www.**polpred**.com

Связи с Россией

тома III-IV

Экономическое, торговое, научное сотрудничество каждой из 100 стран с РФ за последние два года. Эпизоды деятельности тысяч иностранных компаний в РФ и наших – за рубежом. Международные связи 89 субъектов РФ. Межгосударственные экономические связи с их договорно-правовой базой.

Госкомстат и ГТК дают внешнеторговую информацию по отраслям и товарам. Мы – по конкретным фирмам, по банковским условиям крупных сделок, степени вовлечения в экспортную деятельность ведущих государственных и частных организаций каждой страны. Мы не хуже любого российского губернатора рассказываем о деятельности его правительства в той или иной стране.

Данная книга является лишь малой частью массива обновляемой информации о внешнеэкономических связях России – на сайте www.polpred.com.

Связи с Россией, тома III-IV. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг., 520 стр.
Автор-составитель САРИШВИЛИ Григорий Наскидович, к.э.н.

©Г.Н. Вачнадзе, Г.Н. Саришвили, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А.Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.
Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНИТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

Агентство «Бизнес- Пресс»
с участием журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ. Совет послов

Австралия **3**
Диалог с Россией 3
Связи с Россией-2003 4
Связи с Россией-2002 4
Связи с Россией-2001 6
Австрия **8**
Связи с Россией 8
Инвестиции с РФ 9
Заводы для России 10
Связи с регионами РФ 12
Алжир **13**
Диалог с Россией 13
Связи с Россией 15
Связи с РФ по нефти и газу 16
Долги перед РФ 17
Стройобъекты РФ 17
Ангола **18**
Аргентина **20**
Связи с Россией-2002 20
Связи с Россией-2001 22
Белоруссия **24**
Региональная интеграци· 24
Товарооборот с Россией 24
Инвестиции с РФ 26
Доступ ростоваров 28
Связи с регионами РФ 31
Бельгия **32**
Внешняя торговля с Россией 34
Торговля Люксембурга с Россией 36
Кооперация с Россией 36
Инвестиции с РФ 38
Компании- инвесторы в РФ 40
Связи с регионами РФ 43
Доступ ростоваров 45
Болгария **47**
Межправкомиссия с РФ 50
Бразилия **53**
Великобритания **54**
Связи с СНГ 54
Связи с Россией 54
Энергоносители из РФ 55
Сырье из РФ 56
ЕБРР для России 58
Инвестиции в РФ 58
Диалог с Россией 60
Доступ ростоваров 63
Росуслуги 64
Выставки 65
Связи с регионами РФ 66
Проекты в России 68
Венгрия **70**
Нефтегазпром от России 70
Вьетнам **72**
Диалог с Россией 75
Экономсвязи с РФ 77
Рособъекты в СРВ 78
Инвестиции из России 81
Инвестиции СРВ в РФ 82
Связи с регионами РФ 84
Германия **85**
Связи с СНГ 85
Помощь для России 86
Связи с Россией 88
Росэкспорт в ФРГ 89
Научное партнерство 90
Торговля с Россией 91
Гарантии росбанков 92
Инвестиции в РФ 94
Совместное производство в РФ 95
Доступ ростоваров 97
Связи с регионами РФ 99
Греция **101**
Газ из России 101
Туризм из РФ 103
Росэкспорт в Грецию 103
Связи с Регионами РФ 104
Дания **106**
Связи с СНГ 106
Связи с Россией 107
Торговля с Россией 108
Соглашения РФ-Дани· 109
Инвестиции в Россию 110
Роскапитал в Дании 113
Агроинвестиции в РФ 115
Северо- Запад РФ 116
Балтрегион 120
Египет **123**
Связи с Россией-2002 123
Связи с Россией-2001 125
Ростовары в Каире 126
Экспорт Египта в РФ 128
«Лукойл» в Египте 129
Инвестиции АРЕ в РФ 130
Доступ на рынок АРЕ 131
Связи с регионами РФ 132
Индия **133**
Диалог с Россией 133
Торговля с Россией 134
Энергострой с РФ 135
Нефтегазпром с РФ 136
Металлургия с РФ 137
Связи с Россией 138
Антидемпинг с РФ 139
Связи с регионами РФ 141
Индонезия **142**
Связи с Россией-2002 142
Связи с Россией-2001 144
Иордания **144**
Связи с Россией-2002 144
Связи с Россией-2001 145
Иран **146**
Связи с СНГ 146
Связи с Россией 147
Энергетика с Россией 148
Связи с регионами РФ 150
Выставки с РФ 152
Диалог с Россией 152
Ирландия **153**
Испания **154**
Связи с СНГ 154
Связи с Россией 156
Инвестиции в РФ 156
Италия **158**
Связи с Россией 158
Российско- итальянский Совет 160
Госвизиты с РФ 163
Доступ ростоваров 164
Кредитное сотрудничество с РФ 165
Ивестиции Рима в РФ 167
Связи с регионами РФ 169
Казахстан **170**
Госвизиты с РФ 170
Торговля с Россией 171
Доступ ростоваров 172
Связи с регионами РФ 174
Энергетика с РФ 175
Инвестиции с РФ 178
Российское приграничье 181

Канада 184
Торговля с Россией 184
Связи с регионами РФ 186
Связи с Россией 187
Строительство в РФ 189
Кредиты для России 190
Обзор прессы 190
Задолженность РФ 190
Кипр 191
Торговля с Россией 192
Китай 193
Связи с СНГ 193
Торговля с Россией 194
Долги и инвестиции с РФ 196
Минсырье из России 197
Техника из России 199
Лес из России 201
Китайское мясо в РФ 202
Связи с приграничьем РФ 202
Росэкспорт в КНР 203
Росимпорт 206
Стратегия Китая с РФ 209
Инвестиции с РФ 212
Антидемпинг с РФ 215
Связи с регионами РФ 216
Гонконг-РФ 219
Взгляд на Россию 220
Обзор прессы 221
Колумбия 244
Корея.....246
Инвестиции с РФ 249
Доступ ростоваров 250
Куба 252
Диалог с Россией 252
Связи с Россией 252
РФ на ярмарке в Гаване 256
Латвия 257
Диалог с Россией 260
Связи с регионами РФ 260
Обзор прессы 262
ООО «ЛатРосТранс» 262
Ливан 263
Связи с Россией-2002 263
Связи с Россией-2001 264
Ливия 265
Литва 267
Грузоперевозки с РФ 267
Соотечественники 267
Связи с Россией-2002 268
Связи с Россией-2001 269
Техника из РФ 272
Нефть и газ из РФ 273
Европоследствия для РФ 273
Инвестиции с РФ 275
Люксембург 276
Македония.....277
Инвестиции с Россией 277
Торговый диалог с РФ 279
Связи с регионами РФ 280
Малайзия 281
Связи с Россией-2002 281
Связи с Россией-2001 282
Связи с Россией-2000 284
Мальта 285
Марокко 285
Торговля с Россией 285
Диалог с Россией 286
Мексика 288
Связи с Россией-2003 288
Связи с Россией-2002 289
Монголия 290
Нигерия.....292
Нидерланды 293
Энергоресурсы из РФ 294
Кредиты для РФ 295
Норвегия 297
Торговля с Россией 297
Инвестиции с РФ 297
Диалог с Россией 299
Компании- инвесторы в РФ 299
Ограничения для России 302
Связи с регионами РФ 303
Выставки с РФ 304
Связи с Россией 305
Фонд Norum для РФ 307
Пакистан 309
Перу 311
Связи с Россией 311
Рыботорговля с РФ 312
Росавиаэкспорт 313
Инвестиции с РФ 314
Антидемпинг на сталь РФ 315
Торговля с Россией 316
Польша 316
Связи с Россией 316
Доступ ростоваров 318
Экспорт в Россию 319
Инвестиции с РФ 320
Ростехнологии 322
Связи с регионами РФ 323
Обзор прессы 325
Связи с СНГ 325
Румыния.....328
Связи с Россией 328
Доступ ростоваров 331
Сербия и Черногория.....331
Сингапур 333
Диалог с Россией 335
Сирия 335
Связи с СНГ 335
Связи с Россией-2002 336
Связи с Россией-2001 339
Словакия.....340
Связи с Россией 340
Инвестиции в РФ 341
Импорт из России 342
Капитал из России 343
Связи с регионами РФ 344
Таможенный тариф СР для РФ 346
Словения.....347
Инвестиции с РФ 347
Торговля с Россией 349
США 350
Связи с СНГ-2003 350
Связи с СНГ-2002 352
Инвестиции в РФ 354
Диалог с Россией 356
Рыночный статус для РФ 356
Росэкспортеры и инвесторы 358
Ограничения ростоварам 358
Регулирование экспорта из РФ 360
Убытки росчермета 361
Проблемы с сырьем из РФ 362
Связи с Россией 363
Двусторонняя торговл· 364
Ростовары и услуги 366
Деловые центры для РФ 367
Кредиты для России 368

Роскапитал в США 370
Обзор прессы 371
Тунис 377
Торговля с Россией 378
Турция 380
Нефть и газ из РФ 380
Ростехсодействие 380
Инвестиции в РФ 382
Связи с регионами РФ 383
Доступ ростоваров 384
Филиппины 385
Связи с Россией-2002 385
Связи с Россией-2001 386
Финляндия 387
Межправкомиссия с РФ 388
Кредиты для России 390
Инвестиции с РФ 391
Доступ ростоваров 395
Связи с регионами РФ 396
«Северное измерение» и РФ 398
Баренцев регион 398
Кредиты для РФ 399
Инвестиции в РФ 400
Лесное сырье из РФ 400
Стройуслуги для России 401
Транзит из РФ 401
Обзор прессы 403
Франция.....406
Соглашения с РФ 406
Связи с регионами РФ 408
Инвестиции с РФ 409
Проекты в России 411
Хорватия 415
Чехия.....416
Росфирмы в Чехии 416
Связи с регионами РФ 418
Соглашения с Россией 420
Торговля с Россией 420
Чили 421
Диалог с Россией 421
Связи с Россией 422
Швейцария 424
Диалог с Россией 425
Торговля с Россией 426
Инвестиции в РФ 427
Швеция 428
Диалог с Россией 431
Товарооборот с Россией 432
Инвестиции в РФ 433
Баренцрегион с РФ 435
Япония 437
Связи с Россией-2002 437
Связи с Россией-2001 439
Связи с регионами РФ 441
Торговля с Россией 444

Связи с Россией

Австралия

Диалог с Россией

Дипотношения с Австралией установлены 10 окт. 1942г. Политический диалог между двумя странами и взаимодействие на международной арене носят устойчивый, регулярный характер. Важной вехой в двусторонних отношениях стал официальный визиты вице-президента России в Австралию (1995г.). В июле 1994г. прошел визит в Россию мининдел Австралии. В янв. 1997г. на Всемирном экономическом форуме в Давосе имела место встреча председателя правительства России с мининдел Австралии А.Даунером. В нояб. 1997г. и фев. 2002г. состоялись официальные визиты последнего в Москву. В июле 2002г. Москву с рабочим визитом посетил министр промышленности, туризма и ресурсов Австралии Й.Макфарлейн. На дек. 2002г. запланирован визит в Австралию зампреда правительства РФ А.В.Гордеева.

Регулярно проводятся встречи мининдел двух стран в ходе сессий ГА ООН и других международных форумов. В 1999г. И.С.Иванов встречался с А.Даунером на сессии АРФ в Сингапуре (июль) и саммите АТЭС в Окленде (сент.). В апр. 2000г. состоялась встреча двух министров на Конференции по рассмотрению действия ДНЯО в Нью-Йорке. В 2001г. И.С.Иванов встречался с А.Даунером на сессии АРФ в Ханое (июль) и саммите АТЭС в Шанхае (окт.). В 2002г. в ходе работы 9 сессии АРФ в Брунее (авг.) состоялась беседа И.С.Иванова с А.Даунером.

Стали регулярными двусторонние консультации на уровне замминистров по военно-политической проблематике с участием представителей военных ведомств. Четвертый раунд состоялся в окт. 2002г. в Канберре.

Для торгово-экономических связей, которые в последние годы находятся на уровне 120-170 млн.ам.долл., характерен хронический дисбаланс в пользу Австралии. В 2001г. российский импорт составил 141,5 млн.долл., а экспорт – 10,3 млн.долл. Остается неурегулированной проблема задолженности России – 450 млн.ав.долл. – по предоставленным в конце 1990г. австралийским кредитам на закупку шерсти и пшеницы.

С 1973г. действует Российско-австралийская межправительственная комиссия по торгово-экономическому сотрудничеству (МПК). В 1984г. в Австралии был создан Деловой совет «Австралия-СССР», ныне известный как Совет «Австралия-СНГ». Под его эгидой в нояб. 1996г. была проведена российско-австралийская торговая конференция с участием 100 бизнесменов из двух стран.

6 сент. 2000г. в Канберре подписано Соглашение об избежании двойного налогообложения. 23 мая 2001г. в Канберре директор Российского авиационно-космического агентства Ю.Н.Коптев и министр промышленности, науки и технологий Австралии Н.Минчин подписали Соглашение об исследовании и использовании космического пространства в мирных целях, предусматривающее возможность использования российских ракет-носителей для запуска ИСЗ с территории Австралии (о-в Рождества в Индийском океане). На очереди межправительственного соглашения об охране российских технологий в космической области, а также межведомственного соглашения о сертификации космической техники – необходимых для того, чтобы заработало вышеупомянутое базовое соглашение по космосу. Австралийцы высказываются за скорейшее завершение подготовки к подписанию межправительственного соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Продолжается работа над соглашением о сотрудничестве в области ветеринарии.

Австралию регулярно посещают российские художественные коллективы, отдельные представители культуры и искусства. По договоренности между олимпийскими комитетами двух стран российские тренеры готовили австралийских спортсменов к Олимпиаде 2000г. в Сиднее. В фев. 2000г. в Эрмитаже прошла выставка искусства аборигенов Австралии.

Некоторые межгосударственные и межправительственные документы, подписанные двумя странами: 10.10.1942 – обмен нотами между министрами иностранных дел СССР и Австралии об установлении дипотношений; 15.07.1947 – обмен нотами о преобразовании миссий в посольства; 15.10.1965 – торговое соглашение между правительствами СССР и Австралии; 16.03.1973 – соглашение о развитии торгово-экономических отношений между СССР и Австралией; 15.01.1975 – о научно-техническом сотрудничестве; 15.01.1975 – о культурном сотрудничестве; 20.11.1986 – о сотрудничестве в области сельского хозяйства; 04.03.1987 – советско-австралийский протокол о консультациях; 01.12.1987 – о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях; 05.07.1989 – обмен письмами о сотрудничестве в области гражданской авиации; 15.02.1990 – Консульский договор; 15.02.1990 – соглашение о контактах между людьми и сотрудничестве в гуманитарной области; 15.02.1990 – о сотрудничестве в области охраны окружающей среды; 15.02.1990 – о сотрудничестве в области рыбного хозяйства (прекратило действие 14.02.1993г.); 15.02.1990 – о поставках с/х и сырьевых товаров из Австралии в СССР; 15.02.1990 – о сотрудничестве в области мирного использования ядерной энергии; 28.11.1991 – меморандум о дружественном партнерстве между штатом Новый Южный Уэльс и Российской Федерацией; 11.07.1994 – о сотрудничестве в области гражданской авиации; 06.09.2000 – об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы; 23.05.2001 – об исследовании и использовании космического пространства в мирных целях.

С 1974г. в Сиднее действует Генконсульство России (консульский округ охватывает шесть штатов). С нояб. 1992г. во Владивостоке открыто австралийское почетное консульство. С фев. 2000г. начал работу почетный консул России в штате Виктория (г.Мельбурн) А.Швачко.

Связи с Россией-2003

Ряд крупных австралийских компаний, специализирующихся в сфере горнодобывающей промышленности (BHP-Billiton и Rio Tinto) открывают свои представительства в Москве.

Свидетельством интереса местного бизнеса к возможностям инвестирования в России явилась масштабная акция под эгидой «Аустрейд» по презентации о-ва Сахалин в Австралии. Она предусматривала проведение специальных семинаров в четырех главных штатах: Новом Южном Уэльсе (г.Сидней), Виктория (г.Мельбурн), Квинсленд (г.Брисбен) и Западная Австралия (г.Перт). На этих семинарах с докладами выступили посол России в Австралии Я.П.Моисеев, региональные руководители «Аустрейд», новый торговый советник австралийского посольства в Москве Г.Клумов (главный координатор презентации), орговый представитель «Аустрейд» во Владивостоке В.Гаврилюк.

21-26 июня 2003г. «Аустрейд» направила на Сахалин делегацию из 20 австралийских бизнесменов, представляющих 12 местных, преимущественно средних и мелких компаний. В составе австралийской делегации Сахалин также посетили посол Австралии в России Л.Роу, торговый советник Т.Лоренц и его преемник на этом посту Г.Клумов. По оценкам в «Аустрейд», поездка на Сахалин была успешной, и ряд компаний намерены открыть там свои представительства.

Австралию дважды (в фев. и в мае) посещали российские специалисты в области ветеринарии, которые обследовали 100 мясоперерабатывающих экспортно-ориентированных предприятий во всех основных штатах Австралии (по заготовке говядины, баранины, свинины, мяса кенгуру и ряда других видов мясной продукции). С учетом в целом положительных результатов проверки ожидается принятие соответствующего решения департаментом ветеринарии минсельхозпрода России о формальном допуске указанных предприятий к экспорту на российский рынок. В сфере поставок в Россию австралийских сельхозтоваров, по мнению Канберры, сохраняется ряд актуальных проблем – тарифные и квотные ограничения, несоответствие стандартов и сертификационных требований к поставляемой на российский рынок австралийской продукции животноводства и рыболовства. Часть из указанных проблем могли бы быть отрегулированы и сняты после подписания двустороннего соглашения о сотрудничестве в области ветеринарии между Австралийской карантинно-инспекционной службой и минсельхозпродом России (согласованный документ ждет подписания более 3 лет).

Идет подготовка к подписанию межправительственного соглашения по охране российских космических технологий применительно к возможному совместному проекту создания космического порта на о-ве Рождества (Австралия) для запуска с помощью российских ракетоносителей коммерческих спутников различного профиля. Осуществляется межведомственное согласование и уточнение условий подобного соглашения, а также сроков проведения в Москве заключительного раунда переговоров для его подписания.

В области взаимной торговли (по данным австралийской таможенной службы) объем товарооборота за 5 мес. 2003г. составил 68 млн.ав.долл. (101 млн.ав.долл. за аналог. период пред.г.); в т.ч. российский экспорт в Австралию 14 млн.ав.долл. (28 млн.ав.долл.) и импорт из Австралии – 54 млн.ав.долл. (73 млн.ав.долл.).

Уменьшение стоимостных параметров взаимной торговли в 2003г. в сравнении с пред.г., прежде всего по линии российских поставок в Австралию, обусловлено сохранением высоких антидемпинговых пошлин на поставляемые из России минудобрения (82 ав.долл. за 1 т. нитрата аммония). В результате введения подобных дискриминационных мер доля указанной продукции, превышающая в 2002г. 30% от объема нашего экспорта на австралийский рынок и составлявшая 14 млн.ав.долл., в 2003г. упала до нуля. Новое антидемпинговое законодательство Австралии (должно утверждаться в июле 2003г. в парламенте) будет носить еще более жесткий характер и может вызвать новую волну антидемпинговых разбирательств в отношении поставок в Австралию из России и других товаров – черных и цветных металлов, химпродуктов, бумаги. Необходимо добиваться на межправительственном уровне официального признания Канберрой нового статуса экономики России, что позволит улучшить ситуацию в области антидемпинга.

Инвестиционное сотрудничество между нашими двумя странами остается наиболее слабым звеном в двусторонних отношениях. Одним из главных факторов, тормозящих взаимодействие на данном направлении, является отсутствие между Австралией и Россией межправительственного соглашения о взаимной защите и поощрении капиталовложений.

При реализации проекта строительства в штате Квинсленд одного из крупнейших в стране экспортно-ориентированного алюминиевого комбината «Алдога» мощностью по выплавке в год 500 тыс.т. алюминия, с общей оценочной стоимостью проекта в 3,2 млрд.ав.долл. будут задействованы компании из Китая (вместо ранее ожидаемого австралийцами возможного участия «Русского Алюминия»). С учетом заключенных ранее австралийской стороной договоренностей о сотрудничестве с проектным институтом ВАМИ из Санкт-Петербурга, не исключается возможность использования на коммерческой основе российских передовых технологий при строительстве данного алюминиевого завода.

Следует отметить смену руководства Австралийско-российского Делового совета, действующего при ТПП Австралии. Вместо австралийского предпринимателя из Сиднея Джона Стрэнга на пост президента Совета в начале этого года был избран бизнесмен из Канберры И.К.Савицкий (ранее являвшийся вице-президентом Совета). В конце авг. 2003г. И.К.Савицкий запланировал поездку в Москву и в Санкт-Петербург для налаживания более тесных связей с российскими коммерческими структурами и торгово-промышленными палатами этих двух городов.

Связи с Россией-2002

Товарооборот взаимной торговли сохраняется на низком уровне и составляет 200-300 млн. австрал. долл. в год (130-200 млн.долл.). Среди основных проблем и диспропорций в двусторонней торговле: постоянный дисбаланс торгового оборо-

та в пользу Австралии (в 4-6 раз); узость и нестабильность товарной номенклатуры взаимных экспортно-импортных операций, в особенности по товарам, вывозимым из России в Австралию; низкую долю в российских поставках на австралийский рынок продукции высокой степени обработки (машин, оборудования и транспортных средств).

Сдерживающими факторами на пути роста объема взаимного товарооборота продолжают выступать: неразвитость инвестиционного сотрудничества и отсутствие на практике крупных совместных проектов на территории России и Австралии; относительно высокие транспортные издержки при перевозке внешнеторговых грузов; недостаточное знание партнерами взаимных экспортных возможностей и импортных потребностей; слабость торговых связей между представителями частных структур двух стран и прямых контактов между отдельными регионами России и штатами Австралии, а также отсутствие межбанковских корреспондентских отношений в сфере осуществления взаимных торговых расчетов по коммерческим сделкам (совокупный объем австралийских инвестиций в России и российских в Австралии не превышает 50 млн.долл. с каждой стороны).

Среди новых проблем, возникших в последние 2г., и ограничивающих возможность расширения российского экспорта на австралийском направлении, следует отметить дискриминационную практику инициирования австралийской таможенной службой антидемпинговых расследований в отношении отдельных российских товаров и введения заградительных пошлин (на минеральные удобрения).

Австралийцы придают особую важность заключению с Россией межправительственного соглашения о взаимной защите и поощрении капиталовложений. Его проект обсуждался в течение последних 10 лет, но до сих пор так и остается несогласованным. После принятия в июне 2003г. правительством России типового проекта подобных соглашений с зарубежными странами (учитывающего требования и правила ВТО) имеется благоприятная возможность для возобновления нашего переговорного процесса с австралийской стороной. В подписании данного документа они видят гарантии, необходимые местному крупному, среднему и мелкому бизнесу для налаживания более тесных взаимовыгодных контактов с партнерами из России.

Указанное соглашение является главным связующим элементом для реализации на практике двух других подписанных в 2000-01гг. межправительственных соглашений – об избежании двойного налогообложения и о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях. Важно, чтобы эти два документа были ратифицированы парламентом России до конца 2003г. с тем, чтобы они смогли вступить в силу с янв. 2004г. (австралийская сторона завершила свои ратификационные процедуры еще в 2002г.).

Существенным резервом для развития торгово-экономических связей с Австралией, может стать взаимовыгодный обмен на коммерческой основе современными высокими технологиями, прежде всего в области космоса, авиастроения, транспортного машиностроения, альтернативных возобновляемых источников энергии (солнца, ветра и воды).

Перспективным представляется налаживание прямых связей между отдельными штатами Австралии и российскими регионами – Центральным (Москвой и Санкт-Петербургом), Западной Сибирью и Дальним Востоком, изучение возможных совместных проектов (в сфере животноводства и рыболовства, осуществления морских и ж/д перевозок), установление тесных торговых контактов.

По мнению австралийских экспертов в области АТЭС, благоприятные перспективы для сотрудничества в рамках данной организации как на двусторонней, так и на многосторонней основе существуют у России по линии активизации нашего участия в работе ее отдельных рабочих групп и комитетов (по инвестициям, транспорту, энергетике, торговле, информационным технологиям). Австралийцы готовы содействовать нашему подключению к подобным структурам АТЭС, где мы еще не участвуем, так как это может иметь обоюдовыгодный эффект.

Что касается крупномасштабного чисто инвестиционного сотрудничества по созданию в Австралии различных объектов при российском технико-экономическом содействии, то на современном этапе с учетом существующего уровня и характера наших отношений с этой страной перспективы такой формы взаимодействия представляются пока весьма ограниченными по ряду обстоятельств. У России полностью отсутствует подобный опыт работы на австралийском рынке. Необходимо учитывать наличие других, существенно отличных от наших технических стандартов и условий на машины и оборудование, а также производственные процессы. Следует иметь в виду высокую степень конкуренции на местном рынке в связи с присутствием на нем значительного числа крупных компаний Запада и их филиалов.

Исключением и приоритетом для России в инвестиционной сфере может стать авиакосмическая область, где складываются благоприятные объективные и субъективные факторы для налаживания взаимовыгодного сотрудничества. Имеющийся совместный проект строительства космодрома на о-ве Рождества (с учетом ожидаемого подписания необходимого дополнительного межправительственного соглашения по охране российских космических технологий) должен стать пробным камнем такого взаимодействия. Успешная реализация этого проекта может привести к значительному увеличению объема российского экспорта в Австралию, а общие валютные поступления от него для России могут на долгосрочной основе превысить 1 млрд.долл.

Особую актуальность приобретает фактор установления прямых корреспондентских отношений между банками двух стран для осуществления торговых сделок и совместных проектов. В связи с прогнозируемым ростом интереса местного бизнеса к российскому рынку, в т.ч. с учетом возможной реализации ряда совместных проектов (включая область космоса), австралийцы выражают определенную обеспокоенность из-за отсутствия механизма прямых межбанковских отношений. Данная проблема усложняет операции по взаимному переводу финансовых средств между фирмами и организациями обеих стран.

Связи с Россией-2001

Торгово-экономические отношения России с Австралией регулируются (на основе правопреемства) советско-австралийским Торговым соглашением от 15 окт. 1965г., которое предусматривает взаимное предоставление режима наиболее благоприятствуемой нации. Срок действия соглашения продлевается автоматически.

Особенностями экономических отношений между Россией и Австралией является их преимущественно торговая ориентация, наличие значительного дисбаланса товарооборота в пользу Австралии, отсутствие стабильных контактов между представителями деловых кругов, географическая удаленность двух стран и связанные с этим значительные транспортные издержки.

Для товарной структуры двусторонней торговли характерны узость и неустойчивость экспортно-импортной номенклатуры, высокий удельный вес сырьевых товаров, полуфабрикатов и относительно низкая доля изделий с высокой степенью обработки. Невысокие объемы нашего экспорта объясняются отсутствием в номенклатуре российского экспорта такой традиционной для торговли с другими странами статьи, как энергоресурсы.

На протяжении нескольких десятилетий, вплоть до 1990г., Советский Союз являлся одним из крупнейших покупателей австралийских товаров: шерсти, мяса, молочных продуктов, пшеницы, сахара-сырца и некоторых минералов. Импорт из Австралии обеспечивал поставки высококачественных товаров, которые могли конкурировать с товарами, субсидируемыми странами Европейского экономического сообщества. Экспорт, в котором преобладали изделия машинно-технической группы, поддерживался механизмом встречных закупок, осуществлявшихся на базе ежегодно подписывавшихся на межправительственном уровне планов.

Последние крупные поставки традиционных товаров осуществлялись в 1991г. в счет госкредитов, предоставленных на закупку зерна и других продтоваров, а также шерсти. Общая сумма внешнего долга бывшего СССР перед Австралией на 1 авг. 2001г. составляет 410 млн.долл. США. Из них 403 млн.долл. – задолженность, урегулируемая в рамках соглашений с Парижским клубом, и 7 млн.долл. – коммерческая задолженность австралийским банкам – членам Лондонского клуба и фирмам-поставщикам.

До последнего времени у России с Австралией отсутствовали проблемы в области двусторонних торговых отношений. Исключением является инициированное в мае 2000г. Таможенной службой Австралии антидемпинговое расследование в отношении российских поставок в Австралию нитрата аммония, завершившееся в мае 2001г. введением антидемпинговых мер. По мнению российской стороны, эти меры наносят серьезный ущерб двусторонним торгово-экономическим отношениям между двумя странами и противоречат условиям торгового соглашения 1965г., а также нормам ВТО.

Другим событием, вызвавшим болезненную реакцию австралийской стороны, стало объявленное правительством РФ решение о введении в 2001-02гг. в целях защиты национальных производителей тарифных квот на импорт сахара-сырца.

После резкого падения в 1992г. российский импорт традиционных товаров из Австралии довольно быстро вырос до объемов, сопоставимых с советскими закупками.

Торговля России с Австралией, в млн.долл.США,
на базе статистики ГТК России

	1992г.	1993г.	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Оборот	57	91	230	164	108	121	168	138,6	177,6	151,8
Экспорт	8	10	39	29	8	13	14	10,1	5,6	10,3
Импорт	49	81	191	135	99	108	154	128,5	172	141,5

Объем российско-австралийской торговли в 2001г. сократился по сравнению с 2000г. на 14,5% и составил 151,8 млн.долл. США. Российский экспорт вырос в 2 раза до 10,3 млн.долл., а импорт сократился на 17,7% до 141,5 млн.долл. Соответственно, отрицательное сальдо в торговле России с Австралией уменьшилось на 21,2%, составив 131,2 млн.долл.

Тенденция к сокращению объема взаимной торговли сохраняется и в 2002г. В янв.-июне 2002г. объем товарооборота по сравнению с аналог. периодом 2001г. сократился на 32,8%, составив 54,4 млн.долл., экспорт – на 9,6% до 3,8 млн.долл., импорт – на 33,2% до 50,5 млн.долл. Отрицательное сальдо торгового баланса сократилось на 35,6%, составив 46,7 млн.долл.

В товарной структуре экспорта преобладают поставки алюминия (1/3), алкоголь (российская водка) и круглый лес; 10% занимают поставки машин, оборудования и транспортных средств, среди которых преобладают запчасти к машинно-технической продукции, ранее поставлявшейся на австралийский рынок СП («Лада экспорт», «Беларусь тракторз», «Стан-Австралия»), созданными в Австралии в советский период рядом внешнеторговых объединений и прекративших свое существование в начале 90гг.

70% стоимостного объема импорта составляют закупки искусственного корунда; 10% – машины, оборудование и транспортные средства, прежде всего дорожно-строительная техника. Такую же долю составляют товары традиционной продгруппы – мясомолочная продукция, рис, вина. Половина этого объема – 60,1% – занимают мясо и мясные продукты, 32,9% – сливочное масло.

После долгого перерыва, продолжавшегося с начала 90гг., отмечен рост импорта высококачественной австралийской шерсти. Важное значение для загрузки российских предприятий по производству алюминия имеют поставки из Австралии глинозема. Несмотря на значительный объем сделок с глиноземом, статданные по ним не публикуются, поскольку, согласно сложившейся традиции, обе стороны рассматривают эту товарную позицию в качестве «конфиденциальной».

Несмотря на обращенные к австралийскому бизнесу призывы официальных властей смелее выходить на российский рынок и вкладывать капиталы в российскую экономику, инвестиционное сотрудничество двух стран не получило заметного развития. По данным Госкомстата России, на 1 янв. 2001г. объем инвестиций (как прямых, так и портфельных), вложенных австралийскими компаниями в российскую экономику, составил 43 млн.долл. США. Среди иноинвесторов России Австралия находится на 39 месте.

В начале 90гг. деловые круги Австралии проявляли активный интерес к осуществлению ряда инвестиционных проектов, связанных с возмож-

ностью совместного освоения природных ресурсов в районах Сибири, Крайнего Севера и Дальнего Востока (золота в Иркутской обл. и на Камчатском п-ве, алмазов в Карелии и Архангельской обл., нефти на шельфе Сахалина и Печорской губы). Однако из-за сохранявшейся на протяжении 90гг. политической нестабильности, несовершенства законодательной базы и сложной экономической ситуации в регионах многие прорабатывавшиеся проекты не были реализованы.

Важным направлением взаимодействия двух стран является дальнейшее совершенствование договорно-правовой базы двустороннего экономического сотрудничества. В сент. 2000г. было подписано межправительственное соглашение об избежании двойного налогообложения, а в мае 2001г. – базовое межправсоглашение о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях. На очереди – заключение еще двух соглашений – межправительственного соглашения об охране российских технологий в космической области, а также межведомственного соглашения о сертификации космической техники – необходимых для того, чтобы заработало вышеупомянутое базовое соглашение по космосу.

Определенные надежды на расширение сотрудничества в инвестиционной сфере связываются в России и Австралии с заключением двустороннего межправсоглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений. С 1991г. состоялось несколько раундов двусторонних переговоров. 9 дек. 2000г. Постановлением правительства РФ №456 был утвержден новый типовой проект указанного соглашения. В авг. 2001г. он был официально направлен австралийской стороне.

В соответствии с распоряжением правительства РФ от 20 июня 1999г. №657, минсельхозом России подготовлен и передан австралийской стороне проект межправсоглашения о сотрудничестве в области ветеринарии. Однако до наст. вр. сторонам не удалось согласовать его.

Развитию торгово-экономических связей между двумя странами способствовала деятельность Смешанной Советско-Австралийской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, заседания которой проводились регулярно, с промежутком в 2г. в 1973-89гг. Единственное заседание Смешанной Российско-Австралийской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству состоялось в Канберре в 1995г. В дальнейшем в связи со снижением объема товарооборота и ограниченностью торгово-экономических связей с Австралией новые заседания Комиссии не проводились.

Ввиду отсутствия крупных проблем, решение которых требовало непосредственного участия правительств двух стран, двусторонние межправительственные контакты носили ограниченный характер и осуществлялись на рабочем уровне. Последняя встреча на уровне первого зам. министра внешних экономических связей РФ с парламентским секретарем (фактически заместителем) министра торговли Австралии состоялась в Москве 24 сент. 1996г.

Тем не менее, в течение всей II пол. 90гг. продолжалось активное взаимодействие с представителями австралийской стороны в рамках мероприятий, проводившихся на многосторонней основе. Австралия активно содействовала процессу вступления России в АТЭС. С участием австралийских представителей российская делегация вела и продолжает вести как на двусторонней, так и многосторонней основе интенсивные переговоры по вопросам присоединения России к ВТО. Ведется подготовка к визиту в Австралию зампреда правительства А.В.Гордеева, запланированного на начало дек. 2002г.

В условиях сохранявшейся в последние годы общей нестабильности двусторонних торгово-экономических связей отсутствовало заметное взаимодействие на уровне деловых кругов двух стран. Деятельность Австралийско-Российского Делового Совета (АРДС), объединяющего австралийских бизнесменов, действующих на российском рынке, и группы проживающих в Австралии российских граждан, поддерживающих деловые контакты с российскими коммерческими структурами, сталкивается с трудностями финансового и организационного характера. Несмотря на все попытки активизировать свою деятельность, АРДС пока не удается превратиться в достаточно авторитетную организацию, способную привлечь к себе значительное число представителей крупного австралийского бизнеса.

Рассматривая Россию в качестве обширного перспективного рынка, австралийские деловые круги строят планы по дальнейшему наращиванию экспорта с/х продуктов, полагая что росту их конкурентоспособности на российском рынке будут способствовать такие факторы, как снижение с 1 янв. 2002г. ставок ввозных пошлин на ряд с/х продуктов в России, осуществление программы сокращения субсидий аграрному сектору в странах ЕС, а также дальнейшее совершенствование законодательных и иных условий в России по мере интенсификации переговорного процесса по вопросам ее присоединения к ВТО.

Большие надежды австралийская сторона связывает с такими перспективными направлениями двустороннего сотрудничества, как оказание техсодействия осуществлению земельной реформы в области сельского хозяйства (прежде всего, в создании и ведении государственного земельного кадастра), реформам в сфере образования, здравоохранения, пенсионной системы, естественных монополий.

Все более важное значение в развитии торгово-экономических связей играют и будут играть в дальнейшем рост торговли услугами, в частности, поощрение обучения российских студентов в австралийских университетах, туризм, деятельность на рынке связи и телекоммуникаций.

В целях содействия дальнейшему углублению связей с Россией на деловом уровне 20 фев. 2001г. послы Австралии и Новой Зеландии в России выступили с совместной инициативой создания под их патронажем в Москве «Австрало-Новозеландской бизнес группы» – добровольного общественного объединения новозеландских и австралийских бизнесменов, работающих на российском рынке. Главным направлением деятельности указанной группы станет налаживание широкого информационного взаимодействия, работа по своевременному оповещению бизнесменов двух стран о наиболее важных аспектах деловых связей Австралии и Новой Зеландии с Россией.

С российской стороны к участию в деятельности новой структуры приглашаются все предприятия и отдельные лица, поддерживающие деловые связи, либо заинтересованные в установлении новых контактов с бизнесменами и предприятиями Австралии и Новой Зеландии.

Австрия

Связи с Россией

Доля России во внешней торговле Австрии в 2002г. составила 1,29% товарооборота (1,34% импорта и 1,23% экспорта). По оценке Статистического ведомства Австрии, **объем взаимной торговли в 2002г. составил 1,985 млрд. евро**, что ниже рекордно высокого уровня пред.г. Российский импорт из Австрии вырос на 1,3% по сравнению с 2001г. до рекордного уровня 953 млн. евро при снижении российского экспорта на 9,9% до 1,032 млрд. евро. Положительное для России сальдо в торговле с Австрией составило 79 млн. евро.

Динамика товарооборота между Австрией и Россией, в млрд.евро

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	02 % к 01г.
Оборот	1,31	1,17	1,89	2,09	1,99	95,2
Экспорт РФ	0,77	0,70	1,24	1,15	1,03	90,1
Импорт РФ	0,54	0,47	0,65	0,94	0,95	101,3
Сальдо РФ	0,23	0,23	0,59	0,21	0,08	38,1

Данные Статведомства Австрии

Для структуры торговли между Россией и Австрией характерна топливно-энергетическая направленность российского экспорта с доминирующим положением природного газа. Колебания в поставках газа определяют динамику российского экспорта и товарооборота в целом. **Доля машин и оборудования в российском экспорте** остается незначительной (**менее 1%**). В российском импорте из Австрии основное место занимают готовые, в т.ч. машинно-технические изделия. Дисбаланс взаимных поставок товаров высокой степени обработки не способствует облагораживанию структуры торговли и в конечном счете оказывает определенное сдерживающее влияние на ее объемы.

На нефть и нефтепродукты в российском экспорте в 2002г. пришлось 19,9%. Удельный вес природного газа составил 60,2%. Поставки газа осуществлялись на базе долгосрочных контрактов, действующих до 2012г. В 2002г. они достигали 93% общего австрийского импорта этого товара и 72% его внутреннего потребления.

Важной позицией экспорта (12,5%) оставались цветные металлы. Из России в Австрию поставлялись также древесина и изделия из нее, химпродукты, черные металлы, металлоизделия, бумага и макулатура, целлюлоза, синтетический каучук, текстильные и швейные изделия, мебель, фотоаппараты, часы, спиртные напитки, рыбопродукты и ряд других товаров.

В росимпорте преобладали готовые изделия, на которые приходилось 70% всех закупок. 42,6% занимали машины и оборудование. Увеличение импорта в 2002г. было обеспечено за счет машин, оборудования и приборов, черных металлов и изделий из них, фармпродуктов, химтоваров, пластмасс, бумаги и картона, обуви.

В Австрии закупались металлургическое, насосно-компрессорное, энергетическое, электротехническое, бумагоделательное, станочное оборудование, электронно-вычислительная техника, оборудование для пищепрома, аудио- и видеоаппаратура, контрольно-измерительные и медприборы, автомобили.

Важными позициями импорта являлись черные металлы и изделия из них, включая прокат и трубы; фармпродукты и лечебные препараты; пищевкусовые товары; одежда и обувь; бумага и картон; продукты органической и неорганической химии; лакокрасочные материалы, пластмассы.

В 2002г. по данным Палаты экономики Австрии, на российском рынке действовало, в основном в сфере торговли и услуг, 1200 австрийских фирм, 150 из которых имели свои представительства в РФ, насчитывалось 500 предпринимательских структур с полным или частичным участием австрийского капитала.

Накопленный объем австрийских инвестиций в экономику Российской Федерации на конец 2002г. оценивается в 650 млн.долл., из которых 160 млн.долл. составляют прямые инвестиции. Основная часть инвестиций приходилась на непроизводственную сферу, где возможен быстрый оборот капитала и объем отдельно взятых вложений капитала сравнительно невелик. Доля производственного сектора в общем объеме австрийских инвестиций в России не превышала 15-20%.

Основу российского экспорта в Австрию в долгосрочной перспективе будут составлять энергоносители и сырьевые товары. До 2005г. существенных изменений в структуре российского экспорта не произойдет, удельный вес энергетических и сырьевых товаров будет снижаться за счет роста доли готовых изделий, в т.ч. машин и оборудования. Сохранится высокая динамика роста импорта австрийских товаров при постоянном увеличении удельного веса машин и оборудования.

В последующие годы в российском импорте из Австрии будет расти объем и удельный вес основного оборудования, в т.ч. комплектного, при снижении доли потребтоваров. По мере занятия свободных ниш в экономике новых членов ЕС и создания благоприятного инвестиционного климата в российской экономике австрийский инвестиционный капитал усилит экспансию на российском рынке. Дальнейшее укрепление позиций России на австрийском рынке будет базироваться на расширении российского экспорта обработанных товаров и готовых изделий, прежде всего высокотехнологичной и наукоемкой продукции.

Развитие российско-австрийского торгово-экономического сотрудничества в средне- и долгосрочной перспективе в решающей степени будет определяться динамикой мировой экономической конъюнктуры и развитием экономики РФ и будет зависеть от результатов участия Австрии в европейском интеграционном процессе, от динамики процесса присоединения России к ВТО и создания единого с ЕС экономического пространства.

Во главе кредитно-финансовой системы Австрии находится Австрийский нацбанк. Экспортное финансирование осуществляется АКБ при наличии гарантии (государственной), в основном, в форме рефинансирования (кредитования банка экспортера) и, реже, – в форме прямого финансирования.

АКБ ранее относил Россию, особенно после кризиса авг. 1998г., к странам с высоким уровнем риска для бизнеса, что отражается на предоставлении австрийским экспортерам и инвесторам в РФ

жестких условий. Для получения гарантии АКБ на срок свыше 12 мес. на поставку товара в Россию австрийский поставщик должен иметь встречную гарантию, как правило, ведущего российского банка. Процент собственного риска австрийского поставщика товаров при получении им гарантии АКБ по сделкам в России установлен в 10%. Условия контракта должны предусматривать не менее чем 15% авансовый платеж, а также оплату российским импортером товаров не позднее, чем через 6 мес. после их поставки.

После проведения VII Заседания смешанной российско-австрийской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству (окт. 2002г., г.Вена), на котором российская сторона отметила необходимость улучшения Австрийским контрольным банком условий гарантирования австрийских экспортных и инвестиционных поставок в Россию, в дек. 2002г. руководство банка приняло решение об увеличении верхнего предела суммы контракта с 5 млн.евро до 10 млн.евро, для которого необходимо получение гарантии АКБ.

В 2002г. (до дек.) действовали следующие условия – максимальный срок гарантии 5 лет (действует и сейчас), верхний предел суммы контракта – 5 млн.евро, при процентной ставке за политический риск 3% годовых.

Инвестиции с РФ

Укреплению положения российских компаний на австрийском рынке энергоносителей будет способствовать активизация инвестиционной деятельности (осуществление инвестиций в производственную, транспортную и распределительную инфраструктуру в европейских странах, привлечение инопартнеров, в т.ч. австрийских, к разработке и эксплуатации месторождений нефти и газа в России).

Принимая во внимание объемы экспорта в Австрию российского природного газа, представляется возможным достижение роста доходов путем проведения сбалансированной ценовой политики и занятия прочных позиций в секторе газораспределения в условиях предстоящей либерализации рынка газоснабжения Австрии.

Российскую сторону не может удовлетворять структура взаимной торговли. Необходимо переходить от экспорта в Австрию сырьевых товаров к экспорту обработанных товаров, например, вместо сырой нефти и круглого леса увеличивать поставки нефтепродуктов и пиломатериалов. Стратегической задачей является рост в российском экспорте готовой продукции, в т.ч. машин, оборудования, наукоемких изделий. Ближайшим резервом роста экспорта готовых изделий является возвращение российских экспортеров на те австрийские товарные рынки, где они занимали ранее вполне конкурентоспособные позиции.

Выступая за сбалансированность взаимной торговли, российская сторона с удовлетворением отмечает рост импорта товаров из Австрии. Наиболее перспективным для обеих стран явился бы постепенный переход от импорта потребтоваров и обработанных изделий к импорту австрийских технологий, ноу-хау, машин и оборудования для производства аналогичных по качеству товаров в России.

Приоритетной задачей является развитие российско-австрийского инвестиционного сотрудничества, привлечение австрийских прямых инвестиций в экономику России. Реализован ряд инвестиционных проектов, готовятся новые проекты, в т.ч. такие крупные, как строительство в России предприятия по производству стальных труб большого диаметра.

Основными направлениями сотрудничества российских предприятий с австрийскими фирмами являются поставки австрийского оборудования для модернизации целлюлозно-бумажных и металлургических комбинатов, нефтеперерабатывающих заводов, производства стройматериалов. Приоритетное внимание уделяется реализации проектов, имеющих повышенную социально-экономическую значимость, а также проектов в области защиты окружающей среды.

Важным направлением содействия развитию экспорта является привлечение австрийских инвестиций в экспортоориентированные предприятия российской промышленности, продукция которых затем может экспортироваться как в Австрию, так и в другие страны. Целесообразно шире использовать возможности кооперационного сотрудничества, создания с австрийскими фирмами совместных производственных предприятий, а также торговых фирм с целью поставки на австрийский и другие европейские рынки российских товаров с использованием сбытовой сети австрийских партнеров.

Имеются хорошие перспективы расширения российско-австрийского сотрудничества в таких областях, как нефтегазовая и нефтеперерабатывающая промышленность, металлургия, машиностроение, в т.ч. авиапром, автомобилестроение и станкостроение, производство стройматериалов, целлюлозно-бумажная промышленность, освоение космоса, энергетика, медицина и фармацевтика, сельское и лесное хозяйство, защита окружающей среды, туризм, социально-экономическая сфера.

Австрия, с учетом ограничений, связанных с ее членством в ЕС, поддерживает принятие России в ОЭСР и ВТО, при условии выполнения Россией соответствующих предпосылок, и считает, что членство РФ в этих организациях необходимо, исходя из ее места и роли в международных торгово-экономических отношениях, а также значительного экономического потенциала. Австрийская сторона подтверждает готовность продолжать, в рамках своих возможностей, поддерживать интересы России при принятии решений в ЕС и других международных экономических организациях и группировках.

Австрийская сторона проявляет конструктивный подход к двустороннему диалогу с российской стороной по проблематике ЕС и постоянно подчеркивает понимание важности России как стратегического партнера Евросоюза, а также тот факт, что Австрия представляет и защищает эту точку зрения в ЕС.

Австрия с пониманием относится к постановке российской стороной вопросов, связанных с антидемпинговой политикой ЕС и окончательным и безоговорочным признанием за Россией статуса страны с рыночной экономикой в смысле антидемпингового законодательства Евросоюза.

В 2002г. по данным Палаты экономики Австрии, на российском рынке действовало, в основном в сфере торговли и услуг, **1200 австрийских**

фирм, 150 из которых имели свои представительства в РФ, насчитывалось 500 различных предпринимательских структур с полным или частичным участием австрийского капитала.

Накопленный объем австрийских инвестиций в экономику РФ на конец 2002г. оценивается в 650 млн.долл., из которых 160 млн.долл. составляют прямые инвестиции. Основная часть инвестиций приходилась на непроизводственную сферу, где возможен быстрый оборот капитала и объем отдельно взятых вложений капитала сравнительно невелик. Доля производственного сектора в общем объеме австрийских инвестиций в России не превышала 15-20%.

Наряду со сферой услуг, торговли и общественного питания, австрийских инвесторов привлекали традиционные сырьевые отрасли, прежде всего, нефтеперерабатывающая промышленность, а также деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная, легкая и пищевкусовая промышленность, металлургия, стройиндустрия.

Заводы для России

Налицо возросшая активность австрийских фирм на российском рынке, в частности, в металлургии, где австрийская фирма «Фест Альпине Индустрианлагенбау» реализует ряд проектов по модернизации оборудования металлургических предприятий, а также участвует в строительстве новых объектов. По контракту с Нижнетагильским металлургическим комбинатом (НМТК) фирма поставляет установку непрерывной разливки стали за 86 млн.долл. Реализация проекта началась, однако российская сторона не представила «комфортное письмо» Австрийскому контрольному банку, который гарантирует экспортные кредиты в связи с этим проектом.

Реализация проекта дает возможность комбинату расширить свою производственную программу, особенно по изготовлению отливок (заготовок) для крупных прокатных станов типа «Стан-5000», позволяющих прокатывать в будущем листы для производства труб большого диаметра.

Для этой цели прорабатывается **проект строительства завода в г.Нижний Тагил** для изготовления труб большого диаметра. С российской стороны в проекте участвуют Нижнетагильский меткомбинат и компания «ЕвразХолдинг», г.Москва, а инопартнеры – австрийская фирма «Фест-Альпине» и немецкая фирма «СМС Демаг». Стоимость проекта – 1 млрд.долл. Проект предусматривает строительство в Нижнем Тагиле предприятия по производству труб (длина 18 м., диаметр 1420 мм.) на базе закупаемого «Стана-5000».

Из других значимых проектов компании «Фест Альпине» в этой сфере в России следует отметить. Обновление оборудования на Магнитогорском меткомбинате (ММК), в т.ч. поставляется установка для нанесения полимерного покрытия на листовую сталь, для оцинковки листа, производится реконструкция двух установок непрерывной разливки стали на 34 млн.долл.

На завод ОАО «Северсталь» (г.Череповец) – поставляется оборудование, требующееся для реконструкции существующих установок непрерывной разливки стали, а также установок для нанесения полимерных покрытий и оцинковки проката. Всего заключено контрактов на 75 млн.долл.

На Новолипецком металлургическом комбинате (НЛМК), г.Липецк, фирма производит обновление установки для непрерывной разливки стали, прокатного стана, оборудования для производства электротехнической стали на 32 млн.долл.

Не менее активную деятельность на российском рынке развернули в последние годы австрийские компании в сфере целлюлозно-бумажной промышленности и в машиностроении для этой отрасли. Основные австрийские продуценты оборудования для производства бумаги и картона – фирмы «Ленцинг Техник» и «Фойт» сотрудничают с Архангельским целлюлозно-бумажным комбинатом, Котласским ЦБК, АО «Сегежский ЦБК», Усть-Илимским ЦБК, с Петрозаводским машиностроительным заводом, Майкопским предприятием «Картонтара» и рядом других российских предприятий.

Из наиболее крупных проектов следует отметить. Модернизация оборудования промывки и сортировки сульфатной целлюлозы для производства картона в г.Новодвинске Архангельской обл. – Архангельский целлюлозно-бумажный комбинат и фирма «Ленцинг Техник» на 5 млн.долл.

Поставка оборудования Архангельскому ЦБК завершена почти полностью – осталось отгрузить отдельные элементы оборудования для промывки целлюлозы по линии некоторых других австрийских компаний, в т.ч. «Андриц», после чего можно говорить о выходе поставленных установок для промывки и сортирования сульфатной целлюлозы для производства картона на полную мощность (в начале 2004г.). Фирмой «Ленцинг Техник» ведутся переговоры с руководством Архангельского ЦБК о модернизации в ближайшие 2-3 года ряда установок по производству целлюлозы, поставке очистных сооружений и т.д. на 20 млн.евро. С Котласским ЦБК ведутся переговоры о поставке оборудования на 10-12 млн.евро для модернизации цехов по промывке целлюлозы и для реконструкции очистных сооружений (проект кредитуется Всемирным банком).

В Сибирском регионе фирма «Ленцинг» активно сотрудничает с Усть-Илимским ЦБК, поставляя ему оборудование для промывки целлюлозы, ведутся переговоры по продаже оборудования на 2,8 млн.евро. Еще один перспективный проект фирма осуществляет в Красноярске с фирмой «Сибволокно», где планируется принять участие в модернизации цеха по производству вискозы.

В процессе согласования находятся проекты для Байкальского ЦБК (реконструкция варочного комплекса с переходом на непрерывный процесс варки, разработка проектной документации, поставка оборудования, техобслуживание, разработка проекта по расширению производства целлюлозы), Усть-Илимского ЦБК (поставка оборудования для очистки пульпы), Соликамский ЦБК (поставка оборудования для обезвоживания очищенной пульпы), Светогорский ЦБК (лабораторные испытания непрерывной варочной технологии целлюлозы), Котласский ЦБК (исследовательские работы по перестройке сульфитного и отбеливающего производства, поставка нового выпаривающего оборудования, включая разработку технической документации и сервис).

Продолжается реализация проекта между ЗАО «Картонтара» и фирмой «Фойт» по обновлению размольно-подготовительного отделения в рамках

модернизации комбината в г.Майкопе. На это предприятие, а также на Архангельский ЦБК планируется поставка специальных башмачных прессов, спроектированных совместно фирмами «Фойт» и «Андритц».

Применение передовых западных технологий позволяет ряду российских предприятий, таким как Петрозаводский машиностроительный завод, в сотрудничестве с австрийской фирмой «Фойт» на базе СП «Петрофойт» расширять поставки комплектующих деталей и узлов для бумагоделательного оборудования не только в Австрию, но и в Германию, и в ряд других стран.

В Республике Башкортостан начинается строительство целлюлозно-бумажного комбината мощностью до 80 тыс.т. готовой продукции. Партнеры: министерство внешних связей и торговли Башкортостана и фирма «Менеджмент унд Бератунг». Стоимость – 195 млн.долл.

Из самых последних перспективных проектов в области целлюлозно-бумажного производства следует отметить активное участие австрийской фирмы «Нойзидлер» (одной из крупнейших в Австрии и в Европе по производству высококачественной канцелярской бумаги) в модернизации производства бумаги на ОАО «Сыктывкарский ЛПК» и в заготовке местного сырья для выработки целлюлозы. С 2002 года фирма располагает контрольным пакетом акций предприятия (90%) и инвестирует в него ежегодно до 40 млн.долл., поставляя новейшее оборудование и обеспечивая 15 тыс. рабочих мест. В результате проводимой модернизации Сыктывкарского ЛПК предусматривается существенно увеличить выпуск высококачественной целлюлозы и офисной бумаги высших сортов как для российского рынка, так и для экспорта в Западную Европу. Выпуск бумаги на Сыктывкарском ЛПК составляет 400 тыс.т. в год; до конца 2003г. фирма «Нойзидлер» планирует довести выпуск продукции до 700 тыс.т. и в перспективе – до 1 млн.т.

Не меньшую активность проявляют австрийские фирмы в реализации проектов в области деревообработки, в строительстве и в производстве стройматериалов.

В этой области австрийскими фирмами реализуется ряд проектов, направленных на импортозамещение. Поставка в Россию оборудования для наращивания и развития производства оконных и дверных профилей из поливинилхлорида (ПВХ) методом экструзии. Партнеры: ОАО «Тантал» г.Саратов, фирмы «Грайнер Экструзионстехник» и «Цинциннати Экструзион». Стоимость проекта – 10 млн.долл. На первом этапе проект предусматривает поставку в Россию экструзионного оборудования для ежегодного производства 10 тыс.т. оконных и дверных профилей из ПВХ для последующего производства из них современных энергосберегающих окон и балконных дверей в виде стеклопакетов, ранее закупаемых по импорту. В последующем планируется создание в России собственного производства машин и оборудования для экструдирования ПВХ-профилей, а также полной гаммы сопутствующего инструмента.

Строительство деревообрабатывающего предприятия на территории Московской обл. (г.Егорьевск). Партнеры: министерство внешних экономических связей правительства Московской обл. и фирма «Кайндл Кроношпан». Стоимость проекта – 125 млн.долл. Завершение строительства завода для переработки древесины и производства мелкодисперсных древесных плит, дверных, мебельных панелей и ламинированного паркета планируется к концу 2003г. Данный проект является пилотным, и в дальнейшем фирма планирует расширить свои инвестиции в деревообрабатывающую отрасль России до 500 млн.долл.

К числу социально значимых можно отнести прорабатываемый проект по строительству современных жилых домов в Московской обл. (г.Долгопрудный). Партнеры: министерство внешних экономических связей правительства Московской обл. и фирма «Хабау». Стоимость проекта – 20 млн.долл. Кроме этого пилотного проекта в жилищном строительстве фирма участвует в тендере на реконструкцию отдельных участков нефтепроводов на территории России по линии компании «Транснефть», объем участия фирмы в проекте 2,5-3 млн.долл. Также фирма участвует в тендере на сооружение кольцевой автодороги в г.Санкт-Петербурге, где ее участие может составить 15 млн.долл.

СП по производству сухих строительных растворимых смесей. Партнеры: ОАО «Сода» г.Стерлитамак и фирма ФМВ («Фердертехник- Кирхштеттен Менеджмент»). Сумма проекта – 4,5 млн.долл. Совместное предприятие «СодаПрофиСтрой», создано в июне 2001г. и намерено организовать по новой технологии производство сухих растворимых смесей, применяемых для внутренней и внешней отделки при строительстве и ремонте зданий.

Одним из направлений инвестиционного сотрудничества австрийских фирм с российскими предприятиями является реализация ряда проектов в автопроме. На базе лицензионного соглашения с австрийской фирмой «Штайер Магна» ОАО «Горьковский автомобильный завод» организовал выпуск современных дизельных двигателей объемом 2000 куб.см. и выше для автомобилей собственного производства и уже более 2 лет ведет серийное производство таких двигателей. Ежемесячно с конвейера завода сходит 1500 автомобилей «Волга», «Газель» и «Соболь» **с двигателем, отвечающим европейским стандартам**, что повысило конкурентоспособность продукции на международных рынках.

В Барнауле прорабатывается проект по изготовлению малолитражных (до 2 л.) диздвигателей для автомобилей «Жигули» и «Москвич». Партнеры: ОАО «Барнаултрансмаш» г.Барнаул и фирма АВЛ г.Грац. Стоимость проекта – 10 млн.долл. Фирма АВЛ реализует ряд проектов по модернизации двигателей на 6 млн.долл. («Автоваз», Ярославский моторный завод, Ульяновский автозавод). В 2002г. в рамках Рабочей группы по инновационному сотрудничеству в промышленности и науке в Москве с участием представителей минпромнауки, ГНЦ НАМИ, австрийской фирмы АВЛ были проведены переговоры в области создания нового поколения автомобильных двигателей. ГКЦ НАМИ и российским автозаводам фирма АВЛ поставила испытательного и контрольно-измерительного оборудования на 24,5 млн.долл., и в 2003г. планируется реализовать контракты еще на 26,5 млн.долл.

В области модернизации энергетического оборудования фирма «Фойт» предлагает современные

образцы техники, оснащенные системами числового программного управления: на Братской ГЭС в 2002г. реализовывался проект по переоснащению 18 турбин регуляторами с ЧПУ. В 2003г. начат проект по замене рабочих колес турбин на Усть-Илимской ГЭС. Суммарная стоимость проекта – 40 млн.евро. С минэнерго РФ фирма ведет переговоры по поставке насосной станции для г.Краснодара (проект «Красная Поляна»), сумма инвестиций – 150 млн.евро.

Осуществляются работы по газо- и теплофикации, реконструкции и модернизации оборудования тепловых сетей муниципальных образований и промпредприятий Башкирии. Партнеры: ООО «Башкиртеплоэнерго», «Вадо Интернешнл» и «Индустри-Маркетинг-Бератунг». Стоимость проекта – 3 млн.долл. В соответствии с программами Республики Башкортостан по эффективному использованию топливно-энергетических ресурсов при производстве, транспортировке и распределении тепла в ближайшие несколько лет предусматривается провести модернизацию устаревшего оборудования тепловых сетей в ряде муниципальных образований республики.

Начата работа по осуществлению первого этапа проекта в пос.Юматово и в г.Красноуральске. В рамках республиканской правительственной программы предусматривается модернизация котельных, находящихся в муниципальной собственности. Партнеры: министерство жилищно-коммунального хозяйства Башкортостана и «ВАДО Интернешнл Индустри-Маркетинг-Бератунг». Стоимость проекта – 10 млн.долл. Ведется предконтрактная проработка проекта строительства первой котельной в пос.Семилетка (5 тыс.чел.) по австрийской технологии. Рамочный контракт с австрийской стороной подписан в окт. 2002г.

В Иркутской обл., в районе оз.Байкал (пос.Листвянка) ведется строительство современного горнолыжного курорта. Партнеры: «Сноу Лэнд» г.Иркутск, австрийские фирмы «Доппельмайер» и «Омега». Стоимость проекта – 23 млн.долл. Реализация проекта предусматривает сооружение 30 современных горнолыжных трасс с полным набором услуг для ежедневного приема и обслуживания 10000 туристов. Проект внесен в Госкомспорт РФ для включения его в программу строительства спортивных объектов на 2003г. Проведена работа с Австрийским контрольным банком о гарантировании кредита поставщика для реализации первого этапа проекта. С фирмой «Омега» подписано соответствующее соглашение о финансировании начала в 2003г. строительства курорта.

В Иркутске создается сеть предприятий общепита типа «Венское кафе». Партнеры: «Бизнес-Инвест» г.Иркутск, фирма «Омега». Стоимость проекта – 0,4 млн.долл.

В Алтайском крае, в г.Барнаул реализуется проект по производству, продаже и сервисному обслуживанию с/х техники, агроконсалтингу и подготовке персонала. Партнеры: ООО «Сибагро» (г.Барнаул) и ОАО «Алттрак» (г.Рубцовск), фирмы «ИП Консульт» и «Петтингер». Стоимость первого этапа – 2,5 млн.долл.

Связи с регионами РФ

Активно развивается сотрудничество Австрии с республиками Башкортостан, Татарстан, Коми, с Алтайским, Краснодарским краями, с Московской, Иркутской, Саратовской, Нижегородской, Вологодской, Архангельской, Новосибирской областями и Уральским регионом. Со стороны австрийских фирм предпринимаются шаги для активизации сотрудничества с партнерами из Северо-Западного и Центрального регионов России.

Республики Башкортостан, Татарстан и Коми имеют своих постоянных представителей при Торгпредстве РФ в Австрии. Регионы, не имеющие своих постоянных представителей в Австрии, обращаются в ходе текущей работы с конкретными поручениями либо непосредственно в Торгпредство, либо к имеющимся при Торгпредстве представителям упомянутых выше регионов.

Австрийская сторона постоянно проявляет заинтересованность и готовность к дальнейшему развитию и углублению деловых связей с российскими регионами. В особенности это характерно для последнего времени, когда в условиях продолжающегося спада в экономике Западной Европы, австрийские компании все больше обращают свои взоры на Россию, где имеются широкие возможности для применения высвобождающихся западных капиталов.

Активно развивается сотрудничество Республики Коми с Австрией, в т.ч. по линии ЮНИДО, имеющей свою штаб-квартиру в Вене, а также с другими международными организациями. Ведется реализация совместного проекта правительства Республики Коми, ПРООН и ЮНИДО «Содействие реализации Интегрированной программы для Республики Коми». Основными целями проекта являются создание условий для устойчивого промышленного развития республики, реализация блока мероприятий по внедрению природосберегающих современных технологий и оборудования в топливно-энергетический сектор промышленности Республики Коми

С использованием методологии ЮНИДО, при участии национальных и международных экспертов по Республике Коми, был подготовлен ряд проектных документов и инвестиционных предложений, размещенных на сайте бюро ООН в Коми и в сети ЮНИДО. Начата работа по созданию в республике системы кредитования мелкого и среднего бизнеса. Установлены рабочие контакты с Фондом поддержки малого бизнеса ЕБРР, имеющим большой опыт деятельности в регионах России.

В рамках Соглашения о сотрудничестве с администрацией Нижегородской обл. в 2002г. был организован официальный визит в Австрию делегации администрации области во главе с замминистра экономики и развития предпринимательства области В.А.Соловьевым для проведения переговоров по активизации регионального сотрудничества. Достигнута договоренность с Палатой экономики Австрии о проведении осенью 2003г. в Австрии презентации Нижегородской обл.

Представители деловых кругов и администрации Новосибирской области неоднократно посещали Австрию по линии налаживания контактов в области сотрудничества в сфере малого и среднего бизнеса. В мае 2003г. представители Новосибирской ТПП и предпринимателей области принимали активное участие в бизнес-форуме, организованном Палатой экономики Австрии в Вене для организаций малого и среднего бизнеса. На форуме российские компании имели возможность ус-

тановить прямые деловые контакты с австрийскими фирмами по соответствующим сферам деятельности.

С 2002г. ведется активная работа с австрийскими фирмами со стороны администрации Московской обл. – во время визита в Москву в янв. 2002г. федерального канцлера Австрии В.Шюсселя были подписаны соглашения о создании деревообрабатывающего предприятия на территории Московской обл. стоимостью 125 млн.долл. (фирма «Кайндл Кроношпан») и реализации инвестиционного проекта в Московской обл. в стройсекторе на 20 млн.долл. (фирма «Хабау»).

Первое предприятие фирмы «Кроношпан» в г.Егорьевске готовится к пуску в сент. 2003г.

Продолжает развиваться подготовка в Австрии российских госслужащих и менеджеров, осуществляемая в соответствии с подписанным в 1998г. Меморандумом о подготовке в Австрии российских управленческих кадров. Такие стажировки организуются в Австрии на регулярной основе 3-4 раза в год, по вопросам госуправления на федеральном и региональном уровне, а также по вопросам экономики и внешнеэкономических связей, городского и коммунального хозяйства.

Продолжительность одной стажировки – 7 дней, состав российских участников – до 10 чел. Проезд до Вены и обратно оплачивается российскими представителями, а обучение и проживание относятся за счет австрийской стороны.

В 2002г. состоялись стажировки 6 групп российских федеральных и региональных представителей общей численностью 58 чел. Тематика стажировок была существенно расширена и конкретизирована. Помимо стажировок по различным аспектам экономики, в т.ч. торгово-экономического сотрудничества, были проведены специализированные стажировки по вопросам развития малого и среднего предпринимательства и по вопросам сотрудничества в соцсфере. В 2003г. запланированы стажировки четырех групп госслужащих общей численностью 40 чел.

Продолжает активную работу межправительственная Смешанная российско-австрийская комиссия по торговле и экономическому сотрудничеству, которая зарекомендовала себя универсальным и наиболее эффективным инструментом развития российско-австрийского торгово-экономического сотрудничества. Именно в рамках деятельности Смешанной комиссии удалось осуществить и продолжается реализация наиболее перспективных проектов с участием австрийских фирм.

Механизмы Комиссии успешно используются для обсуждения, проработки и сопровождения инвестиционных и других конкретных проектов сотрудничества, представляющих реальный интерес для российской стороны, нахождения схем финансирования и гарантий в каждом конкретном случае.

На июль 2003г. в рамках Комиссии созданы и результативно действуют рабочие группы по сотрудничеству регионов и субъектов РФ с Австрией: по инновационному сотрудничеству в промышленности и науке; экологии; взаимодействию в соцсфере; малому и среднему предпринимательству; туризму. На 7 заседании Комиссии, состоявшемся 28-30 окт. 2002г. в Вене под председательством федерального министра экономики и труда Австрии М.Бартенштайна, было объявлено о создании рабочих групп по сотрудничеству в финансовой сфере и в области сельского, лесного и водного хозяйства. На заседании российскую делегацию, в которую наряду с сотрудниками российских министерств и ведомств, администраций ряда областей РФ, представителями крупных российских банков и компаний вошли главы администраций Иркутской, Архангельской, Томской обл. и президент Республики Башкортостан, возглавляла зампред правительства РФ В.И.Матвиенко.

В ходе заседания стороны обменялись информацией о современном экономическом положении в обоих государствах, обсудили состояние и перспективы двустороннего и международного торгово-экономического сотрудничества, проанализировали деятельность Смешанной комиссии и ее рабочих групп. В рамках заседания был подписан ряд соглашений и контрактов между российскими и австрийскими ведомствами и компаниями. В последние годы работа Смешанной российско-австрийской комиссии строится на основе планов на предстоящий календарный год. Ход выполнения плана рассматривается дважды в год на встречах заместителей сопредседателей Комиссии. План работы на 2003г. принят на 7 заседании Комиссии.

Алжир

Диалог с Россией

Дипотношения между СССР и Алжиром были установлены 23 марта 1962г. 26 дек. 1991г. Алжир официально признал Россию. До обострения в 1992-93гг. внутриполитической ситуации в АНДР отношения между нашими странами носили многоплановый и устойчивый характер. Несмотря на ощутимое сокращение в 1993-95гг. масштабов сотрудничества и физического присутствия России в Алжире, эта страна остается одним из наших основных партнеров в арабском мире и в Африке.

Политический диалог между двумя странами. Налажена практика обмена посланиями на высшем уровне, а также по линии мининдел. Возобновилась практика встреч министров иностранных дел на сессиях ГА ООН в Нью-Йорке: в 1996 и 1997гг. там состоялись беседы Е.М.Примакова с мининдел АНДР А.Аттафом, в 1998г. – беседа И.С.Иванова с А.Аттафом, а в 2000г. и в 2002г. – И.С.Иванова с А.Бельхадемом. В марте 1998г. в Москве находился генсекретарь МИД АНДР А.Бенджамаа.

Налажен межпарламентский диалог. В сент. 1998г. в Москве для участия в работе 100 Межпарламентской конференции находился председатель Совета нации (верхняя палата парламента) АНДР Б.Бумаза. В ходе официального визита в Россию 22-26 сент. 1999г. председателя Национального народного собрания (нижняя палата парламента) Алжира А.Бенсалаха было подписано Соглашение о сотрудничестве между Госдумой ФС России и ННС Алжира. 28-31 марта 2000г. в Алжире с ответным визитом побывали российские парламентарии во главе с Г.Н.Селезневым.

По приглашению министра-губернатора Большого Алжира Ш.Рахмани для участия в торжествах по случаю тысячелетия алжирской столицы в янв. 2000г. Алжир посетила делегация правительства

Москвы во главе с первым вице-премьером В.И.Ресиным. Были намечены перспективные направления сотрудничества между двумя столицами (реализация жилищных программ, завершение строительства метро в г.Алжир, ремонт и модернизация городских коммуникаций). Достигнута принципиальная договоренность об открытии в Москве и Алжире культурно-деловых центров.

7-8 окт. 2000г. состоялся первый в истории двусторонних отношений рабочий визит министра иностранных дел России И.С.Иванова в Алжир. Он был принят президентом Алжира А.Бутефликой, которому вручил послание В.В.Путина, состоялись обстоятельные и плодотворные переговоры И.С.Иванова с госминистром, министром иностранных дел А.Бельхадемом, прошли его беседы с главой правительства А.Бенфлисом, с председателями обеих палат парламента А.Бенсалахом и Б.Бумазой. В рамках этого визита состоялась встреча алжирских и российских представителей деловых кругов, на которой были предметно обсуждены различные аспекты двустороннего торгово-экономического сотрудничества, в т.ч. возможности налаживания более тесного взаимодействия в нефтегазовой сфере – ключевой отрасли алжирской экономики.

26 фев.-1 марта 2001г. состоялся визит в Москву делегации Конституционного совета Алжира во главе с его председателем С.Бушаиром который пригласил председателя Конституционного суда России М.В.Баглая посетить с ответным визитом Алжир (принято).

3-6 апр. 2001г. состоялся официальный визит в Москву президента Алжира А.Бутефлики, придавший новое качество двусторонним отношениям и ставший крупной вехой на пути расширения российско-алжирских связей. В ходе визита стороны подписали Декларацию о стратегическом партнерстве между Россией и Алжиром – исключительный документ в отношениях нашей страны с арабскими государствами – и межправсоглашение в области культуры, науки, образования, спорта, туризма и архивов.

25-27 мая 2001г. по приглашению президента Алжира состоялся рабочий визит зампреда правительства РФ И.И.Клебанова в Алжир. В рамках визита И.И.Клебанова состоялись также переговоры между министром энергетики и шахт Алжира и замминистра энергетики России, по итогам которых было объявлено о решении двух стран создать рабочую группу, которая займется координацией двустороннего сотрудничества в сферах добычи углеводородов и энергетики.

В июле 2002г. Алжир для проведения рабочих консультаций в МИД АНДР по западносахарскому урегулированию посетила делегация МИД России, которая была принята А.Бельхадемом. 18 июля 2002г. И.С.Иванов принял спецэмиссара президента Алжира М.Меделси, который передал устное послание А.Бутефлики на имя В.В.Путина по Западной Сахаре.

Торгово-экономическое сотрудничество с Алжиром осуществляется с начала 1960гг. В его рамках АНДР были предоставлены госкредиты на 10,6 млрд.долл., в т.ч. на цели экономического развития – 2 млрд.долл. и оплату поставок специмущества – 8,6 млрд.долл., реализованы или реализуются крупные проекты в различных областях экономики страны.

За годы сотрудничества Алжиру оказана большая помощь в создании национальной индустриальной базы и развитии таких отраслей, как энергетика, горнодобывающая и металлургическая промышленность, машиностроение, водное хозяйство. При нашем содействии создана значительная часть объектов металлургического завода в Эль-Хаджаре, металлургическое предприятие в г.Аннабе, ТЭС в г.Жижель, газопровод Альрар-Тинфуйе-Хасси Мессауд, плотина «Бени-Зид». Значительное место в нашем сотрудничестве всегда занимала подготовка национальных кадров для отраслей народного хозяйства Алжира. С нашей помощью в АНДР были созданы 4 института, построены или расширены 40 учебных профцентров.

После периода стагнации в последние 2 года отмечается активизация деятельности российских организаций на рынке Алжира. Инвестиционная и коммерческая деятельность российских фирм и организаций на рынке Алжира не получает должного развития как в силу наших внутренних причин (отсутствие кредитных ресурсов для финансирования проектов, системы господдержки российского экспорта), так и в связи с сохраняющейся сложной социально-политической ситуацией в Алжире. Российское участие в экономически значимых хозяйственных проектах Алжира представлено ирригацией, металлургической и нефтегазовой отраслями.

17 янв. 2001г. ГПВВО «Сельхозпромэкспорт» завершило сооружение плотины «Зит-Эмба», продолжает работы на других объектах, ведет переговоры с алжирской стороной о заключении новых контрактов. ВО «Зарубежводстрой» возводит плотину «Тилездит», участвует в тендерах на строительство и ремонт других гидротехнических сооружений. На алжирском рынке оперирует ряд других российских организаций, таких как ГУП ВО «Технопромэкспорт» (ремонтные и сервисные работы на ТЭС «Жижель»), ГП ВО «Машиноимпорт», ГП «Зарубежчермет», ВО «Тяжпромэкспорт» (поставка запчастей, техсодействие в эксплуатации меткомбината «Эль-Хаджар»), ОАО «Зарубежстроймонтаж» (содействие в эксплуатации химпредприятия «Асмидаль» и металлургического предприятия «Сидер» в г.Аннабе, НПЗ в г.Арзеве и газокомпрессорного завода в г.Скикде), ВО «Авиаэкспорт» (в 2000г. реализовано контрактов на 14 млн.долл.).

В дек. 2000г. ОАО «Стройтрансгаз» выиграло тендер на сооружение северного участка (403 км.) нефтепровода Хауд Эль-Хамра-Арзе протяженностью 820 км., контрактной стоимостью 80 млн.долл. (работы начались летом 2001г.). В фев. 2001г. российский консорциум (ОАО «Стройтрансгаз» и ОАО «Роснефть») выиграл тендер на право разведки и разработки нефтегазового месторождения в алжирской Сахаре (участок в 6,5 тыс.кв.км.; общая стоимость проекта – 23 млн.долл.; в случае успеха Россия получит 37% производства нефти и газа). При условии решения вопроса о банковских гарантиях и наличия внутрироссийского финансирования, объем участия российских организаций в реализации проектов в Алжире может превысить 5 млрд.долл.

На Конференции стран ОПЕК в сент. 2000г. прошла встреча министров энергетики России и Алжира, на которой стороны договорились координировать свою политику в области газодобычи и

экспорта во избежание неоправданной конкуренции среди стран-экспортеров газа и снижения цены на него. Намечены области взаимодействия на европейском рынке газа, в т.ч. в плане координации ценовой политики, существуют реальные перспективы развития связей в области нефтедобычи.

В ходе прошедшего в Алжире в фев. 2002г. 2 форума стран-экспортеров газа состоялись встречи заместителей министра энергетики России Г.Устюжанина и О.Гордеева с президентом АНДР А.Бутефликой, председателя правления «Газпрома» А.Миллера с министром энергетики и шахт Алжира Ш.Хелилем. Тонус двусторонних связей в нефтегазовой сфере был подкреплен визитом Ш.Хелиля в Москву в марте 2002г., когда он был принят зампредом РФ В.Б.Христенко и провел переговоры с министром энергетики России И.Юсуфовым, руководством ряда российских компаний.

В мае 1998г. в Алжире и в марте 1999г. в Москве состоялись два российско-алжирских бизнес-форума. 13-24 июня 2001г. после десятилетнего перерыва российские организации приняли участие в алжирской международной торгово-промышленной ярмарке. Среди 32 стран-участниц ярмарки Россия занимала заметное место, будучи представленной десятками ведущих компаний. В июне 2002г. Россия вновь приняла участие в ярмарке. 4-11 июля 2001г. на ВВЦ в Москве была организована выставка алжирских товаров, с участием 60 государственных и частных предприятий Алжира. В рамках выставки состоялся визит министра торговли Алжира Х.Теммара.

23 апр. 2002г. во исполнение Распоряжения правительства РФ осуществлена доставка гуманитарной помощи населению Алжира, пострадавшему от наводнения. В сент. 2002г. состоялась поездка в Алжир делегации Союза нефтегазопромышленников России во главе с Ю.К.Шафраником.

Товарооборот с Алжиром до начала 1990гг. формировался в основном за счет экспорта комплектного оборудования для сооружаемых объектов, а также поставок в рамках военно-технического сотрудничества. Импорт состоял из алжирских товаров, поставляемых в счет погашения задолженности АНДР по государственным специальным и экономическим кредитам.

В связи с сокращением поставок товаров на кредитной основе и переводом экономического сотрудничества на коммерческую базу, объемы российского экспорта в Алжир существенно снизились. Уменьшились и импортные поставки из Алжира в счет погашения задолженности АНДР перед Россией.

На протяжении последних лет доля России во внешней торговле Алжира составляла всего 0,5-1%, причем российский экспорт в АНДР формируется за счет поставок по линии ВТС. Помимо этого Алжир закупал машины, сельскохозяйственное и промышленное оборудование, черные металлы, пиломатериалы, удобрения и продукты питания. За последние 3г. отмечается существенное увеличение товарооборота: 211,6 млн.долл. в 1999г., 265 млн.долл. в 2000г. и 170 млн.долл. за I пол. 2001г. Положительное сальдо в пользу российских поставщиков составило в 2000г. 241,3 млн.долл., а удельный вес импорта из России – 2,6%.

В июне 1993г. заключено соглашение о создании Российско-Алжирской межправкомиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. Председатель российской части Комиссии – министр промышленности, науки и технологии И.И.Клебанов. Председателем алжирской части является министр финансов М.Тербеш. Идет подготовка к проведению первого заседания МПК в I пол. 2003г.

Дальнейшие шаги по развитию российско-алжирского торгово-экономического сотрудничества и активизация деятельности российских структур на рынке Алжира также зависят от решения вопросов урегулирования задолженности АНДР перед Россией (4 млрд.долл., из них 90% приходится на спецкредиты). В принципе была согласована формула погашения задолженности через механизм Парижского клуба, однако затем алжирцы предложили найти взаимоприемлемые развязки на двусторонней основе.

А.Бутефлика не раз выражал просьбу (в ходе бесед в Алжире с Г.Н.Селезневым и И.С.Ивановым и в Москве с В.В.Путиным) рассмотреть возможность принятия «политического решения» по задолженности путем ее полного или частичного (65%) списания. В обмен алжирцы готовы предложить гарантированную правительством АНДР долгосрочную программу закупок продукции российского ВПК и реинвестирование части долговых обязательств в алжирскую экономику. Позиция России, выраженная М.М.Касьяновым в ходе беседы с А.Бутефликой в Москве, – мы можем списать лишь 35% долга.

В ходе майского (2001г.) визита И.И.Клебанова в Алжир стороны договорились о возможности конвертации части алжирского госдолга перед Россией в акции алжирских предприятий и о погашении его путем российского участия в промышленных предприятиях Алжира, работающих в нефтегазовой, ирригационной и других сферах.

На состоявшихся 4-6 дек. 2001г. в Москве финансовых экспертных переговорах стороны приступили к выверке алжирской задолженности перед Россией. Переговоры были продолжены в июне 2002г. в Алжире.

В повестке дня – подписание Договора о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским и уголовным делам, Соглашений о торговле, экономическом и научно-техническом сотрудничестве, о морском судоходстве, о воздушном сообщении, о сотрудничестве в борьбе с преступностью, о поощрении и взаимной защите инвестиций, об избежании двойного налогообложения.

Стабильно развивается сотрудничество в сфере образования. На 2000/2001 уч.г. Алжиру выделено 35 госстипендий (20 – для студентов и 15 – для аспирантов) для обучения в российских вузах.

На 1 окт. 2002г. число российских граждан, командированных в АНДР (включая членов их семей) составило 590 чел.

Связи с Россией

Товарооборот России с Алжиром в 2002г., по данным Гендирекции таможен, составил 266.344 тыс.долл., что на 9,53% больше, чем в 2001г. (243.156 тыс.долл.). Эта сумма включала в себя поставки из России сырья для пищепрома, продукции металлургической, химической, текстильной, бумажной и автомобильной отраслей, спецоборудования по линии ФГУП ГК «Рособоронэкспорт», промоборудования.

Стоимость алжирских поставок в Россию достигла 4.672 тыс.долл. К ним относятся поставки продуктов питания – 1.349 тыс.долл.; горюче-смазочных материалов – 1.658 тыс.долл., которые предназначались для обслуживания российских судов, заходивших в порты Алжира; конечной продукции – 827 тыс.долл., промоборудования – 712 тыс.долл. и предметов потребления – 126 тыс.долл. По балансу расчетов положительное сальдо в пользу российской продукции в 2002г. оценивается в 257.000 тыс.долл.

Список российской продукции, поставленной в Алжир: пшеница, смесь пшеницы и ржи, кукуруза – 128.583.696 долл.; масло подсолнечное и другие растительные масла для пищепрома – 13.160.668 долл.; холоднокатанный и горячекатанный металлопрокат, металлические профили, арматура, бруски, проволока волочения, цветной металл (цинк – 99,99%) – 56.157.568 долл. (цинк – 574.953 долл.); бумага газетная в рулонах и другие виды бумаги – 12.289.656 долл.; дерево и пиломатериалы – 2.940.476 долл.; бесшовные металлические трубы – 558.063 долл.; коксующийся уголь, кокс – 10.589.056 долл.; мочевина – 4.593.482 долл.; нити хлопчатобумажные и синтетические – 4.357.392 долл.; мазут – 3.582.117 долл.; асбест – 1.976.477 долл.; ферросплавы – 1.862.928 долл.; листовое стекло – 1.482.889 долл.; цемент – 1.025.319 долл.; запчасти для автомобилей – 477.588 долл.; запчасти для авиадвигателей – 1.404.796 долл.; химудобрения (хлористый калий) – 848.841 долл.; сода – 455.572 долл.

Алжир мог производить закупки произведенного в России зерна, растительного масла, металла через посреднические и дилерские компании, в т.ч. через офшорные, зарегистрированные за пределами России. Наши производители интересующей алжирцев продукции (металл) отдают предпочтение посредническим компаниям, некоторые из которых полностью контролируют коммерческую деятельность роспредприятий. Покупка Алжиром большей части зерновых культур осуществлялась через французские и швейцарские посреднические фирмы.

В 2002г. не произошло существенных изменений в списке номенклатуры поставляемой в Алжир российской продукции. В 2002г. отмечен рост поставок зерна, подсолнечного и других растительных масел для пищепрома с 33,538 млн.долл. в 2001г. до 141,7 млн.долл. в 2002г. (на 322,5%); сокращение поставок конечной продукции с 56,745 млн.долл. в 2001г. до 19,918 млн.долл. в 2002г. (284%); предметов потребления с – 25,117 млн. долл. в 2001г. до 5,235 млн.долл. в 2002г. (478%), а также полуфабрикатов – с 119,279 млн.долл. в 2001г. до 88,39 млн.долл. в 2002г. (34,9%).

12-22 июня 2002г. в Алжире состоялась очередная 35 Международная выставка-ярмарка. В ее работе приняли участие 1200 (946 в 2001г.) субъектов ВЭД из 34 стран, включая 588 национальных алжирских предприятий государственной и частной (70%) формы собственности. На ярмарке были представлены образцы промтоваров, товары ширпотреба, рекламно-информационные стенды – 20 тыс.кв.м. Самые представительные экспозиции были развернуты США, Англией, Францией, Италией и Испанией.

РФ была представлена по поручению минэкономразвития РФ стендом ФГУП «Машиноимпорт» в одном из центральных павильонов ярмарки. На этом стенде представили свою продукцию ФГУП «Комсомольское на Амуре авиационное производственное объединение» им.Ю.А. Гагарина» (КНААПО), ОАО «Электрогаз» (г.Краснодар), ОАО «Уральский завод гражданской авиации», ОАО «Электроагрегат» (г.Курск), ПО «Луганский станкостроительный завод». Особый интерес вызвала у посетителей ярмарки экспозиция КНААПО, представленная гражданскими самолетами и катерами. Роспредприятия изучали возможность поставки в Алжир самоходных буровых установок для проходки гидрогеологических скважин, линий по производству кондитерских изделий, резервуаров для хранения газа и катеров, обсуждались направления развития делового сотрудничества в области нефти и газа.

Связи с РФ по нефти и газу

Состоялось в 2002г. 15 рабочих визитов представителей «Газпром», «Лукойл», «Стройтрансгаз», «Роснефть», «Зарубежнефтегаз». Запущен механизм рабочих групп по их сотрудничеству с госкомпанией «Сонатрак». Помимо реализации двух проектов в АНДР (строительство северного участка нефтепровода Хауд Эль Хамра-Арзев протяженностью 403 км. и диаметром 34 дюйма; поиск, разведка и добыча углеводородов на блоке 245-юг) обсуждаются вопросы взаимодействия российских и алжирских нефтегазовых компаний в других странах.

Начал функционировать российско-алжирский газовый диалог. 2 фев. 2002г. в Алжире прошел 2 Форум стран-экспортеров газа, в работе которого приняла участие делегация минэнерго России в составе замминистра Г.С.Устюжанина, О.Г.Гордеева, руководителя Департамента газовой промышленности и газификации В.Н.Матюшечкина. На долю участников Форума приходится 73% мировых запасов газа, 63% экспорта газа по трубопроводам. Форум, второй после тегеранского, показал важность мирового газового рынка для газоэкспортеров.

На начальном этапе отработки взаимодействия в выработке единой газовой политики, необходимо наладить на постоянной основе обмен информацией и развитие совместных проектов, которые позволили бы снизить транспортные расходы. Основными стратегическими целями взаимодействия, по мнению алжирской стороны, видится стабильность, регулируемость и безопасность рынка газа.

Создание «газового ОПЕК» пока не представляется возможным – это конкуренция между странами-экспортерами вследствие принятых правительствами Ливии, Нигерии, Ирана и Алжира стратегий на увеличение экспортных мощностей газа. В этой связи была подтверждена критика Директивы Еврокомиссии по либерализации рынка газа, принятой в 1998г. и которая не учитывает интересы стран-экспортеров газа.

В апр. 2002г. Г.С.Устюжанин и представители «Газпрома» провели в рамках названного Форума 1 экспертную встречу с алжирцами и «стол» по вопросам сотрудничества в нефтегазовой сфере. 2 экспертное заседание состоялось в дек. в алжирской столице для обсуждения тех же вопросов. В сент. 2002г. прошел визит делегации Союза нефтегазопромышленников России во главе с его председателем Ю.Шафраником.

Долги перед РФ

Межбанковские контакты Алжира и России. В окт. и нояб. 2002г. в Алжире состоялись переговоры руководства Внешторгбанка России и Внешэкономбанка России с представителями Внешэкономбанка (BEA) Алжира. По результатам переговоров представители банков подписали двусторонние соглашения рамочного характера, на 2г. с правом автоматического продления, где отражены следующие основные направления сотрудничества: установление корреспондентских отношений; открытие счетов в случае необходимости; осуществление обслуживания проектов своих клиентов; сохранение конфиденциальности отношений; проведение ежегодных обменов бухгалтерской отчетностью, заверенной аудиторской проверкой.

По данным Внешэкономбанка на 1 янв. 2002г., общая сумма задолженности Алжира перед РФ по всем видам кредитов, предоставленным бывшим СССР, оценивается в 3,96 млрд.долл., в т.ч. просроченная задолженность – 3,13 млрд.долл.

4-6 дек. 2001г. в Москве и 16-18 июля 2002г. в Алжире прошли переговоры, в ходе которых уполномоченные банки сторон приступили к выверке задолженности по ранее предоставленным кредитам. В результате проделанной работы остались расхождения на 97,2 млн.долл. Завершение выверки задолженности позволит перейти к следующему этапу переговоров – обсуждению основных условий урегулирования задолженности АНДР перед РФ.

В соответствии с международными меморандумами «О консолидации долга АНДР», а также меморандумом «О взаимопонимании по вопросу присоединения РФ к деятельности Парижского клуба кредиторов в качестве полноправного члена» от 17.09.97г. задолженность алжирской стороны должна быть урегулирована на следующих условиях.

«Дата отсечения» – 30 сент. 1993г.; курс пересчета выраженной в рублях задолженности в доллары – 0,6 рублей за 1 доллар США; предоставление первоначальной скидки в 35% к задолженности по кредитам, использованным до 1992г.; реструктуризация просроченной задолженности на 31 мая 1996г., перечисленной в доллары США, с учетом первоначальной скидки на условиях рассрочки платежей на 15 лет (с 30 нояб. 1999г.), включая трехлетний льготный период, с начислением процентов по рыночной ставке; погашение текущих платежей (не вошедших в реструктуризацию) в соответствии с ранее установленными графиками; осуществление платежей в СКВ.

Алжирская сторона продолжает оспаривать как вышеуказанный размер первоначальной скидки, так и курс пересчета выраженной в рублях задолженности в доллары США. Алжирцы намерены рассматривать вопрос о спецкредитах в качестве отдельной проблемы, не подпадающей, по их мнению, под условия Парижского клуба. Выступая за списание большей их части (до 80%), минфин АНДР рассчитывал использовать известную в третьем мире риторику о том, что, поставляя в свое время оружие Алжиру, Советский Союз обеспечивал собственную безопасность на дальних рубежах, поэтому Россия как правопреемница СССР в принципе должна отказаться от претензий на полный возврат указанных кредитов. Внимание ростороны обращается на то, что межбанковские соглашения между РФ (быв. СССР) и АНДР предусматривают осуществление выплат в долларах согласно курсу ЦБ РФ на день платежа. Алжирцы не намерены признавать имеющееся согласие Парижского клуба на применение российского курса Госбанка СССР (1 долл = 0,6 руб.), считая, что в компетенцию Клуба данный вопрос не входит. Учитывая падение курса рубля по отношению к доллару, местная сторона допускает возможность определения «приемлемых» для обеих стран границ котировки рубля при оценке задолженности, выраженной в рублях.

Занимаемая алжирцами позиция в отношении предоставления им скидки в 80% можно считать необоснованной, поскольку указанный размер скидки применяется к задолженности стран, подпадающих в соответствии с Меморандумом от 17.09.97г. под категорию «особый случай». К указанной категории относятся только те, в отношении которых долговые требования по специальным поставкам являются либо единственными по отношению к другим кредиторам Клуба, либо их объем существенно превышает аналогичные требования других кредиторов Клуба. При вступлении России в Парижский клуб, был определен перечень таких стран. В указанный перечень Алжир не вошел. Платежные способности Алжира, особенно с учетом сложившейся конъюнктуры цен на нефть, позволяют сделать вывод об экономической нецелесообразности применения к этой стране более льготных условий реструктуризации.

В 2002г. в Москву поступала информация от представителей государственных финансовых и деловых кругов Алжира об их заинтересованности в капитализации алжирского долга. России предлагается реинвестировать часть суммы задолженности в приватизацию госпредприятий, которые, как правило, нерентабельны и обременены долгами. Вероятность применения реинвестиционных схем в нефтегазовом секторе экономики для России пока не просматривается. Об этом свидетельствует невыполнение алжирской стороной договоренностей, достигнутых в мае 2001г. во время визита И.И.Клебанова в Алжир, согласно которым России должны быть переданы на рассмотрение несколько пилотных проектов, в том тоже в нефтегазовом секторе, с целью капитализации части алжирского долга. До российской стороны доводится информация о намерениях западных банков (французских и австрийских) выкупить алжирский долг России. Предлагаемая стоимость переуступки долга составляет 40%.

Стройобъекты РФ

Объекты техсодействия. В 2002г. на алжирском рынке присутствовали следующие российские объединения и компании.

ФГУП ВВО «Сельхозпромэкспорт». В 2002г. объединение осуществляло в АНДР коммерческую и финансовую работу по контрактам на строительство на генподрядных условиях плотин «Бени-Зид», «Зит-Эмба» и «Улед-Меллук».

Плотина «Зит-Эмба» – контрактный срок сдачи объекта в постоянную эксплуатацию планировался на 17 июля 2002г. После устранения в июне 2002г. группой российских специалистов замечаний Заказчика, возникших в период гарантийной

эксплуатации, сдача объекта в постоянную эксплуатацию состоялась в дек. 2002г.

Плотина «Бени-Зид» – объект принят Заказчиком в июне 1998г. во временную эксплуатацию и срок гарантийной эксплуатации продлен до 29.02.2000г. В июне 2002г. группа российских специалистов выезжала на объект для окончательной наладки гидромеханического оборудования.

Плотина «Улед-Меллук» – контракт на буровые и цементационные работы заключен 01.03. 2000г. с алжирской фирмой Жени-Сидер, являющейся генподрядчиком по строительству плотины. Срок выполнения работ – 24 мес. Выполнение работ «Сельхозпромэкспортом» на 01.04.2002г. составило 13,79% из общего объема по контракту. Заказчику выставлены 13 счетов на 35,6 млн. динаров, оплачено – 26,3 млн. динаров.

ОАО «Зарубежводстрой». Осуществляет строительство гидроузла Тилездит, расположенного в вилайе Буира с 1996г. в соответствии с контрактом, подписанным с Национальным агентством плотин. Сдача объекта в эксплуатацию намечена на сент. 2003г.

ФГУП ВО «Технопромэкспорт». В 2002г. объединением велись ремонтные работы и поставка оборудования для турбогенератора блока №2 на ТЭС «Жижель». Общая стоимость работ – 1 млн.долл.

ФГУП ВО «Тяжпромэкспорт». В 2002г. выполнены обязательства по ремонту коксовой батареи №1 Эль-Хаджарского меткомбината. Специалисты технадзора, работавшие на гарантийной эксплуатации, отбыли в Россию. Ведется работа по обеспечению предприятия «Испат-Аннаба» запчастями и оборудованием.

ОАО «Стройтрансгаз». В 2002г. продолжило строительство нефтепровода Хауд Эль Хамра-Арзев, общая протяженность – 821 км., часть «Стройтрансгаза» – 403 км. Реализация выполненных на конец 2002г. работ составляет 75%. Окончание строительства – июль 2003г.

ОАО «Стройтрансгаз» и ОАО «Роснефть» в 2002г. вели разведку и разработку нефтегазовых месторождений на блоке №245 юг (бассейн Иллизи).

«Зарубежчермет-Афро». До апр. 2002г. участвовал на базе контрактов техсодействия в оказании техпомощи в эксплуатации и обслуживании оборудования цехов металлургического завода, входящего в филиал группы «Сидер-Альфасид» (впоследствии «Испат-Аннаба»). В мае 2002г., после выполнения контрактных обязательств, специалисты и представители компании покинули Алжир.

ООО «Металлимпекс-Афро». В 2002г. российская фирма на базе контракта техсодействия обслуживании трубопрокатное производство Эль-Хаджарского меткомбината. Контракт истекает 16 фев. 2003г.

ОАО «Авиаэкспорт». Выполняло в 2002г. обязательства на поставку запчастей для ремонта авиадвигателей грузовых самолетов ИЛ-76 на 1,5 млн.долл.

Serfi international. Предприятие зарегистрировано во Франции (г.Экс ан Прованс) и создано на базе ОАО «Зарубежстроймонтаж». Для выполнения работ привлекаются специалисты из Украины, России и Белоруссии. Serfi участвует в реализации проектов в АНДР с 1999г. В 2002г. активность Serfi в Алжире была связана с эксплуатацией оборудования в химпроме (Asmidal), газонефтепереработке (Engi, GL/Linde), метпроме (Ispat, Alfatus) и горнодобыче (Ferphos).

Предприятие Asmidal – в янв. 2002г. были подписаны контракты в рамках техсодействия на оказание услуг в эксплуатации агрегатов по производству аммиака. Контракты подписаны с комплексом в г.Арзев (на 1г.) и в г.Аннаба (на 1г.). Предприятие Engi – в рамках подписанных специалисты Serfi оказывают техсодействие в эксплуатации завода по производству углекислого газа в г.Арзев. Предприятие Alfatus – в 2002г. заключен очередной контракт сроком на 1г. на ремонт механического, электрического и КИПовского оборудования госпредприятия Alfatus, производящего сварные трубы на меткомплексе в Эль-Хаджаре.

Предприятие Ferphos – с апр. 2002г. Serfi оказывает техсодействие по ремонту оборудования на карьере Джебель-Онк (добыча, переработка фосфатов) и в порту г.Аннаба (разгрузка-погрузка минерала). Предприятие Pipe Gaz г.Гардайя – в 2002г. осуществлялось обслуживание оборудования по производству труб. Предприятие GL/Linde – в рамках субподрядного контракта специалисты Serfi участвовали в проекте монтажа завода по производству кислорода и азота в г.Хасси-Мессауд, июнь-окт. 2002г. Предприятие Ispat – специалисты Serfi участвовали в реабилитации цеха горячего проката меткомплекса в Эль-Хаджаре.

Ниши для ростоваров и услуг на алжирском рынке. В 2003г. для Алжира представляет интерес российское пищевое и фуражное зерно, кукуруза; подсолнечное и другие растительные масла для пищепрома; металлопрокат холоднокатанный и горячекатанный; проволока волочения; арматура (длинной 12 м.); металлические профили и бруски; мочевина; цемент; бесшовные трубы (классификация API); бумага газетная и крафт; дерево и пиломатериалы. Алжирцы заинтересованы в прямых поставках указанной выше продукции без участия иностранных посредников. Для успешного продвижения этой продукции необходимы конкурентоспособные финансовые предложения на условиях СИФ Алжир и принятие роспоставщиками аккредитивной формы расчетов без выставления требований о предоплате.

Имеется перспектива реализации российскими организациями проектов водохозяйственного строительства и ирригации. К ним относятся: исследовательские и строительные работы по восстановлению действующих плотин; строительство новых плотин и водоотводных сооружений, систем очистки сточных и других вод, заводов по обессоливанию воды. Алжир планирует объявить тендер в середине 2003г. на расширение ТЭС «Жижель» на 400 мвт. В случае подготовки конкурентоспособного предложения, ВО «Технопромэкспорт» может рассчитывать на организацию ремонта энергетических установок для действующих в Алжире ТЭС.

Ангола

Базовым юридическим документом торгово-экономических отношений является «Соглашение между правительствами России и Анголы о торговле и экономическом сотрудничестве», подписанным 23 июня 1998г., вступившим в силу 3

янв. 2001г. Также были подписаны соглашения о сотрудничестве в отдельных отраслях – алмазодобывающей, ВТС, протоколы о строительстве малой ГЭС, контракты на поставку оборудования, на командирование специалистов.

В Россию неоднократно выезжали ангольские делегации, возглавляемые советниками президента. Последняя делегация находилась в Москве в сент. 2002г. В конце сент. 2002г. по приглашению спикера российской думы Г.Селезнева в России находилась делегация Национальной ассамблеи Анголы, во главе с ее президентом Р.Алмейда.

В конце июня 2002г. группа ангольских руководителей подразделений министерства рыболовства и окружающей среды Анголы вела в Москве переговоры в госкомитете по рыболовству России по согласованию и доработке текста проекта Соглашения о сотрудничестве в области рыбного хозяйства.

В 2002г. в Анголе с рабочим визитом находилась делегация «Лукойла» (дважды), которая проводила переговоры с «Сонанголом» по вопросам возможного участия в разведке и эксплуатации ангольских месторождений углеводородного сырья. В июле-авг. в Луанде находилась делегация экспертов российского «Газпрома», которая вела переговоры в министерстве нефти, «Сонангол» по намеченному ангольцами осуществлению проекта сбора попутного газа, добыче и использованию природного.

Неоднократно в Анголе находились группы экспертов «Алроссы», согласовывались взаимодействия акционеров ГОК «Катока» о начале второго этапа работ на объекте, участие в эксплуатации еще трех кимберлитовых трубок, совместном строительстве малой ГЭС на реке Шикапа. На ГРО «Катока» работают 150 российских специалистов.

В окт. 2002г. находилась делегация «Алроссы» во главе с ее президентом В.Калитиным. Во время пребывания делегации было подписано соглашение о совместном освоении кимберлитовых трубок «Каккеле», «Камитангу-1», «Камитангу-2», «Камачия-Камажеку», которая к 2005г. может дать продукции на 300 млн.долл. Принято окончательное решение с распределением технических и финансовых обязанностей сторон о строительстве малой ГЭС «Шикапа», пуск которой в эксплуатацию намечен на окт.-нояб. 2003г. Затраты на сооружение ГЭС оцениваются в 46-50 млн.долл.

В авг. началось заполнение водохранилища для ГЭС «Капанда». На церемонии перекрытия русла 28.08.2002г. присутствовали руководители ангольских министерств и делегация ФГУП «Технопромэкспорт» во главе с председателем В.А.Кузнецовым. Намечены сроки пуска первого агрегата ГЭС – сент. 2003г., второго – конец 2003г.

Для ГЭС «Капанда» в 2002г. поставлено 4,2 тыс.т. оборудования. Вывоз оборудования ангольцами из порта Луанда производится медленными темпами, в порту находится 2 тыс.т. оборудования, поставленного в июле-окт. 2002г. Просроченная задолженность ангольской стороны «Технопромэкспорту» составляет 80 млн.долл. На объекте работают 164 российских специалиста.

ФГУП «Сельхозпромэкспорт» поставил 270 тракторов, которые находятся в эксплуатации. Под Луандой (Катете) создан центр по профилактике и мелкому ремонту тракторов, где работали в 2002г. 2 специалиста Минского завода. Всего в 2002-03гг. намечается поставка 500 тракторов, ирригационная и землеройная техника.

По линии ФГУП «Рособоронэкспорт» поставляется через посредников пока только автотранспорт. Необходимость Анголы в поставках спецтехники снизилась, однако Ангола имеет самые крупные военные оснащенные формирования, пытается в своем регионе стать лидером и миротворцем в «разборе» военных конфликтов приграничных и соседних стран. Примером этому является подписание Соглашения о прекращении военных действий между ДР Конго с Руандой, попытка оказания содействия в решении внутренних вопросов Зимбабве, сдерживание пограничных конфликтов с Замбией.

В 2002г. поставлено для ангольской армии оборудования и транспорта на 63 млн.долл., отремонтировано в России 4 вертолета, в странах СНГ отремонтированы 2 самолета Су и один МИГ. Другими коммерческими структурами через третьи страны (предположительно Израиль) поставлено 425 российских «Уралов», авиационные двигатели.

В 2002г. в Россию на обучение было направлено 35 стипендиатов для получения гражданских специальностей и 20 военных. В области здравоохранения оказывают услуги медработники по линии «Здравэкспорт» и индивидуальным контрактам. Всего работает 90 специалистов-медиков, в т.ч. в военных госпиталях 30 чел. Нехватка национальных кадров заставляет ангольцев приглашать медработников из Китая, Кореи, Вьетнама, Бразилии, Кубы. Ангола крайне заинтересована в увеличении контингента иностранного персонала.

В учебных заведениях Анголы работают 2 специалиста по линии «Техностройэкспорт» и 10 специалистов по индивидуальным контрактам.

СП «Юралекс КОРП» и ТОО «Вилосити» осуществляют грузовые авиаперевозки по правительственной программе оказания продпомощи провинциям страны. Авиаперевозки осуществляются на авиатехнике советского производства выпуска 80гг., техника или арендуется у Украины, Молдавии, Узбекистана или берется в лизинг ангольскими коммерческими организациями. Техника очень старая, регулярности техосмотра, сроки замены деталей не соблюдаются. Экипажи самолетов собраны из России, Украины, Белоруссии.

В Институте геологии Анголы работает 2 российских специалиста. Геолого-поисковая группа (30 чел.), состоящая в основном из украинцев ведет разведочные работы на юго-востоке Анголы, в приграничных с Намибией районах. На рыболовных судах, ведущих промысел в экономзоне Анголы, под иностранными флагами, работают 60 российских специалистов. В 2002г. численность россиян, находящихся в Анголе сократилась с 1078 чел. до 870 чел.

Инвестиционное сотрудничество России с Анголой осуществляется на трех объектах: сооружение ГЭС «Капанда», разработка кимберлитовой трубки «Катока», подготовка проекта и строительство малой ГЭС на реке Шикапа. Перспективным инвестиционным проектом может быть завершение строительства плотины и проведение ирригационных работ в пров. Южная Кванза с поставкой российской техники. Предполагается (на инвестиционной основе) освоение еще 3 кимберлитовых трубок.

Российское объединение «Технопромэкспорт» в консорциуме с бразильской фирмой «Одебрешт» осуществляет строительство ГЭС «Капанда» мощностью 520 мвт., общая стоимость сооружения – 3,1 млрд.долл., (затраты на конец 2002г. уже составили 2 млрд.долл.), российское участие на 240 млн.долл. «Технопромэкспорт» – выполнил проектно-изыскательские работы, изготовил, частично поставил и смонтировал энергетическое, трансформаторное, технологическое и вспомогательное оборудование, командировал специалистов. Ранее было поставлено 5 тыс.т. оборудования. Которое уже смонтировано и устанавливается. В 2002г. поступило 4,2 тыс.т. оборудования.

Вторым направлением инвестиционного сотрудничества является участие российской компании «Алмазы-России-Саха» в разработке кимберлитовой трубки «Катока» совместным «Горнодобывающим обществом катока». Партнерами являются ангольская «Эндиама», бразильская «Одебрешт». Израильская «Роуз даймондт».

На объекте «Катока» работы ведутся нарастающими темпами. Еще в 2000г. выплачен кредит, полученный для реализации первого этапа работ. Акционер «Катоки» – «Алросса». В 2002г. добыто 2,82 млн.кар. алмазов на 180 млн.долл. Дивиденды будут распределяться в марте 2003г.

В 2002г. поставлено и оплачено российское горно-шахтное оборудование, запчасти, расходные материалы на 0,8 млн.долл., оказана интеллектуальная помощь (исследования, проектирование). На объекте оказывают техпомощь и техсодействие 150 российских специалистов.

Следующим инвестиционным объектом с участием российского капитала согласовано строительство ГЭС на р.Шикапа мощностью 26 мвт., стоимость объекта оценивается в 46 млн.долл. Все основные работы, проектирование, поставка оборудования, расходных материалов, запчастей, будут осуществляться российскими организациями, входящими в компанию «Алросса». Ангольцы намерены завершить строительство ГЭС в конце 2003г.

Основные показатели внешней торговли России с Анголой, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	37,9	66,7	48,0	46,5	38,6
Экспорт	20,0	31,6	46,0	44,5	37,7
Импорт	17,9	35,1	2,0	2,0	0,9

Экспорт: спецтехника – 63 млн.долл.; энергооборудование – 15,6 млн.долл.; горно-шахтное оборудование, запчасти, материалы – 0,8 млн.долл.; техпомощь и техсодействие – 11,4 млн.долл.; сельхозтехника – 3,6 млн.долл. Импорт: обеспечение Аэрофлота и рыбного флота топливом, сборы, услуги, стоянка, портовые сборы – 0,9 млн.долл.

Аргентина

Связи с Россией-2002

Объем российско-аргентинского товарооборота в 2002г. сократился на 13%, по сравнению с пред.г., за счет снижения объемов российского экспорта (на 30%).

Не произошло изменений в товарной структуре взаимной торговли: основными российскими экспортными товарами оставались **дизтопливо и минудобрения (96% от всего экспорта)**; в российском импорте наибольший удельный вес занимали растительные масла (43%), свежие фрукты и цитрусовые (38%).

Торговля Аргентины с РФ, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	162,1	300,3	179,1	253,5	219,4
Экспорт РФ	75,1	147,5	84,1	95,4	67,2
Импорт РФ	87	152,8	94,9	158,1	152,2
Сальдо	-11,9	-5,3	-10,8	-62,7	-85

Источник: данные Национальной таможенной службы Аргентины

Поставки российских минудобрений сократились, по сравнению с 2001г., и составили 35,7 млн.долл. Уменьшение объемов поставок удобрений связано с сокращением спроса на них со стороны аргентинских сельхозпроизводителей, находящихся в сложном финансовом положении, ростом объемов внутреннего производства удобрений, прежде всего азотных на заводе в г.Байя Бланка, а также с эффектом девальвации песо, который вызвал рост цен на импорт. Снизились объемы экспорта в Аргентину российских нефтепродуктов: в 2002г. в Аргентину было поставлено на 19,2 млн.долл. нефтепродуктов, в основном дизтоплива (2001г. – 28,5 млн.долл.). Объемы поставок российских машино-технических изделий составили 3 млн.долл. (газовые турбины, подшипники, запчасти и комплектующие).

Сокращение объема российских поставок в Аргентину происходило на фоне резкого (на 70%) уменьшения аргентинского импорта, связанного с кризисом в экономике и девальвацией (в 3,5 раза) нацвалюты по отношению к доллару.

В российском импорте из Аргентины, наряду с растительными маслами и свежими фруктами, значимыми были поставки мяса, в основном конины (на 7,1 млн.долл.). Была поставлена партия грузовых автомобилей марки «Скания», собранных в Аргентине, на 3,5 млн.долл.

ЗАО «Энергомашэкспорт» стало в 2002г. единственным российским машинотехническим объединением, имеющим свое **представительство в Аргентине**, поскольку с 1 авг. 2002г. ОАО ВО «Техностройэкспорт» закрыло свое представительство.

В авг. 2002г. в Аргентине побывала делегация ГУП ВО «Технопромэкспорт», которая изучала возможности сотрудничества с Аргентиной по вопросам модернизации действующей ГЭС «Сальто Гранде», а также участия в расширении энергетических мощностей крупнейшей аргентинской алюминиевой компании «Алуар».

Консорциум российских организаций во главе с ФГУП ВВО «Сельхозпромэкспорт» и корпорацией «Гидростройинвест» продолжал переговоры с аргентинской стороной по вопросам участия в решении проблем наводнений и подтоплений на территории провинции Буэнос-Айрес (предусматривается создание системы гидротехнических сооружений, в т.ч. дренажного канала, протяженностью 330 км., водохранилищ, шлюзов-регуляторов и перекачивающих насосных станций). В 2001г.-I кв. 2002г. в Буэнос-Айресе, Ла Плате был проведен ряд технико-коммерческих переговоров с участием российских делегаций. В связи с ухудшением экономической ситуации в Аргентине к середине 2002г. ход переговоров замедлился, и намечавшееся на это время подписание контракта было отложено.

В 2002г. развивалось сотрудничество российских и аргентинских специалистов по вопросам технологии переработки природного газа. В окт. 2002г. в Аргентине находилась делегация ОАО «Газпром» и его дочернего предприятия «Лентрансгаз». Между ОАО «Лентрансгаз» и фирмой Gasnor 3 окт. 2002г. был подписан протокол об организации производства сжижения природного газа (СПГ) на территории Аргентины на базе установки нового поколения. Аргентинские фирмы передали необходимые исходные данные, а «Лентрансгаз» приступила к разработке технического проекта.

В 2002г. ОАО «Камаз» продолжало продвижение грузовиков на рынок Аргентины. С фирмой «Семару» у «Камаз» имеются подписанные дистрибуторское и сервисное соглашения. Затянулись оформление «Лицензии конфигурации модели» и патентование автомобиля в Регистре автотранспортных средств.

Продолжается сотрудничество Павловского автобусного завода с аргентинской фирмой «Аутомоторес Пальмар», которые подписали контракт на поставку в Аргентину 20 автобусов ПАЗ малого класса. Компания «Аутомоторес Пальмар» после получения «Лицензии конфигурации модели» с июня 2001г. занимается регистрацией автобусов российской фирмы в Национальной комиссии по регулированию транспорта. Процесс задерживается в связи с необходимостью получения от завода-изготовителя и надлежащего оформления в Аргентине большого объема документов.

Для ввоза автомобилей требуется зарегистрировать фирму, представляющую производителя (это дает право на участие в таможенных процедурах). После этого необходимо выполнить регистрацию ЛКМ (лицензия конфигурации модели) для каждой импортируемой модели автомобиля и патентование в Регистре автотранспортных средств. Указанная процедура является для роспроизводителей дорогостоящей. Аргентина применяет в отношении импортных грузовых автомобилей стандарт Евро-2 и Евро-3.

В июне 2002г. из минэкономики Аргентины были получены материалы дела №061-012654/01 по открытию антидемпингового расследования «в отношении импорта в Аргентину листового проката или стальных листов холодно- и горячекатаных, без отверстий, покрытых цинков или цинко-алюминием, толщина покрытия равная или более 0,3 мм.». Кроме России по данному расследованию проходили страны-производители: Ю.Корея, ЮАР, Австралия, Индия и Тайвань.

Металлургическая компанию Siderar явилась инициатором расследования. Российские предприятия-производители данного типа металлопродукции отказались давать материалы, которые потребовало расследование. Не использовалось предприятиями-производителями право защиты своих интересов в ходе подготовки процессов и во время участия в соответствующих заседаниях.

В дек. 2002г. министром производства Аргентины была подписана резолюция о закрытии расследования в отношении импортных поставок «горяче- и холоднокатаного проката...» из России и Индии по вышеизложенному делу без введения санкций. Для остальных стран, проходящих по данному расследованию, был установлен минимальный уровень цен.

В Аргентине действуют антидемпинговые санкции в отношении импорта российского стального проката, введенные по результатам двух расследований, проведенных в 1999-2001гг. Санкции действуют до 2004г. и 2006г. В рамках действующего в Аргентине законодательства возможен пересмотр этих санкций «в связи с изменением обстоятельств». Однако инициатором этого пересмотра должно стать «заинтересованное лицо» (поставщик, импортер). Необходимо, чтобы российский экспортер АО «Северсталь» обратился с таким заявлением в секретариат по промышленности, торговли и горному делу министерства производства Аргентины и подготовил необходимые документы.

Одной из проблем российско-аргентинского торгово-экономического сотрудничества был запрет на ввоз на российскую территорию аргентинской мясной продукции в связи с эпидемией ящура, разразившейся в Аргентине в 2001г. Аргентинские власти воспринимали этот запрет крайне болезненно, вплоть до того, что напрямую увязывали свою поддержку вступлению России в ВТО с разрешением указанной проблемы. По мере стабилизации эпизоотической ситуации на территории Аргентины, а также в связи с налаживанием постоянных рабочих контактов между ветеринарными службами России и Аргентины, в окт. 2002г. был отменен запрет на ввоз в Россию созревшего мяса крупного рогатого скота без кости для промпереработки. Согласованы образцы ветеринарных сертификатов на следующие продукты: мясо птицы, конина, готовые мясные и молочные изделия, прошедшие термическую обработку, рыбная, мясная и молочная мука, соленое кишечное сырье и соевый шрот, что способствовало оперативному принятию решений о снятии запретов на поставку указанной продукции в Россию.

Велась работа по восстановлению и защите прав РФ в отношении интеллектуальной собственности в сфере производства и внешнеторгового оборота водочной продукции в стране пребывания. Из аргентинских патентных органов была получена информация о регистрации в Аргентине и принадлежности товарных знаков, переданных в пользование и распоряжение ФГУП «Союзплодоимпорт».

Неурегулированными оставались в 2002г. коммерческие споры, связанные с погашением задолженности между российскими и аргентинскими фирмами и компаниями. АО «Дом Никитина» (чаеразвесочные фабрики Иркутска и Рязани) с 1995г. не погашает задолженность на 2 млн.долл. за поставки чая фирмами пров. Мисьонес. АО «Московский чай» более 2 лет не погашает задолженность на с 800 тыс.долл. за чай, поставленный аргентинской фирмой «Экса». АО «Союзтабакпром» не погасил задолженность на 800 тыс.долл. за табак, поставленный из пров. Сальта, а фирма «ЧелПром» – за поставленное из пров.Сальта вино (31,5 тыс.долл.). В 1998г. возникла задолженность (940 тыс.долл.) уругвайской фирмы «Антиград Латиноамерикана» за услуги по противоградовой защите сельхозугодий аргентинской пров. Мендоса (виноградники, фруктовые плантации), предоставленные ВАО «Техмашэкспорт». В 2002г. арбитраж в Москве (предусмотрено контрактом) вынес решение в пользу ВАО «Техмашэкспорт». Решение московского арбитража рассматривается

уругвайскими судебными властями. С янв. 2002г. минэкономики Аргентины и «Банко де ла Насьон» приостановили погашение задолженности по полученным коммерческим кредитам на выполнение дноуглубительных работ в аргентинских портах Байя Бланка и Кекен, выполненных ОАО ВО «Техностройэкспорт» по контракту, подписанному в 1988г. Общая сумма просроченной задолженности на 01.01.2003г. составляла 4 млн.долл.

Аргентина не погашает задолженность перед частными кредиторами (50 млрд.долл.). В фев. 2003г. правительство Аргентины поручило одному из французских банков провести с кредиторами переговоры по этому вопросу с целью поиска взаимоприемлемого решения.

Единственным проектом, который реализуется в 2002г. на территории России, является строительство завода по разливу растительного масла в Ростовской обл., осуществляемое аргентинской компанией «Молинос Рио де ла Плата».

В 2002г. в Аргентине был принят ряд новых мер, направленных на регулирование ввоза в страну отдельных товаров. В окт. 2002г. была отменена резолюция секретариата по промышленности и торговли 305/99, которая действовала с 1999г. В соответствии с данной резолюцией при осуществлении импортных операций требовалась обязательное предъявление сертификата происхождения товара при таможенной очистке импортных товаров, происходящих из стран, которые не являются членами ВТО. В перечень стран, на которые распространялась данная резолюция, входили 45 государств, в т.ч. и Россия. Основанием отмены было то обстоятельство, что все импортные поставки в Аргентину осуществляются из стран-членов ВТО, отпала необходимость в резолюции 305/99.

В целях регулирования импорта сельхозпродуктов со 2 янв. 2003г. запрещен ввоз в Аргентину продуктов 2 категории, представляющих фитосанитарный риск, не имеющих фитосанитарного разрешения на импорт и соответствующего фитосанитарного сертификата.

Россия имеет также ряд объективных неблагоприятных факторов для развития экономических отношений и торговли с Аргентиной. Средние и малые российские фирмы не имеют достаточного капитала для инвестиций за рубеж, у них отсутствует опыт работы с зарубежными фирмами.

Девальвация аргентинского песо привела к резкому сокращению импорта Аргентины, прежде всего машиноотехнической группы, и к развитию импортозамещающих производств. Это повлекло за собой усиление конкуренции среди иностранных поставщиков и сделало многие российские машинотехнические товары неконкурентоспособными на аргентинском рынке. Росорганизации, не располагающие постоянно действующими представительствами, оказались не способными проводить гибкую ценовую и торговую политику в изменившихся условиях.

Чтобы остаться на аргентинском рынке, а это означает присутствие на всем латиноамериканском рынке, инофирмы даже в условиях самого тяжелого экономического кризиса в стране готовы развивать производство. Фирма «Тойота» планирует в течение ближайших трех лет вложить 200 млн.долл. в создание в Аргентине регионального центра по производству своих автомобилей, в то время как российские фирмы, не имея собственных средств и без господдержки, имеют мало шансов для создания подобных производств. Необходима государственная экспортная политика и поддержка российских технологий для внедрения за рубеж.

Даже при закупке сельхозтоваров небольшими партиями, не все российские фирмы могут выполнять условия производителей – производить оплату по отгрузке товара из-за недостатка оборотного капитала. Это вынуждает их покупать ту же аргентинскую продукцию в европейских странах, но только дороже на условиях отсрочки платежа.

Торгово-экономическое сотрудничество между регионами России и пров. Аргентины опирается на достаточно широкую договорную базу. С середины 90гг., подписано более 10 соглашений о сотрудничестве между субъектами РФ и провинциями Аргентины. В рамках подписанных соглашений поддерживаются связи с провинциями Буэнос-Айрес, Мисьонес, Сальта, Санта Фе, Кордоба, Корриентес, Мендоса, Энтре Риос. В практическом плане межрегиональное сотрудничество является серьезным резервом расширения товарной номенклатуры взаимной торговли и продвижения российской машинотехнической продукции на аргентинский рынок.

В 2002г. после прохождения соответствующей процедуры ратификации вступило в силу Соглашение между правительством Ставропольского края и администрацией провинции Мисьонес о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве. Обе стороны подтвердили свой интерес в осуществлении конкретных шагов в рамках указанного Соглашения. Налажен диалог между властями пров.Мисьонес и Ставропольского края о возможных направлениях двустороннего взаимовыгодного сотрудничества. Правительство пров.Мисьонес готово рассмотреть вопрос о закупках российской машинно-технической продукции в увязке с поставками в Россию провинциальных товаров. Началась работа по согласованию основных параметров будущих договоров между аргентинскими пров.Корриентес и Санта-Крус и российскими субъектами Федерации.

Связи с Россией-2001

Дипотношения между Россией и Аргентиной установлены 22 окт. 1885г. (приостановлены после окт. 1917г., возобновлены в 1946г.).

Заметный рост взаимной торговли в 80гг. привел к активизации двусторонних политических контактов. Состоялись визиты в СССР мининдел Аргентины Д.Капуто (янв. 1986г.), президента Р.Альфонсина (окт. 1986г.), министра иностранных дел СССР в Буэнос-Айрес (сент. 1987г.). В окт. 1990г. президент К.Менем находился в Москве с рабочим визитом: были подписаны Декларация о принципах сотрудничества между двумя странами, соглашения о сотрудничестве в области атомной энергии, в сфере исследования и использования космического пространства, в борьбе против наркобизнеса. В дек. 1991г. аргентинское правительство признало Россию в качестве правопреемника СССР.

В мае 1994г. мининдел Аргентины Г. ди Телла посетил Москву с официальным визитом, а в нояб. 1997г. состоялся визит министра иностранных

дел России в Буэнос-Айрес (подписаны совместная декларация мининдел двух стран, соглашения о культурном и научно-техническом сотрудничестве).

Крупным событием в развитии двусторонних связей стал состоявшийся в июне 1998г. госвизит в Россию президента Аргентины К.Менема. Президенты двух стран подписали базовый политический документ – Соглашение об основах отношений. Также были заключены межправительственные соглашения о взаимной защите и поощрении капиталовложений, о воздушном сообщении, о сотрудничестве в области сельского хозяйства, другие документы межгосударственного и межправительственного характера. Продолжается работа по совершенствованию договорно-правовой базы отношений. Практикуется обмен посланиями на высшем уровне, проводятся встречи мининдел обеих стран на сессиях Генассамблеи ООН, межмидовские консультации по актуальным международным проблемам и двусторонним отношениям.

19-22 нояб. 2000г. состоялся визит в Россию мининдел Аргентины А.Родригеса Джаварини. Поддерживаются межпарламентские связи. В мае 1994г., сент. 1997г. и мае 2000г. Аргентину посетили делегации Совета Федерации, в сент. 1996г. – Госдумы.

По объему торгово-экономических отношений Аргентина входит в группу ведущих партнеров России в Латинской Америке. Россия является главным торговым контрагентом Аргентины среди стран СНГ (80% товарооборота). Вместе с тем, доля России во внешнеторговом обороте Аргентины оставалась незначительной и составляла попрежнему менее 1%.

Оборот российско-аргентинской торговли в 2001г. возрос до 220 млн.долл. (экспорт – 90, импорт – 130) в основном за счет увеличения объема российского импорта из Аргентины. В 2000г. товарооборот составлял 170,1 млн.долл.: экспорт – 75,2, импорт – 94,9.

Основными товарами, экспортируемыми из России в Аргентину, оставались по-прежнему минудобрения, дизтопливо, металлы и металлоизделия, в т.ч. металлопрокат. Серьезной проблемой в двусторонней торговле в 2001г. являлось введение аргентинской стороной антидемпинговых санкций сроком на 5 лет путем установления минимальной цены на отдельные позиции российского горячекатаного и холоднокатаного проката. Импорт из Аргентины в 2001г. традиционно состоял в основном из с/х и продтоваров: растительное масло, свежие фрукты, вино, чай.

Среди приоритетных областей взаимодействия в материальной сфере определены энергетика, нефтеперерабатывающая и горнодобыча, инфраструктура, использование аргентинского опыта в различных отраслях сельского хозяйства, банковского дела. Первостепенное значение, особенно на перспективу, придается аэрокосмической, ядерной и военно-технической отраслям, конверсионному производству, технологическому и научному обмену, машиностроению, геологоразведке.

В окт. 2001г. в Буэнос-Айресе состоялось IV заседание межправительственной Российско-Аргентинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, в ходе которого была подписана конвенция об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал, обсуждался ряд перспективных проектов двустороннего сотрудничества, в т.ч.: разработка моделей автомобильных двигателей (КАМАЗ, ЗИЛ, Заволжский моторный завод, Орский машиностроительные завод) для работы на сжатом и сжиженном природном газе, создание в Аргентине СП по производству таких двигателей и их сбыту в Латинской Америке; поставка российских установок по производству сжиженного природного газа, внедрение технологий по производству, хранению и транспортировке нефти и газа; поставка российских троллейбусов; совместная реализация экологических программ; участие российских организаций в реализации Национальной программы по борьбе с наводнениями и затоплениями с/х угодий.

Ведутся переговоры по проекту Соглашения о сотрудничестве и взаимной помощи в области борьбы с незаконными финансовыми операциями.

Получает развитие сотрудничество российских регионов с аргентинскими провинциями и муниципалитетами. В Аргентине побывали делегации Алтайского, Краснодарского и Ставропольского краев, Курской и Пермской обл., г.г.Москвы, Санкт-Петербурга и Иваново. В 1995г. в ходе визита в Москву губернатора пров. Буэнос-Айрес Э.Дуальде в столице было открыто представительство провинции, подписан ряд документов о сотрудничестве. В 1997г. Москву и Санкт-Петербург посетил губернатор провинции Кордова Р.Местре, открыто представительство Кордобы в Санкт-Петербурге, а в нояб. 1998г. в Буэнос-Айресе находилась делегация во главе с вице-губернатором Санкт-Петербурга В.Н.Щербаковым. В сент. 2000г. состоялся визит делегации провинции Сальта в Челябинск.

Российские организации продолжают оказывать на местном рынке технические услуги в области энергетики, транспорта и городского хозяйства: АО «Энергомашэкспорт» – в эксплуатации ТЭС «Баия-Бланка» и поставках оборудования для ГЭС «Ясирета», «Пьедра-дель-Агила» и «Науэль»; ВО «Техмашэкспорт» – в проведении работ по противоградовой защите; ВО «Машиноэкспорт» – в поставке оборудования и резервуаров для нефтегазпрома. Тульский машиностроительный завод создал в Аргентине СП «Мототрейд» по сбыту мотороллеров.

Вступили в завершающую стадию переговоры между российским консорциумом ФГУП «Сельхозпромэкспорт» – «Гидростройинвест» и министерством общественных работ пров. Буэнос-Айрес по подписанию контракта на оказание гидротехнических услуг в целях борьбы с наводнениями и подтоплениями в провинции. Стоимость проекта оценивается в 540 млн.долл. В случае подписания контракта, он может стать крупнейшим инвестиционным проектом российско-аргентинского торгово-экономического сотрудничества. Проект получил поддержку со стороны высшего руководства Аргентины.

Аргентинцы лидируют в списке латиноамериканских инвесторов по количеству созданных с Россией СП. Компания «Бридас» занята разработкой и эксплуатацией Кичимовского месторождения нефти в Тюменской обл.

Получили развитие научно-технические связи, в т.ч. в области космических исследований. Практикуется сотрудничество в сфере исследования и использования космического пространства в мирных целях. В авг. 1996г. с космодрома Плесецк был выведен на орбиту созданный в аргентинской провинции Кордоба искусственный спутник земли. Идет проработка сфер сотрудничества между минатомом России и Национальной комиссией по ядерной энергетике Аргентины. Осуществляется сотрудничество между Российской академией с/х наук и Национальным институтом с/х технологий Аргентины (ИНТА).

Поддерживаются культурные связи. Аргентину регулярно посещают ведущие российские артистические коллективы. В последние годы там выступили балетная труппа Мариинского театра, Государственный симфонический оркестр под руководством Е.Светланова и др., были проведены «Дни России», а также художественные выставки высокого уровня: «Иконы Кремля», «Иконы», «Времена года». В сент. 2000г. в Буэнос-Айресе открылся Аргентинско-российский институт культуры.

Белоруссия

Региональная интеграция

Белоруссия в 2002г. продолжала активно работать в качестве страны-участницы в региональных интеграционных организациях на постсоветском пространстве: Содружество Независимых Государств (СНГ), Союзное государство и Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС). В 2002г. Белоруссией продолжалась работа по активизации сотрудничества со странами СНГ в рамках созданных Межправительственных комиссий по двустороннему сотрудничеству с Киргизией, Молдавией, Таджикистаном, Узбекистаном и Украиной.

Объем внешней торговли Белоруссии в 2002г. по странам СНГ

	млн.долл.		2002г. к	Уд. вес в общ. об. %		
	2001г.	2002г.	2001г.%	обор.	эксп.	имп.
Всего	10197,3	10677	104,7	100	100	100
Азербайджан	8,5	6,7	78,9	0,06	0,10	0,04
Армения	2,9	5,1	в 1,7р.	0,05	0,07	0,03
Грузия	4,5	3,8	84,4	0,04	0,02	0,05
Казахстан	36,9	54	146,5	0,5	0,9	0,2
Киргизия	13,5	5,5	40,6	0.05	0,06	0,05
Молдова	82	86,7	105,8	0,8	1.0	0,7
Россия	9307,7	9896,4	106,3	92,7	90,9	94
Таджикистан	4,3	4,5	106,3	0,04	0,07	0,02
Туркменистан	3,6	21,1	в 5,8р.	0,2	0,5	0,01
Узбекистан	34,2	30,9	90,4	0,3	0,4	0,2
Украина	699,2	562,3	80,4	5,3	6,1	4,7

При общем объеме товарооборота Белоруссии со странами СНГ в 10,7 млрд.долл., в 2002г., наиболее тесные экономические связи у Белоруссии установились с Россией, Украиной, Молдовой и Казахстаном.

Россия остается основным торговым партнером Белоруссии. Такое положение обусловлено необходимостью решения в Белоруссии проблем, связанных с обеспечением функционирования сложившегося в советские времена единого промышленного комплекса. На российский рынок работает значительная часть белорусской промышленности, прежде всего машиностроения. Доля российских комплектующих в стоимости отдельных видов белорусской техники составляет до 60%.

Россия и Белоруссия в 2002г. последовательно продвигались по пути интеграции, расширив нормативную базу по созданию Союзного государства. Были подписаны 20 протоколов и соглашений между органами госуправления Белоруссии и администрациями российских регионов. Все они дополнили подготовленную за последние годы значительную нормативно-правовую базу, состоящую из 180 действующих межгосударственных и межправительственных договоров, и позволяющую взаимодействовать по всем направлениям двустороннего сотрудничества.

Ее основу составляют договор о создании Союзного государства, программа действий РБ и РФ по реализации его положений, соглашение о создании равных условий субъектам хозяйствования, договор о равных правах граждан, соглашение о создании равных условий в ценовой политике, соглашение о расширении сотрудничества в газовой отрасли.

Выработка решений наиболее актуальных вопросов двустороннего экономического сотрудничества осуществлялась на совместных белорусско-российских рабочих группах. Проблемы, на урегулирование которых была направлена деятельность рабочих групп, неоднократно обсуждались в ходе двусторонних встреч на различных уровнях. В 2002г. не удалось согласовать ряд вопросов, имеющих принципиальное значение в процессе строительства Союзного государства. Главной из них является проблема, связанная с принципами взимания косвенных налогов во взаимной торговле.

В 2002г. не удалось согласовать позиции сторон по статусу, задачам и функциям единого эмиссионного центра Союзного государства, а также по проекту соглашения между правительственными и центральными (национальными) банками России и Белоруссии о введении российского рубля в качестве единственного законного платежного средства Союзного государства.

В рамках ЕврАзЭС в Белоруссии в 2002г. продолжалась работа по созданию таможенного союза и единого экономического пространства. Она участник совместных решений, направленных на выработку единой позиции государств-участников во взаимоотношениях с ВТО и другими международными экономическими организациями, проводимой работы по согласованию таможенно-тарифной политики в отношении третьих стран.

Товарооборот с Россией

Во внешнеэкономической деятельности Белоруссии в 2002г. торгово-экономические отношения с Россией оставались приоритетными. При увеличении объема взаимного товарооборота удельный вес России во внешнеторговом обороте Белоруссии составил 57,9% против 59,6% в 2001г.

Товарооборот Белоруссии с Россией в 2002г. составил 9896,4 млн.долл. и вырос на 6,3% по сравнению с 2001г. Сохранена тенденция последних лет к неуклонному росту объемов товарооборота. Экспорт в Россию достиг 4053,9 млн.долл. (рост на 2,4%), импорт – 5842,5 млн.долл. (рост на 9,3%).

Отрицательное сальдо для Белоруссии составило 1788,6 млн.долл. и увеличилось на 401,1 млн.долл. по отношению к объемам 2001г. За

2002г. физический объем экспорта в Россию увеличился на 2% при снижении средних цен экспорта на 1,7%. Физический объем импорта из России возрос на 8,9% при снижении средних цен импорта на 1,7%.

В 2002г. при сохранении стоимостного объема белорусского экспорта в Россию машин, оборудования и транспортных средств доля этой продукции в структуре экспорта уменьшилась, снизились объемы поставок минпродуктов и продукции химпрома. Возросла доля поставок древесины и целлюлозно-бумажных изделий, продтоваров.

Структура экспорта Белоруссии в Россию

	2001г.		2002г.	
	млн.долл.	%	млн.долл	%
Всего	3960,1	100	4053,9	100
Машины, транспортные средства	1544,5	39	1544,3	38,1
Минеральные продукты	62,6	1,6	45,3	1,1
Черные и цветные металлы, изделия	280,8	7,1	314,1	7,7
Продукция химпрома	680,4	17,2	580,1	14,3
Древесина и бумизд., мебель	309,4	7,8	380,2	9,4
Прод. легпрома, сырье	383,6	9.7	402,8	9,9
Продтовары и с/х сырье	468,4	11,8	5.47	13,5
Другие виды продукции	230,4	5,8	240,1	6

В структуре поставок внутри указанных товарных групп имели место рост или уменьшение поставок в натуральном выражении, вызванные изменением цен.

Из 145 основных видов товаров, экспортируемых в Россию в 2002г. и занимавших 84% в общем объеме экспорта в Россию, снижение цен наблюдалось по 84 видам (около 45% от общего объема экспорта в Россию). Цены на данные товары были снижены в среднем на 12%.

Из них рост поставок в натуральном выражении в среднем в 1,4 раза произошел по 52 видам (32% от объема экспорта в Россию). Сахар (поставки в натуральном выражении возросли в 2,5 раза), соль (в 2,1 раза), машины сельскохозяйственные (в 1,9 раза), дорожная техника (на 25%), бытовая аппаратура неэлектрическая (на 20%), прицепы и полуприцепы (на 18%), части и принадлежности автомобилей и тракторов (на 14%), мебель (на 12%), плитка керамическая (на 10%), сыры и творог (на 17%), молоко и сливки сгущенные (на 10%). Несмотря на снижение цен, экспорт в стоимостном выражении перечисленных товаров возрос по сравнению с пред.г. на 120 млн.долл.

Увеличение цен произошло по 60 видам товаров, занимающих в общем объеме экспорта в Россию 39%. Цены на данные товары были увеличены в среднем на 10%. Из них увеличение поставок в натуральном выражении в среднем в 1,65 раза произошло по 26 видам товаров, доля которых в общем объеме экспорта составила 17,5%. К ним относятся, например, бумага обойная (поставки в натуральном выражении выросли в 3,2 раза), автопогрузчики (в 2,6 раза), обработанная кожа из шкур крупного рогатого скота (в 2,3 раза), белье женское (в 2 раза), холодильники и морозильники (в 1,3 раза), обувь кожаная (в 1,3 раза), колбасы (в 1,4 раза), масло сливочное (на 7%), пиво (в 1,3 раза). Рост экспорта в стоимостном выражении по сравнению с пред.г. составил 200,0 млн.долл.

Наибольшее снижение экспорта в Россию наблюдалось в поставках: грузовых автомобилей – на 63,9 млн.долл., машин и механизмов для уборки или обмолота сельхозкультур – на 11,5 млн.долл.; нефтепродуктов – на 28,1 млн.долл.; волокон синтетических – на 16 млн.долл., полиэтилена – на 23,8 млн.долл., красок и лаков – на 33,1 млн.долл., шин – на 32,4 млн.долл.; свинины – на 22 млн.долл.

Наибольшее увеличение экспорта в Россию наблюдалось в поставках бумаги обойной, сахара, холодильников и морозильников, обуви кожаной, пива, некоторых видов черных металлов и изделий из пластмасс.

Структура импорта Белоруссии из России

	2001г.		2002г.	
	млн.долл.	%	млн.долл	%
Всего	5347,6	100	5842,5	100
Машины, транспортные средства	760,2	14.2	864,5	14,8
Минеральные продукты	2214,6	41,4	2308,5	39,5
Черные и цветные металлы, изделия	762,7	14,3	817,5	14
Продукция химпрома, каучук	620,2	11,6	646	11,1
Древесина, бумизделия, мебель	206,4	3,9	236	4
Продукция легпрома, сырье	213,2	4	272	4,7
Продтовары и с/х сырье	427,1	8	559,6	9,6
Другие виды продукции	143,2	2,6	138,4	2,3

Основная доля белорусского импорта из России по-прежнему приходится на энергоресурсы, но при увеличении стоимостного объема минеральных продуктов их доля в структуре поставок сократилась на 2%. По всем остальным товарным группам наблюдается увеличением объемов. Значительный рост произошел по поставкам машин, оборудования и транспортных средств, продукции легпрома и продтоваров.

В 2002г. наибольшее увеличение стоимостного объема импорта из России наблюдалось в поставках нефти – на 125 млн.долл. С апр. 2002г., цены на нефть росли, увеличиваясь с 64,9 долл. за 1 т. в марте до 150 долл. и более за 1 т. в окт. (в поставках 2001г. цена нефти не превышала 122 долл. за 1 т.). Увеличился физический объем поставок с 11,9 млн.т. в 2001г. до 14 млн.т. – в 2002г.

Из основных видов товаров, импортируемых республикой из России, в 2002г. было закуплено больше проводов и кабелей на 34 млн.долл., отходов и лома медных – на 24,9 млн.долл., проволоки медной – на 9,6 млн.долл., труб из черных металлов – на 12,7 млн.долл., прутков из железа и нелегированной стали – на 12,2 млн.долл., необработанных шкур крупного рогатого скота – на 23,1 млн.долл.

Республикой закуплено больше по сравнению с пред.г. пшеницы – на 19,6 млн.долл., рыбы – на 19,0 млн.долл., соков – на 16,2 млн.долл., масла подсолнечного – на 11,9 млн.долл. Цены на данные товары были ниже, чем в 2001г.

Возрастающим спросом на внутреннем рынке Белоруссии пользовались российские кисломолочные продукты (увеличение закупок на 10 млн.долл.), хлеб и мучные кондитерские изделия (8,8 млн.долл.), обувь кожаная (10 млн.долл.), сигареты (15,2 млн.долл.) и другие товары ширпотреба.

Наибольшее снижение импорта в стоимостном выражении произошло при поставках из России подшипников (на 15,2 млн.долл.) из-за снижения цен на них, электроэнергии (на 27,8 млн.долл.) в связи с сокращением поставок на 40%, сахара (на 10 млн.долл.).

Снижение стоимостного объема закупок российского природного газа по итогам года составило 1,8 млн.долл. при увеличении физического объема на 0,3 млрд.куб.м. Цена на поставляемый при-

родный газ согласно межправительственному Соглашению о создании равных условий в области ценовой политики была снижена в июне 2002г. в среднем с 30 долл. за тыс.куб.м до 25 долл. за 1 тыс.куб.м. Но уже в нояб. в связи с увеличением доли поставок газа по коммерческим ценам его средняя цена возросла до 34,8 долл. за 1 тыс.куб.м.

Расчеты с Россией за природный газ в течение года производились с задержками. На конец 2002г. белорусская сторона оплатила 97,5% текущего потребления газа, в нояб.-дек. 2002г. уровень расчетов «живыми» деньгами составил 38,4% против 8-9% в начале и середине года. Задолженность «Белтрансгаза» перед ОАО «Газпром» за ранее потребленный природный газ снизилась со 193,7 млн.долл. на 1 дек. 2002г. до 128,4 млн.долл. на 15 янв. 2003г.

Полностью погашена задолженность за потребленный в 2002г. природный газ перед НГК «Итера». Задолженность перед Россией за электроэнергию на начало 2003г. составила 55,3 млн.долл. (на начало 2002г. – 87,6 млн.долл.).

В Едином балансе топливно-энергетических ресурсов Союзного государства на 2003г.предусматривается поставка на белорусские НПЗ 15 млн.т. нефти. В 2003г. Белоруссия должна получить из России 5,5 млрд.квтч. электроэнергии, цена которой не будет превышать цену РАО «ЕЭС России» для потребителей энергии в Брянской и Смоленской обл. России, 380 тыс.т. каменного угля, 80 тыс.т. сжиженного газа, 18,5 млрд.куб.м. природного газа.

Объем поставок природного газа в Белоруссию Газпромом России по цене пятого ценового пояса России останется на уровне 2002г. – 10,2 млрд.куб.м. Остальной объем природного газа будет закупаться через коммерческие компании по внутрироссийским рыночным ценам. Ожидается, что объем поставок газа компанией «Итера» составит 5,85 млрд.куб.м, еще 1,56 млрд.куб.м. намерена поставить компания «Новофининвест».

В 2002г. доля бартерных операций в общем объеме экспорта Белоруссии в Россию составила 15,6% (в 2001г. – 30,2%), в импорте Белоруссии из России – 11,3% (в 2001г. – 18,1%), т.е. продолжала иметь место устойчивая тенденция к сокращению объема бартерных сделок во взаимной торговле. Основной причиной сохранения бартерных операций в торговле между двумя странами остается слабая платежеспособность белорусских хозяйствующих субъектов. По итогам 2002г. их внешняя задолженность за товары, работы и услуги была в два раза выше задолженности российских партнеров.

По существу все намеченные ранее направления вложений средств из России в 2002г. были заморожены на стадии намерений или отложены ввиду неконструктивности позиции белорусского руководства и отсутствия четко сформулированных условий и механизмов принятия российского капитала.

Инвестиции с РФ

В целях стимулирования российско-белорусского инвестиционного сотрудничества Правительство Белоруссии провело в истекшем году серию встреч с представителями федерального государственного унитарного предприятия «Государственная инвестиционная корпорация» («Госинкор»), а впоследствии в Постановлении совмина от 11 окт. 2002г. №1411 закрепило намерение провести переговоры по проекту меморандума о сотрудничестве с данным предприятием. По мнению белорусской стороны, цель сотрудничества с «Госинкором» должна состоять в содействии продвижению продукции белорусских машиностроительных предприятий – МАЗа, МТЗ, БелАЗа на экспортные рынки, обеспечивая в т.ч. финансовое сопровождение их продаж через реализацию лизинговых схем, кредитование и гарантирование поставок. Корпорация будет выступать в качестве инвестиционного и финансового партнера белорусских предприятий в таких сделках, привлекая, в т.ч. банковские и страховые институты-партнеры, участвовать в реорганизации предприятий и разработке необходимых для этого инвестиционных программ. До конца 2002г. меморандум с «Госинкором» не был подписан. Практика работы над ним показала, что ранее, белорусская сторона в большей степени проявляла заинтересованность не столько в участии российских экономических субъектов в процессах белорусской приватизации, сколько в таких формах притока инвестиций, которые бы кардинально не меняли отношений собственности в республике.

В нояб. 2002г. под эгидой белорусского правительства была проведена международная конференция по инвестициям «Белорусский инвестиционный форум», основная цель которой состояла в привлечении внимания иностранных, в т.ч. российских инвесторов к инвестиционному сотрудничеству с Белоруссией. В ходе ее работы, несмотря на присутствие в составе докладчиков вице-премьера белорусского правительства, не была доведена до российской стороны внятная и однозначная позиция белорусской стороны в отношении принятия капитала из России, форм его участия в наиболее крупных белорусских инвестиционных проектах и сроках их приватизации.

2002г. характеризовался сравнительно малыми объемами российских вложений в основной капитал и финансовые инструменты, в создание и развитие совместных или самостоятельных российских предприятий на территории Белоруссии. За янв.-сент. 2003г. объемы прямого инвестирования из РФ во внутреннюю экономику страны по сравнению с аналог. периодом 2001г., увеличившись в 1,6 раза, составили 56,3 млн.долл. при общем объеме привлеченных республикой прямых инвестиций за указанный период в 111,2 млн.долл.

Прямые инвестиции Белоруссии в РФ оставались незначительными и за янв.-сент. 2002г. составили 0,4 млн.долл. В середине года белорусский холдинг «Инавтомаркетгрупп» выкупил 20% акций Онежского тракторного завода, использующего при сборке двигатели Минского моторного завода.

Сальдо баланса с РФ по портфельным инвестициям за янв.-сент. 2002г. сложилось для Белоруссии положительным в 6,4 млн.долл. Приток капитала в этом объеме был обеспечен уменьшением на 5 млн.долл. активов резидентов Белоруссии, размещенных в ценных бумагах российских эмитентов, и ростом на 1,4 млн.долл. обязательств перед резидентами РФ по ценным бумагам белорусских эмитентов.

Относительно малые объемы приобретения белорусских ценных бумаг, несмотря на имеющийся

рост, объяснялись неразвитостью фондового рынка республики из-за действующего моратория на обращение акций, приобретенных в ходе льготной приватизации, мелкомасштабностью пакетов акций и относительно невысокой привлекательностью белорусских корпоративных ценных бумаг. Практика 2002г. показала, что на биржевом рынке процедуру биржевого листинга прошли лишь 106 из всего количества АО в республике. Сделки на внебиржевом рынке не носили массового характера. В начале 2002г. белорусские эксперты ожидали значительного усиления активности на внебиржевом рынке, исходя из ускорения динамики оборота (по сравнению с янв. 2002г. объем продаж ценных бумаг на внебиржевом рынке вырос в фев. в 17,6 раза и составил 5386 млн.руб.), однако этого не произошло. В конце года внебиржевой рынок вновь резко сократился, в частности, только за дек. объем продаж на нем уменьшился на 36%.

Отрицательным для Белоруссии по итогам 9 мес. 2002г. было сальдо по другим инвестициям – коммерческим кредитам, ссудам, операциям с прочими активами и обязательствами. По операциям в данном секторе, проведенным в янв.-сент. 2002г., наблюдался чистый отток капитала в Россию в 172,2 млн.долл., что в 2 раза превышало аналогичный показатель за соответствующий период 2001г. Одна из основных причин подобной ситуации – увеличение текущей задолженности по экспортно-импортным операциям, вызвавшее отток капитала из Белоруссии за 9 мес. 2002г. в 127,4 млн.долл., что на 35,9% больше, чем в янв.-сент. 2001г.

Объем кредитов, привлеченных резидентами Белоруссии из РФ в янв.-сент. 2002г., составил 146,1 млн.долл., что соответствовало 30% от всех привлеченных резидентами республики кредитов в республику за этот период. Погашение российских кредитов за 9 мес. 2002г. составило 121,1 млн.долл. Основную часть прямых российских капитальных вложений в Белоруссию в 2002г. – 29,4 млн.долл., как и в 1999-2001гг., составляли строительно-монтажные работы по сооружению и обслуживанию газопровода «Ямал – Западная Европа», строительство белорусского участка протяженностью 575 км. в 2002г. было фактически завершено и в 2003-04гг. предстоит построить лишь компрессорные станции.

В рамках осуществления 3 и 4 этапа реконструкции Мозырского НПЗ, осуществляемого ОАО НТК «Славнефть» на паритетных условиях с концерном «Белнефтехим», в 2002г. российской стороной на кредитной основе было вложено 10 млн.долл. Одновременно компанией «Славнефть» было осуществлено в 2002г. строительство нескольких автозаправочных станций на территории Белоруссии.

Среди других примеров крупных вложений капитала, осуществленных в 2002г. росфирмами, – создание совместного российско-белорусского ООО «Мобильные Телесистемы», в котором доля белорусского унитарного предприятия «Международная связь» составляет 51% уставного капитала, а доля роскомпании МТС – 49%. Прямые инвестиции российского ОАО МТС в рамках данного проекта в 2002г. составили 5,3 млн.долл. Инвестиции СООО МТС, осуществленные в инфраструктуру связи на территории Белоруссии, были более значительными – 32,1 млн.долл. В качестве платы за лицензию ОАО МТС внесло в бюджет республики 10 млн.долл., а СООО МТС – 5 млн.долл. На конец 2002г. СООО МТС успешно создавало мобильную сеть в регионах Белоруссии, в результате чего с начала работы компании – 27 июня до конца года абонентская база была удвоена и достигла 50 тыс. пользователей.

На 1 янв. 2002г. на территории республики было зарегистрировано 338 предприятий с участием российского капитала (189 – СП и 149 – полностью российских). К 1 нояб. 2002г., по данным МИД Белоруссии, число зарегистрированных предприятий с российскими инвестициями на территории республики возросло до 424, из которых 216 являлись совместными предприятиями и 208 полностью принадлежали российским инвесторам. Несмотря на 1 место по количеству созданных предприятий с иноинвестициями, по объему вложенных средств Россия отставала от Германии. На 1 нояб. 2002г. уставный капитал предприятий с российскими инвестициями составил 40 млн.долл. против 80,7 млн.долл. уставного капитала предприятий с немецкими инвестициями.

Российские инвесторы недооценивают потенциальные возможности совместного предпринимательства на белорусском рынке, тогда как эта форма является достаточно благоприятной для процесса прямого инвестирования. Предприятия с участием российского капитала могут создаваться в Белоруссии в нескольких видах – в виде совместного и/или самостоятельного инопредприятия и в виде участия в белорусском АО. В случае оформления в виде совместного или самостоятельного инопредприятия действует более облегченный порядок регистрации, который должен упроститься в еще большей степени, имея в виду, что декретом президента РБ от 17 дек. 2002г. №29, с 17 марта 2003г., функция по регистрации предприятий с иноинвестициями передана местным органам исполнительной власти – облисполкомам и горисполкомам.

В результате затягивания переговоров и манипулирования в отношении условий допуска российских инвесторов на белорусский приватизационный рынок белорусское руководство рассчитывает получить за акции этих предприятий суммы, примерно вдвое превышающие их оценочную балансовую стоимость. На конец 2002г., балансовая стоимость Светлогорского «Химволокна» составляла в эквиваленте порядка 58 млн.долл., Могилевского «Химволокна» – 290 млн.долл., Гродненского «Азота» – 145 млн долл., «Нафтана» – 195 млн.долл., «Полимира» – 110 млн.долл., «Белшины» – 139 млн.долл. Инвестиционные конкурсы по продаже госпакетов акций данных предприятий будут проведены не ранее середины 2003г. Льготная продажа акций за наличные рублевые средства предусмотрена только для работников вышеназванных предприятий. Каждый работник сможет приобрести льготных акций на сумму, не превышающую ста базовых величин, что эквивалентно 600 долл.

Не удалось также в 2002г. реализовать проект объединения в холдинг МАЗа с российским КАМАЗОМ, несмотря на подписание в фев. 2002г. руководителями этих предприятий Протокола о сотрудничестве, в котором намечалось начать работу по созданию единого автомобильного концерна, имеющего единую сеть товарораспредели-

тельных каналов. В основу возможного объединения планировалось положить принцип обмена акциями предприятий после принятия белорусской стороной решения об акционировании МАЗа. Для реализации Протокола были созданы специальные рабочие группы, однако реальных результатов по унификации работы МАЗа и КАМАЗа, объединению дилерских сетей и созданию холдинга в 2002г. не наблюдалось.

В 2002г. московская фирма ООО «Реолика» проявила заинтересованность в инвестиционном сотрудничестве с рядом малых и средних белорусских предприятий, находящихся, главным образом, в коммунальном подчинении. Первый из них – Слуцкий уксусный завод, объем инвестиций в реконструкцию которого оценивается в 100 тыс.долл. «Реолика» предоставит заводу в совместное пользование новое оборудование и запустит в эксплуатацию технологическую линию с использованием ПЭТ-бутылок. За счет полученных инвестиций завод сможет увеличить объем выпуска готовой продукции на 20%, или до 3,5 млн.л. уксуса, из которых 1 млн.л. будет экспортирован. Одним из основных условий вложения капитала, выдвинутых российскими инвесторами, является акционирование предприятия, при этом ООО «Реолика» выразила свое согласие на приобретение 30% пакета акций. Принципиальное согласие от Минскоблисполкома и объединения «Минскоблплодовощхоз», в которое входит Слуцкий уксусный завод, на акционирование завода и его приватизацию с участием внешнего инвестора уже получено. Создания СП и реализации инвестиционного проекта следует ожидать в 2003г.

В стадии намерений находятся проекты участия российских компаний в приватизации белорусских птицефабрик, несмотря на начавшийся в республике процесс их акционирования. В 2002г. министерство сельского хозяйства и продовольствия Белоруссии направило правительству Москвы предложения по сотрудничеству российских фирм с белорусскими птицефабриками, включающие список предприятий, подлежащих акционированию, а также информацию о возможностях их развития. В соответствии с программой развития птицеводческой отрасли до 2005г. потребность в инвестициях в отрасль оценивается в 200 млн.долл. Участие российской стороны в инвестировании предприятий предполагается осуществлять в обмен на акции путем предоставления денежных средств, поставкой оборудования или кормов для птицы, что позволит нарастить объемы производства, обеспечить загрузку предприятий и снизить себестоимость продукции. Российский рынок будет стабильно обеспечен поставками птицы по приемлемым ценам.

Недостаточно активно развивался в истекшем году процесс притока российского капитала на рынки финансовых услуг, например, в банковскую сферу Белоруссии. Банковский капитал России занял выжидательную позицию по данному вопросу, ограничиваясь такой формой присутствия на белорусском рынке, как создание представительств. Их число в 2002г. составило 3, из которых 2 – КБ «Кредитимпекс Банк» и АКБ «Ланта-Банк» были созданы до 2002г. В 2002г. в Белоруссии было открыто лишь одно представительство российского банка – Внешторгбанка России, целью работы которого должно стать содействие развитию торгово-экономических связей между Белоруссией и Россией, а также совершенствование сети корреспондентских отношений в Белоруссии. В начале 2003г. правлением Нацбанка Белоруссии было выдано разрешение на открытие еще одного представительства – российского АКБ «Форпост».

Доступ ростоваров

Ужесточению подвергся порядок лицензирования импорта пива. Постановлением совмина РБ от 23 авг. 2002г. №1143 было принято решение заменить генеральную лицензию на ввоз пива разовыми лицензиями стоимостью 2 тыс. базовых ед. (базовая единица – 10 тыс. белорусских рублей). Новый порядок импорта, в соответствии с которым минимальная партия ввозимого товара определена в 10 тыс.дал, а стоимость лицензии на нее – 2 тыс. базовых величин, вызывает 30% рост цен российского пива, что может негативно повлиять на его конкурентоспособность на белорусском рынке. Кроме того, существенное удорожание единицы товара будет вызвано необходимостью маркировки импортного пива акцизными марками, что носит дискриминационный характер, имея в виду, что во внутреннем обороте отечественное белорусское пиво не подвергается данной процедуре.

Аналогичные протекционистские меры были приняты белорусским правительством в отношении импорта мыла и маргарина. Их основной причиной является депрессивное состояние маргарино-жирового производства в республике, приведшее к неоднократному предоставлению государственной финансовой поддержки в 2002г. Минскому маргариновому заводу и Гомельскому жировому комбинату. Постановлением совмина РБ от 13 сент. 2002г. №1251 были введены разовые лицензии на импорт мыла и маргарина стоимостью 30 базовых величин за 1 т. мыла и маргарина, применение которых вызвало существенное удорожание импортного мыла и маргарина на белорусском рынке. Разовые лицензии в отличие от генеральных, используются в республике, прежде всего, как инструменты количественного ограничения ввоза, напрямую регулирующие ассортимент и объемы ввозимого товара. Имея в виду, что в 2002г. Россия занимала 1 место по поставкам в республику мыла и маргарина, разовые лицензии выполняют функции защитного барьера, прежде всего, по отношению к российским поставщикам.

Ужесточение мер нетарифного регулирования наблюдалось в республике в отношении ввоза табачных изделий. Постановлением совмина РБ от 10 дек. 2001г. №1779 с 1 апр. 2002г. по 31 дек. 2004г. в Белоруссии было введено квотирование импорта сигарет, что, имея в виду высокую долю российских сигарет на белорусском рынке, также было направлено на сокращение роспоставок и ущемление интересов росэкспортеров.

Объем квоты на 2002г. был определен в 3 млрд.шт. На состоявшемся в янв. 2002г. тендере на поставку табачных изделий в 2002г. действия минторга республики были направлены на вытеснение с белорусского рынка сигарет российского производства, в частности такого класса, которые составляют конкуренцию отечественным производителям. Среди белорусских фирм, выигравших тендер, не было традиционных импортеров про-

дукции таких российских компаний, как JTI, «Лиггет-Дукат» и «Балканская звезда», в связи с чем вышеназванным компаниям пришлось переориентироваться на иных импортеров, занявших монопольные позиции в оптовой и внешней торговле табачными изделиями. Повышение степени монополизации табачного рынка в Белоруссии было вызвано реализацией решения руководства страны наделить правом оптовой торговли табачными изделиями лишь оптовые организации объединений «Белбакалея» и «Белкоопсоюз», а также фирмы-импортеры, имеющие самостоятельные оптовые звенья.

В соответствии с постановлением совмина от 24 июля 2002г. №996 в целях более полного удовлетворения покупательского спроса на табачные изделия объем импортной квоты на сигары, сигары с обрезанными концами, сигариллы и сигареты из табака или его заменителей был увеличен с 3 млрд.шт. на 900 млн. рублей до 3,5 млрд.шт. на 1050 млн.руб. На 2003г. вновь была установлена импортная квота на сигареты в 3 млрд.шт. на 1200 млн.руб. Постановлением совмина от 24 окт. 2002г. №1477 до 50% был повышен лимит выкупа квоты на поставку табачных изделий на одного импортера, что создало условия для дальнейшей монополизации табачного рынка республики. В результате многие российские компании не смогли обеспечить требуемое размещение своего экспортного предложения, как по объему, так и ассортименту. Результаты тендера, проведенного в республике в нояб. 2002г. на поставку табачных изделий в 2003г., показали, что квоты не получила импортная компания «Дора Плюс» – дилер фирмы Reemtsma, в результате чего ее портфель был передан предприятию «Белая Русь». Были значительно уменьшены также квоты на ввоз сигарет марки «Ява», «Альянс», «Союз-Аполлон». Именно эти сорта сигарет составляют конкуренцию продукции Гродненской табачной фабрики «Неман», которая после завершения реконструкции должна начать выпуск сигарет среднего класса.

В результате тендера «Белая Русь», работающая под патронажем Управления делами президента Белоруссии, получила половину всей республиканской квоты на импорт сигарет иностранного производства и фактически полностью монополизировала ввоз сигарет фирмы «Лиггетт-Дукат» и ряда других российских компаний. Кроме того, право ввоза табачных изделий получили фирмы «ТиБ», «Бритиш Американ Тобакко», «Белкоопвнешторг» и «Дэлфидилинг».

Другой временной ограничительной мерой в отношении российских экспортеров явилось изменение порядка ввоза белого сахара. Постановлением совмина от 31 мая 2002г. №712 «Об обороте сахара белого на территории РБ из стран Таможенного союза, с которыми отменено таможенное оформление» (т.е. из России), с 15 июня по 31 дек. 2002г. был введен порядок, при котором ввоз российского сахара, изготовленного из сахара-сырца, должен был осуществляться только через склады временного хранения, определенные минторгом, а также на основании специальных лицензий минторга с уплатой за их выдачу 60 базовых величин за 1 т. сахара белого. Подобное решение ухудшило условия доступа российского сахара на белорусский рынок и не соответствовало ранее принятому правительственному постановлению №440, в приложении №4 которого лицензирование сахара белого не распространялось на импорт товаров из стран Таможенного союза, с которыми таможенное оформление отменено.

На состоявшемся 9 дек. 2002г. заседании Комиссии по тарифному и нетарифному регулированию при совмине Союзного государства в ответ на высказанную российской стороной озабоченность введением в 2002г. ограничительных мер в отношении табачных изделий, пива, сахара, мыла и маргарина белорусская сторона согласилась взаимоувязать отмену постановлений, регулирующих ввоз вышеназванных товаров, с урегулированием вопроса выплаты компенсации за потери белорусского бюджета при взимании косвенных налогов по принципу страны происхождения.

В 2002г. в республике принимались также решения по усложнению процедур и введению дополнительных сборов в отношении импорта российских нефтепродуктов. Декретом президента РБ от 4 окт. 2002г. №25 с 1 янв. 2003г. вводится порядок, согласно которому юрлица и индивидуальные предприниматели при ввозе на территорию Белоруссии бензина и дизтоплива из РФ обязаны внести на транзитный счет налоговых органов денежные средства, определяемые исходя из вида, объема и стоимости данных нефтепродуктов, а сопроводительные документы на ввозимый бензин и дизтопливо подлежат маркировке специальными контрольными знаками.

На положение российских компаний на белорусском рынке отрицательно воздействовали в 2002г. технические и административные барьеры, усложняющие условия организации и функционирования бизнеса в различных отраслях. Декретом президента РБ от 18 июля 2002г. №17, а также постановления совмина от 23 авг. 2002г. №1144 была введена обязательная для всех субъектов хозяйствования единая тарифная сетка оплаты труда. Осуществление вышеназванных мер на совместных и самостоятельных инопредприятиях находится в противоречии не только с положениями Трудового кодекса Белоруссии, в соответствии с которым правительство страны имеет право устанавливать размер оплаты труда работников только тех организаций, которые финансируются из бюджета и пользуются госдотациями, но и Инвестиционного кодекса республики, не допускающего ухудшения положения иностранных инвесторов. В результате протестов со стороны представителей иностранного, в т.ч. российского бизнеса в вынужденном порядке правительством было принято постановление №1556 от 11 нояб. 2002г., исключившее из сферы действия единой тарифной сетки коммерческие организации с иноинвестициями.

Неправомерные действия со стороны белорусских властей были приняты в 2002г. и в отношении перерегистрации российского унитарного предприятия «Запад-Транснефтепродукт», которая была объявлена Гомельским облисполкомом незаконной, что было также впоследствии подтверждено решением Высшего хозяйственного суда, отклонившим протест российской стороны по обжалованию отмены. Данное предприятие не было исключено из перечня зарегистрированных юрлиц и реестра налогоплательщиков и продолжало в 2002г. осуществлять хоздеятельность в обычном режиме. В конце года белорусской стороной был

направлен запрос в Высший хозяйственный суд и минюст республики о порядке исполнения решения об отменен регистрации.

В ответ на протест российской стороны и письмо президента России о необходимости восстановления прав российского предприятия «Запад-Транснефтепродукт» Департаментом по управлению госимуществом минэкономики были разработаны и направлены в правительство предложения по составу и полномочиям белорусской части межправительственной комиссии по вопросу разрешения данного хозяйственного спора. Российской стороной подготовлены предложения по урегулированию данного вопроса в соответствии с Бишкекским соглашением от 9 сент. 1992г. «О взаимном признании прав и регулировании отношений собственности», установившим порядок раздела собственности бывшего СССР, реальных подвижек по организации переговорного процесса с российской стороной в 2002г. не отмечалось. Не исключено, что действия белорусской стороны по существенному ухудшению положения предприятия «Запад-Транснефтепродукт» на территории республики, преднамеренные задержки в урегулировании данного вопроса взаимосвязаны с ходом акционирования концерна «Белтрансгаз» и перспективами вложения российского капитала в развитие трубопроводного транспорта на территории Белоруссии.

Помимо прямых акций по затруднению доступа ростоваров на белорусский рынок, национальный режим хозяйствования характеризовался в 2002г. рядом косвенных мер, ухудшающих позиции российского бизнеса на территории республики. Это касалось льгот и субсидий, предоставляемых отечественным производителям, в результате которых некоторые белорусские товары получали существенные конкурентные преимущества. В 2002г. были продлены льготы по таможенным пошлинам и НДС, предоставленным предприятиям концерна «Беллегпром», ПО МТЗ, ПО «Горизонт», ПО «Витязь» и НПО «Интеграл», о чем белорусской стороной было официально заявлено в ходе работы российско-белорусской Рабочей группы по доработке проекта Плана совместных действий еще в начале года. Одновременно, несмотря на принятую декретом президента от 19 апр. 2002г. №11 отмену индивидуальных льгот, практика их предоставления фактически была продолжена в течение всего года.

Примером наиболее крупной финансовой помощи, предоставленной белорусским правительством в 2002г. в виде бюджетного займа, является постановление совмина от 10 апр. 2002г. №456, в соответствии с которым Республиканское унитарное производственно-торговое предприятие «Оршанский льнокомбинат» получило льготный бюджетный заем в 6 млрд.руб. для расчетов с льнозаводами за поставленное сырье. Широкое распространение получила и такая форма скрытого субсидирования, как предоставление отсрочки платежей предприятий по оплате текущей или накопленной налоговой задолженности, погашению процентов за кредиты, долгам за потребленную электроэнергию. Всего в 2002г. было принято 30 правительственных постановлений по предоставлению белорусским предприятиям финансовой поддержки в виде отсрочки различного вида обязательных платежей.

Последние 2г. помимо льгот по налогам преференциальные условия ряду белорусских предприятий легпрома предоставлялись путем использования более низких, чем в РФ ввозных таможенных пошлин на текстильные товары из стран ЕС. В 2002г. этот порядок был продлен в соответствии с постановлением совмина от 8 авг. 2002г. №1083 «О введении временных ставок таможенных пошлин на ввозимые на таможенную территорию Республики Беларусь товары».

Меры по снижению конкурентоспособности российских товаров в целях защиты внутреннего рынка принимались в 2002г. и на региональном уровне. Гомельским и Витебским облисполкомами были приняты решения о введении 15% торговой наценки на импортную продукцию, что, учитывая приграничное расположение данных областей, в первую очередь вызовет удорожание товаров российского происхождения.

В части доступа на рынок услуг в 2002г. изменений, улучшающих условия для российских хозяйствующих субъектов, не наблюдалось. Важнейшими инструментами реализации государственной политики на рынке услуг и регулирования доступа иностранных хозяйствующих организаций в данную сферу деятельности являлись система лицензирования, условия коммерческого присутствия, запреты или ограничения деятельности иностранных юрлиц на территории республики в определенных сферах. При либеральном горизонтальном законодательстве регулирование в отдельных секторах услуг оставалось, как правило, более жестким, при этом в ряде случаев при отсутствии законодательства действовали ведомственные акты. Лишь по некоторым направлениям в 2002г. удалось добиться эксклюзивных прав для российских предприятий. Несмотря на введенную белорусским руководством практически полную монополизацию телекоммуникационных услуг белорусскими компаниями, в 2002г. на рынке мобильной телефонной связи появился российский оператор – российско-белорусское СП ООО «Мобильные Телесистемы», при этом принято решение, что до 2015г. на территории Белоруссии имеют право действовать только 2 оператора в стандарте GSM, в т.ч. вышеназванное ООО МТС.

Продолжали действовать ограничения по доступу на рынок аудиторских услуг, что создавало, в частности, существенные затруднения для российских потенциальных инвесторов. Российские нефтяные компании – потенциальные покупатели акций таких белорусских предприятий нефтехимии, были лишены возможности использовать для оценки стоимости продаваемых имущественных комплексов и бизнеса данные независимых западных аудиторов.

Ухудшились в 2002г. условия доступа российских компаний на белорусский рынок транспортных услуг. Помимо действия системы лицензирования в отношении перевозок пассажиров, грузов, а также транспортно-экспедиционной деятельности, монополизирована отечественными хозсубъектами перевозка экспортных грузов. Указом президента РБ от 5 нояб. 2002г. №556 было определено, что в целях защиты национального рынка транспортно-экспедиционных услуг транспортная экспедиция экспортных грузов может осуществляться только белорусскими резидентами.

В 2002г. Белоруссия была принята в Международную систему страхования «Зеленая карта», что должно положительно сказаться на условиях осуществления российскими компаниями транспортной деятельности на территории республики, особенно при транзитных перевозках.

Постановлением совмина РБ от 30 дек. 2002г. №1826 право распределения частоты вещания и выдачи лицензий на деятельность электронных СМИ передано из ведения минсвязи в ведение мининформации. Не исключено, что в перспективе в процессе лицензирования могут быть применены не только технические, но и идеологические, и/или иные критерии допуска российских компаний на белорусский рынок теле- и радиовещания.

Связи с регионами РФ

Подписанные в дек. 1999г. договор о создании Союзного государства и программа действий РФ и РБ по реализации его положений явились точкой отсчета для начала нового этапа экономической интеграции двух государств, в котором существенную роль играют межрегиональные связи. Расширение сотрудничества субъектов РФ с Белоруссией стало одной из важнейших составляющих процесса российско-белорусской интеграции – основой системы торгово-экономических отношений между двумя странами. Центр тяжести двусторонних связей все более перемещается на уровень прямых связей между хозсубъектами, все более расширяются экономические связи между ними.

Прошедшие в 2002г. визиты делегаций российских регионов в Белоруссию и делегаций РБ в РФ завершались принятием конкретных мероприятий по расширению торгово-экономических связей. Создавались рабочие группы, которые на регулярной основе осуществляли контроль за ходом реализации этих мероприятий. В 2002г. Белоруссию посетили 18 делегаций российских регионов: Республик Татарстан, Дагестан, Чувашия; Алтайского края; Курской, Ростовской, Волгоградской (дважды), Ивановской, Свердловской и Ярославской обл.; г.г.Москва и Екатеринбург, с рабочими визитами находились делегации деловых кругов Республики Башкортостан, Смоленской, Ивановской, Свердловской и Владимирской обл. Во II пол. 2002г. переговорная активность российских регионов заметно снизилась (в июле-дек. состоялось 4 визита).

Визиты делегаций России в РБ в 2002г. (визиты в РБ/ сроки/ количество человек/ подписаны правительством РБ документы). Делегация Волгоградской обл. во главе с 1 замглавы администрации области В.А.Кабановым/ 23-24 янв. 2002г./ 5/ документы не подписывались. Делегация Курской обл. во главе с губернатором А.Н.Михайловым/ 24-26 янв. 2002г./ 18/ Соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве. Делегация Ростовской обл. во главе с губернатором В.Ф.Чубом/ 16-17 апр. 2002г./ 65/ протокол заседания совместной рабочей группы. Делегация Алтайского края во главе с губернатором края А.А.Суриковым/ 17-18 апр. 2002г./ 15/ протокол договоренностей. Делегация Волгоградской обл. во главе с 1 замглавы администрации области В.А.Кабановым/ 16-17 мая 2002г./ 200/ не подписывалось. Делегация г.Москвы во главе с Ю.М.Лужковым, проведение Дней г.Москвы в РБ/ 23-25 мая 2002г./ 600/ не подписывалось. Делегация Ивановской обл. во главе с губернатором В.И.Тихоновым/ 28-30 мая 2002г./ 3/ не подписывалось. Делегация Татарстана во главе с премьер-министром республики Р.Н.Миниханов/ 3-4 июня 2002г./ 28/ Протокол о развитии сотрудничества. Делегация Ярославской обл. во главе с губернатором А.И.Лисицыным/ 25 июня 2002г./ 6/ не подписывалось. Делегация Дагестана во главе с предгоссовета М.М.Магомедовым/ 21 авг. 2002г./ 10/ Соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве. Делегация Чувашии во главе с президентом Н.В.Федоровым/ 11 дек. 2002г./ 33/ Протокол о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве.

Визиты делегаций РБ в регионы России в 2002г. Визит президента РБ А.Г.Лукашенко в г.Санкт-Петербург/ 11 июня 2002г./ не подписывалось. Визит 1 вице-премьера С.С.Сидорского в г.Сургут/ 3-5 окт. 2002г./ не подписывалось. Визит вице-премьера А.В. Кобякова в г.Калининград/ 4-5 дек. 2002г./ протокол 3 заседания белорусско-российского Совета по долгосрочному сотрудничеству РБ с Калининградской обл. Визит министра культуры Л.П.Гуляко в г.Санкт-Петербург/ 24-26 дек. 2002г./ не подписывалось.

В 2002г. были проведены такие широкомасштабные мероприятия, как Дни г.Москвы в РБ, Дни Волгоградской обл. в г.Минске, национальные выставки Республики Беларусь в г.г.Воронеже и Краснодаре, белорусская национальная экспозиция в рамках выставки «Российской промышленник-2002» в Санкт-Петербурге.

В 2002г. в ходе визитов органами госуправления РБ с администрациями регионов РФ было подписано 20 соглашений. Действует 180 двусторонних соглашений, подписанных между 61 субъектом РФ и органами госвласти Белоруссии. Из 89 регионов России 80 установили и поддерживают взаимовыгодные торгово-экономические, научно-технические и культурные связи с Белоруссией.

При формировании договорно-правовой базы сотрудничества укрепились тенденции к установлению торгово-экономических отношений на уровне не только областей, но и районов, городов, округов, ассоциаций и непосредственно хозсубъектов на уровне предприятий малых и средних городов России и Белоруссии. В 2002г. межрегиональное сотрудничество продолжало развиваться в направлении углубления производственного кооперирования, расширения объемов услуг в области связи, транспорта и строительства, а также путем обмена специалистами и квалифицированными рабочими кадрами. Большое значение придавалось организации работ на основе раздела продукции, переработке давальческого сырья, аренды и лизинга, проведению выставок и ярмарок, развитию оптовой и розничной торговли.

Среди проблем, которые чаще других предлагались для обсуждения сторонами во время визитов, были проблемы, связанные с введением единых тарифов на ж/д перевозки российско-белорусских грузов и цен на энергоресурсы, состоянием взаиморасчетов, созданием СП и производств. Особое внимание уделялось вопросу внедрения лизинговых схем в торговые отношения между нашими странами. По мнению сторон, создание государственных и смешанных лизинговых компаний с уме-

ренными ставками и госгарантиями могло бы помочь быстрее решить проблему технического переоснащения в условиях дефицита финансовых ресурсов.

На конец дек. 2002г. официально зарегистрировано в Белоруссии 9 представительств: Республик Дагестан и Калмыкия, Алтайского, Краснодарского, Приморского и Ставропольского краев, Калининградской, Орловской и Ярославской обл. Администрации Республики Бурятия, Мурманской и Нижегородской обл. продолжают работу по открытию своих представительств в Минске. Представительства Калмыкии и Орловской обл. покинули Белоруссию, свернув свою деятельность. Аналогичная ситуация и с представительством Приморского края. Постановлением главы администрации Ставропольского края представительство этого региона упразднено.

Для выполнения поставленных правительством Белоруссии задач по продвижению экспорта белорусских товаров на рынки российских регионов в десяти из них осуществляли свою деятельность отделения посольства РБ в РФ.

Объемы товарооборота Белоруссии с федеральными округами России

	Уд. вес в общ. об. %					
	Товарооб.		Эксп.*		Имп.*	
	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.
Центральный	52,23	53,97	64,56	65,59	43,10	45,84
Уральский	24,72	24,05	4,33	3,18	39,81	38,53
Северо-западный	9,42	9,31	12,46	12.31	7,16	7,23
Приволжский	6,09	6,28	7.57	8,41	5,00	4,80
Южный	3.71	3,24	5,50	5,24	2,38	1.85
Сибирский	3,47	2,91	4,82	4,58	2,48	1,74
Дальневосточный	0,36	0,25	0,77	0,58	0,06	0,01

* в Россию

Наиболее результативными являются торговые отношения Белоруссии с Центральным и Северо-Западным округами при преобладающей зависимости республики от импорта из Уральского федерального округа России. Такое интенсивное развитие интеграционных связей Белоруссии с Центральным федеральным округом объясняется взаимными поставками многопрофильной продукции, обеспечивающей устойчивое функционирование имеющегося производственного потенциала двух стран. Их доля в общем объеме товарооборота в 2002г. составила 53,97%, что на 1,74% превысило объемы пред.г., в т.ч. экспорт в Россию увеличился на 1,03%, а импорт из России – на 2,74%.

Наибольшие объемы товарооборота Белоруссии в Центральном округе приходились на Москву, Московскую, Ярославскую и приграничные Брянскую и Смоленскую обл. В общем объеме российско-белорусского товарооборота доля товарооборота с Москвой составила 36,88%, что на 1,8% выше показателей 2001г.

Анализ экономических отношений Северо-Западного федерального округа с Белоруссией показывает равномерно высокую степень участия его регионов во взаимных экспортно-импортных потоках. Доля этого округа в 2002г. составила 9,31% товарооборота, 7,23% экспорта в Белоруссию и 12,31% импорта из Белоруссии. Самые активные позиции имели г.Санкт-Петербург, Калининградская и Ленинградская обл.

На Уральский федеральный округ, обладающий развитыми отраслями металлургии, машиностроения, а также топливной промышленности, приходилось 24,05% общих объемов товарооборота с Белоруссией, что на 0,67% ниже показателей 2001г. По объему импорта из Белоруссии Свердловская обл. (57,8 млн.долл.) вышла на 8 место среди регионов России. Не менее важным для Белоруссии торговым партнером является Тюменская обл., из которой импортируется до 75% ввозимых в республику нефти и газа.

В Южном федеральном округе основная доля экспортных и импортных потоков с Белоруссией приходится на Краснодарский край, Ростовскую и Волгоградскую обл.

Тесные кооперационные связи с Белоруссией имел Приволжский федеральный округ, регионы которого специализируются на производстве продукции машиностроения, химии, пищепрома и в наибольшей степени приближены к специализации Белоруссии. По удельному весу в общих объемах товарооборота по округу наиболее значимыми были Нижегородская и Самарская обл., Республики Татарстан и Башкортостан.

80% общего объема товарооборота между Белоруссией и Россией составил товарооборот Белоруссии с 10 субъектами РФ, среди которых доля товарооборота с Москвой составляет 37%, Тюменской обл. – 22%, Санкт-Петербургом – 5,4%, Московской обл. – 5% и Смоленской обл. – 3,2%. Из Тюменская обл. импортируется до 75% ввозимых в республику нефти и газа.

В 2002г. не удалось изменить ситуацию во взаимной торговле Белоруссии с Калининградской обл. При экспорте своих товаров белорусская сторона продолжает ориентироваться на портовые структуры Литвы и Латвии, объясняя это предпочтительностью в развитии их инфраструктур. Прошедшее в конце 2002г. совместное заседание российско-белорусского Совета по долгосрочному сотрудничеству Калининградской обл. с регионами Белоруссии наметило меры по доведению объема их взаимного товарооборота до 200 млн.долл. в год.

Несмотря на то, что в 2002г. взаимный товарооборот достиг рекордной цифры, структура торговли сохранилась – основу российского экспорта составляют сырье и энергоносители. Не произошло изменений и в товарной номенклатуре импорта из Белоруссии. Традиционно в Россию поставляются грузовые автомобили, тракторы, сельхозмашины, текстиль, химпродукция, продовольствие. Опережающие темпы роста импорта товаров из России, увеличение в импорте доли потребительских товаров и товаров повседневного спроса, которые традиционно относились к товарам белорусского экспорта, являются подтверждением тенденции к снижению конкурентоспособности белорусских товаров по цене и качеству в сравнении с российской продукцией. Дальнейшее увеличение взаимного товарооборота между Белоруссией и Россией напрямую связано с перспективой модернизации белорусской промышленности при активном участии в ней российского капитала.

Бельгия

Законодательная база. Основными документами, регулирующими торгово-экономические отношения между Российской Федерацией и Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом (БЛЭС), являются: Соглашение об эконо-

мическом и научно-техническом сотрудничестве между СССР и БЛЭС от 26 июля 1969г.; Договор о торговле между правительствами Королевства Бельгии, Великого Герцогства Люксембург, Королевства Нидерландов и правительства СССР от 14 июля 1971г. и Протокол к нему о правовом положении Торгового представительства; Конвенция между правительствами РФ и Бельгии об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество от 16 июня 1995г.; Соглашение между правительствами РФ и Великого Герцогства Люксембург об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество от 28 июня 1993г.; Совместная программа действий на 2001-02гг. между РФ и Бельгией, подписанная 20 дек. 2000г.; Итоговый документ IV сессии Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом, подписанный 9 нояб. 1999г.; Соглашение об урегулировании платежных обязательств России по внешнему долгу бывшего СССР от 28 июля 2000г.; Соглашение о сотрудничестве в области борьбы с преступностью от 20 дек. 2000г.; Соглашение о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях от 20 дек. 2000г.; Итоговый документ V сессии Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом, подписанный 25 июня 2002г.; Соглашение между правительствами РФ и Бельгии о взаимной административной помощи в таможенных делах от 2 окт. 2001г.

Несмотря на то, что Россия не входит в число основных торговых партнеров БЛЭС (всего 1% от внешнеторгового оборота Бельгии и Люксембурга), она объявлена страной, входящей в круг их стратегических интересов. Отнощение к России правительственных кругов и бизнеса БЛЭС как деловому партнеру благоприятное. Бельгийские и люксембургские компаний строят свои торгово-экономические отношения с Россией с учетом максимальной минимизации финансовых рисков.

Бельгия и Люксембург, будучи членами ЕС, выстраивают свою стратегию торгово-экономических отношений с Россией также исходя из состояния диалога Россия – ЕС по торгово-экономическим вопросам. На совместных заседаниях стороны отмечают прогресс, достигнутый в торговых вопросах, в сфере энергетики и в политическом диалоге.

Доля стран ЕС во внешней торговле России практически не изменилась в 2002г. Но при этом импорт ЕС из России уменьшился на 7%, а экспорт – увеличился на 20%. Эффект замещения европейского импорта отечественной продукцией, вызванный девальвацией рубля осенью 1998г., сошел на нет, тогда как позиции России на рынке ЕС не окрепли. 60% экспорта России в страны ЕС приходится на энергоносители, главным образом нефть.

Совокупный объем внешней торговли Бельгии в 2002г. сократился на 2%. Темпы роста бельгийского импорта в Россию в 2002г. были гораздо выше темпов роста российского экспорта в Бельгию. Первый факт объясняется экспортной ориентацией бельгийской экономики (70-80% от объема бельгийского производства идет на экспорт) и заинтересованностью российских производителей в поставках импортного оборудования для модернизации своих предприятий. Второй факт объясняется зависимостью российского экспорта, который имеет преимущественно сырьевую направленность, от международной конъюнктуры на рынке сырьевых товаров.

Официальный диалог. В 2002г. прошли визиты в Бельгию президента В.В.Путина (нояб.), председателя правительства М.М.Касьянова (апр.), председателя Госдумы Г.Селезнева (в окт. и в нояб.), многочисленные контакты на правительственном уровне в Москве и Брюсселе.

Бельгийцы положительно оценивают результаты состоявшихся в 2001 и 2002гг. экономических миссий на федеральном и региональном уровнях Бельгии в Москву, Санкт-Петербург, Нижний Новгород и другие города России во главе с наследным принцем Филиппом. В мае 2002г. в Бельгии состоялись консультации заместителей национальных частей Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом.

Знаменательным событием 2002г. для люксембуржцев стало проведение экономической миссии в Москву и Санкт-Петербург. Представительную делегацию, в которой приняли участие представители более 10 наиболее крупных фирм Люксембурга, возглавил руководитель департамента международного сотрудничества МИД Люксембурга. По заявлению министра иностранных дел и международного сотрудничества Люксембурга Лидии Польфер, данная миссия прошла с успехом, а ее участники имели возможность не только установить непосредственные контакты с потенциальными российскими партнерами, но и убедиться в перспективности динамично развивающегося российского рынка.

В 2002г. организовано проведение двух заседаний Бизнес-клуба с участием представителей российского регионального бизнеса. Одно заседание (22 янв. 2002г.) было посвящено презентации Архангельской обл. перед деловыми кругами БЛЭС, второе (13 мая 2002г.) – презентации Кировской обл.

Представители России приняли участие в состоявшейся 7-8 окт. 2002г. в г.Антверпене конференции «Международная алмазная политика и стратегии» (International Diamond Policies and Strategies). Конференция была организована Высшим алмазным советом г.Антверпена (Antwerp Diamond High Council) при участии ведущих компаний мирового алмазного рынка De Beers, АК «Алроса», BHP Billiton, Rio Tinto, а также ряда ведущих банков. В рамках конференции состоялось подписание соглашения между российской стороной, которую представляли руководители АК «Алроса», Алмазной палаты России и Ассоциации российских производителей бриллиантов и Высшим алмазным советом г. Антверпена.

Соглашение предусматривает: обмен информацией по основным аспектам алмазно-бриллиантового комплекса; подготовку российских специалистов в Геммологическом институте Бельгии; мероприятия в сфере совместного изучения

маркетинга; а также согласование действий в развитие решений «Кимберлийского процесса», направленного против торговли конфликтными и другими нелегальными алмазами.

Резолюция генассамблеи ООН №03 официально одобрила на самом высоком уровне так называемый кимберлийский процесс (по названию местечка в ЮАР, где в 2000г. прошла первая конференция по конфликтным алмазам). Речь идет о серии консультаций участников рынка по созданию жесткого механизма контроля за оборотом алмазного сырья, который должен предотвратить появление на рынке конфликтных алмазов. Теперь создается международная коалиция, в которую вошли страны-производители алмазов и бриллиантов, а также представители гражданских правозащитных организаций. В марте 2002г. генассамблея ООН приняла резолюцию, на основании которой до конца года алмазные страны создадут глобальную систему сертификации алмазов, что исключит возможность их использования для финансирования конфликтов в «горячих точках» планеты. Согласно ныне действующим правилам, алмазы должны иметь сертификат, в котором указывается последняя страна-экспортер, а не источник их происхождения. Это искажает статистику, которая, к примеру, показывает, что у 92% ввозимых в Израиль необработанных алмазов страной-экспортером является Великобритания, Бельгия или Швейцария, которые их не производят. Новые сертификаты будут доказывать законность источника происхождения камней и давать покупателям гарантию того, что среди них нет конфликтных алмазов. Конфликтными называют алмазы, добываемые нелегальным путем в «горячих точках», в основном в Африке: Анголе, Конго, Сьерра-Леоне, Либерии, Гвинее, где вооруженные конфликты финансируются как раз с помощью алмазодобычи. По оценкам участников алмазного рынка, такие алмазы составляют 4% от мирового объема добычи.

В рамках проекта ООН/ЮНКТАД (центры По вопросам торговли – Trade Point) открыта в интернете страничка www.obcebdbh.be/tradepoint/welcome.html, на которой размещаются предложения и запросы российских и бельгийских предприятий. На бельгийской части страницы в 2002г. размещено 200 предложений и запросов.

25 июня 2002г. в Брюсселе состоялась V сессия Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом. Российскую делегацию возглавлял министр труда и социального развития А.П.Починок, Бельгийско-Люксембургскую делегацию – министр правительства Королевства Бельгии А.Нейтс-Эйтебрук и посол Люксембурга в Бельгии Казель. Достигнута договоренность о проведении VI сессии Смешанной комиссии Россия – БЛЭС в 2004г. в Москве.

В плане реализации рекомендаций Смешанной комиссии при участии Брюссельского международного банковского клуба 20 нояб. 2002г. проведен круглый стол с участием представителей российских банков по вопросам инвестиций в российскую экономику, состояния банковского сектора России и специфики проводимых в нем реформ. Аналогичный семинар по таможенным вопросам планируется провести в Москве в I пол. 2003г.

Внешняя торговля с Россией

Товарооборот Бельгии с Россией за 10 мес. 2002г. составил 2.596 млн. евро и сравнялся с объемом товарооборота двух стран за аналогичный период 2001г. (2.585 млн. евро) и стал на 27% выше объема товарооборота двух стран за 10 месяцев 2000г. Россия заняла 25 место в списке стран импортеров. Бельгии (доля – 0,55%) и 14 место среди стран-экспортеров (доля – 0,90%).

Просматривается тенденция увеличения товарооборота России с Бельгией. Если товарооборот Бельгии с Россией в среднем за один месяц 2001г. составлял 158 млн. евро, то в 2002г. среднемесячный товарооборот наших стран (по итогам 10 мес.) равен 216 млн. евро. Анализ этих и других данных позволяет сделать вывод, что объем товарооборота Бельгии и России в 2002г. увеличится на 2,5-5% по сравнению с пред.г. (3,088 млрд. евро) и составит 3,2 млрд.евро.

Импорт Бельгии из России за 10 мес. 2002г. составил 1.552 млн. евро, сократившись по сравнению с объемом импорта за аналогичный период 2001г. очень несущественно (4%).

Основные товарные группы импорта Бельгии из России

	тыс.евро	%
Топливо минеральное, нефть (гр. 27)	760 590	49
Алмазы обработанные и необработанные (гр. 7102)	299107	19
Недрагоценные металлы и изделия из них	180482	12
Продукция химпрома	120612	8
Прочее	191 381	12
Всего импорт из России за 10 мес. 2002г.	1 552 172	100

Более половины российского экспорта в Бельгию за 10 мес. 20020. приходится на минеральные продукты (814,17 млн. евро или 52% от объема импорта). Лидирует в перечне товарных групп минеральное топливо, нефть и нефтепродукты, на которые приходится 49% от стоимостного объема росэкспорта (на 2% выше, чем в 2001г.) и 72% (4.804,3 тыс.т.) от количественного объема. Стоимостной объем поставленного из России за анализируемый период топлива сократился по сравнению с аналогичным периодом пред.г. на 1,4 млн. евро, однако в количественном выражении за 10 мес. 2002г. в Бельгию было поставлено на 350,07 тыс.т. топлива больше, чем за аналогичный период пред.г.

Вторая по значимости группа товаров, ввозимых в Бельгию из России – это обработанные и необработанные алмазы, на которые за 10 мес. 2002г. пришлось 19% (299 млн. евро) от общего объема импорта Бельгии из России. Это на 38 млн. евро больше, чем за аналог. период 2001г.

На третьем месте – недрагоценные металлы и изделия из них. В стоимостном выражении объем поставок недрагоценных металлов из России в Бельгию снижается. Если за 10 мес. 2000г. доля этой товарной группы в импорте Бельгии составляла 18% (232,7 млн. евро), а за аналогичный период 2001г. – 14% (220,7 млн. евро), то в 2002г. на недрагоценные металлы приходится уже 12% (180,48 млн. евро) от всего бельгийского импорта из России. Если стоимостной объем не драгоценных металлов сократился по сравнению с пред.г. на 18% (40,24 млн. евро), то в количественном выражении сокращение более значимое – на 36% (182,6 тыс.т.).

На четвертом месте – продукция химической промышленности, на которую за 10 мес. 2002г.

пришлось 8% (120,6 млн. евро) от общего объема импорта Бельгии из России. Поставки продукции химической промышленности из России постоянно сокращаются, как в стоимостном, так и в количественном выражении.

Экспорт Бельгии в Россию за 10 месяцев 2002г. составил 1,044 млн. евро, что на 6% выше показателя аналог. периода 2001г. (0,98 млн. евро). В количественном выражении экспорт за указанный период вырос на 1,87% по сравнению с аналог. периодом 2001г. и на 7% – по сравнению с 2000г.

Основные товарные группы экспорта Бельгии в Россию

	тыс. евро	%
Машины, оборудование	251712	24,1
Продукция химпрома	200702	19,2
Полимерные мат-лы, пластмассы, каучук, резина	103289	9,9
Текстильные материалы и текстильные изделия	87440	8,4
Продукты растительного происхождения	76045	7,3
Ср-ва наземного трансп., летат. аппараты, плавсредства	65314	6,3
Прочее	259558	24,9
Всего экспорт в Россию за 10 мес. 2002г.	1044060	100

Четвертую часть (24% или 251,7 млн. евро) от общего объема экспорта Бельгии в Россию составили машины и оборудование. На 83% – это ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части (гр. 84 ТН ВЭД).

На втором месте по стоимостному объему – продукция химпрома (19,2% или 200,7 млн. евро). На третьем месте – полимерные материалы, пластмассы, каучук (9,9% или 103,29 млн. евро).

Далее среди основных товарных групп в бельгийском экспорте из России за 10 мес. 2002г. можно выделить: текстильные материалы, составляющие 8,4% (87,44 млн. евро); продукты растительного происхождения (7,3%, или 65,3 млн. евро); эта группа товаров является абсолютным лидером по количественному объему экспорта Бельгии в Россию за анализируемый период (26% или 121 тыс.т. – это свежие фрукты и ягоды и продукция мукомольной промышленности; и транспортные средства (6,3%, или 65,3 млн. евро).

Проблемы в торговле. Среди проблем, препятствующих развитию двустороннего торгово-экономического сотрудничества России с Бельгией и Люксембургом, можно выделить такие, как: низкая конкурентоспособность российской продукции, препятствующая свободному выходу на рынок как Бельгии и Люксембурга, так и рынок ЕС в целом; низкое качество товаров или оказываемых услуг при высоких закупочных ценах на предлагаемые товары; практически полное отсутствие гарантий качества продаваемой продукции, в т.ч. отсутствие послепродажного и сервисного обслуживания; отсутствие номенклатуры оборудования, пользующегося спросом на местном рынке; серийное оборудование, предлагаемое российскими производителями, зачастую запрещено к ввозу на территорию Бельгии и Люксембурга, т.к. оно не отвечает европейским требованиям по технике безопасности и другим европейским стандартам; требование российских поставщиков оплачивать оборудование до его поставки; отсутствие долгосрочных экспортно-импортных контрактов, большинство сделок происходит, как правило, на одноразовой основе; большая и все увеличивающаяся конкуренция со стороныКитая, Тайваня, Чехии и Польши, предлагающих аналогичную продукцию более высокого качества при более низких ценах; незаинтересованность в поставках товаров мелкими партиями.

Еще одной отличительной особенностью деятельности российских предприятий на местном рынке является неспособность компаний оперативно прорабатывать поступающие коммерческие запросы инофирм. Многие заказы не реализуются вследствие их длительной проработки, многочисленных формальностей при оформлении документации, отсутствия оперативного реагирования на поступающие заказы, отсутствия необходимых в современной конкурентной среде товарных запасов и складов на территории стран ЕС, что увеличивает сроки доставки российской продукции на недопустимые сроки.

Характерным примером может служить деятельность ОАО «Ликероводочный завод Ярославский». Был установлен контакт между данным предприятием и международной ассоциацией United Vodka & Spirits, находящейся в Бельгии. Данная ассоциация провела в сент. 2002г. в Каннах «Фестиваль водок» с представлением и рекламой продукции ярославского завода, при этом качество продукции было высоко оценено участниками и гостями фестиваля. Были подготовлены к подписанию необходимые юридические документы, в т.ч. соглашение о сотрудничестве и договор о создании новой торговой марки, причем они были подписаны и бельгийской стороной. Выход на алкогольный рынок любой страны, а тем более стран ЕС, представляется достаточно сложной задачей ввиду существующей острой конкуренции, наличия жестких требований по качеству продукции и вкусовых предпочтений потребителей. Данная ассоциация понесла убытки при создании новой водочной торговой марки и поиске необходимой стеклотары для розлива продукции. Однако в нарушение своих обязательств руководство завода заморозило развитие проекта на неопределенный срок, прислав в адрес ассоциации спустя 2 мес. от начала сотрудничества новый проект соглашения, нарушающий все прежние договоренности. В таких условиях международная водочная ассоциация была вынуждена прекратить коммерческие отношения с ярославским заводом и снять с себя все обязательства по достигнутым ранее договоренностям.

В 2002г. были выявлены нарушения бельгийскими компаниями российских прав интеллектуальной собственности. Случаи некорректного использования производных слов «Россия», «Российская Федерация», «российское качество», «российская марка» и других в наименованиях и товарных знаках продукции, реализуемой на внутреннем рынке Бельгии и Люксембурга, наносят ущерб репутации российским товарам в целом путем введения в заблуждение иностранных потребителей.

Компания Konings-Trudo NV, зарегистрированная на территории Бельгии и занимающиеся производством, распространением и продажей алкогольных напитков, выпускает под зарегистрированной торговой маркой Rossia целый ассортимент алкогольной продукции, в т.ч. и водки. Продукция компании распространяется как на внутреннем рынке стран БЛЭС, так и экспортируется во многие страны, в т.ч. и в Россию.

Торговля Люксембурга с Россией

Доля России во внешней торговле Люксембурга: 0,07% в импорте и 0,4% – в экспорте. Россия занимает 28 место среди стран-импортеров Люксембурга и 26 место – среди экспортеров. Россия является традиционным торговым партнером Люксембурга и рассматривается, учитывая ее огромные ресурсы и потенциальные возможности, как полюс притяжения для предпринимателей этой страны.

По данным статистики за первые 10 мес. 2002г. объем товарооборота Люксембурга с Россией достиг 38,3 млн. евро: объем экспорта люксембургских товаров в Россию составил 31,5 млн. евро, а объем импорта – 6,9 млн. евро. Россия сохраняет устойчивый дефицит в двусторонней торговле: на первые 10 мес. 2002г. он составляет 24,6 млн. евро., что уже на 9,4% выше торгового дефицита за 2001г., который составил 22,5 млн. евро. Это объясняется сокращением на протяжении всего 2002г. экспорта российских товаров в Люксембург при одновременном сохранении объемов люксембургского экспорта в Россию.

По итогам 2002г. с высокой долей уверенности можно ожидать значительного роста торгового дефицита в двусторонней торговле, который достигнет рекордного показателя за последние 10 лет. Прослеживается тенденция перераспределения места России в структуре внешней торговли Люксембурга – доля в экспорте увеличивается, а в импорте – сокращается. Все это приводит к изменению традиционных партнерских торговых отношений, что может отрицательно сказаться на имидже российских товаров, т.к. происходит естественная утрата позиций на рынке и замещение российских товаров продукцией из других стран.

Внешняя торговля Люксембурга с Россией, в тыс. евро

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г. янв.-окт.
Экспорт Люксембурга	16090	20445	31987	31487
Импорт Люксембурга	4442	19297	9458	6849
Товарооборот	20532	39742	41445	38336
Внешнеторговое сальдо	+11 648	+1 148	+22 529	+24 638

Из статистики за первые 10 мес. 2002г. можно предположить, что объем экспорта люксембургских товаров в Россию превысит уровень 2001г., а объем экспорта российских товаров – будет ниже уровня 2001г.

В 2002г. изменилась структура экспорта Люксембурга в Россию: увеличился экспорт продукции химпрома (+7,4%) и резко сократился экспорт металлов (-5,4%). Вырос экспорт: продтоваров и с/х сырья (+1,5%), текстиля, текстильных изделий и обуви (+0,2%).

Снизился экспорт: древесины и целлюлозно-бумажных изделий (-1,9%), машин, оборудования и транспортных средств (-1,5%), изделий из камня, керамических изделий, стекла (-0,16%).

Основной статьей экспорта являются машины, оборудование и транспортные средства (41,9% экспорта). На втором месте – продукция химпрома (27,9%), далее – древесина и целлюлозно-бумажные изделия (14,1%), металлы и изделия из них (6,8%), продтовары и с/х сырье (6,33%). За 10 мес. 2002г. на 3 группы товаров (машины, оборудование и транспортные средства, продукция химпрома, древесина и целлюлозно-бумажные изделия) пришлось 83,9% российского импорта из Люксембурга.

В 2002г. изменилась структура импорта Люксембурга из России. Сократилась доля импорта драгоценных камней и металлов и изделий из них (-42,1%), полностью исчезнув из двусторонней торговли в 2002г. Увеличилась доля импорта из России металлов и изделий из них (+27,7%), текстиля и текстильных изделий (+21,2%).

Основными товарами люксембургского импорта из России в 2002г. являлись металлы и изделия из них (46,14% импорта), текстиль, текстильные изделия и обувь (22,7%), машины, оборудование и транспортные средства (21,4%), продукция химпрома (5%), древесина и целлюлозно-бумажные изделия (3,2%). За 10 мес. 2002г. на 3 группы товаров (металлы и изделия из них, текстиль, машины и оборудование) пришлось 90,2% российского экспорта в Люксембург.

В силу небольших объемов российско-люксембургского товарооборота, характерной особенностью для двусторонней торговли является высокая зависимость ее показателей от краткосрочных контрактов и одноразовых коммерческих сделок.

Среди факторов, сдерживающих развитие российского экспорта, следует отметить незначительную емкость внутреннего рынка Люксембурга и узкую номенклатуру товаров, предлагаемых российскими поставщиками. Одним из перспективных товаров российского экспорта может стать природный газ. Решение многих вопросов в области российско-люксембургских торгово-экономических отношений сегодня невозможно только на двусторонней основе: во многом они зависят от отношений России с ЕС, членом которого является Люксембург.

Кооперация с Россией

Кооперационные связи и совместные производственные проекты играют в двусторонних отношениях незначительную роль.

Научно-техническое сотрудничество с Бельгией развивается в следующих областях: наука о Земле, охрана окружающей среды, космические исследования, атомная энергетика, биология и биоисследования, медицинские и сельскохозяйственные науки, производство и переработка пищевых товаров. Координация сотрудничества осуществляется Российско-бельгийской рабочей группой по научно-техническому сотрудничеству, 5 заседание которой состоялось в Брюсселе в июне 2002г.

Примером делового взаимодействия двух стран может служить развитие сотрудничества с бельгийским авиационным концерном «Аско Индастриз». В 2002г. определены основные направления сотрудничества на основе промышленной кооперации, в т.ч. по изготовлению на Воронежском авиастроительном заводе элементов конструкции самолетов из титана по заказам фирмы «Аско».

Бельгия, являясь членом Европейского космического агентства (ЕКА), традиционно участвует в контактах с российским космическим сектором под эгидой этой организации. Российско-бельгийское Соглашение о сотрудничестве в сфере исследования и использования космического пространства в мирных целях было подписано 20 дек. 2000г. находится на этапе подготовки к ратификации. Определенные проблемы с российской стороны возникли в части таможенного урегулирования вопросов, связанных с совместным производ-

ством техники, предназначенной для последующего вывода в космос. По согласованию с бельгийской стороной принято решение вынести данные аспекты из текста соглашения и решать их в отдельном порядке. Ратификация этого соглашения госдумой может пройти в начале 2003г.

В Бельгии космическим сектором на уровне федерального правительства непосредственно занимается Федеральная служба по вопросам науки, технологий и культуры (Les Services Federaux des Affaires Scientifiques, Technologiques et Culturelles – SSTC), возглавляемая Комиссаром правительства Иваном Илиеффом (Yvan Ylieff), который подчиняется министру экономики Шарлю Пике (Charles Picque).

Между Росавиакосмосом и SSTC налажены тесные рабочие контакты, которые особенно интенсивно поддерживались в 2002г. в связи с полетом бельгийского астронавта Ф. Де Винна на российскую часть международной космической станции (конец окт. 2002г.). В янв. 2002г. в ходе презентации Архангельской обл. в Европарламенте и в бельгийском Офисе по внешней торговле состоялась выставка-презентация ГКНПЦ им. М.В. Хруничева.

Можно отметить следующие направления, по которым ведется конкретная работа.

1. Компания TechSpace Aero вошла в состав международного консорциума, созданного в марте 2002г. при участии с российской стороны НПО «Энергомаш», ФГУП «КБ Химавтоматика» и ФГУП «Исследовательский центр им. Келдыша», а также Astrium, Snecma и VAC (Volvo Aero Corporation) со стороны ЕКА. Целью проекта является создание к 2009г. нового кислородно-метанового двигателя «Волга», который мог бы быть задействован при создании новых носителей с возвращаемыми ступенями. Для подготовительной части проекта открыто финансирование ЕКА в 300 тыс. евро, 10% из которых предназначены для российской стороны. TechSpace Aero поддерживает рабочие контакты с Московским авиационным институтом (МАИ) в части проведения НИОКР по механизмам позиционирования. Одновременно указанная компания, в целом весьма позитивно настроенная на развитие взаимовыгодной кооперации с российскими компаниями, активно ищет новые возможности по сотрудничеству в области своей специализации: системы подачи топлива для различного типа ракетных двигателей, соответствующие электроприводы, клапанные устройства, прокладки, фильтры, новые материалы для указанной техники.

2. Фирма SpaceChecker, разработавшая аппаратуру для позиционирования объектов и передачи через спутниковую связь соответствующей телеметрической и географической информации потребителю (SDS – Satellite Data Service), активно использует для своих нужд возможности российских телекоммуникационных спутников. В рамках коммерческого контракта с ГПКС «Космическая связь» SpaceChecker арендует «стволы» связи на российских спутниках «Горизонт», а также использует наземную инфраструктуру ГПКС для приема со спутников и первичной обработки информации для клиентов. Руководство компании прорабатывает вопросы по выходу со своими услугами на российский рынок. Совместно с ГПКС создано СП, которое в 2002г. провело сертификацию оборудования SpaceChecker в России на предмет проведения его «полевых» испытаний.

3. Фирма ENE (Energies Nouvelles et Environnement) поставляет элементы для солнечных батарей НПО «Квант». ГКНПЦ им. М.В.Хруничева рассматривает возможность закупки данного оборудования для своей техники.

4. ГКНПЦ им. М.В.Хруничева подписал меморандум с компанией Eurosense с целью проведения маркетинга в Западной Европе услуг этого российского космического центра по мониторингу поверхности Земли, в частности лесного хозяйства.

5. Компания Verhaert – разработчик малого бельгийского демонстрационно-экспериментального спутника Proba, изучает возможность совместных работ с институтом «Измиран» Российской академии наук по испытанию системы предупреждения землетрясений и глобального мониторинга из космоса. Развитие проекта осложняется отсутствием финансирования с российской стороны, в то время как Verhaert, будучи полностью частной и относительно небольшой компанией, не берет на себя подобные расходы.

6. Бельгийская аэрокосмическая фирма Sonaca принимает активное участие в реализации общеевропейских программ по перспективным космическим технологиям (GSTP – General Space Technology Programme) и в разработке нового поколения космического носителя многоразового использования (FESTIP – Future European Space Transportation Programme). В ее компетенцию входит создание новых конструкционных материалов и технологий их обработки, а также сборка крупногабаритных деталей космических систем. Sonaca рассматривает варианты сотрудничества с ГКНПЦ им. М.В. Хруничева, НПО «Молния» и НПО им. С.А.Лавочкина в области технологий создания спутниковых платформ и транспортных систем многоразового использования «Байкал».

7. Одна из старейших аэрокосмической компанией Бельгии Sabca, активно участвующая в программе «Ариан» и занимающая. лидирующие позиции в сфере создания широкого спектра технологий по производству крупногабаритных корпусных деталей из металла и композитных материалов для «Ариан-5», ищет пути налаживания взаимовыгодных контактов с российскими космическими компаниями с целью снижения стоимости производимой продукции для европейских носителей. В сент. 2002г. инициированы переговоры о возможности организации производства каркасных деталей боковых ускорителей «Ариан-5» на мощностях РКК «Энергия». Sabca заинтересована в установлении долгосрочного сотрудничества в области обработки деталей из титана.

8. Активную позицию в отношении деловых научно-производственных контактов с Россией занимает Centre Spatial de Liege (CSL) – Космический центр в Льеже, основанный в 1962г. на базе астрофизического института Льежского госуниверситета. Основная деятельность центра связана с разработкой и созданием оптических систем, сервоприводов и электронных приборов контроля для космических аппаратов. Обладая специализированным оборудованием фирмы AMOS, центр регулярно проводит испытания готовых спутников по заказу европейских компаний. В рамках соглашения о налаживании сотрудничества в научной сфере, подписанного в 2000г. между CSL и

Московским авиационным институтом, начаты совместные НИОКР по созданию прибора контроля качества поверхности при производстве линз и зеркал космических оптических систем. CSL заинтересован в установлении тесных контактов с российскими исследовательскими и производственными организациями для совместной работы в области оптических и оптоэлектронных систем (дистанционный интерферометр, инфракрасные датчики), автоматизации и робототехники (техническое зрение с элементами искусственного интеллекта, передвижные платформы), создания датчиков и микроприводов (нанотехника, шаговые микродвигатели), разработки плазменных и ионных источников.

Развивается двустороннее сотрудничество России с Бельгией и в других областях. 9 сент. 2002г. в Санкт-Петербурге состоялось подписание документов российско-бельгийского образовательного учреждения «Международная школа менеджмента» (International School of Management – ISM). Его учредителями являются некоммерческая организация BCE Network, представляющая интересы бизнеса Фландрии в балтийском регионе, Санкт-Петербургский государственный электротехнический университет, фонд «Центр стратегических разработок Северо-Запад и Российская ассоциация венчурного инвестирования. ISM должна стать российско-европейской высшей школой управления. Преподавателями школы станут профессора из пяти вузов Бельгии: католического университета Левена (Katholieke Universiteit Leuven), университета Антверпена (Universiteit Antwerpen), университета Гента (Universiteit Gent), фламандского университета Брюсселя (Vrije Universiteit Brussel) и университета Лимбурга (Limburgs Universitair Centrum).

Инвестиции с РФ

Как следствие мировой рецессии в 2002г. наблюдался и спад инвестиционной активности в странах Европы. По прогнозам Economist Intelligence Unit, существенное увеличение прямых иностранных инвестиций в 2002г. произойдет только в странах ЦВЕ.

В докладе ЮНКТАД 2002г. о роли иностранных инвестиций в мировой экономике, содержащем рейтинг 140 стран, была отражена роль иноинвестиций в экономике каждой из них (за период 1998-2000гг.). На первом месте в списке оказался БЛЭС (коэффициент 13,8). **Бельгия и Люксембург были признаны ЮНКТАД самыми привлекательными странами для иностранных инвестиций**. Россия заняла в рейтинге 104 место. Для определения мест в рейтинге сравнивались доли каждой страны в мировом ВВП и объеме иностранных инвестиций в мировой экономике за 1998-2000г. Стране присваивался коэффициент 1, если эти доли были равны. В рейтинге не рассматривались страны и территории, считающиеся «налоговыми гаванями».

По данным минэкономики Бельгии, **на российском рынке работает 250 бельгийских компаний**. Учет по инвестициям БЛЭС ведется Институтом валютного контроля при нацбанке Бельгии и соответствующая информация не публикуется.

Россия не входит в число основных торгово-инвестиционных контрагентов БЛЭС. На ее долю приходится 0,5% инвестиций БЛЭС за рубежом. Объем накопленных инвестиций из Бельгии в Россию с начала 2001г. по сент. 2002г. увеличился на 18 млн.долл.

Впервые после 1998г., Россия вошла в число 25 стран наиболее привлекательных для инвестиций. В новом исследовании международной организации Global Business Policy Council за 2002г. Россия заняла 17 место. По уровню доверия к России, который выражается в соответствующем индексе доверия (FDI Confidence Index), позиция России выросла на 19%. Каждый десятый инвестор заявил о том, что намерен сделать инвестицию в российскую экономику в течение 3 лет. По частоте упоминания в качестве объекта инвестиций Россия находится на третьем месте после Китая и США, вплотную приблизившись к лидерам.

Бельгийские и люксембургские компании строят свои экономические отношения в России на основе крайне прагматичного подхода, с предельно возможной минимизацией финансовых рисков. Некоторую активность фирмы БЛЭС проявляют лишь в тех секторах российской экономики, где имеется возможность получения быстрой и достаточно высокой прибыли. В 2002г. наблюдались признаки усиления интереса деловых кругов БЛЭС к России, на практике бельгийско-люксембургский бизнес пока сохраняет пассивность в реальных действиях, ожидая создания стабильного и более благоприятного климата для долгосрочного экономического сотрудничества.

Наиболее привлекательными для инвесторов БЛЭС в сфере промпроизводства являются: добыча и переработка нефти и газа, пищепром, строительная, химпром, интересует их рынок услуг, телекоммуникаций, стройматериалов.

В нефтегазовом секторе характерна деятельность крупнейшей бельгийской промышленной корпорации «Петрофина», которая в рамках объединенного нефтехимического концерна «ТоталФинаЭльф» продолжает участвовать в разработке Харьягинского месторождения нефти (Тимано-Печорская нефтегазовая провинция) на условиях СРП. Он является одним из двух реально действующих проектов на условиях СРП в России. Франко-бельгийскому концерну принадлежит 50% акций добывающего общества «Харьяга». Кроме «ТоталФинаЭльф», участниками проекта являются норвежская Norsk Hydro (40% акций) и контролируемая администрацией НАО Ненецкая нефтяная компания (10% акций). Запасы месторождения составляют 140 млн.т. Предполагаемые сроки разработки – 30 лет, объем инвестиций может превысить 1 млрд.долл. Добыча нефти началась в сент. 1999г. За 2001г. инвесторы добыли 550 тыс.т. нефти, и почти вся она была экспортирована. В окт. 2002г. к участникам проекта присоединился «Лукойл».

Франко-бельгийский концерн совместно с «Газпромом» участвует в консорциуме по разработке крупнейшего Штокмановского месторождения газа (в Баренцевом море), запасы которого превышают 3,2 трлн.куб.м. Общий объем прямых инвестиций оценивается в 15-20 млрд.долл., доля «ТоталФинаЭльф» – 12,5%, которую она намерена увеличить до 25%.

Работают бельгийские капиталы в этой отрасли и самостоятельно. Крупнейшая бельгийская компания «Трактебель» участвует в строительстве морского терминала по перегрузке сжиженного

газа (в Ермиловской бухте Финского залива) с железнодорожных цистерн на морские суда-газовозы в объеме до 1 млн.т. в год. Стоимость проекта оценивается в 50 млн.долл.

Создана совместная компания «Славнефть-Бельгия» по производству авиационного керосина по западной лицензии на мощностях российского предприятия «Ярославнефтеоргсинтез».

В пищепроме России работает 30 компаний БЛЭС, крупнейшей из которых продолжает оставаться бельгийский пивоваренный концерн «Интербрю». Компания уже вложила в 1988-2002гг. 140 млн.долл. в развитие отрасли и намерена увеличить в ближайшее время инвестиции на российском рынке до 300 млн.долл. Покупка контрольных пакетов акций реконструируемых в России заводов является составной частью долгосрочной стратегии компании, намеренной укреплять свое присутствие в России и довести производство пива до 700 млн.л. в год, что позволит ему уверенно лидировать на российском рынке наряду с известным концерном «Балтика».

В российской кондитерской промышленности солидные позиции занимает бельгийско-германский концерн Harry's («Харрис») (51% акций принадлежит бельгийской фирме «Артал», 49% акций – немецкому концерну Kamps), который построил и эксплуатирует под Москвой (г. Солнечногорск) фабрику «Санни кейк бейкинг» (инвестиции – 30 млн.долл.), выпускающую кексы и рулеты. Продукция фабрики под торговой маркой «Дан кейк» на российском рынке занимает второе место после продукции фирмы «Большевик». Не исключается возможность строительства в России еще одной фабрики по производству продукции Dan Cake. Специалисты считают, что ее стоимость будет такой же, как и первой – 20-30 млн.долл.

В стадии реализации находятся проекты других бельгийских фирм («Калифуд», «Корман», «Пуратос»), принявших решения инвестировать в производство в России мясомолочной, хлебобулочной продукции.

Заметную роль играет бельгийский капитал в российской бриллиантовой промышленности. В России работают совместные предприятия с участием бельгийского капитала по переработке и огранке алмазов, с помощью которых значительная часть продукции реализуется на Антверпенской бирже. В России работает бельгийская компания «Белштерн».

Прочные позиции занимает бельгийский капитал на российском рынке телекоммуникаций. Работает созданное с участием бельгийской фирмы «Алкатель-Белл» на производственных мощностях завода «Красная заря» (г.Санкт-Петербург) СП «Ленбелл», выпускающее телекоммуникационное оборудование (объем инвестиций – 20 млн.долл.). **На долю «Алкатель-Белл» приходится 35% российского производства телекомоборудования**.

На российском рынке операторов телекоммуникационной связи заметна фирма «Комбелга», созданная как СП бельгийских фирм «Комбелга» и «Алкатель-Белл» и двух российских предприятий – «Коминком» и «МГТС».

Расширяет свое присутствие на российском рынке германо-бельгийский производитель кинопродукции Agfa-Gevaert (Агфа-Геверт), доля продукции которого на российском рынке составляет 15%.

Деятельность на российском рынке крупнейшего бельгийского химического и фармацевтического концерна «Солвей»: продукция его хорошо известна в России (трубы и фитинги из полиэтилена, полипропилена и ПВХ, конструкционные пластики, полиофилены, фармацевтические препараты). В 2002г. концерн реализовал в России товаров на 30 млн.долл. Фармацевтический сектор российского рынка является пока доминирующим для компании «Солвей». В этот сектор компания инвестирует более активно. Только за последние 2г. штат московского представительства «Солвей» увеличился в 2 раза и составляет 100 чел., планируется открытие представительств в других регионах России. В рамках проходившей в Москве 16-19 сент. 2002г. 7 выставки «Интерпластика-2002» состоялась не только презентация фирмы «Солвей», но и прошел семинар по ПВХ компаундам, организованный под ее эгидой.

В 2002г. прекратил свое существование на этапе согласования финансовых аспектов и распределении долей участия сторон проект организации совместного предприятия по производству ПВХ-компаундов с Владимирским химзаводом (соответствующее соглашение об организации такого СП было подписано в 2001г.). Объем капиталовложений бельгийской стороны должен был составить 5 млн.долл., основная часть которых предназначалась на покупку оборудования. Российского партнера не устроили предложенные бельгийцами расценки на монтаж оборудования и оценка «Солвеем» вносимых ВХЗ в качестве уставного фонда зданий и сооружений. По мнению бельгийского концерна, подобный момент явился чисто рабочим, а то, что в результате переговоров не удалось найти взаимоприемлемого решения, не свидетельствует об отрицательном опыте инвестиционной активности «Солвей» на российском направлении и не способно негативно сказаться на стратегии концерна по расширению его присутствия в России.

В сфере транспортных услуг и логистики в России уже много лет работает бельгийская компания Ahlers. В рамках подписанного генерального соглашения об инвестиционном сотрудничестве с администрацией Ленинградской обл. компания Ahlers через созданную специально для реализации данного проекта дочернюю компанию ЗАО «Астрос Логистик Центр» начала осуществлять инвестиции совместно с люксембургской фирмой «Алерс интернешнл» в строительство крупного логистического центра в Ленинградской обл. (Горелово). Терминал находится на территории Ленинградской обл., недалеко от порта, между Таллинским и Киевским шоссе. Общая площадь нового комплекса составит 200 тыс.кв.м., из которых 75 тыс.кв.м. являются крытыми складскими помещениями. Первую очередь комплекса площадью 15 тыс.кв.м. планировалось завершить в янв. 2003г. Каждый из этапов проекта представляет собой законченный блок, позволяющий проводить все грузовые операции. После сдачи терминала в эксплуатацию штат обслуживающего персонала центра составит почти 200 чел.

В сент. 2002г. группа «Астрос» открыла новый офис в Краснодаре, объяснив это желанием компании распространять свой бизнес на развивающиеся рынки, в т.ч. район Кубани. Расположенный в одной из южных частей России, он открыва-

ет путь к таким портам как Новороссийск, Туапсе, Сочи, Порт-Кавказ и другие. Это также наиболее важный узел всех Южно-российских ж/д веток.

Бельгийская компания «Главербель» в рамках подписанного с администрацией Нижегородской области инвестиционного соглашения практически завершила модернизацию Борского стекольного завода (объем инвестиций – 65 млн.долл.). Приобретя 85% акций предприятия, она обеспечивает 70% российского производства плоского стекла и 80% – автомобильного. В марте 2003г. «Главербель» намерена приступить к строительству нового завода по производству листового стекла в Московской обл. (капиталовложения – до 100 млн.долл.). Компания стала бесспорным лидером на российском рынке листового стекла.

Бельгийская промышленная ассоциация «Юмикор» (до 2001г. – «Юньон миньер», Union Miniere) продолжает переговоры о приобретении контрольного пакета акций (59,1%) Челябинского электролитного цинкового завода (крупнейшее в России предприятие по производству цинка – 150 тыс.т. в год), принадлежащих швейцарской компании Euromin – подразделению транснациональной корпорации Vitol. Планируемый объем инвестиций на модернизацию предприятия – 150 млн.долл. Стоимость контрольного пакета акций пока не оглашалась. Но известно, что только стоимость нового автоматизированного комплекса электролиза цинка ОАО ЧЦЗ мощностью 200 тыс.т. цинка марки Special High Grade в год составляет 150 млн.долл. На конец нояб. 2002г. сделка еще не была совершена. Руководство завода объявило о выделении с 1 янв. 2003г. из состава ЧЦЗ в самостоятельное подразделение одного заводского цеха, специализирующегося на производстве комплектующих деталей и нестандартного оборудования.

Положительно оценивается работа на российском рынке бельгийской фирмы «Резилюкс», которая относится к категории средних предприятий Бельгии. Созданное «Резилюкс» с участием русской православной церкви совместное предприятие ООО «Мануфакт» в г.Костроме занимается производством пластиковой упаковки.

К этой же категории предприятий относится и фирма «Вента декорасьон», открывшая в 2002г. свое второе в России предприятие (г. Егорьевск Московской обл., 100% бельгийский капитал, объем инвестиций – 1 млн.долл.) по производству отделочных материалов из ПВХ (панели, сайдинг, подоконники, откосы).

К списку инвестиционных проектов, реализуемых на российском рынке с 2002г. силами бельгийских компаний и находящихся в стадии изучения, следует добавить: проект модернизации системы безопасности провоза пассажирских грузов в международном аэропорту «Шереметьево-2», тендер по которому выиграла бельгийская компания Fabricom на 25 млн.долл., начало работ март-апр. 2003г., гензаказчик – ОАО «Международный аэропорт Шереметьево»; совместное производство в Нижнем Новгороде автоприцепов для перевозки крупногабаритных и нестандартных грузов с участием бельгийской компании Semouville; проект строительства мусороперерабатывающего завода в г.Тольятти, протокол о намерениях по которому был подписан в июне 2002г. в ходе экономической миссии предприятий валлонского региона Бельгии по городам Волги (Нижний Новгород, Самара, Тольятти).

В авг. 2002г. собрание акционеров СП «СеверГал» (совместное предприятие ОАО «Северсталь» и люксембургской Arcelor) утвердило трех подрядчиков реализации проекта по созданию производства оцинкованного листа. «Северсталь» и Arcelor планируют инвестировать в проект «СеверГал» 180 млн.долл. Из этих средств 80 млн.долл. составит уставной капитал СП «СеверГал». 75% уставного капитала внесен ОАО «Северсталь», 25% – Arcelor. Оставшиеся средства планируется привлечь в виде нескольких синдицированных кредитов российских и иностранных банков. Введение производства в эксплуатацию запланировано на 2004г., срок окупаемости проекта составит 5 лет.

На состоявшемся в окт. 2002г. в поселке Кабардинка 2 конгрессе «Новые высокие технологии газовой, нефтяной промышленности, энергетики и связи»-«Citogic-2002 Кубань» франко-бельгийский концерн TotalFinaElf объявил о готовности присоединиться совместно с компанией «Роснефть» к работам по поиску и добыче углеводородного сырья на шельфе Азовского и Черного морей.

В 2002г. в Новосибирске началось строительство пивоваренного завода при участии ОАО «Красный Восток», бельгийской компании Holvrieka, немецких компаний Huppmann (варочное оборудование) и KHS (линии розлива). Производительность 1 очереди – 30 млн. дал пива в год.

В фев. 2002г. бельгийская парфюмерная компания Orion Parfum Cosmetics выкупила 54% акций ЗАО «Флакон: Москва-Париж» (один из крупнейших российских производителей упаковки для парфюмерной продукции, известный еще с советских времен как Московский хрустальный завод им. М.И.Калинина). Бельгийцы займутся реконструкцией производства: новая стекловаренная печь стоит 1,5 млн.долл. и каждая формовочная линия – 2-5 млн.долл.

Осенью 2002г. бельгийская компания BarcoNet предоставила оборудование компрессии при создании зоны цифрового телевидения российской компании «Телемедиум». Проект осуществляется в рамках программы по внедрению цифрового телевизионного и звукового вещания. Новая концепция предполагает внедрение в России до 2015г. европейского стандарта наземного цифрового телевизионного вещания (Digital Video Broadcasting Terrestrial). Санкт-Петербург стал первым в России городом, где новая система не только прошла испытание, но и запущена в коммерческую эксплуатацию. BarcoNet поставляет оборудование для высокоскоростных цифровых оптоволоконных магистралей, аппаратуру для распределения цифрового ТВ-сигнала и для интегрированных мультимедийных услуг. Потребители BarcoNet – кабельные операторы и вещательные компании в Европе и Азии.

Компании-инвесторы в РФ

Alcatel Bell («Алькатель Белл»). Компания занимается телекомоборудованием, оборудованием для мобильной системы связи, космическими технологиями. Акционерный капитал компании – 60 млрд. евро. Фирма работает более чем в 130 странах мира. На долю Alcatel Bell в России приходится 35% российского производства телекоммуникационного оборудования. В 1991г. при участии

Alcatel Bell и другой бельгийской компании «Комбеллга» и 2 российских предприятий («Коминком» и МГТС) в России было создано совместное предприятие – ЗАО «Комбеллга». В июне 2000г. норвежская компании Telenor купила 75% минус одну акцию «Коминкома». Сумма сделки составила $120 млн., после этого обе компании стали выступать под единым брэндом «Коминком-Комбеллга». В 2002г. петербургское представительство «Коминком-Комбеллга» первым в Петербурге запустило систему широкополосного беспроводного доступа по технологии LMDS. А в начале дек. 2002г. торговая марка «Комбеллга» появилась на телекоммуникационном рынке Санкт-Петербурга. Под этим брендом будет выступать компания, образованная в результате слияния двух операторов – «Коминкома» и «Комбеллги». В 2002г. «Комбеллга» планирует получить доход от предоставления услуг связи на уровне 100 млн.долл.

2. Glaverbel («Главербель») – промышленная группа, крупный производитель стекла, занимает второе место в Европе по производству плоского стекла. Имеет производство в различных странах Европы. Glaverbel – первый западный производитель стекла, осуществивший инвестиции в России (1997г.), приобретя долю крупнейшего российского производителя стекла в г. Бор Нижегородской обл.

В июле 2002г. «Борский стекольный завод» ввел в эксплуатацию новую линию по производству многослойного ветрового стекла «триплекс». Стоимость проекта составила 15 млн.долл., средства на его реализацию предоставила бельгийская компания Glaverbel, владеющая 36,4% акций Борского стеклозавода. Новая линия будет выпускать до 800 тыс. комплектов стекла в год, что позволит почти удвоить мощности завода по производству стекла «триплекс». Продукция новой линии будет поставляться российским автозаводам и дочерним автосборочным предприятиям зарубежных компаний, в частности, американской Ford Motor.

В марте 2003г. компания Glaverbel приступит к строительству завода по производству высококачественного полированного стекла в Клинском районе Московской области. В 2003-04гг. Glaverbel инвестирует в строительство завода 130 млн. евро. Пуск производства намечен на конец 2004г. Предполагаемая мощность нового предприятия – 600 т. полированного стекла высокого качества в сутки, что соответствует 37,2 млн.кв.м. стекла в год. На этом же заводе будет располагаться производство зеркал мощностью 5 млн. кв. м зеркального полотна в год.

3. Interbrew («Интербрю») – крупнейший производитель пива – и безалкогольных напитков, контролирует 20,4% пивоваренной продукции США, 11,4% – в Западной Европе, 5,9% – в Азиатско-тихоокеанском регионе. В странах ЦВЕ представлен в Болгарии (42% рынка пивоваренной продукции), в Венгрии (26%), в Румынии (9%). В России Interbrew осуществляет деятельность через совместное предприятие Sun Interbrew («Сан Интербрю») – акционерную компанию, зарегистрированную на о-ве Джерси, чьи акции котируются на биржах Люксембурга, Франкфурта и Берлина. СП «Сан Интербрю» владеет в России восемью пивоваренными заводами (и тремя – на Украине), удерживая около 20% российского рынка пива. В России: ЗАО «Ивановская пивоваренная компания», ОАО «Бавария», ЗАО «Клинский пиво-комбинат», ОАО «Курская пивоваренная компания», ОАО «Пермская пивоваренная компания», ОАО «Поволжье», ЗАО «Росар» и ЗАО «Саранская пивоваренная компания». На Украине: ОАО «Янтарь», ОАО «Рогань» и ЗАО «Десна».

В 2001г. Sun Interbrew заявила о готовности участвовать в финансировании программы «Пивоваренный ячмень», реализуемой в Мордовии совместно с голландской компанией «Себеко», целью которой является наращивание объемов производства местного ячменя. В случае успешной реализации этого проекта «Саранская пивоваренная компания», являющаяся подразделением Sun Interbrew сможет увеличить производство пива на 30%.

В 2002г. Sun Interbrew начала реформу сбытовой сети, сократив к июлю число своих дистрибьюторов в Москве и области с 12 до 6. С помощью этой реформы компания планирует за 2г. удвоить продажи пива в столичном регионе. Оборот Sun Interbrew в 2001г. составил 350 млн.долл., компания выпустила 117 млн. декалитров пива. В I кв. 2002г. Sun Interbrew увеличила продажи пива и безалкогольных напитков в России и Украине на 15% по сравнению с соотв. периодом 2001г.: было реализовано 2,6 млн. гектолитров (гкл.) продукции против 2,3 млн.гкл. за аналог. период пред.г., а в стоимостном выражении объем продаж в 1 кв. 2002г. составил 84,1 млн. евро против 60,8 млн. евро за I кв. 2001г. (рост на 38%).

Весной 2002г. Sun Interbrew объявила о начале реализации долгосрочной социальной программы под девизом «Нам здесь жить!», целью которой является помощь жителям в создании благоприятной и комфортной среды в областных центрах России. В рамках программы в апр. 2002г. в Санкт-Петербурге, Перми, Клину, Омске, Иванове, Волжском (Волгоградская обл.), Курске, Саранске и других российских городах компания в партнерстве с городскими администрациями провела акцию по организации и информационной поддержке благоустройства жителями своих дворов и улиц.

В июне 2002г. завершилась установка линии разлива пива в банки на ЗАО «Клинский пивокомбинат» и Клинский пивокомбинат стал первым предприятием пивоваренного холдинга «Сан Интербрю», начавшим выпуск продукции в алюминиевых банках. В качестве генподрядчика по поставке и монтажу компонентов баночной линии была выбрана бельгийская компания «Пэкинг». В банки объемом 0,5 литра будет разливаться пиво «Клинское», а также «Сибирская корона» со сроком хранения 90 суток.

4. Umicore – «Юмикор» (до 2001г. – «Юньон миньер», Union Miniere). Группа компаний по производству высокотехнологичных материалов, переработке цветных металлов и изготовлению изделий из них, лидер мировой цинковой промышленности. Акционерный капитал – 500 млрд. евро. В 2002г. компания продолжила работу по приобретению акций ОАО Челябинского электролитного цинкового завода (ЧЦЗ – крупнейшее в России предприятие по производству цинка – 150 тыс.т. в год). Планируемый объем инвестиций на приобретение и модернизацию предприятия – 150 млн.долл. Стоимость контрольного пакета акций пока не оглашена. Только стоимость нового автоматизированного комплекса электролиза цинка

ОАО «ЧЦЗ» мощностью 200 тыс.т. цинка марки «Special High Grade» в год составляет 150 млн.долл.

5. Autofina («Отофина») – компания, объединившая фирмы Total, PetroFina и Elf Aquitaine, входящая во французско-бельгийский нефтехимический концерн TotalFinaElf. В России участвует в разработке Харьягинского месторождения нефти (Тимано-Печорская нефтегазовая – провинция) на условиях СРП. Компании принадлежит 50% акций добывающего общества «Харьяга». В мае 2002г. компания Anglo-Siberian Oil (Cyprus) подписала с TotalFinaElf E &P Vankor соглашение о продаже 52% доли в проекте освоения Ванкорского месторождения в Красноярском крае, которое содержит 125 млн.т. нефти и 77 млрд.куб.м. газа. Франко-бельгийская компания получит право управления этим проектом, который будет разрабатываться на условиях раздела продукции. Сумма сделки – 27 млн.долл., из которых 7 млн.долл. будут выплачены сразу после вступления договора в силу. Всего проект потребует 2 млрд.долл. инвестиций. Соглашением также предусмотрен опцион на приобретение TotalFinaElf 60% акций «Таймырнефти», которая сейчас на 100% принадлежит Anglo-Siberian Oil. «Таймырнефть» владеет лицензией на прилегающий к Ванкору Северо-Ванкорский блок.

6. Tractebel («Трактебель») – крупнейшая бельгийская компания мирового уровня, реализующая крупные проекты в газовой и электроэнергетической сфере в 25 странах мира, занимающаяся широким спектром вопросов в сфере энергетики. Группа возникла в 1986г. в результате слияния двух бельгийских энергетических компаний и является лидером бельгийской энергетической промышленности – контролирует более 100 предприятий. В 1999г. группа Tractebel перешла под контроль французского банковского консорциума Suez Lyonaise des Eaux. Основная сфера деятельности группы – эксплуатация и строительство объектов электроэнергетики, газо – и водоснабжения. В группу Tractebel входят до 140 дочерних компаний с общим оборотом капитала до 10 млрд.долл. Distrigas является дочерней компанией концерна и монополистом в газоснабжении Бельгии. Tractebel, обладая крупным пакетом акций компании Electrabel, контролирует до 90% производства бельгийской электроэнергии. В России компания участвует в строительстве морского терминала по перегрузке сжиженного газа (в Ермиловской бухте Финского залива) с железнодорожных цистерн на морские суда-газовозы в объеме до 1 млн.т. в год. Стоимость проекта оценивается в 50 млн.долл.

Подразделение компании Tractebel Engineering SA участвует в ряде проектов с минатомом России и Росэнергоатомом по повышению безопасности российских АЭС. Tractebel – один из давних партнеров минатома. Еще в 1997г. она заключила контракт на хранение радиоактивных отходов иностранного происхождения в России и Восточной Европе. Tractebel участвует также в программах по безопасности на АЭС России в рамках ТАСИС (с 1991г. по 2002г. было реализовано 145 программ по безопасности в рамках ТАСИС на 124 млн. евро). С 1996г. Tractebel через свою дочернюю компанию занимается строительством электростанции и установкой систем отопления в Казахстане, осуществляет менеджмент двух газопроводов Северного Казахстана протяженностью 9000 км. Все соглашения по транзиту газа из Туркмении через Россию подписаны с этой бельгийской компанией. Другая дочерняя компания Tractebel – ЗАО «Интергаз» взимает с российских потребителей деньги за транзит газа в Россию.

В конце авг. 2002г. Tractebel совместно с российским НИИ электроэнергетики вошли в состав Консорциума международных консультантов под руководством KEMA Consulting (Нидерланды), выигравшем тендер КЕС на реализацию проекта «Тасис» «Рационализация оптового рынка электроэнергии (мощности) – Форэм». Стоимость проекта 1,95 млн.евро. Российский партнер по проекту – РАО «ЕЭС России». Специалисты Европейской комиссии и РАО «ЕЭС России» определили целью проекта содействие постепенному увеличению доли конкурентного рынка электроэнергии. До 31 авг. 2003г. консультанты должны изучить существующую измерительную систему в электроэнергетике (измерительное оборудование, передача и обработка информации, составление баз данных) и представить рекомендации по ее совершенствованию на разных этапах реформы.

7. Solvay («Солвей») – крупнейшее объединение фармацевтических и химических компаний. В настоящее время Solvay представляет собой межнациональный химико-фармацевтический концерн с годовым оборотом 9 млрд. евро. 400 филиалов фирмы расположены в 60 странах мира. В компании работает 35000 сотрудников, 2500 из которых заняты в научном секторе.

Работает в России 6 лет. В 2001г. компания предприняла попытку создания совместно с Владимирским химическим заводом совместного предприятия по производству строительных конструкций из ПВХ, используемых для изготовления оконных профилей и сайдинга (объем капиталовложений Solvay оценивался в 5 млн.долл.). Но в 2002г. этот проект фактически прекратил свое существование на этапе согласования финансовых аспектов в связи с тем, что российского партнера не устроили условия, предложенные бельгийской компанией.

Компания Solvay концентрирует свои усилия в четырех направлениях: фармацевтика, химические субстанции, пластик и изделия из пластика. Фармацевтический сектор компании Solvay Pharma является самым молодым и быстрорастущим. Объем продаж фармацевтического сектора компании в I пол. 2002г. по сравнению с тем же периодом 2001г. увеличился на 11%, что превышает общемировую тенденцию. Солвей Фарма в мире проводит активную политику по расширению своей деятельности. Компания занимается поиском и покупкой проектов, продукции, производственных линий или целых компаний, в том случае, когда очевиден прогресс от совместной работы.

Благодаря стабильной позиции и безукоризненной репутации в Европе и в мире, «Солвей Фарма» является надежным партнером для совместного производства и развития. Приоритетом для компании являются инвестиции в научные исследования и разработку новых препаратов, которые составляют 300 млн. евро. Представительство компании «Солвей Фарма» было открыто в России в 1997г.

8. Techspace Aero – крупнейший производитель в Бельгии аэрокосмической продукции (компоненты для ракет, самолетов и т.д.) вошел в состав

международного консорциума, созданного в марте 2002г. при участии российских компаний НПО «Энергомаш», ФГУП «КБ Химавтоматика» и ФГУП «Исследовательский центр им. Келдыша» с целью осуществления проекта по созданию к 2009г. нового кислородно-метанового двигателя «Волга», который мог бы быть задействован при создании новых носителей с возвращаемыми ступенями. Бельгийская компания позитивно настроенная на развитие взаимовыгодной кооперации с российскими компаниями, активно ищет новые возможности по сотрудничеству в области своей специализации: системы подачи топлива для различного типа ракетных двигателей, соответствующие электроприводы, клапанные устройства, прокладки, фильтры, новые материалы для указанной техники.

9. Ahlers («Алерс») – группа транспортно-экспедиторских компаний международного масштаба. В России группа представлена филиалом, компанией «Астрос», имеющей офисы во всех основных портах на территории бывшего СССР. Кроме транспортно-экспедиторской деятельности Астрос осуществляет инвестиции в ряд объектов портовой инфраструктуры в Российской Федерации. Наиболее крупный из них – создание логистического центра (складские помещения для хранения и перевалки грузов) в промышленной зоне Горелово Ленинградской обл. для управления товаропотоками между Россией и странами Европы, обработки грузов, ввозимых в Ленинградскую обл. воздушным, морским и железнодорожным транспортом. Объем инвестиций – 18,5 млн.долл.

10. Resilux («Резилюкс») – бельгийская компания, специализирующаяся на производстве и продажах пластиковой упаковки PET (PolyEthylene Terephthalate), которая может быть использована для розлива воды, молока, пива, масел, моющих средств. Уставной капитал – 16,24 млрд. евро. Компания занимает 4 место на европейском рынке среди стран – производителей преформ (пластиковой тары). На российском рынке – с 1995г. Сначала в качестве экспортера пластиковой упаковки. Основным партнером компании являлась Русская православная церковь в Костромской обл.

Доля присутствия на российском рынке Resilux после 1998г. резко сократилась, но компания продемонстрировала завидную жизнеспособность и смогла сохранить за собой часть рынка. Сильной стороной бельгийцев, помимо оперативного сервиса, является предоставление гибких условий оплаты. В 1999г. в Костромской обл. вступили в действие две первые линии компании по производству пластиковой тары: первая – в апр., вторая линия – в конце года. Преформы производства Resilux наиболее качественные, но самые дорогие в СНГ. В 2001г. введена к эксплуатацию третья линия по производству пластиковых бутылок и розливу минеральной воды.

11. Puratos («Пуратос») – промышленная группа, крупный производитель пищевых добавок для хлебобулочной, кондитерской, шоколадной промышленности. Puratos имеет 100 отделений в мире. Уставной капитал – 16,86 млрд. евро. В России компания работает с 1995г., создав в Москве и Петербурге СП по реализации своей продукции. В 2000г. в Петербурге запущена первая в России линия по производству пищевых добавок. Положительные результаты работы на российском рынке вдохновляют руководство компании «Пуратос» на расширение своего присутствия в России и увеличение инвестиций в производство продукции пищевой промышленности.

12. GlaxoSmithKline («Глаксо Смит Кляйн») – одна из ведущих мировых фармацевтических компаний. Образована в янв. 2001г. в результате слияния GlaxoWellcome and SmithKline Beecham. Головной офис компании находится в Великобритании. По итогам 2001г. продажи GSK составили 29,5 млрд.долл. GSK лидирует в четырех терапевтических областях – респираторной и гастроинтестинальной, а также защита от инфекции, центральная нервная система. Кроме того, GSK – лидер в разработке и выпуске вакцин, в т.ч. от онкологических заболеваний. В России компания ведет работу по наладке и пуску в Москве второй очереди линии по производству вакцин против гепатита «В».

Связи с регионами РФ

Развитие связей между субъектами Российской Федерации и регионами Бельгии (Брюссельский столичный регион, Валлония, Фландрия) приобретает все большее значение в плане двустороннего инвестиционного сотрудничества. Реализована Программа сотрудничества между Москвой и Брюссельским столичным регионом на 2001-02гг. Готовится новый вариант программы на 2003-04гг. Также изучается возможность налаживания регионального сотрудничества между Москвой и Валлонией, между Свердловской обл. и Брюссельским столичным регионом, Архангельской обл. и Фландрией.

В фев. 2002г. состоялся визит делегации Европейского делового клуба в Краснодарский край, в рамках которого обсуждены перспективы инвестиционного участия бельгийских фирм «Идро Агри» и «Монсанто» в агропромышленный комплекс этого российского региона. В окт. 2002г. состоялась экономическая миссия фирм Валлонского региона в Нижегородскую обл.

Одним из российских регионов, где Бельгия возглавляет список иноинвесторов, является Алтайский край, где за последние 5 лет в экономику края было инвестировано 43 млн.долл., преимущественно в пищевую и мукомольно-крупяную промышленность. В 2002г. объемы иноинвестиций в Алтайский край сократились. До недавнего времени основной поток иноинвестиций предназначался для реализации крупнейшего энергетического проекта в крае (возобновление работы ТЭЦ-3 и тепловых сетей).

Снизился объем бельгийских инвестиций в экономику Нижегородской обл. Бельгия проявляла наибольшую инвестиционную активность в области среди прочих стран. За пять лет с 1996 по 2001г. область опустилась с 3 на 29 место среди регионов России по количеству привлеченных иноинвестиций.

Большой интерес проявляют инвесторы БЛЭС к Санкт-Петербургу и Ленинградской обл. В 2001-02гг. из Люксембурга поступило инвестиций в 75 млн.долл. Люксембург входит в число крупнейших зарубежных стран-инвесторов города и области.

21-25 янв. 2002г. в Брюсселе проходила презентация Архангельской обл., 3 дня в здании Европарламента работала выставка предприятий области. В презентации были представлены все основ-

ные отрасли региона. В российскую делегацию входили представители администрации области, руководители крупнейших промышленных предприятий. Состоялась встреча с деловыми кругами Бельгии. В ходе мероприятия были представлены инвестиционные проекты области и обсуждались возможности сотрудничества.

Бельгийская сторона проявила наибольшую заинтересованность к алмазному месторождению им. Ломоносова, запасы которого оцениваются экспертами в 12 млрд.долл. Для разработки месторождения и выхода горно-обогатительного комбината на месторождении на проектную мощность (5 млн.т. руды ежегодно), требуются инвесторы. Западные компании не исключают возможности вкладывать средства при условии что им будут предоставлены акции предприятия.

Большой интерес бельгийские деловые круги проявили к организованной Торговой палатой Бельгии и Люксембурга для России и Беларуси совместно с Бельгийским Королевским обществом промышленников и инженеров (SRBII) в 2002г. в Брюсселе серии семинаров «Россия: время для реинвестиций?», целью которых были: оценка бельгийскими деловыми кругами политической и экономической ситуации в России; определение возможностей развития взаимовыгодных экономических отношений; оценка целесообразности инвестирования в российскую экономику; обмен опытом между деловыми кругами и представителями промышленных групп Бельгии, занимающихся инвестиционной деятельностью в России.

Участники отметили благоприятные факторы развития политической и экономической ситуации в России, отсутствие бартерной системы взаиморасчетов в большинстве секторов экономики, стабильность финансовой и банковской систем, децентрализация производства и усиление роли регионов. По мнению выступавших, имеющих опыт работы в России, гораздо проще решать вопросы напрямую с региональными структурами власти, минуя центральные органы.

По оценкам представителей деловых кругов Бельгии, бизнес в России менее подвержен влиянию криминала, социальные условия нахождения в России инокомпаний носят более позитивный характер. Появилась возможность решения спорных вопросов без привлечения «крышевых» структур, на основе существующего законодательства, с привлечением правоохранительных органов России.

Отмечается ряд трудностей, которые возникали у работающих в России предприятий и фирм: сложная законодательная база со множеством подзаконных актов; длительность решения организационных вопросов; несовершенство и непостоянство таможенного законодательства; несовершенная фискальная политика государства; несоответствие существующей в России системы стандартизации европейским нормам.

На семинарах также обсуждался вопрос приоритетности инвестирования в тот или иной сектор промышленности в России. В ходе обмена мнениями была высказана позиция о целесообразности инвестиций лишь в современные предприятия, расположенные в экономически развитых и сильных регионах (Москва, Санкт-Петербург, Нижний Новгород), отдача от которых может последовать в течение ближайших лет. Давая оценку России в качестве торгового партнера, в большинстве случаев участники семинара, к сожалению, продолжали рассматривать ее, как потенциального потребителя готовой продукции и поставщика дешевых энергоресурсов.

19-20 нояб. в Брюсселе проходил международный форум «Открытая Россия: инвестиционные возможности в Центральном федеральном округе». Это очередное масштабное мероприятие (ранее такие форумы прошли в Берлине и Лондоне), организованное аппаратом ИФО, с целью расширения деловой активности регионов и привлечения в них иностранного капитала. Одной из самых представительных-и информационно подготовленных была делегация Рязанской области во главе с губернатором В.Любимовым. В ее составе были руководители ведущих предприятий области. Представители области рассказали о конкретных крупномасштабных инвестиционных проектах, в реализации которых на взаимовыгодных условиях могли бы принять участие иноинвесторы: разработка залежей фосфоритов и кварцевых песков на территории области и производство на основе последних изделий для солнечной энергетики на Рязанском заводе металлокерамических изделий, организация «высокочистых» цехов по производству плоских цветных телевизоров на плазменных панелях НИИ «Плазма», выпуск целого спектра уникальной медицинской аппаратуры и приборов и другие проекты.

По мнению представителей бельгийского бизнеса, рост политической стабильности, реструктуризация экономики, снижение налогов на ссудный капитал делают российский рынок все более привлекательным для инвесторов. Компании, осуществляющие инвестиции в России, считают самой серьезной проблемой вовсе не преступность или коррупцию, а неадекватное и постоянно меняющееся налоговое законодательство. Следующими по степени важности называются проблемы, относящиеся к обеспечению прав собственников и кредиторов, таможенному регулированию, неустойчивости макроэкономической ситуации, неразвитому банковскому сектору, российской системе бухучета и только после этого – к коррупции. Риск экспроприации собственности, произвол со стороны федеральных и местных властей, а также неплатежи местных заказчиков расцениваются как проблемы, имеющие не самое большое значение.

Компании, участвующие в промпроизводстве, подчеркивают серьезность проблем, связанных с неразвитостью банковского сектора. Финансовые компании относят к числу первостепенных проблему неадекватной защиты прав кредиторов. Неплатежи клиентов и российская система бухучета также имеют для них большое значение. Для консультационных фирм важна проблема недостаточной защиты прав собственности и так же, как и банки, они в большей степени, чем остальные, страдают от несвоевременных платежей клиентов и несовершенства российской системы бухучета. Транспортные компании и компании, занимающиеся сбытом продукции, оценивают как наиболее серьезные, проблемы, связанные с действиями таможенных органов и вследствие этого – коррупцию. Наибольший ущерб торговым компаниям наносят налоговые и таможенные органы, а также неплатежи российских заказчиков.

В июне 2002г. состоялась экономическая миссия фламандского региона в Нижний Новгород, пров. Антверпен – в г.Санкт-Петербург, в окт. 2002г. – валлонского региона по городам Волги (Самара, Тольятти, Нижний Новгород), в нояб. 2002г. – экономическая миссия строительных компаний Фландрии в Москву. В июне 2002г. состоялась экономическая миссия Люксембурга в Москву и Санкт-Петербург.

На состоявшейся 25 июня 2002г. в Брюсселе V сессии Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и БЛЭС стороны отметили наметившиеся в последнее время тенденции к активизации деятельности субъектов РФ по установлению партнерских связей с бельгийскими и люксембургскими деловыми кругами.

Оказано содействие в организации и проведении презентаций предприятий: Свердловской обл. (делегация 25 чел., янв. 2002г.); Архангельской обл. во главе с губернатором Ефремовым Е.А. в Европарламенте (65 чел., фев. 2002г.) и в Бюро внешней торговли Бельгии (Office belge du Commerce exterieur); Кировской обл. и ее предприятий в области лесозаготовки и лесопереработки. Большой интерес вызвала презентация в нояб. 2002г. в Европарламенте ЦФО РФ с участием губернаторов 15 областей. На ней было представлено 150 инвестиционных проектов.

При содействии Валлонского правительства организованы и проведены семинары и конференции: семинар по вопросам деятельности малых и средних предприятий Валлонии для представителей Российского федерального фонда поддержки малого предпринимательства (апр. 2002г.); 2 семинара по инвестиционной привлекательности российского рынка (Брюссельский столичный регион – фев. 2002г., Фландрия экспорт – авг.2002г.); 3 семинара в бельгийско-люксембургской Торговой палате для России и Беларуси в мае, сент. и дек. 2002г.; 2 конференции по вопросам российской банковской системы и проводимых в ней реформ (сент. в г.Брюгге и нояб. в Брюсселе).

Растет интерес субъектов РФ к развитию отношений со странами БЛЭС: сотрудничество в реализации инвестиционных проектов в области освоения сырьевых ресурсов, научно-технических проектов, программ поддержки малого и среднего бизнеса, модернизации предприятий; расширение экспортных позиций за счет продвижения на рынок товаров законченного цикла переработки; создание СП по производству и переработке сельскохозяйственной продукции.

В связи с передачей вопросов внешней торговли с федерального уровня на региональный, с 1 янв. 2002г. по решению правительства Бельгии координация всей деятельности в области внешней торговли передана в компетенцию регионов (Фландрия, Валлония и Брюссельский столичный регион).

Бельгийское бюро по внешней торговле, являвшееся федеральным координационно-информационным органом, упраздняется и в 2003г. вместо него будет создано Агентство по внешней торговле. 20 дек. 2002г. Совет министров Бельгии одобрил проект Королевского постановления о передаче имущества, прав и обязанностей Офиса Бельгии для внешней торговли (l'Office Belge du Commerce Exterieur – OBCE) Агентству для внешней торговли, региону Валлонии, региону Фландрии и региону Брюссель-столица. Административный совет Агентства будет состоять из 16 чел. в т.ч.; 4 от Фландрии (2 представителя региональной власти и 2 – от деловых кругов региона), по 4 аналогичных представителя от Валлонии и Брюссельского столичного региона, 4 – от федерального центра.

В задачи нового Агентства входит организация экономических миссий Бельгии (по 4 миссии в год) за рубеж во главе с принцем Филиппом, который назначен почетным председателем Агентства, ведение банка данных по статистике внешней торговли на федеральном уровне, по условиям доступа на внешние рынки, по международным тендерам. Агентство не будет предоставлять экономическую информацию непосредственно предприятиям, а они ее будут получать через свои региональные структуры. Предусмотрено, что высвобождающиеся денежные средства и персонал реорганизуемого ОБСЕ, будет пропорционально разделен между региональными структурами – Экспорт Фландрия, Экспорт Валлония и Брюссель-экспорт.

Доступ ростоваров

Медали на выставках. Международная техническая выставка-ярмарка STI-2 (17-21 сент. 2002г.) в Бельгии. STP (Service & Technology for Industry and Installation) – одно из ведущих событий в Европе в области оборудования и энергетики, промышленного инжиниринга, автоматизации и электроники.

На международной технической выставке-ярмарке STI-2 (промышленное оборудование, электроника и автоматизация промышленных процессов), российская экспозиция размещалась на 168 кв.м. и представляла продукцию 20 предприятий различных министерств и ведомств. Возглавлял российскую делегацию первый замминистра науки, промышленности и технологий России – А.Н. Бриндиков.

На российских стендах были представлены образцы, натурные макеты и плакаты. Особый интерес посетителей вызвали товары, представленные: ООО ЗИД (транспортные средства «Птаха» и «Робинзон»), корпорацией «Компомаш» (хирургические инструменты), ОАО «Салют» (оборудование для очистки овощей и бытовые термоса), ОАО «Сарапульский электрогенераторный завод» (взрывозащищенные двигатели), ОАО «Оборонительные системы» (навигационный комплект «Бот»), ОАО ВНИТИ (технология гидроштамповки и прокатки валов), «Гало-Медспас» (робот-тренажер «Гоша»).

Всемирный салон инноваций, научных разработок и новых технологий «Брюссель-Эврика» является одной из самых представительных выставок объектов промышленной собственности – изобретений, полезных моделей и промышленных образцов. В 2002г. было представлено 800 экспонентов из 34 стран мира. Как отмечали участники салона, по сравнению с пред.г. разработки отличались своей наукоемкостью.

Салон изобретений «Брюссель-Эврика 2002» (12-17 нояб.). Российская делегация располагалась на 180 кв.м. выставочной площади, была представлена 140 участниками, 118 из которых являлись непосредственно изобретателями и представляли 112 изобретений.

Российская делегация увезла с собой с Салона 73 золотых медали, из них 30 – с отличием, 30 – серебряных, 9 – бронзовых и 11 – специальных дипломов. Оценку получили 100% экспонируемых изобретений. 10 изобретений отмечены иностранными национальными и международными премиями.

По единогласному решению Международного жюри Салона, «Гран-При» был присужден российским авторам – академику Р.С.Акчурину, Г.И.Розенблиту, В.В.Фадееву за разработку и создание вакуумного аппаратного комплекса «Камея», предназначенного для проведения операций на сердце без остановки сердечной деятельности в операционных условиях любой категории оснащенности, включая полевые условия. Значительную роль в достижении высоких результатов на салонах «Эврика» в Брюсселе за 12 лет бессменного участия продолжает играть непосредственный российский организатор экспозиции, национальный делегат этого Салона НТА «Технопол-Москва».

Серьезные ограничения. Уровень насыщенности российской готовой продукцией товарных рынков Бельгии и Люксембурга достаточно низкий. Вместе с тем, отдельные товары, например, охотничье оружие, оптические приборы и некоторые другие на этих рынках присутствуют, проникая из третьих стран (как правило, из Германии). Посредническая нагрузка на цену в этом случае делает их менее привлекательными, в связи с чем поставки таких товаров носят единичный характер.

Одним из серьезных препятствий на пути вывода российской продукции на рынки ЕС являются строгие требования и обязательная сертификация практически всех импортных товаров по принятым в Сообществах стандартам. Различие систем сертификации в России и ЕС, непризнание Европой многих российских стандартов существенно осложняет путь российской продукции на Запад. Часть вины ложится и на производителей с экспортерами, т.к. не редко вопрос о получении европейского сертификата встает только при проработке контракта. Интерес иностранцев в этом случае падает, т.к. процедура сертификации затягивает процесс осуществления сделки.

В отношении ростоваров, как и в прошлые годы, Бельгия продолжает применять те же ограничения, в т.ч. антидемпинговые меры, которые действуют во всех странах ЕС.

Антидемпинговые процедуры открывались в отношении таких российских товаров, как: мочевина, металлический кальций, цинк (одним из инициаторов антидемпинговой процедуры явилась бельгийская фирма «Юнион Миньер»), нитрат аммония, древесные плиты, низкоуглеродистый феррохром, ферросилиций, ферро-силикон-марганец (одним из инициаторов антидемпинговой процедуры явилась бельгийская фирма «Садачи»), трансформаторная сталь, карбид кремния, поташ, бесшовные трубы, алюминиевая фольга (одним из инициаторов антидемпинговой процедуры явилась люксембургская фирма «Ерофойл»), стальной трос и кабель.

На начало 2003г. в отношении России действуют 15 антидемпинговых процедур на такие товары, как: мочевина (31021010, 31021090 – срок действия антидемпинговой пошлины в 20,11 евро/т 07.05.2001г. продлен на новый пятилетний период); карбид кремния (28492000 – антидемпинговая пошлина в 23,3% 23.05.2000г. продлена на новый 5-летний период); хлоркалий (31042010, 31042050, 31042090 – новая антидемпинговая пошлина установлена 08.05.2000г. в от 19,61 до 40,63 евро/т в зависимости от категории продукта); нитрат аммония (31023090, 31024090 – окончательная антидемпинговая пошлина в 47, 07 евро/т установлена 15.04.2002г.); трансформаторная сталь (72251100,72261110 – окончательная антидемпинговая пошлина в 40,1% введена 20.2002.1996г., начат пересмотр 20.2002.2001г.); бесшовные трубы (73041010, 73044130, 73043199, 73043991, 73043993 – окончательная антидемпинговая пошлина в 26,8% введена 25.11.1997г.); древесные плиты (44111100, 44111900 – окончательная антидемпинговая пошлина в 30,6% введена 29.2001.1999г.); раствор мочевины и нитрата аммония (31028000 – окончательная антидемпинговая пошлина в 20,11 евро/т введена 23.09.2000г.); фольга алюминиевая (76071110 – окончательная антидемпинговая пошлина в 14,9% введена 14.05.2001г.); кабель и трос стальной (73121082, 73121084, 73121086, 73121088, 73121099 – окончательная пошлина в 50,7% введена 02.08.2001г); по фитингам стальным (EX 730790311, 73079319, 73079930, 73079990) в 2002г. введена антидемпинговая пошлина в 43,3%.

В 2002г. проводились антидемпинговые процедуры по углероду техническому (процедура начата 21.12.2001г.), стали трансформаторной (процедура начата 08.05.2002г.), кремнию металлическому (процедура начата 12.10.2002г.) и профилям пустотелым (процедура начата 12.10.2002г.). Бельгийских и люксембургских фирм среди инициаторов указанных расследований нет.

Сохраняется лицензирование Евроатомом поставок в ЕС ядерных материалов, что сокращает на 25-30% возможности российского экспорта этой продукции. Поставки в 2002г. российских изделий из стали (отдельные виды листового и сортового проката), в т.ч. в Бельгию, осуществлялись в рамках квот, установленных новым Соглашением между РФ и Европейским объединением угля и стали о торговле некоторыми видами изделий из стали, заключенным на 2002-2004гг.

Поставка в Бельгию и Люксембург текстильных изделий российского происхождения осуществлялась в 2002г. в режиме автоматического лицензирования, без каких-либо количественных ограничений в соответствии с действующим Соглашением между ЕС и РФ о торговле текстильными товарами.

При ввозе на таможенную территорию Бельгии и Люксембурга действовал запрет в отношении шкур волка и рыси из России, а также применялись ограничения в отношении доступа на рынок БЛЭС российских товаров ядерного топливного цикла и услуг по космическим запускам. Расхождения в стандартах и сертификационных требованиях между Россией и ЕС все более превращаются в самостоятельный барьер на пути увеличения объемов и диверсификации российского экспорта, в частности, российского промышленного экспорта в ЕС (машины, оборудование, химикаты, услуги).

Из общего объема закупаемой Бельгией сырой нефти 15% составляет нефть из России. Импорт Бельгией российской нефти с 1999 по 2001г. вырос на 1 млн.т., достигнув уровня в 5,5 млн.т. (в 2002г.

объем закупок Бельгией российской нефти составил 5,7 млн.т.), и имеет тенденцию к дальнейшему росту в связи со снижением поставок из других регионов.

Бельгийская сторона проявляет заинтересованность в проработке совместно с «Газпромом» вопроса о поставках в Бельгию российского газа, что связано с завершением в 2005г. газового контракта с Алжиром (17% от общего объема закупок газа Бельгией).

Болгария

Основным приоритетом торгово-экономической политики Болгарии в 2002г. оставалось скорейшее вступление в Европейский союз. Продолжалась реализация Соглашения об ассоциировании РБ с ЕС, вступившего в силу 1 фев. 1995г. Главными приоритетами болгарского правительства во главе с премьер-министром С.Сакскобургготстким становятся развитие отношений с западным мировым сообществом, сближение с правилами, действующими на рынках стран Евросоюза. Это наиболее полно отвечает национальным интересам Болгарии.

Структура торговли Болгарии характеризуется дальнейшим увеличением доли стран-членов ЕС. На них приходилось 55,8% экспорта РБ и 51,7% импорта. Страны ЦЕССТ занимали 5,3% экспорта и 7,2% импорта. Страны СНГ 4,3% экспорта и 18,3 импорта РБ, в т.ч. на Россию приходилось 1,6% экспорта и 14,7% импорта РБ.

Несмотря на проводимую политику действующего болгарского правительства, РФ в силу объективных причин остается одним из главных внешнеторговых партнеров Болгарии. В 2002г. в отношениях России и Болгарии произошли позитивные изменения, свидетельством тому итоги официальных визитов в Москву президента РБ Г.Пырванова и премьер-министра С.Сакскобургготского. В марте 2003г. прошел визит в Болгарию президента РФ В.В.Путина. Почти за год было проведено два заседания российско-болгарской Межправкомиссии.

В 1999г. приостановился спад взаимного товарооборота, в 2000г. было зафиксировано его увеличение на 33% за счет увеличения российского экспорта (благоприятная конъюнктура на рынке энергоресурсов). В 2002г. он несколько сократился и составил 1,204 млрд.долл. (экспорт России в Болгарию – 1,116 млрд.долл., импорт 88 млн.долл.).

В экспорте России основную долю составляют топливно-сырьевые товары (90%), на машины и оборудование приходится 9,5%. В болгарском экспорте основную долю занимают продукция химической (47%), пищевой промышленности (18%), машины и оборудование (21%).

На долю России приходилось 9,1% всего товарооборота Болгарии. По объему товарооборота Россия находится на 3 месте после Италии и Германии.

За 11 мес. 2002г. из России в Болгарию поставлено на 584,5 млн.долл. сырой нефти (за 11 мес. 2001г. на 770 млн.долл.), природного газа на 253,8 млн.долл. (в пред.г. на 320,5 млн.долл.), свежего ядерного топлива на 82,1 млн.долл. (32,1 млн.долл.), на 30,7 млн.долл. каменного угля (21,4 млн.долл.), на 4,7 млн.долл. необработанного алюминия (12,6 млн.долл.), газетной бумаги на 7,3 млн.долл. (12,6 млн.долл.), на 2,3 млн.долл. азотных удобрений (3,5 млн.долл.), автопокрышек на 3,6 млн.долл. (3,4 млн.долл.), на 1,5 млн.долл. полимеров этилена (3,2 млн.долл.), автомобилей на 2,2 млн.долл. (2,6 млн.долл.), спектральных анализаторов на 1,5 млн.долл. (1,2 млн.долл.). На российские машины и оборудование приходилось 9,5% (97,5 млн.долл.).

Основу болгарских поставок за этот период составляли медикаменты – на 11 млн.долл. (11 мес. 2001г. – 21,8 млн.долл.), зубная паста – 8,1 млн.долл. (10,6 млн.долл.), краска для волос – 5,7 млн.долл. (4,9 млн.долл.), вино и виноматериалы 9,4 млн.долл. (5 млн.долл.). На эти четыре товара приходилась треть всех болгарских поставок в РФ. Кроме того, из РБ в РФ в 2002г. было поставлено арматуры на 3,8 млн.долл. (в 2001г. на 2,1 млн.долл.), электроаккумуляторов на 1,1 млн.долл. (в 2001г. на 1,2 млн.долл.), табачного сырья на 1,3 млн.долл. (в 2001г. на 3,7 млн.долл.), упаковочных материалов на 1,2 млн.долл. (за 11 месяцев 2001г. – на 2,9 млн.долл.), плодов и овощей на 1,3 млн.долл. (1,1 млн.долл.), какао в порошке на 1,6 млн.долл. (0,3 млн.долл.).

Поставки машин и оборудования занимали около одной четверти всего экспорта РБ в РФ. Поставлено подъемно-транспортного оборудования на 1,7 млн.долл. и запчастей к ним на 1,8 млн.долл. (в 2001г. на 2,4 млн.долл. и на 2,3 млн.долл.).

Структура болгарского экспорта формируется несколькими позициями пищевой и легкой промышленности, продтоварами и сырьем для их переработки, а также продукцией машиностроения, включая транспортные средства, которая составляет до 25% экспорта РБ в РФ. Номенклатура болгарских поставок в Россию сузилась. Основными статьями болгарского экспорта являются медикаменты, парфюмерия, зубная паста, табак, сигареты, электроаккумуляторы, электро- и мотокары. Сумма поставок 20 основных болгарских товаров в Россию достигнет 75-80 млн.долл., (что составляет 85% всего болгарского экспорта в Россию).

Одной из причин малого объема импорта товаров из Болгарии является их неконкурентоспособность – это высокие цены и недостаточное качество, отсутствие поддержки со стороны государства. В числе других причин – проблемы с налогообложением, высокие транспортные расходы, малый объем производства, участие большого количества мелких фирм.

Болгарские фирмы сообщают о следующих затруднениях при экспорте в Россию: продолжительные сроки и высокие расходы на получение требуемых в России сертификатов; неодинаковые подходы при таможенной оценке товаров, на основе фактурной или индикативной цены; продолжительные сроки таможенной обработки; сложная и дорогостоящая процедура выдачи многократных виз для автоперевозчиков.

Открытым остается вопрос о сертификации взаимопоставляемой продукции. С 1 июня 2002г. единственное представительство госстандарта России в г.Варна было закрыто по экономическим причинам, в результате чего увеличился срок и стоимость выдачи сертификатов на основе испытаний, проводимых аккредитованными лабораториями Национального центра гигиены Болгарии.

Требует совершенствования подход сторон к методологии подсчета статданных по процедуре

экспортно-импортных операций. Болгарская статистика не учитывает поступления от российской стороны ежегодно за транзит газа (90 млн.долл.), за оказание строительных услуг на территории России (50-60 млн.долл.), туристических услуг (150 млн.долл.).

Сальдо торгового баланса составило в 2002г. 1 млрд.долл., а по российским – 0,3 млрд.долл. в пользу России. Для анализа торговых отношений России и Болгарии требуется уточнение и согласование обеими сторонами статданных по товарообороту.

Болгарская сторона постоянно подчеркивает о необходимости уменьшения отрицательного сальдо в торговле с Россией, которое по болгарским данным составляет 1,2 млрд.долл. в год. По данным росорганизаций отрицательное сальдо составляет менее 1 млрд.долл., а если убрать из рассмотрения поставки нефти на стоимость 950-980 млн.долл., которые поставляются «Лукойлом» для переработки на НПК Бургас, а не оплачиваются болгарскими организациями, то дисбаланс составит не более 200 млн.долл. Уменьшение дисбаланса торговли могло бы осуществляться путем либерализации взаимной торговли, привлечения болгарских организаций и специалистов к участию в проектах, выполняемых в России и в третьих странах, и путем привлечения российских организаций к приватизации объектов в Болгарии.

Болгарская сторона продолжает настаивать на снижении российских ввозных таможенных пошлин на болгарские товары, а также на предоставлении возможности поставки болгарских товаров для частичной оплаты ядерного топлива и природного газа в 15-20% от их общей стоимости. Однако это решение не является эффективным.

Болгария включена в национальную схему преференций РФ. Пошлины на определенный перечень товаров были уменьшены на 25%. Однако, болгарский экспорт продолжал сокращаться.

Важным фактором развития торгово-экономического сотрудничества является дальнейшее развитие межрегиональных связей. Оно предусматривает повышение эффективности работы уже созданных совместных предприятий на территории России (295) и Болгарии (224) и активизацию их деятельности.

Развитие торговых отношений между нашими странами сдерживает отсутствие действенной и разветвленной системы кредитования экспортно-импортных операций, совместных банков и страховых компаний, которые предоставляли бы банковские гарантии и страховали торговые операции. Болгарская сторона видит как одно из решений проблем привлечение болгарских специалистов для участия в российских проектах, реализуемых как на территории России, так и в третьих странах.

Российская сторона оказывает болгарской стороне помощь в защите целесообразности продолжения работы 3-4 блоков АЭС «Козлодуй» до конца их эксплуатационного периода в соответствии с Протоколом МПК.

Болгарская сторона готова рассматривать возможности разработки ТЭО для строительства новой АЭС в Болгарии и привлечения с этой целью российских организаций, а также намерена обратиться к российской стороне с просьбой об увеличении объемов кредита, выделенного на модернизацию 5-6 блоков с целью расширения номенклатуры работ, попадающих под его условия, в т.ч., финансирование за его счет работ на малых блоках АЭС «Козлодуй» и строительства долговременного хранилища отработанного ядерного топлива.

Продолжены работы по совершенствованию ядерно-топливного цикла 3-4 блоков АЭС «Козлодуй» и согласованию технико-экономических условий поставок свежего ядерного топлива в рамках тендера, выигранного Россией. В рамках темы о возвращении отработанного ядерного топлива болгарской стороной может быть поднят вопрос об оставлении на территории России также и высокорадиоактивных отходов (продуктов переработки ОЯТ).

Российские инвестиции в Болгарию составили 300 млн.долл., а болгарские в Россию – 70 млн.долл. Основными инвесторами в российскую экономику являются «Булгартабак холдинг» и «Главболгарстрой».

Для инвесторов из России потенциально интересными отраслями болгарской экономики являются такие отрасли как: энергетика, финансовый сектор, инфраструктурные проекты, телекоммуникация и строительство.

Одним из положительных примеров российских капиталовложений в экономику РБ является приобретение в 1999г. нефтяной компанией «Лукойл» 58% капитала нефтеперерабатывающего комбината «Нефтохим» г.Бургас (101 млн.долл.) Инвестиционная программа российской компании предусматривает инвестировать до 2005г. 408,3 млн.долл. на развитие производства, в т.ч. до 2003г. – 150 млн.долл.

Перспективы российско-болгарских отношений в газовой области связаны с выполнением решений восьмой сессии МПК. Совместно с болгарской стороной ведется работа по использованию транзитной системы газопроводов на территории РБ для газоснабжения болгарских потребителей, по увеличению объемов транзита российского природного газа в соседние страны (Турция, Греция) и по подготовке строительства газопроводов в Югославию и Грецию. Другим направлением расширения инвестиционного сотрудничества является реализация трехстороннего проекта по строительству нефтепровода Бургас-Александруполис, оценивающегося в 600-700 млн.долл.

В 2002г. Болгарию посетило 99 тыс. российских туристов. Становится актуальным вопрос инвестиций со стороны России в строительство курортных и лечебных комплексов на территории Болгарии, как это делают Германия и Япония для своих граждан определенных социальных групп.

Европейское сообщество потребовало от Болгарии закрытия до 2002г. энергоблоков 1-4 АЭС «Козлодуй», как не отвечающих современным требованиям уровня безопасности. Альтернативной этому решению является реализация разработанной «Комплексной программы повышения уровня безопасности энергоблоков 1-4 АЭС «Козлодуй», обеспечивающей их эксплуатацию до исчерпания ресурса». Болгарская сторона вела переговоры с ЕС о пересмотре решения о закрытии 1-4 энергоблоков. Болгарская сторона в результате сильнейшего политического нажима со стороны Запада, приняла в дек. 1999г. решение о выводе из эксплуатации до 2003г. первых двух блоков АЭС, как обязательное условие для начала переговоров

о сроках вступления Болгарии в Европейский союз. В конце 2002г. 1 и 2 блоки АЭС «Козлодуй» были остановлены.

В 2002г. объем экспорта по линии АО «Атомэнергоэкспорт» сократился и составил 9,6 млн.долл., в 2001г. – 11,7 млн.долл.

Основными видами экспорта в 2002г. были: инжиниринговые работы (проекты, расчеты, анализы, консультации); оказание техсодействия в эксплуатации АЭС; поставки отдельных видов приборов, арматуры и трубной продукции.

Объемы экспорта по линии объединения, как и прежде, определяются долгосрочным контрактом, заключенным в 1999г. в рамках Европейского Консорциума (объединение, Фраматом и ANP) с Национальной электрической компанией на выполнение работ по модернизации блоков 5 и 6 АЭС «Козлодуй», рассчитанных до 2006г.

Одним из основных факторов, определяющим потребность в сотрудничестве с Объединением, является то, что именно оно объединяет и координирует работу основных российских организаций, включающих: генерального проектировщика (институт «Атомэнергопроект»), генерального конструктора (ОКБ «Гидропресс»), главного научного руководителя (РНЦ «Курчатовский институт»), институт по разработке специальных систем контроля СНИИП, «Систем-Аскур», ВНИИАЭС, Санкт-Петербургский институт «Атомэнергопроект», а также изготовителей основного технологического оборудования АЭС (АО «Ижорские заводы», АО «Электросила», ЛМЗ, Подольский машиностроительный завод). Другим важным фактором является то, что в случае необходимости, объединение обеспечивает выполнение работ, услуг и поставок на условиях предоставления болгарской стороне кредита. На выполнение работ, связанных с модернизацией блоков 5 и 6 болгарской стороне был выделен госкредит в 150 млн.долл. Кредитное соглашение между «Росэксимбанком» и АЭС «Козлодуй», исходя из предполагаемого объема работ Объединения по модернизации, было подписано на 80 млн.долл. Оставшиеся средства, в случае официального обращения болгарской стороны, могли бы быть использованы для работ по реконструкции блоков 1-4, сооружения долговременного хранилища отработанного топлива, для выполнения дополнительных работ по модернизации блоков 5 и 6 (сверх объемов, предусмотренных подписанными контрактами между ЕКК и НЭК), а также для разработки ТЕО сооружения нового энергоблока на площадке «Белене».

С 2000г. НЭК и АЭС «Козлодуй» в соответствии с Законом об общественных поручениях выполнение всех работ, услуг и поставок осуществляют на базе международных тендеров. Только в тех случаях, когда АЭС может обосновать, что с технической и финансовой точек зрения исполнитель Объединения является наиболее предпочтительным, контракт напрямую заключается с Объединением. Во всех работах, услугах и поставках для АЭС идет жесткая конкуренция, в которой кроме объединения участвуют все ведущие западные фирмы, связанные с атомной энергетикой, «Сименс», «Фраматом», ЭДФ, «Вестинхаус», «Алстом», «Шкода». В отдельных случаях конкурентами являются болгарские фирмы, специализирующиеся в инжиниринговых работах. В 2002г. Объединение занималось реализацией контрактов по выигранным международным тендерам на поставку в 2002г. оборудования для заглушки труб парогенераторов, на замену пучков труб конденсаторов турбин блоков 5 и 6, на определение критических функций безопасности блоков 5 и 6.

Объединение приняло участие в объявленном болгарской стороной в нояб. 2002г. тендере на проектирование и сооружение долговременного хранилища сухого хранения отработавшего топлива. Практика работы Объединения говорит о том, что предлагаемые им работы, услуги и поставки (за исключением стандартных инжиниринговых работ) являются вполне конкурентоспособными и в техническом и коммерческом планах, и что для успешного выступления в тендерах на выполнение инжиниринговых работ целесообразно кооперироваться с соответствующими специализированными болгарскими организациями. К числу недостатков предлагаемого Объединением экспорта, являются случаи, когда намечаемые к поставке системы, приспособления, проектные решения являются пилотными, не прошедшими к моменту подписания контрактов эксплуатации на действующих блоках АЭС в России и не имеющих полностью завершенного лицензирования в госатомнадзоре РФ.

Благодаря привлечению бывших предприятий ВПК удалось добиться производства ряда приборов и технических средств, не уступающих в техническом плане лучшим европейским и американским образцам и являющихся более привлекательными в коммерческом отношении. Это относится к приборам контроля перепада давления типа «Сапфир» Челябинского приборостроительного завода, к системе управления комплексом техсредств (УКТС) производства московского завода «Физприбор». АЭС «Козлодуй» имеет исключительное значение для экономики страны, поскольку ежегодно на ней вырабатывается 40% электроэнергии.

Осуществление программы модернизации блоков 5 и 6 осуществляется на условиях кредита, при этом имеется принципиальная возможность его распространения на другие работы, связанные с повышением уровня ядерной безопасности и надежности эксплуатации АЭС, в т.ч., на реконструкцию старых блоков. Более отдаленной, но реальной перспективой сотрудничества в области инвестиционного строительства является сооружение в Болгарии нового энергоблока АЭС. До конца 2003г. будет подготовлено соответствующее Техническое задание, на базе которого будет определен тип проекта нового энергоблока. Российская сторона готова предложить самый современный проект АЭС, наиболее отвечающий интересам Болгарии, в т.ч. проект АЭС нового поколения средней мощности или АЭС с блоками мощностью 1000 мвт. и рассматривать наиболее приемлемые для Болгарии варианты финансирования.

При реализации программы модернизации блоков 5 и 6, а также в других работах, выполняемых Объединением на АЭС «Козлодуй», предусматривается участие болгарских организаций в выполнении обязательств Объединения, в т.ч., в части проектных работ, расчетов, а также монтажных и пуско-наладочных работ.

В 2002г. по линии ФГУП ВО «Технопромэкспорт» было подписано контрактов на поставку трубопроводов и арматуры на 370 тыс.долл. Реали-

зовано на 320 тыс.долл. ОАО ПК «Зиомар» в 2002г. осуществило поставку запчастей для АЭС «Козлодуй» на 90 тыс.долл. ТКЦ «Химмашинвест» в 2002г. заключил и исполнил восемь контрактов на 400 тыс.долл. В основном это трубопроводная арматура, запасные части к насосам и компрессорам.

ОАО «Энергомашэкспорт – Силовые машины» в 2002г. приняло участие в 17 торгах по поставке запчастей и оборудования для электростанций, из которых три выиграла. Были подписаны и исполнены контракты по поставке запчастей для ТЭС «Варна», ТЭС «Марица Восток-2», модернизации системы регулирования на ТЭС «Бобов Дол». Суммарный экспорт по линии представительства составил 200 тыс.долл.

В марте 2002г. между ФГУП РСК «МиГ» и минобороны РБ подписан контракт по восстановлению летной годности и модернизации 20 самолетов МиГ-29, состоящих на вооружении ВВС Болгарской Армии.

На территории России и Болгарии зарегистрировано соответственно более 295 и 224 российско-болгарских совместных фирм и предприятий, предмет деятельности которых связан с участием сторон в создаваемых совместных предприятиях в табачной, фармацевтической, пищевой отраслях промышленности.

Экспорт продукции машиностроительного комплекса в Болгарию в 2002г. составил 100 млн.долл., а импорт 20 млн.долл. Наше значительное положительное сальдо в торговом обороте машин и оборудования свидетельствует о потенциальных возможностях российских экспортеров машинотехнической продукции в расширении своего присутствия на болгарском рынке.

Россия остается для Болгарии одним из основных внешнеторговых партнеров. Ее доля в болгарском экспорте в 2002г. составила 1,6% и 14,7% – в болгарском импорте.

В 1999г. приостановился спад взаимного товарооборота, а в 2000г. он увеличился на 33% в основном за счет увеличения росэкспорта (благоприятная конъюнктура на рынке энергоресурсов). В 2001г. он сократился – до 1,5 млрд.долл. В 2002г. объем взаимного товарооборота составил 1,3 млрд.долл.

Развитие товарооборота России с Болгарией, в млрд.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	1,28	1.69	1,110	1,3
Экспорт России	1,10	1.58	1,031	1,2
Импорт России	0.18	0.11	0,079	0,1
Сальдо	+0,92	+1,47	1.33	+1,1

В экспорте России основную долю составляют топливно-сырьевые товары (90%), на машины и оборудование приходится 9,5%. В болгарском экспорте основную долю занимают продукция химической (47%), пищевой промышленности (18%), машины и оборудование (21%). За 11 мес. 2002г. товарооборот России с Болгарией составил, по данным НСИ РБ, 1110 млн.долл. и сократился по сравнению с тем же периодом 2001г. на 24,2%

На долю России приходилось 9,1% всего товарооборота Болгарии. По объему товарооборота Россия находится на третьем месте после Италии и Германии.

Болгарские компании, разместившие свои в инвестиции в РФ в СП, в основном относятся к мелкому и среднему бизнесу. Исключение составляют только две крупные структуры.

«Булгартабак» и «Главболгарстрой». «Булгартабак» создан как индустриальная и торговая компания в 1947г., с 1993г. он стал холдинговой компанией, в которую вошли 22 акционерных общества, с преобладающим госучастием. Компания является крупнейшим покупателем и экспортером табака, выращенного в Болгарии. Большая часть, производимого табака, принадлежит к «восточным сортам», выращиваемых в районах Джебел, Крумовград, Неврокоп, Дупница, Восточно-Балканский, Тополовград, Харманли, Мелник, Крумовград, Северная Болгария. «Булгартабак Холдинг Групп» также покупает и перерабатывает табак сортов Виржиния и Берлей местного производства.

Усилия «Булгартабак Холдинг Групп» сконцентрированы на создании совместных предприятий для производства сигарет в Восточной Европе – России, Украине, Румынии и др. Некоторые сигаретные фабрики уже работают там, холдинг участвует в СП своими инвестициями, ноу-хау, технологиями и инвентарем. В России уже действуют: ЗАО «Булгартабак Белгород», ЗАО «Булгартабак Сочи», ЗАО «Булгартабак Калининград» Россия. В связи с продолжающейся приватизацией «Булгартабак Холдинг» будущее СП на территории России не определенно. Удачно продолжает работу только ЗАО «Булгартабак Сочи».

АО «Главболгарстрой» создано в 1969г. как компания, выполняющая зарубежные заказы болгарского государства. За 30 лет фирма превратилась в первоклассного партнера на международном рынке благодаря высококвалифицированным специалистам и современной технической базе. Строительная деятельность ведется на территории РФ, Украины, Казахстана, Узбекистана, Германии, стран Ближнего Востока.

«Главболгарстрой» осуществляет предмет своей деятельности в качестве генерального подрядчика, главного субподрядчика и подрядчика, а при необходимости и заказчика, с участием в эксплуатации возведенных объектов на территории Болгарии и третьих стран. Работая в России, компания нередко выступает в роли инвестора. В регионах нашей страны создано шесть строительных трестов и ввезено оборудование для них на 60 млн.долл.

В Белгородской обл. успешно осуществляется совместное производство мото и электропогрузчиков на предприятии «Бел Булгар Кар». В стадии регистрации находится СП по производству косметических изделий и зубной пасты. Всего в области зарегистрировано 16 предприятий с участием болгарского капитала, реально работают 11.

На территории Пермской области функционируют 10 российско-болгарских коммерческих организаций, осуществляющих свою деятельность в деревообработке, производстве алкогольных напитков, обуви, туризме, строительстве.

Межправкомиссия с РФ

Российско-Болгарская комиссия. 23-24 янв. 2003г. в г.Санкт-Петербурге состоялось 8 заседание Межправительственной Российско-Болгарской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

Российскую делегацию на заседании возглавлял зампред правительства, министр финансов РФ, председатель Российской части Комиссии А.Л.Кудрин, Болгарскую делегацию – вице-пре-

мьер, министр экономики Республики Болгарии, председатель Болгарской части Комиссии И. Василев.

Комиссия констатировала, что большинство рекомендаций и решений седьмого заседания Российско-Болгарской Межправительственной комиссии выполнены.

Сотрудничество в области энергетики. Стороны отмечают, что будут продолжать работы но совершенствованию ядерно-топливного цикла для АЭС «Козлодуй», направленного на увеличение его надежности и экономичности, в т.ч. и при предоставлении российскими организациями комплексного пакета услуг по поставкам свежего ядерного топлива (СЯТ) и возврату отработавших тепловыделяющих сборок (ОТВС) на весь срок эксплуатации блоков АЭС «Козлодуй».

Стороны отметили, что в результате выполненных работ по повышению безопасности эксплуатации и управлению ресурсом блоков первого поколения (ВВЭР-440/В230) достигнут уровень безопасности этих блоков, соответствующий международным критериям. Стороны отметили, что необходимо продолжить работу по их международному признанию.

Комиссия рекомендует:

1. Соответствующим болгарским и российским ведомствам и организациям до конца фев. 2003г. согласовать Меморандум о разработке долгосрочной программы сотрудничества в области энергетики.

2. По предложению болгарской стороны соответствующим российским министерствам рассмотреть возможность финансирования поставок оборудования и оказания услуг на других объектах болгарской атомной энергетики за счет неиспользованной части российского кредита, предоставленного болгарской стороне в 1996г. целевым образом на модернизацию 5-6 блоков АЭС «Козлодуй».

3. Заинтересованным организациям сторон рассмотреть возможные варианты сооружения АЭС «Белене». С этой целью соответствующим болгарским организациям при подготовке необходимых документов в правительство Болгарии, привлечь российские организации для разработки технического задания и ТЭО на АЭС с рассмотрением возможности использования ранее поставленного оборудования.

4. При соответствующем обращении болгарской стороны заинтересованным организациям сторон рассмотреть возможности сотрудничества по реконструкции исследовательского реактора Центра ядерных исследований Болгарской академии наук, а также расконсервацпи строительства медицинского центра в Болгарии, где применяется лучевая и изотопная техника с использованием ускорителей.

5. Сторонам продолжить работу по поддержанию международно-приемлемых принципов безопасности ядерных сооружений Болгарии с целью обоснования технически и экономически выгодных сроков их эксплуатации.

6. Заинтересованным организациям сторон продолжить работу по модернизации 3-4 блоков АЭС «Козлодуй».

7. Заинтересованным российским организациям проработать возможности более широкого привлечения болгарских высококвалифицированных кадров к строительству объектов атомной энергетики на территории третьих стран.

8. Совместной рабочей подгруппе РАО «ЕЭС России» и НЭК Болгарии к июлю 2003г. представить информацию о результатах работы по изучению возможности организации поставок электроэнергии в Болгарию, в т.ч. с Молдавской ГРЭС, с учетом позиций всех заинтересованных сторон и с использованием существующей сетевой инфраструктуры.

9. РАО «ЕЭС России» и НЭК Болгарии до конца 2003г. рассмотреть возможность создания СП, которое будет заниматься производством и/или продажей электроэнергии в страны Юго-Восточной Европы.

10. Сторонам взаимно обмениваться информацией (предстоящие тендеры, конкурсы) о возможности участия предприятий, организаций, фирм в строительстве, модернизации и реконструкции энергетических объектов. Российской и болгарской сторонам и заинтересованным организациям способствовать участию в тендерах и заключению прямых договоров между российскими и болгарскими предприятиями, проектными организациями и строительными фирмами о модернизации, реконструкции и строительстве новых мощностей в области энергетики.

11. Заинтересованным организациям сторон рассмотреть возможности увеличения отборов российского природного газа в Болгарию, с использованием транзитной системы газопроводов на территории Республики Болгарии. Заинтересованные российские организации рассмотрят возможность участия в конкурсах, планируемых болгарской стороной, на выдачу лицензий на газораспределение в восьми болгарских регионах, а также в газификации Болгарии.

12. Заинтересованные организации сторон обсудят перспективы расширения возможности Болгарии по транзиту российского природного газа соседним странам, в т.ч. строительство газопровода в Югославию и расширение существующего в Грецию.

13. Соответствующим организациям России и Болгарии активизировать работу по проекту строительства нефтепровода Бургас-Александруполис.

Состояние взаимной торговли. Комиссия констатирует, что за 11 мес. 2002г. товарооборот между Россией и Болгарией составил 1109,9 млн.долл., российский экспорт в Республику Болгарию 1031 млн.долл. (сократился на 23,8% по сравнению с 2001г.), болгарский экспорт в Российскою Федерацию 78,9 млн.долл. (сократился на 28,9%). В 2001г. товарооборот составил 1,57 млрд.долл.

В 2002г. были также произведены платежи за оказание болгарской стороной услуг за транзит газа, строительные работы в России и в области туризма (по экспертной оценке Российской стороны, сумма которых составила 300 млн.долл.).

По мнению болгарской стороны не имеется конкретных результатов по выполнению п.2.3. протокола VII заседания Комиссии об оказании содействия для создания благоприятных условий для увеличения поставок болгарских товаров. По информации российской стороны предложения по поставкам болгарских товаров изучаются в соответствующих ведомствах и организациях и, по мере выявления спроса, болгарская сторона будет проинформирована.

В соответствии с решением VII заседания Комиссии был проведен анализ причин, сдерживающих развитие взаимной торговли, в области транспорта, финансовых условий (гарантии, первоначальные платежи, взаимные расчеты), сертификации товаров, таможенных пошлин, таможенных процедур.

Проведенный анализ показывает необходимость разработки соответствующими ведомствами сторон программ, включающих мероприятия по устранению вышеперечисленных барьеров.

Болгарские фирмы сообщают о следующих затруднениях при экспорте в Россию: продолжительные сроки и высокие расходы на получение требуемых в России сертификатов; неодинаковые подходы при таможенной оценке товаров, на основе фактурной или индикативной цены; продолжительные сроки таможенной обработки; сложная и дорогостоящая процедура выдачи многократных виз для автоперевозчиков.

Открытым остается вопрос о сертификации взаимопоставляемой продукции. Программа мероприятий о реализации Соглашения о сотрудничестве в области взаимного признания результатов работ по сертификации выполняется медленно. С 1 июня 2002г. единственное представительство госстандарта России в г.Варна было закрыто по экономическим причинам, в результате чего увеличился срок и стоимость выдачи сертификатов на основе испытаний, проводимых аккредитованными лабораториями Национального центра гигиены Болгарии.

Комиссия рекомендует:

1. Постоянной рабочей группе по взаимной торговле и ее либерализации продолжать работу по выявлению и анализу барьеров во взаимном товарообороте и всех обслуживающих его сферах – транспорт, сертификация товаров, взаимные расчеты, страхование, таможенные процедуры. Компетентным организациям сторон направлять обоснованные предложения по решению проблемных вопросов.

Регулярно, как правило ежеквартально, рассматривать на своих заседаниях возможные меры по увеличению товарооборота, в т.ч. поставок болгарских товаров и услуг в целях сокращения дисбаланса в товарообороте, и о результатах работы докладывать сопредседателям Комиссии.

2. С учетом достигнутых договоренностей между ГТК России и Агентством «Таможни» Болгарии, с привлечением соответствующих экспедиторских и транспортных ооганизаций, продолжить работу по облегчению процедур таможенной обработки транспортных средств и товаров, поставляемых из обеих стран.

3. Госстандарту России, Государственному агентству но метрологии и техническому надзору Болгарии и Агентству по сертификации и испытаниям Болгарии с учетом изменения законодательства по техническому регулированию в Российской Федерации: подготовить предложение по налаживанию процесса подтверждения соответствия продукции, поставляемой Сторонами; проработать возможность создания в Софии регионального представительства Госстандарта России.

4. Расширить обмен информацией российских и болгарских предприятий в поставках товаров и услуг в рамках федеральных и региональных программ по развитию деловых связей, установлению новых форм сотрудничества.

Военно-техническое сотрудничество. В ходе визита в Москву болгарской делегации во главе с заместителем министра обороны Республики Болгарии Г.Пасковым, который состоялся 4-6 сент. 2002г., подписано Соглашение между правительствами РФ и РБ о военно-техническом сотрудничестве. Между ФГУП «РСК «МиГ» и минобороны Республики Болгария подписан контракт на восстановление летной годности и модернизацию самолетов МиГ-29, состоящих на вооружении ВВС Республики Болгария.

Сотрудничество в области транспорта. Комиссия приняла к сведению информацию о проведении 13-15 янв. 2003г. в Софии седьмого заседания Российско-Болгарской Постоянной рабочей группы по транспорту (ПРГ).

Комиссия рекомендует:

1. Компетентным организациям обеих Сторон по выполнению Соглашения между правительствами РФ и РБ о взаимных поездках граждан рассмотреть предложение Российско-Болгарской Постоянной рабочей группы по транспорту о применении в соответствии со ст.8 п.2 этого Соглашения облегченной процедуры выдачи виз для российских и болгарских водителей на основе подготовленных национальными ассоциациями международных автомобильных перевозчиков поименных списков водителей.

2. По просьбе Болгарской стороны Государственному таможенному комитету РФ предоставить министерству транспорта и коммуникаций Болгарии информацию относительно внутреннего регламента и действующих нормативных документов, на основании которых на пунктах пересечения границ Российской Федерации осуществляется таможенный контроль автотранспортных средств и перевозимых ими по процедуре МДП грузов.

3. Министерству путей сообщения РФ и министерству транспорта и коммуникаций Болгарии организовать в I пол. 2003г. переговоры для урегулирования проблемы принадлежности БДЖ ЕАО 750 грузовых вагонов колеи 1520 обменного парка паромной переправы Варна-Ильичевск.

Сотрудничество в области туризма. Если в 2000г. Болгарию посетило 120 тыс. российских туристов, в 2001г. – 130 тыс., то в 2002г. – 99389 туристов. Снижение турпотока вызвано рядом причин, среди которых не только общие тенденции развития туристской отрасли в целом, но и организационные проблемы чартерных перевозок и введения визового режима между нашими странами. Поступления Болгарии от туристской деятельности по приему российских туристов составляют 150 млн.долл. в год.

Сотрудничество в области сельского хозяйства. В рамках реализации рекомендаций VII сессии МПК в мае 2002г. состоялся визит бизнес делегации Бургасской обл. в Пермь. В ходе визита подписан протокол о торгово-экономических связях, в т.ч. о создании СП по переработке сельхозпродукции на основе болгарской технологии.

Подписан Протокол о сотрудничестве, в т.ч. о сотрудничестве в области сельского хозяйства между Шуменской и Тверской обл. В стадии подготовки находятся проекты соглашений о сотрудничестве между Старо-Загорской, Пловдивской – Самарской обл.

Национальный центр аграрных наук Болгарии поддерживает связи с Российской Академией с/х наук. В нояб. 2002г. во время пребывания в Болгарии делегации Российской Академии с/х наук была подтверждена достигнутая договоренность о сотрудничестве и подписана рабочая программа о научно-техническом сотрудничестве до конца 2004г.

Научно-техническое сотрудничество. В сент. 2002г. в Москве состоялась встреча руководства Болгарской академии наук с руководством Российской академии наук. В ходе переговоров были обсуждены перспективы двустороннего научного сотрудничества и подписаны следующие документы: Соглашение о научном сотрудничестве в области фундаментальных космических исследований; Протокол о сотрудничестве в области фундаментальных космических исследований на 2003-05гг.; Протокол о научном сотрудничестве между Болгарской академией наук и Российской академией наук на 2003-05гг.

Бразилия

Наиболее значимым событием, которое несомненно повлияет на развитие российско-бразильского торгово-экономического сотрудничества, можно считать официальный визит в Россию президента Бразилии Ф.Э.Кардозо в янв. 2002г.

В ходе визита президент Бразилии встретился с президентом России В.В.Путиным, председателем правительства М.М.Касьяновым, председателями обеих палат Федерального собрания. В рамках этих встреч были обсуждены конкретные проблемы двусторонней торговли, а также перспективные направления сотрудничества по использованию космического пространства и атомной энергии в мирных целях, военно-техническому сотрудничеству. Выражена взаимная заинтересованность в осуществлении совместных проектов в таких отраслях промышленности, как авиационная, телекоммуникационная, топливно-энергетическом комплексе, включая развитие инновационных технологий в ядерной сфере, а также в области транспорта и сельского хозяйства.

В период визита президента Бразилии в Москву была проведена встреча представителей российских и бразильских деловых кругов. На открытии встречи выступили министр экономического развития и торговли России Г.О.Греф и министр развития, промышленности и внешней торговли Бразилии С.Амарал. Президент Бразилии Ф.Э.Кардозо, выступая на этой встрече, отметил важность установления контактов между коммерческими структурами, которые необходимо претворять в жизнь с поддержкой обоих правительств, создавать совместные предприятия, образование которых станет определенным импульсом в развитии российско-бразильского экономического и научно-технического сотрудничества. По линии ФГУП «Рособоронэкспорт», Внешэкономбанка, Внешторгбанка, АО «Русский Алюминий» был подписан пакет документов о намерениях российско-бразильского торгово-экономического сотрудничества.

По объему товарооборота Бразилия продолжает занимать 1 место среди торговых партнеров России в Латинской Америке. **В 2002г. товарооборот достиг 1,68 млрд.долл.** (рост по сравнению с 2001г. составил 7,2%): росэкспорт – 428 млн.долл. (падение – 8,4%), росимпорт – 1103 млн.долл. (рост – 13,5%).

Товарооборот с Россией, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	1084	942	1061	994	1567	1680
Экспорт РФ	323	295	315	571	464	428
Импорт РФ	761	647	746	423	1 103	1252

Основу российского экспорта составили сырьевые товары и полуфабрикаты, прежде всего удобрения – 75%, минпродукты – 14%, металлы – 7%. Доля машин и оборудования – 2% (в основном подшипники).

В 2002г. объемы экспорта удобрений в Бразилию снизились до 2,505 млн.т., при этом поставки отдельных видов удобрений составили: хлорида калия – 815 тыс.т., ортофосфата аммония – 585 тыс.т., мочевины – 455 тыс.т., нитрата аммония – 383 тыс.т. Россия продолжает оставаться основным поставщиком удобрений на бразильский рынок, ее конкурентами являются США (1,33 млн.т.), Израиль (1,21 млн.т.), Канада (1,08 млн.т.), Германия (0,92 млн.т.), Белоруссия (0,59 млн.т.). В 2002г. общий объем импорта удобрений Бразилии, которая является одним из крупнейших мировых импортеров, составил 10,2 млн.т. на 1,23 млрд.долл. Доля российской продукции в бразильском импорте отдельных видов удобрений составила: по ортофосфату аммония – 42%, мочевине – 41%, нитрату аммония – 68%, калийным удобрениям – 18%.

Существенно выросли поставки минпродуктов, прежде всего за счет увеличения экспорта дизтоплива (62 тыс.т.) и осуществленной в мае поставки нефти (140 тыс.т.).

В 2002г. впервые за многие годы была поставлена пшеница (10 тыс.т.). Учитывая значительный экспортный потенциал России в этой области и высокий спрос в Бразилии, которая является одним из главных мировых импортеров пшеницы, можно ожидать роста экспорта пшеницы в ближайшие годы.

Основу импорта из Бразилии составили продтовары и с/х сырье – на них пришлось 96% объема импорта. До 40% снизилась доля сахара-сырца в импорте, при этом до 30% выросла доля свинины. Поставки сахара-сырца составили 3,512 млн.т. на 494 млн.долл. Россия заняла 1 место среди импортеров бразильского сахара-сырца, на нее пришлось 46% бразильского экспорта. Импорт белого сахара упал до 9 тыс.т.

Поставки свинины возросли в 2,5 раза и составили 363 тыс.т. на 371 млн.долл. Россия заняла 1 место среди импортеров бразильской свинины, (81% бразильского экспорта свинины). Благодаря поставкам в Россию общий экспорт свинины из Бразилии увеличился на 82% – с 247 тыс.т. в 2000г. до 449 тыс.т. в 2002г.

Поставки битой птицы выросли в 3 раза и достигли 308 тыс.т на 180 млн.долл. Россия заняла третье место среди импортеров бразильской битой птицы, (18% бразильского экспорта битой птицы).

Поставки др. продтоваров: табак – 39 тыс.т., доля России в бразильском экспорте -8% (6 место); кофе растворимый – 8,3 тыс.т., доля России в бразильском экспорте – 15% (1 место); отруба крупного рогатого скота – 39 тыс.т.; соя-бобы – 53 тыс.т.; соевое масло – 3,4 тыс.т.

Доля России во внешнеторговом обороте Бразилии – 1,6%, по экспорту – 2,1% (13 место), по импорту – 0,9% (25 место). Среди бразильских штатов основными торговыми партерами России были: по экспорту – Парана (82 млн.долл.), Сан-Пауло (75 млн.долл.), Рио-Гранде-ду-Сул (54 млн.долл.); по импорту – Сан-Пауло (370 млн.долл.), Санта-Катарина (269 млн.долл.), Рио-Гранде-ду-Сул (166 млн.долл.).

Россия является основным торговым партнером Бразилии среди стран СНГ: в 2002г. на нее пришлось 88% объема торговли. Товарооборот Бразилии со странами СНГ составил 1.912 млн.долл., при этом на Россию пришлось 1.680 млн.долл., Украину – 112 млн.долл., Беларусь – 69 млн.долл., Казахстан – 44 млн.долл.

С учетом введения в России импортных квот на битую птицу, свинину и говядину с апр.-мая 2003г. и временного запрета на импорт свинины из основного штата-поставщика Санта-Катарина в дек. 2002г. в связи со сложной эпизоотической ситуацией, а также установления Бразилией антидемпинговой пошлины на российский нитрат аммония, в 2003г. возможно следует ожидать некоторого снижения взаимного товарооборота.

С июля 2002г. в Бразилии (г.Бело Оризонти) открыто представительство ОАО «Энергомашэкспорт». Российская компания совместно с бразильской «Энерж Повер» планирует принять участие в торгах на строительство ряда ГЭС в Бразилии. В нояб. 2002г. уже подписан контракт на поставку из России одной турбины «Френсис» и генератора мощностью 14 мвт. (в марте 2004г.) для ГЭС «Порто Гоес».

ОАО «Энергомашэкспорт» участвует в торгах на поставку 8 турбин «Каплан» и генераторов общей мощностью 138,65 мвт. для ГЭС «Эстрейто» совместно с «Энерж Повер», двух турбин «Френсис» и генераторов мощностью 25 мвт. для ГЭС «Пикада».

Имеется определенное беспокойство бразильских деловых кругов по поводу случаев поставок на международный рынок российских сырьевых товаров по демпинговым ценам. В авг. 2001г. Департаментом торговой защиты министерства развития, промышленности и внешней торговли было начато антидемпинговое расследование в отношении нитрата аммония, произведенного в России. Основанием для открытия процесса послужило обращение компании «Ультрафертиль».

В минэкономразвития РФ была направлена полная информация об открытии этого процесса, а также вопросник, ответы на который в течение 40 дней должны были представить российские производители в целях аргументированной защиты своих интересов. Срок предоставления ответов на вопросник был продлен на 30 дней. Однако ответы на вопросник не были представлены, и ни один из российских комбинатов-производителей нитрата аммония, ссылаясь на отсутствие возможности предоставить ответы на португальском языке, не принял участие в антидемпинговом расследовании.

18 нояб. 2002г. на нитрат аммония российского происхождения были введены пошлины в 32,1% (Резолюция №29 Внешнеторговой палаты Бразилии от 18.11.2002г.). 20 дек. 2002г. Ассоциация производителей удобрений Бразилии «АМА-Бразил» подтвердила заинтересованность в инициировании пересмотра решения, принятого бразильским правительством о применении антидемпинговых мер к импорту нитрата аммония из России.

Продолжают действовать антидемпинговые пошлины на поставку из России феррохрома с высоким содержанием углерода в 6,57%, введенные сроком на 5 лет в окт. 1998г. Как и в случае с нитратом аммония, сами российские производители (Серовский завод ферросплавов и Челябинский электромеханический завод) не использовали право на защиту своих интересов.

Великобритания

Связи с СНГ

Торговля со странами СНГ (без России) занимает незначительное место во внешнеторговом обороте (0,2%). Страны СНГ рассматриваются правительственными и деловыми кругами Великобритании как развивающиеся рынки с высоким уровнем политического и экономического риска.

По данным британской таможенной службы, товарооборот в янв.-нояб. 2002г. возрос на 5,7% против уровня аналог. периода 2001г., составив 624 млн.ф.ст. Рост объемов торговли произошел за счет увеличения британского импорта на 19,8%, тогда как экспорт сократился на 1,5%. В результате положительное для Великобритании сальдо торгового баланса с этой группой стран уменьшилось до 143,5 млн.ф.ст. (11 мес. 2001г. – 189,2 млн.ф.ст.).

Основными статьями британского экспорта в страны СНГ продолжали оставаться машины, оборудование и транспортные средства, товары ширпотреба, химическая продукция, готовые изделия и продовольствие. В импорте преобладали сырье и полуфабрикаты, химическая продукция и готовые изделия.

Положительную динамику имела торговля Великобритании с Беларусью (прирост на 32,4%, до 60,4 млн.ф.ст.), Азербайджаном (32,4%, до 57,9 млн.ф.ст.), Украиной (25%, до 311,8 млн.ф.ст.), Таджикистаном (14,3%, до 2,1 млн.ф.ст.), Туркменистаном (4,9%, до 8,6 млн.ф.ст.).

Сократился объем торговли с Молдовой (на 46,2%, до 7,4 млн.ф.ст.), Грузией (26,2%, до 17,8 млн.ф.ст.), Кыргызстаном (23,8%, до 2,0 млн.ф.ст.), Узбекистаном (23,2%, до 35 млн.ф.ст.), Казахстаном (22,4%, до 115,6 млн.ф.ст.), Арменией (17,5%, до 5,2 млн.ф.ст.).

Британские компании работают в СНГ преимущественно на основе «коротких схем». Инвестиционная деятельность осуществляется в крайне узком секторе отраслей экономики (в основном нефте-, газо- и золотодобыча) с вывозом сырья в третьи страны.

Большинство стран СНГ заинтересованы в сотрудничестве с Великобританией с точки зрения привлечения финансовых ресурсов, получения консалтингового содействия, импорта передовых технологий и развития кооперации в целях проведения структурных экономических реформ.

Связи с Россией

Особенности торгово-экономической политики Великобритании в отношении России определяются активным политическим диалогом на высшем уровне. Всего состоялось двенадцать

встреч между президентом РФ В.В.Путиным и премьер-министром Великобритании Э.Блэйром, в т.ч. три – в 2002г., на которых обсуждались ключевые проблемы мировых и двусторонних отношений. Накануне визита в Москву в окт. 2002г. премьер-министр Э.Блэйр отметил, что, с точки зрения Великобритании, Россия считается равноправным партнером. По оценке главы британского кабинета в 2002г. произошел прорыв в двусторонних торгово-экономических связях.

Альянс с Россией становится, по мнению британского руководства, все более значимым для Великобритании. Оно заявляет о намерении активнее вовлекать Россию в сотрудничество во всех областях, связанных с обеспечением безопасности, в т.ч. энергетической. Россия становится одним из ключевых партнеров Европейского союза.

Британские правительственные и деловые круги продолжают рассматривать Россию как развивающийся рынок с достаточно высоким уровнем экономического риска. Это находит свое проявление в осторожных действиях на нашем рынке с предельно возможной минимизацией финансовых потерь.

В 2002г. в Великобритании неоднократно отмечали серьезные изменения, произошедшие в экономике России за последние годы – стабильный рост ВВП, положительное сальдо торгового баланса, успехи в бюджетной политике, а также в ходе структурных реформ. Важным итогом развития двусторонних отношений в 2002г. стало повышение значимости их экономической составляющей. Это выразилось как в количественном росте показателей, так и в качественном изменении структуры экономического сотрудничества (наращивание экспорта и повышение роли ряда российских товаров на британском рынке, улучшение структуры импорта британских товаров в Россию).

Великобритания вышла на пятое место среди стран дальнего зарубежья – экспортеров товаров на российский рынок. Она является важнейшим рынком для российской продукции, заняв среди стран дальнего зарубежья пятое место в экспорте нашей страны. На нее приходится 3,2% всего внешнеторгового оборота России.

Товарооборот Великобритании с Россией в 2002г. достиг 3,3 млрд.ф.ст. (5 млрд.долл.), увеличившись по сравнению с 2001г. на 9,8% (14,6% в долларовом исчислении).

Росимпорт из Великобритании в 2002г. составил 989,7 млн.ф.ст. (1,5 млрд.долл.) и увеличился на 10,1% (15% в долларовом исчислении). Возросла его инвестиционная составляющая. Стоимостной объем машин и оборудования, закупленных в Великобритании, возрос на 16% и достиг 502,1 млн.ф.ст., что составило 50,7% от общего объема импорта России британских товаров (48,2% в 2001г.).

Импорт химпродукции увеличился на 0,6%. Доля этих товаров в общем объеме российского импорта из Великобритании составила 21,1%. Из товаров названной группы вырос ввоз продуктов неорганической химии (на 15,3%), красящих веществ (на 31,9%), фото – и кинотоваров (на 22,6%), парфюмерных и косметических средств (в 2,6 раза). Произошло сокращение ввоза органических химических веществ (на 11,3%) и фармацевтических продуктов (на 44,6%).

Россия не входит в число основных торговых партнеров Великобритании – ее доля в британском товарообороте в 2002г. составила 0,8%, что выше, чем в 2001г. (0,6%).

Энергоносители из РФ

Нефть и нефтепродукты. В 2002г. сохранился высокий уровень российской составляющей в британском импорте этих товаров. Наращивание объемов привело к увеличению российской доли в британском импорте нефти до 9,1% против 7,4% год назад, нефтепродуктов – до 7,9% (6,1%).

Объем поставок нефти составил 3,7 млн.т. (прирост по сравнению с 2001г. на 32,2%), нефтепродуктов – 1,9 млн.т. (56,8%). Общая стоимость экспорта нефти и нефтепродуктов составила 687 млн.ф.ст., что на 33% выше уровня 2001г. Среди российских компаний-экспортеров нефти в Великобританию можно отметить «Лукойл», ЮКОС, «Тюменскую нефтяную компанию».

В 2003-04гг. вероятно замедление динамики роста стоимостных объемов поставок нефти в связи с ожидаемым в 2003г. снижением цен на нее. Объем поставок нефти в Великобританию из России в физическом выражении в эти годы вырастет незначительно, составив 4,2 млн.т. и в 2005г. – 4,3 млн.т., а нефтепродуктов в 2003-04гг. достигнет 2 млн.т. и к 2005г. 2,2 млн.т.

Уголь. До недавнего времени экспорт российского угля в Великобританию не осуществлялся. В связи с высоким уровнем цен на нефть в 2000-02гг. спрос на энергетический уголь стал повышаться, что привело к улучшению конъюнктуры на рынке. Его поставки из России в Великобританию в 2002г. составили 4 млн.т. или на 24,2% больше уровня пред.г. (3,2 млн.т.). Экспорт российского угля достиг 109 млн.ф.ст. В 2002г. доля российского угля в импорте Великобритании увеличилась до 12,9% против 10% в 2001г.

Российские организации ведут проработку вопросов расширения поставок угля с рядом британских организаций. Объем экспорта к 2005г. составит 4,2-4,5 млн.т.

Природный газ. Великобритания полностью обеспечивает свои потребности в газе. Его импорт из России в 2002г. составил 500 млн.куб.м. (2000г. – 150 млн.куб.м., 2001г. – 250 млн.куб.м.), а с учетом поставок ОАО «Газпром» на условиях «размена газом» с компаниями Wingas и Ruhrgas экспорт газа в Великобританию в 2002г., по заявлению руководства российского концерна, превысил 2 млрд.куб.м.

С 2005-06гг. Великобритания может стать крупным нетто-импортером природного газа (в 2006г. 15% спроса британского рынка будет покрываться за счет импорта), в связи с чем появляются возможности по расширению его экспорта из России (наша страна относится к числу наиболее вероятных поставщиков, наряду с Норвегией и Алжиром).

Новые возможности для наращивания экспорта будут открыты после строительства дополнительного газопровода в Европу. Несколько ниток магистрали должны пройти из Ленинградской обл. по дну Балтийского моря. Один из самых протяженных в мире газопроводов свяжет п-ов Ямал в Западной Сибири и Великобританию. Пропускная способность газопровода в однониточном варианте составит 18,7 млрд.куб.м., а в

двухниточном – 30 млрд.куб.м. газа в год, при этом первая очередь нового газопровода может вступить в строй в 2007г. Стоимость проекта оценивается в 5,7 млрд.долл.

Имеется возможность увеличить поставки газа в Великобританию к 2005г. до 3 млрд.куб.м. (с учетом природного газа, поставляемого ОАО «Газпром» на условиях «размена газом» с компаниями Wingas и Ruhrgas). К 2010г., по данным «Газпрома», поставки газа возрастут до 5 млрд.куб.м.

Сырье из РФ

Российский экспорт в Великобританию составил 2338,5 млн.ф.ст. (3,5 млрд.долл.), увеличившись на 9,7% (14,5% в долларовом исчислении). Расширение экспорта объясняется ростом поставок в Великобританию минтоплива (на 26,5%), в т.ч. сьфой нефти (25,9%) и нефтепродуктов (48,7%).

Опережающими темпами рос экспорт черных металлов и изделий из них (на 59,5%). Медленнее увеличивались поставки драгметаллов и алмазов (8,8%), древесины и целлюлозно-бумажных изделий (4,6%).

Произошло сокращение экспорта продукции химпрома (на 10,1%), в т.ч. удобрений минеральных (26,2%), органических химических веществ (7,6%), продуктов неорганической химии (5,4%), а также цветных металлов (4,2%) и продтоваров и с/х сырья (0,4%).

Современное состояние российской экономики наряду с потребностями Великобритании в сырье и острой конкуренцией на местном рынке готовой продукции, прежде всего, машин и оборудования, определяет товарную структуру российского экспорта (на энергоресурсы, сырье и полуфабрикаты приходится 80-85% всего экспорта).

В 2002г. удельный вес минтоплива достиг 34,3% против 29,7% в 2001г., в т.ч. на нефть приходится 18,9% (16,5%), нефтепродукты – 10,4% (7,7%), каменный уголь – 4,7% (5,2%).

В структуре поставок энергоносителей произошли позитивные изменения: возросла роль продукции с более высокой степенью переработки (доля нефтепродуктов в российском экспорте энергоносителей увеличилась с 25,9% в 2001г. до 30,3% в 2002г.) при снижении роли первичных энергоресурсов (нефть сырая – с 55,6% до 55,1% и уголь – с 17,1% до 13,7%). Одновременно произошло сокращение доли драгкамней и металлов с 35% до 34,7%.

Доля машин и оборудования в российском экспорте составляет **1,2%**. Эта группа товаров представлена комплектующими и запчастями к транспортным средствам, в т.ч. к автомобилям «Лада». Поставляются отдельные комплектующие к подъемно-транспортному оборудованию, фильтровальное и насосно-компрессорное оборудование, продукция часовой промышленности, электротехнические товары промназначения (электродвигатели, генераторы, трансформаторы).

Факторы, сдерживающие расширение присутствия на британском рынке российских производителей готовой продукции:

– переориентация к середине 90гг. части британского рынка с российских поставщиков на поставщиков из стран Юго-Восточной Азии, ЦВЕ. Одной из причин этого стала потеря отечественными товаропроизводителями готовой продукции позиций на британском рынке, утрата дилерской сети по реализации машинотехнических изделий (легковые автомобили, часы, станки);

– жесткие требования к качеству товаров в связи с высокой степенью защиты потребителя, поддерживаемой специальным законодательством; стандарты Великобритании, которые расходятся с российскими и зачастую требуют дополнительных затрат для производства продукции.

– отсутствие механизма финансовой поддержки экспортоориентированных производств и экспортеров; высокие ставки банковских кредитов для отечественных товаропроизводителей при дефиците оборотных средств;

– слабая скоординированность действий федеральных ведомств по содействию продвижения готовой продукции на внешний рынок; недостаточный уровень информационного взаимодействия между правительственными и предпринимательскими структурами (союзами, ассоциациями, объединениями производителей и экспортеров); слабая маркетинговая проработка российскими экспортерами британского рынка, незаинтересованность в использовании потенциала российских госструктур и загранучереждений;

– низкий уровень участия в выставках и ярмарках, проводимых в Великобритании (из ежегодно проводимых 1,4 тыс. выставочно-ярмарочных мероприятий российские предприятия участвуют только в нескольких);

– отсутствие в Великобритании ориентированной на российскую продукцию дилерской сети и послепродажного сервиса, без которых практически невозможна реализация готовых изделий; слабое внимание к разработке и продвижению проектов, направленных на развитие кооперационных связей, которые определяют развитие мировой торговли сложной и машинотехнической продукцией. Острая конкуренция на местном рынке готовой продукции, прежде всего машин и оборудования, жесткие техтребования, наряду с потребностями Великобритании в минеральном топливе и сырье лимитируют круг товарных позиций российского экспорта готовой продукции. Товарная структура российского экспорта в Великобританию в краткосрочный период не изменится и продолжит базироваться на поставках традиционных товаров, что позволяет России обеспечить значительные объемы валютных поступлений.

Цветные металлы. 93% российского экспорта цветных металлов в Великобританию приходится на медь. никель и алюминий. В число основных их поставщиков входят компании «Российский алюминий», «Норильский никель».

Алюминий. Конкурентоспособность российского алюминия на британском рынке достаточно высока. Его поставки в 2002г. составили 157 тыс.т., что на 29,9% больше уровня 2001г. Экспорт алюминия и изделий из него достиг 149,3 млн.ф.ст. (прирост на 23,8%).

Удельный вес российской составляющей в британском импорте алюминия и изделий из него в 2002г. составил 9,5% (6,8% год назад). В 2003-04гг. среднегодовая биржевая цена на алюминий стабилизируется на уровне 1430-1450 долл/т. В среднесрочной перспективе имеется высокая вероятность достижения объемов экспорта до 250 тыс.т.

Медь. Поставки российской рафинированной меди в Великобританию в 2002г. составили 37,1 тыс.т. (сокращение по сравнению с 2001г. на 39,2%). Экспорт меди и изделий из нее составил 44,6 млн.ф.ст. (-41,5%). Роль российской составляющей в британском импорте меди и изделий из нее составила 5,6% против 8,4% в 2001г. Среднегодовая цена на медь в 2003-04гг. возрастет до уровня 1650-1680 долл/т. По мере улучшения ситуации в британской промышленности объем поставок меди может возрасти до 50-55 тыс.т.

Никель. Поставки российского никеля в 2002г. составили 5,2 тыс.т. Экспорт никеля и изделий из него составил 23,2 млн.ф.ст., что равно 5,9% импорта Великобританией товаров этой группы. В 2003-05гг. можно ожидать рост поставок никеля до 6 тыс.т.

Поставки российских черных металлов в Великобританию в 2002г. достигли рекордного уровня. Они превысили 600 тыс.т., что на 90% больше уровня пред.г. (317,4 тыс.т.). Экспорт черных металлов и изделий из них составил 98,9 млн.ф.ст., или на 59,5% выше уровня 2001г.

Россия стала пятым экспортером черных металлов в Великобританию после Германии, Франции, Нидерландов и Швеции (в 2001г. она занимала 6 место). Доля нашей страны в общем объеме британского импорта этих товаров возросла до 1,8% против 1,2% в 2001г.

Наращивание экспорта российских черных металлов связано с активной работой на британском рынке основных российских поставщиков – «Северсталь» и Новолипецкого меткомбината. Данный положительный результат достигнут при жесткой конкуренции со стороны компаний стран ЕС, Юго-Восточной Азии и Латинской Америки, а также Украины.

На российский экспорт черных металлов в 2003-05гг. будут оказывать влияние два фактора разнонаправленного действия. Сохранится кризисное состояние металлургической промышленности Великобритании и уменьшится предложение продукции с ее стороны. Это создает предпосылки для роста импорта металла из России. Но экспорт российских черных металлов будет сдерживаться мерами, принимаемыми КЕС по ограничению импорта.

Динамика поставок этой группы товаров в Великобританию может замедлиться. В 2003г. экспорт черных металлов и изделий из них в стоимостном выражении возрастет до 105-115 млн.ф.ст., а к 2005г. может составить 140-150 млн.ф.ст.

Алмазы. Поставки российских драгоценных камней и металлов в Великобританию в 2002г. составили 811 млн.ф.ст. По сравнению с уровнем пред.г. экспорт увеличился на 8,8%.

Положительное влияние на российский экспорт алмазов в среднесрочной перспективе может оказать подписанное в 2002г. новое долгосрочное соглашение между АО «Алмазы России (Саха)» и компанией «Де Бирс» (при одобрении его со стороны ЕС).

Удобрения. Российский экспорт в Великобританию продукции химпрома в 2002г. сократился против уровня 2001г. до 164,5 млн.ф.ст., или на 10,1%. Заметно уменьшились поставки азотных удобрений (на 26,2%). Причиной этому стало сохранение антидемпинговых мер ЕС в отношении нитрата аммония и мочевины. Объемы экспорта нитрата аммония продолжали падать и в 2002г. Если в 1997г. они составляли 460,3 тыс.т., то в 2001г. – 194,7 тыс.т, а в 2002г. – 172,1 тыс.т. Поставки раствора мочевины практически не осуществляются (в 1997г. – 88,6 тыс.т.).

Учитывая, что на эти товары приходится 20% российского экспорта химической продукции, это не могло не сказаться на динамике поставок химической продукции в целом. Сократился объем экспорта комплексных удобрений, углеводородных полуфабрикатов.

Лесоматериалы, целлюлоза, бумага. Российский экспорт этих товаров в 2002г. составил 119,7 млн.ф.ст., что на 4,6% больше уровня пред.г. Доля России в общей стоимости британского импорта лесобумажной продукции повысилась до 1,5% против 1,3% год назад.

Удельный вес России в британском импорте отдельных товаров указанной группы заметно различался. Наиболее прочные позиции российские компании занимали на рынке древесины и изделий из нее. Их экспорт увеличился по сравнению с 2001г. на 16,2% (до 74,9 млн.ф.ст.). Удельный вес поставок из России в британском импорте достиг 3,2% против 3% в 2001г.

Особенно значительна роль России на британском рынке необработанных лесоматериалов и пиломатериалов – на российские компании пришлось 11,5% и 5,5% британского импорта этих товаров против 9,1% и 4,8% год назад.

Наметились положительные сдвиги и на рынке лесоматериалов с повышенной степенью переработки, где ранее позиции российских компаний в Великобритании традиционно были менее прочными. Доля клееной фанеры из России в британском импорте достигла 2,1% против 1,8% год назад, а деревянных изделий – 2% (1,3%).

Возросло значение в британском импорте российской целлюлозы, бумаги и картона – их поставки в 2002г. составили 44,5 млн.ф.ст. В результате доля поставок из России в британском импорте указанных товаров выросла до 0,9% против 0,8% в пред.г. Подвижки произошли также в экспорте газетной бумаги – доля этого российского товара в британском импорте достигла 4,8% против 3,5% в 2001г., бумаги и картона немелованных – 2,8% (2,6%), ярлыков и этикеток – 1,3% (0,1%). В 2002г. начались поставки пергамента.

Импорт пшеницы из России в 2002г. составил 22,2 тыс.т. (в 2001г. экспорт российской пшеницы в Великобританию не осуществлялся). Это произошло, несмотря на получение рекордного для Великобритании урожая пшеницы (17 млн.т.), а также на то, что конкуренция среди стран СНГ на британском рынке пшеницы заметно обострилась в связи с активизацией деятельности украинских поставщиков.

Экспорт российских машин и оборудования в 2002г. составил 28,3 млн.ф.ст. В связи с наращиванием российского экспорта энергоресурсов при высоком уровне цен на них, доля машин и оборудования в общем объеме российского экспорта осталась на прежнем уровне (1,2%).

Положительные тенденции наметились в экспорте часовой продукции производимой Первым и Вторым московскими часовыми заводами и челябинским предприятием «Молния». В экспорте машинотехнических товаров из России в Великобританию следует отметить появление таких видов

продукции, как газогенераторы и парогенераторы, подъемные краны. Увеличился экспорт оптических приборов и аппаратов (на 32,2%), механического оборудования и приспособлений (на 15,6%).

ЕБРР для России

В Лондоне расположена штаб-квартира одного из крупнейших международных региональных инвестиционных банков – Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), учрежденного для содействия переходу бывших социалистических стран к рыночной экономике. Объявленный акционерный капитал Банка – 20 млрд. евро. Общее число акционеров банка – 61 (59 стран и 2 международные организации – Европейское Сообщество и Европейский инвестиционный банк).

Структура акционерного капитала Банка сформирована таким образом, что страны «семерки» и страны-члены ЕС обладают большинством акций Банка. Исходя из первоначально установленного размера уставного капитала квота Российской Федерации в капитале составляет 40000 акций или 4% (на долю СССР приходилось 6%).

За 11 лет с начала операций в России ЕБРР удалось стать крупнейшим иноинвестором в частный сектор российской экономики. В 2002г. Совет директоров ЕБРР одобрил 34 российских проекта. Их общая стоимость – 3,1 млрд. евро, из которых непосредственно средства ЕБРР составят 1,6 млрд. евро.

Большая часть одобренного Советом директоров финансирования ЕБРР для России приходится на реальный сектор экономики (промышленность, транспорт и связь, электроэнергетика и добывающие отрасли), а также финансово-банковский сектор, малые предприятия, агробизнес. Банком выделены средства на сооружение защитной дамбы (225 млн. евро) и очистных сооружений (24 млн. евро) в Санкт-Петербурге, модернизацию продуктопроводов и поддерживающей инфраструктуры компании «Транснефтепродукт» (112 млн. евро), поддержку малых и средних сельхозпредприятий (112 млн. евро), налаживание производства специальных видов стали в г.Череповце (101 млн. евро), расширение торговых площадей СП «ИКЕА Мое» (112 млн. евро) и освоение нефтяных месторождений СП «Север Тек» (112 млн. евро).

21 окт. 2002г. Совет директоров ЕБРР утвердил Стратегию ЕБРР в РФ на 2002-04гг. В соответствии с этим документом деятельность Банка в России будет направлена в первую очередь на:

– содействие реструктуризации естественных монополий, включая инвестиционную поддержку реформ, направленных на повышение конкуренции, коммерциализации российских компаний, участие в их приватизации (транспортный сектор, электроэнергетика, газовая промышленность, ЖКХ);

– участие в акционерном капитале и модернизации конкурентоспособных российских промпредприятий и холдингов;

– поддержку малого бизнеса, кредитование малых и средних российских предприятий Банк планирует расширить деятельность Регионального фонда малого бизнеса, региональных венчурных фондов, а также Банка кредитования малого бизнеса, в котором он является основным акционером;

– развитие конкуренции и поддержку реформ в финансовом секторе. ЕБРР намерен оказывать поддержку работающим на российском финансовом рынке дочерним структурам иностранных банков, участвовать в приватизации российских госбанков, а также содействовать развитию системы страхования, лизинга, пенсионных фондов. Банк планирует продолжить содействие региональным банкам, что позволит создать конкурентную среду на региональных рынках финансовых услуг.

Инвестиции в РФ

В 2002г. Великобритания заняла третье место среди стран-инвесторов по объему текущих инвестиций в Россию (после Германии и Кипра). Они увеличились на 46,2% и составили 2,3 млрд.долл. Удельный вес Великобритании в общем объеме иноинвестиций, привлеченных в российскую экономику, повысился до 11,8% против 10,9% в 2001г.

Отток британского капитала из России в 2002г. составил 45,3% от объема поступивших инвестиций, что меньше, чем у основных стран-инвесторов в российскую экономику – Германии (48,5%), США (109%), Кипра (86,3%) и Франции (121%).

На Великобританию пришлось 17% чистого прироста накопленных иноинвестиций в Россию (объем накопленных инвестиций на 31.12.02г. минус объем на 31.12.01г.), что свидетельствует о том, что британский капитал приходит в Россию на более долгосрочной основе по сравнению с инвестициями компаний других стран. Примером является **принятое в фев. 2003г. решение британской компании BP о вложении 6,75 млрд.долл. в создание нефтяной компании в России**.

На 1 янв. 2003г. , накопленные британские инвестиции достигли 5,1 млрд.долл., увеличившись на 32,6% по сравнению с аналогичной датой пред.г. (прирост иноинвестиций в Россию составил 25%). Опережающий рост вложений британских компаний в российскую экономику по сравнению с другими зарубежными инвесторами обусловил повышение их доли в общем объеме накопленных иностранных инвестиций до 11,8% против 10,7% год назад.

39,8% накопленных британских капиталовложений – прямые инвестиции (2,2 млрд.долл.). Это значительно выше, чем у таких стран как Германия (21,0%), Франция (10%) и Италия (12,7%). Наиболее заметна роль инвестиций Великобритании в энергетике (добыча нефти и газа), пищевой и табачной промышленности.

Отраслевой анализ накопленного британского капитала в России указывает на то, что в наибольшей степени он представлен в сфере добычи нефти и газа. Британская нефтяная компания BP является одним из основных иностранных инвесторов в нефтегазовый комплекс России. В число приоритетов BP в России входит стратегический интерес в отношении Ковыктинского газоконденсатного месторождения, которое рассматривается компанией как один из основных проектов в России; освоение Юрубчено-Тахомского нефтяного месторождения в Эвенкийском округе; участие в Каспийском трубопроводном консорциуме (КТК) через СП «Лукарко»; совместное с ТНК участие в разработке Самотлорского нефтяного месторождения; совместное с НК «Роснефть» и «Сахалин-

морнефтегаз» участие в тендере по проекту «Сахалин-4» и совместная работа по проекту «Сахалин-5».

Англо-голландский концерн Shell сотрудничает с российскими компаниями по целому ряду крупных проектов в области разведки и добычи нефти и газа в России. Shell и ее партнеры в ближайшей перспективе намерены вложить во вторую фазу проекта «Сахалин-2» 500 млн.долл.; через СП с НК «Роснефть» принимает участие в Каспийском трубопроводном консорциуме (КТК), совместно с российской компанией «Эвихон» участвует в разработке Салымских нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском АО (Западная Сибирь); в рамках стратегического альянса с ОАО «Газпром» планирует реализацию проекта по разработке месторождения «Заполярное», расположенного в Ямало-Ненецком АО, а также проекта по строительству газопровода Запад-Восток (Китай).

Компания Anglo Siberian Oil Company PLC является одним из учредителей НК «Енисейнефть», осуществляющей разведку и разработку Ванкорского нефтегазового месторождения в Красноярском крае. Ею инвестировано 20 млн.долл. в завершение геологической и геофизической разведки месторождения. Anglo Siberian Oil является соучредителем СП «Таймырнефть», которое получило в мае 2000г. лицензию на разработку Северо-Ванкорского месторождения.

Британская компания European Energy проявляет практический интерес к сотрудничеству по проекту сооружения теплоэлектростанций мощностью 120 мвт., работающих на отвальной породе угольных шахт в Ростовской области, а также модульных электростанций 300 мвт., работающих на горной массе, добываемой на шахте «Садкинская» в г.Белая Калитва. По обоим проектам ею подписаны рамочные соглашения с ОАО «Ростовуголь» и ОАО «Энергоуголь».

Фирмы Великобритании намерены также подключиться к строительству новой шахты в Сухиническом районе Калужской обл. по добыче до 500 тыс.т. угля в год с целью его использования на Рязанской ГРЭС.

Следует отметить активность британских компаний и в других отраслях российской экономики. В табачной промышленности работают ведущие британские монополии British American Tobacco и Gallagher, которые инвестировали в совокупности в Московские, Санкт-Петербургскую, Саратовскую табачные фабрики 750 млн.долл.

Крупные британские компании Cadbury Schweppes и Unilever расширяют свою инвестиционную деятельность в России, вкладывая средства в сооружение новых мощностей по производству чая, маргарина и других пищевых продуктов. Концерн Unilever в 2002г. ввел в эксплуатацию в Петербурге чаеразвесочную фабрику стоимостью 12 млн.долл. По информации компании, на начальном этапе производительность фабрики составит 12 тыс.т. чая в год, которая будет в дальнейшем увеличена. Фасовка чая началась с марки Lipton, затем к этой марке добавятся «Беседа» и «Брук Бонд». Общая площадь чаеразвесочного производства составляет 3 тыс.кв.м.

Британские компании работают в золотодобывающей и пивоваренной промышленности, производстве стройматериалов, строительстве, розничной торговле и других отраслях.

Возросла роль синдицированных банковских займов и корпоративных кредитов, предоставляемых без правительственных гарантий. Синдицированные кредиты с участием нескольких иностранных банков дают возможность снижения рисков капиталовложений каждого банка в отдельности и стимулируют деятельность западных финансовых организаций на российском рынке. Московский народный банк (Лондон) и Westdeutsche Landesbank (Дюссельдорф) выступили организаторами кредита ОАО «Аэрофлот» в 40 млн.долл. на 12 мес. для пополнения оборотных средств авиакомпании.

ОАО «Газпром» и четыре европейских банка (ABN AMRO, Dexia, HVB и WestLB AG) подписали Соглашение о предоставлении компании кредита в 450 млн.долл. на 5,5 лет. Банком счетов по кредиту является лондонское отделение HVB. Данный кредит является вторым по размеру синдицированным кредитом, предоставленным российским компаниям с 1998г., что подчеркивает растущее доверие западных инвесторов к российскому рынку. Средства нового кредита будут использованы на проведение модернизации и усовершенствование Единой системы газоснабжения РФ, а также для развития мощностей по добыче газа, включая дальнейшее освоение месторождения «Заполярное». Это позволит выполнить обязательства «Газпрома» перед европейскими покупателями газа.

Один из мировых лидеров табачной промышленности британская компания Gallaher Limited в конце 2002г. предоставила ЗАО «Лиггетт-Дукат» пятилетний кредит на 100 млн.долл. Средства будут поступать несколькими траншами.

Все большие масштабы приобретают такие формы инвестирования как приобретение пакетов акций российских компаний, в т.ч. через их покупку у компаний третьих стран. Повышение покупательной способности населения России, рост потребительского спроса потенциально способствует увеличению доходности инвестиций в реальный сектор экономики. Компания Scottish&Newcastle (S&N) в фев. 2002г. через покупку финской пивоваренной компании Hartwa за 1,7 млрд.долл. стала совладельцем (вместе с компанией Carlsberg Breweries) крупнейшего российского производителя пива Baltic Beverages Holding (BBH).

Британская компания не скрывала, что ее привлек быстро растущий бизнес BBH. Благодаря сделке, S&N может стать лидером сразу на нескольких рынках: России (30%), Эстонии (49%), Латвии (45%) и Литвы (45%), а также третьим производителем в Украине (18%). Фирменный брэнд «Балтика» является ведущим в России и одним из самых крупных в Европе.

Компания MG Rover открыла в 2002г. в Москве два автосалона по продаже английских автомобилей MG и Rover. За 10 мес. было продано 500 автомобилей Land Rover. Лидер мирового рынка внедорожников заявил о рассмотрении вопроса производства своих машин в будущем в России.

Британская компания Rexam, входящая в число пяти крупнейших мировых производителей тары для напитков, инвестировала в 2002г. 30 млн.долл. в производство алюминиевых банок на принадлежащем ей заводе в Наро-Фоминске. Ввод новой линии планируется завершить к летнему сезону 2003г. Это позволит увеличить производи-

тельность предприятия на 0,5 млрд. банок в год. Выделенные на расширение производства в России средства составили 50% от годового объема инвестиций компании за рубежом.

Перспективной формой привлечения инвестиций для российских компаний является размещение корпоративных ценных бумаг на Лондонской фондовой бирже (London Stock Exchange). На LSE листингуются ценные бумаги трех российских компаний – акции Лукойла и депозитарные расписки Газпрома и Татнефти, а также осуществляются торги ценными бумагами девяти российских компаний («Мосэнерго», МТС, «Норильский никель», «Ростелеком», «Сибнефть», «Сургутнефтегаз». РАО «ЕЭС России», ЮКОС, «Вимм-Билл-Данн»). В 2002г. объем торгов российскими ценными бумагами возрос в 2 раза по сравнению с пред.г. и составил 40,4 млн.долл., что в 5 раз превышает объем торгов российскими ценными бумагами на Нью-Йоркской фондовой бирже.

Созданная база потенциального инвестиционного сотрудничества позволяет рассчитывать на увеличение объемов британских капиталовложений в Россию в 2003г.

Этому будет способствовать начало страхования от политических рисков британских инвестиций в российскую экономику, о чем было объявлено правительством Великобритании в окт. 2002г. Страхование может осуществляться в отношении британских капиталовложений, направляемых в акции российских эмитентов, и инвестиционных займов, предоставляемых банками Великобритании. Страховая премия на конец 2002г. составляла 1,38% от объема капиталовложений.

Осенью 2002г. в ходе VI сессии МКТИ была подписана Декларация по вопросам инвестиционного сотрудничества, направленная на развитие взаимодействия в инвестиционной сфере и улучшение условий, обеспечивающих эффективную деятельность предпринимательских кругов двух стран. Декларация может стать для деловых кругов обеих стран важным индикатором намерений правительств содействовать улучшению инвестиционного климата. В качестве конкретных инструментов развития сотрудничества обозначены: использование лизинга, прямые инвестиции, соглашения о разделе продукции, практика обмена «ноу-хау», содействие в расширении финансирования со стороны финансовых институтов.

Диалог с Россией

Договорно-правовая база российско-британских отношений включает в себя более десятка договоров и соглашений. Основополагающим среди них является Межгосударственный договор о принципах отношений между РФ и Соединенным Королевством Великобритании и Северной Ирландии от 9 нояб. 1992г.

К наиболее важным межправительственным документам, подписанным за последние годы, следует отнести обменные ноты от 19 марта 2001г., закрепившие двустороннюю межправительственную договоренность о статусе Торгового представительства РФ в Великобритании (после денонсации Временного торгового соглашения между СССР и Великобританией от 16 фев. 1934г.).

В ходе заседания VI сессии российско-британского Межправительственного комитета по торговле и инвестициям председатели российской и британской частей Комитета (зампред правительства РФ – министр финансов РФ А.Л.Кудрин и госсекретарь по торговле и промышленности Великобритании П.Хьюитт) подписали 15 окт. 2002г. Совместную российско-британскую декларацию по вопросам инвестиционного сотрудничества (далее – Декларация).

В Декларации заявлено о намерении правительств содействовать улучшению инвестиционного климата. В ней стороны подчеркнули, что важнейшими факторами дальнейшего развития торгового и инвестиционного сотрудничества между Россией и Великобританией являются: поддержание делового климата; последовательное совершенствование законодательства, обеспечение соблюдения законов, сохранение при этом на разумном уровне госрегулирования предпринимательской деятельности; использование лизинга, прямых инвестиций, концессионных соглашений, соглашений о разделе продукции, практики обмена «ноу-хау»; содействие в расширении финансирования со стороны международных финансовых институтов.

Правительства России и Великобритании готовы содействовать развитию сотрудничества в таких приоритетных областях, как: энергетика и энергосбережение; информационные технологии и телекоммуникации; авиастроение; судостроение; машиностроение; химическая и нефтехимическая промышленность; гражданское строительство; транспорт и инфраструктура; финансовый сектор; сельское хозяйство и пищевая промышленность; лесная промышленность; сектор услуг.

Стороны договорились предпринять активные усилия для стимулирования участия российских и британских организаций, включая торгово-промышленные палаты, ассоциации, агентства по привлечению инвестиций, частные финансовые и инвестиционные структуры, в оказании поддержки российскому и британскому бизнесу и реализации торговых и инвестиционных возможностей России и Великобритании.

Очередной VI сессии МКТИ (Лондон, 15 окт. 2002г.) предшествовала межсессионная встреча сопредседателей МКТИ в апр. в Лондоне. Российскую делегацию на VI сессии МКТИ возглавил РФ А.Л.Кудрин. В состав делегации были включены представители минэкономразвития, МИД, Росавиакосмоса, минфина, минатома, мннэнерго, аппарата правительства, Внешторгбанка, Внешэкономбанка.

В составе британской делегации, возглавляемой госсекретарем торговли и промышленности Великобритании П.Хьюитт, были руководящие сотрудники министерства торговли и промышленности, мининдел, министерства международного развития, министерства продовольствия и развития сельских регионов, Британской службы международной торговли, Департамента гарантий экспортных кредитов.

На сессии были обсуждены: ход экономического развития двух стран; меры правительств по содействию развитию торгового и инвестиционного сотрудничества; многостороннее экономическое сотрудничество; деятельность рабочих групп МКТИ. С момента проведения V сессии МКТИ (окт. 2000г.) продолжался рост торгового и инвестиционного сотрудничества, активно развивался диалог между деловыми кругами обеих стран.

Российская сторона подняла на заседании вопрос о пересмотре антидемпинговых процедур, которые были приняты КЕС на основе нерыночного статуса российской экономики. Учитывая высокий авторитет Великобритании в Европейском союзе, была выражена надежда на дальнейшую поддержку в решении этих проблем.

Были поставлены вопросы, касающиеся технических барьеров в отношении ввоза товаров из России, препятствий в выходе российских компаний на рынок финансовых услуг Великобритании. Британские партнеры также были проинформированы о работе по преодолению общесистемных барьеров в привлечении британского капитала в реальный сектор российской экономики.

Британская сторона затронула вопросы, связанные с совершенствованием российского законодательства в сфере соглашений о разделе продукции, ограничением на ввоз мясомолочной продукции из Великобритании, защитой интеллектуальной собственности. Стороны согласились более активно использовать потенциал рабочих групп МКТИ по идентификации проблем с целью их оперативного решения.

При рассмотрении вопроса страхования и гарантирования экспорта и инвестиций было обращено внимание на то, что политика внешних заимствований российского правительства претерпела кардинальные изменения, выразившиеся в сокращении объемов связанных кредитов. Одновременно созданы условия для выхода на внешний рынок заимствований российских компаний и банков за счет собственных средств без предоставления суверенных гарантий.

В плане многостороннего сотрудничества стороны обсудили ход переговорного процесса по присоединению России к ВТО, обозначив острые вопросы (различие внутренних и внешних цен на энергоносители, доступ на российский рынок банковских и страховых услуг, госсубсидирование сельскохозсектора). Британской стороне были даны исчерпывающие объяснения.

В части взаимоотношений России и ЕС были рассмотрены вопросы развития энергодиалога, улучшения доступа российских экспортеров энергоресурсов на европейский рынок и создания Общего европейского экономического пространства.

По вопросу о месте и времени проведения VII сессии МКТИ стороны договорились, что весной 2003г. заместители сопредседателей МКТИ рассмотрят ход реализации рекомендаций VI сессии и подготовят предложения, имея в виду провести ее в IV кв. 2003г. в России.

На углубление сотрудничества в приоритетных для российской экономики отраслях нацелена деятельность рабочих групп МКТИ (РГ). В преддверии сессии МКТИ было обеспечено проведение заседаний в Лондоне всех четырех РГ: по энергетике (авг.2002г.), строительству (апр. 2002г.), авиации (авг.2002г.), высоким технологиям (окт. 2002г.).

На них были рассмотрены вопросы расширения двустороннего взаимодействия, устранения препятствий и пути реализации конкретных проектов сотрудничества. На заседаниях РГ были рассмотрены:

по энергетике – вопросы либерализации европейского газового рынка, сотрудничества ОАО «НК «Роснефть» с «Шелл» в реализации проекта Каспийского трубопроводного консорциума, участия «Газпрома» в деятельности «Интерконнектор (ЮК) Лтд» по строительству и эксплуатации подводного газопровода, реализации проекта «Рязань-Калуга» с участием Рязанской ГРЭС. На заседании группы была одобрена инициатива по созданию в рамках РГ Форума российских и британских компаний с целью рассмотрения перспективных направлений совместной деятельности;

по строительству – вопросы устранения барьеров в торговле строительными товарами и услугами, продвижения представленных российской стороной пяти инвестиционных проектов по производству строительных материалов и конструкций (стекла, пиломатериалов, керамической черепицы, кирпича, алюминиевых конструкций);

по авиации – вопросы сертификации росавиатехники, разработки и запуска производства в России современной авионики (бортовой аппаратуры, широкоформатных полноцветных жидкокристаллических индикаторов, систем управления и навигации), оборудования для морских нефтяных платформ, газотурбинных двигателей, отливок из титана, а также совместного выпуска авиатехники и ее продвижения на рынки третьих стран. На заседании группы была согласована, а затем подписана Программа российско-британского сотрудничества в области авиастроения;

по высоким технологиям – вопросы защиты интеллектуальной собственности, электронной (безбумажной) разработки, оформления и сопровождения технической документации (CALS-технология, проекты «Недра» и «Широкополосная сеть – Геоскан»). Было принято решение о проведении в июне – 2003г. в Лондоне Дней российских высоких технологий;

Стороны ведут проработку вопроса создания рабочей группы по сотрудничеству в финансовой сфере и фондовому рынку.

Крупные партнеры. Одним из крупнейших инвесторов в российскую экономику является Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), штаб-квартира которого находится в Лондоне. В 2002г. банк одобрил кредиты в 1 млрд. евро на финансирование 34 проектов. Их общая стоимость – 3,1 млрд. евро, из которых непосредственные капиталовложения ЕБРР составят – 1,6 млрд. евро. Большая часть одобренного советом директоров финансирования ЕБРР для России приходится на реальный сектор экономики (промышленность, транспорт и связь, электроэнергетика и добывающие отрасли), а также финансово-банковский сектор, муниципальное развитие, агробизнес.

21 окт. 2002г. совет директоров ЕБРР утвердил Стратегию ЕБРР в РФ на 2003-04гг. Одобренные направления деятельности ЕБРР в РФ во многом совпадают с основными положениями Программы социально-экономического развития РФ на 2002-04гг. Принятая стратегия банка предусматривает, что в последующие годы «Россия будет занимать доминирующее положение в получеНИИ средств ЕБРР – на ее долю будет приходиться 30% общих инвестиций».

Ведущий британский банк HSBC заявил в 2002г. о своих планах относительно начала работы с физическими лицами в России. HSBC Holdings имеет 7 тыс. представительств в 81 стране. Акции компании включены в листинг Лондонской (LSE) и Нью-Йоркской (NYSE) фондовых бирж. В Рос-

сии сегодня работает его представительство, которое занимается анализом российского финансового рынка. Британский банк уже получил генеральную лицензию на осуществление банковской деятельности и операций с драгметаллами на российской территории. Рассматриваются два варианта: покупка крупного банка с представительствами в регионах, или приобретение нескольких средних банков регионального значения. Полная проработка проекта будет завершена, по заявлению банка, к середине 2003г.

Продолжилась работа по укреплению деловых контактов с некоммерческими объединениями британских предпринимателей: Конфедерацией британской промышленности (КБП), отраслевыми ассоциациями британских производителей, экспортеров и импортеров – Британской ассоциацией аэрокосмических компаний, Ассоциацией транспортных средств Великобритании, Ассоциацией производителей с/х удобрений.

В окт. 2002г. делегация КБП во главе с президентом Дж.Эганом и гендиректором Д.Джоунсом посетила Россию. В состав делегации входили первые лица ряда крупнейших британских компаний, включая Barclays Capital, BP, Testo, Bovis. В Москве члены делегации приняли участие в «круглом столе» российских и британских бизнесменов.

В ходе визита в Лондон зампреда правительства России А.Л.Кудрина совместно с Ассоциацией международных финансовых услуг (International Financial Service, London), британской консалтинговой компанией Denton Wild Sapte и презентационной компанией Eventica были проведены встречи с представителями крупнейших финансовых и инвестиционных компаний Лондонского Сити.

18-19 апр. в Лондоне состоялся V Международный экономический форум «Россия-2002», в котором приняли участие 1,1 тыс.чел. Из них более половины участников – представители британских и западных деловых кругов, руководители и ведущие сотрудники корпораций, банков, финансовых институтов, консалтинговых фирм и исследовательских центров.

В адрес участников Форума поступили приветствия президента РФ В.В.Путина и премьер-министра Великобритании Э.Блэйра. На пленарном заседании с основными докладами выступили зампред правительства А.Л.Кудрин и министр торговли и промышленности П.Хыоитт.

В ходе Форума активно работали 14 тематических секций: «Промышленные инвестиции в России», «Телекоммуникации», «Место России в глобальной экономике». «Инвестиционный климат в России», «Банковская реформа в России», «Партнерство России и Евросоюза», «Политика и экономика», «Россия и США», «Россия и ВТО», «Рынок потребительских товаров и розничная торговля», «Горнодобывающая промышленность и металлургия», «Реструктуризация российского сектора электроэнергетики», «Макроэкономические тенденции и инвестиции в нефтегазовый сектор России», «Обеспечение проектов в нефтегазовой отрасли России». Были организованы экспозиции российских и британских компаний, включая «Юкос», «Альфа Банк», «МДМ Банк», АФК «Система», ТНК.

Всего было сделано 109 докладов, посвященных экономическому положению России, перспективам развития ее экономики и проблемам интеграции нашей страны в мирохозяйственную систему.

Компания Finas провела осенью 2002г. в Лондоне конференцию «Формирование рыночной экономики в России. Современные проблемы в экономической и финансовой сферах». Конференция традиционно проводится два раза в год. Данная, двадцатая, в Лондоне состоялась впервые. В ней приняли участие более 150 представителей официальных и деловых кругов России и Великобритании. Программа конференции отличалась широкой тематикой, включая обсуждение вопросов социально-экономического развития России в среднесрочной перспективе и бюджета на 2003г. совершенствования налоговой политики и реформирования финансового и банковского сектора, улучшения инвестиционного климата в России.

Одной из главных тем конференции стало двустороннее экономическое сотрудничество. По этому вопросу выступили замминистра иностранных дел Великобритании О'Брайен, лорд-мэр Сити М.Оливер, торгпред России в Великобритании.

В рамках комплексной выставки «300 лет Санкт-Петербургу: Россия, открытая миру» 11 нояб. 2002г. прошла конференция, посвященная инвестиционным возможностям России. Она привлекла внимание британских правительственных и деловых кругов, представители которых составили более половины из 200 чел., присутствующих на конференции. В докладе полномочного представителя президента России в Северо-Западном федеральном округе В.В.Черкесова отмечалось, что потенциальная емкость российского рынка для иностранных инвестиций составляет 70 млрд.долл. в год.

Заметными событиями 2002г. стали конференции «Россия: противодействие утечке капитала и борьба с отмыванием денег» (организатор – Королевский институт международных отношений), «Банковский сектор в России» (Институт Адама Смита), 3 Европейская конференция – «Инвестиции в России и СНГ» (Sachs и Bloomberg), «Рынок корпоративных долговых обязательств и акций в России», «Российские ценные бумаги с фиксированным доходом», «Страхование в странах Центральной и Восточной Европы и в России» (Marcus Evans).

Как правило, число британских участников этих мероприятий превосходило предыдущие конференции. В их выступлениях отмечалось, что в России открываются хорошие перспективы для привлечения иностранных инвестиций и развития рынка ценных бумаг. Западные эксперты полагают, что риск вложения средств в Россию стал значительно меньше, чем в большинство развивающихся стран, а доходность инвестиций возросла. В качестве положительного момента развития банковского сектора обозначался рост интереса российских банков к получению кредитного рейтинга. Эксперты единодушно подчеркивали, что российские ценные бумаги недооценены рынком, что связано с некоторым отставанием в восприятии позитивных изменений, происходящих в последнее время в России.

Большое значение, с точки зрения привлечения прямых иностранных инвестиций в реальный сектор российской экономики, имели отраслевые конференции, проводимые в Лондоне. В фев. 2002г. состоялась конференция «Черная металлур-

гия в СНГ и странах Восточной и Центральной Европы», организованная Институтом Адама Смита. В работе конференции приняли участие представители металлургической промышленности, государственных и деловых структур России, Украины, США, Великобритании, ряда стран ЦВЕ.

Рекордное число участников (350 чел. из 21 страны) собрала 6 ежегодная конференция «Нефть и газ Сахалина», которая прошла в нояб. 2002г. Доклады были посвящены трем основным темам: сахалинские проекты; законодательство и налогообложение по СРП; Сахалин и северо-восточные азиатские энергетические рынки.

Доступ ростоваров

Факторы, сдерживающие расширение присутствия на британском рынке российских производителей машинотехнических изделий.

Обусловлены спецификой британского рынка:

– переориентация к середине 90гг. части британского рынка с российских поставщиков на поставщиков из стран Юго-Восточной Азии, ЦВЕ. Одной из причин этого стала потеря в конце 80-начале 90гг. отечественными товаропроизводителями готовой продукции позиций на британском рынке, утрата дилерской сети по реализации машинотехнических изделий (легковые автомобили, часы, станки);

– жесткие требования к качеству товаров в связи с высокой степенью защиты потребителя, поддерживаемой специальным законодательством; стандарты Великобритании, которые заметно расходятся с российскими и зачастую требуют дополнительных затрат для производства продукции.

Связаны с недостаточным участием государства в продвижении российского экспорта:

– практическое отсутствие механизма финансовой поддержки экспортоориентированных производств и экспортеров; высокие ставки банковских кредитов для отечественных товаропроизводителей при дефиците оборотных средств;

– слабая скоординированность действий федеральных ведомств по содействию продвижения готовой продукции на внешний рынок; недостаточный уровень информационного взаимодействия между правительственными и предпринимательскими структурами (союзами, ассоциациями, объединениями производителей и экспортеров).

– слабая маркетинговая проработка российскими экспортерами британского рынка, незаинтересованность в использовании потенциала российских госструктур и загранучреждений, специализированных фирм и организаций;

– низкий уровень участия в выставках и ярмарках, проводимых в Великобритании (из ежегодно проводимых 1,4 тыс. выставочно-ярмарочных мероприятий российские предприятия участвуют только в нескольких);

– отсутствие в Великобритании ориентированной на российскую продукцию дилерской сети и послепродажного сервиса, без которых невозможна реализация готовых изделий;

– слабое внимание к разработке и продвижению проектов кооперационных связей, которые определяют развитие мировой торговли сложной и машинотехнической продукцией.

Осуществляется постоянный мониторинг продвижения проектов производства российского самолета ТУ-204-120 с двигателями компании Rolls Royce. Важнейшим является взаимодействие Ульяновского авиазавода «Авиастар-СП» и ОАО «Туполев» с египетской лизинговой компанией Sirocco Aerospace International. В нояб. ими был подписан контракт на производство и поставку в 2003-06гг. 25 самолетов Ту-204-120 (с двигателями Rolls Royce) в обмен на инвестиции материнской египетской компании «Като-Ароматик». Общая стоимость проекта составляет 355 млн.долл. (без учета стоимости двигателей компании Rolls Royce и американской авионики), в т.ч. 50 млн.долл. выделит ЕБРР (ранее банк кредиты для российского авиапрома не выдавал). В 2003г. Ульяновский авиазавод должен получить 150 млн.долл. для выполнения контракта. Поставка первого из этих самолетов запланирована на конец 2003г.

Есть возможность участия российских авиастроительных компаний в европейских проектах (поставка элементов фюзеляжей гражданских самолетов по заказу концерна Airbus). Президент группы «Каскол» С.Недорослев участвовал в большинстве крупных конференций с российской тематикой, проводимых в Лондоне.

В 2002г. взаимодействие в этой сфере вышло на новый качественный уровень кооперационного сотрудничества между российскими компаниями и западноевропейским концерном Airbus (британская компания BAe Systems имеет 20% участие в концерне). В дек. в Москве открылся инженерный центр «Airbus-Каскол». Доля Airbus в Центре составила 51%, российского партнера – 49%. ИЦ будет интегрирован в систему разработки и производства гражданской авиатехники Airbus и станет выполнять заказы подразделений фирмы по проектированию деталей и узлов фюзеляжа. Создание Центра позволит в перспективе значительно увеличить количество заказов Airbus на производство комплектующих к европейским гражданским самолетам в России. Доля российской группы в контрактах Airbus, реализуемых до 2020г., может составить 2%, или 350 млн.евро.

Входящий в «Каскол» завод «Гидромаш», несколько лет поставляющий изделия для Airbus, в 2002г. получил потенциальную возможность участвовать в изготовлении шасси для общеевропейского военно-транспортного самолета А-400М. Нижегородское предприятие «Сокол», входящее в группу «Каскол», получило первый пакет заказов от концерна Airbus на производство различных комплектующих, в т.ч., и для самого продаваемого самолета А-320.

В 2002г. развивалась производственная кооперация с Airbus и других российских предприятий. Верхнесалдинское металлургическое производственное объединение отгружает 55% потребляемого европейским концерном титанового круглого и плоского проката. Компания «Русал» выбрана в качестве основного поставщика алюминиевого проката для самолетов Airbus и сейчас проходит аттестацию.

Западноевропейская компания TNT, специализирующаяся на доставке экспресс-грузов, начала в 2002г. эксплуатацию второго грузового российского самолета Ту-204-120С. Он оснащен двигателями фирмы «Роллс-Ройс» и западным бортовым электронным оборудованием.

В качестве «пилотного» российско-британского кооперационного проекта в области информационных технологий продвигается разработка

CALS технологий в авиации (создание информационной среды для поддержания жизненного цикла самолета ТУ-204 с двигателями компании «Роллс-Ройс»).

Активизация в 2002г. работы по формированию системы государственной поддержки экспорта готовой продукции, интенсивные контакты российских машиностроительных предприятий с британскими компаниями по проработке вопросов производственной кооперации дают основание прогнозировать увеличение экспорта российских машин и оборудования в Великобританию к 2005г. до уровня, как минимум, 50 млн.долл.

В 2002г. получили развитие механизмы интеграции и кооперации предприятий атомной энергетики России и Великобритании. Министерство торговли и промышленности Великобритании намерено безвозмездно выделить концерн «Росэнергоатом» 3-5 млн.долл. ежегодно для реализации проектов концерна по повышению безопасности. Распределителем этих средств назначается британская фирма BNFL. К концу I кв. 2003г. намечено подписание первых контрактов по реализации проектов.

Достигнута также договоренность о том, что правительство Великобритании выделит 1 млн.долл. на закупку и установку защитного оборудования на атомных ледоколах Мурманского морского пароходства. В 2003г. защитное оборудование будет установлено на ледоколах «Ямал» и «Арктика».

Росуслуги

Существенной проблемой остается доступ на британский рынок финансовых услуг. Число российских компаний, работающих в финансовом секторе Великобритании, незначительно. Британское законодательство не содержит прямых ограничений в части доступа иностранных юридических лиц на местный рынок услуг. Регистрация юрлица в Великобритании осуществляется на общих основаниях в соответствии с Законом о компаниях 1985г. (the Companies Act 1985), который применяется с принятыми позднее дополнениями.

Имеется ряд требований, невыполнение которых влечет за собой отказ в регистрации юрлица или делает невозможным его нормальное функционирование. Они относятся к документам, необходимым для регистрации юрлица, к правилам, регулирующим его деятельность, а также к организации управления компанией. В сфере финансовых услуг существуют дополнительные требования по регистрации юрлица в Великобритании, как получение спецразрешения (лицензии). На практике при открытии филиалов банков реальными барьерами могут стать требования по их капитализации.

Особые сложности для представительств российских компаний, прежде всего банков, вызывают процедуры открытия банковских счетов, которые сопряжены с неоправданно тщательной (и как следствие длительной) проверкой документов британскими банками.

Технические барьеры для импорта российских товаров и услуг на британский рынок. При экспорте российских товаров на британский рынок необходимо, чтобы товар соответствовал стандартам и нормам Евросоюза. Проблема осложняется тем, что европейские стандарты не всегда идентичны международным, по многим показателям жестче их.

Товаропроизводитель обязан наносить на товар, импортируемый в Великобританию, «СИ марку», которая исполняет роль Сертификата соответствия, применяемого на территории России, если он относится к одной из групп товаров: игрушки, оборудование и средства индивидуальной защиты, электрические машины и оборудование, сосуды под давлением, медпрепараты и оборудование, газовое оборудование.

Сертификат выдается по результатам испытаний в лаборатории, аккредитованной в любой стране Европейского союза, и действителен в течение 2-5 лет. Согласно британской практике реально срок действия сертификата ограничивается двумя годами. Трудоемкость, дороговизна, иногда и отсутствие реальной возможности проведения сертификации российских товаров в ЕС ограничивает экспортные возможности российских производителей.

Проведены переговоры с британскими правительственными организациями по сертификации грузового самолета АН-124-100. В 2002г. в Великобритании была начата сертификация самолета. Она будет завершена к концу 2003г., что позволит эксплуатировать самолет в этой стране. Уже в течение 2 лет успешно работает в Великобритании российская грузовая авиаперевозочная компания «Волга-Днепр», являющаяся ведущим эксплуатантом тяжелых транспортных самолетов АН-124-100 «Руслан». Парк авиакомпании насчитывает 9 самолетов Ан-124-100 и 2 Ил-76. Доля авиакомпании на мировом рынке перевозок сверхтяжелых и крупногабаритных грузов составляет 52%. Создание дочерней фирмы Volga-Dnepr UK в Великобритании позволило ей активизировать работу не только на британском, но и на мировом рынке. В сент. авиакомпания «Волга-Днепр» подписала соглашение с крупнейшим банковским холдингом HSBC на обслуживание компании за рубежом.

На рынке морских транспортных услуг Великобритании заметное место занимает дочерняя фирма Новороссийского морского пароходства Novoship (UK), специализирующаяся в области морских перевозок нефти и нефтепродуктов, а также генеральных грузов (всего 47 судов, из них 43 танкера различной грузоподъемности). По рейтингу специализированного издания «Ллойдз Лист», фирма Novoship (UK) занимает 2 место в мире среди подобных небольших судоходных компаний.

Укрепились позиции в 2002г. Московского народного банка, являющегося дочерней структурой Банка России. Наряду с обеспечением внешнеторговых операций одним из его главных направлений становится предоставление долгосрочных синдицированных кредитов российским компаниям, в частности «Газпрому». Его дочерняя структура «Моснарбанк (Москва)» был включен Департаментом экспортных кредитов в список банков, гарантии которых принимаются при страховании британского экспорта.

В Великобритании действует более 50 крупных и средних компаний с участием российского капитала и представительств российских компаний и банков, в т.ч. в области: финансово-банковской деятельности – Moscow Narodny Bank, Renaissance Capital, United Financial, Alfa Securities, Euroinvest,

представительства «Альфа банка», «ЦентроКредит банка»; производства и розничной торговли – Aldinga, Slavyansky Bazar, Dacha; транспорта и связи – «Аэрофлот», «Трансаэро», Novoship, Volga-Dnepr, Joint Tankers Chartering, The Russian Communications Company; туризма и общественного питания – Intourist, Inntel Moscow, Potemkin; экспортно-импортных и инвестиционных операций – Arkos, Lukoil Financial Services, Nafta, Gazprom, Gazprom Trading, International Potash, Transoilsystems, UMO; консультационно-организационных и информационных услуг – Eventica, LVA, Interfax Conference, YK Consulting, Your Lawyer JSC, EE Media, газеты London Info, «Лондонский курьер».

Организация дочерних компаний в Великобритании достаточно эффективна только для роспредприятий, которые уже завоевали признание на британском рынке. Эффективность коммерческой деятельности на местном рынке во многом определяется тщательностью изучения местного законодательства в области хозяйственной деятельности, которое включает в себя большое число нормативных актов.

Выставки

Активность российских компаний. В выставочных мероприятиях, проводимых в Великобритании, в 2002г. они приняли непосредственное участие в 11 выставках против 6 в пред.г. и 3 в 2000г.

Крупнейшая в Европе «Всемирная туристская выставка» прошла 11-14 нояб. 2002г. в Лондоне. В WTM-2002 приняло участие 5 тыс. компаний, связанных с индустрией туризма, из 183 стран. 10 российских регионов были представлены объединенным стендом. Отдельные экспозиции представили Москва и Санкт-Петербург.

Данная выставка была включена Комиссией правительства РФ по выставочно-ярмарочной деятельности в перечень наиболее важных мероприятий. В состав официальной правительственной делегации, которую возглавляла зампред правительства В.И.Матвиенко, вошли главы администраций и замруководители ряда российских регионов, замминистра экономического развития и торговли России В.И.Стржалковский.

В те же сроки в одном из крупнейших выставочных комплексов Лондона «Барбикан» состоялась многоотраслевая комплексная выставка «300 лет Санкт-Петербургу: Россия, открытая миру», которая явилась одним из крупнейших общенациональных проектов за последние годы, организованных в Великобритании при поддержке правительства. В выставке приняли участие 140 предприятий, НИИ и вузов из всех федеральных округов страны. Площадь экспозиции составила 8 тыс.кв.м. Помимо раздела по С.-Петербургу, на выставке были представлены еще две экспозиции, посвященные нашей стране – «Россия-Великобритания: торгово экономическое сотрудничество, реалии и перспективы» и «Инвестиционные возможности России». Минэкономразвития России было представлено экспозицией Центра научно-технического творчества «Архимед», включающей электронно-оптические устройства, хирургические инструменты, приборы диагностики и профилактики глазных заболеваний, средства гигиены и фильтры для питьевой воды. Выставочный оператор (объединение «Рестэк»).

В 53 Международном аэрокосмическом салоне «Фарнборо» (проводится раз в 2г.) приняли участие 1000 компаний из 40 стран мира, демонстрировалось 100 летательных аппаратов. Российские самолеты и вертолеты не были представлены из-за угрозы наложения на них ареста по иску швейцарской фирмы «Нога».

Впервые за последние годы удалось организовать единую экспозицию России. На ней были представлены ведущие отечественные авиастроительные предприятия: корпорация «Аэрокосмическое оборудование», ПО «Уральский оптико-механический завод», Улан-Удэнский авиационный завод, московский НИИ «Агат», ГНПП «Базальт», Казанский вертолетный завод, НПП «Радар». В выставке участвовали «ИАПО», РСК «МиГ», Московское машиностроительное предприятие им. В.В.Чернышева, Научно-производственное предприятие «Завод им.В.Я.Климова», опытно-конструкторское бюро «Электроавтоматика» и завод «Красный окт.» (Г.С.Петербург), АВПК «Сухой», ОКБ Сухого, КнААПО, МНПК «Авионика», НПО «Сатурн», Уфимское моторостроительное ПО, ГосМКБ «Вымпел», НПО «Молния», «Авиаэкспорт», «Московский вертолетный завод им.М.Л.Миля», «Роствертол».

Большой интерес был проявлен к совместному проекту ЗАО «Гражданские самолеты «Сухого», АК им.С.В.Ильюшина и компании «Боинг» по созданию регионального самолета. Заинтересованность вызвали и другие гражданские разработки корпорации, включая спортивные самолеты марки «СУ».

Международная выставка «Машиностроение – 2002» (г.Бирмингем, апр.). В выставке приняли участие 450 компаний из Великобритании, США, Германии, Италии, Испании, Дании, Швейцарии, Швеции, Франции, Австрии, Чехии, Японии, Турции, Тайваня. Единственным российским участником на выставке была ассоциация «Станкоинструмент», которая экспонировала рекламные буклеты продукции, выпускаемой Ивановским заводом тяжелого станкостроения.

Уровень участия роскомпаний в выставках и ярмарках остается невысоким. В ряде интересных мероприятий, которые могли бы способствовать продвижению российских товаров и услуг на мировой рынок, отечественные экспортеры и товаропроизводители в 2002г. не участвовали. Среди важнейших из них можно выделить.

Сельскохозяйственная выставка (г.Стоунлей). В ней приняли участие 1500 фирм и организаций, ее посетило 200 тыс.чел.

«Мебель 2002», 150 компаний (на 40% больше, чем в пред.г.) из Великобритании, Швеции, Италии, Франции, Дании, Чехии, Индии, Индонезии и Турции.

«Светотехническая продукция», 120 компаний из Великобритании, а также США, Германии, Франции, Чехии, Индии и Тайваня.

Ежегодная выставка медоборудования Medical Device Technology-2002, 100 компаний из стран Европы, Ближнего Востока и Америки.

«Контрольно-измерительное оборудование-2002», 450 компаний, представляющих Великобританию, США, Германию, Бельгию, Швейцарию и Японию.

Выставки IPOT-2002 и Machine Vision. На них был представлен широкий спектр программных и

аппаратных решений по обработке изображений с использованием лазерных и оптических систем и оптоволоконных технологий. В выставках приняли участие 500 компаний из Великобритании, Германии, Франции и Нидерландов.

«Стекольная индустрия-2002». 200 компаний из Великобритании, США. Германии, Франции, Бельгии, Нидерландов, Италии, Данин, Финляндии и Ирландии.

«Полиграфия-2002». Одна из крупнейших мировых полиграфических выставок, в которой участвовали 1000 компаний из Великобритании, Германии, Японии, Италии, США, Швеции, Индии, Китая и ряда других стран.

«Строительная индустрия-2002», 1500 компаний из Великобритании, Германии, Италии, Дании, Франции, Бельгии, Канады и Тайваня.

Товары, выпускаемые российскими компаниями, нередко по своему качеству не уступают представленным на выставках образцам фирм из стран ЦВЕ, ЮВА, успешно работающих на британском рынке.

Международные товарные организации. Россия принимает участие в 11 из 13 существующих в мире международных товарных организаций, в т.ч. 6 из них имеют штаб-квартиры в Лондоне. Товары, относящиеся к деятельности 11 МТО, составляют 6% российского экспорта и 9% импорта.

Международный совет по зерну (МСЗ). На XV сессии МСЗ 18-20 июня 2002г., на должность председателя Совета был избран представитель РФ Л.Чешинский. В числе основных вопросов на заседании Исполнительного комитета МСЗ (22 окт.) был рассмотрен проект создания в России системы двойных складских расписок. 10 дек. 2002г. в Лондоне прошла XVI Сессия МСЗ. На ней был утвержден отчет по проекту введения в РФ системы двойных складских расписок и принято решение о продлении срока действия Конвенции о торговле зерном 1995г. на 2г. На сессии представитель РФ выступил с сообщением о работе по внедрению системы двойных складских расписок и российской позиции в отношении введения ЕС квот на импорт российского зерна. Был поставлен вопрос о переводе России из группы импортеров в группу экспортеров.

Международная организация по кофе (МОК). На Исполкоме и сессии Совета МОК 30-31 янв., был избран новый Исполнительный директор организации Н.Озорио и рассмотрен вопрос об организации проведения 40-летнего юбилея МОК в 2003г. и Всемирной конференции по кофе в 2004г. Очередная сессия Совета МОК (24-27 сент.я) рассмотрела вопрос о ходе присоединения стран-членов МОК к Международному соглашению по кофе 2001г.

Международная организация по какао. На очередной сессии Совета и Исполкома МОКК 18-20 марта 2002г., был представлен проект «По общей пропаганде потребления какао и шоколада в Российской Федерации», реализуемый МОКК совместно с Международным торговым центром ЮНКТАД/ ВТО и российской кондитерской промышленностью. В рамках проекта состоялось несколько визитов представителей Секретариата МОКК в Москву. 7-8 мая в Лондоне прошла 25 специальная сессия Совета МОКК, на которой было принято решение о переносе штаб-квартиры Организации в Абиджан (Кот-д'Ивуар) не позднее 1 янв. 2003г. В связи с начавшимися в Кот-д'Ивуаре военными действиями окончательная дата переезда в Абиджан не определена. В нояб. 2002г. МИД России уведомил МОКК о присоединении России к Международному соглашению по какао 2001.

Международная организация по сахару (МОС) В соответствии с распоряжением правительства РФ от 13.08.02 №1065-р принято решение о присоединении России к Международному соглашению по сахару 1992г. с 2003г. с возложением на минэкономразвития России совместно с минсельхозом России функций по обеспечению участия нашей страны в МОС. В конце нояб. МИД России направил соответствующее уведомление, и с 7 янв. 2003г. Россия является полноправным членом МОС.

Международная исследовательская группа по свинцу и цинку. 29-30 апр. 2002г. на заседаниях Группы остро стоял вопрос о погашении Россией ее задолженности в бюджет Группы за последние 2г. В наст.вр. все претензии по финансовым вопросам сняты.

Международная исследовательская группа по каучуку (МИГК). 4-8 фев. в Глазго прошло 103 совещание членов МИГК. Одним из основных вопросов на совещании был вопрос уплаты членских взносов в бюджет Группы рядом стран, в т.ч. Россией. 6 сент. 2002г. в Лондоне состоялось заседание Исполкома МИГК, на котором было решено продлить срок контракта генсека на 2г. и принять в члены организации Европейский союз. При рассмотрении вопроса о задолженностях стран-членов по взносам в бюджет за 2000-01гг. были отмечены усилия России по погашению задолженности.

Связи с регионами РФ

В марте 2002г. состоялась презентация Центрального федерального округа РФ (ЦФО). Мероприятие было организовано Российско-Британской торговой палатой. В форуме приняли участие: полномочный представитель президента РФ в ЦФО Г.С.Полтавченко, зампред правительства — министр сельского хозяйства РФ А.В.Гордеев, мэр Москвы Ю.М.Лужков, а также главы и замы руководителей других субъектов РФ, входящих в ЦФО, представители федеральных органов исполнительной власти, члены Совета Федерации и депутаты Госдумы, руководители крупнейших предприятий ЦФО.

Целью форума было привлечение внимания представителей британского финансового сообщества к инвестиционным проектам, реализуемым в ЦФО, а также установление прямых контактов между представителями российских регионов и деловых кругов с лидерами финансовой и промышленной элиты Великобритании.

На конференции выступили Г.С.Полтавченко, А.В.Гордеев, Ю.М.Лужков, лорд-мэр Лондона М.Олдерман, министр торговли и инвестиций Великобритании баронесса Саймонс, президент Европейского банка реконструкции и развития Ж.Лемьер, директор Департамента гарантий экспортных кредитов Великобритании В.Браун, руководители субъектов РФ, входящих в ЦФО, а также представители ведущих британских и международных корпораций (BP, Kodak, Barcklays).

Помимо пленарных заседаний на конференции были проведены семинары по сотрудничеству в та-

ких областях, как машиностроение, энергетика, сельское хозяйство, страхование, финансы. Прошла выставка «Инвестиционные возможности ЦФО России», на которой было представлено 142 проекта из 18 субъектов РФ.

В апр. 2002г. в Манчестере был открыт Информационный центр Санкт-Петербурга (ИЦСП). Участниками проекта ИЦСП являются администрация Санкт-Петербурга, Ассоциация «Санкт-Петербург – Лондон 2003». С британской стороны в проекте участвуют: Британский совет, горсовет Манчестера, ТПП Манчестера. Руководит деятельностью центра общественный совет из представителей российских и британских организаций.

В мае 2002г. мэрами столиц России и Великобритании Ю.М.Лужковым и К.Ливингстоном подписана программа сотрудничества Москвы и Лондона на 2002-04гг. Предусмотрена совместная работа в области охраны окружающей среды, формирования, сохранения и расширения парковых зон, внедрения современных технологий переработки бытовых и промышленных отходов.

В мае 2002г. с деловым визитом Великобританию посетил губернатор Пермской обл. Ю.П.Трутнев. Весной 2002г. в Великобритании в графстве Стеффордшир представители администрации г.Иваново прошли трехмесячную стажировку по изучению британского опыта в областях социальной сферы и образования. В нояб. 2002г. в Великобритании находилась представительная делегация Сахалинской обл. во главе с губернатором И.П.Фархутдиновым, который принял участие в работе конференции «Нефть и газ Сахалина».

В июне 2002г. делегация министерства торговли и промышленности Великобритании и сотрудники посольства Великобритании в Москве посетили ряд предприятий Свердловской обл.: ОАО «Каменск-Уральский металлургический завод», ОАО «Уральская горно-металлургическая компания». Они также имели встречи в министерстве международных и внешнеэкономических связей Свердловской обл. Чтобы представители британских компаний смогли лучше познакомиться с продукцией уральских предприятий достигнута договоренность о проведении летом 2003г. в Екатеринбурге специализированной выставки.

Летом 2002г. делегация британских правительственных структур и деловых кругов посетила Ростовскую обл. Важное место было отведено обсуждению сотрудничества в энергетики. В сент. группа британских инвесторов посетила Калужскую обл. Британские компании «Джой Майнинг» и «Юропюн Эперджи» тесно сотрудничают с российскими партнерами в разработке угольных залежей в Калужской обл.

В нояб. 2002г. в Москве прошла презентация Ханты-Мансийского автономного округа в посольстве Великобритании. В качестве перспективных проектов были предложены: завод по производству плит и листового стекла, целлюлозно-бумажный комбинат, предприятия по выпуску высокочистых кварцевых концентратов. Британская сторона выразила заинтересованность в проведении презентации предприятий Ханты-Мансийского автономного округа в 2003г. в Великобритании.

Сотрудничество российских регионов с министерством по делам международного развития Великобритании в рамках реализации принятой в марте 2001г. Британо-Российской программы содействия экономическим реформам в России. Программа нацелена на реализацию проектов в таких областях, как социальная поддержка и защита населения, здравоохранение, охрана окружающей среды, совершенствование системы госуправления. Она рассчитана на 5 лет, и годовой объем финансирования в рамках программы предусмотрен в 25 млн.ф.ст. (40 млн.долл.). Координатор Программы с британской стороны – министерство по делам международного развития Великобритании (ММР). Мониторинг хода реализации Программы непосредственно в России осуществляет специально созданное подразделение посольства Великобритании в РФ. С российской стороны работу в данной области организует минэкономразвития России (Департамент программ развития экономики и сотрудничества с международными финансовыми организациями).

В качестве приоритетных Программой определены направления: повышение эффективности госуправления (реформа госслужбы; вступление в ВТО; модернизация экономики и социальной сферы; повышение эффективности госсектора и управления финансами на региональном уровне; планирование и оказание услуг на местном уровне); здравоохранение и социальная политика; поддержка развития предпринимательства и сельского хозяйства; судебная реформа.

В рамках Программы реализуется 30 проектов в ряде субъектов РФ (Москва и Санкт-Петербург, Свердловская, Кемеровская, Нижегородская, Самарская и Томская обл.).

В 2002г. ММР сформировало список приоритетных регионов по сотрудничеству, в который включило Нижегородскую и Ленинградскую обл. Они стали победителями конкурса на долговременное сотрудничество с ММР, объявленного правительством Великобритании осенью 2001г. (первоначально в качестве претендентов для осуществления Программы партнерства рассматривались 8 российских регионов).

Делегация Нижегородской обл. во главе с министром экономики и поддержки предпринимательства правительства области Ю.Муравьевым в марте 2002г. находилась с официальным визитом в Великобритании. Цель визита – согласование планов долговременного сотрудничества области с ММР, а также механизмов реализации двусторонних совместных проектов.

Ленинградская обл. в рамках четырехлетней партнерской программы получит по линии ММР Великобритании техпомощь в 10 млн.фунт.ст. В марте 2002г. Документ о сотрудничестве подписали в Санкт-Петербурге губернатор области В.Сердюков и постоянный секретарь министерства по делам международного развития Великобритании С.Чакрабати.

Кредитоспособность российских регионов – основных партнеров Великобритании. В 2002г. S&P повысило долгосрочные рейтинги Москвы и Петербурга с «BB-» до «BB». Представители агентства отмечали, что при повышении рейтинга было учтено, что долг Москвы и Санкт-Петербурга относительно невелик по международным меркам, менее 30% от операционных доходов. Международное рейтинговое агентство Fitch также повысило рейтинг долгосрочных внешних и

внутренних долговых обязательств Москвы с B+ до BB-. Прогноз изменен со «стабильного» на «позитивный». Долгосрочный рейтинг заимствований Москвы был повышен до BB-, а прогноз также изменен со «стабильного» на «позитивный».

В 2002г. с деловым визитом делегация британских бизнесменов посетила Нижневартовск. Специалисты компаний, производящих оборудование для нефтепромысла, посетили предприятия ОАО «Самотлорнефтегаз» и Нижневартовской ГРЭС. Возможна поставка нефтедобывающего оборудования Cameron на предприятия ОАО «Самотлорнефтегаз». Компания Weir Pumps уже выполняет заказ администрации города на поставку насосов для новой водозаборной станции. Компания Walker Technical Resources проведет в Нижневартовске презентацию своей продукции.

Одна из старейших британских компаний Ede and Ravenscroft с 1689г. осуществляет пошив высококачественной одежды. С 1992г. она инвестировала в Россию 10 млн.долл., открыв в С.-Петербурге центр моды и пошивочное производство.

Компания заинтересована во вложении в Россию в 300-500 млн.долл. Определен возможный круг направлений инвестиций в инфраструктуру г.Санкт-Петербурга: приобретение в собственность компанией реконструкция и совместное использование жилых и офисных зданий, объектов торговли и производственных предприятий.

Компания Bridgetown приобрела часть площадей недостроенной кондитерской фабрики в г.Владимире, которая находилась в федеральной собственности. Создав на этой базе дочернее предприятие, компания вложила в достройку корпусов и прокладку коммуникаций в 2002г. 2,5 млн.долл. Производство чипсов, хрустящих палочек и других видов быстрого питания начнется в I пол. 2003г.

Британская компания Inchcape намечает вложить 40 млн.долл. в строительство завода по розливу «Пепси» (Свердловская обл.).

Выработан механизм проверки благонадежности британских фирм, в т.ч. через Агентство по регистрации компаний Великобритании Companies House, регистрационные службы британских офшорных зон. Это позволяло российским компаниям избегать финансовых потерь, связанных с сотрудничеством с сомнительными фирмами.

Общие данные (название компании, ее регистрационный номер, адрес, предмет деятельности, дата регистрации, изменение названия, наличие филиалов и представительств) можно получить по названию компании или ее регистрационному номеру бесплатно. Более подробная информация, включая сведения о размере и структуре акционерного капитала, акционерах, назначениях на руководящие посты. положениях учредительных документов, финансовые отчеты компаний, предоставляется на платной основе. По данным британской таможни, 300 британских компаний осуществляют с российскими организациями операции по экспорту и импорту товаров. Большинство этих компаний характеризуются как надежные, имеющие положительную деловую репутацию и добросовестно выполняющие свои контрактные обязательства перед российскими партнерами.

Проекты в России

Российско-британские инвестиционные проекты (наименование, российский участник проекта, британский участник проекта, состояние проектов). Инвестиционные проекты, реализуемые в России с участием британского капитала:

1. Каспийский трубопроводный консорциум (КТК). СП, компании «Роснефть» и «Лукойл». В КТК «Шелл» имеет 3,75% акций, «БиПи» – 5,75%, «Бри-тиш Газ» – 2% акций. Объем инвестиций «БиПи» – 600 млн.долл., «Шелл» – 400 млн.долл. Трубопровод запущен в эксплуатацию. В окт. 2001г. состоялась первая танкерная отгрузка.

2. Кондитерская фабрика, г.Чудово Новгородской обл. «Кэдбери Швепс» Общий объем инвестиций компании в Россию к настоящему времени составляет 230 млн.долл. Компания осуществила прямые инвестиции в строительство кондитерской фабрики в г.Чудово Новгородской обл. Производство продукции начато в 1999г.

3. Приобретение производственных мощностей британским инвестором. Саратовская, Санкт-Петербургская, Московская табачные фабрики и «Бритиш-Америкен Тобакко – СТФ» Стоимость сделки по трем фабрикам – 330 млн.долл. Компания владеет контрольным пакетом акций саратовской табачной фабрики и московской фабрики «Ява-Табак». Объем продаж сигарет, изготовленных на российских мощностях, составляет 30 млрд. шт. в год.

4. Приобретение производственных мощностей британским инвестором. Табачная фабрика «Лигет-Дукат» г.Москва. «Галлахер Групп ПЛС» Стоимость сделки составила 380 млн.долл. В 2000г. компания приобрела московскую табачную фабрику «Лигетт-Дукат» и приступила к производству на ее мощностях сигарет марки «Соверен». В 2001г. инвестировано 30 млн.долл. на увеличение выпуска табачных изделий для их реализации на российском рынке.

5. Создание производства по добыче золота па месторождении «Покровское». СП «Покровский Рудник», Peter Hambro Mining (Zoloto Mining). Британской компании принадлежит контрольный пакет акции (53,11%). В строительство предприятия по переработке золотоносной руды затрачено 40 млн.долл. В 2000г. на руднике было произведено и продано золота на 11,9 млн.долл., что позволило получить прибыль в 6,25 млн.долл. (чистая прибыль 2,93 млн.долл.). В 2001г. прибыль составила 7 млн.долл., в 2002г. – 15 млн.долл. В 2002г. на новой обогатительной фабрике (1 млн.т. руды в год) переработано 2,8 т. золота при проектной мощности до 5 т. в год. В 2003г. британская компания планирует дополнительно вложить в продолжение строительства фабрики 10 млн.долл.

6. Проект «Сахалин-2». «Сахалин Энерджи Инвестмент компани» была создана в апр. 1994г. Акционеры «Сахалин Энерджи»: «Шелл Сахалин Холдингс» – 55% (учредитель – «Роял Датч/Шелл»; «Мицуи Сахалин Холдинге» – 25% (учредитель «Мицуи»; Даймонд Гэс Сахалин» – 20%» (учредитель – «Мицубиси». Общий планируемый объем инвестиций – 10 млрд.долл. Реализация 2 фазы оценивается в 8,5 млрд.долл., в т.ч. строительство БТК и наземных трубопроводов – 1 млрд.долл. В июне 2002г. Сахалин Энерджи объя-

вила о тендерах на заключение основных контрактов по проекту. Планируется переход на круглогодичную добычу нефти в 2005г., коммерческие поставки СПГ – в 2006г.

7. Разработка Ханты-Мансийского месторождения. Хантымансийская нефтяная корпорация «Энтерпрайз Ойл». Объемы инвестиций – 53 млн.долл. Компания осуществляет техподдержку программ разработки месторождения.

8. Создание производства по пошиву и реализации верхней одежды, г.С.-Петербург. Салон модной одежды «Невский проспект». «Эде энд Равенскрофт». Оборот компании в России составляет 4 млн.долл. В нояб. 2002г. компания провела переговоры в Лондоне с губернатором г.С-Петербурга на предмет инвестирования 300 млн.долл. для реализации проекта по приобретению совместной с администрацией города собственности. Планируются переговоры с представителями правительства Москвы по вопросам приобретения собственности в центре столицы.

9. Создание производства по добыче золота на месторождении «Пионер». СП «Покровский Рудник». Peter Hambro Mining (Zoloto Mining). В янв. 2001г. выигран тендер и получена лицензия на разработку. Месторождение расположено в 40 км. от месторождения «Покровское» и имеет запасы золота в 1,45 млн. унций (45 т.).

10. Модернизация и расширение производства алюминиевых банок на заводе в г.Наро-Фоминске. Предприятие со 100% участием британского капитала. Компания Rexon. Инвестиции в 2002г. составили 30 млн.долл. Планируется введение летом 2003г. третьей линии по производству алюминиевых банок, что увеличит выпуск продукции на 0,5 млрд. банок в год.

11. Участие в пивоваренном холдинге Baltic Beverages Holding. Предприятие с 50% участием британского капитала. Холдинг владеет крупными пакетами акций заводов «Балтика», «Вена», «Ярпиво», «Воронежский», «Золотой Урал», «Пикра». Компания Scottish&Newcastle в 2002 гиду купила за 2 млрд. евро финскую компанию Hartwall и ее долю в холдинге. Холдинг контролирует 15 пивоваренных предриятий в России, странах СНГ и Балтии. В 2003г. планируются инвестиции в российские предприятия на 200 млн.долл.

Инвестиционные проекты, обсуждаемые компаниями двух стран. Содействие продвижению проектов осуществляется в рамках Рабочей группы МКТИ по энергетике.

1. Салымское нефтяное месторождение. Компания «Эвихон». Создано СП Salym Petroleum Development, 50% акций принадлежит «Шелл». Возможный объем инвестиций компании – 750 млн.долл. Проводятся оценочные работы. Ведутся переговоры об освоении месторождения на условиях СРП.

2. Приобское месторождение. СП с НК «Сибнефть». «Сибирь Энерджи». Компания планирует вложить 50 млн.долл. в разработку южной части Приобского месторождения.

3. Проект «Сахалин-4» (Западно-Шмидтовское месторождение). Сахалинская обл., ОАО «Роснефть-Сахалинморнефтегаз». «Бритиш Петролеум». Стоимость проекта определяется. 30 мая 2001г. подписан Протокол о намерениях с «Бритиш Петролеум» о распространении условий Соглашения «Сахалин-5» на проект «Сахалин-4».

4. Месторождение «Заполярное». ОАО «Газпром». «Шелл». Инвестиции компании в проект на начальном этапе могут составить 1-2 млрд.долл. Проводятся интенсивные переговоры с ОАО «Газпром» о совместной разработке проекта и поставках газа в Германию.

5. Газопровод «Запад-Восток» в КНР. ОАО «Газпром». «Шелл». Стоимость проекта оценивается в 18 млрд.долл., протяженность газопровода – 4167 км., пропускная способность – 20 млрд.куб.м. в год. «Газпром» совместно с «Шелл» и другими участниками выиграл в 2002г. тендер на строительство газопровода.

6. Проект «Сахалин-5» (Восточно-Шмидтовское месторождение). Сахалинская обл., «Роснефть-Сахалинморнефтегаз». «Бритиш Петролеум». Стоимость проекта определяется. Заключено Соглашение об альянсе по освоению участка сахалинского шельфа, в рамках которого выполнены сейсмические работы в объеме 2,5 тыс.пог.км. 16.10.02. BP заявило о готовности вкладывать средства не только в геологоразведку, но и в эксплуатацию месторождения. Реализация проекта осложняется по причине отсутствия законодательных актов по налогообложению.

7. Ковыктинское газо-конденсатное месторождение. «Русиа Петролеум» владеет лицензией на разработку месторождения. ТНК – 29%; «Интерос» – 26%; Иркутская администрация – 11,6%. Газпром в 2003г. планирует приобрести 7,8% акций на 1 млрд.руб. «Бритиш Петролеум» – 33% акций. Общая стоимость проекта оценивается в 5-6 млрд.долл., из них 3 млрд.долл. могут быть инвестированы британской стороной. Финансируются работы по определению газоносных полей и подготовке ТЭО с общими объемами затрат на эти цели в 75 млн.долл. Запасы газа – 1,4 трлн.куб.м. Планируется 20 млрд.куб.м. в год поставлять в Китай и Корею.

8. Строительство теплоэлектростанции мощностью 120 мвт., которая будет работать на отвальной породе угольных шахт ОАО «Ростовуголь». ОАО «Русский уголь», «Межпромбанк». Российско-Британский консалтинговый центр и компании «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг». Ориентировочная стоимость проекта – 120 млн.долл. 20.07.02. в Москве были проведены переговоры между Межпромбанком и «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг» и «Трэйд Партнере». По результатам переговоров 27.07.02 был подписан протокол о намерениях.

9. Строительство модульной теплоэлектростанции 300 мвт. (3х100 мвт.), работающей на горной массе, добываемой на действующей шахте «Садкинской» в г.Белая Калитва. ОАО «Русский уголь», Межпромбанк. Российско-Британский консалтинговый центр и компании «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг». Стоимость проекта – 250 млн.долл. В Москве 27.07.2002г. был подписан протокол о намерениях.

10. Строительство новой Садкинской угольной шахты по добыче антрацита. Мощность – до 2 млн.т. в год. ОАО «Русский уголь», Межпромбанк. Российско-Британский консалтинговый центр и компании «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг». Стоимость проекта – 50-100 млн.долл. В Москве 27.07.2002г.

11. Развитие месторождения «Середейское»; модернизация оборудования на шахте «Середей-

ская»; строительство шахты «Новая Середейская». Рязанская ГРЭС. «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг». Стоимость 1 части проекта – 40 млн.долл. подписан протокол о намерениях между Рязанской ГРЭС и «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг».

12. Разработка Ванкорского нефтегазового месторождения (Красноярский край). «Енисейскнсфть». Anglo Siberian Oil (до 2000г. в проекте принимала участие «Шелл»). Затраты по освоению и эксплуатации проекта составят 5 млрд.долл. В авг. 2001г. подписан Указ президента России о включении проекта в перечень участков недр, разрабатываемых на условиях СРП. Ожидается решение вопросов налогообложения при реализации проекта на условиях СРП.

13. Разработка Северо-Ванкорского нефтегазового месторождения. «Таймырнефтегазгеология» – СП «Таймыр-нефть». Anglo Siberian Oil. В авг. 2001г. британский участник проекта выпустил 10 млн. акций с целью привлечения дополнительно 3,3 млн.ф.ст. Ведутся переговоры с западными компаниями по долевому участию в проекте.

14. Североевропейский газопровод (СЕГ) Ямал-Великобритания протяженностью 3 тыс.км. ОАО «Газпром». Возможно участие в проекте компаний Shell, BP и Centrica. Стоимость проекта – 5,7 млрд.долл. Пропускная способность газопровода – до 30 млрд.куб.м. в год. Первые поставки газа намечены на 2007г.

15. Создание совместной крупной нефтяной компании в России на базе ТНК и «Сиданко», «Альфа Групп» и «Аксесс-Ренова». BP планирует инвестировать 6,75 млрд.долл. (3 млрд.долл. – при завершении сделки и ежегодный платеж в 1,25 млрд.долл. в течение 3 лет). Заключено соглашение между BP, «Альфа Групп» и «Аксесс-Ренова» о создании совместной компании. Ожидается одобрение сделки антимонопольными комитетами ЕС и России.

16. Освоение и серийное производство системы автоматизации скважин – проект «Недра» (из федерального списка инвестиционных проектов минэкономразвития). Казанский НИИ радиотехники, «Депьютон Мануфэкчуринг». Стоимость проекта – 20 млн.долл. Заключен рамочный контракт, подготовлено ТЭО, рассматривается вопрос источников финансирования, в т.ч. привлечения британских кредитов под гарантии ДГЭК.

17. Образование объединенной международной промышленной группы в металлургическом и горнодобывающем секторах. Группа «Суал». В собственность планируется передать все предприятия группы «Суал» и казахские угледобывающие предприятия, принадлежащие компании Access Industries – крупного акционера «Суал». Британская инвестиционная компания Fleming Family&Partners (FFP). Доля компании предположительно составит 23% акций. В нее войдут следующие активы компании: 65% акций ферроникелевого проекта Моа на Кубе; права на разработку танталового месторождения Marropino в Западной Африке; прямые денежные вложения. 15.01.2003г. компаниями объявлено о начале процесса образования объединенной международной промышленной группы. Формирование группы планируется завершить в середине 2003г. На 2005г. намечено первичное размещение 25% акций группы на одной из европейских фондовых бирж.

Венгрия

Нефтегазпром от России

Почти через год после того, как «Газпром» стал акционером венгерского предприятия «Залакерамия», российская фирма приобрела контрольный пакет его акций, это было сделано через дочернюю фирму. Крупнейший акционер «Залакерамии» фирма «Араго» продала свои акции (26,13%) фирме «Интергазпром-Инвест-Холдинг». Такая же участь постигла и акции фирмы «Эравис-Араго» (3,09%).

Владельцем «Интергазпрома» является малоизвестная фирма, зарегистрированная в Лондоне, однако уже одно название «Интергазпром» дает возможность определить, кто является настоящим ее хозяином. Факты свидетельствуют о том, что «Интергазпром» принимал участие во многих иностранных сделках «Газпром» и имеет 10% пакет акций в банке «Газпром» АЕБ. В свою очередь банк АЕБ имеет пакет акций (22,1%) в «Залакерамии». «Интергазпром» и банк АЕБ вместе имеют половину акций этого предприятия. По действующему закону, акционер, имеющий 33% акций, должен дать предложение на покупку остальных акций.

В отличие от истории с покупкой акций комбината «Боршодхем» 2г. назад, по поводу ситуации с «Залакерамией» вряд ли кто-то будет бить в набат, предупреждая об опасности распространения российского капитала. Русофобия в Венгрии пошла на убыль, «Залакерамия» считается «более незначительной» фирмой для венгерской экономики, чем «Боршодхем», а кроме этого, по мнению западных экспертов, российская фирма-гигант все меньше отличается от своих западных собратьев. «Мадьяр Хирлап», 14.03.2003г.

– На общем собрании АО «Залакерамия», которое состоялось 21 марта 2003г. «близкие» к «Газпром» фирмы «Интергазпром-Инвест-Холдинг» и банк Общего оборота ценностей (АЕБ) взяли управление над фирмой в свои руки. Президентом фирмы избран Мегдет Рахимкулов, который является президентом-генеральным директором банка АЕБ. М.Рахимкулов подчеркнул безграничные возможности российского рынка. Руководимый им банк намерен стать главным финансирующим органом «Залакерамии». Новым для акционеров фирмы является то, что М.Рахимкулов планирует производить выплату дивидендов. По поводу предложения на покупку остальных акций фирмы М.Рахимкулов не дал конкретного ответа. Он заявил, что «Интергазпром-Инвест-Холдинг» является лишь клиентом банка АЕБ, а никакой др. связи между ними не существует.

Государственная фининспекция быстро вынесла решение в отношении фирмы «Залакерамия». В соответствии с решением приостановлены акционерные права фирм Intergazprom Invest и связанной с ним фирмы Smilejest. Информация об этой фирме появилась после подробного расследования схемы покупки акций. Intergazprom Invest должен уплатить штраф в 22,5 млн.фор., а Smilejest – 2,5 млн.фор. Причиной приостановки акционерных прав и штрафа является то, что общее количество акций, приобретенных этими фирмами (29,22% и 3,77%) вместе составило больше 33%, а публичное предложение на покупку остальных ак-

ций в установленные законом сроки не было сделано. «Напи газдашаг», 9.04.2003г.

– Правительство области Боршод-Абауй-Земплен совместно с комбинатом «Боршодхем» открывает в Москве свое представительство. Цель представительства – способствовать возврату венгерских предприятий на российский рынок. Представительство будет предоставлять информацию потенциальным российским партнерам о продукции, которая производится предприятиями данной области, и о возможностях сотрудничества с ними.

Гендиректор «Боршодхема» Ласло Ф.Ковач при открытии московского представительства, которое предприятие создало вместе с областью Боршод-Абауй-Земплен, заявил, что «Лукойл», самый крупный торговый партнер «Боршодхема», намерен приобрести пакет акций этого комбината.

Госсекретарь министерства земледелия и развития регионов ВР Тибор Сани принял участие в московской конференции, посвященной оптовым рынкам восточно-европейских стран. Он провел переговоры с министром пищпрома правительства Москвы Александром Бабуриным о возможности поставок мяса из Венгрии. По информации Т. Сани, с российской стороны были проявлены открытость и заинтересованность, и после выяснения технических вопросов, в т.ч. вопроса квот на импорт мяса, могут быть начаты поставки. Такая возможность означала бы чувствительную помощь борющейся с перепроизводством отрасли. На вопрос в отношении закупочных цен на мясо, которое будет экспортироваться в Москву, госсекретарь ответил, что они будут приемлемыми как для производителей, так и для организаций, закупающих мясо. Таким образом, видимо будет найдена конструкция, которая позволит обойтись без экспортной поддержки. «Непсава», 5.04.2003г.

– После того как Китай стал членом ВТО, из крупных государств только Россия остается в не этой организации. В последние полтора года с российской стороны проявляется повышенный интерес к скорейшему завершению переговорного процесса. Торговые партнеры России надеются, что вступление России в ВТО приведет к сокращению преимуществ, которые имеют в настоящее время российские фирмы. Сюда можно отнести льготы, благодаря которым российские предприятия получают энергию по цене, которая составляет незначительную часть от экспортной цены на эти товары: газ – по цене в 6 раз, а электричество – в 5 раз ниже мировой цены. Это дает возможность произвести некоторые виды алюминиевой продукции и минудобрения по такой низкой себестоимости, что инофирмы с ними конкурировать не могут. Благодаря этому российские предприятия ежегодно получают дополнительную прибыль от 7,5 до 9,5 млрд.долл. Российские предприятия имеют на внутреннем рынке и др. льготы, как субвенции на транспортные расходы, что затем проявляется в мировой цене на произведенные этими предприятиями товары.

Интересы венгерской экономики страдают от перечисленных проблем, а также от не отвечающих требованиям ВТО российских мер по защите рынка, таких как, ограничения в отношении импорта мяса. Венгерская сторона надеется, что Москва в ближайшее время отменит введенные защитные меры хотя бы в интересах скорейшего получения членства в ВТО. «Непсабадшаг», 26.03.2003г.

– Нефтегазовая компания «Роснефть», стопроцентным владельцем которой является российское государство, открыла в Вене свое представительство – первое в Европе. На презентации, которая состоялась в Будапеште 24 апр., сотрудники компании проинформировали о своих региональных планах. Руководитель венского представительства Александр Карпушин сообщил, что «Роснефти» известно о сотрудничестве «Мола» и «Юкоса» в разработке одного западносибирского месторождения, и подобная конструкция могла бы быть использована между венгерской нефтяной компанией и «Роснефтью». «Роснефть» по добыче нефти занимает седьмое, а по добыче газа – второе место в России. В 2002г. объем добычи нефти данной компании составил 16 млн.т., газа – 6,4 млрд. куб. м. «Непсабадшаг», 25.04.2003г.

– Наиболее значительным событием в области российско-венгерских связей стал визит премьер-министра Венгрии Петера Меддьеши в Москву 18-21 дек. 2002г. Со встречей глав наших стран было связано немало ожиданий и потому, что Венгрия была последней из стран Центрально-Восточной Европы, с которой Россия до недавнего времени еще не закрыла вопрос госдолга. Визит венгерского премьер-министра П. Меддьеши в Москву 19-20 дек. стал хорошим поводом для того, чтобы поставить точку в этом вопросе. После визита в Москву Петер Меддьеши заявил, что удалось добиться прорыва в венгеро-российских отношениях, и Венгрия вступила на путь возвращения себе места на российском рынке.

Во время встреч П.Меддьеши с президентом РФ В.Путиным, спикером госдумы Г.Селезневым, премьер-министром М.Касьяновым стороны констатировали, что в минувший период российско-венгерские отношения были отягчены многочисленными проблемами. В торгово-экономическом сотрудничестве между нашими странами не использовались имеющиеся возможности. Венгерская сторона особенно обеспокоена тем, что венгерский пассив в двусторонней торговле год от года растет и сегодня составляет 2 млрд.долл. в год.

П.Меддьеши в Москву сопровождала делегация из 120 человек, членами которой были министр экономики и транспорта Иштван Чиллаг, министр иностранных дел Ласло Ковач и министр земледелия и регионального развития Имре Немет, а также более ста бизнесменов. Стороны заключили соглашение о сотрудничестве в области воздушных перевозок, военной техники, туризма и охраны окружающей среды. Было обновлено также консульское соглашение.

Среди конкретных экономических сделок, заключенных во время визита, следует выделить договор о создании венгерской нефтегазовой компанией АО «Мол» и российским предприятием «Юкос» совместного предприятия по разработке нефтяного месторождения в Западной Сибири. Общая сумма капиталовложений – 400 млн.долл., которая поровну распределяется между партнерами. После достижения проектной мощности это месторождение будет давать ежегодно 2,5 млн.т. нефти. По оценке премьер-министра ВР, это первое такое крупное капиталовложение Венгрии в России. П.Меддьеши подчеркнул, что Венгрия также охотно будет принимать российский капитал.

Заинтересованные фирмы договорились также о поставке в Москву 300 вагонов венгерских яблок, о создании ставропольского завода фруктовых соков (стоимостью в 2,9 млн.долл.) и о продаже венгерских консервов на 10 млн.долл. Была достигнута договоренность и о том, что Москва купит у дьерского завода Раба моторы для автобусов «Икарус» на 5 млн.долл. Заключен договор о строительстве в России при венгерском участии образцовой фермы стоимостью 3,5 млн.долл., а венгерская фирма «Медикор», производящая медоборудование, с венгерскими субподрядчиками модернизирует одну из московских больниц.

На московской встрече был решен вопрос о погашении оставшейся части российского долга. Стороны пришли к соглашению, в соответствии с которым российская сторона перечислит венгерской стороне 92 млн.долл., т.е. она выкупит долг на 260 млн.долл. за 36% его стоимости. Это на 5% больше, чем предполагалось в соответствии с соглашением, которое было разработано предыдущим правительством. Одновременно Венгрия отказалась от требования уплаты тех 61 млн. (вместе с процентами сумма составляет 76 млн.), которые, по мнению российской стороны, погашены товарными поставками во II пол. 90гг., но которые не поступили в казну государства.

Оценивая результаты московского визита главы венгерского правительства, оппозиционная пресса поднимает вопрос о том, какой ценой удалось достичь соглашения о погашении долга. Высказывается предположение, что российская сторона что-то получила взамен, и это связано с российским участием в приватизации венгерских предприятий, что приведет к непрозрачным финансовым операциям. Подчеркивается, что главным стремлением России является укрепление своих позиций в странах, которые в скором времени присоединятся к ЕС. «Непсабадшаг», «Мадьяр Немзет».

– Венгерский Эксимбанк и российский «Альфа банк» парафировали в Будапеште соглашение о предоставлении кредита на 5 млн.долл. российским фирмам – импортерам венгерских товаров. Для получения кредита необходимо, чтобы «Альфа банк» признал российского покупателя кредитоспособным. «Напи газдашаг», 10.12.2002г.

– Венгерская фирма «Агроинвест» получила заказ от российской фирмы «Акватория» на строительство завода по производству, пастеризации и упаковке фруктовых соков в г.Лермонтове Ставропольского края. Необходимое для осуществления сделки банковское соглашение будет подписано между венгерским Эксимбанком и российским банком «Возрождение». В качестве субподрядчиков «Агроинвест» планирует привлечь венгерские фирмы «Будагеп», «Тетрапак Венгрия», «Солисолг». На производстве продукции будут заняты российские рабочие.

Планируемые мощности завода: 6 тыс.л. в час, что составляет 36 млн.л. в год. Сырье для завода будут обеспечивать местные производители. Продукция завода будет реализовываться на российском рынке. Основной продукцией будут апельсиновый и яблочный соки. «Вилагтаздашаг», 16.12.2002г.

– Председатель союза с/х производителей области Хайду-Бихар Лайош Ковач заявил, что венгерские товары массового производства, такие как мясо птицы или свинина, не могут конкурировать на российском рынке с бразильскими и китайскими товарами, которые продаются по крайне низким ценам. В то же время в России имеется спрос на салями, марочные вина и гусиную печень. «Мадьяр Немзет», 8.01.2003г.

– АО «Эгис» за прошедший ф.г., который завершился 30 сент. 2002г., получил поступления на 55,257 млрд.фор, что на 11% больше, чем в прошлом году, в т.ч. на 18%, в долларовом исчислении, выросли поступления от экспорта. На 40% возрос экспорт в Россию. В 2002/2003г. компания планирует увеличить поставки товаров в страны СНГ на 25%. «Вилаггаздашаг», 16.01.2003г.

– Во время встречи с премьер-министром ВР П.Меддьеши мэр Москвы Ю.Лужков поднял вопрос о том, что московские метростроевцы с удовольствием участвовали бы в тендере на строительство будапештского метро, т.к. они располагают самой современной техникой для подземного бурения. Он подчеркнул, что цены россиян были бы существенно ниже, чем западно-еропейские. По имеющейся информации, глава венгерского правительства сказал, что было бы лучше, если московская фирма участвовала в тендере совместно с французами. Если российская фирма создаст консорциум с французской фирмой, то это увеличит ее шансы выиграть тендер. Ю.Лужков выразил недоумение по поводу сказанного и заявил, что Москва хотела бы выступить самостоятельно, т.к. могла бы предложить более выгодные условия, чем условия конкурентов. По просьбе мэра Москвы П. Меддьеши сообщил, что минэкономики Венгрии назначило ответственным за проведение дальнейших переговоров по данной теме заместителя госсекретаря Дьердя Гильяна. Москву на переговорах будет представлять вице-мэр Иосиф Орджоникидзе. «Мадьяр Немзет», 27.12.2002г.

Вьетнам

Договорно-правовая база: договор о торговле и мореплавании между СССР и ДРВ от 12 марта 1958г.; соглашение между правительствами РСФСР и СРВ о торгово-экономических связях от 15 авг. 1991г.; соглашение между правительствами РФ и СРВ о правопреемственности России обязательств бывшего СССР по СП «Вьетсовпетро» (разведка и добыча нефти и газа) от 27 мая 1993г.; межправсоглашение – о морском торговом судоходстве от 27 мая 1993г.; об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы от 27 мая 1993г.; о сотрудничестве в области связи от 15 апр. 1994г.; об экономическом и научно-техническом сотрудничестве в области агропрома от 16 июня 1994г.; о сотрудничестве в области рыбного хозяйства от 16 июня 1994г.; о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 16 июня 1994г.; Протокол между правительствами РФ и СРВ о порядке реинвестирования части задолженности по ранее предоставленным госкредитам в российскую долю участия в российско-вьетнамском СП «Висорутекс» по производству натурального каучука от 26 мая 1995г.; протокол между правительствами РФ и СРВ о торгово-экономическом сотрудничестве в 1996г. от 7 апр. 1997г.; Декларация между прави-

тельствами РФ и СРВ о содействии развитию торгово-экономического и научно-технического сотрудничества (нояб. 1997г.); соглашение между правительством РФ и правительством СРВ о сотрудничестве в создании и эксплуатации НПЗ на территории СРВ от 25 авг. 1998г.; соглашение между ЦБ РФ и Госбанком Вьетнама об организации расчетов во внешнеэкономических связях от 26 авг. 1998г.; соглашения межправсоглашение об урегулировании задолженности Социалистической Республики Вьетнам перед РФ по ранее предоставленным кредитам от 13 сент. 2000г., о принципах сотрудничества между органами исполнительной власти субъектов РФ и органами местной власти СРВ от 11 сент. 2000г., о сотрудничестве в области карантина и защиты растений от 11 сент. 2000г., о предоставлении правительству СРВ госкредита для финансирования содействия в строительстве на территории Вьетнама гидроэлектростанций от 27 марта 2002г., о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии от 27 марта 2002г., об обучении вьетнамских граждан в образовательных учреждениях высшего профобразования РФ от 7 июля 2002г.

Структура экспорта и импорта

Экспорт России во Вьетнам, по основным товарам, в млн.долл.США

	2000г.	2001г.	2000/99, %	2001/00, %	2001/99, %
Экспорт, всего в т.ч.	240,6	376,8	100,6	в 1,6 р.	в 1,6 р.
-машины и обор.	33,1	46,3	94,5	в 1,4 р.	в 1,3 р.
-стальной прок.	120,8	219,2	108,4	в 1,8 р.	в 2 р.
-удобрения	39,7	31,3	72	79	57
-ГСМ	1,4	19,1	-	-	-
-автомоб. техн.	9,4	23,3	87,8	в 2,5 р.	в 2,2 р.
-проч. тов.	36,2	37,6	-	104	-

Без учета специмущества

Импорт России из Вьетнама, по осн. товарам, в млн.долл.США

	2000г.	2001г.	2001/00, %	2001/99, %
Экспорт, всего в т.ч.	240,6	376,8	в 1,6 р.	в 1,6 р.
-машины и обор.	33,1	46,3	в 1,4 р.	в 1,3 р.
-стальной прокат	120.8	219,2	в 1,8 р.	в 2 р.
-удобрения	39,7	31,3	79	57
-ГСМ	1,4	19,1	-	-
-автомоб. техн.	9,4	23,3	в 2,5 р.	в 2,2 р.
-проч. товары	36,2	37,6	104	-

По данным Главного таможенного управления СРВ.

Доля основных товаров в экспорте РФ во Вьетнам в 2001г., в %: машины и оборудование – 18,5; стальной прокат – 58,2; удобрения – 8,3; ГСМ – 5,1.

Доля основных товаров в импорте РФ из Вьетнама в 2001г., в %: трикотажные и швейные изделия – 22,7; рис – 17,9; супы б/приготовления – 13,2; обувь – 8,2; каучук – 4,8.

Основные внешнеторговые партнеры СРВ в 2001г., в млн.долл. США

	товаро-оборот	доля в т/обор. стр., %	эксп. СРВ	доля в нац. эксп., %	имп. СРВ	доля в нац. имп., %
Япония	4724	15,1	2509	16,6	2215	13,7
Сингапур	3612	11,5	1120	7,4	2492	15,4
Китай	3079	9,8	1450	9,6	1629	10
Тайвань	2825	9	806	5,3	2019	12,5
Р. Корея	2300	7,3	407	2,7	1893	11,7
США	1475	4,7	1065	7	410	2,5
Австралия	1309	4,2	1041	6,9	268	1,6
Таиланд	1124	3,6	323	2,1	801	4,9
Германия	1117	3,6	722	4,8	395	2,4
Гонконг	869	2,8	317	2,1	552	3,4
Малайзия	808	2,6	337	2,2	471	2,9
Франция	783	2,5	467	3	316	1,9

Региональное распределение внешнеторговых партнеров СРВ в 2001г.

	доля в общ. эксп., %	доля в общ. имп., %	доля в общ. т/обор., %
Азия	57	74	65,6
- в т.ч. АСЕАН	32,8	34	33,3
Европа	20,5	10,3	15,2
- в т.ч. Восточная	0,7	0,2	0,4
США, Австралия	13,9	4	8,8

Вьетнам является традиционным торговым партнером России, что обусловлено историей развития торгово-экономических отношений с СССР. До 1991г. рост товарооборота советско-вьетнамской торговли в основном обеспечивался за счет предоставления Вьетнаму товарных кредитов на льготных условиях. На долю СССР приходилось 60-70% всего объема внешней торговли Вьетнама.

Переход в 1991г. к расчетам во взаимной торговле в СКВ, распад СССР и прекращение государственного кредитования внешней торговли привели к резкому сокращению товарооборота. В последние годы доля Вьетнама во внешней торговле России и доля России во внешней торговле Вьетнама составляют соответственно 1% и 2%. (данные на 2001г.).

Общая задолженность СРВ России по госкредитам бывшего СССР на 1 янв. 2000г. составила 11 млрд.долл. США (по курсу 1 переводной рубль за 1 долл. США). В сент. 2000г. подписан пакет документов по проблеме урегулирования задолженности, включающий межправсоглашение и протокол о порядке погашения задолженности.

Упомянутые документы предусматривают возможности для комплексной активизации торгово-экономического сотрудничества двух стран, включая использование части долговых платежей для реинвестиций (на сегодня механизм не разработан) в совместные проекты на территории Вьетнама.

В результате урегулирования задолженности 70% суммы по основному долгу и процентам, выраженной в долл. США не будут уплачиваться Вьетнамом. Оставшиеся 30% указанной задолженности и 100% задолженности по основному долгу и процентам, по госкредитам, использованным после 1 янв. 1992г., выраженной в долл. США, будут погашены в соответствии с подписанным соглашением. На урегулируемые суммы, начиная с 1 янв. 2000г., начисляются проценты по минимальной рыночной ставке (5% годовых).

На основании двусторонних договоренностей и в добровольном порядке правительство РФ может продать или обменять в рамках обменных операций непогашенную по состоянию на дату подписания Соглашения задолженность по кредитам, предоставленным до 1 янв. 1990г.

Порядок погашения предусматривает зачисление 10% суммы, подлежащей погашению, на счет Внешэкономбанка; 90% выплат гасится путем предоставления товаров, услуг, прав собственности. Закупки товаров будут производиться уполномоченными российскими организациями (определяются на конкурсной основе) на основании контрактов, с правом реэкспорта. Цены будут устанавливаться на уровне мировых. Российские импортеры имеют право свободного выбора товаров и поставщиков. Платежи осуществляются безотзывным документарным аккредитивом.

В янв. 2001г. Внешэкономбанк и Вьеткомбанк (СРВ) подписали пакет документов о порядке расчетов при реализации межправительственного соглашения о погашении задолженности. Стороны планируют приступить к выполнению своих обязательств по Соглашению от 13 сент. 2000г. в III кв. 2002г.

Во взаимной торговле действует режим РНБ. Россия предоставляет Вьетнаму, как развивающейся стране скидку к базовой ставке импортной пошлины в 25%. Во Вьетнаме существует ряд нетарифных ограничений (квотирование и лицензирование импорта, списки товаров, запрещенных к импорту). Специальных барьеров в отношении российского экспорта во Вьетнаме не вводилось.

При техническом содействии бывшего СССР во Вьетнаме построено 300 предприятий в различных отраслях народного хозяйства (горнодобыча и химпром, промышленность стройматериалов, транспорт, пищепром). Введены в строй крупные мощности на гидро- и тепло- электростанциях – крупнейшая в Азии ГЭС «Хоабинь» (1920 мвт.), ГЭС «Чиан», ТЭС «Фалай», ТЭС «Уонгби». В рамках долгосрочных целевых программ созданы крупные плантации по выращиванию кофе, чая, гевеи, кокосовой пальмы.

В 2002г. ГУП ВО «Технопромэкспорт» завершило строительство ГЭС «Яли» (сумма контракта – 200 млн.долл.), контракт на поставку и монтаж (4,5 млн.долл.) гидромеханического оборудования для ГЭС «Дами» (кредит Японии). Выполняется контракт (14 млн.долл.) на поставку оборудования для ГЭС «Кан-дон» (2х36 мвт.).

После выбора российской организации, уполномоченной на поставку оборудования для ГЭС «Плейкронг» (2х62,5 мвт.) и ГЭС «Сесан-3» начнется освоение госкредита (100 млн.долл.), выделяемого по Соглашению от 27 марта 2002г.

Перспективным и объектами российско-вьетнамского экономического сотрудничества при решении вопросов финансирования могут стать: ГЭС «Шонла» (3600 мвт.), ТЭС «Уонгби», ГЭС «Камфа» (300 мвт.), расширение и модернизация системы ЛЭП и электросетей, участие в освоении железорудного месторождения «Тхатькхе», а также месторождения бокситов на юге Вьетнама.

Инвестиционное сотрудничество. Крупнейшим и наиболее эффективным объектом инвестиционного российско-вьетнамского сотрудничества является СП «Вьетсовпетро» по проведению геологической разведки и добыче нефти и газа на шельфе юга СРВ, созданное в 1981г. Уставной фонд СП составляет 1,5 млрд.долл. США (50%/50%). Открыто 7 месторождений нефти и газа, из которых наиболее крупными являются месторождения «Белый Тигр», «Дракон», «Дайхунг». В июле 1991г. подписано соглашение, по которому предприятие перешло на полный хозрасчет и самофинансирование. Определен срок совместной деятельности – 20 лет. Общий объем добычи нефти в 1986-2001гг. превысил 100 млн.т. Предприятие обеспечивает 95% национальной добычи нефти и 50% валютных поступлений Вьетнама.

Суммарная прибыль, полученная «Вьетсовпетро» (за вычетом налогов) за период с начала разработки месторождений, превысила суммы взносов участников предприятия в уставный фонд.

25 авг. 1998г. подписано межправсоглашение о создании СП по строительству и эксплуатации первого вьетнамского нефтеперерабатывающего завода мощностью 6,5 млн.т. нефти в год. Инвестиционный капитал СП определен в 1,3 млрд.долл., а уставный капитал – в 800 млн.долл. (50%/50%). 19 нояб. 1998г. участниками СП подписаны договор о создании СП «Вьетросс» и его Устав. Лицензией на реализацию проекта срок действия СП определен в 25 лет. Реализация проекта создаст определенные предпосылки для усиления позиций российских производителей машинотехнической продукции на вьетнамском рынке и выведет Россию в число ведущих инвесторов в экономику Вьетнама.

В янв. 2002г. подписан контракт между РВО «Зарубежнефть», ГКНГ «Петровьетнам» и «Идемицу» (Япония) по освоению нового блока 09-3 на шельфе южного Вьетнама.

В сент. 2000г. ОАО «Газпром», ГКНГ «Петровьетнам», ЗАО «Зарубежнефтегаз» и Наблюдательная Компания «Петровьетнам» (НКПВ) подписали нефтегазовый контракт по блоку 112 континентального шельфа Вьетнама. Начало работ планируется на 2002г. Стоимость контракта – 40 млн.долл.

Помимо упомянутых проектов во Вьетнаме зарегистрированы 30 инвестиционных проектов с участием российского капитала. Сферами приложения российских инвестиций в рамках этих предприятий являются перерабатывающая промышленность, транспорт, добыча и переработка морепродуктов, сельское хозяйство. Общий уставный фонд упомянутых предприятий превышает 100 млн.долл. Деятельность многих из них характеризуется недостаточной эффективностью, что обусловлено недостатками технико-экономических обоснований еще на предпроектной стадии, ограниченными финансовыми возможностями и низкой квалификацией партнеров.

Межправительственная комиссия. В соответствии с межправсоглашением о торгово-экономических связях между Россией и СРВ (15 авг. 1991г.) была создана Российско-Вьетнамская межправительственная комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. Проведено 8 заседаний Комиссии (июль 1992г., май 1993г. и апр. 1994г. – Ханой, май 1995г. – Москва, сент. 1997г. — Ханой, март 1999г. – Ханой, дек. 2000г. – Москва, янв. 2002г. – Ханой).

Председатель Российской части Комиссии – зампред правительства – В.Б.Христенко. Председатель Вьетнамской части Комиссии – вице-премьер правительства СРВ Ву Кхоан.

В рамках комиссии созданы рабочие группы по сотрудничеству в области: энергетики, угольной промышленности и машиностроения (в июне 2002г. в Москве состоялось 3 заседание подгруппы по экономическому и научно-техническому сотрудничеству в области угольной промышленности); агропрома (в июле 2002г. состоялось 4 заседание рабочей группы в г.Москве); межрегиональных связей (в окт. 2001г. состоялось 4 заседание в г.Ханое); банковского дела (в июле 2002г. состоялось 2 заседание в Москве); хим. и фармпрома (заседания не проводились).

В ходе VIII заседания комиссии (18-20 янв. 2002г.) рассмотрены состояние и перспективы развития торгово-экономического и научно-технического сотрудничества. Стороны согласовали ряд мер по развитию сотрудничества в нефтегаз-

проме, энергетике, кредитно-финансовой сфере и др. Поручено определить меры для роста товарооборота, включая совершенствование механизмов межбанковских расчетов. Намечены пути для углубления взаимодействия в области образования.

В апр. 2002г. российская делегация под эгидой минэкономразвития России участвовала в выставке «Вьетнам Экспо-2002» в г. Ханое. На 2003г. планируется участие в одной из выставок в г.Хошимине.

Российский союз промышленников и предпринимателей в III кв. 2003г. в рамках одной из выставок, проводимых в г.Хошимине, намерен организовать российский павильон «Технологии из России».

Товарооборот России и Вьетнама за 8 мес. 2002г., данные минторга СРВ, в млн.долл.США.

	2001г. 8мес.	2002г. 8 мес.	2002/01г.%
Товарооборот	360,1	454,6	126
Экспорт из России	233,2	323	139
- машины и оборудование	25,2	30,3	120
- металлопрокат	130,1	185,3	142
- удобрения	14,4	30,7	в 2,1 раза
- автомобили	12,6	27,2	в 2,1 раза
-ГСМ	12,7	22,4	176
- комплек. материалы к вычисл.техн.	0,2	2,5	-
- сборочные комплекты к автотехнике	-	1,1	-
- прочие	38	23,5	-
Импорт в Россию	126,9	131,6	104
- текстиль	27,4	39,1	142
- обувь	10	8	80
- рис	25,2	30,6	121
- каучук	6,4	1,2	19
- чай	2,2	2,4	110
- лапша б/приготовления	14,7	12,1	82
- изделия из пластмассы	0,5	4,9	-
- перец	1,8	3,5	в 2 раза
- овощи фрукты	4	7,1	177
- кустарно-художественные изделия	0,9	1,2	133
- арахис, кешью	0,2	0,6	в 3 раза
- масло пищевое	2,3	6,1	в 2,6 раза
- морепродукты	-	0,9	-
- велосипеды, запчасти	0,5	1	в 2 раза
- изделия из дерева	0,1	0,2	в 2 раза
- прочие	30,7	12,7	-

Приток российского капитала в СРВ за 5 мес. 2002г., в млн.

	2001г., 5 мес.		2002г., 5 мес.		
Форма участия	кол-во проектов	инв. кап., млн.долл.	кол-во проект.	инв. кап., млн.долл.	%
Всего	4	11,8	4	20,3	в 1,7р.
- предпр. со 100% росс. капиталом	2	7,8	1	2,8	35
-СП	2	4	2	2,5	62
-договор о делов. сотр.	-	-	1	15	-

Примечание: данные получены в министерстве планирования и инвестиций СРВ. Рост притока российских инвестицией во Вьетнам за 5 мес. 2002г. был обеспечен за счет подписания нефтяного контракта (19.01.02г.) по блоку 09-3 шельфа юга СРВ (регистрация договора о деловом сотрудничестве с инвестиционным капиталом 15 млн.долл.).

Диалог с Россией

Дипотношения СССР с Вьетнамом установлены 30 янв. 1950г., в дек. 1991г. СРВ признала Российскую Федерацию продолжательницей СССР. С 1991г. между Вьетнамом и Россией заключено более 30 межгосударственных и межправительственных документов. В ходе визита в Москву в 1994г. премьер-министра СРВ подписан Договор об основах дружественных отношений. В 1997г. в рамках визита в СРВ председателя правительства России стороны приняли Декларацию о содействии развитию торгово-экономического и научно-технического сотрудничества. В 1998г. РФ с официальным визитом посетил президент СРВ Чан Дык Лыонг, в 2000г. – премьер-министр правительства СРВ Фан Ван Кхай. Происходит обмен визитами министров иностранных дел двух стран – в 2000г. в Ханое побывал И.С.Иванов, в 2001г. Москву посетил мининдел СРВ Нгуен Зи Ниен.

Регулярный характер носят встречи парламентариев. В 1997г. с официальным визитом Ханой посетил председатель Госдумы России Г.Н.Селезнев, в янв. 2003г. в России побывал председатель Национального собрания СРВ Нгуен Ван Ан. В 2001г. (28 фев. – 2 марта) состоялся первый в истории двусторонних связей официальный визит во Вьетнам главы российского государства. В ходе пребывания В.В.Путина в Ханое подписана Российско-Вьетнамская декларация о стратегическом партнерстве, межправительственные протоколы об инвентаризации двусторонней договорно-правовой базы, расширении сотрудничества в области нефтедобычи, а также ряд документов о сотрудничестве в области стандартизации, предупреждения и ликвидации последствий стихийных бедствий, в банковской сфере.

Важным шагом на пути реализации достигнутых в ходе российско-вьетнамского саммита договоренностей стал визит во Вьетнам в марте 2002г. председателя правительства РФ М.М.Касьянова, во время которого были обсуждены актуальные проблемы двустороннего взаимодействия, прежде всего в торгово-экономической области, подписаны четыре межправительственных и три межведомственных документа. В окт. 2002г. состоялся официальный визит в Россию по приглашению президента В.В.Путина генсека ЦК Компартии Вьетнама Нонг Дык Маня. По итогам визита принято Российско-Вьетнамское коммюнике.

В рамках торгово-экономических отношений с 1992г. проведено девять заседаний двусторонней Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК).

Россия занимает 8 место в списке стран-инвесторов в экономику СРВ с общим объемом капиталовложений в 1,5 млрд.долл. (без учета СП «Вьетсовпетро»). В 2002г. объем взаимной торговли составил 700 млн.долл., что на 26% выше показателя пред.г. (за весь 2001г. – 550 млн.долл.).

При российском техсодействии построено 300 объектов в разных отраслях народного хозяйства СРВ, в т.ч. крупнейший в ЮВА гидроузел «Хоабинь» (1920 мвт.). Продолжает эффективно работать СП по разведке и добыче нефти на континентальном шельфе юга Вьетнама «Вьетсовпетро» (в 2002г. им добыто 13,5 млн.т. нефти, что составляет 80% общей добычи в стране).

Российские регионы проявляют заинтересованность в установлении прямых контактов с провинциями СРВ. Активно работают на вьетнамском направлении республика Татарстан, Приморский край, Нижегородская, Ярославская и Свердловская обл. В рамках МПК действует рабочая группа по межрегиональному сотрудничеству.

Расширяются взаимовыгодные научно-технологические связи. Подписаны соглашения о со-

трудничестве между научными учреждениями, согласованы 20 приоритетных направлений в сфере передачи технологий. Ежегодно Россия выделяет 100 (в 2001/02г. – 135) госстипендий вьетнамским студентам и аспирантам.

В сфере культуры подписан протокол о межведомственном сотрудничестве на 2000-03гг., предусматривающий обмен специалистами в области культуры и искусства, художественными коллективами. Достигнута договоренность о проведении на регулярной основе Дней культуры Вьетнама в России и России во Вьетнаме.

Правовой основой сотрудничества в двусторонних консульских отношениях данной являются Консульская конвенция 1978г., Соглашение о принципах направления и приема вьетнамских граждан на работу на предприятиях, в объединениях и организациях Российской Федерации 1992г., Соглашение об условиях взаимных поездок граждан 1993г. Российские граждане – владельцы дипломатических и служебных паспортов имеют право на безвизовый въезд во Вьетнам. Лицам с общегражданскими паспортами необходимо получение въездной визы.

Проводя многовекторную внешнюю политику, вьетнамское руководство подчеркивает, что отношения с Россией остаются для СРВ одним из приоритетных направлений. Развитие российско-вьетнамских политических контактов на различных уровнях в последние годы носит стабильный характер.

В ходе визита в 1994г. в Москву премьер-министра правительства СРВ подписан До-говор об основах дружественных отношений. В нояб. 1997г. состоялся визит в СРВ председателя правительства России, в рамках которого стороны приняли Декларацию о содействии развитию торгово-экономического и научно-технического сотрудничества.

В авг. 1998г. Российскую Федерацию с визитом посетил президент СРВ Чан Дык Лыонг. По итогам переговоров заключен межгосударственный Договор о правовой поморщи и правовых отношениях по гражданским и уголовным делам.

В сент. 2000г. в Российской Федерации с официальным визитом находился премьер-министр правительства Вьетнама Фан Ван Кхай. Были обсуждены актуальные вопросы двустороннего сотрудничества, подписаны межправсоглашения об урегулировании задолженности Вьетнама перед Россией по ранее предоставленным кредитам, о межрегиональном сотрудничестве, ряд других документов.

В начале марта 2001г. состоялся первый официальный визит главы российского государства в СРВ. В ходе визита В.В.Путина подписана Декларация о стратегическом партнерстве между нашими странами, межправительственные протоколы об инвентаризации двусторонней договорно-правовой базы, расширении сотрудничества в области нефтедобычи, а также ряд документов о сотрудничестве в области стандартизации, предупреждения и ликвидации последствий стихийных бедствий, в банковской сфере.

В марте 2002г. во Вьетнаме побывал с визитом председатель правительства РФ М.М.Касьянов. По итогам переговоров подписан ряд межправительственных и межведомственных соглашений, которые призваны внести весомый вклад в дальнейшее укрепление договорно-правовой базы российско-вьетнамских партнерских связей.

9-13 окт. 2002г. состоялся официальный визит в Российскую Федерацию генсека ЦК Компартии Вьетнама Нонг Дык Маня. Переговоры подтвердили приверженность сторон договоренностям, достигнутым ранее на высшем уровне. По итогам визита принято Российско-Вьетнамское коммюнике.

Неоднократно проходили встречи глав правительств в рамках международных форумов, в частности, в 1998 и 1999гг. на саммитах АТЭС в Куала-Лумпуре и Окленде. Президент России В.В.Путин также встречался с руководителями СРВ на саммитах АТЭС: в Брунее (нояб. 2000г.) состоялась его беседа с вице-премьером правительства СРВ Нгуен Мань Камом, в Шанхае (окт. 2001г.) – главой вьетнамского правительства Фан Ван Кхаем.

Развивается межпарламентский делегационный обмен. В 1997г. с официальным визитом Ханой посетил председатель Госдумы России Г.Н.Селезнев, а в окт. 2000г. и в июле 2001г. в Москве побывали делегации Национального собрания СРВ во главе с зампредом. В апр. 2001г. во Вьетнаме находилась делегация Совета Федерации Федерального собрания, в окт. 2001г. Россию посетила делегация Национального собрания Вьетнама.

Регулярный характер носят межмидовские контакты. В 1998г. в России побывал вице-премьер правительства, министр иностранных дел СРВ. В фев. 2000г. Вьетнам посетил министр иностранных дел России И.С.Иванов. В июне 2001г. в Москве находился мининдел СРВ Нгуен Зи Ниен. Главы внешнеполитических ведомств России и Вьетнама проводили встречи на многосторонних мероприятиях (в июле 2001г. и авг. 2002г. состоялись беседы в рамках асеановских мероприятий в Ханое и Брунее, в окт. 2001г. – в ходе форума АТЭС в Шанхае).

Вьетнам является традиционным и перспективным экономическим партнером России. При техсодействии СССР во Вьетнаме построены 300 предприятий в горнодобывающей, машиностроительной, химической, пищевой промышленности, производстве стройматериалов, транспорте, введены в действие тепло- и гидроэлектростанции общей мощностью в 4 тыс.мвт., в т.ч. крупнейшая в ЮВА ГЭС «Хоабинь» (1920 мвт.).

Наиболее сильны наши позиции в ТЭК, где основным объектом сотрудничества является СП по добыче нефти и газа на континентальном шельфе юга СРВ «Вьетсовпетро» (создано в 1981г., российский участник – ГП «РВО «Зарубежнефть»). В 2001г. «Вьетсовпетро» добыло 13,3 млн.т. нефти (80% общей добычи во Вьетнаме). В 2000-01гг. подписаны документы о расширении зоны деятельности СП «Вьетсовпетро», подключении ОАО «Газпром» к освоению газовых месторождений. Российские организации участвуют в тендерах на строительство энергетических объектов во Вьетнаме.

Без учета СП «Вьетсовпетро» Россия занимает 8 место в списке стран-инвесторов в экономику СРВ с общим объемом капиталовложений в 1,5 млрд.долл. За 6 мес. 2002г. объем взаимной торговли составил 330 млн.долл., что на 40% выше показателя пред.г. (за весь 2001г. – 550 млн.долл.).

Российские регионы проявляют заинтересованность в установлении прямых контактов с провинциями СРВ. Наиболее активно работают на вьетнамском направлении республика Татарстан, Приморский и Хабаровский края, Нижегородская, Ярославская, Саратовская, Свердловская, Ростовская и Брянская обл. В рамках двусторонней Межправкомиссии действует рабочая группа по межрегиональному сотрудничеству.

Наибольшим динамизмом в спектре двусторонних гуманитарных связей отличается взаимодействие в области образования. В авг. 2001г. в Москве подписано Соглашение между министерствами образования двух стран о сотрудничестве в области образования на 2001-03гг. В июле 2002г. подписано межправсоглашение об обучении вьетнамских граждан в учреждениях высшего профессионального образования РФ. В образовательных учреждениях СССР и России подготовлены 30 тыс. специалистов, в т.ч. 2 тыс. кандидатов и 200 докторов наук. В России обучаются по гослинии 400 вьетнамских граждан (на подготовительном факультете – 100, на полном курсе – 200, в аспирантуре – 70), на контрактной основе – 517 граждан.

Расширяются российско-вьетнамские связи в области культуры. В последние годы в СРВ проводились выступления ряда художественных коллективов, выставки произведений художников, фотографий, почтовых марок.

В мае 2001г. в Ханое состоялись Дни Москвы, в открытии которых принимала участие делегация столичного правительства во главе с вице-мэром В.П.Шанцевым. 2-9 нояб. 2001г. во Вьетнаме с большим успехом прошли Дни культуры Российской Федерации. В июле 2002г. состоялись Дни Ханоя в Москве, в нояб. планируется проведение Дней культуры Вьетнама в РФ.

В соответствии с межведомственным Соглашением о сотрудничестве в области физкультуры и спорта от 2001г. и межправсоглашением о сотрудничестве в области туризма от 1997г. осуществляется российско-вьетнамское взаимодействие в сфере физической культуры, спорта и туризма.

Налаживается сотрудничество в вопросах ликвидации последствий стихийных бедствий. Подписан Меморандум о взаимопонимании между МЧС и госкомитетом Вьетнама по поиску и спасению. Дважды (в нояб. 1997г. и апр.-мае 2000г.) МЧС России оказывало Вьетнаму гуманитарную помощь в связи с наводнениями. В июне 2001г. состоялся визит в Россию зампреда госкомитета СРВ по поиску и спасению.

Международный аэропорт Нойбай расположен в 30 км. от посольства России в Ханое. Добраться до города можно маршрутным такси, стоимость проезда – 10 долл. Стоимость проживания в гостинице колеблется в зависимости от уровня отеля: 15-200 долл. Стоимость обеда в ресторане от 10 долл. По санитарным соображениям не рекомендуется питаться в небольших частных ресторанах и закусочных. Официальный язык – вьетнамский; в общении с иностранцами – английский, русский или французский.

Правовой основой в данной сфере являются Консульская конвенция 1978г., соглашение о принципах направления и приема вьетнамских граждан на работу на предприятиях, в объединениях и организациях РФ 1992г., Соглашение об условиях взаимных поездок граждан 1993г. Российские граждане – владельцы дип. и служебных паспортов имеют право на безвизовый въезд во Вьетнам. Лицам с общегражданскими паспортами необходимо получение въездной визы. Консульский сбор не взимается, необходимо оплатить сборы в счет возмещения фактических расходов, могут взиматься дополнительные сборы за срочность (если срок оформления не превышает 7 рабочих дней).

Иностранные граждане подают документы и оформляют визы для въезда во Вьетнам в диппредставительствах и консульских учреждениях Вьетнама за границей. Ответ по запросу о предоставлении визы должен быть дан в период, не превышающий 5 рабочих дней со дня подачи установленных документов. Количество анкет и фотографий – по 2 шт. Бланки анкет выдаются на английском и вьетнамском языках.

Экономсвязи с РФ

Товарооборот российско-вьетнамской торговли в 2002г. увеличился в сравнении с 2001г. на 20% и составил 687,6 млн.долл. За последние два года российский экспорт во Вьетнам вырос в два раза.

Российско-вьетнамская торговля, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.
Оборот	363,1	571,3	687,6
- доля во внешнеторг. обороте СРВ, %	1,3	1,8	1,9
Экспорт России в СРВ	244,6	376,8	500,6
- доля в импорте СРВ, %	1,6	2,3	2,6
Импорт России из СРВ	122,5	194,5	187
- доля в экспорте СРВ, %	1	1,3	1,1

Несмотря на рост взаимной торговли доля России во внешнеторговом обороте Вьетнама в 2002г. не увеличилась, за исключением доли импорта из России, которая составила 2,6% национального импорта против 2,3% в 2001г. Товарооборот между двумя странами характеризуется большой несбалансированностью – объем импорта Вьетнама из России в 2,6 раза превышает объем его экспорта в Россию.

Российский экспорт во Вьетнам в 2002г. вырос на 33%. Доля машин и оборудования осталась на низком уровне и составила 10%. Медленно меняется структура экспорта – невысока в нем доля готовой продукции.

Как и в прошлые годы, основу российского экспорта во Вьетнам составили металлы и металлоизделия, на долю которых пришлось 60% общего объема. Экспорт этой продукции увеличился на 34%. Россия по-прежнему занимает лидирующее положение среди экспортеров проката черных металлов на вьетнамский рынок.

Возросли поставки российской автомобильной техники («Камаз», УАЗ) – **Россия занимает 2 место среди поставщиков грузовых автомобилей на рынок Вьетнама**.

Объемы российского экспорта во Вьетнам могли бы быть выше при своевременном начале строительства ГЭС «Сесан 3», кредитуемого российской стороной в рамках кредитного соглашения от 27 марта 2002г., и более благоприятного развития ситуации вокруг строительства НПЗ в Зунгкуате.

Российский импорт из Вьетнама в 2002г. практически остался на уровне 2001г. и составил 187 млн.долл. В товарной структуре импорта России из Вьетнама основная доля приходится на продто-

вары – 46,4% (рис, овощи и фрукты, чай, кофе, перец, супы, соусы, масло растительное) и изделия легкой промышленности – 34% (готовая одежда, обувь). За последние 2г. выросли поставки риса (в 2,7 раза), перца (в 3 раза), овощей и фруктов (в 2 раза).

Импорт России из Вьетнама в 2002г. мог бы быть выше. При выборе минфином России схемы товарного погашения задолженности СРВ в рамках реализации соглашения от 13.09.2000г., предусматривающей прямые поставки товаров в Россию, а не их реэкспорт в третьи страны, это увеличение могло бы составить 80-100 млн.долл.

Рособъекты в СРВ

В 2002г. сотрудничество в нефтегазовой области сохраняло взаимовыгодный характер и занимало ведущие позиции во всем комплексе торгово-экономических отношений России и Вьетнама. Лидером этого сотрудничества осталось совместное предприятие по разведке и добыче нефти и газа на континентальном шельфе Вьетнама «Вьетсовпетро». Объем добычи сырой нефти СП «Вьетсовпетро» в 2002г. составил 13,5 млн.т. (102,8% к плану года и 81,3% национальной добычи Вьетнама). Отчисления в госбюджет России средств, полученных за счет участия в СП, превысили 400 млн.долл.

Расширен район деятельности СП «Вьетсовпетро», ведутся геологоразведочные работы в блоках 04-3 и 17, выполнены обязательства первого этапа по разведке блока 05-1а. На XXVI заседании Совета СП «Вьетсовпетро» (нояб. 2002 года) утверждена производственная программа предприятия, программа капитального строительства, определены объемы добычи нефти по месторождениям «Белый тигр» и «Дракон» на 2003г. на уровне 13 млн.т.

ГП РВО «Зарубежнефть» (50%) совместно с ГК «Петровьетнам» (35%) и японской компанией «Идемитсу» (15%) приступило к реализации проекта «Блок 09-3», предусматривающей проведение полевых сейсмических исследований.

Высокими темпами работает совместная операционная компания (СОК) «Вьетгазпром» – выполнены инженерно-геологические изыскания под бурение первой поисковой скважины к проекту «Блок 112» северного шельфа СРВ.

В связи с тем, что за время, прошедшее с начала реализации проекта строительства НПЗ в Зунгкуате (конец 1998г.), возник ряд факторов экономического характера, отрицательно повлиявших на экономическую привлекательность проекта для России, по поручению зампредов правительств РФ и СРВ В.Б.Христенко и Ву Кхоана в окт. 2002г. в Ханое прошли консультации российских и вьетнамских экспертов, целью которых явилась выработка взаимоприемлемых решений по вопросам строительства НПЗ. С учетом рекомендаций экспертов в ходе 9 заседания Российско-Вьетнамской межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (дек. 2002г., Ханой) был подписан межправительственный протокол от 25 дек. 2002г., определивший порядок и условия прекращения действия Соглашения между правительствами РФ и Вьетнама о сотрудничестве в создании и эксплуатации нефтеперерабатывающего завода на территории Вьетнама от 25 авг. 1998г.

Согласно протоколу Российская сторона в лице минимущества РФ и РВО «Зарубежнефть» передала Вьетнамской стороне в лице ГКНГ «Петровьетнам» долю участия в уставном фонде Совместного российско-вьетнамского предприятия НПЗ «Вьетросс» и свои права и обязанности участника СП, связанные со строительством и эксплуатацией НПЗ. С даты подписания Протокола прекратило действие и Соглашение о предоставлении кредита между правительством РФ и СП «Вьетросс» от 18 дек. 2001г. и Технический порядок расчетов по кредиту, предоставленному правительством РФ российско-вьетнамскому СП «Нефтеперерабатывающий завод Вьетросс», подписанный 15 апр. 2002г. Внешэкономбанком с совместным предприятием. В Протоколе зафиксированы договоренности о возврате Вьетнамской стороной Российской стороне средств, связанных с ее участием в Совместном предприятии, а также обеспечении продолжения работ с российским подрядчиком по пакетам 2 и 3 на условиях подписанных ранее контрактов.

Продолжалось сотрудничество в электроэнергетике. В апр. 2002г. состоялась госприемка и ввод в эксплуатацию построенной при техническом содействии ФГУП ВО «Технопромэкспорт» ГЭС «Яли» (720 мвт.). Объединение выполняло подписанный в мае 2001г. контракт на поставку оборудования и его шефмонтаж для ГЭС «Кандон» (72 мвт.). Однако в 2002г. имела место задержка на 3 мес. отгрузки 1 и 2 турбин, изготовленных на АО ЛМЗ, не позволившая вовремя начать строительно-монтажные работы на объекте. Объединением был разработан график работ, обеспечивающий пуск станции в эксплуатацию в 2003г.

В марте 2002г. в ходе визита в СРВ председателя правительства РФ М.М.Касьянова было подписано межправсоглашение о предоставлении правительству СРВ госкредита в объеме до 100 млн.долл. для финансирования содействия в строительстве на территории СРВ гидроэлектростанций. В конце окт. 2002г. российская сторона назначила ОАО «Энергомашэкспорт – Силовые машины» (ЭМЭ) оператором по поставкам оборудования и оказанию технических услуг для указанных объектов в рамках реализации упомянутого кредитного соглашения. С вьетнамской стороны генконтрактором по сооружению ГЭС «Сесан 3» определена компания «Шонг Да». Представители ЭМЭ приступили к работе с вьетнамским партнером. В ходе визита делегации ЭМЭ во Вьетнам (3-6 дек. 2002г.) подписан Протокол, в котором определены принципы взаимодействия на этапе подготовки контракта, а также график подготовки необходимых материалов. Стороны договорились подписать контракт в начале марта 2003г. Что касается строительства ГЭС «Плейкронг», то вьетнамская сторона запланировала завершение проектирования станции на окт. 2003г., а переговоры с ЭМЭ и подписание контракта на поставку оборудования на нояб.-дек. 2003г.

В окт. 2002г. ФГУП «ВО «Технопромэкспорт» и ЭМЭ приняли участие в тендере на сооружение ТЭС «Уонгби» (300 мвт.). Имеются шансы на получение российскими организациями подряда на сооружение отдельных блоков этого объекта.

В марте 2002г. ФГУП «ВО «Технопромэкспорт» провело с генеральной угольной компанией Вьетнама («Винакоул») переговоры по подготовке

контракта на строительство ТЭС «Камфа» (300 мвт.). ГК «Винакоул» готовит доклад по оценке воздействия электростанции на окружающую среду и после утверждения доклада, ТЭО и новых технических спецификаций, потребует уточнения технико-коммерческого предложения ФГУП ВО «Технопромэкспорт». В I кв. 2003г. планируется провести переговоры по финансовым аспектам сотрудничества, а во втором подписать контракт на строительство ТЭС «Камфа».

В 2002г. ВО «Технопромэкспорт» вело работу, направленную на получение подрядов на сооружение новых энергетических объектов в СРВ – ТЭС «Хайфон», «Лангбанг», ТЭС «Омон», ТЭС «НПЗ Зунгкуат» и ГЭС «Шонла», модернизацию ГЭС «Хоабинь», ГЭС «Чиан», ТЭС «Фалай», сооруженных ранее российскими организациями, а также на сооружение и модернизацию ЛЭП и распределительных сетей.

Вьетнамская сторона, декларируя заинтересованность в развитии сотрудничества с Россией в области энергетики, часто отдает предпочтение поставщикам оборудования из третьих стран. Наглядным примером этого служит принятие решений по тендеру на строительство ТЭС «Назыонг», в результате которых «Технопромэкспорт» несмотря на очевидное преимущество представленных им предложений было «отодвинуто» и подряд без объяснения причин получила японская корпорация «Марубени» (цена предложения «Марубени» на 8 млн.долл. превысила цену предложения «Технопромэкспорт»).

В 2002г. «Технопромэкспорт» сотрудничал с фирмами и организациями третьих стран (Alstom – Франция, Metro – США, и Укргидропроект – Украина) в целях обеспечения поставок отдельных видов вспомогательного оборудования, что было связано с отсутствием в России фирм-производителей, отвечающих требованиям, предъявлявшимся Заказчиком по ГЭС «Яли» и ГЭС «Кандон».

Сотрудничество в области угольной промышленности развивалось в практической плоскости. Для обеспечения работоспособности ранее поставленного в СРВ горно-шахтного и горно-транспортного оборудования (буровые станки СБШ-250, экскаваторы ЭКГ-5, ЭКГ-8и, двигатели ЯМЗ) были подписаны контракты с российскими машиностроительными заводами на поставку агрегатов, узлов и запчастей на 2,7 млн.долл. Были поставлены из России в СРВ шахтные стойки СВП и кабели горно-шахтного назначения на 3,5 млн.долл.

В июне 2002г. подписан контракт на командирование группы российских специалистов на разрезы корпорации «Винакоул» с целью изучения возможностей применения технологии взрывания обводненных и сухих скважин с использованием полиэтиленовых рукавов и существующих взрывчатых веществ во Вьетнаме на разрезах угольного бассейна Камфа (Каошон, Деонай, Кокшау).

В соответствии с решениями 3 заседания подгруппы по сотрудничеству в угольной промышленности (июнь 2002г.) и 9 заседания Межправкомиссии (дек. 2002г.) стороны договорились продолжить сотрудничество по оценке различных влияний, связанных с разработкой угольного бассейна дельты Красной реки, по повышению надежности оценки горно-геологических условий отработки указанных месторождений с использованием новых методов и средств обработки данных геологоразведочных работ; организовать сотрудничество по оптимизации взрывных работ на открытых горных разработках; ускорить проработку возможности создания угольного СП. Стороны договорились определить условия поставок оборудования и горной техники для угольных предприятий СРВ с привлечением российских частных инвестиций в объеме до 25 млн.долл. при предоставлении вьетнамской стороной банковских гарантий на полную сумму кредита российским организациям для закупки российского оборудования и горной техники.

Произошли сдвиги в сотрудничестве в агропромышленной сфере. В последние годы наблюдается рост поставок с/х товаров традиционного вьетнамского экспорта в Россию (рис, перец, чай, кофе). Сотрудничество между заинтересованными организациями сторон осуществляется на коммерческой основе.

В ходе состоявшегося в июле 2002г. в Москве 4 заседания Рабочей группы по сотрудничеству в области АПК были рассмотрены приоритетные направления сотрудничества в области карантина и защиты растений, ветеринарии, научных исследований, передачи технологий, обработки и хранения продукции сельского и лесного хозяйства, рыбного промысла, подготовки специалистов для сельского хозяйства, содействия развитию торговли с/х товарами и привлечению инвестиций.

Объектом сотрудничества в области ветеринарии между Всероссийским научно-исследовательским институтом защиты животных (г.Владимир) и государственным ветеринарным институтом СРВ является производство вакцин против ящура. Стороны договорились содействовать заинтересованным российским и вьетнамским организациям в создании совместных предприятий по производству и переработке чая, кофе, овощей и фруктов как на территории России, так и на территории Вьетнама.

Начата разработка проекта Программы сотрудничества в области АПК. Стороны выразили заинтересованность в продолжении осуществления Управлением импортных поставок при Минсельхозе России и ГК «Винати» СРВ «Программы совместного сотрудничества по реализации на российском рынке вьетнамского чая, выращенного и переработанного на объектах, построенных в соответствии с условиями Программы «Чай».

Прогресс отмечен в банковской сфере в налаживании конструктивного взаимодействия российских и вьетнамских банков, примером чего служит подписание в июле 2002г. рамочного кредитного соглашения между Московским Международным банком и Вьеткомбанком, преследующего цели стимулирования импорта в Россию вьетнамских товаров и инвестиций российских компаний во Вьетнаме.

В нояб. 2002г. была достигнута договоренность об открытии в СРВ (г. Хошимин) в конце 2002г. – начале 2003г. представительства российского комбанка «Красбанк». Открытие представительства позволит упростить взаиморасчеты между российскими и вьетнамскими участниками внешнеэкономической деятельности, будет способствовать освоению российскими банками динамично развивающегося финансового рынка Вьетнама и яв-

ляется реализацией договоренности, достигнутой в ходе июльского заседания Рабочей группы по банковскому сотрудничеству о содействии расширению корреспондентской сети и активизации прямых контактов российских и вьетнамских банков в целях повышения уровня их взаимного доверия и более широкого использования современных банковских инструментов, в т.ч. в области прямого межбанковского кредитно-инвестиционного сотрудничества.

Начинает развиваться сотрудничество в области мирного использования атомной энергии на основе подписанного 27 марта 2002г. межправительственного соглашения. В янв. 2001г. во Вьетнаме был проведен совместный семинар специалистов минатома России и Института ядерных исследований Вьетнама. Вьетнамской стороне были переданы технические материалы по современным российским проектам АЭС мощностью 640 и 1000 мвт.

В апр. 2002г. в Ханое в рамках весенней ярмарки «Экспо-2002» проведена презентация российских проектов АЭС нового поколения с реакторами типа ВВЭР повышенной безопасности.

В ходе 9 заседания МПК (дек. 2002г., Ханой) стороны договорились провести в I кв. 2003г. в Ханое заседание экспертной группы по сотрудничеству в области атомной энергетики, на котором предполагается согласовать программу сотрудничества на 2003-05гг. В I кв. 2003г. вьетнамская сторона намерена отправить в Россию группу специалистов для согласования вопросов, связанных с российским участием в модернизации гамма установки в Ханое и поставками во Вьетнам радиоизотопов. Кроме того будет продолжено активное взаимодействие по выработке технических решений, направленных на обеспечение эффективной и безопасной эксплуатации и модернизации исследовательского реактора в Далате.

В стратегическом плане развитие экономических отношений Вьетнама с Россией строится вьетнамским руководством с учетом расширения и углубления торгово-экономического взаимодействия СРВ с регионом ЮВА и странами АТР. Вьетнам ориентируется на рынки развитых стран, особенно на расширение сотрудничества с США, что не позволяет России занять ведущие позиции в поставках машинотехнической продукции и технологий в различные отрасли экономики Вьетнама.

Торгово-экономическое сотрудничество России с Вьетнамом развивается в сложных условиях, поскольку строительство большинства промышленных объектов в СРВ осуществляется компаниями развитых стран и финансируется в значительной степени за счет предоставления инокредитов и прямых иноинвестиций, что создает неблагоприятные условия для экспорта российской машинотехнической продукции.

Отсутствие экспортного кредитования, гибких платежно-расчетных механизмов, слабые корреспондентские связи российских и вьетнамских комбанков, большие транспортные и таможенные расходы, конкуренция со стороны фирм Японии, Республики Корея, Тайваня, стран Западной Европы и США, других стран оказывают сдерживающее влияние не только на рост российско-вьетнамской торговли, но тормозят развитие экономического сотрудничества.

Улучшение экономической ситуации как в России, так и во Вьетнаме способствует повышению интереса российских и вьетнамских организаций к развитию сотрудничества как в традиционных сферах, так в относительно новых – в гражданском строительстве, в области мирного использования атомной энергии, транспорте (судоремонт), связи и телекоммуникациях (спутниковая, мобильная связь).

На вьетнамском рынке сохраняется значительный спрос на российские металлопрокат, удобрения, автомобильную технику, горно-шахтное оборудование, дорожно-строительную технику и другие товары. Основными факторами, определяющими спрос на российские товары на местном рынке, являются достаточный уровень качества и простота в эксплуатации, обеспечившие достаточно прочные позиции этих товаров на рынке СРВ еще со времен долгосрочных поставок в рамках советско-вьетнамского сотрудничества.

В 2002г. Россия сохранила ведущие позиции среди иностранных экспортеров автотехники на вьетнамский рынок – 2 место после Республики Корея (20% всего импорта СРВ по этой статье). Сохранялся устойчивый спрос на автомобили «Камаз». ОАО «Камаз» удалось увеличить поставки своей продукции в 1,8 раза в сравнении с 2001г. На территории СРВ ОАО создало сервисную сеть (зарегистрировано 12 станций обслуживания).

Проблема задолженности Вьетнама перед Россией по ранее предоставленным кредитам урегулирована соответствующим межправительственным соглашением, подписанным 13 сент. 2000г., был также подписан соответствующий межправительственный Протокол о порядке погашения этой задолженности. По условиям Соглашения от 13.09.2000г. российская сторона (минфин России и Внешэкономбанк) должны информировать вьетнамскую сторону о российских организациях, уполномоченных на закупку вьетнамских товаров в счет погашения задолженности СРВ по ранее предоставленным кредитам. Минфин России только в сент. 2002г. уполномочил российскую организацию ГП «РВО «Зарубежнефть» на закупку вьетнамских товаров в счет погашения задолженности в 120,25 млн.долл. в срок до конца 2002г. Информация об этом была опубликована минфином СРВ в ведомственной газете Thoi bao Tai chinh Viet Nam. Поручение минфина России РВО «Зарубежнефть» выполнило.

Стабильное экономическое развитие России и Вьетнама, регулярные межправительственные контакты, активное взаимодействие деловых кругов способствуют дальнейшему развитию российско-вьетнамских торгово-экономических отношений.

К числу проблем, которые должны быть решены в первую очередь, следует отнести: принятие мер, обеспечивающих активную и своевременную реализацию Соглашения об урегулировании задолженности СРВ перед РФ от 13 сент. 2000г.; завершение оформления технического порядка расчетов по Соглашению об обучении вьетнамских граждан в образовательных учреждениях высшего профессионального образования РФ от 9 июля 2002г.; урегулирование вопросов использования российского МТЦ в Ханое и выделения земельного участка под вьетнамский деловой центр в Москве; принятие мер по обеспечению

пуска агрегатов ГЭС «Кандон» в 2003г.; согласование и подписание контракта по проекту ГЭС «Сесан 3» в I кв. 2003г.; продолжение работ по реализации Соглашения о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии от 27 марта 2002г, в частности оказание вьетнамской стороне содействия в подготовке предварительного ТЭО АЭС, проведение первого заседания экспертной группы по сотрудничеству в области атомной энергетики, заключение контрактов на модернизацию строительства гамма установок и поставку радиоактивных источников из России, а также заключение контрактов на проведение работ на исследовательском ядерном реакторе в Далате.

Рост товарооборота российско-вьетнамской торговли во многом будет зависеть, как от интенсивности реализации Соглашения от 13 сент. 2000г., так и от эффективности работы ОАО «Энергомашэкспорт-Силовые машины» в рамках реализации проекта ГЭС «Сесан 3».

Значительные резервы расширения торгово-экономического сотрудничества России и Вьетнама заложены на межрегиональном уровне. Растущая интенсивность контактов между представителями администраций и деловых кругов российских и вьетнамских регионов (Татарстан, Ярославская, Нижегородская, Свердловская обл., Приморский край) дает основания рассчитывать на рост товарооборота.

Инвестиции из России

На конец 2002г. в СРВ зарегистрировано 3670 проектов прямых иноинвестиций с общим зарегистрированным капиталом 39,1 млрд.долл. и реализованным капиталом 20,74 млрд.долл. Ведущими инвесторами в экономику Вьетнама остаются страны АТР: Сингапур (7,2 млрд.долл.), Тайвань (5,1 млрд.долл.), Япония (4,3 млрд.долл.), Республика Корея (3,6 млрд.долл.).

В 2002г. было зарегистрировано 700 новых инвестиционных проектов с общим зарегистрированным капиталом 1,38 млрд.долл.; при росте числа проектов на 32%, объем зарегистрированного капитала снизился на 41% по сравнению с 2001г. Наибольший объем новых инвестиций приходится на компании Кореи (261 млн.долл.), Тайваня (260 млн.долл.), Гонконга (142 млн.долл.) и США (137 млн.долл.).

Россия занимает 9 место среди иноинвесторов во Вьетнаме. На 31.12.2002г. в СРВ зарегистрировано 40 инвестиционных проектов с российским участием с объемом капитала 1,5 млрд.долл.

В 2002г. было зарегистрировано 6 новых проектов с участием российского капитала с общим объемом инвестиций 21,9 млн.долл., рост в сравнении с 2001г. – 14,6% (в 2001г. – 6 проектов на 19,1 млн.долл.).

Проекты со 100% российским капиталом. 1. Предприятие по переработке с/х продукции в провинции Куангчи – срок деятельности 20 лет, инвестиционный капитал – 2,775 млн.долл.

2. «Массан Индастриал» – срок деятельности – 48 лет, инвестиционный капитал – 1,5 млн.долл.; учредители предприятия – компании Phu Minh, Minh Viet, Massan Investment; сфера деятельности – производство лапши быстрого приготовления (до 500 млн. упаковок в год). На производстве будет занято 400 рабочих.

Партнеры по проекту уже сотрудничают на базе СП «Фудтэк» в зоне экспортного производства Тантхуан. «Фудтэк» производит лапшу марок Mivimex и A&S (400 млн. упаковок в год) для экспорта в Россию и страны Восточной Европы. Планируется открытие еще одного завода в провинции Биньзыонг в связи с возросшим спросом на продукцию этого рода у российских и других зарубежных партнеров.

Концерн «Массан» осваивает российский рынок и рынки стран Восточной Европы, привлекая к этой работе этнических вьетнамцев, постоянно проживающих в России. В окт. 2002г. концерн ввел в эксплуатацию завод в промышленной зоне Танбинь (г.Хошимин) по производству соусов для последующего их экспорта в Россию и страны Восточной Европы.

Такие вьетнамские предприятия, как Vifon, Dao Tien, Vitec (входит в «Массан») экспортируют ежегодно в Россию соусов на 8-10 млн.долл. Доля «Массана» в этом объеме – 50% (4-5 млн.долл.), в 2002г. эта доля должна составить 8 млн.долл. Высокая прибыль обусловлена, прежде всего, быстрой реализацией товара (ввиду дешевизны вьетнамского соуса по сравнению с китайскими и корейскими аналогами), а также результатами маркетинговой политики, проводимой компанией. Для того чтобы приспособить продукцию под вкусы российского потребителя, компания производит только соуса «чили» 10 видов с различными уровнями остроты. Компания имеет несколько сотен дилеров по всей России, обеспечивающих поставки товара на Украину, в Польшу, Чехию и другие страны Восточной Европы. «Массан» готовит проект строительства завода по производству лапши в России.

3. Компания «Зо Нга» в провинции Куангчи по производству и экспорту перца – срок деятельности 20 лет; инвестиционный капитал – 100 тыс.долл.; российский инвестор – компания «Время».

Совместные российско-вьетнамские предприятия. 1. СП по производству фармацевтической продукции в г.Хошимине – срок деятельности 35 лет; инвестиционный капитал 2 млн.долл., российский участник – компания «Виллар-Импэк»; доля вьетнамских участников (Vimedimex II, Huong Duong и Viet Ha Commercial) в уставном капитале 60%. Проект предусматривает строительство фармацевтического завода с плантациями площадью 2 га в г.Хошимине (р-он Кути); завод будет производить капсулы, мази и медицинские масла из натуральных продуктов и экспортировать 30% продукции.

2. СП «Лепсе-Вьетнам» по производству ручного электроинструмента и бытовых электроприборов в г.Хайфоне – срок деятельности 20 лет, инвестиционный капитал – 484 тыс.долл.; российский участник – ОАО «Электромеханический завод Лепсе» (70%), вьетнамский участник – компания «Хайфон Шипчанко» (30%).

Договор о деловом сотрудничестве. Проект разработки нефти и газа на блоке 09-3 континентального шельфа Вьетнама, срок деятельности 25 лет, инвестиционный капитал 15 млн.долл., участники – РВО «Зарубежнефть», Idemitsu Cuu Long (Япония), ГК «Петровьетнам».

Основной сферой инвестирования российских капиталов во Вьетнаме продолжает оставаться

нефть и газ. На конец 2002г. в этой сфере зарегистрировано 3 проекта с общим объемом инвестиций 1,35 млрд.долл. (89,7% от общего объема российских инвестиций во Вьетнаме).

Среди действующих 40 лицензий только 16 проектов с общим зарегистрированным капиталом 57,6 млн.долл. приступили к производственной деятельности (4% общего объема российских инвестиций). Все эти проекты получили лицензии до 1998г., в основном до 1996г. 13 проектов с объемом капитала 1,398 млрд.долл. находятся в стадии подготовки к введению в эксплуатацию; 5 проектов (11 млн.долл.) еще не приступили к начальной стадии реализации, но могут быть реализованы в 2003г.; по 6 проектам с общим капиталом 40 млн.долл. Министерство планирования и инвестиций СРВ рассматривает вопрос об отзыве лицензии. Среди 16 проектов, по которым уже ведется производственная деятельность, только 9 предприятий прибыльны, это: СП – «Саленоптик», «Байкан Шиппинг», «Лапродэкс», «Вьетнам-Уралтрак», «Биенхоа», «Вьеттханг-Луч 1», «Фудтэк», предприятия со 100% российским капиталом – филиал СП «Сисафико» в г.Ханое, ТОО «Витметалл».

Рентабельно действует СП «Байкан Шиппинг»; российский учредитель – одна из компаний Дальневосточного регионального конгресса российских деловых кругов, вьетнамские соучредители – «Фарынг», «Винашин». Вид деятельности – сначала специализировалось, как на пассажирских (суда «Байкал-1», «Бакал-2»), так и на грузовых перевозках. После выхода из строя пассажирских судов, осуществляет только грузовые перевозки. Ьмеет 4 судна – 2 водоизмещением по 4100 т. и 2 водоизмещением по 1000 т. Из-за плохого технического состояния судов осуществляется каботаж только во внутренних водах СРВ.

Российско-вьетнамские инвестиционные проекты реализуются в форме СП – 24 проекта и 1,397 млн.долл., что составляет 93% российских инвестиций во Вьетнаме. На долю предприятий со 100% российским участием и договоров о деловом сотрудничестве приходится 7% зарегистрированного российского капитала. Среди СП находится большинство проектов, уже ведущих производственную деятельность и действующих эффективно; среди 9 рентабельных проектов 7 являются совместными предприятиями. СП создали также большинство рабочих мест – 2594 (из общего количества 2798).

В июне 2002г. в г.Нячанге началось строительство туристического центра «Русалка» (Rusalka Golf Resort & Ocean Spa). Проект зарегистрирован в конце 2000г.; общий объем инвестиций – 15 млн.долл., инвестор – корпорация «Русинвесттур» (совместный проект этнических вьетнамцев, проживающих в РФ и Турции). Проект предусматривает строительство 5-звездочного отеля, включающего собственно отель и площадку для гольфа.

В российско-вьетнамском инвестиционном сотрудничестве продолжают сохраняться неразрешенные конфликты. Еще в авг. 1995г. СП «Висорутекс» получило в эксплуатацию от соучредителя СП – НИИ шинной промышленности 1000 га плантаций гевеи. В 1995-2001гг. с этих плантаций было собрано латекса для производства 7,8 тыс.т. каучука, в т.ч. высшего сорта (SVR 3L) – 5 тыс.т. В 1996г. был согласован механизм погашения задолженности, «Висорутекс» подписал с НИИШПом соответствующий договор, контракт, утвердил их на заседании совета управляющих СП и с 1997г. отгружает институту каучук только высшего сорта SVR 3L для его реализации и дальнейших расчетов с госбюджетом. Всего было поставлено 0,6 тыс.т. Однако порядок, объем и сроки внесения средств в госбюджет между минфином России и НИИШПом не согласованы, средства от продажи каучука в госбюджет не поступают и, по сведениям НИИШП, аккумулируются на спецсчете.

СП «Совшиплатен» (инвестиционная лицензия №390/GP от 27.07.1992г.) было ликвидировано досрочно по решению министерства планирования и инвестиций СРВ №178/BKH-QLDA от 31.10.1996г. Данный проект является государственным судоремонтным предприятием Saigon Shipmarin, которое захватило долю российского участника СП (равную 546.032 долл. или 22,92%) и уклоняется от подписания Акта о ликвидации СП.

После визита во Вьетнам президента РФ, в мае 2001г. была создана Ликвидационная комиссия СП «Совшипплатен», которой еще раз были предъявлены оригиналы договоров и платежных документов, подтверждающие инвестиции российского участника. Вьетнамские члены ликвидационной комиссии, ссылаясь на директора предприятия, отказались подписать документ, а затем и вовсе были переведены на другие предприятия, входящие в объединение судоремонтных заводов Vinashin. С дек. 2001г. российский участник не может получить письменный ответ ни от предприятия Saigon Shipmarin, ни от Vinashin, ни от министерства планирования и инвестиций о причинах прекращения деятельности Ликвидационной комиссии.

В последние годы наметился некоторый рост российских инвестиций во Вьетнам: за 3г. в 2000-02гг. зарегистрировано 15 проектов с российским участием с объемом капитала в 94,5 млн.долл., а за 5 лет в 1995-99гг. – 9 проектов на 44,65 млн.долл. (без учета СП по строительству НПЗ в Зунгкуате с инвестиционным капиталом 1,3 млрд.долл., зарегистрированного в конце 1998г.).

Инвестиции СРВ в РФ

Вьетнам осуществляет инвестиции в 19 странах. На конец 2002г. зарегистрировано 66 проектов с участием вьетнамского капитала за рубежом с общим объемом 52,5 млн.долл. Россия в этом списке занимает 1 место – 10 проектов с общим объемом зарегистрированного капитала 17,36 млн.долл. (33% от общего объема вьетнамского зарегистрированного капитала за рубежом). Однако эти данные не отражают реальной ситуации, связанной с вьетнамскими инвестициями в России. По данным минторга СРВ, на территории России зарегистрированы, как российские юрлица 300 компаний с участием вьетнамского капитала.

Сообщества этнических вьетнамцев, проживающих в России и странах Восточной Европы, играют важную роль в торговых отношениях с этими странами. По информации вьетнамского журнала «Торговля», в 2001г. **80% российского импорта из Вьетнама (156 млн.долл.) было осуществлено вьетнамскими предпринимателями**, зарегистрировавшими свои предприятия на территории России

(для текстильной продукции, обуви, кустарно-художественных изделий, каучука, лапши быстрого приготовления эта доля приближается к 100%).

В 2001г. на долю вьетнамских предпринимателей пришлось: 95% импорта Украины из Вьетнама (25 млн.долл.) и 25% украинского экспорта во Вьетнам (24 млн.долл.); 50% импорта Чехии из Вьетнама (26 млн.долл.) и 20% чешского экспорта во Вьетнам (3 млн.долл.); 50% импорта Польши из Вьетнама (около 60 млн.долл.); 34% импорта Румынии из Вьетнама (8,5 млн.долл.); 27% импорта Болгарии из Вьетнама (6 млн.долл.) и 1,5% импорта Германии из Вьетнама.

Вьетнамские диаспоры играют определенную роль и в инвестиционном сотрудничестве. В России и на Украине диаспора концентрирует свою деятельность в области производства лапши быстрого приготовления, упаковочной тары и ресторанного бизнеса; в Польше действует 40 ресторанов и 400 баров вьетнамских предпринимателей.

Кроме России Вьетнам инвестирует средства в небольшие проекты в Лаосе (20 проектов, 13,2 млн.долл.), Камбодже (5 и 10,1 млн.долл.), Сингапуре (6 и 2,9 млн.долл.), США (5 и 1,8 млн.долл.) и других странах. Однако объем реализованного капитала намного ниже зарегистрированного. Средства осваиваются только в Лаосе (2,7 млн.долл.), России (2 млн.долл.), Сингапуре (1,3 млн.долл.). В других странах проекты находятся на самой ранней стадии реализации. Прибыль получают только проекты, реализуемые в России (19,3 млн.долл., и в основном за счет экспортной деятельности СП «Сисафико»), Сингапуре (17 млн.долл.) и Лаосе (11,7 млн.долл.). Наибольшее количество рабочих мест создано в Лаосе (569), России (256) и Сингапуре (100).

Вьетнам активно действует за рубежом в нефтегазовой отрасли. В 2002г. вьетнамская компания PIDC (входит в состав Генеральной нефтегазовой компании Вьетнама «Петровьетнам») стала подрядчиком по одному из проектов добычи нефти и газа на блоках 433А и 416В на Юго-Востоке Алжира.

В 2002г. министерство планирования и инвестиций СРВ зарегистрировало 2 проекта вьетнамских инвестиций в России, действующих в сфере производства стройматериалов: проект Ханойской компании по производству облицовочной плитки на 11,9 млн.долл. сроком на 49 лет (инвестиционная лицензия МПИ СРВ №2267 от 08.07.2002) и проект компании «Тхатьбан» с начальным капиталом в 1 млн.долл. сроком на 49 лет (инвестиционная лицензия №2276 от 25.09.2002).

Характеристика вьетнамских компаний, осуществляющих инвестиции в России. Экспорт Ханойской компании облицовочной плитки в 2002г. составил 13 млрд. донгов (0,9 млн.долл.), компания имеет торговые связи с компаниями 20 стран. Согласно плану своего инвестиционного проекта в России, компания намерена построить завод по производству керамической плитки мощностью 3 млн.кв.м/г. и запустить производство в 2004г.

Компания «Тхатьбан» (входит в состав генеральной компании стеклянной и керамической продукции Вьетнама «Вигласера») была создана в 1959г. Процесс обновления в компании начался в 1990г.: были смонтированы новые технологические линии, повышен уровень управления производством. В 1995г. с разрешения правительства компания инвестировала капитал в строительство нового завода по производству гранитных облицовочных плит общей мощностью 2 млн.кв.м. в год (по итальянской технологии). В 1991-2000гг. производство строительного кирпича увеличилось в 2,7 раза (39 млн.шт.), гранитной продукции – в 1,2 раза (1,2 млн.кв.м.); зарплата сотрудников возросла в 10 раз и достигла 100 долл. в месяц. В 1997-2001гг. общая прибыль компании составила 633 млрд. донгов (42 млн.долл.), в госбюджет поступило 26 млрд. донгов. Компания «Тхатьбан» имеет 800 дилеров во Вьетнаме и экспортирует свою продукцию на Украину, в Японию, Республику Корея, Россию, Норвегию и Австралию.

Компания намерена купить кирпичный завод в России (Тула) и планирует строительство 2 заводов по производству гранитной облицовочной плитки мощностью 2 млн.кв.м. в год каждый, с общим объемом инвестиций 15-20 млн.долл. По плану на каждом из этих заводов будет занято до 350 российских рабочих, а также 30 вьетнамцев. Стоимость импортируемой Россией облицовочной плитки на 30-50% выше стоимости аналогичной продукции, производимой компанией «Тхатьбан». Создание завода по производству плитки позволит также снизить расходы компании, связанные с экспортом продукции в Россию, а также повысить конкурентоспособность продукции на российском рынке. Проект получит финансовую и кредитную поддержку Госбанка СРВ и ряда других комбанков.

Генеральная компания «Вигласера» за 6 мес. 2002г. экспортировала продукции на 2 млн.долл. По оценке руководства компании общий объем ее экспорта в 2002г. составил 5 млн.долл. или 118% от уровня 2001г.

С 1995г. по июль 2002г. ГК «Вигласера» экспортировала продукции на 10,6 млн.долл. Если в 1995-98гг. «Вигласера» экспортировала в основном сантехнику и кирпич производства компаний «Тханьчи» и «Тхатьбан» в Бирму, Сингапур, Италию, Японию, Россию, Бангладеш, то, начиная с 1999г., она вышла на рынки Украины, Малайзии, Таиланда, Ирака, Кореи, Лаоса, Филиппин и Тайваня с такой продукцией, как сантехника, строительный кирпич и стекло, зеркала, огнеупорные материалы, керамическая плитка, черепица и декоративные огнеупоры. В 2001г. «Вигласера» экспортировала товаров на 4,3 млн.долл. (в 2000г. – на 2,8 млн.долл.). Основной экспортной продукцией компании является сантехника – 40% общего экспорта. «Вигласера» имеет свои филиалы в России, США и других странах.

В 2002г. компания вложила в обновление технологий, расширение производства 9,3 млн.долл. Одним из мероприятий стало строительство 4 новых заводов – 3 в пров. Биньзыонг и 1 в пров. Куангнинь. В 2002г. было запланировано акционирование трети компаний, входящих в состав «Вигласеры» (7 компаний). 2 компании («Тхатьбан» и «Каусэй») уже акционированы.

Генеральная чайная корпорация Вьетнама (Vinatea) подала заявление в министерство планирования и инвестиций СРВ с просьбой одобрить инвестиционный проект в России, создаваемый вьетнамской компанией Ba Dinh Tea и российской Alexandra & Sophia. Основной деятельностью предприятия станет расфасовка вьетнамского чая для продажи в России и странах СНГ.

Связи с регионами РФ

В 2002г. продолжало развиваться сотрудничество между регионами России и Вьетнама, правовой основой которого является межправсоглашение о принципах сотрудничества между органами исполнительной власти субъектов РФ и органами местной власти Вьетнама.

Координация взаимодействия регионов двух стран возложена на Рабочую группу по межрегиональному сотрудничеству Российско-Вьетнамской межправкомиссии. Последнее ее заседание состоялось в окт. 2001г. в Ханое.

В 2002г. города и провинции Вьетнама посетили делегации деловых кругов Ярославской, Нижегородской, Воронежской областей, Приморского края. В июле 2002г. в Москве прошли Дни Ханоя. Делегации деловых кругов провинций Дананг, Куангам, Хатинь, Бакнинь, Тханьхоа, Донгнай посетили российские регионы.

По приглашению губернатора Ярославской обл. А.И.Лисицына в мае 2002г. состоялся визит делегации Народного комитета г.Дананга и деловых кругов СРВ в Ярославскую обл. Вьетнамская делегация приняла участие в выставке-ярмарке «Ярославль гостеприимный». В ходе визита члены делегации приняли участие в заседании организованного ТПП Ярославля «круглого стола», посвященного вопросам сотрудничества России и Вьетнама, посетили ряд промышленных предприятий области, в т.ч. ОАО «Холодмаш», ЗАО «Ярославский агропромышленный центр», ОАО «Ярославский технический углерод». По итогам визита был подписан рабочий протокол, в котором конкретизированы основные направления сотрудничества двух городов. В соответствии с Протоколом достигнута договоренность об открытии Торговых домов в г.Ярославле и в г.Дананге для представления своей продукции и обмена информацией в целях стимулирования предпринимательской деятельности. Начата реализация проектов в сфере производства оборудования и оснастки для производства полимеров и синтетического каучука для РТИ, электрооборудования; холодильного оборудования (ОАО «Холодмаш» поставил Данангскому автомеханическому заводу 10 комплектов холодильного оборудования и компрессоров для сборки холодильных прилавков). В дальнейшем предусматривается создание СП для серийной сборки холодильных прилавков.

В июле 2002г. в Москве успешно прошли «Дни Ханоя». По приглашению председателя Народного комитета г.Хошимина в окт. 2002г. состоялся визит в г.Хошимин делегации правительства Москвы во главе с префектом Южного административного округа П.П.Бирюковым, в состав которой вошли представители ТПП Москвы, АМО ЗИЛ, ГУП «Московский метрополитен» и других организаций и компаний. В ходе визита с вьетнамской стороной были обсуждены вопросы возможного сотрудничества в области дорожно-транспортного строительства, включая модернизацию действующих и строительство новых дорог и мостов, транспортных развязок, совершенствование существующей сети общественного транспорта и строительство метро.

Продолжали развиваться традиционные связи Вьетнама с Республикой Татарстан. В окт. 2002г. Ханой посетила делегация ОАО «Камаз» во главе с замдиректора А.К.Самаренкиным. Предметом обсуждения с вьетнамскими организациями явились вопросы организации во Вьетнаме сборочного производства грузовых автомобилей «Камаз» и открытия представительства ОАО «Камаз» в Ханое. В 2002г. во Вьетнам было поставлено 2000 грузовых автомобилей «Камаз». В стране действует разветвленная дилерская сеть и сервисная служба. Создана ассоциация дилеров ОАО «Камаз».

Уровень развития машиностроения в СРВ, дефицит квалифицированной рабочей силы и инженерно-технических кадров, ограниченность финансовых возможностей как вьетнамских, так и российских участников препятствуют активному участию вьетнамских фирм и организаций в специализации и кооперации в производстве машинотехнической продукции в России. Во Вьетнаме имеются предприятия, специализирующиеся на производстве дорожно-строительной техники и проявляющие интерес к организации сборки бульдозеров, дробильно-сортировочных установок из комплектующих узлов, поставляемых из России.

Отсутствие сбалансированной программы государственной поддержки российских экспортеров комплектного оборудования и ориентация программ развития Вьетнама на финансирование за счет «Официальной помощи развитию», кредитов развитых стран и прямых иностранных инвестиций привели к сокращению участия российских организаций в строительстве промышленных объектов во Вьетнаме. Единственной российской организацией осуществляющей во Вьетнаме практическую деятельность такого рода является ФГУП ВО «Технопромэкспорт». В 2002г. Объединение на коммерческой основе участвовало в строительстве одного объекта – ГЭС «Кандон». В апр. 2002г. была официально введена в эксплуатацию ГЭС «Яли». Что касается ОАО «ЭнергомашэкспортСиловые машины», то оно находится на начальном этапе реализации кредитного соглашения от 27 марта 2002г.

В 2002г. российские предприятия приняли участие в следующих выставках. 9-13 апр. 2002г. в Ханое прошла 12 Международная торговая выставка-ярмарка «Вьетнам-Экспо 2002». Согласно распоряжению правительства РФ от 27.02.02г. №246-р выставка была внесена в список выставок, на которых организуется российская экспозиция с частичным бюджетным финансированием. Компания «Негус Экспо» была назначена минэкономразвития России выставочным оператором по организации единой российской экспозиции. В выставке приняли участие: Делегация предприятий министерства атомной промышленности России, КЭМП (г.Подольск), ЗАО «АДС Ритэк» (г.Москва), Холдинговая компания «Элво» (г.Великие Луки), ОАО «Рудгормаш» (г.Воронеж), ФГУП «Серовский механический завод», ОАО «Красногорский завод им. С.А.Зверева», ОАО «Стерлитамакский станкостроительный завод», ООО «Уралтехнострой» (г.Уфа), ЗМКБ «Прогресс», ОАО «Александровский машиностроительный завод». В гостинице «Ханой-Дэу» была организована презентация российской экспозиции на выставке «Вьетнам-Экспо 2002», на которой с вьетнамской стороны присутствовали представители министерств торговли, планирования и инвестиций, иностранных дел, крупных вьетнамских компаний в соот-

ветствии с отраслями деятельности российских предприятий экспортеров.

Центром развития торговли и передачи технологий (при Департаменте торговли г.Ханоя) была организована встреча российских и вьетнамских предпринимателей в выставочном зале Центра. На встрече присутствовали представители 30 вьетнамских предприятий, действующих в области машиностроения, производства электротехнического, шахтного, станкового оборудования. По окончании выставки российская экспозиция была признана лучшей и удостоена Золотой медали «Вьетнам-Экспо 2002».

Во всех вышеуказанных мероприятиях приняла участие делегация Санкт-Петербургской ТПП, прибывшая в г.Ханой для посещения выставки «Вьетнам-Экспо 2002» и работавшая по отдельной программе с ТПП Вьетнама. Делегация Санкт-Петербургской ТПП включала представителей следующих предприятий: ООО «Северное море», треста «Севзапмонтажавтоматика», ЗАО «Балтамерика», Агентства по развитию международного сотрудничества при кабмине Республики Татарстан. ТПП СРВ провела презентацию предприятий членов Санкт-Петербургской ТПП.

18-24 окт. 2002г. в Ханое прошла 11 Международная ярмарка промтоваров «VIIF-2002». Участие большинства роспредприятий было организовано выставочными компаниями ООО «Инконнект» и «Негус Экспо» (Москва). В ярмарке приняли участие: ОАО «Тракторoэкспорт», ОАО «Ливныгидромаш» (Ливны), ЗАО «Экофильтрвнедрение» (Казань), ФГУП ВНИИСИМС (Александров), АО Холдинговая компания «Элинар» (Московская область), ООО «Уралинвестэнерго» (Екатеринбург), ЗАО «НПП Композит-нефть» (Пермь), ОАО «Завод низковольтной аппаратуры» (Дивногорск), ОАО «БМЗ-Дизель» (Брянск), ОАО «Чебоксарский электроаппаратный завод», ОАО «Ногинский завод топливной аппаратуры», ОАО «Кран-Узловский машиностроительный завод им. И.И.Федунца», ФГУП «Серовский механический завод», «Русич-Курганский завод колесной техники (Курган), «Промарматура» (Москва), «Редуктор-ПМ» (Пермь), «Редуктор» (Ижевск), «Ассоциация казанских моторостроителей» (Казань), АО «Камкабель», «Киштымский машиностроительный завод» (Киштым), ОАО «Камаз».

23-25 окт. в Ханое одновременно состоялись 2 международные спецвыставки – «Нефть и газ-2002» и «Электричество Вьетнам-2002». В выставках участвовали такие российские объединения и компании, как РВО «Зарубежнефть», ФГУП «ВО «Технопромэкспорт», ОАО «Самарский завод «Электрощит», «Востокэнергоэкспортстрой» (Москва), «Промышленная группа «Таврида-Электрик» (Москва). По информации компании «Инконнект», почти все российские участники выставки достигли желаемых результатов.

Германия

Связи с СНГ

Во внешней торговле Германии на страны СНГ (без России) приходится 0,6% всего объема товарооборота, в т.ч. 0,7% в экспорте Германии и 0,5% в импорте. Несмотря на это, рынки стран СНГ являются привлекательными и перспективными для Германии, как с точки зрения их емкости, так и дальнейшей диверсификации источников импортных поставок сырья (нефть, природный газ, цветные металлы, хлопок). Германия является для этого региона крупнейшим торговым партнером, инвестором и кредитором Запада.

Развитие торговли стран СНГ (без России) с Германией, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2002г. к 2001г. %
Товарооборот	5.421	6.330,5	6.960,4	110
Экспорт СНГ	2.591,2	2.625,7	2.615,6	99,6
Импорт СНГ	2.829,8	3.704,8	4.344,8	117,3
Сальдо	-238,6	-1.079,1	-1.729,2	

По данным Федерального статведомства ФРГ, в 2002г. товарооборот со странами СНГ вырос по сравнению с 2001г. на 10% и составил 7 млрд.долл. Экспорт из стран СНГ в Германию снизился на 0,4% и составил 2,6 млрд.долл., а импорт из Германии в страны СНГ увеличился на 17,3% и составил 4,3 млрд.долл. Такое развитие торговли привело к отрицательному для стран СНГ сальдо в 1,7 млрд.долл.

Экспорт в Германию в 2002г. увеличился у Туркменистана (+212,5%), Армении (+56,3%), Беларуси (+17,2%), Молдовы (+12,6%), Азербайджана (+10,5%), Казахстана (+4,4%), а сокращение экспорта в ФРГ произошло у Киргизстана (-96,2%), Таджикистана (-36,1%), Узбекистана (-24,3%), Грузии (-11,7%), и Украины (-6,3%).

Импорт из Германии увеличился у Азербайджана (+50,6%), Таджикистана (+29,7%), Казахстана и Туркменистана (по +20,5%), Украины (+19%), Армении (+18,8%), Беларуси (+16,7%), Киргизстана (+5,6%) и Молдовы (+4,8%), а сокращение импорта из Германии зафиксировано у Грузии (-4,2%) и Узбекистана (-1,5%).

В экспорте стран СНГ в ФРГ на долю продовольствия приходилось 4,3% (5,1% в 2001г.), сырья – 48,8% (46,6%), полуфабрикатов – 17,5% (18,5%) и готовых товаров – 28,9% (26,5%).

Для половины стран СНГ экспорт в Германию имеет сырьевую направленность. Преобладание готовых товаров в экспорте отмечалось у Молдовы (77,6%), Украины (62,5%) и Беларуси (57,6%).

В импорте стран СНГ из ФРГ на долю продовольствия приходилось 4,4% (5% в 2001г.), сырья – 0,7% (0,9%), полуфабрикатов – 3,1% (2,9%) и готовых товаров – 91,3% (91,1%).

Особенно велика доля готовых товаров в импорте Туркменистана (98,6%), Узбекистана (95,8%), Киргизстана (95,6%), Казахстана (94,8%) и Беларуси (93,2%).

Наиболее крупные товарные группы в экспорте и импорте отдельных стран СНГ следующие (% от объема экспорта и импорта соответствующей страны СНГ).

Украина: в экспорте – одежда (31,5%), черные и цветные металлы и изделия из них (26%), продтовары и сельхозсырье (8,4%), продукция химпрома, каучук (6,9%), электротехника (3,2%), обувь (2,4%), овощи и фрукты, продукты их переработки (2,2%); в импорте – машины и оборудование (49,6%), продукция химпрома, каучук (18,2%), ткани (7,3%), продтовары и сельхозсырье (4,9%), химнити и химволокна (3,7%), фармацевтика (3,1%), косметика (2,3%).

Беларусь: в экспорте – древесина и целлюлозно-бумажные изделия (21,7%), одежда (14,1%), точная механика и оптика (6,8%), продукция химпрома, каучук (6,1%), мебель (4%); в импорте –

машины и оборудование (59,4%), продукция химпром, каучук (17,1%), продтовары и сельхозсырье (4,3%), химнити и химволокна (2,5%), изделия из черных металлов (2,1%), фармацевтика (1,8%).

Экспорт стран СНГ (без России) в ФРГ, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2002г. к 2001г., %
Всего	2.591,2	2.625,7	2.615,6	99,6
Украина	803,3	762,1	714,3	93,7
Беларусь	293,8	282,5	331	117,2
Казахстан	959,9	1.058,1	1.104,4	104,4
Молдова	61	65,1	73,3	112,6
Грузия	24,7	22,2	19,6	88,3
Азербайджан	223,3	245,7	271,6	110,5
Армения	19,8	16	25	156,3
Узбекистан	74,5	62,6	47,4	75,7
Туркменистан	15.9	6,4	20	312,5
Таджикистан	2,3	8,3	5,3	63.9
Киргизстан	112.7	96,7	3,7	3,8

Импорт стран СНГ (без России) из ФРГ, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2002г. к 2001г., %
Всего	2.829,8	3.704,8	4.344,8	117,3
Украина	1.310,6	1.810,2	2.153,2	119
Беларусь	529,8	704,8	822,5	116,7
Казахстан	344,1	492,7	593,9	120,5
Молдова	136.6	136	142,5	104,8
Грузия	94,1	73,6	70,5	95,8
Азербайджан	80,9	81,1	122,1	150,6
Армения	30.8	34,1	40,5	118,8
Узбекистан	210,2	206,6	203,4	98,5
Туркменистан	54	127,8	154	120,5
Таджикистан	12,8	9.1	11.8	129,7
Киргизстан	25,9	28,8	30,4	105,6

Казахстан: в экспорте – нефть и газ (85,6%), полуфабрикаты (10,5%), промышленное золото (4%), ферросплавы (3,6%), продукция химпрома, каучук (1,3%), цветные металлы (1,2%), стержни и лист из благородных металлов (1,1%); в импорте – машины и оборудование (57,6%), продукция химпрома, каучук (14,2%), изделия из черных металлов (8,2%), продтовары и сельхозсырье (3,2%), фармацевтика и косметика (4,1%), бумажная продукция (2%), химнити и химволокна (0,2%).

Молдова: в экспорте – одежда (41,7%), обувь и изделия из кожи (28,5%), овощные и фруктовые консервы, соки (4,8%), цветные металлы (0,2%); в импорте – машины и оборудование (41,7%), ткани (13,1%), продтовары и сельхозсырье (6,2%), химнити и химволокна (3%).

Грузия: в экспорте – цветные металлы (19,9%), одежда (15,8%), ферросплавы (7,7%), продукция химпрома, каучук (5,1%), фрукты (4,8%); в импорте: машины и оборудование (50,3%), фармацевтика (7,4%), продтовары и сельхозсырье (6%), косметика (4,1%), книжная продукция (3,4%), изделия из меди (0,1%).

Азербайджан: в экспорте – нефть и газ (96,1%), овощи и фрукты (2,3%), текстильные изделия (0,2%), рыбная продукция (0,1%); в импорте – машины и оборудование (44,2%), изделия из черных металлов (14,9%), стальные трубы (12,3%), продтовары и сельхозсырье (10,4%), табачные изделия (6,5%), фармацевтика и косметика (4,6%).

Армения: в экспорте – цветные металлы (51,4%), ферросплавы (35,4%), промышленное золото (0,4%); в импорте – машины и оборудование (51,9%), продтовары и сельхозсырье (17,9%), табачные изделия (11,6%), фармацевтика и косметика (5,4%), книжная и бумажная продукция (3,1%), промышленное золото (2,3%).

Узбекистан: в экспорте – хлопок (56,4%), цинк (2,9%), электротехника (0,8%), пряжа, ткани и одежда из хлопка (0,2%); в импорте – машины и оборудование (60,2%), изделия из черных металлов (3,8%), продтовары и сельхозсырье (3,1%), фармацевтика (2,4%), бумага и картон (1,1%), книжная продукция (0,2%), химнити и химволокна (0,1%).

Туркменистан: в экспорте – нефть и газ (56,7%), шерстяные ткани, хлопок, пряжа и одежда из хлопка (17,3%), прочие текстильные изделия (8,8%); в импорте – машины и оборудование (28,5%), изделия из черных металлов (9,9%), лакокрасочные изделия (2,7%), фармацевтика и косметика (1,9%), продтовары и сельхозсырье (1,2%).

Таджикистан: в экспорте – хлопок (62,9%), электротехника (23,3%), приборы и аппараты оптические (10,4%), алюминий и изделия из него (1,1%); в импорте – стержни и лист из алюминия (37,9%), машины и оборудование (29,3%), продовольственные товары и сельхозсырье (12,4%).

Киргизстан: в экспорте – хлопок (23,3%), электролампы и осветительные приборы (18,3%), промышленное золото (17,5%), овощи и фрукты (2,3%); в импорте – машины и оборудование (62,2%), фармацевтика и косметика (6,4%), продтовары и сельхозсырье (1,9%), изделия из черных металлов (1,9%), химнити и химические волокна (0,5%).

Товарная структура экспорта и импорта стран СНГ (без России) с ФРГ (доля, в %)

	Продов.		Сырье		Полуфабр.		Готов. тов.	
	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.
Экспорт СНГ								
Всего по СНГ	5,1	4,3	46.6	48,8	18,5	17,5	26,5	28,9
Украина	11,6	8,4	9,1	1.4	24,0	26,5	54,4	62,5
Беларусь	8,7	6,1	1	1,4	23,2	33	61,5	57,6
Казахстан	0,1	0,1	82,4	86,1	14,8	10,5	2,6	3.0
Молдова	12	12,6	0.2	0,2	11,4	8,1	75,9	77,6
Грузия	21,9	15,4	13	19,5	32,9	30.9	27,4	32,7
Азербайджан	1,7	2,4	93	96,4	1,9	0,4	3,2	0,4
Армения	2	1.4	-	8,5	81,3	81,8	15.7	8,2
Узбекистан	2,9	4,8	61,5	50,8	21,2	19,5	9,5	16,5
Туркменистан	2.1	0,3	39,4	61,5	7.4	0,1	49,6	36,1
Таджикистан	0,1	0,9	38,2	62,4	4,6	1.6	57,1	35,1
Киргизстан	0,2	12,4	2,9	27,7	95,1	22	0,8	28,6
Импорт СНГ								
Всего по СНГ	5	4,4	0,9	0,7	2,9	3,1	91.1	91,3
Украина	4,2	4,9	1,2	1	4	4,3	90,6	89,7
Беларусь	4,7	4,3	0,3	0,3	2	2,1	93	93,2
Казахстан	3	3,2	1,2	0,5	1,5	1,4	94,2	94,8
Молдова	8,1	6,2	2,9	2,7	6,2	5,1	82,7	86,1
Грузия	6,9	6	0,6	0,6	0,6	1,2	91,9	85,4
Азербайджан	11,3	10,4	-	-	1,4	2	87,2	87,4
Армения	31,7	17,9	0,5	0,2	5,1	3,8	62,7	78,1
Узбекистан	7,9	3,1	0,1	0,1	0,9	0,9	90,1	95.8
Туркменистан	1.2	1,2	0,1	0,1	1,1	0,1	97,4	98,6
Таджикистан	23,3	12,4	0,1-	0,2	1,3	0,5	75,3	86,7
Киргизстан	10,5	1,9	0,9	0,2	2,1	2,3	86,5	95,6

Помощь для России

Германия является не только важным торговым партнером для Российской Федерации, но и значительным потенциальным партнером в области промышленной кооперации. Упрочили свое значение четыре тенденции развития кооперационных связей между РФ и ФРГ.

1. Предприятия малого и среднего бизнеса Германии, не имеющие деловых связей с россий-

скими компаниями, но заинтересованные в сотрудничестве; они осторожно начинают осваивать российский рынок, но воздерживаются от активного позиционирования на нем.

2. Немецкие фирмы, уже имеющие свои производства в России; используя местные ресурсы, а также фактор относительно невысоких издержек производства выпускают продукцию целевым назначением для российского рынка, заполняя свободные товарные ниши и замещая тем самым свой экспорт в Россию.

3. Крупнейшие концерны ФРГ, продолжающие осуществлять свои капиталовложения в реализацию совместных производственных проектов. Они укрепляют свои позиции на растущем российском рынке, а также используют российскую производственную базу, низкие издержки производства и выгоду географического положения для изготовления и поставок продукции своим клиентам в сопредельных с Россией странах, в первую очередь на Дальнем Востоке, в Южной и в Юго-Восточной Азии.

4. Предприятия и фирмы, ищущие прямые контакты с российскими регионами. Данные предприятия не столько заинтересованы в простом товарообмене, сколько в соразмерном и постоянном расширении своих производственных инвестиций непосредственно в регионах России, в т.ч. на цели производственной кооперации.

Вопросы оказания экономического и технического содействия развивающимся и реформируемым странам находятся в ведении федерального министерства экономического сотрудничества и развития (БМЦ). Инструментом реализации этих задач выступает частнопредпринимательская по форме компания ГТЦ (GTZ), находящаяся в административном подчинении БМЦ.

ГТЦ, со штатом в 1030 сотрудников (зарубежный персонал составляет 10,6 тыс.чел.), принимает участие в осуществлении 2700 проектов и программ в 131 стране и имеет 63 зарубежных представительства. Оборот ГТЦ в 2002г. составил 840 млн. евро. В наблюдательном совете ГТЦ участвуют высокопоставленные сотрудники федеральных министерств: минэкономики, минфина и МИД. Возглавляет совет статс-секретарь БМЦ.

Основная задача ГТЦ заключается в оказании содействия развивающимся странам в проведении экономических, социальных и экологических реформ. В экстремальных ситуациях (природные катастрофы) ГТЦ осуществляет программы гуманитарной помощи, в т.ч. для беженцев. Финансирование проектов сотрудничества ГТЦ осуществляется при участии подконтрольного федеральному правительству финансово кредитного института КфВ (Kreditanstalt fur Widerauf-bau).

Основными направлениями практической деятельности компании в 2002г. являлись: в Африке (южнее Сахары) – защита лесов, животного мира и местных ресурсов; в Средиземноморье и на Ближнем Востоке – развитие городов и создание нацпарков; в Азии – использование природных ресурсов и энергии воды; в Латинской Америке – борьба с промышленным загрязнением мегаполисов, создание биологического корридора, охрана тропических лесов; в Центральной и Восточной Европе – региональное развитие и экологический туризм.

Относительно новым направлением деятельности ГТЦ является выполнение на коммерческой основе поручений (заказов) со стороны иностранных юр. и физлиц, которое в 2002г. стало называться «международные услуги ГТЦ». В числе заказчиков находятся различные организации Евросоюза, ООН и правительственные ведомства ряда европейских стран. Поступление заказов от международных организаций и прочих заказчиков в 2002г. достигло 120 млн. евро.

Компания ГТЦ осуществляет широкие партнерские связи с Россией, где она имеет офис в Москве: Ленинский пр-т 95А, тел. 926-5697, ф. 936-2433, gtzmospb@com2com.ru, а также бюро в Калининграде, Новосибирске и Саратове. В России ГТЦ совместно со специалистами из РАН и сельхозакадемии принимает участие в реализации пилотного проекта по социально-экономическому оздоровлению Переславльского района Ярославской обл. Проектом предусматривается разработка и выполнение программы землепользования и устойчивого развития, организация местного самоуправления, консультационная и образовательная подготовка, обмен информацией и опытом. Планируется в перспективе распространить перес-лавльский эксперимент на другие регионы России.

Практической деятельностью по оказанию экономического и технического содействия развивающимся и реформируемым странам в ФРГ занимается также компания DEG – Deutsche Investitions und Entwicklungsgesellschaft с 40-летним опытом работы. До 2001г. ДЕГ входила в систему минэкономики, но и после переподчинения финансово-кредитному институту КфВ она фактически осталась госструктурой. Задачи этой компании во многом схожи с заданами ГТЦ. Отличие заключается в том, что ДЕГ специализируется на реализации инвестиционных проектов в реальном секторе экономики развивающихся стран.

ДЕГ является одним из крупнейших в Европе инвестиционных институтов в области долгосрочного проектного и предпринимательского финансирования, осуществляя капиталовложения в рентабельные и перспективные проекты без отраслевой специализации. ДЕГ объединяет долгосрочные капиталовложения инвесторов, технологические ноу-хау, маркетинг и менеджмент в единую концепцию. Ориентированная на рынок деятельность ДЕГ обеспечивает партнерам по сотрудничеству рыночную устойчивость. Возвраты кредитов и текущая прибыль от проектного сотрудничества направляются на новые капиталовложения в рамках уставных задач, главная из которых: улучшить условия жизни людей на основе поступательного экономического роста.

ДЕГ ориентируется на немецкие и международные экологические стандарты, применяет природосберегающие технологии и отдает предпочтение экологически чистым проектам. Содействие экономическому развитию ДЕГ фокусирует на направлениях сотрудничества: содействие местной предпринимательской инициативе как движущей силе экономического развития; использование местных ресурсов для увеличения предложения товаров и услуг; улучшение инфраструктуры, повышение эффективности местных производственных структур; передача опыта менеджмента, ноу-хау, технологий; обучение и переподготовка кад-

ров; создание рабочих мест и источников доходов; повышение национального дохода и валютных поступлений.

В качестве инструментов финансирования ДЕГ использует: участие капиталом – приобретение долей участия в стране-получателе инвестиций; долгосрочные займы – рыночно ориентированные процентные ставки, страхование рисков в стране-реципиенте, при определенных условиях предоставление кредитов в форме фирменного участия; поручительства и гарантии – в качестве условия получения кредитов в нацвалюте. Важным направлением деятельности рассматриваются инвестиции в локальные финансовые рынки для обеспечения надежного доступа к местным финансовым ресурсам.

С 1999г., ДЕГ совместно с КфВ, ГТЦ и Фондом экономического развития и профессиональной аттестации, участвует в выполнении программы Public Private Partnership (PPP), разработанной и финансируемой БМЦ. Суть программы заключается в тесном и эффективном объединении частнопредпринимательской инициативы и финасовых ресурсов с государственными для реализации на экономически выгодной основе общественных интересов. В 2001г. ДЕГ участвовала в финансировании 54 PPP-проектов на 25,1 млн. евро. Основная часть средств была выделена под проекты в области трансфера технологий, образования и профессиональной подготовки. С 2002г. к участию в реализации PPP-проектов были допущены компании из стран Евросоюза.

Еще одним направлением деятельности ДЕГ является участие в поддержке специалистов, получивших профессиональное образование в ФРГ. Поддержка заключается в предоставлении молодым специалистам долгосрочных займов (до 255 тыс. евро на срок до 10 лет) и иной помощи с целью организации собственного дела. В окт. 2001г. ФРГ заключила соглашение с Боснией и Герцеговиной и предоставила на эти цели 7,7 млн. евро.

В 2001-02гг. ДЕГ участвовала в реализации долгосрочной программы финансирования инвестиций российских частных предприятий в развитие производственной сферы.

За время своего существования ДЕГ осуществляла сотрудничество с 1000 компаний в развивающихся странах. В результате прямого финансирования совместных проектов в 4,9 млрд. евро удалось реализовать программу сотрудничества с общим объемом инвестиций на 30 млрд. евро.

Наряду с указанными выше госкомпаниями в техсодействии развивающимся странам активное участие принимают негосударственные финансово-кредитные институты, инвестиционные фонды и крупные немецкие компании.

Связи с Россией

Торгово-политические отношения Германии с Россией в 2002г. в целом развивались успешно. Двустороннее экономическое сотрудничество продолжало носить преимущественно торговый характер, его динамика определялась в основном ценами на экспортируемые в Германию энергоносители и сырье, а также потребностями российской экономики в германских товарах и, прежде всего, в промышленном оборудовании и технологиях. 2002г. явился знаменательным в том отношении, что, как заявил президент России В.В.Путин, были «окончательно закрыты многие крупные, проблемные вопросы, доставшиеся нам в наследство от прошлого».

В 2002г. наметились улучшения рамочных условий хозяйственного взаимодействия партнеров двух стран, прежде всего, в сфере кредитно-финансовых отношений. Этому способствовал целый ряд обстоятельств и мер, принятых в 2002г. по взаимной договоренности сторон.

Важным импульсом в развитии экономического сотрудничества между Россией и Германией послужили российско-германские межгосударственные консультации и переговоры между президентом России В.В.Путиным и Федеральным канцлером ФРГ Г.Шредером, проведенные 9-10 апр. 2002г. в Веймаре, с участием ключевых министров обеих сторон. Во время визита в Германию президента России В.В.Путина была достигнута договоренность об увеличении вдвое (до 1 млрд. евро) размера кредитного плафона по линии «Гермес» на страхование поставок немецких товаров в Россию.

Позитивно решен вопрос повышения кредитного рейтинга России по шкале ОЭСР. В 2001г. он не рассматривался и откладывался из-за неурегулированности сальдо расчетов в переводных рублях между СССР и ГДР. В апр. 2002г. Россия переведена из 6 в 5 группу риска. В вопросе дальнейшего повышения кредитного рейтинга России и ее перевода из 5 в 4 группу риска Германия придерживается позиции комитета ОЭСР, члены которого хотят окончательно убедиться в том, что позитивные тенденции в экономике России необратимы.

В 2002г. от Германии, равно как и от других западноевропейских партнеров, удалось добиться признания рыночного статуса российской экономики (решение КЕС по данному вопросу принято 5 нояб. 2002г.). Трудно идут переговоры с ЕС по условиям вступления России в ВТО. В ЕС и в Германии продолжают действовать чувствительные для России антидемпинговые процедуры в отношении 15 товарных групп.

В ходе консультаций была окончательно урегулирована проблема переводных рублей. Достигнута договоренность о том, что в погашение открытого сальдо по торговым операциям в переводных рублях (6,4 млрд. переводных рублей) между СССР и ГДР Россия выплатит Германии 500 млн. евро.

В системе внешнеэкономических приоритетов Германии РФ занимает особое место: Германия является крупнейшим кредитором России, на нее приходится основная доля всей российской внешней задолженности западным кредитно-финансовым институтам; на протяжении последнего десятилетия Германия является крупнейшим экономическим партнером России, ее доля в нашем внешнеторговом обороте составляет 15%; Россия является важнейшим поставщиком энергоносителей на германский рынок, создав для этого капиталоемкую транспортную инфраструктуру; Россия представляет для Германии (и ЕС) интерес как значительное экономическое пространство, способное расширить сферу действия новой европейской резервной валюты евро.

На перспективы российско-германских экономических отношений серьезное внимание будут оказывать процессы, связанные с предстоящим вступлением России в ВТО.

Идея европейского экономического пространства с участием России, выдвинутая Европейским Союзом при активной поддержке со стороны Германии, также имеет далеко идущие политические последствия. В силу экономической и политической стабилизации в России возрастает интерес к долгосрочному сотрудничеству, причем – не только у ЕС в целом, но и у отдельных стран-членов. Начинает меняться имидж страны и оценка перспектив сотрудничества. Россия в качестве полноправного члена «восьмерки» видится стратегическим партнером Европейского Союза. ЕС нуждается в гарантированном обеспечении энергетическими ресурсами, отсюда – идея энергетической программы. Создание европейского экономического пространства – дело будущего, но сам факт разработки концепции имеет определенное политическое звучание.

Росэкспорт в ФРГ

В течение последнего десятилетия объем российского экспорта в Германию удвоился за счет расширения физических объемов поставок сырьевых и топливно-энергетических товаров. Сохраняется сырьевая направленность отечественного экспорта, а его структура нуждается в коррекции, поскольку формирующийся в германских деловых кругах имидж России, как страны с «классическим» сырьевым типом хозяйства, негативно сказывается на качестве и темпах развития торгово-экономических отношений.

Сложившаяся структура отечественного экспорта в ФРГ, по мнению ТЭБ, и в 2003г. не претерпит существенных изменений. В связи с обострившейся ситуацией на мировом рынке нефти Германия сохранит заинтересованность в обеспечении своего народного хозяйства нефтью и нефтепродуктами из стабильного российского источника; поставки российского природного газа будут наращиваться в рамках действующего долгосрочного соглашения.

Несмотря на охлаждение конъюнктуры мировой экономики и острые экономические проблемы Германии, в 2003г. сохраняются хорошие перспективы для увеличения российского экспорта черных металлов за счет перспективных видов стального проката с антикоррозийными покрытиями, высококачественных специальных и электротехнических сталей, а также ферросплавов. ФРГ имеет повышенный интерес к закупкам лома и отходов черных металлов – ценного российского сырья, которое в течение длительного времени являлось основой для производства легированных сталей, однако тарифные ограничения в России препятствуют импорту и вызывают озабоченность немецкой стороны.

Учитывая высокую зависимость ФРГ от импорта цветных металлов, существует объективная возможность увеличения поставок российской меди, никеля, алюминия и их сплавов, а также полуфабрикатов из алюминия, пользующихся традиционно высоким спросом. Экспортные пошлины на шрот цветных металлов являются барьером для немецких импортеров, весьма заинтересованных в этом товаре. Благоприятная конъюнктура с высоким уровнем цен складывается на рынке металлов платиновой группы и редкоземельных металлов; сохранится стабильным спрос на радиоактивные материалы.

Прогнозируется сохранение устойчивого спроса на немецком рынке и на отечественную химпродукцию, в основном в виде сырья и полуфабрикатов (полиэтилен высокого давления, азотные и калийно-фосфорные удобрения, сырье для фармпрома, некоторые виды пластмасс). Учитывая зависимость немецкой химико-фармацевтической отрасли от внешних источников, имеется немалый потенциал для расширения поставок российских товаров.

Экспорт продукции лесной и целлюлозно-бумажной промышленности хотя и имеет тенденцию к росту, однако сдерживается из-за отсутствия у отечественных производителей современной производственной базы, узкого ассортимента, а также слабого маркетинга и недостаточного учета и координации выступления на немецком рынке большого числа российских экспортеров в условиях превышения предложения над спросом по ряду товарных позиций. Устранение этих недостатков позволит повысить эффективность экспорта продукции лесотехнического комплекса.

В 2003г. на немецком рынке будет существовать устойчивый спрос на российскую продукцию деревопереработки с достаточно высокой степенью добавочной стоимости, в т.ч. на массив, клееный брус, фанеру, ДСП по евростандартам, крафт-лайнер, недорогие виды деревянной мебели, целлюлозу и газетную бумагу. Особо следует отметить активную работу российских мебельщиков, увеличивших за последние 3г. вдвое выручку от экспорта мебели в ФРГ (35 млн. евро в 2002г.) и продолжающих упорно искать рыночные ниши.

Устойчивым спросом на немецком рынке пользуются российские природные алмазы и бриллианты, однако в последние годы (после закрытия «Русалмаз» – дочерней фирмы В/О «Алмазювелирэкспорт») эти товары попадают в Германию через посредников, теряя свою конкурентоспособность. Перспективным может оказаться организация сбыта на местном (европейском) рынке российских ювелирных изделий из драгметаллов и камней, в т.ч. произведенных в рамках производственной кооперации с немецкими дизайнерскими фирмами.

Российский агропром обладает солидным экспортным потенциалом. Препятствием на пути отечественного аграрного экспорта являются торговые ограничения ЕС. В 2003г. имеются реальные возможности расширения поставок рыбо- и морепродуктов, мяса диких животных, овощных консервов, убойных лошадей, лесных ягод и некоторых видов грибов, концентрата яблочного сока, растительного сырья для фармацевтических целей.

Имеется возможность увеличить загрузку отечественной швейной промышленности, обеспечив занятость и доходы от работы по пошиву одежды, путем привлечения немецких фирм к работе на давальческом сырье. В 2002г. валютная выручка российских предприятий от данного вида операций составила 25 млн. евро. Развернуть шире сотрудничество на этом направлении затрудняет необходимость выполнения заказов на европейском уровне качества и в точном соответствии с графиком отгрузки.

Имеется возможность увеличить поставки хлопчатобумажных тканей (в основном суровых, неотбеленных для постельного белья), однако тре-

буется повысить качество изделий, уменьшить долю примесей и обеспечить координацию работы на немецком рынке поставщиков однородного товара во избежание возможной конкуренции между собой, ведущей к снижению цен.

На емком рынке Германии можно найти ниши и для простых типов российских машинно-технических изделий, несмотря на их низкую конкурентоспособность. В условиях отсутствия поддержки со стороны государства поставки отечественной машинотехнической продукции в последние годы находятся на уровне 130-150 млн. евро и составляют 1% от общего объема росэкспорта в ФРГ. Учитывая проводимую работу по созданию в стране системы поддержки нацэкспорта, включая финансовую господдержку, открываются перспективы расширения поставок на немецкий рынок промтоваров и услуг путем вовлечения в экспортную деятельность предприятий малого бизнеса. В этом случае в течение первых 2 лет представляется реальным увеличить объем промышленного экспорта в 1,5 раза, однако для стабильного роста в среднесрочной перспективе отсутствуют необходимые предпосылки у российской промышленности.

Расширение экспорта в ФРГ отечественной машинотехнической продукции может быть достигнуто также в результате организации масштабной двух- и многосторонней производственной и научно-технической кооперации, вовлечения российских научных разработок в хозяйственный оборот, а российских лицензий, ноу-хау и других объектов интеллектуальной собственности в экспортный оборот. Решение этой задачи предполагает создание эффективных механизмов реализации кооперационного сотрудничества. Одновременно предстоит ускорить процесс гармонизации стандартов на промышленные изделия между Россией и ЕС при учете необходимости сертификации экспортных производств и товаров.

Примеров продуктивного двустороннего сотрудничества в области промышленной кооперации немного. Следует выделить возможности участия роспредприятий авиапромышленности и поставщиков авиационных материалов на кооперационной основе в крупных европейских проектах с участием Германии.

В последние годы была создана прочная база для развития стратегической долгосрочной кооперации российской аэрокосмической промышленности с немецким подразделением ЕАДС, основой которому послужило подписание кооперационного соглашения между Росавиакосмосом и ЕАДС.

Соглашение охватывает вопросы сотрудничества в гражданском и военном самолетостроении, поставку комплектующих узлов и деталей для сборки «Аэробусов» А-320, А-330, А-340, а также для супераэробуса А-380; поставку шасси для военно-транспортного самолета А-400М; совместная модернизация истребителей МИГ-29 и СУ-22 и разработка вертолета большой грузоподъемности МИ-38. В соглашении предусмотрена кооперация в области космических технологий. В развитие принципиальных договоренностей в 2002г. с германской стороной проводились переговоры по согласованию перечня совместных проектов и выбору схем их реализации.

В области авиастроения ФГУП МиГ и ОАО «Туполев» продолжали отработку взаимодействия с фирмой Роллс-Ройс (Германия) по региональному пассажирскому самолету ТУ-334 в части сертификации, освоения серийного производства и продвижения на внешние рынки. Подобные вопросы были предметом переговоров с фирмой ЕАДС по российскому самолету БЕ-200; особо следует отметить переговоры с фирмой «Фэйрчайлд Дорнье» о кооперации в самолетостроении; интенсивно обсуждались такие стратегически важные кооперационные проекты, как создание космического комплекса дистанционного зондирования Земли и спутниковой системы межевания земель.

Итоги 2002г. показали, что производственная и научно-техническая кооперация медленно, но последовательно приобретает реальные практические очертания. В 2002г. российские металлисты работали по немецким заказам, изготавливая по чертежам заказчиков и экспортируя в ФРГ литейные, профильные и иные детали. В автомобильной, судостроительной, нефтегазовой и ряде других отраслей отечественной экономики производственная кооперация служит целям импортозамещения, модернизации производства и решению инфраструктурных проблем в России.

Российские поставщики при организации работы по экспорту в Германию должны помнить о наличии количественных ограничений на поставки некоторых изделий из стали, а также тот факт, что не допускается экспорт российских ядерных материалов в 20%-30% от объема потребности каждого отдельного покупателя на рынке ЕС. Действуют ограничения в отношении российского асбеста, затрагивая и его наименее вредную разновидность – хризотиласбест, а также некоторых пушно-меховых товаров. Мощная система протекционистских мер ограждает аграрный рынок Германии от товаров из третьих стран, представляя собой труднопреодолимый барьер на пути российских мясных и молочных продуктов, однако особую озабоченность вызывает намерение ЕС ввести в 2003г. количественные ограничения на импорт отечественного зерна (пшеницы). До сего времени не сняты ограничения на поставки меда.

Научное партнерство

Специалисты министерства образования и исследований ФРГ признают, что Россия обладает значительным потенциалом в области фундаментальной физики, химии и биологии, новых материалов, изучения климата, морских и полярных исследований, ракетно-космической техники, а также информационных технологий. Jни считают наиболее выгодным для себя развитие сотрудничества с нашей страной преимущественно в указанных сферах.

В соответствии с концепцией точечного сотрудничества с нашей страной правительство ФРГ осуществляет финансирование программ совместных фундаментальных исследований и проектов сбора информации о российских научно-производственных предприятиях и новейших технологиях, необходимой немецким фирмам для выбора оптимального партнера в России. Внформационная и организационная поддержка со стороны государства в развитии сотрудничества с ведущими российскими НИИ оказывается не только крупным научным учреждениям и фирмам ФРГ, но и малым и средним инновационным предприятиям Германии.

Одной из наиболее значимых областей сотрудничества с Россией для Германии являются совместные фундаментальные исследования по лазерной технике, высокотемпературной сверхпроводимости, физике элементарных частиц и ряду направлений биологии. Используя, в частности, связи научно-исследовательских учреждений бывшей ГДР, немецкая сторона стремится за счет этого повысить уровень своих фундаментальных работ и сохранить авторитет ФРГ, как одной из ведущих научных держав в мире.

Именно в области фундаментальных наук функционирует наибольшее число совместных предприятий и коллективов. Осуществляется ряд проектов по совместному использованию больших ускорителей в обеих странах, таких как: DESY (Deutsche Elektronen Syncrotron), BESSY (Berliner Elektronen-Speicering System), а также оборудования, находящегося в дармштадском GSI (Gesellschaft Fuer Schwerionenforschung) в Германии и установок Объединенного ядерного научно-исследовательского института в Дубне. Особое значение придается совместным работам по созданию лучевого тетрода (Strahlrohr) на BESSY для последующего проведения экспериментов как российскими, так и немецкими учеными.

В авиационно-космической технике ФРГ как член Европейского космического агентства принимает вместе с нашей страной участие в создании Международной космической станции. В связи с пересмотром американцами концепции ее эксплуатации, порядка формирования сменных экипажей, а также сложностями в ее использовании в связи с катастрофой шаттла, Германия проявляет интерес к развитию и расширению сотрудничества с российскими космическими фирмами и организациями в плане эксплуатации европеиско-германского научно-исследовательского оборудования на МКС.

Основными партнерами Росавиакосмоса в сотрудничестве с ФРГ являются с концерны Astrium и Eads. По совместному проекту Propnass на российских спутниках проходят апробацию созданные немецкими фирмами приборы и системы, которые в будущем предполагается использовать в составе европейской глобальной навигационной системы Galileo, создаваемой по соответствующим программам ЕС и ЕКА.

Большой интерес проявляют немцы к совместным работам с российскими НПО по космическому материаловедению, криогенным ЖРД и гибридным двигателям, многоразовым и возвращаемым космическим аппаратам, гиперзвуку. Развитие научно-технического сотрудничества с Германией в области ракетно-космической техники могло бы стать одним из наиболее реальных путей полномасштабного и равноправного подключения России к европейским научно-исследовательским программам, проводимым под эгидой ЕС и ЕКА.

В области информационных технологий немецкая сторона проявляет интерес к совместной разработке программного обеспечения в таких областях как судостроение, телекоммуникации, автоматизация производства. Одним из перспективных направлений немцы считают привлечение российских программистов к соответствующим работам путем создания в России (в Дубне) центров офшорного программирования. Объединения BITKOM и D21, особенно входящие в них Alkatel Sel и Siemens, заинтересованы в участии в проектах российской программы «Электронная Россия». Уже запланировано создание в рамках BITKOM специального совета для координации действий немецких информационно-технологических фирм на российском направлении.

Торговля с Россией

Динамика развития российско-германской торговли в 2002г. определялась экономической ситуацией в обеих странах и положением на основных мировых товарных рынках. В результате товарооборот между двумя странами в 2002г. на 2,4% сократился по сравнению с пред.г. и составил 24,3 млрд. евро. Росэкспорт в Германию снизился на 10,4% до 13.1 млрд. евро, а импорт увеличился на 9,1% и достиг 11,2 млрд. евро. В итоге положительное для России сальдо торгового баланса составило 1,9 млрд. евро.

Структура товарооборота России с Германией оставалась прежней. В росэкспорте преобладали сырье и полуфабрикаты и энергоносители (каменный уголь, нефть, нефтепродукты и природный газ). На них приходится 89,7% (в 2001г. – 91,2%) всего российского экспорта в Германию. Доля сырья в экспорте России составила 73,5% (в 2001г. – 72%) и полуфабрикатов – 16,2% (в 2001г. – 19,2%).

Готовые товары в российском экспорте в ФРГ играют малозначительную роль. Их доля составляет 7,1% (7,1% в 2001г.). На важную для росэкспортеров товарную группу – машины и оборудование – в общем объеме российского экспорта в Германию приходится 1,1% (0,9% в 2001г.). Основная причина незначительного объема поставок российских машинотехнических изделий в Германию – их низкое качество и высокие требования рынка.

Анализ динамики изменения структуры росэкспорта в Германию показывает рост группы сырья и полуфабрикатов на фоне некоторого уменьшения поставок готовых изделий.

Доля минеральных энергоносителей (каменный уголь, нефть, нефтепродукты и газ) в росэкспорте в Германию в 2002г. выросла до 78,8% (77,8% в 2001г.). Доля нефти и газа в российском экспорте возросла с 70,5% до 72%. Доля нефтепродуктов снизилась в 2002г. до 4,6% (6,2% в 2001г.).

Доля цветных металлов (алюминий, медь, никель) и их сплавов, а также прочих полуфабрикатов (в т.ч. изделий черной металлургии) в российском экспорте в ФРГ в 2002г. сократилась до 7,9% (9,4% в 2001г.). На уровне 2001г. сохранилась доля товаров широкого потребления: готовые платья из шелка, химволокна и хлопчатобумажных тканей (0,4%), мебели (0,3%), электроприборов (0,2%), изделий из дерева (0,1%).

Российско-германская торговля

	2000г.	2001г.	2002г.	2002/2001, %
Товарооборот	21,4	24,9	24,3	97,6
Экспорт РФ	14,7	14,6	13,1	89,6
Импорт РФ	6,7	10,3	11,2	109,1
Сальдо	+8	+4,3	+1,9	

Отмечается резкое (на 98%) снижение росэкспорта в Германию химтоваров. На долю продовольствия в 2002г. приходилось 1,5% росэкспорта в ФРГ (1,6% в пред.г.). Снизились германские закупки в России рыбы и рыбопродуктов, молока и молочных продуктов, а также растительных масел

и жиров. Доля этих товаров в росэкспорте в Германию в 2002г. составила 1,2% (1,3% в 2001г.).

В импорте России из Германии в 2002г. ведущей статьей оставались готовые изделия. Их доля в совокупном объеме немецких поставок в Россию составляет 90,1% (в 2001г. – 88,8%). На машины и оборудование приходилось 55,1% всего объема импортных поставок из ФРГ, что выше показателей пред.г. (54%).

Второе место в импорте занимают продтовары (8% от всего объема; в 2001г. – 9,5%). Сырье и полуфабрикаты имеют незначительную долю в импорте России из Германии. На них приходится 0,3% и 1,5% от объема импорта (в 2001г. эти показатели были равны 0,4% и 1,2%).

В импорте машин и оборудования основными позициями являются легковые автомобили (11,7% всего российского импорта из Германии; 11,3% в 2001г.), оборудование связи (5,2% и 4,1%), бумагоделательное оборудование (1,6% и 3,9%). В группе продтоваров следует отметить снижение объемов импорта мяса и мясопродуктов (на 29,8% по сравнению с 2001г.). Их доля составляет 2,2% и 3,5%.

На долю химтоваров (лаки, краски, каучук, пластмассы) в 2002г. приходилось 3,2% (3% в 2001г.). Доля фармизделий в импорте уменьшилась с 2,4% в 2001г. до 2% в 2002г.

Доля металлоизделий сохранилась на уровне 2001г. (2,5%). Необходимо отметить значительное снижение импорта стальных труб из Германии на 72,9% по сравнению с 2001г., что привело к уменьшению их доли в импорте с 1,1% до 0,3%.

Гарантии росбанков

Позитивное значение для интенсификации двустороннего торгово-экономического сотрудничества (особенно в инвестиционной сфере) имеет принятие Межминистерским комитетом Германии решения о признании ряда российских банков в качестве гарантов в рамках системы экспортных поручительств по линии страхового общества «Гермес». За 2002г.их количество возросло с 15 до 25. К числу таких банков относятся «Альфа-Банк», «Внешторгбанк», «Газпромбанк», «Гута Банк», «Сбербанк».

Расширение списка российских комбанков, признаваемых в качестве гарантов с российской стороны (перечень банков, признаваемых немецкой стороной в качестве гарантов, регулярно пересматривается Межминистерским комитетом), позволит обеспечить реализацию многих проектов двустороннего инвестиционного сотрудничества без предоставления госгарантии правительства РФ.

Во время визита в Германию президента России В.В.Путина (апр. 2002г.) была достигнута договоренность об увеличении вдвое (до 1 млрд. евро) размера кредитного плафона по линии «Гермес» на страхование поставок немецких товаров в Россию (на конец года плафон использован на 80%).

Кредитный рейтинг России по шкале ОЭСР. В 2001г. он не рассматривался из-за неурегулированности сальдо расчетов в переводных рублях между бывшим СССР и бывшей ГДР. В апр. 2002г. Россия переведена из 6 в 5 группу риска. В вопросе дальнейшего повышения кредитного рейтинга России и ее перевода из 5 в 4 группу риска Германия придерживается позиции комитета ОЭСР, члены которого хотят окончательно убедиться в том, что позитивные тенденции в экономике России необратимы. Расчет стоимости оборудования, покупаемого в кредит по линии страхового общества «Гермес», показывает, что в случае перевода России в 4 группу риска финансовое обслуживание страхования поставляемого из Германии оборудования сокращается до 15%.

В 2002г. от Германии, равно как и от других западноевропейских партнеров, удалось добиться признания рыночного статуса российской экономики (решение КЕС по данному вопросу принято 5 нояб. 2002г.). Трудно идут переговоры с ЕС по условиям вступления России в ВТО. В ЕС и в Германии продолжают действовать чувствительные для России антидемпинговые процедуры в отношении 15 товарных групп.

Важным импульсом в развитии экономического сотрудничества между Россией и Германией послужили российско-германские межгосударственные консультации и переговоры между президентом России В.В.Путиным и канцлером ФРГ Г.Шредером, проведенные 9-10 апр. 2002г. в Веймаре, с участием ключевых министров обеих сторон. Президент России заявил, что состояние российско-германских отношений достигло высокого уровня, оно носит «беспрецедентный характер». **За последние 2г.** состоялось 11 встреч на высшем уровне. За это время **товарооборот увеличился на 80%**.

Стороны рассмотрели деятельность созданной по инициативе В.В.Путина и Г.Шредера Рабочей группы по стратегическому сотрудничеству в области экономики и финансов. Была дана позитивная оценка деятельности группы и поручено «предметно» заняться стратегическими вопросами российско-германских торгово-экономических отношений. Стороны условились придать этой группе статус постоянно действующего органа. Была выражена уверенность в том, что это повысит эффективность ее работы.

В ходе консультаций была окончательно урегулирована проблема переводных рублей. Достигнута договоренность о том, что в погашение открытого сальдо по торговым операциям в переводных рублях (6,4 млрд. переводных рублей) между бывшим СССР и бывшей ГДР Россия выплатит Германии 500 млн. евро. Подчеркнуто, что РФ, объявив себя однажды правопреемницей Советского Союза, берет на себя исполнение обязательств по пассивам бывшего СССР. И очень рассчитывает на признание того, что именно России, как правопреемнице Советского Союза, должно принадлежать право на все активы, включая недвижимое имущество в зарубежных странах, в т.ч. в Германии. Была достигнута договоренность продолжить консультации по этой проблематике и выражена уверенность, что они также завершатся позитивно.

Встреча в верхах была широко использована для обсуждения тематики предстоявших в июне саммитов балтийских государств в России и «восьмерки» в Канаде. В рамках консультаций состоялся общественный форум «Петербургский диалог».

Крупным событием в российско-германских межгосударственных отношениях стал визит в Россию 2-5 сент. 2002г. президента Германии Й.Рау. То, что визит проходил в преддверии общегерманских выборов в парламент страны (22 сент.) подтвердило последовательный курс российского

руководства на расширение партнерского взаимодействия с Германией на двусторонней основе и в важнейших европейских и международных делах. В ходе переговоров двух президентов было отмечено, что «Россия и Германия добились значительной динамики, прежде всего на стержневом направлении нашего сотрудничества – в развитии экономических связей».

В развитие договоренностей, достигнутых на встрече в верхах в Веймаре в апр., 21-24 мая 2002г. в Берлине состоялись переговоры между министерствами финансов двух стран. В результате переговоров было подготовлено и парафировано Соглашение между правительствами РФ и ФРГ о прекращении системы расчетов в переводных рублях и об окончательном урегулировании сальдо расчетов в переводных рублях между бывшими СССР и ГДР и, соответственно, ФРГ. В соответствии с данным соглашением российская сторона обязалась выплатить Германии 500 млн. евро в качестве полного и окончательного удовлетворения требований сторон в отношении сальдо расчетов в переводных рублях. Соглашением предусматривается следующий порядок осуществления платежей: по 175 млн. евро до 1 июня 2002г. и до 1 нояб. 2002г. и по 75 млн. евро до 1 фев. 2003г. и до 1 фев. 2004г. Россия смогла досрочно выплатить вторую часть в 175 млн. евро уже в авг. 2002г.

Программа техпомощи «Трансформ». Является важной составной частью поддержки правительством Германии процесса перехода к рыночной экономике и демократизации в России и других странах ЦВЕ.

В 1993-2001г. в России было реализовано более 300 проектов «Трансформ» с общим объемом финансирования в 200 млн. евро. В 2002г. в России предусматривалось реализовать 50 малых и больших проектов программы, на финансирование которых было выделено 10 млн. евро.

К основным направлениям программы относятся: консультации на правительственном, парламентском и федеральном уровне по улучшению экономических и правовых условий, необходимых для формирования социальной рыночной экономики (13,5% всех выделенных на 2002г. средств); консультации по укреплению финансового и банковского сектора в России (8,5%); консультации по поддержке частного предпринимательства, созданию структур среднего и малого предпринимательства (35,1%), а также по реструктуризации аграрного сектора (1,4%). Особое значение правительства Германии и России придают Инициативе президента России по повышению квалификации молодых российских руководителей посредством стажировок в Германии (38%).

Германия является крупнейшим кредитором России, на нее приходится основная доля всей российской внешней задолженности западным кредитно-финансовым институтам. На протяжении последнего десятилетия Германия является крупнейшим экономическим партнером России, ее доля в нашем внешнеторговом обороте составляет 15%. Россия является важнейшим поставщиком энергоносителей на германский рынок, создав для этого соответствующую капиталоемкую транспортную инфраструктуру. Россия представляет для Германии (и ЕС) интерес как экономическое пространство, способное расширить сферу действия новой европейской резервной валюты евро.

На перспективы российско-германских экономических отношений влияние будут оказывать процессы, связанные с предстоящим вступлением России в В ТО.

Выдвинутая ЕС, при поддержке со стороны Германии, идея европейского экономического пространства с участием России, как представляется, также имеет далеко идущие политические последствия. В силу экономической и политической стабилизации в России возрастает интерес к долгосрочному сотрудничеству, причем – не только у ЕС в целом, но и у отдельных стран-членов. Начинает меняться имидж страны и оценка перспектив сотрудничества. Россия в качестве полноправного члена «восьмерки» видится стратегическим партнером ЕС. ЕС нуждается в гарантированном обеспечении энергетическими ресурсами.

В переговорах со страховым обществом «Гермес» и Межминистерским комитетом (IMA) о признании гарантий роскомбанков российская сторона настойчиво ставила вопрос о восстановлении механизма выдачи экспортных гарантий и поручительств, действовавшего до кризиса 1998г. и предоставлявшего российским банкам определенную самостоятельность в выборе проектов сотрудничества и партнеров по их реализации. Экономический эффект от возобновления действия прежних инструментариев, согласно расчетам, в первый год их действия составил бы 100 млн. евро.

В 2002г. продолжалась освоение первой кредитной линии, выданной после кризиса 1998г. под гарантии Внешторгбанка, в 51,1 млн. евро на реализацию инвестиционных проектов.

В 2002г. продолжалась работа по реализации программы сотрудничества, подписанной между минэкономразвития России, минпромнауки России и правительством федеральной земли Саксония-Ангальт, в содействии деятельности СП, созданных на базе мелких и средних предприятий на территории России. Реализация этой программы, на которую предусмотрено выделить 51 млн. евро, потребовала создания новых финансовых инструментов, ранее не использовавшихся в двустороннем сотрудничестве. Соответствующая модель была выработана совместно с минфином земли Саксония-Ангальт и банками «Норд Ландесбанк» и «Дойче Банк».

Это дало возможность приступить к реализации двух проектов создания СП: по производству карамели (фирма «Шокотек» г.Вернигероде и «Росхлеб» г.Ярославль) с объемом инвестиций – 5 млн. евро; по переработке пшеницы (фирма «Мюлленбау» г.Виттенберг и ОАО «Петербургский мельничный комбинат») с объемом инвестиций 3,7 млн. евро.

В развитие ведущегося в рамках Стратегической рабочей группы переговорного процесса, в 2002г. осуществлялись консультации с минфином и минэкономики и технологий ФРГ по вопросу возможного использования нереализованной части кредита, предоставленного банком «Кредитанштальт фюр Видерауфбау» Внешэкономбанку в 1996г., на приемлемых для российской стороны условиях (без предоставления государственных гарантий). Позитивное решение данного вопроса способствовало бы реализации проекта сооружения (совместно с фирмой «СМС-Демаг») стана холодной прокатки на Магнитогорском металлургическом комбинате, стоимостью в 69,5 млн. евро.

В 2002г. была инициирована работа по созданию фирмами «Кгал» и «Диско Лизинг» совместно с «Дрезднер Банком» схем (моделей) финансирования лизинговых операций в России. Данные предложения были представлены немецкой стороной на конгрессе «День российской экономики-2002 во Франкфурте-на-Майне» в окт. 2002г. и вызвали большой интерес участников ВЭД.

Одним из основных элементов таких схем является создание совместных российско-германских лизинговых компаний на территории РФ. Предусматривается распределение рисков и шансов между всеми партнерами, участвующими в этих схемах, а также наличие определенных требований к проектам, реализуемым на предложенных условиях.

Необходимо продолжение совместной с немецкими участниками работы по практической реализации подготовленных схем финансирования лизинговых операций в России, которые могли бы дополнять и конкурировать с механизмами страхования импортных поставок, предлагаемыми «Гермесом».

В марте 2002г., во Франкфурте-на-Майне для ведущих германских банков была проведена презентация совместной программы правительства РФ и ВБ по предоставлению гарантийного покрытия некоммерческих рисков для проектов и сделок в лесоперерабатывающей и угольной отраслях, осуществляемых на территории РФ. Во время презентации были представлены также инвестиционные проекты Ленинградской обл., подпадающие под условия программы.

С российской стороны реализация программы возложена на Федеральный центр проектного финансирования (ФЦПФ). Некоторые немецкие банки уже провели конкретные переговоры с ФЦПФ.

В 2002г. осуществлялась программа взаимодействия Федеральной комиссии по ценным бумагам и соответствующих комитетов Госдумы России с Франкфуртской фондовой биржей по эффективному использованию биржевых инструментов для повышения капитализации российских акционерных обществ на международных рынках капитала, включая первичное размещение – IPO в первом и втором сегментах биржи.

В 2002г. продолжалась реализация пакета инвестиционных проектов, реализуемых в России с участием немецких фирм под патронажем министерства промышленности, науки и технологий РФ. Большая часть этих проектов относится к отраслям высоких технологий и носит инновационный характер. В него входит 60 проектов в области ядерной и тепловой физики, лазерных технологий, радиотехники и электроники, геохимии и аналитической химии, микро- и молекулярной биологии, биоинженерии и трансплантологии. В реализацию этих проектов российская сторона уже вложила 30 млн.руб., а немецкая – 10 млн.долл.

Инвестиции в РФ

По данным госкомстата РФ по состоянию на конец дек. 2002г. накопленный объем германских инвестиций в экономику РФ составил 8146 млн.долл. (на 01.01.2002 было 6086 млн.долл.) или 19% (17,1%) от общего объема всех накопленных в РФ иноинвестиций. По сравнению с началом 2002г. объем накопленных германских инвестиций увеличился на 33,8% и Германия продолжает оставаться по этому показателю на первом месте среди крупных стран-инвесторов, работающих на российском рынке.

Объем накопленных прямых германских инвестиций на конец дек. 2002г. составил 1714 млн.долл. (1512 млн.долл.) или 8,4% (8,3%) от всего, накопленного в РФ, объема прямых иностранных инвестиций. Объем накопленных прямых германских инвестиций в конце 2002г. несколько увеличился по сравнению с началом 2002г. (+202 млн.долл. или +13,4%). По этому показателю Германия находится на 5 месте среди стран-инвесторов, осуществляющих прямые инвестиции в РФ и ее опережают такие страны, как США, Кипр, Нидерланды и Великобритания.

Объем накопленных портфельных германских инвестиций на конец 2002г. составил 384 млн.долл. (28 млн.долл.), а объем накопленных прочих германских инвестиций составил 6048 млн.долл. (4546 млн.долл.).

В 2002г. произошло увеличение объема накопленных портфельных германских инвестиций на 356 млн.долл. (в 13,7 раза) и увеличение объема накопленных прочих германских инвестиций на 1502 млн.долл. (+33%).

Причиной увеличения общего объема накопленных германских инвестиций в 2002г. стали рост прочих накопленных инвестиций, существенное относительное увеличение накопленных портфельных германских инвестиций и относительно небольшой рост объема прямых накопленных германских инвестиций.

Общий объем поступивших в 2002г. германских инвестиций составил 4001 млн.долл., что составляет 20,2% от общего объема иностранных инвестиций, поступивших в этот период. Объем поступлений в 2002г. увеличился почти в 3,2 раза по сравнению с 2001г. (в 2001г. поступление германских инвестиций составило 1237 млн.долл.). По этому показателю Германия занимает 1 место, опережая такие страны, как Кипр, Великобритания, Швейцария, Люксембург, Франция, Нидерланды, США.

Из наиболее значительных германских инвестиций в 2002г. можно отметить инвестиции в торговлю и общепит (всего 3065 млн.долл. – 34,8% от общих поступлений в отрасль, в т.ч. 42 млн.долл. – прямые и 3023 млн.долл. – прочие инвестиции), в т.ч. внешняя торговля (1370 млн.долл. – 30,9% от общих поступлений в подотрасль, в т.ч. 0,2 млн.долл. – прямые инвестиции и 1370 млн.долл. – прочие).

В промышленность России в 2002г. поступили германские инвестиции в объеме 681 млн.долл. – 9,3% от общих инопоступлений в российскую промышленность, в т.ч. 234 млн.долл. – прямые инвестиции, 0,4 млн.долл. – портфельные и 447 млн.долл. – прочие инвестиции. Наиболее заметными были инвестиции в такие отрасли промышленности, как черная металлургия (всего 145 млн.долл. – 12,2% от общих поступлений в отрасль, в т.ч. 3 млн.долл. – прямые инвестиции и 142 млн.долл. – прочие инвестиции); химическая и нефтехимическая (всего 28 млн.долл. – 8,5% от общих поступлений в отрасль, в т.ч. 23 млн.долл. – прямые инвестиции и 5 млн.долл. – прочие инвестиции); пищепром (всего 221 млн.долл. – 18,3%

от общих поступлений в отрасль, в т.ч. 148 млн.долл. – прямые и 73 млн.долл. – прочие); машиностроение и металлообработка (всего 54 млн.долл. – 11,1% от общих поступлений в отрасль, в т.ч. 40 млн.долл. – прямые и 14 млн.долл. – прочие).

Среди поступлений в другие отрасли экономики можно отметить связь (всего 61 млн.долл. – 14% от общих поступлений в отрасль, в т.ч. 61 млн.долл. – прочие инвестиции) и оптовую торговлю продукцией производственно-технического назначения (всего 32 млн.долл. – 17,1% от общих иноинвестиций в эту сферу, в т.ч. 3 млн.долл. – прямые инвестиции и 29 млн.долл. – прочие).

По данным «Дойче Бундесбанка» в 2002г. наблюдался общий нетто-отток германских инвестиций из России в 2,148 млрд. евро. По прямым инвестициям имелся приток в размере 135 млн. евро, по портфельным инвестициям имел место отток в 581 млн. евро, а по прочим инвестициям, т.е. по кредитам, нетто-отток составил 1,702 млрд. евро, в т.ч. по долгосрочным кредитам – нетто-отток составил 1,201 млрд. евро.

В 2002г. нетто-отток германских инвестиций из России увеличился (в 2001г. был отмечен общий нетто-отток германских инвестиций в 1,401 млрд. евро, по прямым инвестициям – нетто-приток 387 млн. евро, по портфельным – нетто-отток в 797 млн. евро, по кредитам – нетто-отток в 0,991 млрд. евро, в т.ч. по долгосрочным кредитам – отток в 1,706 млрд. евро). Нетто-приток прямых немецких инвестиций в 2002г. снизился по сравнению с 2001г. (135 млн. евро против 387 млн. евро), а общий нетто-отток немецких инвестиций происходил в 2002г., как и в 2001г., в основном за счет нетто-оттока кредитных средств (главным образом долгосрочных), что можно объяснить наступлением сроков возврата с процентами ранее полученных в Германии кредитов.

По данным того же «Дойче Бундесбанка» в 2002г. отмечен общий нетто-приток российских инвестиций в Германии в 81 млн. евро, что значительно меньше, чем было в 2001г. – нетто-приток 4,493 млрд. евро, в т.ч. прямые инвестиции – нетто-отток 202 млн. евро (2001г. – нетто-приток 116 млн. евро), портфельные инвестиции – нетто-отток 1,414 млрд. евро (2001г. – нетто-приток 797 млн. евро), кредиты – нетто-приток 1,698 млрд. евро (2001г. – нетто-приток 3,581 млрд. евро), в т.ч. долгосрочные кредиты – нетто-отток 1 млн. евро (2001г. – нетто-отток 37 млн. евро). Небольшой общий нетто-приток российских инвестиций в Германии в 2002г. произошел только за счет нетто-притока прочих инвестиций (краткосрочных кредитов).

О том, что российские инвестиции в Германии носят краткосрочный характер, говорит и тот факт, что по данным госкомстата РФ объем накопленных российских инвестиций в Германии составляет менее 60 млн.долл.

Совместное производство в РФ

На территории России насчитывается 2 тыс. фирм с участием немецкого капитала. Созданные СП заняты преимущественно в таких сферах деятельности, как предоставление торгово-посреднических, консультационных и информационных услуг (50% всех российско-германских СП), финансовые операции (15%), остальные СП заняты в добывающих и перерабатывающих отраслях промышленности.

Добиться кардинального перелома в ситуации с привлечением инвестиций из Германии в Россию не удалось.

1. Россия, в сравнении с другими общеизвестными мировыми рынками приложения капитала, все еще не является страной, достаточно привлекательной для эффективного инвестирования. Это можно объяснить неудовлетворительным кооперационным окружением страны, большой ее территорией, требующей дорогостоящей инфраструктуры, неблагоприятными климатическими условиями – 15% территории России может быть признано «экономически эффективной», отсутствием предпринимательских традиций и другими причинами.

2. Несмотря на внутриполитическую и экономическую стабильность в России, постоянное совершенствование правового поля, представители германского бизнеса все еще сдержанно ведут себя в вопросах капиталовложений в российскую экономику. В условиях отказа со стороны России в выдаче суверенных гарантий, не все потенциальные германские инвесторы идут на признание гарантий со стороны российских банков.

3. Проведение налоговой реформы вызывает определенное улучшение инвестиционного климата в самой Германии. Это приводит к тому, что германские фирмы отдают предпочтение менее рискованным внутренним капиталовложениям.

4. Стремление немецкого бизнеса работать в рамках традиционных и успешно апробированных форм деятельности в сфере международных экономических отношений.

5. Нерешенность вопроса охраны интеллектуальной собственности в России, недостаточность государственной поддержки и патентной защиты. Неэффективность системы патентования приводит к снижению инвестиционной привлекательности ряда перспективных разработок в области науки и техники при их освоении.

Россия не входит в сферу инвестиционных приоритетов Германии. Германский бизнес под инвестиционными проектами продолжает зачастую понимать тривиальный экспорт машин и оборудования в Россию, причем при условии полного покрытия всех рисков. В качестве инвестиционных можно определить лишь некоторые проекты, например, «Приразломное», «Икеа», создание сети супермаркетов «Метро», проекты фирмы «Кнауф» и некоторые другие, с незначительными объемами инвестиций.

Одним из значительных мероприятий 2002г. в германо-российских торгово-экономических отношениях стал «День российской экономики-2002 во Франкфурте-на-Майне» 17 окт. В работе форума приняли участие представители российских и германских деловых кругов и руководители административных, парламентских структур. Конгресс проведен в третий раз и вновь подтвердил свою значимость как «полигон», на котором проходят «обкатку» новые идеи в двустороннем экономическом сотрудничестве наших стран. Немецкие предприниматели получили информацию из первых рук о том, что сделано и делается в России в сфере улучшения инвестиционного климата. Состоялась предметная дискуссия между представителями немецких фирм и банков, которые закре-

пились и успешно работают на российском рынке, со своими партнерами в России и в Германии. Важной была также информация об опыте работы передовых российских предприятий и финансовых структур в рыночных условиях.

Работа форума проходила в двух тематически взаимосвязанных пленарных заседаниях. Первое было посвящено вопросам привлекательности российских рынков для немецких предпринимателей, проблемам развития российской экономики, а также вопросам использования скрытого потенциала германско-российских экономических отношений. Работа велась между пленарными заседаниями в трех параллельных секциях:

А – экспортное финансирование (рассматривались вопросы долгосрочного экспортного финансирования, формы и методы гарантийного обеспечения и страхования, которые могут быть применимы при финансировании экспорта в Россию);

В – финансирование с использованием возможностей рынков капитала (обсуждались вопросы участия роспредприятий в международных рынках капитала);

С – шансы для среднего предпринимательства (состоялся обмен практическим опытом о выходе на российский рынок среднего предпринимательства Германии).

Работа второго пленарного заседания была посвящена диалогу между российскими и германскими предпринимателями, в ходе которого анализировались алгоритмы достижения успеха в работе на российском рынке, взаимодействия немецких и российских предпринимателей в сфере торговли, инвестиционной деятельности, финансирования.

400 участников конгресса «День российской экономики 2002» оценили его работу как плодотворную, успешную и полезную. Было принято решение о проведении следующего, 4 «Дня российской экономики» во Франкфурте-на-Майне весной 2004г.

Несмотря на улучшение инвестиционного климата в России, зарубежные инвесторы, в т.ч. и немецкие, все еще сталкиваются с препятствиями при осуществлении своей деятельности в нашей стране. Одним из таких препятствий является малоразвитый банковский и финансовый сектор. По мнению немецких предпринимателей, России не хватает функционирующей системы банковского надзора.

Другим негативным моментом является продолжающаяся утечка капитала из страны. Это служит плохим сигналом для иностранных, в т.ч. и германских инвесторов. По мнению директора ВБ Джулиана Швайцера, «русские капиталы вернутся только тогда, когда появятся возможности для инвестирования и будет создана нормальная банковская система».

Сдерживающим фактором для немецких инвесторов является недостаточная защита инвестиций, несоблюдение согласованных условий и дискриминационное (в сравнении с отечественными) отношение к иностранным капиталовложениям. К проблемам такого рода относятся и вопросы, связанные с разрешением экономических споров в судебных органах, постоянно меняющееся законодательство, а также проблемы, связанные со слабым обеспечением прав собственности и кредиторов. Взяточничество, бюрократия и коррупция, по-прежнему, создают преграды функционированию рыночных механизмов.

По мнению немецких предпринимателей, необходимо проводить правовую реформу, ибо только она способна законодательно повысить безопасность и защищенность инвесторов, намеренных прочно обосноваться в России. Причем потенциальные инвесторы должны убедиться, что новые законы не только приняты, но и уже работают там, куда они собираются вкладывать деньги.

К числу крупнейших (действующих, прорабатываемых либо требующих дополнительных согласований) совместных инвестиционных проектов 2002г., относятся:

– строительство завода по производству метанола в г.Архангельске (фирма «Ферроштaль»; предполагаемый объем инвестиций – 420 млн.долл.);

– поставка оборудования для угледобывающей промышленности для предприятий Кемеровской обл. («Ферроштaль»; 87 млн. евро);

– освоение технологии производства медицинского диагностического оборудования на предприятиях российского ВПК («Филипс Медицин»; 307 млн. евро);

– создание Земельного кадастра России с применением спутникового сопровождения («Карл Цейс Йена»; 25,3 млн. евро);

– организация производства труб большого диаметра на Нижнетагильском металлургическом комбинате («СМС-Демаг»; 0,9 млрд. евро);

– строительство стана холодной прокатки на Магнитогорском металлургическом комбинате («СМС-Демаг»; 69,5 млн. евро);

– создание мощностей в России по производству продукции мебельной промышленности («Икеа»; 140 млн.долл.);

– совместная модернизация российских самолетов «МИГ-29» в интересах третьих стран (модернизация 123 самолетов на 500 млн.долл.);

– создание совместного с фирмой «Фольксваген» производства легковых автомобилей на территории РФ (100 млн.долл.);

– совместное производство автомобильных шин на Московском шинном заводе («Континенталь»; 40 млн.долл.);

– модернизация Ярославского НПЗ («Тиссен-Рейншталь»; 240 млн.долл.);

– строительство в Москве оптово-розничных торговых комплексов «Метро» («Метро Кэш энд Кэрри»; предполагается строительство 4-6 комплексов в Москве с общим объемом прямых инвестиций в 130 млн. евро, 2 супермаркетов в Санкт-Петербурге с объемом инвестиций в 25 млн.долл. каждый, центров в Нижнем Новгороде и Самаре с объемом инвестиций 17 млн. евро каждый);

– организация производства и лизинга зерноуборочных комбайнов на предприятии Орловской промышленной компании («Дебис Интернэшнл» и «Клаас»);

– строительство целлюлозно-бумажного комбината в Вологодской области («Ферроштaль», 530 млн.долл.);

– сотрудничество в освоении нефтяного месторождения «Приразломное» в арктическом шельфе Печорского моря («Винтерсхалл»);

– кооперация в производстве агрегатов, грузовых автомобилей и автобусов «Камаз» («Даймлер-

Крайслер», «Фольксваген АГ», «Цанрадфабрик», РБЛ, «Вабко»);

– сотрудничество в освоении производства сельхозмашин и оборудования ЗАО «Евротехника» («АГТ Групп», «Амазонен Верке Х.Драйвер», «Франц Гримме Ландмашинентехник», «Машиненфабрик Аугуст Грузу», «Лемке»);

– организация СП по переработке пшеницы ОАО «Петербургский мельничный комбинат» («Мюлленбау»; 3,7 млн. евро);

– организация производства карамели ОАО «Росхлеб», Ярославль («Шокотек»; 5 млн. евро);

– сотрудничество в области космических и информационных технологий между «Космопроект» и ЗАО «Совинформспутник», и «Инфотерра» и «Гафаг».

Мониторинг и проработка проектов инвестиционного сотрудничества с Германией позволили выявить ряд причин, сдерживающих их реализацию: выдвижение немецкой стороной заведомо невыполнимых требований обязательного предоставления ей льгот (освобождение от ввозных таможенных пошлин и/или НДС) при реализации проекта (строительство установки по производству метанола в г.Архангельске, создание земельного кадастра); несовершенство российского законодательства, в области регламентации соглашений о разделе продукции (проект «Приразломное»); требования немецких концернов при проработке инвестиционных проектов предоставления им ряда преференций (изменения таможенных пошлин на компоненты, предназначенные для сборки тех или иных изделий, объявления места строительства завода/установки промышленно-производственной зоной (разновидностью свободной экономической зоны) с предоставлением «благоприятных таможенных условий», введения на территории площадки строительства режима «свободного склада»); недостаточно полная подготовка или отсутствие технико-экономических обоснований с немецкой стороны по ряду проектов (производство труб большого диаметра, проект «Приразломное», строительство установки по производству метанола в г.Архангельске); невыполнение росстороной своих обязательств по проекту (не завершено строительство газопровода Нюженицы-Архангельск согласно проекту строительства установки по производству метанола в г.Архангельске).

В 2002г. прошел ряд мероприятий с целью информирования потенциальных немецких инвесторов. Эта работа велась при участии созданного Берлинским филиалом «Коммерцбанка» **клуба для немецких предпринимателей** с тематическим названием «Возможности и шансы ориентированных на работу в России предприятий». Если в 2001г. этот клуб ориентировался в основном на предпринимателей из Берлина и земли Бранденбург, то в мероприятиях, проводившихся клубом в 2002г., принимали участие также предприниматели и представители правительственных структур из других новых федеральных земель.

В 2002г. клубом было проведено 2 крупных мероприятия: «Перспективы германско-российских отношений после «Петербургского диалога в Веймаре» (22 мая, Берлин); «Проблемы улучшения взаимопонимания в работе между германскими и российскими деловыми партнерами» (21 нояб., Берлин).

Доступ ростоваров

Условия сбыта ростоваров в ЕС и в ФРГ регулируются торговыми статьями СПС, которые обеспечивают российским операторам режим, приближающийся к режиму, предоставляемому странам-членам ВТО. Сегодня средний уровень пошлин на наши товары при ввозе в Германию составляет 1%. С учетом преференций до 80% товаров (топливно-сырьевой группы) ввозится беспошлинно. Действуют количественные ограничения на поставки некоторых изделий из стали, не допускается экспорт российских ядерных материалов в размере больше 20-30% от объема потребности каждого отдельного покупателя на рынке ЕС.

Действуют ограничения в отношении российского асбеста, затрагивая и его наименее вредную разновидность – хризотил-асбест, а также некоторых пушно-меховых товаров. Мощная система протекционистских мер ограждает аграрный рынок Германии, представляя собой труднопреодолимый барьер на пути российских мясных и молочных продуктов. Озабоченность вызывает намерение ЕС ввести в 2003г. количественные ограничения на ввоз российского зерна (пшеницы). Не сняты ограничения на поставки меда. В 2002г. продолжалась работа по решению проблемы снятия антидемпинговых ограничений в отношении ввоза в ФРГ некоторых видов отечественных труб.

В условиях кризисного состояния немецкого (и европейского) рынка стали угроза начала антидемпинговых расследований регулярно нависала над российскими металлургами, и в апр. 2002г. ЕС инициировал антидемпинговое расследование в отношении трансформаторной стали. В марте были введены тарифные квоты, которые затронули ряд позиций российского экспорта изделий из стали на 70 млн. евро.

Достигнутые российской стороной договоренности с КЕС о торговле некоторыми видами стальной продукции, включая дополнительную квоту на 2002г. легированной (с содержанием бора) стали в количестве 90 тыс.т. и сохранение объемов поставок динамной стали и узкой холоднокатаной ленты, обеспечили отечественным металлургам устойчивую работу на германском рынке.

Сталелитейщики Германии выражают недовольство сохраняющимися в России ограничениями на вывоз металлолома. По мнению Союза германской цветной металлургии, рестриктивные меры российской стороны по вывозу лома и отходов цветных металлов противоречат правилам ВТО, препятствуют развитию взаимной торговли и подрывают сырьевую базу немецких металлургов.

В отношении экспорта российских энергоносителей вызывает опасение тот факт, что применение установок ЕС на диверсификацию источников энергоснабжения потенциально может привести к его ограничениям, что несовместимо с идеями Энергодиалога и Общего европейского экономического пространства.

Поставки отечественных легковых автомобилей до середины 90гг. являлись крупнейшей статьей российского машинно-технического экспорта в ФРГ и находились на уровне 34 млн. евро в 1995г. После закрытия АвтоВАЗом своих дочерних компаний экспорт автомобилей в последние годы резко сократился. Поставки автотехники и запчастей в 2002г. составили 16 млн.евро.

Для российских автомобилей на рынке ФРГ имеется небольшая реальная ниша. В этом сегменте германского рынка с 2001г. работает немецкий дистрибутор АвтоВАЗа, фирма «Лада Аутомобиле». За последние 2-3г. фирма осуществила коренную реструктуризацию дилерской сети и приступила к продвижению различных модификаций 10 модели: ВАЗ-2110 (седан), 2111 (универсал), 2112 (хэтчбек). На рынке сохраняется также присутствие базового варианта «Нивы». Объем продаж автомобилей ВАЗ в 2002г. оценивается на уровне 1500 шт. на 7,5 млн. евро.

Основные препятствия, стоящие на пути расширения поставок автомобилей: российские автомобили не оснащены подушкой безопасности и гидроусилителем руля; все еще требуется особая предпродажная подготовка (замена шин, электроподводки к автомагнитоле); необходимы серьезные затраты на рекламу. Немецкому дистрибутору ВАЗ нужна финансовая поддержка товаропроизводителя. По адресу **www.lada.de** организовано постоянно обновляющееся информационное обеспечение проекта, включая фотоматериалы,

В 2002г. сложились благоприятные условия для налаживания кооперационного сотрудничества российской аэрокосмической промышленности с немецким подразделением ЕАДС. Это стало возможным в результате подписания кооперационного соглашения между Росавиакосмосом и ЕАДС. Соглашение предусматривает поставку комплектующих для сборки «Аэробусов» А320, А330, А340, а также супераэробуса А380; поставку шасси для военно-транспортного самолета А400М; совместную модернизацию истребителей МИГ-29 и СУ-22 и разработку вертолета большой грузоподъемности МИ-38. В соглашении предусмотрена кооперация в области космических технологий. В развитие принципиальных договоренностей в 2002г. с германской стороной проводились переговоры по согласованию перечня совместных проектов и выбору схем их реализации.

В области авиастроения между ФГУП «МиГ» и ОАО «Туполев» и фирмой «Роллс-Ройс» (Германия) продолжалась отработка взаимодействия по региональному пассажирскому самолету Ту-334 в части его сертификации, освоения серийного производства и продвижения на внешние рынки. Подобные вопросы были предметом переговоров с фирмой ЕАДС по российскому самолету Бе-200.

Вопросы налаживания производственной и логистической кооперации ОАО «Камаз» с концерном «Даймлер Крайслер» и фирмой «Цанрадфабрик» касались производства двигателей, коробок передач, грузовых автомобилей, автобусов, развитию сервисной сети и автоматизации производства.

В 2002г. началось обсуждение программы производства газо- и нефтеперекачивающих агрегатов для трубопроводов между ОАО «Невский завод» и германским подразделением холдинга «Альстом».

В соответствии с протоколом о намерениях между заводом «Янтарь» и германским судостроительным предприятием «Майер Верфт» от 22.07. 2002г. начаты переговоры по разработке программы кооперационного сотрудничества в строительстве морских паромов на российских верфях. Одновременно с германской стороной проговариваются вопросы кооперации в производстве судов класса река-море и специализированных морских судов.

Согласно утвержденным Комиссией по выставочно-ярмарочной деятельности правительства РФ перечням выставочно-ярмарочных мероприятий за рубежом в 2002г. предусматривалась организация российских экспозиций с финансовой и организационной поддержкой государства на четырех выставках в Германии: «Зеленая неделя», «Международная мебельная выставка», «Цебит» и Ганноверская промышленная ярмарка.

Рынок Германии является высококонкурентным, весьма требовательным с точки зрения качества товаров, наличия передовых технологий, современного дизайна и высокого комфорта, безопасности и экологичности, обеспечения гарантийного и послегарантийного обслуживания. На первый план выступают требования к малой энергоемкости и шумности изделий, предпочтение отдается легким и прогрессивным материалам, их новизне. Высокие требования предъявляются к точному выполнению контрактных сроков поставки (**«по звонку»**), к использованию общепринятых условий платежа и транспортировки, другие специфические требования. На немецком рынке не существует свободных ниш, они образуются лишь в сфере инноваций. Возникает проблема преодоления рыночных ограничений, технических барьеров. Указанные выше обстоятельства стали главным препятствием на пути российского экспорта готовых изделий и продукции с высокой степенью обработки. К числу факторов, препятствующих развитию экспорта российской промпродукции относятся: низкая конкурентоспособность отечественных готовых изделий; слабое информационное обеспечение инопартнеров о российских производителях и экспортерах, о номенклатуре конкурентоспособной продукции с использованием современных коммуникационных средств (отсутствие информационно-поисковой системы федерального значения по экспортным возможностям России затрудняет работу по продвижению на внешние рынки отечественных товаров);

– недостаточные финансовые ресурсы большинства поставщиков не позволяют экспортерам постоянно присутствовать на рынке. Как следствие, у них нет возможности глубокого маркетингового исследования соответствующих рынков, а также создания за рубежом собственных сбытовых/дилерских и сервисных сетей;

– созданные в советское время в Германии товаропроводящие сети, существовавшие при поддержке смешанных обществ распались. Эти общества одновременно работали на рынках сопредельных стран, а стратегия действий координировалась материнской компанией из Москвы. Они осуществляли широкий спектр внешнеторговых услуг: маркетинг, поиск подходящего продукта, контрактацию, таможенную очистку, хранение и подработку товаров на собственных таможенных складах, предпродажный сервис, передачу товара в дилерскую сеть, гарантийный и послегарантийный сервис;

– слабое инфраструктурное обеспечение отечественного экспорта продукции с высокой степенью обработки является не только тормозом его расширения, но и приводит к потерям товарных ниш и уходу с рынка российских товаров или ощутимому снижению эффективности экспортных операций;

– протекционистские меры ЕС и Германии в отношении российской наукоемкой продукции, к которым, прежде всего, относятся технические барьеры – стандарты и требования, сертификационные, санитарные, экологические и иные меры (предоставление ЕС 5 нояб. 2002г. рыночного статуса росэкономике не приведет к автоматическому снятию экспортных ограничений);

– низкий уровень участия российских товаропроизводителей в промышленной кооперации с германскими партнерами (машиностроение Германии на 30% кооперировано с зарубежными смежниками). Это важное направление нуждается в отработке специальных механизмов;

– серьезным препятствием на пути российского промышленного экспорта является нехватка финансовых средств и опыта у значительного числа отечественных товаропроизводителей по сертификации предприятий и продукции в соответствии с международно-признанными стандартами; разобщенность отечественных поставщиков, отсутствие четкой координации в работе по выходу на внешние рынки с однородной продукцией;

– в отличие от практики развитых стран в России пока еще невелика роль отечественных отраслевых объединений производителей и экспортеров в качестве «регуляторов» отечественного экспорта, способных обеспечить координацию и направить товарные потоки на наиболее привлекательные с ценовой точки зрения рынки;

– слабое вовлечение в хозяйственный оборот современных отечественных фундаментальных и прикладных научно-технических достижений, нерешенность внутрироссийской проблемы коммерциализации интеллектуальной и промышленной собственности, отсутствие надежного механизма господдержки патентования – все это ухудшает инвестиционную привлекательность объектов собственности, отрицательно сказывается на развитии экспортного потенциала;

– немецких импортеров, привыкших строить партнерские отношения на долгосрочной основе, отпугивает проблема «управляемых» банкротств (принятие в 26 дек. 2002г. новой редакции закона о несостоятельности должно предотвратить использование механизма банкротства в целях теневого передела собственности).

В течение последнего десятилетия российский экспорт готовых изделий в ФРГ постоянно сужается. Из номенклатуры поставок исчезли или «вымываются» такие товарные позиции, как легковые автомобили, бытовые холодильники, сельхозмашины, КПО, ж/д и судовое оборудование, многие виды станков, металлорежущий и абразивный инструмент, подшипники, электротехнические изделия, электродвигатели и насосы, оборудование для текстильной и кожевенной промышленности, пушнина и меховые изделия, ювелирные, кустарные и художественные изделия, рыбные консервы, мясо диких животных (разделанное). Уход с рынка сопровождается быстрым его заполнением товарами конкурентов, распадом дилерской сети и труднопреодолимыми препятствиями в случае возвращения.

По данным немецкой статистики удельный вес поставок отечественной машинно-технической продукции в общем объеме российского экспорта в Германию составляет в последние годы 1,1%-1,3%, на уровне 150 млн. евро. В этом сегменте экспорта ведущей позицией являются машины и оборудование – насосно-компрессорное, агротехническое, подъемно-транспортное, оборудование для пищепрома, текстильное, станки металлорежущие. Все это – простейшие виды оборудования без электроники экспорт которого составляет 50-60 млн. евро в год. Далее следуют: электротехнические изделия (выключатели, контакторы, прерыватели, распределительные щитки, лампы и осветительные приборы и т. п.), с годовым объемом поставок 40-45 млн. евро; оптика и точная механика (приборы ночного видения, микроскопы, лупы, бинокли) на 13-17 млн. евро; автотехника, включая запчасти (со среднегодовым объемом поставок в 12-16 млн. евро). Российский машинно-технический экспорт в Германию состоит в основном из простых видов продукции присущих каждой товарной группе.

Нежелание немецких импортеров покупать технически сложные изделия связано с возникновением последующих проблем по обеспечению замены дефектной продукции, гарантийному и послегарантийному техобслуживанию. Заслуживает внимания идея о том, что экспорт нельзя полностью передоверять товаропроизводителям.

Связи с регионами РФ

Наиболее тесные деловые контакты в отчетном году поддерживались с администрациями и деловыми кругами Красноярского и Ставропольского краев, Мордовии, Татарстана, Иркутской, Калининградской, Ленинградской, Московской, Нижегородской, Пермской, Ростовской, Саратовской, Свердловской и Челябинской обл., а также Москвы и Санкт-Петербурга.

С германской стороны в 2002г. на региональном уровне работали такие федеральные земли, как Бавария, Баден-Вюртемберг, Берлин, Нижняя Саксония, Северный Рейн-Вестфалия, Шлезвиг-Гольштейн. Все более активные позиции в российско-германском торгово-экономическом сотрудничестве занимают новые федеральные земли.

В янв. 2002г., во время визита в Германию делегации Ленинградской обл., было подписано совместное заявление о сотрудничестве между федеральной землей Мекленбург-Передняя Померания и Ленинградской обл. Соглашение предусматривает интенсификацию взаимодействия в экономической и технологической областях, а также в сфере транспорта, портового строительства, туризма, образования и культуры. В соответствии с соглашением был создан совместный комитет, координирующий реализацию проектов развития паромного сообщения между строящимся в Ленобласти портом Усть-Луга и германскими морскими транспортными узлами в Балтийском море, а также развития туристической инфраструктуры и сотрудничество на уровне малых и средних предприятий.

По приглашению администрации Ленобласти делегация земли Мекленбург-Передняя Померания участвовала в презентации проекта «Паромное сообщение на Балтике», проводившейся в г.Санкт-Петербурге в янв. 2002г. Фирмы Мекленбурга-Передней Померании приняли активное участие в строительной выставке «Batimat» в г.Санкт-Петербурге летом 2002г.

В июле 2002г. в Москве с двухдневным визитом находился премьер-министр Баварии Эдмунд Штойбер. Активно развивались двусторонние экономические связи между федеральной землей Саксония-Ангальт и Республикой Татарстан. Импульс дальнейшему развитию отношений будет придан в начале 2003г. в ходе планируемого визита в Саксонию-Ангальт председателя правительства Татарстана.

В федеральной земле Берлин представлены 20 российских предприятий, 12 банков. Берлин поддерживает интенсивные и продуктивные партнерские связи с Москвой, а также и Московской обл. на основе Соглашений о дружбе и сотрудничестве, охватывающих сферы экономики, городской инфраструктуры, управления, подготовки кадров, культуры, спорта, гуманитарной помощи, взаимодействия правоохранительных органов. В июне 2002г. состоялся визит в Москву правящего бургомистра Берлина К.Воверайта.

В Саратовской обл. успешно функционируют 19 СП с участием капитала из Тюрингии. Реализуются важные для региона проекты сотрудничества: строительство международного аэропорта в г.Энгельсе, а также участие в мостовом и дорожном строительстве в Саратовской обл. (фирма «Отто Альте-Тайглер»); производство на Балаковском ЗАО «Группа Химэкс» одной из моделей многофункционального малогабаритного автомобиля для коммунального хозяйства «Мультикар» (фирмы «Мультикар Фарцойге» и «Геленквеленверк»); участие в строительстве хирургического центра в г.Саратов (фирма «АЕЦ-Инжиниринг»); сооружение элеваторных установок по переработке зерна (фирма «Петкус Вута»); совместное производство кухонной мебели на Саратовской мебельной фабрике (фирма «Адам»). Для координации экономических отношений и взаимодействия двух правительств при администрации Саратовской обл. аккредитовано «Бюро экономики земли Тюрингия».

С Тюрингией поддерживает контакты также Республика Мордовия. Подписаны соглашения о внедрении на предприятиях Республики передовых технологий производства сыра и глубинной переработки леса. Приобретено значительное количество единиц сельхозтехники, проводится стажировка российских специалистов в Тюрингии.

В окт. 2002г. в Москве президент РСПП А.Вольский и министр экономики земли Бранденбург В.Фюрнис обсудили вопросы развития экономических связей российских предприятий и германских фирм и возможности реализации совместных проектов в области авиапромышленности.

Правительство земли Шлезвиг-Гольштейн в Калининграде открыло информационное бюро. Основой для развития партнерских связей послужил подписанный в 1999г. Меморандум о региональном сотрудничестве. С окт. 2001г. и по апр. 2002г. в Калининградской обл. проходила презентация земли Шлезвиг-Гольштейна под девизом «Шлезвиг-Гольштейн – партнер Калининграда на Балтике».

Развивается экономическое сотрудничество земли Рейнланд-Пфальц с Челябинской, Свердловской и Пермской обл. Между этими регионами подписаны и реализуются: протокол о создании представительства земли Рейнланд-Пфальц в г.Екатеринбурге (Свердловская обл.), а также прорабатывается идея создания контактного бюро по экономическим вопросам в г.Екатеринбурге; декларация о намерениях по вопросам сотрудничества и обмена информацией между землей Рейнланд-Пфальц и Челябинской обл. в сфере экономики, культуры, науки и образования, предполагающая развитие экономических связей, научный, студенческий, культурный обмен. а также обмен публикациями и информацией в областях, представляющих взаимный интерес; соглашение о сотрудничестве в реализации совместного проекта концерна KSB, Златоустовского машиностроительного завода и УралАЗа по продвижению на мировой рынок продукции челябинских машиностроительных предприятий; соглашение с Пермской обл. о сотрудничестве в сфере торговли и технологий, в рамках которого осуществляется пилотный проект поставки современного оборудования для мясоперерабатывающей промышленности г.Перми. Все гарантии по страхованию выделяемых финансовых средств взяло на себя правительство земли Рейнланд-Пфальц; соглашение о сотрудничестве между администрацией Пермской обл. и министерством экономики, транспорта, сельского хозяйства и виноделия земли Рейнланд-Пфальц.

Осуществляются поездки представительных делегаций деловых кругов земли Рейнланд-Пфальц в Москву, Санкт-Петербург, Ростов-на-Дону. В 2002г. открыто представительство земли в Москве. Правительство Ставропольского края совместно с федеральным минэкономики и технологий в апр. 2002г. организовало встречу деловых кругов, в которой приняли участие представители 16 крупных немецких фирм, работающих в машино- и приборостроении, химической, легкой и пищевой промышленности, занятых производством лекарств.

В конце марта 2002г. делегация германских деловых кругов посетила Амурскую обл. Хабаровский и Приморский края с целью установления и развития экономических связей с предприятиями региона. Наиболее приоритетными сферами экономики региона, куда могут быть направлены крупные германские инвестиции, являются горнодобывающая, рыбная, лесная промышленность, транспорт, связь и туризм. Германская делегация встретилась с руководством Дальневосточной ТПП, представителями Объединений российских немцев в трех регионах, посетила ряд предприятий и компаний.

На встречах с представителями местных органов власти затрагивались вопросы возможного сотрудничества в сфере дорожного строительства, обеспечения пассажирским транспортом. В ходе встречи с мэром г.Хабаровска подробно обсуждался проект совместной с немецкими специалистами разработки Тунгусского месторождения воды. Именно немецкие фирмы обладают наиболее надежными и подходящими технологиями по извлечению воды из подземного пласта от стадии проектирования до строительства «под ключ».

Отношения между регионами Сибирского федерального округа и Германией развиваются достаточно динамично и должны выйти на новый уровень в рамках реализации Стратегии развития Сибири. В фев.-марте 2003г. намечено провести в Москве деловую встречу промышленников и

предпринимателей Сибири и Германии, а затем – общесибирский форум для германских инвесторов об экономическом потенциале Сибири.

По результатам встречи в СФО создана рабочая группа для координации взаимодействия с деловыми кругами ФРГ. При представительстве немецкой экономики в РФ будет работать группа по взаимодействию с СФО. Такое решение было принято в ходе визита в г.Новосибирск представителей торговых организаций Германии и банка «Коммерцбанк».

19-23 нояб. 2002г. в Германии (г.г.Берлин, Гамбург и Дюссельдорф) проходили «Дни Северо-Западного региона России в ФРГ». Их организаторами с германской стороны выступили Федеральное министерство экономики и труда, Восточный комитет немецкой экономики, Германско-российский форум.

Греция

Торгово-экономическое сотрудничество. В 2002г. российско-греческие торгово-экономические связи продолжали развиваться стабильно. Номенклатура взаимопоставляемых товаров имела традиционный для последних лет характер.

Торговый оборот между Россией и Грецией после спада в 1998г. на протяжении последующих лет увеличивался. В 2000г. объем взаимных поставок впервые превысил отметку в 1 млрд.долл., а только за янв.-нояб. 2002г. по данным Национальной статслужбы Греции он составил 2,3 млрд.долл., при этом российский экспорт равнялся 2 млрд.долл., а импорт – 263,3 млн.долл. По сравнению с аналог. периодом 2001г. экспорт увеличился на 44,3%, а импорт – на 0,4%.

Торговля России с Грецией, в млн.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	янв.-нояб. 2001г.	2002г.
Товарооборот	1330,9	1339,5	1872,4	1673,9	2284,3
Экспорт	1082,8	1149,9	1581,1	1411,7	2021
Импорт	248,1	189,6	291,3	262,2	263,3
Сальдо	834,7	960,3	1289,9	-1149,5	-1757,7

Дисбаланс в российско-греческой торговле объясняется с одной стороны, крупными поставками российского сырья: нефти, нефтепродуктов, природного газа, с другой стороны, ограниченными возможностями греческой экономики в отношении экспорта необходимых России товаров, в т.ч. по конкурентоспособности ее продукции.

Ведущую позицию в российском экспорте в Грецию в соответствии с ТН ВЭД занимают минпродукты, доля которых в янв.- нояб. 2002г. составила 81,5%. Удельный вес металлов и изделий из них – 5,9%, группы «Услуги» – 5,5%, продтоваров и с/х сырья – 4,3%, древесины и целлюлозно-бумажных изделий – 1,6%.

В общем объеме российского импорта из Греции наибольший удельный вес (35,8%) составили «Кожсырье, пушнина и изделия из них» (с учетом неорганизованной торговли, осуществляемой физлицами). Доля продтоваров и с/х сырья равнялась 23,8%, продукции химпрома – 18,7%, минпродуктов – 5,1%, целлюлозно-бумажных изделий – 4,4%, металлов и изделий из них – 4%.

Главенствующей товарной группой (Код ТН ВЭД – 27) в структуре российского экспорта в Грецию продолжает оставаться «топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки» (81,3% при 82,7% за 11 мес. в 2001г.). 30% в совокупном импорте Греции данной группы товаров приходится на Россию.

В 2002г. значительный рост с 0,3% до 5,5% наблюдался по группе «Услуги» (Код ТН ВЭД – 99), которая заняла вторую позицию. Увеличились поставки по группе «Хлебные злаки» (Код ТН ВЭД – 10), доля которой в российском экспорте достигла 3,9% (третья позиция). Продолжилось снижение экспорта по группе «Алюминий и изделия из него» (Код ТН ВЭД -76), доля которой сократилась до 3,7% (четвертая позиция). Несколько увеличился экспорт по группе «Чермет» (Код ТН ВЭД – 72). Их доля увеличилась с 1,7% до 2% (пятая позиция).

5 упомянутых выше товарных групп охватывают 96,4% от общего объема экспорта России в Грецию за 11 мес. 2002г. в то время как на остальные 59 товарные группы приходится 3,6%.

Импорт из Греции имеет более сбалансированную структуру. Основной товарной группой является «Натуральный и искусственный мех и изделия из него» (Код ТН ВЭД – 43), закупки по которой продолжали увеличиваться и достигли 35,7% при 35,3% за 11 мес. 2001г. Данные греческой статслужбы свидетельствуют, что Россия остается лидером по импорту меховой одежды из Греции. Ее доля в греческом экспорте данного вида продукции составляет 50%.

Вторую позицию занимает группа «Табак» (10,4%). На третьей позиции находится группа «Продукты неорганической химии» (Код ТН ВЭД – 28), доля которой снизилась с 10% до 6,8%. Группа «Съедобные плоды (фрукты) и орехи» (Код ТН ВЭД – 08) осталась на четвертой позиции – 6,6%. Вплотную к ней приблизилась группа «Продукты переработки овощей и фруктов» (Код ТН ВЭД – 20) – 5,5%. Первая пятерка товарных групп в российском импорте из Греции охватывает 65% от общего его объема.

Из 99 товарных групп, по которым классифицируются в ТН ВЭД все товары и услуги, обращающиеся в международной торговле, российский экспорт в Грецию в янв.- нояб. 2002г. охватывал 64 группы, а импорт – 77 групп. 98,4% от общего объема экспорта России в стоимостном выражении составили товары 8 групп, а 96,8% импорта – 27 групп.

Газ из России

Основные проекты в Греции с участием росорганизаций осуществляются в области энергетики. Строительство газопровода-отвода от г.Комотини до г.Александруполиса предусматривалось осуществлять с участием ОАО «Стройтрансгаз», СП «Прометей-газ». Заказчик – Государственная газовая корпорация Греции (ДЕПА). ДЕПА приостановила переговоры по реализации проекта, ссылаясь на необходимость проектирования газоотвода и проведения первоначально тендера на строительство участка газоотвода от г.Александруполис до турецкой границы.

Греческий парламент 7 апр. 1995г. законом №2229 ратифицировал Протокол от 19 дек. 1994г. и Дополнение от 1 июля 1993г. к межправсоглашению от 7 окт. 1987г. между правительствами двух стран о поставках природного газа в Грецию. В соответствии со статьей 1 Протокола от 19 дек. 1994г. греческая сторона должна передать по прямому

подряду строительство на условиях «под ключ» нескольких газоотводов, в т.ч. и отводы на Фракию, консорциуму компаний ОАО «Стройтрангаз» и СП «Прометей газ». ДЕПА приняла решение о строительстве газоотвода от г.Комотини до г.Александруполис (район Фракии) протяженностью 53 км. В 2002г. начались переговоры между консорциумом и ДЕПА о цене и условиях строительства. Впоследствии эти переговоры были приостановлены до завершения детального инжиниринга. Детальный инжиниринг находится в разработке. Его осуществляет компания «Аспрофос», завершение ожидается в I пол. 2003г.

В конце 2001г. ДЕПА решил продлить газопровод-отвод по Фракии от г.Александруполис до турецкой границы. ДЕПА объявила тендер на строительство этого участка. ДЕПА также не решила вопрос о предоставлении права СП «Прометей-газ» об использовании газотранспортной системы непосредственно греческим потребителям.

Вышеперечисленные вопросы сотрудничества в области энергетики обсуждались на IV сессии Смешанной российско-греческой комиссии по экономическому, промышленному и научно-техническому сотрудничеству, которое состоялось в нояб. 2001г. Однако греческая сторона не предприняла шагов по их решению.

Проект строительства нефтепровода Бургас-Александруполис и создание международного консорциума с участием российской, греческой и болгарской сторон находится на стадии согласования. Переговоры по данному проекту ведутся минэнерго России.

В ходе IV сессии Смешанной комиссии греческой стороной отмечалось, что одной из нерешенных проблем является отсутствие встречных закупок греческих товаров в счет оплаты за российский природный газ в соответствии межправсоглашением от 23 дек. 1988г. Греческая сторона продолжает настаивать на закупках греческих товаров и предлагает провести переговоры с участием представителей ОАО «Газпром» с целью определения путей реализации соглашения. Проведение этих переговоров увязывается греческой стороной с проведением в Москве очередной V сессии Смешанной комиссии.

7 окт. 1987г. правительства СССР и Греции подписали Соглашение о поставках природного газа из СССР в Грецию на 1992-2016гг.

Статья 3 Соглашения предусматривает, что советские внешнеторговые организации будут использовать выручку от экспорта природного газа для закупки греческих товаров, а также для оплаты услуг греческих фирм по строительству объектов в СССР.

В развитие упомянутого Соглашения правительствами двух стран 23 дек. 1988г. было подписано Соглашение о закупках греческих товаров и использовании услуг греческих фирм и организаций в оплату стоимости советского природного газа, подлежащего поставке в Грецию в 1992-2016гг.

Статья 1 Соглашения от 23.12.1988г. предусматривает, что в течение периода поставок природного газа 1992-95гг. 70-75% выручки от его экспорта в Грецию будут использоваться на закупку греческих товаров и оплату услуг в дополнение к обычному импорту СССР из Греции.

1 июля 1993г. правительствами России и Греции было подписано Дополнение к Межправительственному соглашению о поставах природного газа в Греческую Республику от 7 окт. 1987г., в соответствии с которым был изменен период поставки (1995-2016 гг.).

Учитывая, что РФ является правопреемником по обязательствам, вытекающим из вышеуказанных межправительственных соглашений, подписанных СССР, греческая сторона считает, что обязательства по этим Соглашениям должны выполняться. Межправсоглашение от 23.12.1988г. было ратифицировано парламентом Греции и имеет статус закона.

Контракт на поставку природного газа в Грецию был подписан в окт. 1988г., по подсчетам греческой стороны общий объем поставленного газа составляет 7 млрд.куб.м., что соответствует сумме встречных закупок 600 млн.долл.

С 1997г., греческая сторона постоянно ставит на сессиях Смешанной российско-греческой комиссии по экономическому, промышленному и научно-техническому сотрудничеству вопрос о необходимости выполнения Соглашения о встречных закупках греческих товаров и использовании услуг греческих фирм, в связи с чем была создана Постоянная рабочая группа по актуализации указанного Соглашения.

В ходе встреч в рамках данной группы кроме закупок товаров, рассматривались возможности инвестиций в энергетический сектор Греции, однако договоренностей достигнуто не было. Основной причиной явилось отсутствие потребности ОАО «Газпром» в закупках греческих товаров, хотя в п. 4 Протокола IV сессии МПК от 20.11.2001г. Российской стороной было отмечено, что ОАО «Газпром» могло бы использовать часть выручки за поставляемый природный газ на закупку представляющих для него интерес товаров и услуг в соответствии с соглашением 1988г.

Нерешенность данного вопроса отрицательно сказывается на других направлениях двустороннего сотрудничества, может повлиять на дальнейшие закупки российского газа, т.к. с 2005г. в Грецию намечаются альтернативные поставки газа по газопроводу из Турции. Реализация проектов в области энергетики с участием российских организаций также увязывается греческой стороной с решением данного вопроса.

В рамках договоренностей, достигнутых на IV сессии Смешанной комиссии, Внешторгбанком ведутся переговоры с Коммерческим банком Греции о подписании кредитного соглашения на 80 млн.долл. для реализации поставок греческих товаров для различных регионов Российской Федерации. Условия кредитного соглашения находятся на согласовании в министерстве экономики и финансов Греции. Остается неурегулированным вопрос об оставшейся части задолженности по кредиту, предоставленному Национальным банком Греции Внешторгбанку в 1993г., которая составляет 9,6 млн.долл. и задолженности по пенсионному обеспечению и соцстрахованию греческих эмигрантов из СССР в 33,5 млн.долл.

В мае 2002г. состоялась встреча заместителей сопредседателей Смешанной комиссии, в ходе которой проведены переговоры с председателем греческой части комиссии, замминистра иностранных дел Греции А.Ловердосом и ответственными представителями министерства экономики и финансов Греции и министерства развития Гре-

ции. Обсуждались вопросы использования газотранспортной системы Государственной газовой корпорации Греции для поставок ОАО «Газпром» дополнительных количеств газа непосредственно греческим потребителям, предоставления российским организациям заказа на строительство газопровода-отвода Комотини-Александруполис и строительства ГЭС «Сикия» и «Пефкофито». Была достигнута договоренность о продолжении переговоров с участием всех заинтересованных организаций по вопросам сооружения ГЭС «Сикия» и «Пефкофито» с целью принятия взаимоприемлемых решений по продолжению реализации соответствующего контракта. Однако в дальнейшем греческая сторона уклонилась от проведения данных консультаций.

Туризм из РФ

Соглашение между правительствами России и Греции о сотрудничестве в области туризма подписано в 1993 г. (ратифицировано в 1994г.). В 2002г. деятельность в сфере туризма осуществляла в соответствии с протоколами Смешанной российско-греческой комиссии по экономическому, промышленному и научно-техническому сотрудничеству. Создана российско-греческая Рабочая группа по туризму, в рамках которой проведены двусторонние переговоры и консультации на уровне российских и греческих экспертов по текущим вопросам двустороннего сотрудничества: по выполнению сторонами погранично-таможенных формальностей; выдаче виз консульскими службами; организации туристских чартерных рейсов и ряду др. вопросов. В планах Рабочей группы на 2003г. предусмотрены совещания по проведению мероприятий во время Олимпийских игр 2004г.

С 90гг. туристский поток между двумя странами устойчиво рос и достигал до 200 тыс.чел. (1997г.). В 2001г. из России в Грецию прибыло 124 тыс. туристов. В 2002г. количество туристов из России уменьшилось и по данным пограничных служб Греции составило 122,5 тыс.чел. Из Греции в Россию туристский поток стабилен и составляет 20 тыс.чел.

Перспективы и потенциал сотрудничества между нашими странами в области туризма значительны. Важными направлениями двустороннего сотрудничества являются совместные проекты в сфере подготовки и повышения квалификации туристских кадров на основе программы ТАСИС.

Проведение регулярных конференций и семинаров по различным аспектам туризма, обмен специалистами в сфере туризма и создание совместных предприятий являются важными аспектами сотрудничества.

Упорядочениюе погранично-таможенных формальностей, имеет особое значение для развития туристского сотрудничества, и прежде всего по выдаче виз. Консульский отдел Посольства России в Греции и Российское генконсульство в г.Салоники снизили тарифы на консульские услуги и стоимость виз, что должно увеличить туристский поток из Греции в Россию. Но вместе с тем, в связи с передачей части функций Консульского департамента МИД России в МВД России усложнилась процедура и увеличился срок получения для греческих туристов приглашений из Москвы и других регионов России.

Перед летним туристским сезоном 2002г. были урегулированы вопросы транспортного обеспечения двустороннего туристского потока между Россией и Грецией в связи с введением жестких экологических нормативов на эксплуатацию авиатранспорта в целом по Европе. Греческая сторона с пониманием отнеслась к проблеме российского авиатранспорта и нашла возможность принимать самолеты из России без ограничений.

В 2003г. будет продолжена работа по дальнейшему регулированию вопросов двустороннего сотрудничества в области туризма, с учетом предстоящих в 2004г. Олимпийских игр в Афинах.

Росэкспорт в Грецию

Среди российских участников внешнеэкономической деятельности на греческом рынке особо следует выделить компании «Лукойл» и «Юкос», являющиеся основными поставщиками нефти и нефтепродуктов. Главными их партнерами в Греции выступают такие крупные компании, как Hellenic Petroleum, Petrola, Motor oil.

Процесс приватизации и либерализации энергетического рынка в Греции вызвал повышенный интерес со стороны российского бизнеса. В 2002г. был объявлен тендер по продаже акций Государственной нефтяной компания Helenic Petroleum. Одним из участников тендера выступал российско-греческий консорциум в составе компаний «Лукойл» (2/3) и Latsis Groupp (1/3), который заявил о своей готовности купить пакет акций компании Hellenic Petroleum. Общий объем сделки оценивался в 454 млн.долл. Греческое правительство, в руках которого находится контрольный пакет акций (60,1%), постоянно выдвигало все новые требования. После того как греческое правительство вывело 35% акций Газовой корпорации Греции в отдельный тендер, консорциум «Лукойл-Latsis» снизил стоимость сделки. В фев. 2003г. греческое правительство решило приостановить проведение тендера и сообщило, что продажа акций Hellenic Petroleum компании «Лукойл» не отвечает национальным интересам Греции. Но переговоры по данному вопросу, по информации из компании «Лукойл», будут продолжены.

Поставки российского природного газа осуществляет ООО «Газэкспорт». Государственной газовой корпорации Греции (ДЕПА) 2002г. было поставлено 1,65 млрд.куб.м. газа.

Существенную деятельность проводят ОАО «Стройтрансгаз» и «Зарубежнефтегазстрой», активно участвующие в создании и расширении газовой инфраструктуры Греции. В 2002г. выполнены обязательства гарантийного периода по газопроводам-отводам на Лаврео и Комотини. Гарантийные обязательства по другим газопроводам-отводам (Керацини, Салоники, Волос, Инофита) завершились в 2000-01гг.

Большую работу в 2002г. проводил ГПВО «Технопромэкспорт» по завершению строительства теплоэлектростанции в г. Флорина. «Технопромэкспорт» в качестве одного из членов консорциума продолжало в 2002г. работы по контрактам с Государственной электрической компанией Греции (ДЕИ) на сооружение гидрокомплекса «Ахелоос» (ГЭС «Сикия» и «Пефкофито»). Однако поставка оборудования была приостановлена в связи с тем, что строительство плотины заморожено заказчиком из-за отсутствия финансирования.

ОАО «Энергомашэкспорт» в июле 2002г. подписал протокол с Госэнергокорпорацией Греции об окончательной приемке агрегатов 1 и 2 по 15 мгв. ГЭС «Пурнари-2» на р.Арахтос. Завершен монтаж гидромеханического оборудования для плотины «Агиос Димитриос» и туннеля «Эвинос-Морнос», предназначенных для обеспечения Афин водой. Деятельность ОАО «Энергомашэкспорт» в Греции в 2002г. также была направлена на получение заказов на поставку оборудования для строящихся энергообъектов. В 2003г. в Греции ожидается объявление 17 тендеров на сооружение новых ТЭС и ГЭС, в которых планируется участие ОАО «Энергомашэкспорт».

С учетом политики правительства Греции, направленной на демонополизацию энергетического сектора, представительства ГПВО «Технопромэкспорт», ОАО «Энергомашэкспорт», ОАО «Роснефтегазстрой» (открыто в 2001г.) ведут переговоры с рядом частных инвесторов по строительству энергетических объектов в частном секторе.

Основными поставщиками спецтехники по заказам министерства нацобороны (МНО) Греции являлись ФГУП «Рособоронэкспорт» и ГУП «Конструкторское бюро приборостроения» (г.Тула). В 2002г. ФГУП «Рособоронэкспорт» подписало контракт с МНО Греции на поставку спецтехники на 77 млн.долл.

В поставках в Грецию цветных металлов ведущее место занимают предприятия Красноярского края, Иркутской и Волгоградской обл., успешно сотрудничающие с такими греческими компаниями, как Helwar и Fulgor.

Главными поставщиками пиломатериалов на рынок Греции продолжают оставаться лесокомбинаты Пермской, Вологодской и Иркутской областей. Металлоизделия российского производства поставляет в Грецию объединение «Станкоимпорт», а легковые автомобили – ОАО «Автоваз», которое реализует свою продукцию через смешанную российско-греческую компанию Lada Hellas.

Как показывает опыт работы российских организаций в Греции, экспорту российских товаров и услуг на греческий рынок препятствуют следующие факторы:

– интегрированность экономики Греции в экономическое пространство ЕС, что предопределяет ориентацию страны на импорт, в первую очередь из стран-членов этого союза; несоответствие стандартов российской промышленной продукции стандартам ЕС; отсутствие сертификации ЕС на большую часть российской продукции;

– предъявляемое греческими властями требование (как правило в тендерных условиях, при рассмотрении возможности осуществления закупок) указывать, в какие страны ЕС ранее экспортировался данный российский товар (в основном это касается машинотехнической продукции) и/или в какие страны ЕС ранее осуществляла экспорт данная российская компания (referring list). В отдельных случаях необходимо представление отзыва импортера о товаре;

– отсутствие ратификации российской стороной Конвенции об избежании двойного налогообложения между Россией и Грецией, что приводит к дополнительным издержкам российских организаций и снижению конкурентоспособности их продукции;

– определяемые греческим законодательством положения, препятствующие созданию (аккредитации) представительств иностранных компаний в Греции, в т.ч. российских, а также затрудняющих въезд российских специалистов в страну

В связи с выходом 2 июня 2002г. нового закона о превышении иностранных граждан на территории Греции возникли проблемы, которые осложнили позиции российских организации. Закон парализовал процедуру легализации сотрудников российских представительств (ОАО «Стройтрансгаз», ГПВО «Технопромэкспорт»). В законе отсутствует процедура прямого вызова необходимых специалистов из России в Грецию. Вместо этого греческая сторона предлагает долгую и сложную процедуру конкурентного отбора (прежде всего среди местного населения) с участием ряда ведомств Греции.

В связи с упомянутым законом, у российских предприятий возникает необходимость страхования своего персонала (как греческого, так и российского) в органах социального страхования. Одновременно за весь российский персонал, работающий на греческой территории, в России вносятся отчисления в фонды соцстраха и пенсионный фонд. С каждым годом условия для иностранных компаний стран, не являющихся членами ЕС, становятся в Греции все более непривлекательными и ведут к серьезным издержкам.

Содействие российским организациям в вопросах подготовки и участия в объявленных тендерах. Все без исключения тендеры в Греции проводятся в соответствии с нормами ЕС.

В 2002г. активное участие в тендерах принимали: ОАО «Энергомашэкспорт» – на поставку энергоустановки для нефтеперегонного завода в г.Салоники, дизель генераторов и запчастей для генераторов ТЭС; МЧС России и компания «Авиа-лизинг» – на поставку авиатехники для тушения пожаров и перевозки личного состава пожарной службы Греции; ФГУП «Рособоронэкспорт» – на поставку спецтехники.

Ведется проработка вопросов по расширению участия российских компаний в греческих тендерах в 2003г. В большинстве случаев предложения российских организаций снимаются с рассмотрения на тендерах как не соответствующие юридическим или техтребованиям.

Для успешного участия в предстоящих тендерах необходимо, чтобы свои предложения российские организации готовили в полном соответствии с юридическими и техническими требованиями объявленных тендеров. Только при строгом выполнении этих условий производится рассмотрение организаторами тендера коммерческой части предложений, включая цены, условия платежа, финансирование и т.д. Для повышения возможности успешного участия и избежания нежелательных дискриминационных случаев существует практика совместного участия российских организаций в консорциумах с западными компаниями и/или в качестве субконтрактора.

Связи с Регионами РФ

Межрегиональное сотрудничество в российско-греческих торгово-экономических отношениях в 2002г. развивалось недостаточно активно. В инвестиционное и другие формы сотрудничества вовлечены только Краснодарский и Ставрополь-

ский края, Кемеровская, Волгоградская, Ростовская, Нижегородская, Пермская обл., Татарстан, Москва и Санкт-Петербург. Выразили намерение установить контакты с греческими партнерами Калининградская, Калужская обл., Республика Дагестан. Но сотрудничество на региональном уровне сдерживается отсутствием гарантий возвратности кредитов с российской стороны (банковские гарантии, страхование инвестиционных кредитов).

С Грецией и ее регионами более активно сотрудничают только Краснодарский и Ставропольский края, Кемеровская обл., Санкт-Петербург и Москва. Другие регионы ведут предварительные переговоры.

Начало процесса развития межрегиональных связей положено в 1993г., когда было подписано российско-греческое межправительственное соглашение о сотрудничестве Краснодарского края с Грецией. Краснодарский край и Грецию связывают прочные внешнеторговые отношения (в 2001г. внешнеторговый оборот составил 54 млн.долл.). На территории Краснодарского края зарегистрировано 26 предприятий с участием греческого капитала. Объем греческих инвестиций в Краснодарском крае составляет 3 млн.долл. В 1997г. Коммерческим банком Греции был предоставлен револьверный кредит – 10 млн.долл. АКБ «Краснодарбанк». В связи с банкротством АКБ «Краснодарбанк» обязательства по возврату этого кредита перешли к ОАО «Краснодарглавснаб». Кредит не возвращен, поэтому греческая сторона дальнейшее сотрудничество с краем ставят в зависимость от решения этой проблемы.

Кемеровская обл. в 2002г. упрочила свои связи с предприятиями и фирмами Греции. Упомянутая выше греческая фирма Elke Trading, помимо строительства предприятий угледобычи, осуществила строительство в Кемеровской обл. жилого комплекса для шахтеров (320 семейных домов, торгового центра «Афина», спортивный центр «Олимп»). В г.Кемерово в 2001г. открыт культурный греческий центр «Эллиникон», который также построен фирмой Elke Trading.

Фирма Elke Trading в случае открытия новой кредитной линии намеревается приступить к реализации в Кемеровской обл. проектов по техническому перевооружению предприятия по переработке древесины (поселок Яя), производству обуви в г.Киселевск на 300 рабочих мест, оснащению областной типографии современным печатным оборудованием, а также поставкам медоборудования для больниц г.Кузбасс.

Во время работы Международной выставки-ярмарки «ХелЭкспо-2001» в г.Салоники состоялась презентация инвестиционного потенциала Ставропольского края. В 2002г. между Северо-Кавказским банком «Севкавинвестбанк» и Alfa bank (Греция) проведены переговоры о гарантиях с российской стороны по предстоящим греческим инвестициям в хозяйственный комплекс Ставропольского края.

Греческая сторона выразила заинтересованность в создании ремонтно-сервисного центра по обслуживанию автомобилей, поставках измерительных инструментов для ОАО «Ставропольский инструментальный завод». Строительная компания Pentalight (г.Афины) предложила свои услуги по строительству в крае жилых домов и гостиничных комплексов по современным проектам с использованием передовых технологий. С греческой компанией Sekap достигнута договоренность о начале разработки и реализации бизнес-плана завершения строительства табачной фабрики Sekap and Diana (г.Минеральные Воды).

Проведены переговоры с представителями греческого бизнеса и обсуждены вопросы инвестиций в экономику республики Дагестан, в частности в развитие транспортной отрасли и увеличение грузопотока через каспийские порты Ирана и России. Возможный объем инвестиций пока не определен.

Инвестирование в российские регионы не всегда бывает удачным. Компания Hellascom, специализирующаяся в области телекоммуникационных систем, подписала в 1998г. с ОАО «Югтелефонсвязь» под гарантии администрации г.Волгограда контракт, предусматривающий финансирование и строительство телекоммуникационной сети (цифровые станции, системы мультиплексирования, оптико-волоконные кабели) на 2,55 млн.долл. Строительство завершилось в 1999г., выплата инвестиционных взносов должна была начаться еще в 2000г. Однако до сих пор российская компания не вернула вложенные средства, несмотря на перенос сроков выплаты до июня 2002г.

Между Россией и Грецией действует подписанное 17 июня 1993г. Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений (вступило в силу в фев.1997г.). В рамках данного соглашения определены основные направления инвестиционных взаимоотношений, условия предоставления кредитов и гарантирования возвратности вложенных средств.

Наиболее крупными греческими фирмами-инвесторами, работающими сейчас на российском рынке, являются компании Ruswar (капиталовложения в нефтепереработку и торговлю нефтепродуктами) и Elke Trading (угледобыча, реконструкция предприятий пищевой, легкой, деревоперерабатывающей и иных отраслей).

Elke Trading реализовывает инвестиционные проекты в России. Началось строительство новой шахты, которое осуществляет Elke Trading совместно с ОАО «Кузбассуголь» в Кемеровской обл. Подписано соглашение о порядке инвестирования строительства. Это первый в России российско-греческий проект в угледобыча. Сумма инвестиций составит 31,5 млн.долл.

Крупным греческим инвестором на российском рынке является фирма Coca-Cola HBC, которая была создана в 2002г. в результате объединения зарегистрированной в г. Афины Helenic Bottling, обладающей правом на производство кока-колы в Ирландии, Нигерии и на Балканах. По информации компании, инвестирование в российский рынок оказалось успешным и процесс приобретения новых предприятий будет продолжен. Общая сумма инвестиций может составить 200 млн.долл.

Греческая компания Chipita (инвестиции в пищпром) начала инвестировать свой капитал в новые производства, выкупив компанию «Красносельская» в г.Санкт-Петербург. В 2003г. компания планирует инвестировать в строительство и развитие мощностей предприятия 10 млн.долл.

Российско-греческое СП «Лесинвестстрой», зарегистрированное в Пермской обл., продолжает

вкладывать средства на развитие новых мощностей. Общий объем инвестиций греческой стороны в 2002г. составил 4 млн.долл.

Дания

Связи с СНГ

Общий внешнеторговый оборот стран СНГ с Данией в 2002г. сократился на – 6% или в долларовом исчислении на – 0,8%, составив 10,733 млрд.дат.кр. или 1,362 млрд.долл. (на долю России в 2002г. пришлось 80%).

Общий экспорт сократился на – 9,4% или в долларовом исчислении на – 4,4%, составив 3,768 млрд.дат.кр. или 478,12 млн.долл. (на долю России в 2002г. пришлось 84,6%). Импорт сократился на – 4,1% или в долларовом исчислении увеличился на 1,2%, составив 6965,5 млрд.дат.кр. или 883,81 млн.долл. (на долю России в 2002г. пришлось 80%).

В 2002г. только Беларусь имела незначительное положительное сальдо в торговле с Данией – 27,3 млн.дат.кр. или 3,5 млн.долл. Основные доли в общем товарообороте стран СНГ с Данией распределились следующим образом: Россия – 80%; Украина – 11,25%; Беларусь – 4,5%, доля прочих стран незначительна.

Разведка и добыча нефти датской компанией A.P.Moller в Каспийском море по лицензиям Казахстана, Туркменистана и Азербайджана. Входящая в датский концерн A.P.Moller компания Maersk Olie & Gas расширяет участие в предприятии по разработке казахского месторождения «Дунга», где она увеличила долю своего интереса и участия в качестве оператора до 60%. В 2000г. Maersk Olie & Gas стала акционером и получила право на поиск/добычу на месторождении «Темир» в Казахстане. На блоке «Темир» Maersk Olie & Gas уже добывает нефть в объемах 7500 бар/сутки, что соответствует добыче на малом месторождении на датском участке в Северном море.

Касательно работы Maersk Olie & Gas по лицензии на месторождении «Дунга» сообщается, что два иностранных партнера, работавшие первоначально, государственная нефтяная компания Омана – Oman Oil и португальская инжиниринговая фирма Partex не добились успеха. Maersk Olie & Gas планирует три новых бурения, чтобы извлечь нефть. Согласно Oman Oil и Partex, общие запасы месторождения оцениваются в 700 млн.бар., что стоит 130 млрд.дат.кр. (17 млрд.долл.). Но неизвестно, какая часть добычи будет окупаться (часто существует значительная разница между общими запасами и степенью добычи/ разработки).

Другое подразделение концерна A.P.Moller – компания Maersk Contractors – занята разработкой одного из круцнейших в мире месторождений в Каспийском море. Концерн A.P.Moller открыл шестое региональное отделение в Дубае (Саудовская Аравия), которое делает ставку на Малую Азию.

Американская компания Chevron обнаружила несколько лет назад на участке Каспийского моря, принадлежащем Казахстану месторождение «Тенгиз», запасы которого, согласно Chevron, оцениваются в 6-9 млрд.бар. нефти.

В конце окт. 2002г. Maersk Olie & Gas получила две первые лицензии на поиск и разработку нефти близ месторождения «Сердар» в Туркменистане. Соглашение о предоставлении компании лицензий Туркменистана на разработку блоков 11 и 12, т.е. по разведке и добыче нефти в районе Каспийского моря на территории всего в 5700 кв.км. подписано президентом Сапармуратом Ниязовым и управляющим директором Maersk Olie & Gas 22.10.02г. Maersk Olie & Gas получила единоличное право на поиск нефти на глубине в 100 м. в районе Каспийского моря, который в 3 раза по территории превышает район ключевых месторождений Дании в Северном море. Предполагается, что успех Maersk Olie & Gas даст работу для другого подразделения концерна A.P.Moller – Maersk Contractors, которое поставляет оборудование и буровые установки.

Согласно прогнозам, потенциал нефтяных месторождений Каспийского моря существенно превосходит аналогичные месторождения в Северном море. На месторождении «Сердар» уже работает малазийская компания Petronas, которая начала бурение и поиск нефти в Туркмении в 1996г. В сент. 2002г., согласно Lloyds List, Petronas сообщила о готовности четвертой буровой и добыче на ней в сутки 14000 бар. нефти, а также о запасах в размере более половины миллиарда кубометров газа.

Maersk Contractors – подразделение концерна A.P.M0ller в 2001г. заказало буровую установку – платформу стоимостью 1,3 млрд.дат.кр. (156 млн.долл.), которая начнет работать в той части Каспийского моря, которая относится к Азербайджану.

Производство пива. В нояб. 2002г. сообщалось, что компания BBH купила 76% пивоваренного предприятия «Ирбис» в столице Казахстана Алма-Ате. В развитие данного малого пивоваренного завода вкладывается 335 млн.дат.кр. (45 млн.долл.) для увеличения мощности до 0,8 млн. гектолитров в год. BBH является третьей по величине пивной компанией на рынке Украины. О продолжении переговоров и попытке купить контрольный пакет акций в белорусской «Крынице» представители «Карлсберг» загадывать не осмеливаются.

Производство одежды датскими компаниями в СНГ. Компания Morup Holding, в основном производящая детскую одежду для известных торговых компаний, как Hennes & Mauritz и Otto Versand, размещает производственные заказы, в т.ч. на собственных предприятиях не только в Польше, где у фирмы 900 сотрудников, российском Калининграде (250 сотрудников), но и других странах СНГ. Она начинает строительство (предприятия) на Украине, где зарплата еще ниже, чем в Польше, что позволит повысить конкурентоспособность и объем продаж.

Компания небольшая. За 2001/02 фин.г. имела оборот в 251 млн.дат.кр. (30 млн.долл.); прибыль до вычета налогов в 1,6 млн.дат.кр.; убыток по общему результату деятельности за год в 55 млн.дат.кр. и собственный капитал в 453,5 млн.дат.кр.

Компания Novotex в течение долгого срока производила модернизацию фабрики по производству одежды на Украине, которая теперь на 100% принадлежит Novotex и была запущена 1.09.02г. Оборот компании за 2002г. составил 60 млн.дат.кр. (7,2 млн.долл.).

Другие направления сотрудничества. Телекоммуникационный концерн TeleDanmark (TDK) за

410 млн.дат.кр. (55 млн.долл.) выставил на продажу 16,3% от украинской компании мобильной телефонной связи UMC (Ukranian Mobile Communications), созданной в 1992г. компанией Укртелеком совместно с TeleDanmark, Deutsche Telecom и KPN (Голландия). Тогда акции распределялись: 25%; 16,3%; 16,33% и 16,3%. Покупателем стала российская компания МТС. Она уже заплатила 1,9 млрд.дат.кр. за 73,93% акций UMC.

Планирует открыть производство на Украине датский концерн Hojberg Maskinfabrik, производящий гидравлические автокраны, прицепы, оборудование для восстановления моторов и шлифовки.

Страны бывшего СССР. Датская компания Randers Reb проинвестировала в пределах 20-30 млн.дат.кр. переоборудование в Литве (Алютус – в 100 км. к юго-западу от Вильнюса) фабрики, ранее производившей для России сборные деревянные дома и оконные профили. Теперь фабрика будет производить канаты для вышеуказанной датской фирмы, а старое предприятие в Дании закроется через 2-3 мес.

Связи с Россией

Торговый оборот между Россией и Данией в 2002г. по сравнению с пред. периодом сократился на 2,12% и составил 1093,78 млн.долл. Российский экспорт уменьшился на 2,49% и составил 404,54 млн.долл., а стоимостной объем импорта в Россию из Дании снизился на 1,91% до 689,24 млн.долл.

Основными статьями российского экспорта являются энергоносители (нефть, нефтепродукты и уголь), доля которых в общем экспорте составляет 31,43%, рыба и морепродукты – доля 27,22%, древесина и изделия из нее – 8,18%, черные металлы – 5,47%, зерновые хлеба – 5,10%, продукты химпроизводства (в основном продукты неорганической химии) – 1,88%, одежда (в основном текстиль) – 1,58%, растительные текстильные волокна – 1,19%, семена подсолнечника – 1,03%, удобрения – 0,99%, натуральный мех – 0,92%, продукция приборо- и машиностроения (в основном средства наземного транспорта – 0,22%) – 0,39%, мебель и постельные принадлежности – 0,39%, изделия из черных металлов – 0,21%, хлопок – 0,16%.

Всего на долю указанных позиций пришлось 85% совокупного стоимостного объема российского экспорта в Данию с янв. по дек. 2002г.

Основными товарами, импортируемыми Россией из Дании, являются мясо и пищевые мясные субпродукты (доля в общем стоимостном объеме импорта 14,73%), машины и оборудование (14,73% от общего объема импорта), рыба и морепродукты (доля в импорте – 6,18%), электротехника и оборудование, аудио- и видеоаппаратура (доля – 4,65%), обувь (доля в импорте из Дании – 3,49%), средства наземного транспорта (доля 3,13%), медприборы и аппараты оптические (доля – 2,78%), зерно (доля – 2,78%), продукция мукомольно-крупяной промышленности, клейковина, крахмал, инулин (доля – 2,45%), изделия из мяса, рыбы и морепродуктов (доля – 1,74%), продукция химпрома (доля – 3,30%), мебель и постельные принадлежности (доля – 1,69%), натуральный мех, в основном норки и лисы (доля – 1,58%), одежда (1,40%), корма для животных (доля 1,35%), изделия из черных металлов (доля 1,33%), мучные и кондитерские изделия (1,27%), жиры и масла (доля 1,24%), пластмассы и изделия из них (0,96%). Удельный вес медикаментов в общем стоимостном объеме импорта из Дании составил 1,09%.

Всего на долю указанных позиций пришлось более 70% совокупного стоимостного объема российского импорта из Дании в период с янв. по дек. 2002г.

В 2002г. доля энергоносителей в общем объеме российского экспорта понизилась относительно 2001г. с 32,41% до 31,43% (с янв. по дек. 2002г. было поставлено всего на 127,16 млн.долл.). Доля рыбы и морепродуктов возросла – с 23,96% до 27,22% (в 2002г. поставлено всего 46,2 тыс.т. на 110,10 млн.долл.). Доля древесины и изделий из нее понизилась с 8,53% до 8,18% (поставлено на 33,09 млн.долл.). Удельный вес черных металлов увеличился с 4,79% до 5,47% (в 2002г. поставлено всего 99,04 тыс.т. на 22,13 млн.долл.). Доля натурального меха понизилась с 1,21% до 0,92% (поставлено на 3,73 млн.долл.).

Объем поставок российского угля в брикетах (позиция ETH 27011900.0) за 2002г. по сравнению с пред.г. снизился на 41,10% с 1802,09 тыс.т. до 1061,39 тыс.т.

В российско-датской торговле можно констатировать развитие основных тенденций, отмечавшихся в I пол. 2002г. Снижение темпов росэкспорта произошло за счет уменьшения поставок товаров по ряду основных статей росэкспорта в Данию – нефти и нефтепродуктов (на 5,41%), древесины (на 6,47%), натурального меха (на 25,98%), одежды (на 52,35%), семян подсолнечника (на 38,93%), удобрений (на 25,71%). Увеличился экспорт зерна (в 30 раз) и растительных текстильных волокон (в 7 раз), также вырос экспорт продуктов неорганической химии (на 110,78%), рыбы и морепродуктов (на 10,75%), черных металлов (на 11,27%), мебели и постельных принадлежностей (на 31,26%), изделий из черных металлов (на 127,73%), хлопка (на 6,06%). Продолжился и рост поставок автомобилей – в 2002г. было продано 241 транспортное средство на 880 тыс.долл., хотя большая часть роста экспорта по данной статье пришлась на первые 6 мес. 2002г., т.к. в III и IV кв. было продано всего по 10 ед.

В импорте датских товаров поставки мяса и пищевых мясных субпродуктов упали на 23,52% до 101,55 млн.долл., поставки машин и оборудования возросли на 16,50%, рыбы и морепродуктов – также выросли на 45,10%, электротехники и оборудования, аудио- и видеоаппаратуры – увеличились на 14,94%, поставки обуви выросли в 6 раз до 24,04 млн.долл., импорт зерна вырос на 5,45%, продукции мукомольно-крупяной промышленности, крахмала – на 25,33%.

Спад поставок средств наземного транспорта составил 14,92%, импорт медприборов и аппаратов оптических снизился на 25,13%; уменьшение в поставках мебели и постельных принадлежностей составило 17,39%. Импорт фармацевтических продуктов продолжил падение, начавшееся в пред.г. (по результатам 2001г. поставки медикаментов снизились по сравнению с 2000г. на 60%): в 2002г. импорт медикаментов снизился на 69,10% до 7,54 млн.долл. Поставки изделий из мяса, рыбы и морепродуктов сократились на 36,37%, их доля снизилась с 2,68% до 1,74%. В 3 раза возросли поставки жиров и масел, их доля выросла с 0,39% до 1,24%.

В 2002г. сократился импорт из Дании сахара и кондитерских изделий, ароматических веществ и парфюмерии, пластмасс и изделий из них, фото- и кинотоваров, натурального меха, хлопка, готовых кормов для животных, бумаги и картона.

Возросли поставки изделий из черных металлов, игрушек, спортивного инвентаря, одежды, изделий из дерева, алюминия, некоторых химических продуктов, живых животных, молока и молочных продуктов, прочих пищевых продуктов. Всего на долю этих товарных групп приходится 11% совокупного импорта из Дании.

Товарооборот российско-датской торговли, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	изм. к 2000г.	2002г.	изм. к 2001г.	изм. в кр.
Экспорт	409,7	414,85	+1,26%	404,54	-2,49%	-7,61%
Импорт	524,9	702.67	+33,87%	689,24	-1,91%	-7,07%
Товарооборот	934,6	1117,52	+19,57%	1093,78	-2,12%	-7,27%
Сальдо	-115,2	-287,82	-149,84%	-284,70	-1,08%	-

По данным Управления датской статистики Danmarks Sfatisdk

Торговля с Россией

Факторы, влиявшие на российско-датскую торговлю в 2002г. В отличие от 2001г., когда Россия на полтора месяца ввела запрет на импорт мяса (также рыбы) из стран ЕС по причине распространения ящура, в конце 2001г. и 2002г. важным сдерживающим фактором для датского экспорта в Россию стали поставки из Бразилии дешевой свинины, составившей конкуренцию датским экспортерам свинины на российском рынке (позиция с наибольшим удельным весом, всего мясные продукты – 20% ежегодно). В 2001г. Россия импортировала 465 тыс.т. свинины, в т.ч. 141 тыс.т. из Бразилии. Насытить российский рынок свинины самостоятельно бразильцы не могут. Формируемые ими конкурентные условия заставляют датских поставщиков предлагать свою продукцию по более низким ценам и одновременно негативно сказывается на росте объемов импорта свинины из Дании.

Другим важным фактором, сдерживающим рост импорта из Дании в Россию, становится импортозамещение. Развитие в России внутреннего производства по импортируемым товарным позициям должно также коснуться импорта из Дании некоторых видов готовой продукции – мебели, бумаги, изделий из пластмассы и привести к его сокращению. Устойчивой тенденцией импорта из Дании в РФ, как представляется, должен стать рост поставок датского оборудования для сельского хозяйства, пищевой и цементной промышленности, медицинского и природоохранного оборудования, медикаментов. За четырехлетний период рост импорта из Дании в Россию этой группы товаров составит 200-250 млн.долл.

Факторами, ограничивающими рост российского экспорта в Данию, станут падение курса доллара США по отношению к евро (кроне) и слабый экономический рост в Дании (как и в других странах Европы). Процесс расширения ЕС за счет стран ЦВЕ предполагает активизацию торгово-экономических отношений Дании с этими государствами. Экспортный совет Дании прогнозирует пятикратное увеличение объемов экспорта в эти страны к 2008г.

По данным 2001г. и 9 мес. 2002г., на первом месте по значимости в росимпорте из Дании (доля по стоимости – 18,9% и 16%) – мясо и пищевые мясные субпродукты.

На втором месте оборудование и механические приспособления, включая средства наземного транспорта, в т.ч. с/х и промышленные (гр.84 – 87). В 2001г. и за 9 мес. 2002г. суммарная доля – 12,4% и 14%, соответственно. Всего в 2001г. поставлено на 140 млн.долл., стоимостной рост на 28%, по итогам 9 мес. 2002г. – рост на 24%.

Поставки датской рыбы и морепродуктов в Россию в 2001г. составили в 2001г. 12,8 тыс.т. на 29,3 млн.долл. – рост на 46%. За 9 мес. 2002г. рост составил 50,6% до 13,7 тыс.т. или более объема 2001г. С учетом возрастающей торговли и обмена рыбопродукцией, отмечающейся экспортной направленности российского рыболовства и возрастающей направленности внутреннего потребительского рынка России на полуфабрикаты (филе) и некоторые более дорогие сорта (креветки, семга, палтус), развитие переработки внутри России прогнозируется рост: в 2002г. – на 9,2% до 32 млн.долл.; в 2003г. – на 9,4% до 35 млн.долл.; в 2004г. – на 3% до 36 млн.долл.; в 2005г. – на 11% до 40 млн.долл.

Поставки датской обуви возрастают, но подвержены конъюнктурным колебаниям (в 2000г. – на 10,5 млн.долл., в 2001г. на 3,3 млн.долл., в I кв. 2002г. – на 14 млн.долл.). С учетом целенаправленной работы датских экспортеров («Экко») к 2005г. можно ожидать роста импорта датской обуви в Россию до 20-30 млн.долл.

Датские круги озабочены обострением двусторонних политических отношений, вызванных проведением в окт. 2002г. в Копенгагене Всемирного чеченского конгресса. Отмена госвизита в Данию президента России В.В.Путина (намечавшегося на нояб. 2002г.) не позволила приступить к реализации ряда инициатив российской и датской сторон. Под вопросом и полномасштабная реализация программы датского Экспортного совета на 2003г. «В фокусе – российский рынок».

Основу роста росэкспорта составит рост российских поставок товаров группы 27 ЕТН – топливо минеральное, включая нефть, нефтепродукты, уголь (всего в 2001г. поставлено 2,6 млн.т. на 134 млн.долл., доля в экспорте России – 32,4%). По итогам 9 мес. отмечен спад по стоимости на 15,85%, возможен временный спад по итогам 2002г.

В российском экспорте в Данию в 2003-05гг., как минимум, сохранятся ежегодные количественные поставки энергетических углей, либо увеличатся, как это имело место в 2001г. (поставлено 1,8 млн.т., количественный рост на 37,4% по отношению к 2000г. и 117% по отношению к 1999г.); нефтепродуктов (в 2001г. поставлено 761 тыс.т., количественный рост на 3,8% по отношению к 2000г и 28% по отношению к 1999г.).

В соответствии с изменением структуры импорта падает доля сырой нефти в импорте Дании, в т.ч. из России (доля по количеству: в 2001г. – 1%; 1996г. – 12%; 1995г. – 23,6%).

В случае наиболее оптимистичного развития событий возможен рост поставок относительно более дешевых российских нефтепродуктов в Данию к 2005г. по количеству до 78% (по отношению к 2001г.) до 1,360 тыс.т. или 230 млн.долл. т.е. до 20-23% от общего импорта Дании (в 2001г – 1 млрд.долл. или 5,2 млн.т.). Доля российских нефтепродуктов в импорте Дании в 2001г. составила по количеству 14,9%.

При отмечаемом росте поставок российского угля в Данию за последние 3г. незначительном, но отмечающемся реэкспорте угля из Дании, с учетом расширения ЕС, усиления европейской интеграции (поставки угля из Польши, Румынии), в отличие от нефтепродуктов рост поставок российского угля в Данию к 2005г. по сравнению с 2001г. может быть более скромным – в количественном объеме до 40% до 2,5 тыс.т. или 120 млн.долл., т.е. до 40% от общего импорта Дании (в 2001г. – 7 млн.т. или 300 млн.долл.). Доля российского угля в импорте Дании в 2001г. составила по количеству 25,9%.

С учетом реформы рыболовства в ЕС, сокращения квот и лова в средней перспективе; возможно увеличение российских поставок рыбы в Данию и даже роста цен. Относительный спад в I кв. 2002г. можно охарактеризовать как сезонные изменения. Прогнозируемые российские поставки в 2005г. – 80 тыс.т. на 190 млн.долл. – рост на 76% по количеству и по стоимости на 91,1%.

Устоявшиеся связи по импорту древесины в Данию (из Швеции и Финляндии, других стран), неустойчивая конъюнктура и слабая работа российских экспортеров (высокие транспортные тарифы) позволяют сделать прогноз незначительного роста российского экспорта в случае общего экономического подъема в 2003-05гг. до 130 тыс.т. или 45 млн.долл. – рост по количеству на 18,2%, по стоимости – на 28,6%. Этот потенциал, с учетом нынешнего акцента правительства на повышение эффективности управления лесным сектором России, мог бы быть использован более полно.

При условии усиления маркетинговой работы и повышения конкурентоспособности российских автомобилей («Лада» укомплектование антиблокировочной системой тормозов, подушкой безопасности, гидроусилителем руля, инерционными ремнями безопасности), сохранение конкурентоспособной цены могло бы позволить существенно увеличить продажи «Лад» в Дании, особенно с учетом отсутствия устоявшихся модельных предпочтений датчан и наличия платежеспособного спроса в данном разряде автомобилей (на недорогие автомобили). В отдельные года в 1967-80гг. количество продаваемых в Дании «Лад» составляло 4000 а/м. Оптимистичный прогноз на 2005г. – 1000 а/м на 4 млн.долл.

Несмотря на конъюнктурные колебания в отдельные годы ожидается рост росэкспорта черных металлов, одежды, тканей и текстильного и трикотажного сырья, в особенности с учетом развивающейся в последние годы деятельности датских фирм по организации пошива в России (Ленинградская, Калининградская обл.) и последующей поставке в Данию рабочей и прочей одежды. Прогноз по 2005г. – 16,5 млн.долл.

Соглашения РФ-Дания

Российско-датские торгово-экономические отношения регулируются межправительственными соглашениями: о развитии экономического, промышленного и научно-технического сотрудничества от 26 окт. 1992г.; о сотрудничестве в области охраны окружающей среды от 11 янв. 1993г.; о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 4 нояб. 1993г.; об избежании двойного налогообложения от 9 фев. 1996г.; о строительстве жилья для лиц, уволенных с военной службы из ВС РФ, выведенных из Балтии от 8.02.1996г. и об освобождении от налогов средств, направляемых датской стороной на строительство жилья для уволенных в запас офицеров российских войск, выведенных из стран Балтии того же года; о сотрудничестве в борьбе с транспортной организованной преступностью, фев. 1996г.; о всеобъемлющей реструктуризации внешнего долга бывшего СССР (парафировано в дек. 1996г.); Соглашением о партнерстве и сотрудничестве (СПС) (датская сторона ратифицировала в сент. 1996г.); о техническом сотрудничестве от 1997г., (Госдума РФ ратифицировала его в сент. 1999г.); о сотрудничестве и взаимной помощи в таможенных делах от 1997г.; о развитии сотрудничества между РФ и Данией от 1998г. и о сотрудничестве в области подготовки госслужащих и управленческих кадров от 1998г.; о техсодействии и сотрудничестве в области продовольствия и сельского хозяйства от 31.03.1998г.; о взаимном административном содействии и обмене информацией в налоговых вопросах от янв. 2002г.; о сотрудничестве между Счетной палатой России и Управлением генаудитора Дании (Аппаратом Омбудсмана Дании) от 30.05.2002г.; 20.01.2000г. между делегацией РФ (госкомрыболовства РФ) и правительством Местного самоуправления Гренландии подписан Протокол о взаимоотношениях в области рыболовства и по установлению взаимных общих квот на лов рыбы в экономических зонах РФ (Баренцево море) и Гренландии на 2000г.; в дек. 2002г. в Санкт-Петербурге между Местным самоуправлением Фарерских о-вов и РФ (госкомрыболовства РФ) подписано соглашение о взаимных квотах на лов рыбы в экономических зонах РФ (Баренцево море) и Фарерских о-вов на 2003г.

На региональном уровне: Соглашение о сотрудничестве между администрацией Калининградской обл. и администрациями Амтов Фюн, Борнхольм и Сторстрем (административно-территориальных и муниципальных субъектов Дании) – сент. 2001г.; между Ленинградской обл. и амтом Орхус по сотрудничеству в разных секторах экономики и по развитию хозсвязей от 22.03.02.; соглашения и протоколы о намерениях подписывались также в ходе визитов делегаций Архангельской и Псковской обл. в Данию в 2002г., а также Калининградской, Ленинградской обл. и делегации Санкт-Петербурга в 2001г.

Сохраняет свою юридическую силу ряд двусторонних межправительственных соглашений, заключенных между бывшим СССР и Данией: соглашение между правительствами СССР и Дании о морском судоходстве от 17.10.1973; между правительством СССР, правительством Дании и местным правительством Фарерских о-вов о взаимоотношениях в области рыболовства между СССР и Фарерскими о-вами от 27.11.1977; договор о торговле и мореплавании от 17 авг. 1946г. и последующий обмен письмами о применении его принципов 28.08.1975*; соглашение о воздушном международном сообщении от 31 марта 1956г. и Протоколы к Соглашению 1958, 1967, 1969, 1971, 1978, 1987, 1988гг. и от 30.05.1989*; соглашение о сотрудничестве в области научных с/х исследований между СССР и Данией от 9.10.1965*; соглашение о международном автомобильном сообщении от 3 дек. 1971*; между правительствами СССР и Дании об устранении двойного налогообложения дохо-

дов и имущества от 21.10.1986*; между правительствами СССР и Дании по вопросу развития транссибирского маршрута от 10.04.1981* (помеченные * договоры и соглашения (протоколы) подлежат дополнительному рассмотрению и с целью определения их статуса или замены новыми договорами).

В стадии подготовки находятся следующие двусторонние документы: межправительственное Соглашение в области борьбы с транснациональной оргпреступностью; Соглашение между правительствами РФ, Дании и Местным правительством Фарерских о-вов о сотрудничестве в области торгово-экономического сотрудничества; межведомственное Соглашение о сотрудничестве в области здравоохранения и медицинской науки; в области предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций; об оповещении о ядерной аварии, обмене информацией и сотрудничестве в области ядерной безопасности и радиационной защиты; межправительственный Меморандум о понимании о сотрудничестве в области имплементации рамочной Конвенции ООН по климатическим изменениям и Киотскому протоколу к ней, в частности, в сокращении выбросов тепличных газов в соответствии со ст. 6 и ст. 17 Киотского протокола.

В 2002г. продолжалась работа по выработке и согласованию текста Соглашения с Фарерскими о-вами (территория на правах автономии в составе Дании). В нояб. 2002г. минэкономразвития передало проект соглашения на согласование через посольство Дании в Москве фарерской стороне.

Деятельность Межправительственного российско-Датского совета экономического сотрудничества (Межправсовет) осуществляется на регулярной согласованной основе. Сессии, встречи сопредседателей позволяют проводить анализ существующих проблем в двусторонних отношениях. Тот факт, что сопредседатели Российско-Датского Межправсовета с 1998г. бессменно руководят его деятельностью, положительно сказывается на работе совета и двусторонних торгово-экономических связях.

На V сессии (окт. 2001г., Москва) было отмечено, что главная цель – восстановление докризисного (1998г.) объема взаимной торговли (по итогам 2001г. взаимный товарооборот составил 1,17 млрд.долл.). Стороны отметили, что важно сконцентрировать деятельность рабочих групп (в рамках Межправсовета) на таких областях сотрудничества как энергетика, охрана окружающей среды, региональное сотрудничество транспорт. С учетом председательства Дании в ЕС (во II пол. 2002г.) в межсессионный период осуществлять контакты на уровне экспертов.

Инвестиции в Россию

35 *филиалов датских компаний.* Общий объем датских инвестиций в экономику России с 1991г. составляет 450 млн.долл. За тот же период приходится 220-230 млн.долл. на различные проекты в сфере экологии, ядерной безопасности, энергосбережения, соцобеспечения, обучения, реализованные за счет госбюджета Дании по линии датского правительства, по линии соответствующих отраслевых министерств Дании.

Несмотря на незначительный по сравнению с другими странами-лидерами объем вложенных средств, большая часть указанных капиталовложений осуществлена в реальный сектор экономики и сопровождалась внедрением передовых технологий, либо важных/новых для российского рынка товаров. Прорабатываются новые проекты в машиностроении, энергетике, сельском хозяйстве, пищепроме, 100 млн.долл.

Отдельно в качестве потенциального крупномасштабного инвестора следует упомянуть концерн A.P.Moller, рассматривающий планы участия в процессе реорганизации МПС и российских железных дорог и инвестирования в такие ключевые области как локомотивы, подвижные составы, ж/д терминалы, информационные системы.

Объем портфельных инвестиций не поддается точной оценке. По оценкам датских экономистов, в 2001г. Россия являлась наиболее прибыльным и быстрорастущим фондовым рынком. Самым выгодным вложением капитала в России являются акции компаний энергетического комплекса – в 2001г. рост по ним составил 60%.

Наибольшую прибыль таким датским инвестиционным объединениям, специализирующимся на странах Восточной Европы, как Nordea Invest Osteuropa, Banklnvest Osteuropa, Danske Invest Osteuropa, Jyske Invest и восточноевропейскому отделению SEBinvest принесли акции российских компаний «Единые Энергосистемы», «Лукойл», «Сургутнефтегаз», «Газпром» и «Татнефть», а также «Норильский Никель» и «Вымпелком». Половина всех капиталов упомянутых датских компаний размещены в российских ценных бумагах. В 2001г. российское отделение фонда Alfred Berg стало самым успешным датским «фондовым» инвестором, вложения фонда в акции российских предприятий возросли до уровня 60 млн.долл. По итогам 2002г. российское отделение Фонда стало вторым по прибыльности инвестиционным предприятием Дании.

В России прочно обосновались 35 крупных датских предприятий и 120 имеют свои представительства и активно действуют на российском рынке.

Основными организациями Дании, оказывающими содействие датским компаниям в выходе на российский рынок, являются Фонд страхования экспортных кредитов (Export Kredit Fonden) и Инвестиционный фонд для стран Центральной и Восточной Европы (IO-Фонд). В задачи EKF-входит предоставление консультаций и гарантий в связи с долгосрочным кредитованием экспортных операций. Сосредоточив свою деятельность на российском рынке на страховании кредитов, получаемых датскими предприятиями под поставки товаров на экспорт, страхованием инвестиций EKF не занимается. Инвестиционный фонд для стран ЦВЕ (IO-Фонд), в отличие от EKF, выступает партнером при инвестировании средств в создание предприятий в странах ЦВЕ в качестве акционера или кредитора.

В 2002г. EKF улучшил условия страхования экспортных операций с Россией. Рейтинг России был в поднят до 5 позиции. Это выражается в том, что теперь страховая премия по кредиту на операции с Россией сроком на 5 лет и объемом 10 млн.дат.крон составляет 5,74% (по сравнению с предыдущей ставкой 7,27%). Для коммерческих рисков остается требование обязательных встречных гарантий российского правительства либо ог-

раниченного круга банков, в который первоначально входили «Сбербанк», «Внешторгбанк», «Внешэкономбанк», «Московский международный банк», затем были включены также «Банк Москвы», «Промстройбанк», Raiffeisenbank (Австрия), а в конце 2002г. – «Альфа-банк», «Газпром-банк», «МДМ-банк» и «Никойл-банк».

В 2002г. руководством EKF было принято решение признать в качестве гарантов, чье поручительство по сделкам может рассматриваться в качестве достаточного условия для предоставления страховых услуг экспортерам, правительства Самарской обл. и г.г.Москва и Санкт-Петербург. «Московскому международному банку» было предоставлено право получать страхование выданных им кредитов в EKF напрямую, без посредничества датских партнеров.

Инвестиционный фонд для стран ЦВЕ (IO-Фонд) в 1991-2002гг. принимал участие в реализации в России 26 инвестиционных проектов (собственные вложения Фонда составили 70 млн.долл. из общего объема инвестиций в 514 млн.долл.). Фонд участвует долей в акционерном капитале или кредитованием в течение первых 2-3 лет после чего выходит из проектов, либо уступая свою долю датскому соинвестору, либо после возвращения кредита с процентом. Фонд вышел из 12 начатых им проектов. Наиболее значительными инвестиционными проектами являются.

– строительство завода жевательной резинки в Новгороде датской компанией Dansk Tyggegummifabrik (в 2002г. часть предприятия Dandy Holding, была продана британскому концерну Cadbury Schweppes, а оставшаяся датская часть была переименована в GumLink). Производственная мощность – 7 тыс.т. продукции в год (общий объем инвестиций – 665 млн.дат.крон, включая привлечение финансирования со стороны ЕБРР; доля Фонда – 71,1 млн.дат.крон), фабрика работает с 1999г. Производство и реализацию продукции контролирует датское ЗАО «Дирол»;

– покупка и модернизация фирмой Rockwool совместно с Фондом фабрики по производству изоляционных материалов в Подмосковье (общий объем инвестиций – 197,8 млн. дат. крон, доля Фонда – 87 млн. дат.крон., непосредственно фирмой Rockwool вложено 25 млн.долл.);

– фирмой GN Store Nord создано ЗАО «СПб. Таксофон», осуществляющее проект в области телефонизации в г. Санкт-Петербург (30 млн. дат. крон); в 1996 и 1998 гг. запущены 2 совместных проекта фирмы GN Store Nord и компании TeleDanmark в области телекоммуникаций (370 млн. дат. крон и 80 млн. дат. крон, в т.ч. Фондом предоставлены кредиты по 20 млн.дат.крон в каждый проект);

– фирма Danfoss занята реализацией проекта по производству термостатов в г.Москва (общий объем инвестиций – 70 млн. дат. крон, доля Фонда – 7,5 млн. дат. крон);

– компания «Неда Пейджинг», созданная датской фирмой GN Store Nord, осуществляет сервис в области пейджинговой связи в г.Санкт-Петербург (проект в области телекоммуникаций на 7,5 млн.дат.крон);

– датская компания Velux Industries осуществляет проект по модернизации деревообрабатывающего производства в пос. Шалакуша, Республика Карелия (32 млн.дат.крон);

– строительство в Новгороде упаковочного завода для жевательной резинки Stimorol (фирма Dandy, общая стоимость проекта – 57,8 млн. дат. крон, доля Фонда – 20,8 млн.дат.крон);

– при участии датской фирмы PLM Holding завершено строительство в Подмосковье (г.Нарофоминск) завода по производству металлических банок для напитков (общая стоимость проекта – 947 млн.дат.крон, доля Фонда – 51,6 млн.дат.крон);

– проект фирмы Dan Cake по производству кексов и тортов (общая стоимость 65,9 млн.дат. крон, доля Фонда – 3,3 млн.дат.крон);

– датская компания Sadolin Trade в 1998г. на базе швейной фабрики «Молодость» в г.Сланцы создала текстильное предприятие ООО «Садолин Гарментс» (общая стоимость – 2,4 млн.дат.крон). Параллельно, этой же фирмой создано предприятие ООО «Сканворквэар» в г.Тихвине, также специализирующееся на производстве одежды;

– проект с участием фирмы Danko Trade по текстильному производству в г.Владимир (общая стоимость – 10,3 млн. дат. крон., Фонд предоставил займы на 2,6 млн. дат. крон);

– инвестиции в недвижимость с целью расширения производственных мощностей и объемов производства продуктов питания с участием Dan Cake в уже реализуемом проекте (общая стоимость – 29,3 млн.дат.крон, доля Фонда – 2,8 млн, дат. крон, кредиты Фонда на 10,1 млн.дат.крон);

– проект датской фирмы Roulands Fabriker по производству ремней передач для комбайнов (20,7 млн.дат.крон, доля Фонда – 2,5 млн.дат.крон).

Из 26 начатых фондом проектов решением участников был приостановлен только один: производство датской фирмой Scanbech в г.Москва пластиковой упаковки малой емкости для пищевой и косметической промышленности (общие инвестиции – 6 млн.дат.крон, доля Фонда – 2,8 млн. дат.крон). Разработка остальных 25 проектов привела к созданию производств, которые приносят прибыль и развиваются. Компания «Роквул», уже вложившая в 2000г. дополнительно 40 млн.дат. крон в развитие производства теплоизоляционных материалов в г.Железнодорожный Московской обл., прорабатывает планы строительства новой фабрики на 80 млн.долл. А компания Dansk Tyggegummifabrik (Dandy) предполагает за счет дополнительных инвестиций (80 млн.долл.) в расширение имеющейся производственной базы удвоить объем производства.

Одним из наиболее успешных российских проектов Фонда можно считать строительство завода по производству жевательной резинки в Новгороде (производственные мощности в 7 тыс.т. продукции в год позволяют осуществлять поставки жевательной резинки в регионы России и страны СНГ, а также в дальнее зарубежье).

Наиболее проблемным российско-датским проектом, в котором участвовал Фонд, является «Севрыба». В мае 1995г. между ЗАО «Севрыба» (г.Мурманск) и датской компанией-судоверфью «Орсков» был заключен контракт на строительство четырех траулеров-фабрик для Северного бассейна с предоставлением росстороной гарантий на промысловые квоты. Финансовые средства под данный проект формировались из собственного капитала специально созданной компании-холдинга СИСЛ («Севрыба Интернешнл Шиппинг», г.Лимассол, Кипр) в 200 млн. дат. крон (31 млн.

долл.) и заемного капитала «Дэниш Шип Финанс» в 310 млн. датских крон (51 млн.долл.).

Кроме IO-Фонда участниками компании СИСЛ также стали датская судоверфь «Орсков», гренландская компания «Роял Гринланд», Европейский банк реконструкции и развития, Датский пенсионный фонд, Объединенный скандинаво-восточный Фонд. Российское присутствие в проекте было представлено ЗАО «Севрыба» (15% акций СИСЛ).

Первые два траулера были сданы в эксплуатацию в 1998г. Согласно действующим условиям, они перешли в собственность компании-холдинга СИСЛ и приступили к работе на условиях бербоут-чартерных соглашений с компаниями – фрахтователями.

В 2001г. российская сторона отказалась от выделения рыболовных квот как на уже введенные в эксплуатацию, так и на продолжавшие строиться на датской верфи «Орсков» траулеры. Были даны пояснения по причинам отказа (ухудшение положения с ресурсной базой, спорность ранее данных обязательств по выделению квот).

Приведенные аргументы не были восприняты датской стороной и другими участниками проекта, которые развернули массированную пропагандистскую компанию, в т.ч. на высоком государственном и европейском уровнях, с целью добиться возврата к ранее существовавшему положению с российскими квотами на вылов морских биоресурсов и восстановления действия «Гарантий о предоставлении квот» от 1995г.

Под нажимом судоверфи «Орсков» с марта 2001г. к конфликту подключились официальные круги Дании, которые настаивают на более активном участии российского правительства в урегулировании данного вопроса.

В соответствии с рекомендациями Межправительственного российско-датского совета экономического сотрудничества, 2 нояб. 2001г. ФГУП «Национальные рыбные ресурсы» госкомрыболовства России были заключены контракты («Меморандум о Соглашении») с датской верфью «Орсков» на покупку двух строящихся траулеров. Общая контрактная стоимость приобретения указанных двух траулеров составила 225 млн. дат. крон (26 млн.долл.).

Оплата покупной стоимости должна была осуществляться за счет кредита, предоставляемого датским банком «Данске Банк» под гарантию Внешторгбанка России, который после дополнительного изучения сделки выдвинул условие о встречных российских государственных финансовых гарантиях.

Российской стороной осуществлялся поиск возможных вариантов развязки ситуации со сданными в эксплуатацию в 1998г. траулерами «Севрыба-2» и «Карелия». В результате проделанной работы российскими компаниями были расторгнуты договоры бербоут-чартера.

По этим двум траулерам российской стороной было выплачено 13,65 млн.долл. в виде бербоутных платежей, а в уставный капитал компании СИСЛ перечислено 4,41 млн.долл. За период эксплуатации «Севрыба-2» и «Карелия» в российской экономической зоне было выловлено 22 тыс.т. баренцевоморской трески с приловом, что эквивалентно 30 млн.долл. (контрактная цена каждого траулера составляет 15,5 млн.долл.).

21 марта 2002г. компания СИСЛ после проведенных переговоров и согласования вопроса с акционерами (включая ЗАО «Севрыба») приняла решение о продаже траулера «Севрыба-2» крупной исландской рыболовной компании «Утгердарфелаг Акурейринга х/ф» за 680 млн. исландских крон (9,1 млн.долл.).

В 2002г. российская и датская стороны прилагали усилия к урегулированию имеющихся проблем в проекте «Севрыба», стороны обменивались делегациями, проводились встречи на самом высоком уровне. Руководители правительств России и Дании М.М.Касьянов и Андерс Фог Расмуссен дважды обсуждали ситуацию, сложившуюся вокруг проекта.

В дек. 2002г. российская сторона проинформировала Данию о своей позиции по данному вопросу, суть которой заключается в признании недействительными тех форм гарантий, какие были определены Договором, заключенным участниками проекта «Севрыба» и Комитетом РФ по рыболовству, поскольку российское законодательство не предусматривало и не предусматривает выдачи таких форм гарантий. Ссылаясь на установленный в 1995г. российским законодательством принцип платности в отношении водных биоресурсов РФ и на предоставление права пользования ими на конкурсной основе, а также исходя из того, что с обеих сторон имели место элементарные юридические и экономические просчеты коммерческих участников проекта, российская сторона указала, что рыночные механизмы распределения квот на добычу водных биологических ресурсов, применяемые аравительством РФ, не предполагают предоставления особых привилегий отдельным инвесторам. Российская сторона сообщила, что полагает целесообразным рассматривать перспективы реализации проекта «Севрыба» только в плоскости коммерческих переговоров на основе равенства возможностей всех участников рынка перед законом.

В авг. 2002г. IO-фонд открыл представительство в Москве. Также в авг. Фонд заключил соглашение с датской компанией Вгоеп о начале в России нового проекта по производству вентилей. Компания 50 лет занимается изготовлением вентилей, узлов управления и контрольного оборудования для систем тепло- и водоснабжения. Входит в голландскую международную группу компаний Aalbert Industries.

Проект будет осуществляться совместно с группой российских компаний ADL, активно сотрудничающей с Вгоеп в поставках на российский рынок различных технических компонентов, начиная с середины 1990гг. Производственные мощности будут размещены в г.Коломна, в 100 км. к югу от Москвы. Предоставленное Фондом финансирование покрывает инвестиции в оборудование и оборотный капитал.

С 2003г., после вступления ряда восточно-европейских стран-кандидатов в ЕС, и в силу начала действия для них единых правил ЕС в отношении конкуренции, инвестиции Фонда в эти страны должны прекратиться. Часть средств, ныне инвестируемых Фондом, может быть переориентирована на другие страны, включая Россию. По мнению руководства Фонда, при сохранении позитивных тенденций развития российской экономики приток датских инвестиций в Россию может возрасти

до 25 млн.евро в год. Фондом может быть принято решение о начале реализации 10 новых инвестиционных проектов на российском рынке. Среди обсуждаемых будущих проектов с участием Фонда – возможное открытие одной из датских компаний по торговле продтоварами и товарами повседневного спроса сети фирменных магазинов в России (с последующим началом производства в России товаров для этой сети).

В течение ближайших трех лет Фонд планирует принять участие в общей сложности в 25 проектах на территории стран СНГ. Совокупный объем инвестиций составит 500 млн.долл., доля Фонда- 75 млн.долл.

В рамках многостороннего, в т.ч. инвестиционного сотрудничества Дания ориентирована на взаимодействие со следующими институтами: Скандинавский инвестиционный банк, Хельсинки; Скандинавский проектный фонд NOPEF, Хельсинки; Скандинавская экологическая финансовая корпорация NEFCO, Хельсинки; Европейский инвестиционный банк EIB, Люксембург; Европейский банк реконструкции и развития EBRD, Лондон; Международная финансовая корпорация IFC, Вашингтон OK; KEC; Секретариат Phare, в т.ч. JOPP (Программа Phare для совместных предприятий), Люксембург; TACIS (техсодействие СНГ), Брюссель. Предоставление средств в рамках многостороннего сотрудничества координируется МИД Дании.

75% зарубежных вложений капитала в целом у датских фирм приходится на собственные средства. Компании зачастую рассматривают такого рода информацию как конфиденциальную (в частности, по объему вложенных средств) и неохотно предоставляют сведения сторонним организациям. По международной практике, учет иностранных инвестиций, как правило, в систематизированном виде ведется в стране-реципиенте. Поэтому в некоторых случаях данные по инвестициям могут носить только оценочный характер.

– В 2002г. компании «Грундфос» и «Данфосс» совместно начали проект по строительству сборочных фабрик общей площадью 200 тыс.кв.м. и центра по распределению продукции (оборудования для систем энерго- и водоснабжения, отопления и кондиционирования) площадью 25 тыс.кв.м. в пригороде Москвы г.Истра. Предполагаемый объем инвестиций – 200 млн.дат. крон (24 млн.долл.). Возможные сроки завершения строительства и пуска производственных мощностей в эксплуатацию – 2-3г.

– Конфедерацией датских промышленников в 2002г. прорабатывался проект по созданию крупного свиноводческого предприятия в Новгородской обл. с привлечением 9 частных датских предпринимателей (самостоятельных фермерских хозяйств). Идет подготовка бизнес-плана по данному проекту. В 2002г. в реализацию проекта вложено всего частных средств в 3 млн.долл.

– Концерн Carlsberg через дочернюю компанию Baltica Breweries предполагает вложить 360 млн.долл. в строительство четырех новых (либо покупку и переоборудование) пивзаводов на территории России, одного предприятия в Белоруссии и одного предприятия в Узбекистане. Также через дочернюю компанию Carlsberg Breweries «Карлсберг» планирует сделать дополнительные инвестиции в 230 млн.дат. крон (28 млн.долл.) в увеличение в 2 раза (с 2,4 до 4,8 млн.гектолитров в год) производства пива «Туборг» и «Невское» на пивзаводе «Вена» в Санкт-Петербурге.

– Компания по производству молочных продуктов Aria Foods рассматривала возможность инвестирования 20-25 млн.долл. совместно с компанией Valio в развитие производства продуктов питания.

За I пол. 2002г. Данией выделены средства на 20 проектов в 64,9 млн.дат.крон (8 млн.долл.). В рамках секторных программ в 2000-01гг. по линии датских министерств и ведомств на реализацию 132 различных проектов выделено 185,5 млн.дат. крон (23 млн.долл.).

Дания является сторонником оказания поддержки реформам в России и последовательно реализует конкретные программы помощи России с 1990г. Всего с 1990г. по I пол. 2002г. на реализацию 1310 проектов Дания предоставила России техсодействие на 1.587,5 млн.дат.крон (210 млн.долл.).

Роскапитал в Дании

Акционерное общество DNF Olie («Д.Ф.Н. Олье») зарегистрировано 28 сент. 1976г. Акционерный капитал составляет 1,2 млн. дат. крон. Все акции принадлежат АО «Нафта» (Москва). Род занятий – экспорт и импорт нефти и нефтепродуктов и связанная с этим деятельность. В 2002г. компания DNF Olie поставила в страны Западной Европы и другие страны 1,8 млн.т. нефти и нефтепродуктов на 360 млн.долл. (в 2001г. – 200 млн.долл., 1 млн.т.; в 2000г. – 237,974 млн.долл., 932,9 тыс.т.), в т.ч. нефти и конденсата – 75% от указанного количества.

– Акционерное общество «Дана Маскин» (бывшее «Дана Беларусь»), зарегистрированное 23 нояб. 1978г., с акционерным капиталом – 18,25 млн.дат.крон. (94,5% акций принадлежало АО «Автотрактороэкспорт» и 5,5% – АО «Юмо Плант», Англия), осуществлявшее торговлю, промпроизводство и ремонт, а также техобслуживание сельхозмашин и станков в Дании и за ее пределами, в 1998г. ввиду финансовых трудностей и неэффективности закрыто по решению акционеров. На его базе организована компания Dana Maskin Aps, которая принадлежит частному лицу, гражданину Дании. Одной из сфер деятельности вновь образованной компании является продажа и обслуживание станков российского производства.

– Российский производитель труб для тепловодоснабжения, компания «Мосфлоулайн» с сент. 1999г. осуществляет поставку труб Коммуне Лангесков. «Мосфлоулайн» делает ставку на датский рынок, а в 2001г. она учредила дочернюю компанию в Дании (г.Оденсе). Объем поставок из России составил в 2002г. 6 млн. дат. кр. (800 тыс.долл.); в 2001г. – 6,7 млн.дат. крон (830 тыс.долл.). Общий объем продаж компании – 1 млн.долл. С компанией «Мосфлоулайн» налажено сотрудничество по организации контактов и передаче ряда запросов от импортеров в Германии.

– Дочернее предприятие «Аэрофлота» (100% акций принадлежит «Аэрофлоту») – туркомпания «Альтрайзер». В 2002г. компания предоставила услуг (продажа авиабилетов, бронирование гостиниц, продажа туров в Россию) на 20 млн.дат. кр. (2,7 млн.долл.). В 2001г. – 6 млн.дат. крон (750 тыс.долл.).

Среди компаний, ведущих активную деятельность по развитию экспортных поставок российских товаров на рынок Дании и в состав руководства которых входят российские менеджеры, следует также отметить.

– Датская компания Technident Scandinavia ведет закупки в России продуктов малотоннажной химии, продуктов органического синтеза и полимерных материалов. Компания Ergochim Aps закупает в России технические газы.

– Датская компания Danko, сотрудничающая с российскими партнерами по поставкам в Данию российского текстиля и по производству в России на давальческом сырье путем финансирования закупок сырья и последующему экспорту готовой продукции. Объем поставок льняных тканей из России, произведенных на Костромском льнокомбинате БКЛН полностью из давальческого сырья в 2002г. составил 5,25 млн.долл., хлопчатобумажные ткани в 2002г. не поставлялись (в 2001г. – 8 млн.долл., в 2000г. – 10 млн.долл.). Компания в 2001г. размещала заказы на Костромском льнокомбинате им.Зворыкина (1 млн.м. в год) и льнокомбинате БКЛН (3 млн.м. в год), что обеспечивало загрузку предприятий на 50-60%. Партнером по данной работе в 2002г. осталось только второе из указанных предприятий – БКЛН.

– Датская компания Scanova в 2001г. импортировала в Данию из России мебели и компонентов, а также российских пиломатериалов на 15 млн.дат. кр, что в 1,5 раза превысило объем закупок у роспредприятий в 2001г. С компанией Scanova ApS прорабатывается вопрос возможного приобретения оборудования у обанкротившейся Центральной пиловочной фабрики Дании Centralsavvasrk (комплексного предприятия с поточными линиями для распила древесины и производства пиломатериалов и профильных изделий) для отечественных экспортеров древесины и пиломатериалов.

Удалось пробудить реальный интерес к продукции «АвтоВАЗа» одного из крупнейших датских импортеров автомобилей – концерна NCG. В 2000г. в Дании всего было продано 150 автомобилей «Лада». Представители NCG полагают, что объем продаж мог бы быть значительно выше – на уровне 1,5-2 тыс.шт. в год. ВАЗ посчитал датский рынок недостаточно привлекательным и предпочел работать с прежним дилером (Fredericia Auto Import). В 2001г. продажи «Лад» сократились (по итогам 9 мес. продано 65 автомашин). В нояб. 2001г. концерн NCG купил фирму Fredericia Auto Import, которая стала его дочерней компанией. По итогам 9 мес. 2002г. отмечен рост импорта «Лад» в Данию до 229 автомобилей на 860 тыс.долл.

В 2002г. в ходе контактов с фактически монопольным сталелитейным предприятием в Дании Stalvalsevasrk обсуждались возможности увеличения поставок российского металла. В связи с тем, что в окт. 2002г. завод приобретен структурами, аффилированными с ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат», можно ожидать, что поставки российских черных металлов возрастут. Согласно договоренностям, обусловленным данной сделкой, предприятие, получившее новое название Dansteel, будет работать полностью на российском сырье (слябах или заготовках для производства стального листа) и прокатывать 700 тыс.т. полуфабрикатов, поставляемых из России. Расчеты говорят о развитии производства Dansteel до 1,5 млрд.дат.крон (200 млн.долл.). Согласно соглашению между ЕС и Россией по стали, Россия максимально может экспортировать 1,4 млн.т. готовой стальной продукции в ЕС. Но посредством переработки 700 тыс.т. российской стали в стальные листы мощностями Stalvalsevcerk/Dansteel российский экспорт готовых продуктов из стали реально доводится до 2 млн.т. в год. Кроме таможенной пошлины в 0,8% от стоимости русские стальные концерны не встречают никаких торговых барьеров по «слябам».

К положительным примерам выхода российского товара на датский рынок можно отнести водку «Русский стандарт». В силу различных факторов европейский рынок для новых марок российских водок является сложным. Представители «Руста» рассмотрели возможности продвижения водки через Данию на различные сегменты рынка крепких алкогольных напитков. Одним из конкретных шагов стала организация продаж водки через компанию «Питер Юстесен». Для этого «Руст» своевременно разместил рекламу в каталоге «Питера Юстесена». Также прорабатывает возможность поставок товарных партий «Русского Стандарта» в адрес Danish Brewery.

Конкурентоспособность товаров на датском рынке определяется надежностью поставок (качество и сроки). В некоторых случаях (с пиломатериалами) датчане предпочитают закупать российскую продукцию через прибалтийские страны, и в этот регион инвестируют в первичную переработку и складское хозяйство. Поставки из этих стран (с учетом затрат на переработку) классифицируются по стране отправления. С учетом этого суммарный общий товарооборот Дании с Литвой, Латвией и Эстонией сопоставим с объемом торговли с Россией.

Важным событием в экономической жизни Дании стало приобретение Новолипецким металлургическим комбинатом (через аффилированные структуры) крупнейшего датского сталелитейного предприятия Stalvalsevserk/Dansteel. Датские деловые круги положительно оценивают это событие, поскольку приход роскапитала по сути предотвратил закрытие (перепрофилирование) ведущего датского металлургического предприятия. После полугодового перерыва в работе предприятие приступило к производственной деятельности в дек. 2002г. Ожидается, что работа с российским металлом позволит предприятию развиваться.

Рекомендацией Конфедерации датских промышленников датским компаниям, желающим сохранить свои позиции, является начало производства в России или открытие совместных производств/предприятий с долей собственности не менее 50%. Примером стали фабрика жевательной резинки «Данди» в Новгороде, фабрики «Данфосс» (термостаты), «Роквул» (строительные и теплоизоляционные материалы), проект «Грундфос» по строительству фабрики насосов в Подмосковье. Такие датские компании, как «Грундфос», «Велюкс», «Данфосс» и «Роквул» создали пул для закрепления на российском рынке и региональной диверсификации.

Организация производств на российских предприятиях (компании «Садолин Трейдинг», «Паг Мюруп» – производство одежды в Ленинградской и Калининградской обл.). Датская компания «Примо Данмарк» начала поставки пластмассовых

оконных профилей на консигнационный склад в Москве для дальнейшей сборки и изготовления оконных «пакетов» российскими партнерами.

Сервис, транпортно-экпедиторское обслуживание и работа по сертификации товаров. С конца 1999г. действует соглашение датского отделения международной компании «Лоджистикс Консалтинг», заключенное с российской организацией по сертификации товаров «Тест» из С.Петербурга о сотрудничестве в области сертификации импортных товаров для России в соответствии с требованиями госстандарта РФ, госгортехнадзора, госстроя РФ, по регистрации различного оборудования, по получению сертификатов противопожарной безопасности. Открыты отделения компании в Москве, С.Петербурге и Нижнем Новгороде. Наряду с давно закрепившимися на российском рынке компаниями (SGS, Saybolt) данной работой также занимается Baltic Control.

В 2002г. отмечены инвестиции датской компании «Грундфос» в строительство фабрики по производству насосов в Подмосковье (13,3 млн.долл. в 2003г.). Известно о начале масштабных инвестиций датско-британской пивной компании Beverages Baltic Holding (ВВП), дочернего предприятия Carlsberg, в строительство и реконструкцию нескольких пивных заводов в России (250-300 млн.долл. на протяжении последующих 2-3 лет).

Совместно с Копенгагенским бизнес-колледжем «Нильс Брок» и датской компанией PV-Consultancy прошло обучение в Дании группы 40 российских специалистов в области строительной отрасли по программе TASIS второй группы росспециалистов (17 чел.) с нояб. 2002г.

Агроинвестиции в РФ

По просьбе Сельскохозяйственного совета Дании 3-4 апр. 2002г. в Москве был организован крупный семинар по вопросам сотрудничества в сельском хозяйстве и по поставкам датских технологий и оборудования в Россию, в котором кроме представителей датских организаций и фирм (18) приняли участие представители минсельхозпрода РФ, Московской, Самарской, Белгородской, Воронежской, Ярославской, Ростовской обл., Краснодарского края, Мосагропрома, Росагропрома, Внешторгбанка, ММБ и других российских организаций.

По итогам данного семинара (датчане охарактеризовали его как «агро-финансовый семинар») между Росагропромом и Форумом агропромышленности Дании подписан протокол о создании специальной рабочей подгруппы под датским названием Interagro-Forum, которая будет состоять из постоянно взаимодействующих российских и датских компаний с привлечением организаций и банков.

Регион Самарской обл. по итогам Семинара в Москве была избрана в качестве приоритетного со стороны Сельскохозяйственного совета Дании для дальнейшего сотрудничества. Датский проект интегрированного проекта сотрудничества в сельскохозяйственной области был передан Агропромышленному комитету Самарской обл. в июне 2002г. Объектом сотрудничества и реконструкции с участием датских компаний был выбран Поволжский свиноводческий комплекс. Продолжаются переговоры об участии датских фирм в реконструкции предприятия.

В Самаре 1-4 окт. 2002г. проведено мероприятие аналогичное вышеуказанному семинару в Москве с участием 11 датских компаний, представителей Администрации, с/х предприятий, деловых и финансовых структур Самарской обл. и Росагропрома. На основе согласованного интегрированного проекта датской стороны российской стороной передан список с/х комплексов и конкретных товаров и технологий, в которых они нуждаются. Между Форумом агропромышленности Дании и Агропромышленным комитетом Самарской обл. был подписан протокол о взаимном сотрудничестве.

Форум агропромышленности Дании подготовил предложение для администрации Самарской обл. направить для профподготовки группу молодых российских фермеров с их пребыванием в Дании в течение 2-4 недель, включая обучение в с/х колледже, посещение датских агропромышленных компаний и пребывание на фермах, при предоставлении российской делегации специальных льготных условий и финансирования.

Форум агропромышленности Дании в 2003г. планирует проведение подобного семинара в Краснодарском крае. Предполагается акцентировать сотрудничество с этим российским регионом прежде всего на развитии молочного и зернового производства.

Группа мяса и мясных продуктов (19,3% по итогам 9 мес. 2002г.) занимает самую большую долю в экспорте Дании в Россию, датские экспортеры заинтересованы нарастить объем поставок всех групп продовольственных и с/х товаров, особенно за счет увеличения доли группы машин и оборудования (6,4% – 9мес. 2002г.), и прежде всего, с/х и перерабатывающего оборудования и технологий с привлечением финансирования с датской стороны. Данная тактика датскими экспортерами выбрана с учетом процессов импортозамещения в России.

Доля с/х товаров (мясо, масло, зерновые), готовых продуктов и агротехники всего в датских поставках в Россию выросла с 36,6% в 2001г. до 38,1% по итогам 6 мес. 2002г. Важной позицией датского с/х экспорта в Россию остается свинина. При уменьшении стоимостных показателей, ее доля в общем датском экспорте в Россию существенна: за 6 мес. 2002г. – 9,2%; за 2001г. – 12%. Согласно анализу данных в системе ETH, доля важнейшей группы российского импорта из Дании – всего мяса и мясных субпродуктов составила: за 6 мес. 2002г. – 17,52%; в 2001г. – 18,9%.

Согласно датским данным (S1TC), на долю поставок в Россию от общего экспорта из Дании в 2001г. приходится по говядине: 21% – по весу и 6,7% – по стоимости; по свинине: 3,8% – по весу и 2,4% – по стоимости. В общем импорте Россией мяса (говядина, свинина свеж. и морож. всего) доля импорта мяса из Дании составила в 2001г.: 9,2% по весу и 12% по стоимости; за 6 мес. 2002г.: 7,2% по весу и 7,3% по стоимости.

В фев. 2002г. были аттестованы датские экспортные предприятия, и после четырехмесячного запрета (с окт. 2001г.) было получено разрешение российской ветеринарии на ввоз мяса говядины в Россию. За 9 мес. 2001г. общий объем экспорта говядины из Дании в Россию составил 13 тыс.т. или более четверти всего датского экспорта говядины.

Проекты по развитию сотрудничества датских фирм и организаций с Россией в области сельского хозяйства в основном входят в комплекс программ датской административно-технической, технологической и другой помощи России с финансированием за счет датской стороны. С 2002г. право финансирования проектов помощи зарубежным странам осталось за МИД, минэкономики, промышленности и предпринимательства и минэкологии, а исполнителями проектов являются различные датские организации и фирмы.

Сельскохозяйственные проекты Дании в России, в тыс. дат. крон.

2000г.		
Ленинградская обл.	Консалтинг	1216
Санкт-Петербург	Использование нитратов	67
Ленинградская обл.	Развитие свиноводства и пр-ва молока	2457
Смоленская обл.	Развитие фермерства	3413
Калининградская обл,	Использование навоза	2400
Всего		9554
2001г.		
Новгородская обл.	Развитие фермерства	1059
Псковская обл,	Развитие птице и свиноводства	2744
Ленинградская обл.	Консалтинг в с/х	2620
Новгородская обл.	Развитие с/х предприятий	2452
Всего		8876
2002г.		
Калинингр., Ленингр. обл. и С.Петербург*	Разв. предпр. с/х и прод. сектора (в т.ч. по экспортн. навыкам)	4350
С.Петербург и Ленингр. обл.*	Проект эколог. менеджм. при произв. продуктов питания	3000
Псковская обл.**	Внедр. рыночн. механ. в фермерстве	1800
Калининградская обл.***	Создание 3 машинных станций	549
Калининградская обл.****	Анализ и рек по развитию с/х	1499
Корякский окр.****	Поддержка коренных народов	2428
Всего		13627

* Проект Агентства предпринимательства Дании; ** Проект фирмы Ufa; *** Проект Амта о.Фюн; **** Проект фирмы Scanagri

За 9 мес. 2002г. Данией выделено 149,45 млн.дат. кр. (18,5 млн.долл.) на реализацию 49 проектов помощи России. С 1990г. по 12.09.2002г. Дания предоставила России техсодействия и помощи, не включая инвестиции частных компаний, на 1.692 млн.дат.крон. (265 млн.долл.).

Под эгидой Конфедерации датских промышленников начинается реализация коммерческого инвестиционного проекта по развитию свиноводства в Новгородской обл. (сумма датских инвестиций – 3 млн.долл.).

Первый российско-датский учебно-внедренческий центр для АПК России создан в Москве на базе УГП НИИ «Мир-Продмаш» при участии датской компании Cabinplant International. Его основное назначение заключается в следующем: сертификация зарубежного оборудования для пищепрома; обучение и информация о новом оборудовании; повышение экологических о стандартов на роспредприятиях, мероприятия (в т.ч. учебные) в области внедрения экологических методов переработки отходов производства пищевых продуктов, в т.ч., их внедрение в российскую космическую программу.

Основные направления деятельности центра: обучение росспециалистов пищевых и перерабатывающих отраслей (переработка мяса, молока, рыбы, плодоовощной продукции) специалистами датских фирм, проведение теоретических и практических занятий; содействие внедрению в АПК России технологий и оборудования ведущих датских фирм; организация тематических отраслевых выставок, семинаров, сервисного обслуживания техники.

В УГП НИИ «Мир-Продмаш» выделено 350 кв.м. площади для программного обучения специалистов и 500 кв.м. – для выставочно-демонстрационных целей. В рамках сотрудничества с фирмой «Кабинплант» проводятся семинары по использованию оборудования для переработки овощей и рыбы. Достигнута предварительная договоренность о поставке в Россию четырех комплектов оборудования датского производства по: переработке рыбы, включая первичную переработку и утилизацию отходов; переработке молока с участками приемки, сепарирования, нормализации производства, расфасовки и упаковки цельномолочной продукции; переработке овощей, включая очистку, заморозку, расфасовку и упаковку замороженной продукции; разливу воды с участками фильтрации, расфасовки и упаковки, в т.ч. групповой.

Специалистами департамента пищевой, перерабатывающей промышленности и детского питания, департамента технической политики минсельхозпрода России, Комитета по сельскому хозяйству Ленинградской обл. совместно с фирмой Cabinplant ведется подготовка технико-экономических обоснований по внедрению на трех выделенных предприятиях датского оборудования.

В 1997г. в 140 км. от Москвы было основано СП и производство в хозяйстве «Годс-Емельяновский» датским представителем Cabinplant Ларсом Бойсен Динессеном, который владеет 60% акций (40% акций принадлежит «Газпрому», местным российским предпринимателям и адвокатской фирме). Предприятию принадлежит 13288 га, из которых 6147 приходится на растениеводство; четыре коровника и 1222 голов крупного рогатого скота; 38 средств транспорта, включая молоковозы, автозаправщики, мастерские, гаражи, склады, административные здания, лесопилка, агроцентр. В работе хозяйства занято 265 сотрудников, а также 26 чел. персонала охраны. Предприятие поддерживает тесные связи с Росагрорегионом по поставкам химикатов и по сбыту продукции, Внешторгбанком, ММБ, Сбербанком, рядом западных компаний по поставкам техники (AGCO, Case og Claas), по поставкам племенных животных с (Bovi-Denmark и Dansire – крупный рогатый скот, SEA – свиньи).

Северо-Запад РФ

Энергосбережение по датски. В бюджете Дании 2002г. на программы двустороннего сотрудничества со странами Балтийского региона выделено 40 млн.дат.крон, из которых 15 млн.дат.крон были направлены на реализацию следующих проектов в России.

– В Ленинградской обл. (на целлюлозно-бумажном комбинате) и в Новгороде (на заводе по производству удобрений «Экрон») завершены крупные проекты в области энергосбережения стоимостью 4 млн.дат.крон.

– Сотрудничество Агентства по энергетике Дании с российской государственной энергетической компанией «ГУП Тек» (г. Санкт-Петербург). За 9 мес. 2002г. на усовершенствование административной структуры «ГУП Тек» Данией было потрачено 3,5 млн.дат.крон. На обновление энергосектора Дания предоставила Санкт-Петербургу беспроцентный кредит в 10 млн.долл.

– 1 млн.дат.крон был израсходован на подготовку технико-экономического обоснования применения инструментов Киотского соглашения и механизмов Joint Implementation на примере энергосектора г.Гусев (Калининградская обл.).

В конце 2002г. состоялся семинар по вопросам применения биотоплива в Балтийском регионе. В Калининграде была проведена конференция по проблемам сотрудничества в области энергетики между северными странами ЕС и северо-западными регионами России. На эти мероприятия датской стороной было выделено 1 млн.дат.крон. На сотрудничество с Калининградской обл. в сфере энергоэффективности Дания в 2002г. потратила 2 млн.дат.крон.

В конце июля 2002г. совместно с Датским энергетическим агентством завершен проект по возведению и вводу в действие ветропарка и ветроэлектрической станции установленной мощностью 5,1 мвт. в пос. Куликово Зеленоградского района Калининградской обл. (20 ветроустановок мощностью по 225 квт.). Датской стороной профинансирован монтаж указанных ветроустановок на 2,1 млн.дат.крон из выделенных на реализацию проекта 9,6 млн. дат. крон. Одна ветроустановка мощностью 600 квт. смонтирована и функционирует в рамках указанного проекта с 1998г. Также разрабатывается программа по развитию ветроэнергетики в Чукотском автономном округе.

В сент. 2002г. была завершена многолетняя работа по обновлению части вентиляционной системы комплекса зданий Зимнего дворца. В результате проведенной реконструкции удалось добиться сокращения энергопотребления на 30%. На этот проект был потрачен 1 млн.долл.

Наиболее успешным долгосрочным датским проектом в рамках двустороннего сотрудничества между Данией и Россией в области энергетики можно считать Российско-датский институт энергоэффективности. Ежегодные субсидии Дании в деятельность этого института составляют 4,25 млн.дат.крон. За 5 лет существования Института его слушателями стали 3 тыс. российских руководителей и специалистов.

Главными вехами на пути к расширению энергосотрудничества между Россией и Данией в перспективе станут: ратификация Россией Киотского договора; принятие развитыми странами «Энергетической хартии», в частности, тех ее соглашений, которые касаются энергоэффективизации и транзита энергоносителей; принятие России в ВТО.

Российская сторона предложила рассмотреть вопрос о возможности включения в список приоритетных дополнительно двух вопросов: задействование финансовых средств в рамках программы ТАСИС на датскую программу поддержки энергетики; выделение финансовых средств на проведение постоянных выставок датских технологий в Московском энергетическом институте.

Охрана окружающей среды. Деловые связи с ДЕПА (Danish Environmental Protection Agency – DEPA) и непосредственно его подразделением ДАНСЕЕ – Датское сотрудничество в области экологии с Восточной Европой (DANCEE – Danish Cooperation for Environment in Eastern Europe), по линии которого уже в течение 10 лет осуществляется российско-датское сотрудничество в области охраны окружающей среды. Долголетний опыт работы и приоритеты, определенные ДАНСЕЕ и основными российскими партнерами на федеральном и региональном уровнях нашли отражение в «Программе сотрудничества России и Дании в области охраны окружающей среды на 2001-03гг.», утвержденной 18 дек. 2001г. на совместной встрече в Москве.

Данный документ составлен в соответствии со Стратегией ДАНСЕЕ на 2001-06гг. и определяет стратегическую основу сотрудничества двух стран на перспективу. Программой в качестве приоритетных секторов сотрудничества определены: обеспечение качества воды, включая питьевую (в т.ч. очистка сточных вод); обращение с отходами; охрана живой природы.

Основной целью общей Стратегии ДАНСЕЕ в отношении России является оказание помощи в стремлении адаптироваться к экологическим стандартам и требованиям, принятым в ЕС и зафиксированным в международных конвенциях. В качестве основных направлений рассматриваются: снижение составляющих загрязнения окружающей среды, которые имеют прямую угрозу здоровью человека; защита природы и ее биологического разнообразия; работа не только на региональном уровне, но и в глобальном масштабе; выполнение требований международных природоохранных конвенций.

Российско-датское сотрудничество осуществляется в рамках международных соглашений по вопросам окружающей среды. Всего 15 конвенций и соглашений.

Среди ратифицированных РФ: Венская конвенция об охране озонового слоя, в частности Монреальский протокол и Лондонские поправки; Водная конвенция ООН по защите и использованию трансграничных водных путей и международных озер; Хельсингская конвенция по защите морской среды района Балтийского моря; Конвенция по предотвращению загрязнения моря с судов; Рамочная конвенция ООН об изменении климата, в особенности Киотский протокол.

Среди еще не ратифицированных РФ: Орхусская конференция о доступе к информации, участии общественности в процессе принятия решений и доступа к правосудию по вопросам, касающимся окружающей среды; Копенгагенские поправки к Монреальскому протоколу; Стокгольмская конвенция ООН по стойким органическим загрязнителям.

Россия является самой крупной страной-бенефициаром ДАНСЕЕ, что также делает ДАНСЕЕ одним из крупнейших доноров, финансирующих природоохранную деятельность в России. За 1992-2000гг. за счет грантов ДАНСЕЕ было профинансировано 120 проектов, на 390 млн. датских крон. Несколько примеров завершенных проектов.

– Компания «Кови» (Cowi) осуществила реконструкцию станции очистки сточных вод в Пскове (грант – 6,4 млн. дат. крон) с целью повышения ее производительности и сокращения эксплуатационных затрат (уменьшилось потребление электроэнергии). В продолжение реализованного проекта был предоставлен новый грант (12,7 млн. дат. крон) на установку оборудования по обработке осадка сточных вод на указанной Псковской станции. Проект, целью которого являлось внедрение системы обработки осадка сточных вод, организация контролируемой площадки для хранения обработанного осадка, определение стратегии

проведения мероприятий по очистке и восстановлению илонакопителя, завершен.

– Компания «Хальдор Топсе» (Haldor Topsoe) завершила проект «Очистка дымовых газов на электростанции «Северная» АО «Мосэнерго» (грант – 15 млн. дат. крон).

– Завершен проект «Реконструкция систем водоснабжения г.Калининграда» (грант – 3,6 млн. дат. крон) компанией «Крюгер Консалт» (Kruger Consult).

– Компанией «Пер Ослиф» (Per Aarsleff) завершен проект «Аварийное восстановление канализационных сетей в г.Санкт-Петербург» (грант – 5 млн. дат. крон).

Проекты в стадии реализации (финансирование продолжается): компания «Рамболь» (Ramboll) осуществляет «Проект по управлению обращением с отходами для г.Москвы» (грант – 6,9 млн. дат. крон); компания «Пер Ослиф» реализует проект «Восстановление трубопроводной системы в Гатчине и канализационной системы в Кировске» (грант – 7,7 млн. дат. крон); компания «Пер Ослиф» реализует проект «Восстановление водопроводных сетей в г.Москве» (грант – 6 млн. дат. крон).

В 2002г. датским правительством было выделено из национального бюджета на финансирование экологических проектов в России 60 млн. дат. крон.

Определяя проекты сотрудничества с Россией и объемы финансирования, датчане отдают предпочтение Северо-западному региону. Первые осуществленные экологические проекты концентрировались в Санкт-Петербурге, Калининграде, Новгороде, Пскове и Москве. Затем наметилась тенденция перемещения в малые центры областей, требующие безотлагательной помощи для сохранения здоровья населения. Имеется в виду снабжение питьевой водой в Ивангороде, Кировске, Гатчине (Ленинградская обл.), Боровичах (Новгородская обл.), Великие Луки (Псковская обл.). Эта тенденция в перспективном сотрудничестве сохранится.

В Москве и Московской обл. был осуществлен ряд проектов при поддержке Дании, что позволило продемонстрировать на практике датские технологии в сфере водоснабжения и обращения с твердыми бытовыми отходами. ДАНСЕЕ предполагает продолжить сотрудничество с Московским регионом по передаче датских природоохранных технологий. Географическая направленность Программы не исключает возможности осуществления проектов в других областях РФ.

Псковская обл. На основе приоритетов Дании в развитии двустороннего сотрудничества в регионе Балтийского моря Псковская обл. с 2000г. вошла в число регионов северо-запада России, которым оказывается повышенное внимание датских властей.

По данным таможенной статистики внешней торговли Псковской обл. за 9 мес. 2002г. ее товарооборот с Данией составил 10,15 млн.долл., это 4,6% всего внешнеторгового оборота Псковской обл. Экспорт товаров из Псковской обл. в Данию составил 0,73 млн.долл. (0,8% всего экспорта из Псковской обл.). Основные товары, экспортируемые из Псковской обл. в Данию: древесина и изделия из нее, изделия из черных металлов, плоды и орехи. Импорт в Псковскую обл. из Дании составил 9,42 млн.долл. (это 7,5% всего импорта в Псковскую обл.). Основные товары, импортируемые в Псковскую обл. из Дании: оборудование и механизмы, остатки и отходы пищепрома, корма для животных.

В течение последних лет основу совместной деятельности с участием датской стороны на территории области составляли проекты, направленные на природоохранную деятельность, содействие местному развитию и приграничному сотрудничеству.

В фев. 2002г. по приглашению сопредседателя Датско-Российского межправительственного Совета по экономическому сотрудничеству Данию посетила делегация Псковской обл. во главе с главой администрации обл. Е.Э. Михайловым.

В сент. 2002г. по приглашению Центральной администрации региональной коммуны Борнхольм представители области приняли участие в установочной встрече участников международного российско-датско-эстонского проекта приграничного сотрудничества «Пункт назначения – Вастселина -Изборск».

В конце нояб. 2002г. Псковскую обл. посетила миссия датского амта Орхус. В результате работы миссии подготовлен совместный проект по профилактике и предупреждению потребления алкоголя и психоактивных веществ среди детей и подростков. Реализация проекта запланирована на 2003г. Проект предполагается осуществлять за счет средств МИД Дании и регионального бюджета.

В силу предстоящего расширения Евросоюза Псковская обл. становится приграничным районом России с ЕС, и развитию этого региона будет уделяться особое внимание. Решению проблем в транспортной сфере, экологии, АПК, развитию социальной сферы, малого и среднего бизнеса.

Новгородская обл. Сальдо внешнеторгового оборота с Данией с 1996г. отрицательное. Объем внешнеторгового оборота в 2001г. составил 10 млн.долл. (126,6% к уровню 2000г.). Увеличение ВТО произошло за счет роста импортных поступлений из Дании.

Удельный вес экспорта в Данию в общем объеме экспортных поставок незначителен (0,9%) и представлен в 2001г. в основном удобрениями, которых поставлено на 2,1 млн.долл. (70% экспортных поставок в Данию). Экспорт древесины сократился до 0,7 млн.долл. (23,3% экспортных поставок в Данию) по сравнению с 1,3 млн.долл. в 2000г. Также на экспорт поставлялись одежда и принадлежности одежды текстильной на 163 тыс.долл., постельные принадлежности на 43,5 тыс.долл. и прочие товары в незначительных объемах. Экспорт за 9 мес. 2002г. в Данию составляет 1 млн.долл., на эту сумму осуществлены поставки удобрений, древесины и изделий из нее.

Импортные поступления из Дании с 1996г. занимали самый большой удельный вес и составляли 20% всего импорта области. В 2000г. импорт из Дании сократился до 8,1%, а в 2001г. составил 7 млн.долл. (5,3% всех импортных поступлений товаров в область). Снижение импорта по сравнению с 1996-99гг. произошло из-за уменьшения поступлений пищевых продуктов. Структура импортных поступлений в 2001г.: прочие химпродукты на 5349.6 тыс.долл.; парфюмерные, косметические туалетные средства на 403.7 тыс.долл.; обору-

дование и его части на 383,5 тыс.долл.; разные пищевые продукты на 298,2 тыс.долл.; пластмассы и изделия из них на 194,3 тыс.долл.; изделия из черных металлов на 104,2 тыс.долл.; химнити на 67,2 тыс.долл.; бумага и картон на 58,1 тыс.долл. За 9 мес. 2002г. в область из Дании было импортировано товаров на 4,9 млн.долл., из них на 3,7 млн.долл. – прочих химических продуктов, на 0,3 млн.долл. – парфюмерные и косметические туалетные средства, оборудование и его части – 0,3 млн.долл. В небольших количествах поступали пластмассы и изделия из них, бумага и картон, изделия из черных металлов, прочие пищевые продукты.

На территории области зарегистрированы 3 предприятия с участием датского капитала: ООО «Стиморол Чуинг Гам» – основным видом деятельности которого является упаковка полуфабрикатов пластин жевательной резинки и ее реализация; ЗАО «Дирол» – осуществляющее строительство и эксплуатацию предприятия по производству жевательной резинки; ООО «Инфо Чейн» – основными видами деятельности которого является маркетинг, рекламирование в сфере информационных технологий, консультационные и информационные услуги.

Сотрудничество с Данией кроме торгово-экономических отношений, развивается и в сфере привлечения инвестиций, а также охраны окружающей среды. В 1999-2002гг. пищевая и деревообрабатывающая отрасли занимают лидирующее положение по доле вложенных инвестиций. Самые значительные инвестиции поступили из Дании, Финляндии и Германии.

С помощью Дании завершены работы по строительству и модернизации биологических очистных сооружений (БОС) в Великом Новгороде, Боровичах и Новгородском р-не. Датские специалисты реализуют экологический проект в Валдайском национальном парке. Продолжается эксперимент по созданию полигона твердых бытовых отходов. С целью раздельного сбора различных видов мусора в Великом Новгороде выставлены контейнеры разного цвета.

Архангельская обл. В 2001г. общий внешнеторговый оборот Архангельской обл. с Данией составил 3,3 млн.долл., из них экспорт в Данию – 3,2 млн.долл., импорт – 0,07 млн.долл. На экспорт в Данию в 2001г. отгружено пиломатериалов на 3,1 млн.долл. и мебели на 60 тыс.долл. В качестве импортных поставок из Дании в 2001г. получено техоборудования на 75 тыс.долл. В области функционируют российско-датское СП Shalakusha wood processing industry и филиал датской компании DLH в Архангельске. Оба предприятия занимаются лесопилением и деревообработкой.

Большой интерес датские энергетические компании проявляют к развитию проектов гранулирования отходов деревообработки на условиях раздела продукции. В Дании на биотопливе работает несколько котельных установок. Древесные гранулы могут выступить в качестве источника энергии, альтернативного традиционным углю, нефти и природному газу.

Перспективным направлением развития сотрудничества может стать создание совместного предприятия по производству приборов учета усилиями компании «Данфосс» и ГУП «Полярная Звезда» г.Северодвинска.

Гуманитарные связи научно-образовательных центров области – Архангельского государственного технического университета (АГТУ), Поморского государственного университета им. М.В.Ломоносова. С янв. 1997 по июнь 1999 Институт экономики, финансов и бизнеса (ИЭФиБ) АГТУ принимал участие в проекте ЕС Тасис EDRUS 9508 «Техническое содействие в области обучения менеджменту, прикладным исследованиям и консалтингу на Северо-западе России». В состав ЕС консорциума входил Niels Brock International Business School (Копенгаген, Дания).

12 преподавателей ИЭФиБ прошли переподготовку и повысили свою квалификацию в области оказания консультационных услуг предприятиям и организациям, а также по разработке кейсов (конкретных ситуаций) для образовательного процесса. Преподаватель АГТУ принял участие в семинаре, который проводился Институтом сельского хозяйства Дании, по вопросам влияния различного вида рубок на процессы лесовосстановления.

С 1997г. в Поморском госуниверситете им.М.В.Ломоносова преподается датский язык. Первые 3г. (1997-99гг.) проект финансировался министерством северных стран. В 2000-01 уч.г. проект получил финансирование от минобразования Дании. Финансирование включает финансовую поддержку преподавателя – носителя языка и расходы на учебные пособия для курса.

Перспективно сотрудничество в области методологии чистого производства и международной стандартизации по системе ISO-14000. Важно направление по совершенствованию работы охраняемых природных территорий и развитию экологического туризма. Приоритетным является содействие развитию инфраструктуры туризма в области, программ обучения специалистов.

Мурманская обл. Наиболее успешно с датскими компаниями сотрудничают два предприятия.

ЗАО «Вега». Датские предприятия и фирмы являются основными партнерами компании «Вега» уже 10 лет. Основные задачи «Веги» – это внедрение передовых технологий в практику рыбохозяйственных исследований, процессы добычи и обработки рыбы, проводящиеся на судах предприятия, 3 из которых были переоборудованы в Дании и доведены до современного уровня. Следует отметить высокую ответственность и пунктуальность датских фирм – партнеров «Веги», главными среди которых являются Cosmos Trawl, Danapak, Danrus, Greenborg, Sea Mech. Сотрудничество с датскими компаниями положительно сказалось на становлении и развитии ЗАО «Вега» и имеет дальнейшие перспективы.

ООО «Бриз». С 1993г. сотрудничает с такими фирмами-экспортерами мяса и мясопродуктов, как Danish Crown Randers, Noridane, Foodane, Scandinavian Poultry. Объем ввезенного товара в 2001г. составил 2130 т.

Главными статьями импорта из Дании в Мурманскую обл. являлись мороженое мясо, судовое оборудование, орудия лова. Экспорт в Данию – в основном рыба. В сфере некоммерческого сотрудничества Институт экономических проблем КНЦ РАН, расположенный в г.Апатиты, тесно взаимодействует с Университетом г.Роскиле в рамках проекта MOST (Management Of Social Transformation) и его подпроекта «Проблемы приполярных

регионов». Целью данных научных изысканий является поиск наиболее эффективных путей развития регионов Севера в условиях глобализации. 13-16 марта 2002 в Мурманске состоялась международная специализированная выставка «Море и морепродукты». В составе участников была представлена и делегация из Дании.

Балтрегион

Санкт-Петербург и Ленобласть. На Санкт-Петербург приходится значительный объем проектов, реализованных с участием правительственных организаций Дании (55 млн.долл.). Со стороны Дании сотрудничеству с СПб уделяется особое внимание. Кроме проектов в области экологии, энергетики, транспорта, обучения, соцсферы расширения взаимодействия возможно по таким вопросам, как культурные связи, реконструкция памятников и исторических мест, туризм, гостиничный бизнес.

Кроме инвестиционных проектов, реализованных на коммерческой основе (телекоммуникации, машиностроение) и в виде технической помощи, ведется работа по наполнению льготного кредита (15 млн.долл. на 5-7 лет) для проектов в сфере экологии и энергосбережения, предоставленному Данией правительству СПб.

В рамках реализации правительством Дании программ административно-технического содействия и гуманитарной помощи России с 1990г. по I пол. 2002г. на осуществление 233 проектов Дания предоставила СПб и Ленинградской обл. техсодействие на 613,2 млн.дат.крон. (90,4 млн.долл.), из них в I пол. 2002г. в СПб было реализовано 8 проектов на 34,4 млн.дат.крон (4,2 млн.долл.) в таких областях как обучение, соцобеспечение, энергетика, экология.

Из крупномасштабных проектов, запланированных на перспективу, необходимо отметить строительство газопровода, который пройдет по дну Балтийского моря и свяжет Россию с Германией, а затем Данией и Швецией, а также сотрудничество (наряду с Калининградом) в программе Via Mare Balticum – проекте, разрабатываемом ЕС, по созданию в регионе Балтийского моря обширной инфраструктуры морских грузопассажирских перевозок, в которую будут включены все важнейшие порты региона. Также рассматривается возможность возведения в СПб демонстрационного парка ветроустановок.

1. Датское агентство по охране окружающей среды принимает участие в реализации третьего этапа международной Программы «Северная инициатива» в водном секторе Ленинградской обл. В проекте участвуют природоохранные органы Швеции, Финляндии и Дании, а также НЕФКО и Северный Инвестиционный банк.

Первая стадия программы, включавшая обследование систем муниципального водоснабжения, канализации и уборки твердых отходов в 11 городах Ленинградской обл., была выполнена в 1998г. на средства шведского агентства международного сотрудничества СИДА. Вторая стадия, предусматривающая разработку инженерно-проектной и финансовой документации по реконструкции объектов муниципального водоснабжения и канализации в пяти отобранных г.г.Ленинградской обл.: Гатчина, Тихвин, Пикалево, Светогорек и Кировск, началась в дек. 1999г. Создана группа управления проектом с участием шведских консультантов, которая финансируется из средств СИДА и муниципальных образований, участвующих в проекте. Стоимость контракта с СИДА – 4 млн.шв. крон. На основании проведенного летом 2000г. тендера датская фирма «Рамболль» совместно с финскими фирмами «Виатек» и «Соил энд Вота» получила финансирование на подготовку краткосрочной программы инвестиций, включая проведение оценки кредитоспособности городов и предложение программы институционального развития муниципальных предприятий. Сумма гранта, выделенного Датским агентством по охране окружающей среды, составила 200 тыс.долл. (такую же сумму выделило министерство окружающей среды Финляндии). Подготовленные консультантами документы позволили получить данные, необходимые для обеспечения финансирования от международных финансовых институтов на проведение работ по реконструкции объектов водопроводно-канализационного хозяйства.

В качестве участия Датского агентства по охране окружающей среды в реализации инвестиционной части программы из бюджета 2001г. выделено 7,76 млн.дат.крон на осуществление первоочередных мероприятий в г.г.Гатчина (реконструкция водовода с применением метода протаскивания полимерной трубы с одновременным увеличением диаметра и обследование утечек) и Кировск (проведение следующего этапа реконструкции основного канализационного коллектора). Оба проекта реализуются с участием датской компании «Пер Ослиф». Осенью 2002г. были завершены работы в г.Гатчина. В общей сложности отремонтировано 2,2 км. водопроводных сетей, в т.ч. 1,4 км. за счет гранта датской стороны. Работы в г.Кировск продолжаются. В рамках проекта запланировано отремонтировать 0,47 км. напорного и 1,24 км. самотечного коллектора с применением бестраншейного метода ремонта.

Достигнута договоренность о выделении 4 млн. дат. крон из бюджета 2002г. на реализацию проекта по реконструкции аварийного участка канализационного коллектора в г.Гатчина.

2. После завершения в нояб. 2001г. проекта «Строительство Ивангородских канализационных очистных сооружений» (11 млн.дат.крон) в продолжение сотрудничества в Ивангороде в целях подведения стоков района «Парусинка» к построенным канализационным очистным сооружениям осуществлен проект по оснащению КИС «Береговая» датской модульной насосной станцией. Осенью 2002г. соответствующее оборудование было доставлено и установлено.

3. В рамках программы «Северная инициатива» продолжаются работы по ремонту аварийных участков канализационных сетей в г.Кировск. Ранее для ликвидации аварии на канализационном коллекторе Датское агентство по охране окружающей среды выделило 1 млн. дат. крон. Отремонтировано 600 м. канализационных сетей.

4. В 2001г. с датской стороной были проведены предварительные переговоры о возможности привлечения датских технологий и консультаций по управлению твердыми бытовыми отходами на территории Ленинградской обл. Данное направление заявлено в качестве приоритетного в долгосрочную программу сотрудничества Дании с Ленинградской обл. Имеется возможность осуществить

за счет бюджета Датского агентства по охране окружающей среды на 2002г. пилотный проект по управлению твердыми отходами (ТБО) в г.Гатчина. Ведется совместная подготовка проектных документов для получения финансирования.

5. В дек. 2002г. после проведения пуско-наладочных работ сдано в эксплуатацию оборудование по проекту «Установка котельной на щепе в пос. Петровское Приозерского района». Проект, начатый в июне 2000г., предусматривал поставку датской пилотной котельной на щепе мощностью 3 мвт. Бюджет проекта составил 4,5 млн. дат. крон. Завершается монтаж датского оборудования. Датское агентство по энергетике принимало участие в финансировании проекта. В обязанности российской стороны входило финансирование строительно-монтажных работ и закупка части оборудования для монтажа.

В перспективе датская сторона планирует исследовать возможность перевода на древесную щепу ряда других котельных Ленинградской обл. В случае получения положительных экономических расчетов, может быть рассмотрен вопрос об организации совместного производства котельного оборудования по датской технологии. При условии успешной реализации пилотного проекта, датское агентство по энергетике готово рассмотреть вопрос о финансировании других проектов в сфере теплоэнергетики в пос. Петровское.

В окт. 2000г. Датское агентство по энергетике начало реализацию нового проекта «Энергосбережение на промышленных предприятиях России». В качестве пилотного объекта выбрано предприятие Ленинградской обл. «Белкозин». В проекте будут задействованы также предприятия Санкт-Петербурга, преимущественно занятые в металлообрабатывающей, деревообрабатывающей и пищевой промышленности.

6. В конце 2002г. в рамках программы «Энергосбережение на предприятиях тяжелой промышленности», инициированной Датским агентством по энергетике в фев. 2001г., на Сясьском ЦБК завершен крупный проект в области энергосбережения. Общая стоимость этого и аналогичного ему проекта на заводе по производству удобрений «Экрон» (Новгород) составила 4 млн.дат.крон.

7. Министерством продовольствия, сельского хозяйства и рыболовства Дании совместно с датским с/х консультационным центром и комитетом по сельскому хозяйству правительства Ленобл. был реализован проект создания сельскохозяйственной информационно-консалтинговой службы. В рамках проекта создана такая служба при комитете по сельскому хозяйству и в двух городах Ленинградской обл. – Лодейное Поле, Тосно, поставлено офисное оборудование и мебель. Проект является логическим продолжением проекта «Датской деревни», успешно реализованным при содействии датского министерства по строительству. 2 стадия проекта реализуется с 2001г. и включала учебные туры в Данию и проведение семинаров.

8. Министерством продовольствия, сельского хозяйства и рыболовства Дании совместно с комитетом по сельскому хозяйству и АОЗТ «Ручьи» разрабатывается проект «Экологическое свиноводство». В рамках проекта предусмотрена поставка технологического оборудования, а также свиноматочного поголовья. Осуществлена частичная поставка оборудования по кормлению.

9. С осени 1999г. реализуется проект «Развитие экспортных навыков в Санкт-Петербурге и Ленобласти». От Ленобл. в проекте участвовали 6 предприятий. Датская сторона провела обучение группы специалистов предприятий – будущих преподавателей, которые в свою очередь будут готовить новых специалистов. В этих целях были разработаны учебные материалы по вопросам развития экспорта на русском языке на магнитных носителях (CD). Осенью 1999г. учебная группа выезжала в Данию для знакомства с опытом датских коллег. Бюджет проекта – 4 млн.дат.крон.

Учитывая положительные результаты проекта, датская сторона приняла решение о продолжении проекта в 2001г. В авг. 2001г. был проведен отбор участников, для которых в сент. – дек. были организованы обучающие семинары. 2 стадия проекта реализуется в 2002г. Под руководством датских консультантов участники проекта выполняют самостоятельную консультационную работу и принимают участие в семинарах по вопросам экспорта. Состоялась ознакомительная поездка в Данию. От Ленобласти в проекте принимали участие 5 представителей.

10. После успешной реализации в 2000-01гг. проекта «Экологический менеджмент в деревообрабатывающей промышленности» Датским агентством по торговле и промышленности был инициирован аналогичный проект для предприятий пищепрома Санкт-Петербурга и Ленобласти. Работа над проектом осуществляется совместно датской и российской консалтинговыми компаниями «Рамбелль» и «Эколлойд». Продолжительность проекта – 2г.

Цель данного проекта: ознакомить 10-12 пищевых компаний Санкт-Петербурга и Ленобласти с системой экологического менеджмента в соответствии с международным стандартом ISO 14001; отобрать 4-6 компаний для внедрения системы экологического менеджмента под руководством датских и российских консультантов; подготовить на одной компании систему экологического менеджмента к сертификации на соответствие ISO 14001 или на соответствие директиве ЕС EMAS (схема экологического менеджмента и аудита).

В рамках проекта для компаний – участников планируется проведение цикла обучающих курсов по системе экологического менеджмента. В период между семинарами компании будут работать над созданием различных элементов системы экологического менеджмента под руководством датских и российских консультантов. Для 4-6 компаний, отобранных к участию в заключительной части проекта, будет организована ознакомительная поездка в Данию с посещением датских компаний пищевого сектора.

В янв. 2002г. состоялась презентация проекта в генконсульстве Дании, куда были приглашены компании, изъявившие желание участвовать в проекте. В течение фев. были отобраны 11 компаний-участников из Санкт-Петербурга (5) и Ленобласти (6), для которых в марте 2002г. был проведен первый обучающий семинар.

11. Правительством Ленинградской обл. и Датским агентством промышленности, предпринимательства и жилищного хозяйства реализуется проект «Природоохранный менеджмент в сфере металлообрабатывающей промышленности». В рамках проекта осуществляется обучение представи-

телей предприятий металлообрабатывающей промышленности, ознакомительные поездки в Данию, техсодействие, составляются учебные материалы.

12. С 1999г. в рамках проекта «Внедрение фильтров предварительной очистки воздуха на литейных и металлообрабатывающих предприятиях Санкт-Петербурга и Ленобласти» ведется работа по изготовлению фильтров на заводе «Арсенал» по технологии датской компании Sabroe (образцы были изготовлены в фев. 2001г.) с последующей установкой на предприятиях города и области. С российской стороны в проекте участвует ОАО «Трансмаш», осуществляющее монтажные работы и подводку необходимых вентиляционных систем. Общий объем финансирования – 1 млн.долл.

13. По линии минтруда Дании, в рамках Экологической программы объединенных секторов региона Балтийского моря, принятой на межправительственном уровне, в Ленобласти осуществляются следующие проекты при участии датской фирмы «Кови».

Обучающая программа для работодателей и работающих в бизнес-секторе в области профессиональной безопасности и здоровья. Общая задача данного проекта заключается в том, чтобы помочь созданию организаций по охране труда в Ленинградской обл. на уровне предприятий в соответствии с федеральным законом «Об основах охраны труда в РФ» и использованию опыта из датской модели. В рамках программы предусмотрен обмен опытом по вопросам профессиональной безопасности, а также организации работы по охране труда и здоровья на предприятиях, обучающая поездка з Данию, издание справочно-методических материалов, подготовка обзора нормативно-правовой базы по охране труда на уровне предприятий как в России (преимущественно в Ленобласти), так и в Дании.

Внешнеторговый оборот между Ленинградской обл. и Данией к 2000 – I пол. 2002гг., в тыс.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.
Экспорт	3355,5	3222	813
от общего объема торговли, в %	0,2	0,2	0,1
- бумага и картон	35,3	346,5	71,8
- древесина и изделия	405,9	6,6	-
- продукты неорг. химии	76,9	421,8	0
- одежда, трикотаж	70,6	290,7	391,9
- одежда, текстиль	2322,5	1704	299,2
Импорт	5853,3	10398,1	7271
от общего объема торговли, в %	1,3	1,4	1,9
- мясо и пищевые мясопродукты	51,9	3479,7	2471
- готовые корма для животных	176,8	308,3	191,5
- продукты неорг. химии	399.3	383,5	38,9
- пластмассы и изделия	70,7	114,9	31,8
- хлопок	562,2	605,9	-
- химические нити	842,3	521,3	143
- штапельные химволокна	178.8	91,6	-
- специальные ткани	206,4	67,5	33,4
- промоборудование	2)64,3	2126,4	3086,4
- электрические машины и оборудование	55,6	144,9	162,1
- средства наземного транспорта	22,2	739,2	10
- приборы и аппараты оптические	69,6	72,6	77,3

Обучающая программа для безработных в области защиты окружающей среды и эффективного использования природных ресурсов с фокусом на деревопереработку и транспортировку высоко опасных промышленных компонентов. Программа включает два компонента: охрану труда и здоровья в лесной и деревообрабатывающей промышленности и получение новых рабочих мест с учетом экологических требований.

Осуществляется сотрудничество по линии министерства продовольствия, сельского хозяйства и рыболовства, Датского с/х совета, Конфедерации датских промышленников и ряда других госорганизаций и общественных институтов.

Калининградская обл. В составе российской делегации во главе с премьером РФ М.М.Касьяновым в Дании 22-23.04.02 был губернатор Калининградской обл. В ходе визита вопросы сотрудничества с Калининградом затрагивались на различных уровнях.

Приоритетными направлениями двустороннего сотрудничества являются энергетика (энергосбережение), морской транспорт, сельское хозяйство, экология. Имеется заинтересованность в реализации проектов выпуска готовой продукции, в т.ч. для поставок на экспорт. Установлены деловые контакты на уровне районов Калининградской обл. и региональных образований (амтов) Дании с целью взаимодействия на уровне малых и средних предприятий в соответствии с Протоколом 2001г. о сотрудничестве между Калининградской обл. и амтами Фюн, Борнхольм и Сторстрем.

Прорабатываемые конкретные проекты: создание в Калининградской обл. парка ветроэнергоустановок, зарыбление угрем прилегающей акватории Балтийского моря. Рассматриваются проекты, осуществляемые совместно с зарубежными странами и международными организациями, намечены конкретные вопросы для расширения сотрудничества с Данией (обучение, водный туризм, защита окружающей среды). Наиболее важным является озвученный датской стороной проект концерна A.P.Moller по инвестициям в транспорт, а также реконструкцию Калининградского порта.

В условиях серьезного сокращения новым правительством Дании бюджетных расходов, в т.ч. на помощь зарубежным странам, МИД Дании одобрил финансирование в 1,5 млн. дат. крон проекта по подготовке датскими специалистами (фирма Scanagri) обзора по состоянию сельского хозяйства в области, а также по выработке рекомендаций его дальнейшего развития. Завершена первая фаза проекта – комплексный анализ сельского хозяйства области и рекомендации по его развитию, подготовлен доклад под названием «Стратегия развития сельского хозяйства Калининградской обл.».

Начато сотрудничество Агентства предпринимательства и промышленности Дании с Администрацией обл. по проектам: развитие малого и среднего предпринимательства (МСП) в области сельского хозяйства и производства продуктов питания при участии Сельхозсовета Дании, а также в области информационных технологий с участием Центра ИТ ЕС в г. Ольборг (Дания); развитие экспортных навыков предприятий области при участии датской консалтинговой фирмы «Рамбель»; внедрение систем природоохранного менеджмента на предприятиях области для их аттестации по стандарту ЕС – ISO 14001. Работа по проектам осуществляется за счет финансирования датской стороной в 2-4 млн.дат.крон по каждому проекту.

В Калининграде с осени 2001г. действует представительство Координатора МИД Дании по сотрудничеству с Калининградской обл. и реализа-

ции проектов и секторных программ (по линии конкретных министерств).

В 2002г. представительство МИД Дании с Администрацией Калининградской обл. содействовало проработке нескольких коммерческих предложений. Это поставка комплексного бетонного завода датской компанией по льготной цене, инвестирование в производство текстильных изделий компанией Jork & Larsen, проект по разведению угря фирмы Inter Aqua Advance с Союзом рыболовецких колхозов области.

Инвестиционные проекты по Калининградской обл., прорабатывавшиеся в 2002г.:

– возведение ветропарка мощностью 4,5 мвт. в пос. Куликово Калининградской обл. К концу июля 2002г. мощность была доведена до 5,1 мвт. Датские инвестиции составили 1,15 млн.долл.;

– в процессе переговоров – возможное будущее строительство морского парка ВЭУ в Калининградской обл. (75 млн.евро). В случае договоренностей с РАО ЕЭС по соответствующему уровню цен на электричество и для последующих расчетов с инвесторами (World Wide Wind), а также по долям участия в финансировании возможна подготовка ТЭО и начало строительства в 2003г.;

– создание регионального центра энергосбережения области – 60 тыс. экю, профинансировано датской стороной.

Торговый оборот Калининградской обл. с Данией. За 9 мес. 2002г. составил 33 млн.долл. Экспорт области в Данию вырос по сравнению с пред. периодом в 2 раза и составил 13,27 млн.долл. а импорт вырос до 19,73 млн.долл.

млн.долл.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	9 мес.2002г.
Экспорт товаров	0,384	2,379	5,117	6.5	13,271
Импорт товаров	17,084	9,052	13,297	17,9	19,732
Внешнеторг. оборот	17,468	11,431	18,414	24,4	33,003

Общий внешнеторговый оборот Калининградской обл. со странами ЕС за 9 мес. 2002г. составил 549,53 млн.долл., на торговлю с Данией в нем приходится 6%. Доля экспорта в Данию в общем экспорте в страны ЕС (91 млн.долл США) составляет 14,6% (по этому показателю Дания находится на 2 месте после Германии – 35,5%), доля импорта в Данию в совокупном импорте области в страны ЕС (458,53 млн.долл.) составляет 4,3%.

Основными статьями экспорта Калининградской обл. в Данию являются морские суда, нефтепродукты и рыбопродукты. Также экспортируются удобрения, древесина, мех, одежда. Основными товарами, импортируемыми областью из Дании, являются продукты питания (мясо, рыба, кондитерские изделия, напитки), изделия из черных металлов, одежда, обувь, полимеры и пластмассы, лаки и краски, продукция машиностроения.

Египет

Связи с Россией-2002

Торгово-экономические отношения между РФ и АРЕ осуществлялись в 2002г. на основе межправсоглашения о торговле, экономическом и научно-техническом сотрудничестве от 14 мая 1992г. и Протокола к нему от 5 нояб. 1993г., которые предусматривают осуществление расчетов в СКВ и предоставление сторонами друг другу режима наибольшего благоприятствования. Зафиксированные в этих документах договоренности, а также положения других действующих российско-египетских соглашений, договоров и протоколов о торговле, экономическом и научно-техническом сотрудничестве, о взаимной защите капиталовложений, об избежании двойного налогообложения, о воздушном сообщении, о сотрудничестве в области морского транспорта и о взаимной правовой помощи в полной мере реализовались российской и египетской сторонами и обеспечили создание нормальных правовых условий для осуществления участниками внешнеэкономической деятельности экспортно-импортных операций, движения капиталов, перемещения граждан, открытия представительств фирм и организаций обеих стран, учреждения и работы совместных предприятий как в АРЕ, так и в РФ.

В плане подготовки к проведению намеченного на март 2003г. 4 заседания МПК в июне 2002г. состоялся визит в Москву группы экспертов министерства внешней торговли АРЕ во главе с первым замминистра Эль-Саидом Касемом. В ходе переговоров в минэкономразвития России эксперты сторон обменялись мнениями о возможных путях устранения причин, сдерживающих развитие российско-египетских торгово-экономических отношений и выполнение решений и рекомендаций 3 заседания МПК, состоявшегося в Москве в апр. 2001г.

В министерстве энергетики и электрификации АРЕ и Египетской холдинговой электрической компании обсуждены возможности участия российских компаний и предприятий в проектах, предусмотренных планом развития египетской энергетики на 2003-08гг., в т.ч. в строительстве теплоэлектростанций «Каир-Север», «Нубария», «Талха» и «Куреймат» общей мощностью 4 млрд.квт., а также трансформаторных подстанций и ЛЭП.

В министерстве промышленности и технологического развития АРЕ и генеральной организации индустриализации достигнуты договоренности по вопросам возобновления сотрудничества на двухсторонней основе между российскими и египетскими предприятиями и компаниями по освоению месторождения фосфатов «Абу Тартур». Рассмотрены перспективы налаживания эффективного сотрудничества в сфере модернизации построенных в Египте при техсодействии СССР объектов, в т.ч. Хелуанского меткомбината и завода поковок и штамповок автотракторных деталей. Обозначены возможности использования имеющихся на египетских промпредприятиях свободных производственных мощностей для организации сборки российских автомобилей и выпуска лекарственных препаратов по российским технологиям.

Представитель генеральной организации индустриализации Э.Мохамед предложил активизировать работу по созданию совместных производств, продукция которых могла бы быть реализована на российском и египетском рынках, и представил ряд проектов и тем, в осуществлении которых могли бы принять участие российские предприятия, в т.ч. малого бизнеса.

В министерстве предприятий госсектора АРЕ проведены переговоры о сотрудничестве в области инвестиций и поставке для мега-проекта «Тошка» тяжелой с/х техники с частичной оплатой египетскими товарами, а также о практике участия инокомпаний в тендерах по реализации государственных пакетов акций приватизируемых египетских предприятий.

В министерстве сельского хозяйства АРЕ и генеральной организации снабжения обсуждались возможности увеличения экспорта в Египет российской пшеницы, в т.ч. на долгосрочной основе, и вопросы беспрепятственного допуска на рынки обеих стран службами фитосанитарного контроля российских и египетских с/х товаров.

На условия торговли с Египтом российских участников внешнеэкономической деятельности в 2002г. оказывали негативное влияние следующие факторы: сложное экономическое положение и трудно прогнозируемое на перспективу состояние основных доходообразующих отраслей египетской экономики (туризм, транспорт, нефть) и сферы финансов (иностранная помощь, переводы от египтян, работающих за границей, ограниченность ресурсов в СКВ); внешнеторговая политика египетского правительства, направленная на сдерживание импорта и развитие экспорта в целях выравнивая торгового и платежного балансов; активное использование египетской стороной в 2002г. мер по ограничению доступа импортных товаров на свой рынок, в т.ч. и в отношении российских поставщиков холодно- и горячекатаного стального листа, по импорту которого действовала установленная в 2000г. 40% антидемпинговая пошлина; проблемы обработки в российских портах экспортных грузов и организации доставки их в египетские порты; уровень цен, формы расчетов, условия окончательной приемки товаров в российско-египетской торговле часто складываются в пользу египетских участников внешнеэкономической деятельности, которые используют объективные трудности, имеющиеся у некоторых российских предприятий при организации ценового маркетинга и мониторинга состояния египетского рынка; трудности, связанные с восстановлением доверия египетских банков в их отношениях с российскими банками после кризиса 1998г., осложняют финансовое сопровождение внешнеторговых сделок и препятствуют оптимизации расчетов за поставленные товары; непризнание на практике соответствующими службами в обеих странах национальных сертификатов соответствия качества, карантинных документов и санитарных свидетельств.

16 окт. 2002г. подписан Меморандум о взаимопонимании между Банком России и ЦБ Египта, 10 нояб. 2002г. парафировано Соглашение между министерством сельского хозяйства РФ и министерством сельского хозяйства АРЕ о сотрудничестве в области карантина и защиты растений.

В 2002г. экспорт большинства российских товаров в Египет осуществлялся поставщиками непосредственно из регионов (Москвы, Кемеровской, Ростовской, Волгоградской, Липецкой, Свердловской, Нижегородской обл., Краснодарского и Ставропольского краев), на которые приходилось 70% поставляемых товаров. В марте 2002г. в АРЕ находилась торговая делегация Ставропольского края во главе с первым замминистра экономического развития и торговли правительства края В.Г.Милениным. В мае 2002г. в Египте находилась делегация Оренбургской обл., работой которой руководил начальник управления международных и внешнеэкономических связей администрации области С.Г.Горшенин.

В Каире 10-17 окт. 2002г. находилась делегация Банка России и представителей ряда российских коммерческих банков («Внешэкономбанк», «Внешторгбанк», «Агропромкредит», «Еврофинанс», «Мосводоканалбанк», «Номос-Банк», «Промсвязьбанк») во главе с зампредом Банка России О.В.Можайсковым. В ходе переговоров в Центральном банке Египта состоялся обмен информацией с египетской стороной по вопросам банковского надзора, инспектирования банков и других кредитных организаций. Глава российской делегации предложил рассмотреть вопрос о создании совместного российско-египетского банка.

Российской стороной были обозначены имеющиеся в отношениях между российскими и египетскими коммерческими банками проблемы в части принятия прямых гарантий российских банков комбанками Египта, а также в области расчетов по торговым операциям между двумя странами. Египетская сторона согласилась в дальнейшем продолжить обсуждение этих вопросов. Конкретные предложения российских комбанков были переданы в ЦБ Египта в дек. 2002г.

Делегация провела семинар по банковскому законодательству России и российско-египетскому сотрудничеству в сфере банковской деятельности, состоялась презентация российских коммерческих банков. С египетской стороны в семинаре приняли участие вице-президенты и другие руководители 20 египетских банков, также представители египетских деловых кругов. Интерес египетской стороны вызвали намерения российских коммерческих банков рассмотреть возможность участия совместно с египетскими кредитными организациями в финансировании реконструкции и модернизации ранее построенных на территории АРЕ при техсодействии СССР объектов сотрудничества.

Основные особенности стратегии экономических отношений Египта с Россией были сформулированы египетской стороной во время визита в Каир 23-25 дек. 2002г. делегации минсельхоза России во главе с зампредом правительства РФ – министром сельского хозяйства А.В.Гордеевым. Впервые за последние 30 лет в Каире с официальным визитом находилась делегация такого высокого уровня. В ходе визита состоялись встречи А.В.Гордеева с премьер-министром АРЕ А.Обейдом, вице-премьером-министром сельского хозяйства Ю.А.Вали, министром внешней торговли Ю.Б.Гали, министром снабжения и торговли Х.Ходром. На официальных переговорах египетская сторона неоднократно подчеркивала, что рассматривает Россию как стратегического партнера, который оказывает содействие египетскому правительству в решении вопросов обеспечения нацэкономики необходимыми сырьевыми и машинотехническими товарами и располагающему емким рынком сбыта египетских товаров.

Египетское правительство намерено развивать торгово-экономическую сотрудничество с Россией по следующим направлениям: увеличить товарооборот за счет закупок российской пшеницы на долгосрочной основе и поставок египетских товаров в Россию; обеспечить по мере возможности сбалансированность взаимной торговли; объединить усилия в случае заинтересованности российской стороны в решении вопросов сдерживания экспансии транснациональных компаний на рынках России и Египта, а также соседних с ними стран; повысить эффективность работы Совмест-

ной российско-египетской Комиссии по торговому, экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

Для этого министерства и ведомства АРЕ планируют предпринять шаги для расширения экспорта египетских товаров на рынки российских регионов, открыть в Москве «Дом Египта» для маркетинга египетских товаров, продвигать проекты взаимной торговли на сбалансированной основе, подписать пятилетнее межправсоглашение о закупке ежегодно 1-1,5 млн.т. российской пшеницы, изучить возможность повышения уровня представительства сторон в МПК, предложить российской стороне рассмотреть вопрос подписания соглашения о зоне свободной торговли между Россией и Египтом, способствовать организации сборки российской сельскохозяйственной техники в АРЕ, инициировать многосторонние встречи египетских и российских представителей деловых кругов и активизировать деятельность российско-египетского Совета делового сотрудничества.

В связи с увеличением поставок российской пшеницы в АРЕ и для предупреждения возникновения возможных проблем с пропуском российских с/х товаров через египетскую границу в 2002г. возникла необходимость активизации контактов между российскими и египетскими службами фитосанитарного контроля.

По приглашению египетской стороны 7-10 нояб. 2002г. в Каире находилась делегация госинспекции по карантину растений РФ («Росгоскарантин»), которая провела с египтянами переговоры о совместных действиях в области карантинных служб обеих стран.

Товарооборот между Россией и Египтом увеличился за 2002г. на 9%, в т.ч. российский экспорт – на 7%. Импорт России из Египта вырос в 2002г. по сравнению с 2001г. на 100%. Общие итоги развития торговли между РФ и АРЕ на 1 янв. 2003г., в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	Рост в 2002/01, %
Товарооборот	454	455,6	497	9
Экспорт	449,1	443,6	473	7
Импорт	4,9	12	24	100

Связи с Россией-2001

Дипотношения между нашими странами установлены 26 авг. 1943г. 26 дек. 1991г. Египет заявил о признании Российской Федерации в качестве правопреемницы бывшего СССР.

У России с Египтом налажен активный политический диалог. В марте 1995г. подписан Протокол о межмидовских консультациях. Проводятся контакты по широкому кругу международных и региональных проблем. Состоялись визиты в РФ министра иностранных дел Египта (июнь 1996г., фев. 2000г., май 2002г.) и в АРЕ – И.С.Иванова (апр. 1999г., март и нояб. 2000г., фев. 2001г.). В мае 2001г. в рамках региональной поездки Каир посетил в качестве спецпредставителя президента России Е.М.Примаков. 14 сент. 2002г. в рамках 57 сессии ГА ООН прошла встреча в Нью-Йорке И.С.Иванова с мининдел АРЕ.

22-24 сент. 1997г. состоялся первый официальный визит в РФ президента Х.Мубарака. По его итогам подписана российско-египетская политическая Декларация, а также 8 межправительственных и межведомственных соглашений и документов. 26-28 апр. 2001г. президент АРЕ Х.Мубарак совершил новый официальный визит в Россию. В ходе прошедших в Москве переговоров подписаны Декларация о принципах дружественных отношений и сотрудничества и Долгосрочная программа развития торговли, экономического, промышленного и научно-технического сотрудничества.

Поддерживаются межпарламентские связи. В апр. 1997г. состоялся официальный визит в Россию парламентской делегации АРЕ во главе с председателем Народного собрания А.Ф.Суруром. В марте 1999г. состоялся визит в АРЕ российской парламентской делегации во главе с Е.С.Строевым. В марте-апр. 2000г. Египет посетила делегация Госдумы во главе с Г.Н.Селезневым.

В сент. 2001г. состоялся визит в АРЕ главы временной администрации Чеченской Республики А.Кадырова. Устойчивый характер носят контакты по линии обществ дружбы. Председателем египетско-российского Общества дружбы является А.Ф.Сурур. Председателем «Общества друзей Египта» в сент. 1998г. избран Р.Г.Абдулатипов.

В течение многих лет Египет был одним из ведущих торгово-экономических партнеров нашей страны. При нашем содействии построено 97 промышленных объектов, многие из которых, прежде всего Асуанская высотная плотина, Хелуанский металлургический комбинат, алюминиевый завод в Наг-Хаммади, играют первостепенную роль в египетской экономике. В 1994г. подписаны Соглашение об урегулировании взаимной задолженности и новое Соглашение о торгово-экономическом и техсотрудничестве. В 2001г. объем торговли составил 445 млн.долл. (469,5 млн.долл. в 2000г.). В структуре российского экспорта в АРЕ треть составляют машины и оборудование.

Важным направлением делового партнерства двух стран является сотрудничество в модернизации предприятий, построенных ранее с помощью нашей страны. Прорабатываются также вопросы участия российских организаций и фирм в сооружении ряда новых объектов в АРЕ. Имеются возможности для взаимодействия в сфере привлечения инвестиций, в т.ч. частных. Египтяне готовы обсуждать вопросы инвестиционного сотрудничества в таких отраслях, как нефтегазодобыча, нефтехимия, машиностроение, авиастроение, пищевая, текстильная и парфюмерная промышленность, производство готовой одежды, ковроткачество, производство керамических и металлокерамических изделий, туризм, строительство гостиничных комплексов.

Наметились сдвиги в плане отмены египтянами антидемпинговых пошлин в отношении поставляемой в Египет российской продукции. В частности, прекращены антидемпинговые расследования по писчей и печатной бумаге. Пошла проработка на двусторонней основе соответствующих вопросов по горяче- и холоднокатаному листу, стальной заготовке. Тем не менее, египтяне продлили до фев. 2005г. действие введенной в отношении российского стального листа 40% антидемпинговой пошлины.

Между российской компанией «Авиастар» и египетской «Сирокко Аэроспейс» (владелец – крупный египетский бизнесмен И.Кямель) достигнута договоренность о совместном финансировании производства и поставке 200 самолетов

ТУ-204-120, а также создании совместной лизинговой компании по их эксплуатации. Это один из крупнейших инвестиционных проектов в нашей стране с участием иностранного капитала (200 млн.долл.). Заказчику поставлено 4 самолета, в 2002г. планируется поставка еще 4. В сент. 2001г. подписан контракт с КНР на поставку 5 самолетов с опционом на 10 машин. В янв. 2002г. в Каире состоялись переговоры представителей Росавиакосмоса с египетскими бизнесменами. Достигнута договоренность о дополнительном инвестировании в производство самолета 280 млн.долл. в 2002-03гг. в обмен на 25% акций ЗАО «Авиастар» и ОАО «Туполев».

Налаживаются прямые контакты между АРЕ и регионами РФ, в частности, Волгоградской, Нижегородской, Липецкой, Ульяновской, Саратовской, Свердловской обл., Татарстаном, Башкортостаном, Чувашией.

С сент. 1997г., состоялись три заседания Совместной Российско-Египетской Комиссии по торговому, экономическому и научно-техническому сотрудничеству (последнее – в апр. 2001г. в Москве). Четвертое заседание Комиссии планируется провести в Каире до конца 2002г. Председателем Российской части МПК с марта 2002г. является министр по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства И.А.Южанов.

В конце сент. 2000г. в Каире было проведено первое заседание, созданного в рамках МПК российско-египетского Совета делового сотрудничества. В фев. 1999г. в Каире состоялось первое заседание Совместной Российско-Египетской Комиссии по научному сотрудничеству. Подписанным по итогам ее работы Протоколом определены приоритетные сферы двустороннего взаимодействия на предстоящий период (генная инженерия и биотехнология, новые материалы – полимеры, керамика, композитные, аморфные и биоматериалы, трансфер технологий).

Продолжает расширяться договорно-правовая база двусторонних отношений. В 2000-01гг. вступили в силу межправсоглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений, об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и капитал, о сотрудничестве в области морского транспорта.

Прорабатывается вопрос о подписании соглашения о безвизовых поездках по дипломатическим, служебным и специальным паспортам. В стадии согласования находятся проекты соглашений о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии, о сотрудничестве в сфере исследования и использования космического пространства в мирных целях; меморандума о взаимопонимании в области здравоохранения, медицинской науки и фармацевтики. На 30 сент. 2002г. намечено подписание в Каире Протокола об обмене ратификационными грамотами двустороннего Договора о взаимной правовой помощи.

В нояб. 1999г. в Каире по инициативе Росзарубежцентра в сотрудничестве с египетским Обществом дружбы с Россией, возглавляемым председателем Народного собрания АРЕ А.Ф.Суруром, прошла международная встреча «Россия и арабские страны: совместный вклад в строительство многополярного мира».

Ростовары в Каире

Объем грузов по экспорту из России в АРЕ увеличился в 2002г. на 22% и составил 2,5 млн.т., из которых 90% приходилось на поставки в АРЕ российских черных металлов и пшеницы. По импорту из Египта этот показатель составил 50 тыс.т. Египетские и российские участники внешнеэкономической деятельности испытывали трудности с фрахтом судов для доставки в АРЕ российских экспортных грузов.

Черные металлы (металлолом, заготовка для переката, лист стальной, пруток и трубы) составили в 2002г. 44% стоимости российских поставок в АРЕ. Всего поставлено 1,5 млн.т. черных металлов на 205 млн.долл. В 2003г. физический объем поставок этой группы товаров останется на уровне 2002г. Это связано с увеличением собственного производства металлов в АРЕ, ограниченными возможностями обработки этих грузов в российских и египетских портах, усилением конкуренции поставщиков металлов из третьих стран и сохранением до 2005г. 40% антидемпинговой пошлины на стальной лист, введенной египтянами в 2000г. Основные поставщики металлов в Египет – Россия, Украина, Румыния, Испания и КНР. Емкость рынка черных металлов АРЕ оценивается в 9 млн.т. ежегодно. За счет собственного производства удовлетворяются потребности рынка на 27-30%.

В 2001-02гг. российские поставщики черных металлов Череповецкий, Липецкий и Магнитогорский меткомбинаты добились увеличения цен на поставляемые ими в АРЕ товары и вывели их на уровень цен основных мировых рынков, в т.ч. цена на металлолом поднялась до 80 долл/т ФОБ, лист стальной – до 240 долл/т ФОБ. Цена на заготовку для переката в 2002г. не изменилась и составила 141 долл/т ФОБ. В 2003г. возможно увеличение цены на заготовку для переката на 4-5 долл., т.е. в пределах 2-3%. По другим товарным позициям в этой группе изменений цен не предвидится.

Машины, оборудование и транспортные средства поставляются в АРЕ 60 роспредприятиями, имеющими в АРЕ 12 представительств. Удельный вес машин и оборудования в российском экспорте в 2002г. составил 11% по сравнению с 12% в 2001г. Стоимость экспорта этой товарной группы достигла 52 млн.долл. по сравнению с 47,6 млн.долл. в 2001г. Активно на египетском рынке в 2002г. работали российские экспортеры машин и оборудования, в т.ч. ФГУП «Рособоронэкспорт» (поставки имущества общегражданского назначения для МО АРЕ), ГПВО «Тяжпромэкспорт» (поставки комплектного оборудования для Хелуанского меткомбината и других объектов), ФГУП «ВО «Технопромэкспорт» (поставки комплектного и другого оборудования для энергетических объектов), ОАО «Авиаэкспорт» (поставки и обслуживание авиатехники).

Основной статьей российского экспорта машин и оборудования является авиационная техника, поставляемая в Египет в рамках инвестиционного авиа-проекта ТУ-204-120. В 2002г. в АРЕ экспортирован 1 самолет. В 2003г. будет поставлено 2 самолета. На запчасти в 2002г. пришлось 16% стоимости машин и оборудования, поставленных в АРЕ. Это позволило решить вопросы техобслуживания эксплуатируемой в АРЕ российской техники.

В 2002г. из России в АРЕ было поставлено 0,5 тыс. легковых и грузовых автомобилей. Объемы поставок автомобилей в последние годы снижаются. Это объясняется общим ухудшением конъюнктуры автомобильного рынка и намерением основных российских предприятий-поставщиков «АвтоВАЗ», ГАЗ, «Камаз» перейти от экспорта готовой продукции к организации сборки автомобилей в Египте. С 2002г. египетские импортеры требуют, чтобы поставляемые автотранспортные средства были адаптированы для использования сжиженного газа в качестве топлива. Российские поставщики неохотно соглашаются на выполнение этого условия.

В 2002г. Челябинский тракторный завод поставил 22 тяжелых трактора на 2,7 млн.долл. В 2003г. российским поставщикам представится возможность подписать контракт на поставку тяжелой с/х техники для мега-проекта «Тошка» на 25 млн.долл., возможно увеличение российского экспорта по этой товарной группе.

По другим видам машин и оборудования можно ожидать увеличения экспорта в АРЕ при условии выполнения роспредприятиями обязательств по поставкам оборудования для реконструкции Хелуанского меткомбината и успешного участия российских организаций в тендерах на сооружение промышленных и энергетических объектов, развития промышленной кооперации, изучения потребностей и специфики египетского рынка.

Пиломатериалы. В 2002г. поставлено 48 тыс.куб.м. сосновых пиломатериалов на 70 млн.долл., т.е. – на уровне пред.г. На этот товар в 2002г. приходилось 14% росэкспорта в Египет. В 2003г. прогнозируется увеличение поставок российских сосновых пиломатериалов на 15%. Это произойдет за счет дальнейшего вытеснения с рынка более дорогих пиломатериалов из Швеции и Финляндии. В 2002г. цены на поставляемые в АРЕ пиломатериалы в зависимости от сортности составляли 160-165 долл/куб.м. СИФ Александрия и существенного изменения цен на египетском рынке пиломатериалов не ожидается. Емкость египетского рынка пиломатериалов составляет 250 тыс.куб.м.

Целлюлозно-бумажные товары в 2002г. поставлены в АРЕ на 18 млн.долл. в количестве 52 тыс.т., в т.ч. бумага газетная – 37 тыс.т., мешочная – 6 тыс.т., картон – 6 тыс.т. и целлюлоза – 3 тыс.т. На эту группу товаров в 2002г. приходилось 4% росэкспорта. В этом сегменте египетского рынка уже долгие годы лидерами являются российские предприятия «Сегежбумпром», Котласский и Братский ЦБК, а так же Пермская фабрика Гознака. Российские поставщики в 2002г. удовлетворили потребность Египта в газетной бумаге на 35%. Экспортеры из Франции в 2002г. поставили 16 тыс.т. газетной бумаги, КНР – 14 тыс.т. и Австрии – 12 тыс.т. Значительная емкость рынка газетной бумаги АРЕ определяется тиражами ежедневных местных газет «Аль-Ахрам» – 700 тыс.экз., «Аль-Ахбар» – 780 тыс.экз. и «Гумхурия» – 200 тыс.экз.

Фанера клееная. Россия традиционно считается основным поставщиком фанеры в АРЕ, значительно опережая Индонезию и Малайзию. В 2002г. экспорт российской фанеры в АРЕ составил 66 тыс.куб.м. (18 млн.долл.) и остался на уровне 2001г. Российским экспортерам удалось повысить цену на 5 долл. за 1 куб.м., и в 2002г. она составила 277 долл/куб.м. ФОБ.

Пшеница. Емкость рынка – 12,6 млн.т., в т.ч. 12 млн.т. мягкая и 0,6 млн.т. твердая пшеница. Собственное производство в 2002г. составило 6,2 млн.т. Основной покупатель пшеницы по импорту – министерство снабжения и торговли АРЕ, которое предъявляет жесткие требования к качественным показателям. Российские экспортеры этого товара в 2002г. работали только с импортерами из частного сектора малыми пароходными партиями по 6-15 тыс.т. Это позволило увеличить поставки пшеницы в АРЕ с 30 тыс.т. в 2001г. до 1 млн.т. в 2002г. В 2002г. экспорт этого товара в АРЕ сдерживался трудностями фрахтования судов. Средняя контрактная цена в 2002г.составляла 80-85 долл. за тонну ФОБ порты Черного моря. В 2003г. возможен рост цены до 110 долл. за 1 т. ФОБ.

Уголь коксующийся. В 2002г. в результате проработки неоднократных просьб египетской стороны о возобновлении поставок в АРЕ коксующегося угля заключен контракт на поставку для Хелуанского меткомбината (160 тыс.т.) и через минэнерго России подобрано еще три потенциальных российских экспортера этого товара. В ближайшие годы представляется возможным увеличение поставок коксующегося угля в АРЕ до 500 тыс.т. в год.

Шины закупаются для ранее поставленной в АРЕ крупногабаритной автотракторной техники. Основной поставщик – ОАО «Волжскшина», Волгоградская обл. Ежегодный объем поставок 13-18 тыс.шт. Цена – 110 долл/шт. ФОБ. В 2002г. поставлено 18 тыс.шт. В АРЕ производится ежегодно 2 млн. шин. Собственное производство полностью удовлетворяет потребности рынка, поэтому изменений по ценам и количеству на 2003г. не ожидается.

Стекло оконное зеркальное поставляется в АРЕ в основном АО «Саратовтехстекло» и российско-бельгийским СП «Бор», Нижний Новгород. В 2002г. экспорт этого товара из России в АРЕ увеличился в 2,5 раза и составил 5,3 млн.долл. Из-за специфики транспортировки возможности увеличения экспорта в 2003г. ограничены. Часть товара реэкспортируется в Ирак и Иорданию.

В 2003-05гг. возможно увеличение экспорта России в Египет в основном за счет поставок самолетов по контракту с египетской фирмой «Сирокко Аэроспейс» и некоторых других российских товаров, в т.ч. картона и мешочной бумаги. Рост египетского экспорта в Россию в ближайшие годы мало вероятен из-за отсутствия на российском рынке устойчивого спроса на египетские товары.

Наметились перспективы возобновления ранее прерванного египетской стороной сотрудничества с ГПВО «Техмашимпорт» по поставкам оборудования для разработки месторождения фосфатов «Абу Тартур». В перспективе египетская сторона на базе месторождения планирует организовать производство фосфорной кислоты. В 2003г. возможно начало конкретных переговоров с египетскими организациями по сотрудничеству в области ирригации и водных ресурсов. Эти вопросы в предварительном плане были обсуждены на встрече министра общественных работ и водных ресурсов АРЕ М. Абу Зейда с гендиректором ОАО «Зарубежводстрой» Г.В.Гидзенчуком, находившимся в АРЕ 23-25 дек. 2002г. в составе делегации минсельхоза России.

В 2002г. консорциум в составе ГПВО «Тяжпромэкспорт» и французской фирмы «Альстом Пауэр Конверсион» выиграл торги на модернизацию доменной печи №3 на Хелуанском меткомбинате. Стоимость проекта составляет 50 млн.долл., доля французского партнера оценивается в 17 млн.долл. В торгах участвовали также консорциум фирм во главе с германским концерном «Тиссен», австрийская фирма «Фест Альпине» и финская «Раутаруки».

Работы начнутся в 2003г. Участники консорциума должны будут поставить оборудование и материалы в течение 12 мес. и провести строительно-монтажные работы за 3,5 мес. «Тяжпромэкспорт» осуществит модернизацию печи, в то время как «Альстом» обеспечит ее автоматизацию. В результате модернизации рабочий объем печи увеличится с 1033 до 1250 куб.м. и ее производительность возрастет до 2200 т. передельного чугуна в сутки. Доменная печь №3 проработала уже 30 лет, и проектный срок ее эксплуатации заканчивается.

В перспективе ГПВО «Тяжпромэкспорт» намерено участвовать в торгах на модернизацию коксовых батарей комбината. На Хелуанском металлургическом комбинате насчитывается три батареи, одна из которых (№2) находится в нерабочем состоянии. Успешное участие российско-французского консорциума в тендере по модернизации доменной печи №3 создает благоприятные условия для дальнейшей работы «Тяжпромэкспорт» на Хелуанском меткомбинате, включая реконструкцию коксовой батареи №2, поставку экскаваторов, восстановление агрегатов доменного дутья, ремонт котлов на теплостанциях и поставку карбоновых и графитных блоков для доменных печей.

В 2002г. сотрудничество с АРЕ в энергетической области могло бы быть более эффективным при наличии у роспредприятий финансовых возможностей оказания техсодействия египетской стороне в модернизации ранее построенных объектов. Рассматриваются результаты тендера по восстановлению 12 генераторов ГЭС Высотной асуанской плотины. В тендере в составе консорциума фирм во главе с германским концерном «Сименс» с российской стороны участвует компания «Энергомашэкспорт – силовые машины». Работы будут финансироваться за счет кредита немецкого банка KWF в 80 млн.евро. Кроме российско-германского консорциума в тендере участвуют французская фирма «Альстом Пауэр Конверсион» и японская фирма «Тошиба». В фев. 2003г. египетская сторона объявит результаты тендера.

ФГУП ВО «Технопромэкспорт» в 2002г. экспортировало в АРЕ электросиловое оборудование на 642 тыс.долл., в т.ч. поставлялись запчасти для объектов, построенных ранее советскими и росорганизациями. «Технопромэкспорт» подписал контракт на шефнадзор и поставку металлоконструкций для ЛЭП 500 квт. Работы на объекте планируется начать в 2003г. Прорабатывается вопрос об участии «Технопромэкспорт» в реконструкции ТЭС «Суэц» и сооружении лаборатории для испытания опор линий электропередач.

В авг. 2002г. была начата сборка автомобилей ВАЗ-2107 совместной российско-египетской компанией «Лада Иджипт». В 2002г. собрано 500 автомобилей. Компания намерена увеличить объемы сборки в 2003г. до 2 тыс. автомобилей. ОАО ГАЗ подписало в 2002г. рамочный контракт с египетской фирмой «Жак Ауто» на поставку в АРЕ автосборочных комплектов. Работы будут проводиться на линии, которая ранее использовалась для сборки легковых автомобилей «Ситроен».

В 2002г. в двух крупнейших медцентрах Каира были проведены клинические испытания рекомбинантного человеческого инсулина, разработанного в ЗАО «Биотехнология – 21 век», что позволило впервые зарегистрировать в Египте фармацевтические препараты российского производства.

При техсодействии ассоциации «Росмедпром» в нояб. 2002г. египетская компания «Седико» организовала выпуск инсулина по российской технологии. Минздрав АРЕ разместил заказ на 200 тыс. ампул инсулина с поставкой в I кв. 2003г. Планируется реализация второй очереди проекта – совместное производство субстанции генно-инженерного человеческого инсулина по российской технологии на заводе этой же компании.

Высокое качество препаратов рекомбинантного человеческого инсулина российского происхождения дало положительные результаты их клинических испытаний в АРЕ. В 2002г. получено разрешение минздрава АРЕ на регистрацию еще 5 российских генно-инженерных препаратов.

Возможные направления сотрудничества: организация производства запасных частей для автотракторной техники («Наср Форджинг Индастри»); техсодействие в организации работ по адаптации автодвигателя для работы на сжатом природном газе («Хелуан Инжиниринг Индастриз»); техсодействие в организации производства малых исследовательских спутников («Бенха Электроникс Индастриз»); проектирование и организация переработки сточных вод и промышленных жидких отходов («Каха Кемикалз Индастриз»); модернизация металлообрабатывающих станков («Хелуан Машинз энд Тулз»).

Египетская компания «Сирокко Аэроспейс», возглавляемая известным египетским бизнесменом И.Камелем, продолжила в 2002г. сотрудничество с российскими предприятиями в области производства самолета ТУ-204-120 и подписала с российскими участниками проекта инвестиционное соглашение на 280 млн.долл.

Российская нефтяная компания «Лукойл Оверсиз» разрабатывала месторождения нефти на побережье Суэцкого залива недалеко от г.Хургада. Пробурено 9 новых скважин, 8 из которых оказались продуктивными. Уровень добычи и экспорта нефти российской нефтяной компанией составил в 2002г. 600 тыс.бар/сутки.

Переговоры по сотрудничеству между заинтересованными египетскими и росорганизациями и ведомствами в области использования космоса в мирных целях были сконцентрированы в 2002г. на подготовке меморандума о взаимопонимании между Росавиакосмосом и Национальным управлением по дистанционному зондированию земли и космическим исследованиям АРЕ. После подписания этого меморандума Росавиакосмос готов направить в Египет делегацию для согласования программ сотрудничества.

Экспорт Египта в РФ

По импорту в 2002г. поставки египетских товаров в Россию увеличились по сравнению с пред.г. в 2 раза и составили 24 млн.долл. Основную часть египетского экспорта в Россию составляет

продукция сельского хозяйства. В 2002г. складывалась благоприятная для российских импортеров конъюнктура рынка свежих овощей и фруктов. Цены на лук снизились на 50%, апельсины – на 10%. В ходе коммерческих переговоров российские импортеры активно использовали возможности снижения цен на египетские товары в связи с 17% девальвацией египетского фунта, проведенной египетским правительством в конце 2001г.

В 2003г. основными египетскими товарами, поставляемыми из АРЕ в Россию будут апельсины, лук, рис и картофель, удельный вес которых в российском импорте может колебаться от 20 до 50% в зависимости от урожая в Египте и спроса на них на российском рынке.

Египетские апельсины в бассейне Средиземного моря считаются самыми ранними и достигают полной ферментации уже в начале нояб., т.е. раньше чем в соседних странах. Экспорт сладких сортов апельсинов начинается в нояб. и заканчивается в первых числах дек., т.к. эти сорта к середине дек. теряют вкусовые качества, а экспорт кисло-сладких апельсинов продолжается до фев. Цены на египетские апельсины в зависимости от сорта и калибровки составляют 270-300 долл/т ФОБ. Египетские экспортеры ожидают, что в 2003г. цены на этот товар будут стабильными. Удельный вес апельсинов в импорте России из Египта в 2002г. составил 63%. Всего поставлено 39 тыс.т. на 12 млн.долл. По объему закупок апельсинов Россию опережают только Саудовская Аравия и ОАЭ.

В апр.-мае 2002г. в АРЕ российским импортерами закуплено 19 тыс.т. лука на 2,2 млн.долл. по цене 116 долл. за 1 т. ФОБ Александрия. В окт. этот товар предлагался по 100 долл. В 2003г. возможно сохранение объемов закупок в Египте этого товара на уровне отчетного года.

Рис. В 2002г. российские компании проявляли интерес к импорту риса из АРЕ, но закупки были затруднены из-за высоких цен, предлагаемых египетскими поставщиками. С окт. 2002г. по май 2003г. египтяне могут экспортировать до 700 тыс.т. риса или на 10-12% больше, чем в предыдущем экспортном сезоне. Египетский рис предлагался для поставок в Россию в дек. 2002г. по цене 290-320 долл. за 1 т. ФОБ в зависимости от сорта. Импортеры египетского риса полагают, что цена не должна превышать 250-260 долл/т ФОБ. Египетский рис на мировом рынке считается товаром среднего качества (засоренность 3-6%). Основными покупателями являются фирмы Турции, Румынии и Украины.

Товарооборот России с Египтом, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Товарооборот	455,6	497	521	575	634
Экспорт	443,6	473	497	550	608
Черные металлы в т.ч.	189,7	205	196	198	202
– полуфабрикаты	151,6	166	153	153	154
Машины и оборудование	47,6	52	71	111	163
Пшеница	2,5	80	80	80	80
Пиломатериалы	57,8	70	80	90	90
Фанера	20,4	18	18	18	18
Бумага и картон	30,2	17	37	37	37
Масло подсолнечное	6,9	3	5	6	6
Импорт	12	24	24	25	26

В мае 2002г. в Россию отгружено 2 тыс.т. молодого картофеля. Фитосанитарный контроль в Новороссийске обнаружил заболевание клубней и не пропустил товар в Россию. Картофель экспортируется из АРЕ в количестве 200 тыс.т. ежегодно. Основные импортеры – английские фирмы. По английскому рынку определяется уровень цен и для других покупателей. Цены на египетский картофель считаются высокими. В 2002г. они составили 290-300 долл. за 1 т. ФОБ.

Одним из важнейших направлений сотрудничества между Россией и АРЕ остается иностранный туризм. Количество российских туристов, посетивших Египет в 2002г., увеличилось по сравнению с 2001г. на 82%. Общее число российских туристов, посетивших Египет в 2002г., достигло 383 тыс.чел. В туристическую отрасль Египта в 2002г. за счет российских туристов привлечено 200 млн.долл. Количество египетских туристов, посетивших Россию в 2002г., составило 1 тыс.чел., что на 30% превысило показатели 2001г. Основными российскими операторами на египетском рынке в 2002г. были петербургская фирма «Нева» и московские «Нева-Тур», «Инна-тур», «Тез Тур» и «Турэнергосервис».

«Лукойл» в Египте

Российские инвестиции в основном ориентировались на нефтяной сектор египетской экономики. В АРЕ в 2002г. активизировалась деятельность по разведке и эксплуатации месторождений нефти российской нефтяной компании «Лукойл Оверсиз» (дочернее предприятие ОАО «Лукойл»). С 1995г. компания «Лукойл Оверсиз» владеет 12% акций капитала компании «ЛукАджипт», разрабатывающей нефтяное месторождение «Мелейа» в Западной пустыне, подтвержденные запасы нефти которого оцениваются в 20,8 млн.бар., и годовая добыча составляет 6,7 млн.бар. Российская компания является миноритарным акционером и не привлекается к участию в эксплуатации месторождения.

В 1998г. указанная российская компания, приобрела канадскую компанию «Байтек», владевшую концессией на право разведки и добычи нефти месторождений «Рабех» и «Рабех Ист». Площадь концессии составляет 52 кв.км. Месторождения находятся в 8 км. от г.Хургада, и их подтвержденные запасы нефти оценивается российскими специалистами в 5 млн.т. В эксплуатации находятся 2 скважины общим дебитом 10 тыс.бар. в сутки. В 2000-02гг. пробурено 9 разведскважин, 8 из которых оказались продуктивными. Инвестиции российской стороны в доразведку указанных месторождений составили в 2002г. 9 млн.долл. По условиям действующего концессионного соглашения формально разработкой месторождения занимается совместная российско-египетская компания «Ижпетко», совладельцами которой являются «Лукойл Оверсиз» (46,8% акций) и Египетская генеральная нефтяная корпорация (ЕГНК). Египетской стороне принадлежит 50% добываемой нефти.

Эксплуатируемые скважины – фонтанирующие. На экспорт нефть отгружается автотранспортом через нефтяной терминал «Гайеум», находящийся в 93 км. от месторождения. В целях снижения стоимости транспортировки в 2003г. компания планирует построить нефтепровод, который соединит месторождение с грузовым терминалом. Стоимость работ по его сооружению составит 20 млн.долл.

С учетом дебита 8 пробуренных в 2002г. продуктивных скважин «Лукойл Оверсиз» планирует

добыть в 2003г. 1 млн.т. египетской нефти. В 2002г. в Каире было открыто представительство компании. Последняя тендерная программа по разведке и разработке на территории АРЕ месторождений нефти и газа была объявлена в мае 2002г. и предусматривала 38 тендерных блоков площадью 120 тыс. кв.км. По 33 блокам Египетская генеральная нефтяная корпорация предоставила сейсмические данные и результаты геологоразведки, полученные при бурении 140 скважин. По 5 блокам геологоразведочные работы ранее не проводились. В объявленном тендере участвовало свыше трех десятков крупных нефтяных компаний, в т.ч. «Амоко», «Шелл», «Мобил», «Апачи», «Бритиш Петролеум», «Ельф», «Марафон», «Деминекс». Указанная программа изучалась специалистами «Лукойл Оверсиз», пришедшими к выводу о целесообразности участия их компании в тендерах только по 2 блокам.

После установления контактов с министерством нефти АРЕ и Египетской генеральной нефтяной корпорацией, а также подбора агентов из числа египетских фирм, специализирующихся на тендерах в области разведки нефти, российские нефтяные компании, заинтересованные в выходе на египетский рынок, могли бы принять участие в очередной тендерной программе.

Министерство нефти АРЕ кроме разведки нефтегазовых месторождений предлагает проекты, в реализации которых могли бы принять участие также и российские нефтегазоперерабатывающие компании: строительство нефтехимического комплекса по производству 15 млн.т. различных продуктов в год, с объемом инвестиций – 10 млрд. долл.; строительство 4 газоконденсатных заводов, каждый стоимостью 1 млрд.долл.; строительство 2 газоперерабатывающих комплексов, каждый стоимостью 1 млрд.долл.; строительство 2 газо-экстракционных установок, каждая стоимостью 160 млн.долл.

Для успешного участия российских компаний в проектах по добыче нефти и газа целесообразно наладить информационное взаимодействие российских нефтяных компаний с египетскими госструктурами; участвовать в тендерах на право проведения поисково-разведочных работ; реально оценивать свои финансовые и технологические возможности при рассмотрении тендерных документов и подписании концессионных соглашений; привлекать египетские агентские и консалтинговые фирмы, специализирующиеся на организации взаимодействия компаний-концессионеров с египетскими госструктурами; принимающими решения в области разведки и добычи нефти; рассмотреть возможность приобретения акций уже работающих в Египте нефтяных компаний третьих стран; изучать законодательство Египта по вопросам добычи и разработки полезных ископаемых и деятельности иностранных инвесторов в валютно-финансовой сфере; участвовать в конференциях, симпозиумах, семинарах и выставочных мероприятиях по нефтегазовой тематике, регулярно проводимых в АРЕ и других странах Ближнего Востока.

Инвестиции АРЕ в РФ

В 2002г. основной объем египетских инвестиций был направлен на осуществление проекта по производству самолета ТУ-204-120 на Ульяновском авиационном заводе. В янв. 2002г. в Каире проведены переговоры делегации Росавиакосмоса (в состав делегации также входили руководящие работники ОАО «Туполев», ОАО «Авиаэкспорт» и ЗАО «Авиастар-СП» (Ульяновский авиационный завод) с египетским инвестором – компанией «Сирокко Аэроспэйс». Подписан протокол о продолжении инвестиционного участия египетской стороны в производстве гражданских самолетов на заводе ЗАО «Авиастар-СП» (Ульяновский авиационный завод). В протоколе предусмотрена передача компании «Сирокко Аэроспейс» пакетов акций ОАО «Туполев» и ЗАО «Авиастар-СП».

В нояб. 2002г. в рамках проекта по производству самолета ТУ-204-120 с египетским инвестором подписано соглашение об инвестировании в проект 280 млн.долл. Инвестиционное соглашение предусматривает конкретные программы, формы, сроки инвестирования и порядок передачи акций Ульяновского авиационного завода египетскому инвестору. Одновременно между ОАО «Авиаэкспорт», ОАО «Туполев», ЗАО «Авиастар-СП» и египетским инвестором заключен новый контракт на производство 25 самолетов на 355 млн.долл.

В ходе реализации этого перспективного российско-египетского инвестиционного проекта создана современная модель российского авиалайнера с дальностью полета 4,5 тыс.км., способного взять на борт до 210 пассажиров. Самолет прост и технологичен в эксплуатации, не требует капитально-восстановительного ремонта и соответствует всем современным требованиям ИКАО. Проведена сертификация самолетов в европейских странах.

На конец 2002г. по предыдущему контракту с фирмой «Сирокко Аэроспейс» завод выпустил 6 самолетов и одна машина находится на стадии производства. Декларируемая таможенная стоимость самолета составляет 22 млн.долл. и включает стоимость корпуса – 6 млн.долл. и стоимость двух двигателей «Роллс Ройлс» – по 8 млн.долл. каждый. Двигатели оплачиваются и поставляются египетским участником проекта.

В связи с ухудшением экономической конъюнктуры в США и странах ЕС, ужесточением визового режима для египетских бизнесменов и недоброжелательным после теракта 11 сент. 2001г. отношением большинства жителей США и Европы к выходцам из стран Ближнего Востока в 2002г. значительно возрос интерес к России мелких и средних египетских инвесторов. Капиталовложения указанной группы инвесторов в экономику РФ осуществляются в основном через учреждение собственных предприятий или предприятий с долевым участием египетского капитала («Клеопатра», «Таки Москва», «Квин Хаус», турфирмы и малые предприятия, торгующие со складов в Москве и в некоторых других городах России).

В 2002г. из-за обострившейся на российском рынке конкуренции с итальянскими, французскими и испанскими производителями мебели российско-египетское мебельное СП «Таки Москва» испытывало трудности со сбытом мебели египетского производства. Хотя магазин «Таки» в Мневниках, г.Москва, по-прежнему остается прибыльным, торговые площади фирмы в районе станции метро «Пролетарская» сданы в 2002г. в аренду другим компаниям. Египетская компания «Клеопатра», отказавшись от реализации египетских товаров, расширила сеть розничных магазинов в

Москве и ориентировала их на торговлю продукцией европейских производителей обуви, меховых и швейных изделий. В небольших объемах компания продолжала торговать со склада продукцией египетской материнской компании «Клеопатра Керамикс». В 2002г. в России продолжали работать малые торгово-сбытовые египетско-российские предприятия: «Восточная торговая компания», «Нисромоскоу», «Ясмина».

Развитие российско-египетского инвестиционного сотрудничества сдерживается ограниченными финансовыми возможностями большинства компаний и организаций обеих стран, финансово-хозяйственной нестабильностью и повышенными рыночными рисками, положительное влияние на динамику взаимодействия в этой сфере в будущем может оказать наметившееся в 2002г. восстановление доверия между российскими и египетскими банками. В России работает единственный российско-египетский банк «Бадр Фортэ Банк», в котором египетская компания «Саях Холдинг» владеет 49% акций.

Доступ на рынок АРЕ

В 2002г. египетские власти использовали антидемпинговые процедуры для ограничения импорта в страну ряда товаров в целях регулирования внутреннего рынка и выравнивания торгового и платежного балансов. В течение года министерством внешней торговли АРЕ проводилось 34 антидемпинговых расследования (АДР). Действовали антидемпинговые пошлины в отношении поставок сахара из стран ЕС, шин автомобильных – Франции, Японии и Индонезии, прутка стального – Румынии, Украины, Латвии, Турции, красителей – Индии, КНР и Южной Кореи, стального листа – **России** и Хорватии. В 2002г. было принято решение о введении антидемпинговых пошлин в отношении сирийских поставщиков хлопчатобумажной пряжи, саудовских экспортеров полиэтилена и полистерола, а также испанских, венгерских и индонезийских производителей электрических лампочек.

В отношении горяче- и холоднокатаного стального листа, поставляемого и произведенного в России, с фев. 2000г. применяется 40% антидемпинговая (АД) пошлина. По утверждению египетской стороны, решение о введении указанной АД пошлины принято в целях защиты местной сталелитейной промышленности и в полном соответствии с нормами законодательства, действующего в рамках ВТО. Однако при принятии данного решения египетской стороной были игнорированы положения таких российско-египетских межправительственных соглашений, как Протокол к Соглашению между правительствами РФ и Египта «О торговле, экономическом и научно-техническом сотрудничестве» от 5 нояб. 1993г., предусматривающий во взаимоотношениях между двумя странами следование принципу наиболее благоприятствуемой нации и взаимное предоставление недискриминационного торгового режима. Решение о введении АД пошлины принято без предварительных консультаций с российской стороной и без уведомления ее о наличии жалобы от египетского производителя стального листа.

В фев. 2001г. срок действия указанной пошлины декретом министерства внешней торговли АРЕ был продлен еще на один год, и начато так называемое «новое» антидемпинговое расследование, или «мероприятия по пересмотру АД пошлины». В фев. 2002г. данное АДР было завершено, и его результатом явилось продление АД пошлины еще на 3г., т.е. до 8 фев. 2005г. Непризнание египтянами рыночного статуса российской экономики позволило им в данном случае при расчете нормальной стоимости товара использовать в качестве определяющего фактора стоимость его производства в одной из «суррогатных» стран с рыночной экономикой, в результате чего египетская сторона определила наличие демпинга и ущерба, нанесенного египетским производителям стального листа, и продлила срок действия АД пошлины.

В конце 2001г. египетская сторона также завершила продолжавшееся около полутора лет АДР в отношении стальной заготовки, импортируемой или имеющей происхождение из России. На 31 дек. 2002г. решения по итогам этого расследования египетской стороной не принято. Из доклада по результатам данного АДР следует, что в относящийся к расследуемому периоду поставок стальной заготовки российского происхождения, по мнению проводившего расследование органа, имел место демпинг и был нанесен ущерб египетской промышленности. В докладе заявлено о том, что в ходе данного АДР Россия рассматривалась как государство с нерыночной экономикой. АДР в отношении стальной заготовки, по мнению российской стороны, как и в случае со стальным листом проводилось с нарушением норм ВТО, и, главное, сам факт демпинга египетской стороной доказан не был. Опубликованные данные египетской таможенной статистики свидетельствуют об обратном: цены на импортируемую российскую продукцию не ниже тех цен, по которым стальная заготовка поступает в Египет из третьих стран, например, Голландии, Турции.

В качестве примера ограничений в виде установления египетской стороной технических барьеров в торговле с Россией следует отметить Декрет министра внешней торговли АРЕ №118 от 22.02.2000г. «Об упорядочении сертификации товаров». Согласно указанному декрету для получения разрешения на пропуск через таможенную границу Египта поименованных в специальном перечне товаров, импортируемых либо имеющих происхождение из стран, входивших ранее в состав СССР и СФРЮ, необходимо представить сертификат об отсутствии в импортируемых товарах радиоактивных веществ в количествах, превышающих допустимые пределы («радиационный сертификат»).

Египет, являясь членом ВТО, имеет в отличие от России более благоприятные правовые условия для обеспечения доступа своих товаров на внешние рынки и может использовать в рамках ВТО механизм урегулирования торговых споров, который не только дает возможность оспаривать и отменять вводимые странами ограничения в торговле, но и играет важную превентивную роль, удерживая торговых партнеров от произвольных односторонних действий. В случае возникновения торговых споров российская сторона может оказаться в сложном положении, поскольку Россия в отличие от Египта не является членом ВТО, и не вправе обратиться в соответствующий международный судебный орган для разрешения спорных

ситуаций в связи с субъективным проведением египетской стороной антидемпинговых расследований в отношении российской продукции.

В 2002г. в рамках работы Совместной российско-египетской комиссии по торговому, экономическому и научно-техническому сотрудничеству не удалось выработать и юридически закрепить механизм раннего предупреждения возникновения торговых споров и осуществления антидемпинговых и специальных расследований по взаимным поставкам товаров в строгом соответствии с нормами ВТО, как это было предусмотрено в протоколе третьего заседания МПК.

В 2002г. экспортные цены на базе ФОБ на российские товары соответствовали уровню мировых цен и не могли рассматриваться египетской стороной как наносящие ущерб местным товаропроизводителям. В Египте зарегистрировано 9 тыс. фирм, занимающихся импортом товаров и фактически являющихся посредниками. К услугам некоторых из этих фирм прибегают в отдельных случаях и роспредприятия, испытывающие нехватку оборотных средств. В российско-египетской торговле посредники используются предприятиями, специализирующими на поставках пиломатериалов, фанеры и некоторых других товаров лесобумажной группы.

Взаимодействие с Ассоциацией египетских бизнесменов, Федерацией торговых палат, Федерацией отраслей египетской промышленности облегчает поиск соответствующих иностранных партнеров для российских предприятий по профильной продукции, расширяет возможности по заключению коммерческих сделок с египетскими бизнесменами и позволяет провести оценку уровня российской продукции при сравнении ее с аналогичными товарами из третьих стран. На египетском рынке одной из основных форм организации внешнеэкономических операций является **тендерная система закупок**. Известны случаи, когда египетские компании в целях снижения цен при проведении международных тендеров и заключении крупных сделок пытались создать конкуренцию среди российских поставщиков аналогичной продукции.

Ставки взимаемых египетской стороной адвалорных таможенных пошлин по большинству товарных позиций по импорту составляют 10-40%, кроме некоторых товаров, производимых или собираемых в АРЕ, в т.ч. автомобилей, ставки таможенных пошлин на которые составляют 40-135% в зависимости от класса и декларируемой стоимости. Как одна из форм организации доступа производителей легковых автомобилей на египетский рынок инофирмами активно используется сборка автомобилей в АРЕ на условиях кооперации с местными компаниями. В случае использования при сборке произведенных в Египте частей на сумму не менее 30% от стоимости выпускаемых автомобилей ввозимые из-за границы комплектующие освобождаются от обложения таможенными пошлинами.

В 2002г. российско-египетской фирмой «Лада Иджипт» на заводе «Судзуки Иджипт» собрано 0,5 тыс. автомобилей Лада-2107. Роспредприятия ГАЗ, УАЗ и «Камаз» планируют организовать в Египте сборку своих моделей автомобилей и ведут переговоры с египетскими контрагентами по этому вопросу.

В 2002г. в товарообороте между Россией и Египтом возросла доля продукции сельского хозяйства. Поставки российской пшеницы в АРЕ увеличились с 30 тыс.т. в 2001г. до 1 млн.т. в 2002г. Из Египта в Россию в 2002г. были поставлены значительные количества свежего лука, апельсинов и картофеля (всего 50 тыс.т.).

Связи с регионами РФ

Поддерживаются египетским руководством на разных уровнях. Развитию регионального сотрудничества способствует сложившаяся зависимость египетского рынка от поставок черных металлов из Липецка, Череповца и Магнитогорска, коксующихся углей из Междуреченска (Кемеровской обл.), фанеры из Нижнего Новгорода и Башкирии, газетной и мешочной бумаги из Сегежа и Котласа. Благоприятным фактором для развития регионального сотрудничества является географическая близость к Египту южных российских регионов. 70% стоимости росэкспорта в АРЕ в 2002г. сформировано за счет поставок из регионов, а именно из Поволжья, Липецкой, Вологодской обл. и некоторых других регионов РФ.

Правительство АРЕ уделяет особое внимание вопросам торгово-экономических связей с московским регионом. В июне 2002г. во время поездки в Россию во главе группы египетских экспертов по контролю за ходом реализации решений третьего заседания совместной российско-египетской Комиссии по торговому, экономическому и научно-техническому сотрудничеству первый замминистра внешней торговли АРЕ Эль-Саид Касем встретился с вице-мэром г.Москвы В.П.Шанцевым, обсудил вопросы открытия постоянно действующего египетского торгового центра в Москве – «Дома Египта» и пригласил В.П.Шанцева посетить Каир в качестве гостя египетского правительства.

В сент. 2002г. по приглашению губернатора Каира, организованному при посредничестве известного египетского бизнесмена Х.Таки, в АРЕ находился с визитом первый зампред правительства г.Москвы О.М.Толкачев, который был принят премьер-министром АРЕ А. Обейдом и губернатором Каира А.Шихатой. На переговорах обсуждались вопросы развития торгового и экономического сотрудничества между Москвой и Каиром и достигнуты договоренности об открытии в Москве «Дома Египта» и такого же российского торгового центра в Каире. Московские фирмы «Новые Черемушки» и «Эксима» являются основными российскими импортерами египетских апельсинов, лука и картофеля.

Администрация Волгоградской обл. проявляет заинтересованность в развитии сотрудничества между египетскими компаниями и областными предприятиями, поставляющими в АРЕ подшипники, шины, каустическую соду, полимеры и металлические трубы для нефте- и газопроводов. Трест «Волгограднефтестрой» в 2002г. провел переговоры с египетской фирмой «Араб Контракторз» о сотрудничестве в сфере строительства и лизинга строительной техники. После завершения реконструкции речного порта в г.Калач-на-Дону значение Волгоградской обл. в российско-египетской торговле возрастет, т.к. использование этого порта позволит снизить расходы по доставке российских грузов в Египет.

Предприятия Нижегородской обл. имеют налаженные торговые связи с египетскими импортерами, которые закупают в этом регионе фанеру, стекло, автотехнику и запчасти. Горьковский автомобильный завод ведет переговоры об организации в АРЕ сборки автомобилей «Газель». Предприятия, расположенные на территории Республики Татарстан, – Казанский вертолетный завод, «Камаз» – являются поставщиками в АРЕ авиазапчастей, грузовых автомобилей и запчастей к ним, насосного оборудования и другой продукции машинотехнической промышленности. Агропромышленные предприятия Краснодарского края, Ростовской и Оренбургской обл. в 2002г. стали основными поставщиками российской пшеницы на египетский рынок. Российские поставщики удачно использовали конъюнктуру египетского рынка пшеницы и экспортировали в АРЕ в 2002г. по линии частного сектора 1 млн.т. этого товара.

Одним из наиболее важных выставочных мероприятий 2002г. в АРЕ была 35 Каирская международная ярмарка (20-29 марта 2002г.), в которой участвовало 2,5 тыс. фирм и компаний из 76 стран, в т.ч. США, Германии, Италии, Франции, Великобритании, КНР, Южная Кореи, Чехии, Румынии, Испании, а также 3,5 тыс. египетских фирм и компаний. В ходе работы ярмарки иностранными компаниями было подписано с египетскими фирмами коммерческих контрактов на 230 млн.долл. (в 2001г. – 200 млн.долл.). Российская Федерация была представлена 35 участниками. Организаторами российских экспонентов выступали ЗАО «Экспоцентр» при содействии АО «Негус Экспо Интернэшнл», ОАО «Инконнэкт» и «Рикъ-Интертур». Российские предприятия продемонстрировали 200 экспонатов в таких областях, как нефтяная и газовая промышленность, энергетика, строительство, машиностроение, автопром.

Среди российских участников 35 Каирской международной ярмарки можно отметить делегации Татарстана, Ставропольского края, ОАО «Газпром», ОАО «АвтоВаз», ОАО «Нижнетагильский металлургический комбинат». Участие российских экспонентов в ярмарке впервые проходило с частичным финансированием за счет средств федерального бюджета. Это позволило привлечь к участию в ней значительно большего количества российских предприятий из различных регионов.

Индия

Диалог с Россией

Важным событием в политической жизни страны явился визит в Индию 3-5 дек. 2002г. президента РФ В.В.Путина, придавший новый импульс развитию всестороннего российско-индийского сотрудничества. В повестке дня визита стоял комплекс внешнеполитических вопросов, посвященных борьбе с международным терроризмом и в этом контексте – о современных индо-пакистанских отношениях. Серьезное внимание было уделено упрочению стратегического партнерства между Россией и Индией и конкретным аспектам военно-технического сотрудничества. Предметом обсуждения стало сотрудничество в ядерной энергетике, существующее международное регулирование в этой области и предложения по его совершенствованию.

Особое внимание было уделено состоянию торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества. Обсуждены и согласованы конкретные кардинальные меры по обеспечению роста объемов и расширению сфер сотрудничества и в первую очередь в области высоких технологий и наукоемкой продукции. Отмечена актуальность более активного задействования транспортного коридора «Север-Юг». Подчеркнута необходимость развития и совершенствования банковско-финансовой инфраструктуры и системы сертификации, а также повышения качества экспортной продукции. Достигнуто взаимопонимание в вопросе целесообразности использования «долговых» рупий в инвестиционных целях под конкретные проекты и совместные предприятия. В качестве важного компонента российско-индийских отношений определены вопросы энергетической безопасности. Впервые на столь высоком уровне отмечена необходимость содействия развитию малого и среднего предпринимательства.

В рамках визита состоялась встреча В.В.Путина с индийскими бизнесменами. Состоялся конкретный обмен мнениями о состоянии и перспективах торгово-экономических отношений и мерах по их углублению и расширению. На встрече министр иностранных дел Индии Яшвант Синха призвал индийских деловых людей активнее вступать в торгово-экономические отношения с Россией, особенно в сфере высоких технологий и инвестиций. Наиболее важным в его выступлении было признание рыночного статуса экономики России. Особо были подчеркнуты широкие возможности для торговли, кооперации и инвестиций в области нефти и природного газа, электроники, телекоммуникаций и информационных технологий, гражданской авиационной промышленности, сельского хозяйства, пищевой промышленности, биотехнологии и генной инженерии, фармацевтики и атомной энергетике.

По итогам визита президента России подписан ряд важных документов: Делийская декларация о дальнейшем упрочении стратегического партнерства между РФ и Индией, Совместная декларация об укреплении и наращивании экономического и научно-технического сотрудничества между РФ и Индией, Меморандум между правительствами РФ и Индии о сотрудничестве в борьбе с терроризмом, Протокол между правительствами РФ и Индии об охране и использовании прав на интеллектуальную собственность к Соглашению между правительствами РФ и Индии о научно-техническом сотрудничестве от 30 июня 1994г., Меморандум между министерством РФ по связи и информатизации и минсвязи и информационных технологий Индии о взаимопонимании по вопросам сотрудничества в области телекоммуникаций. Также были подписаны два межбанковских соглашения.

Важную роль в дальнейшем развитии и укреплении торгового и экономического сотрудничества двух стран играет межправительственная Российско-Индийская комиссия по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству и действующие в ее рамках рабочие группы, деятельность которых способствует выработке необходимых экономических и правовых условий, поступательному развитию сотрудничества между странами.

В 2002г. Россия приняла активное участие в подготовке и проведении заседаний восьми рабочих групп и подгрупп, а также 8 заседания МПК. Принятые в ходе заседаний решения способствовали устранению ряда препятствий, сдерживающих развитие торгово-экономического сотрудничества. Были подведены итоги выполнения решений 7 заседания МПК, обсуждены проблемы и перспективы российско-индийского торгово-экономического сотрудничества и рекомендованы заинтересованным организациям обеих сторон меры, способствующие его укреплению и расширению.

К анализу хода развития взаимной торговли представляется целесообразным подходить с учетом необходимости приоритетного внимания диверсификации торговли, в первую очередь, за счет машинно-технической и наукоемкой продукции с постепенным переходом к осуществлению расчетов в СКВ (основной объем российского импорта из Индии осуществляется за «долговые» рупии).

Торговля с Россией

Товарооборот между Россией и Индией незначителен, что определяется как состоянием развития экономики России и действующими условиями содействия экспорту, так и ориентиром Индии на торговлю с Германией, США, Японией, Великобританией и со странами Юго-Восточной Азии. Товарооборот Индии с США в 2001г. составил 11,3 млрд.долл., а с Великобританией – 4,9 млрд.долл.

Объем российско-индийского товарооборота по данным индийской таможенной статистики с 1,9 млрд.долл. в 1995г. понизился до 1,3 млрд.долл. в 2001г.

За 8 мес. (янв.-авг. 2002г. товарооборот (без учета поставок спецтехники и вооружений, а также челночной торговли) составил 834,6 млн.долл., что на 28,8 млн.долл. (на 3%) меньше, чем за аналог. период пред.г. За этот период российский экспорт составил 336,5 млн.долл. или на 15,8 млн. долл. больше (на 5%), чем за аналог. период в 2001г. Его рост был вызван увеличением экспорта черных металлов на 24,7 млн.долл. (с 49,9 до 74,6 млн.долл.), цветных металлов на 13 млн.долл. (с 27,8 до 40,8 млн.долл.), химикатов на 9,2 млн.долл. (с 6,3 до 15,5 млн.долл.), синтетического каучука на 6,4 млн.долл. (с 16,5 до 22,9 млн.долл.), руд, минералов и металлолома на 1 млн.долл., печатных изданий на 1,1 млн.долл.

Произошло падение объемов экспорта как в физическом, так и стоимостном выражении минудобрений на 3,8 млн.долл. (с 59,8 до 56 млн.долл.), товаров по статье «уголь, кокс и брикеты» на 8,7 млн.долл. (с 11 до 2,3 млн.долл.), фармацевтических изделий на 1,2 млн.долл. (с 3,4 до 2,2 млн.долл.), золота и серебра на 3,4 млн.долл. (с 3,6 до 0,2 млн.долл.).

При физическом увеличении объемов экспорта газетной бумаги с 72,5 до 90,3 тыс.т. произошло падение в стоимостном выражении на 13 млн.долл. Экспорт машин, оборудования и транспортных средств снизился на 5 млн.долл., а в процентном выражении снизился с 6,7 до 4,9%. Экспорт электротехнических товаров снизился на 1,6 млн.долл. или с 1,7 до 1,2%.

Произошли структурные изменения в экспорте российских товаров. Черные металлы вышли на лидирующую позицию – 22,2% к общему объему экспорта, на второй позиции с 16,6% оказались минудобрения, на третьей позиции с 12,1% – цветные металлы, далее газетная бумага – 11,8%, синтетический каучук – 6,8%, руды и минералы – 5%, машины и оборудование – 4,9%, печатные издания – 2,6%, электротехнические товары – 1,2%.

Основной тенденцией развития индийского импорта в 2000/01 и 2001/02 фин.гг. являлась снижение доли импорта: нефти и нефтепродуктов с 31,5% в 2000/01 фин.г. до 27,4% в 2001/02 фин.г.; драгоценных и полудрагоценных камней с 9,7% до 9%; золота и серебра с 8,9% до 8,1%; машин и оборудования с 18,3% до 11,7%. Доля России в импорте Индией последних трех товарных групп в 2001/02 фин.г. составляла менее 0,01, 0,3 и 0,4%.

Российский импорт из Индии за янв.-авг. 2002г. уменьшился в стоимостном выражении, по сравнению с аналог. периодом пред.г., на 44,6 млн.долл., с 542,7 до 498,1 млн.долл.

Импорт текстильных изделий снизился на 30,3 млн.долл. (с 254,4 до 224,1 млн.долл.) или с 46,9 до 45%, в т.ч. синтетических изделий на 16,7 млн.долл. (с 31,8 до 15,1 млн.долл.) или с 5,9 до 3%, шерстяных изделий на 23 млн.долл. или с 6,1 до 2%, хлопчатобумажных изделий на 0,3 млн.долл. (с 175,4 до 175,1 млн.долл.) или на 0,1%. Импорт изделий из шелка вырос на 3,7 млн.долл. (с 0,7 до 4,4 млн.долл.) или с 0,1% до 0,9%, а также из прочих материалов на 5,9 млн.долл. (с 13,7 до 19,6 млн.долл.) или с 2,5 до 3,9%.

Уменьшился импорт из Индии с/х и продтоваров в стоимостном выражении на 33,9 млн.долл. (с 139,5 до 105,6 млн.долл.) или с 25,7 до 21,2%, в т.ч.: чай на 26,8 млн.долл. (с 66,4 до 39,6 млн.долл.) или с 12,2 до 8%; кофе на 12,8 млн.долл. (с 44,4 до 31,6 млн.долл.) или с 8,2 до 6,3%; прочие на 0,5 млн.долл. (с 5 до 4,5 млн.долл.). Импорт табака-сырца вырос на 2,2 млн.долл. (с 15 до 17,2 млн.долл.) или с 2,8 до 3,5%, касторового масла – на 0,9 млн.долл. (с 5,4 до 6,3 млн.долл.) или с 1 до 1,3%, специй – на 0,3 млн.долл. (с 0,9 до 1,2 млн.долл.), риса – на 2,8 млн.долл. (с 2,3 до 5,1 млн.долл.) или с 0,4 до 1%.

Импорт медикаментов и сырья для них снизился на 23,3 млн.долл. (с 75,9 до 52,6 млн.долл.) или с 14 до 10,6%. Импорт изделий из пластмасс и линолеума уменьшился на 3,1 млн.долл. (с 11,3 до 8,2 млн.долл.) или с 2,1 до 1,6%, кожи и изделий из нее (исключая обувь) – на 4,1 млн.долл. (с 11,1 до 7 млн.долл.) или с 2 до 1,4%.

Удвоился импорт из Индии машин, оборудования и транспортных средств – на 11,1 млн.долл. (с 12,3 до 23,4 млн.долл.) или с 2,3 до 4,7%. Вырос импорт из Индии товаров по статье «руды, минералы и переработанное минеральное сырье» – на 26,7 млн.долл. (с 4,8 до 31,5 млн.долл.) или с 0,9 до 6,3%. Импорт электротехники увеличился на 5,9 млн.долл. (с 8,3 до 14,2 млн.долл.) или с 1,5 до 2,9%, химикатов – на 0,3 млн.долл. (с 4,2 до 4,5 млн.долл.) или с 0,8 до 0,9%, парфюмерно-косметических изделий – на 1,1 млн.долл. (с 3,7 до 4,8 млн.долл.) или с 0,7 до 1%, прочих товаров – на 4,9 млн.долл. (с 16,3 до 21,2 млн.долл.) или с 3 до 4,3%. Вырос импорт кожаной обуви и ее компонентов.

В структуре росимпорта из Индии за янв.-авг. 2002г. доминирующее положение занимали текстильные изделия – 45% (224,1 млн.долл.), с/х и продтовары – 21,2% (105,6 млн.долл.), медикаменты и сырье для них – 10,8% (52,6 млн.долл.).

Необходимо отметить уменьшение отрицательного сальдо в российско-индийской торговле за 8 мес. 2002г. по сравнению с аналогичным периодом пред.г. – с 222 до 161,6 млн.долл. Отрицательное сальдо российско-индийской торговли в 2000г. составляло 303,7 млн.долл., в 2001г. – 304,87 млн.долл.

Удельный вес России во внешнеторговом обороте Индии за янв.-авг. 2002 уменьшился на 0,2% и составлял 1,2%, в т.ч.: в индийском экспорте – 0,9%, а в индийском импорте – 1,5%. Структура российско-индийской торговли: черные и цветные металлы, минудобрения, газетная бумага составляют 62,7% российского экспорта; хлопчатобумажные ткани, чай, кофе, медикаменты – 60,1% индийского экспорта в Россию; доля России в импорте Индией черных и цветных металлов в 2001/02 фин.г. – 15,7% против 25,6% в 2000/01 фин.г., минудобрений – 29,8% против 19,6%, а газетной бумаги 25,9 и 24,4%.

В последние годы доля машинно-технической продукции в структуре росэкспорта в Индию сокращается и составляет 4,9% (16,5 млн.долл.) за янв.-авг. 2002г., против 6,7% (21,5 млн.долл.) за соотв. период пред.г. Российская доля в импорте Индией данной продукции составила 0,4% в 2001/02 фин.г. против 0,9% в 2000/01 фин.г.

В годы активного двустороннего торгово-экономического сотрудничества в 50-80гг. доля машин и оборудования в структуре росэкспорта в Индию достигала 30%. Поставки российского машинно-технического оборудования осуществлялись, в основном, для индийских госпредприятий в рамках действия межправительственных торгово-экономических соглашений, после прекращения действия которых произошел спад его объемов.

В условиях либерализации внешнеэкономической деятельности закупки товаров, в т.ч. и оборудования, осуществляются путем проведения тендеров, участие в которых для российских производителей и экспортеров машинотехнической продукции, с учетом ограниченности из финансовых возможностей, достаточных для внесения всех залогов и гарантий (до 30% от цены контракта), и отсутствием опыта участия в тендерах, затруднительно, а чаще всего практически невозможно. К числу причин, сдерживающих рост машинно-технического экспорта, относится отсутствие у российских экспортеров возможности предлагать привлекательные платежные условия, а также высокие процентные ставки при кредитовании экспорта в российских банках и короткие сроки возврата кредитов, неприемлемые для долгосрочного промпроизводства.

Большим препятствием для расширения экспорта машинно-технической продукции является то обстоятельство, что после дефолта 1998г. в России, индийские банки все еще не признают банковских гарантий, выдаваемых российскими банками, и требуют гарантий первоклассных западных банков. В ряде случаев предъявляются требования еще и значительных залогов сверх гарантий.

На индийском рынке российская машинно-техническая продукция конкурентоспособна. Индия реализует масштабные программы развития топливно-энергетического комплекса, собственного гражданского авиастроения, электроники, информационных технологий и биотехнологий, телекоммуникаций, дорожно-транспортной инфраструктуры, космических программ, обеспеченные финансированием. Для обеих стран особое значение имеет приоритетное развитие высокотехнологичной машинно-технической и электронной областей экономики и экспорта.

Приоритетным, стратегическим направлением развития экономического сотрудничества между двумя странами является наращивание российского экспорта наукоемкой машинно-технической и электронной продукции, взаимных инвестиций в производство необходимых обеим странам товаров и услуг, внедрение высоких технологий в создаваемые как на территории России, так и Индии, производства и СП.

Энергострой с РФ

Сотрудничество в области энергетических объектов в Индии было и остается одним из основных и перспективных направлений российско-индийского экономического сотрудничества. При содействии советских организаций в Индии в 60-70гг. было построено 13 тепло- и гидроэлектростанций общей мощностью 5168 мвт., не считая энергообъектов, входящих в структуру металлургических заводов, сооруженных при содействии СССР. Оборудование, установленное на этих энергообъектах, за этот период зарекомендовало себя как надежное и экономичное в эксплуатации.

При содействии российских организаций, основными из которых на индийском энергетическом рынке являются ЗАО «Атомстройэкспорт», ГПВО «Технопромэкспорт», АО «Ленинградский металлический завод» (ЛМЗ), ЗАО «Энергомашэкспорт», осуществляются работы по реконструкции и модернизации ряда электростанций.

ЗАО «Атомстройэкспорт» – на ближайшую перспективу строительство Куданкуламской АЭС является флагманом возрождения масштабного экономического сотрудничества, как с точки зрения объемов финансирования, так и с точки зрения его значимости для обеих стран. Согласно пакету документов на строительство АЭС, подписанному 6 нояб. 2001г. в Москве министерствами по атомной энергии России и Индии, стоимость проекта составит 1,5 млрд.долл. В начале 2002г. индийская сторона приступила к строительным работам на территории будущей АЭС.

АО «Энергомашэкспорт – Силовые машины», головная компания Концерна «Силовые машины», и ЗАО «Атомстройэкспорт» подписали 24 апр. 2002г. контракт на поставку оборудования для первого и второго блоков АЭС. В исполнении контракта примут участие предприятия Концерна «Силовые машины» – АО «Ленинградский металлический завод», АО «Электросила», АО «Завод турбинных лопаток». Согласно подписанному между ЗАО «Энергомашэкспорт – Силовые машины» и ЗАО «Атомстройэкспорт» договору, предприятия Концерна «Силовые машины» изготовят оборудование для машинного зала АЭС. АО «Ленинградский Металлический завод» изготовит две паровые турбины мощностью 1000 мвт. каждая с конденсаторами, АО «Электросила» – два турбогенератора аналогичной мощности. АО «Завод турбинных лопаток» изготовит для турбин производства ЛМЗ все рабочие и направляющие лопатки. Первая турбина – «миллионник» и генератор будут поставлены индийскому заказчику в I, а вто-

рая – в IV кв. 2005г. Пуск двух энергоблоков АЭС в эксплуатацию запланирован на 2007 и 2008г. соответственно. Помимо поставок перечисленного выше оборудования специалисты предприятий Концерна «Силовые машины» проведут его шефмонтаж и шефналадку. Общая стоимость контракта – 200 млн.долл.

ОАО «Объединенные машиностроительные заводы» (ОМЗ) в апр. 2002г. подписали с ЗАО «Атомстройэкспорт» договор на поставку оборудования для АЭС на 294 млн.долл. Подрядчиками ОМЗ выступят Подольский машиностроительный завод и ряд других предприятий.

В перспективе возможно расширение сотрудничества по строительству 3 и 4 энергоблоков АЭС. Пока этому препятствуют санкции на экспорт в Индию ядерного оборудования и технологий, введенные Группой ядерных поставщиков из-за отказа индийцев поставить под контроль МАГАТЭ все свои ядерные программы. Конкуренцию России в этой области могут составить США, Канада, Франция, Великобритания.

ВО «Технопромэкспорт» выиграло тендер на реконструкцию ТЭС «Обра» (5х50 мвт.). Контракт находится в стадии проработки. Предложенный индийской стороной проект контракта нарушает, по мнению ВО «Технопромэкспорт», условия тендера и не признает гарантий российских банков, что не устраивает российских партнеров. Подписан контракт объемом 20 млн.долл. на ведение работ по ГЭС «Индира Сагар». Получены банковские гарантии и начаты работы.

По мнению ВО «Технопромэкспорт» существуют три дискриминирующие причины, препятствующие работе российских компаний на энергетическом рынке Индии: непринятие индийской стороной гарантий российских банков; отсутствие российских стандартов в технических условиях при проведении тендеров; наличие четких технических условий под конкретные западные фирмы при проведении тендеров. По указанным причинам ВО «Технопромэкспорт» вынуждено прекратить борьбу за контракты ТЭС «Патрату», ТЭС «Бадарпур», ТЭС «Санджай Ганди».

АО «Ленинградский металлический завод» (ЛМЗ) – работы по проекту ТЭС «Ллойде» (2х40 мвт.) приостановлены из-за отсутствия на данный момент финансирования. Российская сторона выполнила все обязательства по поставке оборудования по контракту.

Продолжаются работы по модернизации ТЭС «Корба» (4х50 мвт.). В сент. 2002г. запущен в эксплуатацию первый агрегат, ожидается запуск второго блока. Подписан контракт на монтаж парогазогенераторной установки (46 мвт.) ТЭС «Конасина» в шт. Андра Прадеш. Для начала работ необходимо решение правительства штата по финансированию проекта.

Планируется подписание контракта на строительство ТЭС «Чхатисгарх» (2х250 мвт.). Индийская делегация уже провела в сент. 2002г. переговоры с российской стороной. ЛМЗ принимает участие в следующих тендерах: ГЭС «Катешвар» (4х100 мвт.), ГЭС «Нэрия Мангалам» (1х25 мвт.), ТЭС (2х265 мвт.), АЭС «Кайса» (2х220 мвт.).

ЛМЗ планирует принять участия в следующих предстоящих тендерах: ГЭС «Каменг» – новое строительство, поставка электромеханического оборудования, ТЭС «Сипат» (3х660 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Барх» (3х660 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Кахалгаон» (2х660 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Виньдьячал» (2х500 мвт.) – новое строительство, ГЭС «Колдам» (4х200 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Мейтон» (2х500 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Нейвели» (2х160 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Нагжари» (2х65 мвт.) – реконструкция, ТЭС «Тенугат» (2х210) – новое строительство, ТЭС «Патрату» (4х50 мвт.) – реконструкция, ТЭС «Хазира» (1х200 мвт.) – новое строительство, ТЭС «CPL» (2х500 мвт.) – новое строительство.

ЗАО «Энергомашэкспорт» продолжает работу по выполнению контракта на строительство гидрокомплекса «Тери». Пуск в эксплуатацию первого блока планируется на март 2003г.

Нефтегазпром с РФ

Программа развития нефтегазовой отрасли Индии предусматривает капиталовложения до 150 млрд.долл. в поисково-разведочные работы, освоение новых и модернизацию действующих мощностей, а также строительство 17 тыс.км. трубопроводов в течение ближайших 10-15 лет.

Индия испытывает дефицит в обеспечении нефтью и газом – при потреблении нефти 105 млн.т. в год собственная добыча составляет только 32 млн.т. в год, при потребности в газе 120 млн.куб.м. в сутки добывается 65 млн.куб.м. Это предопределяет повышенный интерес к закупкам, проведению разведочных работ и добыче этих углеводородов. В 2002г. в рамках подписанных соглашений осуществлялись следующие проекты двустороннего сотрудничества.

ОАО «Газпром», ЗАО «Зарубежнефтегаз» в консорциуме с Газовым управлением Индии Gas Authority of India (GAIL) реализуют контракт с Министерством нефти и природного газа Индии на условиях соглашения о разделе продукции на проведение поисково-разведочных работ на нефть и газ на блоке №26, расположенном в шельфовой зоне Бенгальского залива. Данный проект предусматривает в течение 7 лет выполнение морских сейсморазведочных работ и бурение двух поисково-разведочных скважин глубиной до 6000 м. Реализация соглашения идет согласно графику, проведена сейсмика, данные которой в настоящее время обрабатываются. После интерпретации всех данных (начало 2003г.) будет принято решение о месте бурения поисково-разведочных скважин. Сумма совместных капиталовложений в разработку данного блока составит 1,5 млрд.долл. ОАО «Газпром» рассматривается также в качестве возможного участника в проектах организации поставок иранского газа в Индию.

НК «Роснефть» продолжила сотрудничество с индийской компанией ONGC Videsh в реализации проекта «Сахалин-1». Индийская сторона удовлетворена ходом выполненных работ и рассматривает свое участие в нем в качестве перспективного направления экономического взаимодействия между двумя странами. Представители ONGC Videsh поддерживали постоянные рабочие контакты с руководством НК «Роснефть», с целью обмена информацией о ходе осуществления данного проекта.

ГП РВО «Зарубежнефть», имеющее представительство в г.Дели, несколько лет выступает традиционным партнером индийской государственной

нефтяной и газовой корпорации ONGC в поставках запасных частей к нефтегазовому оборудованию, увеличении нефтеотдачи пластов, бурении и капитальном ремонте нефтяных скважин, проведении разведочных и промыслово-геофизических исследований. Объединение является постоянным контрагентом Западного отделения ONGC в контрактах на поставку запчастей для буровых установок на 0,5 млн.долл. в год. В соответствии с меморандумом о взаимопонимании между ГП РВО «Зарубежнефть» и ONGC в июле 2002г. был подписан контракт с Восточным отделением ONGC на зарезку вторых стволов на четырех простаивающих скважинах в шт. Ассам на 5 млн.долл. По условиям контракта предусмотрено увеличение объема работ при соответствующем выборе дополнительных скважин. Достигнуты договоренности на поставку в Индию двух буровых установок грузоподъемностью 200 и 160 т. Восточному отделению ONGC предложено бурение 16 глубоких скважин с арендой 4 тяжелых буровых установок типа Уралмаш-6500/400. Данное предложение находится на рассмотрении в головном офисе ONGC в г.Дели.

ОАО «Стройтрансгаз» открыло в янв. 2002г. свое представительство в Индии и приступило к практической работе на индийском рынке. Объединение приняло участие в тендере на реализацию проекта «Центральный индийский трубопровод» протяженностью 1500 км., однако, в связи с тем, что другие потенциальные участники тендера свои предложения не подали, заказчик проекта Petronet CI принял решение о пересмотре организационных и финансовых условий участия в проекте.

ОАО «Стройтрансгаз» в 2002г. подписало два контракта на реализацию проектов по удлинению водовода в г.Ченнаи (114 км.), и строительству трубопровода протяженностью 267 км. для транспортировки железорудной смеси на металлургический комбинат в Визакхапатнаме. Компания укрепляет свои деловые связи с индийскими партнерами и планирует участвовать в тендерах в партнерстве с индийскими компаниями на строительство сети нефтегазопроводов, планируемых к объявлению в различных штатах Индии, а также в третьих странах.

ОАО «Тюменнефтегеофизика» начало работу в нефтяном секторе Индии и в 2002г. подписало контракт со второй по величине государственной нефтяной компанией Индии (Oil India) на производство полного комплекса сейсморазведочных работ на площади в 700 кв.км. с использованием вибраторов в различных зонах Верхнего Ассама. Работы по контракту начаты в окт. 2002г., продолжительность контракта 8 мес.

ОАО НК «Роснефть», ОАО НК «Лукойл», ЗАО ВО «Роснефтегазэкспорт» не проявили интереса к участию в перспективных проектах в области разведки и разработки нефтяных месторождений на территории Индии, а также к проработке возможных поставок нефти в Индии, несмотря на достигнутые ранее договоренности. Речь идет о совместном сотрудничестве по анализу разработки месторождений Индии, содержащих тяжелые вязкие нефти и с высокой степенью обводненности, освоению месторождений нефти и газа, в т.ч. в третьих странах, на которые имеются лицензии.

Многие нефтяные компании Индии столкнулись с тем, что в связи и истощением запасов и применением устаревших технологий добыча нефти на большинстве месторождений падает. Учитывая это обстоятельство, а также растущую зависимость в поставках нефти из-за рубежа, ONGC приступила к реализации программы по улучшению и увеличению нефтеотдачи (Improved Recovery Schemes) на существующих месторождениях. В ходе 10 пятилетки (2002-07гг.) планируется инвестировать для этих целей 2,1 млрд.долл. Инвестиции в месторождения перспективного Бомбейского свода составят 1,7 млрд.долл. Объем работ предполагает строительство новых и модернизацию действующих платформ с сопутствующими трубопроводами, а также бурение 140 новых скважин. Остро встает вопрос переработки нефти.

Металлургия с РФ

В 2002г. сотрудничество между Россией и Индией в области черной металлургии с учетом планов развития индийского металлургического сектора продолжало осуществляться в рамках модернизации и реконструкции металлургических объектов и внедрения новых технологий.

Основной российский участник на этом рынке – ГПВО «Тяжпромэкспорт» в соответствии с контрактными обязательствами продолжало завершать комплекс работ по строительству современного цеха подготовки сырья на агломерационной фабрике №3 на Бхилайском металлургическом заводе, осуществляло традиционные поставки запчастей и сменных узлов оборудования, командирование росспециалистов для оказания техсодействия индийским предприятиям и сотрудничество с новыми партнерами, представляющими частный сектор.

На меткомбинате в г.Бокаро проводились работы по оказанию техсодействия в эксплуатации оборудования коксохимического производства. На объектах металлургического комбината в г.Роуркела продолжались работы по оказанию техсодействия в эксплуатации оборудования доменных печей №2, 3 и 4, коксовых батарей №2 и 3. Осуществлялись поставки запчастей и оборудования для кислородно-конверторного цеха №2, агломерационной фабрики №2.

На меткомбинате в г.Дургапуре велись работы по оказанию техсодействия в эксплуатации оборудования коксовых батарей и доменных печей №3 и 4. Продолжалась разработка и поставка деталировочных чертежей доменного комплекса. На Вазакхапатнамском металлургическом заводе продолжались работы по оказанию техсодействия в эксплуатации оборудования коксовых батарей и среднесортного прокатного стана. Осуществлялись поставки запчастей и сменного оборудования.

По тендерам, объявляемым индийскими государственными и частными компаниями, ГПВО «Тяжпромэкспорт» систематически направляло свои технические и коммерческие предложения, а также передавало индийской стороне информацию, поступавшую от российских компаний, в т.ч. по новым разработкам для приоритетных областей индийской экономики. Для участия в реконструкции и модернизации металлургического завода компании IISCO (Indian Iron and Steel Company) в г.Бурнпуре – дочернего предприятия главного предприятия отрасли государственной сталелитейной корпорации SAIL (Steel Authority of India), ГПВО «Тяжпромэкпорт» в мае и июле 2000г. на-

правило в минпромнауки России пакеты документов по программе разработки технико-экономических предложений по модернизации завода IISCO. В рамках совместного предприятия ГПВО «Тяжпромэкспорт» осуществляет строительство металлургического завода по технологии ROMELT.

Угольная промышленность. Сотрудничество в угледобывающей отрасли Индии в 2002г. ограничивалось выполнением различных проектных работ институтом «СПб-Гипрошахт» в рамках меморандума о взаимопонимании с индийской отраслевой проектной организацией CMPDI.

Одним из наиболее перспективных объектов с точки зрения возможности оказания российскими организациями техсодействия и поставок оборудования для индийской угольной промышленности продолжала оставаться шахта «Джанджра», спроектированная и построенная при техсодействии российских организаций в 80гг.

Российские организации ОАО «Росуглемаш» и ГУП ВО «Зарубежуголь» ведут переговоры с руководством угольной корпорации Индии, Восточной угольной компании и шахты «Джанджра» о возможностях своего участия в реконструкции шахты. Индийской стороне переданы технико-экономические предложения по отработке пласта R-VI на шахте «Джанджра», которые предусматривают поставку оборудования и командирование российских специалистов для оказания технического содействия в выполнении предстоящих работ. Российское предложение является более привлекательным, чем предложения конкурентов, однако не решен вопрос финансирования проекта, т.к. форма расчета, предложенная индийской стороной (15% аванс, далее погашение задолженности после ввода оборудования в эксплуатацию в 4-5 лет) неприемлема для российской участников.

В Индии сохраняется интерес к возобновлению закупок в России коксующегося и энергетического углей. В случае снижения ж/д тарифов и экспортных пошлин поставки угля из России смогли бы конкурировать с поставками из Австралии, Китая и ЮАР. Потребности Индии в металлургическом коксе местными производителями удовлетворяются на 10%, поэтому страна зависит от импорта этого сырья, составляющего ежегодно 1,5-2 млн.т. С учетом запросов индийских покупателей ежегодный объем экспорта металлургического кокса из России в Индию мог бы составить 1-1,5 млн.т. в год, что обеспечило бы поступление валютной выручки в 70 млн.долл. Введение в России с дек. 1999г. вывозной таможенной пошлины на кокс, специальный повышенный ж/д тариф на транспортировку кокса в морской порт, составляющий 25% от цены, а также рост цен на коксующиеся угли на российском внутреннем рынке не только препятствуют возможности увеличения объемов экспорта кокса, но и явились причиной срыва контрактов, подписанных ГПВО «Тяжпромэкспорт», и возбуждения против объединения судебного иска.

Связи с Россией

Фармацевтика. Среди основных направлений развития фармацевтического сектора необходимо выделить исследования в области поиска новых форм адресной доставки лекарств к пораженным органам и тканям человека, а также научно-исследовательские разработки высокоэффективных противобактериальных, сердечно-сосудистых и противоопухолевых препаратов. Объем вложений в указанные НИОКР в 2001-02гг. оставил 20% от дохода ведущих индийских компаний. В 2002г. одним из наиболее ярких достижений индийской фарминдустрии явилось создание фирмой Ranbaxy новой формы цефалоспоринового антибиотика «ципрофлоксацин», который успешно применяется во всем мире для лечения опасных инфекционных заболеваний, в т.ч. и сибирской язвы. Разработанная специалистами этой компании принципиально новая форма доставки препарата позволяет повысить эффективность его действия по сравнению с препаратами других фирм. Новая разработка получила одобрение Федеральной службы сертификации лекарств США (FDA), при этом патент компании был приобретен за 60 млн.долл. немецким концерном Bayer. Индийская компания Cipla в 2002г. подписала контракт со швейцарским концерном Novartis на поставку новых технологий по производству противоопухолевых препаратов.

При сохранении существующих объемов инвестирования биотехнологических исследований государством и частными компаниями, в будущем можно ожидать появления эффективных средств борьбы с распространением туберкулеза, малярии, желудочно-кишечных заболеваний. Наблюдается переход Индии от статуса страны-экспортера готовых лекарств, произведенных по западным технологиям, к высоко конкурентной разработке и производству новых препаратов на собственной базе.

За 8 мес. 2002г. российский экспорт фармпрепаратов составил 2,2 млн.долл. или 0,6% от всего российского экспорта в Индию. По сравнению с аналог. периодом пред.г., росэкспорт снизился на 1,2 млн.долл. или на 0,4%. Снизился российский импорт медикаментов и сырья для них из Индии. За 8 мес. 2002г. Россией импортировано медикаментов и сырья из них на 52,6 млн.долл., что составляет 10,6% от объема всего импорта или на 23,3 млн.долл. и 3,6% меньше, по сравнению с аналог. периодом пред.г.

Космос. Российско-индийское сотрудничество в области освоения космоса имеет прочную базу и широкие перспективы для дальнейшего развития. «Росавиакосмос» разработал с индийской стороной согласованную программу совместных работ на ближайшие 2г. с перспективой ее продления на более длительный срок, в частности, в области создания перспективных кислородных КРБ с тягой до 20 т.

Российско-индийский контракт, связанный с проектом GSLV (Geosynchronous Satellite Launch Vehicle), заключен в апр. 1992г. и предусматривал поставку Россией оборудования, монтаж и испытания наземных средств обеспечения КРБ. С нашей стороны исполнителем обоих контрактов являлось Конструкторское бюро «Салют» ГКНПЦ им. М.В.Хруничева. Ранее КБ «Салют» имело свое представительство в г.Ченнаи в 100 км. от космодрома Шар (п-ов Шрихарикота, шт. Андхра Прадеш), т.к. монтаж, автономные испытания систем и комплексные испытания КРБ требовали постоянного присутствия на космодроме групп российских специалистов от 6 до 50 чел. Были осуществлены пуско-наладочные работы и автономные испытания систем обеспечения сжатыми газами,

очистки водорода, а также отработка системы управления заправкой на самом космодроме и в Центре жидкостных двигательных систем (г.Махендрагири, шт. Тамилнаду).

В I пол. 2003г. должен состояться второй пуск с космодрома Шар индийского тяжелого носителя GSLV с российской третьей ступенью с криогенным кислородно-водородным двигателем. Первый экспериментальный запуск этой ракеты-носителя состоялся в апр. 2001г.

Контракты с Индией на создание криогенных кислородно-водородных двигателей позволили нашей стране сделать задел и для себя, поскольку двигатели создавались, также, и для России. В Росавиакосмосе подчеркивают, что «Россия, строго соблюдая все положения режима нераспространения ракетных технологий, не передает Индии технологию изготовления, а поставляет уже готовое изделие, причем система управления всей ракетой, в т.ч. и КРБ, – индийская». Росавиакосмос ведет все эти контракты и официально несет ответственность за их выполнение, обеспечивая кооперацию между различными организациями и предприятиями.

Разработка и запуск ракеты GSLV является приоритетом индийской национальной космической программы, рассчитанной на 20 лет, цель которой – создание плотной спутниковой сети, обеспечивающей потребности страны в системах телекоммуникаций, зондирования Земли, мониторинга окружающей среды, а также выход Индии на международный рынок космических услуг, чей потенциал оценивается в 900 млн.долл. Ближайшая задача, поставленная перед индийскими разработчиками – ежегодный запуск одного спутника. В Индии ожидают, что использование КРБ позволит выводить на геостационарную орбиту полезный груз весом до 2,5 т. и приведет к присоединению Индии к странам (Россия, США, Франция, Китай), располагающим аналогичными возможностями.

Опреснение воды. Ежедневная потребность г.Ченнаи и его пригородов в пресной воде оцениваются в 1 млрд.л. Индийская сторона проявляет заинтересованность в привлечении к решению проблемы российских участников, поскольку считает, что российские технологии и оборудование способны решить проблему экономически эффективным образом. В качестве потенциального партнера индийцами выбран НПО «Завод им. М.В.Хруничева». Стоимость потенциального проекта оценивается в 1 млрд.долл. Предварительные переговоры с руководством российского НПО «Завод им. М.В.Хруничева» показали, что завод располагает уникальными технологиями и пилотной опреснительной установкой малой мощности. Российское предприятие пока не готово адаптировать свои технологии под конкретные физико-химические свойства индийской океанической воды, а также не обладает опытом строительства и эксплуатации крупных установок подобного типа. Это потребует подключения специалистов сторонних организаций и дополнительных финансовых затрат в 262 тыс.долл. НПО «Завод им. М.В.Хруничева» самостоятельно выделить эти средства не может и обратилось с этим вопросом к индийской стороне, которая рассматривает этот вопрос.

Проблема пресной воды носит острый социально-политический характер и ее решение с помощью России позволило бы получить нашей стране большие политические дивиденды в масштабе всей Индии. Правительство шт. Тамилнаду в случае успешного решения проблемы готово предоставить российским фирмам «зеленый свет» на всех направлениях экономического сотрудничества и обеспечить им режим наибольшего благоприятствования.

Драгметаллы и камни. Индия потребляет 70% мирового экспорта необработанных алмазов и экспортирует 40% мирового экспорта алмазов в изделиях. Имеется договоренность между Россией и Индией о сотрудничестве в торговле и обработке алмазного сырья. Не решен вопрос экспорта Россией в Индию алмазов на 4,5 млн.долл.

Индия ежегодно импортирует 80 т. золота при объеме собственной добычи до 3 т. Потребность Индии в золоте по оценке экспертов составляет 100 т. в год. Крупные финансовые и торгово-промышленные компании Индии, имеющие лицензии на операции с золотом от правительства Индии, готовы импортировать золото в слитках весом 116,638 гр., 1 кг. и 400 тройских унций. Готовы импортировать слитки серебра весом 10-35 кг. до 160 т. в мес. Проявлен интерес к закупкам сплавов из золота и серебра с палладием (80% и 20%) до 8 т. в мес.

Инвестиции. Объем взаимных инвестиций между Россией и Индией продолжает оставаться на низком уровне. За прошедшее десятилетие объем российских инвестиций в Индию составил менее 1% от общего объема инвестиций. Крупнейшими объектами российских инвестиций в Индии остаются предприятия Brahmos с объемом инвестиций в 72 млн.долл. и «Ромелт-Саил» (РСИЛ).

Объем индийских инвестиций в российскую экономику остается незначительным. Наиболее активными компаниями, работающими на российском рынке, являются Sun, Doctor Reddy's Lab и Lupin. В числе конкретных реализуемых проектов следует прежде всего отметить инвестиции индийской компании ONGC Videsh в проект «Сахалин-1» в 1,7 млрд.долл., а также инвестиции в российское пивоварение, обеспеченные индийской группой SUN.

Антидемпинг с РФ

Ограничения на российский экспорт. Индийская сторона последовательно проводит политику защиты производителей против воздействия на них импорта более дешевой и качественной продукции, ввозимой из-за рубежа, в результате чего Индией накоплен внушительный опыт антидемпинговой практики.

Законодательными актами Индии определяющими антидемпинговые процедуры являются «Акт о таможенном тарифе от 1975г.» и «Таможенный тариф (Антидемпинговое обязательство)» от 1985г. с поправками, которые принимаются ежегодно при утверждении госбюджета на текущий финансовый год и не вызывают изменений в действующих законодательных актах, а лишь уточняют некоторые процедурные вопросы.

Редакция законодательных актов, в основном, соответствует требованиям ВТО к антидемпинговому законодательству, но при этом путем различных ссылок и толкований терминов практически выхолащивает все, что давало бы равные права индийским фирмам-импортерам и потребителям

импортной продукции, а также иностранным экспортерам. Правила носят протекционистский характер в отношении местной промышленности и предусматривают широкую и свободную трактовку основных понятий, применяющихся при антидемпинговых расследованиях, таких как экспортная цена, нормальная цена, конфиденциальность приведенных в петиции данных.

Госорганом Индии в данной области является начавшая функционировать с фев. 1998г. при минторге Индии гендирекция по антидемпинговым и сопутствующим пошлинам (Directorate General of Antidumping and Allied duties – DGAD). Большую активность проявляют многочисленные индийские ассоциации производителей, выступающие с предложениями по ужесточению законодательных актов.

Жесткая позиция правительства Индии по защите местных производителей нашла свое воплощение в Таможенном законе, который предусматривает применение мер не только против возможных случаев импорта товара по цене ниже «нормальной стоимости», но и в случаях «дающих основание предположить угрозу причинения вреда (ущерба) местной промышленности, производящей аналогичный товар или непосредственно конкурентоспособную продукцию». С учетом поправок в Акте о таможенном тарифе местные производители активно принимают меры по защите своих интересов на внутреннем рынке. Возбуждение расследования становится возможным, если разница между демпинговой и экспортной ценой превысила 2% от экспортной цены, а объем импорта из конкретной страны превысил 3% от общего объема импорта этого товара в Индию. При желании для DGAD не составляет большого труда практически любой случай поставки товара отнести в категорию демпинга.

Не всегда выполняются положения ВТО о непредвзятости, равноправии и открытости при рассмотрении вопроса о демпинге. Практика расследований показывает, что нередко заявитель необоснованно объявляет свои данные конфиденциальными и содержащими коммерческую тайну, что не позволяет заинтересованным сторонам объективно судить о наличии демпинга и причиненного материального ущерба. В соответствии с новыми правилами изменены сроки действия ранее введенных антидемпинговых пошлин, которые теперь будут действовать в течение 5 лет с момента их введения, и не будут пересматриваться по просьбе заинтересованных сторон.

С 1995г., Индией введены и действуют в отношении ряда товаров российского производства ограничительные меры, в т.ч. в 11 случаях применяются антидемпинговые пошлины, в одном случае – по изделиям из черных металлов введены минимальные «пороговые цены» и в двух случаях введены защитные пошлины.

Ведутся антидемпинговые расследования по двум случаям, а также инициирован промежуточный пересмотр ранее введенных антидемпинговых пошлин на определенные виды оксоспиртов.

Введены и действуют на начало 2003г. следующие антидемпинговые и ограничительные меры на российские товары. Антидемпинговые пошлины. 1. Бисфенол-А (20.11.95) – в 12559 инд. рупий за 1 т. Правительство Индии пересмотрело 26.03.99 вопрос о ранее введенных антидемпинговых пошлинах на поставку бисфенола-А в Индию. В отношении России меры остались прежние. Поставки бисфенола-А, росорганизациями в Индию составили: 1993/94 фин.г. – 410 т., 1995/96 фин.г. – 114 т., с 1997г. поставки не осуществлялись.

2. Малоуглеродистый феррохром (24.01.97) – в 18600 инд. рупий за 1 т. (45% от экспортной цены). Поставки малоуглеродистого феррохрома российскими организациями в Индию составили: 1995/96 фин.г. – 2154 т., 1961/97 фин.г. – 330 т/, 1997/98 фин.г. – 484 т/, с 1998/99 фин.г. – поставки не осуществлялись.

3. Горячекатаная сталь (27.11.98) – в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфина Индии, т.е. 14300, 15000, 22000 рупий за 1 т., в зависимости от сорта стали, и ценой товара, выгруженного на берег (Landed Value). В дек. 1998г. Минторг Индии установил минимальный уровень импортных цен на продукцию из черных металлов. Поставки горячекатаной стали росорганизациями в Индию составили: 1997/98 фин.г. – 6,7 тыс.т. на 1,83 млн.долл., в 1998/99 фин.г. – 17,7 тыс.т. на 4,65 млн.долл.

4. Политетрафторэтилен (фторопласт) (30.06.99) – в 5200 рупий за 1 т. (1,5% от экспортной цены). Поставки политетрафторэтилена российскими организациями в Индию составили: 1997/98 фин.г. – 40,7 т. на 306 тыс.долл., 1998/99 фин.г. – 0,99 т. на 7,7 тыс.долл.

5. Стальные бесшовные трубы (21.06.2000) – в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфина Индии, т.е. 39141 рупий за 1 т., и ценой товара, выгруженного на берег (Landed Value, 35% от экспортной цены). Поставки бесшовных труб росорганизациями в Индию составили: в 1998/99 фин.г. – 8,1 тыс.т. на 5,5 млн.долл.

6. Витамин-С (15.09.2000) – в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфина Индии, т.е. 12,67 долл. за 1 кг., и ценой товара, выгруженного на берег (Landed Value). Поставки витамина-С росорганизациями в Индию составили: в 1998/99 фин.г. – 30 т. на 181 тыс.долл.

7. Оксоспирты: Уведомление минфина Индии от 03.12.99. Код ТН ВЭД – 2905. Рассматриваемый период с 01.04.98 по 31.03.99. Поставщик – Нижнекамский нефтеперерабатывающий завод. Поставлено 2428 т. В результате расследования были рекомендованы временные антидемпинговые пошлины на бутанол в 2825 рупий (65 долл.) за 1 т., на 2-этилгексанол и другие оксоспирты в 2825 рупий (65 долл.) за 1 т. Введение антидемпинговой пошлины на изобутанол не было рекомендовано.

Уведомление Минфина Индии от 27.08.2002. Код ТН ВЭД – 2905. Рассматриваемый период – с 01.04.2001 по 31.03.2002. Поставщик: ОАО «Нижнекамскнефтехим».

8. Стальные заготовки (26.12.2000) – 29 видов стальных заготовок диаметром 70-250 мм. (код ТН ВЭД – 7206.90, 7207.19, 7207.20) в 90 долл. за 1 т. для всех роспредприятий, кроме принимавшего участие в расследовании и сумевшего обосновать свои расчеты ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат», на продукцию которого пошлина составила 14,9 долл. за 1 т. Поставки стальных заготовок росорганизациями в Индию составили: 1998/99 фин.г. код ТН ВЭД 7206.90 – не осуществлялись, код ТН ВЭД 7207.19 – 116,8 тыс.т. на 27,5 млн.долл., код ТН ВЭД 7207.2009 – 1,1 тыс.т. на 0,246 млн.долл.

9. Феррокремний (06.06.2000) – в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфина Индии (16.11.2000), т.е. 33120 рупий и ценой импортируемого товара, выгруженного на берег (Landed Value). Поставки феррокремния российскими организациями в Индию составили: 1998/99 фин.г. – 2,6 тыс.т. на 1,35 млн.долл.

10. Гексамин (15.02.2002) – в 3,77 долл. за 1 т. Код ТН ВЭД – 2921.2901. Российская компания Zolt Company поставила в Индию 280 т. гексамина.

11. Газетная бумага (11.06.97). Код ТН ВЭД – 4810.0900. В результате предварительного расследования наложена антидемпинговая пошлина в 3191 рупий за 1 т. Уведомлением минфина Индии от 19.03.98 принято решение не вводить антидемпинговую пошлину.

12. Индукционно-закаленные кованые валки диаметром более 300 мм. (02.09.2002). Код ТН ВЭД – 8455.30.00. По Уведомлению Минфина Индии от 11.12.2002 №14/13/02-DGAD принято предварительное заключение о наложении антидемпинговой пошлины в 79,91% от экспортной цены.

Минимальные «пороговые цены». Прокат черных металлов. Коды ТН ВЭД – 7208 (горячекатаный прокат в рулонах), 7209 (холоднокатаный прокат в рулонах), 7212 (белая жесть), 7219 (прокат плоский из нержавеющей стали), 7225 (трансформаторный лист), 7211 (тонколистовая сталь).

В ответ на требования местных производителей снизить объемы поступления импортной стали с 12 дек. 1998г. правительством Индии были установлены следующие минимальные пороговые цены на ниже перечисленные виды продукции из черных металлов первого и второго сорта за 1 т.: г/к прокат в рулонах – 302 и 232 долл.; прокат плоский из нержавеющей стали – 317 и 243 долл.; х/к прокат в рулонах – 392 и 299 долл. белая жесть – 720 и 545 долл.; трансформаторный лист – 763 и 577 долл.; тонколистовая сталь – 469 и 311 долл.; нержавеющая сталь – 740 и 550 долл.

Учитывая, что введение минимальных пороговых цен противоречило правилам ВТО и встретило противодействие со стороны индийских потребителей данной продукции, решением Верховного суда Индии с 1 янв. 2000г. минимальные пороговые цены были отменены по всем позициям, кроме горячекатаного проката в рулонах первого сорта (код ТН ВЭД – 7208).

Защитные пошлины. Минфин Индии по итогам проведенного гендирекцией по защитным мерам при минфине Индии расследования принял решение ввести защитные пошлины на поставку в Индию следующих товаров.

1. Фенол (уведомление от 30.06.99 №82/99 – Customs) – в 15% от стоимости товара. Пошлина действовала с 01.03.2000 по 29.06.2001. Поставки фенола (код ТН ВЭД – 2907.1102) росорганизациями в Индию составили: в 1998/99 ф.г. – 36 т. на 18,1 тыс.долл.

2. Ацетон (уведомление от 27.01.2000 №7/00 – Customs) – в 28% от стоимости товара (пошлина действовала до 21.01.2001); 21% от стоимости товара (пошлина действовала с 27.01.2001 до 26.01.2002); 9% от стоимости товара (пошлина действовала с 27.01.2002 до 26.07.2002). Поставки ацетона росорганизациями в Индию составили: в 1998/99 ф.г. (код ТН ВЭД – 2914.1100) – 1,98 тыс.т. на 514,6 тыс.долл.

Инициированные антидемпинговые расследования: 1. Шариковые подшипники диаметром до 50 мм. Коды ТН ВЭД – 8482.1001; 8482.1004; 8482.1011. Уведомление минфина Индии от 23.09.2002. Рассматриваемый период с 01.01.2001 по 31.03.2002; 2. Нитрат аммония. Код ТН ВЭД – 3102.30. Уведомление минфина Индии от 20.09.2002. Рассматриваемый период с 01.04.2001 по 30.06.2002.

Существующее положение с антидемпинговыми мерами в отношении российского экспорта объясняется тем, что Россия не является членом ВТО, а также и тем, что рыночные реформы, включая либерализацию внешнеторгового режима России и открытие внутреннего рынка, не получили адекватного ответа со стороны индийского руководства, которое до последнего времени рассматривало Россию как страну с нерыночной экономикой.

Согласно Уведомлению министерства торговли и промышленности Индии от 31 мая 2001г. №28/2001-NT-Customs РФ была отнесена к разряду стран с нерыночной экономикой. 4 янв. 2002г. минфин Индии Уведомлением №1/2002 Customs (N.t.) принял поправки к вышеуказанному документу от 31 мая 2001г. По новому положению список государств с нерыночной экономикой считается утратившим силу. Органам, проводящим антидемпинговые расследования, разрешается относить к разряду стран с нерыночной экономикой любое государство, которое экспортирует в Индию товары по ценам ниже «нормального уровня». За экспортерами оставляется право доказывать обратное путем представления материалов, дающих основание судить о том, что их продукция произведена в рыночных условиях. В в ходе визита в Индию президента России В.В.Путина удалось добиться от руководства Индии признания России в качестве страны с рыночной экономикой.

Во всех проводимых в Индии антидемпинговых слушаниях и разбирательствах требуется обязательное участие самого производителя и предоставление исчерпывающих ответов на вопросники DGAD.

В ходе визита президента России В.В.Путина подписанию контракта ОАО «Стройтрансгаз» на строительство пульпопровода протяженностью 267 км, выход на конкретные переговоры с Essar по строительству НПЗ (27 млн.т. нефти в год) и поставкам нефти (минимум – 10 млн.т. в год), обеспечение динамичного развития деловых контактов российских и индийских железных дорог и проведения в связи с этим переговоров президента Республики Удмуртии А.А.Волкова с министром железных дорог Индии Н.Кумаром, содействие налаживанию деловых контактов АФК «Система» в области информатики и телекоммуникаций, а также налаживанию деловых контактов губернатора Самарской обл. К.А.Титова с ведущими торгово-промышленными группами Индии.

Связи с регионами РФ

Постепенно обозначается определенный круг субъектов РФ, которые проявляют к развитию сотрудничества с Индией все более устойчивый интерес. Они стремятся установить прямые контакты с индийскими партнерами и строят свои отношения на договорно-правовой основе.

По интенсивности контактов и уровню достигнутого взаимодействия на данный момент можно выделить следующих субъектов РФ: Москву, Астраханскую, Саратовскую, Воронежскую, Самарскую области.

Администрации Самарской обл. установила деловые контакты с правительством шт. Карнатака. Делегация Самарской обл. дважды посетила Индию. Первый визит состоялся в фев. 2002г., второй визит состоялся в рамках официального визита президента РФ В.В. Путина в Индию 3-5 дек. 2002г. По итогам визита делегацией Самарской обл. во главе с губернатором К.А.Титовым подписан Протокол между администрацией Самарской обл. РФ и правительством шт. Карнатака о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве.

Следует отметить работу администрации Астраханской обл. по реализации проекта транспортного маршрута «Север-Юг», Соглашение по которому было подписано в г.Санкт-Петербурге в период работы «Евроазиатского саммита» представителями России, Индии и Ирана. Представители администрации области ведут работу по реализации проекта, а также работают в составе Межведомственной рабочей группы по реализации проекта.

18 марта 2002г. Индийская организация развития торговли (ITPO) в сотрудничестве с посольством Индии в России, Индийским деловым альянсом (IBA), Федерацией индийских торгово-промышленных палат (FICCI) и Федерацией индийских экспортных организаций (FIEO), организовала проведение семинара India-Russia Together в г.Дели в выставочном комплексе Pragati Maidan. Основными темами семинара стали положение на российском рынке и потенциальные возможности увеличения экспортно-импортных поставок между странами. С индийской стороны в работе семинара приняли участие 105 компаний, с российской стороны – 13.

Организаторы и участники семинара особо подчеркивали большой потенциал торговли и сотрудничества в таких областях, как внедрение достижений науки и технологий, нефтегазовый сектор, производство продуктов питания, биотехнология, микроэлектроника, сельское хозяйство, добыча и обработка алмазов, туризм и банковский сектор. Внимание индийского производителя обращалось на необходимость повышать качество экспортируемых товаров, т.к. российский покупатель предпочитает более качественные европейские товары. Обсуждались вопросы кредитования, транспортного обеспечения торговли, перехода на торговлю за СКВ, содействия развитию малого бизнеса. Подчеркивалась актуальность создания совместных предприятий, работы с регионами и значимость рекламы. Организаторы семинара сообщили о планах FICCI создать Консультационный совет по вопросам российско-индийского сотрудничества и о намерении ITPO провести подобный семинар в России. Семинар продолжил свою работу в г.Ченнаи (20 марта) и в г.Мумбаи (22 марта), где российская сторона была приглашена посетить в рамках семинара международную выставку 1st Global Vendor – 2002, прошедшей 20-24 марта в Бомбейском Институте услуг для малых предприятий.

Индонезия

Связи с Россией-2002

На фоне активизации политических контактов между нашими странами и относительного улучшения положения в экономиках обоих государств, наблюдается повышение интереса деловых кругов России и Индонезии к наращиванию торгово-экономических связей. Об этом шла речь, в т.ч., в период пребывания в России осенью 2002г. представительной делегации деловых кругов Индонезии во главе с министром промышленности и торговли Республики Р.Суванди.

В марте 2003г. в Индонезии прошло второе заседание Российско-Индонезийской совместной комиссии по торгово-экономическому и техническому сотрудничеству. В ходе заседания были обсуждены вопросы развития торгово-экономического, научно-технологического и военно-технического сотрудничества, налаживания взаимодействия между банковскими структурами двух стран с целью создания оптимальных условий для торгового и инвестиционного взаимодействия на ближайшую перспективу.

Заседание Комиссии явилось важным элементом в работе по подготовке и проведению визита в РФ президента Индонезии М.Сукарнопутри, особенно в части его экономической составляющей.

Анализ состояния российско-индонезийских торгово-экономических связей показывает, что товарооборот между нашими странами имеет стабильную тенденцию к увеличению, но рост взаимной торговли идет отнюдь не теми темпами, которые хотелось бы видеть.

Товарооборот между Россией и Индонезией в 2002г. составил 250 млн.долл. (2001г. – 203,5 млн.долл., 2000г. – 167 млн.долл.), при существенном положительном для России положительном сальдо торгового баланса. Индонезия является перспективным и емким рынком для экспорта российских автомобилей, в т.ч. тяжелых грузовиков, самолетной и вертолетной техники, станков, энергетического оборудования, оборудования для нефте- и газодобычи, военной техники и специмущества.

Увеличению объемов двусторонней торговли и развитию торговых отношений между нашими странами препятствует сохранение антидемпинговых санкций в отношении стальных металлоизделий российского производства. Минпром Индонезии в 2003г. должен принять решение о прекращении или продолжении действия антидемпинговых пошлин на горячекатаные металлоизделия из России. С учетом характера российско-индонезийских отношений, заинтересованности сторон в углублении и развитии торговых связей мы вправе ожидать, что Антидемпинговый комитет Индонезии примет наиболее благоприятное решение для российских производителей.

Индонезия – первая страна в мире, предоставившая России рыночный статус. Российская сторона выражает озабоченность итогами предварительного заключения в рамках повторного расследования (Sunset Review) в отношении экспорта горячекатаной стали из России. По оценке российской стороны при проведении данного расследования не была учтена информация, представленная российским экспортером (АО НЛМК). В ито-

ге рассчитанная антидемпинговая пошлина составляет 68% (ранее – 19%), что фактически закрывает индонезийский рынок для российской металлургической продукции, несмотря на реальные потребности в ней местной экономики.

Индонезийская сторона информирована, что данный случай вызвал крайне негативную реакцию у российских металлургов. Российская сторона обратилась с просьбой к компетентным властям Индонезии при рассмотрении вопроса принять во внимание расчеты (calculation) российского экспортера с целью недопущения дискриминации.

Решение задачи по значительному увеличению объемов двусторонней торговли невозможно также без изменения традиционной структуры экспорта-импорта, постепенного перевода торгово-экономических связей в сферы промышленного, научно-технологического, технического, а в недалеком будущем и инвестиционного сотрудничества. Более существенным должно быть использование потенциала малого и среднего предпринимательства двух стран.

Товарная структура взаимной торговли является слабо диверсифицированной. Основными экспортными позициями России остаются черные и цветные металлы, удобрения, бумага и картон. Исключением явилась реализация объединением «Гознак» первого контракта на поставку банкнотной бумаги Банку Индонезии. В 2002г. продукция объединения была поставлена индонезийской стороне в полном объеме и оплачена Банком Индонезии в соответствии с контрактом. В нояб. 2002г. «Гознак» принял участие в очередном тендере и выиграл его в одном из номиналов. Можно полагать успешным вхождение данного российского производителя на индонезийский рынок. Импорт России из Индонезии состоит из товаров плантационной группы, продукции легкой и масложировой промышленности.

Перспективным является сотрудничество с использованием космических технологий. Индонезийская сторона получила предложения ряда российских компаний по оказанию высококачественных услуг в области связи, навигации и картографии.

Потенциальным индонезийским заказчикам представлен российский транспортный авиационно-ракетный комплекс космического назначения, разрабатываемый корпорацией «Воздушный старт» с использованием самолетов Ан-124 «Руслан». На базе этого проекта сотрудничество между странами может расшириться до совместного использования индонезийской территории для вывода объектов в открытый космос. Индонезия имеет достаточно развитую для этих целей инфраструктуру на о-ве Биак, имеющем неоспоримые географические преимущества.

Между Россией и Индонезией имеются реальные перспективы организации плодотворного долговременного сотрудничества в области рыболовства, особенно в части касающейся сдачи в аренду или продажи местным компаниям российских судов, обмена опытом ловли в отдаленных от берега акваториях, обучение индонезийских рыбаков и передачи технологий в области ловли и переработки морепродуктов. По информации министерства освоения морских ресурсов и рыболовства, Индонезия заинтересована в приобретении российского оборудования по переработке продуктов моря, а также в лизинге российских рыболовецких судов.

В 2002г. была продолжена работа по продвижению российских газотурбинных и дизельных электростанций на рынок Индонезии. В основном эта деятельность проводится через местные компании Citacontract и RBE. Citacontract представляет интересы рыбинского предприятия «Сатурн» в получении заказа на возведение 6 блоков по 2,5 мвт. газотурбинной станции. Также, эта компания участвует в тендерах, представляя продукцию коломенского и екатеринбургского заводов.

Компания RBE имеет подряд на строительство электростанции мощностью 600 мвт. на о-ве Батам. Возведение этой электростанции планируется поэтапно. Вначале намечено строительство парогазотурбинного комплекса. В качестве одного из основных вариантов рассматривается возможность возведения ПГУ-325 рыбинского завода «Сатурн».

Несомненным потенциалом обладает ряд проектов строительства и поставки электростанций широкого диапазона мощностей предложенный ГУП «Средмашэнерго» минатома России, работа по продвижению которых на местный рынок была начата в середине 2002г. Головным проектом в предлагаемой серии является проект по строительству плавучих атомных электростанций, использующий последние достижения ядерной энергетики. Основными преимуществами данного проекта являются низкие капитальные и эксплуатационные затраты, короткие сроки окупаемости, мобильность энергоустановок, экологическая безопасность и надежность. В Индонезии заинтересованность в применении плавучих АЭС в составе с опреснительными комплексами выразили власти ряда провинций, в т.ч. Южного Калимантана, Центрального Сулавеси, Аче, Северной Суматры, Риоу, администрации Зон промышленного развития островов Батам и Сумбанг.

В условиях невысокой платежеспособности российских импортеров, учитывая некоторую взаимодополняемость экономик России и Индонезии, известные перспективы могли бы иметь такие формы торговых отношений, как встречные поставки – форма торговли, используемая правительством Индонезии с рядом других стран. Используя встречные поставки, Россия и Индонезия смогут расширить номенклатуру товарных поставок не только традиционных сырьевых товаров (удобрения, черные и цветные металлы, плантационные культуры), но и увеличить в структуре торговли долю готовых промизделий (отдельные виды оборудования, с/х техники, товары народного потребления).

Основными конкурентами Индонезии на российском рынке по ведущим позициям ее экспорта являются: по чаю – Индия, КНР, Шри-Ланка, ФРГ; кофе – ФРГ, Бразилия, Колумбия; какао – Бразилия, Индия; по каучуку – Малайзия; одежде и текстилю – КНР, Вьетнам, Индия, Сингапур, Сянган (Гонконг), Сирия, Пакистан, Румыния, Италия; обуви – КНР, о-в Тайвань, Сянган (Гонконг), Республика Корея, ФРГ, Италия; по продовольственным товарам – КНР, о-в Тайвань, Сингапур, Таиланд, страны Западной Европы, США; по электронным товарам – Республика Корея, Япония, Сингапур, о-в Тайвань, Сянган (Гонконг), страны Западной Европы, США.

Связи с Россией-2001

Дипотношения между Советским Союзом и Индонезией были установлены в 1950г. 28 дек. 1991г. правительство Индонезии признало Российскую Федерацию продолжателем СССР. В 2000г. широко отмечалось 50-летие дипотношений между обоими странами. В политической области Россия и Индонезия располагают давними традициями регулярного диалога. В 1992-2002гг. осуществлялся обмен посланиями между президентами двух стран по широкому кругу двусторонних и международных проблем. В сент. 2000 года в рамках «саммита тысячелетия» в Нью-Йорке состоялась встреча В.В.Путина с президентом А.Вахидом, а в окт. 2001г. на форуме АТЭС в Шанхае – с Мегавати Сукарнопутри. В 1997г. Россию посетил ряд видных членов индонезийского правительства, в т.ч. министр-координатор Гинанджар Картасасмита и министр научных исследований Б.Ю.Хабиби (ставший в 1998-99гг. президентом). В марте 1999г. Индонезию с официальным визитом посетил первый зампред правительства РФ. В сент. 1999г. на о-ве Бали состоялась встреча В.В.Путина как председателя правительства с министром-координатором Ф.Танджунгом. 25-28 сент. 2002г. состоялся официальный визит в Россию министра иностранных дел Индонезии – первый за последние 13 лет. В 1996-97гг. Москву посетили делегации Высшего совещательного совета и Национального совета обороны и безопасности.

Поддерживаются связи по линии высших законодательных органов. В российском и индонезийском парламентах созданы группы по двустороннему сотрудничеству.

В окт. 2000г. в Джакарте находился председатель Госдумы Г.Н.Селезнев. Он нанес визит президенту А.Вахиду и имел встречу с председателем парламента Индонезии А.Танджунгом. Москву посетили также ряд индонезийских парламентариев. По линии министерств иностранных дел периодически проходят консультации по вопросам двусторонних отношений и международным проблемам.

Объем двусторонней торговли в 2001г. составил 203,5 млн.долл. (в 2000г. – 167,3 млн.долл.).

Товарная структура взаимной торговли остается слабо диверсифицированной. В российском экспорте в 1999г. преобладали удобрения, химические изделия, черные и цветные металлы. Наш импорт из Индонезии составляет одежда и ткани, табак, тропические масла, чай, какао-продукты, кофе, каучук и латекс, обувь, мебель

Инвестиционное сотрудничество должного развития не получило. Индонезия погасила задолженность России по предоставленным Советским Союзом кредитам (780 млн. инв. руб.).

28 авг. 1997г. было подписано рамочное соглашение о поставке 12 самолетов СУ-30К и 8 вертолетов МИ-17-1В. Однако из-за финансового кризиса в Индонезии его реализация отложена на будущее. 12 фев. 2000г. был осуществлен запуск индонезийского спутника связи «Гаруда-1» российским ракетоносителем с космодрома «Байконур». 25 сент. 2002г. в Москве состоялось первое заседание Российско-Индонезийской совместной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. На нем решено активизировать взаимодействие сторон в сфере экономики и с этой целью подготовить к подписанию ряд соглашений.

Прорабатывалось предложение администрации свободной экономической зоны «Находка» о создании в Индонезии СП в области рыболовства, ремонта транспортного и рыболовецкого флота. По запросу властей Кировской обл. прорабатывается предложение о поставках в Индонезию кабельной продукции, шин, фосфоритной муки и других товаров. Рассматривались и другие проекты. Однако региональное сотрудничество развития пока не получило.

За годы двустороннего сотрудничества образование в СССР получили несколько тысяч индонезийских граждан, в т.ч. военные специалисты. Ныне для Индонезии ежегодно выделяется 20 госстипендий для обучения и повышения квалификации в российский вузах. В России в качестве государственных стипендиатов находятся 65 индонезийских студентов. Индонезийское правительство также выделяет некоторое количество стипендий для краткосрочного обучения в вузах Индонезии, в целях совершенствования языковых знаний и изучения народных ремесел и искусства.

В рамках двусторонних контактов и обменов в области культуры, науки, информации, спорта на достаточно регулярной основе осуществляются отдельные мероприятия. Заметным событием стала поездка в Индонезию зимой 2000г. большой группы российских художников и организация в Москве и Джакарте демонстрации их произведений, выполненных по итогам этой поездки. В России действует Общество сотрудничества и дружбы с Индонезией. Недавно аналогичная организация создана и в Индонезии.

В 1990г. – подписано Соглашение о воздушном сообщении; 1996г. – Меморандум о взаимопонимании в области военно-технического сотрудничества; 1998г. – межправительственное соглашение о культурном сотрудничестве; 1999г. вступило в силу Торговое соглашение и соглашение по экономическому и техническому сотрудничеству, соглашение о создании Совместной комиссии по торгово-экономическому и технологическому сотрудничеству, подписано соглашение об избежании двойного налогообложения, которое проходит процедуру ратификации в Госдуме. В 2002г. подписан Меморандум о двусторонних консультациях, заменивший аналогичный Протокол от 1988г. Готовится к подписанию ряд других соглашений, в т.ч. соглашение о сотрудничестве в мирном использовании атомной энергии.

Иордания

Связи с Россией-2002

Работа по развитию торгово-экономического сотрудничества между Россией и Иорданией проводилась в 2002г. на базе действующего Торгового соглашения от 21 янв. 1969г., а также Соглашения об экономическом и техническом сотрудничестве от 21 янв. 1969г., Протокола от 21 янв. 1969г. к этому Соглашению, последующих совместных документов сторон, а также совместного меморандума от 13 окт. 1992г., в котором подтверждается признание правопреемственности России по всем Соглашениям и документам, подписанным ранее с Советским Союзом.

Объем экспорта товаров в Иорданию за янв.-окт. 2001г. составлял 52556 тыс.долл., а в 2002г. за тот же период – 26966 тыс.долл.

В 2002г. в Иордании работало несколько металлоперерабатывающих производств. Закупались металлозаготовки, а также частично утилизировались металлоизделия местного рынка. Экспорт металла в Ирак через иорданские фирмы сократился в связи с политической ситуацией вокруг Ирака. Одновременно произошла частичная переориентация иорданских компаний на закупку металла и древесины из других стран, фирмы которых предлагают лучшие цены и условия платежей. Все эти факторы привели к значительному сокращению экспорта российской древесины и металла и в целом товарооборота.

Объем импорта товаров в Россию из Иордании за янв.-окт. 2001г. составлял 1004,9 тыс.долл., а в 2002г. за тот же период – 1280 тыс.долл. По сравнению с янв.-окт. 2001г. объем импорта увеличился на 12,7%. Увеличение импорта произошло за счет перераспределения приоритетов импортных товаров: увеличение закупок овощей, фруктов и уменьшение объемов косметических товаров и медикаментов.

Объем товарооборота за 9 мес. 2002г. составлял 28246,9 тыс.долл., при этом положительное сальдо торгового баланса составляло 25686,9 тыс.долл. Удельный вес российского экспорта в импорте Иордании за десять месяцев 2002г. составлял около 1% , а удельный вес российского импорта 0,1%. В соответствии с Соглашением от 13 окт. 1992г. Иордания погасила задолженности по кредитам, предоставленным бывшим СССР.

Перспективными российскими товарами, предпочтительными для экспорта в Иорданию, с точки зрения потенциально возможного спроса на них, могли бы являться: посуда, бумага, сухое молоко, охлажденная баранина, зерно, автомобили легковые и грузовые, металл, медицинское, станочное и энергетическое оборудование, продукция химпрома.

В 2002г. на иорданском рынке оперировали несколько российских компаний, которые занимались поставками металла, древесины, целлюлозно-бумажных изделий. Нефтяная компания «Татнефть» имеет свое представительство в Аммане. Изучался вопрос возможности проведения исследований в Иордании на наличие углеводородного сырья. На рынке Иордании работали российские компании по экспорту российского металлопроката, в т.ч. в Ирак через иорданские фирмы. Российскими компаниями широко использовались возможности иорданских фирм для поставки продовольственных товаров в Ирак в рамках программы «нефть в обмен на продовольствие» в соответствии с резолюцией СБ ООН по данному вопросу.

11 лет на иорданском рынке успешно работает совместная российско-иорданская внешнеторговая фирма «Камаз Мидл Ист», которая занимается продажей и сервисным обслуживанием автомобилей «Камаз» и не только в королевстве, но и в соседних странах Ближневосточного региона.

27 лет на иорданском рынке работает компания «Лада Трейдинг», занимающаяся продажей и сервисным обслуживанием российских автомобилей семейства «Лада».

14 окт. 2002г. король Иордании Абдалла II открыл международную выставку сил специального назначения SOFEX-2002, на которой демонстрировались оружие, боевая техника и летательные аппараты. 200 фирм из 40 государств стали участниками четырехдневной выставки. В работе выставки SOFEX-2002 приняла участие компания «Рособоронэкспорт».

11-14 дек. 2002г. в Аммане проходила выставка Expo-Russia, в которой приняли участие российские компании: ВО «Технопромэкспорт», «Газпромгеокомсервис», «Стройтрансгаз», «Завод Хруничева», УОМЗ, «Электропульс», «Завод медоборудования-Досчатое», «Фито-ТИ», «Медтехника», A и R, «Гардтекс». Организаторами выставки являлись «Зарубежэкспо» и Expo Jordan.

Связи с Россией-2001

Дипотношения между СССР и Иорданией установлены 21 авг. 1963г. по инициативе иорданской стороны. 28 дек. 1991г. правительство Иордании признало государственный суверенитет и независимость Российской Федерации и других государств СНГ. В последние годы возрос уровень политического взаимодействия, что обусловлено активизацией роли России в регионе и близостью подходов двух стран по ближневосточной и иракской проблематике.

В сент. 2000г. на «Саммите тысячелетия» в Нью-Йорке президент России В.В.Путин имел краткую беседу с королем Абдаллой. В авг. 2001г. состоялся официальный, а в нояб. 2001г. и июле 2002г. – рабочие визиты иорданского монарха в Россию.

Регулярный характер приобрел обмен посланиями по таким актуальным темам как БВУ, иракская проблема, Чечня, ПРО, ситуация на Балканах. Иорданское руководство высказывается за углубление политического диалога с Россией, прежде всего в интересах продвижения ближневосточного мирного процесса, а также скорейшего политического урегулирования иракской проблемы.

Что касается общих международных проблем, то здесь подходы наших стран во многом идентичны. В вопросах борьбы с международным терроризмом и экстремизмом, стратегической стабильности, разоружения (как на глобальном, так и региональном уровнях), нераспространения ОМУ, Афганистана, прав человека, гуманитарной и информационной безопасности Россия и Иордания выступают с близких позиций, что не раз было подтверждено в ходе дискуссий в ООН.

Особым моментом в двусторонних отношениях является чеченская проблема. Северокавказская диаспора в Иордании (50 тыс.чел.) считается одной их влиятельных общественных сил. Экстремистски настроенная часть чеченцев (в основном лидеры Общества друзей Чеченской Республики и Комитета поддержки Чечни) открыто призывает руководство страны к признанию «независимого» статуса Чечни, аргументируя это тем, что Хасавюртовские соглашения представляют собой факт признания Москвой госсуверенитета Чечни. Официальный Амман занимает сдержанную позицию по Чечне, рассматривая ситуацию на Северном Кавказе как сугубо внутреннее дело России. В последнее время иорданские власти предприняли ряд мер (в т.ч. по линии спецслужб), направленных на локализацию действий прочеченски настроенных кругов в королевстве. Выгодную для нас линию в чеченском вопросе иорданская делегация

заняла в ходе совещания мининдел стран-членов ОИК в Бамако. В окт. 2001г. состоялся краткий визит в Иорданию главы администрации Чеченской Республики А.А.Кадырова.

Уровень торгово-экономических связей остается невысоким, хотя и имеет определенную тенденцию к росту. В сфере экономики Иордания традиционно ориентируется на страны-доноры, прежде всего США. Объем товарооборота с Россией, включая ВТС, остается невысоким и имеет тенденцию к сокращению (по данным ГТК России в 2000г. – 35,4 млн.долл., 2001г. – 20,4 млн.долл.). Основные статьи российского экспорта в Иорданию – древесная целлюлоза, пиломатериалы, бумага, картон, черные металлы, металлопрокат, оборудование, в т.ч. насосно-компрессорное и металлообрабатывающее, машины для уборки и обмолота сельхозкультур, легковой автотранспорт. Сдерживающим фактором является как отсутствие межправкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, так и несовершенство договорно-правовой базы. Готовятся к подписанию российско-иорданские соглашения по торговле, а также защите и поощрению инвестиций.

Задолженность иорданской стороны по кредитам, предоставленным СССР, была практически полностью урегулирована в окт. 1992г. По соглашению иорданцы выплатили 85 млн.долл. и 2 млн. иорд. дин. наличными, а на 52 млн.долл. осуществили товарные поставки в Россию.

Важное место в комплексе двусторонних отношений занимает военно-техническое сотрудничество. Общий объем поставок и услуг с 1982г. составил 1,1 млрд. долл. В нояб. 1993г. между министерствами обороны заключено соглашение о военном сотрудничестве. Не обладая серьезными финансовыми ресурсами, иорданцы хотели бы получать российскую военную помощь на льготных условиях (как это имеет место с США и рядом других западных государств). Король Абдалла проявляет большую заинтересованность к закупкам российской спецтехники и налаживанию сотрудничества в военной области. Несмотря на ограниченность финансовой базы королевства, были заключены и уже выполняются контракты на поставку в Иорданию крупных партий российской спецтехники. Весной 2002г. Амман посетили делегации ВДВ и войск специального назначения России, которые обсудили со своими иорданскими коллегами перспективы дальнейшего сотрудничества, в т.ч. в форме совместной боевой подготовки. В окт. 2002г. в Аммане прошла выставка СОФЕКС, на которой была представлена большая российская экспозиция.

Иордания заинтересована в обучении своих военнослужащих в российских вузах. Эта проблематика обсуждалась в ходе майского визита 2002г. в Москву делегации ВВС и Командования спецопераций Иордании. Успешно развиваются партнерские связи между Россией и Иорданией по линии спецслужб. В апр. 2002г. в Москве находился директор Управления общей разведки С.Хейр.

Российско-иорданские культурные связи остаются ограниченными. Периодически в Иорданию приезжают российские художественные коллективы, музыкальные ансамбли и танцевальные труппы, в т.ч. из республик Северного Кавказа. В сфере образования расширился прием иорданцев на учебу в российские вузы.

Иран

Связи с СНГ

Несмотря на небольшой удельный вес торговли Ирана со странами СНГ, в общем объеме внешнеторгового оборота этой страны (в 2002г. – 3%) указанные государства очень значимы для Ирана в качестве рынка сбыта его ненефтяных товаров и услуг, неконкурентоспособных на мировом рынке (автомобили, автобусы, продукты питания, одежда, обувь, инженерно-технические услуги). На страны содружества приходится около 20% всего иранского ненефтяного экспорта. При этом в абсолютных объемах экспорт в СНГ постоянно растет. Развивая свои отношения с государствами СНГ, Иран стремится таким образом получить доступ к современным технологиям.

Следующей важной задачей, которую Иран намерен решить при участии стран СНГ, является превращение страны в крупный транзитный мировой узел, через который бы проходили важные транспортные коридоры. Особое внимание Ираном уделяется реализации Соглашения о создании международного транспортного коридора «Север-Юг», прорабатывается проект транспортного пути из порта Чабахар на Персидском заливе через Афганистан в Центральную Азию.

Особое значение Иран придает вопросу обеспечения транзита центральноазиатских углеводородных полезных ископаемых через свою территорию. В этих целях предпринимаются усилия по организации поставок нефти на условиях замещения, осуществляется строительство и реконструкция нефте- и газопроводов, ведутся переговоры о налаживании прямой транспортировки нефти Центральной Азии и Закавказья через Иран и порты Персидского залива. Иран по существующему газопроводу ежегодно получает из Туркменистана до 6 млрд.куб.м. газа. В будущем закупки газа будут увеличены и часть его транзитом будет идти в Турцию и далее в страны Европы.

Из стран СНГ наиболее крупным торгово-экономическим партнером Ирана является Азербайджан. Товарооборот между этими странами в 2002г. превысил 370 млн.долл. Азербайджан важен для Ирана тем, что является крупнейшим из стран СНГ импортером иранской продукции, в т.ч. машинотехнической. За последние три года капиталовложения Ирана в экономику Азербайджана выросли с 20 до 90 млн.долл. Стороны осуществляют сезонный обмен электроэнергией, наладили приграничную торговлю. Прорабатываются проекты поставок иранского газа в Азербайджан и возобновления ж/д движения через Джульфу.

Товарооборот Ирана со странами СНГ, в млрд.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	0,76	1,28	1,35	1,5
Экспорт	0,42	0,66	0,8	0,85
Импорт	0,34	0,62	0,55	0,65
Сальдо	+0,08	+0,04	+0.25	+0,2

В 2002г. товарооборота с **Казахстаном** достиг 340 млн.долл. Основную долю товарооборота составляет импорт Ираном казахстанской металлопродукции и пшеницы. Другими наиболее крупными внешнеторговыми партнерами из стран СНГ являются Украина, Армения п Туркменистан. В 2002г. товарооборот с этими странами со-

ставил соответственно 270, 110 и 205 млн.долл. Товарооборот со странами СНГ превысил на 10% уровень пред.г. и составил 1,5 млрд.долл.

Связи с Россией

Торгово-экономические связи России и Ирана в 2002г. продолжали развиваться. Успешно шло формирование договорно-правовой базы двустороннего сотрудничества. Россия и Иран в апр. 2002г. обменялись ратификационными грамотами по вступлению в силу Соглашения об избежании двойного налогообложения. Соглашение о международном транспортном коридоре «Север-Юг» ратифицировано Россией в марте 2002г. В стадии обсуждения находится проект долгосрочной (до 2012г.) программы торгово-экономического и научно-технического сотрудничества.

Заметное влияние на активизацию связей оказали визиты в Иран министра транспорта РФ Франка С.О., министра РФ по атомной энергии Румянцева А.Ю. Важное значение имела проведенная в 2002г. в Тегеране встреча замсопредседателей Межправкомиссии – замминистра экономического развития и торговли РФ В.Г.Карастина и замминистра нефти Ирана Н.Хосейнияна. В ходе встречи был обсужден ход выполнения решений и рекомендаций третьего заседания Межправкомиссии, оговорен порядок подготовки и согласования сторонами Долгосрочной программы торгово-экономического и научно-технического сотрудничества. Во время своего пребывания в Тегеране В.Г.Карастин провел также переговоры в минторге Ирана о деятельности Рабочей группы по содействию развитию взаимной торговли с исполняющим обязанности замминистра торговли Ирана Хушманди. Были намечены пути активизации деятельности указанной группы.

В качестве положительных факторов развития торгово-экономических связей России и Ирана можно отметить благоприятную политико-экономическую ситуацию в обеих странах, их стремление к достижению взаимопонимания в таком ключевом вопросе, как согласованная ценовая политика в области нефти и газа.

Определенное негативное воздействие на взаимную торговлю оказало принятие Ираном в 2002г. по существу дискриминационных мер в отношении экспорта из России металлопродукции.

В целях защиты интересов роспроизводителей металла был проведен ряд переговоров по данному вопросу в иранских министерствах и ведомствах, направлены в ИРИ соответствующие ноты и письма. В результате предпринятых мер в конце 2002г. в Иране были приняты решения о введении единого для всех стран порядка налогообложения на импортную металлопродукцию и о прекращении взимания некоторых ранее введенных дополнительных налогов на металл.

В 2002г. торгово-экономические российско-иранские связи продолжали оставаться на высоком уровне, и общий товарооборот составил 790 млн.долл. Некоторое уменьшение объемов товарооборота по сравнению с 2001г. объясняется снижением доли поставок машинотехнической продукции, вызванным завершением поставок основного оборудования на АЭС «Бушер».

В 2002г. основными направлениями торгово-экономического сотрудничества продолжали оставаться атомная энергетика, нефтегазовая отрасль, ВТС, электроэнергетика, транспорт, а также поставка из России различной металлопродукции и разрозненного оборудования. Помимо металлов и машинотехнической продукции к основным статьям российского экспорта можно отнести пиломатериалы, бумагу, удобрения, химтовары.

Поставки сырья и оборудования. В 2002г., как и предыдущие годы основной статьей экспорта России в Иран продолжали оставаться поставки металла и металлоизделий. Уменьшение физических объемов экспорта данной продукции было компенсировано ростом цен на нее и в стоимостном выражении поставки черного металла составили 40% от общего объема росэкспорта в Иран.

Наиболее активно на иранском рынке металлов работали Магнитогорский металлургический комбинат (ММК), Белорецкий металлургический комбинат, завод «Северсталь». С 2002г. ММК имеет в Иране своего постоянного представителя. В 2002г. Горьковский автозавод поставил в Иран первые 300 машинокомплектов для сборки автомобилей «Газель» из предусмотренной поставки 3000 комплектов деталей и узлов этих автомобилей. Иранская сторона решает вопрос получения необходимых сертификатов на эксплуатацию автомобиля «Газель» в Иране и поставки комплектов пока приостановлены.

Продолжает работать в Иране ВО «Станкоимпорт». В 2002г. Объединение поставляло комплектующие (тормозные системы, моноблочные колеса, автосцепки) для грузовых вагонов, выпускаемых иранской компанией «Вагон Парс», а также запчасти к уже эксплуатируемым вагонам. В окт. 2002г. между «Станкоимпортом» и «Вагон Парсом» было подписано дополнение к контракту на поставку семи тепловозов. В соответствии с этим документом после предоставления контргарантий «Внешторгбанка» и получения авансовых платежей от иранской стороны Людиновский тепловозостроительный завод начнет изготовление для Ирана маневровых тепловозов модели ТГМ-11.

Транспорт. В 2002г. сотрудничество России и Ирана в области транспорта продолжало развиваться. Подвижки произошли в реализации Соглашения о международном транспортном коридоре «Север-Юг». После завершения внутригосударственных процедур в России, Иране и Индии данное Соглашение вступило в силу 16 мая 2002г.

20-22 мая 2002г. в Санкт-Петербурге состоялась встреча министров транспорта стран-участниц Соглашения по МТК «Север-Юг», в ходе которой был подписан протокол об официальном открытии международного транспортного коридора «Север-Юг». 21 мая состоялось 1 заседание Координационного совета, где был принят его Устав, созданы экспертные группы и обсуждена в предварительном порядке процедура присоединения к Соглашению новых государств.

В плане реализации Соглашения Иран и Россия активизировали строительство новых сооружений и транспортных терминалов на российском и иранском побережьях Каспийского моря. В Иране расширяются существующие порты Энзели и Ноушахр, завершается строительство порта «Хазар» в Амир Абаде, началась работа по строительству ж/д ветки Газвин-Решт-Энзели, позволяющей соединить указанный порт с системой железных дорог страны. В России предпринимаются меры по развитию контейнерных мощностей в пор-

тах Оля и Астрахань, принято решение о строительстве ж/д ветки, соединяющей порт Оля с ближайшей ж/д станцией.

Вопросы развития МТК «Север-Юг» и в целом сотрудничества России и Ирана в области автомобильного, морского, воздушного и железнодорожного транспорта подробно обсуждались в ходе визита в Иран в апр. 2002г. министра транспорта РФ С.О.Франка и пребывания в июне 2002г. в Тегеране на международном форуме «Иран-транзит 2002» российской делегации во главе с замминистра транспорта России В.В.Рукшей.

Банки и страхование. В 2002г. сторонами продолжали предприниматься меры по развитию прямых межбанковских отношений, банковской и страховой инфраструктуры. В июле 2002г. состоялось официальное открытие отделения иранского банка «Мелли» в Москве. «Внешэкономбанк» провел в Тегеране ряд переговоров с банком «Мелли» и банком «Садерат» по установлению порядка взаиморасчетов.

Российско-иранское инвестиционное сотрудничество. В 2002г. наиболее активное участие в этом процессе принимает ОАО «Газпром», которое вошло в международный консорциум, практически завершивший в 2002г. работы по освоению 2 и 3 очередей крупнейшего в Иране месторождения природного газа «Южный Парс». ОАО «Газпром» инвестировало за последние 3г. 600 млн.долл. в реализацию этого проекта. В фев. 2002г. на объекте был получен первый газ, и к фев. 2003г. произведено 50 млн.куб.м. газа. Решается вопрос о сроках и порядке возвращения вложенного капитала российской компании.

Являясь гарантом российских компаний по контракту на строительство атомной станции «Бушер-1», которая в 2002г. оставалась главным объектом российско-иранских экономических связей, «Альфа-банк» также участвует в инвестиционном сотрудничестве двух стран. Примером частных инвестиций российского малого и среднего бизнеса в иранскую экономику может служить открытие совместного ирано-российского предприятия по производству колбасных изделий в г.Тебризе.

Нормативно-правовая база российско-иранского экономического сотрудничества. 5 апр. 2002г. вступил в законную силу Договор об основах взаимоотношений и принципах сотрудничества между РФ и Исламской Республикой Иран, подписанный президентами двух стран 12 марта 2001г. в Москве.

21 мая 2002г. в Санкт-Петербурге от имени правительств Ирана и России, а также правительства Индии объявлено об официальном вступлении в силу Соглашения о международном транспортном коридоре «Север-Юг». На встрече подписан Устав Координационного совета МТК «Север-Юг», рассмотрены возможности присоединения к Соглашению других государств. О намерении присоединиться к Соглашению заявили: Казахстан, Белоруссия, Азербайджан, Армения, Болгария и Бахрейн. Среди возможных кандидатов на участие рассматриваются также Туркменистан, Саудовская Аравия, Кувейт, ОАЭ, Индонезия, Малайзия, Шри-Ланка и некоторые другие страны, в т.ч. европейские: Финляндия и Литва.

Россия и Иран в апр. 2002г. обменялись ратификационными грамотами по вступлению в силу Соглашения об избежании двойного налогообложения.

Энергетика с Россией

Атомная энергетика. Основным объектом сотрудничества продолжает оставаться строительство первого блока АЭС «Бушер», которое осуществляет ЗАО «Атомстройэкспорт». В сент. 2002г., в соответствии с Генеральным временным графиком строительства первого блока, объединением была завершена поставка всего основного оборудования и начался его монтаж. К концу 2002г. был смонтирован корпус реактора. В соответствии с Общей программой контракта объем выполненных работ составил 80%.

Стороны регулярно проводят координационные совещания по вопросам строительства АЭС «Бушер» на уровне замминистров. В дек. 2002г. АЭС «Бушер» с инспекционной проверкой посетила российская делегация во главе с министром РФ по атомной энергии Румянцевым А.Ю. В ходе встреч и бесед с иранской стороной обсуждались основные проблемы строительства станции, пути их решения, а также другие вопросы сотрудничества в атомной энергетике. Стороны подтвердили намерение завершить строительство АЭС «Бушер» к концу 2003г. и продолжить проработку вопроса о строительстве новых блоков АЭС в Иране с помощью России.

Нефтегазовая промышленность. В составе консорциума с французской компанией «ТотальФинаЭльф» и малайзийской – «Петронас» «Газпром» выполнил свою часть работ в рамках «бай-бэк» контракта по освоению шельфового газоконденсатного месторождения «Южный Парс» (фазы 2 и 3). Стоимость проекта – 2 млрд.долл., долевое участие роскомпании – 30%. В апр. 2002г. на комплексе, состоящем из 2 буровых платформ, газоперерабатывающего завода в Асалуйе и соединяющих их газопроводов протяженностью 110 км., получена первая продукция. К началу 2003г. степень готовности объекта (по иранским оценкам) составляла 97%. В соответствии с проектным заданием газоперерабатывающий завод будет выпускать газ, газовый конденсат и широкую фракцию легких углеводородов. К числу неурегулированных вопросов относится форма расчета: получение части производимой продукции, что предусмотрено контрактом, иранская сторона пытается подменить денежными выплатами, чтобы полностью контролировать сбыт производимой продукции.

Завершив свою часть работ на 2 и 3 фазах, специалисты «Газпрома» не исключает возможности участия в разработке других фаз месторождения «Южный Парс», однако данных о начале переговоров по этой теме пока не поступало. Началась проработка проекта газопровода из Ирана в Индию и Пакистан. В конце окт. 2002г. «Газпром» подписал в Москве меморандум о намерениях с иранской стороной о начале работ над детальной проработкой данного проекта, а в середине нояб. аналогичный документ был подписан с пакистанской стороной. Вопрос о привлечении зарубежных компаний к непосредственному строительству газопровода остается открытым. Руководство «Газпрома» приняло решение об открытии в 2003г. своего представительства в Иране.

Активная работа тегеранского представительства «Татнефти» по развитию сотрудничества с

госпредприятиями (НИИ нефтяной промышленности и департамент по технологическому сотрудничеству при администрации президента) и нефтяными компаниями привела к подписанию ряда сервисных контрактов по экспорту передовых технологий. В I пол. 2002г. «Татнефть» совместно с NIOC-юг завершила выполнение одного из таких контрактов по геофизическому исследованию методом сейсмолокации бокового обзора на месторождениях Ахваз и Рамшир.

В стадии реализации и начала работ находятся следующие сервисные контракты: по демеркаптанизации – очистке бензина, газоконденсата и сжиженных газов от серы. Контракт был подписан с Научно-исследовательским институтом нефти (RIPI) в дек. 2000г., успешно выполнены испытание и пуск пилотной установки; по проведению испытаний технологии микробиологического воздействия на пласты с целью повышения нефтеотдачи. Контракт подписан с RIPI в дек. 2001г., а в окт. 2002г. был подписан дополнительный контракт на обучение; по испытанию технологии локального крепления скважин. Контракт подписан в янв. 2002г. с NIOC-юг.

На стадии проработки и подписания находятся: сервисный контракт с компанией PEDEC на выполнение опытно-промышленных работ на месторождении тяжелой нефти «Загех»; контракт с компанией NIOC-exploration на проведение геологоразведочных работ на месторождениях «Моган-1» (территория 1000 кв.км. в Прикаспии на границе с Азербайджаном) и «Моган-2» (территория 1500 кв.км. южнее блока «Моган-1»).

За последнее время «Татнефть» приняла участие в тендерах на проведение ряда геофизических исследований 3Д и 2Д на месторождениях O1EC и NIOC-юг. Решения тендерных комиссий пока не объявлены. «Татнефть» регулярно принимает участие в ежегодной тегеранской выставке «Нефть, газ и нефтехимия» и российско-иранских конференциях по вопросам сотрудничества в нефтяной области. Проведены переговоры с нефтяным университетом NIOC по вопросам обучения специалистов и сотрудничества с институтом ТатНИПИнефть.

Вместе с консорциумом, состоящим из ОАО «Стройтрансгаз» и иранской фирмы «Зир-Асас», компания ОАО «Нова» участвовала в строительстве газопровода «Асалуйе-Канган» (протяженность 72 км., диаметр 56 дюймов). Для реализации проекта компания поставила в Иран свою строительную технику. После окончания работ иранская фирма отказалась заплатить 800 тыс.долл. за аренду этой техники и вернуть ее компании «Нова». К числу ближайших планов компании «Нова» следует отнести участие в строительстве газосборочного завода в районе г.Асалуйе (совместно с иранской фирмой «Паяндан» и при участии венгерских и немецких фирм), проведение диагностики трубопроводов в центральных районах Ирана.

Завершив совместно с компаниями «Нова» и «Зир-Асас» строительство газопровода «Асалуйе-Канган» (протяженность 72 км., диаметр 56 дюймов), ОАО «Стройтрансгаз» прорабатывает ряд перспективных предложений, полученных от иранских и российских компаний, к числу которых можно отнести.

– Проект создания консорциума с «Газпромом» и какой-либо крупной иранской компанией для участия в тендерах на строительство подземных хранилищ газа (ПХГ). Вскоре ожидается проведение тендера на строительство ПХГ в районе Сараджа, включающего четыре лота: бурение скважин, надзор за бурением, строительство наземных сооружений, строительство отвода от магистрального газопровода. Проект будет финансироваться NIOC. Заявки на участие в тендере подали 10 компаний, из которых не более 2 имеют опыт строительства подобных объектов. Сообщалось также о проработке иранской стороной вопроса о проведении тендеров на строительство ПХГ в районах Талхе, Йорт-э Шах и соляных выработок. «Стройтрансгаз» планирует, что в случае создания консорциума «Газпром» будет отвечать за бурение и надзор за ним, «Стройтрансгаз» – за строительство наземных сооружений и отвода от магистрального газопровода, а иранский партнер – за обеспечение проекта рабочей силой, младшим техническим персоналом и некоторым оборудованием.

– EPC (Инжиниринг. Поставка. Строительство) проект замены газовых турбин на 3 компрессорной станции ИГАТ-1 в районе Исфагана. В апр. 2002г. было получено приглашение от Национальной иранской газовой компании (NIGC) принять участие в этом проекте, который предусматривает замену пяти газовых турбин производства «Невского завода» на соответствующую электрическую регулируемую передаточную систему с синхронным двигателем (электропривод к существующему компрессору).

– Проект реконструкции и капитального ремонта компрессорных станций (КС) газопроводов ИГАТ-1 и ИГАТ-2. Данные станции были введены в эксплуатацию 20 лет назад и требуют проведения профилактических работ и ремонта. На этих КС смонтировано 24 газоперекачивающих агрегата (ГПА) «Сумского завода» и 18 ГПА «Невского завода». В дек. 2002г. компания в составе международного консорциума уже выиграла один тендер на инжиниринг, поставку и строительство КС в Хаджи Абаде.

– Проектирование и поставка пяти КС для газопровода «Сархун-Керман». Тендерная документация выкуплена и находится в проработке. Эксперты компании изучают возможность создания СП с иранской компанией «Иран Арвин Инжиниринг» и немецкой – «Манн Турбомашинен».

– Компанией отслеживается ситуация, касающаяся: строительства газопровода «Ассалуйе-Агаджари» протяженностью 512 км., предусмотренного разработкой 6, 7 и 8 фаз месторождения «Южный Парс»; монтаж оборудования КС на магистральных газопроводах ИГАТ-3 и ИГАТ-4; строительство газопровода «Иран-Пакистан-Индия».

Во II пол. 2002г. руководством компании ОАО «Лукойл» была проведена серия переговоров в Москве и Тегеране, в результате которых принято решение о проработке сторонами вопроса об участии российской компании в проведении геологоразведочных работ в районе Каспия, на месторождении «Анаран» (территория площадью 3500 кв.км. на западе Ирана) и совместном с компанией «Курсо» реконструкции буровой платформы «Шельф-7» на Каспии.

В окт. 2002г. в Тегеране состоялась серия встреч представителя компании ОАО «Калмыкнефтегаз»

с руководством министерства нефти Ирана и ряда компаний, работающих в нефтегазовом секторе. В ходе этих встреч иранская сторона выразила готовность продолжить совместную проработку вопроса о строительстве нефтеперерабатывающего завода в провинции Гилян. В начале нояб. 2002г. было получено предложение от компании «Тегеран Берклей» принять участие в тендерах на проведение буровых работ на юге Ирана. Предложение было принято, готовится соответствующая документация.

К 2002г. компании ОАО «Славнефть» и РВО «Зарубежнефть» практически свернули свою деятельность в Иране, а их представители покинули страну. В связи с тем, что не всем иранским партнерам известно о принятом решении, нельзя исключать возможности появления материальных или иных исков к этим компаниям.

Электроэнергетика. Компанией ФГУП ВО «Технопромэкспорт» сданы в постоянную эксплуатацию 8 энергоблоков общей мощностью 1680 мвт. на ТЭС «Шахид Мохаммад Монтазери» в Исфагане и 6 блоков общей мощностью 1890 мвт. на ТЭС «Рамин» в Ахвазе. Ведутся переговоры по урегулированию взаимных контрактных требований. Осуществлена поставка первой части запчастей на пятилетний период эксплуатации ТЭС «Шахид Мохаммад Монтазери». Готовится поставка очередной партии.

По приглашению иранской компании «Mapna» Объединение приняло участие в тендере на сооружение 12 энергоблоков на пяти электростанциях, объявленном в рамках реализации 10-летней программы развития электроэнергетики Ирана. Переданные иранской стороне предложения удовлетворяли всем тендерным требованиям, однако Объединение не было включено в перечень фирм-участников, допущенных к продолжению переговоров по согласованию технических и финансовых вопросов проекта.

В развитие договоренностей о сотрудничестве в области нетрадиционных источников электроэнергии был запарафирован контракт на поставку трех детандер-генераторных установок для ТЭС «Рей» (1х7 мвт.) и ТЭС «Бандар Аббас» (2х6 мвт.). Подписание контракта отложено до принятия соответствующих решений минэнергетики Ирана.

«Технопромэкспорт» готово принять участие в создании российско-иранского консорциума по производству оборудования для строительства электростанций в Иране и в третьих странах, о чем имеется предконсорциальное соглашение с роспредприятиями. 13 фев. 2002г. Объединением подписан протокол с иранской компанией Sunir о сотрудничестве в области поставки электроэнергии в третьи страны, в т.ч. и в Ирак.

Вопросы сотрудничества в области электроэнергетики подробно обсуждались сторонами в ходе визита в Иран в 2002г. делегации во главе с замминистра экономического развития и торговли РФ В.Г.Карастиным. К наиболее важным итогам переговоров можно отнести принципиальное согласие иранской стороны к привлечению «Технопромэкспорта» к строительству первой в Иране ТЭС на угле «Табас» при условии предоставления Объединением подходящей схемы финансирования объекта, а также согласие иранцев на изучение вопроса участия ТПЭ в проекте расширения ТЭС «Шахид М.Монтазери». Специалисты Объединения уже осуществляют инженерный надзор за работами детальной разведки на угольном месторождении «Мазино-1», на базе которого будет работать ТЭС «Табас».

Связи с регионами РФ

Наиболее активными из российских регионов в пред.г. были Астраханская и Омская обл., Ставропольский край и республика Татарстан.

Астраханская обл. В авг. 2002г. в Иране находилась делегация Астраханской обл. во главе с первым замглавы администрации области Жилкиным А.А. В состав делегации входили сотрудники администрации, курирующие развитие среднего и мелкого предпринимательства, туризма, таможню, а также частные предприниматели.

Во время визита состоялась беседа с гендиректором по странам СНГ МИД ИРИ М.Сафари, в ходе которой обсуждались проблемы развития на Каспии инфраструктуры Международного транспортного коридора «Север-Юг», гармонизации таможенных тарифов, развития туристического бизнеса на Каспии, открытия пассажирской судоходной линии Астрахань-Энзели, а также организационные вопросы проведения в сент. в г.Реште выставки российских товаропроизводителей. Во время поездки делегация посетила провинции Мазандаран и Гилян, где провела встречи с руководством данных провинций (губернатором Мазандарана Г.Р.Ансари и губернатором Гиляна М.Султанифаром) и представителями заинтересованных организаций и компаний. Делегация посетила иранские порты Амир-Абад, Ноушахр, Энзели, где ознакомилась с результатами работы по совершенствованию и развитию портовой инфраструктуры. По итогам визита с иранской стороной был подписан Протокол рабочей встречи о развитии сотрудничества в торгово-экономической, таможенной сферах, а также в области судоходства и туризма.

В сент. 2002г. Иран посетила большая делегация Астраханской обл. во главе с ее губернатором Гужвиным А.П. В состав делегации входили представители госорганизаций и коммерческих структур, в частности, строительная фирма «Элко», «Астраханьгазпром», «Астрахань-Лукойлморнефть», Комбинат хлебопродуктов, строительный завод «Красные баррикады», Машиностроительный завод «Прогресс», предприятия с/х и рыбной отраслей. Визит состоялся в рамках проведения в провинции Гилян (г.Решт) 2 выставки-ярмарки продукции товаропроизводителей Южного Федерального округа России. Российские предприятия предоставили образцы оборудования по разведке нефти и газа, машины сельского хозяйства, приспособления для рыбной ловли, различные виды стройматериалов, химико-технологическую продукцию. Астраханская делегация посетила несколько промпредприятий провинции Гилян.

В ходе переговоров обсуждалось предложение иранской стороны о создании совместного комитета, который будет решать вопросы инвестиционной политики для Астраханской обл. и пров. Гилян. Был поднят вопрос об объединении усилий для дальнейшего наращивания грузоперевозок по транспортному коридору «Север-Юг», а также о проведении двусторонней встречи-семинара для детального ознакомления иранских и российских перевозчиков с работой самого коридора и правовой базой.

Для решения проблемы несоответствия стандартов по некоторым товарам было предложено направить специалистов с обеих сторон посетить Иран и Россию, чтобы проработать все спорные вопросы. Иранские предприниматели выразили готовность участвовать в инвестировании своего капитала в строительство двух причалов российского порта Оля. Астраханские судостроительные предприятия также готовы предоставить иранским фирмам свои производственные мощности для строительства новых судов, которые будут работать на Каспии.

В вопросе воспроизводства осетровых на Каспии астраханцы предложили заключить с иранцами соответствующее соглашение сроком на 2-3г., в рамках которого готовы предоставлять материал для рыборазводных заводов Ирана и новейшие разработки ученых-ихтиологов. Для увеличения торгового оборота между двумя странами обсуждали вопрос о создании в Астрахани одного из филиалов иранского «Банка мелли». Большое внимание было уделено продаже российского зерна в Иран. В плане обмена студентами было принято решение о направлении в следующем году 10 астраханских студентов для прохождения годовой стажировки в Гилянском университете.

По итогам визита были подписаны совместные документы. В частности, Протокол о намерениях между Администрацией Астраханской обл. и министерством дорог и танспорта ИРИ, согласно которому будут создаваться условия для транспортного обеспечения поставок российского зерна в Иран, а также Договор с пров. Гилян о безвозмездном пользовании офисными помещениями в особой экономической зоне Энзели, на основании которого предприятия Астраханской обл. в течение 45 лет могут пользоваться помещениями для ведения коммерческой деятельности в Международном административно-коммерческом комплексе «Сетаре-йе Шемаль».

Между главой администрации Астраханской обл. А.П.Гужвиным и губернатором провинции Гилян М.Солтанифаром было подписано Соглашение о сотрудничестве в области торговли и экономики, в котором отражено согласие сторон о совместном использовании производственного, торгового и транзитного потенциала южных регионов России и пров. Гилян для расширения торгово-экономических и культурных российско-иранских связей. Президент Торгово-промышленной палаты Астраханской обл. А.Кантемиров и его коллега из пров. Гилян Х.Тизхуш подписали Соглашение о развитии сотрудничества в области экономики, торговли, науки и культуры.

Ставропольский край. В сент. в Иране побывала делегация Ставропольского края, возглавляемая 1 замминистра экономического развития и торговли Милениным В.Г., которая приняла участие во 2 выставке-ярмарке товаропроизводителей Южного Федерального округа России в г.Решите, центре пров. Гилян. Это была первая представительная делегация Края, которая, помимо установления контактов и первоначального изучения возможностей развития торгово-экономических связей с Ираном, ставила задачу достижения конкретных договоренностей. Одной из основных задач стояла проработка вопроса по заключению контракта на поставку в Иран российской пшеницы. В состав делегации входили представители государственных и частных компаний, производящих и продающих зерно. Российская делегация провела переговоры с руководством администрации провинции и деловыми кругами Гиляна. Был подписан Протокол о намерениях, в котором отражены общие подходы к дальнейшему развитию сотрудничества, определены его основные направления.

Делегация Ставропольского края в этот же период посетила Тегеран, где провела переговоры с руководством Международного выставочного комплекса, Ирано-российской ТП, Государственной торговой корпорацией, занимающейся госзакупками продовольственного зерна, а также Организацией по поддержке экспорта ИРИ. Состоялись встречи с представителями частного бизнеса. В ходе переговоров было достигнуто соглашение об участии Ставропольского ГУП «Ставр» в тендере на закупку Ираном 50 тыс.т. зерна с последующим увеличением объемов поставок. В Международном выставочном комплексе и ТПП обсуждались возможности развития торгово-экономических связей, активизации выставочно-ярмарочной деятельности.

Омская обл. В дек. по приглашению Ирано-российской ТП в Тегеране находилась делегация представителей деловых кругов Омской обл. во главе с губернатором Л.К.Полежаевым. В состав делегации входили руководители предприятий «Сибирькриотехника», «Сиб ВПК нефтегаз ТЭК», «Тевризский леспромхоз», «Омское продовольствие», «Омскнефтепроводстрой», «Аэрокосмос» и представители Омской ТПП. В ходе визита состоялись переговоры с руководством министерства торговли и министерства нефти ИРИ, Международного выставочного комплекса, Организации гражданской авиации, авиакомпании «Махан эйр». Достигнуты договоренности о проведении в июле 2003г. выставки иранских товаров в г.Омске и в авг. 2003г. выставки товаров и продукции предприятий Омской обл. в г.Тегеране. По итогам переговоров был заключен контракт на поставку древесины из России в Иран между «Тевризским леспромхозом» и иранской компанией «Тулитек».

Республика Татарстан. В мае 2002г. в г.Казани состоялась встреча министра торговли и внешнеэкономического сотрудничества Республики Татарстан Х.Салихова с послом Ирана в РФ Г.Шафеи, в ходе которой обсуждалось состояние торгово-экономического сотрудничества Ирана и Татарстана. Стороны отметили, что уровень сотрудничества не адекватен имеющимся возможностям (Иран занимает 51 место среди торговых партнеров Татарстана). Определены перспективные направления сотрудничества в нефтехимической отрасли, авиастроении, вагоностроении. Проведены переговоры с руководством ВЦ «Казанская ярмарка» о возможном проведении выставки продукции иранских предприятий. В июне Татарстан посетила делегация провинции Восточный Азербайджан во главе с ее губернатором М.Собханэлахи. По договоренности между министерством жилищного хозяйства и градостроительства Ирана и госстроем России, в г.г.Тебризе и Казани будут построены торгово-культурные центры. Сотрудничество планируется развивать и в области культуры. Минобразования Татарстана и администрация вузов Восточного Азербайджана договорились об обмене студентов и преподавателей.

Челябинская обл. Компания «РусПромАвто» планирует открыть свое представительство в Иране. Со стороны иранской промышленной группы Iran Khodro Diesel действует лицензионное соглашение о поставке машинокомплектов, поэтапном освоении выпуска в Иране комплектующих и организации производства в стране модификаций автомобиля «Газель».

Выставки с РФ

В ходе проведения в сент. в г.Реште (пров. Гилян) выставки-ярмарки товаропроизводителей Южного федерального округа (кроме вышеупомянутых Астраханской обл. и Ставропольского края) свои возможности демонстрировали представители Волгограда, Пензы, Самары, а также Ростовской обл. и Республики Дагестан.

На очередном 7 заседании Международного Совета «Деловой Каспий», которое проходило в г.Реште (пров. Гилян), участвовали президенты ТПП Астраханской и Саратовской обл.

За 2002г. в Иране проведено 27 наиболее крупных специализированных выставок на базе Тегеранского выставочного комплекса. Наибольший интерес у представителей различных стран вызвала 7 международная выставка Iran Oil Show, которая прошла 20-23 апр. 2002г.

В выставке приняли участие 345 иностранных компаний. По сравнению с прошлыми выставками увеличилось количество ее участников. Если обычно выставка проходила в одном павильоне, то в 2002г. она заняла четыре павильона общей площадью 19500 кв.м. Некоторые экспонаты, которые нельзя было разместить внутри павильонов, демонстрировались на открытых выставочных площадях размером 2000 кв.м. Впервые по количеству участников и арендуемой площади Россия вслед за Великобританией и Германией заняла 3 место.

В составе российской экспозиции были представлены: отраслевой журнал «Нефтяное хозяйство» и информационный ресурс нефтегазовой отрасли Neftegaz.ru, ряд предприятий – ОАО «Лукойл», ОАО «Татнефть», ЗМКБ «Прогресс», ОАО «Уралвагонзавод», ОАО «ОМЗ».

Организатором участия российских компаний были московские фирмы Negus Expo International и Inconnekt, которые имеют многолетний опыт работы на иранском рынке. Особо отмечается работа фирмы Negus Expo International, которая является одним из членов Международного союза машиностроителей и работает на иранском рынке с 1992г. 23 апр., в последний день работы выставки, управляющий директор Иранской выставочной компании г-н Х.Исфахбоди в торжественной обстановке вручил компании Negus Expo International диплом и кубок лучшего коллективного организатора национальной экспозиции.

В 2002г. из других выставок интерес представляли:

– 13-15 фев. 2002г. – 3 Международная выставка металлургического машиностроения, в которой приняло участие 150 иранских и 20 зарубежных фирм, в т.ч. представители «Западно-Сибирского меткомбината», «Оскольского завода металлургического машиностроения»;

– 28 янв.-4 фев. 2002г. – 2 Международная выставка «Лес, деревообрабатывающая и бумажная промышленность». Организатор – фирма Negus Expo International. Основной участник от России «Уральско-Сибирская лесная компания».

Высокую оценку получило проведение в г.Решт выставки российских производителей южного региона России 20-26 авг. 2002г., в которой приняло участие 120 компаний Астраханской, Волгоградской обл., Ставропольского края. В открытии выставки приняли участие губернатор Астраханской обл. А.П.Гужвин, посол РФ в Иране А.Г.Марьясов, представители иранского МИД, других ведомств.

Торговля России с Ираном, в тыс.долл.

	2001г.	2002г. оценка	в % к итогу 2001г.	2002г.	2002г., % к 2001г.
Экспорт	899000	745000	100	100	82
Пиломатериалы	12400	23000	1,4	3,1	185
Крафт.бум., картон,печат. прод.	44406	34000	4,9	4,7	76
Бумага газетная	20237	18000	2,3	2,4	104
Чермет и металлоизделия	339727	330000	37	44	97
Машины, оборуд., трансп. ср.	374733	250000	41	36	66
Импорт	34000	45000	100	100	140
Машины, оборуд., трансп.ср.	7949	14000	23	29	175
Сырье и материалы	1835	1500	5,4	3,1	83
Товары нар. потребл., продтов.	15960	25000	46	52	156

Диалог с Россией

Состоялись переговоры С.М.Хатами с В.В.Путиным в ходе саммита глав Прикаспийских государств в апр. 2002г. в Ашхабаде. Вопрос о юридическом статусе Каспия продолжает оставаться главной неурегулированной проблемой в российско-иранских отношениях, хотя усилия российской стороны по поиску решений его урегулирования, исходя из интересов России и дружественных Прикаспийских государств-членов СНГ, начинают находить понимание в иранских правящих кругах.

В преддверии саммита Прикаспийских государств министр иностранных дел Ирана 6 апр. был принят президентом РФ В.В.Путиным и провел переговоры с министром иностранных дел России И.Ивановым, который отметил, что в настоящий момент существует очень хорошая основа для дальнейшего укрепления отношений между двумя странами.

21 мая 2002г. Россия, Иран и Индия подписали в Санкт-Петербурге документ о начале функционирования международного транспортного коридора «Север-Юг», что будет способствовать укреплению взаимовыгодных торгово-экономических связей между названными странами. Министр нефти Ирана Б.Н.Зангане 24-26 окт. провел в Москве переговоры с вице-премьером РФ В.Христенко по проекту программы долгосрочного сотрудничества, а также встретился с министром энергетики И.Х.Юсуфовым и министром имущественных отношений Ф.Р.Газизуллиным.

В 2002г. президент Ирана совершил ряд официальных и рабочих визитов в азиатские и европейские страны, а именно: Казахстан, Узбекистан, Киргизию, Таджикистан, Афганистан, Пакистан, Саудовскую Аравию, Малайзию, Индию, Украину, Испанию, Австрию, Грецию. Иран с официальными визитами посетили генсек ООН К.Анан, глава временной администрации Афганистана Х.Карзай, президент Турции А.Н.Цезар, президент Азербайджана Г.Алиев, министры иностранных дел Великобритании, Норвегии, Таджикистана.

Торгово-экономические связи **России** и Ирана в 2002г. продолжали развиваться. В апр. 2002г. стороны обменялись ратификационными грамотами по вступлению в силу Соглашения об избежании двойного налогообложения. Соглашение о международном транспортном коридоре «Север-Юг» ратифицировано Россией в марте 2002г. В стадии обсуждения находится проект Долгосрочной (до 2012г.) программы торгово-экономического и научно-технического сотрудничества. Заметное влияние на активизацию связей оказали визиты в 2002г. в Иран министра транспорта Франка С.О., министра по атомной энергии Румянцева А.Ю. , встреча в Тегеране заместителей сопредседателей Межправкомиссии – замминистра экономического развития и торговли РФ В.Г.Карастина и замминистра нефти Ирана Н.Хосейнияна.

Негативное воздействие на взаимную торговлю оказало принятие Ираном в 2002г. по существу дискриминационных мер в отношении импорта из России металлопродукции. В конце 2002г. в Иране были приняты решения о введении единого для всех стран порядка налогообложения на импортную металлопродукцию и о прекращении взимания некоторых ранее введенных дополнительных налогов на металл.

В 2002г. торгово-экономические российско-иранские связи продолжали оставаться на довольно высоком уровне, и общий товарооборот составил 800 млн.долл. Некоторое уменьшение объемов товарооборота по сравнению с 2001г. объясняется снижением доли поставок машинотехнической продукции, вызванное завершением поставок основного оборудования на АЭС «Бушер».

В 2002г. основными направлениями торгово-экономического сотрудничества продолжали оставаться атомная энергетика, нефтегазовая отрасль, электроэнергетика, транспорт, а также поставка из России металлопродукции и разрозненного оборудования. Помимо металлов и машинотехнической продукции к основным статьям российского экспорта можно отнести пиломатериалы, бумагу, удобрения, химтовары.

Несмотря на сложную инвестиционную ситуацию в Иране, российско-иранское инвестиционное сотрудничество в 2002г. было продолжено. ОАО «Газпром», которое вошло в международный консорциум по освоению 2 и 3 очередей месторождения природного газа «Южный Парс», инвестировало 600 млн.долл. в реализацию этого проекта. Этот объект пущен в эксплуатацию и будет обеспечивать возврат капиталовложений, ежедневно производя 52 млн.куб. футов очищенного природного газа, 80 тыс.бар. газового конденсата и 400 т. серы.

В ближайшие годы наиболее перспективными объектами для развития российско-иранского инвестиционного сотрудничества будут являться: строительство второго блока АЭС «Бушер» и/или новой АЭС; строительство ТЭС «Табас» и обустройство угольного месторождения «Мазино»; сооружение дополнительных энергоблоков на иранских тепловых электростанциях; участие в строительстве газопроводов, включая газопровод Иран-Пакистан-Индия; участие в разработке иранских нефтегазовых месторождений.

В 2002г. продолжало развиваться российско-иранское межбанковское сотрудничество. После подписания в мае 2001г. между банком «Мелли» и Внешторгбанком соглашения об открытии взаимных специальных счетов и установлении технического порядка расчетов между двумя банками по обслуживанию внешнеторговых операций, указанные банки открыли счета для взаимного кредитования и отработки механизма финансирования торговых операций. Во исполнение протокола от 2000г. между центральными банками двух стран **в Москве в июле 2002г. открыто отделение банка «Мелли»**, которое приступило к активным банковским операциям.

В ходе 4 заседания Постоянной российско-иранской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, проходившего в Тегеране 16-19 марта 2003г., было рекомендовано иранским и российским комбанкам, в т.ч. Внешторгбанку, Внешэкономбанку, банку «Еврофинанс» и банку «ЦентроКредит» разработать и определить механизм межбанковского сотрудничества, включая механизм финансирования торговых операций и проектов на территории Ирана и России.

Ирландия

Торгово-экономические отношения с Ирландией в 2002г. развивались ровно. В немалой степени этому способствовал благоприятный торгово-политический климат, существующий между двумя странами. Ирландское руководство, в контексте своей общей политики на расширение экономического присутствия отечественного бизнеса в мировой экономике и привлечения в страну иностранных капиталовложений положительно относится к развитию деловых связей с Россией.

В сент. 2002г. Москву и Санкт-Петербург посетила зампремьер-министра, министр предпринимательства, торговли и занятости Ирландии Мэри Харни. Она возглавила торговую миссию ирландских бизнесменов, ежегодно совершающих поездки в Россию. М.Харни имела беседы с зампредом правительства РФ В.Христенко, мэрами Москвы и Санкт-Петербурга. На нояб. 2003г. запланировано проведения 6 заседания Межправительственного российско-ирландского комитета по развитию делового сотрудничества.

О конструктивном подходе ирландской стороны к отношениям с Россией свидетельствует оперативное решение минтранса Ирландии процедуры регистрации ирландской авиакомпании «Скайнет», совершающей регулярные рейсы в Москву.

Ирландские авиационные власти положительно откликнулись на просьбу авиакомпании «Волга-Днепр» разрешить в порядке исключения технические полеты в Шэннон принадлежащего этой компании самолета Ил-76, которые в большинстве европейских стран запрещены.

В сент. 2002г. российская ветеринарная служба с учетом высокого уровня ветеринарного и санитарного контроля и небольшого количества зарегистрированных случаев заболевания крупного рогатого скота губчатой энцефалопатией, сняла запрет на поставку говядины из остававшихся шести графств. Такое решение было высоко оценено ирландцами как в плане увеличения экспорта в Россию, так и для повышения доверия к ирландской мясной продукции в странах, где такой запрет еще существует,

В двусторонней торговле не произошло изменений. По данным ирландской статистики, рос-

сийский экспорт в Ирландию в 2002г. составил 25 млн.евро (2001г. – 23,9 млн.евро). Поставлялись удобрения (двойной суперфосфат, аммофоска), лесоматериалы, кокс, зерно, другие товары. Импорт из Ирландии оценивается в 250 млн.евро (2001г. – 319,4 млн.евро), В структуре ирландского экспорта в Россию ведущее место по прежнему занимают электротехническое, телекоммуникационное, компьютерное оборудование, мясо, другие продтовары, глинозем.

Возможности увеличения поставки удобрений могут появиться в связи с предполагаемым закрытием единственного в Ирландии предприятия по производству этих товаров. В дальнейшем, со строительством Северобалтийского трубопровода возможна поставка российского газа.

Испания

Связи с СНГ

По данным испанской таможенной статистики страны СНГ (без учета России) занимают очень незначительное место во внешней торговле Испании. В 2002г. объем испанского товарооборота с этой группой стран достиг 975 млн.евро, что составляет 0,4% в общем товарообороте Испании (в пред.г. – 0,2%).

Испанский экспорт в страны СНГ в 2002г. оценивается в 173 млн. евро, импорт – 802 млн. евро. По сравнению с 2001г. отмечается рост суммарного экспорта Испании в эту группы стран в 1,5 раза, в то же время в 2 раза увеличился импорт. Основными торговыми партнерами Испании традиционно являлись Украина, Казахстан и Белоруссия.

Торговля Испании с СНГ (без России), в млн. евро

	Импорт		Экспорт	
	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.
Украина	269	538,9	62,7	93,5
Казахстан	43	113,3	11	20,4
Белоруссия	9,2	37,3	12,7	20,4
Грузия	103	30,2	5,4	7,4
Азербайджан	7,1	29,9	2,9	8,7

Лидирующей среди стран СНГ в торговле с Испанией является Украина, имеющая большие объемы и разнообразную структуру товаров экспорта и импорта. На нее приходится 65% товарооборота всех стран СНГ (без учета России) с Испанией.

Основу украинского экспорта составляют хлебные злаки, минтопливо, черные металлы, медь. Большая часть испанского экспорта представлена изделиями из керамики, транспортными средствами, продовольственными товарами и оборудованием, стройматериалами. Структура украинского экспорта в Испанию в 2002г. претерпела изменения благодаря испанским закупкам зерновых, достигшим 54% от общей суммы всех экспортных операций.

Из среднеазиатских стран можно выделить Казахстан, опережающий своих соседей по объемам торговли с Испанией (134 млн. евро). 66% объема поставок в Испанию из этой страны составляют минтопливо, 27% – черные металлы и свинец.

Среди других стран СНГ также выделяется Белоруссия (товарооборот на уровне 57,7 млн. евро). Заметную роль в ее экспорте в Испанию играют черные металлы и удобрения.

Основой товарооборота Азербайджана продолжает оставаться нефть (99% экспорта в Испанию). В 2002г. экспорт этого вида топлива увеличился в 3 раза.

Возросший в 2001г. (в 4,8 раза) товарооборот между Испанией и Грузией, и достигший 108,4 млн. евро, в 2002г. вернулся к уровню 2000г. и составил 37,6 млн. евро. Отмеченная тенденция объясняется снижением экспорта из Грузии минерального топлива и продуктов его переработки, который в 2002г. составил 24,9 (96,7 млн. евро в 2001г.).

Анализируя перечень товаров торговли между Испанией и странами СНГ, можно заключить, что основой экспорта этих стран служат продукты сырьевой и топливно-энергетической группы, черной металлургии. Этому способствовала благоприятная ситуация на мировом нефтяном рынке. Других изменений в номенклатуре товаров торговли Испании со странами СНГ по сравнению с 2001г. не произошло.

Испания-Армения

Код товара		Тыс.евро
Экспорт. По сравнению с 2001г.: -51,62%		
69	Изделия из керамики	991
20	Продукты из овощей	868
21	Разные пищевые продукты	432
94	Мебель, постельные принадлежности, матрацы и т.п.	293
85	Электрические машины и оборудование	273
Прочие		623
Итого		3480
Импорт. По сравнению с 2001г.: +109,51%		
44	Древесина, древесные изделия, древесный уголь	280
72	Черные металлы	228
Прочие		246
Итого		754

Испания-Азербайджан

Экспорт. По сравнению с 2001г.: +167,12%		
73	Изделия из черных металлов	4132
69	Изделия из керамики	1314
85	Электрические машины и оборудование	700
94	Мебель, постельные принадлежности, матрацы и т.п.	424
21	Пищевые продукты	409
30	Фармацевтическая продукция	276
Прочие		1487
Итого		8742
Импорт. По сравнению с 2001г.: +317,23%		
27	Минеральное топливо, минеральные масла	29724
29	Органические хим, соединения	241
85	Электрические машины и оборудование	4
Прочие		-
Итого		29968

Испания-Белоруссия

Экспорт. По сравнению с 2001г.: +30,85%		
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и их части	4626
08	Съедобные плоды и орехи	2380
87	Автомобили и тракторы	1608
32	Экстракты дубильные и красильные, красители и т.д.	1480
85	Электрические машины и оборудование	1165
64	Обувь, гетры и аналогичные изделия	993
Прочие		8094
Итого		20346
Импорт. По сравнению с 2001г.: +237,61%		
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	16315
72	Черные металлы	9141
10	Хлебные злаки	2615
31	Удобрения	3019
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и их части	1738
Прочие		4468
Итого		37296

Испания-Грузия

Код товара Тыс.евро

Экспорт. По сравнению с 2001г.: +37,17%

15 Жиры и масла животного и растительного происхождения 3688
69 Изделия из керамики 1371
84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и их части 248
85 Электрические машины и оборудование 226
87 Автомобили и тракторы 104
Прочие 1770
Итого 7407

Импорт. По сравнению с 2001г.: -75,53%

27 Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки 24984
31 Удобрения 3281
72 Черные металлы 1356
44 Дерево, древесный уголь 382
Прочие 238
Итого 30241

Испания-Казахстан

Экспорт. По сравнению с 2001г.: +47,95%

84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и их части 3224
69 Изделия т керамики 2236
21 Разные пищевые продукты 1752
38 Прочие химические продукты 1550
94 Мебель, постельные принадлежности, матрацы и т.п. 1393
95 Игрушки, игры и спортивный инвентарь 1099
Прочие 9109
Итого 20363

Импорт. По сравнению с 2001г.: 119,27%

27 Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки 74608
72 Черные металлы 20987
78 Свинец и изделия из него 9344
10 Хлебные злаки 5547
Прочие 2895
Итого 113381

Испания-Киргизстан

Экспорт. По сравнению с 2001г.: -33,50%

21 Разные пищевые продукты 448
69 Изделия из керамики 124
84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и их части 56
17 Сахар и кондитерские изделия из сахара 26
Прочие 55
Итого 709

Импорт. По сравнению с 2001г.: +761,10%

71 Жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни и металлы 4088
81 Прочие недрагоценные металлы и металлокерамика 283
52 Хлопок 92
Прочие 259
Итого 4722

Испания-Молдова

Экспорт. По сравнению с 2001г.: +10,13%

69 Изделия из керамики 1287
20 Продукты переработки овощей, фруктов, орехов 574
85 Электрические машины и оборудование 394
21 Разные пищевые продукты 353
84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и их части 344
Прочие 2126
Итого 5078

Импорт. По сравнению с 2001г.: +17,73%

72 Черные металлы 15423
10 Хлебные злаки 5348
41 Необработанные шкуры и кожа 2529
73 Изделия из черных металлов 1420
Прочие 2009
Итого 26729

Испания-Таджикистан

Экспорт. По сравнению с 2001г.: -3,14%

28 Продукты неорганич. химии, редкозем. металлы, изотопы 1244
21 Разные пищевые продукты 574
69 Изделия из керамики 93
94 Мебель, постельные принадлежности и матрыцы 62
Прочие 31
Итого 2004

Импорт. По сравнению с 2001г.: -31,72%

52 Хлопок 1427
85 Электрические машины и оборудование 41
71 Жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни 22
Прочие .....«
Итого 1489

Испания-Туркмения

Экспорт. По сравнению с 2001г.: -9,66%

44 Дерево, древесный уголь 657
21 Разные нищевые продукты 236
32 Экстракты дубильные и красильные, красители и т.д- 197
84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и их части 138
94 Мебель, постельные принадлежности, матрацы и т.п. 78
Прочие 311
Итого 1617

Импорт. По сравнению с 2001г.: -43,84%

27 Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки 8994
39 Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них 160
52 Хлопок 82
Прочие 12
Итого 9248

Испания-Украина

Экспорт. По сравнению с 2001г.: +15,47%

69 Изделия из керамики 23473
87 Автомобили и тракторы 8424
84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и их части 7532
85 Электрические машины и оборудование 5624
94 Мебель, постельные принадлежности, матрацы и т.п. 4313
34 Моющие средства 3384
39 Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них 3422
95 Игрушки, игры и спортивный инвентарь 2183
32 Экстракты дубильные и красильные, красители и т.д. 2035
29 Органические хим. соединения 2190
21 Разные пищевые продукты 1930
38 Прочие хим. продукты 1885
13 Шеллак, природный неочищенный, смолы и растит. соки 1728
40 Каучук, резина и изделия из них 1670
41 Необработанные шкуры и кожа 1483
Прочие 22261
Итого 93537

Импорт. По сравнению с 2001г.: +59,76%

10 Хлебные злаки 293255
27 Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки 84909
72 Черные металлы 25313
74 Медь 23260
28 Прод. неорганич. химии, редкозем. металлы, изотопы 19307
25 Соль, сера, земли и камень, известняк, цемент 16901
38 Прочие химические продукты 14090
15 Жиры и масла животного и растительного происхождения 12514
44 Дерево, древесный уголь 12164
07 Овощи, съедобные корнеплоды и клубнеплоды 10781
41 Необработанные шкуры и кожа 7204
99 Резервная статья 3373
12 Масленичные семена и плоды 2916
29 Органические хим.соединения 2071
84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и их части 1006
Прочие 9816
Итого 538880

Испания-Узбекистан

Экспорт. По сравнению с 2001г.: +2,85%	
90 Инструменты оптические, фото, хирургические	5332
40 Каучук, резина и изделия из них	1474
84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и их части	1380
69 Изделия из керамики	535
21 Разные пищевые продукты	449
Прочие	816
Итого	9986
Импорт. По сравнению с 2001г.: -32,18%	
52 Хлопок	6740
14 Растительные материалы для изготовления плетеных изделий	79
21 Разные пищевые продукты	58
Прочие	92
Итого	6969

Связи с Россией

Существенных изменений в отношениях между Россией и Испанией в 2002г. не произошло. Не удалось согласовать позиции по Соглашению между нашими странами о поощрении и взаимной защите инвестиций. Никак не наполнится конкретным содержанием подписанное в 2000г. соглашение «долги в обмен на инвестиции».

В этих условиях развитие отношений с нашей страной шло в рамках диалога Россия-ЕС. Испания во многом способствовала признанию Евросоюзом России как страны с рыночной экономикой. Эти вопросы поднимались в мае 2002г. на переговорах в Москве между президентом РФ В.В.Путиным и председателем правительства Испании Х.М.Аснаром, который в тот период председательствовал в Евросовете.

Испания участвует в энергетическом диалоге Россия-ЕС, т.к. заинтересована в продолжении поставок энергоносителей из нашей страны. Отмечается конструктивная позиция Мадрида в решении проблемы Калининградской обл. в связи с предстоящим вступлением в ЕС балтийских стран.

Т*оргово-экономические отношения* между Россией и Испанией в 2002г., несмотря на неблагоприятную экономическую обстановку в Испании, складывались успешно. Это объясняется улучшением климата российско-испанских отношений. Председатель правительства Х.М. Аснар и другие испанские руководители неоднократно заявляли на общеевропейских форумах о необходимости развивать отношения с Россией по всем направлениям, в т.ч. и в области внешнеэкономических связей.

Российско-испанский товарооборот за 10 мес. 2002г., в млн. евро

	2001г.	2002г.	2002/2001 в %
Товарооборот	2197,6	3266,2	148,6
Экспорт России	1659,9	2543,5	153,2
Импорт России	537.7	722,7	134,4
Сальдо	+1122,2	1820,8	-

На фоне сокращения общего торгового оборота Испании в 2002г. (импорт – на 3%, экспорт – на 0,5%) российско-испанский товарооборот значительно вырос. Товарооборот между Россией и Испанией, претерпевший в 2001г. сокращение, в 2002г. превысил свой рекордный уровень, отмеченный в 2000г. (2,7 млрд.долл.).

Основными товарами российского экспорта в Испанию являются нефть и нефтепродукты (70% стоимости всего российского экспорта в Испанию). Вторым по значимости товаром остаются черные металлы (9%). На третьем месте стоят цветные металлы (алюминий и никель – 4%), далее следуют драгоценные и полудрагоценные камни (3,1%), пиломатериалы, удобрения, цемент, рыба и семя подсолнечника. **Доля машин и оборудования в российском экспорте остается низкой (0,2%)**.

Значительная часть испанских поставок в Россию приходится на продтовары (30% от общей суммы). Наметилась тенденция к изменению структуры этих поставок, в них снижается доля мяса и мясопродуктов и увеличивается доля овощей и фруктов, а также кондитерских изделий. В последние годы продовольственные поставки из Испании начинают уступать место таким товарам, как котлы и котельное оборудование, мебель, керамика, пластмассы, машины и оборудование. На долю котлов и котельного оборудования приходится 10%, мебели – 8%, керамических изделий – 7%, изделий из пластмассы – 4,5%, электрооборудования – 5,3%, автомобилей и запчастей к ним – 2,7%.

Основной причиной роста российско-испанского товарооборота в 2002г. явилось увеличение российского экспорта, а также возросший объем импорта из Испании, причем экспорт из России намного превышает испанский импорт (положительное сальдо в млн. евро в 2002г. составляет 1820,8 за 10 мес. 2002г.; в 2001г. – 1122,2).

Импорт Испании освобожден от количественных ограничений. В соответствии с общими нормами ЕС особый режим ввоза действует для с/х товаров, в т.ч. мясных, молочных продуктов, зерновых, фруктов и овощей, вина, сахара. На ввоз указанной продукции устанавливают ежегодные квоты, которые могут пересматриваться.

Инвестиции в РФ

До сих пор не подписано Соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций между Россией и Испанией. Инвестиционная активность испанских фирм в России до сих пор остается невысокой: их общий объем не превышает 100 млн.долл. Достаточно давно работающие на российском рынке испанские компании, планируют осуществить дополнительные инвестиции.

По линии компании «Патентес Тальго» в стадии проработки находятся четыре крупных проекта: совместное производство в России вагонной тележки типа У-25, усиленной с раздвижной колеей колесной пары типа «Тальго», позволит избежать перегрузки товаров на границах стран с разной шириной ж/д колеи; производство в России пассажирских вагонов «Тальго» с алюминиевыми корпусами; совместное с «Уралвагонзаводом» производство товарных вагонов с раздвижной колеей колесной пары для грузового ж/д сообщения между Казахстаном и Китаем через погранпереход «Дружба»; поставка вагонов испанского производства в Россию по заказу МПС РФ, а в дальнейшем их совместное производство на территории России.

Компания «Препарадос Алиментисиос» расширяет мощности предприятия по производству бульонов и супов «Гальина Бланка», направляет дополнительные инвестиции в выпуск новых видов изделий, закупку технологического оборудования, разработку и внедрение новых видов упаковки.

Компания «Энтер» («Консорсио эспаньол де дистрибусьон экстериор»), являющаяся консор-

циумом, предоставляющим своим клиентам склады для хранения и обработки грузов и распределительную сеть, включает в себя следующие испанские компании: «Асейтес дель Сур», «Кампофрио Алиментасьон», «Дифруса Экспорт», «Экспансьон Экстериор», «Керабен», «Кельме», «Сос-Куэтара», «Консервас Гаравилья», «Фламагас». В 2002г. компания приобрела в г.Москве участок в 55 тыс.кв.м. На первом этапе имеется в виду построить складские помещения на 8,2 тыс.кв.м. и офисные помещения до 2,8 тыс.кв.м.

Испанский консорциум «Энтер» завершил строительство нового производственно-складского комплекса в Реутове (Московская обл.). Идет процесс его оснащения высокотехнологичным оборудованием, позволяющим организовать многоярусное складирование, и ведение учета и контроля грузов в режиме on-line. Общая площадь складских помещений составляет 2800 кв.м. Первоначально «Энтер» имел своей целью оказание содействия испанским фирмам-участникам консорциума в осуществлении коммерческих операций с российскими партерами (оказание услуг, связанных с прохождением таможенных процедур, складированием и обработкой поступающих грузов, передачей товара российскому клиенту, обеспечением юридического сопровождения коммерческих операций). Однако к концу 2002г. на долю участников консорциума приходилось всего 25% всех оказываемых «Энтером» услуг, а большую часть клиентов составляли уже другие предприятия и компании, в т.ч. и российские. В 2002г. осуществленные «Энтер» инвестиции в развитие производственной инфраструктуры превысили 1 млн.долл., в 2003г. планируется довести этот показатель до 5 млн.долл.

Группа «Нутрекспа», являющаяся поставщиком на российский рынок продуктов на базе какао «Кола-Као», в 2001г. приняла решение начать производство этого продукта в России. Между «Нутрекспой» и роскомпанией «Инфорум-Пром» был подписан контракт о сотрудничестве в производстве «Кола-Као» в районе г.Касимова Рязанской обл. На первом этапе совместного производства имелось в виду осуществить инвестиции в 2,9 млн. евро, а на втором – 3,5 млн. евро.

Компания «Асейтес Борхес Понт» намечает создать в Краснодарском крае предприятие по очистке, розливу и упаковке подсолнечного масла с инвестицией на 15,5 млн.долл. Консалтинговая фирма «МКУ Консалтентс» готовит технико-экономическое обоснование этого проекта.

Одна из ведущих в стране текстильных групп «Индитекс» приняла решение об открытии в Москве магазина верхней одежды Zara. Этой испанской группе принадлежат и другие модные марки – Massimo Dutti, Pull and Bear, Bershka, Oysho, Stradivarius, Kiddy's Class. В конце 2002г. «Индитексу» принадлежало 1520 магазинов верхней одежды в Испании и 43 странах. Первый магазин испанской группы в Москве разместится в одном из коммерческих центров «Икеа». В планы группы «Индитекс» входит открытие в центре столицы еще двух магазинов в 2003г., и распространение торговой сети на другие регионы РФ.

Активным инвестором на российском рынке остается испанская группа «Кампофрио». СП «Кампомос» ежегодно увеличивает объем выпускаемой мясной продукции и ведет активную работу по совершенствованию дистрибуторской сети. Объем продаж готовой продукции в 2002г. достиг 123 млн.долл. В 2003г. предприятие «Кампомос» планирует завершить строительство нового дистрибуторского центра и довести объем продаж до 132 млн.долл. Число занятых на предприятии превышает 2 тыс.чел. Если в пред.г. в развитие производства было инвестировано 6 млн.долл., то в 2003г. эта цифра должна достичь 7,5 млн.долл.

Президент «Кампофрио» П.Бальве заявил о том, что инвестиционная деятельность группы будет ориентироваться, в основном, на страны Восточной Европы. Он подчеркнул то обстоятельство, что после ухода «Кампофрио» с рынков Аргентины и Доминиканской республики особое внимание будет уделяться укреплению позиций группы в России. По мнению П.Бальве, «Кампомос» расширил свою квоту на рынке Москвы и «имеются благоприятные возможности для дальнейшего распространения действующего проекта на другие российские регионы».

Компания «Кампофрио» реализует 5-летнюю программу дополнительных капиталовложений в 20-30 млн.долл. в действующее СП «Кампомос» по выпуску мясных продуктов. В 2001г. «Кампофрио» подписала с другой испанской фирмой «Седа Солублес» соглашение о создании в России СП по производству и реализации растворимого кофе (общий объем инвестиций – 15 млн. евро).

Группа «Чупа-Чупс» в дополнение к двум ее уже действующим предприятиям по изготовлению карамели и рулетов создает совместное с турецкой фирмой «Кент Гида» производство по выпуску жевательной резинки и карамели (совместные инвестиции – 20 млн.долл.).

Испанская группа «Чупа-Чупс» также рассматривает российский рынок в качестве одного из приоритетных. В 2002г. общий объем продаж группы «Чупа-Чупс», поставляющей свою продукцию в 152 страны мира, снизился на 10% и составил 414 млн. евро. Это стало следствием снижения уровня реализации продукции, которая выпускается фабриками, расположенными в Бразилии, Мексике, Франции, Китае, Испании. На общем фоне исключение составила только действующая в Петербурге фабрика, которая сумела сохранить высокий показатель продаж изготовленной карамели.

Компания «Гальина Бланка» начала коммерческую деятельность в России в 1993г., а в 1998г. в Нижегородской обл. было пущено в эксплуатацию предприятие по изготовлению бульонов и супов быстрого приготовления. Спрос на выпускаемую продукцию растет и предприятие, на котором занято 210 чел., 2г. работает в три смены. Продукция действующего в России предприятия поставляется в Белоруссию, Украину, Молдавию, Азербайджан. В 2002г. в Минске было открыто представительство, основной целью которого является формирование и совершенствование сбытовой сети. Дополнительные инвестиции направляются на выпуск новых видов изделий, в т.ч. соусов и пюре. Выпускаемая предприятием продукция занимает ведущие позиции на российском рынке: бульоны – 1 место (60% рынка), супы – 2 место (25%).

Другим крупным инвестиционным проектом является комбинат в г.Мелеузе (Башкортостан), годовая производственная мощность которого составляет 900 тыс. пар спортивной обуви, 200

тыс.ед. спортивной одежды, 700 т. обувного клея, а также изготовление комплектующих изделий для производства 4 млн. пар обуви. Испанскую сторону в указанном проекте представляет крупнейшая национальная компания по изготовлению спортивной одежды и обуви – «Кельме» (в предприятии «Башкельме» ей принадлежим 34% акций).

Однако данное предприятие находится в трудном финансовом положении. С марта 2002г. простаивают цеха по изготовлению обуви и комплектующих, цех по производству спортодежды работает эпизодически (при наличии заказов). В нормальном режиме функционируют только мощности по изготовлению обувного клея. Долг «Башкельме» перед компанией «Кельме» за поставленное сырье превышает 7,5 млн.долл. Существует угроза банкротства этого предприятия. «Башкельме» обеспечивает рабочими местами большинство жителей Мелеуза. В целях сохранения данного производства, целесообразно подключение правительства Башкортостана к переговорам с ЕБРР по вопросу выкупа части кредитной линии, предоставленной «Башкельме».

Италия

Связи с Россией

В качестве торгового партнера России Италия занимает 2 место среди западных стран и третье место в мире, следуя за Германией и Белоруссией. Удельный вес России в совокупном итальянском экспорте составляет 1,4%, в импорте – 3,1%.

В 2002г. фактором, обеспечившим поступательное развитие российско-итальянского товарооборота, стало динамичное увеличение объемов импорта из Италии – рост закупок отмечался по всем значимым товарным группам.

Для российского экспорта в Италию была характерна противоположная тенденция. После пика его прироста в 2000г. (93% по сравнению с 1999г.), по итогам 2001г. наблюдался практически нулевой рост товарных поставок (1,9%).

На протяжении 2002г. ситуация усугублялась вследствие снижения стоимостных показателей по группе «энергоносители». Уменьшение физического объема поставленной из России сырой нефти соответствовало общей тенденции итальянского импорта в 2002г., сокращение на 4,6% количества поставленного природного газа усугубилось падением мировых цен на этот товар.

В результате действия указанных и ряда других факторов объем российско-итальянского товарооборота в 2002г. возрос на 2,5%, достигнув 11 млрд.долл. Экспорт России в Италию сократился на 2,1% (до 7,4 млрд.долл.), импорт увеличился на 13,4% (до 3,6 млрд.долл.). В результате положительное для России сальдо торгового баланса снизилось на 11,4% до 3,9 млрд.долл.

Торговля России с Италией, в млрд.долл.

	2001г.	2002г.	изм. в %
Оборот	10,7	11	+2,5
Экспорт РФ	7,6	7,4	-2,1
Импорт РФ	3,1	3,6	+13,4
Сальдо	4,5	3,8	-13,1

Росэкспорт в Италию. Основная роль по-прежнему принадлежит энергоносителям – в 2002г. их удельный вес во всем объеме товарных поставок составил 76%, несколько снизившись по сравнению с пред.г. В 2002г. наблюдалось уменьшение на 6,5% физического объема поставок сырой нефти, вызванного снижением спроса предприятий итальянской нефтеперерабатывающей промышленности. На 27% возросло количество поставленных в Италию нефтепродуктов.

Важнейшим товаром в российском экспорте в Италию продолжает оставаться природный газ. Италия является вторым после Германии среди западноевропейских стран покупателем российского природного газа. За 2002г.было экспортировано 18,7 млрд.куб.м. природного газа, что на 4,6% ниже уровня 2001г., сумма экспортной выручки сократилась на 10%, составив 2,7 млрд.долл.

В соответствии с действующими долгосрочными контрактами, поставки российского газа к 2008г. должны возрасти до 28 млрд.куб.м., или треть потребностей Италии в этом энергоносителе.

В июле 2002г. между ОАО «Газпром» и итальянской компанией «Энэл ФТЛ», занимающейся в составе электроэнергетической группы Энэл обеспечением ее потребностей в энергоносителях, подписан Меморандум по согласованию условий купли-продажи российского природного газа на долгосрочной основе. Предусматривается возможность заключения контракта между ООО «Газэкспорт» и компанией «Энел ФТЛ» на 20 лет для осуществления, с 2004г., прямых поставок росгаза в 3 млрд.куб.м. в год. Стоимость всего российского экспорта может увеличиться на 300 млн.долл. в год.

В 2002г. отмечалось увеличение экспорта в Италию российского каменного угля, количественно его поставки возросли на 60%, достигнув 1,6 млн.т., а по стоимости – на 40% (до 67 млн.долл.).

Среди прочих наиболее значимых для российского экспорта в Италию товарных групп прирост стоимостных показателей на 10% отмечался лишь в экспорте черных металлов, однако количественно их экспорт сократился на 8% – до 2,1 млн.т. По стоимости экспорт черных металлов из России в Италию на 64% состоит из проката и на четверть из полуфабрикатов.

Поставки различных видов проката по физическому объему составили в 2002г. 993 тыс.т., сократившись по сравнению с пред.г. на 3%. На 55% возрос экспорт стальных заготовок и полуфабрикатов, достигнув 624 тыс.т., поставки чугуна и ферросплавов увеличились на 10% (до 643 тыс.т.), металлолома – снизились на 40% до 142 тыс.т.

В 2002г. на 25% сократились стоимостные показатели экспорта в Италию цветных металлов, что произошло за счет падения на 30% поставок алюминия, на который приходится до 60% стоимости этой товарной группы. По физическому объему экспорт алюминия снизился на 25% – до 107 тыс.т.

Стоимостные показатели экспорта химических товаров были в 2002г. на 14% выше уровня пред.г., что было вызвано увеличением поставок товаров, принадлежащих к двум основным позициям этой группы: химудобрения (рост на 44%) и продукты базовой химии (полипропилен, полиэтилен, мочевина) – увеличение на 20%, на которые суммарно приходится 60% стоимости экспорта в Италию химикалий.

Экспорт в Италию товаров, входящих в группу лес и производные, по стоимости увеличился на

14%, достигнув 146 млн.долл., что произошло вследствие роста цен, а также увеличения физического объема поставок двух ведущих товаров этой группы (пиломатериалы и фанера). Экспорт бумажной массы, а также бумага и картона количественно сократился.

В 2002г. наблюдалось резкое увеличение экспорта в Италию сельхозсырья, по стоимости возросшего в 3,8 раза до 238 млн.долл. Указанный рост был обусловлен имевшими место в 2002г. крупными поставками зерновых (пшеницы), которых было экспортировано 2,1 млн.т. против 0,4 млн.т. в 2001г.

В 2002г. стоимостные показатели экспорта в Италию машинотехнических изделий продолжали снижаться (в 2001г. они сократились на 20%, в 2002г. – на 10% до 32 млн.долл.). Доля этих товаров во всем российском экспорте в Италию составляет 0,4%.

Сокращение экспорта машин и оборудования произошло во всех составляющих этой товарной группы, однако в наибольшей степени затронуло подгруппу изделий общего машиностроения.

Это относится к металлорежущим станкам, традиционно занимавшим ведущие позиции в поставляемом из России в Италию инвестиционном оборудовании. С 2000г., их экспорт стал стремительно сокращаться, составив в 2002г. 6,8 млн.долл. против 30 млн.долл. в 1999г. В 2001-02гг. эта тенденция продолжилась (за первые 8 мес. 2002г. их экспорт составил 3,2 млн.долл. против 5,3 млн.долл. за тот же период 2001г.). Сложившееся положение может привести к полному уходу российских производителей станков с итальянского рынка, о чем свидетельствует произошедшая в 2002г. ликвидация смешанного российско-итальянского общества «Станитальяна», на протяжении нескольких десятилетий представлявшая российское станкостроение на местном рынке.

По оценке специализированных фирм, работающих в области торговли продукцией станкостроения, основной причиной такого сокращения является падение качества выпускаемой продукции, имеющей и без того ограниченный рынок сбыта, в силу своего технического отставания от ведущих мировых производителей станков и оборудования (по мнению экспертов на 10-20 лет). Значительная часть предлагаемых станков не оснащена системами числового программного управления (ЧПУ), что снижает их конкурентоспособность.

Второй по значимости группой изделий машиностроительной промышленности, экспортируемых в Италию, являются средства транспорта, в т.ч. легковые автомобили и запчасти к ним, занимающие на итальянском рынке определенную нишу. При обеспечении соответствия европейским стандартам, имеется возможность увеличения поставок продукции автомобилестроения. В первую очередь это касается автомобилей ВАЗ 10 и 11 серий и автомобилей «Нива», прошедших сертификацию по действующим в странах ЕС нормам «Евро-3».

Имеется перспектива для расширения экспорта продукции Ульяновского автозавода. Проводится работа по организации совместно с итальянской фирмой «Де Томазо» (г.Модена) производства модернизированной модели выпускаемого УАЗом серийного внедорожника.

Импорт РФ из Италии. В товарном составе проявилась тенденция к уменьшению доли ведущей в нем группы товаров народного потребления (с 50% в 2001г. до 46% в 2002г.). Высокой (треть всего импорта) остается доля машин и оборудования, несколько возрос удельный вес химтоваров. Доли всех прочих товарных групп не изменились. Увеличение стоимостных объемов произошло по всем товарным группам за исключением черных металлов.

В структуре закупаемых в Италии машинотехнических изделий в 2002г. отмечалось возрастание значимости инвестиционных товаров. Доля комплектного оборудования в подгруппе изделий общего машиностроения поднялась с 30% до 35%, что свидетельствует о росте расходов на капиталовложения российских предприятий. Импорт комплектного оборудования возрос по сравнению с пред.г. на 10% и превысил 166 млн.долл. Наиболее крупными позициями в указанной подгруппе были поставки оборудования для таких отраслей промышленности, как производство изделий из резины и пластика, пищевых товаров, добычи полезных ископаемых, металлургической, текстильной.

На 18% (до 376 млн.долл.) увеличился импорт различных видов разрозненного технологического оборудования. Закупки насосов и компрессоров увеличились на 20% (до 42 млн.долл.), металлорежущих станков – на 5% (97 млн.долл.), промышленных кондиционеров и вентиляторов – на 60% (67 млн.долл.). В этой подгруппе весьма значимую роль играют товары конечного спроса, представленные бытовыми электроприборами. В 2001-02гг. импорт бытовой электротехники из Италии в среднем составлял 125 млн.долл. в год.

Второй по значению подгруппой в разделе машинотехнической продукции являются изделия электротехники и электроники. Их импорт возрос на 10% и достиг 134 млн.долл. Наиболее крупные позиции подгруппы изделий электротехники и электроники представлены электрогенераторами и трансформаторами, а также различными видами контрольно-измерительной, диагностической, осветительной и медаппаратуры.

Третьей по значимости подгруппой в разделе машинотехнической продукции выступают средства транспорта. Их импорт возрос на 50% и достиг в 2002г. 55 млн.долл. Основной позицией здесь являются запчасти к автотранспорту, ввоз которых увеличился на 22% (до 27 млн.долл.).

В составе ведущей статьи российского импорта из Италии – товаров народного потребления, стоимость которой в 2002г. возросла на 5% и превысила 1,6 млрд.долл., – основное место (92%) по-прежнему принадлежит промтоварам, которых за указанный период было импортировано на 1515 млн.долл. Основное место в группе промтоваров занимает готовая одежда (прирост на 9% до 431 млн.долл.), далее следуют изделия из меха и кожи (+8% до 333 млн.долл.), на 80% состоящие из обуви. Следующая позиция принадлежит мебели (+5% до 321 млн.долл.), за которой следует продукция текстильпрома (+2% до 258 млн.долл.). Среди прочих промтоваров необходимо отметить бытовые электроприборы (125 млн.долл.) и ювелирные изделия (+33% до 28 млн.долл.).

В группе продтоваров, занимающей 8% общей стоимости ввозимых из Италии товаров народного

потребления, 1 место в 2002г. принадлежало свежему и мороженому мясу и изделиям из него (20% всего продовольствия), далее следовали свежие фрукты (10%). К другим крупным позициям группы продтоваров можно отнести фруктовые и овощные соки, кондитерские и макаронные изделия, виноградные вина, овощные и фруктовые консервы.

Импорт химтоваров в 2002г. увеличился на 22% и достиг 213 млн.долл. Указанный рост был обусловлен положительной динамикой всех ведущих позиций данной товарной группы. Закупки медикаментов и фармацевтический препаратов увеличились на 85% и составили 50 млн.долл., парфюмерных изделий и средств гигиены – на 83% (до 40 млн.долл.), лаков, красок и эмалей – на 4% (до 27 млн.долл.), полуфабрикатов пластика – на 44% (до 26 млн.долл.), химикатов промышленных – на 75% (до 21 млн.долл.).

Российско-итальянский Совет

В Риме 17 дек. 2002г. состоялась седьмая сессия российско-итальянского Совета по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству. Российскую делегацию возглавил зампред правительства РФ А.Л.Кудрин. В состав российской делегации входили представители минэкономразвития, МИД, минфина, МАП, минэнерго, минпромнауки, госстандарта, МНС, минтранса, минсельхоза, представители Чувашии, Московской, Свердловской, Липецкой обл., а также Внешэкономбанка, Внешторгбанка, Российского банка развития, российских деловых кругов. Итальянскую делегацию возглавил министр иностранных дел Италии Ф.Фраттини. В состав итальянской делегации вошли представители министерства производственной деятельности, экономики и финансов, иностранных дел, госстрахагентства САЧЕ, деловых кругов.

Рассмотрены вопросы многостороннего сотрудничества, в т.ч. вопросы современного этапа переговоров о присоединении России к ВТО, работы над концепцией по созданию общего европейского экономического пространства, а также взаимодействия России и Италии в рамках переговорных процессов, ведущихся с Европейским союзом. Российская сторона заручилась поддержкой итальянской стороны своей позиции по большинству из направлений многостороннего сотрудничества.

Отмечено, что расширение ЕС создает некоторые новые возможности для торгово-инвестиционного сотрудничества России и ЕС, одновременно вызывая озабоченность России по вопросам, касающимся экспорта энергоносителей, антидемпинговых мер, уровня ставок ввозных пошлин ЕС на некоторые товары, вопросов жизнеобеспечения Калининградской обл. Стороны согласились с целесообразностью более активного обсуждения в рамках Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между РФ и ЕС вопросов, вызывающих обеспокоенность российской стороны.

В ходе обсуждения торгово-экономического сотрудничества между Россией и Италией стороны отметили поступательный характер развития двусторонней торговли и уменьшение в 2002г. отрицательного для Италии сальдо торгового баланса. Вследствие оптимизации и упрощения импортного таможенного тарифа РФ улучшились условия доступа многих итальянских товаров на российский рынок.

Российская сторона подчеркнула необходимость нахождения взаимоприемлемых решений по улучшению условий доступа на рынки Италии и ЕС российских товаров и услуг, в т.ч. по вопросам урегулирования антидемпинговых процедур в отношении российских товаров, учитывая решение Евросоюза (нояб. 2002г.) о предоставлении РФ статуса страны с рыночной экономикой.

Итальянская сторона отметила сохраняющуюся проблему многочисленных спорных ситуаций, при которых итальянские предприятия не всегда находят соответствующую защиту со стороны местных судебных органов.

Стороны обменялись мнениями о состоянии экономического, промышленного и финансового сотрудничества, о ходе реализации основных инвестиционных проектов. В высокотехнологичных секторах была отмечена важность развития сотрудничества по проектам в области космоса и средств связи.

Наряду с традиционной торгово-экономической проблематикой, особое звучание на сессии Совета получил ряд недавно наметившихся перспективных направлений, по некоторым из которых сотрудничество России с Италией может служить ориентиром для развития экономического взаимодействия России и с другими западными странами.

Были подведены итоги работы и поставлены конкретные задачи в плане выполнения поручения президента РФ В.В.Путина и премьер-министра Италии С.Берлускони, сформулированного в ходе встречи на высшем уровне в Москве и Сочи в апр. 2002г., о необходимости приложить совместные усилия для воспроизводства в России итальянской модели «промышленных округов».

Реализация этой инициативы предполагает ускоренное развитие практического взаимодействия в сфере малого и среднего предпринимательства в сочетании с межрегиональным сотрудничеством. Совет принял решение придать постоянный характер деятельности сформированной ранее группе экспертов по этой тематике, поручив ей заниматься вопросами определения наиболее перспективных с этой точки зрения регионов и секторов экономики России и разработкой рекомендаций для итальянских и российских участников. В ближайшее время имеется в виду подписать двусторонний Меморандум по «промышленным округам», определив в нем круг задач на последующий период.

Еще одним важным событием стало подписание межправительственного Меморандума по вопросам конверсии долга бывшего СССР в отношении Италии в инвестиции итальянских предприятий в российскую экономику – первой официальной договоренности в этой сфере со страной-членом Парижского клуба. Реализация Меморандума позволит придать дополнительный импульс инвестиционному сотрудничеству.

Стороны отметили расширение объема финансового сотрудничества, что увеличивает возможности финансирования как крупных инвестиционных проектов, так и проектов для среднего и малого бизнеса. В рамках проведения сессии 16 дек. 2002г. в Риме было подписано соглашение о предоставлении банком Сан-Паоло ИМИ Внешторг-

банку России кредитной линии на 20 млн.долл.

Совет положительно оценил деятельность рабочих групп Совета. Были заслушаны отчеты рабочих групп по экономическому и промышленному сотрудничеству, малому и среднему предпринимательству, энергетике, транспорту, сельскому хозяйству и агропрому, туризму, Комитета предпринимателей по деловому сотрудничеству. Стороны высказались за создание новых рабочих групп по вопросам внедрения итальянской модели «промышленных округов» в России и временной рабочей группы по анализу опыта работы Совета для выработки предложений по оптимизации его деятельности.

По результатам сессии подписан итоговый документ, в котором определены основные задачи в деятельности Совета и его рабочих органов, направленные на развитие торгово-экономических отношений между Россией и Италией в период до следующей, VIII сессии, которая должна состояться в Москве во II пол. 2003г.

Наиболее важной из числа рабочих групп Совета является рабочая группа по экономическому и промышленному сотрудничеству, деятельность которой курируют минэкономразвития России и министерство производственной деятельности Италии. Шестое заседание этой рабочей группы состоялось 17 июля 2002г. в Москве

Российскую делегацию на заседании возглавляла первый замминистра экономического развития и торговли Э.С.Набиуллина, итальянскую делегацию – замминистра производственной деятельности А.Урсо.

В состав российской делегации входили представители минэкономразвития, МИД, Федерального фонда поддержки малого среднего предпринимательства, Внешэкономбанка, Внешторгбанка, торгпред России в Италии. Итальянская делегация состояла из представителей министерств производственной деятельности, иностранных дел, экономики и финансов, организаций, связанных с инвестиционной деятельностью и страхованием экспортных кредитов («Симест», САЧЕ, «Финест»), Института внешней торговли, Медиобанка.

Стороны выразили удовлетворение высоким уровнем развития двусторонних отношений, подтвержденным в ходе состоявшихся в период после пятого заседания Рабочей группы визитов на высшем уровне, как в Россию, так и в Италию, а также в рамках важнейших международных политических саммитов, каким явилось заседание Совета Россия-НАТО 28 мая 2002г. в Риме (Пратика ди Маре).

Стороны обменялись краткой информацией об экономической ситуации в России и Италии, и, в частности, о начавшихся в России реформах в банковской и земельной областях, мерах по либерализации в финансовой сфере, а также последних решениях, предусматривающих существенные налоговые льготы для малых и средних предприятий. Были рассмотрены следующие вопросы:

– необходимость диверсификации экспорта ростоваров в Италию; вопросы доступа товаров на рынки обеих стран;

– о ходе проработки и реализации основных инвестиционных проектов, в области промышленного сотрудничества, проектов сотрудничества в высокотехнологичных секторах в области космоса и средств связи (спутниковые телекоммуникации, проект Европейского космического агентства по разработке широкополосных антенн, телекоммуникационное оборудование для самолетов на полярных курсах и другие проекты);

– развитие сотрудничества в финансовой сфере, в особенности, предоставление кредитных линий для финансирования проектов малого и среднего бизнеса;

– сотрудничество в сфере малого и среднего предпринимательства, включая вопросы воспроизведения в России итальянской модели «промышленных округов»; сотрудничество в области развития туризма;

– разработка концепции общего европейского экономического пространства с участием России; вопросы присоединения России к ВТО.

Стороны согласились начать переговоры, направленные на заключение договоренности об обмене информацией и одновременных налоговых проверках, как предусматривается в ст. 27 действующей российско-итальянской Конвенции от 9 апр. 1996г. об избежании двойного налогообложения доходов и имущества и о борьбе с уклонением от уплаты налогов.

16 дек. 2002г. в Риме состоялось третье заседание рабочей группы по транспорту. Российскую делегацию возглавил первый замминистра транспорта РФ А.П.Насонов, итальянскую – советник министра инфраструктуры и транспорта Италии по международным связям Э.Мараини.

Были проанализированы результаты работы автоперевозчиков внешнеторговых грузов между Россией и Италией. Отмечено возрастание общего объема перевозок автотранспортом на 15%. Стороны отметили увеличение доли перевозчиков третьих стран на российско-итальянском рынке автоперевозок и договорились принять меры, способствующие увеличению доли перевозчиков России и Италии. Было согласовано сохранить контингент разрешений на 2003г. на прежнем уровне – 9.000 разрешений для перевозок (хотя российская сторона предлагала ее увеличение до 10.000) в двустороннем и транзитном сообщениях и 300 разрешений на перевозку грузов в/из третьих стран.

Стороны договорились изучить вопрос о пропуске на территорию Италии российских арендованных транспортных средств при условии наличия надлежащим образом оформленной копии договора аренды. Итальянская сторона проинформировала о ряде проблем в автоперевозках, в частности, о принудительном направлении автотранспортных средств на необорудованные транспортные стоянки и протесте Московской северной таможни в отношении перевозок, осуществленных в 1998г. Российская сторона обещала рассмотреть возможности урегулирования возникших вопросов. Были обсуждены трудности при оформлении многократных виз для российских профессиональных водителей.

В области морского и речного транспорта российская сторона проинформировала о ходе создания Российского международного реестра судов и обратилась с просьбой проинформировать и предоставить материалы о результатах деятельности международного реестра судов Италии. Итальянская сторона подтвердила готовность предоставить вышеназванную информацию. Была достиг-

нута договоренность на условиях взаимности использовать суда типа «река-море» на перевозках грузов, соблюдая комплекс нормативных требований и соглашений ЕС, а также национального законодательства. Стороны приняли решение о проведении систематических встреч на уровне морских экспертов для решения специфических вопросов.

В области воздушного транспорта стороны подтвердили готовность продолжить консультации с целью заключения нового Соглашения о воздушном сообщении.

На VI сессии Совета 18 дек. 2001 г было принято решение о создании рабочей группы по сельскому хозяйству. Первое заседание рабочей группы прошло в Москве 16 окт. 2002г. С российской стороны группу возглавил первый замминистра сельского хозяйства С.А.Данкверт, с итальянской – замминистра сельскохозяйственной и лесной политики Т.Дельфино.

В ходе заседания были рассмотрены: экспорт итальянских техники и оборудования для производства и переработки рапса, укупорочных линий для розлива ликероводочной продукции; продолжение организации сборки зерноуборочных комбайнов в Башкортостане; создание испытательных полигонов для итальянской техники в России; возможности поставок из России генетически чистых продуктов и семян.

Службами минсельхоза России и минздрава Италии подготовлен и окончательно согласован текст Межведомственного соглашения о сотрудничестве в области ветеринарии. Прорабатывается вопрос о возможности разработки и подписания межведомственного Соглашения о сотрудничестве в области карантина и защиты растений.

Во исполнение решений шестой сессии Совета начала свою деятельность рабочая группа по туризму. 21 фев. 2002г. в Милане, в рамках проведения международной туристической выставки BIT, состоялось первое заседание Рабочей группы. Российскую делегацию возглавлял замруководителя департамента туризма минэкономразвития А.Г.Сорокин, итальянскую – замгендиректора туризма министерства производственной деятельности Италии Р.Рокка. В ходе заседания стороны обсудили состояние и перспективы российско-итальянских отношений в сфере туризма, высказались о возможных мерах по стимулированию туристских обменов между Россией и Италией, обсудили проблемные вопросы, препятствующие развитию туризма между двумя странами и способы их решения. По итогам заседания был составлен протокол, закрепляющий основные решения Рабочей группы, одним из которых является осуществление в рамках Рабочей группы регулярного мониторинга визовых вопросов с целью заблаговременного информирования консульских служб России и Италии о возможных резких колебаниях спроса на туристических рынках.

Для России Италия является одним из основных и перспективных партнеров и занимает 3 место среди стран Евросоюза по количеству посетивших ее российских туристов, по количество итальянских туристов, посетивших Россию, Италия находится на 4 месте.

За 9 мес. 2002г. количество поездок составило 88 и 76 тыс. Сопоставление этих данных с показателями пред.г. свидетельствует об увеличении на 25% потока итальянских туристов в Россию (в 2001г. Италию посетило 115 тыс. ростуристов, Россию – 66 тыс. итальянских).

Положительная динамика отношений в области туризма не снимает вопросов по поездкам российских туристов в Италию и итальянских в Россию. Несмотря на стабилизацию работы консульства, посольства Италии в Москве, проблемы, связанные с выдачей виз на пределе установленных сроков, стали обычным явлением. При увеличении турпотоков, своевременное получение виз становится проблематичным, что нередко ставит под угрозу срыва выполнение российскими туроператорами своих обязательств перед заказчиками.

Решение ЕС о запрете на полеты в страны Евросоюза отдельных типов российских самолетов кардинально не затрагивает регулярного авиационного сообщения между Россией и Италией, но делает невозможным использование широкофюзеляжных самолетов ИЛ-86, все же сокращая возможности регулярных перевозок между Россией и Италией.

В окт. 2002г. в Москве было проведено второе заседание Рабочей группы, состоящее из ряда консультаций на уровне экспертов по визовым вопросам, а также по проблемам чартерных перевозок и регионального сотрудничества.

На российско-итальянских консультациях по визовым вопросам российская сторона поставила вопросы введения итальянским консульством дифференциации въездных потоков по типам поездок, сокращения срока выдачи турвиз, облегчения процесса получения въездных виз жителями отдаленных регионов России. Решения, принятые по этим вопросам были отражены в итоговом документе. Достижением проведенных консультаций явилась договоренность о снятии с нояб. 2002г. количественного ограничения приема итальянским консульством российских паспортов от одного туроператора, крайне ущемлявшего права ведущих российских туроператоров.

Одной из наиболее активных структур Совета являются рабочая группа по валютно-финансовому сотрудничеству. Хотя по формальному признаку рабочая группа в 2002г. заседания не проводила, в течение года эксперты по валютно-финансовому сотрудничеству решали многие вопросы, связанные с межправительственной кредитной линией, реструктуризацией задолженности и финансированием совместных проектов. В авг. 2002г. в Риме завершилась многоэтапная работа по подготовке проекта межправительственного Меморандума по вопросам конверсии российского долга в отношении Италии в инвестиции итальянских предприятий в российскую экономику.

IV заседание Комитета по энергетике состоялось 1 нояб. 2002г. в г.Москве под председательством замминистра энергетики РФ Г.С.Устюжанина и гендиректора по энергетике министерства производственной деятельности Италии А.Ортиса. Стороны подтвердили целесообразность продолжения сотрудничества в рамках четырех рабочих групп, образованных на первом заседании Комиссии в мае 1998г.: по совместным инвестиционным проектам, по научно-техническому сотрудничеству, по законодательству и нормативно-правовому обеспечению в области энергетики, по подготовке и повышению квалификации кадров. Стороны договорились в течение одного месяца обменяться

информацией о назначении руководителей указанных рабочих групп, имея в виду поручить им согласовать тематику и планы деятельности этих групп на ближайшую перспективу. Было подчеркнуто, что деятельность рабочих групп по законодательству и подготовке кадров должна охватывать все отраслевые направления сотрудничества и, прежде всего, конкретные проекты сотрудничества. Достигнута договоренность организовать проведение в течение ближайшего полугодия двух семинаров, соответственно в Италии и в России, по следующим темам: новое в законодательстве Италии по энергетике; проблемы российского законодательства в области энергетики и их влияние на реализацию совместных проектов (по соглашениям о разделе продукции).

19 нояб. 2002г. состоялась 7 Сессия российско-итальянского Комитета предпринимателей по деловому сотрудничеству, сопредседателями которой были: с российской стороны – вице-президент ТПП РФ С.Н.Катырин, с итальянской – президент концерна «Текнимонт», президент итало-российской торговой палаты Р.Алессандрелло.

Параллельно со структурами Совета и Комитета предпринимателей, на основе межправительственного Соглашения от 14.11.1996г., действует Смешанная российско-итальянская комиссия по сотрудничеству в военно-технических вопросах и в области оборонпрома, возглавляемая с российской стороны – статс-секретарем, зампредом Комитета по военно-техническому сотрудничеству РФ с зарубежными государствами генерал-лейтенантом Ю.К.Хозяиновым, с итальянской стороны – генсеком минобороны Италии, Национальным директором по вооружениям адмиралом П.Ди Паола. В рамках Комиссии создано 5 рабочих групп: по авиации, авионике, системам связи, военно-морскому кораблестроению, авиадвигателям. 8-10 окт. 2002г. состоялось Четвертое заседание Смешанной комиссии.

Прорабатываемые в рамках Смешанной комиссии проекты имеют внешнеэкономический аспект, а их тематика сопрягается с деятельностью рабочей группы по конверсии Комитета предпринимателей и они дополняют друг друга. В российско-итальянском сотрудничестве в области ВТС речь не идет о прямых поставках вооружений и военной техники, а говорится о сотрудничестве в высокотехнологичных секторах в интересах обеих сторон с выходом на третьи страны. Конкретная тематика проектов определена созданными пятью рабочими группами. Результаты деятельности Смешанной комиссии учитываются при оценке всего комплекса экономических взаимоотношений между Россией и Италией.

В области ВТС следует выделить сотрудничество по военным средствам связи и военно-морскому кораблестроению. В области средств связи подписан ряд коммерческих контрактов, определены перспективы двустороннего сотрудничества, обсуждаются условия создания совместного предприятия в России. ФГУП «ЦКБ МТ Рубин» и итальянская компания «Финкантьери» по согласованию с Национальным директоратом по вооружениям минобороны Италии и КВТС России перешли к подготовке контракта на совместную разработку и проектирование новой подводной лодки с анаэробной энергетической установкой для поставки в третьи страны.

Госвизиты с РФ

Визит в Россию председателя совмина Италии С.Берлускони состоялся 2-3 апр. 2002г. Были подписаны документы по экономическим вопросам: Протокол о взаимопонимании в области двустороннего техсотрудничества на 2002-04гг. (содействие в подготовке российских управленческих кадров); Конвенция о предоставлении банком Интеза/БКИ кредитной линии Внешторгбанку на 30 млн.долл. для финансирования проектов малых и средних предприятий; Меморандум о взаимопонимании между Росавиакосмосом и Итальянским космическим агентством относительно сотрудничества в области космических средств выведения, космического двигателестроения и аэронавтики.

Входящие в состав делегации руководители российских министерств, ведомств, организаций и предприятий провели переговоры с соответствующими итальянскими партнерами, в ходе которых обсуждались конкретные проекты и инициативы.

15-16 фев. 2002г. в Турине состоялось 4 Общее собрание Круглого стола российских и европейских промышленников, в ходе которого был проведен обмен информацией по широкому спектру вопросов, представляющих взаимный интерес. В работе Круглого стола приняли участие В.Б.Христенко, А.Б.Чубайс, представители деловых кругов России, Италии и ЕС.

2-4 марта прошел визит в Италию министра иностранных дел России И.С.Иванова. В ходе визита министр участвовал в открытии в Милане Центра российско-итальянских связей.

В июле 2002г. в ходе визита итальянской правительственной делегации во главе с первым замминистра производственной деятельности А.Урсо (в рамках проведения 6 заседания рабочей группы по экономическому и промышленному сотрудничеству) состоялась встреча с министром экономического развития и торговли России Г.О.Грефом. Стороны обменялись мнениями по широкому спектру вопросов; была достигнута договоренность о начале практической работе по тематике «промышленных округов».

Итальянская делегация приняла также участие в проведении бизнес-форума «Инвестиционные возможности в России» в Санкт-Петербурге. В работе форума участвовали представители российских и итальянских банков и финансовых институтов, минэкономразвития России и Комитета по приватизации С.Петербурга, Симест, Международного юридического бюро, 50 итальянских фирм.

В нояб. 2002г. итальянская правительственная делегация во главе с А.Урсо посетила Москву, Московскую обл., Екатеринбург и Липецк, в которых имеются благоприятные предпосылки для создания с участием итальянских фирм концентрации производств, характерных для «промышленных округов».

В июне 2002г. состоялся официальный визит зампреда правительства РФ – министра сельского хозяйства РФ А.В.Гордеева в Италию на Всемирный продовольственный саммит под эгидой ФАО. В ходе визита состоялась встреча А.В.Гордеева с министром сельскохозяйственной и лесной политики Италии Дж.Алеманно.

9-10 нояб. в Риме делегация Комитета по финансовому мониторингу РФ, которую возглавил

председатель комитета В.В.Зубков, провела встречу с президентом Итальянского валютного бюро К.Сантини. Было подписано Соглашение о взаимодействии в сфере противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем.

В нояб. 2002г., по инициативе правительства Москвы, Конфиндустрии и ИЧЕ, в Милане была проведена конференция «Москва Инвест 2002». В состав московской делегации, возглавляемой мэром столицы Ю.М.Лужковым, вошли 150 представителей от руководства города, предприятий и банков Москвы. С итальянской стороны присутствовали многочисленные представители делового мира Италии, принимающих прямое участие в инвестиционной деятельности на российском рынке.

Итальянская сторона однозначно выступает в поддержку усилий России по вступлению в ВТО. На состоявшейся 3 апр. 2002г в Москве беседе министра Г.О.Грефа с министром производственной деятельности Италии А.Марцано, в ходе проведения шестого заседания рабочей группы по экономическому и промышленному сотрудничеству, на 7 сессии Совета и в ходе других встреч широко обсуждалась тематика присоединения России к ВТО. Российская сторона обращала внимание на необходимость применения к России стандартных условий вступления.

Что касается взаимоотношений Россия-ЕС, Италия выступает за более полное использование возможностей, предоставляемых Соглашением о партнерстве и сотрудничестве между Россией и ЕС, программой техпомощи ТАСИС, минимизацию потенциальных, негативных для России последствий расширения ЕС, за разработку и наполнение конкретным содержанием концепции единого европейского экономического пространства и продолжение энергетического диалога между Россией и Евросоюзом.

При активной позиции Италии в нояб. 2002г. было принято решение ЕС о признании России страной с рыночной экономикой применительно к защитным мерам в торговой сфере

Доступ ростоваров

В 2002г. с соответствующими итальянскими организациями проводилась работа, направленная на отмену действующих в ЕС ограничений в отношении некоторых российских товаров. Итальянские производители, наряду с предпринимателями из других стран ЕС, являлись инициаторами 10 антидемпинговых процедур в отношении следующих ростоваров: мочевина, низкоуглеродистый феррохром, высокоуглеродистый феррохром, ферро-силикон-марганец, карбид кремния, цинк, бесшовные трубы, чугун, древесные плиты, стальной трос и кабель.

Несмотря на то, что итальянское правительство ориентирует антидемпинговую службу Италии на максимальное использование возможностей компромиссного решения возникающих проблем, практика инициирования итальянскими производителями антидемпинговых процедур продолжается. 16 окт. 2002г. по инициативе ряда фирм-производителей из различных стран ЕС, в т.ч. итальянской фирмы «Марчегалья», Комиссия ЕС открыла антидемпинговую процедуру в отношении поставок из России пустотелых профилей.

Одним из препятствий для роста российских поставок стальной продукции в Италию в 2002г. явились также квотные ограничения на ввоз в ЕС стальной продукции, установленные Соглашением о торговле стальной продукции между РФ и ЕС от июля 2002г. Компания «Марчегалья», являющаяся не только крупным производителем продукции из стали, но и импортером стальных полуфабрикатов, в т.ч., из России, заключила контракт с «Северсталью» на поставку 50 тыс.т. стального проката (категория SAla). Контракт остался нереализованным, поскольку существующая на эту категорию годовая экспортная квота в 485 тыс.т. уже была распределена. Российская сторона (МЭРТ, М.Ю.Медведков) обратилась в КЕС с просьбой о выделении дополнительной квоты на поставку из России в 2002г. категории SAla, однако данная просьба была отклонена под предлогом якобы имеющих место случаях невыполнения российской стороной некоторых положений Соглашения (нерешенность вопросов о поставках в ЕС холоднокатаного проката с легирующим элементом, об отмене экспортных пошлин на лом черных металлов, открытие дополнительных таможенных пунктов для экспорта лома черных металлов).

Вопросы доступа товаров на рынки были подробно рассмотрены на 6 (17 июля 2002г., Москва) заседании Рабочей группы по экономическому и промышленному сотрудничеству и 7 сессии российско-итальянского Совета по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству.

В рамках данной тематики главным событием 2002г. явились решения ЕС о признании России страной с рыночной экономикой применительно к антидемпинговым процедурам, которые означают, что с 5 нояб. 2002г. любая новая антидемпинговая процедура в отношении российских предприятий будет проводиться на основе рыночных критериев. Этот факт является существенным шагом вперед в плане доступа российских товаров на итальянский и европейский рынок, а также важным фактором ускорения процесса вступления России в ВТО.

Российская сторона на 7 сессии Совета, отметив, что расширение ЕС создает некоторые новые возможности для торгово-инвестиционного сотрудничества России и ЕС, напомнила о вопросах, вызывающих озабоченность России в связи с этим процессом, касающихся экспорта энергоносителей, антидемпинговых мер, уровня ставок ввозных пошлин ЕС на некоторые товары, вопросов жизнеобеспечения Калининградской обл.

Итальянскую сторону продолжают беспокоить трудности, с которыми сталкиваются итальянские экспортеры и инвесторы при прохождении таможенных процедур. Итальянские предприниматели все чаще отмечают имеющиеся при таможенном оформлении проблемы (длительность сроков, отсутствие четкой регламентации в применении таможенных правил в каждом конкретном случае) в качестве одного из основных препятствий для эффективного сотрудничества в экономической сфере.

В 2002г. на двусторонних переговорах итальянцами затрагивалась тема о полной отмене остающихся адвалорных таможенных пошлин на отдельные, типичные для итальянского экспорта товары, в частности, на алкогольные напитки.

Российская сторона отмечала, что вследствие проведенной оптимизации и упрощения импортного таможенного тарифа РФ, улучшились условия доступа на российский рынок для многих итальянских товаров. Что касается вина, то начатая в 2001г. работа по дальнейшему снижению импортных пошлин на вино будет продолжена, что определено в российских тарифных предложениях на переговорах по присоединению к ВТО.

На протяжении последних лет итальянская сторона в рамках обсуждения проблематики доступа на рынки ставит вопрос о совершенствовании и упорядочении процесса сертификации качества товаров. В 2002г. стороны констатировали значительный прогресс, достигнутый в этой области. Этот вопрос затрагивался и на 7 сессии Совета, где Госстандарт России, с учетом активизации процесса реформирования системы технического законодательства и стандартизации в РФ, ориентированных на применение международных признанных норм, представил итальянской стороне ряд конкретных предложений по этому направлению: содействие равноправному участию Госстандарта России в деятельности CEN и Cenelec; подключение России к переговорному процессу о заключении Соглашения о взаимном признании результатов подтверждения (MRA); осуществление на программной основе совместных мер подготовке к присоединению России к ВТО, включая создание совместных информационно-справочных сетей по вопросам технических барьеров в торговле.

Принимая к сведению эти предложения, итальянская сторона выразила готовность к углубленному изучению указанных вопросов с привлечением к этой работе итальянских ведомств, занимающихся вопросами стандартизации и сертификации.

Кредитное сотрудничество с РФ

Финансовое обеспечение торговли. С 2000г. имеется конкретный инструмент финансирования для крупных проектов без государственных российских гарантий – Инвестиционная программа на 1,6 млрд. евро (Меморандум Внешэкономбанк-«Медиобанка»-«Симест» от 6 июня 2000г.) и генеральное кредитное соглашение между ВЭБом и «Медиобанка» от 5 июля 2001г. на 250 млн. евро.

В конце 2001г. в счет этой Программы подписана первая межбанковская конвенция на 21,4 млн. евро для финансирования проекта строительства терминала по перевалке аммиака и метанола в г.Высотск Ленинградской обл. («Текнимонт» – «Балтхимэкспорт», «Северсталь») и получено страхование со стороны «Саче» по данному кредиту. В июне 2002г. в финансирование в счет Программы был включен проект по запуску двух ИСЗ семейства «Ямал 200» на 16,9 млн. евро (кредитная часть – 12 млн. евро) («Газком», РАО «Газпром», РКА и итальянская компания «Аления Аэроспацио»).

В проработке находились еще 8 проектов на 345 млн. евро:

– создание фирмой «Пилкингтон-СИВ», совместно с российской фирмой «Веда» С.Петербург, производства специальных видов стекла для строительной и автопромышленности (120 млн. евро). Свою готовность участвовать в проекте подтвердили ЕБРР и «Симест»;

– поставка фирмой «Акма» оборудования для разлива молока и молочных продуктов фирме «Вимбильдан», г.Москва (22 млн. евро);

– поставка фирмой «Сакми» оборудования для производства керамической плитки Воронежскому заводу по производству облицовочной керамической плитки (6 млн.долл.);

– организация фирмой «Сакми» производства керамической плитки на ЗАО «Гжель» (2,6 млн.долл.);

– организация компанией «Гласс Технолоджи» производства стеклотары на Липецком заводе «Центролит» (35 млн.долл.);

– проведение компанией ИННСЕ реконструкции производства бесшовных труб на Волжском трубном заводе при участии фирм Италии и Германии (65 млн.долл.).

В 2002г. продолжилась работа по совершенствованию механизма финансирования проектов малого и среднего предпринимательства. Кредиты на эти цели будут предоставляться без российской госгарантии и ориентироваться на финансирование проектов малых и средних предприятий, а процедуры включения проектов в кредитные линии будут упрощены.

18 дек. 2001г. в Москве была подписана первая межбанковская конвенция о предоставлении банком БНЛ кредитной линии Внешторгбанку на 10 млн.долл. Минимальная сумма контракта, подпадающего под финансирование в счет данной кредитной линии – 80 тыс.долл. (максимальная сумма контракта не установлена).

Включены в данную кредитную линию и находятся в стадии реализации два контракта:

– на поставку фирмой «Пьетро Карнаги» для ОАО «Электросила» (Санкт-Петербург) обрабатывающего центра для производства турбин на 2,1 млн. евро (кредитная часть – 75%);

– на поставку фирмой «Фичеп» для ОАО «Энергомашиностроительная корпорация» оборудования для завода металлоконструкций в г.Белгороде на 3 млн.долл. (кредитная часть – 85%).

3 апр. 2002г. в Москве, в ходе визита председателя совмина Италии С.Берлускони была подписана конвенция о предоставлении банком «Интеза/БКИ» кредитной линии Внешторгбанку на 30 млн.долл. Минимальная сумма контракта, подпадающего под финансирование в счет данной кредитной линии – 500 тыс.долл. (максимальная сумма контракта не установлена). Срок погашения кредитов – от 2 до 5 лет в зависимости от суммы кредита.

16 дек. 2002г. в Риме было подписано соглашение о предоставлении кредитной линии в 20 млн.долл. Внешторгбанку со стороны банка «Сан Паоло/ИМИ». Минимальная сумма контракта, подпадающего под финансирование – 200 тыс.долл., срок погашения от 2 до 5 лет.

На 7 сессии российско-итальянского Совета было высказано пожелание сторон о скорейшем завершении подготовительной работы еще по трем межбанковским кредитным линиям (БНЛ/ Сбербанк, БНЛ/ Альфа-Банк, Сан Паоло ИМИ/ Сбербанк) на 40 млн.долл. с учетом того, что «Саче» уже дало соответствующие страховые гарантии.

В начале 2002г. «Саче», при страховании экспортных кредитов, расширила спектр принимае-

мых гарантий, включив в него гарантии предприятий, при условии, что они отвечают установленным требованиям по капитализации. Итальянская сторона высказала пожелание, чтобы российские предприятия привели свою административно-бухгалтерскую отчетность в большее соответствие с международными нормами, определяющими порядок составления баланса предприятия и проведения его аудиторской проверки, включая проверки, осуществляемые международными агентствами.

Еще одним каналом оказания финансового содействия инвестиционному процессу стало совместное финансово-консалтинговое предприятие, учрежденное 18 дек. 2001г. в Москве Внешэкономбанком (10%), Внешторгбанком (10%), банком «Интеза/ БКИ» (55%) и «Симестом» (25%). Деятельность данной структуры направлена на исследования рынка, оценку проектов промышленного сотрудничества, привлечение инвестиций и поиск источников финансирования для проектов, предполагающих поставки оборудования как в Россию, так и в Италию.

Большой интерес для итальянских компаний представляет намеченное на начало 2003г. открытие в Москве оперативного филиала крупнейшего итальянского банка «Интеза/ БКИ», который станет первым действующим итальянским банком в России.

Несомненный интерес представляет проводимая подготовительная работа по созданию смешанной лизинговой компании соответствующими российскими (Лизинговая конфедерация СНГ) и итальянскими организациями и банковско-страховыми структурами («Локафит», «Лизинг Рома», «Лизинт», «Симест», «Саче»), что позволит расширить диапазон форм, используемых для реализации проектов, в т.ч., в области малого и среднего предпринимательства.

Италия оказала значительную поддержку в рамках ОЭСР в вопросе перевода РФ из 6 в 5 категорию риска по классификации ОЭСР. Данное мероприятие позволило САЧЕ в контексте двусторонних отношений немедленно перевести Россию, соответственно, в пятую категорию риска.

Вопросы задолженности. На конец 2002г. государственный внешний долг России перед Италией оценивался в 5,7 млрд.долл., в т.ч. по кредитам, привлеченным бывшим СССР – 5,5 млрд.долл. и Россией – 0,2 млрд.долл.

В соответствии с условиями Многосторонних меморандумов со странами-участницами Парижского клуба (I-V Консолидации) между Россией и Италией заключены 12 двусторонних межправсоглашений (5 – с министерством казначейства Италии и 7 – с итальянской страховой компанией «Саче») об отсрочке и реструктуризации официальной задолженности бывшего СССР перед итальянскими кредиторами с оригинальными сроками платежей с 1992г. по 2000г.

По данным минфина, на конец 2002г. сумма задолженности перед Италией по основному долгу, реструктурированная в соответствии с условиями указанных соглашений, составляет 5,3 млрд.долл., включая 84 млн.долл. по соглашению «Терех-лист» от 29.06.95г. об урегулировании задолженности по коммерческим контрактам 1991г. на закупку зерна, продовольствия и товаров народного потребления.

В 2002г. во исполнение принятых обязательств осуществлены платежи Италии в 341,60 млн.долл. (включая выплаты по «Терех-Листу»), в т.ч. по основному долгу – 137,33 млн.долл.

Имеется задолженность по кредитам с оригинальными сроками погашения, начиная с 2001г., не вошедшая в соглашения со странами-участницами Парижского клуба, сумма которой по основному долгу составляет 13 млн.долл.

В ходе проведения операции обмена долговых обязательств России перед Лондонским клубом на облигации внешних облигационных займов России с окончательными сроками погашения в 2010 и 2030гг., банками и финансовыми институтами Италии были обменены требования на 2 млрд. долл. Интересы кредиторов в Консультативном комитете Лондонского клуба представляет итальянский банк «Банка Национале дель Лаворо».

По вопросам урегулирования незастрахованной «Саче» коммерческой задолженности России перед Италией проводятся переговоры между минэкономразвития, ВЭБом и итальянским банком «Медиокредито Централе», который, имея соответствующий мандат от итальянских фирм-кредиторов, выступает в качестве странового клуба фирм-кредиторов. На нояб. 2002г. итальянскими фирмами-кредиторами (в рамках предварительной выверки обязательств по коммерческой задолженности бывшего СССР) заявлены требования, задолженность по которым состоит на учете во Внешэкономбанке, в 49,23 млн.долл., из которых требования в 46,31 млн.долл. выверены и признаны соответствующими параметрам реструктуризации.

В соответствии с утвержденным порядком выверки и признания коммерческих обязательств, требования кредиторов (в т.ч. ранее выверенные) подлежат окончательному согласованию посредством предъявления их во Внешэкономбанк по установленной форме (Reconciliation Request Form).

Требования кредиторов Италии, включая задолженность по открытым счетам, представлены на согласование в 40,02 млн.долл., из которых задолженность в 37,81 млн.долл. зарегистрирована в едином электронном реестре, ведущемся во Внешэкономбанке, и по результатам согласования допущена к обмену, держателям долга направлены соответствующие извещения.

Реструктуризацию требований по коммерческой задолженности бывшего СССР предполагается осуществить на условиях, аналогичных условиям урегулирования задолженности перед кредиторами Лондонского клуба, т.е. путем списания части долга с последующим обменом на еврооблигации со сроком погашения в 2010 и 2030гг.

Что касается российского долга, возникшего после 1.01.1992г. (0,2 млрд.долл.), то его главными составляющими являются задолженности по различным кредитам, предоставленным под госгарантию РФ для реализации проектов в счет межправительственной кредитной линии, предоставленной ранее бывшему СССР и в 1992г. переоформленной на Россию, а также межправительственной линии от 1997г. в 420 млрд. лир (ИМИ, «Медиобанка»).

В 1998г. при посредничестве «Джи Пи Морган» и итальянского банка «Кредито Итальяно» (генеральные управляющие) был размещен облигационный заем на 750 млрд. лир (390 млн.долл.) со

сроком погашения в 2003г. По поручению минфина РФ Внешэкономбанк осуществляет платежи по указанному облигационному займу. Платежи купонов осуществляются своевременно, в соответствии с графиком погашения.

В авг. 2002г. в Риме завершилась работа по подготовке проекта межправительственного Меморандума по вопросам конверсии российского долга в отношении Италии в **инвестиции итальянских предприятий в российскую экономику**. 17 дек. 2002г., в рамках проведения 7 сессии российско-итальянского Совета, Меморандум был подписан. Будучи первой официальной договоренностью по такому перспективному направлению как конверсия долга со страной-членом Парижского клуба, данный Меморандум может послужить важным прецедентом и для других стран-кредиторов России.

В Меморандуме определяются общие принципы и порядок работы по конверсии долговых обязательств РФ в рамках Парижского клуба в отношении Италии. В нем подчеркивается, что этот механизм не должен заменять собой имеющиеся «традиционные» формы инвестирования средств и финансирования проектов, а призван стать дополнительным инструментом для реализации совместных инициатив. При обсуждении вопроса о том, какого рода проекты могли бы финансироваться в счет долга, высказывалось мнение о возможности использования этой формы инвестирования применительно к крупным, носящим стратегический характер проектам, в т.ч. в высокотехнологичных областях. В Меморандуме также отмечается, что данная работа будет согласовываться с Парижским клубом.

Ивестиции Рима в РФ

Сумма итальянских инвестиций, поступивших за первые 9 мес. 2002г. составляет 235 млн.долл. по сравнению со 116 млн.долл. за аналог. период 2001г.

Определенная роль в данном процессе отводится российско-итальянским совместным предприятиям. В госреестр России внесено 700 российско-итальянских СП, из которых 180 относятся к предприятиям со 100% итальянским капиталом. Зарегистрировано 173 представительства итальянских фирм.

60% от общего числа российско-итальянских СП заняты в основном предоставлением торгово-посреднических, консультационных, туристских, гостиничных и транспортных услуг, поставкой компьютерного оборудования и программных средств. Остальные занимаются производством химической и нефтехимической продукции, продукции легпрома, стройматериалов и изделий, переработкой древесины и вторичного сырья, производством и переработкой с/х продукции. Развивается сотрудничество с итальянскими компаниями в сфере разведки и переработки нефти, осуществлении транспортировки природного газа, производстве холодильного оборудования, машиностроении.

В процессе проработки находятся итало-российские проекты на 3,3 млрд.долл., а инвестиции в рамках уже реализуемых проектов могут составить 2,4 млрд.долл.

Строительство газопровода «Голубой поток». В 2002г. завершена реализация этого крупнейшего за последние годы российско-итальянского инвестиционного проекта, с общим объемом инвестиций в 2 млрд.долл. Проект разработан российским «Газпромом» и итальянской группой ЭНИ и представляет из себя строительство газопровода пропускной способностью 16 млрд.куб.м. российского газа в год. В течение 25 лет планируется прямая поставка газа в Турцию на общую сумму 22-25 млрд.долл.

Начавшаяся в авг. 2001г. прокладка морского участка газопровода по дну Черного моря завершена в мае 2002г. (две ветки). После проведения соответствующих испытаний 20 окт. 2002г. в г.Самсун (Турция) была осуществлена «символическая» сварка последнего шва, и морская часть газопровода полностью готова к работе.

Сооружение «Газпромом» сухопутного участка газопровода завершено, а в дек. 2002г. закончено строительство в г.Краснодаре установки по осушке газа. В связи с задержкой окончания сооружения компрессорной станции «Береговая», первая прокачка газа и начало его коммерческих поставок будет осуществляться с использованием компрессорной станции в г.Краснодаре с последующим переключением на станцию «Береговая».

Освоение северного участка Астраханского нефтегазового месторождения. Проект разработан входящей в группу ЭНИ фирмой «Аджип Энерджи» и «Стройтрансгазом», и предусматривает доразведку северного участка Астраханского нефтегазового месторождения с оценочными запасами в 750 млн.т. нефти и 120 млрд.куб.м. сопутствующего природного газа.

За 4г. предстоит пробурить 6 скважин на глубину до 7 тыс.м. На проведение указанных работ «Аджип Энерджи» инвестирует 100 млн.долл.

«Аджип Энерджи» и «Астраханьнефтегаз» (образована «Стройтрансгазом» и администрацией Астраханской обл.) создали СП «Астра», зарегистрированное в Нидерландах (с учетом благоприятных условий по налогообложению). В июле 2002г. начались работы по бурению первой скважины. Объем инвестиций по ней составит 40 млн.долл. На 15 нояб. 2002г. пройдено 4,2 тыс.м. Бурение до отметки 7 тыс.м. планируется закончить в марте 2003г.

Совместно с «Роснефтью» разрабатывается Соглашение о разделе продукции, подписание которого будет зависеть от прохождения в Думе соответствующего проекта закона.

Сотрудничество в области автомобилестроения. После перехода в 2001г. ГАЗ под фактический контроль группы «Сибирский Алюминий» были выработаны направления стратегического партнерства ГАЗ и «Фиат»: легкие грузовые (коммерческие) автомобили; производство компонентов для автомобилей; диздвигатели; легковые автомобили; большегрузные грузовики и автобусы. По всем указанным направлениям созданы рабочие группы по выработке ТЭО и бизнес-планов.

19 апр. 2002г. между машиностроительным холдингом «РусПромАвто» (образован в рамках группы «Сибал»), в структуру которого входит ОАО ГАЗ, и итальянской компанией «Ивеко», входящей в концерн «Фиат», было подписано соглашение о сотрудничестве до 2007г.

На первом этапе соглашения предусматривается создание на площадях Горьковского автозавода совместного предприятия на паритетных началах

(по 50% акций) по производству улучшенных вариантов коммерческих и грузовых и грузопассажирских автомобилей до 3,5 т. типа «Газель» и «Соболь». Созданной рабочей группе предстоит определить формы конкретного участия российской и итальянской сторон в организации производства и системы его управления, включая управление качеством.

Программой предусмотрено, что после отработки всего производственного процесса, будет совершенствоваться производимая модель легкового грузовика за счет внедрения итальянской технологии, поставок оборудования, отдельных узлов автомобиля или налаживания изготовления этих узлов в России в зависимости от соотношения цена-качество, влияющего на стоимость всего автомобиля. Продукция СП будет реализовываться в России и странах СНГ, а через 3г. своей деятельности – в странах дальнего зарубежья.

Началось изучение возможности создания к 2006г. легкового автомобиля на базе «Волги» и возможно модели «Фиат»-«Стило» (седан). Потребность в инвестициях составит 100 млн.долл.

25 окт. 2002г. в г.Турине между руководством группы «Сибал», ОАО ГАЗ и фирмой «Ивеко» подписан меморандум о взаимопонимании по вопросам производства дизельных двигателей. С «Фиатом» на первый план выходит программа по организации производства на предприятии ГАЗ совместно с «Ивеко» диздвигателей типа «Софим», которые соответствуют экологическим нормам «Евро-2», для коммерческих грузовиков с объемом двигателя до 2,5 л. (объем предполагаемых инвестиций – 100-200 млн.долл.). Разработка ТЭО должна быть завершена к середине 2003г. На первом этапе предполагается поставка таких двигателей с завода «Ивеко» с последующей их установкой на экспортные варианты автомобилей «Газель» и «Соболь».

Программа по наращиванию производства холодильников, а в будущем и других бытовых электроприборов фирмой «Мерлони Элеттродоместичи» в г.Липецке. После покупки фирмой «Мерлони» Новолипецкого завода холодильников «Стинол» (120 млн.долл.) и инвестиций в его модернизацию (10 млн.долл.) с целью выпуска холодильников с торговой маркой «Индезит», полностью соответствующих требованиям европейского рынка, фирма приступила к проработке вопросов создания «промышленного округа» в Липецкой обл. на базе принадлежащего ей завода.

Общая концепция предусматривает расширение производства холодильников до 1,5 млн.шт. в год к 2004г. (размер инвестиций – 20 млн.долл.) и организацию производства стиральных машин до 1 млн.шт. в год (инвестиции – до 25 млн.долл.), а также строительство склада готовой продукции (инвестиции в 5-10 млн.долл.).

Наиболее эффективным путем достижения указанных целей фирма «Мерлони» видит в интеграции программы расширения своего присутствия на российском рынке с созданием под своей эгидой «промышленного округа» путем привлечения в Россию (Липецкая обл.) своих итальянских субпоставщиков, а также российских производителей комплектующих для холодильников и стиральных машин. Предусмотрено привлечение других итальянских фирм, которые могут быть заинтересованы в ПО (производство мебели, одежды, обуви).

Выступая основным заказчиком, фирма «Мерлони» (а в перспективе и другие предприятия) обеспечивает высокий уровень технологии производства субпоставщиков, которые могут поставлять свою продукцию также и другим заказчикам. Налаживается связь и с местными научными институтами для дальнейшего улучшения качества продукции и совершенствования технологии. В российскую среду внедряется высокая производственная культура.

В июле 2002г. делегация области Марке, в которую входили представители «Мерлони» и 11 других итальянских фирм-субпоставщиков, посетила Липецкую обл. По итогам визита 9 фирм дали согласие на участие в программе. Был подписан протокол о сотрудничестве межу областями.

18-20 сент. 2002г. состоялся визит делегации Липецкой обл. в Марке. В ходе визита состоялись переговоры с руководством области Марке, специализированных агентств областного правительства «Свим» и «Меккано», занимающихся разработкой инвестиционных проектов и оказанием услуг предприятиям области, а также с руководством Ассоциации промышленников области Марке. Делегация посетила один из заводов группы «Мерлони» по производству стиральных машин. Центральной темой переговоров был комплекс вопросов, связанных с оказанием двустороннего содействия проекту создания «промышленного округа». Руководство Липецкой обл. заявило о готовности предоставления 3-летних налоговых льгот и о рассмотрении возможности предоставления на льготных условиях площадей и помещений для размещения производственных мощностей ПО. Были обсуждены вопросы оказания поддержки фирмам-участникам с использованием финансовых средств программы технического содействия ЕС ТАСИС.

Итальянская фирма «Антонио Мерлони», реализующая на рынке России 250 тыс. стиральных машин торговой марки «Ардо» в год, выразила твердое намерение организовать производство стиральных машин и другой электробытовой техники на территории России (предполагаемый объем инвестиций – 100 млн.долл.).

Фирма «Мерлони Термосанитари» разработала проект по созданию в Ленинградской обл. завода по производству 500 тыс. в год бытовых электрических водонагревателей с емкостью бака 15-100 л. Проект будет реализован в 2 этапа. На первом – предусмотрено создание производства водонагревателей (с апр. 2003г.) с использованием импортируемых из Италии компонентов на арендуемых производственных площадях и помещениях завода «Русский дизель». На втором этапе планируется создать комплектное производство водонагревателей (к янв. 2005г.) с приобретением в собственность производственных площадей и помещений. Общий объем предполагаемых инвестиций в проект – 50 млн.долл. В нояб. 2002г. в г.Санкт-Петербурге состоялись официальная презентация проекта и подписание первых договоренностей по его реализации.

Проект по созданию в России производства стиральных машин и другой электробытовой техники с фирмой «Канди Элеттродоместичи». Объем инвестиций – 50 млн. евро. 6 дек. 2002г. между фирмой «Канди» и НПО «Энергия» подписана договоренность о создании совместного пред-

приятия по производству пылесосов марки «Хувер» и другой бытовой электротехники в г.Королеве (Московская обл.). На первоначальном этапе предусматривается выпуск 140 тыс. пылесосов в год, а при полном задействовании мощностей – до 220 тыс. в год.

В 2002г. продолжалась совместная работа итальянского космического агентства АСИ, фирмы «Алениия Спацио» и агентства «Росавиакосмос» по созданию спутниковой системы контроля и управления воздушным движением в районах Северного полюса. Фирмы «Алениия Спацио» и НПО «Энергия» участвуют в создании итальянской части международной космической станции «Альфа», где итальянцы особенно полагаются на российские технологии по разработке отдельных отсеков и стыковочных узлов космической станции.

После ратификации российской стороной Межправсоглашения об использовании и исследовании космического пространства в мирных целях, предусматривающего значительные льготы для участников проекта, возобновится сотрудничество в запуске коммерческих спутников связи «Экспресс» и «Ямал-200».

Интерес итальянских компаний к сотрудничеству с роспредприятиями, располагающими современными передовыми технологиями, базируется на стремлении создать совместное производство конкурентоспособной продукции в авиационной и космической промышленности. Возможность реализации взаимовыгодных проектов в области авиации подтверждает осуществленный проект Як/АЕМ-130. На стадии обсуждения находятся другие проекты в области гражданской и военной авиации (сотрудничество по созданию пассажирского среднемагистрального самолета и самолета береговой патрульной авиации).

Другой областью интересов итальянской стороны является выход на рынки третьих стран, где существует значительное политическое и экономическое влияние России, путем организации на российской территории производства современных промтоваров с передачей роспредприятиям необходимых для этого технологий. Примером такого сотрудничества в области создания современных средств связи могут служить два подписанных контракта с фирмой «Маркони Мобайл» на поставку в Россию оборудования для создания пилотного проекта современного комплекса связи в интересах минобороны РФ и третьих стран. Обсуждается возможность организации ряда СП в России по производству итальянских систем связи с передачей необходимых для производства технологий. Компания ведет переговоры о сотрудничестве в создании перспективной системы связи с использованием существующей сети высоковольтных линий электропередачи.

Сотрудничество компании «ICS-Оливетти» с российским агентством по системам управления в совместном производстве вычислительной техники в РФ ведется более 2 лет; определены предприятия, где возможно организовать производство, и на данном этапе решаются вопросы финансирования.

Проект совместного производства и продажи сначала в Италии, а потом и в других европейских странах автомобиля-внедорожника «Симбир» (УАЗ-«Де Томазо»). К концу 2002г. на предприятиях фирмы «Де Томазо» в г.Модена были собраны первые 20 автомобилей. Сборочные линии войдут в предусмотренный график выпуска машин в 2003г. (предусмотрено произвести 1.350 внедорожников).

В проекте российско-итальянского производства зерноуборочного комбайна TX65 Plus принимают участие компания «Кейс-Нью-Холанд» (дочерняя фирма группы «Фиат») и концерн «Инмаш» (г.Стерлитамак). В 2002г. на площадях концерна «Инмаш» собраны первые 30 комбайнов, которые переданы в республиканскую машинно-технологическую станцию ОАО «Нива». Эта техника уже была задействована на уборке урожая 2002г. Предусмотрено выпускать не менее 300 комбайнов в год и изготавливать часть комплектующих.

В 2002г. прошли переговоры АО «Авиаэкспорт» с итальянскими компаниями по организации сборки и сертификации в Италии российского шестиместного пассажирского самолета бизнес-класса «Аккорд». Проектом предусматриваются поставки в Италию фюзеляжей самолета из России, сборка его в Италии с установкой на самолете западной авионики и двигателей.

Связи с регионами РФ

Липецкая область. В 2002г. состоялся обмен делегациями Липецкой обл. и итальянской области Марке (июнь и сент. 2002г.) По результатам первой встречи было подписано Соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом, гуманитарном и культурном сотрудничестве между областями. В развитие Соглашения была создана постоянно действующая рабочая группа для проработки проектов сотрудничества по разным направлениям. В ходе визита рабочей группы Липецкой обл. в область Марке состоялись переговоры и встречи с руководством области. Центральной темой переговоров был проект создания в Липецкой обл. «промышленного округа» (ПО) под эгидой фирмы «Мерлони Элеттродоместичи» на базе принадлежащего ей завода по производству холодильников «Стинол».

Было согласовано создать в Липецкой обл. сервисный центр для машиностроительной отрасли. В ближайшее время будет подготовлено технико-экономическое обоснование по созданию центра на основании которого можно рассчитывать на получение финансовой помощи под этот проект от Европейского банка реконструкции и развития.

Между Университетами Липецка и Анконы было подписано рамочное соглашение о сотрудничестве, предусматривающее обучение персонала для последующей работы на предприятиях, создаваемых в рамках ПО.

Фирма «Мерлони», при проработке вопросов по созданию ПО в Липецкой обл., основывается на планах расширения собственного присутствия на российском рынке: наращивание мощности завода «Стинол» с 1 млн. холодильников/год в наст.вр. до 1,5 млн. холодильников/год к 2004г.; строительство завода по производству 0,5 млн. стиральных машин/год с возможностью увеличения производства до 1 млн. стиральных машин/год. 10 фирм области Марке подтвердили собственную заинтересованность участвовать в создании ПО в Липецкой обл.

Московская обл. заключила соглашения о сотрудничестве с тремя итальянскими регионами: Лацио (окт. 1997г.), Ломбардия (нояб. 1998г.), Фриули-Венеция-Джулия (нояб. 1999г.)

Прорабатывается возможность создания в Московской обл. «промышленных округов» по производству электробытовых приборов, оборудования, мебели и обуви. Правительство Московской обл. готово оказать всемерную помощь представителям итальянских фирм и обувных предприятий по подбору соответствующих промплощадок, содействие в строительстве новых предприятий. Итальянская сторона намерена привлечь к сотрудничеству с Московской обл. Итальянскую ассоциацию производителей мебели и Национальную ассоциацию обувщиков.

В нояб., по инициативе правительства Москвы, Конфиндустрии и ИЧЕ, в Милане была проведена конференция «Москва Инвест 2002», в ходе которой состоялось представление проектов возможного инвестиционного сотрудничества.

Интерес к сотрудничеству с Москвой и Московской обл. проявляет область Кампания, которая обратилась в правительство Москвы с предложением построить «Итальянскую улицу», разместив на ней магазины, торгующие итальянскими товарами.

Основой сотрудничества предпринимателей Ленинградской обл. с итальянскими фирмами является подписанное 15 июля 1999г. в Санкт-Петербурге Соглашение между Ленинградской обл. и обл. Ломбардия.

Компания «Лоренци Групп» планирует создание производства бытовых электрических водонагревателей марки «Темпекс». Предполагаемый общий объем инвестиций составит 50 млн.долл., начало строительства производственных мощностей запланировано на весну 2003г.

Обозначились взаимовыгодные направления экономического сотрудничества Ленинградской обл. с пров. Эмилия-Романья. Для правовой основы намеченного сотрудничества готовится соответствующее соглашение.

Свердловская обл. Сотрудничество с итальянскими регионами базируется на соглашениях о межрегиональном торгово-экономическом и гуманитарном сотрудничестве между Свердловской обл. и обл. Лигурия и Пьемонт.

Создание «промышленного округа» в Свердловской обл. имеется в виду осуществить во взаимодействии с металлургической компании «Дюферко», которая в 2002г. приобрела контрольный пакет акций предприятия «Виз-Сталь», пятого в мире предприятия по объему производства трансформаторной стали. Среди клиентов «Виз-Стали» наиболее известные компании энергетической отрасли: ABB, Alstom, Schneider & G.E. Компания «Дюферко» предусматривает программу инвестиций для электросталеплавильного цеха и разлива стали по формам. На базе продукции этого предприятия планируется создать местные компании по производству сердечников и трансформаторов.

Красноярский край. 19-21 марта 2002г. в Милане прошла презентация Красноярского края. На презентации присутствовали 300 представителей деловых кругов Италии. В ходе визита была достигнута договоренность с руководством обл. Ломбардия о подписании Соглашения о сотрудничестве.

Казахстан

Госвизиты с РФ

В ходе рабочего визита президента Казахстана Н.Назарбаева в Москву 13 мая 2002г. для участия в очередном заседании Межгосударственного совета ЕврАзЭС, состоялась знаменательная встреча с президентом РФ В.Путиным. Руководители двух государств подписали исторический документ – Протокол к Соглашению между Республикой Казахстан и Российской Федерацией о разграничении северной части дна Каспийского моря в целях осуществления суверенных прав на недропользование от 6 июля 1998г. Данный Протокол подписан руководителями двух государств уже после известной встречи глав правительств прикаспийских государств в Ашхабаде, где не было достигнуто никакой договоренности.

Еще дважды в 2002г. президент РК Н.Назарбаев посещал Россию с рабочими визитами. В июне Н.Назарбаев в Санкт-Птербурге принял участие во встрече глав государств Шанхайской организации сотрудничества, в ходе которой состоялась его двусторонняя встреча с В.Путиным. Предметом обсуждения на этой встрече стали вопросы экономического сотрудничества, в частности, в нефтегазовом секторе. В результате были подписаны важнейшие, для дальнейшего расширения сотрудничества двух стран, документы. Один из них – Соглашение между правительствами РФ и РК о транзите казахстанской нефти через российские трубопроводы – позволяет Казахстану прокачивать через Россию ежегодно по 15 млн.т. углеводородов в течение 15 лет, а также учредительные документы о создании совместного предприятия ЗАО «КазРосГаз» подписали руководители ОАО «Газпром» и ЗАО НК «КазМунайГаз».

18-19 дек. состоялся третий в 2002г. рабочий визит Н.Назарбаева в Москву. 19 дек. главы государств Н.Назарбаев и В.Путин во время встречи в Кремле объявили 2003г. Годом Казахстана в России. В 2002г. президент РФ В.Путин трижды посетил Казахстан с рабочими визитами. В марте состоялся его визит для участия в неформальной встрече глав государств СНГ, в рамках которой президентами Казахстана, России, Туркменистана и Узбекистана было принято совместное заявление о взаимодействии в энергетической сфере.

В июне В.Путин посетил Казахстан для участия в саммите СВДМА и в июле – для участия в неформальной встрече глав государств Центральной Азии, Казахстана и России, в ходе которой был обсужден широкий круг тем, касающихся долговременных экономических и политических приоритетов сотрудничества.

13 мая Москву с рабочим визитом посетил премьер-министр Казахстана И.Тасмагамбетов. В ходе его встрече с председателем правительства РФ М.Касьяновым были обсуждены вопросы создания совместного предприятия РАО «ЕЭС России» на базе Экибастузской ГРЭС-2, приграничного сотрудничества и взаимодействия в ВТС. По инициативе И.Тасмагамбетова был затронут вопрос доступа казахстанских товаропроизводителей к внутренним тарифам России при перевозке грузов ж/д транспортом. Стороны согласились с необходимостью отмены всех взаимных ограничительных мер во взаимной торговле двух стран.

В 2002г. в Москве с рабочими визитами побывали: премьер-министр И.Тасмагамбетов – в фев. для участия в работе Межгоссовета ЕврАзЭС и в мае для участия в заседании глав правительств СНГ, министр обороны М.Алтынбаев – в марте для участия в заседании министров обороны стран СНГ и в мае для участия в совещании министров обороны ШОС, госсекретарь-министр иностранных дел К.Токаев. В 2002г. Россию неоднократно посещал вице-премьер РК К.Масимов

Казахстан с рабочими визитами посетили: в сент. – М.Касьянов для участия в заседании межгоссовета ЕврАзЭС, в апр. – В.Христенко (принял участие в экономическом форуме «Евразия 2002») и министр транспорта С.Франк, в июле – Б.Грызлов.

В 2002г. в янв. состоялся визит в Казахстан делегации госдумы во главе с Г.Селезневым. В дек. Москву и Санкт-Петербург посетил председатель сената парламента О.Абдыкаримов.

Достигнутые в итоге визитов договоренности способствовали укреплению договорно-правовой базы сотрудничества, расширению торгово-экономического взаимодействия, дали новый импульс интеграционным процессам как на двусторонней, так и многосторонней в рамках ЕврАзЭС основах.

Активизация двусторонних отношений на политическом уровне и решение ряда застарелых проблем, осложняющих отношения России и Казахстана, наряду с развитием благоприятных тенденций в экономике двух стран, способствовали дальнейшему развитию их экономических отношений.

Торговля с Россией

Во внешнеторговом обороте Казахстана **Россия занимает 1 место**. Исходя из особенностей сложившейся отраслевой структуры народного хозяйства Республики Казахстан и ее территориального расположения – удаленность Казахстана от мировых рынков и зависимость от транспортных маршрутов, проходящих по территории России – внешнеторговые отношения с Россией для республики имеют очень большое значение и от активности двухсторонних торговых отношений во многом зависит развитие экономики республики.

Произошедшее во II пол. 2001г. по сравнению с I пол. 2001г. снижение товарооборота между Россией и Казахстаном на 20% продолжилось и в 2002г. По итогам 2002г. **товарооборот между Россией и Казахстаном составил 4,064 млрд.долл.** и по сравнению с 2001г. снизился на 12,4%. Доля России в общем объеме внешнеторгового оборота Казахстана по сравнению с 2001г. снизилась с 30,9% до 25,1%. Произошло сокращение как экспорта казахстанских товаров в Россию, так и казахстанского импорта российских товаров.

Торговля Казахстана с Россией

(по данным Агентства РК по статистике), в млн.долл.

				в % к	в % к	уд. вес России		
	2000г.	2001г.	2002г.	2000г.	2001г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	4243,7	4639,3	4064,6	109,3	87,6	29,9	30,9	25,1
Экспорт	1783,9	1748,4	1524,2	98	87,2	19,5	20,2	15,7
Импорт	2459,8	2890,9	2540,4	117,5	87,9	48,7	45,4	39,1
Сальдо	-675,9	-1142,5	-1016,2					

По итогам 2002г. по сравнению с 2001г. в структуре казахстанского экспорта товаров в Россию значительных изменений не произошло, по прежнему он имеет сырьевую направленность. Доля сырьевых товаров и товаров первого передела в общем объеме экспорта Казахстана в Россию превышает 87%. Значительная доля в этом объеме принадлежит минеральным продуктам – 62,7% увеличившись на 4,4% по сравнению с пред.г., химпродукции – 12,7%, металлам и изделиям из них – 12,1%. В 2 раза сократилась доля продтоваров и в 1,3 раза – машинотехнической продукции.

В 2002г. сократились поставки основных товаров из Казахстана в Россию по сравнению с прошлым годом. Экспорт в суммарном выражении минеральных продуктов уменьшился на 6,2% из них: каменного угля – на 26,1% руды и концентратов марганцевых – на 21,7%. Поставки химпродукции сократились в 1,2 раза, неблагородных металлов – на 2%.

В структуре казахстанского импорта товаров из России в 2002г. по сравнению с пред.г. произошли изменения. Снизился в импортных поступлениях удельный вес продтоваров – на 0,8% и металлов и изделий из них – на 2,4%. Возрос до 24,2 удельный вес минеральных продуктов. В 2001г. он составлял 22,1%. Увеличился удельный вес химпродукции на 1,2% Основу казахстанского импорта из России, как и в пред.гг., составляет машинотехническая продукция, на долю которой приходится 30,2% (2001г. – 30,4%) от всего российского импорта.

По итогам пред.г. ввоз ростоваров в Казахстан уменьшился по большинству товарных групп. В 1,5-2 раза уменьшились поставки основных продтоваров, таких как молочная продукция, рыба, жиры и масла, продукты из мяса и рыбы.

Сократился импорт машинотехнической продукции в 1,15 раза. Среди них поставки механического оборудования снизились в 1,2 раза, электрооборудования – в 1,2 раза, средств наземного транспорта – в 1,45 раза. В 1,3 раза меньше было ввезено в Казахстан из России алюминия, в т.ч. изделий из алюминия – в 1,4 раза, в 1,4 раза – изделий из черных металлов, в т.ч. труб – в 1,4 раза. Российская доля этих товаров в казахстанском импорте сократилась в 1,1-1,4 раза.

Основными причинами снижения товарооборота в торговле между Россией и Казахстаном стали.

1. Переход с 1 июля 2001г. на взимание косвенных налогов по принципу «страны назначения». В I пол. 2001г., когда эти налоги взимались по принципу «страны происхождения», НДС и акцизы на подакцизные товары входили в таможенную стоимость экспортируемого товара. С переходом на новые принципы взимания косвенных налогов таможенная стоимость товаров автоматически снизилась на величину НДС и величину акцизов на подакцизные товары и в 2002г. при росте количественных объемов росимпорта отдельных товаров их стоимостные объемы сократились. К ним относятся такие товары как молоко и сливки сгущенные, кокс и полукокс, бензин, удобрения минеральные.

Сказалось падение цен на мировом рынке в I кв. 2002г. на нефть по сравнению с I кв. 2001г., когда она была максимальной. В результате этого даже значительное увеличение ввоза из России физических объемов нефти и нефтепродуктов не компенсировало падение в стоимостном выражении. Это касается и ввоза в Россию казахстанской

нефти сырой и газового конденсата, который составляет 30% всего казахстанского экспорта в Россию, что отразилось на товарообороте двух стран. Влияние на снижение таможенной стоимости нефти оказала отмена в России с 1 янв. 2002г. акцизов на экспортируемую нефть.

2. Снижение конкурентоспособности некоторых российских товаров на казахстанском рынке по стоимости. Такое положение начало складываться после перехода во взаимной торговле России и Казахстана на взимание косвенных налогов по принципу «страны назначения», когда отдельные российские экспортеры не вычитают из стоимости экспортируемых товаров НДС и акциз по подакцизным товарам, а включают их в стоимость товара, при этом фиксируя в ГТД нулевую ставку по этим налогам. Это характерно для малых и средних фирм, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, в основном, в приграничных регионах.

В результате сокращение поставок отдельных ростоваров вызвало увеличение импорта этих товаров из других стран. Особенно это проявилось при импорте в Казахстан легковых автомобилей, когда российский импорт автомобилей сократился в 1,2 раза, импорт из Японии – в 1,3 раза, из Чехии – в 4,18 раза. При сокращении импорта масла и жиров растительных из России в 1,8 раза из Украины их импорт увеличился в 2,2 раза. Такая же картина наблюдается и при поставках некоторых других товаров продовольственной группы: кондитерские изделия, шоколад и другие пищевые продукты.

3. Увеличение собственного производства Казахстана, в результате чего сократились потребности в некоторых объемах импорта. В 2002г. по сравнению с 2001г. производство пищевых продуктов увеличилось на 10,4%, товаров текстильной и швейной промышленности – в 1,2 раза, нефтепродуктов – на 6,0%, химпродукции – на 13,9%, производство труб большого и малого диаметров из черных металлов – в 1,2 раза. В машиностроении возросло производство нефтегазоперерабатывающего оборудования – в 1,6 раза, специализированных автомобилей, трансформаторов.

Не последнюю роль в увеличении объемов производства сыграла проводимая правительством республики политика импортозамещения, особенно в сфере нефтяного машиностроения, что является значительным фактором, затрудняющим экспорт российских товаров в Казахстан.

Основным направлением в рамках политики по импортозамещению является целенаправленная работа госорганов власти по переориентации ведущих инвесторов на закупку продукции отечественных товаропроизводителей, особенно это проявляется в нефтегазовой сфере.

В 2002г. крупнейшими нефтяными компаниями, работающими в Казахстане, заключено договоров на поставку товаров, работ и услуг с казахстанскими предприятиями на 500 млн.долл.

В результате реализации программы импортозамещения машиностроительными заводами Казахстана, при поддержке крупнейших компаний «КазМунайГаз», Карачаганакской интегрированной организации (КИО) и других крупных нефтегазовых компаний, освоен выпуск 150 наименований спецтехники, материалов и запчастей для нефтегазового сектора, которые ранее в основном поставлялись из России. В планах этих и других нефтегазовых компаний предполагается дальнейшее освоение новых видов нефтегазового оборудования на казахстанских предприятиях. В рамках «Программы по увеличению казахстанского участия в Карачаганакском проекте на 2002-03гг.» КИО уже заключила контракты на поставку товаров и услуг с 400 казахстанскими компаниями и планирует довести казахстанское участие в Карачаганакском проекте к концу 2003г. до 43%. С этой целью КИО привлекает западные компании, с которыми уже имеет долгосрочные контракты, к созданию совместных с казахстанскими производств по освоению выпуска нефтегазового оборудования. Заключено уже 9 таких соглашений и планируется подписать еще 4 соглашения. В этом же направлении работает и НК «КазМунайГаз» и другие нефтегазовые компании.

4. Небольшой объем закупки российскими компаниями в 2002г. в Казахстане зерна в связи с хорошим урожаем зерновых в России. В результате было закуплено в Россию зерна в 2002г. почти в 5 раз меньше, чем в 2001г., что сказалось на уменьшении Казахстанского экспорта в Россию.

Последние три обстоятельства будут оказывать негативное влияние на товарооборот между Россией и Казахстаном и в дальнейшем. Наибольшее влияние на снижение казахстанского импорта из России, и прежде всего машинотехнической продукции, будет иметь политика импортозамещения.

Доступ ростоваров

Правительством РК приняты меры, направленные на приобретение промтоваров у казахстанских производителей.

– Правила приобретения товаров, работ и услуг при проведении нефтяных операций в Казахстане (утверждены постановлением правительства РК от 7 июня 2002г. №612). Основной особенностью этих Правил является то, что нефтяные операторы должны закупать товары, оборудование и услуги для своих проектов посредством проведения конкурсов только под контролем Уполномоченного госоргана (министерства энергетики и минресурсов РК) и при прочих равных условиях конкурсная комиссия должна отдавать предпочтение казахстанским предприятиям.

– Правила организации и проведения госзакупок товаров, работ и услуг (утверждены постановлением правительства РК 31 окт. 2002г. №1158). В соответствии с этими Правилами товары, работы и услуги для госнужд приобретаются на конкурсной основе, а цена конкурсной заявки отечественного товаропроизводителя условно уменьшается на 20%.

Товары произведенные казахстанскими предприятиями имеют значительное преимущество перед российскими. Несмотря на действия правительства РК направленные на выравнивание ставок акцизов на подакцизные товары (пиво, водка, табачные изделия) производимые в РК и ввозимые на территорию республики, разница в этих ставках продолжает оставаться значительной. Величина ставок акцизов на ввозимые подакцизные товары в о несколько раз превышает ставки акцизов на аналогичные товары производимые в республике.

Проводимая правительством протекционистская политика в отношении отечественного това-

ропроизводителя оказывает неблагоприятное воздействие на ввоз российских товаров в республику.

Что касается перехода на взимание косвенных налогов (НДС) по принципу «страны назначения» с 1 июля 2001г., то можно ожидать, что этот фактор в дальнейшем не окажет влияния на сокращение торговли между Россией и Казахстаном, поскольку базы сравнения будут сопоставимы. На фоне сокращения товарооборота между Россией и Казахстаном в 2002г. по отношению к пред.г., во II пол. 2002г. в торговле двух стран наметились положительные тенденции, проявившиеся в замедлении темпов снижения объема торговли. Если в I пол. 2002г. товарооборот снизился на 27,1% по сравнению с тем же периодом 2001г., то по итогам в целом за 2002г. этот показатель составил 12,4%, в т.ч. экспорт из Казахстана в Россию – 28,2% и 12,8% и импорт из России – 26,5% и 12,9%.

В розничной торговле Казахстана появились в большом количестве водочные изделия с ложными товарными знаками: водка «Россия», «Русская Водка», «Столичная водка» с добавлением на этикетке слов Russian vodka, «Московская особая водка» с добавлением крупными буквами слов Russian vodka, «Русский абсолют». Использование географического указания в товарном знаке для товаров, не происходящих из указанной территории, вводит в заблуждение потребителей в отношении истинного места происхождения таких товаров и противоречит Соглашению о мерах по предупреждению и пресечению использования ложных товарных знаков и географических указаний, подписанном в г.Минске 4 июня 1999г. Неправомерное использование товарных знаков казахстанскими предприятиями дискредитирует продукцию российского происхождения, что наносит ущерб российским производителям.

Работа по выявлению владельцев на территории Казахстана товарных знаков на алкогольную продукцию, которые ранее были зарегистрированы на товаропроизводителей России. Среди них такие как «Столичная (Stolichnaya), Stolichnaya vodka, Moskovskaya, всего 29 товарных знаков на водочную продукцию. Эти товарные знаки на территории Казахстана прежде принадлежали ЗАО «Союзплодимпорт» (Россия), которая в апр. 2002г. передала исключительное право на них нидерландской компании Spirits International N.V. Учитывая постановление президиума Высшего арбитражного суда РФ от 16 окт. 2001г. о том, что владельцем указанных товарных знаков является РФ в лице минсельхоза России, необходимо признание Российской Федерации в качестве владельца этих товарных знаков на территории Республики Казахстан.

Правительством РК было принято постановление от 14 окт. 2002г. №1123 «О признании утратившим силу постановления правительства РК от 14 июля 2001г. №958», которым досрочно были отменены защитные пошлины на импорт, в т.ч. и из России, бумажных обоев (коды ТН ВЭД 481410000, 481420000, 481430000, 481490900) введенные в республике в июле 2001г. на 2г.

Действие ранее введенных ограничений (квотирование шаров перемалывающих и легких дистиллятов) при ввозе товаров в Казахстан закончились 31 дек. 2002г., а действие защитных пошлин в отношении большой номенклатуры товаров (сульфат бария, кровельные материалы, инструмент для бурения, краны мостовые, различные насосы и трансформаторы) закончились еще в июле 2002г. и более данные меры не продлевались. В Казахстане не применяются защитные меры и не проводятся расследования в отношении импорта товаров, страной происхождения которых является Россия.

Правительство РК, с целью обеспечения эффективной защиты интересов государства при проведении операций по недропользованию и нефтяных операций, приняло постановление от 14 нояб. 2002г. №1204 «О мерах по усилению господдержки отечественных производителей». Этим постановлением министерству индустрии и торговли поручено установить контроль за исполнением контрактов на предмет соблюдения законодательства об обязательном приобретении товаров, работ и услуг отечественных производителей.

Этим же постановлением создано ЗАО «Казахстанское контрактное агентство» со 100% участием государства, основным предметом деятельности которого, является привлечение отечественных производителей и обеспечение соблюдения их интересов в конкурсах на приобретение товаров, работ и услуг при проведении указанных операций, а также содействие казахстанским предприятиям и организациям в создании новых производств с привлечением передовых технологий.

Правительство РК утвердило Правила проведения независимой экспертизы соответствия таможенной стоимости товаров, импортируемых в Казахстан, их качеству и количеству (постановление №782 от 16 июля 2002г.). Новые Правила усложняют процедуру таможенного оформления импортируемых товаров и увеличивают ее продолжительность, что идет вразрез с работой по упрощению таможенного контроля, проводимой в рамках ЕврАзЭС и не способствует динамичному развитию внешней торговли Казахстана с другими странами, в т.ч. и с Россией.

В совокупности указанные выше протекционистские меры принимаемые руководством страны в отношении национальных товаропроизводителей являются серьезным препятствием на пути проникновения российских товаров и услуг в республику.

С целью минимизации негативных последствий от проводимой политики импортозамещения и для развития торговых отношений между Россией и Казахстаном, представляется необходимым исключать возникновение неоправданной конкуренции по тем или иным товарам, выпуск которых предполагается организовывать в рамках программ импортозамещения, еще на стадии проработки конкретных инвестиционных проектов, а также создать систему взаимной информации, как по товарным рынкам, так и об инвестиционных проектах и тендерам по ним.

В Казахстане продолжается реализация программы строительства и реабилитации автодорог, в первую очередь, в Западном Казахстане. На 2002г. только из бюджета республики на эти цели выделено 200 млн.долл., средства выделяются на проектно-изыскательные работы по реконструкции автодорог. В реализации этих проектов могли бы принять участие и российские дорожно-строительные и проектные организации.

Особое внимание в 2003-05гг. в республике будет уделено развитию агропродовольственного

комплекса. Предполагается усиление господдержки сельского хозяйства. Роскомпаниям-производителям с/х техники, удобрений, а также крупным производителям пищевых продуктов, следовало бы активнее выходить на рынок Казахстана, создавать дочерние или СП, производства, развивать сеть реализации продукции. В противном случае время будет упущено, и казахстанский рынок займут иностранные и нацпроизводители.

Для Казахстана острой остается водная проблема: обеспечение сельского хозяйства поливной водой и населения качественной питьевой водой. Участие России в решение водной проблемы позволило бы усилить свое влияние в Казахстане, и в центрально-азиатской регионе в целом. Опыт роскомпаний и их технологии будут востребованы в проведении работ по улучшению качества питьевой воды и систем водоснабжения, как для бытовых нужд, так и для промышленности республики.

В соответствии с утвержденной правительством Республики Казахстан программой развития Казахстанской компании по управлению электрическими сетями Kegok до 2005г. будет проводиться модернизация электрических сетей и строительство 2 линии ЛЭП-500 «север-юг», протяженностью 12000 км., стоимостью 300 млн.долл. В числе потенциальных кредиторов называются Европейский банк реконструкции и развития и казахстанский Банк развития. Роскомпании имеют хорошие перспективы принять участие в освоении указанных средств: поставлять оборудование и выполнять работы по строительству и модернизации электрических сетей.

Оживление экономики России и Казахстана в 2002г. и в последующие годы, в т.ч. увеличение в Казахстане добычи нефти и газа, разработка новых месторождений углеводородов, строительство новых нефте-и газопроводов, что способствует расширению спроса на нефтегазовое оборудование и другую технику, создает благоприятные условия для увеличения экспорта российских товаров на казахстанский рынок.

Активному продвижению российских товаров на казахстанский рынок способствовали бы создание в Казахстане представительств крупных промышленных предприятий, как это делают фирмы западных стран, развитие их дилерской и сервисной сети, агрессивная рекламная деятельность. Это позволит российским экспортерам лучше узнать конъюнктуру казахстанского рынка и оперативно реагировать на его изменения, исключив попадание на него некачественной и фальсифицированной продукции, улучшить предторговую о подготовку товара и его сервисное обслуживание, отказаться от многочисленных посредников и за счет этого значительно снизить цены.

Конкуренция на казахстанском рынке ставит вопрос о приближении товаропроизводителем своей продукции к потребителю. Эту функцию могли бы с успехом выполнять торговые дома как крупных компаний, так и регионов в целом, постоянно действующие выставки-продажи. Это позволило бы российским экспортерам активно участвовать в тендерах на поставку материально-технических ресурсов. По казахстанскому законодательству многие закупки товаров предприятиями, независимо от вида собственности, проводятся на тендерной основе, а срок от объявления тендера до проведения его итогов очень мал – до двух недель. Поэтому российские предприятия не успевают зачастую оформить необходимые документы для участия в тендере.

Назрела необходимость для увеличения объема поставок на казахстанский рынок дорогостоящей машинотехнической продукции (авиатехники, ж/д подвижного состава, городского транспорта, карьерного и шахтного оборудования) организовать совместные российско-казахстанские лизинговые компании с привлечением российского и казахстанского частного банковского капитала.

Связи с регионами РФ

Из 89 регионов Российской Федерации 72 имеют торгово-экономические связи с Республикой Казахстан. Наиболее активными участниками внешнеторговой деятельности с Казахстаном являются г.Москва, Челябинская, Свердловская, Оренбургская, Тюменская обл. России (годовой товарооборот с Казахстаном каждой из этих субъектов федерации превышает 200 млн.долл.), а также Астраханская, Омская, Иркутская, Кемеровская, Московская и Новосибирская обл. и Алтайский край (годовой товарооборот с Казахстаном – 100 млн.долл.), Курганская и Самарская обл., Республика Башкортостан, Республика Хакасия и Красноярский край (годовой товарооборот с Казахстаном – 50 млн.долл.).

На эти 17 регионов РФ из 72 приходится 80% внешнего товарооборота России с Казахстаном. Высокая активность указанных 17 регионов обусловлена более развитой структурой их промышленного производства с преобладанием топливно-сырьевой, нефтехимической и машиностроительной специализаций.

Важное место в российско-казахстанских связях занимает приграничное сотрудничество, на долю которого приходится 71,5% от общего товарооборота. Наиболее активно в 2002г. как и в прошлые годы развивали торгово-экономические связи с приграничными регионами Казахстана Омская, Оренбургская, Астраханская, Челябинская, Новосибирская обл. и Алтайский край. Из областей России вывозится готовый прокат черных металлов, трубы стальные, нефтепродукты, электродвигатели, автомобили, лесоматериалы, уголь, обувь, ткани и другие товары. В экспорте многих приграничных субъектов РФ значительный объем приходится на продукцию нефтехимии (Волгоградская, Омская, Самарская обл., Алтайский край – 70%).

Важным событием в сфере развития приграничного сотрудничества явилось заседание подкомиссии по приграничному сотрудничеству Межправительственной комиссии России и Казахстана и Форум регионального развития и приграничного сотрудничества, которые прошли 24-26 сент. 2002г. в Усть-Каменогорске. В работе Форума приняли участие 200 представителей деловых кругов большинства приграничных регионов России и Казахстана. В рамках заседания были обсуждены перспективы развития торгово-экономического сотрудничества приграничных районов России и Казахстана, вопросы сотрудничества в области таможенного и пограничного контроля, миграции и демографии, сельского хозяйства и управления земельными ресурсами, охраны окружающей среды, туризма и спорта. По итогам заседания подписан итоговый протокол.

Казахстан в 2002г. посетили с официальными визитами во главе с руководителями администраций делегации Свердловской (Астана, март), Тюменской (Северо-Казахстанская обл., май), Курганской (Северо-казахстанская обл., окт.), Самарской (Восточно-Казахстанская обл., окт.) обл., правительственная делегация Башкирии (Алма-Ата, фев.). В России с визитом побывали делегации Астаны (Челябинск, янв.), Павлодарской обл. (Новосибирск, фев.), Восточно-Казахстанской обл. (Новосибирск, окт.).

В 2002г. оживились контакты приграничных регионов двух стран по линии торгово-промышленных палат. В Казахстане по приглашению местных ТПП побывали деловые миссии Кемеровской, Омской, Оренбургской и Пермской обл., Новосибирск со своей стороны посетили аналогичные делегации Северо-Казахстанской и Восточно-Казахстанской обл.

Не обошлось межрегиональное взаимодействие и без инцидентов, наносящих ущерб сотрудничеству приграничных областей. В начале июня 2002г. в связи с несогласованностью в тарифной политике МГТС России была приостановлена подача в Казахстан вагонов под уголь для «Омскэнерго», а в конце этого же месяца – расформирована экибастузская системы полувагонов. Поставки угля были вскоре возобновлены, но пострадали энергетические системы Омской и Свердловской областей «Северсталь», Магнитогорский металлургический комбинат и Новолипецкий металлургический комбинат инициировали разбирательство о необходимости введения временных мер по ограничению импорта оцинкованного проката из Украины и Казахстана.

Существует во взаимоотношениях регионов России и Казахстана и ряд других сложностей. Часть этих проблем характерна для самой России: низкая платежеспособность партнеров, большая доля бартера, неурегулированность взаимных задолженностей, высокий железнодорожный тариф на грузовые перевозки, отсутствие безопасности перевозок грузов и денег, дефицит маркетинговой и коммерческой информации о возможностях и потребностях сторон. Положение зачастую усугубляет агрессивная, криминализированная среда ведения бизнеса. Одним из возможных путей решения части этих проблем видится проработка и принятии взаимоприемлемой схемы гарантирования и кредитования внешнеторговых операций хозяйствующих субъектов двух стран.

В работе выставки по нефти и газу Kioge 2002 приняли участие 87 российских фирм и компаний. Для сравнения в выставке «Kioge 2001» принимало участие 53 фирмы из РФ. На прошедшей Международной выставке автомобилей и аксессуаров «Автошоу-2002» из 80 компаний, специализирующихся на производстве автомобилей и мотоциклов, а также автозапчастей и комплектующих, шин и оборудования для сервиса – 30 компаний представляли Россию. На «Автошоу» большим вниманием пользовались новинки сезона: автомобили семейства ГАЗель марок «Тигр» и «Комбат». Наряду с Volkswagen и BMW «Комбат» занял призовое место в номинации «лучший экспонат». «Тигр» был сразу же после выставки продан. Получено большое количество предложений по заключению контрактов на поставку российской техники и оборудования. Интерес вызывали у посетителей выставки автомобили КамАЗ собранные на площадях ОАО «Искер» в г.Алма-Ате; в 2002г. было выпущено уже 302 автомобиля.

Важнейшим событием года в пищевой индустрии центральноазиатского региона явилась выставка WorldFood Kasakstan 2002. На выставке свои стенды представляли 130 компаний из 25 стран мира. Российские участники были представлены 29 компаниями. Продукция российских машиностроительных предприятий (ЗАО «Ленпродмаш», ЗАО «Таурас-Феникс», ОАО «Орелпродмаш» и др.) пользовалась большим спросом, все участники выставки отмечали высокое качество российского оборудования при более низкой цене на 30-40%, чем немецкого, итальянского и других аналогов, представленных на выставке.

Энергетика с РФ

Как и у других крупных иностранных инвесторов, основные объемы российских инвестиций (90%) были направлены в горнодобычу (включая добычу нефти и газа), а 95% российских инвестиций в эту отрасль экономики Казахстана – это инвестиции самого крупного российского инвестора – нефтяной компании «Лукойл». «Лукойл» владеет 15% акций консорциума Karachaganak Petroleum Operating (разработка Карачаганакского газоконденсатного месторождения) и 50% акций совместного российско-казахстанского предприятия «Тургай-петролеум» (разработка нефтяного месторождения Кумколь и ряда других месторождений в Тургайской впадине Кызыл-ординской области). «Лукойл» имеет определенную долю в российско-американском СП LUKArco, которому принадлежат 5% доли в СП «Тенгизшевройл» (месторождение Тенгиз) и 12,5% доли в международном проекте Каспийского трубопроводного консорциума (КТК), который обеспечивает экспорт казахстанской нефти с Тенгиза к российскому порту Новороссийск на Черном море и далее на мировые рынки.

Данные Комитета по инвестициям министерства экономики и торговли РК и данные статагентства РК, при незначительном различии между собой, сильно отличаются от данных самой российской компании в отношении объемов ее инвестиций в Казахстан. По заявлениям руководителей компании «Лукойл Оверсиз» (оператор казахстанских проектов «Лукойл»), в 2002г. инвестиции компании в реализацию нефтегазовых проектов в Казахстане составили 250 млн.долл. (на уровне 2001г.). Такой же объем средств компания намерена направить и в 2003г.

Данные средства планируется вложить в развитие ныне существующих проектов «Лукойла» в республике. Компания активно ведет с Казахстаном консультации по возможному расширению своего присутствия, участвуя в разработке новых нефтяных месторождений, расположенных на территории Каспийского моря. Уже сейчас «Лукойл» ведет оценку привлекательных месторождений и тех предложений, которые поступают в компанию в этом направлении.

По распоряжению правительства РФ «Лукойл» назначен уполномоченной компанией по разработке месторождения Хвалынское с российской стороны и начала переговоры с казахстанской стороной о совместном освоении месторождения Центральное (с казахстанской стороны уполномо-

ченной компанией является «КазМунайГаз»). Компания ежегодно наращивает объемы добычи нефти в Казахстане, а консолидированная добыча «Лукойл Оверсиз» на казахстанском рынке составляет 3,5 млн.т. в год.

Расширяют свое присутствие в нефтяной отрасли Казахстана и другие российские нефтяные и газовые компании, в частности, «Юкос» и «Роснефть».

Компания «Роснефть» назначена уполномоченной организацией от российской стороны для совместного освоения углеводородных ресурсов структуры «Курмангазы». Доля участия казахстанской уполномоченной организации (национальная компания «КазМунайГаз») в проекте по разработке структуры Курмангазы на условиях соглашения о разделе продукции (СРП) составляет 50%, российской – 25%. За российской стороной закрепляется право опциона участия в СП в 25%. Это право предоставлено ГУП РВО.

Осуществление двух последних проектов стало возможным благодаря подписанному в мае 2002г. между Россией и Казахстаном протоколу к соглашению от 1998г. о разделе Каспия по пограничной линии по дну моря, в соответствии с которым структура Курмангазы переходит под юрисдикцию Казахстана, а структуры Хвалынское и Центральная – под юрисдикцию России, но все три структуры будут разрабатываться двумя странами совместно. Заметным стал выигрыш российским ОАО «Стройтрансгаз» тендера на строительство нефтепровода Кенкияк-Атырау.

Казахстанско-российское сотрудничество в газовой сфере. В начале июня 2002г. в Санкт-Петербурге между национальной нефтегазовой компанией Казахстана «КазМунайГаз» и российским ОАО «Газпром» подписан учредительный договор о создании СП ЗАО «КазРосГаз» на равнодолевой основе с уставным капиталом в 15 млн.долл., в июле СП зарегистрировано как юрлицо на территории Казахстана, состоялось первое заседание совета директоров, а к концу года СП заработало и уже получило свою первую прибыль.

С сент. по конец нояб. 2002г. предприятие закупило 1,2 млрд.куб.м. сырого газа с Карачаганакского месторождения, переработало его на Оренбургском газоперерабатывающем заводе, в результате чего было получено 1 млрд.куб.м. сухого газа. 140 млн.куб.м. сухого газа поставлено потребителям в Западно-Казахстанской обл., 900 млн.куб.м. газа поставлено на экспорт.

В 2003г. СП планирует закупить сырой газ с Карачаганакского месторождения в объеме до 6 млрд.куб.м. с дальнейшей его переработкой на Оренбургском газоперерабатывающем заводе и получить сухой газ в объеме до 5,3 млрд.куб.м. Компания намерена обеспечить потребителей Западно-Казахстанской обл. сухим газом в объеме до 1 млрд.куб.м., экспортировать сухой газ в объеме до 4,3 млрд.куб.м. В 2003г. СП планирует закупить и реализовать на экспорт сухой газ с других месторождений, в частности, Тенгиза и Толкына в объеме до 3 млрд.куб.м.

СП ведет работу по получению лицензии на разработку ряда месторождений в Казахстане, что позволило бы поднять статус этого предприятия на международных рынках и увеличить потенциал экспорта газа (7 млрд.куб.м. в год). Руководство СП готово рассмотреть вопросы увеличения газотранспортных мощностей. Хорошие перспективы имеются в части расширения газотранспортного коридора Средняя Азия-Центр.

Большую работу провело в 2002г. по продвижению услуг российское ОАО «Зарубежводстрой» на казахстанский рынок в области строительства объектов мелиорации. Благодаря своевременной информации о проведении тендера на реконструкцию системы орошения в Кызылординской области и приобретении тендерной документации российская компания смогла выиграть этот тендер.

ОАО «Зарубежводстрой» лоббировало свои интересы во время подготовки тендера на строительство дамбы на Аральском море, проводило соответствующую работу с Комитетом по водным ресурсам Республики Казахстан. В результате этой работы роскомпания выиграла тендер на строительство этого объекта.

В завершающую стадию вступили переговоры по созданию казахстанско-российского совместного предприятия на базе Экибастузской ГРЭС-2. На очередном заседании энергетического совета СНГ, состоявшемся в Алма-Ате в середине окт. 2002г., было объявлено, что главные противоречия разрешены, и СП может появиться еще до начала 2003г. В связи с ожидаемым юридическим оформлением российско-казахстанского СП на базе Экибастузской ГРЭС-2 (мощностью 350 мвт.), 1 янв. 2003г. Экибастузская ГРЭС-2 впервые за историю своего существования начала отпуск электроэнергии в Россию.

Поставка электроэнергии осуществляется согласно контракту, заключенному в конце 2002г. между государственным ЗАО «Энергоцентр», в управлении которого находится ГРЭС-2, и «Интер-РАО» (подразделение РАО «ЕЭС России»). Данный годовой контракт был заключен в рамках соответствующих договоренностей, достигнутых президентами Казахстана и России. Поставляемая электроэнергия предназначается для двух подстанций Омской обл. В течение последних двух лет РАО «ЕЭС России» заключала контракт на поставку электроэнергии мощностью 300 мвт. с другой станцией – «AES Экибастуз» (бывшая Экибастузская ГРЭС-1), владельцем которой является американская энергетическая AES.

Крупным инвестиционным проектом в Казахстане с участием российского капитала, активно реализуемому с 2001г., является возвращение в строй действующих с нояб. 2001г. Актауского завода пластмасс (ЗПМ). Завод после 5 лет простоя запущен благодаря приобретению его в начале 2001г. российской компанией «Экстрапласт» из Томска и завершению ею первого этапа реконструкции завода стоимостью 15 млн.долл. (из них 8 млн.долл. – на закупку нового оборудования) за счет российских инвестиций.

В 2002г. российский владелец завода инвестировал в ЗПМ еще 29 млн.долл. В 2002г. ЗПМ вышел на уровень производства в 13 тыс.т. полистирола в год. В целях полного восстановления производственных мощностей завода (до 30 тыс.т. в год) предусматривается реализация комплекса мероприятий в три этапа.

На первом этапе ставится задача возобновить производство полистирола на базе привозного сырья-стирола. На втором этапе планируется восстановить цех по производству стирола-сырья для получения полистирола. В рамках третьего этапа

предполагается создать единый производственный комплекс, включающий в себя выделение необходимых для дальнейшей переработки компонентов попутного газа, глубокую переработку выделенных компонентов, получение промежуточных продуктов переработки этилена, этилбензола, пропилена. Списочная численность работников ЗПМ составила на конец 2002г. – 1000 чел. По мере наращивания производства коллектив увеличится до 1,5 тыс.чел.

В Казахстане с 1999г. российская компания «Экстрапласт» владеет химическим заводом, который приобрела за 100 млн. тенге. Благодаря российским инвестициям мощность завода была увеличена вдвое – до 60 тыс.т. пропилена в год (при потребности Казахстана в пропилене в 50 тыс.т. в год). В I пол. 2002г. этот завод испытывал ряд трудностей, однако к осени производство было восстановлено в прежнем объеме.

В середине июля 2002г. запущен в эксплуатацию Актюбинский завод по производству нефтяного оборудования (ТОО АЗНО). Новое предприятие образовано на базе простаивающих мощностей АО «Трактор». Учредителями нового завода являются казахстанская корпорация «Ордабасы» и российское ОАО «Мотовилихинские заводы» (г.Пермь). Казахстанским учредителем в проект инвестировано 14,65 млн.долл., вклад российской стороны – интеллектуальная собственность, ноу-хау, специалисты, техсопровождение. Новый завод может выпускать нефтяное оборудование трех видов: штанговые глубинные насосы (ШГН), штанги насосные (ШН) и насосно-компрессорные трубы (НКТ). Планируемый годовой объем производства составит до 1,5 тыс.шт. штанговых глубинных насосов, 120-150 тыс. штанг насосных, 10-12 тыс.т. насосно-компрессорных труб. Годовой оборот завода составит 20 млн.долл. В ближайший год ТОО АЗНО планирует освоить производство еще пяти видов продукции, в перспективе возможно налаживание производства стрелочных переводов для казахстанской железной дороги, другого оборудования.

В 2002г. продолжались переговоры по окончательному юридическому оформлению казахстанско-российско-киргизского СП «Заречное» по производству урановой продукции, учредительный договор о создании которого был подписан в Алма-Ате в конце 2001г. Учредителями стали Национальная атомная компания Казахстана «Казатомпром» (45% акций), российское АО «Атомредметзолото» (45%) и киргизский Кара-Балтинский горнорудный комбинат (10%). Уран будет добываться российским АО «Атомредметзолото» на месторождении «Заречное» в Южно-Казахстанской области. Там будет построен завод по производству уранового концентрата, который будет доставляться на Кара-Балтинский горнорудный комбинат в Киргизии. Полученный в Киргизии уран будет направляться в Россию.

На первом этапе деятельности СП «Заречное» передполагается производить до 500 т. урана в год. В перспективе производство урана планируется довести до 700-800 т. в год.

СП начнет работу в 2003г., об этом заявил в нояб. 2002г. министр атомной энергетики РФ А.Румянцев, находившийся в это время с визитом в Бишкеке. Задержка с началом реализации этого проекта была связана с необходимостью оформления большого количества документов и решения вопросов транспортировки получаемого урана. СП «Заречное» с участием АО «Атомредметзолото» до сих пор не приступило к разработке месторождения урана «Заречное», из-за пассивности российского партнера.

Весь 2002г. велась также работа по переводу в практическую плоскость деятельности ЗАО «Совместное украинско-казахстанско-российское предприятие по производству ядерного топлива», учредителями которого в равных долях выступили Фонд госимущества Украины, российское ОАО ТВЭЛ и «Казатомпром». Хотя СП зарегистрировано еще 29 окт. 2001г. с уставным фондом 450 млн.долл., до сих пор оно пока не создано как действующий хозяйствующий субъект и ведется работа по подписанию соответствующих двусторонних соглашений на правительственном уровне.

На первом этапе ЗАО будет только координировать работу входящих в его состав предприятий, а полноценным акционерным обществом станет к 2005г. С украинской стороны в его состав войдут два предприятия Днепропетровской области – «Цирконий» (г.Днепродзержинск) и частично Восточный горно-обогатительный комбинат (ВГОК, Желтые Воды).

Россия будет участвовать в технологическом цикле, осуществляя обогащение урана, а также производя тепловыделяющие сборки в Новосибирске или подмосковной Электростали. Производство урановых таблеток будет осуществлять казахстанский Ульбинский металлургический завод (крупнейший в СНГ производитель ядерного топлива для АЭС, входит в состав госпредприятия «Казатомпром»).

В авг. 2002г. украинское правительство уполномочило министра энергетики подписать соглашение с РФ, касающееся создания и развития ЗАО «Совместное украинско-казахстанско-российское предприятие по производству ядерного топлива», а в окт. 2002г. правительство РФ одобрило проект соглашения с Казахстаном и Украиной о развитии трехстороннего СП. Минатому РФ поручено провести переговоры с казахстанской и украинской сторонами и по достижении договоренности подписать от имени правительства РФ указанное соглашение.

В соглашении отмечается, что стороны на паритетных началах содействуют развитию и деятельности СП по производству конкурентоспособного ядерного топлива для реакторов ВВЭР-1000 атомных электростанций Украины. Развитие и деятельность совместного предприятия по производству ядерного топлива включают в себя осуществление в 2002-04гг. контроля и координации работ по подготовке производственных мощностей, обучение персонала, освоение технологий изготовления циркониевого сплава и проката, а также изготовление комплектующих изделий для производства ядерного топлива, проектирование активных зон реактора и планирование поставок ядерного топлива.

Казахстан и Россия разрабатывают также интеграционную программу, затрагивающую сотрудничество на урановом, танталовом и бериллиевом рынках. Предполагается, что эта программа будет утверждаться на уровне президентов двух стран. Для разработки программы в министерстве энергетики и минеральных ресурсов Казахстана и ми-

натоме России созданы соответствующие комиссии. В этой программе должны быть отражены совместные действия сторон по продвижению продукции на рынки, по созданию высокотехнологичных переделов, работа действующих и будущих СП.

В середине сент. 2002г. ОАО «Ульбинский металлургический завод» (УМЗ) и ОАО «Московский завод по обработке цветных металлов» (МЗОЦМ) учредили на равнодолевои основе совместное предприятие по выпуску и реализации бериллиевой продукции – ОАО «БериллиУМ». Данное СП создано с целью увеличения объемов продаж проката бериллиевой бронзы на рынке России. ОАО УМЗ будет изготавливать слитки бериллиевой бронзы для обработки давлением, а ОАО МЗОЦМ – производить плоский прокат бериллиевой бронзы. Последний применяется в высокотехнологичных отраслях промышленности: электронной, приборостроительной и электротехнической.

При оценках коммерческой эффективности нового СП расчет делается на то, что в различных районах России наблюдается заметный рост этих отраслей. ОАО МЗОЦМ обладает всем необходимым оборудованием для выпуска такой продукции (он имеет многолетний опыт изготовления плоского проката цветных металлов и сплавов), а бериллиевый завод ОАО УМЗ является вторым в мире производителем бериллиевой продукции, имеющим у себя полный цикл переработки – от рудных концентратов до металлического бериллия и его сплавов. Часть продукции планируется реализовывать также на казахстанском рынке. Образцы продукции УМЗ из бериллиевой бронзы проходили апробацию в некоторых нефтегазовых компаниях Казахстана.

В I пол. 2002г. прекратило существование одно из старейших российско-казахстанских СП – алма-атинское ОАО «Энергозапчасть» (ремонт и обслуживание теплообменного и другого энергетического оборудования). Причиной закрытия стала не только сильное давление на СП со стороны местных конкурентов, но и недостаточно активная позиция российского соучредителя СП – барнаульского завода «Сибэнергомаш», владевшего 46% акций предприятия.

Постановлением правительства РК от 11 янв. 2002г. №25 одобрена Концепции развития газовой отрасли РК до 2015г. Реализация ее предусматривается в два этапа. В рамках первого из них предполагается завершить разведку новых месторождений и организовать на них добычу газа. Планируется завершить реализацию проектов на Карачаганакском, Тенгизском нефтегазовых месторождениях, а также строительство газоперерабатывающего завода на Жанажолском месторождении.

Второй этап включает переработку и транспортировку добытого газа. Ежегодный объем добычи природного газа в Казахстане к 2015г. планируется довести до 45-50 млрд.куб.м., а к 2010г. возрастет до 35 млрд.куб.м. Потребление природного газа к 2005г. предполагается на уровне 7,84 млрд.куб.м., к 2010г. – 11,15 млрд.куб.м., у 2015г. – 15,83 млрд.куб.м.

На основе Концепции предусматривается разработка Программы развития газовой отрасли на 2003-10гг., которая будет содержать совокупность взаимосвязанных организационных, экономических, правовых, социальных и технических мер, направленных на достижение конкретных целей, решение конкретных проблем.

Постановлением правительства РК от 21 янв. 2002г. №71 одобрена Концепция развития водного сектора экономики и водохозяйственной политики РК до 2010г. Правительство РК своим постановлением от 20 авг. 2002г. за №926 одобрило Концепцию развития урановой промышленности и атомной энергетики на 2002-30гг.

В целях повышения уровня обеспечения и защиты интересов республики в нефтегазовом секторе экономики страны президент РК 20 фев. подписал Указ №811 «О мерах по дальнейшему обеспечению интересов государства в нефтегазовом секторе экономики страны», которым было образовано закрытое акционерное общество «Национальная компания «КазМунайГаз» путем слияния ЗАО «национальная нефтегазовая компания «Казахойл» и «Национальная компания «Транспорт нефти и газа». В развитие этого указа правительство РК утвердило Правила представления госинтересов Национальной компанией в контрактах с подрядчиками, осуществляющими нефтяные операции, посредством долевого участия в контрактах.

Инвестиции с РФ

Инвестиционное сотрудничество России и Казахстана из-за отсутствия свободных капиталов в обеих странах остается пока незначительным. Значительных казахстанских инвестиционных проектов в России в 2002г. не было.

Казахстанская сторона продолжает проявлять интерес к участию в строительстве порта в Ленинградской обл. в соответствии с протоколом о намерениях, подписанном в фев. 2001г. и предусматривающем финансовое участие казахстанской стороны в лице министерства транспорта и коммуникаций РК в строительстве терминала в Усть-Луге по перевалке металла и руды.

Казахстанская корпорация «Казахмыс», занимающая 7 место в мире по производству меди, в 2002г. продолжала проявлять заинтересованность в инвестициях в российскую цветную металлургию, в частности в мededобывающую промышленность Башкортостана. Об этом было заявлено во время официального визита башкирской правительственной делегации в Казахстан в фев. 2002г. Вопреки сделанным в начале 2002г. заявлениям, «Казахмыс» не принял участия в тендере на разработку месторождений меди «Юбилейного» и «Подольское» в районе башкирского г.Сибая.

В 2002г., как и в 2001г., в Казахстане не было инвестиционных проектов с участием российского капитала, осуществлявшихся при прямом участии или контроле государства. Как и в прошлые годы, экспорт российского капитала в экономику Казахстана осуществлялся в основном по линии филиалов российских предприятий и казахстанско-российских совместных предприятий, а также участия в тендерах на приобретение пакетов акций казахстанских предприятий с принятием на себя обязательств инвестиционного характера. деятельности в Казахстане роспредприятий и фирм в текущем году не получила своего развития.

За 2001г.по данным Агентства Республики Казахстан по статистике число действующих роспредприятий и российско-казахстанских СП уве-

личилось на 80% (с 461 до 834). За первые 9 мес. 2002г. этот показатель составил 17,5% (в абсолютных цифрах количество предприятий увеличилось с 834 до 980).

Среди российско-казахстанских СП традиционно преобладают мелкие и средние посреднические и торгово-закупочные фирмы, а наблюдающееся в последний год снижение конкурентоспособности некоторых российских товаров на казахстанском рынке отрицательно сказалось на текущей деятельности и перспективах именно этой категории хозяйствующих субъектов казахстанского рынка. Такое положение начало складываться после 1 июля 2001г. с переходом во взаимной торговле России и Казахстана на взимание косвенных налогов по принципу «страны назначения», когда отдельные российские экспортеры не вычитают из стоимости экспортируемых товаров налог на добавленную стоимость и акциз по подакцизным товарам, а включают их в стоимость товара, при этом фиксируя в ГТД нулевую ставку по этим налогам. Особенно это характерно для малых и средних фирм, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, в основном, в приграничных регионах.

По количеству своих совместных предприятий с казахстанской стороной Россия продолжает лидировать среди других стран, имеющих совместные предприятия в Казахстане: у Китая таких предприятий на 1 окт. 2002г. было 676 (на 1 янв. 2002 – 336), Турции – 618 (513), США – 328 (290), ФРГ – 253 (228), Великобритании – 244 (212).

По темпам роста числа СП она уступила в 2002г. лидирующие позиции не только Китаю (132%), но и Турции (20,5%). Среднее значение этого показателя для всех стран составил за 9 мес. 2002г. 24,5% (общее число действующих иностранных и СП в Казахстане выросло за 9 мес. 2002г. с 3995 до 4970).

Замедление роста количества иностранных и СП по сравнению с 2001г.м характерно не только для России, но и для других стран, чьи капиталы наиболее активны в Казахстане (в 2001г. этот показатель по всем странам превысил 50%). Весь 2002г. правительство Казахстана вело работу над новым законом «Об инвестициях» (принят 8 янв. 2003г.), который, по мнению ряда западных инвесторов, ущемляет их интересы. Для новых иноинвесторов этот закон не гарантирует неизменность положений контрактов в связи с возможными в будущем изменениями законодательства, которые могут ухудшить их положение.

Такие гарантии (только для иноинвесторов) закреплены в статье 6 закона «Об иностранных инвестициях», который наряду с законом «О господдержке инвестиции утрачивает силу после вступления в силу нового закона об инвестициях.

Благодаря действию данной нормы раньше зарубежные инвесторы, заключившие контракты с уполномоченным госорганом Казахстана, были защищены от любых неблагоприятных налоговых изменений. В соответствии с новым законом вышеуказанные гарантии сохранены для зарубежных инвесторов, заключивших контракты с уполномоченным госорганом до введения в действие нового инвестиционного законодательства.

Ряд гарантий, ранее предусмотренных только в отношении иноинвесторов, распространены и на отечественных инвесторов, в т.ч. при национализации и реквизиции, от незаконных действий госорганов и должностных лиц, а также гарантии компенсации и возмещения убытков, использования доходов.

Хорошие показатели среди СП других стран российско-казахстанские СП имеют и по таким параметрам как размер заявленного уставного капитала – 18,95 млрд. тенге (четвертая позиция после СП Турции – 24,76 млрд. тенге, США – 24,27 млрд. тенге и Китая – 24,03 млрд. тенге), количество предприятий, осуществляющих поставки на экспорт – 80 предприятий (первая позиция), имеющих импортные поступления – 269 предприятие (первая позиция), производящих продукцию – 107 предприятие (первая позиция), осуществляющих поставки на внутренний рынок – 604 предприятий (первая позиция).

У российских соучредителей совместных российско-казахстанских предприятий один из самых низких показателей по взносам в уставной капитал (15% от заявленного уставного капитала), в то время как у ведущих западных стран, Китая и Турции он составляет 80-100%.

По ряду других важных позиций производственной и инвестиционной деятельности российско-казахстанские СП уступают СП ряда ведущих западных стран (США, Нидерландов, Великобритании, Канады) и Южной Кореи.

Это те страны, которые основной упор продолжают делать на сотрудничестве в нефтегазовом секторе и цветной металлургии и компании которых контролируют 80% экспортных поставок казахстанского углеводородного сырья и меди на мировой рынок.

Уступает Россия ведущим западным странам и по размерам прямых инвестиций в экономику Казахстана. Так по данным Комитета по инвестициям министерства экономики и торговли РК из общего объема прямых иноинвестиций в 2928,6 млн.долл. поступивших за 9 мес. 2002г., на долю России приходится 5,4% (159,5 млн.долл.) и она занимает 6 место после США (25,9% или 757,1 млн.долл.), Великобритании (15,9 или 466,7 млн.долл.), Швейцарии (13,2% или 386,7 млн.долл.), Италии (12,6% или 369,3 млн.долл.) и Голландии (8,6% или 251,2 млн.долл.).

Еще одним достаточно крупным инвестиционным проектом в Казахстане с участием российского капитала в 2002г. стало расширение производства тяжелой дорожной техники в Кентау. Кентауское ОАО «Экскаватор» совместно с орловским ЗАО «ОГТК Дормаш» начали выпуск атогрейдеров ДЗ-122Б, а также проводят подготовительную работу к производству тяжелых бульдозеров, погрузчиков и ряда других машин. Вся эта техника может выпускаться в Казахстане только на данном заводе.

С 1999 по 2001г. предприятие находилось на реабилитации, которую успешно прошло. Именно в этот период здесь был начат выпуск трех новых видов экскаваторов, разработана принципиально новая конструкция экскаватора ЭО-3532 П на базе автомобилей «Урал» и «Камаз» с полноповоротным рабочим оборудованием. В цехах завода установлено итальянское и будет монтироваться германское оборудование.

Подавляющее большинство акций ОАО «Экскаватор» принадлежат двум российским промышленным группам – «Юнидел» (52%) и «Регион»

(39%). Они занимаются поставками на «Экскаватор» комплектующих из России. Партнерами предприятия являются Орловский завод дорожных машин, Челябинский тракторный завод, Рыбинский завод катков. В планах – активное сотрудничество с Костанайским дизельным заводом. Основными заказчиками предприятия являются национальные компании «Казатомпром», Kegoc и ряд других.

К серьезным проектам с участием российского капитала можно отнести проект в области автомобилестроения: строительство завода по сборке «Жигулей» четырех моделей в Усть-Каменогорске первоначальной проектной мощностью 10 тыс. автомобилей в год.

В соответствии с подписанным в начале 2001г. соглашением между ОАО «АвтоВАЗ» и казахстанской фирмой «Бипек-Авто» весь 2002г. велись монтажные и наладочные работы на бывшем «Востокмашзаводе» (переименован в «Азия-Авто»). В начале дек. 2002г. состоялась приемка завода (на церемонии присутствовал председатель совета директоров ОАО «АвтоВАЗ» В.Каданников), 9 янв. 2003г. в началась сборка опытно-промышленной партии автомобилей ВАЗ-21213 «Нива» из комплектов, поставленных Волжским автозаводом. Собранные автомобили проходят дорожные и стендовые испытания. После снятия этой моде та с производства на главном конвейере ОАО «АвтоВАЗ» в Тольятти она будет собираться в СНГ только на новом заводе в Усть-Каменогрске.

В 2002г. наметились определенные сдвиги в положительную сторону и в вопросе создания ряда крупных российско-казахстанских СП, способных значительно изменить картину российских инвестиций в экономику Казахстана. В Атырау в начале мая 2002г. начало работать казахстанско-российское судостроительное предприятие «Казресроссудопром», в создании которого участвовали астраханский судостроительный завод «Красные баррикады» и атырауская фирма «Проммонтаж». На новом предприятии планируется производить различные суда, плавучие бурильные установки, баржи, а также оборудование оборонного назначения.

В начале мая 2002г. российская инвестиционная группа «Атон» через свою афилированную компанию приобрела 95,4% акций казахстанского ОАО «Джетыгаринский асбестовый горно-обогатительный комбинат (ДАГОК) «Костанайасбест» в Кустанайской области. «Атон» является также собственником цементной компании «Осколцемент» и владеет 55% акций ОАО «Комбинат «Оренбургасбест». После осуществления указанной сделки «Атон» стал владельцем двух асбестовых горно-обогатительных предприятий, которые в совокупности производят 500 тыс.т. товарного асбеста (30% мирового потребления этого сырья).

ДАГОК «Костанайасбест» разрабатывает Житикаринское хризотил-асбестовое месторождение и производит 15 марок товарного асбеста. Проектная мощность ДАГОК составляет 400 тыс.т. асбеста в год, до конца 2003г. ДАГОК намерен довести добычу, производство и реализацию товарного асбеста до 225 тыс.т. в год.

ФГУП «Уральский вагоностроительный завод» («Уралвагонзавод») из Свердловской обл., вложив 2 млн.долл. инвестиций, совместно с Акмолинским вагоноремонтным заводом и на его базе создали СП «Вагоносборочный завод». Официальное открытие СП «Вагоносборочный завод» состоялось в Астане в июне 2002г. Проектная мощность завода позволяет производить несколько сотен полувагонов в год. По заявлению руководства ФГУП «Уралвагонзавод», оно рассматривает инвестиции в СП в Казахстане как быстро окупаемые вложения.

В сложном положении продолжает находиться первое автосборочное предприятию в Казахстане – казахстанско-российское СП «Искер-ГАЗ», 51% акций которого принадлежит Горьковскому автозаводу, 44% – алма-атинскому АО «Искер», 5% – другим акционерам. В 2000г. на СП «Искер-ГАЗ» было собрано 600 автомашин ГАЗ, в основном грузовых и пассажирских моделей «Газель» и «Соболь» различных модификаций и комплектации. Сборочные комплекты поступали из Нижнего Новгорода с ГАЗа на условиях двухмесячной отсрочки платежа, что позволяло СП «Искер-ГАЗ» в срок реализовывать продукцию и рассчитываться за комплектующие.

В конце 2000г. АО ГАЗ прекратило поставку комплектующих на льготных условиях, требуя 100% предоплаты, и руководству СП пришлось приложить значительные усилия для того, чтобы после нескольких месяцев фактического простоя сохранить коллектив и к середине 2002г. выйти на уровень сборки автомобилей в 400-450 машин в год при том, что АО ГАЗ не давало согласия на привлечение банковских кредитов на местном финансовом рынке. В последнее время отмечается повышение внимания российского соучредителя к деятельности СП.

Постепенно преодолевает проблемы, связанные с такими же изменениями условий поставки своему СП готовых автомобилей, и еще одно казахстанско-российское СП – «ГАЗавтотехрбслуживание», в котором соучредителем выступает то же АО ГАЗ. Оно вышло на уровень продаж автомобилей «Волга» 2000г.

В I пол. 2002г. обострилась ситуация на казахстанском рынке оказания услуг по ремонту вертолетов российского производства (в первую очередь МИ-8), на котором активно действуют два российских участника: московское КБ им.Миля и Казанский вертолетный завод. Первый является соучредителем российско-британского СП «Тройка Лтд.», выигравшего в 2000г. тендер на доверительное управление алма-атинским авиаремонтным заводом №405, второй – соучредителем российско-казахстанского СП «Авиаремонт», организовавшего ремонтную базу вертолетов МИ-8 на арендуемых производственных площадях аэродрома Бурундай под Алма-Атой.

Явно выраженная ориентированность Казахстана в области инвестиционного сотрудничества в стратегических областях (нефтегазовой сфере и металлургии) на западные страны, в первую очередь США. Развитию инвестиционного сотрудничества России и Казахстана способствовало бы создание международных промышленно-финансовых групп (МФПГ) в машиностроении, сельском хозяйстве, как это предусмотрено Мероприятиями к Программе экономического и приграничного сотрудничества между двумя государствами до 2007г.

Российское приграничье

Продолжали развиваться отношения Казахстана с Алтайским краем. Казахстан занимает одно из ведущих мест в международных торгово-экономических связях края. Его основными партнерами остаются Восточно-Казахстанская и Павлодарская обл. Казахстан является основным торговым партнером края и занимает 1 место по объемам товарооборота. За 3г. экспортно-импортные операции были осуществлены на 450 млн.долл. Главными статьями алтайского экспорта в Казахстан являются: кокс, взрывчатые вещества, древесина и изделия из нее, паровые котлы и котельное оборудование, тракторы, шины, двигатели, семя подсолнечника.

Делегация Алтайского края приняла активное участие в заседании подкомиссии по приграничному сотрудничеству Межправительственной комиссии между Россией и Казахстаном в Усть-Каменогорске. Возглавлял делегацию, в составе которой были представители таможенной службы, департамента внешнеэкономической деятельности края, замглавы администрации края Н.Загайнов.

На заседании комиссии делегация Алтайского края подняла вопрос о восстановлении технологических связей с Казахстаном в таких отраслях как сельхозмашиностроение, производство стройматериалов, а также о создании лизинговых компаний. Алтайский край заинтересован в унификации таможенного законодательства, т.к. его особенности позволяют Казахстану беспошлинно вывозить в Китай российский лес и металл.

Успешным было в 2001г. сотрудничество Астраханской обл. с регионами Казахстана. В Атырау в начале мая 2002г. начало работать казахстанско-российское судостроительное предприятие «Казресроссудопром», в создании которого участвовали астраханский судостроительный завод «Красные баррикады» и атырауская фирма «Проммонтаж». На новом предприятии планируется производить различные суда, плавучие бурильные установки, баржи, а также оборудование оборонного назначения.

Руководству Астраханской обл. после долгих предварительных согласований в мае удалось добиться открытия регулярного паромного сообщение между портами Оля и Актау. Открытие паромной линии способствует активизации грузового потока в рамках транспортного коридора «Север-Юг». С развитием этого транспортного коридора прогнозируется увеличение транзитных грузов на маршруте: страны Азиатско-тихоокеанского региона и Персидского залива-Иран-Каспийский регион-Россия-страны Восточной и Западной Европы. До 2010г. предполагаемые объемы только контейнерных грузов, перевозимых по коридору, составят 80-100 тыс.ед. в год. Привлекательность коридора «Север-Юг» обеспечивается за счет сокращения в 3 раза существующего маршрута того же назначения через Суэцкий канал.

В окт. в Астрахани состоялась Конференции по проблемам развития международного транспортного коридора «Север-Юг», которая учредила постоянную Конференцию «Север-Юг-Транзит» как добровольное объединение грузовладельцев, экспедиторов, стивидоров, перевозчиков, морских администраций, а также их ассоциаций и союзов, занимающихся экономической деятельностью, связанной с транспортировкой грузов через порты международного транспортного коридора «Север-Юг». Форсируется строительство нового транспортного коридора Е-40, связывающего Россию и Казахстан.

Традиционно активными были отношения Западно-Казахстанской обл. РК с Волгоградской обл. Волгоградский ОАО «Волжский трубный завод» в I пол. 2002г. в рамках контракта на обустройство газоконденсатного месторождения Карачаганак произвел и поставил для казахстанского месторождения 26 тыс.т. уникальных покрытых пенополиуретаном толстостенных бесшовных труб диаметром 168 мм., 219 мм., 273 мм. и 355 мм. по технологии компаниии Bredero Price и в сотрудничестве с ней.

Казахстан традиционно является самым крупным внешнеэкономическим партнером Курганской обл. По итогам 6 мес. 2002г. внешнеторговый оборот области с Казахстаном составил 20 млн.долл. Доля РК во внешнеторговом обороте – 49%. Из Курганской обл. в РК экспортируются изделия из черных металлов и трубопроводная арматура, двигатели, трансформаторы, аккумуляторы, автобусы, прицепы, дорожная техника, лекарственные средства, продукты питания. Из Северо-Казахстанской обл. в Курган поступают зерно, мука, мясо и овощи.

Несмотря на снижение товарооборота (по сравнению с 2001г. вдвое) и объективные трудности (с 20 янв. на 14% повысился тариф на грузоперевозки по Южно-Уральской железной дороге, соответственно, возросла и стоимость угля, доставляемого в Курган из Казахстана), сохраняется тенденция к наращиванию сотрудничества с РК. В сент. в Курганской таможне прошло совместное совещание руководящего состава Уральского таможенного управления и таможенных управлений по Северо-Казахстанской и Кустанайской обл. Казахстана.

В окт. 2002г. делегация области во главе с губернатором О.Богомоловым посетила Петропавловск. Подписан Протокол о расширении сотрудничества между областями. Наиболее важным практическим итогом этого визита можно считать подписание контракта на поставку шасси производства Курганского ОАО «Русич-КЗКТ» для мобильной буровой установки, которая производится в ОАО «Петропавловский завод тяжелого машиностроения». Сумма контракта составляет 140 тыс.долл. Подписан протокол намерений на заключение контракта в 2003г. на 700 тыс.долл. Стороны обсудили возможность ооткрытия торговых представительств двух областей в Кургане и Петропавловске, а также дилерского центра ОАО «Шадринский автоагрегатный завод» в СКО.

В целях упорядочения и оптимизации межобластного взаимодействия в окт. 2002г. в администрациях обеих областей созданы отделы, предназначенные координировать работу по реализации достигнутых договоренностей. В VI кв. курганское ОАО «Корвет» приступило к поставкам нефтегазопромыслового оборудования в РК. Всего в 2002г. и I-II кв. 2003г. казахстанским партнерам будет отправлено продукции на 1 млн.долл.

Казахстан является основным партнером – 30% товарооборота Новосибирской обл. В фев. 2002г. Новосибирск посетила деловая миссия

предпринимателей из Павлодарской обл. Казахстана. Казахстанская делегация предложила осуществлять поставки ряда продтоваров, услуги по грузопассажирским перевозкам. Предприниматели из Павлодара заинтересовались мини-цехами по переработке мяса, молока, овощей, сельхозтехникой, доильными установками и обменом генофонда крупного рогатого скота. Обе стороны высказали интерес к созданию СП, дилерским услугам, а также к сотрудничеству в области медицины, производства и торговли медоборудованием.

В окт. 2002г. в Новосибирске прошли Дни экономики Республики Казахстан, в которых приняли участие представители органов власти и деловых кругов из Восточно-Казахстанской области. Во время этого мероприятия было заключено соглашение о размещении заказов между казахстанскими и новосибирскими предприятиями. Подписаны протоколы намерений по поставке комплектующих к ферросплавным печам на 600 тыс.долл.

Планируется, что новосибирские предприятия будут ежемесячно поставлять на казахстанские предприятия 1,5 млн.ед. стеклотары на 2,25 млн.руб. с последующим в 2003г. увеличением ежемесячной отгрузки до 5 млн.ед.

В окт. 2002г. лесопромышленный холдинг «Континенталь Менеджмент» объявил о создании в Казахстане дилерской сети, работающей по системе торгового финансирования. Планируется, что КМ будет контролировать 80% республиканского рынка по своему сырью (крафтлайнер и флютинг). Поставки будут обеспечивать Сибирский целлюлозно-бумажный и Селенгинский целлюлозно-картонный комбинаты. Казахстан занимает 1 место во внешнеторговом обороте Омской обл. За I пол. 2002г. товарооборот составил 105 млн.долл. Это на 40 % меньше показателя за аналог. период пред.г. По мнению областной администрации, причиной тому послужил ряд административных барьеров: новый порядок взимания НДС с российских предприятий-экспортеров, длительные таможенные процедуры как со стороны России, так и Казахстана, сложные транспортные схемы.

В марте 2002г. в Омске находились аким Павлодарской обл. Д.Ахметов, председатель Наблюдательного совета Евразийского банка А.Машкевич и президент ОАО «Евроазиатская энергетическая корпорация» А.Рустамбаев. Они приняли участие в обсуждении проекта реформирования АК «Омскэнерго» и создания СП с ОАО «Евроазиатская энергетическая корпорация».

Во II пол. сент. 2002г. в Алма-Ате и Павлодаре побывала торгово-экономическая миссия 16 омских предприятий (от машиностроения и нефтехимии до полиграфии и торгово-закупочной деятельности), которая провела деловые встречи и переговоры. Конечной целью мероприятия стала выработка рекомендаций по устранению препятствий, оказанию содействия формированию инвестиционной привлекательности обоих регионов, развитию товарообмена. В дек. эта же торгово-экономическая миссия побывала в Астане. В рамках миссии, прошли деловые переговоры, семинар – конференция «Инвестиционные возможности г.Астаны и практика ведения бизнеса в Казахстане», «круглый стол» по вопросам взаимодействия таможенных служб и предпринимателей. С Акмолинской ТПП подписано Соглашение о сотрудничестве.

В 2002г. Казахстан посетили две крупных делегации Оренбургской обл. 15-19 июня в Актюбинске прошла 1 универсальная выставка-ярмарка предприятий Казахстана и России под названием: «Европа-Азия. Сотрудничество без границ». На ней было представлено 80 компаний. Российскую делегацию возглавлял заместитель начальника управления по экономическим связям администрации Оренбургской обл. А.Калинин. Большинство роспредприятий, участвовавших в ярмарке, были из Оренбургской обл., а также несколько предприятий из Уфы, Ростова-на-Дону, Самары, Краснодара и Йошкар-Олы.

Оренбуржцы имеют с Казахстаном 30 СП, из них 17 – с Актюбинской обл. В окт. в Уральске провела работу торгово-экономическая миссия Оренбургской обл. Цель миссии – установление партнерства между предприятиями Оренбургской и Западно-Казахстанской обл.

Казахстан является основным торговым партнером Самарской обл. среди стран СНГ и входит в первую десятку стран-торговых партнеров Самарской обл. дальнего зарубежья.

Товарооборот с Казахстаном составляет 10% от общего объема внешней торговли области и на 1 окт. 2002г. его объем составил 104 млн. долл., в т.ч. экспорт – 92 млн. долл., импорт – 12 млн. долл. Объем накопленных инвестиций Самарской обл. в Казахстан – 300 тыс.долл. Самарская обл. экспортирует в Казахстан автомобили (90% от общего объема экспорта), промышленное и электрическое оборудование, нефтепродукты, химические продукты, полимерные материалы. Из Казахстана импортируются изделия из черных металлов, продукция пищевой и перерабатывающей промышленности. На территории Самарской обл. зарегистрировано 19 предприятий с инвестициями из Казахстана, основные сферы деятельности которых – торговля и строительство.

В авг. 2002г. представители 10 предприятий Самарской области посетили г.Астану с экономической миссией. Были обсуждены организация поставок в специальную экономическую зону «Астана – новый город» оборудования и материалов для строительно-монтажных работ и заключение договоров с самарскими компаниями на проведение в Казахстане строительно-монтажных работ. Ряд самарских предприятий уже поставляет свою продукцию в Астану.

В 2002г. успешно реализован проект по строительству автосборочного завода в г.Усть-Каменогорске. Это самый крупный совместный проект областей за последние годы.

В середине окт. 2002г. Восточно-Казахстанскую обл. (ВКО) с визитом посетила делегация области во главе с вице-губернатором В.Казаковым. В ходе визита администрации регионов подписали соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве. Были рассмотрены различные возможности для сотрудничества, в т.ч. в производстве медного кабеля, налаживании связей в сфере строительства малой авиации. Особое внимание было уделено вопросу поставок нефти. Казахстанская сторона выразила готовность принять участие в ежегодном авиасалоне, проходящем в Самаре на будущий год. Делегация Самарской обл. подтвердила свое намерение выйти со своими товарами через ВКО на рынок Китая, граничащего с этим регионом.

В дек. 2002г. состоялся визит делегации Самарской обл. во главе с губернатором К.А.Титовым в Западно-Казахстанскую обл. Планируется подписать Соглашение между администрацией Самарской обл. и акиматом Западно-Казахстанской обл. о торгово-экономическом, научно-техническом, культурном и гуманитарном сотрудничестве.

Среди государств СНГ крупнейшим партнером Свердловской обл. остается Казахстан. Свердловской обл. в РК экспортировались металлы и изделия из них, продукция машиностроительной, химической промышленности, древесины. В Свердловскую обл. импортировались минеральные продукты, в т.ч. топливно-энергетические. Свердловская обл. инвестировала в Казахстан – 2 млн.долл.

После долгого подготовительного периода в марте 2002г. делегация Свердловской обл. во главе с губернатором Э.Э.Росселем посетила Астану и приняла участие в международной выставке «Промстройиндустрия «Астана 2002». В ходе визита он был принят президентом РК Н.А.Назарбаевым, премьер-министром И.М.Тасмагамбетовым. В беседах затрагивались разнообразные темы сотрудничества от открытия консульства Казахстана в Екатеринбурге, до конкретных проектов взаимодействия предприятий. Стороны обозначили основные направления экономического сотрудничества: закупка Екатеринбургом марганцевых и хромитовых руд Жайремского и Донского ГОКов в объеме 200 тыс.т. и 400 тыс.т. ежегодно, изучение и использование свердловского опыта конверсионных программ и создание СП в области машиностроения, увеличение товарооборота с/х продукции и минудобрений, развитие сотрудничества в сфере железнодорожного транспорта, подвижного состава и строительства железнодорожных путепроводов, участие Свердловской обл. в строительстве автодорог в РК, наращивание поставок стройматериалов для нужд Астаны.

В беседе с Э.Э.Росселем Н.А.Назарбаев высказался за развитие прямых контактов между правительством РК и Свердловской обл. (заключение соглашений между правительством РК и областью), развитие гуманитарного, научно-технического и сотрудничества в других областях. Во время переговоров с премьер-министром Э.Э.Россель и И.М.Тасмагамбетов договорились создать совместную рабочую группу с целью выработки соглашения (или программы) о сотрудничестве между Свердловской обл. и правительством РК.

Свердловская делегация провела переговоры в министерстве энергетики и минеральных ресурсов, министерстве транспорта и коммуникаций, министерстве экономики и торговли РК и акимате Астаны. Стройорганизации и предприятия Свердловской обл. будут участвовать в строительстве и реконструкции Астаны. В результате этого визита достигнуты серьезные результаты, которые оможно охарактеризовать, как прорыв в отношениях регионов с приграничными странами.

В окт. 2002г. в РК находилась делегация Свердловской обл., овозглавляемая областным министром международных и внешнеэкономических связей Ю.Осинцевым. Подписан Протокол о торгово-экономическом сотрудничестве между областью и Республикой Казахстан. Проведены встречи и переговоры с министром индустрии и торговли Казахстана, директором Департамента регулирования торговой деятельности, экспортного контроля и вступления в ВТО, акимом Астаны.

Стороны подготовили к подписанию проект соглашения с акиматом Астаны, и договорились о подписании крупномасштабного соглашения с минэкономики и бюджетного планирования Казахстана. Основные статьи сотрудничества Свердловской обл. – обмен опытом и технологиями в сфере энергосбережения; открытие на территории свободной экономической зоны Астаны выставки-склада свердловских предприятий; поставка трубной продукции технического и бытового назначения.

Свердловские предприниматели выразили готовность в создании СП по производству рельс, шпал, автоматического оборудования для строительства железных дорог. Компании этого российского региона планируют открыть в Казахстане несколько СП по выпуску электроэнергетического, нефтепромышленного и медоборудования. В Свердловской обл. зарегистрировано 27 предприятий с участием казахстанского капитала и 24 СП. С акиматом Астаны достигнута договоренность об обучении казахстанских студентов в свердловских вузах на базе УГТУ-УПИ и казахстанского отделения МГУ. Был затронут вопрос взаимной унификации внутренних и внешних ж/д тарифов на перевозку транзитных грузов по территории двух стран.

По итогам прошедших в 2002г. выставок и переговоров, подписано 69 договоров о поставках стройматериалов в Казахстан на 200 млн.руб. Рассматривается еще 178 подобных предложений. Положителен опыт свердловчан в сфере привлечения специалистов из Казахстана. В целях найма на работу в сельских территориях Свердловской обл., где наблюдается острая нехватка врачей, областной Минздрав разместил все имеющиеся вакансии на биржах труда Северного Казахстана. В дек. в Свердловскую обл. прибыла делегация казахстанских железных дорог НК «Казахстан темир жолы». Основная цель визита – изучение перспективных разработок российских железнодорожников.

Торговым партнером Тюменской обл. номер один среди стран СИГ является Казахстан. От казахстанского свинца зависит стабильная работа одного из флагманов тюменской промышленности – аккумуляторного завода. Из Тюменской обл. РК получает традиционные нефть и газ, потребтовары. В Тюмени действуют 10 российско-казахстанских предприятий.

Готовится соглашение с Северо-Казахстанской обл. Тюменские переработчики ведут переговоры о поставках из Казахстана молока и мяса. На границе двух стран планируется открытие большого оптового рынка.

В марте 2002г. в Тюмени предприятия РК приняли участие в восьмой международной с/х выставке. В мае состоялся визит в Петропавловск делегации Тюменской обл. во главе с губернатором С.Собяниным. В ходе визита проведено согласование межобластного соглашения о сотрудничестве. В июле делегация во главе с начальником Департамента промышленности и энергетики Северо-Казахстанской обл. П.Усаневичем находилась в Тюмени.

В окт. 2002г. состоялся визит в Северо-Казахстанскую обл. губернатора Тюменской обл. С.Со-

бянина. В ходе встречи стороны договорились, что тюменские предприятия будут участвовать в конкурсах и аукционах, проводимых казахстанской стороной. Обсуждены вопросы по реконструкции Сергеевского гидроузла на р.Ишим, об участии в поставках оборудования для Северо-Казахстанской обл., об оказании поддержки СП и создании таможенного терминала в Ишиме. Стороны выразили намерение организовать совместное производство продукции для нефтегазового комплекса. Реконструкция Сергеевского гидроузла осуществляется в рамках совместной с казахстанской стороной работы по регулированию водопользования трансграничной реки Ишим. В фев. 2003г. гидроузел должен вступить в строй.

В начале окт. 2002г. Алма-Атинская ТПП встречала миссию бизнесменов Кемеровской обл. В делегацию вошли представители компаний во главе с вице-президентом Кузбасской ТПП У.Шавгулидзе. Был предложен широкий спектр продукции: автомобильные и контейнерные весы, минудобрения, свинцовые отделочные аккумуляторы, фильтры для автотранспортных и горнодобывающих предприятий, электросварные трубы, полиамидные нити, штапельные термостабилизированные волокна, армейские кровати. Торгово-экономическая миссия Кемеровской обл. вызвала значительный интерес у казахстанских предпринимателей. Во встрече приняли участие крупные предприятия и компании из Чимкента, Усть-Каменогорска, Темиртау, Талдыкургана, Кустаная и Алма-Аты. По итогам визита заключено 7 контрактов. С ковровой фабрикой «Алматы Юлем» – на поставку российского химического волокна. Для компании «Катеп» кемеровский «Инженерный центр» изготовит конвейерные весы для технологической схемы по переработке баритовой руды. Кемерово заинтересовано в поставках из Казахстана шерсти, холоднокатаной листовой стали «Испат-Кармета».

В нояб. в Тюмени состоялась первая Международная выставка-ярмарка «Малый и средний бизнес: Тюменская обл. и Северный Казахстан – добрососедство и партнерство». В будущем подобные мероприятия будут проводиться ежегодно.

Между Челябинской обл. и Казахстаном уже давно налажены тесные торгово-экономические связи. Соглашения о сотрудничестве подписаны с рядом министерств Казахстана. Принимают южноуральцы участие и в развитии специальной экономической зоны Астаны. По мнению промышленников, в последние годы они развиваются слабо. Основные причины – затянутый процесс оформления документов на таможне, высокие ж/д тарифы, недостаточная деловая активность южноуральской промышленности. Результатом этого является отрицательное торговое сальдо с Казахстаном. 80% всего объема импортной продукции, поступающей в Челябинскую обл. из ближнего зарубежья, приходится на Казахстан. 70% продукции предприятий Челябинской обл., отправляемой на экспорт в ближнее зарубежье, адресовано Казахстану.

В янв. 2002г. Челябинск посетила делегация во главе с заместителем акима Астаны Н.Нигматулиным. Обсуждались вопросы расширения экономического сотрудничества. Казахстанская сторона заинтересована в поставках стройматериалов, а также в приобретении технологий по переработке сельхозпродукции. Казахстан готов поставлять зерно, сырье для ферросплавов.

В фев. 2003г. в администрации Челябинской обл. состоялся круглый стол на тему «Практика внешнеэкономического сотрудничества области с Казахстаном». Участники обсудили перспективы развития внешнеэкономических связей двух регионов. В частности, речь шла о действии таможенного контроля при пересечении российско-казахстанской границы, проблемах возмещения из федерального бюджета сумм НДС по экспорту товаров и услуг, перевозок внешнеторговых грузов и пассажиров автотранспортом в международном сообщении между Россией и Казахстаном. Были обсуждены вопросы преференции в торговле с Казахстаном, усиления фитосанитарного контроля на территории Челябинской обл., страхования грузов и экспортных кредитов.

В марте 2002г. в Астане побывала делегация представителей промышленных предприятий Челябинской обл. во главе с вице-губернатором В.И.Буравлевым. Были проведены переговоры по развитию торгово-экономического сотрудничества с акиматом Астаны, подписано соглашение о сотрудничестве с Павлодарской обл. Челябинцы приняли участие в Международной выставки «Промстройиндустрия-Астана 2002». В ходе овыставки представители предприятий Челябинской обл. заключили 60 протоколов о намерениях по сотрудничеству с предприятиями Казахстана на 250 млн.руб.

В целях стабилизации рынка в условиях падения спроса на металлургическую продукцию и увеличения ж/д тарифов руководство ОАО «Челябинский электрометаллургический комбинат» планирует заключить ряд картельных соглашений с производителями ферросплавов из России и стран СНГ, в частности из Казахстана. Ведутся переговоры ЧЭМК с Аксунским и Актюбинским заводами ферросплавов о возможности проведения согласованной производственной, ценовой и сбытовой политики на российском рынке. Рассматривается возможность создания Объединенной ферросплавной компании для формирования цен с учетом реальных производственных издержек каждого из участников.

Руководство Магнитогорского метизно-металлургического завода приняло решение вдвое – с 5 до 10 тыс.т. увеличить поставки металлопродукции в Казахстан. В янв. Магнитогорский меткомбинат посетила делегация крупнейшего металлургического объединения Казахстана – «Испат-Кармет» (г.Караганда).

Канада

Торговля с Россией

Товарооборот России с Канадой, по данным статагентства Канады, **за 2002г. составил 396,57 млн.долл.**, в т.ч. экспорт – 241,73 млн.долл., импорт – 154,84 млн.долл. Торговый баланс имел положительное сальдо в 86,9 млн.долл. По сравнению с 2001г. товарооборот между двумя странами снизился на 5,8%, экспорт увеличился на 3,5%, а импорт снизился на 17,4%.

В российском товарном экспорте в Канаду первое место занимают металлы и изделия из них: на них приходится треть (34,9%) росэкспорта – 84,33

млн.долл., годом ранее доля металлов в экспорте России была ниже – 28,3%, а объемы поставок возросли в 1,3 раза. Половину экспорта металлов падает на черные металлы, вывоз которых увеличился в 2002г. в 1,7 раза до 47,34 млн.долл. (В 2001г. черные металлы составляли 11,7% от объема экспорта в Канаду, в 2002г. – 19,6%). Половину в группе черных металлов занимают полуфабрикаты из железа и нелегированной стали (экспорт возрос с 0,02 до 22,26 млн.долл.); четверть объема поставок черных металлов составляют уголки фасонные и специальные профили из железа и нелегированной стали (11,77 млн.долл.) и пятую часть – прокат плоский и прутки из легированных сталей (9,78 млн.долл.). В Канаду ввозятся из России в небольшом количестве ферросплавы и прутки из железа и нелегированной стали.

Товарооборот России и Канады, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	02г./01г.%
Товарооборот	421,01	396,57	-5,8
Экспорт	233,65	241,73	+3,5
Импорт	187,36	154,84	-17,4
Сальдо торгового баланса	+46,29	+86,89	-

Источник: данные Статистического агентства Канады

Экспорт цветных металлов и изделий снизился в 1,2 раза до 15,55 млн.долл. (представлен магнием и изделиями из него, включая лом и отходы, – 14,26 млн.долл.).

Поставки алюминия возросли в 1,2 раза до 13,12 млн.долл. (алюминий необработанный, фольга алюминиевая, плиты и листы алюминиевые). Экспорт цинка и никеля снизился в 1,2 раза до 3,14 и в 1,4 раза до 3 млн.долл. (поставляются цинк и никель необработанные).

2 место занимают поставки продуктов химпрома; их доля составляет 19,5% (47,03 млн.долл.). По сравнению с 2001г. экспорт возрос на треть за счет увеличения объемов поставок продуктов неорганической химии в 1,5 раза до 26,69 млн.долл. В экспорте продуктов неорганической химии (доля – 11%) лидируют химические радиоактивные элементы (12,29 млн.долл.) и изотопы (вывоз увеличился в 1,7 раза до 9,74 млн.долл.). Повышение отмечено и по продуктам органической химии – с 0,97 до 4,69 млн.долл. (ациклические спирты). Снизился экспорт удобрений в 1,7 раза до 10,14 млн.долл. (4,2%), однако, вывоз удобрений азотных остался на уровне 2001г. Экспортировался каучук синтетический (4,74 млн.долл.) и изделия из пластмассы (0,75 млн.долл.). На 3 месте – продтовары и с/х сырье, их доля не изменилась с 2001г. – 17,7% (42,88 млн.долл.).

Экспорт продтоваров, как и прежде, представлен рыбой и морепродуктами (36,99 млн.долл.), напитками – 5,5 млн.долл. Рыба и морепродукты остаются одним из ведущих экспортных товаров, на них приходится 15,3% росэкспорта в Канаду.

Доля экспорта минпродуктов составляет 9,4%; это 4 место в экспорте России в Канаду; годом ранее доля минпродуктов в экспорте России была выше – 13,6%. Поставки сырой нефти упали с 24,66 до 14,34 млн.долл., угля каменного – с 3,2 до 2,68 млн.долл., а продуктов переработки нефти возросли с 3,87 до 5,69 млн.долл.

Удельный вес экспорта текстиля, текстильных изделий и обуви снизился до 5,8 против 7,8% в 2001г.; объемы поставок уменьшились в 1,3 раза до 13,98 млн.долл. Основная причина – сокращение экспорта одежды текстильной в 1,7 раза до 6,97 млн.долл. (поставлялись костюмы, платья для женщин и девочек и костюмы мужские и мальчиковые). Экспорт одежды трикотажной составляет 5,77 млн.долл. (майки трикотажные, женские трикотажные костюмы).

На одном уровне находятся поставки из России машин, оборудования и транспортных средств (4,4%, 10,73 млн.долл.) и древесины и целлюлозно-бумажных изделий (4,3%, 10,3 млн.долл.).

Объемы экспорта машин и оборудования в 2002г. по сравнению с 2001г. не изменились, равно как и их доля в экспорте. В 2002г. возросли в 2,1 раза поставки частей летательных аппаратов (вертолетов) до 2,33 млн.долл. и в 1,5 раза – приборов и аппаратов оптических. Снизился экспорт приспособлений для крепления инструментов к станкам и другого оборудования и механизмов из группы 84, электромашин, средств наземного транспорта.

Экспорт древесины и целлюлозно-бумажных изделий представлен изделиями из дерева – 7,61 млн.долл. (вырос в 1,4 раза), в частности, фанерой клеенной, и бумагой газетной в рулонах (поставки снизились за год с 3,75 до 2,25 млн.долл.). Экспорт драгкамней и металлов составляет 4,23 млн.долл. (1,8%). Две трети приходится на поставки необработанной платины – 2,78 млн.долл. Экспорт остальных товаров: 1,2% – другие товары (группы 68-70 и 91-97), 0,1% – кожевенное сырье, пушнина и изделия.

В росимпорте из Канады в 2002г. ведущее положение сохраняется за машинами, оборудованием и транспортными средствами – половина импорта падает на них – 78,01 млн.долл., хотя их вывоз из Канады снизился с 92,81 млн.долл. в 2001г. Ассортимент поставок из Канады разнообразен. Более половины импорта в этой товарной группе занимают оборудование и механизмы (группа 84) – 45,5 млн.долл., но произошло снижение объема поставок по этой группе в 1,5 раза. В группе 84 выделяется импорт машин и механических устройств спецназначения, частей к машинам, машин для перемещения и пр. За год отмечено увеличение вывоза из Канады транспортных средств. Доля в российском импорте принадлежностей к автомобилям, автомобилей легковых, спецназначения, тракторов составила 11,7%; импорт увеличился с 15,8 до 18,19 млн.долл., причем рост в самой большей степени коснулся тракторов – с 0,06 до 2,57 млн.долл. Импортировались машины электрические – 6,12 млн.долл. Ввоз в Россию приборов из группы 90 увеличился в 2,6 раза до 5,97 млн.долл., причем основная часть из этой группы приходится на аппаратуру для автоматического регулирования и управления (рост с 0,02 до 3,24 млн.долл.); в 2002г. стали импортировать киноаппаратуру. Суда и лодки яхты и другие плавсредства для отдыха, вывозились из Канады (2,2 млн.долл.).

К концу 2002г. определилась доля продтоваров и сельскохозяйственного сырья в поставках в Россию из Канады – 32,4%, что выше доли в 25% в пред.г.; хотя импорт за год увеличился всего с 46,9 до 50,22 млн.долл. Продтовары занимают 2 место в росимпорте. Вывозится из Канады мясо – 25,2% (39,05 млн.долл.). В 2002г. стала поставляться из Канады пшеница (3%, или 4,65 млн.долл.); вывоз рыбы и морепродуктов составил 1,6% (2,42 млн.долл.); остальные позиции имеют незначительный вес.

На поставки из Канады продуктов химпрома – 3 место – пришлось 10,1% объемов российского импорта (15,61 млн.долл.), что на уровне 2001г., хотя объемы импорта химпродуктов снизились в 1,3 раза. Основные поставки по продуктам химпрома – это изделия из пластмасс – 7,3% (11,3 млн.долл.), включая детали строительные из пластмасс, а также фармтовары – 2,2%, поставки которых возросли за год в 3 раза – до 3,48 млн.долл.

Распределение импорта по остальным товарам: металлы и изделия – 1,9%, другие товары (группы 68-70, 91-97) – 1,7%, текстиль, изделия и обувь – 1,1%, древесина и целлюлозно-бумажные изделия – 0,7%, кожевенное сырье, пушнина и изделия – 0,3.

Снижение импорта за год, по сравнению с 2001г., объясняется сокращением в 1,2 раза вывоза из Канады машин и оборудования, а также продуктов химпрома; на эти две товарные группы падает 60,5% росимпорта из Канады.

В 2002г. наметилась и укрепилась тенденция «подтягивания» товарооборота к прежним показателям. Если в 2001г. экспорт в 2 раза был ниже объемов 2000г., то к концу 2002г. впервые за период 2001-02гг. отмечен рост экспорта по сравнению с пред.г. Снижение импорта позволило увеличить положительное сальдо торгового оборота в пользу России до 86,9 млн.долл.

Разрыв сократился за счет расширения экспорта черных металлов, химических радиоактивных элементов и изотопов, синтетического каучука, продуктов переработки нефти, клеенной фанеры, газетной бумаги в рулонах, частей вертолетов, приборов оптических.

Поставщики металлопродукции продолжают продвижение на канадский рынок, расширяя номенклатуру поставляемых товаров и введя позиции, не подпадающие под антидемпинговое расследование, в частности, в ассортимент поставок вошли полуфабрикаты из железа и нелегированной стали, изделия из легированных и нелегированных сталей.

Топливно-энергетические товары уступили ведущее положение другим товарам, в частности, продуктам химпрома. В 2000г., на топливно-энергетические товары приходилось четверть росэкспорта.

Рыба и морепродукты продолжают оставаться ведущим экспортным продовольственным товаром России. В импорте России выросла доля продтоваров – с 25 до 32,4% за счет вывоза из Канады в Россию мяса.

Связи с регионами РФ

В 2002г. продолжалось развитие межрегионального российско-канадского торгово-экономического сотрудничества на основе Межправсоглашения о принципах и основах сотрудничества между субъектами РФ и провинциями и территориями Канады, подписанного в дек. 2000г. в ходе визита в Канаду президента В.В.Путина, а также соглашений между регионами России и провинциями Канады. Семь российских регионов подписали такие соглашения.

Наиболее успешно региональное сотрудничество осуществляется в жилищном строительстве, агропромышленном комплексе, горнодобывающей и нефтегазовой отрасли, транспорте и связи. К наиболее продвинутым российским регионам относятся Москва и Санкт-Петербург, Самарская, Саратовская, Ростовская, Тюменская, Иркутская, Нижегородская, Волгоградская и Московская обл., республики Якутия и Татарстан, Ямало-Ненецкий и Чукотский автономные округа, Ставропольский и Хабаровский края, Камчатка, Сахалин.

Основные формы сотрудничества: экспортно-импортные операции, подрядное строительство, техническое содействие, предоставление консалтинговых услуг, прямые капиталовложения в производство, обучение и стажировки.

Новый импульс межрегиональному сотрудничеству России и Канады был дан визитом «Сборной Канады» в Москву в фев. 2002г. во главе с премьер-министром страны Ж.Кретьеном. Наибольшую активность традиционно проявили частные компании, а также правительственные и общественные организации из Онтарио (17), Квебека (7), Альберты (5). Не остались в стороне представители бизнеса Манитобы, Британской Колумбии, Ньюфаундленда и Лабрадора.

В российско-канадском региональном сотрудничестве наиболее заметен взаимный интерес к развитию и укреплению сотрудничества в Арктике и на Севере. В основе этого сотрудничества лежит Меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве в области Севера и его коренных народов от 20 окт. 1997г.

В апр. 2002г. по инициативе Республики Саха в МИД и МТ Канады были переданы письма: на имя премьер-министра Канады «О проекте восстановления в Республике Якутия популяции бизонов», за подписью президента Национальной нефтегазовой компании «Саханефтегаз» «С предложениями о сотрудничестве». На встречах в министерстве по делам индейцев и развитию Севера с аналитиком Директората по циркумполярным связям Тэмби Камангой-Силундикой обсуждались вопросы сотрудничества по линии контактов между представителями малочисленных коренных народов Севера. На переговорах в КРЭ было заявлено о готовности Корпорации в перспективе увеличить кредитную линию для «Алросы» с 25 до 200 млн.кан.долл.

1. «Фергюссон Симен Кларк» (Северо-западные территории) – компания подписала контракты с администрацией Чукотки на 75 млн.кан.долл. на выполнение работ в 2002г. по строительству 20 жилых домов с прилегающей инфраструктурой и хоккейной ареной.

2. «Наскор» (Альберта) подписала соглашение с администрацией Ханты-Мансийского автономного округа о создании производства компонентов жилых домов по канадской каркасной технологии. Стоимость проекта 2,4 млн.кан.долл.

3. «КАНстрой» (Онтарио) выполняет контракт в 2,4 млн.кан.долл. на поставку строительных материалов на Камчатку и контракт в 4,5 млн.кан.долл. на поставку строительных материалов и проведение инженерных работ в г.Сургуте.

4. Подписано соглашение между правительством пров. Манитоба и администрацией г.Мурманска о морских торговых связях между портом Мурманск и канадским портом Черчилл.

5. Подписано соглашение между правительством пров. Манитоба и администрацией Красноярского края о взаимовыгодном сотрудничестве в области транспортных воздушных трасс.

6. Заключено соглашение между КРЭ и российской алмазодобывающей компанией «Алроса» (Якутия) о предоставлении финансирования и страховании рисков канадских компаний в реализации совместных проектов, открывающие им новые возможности в продвижении бизнеса в России в области поставки инженерного оборудования для шахт.

7. «Эс-Эн-Си Лавалин» (Квебек) подписала соглашение с объединением «Елга-Уголь» (Якутия) о совместной разработке угольных пластов в 2,7 млрд.т.

Российско-канадское региональное сотрудничество продолжается не только на северном направлении. Канадская компания «Эс-Эн-Си Лавалин», осуществляющая модернизацию Волгоградского НПЗ (входит в состав ОАО «Лукойл»), в целях увеличения производства высококачественного бензина без свинцовых присадок подписала контракт с объединением «Русский алюминий» на подготовку ТЭО строительства второй очереди Саянского алюминиевого завода. В числе ее новых перспективных контрактов – соглашение с ОАО «Москва-Сити» на проведение инженерно-проектных работ по строительству многофункциональных ж/д станций скоростной ветки «Шереметьево-Ленинградский вокзал».

30% объема контрактов, подписанных во время пребывания «Сборной Канады» в Москве, приходится на канадские компании провинции Квебек. в т.ч. по ряду новых направлений:

– в Татарстане при участии министерства сельского хозяйства создано СП по производству молочных продуктов с внедрением канадских технологий, поставкой оборудования и племенного скота (проект в 30 млн.кан.долл.);

– в Перми создано СП с компанией «Стройинновация» по выпуску компонентов жилых домов по канадским технологиям (60 млн.кан.долл.);

– с Новочеркасским, Ростовским и Цимлянским ликероводочными заводами создается СП по производству водки в Канаде по российским рецептам и технологиям (20 млн.кан.долл.).

В начале сент. 2002г. состоялся официальный визит в Россию федерального министра по делам индейцев и развитию Севера Канады Р. Нолта, который является первым значимым шагом в формировании «новой стратегии» в российско-канадских отношениях в Арктике и на Севере и способен придать им дополнительный импульс.

Связи с Россией

Торгово-экономическе взаимодействие. Рассматривая итоги 2002г. в области канадско-российского торгово-экономического сотрудничества, канадские эксперты делают вывод о заметном оживлении двусторонних экономических отношений и возобновлении интереса деловых кругов этой страны к российскому рынку. Позитивную роль в этом сыграл состоявшийся 13-17 фев. 2002г. визит в Москву «Сборной Канады» во главе с премьер-министром Ж.Кретьеном.

В ходе визита был одобрен Совместный российско-канадский план действий по развитию и укреплению двусторонних связей. На первое место Планом действий выдвигается обязательство Канады по содействию и поддержке вступлению России в ВТО.

Одним из важных итогов состоявшегося визита стало завершение переговоров по согласованию проекта межправительственного соглашения о сотрудничестве в таможенных делах. Достигнута договоренность предпринять необходимые шаги для скорейшего его подписания и вступления в силу.

Оттавой подчеркивалось обязательство Канады о предоставлении России содействия в 5 млн.кан.долл. с целью поддержки уничтожения химсредств массового поражения.

Что касается деловой части визита, связанной с развитием партнерских отношений между предпринимателями России и Канады, необходимо отметить подписание 77 новых коммерческих документов на 337 млн.кан.долл. Они включают в себя 25 контрактов общей стоимостью 148 млн. кан. долл. и 52 других документов (меморандумов о взаимопонимании и писем о намерениях), оцениваемых в 189 млн.кан. долл.

Практическим результатом реализации «Плана действий» можно считать начало деятельности российско-канадской Группы по сотрудничеству по реализации Киотского протокола. В сент. 2002г. по этому вопросу состоялись переговоры в ходе визита канадской делегации в Москву. Киотский протокол был ратифицирован Канадой в дек. 2002г.

В отношении двустороннего сотрудничества по вопросам присоединения России к ВТО необходимо отметить активный характер российско-канадских контактов, включая состоявшиеся в ходе визита российской делегации в Оттаву в июле 2002г. во главе с замминистра экономического и развития и торговли М.Ю.Медведковым российско-канадские консультации, а также интенсивное сотрудничество в рамках Рабочей группы в Женеве, продолжение программы технического содействия Канады России.

Что касается доступа на российский рынок, то канадцы отмечают прогресс, достигнутый в ходе переговоров по присоединению России к ВТО в такой области, как тарифы на промтовары. Тем не менее, Оттава намерена ускоренно добиваться тарифных уступок в таких областях, как: нефтегазовое оборудование, пищевые и с/х товары, рыба и рыбопродукты, транспорт (автомобили), авиация и телекоммуникационное оборудование. Канадцы будут настаивать на привязке всех таможенных тарифов России, присоединению к «нулевым» инициативам.

В секторе услуг наибольшую заинтересованность канадцы проявляют в доступе в областях информационных технологий, телекоммуникациях, строительстве, транспортных услуг, защиты окружающей среды.

Межправкомиссия. Для обеспечения и улучшения доступа на рынок правительство Канады, кроме переговоров по присоединению России в ВТО, а также работы по заключению нового соглашения о взаимной защите и поощрении капиталовложений, использует российско-канадскую Межправительственную экономическую комиссию (МЭК) в качестве одного из основных инструментов продвижения своих интересов. Результаты деятельности МЭК в 2002г. можно свести к следующему.

Рабочая группа по Арктике и Северу предпринимает определенные шаги по поддержке продуктивного российско-канадского диалога по вопро-

сам Севера и предлагает сконцентрировать внимание на реализации одного из наиболее перспективных проектов – объединение северных ТПП.

Впервые возможность осуществления подобного проекта была озвучена на Круглом столе представителей северных Торгово-промышленных палат России и Канады, прошедшем в марте 2001г. в Торонто в рамках Съезда горняков и старателей двух стран. Инициатива была подхвачена канадской стороной, которая активно продвигает данную идею, рассчитывая облегчить доступ к информационным ресурсам для представителей малого и среднего бизнеса северных регионов России и Канады, упростить возможность установления необходимых деловых контактов, создать атмосферу доверия в бизнесе. В перспективе рассматриваются возможности снижения налогообложения и таможенных барьеров.

Предполагается развитие коммуникационных линий двусторонней связи посредством интернета. Канадцами предлагается открытие «Центра бизнеса и услуг», консультативно-информационного органа для представителей бизнеса. Учитываются то, что не у всех есть возможности для работы с электронными базами данных (российские северные регионы).

Развитие проекта открывает перспективы создания новых транспортных коридоров региона, что частично может снять проблему северного завоза (транспортировка многих товаров из северных провинций Канады обходится дешевле, чем их доставка из центральной России). Дан новый импульс уже реализуемым соглашениям, например, по переработке оленины.

Сотрудничество в области рыболовства. В 1984г., когда в соответствии с соглашением между правительствами СССР и Канады «О взаимных отношениях в области рыболовства» была создана совместная Комиссия по рыбному хозяйству. Ее деятельность проходила под руководством Международной организации по рыболовству в Северо-западной Атлантике (НАФО) и в рамках Соглашения по вылову рыбы в 200-мильной канадской экономической зоне. Постепенно канадцы стали сокращать, а затем и совсем прекратили выделение квот в своей 200-мильной зоне для российских судов.

В 1997г. работа совместной Комиссии по рыболовству свернулась. Как и в предыдущие годы, российские судовладельцы в 2002г. осуществляли промысловые операции в районе регулирования Международной организации по рыболовству НАФО в Атлантике. За янв.-окт. российскими судами выловлено в районе регулирования НАФО всего рыбы 26820 т., в т.ч.: 2840 т. гренландского палтуса; 19253 т. морского окуня; 530 т. камбаловых; 294 т. трески; 1220 т. налимов; 2238 т. скатов; 220 т. макрурусов и 225 т. прочих видов.

В 2001г. вылов составил 18340 т., неудачно сложилась ситуация на промысле гренландского палтуса. На этом направлении работали суда МБ-0101 «Тында», МИ-0273 «Маранохока», МИ-0172 «Матриоска», КБ-2136 «Атлантик» и БИ-1466 «Ремойфьерд», которое, кроме промышленного лова, вело также и научные исследования по программе ПИНРО. В 2002г. ситуация с выловом палтуса оставалась неустойчивой, за 10 мес. было выловлено 2840 т. при российской годовой квоте 4157 т. За этот же период 2001г. вылов палтуса был 3670 т.

На промысле креветки были задействованы лишь два судна: МИ-0105 «Океанатор» и Р-618 «Александрит». Это связано с резким падением цен на креветку на рынке. За 10 мес. 2002г. выловлено 1212 т. За соотв. период пред.г. – 4950 т. В 2002г., впервые после 1994г., два российских судна возобновили промысел гренландского палтуса в 200-мильной зоне Канады по контракту с канадской фирмой. Ярусоловные суда МИ-1390 «Константин Константинов» и БИ-1431 «Ореховск» выловили 350 т. палтуса.

Сотрудничество в горнодобыче. Рабочая группа по сотрудничеству в горнодобывающей промышленности. В соответствии с договоренностями, зафиксированными в Совместном заявлении по итогам V сессии МЭК, продолжалась работа в рамках Группы по развитию сотрудничества в этом направлении.

В рамках визита в Москву «Сборной Канады» в фев. 2002г. был проведен семинар «Горнодобыча России: деловые перспективы для канадских компаний», который явился продолжением серии совместных семинаров и встреч. В 2002г. на регулярной основе проводились заседания национальных частей Рабочей группы.

На V заседании Рабочей группы по горнодобыче в рамках МЭК было предложено конкретизировать работу в рамках проектов: исследование российских финансовых моделей недропользования в обычном налоговом режиме и в режиме СРП (на примере 2-3 типовых месторождений полезных ископаемых), подготовка предложений по повышению инвестиционной привлекательности объектов минсырья; совместные исследования проблем экологически безопасного использования минсырья, исходя из концепции устойчивого развития, в т.ч. в рамках совместных исследовательских проектов; совместные исследования с целью оценки возможных ресурсов регионов мира по выявлению богатого и сверхбогатого уранового оруднения; активизация мероприятий по геолого-геофизическим исследованиям Арктики, в т.ч. в рамках проектов Международного арктического научного комитета (МАНК) и других проектов; сотрудничество в области сертификации драгоценных металлов и камней (включая алмазное сырье), других полезных ископаемых; совместная разработка и производство некоторых видов горного и бурового оборудования; создание международного учебно-научного центра на базе Санкт-Петербургского государственного горного института и университетов Канады по проблемам добычи и переработки минсырья.

Ряд канадских компаний добились определенных успехов на российском рынке. К таким компаниям можно отнести Kinross и High River Gold.

Продолжаются переговоры канадских экспертов с представителями российских горнодобывающих компаний Алроса и «Норильский никель» по возможным проектам в области охраны окружающей среды на принадлежащих этим компаниям объектах по добыче полезных ископаемых.

В 2002г. две делегации горнодобытчиков Канады посетили Норильск и Кольский полуостров. У России есть реальные возможности при изменении инвестиционного климата привлечь часть мировых инвестиций в горную добычу. Канадская сторона заинтересована в установлении тесных взаимовыгодных связей с Россией, поскольку, по

мнению многих канадских компаний, трудно найти столь квалифицированных и опытных рабочих как в России.

Сотрудничество в отраслях ТЭК. Анализ российско-канадского сотрудничества в этом секторе экономики показывает продолжающуюся тенденцию сокращения объемов канадских инвестиций.

На заседании Рабочей группы в рамках V сессии МЭК (сопредседатели: Авалишвили Г. Д. – первый замминистра энергетики РФ и Роберт Болт – президент компании Can Baikal Resources) были рассмотрены: развитие российско-канадского сотрудничества в области добычи нефти и газа; положительные изменения в российском законодательстве, касающиеся добычи нефти и газа.

В ходе заседания Рабочей группы канадская сторона выразила сожаление в связи с низким уровнем инвестиционной деятельности канадских нефтегазодобывающих компаний в России, отметив при этом успешную работу инжиниринговых и консалтинговых фирм с крупными российскими нефтегазовыми компаниями.

В последние годы несколько канадских компаний прекратили самостоятельную деятельность на территории России. В июне 2001г. «Югранефть» полностью перешла под контроль и управление Тюменской нефтяной компании. В авг. 2001г. ЗАО «Байтек-Силур» (со 100% канадским капиталом), семь лет проработавшая на нефтедобыче в Республике Коми, была полностью перепродана компании ОАО»Лукойл».

В 2002г. в России работали три канадские компании на нефтяных месторождениях: АО «Кан Байкал Рисорсиз» в Ханты-Мансийском автономном округе, Sand well Engineering и ASL Environmental Sciences на проекте «Сахалин-2».

Во время визита «Сборной Канады» в Россию в фев. 2002г. канадцы подписали контракт на совместное освоение Кукморско-Ковалинского нефтяного месторождения в Татарстане. Компания SNC-Lavalin продолжает работу по реконструкции Волгоградского НПЗ, срок окончания 2003г.

При содействии Канадского агентства международного развития продолжается реализация программы подготовки специалистов для топливно-энергетического комплекса России. В янв. 2003г. планируется приезд на стажировку очередной группы менеджмента АК «Якутскэнерго». Группа руководящих работников энергосистемы в течение 2 недель будет знакомиться со структурой энергетики Канады, техническими особенностями генерации, транспортировки и сбыта энергии, энергосберегающими, альтернативными технологиями в области энергетики.

Строительство в РФ

Наиболее значимым событием 2002г. явилось подписание 15 фев. 2002г. в рамках визита «Сборной Канады» в Москву Протокола о завершении работ по согласованию между Госстроем России и Канадской ипотечной жилищной корпорацией (КИЖСК) проекта «Создание условий для распространения на российском рынке прогрессивных технологий домостроения». Был завершен этап формирования российской нормативно-правовой базы по проектированию и строительству одноквартирных жилых домов, возводимых по канадской каркасной технологии с применением локальных систем инженерного обеспечения.

В ходе реализации Соглашения между Госстроем России и КИЖСК по указанному проекту российская сторона при поддержке канадских технических специалистов разработала и утвердила нормативные документы по проектированию и строительству различных типов индивидуальных жилых домов, возводимых по канадской каркасной технологии с применением локальных систем инженерного обеспечения, в т.ч.: СНиП 31-02-2001 «Дома жилые одноквартирные» (постановление Госстроя России №22 от 22.03.2001); Свод правил СП-31 «Проектирование и строительство энергоэффективных одноквартирных жилых домов с деревянным каркасом» (постановление Госстроя России №6 от 14.02.2002); Свод правил СП-31 «Проектирование и строительство инженерных систем одноквартирных жилых домов» (постановление Госстроя России №7 от 14.02.2002).

Финансовая поддержка осуществлялась Канадским агентством международного развития (КАМР) и КИЖСК при участии специалистов Канадского национального исследовательского совета (КНИС) и Канадской сертификационной лаборатории «Андерайтес» (КСЛА). Стоимость проекта составила 2,5 млн.долл. США.

После проведения комплексных испытаний канадской строительной продукции КИЖСК, КНИС, КСЛА и Госстроем России, Госстандартом России, Главным управлением противопожарной службы (ГУ ГПС МВД России) было подписано Совместное заявление о ее сертификации и пригодности канадских стройматериалов и инженерного оборудования для применения в строительстве на территории России. Это решительный шаг к взаимному открытию рынков строительства, снятию технических барьеров в строительном бизнесе.

Постоянно в России работают 15 канадских компаний, из которых наиболее активными являются следующие: «Наскор Инкорпорейтид», «Международная академия информатизации», «КАНстрой Интернешнл», «Фергисон Симек Кларк», «Канада Норт Проджект». Общая сумма текущих проектов на 2002г. составила 99,6 млн.долл. США.

В качестве новых перспективных направлений сотрудничества с Россией в области строительства канадцы выделяют участие компаний в строительстве спортивных и культурных сооружений в российских регионах (хоккейные площадки, бассейны, парки аттракционов), подключение их к реализации проектов российских монополистов (упоминаются «Газпром» и «Алроса») по возведению городков для вахтовиков и прилегающей к ним инфраструктуры. Обсуждается возможность продвижения канадских компаний в будущих тендерах на строительство авиа и морских портов при образовании возможного нового потенциального «клиента» – единого минтранса России.

Несмотря на временные трудности, интерес КИЖСК к России не ослабевает, и Корпорация вынашивает планы по подключению к федеральной программе российского правительства «Социальное жилье». Речь идет о передаче канадского опыта по формированию эффективно действующих социальных жилищных программ в России и перераспределению полномочий по их исполнению от федерального Центра к регионам. Канадское участие предполагается в виде оказания тех-

содействия и проведения консультаций. Финансирование будет осуществляться канадским правительством через его специализированные агентства (КАМР и т.д.). Проект рассчитан на 3г.. На начальном этапе канадцы предлагают создать под эгидой КИЖСК рабочую группу, в которую войдут 10-15 экспертов.

В III кв. 2002г. состоялся визит в Москву представителей КИЖСК для проведения переговоров в Госстрое России и др. заинтересованных российских ведомствах, в ходе которого у канадцев сложилось мнение о пассивной позиции российской стороны. Корпорация была вынуждена отказаться от своих планов по участию в формировании и развитии системы ипотечного жилищного кредитования в России с использованием канадского опыта. Финансирование данного проекта предполагалось со стороны КАМР при условии, что программа развития ипотеки в России будет отнесена к приоритетным направлениям деятельности российского правительства.

Кредиты для России

Вопросы задолженности по долгам бывшего СССР решались в соответствии с двусторонним Протоколом о реструктуризации долга в рамках Генерального соглашения с Парижским клубом об отсрочке платежей с Канадской корпорацией по развитию экспорта (КРЭ). На дек. 2002г. общая задолженность России перед Канадой в рамках Парижского клуба составила: задолженность, гарантированная Канадским пшеничным комитетом, – 1409 млн.долл. США; задолженность, гарантированная КРЭ, – 73 млн.кан.долл. и 143 млн.долл. США. На 1 июля 2002г. эти цифры выглядели следующим образом: 73 млн.кан.долл. и 145 млн.долл. США.

В авг. 2000г. российской стороной была достигнута договоренность о реструктуризации долга с Канадским пшеничным комитетом, что открывало новые возможности для закупки зерна в этой стране. В окт. 2000г. завершились переговоры по реструктуризации долга перед КРЭ.

С 1992г. финансирование импорта машин и оборудования из Канады осуществлялось в рамках межправительственного Протокола между Канадой и Россией от 28 апр. 1992г., на основании которого было подписано Соглашение о кредитной линии с Корпорацией по развитию экспорта на 100 млн.кан.долл. (71,96 млн.долл. США) под суверенные гарантии правительства России и Внешэкономбанка.

В рамках данного Соглашения было заключено 6 Индивидуальных кредитных соглашений на 77 млн.долл. США (107 млн.кан.долл.). В 1998г. указанная линия была закрыта для России. На 1 дек. 2002г. сумма не возвращенных средств, освоенных по этой кредитной линии, составила 36 млн.долл. США).

По проектному финансированию по коммерческим кредитам из собственных средств КРЭ остается лишь долг по контрактам ОАО «Газпром» на 7,3 млн.долл. США.

Долг российских комбанков перед КРЭ – 30 млн.кан.долл. По оценкам представителей Корпорации, «проблемных» долгов (как суверенных, так и коммерческих) у России перед КРЭ нет.

На конец 2001г. в результате переговоров с КРЭ, которые состоялись в рамках пленарной сессии МЭК, впервые с 1998г., по «20-миллионной кредитно-страховой линии» КРЭ снизила процентные ставки до 2,4-4% (ранее 7-8%). Снижены и ставки также по кредитам до 2,4-4% без учета LIBOR.

В 2002г. канадцы стали проявлять заинтересованность в возобновлении своей деятельность в России, которая была фактически «заморожена». Данная тенденция во многом основана на положительной оценке представителями КРЭ текущего состояния российской экономики, развития структурных реформ, в т.ч. законодательства, а также на благоприятной конъюнктуре мировых цен на нефть.

КРЭ намерена внести в правительство предложение о пролонгации кредитной линии «20 млн.кан.долл.», которая ранее была выделена для проведения экспортных операций в России по поставкам с/х продукции. Ограничений по секторам, как это было ранее, не накладывается. Однако основной упор КРЭ предпочитает делать на нефтегазовую и горнодобывающую отрасли и на работу с такими компаниями, как «Газпром», «Алроса» и «Лукойл».

КРЭ страхует краткосрочные операции, но планирует увеличить период действия кредитов до 2, а в перспективе 5 лет. В качестве российских партнеров рассматриваются такие банки, как Сбербанк, ВЭБ, Московский международный и Московский индустриальный, а также филиалы инобанков (City Bank). Еще 15 российских банков «близки» к требованиям КРЭ и в перспективе могут также принять участие в программах Корпорации.

По данным МИДиМТ Канады, общий объем канадских капиталовложений в Россию приблизился к 1 млрд.долл. США (по информации Госкомстата России, всего 180 млн.долл. США). Динамика капиталовложений в российскую экономику имеет отрицательный характер с 1988г.; так, если в 1997-98гг. было инвестировано 200 млн.долл. США, то в 2000г. – 20 млн.долл. США, в 2001г. – 10 млн.долл. США.

Обзор прессы

В 2002г. опубликованы результаты переписи населения 2001г.: население составляет 31,1 млн.чел., 79,4% канадцев живет в городах, 20,3% – в сельской местности и малых городах.

Канадцы, у которых английский является родным языком, составляют 59,1%, канадцы с родным французским языком – 22,9%; третьим по численности является китайский язык – 2,9%, остальное – другие этнические группы. Двуязычными считают себя 17,7% населения. Коренное население составляет 976 305 чел., из которых 62% – североамериканские индейцы, причем пятая часть индейцев проживает в пров. Онтарио. Менее половины (47%) индейцев проживает в резервациях.

В крупнейших городах страны проживают: Оттава – 1,1 млн.чел., Торонто – 5 млн.чел., Монреаль – 3,5 млн.чел., Ванкувер – 2 млн.чел.

Задолженность РФ

В докладе о структуре и состоянии задолженности иностранных государств перед Канадой (Canada Account 2003), подготовленном Корпорацией по развитию экспорта (КРЭ) в апр. 2003г., Россия входит в десятку наиболее крупных должников

Канады – 7 место с общей задолженностью в 155 млн.долл. (99 млн. – займы, 16 млн. – просроченные обязательства, 40 млн. – условные обязательства). Для сравнения два наиболее крупных должника – США и Китай – должны правительству страны 2,6 и 2,3 млрд.долл.

Вопросы задолженности по долгам бывшего СССР решались в соответствии с двусторонним Протоколом о реструктуризации долга в рамках генсоглашения с Парижским клубом об отсрочке платежей Корпорацией по развитию экспорта (КРЭ). В авг. 2000г. российской стороной была достигнута договоренность о реструктуризации долга с Канадским пшеничным комитетом (КПК), в окт. 2000г. завершились переговоры по реструктуризации долга и перед КРЭ. По данным минфина общая задолженность России перед Канадой в рамках Парижского клуба на апр. 2003г. составила: КПК – 240 млн.кан.долл.; КРЭ – 96 млн.кан.долл.

С 2001г. Россия не приобретала никаких новых обязательств перед Канадой в рамках Парижского клуба и, по данным минфина, осуществляет все свои выплаты в строгом соответствии с графиком долговых платежей. Общая задолженность перед КРЭ (включая коммерческую и по кредитам бывшего СССР) на апр. 2003г. составила 71692024,90 кан.долл. и 131549055,60 долл.

Был полностью погашен долг по двум из шести индивидуальных кредитных линий КРЭ под суверенные гарантии правительства России и Внешэкономбанка (JV15 от 21.05.91 и LW 19 от 01.04.96). Сумма не возвращенных средств по оставшимся четырем кредитам – 28073609,41 долл.

По проектному финансированию по коммерческим кредитам из собственных средств КРЭ остается лишь долг по контрактам ОАО «Газпром» на 5700000 долл. (на конец 2002г. составлял 7320000 долл.). В 2002г. была полностью выплачена задолженность компании Golden Line.

Кипр

Инвестиции с РФ

В целях поощрения экспорта традиционных кипрских товаров в **Россию**, страны СНГ и Восточной Европы правительство Кипра в рамках гарантий по экспортным операциям предоставляет экспортерам 6-месячный возобновляемый кредит, сумма которого для России составляет 4 млн.долл., но при этом требует получения гарантий под данный кредит со стороны выбранных им банков страны-импортера (для России – **Внешэкономбанк и Мосбизнесбанк**).

Анализ возможных последствий от вступления Кипра в Евросоюз показывает, что изменении в наших торговых отношениях в будущем не ожидается, т.к. номенклатура нашего экспорта на Кипр практически не подвержена ограничениям, налагаемым обязательствами Кипра перед ЕС.

Первое торговое и платежное соглашение между СССР и Республикой Кипр заключено 22 дек. 1961г. вскоре после получения островом независимости. Вместо соглашения 1961г., было подписано Долгосрочное соглашение о торговле между СССР и Республикой Кипр, в котором платежи между двумя странами предусматривалось производить в свободно конвертируемой валюте в соответствии в законами и правилами валютного регулирования, действующими в каждой стране. В Соглашении (ст.1) указывается, что Стороны будут применять режим наиболее блогоприятствуемой нации и осуществлять поставки товаров по текущим ценам основных мировых товарных рынков.

Подтверждением действия Соглашения от 1976г. стал Меморандум о принципах экономического сотрудничества между Россией и Кипром, подписанный 15 окт. 1992г. президентами обоих государств. Меморандум провозгласил, что стороны будут развивать и расширять взаимовыгное торгово-экономическое и научно-техническое сотрудничество в интересах создания благоприятных условии, способствующих экономическому развитию, повышению жизненного уровня народов и эффективному использованию природных, экономических и трудовых ресурсов. Для достижения этих целей Стороны будут развивать сотрудничество на основе режима наиболее благоприятствуемой нации, предусмотренного Долгосрочным соглашением о торговле между нашими страдами от 24 нояб. 1976г. Указанные документы позволили сохранить уровень товарооборота между нашими странами, который установился в 450 млн.долл.

С 15 окт. 1982г. действует Соглашение между правительствами России и Кипра о сотрудничестве в развитии причерноморокого региона России (Краснодарский край).

11 апр. 1997г. в Москве подписано Соглашение между правительствами РФ и Кипра о поощрении и взаимной защите капиталовложений (не ратифицировано Госдумой России).

Важным элементом деловых отношений между Россией и Кипром является деятельность на Кипре международных (офшорных) компании с российским капиталом, количество которых приближается к 3 тыс. Объем экспортно-импортных операции, осуществляемых зтими компаниями на российском рынке, составляет половину всего товарооборота между Россией и Кипром.

Через офшорные (международные) компании поставлялись товары топливно-знергетической группы, черные и цветные металлы, химтовары. азотные удобрения, пиломатериалы, бумага, картон.

В офшорном секторе экономики Кипра действуют компании из 100 стран. В последние годы наибольшее количество разрешений на открытие компании приходилось на европейские страны (79,2%), страны Северной и Южной Америки (12,9%), Азии (5,5%), Африки (1,7%) и 0,7% из Австралии. Официальная статистика о количестве офшорных фирм по странам отсутствует. Из зарегистрированных офшорных компаний с российским капиталом достаточно активно действуют на Кипре 500 компаний.

Поступления от офшорных компаний, действующих на территории Кипра, являются второй по размерам статьей дохода бюджета после туризма. Поступления от корпоративных и других налогов, а также поступления от предоставления различных услуг этому сектору экономики (регистрация и обеспечение юридической, бухгалтерской и др. услуг оцениваются в 50 млн.кф Общие поступления от офшорного сектора составляют 200 млн.кф или 9%, всех поступлении инвалюты в страну. Доходы от судовладельческой деятельности равны 10 млн.кф.

В связи с переговорами о вступлении Кипра в члены ЕС и унификацией кипрского законодательства с установками Маастрихтских соглашений судьба офшорного сектора экономики страны становится неопределенной, т.к. данный вид деятельности не отвечает требованиям Евросоюза. Кипрское правительство принимает определенные шаги на переговорах с Евросоюзом по сохранению и дальнейшему развитию столь важного источника дохода для экономики страны.

В последние годы Республика Кипр превратилась в важнейший канал привлечения иноинвестиций в российскую экономику, объем которых составил несколько млрд.доллл., причем непосредственно кипрские деньги составляют 2-5% всех инвестиции.

Объем прямых иноинвестиций Кипра в Россию составил 2 млрд.долл., занимая первое место среди иностранных государств. Кипр является лидером по объему привлеченных средств в экономику Москвы – 27,5% и Татарстана – 76,2%.

До последнего времени собственные кипрские инвестиции согласно законодательству страны направлялись на развитие отраслей промышленности на самом Кипре, однако в последнее время был принят ряд мер, которые разрешают кипрским компаниям прямое инвестирование за рубеж. Благодаря кипрским инвестициям в ряде регионов России были созданы предприятия по производству и доработке пищевых продуктов, мебели, разовой посуды, женской одежды, а также предприятия связи и общепита, сооружаются гражданские объекты.

Развитию инвестиционного сотрудничества способствовало наличие в отношениях между нашими странами соответствующей договорно-правовои базы; межправительственного соглашения об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал, имеющего ряд благоприятных для инвестирования положений.

Оеспечению роста инвестиций и экспорта российской продукции содействует проведение деловых форумов, специальных конференций и симпозиумов, встреч по тематике сотрудничества с Россией таких, как 6 ежегодная Международная конференция «Иноинвестиции в России», проведенная в г.Лимасоле в нояб. 2002г., в организации и проведении которой приняло активное участие министерство по налогам и сборам РФ. На конференции отмечалось, что в России зарегистрировано 2,2 тыс. кипрских фирм. Основными направлениями их деятельности являются: строительство, стройматериалы и сантехника, услуги связи и транспорта, консалтинг.

В сент. 2002г. Экспертный институт РСПП (директор Е.Г.Ясин) провел в г.Лимасоле выездное заседание «Совета директоров предприятий», посвященное новому налоговому законодательству Кипра. В 2002г. продолжали свою работу созданная в 1999г. при ТПП Кипра Кипрско-Россииская ассоциация делового сотрудничества и Ассоциация российских бизнесменов на Кипре.

Развитию инвестиционного сотрудничества способствовало наличие в отношениях между нашими странами соответствующей договорно-правовой базы, межправительственного соглашения об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал, имеющего ряд благоприятных для инвестирования положений. Большую роль в двусторонних инвестиционных отношениях играет принадлежащий государству Кипрский банк развития, участвующий в ряде инвестиционных проектов в нашей стране, а также Инвестиционный банк Кубани, созданный при непосредственном участии Кипрского банка развития для реализации инвестиционных проектов в Краснодарском крае.

Значительные объемы сотрудничества в области инвестиций имеет Москва и Московский регион. Кипр является лидером по объему привлеченных средств в экономику российской столицы – 27,5% от общего числа инвестиций. Считается, что инвестиции – это, по большей части, всего лишь возвращенный капитал московских предприятий, зарегистрированных в этой офшорной зоне. В Москве находится 500 СП с долей Кипра в уставном фонде. Вложения этих предприятий в столичную экономику увеличиваются с каждым годом: с 770 млн.долл. в 2000г. до 1,2 млрд.долл. в 2001г. и 1,5 млрд.долл. в 2002г. Инвесторов интересует строительство и реконструкция гостиниц среднего класса, пакет из 8 инвестиционных предложений (преимущественно по строительству новых гостиниц) стоимостью 1 млрд.долл. изучается кипрскими инвесторами.

Российских бизнесменов Кипр привлекал низким налогообложением на прибыль (в I пол. 2002г. он еще составлял 4,25%), имеющимся между странами Соглашением об избежании двойного налогообложения на доходы и капитал, сравнительной географической близостью к России, развитой телекоммуникационной связью, безвизовым режимом въезда, а также достаточно комфортными условиями жизни.

Одним из важных путей продвижения российских товаров на кипрский рынок является участие российских предприятий и регионов в проводимых на Кипре выставках и, прежде всего, в ежегодной Кипрской международной ярмарке, проходящей в мае в Никосии, а также организация презентаций товаров.

Кипрская международной торговая ярмарка проведена в 2002г. с 24 мая по 2 июня в 27 раз. В ярмарке приняли участие организации и фирмы 32 стран, в т.ч. 12 стран оборудовали свои национальные павильоны или стенды в объединенных павильонах, а 20 стран участвовали в ярмарке через кипрских агентов.

В 2002г. удалось заинтересовать правительство Москвы организовать под своим началом павильон России. Обеспечение финансирования со стороны московского правительства и личное содействие мэра Москвы Ю.М.Лужкова позволили организовать крупнейший за последние годы российский павильон и поддержать престиж России как одного из главных торговых партнеров Кипра. Общая площадь российской экспозиции, основу которой составили 27 предприятий и организаций г.Москвы, равнялась 600 кв.м. (в 2001 г. российский стенд на 26 ярмарке занимал 20 кв.м).

Торговля с Россией

Торгово-экономические отношения в 2002г. продолжали развиваться в позитивном направлении. По объему инвестиций в российскую экономику Кипр оставался на 1 месте. Объем товарооборота между Кипром и Россией остался на

прежнем уровне (некоторое снижение показателей связано с изменением обменного курса кипрского фунта по отношению к доллару), составив 208 млн.долл. Российский экспорт равен 130 млн.долл., импорт – 78 млн.долл. (в 2001г. соответственно – 122,6 млн.долл. и 84,6 млн.долл.), без учета военно-технического сотрудничества.

Если внешнеторговый оборот офшорных (международных) компаний, принадлежащих гражданам России и который не учитывается кипрской статистикой, составляет 200-250 млн.долл. ежегодно, то внешнеторговый оборот России с Кипром в 2002г. достигал 450 млн.долл.

Как и в пред.гг., основой экспорта России на Кипр для его внутреннего потребления оставалась энергетическая группа товаров – нефть и нефтепродукты (59,1 млн.долл.), которые по стоимости составляют 79% нашего экспорта в эту страну. Остальная часть экспорта в целом мало изменилась по номенклатуре. В страну продолжали поставляться ячмень (9,8 млн.долл.), пиломатериалы (2,7 млн.долл.), крафт-бумага и картон (2,1 млн.долл.), прокат черных и цветных металлов (6,1 и 0,9 млн.долл.), азотные удобрения (0,8 млн.долл.), текстиль и изделия из текстиля (0,6 млн.долл.) и др. товары, такие как спиртные напитки, электрооборудование, автомобильные шины, станочное оборудование, охотничьи ружья и патроны к ним, оптика.

Доля машин и оборудования в нашем экспорте на Кипр составляет 8% или, в общем объеме кипрского импорта этих товаров, остается на уровне 1%. Россия завила об участии в двух тендерах на поставку грузовых автомобилей ОАО «Камаз» и ОАО «КрАЗ» для гражданских и военных нужд. 27 фев. 2002г. подписан контракт между кипрской фирмой AT Micro Solar и российской «Велео-2000», представляющей производителя – СКБ «Красное знамя» г.Рязань, на поставку для предприятия по производству «солнечных батареи» первой партии фотоэлементов из до 2006г. на 22 млн.долл.

Импорт Россией кипрских товаров продолжает оставаться на уровне 5 млн.долл. Это товары традиционного кипрского экспорта, фруктовые соки, фруктово-овощные консервы, товары швейной и обувной промышленности, фармацевтические и парфюмерно-косметические товары, оборудование для общепита. За последние годы экономические позиции России на Кипре ослабли. Российские предприятия, экспортирующие сложную и наукоемкую продукцию, на кипрском рынке не представлены.

20 июня 2002г. российская нефтяная компания «Лукойл» подписала с американской компанией ExxonMobil и британской British Petroleum (BP) соглашение, согласно которому «Лукойл» выкупил 16 АЗС на Кипре. Сумма сделки составила 12 млн.долл. Британские АЗС были выставлены на продажу в связи с тем, что правительство Великобритании решило ограничить долю своего участия на нефтяном рынке с целью сохранить конкуренцию в энергетическом секторе. Объявленный соответствующий международный тендер выиграл «Лукойл». Совмин Кипра утвердил продажу российской компании 16 бензоколонок на острове, которые были открыты в дек. 2002г. «Лукойл» в перспективе намеревается открыть еще несколько десятков своих автозаправочных станций.

В перспективе российские компании смогли бы принять участие в реализации масштабных проектов: комплекс работ по доразведке предполагаемых нефтяных и газовых месторождений с последующей их разработкой, а также транспортировкой и переработкой на Кипре нефти и газа с их экспортом в Европу; модернизация действующего и строительство в 2007г. нового НПЗ; строительство двух заводов по сжижению газа; участие в поставках авиатоплива для международных аэропортов в Ларнаке и Пафосе; участие в модернизации морпортов в Ларнаке и Лимасоле, а также строительство новых портов на южном и западном побережьях острова; приватизация к 2004г. 30% предприятий электроэнергетики; завершение начатых и строительство новых электростанций разной мощности и сопутствующих объектов (намечается реализовать 15 проектов стоимостью от 700 тыс. до 30 млн.долл.).

В 2002г. география сотрудничества регионов России с Кипром не претерпела значительных изменений. Заинтересованность проявили не более полутора десятков регионов России. Усилия по развитию деловых связей отмечались со стороны российских предприятий и фирм из Татарстана, Москвы, Санкт-Петербурга, Краснодарского края, Воронежской, Ростовской, Смоленской, Астраханской, Нижегородской областей, Удмуртии, Томской обл., Краноярского края, Республики Коми, Тюменской, Ярославской и Свердловской обл.

Китай

Связи с СНГ

Товарооборот Китая с Россией в 2002г. составил 11,9275 млрд.долл. (+11,8% по сравнению с 2001г.). В т.ч., экспорт в Россию – 3,5206 млрд.долл. (+29,9%), а импорт из России – 8,4062 млрд.долл. (+5,6%). Положительное сальдо России – 4,8856 млрд.долл. (в 2001г. положительное сальдо России составляло 5,2483 млрд.долл.).

Согласно данным таможенной статистики КНР, по результатам 2002г. объем товарооборота Китая со странами СНГ (здесь и далее без учета торговых отношений КНР с РФ) составил 3823,9 млн.долл. В т.ч., экспорт продукции КНР в страны СНГ в указанный период достиг 1593,5 млн.долл., импорт КНР из стран СНГ – 2230,4 млн.долл. Отрицательное сальдо внешней торговли Китая с государствами СНГ составило 636,9 млн.долл. (см. табл.)

В 2002г. экспорт КНР в страны СНГ в основном включал товары народного потребления, в т.ч., обувь, текстильные изделия, продукты питания и табачные изделия. Увеличилась составляющая машинотехнической продукции.

В структуре импорта КНР из стран Содружества преобладали товары сырьевой группы – черные и цветные металлы, руды, углеводородное сырье. Доля машинотехнической продукции, в основном, энергетического и технологического оборудования, возросла, однако в общем объеме оставалась незначительной. Главными ее экспортерами в КНР были Украина и Белоруссия.

В 2002г. 1 место среди торговых партнеров Китая из стран СНГ, в основном, за счет импорта КНР, занимал Казахстан. Товарооборот между

Китаем и Казахстаном по итогам 2002г. составил 1954,7 млн.долл. и вырос по сравнению с 2001г. на 51,7%. Экспорт Китая составил 600,1 млн.долл. (увеличение на 83,1%), импорт – 1354,6 млн.долл. (увеличение на 41%). Отрицательное сальдо КНР составило 754,5 млн.долл.

Наибольший стоимостной объем и удельный вес китайского экспорта в Казахстан составили поставки обуви, а также одежды из текстиля и трикотажа. Рост отмечался также по таким позициям, как энергетическое и технологическое оборудование – на 71,1%, электрические машины и оборудование – 165,8%, пластмассы и изделия из них – 295,6%.

В структуре китайского импорта из Казахстана качественных изменений не произошло. Продолжался рост поставок в КНР черных металлов (объем составил 547 млн., увеличившись на 121,1%), которые занимали первую позицию в импорте. Основными импортными товарами оставались также медь и изделия из меди, руды, продукты неорганической химии и древесина.

Товарооборот между КНР и Украиной по итогам 2002г. составил 1234 млн.долл. и вырос по сравнению с 2001г. на 43,9%. Экспорт Китая составил 527,7 млн.долл. (увеличение на 113,5%), а импорт – 706,3 млн.долл. (увеличение на 15,7%). Отрицательное сальдо КНР составило 178,6 млн.долл.

Наибольший стоимостной объем и удельный вес экспорта КНР составили товары народного потребления: обувь (121,8 млн.долл. или 23,1% от общего объема экспорта КНР) с увеличением на 227,2% по сравнению с пред.г. Увеличилась доля в экспорте машинотехнической продукции. Ввоз на Украину китайских товаров по группе электрические машины и оборудование увеличился на 308%, составив 60,5 млн.долл.

Основной статьей ввозимых КНР из Украины товаров оставались черные металлы (374,6 млн.долл. с ростом на 87,2%), на которые приходится 53% от общего объема импорта КНР из этого государства. По итогам 2002г. в китайском импорте произошло увеличение удельного веса энергетического, технологического и другого оборудования – на 588% (48,8 млн.долл.).

Одним из наиболее приоритетных для Китая направлений сотрудничества со странами СНГ может стать с/х производство. Это связано с тем обстоятельством, что в результате реструктуризации китайского сельского хозяйства после вступления в ВТО Китай будет вынужден искать дополнительные возможности для обеспечения занятости высвобождающейся рабочей силы.

Особый интерес Китай проявляет в расширении сфер двусторонних торгово-экономических связей со странами Центральной Азии (Казахстан, Киргизия, Узбекистан, Туркмения и Таджикистан), в которых наблюдаются качественные изменения, выражающиеся в переходе от разовых торговых сделок к сотрудничеству на основе долговременных соглашений.

Основными конкурентами России на китайском рынке среди стран СНГ в торгово-экономической сфере являются Казахстан и Украина, выступающие поставщиками черных и цветных металлов, удобрений, углеводородного сырья и энергетического оборудования.

Торговля с Россией

Последние годы отмечены продвижением вперед в плане усиления торгово-экономической составляющей российско-китайских отношений. После преодоления в 1999г. тенденции спада предшествующих двух лет в 2000-02гг. был достигнут наиболее высокий уровень двустороннего товарооборота за всю историю советско- и российско-китайской торговли.

В 2002г. Россия стала 9 крупнейшим торговым партнером Китая (после Японии, США, Гонконга, Тайваня, Республики Корея, Германии, Малайзии и Сингапура), ее удельный вес в общем внешнеторговом обороте КНР составил 1,9%.

Товарооборот России с КНР

сумма – в млн.долл., темп прироста – в %

	Оборот		Экспорт		Импорт		Сальдо
	Сумма	Прир.	Сумма	Прир.	Сумма	Прир.	Сумма
1992г.*	5862	+50,2	3526	+69,4	2336	+28,1	+1190
1993г.	7679	+30,9	4987	+41,4	2692	+15,2	+2295
1994г.	5077	-33,9	3496	-29,9	1581	-41,3	+1915
1995г.	5463	+7,6	3799	+8,7	1664	+5,2	+2135
1996г.	6845	+25,3	5153	+35,6	1692	+1,7	+3461
1997г.	6118	-10,6	4086	-20,6	2032	+20.о	+2054
1998г.	5481	-10,5	3641	-10,9	1840	-9,7	+1801
1999г.	5720	+4,3	4223	+15,9	1497	-18,7	+2726
2000г.	8003	+39,9	5770	+36,6	2233	+49,1	+3537
2001г.	10670	+33,3	7959	+37,9	2711	+21,4	+5248
2002г.	11928	+11,8	8407	+5,6	3521	+29,9	+4886
2003г. янв.-июнь	6806	+24,8	4705	+13,4	2101	+60,9	+2080
Всего за 92-02гг.	78846		55047		23799		+31248

По данным китайской таможенной статистики

* Темпы прироста за 1992г. подсчитаны путем сопоставления с показателями торговли за 1991г. между бывшим СССР и КНР

Вместе с тем, в 2002г. имело место замедление темпов прироста товарооборота и, прежде всего, российского экспорта. Впервые прирост китайских поставок в Россию в абсолютных цифрах оказался выше увеличения встречных закупок (0,81 млрд.долл. против 0,45 млрд.долл.). В янв.-июне 2003г. объем товарооборота России с КНР составил 6805,59 млн.долл. (+24,8%), в т.ч. экспорт в КНР – 4704,77 млн.долл. (+13,4%) и импорт из КНР – 2100,82 млн.долл. (+60,9%). Положительное сальдо России – 2603,95 млн.долл. (в янв.-июне 2002г. положительное сальдо России составляло 2842 млрд.долл.)

Изменение динамики российско-китайского

товарооборота в 2003г., в млн.долл.

	Товарооборот			Экспорт России в КНР			Импорт России из КНР		
	2003г.	2002г.	Прир. %	2003г.	2002г.	Прир. %	2003г.	2002г.	Прир.%
янв.	1081,4	704,8	+53,4	718,7	503,5	+42,7	362,6	201,3	+80,2
фев.	923,9	757,3	+22	638,3	569	+12,2	285,6	188,3	+51,7
март	1253,9	971	+29,1	822,1	716,3	+14,8	431,8	254,8	+69,5
I кв.	3258,8	2433,3	+33,9	2179,2	1788,9	+21,8	1079,6	644,4	+67,5
апр.	1254,7	1029,2	+21,6	864,2	776,1	+10,9	390,5	253,05	+54^
май	1086,7	1110,9	-2,2	796,6	904,1	-11,9	290,1	206,77	+40,3
июнь	1205,24	879,29	+37,6	864,37	677,99	+27,5	340,87	201,3	+69,3
II кв.	3546,64	3019,39	17,5%	2525,17	2358,19	+7,1	1021,47	661,12	+54,5%

Динамика двустороннего товарооборота за янв.-июнь 2003г. характеризовалась резким повышением темпов прироста товарооборота в янв. 2003г. (+53,4%) по сравнению с показателем за 2002г. (+11,8%) и постепенным замедлением темпов прироста по итогам I кв. (+33,9%) до 17,5% по итогам II кв. 2003г. Темпы прироста импорта из КНР (60,9% за янв.-июнь 2002г.) продолжали превосходить прирост экспорта из России (13,4%). Во

II кв. динамика роста российского экспорта уменьшилась до 7,1% (против 21,8% в I кв.), а импорта до 54,5% (против 67,5%).

Ведущую позицию в структуре росэкспорта в Китай в 2002г. занимала машинотехническая продукция, доля которой составила 20,1%; объем ее поставок (1692,6 млн.долл.) сократился на 26% по сравнению с пред.г. По итогам янв.-июня 2003г. машинотехническая продукция занимала 3 место в росэкспорте в Китай, составляя 14,4%; на 1 место вышли поставки минтоплива – 19,1%.

В янв.-июне 2003г. поставки сырой нефти составили 2,19 млн.т. (+158,1%) на 460,45 млн. долл.(+214,9%), прочих нефтепродуктов – 2,53 млн.т. (+33,4%) на 436,14 млн.долл. (+98,9%). По сравнению с 2002г. доля черных металлов в росэкспорте выросла с 12,6% до 17,9% – до 2,63 млн.т. (+2,8%) на 841,4 млн.долл. (+63,3%), в структуре экспорта металлопродукции доля металлов с высокой добавленной стоимостью повысилась с 36,2% до 55,2%. Доля химтоваров выросла с 8,4% до 8,8%; на 57,9% возросли поставки каучука и резиновых изделий. Поставки поливинилхлорида, в отношении которого ведется антидемпинговое расследование, уменьшились на 36,6% (до 88,74 т.) на сумму 52,52 млн.долл. (-18,3%). Доля цветных металлов в российском экспорте увеличилась с 4,4% до 6,3%, при этом поставки никеля и изделий из него возросли в 4,3 раза; впервые за последние два года вновь стали возрастать поставки алюминия (за 1 полугодие на 34,3%), только за июнь 2003г. поставки алюминия в физическом объеме увеличились на 185,9% (до 38,21 тыс.т.), а в стоимостном – на 210,5% (до 53,08 млн.долл.). Доля рыбопродуктов осталась на прежнем уровне (7,4%).

Сократилась доля древесины (с 12,6% до 11,3%), и удобрений (с 10,3% до 7,0%). В поставках древесины физические объемы поставок за янв.-июнь 2003г. повысились на 34,6% (до 12,05 млн. куб. м.), но в стоимостном выражении – уменьшились на 0,6% (до 531,57 млн.долл.).

Удельный вес основных товарных групп в экспорте России в КНР, в %

	1993г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	янв-июнь 2003г.
Экспорт, всего	100	100	100	100	100	100	100	100
Машины	35,2	8,3	25,3	14,9	4,5	28,7	20,1	14,4
Минтопливо, нефть	4,2	10,4	3,2	7,8	13,5	10,2	15,3	19,1
Древесина, изд.	0,9	2,3	3,7	6.7	6,8	7,5	12,6	11,9
Черные металлы	41,4	20,7	16,4	18,5	15,3	15,1	12	11,3
Удобрения	7,6	23,5	17,5	15,2	9,1	7,4	10,3	7
Химтовары	3,2	7,7	6,7	10	11,2	8,9	8,4	8,8
Рыба, моллюски	1,5	3,9	7,6	6,1	6	6,1	7,4	7,4
Цветные металлы	2,8	6,5	7,2	10,3	16	5,5	4,4	6,3
Бумага, целлюлоза	0,2	1,8	2,8	5.0	6.1	4,4	4,3	5,2
Прочие товары	3	14,9	9,6	5,5	11,5	6,3	5,2	8,6

В российско-китайских торгово-экономических отношениях продолжает сохраняться в начале 90гг. модель, когда Россия выступает поставщиком военной техники и узкой группы стратегически важных для Китая сырьевых товаров. Ключевой задачей для российской стороны продолжает оставаться наращивание поставок гражданской машинотехнической продукции, экспорт которой в КНР сталкивается с возрастающими трудностями. Китайскими производителями освоен выпуск полной номенклатуры обычных видов машин и оборудования, традиционно предлагаемых для экспорта российскими производителями. Усиливается конкуренция со стороны компаний США, Японии, стран ЕС, Республики Корея и других стран, которые, помимо предоставления более выгодных финансовых условий (господдержка, льготные кредиты, рассрочка платежей), активно участвуют в создании в Китае СП. Все это ставит задачу перехода к современным, гибким формам работы, активизации маркетинговых исследований, более ответственному подходу к участию в тендерах, рекламной деятельности, послепродажному сервису.

Импорт России из Китая в 2002г. и янв.-июне 2003г. увеличивался по всем основным позициям, на 1 место вышли поставки машинотехнической продукции (19,2%). В основе российского импорта традиционно: изделия из кожи, обувь, одежда, текстильные товары, трикотаж, бытовая электротехника и электроника.

Удельный вес основных товарных групп в импорте России из КНР, в %

	1993г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	янв-июнь 2003г.
Импорт – всего	100	100	100	100.0	100.0	100.0	100	100
Машины	7,1	6,6	5,2	7,2	8,2	11	15,8	19,2
Изделия из кожи	5,5	24,4	23,9	20,5	20,3	18.8	14.4	16,5
Обувь	6,2	10,1	8.9	11.9	15.4	14.1	13,7	9,1
Одежда текстильная	17,4	11,9	12,6	13	16.0	16,6	12,7	8,8
Одежда трикотажн.	8,6	5,6	10,6	15	11	6,6	7,9	7,6
Химтовары	2,2	2,9	3,1	5	4.8	4,9	4,9	5,8
Мясо	1,4	7,4	9.1	1.4	0.2	1.6	3.7	2.8
Игрушки, спортинв.	0,4	1,6	1,4	0,9	1.4	1,8	2,4	2,3
Пр. текст. изд.	3,2	5,4	2,5	1,6	1,9	2,9	1,7	2
Минтопливо	0,1	2,7	3	4,1	2,2	1,9	1,2	1,4
Прод. из мяса, рыбы	7,1	2	0,9	0,6	0,6	1,1	1,1	1
Масличные	0,3	1	0,7	1,3	0,7	1	0,9	1,2
Табак, сигареты	1,7	1	1,3	1,3	0,9	0,7	0,6	0,3
Прочие товары	38,8	17,4	16,8	16,2	16,4	17	19	21,8

Росэкспорт в двусторонней торговле значительно превышает импорт. Суммарная величина отрицательного сальдо Китая в торговле с Россией за 1992-2002гг. превысила 31 млрд.долл., что вывело Россию по этому показателю на первое место во всей внешней торговле КНР.

В последние годы Китай активно начал использовать инструментарий ВТО по защите внутреннего рынка, что затронуло интересы в т.ч. российских экспортеров. В сент. 2000г. в Китае были введены антидемпинговые пошлины на российскую электротехническую сталь. В 2002г. против российских производителей были выдвинуты обвинения в демпинге и начаты соответствующие расследования по четырем товарным позициям (капролактам, поливинилхлорид, бутадиен-стирольный каучук, холоднокатаный прокат). С мая 2002г. впервые во внешнеторговой практике КНР на 3г. были введены защитные меры в отношении импорта части металлопродукции. На втором этапе действия национальных квот (с 24 мая 2003г. и по 23 мая 2004г.), по состоянию на 15 июля 2003г., импорт горячекатаного тонколистового проката из России составил 237 тыс.т. (или 62,7% установленной тарифной квоты), тонколистового холоднокатаного проката 279,93 тыс.т. (или 34,8% тарифной квоты).

В целях предотвращения обострения трений в двустороннем сотрудничестве в мае 2002г. между минэкономразвития России и МВТЭС КНР (ныне минкоммерции КНР) подписан меморандум, заложивший основы механизма профилактики и предотвращения торговых споров. В результате

предпринятых усилий удалось минимизировать ущерб от введения защитных мер на импорт металлопродукции, что позволяет российским экспортерам в целом сохранять свои позиции на китайском рынке.

Главным вопросом российско-китайского торгово-экономического сотрудничества является переход на основе уже накопленных опыта и результатов к новой модели взаимодействия, которая учитывала бы реалии мировой экономики XXI в. Ее основой должны стать рыночные принципы управления экономикой, реальная взаимодополняемость экономических комплексов России и Китая, возрастающая роль субъектов хозяйственности.

Диверсификация форм и методов ведения торговли и ее товарной структуры, создание современной инфраструктуры комплекса торгово-экономических связей даст мощный импульс расширению собственно масштабов сотрудничества.

Долги и инвестиции с РФ

Соглашением между правительствами РФ и КНР об урегулировании задолженностей по госкредитам от 17 фев. 1998г. урегулированы задолженности по двум госкредитам, предоставленным в 1990-91гг. Китаем бывшему СССР, на 1,5 млрд. шв. фр.; по двум госкредитам, предоставленным Китаем России в дек. 1992г., на 300 млн. юаней (48 млн.долл.) для закупки продовольствия; и задолженность Китая перед бывшим Советским Союзом Китаю по товарному кредиту для строительства в КНР железной дороги Усу-Алашанькоу.

Соглашение предусматривает погашение задолженности Россией в течение 6 лет, начиная с июля 1998г. Встречная задолженность Китая засчитана в частичное погашение задолженности РФ.

Помимо кредитной задолженности у бывшего Советского Союза в торговле с Китаем в 1986-91гг. образовалось клиринговое сальдо в пользу КНР, погашение которого урегулировано соглашением от 4 янв. 1995г. Ведутся переговоры по окончательному урегулированию клирингового сальдо. Проведены два раунда переговоров. Третий раунд был намечен на март 2003г. в Пекине, однако был перенесен в связи с начавшейся в Китае эпидемией SARS.

18 июня 2003г. минкоммерции КНР официально передал в минфин России новые предложения китайской стороны относительно погашения положительного сальдо китайской стороны в клиринговой торговле между Китаем и бывшим СССР. Учитывая многократно высказывавшиеся пожелания о погашении положительного сальдо китайской стороны поставками машинотехнической продукции, в принципиальном плане высказано согласие включить российскую машинотехническую продукцию, пользующуюся спросом на китайском рынке, в товарный список в счет погашения. Конкретный перечень будет определяться на основании коммерческих переговоров предприятий.

По данным министерства коммерции КНР, к началу 2003г. общее количество зарегистрированных на территории Китая предприятий с участием российского капитала составило 1413 – с суммарным объемом российских контрактных инвестиций 718,3 млн.долл. Общий объем накопленных российских инвестиций в Китае достиг 303,2 млн.долл. За 2002г. количество предприятий с российским капиталом в Китае увеличилось на 116 предприятий (+8,9%), суммарный объем российских контрактных инвестиций в 2002г. составил 45,8 млн.долл., накопленные российские инвестиции – 38,7 млн.долл.

Предприятия с российскими инвестициями действуют в Китае в таких отраслях, как энергетическое машиностроение, химпром, производство стройматериалов, легкая и пищевая промышленность, ремонт судов, речные транспортные перевозки, строительство инфраструктурных объектов, кожевенное производство и торговля.

К числу перспективных кооперационных проектов можно отнести совместное производство в г.Баотоу АРВМ КНР внедорожных грузовиков на базе машины «Урал» (участники: ОАО «Автомобильный завод «Урал», г.Миасс и Северная корпорация тяжелого машиностроения АРВМ КНР, Norheinco). В рамках проекта в I кв. 2003г. для совместной сборки в КНР поставлена партия из 54 машинокомплектов автомобилей «Урал». Заказчик – Корпорация оружейной промышленности КНР. Автомашины собраны (кабина и двигатель – китайского производства) и проходят ходовые испытания. В случае отсутствия рекламаций китайский заказчик планирует заказать во II пол. 2003г. еще 100 «Уралов».

В стадии предварительной проработки находятся проекты по кооперационному производству в КНР комплектующих для шагающих экскаваторов-драглайнов (участники: ОАО «Объединенные машиностроительные заводы» г.Екатеринбург, Тайюаньский завод тяжелого машиностроения пров. Шаньси), автобусных дизельных двигателей (ОАО «Заволжский моторный завод» г.Череповец и завод «Чан Ань» г.Чунцин пров. Сычуань), российских тяжелых колесных тягачей КЗКТ-8014 (участники: АО «Русич», г.Курган и Компания тяжелых грузовиков «Те Ма», г.Чунцин, пров. Сычуань), спецавтотехники на базе машин «Урал» (ОАО «Автомобильный завод «Урал» г.Миасс и завод нефтяного машиностроения г.Сиань пров. Шэньси), газотурбинных энергетических установок (ОАО «Пермский моторный завод» и компания «Дун Ань» г.Харбин пров. Хэйлунцзян), нефтегазовой запорной арматуры (ОАО «Тулаэлектропривод» и Китайская государственная угольная корпорация).

Динамика размещения китайских инвестиций в России также имеет устойчивую тенденцию роста.

К началу 2003г. общее количество санкционированных минкоммерции КНР предприятий с участием китайского капитала в России составило 482 предприятий с суммарным объемом двухсторонних инвестиций 325 млн.долл., китайские инвестиции – 207 млн.долл. минкоммерции КНР санкционирует учреждение за рубежом предприятий с объемом инвестиций в 1 млн.долл., проекты с капиталовложениями на меньшие суммы – правительства провинций и других административно-территориальных образований. Всего в РФ учреждены 1000 китайских предприятий и компаний.

В 2002г. количество предприятий с китайским капиталом в России увеличилось на 27 предприятий (+5,9%). Суммарный объем двухсторонних инвестиций за год составил 42,7 млн.долл., из них китайские инвестиции – 35,5 млн.долл.

По фрагментарным данным минкоммерции КНР, средний объем китайских инвестиций в одно предприятие на территории России составляет 430 тыс.долл., что свидетельствует о том, что данные структуры пока учреждаются преимущественно как предприятия малого и среднего бизнеса. Основная часть малых и средних предприятий с участием китайского капитала в России действуют в таких областях, как торговля, общепит, пошив одежды, сельское хозяйство и лесопереработка.

Большая часть китайских предприятий учреждается в приграничных регионах РФ. По данным местных администраций РФ, на территории Приморского края зарегистрированы 573 предприятия с участием китайского капитала, в. Хабаровском крае – 334, в Читинской обл. – 100, в Амурской обл. – 64, в Ивановской обл. – 4.

Несмотря на немалое количество учрежденных на территории РФ структур с китайским участием, их реальный инвестиционный вклад в развитие российской экономики пока незначителен. Общий объем китайских прямых инвестиций в Приморском крае, накопленных в 19902002гг. составляет 13,3 млн.долл., включая 3,4 млн.долл. из Гонконга. В Хабаровском крае предприятия с участием китайского капитала занимают первое место по количеству, однако поступающие прямые инвестиции из КНР составляют только 3% от общего количества.

Крупные китайские инвестиции направляются в производство телекомоборудования и компьютерных комплектующих, строительство торговых центров. Крупными действующими инвестиционными проектами с привлечением китайского капитала в России являются: совместное предприятие Beto-Huawei (г.Уфа, производство телекомоборудования, объем продаж в РФ с 2000г. превысил 120 млн.долл.); СП Korona Semiconductor (г.Зеленоград Московской обл., производство микроэлектронных комплектующих); СП «Телеком» по производству телефонного оборудования (г.Воронеж); супермаркет «Тянькэлун» (г.Москва); торговый дом «Дружба» (г. Москва).

В 2002г. зафиксирован рост китайского инвестиционного интереса к строительству в России объектов инфраструктуры, особенно в приграничной зоне. Несколькими китайскими компаниями подписаны соглашения с местными российскими администрациями по проектам совместного строительства приграничных торговых комплексов «Забайкальск-Маньчжурия» (Читинская обл.), «Пограничный-Суйфэньхэ» (Приморский край).

В стадии предварительной проработки находятся китайская инвестиционная программа строительства гостиничного и жилого комплексов (г.Владивосток), проекты совместного производства текстильной продукции (Ивановская обл.), металлопродукции из отходов металлолома (Иркутская обл.), мебели и мобильных телефонов (Москва).

В соответствии с договоренностями между правительствами РФ и КНР на II пол. 2003г. запланировано первое заседание двухсторонней Постоянной рабочей группы по инвестиционному сотрудничеству, которое, как представляется, даст дополнительный импульс развитию взаимодействия России и Китая в этой важной области сотрудничества.

Минсырье из России

Юридической основой развития двустороннего энергетического сотрудничества является подписанное 18 июля 2000г. Соглашение между правительствами РФ и КНР о продолжении сотрудничества в энергетической области.

Наполнение конкретными проектами указанного сотрудничества осуществляется в рамках российско-китайской Подкомиссии по сотрудничеству в области энергетики Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств России и Китая, 4 заседание которой проходило в Пекине с 26 по 27 июля 2002г. Китайская сторона была проинформирована о том, что на ОАО «Газпром» возложены функции координатора газового сотрудничества с КНР, о принятом правительством РФ решении по разработке Концепции экспортной политики в области поставок газа в Китай и другие страны АТР, Программы создания в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке единой системы добычи, транспорта газа и газоснабжения с. учетом возможного экспорта газа на рынки Китая и других стран АТР.

Эксперты сторон прорабатывают проект транспортировки нефти по трубопроводу «Россия-Китай», а также проект Поставок российского газа с Ковыктинского и Чаяндинского месторождений.

1. Проработка проекта по строительству нефтепровода Россия-Китай началась с подписания Соглашения о разработке и выполнения технико-экономических расчетов (ТЭР) прокладки нефтепровода РФ-КНР в фев. 1999г.

19 июля 2000г. подписан Меморандум о взаимопонимании по подготовке Соглашения о разработке ТЭО проекта нефтепровода Россия-Китай, а в ходе третьего заседания энергетической подкомиссии (июль 2001г., Москва) была достигнута договоренность о завершении разработки Соглашения об основных принципах ТЭО проекта, которое было подписано во время встречи глав правительств двух стран в сент. 2001г. в Москве.

В конце 2002г. подготовленное Китайской национальной нефтегазовой корпорацией (КННК) обоснование своей части проекта получило одобрение госкомитета КНР по планированию развития. Предложения НК «Юкос» находятся на рассмотрении в соответствующих федеральных органах исполнительной власти.

НК «Юкос» и КННК провели 5 раундов переговоров по долгосрочному контракту на поставку и закупку нефти по трубопроводу «Россий-Китай». Если правительственными органами РФ будет принято положительное решение о реализации проекта, предстоит провести еще переговоры между АК «Транснефть» и КННК по транспортировке нефти, а также приступить к выработке межправительственного соглашения о гарантиях на поставку и закупку нефти в установленных объемах.

Продолжает реализовываться проект поставок сырой нефти российской компанией «Юкос» в Китай железнодорожным транспортом через станции Эрлянь и Маньчжурия (Внутренняя Монголия). В 2001г. в КНР перевезено 1,3 млн.т. нефти, в 2002г. – 3 млн.т. (+71,5%) на 575,92 млн.долл. (+76,0%). 28 мая 2003г. НК «Юкос» и КННК заключили контракт о поставке в Китай по железной дороге 6 млн.т. сырой нефти в течение 3 лет.

2. Проект поставок природного газа с Чаяндинского и других месторождений Республики Саха (Якутия) РФ в восточные районы КНР прорабатывается с янв. 1999г. на основании Соглашения между КННК и «Саханефтегаз» об организации совместного сотрудничества в области газовой промышленности и Контракта по составлению «предварительных технико-экономических расчетов (ПТЭР) проекта поставки газа из Чаяндинского и других месторождений Республики Саха в КНР. Задачами проекта являются обеспечение поставок газа в Китай в объемах 15-20 млрд.куб.м. ежегодно в течение 30 лет. По Чаяндинскому проекту в июле 2003г. китайская сторона подтвердила свою готовность приступить к разработке ТЭО.

В результате проведенных 8 заседаний совместной экспертной группы специалисты «Саханефтегаз» и КННК завершили расчетную и исследовательскую части ПТЭР проекта освоения Чаяндинского и других месторождений Республики Саха (Якутия), в котором согласованы вопросы сырьевой базы (доказано и подтверждено 1,3 трлн.куб.м.), объемов добычи, выбора трасс и расчетов газопроводов. В июне 2002г. в Пекине президентами ННГК «Саханефтегаз» и КННК был подписан «Генеральный отчет ПТЭР проекта» и рамочное соглашение о принципах сотрудничества между двумя компаниями в нефтегазовой сфере.

3. Проект поставок природного газа с Ковыктинского газоконденсатного месторождения (ГКМ) Иркутской области в КНР. После подписания в 1998г. генсоглашения о разработке ТЭО строительства газопровода от Ковыктинского ГКМ в Китай и третьи страны усилия специалистов были сосредоточены на доразведке и подтверждении ресурсной базы месторождения. К концу 2002г. российская сторона в целом выполнила эту задачу, защитив в Госкомитете по запасам РФ более 1,9 трлн.куб.м. газа. В нояб. 2000г., в целях диверсификации потребителей и привлечения дополнительных источников финансирования проекта подписано Соглашение о подключении корейской компании «Когаз». к разработке Ковыктинского ГКМ.

В апр. 2003г. в Москве состоялось пятое заседание трехстороннего Координационного комитета («Русиа Петролеум», КННК, «Когаз»), на котором стороны зафиксировали намерение завершить окончательное Международное технико-экономическое обоснование (МТЭО) проекта в июле-сент. 2003г.

«Русиа Петролеум» подтвердила планы ввести Ковыктинское ГКМ в промышленную эксплуатацию в 2008г. Строительство газопровода высокого давления протяженностью 4240 км. предполагает обеспечение потребителей в Иркутской и Читинской обл., республике Бурятия, а также в КНР (600 млрд.куб.м.) и Республике Корея (до 300 млрд.куб.м.), где потребности в энергоносителях постоянно растут.

В июне 2003г. состоялась встреча представителей «Газпрома», «Русиа Петролеум» и ее основных акционеров, на которой было принято решение о создании совместной рабочей группы для выработки единого подхода к реализации Ковыктинского проекта в увязке с программой развития газового комплекса Восточной Сибири и Дальнего Востока.

4. Проект «Запад-Восток». 4 июля 2002г. ОАО «Газпром» в рамках международного консорциума с компаниями «Шелл» и «ЭкссонМобил» подписал с «ПетроЧайна» Рамочное соглашение о совместном предприятии (РССП) по строительству первого транскитайского газопровода из Таримского бассейна в Шанхай. Переговоры по согласованию контрактных документов (по созданию газопроводного СП, Единой торговой компании, СРП по проектным месторождениям) все еще не завершены. Нельзя исключать возможность выхода консорциума из проекта. В этом случае ОАО «Газпром» будет решать вопрос о самостоятельном вхождении в проект «Запад-Восток».

5. По мере растущей зависимости КНР от импорта нефти китайские нефтегазовые компании продолжают изучение возможностей своего участия в освоении прежде всего нефтяных месторождений на территории России. С учетом подобных тенденций в тексте протокола 4 заседания Подкомиссии по энергетике между Россией и Китаем отражена поддержка развитию сотрудничества нефтегазовых компаний сторон в области разведки и освоения нефтяных ресурсов на территории России.

Китайская сторона проявляет интерес к таким нефтегазовым месторождениям, как Юрубчено-Тохомское, Куюмбинское, Верхнечонское и Талаканское (Восточная Сибирь). По мнению представителей КННК, наиболее привлекательными для китайской стороны являются Талаканское (Республика Саха) и Верхнечонское нефтегазовые месторождения. В КННК высказывают заинтересованность провести предметные переговоры соответственно с «Саханефтегаз» и «Русиа Петролеум» о выработке схемы освоения этих месторождений.

Представители КННК выражают обеспокоенность по поводу отсутствия окончательного решения со стороны правительства РФ в отношении реализации проекта нефтепровода «Ангарск-Дацин», а также активного противодействия извне, прежде всего со стороны Японии, добивающейся переориентации импортного потока российских энергоносителей на тихоокеанское направление. Переход к началу строительства трубопровода как можно в более сжатые сроки в полной мере отвечает стратегическим интересам китайской стороны.

Очередное 5 заседание Подкомиссии по сотрудничеству в области энергетики планируется провести в Москве с 28 авг. 2003г. Согласованы следующие темы для обсуждения.

1. В газовой отрасли.

– Оценка работы по созданию условий реализации российского газа в Китай и совместных газовых проектов при координирующей роли ОАО «Газпром», включая обмен предварительными результатами изучения потребности Китая в российском газе на ближайшие 20 лет.

– Ход реализации Генсоглашения по разработке ТЭО строительства трубопровода с Ковыктинского газоконденсатного месторождения в Иркутской обл. РФ в КНР, а также до потенциальных потребителей в третьих странах.

– Участие ОАО «Газпром» в совместных газовых проектах в Китае. Проект «Восток-Запад». Сотрудничество в области ПХГ. Двустороннее научно-техническое сотрудничество.

– Ход работы над принципами разработки ТЭО проекта поставок природного газа с месторождений в Республике Саха (Якутия) в КНР.

– Перспективы поставки в Китай природного газа и сжиженного природного газа с месторождений шельфа острова Сахалин.

2. В области нефтяной промышленности.

– Поставки сырой нефти и нефтепродуктов в Китай.

– Проект строительства нефтепровода Ангарск-Находка с ответвлением на Китай (г. Дацин).

3. В области электроэнергетики и энергомашиностроения.

– Сотрудничество в области электроэнергетики, в т.ч. реконструкция и модернизация энергообъектов с перспективой совместного производства конкурентоспособного энергетического оборудования.

– Участие российских компаний в тендерах по поставкам оборудования.

– Сотрудничество в расширении тепловых электростанций «Паньшань», «Иминь» и «Суйчжун» с учетом кооперации между российскими и китайскими организациями, включая совместное изготовление основного энергетического оборудования на сверхкритические параметры пара.

– Строительство, в т.ч. гидроэлектростанций широкого модельного ряда единичной мощности до 100 мвт., включая мини-ГЭС.

– Строительство систем передачи и распределения электроэнергии.

4. В угольной отрасли.

– Разработка проекта «Программы по научно-техническому и экономическому сотрудничеству между Минэнерго России и Государственной Администрацией по угольной промышленности КНР на 2001-05гг.».

– Взаимный обмен опытом по реконструкции угольных отраслей, повышению научно-технического уровня процессов добычи и переработки угля. Конкурентоспособность угольной продукции, вопросы безопасности в угольной отрасли.

Техника из России

Российское энергетическое оборудование и технологии. Наметилась тенденция по развитию кооперационных связей с китайскими производителями энергетического оборудования. Эта линия была обозначена перед китайской стороной в ходе состоявшихся осенью 2002г. заседания Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств и самой встречи премьеров России и Китая.

Компания «Энергомашэкспорт-Силовые машины» (ЭМЭ-СМ) заключила соглашения о совместном участии в тендерах с Фучуньцзянским заводом (пров. Чжэцзян), Чэндуским заводом «Дунфан» (пров. Сычуань), Харбинской компанией по производству энергооборудования (пров. Хэйлунцзян).

В марте 2002г. совместно с Фучуньцзянским заводом выиграны торги на поставку оборудования для ГЭС «Ванмипо» в пров. Хунань (3х88 мвт.), доля российского участия в контракте – 3,5 млн.долл. В дек. 2002г. в кооперации с заводом «Дунфан» выигран тендер по ГЭС «Ципинпу» в провинции Сычуань (4х190 мвт.), российский заказ – 4,5 млн.долл.

Во II пол. 2003г. ЭМЭ-СМ планирует совместно с заводом «Дунфан» участвовать в торгах по ГЭС «Шуйбуя» (4х460 мвт., пров. Хубэй) и «Сяован» (1х714 мвт., пров. Юньнань). В случае успеха российские заказы по изготовлению турбинных рабочих колес суммарно составят 20 млн.долл. В конце 2003г. в кооперации с Пекинским машиностроительным заводом намечается участие в тендере на поставку турбин и генераторов для 2 очереди ТЭС «Суйчжун» (2х800 мвт., пров. Ляонин), общая стоимость оборудования – 300 млн.долл.

В области гидроэнергетического оборудования китайская сторона проявляет интерес к российским рабочим колесам, технология изготовления которых в КНР пока не освоена. Западные аналоги также уступают по своим характеристикам российскому оборудованию. Интерес для китайцев также представляют российские генераторы. Однако их поставки в Китай увязываются с необходимостью передачи соответствующих технологий.

В марте 2003г. ФГУП «ВО «Технопромэкспорт» приняло участие в международных торгах в Нанкине (пров. Цзянсу) на поставку в Китай 4 высоковольтных трансформаторов. В тендере участвовали фирмы Эй Би Би, «Сименс» и «Мицубиси». Российская компания заняла первое место по цене предложения. Результаты торгов будут объявлены в начале сент. 2003г. В положительном случае оборудование (сумма заказа – 8,5 млн.долл.) будет изготовлено на Запорожском трансформаторном заводе (Украина), доля российских комплектующих составит 40%.

По предложению завода «Дунфан» «Технопромэкспорт» в настоящее время завершает проработку вопроса участия в поставках российских узлов для 4 китайских паровых турбин 300-600 мвт. по торгам, уже выигранным китайской стороной (сумма возможного заказа – 5 млн.долл.). В поставках для тепловых электростанций существенного прогресса нет. Среди причин – отсутствие у российских компаний соответствующих референций, что воспрепятствовало участию ЭМЭ-СМ в предквалификации по ТЭС «Ванчу» (2х600 мвт.).

Несоответствие образцов оборудования, выпускаемого российскими заводами, требованиям китайского рынка заблокировало участие в тендере на поставку агрегатов для серии парогазовых установок на природном газе. По тем же причинам не удалось принять участие и в торгах на поставку газоперекачивающего оборудования для строящегося газопровода «Тарим-Шанхай». Нереализован расчет на поставку отечественного оборудования для крупнейшего в Китае проекта, осуществляемого с участием ОАО «Газпром».

Ежегодно вводимые мощности ТЭС составляют в Китае до 1000 мвт. Реализуемая в рамках стратегии ускоренного освоения западных регионов энергетическая программа предполагает развертывание масштабного строительства объектов энергетики. В 2003г. переданы в ЭМЭ-СМ и «Технопромэкспорт» сведения по 33 новым энергетическим объектам, которые будут реализовываться в западных районах Китая. Остается на повестки дня вопрос расширения и реконструкции станций, ранее построенных с российским участием (ТЭС «Иминь», «Суйчжун», «Шаньтоу»). Представители ведущих китайских компаний проявляют определенный интерес к закупкам основного оборудования, в первую очередь, блоков мощностью 600-800 мвт.

Совместное участие с китайскими заводами в тендерах, пока останется превалирующей формой присутствия российских компаний на местном рынке. Хотя это и не позволяет получать заказы, сопоставимые по стоимости с теми, которые российские производители имели в 90гг., однако, нарабатывается опыт, формируется положительный имидж наших компаний.

Перспективным направлением двухстороннего сотрудничества в энергетической сфере может также стать совместное участие в торгах в третьих странах. Практически завершена подготовка совместных технико-коммерческих предложений ВО «Технопромэкспорт» и китайской компании «Техноимпорт» по торгам на поставку оборудования для ТЭС «Сиддирганч» (1х210 мвт.) в Бангладеш и ГЭС «Маланканд-3» (1х25 мвт.) в Пакистане. Тендеры состоятся во II пол. 2003г. В случае успеха российские поставки могут составить 7 млн.долл.

В ядерной энергетике российско-китайское сотрудничество осуществляется на основе межправительственного Соглашения о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии (25 апр. 1996г.) и ведется в рамках двусторонней Подкомиссии по сотрудничеству в области ядерной энергетики.

Основные проекты сотрудничества.

1. В соответствии с российско-китайским межправительственным Соглашением от 18 дек. 1992г. «О сотрудничестве в сооружении на территории КНР атомной электростанции и предоставлении Россией КНР госкредита» (2,5 млрд.долл.) в дек. 1997г. заключен Генеральный контракт на строительство АЭС «Тяньвань» (провинция Цзянсу). С начала строительства АЭС (30 сент. 1999г.) на 1 июня 2003г. из выделенного российской стороной кредита освоено 66% средств (из 1,3 млрд.долл.) за поставленное оборудование и оказанные услуги. Строительно-монтажные работы на АЭС и поставки оборудования, материалов и проектной документации ведутся в соответствии с графиком. 1 мая 2003г. на блоке №1 завершены работы по подаче напряжения на собственные нужды. Ключевым событием 2003г. станет включение 15 авг. БЩУ (блочного щита управления) блока №1 в работу. Пуск двух блоков ВВЭР-1000 намечен на 2004 и 2005гг.

Относительно участия российских организаций в дальнейшем расширении Тяньваньской АЭС (блоки 3 и 4) китайской стороне были переданы «Предложения по расширению сотрудничества при сооружении в КНР АЭС с ВВЭР-1000» с изложением путей повышения технико-экономических показателей проекта при сооружении последующих блоков, а также расширения участия китайской промышленности в проектировании и изготовлении оборудования для вновь сооружаемых АЭС.

2. В соответствии с межправсоглашением о сотрудничестве в сооружении на территории КНР газоцентрифужного завода по обогащению урана для атомной энергетики от 18 дек. 1992г. ведется сооружение в г. Ханьчжун (пров. Шэньси) трех очередей газоцентрифужного завода производительностью 1000 ЕРР в год. Строительство первых двух очередей досрочно завершено. 13 нояб. 2001г. с опережением контрактного срока на 2,5г. пущена в промышленную эксплуатацию 3 очередь завода.

3. 18 июля 2000г. подписано межправсоглашение о сотрудничестве в сооружении и эксплуатации в Китае экспериментального реактора на быстрых нейтронах. Во исполнение этого соглашения подписаны и реализуются 14 контрактов на разработку проектов различных систем и поставку оборудования на 35 млн.долл.

4. В соответствии с договоренностью, достигнутой на пятой регулярной встрече глав правительств двух стран, началось сотрудничество в области технологии ядерных установок для космических летательных аппаратов.

5. Развиваются научно-технические связи, сотрудничество в области конверсии и ядерной безопасности. Сотрудничество с Китайской академией инженерной физики и минатомом России осуществляется на основе межведомственного соглашения о научно-техническом и экономическом сотрудничестве в области конверсии и мирного использования атомной энергии от 30 нояб. 1994г. В 2000г. в Москве начало активную работу представительство КАИФ «Цзююань». Заключено более 30 контрактов на поставку в КНР наукоемкой продукции общей стоимостью 10 млн.долл.

О сотрудничестве в области гражданской авиации. С 90гг. в поставках российской гражданской авиатехники в Китай наблюдался длительный перерыв. В сент. 2001г. удалось добиться заключения контракта между компаниями «Сирокко», «Авиаэкспорт» и ОАО «Туполев» с одной стороны и корпорацией КАСК с китайской стороны на поставку в КНР в 2004г. 5 самолетов Ту-204-120С (комплектация двигателями «Ролс-Ройс» и авионикой фирмы «Коллинз»). По условиям подписанного соглашения КАСК имеет опцион еще на 10 машин, однако конкретное решение по нему будет приниматься заинтересованными китайскими инстанциями по итогам поставки первой партии из 5 самолетов. С китайской стороной проводятся консультации по организации послепродажного обслуживания планируемых к поставке самолетов, включая создание в КНР центра технической поддержки и обучения персонала авиакомпаний их эксплуатации.

Перспектива продвижения на китайский рынок самолетов Ил-96-300 представляется трудноосуществимой. Представители КНР последовательно отказываются от предложений на поставку самолетов данного типа, ссылаясь на отсутствие заказчиков среди местных авиакорпораций. Ранее обсуждалась только возможность замены 3 самолетов Ил-86, принадлежавших «Синьцзянской авиакомпании», на тоже количество Ил-96-300. Однако в I кв. 2003г. все 3 самолета Ил-86 были проданы конгломератом Южные китайские авиационные линии («Синьцзянская компания» вошла в его состав в результате реформы авиакомплекса КНР) коммерческой авиакомпании в г.Казань. В результате вопрос о перспективах поставки в Китай 3 самолетов Ил-96-300 на вышеизложенных условиях решился не в пользу России.

Сложность выхода новой российской авиатехники на рынок КНР во многом объясняется сильной конкуренцией со стороны американских и европейских авиапроизводителей («Боинг» и «Эрбас Индастри» фактически монополизировали местный рынок), а также отсутствием финансовых возможностей у российской стороны по-

ставлять авиатехнику на условиях лизинга, что серьезно уменьшает ценовые преимущества отечественной авиатехники по сравнению с западными образцами.

Перспективным направлением двустороннего сотрудничества может стать взаимодействие в области исследования и совместного производства гражданских самолетов на базе российских разработок. В нояб. 2002г. подписано «Соглашение о сотрудничестве в области создания гражданской авиатехники» между Росавиакосмосом и Комитетом по оборонной науке, технике и оборонной промышленности КНР.

В области продвижения в КНР продукции российского гражданского вертолетостроения выполнен только один контракт, в соответствии с которым предприятие из Улан-Удэ в течение 4 лет поставило для четырех китайских авиакомпаний через КАСК 10 вертолетов Ми-17. На ранней стадии проработки находится проект продажи нового российского 5-6 местного вертолета АНСАТ китайским коммерческим авиакомпаниям.

Китайские компании стали проявлять интерес к закупкам в России малых самолетов (типа Че-25, производства авиакомпании «Самара») для делового бизнеса и туристического обслуживания (на о-ве Хайнань).

Лес из России

3 нояб. 2000г. заключено российско-китайское межправительственное Соглашение о сотрудничестве в совместном освоении лесных ресурсов. Оно предусматривает сотрудничество по следующим направлениям: совместная заготовка и переработка древесины на территории России, привлечение инвестиций в российскую лесозаготовительную и лесоперерабатывающую отрасли, воспроизводство лесов, защита их от пожаров, вредителей и болезней.

Товары леспрома традиционно занимают важное место в российско-китайском товарообороте. Поставки древесины заняли третью позицию в российском экспорте по итогам 2002г. на 1 млрд.долл. (+76,8%). Их доля в структуре росэкспорта повысилась с 7,5% до 12,6%. Объемы поставок необработанных лесоматериалов за 2002г. составили 14,81 млн.куб.м. (+69,0%) на 975,4 млн.долл.(+76,8%). В янв.-июне 2003г. поставки древесины в физических объемах повысились на 34,6% (до 12,05 млн.куб.м.), но в стоимостном выражении – уменьшились на 0,6% (до 531,57 млн.долл.); отдельно за июнь 2003г. при росте физических объемов поставок на 22,7% их стоимостное выражение уменьшилось на 22,5% относительно июня 2002г.

Прирост российских поставок необработанных лесоматериалов в 2002г. составил 6,05 млн.куб.м. Доля российских поставок в совокупном импорте Китая в 2002г. необработанных лесоматериалов (24,33 млн.куб.м. или +44,3%) в физических объемах повысилась до 60,8% с 52,2% в 2001г. Более существенно доля российских поставок в импорте Китая (2,14 млрд.долл., или 26,3%) повысилась в стоимостном выражении – до 49,5% с 28,4% в 2001г. Подобное повышение доли России в импорте Китая в стоимостном выражении стало следствием повышения средней цены экспорта лесоматериалов хвойных пород с 58,6 долл. до 62,7 долл. (+7%).

В структуре российских поставок необработанного леса на хвойные лесоматериалы приходится 93,5%, на лиственные породы 5,5%, на дубовые и буковые 1%. Это происходит несмотря на то, что с 1 июля 2001г. в Китае были ужесточены фитосанитарные требования к импортируемой древесине – обязательная фумигационная обработка или окорение круглого леса (в соответствии с достигнутым межведомственным соглашением исключительно для РФ был предоставлен годичный переходный период, пролонгированный в июле 2002г. для поставок леса наземными видами транспорта). Наиболее значительным негативным моментом в российско-китайской лесоторговле является тот факт, что подавляющий объем роспоставок – это необработанная круглая древесина (в 2002г. 97,9% от общего объема), хотя в целом в структуре китайского импорта он составляет 74,7% (пиловочник – 19,5%, слоеная древесина – 5,8%).

В лесной сфере на территории дальневосточных регионов России развернули свою деятельность 40 китайских компаний. Ежегодно ими заготавливается 1,14 млн.куб.м. древесины, еще столько же перерабатывается на территории России.

В июле 2003г. в г.Хабаровске прошло 3 заседание Постоянной российско-китайской рабочей группы по освоению и использованию лесных ресурсов Подкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, на котором в качестве основных вопросов были: разработка долгосрочной программы сотрудничества по освоению и использованию лесных ресурсов России с акцентом на привлечение китайских инвестиций в леспром РФ, определение перечня объектов российско-китайского сотрудничества и активизация деловых контактов между крупными хозяйствующими субъектами двух стран как альтернативы оперирующим на лесном рынке мелким посредникам, зачастую нарушающим валютное, таможенное и миграционное законодательство.

В плане реализации достигнутых договоренностей сторон значительно увеличился взаимный делегационный обмен потенциальных китайских инвесторов (минкоммерции КНР определил перечень из 20 крупных организаций лесопромышленного комплекса Китая и координирует их сотрудничество с российскими партнерами) и солидных хозяйствующих субъектов РФ. Все более значимую роль играет Союз лесопромышленников и лесоэкспортеров России. Российская сторона делает акцент на необходимости реализации Соглашения о сотрудничестве в совместном освоении лесных ресурсов в полном объеме.

Завершается разработка российского проекта Долгосрочной программы сотрудничества в лесной сфере для передачи китайской стороне. С российской стороны ответственным исполнителем по разработке программы определен ФГУП ГНЦ ЛПК; с китайской стороны на тендерной основе отобраны две организации, которым поручено провести эту работу – НИИ «Лесопроект» и НИИ планирования и проектирования лесной промышленности (оба института подведомственны гослесхозу КНР). Выделено финансирование для работы над Программой. Китайская сторона надеется довести объемы лесозаготовки в России до 5 млн. куб.м. в год и объемы переработки леса в России – до такого же уровня. На 3 заседании Рабочей группы достигнута договоренность о создании совме-

стной оценочной системы показателей по инвестиционному сотрудничеству в лесной сфере.

Китайское мясо в РФ

В 2001-02гг. мясная продукция была наиболее быстро растущей товарной группой в китайском экспорте в Россию: поставки мяса из КНР за 2002г. составили 113,02 тыс.т. (рост в 2,9 раза) на 129,3 млн.долл., доля в структуре импорта повысилась с 1,6% до 3,7%.

В янв.-июне 2003г. поставки мяса из Китая составили 54,71 тыс.т. (или увеличились на 27,7% относительно I пол. 2002г.) на 58,38 млн.долл. (+12,6%). Доля в структуре импорта понизилась до 2,8%. В янв.-июня 2003г. было импортировано: мясо курицы в объеме 14,82 тыс.т. (+163,5%) на 13,17 млн.долл. (+126,2%), свинины – 38,33 тыс.т. (+19,7%) на 43,54 млн.долл. (+6,9%). Основные поставки были осуществлены до марта 2003г. После марта объемы поставок стали уменьшаться.

Импорт мяса из Китая, в тыс.т., %

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г. март	2003г. апр.	2003г. май	2003г. июнь
Всего	17,92	9,83	39,13	113	21,34	2,95	2,93	7,34
		-45,2	+298,1	+188,8	+201,8	+15,7	63,7	41,5
Мясо дом. птицы	0,53	1,9	10,91	32,08	4,1	1,04	0,27	1,11
(020712-020714)		+256,5	+473,5	+194,1	+223,9	+407,5	-167,6	+0,5
Свинина	11,26	1,91	26,48	75,59	16,89	1,66	2,45	6,1
(0203)		-83,1 +в 13,8р.		+185,4	+255	-111,5	-63,3	-39,8
Говядина	6,12	0,96	0,66	1,43	0	0	0	0
(0201-0202)		-84,3	-31,5%	+116,7				

Китайская сторона выразила озабоченность в связи с принятием трех постановлений правительства России от 23.01.2003: №48, №49 и №50 «О внесении изменений в Таможенный тариф РФ» (касаются мяса крупного рогатого скота и свинины) и «О мерах по защите российского птицеводства».

Распределение импортной квоты на ввоз мяса домашней птицы между государствами-поставщиками в 2003г., в тыс.т.

Из Постановления правительства РФ от 23 янв. 2003г. №48 «О мерах по защите российского птицеводства»

Государство	мясо домашней птицы (код ТН ВЭД 0207) всего	в т.ч. обваленное (0207 14 100 0, 020727 1000)
США	553,5	141,4
Европейский союз	139,9	35,7
Бразилия	33,3	8,5
КНР	3,1	0,8
Другие государства	14,2	3,6

Минкоммерции КНР в фев. 2003г. запросил консультации с российской стороной по этому вопросу. 1 раунд консультаций по вопросам торговли мясной продукцией состоялся 1-3 апр. в Москве, 2 раунд прошел 14 мая в Пекине. Китайская сторона предложила в ходе консультаций обсудить следующие вопросы.

Возможность расширения тарифной квоты на ввоз из Китая мяса птицы в 2003г. Китайская сторона свела свои требования к двум принципиальным моментам. Первое. Не увеличивая общего объема квоты и не изменяя объемов других национальных квот (США, Евросоюз, Бразилия), отказаться от выделения в национальной квоте Китая подпозиции «мясо домашней птицы обваленное». Данное предложение мотивируется тем, что на эту подпозицию приходится основная доля поставок мяса птицы из Китая. Кроме того, заявлено, что якобы того же добиваются российские импортеры, которые информировали китайцев о том, что в правительстве РФ данный вопрос рассматривается. Второе. Рассмотреть возможность увеличения китайской квоты за счет объемов квоты, выделенной для категории «другие государства».

Определение принципа формирования национальных квот на 2004г. Запросная позиция китайцев сводится к требованию увеличить объем квоты до уровня, сопоставимого с китайским экспортом мяса птицы в Россию в 2002г., когда был зафиксирован пик поставок. В случае невозможности выполнения этого требования, китайская сторона предлагает отказаться от национальных квот вообще, заменив их «глобальной» квотой, которая использовалась бы по принципу «первый пришел – первый купил». Одновременно ставился вопрос о снятии разбивки квоты по ассортименту.

Как считают китайцы, принцип «исторических» импортеров при получении квот на импорт свинины ставит в невыгодные условия те российские предприятия, которые закупают мясопродукцию в КНР. По их мнению, это связано с тем, что указанные предприятия в основном находятся в районах Сибири и Дальнего Востока, и поэтому им де сложно получить квоту.

Китайская сторона настаивает, чтобы объемы ввоза свинины российскими участниками ВЭД исчислять не пропорционально среднегодовым объемам за 2000-02гг., а на базе 2002г., когда был зафиксирован пик поставок.

В начале июня 2003г. минкоммерции КНР проинформирован о ситуации в России по выдаче лицензий на импорт мяса и свинины. Вся работа, проводимая российской стороной по выполнению указанных постановлений правительства РФ, проводится в режиме открытости и транспарентности с учетом мнений заинтересованных организаций и отвечает духу и правилам ВТО.

Связи с приграничьем РФ

Юридической базой для межрегиональных связей является подписанное 10 нояб. 1997г. Соглашение между правительствами РФ и КНР о принципах сотрудничества между администрациями (правительствами) субъектов РФ и местными правительствами КНР.

В рамках Подкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству Российско-китайской Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств действует Постоянная рабочая группа по межрегиональному и приграничному торгово-экономическому сотрудничеству.

На ее втором заседании в 1998г. был также создан Российско-китайский Координационный совет по межрегиональному и приграничному сотрудничеству, в который входят представители регионов.

2-3 июля 2001г. в Хабаровске прошло 4 заседание Постоянной рабочей группы по приграничному и межрегиональному торгово-экономическому сотрудничеству. На заседании решено особое внимание в дальнейшей работе уделять конкретным инвестиционным проектам, в которых заинтересованы обе стороны. Приоритетными направлениями сотрудничества признаны упорядочение приграничной торговли, в т.ч. в торговых комплексах на границе, развитие транспортной инфраструктуры в приграничье, совершенствование механизмов банковских расчетов, страхования и

арбитража, повышение эффективности взаимодействия в области охраны окружающей среды, укрепление связей по линии пограничных, правоохранительных и миграционных служб.

В 2002г. объем приграничной торговли России с китайскими провинциями Хэйлунцзян, Внутренняя Монголия, Синьцзян-Уйгурский Автономный район (СУАР), Ляонин и Цзилинь (данные гостаможенного управления КНР) увеличился относительно 2001г. на 22,8% и составил 4,62 млрд.долл. (38,7% товарооборота между Россией и Китаем), или 81,2% всей приграничной торговли КНР с приграничными государствами.

Основу приграничной торговли составили операции с российским лесом и китайским зерном. Среди значимых товарных позиций российского экспорта в рамках пригранторговли в 2002г. были также целлюлоза, черные металлы, товары химической промышленности.

Определяющим для развития в последние годы российско-китайского приграничного торгово-экономического сотрудничества стало изменение Китаем в 1996г. статуса и режима ведения приграничной торговли в соответствии с требованиями ВТО. В понятие «приграничная торговля» стали включаться торговые операции только двух видов: 1) торговые операции населения на специальных рынках в 20 км. приграничной полосе 2) операции, осуществляемые специально уполномоченными на ведение «малой» приграничной торговли компаниями и предприятиями, расположенными в приграничных районах, через определенные государством погранпереходы. Указанным компаниям были предоставлены льготы, предусматривающие взимание таможенных пошлин и налогов по ставкам, составляющим половину от действующих. Все остальные торгово-экономические операции, в т.ч. бартерные, осуществляемые китайскими компаниями в приграничных провинциях, с 1 апр. 1996г. были лишены льгот и облагаются пошлинами и налогами по полным ставкам.

Приграничные с Китаем регионы России все активнее стремятся наладить между собой координацию торгово-экономической деятельности. С этой целью в 1997г. был создан Координационный совет по приграничному и межрегиональному торгово-экономическому сотрудничеству. В состав Совета с российской стороны входят заместители глав администраций/ правительств граничащих с КНР регионов – Республики Алтай, Амурской, Читинской областей, Хабаровского, Приморского краев, Еврейской автономной области, а с китайской – вице-губернаторы пяти прилегающих к границе провинций и автономных районов (Хэйлунцзян, Внутрення Монголия, Ляонин, Цзилинь, СУАР) и мэры крупных городов северовостока КНР (Харбин, Шэньян, Чанчунь, Далянь).

Советом выдвигаются совместные инициативы, ориентированные на дальнейшее развитие сотрудничества, в реализации которых, в т.ч., заинтересованы и российские приграничные регионы.

В результате проработки предложений сторон о налаживании прямых экономических связей между администрациями субъектов Федерации и провинций КНР подписаны соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве между 9 парами российских и китайских регионов. Подготовка таких соглашений осуществляется на основе федерального закона РФ «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов РФ» (вступил в силу в янв. 1999г.) и проекта типового соглашения, разработанного МИД России совместно с заинтересованными министерствами. Всего 100 регионов и городов двух стран установили в различной форме прямые или побратимские связи. Наиболее устоявшиеся побратимские отношения связывают Москву и Пекин, Санкт-Петербург и Шанхай.

Новым явлением в 2002-03гг. стало налаживание связей между российскими федеральными округами и ключевыми регионами Китая. Во главе побывавших в КНР российских делегаций были полномочные представители президента России в федеральных округах.

Приграничные районы России и Китая в целом настроены на сохранение и расширение сотрудничества с сопредельными районами другой стороны. Российским регионам это позволяет обеспечить работой и заработком существенную часть своего населения – именно с этим связано нередкое в прежние годы сопротивление местных властей попыткам федеральных структур ввести те или иные ограничительные меры (направленные, главным образом, на ужесточение режима въезда китайских граждан и ввоза китайских товаров в Россию).

Межрегиональное сотрудничество уже давно вышло за рамки приграничных контактов, некогда послуживших стимулом к его развитию. Однако связи между приграничными регионами до сих пор остаются одной из главных и наиболее разносторонних составляющих российско-китайских отношений. Идет активный диалог между государственными и региональными властями России и Китая по решению проблем и разработке мер для стимулирования двусторонних торгово-экономических контактов.

Росэкспорт в КНР

Объем российско-китайской торговли **в 2002г.** составил 11,93 млрд.долл. с приростом в 11,8%, что было заметно меньше динамики прироста, имевшей место в 2001г. (33,3%) и 2000г. (39,9%). **Российский экспорт** повысился на 5,6% и **составил 8,41 млрд.долл.**, импорт – 3,52 млрд.долл. (+29,9%). Произошло уменьшение положительного сальдо России (4,89 млрд.долл.) относительно уровня, имевшего место в 2001г., на 6,9% (5,25 млрд.долл.) – в 2000г. положительное сальдо составляло 3,54 млрд.долл.

Россия вошла в число 10 крупнейших торговых партнеров Китая и занимает по итогам 2002г. 9 место, но доля в товарообороте уменьшилась с 2,1% до 1,9%.

Особенностью российско-китайской торговли в 2002г. стало то, что рост объемов товарооборота был обеспечен за счет устойчивого наращивания импорта из Китая – динамика прироста импорта в 2001г. составляла 21,4%, а в 2002г. уже 29,9%. Одновременно произошло замедление динамики роста российского экспорта – в 2001г. прирост экспорта составлял 37,9%, а в 2002г. – 5,6%.

В 2002г. объем приграничной торговли регионов РФ с китайскими пров. Хэйлунцзян, Внутренняя Монголия, Синьцзян-Уйгурский Автономный район (СУАР), Ляонин и Цзилинь увеличился относительно 2001г. на 22,8% и составил 4,62

млрд.долл. (или 38,7% товарооборота между Россией и Китаем, что было на 3,6% выше уровня 2001г.), или 81,2% всей приграничной торговли КНР с приграничными государствами.

В 2002г. наибольший объем товарооборота с российскими регионами имели следующие китайские города и провинции: пров. Хэйлунцзян 1,88 млрд.долл. (+25,3%), Ляонин 1,34 млрд.долл. (+67,5%), г.Пекин 1,22 (-36,5%), Автономный район Внутренняя Монголия 1,08 млрд.долл. (+21,3%), пров. Цзянсу 1,07 млрд.долл. (+51%), Гуандун 1,07 млрд.долл. (+28,9%), Шаньдун 1,06 млрд.долл. (+34,2%), Чжэцзян 1,03 млрд.долл. (-13,5%), Хэбэй 0,56 млрд.долл. (+30,2%), г. Шанхай 0,30 млрд.долл. (-3,2%), Синьцзян-Уйгурский автономный район 0,30 млрд.долл. (+100%), пров. Фуцзянь 0,26 млрд.долл. (-1,6%), Цзилинь 0,18 млрд.долл.(+28,6%).

Итоги торгово-экономического сотрудничества регионов России с китайскими провинциями за 2002г. свидетельствуют о все большей ориентации промышленно развитых внутренних и прибрежных провинций Китая на участие в двусторонней торговле.

В структуре российского экспорта второй год подряд 1 место занимают машины и оборудование – данной продукции поставлено на 1 млрд. 692,6 млн.долл. (-26%), ее доля в структуре экспорта составила 20,1%. Наибольшее снижение (-33,6%) имело место по статье «летательные аппараты» (поставлено на 981,3 млн.долл. – в 2001г. поставки по этой статье составляли 1,48 млрд.долл.), и их доля в структуре российского экспорта снизилась с 18,6% до 11,7%.

В 2002г. произошло увеличение поставок «энергетического и технологического оборудования» – их сумма составила 598 млн.долл. (+105,7%). 41,4% всех поставок по данной группе товаров пришлось на «запчасти к атомным реакторам» для Тяньваньской АЭС на 247,37 млн.долл. (+219,1%). Доля поставок энергетического оборудования в российском экспорте возросла с 3,7% до 7,1%.

Доля российского экспорта в совокупном импорте Китая «машин и оборудования» в 2002г. (150,41 млрд.долл., при росте на 29,4%) уменьшилась до 1,2% с уровня в 2,1% в 2001г.

По данной группе товаров наиболее крупные поставки осуществлены по: «запчастям к реакторам» (код ТН ВЭД 84014090) на 247,37 млн.долл. (+219,1%); «паровым турбинам для привода электрогенераторов мощностью не более 350 квт.» (код ТН ВЭД 84068130) на 63,64 млн.долл. и запчасти к ним на 11,29 млн.долл.; 87 комплектов «силовых двигателей для гражданской авиации» (код ТН ВЭД 84121010) на 152,75 млн.долл. (+69,5%); «гидравлическим системам для гражданской авиации» (код ТН ВЭД 84129010) на 16,9 млн.долл.; «различным изделиям для гражданской авиации» (код ТН ВЭД 84798990) на 12,26 млн.долл. (+2144,9%); 62 комплекта «радиолокационного оборудования» (код ТН ВЭД 85261090) на 25,83 млн.долл. (рост в 15,3 раза); «частям для интегральных микросхем» (код ТН ВЭД 8542290) на 9,32 млн.долл.; 19 «гражданских самолетов грузоподъемностью от 4,5 т. до 15 т.» (код ТН ВЭД 88024010) на 314,9 млн.долл. (+46,6%); 27 вертолетов грузоподъемностью до 7 т.) (код ТН ВЭД 88021210) на 85,34 млн.долл. (рост в 2,1 раза); «запчастям для самолетов и вертолетов» (код ТН ВЭД 8803300) на 442,68 млн.долл. (+13,3%); «комплектному оборудованию для летательных аппаратов» (код ТН ВЭД 8803900) на 130,48 млн.долл. (рост в 20,1 раза).

По группе печатные издания поставки сократились с 137,8 млн.долл. до 39,7 млн.долл. (-71,2%). Основной сокращение произошло по статье «планы и чертежи для инженерных и прочих целей» (код ТН ВЭД 490600): в 2001г. данной продукции было поставлено на 126,68 млн.долл., а в 2002г. – на 36 млн.долл.

Второе место в российском экспорте заняли поставки минтоплива, нефти и нефтепродуктов – поставлено на 1283,6 млн.долл. (+58,9%). Их доля в структуре экспорта повысилась с 10,2% до 15,3%. Объемы российских поставок сырой нефти составили 3030 тыс.т. (+71,5%) на 575,92 млн.долл. (+76%). В итоге доля России в совокупном импорте нефти Китаем в физических объемах повысилась до 4,4% с 2,9% в 2001г.

Поставки битуминозного угля составили 1,03 млн.т. (рост 477,9%) на 33,62 млн.долл. (рост 474,5%); нафталина поставлено 29,81 тыс.т. (+21%) на 17,58 млн.долл. (+77,5%). Произведены поставки нефтяного кокса (код ТН ВЭД 27101120) в объеме 65,14 тыс.т. на 14,76 млн.долл. Поставки мазута «5-7» составили 3,24 млн.т. на 508,06 млн.долл. Легкого дизтоплива поставлено 31 тыс.т. на 6,7 млн.долл. Других видов дизтоплива и мазута (код ТН ВЭД 2710929) – 619,5 тыс.т. (104 млн.долл.). Смазочных масел поставлено 1,8 тыс.т. на 2 млн.долл.

Третью позицию в российском экспорте занимают поставки древесины, которой экспортировано на 158,8 млн.долл. (+76,8%). Их доля в структуре экспорта повысилась с 7,5% до 12,6%. Объемы поставок необработанных лесоматериалов (код ТН ВЭД 4403) за 2002г. составили 14,81 млн.куб.м. (+69%) на 975,4 млн.долл.(+76,8%).

Прирост российских поставок необработанных лесоматериалов в 2002г. составил 6,05 млн.куб.м. Доля российских поставок в совокупном импорте Китая необработанных лесоматериалов (24,33 млн.куб.м., или +44,3%) в физических объемах повысилась до 60,8% с 52,2% в 2001г. Более существенно доля российских поставок в импорте Китая (2,14 млрд.долл., или 26,3%) повысилась в стоимостном выражении – до 49,5% с 28,4% в 2001г. Подобное повышение доли России в импорте Китая в стоимостном выражении стало следствием повышения средней цены экспорта лесоматериалов хвойных пород с 58,6 долл. до 62,7 долл. (+7%).

В структуре российских поставок необработанного леса на хвойные лесоматериалы приходится 93,5%, на лиственные породы 5,5%, на дубовые и буковые 1%. Поставки «продольно распиленных лесоматериалов» (код ТН ВЭД 4407) составили 551,6 тыс.куб.м. (+78,7%) на 72 млн.долл. (+67,8%).

Среди лесоматериалов, прошедших обработку (код ТН ВЭД 4411), наиболее крупная позиция приходится на «древесноволокнистые плиты без механической обработки плотностью менее 0,8 куб/см» (код ТН ВЭД 4411210), которых поставлено 11,71 тыс.т. (+89,1%) на 1,77 млн.долл. (+96,2%); далее идут «одноразовые палочки» (код ТН ВЭД 44190010) с объемом в 2,69 тыс.т. (+266,8%) на 910,4 тыс.долл. (+510%); «древесноволокнистые плиты с механической обработкой»

(код ТН ВЭД 4411290) с объемом в 3,98 тыс.т. (+1197%) на 800 тыс.долл. (+120,6%).

Возросли поставки «непропитанных шпал» (код ТН ВЭД 440610) с объемом в 64,6 тыс.куб.м. (+338,2%) на 6,3 млн.долл. (+321,8%).

Четвертое место в российском экспорте занимают черные металлы, физические объемы поставок которых составили 4,57 млн.т. (-27,5%) на 1,01 млрд.долл. (-16,2%). Их доля в экспорте уменьшилась с 15,1% до 12%. Объемы роспоставок сократились на 204 млн.долл., при этом физические объемы сократились на 1,73 млн.т. В результате доля российских поставок в совокупных физических объемах импорта Китаем в 2002г. металлопродукции (24,49 млн.т., или 42,2%) уменьшилась с 36,6% до 18,7%.

В структуре российских поставок в Китай доля металлопродукции с низкой добавленной стоимостью (металлолом, полуфабрикаты, чугун) уменьшилась с 75,5% до 47,4%, а доля продукции с высокой добавленной стоимостью (горячекатаный и холоднокатаный прокат, электротехническая сталь) возросла с 17,3% до 36,2%.

Уменьшение физических объемов российских поставок металлопродукции за 2002г. произошло за счет уменьшения поставок «отходов и лома черных металлов» в 2,6 раза (с 1109,5 тыс.т. в 2001г. до 430,09 тыс.т. в 2002г.), «полуфабрикатов прямоугольного сечения» (код ТН ВЭД 72071100) в 2,25 раза (с 2385 тыс.т. до 1 млн. 60 тыс.т.), «полуфабрикатов круглого и многогранного сечения» (код ТН ВЭД 72071900) в 2,9 раза (с 362,2 тыс.т. до 126 тыс.т.).

Возросли поставки чугуна в 2,6 раза (с 108,2 тыс.т. до 280,85 тыс.т.); феррохрома в 1,6 раза (с 2,03 тыс.т. до 3,32 тыс.т.). Поставки рельсов составили 85,74 тыс.т. (-27,8%) на 11,43 млн.долл. (-28,4%). Второй год подряд увеличиваются поставки «горячекатаных прутков из автоматной стали» (код ТН ВЭД 721320-721391) в 2,7 раза (с 16,96 тыс.т. до 46,1 тыс.т. на 11,9 млн.долл.); вновь возросли поставки «кованых прутков» (код ТН ВЭД 721420) в 5,7 раз (с 15,13 тыс.т. до 85,7 тыс.т. на 19,12 млн.долл.).

Поставки «текстурированной электротехнической стали» увеличились на 1,7% (с 69,5 тыс.т. до 70,7 тыс.т. на 72,55 млн.долл.). По отдельным принципиальным видам «горячекатаного плоского проката в рулонах толщиной менее 3 мм.»(код ТН ВЭД 720839) физические объемы российских поставок за 2002г. увеличились относительно 2001г. в 3 раза (с 208,3 тыс.т. до 623,7 тыс.т.).

Увеличение физических объемов поставок имело место также по отдельным видам холоднокатаного проката, в отношении которого с 23 марта 2002г. ведется антидемпинговое расследование (АДР): по «холоднокатаному прокату в рулонах толщиной 0,5 мм. и более, но не более 1 мм.» (код ТН ВЭД 720917) физические объемы поставок возросли на 53,2% (с 317,9 тыс.т. до 487,3 тыс.т.); «по холоднокатаному прокату не в рулонах толщиной 0,5 мм. и более, но не более 1 мм.» (код ТН ВЭД 720927) физические объемы возросли на 11,1% (с 249 тыс.т. до 276,8 тыс.т.). Поставки по позиции «холоднокатаный прокат в рулонах толщиной менее 0,5 мм.» (код ТН ВЭД 720918) остались на прежнем уровне (111,2 тыс.т.).

Однако «по холоднокатаному прокату толщиной менее 0,5 мм.» (код ТН ВЭД 720928) физические объемы уменьшились на 26,5% (с 1,87 тыс.т. до 1,37 тыс.т.); «холоднокатаному прокату не в рулонах толщиной более 3 мм.» (код ТН ВЭД 720925) на 67,4% (со 214 т. до 69,71 т.); «холоднокатаному прокату не в рулонах толщиной от 1 до 3 мм.» (код ТН ВЭД 720926) на 25,6% (с 76,71 тыс.т. до 57 тыс.т.); «прокату плоскому без дальнейшей обработки» (код ТН ВЭД 720990) на 61,3% (с 26,26 тыс.т. до 10,14 тыс.т.).

Российские поставки черных металлов

	Рост %	2001г.	2002г.
Объем поставок всего	-27,5	6,3 млн.т.	4,57 млн.д.
	-16,2	1204 млн.д.	1009 млн.д.
720110 чугун перед. нелегир., сод. по массе	+159	108,2 тыс.т.	280,85 тыс.т
не более 0,5% фосфора	+153,9	13,33 млн.д.	33,85 млн.д.
720449 отходы лома и черных металлов	-61,5	1012,9 тыс.т	390,02 тыс.т
	-49,7	92,5 млн.д.	46,47 млн.д.
720711 полуфабр. из жел., стали, сод. по массе	-55,5	2385,37 тыс.т.	1060,2 тыс.т.
менее 0,25% углерода прямого попер. сечения	-55,5	434,7 млн.д.	193,27 млн.д.
720712 пр. полуфабр. прямого сеч.	-34,7	661,07 тыс.т.	431,06 тыс.т.
из железа и стали	35,7	114,5 млн.д.	73,63 млн.д.
720719 полуфабр. круглого и многогр. сечения	-65,2	362,2 тыс.т.	126,02 тыс.т.
	-59,9	64,25 млн.д.	31,55 млн.д.
720839 горячек. прок. в рул. толщ. менее 3 мм	+199,5	208,33 тыс.т.	623,65 тыс.т.
	+231,1	40,49 млн.д.	134,07 млн.д.
720917 холоднокат. прокат в рул. толщиной	+53,2	317,9 тыс.т.	487,34 тыс.т
0,5 мм. и более, но не более 1 мм.	+63,1	88,35 млн.д.	144,15 млн.д.
720918 холоднок. прокат в рул. толщ.	0	111,25 тыс.т.	111,23 тыс.т.
менее 0,5 мм.	-5,1	31,86 млн.д.	30,22 млн.д.
720926 холоднокат. прокат	-25,6	76,71 тыс.т.	57 тыс.т.
не в рул. толщ. 1-3 мм.	-20,5	21,44 млн.д.	17,03 млн.д.
720927 холоднокат. прок. не в рул. толщиной	+11,1	248,99 тыс.т.	276,84 тыс.т.
0,5 мм. и более, но не более 1 мм.	+15,7	66,14 млн.д.	76,57 млн.д.
720928 холоднокат. прокат не в рул.	-26,5	1,87 тыс.т.	1,37 тыс.т.
толщиной менее 0,5 мм.	-24,1	0,46 млн.д.	0,34 млн.д.
720990 прокат плоский без обработки	-61,3	26,25 тыс.т.	10,14 тыс.т.
	-68	11,28 млн.д.	3,6 млн.д.

Пятое место в российском экспорте занимают поставки удобрений – физические объемы поставок составили 7,11 млн.т. (+50,6%) на 863,7 млн.долл. (+45,9%). Их доля в росэкспорте возросла с 7,4% до 10,3%. В целом не произошло принципиальных изменений в доле российских поставок удобрений в структуре совокупного импорта Китая: в физических объемах импорта Китая (16,82 млн.т.) на долю российских поставок пришлось 42,2% (в 2001г. было 43,2%), а в стоимостном выражении (2,35 млрд.долл.) – 36,6% (в 2001г. было 38,4%).

В самой структуре российских поставок удобрений доля поставок хлорида калия (3,95 млн.т.) уменьшилась с 65% до 55,5%, но возросла доля поставок сложных удобрений с 28,8% до 32,7%. Доля российских поставок сложных удобрений (2,05 млн.т.) в совокупном импорте Китая (2,82 млн.т.) возросла с 68,4% в 2001г. до 72,6% в 2002г. На долю роспоставок (3,95 млн.т.) приходится 59,3% всего импорта Китаем хлорида калия (6,65 млн.т.).

После снятия Китаем ограничений на импорт азотных удобрений совокупные наиболее крупные поставки осуществлены по «нитрату аммония» (код ТН ВЭД 310230) – в физических объемах поставки составили 890,85 тыс.т. на 79,7 млн.долл.

На 6 месте поставки химтоваров, которых экспортировано на 703,5 млн.долл. (-1,2%). Их доля в структуре российского экспорта уменьшилась с 8,9% до 8,4%, а в структуре совокупного импорта Китая (39,04 млрд.долл. при росте на 21,6%) до 1,8% с 2,2% в 2001г. В российских поставках хим-

товаров произошло уменьшение вывоза как «пластмасс и изделий из них» на 12,6% (237,8 млн.долл.), так и «органических химсоединений» на 4,4% (321,9 млн.долл.).

По капролактаму (код ТН ВЭД 29337100) российские поставки в 2002г. сократились и в физическом объеме составили 106,7 тыс.т. (-18,7%) на 101,6 млн.долл. (-23,4%). Уменьшились поставки поливинилхлорида (код ТНВЭД 3904100): физические объемы поставок составили 235,25 тыс.т. (-5,2%) на 113,3 млн.долл. (-10,1%). В Китае в начале 2002г. возбуждены АДР в отношении поставок из России капролактама, ПВХ, каучука.

Поставки всех видов каучука увеличились в физических объемах на 75,8% (с 55,73 тыс.т. до 97,97 тыс.т.) и в стоимостном выражении на 71,8% (с 35,61 млн.долл. до 61,17 млн.долл.). В поставках каучука наибольший рост имел место по «каучуку в первичной форме» (код ТН ВЭД 40021919) физические объемы поставок составили 66,4 тыс.т. (+73,8%) на 42,7 млн.долл. (+69,8%) «карбоксилатному каучуку» (код ТН ВЭД 40021912), физические объемы которых составили 31,36 тыс.т. (+79,5%) на 18,3 млн.долл. (+76,2%); по «бутадиен-стирольному каучуку» (код ТН ВЭД 40021911), физические объемы которых составили 185,65 т. (+192,5%) на 113,8 тыс.долл. (+94,3%).

Среди наиболее крупных российских поставок по химпродукции произошло уменьшение: поставок «полиэтилена с удельной массой менее 0,94» (код ТНВЭД 390110), физические объемы которых составили 101,1 тыс.т. (-24,1%) на 57,69 млн.долл. (-35,8%); поставки «полипропилена» (код ТН ВЭД 390210) в физических объемах составили 31,48 тыс.т. (-11,4%) на 16,49 млн.долл. (-18,4%). Увеличились поставки «полиэтилена с удельной массой 0,94 и более» (код ТН ВЭД 390120) в физических объемах до 62,53 тыс.т. (+66,9%) на 33,72 млн.долл. (+37,6%).

7 место занимают поставки морепродуктов в объеме 565,8 тыс.т. (+7,1%) на 622,6 млн.долл. (+27,6%). Их доля в структуре экспорта повысилась с 6,1% до 7,4%, а доля в совокупном импорте Китая в физических объемах (990,03 тыс.т., при росте на 1,4%) повысилась с 54,1% до 57,1%. Основу роспоставок морепродуктов составляет треска – 421,4 тыс.т. (+12,3% или 74,5% всех поставок) на 485,66 млн.долл. (+36,3%).

На 8 месте поставки цветных металлов – на 368,6 млн.долл. (-15,3%). Их доля в структуре российского экспорта уменьшилась с 5,5% до 4,4%. Наибольшее уменьшение (-63,1%) пришлось на поставки алюминия и изделий из него (со 199,4 млн.долл. до 73,5 млн.долл.), и их доля в структуре российских поставок снизилась с 2,5% до 0,9%. Второй год подряд имеет место рост поставок «меди и изделий из него» (+40,9% – рост со 135,2 млн.долл. до 190,5 млн.долл.)

Наиболее значимые позиции занимают поставки: меди рафинированной (код ТН ВЭД 74031100) в объеме 77,07 тыс.т. (+49,1%) на 124,16 млн.долл. (+42,6%); штейна никелевого (код ТН ВЭД 75011000) – 15,98 тыс.т. на 10 млн.долл.; никеля нелегированного – 10,53 тыс.т. (-31,1%) на 69,18 млн.долл. (-22,2%); алюминия нелегированного – 11,74 тыс.т. (-87,1%) на 16,34 млн.долл. (-87,8%); алюминиевых сплавов – 35,77 тыс.т. (-18,2%) на 39,55 млн.долл. (-18,9%); плит, листов прямоугольных из алюминиевых сплавов (код ТН ВЭД 76061220 – 40) в объеме 6,88 тыс.т. на 14,24 млн.долл.

Девятое место занимают поставки бумажной массы и целлюлозы – 910,03 тыс.т. (+4,8%) на 358,4 млн.долл. (+2,6%). Их доля в росэкспорте уменьшилась незначительно с 4,4% до 4,3%, также снизилась доля российского экспорта целлюлозы в физических объемах в совокупном импорте Китая (5,26 млн.т., при росте на 7,4%) до 17,3% с 17,8% в 2001г.

Наиболее значимую позицию составили поставки «сульфатной целлюлозы из хвойных пород» (код ТН ВЭД 4703210), хотя их физические объемы в 422,72 тыс.т. сократились на 20,3% на 171,23 млн.долл. (-22,1%).

Возросли поставки «сульфатной небеленой целлюлозы из хвойных пород» (код ТН ВЭД 47031100) до 271,05 тыс.т. (+98%) на 99,64 млн.долл. (+108,9%), а также «сульфитной целлюлозы из лиственных пород» (код ТН ВЭД 4703290), физические объемы которых составили 198,21 тыс.т. (+20,2%) на 81,44 млн.долл. (+33,3%). Вышеуказанные товарные группы суммарно составляют 94,8% в российском экспорте в Китай.

По сравнению с 2001г. в структуре российского экспорта в 2002г. доля товаров сырьевой группы увеличилась до 66,3% с 56,2%, а доля готовых промтоваров снизилась до 28,5% с 37,6%. В структуре же импорта из Китая доля готовых промтоваров возросла до 73,3% с 70,1% в 2001г.

Росимпорт

Машины и оборудование. На протяжении последних лет экспорт китайской машинотехнической продукции в Россию неуклонно увеличивается, ее доля в структуре импорта из Китая в 2002г. повысилась до 15,8% с 11% в 2001г. Отличительной особенностью являются стабильные темпы увеличения поставок по весьма широкому спектру товаров. Основная часть поставок машин и оборудования в 2002г. пришлась на товарную группу 85 – «Электрические машины и оборудование, аппаратура для записи». Их доля в структуре росимпорта из Китая повысилась с 5,7% до 8,8%, или со 155,1 млн.долл. до 310,1 млн.долл. (+99,9%).

В данной группе лидирующей товарной позицией явились поставки «частей для приемной и передающей аппаратуры для радиотелефонной, радиотелеграфной связи, радиовещания, телевизионных приемников» (код ТН ВЭД 85299081), экспорт которых по сравнению с 2001г. существенно возрос как в физических (на 717,8%), так и в стоимостных (на 579,1%) объемах, и достиг 5,9 тыс.т. и 53,1 млн.долл.

Возросли в 2 раза поставки ламп и трубок электронных с катодом для цветного изображения (код ТН ВЭД 85401100), достигнув 688,9 т. на 28,6 млн.долл. Следующими по величине стоимостных поставок явились станции мобильной связи (код ТН ВЭД 85252092), экспорт которых достиг 22,4 млн.долл. (рост в 3,6 раза).

Значительное место в китайском экспорте в Россию заняли цветные телевизоры – с электронно-лучевой трубкой, имеющей размер экрана по диагонали более 52 см. (код ТН ВЭД 85281293), которых было поставлено 139,9 тыс.шт. (+25,1%) на 14,3 млн.долл. (+29,5%), и с электронной трубкой от 42 до 52 см., которых было поставлено 128,5 тыс.шт. (+764,8%) на 12,5 млн.долл. (+737,2%).

Удвоился экспорт микроволновых печей (ТН ВЭД 85165000), поставки которых достигли 225,2 тыс.шт. на 9,2 млн.долл. В 3 раза возросли поставки водонагревательных приборов (ТН ВЭД 85162990), достигшие 676,5 тыс.шт. на 8,1 млн.долл. Поставки видеозаписывающей и видеовоспроизводящей аппаратуры (ТН ВЭД 85219010) достигли 168 тыс. комплектов (+383,5%) на 7,8 млн.долл. (+480,6%).

На 300% выросли поставки угольных электродов (ТН ВЭД 85451900), которые составили 22,8 тыс.т. на 7,9 млн.долл. На 20% увеличился экспорт автоматических выключателей (ТН ВЭД 85362000), составивший 9,9 млн.шт. на 7,5 млн.долл.

Товарная группа 84 «Энергетическое, технологическое и другое оборудование, станки, насосы и др.» – была представлена, в первую очередь, дисплеями (код ТН ВЭД 84716010), поставки которых увеличились на 300% и достигли 480,4 тыс.шт. на 52,3 млн.долл.

Экспорт по товарной позиции «Части и принадлежности к машинам для автоматической обработки информации и их блокам» (код ТН ВЭД 84733090) в физическом выражении увеличился на 6,3% и составил 4,7 тыс.т., но при этом стоимостная составляющая выросла: на 64,9%, достигнув 18,6 млн.долл.

Поставки по товарной позиции 84818090 – «Прочие клапаны для трубопроводов, котлов, резервуаров, цистерн» – составили 5,4 млн.шт. (+142,7%) на 12,6 млн.долл. (+230,8%). Увеличились поставки частей к стиральным машинам емкостью не более 10 кг. (код ТН ВЭД 84509010) – на 307,2% в физическом выражении, составив 1,9 тыс.т., и на 245,1% в стоимостном, достигнув 7,2 млн.долл.

Поставки оконных и настенных кондиционеров (ТН ВЭД 84151010 и 84151021) составили 50 тыс.шт. на 6,5 млн.долл. На 5,7 млн.долл. было экспортировано 36 прессов для изготовления древесностружечных и древесноволокнистых плит (код ТН ВЭД 84793000), при этом, несмотря на сокращение физических объемов экспорта на 34,5%, стоимостные объемы возросли на 134,8%. На 2,1 млн.долл. были поставлены ручные электросверла в количестве 173,9 тыс.шт. (код ТН ВЭД 84672100). По 1 млн.долл. в экспорте по данной товарной группе пришлось на вакуумные насосы, части кондиционеров, центрифуги, зерноуборочные комбайны, машины для изготовления картонных коробок и изделий из бумажной массы, бытовые и прочие швейные машины, пиловочные машины, машины для дробления и измельчения.

Изделия из кожи. Импорт из Китая по данной группе товаров оставался в целом стабильным – 507,3 млн.долл. (-0,3%). Доля изделий из кожи в структуре импорта понизилась до 14,4% с 18,8% в 2001г. По данной товарной группе Китай поставляет в Россию кожаную одежду (код ТН ВЭД 42031000), экспорт которой в 2002г. сократился в физическом выражении на 8%, а в стоимостном на 0,5% и составил 8,7 млн.шт. и 477,1 млн.долл.

Поставки кожаных перчаток (код ТН ВЭД 42032990) составили 3,4 млн. пар (+17,4%) на 10,4 млн.долл. (+14,1%). Важной составляющей экспорта по данной группе являются также различного рода чемоданы, сумки и футляры. Поставки сумок с лицевой поверхностью из натуральной, искусственной или лаковой кожи (код ТН ВЭД 42022100) составили 18 млн.шт. (+34,5%) на 7,3 млн.долл. (+18%), а поставки сумок с поверхностью из пластмассы или текстильных материалов (код ТН ВЭД 42022200) сократились в физическом выражении на 55,8%, а в стоимостном – на 4,9%, хотя абсолютные объемы по-прежнему значительны – 3 млн.шт. на 4,7 млн.долл.

Обувь. Импорт из Китая по данной группе увеличился до 481,4 млн.долл. (+25,5%), но его доля в структуре закупок снизилась до 13,7% с 14,1% в 2001г. В данной товарной группе поставляется резиновая обувь или обувь из других полимерных материалов (код ТН ВЭД 6402), которой было экспортировано 58 млн. пар (+69,1%) на 102 млн.долл. (+39%).

Значительный объем составляют также поставки обуви с верхом из кожи (код ТН ВЭД 6403), которой было экспортировано 52 млн. пар (+13,8%) на 335,7 млн.долл. (+26,5%). Экспорт обуви с верхом из текстильных материалов (код ТН ВЭД 6404) достиг 12 млн. пар на 15 млн.долл.

Одежда текстильная. Импорт по данной группе уменьшился до 447 млн.долл. (-0,6%), доля в импорте сократилась до 12,7% с 16,6% в 2001г. В данной товарной группе поставляется большей частью мужская одежда. Наибольший объем экспорта приходится на мужские пиджаки и блейзеры из хлопка (код ТН ВЭД 62033200), поставки которых в 2002г. возросли на 10% и достигли 10,4 млн.шт. на 89,2 млн.долл.

В 2 раза вырос экспорт мужской одежды из химических волокон (код ТН ВЭД 62113390) составив 7,6 млн.шт. на 61,8 млн.долл. (+136%). Крупной позицией остаются также мужские сорочки из химических волокон (код ТН ВЭД 62053000), которых было экспортировано 16,3 млн.шт. на 34,8 млн.долл., при этом отмечено сокращение поставок на 41,2% и 54,8%.

На 50% сократились поставки костюмов из синтетических волокон (код ТН ВЭД 62031990), составившие 4,6 млн. комплектов на 34,1 млн.долл. Пальто, плащи, куртки из химических волокон (код ТН ВЭД 62029390) были поставлены в объеме 3,2 млн.шт. (+37,1%) на 20,7 млн.долл., при этом стоимостная составляющая увеличивалась более значительными темпами – на 233,6%.

Возросли поставки женской одежды из химических волокон (код ТН ВЭД 62114300), достигшие 2,1 млн.шт. (рост в 45,5 раза) на 19,7 млн.долл. (рост в 266,8 раза).

Одежда из трикотажа. Импорт из Китая повысился до 278,7 млн.долл. (+55,8%), доля в структуре импорта возросла с 6,6% до 7,9%. Основной объем поставок пришелся на спортивные, лыжные и купальные костюмы из синтетических нитей (код ТН ВЭД 61121200), экспорт которых достиг 5,9 млн. комплектов (+257%) на 37,2 млн.долл. (+190,8%). Количественные объемы поставок свитеров из химнитей (ТН ВЭД 61103000) сократились на 40% и достигли 13,8 млн.шт., в то время как стоимостные возросли на 16% до 32,8 млн.долл.

В 2 раза увеличились поставки мужских брюк из синтетических нитей (ТН ВЭД 61034300), составив 15,7 млн. пар на 18,6 млн.долл. Чулок и гольф из синтетических нитей (код ТН ВЭД 61159300) было поставлено 134,4 млн. пар на 17,6 млн.долл. с увеличением на 86,7% и 64,4% соот-

ветственно. Экспорт брюк, бриджей, шорт и комбинезонов из синтетических нитей (код ТН ВЭД 61046300) увеличился на 50% и составил 12,2 млн.шт. на 16,1 млн.долл.

Химические товары. Второй год подряд растет импорт из Китая по этой товарной группе. В 2002г. он составил 172,9 млн.долл. (+26,8%), однако доля в структуре импорта понизилась до 4,9% с 5% в 2001г. Наибольшая доля в экспорте химических товаров пришлась на товарную группу 39 «Пластмассы, изделия из них». Было поставлено на 8,8 млн.долл. (+6,3%) 10,2 тыс.т. (+15,6%) пластмассовых изделий из полимеров этилена для транспортировки и упаковки (код ТН ВЭД 39232100).

По позиции 39269090 «Прочие изделия из листовой пластмассы» – произведены поставки в объеме 7 тыс.т. (+68,5%) на 7,8 млн.долл. (+66,4%). Статуэток и декоративных изделий из пластмассы (код ТН ВЭД 39264000) было поставлено 5,4 тыс.т. на 7,2 млн.долл. с увеличением на 12,2% и 14,2%. Экспорт школьных и канцелярских принадлежностей (код ТН ВЭД 39261000) увеличился на 20% и достиг 3,5 тыс.т. на 4,3 млн.долл.

По товарной группе 29 «Органические химсоединения» – на 6,8 млн.долл. поставлено 11,3 тыс.т. лимонной кислоты с увеличением на 93,1% и 85,6%. В 2 раза увеличился экспорт монокарбоновых кислот (код ТН ВЭД 29161900), составив 943,2 т. на 2,5 млн.долл. (+81,6%). На такую же сумму поставлено 315,7 т. ванилина с приростом в 15% и 9,3%.

Мясо. Является наиболее быстрорастущей товарной группой в китайском экспорте в Россию. Поставки мяса из КНР за 2002г. увеличились в 2,9 раза и составили 129,3 тыс.т., доля в структуре импорта повысилась с 1,6% до 3,7%.

Основная часть поставок пришлась на охлажденную или мороженую свежую свинину (код ТН ВЭД 02032900), которой было поставлено 66,9 тыс.т. на 84,1 млн.долл., при этом оба показателя выросли в 3 раза. Экспорт мороженых частей тушек домашней птицы (код ТН ВЭД 02071419) достиг 29,9 тыс.т. (+228,4%) на 28,8 млн.долл. (+136,3%). В 3 раза выросли поставки мороженых свиных туш и полутуш (код ТН ВЭД 02032190), составив 8,7 тыс.т. на 9,4 млн.долл. Мороженых утиных тушек поставлено 3,2 тыс.т. (рост 13 раз) на 3,1 млн.долл. (рост в 13,9 раза). На 1,5 млн.долл. поставлено 1,2 тыс.т. мороженой говядины без костей.

Это явилось отражением реальных потребностей российских покупателей, а также результатом целенаправленной работы торгпредства по согласованию нерешенных проблем, главным образом карантинного и ветеринарного характера, между минсельхозом России и Главным госуправлением КНР по надзору, инспекции качества и карантину (AQCIQ). С 1998г., импорт в Россию мяса из КНР сдерживался ограничительными мерами, вводимыми Департаментом ветеринарии минсельхоза России, или же полностью приостанавливался.

Во II пол. 2002г. наметилась тенденция роста поставок китайской мясной продукции на российский рынок, что, по оценкам российских региональных представителей Сибири и Дальнего Востока, имеет важное экономическое и социальное значение. С удовлетворением это воспринято и китайской стороной, в т.ч. и с точки зрения уменьшения дисбаланса товарооборота.

Торговля по указанной товарной позиции в 2003г. будет определяться введением российской стороной мер нетарифного регулирования (постановления правительства России от 23.01.2003: №49 и №50 «О внесении изменений в Таможенный тариф РФ», касаются мяса крупного рогатого скота и свинины соответственно и №48 «О мерах по защите российского птицеводства»).

Расчет квот по странам на ввоз мяса домашней птицы в 2003г. определяется по пропорциям, сложившимся в 1999-2001гг., а объем импортных лицензий для российских покупателей мясопродукции всех видов – пропорционально среднегодовому объему импорта в 2000-02гг. Расчетный период как раз падает на те годы, когда российский импорт из КНР был ограничен.

Наиболее остро может развиваться ситуация с поставками мяса домашней птицы. В 1999г. объем российского импорта из КНР составлял 533,5 т., а в 2002г. за полгода вырос до 32 тыс.т. В соответствии же с постановлением правительства России №48 на 2003г. страновая квота для КНР определена в 3,1 тыс.т., т.е. ниже уровня закупок 2002г.

Игрушки, спортинвентарь. Импорт из Китая продолжает существенно увеличиваться и составил 84,6 млн.долл. (+76,2%), доля в структуре импорта повысилась с 1,8% до 2,4%. В данной товарной группе поставлялись набивные игрушки в форме животных (код ТН ВЭД 95034100), экспорт которых достиг 79 млн.шт. на 34,9 млн.долл., увеличившись на 50%. Увеличился экспорт новогодних и рождественских товаров (код ТН ВЭД 95051000), достигший 5,4 тыс.т. (+234,5%) на 7,9 млн.долл. (+156,9%). На 6,7 млн.долл. было поставлено 646,9 тыс. комплектов видеоигр (код ТН ВЭД 95041000), при этом отмечен быстрый рост стоимостной составляющей экспорта – на 255,1% – по сравнению с количественной – 90,4%. Поставки рыболовных удочек (код ТН ВЭД 95071000) в количественном отношении сократились на 22%, составив 2,1 млн.шт., при этом стоимостные объемы экспорта возросли на 41,4%, достигнув 3,3 млн.долл.

Пушнина. Импорт из Китая составил 79,6 млн.долл. (+20,6%), доля в структуре закупок не изменилась и составила 2,3%. Поставки меховой одежды (код ТН ВЭД 43031010) в количественном отношении сократились на 20,5% и составили 1,1 тыс.т., в то же время стоимостная составляющая экспорта возросла на 16,8% до 70,1 млн.долл. На 4,6 млн.долл. осуществлено поставок по позиции 43039000 – «Прочие меховые изделия» – в объеме 282,6 т. с увеличением в 3 раза. Экспорт изделий из искусственного меха (код ТН ВЭД 43040020) в количественном отношении увеличился более значительно, чем в стоимостном – 216,3% по сравнению с 62,9% и составил 633,7 т. на 4,3 млн.долл.

Прочие готовые текстильные изделия. Импорт составил 58,7 млн.долл. (-24,2%), доля в структуре импорта уменьшилась с 2,9% до 1,7%. Основной объем поставок пришелся на одеяла и пледы дорожные из синтетических волокон (код ТН ВЭД 63014000), экспорт которых составил 2 млн.шт. (+47,5%) на 14,9 млн.долл. (+44,1%). Поставки хлопковых полотенец в количественном отношении сократились на 2,5% и составили 13,8 млн.шт., увеличившись в стоимостном отношении – на 28,4% до 13,1 млн.долл. Значительную часть экспорта по данной товарной группе про-

должают составлять полиэтиленовые упаковочные пакеты – 91,3 млн.шт. на 8,8 млн.долл., поставки которых, тем не менее, сократились – на 8,5% и 19,3%.

Продукты из овощей, фруктов, орехов. Импорт составил 57,4 млн.долл. (+38,3%), доля в структуре импорта осталась без изменения – 1,6%. В данной товарной группе поставляется в основном консервированный томатный соус (код ТН ВЭД 20029010), экспорт которого достиг 44,7 тыс.т. (+34,2%) на 23,8 млн.долл. (+73,1%), и яблочный сок, поставки которого составили 25,9 тыс.т. на 12,7 млн.долл., а также грибные консервы (10,3 тыс.т. на 7,8 млн.долл.) и арахис (8,2 тыс.т. на 5,2 млн.долл.).

Зерновые. Импорт составил 51,7 млн.долл. (+188,8%). Основной товарной позицией здесь явился рис, полу – или полностью обрушенный (ТН ВЭД 10063090), поставки которого составили 213,6 тыс.т. на 50,3 млн.долл.

Керамические изделия. Импорт составил 42,1 млн.долл. (+38,5%), доля в структуре импорта осталась на прежнем уровне 1,2%. На 15,2 млн.долл. было поставлено 37,3 тыс.т. огнеупорных кирпичей, блоков и плитки (код ТН ВЭД 69021000) с приростом в 31,3% и 57,6%; на 9,5 млн.долл. (+46,2%) экспортировано 14,6 тыс.т. (+65,1%) столовых и кухонных принадлежностей из фарфора и фаянса (ТН ВЭД 69111010); на 5,4 млн.долл. (+83,7%) произведены поставки фарфоровых раковин, умывальников и ванн (ТН ВЭД 69101000) в объеме 324,3 тыс.шт. (+99,1%); 3,7 млн.долл. пришлось на поставки фарфоровых статуэток в объеме 3,3 тыс.т.

Минтопливо, нефть и нефтепродукты. Импорт составил 40,7 млн.долл. (-22,5%), доля в структуре импорта понизилась с 1,9% до 1,2%. Наибольший удельный вес пришелся на поставки нефтяного кокса и битума – кальцинированного (ТН ВЭД 27131200), экспорт которого составил 109,7 тыс.т. на 15,1 млн.долл., сократившись на 28,2% и 18,5% соответственно, и некальцинированного (ТН ВЭД 27131100), поставки которого достигли 191,2 тыс.т. на 14 млн.долл., также сократившись на 41,4% и 34,7%. На 6,1 млн.долл. было поставлено 22,8 тыс.т. авиатоплива.

Разные готовые изделия. По данной группе были произведены поставки шариковых ручек (ТН ВЭД 96081000) в объеме 210,5 млн.шт. (+24,9%) на 6,1 млн.долл. (+51,2%), термосов (ТН ВЭД 96170010) в объеме 1,7 млн.шт. (+94,9%) на 3,5 млн.долл. (+45,8%), карманных зажигалок (ТН ВЭД 96131000) в объеме 136,9 млн.шт. на 5,6 млн.долл., застежек-молний (ТН ВЭД 96071900) в объеме 71,7 млн.м. на 3,1 млн.долл.

Вышеуказанные товарные группы суммарно составляют 86,2% в российском импорте из Китая.

Стратегия Китая с РФ

Определяется интересами усиления экономического и военного потенциала КНР и превращения страны в развитое современное государство. В 2002г. Китай стремился реализовывать свою экономическую стратегию в отношении России с акцентом на следующие моменты.

– Реализация крупнейших инвестиционных проектов, в первую очередь, нефтепровода «Россия-Китай» рассматривается как главный вектор развития торгово-экономического сотрудничества, успешная реализация проекта будет важным фактором, определяющим дальнейшее взаимодействие и по другим направлениям.

– Создание благоприятных условий для обеспечения широкого выхода продукции китайских предприятий на рынки России. Китайская сторона отдает приоритет реализации проектов в области нефти и газа, в сферах лесозаготовки и лесопереработки, высоких технологий, продвижения китайского машинотехнического оборудования и бытовой электротехники на российский рынок, в т.ч. путем экспортного кредитования и страхования поставок. Продвижение торгово-экономического сотрудничества по таким традиционным направлениям, как экспорт в Россию китайской продукции легпрома, экспорт китайской рабочей силы в Россию.

– Стимулирование крупных китайских компаний к инвестированию капиталов в российскую экономику. Поощрение китайских регионов к расширению приграничной торговли и межрегионального сотрудничества с Россией, в т.ч. по инвестиционной составляющей.

– Стремление придать цивилизованный вид неорганизованной торговле с сохранением этого канала поступления продукции традиционного китайского экспорта в Россию. Растущий интерес к сотрудничеству с Россией в региональных организациях (АТЭС, ШОС), в которых Китай стремится реализовать ряд экономических инициатив, направленных на устранение таможенных, технических и др. барьеров и либерализацию торгового режима.

Сохранение сложившейся модели хозяйственного взаимодействия, в рамках которой Россия выступает как важный поставщик ряда товаров, по преимуществу, сырьевых критически важных для развития китайской экономики и ее экспортного потенциала. Обозначившаяся тенденция к увеличению дефицита природных ресурсов, прежде всего углеводородов, ограниченные возможности восполнить его за счет внутренних источников будет подталкивать китайскую сторону добиваться доступа к российским природным ресурсам, в т.ч. путем установления контроля над соответствующими месторождениями.

Итоги торгово-экономического сотрудничества с Китаем в 2002г. неоднозначны. В качестве положительных моментов можно отметить продолжающийся третий год подъем и новый рекордный уровень товарооборота за всю историю советско- и российско-китайских торговых связей, сохраняющееся значительное положительное сальдо российской стороны.

Однако, было зафиксировано резкое, по сравнению с 2000 и 2001гг., замедление темпов прироста товарооборота и, прежде всего, российского экспорта. Впервые прирост китайских поставок в Россию в абсолютных цифрах оказался выше увеличения встречных закупок (0,81 млрд.долл. против 0,45 млрд.долл.). Китайской стороне удалось добиться сбалансированного увеличения поставок по всем основным товарным группам при лидирующей роли группы «машины и оборудование», стоимостные объемы поставок по которой удвоились. Структура российского экспорта не претерпела существенных изменений, и в ней по-прежнему преобладают сырье и продукция первичного передела.

За 2002г. не удалось добиться ощутимого продвижения в плане получения новых крупных заказов на продукцию энергетического машиностроения, гражданскую авиатехнику. Не просматриваются реальные перспективы начала масштабного участия российских предприятий в программе освоения западных регионов Китая.

В этих условиях поставки машинотехнической продукции осуществлялись главным образом путем реализации контрактов в сфере ВТС и строительства за счет госкредита Тяньваньской АЭС. Увеличение объемов российского экспорта было достигнуто за счет расширения вывоза древесины (+76,8%), сырой нефти (+71,5%), удобрений (+45,9%), морепродуктов (+27,6%). Сократились поставки черных металлов (на 16,7%), химтоваров (на 1,2%), алюминия (на 63,1%).

В 2002г. наблюдался заметный прогресс в сотрудничестве между Китайской национальной нефтегазовой корпорацией (КННК) и нефтяной компанией ЮКОС и компанией АК «Транснефть» по проекту российско-китайского нефтепровода. Проекта строительства нефтепровода «Россия-Китай» подошел к практической стадии реализации. После подписания в сент. 2001г. российско-китайского Генерального соглашения о совместной разработке ТЭО проекта строительства российско-китайского нефтепровода, определения графика разработки ТЭО проекта, создания Руководящего комитета исполнительными органами сторон по ТЭО проекта, летом 2002г. были выполнены работы по ТЭО (обоснование инвестиций), которые должны быть утверждены государственными экспертными органами сторон в соответствии с принятыми в каждой из стран процедурами.

В I пол. 2002г. прошли переговоры между КННК и НК ЮКОС, ННГК «Саханефтегаз», НГК «Славнефть», ТНК и ОАО «Русия Петролеум» об организации совместной деятельности по освоению нефтяных месторождений, в т.ч. находящихся в районе поставок нефти по трубопроводу «Россия-Китай» (Юрубченское, Куюмбинское, Талаканское и Верхнечонское).

В 2002г. КННК продолжало сотрудничество с российскими компаниями по транзиту нефти, добываемой в Казахстане на Актюбинских нефтяных полях. В 2002г. проходила реализация поставок сырой нефти в Китай железнодорожным транспортом. Основными поставщиками с российской стороны оставались НК ЮКОС – 1,8 млн.т., «Сибнефть» – 500 тыс.т., «Сахалин Энерджи» – 300-400 тыс.т.

Подписание 4 июля 2002г. «Рамочного соглашения о СП (РССП) по проекту газопровода «Тарим-Шанхай» явилось первым практическим шагом в сотрудничестве в газовой сфере. Китайская сторона приняла нашу позицию относительно роли «Газпрома» как координатора российских газовых проектов и экспорта газа. С учетом этого продолжаются переговоры о поставках российского газа с Ковыктинского месторождения и месторождений в Республике Саха (Якутия).

В 2002г. проведены несколько встреч Координационного комитета по проекту с участием руководства и специалистов ОАО «Русиа Петролеум», Китайской национальной нефтегазовой корпорации и «Когаз» (Республика Корея). Тематика встреч включала вопросы: по запасам месторождения, маршруту трубопровода, цене и рынку сбыта газа.

Достигнута договоренность о поставках газа на первом этапе на Северо-Восток Китая, затем – в район Бохайского залива. Определены годовые объемы поставок: 12-20 млрд.куб.м. – в Китай, 10 млрд.куб.м. – в Республику Корея. Маршрут трубопровода: Россия-Маньчжурия-Северо-Восток КНР. Срок начала поставок газа – 2008г. Согласована формула расчета цены газа, конкретные ценовые показатели подлежат дальнейшей проработке. Срок завершения подготовки ТЭО проекта – июнь 2003г., после чего материалы будут переданы на утверждение в правительственные органы трех стран.

В соответствии с графиком выполняются российские обязательства по изготовлению и поставке оборудования в счет госкредита на строительство Тяньваньской АЭС. В 2002г. поставлено оборудования и материалов на 358 млн.долл. В проекте бюджета на 2003г. предусмотрено выделение средств на эти цели. 2002-03г. являются ключевыми с точки зрения поставок и монтажа оборудования. Успешное выполнение обязательств – важное условие для расширения сотрудничества, включая строительство 3 и 4 блоков АЭС Тяньвань.

Продвижение машинотехнической продукции гражданского назначения. В структуре росэкспорта в Китай доля машинотехнической продукции гражданского назначения, помимо поставок для Тяньваньской АЭС, незначительна. В последние годы ослабли российские позиции в таких отраслях, как поставки энергетического оборудования, автомобилей, строительной и дорожной техники, гражданских самолетов. Это явилось следствием возросшего уровня китайского машиностроения и конкуренции со стороны ведущих западных фирм, большинство из которых имеют совместные сборочные предприятия на территории КНР, что позволяет им участвовать в т.ч. и во внутрикитайских торгах.

В сложившихся условиях выходом для российских компаний может стать производственная кооперация с китайскими заводами, передача технологий, совместное участие в торгах в третьих странах (прежде всего в сфере энергетического машиностроения). Определенные перспективы для продвижения отдельных видов российской техники (газоперекачивающие станции, грузовые автомобили, стройтехника, вертолеты) открывает участие в проектах, связанных с ускоренным освоением Центральных и Западных районов Китая.

В 2002г. оказывалось содействие усилиям российских перевозчиков и экспедиторов по привлечению грузов и обеспечению эффективной работы регулярной судоходной линии Шанхай-Восточный, а также в организации сквозных контейнерных перевозок по маршруту Шанхай-Восточный-Транссибвропа. Совместно с Центром контейнерных перевозок МЖД КНР и российскими экспедиторами была продолжена работа по организации перевозок грузов двусторонней торговли в составе прямых контейнерных поездов Пекин-Москва, движение которых было восстановлено в 2002г.

Продолжены консультации с авиационными властями КНР по согласованию текста нового межправительственного Соглашения о воздуш-

ном сообщении, подписание которого возможно в 2003г. Обсуждались меры по повышению безопасности на авиатранспорте, подписано Соглашение о повышении безопасности полетов (о признании норм летной годности), заключено Соглашение по упорядочению чартерных авиаперевозок между Россией и Китаем, урегулирован вопрос использования транссибирских маршрутов при пролетах территории РФ в пункты Европы.

В 2002г. получены авансовые платежи и началось практическое исполнение контрактов, подписанных в 2001г., по изготовлению и поставкам в Китай гражданских самолетов ТУ-204. С китайской стороны проявлен интерес к сотрудничеству в области вертолетостроения, а также возможных закупок российских вертолетов. В нояб. 2002г. подписана совместная программа сотрудничества в области гражданской авиатехники.

В 2002г. реализованы практические шаги по активизации межбанковского сотрудничества и созданы необходимые правовые контуры для налаживания взаимодействия в сфере валютного контроля и борьбы против легализации доходов, полученных преступным путем. В 2002г. подписаны ряд соглашений по указанным вопросам: Соглашение между Центральным банком РФ и Народным банком Китая о межбанковских расчетах в торговле приграничных регионов; Протокол по реализации Соглашения между ЦБ РФ и Народным банком Китая о межбанковских расчетах в торговле в приграничных районах; Соглашения об организации информационного обмена и подготовке кадров в сферах противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, борьбы с финансированием терроризма и валютного контроля между ЦБ РФ и Народным Банком Китая; Генеральное соглашение о предоставлении экспортного кредита и экспортного кредитного страхования Торгово-промышленным банком Китая и Китайской компанией экспортного кредитного страхования Банку внешней торговли России; Меморандум о взаимопонимании по вопросу установления на ОАО Внешторгбанк кредитной линии сроком на 10 лет на 200 млн.долл. для финансирования экспорта китайского оборудования в Россию.

Одним из возможных направлений расширения российско-китайского межбанковского сотрудничества, особенно в сфере торговых расчетов, является возможное использование в них нацвалют двух стран. Механизм подобных расчетов будет нарабатываться сторонами в ходе эксперимента по использованию нацвалют в расчетах и платежах по торговле в приграничных районах, наряду с расчетами в СКВ. Этот эксперимент будет проходить 2г. на базе банковских структур двух стран в приграничных г.г.Благовещенск и Хэйхэ с I кв. 2003г. По истечении 18 мес. после его начала будет принято согласованное решение о целесообразности его продления и возможного распространения на территорию приграничных районов двух стран.

Потенциальной «точкой роста» российско-китайского торгово-экономических связей в 2003г. может стать инвестиционное сотрудничество. В 2002г. по инициативе российской стороны достигнута договоренность о создании Рабочей группы по инвестициям в рамках Подкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. Китайская сторона приняла наше предложение об отборе «пилотных» инвестиционных проектов. Начата подготовка к визиту в Россию делегации крупных китайских компаний, проявляющих интерес к вложению капиталов в российскую экономику.

В сфере транспорта наиболее актуальной становится задача создания условий для реализации интеграционного и экономического потенциала российской и китайской транспортной инфраструктуры за счет привлечения транзитных перевозок пассажиров и грузов.

В сотрудничестве с китайскими транспортными ведомствами важное место занимает проект формирования транзитного коридора «Восток-Запад», основным содержанием которого является переориентация экспортно-импортного грузопотока между Северо-Восточными провинциями КНР и Японией, США и Республикой Корея на свободные мощности портов Приморья.

Несмотря на возросшую в результате предпринятых шагов по снижению тарифов и повышению пропускной способности данного маршрута, а также в связи с вступлением Китая в ВТО заинтересованность грузовладельцев северо-восточного Китая, усилия российской стороны по-прежнему не встречают активной поддержки центральных властей КНР, опасающихся сокращения грузопотока через порт Далянь в случае реализации проекта и считающих преждевременным подписание Соглашения. Официальное согласие в апр. 2002г. создать рабочую группу по подготовке соответствующего межправсоглашения, выраженное в ответе председателя китайской части Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств, члена госсовета КНР У И на обращение зампреда правительства РФ В.Б.Христенко дает основания рассчитывать на продвижение в этом вопросе.

По-прежнему приходится затрачивать усилия для преодоления дефицита разрешений на автоперевозки через российско-китайские погранпереходы, не удается достичь взаимопонимания с китайскими партнерами по вопросу глубины проезда автотранспорта, не говоря о транзите через китайскую территорию, что позволило бы российским автопредприятиям выйти на новые рынки перевозок в Корею и Пакистан. Неконструктивный подход китайской стороны, которая, добиваясь разрешения на проезд своих автоперевозчиков до грузообразующих центров РФ (Владивосток, Хабаровск), увязывает этот вопрос с предоставлением российской стороне необходимого контингента разрешений на перевозки через границу, обусловлен существующим дисбалансом в двусторонних автоперевозках и неконкурентоспособностью китайских автоперевозчиков.

Несмотря на достигнутые в ходе Подкомиссии по транспорту договоренности об увеличении количества регулярных рейсов российских и китайских назначенных перевозчиков, китайская сторона отказывается в установленном порядке подтверждать запросы российских авиакомпаний об открытии рейсов и предоставлении новых частот. ГУГАК стремится таким путем сбалансировать количество регулярных рейсов российских и китайских авиакомпаний, выводя за рамки переговоров вопрос о предоставленных российской стороной правах пролетов территории РФ в Европу и США.

Инвестиции с РФ

В 2002г. МВТЭС КНР санкционировало учреждение на территории России 27 предприятий (компаний) с участием китайского капитала с общей суммой контрактных инвестиций 42,77 млн.долл., в т.ч. китайская доля инвестиций составила 35,45 млн.долл. Всего же в России, по данным МВТЭС КНР, действуют 482 предприятия с китайским капиталом с объемом китайских инвестиций 207 млн.долл.

К концу 2002г. общее количество зарегистрированных МВТЭС КНР на территории Китая предприятий с участием российского капитала составило 1413 с общим объемом контрактных инвестиций 718,3 млн.долл. (увеличение по сравнению с 2001г. на 16% и 67%). В 2002г. создано 116 предприятий с объемом российских инвестиций 45,84 млн.долл., реально использованные инвестиции составили 38,65 млн.долл.

Средний объем контрактных инвестиций в одно российско-китайское предприятие на территории КНР составляет 0,6 млн.долл., в РФ – 0,5 млн.долл., что свидетельствует о том, что данные структуры учреждаются преимущественно как предприятия малого и среднего бизнеса.

Предприятия с российскими инвестициями действуют в Китае преимущественно в таких отраслях, как энергетическое машиностроение, химпром, производство стройматериалов, лег. и пищепром, ремонт судов, речные транспортные перевозки, строительство инфраструктурных объектов, кожевенное производство и торговля.

В пров. Хэнань в 2002г. образовано СП по выпуску российских электрических распределительных установок GIS и эль-газовых выключателей SF6. С российской стороны в проекте участвуют Ленинградский электромеханический завод и НИИ оборудования высокого напряжения (г.С-Петербург).

В 2002г. удалось активизировать проработку проекта создания в АРВМ КНР СП по выпуску внедорожных автомобилей на базе машины «Урал». Участники проекта: ОАО «Автозавод Урал» (г.Миасс) и Северная корпорация тяжелого машиностроения АРВМ КНР (Norheinco). Опытный образец машины прошел китайские ходовые испытания и получил национальный сертификат с разрешением на серийное производство. В начале 2003г. на производственной базе Norheinco в г.Баотоу (АРВМ) предполагается начать совместную сборку первой партии автомобилей из 54 ед. (стоимость российской поставки – 1,1 млн.долл.). Заказчиком данной партии автомобилей является Корпорация оружейной промышленности КНР.

В окт. 2002г. в Китае состоялись переговоры, на которых представители АЗ «Урал» и Norheinco договорились завершить сборку первой партии машин ко II кв. 2003г. В случае успешной реализации данного этапа сотрудничества будет рассмотрен вопрос об учреждении совместного предприятия в КНР по производству и послепродажному обслуживанию автомобилей. В рамках программы обновления своего автопарка китайский заказчик планирует в 2003г. закупить еще 500 машин подобного класса. Вместе с тем, китайская сторона пока не приняла решения, на каком из предприятий КНР разместить этот заказ. В качестве конкурентов российской продукции названы грузовые автомобили «Мерседес» (Первый машиностроительный завод АРВМ) и «Те Ма» (Чунцинский автозавод, пров. Сычуань). Основным положительным моментом этих моделей для китайской стороны является то, что они производятся полностью из китайских комплектующих.

В случае выполнения российской стороной обязательств по срокам поставки и качеству сборки вариант сотрудничества с АЗ «Урал» рассматривается как весьма перспективный. В рамках программы обновления автопарка в период 2004-07гг. Корпорация оружейной промышленности КНР намечает ежегодно закупать до 1500 ед. автомашин указанного класса. ОАО «Автозавод Урал» принято решение об открытии в 2003г. в г.Баотоу центра техобслуживания «Уралов» и склада запчастей, а также о начале централизованной профподготовки китайских специалистов для обслуживания этих машин.

В автомобилестроении КНР действуют 10 крупных предприятий, производительность которых превышает 100 тыс.ед. автомобилей в год. Суммарный объем накопленных зарубежных инвестиций в отрасли превысил 21 млрд.долл. На территории страны действуют 600 китайско-иностранных предприятий по производству, продаже и обслуживанию автотехники с участием крупных зарубежных компаний-инвесторов «Фольксваген», «Ауди», «Дженерал Моторз», «Рено Ситроен», «Тойота», «Хонда», «Мазда». Большинство деталей и узлов для автомашин иностранных марок, производимых в КНР, уже выпускаются местными предприятиями. Китайские детали составляют 93% в автомобиле «Фольксваген-Сантана», 86% – в «Сантане-2000», 72% – в «Пассате» и 40% – в модели 2002г. «Фольксваген-Поло». Только объем производства машин «Фольксваген» в КНР в 2002г. достиг 500 тыс.ед., к 2008г. запланировано увеличение ежегодного производства до 1 млн.ед. Для выполнения этой задачи концерн «Фольксваген» в 2003-07гг.намерен вложить в развитие китайского автомобилестроения 600 млн.долл.

Большинство китайских предприятий-производителей с/х, строительной и бульдозерной техники также выпускают свою продукцию в кооперации с западными и японскими фирмами. На Тяньцзиньском машиностроительном заводе освоено серийное производство бульдозеров «Ишань», строительных кранов по лицензии компании «Комацу», Аньшаньский завод выпускает бульдозеры совместно с фирмой «Либхэрр», Цинхайское предприятие – бульдозеры типа «Д-7-Г» компании «Катерпиллер», завод «Шаньтуй» – бульдозеры на базе шасси «Комацу» и с двигателем «Камминз», завод «Сюаньхуа» – бульдозеры типа «СД-7» и «СД-8» фирмы «Катерпиллер».

Китайские производители оборудования энергетического машиностроения уже приступили к самостоятельному выпуску энергоблоков для угольных ТЭС мощностью 300 мвт. с себестоимостью на уровне 85% от западного аналога и сверхкритичных энергоблоков мощностью 600 мвт., что свидетельствует о том, что Китай успешно освоил соответствующие высокие технологии.

Основная часть малых и средних предприятий с участием китайского капитала в России действуют в таких сферах, как торговля, общепит, пошив одежды, сельское хозяйство и лесопереработка.

Большая часть китайских предприятий учреждается в приграничных регионах РФ. На территории Приморского края, по данным местной администрации, всего зарегистрированы 573 предприятия с участием китайского капитала (реально действуют только 196), в Хабаровском крае – 334, в Читинской обл. – 100, в Амурской обл. – 64, в Ивановской обл. – 4.

Несмотря на немалое количество учрежденных на территории РФ структур с китайским участием, их реальный инвестиционный вклад в развитие российской экономики пока незначителен. Объем китайских накопленных инвестиций в Приморском крае в янв.-окт. 2002г. составил только 400 тыс.долл. (всего за 1990-2002гг. – 13,3 млн.долл., включая 3,4 млн.долл. из Гонконга). В Хабаровском крае предприятия с участием китайского капитала занимают 1 место по количеству, однако поступающие прямые инвестиции из КНР составляют 3% от общего количества.

Что касается крупных китайских инвестиций в России, то они направляются в производство телекомоборудования, микроэлектронных комплектующих, строительство торговых центров. Крупными действующими инвестиционными проектами с привлечением китайского капитала в России являются: совместное предприятие «Бето-Хуавэй» (г.Уфа, занимает 5 место в России по объемам производства и реализации телекомоборудования, суммарный объем продаж в РФ с 2000г. превысил 100 млн.долл.); СП «Корона Семикондакторс» (производство микроэлектронных комплектующих, Московская обл.); супермаркет «Тянькэлун» (площадь помещений 10 тыс.кв.м., г.Москва); торговый дом «Дружба» (16 тыс.кв.м., г.Москва).

Китайские предприятия-инвесторы стали активнее вкладывать свои капиталы в развитие российской лесоперерабатывающей промышленности. В РФ действуют 15 предприятий с участием китайского капитала, занимающихся заготовкой древесины. Суммарный объем накопленных этими предприятиями инвестиций достиг 25 млн.долл., общий объем заготовленной древесины составил к концу 2002г. 1,25 млн.куб.м.

Основными сдерживающими факторами привлечения китайских инвестиций в экономику России являются: действующий в Китае разрешительный порядок размещения инвестиций за рубежом; незавершенность работы по подписанию межправительственного Соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций, что ограничивает развитие масштабного инвестиционного сотрудничества; слабое участие финансовых, банковских и страховых структур обеих стран в кредитовании инвестиционных проектов.

В 2002г. также отмечена активизация китайского интереса к строительству инфраструктурных объектов в российской приграничной зоне. Подписаны двухсторонние соглашения по проектам строительства с китайским участием приграничных торговых комплексов «Забайкальск-Маньчжурия» (Читинская обл.), «Пограничный-Суйфэньхэ» (Приморский край). В стадии проработки находится китайская инвестиционная программа строительства в г.Владивостоке гостиничного, жилого и выставочного комплексов.

В рамках Соглашения, подписанного в марте 2002г. между ГУП «Корпорация развития» Читинской обл. и китайской компанией «Фанда» (г.Пекин), в аренду китайской стороне передается на 49 лет земельный участок площадью 130 га для строительства и обслуживания торгового комплекса на пограничном переходе «Забайкальск-Маньчжурия». Объем китайских инвестиций в строительные работы – не менее 40 млн.долл. Распределение прибыли: 90% – китайской стороне, 10% – российской стороне.

Китайское участие в строительстве торгового комплекса в зоне погранперехода «Пограничный-Суйфэньхэ» регламентировано Соглашением о сотрудничестве между администрацией Приморского края и правительством пров. Хэйлунцзян, подписанным в марте 2002г. Российская сторона выделяет под комплекс земельный участок площадью 300 га у пограничного автомобильного перехода «Сосновая падь». В течение 1 этапа реализации проекта (3г.) намечается построить на площади 72 га пятизвездочную гостиницу на 1000 мест, деловой центр, таможенный склад, объекты инженерной инфраструктуры. Объем двухсторонних капиталовложений в первый этап строительства – 45 млн.долл., доля китайской стороны – 50%. После реализации первого этапа на территории комплекса намечается разместить экологически чистые производства экспортной ориентации на базе российских технологий, разработанных учеными ДВО РАН.

По вопросу о долевом участии в создаваемых в России предприятий с китайским участием следует отметить, что инвесторы из КНР предпочитают учреждать структуры со 100% китайским капиталом и минимальным уставным фондом. Особенно это касается предприятий в сфере малого и среднего бизнеса. На стадии проработки проектов китайские представители проявляют определенный интерес к возможностям сотрудничества на условиях СРП и Build-Operate-Transfer (BOT). Практически все потенциальные инвесторы заявляют о намерении задействовать кредитные возможности для реализации будущих проектов особенно для освоения природных ресурсов. Применительно к инвестиционным проектам в области машиностроения китайские организации делают упор на использование вкладов в денежной, товарной формах, включая поставки оборудования и технологий.

Практика работы с китайскими деловыми кругами показывает, что формирование их инвестиционного интереса к России происходит под воздействием экономических факторов, обусловленных конъюнктурой мировых товарных рынков. Китайские компании-производители бытовых электронных и электротехнических изделий под влиянием фактора усиления конкуренции на внешних рынках и трудностей сбыта своей продукции в Китае вынуждены искать новых потребителей за рубежом, поэтому российский рынок, с учетом его масштабности, представляется китайским инвесторам перспективным для продвижения такой продукции. Для закрепления на российском рынке эти китайские компании идут на развертывание кооперационных сборочных производств своей продукции в России. Возможные инвестиционные риски китайских участников таких проектов компенсируются предоставлением им государственных гарантий и страхованием выделяемых на эти цели кредитных средств.

В отношении импорта российских товаров в 2002г. Китай, с учетом имеющихся межправительственных договоренностей, продолжал применять практику РНБ. В сфере приграничной торговли с Россией в 2002г. продолжал действовать преференциальный режим. Для специально уполномоченных на ведение «малой» приграничной торговли компаний и предприятий действовали льготные таможенные и налоговые ставки. Импортные пошлины и НДС уплачивались в половинном размере. Разница поступала в распоряжение местных бюджетов. Жителям приграничных районов Китая разрешено беспошлинно ввозить в страну товары на сумму до 3000 юаней (360 долл.) в день.

Преференциальный режим приграничной торговли используется китайскими компаниями главным образом для масштабного импорта сырьевых товаров из России. Такие операции проводились с алюминием (до отмены в июне 2001г. льготного режима импорта алюминия), в 2002г. по аналогичной схеме, по информации МВТЭС КНР, закупается российский никель. Если объемы закупок не подрывают стабильность внутреннего рынка соответствующих товаров, китайские госорганы воздерживаются от вмешательства в связи с нарушением правил ведения приграничной торговли во избежание ущемления интересов местных правительств.

Преференциальный режим приграничной торговли не распространяются на импорт из России следующих товаров: табак, спиртные напитки, косметика, телевизоры, кинокамеры, видеомагнитофоны, видеоплееры, аудиоаппаратура, кондиционеры, электрохолодильники, стиральные машины, фотоаппараты, копировальные машины, электроаппаратура с программным управлением, переговорные устройства, миникомпьютеры с выносным оборудованием, телефоны, радиопейджинговые системы, факсимильные аппараты, электронные счетные приборы, печатные машинки и печатающие устройства, мебель, осветительные приборы, продукты питания (к ним относятся специи, мясо, птица, яйцо, овощи, продукты водного промысла, фрукты, напитки, молочные продукты), фанера, асбест, сельскохозяйственные комбайны, автомобили и запчасти, мотоциклы и запчасти, 30-85-тонные внедорожные самосвалы, нефтепродукты, стальной прокат (на лицензируемую металлопродукцию не делается 50% скидка), газетная бумага, алюминий в чушках.

Поставщики товаров на местном рынке. В Пекине находится 60 представительств российских компаний и организаций, в числе которых представительства ОАО «Газпром», НК ЮКОС, АО «Авиаэкспорт», ГПВО «Технопромэкспорт», ГПВО «Тяжпромэкспорт», АО «Атомстройэкспорт», АО «Энергомашэкспорт-Силовые машины», ФГУП ГП «Рособоронэкспорт», ЗАО «Международная калийная компания», ВО «Станкоимпорт», ОАО «Русский алюминий», ОАО «Западно-Сибирский металлургический комбинат» и ряда других крупнейших российских экспортеров.

Их основными партнерами с китайской стороны выступают такие ведущие торгово-промышленные корпорации, как КННК, «Техноимпорт», «Машимпекс», «Хуанэн», «Великая Стена», «Норинко», «Политекнолоджи», «Синохем», «Минметалс», «Китайская корпорация цветных металлов», СИТИК, КОФКО, «Китайская государственная корпорация ядерной промышленности» и ряд других известных компаний.

Активизировалось взаимодействие между отраслевыми объединениями российских экспортеров и импортеров с аналогичными китайскими отраслевыми ассоциациями. В 2002г. был продолжен диалог между российским Союзом производителей и экспортеров калия и соли и китайской торговой Ассоциацией импортеров и экспортеров металлов, минералов и химической продукции, налаживается диалог между Ассоциацией сталеплавильной промышленности Китая (КАСП) и Союза экспортеров металлопродукции России (СЭМПР). Налаживание подобного тесного сотрудничества на уровне отраслевых объединений двух стран могло бы внести существенный вклад в дело обеспечения организационной, информационной и финансовой поддержки непосредственных участников ВЭД. Это важно для российских предприятий малого и среднего бизнеса, пытающихся самостоятельно (без постоянной поддержки со стороны правительственных структур) расширить и закрепить собственное коммерческое участие на рынке Китая.

На практическую работу представительств российских компаний по-прежнему негативное влияние продолжает оказывать то, что налоговые органы Китая обязывают их выплачивать налог за хозяйственную деятельность с расходной части бюджета представительств, хотя как такового коммерческого дохода эти представительства не имеют. В соответствии со ст.7, п.1 Соглашения между правительствами РФ и КНР об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы, «прибыль предприятия одного Договаривающегося государства облагается налогом только в этом Договаривающемся государстве, если только предприятие не осуществляет коммерческую деятельность в другом Договаривающемся государстве через расположенное там постоянное представительство».

Большинство открытых в КНР постоянных представительств российских предприятий не осуществляет коммерческую деятельность, т.е. не подписывают коммерческих договоров, не получают комиссионных или других выплат, не используют свои счета для коммерческих организаций). Китайские налоговые органы считают это недостаточным подтверждением некоммерческого характера представительства. В результате, представительства российских предприятий облагаются подоходным налогом на том основании, что в уставных документах головному предприятию разрешается внешнеэкономическая деятельность, либо если головное предприятие является группой компаний (юрлиц) и представительство теоретически может оказывать услуги входящим в нее предприятиям (Уведомление государственной налоговой службы КНР п о вопросам усиления контроля за налогообложением постоянных представительств инопредприятий от 13 сент. 1996г.).

Рост в стоимостном и объемном выражении поставок из России древесины и изделий из нее произошел несмотря на то, что китайская сторона подтвердила в 2002г. установку на применение повышенных фитосанитарных требований к импортируемому круглому лесу, а российская информировала о технической сложности и экономической

неэффективности окорения пиловочника или проведения его фумигационного обеззараживания (стоимость обработки 1 куб.м. древесины – 5-7 долл.) и заявила, что не будет обращаться к китайской стороне с просьбой о продлении исключительно для России льготного переходного периода.

Учитывая заинтересованность в импорте российского круглого леса, Главное госуправление КНР по надзору, инспекции качества и карантину (AQCIQ) в 2002г. приняло решение о сохранении прежнего фитосанитарного режима при поставках в Китай российского пиловочника через сухопутные и речные пограничные переходы (ограничения распространяются только на морской транспорт, чтобы не дискриминировать других экспортеров леса в соответствии с требованиями ВТО).

Оценивая создавшуюся ситуацию в российско-китайской лесоторговле и перспективы ее развития, нельзя не принять во внимание, что резкое увеличение российского экспорта леса (14,8 млн.куб.м., рост на 69% на 975,4 млн.долл., рост на 76,8%) в 2002г. произошло, как и в предыдущие годы, за счет роста поставок необработанных лесоматериалов (код ТН ВЭД 4403). Прирост физических объемов экспорта пиловочника (6,57 млн.куб.м.) превысил общий объем экспорта за весь 2000г. (6,33 млн.куб.м.).

Лесоторговля дает существенную прибавку для российского экспорта в КНР. Однако сложившиеся диспропорции в структуре нашего лесного экспорта в КНР не могут не вызывать озабоченности. Например, если суммарный экспорт из России в Китай древесины и изделий из нее составил в 2002г. 1058,8 млн.долл., то только поставки на мировой рынок китайской мебели, изготовляемой в т.ч. и из российского леса, за этот же период принесли достигли 5,36 млрд.долл.

За последние годы на базе импортируемой древесины, в большей своей части российской, Китай совершил существенный прорыв в развитии своей деревообрабатывающей промышленности, производстве средств производства для деревообработки и выход на мировой рынок со своей готовой продукцией и товарами глубокой переработки древесины. Попытки российских производителей полуфабрикатов и готовой продукции из дерева занять нишу на рынке КНР, даже используя итальянское, немецкое и японское оборудование, до настоящего момента успехом не увенчались.

Предпринятые российской стороной в 2002г. меры тарифного регулирования, в частности, снижение экспортных пошлин на полуфабрикаты и готовую продукцию из дерева не дали желаемого результата, и круглый лес составляет 90% в товарной структуре лесоторговли с КНР.

Антидемпинг с РФ

В 2002г. остро стоял вопрос обеспечения предсказуемых и стабильных условий доступа российских товаров на китайский рынок. Первый год членства КНР в ВТО был отмечен учащением использования мер по защите внутреннего рынка. В 2002г. против российских производителей были выдвинуты обвинения в демпинге и начаты соответствующие расследования по четырем товарным позициям (капролактам, поливинилхлорид, бутадиен-стирольный каучук, холоднокатаный прокат). С мая 2002г. впервые во внешнеторговой практике КНР были введены защитные меры в отношении импорта части металлопродукции. В результате действия ограничений и угрозы их введения экспорт капролактама сократился на 23,4%, поливинилхлорида – на 10,1%. Произошли изменения в структуре поставок черных металлов. При резком сокращении физического объема поставок полуфабрикатов и лома (в 2 раза), продолжился рост поставок холоднокатаного проката, и увеличился экспорт горячекатаного листа (в 2,9 раза). К концу 2002г. российские экспортеры выбрали 40% общего объема национальной квоты, которая действует до мая 2003г. Можно ожидать уменьшения объема поставок в связи со скорым исчерпанием квоты.

Положительную роль сыграл подписанный в мае 2002г. меморандум между минэкономразвития России и МВТЭС КНР, в котором были заложены основы механизма профилактики и предотвращения торговых споров. В результате предпринятых усилий удалось минимизировать ущерб от введения защитных мер на импорт металлопродукции, что позволяет российским экспортерам в целом сохранять свои позиции на китайском рынке. До сих пор отдельные российские заводы, вовлеченные в процесс АДР, не всегда могли обеспечить грамотную защиту своих интересов, в т.ч. через отраслевые ассоциации производителей и экспортеров, проявляли пассивность, уповая на господдержку.

Анализируя итоги 2002г., можно отметить, что в российско-китайских торгово-экономических отношениях продолжает сохраняться сложившаяся в начале 90гг. модель, когда Россия выступает поставщиком военной техники и узкой группы стратегически важных для Китая сырьевых товаров. Ключевой задачей для российской стороны продолжает оставаться наращивание поставок гражданской машинотехнической продукции.

По обеспечению доступа российских товаров на рынок Китая ориентировано на минимизацию мер китайской стороны по защите внутреннего рынка методами антидемпинговых расследований и введения временных защитных мер. В дек. 2001г. и I пол. 2002г. в Китае были начаты антидемпинговые расследования в отношении ряда чувствительных для нас товаров.

В АДР по капролактаму (с 7 дек. 2001г.) были вовлечены три компании из России: «Куйбышевазот», г.Тольятти; «Кемеровоазот», г.Кемерово; «Щекиноазот», Тульская обл. На основании расчетов китайских истцов, были предложены антидемпинговой пошлины: для компаний Японии – 10,04%, Бельгии – 16,27%, Голландии – 17,96%, Германии – 21,64%, России – 29,38%. В янв.-марте 2002г. была оказана помощь всем трем российским компаниям по переводу документов на русский язык, подбору адвокатских контор, регистрации для участия в АДР. Однако АО «Щекиноазот», в конце янв. 2002г., ссылаясь на изменения в руководстве компании, не смогло официально представить документы для регистрации участия в АДР. В первичном решении по АДР, принятому 7 янв. 2003г., для роскомпаний установлены наименьшие по сравнению с компаниями других стран временные антидемпинговые пошлины (6 и 12% соответственно для продукции «Куйбышевазота» и «Кемеровоазота»).

В АДР по бутадиен-стирольному каучуку (с 19 марта 2002г.) вовлечены четыре роспредприятия:

«Воронежсинтезкаучук», «Тольяттисинтезкаучук», «NCHZ Стерлитамак», «Омсккаучук». Истцы предложено установить антидемпинговые пошлины: для России 13,35%, Республики Корея 11,77%, Японии 33,19%.

В АДР по холоднокатаному прокату (с 23 марта 2002г.) вовлечены три роспредприятия: «Новолипецкий металлургический комбинат»; ОАО ММК; ОАО «Северсталь». Истцами предложено установить антидемпинговые пошлины: для предприятий России – 16,07%, Республики Корея – 32,05%, Тайваня – 28,03%, Украины – 24,75%, Казахстана – 21,29%. Для предотвращения более широкого вовлечения российских компаний в АДР по металлопродукции была инициирована и проведена 12-14 марта 2002г. в Пекине встреча представителей ведущих российских и китайских производителей металлопродукции.

В АДР по поливинихлориду (с 29 марта 2002г.) из России вовлечено предприятие «Каустик», г.Стерлитамак. Истцы предлагают установить следующие антидемпинговые пошлины: для России – 17,31%, Японии – 80,72%, США – 67,36%, Республики Корея – 6,02%, Тайваня – 5,58%.

В мае 2002г. были введены временные защитные меры на 84 вида металлопродукции, а с 20 нояб. по пяти видам металлопродукции установлены национальные квоты: для России по поставкам горячекатаного тонколистового проката с 21 нояб. 2002г. по 23 мая 2003г. в 186296298 кг., с 24 мая 2003г. по 23 мая 2004г. в 378584288, с 24 мая 2004г. по 23 мая 2005г. в 389941816 кг.; по холоднокатаному тонколистовому прокату с 21 нояб. 2002г. по 23 мая 2003г. в 388227861 кг., с 24 мая 2003г. по 23 мая 2004г. в 804261230 кг., с 24 мая 2004г. по 23 мая 2005г. в 844474292 кг.

Слушания по защитным мерам в сент. 2002г., которые проводились госкомитетом КНР по экономике и торговле и МВТЭС КНР. Вопросы торговли стальной продукцией постоянно вносились в повестку дня встреч сопредседателей Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств. По указанным вопросам проводился обмен посланиями между главами правительств России и Китая, вице-премьерами двух стран, министрами и замминистров.

Хотя китайская сторона приняла решение о введении защитных мер в отношении отдельных видов металлопродукции на постоянной основе, однако из-под их действия выведено две трети видов российской металлопродукции, поставляемых на китайский рынок. Роспроизводителям были предложены национальные квоты на холоднокатаный и горячекатаный прокаты, размеры которых в целом позволили сохранить и даже нарастить достигнутые уровни поставок, главным образом, по видам металлопродукции с высокой долей добавленной стоимости.

Связи с регионами РФ

Около 100 регионов и городов двух стран установили в различной форме прямые или побратимские связи. Наиболее устоявшиеся и содержательные отношения связывают Москву и Пекин, Санкт-Петербург и Шанхай.

В результате проработки предложений сторон о налаживании прямых экономических связей между администрациями субъектов Федерации и провинций КНР подписаны соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве между 9 парами российских и китайских регионов. Новым явлением в 2002г. стало налаживание связей между российскими федеральными округами и ключевыми регионами Китая. Во главе побывавших в КНР российских делегаций были полномочные представители президента России в федеральных округах. Наиболее значимыми поездками стали визит делегации провинции Гуандун во главе с членом политбюро ЦК КПК, секретарем парткома провинции Ли Чанчунем (июнь) – по приглашению полпреда президента в Центральном федеральном округе Г.С.Полтавченко, и ответный визит делегации ЦФО во главе с Г.С.Полтавченко в пров. Гуандун (окт.). В обоих случаях в состав сопровождающих лиц были включены десятки представителей деловых кругов, во время визитов прошли семинары по развитию двустороннего сотрудничества, а также переговоры предпринимателей. В Москве прошла первая выставка товаров провинции Гуандун (подписаны контракты на 1,025 млрд.долл.).

На Северо-Восток Китая приезжал полпред президента в Дальневосточном ФО К.Б.Пуликовский. Полномочному представителю президента в Сибирском ФО Л.В.Драчевскому направлено приглашение посетить северо-западный регион Китая.

17-21 янв. состоялся визит в Пекин и Шанхай делегации правительства Москвы во главе с руководителем департамента международного сотрудничества Г.Л.Мурадовым, в ходе которого подписана Программа сотрудничества между этими городами на 2002-03гг.

18-23 янв. мэр Новосибирска В.Ф.Городецкий по приглашению мэрии города-побратима Мяньяна посетил пров. Сычуань.

19-20 янв. в г.Хайлар (КНР) мэр Читы А.Д.Михалев подписал Программу сотрудничества между Читой и Хайларом на 2002-03гг.

29 янв. в Пекине с участием вице-мэра Шэньяна Чжан Цзяньхуа прошла презентация международной научно-технической выставки «Технологии из России-2002», которая успешно прошла в Шэньяне 22-25 апр. 2002г. Выставку посетили делегация российских предпринимателей во главе с вице-президентом РСПП В.А.Никулиным, представители деловых кругов ряда российских регионов.

26 фев.-1 марта в северо-восточных пров. Хэйлунцзян и Цзилинь побывал губернатор Приморья А.В.Дарькин.

12-13 марта в г.Суйфэньхэ состоялось рабочее совещание представителей России и Китая по вопросам приграничного торгового комплекса Пограничный-Суйфэньхэ.

10-15 апр. в Санкт-Петербурге побывала делегация Шанхая во главе с вице-мэром Цзян Ижэнем (принял участие в церемонии открытии китайского торгового центра и выставки шанхайских товаров).

10-18 мая мэр Ижевска В.В.Балакин находился с визитом в г.Синин. Было подписано соглашение о сотрудничестве между этими городами.

18-30 мая делегации Москвы во главе с председателем правления ОАО «Московский комитет по науке и технологиям» В.Г.Систером приняла участие в Пекинской международной неделе высоких технологий (23-28 мая), а также провела в Пекине

презентацию для представителей китайских деловых кругов.

1-3 июня во Владивостоке прошло 6 заседание Консультативной комиссии Программы развития районе бассейна р.Туманная (Россию представляли замминистра экономического развития и торговли М.Ю.Медведков, администрации Приморского края, а КНР – замминистра внешней торговли и экономического сотрудничества Лун Юнту). В течение года представители Приморского края регулярно принимали участие в мероприятиях в рамках Туманганского проекта, проходивших на территории КНР.

7-14 июня в Шанхае и Сучжоу побывала делегация Мособлдумы во главе с зампредом В.А.Егоровым.

Глава администрации Новосибирской обл. В.А.Толоконский 12-17 июня посетил 13 Харбинскую торгово-промышленную ярмарку.

17-21 июня по приглашению губернатора Хэйлунцзяна в Китае побывал губернатор Хабаровского края В.И.Ишаев (в Пекине он встретился с зампремьера госсовета КНР У Банго). В Харбине он также посетил Харбинскую ярмарку.

В конце июня в Москве прошла Выставка товаров пров. Гуандун, в церемонии открытия которой приняла участие представительная делегация провинции во главе с членом политбюро ЦК, секретарем Гуандунского парткома Ли Чанчунем. Китайская делегация побывала также в Санкт-Петербурге и Владимирской обл. (22-28 июня).

14-21 июля для ознакомления с местным опытом по созданию свободных экономических зон в Китае побывала делегация Северо-Западного федерального округа, в составе которой были руководители Калининградской обл., во главе с заместителем полномочного представителя президента России в СЗФО Л.П.Совершаевой (Пекин, Шанхай, Шэньчжэнь, Гонконг).

23-27 июля в Урумчи побывала делегация Челябинска во главе с вице-мэром А.Х.Еналиевым, в ходе которого подписан документ об установлении дружественных отношений между этими двумя городами.

31 июля-5 авг. по приглашению правительства Ленинградской обл. Россию посетила делегация провинции Хэбэй во главе с зампредом Народного политического консультативного совета пров. Ван Юхуэем.

В целях налаживания деловых контактов 7-12 авг. состоялся визит в Шанхай и пров. Цзянсу группы российских представителей науки и бизнеса во главе с экономическим советником председателя правительства Московской обл. А.В.Лукиным.

В начале сент. в Шэньяне прошла выставка «Научно-технические достижения России», в которой приняла участие делегация Ивановской обл. во главе с первым замом главы администрации области А.Ю.Канаевым.

12-17 окт. по приглашению народного правительства пров. Цзилинь в КНР находился глава администрации Волгоградской обл. Н.К.Максюта.

В нояб. в Шанхае и Макао побывал мэр Сочи, поездка которого была организована по приглашению председателя КНР Цзян Цзэминя (побывал в Сочи в июне 2002г.). Во время пребывания в Макао был подписан документ об установлении дружественных связей между этими двумя приморскими городами. Это первый случай установления фактически побратимских связей между российскими городами и китайскими специальными административными районами, каковыми являются Гонконг и Макао.

В 2-5 дек. состоялась поездка в пров. Хубэй делегации Саратовской обл. во главе с председателем облдумы С.А.Шуваловым, подписаны соглашения о побратимских связях и сотрудничестве, принято решение о создании китайского торгового дома в Саратове.

Китайский капитал в приграничных российских регионах. По сведениям отдела контроля за внешнеэкономической деятельностью инспекции министерства по налогам и сборам России в г.Благовещенске, из 64 СП с участием китайского капитала, зарегистрированных в Амурской обл., только 36 предприятий своевременно предоставляют в налоговые органы информацию о своих доходах. Нередко китайский партнер после получения первой прибыли исчезает из России. Арбитражный суд Амурской области признал в 2002г. недееспособными 29 предприятий с иностранным участием.

Китайские предприятия, зарегистрированные как совместные, часто переоформляются в структуры со 100% инокапиталом. Фиксируются попытки вывоза китайскими предпринимателями леса, металла, сои без уплаты налогов. Имеются случаи, когда после поставки и сбыта в России своих товаров китайские компании пытаются нелегально вывезти выручку от их реализации. Подобные моменты негативно влияют на имидж китайского бизнеса в России.

К перспективным направлениям российско-китайского регионального сотрудничества можно отнести участие китайских компаний в подрядных строительных работах в России. Данный вид деятельности компаний КНР за рубежом поощряется китайским руководством в рамках стратегии «выхода на внешние рынки». Участие китайских компаний в подрядных строительных работах в России началось с 1992г., когда в РФ приступили к строительным работам 62 китайские подрядные фирмы. К 2002г. их число увеличилось до 122. Фирмами, лидирующими по объему подрядных работ в РФ, являются компании северо-восточных провинций и АРВМ КНР. Китайские компании, занимающие ведущие позиции на мировом рынке подрядных работ, пока не представлены на российском рынке.

В 2002г. 150 роспредприятий приняли участие в международных выставках в КНР.

91 всекитайская Гуанчжоуская ярмарка. (в ее работе приняли участие РСПП, Ассоциация ФПГ, НГК «Славнефть», ООО «Объединенная металлургическая компания», ОАО «Томский приборный завод», ВВЦ России, ЗАО «Невская косметика», Корпорация «Эконика», «НОМОС-банк.

«Технология из России-2002», проходившая в г.Шэньян с участием ОАО «Русский алюминий», ОАО «Подольский машиностроительный завод», ОАО «Красный котельщик», ГК «Самарский объединенный концерн», ОАО «Ярославский судостроительный завод». В рамках выставки был проведен семинар «Возможности и характерные особенности бизнеса в России и Китае». Тематика выставки включала в себя такие аспекты, как со-

временная наукоемкая продукция и оборудование, инновационные и инвестиционные проекты, электроника и электротехника, приборостроение, информатика, АСУ, медоборудование, приборы и материалы, легкая и пищевая промышленность, экология и защита окружающей среды.

2 выставка научно-технических достижений России, проходившая в г.Шэньяне. В состав Российской делегации входили специалисты Сибирского отделения РАН, Санкт-Петербургского агрономического университета, 40 представителей научно-производственных компаний Томской обл., администраций Томска и Ивановской обл.

6 всекитайская международная торгово-инвестиционная ярмарка; а семинаре присутствовали более 400 представителей китайских деловых кругов, среди которых в начале мероприятия были распространены материалы по инвестиционному климату России (системы налогов, регистрации и лицензирования для юрлиц, сводные данные по привлечению иноинвестиций).

4 Международная туристическая выставка в Шанхае (участвовали делегация минэкономразвития России, крупнейшие российские туроператоры, перевозчики, руководство крупнейших российских гостиниц). Важным моментом в работе российской делегации стали переговоры с руководством Главного управления туризма (ГУТ) КНР по вопросам реализации российско-китайского Соглашения о сотрудничестве в области туризма, межправсоглашения о безвизовых групповых туристических поездках и Меморандума между минэкономразвития России и ГУТ КНР по вопросам групповых турпоездок граждан Китая в Россию.

13 Харбинская международная торгово-экономическая ярмарка 15-21 июня 2002г. В ярмарке приняли участие 1200 китайских предприятий, 175 зарубежных компаний из Японии, Республики Корея, Германии, Австрии, Венгрии и других стран, в т.ч. 50 организаций из России, делегации Алтайского, Приморского, Красноярского и Хабаровского краев, Республики Саха (Якутия), Амурской и Читинской обл. На ярмарке работали представители отделения Внешторгбанка в Хабаровске. Стенд с российскими легковыми автомобилями нового поколения семейства «Лада» и «Иж» был представлен Группой компаний «Самарский объединенный концерн» (СОК).

С 31 авг. по 3 сент. 2002г. в г.Урумчи (Синцзян-Уйгурский Автономный район) состоялась 11 Урумчийская торгово-экономическая ярмарка. На ярмарке были представлены предприятия и компания из западных провинций Китая, а также России, Казахстана, Пакистана, Турции, Индии, Монголии. На отдельных стендах была представлена продукция ОАО «Турбомоторного завода», АО «Камаз», «Ростест», АО «Сибирская ярмарка», АО «Сибинвестпром», АО «Уральский выставочный центр» и других российских компаний.

Одной из основных целей проведения 11 Урумчийской ярмарки являлось привлечение внутренних и иностранных инвестиций в освоение западных районов Китая, в частности СУАР. В ходе проведения ярмарки были подготовлены два контракта между АО «Камаз» и Синьцзянской автомобильной компанией на поставку в Китай 20 автомобилей «Камаз» и запчастей к ним на 500 тыс.долл.

Одним из серьезных факторов, тормозящих реализацию российской продукции на местном рынке, является отсутствие рекламных материалов российских предприятий на китайском языке в ходе проведения выставок, конференций и семинаров. Наблюдается слабая информированность российских региональных внешнеэкономических структур и отдельных компаний о современном экономическом положении в КНР, особенностях китайского рынка.

В*изит в Китай делегации Нижегородской обл.* во главе с губернатором Г.Ходыревым. Наша делегация 24-28 марта 2003г. побывала в пров. Сычуань, крупнейшем регионе Юго-Западного Китая, обладающим развитым промышленным, научным и с/х потенциалом. В российской делегации были также первый вице-президент ТПП области, гендиректор ОАО ГАЗ, замдиректора ФГУП НПП «Полет», гендиректор ВАО «Нижегородская ярмарка».

Проведены переговоры с Сычуаньской корпорацией «Радуга» по организации на базе Нижегородского завода цветных телевизоров «Нител» СП по сборке цветных телевизоров (проект взят под личный контроль руководства провинции). Китайское предприятие было построено с помощью СССР в 1958г. как основной производитель электроники оборонного назначения. С 1970г. в группе предприятий «Радуга» проведена конверсия и переориентация основных производственных мощностей на производство электронной продукции гражданского назначения. С 1980г. начата активная производственная кооперация с ведущими профильными компаниями Японии. Концерн «Радуга» является одним из крупнейших в КНР производителей и экспортеров продукции бытовой электроники. Экспортная выручка предприятия в 2002г. составила 750 млн.долл.

Представители автосборочного предприятия «Тойота-Сычуань» заинтересовались ценовыми параметрами и выразили готовность рассмотреть предложение руководства ОАО ГАЗ об организации на базе одной из имеющихся производственных линий китайского предприятия сборки российских автомобилей «Соболь» и «Газель» (в грузовом и пассажирском вариантах). Сычуаньское автосборочное предприятие является акционерным обществом, в котором 80% акций принадлежит одному из крупнейших китайских автопроизводителей – Чанчуньскому Первому автомобильному заводу, 20% акций – автомобильному предприятию города Чэнду. В 1998г. начало действовать СП с японской фирмой «Тойота» по производству пассажирских автобусов. В год выпускается до 10 тыс. машин разной компоновки стоимостью 60-240 тыс. юаней (7,5-30 тыс.долл.). Российской делегации были продемонстрированы две производственные площадки, на одной из которых – устаревшей – ОАО ГАЗ готово разместить свое производство.

Один из пунктов программы – посещение Сычуаньского авиастроительного завода. Предприятие было построено при помощи СССР в 1958г. и в основном выпускало истребители МиГ-17 и МиГ-21. В последние годы в качестве основной продукции завода выпускается истребитель F-10 (модернизированный вариант самолета МиГ-21). В состав авиастроительного объединения входят 30 производственных площадок. Кроме авиапро-

дукции на предприятии собираются: автотранспортные средства, оборудование для сухой чистки изделий из текстиля, упаковочное оборудование, производится кабель ПВХ, строительная пластмасса.

В рамках объединения действует несколько СП: китайско-американское предприятие по производству ряда комплектующих (носовая часть фюзеляжа, плоскости, хвостовое оперение) к пассажирскому самолету Боинг-757; китайско-пакистанское предприятие по производству для пакистанских ВВС истребителя F-7 Super (по мнению главного инженера завода, по некоторым характеристикам он превосходит базовую модель Су-27, поставляемую в КНР); китайско-бразильское (компания ARJ) предприятие по производству пассажирского самолета на 70 мест для местных авиалиний. Соответствующим китайско-бразильским соглашением предусматриваются инвестиции китайской стороны в основное производство в Бразилии (на китайском предприятии предполагается выпуск небольшой номенклатуры комплектующих). Китайская сторона рассчитывает получить десять машин. Первый полет нового самолета предполагается осуществить в 2007г.

Необходимо отметить активную кооперацию расположенного в Нижнем Новгороде ФГУП НПП «Полет» и НИИ №10 Сычуаньской корпорации электронных технологий в области оснащения китайской военной авиационной техники средствами электронной связи, управления и навигации.

Проведены переговоры о налаживании сотрудничества между ВАО «Нижегородская ярмарка» и выставочным комплексом провинции Сычуань. Стороны высказали готовность обменяться постоянными представительствами выставочных комплексов и в перспективе – круглогодичными экспозициями на основе взаимного предоставления бесплатных выставочных площадей (подобный интерес к сотрудничеству с китайскими партнерами проявляют выставочные центры Малайзии, Ю.Кореи, Японии, Германии, Чехии). Члены нижегородской делегации посетили Сычуаньский выставочный комплекс: выставочные площадки (60 тыс.кв.м.), гостиничный комплекс с корпусами на 3, 4 и 5 звезд, конференц-залы, крупнейший из которых на 1200 посадочных мест, рестораны, крупнейший из которых на 1000 посадочных мест.

На встречах губернатора Нижегородской обл. Г.Ходырева с секретарем парткома пров. Сычуань Чжан Сюэчжуном и губернатором пров. Сычуань Чжан Чжунвэем было заявлено о хороших перспективах взаимодействия двух регионов. По итогам переговоров губернаторы подписали Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между правительством Нижегородской обл. и правительством пров. Сычуань.

Секретарь парткома провинции подтвердил свое намерение посетить Нижегородскую обл. по приглашению губернатора Г.Ходырева в мае или в сент. 2003г. (в мае в Нижнем будет проходить международный форум «Великие реки мира» (экологическая тематика), а в сент. – форум «Россия единая» (общероссийская торгово-промышленная ярмарка и научно-практическая конференция, одна из основных тем – стратегия использования природных ресурсов России). Визит пройдет в сент. – к этому времени китайская сторона подготовит на базе «Нижегородской ярмарки» крупномасштабную презентацию пров. Сычуань и выставку товаров предприятий Юго-Западного Китая.

Гонконг-РФ

После изменения колониального статуса Гонконга и Макао вопрос о возможности распространении соответствующей российско-китайской договорно-правовой базы на указанные территории, в первую очередь, на САР Сянган, был поставлен в контексте возможного изменения двустороннего торгового режима после присоединения КНР к ВТО (дек. 2001г.). По мнению минкоммерции КНР, положения российско-китайского Соглашения о торгово-экономических отношениях от 5 марта 1992г., статья 2 которого фиксирует взаимное предоставление режима РНБ в части взимания таможенных пошлин, других налогов и сборов при импорте и экспорте товаров и услуг, не могут быть распространены на территории САР Сянган и Аомэнь, которые являются самостоятельными таможенными территориями. Китайская сторона интерпретировала соответствующие положения Договора о торговле и мореплавании от 23 апр. 1958г. и межправительственного российско-китайского Торгового соглашения на 2000-02гг. от 3 нояб. 2000г.

В 2001-02гг. в ходе переговоров с китайской стороной по согласованию проекта российско-китайского межправительственного соглашения о поощрении и защите капиталовложений представители МИД КНР и МВТЭС КНР заявили, что его действие также не будет распространяться на САР Сянган и Аомэнь. С китайской стороны в письменном виде была передана формулировка для возможного включения в текст проекта соглашения о чем, что российская сторона может рассмотреть, в случае необходимости, целесообразность подписания соответствующих отдельных соглашений с указанными специальными административными районами КНР.

Объем товарооборота России с САР Сянган в 2002г. составил 400 млн.долл. США, в т.ч. российский экспорт – 300 млн.долл., импорт – 100 млн.долл. Значительная часть импорта из России реэкспортировалась в КНР (металлопродукция, древесина, химтовары).

Объем инвестиций Гонконга в Россию невелик. Крупнейшим проектом является отель «Десон-Ладога» (инвестиции – 6 млн.долл. США), а также предприятие «Корена семикондактор» в Зеленограде по производству микрочипов. Инвестиции также направляются в российские регионы, например, в удельном весе иностранных инвестиций в Челябинскую обл. гонконгские инвестиции занимают 3 место (46,2 млн.долл.).

Возможные потери российского бюджета из-за снижения ставки импортных пошлин на товары, ввозимые из САР Сянган, вследствие предоставления режима РНБ представляются минимальными из-за незначительности объемов импорта и в перспективе могут быть компенсированы как за счет увеличения взаимного товарооборота, так и за счет прямых гонконгских инвестиций в Россию (в форме расширения соответствующей налоговой базы).

Взгляд на Россию

В Гонконгском отделении Asia society 27 сент. 2002г. состоялось выступление проф. Пань Гуана, директора Центра изучения «Шанхайской организации сотрудничества». Раскрывая заявленную тему «Отношения Китая, России и стран Центральной Азии, роль Китая в антитеррористической коалиции», шанхайский ученый высказал ряд оценок.

1. Повышенный интерес Пекина к бывшим советским республикам в Центральной Азии Пань Гуан объяснил следующими факторами: их важнейшим геополитическим положением (в первую очередь, соседством с КНР); необходимостью скорейшего урегулирования с ними территориальных вопросов, учитывая определенную внутреннюю нестабильность в этих новых государствах; важность захвата их рынков, особенно в энергетической области (нефть, газ), расширения транспортной инфраструктуры. В немалой степени свою роль сыграло стремление не допустить сюда проникновения Тайваня.

2. Примечательную трансформацию, по мнению профессора, претерпело на примере ШОС отношение Пекина к многостороннему формату ведения международных дел. Если на первом этапе обсуждения с Россией, Казахстаном, Киргизией и Таджикистаном проблем границы и сокращения ВС и вооружений он стремился уйти от формулы «5 стран – две стороны переговоров» и перевести дискуссии в двустороннее русло (чего в финале погранурегулирования ему удалось добиться), то впоследствии пришло осознание насущной потребности в многосторонней региональной организации – ШОС.

3. Китай, подчеркнул ученый, отнюдь не случайно стал «мотором» (если не «главным двигателем») этой международной организации, без которой афганский конфликт вполне мог перекинуться на Таджикистан, Узбекистан и, возможно, Пакистан, что создало бы прямую угрозу безопасности западных рубежей КНР.

Хотя события 11 сент. 2001г. в США оказались неожиданными для еще толком не оформившейся организации, однако лидеры стран-членов ШОС быстро отреагировали на них (заявление совещания премьеров в Алма-Ате), а главное – еще за 3 мес. до событий выработали и приняли конвенцию о борьбе с тремя «силами зла» – терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом (явное противопоставление «оси зла» Дж. Буша). Это также ускорило процесс выработки Хартии ШОС и ее организационного становления.

4. Рассказав аудитории об основных положениях Хартии ШОС, работе по развертыванию секретариата организации в Пекине («к сожалению, не в Шанхае») и штаб-квартиры РАТС в Бишкеке, Пань Гуан отметил проявленный рядом государств интерес либо к вступлению в члены ШОС (Монголия, Индия, Пакистан, Иран), либо к партнерству с ней (США в борьбе с терроризмом). При этом была высказана мысль, что Индии и Пакистану лучше было бы пока предоставить роль наблюдателей, чтобы не отягощать работу ШОС урегулированием их острого двустороннего конфликта.

В качестве прорывного события была названа договоренность о первых для Китая совместных военных учениях с Киргизией, создающих важный прецедент.

5. Что касается российско-китайских отношений, то исключительно высокую оценку их нынешнего состояния шанхайский ученый (видимо, с учетом западной аудитории) претворил кратким экскурсом в истории, напомнив о процессе территориальной экспансии царской России, эпизоде с поддержкой Советским Союзом «движения Восточный Туркестан», столкновениях на границе в 1969г., а также 10-летней советской оккупации Афганистана. Резюме – теперь все это позади, достигнуто практически полное (за исключением 3 островов) погранурегулирование, подписан межгосударственный договор 2001г., основанный на полном равенстве и балансе национальных интересов (а не на военном союзе, как это было в 1951г.), полным ходом реализуется стратегическое партнерство, в стадию ускоренного развития вступила торговля, ВТС и другие сферы делового сотрудничества, включая важные для региона проекты газо- и нефтепроводов.

6. Растущее в ЦА влияние США и НАТО было охарактеризовано Пань Гуаном в качестве тревожащего Китай явления, однако, по его словам, пока рано говорить, угрожает ли это КНР и РФ, т.к. своим острием оно направлено против исламского экстремизма и терроризма, а в свете весьма возможной акции против Ирака – на Ближний Восток. Принципиально важно, что сейчас Китай, Россия, другие страны-члены ШОС объединены с США совместной борьбой с терроризмом, хотя у каждой из них свои приоритеты (США – Бен Ладен, Россия – Чечня, Китай – Восточный Туркестан).

Применительно к антитеррористическому сотрудничеству Пекина с Вашингтоном выступающий отметил, что, в отличие от «не слишком успешной и кратковременной координации в период борьбы с советской оккупацией Афганистана», сейчас достигнуты обнадеживающие результаты как в рамках двусторонних «рабочих групп» по борьбе с терроризмом и пресечению его финансирования, так и решении совпадающих задач. Большим достижением стало согласие США включить «Восточный~Туркестан» в список террористических организаций.

7. Заслуживают упоминания и ответы Пань Гуана на многочисленные вопросы.

ШОС и урегулирование в Чечне? Ответ: Хотя «чеченский конфликт» – это внутренняя проблема РФ, которую нет необходимости решать через ШОС, однако все члены организации поддерживают позицию Москвы, что находит отражение в документах.

Не испытал ли Китай разочарования своим стратегическим партнерством с Россией переориентировавшей свою внешнюю политику после «событий 11 сент.» на укрепление связей с США и НАТО? Ответ: нет, ибо улучшение отношений с Вашингтоном и блоком отвечает национальным интересам РФ. Об особом характере российско-китайских отношений может свидетельствовать тот факт, что первым важным зарубежным лидером, которого Пекин примет с государственным визитом после XVI съезда КПК, станет президент РФ В.В.Путин.

Военное измерение в деятельности ШОС на примере первых совместных учений с Киргизией.

Ответ: Китайско-киргизские учения имеют символический характер, создавая предпосылки для многосторонних акций в рамках РАТС. Китай открыт к такому сотрудничеству.

Направленность антитеррористической деятельности ШОС. Ответ: главным образом – внутри данного региона. Вместе с тем, учитывая трансграничный характер «трех сил зла» (пример – боевики «Восточного Туркестана» проходили обучение и получали помощь из Афганистана), не исключен и более широкий охват.

Не отразится ли выгодное для Китая погранурегулирование на прочности позиций правительств Киргизии и Таджикистана? Ответ: погранурегулирование – это компромисс, ему предшествовал процесс сложных переговоров, в результате которых Китай вернул лишь символическую часть «спорных территорий». Несмотря на возникшие в Бишкеке трудности, договоренности с КНР по вопросу о границе прошли через парламент.

Почему Вашингтон после «событий 11 сент.» не обратился к Пекину с просьбой о представлении баз? Его отношение с ШОС? Ответ: видимо, в этом не было необходимости, т.к. США в полной мере воспользовались условиями, предоставленными Киргизией и Узбекистаном, дав им возможность прилично заработать на этом (одна посадка военного самолета США в а\п Манас стоит до 7 тыс.долл.). Что касается западного отношения к ШОС, то на первом этапе создание этой организации воспринималось, видимо, как тормоз на пути экспансии США в ЦА, однако после «событий 11 сент.» у Вашингтона появилась заинтересованность в сотрудничестве с ШОС в борьбе с терроризмом.

Значение энергетического сотрудничества, особенно в нефтегазовой сфере, для ШОС. Ответ: Эта проблема крайне важна для Китая и других членов ШОС. КНР, покрывавшая до сих пор свои энергопотребности в основном (65%) за счет угля, приняла решение перенести центр тяжести на нефть и газ, резко увеличивая с 1993г. импорт нефти. В наст.вр. 60% нефти поступает в Китай с Ближнего Востока. Поставки из других регионов (Венесуэла, страны ЮВА, Западная Африка) также связаны с транспортировкой морем. Увеличение импорта нефти и неспособность Китая, подобно США, защитить морские пути ее поставок увеличивают стратегическую значимость импорта нефти (и газа) по суше из ЦА и Сибири. Сейчас, в т.ч. через ШОС, идут активные дискуссии по конкретным проектам и маршрутам нефте- и газопроводов.

Обзор прессы

Информтехнологии КНР-РФ

«Чжунго тунсюнъ гунье», №2, 2003г.

1. По объемам производства электроники и продукции информационных технологии Советский Союз до своего распада опережал Китай по основным показателям развития указанных отраслей. В 1990г. общая стоимость, производимой в СССР электронной продукции составляла 10 млрд.долл. в то время как в Китае этот показатель был равен 6,7 млрд. долл. После распада СССР и ухудшения экономической ситуации в России темпы развития указанной отрасли ежегодно снижались на 20% и к 1997г. объем производства в ней сократился до 1/5 уровня 1990г.

В тот же период общая стоимость продукции, производимой Китаем в области информационных технологий, превысила 30 млрд.долл. С 1990 по 1997гг. ежегодный рост здесь составлял в среднем 30%, а к 1998 г эта область стала одной из базовых отраслей промышленности КНР. К концу 2000г. Китай вышел на третье место в мире по производству электроники, превзойдя Россию в 20 раз.

Производство и рынки электроники в России и Китае, млрд.долл.

	1990г.	1992г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Объемпроизводства						
Россия	10,00	-	2,00	2,23	2,84	3,22
Китай	6,73	-	31,00	42,49	56,58	76,08
Объем рынка						
Россия	11,00	4,90	6,00	5,67	5,45	5,80
Китай	9,98	10,28	32,87	40,64	52.02	73,05

По данным ежегодника «Электронпром Китая за 2002г.» и российских материалов.

В 1992г. продажи электроники в России сократились до 4,9 млрд.долл. Повысить доходы от ее реализации до 6 млрд.долл. удалось лишь к 1997г. благодаря увеличению импорта. В 2000г. рынок электронной продукции в России оценивался в 5,8 млрд.долл. – 1/12 часть китайского рынка электроники. Доход крупнейшего китайского производителя в сфере информационных технологий – корпорации «Путянь» составлял в то время около 5 млрд. долл.

Динамичный китайский рынок электроники привлекает большое количество иностранных инвесторов. Половина корпораций, входящих в число 500 крупнейших фирм на мировом рынке информационных технологий вкладывают свои капиталы в строительство заводов на территории Китая.

Объем производства в области информационных технологий в КНР превосходит внутренний спрос, поэтому его рост стал возможен за счет экспорта. В отличие от Китая, Россия пока не способна самостоятельно удовлетворить спрос на продукцию информационных технологий и вынуждена во многом полагаться на импорт.

2. В условиях спада мирового производства информационной продукции Китай демонстрирует устойчивый рост этой отрасли, которая стала одной из движущих сил его экономики.

В 2001г. объем промпроизводства в этой области составил 164,1 млрд.долл. (в ценах 1990 г), увеличившись на 26,8% по сравнению с пред.г. (это на 17% больше, чем рост производства в промышленности в целом). Доходы отрасли в том же году увеличились на 20% и достигли 99,6 млрд.долл. В 2002г. доля отрасли информационных технологий в ВВП возросла с 3,83% до 4,2%. Здесь зафиксирован наивысший среди всех других отраслей промышленности рост объемов производства.

Информационная и электронная продукция является одной из основных статей китайского экспорта. В 2002г. на нее приходилось до 24,3% от объемов всей внешней торговли страны. Внешнеторговый оборот в этой области вырос на 13,9% и достиг 124,1 млрд.долл. Положительное сальдо составило 5,94 млрд.долл. (26,4% активного торгового баланса Китая).

В России отрасль информационных технологий формирует лишь 0,61% ВВП. В российской электронной промышленности действует 257 предприятий и НИИ, обладающих весьма высоким науч-

ным и производственным потенциалом. Ими выполнено свыше 700 конкретных разработок на самом передовом в мире уровне. В соответствии с требованиями специальной федеральной программы и при поддержке государства, развитие российской электронной промышленности идет в направлении создания крупных корпораций. Планируется в ближайшие 5-6 лет увеличить объем производства электронной продукции на 23 – 25%.

В последние несколько лет темпы развития отрасли ускорились. Это практически единственная область российской экономики, в которой оживление стало наиболее заметным. Особо динамично развивается рынок телекоммуникаций и мобильной связи. В 2002г. такие компании как МТС и «Билайн» вошли в сотню крупнейших мировых корпораций в сфере информационных технологий.

3. В области связи и информатизации Россия отстает не только от развитых стран Запада, но по некоторым показателям и от КНР. Так, распространение средств мобильной связи в Китае в 2002г. превысило 12% (160 млн. пользователей), в России – 3,79% и 5,56 млн. пользователей. Китай пока уступает России но количеству средств информатизации (за исключением мобильной связи) на душу населения и равномерности их распространения в различных районах страны.

Информационная инфраструктура
России и Китая на начало 2002г.

	Польз. стац. телефонов		Кол-во баз. линий		Число пользов. сети	
	Кол-во млн.чел.	Распространр.,%	Кол-во млн.	Распространр.,%	Кол-во млн.чел.	Распространр.,%
Китай	323,9	25	179	13,8	37,8	2,8
Россия	41,3	28,1	35,7	24,3	4,3	2,9
	Интернет-серверы		Персональные компьютеры		Телефонные аппараты	
	Кол-во тыс.	Распространр.,%	Кол-во тыс.	Распространр.,%	Кол-во тыс.	Распространр.,%
Китай	89,4	0,7	25	1,9	380	29,3
Россия	354,3	24,1	4,3	4,9	79	53,1

«Электронная промышленность Китая», №2 за 2003г.

В России сфера информационных технологий находится в фокусе внимания правительства. В 2001г. была утверждена федеральная программа развития этой отрасли до 2010г. Ее основные положения включают: развитие образования, создание русскоязычного интернета, усиление координирующей роли государства и совершенствование законодательства.

Масштабная информатизация в Китае осуществляется с начала 90гг. В 1993г. началась реализация проектов по созданию информационных сетей для обслуживания правительственных ведомств, компьютеризации таможни и внедрению системы электронных карт. В 10 пятилетнем плане сфера информационных технологий определена как стратегически важная. Ее развитие позволит усовершенствовать структуру национальной промышленности. Ставится задача на ряду с обеспечением темпов развития отрасли, необходимых для поддержания статуса информационной державы, стремиться к повышению общего технологического уровня, осуществить переход на новый этап информатизации общества, сократив отставание от среднеразвитых стран до 5-10 лет.

21 дек. 2001г. Госсовет КНР издал «Правила по регулированию телекоммуникационных компании с иностранными инвестициями», которые вступили в силу с 1 янв. 2002г.

Устанавливается, что доля иностранного инвестора в уставном капитале телекоммуникационной компании с иностранными инвестициями, которые предоставляет базовые телекоммуникационные услуги, отличные от беспроводных пейджинговых услуг, не может превышать 49%. Доля таких инвесторов в уставном капитале иных телекоммуникационных компании с иностранными инвестициями, предоставляющих услуги с добавленной стоимостью, включая пейджинговые услуги, не может превышать 50%.

Для предоставления услуг на территории всей страны или между провинциями вводятся минимальные размеры уставного капитала в 2 млн.юаней. Для телекоммуникационных услуг с добавленной стоимостью такой минимальный размер уставного капитала составляет 10 млн.юаней. Уставной капитал не менее 200 млн.юаней устанавливается для предоставления базовых телекоммуникационных услуг на провинциальном уровне. Для телекоммуникационных услуг с добавленной стоимостью такое требование установлено в 1 млн.юаней.

4. Россия обладает богатым опытом в таких областях как космические телекоммуникации, управление воздушным движением, элементная база микроэлектроники, а также фундаментальные исследования в сфере информационных технологий. Достижения Китая особенно заметны в производстве средств мобильней связи, оптико-волоконных телекоммуникаций, цифрового коммуникационного оборудования, цветных телевизоров и ЭЛТ, проигрывателей лазерных дисков, аудио-видео аппаратуры, микрочипов и др.

В 2002г. экспорт китайской электроники и информационных продуктов в Россию увеличился на 60% по сравнению с 2001г. и составил 155 млн. долл. Рост экспорта аналогичной российской продукции в Китай превысил 12% и достиг 60 млн. долл. Среди международных торговых партнеров КНР в сфере информационных технологий Россия занимает 31 место по экспорту в Китай соответствующей продукции и 30 место как импортер китайской электроники. В отличие от общей картины двусторонней торговли, в этой области у Китая имеется устойчивое положительное сальдо.

Большую часть закупаемой Россией китайской электроники составляет бытовая техника (46%), однако в дальнейшем будет возрастать доля продукции с высокой добавленной стоимостью, такой как компьютеры и телекоммуникационное оборудование. Но главный упор Китай намерен сделать на экспорт в Россию оборудования мобильной связи. Среди импортируемой Китаем российской электронной продукции передовые позиции удерживают электронные приборы (40%) и инструменты (35%). Высокопроизводительные компьютеры – 10%, телекомоборудование – 7%, используемые в электронике материалы – 5%, бытовая техника – 1%. Пользующаяся спросом во всем мире китайская электроника плохо представлена на российском рынке. Основная причина этого явления заключается в слабом развитии легальных торговых каналов для сбыта в Россию электронной продукции крупных китайских заводов и компаний, а также отсутствии рекламы китайских торговых марок.

Нефть из России

«Да цзинмао», №6, 2003г.

«Гоцзи маои», №3, 2003г.

Если в 2000г. Китай импортировал 30% от потребляемой на внутреннем рынке нефти, то к 2020г. этот показатель может повыситься до 60%. Основным поставщиком в КНР нефти (или более половины) являются страны Ближнего Востока. В то же время военные действия в Ираке могут привести к доминированию США в Персидском заливе и усилению в дальнейшем американского контроля над нефтяными месторождениями региона, что несет в себе потенциальную угрозу энергетической безопасности Китая. На этом фоне в качестве поставщика энергоресурсов в КНР особенно привлекательной становится Россия, обладающая соответственно 35% и 13% мировых разведанных запасов природного газа и нефти, значительная доля которых сосредоточена в приграничных с Китаем Дальневосточном регионе и Сибири. Стабильное и поступательное развитие российско-китайских отношений, подписанные главами двух стран документы создают достаточно прочную основу для налаживания сотрудничества в сфере энергетики.

Политическая составляющая двусторонних отношений значительно превосходит экономическую. И если полномасштабное развитие экономических связей будет находиться в стадии застоя, то это может отрицательно сказаться и на политическом взаимопонимании, и на сотрудничестве по проблемам безопасности. Тесное и взаимовыгодное экономическое взаимодействие должно стать материальной базой развития двусторонних отношений. Поэтому состояние экономического партнерства уже в течение нескольких лет вызывает озабоченность в руководстве обеих стран. Согласно подписанному во время последней встречи глав правительств России и Китая Соглашению об экономическом сотрудничестве, именно укрепление экономического взаимодействия должно стать основным центром тяжести в упрочнении стратегического партнерства.

Сотрудничество в области энергетики, значительное по своим масштабам и продолжительное по-времени, может стать локомотивом и продвинуть на новый уровень экономические связи двух стран. Россия, рассматривая азиатско-тихоокеанский регион в качестве нового рынка сбыта, преследует цели диверсификации экспортных потоков сырья для ослабления своей зависимости от третьих стран. Китай, ставший вторым после Японии крупнейшим потребителем в Азии и импортирующий из года в год все большее количество нефти, может уже в ближайшее время стать емким рынком для добываемых на Дальнем Востоке и в Сибири нефти и газа. Через Китай российское энергетическое сырье может экспортироваться в другие страны юго-восточной Азии.

Для КНР, помимо стабильного и долговременного источника энергоресурсов, реального укрепления отношений стратегического партнерства с северным соседом, убеждения на конкретном примере российской общественности в том, что развитие отношений с Китаем не несет «скрытой угрозы», реализация совместных с Россией энергетических проектов дает также возможность изучения международного опыта сотрудничества в области энергетики. Однако двустороннее энергетическое сотрудничество сопряжено с рядом трудностей.

Согласно оценкам главы Министерства по природным ресурсам России, сделанным еще в 2000г., для разработки месторождений и добычи сырой нефти, способного обеспечить гарантированную бесперебойность экспортных поставок, необходимо от 150 до 200 млрд.долл. Для Китая и России, испытывающих недостаток денежных средств, осуществить такой проект сложно, поэтому необходимо найти участников в третьих странах. Привлечение заинтересованных японских, корейских и западных нефтяных компаний обеспечит соответствующее разделение финансовых рисков. Однако данный вопрос осложняется инвестиционной непривлекательностью России на современном этапе.

Это вызвано слабостью и неупорядоченностью российской законодательной системы, которая все еще не может надлежащим образом гарантировать интересы инвесторов. Ситуация усугубляется высокой коррумпированностью российских чиновников, использующих свое должностное положение. Отпугивает иностранных инвесторов и несовершенная налоговая база России с большим количеством различного рода выплат и высокими ставками по ним. Немаловажным фактором является нестабильная социальная ситуация, породившая рост преступности. Все это приводит к утрате доверия к России со стороны потенциальных зарубежных партнеров.

Отдельной проблемой является противодействие некоторых российских представителей и властных структур проникновению китайского капитала в экономику РФ. Это проявляется на фоне реализации президентской программы экономического возрождения Дальневосточного региона посредством разработки его ресурсной базы, которую, с учетом состояния российской экономики, невозможно осуществить без привлечения иностранных инвестиций.

Китаю, заинтересованному в получении доступа к российской сырьевой базе, приходится разбираться в хитросплетении интересов представителей российского общества (нефтегазовых и трубопроводных корпораций, федерального и местного правительств) с точки зрения развития российско-китайского энергетического сотрудничества. Только полноценный анализ позволит китайским компаниям приступить к реализации совместных нефтегазовых проектов и избежать рисков.

Дипломатические игры на тему энергетики. Российская газета «Известия» 9 дек. 2002г. сообщила о том, что сразу после завершения своего визита в Китай и Индию Президент В.Путин провел заседание Совета безопасности, на котором было принято решение о маршруте прокладки нефтепровода «Ангарск-Находка». На заседании было также отмечено, что «прежний маршрут игнорировал интересы и наносил ущерб развитию российского Дальнего Востока». Принятие подобного решения стало неожиданностью для Китая. Со своей стороны, Китай исходил из того, что в сент. 2001г. на встрече глав правительств двух стран в Санкт-Петербурге было подписано соглашение о подготовке генерального ТЭО проекта прокладки нефтепровода по маршруту «Ангарск-Дацин-Далянь» протяженностью 2400 км., с началом строи-

тельных работ в июле 2003г. и вводом в эксплуатацию в 2005г. Та же российская газета предала огласке содержание протокола закрытого заседания от 25 нояб. 2002г. по проблематике китайско-российского сотрудничества в области энергетики. На этом заседании присутствовали представители – МИД России, Минэнерго России, а также руководители крупнейших российских нефтяных компаний. Представители МИД России и Минэнерго России отстаивали позицию о необходимости подписания в I пол. 2003г. официального соглашения с китайской стороной и осуществления запланированных поставок нефти (20-30 млн.т. в год); представители нефтяных компаний (ЮКОС) настаивали на преимущественной поставке нефти, в первую очередь, на Дальний Восток с поставкой на начальном этапе в Китай только половины ранее запланированных объемов. При этом нефтяные компании считали нецелесообразным направлять в группе лиц для сопровождения визита президента В.Путина своих представителей для возможного обсуждения соответствующих вопросов с китайской стороной.

Высказываемые российскими нефтяными компаниями в качестве аргумента в пользу своей позиции сомнения относительно недостаточного объема информации по стратегии развития нефтяной отрасли Китая звучат не совсем убедительно. На фоне того круга проблем, которые периодически появляются в российской прессе применительно к тематике налаживания двустороннего сотрудничества с критикой в адрес китайской стороны: Китай не хочет брать на себя обязательств по предоставлению российским компаниям «приоритетности при общем равенстве» по крупнейшему международному тендеру по поставкам энергетического оборудования для строительства гидроузла «Санься», по поставкам насосного оборудования для перекачки топлива и газа в рамках проекта строительства газопровода «Запад-Восток», по строительству второй очереди АЭС Ляньюньган, а также занимает довольно жесткую позицию в переговорном процессе по присоединению России к ВТО и т.д.

В подобной обстановке, исходя из принципа взаимной выгоды, стороны должны будут сделать разумный выбор. Налаживание сотрудничества с Россией в топливно-энергетической области в настоящее время по-прежнему является весьма важной и актуальной темой, несмотря на то, что в Китае уже приступили к реализации планов по формированию стратегических резервов нефти, а также проводится политика всесторонней диверсификации источников импорта нефти.

В Государственном комитете по развитию и реформе (ГКРР) КНР считают, что предложенный 7 фев. 2003г. министром энергетики Юсуфовым вариант объединения двух направлений экспорта российской нефти в едином проекте с первоочередной прокладкой нефтяной трубы до Дацина является реальным выходом из тупиковой ситуации,-сложившейся в российско-китайском энергетическом сотрудничестве в конце 2002г.

Китайские эксперты, исходя из формальной неутвержденности российским правительством проекта строительства нефтяной магистрали, выделяют ряд причин, мешающих сделать окончательный выбор на высшем политическом уровне руководства в России. Существует мнение об активном вмешательстве США и Японии с целью недопущения Китая к углеводородным богатствам России.

Эксперты ГКРР, проанализировав активную деятельность американцев (частые энергетические форумы специалистов США и РФ, озвучиваемые планы о предоставлении России инвестиций в размере от 1 до 1,5 млрд.долл. для строительства экспортного нефтяного терминала в Мурманске и т.д. сделали вывод о том. что поддержка американской стороной маршрута «Ангарск-Находка» базируется на стремлении не позволить КНР получить независимый от США источник поступления нефти. Если это произойдет, то Китай значительно снизит объемы закупок нефти в Омане и на Ближнем Востоке (сейчас этот показатель составляет 70% от всего китайского нефтяного импорта), которая контролируется американскими компаниями. По мнению китайских экспертов, американцы опасаются, что и случае успешного развития российско-китайского эпергегического сотрудничества влияние США на Россию и Китай, а также позиции США в АТР ослабнут.

Япония оказывает поддержку проекту «Ангарск-Находка», исходя из желания ограничить рост экономического и политического влияния Китая в Северо-Восточной Азии и АТР в целом и лишить КНР надежной энергетической базы в России для своего поступательного экономического развития на ближайшие 20 лет. В то же время имеет место определенная надуманность полемики относительно преимуществ и недостатков двух маршрутов транспортировки российских углеводородов.

В ГКРР КНР уверены в том, что стоимостные и инженерно-технические параметры ветки «Ангарск-Дацин» по экономичности и оперативности ввода объекта в строй намного превосходят показатели маршрута до Тихоокеанского побережья России. Китайцы подчеркивают, что, экспортируя нефть в КНР, российские производители автоматически получают стабильный емкий потребительский рынок на перспективу.

По китайским оценкам, не выдерживают критики такие доводы в пользу дальневосточного маршрута, как прокачка большого объема – до 50 млн.т. в год (нет подтвержденной ресурсной базы ни в Восточной Сибири, ни на Дальнем Востоке РФ), – появление более широких рынков сбыта за счет Японии, США, Южной Кореи и т.д. (ни одна из этих и других стран АТР не подтвердила готовности потреблять столь большие объемы нефти в течение долгого периода), труба пройдет по территории России (до сих пор нет желающих оплачивать рисковую магистраль в связи с неопределенными перспективами ее окупаемости).

Эксперты ГКРР отмечают, что аргумент об опасности для России потерять лидирующую роль экспортера углеводородов в страны АТР и провал стратегии диверсификации каналов экспорта нефти в случае выбора маршрута «Ангарск-Дацин» просто объясняется живучестью среди российского политического истэблишмента и в российском обществе тезиса о «китайской угрозе» и «китайской экономической и политической экспансии». При этом дополнительную и весьма негативную роль для россиян играет неудачное участие российских компаний в таких крупных международных электроэнергетических тендерах в Китае, как

«Три ущелья», строительство ГЭС «Вайгаоцяо» и др.

Существующие проблемы в российско-китайском энергетическом сотрудничестве. Китайские эксперты ГКРР считают, что медленное и неравномерное развитие энергетического сотрудничества является прямым отражением отставания торгово-экономических отношений от политического взаимодействия. Они признают, что, к сожалению, и в России, и в Китае все еще мало сторонников активного развития торгово-экономического сотрудничества, в частности, в энергетической сфере.

Подчеркивается, что российские и китайские компании больше ориентированы на взаимодействие с западными партнерами, надеясь получить от них инвестиции, передовые технологии и оборудование.

Попытки китайских компаний проникнуть и закрепиться на российском, в т.ч. энергетическом, рынке встречают либо открытый или завуалированный отпор со стороны административно-политических структур РФ в связи с широко рекламируемой в российской прессе т.н. «теорией о китайской угрозе», либо зачастую китайские инвесторы попадают в административно-правовую неразбериху из-за несовершенства российского законодательства в области СРП и налогообложения. Одновременно китайские компании, учитывая рыночную специфику России, а также сложные взаимоотношения между субъектами рынка, отношения властных структур и компаний, и просто жесткую конкуренцию, не уверенны в том, что проведенная сторонами ранее предварительная работа (переговоры, консультации, подписание рамочных соглашений и т.д.) не будет на каком-то этапе полностью аннулирована российской стороной.

В то же время китайцы признают справедливость российских претензий, касающихся непрозрачности в сфере перспективных планов развития китайской энергетики и, в частности, нефтегазового комплекса. Слабым местом китайцы считают «замонополизированность» китайского энергетического комплекса, представители которого не имеют прав самостоятельно осуществлять международное сотрудничество, а также негибкость правительственной вертикали, требующей длительных согласований и утверждений при принятии каких-либо решений.

Общей проблемой для двух сторон является низкая информированность о законодательном, инвестиционном, административном регулировании, а также и ситуации и тенденциях развития рынков энергетики в России и Китае.

Принимая во внимание то, что нефтегазовое сотрудничество с Россией вышло для Китая на первый план торгово-экономических отношений, в ГКРР КНР делают вывод о том, что результаты сотрудничества в области энергетики будут впредь напрямую оказывать влияние на двустороннее стратегическое партнерство, затрагивающее политические и военно-технические связи.

В целях дальнейшего динамичного развития российско-китайского энергетического сотрудничества в ГКРР КНР считают целесообразным создать в Китае полномочный правительственный орган, ответственный за выработку долгосрочной энергетической стратегии страны, координацию и оптимизацию международного энергетического сотрудничества.

Банковские расчеты с РФ

«Цзинжун шибао», 18.03.2003г.

«Гоцзи маои», №3, 2003г.

17 марта 2003г. состоялась встреча председателя Народного банка Китая Чжоу Сяочуаня с председателем банка России С.Игнатьевым. По просьбе российского коллеги, Чжоу Сяочуань рассказал о ходе экономического развития и реформах в области денежного обращения в КНР. Реализуя стратегию постепенного перехода к рыночным отношениям, в последние годы правительству Китая удавалось довольно успешно сочетать реализацию мероприятий в области реформы, развития и стабильности. В 2002г. прирост денежной массы в обращении составил 16,8%, что способствовало быстрому поступательному росту экономики. С 1994г. в Китае реализуется механизм регулируемого плавающего валютного курса, позволивший успешно преодолеть влияние Азиатского финансового кризиса, постепенно увеличить валютные запасы страны, обеспечить сбалансированность международного платежного баланса КНР. Чжоу Сяочуань отметил, что в условиях современной международной политической и финансовой ситуации в – Китае по-прежнему будет сохраняться стабильность курса юаня.

С.Игнатьев рассказал о мерах Банка России по контролю за внутренней инфляцией и усилению банковского надзора за деятельностью коммерческих банков. Стороны выразили единое пожелание по усилению обменов и укреплению сотрудничества между двумя центральными банками, достижению ощутимого продвижения в реализации соглашений по расчетам в торговле в приграничных районах, стимулированию дальнейшего развития российско-китайских торгово-экономических отношений.

Финансовые вопросы в российско-китайской торговле. В торговых расчетах российско-китайской двусторонней торговли используются два основных способа безналичного расчета. 1. Расчеты через банки третьих стран, когда выбирается европейский, американский или другой национальный коммерческий банк, обладающий хорошей репутацией и значительными возможностями. 2. Прямые расчеты между российскими и китайскими банками, т.е. когда банки устанавливают между собой корреспондентские отношения, открывают долларовые расчетные счета, напрямую осуществляют телеграфные переводы, инкассовые, аккредитивные и другие операции в рамках торговых и неторговых расчетов.

Расчетные операции в наличной форме также являются важным способом расчетов в российско-китайской торговле. Ввиду неудобства использования банковских каналов основные участники торговли – индивидуальные предприниматели – как правило, имеют при себе наличные деньги для осуществления торговых операций. Кроме этого, в прошлые годы была широко распространена бартерная форма торговли, при которой отдельно осуществлялся экспорт и импорт, и по взаимной договоренности определенная сумма зачислялась на банковский счет партнера.

Если сравнить эти несколько способов, то перечисление денег не напрямую занимает больше времени (одна-две недели), за это берется более высокая плата, однако, прибегая к помощи мощ-

ного банка третьей страны, стороны значительно снижают финансовые риски. Способ прямых расчетов более эффективен, в первую очередь, по временным параметрам – перечисление средств на счет осуществляется в тот же день; банки, как правило, взимают установленную плату за каждый платеж, поэтому расходы оказываются ниже, чем при проведении платежей через банки третьих стран. Расчеты в наличной форме более удобны, однако перемещение денег через границу несет с собой относительно высокий риск. Расчеты в рамках бартерной торговли не отвечают положениям действующего валютного законодательства и опираются лишь на коммерческую репутацию сотрудничающих компаний. В то же время эта форма расчетов она позволяет избегать потерь при обменных операциях, а также рисков при перемещении денег через границу, таким образом в некоторой степени оправдывая целесообразность своего существования.

Ограничения, накладываемые проблемами в области расчетов. Банковские каналы расчетов не налажены должным образом, порядок расчетов достаточно сложен. В банковских расчетах преобладают однообразные операции, ведущее место занимают денежные переводы и достаточно небольшое – аккредитивные операции. Расчеты в безналичной форме в основном производятся через банки третьих стран. Банки России и КНР уже установили между собой корреспондентские отношения и могут осуществлять расчеты без посредников, однако до сих пор в некоторых регионах такие связи не налажены в полной мере, к тому же многие предприятия не имеют представления о прямых переводах, т.е. данный вид расчетов реально занимает пока лишь небольшую долю в общих расчетах по торговым операциям. Расчеты через банки третьих стран занимают много времени и высоки по себестоимости, что не соответствует требованиям развития двусторонней торговли, поэтому многие предприятия и частные лица ведут торговлю посредством наличных расчетов или несоответствующих законодательству бартерных расчетов, что в свою очередь создает хаос в порядке расчетов и негативно влияет на стабильное развитие двусторонней торговли.

При проведении операций с наличными увеличивается риск, осложняется процесс управления торговлей и проведения валютного контроля. Большая доля расчетов в наличной форме приносит российско-китайской торговле немало проблем. Перемещаемое через границу большое количество наличности не отвечает существующему законодательству. Частые грабежи говорят о том, что владельцам товара не может быть обеспечена безопасность. Основанные на коммерческом доверии расчеты по бартерным операциям могут обернуться тем, что при любых изменениях в процессе взаимодействия предприятий средства, полученные от экспорта или импорта, становится невозможно своевременно получить. Это осложняет управление торговлей, валютный контроль и сбор статистических данных, увеличивает потенциальные риски российско-китайской торговли. Вырос объем сделок с иностранной валютой вне банковской системы, обострился дисбаланс финансовых потоков (в результате притока огромного количества наличной валюты), активизировались «подпольные» банки. Все это создает благоприятные условия для контрабанды и отмывания денег, значительно осложняя контроль за валютными сделками.

Расчеты в китайских юанях пока не стали обычной практикой. Как правило, торговая деятельность в рамках приграничных территорий осуществляется путем расчетов в валюте обеих стран. В соответствии со ст. 5 «Временных мер валютного контроля приграничной торговли» «При осуществлении приграничной торговли между предприятиями, участвующими в приграничной торговле, и предприятиями соседних государств, а также другими торговыми структурами можно вести расчеты в конвертируемой валюте либо в юанях». Используя национальные валюты стран, заключающих сделки, при расчетах можно снизить валютные риски предприятий, а также себестоимость самих сделок. В российско-китайской приграниторговле ввиду сильного обесценивания рубля китайские предприятия отказываются принимать российскую валюту. В то же время китайский юань является достаточно стабильной валютой и на российском Дальнем Востоке его относят к числу твердых валют, в связи с чем многие коммерческие банки не против вести операции, связанные с обменом юаня. Российская и китайская стороны до сих пор не имеют договоренности о статусе национальных валют обеих стран, задействованных в приграничных расчетах. Китай ограничивает вывоз наличных юаней, что не позволяет китайской национальной валюте по-настоящему влиться в систему нормальной торговли и банковских расчетов.

Проблемы с получением выручки и возвратом налогов влияют на активность экспортеров. В российско-китайской торговле китайская сторона имеет отрицательное сальдо, которое постоянно увеличивается, и за прошедшие 10 лет в сумме достигло 27,1 млрд.долл. Кроме причин, связанных с товарной структурой торговли между КНР и Россией, существует ряд других проблем, тормозящих экспорт в Россию. Во-первых, при возникновении трудностей с оплатой у российских импортеров последние предлагают произвести выплаты товарами. Однако китайские предприятия не имеют права самостоятельно импортировать такие товары, как удобрения, сталь, овечью шерсть и т.п., особенно в условиях постепенного усиления режима квотирования и лицензирования. В таком случае предприятия не только не получают выручку, но и никто не в состоянии гарантировать им базовую эффективность операций. Во-вторых, возникают проблемы с возвратом экспортных налогов. Частным и индивидуальным участникам торговли ввиду отсутствия права ведения внешнеторговой деятельности трудно осуществлять проверку целевого использования средств. До появления новой политики в области юаневых расчетов при оплате в юанях также нет возможности проводить проверку использования средств, поэтому нельзя пользоваться преимуществами льготной политики возврата налогов и мер, поощряющими экспорт, что также влияет на активность экспортных предприятий.

Объемы торговли остаются ограниченными. Несмотря на то, что российские и китайские банки устанавливают корреспондентские отношения, китайская сторона установила лимит в 30 тыс. долл. по авансовым платежам, при превышении этого

лимита необходимо, чтобы банк партнера предоставил гарантийное письмо. Ввиду невысокой кредитоспособности российских банков, они не имеют возможности предоставить подобное письмо, что создает определенные трудности для китайских предприятий. Лимитирование авансовых платежей в определенной степени влияет на коммерческую деятельность предприятий, сдерживая расширение масштабов двусторонней торговли и приводя к тому, что часть торговых расчетов осуществляется в обход банковских каналов.

Причины возникновения сложившейся ситуации. 1) Кредитный рейтинг России остается на достаточно низком уровне, торговля в стране ведется нецивилизованными методами, экономическая политика нестабильна, в результате проведение торговых операций с Россией сопряжено с определенными рисками.

В России нестабильная политическая ситуация, ощущаются постоянные колебания курса национальной валюты, существуют высокие кредитные риски. Внешняя торговля России не попадает под определение цивилизованной торговли, иностранные потребительские товары в большинстве случаев поступают в страну не через каналы обычной торговли. Помимо этого, при ведении двусторонней торговли Россия выдвигает неравноправные требования. Например, в случае если китайская компания изъявляет желание экспортировать свой товар в Россию, то очень часто последняя требует произвести оплату при доставке товара или даже после его реализации; однако при экспорте из России от китайской стороны требуют стопроцентной предоплаты. Иногда в России проводится дискриминационная политика в отношении китайских граждан. Китайские предприятия берут на себя значительные политические и коммерческие риски при осуществлении торговых сделок с Россией. Ненормальная форма ведения торговых операций приводит к частому возникновению проблем с задержкой выплаты долговых обязательств, низкой долей исполненных контрактов и т.д.; в подобных условиях при возникновении торговых споров крайне тяжело добиться эффективного, рационального и объективного решения.

2) В России слабая финансовая система, низкая кредитоспособность банков, большие финансовые риски. Российский финансовый рынок в настоящее время находится в стадии проведения реформ. EL стране существует слабая система мониторинга, небольшой масштаб деятельности коммерческих банков, а также высоки кредитные риски банковских – операций. Для российских банков актуальны проблемы нехватки средств и низкой кредитоспособности, ограниченности филиальной сети, нехватки персонала в области управления финансами и банковского дела, а также опыта и знаний в данной сфере. Используемые в международной торговле аккредитивные операции часто приходится проводить через банки третьих стран. После финансового кризиса в 1998г. Центробанк России повысил требования к собственным средствам банков, а также ликвидировал большинство банков, не возвращавших кредиты. К середине 2001г. количество банков в России сократилось с 2700 до 1300. Несмотря на это состояние финансовой системы и коммерческих банков остается достаточно слабым, что не может не влиять на нормальное развитие расчетных операций в торговле.

3) Относительно непродолжительная история ведения российско-китайского финансового сотрудничества, невысокая степень доверия, неполный информационный обмен. Двустороннее финансовое сотрудничество по сути начало развиваться с конца 80гг. Долгое время банки сторон не могли установить соответствующие отношения, не хватало законодательной поддержки в данной области. В Пекине имеются представительства только нескольких российских банков, на российском рынке работает лишь Банк Китая. Пока что эти структуры не могут предоставить весь комплекс расчетных и финансовых услуг. Между правительствами, центральными и коммерческими банками пока не установились доверительные отношения, взаимный обмен информацией недостаточен; отсутствуют меры, направленные на создание системы стабильного взаимодействия. Система финансовых услуг в российско-китайской торговле далека от идеала, механизм сотрудничества по банковских расчетам, кредитному страхованию и т.п. требует срочной перестройки, в противном случае, это будет негативно отражаться на развитии взаимодействия как в торговой, так и в финансовой сфере.

4) Недостаточная степень поддержки торговли и инвестиционных предприятий со стороны китайских банков, малое количество местных филиалов банков. Банки не оказывают достаточной поддержки торговле с Россией. Предприятия приграничной торговли малы по масштабам, имеют небольшой капитал, повсеместно не хватает оборотных средств, проектам, связанным с привлечением российских высоких технологий в КНР и вложения китайских инвестиций в России для освоения рынков необходим стартовый капитал. Все это затрудняет возможность использовать предоставляемый предприятиям шанс увеличения масштабов развития. Коммерческие банки не уделяют должного внимания обслуживанию российско-китайской торгово-экономической деятельности, недостаточно используют возможности по открытию рынков, в приграничных регионах не развита банковская сеть, ограничены возможности операций с валютой, объемы их деятельности сильно отстают от т.н. «подпольных банков», что осложняет процесс нормализации торговых расчетов и направления их в нормальные банковские потоки.

Либерализация политики. С 2002г. Народный банк Китая и Управление КНР по валютному контролю опубликовали ряд законов и установочных материалов в области валютного контроля в челночной торговле с Россией с целью урегулировать и нормализовать торговую деятельность и валютный контроль.

1 янв. 2002г. Управление КНР по валютному контролю утвердило «Опытные методы контроля за сверкой счетов по экспортным операциям в рамках мелкооптовой приграничной торговли в пров.Хэйлунцзян». 16 сент. 2002г. в экспериментальном порядке Управление КНР по валютному контролю опубликовало «Уведомление, касающееся валютного контроля в отношении мелкооптовой приграничной торговли с Россией и другими странами СНГ». Данное уведомление включает в себя три основных момента. Во-первых, устано-

вить и усовершенствовать механизм банковских расчетов в приграничных районах, способствовать направлению торговых расчетных операций в русло банковских каналов, поощрять коммерческие банки устанавливать корреспондентские отношения с российскими банками, проводить прямые расчеты и т.п. Во-вторых, ослабить ограничительный контроль в отношении проверки счетов по проводимым экспортным операциям с расчетами в наличных юанях или иностранной валюте, включая либерализацию обменных операций. Новые правила определяют порядок проведения сверки счетов при экспорте. В-третьих, стимулировать коммерческие банки проводить операции, связанные с реализацией валюты для населения, расширять сеть по проведению таких операций. Одновременно со стремлением направить потоки наличной иностранной валюты в банковские каналы, нанести серьезный удар по незаконным сделкам с иностранной валютой и нормализовать порядок на рынке иностранной валюты.

9 сент. 2002г. Народный банк Китая опубликовал «Уведомление по вопросу регулирования политики контроля за наличной иностранной валютой», которое, в частности, устанавливает, что в приграничных районах отделения банков могут самостоятельно определять маржу при покупке и продаже валюты и распоряжаться полученной валютой.

27 сент. 2002г. Управление КНР по валютному контролю опубликовало «Уведомление по вопросу валютного контроля в челночной торговле», которое призвано нормализовать политику проведения сверки счетов и получения валюты при осуществлении челночной торговли. Во-первых, предприятие, занимающееся челночной торговлей, должно обладать правом на ведение экспортной деятельности. Во-вторых, данный документ, в целом следуя методу управления приграничной мелкооптовой торговлей, облегчает проведение сверки счетов по экспортным операциям в рамках челночной торговли.

Появление вышеуказанных документов позволило в большей части решить основную проблему невозможности проведения сверки счетов по экспортным операциям в приграничной торговле ввиду их осуществления с использованием наличных расчетов. Это не только не оказало негативного влияния на нормальный процесс реализации валюты банками, но и ввело потоки наличной валюты в банковскую систему, что сыграло определенную роль в борьбе с черным рынком иностранной валюты и способствовало процессу нормализации торговли с Россией.

Меры валютного контроля в челночной торговле еще не могут полностью решить проблем, связанных с проверкой счетов по экспортным операциям в челночной торговле. Основная причина – участники чартерной торговли не имеют права экспорта или импорта товаров, частные предприятия и лица не могут осуществлять сверку счетов, в результате новые меры не затронули значительное число субъектов двусторонней торговли. После введения новой политики челночная торговля в некоторых районах пришла в упадок.

Необходимые меры. 1. Следует срочно выделить несколько коммерческих банков с российской стороны для централизованного проведения расчетов.

Ввиду того, что российские и китайские банки не смогут установить корреспондентские отношения и развернуть соответствующие полномасштабные операции в течение короткого срока, следует определить несколько наиболее влиятельных, имеющих свою сеть в приграничных районах коммерческих банков с тем, чтобы через них проводить торговые расчеты и помогать китайским банкам избегать возможных рисков. Одним из крупнейших банков России является Внешторгбанк, основным акционером которого является Центробанк (99,9% акций). Внешторгбанк России уже подписал ряд соглашений с крупными китайскими банками об установлении корреспондентских отношений и о расчетах по пригранторговле.

2. Необходимо принять стимулирующие меры и поощрять коммерческие банки вести с Россией соответствующие расчетные, обменные и другие операции. Налаживание сотрудничества с Россией в условиях еще несформировавшейся финансовой системы и низкой банковской кредитоспособности достаточно рискованно. В то же время создание новой сети требует немалых затрат. Китайские коммерческие банки в приграничных районах не столь активно стремятся наладить свою деятельность, предлагаемые услуги охватывают узкий круг операций, а объемы сделок далеки от объемов «подпольных» банков. В этой связи необходимо принять поощряющую коммерческие банки меры, повысить уровень их представления о перспективах развития России и степень их внимания к российскому рынку. Следует активизировать создание банковской сети в приграничных районах, расширять деятельность, связанную с расчетными и обменными операциями в приграничной торговле, а также предоставлять необходимые финансовые услуги с целью реализации политики полномасштабного развития российско-китайского торгово-экономического сотрудничества.

3. Следует нормализовать процесс расчетов в китайских юанях. Юань является одним из основных расчетных инструментов в приграничной торговле. Первоначально российская сторона испытывала некоторые опасения относительно возможных вызовов, создаваемых значительным распространением юаней. Однако теперь политика России относительно обращения юаня изменилась, стороны определили статус валют в своих торговых расчетах. Китайской стороне также следует пересмотреть проводимый курс в данной области, унифицировав его с юаневыми расчетами с другими приграничными странами в отношении больших сумм, перемещаемых через границу. Необходимо углубить изучение процесса обращения юаня и одновременно решать проблемы, возникающие при этом, а также принимать превентивные меры с тем, чтобы избежать утечки капитала и такого явления, как отмывание денег.

4. Целесообразно повысить лимит авансовых платежей банков. С целью оказания поддержки предприятиям и расширения масштабов торговли следует повысить установленные лимиты на авансовые платежи. Например, вернуться к уровню 1997г. в 100 тыс. долл. Это вполне осуществимо в сегодняшней ситуации борьбы с бегством капитала, а также наличием относительно больших валютных запасов. В результате такие меры будут способствовать развитию торговли с Россией и

позитивно восприняты как предприятиями, так и правительствами на местах.

5. В полной мере развернуть роль страхования экспортных кредитов. Страхование экспортных кредитов является законной формой обеспечения защиты от рисков предприятий, занятых во внешней торговле, инвестировании за границей и подрядных работах. Главным образом. страхуются риски, связанные с коммерческой репутацией зарубежных партнеров, а также риски, возникающие в результате изменения экономической политики иностранного государства. Все это справедливо в отношении России, являющейся зоной высокого риска. Страхование экспортных кредитов могло бы существенно повысить конкурентоспособность китайских предприятий, экспортирующих в Россию. Кроме этого, по примеру таких стран как США, Япония и Германия можно было бы учредить специальные страховые фонды, обеспечивающие экспорт в Россию с тем, чтобы поощрить предприятия к открытию российского рынка.

Торговый диалог с РФ

«Гоцзи маои», №2, 2003г.

В 90гг. в первом приближении созданы правовые контуры торгово-экономического сотрудничества, сложился механизм регулярных встреч глав правительств двух стран, что стало гарантией дальнейшего развития двусторонних отношений. 16 июля 2001г. стороны подписали «Договор о дружбе и сотрудничестве между Россией и Китаем». 2 дек. 2002г. во время встречи с зампредом КНР Ху Цзиньтао президент России В.Путин отметил, что «политический обмен, торгово-экономическое сотрудничество, двустороннее взаимодействие по международным делам являются тремя краеугольными составляющими российско-китайских отношений стратегического взаимодействия и партнерства». Подобные оценки продемонстрировали то, российско-китайское торгово-экономическое сотрудничество превзошло обычный уровень экономических отношений и имеет важное стратегическое значение.

Предпосылкой широкого развертывания торгово-экономического сотрудничества, особенно с 1999г., явились выход экономики России из затяжного кризиса и стабильно высокие темпы развития экономики Китая.

В конце 2001г. Китай стал членом ВТО, Россия также стремится ускорить процесс вступления в ВТО. Тем самым, с учетом перспективных потребностей развития экономики Китая и стремления России стать членом ВТО, а также от того, как в этих условиях стороны будут решать имеющиеся вопросы в сфере двусторонних торгово-экономических отношений будет зависеть их развитие в предстоящие 20 лет. Имеющиеся вопросы необходимо будет решать, исходя из того, что в течение 90гг. в двусторонней торговле стали складываться новые контуры сотрудничества.

1) В соответствии с принципами свободной торговли произошло упорядочение субъектов торговой деятельности: сформировалась сеть крупных, средних и мелких предприятий осуществляющих торговлю, где ведущую роль играют крупные и средние торговые компании. Произошел естественный «отсев» предприятий и компаний, не обладающих потенциалом для развития долгосрочных торговых отношений.

2) Структура торговли с китайской стороны по-прежнему представлена трудоемкой продукцией (одежда, обувь, трикотаж), а с российской стороны – сырьевыми товарами первичного передела. При этом качество китайских товаров существенно возросло. В течение ближайших 5-8 лет не произойдет принципиальных изменений в сложившейся структуре товарооборота. При этом по мере начала практической реализации проектов в нефте-газовой сфере импорт Китая существенно возрастет.

3) В целях ускорения процесса вступления в ВТО российское правительство уже сейчас активно работает над приведением внутреннего законодательства с требованиями этой организации; в течение первого года после вступления в ВТО Китай принял новую редакцию 830 действующих нормативных документов (законов, правил, импортные пошлины), внес изменения в 2300 документов. В последующем Китай и Россия должны будут активно работать над вопросами применения в рамках режима двусторонней торговли норм и правил ВТО.

Торговля товарами. В соответствии с международными нормами происходит упорядочение нерегламентированных форм свободной торговли в двусторонней торговле товарами. Постепенно сходит на нет торговля за наличные деньги и повышается доля применения форм аккредитива и торговли на СКВ – при этом важно то, что применение формы аккредитива становится главной формой расчетов.

В импорте Китая из России основное место будут занимать нефть, газ, лес, металлы, удобрения, химические товары – в силу однородности этих товаров и отсутствия замены им не предвидится изменений в их качестве, но масштабы их импорта будут увеличиваться. В экспорте в Россию по-прежнему основными товарами будут текстиль, одежда, продукция легкой промышленности. Доля машинотехнической продукции возможно увеличится, но она не будет занимать ведущую позицию в двусторонней торговле. В структуре платежеспособного спроса внутри России постепенно повышается доля высокодоходных слоев населения (5-7%), а также со средним достатком (до 70-80%), и уменьшается доля населения с низкими доходами (не более 20%). На фоне подобных изменений повышаются требования к качеству импортируемой из Китая текстильной продукции, одежде, обуви, бытовой электротехнике.

Торговля услугами. Таможенная статистика двух стран не выделяет торговлю услугами в качестве развитой формы двустороннего сотрудничества. Однако по мере ускорения вовлечения экономик двух стран в процессы глобализации мировых экономических отношений будет происходить расширение сферы торговли услугами.

Международные перевозки являются традиционной формой взаимного предоставления сторонами услуг по железнодорожным перевозкам и транзиту грузов. Однако до сих пор не получила должного развития транспортное связующее значение двух стран при перевозках грузов между Европой и Азией. В силу отсутствия слаженного механизма управления на пунктах перехода все еще не удается реализовать имеющиеся конкурентные преимущества в наземных формах транспор-

тировки. Основными проблемами в этой сфере являются: высокие транспортные тарифы, удлиненность сроков транспортировки грузов, плохое качество обслуживания, воровство товаров. Хотя в последние три года произошло увеличение объемов перемещения грузов по железной дороге, однако до сих пор имеются большие резервы для повышения привлекательности этой формы транспортировки за счет улучшения качества обслуживания (сокращение сроков транспортировки, снижение тарифов, обеспечение поставок товаров «от двери до двери»).

Россия рассматривает трубопроводную транспортировку в качестве важнейшей формы расширения взаимной торговли услугами. По мере строительства и ввода в эксплуатацию нефте – и газопроводов эта форма станет одной из важнейших форм предоставления услуг России по транспортировке.

В сфере туризма Китай занял 4 место среди ведущих туристических партнеров России. Стороны осуществляют работу по упорядочению предоставления туристических услуг – отсеиваются мелкие туристические фирмы, не способные предоставить качественное обслуживание. На межправительственном уровне Россия и Китай также активно проводят согласование форм регулирования этого рынка. По мере повышения жизненного уровня населения обеих стран, масштабы туристических обменов будут увеличиваться.

В сфере предоставления трудовых услуг по подрядному строительству по мере дальнейшего развития экономики России будет происходить расширение инвестирования в основные фонды. И эта тенденция уже проявляется в увеличении числа заключаемых между китайскими и российскими компаниями контрактов по подрядному строительству. В перспективе сотрудничество сторон в сфере предоставления трудовых услуг будет происходить по традиционным направлениям: капитальное строительство, строительно-монтажные и ремонтные работы, разработка лесных ресурсов и сельское хозяйство. В данной сфере сотрудничества основную роль должны будут играть крупные компании, способные обеспечить весь цикл строительных работ.

Набирает обороты сотрудничество в сфере банковского, страхового обслуживания. Банк Китая, Торгово-промышленный банк Китая создали свои филиалы в России. Провинциальные коммерческие банки Китая налаживают корреспондентские отношения с коммерческими банками России в регионах. Китайская корпорация по страхованию экспортных кредитов (Sinosure) приступила к налаживанию работы по страхованию экспорта и инвестированию в Россию.

О взаимных инвестициях. После начала реализации крупных объектов сотрудничества возможно дальнейшее увеличение объемов взаимного инвестирования. Основными сферами инвестирования станут энергетика, разработка сырьевых ресурсов и высокие технологии.

В сфере разработки сырьевых ресурсов прокладка нефте- и газопровода Ангарск-Дацин позволит ежегодно экспортировать из России от 20 до 30 млн.т. нефти. Для Китая это решит задачу снижения напряженности с нехваткой нефти на внутреннем рынке, а также обеспечит диверсификацию источников импорта нефти.

В области разработки лесных ресурсов уже сейчас импорт леса из России обеспечивает 50% внутреннего спроса. По мере реализации «Программы защиты естественных лесов» объемы импорта леса будут увеличиваться.

Развитие сотрудничества в сфере сельского хозяйства позволит постепенно снять остроту нехватки пахотных земель и водных ресурсов в Китае за счет налаживания производства на российских территориях. Объем пахотных земель на одного человека в Китае составляет 0,077 га, а в России – 0,84 га, что в 10,9 раза больше чем в Китае. Приграничные территории Китая и России имеют схожие климатические условия, что позволяет за счет использования на российских землях китайских трудовых ресурсов, сельскохозяйственной техники выращивать и производить сельскохозяйственную продукцию (особенно экологически чистые продукты питания) и реализовывать ее не только в России, но и экспортировать в третьи страны. Одновременно это позволит уменьшить зависимость Китая от импорта сельскохозяйственной продукции.

В части разработки рудных месторождений черных, цветных и редкоземельных металлов, в соответствии с принятой в КНР отраслевой программой развития промышленности на 10 пятилетку, ставится задача стимулировать китайские предприятия к разработке рудных месторождений, в т.ч. и в России. Это касается разработки месторождений железной руды, цветных металлов, калия, фосфора, глинозема, редкоземельных элементов. Наличие этих ресурсов в России позволяет в дальнейшем налаживать широкое сотрудничество в данной области.

В процессе расширения инвестиционного сотрудничества в сфере обрабатывающей промышленности необходимо учитывать, что легкая промышленность всегда была слабым звеном экономики России, куда привлекались иностранные инвестиции. При этом российская сторона в качестве основной формы привлечения инвестиций отдает наибольшее предпочтение использованию иностранного оборудования, капиталов, запчастей, предоставляя преимущественно производственные площади и рабочую силу. Подобный подход российской стороны отвечает интересам китайских компаний, поэтому здесь имеются перспективы для развития более масштабного сотрудничества.

В сфере высоких технологий необходимо учитывать то, что Россия занимает передовые позиции в космических технологиях, изучении океана, атомных технологиях, проектировании и комплектации чипов для ЭВМ, авиастроении, судостроении, металлургии специальных сплавов, энергетическом машиностроении, композиционных материалах, системах дистанционного управления измерениями, оптико-волоконной связи. Потребность Китая в этих технологиях и продукции будет еще сохраняться. И сотрудничество в данной сфере будет осуществляться в двух основных формах: 1) создание исследовательских центров, включая фундаментальные и прикладные исследования с использованием российских технологий и научно-технических специалистов при предоставлении Китаем капиталов для создания подобных центров; 2) заимствование фундаментальных и прикладных разработок для скорейшего повышения уровня китайских исследований.

Применительно к используемым формам инвестирования из-за нехватки собственных финансовых ресурсов российская сторона предпочитает использовать со своей стороны вещественные формы инвестиций (производственные площади, оборудование, механизмы и оборудования, технологии, знания, ресурсы) путем создания совместных предприятий (СП). И надеется получить с китайской стороны капиталы.

О приграничной торговле. После вступления Китая в ВТО в развитии приграничной торговли наметились следующие особенности.

1) В рамках, допускаемых нормами ВТО, «Законом КНР о внешней торговле», принятой в Китае стратегии развития Западных регионов попрежнему имеются возможности для предоставления льгот в приграничной торговле – в т.ч. и в сфере таможенных льгот. В связи с обязательствами Китая после вступления в ВТО в течение трех лет право экспортно-импортной деятельности должно быть заменено с разрешительного на регистрационный порядок. Необходимо будет ликвидировать механизмы квотирования и лицензирования, снизить уровень импортной пошлины. В результате имеющиеся относительные льготы в сфере приграничной торговли станут составной частью в системе внешнеторговой деятельности.

2) С вступлением Китая в ВТО ускорится перевод приграничной торговли в нормативной русло. Торговля в ходе туристических поездок будет учитываться в таможенной статистике с усилением учета движения валютных средств. Принятое Народным банком Китая решение о снятии лимитов по расчетам в юанях (женьминьби) и валюте при экспорте в рамках приграничной торговли, создание и совершенствование межбанковских расчетов в приграничных районах позволит вовлечь в русло банковского учета текущие расчеты в приграничной торговле между Россией и Китаем. Одновременно с этим вводится система мобильного регулирования импорта тех товаров, чрезмерно большие объемы ввоза которых могут оказать негативное влияние на сложившуюся структуру обычной торговли.

Шанхайская организация сотрудничества. Создание ШОС на основе борьбы с терроризмом, сокращения вооружений и безопасности на границе позволяет трансформировать ее в региональную экономическую организацию. Подобный подход согласуется с основными принципами ВТО. Региональное экономическое сотрудничество в рамках ШОС развивается от создания благоприятных возможностей для торговли и инвестиций к формированию таможенного союза, а в конечном счете – к образованию зоны свободной торговли.

Новые возможности для наращивания российско-китайской сотрудничества создаются также в рамках АТЭС, Азиатско-Европейского форума, Организации экономического сотрудничества в Северо-Восточной Азии. Поиск новых направлений сотрудничества возможен также и в треугольнике Россия-Китай-Индия.

Проблемы. Существующие в двусторонних отношениях вопросы можно подразделить на группу проблем, требующих разрешения на двусторонней основе, и проблем, которые должны быть решены китайской стороной.

В сфере торговли товарами. Отсутствие системы в двусторонней торговле является основным сдерживающим фактором для ее успешного развития. С точки зрения налаживания нормальных торговых отношений необходимо исходить из того, что экономики двух стран по-прежнему находятся в стадии становления, до сих пор не сформировались эффективные механизмы отраслевой координации и управления. Отсутствие этих механизмов ведет к ужесточению конкурентной деятельности, использованию демпинга для продвижения товаров, появлению на рынке поддельной продукции. Следствием этого стало то, что на российском рынке все еще не удается улучшить репутацию китайской текстильной продукции, на китайском рынке в целях обеспечения ситуации равновесного состояния спроса и предложения металлопродукции из-за демпинга российской стороны пришлось вводить защитные меры.

Не находит должного решения проблема чартерной торговли. Как правило, в рамках этой торговли происходит приватизация импортируемых товаров, когда в обход требования по оплате таможенных пошлин происходит серое растаможивание товаров, завозимых чартерными рейсами. Подобная форма деятельности больше характерна для мелкооптовой торговли, которую трудно осуществлять силами крупных компаний.

В сфере торговли услугами. До сих пор не снята проблема унификации таможенных процедур. Проблемы, существующие в этой области с обеих сторон, являются существенным тормозом для развития двусторонних отношений. С российской стороны методы расчета таможенной стоимости не от отвечают международным нормам, имеет место явная дискриминация китайских товаров. На российской таможне все еще не нашла широкого применения система электронного учета, что удлиняет процедуру таможенного оформления, усложняет выполнение формальностей, сочетается со взяточничеством, что в конечном счете повышает себестоимость внешнеторговой сделки.

В области стандартизации, контроля, инспекции качества и карантина после объявления независимости в России на основе прежних стандартов СССР сформировался новый механизм контроля, инспекции качества и карантина. При этом многие российские стандарты качества намного превышают аналогичные китайские стандарты, особенно на продукты питания, одежду, бытовую электронику. Несовпадение системы стандартов двух стран оказывает негативное влияние на на рост китайского экспорта в Россию. Сложная процедура подачи заявок для признания и аттестации китайских товаров также затягивает сроки выполнения внешнеторговой сделки. В отношении импорта ряда китайских товаров российская сторона применяет откровенно дискриминационный режим, выдвигая специфические требования помимо обычных требований контроля качества. На деле это создает нетарифные барьеры в отношении китайских товаров. После вступления России в ВТО трудно будет ожидать, что такой подход изменится – тенденция применения технических барьеров в отношении китайских товаров скорее всего усилится.

Международные железнодорожные перевозки между Россией и Китаем являются основной формой транспортировки. Сотрудничество в этой сфере регулируется «Соглашением о международных перевозках товаров», подписанным еще с

СССР. Это соглашение создавалось под потребности торговли в соответствии с межправительственными соглашениями. Но в новых условиях оно не применимо в отношении иных форм транспортировки, кроме железнодорожной – в отношении связанных форм транспортировки по железной дороге, морю и воздуху. В связанных формах транспортировки подтверждающим документом для транспортной компании является «товарная накладная», что позволяет стороне, отправляющей товар, осуществлять непосредственные расчеты по аккредитиву в банке. Транспортная накладная, используемая при железнодорожной транспортировке между Китаем и Россией, не имеет аналогичной силы, и должна передаваться по мере транспортировки товара. Сторона, отправляющая товар, не может на ее основании осуществить расчеты по аккредитиву.

Сотрудничество двух стран в межбанковской сфере и финансах вступило в стадию практического продвижения. Банк Китая открыл в Москве отделение и осуществляет расчеты по внешнеторговым операциям. В Пекине работает представительство Внешторгбанка. Торгово-промышленный банк Китая открыл кредитную линию в объеме 200 млн. долл. для покупателей при экспорте товаров в Россию. Устанавливаются корреспондентские отношения между коммерческими банками приграничных территорий, что открывает возможности для прямых банковских расчетов. Однако в силу недостаточной упорядоченности торгового режима внешнеторговая деятельность между юридическими и физическими лицами все еще осуществляется в обход законно установленных путей расчетов через «подпольные банки».

Созданная в конце 2001г. китайская корпорация страхования экспортных кредитов приступила к проработке вопросов страхования экспорта товаров и осуществления инвестиций в Россию. И уже определила, что необходимые для страхования виды услуг в этой области намного превосходят те, что предоставляются западными странами. Число российских банков, получивших комфортные письма, увеличилось с 4 до 26 и они не имеют ограничений по лимитам для осуществления инвестиций. Однако с учетом реальной практики страхование экспорта и инвестиций осуществляется, если их объемы начинают превышать 1 млн. долл. И поскольку объемных инвестиционных объектов в двусторонних отношениях мало, а также число крупных импортно-экспортных операций также невелико, то все еще сложно применить механизмы страхования к обслуживанию двустороннего торгово-экономического сотрудничества.

Недостаточно развития система информационного обслуживания. В силу недостаточности информации, распространяемой по официальной правительственной сети (сайты МВТЭС КНР, канцелярии торгового советника Посольства КНР в России), а также отсутствия полномочных консалтинговых структур, способных предоставлять надежную информацию, предприятия не имеют исчерпывающей информации о рыночной ситуации в России, инвестиционной среде, политике российского правительства, развитии промышленности и технологий.

По мере развития масштабов двусторонних торгово-экономических связей растет потребность во всесторонне подготовленных кадрах, знающих язык, разбирающихся в технике, понимающих технологию внешнеторговой деятельности. Эта проблема в ближайшие 10 лет будет одной из главнейших в двусторонних отношениях.

Китайская сторона имеет отрицательный баланс в двусторонней торговле, и по мере увеличения товарооборота его объемы будут увеличиваться. Эта проблема создана самой структурой двустороннего товарооборота – Китай импортирует из России дефицитные для себя товары, где особенно велик спрос на сырьевые товары. И по мере поступательного развития китайской экономики спрос на эти товары будет увеличиваться. Экспортируемые же Китаем товары в основном представлены продукцией легкой промышленности, текстилем и одеждой, и объемы их экспорта тесно связаны с изменением потребительского спроса на российском рынке, особенностью которого является относительная нестабильность. И эту особенность сложно изменить в кратчайшие сроки. Кроме того, в силу различий в статистических таможенных учетах ежегодные различия в оценке объемов двусторонней торговли достигают 1-3 млрд.долл. Поэтому здесь важно наладить правильный учет в рамках чартерной торговли – это позволит намного уменьшить фиксируемый объем дефицита китайской стороны в двусторонней торговле.

Проблемы, которые должны быть решены с китайской стороны. На уровне принятия решений имеет место проблема различного понимания значимости двусторонних отношений. В руководящих структурах Китая различного уровня имеются определенные различия в понимании смысла стратегического значения российско-китайских экономических отношений. После распада СССР экономическая мощь России существенно уменьшилась, стало существенно трудно развивать торгово-экономические отношения с ней. Значительная прослойка китайских официальных лиц в структурах принятия решений все больше ратуют за развитие торгово-экономических отношений со странами Запада, рассматривая Россию как второстепенную страну. Под воздействием этих взглядов сложно всесторонне и со стратегических позиций понять важность развития торгово-экономического сотрудничества с Россией. Это проявляется в недостаточной активности, промедлении с принятием необходимых решений по ключевым направлениям сотрудничества, утрачивается драгоценное время, упускается шанс, что в некотором роде создает реальный ущерб экономике Китая.

В практической работе механизма регулярных встреч глав правительств России и Китая основным недостатком является то, что до сих пор не достигаются те цели, которые заложены в этом механизме. С китайской стороны, в силу загруженности правительственных чиновников большим количеством административных поручений трудно осуществить углубленный анализ накопившихся проблем и предложить пути их решения. В результате официальные представители китайской стороны зачастую выходят на переговоры с российской стороной неподготовленными и затрудняются дать утвердительные ответы по поставленным вопросам. В итоге теряется инициатива в переговорном процессе, а решения по многим проблемам затягиваются. На стадии исполнения решений, в силу влияния межведомственной несо-

гласованности, отстаивания каждым своей позиции, отсутствия эффективной координации многие принятые решения не исполняются. Так, вопросы научно-технического сотрудничества обсуждаются Министерством науки и техники Китая, комитетами по науке и техники провинций, а полномочия по промышленному применению научно-технических разработок находятся в ведении Госкомитета КНР по экономике и торговле.

После рабочего совещания по торгово-экономической работе с Россией в нояб. 2001г. правительство КНР предложило ряд стимулирующих мер по налаживанию сотрудничества. Однако на практике их реализовать не удалось. Например, китайские предприятия стимулировались к созданию объектов по переработке древесины в России с использованием средств централизованного фонда развития внешней торговли – на эти цели было предусмотрено выделить в виде дотаций 500 млн. юаней для получения кредитов на льготных условиях. Однако сложилась ситуация, когда китайские компании, занятые промышленной переработкой леса, имеют большие задолженности и не могут получить кредиты на условиях банков. В итоге, стопорится процесс налаживания лесопереработки, а дотации потеряли смысл.

Торгово-промышленный банк установил, что получить кредит из 200 млн. долл., выделенных для наращивания экспорта, могут только китайские компании, которые имеют сравнительно большие объемы торговли с Россией. В течение года действия этой установки только небольшое количество китайских предприятий подали заявки для получения кредита. Причина в том, что наибольшие объемы китайского экспорта достигнуты в результате торговли одеждой, текстилем за счет осуществления торговых операций большим количеством мелких и средних компаний. Аналогичная ситуация складывается и с российской стороны – и китайские и российские предприятия не соответствуют критериям для получения кредита. И хотя правительства двух стран всемерно поддерживают это направление деятельности, однако на практике задуманный эффект не достигается.

В сфере предоставления трудовых услуг российская сторона, испытывая нехватку финансовых средств, во многих случаях предлагает натуральную форму оплату, предлагая в обмен сырьевые товары. Китайским же компаниям, получающим в обмен на предоставленные трудовые услуги сырьевые товары, сложно оформить получение квоты или лицензии на ввоз этого сырья.

Все эти вопросы сложно решить путем двусторонних переговоров или даже консультаций по линии МИДов двух стран. Они могут быть решены в рамках норм «Соглашения ВТО по инвестиционным мерам, связанным с торговлей», а также соответствующих соглашений по торговле услугами.

При определении стратегии и отраслевых планов развития инвестиционной деятельности сторон акцент будет сделан на сферу энергетики и высоких технологий. Эта направления должно стать «локомотивом» для дальнейшего движения вперед торгово-экономического сотрудничества. Инвестиции в сферу энергетики потребуют больших объемов инвестиций. И хотя Китай имеет валютный резерв в объеме 286,4 млрд.долл., но эти средства в первую очередь необходимы для развития внутренне экономики, и возможности для инвестирования во вне еще невелики. Поэтому здесь необходимо планомерно и избирательно подходить к отбору объектов инвестирования.

Россия имеет собственную стратегию развития сотрудничества в области разработки сырьевых ресурсов, где Китай рассматривается только в качестве одного из вариантов стратегии выхода на внешние рынки. И Россия, исходя из собственных интересов обеспечения экономической безопасности, по наиболее крупным проектам инвестирования будет стремиться налаживать сотрудничество с несколькими партнерами. Наиболее насущной темой является налаживание сотрудничества по поставкам нефти и газа в Китай, поскольку это направление уже учтено в планах развития нефтегазовой промышленности Китая на 10 пятилетку. С китайской стороны необходимо также наладить эффективную координацию внутри страны по направлениям реализации проектов по разработке лесных ресурсов, промышленному освоению результатов НИОКР, реформе системы связанной международной транспортировки.

Связи с приграничьем РФ

«Гоцзимаои», №2, 2003г.

Российско-китайская приграничная торговля отличается от приграничной торговли юго-западных регионов. С одной стороны, она осуществляется в переходный период, это особенно касается России, где внешнеторговая политика крайне изменчива, а развитие экономики отличается нестабильностью. Это создает определенные трудности для обычной российско-китайской приграничной торговли. С другой стороны, российско-китайская приграничная торговля является формой межнационального общения – ее участники говорят на разных языках, придерживаются разных обычаев, религий и даже цвет кожи у них отличается. Следовательно, данный вид торговли не только выполняет определенные функции, связанные с развитием экономики двух стран, но и играет важную роль в укреплении связей между нациями.

Российско-китайская приграничная торговля – это продолжение советско-китайской приграничной торговли. В 1982г. министерства внешней торговли КНР и СССР официально обменялись нотами о возобновлении региональной двусторонней торговли. Двусторонняя торговля велась в основном в рамках бартерной торговли с расчетами по клиринговым счетам. В 1986г. с дальнейшим улучшением советско-китайских отношений стала бурно развиваться межрегиональная торговля. В 1987г. объем торговли по контрактам между провинциями Хэйлунцзян, Цзилинь, АРВМ, СУАР с СССР составил 159 млн. шв. франков, превысив в 6 раз показатели 1983г.

После развала СССР в 1991г. у российско-китайской приграничной торговли появились новые возможности. На фоне общего спада экономической ситуации в России дефицит товаров легкой промышленности на Дальнем Востоке приобрел крайние формы. Регион крайне нуждался в дешевой одежде, продуктах питания. Политика открытия приграничных территорий стимулировала развитие двусторонней приграничной торговли. Рост данной формы торговли достиг своего пика в 1993г. Однако многие предприятия и лица, участвующие в приграничной торговле, в погоне за сверхприбылью не уделяли должного внимания

качеству товаров, что не могло не подорвать авторитет китайской продукции. В результате российско-китайская приграничная торговля пошла на убыль.

В последние годы эта форма торговли при поддержке со стороны предприятий и правительств двух стран быстрыми темпами восстанавливает свои позиции. Это справедливо и в отношении торговли между провинцией Хэйлунцзян и Россией: как абсолютные, так и относительные показатели свидетельствуют о стремительном росте. В 2001г. объем торговли между пров.Хэйлунцзян и Россией достиг 1,62 млрд.долл., что в 2,6 раз больше 1998г. Доля торговли с российскими регионами в общем объеме торговли данной провинции выросла с 30,15% (1998г.) до 47,86% (2001г.). При этом импорт из России намного превышает экспорт из пров.Хэйлунцзян. С 1998г. ежегодное отрицательное сальдо провинции в торговле с Россией превышает 350 млн.долл., а самый высокий показатель составил 530 млн.долл. Сохранение ситуации, когда у китайской стороны наблюдается отрицательное сальдо в торговле, сходно с общим положением в двусторонней торговле. Так, в соответствии с официальной китайской статистикой, в 90гг. прошлого столетия китайский экспорт в Россию сильно отставал от импорта, а в 1996г. отрицательное сальдо уже достигало 3,5 млрд.долл. в год.

Есть две основные причины формирования отрицательного сальдо в российско-китайской приграничной торговле. С одной стороны, структура торговли объективно привела к преобладанию импорта над экспортом китайской стороны. Граничащие с КНР Сибирь и Дальний Восток России обладают богатейшими природными ресурсами, запасы энергоресурсов составляют 1/3 мировых, 42,5% их площади покрыто лесами. По этой причине в данном регионе преобладающими являются отрасли тяжелой и химической промышленности, включающие цветную металлургию, химическую, лесоперерабатывающую, целлюлозно-бумажную и другую промышленность, а сельское хозяйство и легкая промышленность являются достаточно отсталыми. С усилением спада в экономике проблема диспропорций в промышленной структуре стала более очевидной. Это создало предпосылки к тому, что основными товарами, экспортируемыми Россией являются топливо, сырье, древесина и т.п., а импортируются из Китая зерно, овощи, одежда и другая продукция сельского хозяйства и легпрома. При этом объемы российского экспорта значительно превышают объемы импорта. Подобная структура приграничной торговли сохраняется уже в течение долгого времени, что неизбежно привело к формированию отрицательного сальдо китайской стороны.

С другой стороны, упущения в статистике в определенной степени преувеличивают проблему отрицательного сальдо КНР в приграничной торговле. Среди трех форм российско-китайской торговли до середины 2000г. как приграничная учитывалась только мелкооптовая приграничная торговля. Поскольку товары, реализуемые на территории народных приграничных торговых комплексов, жители приграничных территорий должны использовать для своих нужд, согласно международной практике, данные операции не учитывались в качестве приграничных торговых сделок. Однако российско-китайские приграничные торговые комплексы не были реально созданы, и к тому же товары использовались не только в личных целях. Каждое утро большое количество российских торговцев переходит границу, чтобы закупить товар в КНР, и дальше реализует его оптом и в розницу на российской территории. Подобные операции уже рассматриваются как вид коммерческой деятельности. Коммерческий характер деятельности туристов-«челноков» еще более очевиден. Со второй половины 2000г., в пров.Хэйлунцзян бизнес туристов-«челноков» начали учитывать в торговой статистике как шоп-туры. Тем не менее, в других районах в данной области по-прежнему существуют препятствия. Если учитывать данные факторы, то отрицательное сальдо КНР в российско-китайской приграничной торговле уменьшится.

Действующие установки КНР. 1) Экспортно-импортный контроль в приграничной торговле. С целью поощрения китайских приграничных районов активизировать торговое и экономическое сотрудничество с соседними странами 3 янв. 1996г. Госсовет КНР выпустил «Уведомление о вопросе приграничной торговли». Документ ясно определил рамки мелкооптовой торговли и приграничных торговых комплексов и утвердил льготную налоговую политику. Товары, реализуемые через приграничные торговые комплексы на сумму менее 1000 юаней на человека в день, освобождаются от импортных пошлин. Часть товара, ввезенная сверх установленных норм, облагается установленной законом импортной таможенной пошлиной. В первые три года девятой пятилетки (1996-98гг.) предприятиям, занимающимся мелкооптовой торговлей, разрешалось ввозить товары (за исключением табачных изделий, спиртных напитков, косметики и других установленных государством товаров) на территорию КНР с 50% оплатой таможенных пошлин.

29 марта 1996г. МВТЭС КНР и Главное таможенное управление КНР опубликовали «Меры по контролю за приграничной мелкооптовой торговлей и приграничным региональным технико-экономическим сотрудничеством». Данный документ определил положение и условия предприятий, обладающих правами на ведение коммерческой деятельности в рамках приграничной мелкооптовой торговли, а также очертил сферу их предпринимательской деятельности. Вышеуказанные меры внесли ясность в вопросы об импортных квотах в рамках мелкооптовой пригранторговли и регулирования торговли особыми товарами.

В 1998г. МВТЭС КНР также опубликовало «Уведомление о дополнительных правилах, касающихся дальнейшего развития приграничной торговли», увеличив сумму беспошлинного ввоза в рамках приграничных торговых комплексов и продлив льготы для осуществления приграничной мелкооптовой торговли, что способствовало внесению определенности в вопросы контроля за квотами пригранторговли. Согласно дополнительным правилам, товары, реализуемые через приграничные торговые комплексы (распространяется только на бытовые товары), могут быть беспошлинно ввезены на территорию КНР и освобождены от НДС, если их стоимость не превышает 3000 юаней на одного человека в день; в отношении предприятий, занимающихся приграничной мелкооптовой торговлей, до конца 2000г. было продолжено проведение льготной налоговой политики, преду-

сматривающей уплату таможенных пошлин и НДС в 50% размере.

2) Контроль над деятельностью приграничных торговых комплексов. Помимо вышеназванных правил Главное таможенное управление КНР 29 марта 1996 также опубликовало «Меры по контролю за приграничными торговыми комплексами». При развертывании торговых комплексов на местах они должны соответствовать следующим условиям: комплекс должен находиться вблизи пограничной дороги, реки; местоположение утверждается правительством приграничной провинции, автономного района; комплекс должен иметь четкие границы; таможенный контроль на данной территории осуществляется в соответствии с требованиями таможни.

Жители приграничного района и население сопредельной территории могут находиться на территории приграничных торговых комплексов с целью осуществления торговых операций. В случае, когда местные жители ввозят или вывозят с собой товары с территории приграничного комплекса или переправляют товар через пропускной таможенный пост, необходимо заявлять действительные название, количество и стоимость товара, а также проходить таможенные контроль и проверку. За товар, ввезенный сверх установленных норм, взимается определенная законодательством таможенная пошлина. Таможенные органы несут ответственность за осуществление контроля за торговлей в приграничных комплексах.

3) Системный контроль приграничной мелкооптовой торговли. МВТЭС КНР, Государственной таможенное управление КНР недавно совместно опубликовали уведомление, касающееся проведения системного контроля за предприятиями, осуществляющими приграничную мелкооптовую торговлю. Предприятия, которые отнесены таможней к категории А, пользуются приоритетом в рамках существующего льготного режима. К предприятиям категории В применяется общепринятые нормы надзора. В отношении предприятий категории С и D кроме усиленного контроля в отдельных случаях может быть принято решение о лишении права ведения коммерческой деятельности в рамках приграничной мелкооптовой торговли.

4) Валютный контроль в рамках приграничной торговли. Для приграничной торговли Китая с Россией в течение долгого времени была актуальна проблема нерегулярности получения валютных средств и оформления подтверждения о целевом использовании средств. Поэтому в 2001г. Государственное управление валютного контроля КНР в экспериментальном порядке на территории пров.Хэйлунцзян, Тибетского автономного района, Синьцзяна и Внутренней Монголии ввело экспериментальные правила контроля за подтверждением целевого использования средств: в отношении экспорта в рамках приграничной мелкооптовой торговли менее, чем на 20 тыс. долл., разрешается использовать полученные юани или наличные доллары для оформления подтверждения целевого использования средств в рамках экспортных операций. Это смягчило остроту проблемы подтверждения расчетов при осуществлении приграничной торговли.

В 2002г. Народный банк Китая и Госуправление валютного контроля КНР опубликовали соответственно «Уведомление по вопросам, касающимся политики регулирования контроля за наличной валютой» и «Уведомление по вопросам, касающимся валютного регулирования приграничной мелкооптовой торговли между КНР и Россией, а также другими странами СНГ». В области торговых расчетов и подтверждения расчетов по экспорту были введены следующие нормы, затрагивающие сферу приграничной мелкооптовой торговли между КНР и странами СНГ: 1) для удобства предоставления услуг по расчетам между предприятиями пригранторговли поощрялось установление корреспондентских отношений между приграничными коммерческими банками сторон, а также прямых каналов расчетов; 2) в отношении экспорта КНР в Россию и страны СНГ в рамках пригранторговли применен гибкий подход в плане подтверждения расчетов по экспорту, предусматривающий смягчение существующих ограничений на использование юаней и наличной валюты при подтверждении расчетов по экспорту; 3) было выдвинуто требование к коммерческим банкам расширить свою сеть на приграничных территориях, одновременно сократив разрыв в переводных и наличных обменных курсах с той целью, чтобы наличная валюта продавалась и покупалась через банк.

5) Контроль за проверкой товаров, реализуемых в рамках приграничной торговли. В данной сфере продолжают применяться «Меры по контролю за проверкой товаров, экспортируемых или импортируемых в рамках приграничной торговли» от 1992г. Указанные меры определяют основание и область проводимой соответствующими органами проверки. В соответствии с документом проверяющие органы при рассмотрении заявки могут, применять гибкий способ проверки, выдачи свидетельств или осуществление пропускных формальностей. После проверки и подписания соответствующих документов, на свидетельстве ставится печать со словами «пригранторговля». Вышеуказанные меры также определили меры наказания компаний и частных предпринимателей в случае выявления фактов реализации поддельной низкокачественной продукции.

«Узкие места» тактики России и Китая в развитии пригранторговли. Даже с учетом благоприятных в настоящее время тенденций развития российско-китайской приграничной торговли существует немало проблем, которые имеются как у российской, так и у китайской стороны.

1) Проблемы российской стороны. Между Китаем и Россией отсутствуют необходимые каналы перемещения финансовых средств, ведение большого количества расчетных операций в наличной форме или через банки третьих стран создали серьезные преграды развитию двусторонней торговле. Причиной возникновения проблемы оборота валюты является недоверие к российским банкам. Другая причина заключается в том, что китайские банки, исходя из задач обеспечения эффективности своих операций, открывают в приграничных территориях относительно недостаточное количество отделений, что не отвечает запросам пригранторговли. Российская и китайская стороны поощряют свои банки устанавливать корреспондентские отношения с тем, чтобы решить вопрос валютных потоков. Пров. Хэйлунцзян, в частности, достигла хороших результатов в данной области,

чего нельзя сказать о других приграничных районах.

Россия устанавливает высокие таможенные барьеры. Импортные товары повсеместно облагаются высокими таможенными пошлинами, в особенности импортируемые из КНР массовые товары, такие как текстиль, обувь, кожа и другие. В России по методу исчисления различают адвалорные, специфические и комбинированные таможенные пошлины. Российская таможня при исчислении таможенных пошлин, вопреки правилам, зачастую использует самые высокие разновидности таможенных пошлин. При импорте кожи, согласно закону, таможенная пошлина должна взиматься в 20% от стоимости товара, однако очень часто таможенные органы взимают пошлину с количества (веса) товара (специфическую таможенную пошлину), заставляя таким образом китайские предприятия значительно переплачивать данный вид налога (до 200% от цены товара). Россия стала вновь вводить экспортные пошлины на товары, вывозимые в больших объемах в КНР (на древесину); некоторые товары, например, нефть, уже давно облагаются этой пошлиной.

Экономическая политика России не отличается унифицированностью, транспарентностью и опорой на правовые нормы. С КНР граничат российские Западная и Восточная Сибирь и Дальний Восток, включая Алтай, Читинскую обл. Приморский край, Амурскую обл., Биробиджанскую АО, Хабаровский край – всего 6 субъектов федерации. Внешнеторговая политика данных районов отличается одна от другой. Так, например, согласно правилам туристы могут вывозить с территории КНР в Россию багаж не более 50 кг. Однако на самом деле на каждой территории есть свои отличия: в отдельных районах строго следят за соблюдением данных ограничений, в других делают различия в зависимости от национальной принадлежности и гражданам России иногда разрешают ввозить более 80 кг. багажа. Российская экономическая политика настолько непрозрачна, что китайские предприятия могут только из торговой практики разобраться в налоговых платежах, мерах контроля и т.д. Также российская политика часто меняется, а это зачастую застигает предприятия врасплох и негативно влияет на нормальный ход торгово-экономической деятельности.

В России существует слишком сложная система оформления въезда и выезда. До 1994г. китайцы, находящиеся в служебной командировке в России, имели служебные паспорта и пользовались безвизовой системой въезда в страну. Однако поскольку контроль на местах за выдачей таких паспортов осуществлялся не строго, появилось огромное количество служебных паспортов. С янв. 1994г. Россия аннулировала визовые льготы. Теперь служебная виза не только стоит достаточно дорого, но и ее оформление занимает месяц. После приезда в Россию необходимо в течение 3 дней зарегистрироваться в ОВД. В случае перемещения по стране срок пребывания в другом городе не должен превышать 3 дней. Иногда людям, направляющимся в деловую поездку, приходится просто оформлять туристическую визу для въезда в Россию, что создает определенные трудности для ведения бизнеса.

В России крайне низка эффективность прохождения таможенного контроля. Ежедневные объемы досмотренных товаров очень небольшие и случается, что предпринимателям приходится возвращаться обратно по причине того, что товар не успели досмотреть на российской таможне. Низкая эффективность работы таможни объясняется несколькими причинами: сложная система оформления прохождения таможенного контроля, на некоторых таможенных постах необходимо пройти 5 видов досмотра; личные качества таможенников невысокие, эффективность их работы крайне низкая, случаи вымогательства – обычное явление; отсталая инфраструктура таможенных пропускных пунктов; запутанный порядок железнодорожных перевозок, несмотря на большое количество транспортных компаний эффективность перевозок низкая. Сильно отличается плата за перевоз груза через границу: за 10 т контейнер российская сторона берет 250 юаней, а китайская – 180.

2) Проблемы, существующие у китайской стороны. Контроль за квотированием приграничной мелкооптовой торговли ограничивает импорт в рамках пригранторговли. Согласно законодательству, если предприятие, занимающееся мелкооптовой торговлей, импортирует произведенный в соседней стране товар, в отношении которого в КНР введено квотирование или ограничения (за исключением автомобилей и их узлов), МВТЭС КНР каждый год из ежегодного запланированного общего количества импорта выделяет квоты и долю на регистрацию импорта и уполномочивает соответствующие внешнеторговые ведомства приграничных провинций и автономных районов выдавать импортные лицензии и регистрационные свидетельства на импортный товар. Такие методы в случае невыделения квот или по другим связанным с этим причинам могут нанести значительный ущерб предприятиям, импортирующим квотируемые товары или товары, в отношении которых применяются регистрационные ограничения. По информации ряда предприятий, в торговле с Россией бывают случаи, когда российская сторона не в состоянии выплатить кредит и предлагает произвести оплату товарами, однако по причине того, что товар может оказаться из списка квотируемых – китайским предприятиям приходится отказаться от сделки, неся значительные потери.

Существует проблема недостаточной поддержки капитала предприятий пригранторговли. Особенно это касается мелких и средних предприятий, капитал которых направляется в торговлю на основе переработки давальческого сырья, в то время, когда обычной торговле не хватает поддержки. Несмотря на ослабление валютного контроля, на практике существует множество барьеров. Проблема с подтверждением целевого использования средств по-прежнему остается острой.

Многие меры в данной области уже устарели. Так, «Проверка товаров приграничной торговли» 1992г. в соответствии с новым «Законом о проверке товаров» не может осуществляться в обычном режиме. Приграничные пропускные пункты в качестве базовых методов осваивают «Положение о проверке товаров». Мышление руководства приграничных территорий отстает от требований времени. Руководство некоторых приграничных регионов не может сориентироваться в новой сложившейся обстановке, связанной с вступлением КНР в ВТО.

Задачи по нормализации развития приграничной торговли. С установлением отношений стратегического партнерства между КНР и Россией торгово-экономические отношения двух стран улучшаются. В рамках Комиссии по торгово-экономическим вопросам, руководимой премьерами России и КНР, достигнуто взаимопонимание относительно улучшения условий торговли, повышения эффективности работы таможенных органов. Однако в плане детальной проработки каких-либо мер подготовка еще не начата. Поэтому необходимо обдумать вопрос создания органа (комиссии), контролирующего реализацию достигнутых соглашений.

В ходе проходящих переговоров по вступлению России в ВТО необходимо решать вопросы, давно существующие в российско-китайской приграничной торговле. Например, выдвинуть требования о принятии Россией обязательств усилить транспарентность внешнеэкономической политики, предоставлять китайским предприятиям и товарам равные условия доступа на российский рынок и т.д.

Необходимо упорядочить статистическую работу, разнообразить статистические материалы по российско-китайской приграничной торговле. Приграничные районы, за исключением пров.Хэйлунцзян, не предоставляют открытых данных, касающихся этого вида торговли, что создает определенные трудности для анализа развития пригранторговли. Существует проблема унификации статистических показателей разных районов. Например, это касается включения в статистику туристов-«челноков».

Необходимо корректировать существующие установки, своевременно решая средне- и краткосрочные вопросы российско-китайской приграничной торговли. Если при распределении квот в рамках пригранторговли принимать во внимание тот факт, что импорт из России энергоресурсов, полезных ископаемых, древесины способствует решению проблемы дефицита природных ресурсов в КНР, то ясна необходимость предоставлять определенные льготы при осуществлении пригранторговли. Способы, применяемые при распределении в центре и на местах, не предполагают льгот для предприятий, участвующих в пригранторговле. В этом случае можно было бы рассмотреть вопрос о прямом обращении данных предприятий в компетентные внешнеторговые ведомства за выдачей квот. В области увеличения поддержки капитала предприятий целесообразно учредить фонды развития пригранторговли, которые будут помогать осваивать российский рынок.

Согласно правилам ВТО необходимо пересмотреть существующую политику приграничной торговли, изменить льготный режим, касающийся приграничной мелкооптовой торговли. Поскольку льготная политика взимания налогов крайне важна для приграничной торговли, полная отмена данных мер может стать серьезным препятствием на пути ее развития. Следует решить вопрос изменения преференциальных мер для предприятий пригранторговли, а также осуществлять льготную политику по примеру существующих спецэкономзон. Во-первых, в рамках закона создать зоны приграничной торговли вблизи границы, где будет осуществляться льготный режим налогообложения и построены комплексы, складские помещения, выставочные залы и т.д. Реализация льготной политики на территории зон приграничной торговли соответствует положениям об исключениях из правил ВТО о предоставлении режима наибольшего благоприятствования. Во-вторых, в приграничных районах можно создать зоны по переработке, которые будут использовать импортируемые из России древесину, полезные ископаемые и т.п. с дальнейшим экспортом продукции. Так можно увеличить добавочную стоимость товаров экспортируемых в рамках приграничной торговли, улучшить товарную структуру экспорта.

Чартерная торговля

«Гоцзи маоп», №2, 2003г.

Являясь составной частью двусторонней торговли между Россией и Китаем, чартерная торговля имеет более чем десятилетнюю историю. Однако ввиду того, что данный вид торговли по сути является формой уклонения от налогов и помимо этого здесь существует немало проблем, до сих пор нет единого мнения в отношении оценок этой особой формы торговли.

С 90гг. чартерная торговля являлась особой формой российской внешней торговли. Тогда Россия находилась в тяжелом экономическом положении, большинство заводов обанкротилось и ощущалась острая нехватка товаров. В соответствии с законодательством каждый гражданин имел право беспошлинно ввезти в Россию товаров, стоимость которых не превышала 5 тыс. долл. (шоп-туризм). Поэтому многие россияне стали выезжать за границу с целью закупки товаров. Одной из часто посещаемых стран стал Китай. Поскольку обычный рейсовый самолет не мог вместить весь товар предпринимателей, каждый из которых вез его на сумму в 5 тыс. долл., появились пассажирские чартерные рейсы, перевозящие и людей и товар, что ознаменовало собой зарождение чартерной торговли.

Со стремительным увеличением объемов торговли просто пассажирские чартерные рейсы перестали удовлетворять растущие запросы. К тому же в целях ограничения челночной торговли российское правительство с 1 янв. 1994г. установило сумму единовременного беспошлинного ввоз товаров уже в 2 тыс. долл. Так появились грузовые чартерные рейсы. Их отличие от пассажирских не только в том, что используются грузовые самолеты, но и, главное, что применяется «серая схема» прохождения таможни, т.е. когда грузоотправитель осуществляет таможенную очистку всей партии товара, находящуюся на самолете, целиком (декларирует, вносит таможенные платежи, проходит необходимый контроль). С помощью связей с высокопоставленными чиновниками, а также подкупа таможенников высокие таможенные платежи удается сократить, декларируя товар по заниженной стоимости. При этом, однако, грузополучателю не выдается официальный документ об уплате всех платежей.

В соответствии с правилами Государственной службы гражданской авиации КНР российские чартеры могут отправляться в Китай только без груза, поэтому российско-китайская чартерная торговля в действительности является односторонней торговлей, т.е. посредством ее осуществляется экспорт КНР в Россию. В большинстве своем «челноки» – это китайцы и россияне, а также

граждане СНГ и Восточной Европы. Как правило, все они – индивидуальные предприниматели либо представители частных компаний. Ввиду отсутствия права на ведение внешнеторговой деятельности, бизнесменам приходится прибегать к помощи китайских внешнеторговых компаний, которые берут на себя ответственность за прохождение всех таможенных процедур.

Поскольку в России отсутствуют влиятельные и авторитетные посреднические компании, в процессе осуществления чартерной торговли применяется способ «трансграничных прямых продаж», т.е. грузоотправитель из КНР является одновременно и грузополучателем в России. Переправив товар, фирма реализует его в России оптом или в розницу.

Компании-перевозчики, как правило, имеют тесные связи с местными компаниями аэропорта и представляют целый комплекс услуг, включая складирование, перевозку, заправку самолетов, предоставление полосы и т.д. Компании по наземному обслуживанию самолетов берут в среднем 10 тыс.долл. с одного рейса. Компании-перевозчики берут на себя обязательства по аренде самолета у российских авиакомпаний.

Относительно низкая цена российского авиационного горючего, а также большие возможности в авиаперевозках обуславливают монополизм российских авиакомпаний на рынке чартерных перевозок. Разумеется, что российские авиакомпании обязаны предоставлять в Государственную службу гражданской авиации КНР заявки на пересечение границы и другие документы, которые последнее рассматривает и утверждает.

Преимущества компаний, производящих таможенную очистку грузов, заключаются в возможности меньшей уплаты таможенных платежей. За один самолет, перевозящий 50 т. груза, из расчета 3-4 долл. за кг., в соответствии с принципом «комплексной» оплаты перевозки и таможенных платежей выплачивается 150-200 тыс.долл., из которых 70-80 тыс.долл. идет на уплату аренды за самолет, а оставшаяся часть – таможенные платежи и прибыль компании, занимавшейся таможенным оформлением. Данная сумма (таможенные платежи и оплата посреднической компании) составляет лишь 45% от реальной суммы таможенных платежей. Такие посреднические компании ускоряют процесс прохождения таможни.

Большая часть товаров, реализуемых с помощью чартерной торговли, вначале направляется в Москву, откуда распределяется по регионам, а также в страны СНГ и Восточной Европы. К аэропортам, задействованным в отправке товаров в Россию, относятся – аэропорты г.г.Тяньцзинь, Шицзячжуан, Урумчи, Тайюань, Цзинань, Шэньян, Хух-хото и др. До 1997г. 80% грузов перевозилось через аэропорт г. Тяньцзинь. Впоследствии ввиду пересмотра политики Управления гражданской авиации КНР в данной области, а также усиления конкуренции между аэропортами страны, доля тяньцзиньского аэропорта сократилась.

Масштабы торговли. Основным поставщиком товаров российско-китайской чартерной торговли является юг Китая, а главными перераспределительными пунктами – места под названием «Ябаолу» и «Шелковый рынок» в г. Пекине, а также экспортные рынки провинций Хэбэй, Чжэцзян и Фуцзянь. В начале самые «ходовые» товары – одежда, кожаные изделия, обувь и т.п. – были представлены низкокачественной продукцией и подделками. В последние годы качество товаров значительно улучшилось и в Россию поставляются товары среднего, а иногда и высшего сорта.

Несмотря на то, что таможенные органы не учитывают в статистике чартерную торговлю в качестве отдельного вида торговых связей, масштабы российско-китайской чартерной торговли попрежнему можно определить на основании количества вылетов и объемов груза согласно данным каждого аэропорта, а также расчета стоимости каждого килограмма груза. В соответствии с опытом таможни аэропортов, задекларированная стоимость товаров, перевозимых одним чартерным рейсом в среднем составляет 50 тыс. долл., а практика внешнеторговых компаний говорит о том, что задекларированная стоимость экспортных товаров обычно соответствует лишь десятой части их реальной стоимости. Исходя из этого можно сделать вывод о том, что один самолет в среднем перевозит товаров на 500 тыс.долл. Поделив это на общий объем товара, обычно загружаемый в самолет (50 т.), получается, что стоимость 1 т. груза составляет 10 тыс.долл. С 1993г., чартерная торговля развивалась быстрыми темпами и в 1997г. ее объем исчислялся 920 млн.долл. В 1998г. вследствие обесценивания российского рубля объемы торговли вновь упали, но тенденция роста быстро восстановилась и в 2000г. на чартерную торговлю приходилось уже 1,01 млрд.долл.

Проблемы. 1) Растаможенные по серым схемам импортные товары после ввоза на российскую территорию не имеют законного статуса. Несмотря на то, что предприниматели внесли определенную плату за товар, включая и импортную пошлину, товар проходит таможню как одна партия и таможенные органы выдают компании, занимающейся таможенной очисткой, один документ, подтверждающий оплату таможенных платежей. Последняя, в свою очередь, не выдает документы на отдельные партии товара, доставленные данным самолетом. Поэтому фактически товар может быть успешно перемещен через российскую границу, но в процессе реализации на территории России неожиданно могут возникнуть вопросы со стороны исполнительных властей (налоговых, таможенных) и, как результат, складские помещения опечатываются, а товар конфискуется. В действительности, при проверке оптовых рынков силовые структуры также могут под предлогом взимания штрафа конфисковать у коммерсантов наличность и ценные вещи.

2) После вывоза товара нет возможности осуществить проверку целевого использования средств. Индивидуальные предприниматели и частные компании осуществляют экспортные операции при помощи внешнеторговых компаний, однако сами по себе данные компании не являются получателями экспортных платежей, они не могут осуществить необходимые формальности, касающиеся проверки расчетных операций по экспорту. На практике применяются следующие методы: 1. местное управление валютного контроля определяет монопольную внешнеторговую компанию, осуществляющую свою деятельность в рамках чартерной торговли, на подтверждении о целевом использовании средств ставится печать «специально для чартерных перевозок», и проверка ис-

пользования средств не предусматривает проверку платежей и возврат налогов на экспорт; 2. вообще не выдается сертификат о проверке использования средств; 3. Используются сертификаты о проверке использования средств, полученные при других экспортных операциях, что естественно, незаконно. Новое опубликованное «Уведомление Управления валютного контроля КНР о вопросах валютного контроля в области чартерной торговли» определяет, что в процессе ведения данного вида торговли все субъекты могут проходить процедуру проверки целевого использования экспортных средств через внешнеторговые компании, но функции компаний при этом сводятся только к сбору комиссионных, поэтому экспортеры, исходя из оценки коммерческих рисков, совсем не хотят переводить средства на счета внешнеторговых компаний в целях процедуры проверки целевого использования экспортных средств.

3) Самолеты часто перегружают, реальный вес загруженного товара занижается, что в конечном итоге не может гарантировать безопасность полетов. С целью увеличения своей прибыли предприниматели и российские авиакомпании стремятся загрузить в самолет максимально возможное количество товара. По причине того, что данный вид торговли играет важное значение для многих регионов страны, контрольные органы гражданской авиации не проводят жесткую политику надзора в отношении российских чартерных самолетов.

4) Экспортные товары декларируются – по низкой стоимости, как правило, ввиду следующих причин: 1. поскольку сбор за проверку экспортируемого товара в КНР взимается с его стоимости, то при указании меньшей стоимости платятся меньшие сборы; 2. при небольшом объеме экспорта легче решить вопросы подтверждении использования средств; 3. компании по наземному обслуживанию чартеров оценивают свои услуги в соответствии со стоимостью экспортируемых товаров, занижение последней помогает экономить на расходах.

Объективная оценка. Несмотря на многие существующие проблемы, не стоит недооценивать данный вид торговли. Действительно, в области чартерных перевозок распространены явления неуплаты и уклонения от налогов, однако все-таки чартерная торговля отличается от контрабанды. Обычная таможенная очистка – это уплата таможенных платежей на основании точного наименования и реальной стоимости товара, в то время как контрабанда – неуплата импортных пошлин вообще, поэтому чартерная таможенная очистка находится где-то между этими двумя явлениями и относится к т.н. «серой» схеме прохождения таможни.

Главной причиной появления и развития выгодной, но рискованной чартерной торговли является спрос внутри России. Сформировалась значительная разница в ценах на товары в России и Китае, что создало предпосылки для развития торговли. В связи с тем, что Россия переживает переход от плановой к рыночной экономической системе, ее экономика развивается неравномерно, покупательная способность рубля крайне неустойчива, законодательная система слабая, политика не отличается достаточной степенью прозрачности и крайне изменчива, часты злоупотребления чиновников, большой силой обладает преступный мир, поэтому при ведении торговли с Россией риски крайне велики. Согласно экономическим законам, высокие риски идут рука об руку с высокой выгодой, в России значительное налоговое бремя, обязательные импортные пошлины, НДС и таможенные сборы вместе составляют порядка 60-70% стоимости товара, низкая эффективность работы таможенных органов также влияет на скорость перемещения товаров. В этой ситуации объективно необходимо иметь мобильный и дешевый по себестоимости способ прохождения таможенных процедур.

С точки зрения предложения, незрелость российской законодательной системы и явления злоупотреблений стали основной причиной возникновения и продолжения деятельности компаний, занимающихся таможенным оформлением. Можно сказать, что если бы не было подобных компаний, то и чартерная торговля по сути бы не существовала. При здоровой законодательной базе и отсутствии злоупотреблений во власти, такие компании вряд ли бы появились. Несмотря на то, что российское правительство никогда не признавало законность чартерной торговли и ясно понимает, что данное явление приводит к утечке налоговых поступлений, однако всякий раз, берясь за наведение порядка в данной сфере, дело не доводится до конца. Это свидетельствует о том, что данный вид бизнеса приносит огромные выгоды как компаниям, осуществляющим таможенную очистку, так и некоторым чиновникам.

Чартерная торговля позволяет китайским товарам занимать определенную долю на российском рынке потребительских товаров среднего качества, стимулируя развитие производства текстиля, одежды, кожаных изделий, обуви, головных уборов и т.п., расширяя объемы работы местных аэропортов, а также способствует повышению благосостояния жителей. Российские чартеры летают не только в КНР, но и в Италию, Турцию, Южную Корею, Грецию, т.е. китайским товарам приходится выдерживать жесткую конкуренцию с товарами, поступающими из этих стран. Поэтому прекращение чартерной торговли будет равносильно добровольной сдаче российского рынка и, соответственно, всей своей прибыли.

Когда говорят, что чартерная торговля разрушает обычную торговлю, это не совсем точно. Поскольку различные выплаты в рамках ведения чартерной торговли достаточно низкие, последняя действительно оказывает некоторое негативное влияние на обычную форму торговли. Однако в принципе преграды, создаваемые на пути развертывания обычной торговли, не столько связаны с чартерами, сколько с системными проблемами в России. В ситуации, когда в России еще не сформировалась рыночная экономика, отсутствует нормативная база, да еще и не будет конкуренции чартеров, будет крайне трудно развивать нормальную торговлю на основе безналичных расчетов. То, что крупные предприятия Европы и США могут вести нормальную торговлю с Россией имеет непосредственное отношение к тому факту, что экономическая помощь РФ со стороны Запада оказывается в основном путем предоставления экспортных кредитов. Одновременно они получают поддержку со стороны правительств в отношении экспортных гарантий. Могут ли китайские товары крупных и средних предприятий завоевать

российский рынок? Ответ будет зависеть от того, сможет ли Россия нормализовать свой рынок и сможет ли китайское правительство со своей стороны оказать необходимую поддержку.

В последние годы качество товаров, реализуемых путем чартерной торговли, значительно улучшилось. Несмотря на то, что еще есть контрафактная продукция, низкокачественных товаров стало крайне мало. С оживлением экономической ситуации в России разрешилась проблема дефицита товаров, и продукция низкого качества не находит больше сбыта на рынке. В КНР активизировалась работа по устранению производства и сети сбыта фальсифицированной продукции. Появилось большое количество частных предприятий, дальновидная политика которых основывается на принципе «выиграть за счет качества», и которые желают надолго обосноваться на российском рынке.

Диалог с соседом

Институт сельского хозяйства Хэйхэ при Академии сельского хозяйства пров.Хэйлунцзян расширяет рамки научно-технического сотрудничества и обмена с заинтересованными российскими партнерами. С Россией реализуется 10 совместных проектов по научно-техническому взаимодействию. На российской территории по китайской технологии высажено 28 видов сои, 10 видов дикорастущей сои, 27 видов зерновых культур, 20 сортов кукурузы и 10 сортов картофеля. Китайские специалисты предоставили для использования в России 6 высококачественных лекарственных препаратов для борьбы с клубеньковыми бактериями соевых культур. Сейчас идет совместная разработка проекта с привлечением технологии химического контроля за посевами. Китайские аграрники внедряют в России свой опыт применения удобрений, новые методы землепашества. К этой работе уже привлечено 7 специалистов из России. Все это стало характерными особенностями взаимодействия между Хэйхэ и Россией.

Институт сельского хозяйства Хэйхэ при Академии сельского хозяйства провинции Хэйлунцзян в 1989г. установил с Россией отношения долгосрочного научно-технического сотрудничества в аграрном секторе. С 2001г. Институт взял на себя работу по продвижению стратегической линии Министерства сельского хозяйства КНР – экспорта китайских сельхозтехнологий в районы Дальнего Востока России, постепенное распространение новых и традиционных сортов сои, кукурузы, а также методов их возделывания в дальневосточных регионах России. В 2001г. на показательных сельхозбазах Дальнего Востока под китайскую кукурузу было отведено 20 га опытных полей, под сою – 90 га. Эти культуры отличаются высокой урожайностью, скороспелостью и имеют большой спрос на местном российском рынке. Деятельность китайского института была поддержана руководством Амурской обл. РФ.

В 1992г. Институт сельского хозяйства Хэйхэ заимствовал у Всероссийского НИИ соевых культур результат передовых разработок в области агронауки и техники, а именно – биоактиватор. Действие препарата изучалось на многих экспериментальных площадках пров.Хэйлунцзян, в результате чего был подтвержден его «передовой» статус. После получения соответствующего доклада провинциальная администрация выдала сертификат на его распространение на территории провинции. В 1998-2001гг. биоактиватор, произведенный по российской технологии, был распространен на 6 млн. му, или 400 тыс.га. В результате его применения урожайность местных культур за это время повысилась в общей сложности на 65 тыс.т. Коэффициент полезного действия для общества составил 160 млн. юаней (19,3 млн.долл.).

В Китае по данным агентства Синьхуа, в 2002г. площадь пашни уменьшилась на 1,32%, причем сохраняется тенденция к дальнейшему сокращению пригодных для земледелия угодий. В качестве основных причин называются экологическое вырождение почвы и система регулирования сельскохозяйственного производства в Китае. «Юаньдун Цзинмао Даобао», 24.03.2003г.

– С 24 фев. по 2 марта 2003г. делегация г.Маньчжоули во главе с мэром Ян Ханьчжуном находилась в России, посетив российские приграничные города Забайкальск, Читу и Краснокаменск. В состав китайской делегации вошло 32 человека – представителя как государственных, так и коммерческих структур.

24 фев. делегацию Маньчжоули принял мэр Забайкальска. В ходе встречи стороны обменялись мнениями по поводу работы пункта пропуска в этом районе российско-китайской границы, а также подписали Соглашение о дружеских обменах и сотрудничестве между администрацией Забайкальска и народным правительством Маньчжоули на 2003г. Участники переговоров достигли единого понимания необходимости активизации совместной борьбы с контрабандной деятельностью, а также обсудили вопросы, связанные с въездом автомашин третьих стран с российской территории в Маньчжоули и обменом визитами делегациями ветеранов двух стран. Российская сторона активно поддержала инициативу китайской компании «Тяньжуй» финансировать строительство таможенного склада и бизнес-центра в Забайкальске, обещав предоставить китайскому партнеру значительные налоговые льготы.

В ходе встреч с представителями администраций Читы и Читинской обл. стороны сконцентрировали внимание на обсуждении таких направлений двустороннего сотрудничества, как торговля и туризм. Участники встреч договорились в текущем году провести совместные мероприятия и организовать обмен делегациями в рамках Праздника льда и снега, который ежегодно проводится в Чите, а также привлечь китайских строителей к работам по реконструкции площади Ленина и двух центральных улиц Читы. Участники переговоров согласились провести в 2003г. ряд мероприятий по организации туристической деятельности в районах российско-китайско-монгольской границы, а также в Чите и Маньчжоули поочередно организовать специальные торгово-экономические ярмарки-продажи.

Одновременно с этим редакции читинской газеты «Ваша реклама» и местной китайской газеты «Маньчжоулибао» подписали соглашение о сотрудничестве в области рекламы и обмена деловой информацией по предприятиям двух регионов. Администрация читинской гостиницы «Панама» подписала соглашение с китайской компанией по международному туризму «Маньчжоули» о совместном финансировании и ведении строительства

нового гостиничного комплекса «Панама». Как стало известно в ходе встреч, в самом ближайшем будущем руководство пекинской корпорации «Цянлун» собирается провести консультации с мэрией Читы о строительстве здесь международного торгового центра «Тяньжуй».

Во время переговоров в администрации Читинской обл. стороны также обсудили ряд других направлений сотрудничества, соглашение по которым будет подписано в ходе запланированной поездки губернатора области в Маньчжоули. В их числе: организация визового центра на пункте пропуска, стимулирование сотрудничества между финансовыми организациями двух регионов, организация контроля и учета металлолома, спорт, активизация сотрудничества в сфере туризма, обмен информацией по эпидемиям, организация прямых почтовых обменов, круглосуточная работа пункта пропуска и некоторые другие.

Российская сторона согласилась с тем, чтобы китайская компания из Маньчжоули приняла участие в строительстве и реконструкции дорог в Чите, а также приняла решение направить своих специалистов в Китай для содействия в разработке плана размещения дорожной маркировки и знаков дорожного движения на автотрассах Маньчжоули и пригородных районов. Российский специалист примет участие в работе по проектированию и размещению инфраструктуры Южного района Маньчжоули.

На встречах российская сторона заявила о своей поддержке намерения китайской компании г.Дацина – корпорации «Тайфу», арендовать или приобрести право пользования или право собственности на участок российско-китайского нефтепровода Забайкальск-Маньчжоули. Российские участники также выразили готовность содействовать китайской стороне в организации прямых контактов с предприятиями-поставщиками чистого пропена в России.

Во время поездки китайской делегации были подписаны соглашения и договоры о сотрудничестве между рядом компаний и фирм, в т.ч. Меморандум о сотрудничестве в сфере сельского хозяйства между Управлением сельского хозяйства Читинской обл. и Управлением по вопросам сельского хозяйства, скотоводства, водным и лесным ресурсам Маньчжоули, Соглашение о страховании от третьего лица автотранспортных средств, въезжающих на приграничную территорию между читинской страховой компанией «Альфа» и филиалом Компании Китая по страхованию финансовых рисков Маньчжоули, а также некоторые другие документы.

В ходе поездки в Краснокаменск делегацию лично сопровождал мэр этого российского города. Было подписано Соглашение о дружеских обменах и сотрудничестве между администрацией Краснокаменска и народным правительством Маньчжоули на 2003г. которое предусматривает активизацию двусторонних контактов в сфере спорта и туризма, здравоохранения и сельского хозяйства. Обсуждались вопросы совместного празднования 35 годовщины со дня образования Краснокаменска и 10 годовщины установления его прямых дружеских и торгово-экономических отношений с Маньчжоули. Стороны договорились об обмене делегациями ветеранов, сельскохозяйственных управлений и компетентных органов в текущем году. Китайская сторона пригласила мэра Краснокаменска принять – участие в двух зимних мероприятиях этого года – Празднике зимнего туризма в районах российско-китайско-монгольской границы и в Празднике льда и снега в Маньчжоули. В Краснокаменске гости из Китая посетили также школу, кинотеатр, жилую квартиру и сельскохозяйственное угодье.

Основным итогом визита стало более подробное знакомство российских партнеров с реалиями Маньчжоули. Хотя раньше в России всегда достаточно активно пропагандировались преимущества этого китайского города, но все это сводилось лишь к рассмотрению Маньчжоули лишь в качестве «одного из самых оживленных пунктов пропуска на российско-китайской границе». Эта поездка стало первой многогранной, разносторонней акцией муниципального руководства, реальной демонстрацией многоплановых аспектов сотрудничества с Маньчжоули, выходящих за пределы исключительно торгово-коммерческой деятельности со своими российскими городами-партнерами.

– Согласно статистическим данным, представленным отделением дуннинской таможни, к концу окт. 2002г. по линии «челночного туризма» из города в Россию было вывезено в общей сложности более 8230 т. экспортных товаров (8,39% от общего количества товаров, вывозимых на экспорт с территории провинции Хэйлунцзян); общий объем приграничной торговли на этот период составил свыше 81,6 млн. долл. (44,81% от общего объема приграничной торговли провинции Хэйлунцзян). По-прежнему наблюдается тенденция к стабильному росту объемов приграничной торговли с Россией. Главным экспортным товаром, как и прежде, остается одежда, причем большой процент составляет продукция предприятий провинции Хэйлунцзян. «Хэйлунгузян Цзинцзибао», 30.12.2002г.

– 17 янв. 2003г. в г.Хэйхэ пров.Хэйлунцзян побывала делегация финансистов во главе с заместителем директора Департамента международных связей Народного банка Китая Лю Ляньгэ. В ходе этой поездки он встретился с представителями местных финансовых кругов и бизнесменами, занятыми в сфере приграничной торговли, чтобы обсудить с ними вопросы, связанные с реализацией Соглашения между Народным банком Китая и Центральным банком России о порядке банковских расчетов по торговым сделкам в приграничных районах, которое было подписано в Шанхае 22 авг. 2002г. в рамках российско-китайской подкомиссии по межбанковскому сотрудничеству. В качестве «пробного камня» руководство Народного банка Китая определило г.Хэйхэ. С 1 янв. 2003г., в г.Благовещенске Амурской обл. начал свою деятельность Банк приграничной торговли, основной задачей которого и является обеспечение взаиморасчетов между сторонами в местных валютах при совершении сделок на границе.

Теперь предприятия Хэйхэ, помимо возможности простого обмена валюты в коммерческих банках двух приграничных городов, смогут выбрать, с использованием каких денежных единиц – юаней или рублей, они будут осуществлять торговую деятельность или оплачивать полученный товар. Введение новой системы взаиморасчетов по сделкам приграничной торговли может значительно снизить себестоимость хозяйственной деятельности

этих предприятий, ускорить капиталооборот и значительно сократить время пути финансов от покупателя к продавцу, полностью исключая фактор нестабильности валютных курсов.

Расчеты в наличной валюте ранее велись в г.Хэйхэ только путем перечисления валютных средств через банк-корреспондент третьей страны. Для сокращения времени движения капиталов к продавцу от клиента, а также в целях ускорения капиталооборота и снижения высоких расходов местных компаний по совершению переводных банковских операций еще в мае 1995г. Сельскохозяйственный банк Хэйхэ и Коммерческий акционерный банк Амурской обл. заключили соглашение о сотрудничестве, которое позволило им обслуживать взаиморасчеты между участниками приграничной торговли в наличной валюте. К 2002г. уже 4 крупных государственных коммерческих банка Хэйхэ имели подобные соглашения с 11 коммерческими банками России. Всего за это время ими было оформлено около 17 тысяч сделок по взаиморасчетам в наличной валюте на общую сумму 312 млн. долл. «Юаньдун Цзинмао Даобао», 10.02.2003г.

– Приграничная торговля в районе КПП Хэйхэ имеет тенденцию к постоянному и стабильному развитию. В плане природных ресурсов, хозяйственной продукции, развития рынков экономики Китая и России по-прежнему являются взаимодополняемыми.

В 2001г. суммарный объем импорта-экспорта г.Хэйхэ составил 128 млн. долл., в т.ч. импорт – 40 млн. долл., экспорт – 87 млн. долл. В 2002г. объем импорта-экспорта г.Хэйхэ составил уже 141 млн. долл., в т.ч. импорт – 43 млн. долл., экспорт – 97 млн. долл. Основными экспортными товарами являются здесь: овощи и фрукты, одежда и головные уборы, бытовая электроника, текстиль и товары повседневного спроса. Большая часть этой продукции производится на близлежащих предприятиях. 80% импорта в Хэйхэ составляет сырье (целлюлоза, лес, химсырье, химические удобрения, металлолом, газетная бумага). «Юаньдун Цзинмао Даобао», 10.02.2003.

– Согласно статистическим данным, представленным отделением хэйхэской таможни, 2002г.отмечен значительным ростом объемов экспорта в Россию. В общей сложности в 2002г. из Хэйхэ было вывезено в Россию 60 тыс.т. экспортных грузов (+8,8%).

В 2002г. в структуре экспорта города можно выделить несколько характерных особенностей: главными продуктами экспорта в Россию и страны СНГ по-прежнему остаются овощи (лук, помидоры, капуста кочанная) и фрукты (яблоки, мандарины) – 75% от общего объема экспорта Хэйхэ; тенденция к увеличению объемов экспорта бытовой электроники, в первую очередь холодильных камер и рефрижераторов, телевизоров с черно-белым изображением, радиоприемников и магнитол, водосмягчителей и водных фильтров – более 10 тыс. штук; значительно больше стали объемы экспорта строительных и отделочных материалов, обрабатывающего оборудования, в первую очередь оборудования по обработке пищевых продуктов, мясорубок, оборудования по производству баночного пива, формовок для производства кирпича, гранитной плитки, жемчуга. «Юаньдун Цзинмао Даобао», 10.02.2003г.

– О незаконной валютной торговле в г.Суйфэньхэ. Проблема первая. Из-за требований российской стороны все расходы, связанные с отправкой и перевозкой грузов по автодорогам и железнодорожным магистралям, а также комиссионные оплачивать только наличными, соответствующие издержки предприятий и компаний г.Суйфэньхэ в среднем за год составляют около 40 млн. долл. Как известно в Китае запрещено хождение наличной валюты, т.е. «живую» валюту для оплаты упомянутых выше расходов обычным путем получить невозможно. Таким образом, местные предприятия становятся клиентами «черного валютного рынка».

Проблема вторая. Когда речь идет о таких грузах, как металлолом и лес, российская сторона требует от своего китайского партнера предоплату, только после получения которой она отправляет товарную партию. В соответствии с существующим в Китае законом об импорте товаров по линии приграничной торговли, китайский банк осуществляет операцию по предоплате для покупателя лишь в пределах 30 тыс. долл. и только при получении соответствующего гарантийного письма от банка продавца. Как правило, российские банки не предоставляют клиентам подобные документы. В этой связи образуется «замкнутый круг», когда один банк не может оформить предоплату без гарантийного письма другого банка, который в свою очередь не может это письмо направить. В подобной ситуации китайский предприниматель вновь прибегает к услугам «черного рынка». В среднем за год через «черный рынок» г.Суйфэньхэ ежегодно проводятся предоплаты «черным налом» 100 млн.долл.

Проблема третья. В России настолько сложный и запутанный механизм инвестиционного регулирования, что в большинстве случаев китайскому коммерсанту выгодней обменять свои юани на доллары на местном «черном рынке» и уже потом, имея на руках валюту, выезжать за рубеж для совершения торговой сделки.

Проблема четвертая. Валютные курсы в специальных государственных пунктах обмена ниже продажных курсов валют «черного рынка», поэтому система валютной торговли на «черных рынке» по-прежнему существует.

«Чжунго Вайхуэй Гуаньли», №2, 2003г.

– К окт. 2002г. объемы приграничной торговли Синьцзяна достигли отметки, которая прогнозировалась только на конец года. В истории региона этот год отмечен небывалым ростом масштабов приграничной торговли.

Согласно данным местной таможни, в 2002г. объем экспорта-импорта Синьцзяна по линии приграничной торговли составил 1,5 млрд.долл., что составляет 57,3% от суммарного объема импорта-экспорта международной торговли региона в целом за 2002г.(по сравнению с 2001г. эта пропорция возросла на 57,4%).

Анализ общей ситуации в приграничной торговле региона говорит о том, что основными продуктами экспорта Синьцзяна являются: одежда, обувь, пластмассовые изделия, изделия из синтетического волокна. В 2002г. 14 местных компаний осуществили экспорт продукции на общую сумму 3 млн. долл. Объем экспорта со стороны местных предприятий Синьцзяна в 2002г. составил порядка 533 млн. долл., или 89,7% от суммарного показате-

ля приграничной торговли региона. В 2002г. продукция местных производств экспортировалась, главным образом, в Казахстан, Киргизию и Пакистан. Экспорт в эти страны из Синьцзяна вырос на 180,2%, или на 358 млн. долл. Также отмечен рост объемов экспорта в такие страны, как Азербайджан, Россия и Узбекистан. Что касается форм приграничной торговли, в 2002г. основополагающую роль продолжал играть «торговый туризм». «Юанъдун Цзинмао Даобао», 10.02.2003г.

– В 2002г. в приграничной торговле г.Маньчжоули добился значительных успехов. Величина товарооборота «народной торговли» между населением двух сопредельных городов достигла 187 млн. долл. (+15,7%), при этом сохраняется устойчивая тенденция к дальнейшему росту данного показателя. Суммарный товарооборот мелкооптовой приграничной торговли составил 1 млрд.долл. (+29,3%). Стоимость торговли по сравнению с 2000г. увеличилась почти в 2 раза. Средние темпы роста показателей приграничной торговли возросли на 30%. Объемы грузооборота на КПП постоянно растут. В 2002г. общая величина импорта в Маньчжоули составила 990 млн. долл., экспорта – 21,4 млн. долл.

По-прежнему среди форм приграничной торговли на первом месте стоит наличная торговля: в 2002г. всего было осуществлено сделок наличным платежом на 1 млрд. долл., или 83,7% от общего импортно-экспортного показателя приграничной торговли г.Маньчжоули (+8,8%). По линии бартерной торговли было осуществлено операций на 8,8 млн. долл., или 0,7% от общей величины приграничной торговли города (+70%). В рамках «народной торговли» между населением двух сопредельных городов было осуществлено сделок на 1,9 млрд. долл., или 15,6% от суммарного объема приграничной торговли г.Маньчжоули (+15,7%). «Юанъдун Цзинмао Даобао», 10.02.2003г.

– Суйфэньхэ – милый маленький городок в горах, расположенный в юго-восточной части провинции Хэйлунцзян. Общая протяженность его границы с Российской Федерацией составляет 27,5 км., площадь города и городских окраин – 460 кв. км., население – 100 тыс. чел. В 1992г. по решению Госсовета КНР Суйфэньхэ получил статус «открытого приграничного города». В июне 1996г. здесь была создана российско-китайская зона приграничной торговли. В сент. 2002г. автор этой статьи посетил «торговую столицу» и увидел собственными глазами ее процветание и рост.

Суйфэньхэ расположена в центральной части «экономического кольца» Северо-Восточной Азии (СВА). У города хорошо развита транспортная инфраструктура: с Россией ее связывают одна железная дорога и две автодороги. Суйфэньхэ находится в 26 км. от российского КПП – г.Пограничный, от самого крупного и развитого города Дальнего Востока Хайшэньвэй (Владивосток) – в 230 км., от СЭЗ Находка – в 369 км. Именно здесь находится тот «золотой коридор», через который осуществляется связь между вышеназванными городами России и международными портами Японии, США, КНДР, Республики Корея. Таким образом, Суйфэньхэ служит своего рода «мостом» и «окном» для Китая в страны и районы Северо-Восточной Азии и АТР.

За годы реформ городу удалось добиться значительных успехов в торговле и экономике. На протяжении 9 последних лет товарооборот внешней торговли Суйфэньхэ составляет более 1/3 от величины провинциального внешнеторгового оборота в целом и 70% от общего объема торговли всех приграничных городов провинции Хэйлунцзян.

Продолжает развиваться туризм в Россию. В 2001г. общее количество выехавших через КПП Суйфэньхэ в Россию китайских граждан составило 275 тыс. чел.; прибыль обслуживающих туризм предприятий и туркомпаний составила 34 млн. долл.

Суйфэньхэ – один из крупнейших в стране центров лесозаготовок и лесопереработки. В 2001г. общий объем российского леса, ввезенного в Китай через этот КПП составил 3,2 млн. куб.м. Суйфэньхэ является также первым по величине в Китае центром приграничной торговли с Россией; суммарная площадь производственных и складских помещений города составляет порядка 300 тыс. кв.м. Ежегодный объем торговых сделок, заключаемых по линии приграничной торговли в Суйфэньхэ составляет 5 млрд. юаней, или 602 млн. долл.

Суйфэньхэ – район, где проводится особая экономическая политика. После вступления Китая в ВТО в нашей стране по-прежнему сохранилось особое отношение к организации и устройству механизма приграничного сотрудничества. В соответствии с особой экономической политикой в Суйфэньхэ размеры таможенных пошлин на ввозимые товары и НДС снижены на 50%. В дек. 2001г. по решению Госсовета КНР г.Суйфэньхэ стал единственным в стране экспериментальным КПП, получившим право на переработку ввозимого из России леса с последующим экспортом пиломатериалов за рубеж.

В 2002г. руководство страны в целях дальнейшего усиления торгово-экономических связей с Россией ввело ряд новых положений в существующем курсе, которые дополнительно укрепили благоприятные тенденции развития приграничного сотрудничества с Россией, проявляющиеся в Суйфэньхэ. «Цзинмао Шицзе (Чунцин)», №12,2002г.

– Уезд Сюнькэ в 1988г. открылся для развития приграничной торговли с Россией. С того момента прошло уже 14 лет, бывали периоды подъема и спада, прогресса и регресса. Существует несколько причин упадка торговых связей, каждая из которых должна рассматриваться и анализироваться отдельно, что авторы статьи и попытались сделать.

В 1988-91гг. экономическая и торговая инфраструктура города только начинала развиваться, еще находясь в зачаточном состоянии. В это время ежегодный товарооборот Сюнькэ составлял примерно 20 тыс.т., что не позволяло говорить о больших масштабах торговых операций в этом районе.

В это время в городе действовали лишь 1 компания с правом ведения административно-хозяйственной деятельности в области приграничной торговли и 6 посреднических компаний и учреждений. Со временем ситуация начала кардинально меняться в сторону улучшения.

В 1992-93гг. в городе функционировали уже 2 компании с правом ведения приграничной торговли с Россией, а также более 200 агентских компаний и учреждений. В 2001г. суммарный объем импорта-экспорта Сюнькэ составил 4,3 млн.долл. (через границу в обе стороны было перевезено в общей сложности 36 тыс.т. грузов). В 2001г. по ли-

нии приграничной торговли границу пересекло 14,7 тыс. чел. В 2002г. данные показатели несколько возросли: общий объем импорта-экспорта – 6,5 млн.долл. (38 тыс.т. грузов); границу пересекло 20,1 тыс. чел.

«Хэйхэ Сюэканъ», №5, 2002г.

Нефтепровод Россия- Китай

«Китайская нефтяная газета» (Чжунго шиюбао), 17.03.2003г.

Споры о нефтепроводе Россия-Китай подошли к своему логичному концу. 13 марта на рабочем заседании правительства РФ был утвержден проект прокладки нефтепровода из Восточной Сибири на Дальний Восток. Проект предусматривает две очереди трубопровода: первая – Ангарск-Дацин, вторая – Чита-Находка. Как отмечается в публикации, правительство России приняло «мудрое решение», способное оказать далеко идущее позитивное значение на развитие всего комплекса российско-китайских торгово-экономических отношений. Своим решением российское правительство показало пример правильного урегулирования проблем, возникающих в ходе двустороннего взаимодействия.

Нефтепровод Россия-Китай является обоюдовыгодным проектом, представляющим собой одну из сторон практического наполнения отношений стратегического партнерства и взаимодействия между Россией и Китаем. Значение данного проекта трудно переоценить, поскольку оно выходит за рамки обычного экономического сотрудничества и способно сыграть огромную роль для развития российско-китайских отношений в целом. Его успешная реализация послужит позитивным примером и для экономического сотрудничества в рамках ШОС.

Китай, как страна с быстро растущей экономикой, все острее ощущает нехватку нефтяных ресурсов. В 2002г. КНР импортировала 70 млн.т. нефти. К 2010г. импорт нефти превысит отметку в 100 млн.т. Хапасы нефти, которыми располагает страна, обеспечивают загрузку НПЗ лишь на 70%. В целях обеспечения энергетической безопасности страны Китай, продолжая наращивать темпы разведки полезных ископаемых, ищет пути диверсификации источников углеводородного сырья. Основными поставщиками сырой нефти в КНР являются страны Ближнего Востока, откуда нефть доставляется морским путем. Учитывая территориальную близость и богатство нефтяных ресурсов Сибири, импорт нефти из этого региона по суше является чрезвычайно важным для обеспечения стабильного снабжения страны этим видом сырья.

По мнению некоторых аналитиков, нефтепровод Ангарск-Дацин имеет для Китая важное практическое значение и в плане последующего доступа Китая к разработке нефтегазовых ресурсов Казахстана и Каспийского моря.

Для России успешная реализация проекта нефтепровода означает не только прибыль от экспорта нефти (цена на российскую нефть будет формироваться в зависимости от цен на мировом рынке), но и возможность получения федеральным бюджетом в качестве налоговых поступлений 500 млн.долл. за время эксплуатации нефтепровода. Осуществление данного проекта окажет стимулирующее воздействие на разведку и последующую разработку новых нефтяных бассейнов Восточной и Западной Сибири, будет способствовать развитию экономики Дальнего Востока и откроет для России новые рынки сбыта нефти в АТР.

Нефтепровод Ангарск-Дацин является первым для Китая транснациональным проектом такого рода, который намерены реализовать на самом передовом технологическом уровне, с учетом качественных особенностей российской нефти.

Колумбия

В 2002г. **товарооборот между Россией и Колумбией составил 122,8 млн.долл.** (в 2001г. – 111,4 млн.долл., рост 10,2%), в т.ч. экспорт 81,3 млн.долл. (в 2001г. – 52,8 млн.долл.), импорт – 41,5 млн.долл. (в 2001г. – 58,6 млн.долл.). Кроме того, объем предоставленных российскими организациями услуг оценивается на 4,9 млн.долл. (по линии ОАО «Энергомашэкспорт-Силовые машины», Esgem, «Рособоронэкспорта», Техцентра по ремонту вертолетной и авиатехники), в 2001г. – 4,7 млн.долл.

Увеличение росэкспорта в Колумбию произошло за счет поставок машинно-технической продукции (вертолеты, сборочные комплекты автомобилей «Нива-Бронто», запчасти к автомобильной и вертолетной технике, электроэнергетическое оборудование). Машины и оборудование в российском экспорте составили 44,8%, услуги – 5,7%, химтовары – 41,5%. Из-за антидемпинга отмечен относительно низкий объем поставок металлопродукции – 6,5 млн.долл. или 7,5% (в 2001г. – 12,1 млн.долл.). В российском импорте из Колумбии, как и в пред.г., преобладали сахар – 45,3%, цветы – 33,7%, кофе и кофейный концентрат – 8,1%, бананы – 11,3%.

В области электроэнергетики в 2002г. компания Esgem World Wide (100% российский капитал) и российская «Энергомашиностроительная корпорация» выиграли тендер и начали исполнение контракта на поставку оборудования для строительства новых ГЭС La Vuelta (I x 13 мвт.) и La Heradura (2 x 11,5 мвт.), общей стоимостью 9,5 млн.долл. (ФОБ, российский порт). Esgem совместно с фирмой «Инсет» (г.Санкт-Петербург) после длительной проработки вопроса (с 2000г.), удалось осуществить поставку в Колумбию и пустить в эксплуатацию первую российскую микро-ГЭС мощностью 100 квт. в департаменте Какета. ОАО «Энергомашэкспорт-Силовые машины» продолжал реализацию пятилетнего контракта (13,5 млн.долл.) на эксплуатацию ГЭС «Урра» (4 x 85 мвт.), для которой ранее поставило оборудование на 175 млн.долл. Эта компания готовится к участию в тендере на поставку оборудования для ГЭС «Порсе» (4 x 172 мвт.). Возможный объем контракта – 480 млн.долл. Продвижение российского электроэнергетического оборудования на колумбийский рынок является одним из самых перспективных направлений работы отечественных компаний.

Продолжалось сотрудничество в нефтегазовой области. Компания «Роснефть» открыла свое представительство в Боготе и приступила к разработке нефтяного месторождения «Сурориенте». В конце дек. 2002г. началось заполнение резервуарных мощностей на месторождении. В промышленных масштабах добыча начнется в 2003г. Объем инвестиций российской ПК в 2002г. составил 1 млн.долл. В 2003г. будут инвестированы еще 3

млн.долл. Успешный опыт «Роснефти» в продвижении российских нефтяных технологий в колумбийский нефтегазовый комплекс уже привлек внимание др. российских потенциальных инвесторов.

Компания «Лукойл Оверсиз» в апр. 2002г. заключила соглашение с колумбийской государственной НК «Экопетроль» на проведение геологоразведочных работ в районе Льянос общей площадью 2800 кв.км. Планируемый объем российский инвестиций – 28 млн.долл. В сент. 2002г. компания открыла свое представительство в Боготе и начала геологоразведку в указанном регионе страны, объявила тендер на проведение субподрядных работ. «Лукойл» изучает вопрос возможности своего участия в модернизации и расширении нефтеперерабатывающего завода в г.Картахене (объем возможных российских инвестиций 350 млн.долл.).

НК «Юкос» прорабатывает вопрос получения в «Экопетроле» сейсмоданных по месторождениям нефти и газа в Колумбии для их дальнейшей обработки и коммерческой реализации совместно с колумбийцами. Полученные материалы планируется продать др. российским и зарубежным НК для последующей совместной деятельности в стране.

«Стройтрансгаз» и «Зарубежнефтегаз» изучает возможность участия российских компаний в колумбийско-венесуэльском проекте строительства газопровода Гуахира-Маракаибо-Панама, а также в строительстве газовых хранилищ в департаменте Кундинамарка. С колумбийской государственной газовой компанией «Экогаз» (филиал НК «Экопетроль») прорабатывается вопрос строительства газопровода в департаменте Гуахира.

В области черной металлургии ВО «Тяжпромэкспорт» в апр. 2002г. выполнил контракт на изучение сырьевой базы меткомбината Acerias Paz del Rio и готовит контракт на ремонт домны и цеха по обогащению руды (2 млн.долл.). Объединение имеет хорошие шансы на победу в тендере на проведение полной модернизации МК (капитальный ремонт домны, ремонт и строительство новых коксовых батарей, поставка и установка оборудования для непрерывного розлива стали). ВО «Тяжпромэкспорт» прорабатывает проект частичной модернизации предприятия «Сьерра матоса» по производству ферроникеля (ремонт тепловых блоков). Продолжаются переговоры по участию «Тяжпромэкспорта» в строительстве нового металлургического завода в департаменте Гуахира, а также об участии ВО в модернизации металлургических предприятий в г. Медельине.

На автосборочном предприятии «Аутотат» появились проблемы со сбытом продукции (а/м «Нива-Бронто»). Найден колумбийский партнер фирма Cascol, готовый взять на себя часть расходов по реализации сборочного производства малолитражных автомобилей «Ока» и грузовиков «Камаз». В дек. 2002г. между «Аутотат», фирмой Cascol и ОАО «Камаз» подписан пакет лицензионных и дистрибуторских соглашений, договор-поручение по сертификации продукции, протокол о развитии программ новых разработок на предприятии «Аутотат» и др. документы. На первом этапе реализации проекта планируется выпускать малолитражные автомобили «Ока», параллельно будет готовиться второй этап – сборка грузовиков «Камаз». «Аутотат» сохранит технологическую линию сборки автомобилей «Нива-Бронто». Такой подход даст возможность гибко реагировать на потребности местного рынка.

В марте прошлого года по линии «Аутотат» в Колумбию поставлено 50 двуосных прицепов «Тонар». В 2002г. в Колумбию по линии ВО «Машиноимпорт» осуществлена поставка 56 мотоциклов «Завода имени Дегтярева» (г.Ковров). Изучается возможность организации в Колумбии сети станций техобслуживания российских автомобилей «Ваз» и «Волга».

Развивается российско-колумбийское сотрудничество в области авиации. В 2002г. Техцентр по ремонту российской гражданской вертолетной и авиатехники оказал услуг (ремонт, подготовка летного и технического состава) на 1,4 млн.долл. В 2001г. – 1,1 млн.долл. Через Техцентр поставлено запчастей на 1,5 млн.долл., как и в 2001г. Предприятие продолжает расширять свою деятельность на Мексику, Перу, Эквадор. В 2002г. был исполнен контракт на капремонт 3 вертолетов МИ-8 из Мексики. Готовится контракт на ремонт еще 6 мексиканских вертолетов российского производства. Осуществлена поставка самолета АН-32 в Колумбию.

ОАО «Иркутский авиаремонтный завод №403» совместно с колумбийской компанией «Вертикаль де авиасьон» прорабатывает вопрос создания в Колумбии регионального Центра по ремонту российской авиатехники (самолетов типа АН-32, АН-26, АН-24). В качестве базы будет использован уже действующий в Колумбии с начала 90гг. Центр по ремонту российских вертолетов. Начато строительство ремонтного ангара для размещения внешней линейной станции по обслуживанию и капремонту самолетов. Реализация данного проекта позволит довести экспорт российских услуг в Колумбию до 10 млн.долл. в год. Вероятный объем поставок запчастей составит 1,5-2 млн.долл. в год.

В 2002г. ГК «Рособоронэкспорт» поставил в Колумбию 6 военно-транспортных МИ-17-1В для МО Колумбии. Стоимость контракта – 36,1 млн.долл. ГК совместно с Санктпетербургским заводом «Красный Октябрь» выиграл объявленный МО Колумбии тендер на проведение капремонта главных редукторов для 4 вертолетов МИ-17-1В, ранее поставленных в Колумбию. В 2002г. в Колумбию из России через американские посреднические фирмы были поставлены взрывчатые вещества (нитрат аммония) на 0,77 млн.долл. В 2001г. поставки этого продукта составили 6,1 млн.долл.

Второй по значимости после машинно-технической продукции статьей российского экспорта в Колумбию являются минеральные удобрения. В 2002г. поставлено удобрений на 32,8 млн.долл., в 2001г. – 28,9 млн.долл. Поступает значительное количество запросов на прямую поставку мочевины, калийных удобрений. Однако российские предприятия-производители этой продукции предпочитают экспортировать химпродукты через посреднические фирмы в США, Швейцарии и Норвегии.

Потенциал ежегодных поставок российского металла оценивается на 45 млн.долл. Реально в 2002г. поставлено металлопродукции на 6,5 млн.долл. Препятствием на пути расширения экспорта металла и основной проблемой торгово-экономических отношений России и Колумбии является жесткая антидемпинговая политика. Установлены фактически запретительные пошлины

на импорт холоднокатаного проката, горячекатаных прутков из нержавеющей стали, горячекатаного проката в рулонах, горячекатаного нелегированного листового проката.

Что касается импорта из Колумбии, то в 2002г. поставки колумбийского сахара в Россию составили 18,8 млн.долл. (в 2001г. – 35,6 млн.долл.), натурального кофе и кофепродуктов – 3,3 млн.долл. (в 2001г. – 5,4 млн.долл.), бананов – 4,7 млн.долл. (в 2001г. – 3,1 млн.долл.).

Роскомпания Palmon с Федерацией производителей кофе Колумбии, ведут активную работу, направленную на реализацию проекта импорта в Россию высококачественного колумбийского кофе freeze-dried, минуя западноевропейских посредников. За первые три года объемы поставок планируется вывести на уровень 1000т. в год. Ключевым элементом проекта является использование логотипа Juan Valdez 100% Cafe de Colombia в качестве торговой марки на рынке России и стран СНГ.

В 2002г. российско-колумбийским СП «Меркафе» было поставлено кофе на 101 тыс. долл. В перспективе планируется создать в Москве обжарочное производство и предприятие по выпуску растворимого кофе, работающие на колумбийском высококачественном сырье.

В Москве работают российско-колумбийские торговые фирмы «Эль Рекс», «Неуса», «Московский цветочный дом», специализирующиеся на поставках из Колумбии и продаже цветочной продукции. Эти фирмы инвестируют в создание торговой инфраструктуры в Москве и Санкт-Петербурге.

Ежегодно увеличиваются поставки цветов в Россию. В 2002г. они составили 14 млн.долл. Однако реальные поставки колумбийской цветочной продукции еще выше – в 2002г. они составили 40 млн.долл. Это объясняется тем, что **основная часть колумбийского экспорта цветов идет через Голландию**, где цветы проходят дополнительную обработку на продление срока их жизни, переупаковываются, снабжаются дополнительными расходными материалами и только затем поступают в Россию по др. документам, с измененной страной происхождения. Ежегодно в сент. цветоводческие фирмы участвуют в специализированных выставках в Москве.

Предпринимались шаги к организации поставок в Россию фруктовой пульпы, тропических фруктов, мяса и мясопродуктов, консервов, текстильных трикотажных изделий, изделий из кожи, товаров народных промыслов, бижутерии. Демонстрация колумбийских ТНП на выставках и ярмарках России является наиболее эффективным средством продвижения их товаров на российский рынок. Работа на данном направлении осуществляется в тесном контакте с местными фирмами Fresco, Gran Union, Industrias Aliadas, Casa Lucer, Nacional de Chocolate, Leonisa, а также с Колумбийской федерацией скотоводов, Федерацией производителей кофе, Ассоциацией экспортеров бананов, Институтом поддержки экспорта (Proexport).

Общий объем колумбийских инвестиций в Россию не превышает 0,7 млн.долл. Российские инвестиции в колумбийскую экономику составляют 3 млн.долл. Колумбия заинтересована в получении более дешевых, но достаточно современных российских технологий, конкурентоспособной промышленной продукции. Российская сторона стремится получить доступ к выгодным контрактам на разработку месторождений нефти, крупным энергетическим, металлургическим и др. объектам, продвинуть на колумбийский рынок автотранспорт и авиатехнику, спутниковые технологии.

Имеется созданная в 1979г. Межправительственная комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. После пяти заседаний советско-колумбийской комиссии, первое заседание российско-колумбийской МПК состоялось в Москве в окт. 1995г. Второе – в фев. 2002г. Председателем российской части МПК является министр здравоохранения РФ Ю.Л.Шевченко. Начата работа по подготовке III заседания Комиссии, запланированного на сент.-окт. 2003.г.

Колумбийское руководство на всех уровнях демонстрирует позитивное отношение к России, как к торговому партнеру. Колумбия участвовала в Семинаре «Россия-Андское сообщество», проведенном в марте 2002г. Колумбийские официальные лица высказывают заинтересованность в организации централизованных российских экспозиций на международных выставках в Колумбии.

Корея

Двусторонний товарооборот между Россией и РК в 2002г. увеличился – на 14,5% (по сравнению с 2001г.) и составил 3.283,5 млн.долл., что связано с возрастанием поставок обогащенного урана, морепродуктов, чугуна, проката стали, целлюлозы, что и дало возможность увеличить объем российского экспорта.

Товарооборот с Россией по стоимости в общем объеме южнокорейской внешней торговли оставался незначительным, хотя и произошло некоторое его увеличение. В 2002г. удельный вес России в южнокорейском импорте (российский экспорт в РК) и импорте (российский импорт из РК) составил соответственно 1,46% (1,36% – в 2001г.) и 0,66% (0,63%), а в общем товарообороте – 1,04% (0,98%). На конец 2002г. Россия занимала 20 место в списке стран-важнейших торговых партнеров РК по объему взаимного товарооборота (21 – в 2001г.), 15 – по импорту (российский экспорт, 18 место в 2001г.), 29 – по экспорту (импорт России, 28 место в 2001г.).

С 1999г. сальдо торгового баланса России со страной пребывания всегда было положительным и в 1999г. составило 953,4 млн.долл., в 2000г. – 1,27 млрд.долл., в 2001г. – 991,3 долл., а на конец 2002г. – 1.151,7 млн.долл., что составляет более половины стоимости всего годового российского экспорта в РК за 2002г. Данная тенденция сохранится и в 2003г.

Рост российского экспорта в физическом выражении опережает его рост по стоимости. В I кв. 2002г. при росте на 2,1% по стоимости, физические объемы экспортных поставок возросли на 3,6%. В янв.-сент. 2002г. при увеличении экспорта в РК по стоимости на 8,8%, его физические объемы возросли на 11,8%. Подобная диспропорция объясняется тем, что основу российского экспорта составляли сырьевые товары.

Экспорт машин и оборудования России в РК (без учета прочих готовых изделий товарных групп 91-97 по ТН ВЭД России) в 2002г. (на 1 дек.) сократился на 21,2% по сравнению с тем же перио-

дом 2001г., а его доля в общем объеме экспорта в первые 11 мес. 2002г. составила 1,14% и сократилась с 1,74% по итогам 2001г. Уменьшение вызвано сокращением поставок (67,4%) товаров по разделу IX «Транспортные средства» ТН ВЭД (группы 86-89). Рост поставок машин и оборудования по группам ТН ВЭД 84 (28,5%), 85 (108,1%), 90 (10,7%) не смог компенсировать сокращение по группам 86-89.

В последние 3г. наблюдается тенденция закрепления ведущих позиций России в экспортных поставках из государств-участников СНГ в РК: 76% (1999г.), 80,2% (2000г.), 82,3% (2001) и 83,4% (на 1 янв. 2003г.).

Торговля с Россией, в млн.долл.

	Торговый оборот	Экспорт	Импорт	Баланс
1996г.	3.777,8	1.810,3	1.967,5	-157,2
1997г.	3.302,7 (-12,6)	1.534,8 (-15,2)	1.767,9 (-10,1)	-233,1
1998г.	2.112,4 (-36)	998,6 (-34,9)	1.113,8 (-37)	-115,8
1999г.	2.227,6 (5,4)	1.590,5 (59,3)	637,1 (-42,8)	953,4
2000г.	2.846,4 (27,8)	2.058,3 (29,4)	788,1 (23,7)	1.270,2
2001г.	2.867,6 (0,7)	1.929,5 (-6,3)	938,2 (19)	991,3
2002г.	3.283,5 (14,5)	2.217,6 (14,9)	1.065,9 (13,6)	1.151,7

В скобках – темпы роста, в %, по сравнению с аналог. периодом пред.г.
Источник: МТПЭ (MOCIE) РК

20 товаров росэкспорта в РК. В список в 2002г. (на 1 дек.) традиционно вошли сырьевые товары и продукция неглубокой степени переработки.

1. Сырая битуминозная нефть (код 2709.00 по ТН ВЭД России) – 406 млн.долл., удельный вес по стоимости в российском экспорте в РК – 20,42% – снижение по стоимости на 2,1% по сравнению с аналог. периодом пред.г. (по итогам за 2001г. данный товар также занимал 1 место);

2. Нелегированный алюминий (7601.10) – 220 млн.долл. – 11,7%, рост на 0,8% (2 место в 2001г.);

3. Лом и отходы черных металлов (7204.49) – 125 млн.долл. – 6,30%, снижение на 5,9% (Занимали такое же место в 2001г.);

4. Уран, обогащенный изотопом U-235, и его соединения (2844.20) – 100 млн.долл. – рост на 313,9% (17 место в 2001г.);

5. Необработанные лесоматериалы хвойных пород (4403.20) – 90 млн.долл. – 4,53%, рост на 1,6% (4 место в 2001г.);

6. Битуминозный уголь (2701.12) – 84 млн.долл. – 4,25%, рост на 37,2% (7 место в 2001г.);

7. Мороженая рыба, не включая ее печень, молоки и икру (0303.79) – 83 млн.долл. – 4,22%, рост на 209,6% (16 место в 2001г.);

8. Плоский прокат из углеродистой стали в рулонах (7208.39) – 71 млн.долл. – 3,57%, рост на 77,8% (9 место в 2001г.);

9. Светлые нефтепродукты и препараты (2710.11) – 65 млн.долл. (в 2001г. отсутствовали);

10. Стальной прокат прямоугольного сечения (7207.11) – 60 млн.долл. – 3,06%, рост на 19,7% (8 место в 2001г.);

11. Печень морских рыб (в основном, минтая) (0303.80) – 54 млн.долл. – 2,74%, снижение на 28,7% (6 место в 2001г.);

12. Передельный чугун (7201.10) – 51 млн.долл. – 2,60%, рост на 47,8% (13 место в 2001г.);

13. Стальные прутки и катанка (диаметром менее 11 мм.) (7213.91) – 40 млн.долл. – 2,05%, рост на 9,8% (11 место в 2001г.);

14. Крабы (не мороженные) (0306.24) – 35 млн.долл. – 1,80%, рост на 830% (место в конце пятого десятка в 2001г.)

15. Небеленая древесная целлюлоза из хвойных пород (4703.11) – 31 млн.долл. – 1,58%, рост на 14% (15 место в 2001г.);

16. Бутилкаучук (4002.31) – 25 млн.долл. – 1,28%, снижение на 14,3% (14 место в 2001г.);

17. Агломераты оксидов никеля (7501.20) – 29 млн.долл. – 1,48%, рост на 47,7% (19 место в 2001г.);

18. Легированный алюминий (7601.20) – 25 млн.долл. – 1,30%, снижение на 30,7% (10 место в 2001г.);

19. Эпсилон-капролактам (2933.71) – 23 млн.долл. – 1,19%, снижение на 35,6% (12 место в 2001г.);

20. Плоский прокат из углеродистой стали в рулонах (7208.36) – 20 млн.долл. – 1,05%, рост на 2,5% (18 место в 2001г.).

Из перечня первых 20 товаров российского экспорта в 2002г. по сравнению с итогами 2001г. вышли: нефтепродукты (исключая сырые) (код 2710.00, 5 место) и плоский прокат из углеродистой стали в рулонах (код 7208.37, 20 место). Вместо них вошли: светлые нефтепродукты и препараты (код 2710.11) и крабы (не мороженные) (код 0306.24). Общая стоимость первых 20 товаров российского экспорта в РК составила 1.648 млн.долл. (82,8% всей его стоимости).

Удельная стоимость товаров, занявших 21-30 места, составила 6,9% стоимости экспорта России, а экспорт первых 30 товаров составил 1.786 млн.долл. (89,7%). Российский экспорт в РК был практически представлен первыми 50 товарами – 94% (1,87 млрд.долл.).

Импорт в Россию был представлен машинотехническим оборудованием и транспортными средствами (35,2%), продукцией химпрома (28,8%), текстильными изделиями (13,3%) и продтоварами, с/х сырьем (12,6%). На долю остальных товаров приходилось 10% общей стоимости южнокорейского импорта (на 1 дек. 2002г.).

20 товаров, импортированных в РФ из РК. В перечень за 11 мес. 2002г., вошли.

1. Полиэтилентерефталат (3907.60) – 109 млн.долл. или 11,28% общего объема импорта, рост по стоимости на 16,9% (1 место в 2001г.);

2. Сложные полиэфиры, поликарбонаты, полиацетали и эпоксиды (3907.99) – 75 млн.долл. – 7,73%, рост на 21,6% (2 место в 2001г.);

3. Радиоприемники и магнитолы (8525.20) – 46 млн.долл. – 4,78%, рост на 208,1% (10 место в 2001г.);

4. Макаронные изделия из недрожжевого теста (лапша «рамен») (1902.30) – 41 млн.долл. – 4,28%, рост на 19% (3 место в 2001г.);

5. Легковые автомобили с рабочим объемом двигателя 1500-3000 куб.см. (8703.23) – 37 млн.долл. – 3,90%, рост на 54,2% (5 место в 2001);

6. Вспененный полистирол (3903.11) – 16 млн.долл. – 1,66%, рост на 90,7% (место в третьем десятке в 2001г.);

7. Ткани с полиуретановым покрытием (5903.20) – 14 млн.долл. – 1,49%, рост на 50% (17 место в 2001г.);

8. Приправы, соусы (майонез), специи (2103.90) – 13 млн.долл. – 1,37%, рост на 25,4% (14 место в 2001г.);

9. Легковые автомобили с рабочим объемом двигателя 1.000-1.500 куб.см. (8703.22) – 12 млн.долл. – 1,30%, рост на 7,6% (13 место в 2001г.);

10. Предметы одежды из натуральной или композиционной кожи (4203.10) – 12 млн.долл. – 1,27%, снижение на 27,3% (8 место в 2001г.);

11. Готовые зерновые продукты типа «поп корн» (1904.10) – 11 млн.долл. – 1,20%, рост на 17,8% (16 место в 2001г.);

12. Суда рыболовные, плавучие базы для переработки рыбопродуктов (8902.00) – 11 млн.долл. – 1,16%, рост на 114,6%;

13. Автомобили (на 10 и более посадочных мест), с дизелем или полудизелем (8702.10) – 10 млн.долл. – 1,12%, рост на 168%;

14. Части видео- и телетехники (блоки, субблоки, корпуса) (8529.90) – 10 млн.долл. – 1,12%, снижение на 18,6% (11 место в 2001г.);

15. Наручные часы, электронные с механической индикацией (9102.11) – 10 млн.долл. – 1,11%, рост на 4,2% (15 место в 2001г.);

16. Светлые нефтепродукты и препараты, прочие (уайтспирит) (2710.19) – 10 млн.долл. – 1,07% (в 2001г. не поставлялись);

17. Сыры плавленые и прочие продукты (2106.90) – 9 млн.долл. – 1,02%, рост на 17%;

18. Автозапчасти для промышленной сборки (8709.99) – 9 млн.долл. – 1,01%, рост на 17,7%;

19. Устройства ввода и вывода компьютерной информации (принтеры, клавиатура) (8471.60) – 8 млн.долл. – 0,87%, снижение на 1% (19 место в 2001г.);

20. Синтетические полиэфирные ткани (5407.61) – 7 млн.долл. – 0,77%, рост на 16,9%.

Из списка первых 20 импортных товаров в 2002г. по сравнению с 2001г. вышли: хлопчатобумажное трикотажное полотно (код ТН ВЭД 6002.92, в 2001г. занимало 4 место); мороженая свинина (0203.29 – 6 место); нефтепродукты, не включая сырые (2710.00 – 7 место); цветные телевизоры (8528.12 – 9 место); телефонные сетевые аппараты с беспроводной трубкой (8517.11 – 12 место); трикотажное полотно с эластомерами, прочее (6002.30 – 18 место) и бездрожжевые кондитерские изделия (типа «чоко-пай») (1905.90 – 20 место в 2001г.). Вместо них в 2002г. вошли: вспененный полистирол (3903.11 – 6 место); суда рыболовные, плавучие базы для переработки рыбопродуктов код (8902.00 – 12 место); автомобили (на 10 и более посадочных мест), с дизелем или полудизелем (8702.10 – 13 место); светлые нефтепродукты и препараты, прочие (уайтспирит) (2710.19 – 16 место); сыры плавленые (2106.90 – 17 место); автозапчасти для промышленной сборки (8709.99 – 18 место) и синтетические полиэфирные ткани (5407.61 – 20 место).

Общая стоимость первых 20 товаров российского импорта из РК в янв.-нояб. 2002г. составила 473 млн.долл. (48,8%). Удельный вес следующих 10 товаров составил 6,4%. Общая стоимость первых 30 товаров российского импорта из РК составила 536 млн.долл. (55,2%). Удельный вес первых 50 товаров по стоимости составлял 62% (602 млн.долл.).

Сложившаяся структура двусторонней торговли подтверждает стратегию РК на импорт, в основном, сырьевых и энергетических ресурсов из России и на экспорт в Россию готовых изделий с высокой долей добавленной стоимости (машины, автомобили, сложная бытовая техника, продовольствие).

Экспорт государств-участников СНГ в 2002г. по стоимости составил 2.660 млн.долл. и увеличился на 8,3%, по сравнению с 2001г. По удельному весу в объеме всего южнокорейского импорта он незначителен – 1,7%, причем 83,4% его стоимости составляли российские поставки (в 2001г. – 1,6% и 82,3%).

12 государств-членов СНГ, включая Россию, импортировали в 2002г. из Республики Корея товаров на 1.672 млн.долл. (рост на 3,1%), причем их стоимость в общем объеме южнокорейского экспорта составила 1,03%, 66% которых приходилось на РФ (1,08% и 58%, соответственно, в 2001г.).

По данным Корейской торговой комиссии (членами KOIMA являются 13.748 компаний, включая 854 иностранные компании) на янв. 2003г., РК применяет антидемпинговые меры в отношении импорта единственного российского товара – широкополочных стальных двутавровых балок (код ТН ВЭД России 7216.33) производства ОАО «Нижнетагильский металлургический комбинат» («НТМК») и прочих российских производителей. Южнокорейская сторона ввела антидемпинговые меры на этот вид товаров российского экспорта в страну пребывания, с 15 апр. 1997г. сроком на 5 лет и в июне 2002г. продлила их до 2 июля 2005г.

Ранее двутавровые балки являлись одной из основных статей российского экспорта в РК: в 1994-96гг. Россия закрывала 37-62% южнокорейских потребностей в них в целом за год, и они были включены в перечень поставок российской стороны для погашения долга бывшего СССР перед РК за счет товарных поставок. Их поставки из России были блокированы в 1998-99гг., в результате чего эту нишу заняли аналогичные изделия из Японии и Китая. В 2001г. и за 11 мес. 2002г., удельный вес экспорта российских двутавровых балок в общем стоимостном объеме их импорта РК составил 2,3% и 0,7%.

Готовые изделия технического назначения российского производства практически утратили свои позиции на южнокорейском рынке из-за отставания относительно зарубежных аналогов по качеству электрооборудования, оснащенности современными средствами электроники и уровню дизайна, послегарантийного обслуживания. У российских производителей имеется потенциал для экспорта в РК не только сырьевых товаров, но также и таких сложных технических товаров, как малые плавучие электростанции; круизные и экскурсионные суда; реактивные двигатели; горизонтально-токарные станки с ЧПУ; приборы и инструменты для аэрокосмической навигации, а также запчасти трансформаторов, катушек индуктивности и дросселей; запчасти для двигателей внутреннего сгорания, дизельного и полудизельного типа; электронные схемы (микросборок) с использованием БИМОП-технологии, вертолеты.

Для результативного продвижения российской продукции на рынок РК российским участникам следует глубоко и систематически изучать реальные потребности южнокорейской промышленности и состояние спроса и предложения на конкретные товары. Широко распространена в РК работа инокомпаний (в первую очередь, американских) через агентские фирмы, объединенные в Корейскую ассоциацию импортеров (KOIMA). С их помощью осуществляется 83% общего объема импорта РК. Целесообразно рекомендовать крупным роскомпаниям членство в KOIMA и партнерство с местными агентскими фирмами.

Важным направлением продвижения российской продукции на корейский рынок может стать активное участие российских предприятий в выставочной деятельности на территории РК В 2002г. в стране было проведено 200 выставок с участием инофирм.

Инвестиции с РФ

В июне в Сеуле и в нояб. 2002г. в Москве состоялись переговоры по урегулированию вопроса долга России. Во время переговоров были обсуждены различные схемы погашения долга российской стороной. В авг. российское правительство направило корейской стороне письмо, в котором подчеркивалось, что необходимо реализовать ранее подписанные контракты на поставку спецтехники в РК, оплата по которым, частично идет в счет погашения долга, а др. часть за наличные платежи. Между РФ и РК подписано контрактов на поставку соответствующей продукции на 534,0 млн.долл.

В дек. 2002г. правительство Кореи подтвердило, что ранее принятые обязательства по подписанным контрактам корейской стороной будут выполнены. Поставка техники на 534 млн.долл. будет осуществляться российской стороной в период с июля 2003г. до нояб. 2006г. Половина платежей в 267 млн.долл. будет отнесена в счет погашения российского долга, а вторая половина поставки будет оплачена наличными платежами. Общий долг России, по оценке экспертов РК, составляет 1,95 млрд.долл.(на 1 дек. 2002г.).

Инвестиционное сотрудничество между Российской Федерацией и Республикой Корея наибольшего своего развития достигло в 1995-96гг. После разразившегося в 1997г. азиатского экономического кризиса, объем корейских инвестиций в Россию резко снизился (в 1999г. он составил 700 тыс.долл., в 2000г. – 3,1 млн.долл., в 2001г. – 6,8 млн.долл.). За 2002г. ПИИ составили -3,6 млн.долл.: из них 2,5 млн.долл. инвестировано в связь и автоматику, 636 тыс.долл. – в обрабатывающую промышленность, 277 тыс.долл. – в сельское хозяйство и 152 тыс.долл. – в розничную и оптовую торговлю.

На 1 дек. 2002г. корейские накопленные (с 1990г.) ПИИ в российскую экономику составили 165 млн.долл. (124 проекта). Заявлено – 294 млн.долл. (180 проектов). На 31 окт. 2001г., согласно данным МТПЭ РК, их общий накопленный объем с 1990г. составил 11 млн.долл.

По объему и количеству южнокорейских проектов в России на 1 месте находится производственный сектор (30% от общего объема ПИ), на 2 – розничная и оптовая торговля (6%), затем – горнодобыча. Ни в финансовый, ни в страховой сектор, ни в транспортный ПИ не поступали. В производственной сфере наибольшие инвестиции были вложены в швейную промышленность (30% от общего объема ПИ в производственную сферу). Основной причиной такого положения является не столько высокая квалификация российских работников и умеренная стоимость рабочей силы, сколько отсутствие в России квот на экспортные товары швейного производства. В результате Корея получает возможность экспортировать товары, произведенные в России, в США и др. западные страны, тем самым увеличивая свою национальную квоту.

В производственной сфере средняя стоимость одного проекта в России крайне незначительна, и составляет 1,3 млн.долл. (в др. странах – 2,1 млн.долл.). В предприятия Москвы и Московской обл. было вложено 54% всех ПИ (30 проектов). 7% от общей суммы ПИ (90 проектов) было вложено в регион Дальнего Востока. Самый притягательный район для Кореи является Приморский край ввиду своей географической близости и большого количества проживающих в этом районе этнических корейцев (36 проектов).

Корпорация «Когаз» продолжает проявлять большой интерес к Ковыктинскому газовому месторождению (Иркутский газовый проект). Во время 5 заседания Российско-Корейского комитета по сотрудничеству в области энергетики и минеральных ресурсов 4-5 дек. 2002г. в г.Москве стороны выразили удовлетворение относительно сотрудничества компании «Русиа Петролеум» и Корейской газовой корпорации в рамках указанного проекта по предстоящим поставкам природного газа с Ковыктинского месторождения в Китай и Республику Корея.

На 3 заседании трехстороннего Координационного комитета 17-18 окт. 2002г. были согласованы позиции сторон: северовосточный регион Китая определен целевым рынком газа для данного Проекта; местом пересечения газопровода российско-китайской границы будет г.Забайкальск. Координационый комитет согласился с необходимостью изучения трех вариантов объемов поставок газа с Ковыктинского месторождения в Китай и Республику Корея – 20 млрд.куб.м., 25 млрд.куб.м. и 30 млрд.куб.м.; поставки газа должны начаться в 2008г., к фев. 2003г. должна быть разработана формула цены на газ. В стадии завершения находится обоснование инвестиций обустройства месторождения, строительства трубопроводов.

23-25 янв. 2003г. в г.Сеуле состоялось 4 заседание трехстороннего Координационного комитета, в котором приняли участие эксперты из России, Китая и РК. На нем были обсуждены возможные маршруты прокладки газопровода, ожидаемые объемы поставок газа в Китай (20 млрд.куб.м.) и РК (10 млрд.куб.м.), вопросы ценообразования, а также меры по реализации проекта.

«Когаз» также проявляет интерес к нефтегазовым сахалинским месторождениям, активизировав сбор информации о состоянии дел по проектам «Сахалин-1» и «Сахалин-2» в качестве альтернативы Ковыктинскому газоконденсатному месторождению в случае невозможности получения Кореей газа с него к 2008-09гг. Южнокорейские организации рассматривают как наиболее предпочтительный вариант долевого участия в уже осуществляемых проектах – «Сахалин-1» и «Сахалин-2». В отношении участия в проектах разработки «Сахалин-4» и «Сахалин-5» проявляется пессимистический подход, так как эти проекты находятся в первоначальной фазе и требуют больших капвложений при длительном периоде реализации.

Руководство РК проявляет интерес к развитию трехстороннего экономического сотрудничестве между Россией, РК и КНДР по созданию трансконтинентального железнодорожного коридора Корея-Европа через Транссиб (с выходом как через Китай, так и непосредственно на Дальний Восток России транзитом через Северную Корею), что подтвердилось в ходе рабочих встреч на уровне

министров, а также во время состоявшегося 9-10 дек. 2002г. в Сеуле второго заседания российско-корейского комитета по транспорту. Переговоры двух сторон показали, что позиция правительства РК (в меньшей степени деловых кругов) по-прежнему выжидательная.

Южная Корея пока не определилась со своими приоритетами по маршруту транзита грузов на Европу. Работа по соединению дорог Севера и Юга на западе страны (Торасан) идет весьма активно. Западный маршрут в РК воспринимают главным образом под углом межкорейского экономического сотрудничества (в контексте создания промышленной зоны в Кесоне), а восточный – как «туристический». В Южной Корее не считают, что достигнуто согласие с КНДР о том, что линия по восточному побережью будет развиваться как основной маршрут межкорейского транзита. Строительство южнокорейского участка этой линии займет 7-10 лет и потребует капиталовложений в 5 -7 млрд.долл. И РК рассматривает его как «задачу на перспективу».

Формирование международного консорциума «в среднесрочной и долгосрочной перспективе» не отвергается правительством РК, однако всерьез рассматривать эту идею можно только после начала движения по межкорейским линиям, накопления опыта перевозок, выяснения заинтересованности третьих стран в участии в этом проекте. В данных условиях трехстороннюю встречу министров РФ-РК-КНДР , отвечающих за транспорт, в РК не хотят форсировать и подчеркивают, что ей обязательно должны предшествовать консультации экспертов.

При подготовке к 4 заседанию Российско-Корейской совместной комиссии по экономическому и научно-техническому сотрудничеству, состоявшемуся в нояб. 2002г. в Москве, особое внимание уделялось укреплению совместных усилий по расширению двухстороннего инвестиционного сотрудничества. Стороны отметили, что Российско-Корейский индустриальный комплекс в Свободной экономической зоне Находка является практическим и символическим проектом, который при реализации внесет вклад в расширение экономического сотрудничества между двумя странами. Сторонам рекомендовано продолжить работу по реализации Межправительственного соглашения от 28 мая 1999г. после того, как будет принято новое законодательство о деятельности специальных экономических зон в России.

Доступ ростоваров

С 1 янв. 2000г., исходя из декрета президента РК № 16653 от 1999г. Республика Корея начала применять преференциальный таможенный тариф (с «нулевыми» ставками импортных таможенных пошлин) в отношении 87 товаров (по 29 продуктам, фигурирующим в списке ВТО, этот тариф не применяется из-за вероятности причинения серьезного ущерба национальной экономике РК), происходящих из 48 наименее развитых стран, а также правила определения места их происхождения из наименее развитых стран. В Республике Корея не применяется преференциальный импортный режим к товарам из России.

В конце дек. 2002г. министерство торговли, промышленности и энергетики РК обнародовало список 46 наименований сырьевых товаров и компонентов, необходимых для обрабатывающей промышленности, которые в 2003г. будут ввозиться в страну в соответствии с системой тарифного квотирования. К 18 наименованиям из этого списка, включая передельный чугун, цинковую руду, резину, медную руду, древесину и хлопок сырец, будет применяться нулевой тариф. По отношению к бензину, керосину, легкой и тяжелой нефти величина тарифной ставки составит 7%. В отношении 13 наименований, включая сырую нефть для крекинга керосина, красители, алюминиевые плиты, кварцевое стекло, вторичную нить, шелк-сырец и хлопковое волокно система квотирования будет применяться в случае получения рекомендаций от соответствующих промышленных ассоциаций.

Республика Корея по своему международному статусу является развивающимся государством, поэтому в России применяются преференции (снижение ставок импортных пошлин на 25% на установленные группы товаров) к товарам южнокорейского импорта.

Для результативного продвижения российской продукции на рынок Республики Корея российским участникам следует более глубоко и систематически изучать реальные потребности южнокорейской промышленности и состояние спроса и предложения на конкретные товары. В этом плане следует отметить широко распространенную в РК практику работы иностранных компаний (в первую очередь, американских) через агентские фирмы, объединенные в Корейскую ассоциацию импортеров (Koima). С их помощью осуществляется около 83% общего объема импорта РК. Представляется целесообразным рекомендовать крупным российским компаниям рассмотреть возможность членства в Koima и установления делового партнерства с местными агентскими фирмами. Членами Koima являются 13.748 компаний, включая 854 иностранные компании.

В июле 2002г. была организована поездка «Поезд Дружбы» 250 предпринимателей, представителей общественных и политических кругов РК по Транссибу (Владивосток-Хабаровск-Новосибирск-Свердловск-Москва-СПб). Поездка была посвящена 12 годовщине установления дипломатических отношений между Россией и Южной Кореей. Во время пребывания в России участники «Поезда Дружбы» встретились с руководителями регионов, с представителями деловых кругов России, провели семинары и прочитали лекции для российских бизнесменов.

Важную роль в вопросе регулирования двустороннего экономического взаимодействия играет Российско-Корейская совместная комиссия по экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК) и ее отраслевые комитеты. В конце нояб. 2002г. в Москве было проведено 4 заседание МПК, а также очередное 5 заседание Комитета по торговле. 7 заседание совместного Комитета по атомной энергии – в Сеуле 11-12 нояб. 2002г., 12 заседание Комитета по рыбному хозяйству – в Москве 18 нояб. 2002г., 5 заседание совместного Комитета по сотрудничеству в области энергетики и природных ресурсов – в Москве 4-5 дек. 2002г., 3 заседание совместного Комитета в области развития малого и среднего предпринимательства – в Москве 25 марта 2002г., 2 заседание совместного Комитета по транспорту – в Сеуле 9-10 дек. 2002г.

А 27-28 марта 2002г. в г.Владивостоке состоялось 1 заседание совместного Комитета по Дальнему Востоку и Сибири.

В ходе реализации плана выполнения решений 3 заседания МПК, 4 заседания Комитета по торговле, и подготовки проведения 4 заседания МПК и 5 заседания Комитета по торговле в окт. 2002г. в Сеуле работала делегация во главе с министром промышленности, науки и технологий РФ – И.И. Клебановым. В состав делегации входил сопредседатель Комитета по торговле с российской стороны замминистра экономического развития и торговли РФ В.Г. Карастин.

Анализ торгово-экономических связей России и ее субъектов с Республикой Корея показывает, что российское сырье продавалось по ценам ниже мировых. Подавляющая часть торговых операций (свыше 99% российского экспорта в РК и весь импорт из неё) осуществлялась негосударственными коммерческими структурами.

Возможности сотрудничества, специализации и кооперации российских предприятий в торговле и производстве отдельных видов машинотехнической продукции с фирмами и предприятиями РК прорабатывались в рамках подкомитета «По машиностроению» российско-корейского совместного комитета «По сотрудничеству в области промышленности». Ответственными координаторами с корейской стороны выступает Ассоциация машиностроительной промышленности РК (КОАМИ), с российской стороны – Департамент машиностроения минпромнауки, где основным оператором сотрудничества назначено ФГУП «Станкоимпорт». В нояб. 2002г. КОАМИ и «Станкоимпорт» подписали Меморандум о расширении взаимовыгодного сотрудничества в области машиностроения. Южнокорейская фирма «Си плант» в 2002г. приступила к закупкам из России пропеллеров для ветряных электростанций, отдельных компонентов для мини-гидроэлектростанций, солнечных батарей для подогревателей воды и промышленных мембран для очистки воды.

В РК нет ограничений деловой активности, если только эта деятельность не подпадает под производство в целях национальной безопасности и обороны страны, а также под лицензии и ограничения в области международного экспортного контроля. Данные ограничения и изъятия перечислены в ежегодно публикуемом МТПЭ РК «Публичном уведомлении об экспорте и импорте товаров стратегического назначения» (Public Notice on Export and Import of Strategic Goods в последней редакции от июля 2002г., этот перечень на английском языке есть в библиотеках KITA, KOTRA, FKI). Данный перечень описывает товары и технологии, входящие в списки экспортного/импортного контроля.

Выставка российских товаров и технологий была организована ЗАО «Экспоцентр» и состоялась в окт. 2002г. в выставочном комплексе COEX. На ней представляли свою продукцию 16 российских предприятий: «Метран», «Нижнекамскнефтехим», «Техноойл» (Москва), «Тюменьнефтегеофизика», ОАО «Агрегат» (Челябинская обл.), «Металпласт» (г.Златоуст), «Уникон» (г.Миасс) и др. Для участия в выставке Сеул посетила представительная делегация РСПП РФ, были организованы переговоры с FKI (Федерация корейских промышленников).

По данным Корейской торговой комиссии (**www.ktc.go.kr**/eng/measures/ – находится в ведении министерства торговли, промышленности и энергетики РК) по состоянию на янв. 2003г., РК применяет антидемпинговые меры в отношении импорта единственного российского товара – широкополочных стальных двутавровых балок (код ТН ВЭД России 7216.33) производства ОАО «Нижнетагильский металлургический комбинат» (НТМК) и прочих российских производителей. Южнокорейская сторона ввела антидемпинговые меры на этот вид товаров российского экспорта в РК с 15 апр. 1997г. сроком на 5 лет и в июне 2002г. продлила их до 2 июля 2005г.

Ранее двутавровые балки являлись одной из основных статей российского экспорта в Республику Корея: в 1994-96гг. Россия закрывала 37- 62% южнокорейских потребностей в них в целом за год, и они были включены в перечень поставок российской стороны для погашения долга бывшего СССР перед РК за счет товарных поставок. Их поставки из России были полностью блокированы в 1998-99гг., в результате чего эту нишу заняли аналогичные изделия из Японии и Китая. В 2001г. и за 11 мес. 2002г., удельный вес экспорта российских двутавровых балок в общем стоимостном объеме их импорта Республикой Корея составил, соответственно, 2,3% и 0,7%,

В 2002г. корейская сторона и, в первую очередь, НИИ государственного и частного сектора РК (KIST, KAIST, DIST, SRI), а также крупные компании продолжали активно привлекать российские научные кадры (за относительно невысокую плату) для выполнения НИОКР и осуществление научных консультаций в различных областях науки и техники.

Деятельность по урегулированию торговых споров. 16 мая 1994г. между Торгово-промышленной палатой РФ и Корейским коммерческим арбитражным советом (KCAB) в г.Москве подписано Соглашением о коммерческом арбитраже. Соглашение включило в себя арбитражную оговорку рекомендательного характера, соответствующую общепринятой практике и в наибольшей степени отвечающую интересам обеих сторон. Она определяет свободу сторон самостоятельно выбирать место рассмотрения спора.

В ином случае местом споров будет являться государство, в котором находится субъект хозяйственной деятельности-ответчик. Если ответчиком выступает российская сторона, то споры будут рассматриваться в Международном коммерческом арбитражном суде при ТПП России. Если ответчиком по спору будет корейская компания/корпорация или физлицо, то споры будут рассматриваться в Республике Корея по правилам Корейского коммерческого арбитражного совета.

За последние 5 лет зафиксировано лишь несколько обращений российских и корейских участников внешнеторговой деятельности в арбитраж, большинство из них было урегулировано примирительно-согласительным путем. Анализ разбирательств торговых споров между субъектами хоздеятельности России и страны пребывания свидетельствует, что российская сторона не достаточно активно использует действующее Соглашение о коммерческом арбитраже.

Куба

Диалог с Россией

В июле 1902г. Россия признала Республику Куба. Были установлены консульские отношения, которые поддерживались до 1917г. Дипотношения между СССР и Кубой установлены в окт. 1942г. (прерваны в апр. 1952г. и восстановлены 8 мая 1960г.). В основу развития российско-кубинских связей положены принципы равноправия и взаимной выгоды в соответствии с подписанной 22 мая 1996г. Декларацией о принципах взаимоотношений.

Важным моментом российско-кубинских отношений за последнее десятилетие стал официальный визит в Гавану президента В.В.Путина (14-17 дек. 2000г.). В ходе визита была существенно расширена договорно-правовая база двусторонних отношений. За последние 5 лет состоялось шесть взаимных визитов министров иностранных дел. Регулярные встречи делегаций проводятся в ходе сессий ГА ООН.

В июле 1996г. осуществлен визит на Кубу делегации Госдумы во главе с Г.Н.Селезневым. В сент. 1997г. на Кубе находилась делегация Совета федерации. 14-18 нояб. 2000г. Председатель Национальной ассамблеи народной власти (НАНВ) Кубы Р.Аларкон посетил Москву с ответным официальным визитом. Делегация межпарламентской группы России во главе с зампредом Совета федерации В.А.Варнавским принимала участие в работе 105 Конференции Межпарламентского союза в Гаване (1-7 апр. 2001г.). В окт. 2001г. состоялся визит на Кубу делегации Совета Федерации во главе с зампредом Комитета по вопросам экономической политики В.К.Гусевым. 3-10 дек. 2001г. Гавану посетил председатель Комитета по образованию и науке Госдумы И.И.Мельников. Делегация парламентской группы дружбы с Россией Национальной ассамблеи народной власти Республики Куба во главе с председателем группы Тамайо Мендесом по приглашению Госдумы находилась в Москве 23-29 июня 2002г.

Куба занимает второе место после Бразилии среди латиноамериканских стран – торговых партнеров России по объему достигнутого товарооборота. По данным ГТК России в 2001г. двусторонний товарооборот составил 501,5 млн.долл., в т.ч. наш экспорт – 66,7 млн.долл., импорт – 434,8 млн.долл. (в 2000г. соответственно – 385,1, 80,6 и 304,5). Россия является крупнейшим импортером кубинского сахара-сырца (первой по объему поставок сахара в Россию выступает Бразилия). За счет кубинских поставок покрывается 35% потребностей в этом продукте; объем импорта сахара в 2001г. составил 1,8 млн.т.). Куба импортирует российскую нефть и машинотехническую продукцию (удельный вес в общем объеме российских поставок составил 62% на 41,5 млн.долл. в 2001г.). На Кубе находятся 20 представительств российских внешнеэкономических и других организаций.

За I кв. 2002г. товарооборот уменьшился на 63% до 62,3 млн.долл. против 101,4 млн.долл. в I кв. 2001г., за счет сокращения закупок на Кубе до 52,2 млн.долл. Во II кв. 2002г. ситуация в двусторонних торговых отношениях существенно изменилась. В результате экспорта российской нефти на 1 млн.т. на 185 млн.долл., роста поставок машинно-технической продукции, металлопроката, химтоваров наш экспорт достиг 237 млн.долл., наращивание закупок сахара-сырца (1,7 млн.т. на 288 млн.долл.) способствовало увеличению импорта, который достиг 292 млн.долл.

14 дек. 2000г., в рамках официального визита В.В.Путина на Кубу, в Гаване состоялось V (внеочередное) заседание межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК). Российскую делегацию возглавлял С.К.Шойгу. Ведется подготовка к 6 заседанию МПК.

С 1998г. в Гаване действует представительство Агентства по развитию международного сотрудничества при кабинете министров Татарстана. В 2001г. объем коммерческих операций по линии представительства превысил 10 млн.долл. Произошел успешный запуск СП по ремонту и сборочному производству двигателей и автомобилей Камаз, парк которых на острове насчитывает 10 тыс.ед. – за I пол.2002г. собрано 90 двигателей, планируется довести годовой объем до 3 тыс.ед. В окт. 2000г. губернатор С.-Петербурга В.А.Яковлев принимал участие в открытии 18 Гаванской торгово-промышленной ярмарки. В 2000г. в Гаване дважды побывал губернатор Саратовской обл. Д.Ф.Аяцков. К концу 2001г. практически завершена работа по созданию СП «Ферро-Волга», которое будет заниматься ремонтом и сборкой дизельных двигателей для сахарной промышленности Кубы. Российская сторона представлена в СП саратовским предприятием АО «Волгадизель». Обсуждается проект монтирования в Гаване троллейбусных линий с участием саратовского ОАО «Тролза».

В окт. 2001г. на Кубе с официальным визитом находилась делегация Комитета Совета федерации по вопросам экономической политики, в состав которой входили сенаторы от Нижегородской, Ивановской, Челябинской обл. и Коми-Пермяцкого автономного округа. В ходе переговоров об установлении торгово-экономических связей с указанными регионами наибольший интерес кубинцев вызвала промпродукция Челябинской обл. В работе 19 Международной Гаванской торгово-промышленной ярмарки (окт.-нояб. 2001г.) принимали участие 64 российские компании из 23 регионов страны.

В нояб. 2001г. Россия оказала безвозмездную гуманитарную помощь Кубе (60 т. продовольствия и стройматериалов), сильно пострадавшей от разрушительного урагана «Мишель». На Кубе (на 01.12.2001г.) находилось 1892 командированных российских гражданина с членами семей и постоянно проживает 1551 российский гражданин. Действует межправсоглашение об условиях поездок граждан (безвизовые обмены по дипломатическим и служебным паспортам и на срок до 30 дней – по общегражданским).

Связи с Россией

Куба является третьим по значимости торговым партнером России на американском континенте (после США и Бразилии) и вторым в Латинской Америке. В 2002г. торгово-экономическое сотрудничество между Россией и Кубой развивалось на основе созданной в 1993-2000гг. договорно-правовой базы взаимных отношений. К числу важнейших межправительственных документов

принятых в указанный период можно отнести: Соглашение о создании межправительственной Российско-Кубинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству от 03.11.1992г.; Соглашение об экономическом и техническом сотрудничестве в 1993-96гг. от 07.07.1993г.; Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 07.07.1993г.; Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве от 14.05.1999 г; Протокол о товарообороте в 2001-05гг. от 14.12.2000г.; Соглашение об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов на доходы и капитал от 14.12.2000г.

2002г. стал вторым годом реализации Протокола между правительствами РФ и Кубы о товарообороте в 2001-05гг., подписанного во время визита в дек. 2001г. на Кубу президента В.В.Путина. Вследствие изменившихся экономических условий, как в России, так и на Кубе прямой товарообмен (фактически – взаимоувязанные поставки) себя исчерпал и исчез из практики взаимных торговых отношений. Несмотря на это, объем товарооборота между нашими странами в последние 2г. стабилизировался на уровне 540 млн.долл.

В 2002г. наметился ряд положительных тенденций в двусторонних торгово-экономических отношениях (рост объемов поставок, переходящий на следующий год), свидетельствующий о накапливающемся потенциале увеличения российского экспорта машинно-технической продукции на Кубу.

Российско-кубинский товарооборот в 2002г. составил 536,3 млн.долл., что на 0,9% ниже аналог. показателя пред.г. Российский экспорт достиг 255,9 млн.долл. (в 2001г. – 80,2 млн.долл.), а импорт – 280,4 млн.долл. (в 2001г. – 461,2 млн.долл.).

Рост российского экспорта в 2002г. обусловлен наличием поставок нефти для кубинской стороны в счет известных обязательств России. Сокращение импорта с Кубы связано как со снижением физического объема поставок, так и падением цен на сахар на мировом рынке.

Россия продолжает оставаться одним из ведущих торговых партнеров Кубы. Главные торговые партнеры Кубы в 2002г.: Венесуэла, Испания, Канада, КНР, Россия. Удельный вес России во внешней торговле Кубы в 2002г. составил 9%.

Среди стран СНГ Россия занимает 1 место по объему взаимной торговли с Кубой. Торгово-экономические связи с Кубой поддерживают: Белоруссия, объем товарооборота – 31 млн.долл., экспорт – 5 млн.долл., импорт – 26 млн.долл.; Украина, объем товарооборота – 16 млн.долл., экспорт – 14 млн.долл., импорт – 2 млн.долл.

В росэкспорте (исключая нефть) в 2002г., как и в предшествующие годы, превалировали поставки машинно-технической продукции – 32 млн.долл. На Кубу поставлялись легковые автомобили на 6,6 млн.долл., автомотозапчасти – 12,6 млн.долл., запчасти для стройтехники – 1,6 млн.долл., запчасти для ж/д транспорта – 1,6 млн.долл., ремонтные комплекты и запчасти для авиации – 2 млн.долл., электродвигатели – 1,1 млн.долл., электрические приспособления – 0,7 млн.долл., промнасосы – 1,0 млн.долл., др. промоборудование и станки – 1,4 млн.долл., шарикоподшипники – 0,4 млн.долл., продукция машиностроения и металлообработки – 3 млн.долл. Поставлялись: листовая сталь – 7,5 млн.долл., листовой алюминий – 1,8 млн.долл., шины – 8 млн.долл., др. товары – 5 млн.долл. Поставки сырьевых товаров (исключая нефть) составили 17 млн.долл., в т.ч.: асбест – 3,7 млн.долл., мочевина – 9,7 млн.долл., сульфат аммония – 0,6 млн.долл., др. удобрения – 1 млн.долл.

Анализ объемов экспорта на Кубу других российских товаров (исключая нефть) показывает, что имело место его незначительное сокращение с 80,2 млн.долл. до 71 млн.долл.

Основной причиной этого стало ужесточение позиций росэкспортеров в связи с увеличившимися в 2002г. задержками по оплате кубинскими организациями за ранее поставленные товары. В этих условиях росорганизации зачастую переносили сроки очередных поставок на Кубу, а в ряде случаев полностью приостанавливали реализацию подписанных контрактов. На уменьшение российского экспорта повлияло также резкое усиление конкурентной борьбы на кубинском рынке с инофирмами, предоставляющими более выгодные финансовые условия (льготное кредитование на срок от 2 до 5 лет).

Куба продолжает оставаться главным источником сахара-сырца для российского рынка, поставляемого через фирмы третьих стран. Прямых закупок этого товара росорганизациями не осуществлялось. В 2002г. объем этих поставок составил 1,7 млн.т. сахара-сырца на 273 млн.долл., что составляет 60% от общего объема производства кубинского сахара-сырца. По физическому объему импорт кубинского сахара-сырца в 2002г. уменьшился на 16% по сравнению с пред.г. (2,1 млн.т.). В стоимостном выражении снижение уровня поставок сахара составило 35%. Кубинские организации реализовали в 2002г. в России медикаментов на 6,9 млн.долл., рома с пониженным содержанием алкоголя – 0,1 млн.долл., табака в листьях – 0,1 млн.долл., др. продукции – 0,2 млн.долл.

Негативное влияние на развитие торгово-экономического сотрудничества в отчетный период оказало неоднократный перенос сроков проведения встречи сопредседателей Межправительственной Российско-Кубинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК). Как показала практика предыдущих лет, рассмотрение в ходе заседаний МПК и встреч сопредседателей комиссии практических вопросов двустороннего сотрудничества в различных направлениях способствовало оперативному поиску и принятию решений по возникающим проблемам, являлось мощным импульсом продвижения намеченных проектов сотрудничества, особенно на уровне российских регионов.

В 2002г. количество российских участников внешнеэкономической деятельности с Республикой Куба достигло 70 (в 2001г. – 80). В 2002г. на Кубе работали представительства 11 российских предприятий и организаций: ВАО «Автоэкспорт», ОАО «Авиазапчасть», ОАО «Авиаэкспорт», ОАО «Внешинторг», ОАО «Зарубежцветмет», ФГУП «Машприборинторг», ОАО «Тракторoэкспорт», ФГУП «ГК Рособоронэкспорт», ОАО «Энергомашэкспорт», АО «Элерс», Агентство по развитию международного сотрудничества при кабинете министров Республики Татарстан. В связи с отъездом в июле 2001г. представителя ГП/ВО «Тяжпромэкспорт» фактически прекратилась деятельность

этого представительства на Кубе. В нояб. 2002г. закрылось представительство ОАО «Альфа-Эко», которое перенесло свое представительство в Венесуэлу. В марте 2002г. прекратилась работа представительства ОАО «Зангас» на Кубе.

В 2002г. объем экспорта российской продукции по линии представительства АРМС Татарстана составил – 6 млн.долл. По линии представительства ФГУП «Рособоронэкспорт» в Кубу было поставлено продукции на 2,2 млн.долл.

Представительство ОАО «Зарубежцветмет» в 2002г. по контрактам поставило на коммерческих условиях оборудования и запчастей на 1,45 млн.долл. В 2002г. были проведены переговоры по вопросам дальнейшей модернизации электрофильтров на никелевом заводе им. «Че Гевара» В окт.-нояб. 2002г. в Россию была направлена группа кубинских специалистов. Велась разработка технического задания, согласно которому при минимальных ресурсах и затратах можно будет довести установки до проектных показателей. Проводилась работа по модернизации указанного завода, включающая модификацию по поднятию уровня газоочистных установок до мирового стандарта. Общая сумма возможных вложений оценивается в 30 млн.долл.

На Кубе по-прежнему остается большой парк авиационной техники российского производства и стран СНГ (150 ед.): ИЛ-62, АН-2, ЯК-42, АН-24, АН-26, ИЛ-76, МИ-17, МИ-8. Несмотря на активную работу на кубинском рынке авиационной техники в 2002г., проводившуюся ОАО «Авиазапчасть» и ОАО «Авиаэкспорт», объем экспорта российской продукции этими организациями составил 2,943 млн.долл. и 0,616 млн.долл., что на 13% ниже по отношению к аналог. показателю пред.г.

В вопросах оказания услуг по продлению ресурсов и капитальному ремонту авиатехники, ОАО «Авиазапчасть» имеет соглашение о сотрудничестве с разработчиками, заводами-изготовителями и ремонтными предприятиями Российской Федерации и стран СНГ в выполнении работ на всех типах гражданской авиатехники. Все вышеуказанные направления работы ведутся с основными кубинскими партнерами: госпредприятие «Техноимпорт» и АО «Авиаимпорт», что позволяет охватить практически весь коммерческий рынок в Республике Куба в области гражданской и транспортной авиации.

ОАО «Авиазапчасть» оказывало услуги в области поддержания эксплуатации авиационной техники специального назначения (самолеты типа МИГ) на основании договорных отношений с ФГУП РСК МИГ, которое имеет официальную лицензию на осуществление поставок запчастей и ремонта авиационной техники (только самолеты типа МИГ).

Несмотря на устойчивую тенденцию замены российской измерительной техники и образцовых приборов на иностранные аналоги, в 2002г. представительство ФГУП ВО «Машприборинторг» расширило свое присутствие на кубинском рынке, поставив на Кубу оборудования на 2,3 млн.долл., что на 50% превышает уровень пред.г.

Российские интересы в области поставок автомобильной и тракторной техники и запчастей к ним в Республике Куба представлены ОАО «Автоэкспорт», АО «Внешторгсервис» и ОАО «Тракторэкспорт». Объем поставок российской продукции указанными компаниями за 2002г. составил 3 млн.долл., 1,9 и 0,3 млн.долл.

Поставки российского оборудования для энергетических объектов на Кубе осуществляло ОАО «Энергомашэкспорт». Общий объем поставок составил 2,3 млн.долл. В 2002г. большие объемы российских товаров (машинно-техническая продукция, асбест, бумага, резина) поставлялись кубинской фирмой «Омитель», имеющей необходимые финансовые ресурсы для льготного кредитования коммерческих сделок и которая зарегистрирована в России. Общий объем поставок на Кубу вышеуказанной продукции составил 6 млн.долл.

Непогашенная просроченная задолженность Кубы и невыполненные ею платежные обязательства 1999-02гг. по кредитам, предоставленным РФ в соответствии с Соглашением об экономическом и техническом сотрудничестве в 1993-96гг. от 07.07.1993г. стали причиной замораживания российского кредита на 50 млн.долл., предусмотренного в соответствии с обменными письмами сторон от 14.12.2000г.

Не принято решение по кубинскому предложению о погашении части просроченной задолженности по платежам 1999-2000гг. в объеме 19,4 млн.долл. путем передачи технологии по производству вакцины против гепатита В, ее субстанции, а также готовой вакцины, предусмотренного Соглашением между минздравами России и Кубы от 04.05.2001г. Кубинская сторона связывает начало погашения просроченной задолженности с реализацией указанного Соглашения и ожидает встречные предложения от российской стороны на переданный в фев. 2002г. в минфин России проект обменных писем Сторон по реструктуризации просроченной кубинской задолженности.

Разблокирование вышеназванного российского кредита (50 млн.долл.) позволит усилить наше присутствие в таких перспективных областях как: модернизация и строительство объектов электроэнергетики; реконструкция ж/д парка; сотрудничество в сахарной промышленности; сотрудничество в области авиации.

Прогнозные оценки объема российско-кубинской торговли в 2003г. базируются на понимании того факта, что **Куба** останется емким рынком сбыта российских готовых изделий и, прежде всего, машинно-технической продукции, т.к. **75% ее промышленного потенциала использует продукцию и технологию российского производства** (машины, оборудование, транспортные средства и запчасти).

Продвижение российской машинно-технической продукции на кубинский рынок будет сталкиваться с возрастающей конкуренцией со стороны западных поставщиков, сумевших в последние годы закрепиться на Кубе. В данной группе товаров основные перспективы связаны с поставками легковых и грузовых автомобилей, транспортного оборудования, запчастей для с/х, авто- и ж/д техники, а также авиаоборудования. Хорошие перспективы на 2003г. и последующие годы имеет рост поставок на Кубу энергетического оборудования для модернизируемых и намеченных к строительству энергоблоков. Ориентировочный объем поставок в 2003г. по машинно-технической продукции составит 140 млн.долл. Сохраняются перспективы поставок минеральных сельхозудобрений (до 150 тыс.т. в год) и химических средств защиты растений (6 тыс.т. в год).

Важное место в российских поставках может занимать нефть в случае подписания соответствующих контрактов, ежегодный объем экспорта – 2 млн.т. Структура российского импорта не претерпит существенных изменений и будет характеризоваться доминированием основного кубинского экспортного товара – сахара-сырца. Объем его поставок в Россию сохранится на уровне 2-2,5 млн.т. в год, 350-450 млн.долл. Доля табачных изделий и цитрусовых может составить 8 млн.шт. сигар и 30-40 тыс.т. свежих цитрусовых в год. Достижение взаимных договоренностей о погашении задолженности Кубы перед РФ поставками кубинских товаров, в частности, вакцины против гепатита В, делает реальным появление в российском импорте группы медсредств и препаратов (до 20 млн.долл.). Товарооборот с Кубой в 2003г. может составить 630-750 млн.долл.

Для привлечения российских деловых кругов к участию в торгово-экономической деятельности с Республикой Куба было бы целесообразно усилить поддержку экспортной деятельности отечественных производителей, в частности, путем предоставления им различных финансовых льгот, сосредоточив господдержку на реализации приоритетных экспортных направлений, в т.ч. связанных с высокими технологиями. Кроме того, необходимо предусмотреть: меры по налоговому поощрению экспортеров, предоставляя им определенные налоговые льготы; ввести систему льготного кредитования российской стороной поставок машинно-технической продукции, в т.ч. осуществляемой в рамках реализации совместных проектов; регулярное участие российских компаний в выставочно-ярмарочных мероприятиях на Кубе.

Качественных изменений в состоянии инвестиционного сотрудничества между Россией и Кубой в 2002г. не произошло. Заморожено использование российской кредитной линии для строительства объектов сотрудничества, предусмотренных Межправсоглашением об экономическом и техническом сотрудничестве от 7 июля 1993г. и письмами Сторон от 14 дек. 2000г. Из общего объема кредита, предоставленного Кубе в соответствии с упомянутым соглашением, в 350 млн.долл., использовано 100 млн.долл. Начиная с 1999г., поставок оборудования в счет указанного кредита не производилось.

Инвестиционное сотрудничество России с Кубой в 2002г. осуществлялось вне рамок Соглашения между правительствами РФ и Кубы об экономическом и техническом сотрудничестве от 7 июля 1993г.

В числе основных направлений этого инвестиционного сотрудничества, по которым организации сторон достигли определенного уровня взаимодействия:

– создание на территории Кубы кооперированного производства по сборке и ремонту двигателей для автомобилей «Камаз» и, в перспективе, СП по сборке автомобилей «Камаз»;

– создание российско-кубинского СП по сборке на территории Кубы дизельных двигателей для тепловозов (роскомпания «Химекс»);

– создание в свободной зоне г.Гавана регионального центра по приему, продаже и техобслуживанию автомобилей ВАЗ (российская компания ОАО «Автоваз»);

– организация производства шин для легковых автомобилей и сельхозтехники на базе кубинского предприятия «Полигом» (ОАО «Нижнекамскшина»);

– создание и совместное использование консигнационного склада для российских запчастей и оборудования (роскомпания ОАО «Кемп-Подольск»);

– строительство 4 и 5 блоков по 220 мвт. ТЭС «Гавана» и модернизация 6 блока ТЭС «Мариэль» (роскомпании «Интерэнергосервис» и РАО ЕЭС).

– модернизация электрофильтров никелевого завода в г.Пунта Горда (российская компания ОАО «Зарубежцветмет»);

– сооружение ЛЭП;

– 1 этап программы разведения ценных пород рыб в пресноводных водоемах (НИИ рыбного хозяйства России);

– модернизация ж/д транспорта (Балтийская трастовая компания).

Кубинская сторона также выразила готовность в приобретении российского оборудования для упаковки соевых продуктов (йогуртов), молочной продукции и минипекарен.

В 2002г. с участием российских специалистов введена в действие линия по производству шифера на заводе стройматериалов в пров. Санкти Спиритус. Аналогичные линии будут смонтированы в провинциях Саньтьяго де Куба и Ольгин.

При техсодействии АО «Уральский оптико-механический завод» оборудован светофорами ряд перекрестков г.Гаваны. Ведется обсуждение контракта об оказании техсодействия и поставке оборудования для установки аналогичных светофоров на ряде основных транспортных магистралей кубинской столицы.

АО «Уральский оптико-механический завод» представил образцы новейшего геодезического и медоборудования. Минздрав Кубы рассматривает возможность приобретения уникальных установок искусственного дыхания для новорожденных.

Министерство базовой промышленности Кубы изучает возможность использования достижений в разработке и производстве сверхчистого органического стекла, светофильтров, биноклей и телескопических труб, приборов ночного видения, микроскопов, оптических линз специального назначения, а также алмазосодержащих инструментов и оборудования для обработки оптических компонентов. Экспозиция вышеуказанных российских приборов была представлена в г.Гаване российским «Домом оптики».

Российская компания Oztec предложила установить на НПЗ Кубы уникальные приставки (мини-планты) мощностью 150 тыс.т. в год по сырью и создать на их основе малогабаритное модульное производства по переработке мазута, гудронов и тяжелых остатков от переработки нефти и получению светлых нефтепродуктов. По заявлению российских нефтяников, подобное оборудование не имеет аналогов в мире и уже было апробировано на тяжелой нефти в России и Кувейте. В обоих случаях была продемонстрирована высокая экономическая эффективность и устойчивость в работе в любых природно-климатических условиях. Руководство компании Oztec предложило использовать данное оборудование для переработки глубиной до 85-90% тяжелой вязкой кубинской нефти в легкие углеводороды.

В Международном форуме «Санкт-Петербург-Ибероамерика: деловое партнерство 2002» принимала участие представительная кубинская делегация в составе ТПП Кубы и руководства компании «Сеаден». В РФ действуют три кубинских компании – «Петрокуб», «Омитель», «БлюБалтик».

«Петро-Куб», совместная кубино-российская фирма представляет на российском рынке кубинскую фармакологию. «Петро-Куб» заинтересована в организации лечебных центров по лечению кожных заболеваний; в поиске производителей, заинтересованных в расфасовке, упаковке и дистрибуции медикаментов; в сотрудничестве с фирмами, имеющими опыт участия в конкурсных торгах медикаментами в Москве и регионах, а также с фирмами, которые могли бы быть заинтересованы в регистрации новых кубинских медикаментов для их последующей дистрибуции.

До 2005г. должны быть созданы производственные мощности для экспорта двух десятков кубинских биотехнологических препаратов. Новые фармацевтические средства, изготовленные на основе белковых соединений, реактивы для диагностирования с использованием моноклоновых антител, поликлоновых сывороток и комплекты элементов для использования в сельском хозяйстве или в промышленных процессах демонстрируют конкурентоспособность этой отрасли, одной из самых передовых на Кубе. Наилучшие результаты достигнуты в получении вакцины против Meningitis Meningococcica и вакцины против гепатита В, что позволило сделать прививки в стране против этой болезни всему населению до 20-летнего возраста.

Кубинская сторона проинформировала о своей заинтересованности в получении от Института земного магнетизма, ионосферы и распространения радиоволн Российской академии наук (ИЗМИРАН) проекта контракта на модернизацию кубинской ионосферной станции типа АИС в г.Гавана.

В 2002г. в Республике Куба побывало 70 российских делегаций экономического характера; в прошедших в Гаване в 2002г. международных ярмарках приняли участие 13 российских организаций и компаний. На XX Гаванской ярмарке (нояб. 2002г.) Россия была представлена единой российской экспозицией, где участвовало 10 российских государственных и коммерческих структур из 6 российских регионов.

Агентством по развитию и экономическому сотрудничеству при кабмине Республики Татарстан продолжена реализация подписанного с кубинской стороной Соглашения по созданию совместного кооперированного производства по сборке и ремонту двигателей для автомобилей «Камаз». В 2002г. собрано 100 таких двигателей.

Губернатор Саратовской обл. Д.Ф. Аяцков в своем обращении на имя Ф.Кастро от 11 июля 2002г. выразил уверенность в практической значимости для обеих сторон реализации проекта создания троллейбусных линий в Гаване при участии Саратовского троллейбусного завода, организации производства на Кубе диздвигателей в рамках российско-кубинского СП «Ферро-Волга», что будет способствовать реализации пятилетней кубинской программы модернизации сахарной отрасли Кубы.

В работе межправительственной Российско-Кубинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству регулярно участвуют представители ряда регионов России: Саратовская обл., Татарстан, г.Санкт-Петербург и т.д., что способствует продвижению продукции этих регионов на кубинский рынок.

Куба и в перспективе будет оставаться рынком сбыта российской машино-технической продукции. Направлением развития двусторонних торгово-экономических отношений может стать кооперация российских предприятий в производстве отдельных видов машино-технической продукции с предприятиями Кубы.

Кубинская сторона предусматривает условия совместного сотрудничества в данном направлении: наличие иноинвестиций; высокотехнологичное оборудование; рынки сбыта производимой продукции. Действующее кубинское инвестиционное законодательство не предусматривает ограничений при совместном производстве отдельных видов машино-технического производства и национальный инвестор может иметь минимальную долю участия, а иноинвестор до 100%.

РФ на ярмарке в Гаване

В 2002г. российские организации принимали активное участие в работе трех отраслевых международных выставках. На IV Гаванской выставке Expoazucar (июнь 2002г.) Россия была представлена стендами предприятий «Камаз», Нижнекамского шинного завода. На IV Транспортной ярмарке (сент. 2002г.) российская экспозиция была представлена на четырех стендах: «Агенство по развитию международного сотрудничества Татарстана» – продукция ОАО «Камаз», автопокрышки завода «Нижнекамскшина»; «Автодизель» – образцы современных дизельных двигателей Ярославского моторного завода; компания DEX.

Другим важнейшим мероприятием, в котором традиционно участвуют российские компании, стала XX Гаванская ярмарка (3-10 нояб. 2002г.). В мероприятии приняли участие 915 фирм из 56 стран и 500 кубинских предприятий (в 2001г. – 1650 фирм, в т.ч. 430 кубинских).

Наибольшую выставочную площадь, как в предыдущие годы, занимали фирмы Испании – 4 павильона, площадью 4500 кв.м., 200 участников экспозиции. Крупные экспозиции в собственных павильонах имели: Италия, Мексика, Германия, Канада, Франция, Бразилия, Бельгия, Юж. Корея и Голландия. Для участия в работе Ярмарке прибыли 16 официальных делегаций из стран ЕЭС, Панамы, Ирака, а также 42 делегации Торговых палат различных стран.

Площадь российской единой экспозиции на Ярмарке без соответствующей госдотации составила 490 кв.м. (в 2001г. – 360 кв.м.). Российскую экспозицию посетили министр внешней торговли Кубы Р. де ла Нуэс, руководители крупнейших кубинских предприятий и организаций «Автоимпорт», «Техноимпорт», «Авиаимпорт», «Унион Электрика», ТЭЦ «Мариэль».

Наибольший интерес посетителей российского павильона вызвал стенд компании ОАО «Автоваз», арендовавший под свою экспозицию 300 кв.м. На стенде были представлены классические модели ВАЗ-2106, 2107 и модели «десятой» серии 2110, 2111 и 2112, а также основные агрегаты автомобиля, в т.ч. моторы, коробки передач, мосты. Подписаны двусторонние протоколы по постав-

кам российских автомобилей в 2003г., а также по организации сети мастерских и сервисных центров по обслуживанию автомобилей «Лада». Проведены переговоры с коммерческими фирмами и компаниями третьих стран, в т.ч. Венесуэлы, Канады по поставкам автомобилей «Лада» в эти страны.

Активную работу в период проведения Ярмарки провели представители компании «Итерэнергосервис». Данная компания заинтересована в продвижении на рынок ростоваров и услуг в области энергетики, в т.ч. готова участвовать в восстановлении и ремонте тепловых и гидроэлектростанций, ЛЭП.

ФГУП «Машприборинторг» продемонстрировало гидронасосы, бидисцилляторы, высокочастотные изделия электронной техники и образцовые манометры. По итогам переговоров с госкомитетом по стандартизации Кубы подписано Соглашение о поставках на Кубу измерительных приборов для промышленности.

Агентство по развитию международного сотрудничества Республики Татарстан представляло на Ярмарке интересы трех предприятий – «Камаз», «Нижнекамскшина» и «Нижнекамскнефтехим». В ходе переговоров предприятиями из системы министерства сахарной промышленности и министерства сельского хозяйства Кубы достигнута договоренность о поставках в 2003г. продукции вышеуказанных предприятий на кубинский рынок.

Как и в предыдущие годы, богатую экспозицию образцов российских продуктов питания представила компания «Внешинторг», в т.ч. мясные и молочные продукты, конфеты, винно-водочные изделия, красную икру, консервированные фрукты и овощи. Оргкомитет Ярмарки высоко оценил дизайн российской водки «Флагман», наградив ее соответствующим призом и дипломом. Подписано несколько контрактов на поставку на Кубу красной икры.

Заинтересованность представителей кубинских энергетиков, специалистов сахарной промышленности, агропрома и транспортников вызвало предложение российской компании «Торговый дом Волгодизель» по схеме финансирования совместных проектов, предусматривающая кредитование с отсрочкой на 1 год под 4,5% годовых при соответствующих гарантиях Национального банка Кубы. На стенде компании была представлена продукция завода «Волжский дизель им. Маминых» (двигатели для тепловозов, дизельные генераторы и другое техоборудование).

Одна из крупнейших российских авиакомпаний «Тюменьавиатранс», принявшая участие в Гаванской ярмарке во второй раз, предложила широкий спектр услуг. Высказали заинтересованность представители кубинских компаний «Кубана» и «Авиаимпорт» – по ремонту на Кубе российских самолетов (АН-24), разработке интерлайнового соглашения, реализации российских вертолетов в странах Латинской Америки.

Традиционное участие в Гаванской ярмарке АО «Трактороэкспорт» еще раз подтвердило заинтересованность кубинского региона в российской сельскохозяйственной и строительной технике. Приобретение этого оборудования будет осуществляется под кредиты третьих странам, например, канадской фирмой «Токмаджан Груп».

Компания ОАО «Тонарус», впервые участвующая в работе Ярмарки в Гаване, предложила кубинским импортерам номенклатуру авто-мото запчастей, а также автомобильные шины российского, украинского и белорусского производства.

Как и в предыдущие годы, госучреждение «Российский морской регистр судоходства» продолжило пропаганду своих услуг по инспекции морских судов и перевозимых грузов, а также сертификации систем качества по ИСО-9000. Достигнута договоренность о проведении совместных работ с рядом кубинских транспортных организаций.

Из стран-членов СНГ в 2002г. участвовали только 6 украинских фирм – завод «Днепрошина», Научно-производственная фирма «Спектор» (машинно-техническое оборудование), «Одесский крановый завод» (дорожная техника), «Украинтерэнерго», «Винницкий завод» (тракторова).

Латвия

Латвийская статистика по итогам 2002г. показывает положительную динамику как российского экспорта (+15,7%), так и латвийского импорта (14,2%).

Российско-латвийские торгово-экономические отношения 2002г., по оценке ГТК России, характеризуется снижением общих объемов товарооборота, который составил 843,8 млн.долл. (-19%), в т.ч. экспорт 693 млн.долл. (-24,3%) и импорт 150,3 млн.долл. (+ 27,1%). Внешнеторговое сальдо для России сохранилось положительным, превышая экспорт над импортом в 4 раза. Общий объем взаимной торговли товарами и услугами (транзит) оценивается в 1,2 млрд.долл.

По итогам 9 мес. 2002г., в структуре российского экспорта в Латвию преобладали поставки продукции минпроисхождения – 42,1%. Удельный вес машинно-технической продукции сохранился относительно высоким – 23%. В химотрасли (10,4% экспорта) структура поставляемой в Латвию продукции не претерпела изменений. Увеличились поставки товаров пищепрома (за счет кондитерских изделий, этилового спирта и водки).

В импорте товаров из Латвии преобладала продукция пищепрома (доля в общем объеме импорта – 36%). За счет электросилового оборудования увеличились поставки машинно-технической продукции, которые составили 25,2% от общего объема импорта. Далее следуют: продукция химпрома и смежных отраслей (10,4%), лес и продукция деревопереработки (4,9%), металлы и изделия из них (2,5%). Резко сократился импорт текстильных товаров, до 0,1% в общем объеме импорта. Латвийская статистика фиксирует восьмикратное превышение поставок в Россию изделий по этой группе товаров. Не исключается, что это связано с контрабандой и развитием «челночного» бизнеса.

Снижение объемов российского экспорта вызвано рядом факторов, в т.ч. введением в действие законодательных актов РФ в области таможенного режима. С 1 июля 2001г. при поставках товаров из РФ в страны «ближнего зарубежья» косвенные налоги экспортером не уплачиваются, их взимание производится в стране назначения товара. Использование территории Латвии для реэкспорта российских товаров в страны «ближнего зарубежья» с целью уклонения от налогообложения потеряло экономический смысл. Ранее, в этих целях

в Латвию завозились значительные объемы российских нефтепродуктов, продукции химической отрасли, а также черных и цветных металлов для дальнейшего их реэкспорта в страны СНГ.

Другим фактором, повлиявшим на изменение статистики и приведшим к упорядочению данных о «реальной» торговле, в частности по товарной группе «металлы и изделия из них», явилась успешная работа по борьбе с контрабандой и махинациями по возврату НДС. В апр. 2002г. в Риге было подписано межправительственное российско-латвийское соглашение о сотрудничестве в таможенных делах. В результате взаимодействия российских и латвийских налоговых и таможенных органов были пресечены противозаконные действия российских экспортеров, которые совместно со своими «партнерами» из Латвии многократно использовали схему возврата НДС на один и тот же товар (металлокерамические пластины). Экспортные цены искусственно завышались в сотни раз, товар следовал в Латвию, производился возврат НДС российскому экспортеру, который впоследствии выкупал тот же товар у своего латвийского партнера за бесценок и повторял эту операцию многократно.

На российском экспорте машинно-технической продукции отрицательно сказались административные барьеры, которые Латвия вводит в целях гармонизации законодательства при своем движении к Евросоюзу. В связи с требованиями на ввоз в страну продукции, соответствующей европейским нормам качества по безопасности и экологии, в российском экспорте в Латвию сократились поставки легковых автомобилей в 6 раз, грузовых – в 10 раз, запчастей – в 4 раза. Вследствие экономической нецелесообразности в реэкспорте товаров через Латвию российские производители снизили поставки металлообрабатывающего оборудования в 7 раз, контрольно-измерительной аппаратуры – в 3 раза, геодезических и метеорологических приборов – в 100 раз.

На протяжении ряда лет в статистике российско-латвийской торговли имеет место многократное расхождение данных ГТК России и ЦСУ Латвии. Причиной тому является различие методологий расчета (ЦСУ Латвии в импорте не учитывает товары, попадающие на таможенные склады и СЭЗ). Данные на латвийскую продукцию, ввезенную в Россию, практически совпадают.

В 2002г. отмечается сокращение случаев дискредитации российских участников внешнеэкономической деятельности. Госбюро по защите внутреннего рынка ЛР проводило антидемпинговое расследование в отношении российского портланд-цемента. В начале 2002г. расследование было прекращено и претензии к России сняты. Кабинет министров ЛР утвердил решение госбюро (№01/2002 от 22.01.02г.) об его отказе применять антидемпинговые меры против России в отношении портланд-цемента как не соответствующие государственным интересам Латвии. В решении указывалось на важность торгового сотрудничества с Россией «в отдельных областях», а также незначительные объемы импорта портланд-цемента российского происхождения. 21 марта 2002г. минэкономики ЛР проинформировало о начале нового антидемпингового расследования – в отношении возросших поставок пчелиного меда на латвийский рынок со стороны Венгрии, Украины и России. После проведения соответствующих консультаций Госбюро пришло к выводу, что убытки пчеловодов Латвии явились следствием роста конкуренции на местном рынке, а не ценовой политики поставщиков меда из России, Украины и Венгрии.

Серьезной защитой российских участников внешнеэкономической деятельности от претензий со стороны госбюро по защите рынка ЛР явилось мировое признание России как страны с рыночной экономикой. До этого момента при антидемпинговых расследованиях внутренние российские цены на товары не принимались во внимание, а ориентиром являлись цены из третьих стран. При дешевой рабочей силе и низкой себестоимости продукта экспортные цены часто воспринимались как демпинг, что дискредитировало российских поставщиков и снижало рейтинг доверия к российскому бизнесу.

В области автоперевозок до последнего времени сохранялось недовольство латвийской стороны в связи с дефицитом российских дозволов (по дозволам достигнут паритет – на 2003г. выделено в двустороннем порядке по 16 тыс. разрешений – «дозволов») и многочасовой очередью грузового автотранспорта на погранпереходе МАПП «Терехово-Бурачки». Напряженную ситуацию, вызванную малочисленным составом работников на погранпереходе, усилило введение Белоруссией высоких транзитных пошлин, которое переориентировало поток литовских машин, следующих в Россию, на транзит через Латвию. В результате, среди «очередников» – свыше 70% машин с литовскими номерами. Ранее, латвийские власти остро ставили вопрос российской стороне о необходимости наведения должного порядка на погранпереходе. Вопрос до конца не решен, очереди на МАПП периодически создаются, однако автоперевозчики, несмотря на возможность пересечения границы в других пунктах, считают путь через «Терехово – Бурачки» выгодным. В 2002г. сотрудничество в области международных автомобильных перевозок сохраняло сбалансированный характер (по 17,5 тыс. разрешений).

Продолжает оставаться нерешенной проблема принадлежности 6 российских судов дноуглубительного флота: многочерпаковый земснаряд «Александр Уваров», грейферный земснаряд «Иманта», грунтоотвозные шаланды «Лигатне», «Скрунда», «Сигулда», «Кримулда». На проводимых в Риге 5-6 фев. 2002г. консультациях по этому вопросу стороны не пришли к единому мнению, при этом эксперты минтранса России предложили создать совместное предприятие на базе вышеуказанных судов. Российская доля участия в СП – 6 судов дноуглубительного флота. латвийская доля – долг судоремонтному заводу, образовавшийся в результате расходов по ремонту и хранению вышеупомянутого флота. В нояб. 2002г. в Латвии состоялись выборы в Сейм (парламент) и новый кабмин, куда не вошел А.Горбунов (сопредседатель латвийской части латвийско-российской МПК), не выразил свою позицию по существующей проблеме. Латвийская сторона вероятно отложит рассмотрение вопроса до его обсуждения на уровне МПК после утверждения ее нового сопредседателя.

Развивается сотрудничество в области банковского надзора. Латвия включена в «черный список» Центробанка России как офшорная террито-

рия. 24-25 окт. 2002г. состоялся визит в Ригу делегации центробанка России. Делегация встретилась с руководством Банка Латвии, Комиссии рынков финансов и капитала, а также Госбюро по предотвращению «отмывания» денег, полученных преступным путем. В течение последних трех лет в Латвии произошел значительный прогресс в банковском законодательстве, что может послужить основанием для исключения Латвии из этого списка. Руководители Центробанка России и Комиссии рынка финансов и капитала Латвии подписали меморандум о сотрудничестве в области банковского надзора, а также отдельный протокол о возможности исключения Латвии из списка офшорных зон и территорий по результатам рассмотрения законодательства страны.

22 апр. 2002г. в Риге был подписан договор о российско-латвийском сотрудничестве и взаимопомощи в таможенных делах (в сент. 2002г. договор ратифицирован Сеймом ЛР). Содержание документа позволяет облегчить процедуру отслеживания таможенных правонарушений и движения контрабандных поставок товара через российско-латвийскую границу. В окт. 2002г. глава таможенной службы Латвии К.Витолиньш направил в адрес ГТК России письмо, в котором он информировал российских коллег о фактах искажения российскими поставщиками таможенной стоимости продукции при ее оформлении на границе. В письме указывалось, что имел место случай завоза на таможенную территорию Латвии 395 т. бутилацетата по цене, заниженной в 61 раз, что в течение года неоднократно различные товары (электроды для сварки, шариковые ручки, текстильные изделия) ввозились на таможенный склад Латвии по завышенной стоимости, после чего экспортировались в Беларусь и обратно в Россию.

Крупные предприятия с участием роскапитала. Латвийско-российское ООО «ЛатРосТранс» с основным капиталом 107,5 млн.латов (179,1 млн. долл.) Акционерами компании являются АО «Вентспилс Нафта», которому принадлежит 66% долей капитала, и ГАО «Транснефтепродукт» – 34% капитала. Предприятие занимается обеспечением функционирования магистральных нефте- и нефтепродуктопроводов, проходящих по территории Латвии к терминалам Вентспилсского порта.

В компании «Латвияс Газе» 50,05% акций принадлежат концерну «Газпром» и его дочерней структуре «Итера-Латвия». В конце нояб. 2002г. Совет АО «Латвияс Газе» утвердил договоры о поставках природного газа из России до 2005г., причем договоры предусматривают повышение закупочной стоимости топлива в среднем на 15%. АО «Латвияс Газе» завершило 2002г. с прибылью 8,3 млн.долл.

Российский холдинг «Северсталь» работает над созданием технологического парка на базе Рижского вагоностроительного завода в целях увеличения поставок своей продукции на европейский рынок. Крупнейшая в Латвии компания по продаже проката «Северстальлат» (51% акций компании принадлежит «Северстали») завершила 2002г. с оборотом в 36 млн.долл. и прибылью в 350 тыс.долл. В инвестиционные проекты вложено 330 тыс.долл., а в 2003г. объем инвестиций планируется увеличить до 1 млн.долл. До конца 2005г. компания также планирует увеличить и годовой оборот – до 70 млн.долл.

Компания «Лукойл» продолжает модернизацию нефтехимического терминала VARS по переработке нитрилакриловой кислоты (общий объем инвестиций составит 1 млн.долл.). Концерн «Трансстрой» совместно с латвийской компанией БМГС завершают строительство объездных ж/д путей в Вентспилсском порту (объем работ – 18 млн.долл.). На рижском предприятии «Феррус» проходит модернизация и предпродажная подготовка продукции Владимирского тракторного завода. В 2002г. компания «Лукойл-Балтия» увеличило количество своих автозаправочных станций до 29.

Банку Москвы принадлежат 99% акций «Латбизнесбанка», который в фев. 2002г. удвоил свой уставный капитал. В нояб. 2002г. Комитет банковского надзора Банка России принял решение выдать МДМ-банку разрешение на приобретение 99,44% акций в «Латвияс Тирдзниецибас банка».

Импульсом к развитию сотрудничества послужил визит мэра Москвы Ю.М.Лужкова 7-9 нояб. 2002г. в Ригу. Правительство Москвы открывает в 2003г. в Риге Московский культурно-деловой центр (объем инвестиций – 6 млн.долл.).

Сдерживающим фактором в развитии сотрудничества является отсутствие межправсоглашения о взаимной защите инвестиций и договора об избежании двойного налогообложения. После вступления Латвии в ЕС (середина 2004г.) проникновение российского капитала во вновь создаваемые предприятия в ЛР будет затруднено.

Латвия, стремясь к вступлению в ЕС, целенаправленно создает западноориентированное экономическое пространство, проводит «евростандартизацию» технологий производства и политику вытеснения с латвийского рынка российских товаров высокой степени переработки. Ограничения не касаются сырьевых товаров.

Имеет место различие в торгово-политическом режиме, применяемом для стран СНГ и государств ЕС. Проявляется это в разном уровне таможенных пошлин при импорте готовой продукции. Импортные тарифы на ввоз тканей, трикотажа, одежды и обуви, керамики и стекла, проката и других изделий из черных металлов, некоторых видов электротехнической продукции и транспортных средств из России составляют 15% от таможенной стоимости товаров, в то время как для той же продукции из стран ЕС импортный тариф равен нулю. Товары сырьевой группы (минпродукты, металлы, пластмассы и изделия из них, химпродукты) ввозятся в Латвию без уплаты таможенной пошлины. Ставка РНБ не превышает 0,5%. Указанный таможенный режим действует по товарным группам гармонизированной системы ТН ВЭД ГТК России: 25-32, 39, 40, 48, 49, 72-83. которые составляют основную структуру российского экспорта в Латвию и обеспечивают 60% от его объема.

На рынке Латвии традиционно пользуются популярностью медикаменты российского производства, однако при «параллельном импорте» лекарств из России и Европы их регистрация из стран ЕС носит более упрощенный характер, чем при ввозе из стран СНГ, для которых требуется дополнительная проверка и дополнительные затраты. Решающим фактором в этом вопросе является качество экспортируемого изделия, подтвержденное сертификатом евростандарта.

Введенные в 2001г. в действие «Технические нормативные требования по оценке колесных транспортных средств» резко ограничили экспорт в Латвию автомобилей, производимых предприятиями ВАЗ, ГАЗ, КАМАЗ и УАЗ, как не соответствующих требованиям ЕС по экологии и безопасности. Переход на новые стандарты качества требует дополнительных средств, связанных с модернизацией технологического оборудования и улучшением культуры производства.

Автомобилестроение Белоруссии, в отличие от российского производителя, идет в ногу со временем – грузовые автомобили МАЗ, успешно прошедшие сертификацию, не запрещены к эксплуатации на латвийском рынке. В результате выигранного в 2002г. тендера, городское хозяйство Риги оснащает часть своего троллейбусного парка машинами белорусского производства. У латвийской стороны имеются претензии к качеству белорусских машин, однако решающим аргументом в исходе тендера явились европейский сертификат и низкая цена предложения.

Диалог с Россией

Торгово-экономическое сотрудничество между Россией и Латвией основывается на Соглашении, подписанном между нашими странами в 1992г. Российско-Латвийские торговые отношения осуществляются в «режиме наиболее благоприятствуемой нации».

Латвийские предприятия традиционно ориентированы на российский рынок. Если говорить о динамике торгового сотрудничества между Россией и Латвией в целом, то оно развивается удовлетворительно, хотя не без определенных спадов. В 1998г., по сравнению с 1997г., товарооборот согласно данным ГТК России в связи с кризисом, снизился с 1539,7 млн.долл. до 825 млн.долл.

По итогам 2001г. товарооборот составил 1035 млн.долл., российский экспорт – 915 млн.долл., импорт – 120 млн.долл. В 2001г. наметилась тенденция снижения объемов российского экспорта в Латвию, которая определяется сокращением ввоза реэкспортных товаров, а также нефтепродуктов из России. Россия экспортирует в Латвию минпродукты (доля экспорта – 40%), машины и оборудование (25%), химическую продукцию (10%), металлы (9%). Отмечается рост поставок из России продукции пищепрома (3%). В импорте латвийских товаров преобладают продовольствие (36%), машинотехническая продукция (24%), а также химтовары (10%).

За 6 мес. 2002г. экспорт составил 366,3 млн. долл., импорт – 63,2 млн.долл. Увеличение доли поставок из России машинотехнической продукции затрудняются формированием в Латвии западно-ориентированного экономического пространства и политики по вытеснению с внутреннего рынка российских товаров (кроме сырьевых).

Перспективы инвестиционного сотрудничества во многом определяются нормализацией отношений между странами на межгосударственное уровне. По известным причинам не проводились полномасштабные заседания Межправкомиссии. Общий накопленный объем российских инвестиций в экономику Латвии составляет 105 млн.долл. В Латвии создано 1400 различных фирм и компаний (в основном посреднического характера) с участием российского капитала.

В области энергетики наибольшие перспективы имеет сотрудничество в газовой отрасли. Концерн «Газпром», совместно с компанией «Итера-Латвия», увеличил свою длю в газовом монополисте «Латвияс газ» до 50,5%, что создает определенные предпосылки для более активного использования уникальных подземных газохранилищ, общий потенциал которых составляет 50 млрд.куб.м. Рассматриваются вопросы приватизации Рижского электромашиностроительного завода (ФПГ «Росвагонмаш») и терминала «Вентспилснафта» (ГАО «Транснефть»). На базе Рижского вагоностроительного завода при содействии холдинга «Северсталь» создается технологический парк, что обеспечивает дополнительные рабочие места для русских.

Доля России в общем объеме транзита через Латвию составляет 72%, что обеспечивает 8% ВВП страны. Через порты Рига, Вентспилс и Лиепая переваливается 40 млн.т. российских грузов. В связи с пуском в эксплуатацию нефтяного терминала в Приморске транзит российской нефти за 9 мес. 2002г. сократился на 33%. Услуги за транспортировку и перевалку российских грузов в портах Латвии оцениваются в 500 млн.долл.

В связи с тем, что Латвия испытывает определенный дефицит в электроэнергии, Россия готова участвовать в строительстве тепловых электростанций в Броцене и Лиепае мощностью 110-120 мвт.

Одним из позитивных моментов следует отметить завязавшееся тесное сотрудничество между Московской мэрией и Думой Риги. Тесный контакт правительств двух столиц даст толчок и развитию торгово-экономического сотрудничества. С Латвией активно сотрудничают регионы Северо-Запада России, в первую очередь приграничная Псковская обл. Рассматривается вопрос создания «еврорегиона» в рамках программ Interreg, Phare и Tasis. Реализация таких программ, в т.ч. с Белоруссией (льноводство), может содействовать увеличению занятости в регионе. Повышению эффективности регионального сотрудничества может содействовать Московский культурно-деловой центр, открытие которого планируется в 2003г.

Особого внимания заслуживает создание в Латвии регионального Балтийского центра деловой информации и консультирования. Основная цель проекта – информационная поддержка экспортных и импортных операций предпринимателей России и Латвии. Латвийским бизнесменам важно знать экспортные возможности и импортные потребности рынков России. Вопрос благонадежности и состоятельности партнеров также немаловажен. Внедрение проекта Балтийского центра деловой информации осуществляется латвийской фирмой TT Informs.

Связи с регионами РФ

Основными партнерами регионального сотрудничества с российской стороны традиционно являются Москва, Псков, Санкт-Петербург, Новгород, Воронеж и Калининград. Учитывая важность развития сотрудничества на региональном уровне, особенно в свете последних политических решений по этому вопросу, АТС уделял внимание этому направлению работы в приоритетном порядке.

Подписанное в дек. 2001г. рамочное соглашение о торговом, экономическом, научно-техническом, гуманитарном и культурном сотрудничестве между Москвой и Ригой предопределило в 2002г. новый вектор широкомасштабного взаимодействия по линии мэрий столиц России и Латвии. Проявилось это не только в повышенной заинтересованности к диалогу по вопросам торговли, но и в проработке совместных проектов инвестиционного сотрудничества. На фоне главенствующего в отношениях между странами политического фактора и сдержанного диалога по экономическому блоку вопросов на межгосударственном уровне развитие активного экономического сотрудничества по линии Москва-Рига осуществлялось в тесной взаимосвязи и согласовании действий с Роспосольством.

Одним из важнейших направлений внешнеэкономической деятельности правительства Москвы определено развитие разносторонних связей со странами СНГ и Балтии, способных обеспечить наращивание потенциала столицы в торгово-экономической, научно-технической и культурной областях. Эта работа проводится в соответствии с федеральным законом от 04.01.99г. №4-ФЗ «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов РФ» и ст. 8 Федерального закона от 13.10.95г. №157-ФЗ «О госрегулировании внешнеторговой деятельности».

В фев. 2002г. был подписан Протокол о сотрудничестве и взаимодействии между Московской гордумой и Рижской думой, который дал импульс к дальнейшему подписанию весной 2002г. ряда отраслевых соглашений между заинтересованными структурными подразделениями правительства Москвы и Рижской думой: Протокол о сотрудничестве между Комитетом по туризму правительства Москвы и Центром координации и информации туризма г.Риги; Протокол о сотрудничестве между Комитетом физкультуры и спорта правительства Москвы и Управлением спорта Рижской думы; Протокол о сотрудничестве между Департаментом природопользования и охраны окружающей среды правительства Москвы и Рижской думой; Протокол о сотрудничестве между Комитетом по культуре правительства Москвы и Комитетом по делам культуры искусства и религии Рижской думы; Протокол о сотрудничестве в области транспорта и связи между управлением транспорта и связи правительства Москвы и Комитетом по делам сообщения и транспорта Рижской думы; Соглашение о сотрудничестве между Московским комитетом образования и Рижской городской школьной управой.

В стадии рассмотрения находятся документы, касающиеся вопросов строительства и архитектуры а также соцзащиты населения. Изучаются возможности по расширению сотрудничества на уровне административных округов Москвы и городов Латвии. В нояб. 2002г. подписан Протокол о намерениях о сотрудничестве между г.Юрмалой и Юго-Западным административным округом г.Москвы, согласно которому марте 2003г. планируется подписать соответствующее соглашение. В качестве партнера г.Лиепая определен район «Раменки» Западного административного округа г.Москвы.

Действующие договоренности являются комплексными и предполагают конкретизацию сотрудничества по направлениям: в области промышленности, строительства, транспорта, телекоммуникаций, инвестиционной политики и науки, сфере закупок продовольствия, образования, здравоохранения, физической культуры и спорта. Этому способствовали регулярные контакты и визиты представительных делегаций правительства Москвы и Рижской думы. Наиболее результативными явились визиты мэра Риги Г.Боярса в мае 2002г. в Москву и мэра Москвы Ю.М.Лужкова в нояб. 2002г. в Ригу, в ходе которых был достигнут ряд договоренностей, в т.ч. в экономической области.

С 30 мая по 3 июня 2002г. в Москве проводилась выставка продовольственных, промтоваров и услуг, производимых предприятиями и организациями г.Риги. Согласовывается проект организации встречных поставок российских и латвийских товаров. С московской стороны координатором проекта является ГУЛ «Мосрегионторг», с рижской стороны – «Рижский центральный рынок».

Реализуется проект модернизации городского пассажирского электротранспорта и создания трамвайного вагона нового поколения. Это совместный проект Рижского вагоностроительного завода, Трамвайно-ремонтного завода (г.Москва) и ЗАО «Агентство инвестиций в промышленности» (г.Москва). В нояб. 2002г. подписан Протокол о сотрудничестве в области модернизации и создания новых образцов городского пассажирского электротранспорта, согласно которому Управление транспорта и связи г.Москвы планирует приобрести в 2002-06гг. не менее 185 комплектов преобразовательного оборудования для модернизаций трамвайных вагонов «Татра-Т3» в Москве по проекту АО «Рижский вагоностроительный завод». Предполагаемый объем инвестиций со стороны Москвы – до 10 млн.долл.

В 2002г. традиционно продолжали развиваться связи Латвии с регионом Псковской обл. Представители администрации области в течение года неоднократно посещали с деловыми визитами Ригу и другие города Латвии. Диалог по расширению сотрудничества продолжался во время проходивших в Риге конференций, выставок и симпозиумов. Одним из итогов таких встреч явилась покупка латвийской фирмой SIA Valdemara-Andren 28% акций крупного псковского завода по производству лодок и стекловолокна. Используя латвийские и российские технологии, СП намеривается улучшить производство в целях дальнейшего экспорта продукции в страны Европы.

Событием года в области межрегиональных связей явилась Международная научно-практическая конференция «Великий волжский путь», которая состоялась в Риге 10 авг. 2002г. Мероприятие было приурочено к празднованию 1000-летия основания г.Казани. Целью проекта являлось установление разносторонних контактов городов, расположенных на Великом волжском пути. Одновременно были организованы выставки «Казани – 1000 лет» и «300 лет Санкт-Петербургу». В ходе визита делегации мэр Юрмалы Д.Урбанович и мэр Казани К.Исхаков подписали договор, предусматривающий сотрудничество между двумя городами в области туризма, экономики, культуры и защиты окружающей среды.

Обзор прессы

ООО «ЛатРосТранс»

Крупнейшее совместное латвийско-российское предприятие в Балтии, занимающееся обеспечением функционирования магистральных нефте- и нефтепродуктопроводов, проходящих через территорию Латвии к терминалам Вентспилсского порта. Создано на основе соглашения между правительствами Латвии и России в июне 1993г. Соглашение регламентирует вопросы создания СП правовой статус инвестиций и порядок рассмотрения спорных вопросов, которые могут возникнуть в ходе его деятельности.

Уставной капитал ООО «ЛатРосТранс» составляет 107,5 млн.лат. (184 млн.долл.). Согласно упомянутому межправительственному соглашению учредителем предприятия с российской стороны являлся госкомимущества РФ (ГКИ). По учредительному договору между ГКИ РФ и минфином ЛР от 09.03.94г. 34% от уставного капитала «ЛатРосТранса» принадлежало российскому государству. Его полномочным представителем стала акционерная компания «Транснефтепродукт». Управляющим 66% части латвийского капитала в «ЛатРосТрансе» латвийское государство, интересы которого представляло АО «ЛаСам». После объединения АО «ЛаСам» с АО «Вентспилс нафта» путем обмена акций управление долей латвийской стороны в ООО «ЛатРосТранс» перешло в ведение АО «Вентспилс нафта». Управление латвийско-российским СП ООО «ЛатРосТранс» осуществляют: собрание учредителей, совет и правление предприятия. Работа предприятия проводится в сотрудничестве с эксплуатирующими трубопроводы России компаниями «Транснефть» и «Транснефтепродукт», последняя является совладельцем «ЛатРосТранса», основную часть его доходов формирует перекачка сырой нефти, которую осуществляет «Транснефть».

Стратегические вопросы деятельности предприятия решаются на Собрании учредителей. Совет ООО «ЛатРосТранс» исполняет функции надзора за правлением и дирекцией предприятия.

Правление ООО «ЛатРосТранс» принимает, рассматривает и одобряет или отклоняет проекты решений, связанных с деятельностью, развитием, модернизацией предприятия, контролирует осуществление принятых проектов. Коллектив предприятия имеет 400 специалистов разного профиля. Гендиректор ООО «ЛатРосТранс» – Ядвига Берзиня. Главный офис, юрадрес «ЛатРосТранса» расположен в г.Даугавпилсе – центре депрессивной и русскоязычной Латгалии. Вентспилские руководители вынашивают планы перенесения юрадреса этого крупного налогоплательщика в Вентспилс, что допускает действующая новая редакция Устава предприятия. Вопрос централизации управления нефте- и нефтепродуктопроводом из Вентспилса обсуждался в 2002г. с руководством ОАО «Транснефтепродукт», во время посещения Даугавпилса, окончательное решение не принято.

Согласно новой редакции Устава, принятой в 1998г. и подписанной с российской стороны (в документе отсутствует дата подписания) президентом ОАО «Транснефтепродукт» И.Ишмухаметовым, принятие решений в этих органах управления происходит на основе большинства голосов, т.е. российская сторона не имеет возможности оказывать существенного влияния на управление предприятием. Учредительный договор предусматривал, что решение о назначении гендиректора общества и членов правления принимается учредителями единогласно.

В собственности и управлении предприятия находятся участки 3 трубопроводов общей протяженностью 766 км., в т.ч. нефтепровод «Полоцк-Вентспилс», пропускная способность которого 16 млн.т/г. (факт. загрузка в 2002г. – 7,47 млн.т.) и «Полоцк-Мажейкяй» пропускной способностью 8 млн.т/г. (трубопровод в 2002г. полностью загружен поставками на литовский НПЗ в Мажейкяи, часть нефти направлялась по отдельному трубопроводу к нефтетерминалу в Бутинге), а также нефтепродуктопровод «Полоцк-Вентспилс» пропускной способностью 4 млн.т/г. (факт. загрузка в 2002г. составила 3,8 млн.т.). Предприятие управляет участками трубопроводов, проложенных по территории Латвии.

Нефть и нефтепродукты транспортируются из Западной Сибири, Урала, Поволжья, Татарстана и Оренбургской области. Основными клиентами «ЛатРосТранс» в 2001-02гг. были российские НК «Лукойл», «Юкос», «Сиданко», «Славнефть», «Башнефть» и «Татнефть».

Нефтепровод «Полоцк-Вентспилс» проложен в 1968г., в 1978г. параллельно ему проложен продуктопровод для прокачки на экспорт дизтоплива. Срок эксплуатации трубопроводов – 33г. К середине 90гг. износ нефтепровода составлял 85%, а продуктопровода – 55%. Для предотвращения прорыва труб «ЛатРосТранс» регулярно проводил диагностику и текущий ремонт, осуществлял замену устаревшего насосного оборудования, КИПиА.

В 2002г. СП «ЛатРосТранс» подготовило программу развития предприятия, предусматривающую инвестиции в 100 млн.долл. в течение 5 лет. По сообщению Я.Берзини, кроме проведения капремонта предполагается полностью обновить энергохозяйство, модернизировать насосные станции, систему автоматического регулирования прокачки с учетом потребностей российских экспортеров, увеличивать пропускную способность трубопроводов путем ввода в строй луппингов (обходных трубопроводов). Реализация проектов развития во многом зависит от российских нефтеэкспортеров. Президент НК «Лукойл» В.Аликперов уже заявил о прекращении отгрузки нефтепродуктов через Вентспилс после 2004г.

Согласно данным минсообщений ЛР, по нефтепроводу в порт Вентспилс было прокачено в 2000г. – 13626 тыс.т., 2001г. – 14980 тыс.т. и в 2002г. – 7475 тыс.т. Падение объемов нефтетранзита в 2002г. по сравнению с 2001г. составило 50,1%. До 2002г. доля Вентспилса в российском нефтяном экспорте составляла 12-14%, в 2002г., после пуска в эксплуатацию нефтетерминала в Приморске, эта доля сократилась до 5%.

С пуском в эксплуатацию первой очереди порта Приморск четко обозначился основной вектор российского нефтяного экспорта в северо-западном направлении. С нояб. 2002г., поставки нефти по трубопроводу в направлении Вентспилса прекратились. Поставки АО «Мажейкяй нафта» (контрольный пакет акций принадлежит российской НК «Юкос») остаются стабильными. По мнению вице-президента ГАО «Транснефть» С.Григорье-

ва, пока нет оснований для загрузки латвийского направления по причине негибкой тарифной политики владельцев АО «Вентспилс нафта», а также по причине изношенности нефтепровода и недостаточной его нынешней пропускной способности.

Латвийские власти, привлекая местные СМИ, обвиняют Россию в «политическом» давлении и стремлении обесценить Вентспилский нефтетерминал в связи с предстоящей продажей госдоли акций АО «Вентспилс нафта». Последние события (обращение в Евросоюз, президенту США Дж.Бушу, а также нота МИД ЛР о нарушении межправительственного соглашения о совместной эксплуатации нефте- и нефтепродуктопровода) показывают, что политический разворот складывающейся ситуации происходит со стороны Латвии, а экономическая мотивация России в отношении загрузки отечественного нефтетерминала в Приморске не принимается во внимание. Не принимается во внимание и тот факт, что нефтепродуктопровод на Вентспилс продолжает работать с полной проектной загрузкой. В янв. 2003г. по нему прокачено 370 тыс.т. дизтоплива, такой же объем прокачки ожидался и в феврале. Снижение объемов перекачки сырой нефти до 8 млн.т. в год может поставить предприятие «ЛатРосТранс» на грань банкротства, т.к. ее доходы зависят от перекачки нефти, а не продуктов ее переработки. Доля доходов от транспортировки нефти составляет 70% от общей прибыли предприятия.

Ливан

Связи с Россией-2002

После официального визита в Москву в ноябре 2001г. премьер-министра Ливана Р.Харири начало 2002г. было отмечено повышением уровня двусторонних связей.

28-30 января 2002г. по приглашению парламента Ливана состоялся официальный визит в Ливан российской делегации во главе с председателем Госдумы Г.Н.Селезневым с участием представителей деловых кругов России. Состоялись переговоры Г.Н.Селезнева по широкому кругу вопросов сотрудничества с президентом страны Э.Лахудом, премьер-министром Р.Харири и председателем ливанского парламента Н.Берри, а также представителями Русской православной церкви Ливана.

В Федерации торгово-промышленных и сельскохпалат Ливана была организована встреча Г.Н.Селезнева и членов российской делегации с представителями деловых кругов Ливана. По завершении визита Г.Н.Селезнев был удостоен высокой ливанской награды – ордена «За заслуги», которая была ему вручена президентом Э.Лахудом.

10-11 июня 2002 г. Ливан посетила российская делегация во главе с замминистра экономического развития и торговли РФ Ю.Н.Ждановым.

В 2001г. Россия вышла на 6 место среди основных торговых партнеров Ливана после Италии, Франции, Германии, США и Китая. В 2002г. было отмечено снижение объемов товарооборота до 246,9 млн.долл. В 2002г. отмечалось снижение объемов экспорта в Ливан не только из России.

Динамика развития российского экспорта и товарооборота в целом во многом определяется главной его составляющей – поставками нефтепродуктов. Введение минэнергетики и водных ресурсов Ливана в конце 2001г. новых правил госзакупок топлива с условиями оплаты не ранее, чем через 45 суток после отгрузки, достижение договоренности с Сирией о получении сырьевых ресурсов на льготных условиях – стало дополнительными факторами, оказавшими влияние на динамику развития российско-ливанского товарооборота.

Российско-ливанский товарооборот, в млн.долл.

	1997г.	1998 г.	1999 г.	2000 г.	2001 г.	2002 г.
Товарооборот	93,3	126,4	99,1	215,8	410,4	246,9
Экспорт	89.0	123,1	98,5	215,2	409,4	245,9
Импорт	4,3	3,3	0,6	0,6	1	1

Товарооборот представлен экспортом ростоваров и, в первую очередь, нефтепродуктов.

Снижение объемов товарооборота в 2002г. было обусловлено сокращением в 2 раза объемов поставок нефтепродуктов (в стоимостном выражении), с максимально достигнутого в 2001г. уровня в 382,3 млн.долл. до 186,6 млн.долл. Их удельный вес в суммарном объеме российского экспорта составил 75,6% по сравнению с 93% в 2001г. В Ливан было поставлено 1,159 млн.т. (в основном топливо для ТЭС Ливана) против 1,425 млн.т. в 2001г. Россия продолжает занимать лидирующее место в этом секторе (20% общего объема поставок топлива).

В 2002г. на 2 место по значению товарной номенклатурой российского экспорта стали «растительные товары», а именно российские зерновые: пшеница и ячмень, удельный вес которых (в стоимостном выражении) в поставках составил 11,2%.

В 2002г. в Ливан было поставлено 190,6 тыс.т. пшеницы (при общей ежегодной потребности страны в этой продукции на уровне 400 тыс.т.), 43,9 тыс.т. ячменя и 230 т. семян для посева на 27,8 млн.долл., что в 9 и 16 раз превышает объемы, достигнутые в 2001 и 2000гг.

Несмотря на снижение объемов экспорта в 1,5 раза по сравнению с 2001г., выросли объемы поставок пиломатериалов, стоимость которых составила 11,69 млн.долл. (4,7 % от объема экспорта) против 7,5 млн.т. в 2001г.

Наблюдается новая тенденция активного роста поставок золота в структуре росэкспорта, объемы которых с нулевого значения в 2000 г. достигли уровня в 6 млн.долл. в 2002г. (2,4% от объема экспорта).

На постоянном уровне в течение последних 3 лет осуществляется экспорт целлюлозы, бумаги и картона (5 млн.долл. или 2% от общего объема экспорта). Продолжается тенденция снижения поставок металлопродукции, объемы экспорта которой составили 3,49 млн.долл. (86,8 % от уровня 2001г.).

Наблюдается рост объемов поставок электрических машин и инструментов, медицинского оборудования, текстильных изделий, однако их уровень (150-300 тыс.долл.) остается низким в общем объеме российского экспорта.

По объему экспорта в Ливан по результатам 2002г. Россия находится на 9 месте (после основных европейских стран и Китая). Импорт из Ливана продолжает оставаться незначительным по объему (1,021 млн.долл.) и состоит из отдельных видов продовольствия (58%), продукции химпрома, стройматериалов.

В случае реализации соглашения между «Алроса» и ливанской компанией Horizon Development о

поставке из России алмазов на 500 млн.долл. в год для реализации в Ливане и на Ближнем Востоке (информация о заключении данной сделки широко освещалась в средствах массовой информации в России и Ливана) объемы товарооборота могут возрасти.

В марте-апр. 2002г. состоялись визиты делегаций ОАО «Стройтрансгаз», «Эмерком СМ» и РАО «Роснефтегазстрой» на предмет участия в тендере на строительство 32 км. газопровода из Сирии в Ливан (НПЗ г.Триполи). Все три компании подали свои ценовые предложения в тендерный комитет, официальные результаты тендера не объявлены, вместе с тем по информации Совета по реконструкции и развитию Ливана ОАО «Стройтрансгаз» заняла 3 место.

Есть информация по проектам строительства газопровода Египет-Иордания-Сирия-Ливан, восстановления нефтепроводов из Ирака и Саудовской Аравии, восстановления НПЗ в Баддави и Захрани (Ливан), а также предложения по поставкам в Ливан нефтепродуктов и сжиженного газа. Компания «Эмерком СМ» совместно с Агентством «Эмерком Демайнинг» выразила заинтересованность в восстановлении нефтепровода из Саудовской Аравии, который проходит по Югу Ливана и большая его часть находится на заминированной территории.

ОАО «Стройтрансгаз» рассматривает вопрос о проведении восстановительных работ на НПЗ Баддави. Тендер по данному проекту, как ожидается, будет объявлен на условиях ВОТ в 2003г. В перспективе ОАО «Стройтрасгаз» рассматривает вопрос об участии в работах по строительству газопровода Египет-Иордания-Сирия-Ливан по участку Сирия-Ливан.

В сент. 2002г. минэнергетики и водных ресурсов Ливана заключило контракт с английской компанией на проведение исследовательских работ на шельфе Средиземного моря по разведке месторождений нефти и газа. Английская компания заключила контракт о субподряде с российской компанией «Арктическая морская экспедиция», работу по контракту выполнило российское судно «Академик Наливкин».

По результатам исследований, минэнергетики и водных ресурсов Ливана планирует в 2003г. объявить тендер на проведение изыскательских работ по поиску нефти и газа в прибрежных водах Ливана. Интерес к данному тендеру уже проявили российские компании РАО «Роснефтегазстрой» и ОАО «Стройтрасгаз».

В апр. 2002г. в Ливан прибыла делегация МЧС России во главе с гендиректором Агентства по обеспечению и координации российского участия в международных гуманитарных операциях «Эмерком Демайнинг» А.Г.Бобровским по вопросу участия в тендере на гуманитарное разминирование, оценочная стоимость тендера составляла 40 млн.долл., финансирование было предоставлено правительством ОАЭ. По результатам прошедшего в мае 2002г. тендера в Абу Даби, агентство «Эмерком Демайнинг» заняла первое место, вместе с тем, по решению правительства ОАЭ, контракты по данному тендеру были подписаны с египетской и британской компаниями.

В развитие Меморандума о взаимопонимании от 08.08.2000г. между министерством водных, энергетических ресурсов и нефти Ливана и минэкономразвития и торговли России и в связи с объявлением о проведении минэнерго и водных ресурсов Ливана тендеров на строительство трех водосборных плотин (Шабрух – стоимость 50 млн.долл., Ямуни – 7 млн.долл., Кейсумани – 15 млн.долл.), АТС была продолжена работа с российскими специализированными компаниями по организации их участия в торгах. Заинтересованность в участии было выражена целом рядом компаний, таких как ГУП «ВВО Сельхозпромэкспорт», ГП «Зарубежводстрой», ФПК «Гидромехстрой», Консорциум «ГидроСтройИнвест», ПО «Совинтервод». Несмотря на трехлетнюю подготовительную подготовку, этн организации не посчитали целесообразным пройти международную стандартизацию по ISO, что автоматически исключало их из списка претендентов.

В ходе неоднократных визитов в 2002г. в Ливан представителей компании ГП «Зарубежводстрой» достигнута договоренность об участии компании в торгах по проекту «Канал 800», стоимость первой фазы которого составляет 217 млн.долл., торги по проекту будут объявлены в 2003г.

В июне 2002г. в ходе визита делегации «Энергомашэкспорт» во главе с вице-президентом А.Жигаловым состоялось подписание соглашения о сотрудничестве с ливанской компанией Lebanon Chemical в исполнении контрактов в Ираке по электрификации 3 районов в Багдаде и строительству подстанции.

В янв. 2002г. в Ливане находились представители правительства Москвы с проработкой вопросов инвестирования в турсектор Ливана. В июне в ходе однодневного неофициального визита мэр Москвы Ю.Лужков встречался с премьер-министром Р.Харири по вопросам развития двусторонних отношений. С нояб. 2002г. по согласованию с администрацией Москвы Центр делового сотрудничества с зарубежными странами проводит проработку вопросов привлечения ливанских бизнесменов к созданию и развитию в Москве сети ресторанов «быстрого питания».

Связи с Россией-2001

СССР входил в число государств, первыми признавших независимость Ливана в 1943г. В авг. 1944г. с ним установлены дипотношения. 30 дек. 1991г. Ливан заявил о признании Российской Федерации. Двусторонние отношения носят традиционно дружественный характер.

Россия выступает за сохранение единства, территориальной целостности, независимости и суверенитета Ливана. Ливан считает, что коспонсорство РФ в ближневосточном мирном процессе необходимо для уравновешения произраильского крена в политике США.

Россия способствовала урегулированию кризиса и прекращению гражданской войны в Ливане, поддержала принятую ливанскими парламентариями в Таифе (Саудовская Аравия) в окт. 1989г. Хартию национального согласия и последующие шаги по упрочению конституционного строя, распространению верховенства законной власти на всей территории страны.

Завершение гражданской войны (1975-90гг.) и развитие ближневосточного мирного процесса способствовали активизации российско-ливанского политического диалога. В 1997г. состоялся первый в истории двусторонних отношений офи-

циальный визит в Россию премьер-министра Ливана Р.Харири, а в 1998г. – министра иностранных дел Ф.Буэйза. В окт. 2000г. в рамках миротворческой миссии по урегулированию палестино-израильского конфликта Ливан посетил министр иностранных дел России И.С.Иванов. 31 окт.-2 нояб. 2001г. премьер-министр Р.Харири посетил нашу страну с рабочим визитом. В янв. 2002г. в России побывал вице-премьер правительства Ливана И.Фарис, которому была вручена премия Фонда солидарности православных народов РПЦ.

Активно развиваются контакты по парламентской линии. По приглашению ряда фракций Госдумы в июле 2001г. в Москве побывал председатель Прогрессивно-социалистической партии Ливана В.Джумблат. В янв. 2002г. Бейрут с официальным визитом посетила делегация Госдумы России во главе с Г.Н.Селезневым.

Экономические связи России и Ливана за прошлый год заметно активизировались. Торговый оборот в 2001г. увеличился вдвое и составил 407 млн.долл. (в 2000г. – 215,7 млн.долл.). Российский экспорт (406 млн.долл.) в основном состоит из минсырья, леса, пиломатериалов и металлических изделий. Из Ливана Россия импортирует (в 2001г. – 1 млн.долл.) в основном продукцию пищепрома.

Создано несколько десятков совместных российско-ливанских фирм и предприятий. Россия выразила готовность участвовать в восстановлении экономики Ливана, в частности, в реконструкции сети коммуникаций, строительстве дорог и мостов, плотин и дамб для нужд ирригации, создании центров профессионально-технического обучения.

Продолжается работа по совершенствованию договорно-правовой базы российско-ливанских экономических отношений. В 1995г. подписано Соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве, а в 1997-2000гг. – Соглашения об избежании двойного налогообложения, поощрении и защите капиталовложений, создании межправкомиссии по торговле и экономическому сотрудничеству, сотрудничестве в области культуры, науки и образования, о сотрудничестве в области туризма. Заключены Соглашения о сотрудничестве между Российским союзом промышленников и предпринимателей и Ассоциацией ливанских промышленников, соглашение между ТПП Ливана и России, между Московской городской Думой и Муниципалитетом Бейрута. В марте 2000г. Бейрут посетила делегация Москвы во главе с мэром Ю.М.Лужковым.

В мае 2001г. в Ливане побывала делегация предпринимателей во главе с вице-президентом РСПП В.А.Никулиным. Была достигнута принципиальная договоренность о проведении в 2002г. в Ливане торговой выставки «Лучшее из России» и открытии в Бейруте российского Торгового дома. В 2001г. Ливан посетили делегации «Банка Москвы», Центробанка и Внешэкономбанка.

В марте 1998г. в Бейруте состоялось первое заседание Смешанной межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству (МПК). В ходе работы Комиссии было подписано соглашение о сотрудничестве между Центральными Банками России и Ливана. Комиссия определила основные направления сотрудничества – инвестиции, водное хозяйство, энергетика, морское судоходство, страхование, туризм и спорт, охрана окружающей среды. Сопредседатель с российской стороны – министр природных ресурсов РФ В.Г.Артюхов, с ливанской стороны – министр экономики и торговли Ливана Б.Фулейхан. Имеется принципиальная договоренность о проведении второго заседания МПК в Москве.

В авг. 2000г. по итогам визита в Москву министра водных, энергетических ресурсов и нефти Ливана С.Трабулси подписан Меморандум о взаимопонимании с министерством экономического развития и торговли России, предусматривающий развитие сотрудничества в области водного хозяйства (проектирование и строительство ирригационных систем, станций по очистке воды, плотин и горных водохранилищ), строительства и ремонта линий электропередач и электростанций, восстановления нефтеперерабатывающих заводов, поиска нефти на территории Ливана, строительства сооружений нефтяной инфраструктуры. Прорабатывается вопрос об участии МЧС России в операциях по разминированию территории Южного Ливана.

В нояб. 2001г. была подписана Программа культурного и научного сотрудничества на 2001-03гг. В том же году с большим успехом в Ливане прошли гастроли коллектива «Кремлевский балет» в сопровождении «Президентского оркестра» и симфонического оркестра петербургской филармонии.

В вузах СССР получили образование 7 тыс. ливанских граждан. Российская сторона продолжает практику предоставления стипендий для обучения ливанцев в России. В 2001г. на учебу в России было направлено 200 чел. Расширяются прямые связи между вузами наших стран. С 2000г. действует Общество дружбы и делового сотрудничества Россия-Ливан во главе с видным общественным деятелем О.Г.Пересыпкиным.

Ливия

В последние 2-3г. во внешней политике, проводимой правительством Ливии, все очевиднее становится переход от имевшихся прежде жестких стереотипов к проведению более прагматичного и взвешенного курса.

Ставшая очевидной несостоятельность расчетов официального Триполи на то, что оказание содействия США в их усилиях по борьбе с международным терроризмом приведет к скорейшему улучшению взаимных отношений и соответственно полной отмене антиливийских санкций, подтолкнула руководство Ливии к дистанцированию от США и корректировки своей позиции по этому вопросу.

Укрепление международных позиций Ливии на африканском континенте и ее возрастающая активность в панафриканских делах создают объективные предпосылки для того, чтобы через развитие двусторонних отношений с Ливией Россия могла бы расширить свое торгово-экономическое присутствие и в других странах региона. Тем более что качество выполнения работ, с которыми российские компании выходят на ливийский рынок, во многом не уступают уровню качества американским, европейским или корейским компаниям.

Одним из главных направлений можно считать возможность участия российских компаний в

нефтегазовом секторе Ливии. Этот сектор экономики Ливии достаточно объемен. Об этом свидетельствует постоянный рост инвестиций в этот сектор экономики Ливии.

Роскомпаниям необходимо активно участвовать в тендерах на проведение субподрядных работ при реализации большого транснационального проекта. Направления работ: поисково-разведочные работы новых месторождений нефти и газа; разработка уже разведанных месторождений; строительство производственных мощностей по переработке и транспортировке газа.

В этом направлении объем сотрудничества России с Ливией представлен контрактом на строительство газопровода «Хомс-Триполи» (185 млн.долл., ОАО «Зангас»), фактическое выполнение работ с учетом поставок на конец 2002г. составляет 68,5%, срок окончания контракта 2003г.

Второе направление – это энергетический сектор: контракт на реконструкцию ТЭС «Триполи-Запад» (650 млн.долл., В/О «Технопромэкспорт»), по которому в 2003г. начинаются мобилизационные мероприятия; контракт на реконструкцию и ремонт систем водоснабжения Центра ядерных исследований «Таджура» (3,8 млн.долл., ЗАО «Атомстройэкспорт»), объем выполненных работ на конец 2002г. составлял 55%, окончание работ 2003г. Ливийской стороне переданы на рассмотрение подготовленные ЗАО «Атомстройэкспорт» проект контракта и три коммерческих предложения на проведение реконструкции инженерных систем ЦИ «Таджура».

Общий объем российско-ливийского торгово-экономического сотрудничества в 2002г. (без учета спецпоставок) составил 30 млн.долл., в т.ч. услуги 4 млн.долл. Общая сумма подписанных контрактов (без учета спецпоставок) на конец 2002г. составляла 788 млн.долл.

Советско-ливийские торгово-экономические отношения были установлены в 1976г. и регулируются подписанным в июле 1995г. в Москве Соглашением о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве, предусматривающим предоставление режима наиболее благоприятствуемой нации, принцип мировых цен и расчеты в свободно конвертируемой валюте.

Российско-Ливийская внешняя торговля, в млн.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	14,5	22,6	18,4	18,01
Экспорт	13	22,6	18,4	18
Импорт	1,5	-	-	0,01

Прим.: без учета спецпоставок.

По линии ФГУП «ГК «Рособоронэкспорт» в 2002г. спецпоставки составили 7,26 млн.долл. По данным ГТК России за 9 мес. 2002г. российский экспорт в Ливию составил: зерновые культуры (ячмень) – 54,6%, черные металлы – 28,1%, а машины и оборудование – 14,6%.

В части товарной структуры российского экспорта в 2002г. по сравнению с пред.г. произошли изменения. В 5 раз сократилась доля продукции машиностроения в общем объеме экспорта с 83% в 2001г. до 14,6% в 2002г. Росэкспорт в Ливию приобрел в 2002г. более сырьевую направленность. Общая доля экспортных товаров, таких как ячмень, черные металлы, бумага газетная за 9 мес. 2002г. составила 84%, тогда как в 2001г. эта доля составляла 16,7%. Одной из основных причин изменения структуры росэкспорта является то, что наметившаяся тенденция не возврата утраченных позиций росэкспорта машин и оборудования на ливийском рынке, сложившаяся в результате действия санкций СБ ООН, продолжается.

В течение действия санкций ливийский рынок машин и оборудования был переориентирован на страны ЕС и Юго-Восточной Азии. Со странами этих регионов у Ливии сложились стабильные взаимоотношения. Вся экспортируемая Ливией продукция нефтегазового сектора поступает в страны ЕС.

По качеству продукция машиностроительных отраслей России во многом уступает аналогичной продукции производства стран ЕС и Юго-Восточной Азии, а цены, которые предлагают российские экспортеры сопоставимы с ценами конкурентов. В 2002г. Ливия заключила только с южнокорейским концерном «Хюндай» контракт на поставку легковых автомобилей на 360 млн.долл. По ценовым показателям продукция этого концерна сопоставима с ценами на модель ВАЗ-21012, но по сравнению с южнокорейскими автомобилями продукция ВАЗа не конкурентоспособна.

На начало 2002г. объем крупных генеральных контрактов, подписанных российскими организациями, составлял 1 млрд.долл.

в млн.долл.

Российская организация	Виды контрактов	Сумма
ЗАО «Атомстройэкспорт»	Реконструкция и ремонт систем водоснабжения ЦИ «Таджура»	3,5
ФГУП ВО «Технопромэкспорт»	Рек. ТЭС «Триполи-Запад»	650
ОАО «Зангас»	Стр-во газопровода Хомс-Триполи	185
ФГУП ГК «Рособоронэкспорт»	Поставка спец. имущества	200
Итого		938,5

Ряд контрактов, к которым относится сооружение газопровода Хомс-Триполи (фактическое выполнение работ ОАО «Зангас» с учетом поставок на 01.01.2003г. составляет 68,5%) и работы по реконструкции систем водоснабжения ЦИ «Таджура» (фактическое выполнение работ ЗАО «Атомстройэкспорт» с поставками на 01.01.2003г. составляет 55%) будут заканчиваться в 2003г. Тогда как крупнейший из российских контрактов (650 млн.долл.), который был подписан в Триполи 23 янв. 2002г. во исполнение договоренностей Межправительственной Российско-Ливийской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству между российской компанией ФГУП «ВО Технопромэкспорт» и ливийской Главной электрической компанией на расширение ТЭС «Триполи-Запад», только вступает в силу и по нему в 2003г. начинаются мобилизационные мероприятия. В 2002г. продолжалась работа по обсуждению и согласованию с ливийской стороной проекта контракта на поставку в Ливию 20 грузовых автомобилей «Камаз».

До 2000г. российско-ливийское сотрудничество в торгово-экономической сфере по политическим причинам было свернуто (ежегодный товарооборот в середине 90гг. составлял 1 млн.долл. За последние годы объем внешней торговли с Ливией возрос до 18 млн.долл. и с 2003г. намечается уверенная тенденция к увеличению. Обеспечению российских интересов в Ливии во многом способствовало бы окончание процедуры согласования, подписание и последующая ратификация соглашений о поощрении и взаимной защите капиталовложений, об избежании двойного налогообложения доходов.

Со 2 по 12 апр. 2002г. в выставочном комплексе г.Триполи прошла 31 Международная триполийская выставка. В ее работе 31 приняли участие 1200 компаний из 42 стран. Российская экспозиция, в отличие от пред.г., когда она занимала два павильона общей площадью 800 кв.м., расположилась в одном павильоне и была представлена 28 промпредприятиями, 12 из которых – заочно.

Свои достижения показали. Вертолетостроение: Улан-Удэнский авиационный завод, Казанский вертолетный завод, Ростовский вертолетный производственный комплекс ОАО «Роствертол», авиакомпания «Тюменьавиатранс». Машиностроение: экскаваторный завод «Ковровец», «Комплектстройдормаш», ОАО «Барнаултрансмаш», «Коммаш» г.Мценск, ООО «Кампром» г.Пермь, ГУП «Ремпутьмаш» г.Калуга, ОАО «Прочность», ОАО «Энергомашкорпорация», «Новгородский машиностроительный завод», ООО «Русская инженерная компания», ОАО «Мотовилихинские заводы». Металлургия: объединение «Суал-Холдинг», объединяющее 18 российских предприятий-производителей. Строительство: производственная ассоциация «Возрождение», СП «Изобуд», НТЦ «Стройоралубка». Продукты питания – концерн «Вимм-Биль-Данн».

Литва

Грузоперевозки с РФ

Транзит основных грузов через Литву из России в Калининградскую обл. РФ по железной дороге в 2002г., в тыс.т.: зерно и мука – 482,1; древесина – 681,9; пищевые продукты – 51,2; жмых – 10,3; соль – 28,1; нефтепродукты – 5084,8; черные металлы – 1823,3; руды и лом цветных металлов – 25,1; цемент – 115,6; стройматериалы – 241,3; натуральные и химические удобрения – 742,9; уголь и кокс – 1503,7; органические химические продукты – 68,7; целлюлоза и макулатура – 8,5; неорганические химпродукты – 119,4; прочие товары – 61,9; всего – 11049.

Грузооборот между Россией и Литвой, в тыс.т.

	Экспорт Период	Импорт в Россию	из России	Транзит
Железнодорожный транспорт	2001г.	368,8	1209,5	9795,4
	2002г.	402,6	1534,6	14110,7
Автомобильный транспорт	2001г.	1762,2	327,5	1376.3
	2002г.	1534,8	403,5	1550.2
Транзит через	2001г.	-	-	2334.0
Клайпедский порт	2002г.	*	-	2219,0

Перевозки транзитных грузов некоторых стран транзитом через Литву, в тыс.т.

	Ж/д транспорт			Автотранспорт			Клайпед. порт		
	2001	2002	%	2001	2002	%	2001	2002	%
Беларусь	4437	5333	120	433	776	179	3802	4951	130
Украина	648	532	82	76	90	118	498	488	98
Россия	9795	14110	144	1376	1550	113	2334	2219	95
Латвия	63	133	211	1864	2031	109	180	163	91
Эстония	40	53	133	892	1029	115	21	30	143
Казахстан	1355	1606	119	35	102	291	728	803	110
Польша	703	1067	152	613	728	119	-	-	-

Транзит основных грузов через Литву из Калининградской обл. РФ в Россию по железной дороге в 2002г., в тыс.т.: сахар – 5,8; зерно и мука – 47,5; скоропортящиеся продукты – 254; древесина – 29; пищевые продукты и корма – 159,1; жмых – 156,4; нефтепродукты – 5,6; руды и лом цветных металлов – 5; цемент и прочие стройматериалы – 33,2; химпродукты – 14; целлюлоза и макулатура – 134,7; транспортные средства, оборудование – 9,7; изделия из металла – 9; прочие товары – 50; всего – 913.

Перевозки грузов между Россией и Литвой ж/д транспортом без учета транзита, в тыс.т.

Из России в Литву	2001г.	2002г.	2002 к 2001 в%
Удобрения	386	295,9	76,7
Нефтепродукты	187,5	179,4	95,7
Черные металлы	126,1	1,7	1,3
Древесина и изделия	107,8	101,5	94,2
Химическая продукция	88	295,5	335,8
Бумага	35,6	34,1	95,8
Уголь	73,6	216,7	294,4
Стройматериалы	14,5	20,2	139,3
Зерно	4,8	57	В 11,9 раз
Прочие грузы	185,6	332,6	179,2
Всего	1209,5	1534,6	126,9
Из Литвы в Россию	2001г.	2002г.	2002 к 2001 в%
Древесина	126,5	157,6	124,6
Зерно	60,1	10	16,6
Стройматериалы	29,1	53,4	183,5
Черные металлы	14,8	0,6	4,1
Химическая продукция	7,6	21,2	278,9
Удобрения	4,2	4,3	102,4
Бумага	3,8	1,5	39,5
Нефтепродукты	3,8	6,8	178,9
Прочие грузы	119	147,2	123,7
Всего	368,8	402,6	109,2

Российский транзит через Литву в 2002г. в оба направления, в тыс.т.

	Всего	порт Клайпеда	Калининград. обл.
Ж/д транспорт	14110	2127	11963
Автотранспорт	1550	93	440

Российский транзит основных грузов по железной дороге через Клайпедский порт в 2002г. (в Россию), в тоннах: древесина – 808; пищевые продукты и корма – 113407; масличные культуры и жиры – 370; химпродукты – 457; натуральные и химические удобрения – 12123; нефтепродукты – 83; изделия из металла – 8785; цемент и пр. стройматериалы – 5596; минпродукты – 16599; угольные химпродукты, смолы – 6380; кожа, текстиль – 546; зерно – 756; масличные культуры – 370; железная руда, металлолом, т. – 579; целлюлоза и макулатура – 3475; машины и оборудование – 10413; разные товары – 2670; всего – 176778.

Российский транзит основных грузов по железной дороге через Клайпедский порт в 2002г. (из России), в т.: нефтепродукты – 1790501; железная руда, металлолом – 43; натуральные и химические удобрения – 10043; химпродукты – 365; древесина – 424; изделия из металла – 57407; целлюлоза и макулатура – 27128; разные товары – 3866; зерно – 67188; изделия из стекла и керамики – 1994; всего – 1958959.

Соотечественники

В Литве проживает 307,5 тыс. этнических русских, что составляет 8,4% от общей численности населения. Они занимают первое место среди представителей 109 других нацменьшинств Литвы. Большинство этнических русских (90%) имеют литовское гражданство. Наибольшая концентрация русских – в Вильнюсе, Клайпеде, Висагинасе, Шяуляйском и Зарасайском районах.

В числе основных законодательных актов Литвы, определяющих положение соотечественников:

конституция (1992г.), закон «О нацменьшинствах» (1989г.), закон «О госязыке» (1995г.), закон «О правовом положении иностранцев».

В соответствии с законом о нацменьшинствах при правительстве Литвы создан Департамент по делам национальностей, преобразованный в 1999г. в Департамент по делам нацменьшинств и литовцев, проживающих за рубежом. Департамент является основным правительственным органом, осуществляющим госполитику в отношении нацменьшинств и координирующим деятельность их общественных объединений.

Несмотря на провозглашаемые для всех граждан Литвы равные условия в вопросах права на труд, соцобеспечение, медобслуживание, образование, действующим законодательством предусматривается ряд ограничений. Продолжает регламентироваться порядок трудоустройства в госструктуры. Общим и неукоснительным требованием является знание литовского языка. На госслужбу не принимаются лица, которые в советские времена были связаны с деятельностью органов внутренних дел и спецслужб.

Впервые в нынешнем составе сейма Литвы избраны 3 депутата от «Союза русских Литвы». На конец 2001г. в Литве существовало 62 общественные организации, ведущих работу среди русских. Активно действуют 20. В Литве действуют 62 общеобразовательные школы с преподаванием русского языка. Публикуются 24 периодических издания на русском языке. В вузах Литвы учатся 3,7% студентов русского происхождения, в профессиональных школах – 5,6%.

В наиболее трудном положении находится категория пенсионеров, годы работы которых на предприятиях союзного значения, в органах внутренних дел, спецслужб, а также выслуга лет в рядах Советской армии не учитываются при расчете пенсий. На них не распространяются льготы при медобслуживании, оплате жилья и коммунальных услуг.

В соответствии со ст. 4 Договора об основах межгосударственных отношений между РСФСР и Литовской Республикой литовская сторона гарантировала лицам, имевшим право на гражданство РСФСР, которые постоянно проживали на территории Литвы до 3 нояб. 1989г. или прибыли в Литву до 29 июля 1991г. и имели постоянное место работы или другой законный источник существования, право приобретения гражданства Литовской Республики. В отношении таких лиц не устанавливались ценз оседлости, требование знания литовского языка и иные условия приобретения гражданства. Этим правом воспользовались 90% этнических русских – граждан СССР. 8 тыс. русскоязычных жителей Литвы оформили статус лица без гражданства.

На консульском учете посольства России в Вильнюсе и генконсульства в Клайпеде на конец 2002г. состоят 17 тыс. российских граждан. Их правовое положение в стране определяется законом ЛР «О правовом положении иностранцев» от 4 сент. 1991г., декларирующим соответствие установленных прав и свобод граждан Всеобщей декларации прав человека. Международному пакту о гражданских и политических правах человека и Международному пакту об экономических, социальных и культурных правах человека.

Россиянам и лицам без гражданства гарантируется право на свободу мысли, совести, религии и убеждений, возможность занимать госдолжности, для которых не предусмотрено как необходимое условие наличие гражданства Литвы. Они не обязаны проходить воинскую службу в литовской армии. Им гарантированы неприкосновенность личности и жилья, другие свободы личности, равные с литовскими гражданами права на соцобеспечение, образование, пользование культурными ценностями. Гарантировано право на употребление родного языка, охрану и развитие своей культуры и традиций.

В отношениях брака и семьи россияне также имеют равные с литовскими гражданами права и обязанности. Разрешение на занятие трудовой деятельностью не требуется при наличии разрешения на жительство в Литовской Республике.

Известную социальную остроту, особенно для участников и ветеранов войны, имеют отдельные положения литовского законодательства, предусматривающие лишение некоторых социально-экономических прав и льгот для лиц, проходивших службу в органах КГБ, МВД СССР, прокуратуры (до 1990г.) или занимавших руководящие должности в структурных подразделениях КПСС. В соответствии с изменениями, внесенными в Закон ЛР «О госпенсиях» 13 июня 2000г., указанные лица (среди ветеранов ВОВ их число составляет 2 тыс.чел.) не получают госпенсии пострадавших лиц в 138 литов (34,5 долл.).

Как ущемляющими право отдельных категорий российских соотечественников (являющихся при этом гражданами Литвы) на свободный выбор профессии можно рассматривать закон ЛР «Об оценке комитета госбезопасности (НКВД, НКГБ, МГБ, КГБ) СССР и о нынешней деятельности кадровых работников этой организации», вступивший в силу 1 янв. 1999г., в соответствии с которым бывшие кадровые работники КГБ в течение 10 лет лишены права занимать госдолжности, работать в силовых ведомствах, банках, учреждениях связи, просвещения, адвокатуре и нотариате. Аналогичным образом можно расценивать и закон ЛР «О регистрации, оформлении признания, постановки на учет и безопасности лиц, тайно сотрудничавших со спецслужбами СССР».

Связи с Россией-2002

Торгово-экономическое сотрудничество. Россия и Литва являются естественными торговыми партнерами с учетом особенностей их географического и геополитического положения в Европе, а также факторов взаимной заинтересованности обоих государств в торгово-экономическом сотрудничестве. Подтверждением этой заинтересованности стали состоявшиеся в 2002г. официальные встречи и деловые переговоры председателя правительства России М.М.Касьянова с премьер-министром Литвы А.Бразаускасом, министра экономического развития и торговли РФ Г.О.Грефа с министром хозяйства Литвы П.Чесна, премьер-министра Литвы А.Бразаускаса с губернатором Калининградской обл. В.Г.Егоровым, министра транспорта России С.О.Франка с министром иностранных дел Литвы А.Валионисом, а также замминистров экономики России и Литвы – руководителей рабочей группы по торгово-экономическому сотрудничеству – Р.Ф.Пископпеля и Г.Мишкиниса.

Результатами этих встреч явились торгово-политические договоренности, которые способствовали активизации внешнеторгового и инвестиционного сотрудничества, увеличению товарооборота, укреплению взаимного доверия на межгосударственном и межрегиональном уровне.

Доля России в общем товарообороте внешней торговли Литвы

1999г.		2000г.		2001г.		2002г.	
млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%
1171,7	15,1	1787,6	19,2	2105,4	19,4	2307,4	17,6

Доля России в общем импорте Литвы

1999г.		2000г.		2001г.		2002г.	
млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%
968,2	20,2	1515,2	27,7	1607	25,3	1631,3	21,5

Доля России в общем экспорте Литвы

1999г.		2000г.		2001г.		2002г.	
млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%
203,5	6,8	271,4	7,1	504,9	11	676,1	12,3

Динамика изменения сальдо товарооборота России с Литвой

1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
+764,7	+1243,8	+1102,1	+955,2

По предварительным данным департамента статистики Литвы за 2002г.: экспорт Литвы в Россию составил 676,1 млн.долл. (увеличился на 33,9%); импорт Литвы из России составил 1631,3 млн.долл. (увеличился на 1,5%); общий товарооборот Литвы с Россией составил 2307,4 млн.долл. (увеличился на 9,3%). Доля России в экспорте Литвы – 12,3% (2 позиция). Доля России в импорте Литвы – 21,5% (1 позиция). **Доля России в общем товарообороте Литвы – 17,6% (1 позиция)**.

Связи с Россией-2001

Страны Балтии представляют собой традиционно устойчивую сферу стратегических интересов России и являются одним из важных направлений российской внешнеэкономической политики. Взаимоотношения с этими странами играют важную роль в создании условий для экономической безопасности России на европейском континенте в целом, а в связи с предстоящим расширением ЕС роль стран Балтии в будущем возрастет.

РФ остается крупнейшим торговым партнером стран Балтии, обеспечивая потребности этих стран в топливно-энергетических ресурсах, металлах, продукции машиностроения и других товарах.

Страны Балтии поставляют на российский рынок продукцию легкой и пищевой промышленности, лекарства, продукцию химии и нефтехимии, радиоэлектронную, электротехническую, вагоностроительную, судоремонтную и другие виды машиностроительной продукции. Благодаря своему географическому положению и развитой транспортной инфраструктуре, страны Балтии играют важную роль в транзите товаров между Россией и странами Центральной и Западной Европы.

Торгово-экономическое взаимодействие между нашими государствами является многогранным и включает в себя: традиционные торговые отношения, осуществляемые в настоящее время в условиях рыночных отношений как в странах Балтии, так и в России; отношения, осуществляемые в рамках межрегионального и трансграничного сотрудничества на уровне субъектов РФ и отдельных административных структур стран Балтии, на основании, в т.ч., соответствующих подписанных между ними соглашений; прямое инвестиционное сотрудничество, в т.ч. в форме прямых капиталовложений; сотрудничество в области различных видов услуг, в т.ч. транспортных, строительных, финансовых.

Характерной особенностью торговли России со странами Балтии является наличие значительного положительного сальдо, составившего в 2001г. 3,1 млрд.долл. Доля стран Балтии во внешнеторговом обороте России в 2001г. составила 2,5%, в т.ч. в экспорте России – 3,1%, а в импорте – 1,4%.

Сотрудничество России с Литвой имеет особую значимость, что определяется ее географическим и геополитическим расположением, наличием общих сухопутных и водных участков государственной границы, важных для жизнеобеспечения Калининградской обл., прохождением через территорию Литвы из России транзитных путей (нефтегазопроводных, железнодорожных, автодорожных, авиационных, морских) в государства Скандинавии и Европы. Т.е. работаем со страной, которая является единственным прямым звеном между Россией и ее субъектом – Калининградской обл., которая носит анклавный характер и в скором времени полностью будет окружена странами НАТО.

По мере осознания взаимовыгодности сотрудничества показатель торговых отношений рос и к 1997г. достиг 2,3 млрд.долл. После событий 1998г. товарооборот сократился на 24%, в первую очередь за счет резкого падения объемов литовского экспорта в Россию. Только по итогам 2001г., товарооборот восстановлен на уровне 1997г.

В общем товарообороте Литвы РФ занимает 1 место (19,4%), затем следуют Германия (15,3%), Англия (7,8%), Латвия (6,2%). В общем объеме экспорта Литвы Россия занимает 4 место (10,9%), вслед за Англией (14%), Латвией (12,6%), Германией (12,5%). Список основных экспортеров в Литву возглавляет Россия (25,6%), далее следуют Германия (17,4%), Польша (4,9%), Италия (4,3%), Эстония (3,8%), Англия (3,4%). Доля Литвы в общем товарообороте России составляет 1,4%, в т.ч. в экспорте России – 1,75% и в импорте России – 0,44%. В общем товарообороте России Литва заняла по итогам 2001г. 15 место (среди 38 государств – европейских партнеров России), в российском экспорте – 13 место, в российском импорте – 21 место.

Основная товарная позиция российского экспорта в Литву – энергоносители: сырая нефть, нефтепродукты, природный газ, ядерное топливо для Игналинской АЭС, на которые приходится 70% стоимости всего экспорта России в это государство. Другие статьи российского экспорта: машины и оборудование – 4,5%, недрагоценные металлы и изделия из них – 4%, продукция химпрома и связанных с ней отраслей – 3%, средства наземного транспорта, летательные аппараты, плавсредства – 2,5%.

Основными импортируемыми литовскими товарами в Россию являются: средства наземного транспорта – 27% (в основном реэкспортируемые подержанные легковые автомобили иностранного производства), машины и оборудование – 17,5%, живые животные и продукты животного происхождения – 13%, готовые пищевые продукты – 8,5%, текстильные материалы и изделия – 7%, продукция химической и связанных с ней отраслей – 5%, полимерные материалы, пластмассы, резина и изделия из них – 4,5%.

Россия экспортирует в Литву 6 млн.т. сырой нефти (в основном для нужд Мажейкянского

НПЗ) и экспортирует транзитом на запад через литовский порт Бутинге 5 млн.т. Экспорт российского природного газа в Литву составляет 2 млрд.куб.м. Поставки из России природного газа покрывают потребности Литвы на 100%, сырой нефти на 90%, в ядерном топливе на 100%.

Учитывая объемы и возможности поставок энергоносителей, следует отметить, что наращивание товарооборота между Россией и Литвой реально можно осуществлять за счет увеличения поставок в Литву российской экспортной продукции не сырьевых отраслей, имея в виду номенклатуру машин и оборудования, средств наземного транспорта, с/х техники и так далее, а также поставок в Россию интересующих ее товаров литовского производства.

Одним из важнейших элементов развития торгово-экономических отношений между Россией и Литвой следует рассматривать активизацию межрегионального сотрудничества. 12 субъектов РФ подписали соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве с отдельными регионами Литовской Республики с указанием конкретных областей этого взаимодействия. Руководители регионов России обратились с просьбой организовать у них специализированные выставки предпочтительных для их нужд литовских экспортных товаров в 2002г. Не ратифицированы до сих пор российской стороной соглашения: об избежании двойного налогообложения и взаимной защите капиталовложений. С литовской стороны трудно получить упреждающей информации о литовских инвестиционных проектах, в реализации которых могла бы принять участие российская сторона.

В Калининградской обл. зарегистрировано 434 СП со 100% литовским капиталом (26,4% от общего количества зарегистрированных в области СП). Внешнеторговый оборот Калининградской обл. с Литвой составил в 2001г. 106 млн.долл. (экспорт – 35 млн.долл., импорт – 71 млн.долл.), что на 11,6% больше, чем в 2000г.

Литва проявляет заинтересованность в своем участии в реализации Федеральной целевой программы развития Калининградской обл. на период до 2010г. (ФЦП), разработанной совместно с минэкономразвития и торговли РФ, в частности по таким направлениям: развитие и лицензирование инфраструктурных отраслей экономики (энергетики, транспорта, телекоммуникаций); развитие сферы услуг (туризм, рекреация).

Достигнуты договоренности в отношении перспективных направлений и конкретных объемов взаимодействия в области энергетики: совершенствование технических возможностей увеличения транзита в Калининградскую обл. через Литву российского природного газа (реконструкция существующего газопровода), строительство северной нити магистрального газопровода из России в Западную Европу через Калининградскую обл., привлечение на конкурсной основе литовских специалистов для сооружения и реконструкции объектов топливно-энергетического комплекса Калининградской обл., в частности ТЭЦ-2. В области туризма и санаторного лечения: привлечение литовских инвестиций в развитие туристической инфраструктуры Калининградской обл., решение вопроса по открытию пункта пропуска Нида-Рыбачий для облегчения туристических маршрутов, реализация взаимовыгодного сотрудничества в рамках проекта под условным названием «Два К».

С учетом ускоренного движения Литвы и России в ЕС следует иметь в виду, что при экономическом взаимодействии возникают такие факторы, как антидемпинг, новая стандартизация и сертификация экспортно-импортной продукции, тарифные и нетарифные меры регулирования.

Отдельные вопросы российско-литовского экономического сотрудничества в отраслях ТЭК требуют двустороннего согласования и принятия соответствующих решений: не удается согласовать с литовской стороной проект Соглашения о поставках природного газа и развитии сотрудничества в области газпрома; участие российских компаний в конкурсах по приватизации нефтяного и газового комплекса должно проводиться на равных условиях с другими претендентами; требует дополнительного рассмотрения вопрос о статусе участков магистрального нефтепродуктопровода проходящего по территории Литвы.

Перспектива интеграции Литвы в европейские структуры ставит вопрос о возможных последствиях этого процесса для России. Уже на нынешнем этапе сближения Литвы с Евросоюзом Россия ощущает некоторые экономические последствия. В результате такого сближения произошла переориентация внешней торговли с восточного направления на страны Европы при явном падении удельного веса России во внешнеторговом обороте (если в 1995г. доля России во внешнеторговом обороте Литвы составляла – 26%, то в 2001г. она составила – 19,4%). Доля государств Евросоюза в общем объеме торговли Литвы постоянно увеличивается и превысила 50%. Такое положение явилось следствием прогрессирующего расхождения применяемых торговых режимов для России и стран СНГ, с одной стороны, и государств ЕС – с другой, что выражается в более высоком уровне таможенных пошлин при импорте готовой продукции из России.

Анализ номенклатуры готовых изделий, которые затрагиваются указанными тарифными мерами, свидетельствует о снижении их влияния на уровень российского экспорта, поскольку их доля в общем объеме поставок несущественна. Товары сырьевой группы (топливо и другие минеральные продукты), металлы, химпродукты ввозятся пока в Литву без уплаты таможенных пошлин. Такой таможенный режим действует по товарным группам, составляющим основу российского экспорта и обеспечивающим более половины его объема в стоимостном выражении.

Прорабатывается проект энергомоста из Литвы в Польшу для подключения к европейским энергосистемам. Под давлением Евросоюза, настаивающего на закрытии Игналинской АЭС (ИАЭС), фактически свернуто сотрудничество с Россией в области атомной энергетики. Такое требование ЕС, которое, якобы, основывается на соображении безопасности ИАЭС, учитывает одновременно стремление европейских стран исключить экспорт Литвой значительных избытков дешевой электроэнергии в соседние страны. Закрытие ИАЭС поставлено Евросоюзом в качестве одного из основных условий вступления Литвы в эту организацию, в связи с чем принято решение о поэтапном выводе из эксплуатации обоих блоков станции.

С присоединениями к ЕС литовские национальные таможенные тарифы будут заменены не

единый внешний европейский тариф. Вместо существующего в отношениях с Литвой режима наиболее благоприятствования (РНБ) вступит в действие механизм общей системы преференций в отношении российских товаров. Сравнительная оценка уровней РНБ в Литве, по основным номенклатурным группам товаров, экспортируемым Россией, свидетельствует о незначительных потенциальных отклонениях в режиме торговли. Все эти товарные группы составляют в совокупности 80% российского экспорта, более половины приходится на энергоносители (нефть, нефтепродукты, газ).

Поэтому евроинтеграция и изменение торгового режима вряд ли приведет к существенному отклонению экспортных и импортных потоков, этот процесс в основном уже завершился в результате переориентации Литвы на западные рынки. К возможным неблагоприятным последствиям в области тарифной политики можно лишь отнести затруднение доступа российских с/х продуктов на рынок Литвы при расширении Евросоюза на Восток. Распространение режима аграрного протекционизма ЕС приведет к повышению степени защиты внутреннего рынка. Однако переход на тариф ЕС по с/х товарам не окажет существенного влияния на объем российского экспорта, учитывая его незначительную долю в торговле. Возможно восстановление позиций некоторых с/х и продтоваров этих стран на российском рынке.

Серьезные экономические потери для России после присоединения стран Балтии к Евросоюзу следует ожидать от применения нетарифных ограничений, прежде всего, в результате передачи ими Европейской комиссии полномочий по возбуждению и реализации защитных антидемпинговых процедур. Литва пока редко использовала антидемпинговые меры из-за длительной, сложной и дорогостоящей процедуры их применения.

Распространение на Литву политики ЕС в области демпинга, вероятно повлечет за собой закрытие доступа на балтийский рынок некоторых групп российских товаров. С учетом большого отрицательного для них дефицита торговли с Россией, Литва может занять достаточно жесткую позицию в этой сфере. В результате российский экспорт будет подвергаться со ссылкой на демпинг дополнительным проверочным процедурам, расширение которых в стоимостном выражении чаще всего пропорционально объемам поставок. В соответствии с установившейся в ЕС практикой, выход на литовский рынок будет усложняться вероятнее всего для таких товаров из России, как продукция черной металлургии, химпрома, удобрений.

К отрицательным последствиям для российской экономики может привести также переход балтийских стран на нормы и стандарты ЕС. По уровню своего воздействия это послужит более серьезным сдерживающим фактором в двухсторонней торговле, чем тарифное регулирование. Принятие европейских технических, санитарных, экологических и других норм неизбежно повлечет за собой дополнительные трудности для российских экспортеров при оценке качества товаров, предусматривающей обязательное получение соответствующего сертификата.

Это станет наиболее жестким барьером на пути ввоза российской машиностроительной и химической продукции. Такие технические ограничения могут серьезно затруднить ее выход на балтийский рынок в результате удорожания и задержки сроков сертификации, несоответствия некоторым техническим нормам. Гармонизация действующих технических правил и стандартов с европейскими нормами создаст дополнительные трудности для российских экспортеров и в результате распространения на них применяемого ЕС принципа использования льготного таможенного режима, если 60% стоимости товара приходится на комплектующие изделия из стран ЕС.

Евроинтеграция Литвы может привести к изменениям потока топливно-энергетических ресурсов. При вступлении в ЕС она должна будет придерживаться принципов энергетической политики, предусматривающей гарантии бесперебойных поставок топлива за счет импорта, собственных ресурсов, а также из запасов. «Энергетическими» директивами ЕС признана необходимость диверсификации импортных источников топливно-энергетических ресурсов. Россия является важнейшим источником энергоносителей. Несмотря на принимаемые Литвой усилия по ослаблению зависимости от РФ, ее потребность в топливе продолжает удовлетворяться на 90% за счет российских поставок с использованием существующей трубопроводной системы. Литва объективно заинтересована в использовании созданной ранее на ее территории нефтепроводной инфраструктуры и сохранении российского экспортного нефтяного коридора в западном направлении.

Исходя из обязательств по реализации жесткой «газовой» директивы ЕС от 1998г., касающейся бесперебойности поставок газа и диверсификации его источников, можно ожидать активизации переговоров о проекте строительства газопровода из Норвегии через территорию Дании с участием Литвы, Латвии и Эстонии.

Присоединение Литвы к ЕС не должно повлиять на бесперебойность транзита российских грузов через ее территорию, поскольку в соответствии с Соглашением о партнерстве и сотрудничестве (СПС) между Россией и Евросоюзом они обязаны обеспечить свободу нашего транзита до и после присоединения РФ к ВТО. Однако точное следование директивам ЕС вопросам установления транспортных тарифов может привести к повышению затрат российской стороной на транзит внешнеторговых грузов через территорию Литвы. Обслуживание российского транзита является одной из важнейших статей доходов, составляющей 20% бюджета Литвы.

Повышение транспортных тарифов, в соответствии с нормами ЕС, может повлечь за собой для России увеличение транспортных расходов. С другой стороны, вступление балтийских стран ЕС поможет привлечь средства Европейского инвестиционного банка на модернизацию основных транспортных коридоров, соединяющих Россию (в т.ч. Калининградскую область) с европейскими странами, поскольку ЕС рассматривает Балтию как «транзитный мост» между Европой и Россией, привлекающей европейских партнеров емким рынком. В связи с расширением ЕС на Восток особое место занимают вопросы жизнеобеспечения Калининградской обл. РФ и перспектива ее экономического развития.

Вступление Литвы в Евросоюз будет иметь неоднозначные последствия для экономических интересов России в этом регионе. Евроинтеграция не приведет к существенным изменениям в режиме торговли. В то же время расширение ЕС на Восток может оказать негативное для России воздействие на характер и уровень экономических отношений странами Балтии по некоторым указанным выше направлениям. Юридическая комиссия ЕС, проанализировав условия торгово-экономических соглашений между РФ и Литвой, пришла к выводу, что вступление Литвы в ЕС не требует внесения каких-либо изменений в действующие российско-литовские межправительственные и межгосударственные соглашения.

Степень воздействия на характер и уровень торгово-экономических отношений России с Литвой во многом будет зависеть от условий присоединения России к ВТО, а также от дальнейшего развития сотрудничества с этой страной.

Относительное «удорожание» российского экспорта в Литву (в объемах внешней торговли на 2001г.) составило бы 3,1%, в то же время «удешевление» литовского экспорта в Россию составило бы 0,8%.

Техника из РФ

В 2002г. из России в Литву было поставлено машинно-технической продукции на 142,2 млн.долл. по сравнению с 108,5 млн.долл. в 2001г. (рост – 31,1%). Доля этой категории продукции (разделы XVI и XVII Товарной номенклатуры) в общем объеме российского экспорта в Литву увеличилась за 2002г. с 6,7% до 8,7%.

За 2002г. произошел рост российского экспорта в Литву по большинству позиций машинно-технических отраслей промышленности. Следует выделить увеличение экспорта: части электронно-лучевых трубок, части ядерных реакторов, прядильные машины, части для станков для текстильпрома, пульты, панели, щиты для распределения электрического тока, части электрической и звуковой сигнализации (противопожарной, для обеспечения безопасности движения), части для автомобильных и тракторных двигателей, отрезные станки, части для автомобилей, части для колесных тракторов.

Поставки моделей ВАЗ в Литву составили 619 автомобилей в 2000г., 813 – в 2001г., 967 – в 2002г. Продукция Волжского автозавода занимает прочное 3 место по количеству поставленных в Литву новых легковых автомобилей среди 32 компаний, экспортировавших свою продукцию в Литву в 2002г. По мнению руководства ЗАО «Аутовярсло аутомобиляй» – официального представителя Волжского автозавода в Литве, – в 2003г. фирма попытается выйти на уровень поставок в 1100 автомобилей. ВАЗ – единственный российский автомобиль, соответствующий действующим в Литве стандартам «Евро-2».

Продолжилось расширение производства российских автомобилей «Газель» и «Соболь» из комплектующих узлов, поставляемых Горьковским автозаводом литовской фирме ЗАО АБЦ. В 2002г. на Рокишкиском машиностроительном заводе указанной фирмой было собрано 160 автомобилей этих моделей по сравнению с несколькими автомобилями в 2001г. Собранные в Литве «Газели» и «Соболи» имеют литовский VIN-код, соответствуют стандартам «Евро-2» и после предстоящей в фев.-марте 2003г. международной сертификации двигателя «Андория» по стандартам «Евро-3» смогут беспошлинно экспортироваться в страны Восточной Европы как литовские автомобили. Расширение сборочного производства «Газелей» и «Соболей» на Рокишкиском машиностроительном заводе привело к сокращению поставок собранных автомобилей с Горьковского автозавода с 220-240 ед. в 2001г. до 79 ед. в 2002г.

В 2001г. ЗАО «Агротекимас» – официальный представитель Владимирского тракторного завода – закупило 200 тракторов и, учитывая растущий спрос в Литве на «Владимирцы», предполагало закупить до 400 ед. этой техники. Однако, по информации руководства ЗАО «Агротекимас», на протяжении всего 2002г. российский завод-изготовитель допускал постоянные перебои с поставкой тракторов, в результате чего литовской фирме удалось приобрести только 110 «Владимирцев». Другие российские трактора в Литве спросом не пользуются.

Импорт из Литвы в Россию. Наибольший рост объемов поставок в 2002г. зафиксирован по группе товаров «средства наземного транспорта». По структуре эта часть импорта состоит из реэкспорта из Западной Европы в Россию автомобилей «сэконд хэнд». В Литве сформировалась целая отрасль хозяйства, которая занимается обслуживанием этого вида внешнеторговой деятельности (посредническая деятельность, ремонт автомобилей). Именно значительный рост реэкспорта б/у автомобилей с 199,1 млн. до 300,4 млн.долл. (на 50,9%) оказал наибольшее влияние на общий рост экспорта Литвы в Россию (на 33,9%). Это было связано с вводом правительством РФ ограничительных импортных пошлин на автомобили, возраст которых более 7 лет. За 9 мес. 2002г. (до ввода с 1 окт. пошлин) объем реэкспорта вырос на 70%. В конце года его объемы пошли на убыль.

К этой же группе товаров относятся поставляемые в Россию велосипеды, производимые Шяуляйским заводом «Балтик Вайрас» (торговая марка «Пантер»).

Импорт из Литвы в Россию товаров группы 84 ТН ВЭД составил 39 млн.долл. и за год вырос на 3,61%. Структура товаров в этой группе очень разнородна, но наибольший вес имеет промышленное отопительное и лабораторное оборудование (производства ЗАО «Утянос электротехника», имеющего СП в Тверской области). В этой позиции учитываются отправляемые на переработку в Россию использованные кассеты с ядерным топливом с Игналинской АЭС.

Следующую позицию занимает импорт электрических машин и оборудования (группа 85). Это кинескопы и отклоняющие системы литовских заводов «Экранас» и «Вильняус Вингис». Часть этой продукции поставляется для сборочного производства в Калининградской обл., часть – российским телевизионным заводам.

Еще одной крупной позицией является продукция пищепрома. Известные производители молочной продукции (сыров и сливочного масла) «Рокишке сурис» и «Вилькишкю пенине» имеют стабильные позиции на российском рынке. Литовским производителям мясной продукции не удается на равных конкурировать с западными и российскими производителями и поэтому их доля

в общем объеме импорта незначительна. Литовские переработчики рыбной продукции (ЗАО «Вичюнай» и ЗАО «Крайтене») наращивают объемы поставок на российский рынок (рыбных и крабовых палочек, изделий из сельди, мороженной рыбы).

Динамично развивается импорт по группе товаров «Топливо минеральное» (гр. 27). В 5 раз выросли поставки в Россию нефтепродуктов Мажейкяйского НПЗ. Это можно объяснить приобретением этой компании российским концерном «Юкос», который обеспечил литовское предприятие рынками сбыта в России.

Значительному росту импорта из Литвы в Россию способствует высокое качество литовских товаров, знание специфики российского рынка, инвестиции в создание СП.

Одним из главных препятствий для импорта из Литвы в Россию являются сравнительно высокие таможенные пошлины на многие позиции литовской промышленности (пищевые продукты, мебель, изделия легпрома). По мнению экспертов министерства хозяйства Литвы, ситуация улучшится после вступления России в ВТО.

Объемы импорта из Литвы в Россию во многом будут зависеть и от того, насколько литовские производители товаров и услуг сумеют приспособиться ко все сильнее меняющимся условиям российского и мирового рынка.

Изменение литовской базовой валюты с доллара на евро (с 1 фев. 2002г.) может негативно сказаться на импорте из Литвы в Россию. В связи с постоянным изменением курса евро по отношению к доллару в торговле с Россией литовским экспортерам приходится сталкиваться с валютным риском. В I пол. 2002г. курс доллара по отношению к евро упал на 12-13%. Это привело к удорожанию литовской продукции и падению ее конкурентоспособности на российском рынке.

Нефть и газ из РФ

Основной позицией росэкспорта продолжают оставаться энергоносители(сырая нефть и нефтепродукты, природный газ, сжиженный газ, уголь каменный, ядерное топливо для Игналинской АЭС), на которые в 2002г. пришлось 75,1% всего экспорта России в Литву. Среди других статей росэкспорта следует выделить: машины и оборудование – 6,4%; недрагоценные металлы и изделия из них – 3,3%; продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности – 3,1%; средства наземного транспорта, летательные аппараты, плавучие средства и относящиеся к транспорту устройства и оборудование – 2,3%; древесина и изделия из древесины – 2,1%.

В 2002г. Россией было экспортировано в Литву 6 млн.т. нефти (для переработки на Мажейкяйском НПЗ) по сравнению с 6,8 млн.т. нефти в 2001г. и экспортировано через порт Бутинге 6,2 млн.т. нефти по сравнению с 5,1 млн.т. нефти в пред.г.

Мажейкяйский НПЗ – единственное нефтеперерабатывающее предприятие в странах Балтии мощностью 15 млн.т. нефти в год. С 1999г. и до конца 2002г. оператором и владельцем контрольного пакета акций АО «Мажейкю нафта» (НПЗ, терминала в Бутинге, литовского участка нефтепродуктопровода и Биржайского нефтепровода) была американская компания «Вильямс Интернешнл». За годы управления предприятием американской компанией ежегодные убытки НПЗ измерялись десятками миллионов долларов. Не началась обещанная модернизация предприятия. «Вильяме Интернешнл» не сумел обеспечить бесперебойную поставку нефти на НПЗ.

В авг. 2002г. НК «Юкос» и «Вильямс Интернешнл» подписали соглашение, в соответствии с которым дочерняя компания НК «Юкос» с одобрения правительства и сейма Литвы за 160 млн.долл. стала владельцем 53,7% акций АО «Мажейкю нафта», а также приобрела право управления литовской компанией с 1 янв. 2003г.

НК «Юкос» предоставил кредит в 75 млн.долл. на модернизацию Мажейкяйского НПЗ, а также принял на себя обязательство ежемесячно поставлять на предприятие не менее 400 тыс.т. нефти в течение 10 лет и ежегодно экспортировать через терминал в Бутинге не менее 4 млн.т. нефти. Принимаемые НК «Юкос» меры позволят Мажейкяйскому НПЗ стать через 3-5 лет прибыльным предприятием, продукция которого будет полностью отвечать евростандартам.

На Мажейкяйский НПЗ и Бутингский терминал в 2003г. поступит до 16 млн.т. нефти как НК «Юкос», так и других российских компаний («Славнефть», ТНК, «Роснефть», «Татнефть»). Это позволит в значительной степени задействовать мощности предприятия и терминала.

Экспорт российского природного газа в Литву за 2002г. составил 2,6 млрд.куб.м. по сравнению с 2,76 млрд.куб.м. в 2001г. Весь объем природного газа импортируется в Литву из России. В 2002г. природный газ поставлялся двумя компаниями – ОАО «Газпром» (82,5% всего объема) и российско-американской компанией «Итера» (11,5%).

Ежегодные квоты на поставку литовским предприятиям-импортерам природного газа определяет ОАО «Газпром» как единоличный владелец российского участка магистрального газопровода.

В 2002г. природный газ закупался литовскими предприятиями: ЗАО Дуетекана» – 1,2 млрд. куб.м.; АО «Ахема» – 0,65 млрд.куб.м.; АО «Летувос дуес» – 0,45 млрд.куб.м.; ЗАО «Итера Летува» – 0,3 млрд.куб.м.

В 2003г. предполагается увеличить экспорт природного газа в Литву до 2,95 млрд.куб.м. Квоты для литовских предприятий-импортеров природного газа были распределены: ЗАО «Дуетекана» – 1,7 млрд.куб.м.; АО «Ахема» – 0,8 млрд.куб.м.; АО «Летувос дуес» – 0,45 млрд.куб.м.

Весь объем природного газа будет поставлен ОАО «Газпром» без участия «Итеры», поскольку ее дочернее предприятие ЗАО «Итера Летува» не получило от ОАО «Газпром» квоту.

Европоследствия для РФ

Перспектива интеграции Литвы в европейские структуры ставит вопрос о возможных последствиях этого процесса для России. В результате такого сближения произошла переориентация внешней торговли с восточного направления на страны Европы при падении удельного веса России во внешнеторговом обороте (если в 1995г. доля России во внешнеторговом обороте Литвы составляла – 26%, то в 2001г. она составила – 19,4%). Доля государств ЕС в общем объеме торговли Литвы увеличивается и превысила 50%, что явилось следствием прогрессирующего расхождения применяемых торговых режимов для России и стран СНГ, с

одной стороны, и государств ЕС – с другой, что выражается в более высоком уровне таможенных пошлин при импорте готовой продукции из России.

Анализ номенклатуры готовых изделий, которые затрагиваются указанными тарифными мерами, свидетельствует о снижении их влияния на уровень российского экспорта, поскольку их доля в общем объеме поставок несущественна. Товары сырьевой группы (топливо и другие минпродукты), металлы, химпродукты ввозятся в Литву без уплаты таможенных пошлин. Такой таможенный режим действует по товарным группам, составляющим основу российского экспорта и обеспечивающим более половины его объема в стоимостном выражении.

Прорабатывается проект энергомоста из Литвы в Польшу для подключения к европейским энергосистемам. Под давлением Евросоюза, настаивающего на закрытии Игналинской АЭС (ИАЭС), фактически свернуто сотрудничество с Россией в области атомной энергетики. Такое требование ЕС, которое основывается на соображении безопасности ИАЭС, учитывает стремление европейских стран исключить экспорт Литвой значительных избытков дешевой электроэнергии в соседние страны.

С присоединением к ЕС литовские национальные таможенные тарифы будут заменены не единый внешний европейский тариф. Вместо существующего в отношениях с Литвой режима наиболее благоприятствования (РНБ) вступит в действие механизм общей системы преференций в отношении российских товаров. Сравнительная оценка уровней РЫБ в Литве, по основным номенклатурным группам товаров, экспортируемым Россией, свидетельствует о незначительных потенциальных отклонениях в режиме торговли. Все эти товарные группы составляют в совокупности 80% росэкспорта, при этом половина приходится на энергоносители (нефть, нефтепродукты, газ).

Поэтому евроинтеграция и изменение торгового режима вряд ли приведет к отклонению экспортных и импортных потоков, этот процесс в основном уже завершился в результате переориентации Литвы на западные рынки. К возможным неблагоприятным последствиям в области тарифной политики можно отнести затруднение доступа российских сельскохозяйственных продуктов на рынок Литвы при расширении Евросоюза на Восток. Распространение режима аграрного протекционизма ЕС приведет к повышению степени защиты внутреннего рынка. Однако переход на тариф ЕС по с/х товарам не окажет влияния на объем российского экспорта, учитывая его незначительную долю в торговле. Возможно восстановление позиций некоторых с/х и продтоваров этих стран на российском рынке.

Возможные экономические потери для России после присоединения стран Балтии к Евросоюзу следует ожидать от применения нетарифных ограничений в результате передачи ими Европейской комиссии полномочий по возбуждению и реализации защитных антидемпинговых процедур. Литва редко использовала антидемпинговые меры из-за длительной, сложной и дорогостоящей процедуры их применения.

Распространение на Литву политики ЕС в области демпинга, вероятно повлечет за собой закрытие доступа на балтийский рынок некоторых групп российских товаров. С учетом большого отрицательного для них дефицита торговли с Россией, Литва может занять жесткую позицию в этой сфере. В результате российский экспорт будет подвергаться со ссылкой на демпинг дополнительным проверочным процедурам, расширение которых пропорционально объемам поставок. В соответствии с установившейся в ЕС практикой, выход на литовский рынок будет усложняться для таких товаров из России, как продукция черной металлургии, химпрома, удобрений.

К отрицательным последствиям для российской экономики может привести переход балтийских стран на нормы и стандарты ЕС. По уровню своего воздействия это послужит более серьезным сдерживающим фактором в двухсторонней торговле, чем тарифное регулирование. Принятие европейских технических, санитарных, экологических и других норм неизбежно повлечет за собой дополнительные трудности для российских экспортеров при оценке качества товаров, предусматривающей обязательное получение соответствующего сертификата.

Это станет наиболее жестким барьером на пути ввоза российской машиностроительной и химической продукции. Такие технические ограничения могут затруднить ее выход на балтийский рынок в результате удорожания и задержки сроков сертификации, несоответствия некоторым техническим нормам. Гармонизация действующих технических правил и стандартов с европейскими нормами создаст дополнительные трудности для российских экспортеров и в результате распространения на них применяемого ЕС принципа использования льготного таможенного режима, если 60% стоимости товара приходится на комплектующие изделия из стран ЕС.

Евроинтеграция Литвы может привести к некоторым изменениям потока топливно-энергетических ресурсов. При вступлении в ЕС она должна будет придерживаться принципов энергетической политики, предусматривающей гарантии бесперебойных поставок топлива за счет импорта, собственных ресурсов, а также из запасов. «Энергетическими» директивами ЕС признана необходимость диверсификации импортных источников топливно-энергетических ресурсов. Россия является важнейшим источником энергоносителей. Несмотря на принимаемые Литвой усилия по ослаблению зависимости от РФ, ее потребность в топливе продолжает удовлетворяться на 90% за счет российских поставок с использованием существующей трубопроводной системы. Литва заинтересована в использовании созданной ранее на ее территории нефтепроводной инфраструктуры и сохранении российского экспортного нефтяного коридора в западном направлении.

Исходя из обязательств по реализации жесткой «газовой» директивы ЕС от 1998г., касающейся бесперебойности поставок газа и диверсификации его источников, можно ожидать активизации переговоров о проекте строительства газопровода из Норвегии через территорию Дании с участием Литвы, Латвии и Эстонии.

Присоединение Литвы к ЕС не должно повлиять на бесперебойность транзита российских грузов через ее территорию, поскольку в соответствии с Соглашением о партнерстве и сотрудничест-

ве (СПС) между Россией и Евросоюзом они обязаны обеспечить свободу нашего транзита до и после присоединения РФ к ВТО. Точное следование директивам ЕС вопросам установления транспортных тарифов может привести к повышению затрат российской стороной на транзит внешнеторговых грузов через территорию Литвы. Обслуживание российского транзита является одной из важнейших статей доходов, составляющей 20% бюджета Литвы.

Повышение транспортных тарифов, в соответствии с нормами ЕС, может повлечь за собой для России увеличение транспортных расходов. Вступление балтийских стран ЕС поможет привлечь средства Европейского инвестиционного банка на модернизацию основных транспортных коридоров, соединяющих Россию (в т.ч. Калининградскую обл.) с европейскими странами, поскольку ЕС рассматривает Балтию как «транзитный мост» между Европой и Россией, привлекающей европейских партнеров емким рынком.

В связи с расширением ЕС на Восток особое место занимают вопросы жизнеобеспечения Калининградской обл. РФ и перспектива ее экономического развития. Вступление Литвы в Евросоюз будет иметь неоднозначные последствия для экономических интересов России в этом регионе. Евроинтеграция не приведет к изменениям в режиме торговли. Расширение ЕС на Восток может оказать негативное для России воздействие на характер и уровень экономических отношений со странами Балтии по некоторым указанным выше направлениям.

Юридическая комиссия ЕС, проанализировав условия торгово-экономических соглашений между РФ и Литвой, пришла к выводу, что вступление Литвы в ЕС не требует внесения изменений в действующие российско-литовские межправительственные и межгосударственные соглашения. Степень воздействия на характер и уровень торгово-экономических отношений России с Литвой будет зависеть от условий присоединения России к ВТО, а также от дальнейшего развития сотрудничества с этой страной.

Инвестиции с РФ

Литва устойчиво занимает 3 место во внешнеторговом обороте Калининградской обл. после Польши и Германии. Товарооборот с Литвой за 9 мес. 2002г. составил 112,5 млн.долл., что превышает соответствующее значение 2001г. на 40,3%.

В экспорте в Литву преобладает механическое оборудование, бумага и картон, древесина и изделия из нее, изделия из резины, молочные продукты. Из Литвы ввозятся черные металлы и изделия из них, котлы, оборудование, электрические машины, бумага и картон, древесина и изделия из нее, пластмассы, рыба.

В РФ зарегистрировано 720 предприятий с участием литовского капитала, из которых 70 предприятий имеют 100% литовский капитал.

Объем прямых литовских инвестиций в экономику России составляет 10 млн.долл., из которых 95% приходится на Калининградскую обл. За исключением Особой экономической зоны Калининградской обл., совместные российско-литовские предприятия работают в сфере торговли и услуг, в т.ч. строительных.

Географическое расположение, созданный режим экономической привлекательности обусловили тот факт, что литовские деловые круги стали воспринимать Калининградскую обл. как один из наиболее выгодных для инвестиционного сотрудничества регионов Европы.

На территории Калининградской обл. на конец 2002г. зарегистрировано 504 предприятия с участием литовского капитала, что составляет 27% от общего количества зарегистрированных СП. Уставной капитал российско-литовских СП в Калининградской обл. составляет 5,8 млн.долл. (по курсу ЦБ РФ на 18.10.2002г.) или 13,7% от общего объема уставного капитала всех инокомпаний в области.

В 2002г. объем прямых накопленных литовских инвестиций в экономику Калининградской обл. составил 9,1 млн.долл. По общему объему иноинвестиций в Калининградскую обл. Литва занимает 4 место после Германии, Великобритании и Польши. Основными сферами вложения литовского капитала в Калининградскую обл. являются: производство и переработка продуктов питания, легкая, деревообрабатывающая и мебельная промышленности.

К наиболее крупным реализованным литовским инвестиционным проектам в регионе относятся: завод по производству рыбной продукции (крабовые палочки, морепродукты) в г.Советске Калининградской обл. – 5 млн.долл. Инвестор – ЗАО «Вичюнай», г.Каунас; мясоперерабатывающий завод «Калининградский деликатес» – 2,3 млн.долл.; кондитерский цех по производству карамели «Новая рута» в г.Советске – 2 млн.долл.; предприятие по сборке и обслуживанию компьютерной техники «Сонекс Калининград» – 0,1 млн.долл.; предприятие по производству телевизоров, компьютерных мониторов и пылесосов в г.Советске, организованное при участии АО «Шяулю тауро телевизориай» (г.Шяуляй).

За последние годы в Калининградской обл. были введены в эксплуатацию предприятия легкой промышленности «Швитис», «Дружба-3», завод по изготовлению телевизоров «Парус-3», завод по производству мыла «Рингува», цех по изготовлению мебели «Сота». 40 литовских фирм ведут строительные работы в Калининградской обл.

В реестре предприятий Литвы на начало 2003г. зарегистрировано 1170 предприятий, в которые инвестирован российский капитал. 857 предприятий из них зарегистрировано как литовско-российские СП. Российская доля в уставном капитале в этих предприятиях составляет 20,65 млн.долл. 313 предприятий зарегистрированы в Литве как предприятия со 100% российским капиталом. Общий уставной капитал этих предприятий составляет 9,23 млн.долл. По количеству предприятий с инокапиталом, зарегистрированных в Литве, Россия занимает 2 место (после Дании).

Крупнейшей российской инвестицией в Литве стало приобретение компанией «Юкос» контрольного пакета акций АО «Мажейкю нафта». Еще одним крупным событием в инвестиционном сотрудничестве двух стран стала победа в конкурсе на покупку третьей по величине термофикационной электростанции в Литве – Каунасской ТЭС концерна, состоящего из ОАО «Газпром», литовской компании «Дуетекана» (посредник по поставкам природного газа на литовский рынок) и

американской компании Clement Power Venture. Концерн представил лучшее предложение, чем финская и немецкая компании. За акции электростанции он заплатит 116,5 млн. литов (36 млн.долл.). Победу концерна на конкурсе обеспечило, в первую очередь, возможность обеспечения электростанции газом. Победитель обязался не увеличивать цены на тепловую энергию в течении ближайших лет (вне зависимости от изменения стоимости природного газа). До 2012г. концерн обязался инвестировать в реконструкцию электростанции и строительство новой газовой турбинной установки 400 млн. литов (121 млн.долл.), в т.ч. до 2005г. – 135 млн. литов.

Приватизация позволит Каунасской электростанции решить проблемы с долгами, накопившимися в 1996-99гг. (их величина составляет 30 млн.долл.). Литовская сторона уже выполнила все работы для того, чтобы осуществить сделку по продаже электростанции (принято решение Каунасского самоуправления, подготовлены документы). Российская сторона пока еще окончательно не подписала соглашение о приватизации.

В 2002г. российский концерн «Еврохим» стал владельцем 70,3% акций литовского завода «Лифоса», заплатив за сделку 15,5 млн. литов (4,4 млн.долл.), и намерен выкупить оставшиеся акции у их владельцев.

Одним из крупных инвесторов продолжает оставаться компания «Лукойл-Балтия», которая через западноевропейские банки инвестировала в строительство 90 бензоколонок в Литве 90 млн.долл. Департамент статистики Литвы причисляет инвестиции «Лукойла» к инвестициям западных стран.

Из числа наиболее значимых российских компаний, инвестировавших свой капитал в Литву, можно выделить АО «Куро аппаратура» – производство топливных насосов для диздвигателей (3,032 млн.долл.), ЗАО «Нильма» – переработка древесины (1,292 млн.долл.), ЗАО «Бальтик Гарант» – страхование и накопление пенсионного фонда (0,5 млн.долл.). Российская компания «Восток» через дочернюю фирму приобрела контрольный пакет акций литовского предприятия «Биосинтез», производящего микробиологическую продукцию, в частности «субтилин» и «велосубтилин».

Российское предприятие «Технониколь» приобрело у Промышленно-финансовой корпорации Западной Литвы контрольный пакет акций (60,33%) завода по производству кровельного покрытия из битума ЗАО «Гарпкду Мида».

Российская компания «Уралмедь» с дек. 2000г. является владельцем контрольного пакета акций литовского кабельного завода «Литкабель».

Ведутся переговоры литовского правительства и российского газового концерна «Газпром» по приобретению 34% акций литовского газового комплекса «Летувос Дуес». Стоимость пакета акций не определена. В утвержденном правительством Литвы плане приватизации этой важной для экономики Литвы компании установлено, что по 34% акций этой компании будет продано западному инвестору и восточному поставщику природного газа. Оставшаяся часть акций останется в ведении правительства Литвы. Этой пропорцией государство хочет обеспечить баланс интересов и эффективное управление предприятием. В начале 2002г. 34% акций было продано стратегическому западному инвестору – консорциуму двух немецких компаний Ruhrgas и EON Energie за 36 млн.долл.

Литовское правительство приняло новое постановление (от 8.08.2002. №1227) «Относительно изменения постановления правительства Литвы от 29 марта 2002г. «Об утверждении списка стран с нерыночной экономикой, а также стран, к которым применяется специальный режим», в соответствии с которым Россия признана Литвой страной с рыночной экономикой.

Еще одной задачей, требовавшей срочного решения в 2002г., явилась проблема, связанная с отменой антидемпинговой таможенной пошлины на российский портландцемент. Пошлина оставалась единственной дискриминационной мерой, действующей в Литве против товаров российского производства.

Антидемпинговое расследование в отношении российского портландцемента было возбуждено Советом по конкуренции Литвы в начале 2001г. Инициатором антидемпингового расследования явились литовские предприятия-производители цемента. Специальная антидемпинговая пошлина на портландцемент была введена 12 окт. 2001г. в 5,5 долл. за 1 т. Литовское правительство приняло постановление от 8 авг. 2002г. №1226 «Об отмене антидемпинговой таможенной пошлины на импортируемый в таможенную территорию Литвы портландцемент, изготовленный в РФ».

Подписано более десяти межрегиональных соглашений о торгово-экономическом сотрудничестве между регионами России и Литвы. Среди них: между Тверской обл. и Утянским уездом; Республикой Коми и Каунасским уездом; Рязанью и Телыпяйским уездом; Великоустюгским р-ном Вологодской обл. и Таурагским уездом; Орловской обл. и Панявежисским уездом; Мытищинским р-ном Московской обл. и г.Панявежис; Ярославской обл. и министерством хозяйства Литвы; Псковской Торгово-промышленной палатой и Шяуляйской Торгово-промышленной и ремесленной палатой; Союзом строителей Калининградской обл. и Ассоциацией строителей Литвы. В стадии подписания находятся соглашения о сотрудничестве Белгородской обл. с Мариямпольским уездом и Смоленской обл. с Вильнюсским уездом.

Люксембург

Самое важное достижение российско-люксембургских торгово-экономических отношений 2002г.: резко возросший **общий объем товарооборота, впервые достигший рекордного уровня за последние 10 лет**. Зафиксированы рекордные показатели как по объему люксембургского экспорта в Россию, так и российскому дефициту в двусторонней торговле.

По данным люксембургской статистики за 2002г. объем товарооборота Люксембурга с Россией достиг 48,28 млн. евро (рост на 16,5% по сравнению с 2001г.), объем экспорта люксембургских товаров в Россию составил 40,56 млн. евро (увеличение на 26,8%), а импорт российских товаров – 7,72 млн. евро (сокращение на 18,4%).

Доля России во внешней торговле Люксембурга: 0,07% в импорте и 0,4% – в экспорте. Россия за-

нимает 28 место в списке стран, экспортирующих свою продукцию в Люксембург и 26 место среди импортирующих продукцию из Люксембурга. Сохраняется тенденция к увеличению объемов экспорта люксембургских товаров в Россию, притом, что объемы экспорта ростоваров в Люксембург продолжают сокращаться.

Товарооборот Люксембурга с Россией в 1999-2002гг., в млн.евро

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Экспорт в РФ	16,09	20,45	31,99	40,56
Импорт из РФ	4,44	19,30	9,46	7,72
Товарооборот	20,53	39,75	41,45	48,28
Сальдо	+11,65	+1,15	+22,53	+32,84

В 2002г. в целом в структуре люксембургского экспорта в Россию существенных изменений не произошло, кроме незначительного увеличения доли в экспорте химпродукции (+4,7%) и сокращения доли машин и оборудования (-3,9%).

Основными статьями люксембургского экспорта в Россию являются: машины, оборудование и транспортные средства (39,6%); химпродукция (25,2%); древесина и бумизделия (14,1%); металлы и изделия (12,8%); продтовары и с/х сырье (5,6%). Доля остальной продукции в экспорте – 2,7%.

По итогам 2002г. произошли существенные изменения в структуре люксембургского импорта из России. Сократилась доля в структуре импорта драгоценных камней и металлов и изделий из них (42,1%), возросли доли в импорте металлов и изделий из них (27,7%), а также текстиля и текстильных изделий (21%).

Основными товарами люксембургского импорта из России в 2002г. являлись: металлы и изделия (46,2%); текстиль и обувь (22,4%); машины, оборудование и транспортные средства (22%); химпродукция (4,5%); древесина и бумизделия (3,3%). Доля остальной продукции в импорте – 1,6%.

Определенная часть российского экспорта в Люксембург носит транзитный характер. В силу невысоких объемов товарооборота, характерной особенностью для двусторонней торговли является высокая зависимость от краткосрочных контрактов и одноразовых коммерческих соглашений, при выполнении которых происходят сильные изменения в структуре торговой статистики двух стран.

В долгосрочной перспективе на структуру товарооборота России с Люксембургом, равно как и на его объемы, окажет влияние процесс продвижения к созданию «Общего европейского экономического пространства» (ОЕЭП) между Россией и ЕС, а также присоединение России к ВТО.

Македония

Инвестиции с Россией

Торгово-экономические взаимоотношения России и Македонии в 2002г. развивались на прочной договорно-правовой базе и на основе решений 1 заседания Межправительственной комиссии (окт. 2001г.)

Македония – потребитель российских энергоносителей. Их доля в общем объеме сотрудничества будет наращиваться. Ее территория может стать ключевой для транзита углеводородного топлива в соседние страны.

В ходе первого заседания МПК было отмечено, что уровень торгово-экономических отношений России и Македонии, их объем и структура не соответствуют потенциальным возможностям экономик двух стран. Об этом было заявлено также в ходе визита министра иностранных дел РМ И.Митревой в Россию в янв. 2003г. Для преодоления объективных трудностей ведется активный диалог на высшем уровне, что определяется результатами визита в Россию президента Македонии, его неоднократных рабочих встреч с В.В.Путиным в третьих странах. В Йоханнесбурге в сент. 2002г. состоялись переговоры Б.Трайковского с премьер-министром М.М.Касьяновым. В ходе этих контактов была выработана идеология развития двусторонних экономических отношений на взаимовыгодных условия.

В 2002г. продолжалась работа по укреплению договорно-правовой базы двустороннего сотрудничества. В соответствии с Протоколом первого заседания МПК были подготовлены к подписанию соглашения: о военном и военно-техническом сотрудничестве, сотрудничестве в области карантина и защиты растений, сотрудничестве в области ветеринарии, сотрудничестве в области сельского хозяйства и пищепрома.

Ведется работа по согласованию других межправительственных соглашений: взаимной помощи в области борьбы с незаконными финансовыми операциями; о социальном, пенсионном и медстраховании; по валютному и экспортному контролю; таможенному контролю и оперативному обмену информацией.

Товарооборот между РМ и РФ за янв.-сент. 2002г. имел тенденцию к снижению. Он составил 75,7 млн.долл. или 62,4% от уровня янв.-сент. 2001г. (121,4 млн.долл.). Сальдо торгового баланса продолжало оставаться положительным. Оно сложилось в 52,9 млн.долл. (за янв.-сент. 2001г. – положительное в 101,7 млн.долл.).

Снижение показателей товарооборота за 9 мес. 2002г. на 37,6% и российского экспорта на 47,3 млн.долл. объясняется резким сокращением поставок нефти из-за реконструкции НПЗ «Окта» (г.Скопье).

Импорт России в янв.-сент. 2002г. составил 11,4 млн.долл. и по сравнению с янв.-сент. 2001г. (9,8 млн.долл.) повысился на 16,3%.

Товарооборот России с Македонией в 2002г. по кварталам, в млн.долл.

	Объем	Экспорт	Импорт
янв.-март	52,8	49,4	3,4
апр.-июнь	10	6,6	3,4
июль-сент.	12,9	8,3	4,6
окт.-дек.	58,5	54	4,5

С пуском в эксплуатацию НПЗ «Окта» в конце сент. и возобновлением поставок российском нефти динамика товарооборота показала рост. В окт. он увеличился на 18,5 млн.долл. или на 24,4% и достиг 94,2 млн.долл. Исходя из многолетних показателей увеличения поставок нефти и нефтепродуктов в зимние месяцы, можно предположить, что в нояб. и дек. взаимные поставки увеличатся на 40 млн.долл. **Товарооборот за 2002г.** достигнет **134,2 млн.долл.**

Энергоносители остаются основными статьями российского экспорта в Македонию. В результате ожидаемого в 2003г. оживления македонской экономики и с пуском в производственную эксплуатацию нефтепровода Салоники-Скопье объем российского экспорта будет и дальше повышаться.

В 2002г. Россия продолжает оставаться одним из ведущих партнеров Македонии, занимая 7 место по экспорту и 9 по товарообороту (по итогам за 9 мес.). По результатам за год эти показатели изменятся к лучшему.

Положительным фактором можно назвать тенденцию на освоение российского рынка местными производителями и на повышение македонского экспорта а РФ. Если импорт России в 2000г. составил 7,5 млн.долл.,то в 2001г. он уже повысился до 9,8 млн.долл. За 2002г. сумма импорта достигла 15,9 млн.долл.

В росэкспорте в 2002г. превалировали нефть и нефтепродукты – 91,9 млн.долл., природный газ – 9,1 млн.долл., товары химпрома – 4,1 млн.долл., продукция, классифицированная по типу материала – 2,7 млн.долл., продукты питания – 2,5 млн. долл., машины и транспортные средства – 2,1 млн. долл.

В импорте первенствовали ремни безопасности для ОАО «Автоваз» – 7 млн.долл., медпрепараты и лекарственные растения – 5,2 млн.долл., продукция, классифицированная по типу материала – 2 млн.долл., напитки и табак – 1,4 млн.долл.

Доля России в общем объеме внешней торговли Македонии в 1999-2002гг. составляла от 5,4 до 7,2% (3-5 места). Доля РФ в македонском импорте была за этот период выше – от 9,3 до 12,1% (1-3 места).

После августовского финансового кризиса 1998г. в России македонский экспорт товаров и строительных услуг сократился. Македония стремится, восстановить утерянные позиции, реализовать на российском рынке свою экспортную продукцию, включая вино, табак и табачные изделия, овощи, фрукты, свежемороженные и консервированные продукты, готовую промышленную продукцию. Руководство страны пока не может сказать финансовую поддержку экспортерам.

Одним из направлений выхода из сложившейся ситуации было подписание в ходе 1 заседания Межправкомиссии Меморандума о либерализации взаимной торговли, реализация которого призвана привести к устранению препятствий, сдерживающих рост товарооборота. Этот документ должен создать условия для подписания российско-македонского Соглашения о свободной торговле. Македонская сторона настаивает на достижении такого соглашения. На предстоящей в фев. 2003г. рабочей встрече сопредседателей Межправкомиссии и в ходе II заседания МПК этот вопрос македонцами снова будет вынесен на обсуждение и решение. Предоставленный Россией преференциальный режим в торговле с Македонией не смог обеспечить желаемого паритета во взаимной торговле. Альтернативой соглашению о свободной торговле между двумя странами на определенный период можно рассматривать встречные товарные поставки.

Анализ экспортной программы Македонии свидетельствует о наличии целой гаммы продукции и услуг, которая могла бы быть шире представлена на российских потребительских рынках и в сфере услуг. Это хорошо зарекомендовавшие себя в России строительные услуги, товары химпрома, лекарства, вино, табак, одежда, обувь, кожгалантерея, продукты питания, мрамор, алюминевые профили и конструкции.

Важными направлениями увеличения македонского экспорта и развития экономического сотрудничества признаны создание СП как на территории России, так и на предприятиях Македонии, восстановление кооперационного сотрудничества в автомобильной и военной промышленности, развитие региональных торгово-экономических связей. Перспективными представляются инвестиции в развитие таких продовольственных программ как свежемороженные продукты, консервное производство, детское питание с последующим вывозом продукции в соответствующие российские регионы.

Фактором, сдерживающим экономическое взаимодействие является отсутствие финансово-банковской ифраструктуры торговли. Условием платежа остается наличный расчет, часто с предоплатой. Для слабых в финансовом отношении македонских экспортно-ориентированных предприятий такая форма расчета затруднительна.

В 2002г. Македонию посетили ряд делегаций из России с целью изучения приватизационного процесса. Вывод был однозначен. Предприятия по консервированию овощей и фруктов «Скок-Трейд» (Россоман) и «Заря» (Гевгелия), винзавод «Тиквеш» (Кавадарци), табачный комбинат «Прилеп» (Прилеп), обувной консорциум «Годел» (Скопье), завод алюминиевых конструкций (Скопье) представляют интерес для российского частного капитала.

Македонский ТЭК питается российским сырьем: нефть, газ. В перспективе сюда поступит и российская электроэнергия. Планом развития двусторонних экономических отношений предусматривается переход от простых поставок топливного сырья к совместной его переработке и участию России в распределении конечной готовой продукции. Имеется ввиду создание инфраструктуры, сооружений энергетических объектов и последующая их совместная эксплуатация.

РАС «ЕЭС России» и ОАО «Газпром» получили предложение участвовать в строительстве парогазовой установки (ЛГУ) в г.Скопье. Стоимость проекта – до 150 млн.долл. РАС ЕЭС сможет участвовать на тендерной основе в строительстве ГЭС «Матка-2», а ОАО «Ленинградский металлический завод» – в производстве турбин для этой ГЭС (30 млн.долл.). В 2003г. начнутся работы по строительству высоковольтной ЛЭП (400 кв.) г.Штип (Македония)-Красная Могила (Болгария). Их стоимость оценивается в 40 млн.долл. Проект ГЭС «Бошков Мост», реализация которого начнется также в 2003г. путем передачи в концессию, реально может быть взят российскими профильными организациями.

Ожидается решение вопроса о статусе газопровода, который решением предыдущего правительства эксплуатируется АО «Макпетрол». Новое руководство страны твердо намерено в ближайшие сроки покончить с неопределенностью вокруг газопровода и начать строительство его второй очереди. Она включает подключение крупных производственно-энергетических объектов на работу с использованием природного газа (ХМК «Злетово» Велес, ТЭС «Неготино» и «Битола»), газификацию г.Скопье, продолжение газопроводной сети на соседние с Македонией регионы – Албанию, Сев. Грецию, Южн. Сербию, включая район Косово.

Пришедшее к власти правительство социал-демократов решительно настроено пересмотреть кабальные для страны условия продажи нефтеперерабатывающего завода (НПЗ) «Окта», г.Скопье. Уже начата процедура исключения из Договора двух дополнений – предоставление новому хозяину НПЗ греческой фирме «Хелленик Петролеум» монопольного права на поставки на македонский рынок нефти и нефтепродуктов до конца 2004г., а также обязательство македонской стороны в течение 20 лет покупать у «Окты» 500 тыс.т. мазута, который продается в два раза дороже по сравнению с биржевой ценой.

«Лукойл» имеет хорошие перспективы как прямо, так и опосредованно выйти на местный рынок углеводородного топлива. Россияне имеют 23% акций «Хелленик Петролеум». 33% пакет акций даст право НК «Лукойл» участвовать в принятии решений, касающихся экономической политики греческой фирмы, включая ценообразование.

Сфера ТЭК и взаимодействие в ней России и Македонии будет центральным вопросом повестки дня предстоящей в конце фев. 2003г. рабочей встречи сопредседателей Российско-Македонской МПК. Эта тема будет доминировать и в ходе проведения 2 заседания комиссии, планируемого на II кв. 2002г.

Сельское хозяйство – еще одна сфера интересов взаимного сотрудничества. В 2002г. оно осуществлялось путем поставок тракторов и автомашин, удобрений и препаратов. В соответствии с решениями 1 заседания Межправкомиссии российская сторона завершила подготовку проектов соглашений сотрудничества в этой сфере экономики и передала их партнеру. Речь идет об упомянутых межправительственных соглашений по ветеринарии и защите растений, а также ведомственном соглашении по сельскому хозяйству и пищепрому.

Торговый диалог с РФ

Основу российского экспорта составили сырьевые товары (88%), на нефть и нефтепродукты приходится 84%, газ – 3,7%, машины, оборудование и транспортные средства – 5,1% объема экспорта. Доля других товаров, поставляемых в Македонию: товары химпрома – 2,7%; товары, классифицированные по материалу – 1,8%; продукты питания – 1,1%; животные и растительные масла – 1%; другие товары – 0,5%;

В импорте из Македонии преобладают ремни безопасности для ОАО АвтоВАЗ (45%), лекарственные препараты (30%); товары, классифицированные по материалу (10%), напитки и табак (5,9%), обработанная кожа (2,8%), готовая продукция (2,5%). В последнее время явно выражена стагнация экспорта Македонии в Россию с тенденцией его спада и увеличение пассивного сальдо, которое с увеличением поставок нефти, нефтепродуктов, газа, машин и оборудования увеличивается. Правительство Македонии обеспокоено постоянно увеличивающимся дисбалансом торгово-экономических связей.

Основная причина сложившегося положения является неудовлетворительная структура двухсторонней торговли с преобладанием в российском экспорте энергоносителей, а также недостаточная конкурентоспособность некоторых македонских товаров.

Товарооборот между РФ и Республикой Македония, в млн.долл.

	Российский импорт	Российский экспорт	Товарооборот	Сальдо
1997г.	26,6	69,2	95,8	+42,6
1998г.	26,1	91	117,1	+64,9
1999г.	15,1	91,4	106,5	+76,3
2000г.	10,3	191,6	201,9	+181,3
2001г.	13,1	148,8	161,9	+137,7
2002г.	15,9	118,3	134,2	+102,4

Сложились благоприятные условия для закрепления Россией своих позиций в топливно-энергетическом секторе экономики Македонии. В первую очередь речь идет о присутствии в Македонии РАО «Газпром», РАО «ЕЭС России», нефтяных компаний.

Македония располагает ограниченным запасом топливно-энергетических ресурсов. Доля ввозимых энергоносителей высока и имеет постоянную тенденцию к росту. Увеличивающиеся потребности экономики Македонии в топливно-энергетических ресурсах требуют увеличения использования природного газа.

Предлагается, совместно с РАО «Газпром» строительство 2 нитки газопровода, связывающего ТЭЦ «Неготино», РЕК «Витола» и РЕК «Осломей», протяженность трассы 180 км. Пропускная мощность трубопровода на Мекедонию 800 млн.куб.м. газа. В 2002г. планируется забрать 120 млн.куб.м. Рентабельная работа планируемого СП возможна при заборе 600 млн.куб.м. газа.

Рассматривается участие РАО «Газпром» в строительстве и работе» газотурбинной теплоэлектростанции, путем поставок газа и инвестирования до 20 млн.долл. Расчетная мощность газовой турбины 157 мвт. электроэнергии и 120 мвт. теплоэнергии. Потребление газа до 200 млн.куб.м. Стоимость проекта 120 млн.долл.

Македонская сторона планирует предложить ОАО НК «Лукойл» выход на македонский топливный рынок приобретением акций правительства РМ в НПЗ ОКТА (46%). Принятие этого предложения обеспечило бы ОАО НК «Лукойл» наилучшие позиции в регионе с учетом присутствия компании в Болгарии и Греции. Контрольный пакет приобрела в 1999г. греческая «Хеленик Петролеум».

РАО «ЕЭС России» ведет переговоры по следующим направлениям: экспорт электроэнергии в Македонию; поставки оборудования для энергетических объектов, построенных при техсодействии СССР; строительство новых и модернизация действующих электростанций; участие в акционерном капитале профильных македонских предприятий.

Македонская сторона заинтересована в российских инвестициях в проекты развития энергетики страны, агропромышленного комплекса, а также участие в приватизационных программах. Основная проблема в инвестиционном сотрудничестве – отсутствие средств финансирования работ у македонской стороны.

Поступающие деньги из международных организаций и правительственных фондов на сооружение объектов и предприятий на территории РМ, как правило, передаются на освоение национальным фирмам напрямую или через тендеры. В России македонские фирмы из-за отсутствия денежных средств выполняют подрядные работы, получаемые у крупных инвесторов третьих стран.

Представляется целесообразным активизация участия российской стороны в инвестиционных программах в области энергетики, черной и цветной металлургии, горнодобывающей промышленности по реконструкции и модернизации объектов, построенных при помощи СССР.

Региональное сотрудничество позволяет расширить и укрепить российско-македонские связи через экономические потенциалы и экспортные возможности краев и областей. Целесообразно активизировать работы по установлению прямого сотрудничества с регионами России, региональное сотрудничество является наиболее приемлемой формой торговых связей РМ и РФ. Опыт работы с Саратовской, Ярославской обл., Красноярским краем свидетельствует о наличии двухсторонних интересов. Развитие регионального сотрудничества осложняется нерешенностью вопросов по либерализации торговых отношений между РФ и РМ, финансированию проектов.

Македонские производственники испытывают сложности по выходу на российский рынок в связи с неурегулированностью вопроса либерализации взаимной торговли. Необходима практическая реализация ранее подписанных документов по межгосударственному сотрудничеству. Между РФ и РМ подписаны 12 двухсторонних Соглашении и Договоров, в т.ч. и Соглашение о создании МПК (21.10.97). Ожидается, что в мае 2002г. министр транспорта и связи РМ подпишет в Москве Соглашение о воздушном сообщении с РФ. (подписано)

1 заседание Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству состоялось в г.Охриде 3-5 окт. 2001г. На заседании были рассмотрены перспективы российско-македонского торгово-экономического и регионального сотрудничества, вопросы сотрудничества в топливно-энергетическом комплексе, в области промышленности, строительства и сельского хозяйства, подписаны Меморандум о либерализации взаимной торговли, Соглашение о сотрудничестве в области туризма и Договор о сотрудничестве между минэкономразвития России и минэкономики Македонии (последнее подписано в 2002г.).

Связи с регионами РФ

Главным событием 2002г. в сфере российско-македонского регионального взаимодействия стал обмен визитами между мэрией г.Скопье и правительством Москвы. Возглавляли делегации градоначальник Р.Пенов (апр.) и мэр Ю.М.Лужков (дек.). Итогом двух встреч и переговоров явилось подписание Программы сотрудничества между двумя столицами на 2003-06гг.

Македонской стороне предложено взять роль генподрядчика в проводимых в Москве тендерах на строительство общественных объектов и жилья под ключ. Мэры условились провести инвентаризацию двусторонних торговых связей по таким традиционным позициям, как виноделие, табак и табачные изделия, медикаменты, текстиль и одежда, кожгалантерея и строительные услуги. Российская сторона проявила интерес к закупкам и другой македонской продукции, в частности, белого мрамора.

Ю.М.Лужков поддержал идею открытия торговых домов Москвы в Скопье и Македонского – в российской столице, как нового стимула наращивания двустороннего торгово-экономического сотрудничества. В ходе рабочей поездки в Москву делегации экспертов Скопье достигнутые ранее договоренности начали реализовываться.

Становятся традиционными деловые отношения Нижегородской обл. с общинами РМ. Состоялся визит замминистра экономики А.Беговски в Нижний Новгород (18-19 апр.). Его результатом стали договоренности о сотрудничестве в области виноделия и стекольной промышленности, а также о проведении бизнес-форума в Македонии.

В начале сент. 2002г. делегация нижегородцев посетила общины Кавадарци, Гевгелия и Неготино. Проведенные переговоры показали заинтересованность гостей в виноматериалах, консервированных продуктах питания. Вино-водочный завод «Сормовский» представил винзаводам «Тиквеш» и «Виноюг» проекты договоров о сотрудничестве, включая совместное производство и реализацию вина на территории области.

Более полное изучение перспектив сотрудничества между сторонами продолжалось в ходе форума «Россия единая» в конце сент. 2002г. в Нижнем Новгороде. Община Неготино и г.Скопье приняли участие в выставке «Вина и напитки стран Черного моря» проведенной Российским национальным комитетом по Черноморскому экономическому сотрудничеству (РНКЧЭС) в Москве с 29 окт. по 1 нояб. 2002г. По итогам участия в дегустационном конкурсе македонские вина получили 5 золотых моделей. Был заключен контракт на поставку 200 тыс. бутылок вина.

Македонские общины демонстрировали свою сельскохозяйственную и промышленную продукцию на Международной выставке-ярмарке промышленных технологий, средств производства, товаров и услуг, организованной Собором славянских народов Беларуси, России и Украины в Белгороде в нояб. 2002г. За активное участие в выставке и содействие сближению национальных экономических интересов Агентство развития и инвестиций РМ получило диплом. Награду вручил сопредседатель Совета собора председатель Госдумы РФ Г.Н.Селезнев.

К изменениям в деятельности на македонском рынке коммерческих структур с участием российского капитала можно отнести укрупнение проектов с участием ОАО ЛМЗ, ОАО «Газпром», «Союзвнештранс». Среди фирм с российским участием производственно-бытового характера можно также выделить ОАО «Автоваз» (экспорт в РМ легковых автомобилей), «Фарм Фирм Сотекс» (инвестиции в македонскую фармацевтику), ВТЗ (поставки тракторов), ОАО ГАЗ (экспорт автомашин), «Дальрыба», «Ивановские ситцы».

На македонском рынке действовало 30 фирм с российским участием. В большинстве своем это средние и крупные предприятия, которые были представлены здесь до начала реформ и сохранили свои позиции. Некоторым из них приходится осваивать местный рынок заново, в новых рыночных условиях: РАО «ЕЭС России», ОАО «Камаз», АО «Северсталь».

Деятельность большинства фирм с российским участием на македонском рынке была сосредоточена на посреднических операциях, главным образом по закупкам товаров для российских рынков.

По оценке Хозяйственной палаты Македонии, в РФ действовало 10 производственных СП и

фирм с участием македонского капитала с объемом инвестиций 14 млн.долл. В России работали македонские предприниматели в торгово-посреднической сфере, стройфирмы «Бетон» и «Мавро-во» фармпредприятия «Алколоид» и «Яка-80». Только в Москве осуществляло коммерческую деятельность 70 македонских предпринимателей.

Для развития российско-македонского инвестиционного сотрудничества основополагающее значение имеет подписанное Сторонами в 1997г. Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений.

Македонская сторона подтверждает заинтересованность в осуществлении проектов в рамках капитализации задолженности. В случае развития таких проектов можно ожидать дополнительных российских инвестиций в македонские предприятия на 90 млн.долл. Речь идет о долевом участии в реконструкции энергетических объектов, построенных при советском техсодействии, строительстве новых объектов (ГЭС, ПГУ). В счет погашения российской задолженности предусматриваются поставки стройтехники, большегрузных автомашин типа самосвал и бетономешалка, пиломатериалов и строительной арматуры. Ожидает своего времени создание СП в газовой отрасли.

Главным источником товаров топливно-сырьевой группы в Македонию является РФ, полностью обеспечивающая потребности РМ в природном газе и нефти, на 30% – в нефтепродуктах. Энергоносители составляют 85% росэкспорта в Македонию. Македония в целях поддержки отдельных структур определяющих отраслей экономики, таких как электроэнергетика, металлургия, нефтехимия, осуществляла импорт в небольших количествах, в т.ч. из России, оборудования, отдельных узлов и агрегатов для ТЭС «Битола», металлургического комбината «Макстил», химкомбината «Охис».

В России и Македонии зарегистрировано 20 совместных предпринимательских структур. Производительной деятельностью занимаются около десятка фирм. Совместное российско-македонское предприятие «Сипо» наладило в г.Винтай Саратовской обл. выпуск ремней безопасности для ОАО «Автоваз». СП ЗАО «Адинг-С», осуществляет производство и сбыт химматериалов в строительстве. Местонахождение г.Скопье.

ООО «Индустрия», производящее аналогичную продукцию, осуществляет свою деятельность в г.Саратов. Акционерное товарищество BWC (г.Охрид) совместно с фирмой ГАЗ наладили поставку на македонский рынок продукцию Горьковского автозавода. Скопская «Ми-да» стала поставщиком автомашин типа «Лада» и «Нива» в Македонию.

ГПВО «Зарубежэкономсервис» открыло Бюро для македонских фирм, желающих работать на российском рынке. Местные фирмы, будучи слабо знакомы с российским потребительским рынком, нуждаются в информационном обеспечении и в помощи по поиску торговых партнеров. Эту работу выполняет «Зарубежэкономсервис» за плату.

АО «Уралмаш»в 2002г. осуществлял поставки металлургического оборудования и запчастей для АО «Макстил» и «Балканстил». Активизировала деятельность в Македонии фирма «Химмашинвест», поставляющая оборудование для скопского завода «Охис».

Малайзия

Связи с Россией-2002

В 2002г. товарооборот между странами, на основании данных российской внешнеторговой таможенной статистики вырос на 27% и составил 540 млн.долл. При этом российский экспорт вырос на 23% до 325 млн.долл., а импорт на 35% до 215 млн.долл.

Торговля России с Малайзией росла в 2002г. существенно более высокими темпами, чем российская внешняя торговля в целом. Российский внешнеторговый оборот вырос на 5%, экспорт – на 2,5%, а импорт – на 11,4%. В результате доля российско-малайзийской торговли во внешнеторговом обороте России увеличилась до 0,4% (в 2001г. -03%). При этом среди 10 стран АСЕАН Малайзия (наряду с Сингапуром) лидировала по объемам торговли с Россией.

Российско-малайзийский товарооборот, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	240	476	388	424	540
Экспорт	117	391	301	265	325
Импорт	123	85	87	159	215
Сальдо	-6	+306	+214	+106	+110

Источник: данные таможенной статистики России.

Товарная структура российско-малайзийской торговли не претерпела существенных изменений. Основными товарами российского экспорта оставались металлопродукция (85%), химические (калийные, азотные и смешанные) удобрения (5,6%), а также сменное оборудование и запчасти к самолетам МиГ-29, поставленным в Малайзию в 1995г. (3,5%).

Из Малайзии импортировались машины и оборудование, в основном бытовое электротехническое оборудование и электроника (39%), Пальмовое масло и пальмомасловая продукция для нужд российской пищевой и парфюмерной промышленности (42%), какао-масло и какао-порошок (6%), др. промтовары, в т.ч. мебель (2%).

Наращивание объемов производства введенным в эксплуатацию в Малайзии в 1999г. металлургическим заводом Megasteel, вызвало повышение малайзийскими властями в 1999г. до 25% и в марте 2002г. до 50% ограничительной пошлины на импорт горяче- и холоднокатаного стального проката. Министерство внешней торговли и промышленности Малайзии, реагируя на российские запросы, обосновывало правомерность этих мер необходимостью защиты интересов новых национальных производителей. Последнее повышение импортной пошлины малайзийцы связывают с ограничениями на ввоз стального проката, введенными такими крупнейшими импортерами, как США и Китай. В 2002г. в Россию выезжали специализированные торговые миссии по линии Министерства сырьевой промышленности с целью расширения поставок пальмового масла и пальмомасловой продукции. Малайзийские компании участвовали в проводимых в России международных торговых выставках. Малайзийской внешнеторговой корпорацией («Матрейд») с участием российского Фонда сотрудничества Россия-АСЕАН в Куала-Лумпуре проводились специализированные семинары «Как делать бизнес в России».

Российско-малайзийский саммит, состоялся в Москве в середине марта 2002г.

В дни визита малайзийского премьер-министра Махатхира Мохамада в Россию в Москве был организован при содействии Фонда Россия-АСЕАН, Азиатского/института стратегии и лидерства (Малайзия) и Малайзийской корпорации развития внешней торговли («Матрейд») бизнес-форум для представителей малайзийских деловых кругов, сопровождавших малайзийского премьера. Форум, в котором приняло участие 100 бизнесменов из Малайзии, представлявших различные сферы деловой активности: торговлю, промышленность, инвестиционную деятельность, строительство, финансы, туризм, способствовал расширению связей между предпринимательскими кругами двух стран. Для малайзийских участников были организованы встречи по интересам и посещение отдельных российских предприятий.

В янв. 2002г. в ходе визита в Куала-Лумпур вице-президента Внешторгбанка России Д.В. Урсулюка установлены прямые корреспондентские отношения крупнейшего российского коммерческого банка с малайзийскими комбанками. В марте 2002г. в Москве Внешторгбанком было подписано соглашение о предоставлении Экспортно-импортным банком Малайзии кредитной линии для российских импортеров малайзийских товаров и услуг в 10 млн.долл. В марте и мае состоялись визиты в Москву представителей Малайзийской корпорации страхования экспортных кредитов, установлены контакты с ОСАО «Ингосстрах». В июле минэкономразвития России и Внешэкономбанк подписали с министерством сырьевой промышленности и Центробанком Малайзии документы о предоставлении российским компаниям льготного кредита в 50 млн.долл. для финансирования импорта из Малайзии пальмового масла.

В авг. 2002г. в Куала-Лумпуре состоялись переговоры руководства ГКНПЦ имени М.В. Хруничева с малайзийской частной компанией «Бинарианг сателайт сервисиз» о запуске в 2004г. ракетой «Протон» на геостационарную орбиту малайзийского телекоммуникационного спутника «МЕАСАТ-3». Малайзийцы рассматривают также предложения транснациональной компании «Морской старт» о запуске спутника российско-украинской ракетой «Зенит». Решение малайзийской стороны ожидается в начале 2003г. Малайзийское космическое агентство подтвердило в дек. 2002г. свою заинтересованность в подготовке в России 2 малайзийских космонавтов в рамках офсетной программы по контракту на поставку в Малайзию российских самолетов СУ-30.

В 2002г. состоялся обмен визитами представительных делегаций ОАО «Стройтрансгаз» и малайзийской нефтегазовой корпорации «Петронас». В Москве в марте 2002г. на базе института им. Овчинникова и Шемякина РАН состоялся российско-малайзийский семинар по проблемам сотрудничества в области биотехнологий. Между академиями наук двух стран был подписан меморандум о налаживании сотрудничества в этой сфере.

Развитие связей с российскими регионами. В январе и мае 2002г. состоялись визиты в Малайзию делегаций Хабаровского края во главе с губернатором В.И. Ишаевым. Достигнута договоренность с компанией «Римбунан Хиджау» о наращивании ее инвестиций в лесное хозяйство края, в т.ч. о строительстве компанией в Хабаровском крае деревообрабатывающего предприятия. Проведена презентация экономического потенциала Хабаровского края.

В окт. 2002г. в Куала-Лумпуре находилась группа представителей промышленных предприятий Уральского региона. Проведена презентация области в Федерации малайзийских производителей (ФМП), нефтегазовой корпорации «Петронас», национальной энергетической корпорации «Тенага насиональ». Состоялась встреча в Малайзийском центре ядерных исследований.

В окт. 2002г. в Куала-Лумпуре находилась делегация мэрии Москвы во главе с вице-мэром В.П. Шанцевым. Делегация провела переговоры с мэрией г.Куала-Лумпура, встретилась с руководителями крупных инвестиционных и строительных компаний YTL corporation и Country Heights и пригласила руководителей этих компаний посетить Москву для обсуждения инвестиционных проектов города.

Российские предприятия приняли участие в крупных региональных специализированных выставках, проводившихся в Куала-Лумпуре: «Дефенс сервисиз Эйша» (апр. 2002г.) и «Хели Эйша» (окт. 2002г.).

Во время визита в Москву премьер-министра Малайзии Махатхира Мохамада -состоялись важные для двусторонних отношений переговоры с президентом России В.В.Путиным и председателем правительства М.М.Касьяновым. Вместе с малайзийским премьером в Москве находились министры: иностранных дел Ахмад Саид Альбар, внешней торговли и промышленности Рафида Азиз, сырьевой промышленности Лим Кенг Яик, науки, технологий и окружающей среды Лау Хиенг Динг, обороны Наджид Тун Разак.

В 2002г. в Куала-Лумпуре и Москве переговоров на экспертном уровне существенно продвинулось согласование проектов соглашений о научно-техническом сотрудничестве и сотрудничестве в области информационных технологий и связи. Задерживается процесс согласования соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений. В 2002г. малайзийской стороне переданы на рассмотрение российские предложения о пересмотре заключенного в 1987г. соглашения об избежании двойного налогообложения и заключении нового соглашения. В конце 2002г. малайзийской стороне переданы на рассмотрение предложение и проект соответствующего документа о создании межправительственной комиссии по вопросам двустороннего сотрудничества.

Связи с Россией-2001

Российско-малайзийские торгово-экономические отношения регулируются Торговым соглашением от 3 апр. 1967г., предусматривающим взаимное предоставление сторонами режима наибольшего благоприятствования в вопросах торговли и судоходства. Соглашением об избежании двойного налогообложения от 31 июля 1987г. и Соглашением об экономическом сотрудничестве от 13 апр. 2000г.

В 90гг. в отношениях России и Малайзии произошли положительные сдвиги. Существенно увеличился двусторонний товарооборот (с 46 млн.долл. в 1992г. до 424 млн.долл. в 2001г.), расширились номенклатура взаимопоставляемых то-

варов и круг участников торгово-экономических отношений с обеих сторон, активизировались деловые контакты на федеральном и региональном уровнях. Получили определенное развитие некоторые направления научно-технического и инвестиционного сотрудничества.

Важным событием в области двусторонних торгово-экономических отношений стало подписание в июне 1994г. контракта на поставку самолетов МИГ-29 и других документов (офсетное соглашение, соглашение о создании технического сервисного центра, индустриальная программа, соглашение о встречной поставке пальмового масла).

Новый импульс развитию торгово-экономического сотрудничества между двумя странами дали встречи президента В.В. Путина с премьер-министром Малайзии Махатхиром Мохамадом в нояб. 2000г. и в окт. 2001г. во время саммитов АТЭС в Брунее и Шанхае, а также в марте 2002г. во время официального визита малайзийского лидера в Россию.

Товарооборот между Россией и Малайзией, в млн.долл.США

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот	295,2	239,9	475,5	388,2	424
Экспорт России	174,9	116,9	390,7	300,8	264,9
Импорт России	120,3	123	84,8	87,4	159,1

Данные таможенной статистики России.

По объему товарооборота Малайзия занимает 2 место (после Сингапура) среди торговых партнеров России в АСЕАН. В I пол. 2002г. товарооборот России с Малайзией, по данным российской таможенной статистики, составил 246,1 млн.долл., в т.ч. российский экспорт – 143,3 млн.долл. и импорт – 102,8 млн.долл. По сравнению с аналог. периодом пред.г. объем двусторонней торговли увеличился на 25% за счет роста российского импорта (на 76%).

Наибольший удельный вес в российском экспорте занимают металлы и металлопрокат (82%), машины и оборудование (11%), удобрения и химпродукты (5%). Листовой прокат (горячекатаный и холоднокатаный прокат в рулонах и листах производства Новолипецкого и Череповецкого меткомбинатов) в последние годы стал крупнейшей товарной позицией нашего экспорта.

В российском импорте из Малайзии основными статьями являются машины и оборудование (45%), пальмовое масло и продукция его переработки (27%), промтовары народного потребления (7%). Вследствие того, что значительный объем двусторонней торговли осуществляется через третьи страны имеет место значительные расхождения в данных таможенной статистики России и Малайзии о двустороннем товарообороте.

Экспортные возможности основных товарных групп российского экспорта (продукция черной и цветной металлургии и нефтехимпрома) уже начали сужаться в связи с созданием в Малайзии ряда аналогичных производств. В 2000-01гг. резко сократился экспорт в Малайзию горячекатаною проката в рулонах, что связано с выходом на проектную мощность завода по производству листового и рулонного проката фирмы «Мегастил» в Бантинге (штат Селангор).

В апр. 1999г. Малайзия ввела применительно ко всем странам импортную пошлину в 25% таможенной стоимости в отношении горячекатаного проката, а также лицензирование импорта широкого круга металлопродукции. Все это нанесло весьма чувствительный удар по позициям российских экспортеров этого товара и привело к снижению объемов нашего экспорта металлопродукции.

С учетом малайзийских приоритетов в области научно-технологического развития, в т.ч. тех, что определены VIII планом социально-экономического развития Малайзии (2001-05гг.) и II генпланом развития промышленности Малайзии (1996-2005гг.), можно выделить следующие перспективные отрасли и направления двустороннего промышленного и научно-технического сотрудничества: коммерческое освоение космоса; материаловедение: композиционные и керамические материалы, сверхпроводники, металлы и сплавы с высокими техническими параметрами; производство синтетического каучука; энергетика (в т.ч. возобновляемые и нетрадиционные источники энергии); биотехнологические материалы и технологии; медицина, медприборы и средства диагностики и лечения; информатика: участие в реализации проекта «Мультимедийный суперкоридор»; разведка и добыча полезных ископаемых, в т.ч. с использованием космической техники.

Определенные результаты в отдельных областях научно-технического сотрудничества уже имеются. В конце сент. 2000г. с космодрома Байконур с помощью российской ракеты-носителя РС-20 был запущен малайзийский научный микроспутник. В соответствии с Офсетным соглашением, подписанным в рамках сделки по МИГам, малайзийцам переданы технологии производства авиационных шин для самолетов МИГ-29, сложнопрофильных вставок для штампов и пресс-форм для литья под давлением, создана аэрокосмическая инженерная школа и НИИ при научном университете в г.Ипо (штат Перак).

Одна из крупнейших компаний штата Саравак – «Римбунан Хиджау» участвует в крупном проекте в области деревообработки в Хабаровском крае. Малайзийцы, получившие в аренду на 49 лет лесной участок в 250 тыс. га, уже инвестировали в проект 35 млн.долл. Малайзийцы намерены дополнительно инвестировать 30 млн.долл. в строительство деревообрабатывающего предприятия.

В янв.-фев. 2002г. в Малайзии находился губернатор Хабаровского края В.И. Ишаев. Состоялись переговоры по развитию торгово-экономического сотрудничества на региональном уровне в области авиа- и судостроения. Малайзийцы также проявили интерес к сотрудничеству в переработке и торговле крабами и морепродуктами; один из хабаровских коммерческих банков сейчас готовит соответствующие предложения. В мае 2002г. в ходе мероприятий по линии Тихоокеанского экономического совета (ТЭС) в Куала-Лумпуре была проведена презентация экономического потенциала Хабаровского края.

По итогам поездки малайзийского премьер-министра в Бурятию прорабатывается вопрос участия компании «Малэйзиа Майнинг» в разработке месторождения золота в этом регионе. Малайзийская компания «Голден Хоуп Плантейшн» изучает вопрос строительства в России завода по переработке пальмового масла.

Имеются примеры налаживания инвестиционного сотрудничества российских и малайзийских фирм в третьих странах: РАО «Газпром» и малайзийская нефтегазовая компания «Петронас» сов-

местно с французской фирмой «Тоталь» участвуют в проекте освоения в Иране нефтяного месторождения Сири и газового месторождения Южный Парс.

Что касается многостороннего сотрудничества со странами АСЕАН, то для российских организаций и фирм может представлять интерес участие в следующих проектах: строительство трансасеановской энергосети и газопроводной системы; строительство трансконтинентальной железной дороги «Азия-Европа», первая фаза которого предусматривает создание железной дороги на участке Сингапур-Кунминь (Южный Китай); создание международной системы комплексного мониторинга Земли, предупреждения природных и техногенных катастроф, презентация которого состоялась в апр. 2000г. в Куала-Лумпуре в ходе бизнес-форума Россия-АСЕАН. Вопросом участия в строительстве трансасеановской газопроводной системы заинтересовалось ОАО «Стройтрансгаз».

В марте 2002г. во время визита в Россию премьер-министра Малайзии между Внешторгбанком России и Эксимбанком Малайзии было подписано соглашения о сотрудничестве, предусматривающее предоставление российской стороне кредита в 12 млн.долл. для закупки малайзийских товаров

В июле 2002г. между Внешэкономбанком и ЦБ Малайзии было подписано Соглашение о кредитовании и оплате пальмового масла, в соответствии с которым российским коммерческим организациям предоставляется кредит в 50 млн.долл. для закупки в Малайзии пальмового масла и продукции его переработки.

Особое место в комплексе российско-малайзийских отношений занимают вопросы сотрудничества в военно-технической области. Своевременная и качественная поставка в 1995г. истребителей МИГ-29 для ВВС Малайзии, успешная их эксплуатация в местных условиях подтвердили репутацию России как надежного делового партнера, обладающего высоким научно-технологическим и промышленным потенциалом, создали условия для работы по продвижению на малайзийский рынок других видов вооружений и военной техники. В соответствии с подписанным в окт. 1997г. контрактом на 32 млн.долл. в 1999г. были завершены работы по модернизации поставленных ранее самолетов МИГ-29.

Продолжается работа над межправ. соглашением о поощрении и взаимной защите капиталовложений. В июне 2001г. новый российский типовой проект Соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений (утвержден постановлением правительством РФ от 9 июня 2001г. №456) передан на рассмотрение малайзийской стороне. В 2001-02гг. стороны обменялись соответствующими комментариями.

На завершающем этапе находится работа по подготовке межправсоглашения о научно-техническом сотрудничестве. Малайзийцы в целом согласились с содержанием и основными положениями российского проекта Соглашения, в частности, в части, касающейся защиты интеллектуальной собственности.

Практически завершена работа по согласованию с малайзийцами текста межправсоглашения о сотрудничестве в области информационных и коммуникационных технологий. Прорабатывается вопрос о подписании Соглашения о создании российско-малайзийской Межправительственной комиссии.

Связи с Россией-2000

Особое значение стороны придают углублению политического диалога. Осуществляется регулярный обмен посланиями на высшем уровне, а также между руководителями внешнеполитических ведомств. В мае 1997г. Верховный глава (король) Малайзии Туанку Джаафар посетил Санкт-Петербург с неофициальным визитом. Приглашение осуществить визит в Малайзию имеет президент России В.В.Путин.

В 1972 и 1979гг. состоялись визиты в Москву премьер-министров Малайзии. Глава малайзийского кабинета Махатхир Мохамад побывал с официальным визитом в нашей стране в 1987г. В 2000 и 2001 гг. на саммитах АТЭС в Брунее и Шанхае состоялись неформальные встречи руководителей двух стран. Неоднократно с визитами в Малайзии находились заместители председателя правительства нашей страны (1985г., 1994г. и 2000г.). В марте 2002г. состоялся официальный визит в Россию премьер-министра Малайзии Махатхира Мохамада.

Активно взаимодействуют внешнеполитические ведомства двух стран. В 1992г. состоялся официальный визит в Россию министра иностранных дел Малайзии. В 1993 и 1997гг. с официальными визитами Малайзию посетили мининдел России. В соответствии с Протоколом 1987г. МИД двух стран периодически проводят консультации на уровне замминистров (последние в Куала-Лумпуре в 2000г.). В июле 2001г. Россию с официальным визитом посетил министр иностранных дел Малайзии Сайед Х.Албар.

Поддерживаются межпарламентские связи. В 1991г. визит в Москву нанес спикер парламента Малайзии. В 1994г. в Малайзии побывала делегация Госдумы России, в мае 1999г. – делегация Комитета по международным делам Совета Федерации Федерального собрания России. В июне 2002г. Малайзию посетила делегация Госдумы во главе с вице-спикером А.Н.Чилингаровым.

Объем двусторонней торговли за 11 мес. 2000г. составил 300 млн.долл. (в 1999г. – 360 млн.долл.), в т.ч. российский экспорт 215 млн. (в 1999г. – 289 млн.), импорт 85 млн. (в 1999г. – 70 млн.) В окт. 2000г. с рабочим визитом в России находился министр сырьевой промышленности Малайзии. На территории РФ зарегистрировано 9 СП с малайзийским участием.

Линия руководства Малайзии в отношении развития связей с автономными регионами в многонациональных иностранных государствах, включая страны СНГ. Эффективно развивается сотрудничество малазийцев в Татарстаном, Бурятией и Хабаровским краем, на территории которого создано крупномасштабное российско-малайзийское лесопромышленное СП. В авг. 1999г. малайзийский премьер-министр побывал с рабочими поездками в Хабаровске и Улан-Удэ.

Поддерживаются научно-технические связи. В авг. 2000г. в Москве побывал министр науки, технологий и окружающей среды Малайзии. В сент. 2000г. состоялся запуск малайзийского научного спутника российской ракетой-носителем. Развиваются культурные и спортивные обмены, взаи-

модействие между академическими кругами, налажены контакты по линии информационных агентств.

В 2000г. с визитом в Москве и Санкт-Петербурге побывал министр культуры, искусств и туризма Малайзии, который провел переговоры с российскими ведомствами и турагентствами о возможностях увеличения туристических и культурных обменов.

Мальта

За I пол. 2002г. товарная торговля между РФ и Мальтой по объемам, номенклатуре и числу участников ВЭД развивалась на уровне пред.г. Общий спад деловой активности и даже энергичные меры правительства по закрытию офшорного бизнеса не отразились в 2002г. на объемах взаимной торговли с РФ.

Товарооборот между Россией и Мальтой в I пол. 2002г. составил 22,9 млн.долл., из них: российский экспорт – 22,4 млн.долл., российский импорт – 0,5 млн.долл.

С нашей стороны поставлялись нефтепродукты (80% объема экспорта по стоимости), пшеница и ячмень (6%), прутки и профили алюминиевые (8%), прочее, включая машины, оборудование и запчасти (6%).

Товарооборот между Мальтой и Россией в 2002г. увеличился в три раза по сравнению с 2001г. и составил 143,3млн.долл. При этом российский экспорт равнялся 140,5 млн.долл. и состоял из машин и оборудования (55%), нефтепродуктов (42,3%), профилей алюминиевых, бумаги газетной, и зерновых. Объем российского импорта из Мальты составил 2,8 млн.долл. (комплектующие и запчасти, медикаменты, женская одежда). На Мальте эксплуатируется 5 тыс. автомобилей «Лада», но новые поставки «АвтоВАЗом» прекращены с 1998г.

В 2002г. мальтийским фирмам поставлено 7 российских судов на 70 млн.долл. В течение двух последних лет на Мальту поставляется российское зерно (ранее не поставлялось) и ряд других новых товаров. В конце 2002г. подписан контракт на поставку мальтийской фирме 10 танкеров водоизмещением 5000 т. каждый заводом «Красное Сормово».

Устойчиво (ежегодно) поставляются нефтепродукты, алюминиевый профиль, крафт-бумага и некоторые друге товары.

Часть изделий российского производства попадают на местный рынок из Италии. Это, прежде всего, лесоматериалы (доставка на Мальту морским путем небольших количеств нерентабельна) и отдельные виды машинотехнической продукции (например, камнерезные машины в 2003г.) Стоимость доставки запрашиваемого (как правило, небольшого) количества товара часто оказывается решающей при определении, кому достанется заказ. Например, местные строительные фирмы заказывают стальную арматуру с отгрузкой только из черноморских портов, поскольку поставка ее из района С-Петербурга, вокруг Европы, оказывается значительно дороже.

Российская таможенная статистика фиксирует и показывает отгрузки товаров зарегистрированным мальтийским фирмам. Здесь сохраняется пока определенный офшорный сектор экономики и факт регистрации фирмы на Мальте еще не означает, что товар, отгруженный в ее адрес, поступает именно на Мальту. В силу этого обстоятельства, существует определенное расхождение в таможенной статистике островной республики и РФ.

В янв. 2002г. (16.01.02) мальтийская группа фирм Corinthia (IHI) купила контрольный пакет акций отеля «Невский Палас» в С.-Петербурге на 40 млн.долл. и намерена расширять инвестиции в гостиничный бизнес России.

При общем снижении притока туристов на Мальту только две страны – Россия и Нидерланды дали прирост числа туристов. За первые 6 мес. 2002г. из России их приехало больше на 613 чел., всего за полгода – 12960 чел.

Марокко

Торговля с Россией

Последние 2 года в российско-марокканских торгово-экономических отношениях характеризуются тенденцией к устойчивому развитию торговли между нашими странами. **Объем товарооборота в 2002г. составил 380,7 млн.долл.** (в 2000г. – 287 млн.долл.) и превысил показатели торговых отношений за весь период сотрудничества, в т.ч. во времена бывшего СССР. Основными статьями нашего экспорта в Марокко остаются сырьевые товары и полуфабрикаты (зерновые, сырая нефть, аммиак, азотные удобрения, химтовары, металлопрокат, пиломатериалы), а также комплектное энергетическое оборудование, электробытовые и другие товары народного потребления.

Несмотря на 3-кратное снижение поставок российской нефти в 2002г. по сравнению с 2001г. удалось удержать достигнутые объемы экспорта за счет продвижения на марокканский рынок новых российских товаров, и прежде всего зерновых.

Зерновые вышли в 2002г. на первое место среди товаров российского экспорта; поставлено 519,5 тыс.т. пшеницы и 170 тыс.т. ячменя на 100,3 млн.долл.

Вторым экспортообразующим ростоваром оставалась в 2002г. сырая нефть, на ее долю пришлось 24% объемов российского экспорта. В 2002г. поставлено 362 тыс.т. российской нефти марки «Урал» на условиях «Спот» через международных трейдеров, что в 3 раза меньше поставок 2001г. (1,12 млн.т.). Потребности марокканского рынка в российской нефти оцениваются в 1,5 млн.т. в год. Все поставки российской нефти в Марокко осуществляются через международные посреднические фирмы.

Помимо зерновых и нефти наиболее крупными и постоянно возрастающими (как по объемам, так и по стоимости) товарами сырьевого экспорта в Марокко являются металлопрокат, аммиак, сера, азотные удобрения, химтовары, товары лесной группы. Потенциал увеличения поставок этих товаров не исчерпан.

Поставки в Марокко российского металлопроката составили в 2002г. наиболее крупную после зерна и нефти статью нашего экспорта (67,6 млн.долл.). В Марокко поставляется 30% (300 тыс.т.) общего объема (1 млн.т.) марокканского импорта проката черных металлов по линии «Северстали» (г.Череповец).

Имеются хорошие перспективы увеличения поставок в Марокко российского аммиака. Эти

перспективы связаны с ведущимся в Марокко строительством новых мощностей по производству азотно-фосфорных удобрений. Создаваемый ими **дополнительный спрос на импортный аммиак** создает возможности по увеличению закупок российского аммиака на 50-60 тыс.т. на 10 млн.долл. в год.

Российские азотные удобрения закупаются марокканскими импортерами в постоянно возрастающих количествах (18 млн.долл. в 2002г.). Рост государственных и частных инвестиций в модернизацию сельского хозяйства, в наращивание потребления удобрений, делает возможным дальнейшее увеличение их ввоза из России в 2-3 раза.

Еще одним товаром российского экспорта в Марокко является сера, используемая при производстве фосфорных удобрений. Если в 2001г. поставки серы с Астраханского газоконденсатного месторождения составили 257 тыс.т. на 7,7 млн.долл., то в 2002г. поставлено 700 тыс.т. на 27,8 млн.долл.

Марокко импортирует до 3 млн.т. серы в год: после завершения в 2003г. реконструкции химических мощностей по переработке фосфатов импортные потребности в сере увеличатся до 3,5-4 млн.т. Руководители Королевского управления фосфатов, закупающего серу, отмечают заинтересованность в увеличении поставок серы из России до 1,2-1,5 млн.т., что увеличит стоимость экспорта этого продукта на 30 млн.долл. в год. Произойти это увеличение может лишь в случае **улучшения качества товара** путем полного перехода на поставки гранулированной серы, вместо поставляемой преимущественно в комовом виде с Астраханского газоконденсатного комплекса.

Одним из важных инструментов обеспечения конкурентоспособности на марокканском рынке машинно-технической продукции и услуг, является **предоставление Марокко кредитов** для финансирования экспорта указанной продукции и услуг как это делают западные фирмы. Марокко является платежеспособной страной и строго выполняет свои долговые обязательства перед партнерами, в частности, перед Россией. Энергостроительство является наиболее емким марокканским рынком, освоенным в течение не одного десятилетия российскими организациями (ВВО «Технопромэкспорт» и ВТО «Энергомашэкспорт») и имеющими в этой области хорошие перспективы для развития сотрудничества.

Предоставленный российским правительством в 1992г. для финансирования строительства гидроэнергетического комплекса «Аль-Вахда» госкредит в 100 млн. евро использован только в 65 млн. евро. **Благодаря кредитному финансированию имеется возможность получения от марокканской стороны прямых заказов (без торгов)** на поставку и монтаж оборудования. Марокканская сторона передала предложение об участии российских организаций в сооружении плотины «Уирган». В связи с тем, что доля оборудования на этом объекте невысока (7-10 млн.долл.), 7 мая 2003г. на имя вице-премьера РФ А.Кудрина направлено официальное обращение министра финансов Марокко Ф.Уалалу с предложением использовать сумму остатка кредита на финансирование поставок электромеханического и гидромеханического оборудования на 35 млн. евро для 6 плотин.

Долгосрочной программой развития водоснабжения страны предусматривается создание до 2020г. несколько десятков крупных плотин, а также многочисленных малых и средних плотин и других объектов водоснабжения и ирригации. Реальные шансы выйти на данный рынок имеют российские организации ГП «Зарубежводстрой» и ГПВВО «Сельхозпромэкспорт».

Диалог с Россией

В рамках поездки по странам Магриба 5-7 июня 2000г. Марокко посетил замминистра иностранных дел России В.Д.Средин. Он был принят королем Марокко Мухаммедом VI, которому передал послание президента России В.В.Путина, а также провел консультации по двусторонней и международной повестке дня с министром иностранных дел и сотрудничества М.Бенаисой и госсекретарем по иностранным делам Т.Фасси-Фихри.

3 нояб. 2000г. в Москве находился спецпредставитель Мухаммеда VI А.Мезиан Бельфких, передавший в ходе встречи с И.С.Ивановым адресованное В.В.Путину послание короля Марокко по вопросам, связанным с палестино-израильским кризисом.

29-30 янв. 2002г. в Москве с рабочим визитом находился министр иностранных дел и сотрудничества Марокко М.Бенаиса. В ходе переговоров с И.С.Ивановым марокканский министр передал личное послание короля Мухаммеда VI В.В.Путину. 17-23 марта 2002г. в Марракеше (Марокко) в рамках участия в 107 Конференции Межпарламентского союза находилась российская парламентская делегация во главе с председателем Совета Федерации С.М.Мироновым.

25 марта 2002г. в Москве находился спецпредставитель короля Мухаммеда VI Министр труда, профобразования, соцразвития и солидарности Аббас Эль Фасси, который передал И.С.Иванову послание короля Марокко президенту РФ В.В.Путину. 3 апр. 2002г. Рабат с рабочим визитом посетил министр иностранных дел России И.С.Иванов, который был принят королем Мухаммедом VI и провел переговоры с премьер-министром и главой внешнеполитического ведомства Марокко. В начале июля 2002г. делегация МИД России провела в Марокко рабочие консультации по западносахарскому урегулированию. Делегация была принята мининдел М.Бенаисой.

14-17 окт. 2002г. состоялся **официальный визит короля Мухаммеда VI в Москву**, в ходе которого подписана Декларация о стратегическом партнерстве между РФ и Королевством Марокко. С 31 окт. по 5 нояб. 2002г. в Рабате по приглашению верхней Палаты советников марокканского парламента находилась делегация Совета Федерации во главе с зампредом М.Е.Николаевым.

Символом плодотворного двустороннего сотрудничества является один из крупнейших в арабском мире и Африке гидроэнергетический комплекс «Аль-Вахда» (объединение «Технопромэкспорт»), на сооружение которого нами был выделен кредит в 100 млн. экю (использован в объеме 65 млн. экю). В 1998г. ГЭК сдан в гарантийную эксплуатацию и обеспечивает выработку 30% гидроэлектроэнергии, производимой в Марокко. В конце 1999г. марокканская сторона приступила к погашению российского кредита товарными поставками. Одновременно было выражено принци-

пиальное согласие на наше предложение использовать остаток кредита под реализацию «Технопромэкспортом» работ на гидротехнических объектах в королевстве. В 2000г. в рамках этого проекта объединению удалось выиграть тендеры на поставку и монтаж грузоподъемного оборудования для ГЭС «Дшар Эль-Уэд» на 1,1 млн.долл. и на поставку запчастей для ТЭС «Джерада» на 1,3 млн.долл.

В условиях современного марокканского подрядного рынка возможности российских организаций по получению заказов на сооружение крупных объектов ограничены в силу недостаточных собственных финансовых возможностей, отсутствия господдержки (возможность получения льготных кредитов) и доступа к торгам, финансируемым по линии Арабского фонда и Арабского банка развития.

Марокко входит в тройку (наряду с Египтом и Алжиром) ведущих торговых партнеров России в Африке. Товарооборот в 2001г. составил 379,5 млн.долл. (без учета ВТС) – рекордный показатель за всю историю двусторонней торговли. Российский экспорт в Марокко составил 319 млн.долл. Общая тенденция роста объема торговли с устойчивым положительным сальдо в нашу пользу сохраняется с 1994г. В структуре российского экспорта в Марокко основное место (99,3%) занимают сырьевые товары (нефть – 207 млн. долл.), продукция химпрома (37 млн.долл.) и полуфабрикаты (металлозаготовки – 60 млн.долл.), поставки которых осуществляются через международных посредников. С 1998г. Россия удерживает второе место (после ЕС) среди потребителей марокканской сельхозпродукции (**98% нашего импорта из Марокко составляют цитрусовые и свежие помидоры**). Общая сумма долга Марокко перед Россией – 2 млн.долл., просроченной задолженности не имеется.

В Марокко действуют **5 СП с российским участием**, специализирующихся на портовом строительстве, добыче и переработке гипса, бурении на воду, продаже сельхозтехники. СП «Марюспесия» выполнило работы по реконструкции рыболовецких портов Эль-Аюн и Тан-Тан на 750 тыс.долл. Предприятие имеет перспективы принять участие в строительстве и реконструкции портов (Дахла, Агадир и Тарфая) в рамках имеющейся инвестиционной программы, а также – в работах по сооружению нового крупного морпорта «Танжер-Атлантик» общей проектной стоимостью 300 млн.долл. Конкретные наработки имеются по сотрудничеству в области геологии, добычи полезных ископаемых, ирригации, водоснабжения, атомной энергетики, освоения космоса (10 дек. 2001г. с космодрома Байконур осуществлен запуск марокканского спутника).

29 дек. 1995г. в Москве подписано российско-марокканское межправсоглашение о сотрудничестве в области морского рыболовства. Российским судам предоставлялось право вылова в марокканской экономической зоне 200 тыс.т. рыбы в год (эта квота выбиралась далеко не полностью). В конце 1998г. соглашение было продлено на год, с установлением квоты на уровне 90 тыс.т. В 1999г. марокканская сторона приняла решение закрыть доступ иностранным рыболовным судам на промысел в прибрежных водах королевства. В этой связи зарубежным партнерам, в т.ч. и России, было отказано в заключении новых соглашений. Российские рыболовные суда вынуждены были с начала 2000г. свернуть здесь свой промысел. В 2000г. 4 судна, из 10 ранее работавших в рамках рыболовного соглашения, удалось задействовать на условиях договорной аренды.

В нояб.-дек. 1999г. Москву посетил министр сельского хозяйства, сельского развития и морского рыболовства Марокко Х.Эль Малки. Состоялись переговоры в минсельхозпроде, минфине, минторге и госкомрыболовстве России и с другими организациями и фирмами. Подписаны меморандум о сотрудничестве минсельхоза Марокко с минсельхозпродом России в области сельского хозяйства и водного хозяйства, а также Протокол о поддержке программы развития дополнительной ирригации зерновых в Марокко с ГП «Зарубежводстрой».

20-22 янв. 2002г. делегация госкомрыболовства России во главе с зампредом Комитета В.И.Волохом провела в Рабате переговоры по вопросу о возобновлении сотрудничества в рыбохозяйственной сфере (продолжены затем в Москве). 15 окт. 2002г. в Москве в ходе визита короля Мухаммеда VI было подписано межправсоглашение о сотрудничестве в области морского рыболовства.

17-19 фев. 2002г. в Рабате находилась делегация минсвязи России во главе с первым замминистра Ю.А.Павленко. Состоялись переговоры с госсекретарем по вопросам связи и информационным технологиям Н.Хаджи. Были обсуждены перспективы налаживания двустороннего сотрудничества в области связи и информатизации, космической связи, информационных технологий. В рамках визита состоялась презентация ведущих российских компаний. В сент. 2002г. министр РФ по связи и информатизации Л.Д.Рейман находился в Марракеше, где принял участие в Полномочной конференции Международного союза электросвязи.

Продолжает совершенствоваться договорно-правовая база сотрудничества. В апр. 1994г. были подписаны межправительственное Торговое соглашение (вступило в силу в янв. 2000г.) и Соглашение о создании межправкомиссии по экономическому и научно-техническому сотрудничеству (вступило в силу 4 июля 1995г., заседаний пока не проводилось). В авг. 1999г. вступило в силу Соглашение об избежании двойного налогообложения.

В рамках визита короля Марокко 15 окт. 2002г. были подписаны межправсоглашения о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам и о сотрудничестве в области почтовой и электрической связи и информационных технологий, а также рамочное соглашение о сотрудничестве между российской ТПП и Федерацией торговых палат Марокко и Меморандум о взаимопонимании между Российским авиационно-космическим агенством и Королевским центром дистанционного зондирования и Королевским центром космических исследований Марокко.

В стадии согласования находятся соглашения о взаимном поощрении и защите капиталовложений, о воздушном и автомобильном сообщении, о культурном и научном сотрудничестве, а также между Российским союзом промышленников и предпринимателей и Всеобщей конфедерацией предпринимателей Марокко. В системе профтехобразования Марокко работают по контракту 10 российских преподавателей. В вузах России обучалось 2,5 тыс. марокканских студентов.

Мексика

Связи с Россией-2003

За янв.-март 2003г. торговый оборот между странами составил 47,6 млн.долл. Сальдо торгового баланса складывалось положительным для России, составив 37 млн.долл., при объеме росэкспорта в 42,3 млн.долл. и импорта – 5,3 млн.долл.

Росэкспорт в Мексику в янв.-марте 2003г., в тыс.долл.

Экспорт	42 266	100%
- Сырье и полуфабрикаты из металлов	22861	54,1
- Химпродукты, удобрения, каучук	17612	41,7
- Машины и оборудование	1 012	2,4
- Прочие	781	1,8

Если в пред.г. основное место в росэкспорте занимали химические продукты, удобрения и каучук, то в отчетном квартале на 1 место выдвинулись поставки сырья и полуфабрикатов из черных и цветных металлов, доля которых составила 54,1% или 22,86 млн.долл. В этой группе основное место занимали чугун передельный – 29,1% (12,3 млн.долл.), прокат плоский – 15,6% (6,6 млн.долл.), проволока медная – 4,9% (2,1 млн.долл.) и изделия из алюминия – 1,4% (0,6 млн.долл.).

Второй по значению группой в росэкспорте I кв. 2003г. стали химпродукты, удобрения и каучук – 41,7%. Объем экспорта товаров данной группы составил 17,6 млн.долл. Наиболее значительный уровень в этой группе сохранился за поставками азотных, смешанных и калийных удобрений – 17,1 млн.долл. (40,4%) и каучука синтетического – 0,24 млн.долл. (0,6%). Экспорт машин и оборудования составил 1 млн.долл. (2,4%), за счет поставок оборудования, частей и агрегатов для металлургического производства и электротехпрома – 0,54 млн.долл. (1,3%), различных запчастей для вертолетов – 0,19 млн.долл. (0,5%).

Среди других товаров российского экспорта заслуживают интереса поставки: древесины и изделий из нее – 0,45 млн.долл. (1,1%) и текстильных материалов и изделий – 0,15 млн.долл. (0,4%).

Основной статьей в структуре росимпорта в I кв. 2003г. стали двигатели авиационные. На их долю приходилось 49,1% (2,6 млн.долл.) от объема полного импорта. На 0,8 млн.долл. (15,4%) было закуплено текилы и других спиртных напитков, на 0,5 млн.долл. (9,6%) – игрушек и спортивных снарядов, на 0,3 млн.долл. (6,3%) – мыла туалетного. Традиционными остались закупки экстрактов, эссенций и концентратов кофе – 0,28 млн.долл. (5,2%), спирта этилового – 0,26 млн.долл. (4,9%), пластмассовых изделий – 0,09 млн.долл. (1,6%).

Участие ЗАО «Энергомашэкспорт – Силовые машины» в конкурсных торгах по строительству новой мексиканской ГЭС «Эль Кахон». Открытие указанных торгов (вручение технических и экономических предложений) состоялось 19 фев. 2003г., а 14 марта были подведены итоги конкурса. Тендерная документация была закуплена 32 компаниями, представляющими Мексику, США, Японию, Испанию, ФРГ, Францию, Бразилию. Большинство из них вошли в состав трех консорциумов, которые были зарегистрированы в качестве официальных участников конкурса. Один их таких консорциумов объединил российское ЗАО «Энергомашэкспорт – Силовые машины» и мексиканские компании Ingenieros Civiles Asociados (ICA), Constructora Internacional de Infrastructura, Promotora Inversora ADISA, La Peninsula Compania Constructora. В числе наших конкурентов были американская General Electric (совместно с несколькими мексиканскими фирмами), а также консорциум бразильских компаний (при поддержке немецких Siemens и Voith).

Содержание технических предложений консорциума с участием «Энергомашэкспорта» и группы во главе с «Дженерал Электрик» оказалось в значительной мере сходным. При этом в качестве одного из основных критериев оценки рассматривались расчеты предполагаемой стоимости (в современных ценах) 1 квтч. электроэнергии в течение 50 лет эксплуатации ГЭС. Победителем тендера был объявлен консорциум с участием мексиканских компаний и «Энергомашэкспорта», предложивший более низкую стоимость строительства – 748,4 млн.долл. против 811,9 млн.долл., предложенных группой «Дженерал Электрик». ГЭС «Эль Кахон» (два энергоблока по 375 мвт., высота плотины 186 м., объем водохранилища – 2400 млн.куб.м.) должна быть введена в эксплуатацию к 31 авг. 2007г.

Очередная (раз в 2г.) авиавыставка «АэроЭкспо-2003», состоялась 6-9 марта 2003г. в г.Акапулько. Указанная выставка, уже четвертая по счету приняла 144 компании из 12 стран мира, что на 30% больше, чем на «АэроЭкспо-2001». Выставочный салон, с площадью экспозиции 5300 кв.м., был развернут в международном аэропорту г. Акапулько. Ведущие мировые производители представили образцы 86 летательных аппаратов (самолетов и вертолетов), ряд из которых провели показательные демонстрационные полеты. За 4 дня на мероприятии побывали 8 тыс. посетителей. Наиболее крупные экспозиции были представлены компаниями «Эйрбас» (Франция), «Боинг» (США), «Бомбардир Аэроспейс» (Канада), «Сесс-на» (США), «Пратт энд Уитни» (США), «Еврокоптер» (ЕС).

С российской стороны в выставке приняли участие: ФГУП «Рособоронэкспорт» (представивший весь спектр российской авиационной техники военного и гражданского назначения – самолеты Як-130 и Бе-200, вертолеты Ми-17-IV, Ка-226, Ми-24, Ми-35, Ми-26); Казанский вертолетный завод (Ми-17-IV, Ми-17V3, Ми-17V5-172); предприятие «Роствертол» (вертолеты Ми-26Т, Ми-35); Улан-Удинский авиазавод (вертолеты Ми-17, Ми-17СХ, самолеты Су-25УБК, Су-39).

Среди других компаний, представляющих республики бывшего Советского Союза, был представлен только литовский холдинг «Авиабалтика». За 2г., прошедшие с предыдущей выставки, в статусе этой компании произошли изменения. «Авиабалтикой» была приобретена российская Санкт-Петербургская авиационно-ремонтная компания («Спарк») и образован холдинг, в котором доля российского предприятия составляет 50%, а президентом холдинга является российский гражданин Ю.Борисов. Фактически «Авиабалтика» может рассматриваться в качестве совместного российско-литовского предприятия. Холдинг «Авиабалтика» представлял на выставке продукцию Казанского вертолетного завода (являясь его авторизованным дилером), услуги по ее обслуживанию, а также новейший и уникальный в своем

роде учебный авиатренажер для подготовки пилотов вертолетов Ми-17.

По результатам выставки можно констатировать значительное расширение российского участия в ней, особенно с учетом экспозиции ФГУП «Рособоронэкспорт», представленной на данном мероприятии впервые. Конкурентная ситуация складывалась с предложением услуг по обслуживанию и ремонту российской вертолетной техники, ранее поставленной в Мексику и другие страны Латинской Америки. Кроме вышеназванных российских участников, аналогичные сервисные услуги предлагают потребителям «Авиабалтика» и совместное российско-колумбийское предприятие RCA, входящее в колумбийский концерн «Хелитакси». В 2001-02гг. RCA реализовала свой потенциал на мексиканском рынке, выполнив контракт на обслуживание и ремонт 3 вертолетов Ми-8, принадлежащих мексиканским вооруженным силам.

Связи с Россией-2002

По итогам первых 11 мес. 2002г. товарооборот между нашими странами возрос на 0,65% и достиг 232,7 млн.долл., против 231,2 млн.долл. в нояб. пред.г.

Сальдо торгового баланса традиционно складывалось положительным для России и достигло 201,7 млн.долл. Не изменился объем российского экспорта, который составил 217,2 млн.долл. против 217 млн.долл. в пред.г., импортные закупки возросли на 9,15%, с 14,2 млн.долл. в 2001г. до 15,5 млн.долл. в 2002г.

В структуре росэкспорта изменений не произошло. Как и в пред.г. основное место в российском экспорте занимали химпродукты, удобрения и каучук – 51,6%. Объем экспорта товаров данной группы составил за 11 мес. 112,03 млн.долл. (против 136,6 млн.долл. в тот же период 2001г.). Наиболее значительный уровень в этой группе сохранился за поставками азотных удобрений – 69,7 млн.долл. (32,1%) и смешанных удобрений – 27,9 млн.долл. (12,8%).

Второй по значению экспортной группой оставались полуфабрикаты из черных и цветных металлов – 34,5% (74,9 млн.долл. против 72,3 млн.долл. в 2001г.). В этой группе основное место занимали чугун передельный -19,9% (43,3 млн.долл.) и прокат стальной – 5,2% (19,7 млн.долл.). В сравнении с аналог. периодом 2001г. отмечалось снижение российских экспортных поставок горячекатанного стального проката (с 10,9 млн.долл. в 2001г. до 5,3 млн.долл. в 2002г.). Это было связано с действием антидемпинговых пошлин на российский стальной металлопрокат и общим повышением импортных пошлин на эту продукцию. Возросли объемы поставок в Мексику чугуна передельного (с 23 млн.долл. в 2001г. до 43,3 млн.долл. в 2002г.).

Следует отметить увеличение в 2002г. до 12,1% доли машин и оборудования. Экспорт этой группы товаров возрос с 3,5 млн.долл. 2001г. до 26,4 млн.долл. за 11 мес. 2002г., за счет поставок в Мексику частей и агрегатов для металлургического производства, электротехпрома и других основных средств, которых было продано на 23,1 млн.долл.

Среди других товаров росэкспорта, заслуживают интереса поставки продукции деревообработки – 1,7 млн.долл. и предметов одежды и текстиля – 0,9 млн.долл.

В структуре импорта основной статьей были трубы бесшовные. За 11 мес. 2002г. на их долю приходилось 47,7% (7,41 млн.долл.). На 1,6 млн.долл. (10,3%) было закуплено текилы, рома и таффии, на 1,36 млн.долл. (8,8%) – мыла туалетного. Традиционными остались закупки пластмассовых изделий – 1 млн.долл. (6,5%), игрушек – 0,94 млн.долл. (6,0%), экстрактов, эссенций и концентратов кофе – 0,74 млн.долл. (4,8%), ферментов – 0,73 млн.долл. (4,7%). В сравнении с аналог. периодом 2001г. (8,7 млн.долл.) импорт экстрактов, эссенций и концентратов кофе снизился в 2002г. Такая товарная позиция, как кондитерские изделия не содержащие какао (карамель), доля которой составляла в 2001г. 10,8% (1,5 млн.долл.) отсутствовала как таковая, что было вызвано введением в России защитных мер.

Структура российско-мексиканской торговли за 2002г. претерпела некоторые изменения. Наряду с негативными общеэкономическими факторами, антидемпинговая политика, активно используемая правительством страны для защиты нацпроизводителей и регулирования внешнеторговых связей, и принятие в отношении российской продукции антидемпинговых пошлин привели к сокращению поставок отдельных видов металлопродукции.

Другой важнейшей проблемой, препятствующей развитию двустороннего торгово-экономического сотрудничества между нашими странами в 2002г. оставался антидемпинг. Несмотря на недостаточное обеспечение нацрынка металлом (в частности черным) и удобрениями мексиканские компании продолжали ставить вопрос о необходимости защитить национальных производителей от недобросовестной коммерческой практики со стороны зарубежных поставщиков. Основной упор делался на Россию, Украину, страны Восточной Европы. Компании обращались в правительство с требованиями пересмотреть ранее принятые решения по антидемпинговым процессам в сторону ужесточения. Следствием этого явилось введение Мексикой в марте 2002г. временных импортных пошлин в 35% на стальную продукцию. Увеличение импортных пошлин коснулось тех стран, с которыми Мексика не имеет соглашений о свободной торговле. Срок данной защитной меры ограничивался сент. 2002г.

18 окт. 2002г. в правительственном издании «Диарио Офисиаль» была опубликована резолюция минэкономики Мексики о начале очередного антидемпингового расследования в отношении импорта бесшовных труб из углеродистой стали (код 7304.39.04) из России и Румынии. Резолюция была вынесена в связи с обращением компании TAMSA (Tubos de Acero de Mexico). Российским экспортером являлся Первоуральский трубный завод. По заявлению компании-истца с 1 июня по 31 дек. 2001г. импорт указанных труб осуществлялся по дискриминационным ценам, что нанесло ущерб нацпроизводству одноименной или аналогичной продукции, привело к сокращению объемов продаж на внутреннем рынке, падению цен и производства, снижению доли участия на рынке и доходов и к ухудшению финансового положения. Первым среди аргументов мексиканская компания заявили о несоответствии российской экономики критериям рыночности.

Неправомерность проведения такого расследования и необъективности претензий компании-истца, мотивируется тем, что поставки указанной продукции из России в рассматриваемый период составили 1 млн.долл. в то время как мексиканский экспорт бесшовных труб в Россию в 2002г. достиг 7,4 млн.долл. И это является свидетельством того, что заявления компании TAMSA о нанесении ущерба являются, мягко говоря, преувеличенными.

В том же издании от 18 окт. 2002г. была опубликована резолюция о пересмотре резолюции от 17.04.2000. по антидемпинговому расследованию в отношении импорта мочевины (код 3102.10.01) из России («Тольяттиазот»). Новое решение было вынесено в ответ на протест мексиканского производителя мочевины, компании Agromex Fertilizantes, на предыдущую резолюцию минэкономики Мексики, которая не предусматривала применения антидемпинговых санкций в отношении России. Эта резолюция предусматривает введение компенсационных пошлин в размере 52,75 долл. за 1 т. при ввозе российских удобрений. Смягчает ситуацию тот факт, что применение компенсационных пошлин будет возможно только через три месяца с даты официально заявленного компанией Agromex Fertilizantes и подтвержденного минэкономики Мексики возобновления производства мочевины.

Одним из наиболее важных направлений работы по активизации торгово-экономических отношений, требующих своего развития на межправительственном уровне, следует считать модернизацию и расширение договорно-правовой базы двустороннего сотрудничества между нашими странами. На рассмотрении обеих сторон находился пакет проектов соглашений, составляющих договорно-правовую базу торгово-экономического сотрудничества: о торговле и экономическом сотрудничестве; об избежании двойного налогообложения; о поощрении и взаимной защите инвестиций; о сотрудничестве и взаимной помощи в таможенных делах.

По согласованию сторон и в соответствии с положениями Заключительного акта II заседания Смешанной комиссии рассмотрение Соглашений о торговле и сотрудничестве и о поощрении и взаимной защите инвестиций отложено до решения вопроса о присоединении России к ВТО. Соглашение о сотрудничестве и взаимной помощи в таможенных делах готово к подписанию. Начаты переговоры по Соглашению о сотрудничестве в борьбе с незаконными финансовыми операциями («отмывание денег»).

Главной проблемой в работе по развитию промышленного экспорта остается отсутствие у российской стороны возможностей его финансирования. Тяжелое финансовое положение заводов-изготовителей вынуждает их вести переговоры по продаже своей продукции на условиях авансового платежа со стороны покупателя, что противоречит общепринятым международным условиям экспорта такого рода товаров, который развивается только лишь на условиях средне- и долгосрочного кредитования. В целях содействия повышению экспортного потенциала российской машинотехнической продукции целесообразно проработать вопрос о создании специального механизма совместного финансирования поставок товаров и проектов и, в частности, иностранных импортеров российской промышленной продукции, а также поставить вопрос о создании системы гарантий исполнения крупных контрактов.

Отсутствие финансирования сводит на нет усилия роспредприятий и организаций при участии в торгах на сооружение различных промышленных объектов. Перспективным направлением для российской стороны могло бы стать участие в реализации проектов по строительству энергетических объектов, торги на которые регулярно проводятся в стране. В связи с тем, что в Мексике одним из основных условий торгов на этот вид строительства ставится предоставление полного финансирования и дальнейшая эксплуатация объекта, а возмещение производится за счет выручки от продажи электроэнергии Федеральной комиссией по электроэнергии в течение обязательных 25 лет по согласованным тарифам, а затем на свободном рынке, эти условия оказываются неприемлемыми для роспредприятий.

В Мексике продолжает существовать реальный интерес к российской авиатехнике. Имеется положительный опыт эксплуатации российских вертолетов министерствами нацобороны и морского флота. Для использования российской авиатехники в гражданских целях необходима их сертификация в Главном управлении гражданской авиации Мексики, которое ориентируется на американские нормы FAA. Отсутствие сертификации затрудняет возможность поставки российской авиатехники на мексиканский рынок гражданской авиации. Мексиканские потенциальные покупатели, признавая, что российская авиатехника дешевле американской, а ее летно-технические характеристики превосходят зарубежные аналоги, тем не менее, предпочитают покупать самолеты и вертолеты зарубежного производства, имеющие соответствующие сертификаты.

Монголия

Интенсивность связей с Россией, двусторонние контакты. Монголия занимает важное место в системе отношений России с азиатскими странами. Официальный визит в Улан-Батор президента РФ В.В.Путина в нояб. 2000г. послужил дополнительным импульсом, который активизировал российско-монгольские контакты во всех областях. Из двусторонних контактов на различных уровнях в I пол. 2002г. можно отметить следующие.

В янв. – в Улан-Баторе делегация правительства Москвы во главе с начальником оперативно-распорядительного управления реализации городских программ М.Д.Балакиным встречалась с руководством мэрии монгольской столицы, министром инфраструктуры Б.Жигжидом. Обсуждена программа сотрудничества Москвы и Улан-Батора, в т.ч. о строительстве микрорайона «Москва» в Улан-Баторе.

Делегация компании ЮКОС во главе с членом совета директоров М.Б.Брудно в Улан-Баторе обсуждала вопросы транзита нефти через Монголию. Была принята председателем ВГХ С.Тумур-Очиром.

В фев. – состоялся официальный визит в Москву председателя ВГХ С.Тумур-Очира по приглашению председателя Госдумы Г.Н.Селезнева. Проведены встречи с Г.Н.Селезневым, С.М.Ми-

роновым, с фракциями «Единство» «Российские регионы». С.Тумур-Очир был принят зампред правительства РФ, Председателем российской части межправкомиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству А.В.Гордеевым. Председатель ПК ВГХ по экономике Т.Очирху встретился с председателем ПК Госдумы по экономике Ю.Г.Медведевым. По итогам встречи подписан протокол о сотрудничестве между комитетами.

Во время Всемирного экономического форума в Нью-Йорке (1-6 фев.) премьер-министр Н.Энхбаяр встретился с председателем правительства РФ М.М.Касьяновым.

Монгольская делегация во главе с министром промышленности и торговли Ч.Ганзоригом в Чите подписала Соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом сотрудничестве между Администрацией Читинской обл. и правительственными организациями Монголии, а также коммерческий контракт на поставку в Читинскую область угля из Восточного аймака.

В Улан-Баторе делегация КБ приборостроения г.Тулы, во главе с замгенерального конструктора В.К.Зеленко подписала контракт на поставку запчастей и ремонт техники в Монголии.

В марте – состоялся официальный визит в Улан-Батор председателя правительства РФ М.М.Касьянова. Подписаны: Консульская конвенция, Межправсоглашение (в форме обмена нотами) об утверждении документов, составленных по результатам проверки российско-монгольской госграницы. Протокол о торгово-экономическом сотрудничестве на 2002г. Протокол между минздравом РФ и министерством здоровья Монголии о сотрудничестве в области здравоохранения и медицинской науки на 2002-04гг. Соглашение между Госкомспортом России и Национальным комитетом физической культуры и спорта Монголии о сотрудничестве в области физической культуры и спорта. Протокол о сотрудничестве в области газификации. Протокол переговоров по урегулированию текущей задолженности Монголии перед Россией, Меморандум рабочей встречи делегации Республики Алтай РФ и министерства промышленности и торговли Монголии, Договор стабильности между «Востокнефтегаз» и минфином и экономики Монголии.

В Москве делегация Монголии во главе с министром финансов Ч.Уланом провела переговоры по урегулированию задолженности Монголии по советским кредитам.

В Улан-Баторе состоялось заседание рабочей группы по российской недвижимости в Монголии. С российской стороны во главе – Б.Д.Юрлов – 1 замуправделами президента РФ, с монгольской – госсекретарь МИД Б.Ганболд. Подписан протокол.

Делегация г.Красноярск во главе с заместителем мэра А.Н.Чепровым обсуждала в Улан-Баторе вопросы открытия торгового дома края. Была принята руководством мэрии монгольской столицы.

В апр. – в Москве состоялась рабочая встреча председателя правительства РФ М.М.Касьянова и премьер-министра Монголии Н.Энхбаяра. Обсужден план совместных действий правительств по активизации торгово-экономических и культурных связей до 2004г.

Замминистра юстиции и внутренних дел Монголии Ц.Мунх-Оргил и замминистра юстиции РФ Е.Н.Сидоренко подписали в Москве Программу межведомственного сотрудничества на 2002г.

В Улан-Батор делегация ДКСЮ МИД России (замдиректора Е.А.Шмагин) провела консультации в МИД, минобразования, науки и культуры Монголии. Согласована межправительственная программа культурного и научного сотрудничества на 2002-05гг.

Состоялся визит в Восточный аймак (г.Чойбалсан) губернатора Читинской обл. Р.Ф.Гениатулина. Во время визита монгольской стороне передана гуманитарная помощь на 1.200.000 руб. – зерно, продукты, медикаменты.

Замглавы администрации Иркутской обл. С.С.Босхолов решал в Улан-Баторе вопросы открытия представительства области. Состоялись встречи с Б.Жигжидом, О.Энхтуром.

В мае – в Москве министр торговли и промышленности Ч.Ганзориг встретился с зампредом правительства РФ А.В.Гордеевым. Обсуждены основные параметры и сроки подготовки Плана совместных действий правительств.

Министр торговли и промышленности Ч.Ганзориг посетил Кемеровскую и Новосибирскую обл. в сопровождении большой группы бизнесменов.

В Иркутске проведен симпозиум «Монголия открыта», состоялся «круглый стол» российских и монгольских предпринимателей по проблемам торгово-экономического сотрудничества с Монголией сибирских регионов. С монгольской стороны возглавлял делегацию замминистра торговли и промышленности О.Эрдэнэ.

В Москве состоялась встреча секретаря Совета нацбезопасности Монголии Р.Болда с секретарем Совета безопасности России В.Рушайло, затрагивались вопросы военно-технического и торгово-экономического сотрудничества.

Состоялся визит в Улан-Батор руководителя Федеральной службы геодезии и картографии РФ А.А.Дражнюка. Проведены переговоры с Госуправлением геодезии и картографии Монголии по вопросам двустороннего сотрудничества, подготовки и осуществления совместных проектов. А.А.Дражнюк был принят премьер-министром Н.Энхбаяром.

В Улан-Баторе делегация минкультуры во главе с замначальника управления международного сотрудничества согласовала с монгольской стороной план проведения Дней культуры России в Монголии, а также проект Протокола о сотрудничестве по линии минкультуры.

Состоялся визит в Улан-Батор главы администрации Алтайского края А.А.Сурикова. Была принята премьер-министром Н.Энхбаяром, провела переговоры с министрами инфраструктуры Б.Жигжидом, торговли и промышленности Ч.Ганзоригом, сельского хозяйства и продовольствия Д.Насанжаргалом. По итогам визита подписан протокол.

В июне – В Алма-Ате во время саммита СВМДА состоялась краткая беседа президентов В.В.Путина и Н.Багабанди. Глава Монголии приглашен на празднование 300-летия С.-Петербурга.

В Москве во время III заседания рабочей группы по либерализации взаимной торговли Ц.Ёндон – госсекретарь минпромторга Монголии и

А.К.Кушниренко – руководитель департамента минэкономразвития России подписали протокол.

Состоялся официальный визит в Монголию министра внутренних дел РФ Б.В.Грызлова. Б.В.Грызлов был принят председателем ВГХ С.Тумур-Очиром, премьер-министром Н.Энхбаяром, провел переговоры с министром юстиции и внутренних дел Ц.Нямдоржем. Подписан протокол о сотрудничестве министерств на 2003г.

В Улан-Баторе состоялась 64 Ассамблея Ассоциации торгово-промышленных палат Азии и Тихого океана. Российскую делегацию возглавлял президент Восточно-Сибирской ТПП К.С.Шаврин. Было подписано соглашение «О сотрудничестве между ТПП Монголии и Республики Бурятия».

Товарооборот с Россией: в 2001г. – 241,6 млн.долл. (первые 6 мес. – 89,1 млн.долл.), за 6 мес. 2002г. – 121,9 млн.долл.

Кол-во российских граждан, командированных/постоянно проживающих в стране: 01.01.2002г. – 2906/1277, на 01.07.2002г. – 2860/1277. Кроме того, в стране временно и постоянно проживают 1566 граждан государств-участников СНГ.

Нигерия

Правовой базой российско-нигерийского торгово-экономического сотрудничества остаются Соглашение об экономическом и техническом сотрудничестве между правительствами СССР и Нигерии от 21 нояб. 1968г. и Торговое межправительственное соглашение от 10 дек. 1987г. Предусматривается предоставление режима наибольшего благоприятствования и расчеты в торговле в СКВ.

В 1989г. с нигерийской стороной было подписано Соглашение об учреждении Межправительственной смешанной комиссии но экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК). За 13 лет с момента подписания Соглашения не было проведено ни одного ее заседания.

Российско-нигерийский товарооборот, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г. 9 мес.
Товарооборот	22,7	39,6	30,1	84,5	94,9	54,2
Экспорт	14,4	32,4	25,4	82,2	88	52,1
Импорт	8,3	7,2	4,7	2,3	6,9	2,1

Данные ГТК России

Снижение взаимного товарооборота в 2002г. по сравнению с достигнутым в 2000-01гг., объясняется завершением исполнения контрактов на поставку вертолетов полиции.

Традиционно основная доля приходится на экспорт черных металлов (66,4%). Сохраняются в номенклатуре минудобрения, бумага и картон, часы. По сравнению с пред.гг. номенклатура нашего экспорта пополнилась такими товарами как пшеница, нефтепродукты и автотранспорт.

Объемы экспорта машинотехнической продукции упали, однако, есть основания для увеличения нашего экспорта в 2003г. за счет поставок оборудования для завершения строительства металлургического комбината в Аджаокуте по линии ГП ВО «Тяжпромэкспорт» (объем техсодействия оценивается в 500 млн.долл.).

В номенклатуре российского импорта из Нигерии традиционно наличествуют какао-бобы и полуфабрикаты из них. Объемы импорта колеблются в зависимости от потребности российских предприятий, а также качества нигерийской продукции, которое не всегда отвечает требуемым стандартам. Внутриполитическая ситуация в Кот-д'Ивуаре, основном поставщике какао-бобов на мировой рынок, требует от российских потребителей увеличения поставок из Нигерии.

Необходимость долговременного сотрудничества между Россией и Нигерией, включая торгово-экономические связи, выражена в Декларации о принципах дружественных отношений и партнерстве, подписанной в ходе визита президента О.Обасанджо в Москву в марте 2001г., когда оба президента выразили пожелание увеличить взаимный товарооборот до 500 млн.долл. в течение ближайших 4-5 лет.

В 2002г. введен запрет на импорт автомобилей старше 5 лет с момента изготовления, на 100% увеличена импортная пошлина на ввозимый в страну рис, введен запрет на импорт битой домашней птицы. Все введенные в 2002г. защитные меры не затрагивали интересы роспроизводителей и экспортеров, поскольку в номенклатуре нашего экспорта в Нигерию названная продукция не присутствует.

В 2002г. подписано агентское соглашение между внешнеторговой компанией «Камаз» и местной компанией GZ Motors. Поставлена пробная партия автомобилей в количестве 35 шт., различной модификации и создан техцентр, в котором представитель предприятия имеет возможность знакомить покупателей с конструктивными особенностями предлагаемой автотехники.

В 2002г. с нигерийским партнером была образована сбытовая компания Gazimpex по реализации на местном рынке автомобилей семейства «Газель», а также «Волга-3110». Завод-производитель поставил партию автомобилей в количестве 65 ед.

В 2002г. в г.Лагосе начал действовать современный офтальмологический центр мирового уровня, в котором работают российские врачи.

По данным Внешэкономбанка СССР, задолженность Нигерии по предоставленному в соответствии с Межправительственным соглашением от 11 окт. 1984г. специальному кредиту на 01.07.2002г. составляла 64920347 долл. Вся сумма задолженности является просроченной. Согласование процесса урегулирования задолженности Внешэкономбанк осуществляет в соответствии с подписанным в Париже многосторонним Протоколом от 20.12.2000г.

Нигерия не имеет задолженности перед Россией по экономическим и коммерческим кредитам. Имидж России в правительственных и политкругах Нигерии высок. С приходом к власти гражданского правительства, первый визит президента О.Обасанджо в страны Восточной Европы состоялся именно в Россию.

По международным стандартам инвестиционный климат в Нигерии в 2002г. продолжал оставаться сопряженным с высокими рисками. Несмотря на фискальные льготы, предоставляемые правительством, прямые иноинвестиции в экономику Нигерии составили в среднем 1,8 млрд.долл. в год в 1997-02гг.

Показатель качества притока прямых иноинвестиций, рассчитываемый как отношение доли страны в объеме прямых зарубежных инвестиций

к ее доли в мировом ВВП снизился за последние годы с 4 до 0,8. Причинами, сдерживающими иностранных инвесторов, являются неопределенность внутриполитического развития, отсутствие гарантий.

Особое место занимают нефтяная и газовая отрасли, где главенствующие позиции принадлежат международным нефтяным гигантам. Компания Shell Petroleum Development of Nigeria инвестировала в развитие собственной нефтегазовой инфраструктуры 16 млрд.долл. за последние 4 года.

С 1995г. инвестиционное сотрудничество России с Нигерией оказалось практически свернутым из-за отсутствия у нигерийской стороны средств для оплаты закупок комплектного оборудования и услуг, а у российской стороны – возможности дальнейшего кредитования технического содействия на завершение строительства и пуску в эксплуатацию металлургического завода в г.Аджаокуте мощностью 1,3 млн.т. стали и 350 тыс.т. сортового проката в год.

В 2002г. постоянное представительство ГПВО «Тяжпромэкспорт» в г.Аджаокуте было участником многосторонних переговоров по проблеме восстановления завода. К концу года удалось найти решение главной проблемы – финансовой. Согласована в принципе схема финансирования работ с привлечением ГПВО «Тяжпромэкспорт», французских банков, Национальной нигерийской нефтяной корпорации. Подписание контрактных документов намечено на начало 2003г.

Практический интерес к инвестиционному сотрудничеству в 2002г. проявлен российской компанией «Русский Алюминий» (г.Братск, Иркутской обл.), участвующей в конкурсе на приобретение контрольного пакета акций приватизируемого предприятия по выплавке алюминия Alscon. Результаты конкурса будут объявлены в 1 кв. 2003г.

В стадии становления находилось создание нигерийско-российско-казахстанского СП по добыче и производству вольфрамового, титанового, танталового, ниобиевого, молибденового и оловянного концентратов с последующей поставкой продукции для нужд российского потребителя. К созданию предприятия Афромайнз найджирия привлечены завод «Булат», входящий в промышленную группу «Промснаб» г.Челябинск, горнодобывающая компания «Иркана» г.Нижнеудинск Иркутской обл., «Казатомпром» Казахстан.

В 2002г. продолжали действовать в Нигерии три созданных ранее совместных предприятия: производство и реализация кислорода и азота, изготовление и монтаж металлоконструкций, торговля товарами народного потребления. СП относятся к категории мелкомасштабных, финансовое положение их слабое.

Зарегистрировано СП «Афромайнз Найджирия» соучредителями которой с российской стороны являются завод «Булат» г.Челябинск и компания «Иркапа» Иркутская обл., г.Нижнесудинск. Партнеры заняты мобилизацией финансовых средств на реализацию совместного проекта.

Из множества предложений по развитию двусторонних торгово-экономических отношений реализуются лишь единицы. Сказывается общая ситуация в наших странах, опасения предпринимателей работать в условиях рынка в далекой стране, слабость госполитики по защите экспортеров от непредвиденных рисков. Между тем, широкая гамма российских товаров присутствует на нигерийском рынке. С отечественных предприятий через иностранные компании стабильно поступают в Нигерию прокат черных металлов, химудобрения, промизделия.

Нидерланды

Согласно прогнозам голландских экспертов, Россия будет оставаться основным торгово-экономическим партнером Голландии в ЦВЕ. Развитие российско-голландского сотрудничества отмечают аналитики ведущих местных банков («АБН Амро», ИНГ и «Рабобанка»), ряда консалтинговых фирм (КПМГ, «Эрнст энд Янг»).

Инвестиционное сотрудничество. По данным Госкомстата РФ Нидерланды на протяжении последних 3 лет занимают устойчивое 4 место среди стран-инвесторов, действующих на российском рынке (2000г. – 4 место, 2001г. – 5 место, I пол. 2002г. – 4 место).

Отличительной чертой является большой удельный вес прямых инвестиций в общем объеме голландских вложений в экономику РФ. Если на начало 2000г. прямые голландские капиталовложения в России составили 600 млн.долл. (5 место после США, ФРГ, Кипра и Великобритании), то в I пол. 2002г. они выросли в 4 раза и составили 2,4 млрд.долл. – 3 место (по этому показателю Нидерланды уступают США и Кипру).

Нидерландские инвестиции в России, в млн.долл.

	Всего нак. инвест.	Прямые инв.	Инв. из России
Середина 2000г.	875	-	-
Начало 2001г.	1 436	1 150	-
Начало 2002г.	2460	2084	230
На 07.2002г.	2637 -	2244	440

По данным ГТК России

Объем накопленных иноинвестиций в экономике России по основным странам-инвесторам на конец июня 2002г., в млн.долл.

	Накоплено		В том числе			Поступ.
	Всего	% к ит.	Прямые	Портф.	Прочие	I пол.*
Всего	38150	100	18579	1442	18129	8368
Германия	7164	18,8	1524	384	5256	1627
США	5356	14	4096	68	1192	554
Кипр	4807	12,6	3594	335	878	1116
Великобритания	4189	11	1973	143	2073	906
Франция	3364	8,8	276	0,1	3088	492
Нидерланды	2637	6,9	2244	21	372	682
Италия	1588	4,2	186	1	1401	193

* – I пол.2002г.

По данным Госкомстата РФ

Основные сектора голландских вложений в России: сельское хозяйство (2002г.– 67% – 1 место, 2000г.– 28,6 % от всех иностранных вложений, лидер среди зарубежных инвесторов в данную отрасль); пищепром (10% от общего объема иноинвестиций в данную отрасль, 3 место после Германии – 38%, США – 29%); транспортная инфраструктура (25% от всех иностранных вложений, второе место после США – 46%);

Подавляющая часть нидерландских инвестиций сосредоточена в топливно-энергетическом комплексе России. Сотрудничество в области энергоресурсов является стратегическим направлением взаимодействия двух стран в ближайшие годы. Доля России в поставках газа, нефти и нефтепродуктов в Голландию и в Европу в целом будет оставаться в 2002-10гг. стабильной и значительной.

Деловые контакты с Россией поддерживают все крупные местные компании, а также сотни мелких и средних предприятий. К 2002г. в России зарегистрировано 208 представительств голландских компаний (в 2000г. – 174).

В России продолжают реализовываться инвестиционные проекты с участием голландских компаний «Шелл», «Газюни», «Юралс-Ара». «Филлипс», «Ван Лир», «Терра Блок», «Дельта Медикал», «Сторк», «Юнилевер», «Кампина Мелкюни», «АКЗО-Нобель», «Нутриция», «Себеко», «Агрико». Росинвестиции в нидерландскую экономику относительно невелики. Деятельность отечественных компаний на местном рынке носит преимущественно сервисный или торговый характер.

Российские инвестиции, накопленные в Нидерландах на конец июня 2002г., в млн.долл.

	Накоплено		В том числе			Поступ.
	Всего	% к ит.	Прямые	Портф.	Прочие	I пол.*
Всего инвестиций	3809	100	2414	159	1236	10046
Нидерланды	440	11,6	186	-	254	255

* – I пол. 2002г.

По данным Госкомстата РФ

Двусторонняя торговля. По данным Центрального бюро статистики Нидерландов Россия занимает 14 место в мировом рейтинге среди всех стран, импортирующих голландскую продукцию, товары и услуги и 13 место среди европейских стран, включая страны восточной Европы. Доля России в общем объеме голландского экспорта незначительна и составляет – 1%.

По данным ЦБС Нидерландов основными импортируемыми товарами в Россию из Нидерландов за 11 мес. 2002г. являлись: офисное, электротехническое и телекоммуникационное оборудование, дорожные транспортные средства, включая суда на воздушной подушке, общее промышленное машинное оборудование, специализированные машины на общую сумму 967 млн. евро. Овощи и фрукты – на 380 млн. евро, мясо и мясопродукты – на 85 млн. евро, готовые продтовары, кофе, чай, какао, специи и изделия из них – на 96 млн. евро.

Темпы роста голландского импорта в Россию в 1999-2002гг. значительно опережают основные европейские страны. Правительство Нидерландов на протяжении последнего десятилетия рассматривает Россию как стратегически важного экономического партнера в Европе. С 1992г. Голландия входит в первую десятку ведущих торговых партнеров наряду с ФРГ, Белоруссией, Украиной, Италией, США, КНР, Великобританией и Польшей.

Росэкспорт в Нидерланды носит преимущественно сырьевой характер. Ведущими статьями российского экспорта являются: черные и цветные металлы (алюминий, медь, цинк, никель), нефть, нефтепродукты, древесина, химпродукция. Половина российских сырьевых товаров реэкспортируется в третьи страны.

По данным ГТК РФ, за 11 мес. 2002г. торговый оборот между Россией и Голландией равен 7,4 млрд. евро, что составляет 5,4% внешнего товарооборота России. По результатам 10 мес. 2002г., по объему торгового оборота, Нидерланды занимают 6 место, обогнав США, Великобританию, Францию. Темпы роста товарооборота за 11 мес. составили 148,3% по сравнению с показателем 2001г. (данные ГТК России). По объему российского экспорта Нидерланды занимают 3 место (в 2001г. 6 место), обогнав Китай, Беларусь, США, Великобританию.

Российско-нидерландский торговый оборот в млн. евро за I пол.

	1999г.	2000г.	2001г.	11 мес. 2002г.
Оборот	4,36/2,72	5,09/4,61	5,9/5,59	7,39/5,13
Экспорт	3,67/1,51	4,35/2,89	5,05/3,46	6,45/3,48
Импорт	0,69/1,21	0,74/1,72	0,85/2,13	0,94/2,24
Сальдо	2,98/0,30	3,61/1,17	4,20/1,33	5,5/1,23

По данным ГТК России/ ЦБС Нидерландов

Основной причиной расхождения статданных является тот факт, что значительная часть импортируемых товаров поступает в Россию с таможенных складов, расположенных в Нидерландах, и в ряде случаев учитывается как экспорт Нидерландов в Россию. В росстатистике внешней торговли, в соответствии с «Методологией статистики международной торговли товарами «ООН», импорт учитывается в стране происхождения. Другой причиной является тот факт, что Нидерланды являются одним из крупнейших в мире перекупщиков сырья. Сырьевые товары, закупаемые в странах-экспортерах, помещаются на таможенных складах в портовой зоне Роттердама без выпуска в свободное обращение, а затем перепродаются в другие страны. Объем импорта Нидерландов эти товары, согласно местной статистике, не включаются, тогда как в российской таможне они учитываются в качестве экспорта в Нидерланды.

Закупки нидерландскими фирмами высокотехнологичной продукции и товаров с высокой степенью обработки в России в 1999-2002гг. занимают незначительный объем в общей доле росэкспорта.

В 2001г. голландская сторона приступила к изучению возможности поставок из России некоторых видов изделий с высокой степенью обработки: продукции тракторостроения, погрузочно-разгрузочной техники, оптики, измерительных приборов, режущего инструмента, а также наращиванию экспорта по группе химтоваров. Сдерживающим фактором развития промышленного экспорта в Голландию, является несоответствие отечественной продукции мировым стандартам, ненадлежащее обеспечение послепродажного обслуживания.

Энергоресурсы из РФ

Расширение сотрудничества с РФ в этой области позволит членам ЕС снизить их зависимость от поставок нефти и природного газа из стран ОПЕК, а России открыть широкий доступ к передовым западным технологиям, что даст нам возможность более эффективно и рационально использовать свои энергоресурсы.

Нидерландский концерн «Шелл» – один из лидеров среди зарубежных инвесторов в топливно-энергетический комплекс России (**«Шелл» – крупнейший иноинвестор в России**). Его накопленные капиталовложения в РФ оцениваются в 1,7 млрд.долл. Инвестиции «Шелл» в проект «Сахалин-2» могут достигнуть в ближайшие годы 6 млрд.долл.

По словам главы «Шелл» Ф.Уоттса, **«Сахалин-2» – наиболее амбициозный проект «Шелл» за последние 30 лет**. Он имеет большое значение для российских властей и дальневосточного региона». Участники проекта уже перечислили сахалинским властям 80 млн.долл. в фонд развития области. Проект «Сахалин-2» привлекает особое внимание западных экспертов потому, что может стать моделью для будущих соглашений о разделе продукции

(СРП), по условиям которых российское правительство создаст стабильный правовой и налоговый режим, а взамен будет получать газ и нефть.

Данные капиталовложения направляются в проекты «Сахалин-2» и «Каспийский трубопроводный консорциум». Приоритетными направлениями сотрудничества с Россией для «Шелл» являются также разработка Салымской группы месторождений в Западной Сибири, Заполярного и Комсомольского месторождений в Ямало-Ненецком автономном округе.

Хотя Нидерланды являются одним из ведущих производителей природного газа в Европе, традиционно экспортирующим газ в Германию, Францию, Бельгию, Италию и Швейцарию, здесь целенаправленно **проводится политика экономии собственных минеральных энергоресурсов** и обеспечения соответствующих национальных нужд и заключенных международных контрактов за счет импорта и реэкспорта энергоносителей из-за рубежа. В этих рамках интерес Голландии к России значителен. Россия рассматривается Нидерландами как наиболее перспективный источник энергоносителей для Европы.

Нидерланды позитивно прореагировали на инициативу Комиссии Европейских сообществ увеличить импорт энергоносителей из России. Многие местные аналитики осторожно подходят к перспективам расширения поставок энергоресурсов из России. Заметного прироста добычи нефти и природного газа в России, позволяющего обеспечить надлежащий уровень экспорта этих продуктов в Европу, можно добиться лишь при условии значительных капиталовложений Запада в этот сектор российской экономики. Необходимые инвестиции в разработку новых месторождений и строительство соответствующих нефте- и газопроводов составят в ближайшие 5 лет 40 млрд.долл. Часть экспертов выражает сомнение в том, что западные страны реально готовы к подобным вложениям в Россию.

В 2002г. продолжилась реализация подписанного в 1999г. соглашения между «Газэкспортом» и компанией «Газюни» о поставках в Нидерланды 80 млрд.куб.м. российского природного газа. Контракт рассчитан на 20 лет, а его сумма оценивается в 10 млрд.долл.

В сент. 2002г. в Нидерландах организованы специализированные курсы по теме: «Стратегия использования природного газа». Курсы проводились на базе Университета Гронннген при финансовой поддержке со стороны компании «Газюни». Курсы рассматриваются голландской стороной, как начало большого проекта по подготовке специалистов нефтегазовой отрасли и изучению тенденций развития мировых рынков природного газа.

В целях координации данного проекта на базе Гронингенского университета созданы международная бизнес школа и исследовательский центр по изучению рынков природного газа «Энергетический институт Дельта» (Energy Delta Institute).

Для обеспечения работы курсов, голландская сторона пригласила специалистов в области управления, маркетинга, этики природопользования, газовой отрасли из университетов и исследовательских центров Нидерландов, Бельгии, США, а также представителей минэнерго РФ, ОАО «Газпром» (Россия), «Шелл» (Англия-Голландия), «Филлипс» (Голландия), «Газюни» (Голландия). Общее количество слушателей – 27, в т.ч. 20 чел. – сотрудники минэнерго РФ и ОАО «Газпром», а также представители газовой компании Швеции (Svensk Naturgas), Финляндии и Голландии. По информации организаторов курсов голландская сторона придает им большое значение и надеется на дальнейшее продолжение данной программы. Одной из стратегических целей курсов является укрепление и расширение деловых связей с ОАО «Газпром».

Компания «Газюни» рассматривает свое участие в реализации совместных проектов российского энергетического комплекса, как возможность обеспечения долгосрочного контракта на поставку российского газа. Одним из проектов, к которому планирует вернуться голландская сторона, является прокладка газопровода по дну Балтийского моря.

Компания «Газюни» внимательно изучает возможность своего участия в разработке одного из месторождений на основе СРП (соглашение о разделе продукции). Однако, принимая во внимание большие объемы требуемых капиталовложений, компания «Газюни» рассматривает также возможность создания пула голландских газодобывающих компаний для участия в разработке месторождения.

Кредиты для РФ

Россия стала для Голландии основным, после Европейского союза, рынком сбыта целого ряда важных для нее экспортных товаров. Это касается продукции агропрома и продтоваров. Их доля в объеме голландского экспорта в Россию в 1999-2002гг. составляет треть от всех нидерландских поставок в РФ. **Россия для Голландии – второй по значимости, после Евросоюза, рынок сбыта сельхозпродукции и продтоваров**.

Наибольшую активность проявляет на российском рынке одна из ведущих голландских агропромышленных групп – фирма «Кампина мелкуни», завершившая в 2000г. строительство предприятия по производству молочных продуктов в Ступинском р-не Московской обл. на 80 млн.л. продукции в год. Стоимость проекта – 50 млн.долл.

Другими важными группами нидерландского экспорта в Россию являются продукция химпрома, оборудование для легкой и пищевой индустрии, потребтовары, транспортные средства.

Для России Нидерланды представляют интерес с точки зрения привлечения передовых технологий в российскую экономику. Голландия имеет особую репутацию в сфере специального судостроения, навигационного оборудования, медтехники, оптики, защиты конструкций от коррозии, производителя машин для окончательной обработки текстиля, оборудования для охраны окружающей среды, а также во всем спектре оборудования для пищепрома.

Одним из сдерживающих факторов на пути расширения двусторонней торговли являются ограничительные меры по страхованию экспортных сделок с Россией, введенные голландской стороной в сент. 1998г. в связи с финансовым кризисом в России. В дек. 2000г. «Нидерландское страховое общество» (НСО) возобновило страхование контрактов с РФ на 10 млн.долл., а весной 2002г. НСО

выделило **лимит экспортных кредитов в 150 млн. евро** для страхования экспорта в Россию.

В рамках договоренностей, достигнутых между Россией и «Парижским клубом», в июне 2000г. в Амстердаме прошли консультации минфина РФ с заинтересованными голландскими организациями по вопросу выплаты долговых обязательств бывшего СССР. Были согласованы основные параметры и сроки погашения российской стороной задолженности голландским фирмам-кредиторам. Россторона информировала голландцев о завершении работы по выверке долгов нидерландским частным предприятиям. Было заявлено, что местным держателям требований по коммерческой задолженности будут предложены условия реструктуризации, аналогичные условиям «Лондонского клуба».

В результате целенаправленной политики российского правительства значительно сокращена сумма долга с 772 млн.долл. в 1999г. до 510 млн.долл. к концу 2001г. Коммерческая задолженность фирмам сокращена с 46,7 млн.долл. в 2000г., до 42 млн.долл. к концу 2001г.

Реализация Программы по сотрудничеству со странами Центральной и Восточной Европы (нидерландское сокращение PSO) начата по инициативе правительства Нидерландов. Цель Программы – содействие странам в переходе к рыночной экономике и развитии рыночного сектора через стимулирование развития долгосрочных коммерческих отношений путем создания новых торговых и промышленных партнерств в регионах, где реализуются проекты Программы.

В рамках данной Программы Нидерланды предоставляют финансирование проектов, разработанных совместно с получающей стороной. При предоставлении безвозвратных ссуд проекты осуществляются в областях: сельское хозяйство; промышленность и промтехнологии; энергетика и экология; транспорт и инфраструктура.

При содействии голландской стороны, с 1994г. по конец 2002г. реализовано или находятся в стадии выполнения 223 проекта. На окт. 2002г. находятся в стадии реализации 47 проектов при общем инвестиционном пакете 26,95 млн.долл. (24,5 млн. евро). В 2002г. начато 17 новых проектов, в т.ч. 8 в промышленности и 9 в сельском хозяйстве. Проекты осуществляются в Северо-Западном, Приволжском, Центральном, Уральском, прочих регионах России.

Ассигнования на развитие новых программ PSO на Россию на 2002г. составили 9,9 млн. евро. В т.ч., 4,9 млн. евро – на региональные программы и 5 млн. евро – на программы, предложенные из любого региона России.

По РФ принимаются к участию в тендере проекты по следующим регионам и направлениям: сельское хозяйство и промышленность – Приволжский регион. Северо-Западный регион (за исключением С.-Петербурга). Для Уральского региона предусмотрено участие только в тендерах по промышленным проектам.

По РФ 4 проекта были уже отобраны в области сельского хозяйства (2 в Северо-Западном регионе и 2 в Приволжском регионе) и 3 – в области промпроизводства (2 в Северо-Западном регионе и 1 – в Уральском регионе).

В добавление к программе PSO в 2002г. министерство по природопользованию и охране окружающей среды (Ministry of Environment) Нидерландов определило бюджетные ассигнования в 2,3 млн. евро для реализации природоохранных программ. Для участия в тендере планируется пригласить организации Румынии, Грузии и России.

С 2003г. аннулирован принцип предварительного согласования и региональной целесообразности, и к рассмотрению будут приниматься все проекты, независимо от региона, из которого они поступают и какую отрасль экономики они представляют.

Для получения субсидий проект (бизнес-план) будет представляться голландским партнером, имеющим оформленные юридические договоренности с российским партнером. Для участия в тендере наравне с российскими компаниями будут допущены компании из стран ЦВЕ.

Финансирование проекта будет осуществляться по многоступенчатому принципу, т.е. не более 20-30% от объема запрашиваемой и утвержденной суммы в качестве первоначальной оплаты. Оставшаяся сумма будет предоставляться голландской стороной по согласованному графику на основании подтвержденного объема произведенных работ с перераспределением основного объема финансирования на финальную стадию реализации проекта (до 80% суммы).

Голландская сторона планирует отдавать приоритет при рассмотрении природоохранным проектам и содействовать развитию институциональных проектов. Развитие институциональных проектов предусматривает открытие специализированных учебных центров для подготовки специалистов в области сельского хозяйства и производства. В качестве примера приводится «школа по молоку» созданная в рамках программ PSO в Самарской обл. Особый интерес программа подготовки и переподготовки специалистов может представлять для системы профтехучилищ, сельхозпрофобразования и других производственно-обучающих центров.

Предполагается, что развитие институциональных проектов в 2003г. связано с решением значительно сократить госфинансирование голландских вузов и профшкол. Правительство полагает, что сокращение финансирования на 70% явится стимулом для голландских учебных заведений зарабатывать самим. Создание профессиональных школ и/или учебных центров совместно с зарубежными партнерами позволит голландским учебным заведениям использовать новые источники финансирования, в данном случае программу PSO. В рамках господдержки внешнеэкономдеятельности нидерландское правительство оказывает консультационную помощь малым и средним предприятиям, стремящимся выйти со своей продукцией и услугами на российский рынок.

Популярность среди местных деловых кругов получили в последние годы программы «Нидерландское управленческое сотрудничество», «Деловые связи» и «Информационная сеть для торговли и сферы услуг», содействующие установлению прямых контактов между российскими и голландскими предпринимателями и информирующие последних о возможностях торгово-экономического сотрудничества с Россией. В рамках российско-нидерландского сотрудничества по подготовке управленческих кадров в 1998-2001гг. в Нидерландах прошли стажировку три группы росспеци-

алистов (130 чел.). Обучение осуществлялось на базе Твентского университета с участием ведущих нидерландских фирм. На 2002г. запланировано обучение еще 40 российских стажеров.

Важным событием в развитии двусторонних торгово-экономических отношений стала проведенная 4 сессия Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству.

Четвертая сессия Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству проводилась в Москве 11-12 фев. 2002г. С российской стороны сопредседателем смешенной комиссии является зампред правительства РФ, министр сельского хозяйства А.В.Гордеев.

Норвегия

Торговля с Россией

Структура росэкспорта в 2002г. не изменилась. Исключение составляют лишь такие позиции как «топливо, масла и электроэнергия», доля которых снизилась с 12% в 2001г. до 4,5% в 2002г., и «машины, оборудование и транспортные средства», где произошло увеличение с 2,4% до 3,1%.

Российско-норвежская торговля, в млн.долл.

Код по СМТК		2001г.	2002г.	Изм., %
	Оборот	1035,6	1007,8	-2,7
	Экспорт	773,4	686,2	-11,3
0	Пищевые продукты и живые животные	179,9	155,3	-13,7
03	Рыба и морепродукты	179,4	153,2	-14,6
2	Сырье непродовольственное	101,3	96,3	-4,9
24	Лесотовары	19,6	12,4	-36,8
27	Сырье для производства удобрений	43,8	44,9	+2,6
28	Руды и отходы металлов	35,7	29,7	-16,9
3.	Топливо, масла и электроэнергия	92,5	30,5	-67,0
33	Нефть и нефтепродукты	85,2	20,5	-75,9
5	Химические продукты	53,5	58,9	+10,2
6	Сырье первично обработанное	322,2	316,6	-1,7
68	Цветные металлы	297,9	289,5	-2,8
7	Машины, оборудование и транспорт	18,8	21,5	+14,4
8	Различные готовые изделия	5,5	6,6	+20,0
	Импорт	262,2	321,6	+22,7
0	Пищевые продукты и живые животные	166,0	226,0	+36,2
03	Рыба и морепродукты	164,4	224,4	+36,5
4	Масла и жиры	7,3	5,1	-29,7
5	Химические продукты	24,8	14,3	-42,3
6	Сырье первично обработанное	21,2	21,2	0
7	Машины, оборудование и транспорт	31,9	45,4	+42.3
8	Различные готовые изделия	8,8	8,5	-3,3

Подсчитано: Manedsstatistikk over Utenrikshandelen №12, 2001 и №12, 2002

1. Курс норвежской кроны к долл.: янв.-дек. 2001г. – 8,99 кроны за 1 долл., янв.-дек. 2002г. – 7,99 кроны за 1 долл.

2. Экспорт в Норвегию из США упал 9,2%, а импорт из США увеличился всего на 13,3% (сравнение в долл.)

В росимпорте обращает на себя внимание рост доли товарной группы «пищевые продукты» (99,3% – рыба и морепродукты): с 63% в 2001г. до 70% в 2002г., а также динамично развивающийся норвежский экспорт машин, оборудования и транспортных, удельный вес которых увеличился с 12,2% до 14,1%.

Есть еще одна причина негативной динамики развития российско-норвежской торговли в 2002г. Трудно объяснимый факт резкого роста экспорта из Эстонии в Норвегию (на 45,2%). Причем в основном он происходил за счет увеличения поставок по таким позициям «эстонского» экспорта как лесотовары – 25,9 млн.долл. (код 24 по СМТК), сырая нефть – 38,7 млн.долл. (код 33) и цветные металлы (алюминий) – 20,3 млн.долл. (код 68), т.е. именно по тем товарным группам, где наблюдалось наибольшее снижение традиционного росэкспорта в Норвегию.

В июне 2002г. поставки российского первичного алюминия были на минимальном уровне: 6,8 тыс.т., в то время как в среднем по году объемы экспорта составляли 17 тыс.т. в месяц. Экспорт Эстонией первичного алюминия в течение длительного времени не превышал 1-2 млн.крон. Летом 2002г. ее поставки возросли до 161 млн.крон. То же самое относится к сырой нефти, которой в Норвегию этой прибалтийской страной было поставлено в 2002г. в два раза больше чем Россией.

В III и IV кв. 2002г. экспорт алюминия и нефти из Эстонии оставался на неизменном уровне, т.е. поставки этих товаров (без сомнений российского происхождения) прекратились. Если в нарушение всех правил, но, руководствуясь логикой, рассматривать данные поставки как экспорт российских товаров (а иных мнений на этот счет быть не может), проходивших транзитом по территории Эстонии и не подвергшихся никакой обработке/переработке на ее таможенной территории (в статистике фигурируют «сырая нефть» и «первичный алюминий»), то российско-норвежский товарооборот можно считать возросшим в 2002г. на 5% относительно 2001г., а экспорт сохранившимся практически на уровне предыдущего.

Инвестиции с РФ

Ряд норвежских компаний давно присматриваются к возможностям налаживания производства своей высокотехнологичной продукции на российских предприятиях. Это касается компании «Нера», имеющей хорошую репутацию у российских потребителей. Подтверждением этому является заключение ею в 2002г. 3 контрактов на поставку радиорелейного оборудования: «Томсктелеком» (1,7 млн.долл.), «Кубтелеком» (1,8 млн. долл.) и «Сургутгазпром» (2,8 млн.долл.). Во взаимодействии с компанией «Эриксон» она поставила радиорелейное оборудование для «Телекоминвест» на 4 млн.долл. С 1993г. объем прямых» поставок в Россию составил 22 млн.долл. В условиях жесткой конкуренции «Нера» получает контракты в основном не только из-за высокого технического уровня (15-20% мирового рынка радиорелейного оборудования), но и за счет предоставления российским клиентам фирменного кредита на 50% стоимости оборудования на 1,5-2г. под 8% годовых (30% – аванс, 20% при отгрузке оборудования). Компания «Нера», неплохо зная российские предприятия аналогичного профиля, активно изучает возможности производства радиорелейного оборудования на одном из них.

Руководство концерна «А-Прессен» сообщило в янв. 2002г. о подписании опциона на право приобретения 25,01% пакета акций газет «Советский Спорт» и «Комсомольская правда» со сроком действия до авг. 2002г. По информации фирмы ее инвестиций в России составляла на начало 2002г. 30 млн. норв. крон (3,5 млн.долл.). Управляющий директор Р.Карлсен информировал, что в 2002г. концерн приобрел 47,5% пакета акций Владимирской газеты «Призыв», 25,01% газеты «Советский спорт» и 25,01% пакета акций газеты «Комсомоль-

ская Правда». Объем капиталовложений в «Комсомолку» составил 8 млн.долл. В планах концерна довести в течение ближайших 5 лет объем своих инвестиций в российские СМИ и издательское дело до 500 млн. крон (70 млн.долл.), в т.ч. в Екатеринбурге с 2 до 2,6 млн.долл., а в Нижнем Новгороде – с 2,5 до 3,5 млн.долл.

Наряду с крупными инвестициями концерна «Оркла» в пивоваренную промышленность России, дочернее предприятие «Оркла Фудс» также проявляет интерес к нашему рынку пищевой промышленности. Руководством концерна было сообщено о новых крупных инвестициях в строительство новых пивоварен в Самаре (доля «Орклы» – 10 млн.долл., всего – 50 млн.долл.) и Хабаровске (10 млн.долл., всего – 50 млн.долл.), и на модернизацию Воронежского пивоваренного завода (3,4 млн.долл.).

Несложные расчеты показывают, что объем российского экспорта з Норвегию с учетом его сегодняшней структуры, в которой доминируют сырье и полуфабрикаты, можно считать оптимальным: в страну с населением 4,5 млн.чел. российские предприятия поставляют товаров на 700 млн.долл. в год (российско-норвежский оборот в последние годы – 1 млрд.долл.).

Узость норвежского внутреннего рынка и ограниченные производственные мощности (за исключением отдельных очень немногочисленных отраслей экономики) препятствуют наращиванию вывоза сырья и полуфабрикатов. В последние годы (особенно в 2002г.) усилились тенденции выноса производств за пределы Норвегии в связи с высоким по европейским меркам уровнем налогообложения, дороговизной рабочей силы, низкой конкурентоспособностью норвежских товаров и продукции, относительной удаленностью норвежских предприятий от рынка Европы. Это не позволяет делать ставку на серьезное увеличение поставок в Норвегию сырьевых товаров, в т.ч. для их последующей переработки норвежскими предприятиями.

Объемы росэкспорта алюминия и рыбы являются определяющими для всего российско-норвежского товарооборота. Рост возможен и в новых секторах, в частности, в сфере производства отдельных видов оборудования для освоения нефтегазовых ресурсов норвежского и российского-континентального шельфа. Изменение структуры российского экспорта в пользу машинно-технической и наукоемкой продукции возможно за счет дальнейшего развития промышленной кооперации российских предприятий с норвежскими производителями (в т.ч. на основе создания совместных предприятий, что объективно предполагает расширение и инвестиционного сотрудничества), поставок в ее рамках на рынок Норвегии комплектующих и другой продукции с высокой степенью переработки, т.е. с высоким уровнем добавленной на российских предприятиях стоимости. Предприятиями российского Северо-Запада уже накоплен положительный опыт такого взаимодействия с норвежскими компаниями (в Архангельской обл. – это ГМП «Звездочка» и ГУП ПО «Севмашпредприятие»).

«Дальморнефтегеофизика» имеет свое представительство в Осло. Еще в 1994г. норвежская компания «Петролеум Гео Сервисиз» (ПГС) организовала СП с российским ФГУП «Далъморнефтегеофизика» (ДМНГ) для проведения сейсмических работ на шельфе Сахалина. В 2002г. совместное предприятие ПГС/ДМНГ провело трехмерные сейсмические исследования для компаний «Бритиш Петролеум», «Роснефть» и «Сахалинморнефтегаз» в рамках проекта Сахалин-5.

ПГС продолжает активно работать на российском рынке, о чем свидетельствуют подписанные договоры о сотрудничестве с компаниями «ЛУКойл», «Юкос» и «Газпром».

Компания «Телемарк Вуд» (ТВК) занимается поставками лесной продукции из России на североевропейский «рынок. Она сосредоточила свои усилия на производстве, переработке и экспорте древесины из Вологодской обл., опираясь на долгосрочное сотрудничество посредством лизинговых операций, финансовой поддержки и развития передовых технологий. В российском отделении компании ТВК соучредителями являются объединение «Монзалес», располагающее лесными площадями в 200 тыс. га, и администрация Вологодской обл. ТВК в СП «Монза» принадлежит 38%. ТВК является единственной компанией лесопромышленного комплекса Норвегии, успешно ведущей свою деятельность в рамках совместного предпринимательства на российском рынке и тесно сотрудничающей с предприятиями лесного хозяйства России.

Компания активно работает над подготовкой необходимой документации по проекту строительства завода по производству древесных плит и ламинированного паркета в Вологодской обл. В проекте участвуют российские и норвежские учредители, а также Европейский банк реконструкции и развития (финансирование). Руководство компании ТВК на 20 дек. 2002г. оперирует следующим объемом капиталовложений в данный проект: 1 млрд. крон (130 млн.долл.). 30 млн.долл. – инвестиции ТВК и 100 млн.долл. – кредит ЕБРР на закупку оборудования для производства древесных плит и ламинированного паркета. Деятельность ТВК в России носит ярко выраженный долгосрочный характер.

Активно работает на российском рынке СМИ норвежская компания «А-Прессен». Деятельность норвежского концерна осуществляется с российскими партнерами («Проф Медиа Принтннг Хаус» и «ИнтерМедиаРаша»), т.е. в рамках совместного предпринимательства В фев. 2002г. началось строительство в г.Долгопрудный Московской обл. типографии с полноцветной печатью. Стоимость строительства – 12 млн.долл. (65% – «А-Прессен» и 35% – «Проф Медиа»). В перспективе концерн намеревается создать холдинговую компанию «Сентрал Принтинг Хаус», куда будут переданы для управления уже накопленные норвежские активы. Норвежская сторона понимает, что это может быть осуществимо только при реальном успехе «А-Прессен» в России в совместной работе с «Проф Медиа Принтинг Хаус». Председатель правления этого норвежского концерна А.Хильдрум принял участие во встрече президента России В.В.Путина с деловыми кругами Норвегии 12 нояб. 2002г.

Отсутствие у многих российских производителей соответствующей сертификации вызывает у норвежцев обоснованную осторожность в отношении доступа выпускаемой ими продукции на внешние рынки (непременное условие соверше-

ния инвестиций норвежской компанией – наличие устойчивого рынка сбыта).

Говоря о возможностях привлечения норвежских капиталовложений в российский ТЭК, важно отметить, что без проведения в России международных тендеров на принципах, соответствующих мировой практике, ожидать прорыва в этой сфере не приходится. Норвежские компании могут полномасштабно финансировать проведение геофизических и сейсмических работ, а также участвовать своими капиталами и технологиями в освоении российских морских месторождений только в случае получения прав на это по результатам международных тендеров на соответствующие участки шельфа. В этом случае отпадет необходимость выделения средств из госбюджета России для финансирования геофизических и сейсмических работ, ускорятся процессы освоения месторождений на основе привлечения иностранного капитала и передовых технологий в этой сфере.

Диалог с Россией

В 2002г. особую активность приобретают торгово-политические контакты на всех уровнях. Основным событием в этой области стал визит президента РФ В.В.Путина в Норвегию 11-12 нояб. В период его подготовки с руководством Экспортного совета Норвегии в предварительном порядке были обсуждены возможные варианты наполнения торгово-экономической составляющей визита различными мероприятиями. Результатом этой работы стало проведение 12 нояб. 2002г. встречи В.В.Путина с главами крупнейших компаний Норвегии: президентом «Статойла» У.Фьеллем, президентом «Норск Гидро» Э.Рейтеном, президентом «Де норске Веритас» М.Конколи-Теге, президентом «Теленура» Ю.Ф.Баксосом, президентом «Орклы» Ф.Ебсеном, председателем правления «А-Прессен» А.Хильдрумом, исполнительным директором «Акер Квэрнер» Х.Лундом, президентом «Элопака» Б.Флатгордом.

С российской стороны в данном мероприятии участвовали Л.Д.Рейман (министр РФ по связи и информатизации), И.Х.Юсуфов (министр энергетики), М.Е.Фрадков (директор ФСНП), Е.А.Наздратенко (председатель Госкомрыболовства), А.Б. Миллер (председатель правления «Газпрома»), П.О.Авен («Альфа Групп»), Р.У. Маганов (первым вице-президент ОАО «Лукойл»), Е.М.Швидлер (президент «Сибнефть»), М.Б.Ходорковский (пред. правления ОАО «Юкос»), С.Г.Кукес (президент Тюменской нефтяной компании), О.В.Дерипаска (президент «Русского алюминия»), М.Д. Прохоров (гендиректор «Норильского никеля»).

В завершение встречи состоялось подписание трехстороннего соглашения между норвежским концерном «Теленур», российскими компаниями «Вымпелком» и «Альфа Групп» о совершении инвестиции в дальнейшее развитие мобильной телефонной связи в России в 175 млн.долл. Этому мероприятию предшествовала нефтегазовая конференция (также 12 нояб. 2002г.). С норвежской стороны в ней участвовали: президент «Статойла» У.Фьелль, президент «Норск Гидро» Э.Рейтен, президент «Де норске Веритас» М.Конколи-Теге, исполнительный директор «Акер Квэрнер» Х.Лунд, управляющий директор «Столт оффшор» Б.Мюклатун, старший советник «Стурвик энд Ко.» К.Стурвик, старший вице-президент «ПГС» О.Торвангер и региональный директор фонда «Интсок» Х.Скреттинг.

Российско-норвежский диалог в сфере энергетики был активно возобновлен после конференции «Возможности российского оффшорного рынка нефти и газа», которая была проведена по инициативе ФГУП «Дальморнефтегеофизика». Данную инициативу поддержали с норвежской стороны фонда «Интсок» и компания «Петролеум Гео Сервисиз». Конференция состоялась 21-23 янв. 2002г. в г.Осло, общее число участников – 150 чел. В ней приняли участие представители всех крупнейших норвежских и иностранных нефтяных компаний, являющихся операторами на континентальном шельфе Норвегии, предприятий, производящих оборудование для добычи нефти и газа. Тем самым был обеспечен максимально возможный охват норвежских компаний самых различных направлений деятельности, проявляющих интерес к работе российского ТЭК (100 чел.). Российскую делегацию возглавлял замминистра экономического развития и торговли России М.М.Циканов. Всего в ней со стороны России приняли участие 50 чел., в т.ч. представители органов исполнительной власти, администраций российских регионов (Мурманская, Сахалинская, Магаданская обл., Корякский АО), крупных российских нефтегазовых компаний «Юкос», «Роснефть». «Росшельф», «Арктикморнефтегазразведка»), промпредприятий («Звездочка Инжиниринг» из Архангельской обл., «Стройтрансгаз» из Орловской обл., Объединеннные машиностроительные заводы г.Екатеринбург).

Следующим важнейшим мероприятием 2002г. на котором рассматривались вопросы инвестиционного сотрудничества, стало шестое заседание российско-норвежской Межправительственной комиссии по экономическому, промышленному и научно-техническому сотрудничеству, проведенное в апр. 2002г. Председатель российской части Межправительственной комиссии, министр РФ по связи информатизации Л.Д.Рейман в рамках этой сессии посетил ряд крупных норвежских компаний, в т.ч. телекоммуникационный концерн «Теленур». являющийся основным инвестором в российскую экономику (500 млн.долл. с учетом последнего соглашения), компанию «Тандберг», государственную телерадиовещательную компанию НРК.

В рамках проведения шестой сессии были организованы встречи зампреда Внешторгбанка А.С.Чернышева и начальника отдела Внешэкономбанка Л.Н.Рыбаковой с руководством ГИЭК и «Экспортфинанс», в ходе которой норвежская сторона заявила, что работа по открытию новых кредитных линий, в т.ч. при финансировании инвестиционных проектов, возможна только на двухсторонней основе, а не многосторонней, как предлагалось А.С.Чернышевым. Непременным условием норвежского участия является предоставление интересных и обоснованных проектов.

Компании-инвесторы в РФ

А-*Прессен*. Второй по величине мультимедийный концерн Норвегии. В сферу интересов «А-Прессен» входят: электронные медиа (43 интернет-газеты); телевидение; газетный бизнес (48 местных газет с контрольным пакетом акций, имеющие уникальное положение среди читателей и

рекламодателей); издательское дело (8 типографий); бизнес в России (2 типографии в Нижнем Новгороде и Екатеринбурге и 2 газеты «Нижегородский рабочий» и «Петербург-Экспресс», а также доли участия в газетах «Комсомольская правда», «Советский спорт» и «Призыв»).

Всего в состав концерна входят 133 дочерних предприятия и 19 ассоциированных компаний, работающих по всей территории Норвегии и в отдельных городах России. В концерне занято 2538 чел., оборот в сфере основной деятельности – 2298 млн. норвежских крон (256 млн.долл.). Тираж газет с контрольным пакетом акций – 482 тыс.экз.

«Гиганте Сифуд». Компания, специализирующаяся на создании производств по товарному разведению рыбы, прежде всего семги, с серьезной ставкой на использование возможностей в этой сфере на Кольском полуострове. Компания инвестировала в искусственное рыборазведение семги на Кольском полуострове 23 млн. норв. крон (3,5 млн.долл.), добившись удовлетворительных результатов. Вся выращиваемая рыба поступает на российский рынок. В планах компании инвестировать 100 млн. норв. крон (13 млн.долл.). В Мурманске построены морозильные камеры мощностью 500 т. сельди в сутки, объем инвестиций – 25 млн. норв. крон.

«Гиганте Сифуд» намерена совместно с российским институтом ВНИРО реализовать проект искусственного выращивания камчатских крабов с использованием российского патента и собственной технологии по обе стороны российско-норвежской границы: одно предприятие в Норвегии, одно в России. Оптимальным местом для размещения предприятия на российской территории является в г.Лиинахамари (Кольский залив), однако для этого необходимо решить вопрос допуска норвежских специалистов в этот район. Предполагаемая мощность предприятия – 4.300 т. в год (1 млн.шт. только ножки краба).

«Де норске Веритас». По своему организационно-правовому статусу является независимым частным фондом и осуществляет свою деятельность в целях обеспечения безопасности жизни человека и материальных ценностей, а также активного содействует охране окружающей среды. Транснациональный концерн имеет 300 отделений в 100 странах и предоставляет свои классификационные, сертификационные и консультационные услуги в следующих областях: судостроение и судоходство (41% от общего товарооборота), нефтегазодобыче (19%), индустриальные технологии (3%), промышленность в целом (37%).

«Де норске Веритас» активно работает в России, имея свои представительства в Москве, Санкт-Петербурге, Владивостоке, Выборге и Новороссийске. Им предоставляются услуги российским заказчикам по следующим проектам:

– комплексное обследование ряда нефтепроводов на территории РФ с целью предотвращения утечек нефти и повышения безопасности их эксплуатации, а также использование систем контроля безопасности для российских нефтегазодобывающих компаний в Сибири;

– анализ уровня эксплуатационной безопасности объединенной системы газопроводов для РАО «Газпром» (при финансовом участии ЕБРР); анализ концепции создания трубопровода, проходящего по дну Черного моря на глубине 2000 м., и его сертификация по заказу РАО «Газпром» (проект «Голубой поток»);

– совершенствование систем управления качеством для российских автомобильных заводов; подготовка управленческих кадров, внедрение современных систем техники безопасности и так называемых программ- «чистого производства для 150 предприятий в Санкт-Петербурге и регионах российского северо-запада; услуги по проведению независимой экспертизы по проекту «Сахалин-I» для компании «Роснефть».

«Де норске Веритас» имеет планы расширения своей деятельности, в частности реализации проектов, аналогичных «Голубому потоку» на шельфе Баренцева и Каспийского морей, а также на шельфе Сахалина. Концерн будет стремиться к диверсификации ассортимента предлагаемых услуг по всем направлениям своей деятельности.

Фонд «Интсок». Госсодействие норвежскому экспорту товаров и технологий для добычи нефти и газа на морском шельфе осуществляется через созданный в 1997г. фонд «Интсок» (Intsok, норвежское сокращение дословно означает «интернационализация шельфа»). Учредителями «Интсок» являются МИД, министерство экономики и торговли, министерство нефти и энергетики, Союз судовладельцев Норвегии, Национальная ассоциация нефтяной промышленности, Национальная ассоциация технологических предприятий, концерн «Норск Гидро» и частично приватизированная компания «Статойл». Госассигнования через бюджет на деятельность «Интсок» за 2002г. составляли 3 млн.долл.

В 2003г. Фонд планирует активно продолжить работу на российском рынке. Запланирована серия мероприятий: рабочая группа с российскими нефтегазовыми компаниями (фев., авг. Москва); конференция «Повышение отдачи нефтяных пластов» (май, Москва, организаторы: минэнерго России, министерство нефти и энергетики Норвегии, Норвежский нефтяной директорат, Московский нефтегазовый университет им.Губкина, Российский межотраслевой научно-исследовательский комплекс «Нефтеотдача).

«Норск Гидро». Крупнейший многоотраслевой промышленный концерн Норвегии. Деятельность концерна охватывает следующие направления: разведку и добычу нефти и газа (1,3 млн.бар. нефтяного эквивалента в сутки), нефтепереработку, нефтехимию, производство различных химических продуктов, удобрений (1 место в мире), алюминия (5 место в мире) и магния (2 место в мире), биополимеров, фармацевтических продуктов, промышленной упаковки, разработку технологий для указанных областей.

Компания «Норск Гидро» начала деловые отношения с СССР в начале 30гг. С 1988г. она имеет свое представительство в г.Москве, а с 1992г. – в г.Мурманске. В окт. 1999г. началась промышленная добыча нефти на Харьягинском нефтяном месторождении (Тимано-Печорский район) в 10 тыс.бар. нефти в сутки. К концу 2002г. компания совместно со своими партнерами по Соглашению о разделе продукции (СРП) планировала добывать 30 тыс.бардень, в дальнейших планах партнеров довести добычу до 70 тыс.бар. «Норск Гидро» в данном проекте имеет свою долю в 40%, «Тоталь-ФинаЭльф» – оператор по СРП – 50%, Ненецкая нефтяная компания – 10%. Вся добытая нефть

идет на экспорт. Проектом предусматривается привлечение инвестиций в 20 млрд. крон. Доказанные запасы нефти в этом регионе превышают 300 млн.т.

Концерн имеет постоянные контакты с РАО «Газпром» и проявляет интерес к разработке Штокмановского газового месторождения в Баренцевом море, Приразломного нефтяного месторождения в Печорском море. Концерн «Норск Гидро» заинтересован в осуществлении значительных инвестиций в различные отрасли российской экономики, в т.ч. в виде трансферта технологий (производство алюминия). Обладает значительными возможностями для финансирования инвестиций в крупномасштабные проекты с переносом центра тяжести в последнее время за рубеж.

Концерн «Оркла». Представляет собой многоотраслевой конгломерат. В его состав входят компании, работающие в различных отраслях : замороженная готовая пицца, кетчуп, варенье, консервированные овощи, мясопродукты, хлебобулочные и кондитерские изделия, дрожжи; пиво, минеральная вода, соки, прохладительные напитки; производство моющих средств, косметики и средств гигиены; химпродукты со связующими свойствами на основе лигнина, применяемых для производства бетона, красителей, кормов для животных и средств защиты растений; химцеллюлоза; полуфабрикаты для фармпрома; ванилин; производство масел, жиров и белков для пищепрома и промышленности для производства кормов; выпуск газет и журналов; производство электроэнергии; лесопользование.

Ряд компаний, входящих в состав концерна «Оркла», работают на российском рынке. Концерн имеет 20% акций петербургской фабрики «Любимый край», производящей в год печенье и бисквиты на 15 млн.долл.

С 2001г. «Оркле» принадлежит 40% акций в концерне «Карлсберг Бевереджиз», который в свою очередь владеет 50 % фирмы «Балтик Бевереджис Холдинг» (ББХ), другие 50% принадлежат финской пивоварне «Хартвалл». До подписания в мае 2000г. соглашения с датским концерном «Карлсберг» «Оркле» принадлежало 50% акций фирмы ББХ, другими 50% владела та же «Хартвалл», 20,5% акций самого «Хартвалла» принадлежало концерну «Оркла».

В середине 2002г. ВВН принадлежали контрольные пакеты акций в 8 пивоваренных компаний в России. Это пивзаводы «Балтика» (75% акций) и «Вена» (49,9%) в Санкт-Петербурге, «Таопин» (74%) в Туле, «Ярпиво» (60%) в Ярославле, «Балтика-Дон» (83%) в Ростове-на-Дону, «Челябинскпиво» (75%, Челябинск), «Пикра» (61%) в Красноярске и Воронежский пивзавод (70%). Общее количество занятых в России – 8 тыс.чел. ББХ намерен построить еще 2 завода – в Самаре и Хабаровске (доля «Орклы» – по 10 млн.долл.) и модернизировать Воронежский пивзавод (3,4 млн.долл.).

В последние несколько лет ББХ занимает лидирующее положение на рынке пива России, на предприятиях ББХ вырабатывается 33,4% всего объема пива. По оценке руководства «Орклы» общий объем инвестиций ББХ в Россию, начиная с 1995г., составил 783 млн.долл., доля самой компании «Оркла» оценивается в 300 млн.долл. Обладает большими технологическими возможностями, финансируя капиталовложения за счет части прибыли, получаемой от деятельности принадлежащих ей на долевых началах предприятий.

Нефтяная компания «Статойл» (частично приватизирована в 2001г.). Является крупнейшей компанией в стране. Концерн «Статойл» работает в 25 странах, владеет рядом дочерних компаний в Швеции, Великобритании, Дании, Ирландии, Северной и Южной Америке, ФРГ, России, Казахстане, Азербайджане, Литве, Нигерии, Венесуэле, Анголе, на Фарерских островах.

Первый опыт работы на российском рынке был получен концерном «Статойл» при строительстве автозаправочных станций в северо-западных регионах России во взаимодействии с российскими партнерами. Первая АЗС, построенная при участии дочернего предприятия концерна «Статойл Норге», была открыта в г.Мурманске в 1993г.

В фев. 2002г. на презентации результатов деятельности компании по итогам 2001г. управляющий директор концерна У.Фьелль в качестве новых и перспективных регионов назвал, в т.ч. и Россию. Им было сообщено о проведении обстоятельного анализа имеющихся в этих странах возможностей для принятия решений об инвестициях. Говоря о России, У.Фьелль заявил: «Мы поддерживаем контакты с российскими компаниями как по вопросам нефти, так и газа. Однако пока не имеем конкретных производственных планов. Российские компании привлекает накопленный нами профессиональный опыт, в особенности в сфере газодобычи».

Эта точка зрения получила свое развитие непосредственно перед началом выставки-конференции «Офшор северных морей-2002», проводившейся в г.Ставангере в конце авг. 2002г. В интервью ведущей экономической газете Норвегии У.Фьелль заявил, что «Статойл» хочет работать с русскими в освоении энергоресурсов в северных регионах. Следует создать необходимые условия для развития российско-норвежского сотрудничества в области освоения запасов нефти и газа на шельфах северных морей. Транспортировка нефти с месторождений на континент и разработка нефтегазовых месторождений на шельфе северных морей могут представлять, заявил глава концерна «Статойл», наибольший интерес для обеих сторон.

В конце 2002г. концерн запросил для изучения данные сейсмической разведки на шельфе Сахалина у ФГУП «Дальморнефтегеофизика». Являясь крупнейшей компанией Норвегии, располагает большими возможностями для финансирования инвестиций. Как и концерн «Норск Гидро» в последнее время ориентируется во все большей степени на проекты на зарубежных рынках.

«Телемарк Вуд». Компания занимается поставками лесной продукции из России на североевропейский рынок. Компания ТВК сосредоточила свои усилия на производстве, переработке и экспорте древесины из Вологодской обл., опираясь на долгосрочное сотрудничество посредством лизинговых операций, финансовой поддержки и развитии передовых технологий. В российском отделении компании соучредителями являются объединение «Монзалес». располагающее лесными площадями в 200 тыс.га. и администрация Вологодской обл. ТВК в СП «Монза» принадлежит 38%. Вологодская обл. представляет большой интерес для норвежской компании, гак как ежегодный

прирост леса здесь составляет 18 млн.куб.м., что в 2 раза больше, чем в Норвегии.

TWC является единственной компанией лесопромышленного комплекса Норвегии, успешно работающей на российском рынке и тесно сотрудничающей с предприятиями лесного хозяйства России. Компания осуществляет проект строительства завода по производству древесных плит и ламинированного паркета в Вологодской обл. Руководство компании считает данный проект перспективным для российского рынка, который станет основным для сбыта готовой продукции, планирует расширение своей деятельности на нем через сотрудничество с системой магазинов Ikea. В проекте участвуют российские и норвежские учредители, а также Европейский банк реконструкции и развития (финансирование).

Концерн «Теленур» является акционерной компанией по предоставлению услуг в сфере телекоммуникаций и занимает в Норвегии практически монопольное положение (контрольный пакет акций принадлежит государству).

Компания «Теленур» активно работает в России. Совместно с компаниями из Швеции и Финляндии она приняла участие в создании сети мобильных телефонов Джи-Эс-Эм в г.Санкт-Петербурге. Сеть, рассчитанная на 70 тыс. номеров, функционирует как СП, где 49% акций принадлежит шведам и финнам, а остальные 51 % – российским партнерам.

Концерн «Теленур» на российском рынке реализовал ряд инвестиционных проектов. Совместно с Мурманскэлектросвязью СП «Кола Телеком», в Архангельске совместно с Архтелекомом – СП «Теледвина Телеком», с Новгородским Управлением связи – «Новгород Телеком». «Теленур» инвестировал капитал в создание сетей мобильных телефонов также в Ставрополе и Калининграде.

В дек. 1998г. правление «Теленур» приняло решение об инвестировании 1,2 млрд. крон (около 160 млн. долл.) в покупку 25% акций российской Телекоммуникационной компании «Вымпел-Ком», что дало норвежцам 3 места в правлении российской компании. В Норвегии указывают, что в результате данной инвестиции «Теленур» контролирует 30% российских мобильных абонентов, что дает норвежской компании совершенно уникальные шансы играть одну из доминирующих ролей в дальнейшем развитии сети мобильных телекоммуникаций в России.

1 июня 2000г. на пресс-конференции в Москве концерн объявил об инвестировании 120 млн. долл. в компанию «Коминком-Комбеллга», что дало норвежскому концерну большинство акций в этой российской фирме. будущем и сотрудничество между «Вымпелкомом» и «Коминком-Комбеллгой». Компания владеет в России: «Коминком-Комбеллга» (75%). «КолаТелеком» (50%) – г.Мурманск, «Вымпелком» (30,4%), «СтавТелесат» (49%) – г.Ставрополь, «Элвис» (51%) интернет-провайдер, «Адрес Москва».

С учетом инвестиционного соглашения (нояб. 2002г.) капиталовложения концерна «Теленур» в России могут быть оценены в 450-460 млн.долл. Его деятельность приобретает венчурный характер. Достаточно упомянуть продажи принадлежащих концерну «Теленур» пакетов акций в компаниях «Норд-Вест Джи-Эс-Эм» (Санкт-Петербург) и «Экстель» (Калининград) североевропейским операторам мобильной телефонной связи (шведская «Телиа», финская «Сонера»).

Ограничения для России

Арест российских рыболовных судов за нарушение правил лова рыбы. В основном арестованные в 2002г. суда принадлежали Мурманским и Архангельским компаниям (из десяти задержаний только одно судно было из Калининграда) и работали в норвежской экономической зоне (НЭЗ).

Российская сторона, практически никогда не признававшая себя виновной, рассматривает данные меры как факты дискриминации, а норвежская сторона обосновывает правомерность своих действий совершенными нарушениями соответствующих предписаний и двусторонних договоренностей.

Речь идет о несоответствии записей в журналах вылова рыбы ее реальному количеству, находящемуся на борту соответствующего судна, использовании сетей с размером ячеи менее допустимой, в результате чего вылавливается рыба меньших размеров (то же самое относится решеткам для сортировки рыбы), превышении объемов прилова (т.е. побочный вылов рыбы иной породы, что приводит к выходу за пределы разрешенных квот).

В 2002г. арестам подвергались суда: 7 норвежских судов; 1 исландское судно; 1 шотландское судно; 1 ирландское судно; 1 фарерское судно; 1 судно, зарегистрированное в Боливии; 1 нидерландское судно. Норвежские власти проявляют принципиальность в вопросе соблюдения установленных правил лова безотносительно к тому, под каким флагом работает судно.

Есть еще один список: российских судов, находившихся в портах Норвегии под арестом в связи с задолженностью по платежам в 2002г. В нем преобладают суда из Мурманской обл. (10 судов из 22) и Республики Карелия (9 судов). Основные причины задержания: задолженность по оплате стоянки в порту, невозвращение полученных кредитов, иски норвежских компаний и налоговых служб, невыполнение условий договоров о бербоут-чартере, неуплата российскими судовладельцами ранее предоставленных услуг и поставленного топлива. В подавляющем большинстве случаев российские рыболовные суда выставляются по решению суда на принудительную продажу.

Сертификация российской продукции. Высока степень интеграции и кооперации норвежских компаний с западноевропейскими и американскими фирмами при производстве технической и, в особенности, высокотехнологичной продукции. Следствием этого является зависимость норвежских фирм, уже использующих в своем производстве продукцию западных компаний, которые технологически привязывают к себе норвежцев поставками запчастей, комплектующих, новой продукции на смену вышедшей из строя.

Серьезным барьером для доступа российской технической и высокотехнологичной продукции на норвежский рынок может служить отсутствие развитой сервисной базы на предмет ее обслуживания в гарантийный и послегарантийный период. Барьером на пути продукции является отсутствие у многих российских товаров соответствующих сертификатов соответствия.

Российские высокотехнологичные товары, отвечающие западным стандартам и обладающие достаточной степенью конкурентоспособности по сравнению не только с южнокорейской или китайской продукцией, но и западноевропейскими товарами, занимают на норвежском рынке небольшую долю. Предпринимавшиеся ранее специализированными внешнеторговыми объединениями усилия по маркетингу и сертификации товаров, как правило, давали свои положительные результаты. Устойчивую, хотя и очень небольшую долю рынка имели российские автомобили (АвтоВАЗ), станки, спортивно-охотничье оружие и боеприпасы к нему, бинокли и приборы ночного видения, пользовавшиеся большой популярностью у норвежских охотников.

Основное требование любого потребителя — стабильность качества, для чего необходимо подтверждение компетентного органа. Проблема взаимного признания или гармонизации сертификатов соответствия распространяется не только на торгово-экономические отношения России с Норвегией. Она носит более масштабный характер. КЕС, поставив перед собой задачу, обеспечить в 2002г. в рамках ЕС гармонизацию стандартов на 600 видов продукции, вынуждена была в начале 2003г. констатировать, что на этом направлении удалось сделать очень немного.

Процедуры сертификации требует значительного времени и немалых средств (запрос документов, выезд эксперта на предварительный аудит с оплатой со стороны заказчика всех расходов, затем контракт, на основании которого проводится сертификация производителя товара), что серьезно затрудняет выход малых и средних российских предприятий на внешний рынок. В минпромнауки РФ подготовлена программа «Национальная технологическая база России» (реализация начнется в 2004г.), которая в принципе предусматривает о вопросе сертификации продукции господдержку предприятий.

В России существуют специализированные организации, сертификаты которых признаются за рубежом. В отношении отдельных товаров могут существовать особые требования. В Норвегии их очень немного ввиду того. что вопросы сертификации продукции на постоянной основе гармонизируются с требованиями ЕС. Норвегия имеет право выдавать сертификаты соответствия, признаваемые Сообществами, только по очень узкой номенклатуре товаров некоторые виды электроприборов и электротехнического оборудования).

Несколько важнейших моментов, характеризующих структурные особенности и функционирование норвежской системы сертификации, стандартизации и классификации.

1. Органы исполнительной власти представлены в этой системе Отделом стандартов и патентов одного из Управлений министерства экономики и торговли Норвегии. Министерство, сотрудничая с союзами, ассоциациями, объединениями, бюро и институтами, имеет некоторые из них в своем непосредственном подчинении, другие же, формально не подчиняясь ему, частично финансируются за счет его бюджета.

2. Союзы, ассоциации, советы и бюро по вопросам сертификации и стандартизации. К этой категории относятся Норвежское бюро метрологии и сертификации, Норвежский союз стандартизации, Норвежское бюро по технологическим стандартам, Норвежский совет по стандартизации в строительстве, Норвежская ассоциация генеральных стандартов (стандарты на потребтовары, фармацевтическую, сельскохозяйственную, рыбную продукцию. продукцию, используемую в области охраны окружающей среды, биотехнологий).

3. Институты, научно-исследовательские центры и специализированные лаборатории, которые участвуют в проведении испытаний, тестов, анализов, а также в подготовке соответствующих заключений. Например, Норвежский технологический институт.

4. Специализированные организации, осуществляющие классификационную и сертификационную деятельность. В эту категорию входит общество «Де норске Веритас», активно работающее на российском рынке.

5. Частные коммерческие фирмы, предлагающие свои услуги в сфере сертификации по узкоспециализированным направлениям. Среди них выделяются независимая компания «Немко», предлагающая широкий спектр услуг в области технического контроля и сертификации электротехнического оборудования и машиностроительной продукции на базе использования для этих целей специализированной лаборатории. Важное место в этой системе занимает акционерное общество «Норвиджн Сертификейшн Систем» (НСС), созданное в 1996г. и принадлежащее Норвежскому совету по стандартизации в строительстве. Норвежскому электротехническому комитету, Норвежскому союзу стандартизации, Норвежскому бюро по технологическим стандартам и «Немко» (т.е., практически, всем норвежским организациям, занимающимся проблемами сертификации и стандартизации).

Связи с регионами РФ

Основное место в этой работе занимают вопросы сотрудничества между российскими северо-западными регионами (Архангельская, Мурманская, Калининградская. Ленинградская обл., Санкт-Петербург, Республика Карелия) и северными провинциями Норвегии (Финнмарк, Трумс, Нурланд). В 2002г. в рамках подготовки очередной сессии Межправительственной комиссии состоялась встреча сопредседателей Рабочей группы, на которой были обсуждены текущие и перспективные вопросы регионального сотрудничества, определены его основные направления, в т.ч. в банковском секторе.

Усиливается интерес к сотрудничеству с г.Санкт-Петербургом и Ленинградской обл., основу которого заложило подписанное в 1995г. Соглашение о сотрудничестве между г.г.Осло и Санкт-Петербург. Его реализация способствует развитию внешнеэкономических отношений не только между городами, но и между Санкт-Петербургом и Норвегией.

В Санкт-Петербурге имеется пять представительств норвежских компаний и компаний с норвежским капиталом. Товарооборот Санкт-Петербурга и Норвегии в последние годы вырос (65 млн.долл. в 2001г., 46 млн.долл. за 3 кв. 2002г.), но объемы вложений норвежских инвесторов невелики (2 млн.долл. инвестиций в 2001г. и 1,2 млн.долл. за 3 кв. 2002г.).

Событием 2002г. во взаимоотношениях Санкт-Петербурга с Норвегией стал состоявшийся 19 сент. 2002г. визит делегации Стортинга во главе с его президентом Стортинга И.Космо (второе лицо в иерархии госвласти страны). На встрече с губернатором Санкт-Петербурга норвежцам было предложено рассмотреть возможность развития совместного взаимовыгодного сотрудничества по различным направлениям.

22-24 окт. 2002г. в ходе визита делегации пров. Телемарк в Санкт-Петербург обсуждался проект «Предупреждение и профилактика заболеваний СПИДом в тюрьмах Санкт-Петербурга», финансирование которого предполагается через минздрав Норвегии. Подобный проект успешно осуществляется в Эстонии. В проекте будут использоваться биотехнологии и оборудование, разработанные компанией «Бионор». расположенной в губернии Телемарк.

В 2002г. был проведен ряд совместных рабочих встреч, на которых обсуждались возможные направления сотрудничества между провинцией Акерсхюс и Санкт-Петербургом. Обсуждались пути установления сотрудничества между институтами, входящими в состав Наукограда Лиллестрем и научными центрами Санкт-Петербурга. В июне в СПб. была сделана презентация технологий, разработанных Норвежским институтом по исследованию атмосферы, обсуждены другие возможности, имеющиеся в наукограде.

В ходе работы VII сессии российско-норвежской Межправительственной комиссии по экономическому, промышленному и научно-техническому сотрудничеству состоялась рабочая встреча сопредседателей Рабочей группы по экономическому сотрудничеству между северными районами России и Норвегии. Были отмечены позитивные результаты работы группы и принято решение продолжить деятельность Рабочей группы. Традиционно активно участвуют в заседаниях Мурманская и Архангельская области, Республика Карелия, Калининградская обл., Санкт-Петербург. От реализации идеи по расширению охвата российских регионов норвежцы отказались. Очередное заседание Рабочей группы планируется провести в начале апр. 2003г. в г.Киркенесе.

Информация о российских предприятиях в Норвегии. Это касается таких субъектов внешнеэкономической деятельности как представительство ФГУП «Дальморнефтегеофизика» (ДМНГ, геофизические и сейсмические исследования морского шельфа), дочерняя компания «Аэрофлота» «Эйр энд Си Транспорт» (АСТ, воздушные перевозки экипажей российских судов торгового и рыболовного флота), компания «Конеисто Норге» (98,2% акций владеет «Станкоимпорт», реализация на норвежском рынке машинотехнической продукции, например, станков и запчастей), «Сканнаутик» (смешанная российско-норвежская компания с участием в ее акционерном капитале «Совфрахта», морперевозки), представительство ФГУП «Артикморнефтегеофизика» (геофизические и сейсмические исследования морского шельфа), «Матреко Норге» (экспорт в Россию продуктов питания), «Интурист Норге», «Гриффин Партнере (воздушные перевозки экипажей судов торгового и рыболовного флотов стран Балтии).

Негативно развивается ситуация вокруг «Конеисто Норге», единственной компании, занимающейся поставками российской машинотехнической продукции на норвежский рынок. Руководством «Станкоимпорта» было принято решение о продаже помещения последнего сервисного центра российской техники на территории Норвегии с последующей арендой части этого же помещения для продолжения своей деятельности. Решение обосновывается необходимостью рассчитаться с высокой банковской задолженностью.

Возможности промышленной кооперации российских предприятий с норвежскими компаниями увязываются, прежде всего, с практикой строительства судов. Положительный опыт в этой сфере накоплен взаимодействием ряда норвежских компаний («Умуэ Стеркодер», «Норвиджен Партнерс Марин») с Адмиралтейскими верфями г.Санкт-Петербурга (постройка танкеров усиленного ледового класса для «ЛУКойла»), Калининградской верфью «Янтарь» (рыболовные суда), верфью «Звездочка» (Архангельская обл.).

Суть данной формы сотрудничества заключается в том, что российские верфи выполняют определенную часть работ, как правило, строительство корпуса судна, дооснащение судна осуществляется норвежскими компаниями.

В 2002г. за счет использования такой взаимовыгодной формы промышленной кооперации удалось довести объемы экспорта российской машинно-технической продукции до 21,5 млн.долл.

Контракты на постройку танкеров усиленного ледового класса для «ЛУКойла», например, финансировались специализированным финансовым учреждением «Экспортфинанс» при гарантиях ГИЭК (агент по кредитам – крупнейший норвежский комбанк «Ден норске Банк»). Руководство компании «Норвиджен Партнере Марин», имеющей представительства в Москве, Санкт-Петербурге, Калининграде, Новороссийске, Владивостоке, Южно-Сахалинске и Петропавловске-Камчатском, подчеркивает, что сохранить и развить данное направление сотрудничества можно только при решении вопроса финансирования норвежской стороной. В противном случае контракты будут уходить в Германию, Республику Корею или Японию.

Выставки с РФ

Годом проведения 15 международной выставки-конференции ONS-2002, посвященной вопросам и проблемам освоения энергетических ресурсов на шельфах северных морей, стал авг. 2002г.

Лозунг выставки-конференции: новое поколение руководителей нефтегазовой отрасли, новые технологии и охрана окружающей среды. ONS-2002, являясь одной из основных мировых выставок-конференций по этой проблематике, проводилась 15 раз. В выставке приняли участие 1210 компаний из 34 стран, в т.ч. все крупнейшие транснациональные нефтегазодобывающие компании мира.

В конференции приняли участие 650 делегатов. Россия была представлена на этом мероприятии замминистра природных ресурсов П.В.Садовником, рядом российских компаний («Лукойл», «Газпром», «Севморгео») в рамках единого стенда РФ, представителями ВНИИГаз, ВНИИОкеангеология, ВНИГРИ, Геологоразведка, ФГУП «Дальморнефтегеофизика». В данном мероприятии не приняли участие представители минэнерго Рос-

сии, проигнорировали ее такие компании как «Юкос», «Росснефть», «Сибнефть».

Глава кабинета министров К.М. Бундевик в своем выступлении на открытие конференции особое внимание уделил вопросам экологии и повышению доли возобновляемых источников энергии в перспективе (5%, к 2010г. должно быть 15%), а также призвал нефтяные компании и власти страны к сотрудничеству в области защиты окружающей среды при добыче углеводородного сырья, заявив, что нефтяные компании не имеют права игнорировать экологические проблемы. Основной посыл его выступления: экономический рост невозможен без роста использования энергоресурсов, добыча, транспортировка и потребление которых ведут ко все возрастающей нагрузке на окружающую среду.

Связи с Россией

Возможности экстенсивного наращивания вывоза сырья и полуфабрикатов на норвежский рынок объективно близки к исчерпанию. Объем российского экспорта в Норвегию с учетом его структуры, в которой доминируют сырье и полуфабрикаты, можно считать оптимальным: в страну с населением 4,5 млн.чел. российские предприятия поставляют товаров на 700 млн.долл. в год (российско-норвежский оборот в последние годы – более 1 млрд.долларов).

Центральное статбюро Норвегии отмечает, что цены на товары традиционного норвежского импорта, включая те, которые имеют большое значение для российского экспорта (рыба, лесотовары, сырье для производства удобрений, цветные металлы и др.), снизились в 2002г. в среднем на 8%.

В российско-норвежской торговле совершенно особое место занимают поставки алюминия и рыбы. Основываясь на данных норвежской таможенной статистики, может быть проанализирована ситуация, складывавшаяся в отношении крупнейшей позиции российского экспорта (42% стоимостного объема) – поставок в Норвегию из России цветных металлов. В этой товарной группе на долю первичного алюминия (код по Гармонизированной системе – 7601) и лома алюминия (7602) приходится 99,5%. В 2002г. объемы экспорта алюминия составили 192.249 тонн на 289,5 млн.долл. (средняя цена 1506 долларов за тонну), а в 2001г. были осуществлены поставки в объеме 192.408 т., или всего на 159 т. больше, чем в 2002г. (средняя цена, соответственно, 1548 долларов за тонну).

Падение стоимостных объемов экспорта по группе рыба и морепродукты составило в 2002г. 14,6% (возврат на уровень 1996 – 1997 гг.). Свое объяснение это находит в уменьшении размеров квот, устанавливаемых на вылов рыбы (треска, пикша). Кроме того, российские суда, оборудованные морозильниками/холодильниками, стали поставлять рыбу, зачастую переработанную (филе, брикеты и т.п.), непосредственно в страны – члены ЕС, несмотря на то, что она ввозится в Норвегию беспошлинно, в то время как в Сообществах сохраняются таможенные пошлины на рыбу из России. Цены на треску и пикшу держатся в последнее время на достаточно высоком уровне по причине, в т.ч., уменьшения квот.

И, наконец, соответствующим постановлением правительства РФ, российским судам теперь предписано выгружать рыбу, выловленную в нашей экономической зоне, в портах России, что также имело определенные последствия для экспорта этого товара в Норвегию.

Положительным моментом в развитии российского экспорта в 2002г. было достижение рекордных за многие последние годы объемов поставок машинно-технической продукции: 21,5 млн.долл. (+14,4%). При этом доля машин, оборудования и транспортных средств в российском экспорте впервые превысила 3%. Этот рост был обеспечен успешным сотрудничеством между российскими и норвежскими компаниями в рамках промышленной кооперации при строительстве судов.

Для российского импорта из Норвегии были характерны иные тенденции. Падение в рамках действительно крупных позиций коснулось только химических продуктов (за счет либо развития в России импортозамещающих производств, либо переориентации российских покупателей на другие страны) и масел и жиров растительного и животного происхождения, вытесняемых с российского рынка более конкурентоспособной продукцией.

Солидный прирост импорта из Норвегии был достигнут за счет продолжающегося в течение ряда последних лет стабильного увеличения закупок норвежской рыбы и морепродуктов. Объяснением этому могут служить, во-первых, рост покупательной способности населения России, а, во-вторых, умело проводимые норвежскими компаниями маркетинговые мероприятия и учет ими складывающегося на российском рынке спроса.

Возрос импорт из Норвегии машинно-технической продукции (на 42,3%), где только на оборудование для радиорелейных станций, поставленных компанией «Нера», пришлось 8,5 млн.долл.

В числе позитивных моментов развития взаимной торговли целесообразно назвать укрепление тенденций ее сбалансированности, хотя это и ведет к уменьшению положительного сальдо в пользу России (2002г. – 364,6 млн.долл.). Если совсем недавно соотношение стоимостных объемов российского экспорта к российскому импорту составляло 3 : 1 или даже 4 : 1 (например, в 2000г.), то по итогам 2002г. оно выглядит как 2,1 : 1.

Изменение структуры российского экспорта в пользу машинно-технической и наукоемкой продукции возможно за счет дальнейшего развития промышленной кооперации российских предприятий с норвежскими производителями (в т.ч. на основе создания совместных предприятий, что объективно предполагает расширение и инвестиционного сотрудничества), поставок в ее рамках на рынок Норвегии комплектующих и другой продукции с высокой степенью переработки, т.е. с высоким уровнем добавленной на российских предприятиях стоимости. Это относится к судостроению, включая строительство объектов для освоения морских нефтегазовых месторождений.

Небезынтересно сопоставить показатели российского экспорта судов в Норвегию с польскими поставками.

Экспорт судов из Польши в течение последних 6 лет стабильно увеличивался: в 1997г. стоимостные объемы составили 392 млн. крон, а 2002г. – уже 1.206 млн. крон, что в в 7 раз больше чем поставки судов из России в 2002г. (рекордном, как уже отмечалось). Этому способствовали такие факторы как либерализация внешнеторгового ре-

жима Польши, заключение ею договора о свободной торговле с ЕАСТ, благоприятный инвестиционный климат в стране и привлечение норвежских инвесторов в этот сектор промышленности, успешная модернизация судостроительных верфей и совершенствование законодательства в рамках подготовки к вступлению в ЕС.

Вопросы повышения конкурентоспособности российских товаров целесообразно тесно увязывать с расширением инвестиционного и технологического сотрудничества. Присутствие на российском рынке иностранных производителей в качестве инвесторов позволяет намного эффективнее решать весь комплекс проблем, связанных со стандартизацией и сертификацией товаров, омологацией технической продукции, учитывать технико-технологические и экологические требования, обеспечивая потенциальных российских экспортеров необходимым опытом для работы на рынке той или иной продукции в соответствующей стране и повышая эффективность продвижения своей продукции.

Расширение российско-норвежского инвестиционного сотрудничества может благотворно сказаться на диверсификации взаимной торговли, улучшении структуры российского экспорта и, тем самым, дать импульс преодолению многолетнего монотоварного характера российского экспорта в Норвегию.

Вторым направлением должно стать развитие информационных технологий, улучшение условий и возможностей доступа российских производителей к различным базам данных.

Норвежские власти осознают, что назрела необходимость выработки целостной и обновленной стратегии развития экономических отношений с Россией с учетом происходящих позитивных изменений и резко возросшей привлекательности российского рынка. Они с обеспокоенностью отмечают свое некоторое отставание от соседних стран Северной Европы в области развития торгово-экономических связей с Россией. В Норвегии растет понимание того, что российский внутренний рынок обладает огромной емкостью, а, следовательно, возможностями для работы на нем иностранных компаний. В обозримом будущем он может превратиться из перспективного в один из определяющих для норвежского бизнеса.

В качестве основных направлений сотрудничества, которым Норвегия собирается уделять особое внимание, могут быть названы следующие.

1. Представители норвежских властей и деловых кругов считают, что назрела необходимость решить вопрос об улучшении доступа на рынок труда Норвегии российской рабочей силы и расширить ее использование в различных отраслях норвежского хозяйства.

Допуск рабочей силы из России на северонорвежские рыбоперерабатывающие предприятия уже практикуется, хотя до сих пор это делалось больше в качестве эксперимента.

Для упорядочения этой практики планируется внесение поправок в норвежское законодательство, регулирующее вопросы привлечения иностранной рабочей силы.

В русле этой инициативы норвежцы полагают необходимым сделать системой обмен опытом между специалистами и организациями в области управления морскими природными ресурсами. Норвежские власти в качестве одного из основных направлений взаимодействия на Севере видят именно согласованное управление рыбными, нефтегазовыми и другими природными ресурсами, преследуя при этом цель, во-первых, расширения доступа к ним, а, во-вторых, использования жестких национальных экологических требований при их освоении.

2. В Норвегии исходят из того, что участие норвежских компаний в освоении месторождений нефти и газа, например на шельфе Баренцева моря, не должно зависеть только от собственной стратегии этих компаний. Этот сектор имеет для норвежцев особую национальную и международную значимость. Поэтому норвежские власти будут стремиться сохранить за собой возможность активно участвовать в них, расширяя диалог с российскими партнерами.

3. Норвегия заинтересована в усилении своей роли в международном энергетическом сотрудничестве. Исходя географической, экологической и энергетической ситуации на Севере Европы, она будет стремиться обеспечивать свои интересы в этой сфере, в т.ч. за счет расширения сотрудничества с Россией, поскольку ее электроэнергетический сектор становится в условиях либерализации все привлекательнее для норвежских компаний. В этой области, полагают норвежцы, кроется солидный потенциал дальнейшего развития не только торгово-экономического, но и инвестиционного и технологического сотрудничества.

Возможности для дальнейшего развития торгово-экономических отношений между Россией и Норвегией обусловлены целым рядом факторов и обстоятельств.

– Близость российского рынка и все возрастающее стремление Норвегии играть более активную и самостоятельную роль в диалоге Запад-Россия, о чем свидетельствуют ее инициативы по активизации сотрудничества в Баренцевом регионе, желание властей различными способами содействовать норвежским субъектам предпринимательской деятельности в выходе на российский рынок. Благоприятный для широкой номенклатуры товаров российского экспорта уровень таможенных пошлин Норвегии и отсутствие антидемпинговых барьеров вследствие неучастия страны в ЕС.

– Специфика развития экономик России и Норвегии, в промышленной продукции которых высок удельный вес сырья и полуфабрикатов, что объективно создает предпосылки к кооперационному и иным формам сотрудничества, в т.ч. с использованием технологических достижений, имеющихся в наших странах (например, в области добычи нефти и газа на морском шельфе, судостроения, деревопереработки, производства минеральных удобрений). Аналогичные возможности имеются и в области высоких технологий (телекоммуникации и связь, в т.ч. спутниковая, телемедицина, металлургия, химическая промышленность, фармацевтика).

– Расширение технологического сотрудничества между российскими и норвежскими компаниями. Интерес к совместному освоению технологий, взаимному использованию технологических достижений недостаточен с обеих сторон. Это объясняется «зацикленностью» норвежских фирм на западных разработках и их традиционной привязкой к компаниям Европы, США и Японии. Рост в

Норвегии доверия к российским технологиям и, соответственно, в России к норвежским конкурентоспособным разработкам с их последующим освоением в различных формах может дать серьезный импульс расширению торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества. Перспективным направлением расширения торгово-экономического сотрудничества может считаться пока еще совершенно неосвоенный российскими компаниями сектор госзакупок Норвегии, а также их участие в проводимых в стране тендерах.

– Объективно способствует выходу норвежских специализированных компаний на российский рынок добычи нефти и газа и их участию в совместном освоении нефтегазовых ресурсов России истощение сырьевой базы континентального шельфа Норвегии и запрет норвежских властей на продвижение этого вида деятельности дальше на Север в Баренцево море до получения всей необходимой им информации о последствиях для окружающей среды добычи нефти и газа в арктических широтах. При этом, однако, рассчитывать на прорыв в этой сфере возможно только в случае проведения в России международных тендеров на право освоения российских нефтегазовых ресурсов с выделением компаниям – победителям торгов соответствующих участков месторождений.

– В России и Норвегии во многом совпадают точки зрения в отношении более эффективного использования транспортных, в т.ч. транзитных возможностей обеих стран. С норвежской стороны повышенное внимание уделяется также возможностям создания Северного морского коридора- который Россия рассматривает в качестве составной части Северного морского пути. Развитие транспортной сети в этом регионе даст дополнительный импульс экономическому развитию, базирующемуся на освоении природных ресурсах Баренцева, Белого и Норвежского морей, решению вопроса об интермодальных транспортных коридорах.

В российско-норвежских торгово-экономических отношениях имеются нерешенные пока вопросы. Вследствие неучастия России в европейских экономических группировках, а также в Договоре о ОЕЭП она пользуется в торговле с Норвегией менее благоприятным торговым режимом, уступающим всем странам Европы, включая страны Восточной Европы и Балтии (в силу договоров о свободной торговле).

Важным фактором расширения сотрудничества может стать реальный, а не вербальный пока переход Гарантийного института экспортных кредитов на использование встречных гарантий первоклассных российских коммерческих банков. Перевод России в категорию стран с предоставлением гарантий в рамках так называемого «обычного порядка» (ранее существовал «особый порядок») является наглядным свидетельством признания норвежскими властями изменения кредитного и инвестиционного рейтинга России в лучшую сторону. Это, в свою очередь, позитивно влияет на «трансформацию» мнения деловых кругов и, прежде всего, потенциальных инвесторов Норвегии в отношении российского рынка.

Торгово-политические отношения с Россией. 2002г., с точки зрения торгово-политических контактов, был наиболее продуктивным за последние 10 лет. Прежде всего, в связи с визитом президента РФ В.В. Путина в Норвегию в нояб. 2002г.

Встреча президента РФ В. В. Путина с главами ряда крупнейших компаний Норвегии (Statoil, Norsk Hydro, Det Norske Veritas, Telenor, Orkla, A-Pressen, Aker Kvaerner, Elopak) послужила углублению понимания ими процессов, происходящих в экономике России, продемонстрировала открывающиеся инвестиционные перспективы на российском рынке, в т.ч. в области ТЭК. Этой встрече предшествовала конференция, на которой руководители крупнейших российских и норвежских компаний предметно обменялись мнениями о возможностях взаимодействия в области добычи нефти и газа.

Российско-норвежский диалог в сфере энергетики был активно возобновлен после конференции «Возможности российского офшорного рынка нефти и газа» в янв. 2002г. в г. Осло. Следующим важнейшим мероприятием стало 6 заседание Российско-Норвежской межправительственной комиссии по экономическому, промышленному и научно-техническому сотрудничеству (апр. 2002г.).

Сессия была использована главой российской делегации для доведения до сведения норвежских партнеров информации о положительном развитии экономики России, что, безусловно, повысило инвестиционную привлекательность нашей страны.

Другими мероприятиями торгово-политического плана были в 2002г. встреча росминистра Л.Д. Реймана в июне и нояб. 2002г. с министром экономики и торговли Норвегии А. Габриэльсеном, его встречи с руководством компаний Telenor и Tandberg, встреча в окт. 2002г. в Москве замминистра экономического развития и торговли Р.Ф. Пископпеля с замминистра экономики и торговли Норвегии Х. Хаммер, переговоры в рамках подготовки шестой сессии Межправительственной комиссии между замами сопредседателей ее национальных частей.

Фонд Norum для РФ

Деятельность инвестиционного фонда Norum (Nordic Russian Management Company) в России. Norum является частной компания, управляющей Региональным фондом венчурного капитала Северо-Запада и Запада России (далее Фондом) по доверенности Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР). Главная задача Фонда – активное участие в финансировании частных и приватизированных компаний, работающих в Российской Федерации или планирующих выход на российских рынок.

Используя инвестиционный капитал, обширные деловые связи, российских и иностранных специалистов, фонд с 1996г. сотрудничает с рядом предприятий России в освоении прибыльных видов деятельности, как в РФ, так и на зарубежных рынках. Венчурные (рисковые) средства инвестируются, как известно, в уставный капитал с целью организации, развития или расширения перспективных компаний, имеющих серьезный экономический потенциал.

Инвестиционный капитал Регионального фонда венчурного капитала северо-запада и Запада России с 2002г. насчитывает 90,5 млн. долл., из которых 87,5 млн. предоставлены ЕБРР и 3 млн. – Консорциумом частных инвесторов фонда Norum. Кроме того, правительства Норвегии,

Финляндии и Швеции выделили 20 млн. долл. для дополнительного фонда технической помощи. В 2002г. ЕБРР выделил Фонду и дополнительно 27,5 млн.долл. к имеющимся уже 63 млн.долл., высоко оценив работу Фонда.

Из этого фонда выделяются финансовые гранты для привлечения консультационной помощи, организации обучения персонала и проведения работ, необходимых для повышения эффективности и прибыльности предприятия как до, так и после начала финансирования. Возможный объем инвестиций в уставный капитал одного предприятия – от 1 до 6 млн. долл. Часть суммы инвестиций может быть выделена в виде кредита.

Фонд Norum, владельцами которой являются финансовые организации и частные компании Норвегии, Финляндии и Швеции, была выбрана ЕБРР на конкурсной основе как управляющая компания Региональным фондом венчурного капитала для Северо-Запада и Запада России. Фонд имеет представительства в Санкт-Петербурге, Архангельске и Мурманске. Иностранные офисы компании расположены в Трумсе (Норвегия) и Хельсинки (Финляндия).

Российские и иностранные сотрудники фонда Norum имеют опыт в области инвестиций, управления и реструктуризации российских компаний. Благодаря прямому доступу к ЕБРР и ведущим международным финансовым организациям, юристам и консультантам, Norum помогает своим партнерам, предоставляя необходимые знания и опыт.

Команда фонда Norum осуществила инвестиции в уставный капитал ряда российских компаний, работающих в области производства и услуг, и совместных предприятий с целью оптимизации системы управления, модернизации и роста стоимости акций. Сотрудники Norum осуществляют: подготовку инвестиционных проектов; работу в Совете директоров предприятия; поддержку в области управления; выход из акционерного капитала предприятия.

Инвестируемые средства используются для увеличения акционерного капитала путем выпуска новых акций или создания совместного предприятия. Финансирование направлено на приобретение новых технологий, модернизацию предприятия, повышение качества товара или услуг. Решение об инвестировании в предприятие может быть принято лишь при условии серьезного, коммерчески рентабельного бизнес – проекта. Крайне важным фактором является наличие эффективной и профессиональной команды управления.

Задачей фонда Norum является содействие росту стоимости акций предприятия за счет эффективного использования капиталовложений, опыта и деловых связей, повышение его конкурентоспособности до международного уровня, приобщение к международному бухучету.

Государственный институт экспортных кредитов Норвегии к работе фонда Norum не привлекается, поскольку Фонд считает эту структуру бюрократической, медленно принимающей решения. Доля акций, приобретаемая Фондом, может колебаться от 25% до 50% уставного капитала предприятия. Инвестор становится крупным совладельцем предприятия, но не приобретает контрольный пакет акций. Совместные предприятия с иностранными партнерами являются крайне привлекательными.

Фонд Norum обычно представлен в Совете директоров предприятия, что позволяет активно участвовать в принятии важных решений по развитию компании. Дополнительная помощь в области управления предоставляется в форме специальных технических и консультационных программ.

Фонд Norum осуществляет среднесрочные инвестиции. Выход из состава акционеров предприятия осуществляется по прошествии 3-5 лет после начала инвестиций. Инвестируемые средства используются для увеличения акционерного капитала путем выпуска новых акций или создания совместного предприятия. Финансирование направлено на приобретение новых технологий, модернизацию или повышение качества товара или услуги. Чтобы стать партнером фонда Norum необходимо.

1. Подготовить инвестиционное предложение. Потенциальный партнер должен быть частной компанией с акционерным капиталом или может быть преобразован в акционерную компанию. Потенциальный партнер готовит инвестиционное предложение по модернизации или расширению компании, включая реалистичные расчеты предполагаемой прибыли на вложенные средства

2. Представить бизнес-план и подтвердить готовность привлечь нового совладельца для этого предприятия. Эксперты фонда Norum в короткие сроки дают предварительную оценку бизнес – плана и ответ о возможности своего участия в предприятии потенциального партнера.

3. При общем согласии по принципиальным вопросам специалисты Norum детально анализируют и оценивают инвестиционный проект с финансовой, юридической, технической и экологической точек зрения. После согласования ключевых моментов с руководством и основными акционерами предприятия (оценка стоимости акций, структура владения, представительство в Совете директоров) инвестиционный проект предоставляется на рассмотрение Инвестиционного комитета фонда для окончательного одобрения.

4. Затем Фонд готовит и подписывает с потенциальным партнером необходимые юридические документы: договор о подписке на акции; договор акционеров; договор о передаче акций, определяющий условия перспективного выхода инвестора.

После прохождения необходимых процедур регистрации в Федеральной комиссии по ценным бумагам и в Госкомитете по антимонопольной политике, средства выделяются по запланированному графику, причем выплаты производятся по мере достижения оговоренных этапов развития предприятия.

С 1996г., объем прямых инвестиций фонда Norum в 25 российских предприятий составил 73,5 млн.долл. В 2000г. инвестиции составляли 11 млн.долл., в 2001г. – 14 млн.долл., в 2002г. – 19,5 млн.долл. По информации Фонда на 2003г., следовательно, остается 14,5 млн.долл.

Инвестиции Фонда направляются главным образом в пищевую и химическую промышленность, издательское дело, сервис, кабельное телевидение, строительство/реконструкцию гостиниц, теплиц, лесопилок. Товарооборот всех российских компаний, где участвует фонд Norum в 2000г. составлял 127 млн.долл., в 2001г. – 225 млн.долл. На этих предприятиях занято около 7000 человек.

В качестве некоторых примеров инвестиционной деятельности Фонда могут быть названы:

– в Санкт-Петербурге ведется реконструкция крупного предприятия по переработке рыбы для производства крабовых палочек (в кооперации с московской дистрибуторской компанией, имеющей 30% российского рынка этого товара);

– в другое петербургское рыбоперерабатывающее предприятие совместно с немецкими фирмами вложено 6 млн.долл. (производство соленой, маринованной и копченой сельди). Товарооборот 3г. назад был 8 млн.долл., 2г. назад – 14 млн.долл., в 2002г. – 25 млн.долл.;

– в Вологодской обл. по итальянской технологии строится завод по производству стеклянных пивных бутылок стоимостью 10 млн.долл.;

– предприятие «Пекарь» в СПб, являющееся одним из крупнейших в России по производству тортов и бисквитов;

– предприятие по производству ПАТ, преформ для выдувания бутылок под «Кока-Колу», пиво, воду. В «портфеле» фонда Norum уже 8 таких предприятий под Москвой, СПб и в других регионах. Фонд рассматривает этот сектор как очень перспективный сектор (товарооборот может достигнуть 18 млн.долл.);

– в СПб фирма по производству детских шоколадных яиц; в г. Калининграде крупная птицефабрика по производству мороженых кур (3,5 тыс.т. в год); в СПб и Москва интернет-компании; в Архангельской обл. лесопилка и теплица.

Поотраслевая разбивка инвестиций фонда Norum, в млн.долл.: производство упаковки – 20,9; пищевая промышленность – 24,3; печать/телекоммуникации – 6,1; мебельное и стекольное производство – 3,4; лесное хозяйство – 7,5; химическая промышленность – 1,7; сфера услуг – 9,6; итого – 73,5. Географическая направленность капиталовложений: Санкт – Петербург – 10,3; Вологодская обл. – 14,6310 Московская обл. – 10,4; Карелия – 5,5; Архангельская/Мурманская обл. – 5,3; Калининград – 4,8; Псковская обл. –3,4; Тверская обл. –2.1; Другие регионы –17,1; Итого – 73,5.

Эти данные являются наглядным подтверждением того, что инвестиционное сотрудничество с северо-западом России носит в значительной степени политический характер: приоритета в отношении Архангельской и Мурманской областей при работе коммерческого Фонда не просматривается.

Руководство Norum характеризует свою инвестиционную деятельность в России как весьма успешную и эффективную. Все российские предприятия, куда были вложены средства Фонда, работают рентабельно. Успех деятельности руководство фонд Norum связывает с наличием в Санкт-Петербурге собственного штата высококвалифицированных сотрудников в количестве 16 человек, в основном это российский персонал, который занимается поиском и оценкой перспективных проектов. Норвежцы, работающие в России, имеют, как правило, особое отношение к нашей стране. Интересным моментом является то, что у норвежских сотрудников русские или русскоговорящие жены (других «Норум» просто не берет).

В год проверяется до 3000 проектов, но большинство из них, к сожалению, пока не соответствуют критериям ЕБРР.

Пакистан

Правовой основой торгово-экономического сотрудничества России с Пакистаном является соглашение между правительствами от 20 апр. 1999г. Меняются подходы пакистанского руководства к вопросам сотрудничества с Россией. Причины таких положительных изменений связаны не только с политическими, но и с экономическими факторами.

Внешнеторговый оборот, на основании данных Федерального бюро статистики Пакистана (Federal Bureau of Statistics), в млн.долл.

	Оборот	Росэкспорт	Росимпорт	Сальдо
1998г.	55,55	37,36	18,19	19,17
1999г.	81,28	74,16	7,12	67,04
2000г.	75,74	70,50	5,24	65,26
2001г.	98,43	90,30	8,13	82,17
2002г.	99,76*	94,45*	5,31	89,14

(*) В объемах внешнеторгового оборота и экспорта 2002г. учтены поставки вертолетов – 36,6 млн., ремонт вертолетов – 0,1 млн.долл., ремонт доменной печи («Пакстил») – 0,6 млн.долл.

Объем внешнеторгового оборота России и Пакистана за последние 5 лет увеличился на 44,2 млн., экспорта на 57,1 млн., а объем российского импорта сократился на 12,9 млн.долл. Положительное сальдо имеет тенденцию к увеличению, где обозначен рост до 89,1 млн.долл. **Суммарный товарооборот России с Пакистаном в 2002г. составил 99,76 млн.долл.**, в т.ч. российский экспорт 94,45 млн. и импорт 5,31 млн.

По итогам 2002г. объем двухсторонней торговли превысил показатели 2001г. на 1,4%. Росэкспорт увеличился на 4,6%, а импорт снизился на 34,7%.

Россия сохраняет свои позиции на пакистанском рынке продукции химпрома и удобрений, целлюлозно-бумажных изделий, машин и оборудования, а также металлов и изделий. Объем поставки по указанным товарным группам занимает 35,4; 15,4; 4,1 и 3,1% или 58% в суммарном объеме российского экспорта в Пакистан. Основными товарными группами по импорту в 2002г. были текстиль и текстильные изделия, кожа и изделия, а также продукция химпрома, объем которых составил 34,5% от общего импорта.

Несколько лет подряд две трети объемов российского экспорта в Пакистан обеспечиваются за счет позиций сырьевой группы или продукции с незначительной степенью переработки. Российскими участниками внешнеторговых операций слабо используются возможности продвижения российского наукоемкого машинотехнического оборудования в пакистанские отрасли энергетики, нефтегазодобычи, разведки полезных ископаемых, производства и переработке с/х продукции, транспорта и строительства автодорог, текстильного производства, авиатехники, информационных технологий.

В 2002г. была отмечена предпосылка к дискриминации импорта в Пакистан медтоваров. В минздраве рассматривается вопрос по упорядочению системы ввоза в Пакистан медпрепаратов. Россия в списке разрешенных стран не числится.

В янв. 2002г. прибывшие в Пакистан делегации РКК «Энергия» и компании «Гео-Спектрум», провели презентацию возможностей российской стороны по участию в проекте «Паксат», одной из основных целей которого является создания пакис-

танской национальной системы спутниковой связи.

В нояб. 2002г. в г.Исламабаде состоялось подписание Меморандума о взаимопонимании и сотрудничестве пакистанского правительства с российским ОАО «Газпром» по реализации проекта трансконтинентального трубопровода для перекачки природного газа из Ирана в Индию через территорию Пакистана. По условиям этого документа ОАО «Газпром» проведет предварительное исследование районов прокладки подводного газопровода по дну пакистанских территориальных вод. В ОАО «Газпром» (фирма «Зарубежнефтегаз») поступили предложения по участию в приватизации крупнейшей в Пакистане нефтегазовой компании Oil and Gas Development.

Широкомасштабное проникновение отечественных товаров на пакистанский рынок может произойти в случае усиления целенаправленной маркетинговой деятельности, обеспечения конкурентоспособных цен, сопоставимого качества поставляемой продукции, четкого выполнения условий и сроков поставки товаров и услуг. Следует активнее идти на создание совместных предприятий в производстве машинотехнической и инженерной продукции, в развитии информационных технологий, в системе разведки и дальнейшей разработки газовых месторождений, в переработке нефти в нефтепродукты, в энергетике и в других отраслях народного хозяйства Пакистана.

Инвестиций из России в Пакистан нет. Отчасти это вызвано тем, что правительство страны предлагает сооружать многие объекты, средняя стоимость которых составляет 20-150 млн.долл., на условиях BOO (Build-Own-Operate) и BOOT (Build-Own-Operate-Transfer). Возникает вопрос о гарантиях возврата средств, особенно когда заказчиком выступает не федеральное правительство, а правительства провинций.

Поэтому основным партнером для российских инвесторов в Пакистане остаются негосударственные компании. Отсутствие двухсторонних соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций, об избежании двойного налогообложения, а также межбанковских соглашений сдерживает развитие экономических отношений между нашими странами.

В Пакистане большинство тендеров проводится в ограниченные сроки, поэтому на первый план для участия в торгах выходит оперативность российских организаций. Отсутствие быстрого и полного ответа понимается как незаинтересованность или неготовность к участию в тендерных мероприятиях.

В 2002г. также была обеспечена поставка в Пакистан 9 новых транспортных вертолетов МИ-17 гражданской версии по контракту Улан-Удэнского авиазавода, заключенного в июне 2001г. Для завершения контракта предстоит поставить еще 3 новых вертолета в I кв. 2003г. Общая сумма контракта составляет 43,8 млн.долл. Новосибирский авиаремонтный завод в 2002г. обеспечил поставку 2 бывших в эксплуатации вертолетов МИ-17 и в I кв. 2003г. ожидается поставка еще 2 таких вертолетов.

Основным направлением деятельности ВО «Тяжпромэкспорт» было осуществление капремонта доменной печи №2. Представительство ВО «Тяжпромэкспорт» в Пакистане выполнило работу по и передаче заказчику техдокументации, а также спецификаций и графиков поставки оборудования. В 2002г. морским и воздушным транспортом было обеспечено 42 отгрузки общим весом 2584 т. на 3,7 млн.долл. Выполнен график работ по капремонту, где было задействовано 149 высококвалифицированных российских рабочих и специалистов ИТР.

ВО «Авиаэкспорт» работало над исполнением контракта с минобороны Пакистана, который был подписан 10 авг. 2002г. По данному контракту ВО «Авиаэкспорт» проводило работы по капремонту 2 вертолетов МИ-17 на ремзаводе № 503 г.Равалпинди. Сумма контракта составляет 1,4 млн.долл, и включает: обучение в России пакистанских специалистов; командирование в Пакистан 15 российских специалистов для оказания техпомощи при капремонте вертолетов; поставка запчастей и техдокументации.

Компания «Мосгидросталь» участвует совместно с пакистанским Управлением строительства в пограничных областях Frontier works organisation и компанией Engineering Kinetics в тендере на строительство высоконапорной ГЭС «Дубер Хвар».

Важным событием было проведение в сент. в г.Карачи международной выставки IDEAS 2002. Данное мероприятие проводилось при поддержке пакистанского правительства. В церемонии по открытию этой выставки принимал участие президент Пакистана П.Мушарраф. На выставке работали представители из России, Афганистана, Азербайджана, Бахрейна, ЦАР, КНР, Гвинеи, Египта, Франции, Германии, Гонконга, Индонезии, Италии, Иордании, Кении, Кувейта, Малайзии, Нигерии, Омана, Катара, Румынии, Сирии, Саудовской Аравии, Шри Ланки, Сенегала, Южной Кореи, Судана, Сингапура, Швейцарии, Таиланда, Нидерландов, Турции, Туркменистана, ОАЭ, Великобритании, Украины, Зимбабве.

По мнению организаторов выставки, наибольший интерес представила продукция зарубежных фирм из КНР, Великобритании, Франции, Германии, Италии, России, Украины и Южной Кореи. С российской стороны принимали участие Улан-Удэнский авиационный завод, Казанский вертолетный завод, «Росвертол» (г.Ростов-на-Дону) и Челябинский тракторный завод.

Местные деловые круги ожидают, что визит в фев. 2003г. президента П.Мушаррафа в Москву поможет ускорить процесс принятия взаимовыгодных решений в области двухсторонней торговли и инвестиций. Состоявшаяся летом 2002г. в Алма-Ате встреча президента Пакистана П.Мушаррафа и президента России В.В.Путина, в ходе которой генерал Мушарраф получил приглашение посетить с визитом РФ, стала поворотным пунктом в развитии российско-пакистанских отношений.

В качестве приоритетных направлений двустороннего экономического сотрудничества были определены такие области, как энергетика, металлургия, телекоммуникации и реализация ряда инфраструктурных проектов.

В связи с реализацией в Пакистане долгосрочной госпрограммы развития энергетического сектора и ориентации при этом на первоочередное сооружение гидроэнергетических объектов представляется возможным использовать многолетний опыт российских организаций в осуществлении

подобных планов. Имеется заинтересованность в наращивании мощностей пакистанских АЭС (до 2 энергоблоков мощностью 600-1000 мвт.).

Подписанный в ходе визита Меморандум о взаимопонимании по вопросу участия российских организаций в модернизации металлургического комбината «Пакстил», сооруженного ВО «Тяжпромэкспорт», позволяет говорить о возможности долгосрочных экспортных заказов. В качестве одного из вариантов предлагалось просить Россию о предоставлении госкредита в 95 млн.долл., предусмотренный советско-пакистанским межправсоглашением от 1989г.

Одним из перспективных направлений двустороннего сотрудничества на ближайшие годы является проект развития Пакистаном системы спутниковой связи «Паксат». РКК «Энергия» принимала участие в подготовке предложений по реализации данного проекта, включая разработку и запуск нового космического аппарата на базе отечественного спутника «Ямал».

В 2001-02гг. произошла определенная стабилизация объемов российско-пакистанского товарооборота (на отметке 100 млн.долл. в год) при большом положительном сальдо в пользу России.

Это связано с тем, что пакистанские импортеры российских» удобрений, бумаги, металлопродукции и химтоваров определились с выбором российских поставщиков и работают с ними по долговременным контрактам. Суммарный российский экспорт по этим позициям составляет 60 млн.долл. и является постоянной составляющей товарооборота. Оставшаяся доля росэкспорта формируется преимущественно разовыми контрактами.

Перу

Связи с Россией

Сотрудничество с Россией отвечает интересам Перу, способствует ее интеграции в мировое хозяйство, развитию и диверсификации экспорта, расширению его географии. Одновременно с этим прочные торгово-экономические связи с Россией создают противовес в отношениях с основными торговыми партнерами – США, страны Европейского Союза и Андского сообщества. Правительство Перу видит в России огромный рынок сбыта для товаров нетрадиционного экспорта (с/х продукция, текстильные изделия, химтовары, продукция металлообрабатывающей промышленности и рыбной отрасли) и потенциального инвестора.

Товарооборот России с Перу имеет определенные стабильные составляющие, что связано с постоянной потребностью экономики Перу в таких товарах, как удобрения, бумага и картон, металлопрокат. Российский импорт также имеет подобные составляющие, т.к. экономике России на регулярной основе необходимы концентраты цветных металлов, рыбная мука, различные виды рыбы. Взаимная торговля характеризуется значительной долей участия посреднических фирм и компаний из третьих стран, что неизбежно влечет за собой рост конечной стоимости товара и снижение его конкурентоспособности на рынке. Госзадолженность Перу по ранее предоставленным кредитам была погашена в 1995г.

Продолжалась в 2002г. работа по вопросу присоединения России к Всемирной торговой организации (Перу является членом рабочей группы по присоединению России к этой организации). В 2000г. начаты российско-перуанские переговоры по доступу товаров на рынки наших стран. Наблюдается совпадение позиций сторон по большинству товаров. Перуанская сторона настаивает на нулевых импортных пошлинах на следующие товары: цитрусовые, смолы, бальзамы, экстракты, руды и концентраты цветных металлов и изделия из них, струнные музыкальные инструменты. Учитывая достаточно высокую степень конструктивизма в подходе Перу к переговорам с Россией по доступу товаров на рынок можно ожидать подписание двустороннего Протокола в ходе очередного заседания Рабочей группы по присоединению России к ВТО.

В адрес заинтересованных российских компаний и фирм направлялась информация по проводимым в Перу выставкам и ярмаркам: «Экспо Песка» (рыболовство), «Добыча и производство нефти и газа», 7 выставке материалов, оборудования и услуг в области строительства, другим выставкам на базе Международной тихоокеанской ярмарки. Соответствующие объявления были размещены на сайте Торгово-промышленной палаты России (**www.tpprf.ru**).

Фирма «Загранвыставка», которая входит в ЗАО «Экспоцентр», приступила к подготовке участия российских предприятий в 25 Международной тихоокеанской ярмарке (нояб. 2003г., г.Лима). В янв. 2003г. Международная тихоокеанская ярмарка была включена в Перечень выставок, на которых планируется организация российских экспозиций, частично финансируемых за счет средств госбюджета. Данный Перечень был утвержден Комиссией правительства РФ по выставочно-ярмарочной деятельности во главе с министром промышленности, науки и технологий И.И.Клебановым.

Вклад в развитие торгово-экономических отношений сыграли визиты в Перу российских организаций в 2002г.

– Делегация ОАО «Лукойл» во главе с президентом компании В.Ю.Алекперовым. Встреча с президентом Перу А.Толедо с целью обсуждения вопроса о возможности участия российского предприятия в приватизации нефтяных объектов в Перу (нефтеперерабатывающий завод «Талара»). В связи с принятием решения правительством Перу о частичном приостановлении процесса приватизации, условия и порядок приватизации НПЗ будет определен в 2003г.

– Делегация администрации Приморского края. Участие в работе группы экспертов стран-членов АТЭС по инвестиционному сотрудничеству. Была проведена презентация Приморского края и г.Владивосток как места проведения 7 международного симпозиума «Развитие инвестиций странами-членами АТЭС в условиях глобализации»

– Гендиректор ОАО «МВЗ им.Миля» Ю.М.Андрианов. Проведены переговоры о возможности поставок запчастей для ремонта перуанских вертолетов российского производства.

– Делегация компании «Рускомплект» – изучение участия в эксплуатации золотоносных месторождений.

Одним из основных товаров российского экспорта продолжали оставаться удобрения. Объем поставок данного продукта составил в 2002г. 15 тыс.долл. (20 тыс.долл. в 2001г.). Снижение объемов связано с общим неблагоприятным состоянием сельского хозяйства. В 2002г. посевы хлопка сократились на 3,9%. кукурузы – 4,4%, картофельных культур – 11,9%, спаржи – 1,4%, томатов – 36%. Одновременно с этим перуанская сторона продолжала закупки удобрений на Украине. Было поставлено удобрений на 12 млн.долл. Часть поставок российских удобрений направлялась в Перу через посреднические фирмы в Латвии – на 10,8 млн.долл.

Экспорт российского спортивно-охотничьего оружия сохранился на уровне 2001г. и составил 182 тыс.долл. Как и ранее продукция компании Ижевского механического завода импортировалась в Перу через перуанскую компанию «Армак». Спортивно-охотничье оружие на 80 тыс.долл. было продано на боливийском рынке.

Ведется работа по расширению номенклатуры поставляемой продукции. Перуанская сторона сохраняет заинтересованность в покупке газового оружия российского производства. Однако, сложность оформления и высокая стоимость перевозки патронов для газового оружия сделали невозможным реализацию подписанных в 2001г. двух контрактов. Компания «Армак» планирует закупить пистолеты российского производства в 2003г. при условии, что необходимое количество боеприпасов нужного калибра будет поставлено из США.

Новым товаром в российском экспорте стали в 2002г. медикаменты. Через компанию «Интернешнл Менджмент Консалтинг» было поставлено медпрепаратов производства ОАО «Брынцалов А» на 100 тыс.долл. Гентамицин сульфата и анальгин прошли необходимые лабораторные проверки и были сертифицированы на перуанском рынке. Ожидается, что в 2003г. за счет расширения номенклатуры продукции объем поставок увеличится до 1 млн.долл.

В 2003г. перуанская компания «Электромедика» закупила опытный образец барокамеры производства Государственного космического научно-исследовательского центра им.Хруничева за 30 тыс.долл. Идет согласование характеристик российского оборудования по ультразвуковой и магнитной диагностике.

Через компанию «Реимпорекс» продолжается работа по продаже станков Рязанского станкостроительного завода для металлообрабатывающих заводов «Италмекан», «Мепса», «Фима». Совместно с ВО «Станкоимпорт» идет подготовка предложения на поставку запасных частей и организацию обслуживания станков. Российской компании «Морена» направлен контракт на приезд двух специалистов для осуществления текущего ремонта поставленных ранее станков.

По запросу администрации Саратовской обл. изучалась возможность поставки в Перу зерновых культур. Была найдена заинтересованная перуанская компания, согласованы требования по качеству, цена. Однако, в последний момент российская сторона отказалась от заключения контракта. В результате перуанская компания приобрела необходимый объем пшеницы на Украине на 2,2 млн.долл.

Рыботорговля с РФ

Отдельным важным направлением сотрудничества между Россией и Перу продолжает оставаться рыболовная отрасль.

Российский флот осуществлял промысел в ЮВТО в 1979-94гг., в т.ч. непосредственно в перуанской зоне в 1983-90гг. в рамках межправительственного Соглашения о сотрудничестве в осуществлении проекта развития рыбного хозяйства от 4 сент. 1971г. и протокола к нему от 6 дек. 1988г. Срок действия Соглашения – 10 лет с автоматическим продлением на последующие 3-х летние периоды. Поскольку ни одна из сторон официально не заявила о желании прекратить его действие, формально Соглашение можно считать действующим. В отдельные годы отечественный промысел в целом по этому региону превышал миллион тонн, а в ПЭЗ достигал 400 тыс.т.

Перуанская сторона получала до 17,5% выпущенной на российских (в то время советских) судах рыбопродукции, что при предоставленной квоте годового вылова в объеме 400 тыс.т. составляло 70 тыс.т., в основном мороженой ставриды и скумбрии.

Дополнительные рабочие места были созданы благодаря увеличению объемов обслуживания российских рыболовных судов, работающих как в пределах исключительной экономической зоны Перу, так и за ее пределами (агентирование, судоремонт, поставка топлива, продовольствия и др. снабжения, перевозка экипажей и пр.) В среднем российская сторона «оставляла» в перуанских портах до 11 млн.долл. в год. На борт каждого судна, число которых доходило до 20 единиц, принималось по одному специалисту Института моря Перу в качестве наблюдателя и по одному практиканту. В результате перуанская сторона получала достоверную информацию о распределении и состоянии рыбных ресурсов в своей 200-мильной зоне и осуществляла подготовку кадров.

С уходом государственного флота из зоны в перуанских водах по контрактам с различными частными фирмами работало от 2 до 10 малых и среднетоннажных российских судов, однако к 1994г. работа флота была прекращена окончательно. В последующие годы российская сторона неоднократно предпринимала попытки восстановить сотрудничество с Перу в области рыбного хозяйства на межправительственном уровне и передавала перуанской стороне на рассмотрение различные варианты соответствующего соглашения.

В Лиме 20-24 мая 2002г. состоялось 13 заседание Рабочей группы по рыболовству форума АТЭС, в котором приняла участие российская делегация во главе с зампредом Госкомрыболовства России В.И.Волохом. Заседанию предшествовало проведение круглого стола, на котором представители промышленных кругов стран АТЭС обсудили проблемы развития аквакультуры, сертификации рыбной продукции и создания единой информационной системы по рыболовству.

Большое внимание на заседании было уделено обсуждению итогов прошедшей в апр. 2002г. в Сеуле 1 Министерской встречи АТЭС по вопросам океана и разработке на их основе Стратегических рамок деятельности стран АТЭС в области рыболовства. Был проведен обзор достигнутых результатов в вопросах обеспечения устойчивого рыбо-

ловства, при выполнении Осакской программы действий, принятой в АТЭС в 1995г., дан анализ эффективности различных инвестиционных проектов, направленных на организацию помощи развивающимся странам в деле либерализации торговли. Были рассмотрены новые проекты в области рыбохозяйственной деятельности и проведено их ранжирование.

Российская делегация проинформировала участников заседания о российской программе по искусственному воспроизводству камчатского краба с целью восстановления его запасов, проведены консультации с представителями Японии и США о возможном сотрудничестве при реализации этой программы на Дальнем Востоке.

Прошедшее заседание показало, что в вопросах рыболовства процесс адаптации России в АТЭС, как нового члена, близок к завершению, что позволит в дальнейшем многие вопросы рыбохозяйственного сотрудничества со странами региона АТЭС решать на равноправной основе.

С представителями министерства Перу по рыболовству достигнута договоренность о возобновления российско-перуанского сотрудничества в области рыболовства в рамках действующего Соглашения от 1971г. нового перуанского законодательства.

Стороны определили основные направления сотрудничества в области рыбного хозяйства и согласились, что объем, порядок и условия сотрудничества будут рассматриваться на ежегодных сессиях экспертами обеих стран и оформляться соответствующими протоколами. В целях совершенствования правовой системы сотрудничества Стороны приступают к разработке протокола к Соглашению от 1971г. и договорились провести встречу экспертов обеих стран в г.Москве.

В 2002г. предпринимались попытки активизации сотрудничества в рыболовной отрасли на уровне частных компаний. Российская компания «Капек Шиппинг» приступила к лову креветок к экономической зоне Перу. В настоящее время промысел осуществляется одним судном (второе судно было отправлено в Россию из-за трудностей со сбытом выловленных морских ресурсов).

Предложения компании «Хорхе Виейра Асосиадос» об организации совместного промысла рыбы и аренде российских судов направлялись в компании г.г.Владивосток, Архангельск, Калиниград, Петропавловск-Камчатский. Перуанская сторона настаивает на промысле рыбы судами типа «Альпинист», которые в наибольшей степени пригодны для работы в перуанских водах и хорошо себя зарекомендовали во время работы российского флота в Перу. Российская сторона, ссылаясь на плохое техническое состояние судов данного типа, предлагает промысел судами класса БМРТ. Изучается экономическая целесообразность прихода судов данного типа в перуанские воды, согласовываются условия работы.

Перуанская сторона настаивает на существовании коммерческой задолженности предприятия «Мурманскрыбпром» компании «Пескера Хумбольт» в 5,7 млн.долл. В 2002г. имело место обращение компании «Пескера Хумбольт» в адрес министерства экономического развития и торговли РФ с просьбой оказать содействие в урегулировании данного спора. Минэкономразвития направило в адрес перуанской компании ответ, который содержал следующие положения: минэкономразвития России не имеет права вмешиваться в договорные отношения сторон; контракт содержал арбитражную оговорку о том, что все споры подчиняются «юрисдикции законов и судов Перу». Претензии компании «Пескера Хумбольт» носят очень спорный характер.

Перуано-Российской торгово-промышленной палатой особое внимание в работе уделялось взаимодействию с Национальным рыболовным обществом и непосредственно с рыболовными компаниями. Поставки рыбной муки в Россию составили в 2002г. 14,1 млн.долл. Однако, реальные поставки значительно выше. Это объясняется тем, что значительная часть рыбной муки поступает в Россию через страны Балтии. В 2002г. Литва импортировала рыбной муки на 15,2 млн.долл., что превышает импорт данного продукта Россией. Аналогичная ситуация, только в меньших объемах, имеет место с поставками фруктов (фруктовая пульпа, спаржа). Данные товары поступают в Россию через компании Испании.

Росавиаэкспорт

В Перу ожидается проявление негативного климатического явления «Эль-Ниньо», сопровождаемого масштабными наводнениями и затоплениями. Первоочередной задачей является капремонт, продление ресурса, поставка запчастей для транспортной авиации, в первую очередь вертолетов Ми-8 / Ми-17 и самолетов типа Ан-32. которые имеются во всех видах ВС и национальной полиции, и которые крайне необходимы для ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций. Перуанская сторона надеется на решение вопроса с помощью российской стороны на межправительственном уровне, о чем было заявлено президентом А.Толедо в ходе встречи с премьер-министром РФ М. Касьяновым 26.10.2002г., состоявшейся в г.Лос Кабос, Мексика. Предпринимались попытки ремонта вертолетной техники российского производства компаниями и фирмами не имеющими доверенностей на осуществление подобного рода работ от завода-производителя.

В 2002г. компания «Хеликоптерос дель Сур» импортировала в Перу два вертолета МИ-17 на 1,6 млн.долл. Работающая на перуанском рынке компания «Енисейский Меридиан» реализовала по остаточной стоимости эксплуатировавшийся в Перу вертолет МИ-8 за 100 тыс.долл. В собственности данной компании находятся еще самолет ЯК-40 (по контракту аренды находится в Боливии, не летает, требует продление ресурса), вертолет МИ-8 (находится в аренде у компании «Эли Такси-сукурсаль Перу», не летает, требует продление ресурса), вертолет МИ-8АМТ (находится в аренде у компании «Элика дель Ориенте», не летает, требует продление ресурса). На 168 тыс.долл. было продано запчастей для вертолетной техники.

Со школой гражданской авиации Перу ведутся переговоры о покупке тренировочных самолетов И-1Л. В 2002г. прошел сертификацию двухштурвальный вариант этого самолета. Стоимость его обслуживания и летного часа ниже аналогичных самолетов на 50%, что делает его конкурентоспособным на перуанском рынке.

Инвестиции с РФ

Одной из основных проблем двустороннего сотрудничества продолжает оставаться нахождении эффективных источников финансирования экспортно-импортных операций, инвестиционных проектов, а также в выработке приемлемых платежно-расчетных механизмов. Целесообразно проработать вопрос о привлечении финансирования со стороны испанских банков «Банко де Бильбао» и «Банко Сантандер Сентраль Испано», занимающих лидирующие позиции на перуанском рынке капиталов и проявляющих склонность к сотрудничеству с Россией, с использованием страхования выдаваемых ими кредитов со стороны испанского экспортно-кредитного агентства.

Андская корпорация развития, достаточно активно прорабатывающая пути создания механизма сотрудничества с Россией, занимается также финансированием торговли. В случае вступления России в Межамериканский банк развития ресурсы данной финансовой организации могут быть использованы для финансирования совместных проектов.

Для продвижения двусторонней торговли могут быть использованы механизмы региональной интеграции Андского сообщества на основе готовящихся к подписанию соглашений о сотрудничестве в экономической и инвестиционной сферах.

Препятствием в развитии двусторонней торговли является отсутствие возможности у российских производителей машино-технической продукции предоставлять кредиты или поставлять изготавливаемую ими продукцию в кредит. В этой связи их предложения зачастую теряют конкурентоспособность. Российские предприятия не имеют возможности пользоваться льготными кредитами для осуществления экспортных операций.

Россия располагает реальными возможностями для продвижения в Перу своей продукции, технологий и сервисных услуг; местная экономика, находящаяся в тяжелых условиях, заинтересована в получении недорогого, по сравнению с западным, оборудования и сырья. Наиболее высокие шансы сохранить и расширить позиции на местном рынке имеют такие, в т.ч. традиционные для двусторонней торговли российские товары, как авиационная и дорожно-строительная техника, транспортные средства (самосвалы, легковые автомобили), медприборы, оборудование для поиска нефти и др. ископаемых, включая драгметаллы, также некоторые виды сырья и продукции (ферросплавы, удобрения, стальной и алюминиевый прокат, химсырье). Указанные товары могут конкурировать с аналогичной продукцией зарубежных фирм с учетом более выгодных цен при, признаваемом здесь достаточном уровне качества и степени надежности.

Правительство Перу продолжает уделять основное внимание возможностям интенсификации разработки и дальнейшего расширения газового месторождения «Камисеа». В этой связи имеются перспективы участия российских организаций в строительстве термоэлектростанций на природном газе. Целесообразно продолжить проработку вопроса поставки в Перу мини- и микроГЭС, а также передвижных генераторных установок.

В связи с началом освоения месторождения «Камисеа», представляется возможным участие российских компаний в данном проекте по позициям строительства: минизаводов по сжижению газа; хранилищ природного газа; газоперекачивающих станций; систем транспортировки и доставки; заводов по изготовлению газового оборудования для автомобилей; заводов по выпуску удобрений и различного рода инсектицидов; заводов по изготовлению пластмасс, смол, шин, вспенивающих растворов.

В начале 2002г. перуанским правительством приняты дополнительные меры по стимулированию инвестиций в нефтегазоразведку, отменен налог на продажи во время поисково-разведочных работ, гибким стал порядок заключения лицензионных контрактов.

Правительством разработаны меры по либерализации налогового и договорно-правового режима работы западных инвесторов в сфере разведки и добычи углеводородного сырья.

Несмотря на решение правительства Перу о приостановлении процесса приватизации, иностранные частные инвестиционные компании сохраняют интерес к перуанской экономике. Это объясняется либеральным законодательством Перу в области инвестиций, поддержкой международных финансовых организаций экономического курса правительства страны.

Законодательной базой режима иноинвестиций в Перу служат: законодательный декрет «О мерах, направленных на рост иноинвестиций» от 13 нояб. 1991г., законодательный декрет «О режиме юридической стабильности иноинвестиций» от 2 сент. 1991г. законодательный декрет «О содействии росту частных инвестиций в госсектор» от 27 сент. 1991г., верховный декрет «О регламенте закона о содействии росту частных инвестиций в госсектор» от 17 июля 1991г. , верховный декрет «О регламенте режима гарантий иноинвестиций» от 12 окт. 1992г., закон «О регулировании соглашений о юридической стабильности», заключенных на основе законодательных декретов от 6 сент. 2000г.

Организация содействия притоку инвестиций («Проинверсион») является основной в сфере инвестиций. В ее функции входит регулирований и контроль инвестиционных потоков, подготовка проектов нормативно-правовых документов, а также обеспечение благоприятного инвестиционного климата.

Работу с кредитами международных финансовых организаций и кредитами, представленными правительствами др. стран, а также финансовой помощью иностранных государств обеспечивает министерство экономики и финансов.

В финансово-инвестиционной сфере успешно действует развитая сеть структур, среди которых можно отметить Финансовую корпорацию развития (Кофиде), призванную заниматься вопросами привлечения финансирования и распределения финансовых потоков под определенные гарантии со стороны государства.

Российские автомобили марки «Камаз» конкурентоспособны на перуанском рынке. Цены на них в среднем на 30-40% ниже, чем на аналогичные модели зарубежных фирм. Однако, продвижении российской автомобильной техники затруднено практически полным отсутствием запчастей и системы сервисного обслуживания. Кроме этого, в Перу вся дорогостоящая техника (грузовые

автомобили) продается в рассрочку, что не практикует в своей работе завод в Татарстане.

Для перуанской стороны интересны российские технологии в области выделения благородных металлов из отвалов и остатков, контролю выброса сернистых газов, очистке промышленных вод, загрязненных тяжелыми металлами («Гинцветмет»), технологии по получению цветных металлов без использования цианидов, безотходное получение свинца из руд с малым содержанием металла, восстановление благородных металлов из намывов и отвалов («Гинпроцветмет»).

Антидемпинг на сталь РФ

На декабрь 2002г. в Республике Перу действуют антидемпинговые пошлины от 40% до 56% по 12 товарным позициям на импорт горячекатаного металлопроката из России.

Помимо этого, Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности 6 мая 2002г. принял Резолюцию №020-2002CDS, согласно которой начато расследование возможного демпинга холоднокатаного металлопроката российского производства, и 2 сент. 2002г. была одобрена Резолюция №049-2002CDS о начале расследования возможного демпинга гальванизированных бобин и листов из России.

Приблизительный ущерб от введенных антидемпинговых пошлин составляет 20-25 млн.долл. в год. Введение антидемпинговых пошлин на холоднокатаный и гальванизированный металлопрокат может привести к полному вытеснению российских производителей металла с рынка Перу.

Перуанская сторона применяет антидемпинговые пошлины на импорт определенного вида продукции в целом из России, а не производства конкретного российского завода, что противоречит нормам и требованиям Всемирной торговой организации. В свете недавнего признания США и странами ЕС рыночного характера российской экономики применение антидемпинговых пошлин против поставок российского металлопроката в Перу на дискриминационной основе должно быть оспорено.

Вызывает беспокойство тот факт, что российские заводы не участвуют в антидемпинговых расследованиях, неоднократно направляемые вопросники Национального института защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности Перу, на основании которых делается заключение о стоимости производимой в России продукции, остались без ответа. Такое отношение российских производителей металлопроката к вопросу проводимых против выпускаемой ими продукции антидемпинговых расследований во многом является причиной негативного отношения властей Перу к российским заводам.

Неоднократно имело место направление документов из России в несоответствующей форме и по истечению установленных законом сроков. В данных случаях Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности оставлял направленные документы без внимания и содержащиеся в них данные не учитывались при вынесении решения.

В этой связи представляет интерес опыт работы иностранных предприятий при проведении антидемпинговых расследований против выпускаемой ими продукции. Большинство данных предприятий пользуется услугами перуанских юридических компаний, специализирующихся на антидемпинговых расследованиях. Перуанские юридические компании не гарантируют закрытие антидемпингового расследования, но зачастую благодаря их работе антидемпинговые пошлины вводятся не на все заявленные позиции товарной номенклатуры и в меньшем объеме.

Антидемпинговые пошлины
согласно Резолюции 0284-2001/TDS-Indecopi

ТН ВЭД	Ширина	Антидем.пошлина	Состояние[1]
7208.25.10	-	-	Контроль
7208.25.20	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500 мм	40,26%	-
	a> 1500 мм.	-	Контроль
7208.26.00	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500мм	56,09%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.27.00	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500мм	52,15%	-
	a> 15 00 мм	-	Контроль
7208.36.00	-	-	Контроль
7208.37.00	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=< 15 00 мм	40,26%	-
	a> 1500 мм	-	Контроль
7208.38.00	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500мм	56,09%	-
	a> 15 00 мм	-	Контроль
7208.39.00[2]	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500мм	52,15%	-
	a> 1500 мм.	-	Контроль
7208.51.10	a=<2400 мм	40,45%	-
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.51.20	a=<2400 мм	40,45%	-
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.52.00	a=<2400 мм	40,45%	-
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.53.00	a=<2400 мм	40,45%	-
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.54.00	a=<2400 мм	40,45%	Контроль
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.90.00[3]	-	-	-
7209.16.00	-	-	-
7209.17.00	-	-	Контроль
7209.18.10	-	-	-
7209.18.20[4]	-	-	-
7209.26.00	-	-	-
7209.27.00	a-< 1220мм	35,43%	-
	a>1220мм	-	Контроль
7209.28.00	-	-	-
7209.90.00[5]	-	-	-

[1] Под данным пунктом понимается отслеживание Национальным институтом по защите конкуренции и охране интеллектуальной собственности совместно с таможенными органами Перу поставок из России данного товара и анализ влияния данных поставок на внутренний рынок на предмет применения новых пошлин.

[2] 7208.25.10, 7208.25.20, 7208.26.00, 7208.27.00, 7208.36.00, 7208.37.00, 7208.38.00, 7208.39.00 – горячекатаный прокат в бобинах.

[3] 7208.51.10, 7208.51.20, 7208.52.00, 7208.53.00, 7208.54.00, 720890.00 – горячекатаный листовой прокат.

[4] 7209.16.00, 7209.17.00, 7209.18.10, 7209.18.20 – холоднокатаный прокат в бобинах.

[5] 7209.26.00, 7209.27.00, 7209.28.00, 7209.90.00 – холоднокатаный листовой прокат.

Экспорт металлопроката составил в 2002г. 13,1 млн.долл. (20 млн.долл. в 2001г.). Помимо этого компания «Асерос Арекипа» импортировала металлопрокат на 2,5 млн.долл. в виде сплавов с ценными металлами, что позволило перуанской компании не только избежать уплаты антидемпинговых пошлин, но и сократить размер ввозной таможенной пошлины с 7% до 4%.

Сокращение поставок металлопроката во многом объясняется жесткой антидемпинговой политикой правительства Перу. В то же время металлопрокат поставлялся заводами Украины и Казахстана. Экспорт металлопроката из Украины оценивается 3 млн.долл., Казахстана – 6 млн.долл. Частично металлопрокат российского производства экспортировался через посреднические фирмы Латвии – на 2,9 млн.долл.

Торговля с Россией

Товарооборот России с Перу в 2002г. имел определенные стабильные составляющие, что связано с постоянной потребностью экономики Перу в таких товарах, как удобрения, бумага и картой, черные металлы. Российский импорт имеет подобные составляющие, т.к. экономике России на регулярной основе необходимы концентраты цветных металлов, рыбная мука, различные виды рыбы.

Сотрудничество с Россией отвечает интересам Перу, способствует ее интеграции в мировой хозяйство, развитию экспорта, улучшению его структуры, расширению географии и создает противовесы в отношениях с основными партнерами – США и ЕС.

Согласно данным таможенной статистики Перу в 2002г. объем товарооборота между Россией и Перу составил 54737,2 тыс.долл. (92485,9 тыс.долл. – в 2001г.), в т.ч. экспорт – 36362 тыс.долл. (49402,5 тыс.долл.), а импорт – 18375,2 тыс.долл. (43083,4 тыс.долл.).

Доля химпродукции в российском экспорте сохранилась на уровне 2001г. и составила 43%, металлов и изделий из них – 43% (42%). Доля концентратов цветных металлов в импорте составила 19% (59%), продтоваров и с/х сырья – 79% (0,8%).

Основными товарами российского экспорта являлись: удобрения – 15069 тыс.долл. (20565 тыс.долл.), прокат черных металлов – 13120 тыс.долл. (20000 тыс.долл.), изделия из черных металлов – 2515 тыс.долл. (478 тыс.долл.), бумага газетная и картон – 2378 тыс.долл. (2035 тыс.долл.), летательные аппараты и их части – 1868 тыс.долл. (2 тыс.долл.), водка – 158 тыс.долл. (406 тыс.долл.), спортивно-охотничье оружие- 182 тыс.долл. (185 тыс.долл.).

Новыми товарами в российской экспорте были: фармацевтические продукты – 100 тыс.долл., пиво – 40 тыс.долл., изделия из кожи – 12 тыс. долл.

Импорт перуанских товаров в Россию в 2002г., как и ранее, осуществлялся через посреднические фирмы, и лишь небольшая его часть посредством прямых контактов между российскими и перуанскими компаниями.

Основными импортными товарами были: рыбная мука – 14192 тыс.долл. (13738 тыс.долл.), свинцовый и цинковый концентрат – 3557 тыс.долл. (25278 тыс.долл.), рыба свежемороженая – 323,2 тыс.долл. (3574,4 тыс.долл.).

Новыми товарами в российском импорте были товары неорганической химии (сульфат никеля) – 11 тыс. долл.

Уменьшение товарооборота произошло как за счет падения российских экспортных поставок, прежде всего металлопроката на 25% по сравнению с 2001г. вследствие проводимой перуанской стороной жесткой антидемпинговой политики, и удобрений на 26%, так и уменьшения объема импорта (сокращение закупок в Перу концентратов цветных металлов и мороженой рыбы).

Польша

Связи с Россией

Первостепенное значение для расширения конструктивного диалога по ключевым вопросам двустороннего взаимодействия, в т.ч. в торгово-экономической области, имел состоявшийся 16-17 янв. 2002г. – после восьмилетнего перерыва – официальный визит в Польшу президента РФ В.В.Путина. В рамках визита в Варшаве и Познани был проведен II Экономический форум российских и польских бизнесменов «Россия-Польша». Образован российско-польский бизнес-совет, первое заседание которого состоялось 4-5 дек. 2002г. в Москве. Состоялось несколько рабочих встреч на уровне премьеров РФ и РП (Калининград, Санкт-Петербург).

В июне 2002г. в Москве прошло VI заседание Совместной российско-польской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству, а накануне его состоялось первое заседание российско-польской оперативной рабочей группы по вопросам взаимной торговли. Для решения неотложных вопросов и мониторинга ситуации во взаимном сотрудничестве осуществлялись в течение года контакты на уровне председателей национальных частей Совместной комиссии. В ходе их встречи 26 июля 2002г. в Калининграде было подписано новое межправительственное Соглашение о воздушном сообщении.

Внешнеэкономическое взаимодействие двух стран обсуждались в ходе проведенного 19-21июня 2002г. в Варшаве первого заседания Комитета по вопросам стратегии российско-польского сотрудничества. Российскую делегацию на этом заседании возглавлял министр иностранных дел РФ И.С.Иванов. Вопросам взаимодействия наших стран в энергетическом секторе было уделено основное внимание в ходе двух рабочих визитов в Польшу – в нояб. и дек. – зампреда правительства РФ В.Б.Христенко.

Осуществлялись интенсивные контакты в направлении развития договорно-правовой базы двусторонних отношений. В результате подписаны соглашения: о сотрудничестве в области туризма, воздушном сообщении, сотрудничестве в борьбе с преступлениями в сфере экономики. Завершается подготовительная работа к подписанию очередных трех межправсоглашений о сотрудничестве: военно-техническом; в модернизации вертолетов МИ-24; строительстве автомагистрали Калининград-Эльблонг. Согласован текст межведомственного соглашения о сотрудничестве между минэкономразвития РФ и минэкономики

РП, а также текст протокола о внесении изменений и дополнений в межправсоглашение о международном автомобильном сообщении (от 30 авг. 1996г.) и текст протокола о его применении.

Новым в 2002г. стало образование трех рабочих групп в рамках Совместной комиссии – оперативной рабочей группы по вопросам взаимной торговли, рабочей группы по банковскому сотрудничеству и рабочей группы по сотрудничеству в области туризма – и проведение их первых заседаний. Сформирован и начал действовать Российско-Польский бизнес-совет. Обоюдными усилиями сторон реализовано большинство достигнутых на заседаниях МПК договоренностей.

Результатом стали внушительные итоги российско-польского торгово-экономического сотрудничества. Польша укрепила свои позиции в первой десятке торговых партнеров России и как важный рынок для сбыта российских товаров, а Россия остается одним из главных внешнеторговых партнеров Польши.

Сохраняющаяся второй год высокая динамика польского экспорта в Россию при одновременной «заторможенности» российских поставок в РП обусловила возросшую степень сбалансированности взаимной торговли. Динамика польского экспорта в Россию в 2002г. была выше динамики роста польского экспорта в целом и самой высокой в страны – основные внешнеторговые партнеры Польши.

По результатам **11 мес. 2002г. взаимный товарооборот составил 5,1 млрд.долл.** и увеличился по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 1,8%. Российский экспорт составил 3,9 млрд.долл., а польский экспорт в Россию – 1,2 млрд.долл. Положительное для России сальдо торгового баланса сократилось до 2,7 млрд.долл.

Анализ торговли за 11 мес. позволяет оценить, что по году взаимный товарооборот превысит уровень 2001г. на 3-5% и достигнет 5,6-5,7 млрд.долл. Положительное для России сальдо двусторонней торговли сформируется в границах 2,9 млрд.долл., что будет следствием высокий динамики роста польского экспорта в Россию (в среднем по году 25%), и реализацией задачи по сбалансированности торговли.

Спад по нефти и газу. Принципиальное значение для экономики Польши традиционно имели **поставки из России природного газа и нефти, которые покрывают импортные потребности страны на 90% и 70%**. Польша остается одним из крупнейших экспортных рынков для России по этим товарам. На Польшу приходится 7% экспорта российского газа и на ее рынке реализуется и проходит транзитом через ее территорию 20% всего российского экспорта сырой нефти.

Объем поставок российской нефти в Польшу в 2002г. сохранился на уровне пред.г. (15,8 млн.т.). Несколько сократился транзит нефти через порт г.Гданьска, что объясняется снижением интереса российских компаний к Гданьскому нефтепорту в связи с вводом в эксплуатацию нефтяного терминала «Приморск».

Что касается сотрудничества в газовой сфере, то дискуссия на протяжении 2002г. разворачивалась вокруг накопившихся в этой области проблем – выполнение польской стороной своих обязательств по финансированию строительства трех компрессорных станций на 1 нитке ямальского газопровода, отмена введенного с 1 янв. 2001г. не предусмотренного межправительственными договоренностями налога на газопровод, согласование тарифов на транзит газа, определение механизма вывода АО «Европольгаз» из тяжелого финансового состояния, пересмотра в сторону снижения зафиксированных в долгосрочном контракте объемов поставок в Польшу газа. В результате многочисленных переговоров, в т.ч. и на уровне вице-премьеров двух стран окончательного взаимосогласованного решения до конца года сторонам найти не удалось. В структуре российского экспорта в Польшу все еще скромные позиции занимают машинотехнические изделия. Их доля составляет 1,7%.

Наращивание российского машинотехнического экспорта в Польшу по многим соображениям становится императивом. Основная посылка – вопреки устоявшемуся мнению о выгодности польского импортного рынка энергоресурсов и его существенной значимости – реальность последних лет свидетельствует об обратном. Выявилась необходимость преодоления чрезмерной зависимости от поставок энергоносителей в страны ЦВЕ и, прежде всего, в Польшу. Первые тревожные сигналы появились в 2003г. Свидетельствует об этом **продавленная поляками готовность российской стороны пересмотреть объемы поставок газа в Польшу** по долгосрочному контракту 1996г., очередное дискриминационное ограничение по поставкам российского угля, **вероятность ограничений и изменения системы закупок российской нефти**. Потери российских экспортеров в ценах 2001г. могут составить по газу 300-500 млн.долл., по нефти – 150-200 млн.долл. и по углю – 30-40 млн.долл. Потенциальные потери российских экспортеров энергоресурсов могут составить 480-740 млн.долл.

Формирование новой экспортной специализации России на польском рынке займет не один год. Эта проблема может быть решена только на основе тесной взаимосвязи активных целенаправленных и взвешенных мер государственной промышленной и внешнеторговой политики. В случае с Польшей речь должна идти о новых подходах российских экспортеров к организации своего присутствия на машинотехническом рынке. Не правительство, а крупные корпорации, как центры развития новых технологий и инновационного продукта с использованием института венчурных капиталов, должны задавать масштабы и делать расстановку акцентов в развитии тех или иных секторов рынка РП. Его освоение должно осуществляться не отдельными предприятиями, а интегрированными бизнес-группами, т.е. успешно развивающимися финансово-промышленными холдингами, т.к. польские импортеры машин и оборудования испытывают серьезные финансовые трудности и прибегают к содействию западных посредников. Наглядный пример – практика закупок российского оборудования для текстильпрома РП французским посредником.

Определенные возможности наращивания машинотехнического экспорта в РП видятся в области производственного сотрудничества, к которому в форме СП проявляют интерес польские и западные фирмы. Треть польского экспорта в Россию приходится на долю продукции СП с участием западного капитала.

Нельзя не видеть и тех проблем, которые будут появляться перед российскими экспортерами машинотехнической продукции по мере сближения Польши с ЕС. Ускоренный **переход Польши на нормы и технические стандарты, соответствующие требованиям ЕС**, по глубине своего воздействия может стать более серьезным сдерживающим фактором в двусторонней торговле, чем манипуляции с таможенным тарифом. В перспективе именно такого рода барьеры могут парализовать выход российской продукции машиностроения на польский рынок. Важно правильно оценить масштабы созревающей угрозы. «Еврогармонизация» действующих технических правил и стандартов может быть для российских экспортеров усугублена распространением на Польшу действующего в ЕС принципа кумуляции при определении происхождения товара, согласно которому товар пользуется льготным таможенным режимом в ЕС, если 60% его стоимости приходится на комплектующие из стран Союза.

Доступ ростоваров

Защитные меры, применяемые Польшей по отношению к товарам российского экспорта. Сдерживающее влияние на развитие российского экспорта оказывали торгово-политические факторы, а также действующие на протяжении ряда лет и введенные в 2002г. новые ограничительные меры против поставляемых в Польшу российских товаров. В связи с ожидаемым вступлением Польши в ЕС практически завершился процесс либерализации импорта из стран ЕС. Соглашением об ассоциированном членстве с Евросоюзом, а также двусторонними договорами о свободной торговле со странами-членами ЕАСТ, ЦЕФТА, странами Балтии, Израилем, Турцией и Хорватией охвачено 75% польского промышленного импорта (с нулевой таможенной пошлиной).

В 2001г. администрация США подписала торговое соглашение с Польшей, которое предусматривает снижение тарифов на поставки в РП целого ряда промтоваров, таких, как газовые турбины, легковые автомобили с большим объемом двигателя. **Пошлины на импорт** оборудования из стран, не входящих в ВТО и ЕС, в т.ч. **из России** составляют: на энергетическое оборудование – 9%, **автомобили и трактора – 35%**. Унификация польской базы технических нормативов с требованиями ЕС обязывает поставщиков оборудования и товаров в Польшу представлять на свою продукцию сертификаты соответствия европейским нормам. Процесс сертификации в соответствии с этими нормативами сопряжен с дополнительными затратами, которые зачастую не по силам роспредприятиям, выпускающим машинотехническую продукцию.

В 2002г. Польша сохранила действие ограничительных мер на ввоз из России аммиачной селитры в 100 тыс.т., каменного угля – 1600 тыс.т. Данные меры являются явно дискриминационными для российских экспортеров, т.к. их действия были направлены только против России, как страны-не члена ВТО. По этому вопросу состоялись 5 раундов двусторонних российско-польских консультаций (16-18.01.2002г. в Варшаве, 19-20.03.2002г. в Москве, 7-8.08.02г. в Варшаве, 21.10.2002г. в Москве, 16-17.12.2002г. в Варшаве).

В ходе состоявшейся 20 марта 2002г. встречи с министром экономики РП Я.Пехотой министр экономического развития и торговли РФ Г.О.Греф вручил ему письмо, подтверждающее позицию российской стороны и просьбу российских поставщиков аммиачной селитры по отмене установленной польской стороной ограничительной меры. Признав доводы российской стороны убедительными, минэкономики РП начало 17 июня 2002г. проверочное защитное расследование по ввозу аммиачной селитры на польскую таможенную территорию. 7-8 авг. в Варшаве и 21 окт. 2002г. в Москве были проведены консультации российских и польских экспертов по результатам этого проверочного расследования, а также по вопросу толкования ст. 4 и 7 Договора между РФ и Польшей о торговле и экономическом сотрудничестве от 25 авг. 1993г. Министр экономики РП 7 окт. 2002г. подписал распоряжение о завершении расследования без изменения защитной меры в отношении импорта аммиачной селитры происхождением из РФ, действие которой определено до 15 фев. 2004г.

Квоты на импорт угля из России. Данная ограничительная мера была первоначально введена с 15 янв. 1999 по 31 дек. 2001г., и по заверению польской стороны, подлежала отмене с 1 янв. 2002г. Однако министр экономики РП своим распоряжением от 29.12.01г. пролонгировал действие этой дискриминационной меры и на 2002г., увеличив контингент до 1,6 млн.т. (квота на 2000г. – 760 тыс.т.; на 2001г. – 1 млн.т.). Польская сторона аргументировала свои действия незавершенностью реализации программы реструктуризации угольной отрасли на 1998-2002гг., а также необходимостью защиты внутреннего рынка и предотвращения роста социальной напряженности в стране. Распоряжением министра экономики РП от 18 дек. 2002г. эта мера была продлена и на 2003г. (800 тыс.т.).

В 2002г. совместно с ОАО «Газпром», минэнергетики и минэкономразвития России были проведены пять раундов переговоров с польской стороной, в т.ч. два раунда (в нояб. и дек. 2002г.) – с участием зампреда правительства РФ В.Б.Христенко и вице-премьера правительства РП М.Поля по завершению строительства 1 нитки магистрального газопровода «Ямал-Западная Европа» и реализации договоренностей по Соглашению между правительствами РФ и Польши о создании системы газопроводов для транзита российского газа от 25 авг. 1993г. и Протокола к нему от 18 фев. 1995г. относительно оргмероприятий, направленных на обеспечение выполнения Соглашений от 25 авг. 1993г.

Для достижения проектной мощности 1 нитки газопровода «Ямал-Западная Европа» необходимо осуществить строительство еще трех компрессорных станций, предусмотренных проектом. Ранее польская сторона во время переговоров стремилась переложить ответственность по финансированию строительства указанных станций на ОАО «Газпром». Поляки добивались снижения объемов поставок российского газа в Польшу, предусмотренных долгосрочным контрактом, подписанным в развитие Соглашения от 25 авг. 1993г. В ходе вышеупомянутых переговоров удалось найти взаимоприемлемые принципы разрешения разногласий между российской и польской сторонами по данной проблеме.

На переговорах В.Б.Христенко и М.Поля в нояб. и дек. 2002г. стороны подтвердили намерение обеспечить завершение в кратчайшие сроки стро-

ительства 1 нитки газопровода «Ямал-Западная Европа» через территорию Польши. Финансирование работ по завершению строительства будет осуществлено на принципах Соглашения от 25 авг. 1993г. и Протокола от 18 фев. 1995г. Учредители АО «ЕвроПольГаз» (ОАО «Газпром» и Польская нефтегазовая компания ПГНиГ) обеспечат реструктуризацию предоставленных кредитов в той форме, в какой это необходимо для организации финансирования завершения работ.

Минэнерго РФ с 2001г., ведет переговоры с польской стороной по заключению соглашения о долгосрочных поставках российской нефти и ее транзиту через территорию РП в третьи страны, что позволило бы обеспечить стабильность и в перспективе дальнейшее расширение экспорта. Достигнуты договоренности о координации действий диспетчерских служб АО ПЭРН «Дружба» и ГП ЦДУ ТЭК минэнерго России при участии «Гомельтранснефть Дружба» о расширении числа российских фирм-поставщиков за счет малых нефтяных компаний, об увеличении в среднесрочной перспективе пропускной способности белорусского и польского участков нефтепровода «Дружба», что будет способствовать обеспечению дальнейшей стабильности экспорта российской нефти на польский рынок.

Экспорт в Россию

На поставки свинины из Польши приходится 15% импорта РФ, а говядины, и прежде всего «компенсированных четвертей» – 40% российского импорта. В ассортименте «колбас и мясопродуктов» на Польшу приходится 37% импорта РФ, а по ассортименту консервов из свинины – 21% и из птицы – 84%. Данные по удельному весу польских поставок в российском импорте: капуста – 20%, помидоры – 2,5%, картофель – 19%, яблоки – 7%, мороженные овощи – 70%, мороженные фрукты – 66%, мороженный картофель-фри – 90%, кондитерские изделия – 18%, шоколад – 9%, мучные изделия – 57%, джемы и конфитюры – 44%, овощные консервы – 7%.

Прорабатываются инициативы по созданию в конкретных регионах России польских коммерческих представительств, которые содействовали бы польским фирмам в освоении новых территорий и поиске новых спросовых ниш. Особенно благоприятные условия для польско-российского торгово-экономического взаимодействия польские эксперты видят в калининградском регионе. В 2002г. польская сторона выступила с инициативой т.н. «калининградского» пакета, т.е. перечня проектов из Федеральной программы развития КО РФ до 2010г., в реализации которых были бы заинтересованы польские фирмы.

Стремясь поддержать экспорт польских фирм на российском рынке, польское правительство делает ставку на их собственную экспортную экспансию, оказывая им достаточно целевое содействие, основное содержание которого сводится к следующим мерам:

– повышение результативности финансовых инструментов поддержки экспорта (как минимум утроение до конца 2004г. стоимости экспортных кредитов на страны СНГ и Россию, охваченных страхованием и гарантиями), страхование инвестиций польских субъектов за границей и расходов на поиск заграничных рынков сбыта, предоставление гарантий банкам, финансирующим кредиты поставщика, гарантий в отношении производства товаров, предназначенных на экспорт, гарантий подтверждения аккредитивов, связанных с экспортным контрактом, а также страховое обеспечение экспортных контрактов от колебаний курсов валют;

– расширение области финансирования экспорта в рамках программы «Экспортные кредиты для РФ» и «Россия – наш торговый партнер»;

– упрощение процедуры в отношении гарантийно-страховых инструментов поддержки экспорта, особенно для сектора малых и средних предприятий, доля экспорта которого в Россию способствовала быстрому динамичному росту экспорта в этот регион после отхода от клиринговой системы расчетов в 1990-91гг.;

– распространение информации среди польских хозяйствующих субъектов о программах АО КУКЕ, касающихся страхования, гарантий и иных финансовых инструментах;

– расширение оперативного сотрудничества между АО КУКЕ и соответствующими структурами в странах СНГ в области обмена информацией на тему надежности торговых партнеров, а также перестрахования экспортных и инвестиционных проектов;

– создание нового банка, специализирующегося на финансировании и обслуживании экспортных контрактов, инвестиций польских фирм в зарубежные страны и проэкспортных инвестиционных проектов. Функции – соответствующие банкам типа EXIM-банк, существующим в странах ОЭСР;

– до момента образования польского EXIM-банка, создание условий для большей заангажированности комбанков в финансировании экспортных контрактов и проэкспортных инвестиционных проектов, в т.ч. на основе программы, действующей на основании закона о доплатах по процентным ставкам для экспортных кредитов по постоянной процентной ставке от 8 июня 2001г.;

– внедрение системы экспортных доплат для продовольственных и с/х товаров, в соответствии с положениями концессионного соглашения с ВТО, как инструмента интервенции со стороны Агентства с/х рынка, а в отношении товаров, которые не охвачены концессионным соглашением, обеспечение достаточных финансовых средств на доплаты к экспорту;

– предоставление правительственных кредитов для финансирования крупных экспортных контрактов в рамках возможностей госбюджета;

– поддержка инициатив бизнеса, касающихся создания совместных инвестиционных фондов, например, в форме акционерных обществ, на территории Польши, консорциумов с участием банков, страховых, транспортных, производственных и торговых компаний для финансирования инвестиционных проектов;

– поддержка инициатив польских экспортеров, в т.ч. создание Инвестиционно-торговой компании Polros с участием польских экспортеров и банка с контрольным пакетом Госказны, образуемой для оказания помощи польским экспортерам, заинтересованным торговлей и инвестиционным сотрудничеством;

– продолжение деятельности через варшавское бюро Unido, в т.ч. путем: актуализации и расшире-

ния базы данных о польских экспортных коммерческих предложениях, базы данных о польских предприятиях, заинтересованных инвестиционным и техсотрудничеством, базы данных о польских технологических предложениях; организованного обучения; издания и распространения специализированных публикаций; организации ярмарок, конференций и семинаров на тему новых технологий;

– формирование и поддержка новых форм организации рынков (торговых домов, складов, торгово-информационных центров);

– поддержка участия польских фирм в российских федеральных, центральных и региональных инвестициях в области инфраструктуры и промышленных объектов;

– запуск «Восточной дорожки» в рамках созданной в Варшаве в марте 2002г. Академии внешней торговли, в т.ч. организация обучения для польских предпринимателей на тему использования, в период до и после вступления в ЕС, еэсовских средств для укрепления экспортного потенциала, в т.ч. фондов ЕС – структурных, интеграционных, а также общей с/х политики;

– улучшение текущей торговой информации о потребностях и импортных возможностях рынка России, организация рынков продажи товаров, актуализация имеющихся баз данных, регулярная подготовка тематических публикаций (бюллетеней); интегрирование торгово-экономической информации в единую телеинформационную систему поддержки экспорта министерства экономики;

– завершение процесса создания полной договорно-правовой базы с Россией в областях, не противоречащих будущему членству Польши в ЕС, в т.ч. подписание соглашений: о поддержке и взаимной защите капиталовложений, судоходстве в Вислинском/ Калининградском заливе, международных автоперевозках, ж/д сообщении через госграницу, реконструкции автомагистрали Калининград-Эльблонг, международных дорожных перевозках с РФ;

– продолжение и окончание переговоров в отношении снижения действующих в России таможенных пошлин в рамках процесса присоединения страны к ВТО. Переговорами охвачены товары, важные для польских продуцентов: 2000 тарифных позиций в области промышленных товаров и 600 тарифных позиций с/х товаров. В случае с промтоварами целью переговоров является снижение пошлин до уровня внешнего таможенного тарифа. До момента вступления России в ВТО параллельное продолжение двусторонних консультаций с ней в отношении снижения ее пошлин на отдельные позиции промтоваров, в которых заинтересованы представители польских предприятий-экспортеров (мебель) в обмен на пропорциональную отмену польских пошлин на отдельные товары;

– мониторинг барьеров и ограничений в доступе на рынки, а в случае их появления принятие соответствующих шагов на двустороннем и многостороннем уровнях;

– поддержка коммерческих сделок, заключаемых на уровне предприятий, в т.ч. путем инициирования подписания протоколов о намерениях на межправительственном уровне. Внедрение финансовых инструментов для запуска механизма технических кредитов, используемых при подобных сделках;

– проведение постоянных консультаций с Россией и ее деловыми кругами на тему последствий, вытекающих из вступления Польши в ЕС. Цель этих консультаций – противодействие формированию мнения об угрозах, связанных со вступлением Польши в ЕС, формирование позитивного образа Польши в местных административных и экономических кругах для развития сотрудничества с Польшей как будущим членом ЕС;

– учет потребностей торговли, экономического сотрудничества и туризма при введении нового визового режима.

Особый акцент обновленной внешнеэкономической стратегии РП в отношении России состоит в использовании позиций Польши в качестве привлекательной транзитной страны в сообщении Восток-Запад путем модернизации и расширения инфраструктуры для перемещения товаров, услуг, в т.ч. транзитных трубопроводов, а также электроэнергетической инфраструктуры. В числе практических мер, намечаемых к реализации в этой области, оправданно выделяются следующие:

– модернизация существующих автомобильных и железных дорог, в т.ч. дороги и ж/д соединения Эльблонг-Калининград (частичное финансирование из интеграционного фонда ЕС), а также строительство новых коммуникационных соединений;

– создание условий для участия Польши в евроазиатских ж/д перевозках с использованием терминала в Славкуве;

– завершение переговоров по пересмотру Соглашения и Протокола о строительстве системы газопроводов для транзита через территорию РП и поставок в РП от 1993г. и 1995г.;

– формирование условий для участия польских и российских хозсубъектов в инвестиционном проекте строительства нефтепровода «Одесса-Броды-Гданьск»;

– строительство либо модернизация линий передачи электроэнергии между Польшей и Калининградской обл. РФ, Польшей и Белоруссией, а также задействование существующей линии между Польшей и Украиной;

– строительство новых пограничных переходов с Россией: Гжехотки-Мамоново II, Михалково-Железнодорожный, Перлы-Крылово, а также расширение существующих переходов Безледы-Багратионовск и логистического центра Мамоново;

– поддержка инициатив польского и российского бизнеса в области обслуживания судами типа Ro-Ro с С.-Пб. – via Щецин и Свиноустье. Сервис этот будет касаться контейнеров без полуприцепов;

– совершенствование ж/д сообщения на трассе Варшава-С.-Пб. (сокращение времени простоя поездов в Бресте);

– совершенствование таможенного оформления, в т.ч. поэтапное внедрение совместного досмотра на восточной границе.

Инвестиции с РФ

Среди стран ЦВЕ Польша сохраняет лидирующие позиции в области привлечения иноинвестиций. Общий объем накопленных прямых иноинвестиций в РП с 1989г. до конца 2002г. оценивается в 61,6 млрд.долл. 92% инвестируемого капи-

тала поступило из стран-участниц ОЭСР. Страны Евросоюза вложили в польскую экономику 68% общей суммы капиталов, государства Южной Америки – 16%, азиатские страны – 5%.

По данным Польского агентства иноинвестиций, **российские капиталовложения в экономику Польши на середину 2002г. составляли 1286,4 млн.долл., или 2,4% всех иноинвестиций в РП**. В основном это вложения ОАО «Газпром» (1283,8 млн.долл.) в строительство на территории Польши транзитного газопровода «Ямал-Западная Европа», в т.ч. 20 млн.долл. являются вкладом «Газпрома» в уставный капитал «ЕвроПольГаз».

В связи с общим усилением «евроориентации» внешнеэкономической политики Польши в преддверии вступления страны в Евросоюз все более заметной становится ориентация польских властей на привлечение западноевропейских капиталов. Характерным примером является приобретение в конце 2002г. немецким концерном «РВЕ Плюс» контрольного пакета (85%) варшавской энергосбытовой компании «Стоэн».

Показательным стало участие российской компании «Лукойл» (в альянсе с британской Rotch Energy) в тендере по продаже 75% акций Гданьского НПЗ. Rotch Energy в одностороннем порядке вышла из альянса с «Лукойлом» и договорилась о партнерстве в этом проекте с польским нефтяным концерном PKN Orlen. В тендере на приватизацию крупнейшего металлургического холдинга страны – Polskie Huty Stali (объявленного 22 дек. 2002г.), в числе 12 приглашенных иноинвесторов не оказалось ни одной российской металлургической фирмы.

Для российских компаний сохраняются определенные ниши для вложения капиталов в ряд секторов польской экономики: производство минеральных удобрений, нефтепереработка, нефтехимия, создание распределительной системы сжиженного газа, а также завершение строительства первой нитки магистрального газопровода «Ямал-Западная Европа».

Оживились контакты российских и польских фирм в области газоснабжения, инноваций и новых технологий. В стадии переговоров находится ряд проектов российско-польского сотрудничества, от реализации которых зависит реальный приток инвестиций в российскую и польскую экономику. Среди них следует назвать следующие:

– строительство дополнительной нитки нефтепровода «Дружба» на территории Польши и Белоруссии, позволяющее увеличить пропускную способность нефтепровода на 11 млн.т. и выровнять ее с величиной соответствующего параметра на российском участке. Заинтересованными сторонами в реализации этого проекта являются минэнерго России и АО «Транснефть», а также предприятие по эксплуатации нефтепровода «Дружба» (РП);

– в начальной стадии переговоров находится проект газификации северной части Польши и Калининградской обл. К этому проекту проявлен интерес со стороны руководства Поморского и Вармино-Мазурского воеводств, администрации Калининградской обл. и деловых кругов этих регионов. Перспективность проекта будет определена позднее. Она зависит от наличия источников финансирования и ресурсов по поставкам газа. ОАО «Инжиниринговая компания Зиомар» в окт. 2002г. подписала контракт на поставку энергетических котлов для тепловой электростанции «Скавина» на 10 млн.долл. Поставка оборудования должна быть осуществлена в 2003г.;

– ЗАО «Время» (г.Нижний Новгород) подписало контракт на поставку лазерно-рубидиевого генератора (эталон времени) для метеорологической службы минобороны Польши;

– ЗАО «Совиат» (г.Москва) подписало с польской фирмой ЕДЛ соглашение на создание в г.Люблине СП по внедрению российской технологии упрочения крыльев самолетов.

Что касается привлечения польских инвестиций в экономику России, то здесь польский бизнес вкладывает в основном свой капитал в довольно скромных объемах в торговые фирмы, сферу услуг, строительство и реконструкцию исторических памятников в Санкт-Петербурге, Казани и Калининградской обл.

Польские инвестиции в России составляют 85 млн.долл. Государственной регистрационной палатой при минюсте России зарегистрировано 393 компаний с участием польского капитала, из них 180 – со 100% польским капиталом, 21 филиал польских фирм и 71 представительство польских фирм и предприятий.

В ходе VI заседания российско-польской рабочей группы по инвестиционному сотрудничеству (13-15 мая 2002г.) и VI заседания МПК (13-14 июня 2002г.) был определен перечень приоритетных инвестиционных проектов. В их число входит 5 проектов трансъевропейского сотрудничества в области энергетики, транспортной и трубопроводной инфраструктуры, 13 проектов двустороннего взаимодействия в различных отраслях промышленности и взаимного товарооборота, а также 31 проект хозяйственного взаимодействия наших стран на территории Калининградской обл., включенный в «Федеральную программу развития Калининградской обл. РФ до 2010г.». С точки зрения польского бизнеса реальные польские инвестиции на ближайшую перспективу можно ожидать при реализации Федеральной программы КО РФ и некоторых инвестиционных проектов регионального сотрудничества.

В стадии реализации находятся следующие проекты:

– в 2002г. начато строительство в г.Дубна (Московская обл.) предприятия по производству клея по технологии и с использованием инвестиций польской строительной компании «Атлас». Завершение строительства ожидается в 2003г. Объем инвестиций – 4 млн.долл.;

– с 2001г. ведется строительство в КО РФ международного автомобильного погранперехода Багратионовск-Безледы фирмой «Будимэкс» (генподрядчик). Стоимость проекта – 15 млн.долл. Завершение работ ожидается в начале 2003г.;

– организация сборки в Калининграде городских автобусов польской марки «Аутосан» на базе предприятия «Стройдормаш». Подписано соглашение между ОАО «Автотор» и польской финансово-промышленной группой «Засада». Проектом предусматривается выпуск 350 шт. автобусов в год. Сборка должна начаться в 2003г. Первый комплект узлов направлен в Калининград для сборки туристических автобусов;

– польская фирма АО «Будимэкс» примет участие в торгах на строительство автомобильного по-

гранперехода Мамоново II-Гжехотки (на границе КО РФ с РП), стоимость которого оценивается в 15 млн.долл. Реализация проекта ожидается с 2003г. в течение 2 лет;

– польские фирмы ведут переговоры с компаниями Калининградской обл. по созданию СП в этом регионе по производству, хранению и реализации замороженных овощей и фруктов, производству картофеля-фри и др. Ежегодные инвестиции, начиная с 2003г., могут составить 2-3 млн.долл.;

– создание совместного садоводческого хозяйства в районе г.Мамоново. Участвуют – Администрация КО РФ и товарищество садоводов г.Белостока (Польша). Инвестиции в 2002-03гг. могут составить до 1,5 млн.долл.

Ростехнологии

Научно-техническое сотрудничество осуществляется в соответствии с Соглашением между правительствами РФ и Польши о сотрудничестве в области науки и техники, подписанным 25 авг. 1993г. в Варшаве.

В рамках этого соглашения сотрудничество в научных и технологических областях осуществляется на нескольких уровнях и в различных формах, в т.ч.: сотрудничество по линии министерства промышленности, науки и технологий РФ и Комитета по научным исследованиям РП, между РАН и Польской академией наук, в форме прямых двусторонних договоров между научными организациями наших стран, в рамках соглашений о региональном сотрудничестве между воеводствами Польши и субъектами РФ, а также путем участия ученых обеих стран в работе международных научных центров и институтов в России, Польше и других странах.

Среди большого количества мероприятий в области инновационного сотрудничества в 2002г. необходимо отметить: янв. – визит I замминпромнауки РФ А.Г.Свинаренко; фев. – 2 Московский международный салон инноваций и инвестиций; март – 5 Московский международный салон промышленной собственности «Архимед»; 3-5 апр. – Международная выставка-ярмарка «Новые технологии в радиоэлектронике и системах управления», г.Нижний Новгород; 15 апр. – заседание рабочей группы Смешанной российско-польской комиссии по научно-техническому сотрудничеству; 22-26 апр. – Московская международная выставка «Высокие технологии оборонного комплекса»; 25-27 апр. – Варшавская международная ярмарка «Инвест-Технолоджи»; 8-10 мая – визит директора Международного центра научно-технической информации З.А.Якобашвили; 28-30 мая – конференция по вопросам регионального научно-технического сотрудничества между Калининградской обл. и Подляским воеводством Польши, г.Белосток; июнь – международная Познаньская ярмарка промышленных технологий и инвестиций; июль – конференция по научно-техническим аспектам российско-польского сотрудничества в реализации Федеральной целевой программы развития Калининградской обл., г.Беловежа; сент. – 6 заседание Смешанной российско-польской Комиссии по НТС; окт. – выставка и конференция «Лазерные технологии России», г.Варшава; окт. – визит и переговоры делегации ОАО РСК МИГ по вопросам научно-технического сотрудничества в оборонных отраслях промышленности; нояб. – визит и переговоры руководства Московского комитета по науке и технике по вопросам инновационного сотрудничества между малыми и средними предприятиями РФ и РП; нояб. – конференция министров науки стран ЦВЕ по вопросам участия в 6 Рамочной программе ЕС; дек. – переговоры делегации Российского агентства по боеприпасам по вопросам научно-технологического сотрудничества в области уничтожения российских химических боеприпасов, г.Варшава.

Важную роль в развитии новых форм взаимодействия и расширения его масштабов играет созданная в 1994г. Российско-польская комиссия по научно-техническому сотрудничеству. Ее 6 заседание состоялось в сент. 2002г. в Москве. В соответствии с ее установками научно-техническое сотрудничество осуществляется по следующим направлениям: фундаментальные исследования и высокие технологии, новые материалы, машиностроение и транспорт, социальные технологии, экологические технологии, агропромышленные технологии, биотехнологии. В совместных исследованиях участвуют 50 польских и 55 российских организаций по 149 совместным проектам, из которых 20 имеют инновационную направленность.

Особый интерес проявляется обеими сторонами к расширению сотрудничества в области инновационной деятельности, направленной на совместное использование на коммерческой основе завершенных в обеих странах разработок в области науки и технологий, а также развитие связей между малыми и средними предприятиями научно-технической сферы в России и Польше. На ближайший период решено сконцентрировать усилия на реализации инновационных проектов, базирующихся на высоких российских технологиях в области авиастроения, новых материалов, лазерного оборудования, медицины и биотехнологии, информатики.

Программа научно-технического сотрудничества между РФ и РП на 2002-03гг. составлена из отобранных на национальном уровне на конкурсной основе научно-технологических т.н. «заказных проектов». Конечной целью указанных проектов является получение научно-технического продукта, обеспечивающего все звенья технологической цепи или ее отдельных элементов, с возможностью их материального воплощения по финансово обеспеченным заявкам как юр., так и физлиц обеих стран.

Представляет также взаимный интерес сотрудничество в рамках международных интеграционных программ в сфере науки и технологий, связанное с возможностями выдвижения совместных проектов для их реализации в рамках 6 Рамочной программы ЕС, Научной программы НАТО с целью привлечения дополнительного финансирования со стороны международных организаций, а также капитала отечественных и зарубежных инвесторов для активизации совместной инновационной деятельности и ускорения внедрения национальных научных и технологических достижений в производство.

Планируется в 2003г. сформировать специальную экспертную рабочую группу, которой будет поручено проведение в межсессионный период изучения и отбора соответствующих предложений сторон по тематике «Совместное участие в проек-

тах 6 рамочной программы ЕС и инновационная деятельность». Согласованный перечень конкретных проектов будет рассмотрен Комиссией по НТС на ее очередном заседании в качестве отдельного раздела российско-польской Программы научно-технического сотрудничества на 2002-03гг.

РАН является наиболее важным партнером Польской академии наук (ПАН) в вопросах сотрудничества с представителями российской науки. Первое соглашение о научно-техническом сотрудничестве обе академии подписали еще в 1957г. Действует соглашение от 1 марта 1993г. В соответствии с ним предусматривается каждые 3г. подписывать очередные исполнительные документы (протоколы), определяющие детали научного сотрудничества. В нояб. 2001г. в Москве был подписан Протокол о научном сотрудничестве между российской и польской Академиями наук на 2002-04гг. Данный Протокол предусматривает разработку 89 совместных тем и проектов, а также безвалютный обмен учеными на взаимной основе. На конец 2002г. в стадии реализации находилось 88 исследовательских проектов, тематика которых охватывает практически все научные дисциплины, представленные в ПАН.

Согласованный и зафиксированный в Протоколе и приложении к нему годовой лимит безвалютного обмена для каждой академии составляет 250 человеко-недель. Под этот обмен подпадают молодые ученые, возраст которых не превышает 35 лет, осуществляющие совместные научные исследования, проходящие научные стажировки в международных научных центрах, а также участвующие в международных, организационно-научных мероприятиях. Несмотря на большой объем работы, проделанный в области научно-технического сотрудничества минпромнауки России и РАН, доля инновационных проектов в нем еще незначительна, а направление по активизации инновационной деятельности не стало приоритетным. Это сказывается на структуре товарооборота с Польшей, в котором большую долю занимают энергоносители, что не может отвечать стремлениям, и нарастающим возможностям российской промышленности к продвижению на польский рынок наукоемкой и высокотехнологичной продукции.

Связи с регионами РФ

В 2002г. все более заметное место в двухсторонних российско-польских торгово-экономических отношениях занимало региональное сотрудничество. Дополнительным импульсом в этом направлении послужил проведенный в рамках визита в Польшу (16-17 янв. 2002г.) президента России В.В.Путина II Российско-Польский экономический форум, в котором приняли участие представители администраций и бизнеса из 15 регионов нашей страны.

Во время проведения Форума состоялась презентация Федеральной целевой программы развития Калининградской обл. РФ до 2010г. и инвестиционной программы, связанной с празднованием 300-летия г.Санкт-Петербург.

Вопросы межрегиональных отношений обсуждались на первом заседании Комитета под руководством министров иностранных дел РФ и РП по вопросам стратегии российско-польского сотрудничества, состоявшегося в Варшаве 20 июня 2002г., а также на VI заседании Совместной российско-польской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству.

В 2002г. дальнейшее развитие получила договорно-правовая база межрегионального взаимодействия. К уже имеющимся двухсторонним договорам субъектов РФ и воеводств Республики Польша добавились соглашения о сотрудничестве Калининградской обл. с Поморским воеводством, Псковской обл. с Любуским воеводством, Смоленской обл. с Куявско-Поморским воеводством.

Оживлению диалога российских и польских регионов способствовало проведение в 2002г. целого ряда двусторонних и многосторонних встреч, выставок и семинаров, проведение «круглых столов». Среди них: XII Экономический форум Польша-Восток в г.Крыница (6-8 сент.), в котором приняли участие представители 6 российских регионов, Строительная ярмарка «Будма-2002» в г.Познани, 74 Познаньская ярмарка «Промышленные технологии и средства производства» (17-20 июня), Международная с/х ярмарка «Полагра-Фуд-2002» в г.Познани.

9-13 апр. 2002г. была проведена презентация предприятий Свердловской обл., 20 дек. – встреча за «круглым столом» руководителей 25 предприятий, администрации и органов местного самоуправления Рязанской обл. с представителями 50 польских фирм, специализирующихся в агропроме. За год проведено 15 «круглых столов» и семинаров, организованных польско-российской торгово-промышленной палатой, Всепольской хозяйственной палатой, Обществом по сотрудничеству Польша-Восток, специализированными региональными и отраслевыми палатами Польши.

Лидером в межрегиональном сотрудничестве является Калининградская обл. Это подтверждается и результатами торговли области с РП, объем которой на протяжении последних лет удерживается на уровне 300 млн.долл., на Польшу приходится 22% внешнеторгового оборота области. По объему прямых инвестиций в этот регион Польша опередила другие страны. Польские фирмы проявляют особый интерес к этому приграничному региону. На 1 июля 2002г. в области зарегистрировано 463 предприятия с участием польского капитала, или 20% от общего количества зарегистрированных в области предприятий с иноучастием. Польские инвестиции (в основном прямые) в калининградский регион составили 10,7 млн.долл.

С апр. 2002г. российской и польской сторонами началась проработка пакета из 31 проекта, ориентированных на участие польских фирм в реализации Федеральной целевой программы развития Калининградской обл. Один из проектов – открытие прямого воздушного сообщения Калининград-Варшава – уже реализован. С 14 мая 2002г. авиакомпания «Лот» открыла регулярные рейсы по этому маршруту. Международный автомобильный погранпереход Гусев-Голдап 9 авг. 2002г. получил новый статус, позволяющий пропускать грузовые автомобили общей массой до 7,5 т., а также позволяющий осуществлять двустороннее движение рейсовых и туристических автобусов.

Польская фирма «Будимекс» реализует проект реконструкции основного автомобильного КПП на российско-польской границе в г.Багратионовске. Идет проработка проекта возможного участия

польских фирм на условиях субподряда в строительстве Калининградской ТЭЦ-2. В 2002г. в Калининграде проведено очередное заседание российско-польского Совета по сотрудничеству Калининградской обл. РФ и регионов Республики Польша, заседание Комиссии по транспорту и судоходству российско-польского Совета по сотрудничеству Калининградской обл. РФ и регионов Республики Польша, а также 5 заседание российско-польской рабочей группы по инвестиционному сотрудничеству. Дважды в 2002г. Польшу посетил губернатор Калининградской обл. В.Г.Егоров. В апр. 2001г. в Ольштыне было открыто представительство Калининградской обл. В мае 2002г. в Калининграде прошла национальная выставка Польши.

Из 16 воеводств 7 уже подписали соглашения о сотрудничестве с российскими субъектами, а еще 4 завершают подготовку соответствующих документов о сотрудничестве. В окт. 2002г. в Варшаве находилась делегация Нижегородской обл. во главе с министром промышленности и инноваций В.Е.Антоневичем с целью согласования текста соглашения о сотрудничестве с Мазовецким воеводством.

Среди мероприятий, реализуемых в петербургско-польском формате, выделяется участие польских фирм в реконструкции исторических памятников и объектов в городе на Неве и музее-заповеднике «Петергоф». С успехом прошли дни С.-Пб. в Варшаве (7-9 июня 2002г.). Региональные власти РП участвуют в реализации польской программы по празднованию 300-летия С.-Пб.

География петербургского партнерства в Польше включает также Гданьск, Краков, Познань и Велькопольское воеводство. Делегация воеводства во главе с воеводой А.Новаковским нанесла визит в С.-Пб. 24-27 апр. 2002г., во время которого обсуждались вопросы установления двустороннего сотрудничества воеводства с Приморским районом города. В 2001г. товарооборот С.-Пб. с Польшей вырос в 1,7 раза по сравнению с пред.г. и составил 82,1 млн.долл. В городе насчитывается 100 предприятий с участием польского капитала.

Более продуктивными стали связи с польскими партнерами у Ленинградской обл. Делегация региона во главе с 1 вице-губернатором В.В.Кирилловым посетила 2-5 окт. Вроцлав, где вела переговоры о сотрудничестве с руководством Нижнеселезского воеводства. Соответствующее соглашение планируется подписать в мае 2003г. в Санкт-Петербурге.

Своеобразным «лидером» среди субъектов РФ по числу польских регионов-партнеров стала Саратовская обл., администрация которой заключила соглашения о сотрудничестве с Куявско-Поморским, Лодзинским и Подкарпатским воеводствами. Внешнеторговый оборот области с РП вырос за 2001г. в 3 раза и составил 75 млн.долл. В дек. 2001г. в г.Саратове прошла выставка «Тераз Польска», где свою продукцию показали 62 польские фирмы. Поддержку налаживанию двусторонних хозяйственных связей оказывает **Центр польской экономики, открытый в г.Саратове в июне 2001г.** К важным совместным проектам в Саратовской обл. относятся открытие хлебозавода по польской технологии, предприятия по производству сухих клеев, строительство на польской верфи нефтеналивного судна.

У Самарской обл. оборот с РП превышает 40 млн.долл. Отдельным разделом участвовала Самарская обл. в 73 Познаньской ярмарке. Во время пребывания в Познани были определены возможные направления сотрудничества с Велькопольским воеводством – это сельское хозяйство, с учетом освоения новых технологий, а также подготовка кадров. В марте 2002г. г.Самару посетила делегация Велькопольского воеводства во главе с маршалом С.Миколайчиком. По результатам поездки сформирована рабочая группа для подготовки программы сотрудничества двух регионов. Подписание документов планируется провести в Познани в начале 2003г.

В связи с проведением в I пол. 2002г. компании по выборам главы администрации Смоленской обл. несколько приостановилась работа по документальному оформлению сотрудничества этого региона с Мазовецким воеводством. 4 сент. 2002г. в Варшаве состоялась встреча нового губернатора области В.Н. Маслова с маршалом Мазовецкого воеводства А.Струзиком, на которой было подтверждено намерение сторон подписать в начале 2003г. соглашение о межрегиональном сотрудничестве. Товарооборот Смоленской обл. с РП характеризуется растущей динамикой: в 2001г. – 7,5 млн.долл., в I пол. 2002г. – 5,6 млн.долл. На Смоленщине зарегистрировано 26 предприятий с польскими инвестициями (5% от общего числа предприятий с участием инокапитала). Сфера их деятельности – изготовление и реализация лекарств, торговля, строительная индустрия, рекламные и туристические услуги, производство пиломатериалов и безалкогольных напитков.

С Лодзинским воеводством Республика Татарстан имеет соглашение о сотрудничестве от 19.10.1996г. А 11-14 дек. 2002г. г.Лодзь посетила делегация этого российского региона во главе с министром торговли и внешнеэкономического сотрудничества Х.М.Салиховым. В результате этого визита с воеводой А.Маковским был подписан Протокол, которым предусматривается: открытие центров информации и продвижения Лодзинского воеводства в Казани и Республики Татарстан в Лодзи. В июне 2002г. в г.Казани была проведена выставка «Польский экспорт», в которой приняли участие 56 польских фирм, из них 30 – Лодзинского воеводства. Аналогичное мероприятие власти Татарстана намерены провести в г.Лодзи в 2003г. Товарооборот РТ с Польшей имеет понижательную тенденцию: в 2001г. – 204,7 млн.долл., в I пол. 2002г. – 56,7 млн.долл. В общем внешнеторговом обороте Татарстана Польша занимает 5 место.

Устойчивый интерес к сотрудничеству с Польшей проявляет Московская обл. В этом регионе действуют 30 предприятий с участием польского капитала. Оборот области с РП составляет 201 млн.долл. Готовится к подписанию соглашение о сотрудничестве Московской обл. с Мазовецким воеводством.

9-13 фев. 2002г. в сотрудничестве с Уральской ТПП при содействии Польско-Российской ТПП и Общества сотрудничества Польша-Восток была проведена презентация девяти предприятий Свердловской обл. Возглавлял делегацию вице-президент Уральской торгово-промышленной палаты О.Ю.Матушкин. Российский регион был представлен: ОАО «Богославский алюминиевый

завод», ОАО «Турбомоторный завод», ОАО «Первоуральский завод Динур», Торговый дом «Уралгидравлика», ЗАО «Уралавтоматика инжиниринг», ЗАО «СУЗМК-Энерго», ОАО «Завод сварочного оборудования Искра», ЗАО «Гермес». Результатом проведенной презентации и переговоров с польским бизнесом стала реализация контракта на поставку огнеупорного кирпича ОАО «Первоуральский завод Динур» польским металлургическим заводам. Ведутся переговоры ЗАО «Уралавтоматика» с польской фирмой «Лабимекс» по организации поставок и созданию СП по производству газовых обогревателей «Гварсоль» и счетчиков газа. Осуществляются поставки в Польшу продукции ОАО «Богославский алюминиевый завод».

17-20 июня в г.Познани под патронатом министра экономики РП прошла Ярмарка промышленных технологий и инвестиций. На ярмарке была представлена экспозиция российских предприятий ОАО «АвтоВаз» и ЗАО «Экспоцентр» на 65 кв.м.

4-6 окт. 2002г. в Варшаве приходила 3 Международная выставка «Злото-Сребро-Час». В числе почетных гостей этого мероприятия был президент гильдии российских ювелиров А.Рыбаков. На выставке был представлен Угличский часовой завод, на стенде которого экспонировались производимые и перспективные модели часов «Чайка».

15-18 окт. 2002г. в Варшаве состоялись выставка и конференция «Лазерные технологии России». Организаторами этих мероприятий выступили минпромнауки РФ, Лазерная ассоциация РФ, Торгпредство РФ в РП, Российский центр науки и культуры в Польше. С российской стороны в ней приняли участие ГУП «НПО Астрофизика», МГТУ им.Баумана, ЗАО «Галактика», Институт проблем лазерных и информационных технологий РАН, Петербургский институт точной механики и оптики («Технологический институт»), Институт авиатехнологий, Калужский лазерный технический медцентр. В выставке и конференции приняли участие 40 польских фирм, специализирующихся в области внедрения лазерных технологий в медицину и промышленность.

22-25 апр. 2002г. в Варшаве состоялась ярмарка «Инвест-Технолоджи» под патронатом президента РП А.Квасьневского. Организаторами ее являлись минэкономики РП, ЮНИДО, миннауки РП, Комитет европейской интеграции. С российской стороны в мероприятиях ярмарки приняла участие делегация администрации Калининградской обл., представители Калининградского госуниверситета и 10 инновационных фирм.

В нояб. 2002г. в г.г.Варшава и Краков прошли научно-практическая конференция «Инновационное сотрудничество между малыми и средними предприятиями РФ и РП» и награждение призами «Менеджер России», «Предприятие года» лучших инновационных российских фирм. Организаторами этого мероприятия являлись Московский комитет по науке и технике, Всепольская хозяйственная палата, минэкономики РП. В ней приняли участие представители 20 российских фирм и организации, в т.ч. институт им. Курчатова, Институт биохимии РАН, уральский завод гражданской авиации и др. Возглавлял российскую делегацию министр науки правительства Москвы.

Обзор прессы
Связи с СНГ

Программа минэкономики Польши – «Возвращение восточных рынков». Основные положения торговой политики в отношении восточных рынков на 2002-04гг. (проект от авг. 2002г.). Программа является дальнейшим развитием основных положений торговой политики в области международного экономического оборота, сформулированных в принятой в янв. 2002г. Экономической стратегии правительства. Целью Программы является создание условий для возвращения и укрепления экономических позиций Польши на восточных рынках Содружества Независимых Государств. Программа не охватывает стран Балтии, т.к. уже достигнуты высокие темпы роста польского экспорта в них (рост в 2 раза по сравнению с 1997г.), более глубокие договорные отношения этих стран с Польшей и ЕС (соглашения о свободной торговле), а также членство в ВТО. **Польский экспорт в страны Балтии превысил в 2001г. экспорт в Россию** с долей в общем экспорте 3% (доля России – 2,6%).

Достижение в конце 2004г. уровня 1997г. польского экспорта в страны СНГ означает необходимость достижения в 2002-04гг. среднегодового темпа прироста экспорта в эти страны в 20%, при зафиксированных 12% годового прироста польского экспорта. Увеличение экспорта Польши в страны СНГ до уровня импорта из этих стран в 2001г., т.е. до уровня, превышающего 5 млрд.долл., потребует среднегодовой динамики роста экспорта в страны СНГ в 30%.

Средства и методы реализации целей Программы соответствуют действующим в рамках ГАТТ, ВТО и ОЭСР нормам. Отдельные направления деятельности касающиеся торговой политики, и которые со дня вступления Полыни в ЕС будут входить в компетенцию ЕС, будут реализованы до этой даты. Программа отвечает потребностям польских предприятий. заинтересованных в развитии торговли и экономического сотрудничества со странами СНГ.

Экспорт в страны СНГ в 1997-2001гг. В 1997г. страны СНГ были значимым рынком для польских товаров: экспорт – 4 млрд.долл., доля – 15,3% общего польского экспорта, положительное сальдо торгового оборота – 460 млн.долл.

Доля экспорта из Польши в общем импорте важнейших стран СНГ в 1997г. составляла: России – 2,6%, Украины – 3,2%, Белоруссии – 2,9%. В 2001г. соответственно: 2,3%, 2,9%, 2,5%.

Главными покупателями польских товаров из стран СНГ в 1997г. были: Россия – 2,1 млрд.долл., Украина – 1,2 и Белоруссия – 0,3 млрд.долл., а также Казахстан и Молдова – 55 и 52 млн.долл. Отрицательное для Польши сальдо в торговле с Россией, которое в 1997г. было, по сравнению с рядом предыдущих лет, самым небольшим – 0,5 млрд.долл., было компенсировано положительными сальдо в торговле с большинством стран СНГ, в т.ч. с Украиной (0,8 млрд.долл.), Белоруссией (100 млн.долл.), Молдовой (50 млн.долл.) и Казахстаном (26 млн.долл.).

В результате финансового кризиса в России в 1998г., негативные последствия которого распространились на весь регион СНГ, резко сократился польский экспорт в эти страны, а общий объем

импорта стран СНГ в 2001г. все еще оставался ниже уровня 1997г.

В 2001г. польский экспорт в страны СНГ составил 2,5 млрд.долл. с долей в общем экспорте 7% и отрицательным сальдо в 2,7 млрд.долл. Высокий дефицит торговли со странами СНГ является результатом сокращения – на 1,5 млрд.долл. – экспорта и увеличения объемов импорта нефти и газа на 1,7 млрд.долл.

Для польских экспортеров, как и для экспортеров из других стран, в результате российского кризиса существенно ухудшились условия работы на рынках стран СНГ. В 1998-99гг. произошло резкое сокращение польского экспорта, что стало результатом сокращения импортного спроса в России и других странах СНГ из-за снижения реальных доходов населения, кризиса банковской системы, финансовой ситуации экономических субъектов, проводимой этими странами ограничений импорта, девальвации нацвалют, прекращения деятельности ряда импортных фирм и повышенного риска хоздеятельности.

Ограничение иностранного присутствия на рынке стимулировало оживление местной промышленности и росту конкурентоспособности местной продукции, особенно в производстве продтоваров и отдельных потребительских товаров длительного пользования. Это привело к заполнению отечественными товарами торговых ниш, которые до 1997г. занимали польские товары (доля в польском экспорте потребтоваров с акцентом на с/х и продтовары составляла 60%). Те ниши, которые не были заняты отечественными производителями, постепенно заполнялись товарами из стран, субсидирующих свои товары, а также товарами, приводимыми иностранными фирмами на местах, либо предприятиями, зависимыми от иностранного капитала.

Долгосрочными последствиями российского кризиса для польского экспорта стало, кроме сокращения самого экспорта, изменение структуры поставок, проявившееся в значительном сокращении доли продовольственных и с/х товаров в экспорте в страны СНГ. Учитывая новые реалии рынков стран СНГ, восстановление экспорта в предыдущей структуре видится маловероятным. Не отрицая возможности увеличения доли продовольственных и с/х товаров, рост польского экспорта должен в большей степени связываться с поставками потребительских товаров более высокой степени переработки, а также машин и оборудования. Предпосылками для этого являются прогнозы экономического роста в важнейших странах СНГ.

В 2000 и 2001гг. **начался постепенный рост польского экспорта: в Россию** – на 21 и 23%, на Украину – на 14 и 26%, в Белоруссию – на 5 и 13% (по сравнению с пред.г.). Средняя динамика экспорта в эти страны в 2001г. превышала аналогичный показатель польского экспорта (123% против 113%). Это оказалось недостаточным для сокращения торгового дефицита со странами СНГ, который продолжал оставаться на высоком уровне и в 2001г. составил 2,7 млрд.долл. в т.ч. с Россией – 3,4 млрд.долл.

Высокий дефицит торговых оборотов связан со структурой импорта из стран СНГ, стоимость которого зависти от объемов и цен закупаемою в России энергетического сырья (нефть, газ). В этой связи, т.к. прогнозы на ближайшие годы указывают на возможность сохранения уровня цен на нефть и газ, снижение дефицита торговли со странами СНГ будет зависеть от динамики роста польского экспорта, а также политики диверсификации источников получения сырья.

Сегодняшние инвестиции польских предприятий в странах СНГ небольшие и составляют: в России – 90 млн.долл., на Украине – 70 млн.долл., в Белоруссии – 15 млн.долл.

Кроме изменений на рынках СНГ и связанных с этим последствий для польского экспорта, реализация экспорта и инвестиций сопряжена с рядом барьеров в доступе на эти рынки, а также с трудностями, связанными с началом там экономической деятельности. К основным из них можно отнести: отличающееся от международных стандартов хозяйственное право и его нестабильность; высокий уровень таможенных пошлин, частое их изменение, а также защитные меры; затраты на сертификацию экспорта и получение санитарно-ветеринарных сертификатов; требования и процедуры, касающиеся оборота лекарственными препаратами; трудная и сложная процедура регистрации фирм с участием иностранного капитала, бюрократические препоны в деятельности на рынке, высокая коррумпированность органов, принимающих решения.

Реализуемые в России и на Украине программы экономических преобразований, проводимые переговоры о вступлении в ВТО, а также постепенное восстановление экономической ситуации в странах СНГ (в России это связано с высокими ценами на нефть и газ), будут способствовать развитию торговли и экономического сотрудничества с этим регионом.

Решающее значение для развития польского экспорта будут иметь российский и украинский рынки, т.е. рынки огромных потребностей и постепенно возрастающих импортных потребностей.

Предусматривается концентрация усилий по поддержке польского экспорта на избранных товарах, отраслях и секторах, а также регионах стран СНГ: реализация проэкспортных инвестиционных проектов в рамках федеральных, центральных и региональных программ, связанных с инфраструктурой и промышленным строительством, в т.ч. в топливно-энергетическом секторе и горной промышленности (Россия, Украина, Казахстан); потребительских товарах длительного пользования, материалах для отделки внутренних помещений, осветительном оборудовании, косметике и чистящих средствах, изделиях легпрома; машинах и оборудовании, спрос на которые определяется экономическим ростом, в т.ч. для пищевой, химической и горной промышленности, машинах для дорожно-строительных работ и сельского хозяйства, средствах дорожного транспорта и комплектующих для автопрома, ж/д вагонах и оборудовании для ремонта ж/д подвижного состава, судах. электромеханических изделиях, измерительных приборах, упаковки и материалах для производства упаковки, оборудовании для охраны окружающей среды; с/х и продтоварах, особенно высокой степени переработки, фармтоварах, мебели, товарах, которые занимали ведущее место в польском экспорте в страны СНГ в 1997г., и поставки которых в последующем резко сократились; строительно-монтажных услугах, консервации памятников ста-

рины, ремонте судов и ж/д подвижного состава, разведке и добыче нефти и газа; на Калининградской обл. РФ и других приграничных регионах.

Важное место в экономических отношениях со странами СНГ будет занимать **приграничное сотрудничество** и подключение к ее развитию администрации и органов местного самоуправления восточных воеводств Польши. Кроме деятельности, связанной с развитием приграничной инфраструктуры, будут поддерживаться, с привлечением внешних средств, локальные проекты совместных инициатив.

В Программе учитывается реальный импортный потенциал и доля стран СНГ в мировой торговле, которые в 2001г. составляли (по данным ВТО): импорт стран СНГ составляет 95 млрд.долл. с долей в мировом импорте 1,5%, в т.ч. импорт России – 53,5 млрд.долл. (0,8%). Импорт Польши составляет 50 млрд.долл. с долей 0,8%, Дании – 45,5 млрд.долл. (0,7%), Австрии – 73,9 млрд.долл. (1,1%), Испании – 144,5 млрд.долл. (2,2%), Германии – 493 млрд.долл. (7,7%); прогнозируемые темпы роста импорта стран СНГ в 2002-04гг. должны составлять: в России – 4-17%, на Украине – 8-12%, в Белоруссии – 5-11% (по оценкам официальных структур этих стран).

Формирование эффективной системы поддержки польскою экспорта для выравнивания условий торговой и инвестиционной деятельности польских предприятий на рынках СНГ с условиями деятельности иностранной конкуренции, в т.ч. повышение их конкурентоспособности и экспортного потенциала, а также снижение торговых и платежных рисков.

1. Повышение результативности финансовых инструментов поддержки экспорта: гарантий и страхования (как минимум утроение до конца 2004г. стоимости экспортных кредитов на страны СНГ, охваченных страхованием и гарантиями), страхование инвестиций польских субъектов за границей и расходов на поиск заграничных рынков сбыта, предоставление гарантий банкам, финансируемым кредиты поставщика, гарантий в отношении производства товаров, предназначенных на экспорт, гарантий подтверждения аккредитивов, связанных с экспортным контрактом, а также страховое обеспечение экспортных контрактов от изменения курсов валют.

Расширение области финансирования экспорта в рамках программы «Экспортные кредиты для Российской Федерации» и «Россия – наш торговый партнер».

Упрощение процедуры в отношении гарантийно-страховых инструментов поддержки экспорта, особенно для сектора малых и средних предприятий, доля экспорта которого в страны СНГ способствовала быстрому динамичному росту экспорта в этот регион после отхода от клиринговой системы расчетов в 1990-91гг.

Распространение информации среди польских хозяйствующих субъектов о программах АО «Куке», касающихся страхования, гарантий и иных финансовых инструментах.

Расширение оперативного сотрудничества между АО «Куке» и соответствующими структурами в странах СНГ в области обмена информацией на тему надежности торговых партнеров, а также перестрахования экспортных и инвестиционных проектов.

2. Создание нового, желательно на базе существующего, банка, специализирующегося на финансировании и обслуживании экспортных контрактов, инвестиций польских фирм в зарубежные страны и проэкспортных инвестиционных проектов. Функции – соответствующие банкам типа EXIM банк, существующим в странах ОЭСР.

До момента образования EXIM банка, создание условий для большей заангажированности коммерческих банков в финансирование экспортных контрактов и проэкспортных инвестиционных проектов, в т.ч., на основе программы доплат по процентным ставкам для экспортных кредитов (DOKE), действующей на основании закона о доплатах по процентным ставкам для экспортных кредитов по постоянной процентной ставке от 8 июня 2001г.

3. Внедрение системы экспортных доплат для продовольственных и с/х товаров, в соответствии с положениями концессионного соглашения с ВТО, как инструмент интервенции со стороны Агентства с/х рынка, а в отношении товаров, которые не охвачены концессионным соглашением, обеспечение достаточных финансовых средств на доплаты к экспорту.

4. Предоставление правительственных кредитов для финансирования крупных экспортных контрактов в рамках возможностей польского правительства.

5. Поддержка инициатив бизнеса, касающихся создания совместных инвестиционных фондов, например, в форме акционерных обществ, на территории Польши, консорциумов с участием банков, страховых, транспортных, производственных и торговых компаний для финансирования инвестиционных проектов.

5а. Поддержка инициатив польских экспортеров, в т.ч. создание Инвестиционно-торговой компании POLROS с участием польских экспортеров и банка с контрольным пакетом Госказны, образуемой для оказания помощи польским экспортерам, заинтересованным торговлей с рынком России и СНГ а также инвестиционным сотрудничеством. Финансовые последствия для бюджета 150 тыс.долл. (0,6 млн. злотых).

6. Создание Агентства развития экспорта как исполнительною органа, занимающегося промоцией польской экономики, товаров, фирм и торговых марок.

7. Совершенствование системы рекламы польских фирм, товаров, торговых марок на рынках СНГ и внедрение новых форм, предусматривающих специфику рынков СНГ, а также постепенное увеличение средств на эти цели.

8. Продолжение информационной деятельности через варшавское бюро UNIDO, в т.ч. через: актуализацию и расширение базы данных о польских экспортных коммерческих предложениях, базы данных о польских предприятиях, заинтересованных инвестиционным и техсотрудничеством, базы данных о польских технологических предложениях; обучение; публикации; организацию ярмарок и семинаров.

9. Формировать и поддерживать различного рода новые формы организации рынков (торговых домов, складов, торгово-информационных центров).

10. Поддержка на различных административных уровнях участия польских фирм в федераль-

ных, центральных и региональных инвестициях в области инфраструктуры и промышленных объектов.

11. Реклама туризма и отдыха в Польше.

12. Совместное финансирование из госсредств экспортных услуг таких, как: исследования и развитие, получение защитных патентов и товарных знаков, консультации.

13. Запустить т.н. «Восточную дорогу» в рамках созданной в Варшаве в марте 2002г. Академии внешней торговли, в т.ч. организация обучения для польских предпринимателей на тему использования, в период до и после вступления в ЕС, есовских средств для укрепления экспортного потенциала, в т.ч. фондов ЕС – структурных, интеграционных, а также общей с/х политики.

14. Запуск системы рефинансирования затрат на сертификацию экспортируемых товаров.

15. Значительное улучшение текущей торговой информации о потребностях и импортных возможностях рынков СНГ: организации рынков продажи товаров, уровень цен, деятельность конкурентов. потенциальные торговые партнеры. В т.ч. через: актуализацию имеющихся баз данных и более широкий доступ к имеющимся информационным ресурсам, а также регулярная подготовка публикаций (бюллетеней); интегрирование торгово-экономической информации в единую телеинформационную систему поддержки экспорта минэкономики.

16. Завершение процесса создания полной договорно-правовой базы с Россией в областях, не противоречащих будущему членству Польши в ЕС, в т.ч. подписание соглашений: о поддержке и взаимной защите капиталовложений, судоходстве в Вислинском/Калининградском заливе, международных дорожных перевозках.

17. Продолжение переговоров в отношении снижения таможенных пошлин, действующих в России, на Украине, в Белоруссии и Казахстане в рамках процесса присоединения этих стран к ВТО.

Переговорами охвачены товары, важные для польских продуцент», 2000 тарифных позиций в области промтоваров и 600 тарифных позиций с/х товаров. В случае с промтоварами целью переговоров является снижение пошлин до уровня внешнего таможенного тарифа.

18. Окончание процесса аккредитации польских лабораторий в национальных системах сертификации стран СНГ в отношении полной номенклатуры товаров, охваченных обязательной сертификацией в этих странах. Получение Польским центром исследования и сертификации статуса организации, уполномоченной выдавать сертификаты.

19. Мониторинг барьеров и ограничений в доступе на рынки, а в случае их появления предприятие соответствующих шагов на двустороннем и многостороннем уровнях.

20. Поддержка коммерческих сделок, заключаемых на уровне предприятий, в т.ч. через инициирование подписания документов о намерениях на международном уровне. Внедрение финансовых инструментов для запуска технических кредитов, выступающих в такого рода сделках.

21. Проведение постоянных консультаций со странами СНГ и экономическими кругами этих стран на тему взаимовыгодности торговли и экономического сотрудничества Польши с СНГ, вытекающими из вступления Польши в ЕС.

22. Учет потребностей торговли, экономического сотрудничества и туризма при введение нового визового режима.

23. Модернизация существующих автомобильных и железных дорог, в т.ч. дороги и ж/д соединения Эльблонг-Калининград (частичное финансирование из интеграционного фонда ЕС), а также строительство новых коммуникационных соединений.

24. Создание условий для участия Польши в евроазиатских ж/д перевозках с использованием терминала в Славкуве.

25. Окончание переговоров по пересмотру Соглашения и Протокола о строительстве системы газопроводов для транзита через территорию РП и поставок в РП от 1993г. и 1995г.

26. Формирование условий для участия польских хозяйствующих субъектов в инвестиционном проекте строительства нефтепровода «Одесса-Броды-Гданьск».

27. Строительство либо модернизация ЛЭП между Польшей и Калининградской обл. РФ, Польшей и Белоруссией, а также задействование существующей линии между Польшей и Украиной.

28. Строительство новых пограничных переходов с Россией Гжехотки-Мамоново II, Михалково-Железнодорожный, Перлы-Крылово, а также расширение существующих переходов Безледы-Багратионовск и логистического центра Мамоново.

29. Поддержка инициатив польского и российского бизнеса в области обслуживания типа «ро-ро» с Петербургом – via Щецин и Свиноустье. Сервис этот будет касаться контейнеров без полуприцепов. 30. Совершенствование ж/д сообщения на трассе Варшава – С.-Петербург (сокращение времени простоя поездов в Бресте).

31. Совершенствование таможенного оформления, в т.ч. поэтапное внедрение совместного досмотра на восточной границе.

Румыния

Связи с Россией

По итогам 2002г. Россия занимает 4 место (после Италии, Германии и Франции) во внешней торговле Румынии, в т.ч. 3 место в импорте (8,8%) и 22 место в экспорте (0,8%)

Основой договорно-правовой базы в двусторонних отношениях являются: Соглашение о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве на долгосрочной основе от 30.12.1991г., Соглашение об избежании двойного налогообложения от 27.09.1993г., Соглашение о взаимной защите и поощрении инвестиций от 29.03.1993г., Соглашение о научно-техническом сотрудничестве от 02.03.1995г. С 1994г. Румыния включена в схему национальных таможенных преференций России.

Российско-румынский товарооборот, в 1997-2002гг., в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	1406	1143	749,2	1209,3	1266,6	1326
Экспорт	1356,2	1062	702,3	1120,5	1183,8	1286
Импорт	49,8	81	46,9	88,8	82,8	40
Сальдо	+1106,4	+981	+655,4	+1031,7	+1101	+1246

Объем товарооборота в 2002г. был выше показателей 2001г. на 5%. Российский экспорт вырос на 9%, импорт уменьшился – на 52%. Структура российско-румынского товарооборота является достаточно стабильной. В российском экспорте преобладают энергоносители (природный газ, нефть, нефтепродукты, уголь) – 88%, в импорте в 2002г. основная часть пришлась на поставку мебели, машин и оборудования и органической химии – 50%. Изучается возможность поставки газа в Румынию на базе долгосрочного контракта. В 2002г. поставки природного газа осуществлены в количестве 2,9 млрд.куб.м.

В соответствии с Межправительственным соглашением от 25.10.96г. о расширении мощностей транзитного газопровода на территории Румынии для увеличения поставок природного газа из РФ в третьи страны и в Румынию в дек. 2000г. построены и введены в эксплуатацию 90 км. транзитного газопровода из 190 км. предусмотренных. До конца I кв. 2003г. должно быть завершено строительство первой линии газопровода протяженностью 190 км., включая подводный переход Дуная и каналы Дунай-Черное море.

Задолженность России перед Румынией составляет 21,7 млн.долл. и погашается в соответствии с Соглашением от 18.08.1999г. об урегулировании взаимных обязательств и задолженности в переводных рублях по Соглашению от 19.07.1984г. о сотрудничестве в строительстве объектов газовой промышленности.

В целях реализации вышеназванного Соглашения между Минфином России и ОАО ЗИОМАР подписано соглашение о финансировании поставок энергетического оборудования на 21,7 млн.долл. для реконструкции 1 блока ТЭС «Минтия-Дева». Стоимость проекта составляет 75 млн.долл., на разницу в сумме (53 млн.долл.) румынское правительство гарантирует кредит для оплаты оборудования.

Перспективным направлением двустороннего сотрудничества является участие в приватизации, в т.ч. комбинатов по производству проката, труб нефтяного сортамента, мебельных фабрик.

Приватизация «Лукойлом» нефтеперерабатывающего завода «Петротел» и снабжение рынка Черноморского региона нефтепродуктами, завода по производству нефтяного оборудования УПЕТ-Тырговиште российской компанией «Объединенные машиностроительные заводы» (группа «Уралмаш-Ижора»), завода спецсталей КОСТ Тырговиште компанией «Мечел» – это создание условий для долгосрочного сотрудничества, роста взаимной торговли. В ближайшее время на торги выставляются ряд трубных заводов, SNP Petrom SA с двумя нефтеперерабатывающими заводами «Арпеким» – Питешть (2,4 млн.т.) и «Петробразь» – Прахова (2,8 млн.т.), «Петротуб» Роман.

Развитию двустороннего сотрудничества способствовало бы установление прямых связей на межрегиональном уровне. С мая 2001г. по дек. 2002г. состоялись визиты в Ростов-на-Дону, Волгоград, Саратов, Самару, Казань, Нижний Новгород, Тулу и Москву представителей 30 фирм из мебельной, химической, металлургической отраслей промышленности, производителей вин, непродовольственных товаров, промышленных установок и оборудования. Достигнута договоренность о создании смешанных российско-румынских коммерческих центров по распространению румынских товаров. Экспортно-импортные операции будут осуществляться через Коммерческий банк Румынии. Целью создания таких центров является увеличение поставок румынских товаров на российский рынок.

В нояб. и дек. 2002г. в Москве на территории «ЭКСПО Центра» состоялись две выставки – «Национальная экспозиция Румынии» и «Мебель-2002». Расширение выставочной деятельности Румынии на российском рынке положительно влияет на развитие торгово-экономических связей между нашими странами. 7-10 окт. 2002г. в г.Бухаресте проведено V заседание Российско-Румынской Межправительственной комиссии, в рамках которой намечены основные пути расширения торгово-экономического и научно-технического сотрудничества в различных отраслях экономик двух стран.

После изменения политической ситуации в 1989г. экономическая политика страны была переориентирована на Запад со всеми вытекающими последствиями. Начало экономического кризиса по времени совпало с полным развалом многолетних торгово-экономических связей с СССР, а затем и с Россией.

Если в 1989г. товарооборот СССР с Румынией составлял 5,3 млрд.долл., из которых 3,2 млрд. долл. приходились на торговлю с Россией, то за истекшие 13 лет объем торговли упал в 2,5 раза, сузилась номенклатура поставляемых товаров, возник хронический дисбаланс в торговле.

За счет поставок из России удовлетворяется 100% импортной потребности Румынии в природном газе, 85% – в нефти и нефтепродуктах и 60% – в угле, химии, включая удобрения и пластмассы. Удельный вес других товаров незначителен. Российский импорт из Румынии, даже при некотором экономическом оживлении в стране, в 2002г. по сравнению с пред.г. сократился наполовину в основном из-за закрытия глиноземного завода в г.Орадя, принадлежавшего российской компании «Русский алюминий», и прекращения в связи с этим румынского экспорта глинозема в Россию.

В 2002г. **внешнеторговый оборот России с Румынией**, по данным румынской таможенной статистики, в целом увеличился на 4,74% и **составил 1326,67 млн.долл.** Объем экспорта увеличился на 8,67% и составил 1286,5 млн.долл., а **импорт** снизился до отметки 48,38% от уровня пред.г. и составил **40,1 млн.долл.**

Россия занимает 5 место во внешнеторговом обороте Румынии, в т.ч. по экспорту – 3 место и 34 – по импорту среди ее торговых партнеров.

Внешняя торговля Румынии, в млн. долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	1142,8	749,2	1209,3	1266,6	1326,6
Экспорт	1062,1	702,2	1120,5	1183,8	1286,5
Импорт	80,7	47	88,8	82,8	40,1
Сальдо	-981,4	-655,2	-1031,7	-1101	-1246,4

В 2002г. экономические связи России с Румынией осуществлялись на основе двусторонних межправительственных соглашений: о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве от 30 дек. 1991г., расширении мощностей транзитного газопровода на территории Румынии для увеличения поставок газа из РФ в третьи страны и в Румынию от 25 окт. 1996г., урегулировании взаимных обязательств и задолженности в переводных рублях от 18 авг. 1999г.

На основе Соглашения от 25 окт. 1996г. в Румынии завершено строительство третьей нитки транзитного газопровода длиной 190 км., позволяющая увеличить поставки газа из России с 10 до 20 млрд.куб.м. в год. Ее сдача в эксплуатацию, намеченная на 2002г., была перенесена на более поздний срок из-за сложных гидротехнических условий на р.Дунай, по дну которой пройдет газопровод. Контракт на строительство перехода через Дунай на торгах удалось выиграть российской компании «Подводтрубопроводстрой».

С окт. 2001г., после значительного перерыва, возобновила работу Межправительственная российско-румынская комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. 8-9 апр. 2002г. в Бухаресте состоялось очередное 5 заседание Комиссии. В ходе заседания стороны отметили положительный опыт рабочей группы по сотрудничеству в области промышленности, которая сформировала перечень обоюдных предложений по расширению связей в областях энергетического машиностроения, электротехники, станкостроения, производства алмазного инструмента, создания и оснащения подвижного состава, конверсии оборонпрома, производства спецавтотехники, ширпотреба.

При анализе состояния договорно-правовой базы российско-румынских экономических связей было отмечено вступление в силу подписанного в фев. 2002г. Соглашения об оперативном оповещении о ядерной аварии и обмене информацией о ядерных установках, которое заложило основы взаимодействия между ведомствами обеих стран, ответственных за радиационную безопасность. Принято решение об активизации работы над межправсоглашениями о сотрудничестве в областях воздушного, автомобильного и морского транспорта, таможенных дел, ветеринарии, исследования и использования космического пространства.

На встречах с российским руководством премьер-министр Румынии А. Нэстасе неоднократно ставил вопрос о прямых поставках российского газа в Румынию без посредников. В апр. 2002г. было принято решение о создании российско-румынского СП для этих целей, однако вопрос не решен, он может быть включен в повестку дня предстоящей встречи президентов двух стран в Москве и премьер-министров в Бухаресте, в марте 2003г.

В 2003г. начнется приватизация двух национальных газовых компаний «Дистригаз-Север» и «Дистригаз-Юг» со 100% госкапиталом. Число работников на первой из них составляет 20 тыс.чел. Она владеет 30 тыс.км. газопроводов среднего и низкого давления, 17 компрессорными станциями общей мощностью 165 тыс. л.с. Ее акционерный капитал составляет 60 млн.долл., ежегодные поставки газа составляют 4,5-5 млрд.куб.м. Компания «Дистригаз-Юг» с акционерным капиталом в 34 млн.долл., 12500 км. газопроводов поставляет в год потребителям 6,6 млрд.куб.м. газа.

Российско-румынское совместное предпринимательство представлено 200 предприятиями на территории Румынии. В основном, это мелкие посреднические фирмы, общий объем капитала которых составляет 3,5 млн.долл.

Развитию совместного предпринимательства и взаимной торговли призвано способствовать сотрудничество в финансово-банковской сфере. В конце 2002г. в Бухаресте состоялась церемония открытия российско-румынского «Нова Банк», на которой присутствовал президент страны И. Илиеску. Это верный признак того, что румынская сторона придает исключительное значение сотрудничеству в этой сфере.

Преимущество в покупке заводов в Румынии состоит в том, что для румынских товаров в странах ЕС существует более льготный режим, чем для российских. В 2002г. с участием российских инвесторов были приватизированы: трубный завод «Артром» в г. Слатина, комбинат спецсталей в г.Тырговиште, центрально-европейский филиал компании по передаче данных через интернет KPNQwest, который помимо Румынии действует в Чехии, Словакии, Польше и Венгрии.

В конкурсе по приватизации металлургических заводов «Индустрия Сырмей» (завод по производству проволки) и «Республика» участвуют российские инвесторы. В 2003г. ожидается начало приватизационного процесса еще по нескольким крупным предприятиям металлургии, энергетики, нефтепрома.

В 2002г. в Румынии имелись постоянные внешнеторговые представительства и технико-коммерческие бюро: ГПВО «Станкоимпорт» (закрылось в июне 2002г.), ООО «Газэкспорт», АО «Подольский машиностроительный завод», ОАО «Уралмаш-Ижора», Российский морской регистр судоходства г.Санкт-Петербург и АОЗТ «Совтрансавто».

В бухарестских ярмарках 2002г., как и в предыдущие два года, единственным российским участником была фирма «Инвест-Никаром», являющаяся по совместительству дилером концерна ГАЗ и до последнего времени занимавшаяся продажей и обслуживанием **автомобилей «Газель». С 2002г. эти автомобили уже не могут ввозиться в Румынию, т.к. перестали соответствовать стандарту «Евро-3»**. В небольших количествах возобновились поставки в Румынию автомобилей «Жигули» моделей 2110, 2111, 2112 и «Нива», которые соответствуют указанному стандарту.

В 2001г. были организованы поездки группы 30 румынских экспортеров и импортеров в Ростовскую, Волгоградскую, Саратовскую, Самарскую, Нижегородскую обл., Республику Татарстан и Москву. Организация подобных мероприятий способствовала существенному изменению отношения румынских фирм к российскому рынку. Всего за 2001-02гг. были организованы поездки в 17 регионов РФ.

По результатам поездок руководством Национальной ассоциации экспортеров и импортеров Румынии (организатор поездок с румынской стороны) было принято решение об организации в ряде городов России смешанных румыно-российских коммерческих центров. Ассоциацией была учреждена негосударственная компания Aneir-Promotion. Результатом осуществленных ранее деловых поездок в Россию, стало открытие в 2002г. в Румынии Торгового Дома «Татарстан-Констанца». Основной целью его создания являются поставки в Румынию крупных партий бытового холодильного оборудования, мотоциклов, охотничьего и спортивного оружия, оптических приборов, импорт из Румынии пищевых продуктов. Одним из крупных проектов является организация совместного производства специальной автомобильной техники на базе автомобилей АО «Камаз» с использованием двигателей брашовского завода

Roman и узлов и агрегатов, производимых предприятиями в г.Констанца.

В 2002г. в России состоялась первая целенаправленная масштабная рекламная акция выставочного характера представителей румынской промышленности. 20 румынских предприятий мебельпрома приняли участие в Московской выставке «Мебель-2002». Подготовка к выставке и участие в ней румынских предприятий находились под контролем правительства Румынии.

Доступ ростоваров

Концерн «Русский алюминий» был вынужден закрыть принадлежащий ему завод по производству глинозема в г. Орадя из-за резкого повышения тарифов на электроэнергию и тепло, сделавших производство убыточным. Компания «Лукойл» также была вынуждена закрыть свой НПЗ «Петротел» в г.Теляжен в связи с тем, что в нарушение приватизационного контракта с нее стали требовать выплату старых долгов завода. С трудом удалось добиться решения румынского правительства о предоставлении компании «Лукойл» льгот по выплате исторических долгов, и в наст.вр. рассматриваются планы возобновления производства на НПЗ «Петротел». Компания ОАО ОМЗ (группа «Уралмаш-Ижора»), владеющая заводом нефтяного оборудования и арматуры в г.Тырговиште, безуспешно пытается приобрести другие предприятия нефтемаша в Румынии.

В 2007г. Румыния может стать членом ЕС, что намного облегчит доступ продукции ее предприятий на рынки западноевропейских стран. Хотя прямой дискриминации российских экспортеров и товаропроизводителей в Румынии нет, однако косвенно, через систему договоров они оказываются в менее выгодном положении. В России для основной массы товаров румынского экспорта пошлины весьма высоки, поскольку список – товаров из развивающихся стран, на которые распространяется преференциальный режим с пониженными ставками ввозных пошлин, сокращен уже до минимума.

Сдерживает развитие торговли и существующий между нашими странами таможенный режим. Румыния предоставила на взаимной основе значительные таможенные льготы и преференции для стран ЦЕССТ (бывшее Вышеградское Соглашение), а также для стран ЕС, ЕАСТ, Турции, Израиля и Литвы, с которыми заключены соглашения о свободной торговле или об ассоциировании. С 1 янв. 2002г. Румыния либерализовала импорт товаров из стран ЕС, за исключением сельскохозяйственной продукции. Россия же не пользуется никакими льготами и преференциями, как и страны остального мира.

От высоких таможенных пошлин на румынском рынке страдают, в первую очередь, российские экспортеры металлопродукции, энергетического, станочного оборудования, автомобильной техники и других видов машинотехнической продукции.

ОАО «Северсталь» так и не смогло договориться о поставке стального листа на автозавод «Дачия», принадлежащий французской компании «Рено», из-за высокой пошлины на ввоз стального проката в Румынию (20%), что делает продукцию череповецкого завода неконкурентоспособной по сравнению с аналогичной продукцией словацкого комбината в г.Кошице, не облагаемой пошлиной.

С большими трудностями сопряжен вновь возобновившийся экспорт в Румынию легковых автомобилей Волжского автозавода. Из-за высокой импортной пошлины цена российских автомобилей сравнялась в Румынии с ценой на легковые машины подобного класса известных западных марок.

Возможности расширения сотрудничества связаны с реконструкцией и модернизацией ТЭС и ГЭС в Румынии с повышением мощности, эффективности и продлением сроков работы оборудования. Это направление является одним из наиболее перспективных с учетом того, что большинство тепловых электростанций Румынии построены 30 лет назад, в т.ч. при содействии СССР, и требуют модернизации. Достройке или модернизации подлежат 20 ГЭС. На некоторых из этих объектов начинают работать фирмы западных стран (Германии, Италии), имеющие собственное финансирование. Российские организации готовы также участвовать в модернизации объектов энергетики. Минпром Румынии не раз выражал заинтересованность, но дело не двигается из-за нерешенности вопросов финансирования этих работ. Необходима подготовка предложений в правительство РФ по мерам господдержки этих проектов. Услуги российских специалистов и цены на наше оборудование ниже, чем на Западе. Многие станции, ранее построенные при содействии СССР, хорошо известны российским специалистам. Привлечение россиян к модернизации румынских электростанций позволило бы удешевить производимую на них электроэнергию, стоимость которой составляет 49 долл. за мвтч.

При содействии СССР в стране было построено 140 промобъектов и только в одном случае российской стороне удалось получить заказ на реконструкцию одного из блоков ТЭЦ «Минтия-Дева» на 21,7 млн.долл. без предварительного участия в торгах и то в счет госдолга России перед Румынией. Производителями работ стали Подольский машиностроительный и Ленинградский механический заводы. Российских поставщиков машин и оборудования не допустили к торгам по поставке оборудования в счет кредитов ВБ, предназначенных для модернизации этой же ТЭЦ, а также ГЭС «Железные ворота».

Сербия и Черногория

Россия сохранила позиции одного из ведущих торговых партнеров Сербии и Черногории. За 2002г. на ее долю приходилось 10,2% общего товарооборота Сербии и Черногории с зарубежными странами и она занимала, как и в 2001г., третье место после Германии (1072 млн.долл., удельный вес 12,5%) и Италии (983 млн.долл., 11,4%).

Объем взаимного оборота товаров и услуг
между Россией и бывшей Югославией, в млн.долл.

	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	% к 2001
Товарооборот	800	928	892	451	530	885	1078	121,8
Экспорт РФ	395	502	550	274	349	685	787	114,9
Импорт	405	426	342	177	181	200	291	145,5
Сальдо	-10	+76	+208	+97	+168	+485	+496	-
Покр. эксп. из РФ импортом, в %	102,5	84,9	62,2	64,6	51,9	29,2	36,9	-

Источник: данные ССУ (с учетом строительных услуг организаций Сербии и Черногории в РФ).

Объем российского экспорта в Сербию и Черногорию увеличился по сравнению с 2001г. на 14,9%. Доля России в импорте Сербии и Черногории составила 12,5% – 787 млн.долл. (в 2001г. – 685 млн.долл.) и уступает лишь Германии (829 млн.долл. – 13,1%). По объему экспорта товаров из Сербии и Черногории на мировой рынок Россия среди внешнеторговых партнеров занимает 6 место с удельным весом 4% – 91 млн.долл. (Босния и Герцеговина – 331 млн.долл., 14,5%; Италия – 330 млн.долл., 14,4%; Германия – 243 млн.долл., 10,7%). Объем экспорта сербских и черногорских товаров в Россию отстает от объема их экспорта в Италию (в 3,6 раза), Германию (в 2,7 раза), Боснию и Герцеговину (в 3,6 раза), Македонию (в 2,3 раза).

Сальдо баланса торговли с Сербией и Черногорией в 2002г. составило 696 млн.долл. в пользу России (в 2001г. – 605 млн.долл.). Степень покрытия российского экспорта товаров импортом из Югославии сохранилась на уровне 11,6%.

Основными причинами низкого объема экспорта сербских и черногорских товаров в Россию являются: недостаточная конкурентоспособность товаров, предлагаемых российским партнерам (не помогают даже условия свободной торговли), низкий уровень поставок товаров в качестве частичной оплаты российского природного газа.

Доля машин и оборудования в российском экспорте в Сербию и Черногорию в 2002г. составила 3% (в 2000г. – 7%), в стоимостном объеме поставки продукции машиностроения из России по сравнению с пред.г. сократились в 2,2 раза, что связано с завершением использования российского госкредита в 2001г. Основная доля росэкспорта приходится на поставки энергоносителей (**нефть, нефтепродукты и природный газ – 85% совокупного российского экспорта в Сербию и Черногорию**).

В товарной структуре взаимной торговли в 2002г. росэкспорт был представлен товарами энергетической группы (природный газ, нефть и нефтепродукты), продукцией химпрома и черной металлургии, продукцией растительного происхождения (древесина, целлюлоза, бумага, картон), отдельными видами машин и оборудования.

Из Сербии и Черногории в Россию в 2002г. поставлялись: химпродукция, медикаменты, продтовары, товары ширпотреба, продукция металлургии и металлообработки, мебель.

Продолжается участие организаций Сербии и Черногории в строительстве объектов на территории России. По данным объединения строительных организаций в рамках Хозяйственной палаты Сербии, **в 2002г. стоимость выполненных работ на российских объектах составила 200 млн.долл.**

Договорно-правовая база торгово-экономического сотрудничества обеспечивает беспрепятственный оборот товаров и услуг, включая режим свободной торговли.

Основными проблемными вопросами в торгово-экономическом сотрудничестве России с Сербией и Черногорией являются следующие.

1. Клиринговая задолженность СССР. Российская задолженность бывшей СФРЮ образовалась в период клиринговой системы расчетов. Она явилась следствием падения мировых цен на основные товары российского экспорта (нефть, нефтепродукты, природный газ), а также отказа югославских внешнеторговых фирм от закупки машин, оборудования, ряда сырьевых товаров, согласованных в годовых протоколах о российско-югославском товарообороте.

В мае 2001г. в Вене руководители делегаций СРЮ, Хорватии, Республики Словении, БиГ и Македонии подписали Соглашение о разделе активов и имущества бывшей СФРЮ. Соглашение ратифицировано всеми государствами, за исключением Хорватии. Парламент Югославии ратифицировал его 1 июля 2002г.

В соответствии с Соглашением, финансовые активы в части клиринга распределены по следующим квотам: СРЮ – 38%, Хорватия – 23%, Словения – 16%, Босния и Герцеговина – 15,5% и Македония – 7,5%.

Переговоры по уточнению суммы клиринговой задолженности на уровне представителей министерств финансов и центральных банков государств-сукцессоров проводились в Москве в сент. и дек. 2001г. и в янв. 2003г. Окончательного протокола согласовании суммы долга, которая может колебаться в пределах 1292-1392 млн.долл., сторонами не подписано. Завершение переговоров и подписание итогового протокола о сумме российского клирингового долга ожидается в Белграде 24-25 марта 2003г.

В ходе визита в Москву в 2001-02гг. зампреда правительства Югославии М.Лабуса и во время визита в Югославию министра экономического развития и торговли РФ Г.О.Грефа в июне 2002г. вопрос о погашении российской клиринговой задолженности обсуждался в увязке с югославским долгом за природный газ и возможной приватизацией ряда промышленных объектов в Сербии.

2. Поставки российского природного газа в Югославию. Межправительственным соглашением от 7 фев. 1995г. предусмотрена ежегодная поставка природного газа в Сербию (на Черногорию трубопровод отсутствует) в объеме от 3,6 млрд. куб.м. с возможностью увеличения к 2010г. до 7,2 млрд.куб.м. Предусмотренные Соглашением объемы выбираются в среднем на 50%. Поставки газа на 2002г. были согласованы в объеме 1,7 млрд.куб.м. Платежи за текущие поставки газа осуществлялись в СКВ в течение 30 дней с даты его поставки. По данным нацстатистики, в 2002г. в Сербию поставлено 1500 млн.куб.м. на 193 млн.долл. Платежи за поставки газа в 2002г. осуществлялись сербской стороной практически своевременно. Право ОАО «Газпром» об использовании до 65% валютной выручки от поставок газа на закупку югославских товаров и услуг не было реализовано. В счет этих средств велось строительство гостиничного комплекса в г.Сочи для нужд «Газпрома». Использовано 20 млн.долл. Товары из Сербии в 2002г. не закупались из-за их неудовлетворительных ассортимента и качества, а также завышенных цен.

В соответствии с планами НИС (Нефтяная промышленность Сербии), единственного монопольного импортера природного газа, объем его импорта в 2003г. может составить 2,6 млрд.куб.м. на 288 млн.долл. Между «Газпромом» и НИС законтрактованы поставки российского газа до 1 окт. 2003г. В планах НИСа прорабатываются возможности поставки природного газа поставщиками из других стран. Изыскиваются средства для строительства газохранилища на территории Сербии (г.Банатски Двор).

В 2002г. продолжался переговорный процесс по вопросам урегулирования задолженности за поставки российского газа в 1994-2000гг. (260 млн.долл.). В результате ежемесячных переговоров между представителями ОАО «Газпром» и НИС, проводимых в 2002г. в Москве и Белграде, в начале нояб. 2002г. в Москве было подписано соглашение о передаче обязательств по выплате упомянутой задолженности за российский газ от СП «Прогресгас-Трейдинг» госпредприятию НИС. Это являлось условием ОАО «Газпром» для подписания контракта на осуществление поставок российского природного газа в Сербию. Вопрос урегулирования югославской задолженности за газ так и остался открытым. На переговорах в дек. 2002г. сербская сторона предложила российской стороне погасить задолженность за газ путем передачи «Газпрому» контрольных пакетов акций 3 сербских предприятий: «Метанольно-уксусного комплекса» г.Кикинда, и 2 предприятий по производству азотных удобрений «Азотара Панчево» и «Азотара Суботица». Все 3 предприятия потребляют российский природный газ в качестве сырья, а также являются крупными должниками перед НИС.

3. Сотрудничество в области энергетики. Одним из основных направлений сотрудничества в этой области является участие российских организаций в восстановлении, реконструкции и модернизации энергетических объектов, ранее построенных при техсодействии СССР. Начало было положено реализацией госкредита (Межправсоглашение от 3.12.1997г.) на финансирование поставок в Югославию оборудования на 150 млн.долл., в счет которого для реконструкции энергообъектов реализовано 68 млн.долл.

Одним из наиболее перспективных объектов будущего сотрудничества является ГЭС «Джердап». Тендер на ее реконструкцию выигран «Энергомашэкспорт-Силовые машины» в составе консорциума с участием югославских организаций «МИН», «Минел», «Гоша», «Север». Одним из обязательных условий участия в реконструкции ГЭС является обеспечение финансирования в 100 млн.долл. Стороны договорились в качестве источника финансирования использовать часть российского клирингового долга после его распределения между правопреемниками бывшей СФРЮ. Переговоры по подписанию контракта на реконструкцию ГЭС «Джердап» начались в янв. 2003г.

Имеются перспективы сотрудничества в области энергетики у российского внешнеторгового предприятия ФГУП ВО «Технопромэкспорт». В 2002г. группой специалистов объединения совместно с экспертами «Электрохозяйства Сербии» и белградского «Энергопроекта» согласована программа завершения реконструкции и модернизации энергоблока ТЭС «Костолац А».

4. Поставки нефти и нефтепродуктов. Межправительственным протоколом предусмотрены ежегодные поставки российской нефти в Сербию (в Черногории нет нефтеперерабатывающих заводов) в объеме до 2,5 млн.т. В 2002г. поставлено нефти и нефтепродуктов 2,3 млн.т. на 472 млн.долл. (в 2001г. – 1,8 млн.т. на 355 млн.долл.). Поставщиками нефти и нефтепродуктов являлись фирмы «Лукойл» и «Сибур».

Потребности Сербии в нефти составляют 3,5 млн.т.: 1 млн.т. – собственная добыча; 2,5 млн.т. – импорт. Вопросы ее транспортировки по нефтепроводу «Адрия» решены с хорватами. Его мощность на Сербию рассчитана на передачу до 10 млн.т. в год. Монопольным импортером нефти является НИС (нефтяная промышленность Сербии), в составе которой имеются два НПЗ в г.г.Нови Сад (мощность – 1,3 млн.т.) и Панчево (мощность – 5 млн.т.).

Кроме «Лукойла», поставками нефтепродуктов в Сербию и Черногорию в 2002г. занималась зарегистрированная в Сербии фирма «Сибур-Адриатик». Фирма поставляла из России на переработку на предприятие «Петрохимия» г.Панчево ежемесячно 7-7,5 тыс.т. прямогонного бензина (ранее ежемесячные поставки составляли 30 тыс.т.).

5. Ратификация Соглашения о свободной торговле между Россией и Югославией. Подписано 28 авг. 2000г., временно применяется с даты его подписания. Югославская сторона ратифицировала указанное соглашение 10 мая 2001г. Правительство РФ внесло его на ратификацию в госдуму в авг. 2001г. В соответствии с поручением правительства РФ минэкономразвития России осуществляет согласование соглашения с государствами-членами ЕврАзЭС. В нояб. 2002г. в Москве проведены переговоры по пересмотру списков изъятий из режима свободной торговли, предусмотренного Соглашением.

6. Проведение очередного заседанию МПК. 4 заседание Межправительственного российско-югославского комитета по торговле, экономическому и научно-техническому сотрудничеству проведено в Белграде в дек. 1999г. В 2000-01гг. проводились рабочие встречи председателей национальных частей. С учетом накопившихся проблем в торгово-экономических отношениях России с Сербией и Черногорией, проведение 5 заседания МПК намечено на март-апр. 2003г.

Сингапур

В 2002г. в официальных и деловых кругах Сингапура усилился интерес к российской тематике.

Свидетельствами поисков путей активизации торгово-экономических связей между нашими странами стали визиты в Москву и С.Петербург представительной делегации Сингапурской конфедерации промышленников (май 2002г.), руководителей 5 крупнейших сингапурских компаний, сопровождавших министра иностранных дел Сингапура С.Джаякумара во время его визита в Россию (сент. 2002г.), официальное приглашение сингапурской стороной министра по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства РФ И.А.Южанова и прием на высоком уровне посетившей Сингапур делегации РСПП во главе с И.А.Южановым и вице-президентом РСПП В.А.Никулиным.

Возросшая заинтересованность сингапурской стороны в развитии торгово-экономических связей с Россией была связана с признанием в июне-июле 2002г. администрацией США и комиссией ЕС рыночного статуса российской экономики, перспективами присоединения России к ВТО и повышением рейтинга «привлекательности» экономики РФ для прямых иноинвестиций (по данным авторитетной международной консалтинговой компании «А.Т. Кирни» с окт. 2001г. по сент. 2002г. в списке наиболее привлекательных стран

для иностранных прямых инвестиций Россия переместилась с 32 на 17 место).

По данным сингапурской таможенной статистики двусторонний товарооборот в 2002г. составил 491 млн.долл., что на 16% превышает соответствующие показатели пред.г. (в 2001г. прирост товарооборота составил 18%). Российский экспорт в Сингапур увеличился на 9,6% и достиг 318 млн.долл., импорт – на 30% и составил 173 млн.долл. (в 2001г. прирост экспорта составлял 30%, импорт сократился на 2%). **Доля России в товарообороте Сингапура увеличилась** с 0,175 **до 0,2%**.

Экспортно-импортные операции между Россией и Сингапуром, в млн.долл.США

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	400,2	288,4	357,1	423,1	491
Росэкспорт	45,5	140,4	222,4	289	318
Росимпоорт	355,2	147,9	134,7	134,1	173
Сальдо	-310.2	-7,5	87,7	154.9	145

Структура двустороннего товарооборота существенных изменений в 2002г. не претерпела, поскольку товарная номенклатура российского экспорта и импорта определялась производственной специализацией Сингапура, а также его статусом одного из крупнейших мировых центров реэкспортной торговли и обслуживания транзитных грузопотоков из Азии в Европу и США. Как и в предыдущие годы, главными позициями российского экспорта оставались нефтепродукты (55%), цветные металлы и изделия из них (31%) и прокат черных металлов (8,3%). Изменение их относительной значимости по сравнению с 2001г. (металлы и металлоизделия составляли в 2001г. 65%, а нефтепродукты – 30% российского экспорта) было обусловлено колебаниями коньюнктуры рынков этих товаров.

В структуре росимпорта основными позициями оставались видеоаппаратура и бытовая электроника, части и комплектующие к компьютерам и переферийным устройствам (35,2%), кофейные смеси, концентраты, пищевые жиры, масла и кондитерские изделия (17%), части к оборудованию и сменный инструмент для буровых работ (12,1%), топливо для заправки российских судов и самолетов (5,8%).

Несмотря на проявляемую заинтересованность в расширении двусторонней торговли, сингапурцы не готовы были в 2002г. предложить четкую, ясную и конструктивную программу взаимодействия, нацеленную на вывод наших двусторонних торгово-экономических отношений на качественно новый уровень.

Если в начале 2002г. Управление по развитию торговли Сингапура полагало наиболее перспективными направлениями сотрудничества с Россией общественное питание, легкую, пищевую промышленность и упаковку, а наиболее перспективными участниками сотрудничества с сингапурской стороны – малый и средний бизнес Сингапура (что отразилось на формировании состава участников делегации Конфедерации сингапурских промышленников, посетивших Россию в апр.-мае 2002г.), то уже в начале сент. подход Управления изменился.

В отличие от всех предыдущих визитов в Россию официальных делегаций деловых кругов Сингапура, которые насчитывали 20-25 чел. и включали представителей «среднего бизнеса», состав делегациив РФ, был немногочисленным. В ее состав вошли руководители дочерних компаний трех ведущих сингапурских корпораций (PSA, Keppel и Sembawang), занимающих лидирующее положение в мире в области морского транспорта, портового хозяйства и контейнерных терминалов, специального судостроения, производства оборудования для работ на морском шельфе, а также влиятельный владелец группы предприятий пищепрома, имеющий широкие связи в Китае. В состав этой делегации были включены представители именно тех структур, участие которых в совместных проектах было бы для российской стороны наиболее желательным.

Основная часть поставок «валютоемких» российских товаров в Сингапур и через Сингапур в соседние страны, идет через иностранных торговых посредников и офшорные компании. Должным образом в Сингапуре представлены пока лишь российские и белорусские производители калийных и сложных химических удобрений – СП «Агросин», успешная работа которого в Сингапуре и на рынке региона ЮВА в течение последних 30 лет является примером эффективного продвижения российского экспорта без привлечения цепочек посредников. Наиболее устойчивые позиции на местном рынке сохраняли российско-сингапурские предприятия «Агросин», «Синсов», «Синчарт», «ВижнТэк». В финансовом секторе сингапурской экономики российская сторона была попрежнему представлена лишь сингапурским отделением российско-английского банка «Московский народный банк», которое, как и СП «Агросин», в 2002г. отметило свое 30-летие. Среди десятка российских компаний и компаний с российским участием, успешно работающих в Сингапуре в последние годы – «Гост-Эйша», «Аэрофлот», а также «Лукойл Эйша Пасифик» – сингапурское отделение европейской сбытовой структуры «Лукойла», базирующейся в Швейцарии.

Основными объектами реальных сингапурских инвестиций в России в 2002г. оставалась торгово-промышленная группа Amtel с головной компанией в Сингапуре и московская дочерняя компания сингапурской Food Empire Holding – Future Enterprises (Russia).

Торгово-промышленная группа Amtel с середины 90гг. работает не только в России, но и на рынке СНГ (имеет отделения в Киеве и Днепропетровске). В России ее деятельность концентрируется в шинной и пищевой промышленности. Ей принадлежит контрольный пакет акций таких отечественных предприятий как ОАО «Кировский шинный завод», ОАО «Красноярский шинный завод», ОАО «Волгоградский завод технического углерода», ОАО «Химволокно Амтел Кузбасс», ЗАО «Амтелмедфарм», ОАО Завод «Орбита», а также крупные пакеты акций в ОАО «Волтаир» и ОАО «Волгоградский сталепроволочноканатный завод». Представительства компании открыты в Москве, Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде, Волгограде, Красноярске, Кемерове, Кирове, Воронеже, Волжском, Новосибирске, Сургуте, Тольятти. Amtel в сотрудничестве с финской Nokia продвигает проект выпуска в России «зимней резины» по технологии финского партнера (объем необходимых инвестиций оценивается в 110 млн.долл.).

Деятельность дочерней компании Food Empire Holding связана с расфасовкой и сбытом поставля-

емой из Сингапура в Москву кофейной смеси «3-в-одном», реализуемой под торговой маркой Mak Coffee, чипсов «Классно», а также карамели и кондитерских изделий под маркой Mak Candy.

Диалог с Россией

За 30 лет дипотношений между двумя нашими странами достигнут значительный прогресс в развитии политического диалога. С официальными визитами Москву посещали премьер-министр (в 1970г. и 1990г.) и министр иностранных дел С.Раджаратнам (1976г.). В 1990г. состоялся официальный визит в Сингапур председателя совета министров СССР. В 1993г. с кратким рабочим визитом Сингапур посетил вице-президент РФ, а также с официальным визитом – министр иностранных дел РФ. В рамках ежегодных асеановских мероприятий проводятся встречи министров иностранных дел двух стран.

В сент. 2002г. Москву с официальным визитом посетил министр иностранных дел Сингапура Ш.Джаякумар.

Проводятся политические консультации по линии МИД по международным проблемам и вопросам двусторонних отношений (последний раз – в марте 2002г. в Москве).

Поддерживаются межпарламентские связи. В течение 1994-96гг. в Республике побывали делегации Госдумы и Совета Федерации Федерального собрания РФ во главе с зампредседателей обеих палат. В нояб. 1997г. Россию посетила делегация сингапурского парламента во главе со спикером Тан Су Кхуном, а в сент. 1998г. – группа сингапурских парламентариев. В фев. 1999г. в Сингапуре побывала делегация Законодательного собрания Санкт-Петербурга, а в мае-июне 1999г. – делегация Госдумы. В апр. 2001г. Республику посетила делегация Комитета Совета Федерации по науке, культуре, образованию, здравоохранению и экологии. Планируется официальный визит в Сингапур председателя Совета Федерации.

Поразивший регион в 1997г. валютно-финансовый кризис негативно сказался на состоянии двусторонних торгово-экономических связей, приведя в существенному сокращению объема торговли. С 2000г. наблюдается повышение интереса деловых кругов к налаживанию взаимовыгодного сотрудничества. Данная тенденция отразилась на увеличении объема двустороннего товарооборота в 2001г. до 421 млн.долл. (в 2000г. – 357 млн.долл.), в т.ч. наш импорт – 132 млн.долл., экспорт – 289 млн.долл.).

В 2002г. Россию посетило несколько представительных делегаций деловых кругов Сингапура. Делегация российских промышленников и предпринимателей во главе с министром по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства И.А.Южановым побывала в Сингапуре.

В сент. 2002г. подписано соглашение об избежании двойного налогообложения. На рассмотрении сторон находятся проекты соглашений о взаимном поощрении и защите инвестиций, о научно-техническом сотрудничестве.

Налаживается сотрудничество сингапурских деловых кругов с районами Поволжья, Сибири и Дальнего Востока. Существенная роль в этом направлении отводится Совету по развитию торговли Сингапура (СРТС), уже имеющему свои представительства в Москве и Хабаровске. Планируется открытие представительства СРТС и в Санкт-Петербурге. В Сингапуре с деловыми целями побывали представители Татарстана, Красноярского и Хабаровского краев, Читинской и Свердловской обл.

В Сингапуре помимо посольства действует российское торговое представительство, представительство Морского регистра. Активно работает региональное представительство Аэрофлота. Полеты между столицами двух стран осуществляются три раза в неделю. Открыта прямая авиалиния Хабаровск-Сингапур. На основе взаимности авиакомпании «Сингапур Эрлайнз» предоставлено право транзитного пролета над территорией России.

Помимо упомянутых представительств в Сингапуре продолжают функционировать ряд компаний и СП, представляющих российский бизнес. Среди них такие, как «Агросин», осуществляющая оптовые экспортно-импортные операции с удобрениями и химическими товарами, «Московский народный банк», занимающийся финансированием внешнеторговой деятельности российских компаний со странами ЮВА, «ГОСТ-Азия», сертифицирующая товары, предназначенные для экспорта в Россию.

В Российской Федерации зарегистрировано несколько десятков СП с участием сингапурского капитала.

Основу договорно-правовой базы двусторонних отношений составляют документы: торговое соглашение 1966г., предусматривающее обмен торговыми представительствами и взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования; соглашение о воздушном сообщении 1969г. (обновлено в 1997г.); о культурном и научном сотрудничестве 1974г.; о создании межправительственной комиссии по развитию торгово-экономического и научно-технического сотрудничества 1990г.; протокол о консультациях между МИД России и Сингапура 1996г.; соглашение об избежании двойного налогообложения 2002г. Продолжается работа по подготовке к подписанию ряда других соглашений.

Сирия

Связи с СНГ

Важную роль во внешнеэкономических связях Сирии продолжают играть страны СНГ и, в первую очередь, Украина, Россия, Белоруссия. В отношениях Сирии с Украиной сохраняются тенденции на дальнейшее укрепление экономических и торговых связей. Товарооборот между двумя странами в 2002г. составил 381 млн.долл. Сирия экспортирует на Украину продукты питания, пряжу, одежду, а импортирует металлопродукцию, мочевину, удобрения. В нояб. 2002г. правительство Украины приняло решение открыть в Сирии торговое представительство при посольстве Украины в Дамаске. 19 нояб. Кабинет министров САР одобрил законопроект о ратификации подписанного с Украиной соглашения о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве.

В июне 2002г. в Минске прошло второе заседание Сирийско-Белорусской межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству под сопредсе-

дательством премьер-министров САР и Республики Беларусь.

В торговой области стороны обсуждали возможности заключения прямых бартерных сделок, установления прямых связей между Коммерческим банком САР и белорусскими банками; поощрение бизнес-связей. Подписан меморандум о взаимопонимании между Федерацией ТП САР и ТПП Беларуси, поощрении выставочной деятельности и использовании преимуществ зон свободной торговли.

В области промышленности достигнута договоренность о сотрудничестве между Минским тракторным заводом и компанией «Аль-Фурат» по сборке тракторов средней мощности в САР, возможном создании СП между объединением «БелАЗ» и Ген. организацией инженерно-технической промышленности по производству и обслуживанию специальных машин; о сотрудничестве между белорусской фирмой «Интеграл» и сирийской «Сироникс» в производстве электронных компонентов, возможном подписании меморандума о сотрудничестве в области стандартов.

В области транспорта принят за основу будущих переговоров сирийский вариант соглашения о международных автоперевозках. Госавиакомпании стран проведут переговоры об открытии воздушного сообщения Дамаск-Минск-Дамаск, а также о заключении контракта на ремонт сирийских самолетов ТУ-134.

В нефтегазовой отрасли стороны обсуждали возможные сферы сотрудничества и ряд белорусских компаний выразил заинтересованность в участии в проектировании и обустройстве нефтяных скважин. Другие компании готовы сотрудничать в прокладке газопроводов с защитным покрытием.

Главными статьями экспорта Беларуси являются тракторы, грузовые автомобили МАЗ, древесноволокнистые плиты, шины, синтетическое волокно, табачное сырье, ворсовые ткани, минеральные удобрения. Сирия поставляет в Беларусь оливковое масло, хлопок, одежду.

Связи с Россией-2002

В 2002г. торгово-экономические отношения России и Сирии, как и в пред.гг., регулировались Соглашением между правительствами РФ и Сирии о торговом, экономическом и техническом сотрудничестве от 15.04.93г. В 2002г. важнейшими документами двусторонних отношений продолжали оставаться протоколы первого и второго заседаний Постоянной российско-сирийской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

Торговля между Россией и Сирией, в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	166,3	189	174.0	138	158	163	182,7
Экспорт	48.5	51	73	78	80	95	120,3
Импорт	117,5	138,5	101	60	78	68	62,4

В 2001г. **товарооборот между Россией и Сирией** увеличился до 163 млн.долл. **В 2002г. он достиг 182 млн.долл.** и, по сравнению с 2001г., вырос на 12%. Экспорт России в САР в 2002г. увеличился и составил 120,3 млн.долл. Объем экспорта по основным видам товаров: машины и оборудование – 35,4 млн.долл.; сырье и материалы – 73,7 млн.долл.; проектные работы – 3,8 млн.долл.; услуги специалистов – 7,4 млн.долл.

Российский импорт из Сирии в 2002г. состоял из изделий легпрома (готовая одежда, ткани, тюль, трикотаж, обувь, чулочно-носочная продукция) – 70%; продовольствия (цитрусовые, фрукты, консервы, кондитерские изделия) – 17,9%; машинотехнической продукции – 6,5%; парфюмерно-косметических изделий – 3,4%; полиграфических изделий – 1,3%; изделий из черных металлов – 0,9%. Объем импорта в 2002г. продолжал снижаться и составил 62,4 млн.долл.

Отмечается рост взаимного интереса и активизация российско-сирийского сотрудничества. Это подтверждается увеличением числа участников ВЭД, работающих на сирийском рынке (за последние 2г. – 100). В Сирии продолжают работать представители ОАО «Зарубежэнергострой», ВО «Тяжпромэкспорт», ФГУП ВВО «Сельхозпромэкспорт», ОАО «Энергомашэкспорт», ЗАО ПО «Совинтервод», ВО «Авиаэкспорт», АООТ УАЗ, ЗАО АК «Евроконтракт», ООО «Альфа-Эко», ОАО «Уралмаш», ОАО «Стройтрансгаз», ОАО «Ижнефтемаш», минтранса РФ. Планируют направить в САР своих представителей ГП «Зарубежводстрой», ОАО «Челябинский трубопрокатный завод», ЗАО «Зарубежнефтегаз», РВО «Зарубежнефть».

В сент. 2002г. в Дамаске состоялись переговоры между министром промышленности, науки и технологий РФ И.Клебановым и министром промышленности САР И.Займом. Стороны подписали протокол, предусматривающий активизацию сотрудничества в области промышленности и технологий (по линии ВО «Тяжпромэкспорт»), в т.ч. по строительству ряда промобъектов, созданию технопарка и разработке концепции развития черной металлургии Сирии.

Условия объявляемых в Сирии тендеров требуют от их участников предоставления банковских гарантий первоклассных западных банков (или подтвержденных первоклассными западными банками). **Прямые банковские гарантии российских банков пока не принимаются**, в то время, как крупные западные и другие банки принимают гарантии известных российских банков. Российское объединение «Энергомашэкспорт» участвовало в торгах на поставку в Сирию 17 пассажирских и 41 грузового локомотивов, объявленных генеральной дирекцией Сирийских железных дорог. Стоимость контракта 95 млн.долл. Объединение «Энергомашэкспорт» оплатило «Бид бонд» (гарантия участия в тендере) в 1,5 млн.долл. Упомянутый «Бид бонд» был выставлен объединением через «Евробанк», г.Париж, который за свои услуги возьмет за 3 мес. с российской стороны 50 тыс.долл. В случае продления или переобъявления тендера сумма будет возрастать.

С учетом того, что значительная часть инфраструктуры нефтяного комплекса Сирии создавалась при техсодействии СССР, сирийские организации в принципе заинтересованы в приобретении российского нефтеоборудования, в т.ч. буровой техники. Заинтересованность в сотрудничестве с Россией в этой области отмечена в Протоколе от 17.05.2001г. второго заседания российско-сирийской Комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. На рынке Сирии работают такие российские организации как РВО «Зарубежнефть» (разработка месторождений, интенсификация добычи нефти), ВО «Машиноимпорт» (поставка нефтяного оборудования, зап-

частей, строительство нефтяных резервуаров), ВО «Тяжпромэкспорт» (строительство нефтепродуктопровода и газокопрессорной станции), ОАО «Уралмаш» (поставка бурового оборудования), ОАО «Ижнефтемаш» (поставка нефтяных и водяных насосов), ОАО «Стройтрансгаз» (реконструкция нефтепровода), ВО «Зарубежгеология» (поставка геологоразведочного оборудования). Если бы сирийская сторона принимала гарантии крупнейших российских банков, то предлагаемые российскими компаниями цены были бы ниже.

В 2002г. АК «Евроконтракт» и генорганизация промпредприятий минпрома САР создали на базе завода электродвигателей в г.Латакия СП по производству и ремонту понижающих трансформаторов, 60% уставного капитала которого принадлежит ЗАО АК «Евроконтракт».

В ходе состоявшегося в сент. 2002г. визита в Россию министра нефти и природных ресурсов САР И.Хаддада сирийская сторона проинформировала, что правительством САР одобрено создание СП РВО «Зарубежнефть» и Сирийской нефтяной компании (СНК) для проведения полного комплекса работ в нефтегазовой отрасли на территории Сирии, России и третьих стран. Во время этих же переговоров российская сторона также предложила создание в САР российско-сирийского научно-технического центра по испытаниям и внедрению новых технологий интенсификации добычи нефти и газа на конкретных месторождениях в САР.

В 2001-02гг. ВО «Тяжпромэкспорт», ОАО «Энергомашэкспорт», «Трансстрой», АФ «Гидроспецстрой», ОАО «Зарубежэнергострой», АО «Институт Гидропроект», ВО «Авиаэкспорт», ФГУП ВВО «Сельхозпромэкспорт», ЗАО АК «Евроконтракт», РВО «Зарубежнефть» приняли участие в 40 тендерах в САР на выполнение проектов и поставку оборудования для нужд энергетики и нефтегазовой промышленности, ирригации и транспорта. Из них выиграно 9 на 22 млн.долл.

На рассмотрении у сирийских заказчиков находятся переданные нашими компаниями тендерные предложения на проектирование, строительство, модернизацию объектов и поставку техники, оборудования, материалов и запчастей для нужд энергетики, нефтяной и химической промышленности, ирригации и водного хозяйства, транспорта на 400 млн.долл.

В 2002г. российские компании ОАО «Зарубежэнергострой», ФГУП ВВО «Сельхозпромэкспорт», АФ «Гидроспецстрой», ЗАО ПО «Совинтервод», АО «Институт Гидропроект» продолжали оказывать техсодействие в проектировании, строительстве, модернизации и эксплуатации объектов в области энергетики, нефтегазпрома, ирригации, водного хозяйства и освоения земель. На 20 объектах были заняты 140 российских специалистов. На 01.01.03г. объем сотрудничества по линии техсодействия составил 17,7 млн.долл. (на 01.01.02г. – 13,7 млн.долл.).

В области энергетики ОАО «Зарубежэнергострой» продолжает обеспечивать эксплуатацию Евфратской ГЭС и ГЭС «Аль-Баас». В апр. 2002г. российские специалисты завершили ремонтные работы на 5 энергоблоке Евфратской ГЭС. Закончены работы по замене баббитовых сегментов на фторопластовые на всех агрегатах ГЭС «Аль-Баас». В 2002г. ВАО «Зарубежэнергострой» выиграло тендер на поставку в 2003г. запчастей к энергоагрегатам обеих ГЭС. В 2002г. был подписан контракт на проведение диагностики всех 8 силовых трансформаторах обеих ГЭС.

При содействии специалистов ОАО «Зарубежэнергострой» осуществлялась эксплуатация ТЭС «Тишрин». ОАО «Зарубежэнергострой» и ГУП ВО «Тяжпромэкспорт» в 2002г. продолжали осуществлять поставки запчастей в соответствии с ранее подписанными контрактами для основного оборудования ТЭС «Тишрин», обеспечили проведение 6 плановых ремонтов энергоблоков станции.

В нефтегазпроме сотрудничество осуществлялось с Сирийской нефтяной компанией (СНК). Российские специалисты, работающие по индивидуальным контрактам, продолжают оказывать содействие СНК в разработке и эксплуатации нефтегазовых месторождений, в капитальном ремонте скважин и бурового оборудования. Российские специалисты работали на нефтепромыслах «Румелан», «Джебисси» и «Хасеке».

В I кв. 2002г. был подписан контракт на составление технологической схемы разработки нефтяного месторождения «Алиан» с ГП РВО «Зарубежнефть».

В 2002г. ГУП ВО «Тяжпромэкспорт» подписало с сирийской компанией «Махрукат» контракт на поставку запчастей к нефтепродуктопроводу Хомс-Алеппо. «Тяжпромэкспорт» также подписал контракт (14,23 млн.долл.) с Сирийской нефтяной компанией на строительство газокомпрессорной станции в районе г.Пальмира.

В конце 2002г. ГП РВО «Зарубежнефть» выиграло тендер на увеличение нефтеотдачи и разработку месторождения нефти «Тишрин». Один из крупнейших проектов экономики Сирии – проектирование и строительство нефтепровода Киркук-Баниас российской компанией «Стройтрансгаз» совместно с французской фирмой «ТотальФинаЭльф». Переданное сирийской стороне ТЭО рассматривается в министерстве нефти и минресурсов САР. Миннефти и минресурсов изучает также предложение ОАО «Стройтрансгаз» по реконструкции и строительству объектов транспорта нефти в САР. В рамках подписанного Меморандума о взаимопонимании с миннефти и минресурсов Сирии ОАО «Стройтрансгаз» готовит технико-коммерческие предложения по строительству системы транспорта газа в САР.

Российские компании ФГУП ВВО «Сельхозпромэкспорт», ЗАО «Совинтервод», АО «Институт Гидропроект» продолжают оказывать содействие сирийским партнерам в проектировании, строительстве и эксплуатации водохозяйственных и ирригационных объектов. Эксплуатация гидроузла имени «16 нояб.» на реке Северный Кебир и прилегающего массива орошения на 20 тыс.га осуществляется сирийскими специалистами, т.к. российские специалисты выполнили свои контрактные обязательства и убыли на Родину. Сирийские специалисты сами не справляются с ремонтом гидротехнического оборудования и эксплуатацией гидроузла. Руководство гидроузла обратилось в министерство ирригации САР с ходатайством о возобновлении российского техсодействия в эксплуатации и обслуживании данного объекта. Для обеспечения надежной и стабильной работы объекта из России поставляются запчасти и сменное оборудование.

ФГУП ВВО «Сельхозпромэкспорт» завершает свои контрактные обязательства по поставке оборудования и запчастей для сетей и насосных станций ирригационного объекта «Аль-Саура» на р.Сноубар, для буровых станков на изысканиях для ирригационных проектов Прибрежного бассейна. Специалисты «Сельхозпромэкспорта» оказывали в 2002г. содействие в эксплуатации «Аль-Саура», в проведении ремонтных работ на восстановленном им судоремонтном заводе в г.Тартусе. Подписан контракт на поставку оборудования, материалов и командирование специалистов для строительства плавучего дока в порту г.Латакия.

По линии ЗАО ПО «Совинтервод» в 2002г. подписаны два контракта на выполнение изыскательских и проектных работ по орошению 11 тыс.га Южных Алеппских земель очищенными сточными водами, а также контракт по составлению технического проекта подводящего магистрального канала с туннельным участком в р-не Южных Алеппских земель.

Подписано и утверждено министерством ирригации САР Соглашение о совместной деятельности сирийской фирмы «Аль-Дирассат Эль Майя» и ЗАО ПО «Совинтервод» в области освоения водных и земельных ресурсов САР. На стадии завершения находится подписание прямого контракта по составлению проектов реконструкции оросительных систем Мескене на 21 тыс.га.

В области ирригации по проектам Прибрежного бассейна САР в 2002г. компания «Совинтервод» начала прорабатывать перспективный план по бурению, а также график по проекту 20 плотин. В стадии согласования находится проекты еще на 8 плотин, которые с точки зрения технического исполнения будут сложнее. Имеется ввиду заключение прямого контракта в апр. 2003.

Многие тендерные объявления, объявляемые генеральной организацией сирийских железных дорог, содержат условие на соответствие оборудования или узлов стандарту UIC, или требования к стране происхождения товара («международно-признанный изготовитель» США, Японии или Западной Европы), которые исключают российских производителей из участия в этих тендерах. Не принимается в расчет, что качество и надежность российского ж/д оборудования, изготовленного по российскому ГОСТ такие же, а иногда и выше оборудования, сделанного по стандарту UIC, а стоимость его ниже европейского.

Условия проведения международного тендера в САР предусматривают прохождение его участниками нескольких отборочных туров, в процессе которых предложения набирают определенное количество баллов, позволяющее инокомпаниям продолжать участие в тендере. Тендерный комитет Генорганизации сирийских железных дорог присваивает предложениям участников коэффициент технической оценки в диапазоне от 1 до 0,75. Предложение, получившее индекс менее 0,75, дальше не рассматривается и их владелец автоматически выбывает из конкурса. Однако фактически техническая оценка предложения не проводится, а коэффициент присваивается в зависимости от страны происхождения товара (по существующей ведомственной установке). Западным производителям присваивается коэффициент равный 1, российским – от 0,75 до 0,8 (в связи с отсутствием сертификации на соответствие стандарту UIC), а азиатским – 0,6. Данный коэффициент используется для пересчета начальной фактической цены предложения, а затем сравниваются цены уже с учетом техоценки. При равных начальных ценах, с учетом заниженного коэффициента по техоценке, росучастнику тендера приходится делать скидку в цене на 20%, чтобы опередить своих западных конкурентов и победить в тендере.

Российские компании, предлагающие комплектацию российского производства, получают коэффициент техоценки менее 0,75 и отсеиваются, а в случае предложения европейской комплектации допускаются до участия в тендере, но с коэффициентом 0,76. В последнем случае для успешного участия в тендере цена предложения российского участника автоматически должна быть на 20-30% ниже цены предложений европейских производителей. Указанная позиция объясняется тем, что закупаемое оборудование предназначено для создаваемого международного транспортного коридора, проходящего через территорию Сирии и необходимости обеспечения технической сопрягаемости железных дорог САР, Турции и Ирака.

В 2002г. прошли переговоры руководства российского авиапредприятия ОАО «Иркут» с министром транспорта САР и гендиректором «Сирийских авиалиний» по продвижению на сирийский рынок российских гражданских самолетов, в т.ч. уникального грузопассажирского многоцелевого самолета-амфибии БЕ-200. Российские компании, проявляющие интерес к сирийскому рынку, начинают свою деятельность в САР с участия в специализированных международных выставках или в ежегодной Дамасской ярмарке. Такое начало позволяет российским компаниям получить реальное представление о стране и провести в рамках выставки наглядную рекламную компанию своей продукции.

1-4 апр. 2002г. состоялась выставка нефти и газа Syroil (проводится один раз в 2г.), 200 компаний из 32 стран. Российская экспозиция была представлена 14 компаниями: «Хантымансийскгеофизика», «Челябинский тракторный завод», «Курганский завод трубопроводной арматуры «Икар», «Капитал-XXI», «Нефтегаз», «Нефтяное хозяйство», «Ижнефтемаш», «Уралмаш», «Автозаправочная техника», «Зарубежнефть», «Машиноимпорт», «Стройтрансгаз», «Тюменьнефтегеофизика», «Волгабурмаш».

24-28 мая 2002г. прошла промышленная выставка Sima, 300 компаний из 30 стран. Россия была представлена 6 компаниями: «Уральский оптико-механический завод», «Магнитогорский металлургический комбинат», «Барачинский электромеханический завод», «Ярославский моторный завод «Автодизель», ОАО «Промтрактор», «Челябинский радиозавод Полет».

11-15 июня 2002г. – выставка Syrauto, 194 компании из 29 стран. С российской стороны участие приняли 5 компаний: «Автоспецоборудование» г.Псков; «КЭМП-Подольск»; «Курганмашзавод»; «Лада Авто-ВАЗ»; «Ока».

С 28 авг. по 7 сент. 2002г. прошла 49 ежегодная Дамасская ярмарка, 150 компаний и фирм из 20 стран. Российская экспозиция была представлена 6 компаниями: «Авионика», «Европейская шарикоподшипниковая корпорация», «Ярославглавснаб», «Вазинтерсервис», «Арабия Экспо», «Экспоцентр».

Для продвижения российского экспорта машинотехнической продукции и капитала необходимо использовать свободные экономические зоны Сирии – как для создания российско-сирийских СП, так и для открытия представительств российских предприятий с льготами, предоставляемыми статусом СЭЗ. Только два российских предприятия имеют свои представительства в СЭЗ г.Алеппо – ОАО «Уралмаш» и ОАО «Ижнефтемаш».

Имеются факторы, сдерживающие развитие двусторонних отношений. Необходимо: произвести урегулирование проблемы задолженности Сирии перед Россией по ранее предоставленным кредитам; завершить подготовку и подписать соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций, межбанковском сотрудничестве, которые могут открыть широкие возможности расширению российского экспорта в САР; решить проблему принятия Комбанком САР прямых банковских гарантий от российских банков; обеспечить господдержку (кредитование) российских экспортеров; исключить «косвенную дискриминацию» продукции российского производства.

Связи с Россией-2001

Советский Союз поддержал Сирию в вооруженных конфликтах с Израилем в 1967 и 1973гг., оказывал масштабную помощь в подготовке и оснащении сирийской армии. При экономическом и техсодействии СССР было сооружено 80 крупных объектов (в т.ч. Евфратский гидротехнический комплекс, гидроузел «Аль-Баас», ТЭС «Тишрин»), проложено 2 тыс.км. железных дорог и 3,7 тыс.км. линий электропередач. Тысячи сирийцев прошли обучение в советских вузах.

Дипотношения между СССР и Сирией установлены в июле 1944г. Формально сохраняет свое действие Договор о дружбе и сотрудничестве, заключенный в 1980г. Сирийские руководители неизменно подчеркивают, что видят в России силу, которая поможет восстановить равновесие на международной арене. В Сирии высоко оценивают позицию нашей страны по урегулированию на Ближнем Востоке, базирующуюся на необходимости выполнения резолюций 242 и 338 Совета Безопасности, реализации принципа «земля в обмен на мир» и Мадридских договоренностей. Сирийцы разделяют наши подходы к ситуации вокруг Ирака, с пониманием относятся к действиям федеральных властей на Северном Кавказе.

Мининдел Сирии Ф.Шараа неоднократно посещал нашу страну (последний раз – в апр. 2001г.). В мае 2001г. в Москве с визитом находился зампред Совмина, министр обороны Сирии М.Тлас. В фев. 1998г. в Дамаске побывала делегация Госдумы РФ во главе с Г.Н.Селезневым. В июле 1999г. с официальным визитом Москву посетил президент Х.Асад. В окт. 2000г. в рамках миротворческой миссии по урегулированию палестино-израильского конфликта И.С.Иванов дважды посетил Сирию. В сент. 2002г. в Нью-Йорке в рамках 57 сессии ГА ООН состоялась встреча И.С.Иванова с Ф.Шараа.

В 2001г. товарооборот между странами составил 163 млн.долл. (2000г. – 160 млн.долл.). Российский экспорт в САР – 95 млн.долл., импорт – 68 млн.долл.

На коммерческой основе Россия продолжает участвовать в сооружении новых и эксплуатации ранее построенных объектов энергетики, ирригации и водного хозяйства, нефтяной индустрии. Построенные при нашем содействии энергетические объекты обеспечивают 20% потребностей страны в электроэнергии и 30% нефтедобычи. В Сирии работают 100 российских специалистов. Российские компании оказывают техсодействие на 24 объектах в области энергетики, нефтедобычи, ирригации и водного хозяйства. Общий объем оказанного в 2001г. Сирии техсодействия составил 13,7 млн.долл.

Российские компании принимают активное участие в крупных международных выставках в Сирии, в т.ч. в выставке нефти и газа, промышленной выставке. В авг.-сент. 2001г. 30 российских предприятий приняли участие в 48 ежегодной Международной Дамасской ярмарке.

В 1994г. был подписан Протокол о развитии торгово-экономического и технического сотрудничества, создана Постоянная Российско-Сирийская комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК). Первое заседание Комиссии состоялось в фев. 1998г. в Дамаске. Были определены основные направления сотрудничества (энергетика, транспорт, нефть и газ, ирригация, мирное использование атомной энергии), намечены конкретные пути его развития. В 1999г. в Дамаске состоялось первое заседание подкомиссии (в рамках МПК) по водному хозяйству, ирригации и освоению земель. В сент. 2000г. в Дамаске состоялась встреча сопредседателей МПК. В мае 2001г. в Москве прошло второе заседание МПК. Сопредседатель Комиссии с российской стороны – министр природных ресурсов В.Г.Артюхов, с сирийской стороны – министр экономики и внешней торговли Сирии Г.Рифаи.

В июле 2002г. Россию посетил министр высшего образования Сирии Х.Риша, передавший послание от председателя Совмина САР М.Миро на имя М.М.Касьянова. В послании выражена заинтересованность сирийцев в участии российских компаний и организаций в проектах по разведке и добыче нефти и газа, сооружении в Сирии «технополиса», «электронной деревни», а также восстановлении и строительстве транспортно-железнодорожной сети, которая соединит САР с другими странами региона. В сент. 2002г. министр промышленности, науки и технологий И.И.Клебанов посетил Сирию по приглашению министра промышленности И.Заима.

Укрепляется договорно-правовая база российско-сирийского сотрудничества. Заключены Соглашения: о культурном и научном сотрудничестве (1995г.), о сотрудничестве в области физкультуры и спорта (1996г.): о сотрудничестве в области использования атомной энергии в мирных целях и о сотрудничестве в области медицины и здравоохранения (1999г.), об избежании двойного налогообложения (2000г.). Было подписано новое Соглашение о торговом, экономическом и техническом сотрудничестве (1993г.), а в сент. 2000г. Долгосрочная программа по его реализации. Достигнута принципиальная договоренность о подготовке Соглашений о строительстве АЭС и опреснителя морской воды на базе атомного реактора. В основном проработано Соглашение о правовой помощи по гражданским, коммерческим, семейным и уголовным делам. Готовы к подписанию Соглашения о сотрудничестве МВД, о международных автоперевозках.

Существенным препятствием для развития двусторонних связей остается нерешенность проблемы **сирийской задолженности России (12,5 млрд.долл.**, в т.ч. просроченная – 9,1 млрд.долл. Наш долг Сирии по клирингу – 1,4 млрд.долл.). Четыре раунда переговоров по урегулированию проблемы не дали результатов. Дамаск настаивает на списании 92% задолженности и погашении оставшейся части поставками сирийских товаров с рассрочкой платежей на 20 лет и перерасчетом их суммы по завышенному официальному курсу Центробанка Сирии. По сути это означало бы полное списание сирийского долга. Минфин РФ предложил сирийской стороне провести на уровне экспертов переговоры по урегулированию всего комплекса долговой проблемы с учетом условий, вытекающих из присоединения России к Парижскому клубу. В мае и июле 2001г. делегация Внешэкономбанка посетила Сирию для выверки счетов по задолженности. На повестке дня – переговоры по всему комплексу валютно-кредитных отношений между двумя странами, с инициативой проведения которых выступил минфин РФ. 8-12 июля 2002г. в Дамаске прошел очередной раунд российско-сирийских переговоров на уровне экспертов по урегулированию взаимных финансовых претензий.

В научно-технической сфере сирийцы проявляют интерес к нашим высоким технологиям, научным разработкам и проектам, созданию совместных производственных предприятий и фирм, установлению прямых связей между научно-исследовательскими учреждениями. При содействии Академии наук РФ в Сирии создан Центр научных и экономических исследований. Продолжает развиваться сотрудничество на коммерческой основе в области подготовки сирийских кадров по гражданским и военным специальностям в вузах РФ. Возобновлено предоставление госстипендий для обучения сирийцев в России.

Словакия

Связи с Россией

Отношения между Россией и Словакией в 2002г. получили дальнейшее благодаря активизации межгосударственных контактов на всех уровнях. Перспективы российско-словацкого сотрудничества определены президентами двух стран в ходе официального визита президента Словакии в Россию в нояб. 2001г. В марте 2002г. в Москве была проведена рабочая встреча президентов России и Словакии. В июне 2002г. словацкая делегация во главе с президентом СР участвовала в работе Санкт-Петербургского экономического форума. Осуществлялись регулярные контакты на правительственном уровне, встречи представителей деловых кругов двух стран.

В апр. 2002г. в Москве проведено 10 заседание Межправительственной комиссии по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству между РФ и СР (МПК), рассмотревшее весь комплекс вопросов взаимных экономических отношении. Созданы предпосылки для продвижения по основным направлениям торгово-экономических связей между двумя странами. В нояб. 2002г. состоялся визит в Словакию председателя российской части МПК, руководителя Аппарата правительства И.И.Шувалова.

По итогам 2002г. Словакия входила в число крупных торговых партнеров России в Европе. Использовалось выгодное транзитное положение страны для обеспечения поставок российских товаров в другие европейские страны.

Россия занимала 4 место в числе главных торговых партнеров СР (после ФРГ, Чехии и Италии) и была основным поставщиком необходимых для словацкой экономики энергоносителей (нефти и природного газа). Российско-словацкий товарооборот в 2002г. сохранился на уровне пред.г. и составил 2,3 млрд.долл. при большом активе торгового баланса России – 2 млрд.долл. Доля России во внешней торговле Словакии – 7,1% (в словацком экспорте – 1% и в импорте – 12,5%).

Российско-словацкая торговля в 2002г. в целом была на уровне пред.г. Взаимный товарооборот сократился на 0,7% и составил 2,293 млрд.долл., в т.ч. российский экспорт – 2,144 млрд.долл. (снижение на 1,6%) и импорт – 0,149 млрд.долл. (рост на 14,7%). В общем объеме внешней торговли Словакии доля России составила 7,1%, что представляло четвертое место среди словацких торговых партнеров после ФРГ, Чехии и Италии. Снижение росэкспорта в Словакию было в основном связано с конъюнктурой цен энергоносителей, объемы поставок которых сохранились на уровне 2001г.

Анализ структуры российского экспорта в Словакию в соответствии с классификацией товаров (ТН ВЭД) показывает, что основной объем экспорта приходился на энергоносители – 86,14%, в т.ч. газ природный – 40,4%, нефть сырая – 42,7%, уголь каменный – 2,8%. Такой импорт из России был необходим для СР, поскольку российские энергоносители обходились дешевле, с учетом расчетов газом за его транзит по словацкой территории. Словакия на основе использования российских топливно-сырьевых товаров увеличивала свои экспортные ресурсы. Другими крупными статьями росэкспорта являлись: ядерное топливо – 3,5%, железная руда – 2,8%, алюминий и изделия из него – 1,3%, черные металлы – 1,1%.

Анализ структуры словацкого экспорта в Россию. Основной объем приходится на изделия полиграфии, бумагу и картон – 35,4%, промизделия – 24,7%, машины и оборудование 21,1%, продукцию химпрома – 10,6%, продукты питания – 8%.

Через словацкую территорию осуществлялся транзит нефти в Чехию и природного газа в Западную Европу (до 90 млрд.куб.м. в год). Транзитные возможности Словакии по нефти расширятся в связи с реализацией проекта интеграции нефтепроводов «Дружба» и «Адрия».

Обновленная договорно-правовая база позволяет развивать весь комплекс торгово-экономических отношений между Россией и Словакией. Действует Межправительственное соглашение о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве, устанавливающее режим наибольшего благоприятствования во взаимной торговле.

Росорганизации оказывали техсодействие словацкой стороне в достройке первой очереди АЭС «Моховце», в реконструкции 5 и 6 энергоблоков ТЭС «Вояны», в сооружении Лазерного и Циклотронного центров (в счет погашения задолженности).

Урегулирование задолженности бывшего СССР и РФ перед СР осуществлялось на основе Межправительственного соглашения от 24.06. 1994г. В рамках реализации Соглашения, Меморандума и Протокола к нему прошли переговоры представителей минфина двух стран по вопросам урегулирования задолженности и определения порядка и объемов погашения задолженности в 2002г. и в последующие годы.

С целью устранения технических барьеров в торговле между РФ и СР в Братиславе действовал Информационно-сертификационный центр, аккредитованный Госстандартом России и госсанэпиднадзором минздрава России. Это давало словацким экспортерам возможность получать сертификаты соответствия на территории Словакии.

Договорно-правовая база. Межправкомиссия по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству между РФ и СР рассматривает весь комплекс вопросов двусторонних торгово-экономических отношений и определяет основные направления развития сотрудничества. Согласование и подготовка к подписанию российско-словацких межправительственных и межведомственных документов о сотрудничестве в области: нефтепрома, включая вопросы поставок нефти из России в Словакию и ее транзита через территорию Словакии; газпрома; атомной энергетики; промышленности; культуры, науки и техники; стандартизации и метрологии; транспорта; сельского хозяйства; строительства; торговли; туризма; о военно-техническом сотрудничестве; о ходе реализации Межправительственного соглашения об урегулировании задолженности бывшего СССР и РФ перед СР от 24 июня 1994г.;

С момента образования СР в 1993г. между РФ и СР проводилась активная работа по обновлению договорно-правовой базы двусторонних торгово-экономических отношений. Заключено 40 межгосударственных и межправительственных договоров и соглашений, 40 межведомственных договорных документов, а также ряд соглашений, в которых сторонами выступают субъекты РФ.

16 дек. 2002г. было подписано многостороннее Межправительственное соглашение об интеграции нефтепроводов «Дружба» и «Адрия», 28 авг. 2002г. – Протокол о внесении изменений в «Соглашение между правительствами России и Словакии об урегулировании задолженности бывшего СССР и РФ перед СР» от 24 июня 1994г.

В стадии подготовки находятся проекты следующих российско-словацких правительственных соглашений: о международном автомобильном сообщении; обеспечении взаимных интересов при использовании и распределении прав на результаты интеллектуальной деятельности, в т.ч. на продукцию двойного и военного назначения; прекращении производства в СР вооружений, военной техники и запчастей к ним по лицензиям бывшего СССР; сотрудничестве и взаимной помощи в борьбе с незаконными финансовыми операциями, связанными с легализацией (отмыванием) доходов, полученных незаконным путем; предотвращении опасной военной деятельности; поощрении и взаимной защите инвестиций. По линии торгово-промышленных палат двух стран в 2002г. продолжались переговоры по практике действия арбитражных судов России и Словакии.

Словакия, как член ВТО, представляла торговые преференции России и поддерживала ее в процессе присоединения к ВТО. Российские представители консультировались со словацкими представителями по широкому кругу вопросов переговорного процесса с ВТО.

Инвестиции в РФ

В 2002г. в России действовало 50 СП с участием словацкого капитала, большинство из которых являлось торгово-посредническими фирмами. Продолжали свою деятельность торговые дома «Словакия» в Кемерово, Казани, Омске, Уфе и Санкт-Петербурге. Словацкие строительные организации осуществляли строительство и реконструкцию административных и жилых зданий в Москве, Уфе, Оренбурге и других городах России.

Общий объем словацких инвестиций в экономику России оценивается в 20 млн.долл. Крупнейшим словацким инвестором в России является компания «Матадор», г.Пухов, на которую приходится около половины словацких инвестиций в Россию. Эта компания имеет основную долю в российско-словацком СП «Матадор-Омскшина». Это СП в 2002г. планировало объем производства на 20 млн.долл., при этом чистая прибыль намечалась в 2 млн.долл. Из собственных средств СП инвестировало 1 млн.долл. на расширение производства (закупка гидравлических прессов). В 2002г. планировалось произвести 1,4 млн.шт. шин для легковых и легких грузовых автомобилей, что почти на 130 тыс.шт. превысит объем производства 2001г. В 2003г. производство продукции планируется увеличить до 1,5 млн.шт. при собственных инвестициях в 1,7 млн.долл. Количество работающих на предприятии составляло 719 чел.

Продукция СП «Матадор-Омскшина» пользуется большим спросом на рынках России и других стран СНГ. Ее реализация обеспечена договорами на ближайшие два года. Это СП является первой российской компанией по производству резинотехнической продукции, получившей сертификат качества ISO 9002. Компания «Матадор» начала сотрудничество по этой тематике с Ярославским шинным заводом. Проект оценивается в 4,3 млн.долл. и осуществляется с авг. 2002г. в виде поставок на первом этапе двух сшивающих машин и напылительного оборудования на 2 млн.долл. для производства специальных шин, а также другого технологического оборудования в 2003г.

К числу совместных проектов относятся выпуск на Волгоградском тракторном заводе тракторов со словацкими дизельными двигателями и освоение производства автопогрузчиков со словацкими комплектующими на Курганском машиностроительном заводе. Сохраняются перспективы по проекту совместного производства учебно-тренировочного самолета ЯК-130 с двигателем РД-35 словацкого предприятия «Поважские машиностроительные заводы».

В 2002г. в Москве начало действовать российско-словацкое СП «ЦСМ Руслан». Основным видом его деятельности является капитальный ремонт гидравлических систем грузовых автомобилей марки «Татра» и других типов грузовых автомобилей. Словацкий участник СП «ЦСМ-Тисовице» владеет 50% акций на 1,2 млн.долл.

Существенным каналом привлечения инвестиций является участие словацких стройоргани-

заций в сооружении объектов на территории России (жилья и объектов соцкультбыта) напрямую и в качестве субподрядчиков западных фирм. До кризиса 1998г. в России было занято 5 тыс. словацких строителей, а объем словацкого экспорта стройуслуг, включая поставку материалов, составлял 80 млн.долл.

В плане совместного предпринимательства для словацких компаний более предпочтительными являются поставки технологического оборудования в качестве вклада в СП. Для российского партнера, предоставляющего производственные площади, такой подход был не всегда приемлем из-за недостатка первоначального финансового капитала, необходимого для деятельности СП. С обеих сторон имелись затруднения в его обеспечении.

По общему объему зарубежных инвестиций Словакии Россия находится на 7 месте. В различных стадиях проработки находились 30 совместных российско-словацких инвестиционных проектов в области общего машиностроения, хим. и пищепрома, производства товаров ширпотреба и розничной торговли. Словацкая предпринимательская деятельность в России развивалась также на базе совместного чешско-словацкого техцентра в Москве.

Словацкие предприятия и фирмы, наряду с использованием своих возможностей в плане свободного капитала и передовых технологий, могут стать дополнительным проводником западных инвестиций в экономику России, чему способствует их опыт работы на российском рынке.

Импорт из России

Система регулирования импорта в Словакии остается в достаточной степени либеральной. Средняя величина импортных пошлин в СР постоянно снижается и в 2002г. составляла 1%.

Ставки таможенных пошлин являются адвалорными. По некоторым группам товаров пошлина взималась с физических единиц измерения. Уровень таможенных пошлин зависит от статуса страны-экспортера. На территории Словакии действуют следующие виды таможенных тарифов: общий (генеральный) преференциальный тариф, распространяющийся на развивающиеся страны; режим наибольшего благоприятствования, действующий для стран-членов ВТО и государств, имеющих со Словакией соответствующие двусторонние торговые соглашения (в т.ч. и России); специальные ставки таможенных пошлин, предусмотренные торговыми соглашениями СР со странами ЕС, ЕАСТ, ДЕССТ.

Таможенные пошлины, действующие в СР, на импорт российских товаров более высокие по сравнению с пошлинами на товары из стран ЕС, ЕАСТ и ЦЕССТ. Это пока не оказывает ощутимого негативного влияния на российско-словацкие торгово-экономические связи, в силу сложившейся структуры взаимного товарооборота, в котором основную долю (90%) занимает российский экспорт энергоносителей и сырья, не облагаемых в Словакии таможенными пошлинами.

Традиционным инструментом защиты внутреннего рынка Словакии являются количественные ограничения или квоты, вводимые на, отдельные товары, которые могут быть ввезены в страну в определенный период времени.

В IV кв. 2002г. продолжали действовать механизмы лицензирования импорта, которые не затрагивали интересы российских экспертов, поскольку квоты превышали сложившиеся объемы торговли между РФ в СР. В связи со значительным отрицательным для Словакии сальдо торгового баланса с Россией, продолжилась тенденция к увязке импорта из РФ против поставок словацких товаров.

Лицензионный режим установлен на импорт и экспорт товаров, опасных для жизни и здоровья людей, животных и растений; оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ, военной техники; на товары и технологии двойного назначения. В рамках мер торговой политики в некоторых отраслях лицензии обеспечивают сохранение уровня цен словацких изделий на определенных товарных рынках.

Словацкие госорганы и учреждения конструктивно сотрудничали с российскими организациями при решении проблем, возникающих в деятельности поставщиков товаров. Случаев нарушения таможенного законодательства, а также недобросовестной конкуренции со стороны российских участников внешнеторговой деятельности в 2002г. не отмечалось. Министерство экономики СР и минфин СР оказывали необходимое содействие в урегулировании платежных отношений между российскими экспортерами и их словацкими партнерами.

Со словацкой стороны в целом выдерживался действующий во взаимной торговле режим наибольшего благоприятствования и дискриминационных мер в отношении российских товаров и услуг и их поставщиков на словацком рынке на отмечалось. Допускаемые торговым соглашением изъятия из этого режима позволяют Словакии развивать преференциальную торговлю со странами ЕС и ЦЕССТ в рамках имеющихся с ними соглашений о свободной торговле.

По мере развития процесса интеграции Словакии в ЕС, включая унификацию законодательства Словакии, внешнеторговые процедуры все более ориентируются на соответствующие нормы и правила ЕС. В окт. 2002г. в Словакии начато расследование на предмет введения защитных мер в отношении импорта нитрата аммония, которые были направлены на ограничение словацкого импорта этой продукции из России.

Удалось добиться снятия с рассмотрения правительством СР вопроса об экстренном введении в нояб. 2002г. 50% пошлины на импорт из России нитрата аммония, перевести этот вопрос из эмоционально-лоббистского разряда с политической подоплекой (принятие правительственного решения намечалось к ноябрьскому саммиту НАТО, где Словакия получила приглашение в эту организацию) в режим профессиональных консультаций с продлением срока для предоставления российской стороной комментариев до 31 дек. 2002г.

Проведенная работа принесла конкретные результаты в виде обеспечения реализации российских поставок нитрата аммония до конца 2002г. в объеме 1,5 млн.долл. и сохранения возможностей российского экспорта данной продукции в Словакию в рамках подготовки сельскохозяйственного сезона 2003г. Следует учитывать действующий в Словакии Закон об удобрениях, запрещающий применение в сельском хозяйстве удобрений с со-

держанием азота свыше 28%. Использование для этих целей нитрата аммония (34% азота) оформлялось под давлением его импортеров и сельхозпроизводителей под эгидой министерства сельского хозяйства СР в виде временного приостановления действия соответствующего положения Закона, которое может вступить в силу осенью 2003г. Требуется тесное взаимодействие российских экспортеров и словацких импортеров нитрата аммония с целью обеспечения дополнительных условий для сохранения достигнутых объемов поставок, в т.ч. на основе расширения сферы использования этой продукции во взаимодействии с производителями удобрений в СР, а также возможного совместного выхода с данной продукцией на рынки третьих стран.

В торговле с Россией имели место попытки косвенного ограничения импорта (кроме энергоносителей и сырьевых товаров) путем увязки его с противопоставками словацких товаров. Приоритет при выдаче минэкономики СР импортных лицензий отдавался тем словацким фирмам, которые гарантировали полную или частичную оплату закупок встречными поставками товаров. В Россию поставлялись словацкое технологическое оборудование и другие товары в счет 30% стоимости российского ядерного топлива (ТВЭЛов) для словацких АЭС.

Серьезным сдерживающим фактором для российских экспортеров может стать ускоренный переход СР на нормы и технические стандарты, соответствующие требованиям ЕС. Степень такого перехода составляет 90%. В перспективе именно такого рода нетарифные барьеры могут затруднять выход российской продукции машиностроения на словацкий рынок, в частности, в результате удорожания и задержки сроков сертификации из-за процедур проверки на соответствие нормам ЕС.

Капитал из России

В Словакии зарегистрировано 120 предприятий с российским капиталом. Объем российских инвестиций в экономику СР составил 90 млн.долл. В результате победы в тендере на приватизацию словацкой государственной нефтетранспортной компании «Транспетрол», российская нефтяная компания «Юкос» заплатила за 49% его акций 74 млн.долл. ОАО «Юкос» получила также преимущественное право на приобретение оставшихся 51% акций, которые пока сохраняются в собственности словацкого государства. Дальнейшее развитие этого проекта может существенно повысить уровень российских капиталовложений в экономику Словакии. С учетом намерений нового правительства СР снизить долю участия государства в стратегически важных для словацкой экономики объектах ОАО «Юкос» будет иметь реальные шансы на увеличение своей доли в АО «Транспетрол». Новые возможности открываются в связи с подписанием 16.12.2002г. многостороннего Межправительственного соглашения о сотрудничестве в реализации проекта интеграции нефтепроводов «Дружба» и «Адрия» для транспортировки 15 млн.т. нефти в год. Ветвь нефтепровода на территории Словакии имеет протяженность 507 км.

Рост российских инвестиций ожидается в связи с выплатой доли ОАО «Газпром» по результатам выигранного в 2002г. в составе консорциума с «Рургазом» и «Газ да Франс» тендера на приватизацию АО «Словацкая газовая промышленность». Сумма, выплаченная участниками консорциума на условиях равного долевого участия за 49% акций этой компании, составила 2,7 млрд.долл. Общие российские инвестиции в перспективе могут составить 1 млрд.долл., что поставит Россию в ряд основных иноинвесторов в экономику Словакии.

Большинство словацко-российских СП представляют собой небольшие фирмы с минимально необходимым для регистрации объемом капитала, оказывающие посреднические и консультационные услуги, а также занимающиеся оптовой и розничной торговлей на внутреннем рынке Словакии. Наиболее значительными предприятиями с участием роскапитала в Словакии являются АО «Словрусгаз», ООО «Стройдормашэкспорт» и ООО «СловЛада». Все они расположены в Братиславе.

СП «Словрусгаз» создано в апр. 1997г. ОАО «Газпром» и АО «Словацкая газовая промышленность» на паритетной основе. Оно обеспечивает поставки в Словакию российского газа сверх обязательств основного контракта и осуществляет встречные закупки словацких товаров в объеме до 40% от стоимости поставленного газа. За время работы СП было реализовано 710 млн.куб.м. газа. Кроме торговых операций СП «Словрусгаз» планирует участие в реализации ряда совместных инвестиционных проектов на территории Словакии – расширение газотранспортной системы и подземных хранилищ, строительство энергетических объектов. **В условиях резкого падения спроса на сверхлимитный газ** «Словрусгазу» придется переносить акцент в своей деятельности на вопросы разработки инвестиционных проектов.

Фирма «СловЛада» представляет Волжский автозавод. Она действует в форме словацкого юрлица со 100% участием российского капитала. Основным направлением деятельности фирмы является продажа и сервисное обслуживание автомобилей марки «Лада». По объему продаж «СловЛада», в условиях жесткой конкуренции со стороны западных фирм, в последние годы стабильно входит в первую двадцатку. Параллельно с продажами автомобилей «СловЛада» занимается закупками на словацком рынке товаров для Волжского автозавода.

ООО «Стройдормашэкспорт» является словацким юрлицом со 100% участием российского капитала. Образована в 1992г. на материальной базе бывшего российского технического центра ВО «Стройдормашэкспорт». Основной сферой деятельности фирмы является сдача в аренду имеющихся производственных площадей и складских помещений (5400 кв.м.) коммерческим организациям. После ухода основного арендатора – компании «Мерседес», хоздеятельность ООО «Стройдормашэкспорт» стала убыточной.

В сфере инновационного сотрудничества России и Словакии в 2002г. продолжалось сооружение Международного лазерного центра в Братиславе. Развитие данного направления сотрудничества, включая совместные разработки новых перспективных лазерных, оптико-электронных и информационных технологий, относится к важным совместным проектам в области науки и техники.

В соответствии с контрактными обязательствами АО «Атомэнергоэкспорт» ведутся строительные работы по Циклотронному центру СР. Вы-

полнение обязательств российской стороны составило 40% от их общего объема или 37,5 млн. долл. Правительство Словакии одобрило концепцию использования Циклотронного центра для промышленных целей и создания СП в этой области. Российские и словацкие организации ведут подготовку проектов совместного использования Циклотронного центра в промышленных целях.

Регулярно проводимая Рабочей группой по сотрудничеству в области промышленности работа является дополнительным фактором, стимулирующим инвестиционную деятельность. 20-22 нояб. 2002г. в Москве состоялось ее третье заседание. Отобрано 15 совместных проектов, имеющих хорошие перспективы для реализации. К приоритетным были отнесены проекты по организации производства автокомпонентов, диздвигателей, с/х и медтехники.

Начато в Словакии в окт. 2002г. расследование на предмет введения защитных мер в отношении импорта нитрата аммония из России. Удалось добиться снятия с рассмотрения правительством СР вопроса об экстренном введении в нояб. 2002г. 50% пошлины на импорт из России нитрата аммония с продлением срока для комментариев российской стороны до 31 дек. 2002г. Такая работа обеспечила российские поставки нитрата аммония до конца 2002г. в объеме 1,5 млн.долл. и возможности российского экспорта данной продукции в Словакию в рамках подготовки сельскохозяйственного сезона 2003г. Российским экспортерам следует учитывать действующий в Словакии Закон об удобрениях, запрещающий применение в сельском хозяйстве удобрений с содержанием азота 28%.

В торговле с Россией имели место попытки косвенного ограничения импорта (кроме энергоносителей и сырьевых товаров) путем увязки его с противопоставками словацких товаров. Приоритет при выдаче минэкономики СР импортных лицензий отдавался тем словацким фирмам, которые гарантировали полную или частичную оплату закупок встречными поставками товаров. В Россию поставлялись словацкое технологическое оборудование и другие товары в счет 30% стоимости российского ядерного топлива для словацких АЭС.

Основными статьями российского экспорта в СР были нефть и природный газ, поставки которых осуществлялись в соответствии с долгосрочными соглашениями. Словакия практически полностью покрывает свои внутренние потребности в этих товарах за счет импорта из России. Прочное положение российских поставщиков нефти и газа на словацком рынке в ближайшей перспективе сохранится. Под давлением ЕС Словакия может предпринять попытки диверсификации источников импорта энергоносителей.

В 2002г. удельный вес машин, оборудования и приборов в экспорте России в Словакию составил 5,2% (в 2001г. – 3,4%). Стоимостные объемы машинотехнического экспорта возросли в 2002г. на 43,7% и составили 105,5 млн.долл.

Связи с регионами РФ

Одним из перспективных направлений развития торгово-экономического сотрудничества между Россией и Словакией является сотрудничество на межрегиональном уровне. Создана солидная договорно-правовая база такого сотрудничества. Действовало 38 соглашений на межрегиональном уровне, в т.ч. 18 прямых договоров субъектов РФ с краями СР и 20 – с минэкономики СР.

Эффективно действовала Рабочая группа по межрегиональному сотрудничеству. В марте 2002г. в Москве в рамках обсуждения вопросов российско-словацкой Межправительственной комиссии проведено пятое заседание этой группы. Уточнен план-график заседаний смешанных комиссий на уровне регионов, предусматривающий проведение заседаний семи смешанных межрегиональных комиссий (5 – в Словакии, 2 – в России) в конкретные сроки. Рассмотрены вопросы приоритетных проектов сотрудничества и поддержки малого и среднего предпринимательства в межрегиональном сотрудничестве.

Отмечается активная позиция на словацком рынке Москвы и Санкт-Петербурга, республик Татарстан и Башкортостан, Свердловской, Кемеровской и Омской обл. Словацкая сторона также сосредотачивает проекты торгово-экономического взаимодействия на этих регионах.

В 2002г. в Словакии были проведены очередные заседания комиссий по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству между администрацией Санкт-Петербурга (7 заседание, 2-4 июня), правительством Республики Татарстан (4 заседание, 9-11 июня), правительством Свердловской обл. (4 заседание, 7-9 авг.), министерством внешнеэкономических связей и торговли Республики Башкортостан (5 заседание, 27-28 нояб.) и минэкономики СР. На 2003г. перенесено заседание смешанной комиссии по линии правительства Москвы.

В РФ проведены заседания российско-словацких комиссий на межрегиональном уровне между администрациями Омской (3 заседание, 12-15 окт.) и Кемеровской (2 заседание, 15-18 окт.) областей и минэкономики СР.

Субъекты РФ в 2002г. продемонстрировали понимание того, что при сложившейся конъюнктуре товарных рынков и структуре взаимной торговли с преобладанием российских энергоносителей развитие простого товарообмена не приносит должного эффекта. Судя по итогам прошедших в 2002г. заседаний смешанных комиссий, акцент все больше переносится на кооперацию и совместное производство. Усиливается внимание к привлечению инвестиций.

Основными направлениями межрегионального сотрудничества все больше становятся создание СП, производственная кооперация и товарные поставки в области машиностроения, химической и резино-технической промышленности, легпрома, поставки изделий фармпрома и продтоваров.

В Свердловской обл. действует 11 предприятий с участием словацкого капитала (крупнейшие из них «Цебо Холдинг Урал», «Русло», «Имекс») с общим объемом накопленных инвестиций в 3 млн.долл. В 2002г. была достигнута договоренность о создании в Екатеринбурге СП по производству, капитальному и текущему ремонту, а также сервисному обслуживанию дорожно-строительной техники с учетом опыта деятельности российско-словацкого предприятия «ЦСМ Тисовец-Руслан». Фирма «Адриан» г.Банска Быстрица работала над инвестиционным проектом в плане производства отопительной аппаратуры (с рос-

сийской стороны – ОАО «Виз», Екатеринбург). Прорабатывался вопрос организации совместного производства медоборудования и лекарств. Продолжалась работа по реализации проекта создания торгово-экономического центра в Екатеринбурге.

Во время 4 заседания Смешанной комиссии стороны договорились о содействии хозсубъектам в разработке совместных проектов в Свердловской обл. по производству лакокрасочной продукции (со словацкой стороны – фирма «Хемолак», Смоленице), производству электротехнического оборудования (фирма СЭЗ Кромпахи), газовых котлов (фирма «Годлер» Братислава), производству пластмассовых изделий (фирмы «Вагнерпласт» Партизанске, «КТО Словакия» Годруша-Гамре). Развитию сотрудничества способствовало участие словацких представителей в выставках и семинарах, проводимых в Екатеринбурге.

На заседании Смешанной комиссии Санкт-Петербург-Словакия было отмечено увеличение товарооборота на 23%, что составило 5874 тыс.долл. Его рост был обусловлен ростом импорта из Словакии на 83%, тогда как экспорт уменьшился на 38% и составил 1460 тыс.долл. На экспорт поставлялась продукция машиностроения, алюминий и изделия из него. В импорте (4414 тыс.долл.) преобладали бумага, пластмассы, фармпродукция. Организован российско-словацкий образовательный центр. С привлечением словацких инвестиций расширяется инфраструктура сервиса городских автобусов. Имеются проекты сотрудничества в области строительства, включая реставрацию исторических зданий.

АО «Электросила» принимало участие в реконструкции ТЭС «Вояны». Для станции были изготовлены 2 турбогенератора типа ТФП-110-2/13, 8УЗ мощностью по 110 мвт. в комплекте с системами возбуждения, контроля и диагностики.

АО «Хемолак» Смоленице и НПФ «Пигмент» Санкт-Петербург реализуют проект совместного производства автомобильных эмалей и красок. В Санкт-Петербурге открыли свои представительства словацкие компании «Хемосвит», «Мартимекс Альфа», ЦСМ, «Хирана Ист», «Словакофарма». 20 словацких компаний приняли участие в Бизнес-форуме Санкт-Петербургской ТПП и в X Международной выставке потребтоваров «Балтика».

В сотрудничестве Татарстана со Словакией намечен к проработке ряд новых проектов: поставки оборудования для сервисного обслуживания автотехники в РТ, поставки фармпрепаратов из РТ в Словакию и создание СП по их производству. Приоритетным направлением признана реализация инвестиционного проекта компании «Глобал Склица» по созданию производства упаковочных материалов на территории Татарстана.

Среди двусторонних проектов сотрудничества в республиках Башкортостан и Татарстан развитие получили совместные производства обуви в Казани и автозапчастей на Елабужском заводе легковых автомобилей. Рассматриваются возможности совместного производства автобусов в свободной экономической зоне «Алабуга». Расширяется сотрудничество ОАО «Нижнекамскшина» со словацкими компаниями по поставке металлокордов (технологическая линия по раскрою металлокорда, смонтированная словацкими специалистами, была открыта на предприятии 27 нояб. 2001г.). В Уфе начало работу СП по выпуску лакокрасочных материалов. Из этих районов в СР осуществляются поставки нефти, каучука, полимеров. Прорабатываются программы сотрудничества в фармацевтике, парфюмерии, санаторно-курортном лечении. Между организациями Татарстана и Словакии начата реализация проектов во совместному производству мебели, обуви, бумажных изделий гигиены, водомеров, газовых счетчиков. В Торговом доме «Башкирия» ведется подготовка к пошиву одежды с использованием словацких технологий. В соответствии с решением 10 заседания МПК словацкие специалисты посетили Башкортостан для доработки предложения на строительство завода по производству минеральной ваты.

Получили развитие проекты, связанные с расширением деятельности совместного предприятия в Омске по производству автопокрышек «Матадор-Омскшина» (словацкие инвестиции в это предприятие составили 10 млн.долл.). Продвигается решение вопроса по запуску производства транспортерной ленты на основе словацких технологий. С компанией «Палма-Тумыс» ведутся переговоры о совместном выпуске косметических изделий.

Для продвижения словацкой продукции на российский рынок действовали словацкие торговые дома в форме СП в ряде региональных центров РФ. Активизации межрегионального сотрудничества способствует расширение правомочий словацких региональных органов в соответствии с принятым в 2001г. законом об административно-территориальном делении СР на 8 краев: Братиславский, Трнавский, Нитрянский, Тренчанский, Банско-Быстрицкий, Жилинский, Кошицкий и Прешовский. Их права сопоставимы с правами, которыми наделены субъекты РФ. Это также меняет формат некоторых соглашений, где вместо минэкономики СР в качестве партнера субъекта РФ может выступать соответствующий словацкий край. В окт. 2001г. администрация Красноярского края расторгла «диагональное» соглашение о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве с минэкономики СР и заявила о возможном переводе договорной базы на уровень одного из словацких краев.

В 2002г. развивалось российско-словацкое сотрудничество в области промышленности. Создана в рамках МПК соответствующая рабочая группа. Определены 46 проектов промышленного сотрудничества и производственной кооперации на уровне конкретных предприятий и фирм РФ и СР. В качестве приоритетных продвигались проекты по организации производства автокомпонентов, дизельных двигателей, с/х техники, медтехники, а также по разработке и изготовлению ультразвуковой аппаратуры, реализация которых осуществлялась в 2002г. Развивалось сотрудничество между словацкой фирмой ЛМ, г.Братислава и Голицынским автобусным заводом в области кооперации при производстве автобусов.

На 3 заседании Рабочей группы по сотрудничеству в области промышленности, проведенном 20-22 нояб. 2002г. в Москве, было отмечено выполнение ранее достигнутых договоренностей.

Достигнуты договоренности об осуществлении сотрудничества в области лесопрома, включая совершенствование технологий и оборудования для производства целлюлозно-бумажной продукции, производства тепловой и электроэнергии из отхо-

дов лесозаготовок и деревообработки, стандартизацию и сертификацию, производство древесного угля. Значительный интерес представляет проект совместного производства колесных тракторов мощностью 150-200 л.с. с использованием двигателей и узлов трансмиссии словацкого производства.

ВНИИТ г.Москва, ОАО «Брянский машиностроительный завод», ВНИИТМ г.Санкт-Петербург, «Транском» г.Омск и АО ЗТС «Дубница над Вагом плюс» согласовали основные параметры техусловий разработки тепловоза мощностью 2500 квт. Словацким предприятием ведутся переговоры с Коломенским тепловозостроительным заводом по модернизации дизель-электрических тепловозов.

Словацкая фирма «Компел» предлагает производственную кооперацию по созданию машин для эксплуатации и ремонта ж/д путей, в т.ч. кювето-очистительной машины СЗП 600, вакуумпогрузчиков и другой техники.

Стороны намерены рассмотреть возможности сотрудничества со словацкой фирмой «Элтеко» г.Жилина по использованию источников бесперебойного питания для медицинской, газовой, нефтехимической и других отраслей.

Российские компании АО «Энергомашэкспорт» и АО «Электросила» совместно со словацким предприятием «Словацкие энергомашиностроительные заводы» г.Тлмаче завершили реконструкцию 5 и 6 энергоблоков словацкой ТЭС «Вояны». Общий объем участия российских организаций в проекте превысил 20 млн.долл.

Основная работа по данным направлениям проводилась российскими компаниями «Атомстройэкспорт», «Атомэнергоэкспорт», «Твэл» (атомная энергетика) и «Энергомашэкспорт» (классическая энергетика) и их представительствами на словацком рынке. Энергетика останется основной позицией, перспективной для российского техсодействия, в т.ч. с использованием возможностей взаимодействия со словацкими предприятиями («Словацкие электростанции» и СЭЗ г.Тлмаче) и с западными компаниями («Фраматом» Франция, «Сименс» ФРГ), которые укрепили свои позиции на словацком рынке. Словацкие компании проявляют заинтересованность в кооперации с росорганизациями при реализации энергетических проектов на рынках третьих стран.

Имеются возможности расширения сфер сотрудничества между газовыми и нефтяными компаниями России и Словакии: осуществление ряда проектов в рамках российско-словацкого СП «Словрусгаз»; вовлечение словацких предпринимательских структур в реализацию нефтегазовых проектов на территории России. Незавершенность приватизации в Словакии, в связи с чем идет поиск стратегических инвесторов, создает для этого необходимую основу.

На международных автосалонах в Братиславе (март 2002г.) и Нитре (сент.) были представлены модели Волжского автозавода, поставляемые в Словакию ООО «СловЛада». Было организовано российское участие на строительной ярмарке в Братиславе (апр.). Проводимая ежегодно Машиностроительная ярмарка в Нитре представляет собой одно из крупнейших выставочных мероприятий такого рода в странах ЦВЕ и имеет хорошие возможности стать местом деловых контактов восточно- и западноевропейских предпринимателей. Российское участие в этом выставочном мероприятии в Словакии не соответствовало потенциалу нашего машиностроения.

Таможенный тариф СР для РФ

Тарифная защита. После вступления Словакии в ЕС произойдет ее переход от национального к единому таможенному тарифу ЕС. В СР снизится уровень таможенного протекционизма в отношении промтоваров, т.к. единый таможенный тариф ЕС в этом секторе в среднем ниже, чем национальный тариф СР.

Импортный тариф Словакии относится к группе тарифов со средним уровнем. Отличие от тарифа ЕС – менее 1% в пользу СР. Эта разница уменьшается в процессе общего снижения тарифного барьера в рамках ГАТТ/ВТО.

Включение Словакией России в Общую систему преференций (ОСП) снижает фактическое обложение российского экспорта в СР сейчас, но уменьшит «тарифный» выигрыш после присоединения этой страны к ЕС. С учетом предоставленного режима ОСП и минимального отличия от тарифа ЕС ожидаемый выигрыш России от присоединения Словакии к ЕС оценивается в пределах 1%.

Таможенный тариф СР, действующий в 2003г., устанавливает следующие тарифы по основным товарным группам, импортируемым из России. Энергоносители (нефть, природный газ, каменный уголь), а также каучук и железная руда импортируется в Словакию беспошлинно.

Нетарифные ограничения. После присоединения к ЕС Словакия передаст Европейской комиссии полномочия по возбуждению и реализации защитных процедур (антидемпинговые расследования или защита рынка от чрезмерного роста импорта).

Пока нетарифные ограничения в отношении росимпорта на словацком рынке не применяются. В Словакии с окт. 2002г. проводится защитное расследование в отношении импорта нитрата аммония, в т.ч. из России. 30 янв. 2003г. в Братиславе состоялись консультации российских и словацких экспертов по этому вопросу.

Импорт российских изделий из стали в Словакию осуществляется без ограничений. Общие объемы такого импорта в 2002г. составили 60,3 тыс.т. на 13,4 млн.долл., в т.ч.: прокат горячекатаный, неплакированный, без покрытия – 55,5 тыс.т. на 11,4 млн.долл.; прокат холоднокатаный, неплакированный, без покрытия – 0,6 тыс.т. на 0,15 млн.долл.; прокат плакированный, с покрытием – 0,8 тыс.т. на 0,3 млн.долл.; прутки и проволока – 0,4 тыс.т. на 0,15 млн.долл.; прокат из прочих легированных сталей – 0,24 тыс.т. на 0,25 млн.долл.; прутки из прочих легированных сталей – 2,7 тыс.т. на 1,1 млн.долл.

Возможны потери от распространения на Словакию количественных ограничений ЕС на поставки российской стальной продукции. Для их предотвращения требуется решение органов ЕС о соответствующем увеличении квот в связи с принятием в состав ЕС новых стран.

Роспоставки твэлов для словацких АЭС осуществляются на основании действующих контрактов в соответствии с потребностями словацкой стороны в ежегодном объеме порядка 70 млн.долл. Сло-

вацкая заинтересованность в таких поставках обеспечивается также их частичной оплатой (до 30%) встречными поставками словацких товаров.

Дальнейшие объемы российских поставок твэлов во многом будут определяться планом развития атомной энергетики в Словакии (возможным решением о достройке второй очереди АЭС «Моховце» и принятым решением о выводе из эксплуатации в 2006-08гг. АЭС В-1 «Богунице»).

Распространение на Словакию политики ЕС в области антидемпинга может принести экономические потери России. С учетом большого дефицита в торговле с РФ (2 млрд.долл. ежегодно) Словакия может примкнуть к действующим в ЕС антидемпинговым пошлинам, а также квотированию импорта. Из товарных позиций, на которые распространяются меры ЕС, в Словакию в 2002г. поставлялись техуглерод на 3,2 млн.долл.; металлический кремний – 36 тыс.долл.; карбид кремния – 1,2 млн.долл.; мочевина – 31 тыс.долл.; нитрат аммония – 1,6 млн.долл.; бесшовные трубы – 1,1 млн.долл.; пустотелые профили – 4 тыс.долл.; фольга алюминиевая – 4,5 тыс.долл. С учетом рыночного статуса, предоставленного осенью 2002г. российской экономике со стороны ЕС, указанные антидемпинговые меры требуют пересмотра.

Российские энергоносители поставляются в Словакию в свободном режиме на основе долгосрочных межправительственных соглашений и контрактов: нефти – до 6 млн.т., природного газа – 8 млрд.куб.м. ежегодно. Выгодным для Словакии является возможность оплаты части российских поставок природного газа услугами по его транзиту по словацкой территории в другие страны.

В ЕС проводится принцип диверсификации импортных источников топливно-энергетических ресурсов (доля поставок из одного источника – до 30%, а по ядерным материалам ЕС установил для России квоту в 25%). Потери могут быть связаны с сокращением объемов экспорта российских энергоносителей после распространения на страны ЦВЕ принципов энергетической политики ЕС.

В плане диверсификации словаками рассматриваются возможности поставок норвежского газа (через Польшу) и каспийской нефти (по новому украинскому нефтепроводу «Одесса-Броды»). Словакия заинтересована в продолжении закупок российской нефти и газа, импорт которых более выгоден с учетом действующей инфраструктуры (нефтепровод «Дружба», газопроводы «Союз», «Братство»).

С учетом развития энергодиалога Россия-ЕС и потребностей европейского рынка в увеличении российских поставок нефти и газа, ЕС может гибко подходить к применению соответствующих директив, которые в последнюю очередь могут относиться к Словакии, учитывая географическое положение этой страны и ее транзитное значение для обеспечения соответствующих роспоставок.

Словакия полностью переходит на нормы и стандарты ЕС. Степень такого перехода в наст.вр. оценивается на уровне 90%. После завершения перехода СР на технические, санитарные, фитосанитарные, экологические и другие нормы, а также оценку соответствия качества товаров, применяемые ЕС, трудности ожидают росэкспортеров готовых изделий. Такого рода барьеры могут затруднить выход российской продукции машиностроения на словацкий рынок в результате удорожания и задержки сроков сертификации, несоответствия некоторым техническим нормам, завышения требований и др.

Словения

Инвестиции с РФ

В сент. 2002г. в Москве с рабочим визитом находилась министр экономики Словении Т.Петрин. Она приняла участие в бизнес-конференции, организованной словенскими и российскими предпринимателями.

Вопросы торгово-экономического сотрудничества со Словенией в области поставок российского природного газа, были начаты в 1978г. После распада Югославии в 1991г. сотрудничество сторон в области поставок природного газа осуществляется на основе Межправительственного соглашения от 5 нояб. 1992г. Этим соглашением предусмотрена ежегодная поставка газа в объеме до 830 млн.куб.м. в 1993-2010гг. **В связи с поставками в Словению алжирского газа закупки российского природного газа значительно уменьшены** и составляют 650 млн.куб.м. ежегодно.

С 1995г. правительством Словении и рядом словенских фирм велись переговоры по возможному транзиту и строительству транзитного газопровода на территории Словении для поставок российского газа в Италию.

За 9 мес. 2002г. словенский экспорт в Россию составил 209,6 млн.долл. (на 7,4% больше, чем за этот же период 2001г.), а росэкспорт в Словению составил 179,5 млн.долл. (на 16,5% меньше, чем за янв.-сент. 2001г.).

Росэкспорт в Словению за 9 мес. 2002г., важнейших 10 товаров, в тыс.долл.

Тариф		Стоимость	%
2711	природный газ и др. углеводородное сырье	50.653	28,2
7601	алюминий необработанный	50.401	28,1
2710	моторное топливо и легкие масла	47.346	26,4
4703	целлюлоза древесная	7.268	4,0
7202	ферросплавы	6.394	3,6
7502	никель	3.672	2
2933	соединения гетероциклические (азот)	3.391	1,9
4002	синтетический каучук	1.411	0,8
2902	углеводороды циклические	1.005	0,6
8517	эл. аппараты для проводной телефонии	650	0,5
Всего		172.190	95,9

Основу экспорта составляли поставки энергоносителей, среди которых главную роль играли природный газ, а также нефтепродукты. Второе место после энергоносителей в стоимостном объеме российских поставок занимают металлы, основными товарами являются алюминий необработанный, никель необработанный и сплавы железа.

В 2002г. **на природный газ, нефтепродукты и металлы приходилось 80% всего российского экспорта в Словению**. Важными товарами росэкспорта в 2002г. оставались целлюлоза лесная и каучук.

Самыми крупными импортерами из России в 2001г. были словенские фирмы: «Геоплин» Любляна; «Петрол» Любляна; «Импол» Словенска Бистрица; «Талум» Кидричево; «Акрони» Есенице; «Истрабенз» Копер; «Ковинтрайд» Целье; «Горичане» Медводе; «Папирница Вевче» Любляна. Поставки многих экспортируемых товаров носят стабильный характер.

Росимпорт из Словении в 2002г. за 9 мес. 2002г., важнейших 10 товаров, в тыс.долл.

Тариф	Стоимость	%
3004 лекарства	58.672	28,0
8517 эл. аппараты для проводной телефонии	39.977	19,1
3208 лакокрасочные изделия	20.344	9,7
3918 покрытия для пола, моющиеся обои	8.282	4,0
3305 средства по уходу за волосами	8.155	3,9
8414 насосы и компрессоры	5,932	2,8
8516 бытовые эл. приборы	4.784	2,3
9504 товары для аттракционов и игр	4.306	2,1
3214 замазки, наполнители, штукат. на основе смол	3.405	1,6
1901 экстракты фруктовые, мучные изделия	3.110	1,5
Всего	156.967	74,9

Ведущее место в росимпорте в 2002г. занимали закупки лекарств и фармпрепаратов. В Словении закупались краски и лаки, электронные аппараты для проводной телефонной и телеграфной связи, автоматические телефонные станции, аккумуляторы, замазки.

Самыми крупными экспортерами в Россию в 2001г. были словенские фирмы: «Крка» Ново Место; «Искрател» Крань; «Лек» Любляна; «Хелиос» Количево; «Колор» Медводе; «Горенье» Веленье; «Колинска» Любляна; «Ютекс» Жалец; «Ацм Любляна» Любляна; «Весна» Марибор.

В мае 2002г. в г.Коврове (Владимирская обл.) открыто российско-словенское предприятие «Тримо-ВСК» (словенские инвестиции составили 2 млн.долл.), специализирующегося на выпуске монтажных конструкций, а также **с июня 2002г. начал функционировать транспортно-распределительный центр словенской фармацевтической компании «Крка» в г.Истра** (Московская обл.).

Активным поиском российских партнеров занимается Экономическая палата Словении, которая организует бизнес-конференции и визиты словенских предпринимателей в регионы России. В марте 2002г. палатой был проведен семинар в Любляне о возможностях инвестирования в российскую экономику (в составе российской делегации были представители правительств Московской обл. и Республики Татарстан); в апр. 2002г. Словению посетила делегация российских производителей мебели (обсуждались формы возможной производственной кооперации); в мае 2002г. в ЭПС прошла встреча российских и словенских представителей турфирм.

В сент. 2002г. Москву посетила крупная делегация словенских предпринимателей. В состав делегации входили ведущие представители словенского бизнеса, работающие на российском рынке (фармацевтика, строительство, телефонное оборудование, лакокраски, книгоиздание, детское питание, мебель, туризм). Подписанный в 2000г. Протокол о дружбе и сотрудничестве между Москвой и Любляной содействует активизации торгово-экономического и научно-технического сотрудничества, как на двусторонней, так и многосторонней основе.

Финансово-экономические аспекты сотрудничества связаны с проблемой урегулирования клиринговой задолженности СССР перед СФРЮ. Общая сумма долга – 1,5 млрд.долл. (окончательно банками не согласована). На долю Словении, по ключу МВФ, приходится 16,4% (250 млн.долл.). Словения заинтересована в таком подходе к решению проблематики клиринговой задолженности СССР перед СФРЮ, который наряду с решением вопроса о погашении клирингового долга способствовал бы развитию экономического сотрудничества. Словения готова начать переговоры о конкретных проектах сразу после того, как будет достигнута совместная договоренность стран-правопреемников СФРЮ относительно «ключа» для раздела клирингового долга. Такая позиция Словенской стороны нашла поддержку со стороны председателя правительства России М.М.Касьянова, находившегося в Словении в начале 2002г.

Межправительственная российско-словенская комиссия (МПК) по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. 4 заседание МПК проведено в дек. 2002г. в Словении. Регулярные встречи сопредседателей Комиссии способствуют продвижению взаимных экономических связей.

Объем словенских инвестиций в Россию на 1 янв. 2002г. составил 100 млн.долл. Словения заинтересована в углублении ранее достигнутого сотрудничества в области фармацевтики, информатики и телекоммуникаций, химпрома, строительства, автопром и деревообработки.

Словенская фирма «Крка» ведет в Московской обл. строительство завода по производству лекарственных препаратов. Фирма «Крка» развивает и углубляет свое 40-летнее присутствие на российском рынке, инвестируя в создание предприятия, на котором будет занято 150 чел. 30 млн.долл. Строительство предполагается завершить в середине 2003г.

В реализации проекта реконструкции гостиницы «Будапешт» в Москве принимает участие международный консорциум под руководством словенской фирмы «Рико». Проект предусматривает строительство четырехзвездочного гостиничного комплекса общей стоимостью 77 млн.долл. Кредит под осуществление этого проекта дает Внешэкономбанк, который также предоставляет под него гарантии.

Словенцы работают в 50 из 89 регионов России. В 2002г. деловые миссии из Словении были в г.г. Самара, Тюмень, Екатеринбург, Москва, Новосибирск и Санкт-Петербург. Словенцы приняли участие в ярмарках: Interlight, «Интерлакокраска», «Мебель», «Связь», «Мосбилт», «Подэкспо» в Москве, «Восток-Сибирь-Запад» в Новосибирске.

Руководство минэкономики Словении так определяют цели стратегии экономического сотрудничества с Россией: увеличение на перспективу объема товарооборота до 1 млрд.долл.; увеличение экспорта ноу-хау (фармпромышленность, производство аппаратуры средств связи), а также увеличение экспорта услуг (строительство, инжиниринг, транспорт).

Словения заинтересована в сотрудничестве в области капиталовложений в туризм. Пробным проектом может стать участие Словении в предполагаемом строительстве современного горнолыжного курортного центра «Красная поляна» вблизи г.Сочи. Наряду с изысканием возможностей для окончания строительных работ на аэродроме г.Сочи, куда было инвестировано 70 млн.долл. (подрядчик словенская фирма СЦТ, строительство приостановлено в 1997г.), словенские подрядчики могли бы принять участие в строительстве инфраструктуры, гостиниц, канатных дорог.

Торговля с Россией

Основными торгово-экономическими партнерами Словении до приобретения независимости в 1991г. были республики бывшей СФРЮ (70% объема ее товарооборота). После распада СФРЮ и потери для Словении рынков югославских республик, на первое место вышли страны ЕС, на которые приходится 62% всего словенского экспорта и 68% – импорта. Доля России в общем объеме внешней торговли независимой Словении составляет 3%.

До 1990г. удельный вес Словении в товарообороте СССР и СФРЮ находился на уровне 10% и колебался в пределах 750-800 млн.долл. Основными товарами в российском экспорте были газ, нефть, металлы, товары химпрома, а в импорте – фармпродукция, лаки, краски, электроника, телефонные аппараты, мебель.

Российско-словенская торговля, если не считать падения ее объемов в результате августовского (1998г.) кризиса в России, имела на протяжении 10 лет позитивную динамику. Среднегодовые темпы ее роста были 20%.

Общий объем словенских инвестиций в Россию на 1 янв. 2002г. составил 100 млн.долл., из которых 34,3 млн.долл. было инвестировано словенскими фирмами и предприятиями в российскую экономику в 2001г.

После кризиса 1998г. объем российско-словенского товарооборота снизился. В 1998г. он составлял 413,2 млн.долл., в 1999г. – 288,1 млн.долл. Наблюдался рост товарооборота между Россией и Словенией в 2000 и 2001гг. (на 46,5% и 33,2%).

Основными товарами в российском экспорте в 2002г. были: природный газ (28,2%), алюминий необработанный (28,1%), моторное топливо и легкие масла (26,4%), целлюлоза древесная (4%), ферросплавы (3,6%), никель необработанный (2%), что составляет 92,3% всего российского экспорта. В импорте из Словении представлены: медикаменты (28%), электрические аппараты для проводной телефонной и телеграфной связи (19,1%), лаки и краски (9,7%), покрытия для пола, моющиеся обои (4%), средства по уходу за волосами (3,9%), насосы и компрессоры (2,8%), бытовые электрические приборы (2,3%).

В 2002г. обозначилась тенденция к снижению темпов роста объема товарооборота в результате сокращения российского экспорта. Из-за падения мировых цен на алюминий, по конъюнктурным причинам снизились поставки этого металла из России в Словению, что привело к снижению объемов российского экспорта и товарооборота в целом. За 9 мес. 2002г. словенский экспорт в Россию составил 209,6 млн.долл. (на 7,4% больше, чем за этот же период 2001г.), а российский экспорт в Словению – 179,5 млн.долл. (на 16,5% меньше, чем за янв.-авг. 2001г.).

Исходя из ныне существующей динамики роста товарооборота, директора словенских предприятий, активно работающие на российском рынке, на заседании специализированного совета по торгово-экономическому сотрудничеству с Россией при ТПП Словении (нояб. 2002г.) пришли к выводу, что объем в 1 млрд.долл. в российско-словенской торговле можно будет достичь не ранее 2005г., а вероятнее всего к концу нынешнего десятилетия. Они считают, что в ближайшее время вряд ли следует ожидать резкого увеличения словенского экспорта в Россию.

Торговля со Словенией

Годы	Российский импорт	Российский экспорт	Товарооборот
1992г.	130,3	131,5	261,8
1993г.	247,4	202,2	449,6
1994г.	264,8	142	406,8
1995г.	305,2	241,4	546,6
1996г.	298,3	208,5	506,8
1997г.	327	250,2	577,2
1998г.	235,4	177,8	413,2
1999г.	128,8	159,2	288,1
2000г.	191,2	230,9	422,1
2001г.	281	281,2	562,2

Дисбаланс во внешней торговле наших стран не вызывал озабоченности у словенцев, и руководство страны не ставило перед российской стороной вопрос о сокращении дефицитности взаимной торговли. За 10 лет российско-словенских торгово-экономических отношений сокращений закупок по импорту из России по инициативе словенцев не было.

Основными экспортными отраслями промышленности традиционно поставляющими свою продукцию на внутренний рынок СССР и страны СЭВ, были фармацевтическая, химическая (лаки, краски, клеи), деревообрабатывающая (мебель), бытовая техника. Процесс перехода предприятий этих отраслей с основ социалистического самоуправления на рыночное ведение хозяйства проходил без резких сбоев и спада производства. Словенские предприятия в первые годы независимости страны сумели преобразоваться в акционерные и переориентироваться на рынки стран ЕС, не растерять свои профессиональные кадры и сохранить управленческий аппарат. В последние годы эти предприятия все активнее осваивают свои прежние традиционные рынки: Россия, страны СНГ и Балтии, восточноевропейские государства и республики бывшей СФРЮ. Номенклатура экспортных товаров в эти страны фактически осталась прежней, постепенно идет процесс наращивания объемов экспорта.

Экспорт в страны ЦЕССТ (Польша, Чехия, Венгрия, Словакия, Румыния, Болгария) за 9 мес. 2002г. по сравнению с тем же периодом пред.г. возрос на 17,9% и составил 651,3 млн.долл., импорт увеличился на 3,7% и составил 758 млн.долл. Товарооборот с этими странами составил 1409,3 млн.долл.

Экспорт в страны, образовавшиеся после распада СФРЮ, за 9 мес. 2002г. возрос по сравнению с таким же периодом пред.г. на 16,7% и составил 1350 млн.долл., импорт уменьшился по сравнению с 2001г. на 5,3% и составил 380,7 млн.долл. Товарооборот с этой группой стран достиг 1731,3 млн.долл.

В 2002г. отмечался рост товарооборота Словении со странами бывшими республиками Советского Союза. Совокупный экспорт в эти государства за 9 мес. 2002г. возрос на 12,3% но сравнению с пред.г. В то же время импорт снизился на 11,7%. Товарооборот с Литвой за 9 мес. 2002г. составил 24.209 тыс.долл. и увеличился по сравнению с таким же периодом пред.г. на 25%; с Эстонией – 4.123 тыс.долл. (на 6,7%); Латвией – 10.830 тыс.долл. (на 27%); Украиной – 72.307 тыс.долл. (на 38%); Белоруссией – 14.918 тыс.долл. (остался

на том же уровне); Казахстаном – 13.659 тыс.долл. (на 19,3%).

США

Связи с СНГ-2003

По итогам 5 мес. 2003г. объем торговли США со странами СНГ увеличился на 25,3% и составил 5201 млн.долл. Экспорт США снизился на 25% – до 1264 млн.долл против 1685,4 млн.долл. в 2002г., а импорт вырос до 3937 млн.долл. или на 60%. Значительное увеличение объемов торговли США с государствами СНГ произошло благодаря росту товарооборота с Россией (40%), Беларусью (в 3 раза), Азербайджаном (в 2,3 раза), Узбекистаном (в 1,5 раза), Киргизстаном (на 80%) и Таджикистаном (на 25%). За данный период произошло снижение объема торговли с Казахстаном (на 63,2%), Молдовой (на 33%) и Туркменистаном (на 10%). Объем торговли США с Украиной, Грузией и Арменией остался на уровне пред.г.

Основными торговыми партнерами США среди стран СНГ были Россия, Казахстан и Украина, которые входят в число первых 100 по объему товарооборота. На их долю приходилось 91,5% объема торговли Соединенных Штатов со странами СНГ, причем на долю России приходилось 83%. Объем американского экспорта в страны СНГ (без учета России) уменьшился на 51%, а импорт возрос на 31%.

Ниже приведена краткая информация о торговле США с отдельными странами СНГ с янв. по май 2003г. в порядке убывания объема товарооборота.

Россия. Объем товарооборота увеличился на 43,2% и составил 4319,2 млн.долл., экспорт США сократился на 4,6%, составив 899,9 млн.долл., а импорт возрос на 65% до 3419,3 млн.долл. Произошло снижение американского экспорта по таким товарным группам как «мясо и мясные субпродукты» (на 29%), «табак и его промышленные заменители» (68,3%) и «отходы пищевкусовой промышленности» (51%), «продукты неорганической химии» (на 50%) и «органические химсоединения» (44%). Одновременно увеличился экспорт по товарным группам «реакторы, котлы и механическое оборудование» (на 20%) и «транспортные средства» (на 30%).

Увеличение объемов импорта из России произошло, в основном, за счет роста поставок по товарным группам «минеральное топливо» (в 2,9 раза). «алюминий и изделия изнего» (на 36%), «продукты неорганической химии (в 2,6 раза), «органические химсоединения» (в 3 раза), «прочие химпродукты» (в 2,7 раза), «никель и изделия из него» (в 2 раза), «изделия из черных металлов» (86%), «драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» (6%), «летательные и космические аппараты и их части» (в 6,6 раза). Произошло уменьшение закупок по следующим товарным группам: «черные металлы» (на 41%), «бумага и картон, изделия из них» (65,6%) и «локомотивы и ж/д подвижной состав» (60%). Удельный вес России в торговле США со странами СНГ составил 83% (в т.ч. 71,2% в импорте и 86,9% – в экспорте).

Казахстан. Объем товарооборота уменьшился на 63,2% по сравнению с 2002г. и составил 225 млн.долл., экспорт США снизился на 87% до 63,1 млн.долл., а импорт увеличился на 19,4% до 161,9 млн.долл. Удельный вес Казахстана в общем объеме торговли США со странами СНГ составил 4,3%.

Основными статьями импорта из Казахстана были «продукты неорганической химии» (37,4%), «черные металлы» (29%), «минтопливо» (14%), «прочие недрагоценные металлы» – 13,7% от общего объема поставок. Увеличение объемов импорта произошло за счет увеличения поставок по первым трем позициям.

Большая часть американского экспорта пришлась на следующие позиции: «реакторы, котлы и механическое оборудование» (38%) и «продукты неорганической химии» (13%).

Украина. Объем товарооборота незначительно сократился (на 3,3%), составив 212,2 млн.долл., экспорт США уменьшился на 8,5% по сравнению с 2002г. и составил 75,1 млн.долл., а импорт остался на уровне пред.г., снизившись на 0,2% до 137,1 млн.долл. Удельный вес Украины в торговле США со странами СНГ составил 4,1%.

Снижение товарооборота между двумя странами произошло за счет существенного снижения американского экспорта по таким товарным группам, как «летательные аппараты и их части» (на 94%), «реакторы, котлы и др. механическое оборудование» (на 16%), что не было компенсировано увеличением поставок по таким товарным позициям, как «приборы и аппараты» (в 2,7 раза) и «парфюмерные и косметические средства» (в 5 раз).

Основными статьями импорта США из Украины являлись следующие позиции: «черные металлы» (19,9% общего объема), «минеральное топливо» (14,3%), а также «одежда и ее принадлежности текстильные» (9,8%).

В июне 2003г. между Агентством по торговле и развитию США и научно-техническим комплексом им.Антонова заключено соглашение, предусматривающее выделение гранта в 408,1 тыс.долл. на подготовку технико-экономического обоснования для развития авиационного грузового транспортного терминала Гостомель на базе аэропорта НТК им.Антонова. Целью данного ТЭО является оценка экономической целесообразности модернизации данного аэропорта с целью превращения его в крупный грузовой транспортный терминал в Восточной Европе. ТЭО включает в себя разработку проекта по организации компьютерной обработки грузов, что позволит, в случае ее внедрения, сократить время на обработку грузов с шести дней до 48-72 часов.

Беларусь. Объем товарооборота увеличился в 3 раза и составил 119,3 млн.долл., экспорт США вырос на 33,3% и составил 9,2 млн.долл., а импорт увеличился в 3,3 раза до 110,1 млн.долл. Удельный вес Белоруссии в торговле США со странами СНГ составил 2,3%.

28% экспорта США пришлось на товары, относящиеся к товарной группе 98 (включающую в себя поставки оборудования, ввозимого с целью ремонта или модернизации с последующим возвратом этого оборудования, а также поставки в рамках программ помощи или благотворительности. К этой группе относят также товары, поставляемые по экспортным сделкам до 10 тыс.долл. без разделения по видам, суммарно), а 26% – к машинотехнической группе. Основной статьями американского импорта явились следующие позиции:

«минтопливо» (2/3 всего объема), «удобрения» (10%) и «металлы и изделия из них» (6,6%).

Узбекистан. Объем товарооборота увеличился в 1,5 раза до 99,4 млн.долл., экспорт США вырос в 2 раза и составил 70,3 млн.долл., а импорт уменьшился на 6% до 29,1 млн.долл. Удельный вес Узбекистана в торговле США со странами СНГ составил 1,9%.

Основными статьями американского экспорта являлись товары по группе «реакторы, котлы и механическое оборудование» (55%) и поставки товаров по группе 98, на которые пришлось 18,6% всего объема экспорта, а также пищевые продукты (10,5%). Импорт из Узбекистана составляли товары текстильной промышленности (58,4%), руды и концентраты (31,3%).

Агентство по торговле и развитию США (АТР) предоставило госинспекции по контролю за безопасностью полетов Узбекистана грант в 549,9 долл. по составления технико-коммерческого обоснования с целью повышения уровни безопасности полетов. Второй грант в 260 тыс.долл. предоставлен Ташкентскому авиационному объединению – крупнейшему авиастроительному комплексу в Средней Азии – для финансирования первой стадии подготовки ТЭО совместного производства пассажирского самолета Ил-114-Х00, в котором будут использоваться двигатели, электроника и внутренняя отделка салона американского производства, в то время как фюзеляж будет производиться в Узбекистане. АТР США занимается проектом совместного производства Ил-114 с 1996г., профинансировав проведение обоснования, подтвердившего его рентабельность. Проект находится в стадии практического осуществления. Всего собрано 3 самолета, которые приобрела авиакомпания «Узбекавиа». Доля американских комплектующих в них составляет 6 млн.долл.

Грузия. Объем товарооборота составил 52,3 млн.долл., экспорт США снизился на 14,6% до 37,5 млн.долл., а импорт возрос в 2,7 раза до 14,8 млн.долл. Удельный вес Грузии в торговле США со странами СНГ составил 1%. Основными статьями американского экспорта являлись «мясо и мясные субпродукты» (26%), поставки в рамках программ помощи по группе 98 (23%), «реакторы, котлы и др. механическое оборудование» (14%).

Большая часть импорта из Грузии приходилась на «минтопливо» (65%) «продукты неорганической химии» (8,8%) и «напитки алкогольные и безалкогольные» (8,1%).

В июне 2003г. Агентство по торговле и развитию США утвердило проведение ознакомительной поездки для сбора исходных данных по различным проектам в области газодобычи и горно-шахтной отрасли Грузии. Опубликование итогового отчета намечено на конец июля 2003г.

Агентством запланированы ознакомительные миссии в расширенном составе для оценки перспектив развития туризма в Грузии и Азербайджане, и проектов в области сельского хозяйства в Грузии и Азербайджане. Публикация отчетов по итогам поездок ожидается в сент. и июле 2003г.

Азербайджан. Объем товарооборота увеличился в 2,2 раза и составил 46,4 млн.долл., экспорт США возрос в 2,5 раза до 42 млн.долл., а импорт вырос на 19% до 4,4 млн.долл. Удельный вес Азербайджана в торговле США со странами СНГ составил 0,9%.

Основными статьями экспорта США являлись товары машино-технической группы (60%), «мясо и мясные субпродукты» (8,3%), а также «сигары, сигареты и другие изделия из табака» (5,2%). Основная доля в американском импорте приходилась на товарные группы «органические химические соединения» (56,8%) и «масличные семена и плоды, лекарственные растения»(34%).

Туркменистан. Объем товарооборота снизился на 9,6% до 40,4 млн.долл., при этом экспорт США уменьшился на 65% и составил 10 млн.долл., а импорт увеличился на 6,7% до 30,4 млн.долл. Удельный вес Туркменистана в торговле США со странами СНГ составил 0,8%.

Основу американского экспорта составляли товары машинотехнической группы – 76%. В импорте из Туркменистана 85,5% приходилось на изделия текстильпрома и 10,2% на группу «минеральное топливо».

Армения. Объем товарооборота увеличился на 8,3% и составил 29,9 млн.долл., экспорт США увеличился 41% до 21 млн.долл., а импорт сократился на 30% – до 8,9 млн.долл. Удельный вес Армении в торговле США со странами СНГ составил 0,6%.

14% экспорта США составляли товары машинотехнической группы, на «драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» пришлось 23,8%. 34% пришлось на товарную группу 98.

Основными статьями американского импорта являлись «ювелирные изделия из драгметаллов» (64%), товары текстильпрома (19%), а также товары по позициям, подпадающим под спецрегулирование (3,4%).

Молдова. Объем товарооборота снизился на 1/3 до 23 млн.долл., экспорт США уменьшился на 75,7% до 4,1 млн.долл., а импорт увеличился на 7,4% до 18,9 млн.долл. Удельный вес Молдавии в торговле США со странами СНГ составил 0,44%.

34% экспорта США приходилось на продукты питания, 24,4% – на товары машинотехнической группы и 34% на поставки товаров, входящих в группу 98. Импорт из Молдовы преимущественно составляла продукция текстильной и обувной промышленности (93,7%).

В мае 2003г. АТР США и правительство Молдовы подписали соглашение, в соответствии с которым предусматривается выделение гранта в сумме 189 тыс.долл. на подготовку технико-коммерческого обоснования для модернизации телекоммуникационной системы Таможенной службы Молдовы. Данный проект является составной частью программы ВБ по оказанию содействия в развитии торговой и транспортной инфраструктуры государств южной и восточной Европы.

Киргизстан. Объем товарооборота возрос на 79% и составил 20,9 млн.долл., при этом экспорт США увеличился на 81,5% до 19,6 млн.долл., а импорт – на 44,4%, составив 1,3 млн.долл. Удельный вес Киргизии в торговле США со странами СНГ составил 0,4%.

Основными статьями экспорта США являлись поставки по группе 98 (69,4%), а также товары машинотехнической группы (27%).

Основу импорта составляли текстильные товары (46,2%) и «продукты неорганической химии» (46%).

Таджикистан. Объем товарооборота возрос на 25% до 13 млн.долл., экспорт США увеличился на 27% и достиг 12,2 млн.долл., а импорт остался на

уровне прошлого года, составив 0,8 млн.долл. Удельный вес Таджикистана в торговле США со странами СНГ составил 0,3%.

Значительная часть экспорта США пришлась на поставки продовольствия и сельхозсырья (63%), товары машинотехнической группы (5%) и поставки товаров, относящихся к группе 98 (31%). Большую часть импорта из Таджикистана (88%) составила продукция текстильпрома, в т.ч. хлопок и хлопчатобумажные ткани.

Связи с СНГ-2002

По данным американской статистики, за первые 9 мес. 2002г. объем внешней торговли США со странами СНГ уменьшился по сравнению с тем же периодом 2001г. на 6,7% и составил 8,4 млрд.долл. Экспорт США возрос на 1,3% (до 2,9 млрд.долл.), а импорт сократился на 10,5% (до 5,5 млрд.долл.). Снижение общего объема торговли со странами СНГ происходило на фоне уменьшения на 3,4% всего внешнеторгового оборота США При общем объеме американской внешней торговли, достигшем в первые 3 кв. 2002г. 1,4 трлн. долл., удельный вес этой группы стран составил чуть больше 0,6%. 76,5% в торговле США со странами СНГ приходилось на долю России.

Уменьшение объемов торговли США с государствами СНГ произошло за счет снижения товарооборота с РФ (на 9%), Украиной (на 31,4%), Белоруссией (на 2,9%), Молдавией (на 10,6%), Грузией (на 18,5%), Туркменистаном (более чем 3 раза) и Таджикистаном (на 7%)

Основными торговыми партнерами США среди стран СНГ были Россия, Казахстан и Украина, которые входят в число первых 100 по объему товарооборота. На их долю приходилось 91,4% объема торговли Соединенных Штатов со странами СНГ. Остальные страны СНГ в списке 230 торговых партнеров США разместились на местах со 107 по 173.

Наряду с торговыми связями осуществлялись также инвестиционное сотрудничество со странами СНГ. Лидирующие позиции на этом направлении занимают Россия и Казахстан, в которых наиболее активно действуют американские инвесторы, преимущественно, в энергетическом секторе. Отмечается также заметное оживление финансово-банковского сотрудничества. Осенью 2002г. ОПИК (Корпорация зарубежных частных инвестиций США) приняла решение о предоставлении гарантии в 150 млн.долл. по проектам Citibank в ряде стран СНГ. В начале дек. 2002г. ОПИК объявила о своем решении поддержать создание инвестиционного фонда в 210 млн.долл. для России с целью оказания содействия развитию бизнеса в сфере потребительских услуг. Предусматривается выделение со стороны ОПИК указанному фонду 70 млн.долл в форме инвестиционных гарантий. Средства нового фонда, как отмечают представители корпорации, будут предоставляться под инвестиционные проекты, реализуемые не только в России, но и в других странах СНГ.

Ниже приведена краткая информация о торговых отношениях стран СНГ в порядке убывания объема их товарооборота.

Россия. Объем товарооборота снизился на 9% по сравнению с тем же периодом 2001г. и составил 6,4 млрд.долл., при этом экспорт США сократился на 13,6%, составив 1,7 млрд.долл., а импорт – на 7,1% до 4,6 млрд.долл. Удельный вес России в торговле США со странами СНГ составил 0,5%, а в списке американских торговых партнеров страна по-прежнему занимает 31 место.

Американский экспорт снизился практически по всем основным товарным позициям, в т.ч. по таким крупным, как «продукты питания» (на 31,2%), «химтовары» (на 5,4%).

Сокращение импорта из России произошло за счет уменьшения поставок по следующим товарным группам: «металлы и материалы» (на 26,1%), «химтовары» (на 24%) и «продукты питания» (на 24,1%).

Казахстан. Объем товарооборота увеличился на 87,2% по сравнению с 2001г. и составил 768,6 млн.долл., при этом экспорт США вырос в 4 раза до 562,9 млн.долл., а импорт снизился на 26,3%. Удельный вес Казахстана в общем объеме торговли США со странами СНГ составил 9,1%. В списке торговых партнеров США в 2001г. страна занимала 86 место.

Снижение импорта произошло за счет уменьшения поставок по таким позициям, как «медь рафинированная» (на 92%), «радиоактивные элементы и изотопы» (на 12,5%).

Большая часть американского экспорта пришлась на «летательные аппараты» (83,5%), а также «запчасти к машинам и оборудованию» (4,4%). Основными статьями импорта из Казахстана были различные виды цветных металлов – цинк, медь, титан – (45,1%), «ферросплавы» (24,2%), «радиоактивные элементы и изотопы» (19,8%).

По данным американских источников, компании США **уже инвестировали** в экономику страны 6 млрд.долл. и намерены дополнительно инвестировать в течение последующих десяти лет еще 200 млрд.долл. 80% иностранных капиталовложений направляется в производство нефти и газа, и эта тенденеция скорее всего сохранится в течение 5 лет.

В сент. 2002г. Moody's Investors повысила инвестиционный рейтинг Казахстана, сделав его еще более привлекательным для иноинвесторов. Казахстан после своей безоговорочной поддержки проводимой США антитеррористической кампании рассматривается Соединенными Штатами в качестве стратегического партнера как в вопросах безопасности, так и в сфере экономических связей.

Украина. Объем товарооборота составил 491,2 млн.долл., при этом экспорт США увеличился на 3,8% по сравнению с 9 мес. 2001г. и составил 163,8 млн.долл., а импорт снизился на 41,3% до 327,4 млн.долл. Удельный вес Украины в торговле США со странами СНГ составил 5,8%. В списке американских торговых партнеров в 2001г. страна находилась на 74 месте.

Значительное снижение общих объемов товарооборота между двумя странами произошло за счет снижения импортных поставок по товарным группам «аммиак, безводный или в водном растворе» (на 71,2%), «прутки горячекатаные» (на 92,2%), «костюмы, платья и др.одежда, женская» (на 21,3%). По позиции «нефть и нефтепродукты из битумных пород» имел место существенный рост импорта (на 135,6%).

Основными статьями экспорта США на Украину являлись «летательные аппараты» (37,1%), «машины и устройства подъемные» (14,2%), а

также «конвертеры и другое металлургическое оборудование» (3,6%). Наибольший вес в импорте из Украины занимали металлопродукция (24,6%), «нефть и нефтепродукты из битумных пород» (21%), «аммиак безводный и в водном растворе» (11,5%).

В последнее время и без того довольно вялые деловые отношения двух стран были серьезно омрачены конфликтной ситуацией вокруг поставок новейшей радиолокационной техники в Ирак некоторыми украинскими компаниями. Указанная ситуация, судя по высказываниям некоторых представителей администрации США, может поставить под вопрос предоставление экономической помощи этой стране со стороны США и осложнить ее взаимоотношения с Западом. Соединенными Штатами уже принято решение о приостановлении выделения Украине помощи в 54 млн.долл.

Узбекистан. Объем товарооборота увеличился до 147,6 млн.долл., при этом экспорт США снизился на 7,8% и составил 91,7 млн.долл., а импорт увеличился на 30,6% до 55,9 млн.долл. Удельный вес Узбекистана в торговле США со странами СНГ составил 1,75%. В списке американских торговых партнеров в 2001г. страна занимала 123 место.

Основными статьями американского экспорта являлись различные виды пищевых продуктов (31,3%), а также «аппаратура для радиотелефонной связи» (18,5%). Импорт из Узбекистана преимущественно составляли товары текстильной промышленности (43,8%), «руды и концентраты урановые» (16,4%) и «медь рафинированная и сплавы медные» (15,2%).

ОПИК рассматривает возможность предоставления гарантии в 66 млн.долл. на поставку американского оборудования для золотодобычи отрасли в Узбекистане. Указанное оборудование позволить узбекским компаниям добывать 20 т. золота ежегодно, которое будет полностью экспортироваться на мировой рынок.

Армения. Объем товарооборота составил 123,9 млн.долл., при этом экспорт США увеличился в 3 раза до 101,8 млн.долл., а импорт сократился на 10,2% до 22,1 млн.долл. Удельный вес Армении в торговле США со странами СНГ составил 1,47%. В списке американских торговых партнеров в 2001г. страна занимала 146 место.

Белоруссия. Объем товарооборота составил 105,4 млн.долл., при этом экспорт США снизился на 52,6% и составил 13 млн.долл., а импорт увеличился на 13,9% до 92,4 млн.долл. Удельный вес Белоруссии в торговле США со странами СНГ составил 1,25%. В списке американских торговых партнеров в 2001г. страна занимала 133 место.

30% экспорта США приходилось на гуманитарную помощь. Основными статьями американского импорта являлись «удобрения калийные» (17,8%), «пальто, куртки женские» (16,9%), и «нефть и нефтепродукты из битумных пород» (11,5%).

Грузия. Объем товарооборота составил 89,4 млн.долл., при этом экспорт США снизился на 13,4% до 78,8 млн.долл., а импорт – на 43,7% до 10,6 млн.долл. Удельный вес Грузии в торговле США со странами СНГ составил 1,06%. В списке американских торговых партнеров в 2001г. страна занимала 131 место.

Основными статьями американского экспорта являлись «мясо домашней птицы и пищевые субпродукты» (22,1%), «аппаратура для радиотелефонной связи» (10,2%), «мука пшеничная и ржаная» (5,7%). Большая часть импорта из Грузии приходилась на «ферросплавы» (44,3%) и «нефть и нефтепродукты» (27,3%).

Туркменистан. Объем товарооборота снизился до 79,6 млн.долл., при этом экспорт США уменьшился на 80,4% и составил 40,7 млн.долл., а импорт увеличился на 7,6% до 38,9 млн.долл. Удельный вес Туркменистана в торговле США со странами СНГ составил 0,94%. В списке американских торговых партнеров в 2001г. страна занимала 107 место.

Основу американского экспорта составляли «машины и оборудование» и «запчасти к машинам и оборудованию» – 80%. 58,6% импорта из Туркменистана приходилось на изделия текстильпрома.

Азербайджан. Объем товарооборота увеличился на 19,2% и составил 78,2 млн.долл., при этом экспорт США снизился на 3% до 45,7 млн.долл., а импорт вырос на 75,6% до 32,5 млн.долл. Удельный вес Азербайджана в торговле США со странами СНГ составил 0,9%, а в списке американских торговых партнеров страна занимает 145 место.

Основными статьями экспорта США являлись товары машино-технической группы (53,6%), «сигары, сигареты и другие изделия из табака» (6,5%), а также «мясо домашней птицы и субпродукты» (5,4%). Американский импорт преимущественно составляла продукция нефтяной и газовой промышленности: «кокс нефтяной, битум нефтяной и др.» (26,1%), «газы нефтяные и углеводороды газообразные» (22,7%), «нефть и нефтепродукты» (12,6%).

Молдавия. Объем товарооборота снизился до 53,3 млн.долл., при этом экспорт США увеличился на 47,9% до 24,7 млн.долл., а импорт сократился на 33,4% до 28,6 млн.долл. Удельный вес Молдовы в торговле США со странами СНГ составил 0,63%. В списке американских торговых партнеров в 2001г. страна оказалась на 139 месте.

50% экспорта США приходилось на продукты питания и примерно столько же на статью «прочие товары», в то время, как доля «машин и оборудования» не превышала нескольких процентов. Импорт из Молдовы преимущественно составляла продукция текстильпрома (54,2%).

В последнее время отмечается определенное оживление в двусторонних деловых отношениях в области малого бизнеса. В дек. 2002г. ОПИК объявила о предоставлении гарантий от политических рисков в 1 млн. долл двум небольшим американским компаниям по их проектам в сфере телекоммуникационного и аграрного бизнеса в Молдове. Предусматривается также предоставление гарантии в 300 тыс.долл. по проекту International Communications Systems по телекоммуникационному проекту в этой стране и в 675 тыс.долл. для закупки оборудования для объектов ее пищепрома.

Киргизия. Объем товарооборота составил 23,1 млн.долл., при этом экспорт США увеличился на 32,2% до 20,5 млн.долл., а импорт снизился на 13,4%, составив 2,6 млн.долл. Удельный вес Киргизии в торговле США со странами СНГ составил 0,27%. В списке американских торговых партнеров в 2001г. страна – на 170 месте.

Основными статьями экспорта США являлись «запчасти к машинам и оборудованию» (16,5%), «мука пшеничная или пшенично-ржаная» (5,8%) и «аппаратура для радиотелефонной связи» (3,4%). Основу импорта составляли «костюмы, комплекты и др. одежда мужская» (23%), «части и оборудование автомобилей» (15,3%) и «гидразин и гидросиламин и их соли» (11,5%).

Таджикистан. Объем товарооборота уменьшился до 21,1 млн.долл., при этом экспорт США увеличился на 11% и составил 20,1 млн.долл., а импорт снизился на 78,3%, составив 1 млн.долл. Удельный вес Таджикистана в торговле США со странами СНГ составил 0,25%. В списке американских торговых партнеров в 2001г. страна оказалась на 173 месте.

Значительная часть экспорта США пришлась на гуманитарную помощь (78,3%) и продукты питания. 80% импорта из Таджикистана составили «ткани хлопчатобумажные».

Инвестиции в РФ

По объему накопленных иноинвестиций в России (5,4 млрд.долл., что составляет 14% от всех накопленных инвестиций) США – в соответствии с данными госкомстата России на начало II пол. 2002г. – находятся на 2 месте после Германии (7,2 млрд.долл. и 18,8% соответственно). Однако **по объему накопленных прямых иноинвестиций в России США находятся на 1 месте (4,1 млрд.долл.)**, значительно опережая Германию (1,5 млрд.долл.), занимающую 5 место. По объему поступивших в 2001г. инвестиций (1,6 млрд.долл.) США находились на 2 месте после Кипра (2,3 млрд.долл.) и опережали находившуюся на 6 месте Германию (1,2 млрд.долл.).

Объем иноинвестиций в экономику России за 9 мес. 2002г. вырос по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 32,8% и составил 12,9 млрд.долл. Прямые иноинвестиции составили 2,6 млрд.долл., что на 9,9% меньше показателя аналогичного периода 2001г. Объем накопленных иноинвестиций в экономику России за 9 мес. 2002г. составил 39,8 млрд.долл., вырос по сравнению с аналогичным периодом 2001г. на 15,6%. Основные страны-инвесторы: Германия – 17,2% от общего объема, США – 13,8%, Кипр – 13%.

По данным госкомстата России, объем иноинвестиций переведенных из России в зарубежные страны за 9 мес. 2002г. составил 16,3 млрд.долл., что на 21,4% больше чем за аналогичный период пред.г. Наибольший объем российских инвестиций приходится на США – 8,5 млрд.долл. Это более, чем в 10 раз превышает объем американских инвестиций поступивших в Россию за 9 мес. 2002г. – 0,84 млрд.долл.

На фоне общего снижения активности американских инвесторов в 2002г., крупные корпорации США свои основные капиталовложения размещали лишь в российской добывающей отрасли, в некоторых производствах, ориентированных на экспорт, а также в отраслях, работающих на внутренний рынок, но отличающихся быстрой окупаемостью капиталовложений. К числу основных реципиентов в РФ американских инвестиций в 2002г. относились нефтегазовая, аэрокосмическая и автомобильная отрасли, сотрудничество с которыми активно поддерживает американская администрация.

Учитывая высокую зависимость экономики Соединенных Штатов от нефтяного импорта (за счет собственных ресурсов покрывается 55% потребностей), а также предстоящее увеличение в ближайшие 20 лет потребления нефти на 35%, США придают первостепенное значение продвижению американских инвестиций в нефтегазовый сектор стран, обладающих большими запасами углеводородного сырья. Госдепу, минторгу и минэнерго США вменено в обязанность оказывать содействие американским фирмам, работающим на зарубежных рынках, и добиваться создания более благоприятного климата для инвестиций США за рубежом. Им предписано оказывать всемерную поддержку национальным компаниям в их переговорах с иностранными госведомствами по вопросам двустороннего инвестиционного и торгового сотрудничества. Применительно к России главный акцент делается на энергетику, а основной целью является создание условий для совершенствования российского законодательства о соглашениях о разделе продукции.

Сохранявшийся в 2002г. интерес со стороны крупнейших американских энергетических компаний к вложению средств в российские нефтяные проекты объясняется целым рядом факторов. Этому способствовали складывавшаяся ситуация на Ближнем Востоке и забастовка нефтяников в Венесуэле, повлекшие рост цен на нефть.

Несмотря на высокие транспортные издержки, Россия с ее огромными углеводородными ресурсами, промышленным и научным потенциалом видится американцам как один из перспективных партнеров в сфере энергетики. Это относится к инвестиционным проектам, предусматривающим освоение энергоресурсов в районе о-ва Сахалина на условиях соглашений о разделе продукции (СРП). Для их успешной реализации могут быть задействованы мощные рычаги господдержки США, включая определенные льготы в области налогообложения, кредиты, страхование рисков и т.д. Опыт реализации сахалинских проектов на условиях СРП и проекта «Сахалин-1» с участием американской компании «Экссон-Мобил» показывает взаимовыгодность сотрудничества на данном направлении.

Положительный импульс к сотрудничеству американских компаний с российскими партнерами в т.ч. и в сфере энергетики придал проведенный 14-16 нояб. 2002г. в г.Бостоне (штат Массачусетс) 6 ежегодный Российский инвестиционный симпозиум, посвященный новым возможностям размещения инвестиций в нашей стране.

Другими перспективными сферами инвестиционного сотрудничества двух стран, которые выделяются американцами в отдельное направление, являются авиакосмическая промышленность и автомобилестроение. Россия – стратегически выгодный потенциальный партнер для США в данных областях. Примерами такого сотрудничества могут служить проекты с компанией «Боинг», по которым в российскую экономику уже инвестирован 1 млрд.долл., а также проект совместного производства внедорожника «Шеви-Нива», выпуск которого осваивается «Дженерал Моторс» и «Автовазом».

В 2002г. при американском участии осуществлялось сотрудничество в целлюлозно-бумажной промышленности, в сфере телекоммуникаций, банковском секторе, торговле. В числе корпора-

ций, вложивших наиболее значительные средства в России (от десятков миллионов до 1 млрд.долл.): «Юнайтэд Технолоджис», «Люсент Технолоджис», «Интернэшнл Пейпа», «Лигетт».

Компания «Интернэшнл Пейпа» в 2002г. инвестировала 100 млн.долл. в Светогорский целлюлозно-бумажный комбинат (Ленинградская обл.). Данное предприятие в результате сотрудничества с американским партнером стало лидером среди производителей писчей бумаги в России и поставляет часть продукции на рынки европейских стран.

В 2002г. американские компании вкладывали свои средства в проекты, связанные с производством и реализацией товаров повседневного спроса – продукты питания, прохладительные напитки, сигареты, средства гигиены. Среди успешно работающих у нас – «Макдоналдс», «Кока-Кола», «Марс», «Пепсико», «Филип Моррис», «Проктер анд Гембл», «Жиллет». В данном случае речь идет о проектах, гарантирующих быстрый возврат вложенных инвестиций.

Компания «Марс» инвестировала в предприятие по производству кондитерских изделий и кормов для домашних животных в г.Ступино (Московская обл.) 500 млн.долл. С учетом положительного опыта реализации данного проекта американская компания планирует осуществление новых инвестиций в России.

Компания «Филип Моррис» инвестировала 300 млн.долл. в строительство фабрики по производству сигарет в Ленинградской обл. Предполагается дальнейшее расширение мощностей данного предприятия.

Проекты освоения на условиях СРП нефтегазовых ресурсов о-ва Сахалин. Предполагаемый объем инвестиций в проект «Сахалин-1» составит 12 млрд.долл. В реализации данного проекта участвует американская компания Экссон-Мобил». В 2002г. она осуществляла разведочное бурение на месторождениях в рамках этого проекта. Американский партнер уже инвестировал в российскую экономику 800 млн.долл. из запланированных на первоначальном этапе освоения проекта инвестиций в 4 млрд.долл.

Проект «Сахалин-1» признан перспективным для проработки трубопроводного варианта поставок газа на рынок Китая. В 2002г. при американском участии изучались возможные варианты поставки сжиженного природного газа с месторождений «Сахалин-1» в др. страны Азии. К 2005г. намечается построить на о-ве Сахалине завод по сжижению природного газа производительностью 9 млн.т. в год, а также экспортные терминалы для организации поставок нефти и газа за рубеж.

Пробная добыча нефти и газа по данному проекту может начаться уже в конце 2003г. Полномасштабная добыча углеводородных ресурсов на сахалинском шельфе начнется в 2005г. Предполагается, что на создание транспортной инфраструктуры в рамках данного проекта будет инвестировано 1,4 млрд.долл. в 2003г., 2 млрд.долл. – в 2004г., 1,4 млрд.долл. – в 2005г. и 0,25 млрд.долл. – в 2006г.

Компании «Экссон-Мобил» и «Шеврон-Тексако» в 2002г. активизировали свое участие в разработке нового инвестиционного проекта на условиях СРП «Сахалин-3». Необходимый для освоения месторождений объем инвестиций по данному проекту составляет 13,5 млрд.долл.

Проект «Каспийский трубопроводный консорциум». В нем помимо правительства и компаний России и других стран в 2002г. принимали участие также американские компании «Шеврон- Тексако», «Экссон-Мобил» и «Керр МакГи». По размерам вложенных ими капиталовложений (1,3 млрд.долл. из общей суммы 2,6 млрд.долл.) этот проект является крупнейшим в России с участием США. В 2002г. в рамках указанного проекта было завершено строительство и начата подача нефти по экспортному нефтепроводу, ведушего от Тенгизского месторождения к терминалам морского порта г.Новороссийска.

Проекты в аэрокосмической промышленности с компанией «Боинг». Наиболее крупные из них: проект создания международной космической станции, рассчитанный на ближайшие 10 лет, проект «Морской старт». Созданная в рамках данного проекта океанская платформа готова для запусков спутников. Реализуются новые соглашения о сотрудничестве между «Росавиакосмосом» и компанией «Боинг», в т.ч. по проекту «Наземный старт». В данные проекты инвестировано 1 млрд.долл. Ведутся переговоры с концерном «Сухой» о совместной разработке и производстве новых моделей российских самолетов с перспективой их экспорта за рубеж.

Проекты в автопроме и тракторостроении. Компания «Форд» закончила работу по организации сборочного автомобильного производства в г.Всеволожске (Ленинградская обл.). Выпуск автомобилей модели «Фокус» начался в июле 2002г., его проектная мощность составит 25 тыс. машин в год (стоимость проекта – 150 млн.долл.). Планируется постепенный переход на комплектацию производимых автомобилей узлами и деталями российского производства. Пока данные автомобили комплектуются только боковыми стеклами и ковриками российского производства.

Компания «Дженерал Моторс» совместно с «Автовазом» организовала производство модернизированных российских внедорожников «Шеви-Нива» на предприятии в г.Тольятти (Самарская обл.). Проектная мощность СП составит 75 тыс. машин в год (стоимость проекта – 330 млн.долл.). Первые автомобили совместного производства сошли с конвейера в сент. 2002г., а в конце 2003г. запланированы их поставки на экспорт в страны Европы и Латинской Америки. С 2004г. предусматривается разработка и производство других типов автомобилей с автоматической трансмиссией и новым двигателем (пикап, минивэн).

Компания «Катерпиллер» осваивает производство дорожностроительных и землеройных машин на предприятии в г.Тосно (Ленинградская обл.). Создаваемое производство рассчитано на выпуск 1,5 тыс. машин в год. Американские инвестиции в этот объект – 50 млн.долл.

В 2002г. осуществлялись поставоки оборудования для реализации т.н. «гуманитарных инвестиционных проектов», осуществляемых под гарантии Эксимбанка США. Для переоснащения городской клинической больницы в г.Москве (ГКБ №31) на конец 2002г. поставлено оборудование и выполнены работы на 6,3 млн.долл. Завершение поставок и сдача этого объекта в эксплуатацию намечены на 2004г.

В 2002г. было продолжено сотрудничество деревообрабатывающих предприятий Череповец-

кой, Архангельской, Челябинской, Костромской и Пермской обл., заводов республик Коми и Карелии с американскими импортерами продукции деревообработки по расширению номенклатуры и объемов поставок изделий из древесины. К числу крупнейших из них относятся «Интернэшнл Пейпа», «Джорджиа Пасифик», «Балтик Ламвер энд Моулдинг», «Коламбия Форест», «Норс Пасифик Ламвер». Цель – добиться более глубокой степени переработки древесины и на этой основе дальнейшего расширения экспорта готовых изделий российских предприятий на американский рынок. Завод пиломатериалов из Пермской обл. и Луховицкое деревообрабатывающее предприятие (Московская обл.), планируют приобрести и установить современное американское оборудование для производства мебельного щита и заготовок для музыкальных инструментов. В 2002г. проводились переговоры с американской компанией «Хоффман Интернэшнл» по заключению контрактов на модернизацию данных предприятий.

Диалог с Россией

В деловых отношениях России и США сложилась довольно благоприятная ситуация, позволяющая развивать взаимовыгодное сотрудничество. Этому способствовал сбалансированный и прагматичный подход американской администрации, неоднократно посылавшей позитивные сигналы национальному бизнесу развивать деловые связи с Россией. Наметившийся поворот в атмосфере политических отношений между Россией и США, особенно после событий 11 сент. 2001г. и последовавшим периодом сближения позиций сторон по ряду мировых проблем, в первую очередь, в вопросах борьбы с терроризмом, был воспринят деловым сообществом США как «еще один шанс для реформирующейся России войти в семью индустриальных демократий в качестве ее уважаемого члена».

Внешнеэкономическая тематика занимала заметное место в рабочей повестке дня на встречах президента России В.В.Путина и президента США Дж.Буша в ходе майского 2002г. саммита в Москве и Санкт-Петербурге и в период проведения заседания лидеров «Большой восьмерки» в конце июня 2002г. в Канаде. На саммите в Москве были приняты совместные заявления об углублении экономического сотрудничества, а также о развитии делового партнерства в энергетической области. Итоги переговоров на высшем уровне в 2002г., по мнению американцев, подтвердили готовность сторон продолжать курс на сближение в политической и экономической сферах, углубление интеграции России в мировое хозяйство, а также задали позитивную тональность всему спектру российско-американских отношений.

Развитию двустороннего экономического диалога способствовало также активное межправительственное взаимодействие сторон в формате регулярных деловых контактов руководителей экономических блоков России и США, на которых рассматривался широкий круг вопросов делового партнерства двух стран, в т.ч. проблематика, связанная с присоединением России к ВТО. Значительная часть наиболее масштабных проблем была обсуждена во время визита Г.О.Грефа в апр. 2002г. во главе делегации, включавшей представителей российского крупного бизнеса, в США. Стороны обсудили возможности расширения сотрудничества в области энергетики, включая создание совместной группы высокого уровня по вопросам энергетики. В период проведения майского саммита в России включенный в состав американской делегации министр торговли США Д.Эванс провел встречи с министром Г.О.Грефом, а также с руководителями других российских правительственных ведомств и представителями деловых кругов, на которых обсуждались возможности расширения деловых отношений двух стран и устранения барьеров во взаимной торговле и инвестиционном сотрудничестве.

Важным результатом диалога правительственных структур России и США и укрепления их взаимодействия с бизнесом явился энергетический саммит в Хьюстоне в окт. 2002г., в работе которого участвовали, наряду с руководителями экономических и энергетических ведомств двух стран, 200 представителей энергетических компаний и деловых ассоциаций России и США. В нояб. замминистра Ю.О.Исаев принял участие в Российском инвестиционном симпозиуме в Бостоне, где имели место дискуссии с представителями американских официальных и деловых кругов.

Свою работу по развитию двусторонних торгово-экономических и инвестиционных связей продолжил «Российско-американский деловой диалог». Организаторы Диалога представили президентам России и США на майском саммите в Москве первый ежегодный доклад о начальных шагах по развитию диалога, получивший их высокую оценку. Основной упор в нем был сделан на вопросы улучшения доступа на рынки обеих стран, а также на развитие инвестиционного сотрудничества российских и американских компаний. Продолжали свою деятельность двусторонние рабочие группы, в т.ч. группа «Дальний Восток России-Западное побережье США», очередное заседание которой было проведено в конце сент. 2002г. в Анкоридже.

19 нояб. 2002г. подписано Дополнение к Соглашению о торговле некоторыми видами сталепродукции из Российской Федерации от 1999г. Предусматривает увеличение российской квоты на поставки слябов и других видов стальных полуфабрикатов до уровня соответствующих ограничений, установленных по итогам разбирательства по ст.201 Закона США о торговле 1974г.

20 дек. 2002г. тремя российскими предприятиями (ОАО «Северсталь», ОАО «Магнитогорский меткомбинат» и ОАО «Носта») и минторгом США было заключено Соглашение о приостановлении антидемпингового расследования в отношении импорта толстолистовой стали из России. Данное Соглашение заменило собой действовавшее с 1997г. соглашение по данному вопросу между минторгами России и США. Новое Соглашение представляет собой документ рыночного типа, что стало возможным благодаря получению Россией в 2002г. статуса страны с рыночной экономикой.

Рыночный статус для РФ

Принятое минторгом США 6 июня 2002г. **решение о предоставлении России статуса страны с рыночной экономикой** для целей проведения в США антидемпинговых расследований, а также разбирательств, предшествующих применению компенсационных мер, явилось одним из наибо-

лее значимых достижений в области торгово-экономического сотрудничества двух стран за последние годы. Согласно указанному решению минторга оно будет затрагивать расследования, инициированные после 1 апр. 2002г.

Получение рыночного статуса означает, что при проведении в США в отношении российских предприятий новых антидемпинговых расследований расчет размера антидемпинговой пошлины будет теперь основываться на реальных показателях деятельности таких предприятий, а не на данных, полученных от американских компаний-конкурентов или из так называемых «суррогатных» стран. Это позволит роспредприятиям доказывать обоснованность применения ими тех или иных экспортных цен на свою продукцию и снизить угрозу введения против них в США чрезмерно высоких, а иногда и вовсе «запретительных» ставок антидемпинговых пошлин. В случае введения минторгом США по итогам соответствующих расследований антидемпинговых мер, они будут применяться только к тем российским компаниям, в отношении которых возбуждались данные разбирательства и признана вина, а не автоматически ко всем поставщикам конкретной продукции из России, включая даже потенциальных экспортеров, как это имело место до сих пор.

С целью минимизации возможных отрицательных последствий рыночного статуса (заключающиеся в правомочности проведения в США против российских производителей и экспортеров расследований с целью применения компенсационных мер, связанных с госсубсидированием производства и экспорта соответствующих товаров) российской стороной был подготовлен и передан американцам во время встречи министра Г.О.Грефа с торгпредом США Р.Зелликом в Вашингтоне в апр. 2002г. проект двустороннего соглашения по данному вопросу. Введенный Россией запрет на импорт американской курятины и затянувшаяся процедура изучения указанного вопроса на межведомственном уровне в США несколько затормозили совместных диалог по согласованию условий такого соглашения.

У российских предприятий потенциально появляется больше возможностей доказать обоснованность применения ими тех или иных экспортных цен на свою продукцию и в итоге снизить угрозу введения против них в США высоких, а иногда и вовсе «запретительных» ставок антидемпинговых пошлин. В случае введения минторгом США по итогам соответствующих расследований антидемпинговых мер, они будут применяться только к тем российским компаниям, в отношении которых возбуждались данные разбирательства и признана вина, а не автоматически ко всем поставщикам конкретной продукции из России, включая потенциальных экспортеров, как это имело место до сих пор. Наличие у России рыночного статуса делает возможным заключение соглашений о приостановлении антидемпинговых расследований от имени соответствующих российских предприятий, а не правительства, что обеспечивает перенос ответственности за согласование основных условий такого рода соглашений непосредственно на заинтересованные в их подписании компании.

Получение рыночного статуса несет с собой и определенные негативные последствия, заключающиеся в правомочности проведения в США против российских производителей и экспортеров расследований с целью применения компенсационных мер, связанных с госсубсидированием производства и экспорта соответствующих товаров. Учитывая, что Россия не является членом ВТО, для обоснования применения таких мер к российским предприятиям достаточно положительного решения минторга США о наличии субсидируемого импорта товаров, вне зависимости от того, причиняет ли данный импорт ущерб соответствующей отрасли американской промышленности, или нет.

С целью минимизации возможных отрицательных последствий рыночного статуса сторонами была достигнута договоренность о проработке вопроса, касающегося заключения соответствующего соглашения, целью которого являлось бы упорядочение механизмов и процедуры проведения в США в отношении российских предприятий расследований, предшествующих применению компенсационных мер. Переданный американцами в окт. 2002г. их вариант проекта соглашения предусматривал необходимость принятия Россией обязательств по либерализации политики в области цен на энергоносители, унификации тарифов на перевозку экспортных и импортных грузов внутри страны, упразднению программ господдержки автомобильной и авиационной промышленности, а также неприменения требования об обязательной закупке оборудования и материалов на внутреннем рынке при реализации соглашений о разделе продукции. Представляется крайне важным заключение упомянутого соглашения до 1 апр. 2003г., т.к. именно с этой даты минторг США согласно его решению о предоставлении России рыночного статуса будет вправе возбуждать расследования с целью применения компенсационных мер в отношении поставляемых российскими производителями и экспортерами товаров.

Проблема отсутствия у России режима нормальных торговых отношений с США на постоянной основе явилась в 2002г. одной из наиболее часто обсуждаемых тем на уровне двух стран, применительно к которой российской стороной постоянно подчеркивалась необходимость ее скорейшего решения. В США состоялось несколько важных событий, непосредственно затрагивавших вопрос отмены в отношении России поправки Джексона-Вэника и предоставления ей упомянутого режима. Состоялись в подкомитете по торговле Комитета по изысканию бюджетных средств палаты представителей слушания, в ходе которых свои соображения по поводу решения данного вопроса изложили многие заинтересованные стороны. Слушания подтвердили наличие принципиальной поддержки со стороны администрации и ряда влиятельных конгрессменов решению вопроса о выведении России из-под действия поправки. В ходе слушаний многие выступавшие далеко отошли от существа поправки и оперировали аргументами, не имеющими к ней непосредственного отношения.

Некоторые представители американского бизнеса утверждали, что Россией продолжают не соблюдаться основополагающие принципы рыночной экономики, ссылаясь при этом на введение запрета на импорт американской курятины, сохраняющееся госрегулирование цен на продукцию

естественных монополий, «попытки национализировать» всемирно известные товарные знаки на алкогольную продукцию, а также нарушения авторских прав американских фирм. Конгрессмен Т.Лантос сделал особый упор на необходимость продолжения мониторинга за соблюдением прав человека в России. Он также обратил внимание на отсутствие в российском законодательстве четких формулировок по вопросам реституции религиозной и культурной собственности, национализированной еще во времена СССР. Вновь проявилось стремление толковать поправку и связывать ее не только со свободой эмиграции, но и с соблюдением прав человека.

Одним из примеров в этой связи явилось совместное заявление влиятельных конгрессменов-демократов – члена сенатского Финансового комитета М.Бокуса, а также членов Комитета по изысканию бюджетных средств палаты представителей Ч.Рэнджела и С.Левина, в котором сообщалось об их намерении внести в обеих палатах законопроект, направленный на предоставление России РНТО, и обозначающий важную роль конгресса в процессе согласования условий принятия России в ВТО. По словам конгрессменов, их законопроект будет не только предусматривать признание полного соответствия России требованиям о свободе эмиграции, изначально лежавших в основе применения поправки Джексона-Вэника, но и содержать положения, касающиеся необходимости осуществления Россией дополнительного прогресса по вопросам либерализации торговли, обеспечения религиозных свобод и прав человека, проведения демократических реформ. В законопроекте будут фигурировать положения, сохраняющие для конгресса возможность эффективного влияния на переговорный процесс посредством закрепления ускоренного порядка рассмотрения резолюции об отказе в одобрении вступления России в эту организацию, если такая резолюция будет внесена в конгрессе.

В качестве составляющей законопроекта были провозглашены положения о продолжении использования «честного, эффективного и транспарентного механизма применения специальных защитных мер, направленных на предотвращение возможных случаев возросшего импорта товаров из России». Данный элемент законопроекта предназначен для усиления правового подхода к вопросу присоединения России к ВТО.

Росэкспортеры и инвесторы

Ряд роспредприятий завоевал определенную нишу на рынке США. В их числе «Северсталь», Магнитогорский и Новолипецкий металлургические комбинаты, ОАО «Носта» и Оскольский электрометаллургический комбинат, поставляющие стальную продукцию, компания «Еврохим», поставляющая карбамидно-аммиачную смесь.

Госпредприятие Ижевский механический завод поставляет в течение нескольких лет на рынок США различные типы спортивного и охотничьего оружия под маркой «Байкал». Благодаря высокому качеству изделий и сравнительно конкурентоспособным ценам указанная российская продукция пользуется все более возрастающим спросом на этом сложном рынке, насыщенном продукцией ведущих мировых производителей в этой области.

Осуществлены пробные прямые поставки нефти из России нефтяными компаниями «Юкос» и «Тюменской нефтяной компанией», что способствовало увеличению российского экспорта по данной группе товаров.

Некоторые роспредприятия создали в США свои представительства и дочерние фирмы, среди которых: «Нижнекамскнефтехим» (синтетический каучук и неанол), Одинцовская шоколадная фабрика «Коркунов», часовой завод «Восток», «Вимм-Билль-Данн» (соки и глазированные сырки). Ряд российских ликероводочных заводов (Москва, Самара, Тула, Калуга, Псков), расширяют поставки своей продукции, конкурируя с ведущими мировыми производителями алкоголья. Прочные позиции удерживают росэкспортеры на рынке рыбопродукции (с Камчатки и Дальнего Востока). Устойчивым спросом пользуются в США российские товары: цветные металлы, удобрения, драгоценные металлы и камни, продукция неорганической химии, органические химсоединения, текстиль.

Крупнейшая российская нефтяная компания ОАО «Лукойл» приобрела американскую компанию «Гетти Петролеум Маркетинг», владевшую НПЗ и сетью АЗС (1200) и занимавшуюся оптовой и розничной продажей бензина в северо-восточных и среднеатлантических штатах страны.

Определенных успехов добились российские предприятия, осуществляющие экспорт транспортных услуг. В США зарегистрированы 100% российские компании «Волга-Днепр», «Полет Эйрлайн» и Истлайн Эрлайн» осуществляющие услуги по перевозке крупногабаритных грузов с использованием российских самолетов АН-124-100, а также компания «Тюменьавиатранс Авиэйшн», оказывающая подобного рода услуги с использованием российских вертолетов (полный ряд моделей «Миль»). Данные роскомпании завоевали себе определенную долю на высококонкурентном американском рынке грузовых авиаперевозок.

В конце 2002г. российская компания «Норильский никель» объявила, что собирается приобрести 51% акций американской компании «Стиллвотер Майнинг» – третьего по величине производителя металлов платиновой группы в мире и единственного их производителя в США. Предполагаемая сделка одобрена советами директоров обеих компаний, для совершения которой необходимо пройти множество разных формальностей. Привлекательность сделки для российской компании, состоит в том, что фирма «Стиллвотер Майнинг» в течение десятилетий развивала свою сбытовую сеть и заключила долгосрочные контракты с ведущими мировыми автомобильными компаниями «Форд», «Дженерал Моторс» и «Мицубиши». Немаловажен для «Норильского никеля» и тот факт, что на долю США приходится 39% мирового потребления палладия. Неплохие перспективы открываются для российской компании в связи с планами концерна «Дженерал Моторс» перейти на использование палладия вместо платины при производстве автомобильных катализаторов. Это может привести к увеличению поставок палладия на рынок США на 200 млн.долл.

Ограничения ростоварам

В области двусторонней торговли сохранялись факторы, препятствующие ее развитию. До сих пор осталась неразрешенной унаследованная еще

со времен холодной войны проблема отсутствия у России режима нормальных торговых отношений с США (РНТО) на постоянной основе. Необходимость отмены действия в отношении России поправки Джексона-Вэника неоднократно подчеркивалась в ходе состоявшихся в 2002г. встреч президентов двух стран. Конгресс так и не продвинулся в рассмотрении соответствующих законопроектов, внесенных еще в 2001г. Состоявшиеся в апр. 2002г. слушания в конгрессе по данному вопросу продемонстрировали наличие различных подходов к решению вопроса о выведении России из-под действия поправки Джексона-Вэника и предоставления ей РНТО на постоянной основе. Многие члены конгресса увязывают этот вопрос с процессом переговоров по вступлению России в ВТО. Такие настроения проявились и в ходе начавшейся в 2002г. новой сессии конгресса. В марте 2002г. в обеих его палатах были внесены законопроекты, предусматривающие предоставление России РНТО на постоянной основе и одновременно обозначающие важную роль конгресса в процессе согласования условий ее принятия в ВТО.

Несмотря на предпринимаемые меры по обеспечению надлежащей правоприменительной практики в сфере защиты прав интеллектуальной собственности, России так и не удалось покинуть список «приоритетно наблюдаемых государств», ежегодно обнародуемый аппаратом торгового представителя США (АТП) по итогам специального рассмотрения им вопросов касательно ситуации с охраной прав американских владельцев интеллектуальной собственности за рубежом. В разделе выпущенного АТП в апр. 2002г. очередного доклада, специально посвященного России, отмечалось, что к моменту вступления в ВТО ей необходимо будет привести режим национального регулирования вопросов интеллектуальной собственности в полное соответствие с предписаниями ТРИПС. Данный вопрос имеет важное значение для многих росэкспортеров, поскольку увязан американцами с применением в отношении России режима Генеральной системы преференций США (ГСП), позволяющего беспошлинно ввозить в США ряд ростоваров.

Действие указанного режима в соответствии со вступившим в силу в авг. 2002г. Законом о торговле было продлено до 31 дек. 2006г. (предыдущий срок его применения истек до сент. 2001г.). Возобновление ГСП носило ретроактивный характер, т.е. подлежат возвращению уплаченные за период приостановления действия этого режима таможенные пошлины за ввоз подпадающих под него товаров.

В докладе АТП особо обращалось внимание на недостаточную эффективность российского законодательства об охране т.н. «оптических дисков», принудительных мер против несанкционированного производства и экспорта компакт-дисков и сидиромов, а также защиты общеизвестных товарных знаков, что ежегодно приводит к значительным потерям для американской промышленности. В резолютивной части российского раздела США призвали Россию как можно скорее принять находящееся на рассмотрении в Госдуме законодательство в области охраны прав интеллектуальной собственности (за исключением проекта части 4 Гражданского кодекса), установить эффективный режим защиты для «оптических дисков» и усилить правоприменительную деятельность в области охраны авторских прав и товарных знаков.

Американцы продолжали указывать на необходимость создания привлекательного инвестиционного климата в нашей стране, совершенствования законодательства, регулирующего инвестиционный режим, прежде всего в сфере энергетики, и налогообложение коммерческой деятельности, а также совершенствования корпоративного управления и строгого соблюдения принципов власти закона. Остро ставились также вопросы о соблюдении в России прав американской интеллектуальной собственности, о переходе России на международные стандарты бухучета, снижении технических стандартов в торговле. Особо важное значение ими придавались углублению рыночных реформ, связанных с уменьшением вмешательства государства в сферу бизнеса, прекращению субсидирования расходов за пользование энергией и коммунальными услугами, оздоровлению банковского сектора и реструктуризации газовых и электроэнергетических монополий, борьбой с коррупцией и бюрократией. Серьезными оказались проблемы, вызванные ограничениями на поставки американской курятины в Россию, которые, судя по реакции официальных лиц, конгресса и деловых кругов США, затормозили решение некоторых вопросов и могли негативно сказаться на всем комплексе торгово-экономических отношений двух стран.

Несмотря на сохраняющийся скептицизм, американская сторона в целом позитивно оценивала экономические и политические перемены, происходящие в России. Указанные перемены и нынешняя относительно устойчивая динамика российской экономики выгодно контрастируют с сегодняшним сложным положением мировой экономики и американской, в частности, усугубляемым корпоративными скандалами, банкротствами и кризисами на некоторых нарождающихся рынках, способствуя превращению России в «относительную модель респектабельности». Как положительный преподносится тот факт, что новое поколение владельцев российских частных компаний все более ориентируется на иностранных стратегических вкладчиков, проводит необходимую реструктуризацию деятельности своих компаний, повышает их эффективность и становится главным лоббистом укрепления прав собственности и осуществления мер, направленных на улучшение инвестиционного климата в России. Причем «прозападная ориентация России», эффективные шаги по проведению структурных экономических реформ и прогресс в сфере корпоративного управления рассматриваются в США как решающий фактор углубления торгово-экономических связей двух стран, повышения привлекательности российского рынка для американских инвесторов.

Делались попытки более объективной оценки двусторонних деловых связей, в т.ч. с точки зрения их выгоды для ряда ведущих отраслей США и растущей взаимозависимости экономических интересов двух стран. В подкрепление такого подхода приводились данные минторга США, согласно которым поставки нефти из России в США, с 1998г., выросли на 637%, а импорт российской химпродукции только с 1997г. по 2001г. увеличился на 171%. Экспорт американских компьютеров в Рос-

сию в 1999-2001гг. вырос на 42%, а поставки курятины (самой крупной статьи экспорта США в Россию) – на 80% в 2001г. Приводились ссылки на обратную связь политических и экономических аспектов взаимоотношений России и США – «декада торгового партнерства трансформировала отношения между двумя противниками в холодной войне.

Экспорт российской черной икры на американский рынок. Усиливается давление со стороны американских природоохранных организаций на Службу рыбного и охотничьего хозяйства США, касающееся запрета на импорт белуги и белужьей икры (80% мирового импорта белужьей икры приходится на США). Во II пол. 2002г. в это госагентство была направлена петиция природоохранной организацией «Кэвиар Эмптор», в которой говорится о включении белуги в перечень исчезающих видов фауны. В этот процесс вовлечены известные юридические компании, нанятые американскими природоохранными организациями. Принятие решения Службой рыбного и охотничьего хозяйства США в пользу заявителей повлечет за собой полный запрет ввоза в Соединенные Штаты белуги и белужьей икры. В начале дек. 2002г. прошли открытые слушания по данной проблеме в конгрессе США и окончательное решение будет принято американскими госорганами летом 2003г.

Ситуация вокруг российского водочного брэнда «Столичная». В 2001г. российское правительство приняло решение предоставить минсельхозу России право владения от имени РФ на товарные знаки на алкогольную и спиртосодержащую продукцию. Роспатент выдал соответствующие регистрационные свидетельства минсельхозу России на товарные знаки на водки «Столичная». ЗАО «Союзплодимпорт» и компания СПИ (данным компаниям ранее принадлежало большинство российских водочных брэндов) фактически ушли из России, а центр правовой, коммерческой борьбы за водочные брэнды переместился в западные страны – США, Германию, Грецию, Францию, являющимися основными покупателями российской водки. ЗАО «Союзплодимпорт» активно лоббирует свои интересы за рубежом. В США для юридической защиты и обеспечения общественной поддержки нанята влиятельная юрфирма «Гринберг Трауриг», которая входит в список 25 наиболее влиятельных лоббистских организаций страны. Ее представитель выступил на слушаниях в минторге США, посвященных вопросам вступления России в ВТО, и распространил документацию, в которой от российского правительства требуется признать законные права ЗАО «Союзплодимпорта» на упомянутые товарные знаки.

Содействие российским авиаперевозчикам «Волга-Днепр» и «Полет» в продвижении на американский рынок экспорта услуг по перевозке крупногабаритных грузов с использованием российской самолетов АН-124-100. Данные российские компании завоевали себе определенную нишу на высококонкурентном американском рынке авиаперевозок, а теперь необходимы дальнейшие шаги по расширению их деятельности в США. **Американский еженедельный журнал** «Эвиэйшн Уик энд Спейс Технолоджи» **признал российскую авиакомпанию «Волга-Днепр» лучшей** в номинации «коммерческий воздушный транспорт» в 2002г. и наградил ее специальной премией за вклад в развитие международной авиации. Намечены мероприятия по подготовке к проведению в г.Вашингтоне презентации компании «Полет» и ее участию в предстоящей международной выставке авиаперевозчиков.

Регулирование экспорта из РФ

Контроль за экспортом осуществляется в США на основании трех критериев: нацбезопасности, соображений внешней политики страны и дефицитности товара на внутреннем рынке. В качестве одной из основных целей экспортного контроля американцы провозглашают необходимость соблюдения режима нераспространения продукции и технологий в области ядерного, химического и биологического оружия, а также ракетно-космической техники и технологий.

В отношении некоторых стран, в т.ч. и России, контроль осуществляется как по соображениям нацбезопасности, так и по мотивам недопущения распространения химического и бактериологического оружия и ракетных технологий, обеспечения региональной стабильности, контроля за экспортом вооружений и уменьшения преступности. Он охватывает широкий круг высокотехнологичных товаров, для поставок которых требуется получение индивидуальных экспортных лицензий. К числу таких товаров относится продукция двойного и военного назначения. Разработка правил торговли товарами двойного назначения (под ними понимаются гражданские товары с возможным использованием в военных целях) возложена на входящее в состав минторга Бюро по промышленности и безопасности. Существенную роль в вопросах экспортного контроля играют также госдеп и минобороны.

Одним из существенных экспортных ограничений, непосредственно затрагивающих интересы российских потребителей американской техники, является осуществляемый в США контроль за экспортом высокоскоростных компьютеров. По степени контроля за поставками этой продукции все страны разбиты на 4 группы, применительно к каждой из которых установлен потолок быстродействия компьютеров, разрешенных к экспорту. **Россия** отнесена к 3 группе стран, в отношении которой разрешается безлицензионный вывоз компьютеров с быстродействием не более 190000 млн. теоретических операций в секунду. Если мощность компьютера превышает указанный параметр, то для его экспорта, в т.ч. и в Россию, требуется получение индивидуальной экспортной лицензии.

Ограничения по экспорту высокотехнологичных товаров в Россию устанавливаются США и в виде санкций применительно к отдельным российским организациям за имевшие место, по мнению США, нарушения ими требований американского законодательства в отношении нераспространения оружия массового поражения. В ведущийся минторгом США список нарушителей (Entity List) включены российские организации, осуществлявшие научно-техническое сотрудничество с Ираном, Сирией и некоторыми другими странами.

В США формально отсутствует законодательный акт, полностью посвященный регламентации вопросов экспортного контроля. Срок действия Закона о регулировании экспорта 1979г. истек, и

регулирование вопросов экспортного контроля осуществляется на основании исполнительного приказа президента США. Подготовка проекта нового закона по экспортному контролю затормозилась после терактов 11 сент. 2001г.

Убытки росчермета

Росэкспортеры стали на американский рынок оказались под действием двойных ограничений, поскольку решение президента США охватывает многие из товарных позиций, фигурирующих во «Всеобъемлющем» соглашении, уже существенным образом препятствующим импорту стальной продукции из России.

На высокий правительственный уровень двух стран был поднят вопрос об увеличении квоты на слябы, производимые Магнитогорским меткомбинатом, предназначавшиеся для использования в рамках совместного проекта данного предприятия с американской компанией «Детройт Стил». Американцы отказали в увеличении размера квоты на производимые Магнитогорским меткомбинатом слябы, что сделало невозможным дальнейшее продвижение планировавшегося проекта.

Другие двусторонние проблемы торговли сталью. В качестве основной из них продолжала оставаться ситуация с наличием количественных ограничений на ввоз сталепродукции российского происхождения в соответствии со «Всеобъемлющим» соглашением, усугублявшаяся одновременным действием по отношению ко многих из них мер по ст.201. Для ее решения Россией было предложено США рассмотреть возможность прекращения действия «Всеобъемлющего» соглашения с одновременным переоформлением Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по горячекатаной стали на российские предприятия.

Американцы с явной неохотой восприняли данное предложение, заявив, что российская сторона вправе сама принимать решение о целесообразности осуществления ею одностороннего выхода из «Всеобъемлющего» соглашения со всеми вытекающими из этого последствиями. Они дали понять, что не намерены идти на прекращение его действия, их полностью устраивает содержание этого документа, при подписании которого в пакете с Соглашением по горячекатаной стали минторг США брал определенные обязательства перед американскими производителями стальной продукции.

Американцы отмечали, что в случае выхода России из «Всеобъемлющего» соглашения они не пойдут на заключение крайне важного для российских предприятий рыночного соглашения по горячекатаной стали. В итоге в качестве компромиссного варианта они выразили готовность рассмотреть рассмотреть возможность существенного увеличения размеров квот по «Всеобъемлющему» соглашению в отношении приоритетных для российских поставщиков категорий охваченных им товаров. С этой целью американцами было предложено российской стороне представить соответствующие соображения по данному вопросу, отразив в них в большей степени интересующие отечественных производителей с точки зрения экспорта в США виды сталепродукции с указанием конкретных объемов необходимых увеличений. Данные предложения были переданы минторгу США в начале 2003г.

Расследование в отношении импорта конструкционных стальных балок из России, а также еще 7 стран было инициировано в 2001г. В мае 2002г. минторг США вынес окончательное определение в рамках своей части данного разбирательства, в котором признал наличие факта демпингового импорта указанной продукции. Применительно к Нижнетагильскому меткомбинату, рассматривавшемуся в качестве единственного российского поставщика конструкционных стальных балок в США, минторгом была рассчитана антидемпинговая маржа в 230,66%, что явилось самым большим показателем среди всех экспортеров из стран, в отношении которых проводилось расследование. Однако 24 июня 2002г. КМТ приняла окончательное решение об отсутствии материального ущерба американской промышленности от импорта конструкционных стальных балок из России, а также в связи с тем, что импорт конструкционных стальных балок не подпадает под введенные в США ограничения по ст. 201. Это решение КМТ явилось достаточно неожиданным, на предварительной стадии расследования она пришла к выводу о существовании такого ущерба.

Еще одним случаем успешного для России завершения антидемпингового разбирательства стало расследование в отношении импорта в США российской холоднокатаной стали. После того, как в апр. 2002г. минторг США в своем предварительном определении констатировал наличие факта демпингового импорта, российская сторона выступила с предложением о заключении соглашения о приостановлении проводимого расследования. 23 сент. 2002г. в Вашингтоне между тремя российскими предприятиями и минторгом США было подписано «рыночное» Соглашение, в соответствии с которым поставки холоднокатаной продукции должны были начаться не ранее 1 апр. 2003г.

Несмотря на заключенное Соглашение, в минторг США от имени заинтересованных российских металлургических предприятий было направлено письмо с просьбой о продолжении данного антидемпингового разбирательства и предоставлении КМТ возможности довести до конца ее часть расследования с целью установления наличия или отсутствия материального ущерба местной промышленности вследствие импорта указанной продукции из России. Минторг США удовлетворил эту просьбу и объявил о своем окончательном решении по данному разбирательству, которое охватывало помимо России еще 19 государств. Учитывая то обстоятельство, что российские производители не участвовали в проводившемся расследовании на стадии минторга США, расчет размера демпинговой маржи основывался им на сведениях, представленных американскими петиционерами, в результате чего для всех поставщиков холоднокатаной стали из России она составила 137,33% (самой большой показатель среди всех стран).

16 окт. 2002г. КМТ вынесла окончательное решение по своей части расследования, в котором пришла к выводу об отсутствии материального ущерба местной промышленности вследствие импорта в США российской холоднокатаной стали. В отличие от случая с конструкционными стальными балками, такое решение КМТ в рамках расследования по холоднокатаной стальной продукции явилось ожидаемым, к моменту его вынесе-

ния импорт данного товара из России уже ограничивался квотами по «Всеобъемлющему» соглашению и 30% дополнительными пошлинами, применявшимися согласно мерам по статье 201. Даже с учетом имевшейся специфики регулирования импорта этого российского товара в США подобное решение вряд ли бы состоялось без активного участия в расследовании именно на стадии КМТ со стороны ОАО «Северсталь». В результате окончательного решения КМТ было прекращено не только антидемпинговое расследование, но и действие заключенного российскими предприятиями Соглашения.

Другим вопросом по данному направлению явилось заключение «рыночного» Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования в отношении импорта российской толстолистовой стали взамен утратившего силу Соглашения между минторгами России и США. Несмотря на отсутствие реальных юридических рычагов по данному вопросу, российской стороне удалось добиться от минторга США переноса 15% неиспользованной отечественными предприятиями квоты на поставки этой продукции в 2002г. (согласно предыдущему Соглашению) на последующие несколько месяцев 2003г., чего активно добивались отдельные наши производители. Важность этой уступки со стороны минторга США объясняется тем, что согласно условиям заключенного Соглашения в течение значительной части 2003г. российские предприятия не смогут осуществлять поставки толстолистовой стали на американский рынок.

Еще одним аспектом правовой деятельности, связанным с отношениями двух стран в области торговли сталью, являлось отслеживание под американским углом развития в рамках ОЭСР переговоров крупнейших стран-экспортеров стали, имеющих целью оформление многосторонних договоренностей по вопросам сокращения избыточных и неэффективных производственных мощностей и практики субсидирования в стальной отрасли.

Проблемы с сырьем из РФ

Одним из наиболее значительных по своему влиянию на российских производителей и экспортеров стальной продукции событий в 2002г. явилось обнародованное в марте решение президента США в рамках разбирательства по ст. 201 Закона о торговле 1974г., согласно которому были введены сроком на 3г. ограничения на широкую номенклатуру стали.

Предусмотренные решением президента США меры включают в себя необходимость взимания с 20 марта 2002г. дополнительной 30% специальной пошлины в отношении плоской прокатной продукции, к которой относятся горячекатаный и холоднокатаный лист, различных видов оцинкованной стали, горячекатаных и холоднообработанных прутков. К импорту в США стальных арматурных и нержавеющих прутков, отдельных видов сварных труб и нержавеющей стальной катанки будет применяться 15% пошлина. Для углеродистых и легированных арматуры и профилей она составит 13%, а для нержавеющей стальной проволоки – 8%. Импорт слябов ограничивается посредством применения тарифной квоты, в соответствии с которой ежегодный ввоз в США 5,4 млн.т. будет осуществляться беспошлинно, а с поставок сверх данного объема будет взиматься 30% пошлина.

Антидемпинговое расследование против российских поставщиков кремния. 27 марта 2002г. на основании петиции американских производителей было начато антидемпинговое расследование в отношении импорта в США кремния из России. В качестве основных российских производителей данного товара в петиции фигурировали Братский алюминиевый завод, Иркутский алюминиевый завод (ЗАО «Кремний») и Уральский алюминиевый завод (ОАО «Суал-Кремний-Урал»). Предлагавшийся американскими предприятиями размер антидемпинговой пошлины применительно к импорту кремния составил 326,13%.

В апр. 2002г. КМТ вынесла предварительное определение о наличии оснований полагать, что импорт в США российского кремния причиняет материальный ущерб соответствующей американской отрасли. В сент. 2002г. минторг в своем предварительном определении по данному расследованию установил существование демпингового импорта российского кремния в США и рассчитал демпинговую маржу в 123,62% для Братского алюминиевого завода и 91,06% – для ЗАО «Кремний» и ОАО «Суал-Кремний-Урал». Данное расследование проводилось без учета предоставленного России рыночного статуса, минторгом был определен предварительный размер демпинговой маржи в отношении всех др. российских поставщиков кремния на американский рынок, который составил 123,62%.

В окт. 2002г. указанные российские предприятия вышли в минторг США с предложением о заключении «рыночного» соглашения о приостановлении проводимого расследования, представив соответствующий проект. Американские компании-конкуренты не выразили заинтересованности в подписании такого рода соглашения, в связи с чем минторг США решил не прибегать к данному варианту урегулирования разбирательства. Нежелание местной промышленности идти на заключение соглашения о приостановлении объяснялось ее представителями тем, что действующие в России цены на энергоносители не позволяют произвести адекватный расчет «нормальной стоимости» российского кремния в контексте договоренности «рыночного» типа.

4 янв. 2003г. в своем окончательном решении минторг США подтвердил озвученное им ранее на предварительной стадии мнение о том, что продажи российского кремния осуществлялись по ценам ниже его нормальной стоимости. Им были снижены размеры демпинговой маржи до 54,77% для ЗАО «Кремний»/ОАО «Суал-Кремний-Урал» и 77,51% – для Братского алюминиевого завода и всех остальных поставщиков данного товара из России. Минторг США пришел к выводу о наличии т.н. «критических обстоятельств» применительно к импорту российского кремния какими-либо другими и отечественными экспортерами этой продукции (за исключением указанных компаний и их трейдеров), что несет в себе определенную угрозу последующего взимания с них антидемпинговых пошлин в ретроактивном порядке. Исход разбирательства полностью зависит теперь от окончательного решения КМТ, которой предстоит определить, имеет ли место нанесение материального ущерба американской промышленнос-

ти вследствие импорта кремния из России. Соответствующее решение будет вынесено КМТ в марте 2003г.

Импорт в США карбамидно-аммиачной смеси из России. 9 мая 2002г., также как и в случае с кремнием, на основании петиции американских производителей было начато антидемпинговое расследование. Предлагавшийся петиционерами размер демпинговой маржи применительно к импорту указанной продукции российского происхождения составил 327%. В июне 2002г. КМТ вынесла предварительное определение, в котором подтвердила наличие оснований полагать, что импорт этого товара из России наносит материальный ущерб американской промышленности.

Это антидемпинговое расследование было инициировано позже 1 апр. 2002г. (дата, с которой Россия признана страной с рыночной экономикой). Минторг принял решение о его проведении на основе нерыночной методологии, т.к. продажи карбамидно-аммиачной смеси, являющиеся объектом проводимого разбирательства, осуществлялись до указанной даты. В сент. 2002г. минторг США в рамках своего предварительного решения по данному расследованию установил существование демпингового импорта карбамидно-аммиачной смеси из трех стран. В отношении ОАО «Невиномысский азот» им была рассчитана демпинговая маржа в 138,95%, а применительно к любым другим российским поставщикам данного товара – 233,85%.

В этих условиях компания «Еврохим» (в ее состав входит ОАО «Невинномысский азот») предложила минторгу США заключить соглашение о приостановлении антидемпингового расследования, которое устанавливало бы только ценовые ограничения на будущие поставки карбамидно-аммиачной смеси (на уровне не ниже ее нормальной стоимости). После проведения консультаций с местной промышленностью минторг США уведомил российскую сторону о том, что американские компании-петиционеры выступают против заключения «рыночного» соглашения о приостановлении и готовы рассматривать этот вопрос лишь в том случае, если одновременно с таким соглашением будут действовать квоты на поставки российской карбамидно-аммиачной смеси.

Как и в ситуации с российским кремнием, возражения американских предприятий против подписания «рыночного» соглашения о приостановлении были связаны с тем, что использование существенной доли «приобретаемого по нерыночным ценам природного газа» для производства российской карбамидно-аммиачной смеси делает затруднительным расчет нормальной стоимости этого товара на рыночной основе. В качестве наиболее приемлемых для них вариантов урегулирования проводимого разбирательства американские компании предлагали заключение «нерыночного» соглашения о его приостановлении, содержащего квоты на импорт карбамидно-аммиачной смеси из России или же подписание «рыночного» соглашения (с ценовыми ограничениями) в пакете с двусторонним договором о количественных ограничениях на поставки в США целого ряда российских удобрений (по типу «Всеобъемлющего» соглашения по стали).

17 янв. 2003г. в Вашингтоне представителями компании «Еврохим» и минторга США был парафирован проект соглашения о приостановлении антидемпингового расследования в отношении импорта карбамидно-аммиачной смеси из России. Данный документ представляет собой проект соглашения рыночного типа и не содержит количественных ограничений на ввоз указанной продукции в США. Положениями проекта предусматривается мораторий на поставки российской карбамидно-аммиачной смеси в 9 мес. с момента подписания соглашения. Сокращение первоначально обсуждавшегося в ходе переговоров одногодичного срока моратория до 9 мес. американцы «компенсировали» установлением в проекте «пороговой цены» в 103,90 долл/т продукции, ниже которой не могут опускаться справочные цены на импорт карбамидно-аммиачной смеси из России. По мнению представителей компании «Еврохим», данный размер «пороговой цены» является чрезвычайно завышенным и, в случае его сохранения в окончательном варианте соглашения гарантирует невозможность осуществления дальнейших (после моратория) поставок роспредприятием. При парафировании проекта соглашения американская сторона дала понять, что снижение «пороговой цены» возможно в случае решения до момента его подписания (т.е. до 18 фев. 2003г.) вопроса о количественных ограничениях на ввоз упомянутой продукции.

Связи с Россией

В 2002г., несмотря на сдвиги в решении ряда вопросов и положительную в целом динамику, в российско-американских отношениях, объем товарооборота остался на уровне 2001г. **Заметно снизился объем прямых американских инвестиций в российскую экономику**. Значительный рост прямых иноинвестиций остается главным показателем изменения видения российского рынка со стороны американского бизнеса.

Характер и содержание торгово-экономических отношений России и США будут во многом зависеть от воздействия различных факторов. Судя по последним заявлениям представителей Белого дома, несовпадение позиций России и США в отношении войны против Ирака не скажутся, даже в «краткосрочной перспективе», на двусторонних отношениях. На фоне продолжающегося политического сближения России и США администрация, пытаясь сохранить поддержку России как важного союзника в борьбе с международным терроризмом и рассчитывая на ее помощь в разрешении проблемы ядерной угрозы со стороны Северной Кореи будет и в дальнейшем проводить курс на расширение экономических отношений с Россией, преодоление последних остатков холодной войны в отношениях двух стран.

Мнение Белого дома. Дж.Буш, по высказываниям отдельных американских обозревателей, после событий 11 сент. «стал относиться к России, как к более надежному партнеру чем к его европейским союзникам» и «находится вне напряженности холодной войны» ввиду близости позиций двух стран, особенно в вопросах безопасности и борьбы с терроризмом. Вес России во внешнеэкономической политике США возрастает также и ввиду того значения, которое придается ей американцами как одному из надежных альтернативных источников энергоносителей, особенно в условиях нестабильной обстановки на Ближнем Востоке, в Венесуэле и Нигерии.

Закономерно ожидать продолжения стратегического сотрудничества двух стран в энергетической сфере, активного двустороннего диалога по проблематике присоединения России к ВТО. Администрация, скорее всего, продолжит свои действия, направленные на выведение России из-под действия поправки Джексона-Вэника.

Не исключаются определенные шаги по смягчению экспортного контроля в отношении России, в особенности в области торговли компьютерами ввиду, в т.ч., усиливающегося лоббирования в конгрессе в пользу такого решения со стороны коалиции американских высокотехнологичных компаний, в состав которой входят «Майкрософт», ИБМ и «Делл». По словам представителей Белого дома, Дж.Буш «взял на себя обязательства по обоим вопросам».

В более позитивном ключе будут решаться и некоторые другие вопросы двусторонней повестки дня. Все это вместе взятое предполагает продолжение активного двустороннего экономического диалога и некоторого улучшения перспектив выхода на согласованные решения по ряду проблем, представляющих взаимный интерес.

Несмотря на неплохие заделы в торгово-экономических связях России и США и готовность сторон интенсифицировать эти отношения, вряд ли можно рассчитывать в ближайшей перспективе на радикальное изменение в лучшую сторону торгово-политического климата в отношениях двух стран и скорое разрешение всех наболевших двусторонних проблемных вопросов. Озвученные не раз намерения администрации по урегулированию некоторых актуальных для России проблем пока трудноосуществимы. Для решения некоторых из них требуется принятие соответствующих законодательных актов, а позиции республиканцев в конгрессе, даже после их успеха на последних выборах в нояб. 2002г., укрепились незначительно.

Позиции конгресса. Немало конгрессменов, в т.ч. членов республиканской партии, сохраняют определенное. недоверие к «бывшему Советскому Союзу». Негативную реакцию вызывают факты сотрудничества России с Ираном в ядерной сфере и сохранявшиеся деловые связи России с Ираком, крупные поставки ею вооружений в развивающиеся страны. После ноябрьских выборов 2002г. на видные посты в конгресс и в руководство республиканской партии приходят республиканцы, часть из которых с сомнением относятся к целесообразности ослабления существующих ограничений в торгово-экономических отношениях с Россией. Предполагается, что в связи с новой расстановкой сил в конгрессе полная ответственность за все решения, в т.ч. во внешнеэкономической области, перекладываются на президента и его партию, а это может сковать его действия и по особо чувствительной проблематике, в т.ч. в отношениях с Россией.

Прогнозируемые относительно невысокие показатели экономического роста США в условиях либерализации мировой торговли будут, как это уже происходило прежде, по-прежнему вынуждать неконкурентоспособные компании и целые отрасли США лоббировать через конгрессменов устраивающие их протекционистские решения, в т.ч. и на российском направлении (стальная индустрия, агробизнес, химическая и текстильная отрасли). Снижение рейтинга президента и поддержки проводимого им курса, если судить по одному из последних опросов в 2003г. (54% американцев по сравнению с 82% в 2002г. одобряют проводимую Дж.Бушем политику внутри страны и за рубежом, а также его деятельность на посту президента) еще более укрепит позиции его оппонентов в конгрессе и деловых кругах и затруднит реализацию внешнеэкономической повестки дня республиканской администрации, в т.ч. на российском направлении.

Недавнее решение России о введении импортных квот на ввоз мясопродуктов было критически воспринято в США и расценивается как нарушение Россией норм ВТО в преддверии вступления в эту организацию, способное замедлить процесс ее вступление в ВТО. Указанное решение, судя по реакции в США, может затруднить урегулирование различных проблем в двусторонних деловых отношениях

Дополнительно на дальнейшее развитие российско-американских отношений будут, очевидно, оказывать такие факторы, как последствия войны США против Ирака для российских экономических интересов в этой стране, а также для всей мировой экономики и влияние этих последствий на мировой энергетический рынок. Многое будет также зависеть от состояния экономики США и хода экономических реформ в России, темпов ее экономического роста и увеличения экспортного потенциала, повышения конкурентоспособности российских товаров на мировом рынке.

Двусторонняя торговля

В 2002г. США по-прежнему являлись одним из ведущих торговых партнеров России (по данным минторга США и комиссии США по международной торговле). Доля нашей страны в торговле США оставалась незначительной (0,5%, в т.ч. 0,35% – в экспорте США и 0,58% – в американском импорте). В списке торговых партнеров США по объемам товарооборота Россия заняла по итогам 2002г. 29 место (по сравнению с 31 местом в 2001г.).

В 2002г. товарооборот между Россией и США остался на уровне 2001г., составив **9,2 млрд.долл.** Объем российского экспорта в США составил 6,8 млрд.долл., увеличившись на 9% по сравнению с 2001г., а импорт снизился на 11,9% – до 2,4 млрд.долл. Положительное в пользу России сальдо возросло до 4,4 млрд.долл. (в 2001г. – 3,5 млрд.долл.).

В структуре росэкспорта в 2002г., как и в пред.гг., основу составляли сырье и полуфабрикаты (их доля превышала 80%), в т.ч. «топливо и минеральное сырье» – 27,4%, «продукты неорганической химии» – 13%. Удельный вес «алюминия и изделий из него» повысился с 11,3% до 15,7%. Среди других позиций в росэкспорте заметное место занимали «драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» (8,9%), «черные металлы» (6,5%), «текстильная и трикотажная одежда» (5,2%), «рыба и морепродукты» (4%), «органические химпродукты» (2,7%), «никель и изделия из него» (2,4%) и «древесина и изделия из нее» (2,2%).

Увеличение росэкспорта произошло по группам «топливо и минеральное сырье» (на 1028,6 млн.долл. или на 125,6%), «алюминий и изделия из него» (на 358,4 млн.долл. или 51,4%), «никель и

изделия из него» (на 102,6 млн.долл. или 179,7%), «органические химические продукты» (на 88,4 млн.долл. или 93,5%). Отмечено увеличение поставок по товарным позициям «медь и изделия из нее» (на 61,8 млн.долл. или 129,3%), «черные металлы» (на 48,7 млн.долл. или 12,4%), «рыба и морепродукты» (на 59 млн.долл. или 28,3%), и «древесина и изделия из нее» (на 35,1 млн.долл. или 30,2%).

Увеличение объемов российского экспорта в США в 2002г. произошло во многом благодаря благоприятной ценовой конъюнктуре на нефть и нефтепродукты, связанной с кризисом вокруг Ирака. Заметное увеличение поставок в США по данной товарной группе привело к росту российского экспорта в стоимостном выражении.

Снизились объемы российских поставок по группам «драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» (на 1031,8 млн.долл. или на 63,3%), «продукты неорганической химии» (на 155,6 млн.долл или 15,1%) и «прочие недрагоценные металлы» (на 51,1 млн.долл. или 34,4%), «удобрения» (на 43 млн.долл. или 32,7%), «летательные и космические аппараты» (на 22 млн.долл. или 74%).

Доля продукции машиностроения в российском экспорте в США составила 1,5% при снижении объема поставок к уровню пред.г. на 20,5%.

Структура росимпорта из США. Импорт в 2002г. сократился на 236 млн.долл. Основными позициями оставались «машины, оборудование и транспортные средства» (удельный вес 48,9% против 38,6% в 2001г.), в т.ч. «реакторы, котлы, механическое оборудование» – 31,5%, «приборы и аппараты» – 5,9%, «электротехническое оборудование и электроника» – 4,9% и «средства наземного транспорта» – 3,6%. Удельный вес «продукции химпрома» составил 16,8%, а «табака и табачных изделий» – 3,5%.

Доля продтоваров и с/х сырья уменьшилась с 38,6% до 26,7%, в основном за счет резкого сокращения закупок по группе «мясо и пищевые субпродукты» (на 298,4 млн.долл или на 40%). Закупки мяса птицы уменьшились с 1069 до 704 тыс.т., с 666 до 373 млн.долл.

Снижение объемов закупок в США произошло также по товарным группам «табак и его заменители» (на 32,8 млн.долл. или на 29%), «произведения искусства и антиквариат» (на 38,6 млн.долл., в 40 раз), «электрическое оборудование и электроника» (на 22 млн.долл. или 16,2%), «фармацевтические продукты» (на 9,2 млн.долл. или 34%, «жиры и масла» (на 9,1 млн.долл. или 61,1%), «молочные продукты» (на 7,6 млн.долл. или в 16 раз). Сохранилась тенденция сокращения объемов закупок в США зерна и продукции мукомольно-крупяной промышленности, которые уменьшились на 12,4 млн.долл. или 56,4%.

Расширились закупки по товарным группам «реакторы и механическое оборудование» (на 89,2 млн.долл. или на 14%), «летательные и космические аппараты» (на 48 млн.долл. или почти в 6 раз), «приборы и аппараты» (на 18,1 млн.долл. или 15%), «игры и спортивный инвентарь» (на 14,8 млн.долл. или 100%), «продукты неорганической химии» (на 14,5 млн.долл. или 7%), «фото- и кинотовары» (на 8,6 млн.долл. или в 23 раза).

В ближайшие годы можно ожидать некоторого увеличения объемов двусторонней торговли, однако темпы ее роста будут невелики. При незначительном увеличении объемов взаимных поставок сохранится относительно низкий уровень российского импорта, и Россия по-прежнему будет иметь существенное положительное сальдо на уровне 3-4 млрд.долл.

При условии оздоровления экономики США и выхода ее на устойчивое развитие можно ожидать некоторого увеличения объемов российского экспорта в эту страну, но на темпах его роста, скорее всего, будет продолжать сказываться практически исчерпанный потенциал по позициям, составляющим основу поставок. Что касается российского импорта в 2003г., то на его объемах будут продолжать негативно сказываться относительно низкая динамика повышения покупательной способности российских компаний и населения в целом, а также невысокий, в сравнении с западными стандартами, уровень корпоративного управления в российском бизнесе.

Вряд ли претерпит особые изменения и товарная структура российско-американской торговли, причем это касается как российского экспорта, так и импорта. Возможен рост удельного веса отдельных видов товаров, например, поставок нефти и нефтепродуктов и импорта машин и оборудования.

В 2003г. оборот российско-американской торговли может возрасти до 9,4-9,7 млрд.долл. (экспорт из России – 6,9-7,2 млрд.долл., импорт – 2,5 млрд.долл.).

В 2002г. были осуществлены прямые пробные поставки российской нефти в США. Ранее поставки сырой нефти российскими экспортерами на американский рынок осуществлялись эпизодически и в виде «своповых» операций (для замещения использовалась, как правило, венесуэльская нефть). Пробные прямые поставки нефти из России в объеме первоначально 540 тыс.т. были осуществлены компанией «Юкос». С американской стороны покупателем этого углеводородного сырья выступала компания «Экссон Мобил». Затем были осуществлены пробные также прямые поставки российской нефти «Тюменской нефтяной компанией» (140 тыс.т.) американской компании «Кох Саплай энд Трейдинг».

Анализ конъюнктуры товарных рынков США показывает, что складываются реальные предпосылки для расширения номенклатуры и увеличения объемов экспорта на американский рынок не только российской нефти, сырья и полуфабрикатов, но и готовой продукции. В США имеется спрос на ряд готовых изделий, которые могли бы поставляться российскими экспортерами. К их числу относятся пиломатериалы, целлюлоза, бумага, фанера, древесностружечные и древесноволокнистые плиты, оргалит, нитро-целлюлоза для лакокрасочной промышленности.

Запросы американских фирм свидетельствуют об их интересе к закупкам в России авиадвигателей, водяного бурильного оборудования, ручного мединструмента, материалов для ламинирования стали, различной металлопродукции, стекловолоконных теплоизоляционных материалов, лекарственных растений, продовольствия. Американские фирмы проявляют интерес к закупкам в России некоторых товаров химпрома, нефтепродуктов и сжиженного газа, изделий из пластмассы, в т.ч. кемпинговой и кухонной мебели. Ряд фирм предлагает рассмотреть возможность налаживания

экспорта из России в США некоторых видов хозтоваров, включая плотницкий, столярный и слесарный инструмент, кабель, гвозди, шурупы, керамическую плитку, отделочные материалы из мрамора и гранита, полиэтиленовую пленку, гусиное и утиное перо для производства постельных принадлежностей и одежды.

Продолжают изучаться возможности налаживания сотрудничества российских и американских компаний на рынках третьих стран. Российской компанией ЗАО «Интерэнергосервис» (г.Москва), осуществляющей экспорт оборудования и комплектующих для строительства и реконструкции объектов энергетики за рубежом, и американской фирмой «Пресижн Энерджи Сервисез» прорабатываются вопросы размещения заказов на российских предприятиях для строительства ТЭС на Аляске и в штате Бритиш Коламбия, Канада. Предполагается наладить экспорт внедорожников «Шеви-Нива», производимых «Автовазом» с участием американской компании «Дженерал Моторс», на рынки ряда стран Европы, Латинской Америки и Юго-Восточной Азии.

Еще одним примером является сотрудничество американской корпорации «Боинг» с российским концерном «Сухой» по созданию в России самолета нового поколения, который предполагается экспортировать в третьи страны. Расширяется сотрудничество американской компании «Интернэшнл Пейпер» и Светогорского целлюлозно-бумажного комбината, являющегося лидером по производству офисной бумаги в России и осваивающего рынки европейских стран. Прорабатывается вопрос поставки нефти и газа, добываемых на о-ве Сахалин в рамках СРП «Сахалин-1» с участием американской компании «Экссон Мобил», на рынки стран Юго-Восточной Азии. Имеются перспективы сотрудничества между российскими предприятиями и внешнеторговыми организациями и американскими компаниями в строительстве объектов в ряде африканских стран и государств Ближнего Востока. ВО «Сельхозпромэкспорт» прорабатывает вопрос о налаживании такого партнерства с компаниями «Интернэшнл Партнерс», «Пул энд Компани» и «ДиАРДжи». В стадии проработки находится ряд других подобных проектов.

Ростовары и услуги

Анализ конъюнктуры товарных рынков США показывает, что складываются реальные возможности расширить номенклатуру и увеличить объемы росэкспорта на американский рынок, в т.ч. и готовой продукции. Перспективными для российских товаров и услуг может быть целый отраслей экономики Соединенных Штатов. Среди них: энергетика, авиапром, агропром, строительные услуги, информационные технологии, туризм.

Американские компании проявляют интерес к поставкам из России не только сырой нефти, но и продуктов различных стадий переработки: бензина, дизтоплива, авиакеросина, топливного мазута. Некоторые фирмы США изучают возможности организации поставки на американский рынок сжиженного газа из России.

«Рамос» и «Морской старт». Перспективным сектором экономики для российско-американского сотрудничества является аэрокосмическая индустрия. Кроме сотрудничества России и США в рамках МКС, успешно реализуются еще два проекта в этой области. Оба проекта связаны с запуском и обслуживанием космических спутников. Проект «Рамос» разрабатывается в целях создания спутниковой системы предупреждения пусков баллистических ракет под эгидой минобороны США. Проект «Морской старт» – международный проект, в котором, помимо России и США, участвуют Украина и Норвегия. В соответствии с этим проектом осуществляются коммерческие запуски спутников с платформы морского базирования. Учитывая трудности, переживаемые аэрокосмической отраслью США, роспредприятия имеют неплохие перспективы на углубление сотрудничества с американскими компаниями в данной сфере, включая поставку комплектующих изделий.

Имеются возможности продвижения ростоваров на американский рынок сельхозпродукции. Со стороны ряда компаний США проявляется интерес к импорту из России продовольствия, химудобрений и других товаров. Некоторые крупные американские корпорации обратились в Москву с целью поиска российских поставщиков таких товаров, как мочевина, продукты нефтехимии и нефтепереработки, в т.ч. и для реэкспорта в третьи страны (Китай, Вьетнам, Доминиканская Республика). Этот вид сотрудничества может иметь хорошие перспективы, учитывая, что американские компании, поставляющие продукты питания и сельхозудобрения в третьи страны, обычно работают по льготным программам кредитования минсельхоза США (GSM-102, 103).

Учитывая высокий уровень и темпы развития сектора стройуслуг имеются благоприятные перспективы организации российских экспортных поставок на американский рынок стройматериалов, среди которых могут быть древесностружечные и древесноволокнистые плиты, оргалит, фанера, пиломатериалы, картон, гофрокартон. Принимая во внимание тот факт, что в индивидуальном строительстве США многие дома сдаются на условиях «под ключ», в принципе имеются возможности для поставок мебели российского производства. Могут быть востребованы некоторые виды хозтоваров, а также плотницкий, столярный и слесарный инструмент, кабель, гвозди, шурупы, керамическую плитку, отделочные материалы из мрамора и гранита.

Надомники в России. Другой перспективной областью экономики США для российского экспорта является сектор информационных технологий и программного обеспечения. Как показали прошедшие в апр. 2003г. в г.г.Ралей (Сев. Каролина), Вашингтон, Нью-Йорк и Бостон **«Дни российских информационных технологий («Роуд шоу»)** с участием Ассоциации разработчиков программного обеспечения России «Руссофт», соответствующие российские технологии могут быть востребованы на американском рынке. В России замедлилась «утечка мозгов» в США, в связи с чем американские компании стали открывать свои филиалы в России с целью производства для своих потребителей информационных продуктов. Американские специалисты характеризуют технические решения, предлагаемые роскомпаниями, уникальными и в то же время простыми и дешевыми. Мероприятия типа «Роуд шоу» показывают эффективность такого способа продвижения российских товаров и услуг.

Увеличилось число американских компаний Силиконовой долины (шт. Калифорния), интересующихся российскими разработками в сфере информтехнологий. Ряд компаний данного региона размещает заказы на разработку программных продуктов у российских фирм за относительно небольшую по американским меркам плату, другая часть компаний («Боинг», «Сан Майкросистем») открывает лаборатории на территории России, которые могут стать базой для образования на их основе чисто российских предприятий, экспортирующих свои программные продукты и технологии в США.

Имеет хорошую перспективу углубления делового сотрудничества с американскими фирмами российских организаций в секторе туристических услуг, особенно с учетом большого числа русскоязычного населения в США и расширения культурных связей между двумя странами.

Деловые центры для РФ

Американские деловые центры в России и странах СНГ (АДЦ) являются информационными центрами правительства США для американских компаний, занимающихся экономической деятельностью в этих государствах. Предоставляют информационные услуги, оказывают содействие в установлении контактов с американскими компаниями, заинтересованными в сотрудничестве с росорганизациями в качестве торговых партнеров, агентов и дистрибуторов, лицензиатов и лицензиаров и партнеров по инвестициям. АДЦ имеют офисы в г.г.Москва, Санкт-Петербург, Владивосток, Нижний Новгород, Челябинск, Хабаровск, Волгоград, Южно-Сахалинск (Россия), а также в Киеве, Алма-Ате и Ташкенте.

Наряду с госведомствами и учреждениями вопросами внешней торговли в США, в т.ч. на российском направлении, занимается значительное число неправительственных организаций, включающих в себя многочисленные торговые палаты, деловые советы и фонды, ассоциации частного бизнеса по отраслевому или товарному признаку, которые имеются во всех штатах и крупных промышленных центрах США

Торговая палата США со штаб-квартирой в Вашингтоне является одним из крупнейших в мире объединений частных фирм. Представляет интересы 3 млн. компаний, 3 тыс. местных торговых палат, 830 отраслевых ассоциаций, 92 американских торговых палат за рубежом. Приоритетными направлениями деятельности палаты являются: лоббирование и защита интересов компаний и частных предприятий в конгрессе, администрации, регулирующих и контролирующих агентствах, судах, защита интересов малого и среднего бизнеса, поощрение американского экспорта. Издает еженедельник «Голос бизнеса» и 40 публикаций в электронном виде. Участвует в реализации различных национальных программ обучения области торговли.

Американо-Российский деловой совет (АРДС), неправительственная ассоциация частного бизнеса США, основан в 1993г. Деятельность Совета финансируется из взносов ее членов и доходов от проводимых мероприятий. В число членов Совета (260) входят такие крупные американские компании, как «АйБиЭм», «Американ экспресс», «БиПиАмоко», «Боинг», «Бектел», «Дженерал электрик», «Дженерал моторс», «Катерпиллер», «Кока-Кола», «Коноко», «Локхид Мартин», «ЭкксонМобил», «Моторолла», «Оксидентал Петролеум», «Юнайтед Текнолоджис». АРДС играет важную роль в налаживании диалога между деловыми кругами двух стран. Он способствует развитию двусторонней торговли и привлечению американских инвестиций в Россию. АРДС предоставляет своим членам консультации по вопросам торговли и инвестиций, содействует подбору. торговых партнеров, публикует ежемесячный бюллетень Russia Business Watch, организует конференции и симпозиумы. Президентом АРДС является Юджин К.Лоусон.

Американская торговая палата в России, образованная в 1994г., является одним из ведущих объединений представителей американского бизнеса и насчитывает 450 членов. Палата поддерживает отношения с представителями частного сектора России. Является полезным источником информации для политических и деловых кругов обеих стран. Выпускает справочно-информационные материалы. Ведет просветительскую работу, организует торговые миссии, конференции, лекции, брифинги. Знакомит членов Палаты с условиями торговли и инвестиционной деятельности в российских регионах. В ее составе действует 20 отраслевых комитетов, в т.ч., по аэрокосмической промышленности, энергетике, основным товарным рынкам и финансовым услугам, инвестициям, малому бизнесу. Президентом палаты является Эндрю Б.Соммерс.

Российско-Американская торговая палата в г.Денвер (шт. Колорадо) образована с целью содействия реализации возможностей развития делового сотрудничества между российскими и американскими компаниями. Два раза в месяц выпускает публикацию Russian Commerce News, посвященную значительным событиям в двусторонних отношениях, а также содержащую аналитическую информацию и прогнозные оценки развития российской экономики и инвестиционного климата в нашей стране, включая обзоры развития отдельных регионов России. Президентом и членом палаты является Дебора А.Пальмиери.

Американо-Российская Торгово-промышленная палата в г.Чикаго (шт. Иллинойс) создана для оказания содействия российским и американским предпринимателям, заинтересованным во взаимном сотрудничестве. Специализируется в организации и проведении совместных российско-американских семинаров и конференций, в т.ч. организуемых при содействии посольства и торгпредства России в г.Вашингтоне, а также генконсульства в г.Нью-Йорке. Совместно с Американо-Евразийской Торговой палатой выпускает ежеквартальный журнал Business Report, в котором находят отражение события, происходящие в сфере бизнеса и мероприятия, организуемые обеими палатами. Президентом палаты является Елена Теплицкая.

Фонд Российско-Американского делового сотрудничества учрежден в г.Сан-Диего (шт. Калифорния) с целью содействия развитию торговых и экономических связей между Северо-Западом США и российским Дальним Востоком. Фонд является ведущим в регионе информационно-аналитическим центром по оказанию консультационной помощи американскому бизнесу в деловых

контактах с Россией. Помимо разработки и осуществления программ информационного содействия, обмена представителями деловых кругов, проведения конференций и семинаров фонд публикует бюллетень о текущих событиях экономической жизни в России и США. Директором и основателем фонда является Кэрол Випперман.

Российско-Американский деловой диалог (РАДД) – новый неправительственный механизм двустороннего делового сотрудничества, инициированный президентами России и США на саммите в Генуе в июле 2001г. РАДД делает акцент на таких вопросах, как улучшение условий для доступа на рынки обеих стран, инвестиционный климат, власть закона в коммерческой сфере, сотрудничество в области высоких технологий, содействие развитию малого и среднего бизнеса. Ежегодно им представляется доклад с рекомендациями правительствам России и США по развитию двусторонних торгово-экономических связей.

Координаторами РАДД выступают Российско-Американский совет делового сотрудничества (Ю.М.Воронцов), Российский союз промышленников и предпринимателей (А.И.Вольский), Американо-российский деловой совет (Ю.Лоусон) и Американская торговая палата в Москве (Э.Сомерс).

Российско-Американский коммерческий энергетический диалог (РАКЭД) – новый механизм делового сотрудничества России и США, действующий с 2002г. на основании договоренностей, достигнутых в ходе Российско-Американского делового энергетического саммита в Хьюстоне. Занимается вопросами взаимодействия деловых кругов двух стран в энергетической сфере. Действует под сопредседательством президента Американской торговой палаты в России Э.Сомерса и президента Российского союза промышленников и предпринимателей А.И.Вольского. В его работе активно участвуют руководители внешнеэкономических и энергетических ведомств России и США.

Кредиты для России

Центральное место в системе финансово-кредитных отношений с Россией принадлежит Экспортно-импортному банку США (Эксимбанк), Корпорации зарубежных частных инвестиций США (ОПИК) и Агентству по торговле и развитию США (ТиДиЭй).

Эксимбанк осуществляет поддержку американских экспортеров и инвесторов, работающих на внешних рынках, путем предоставления кредитов и гарантий. Руководство банка в последние годы проявляет заинтересованность в развитии сотрудничества с партнерами из России. В 2002г. его представители принимали участие в работе всех крупных российско-американских форумов (саммитах, конференциях, симпозиумах).

В период состоявшегося в начале 2002г. визита в Россию американской делегации во главе с министром торговли США Д.Эвансом представителями Эксимбанка был подписан меморандум о взаимопонимании с представителями российской компании «Дельта лизинг». В развитие достигнутых договоренностей указанный банк утвердил спецпрограмму предоставления кредитных гарантий, позволяющую этой компании самостоятельно осуществлять лизинг оборудования до 4 млн.долл. для развития малого и среднего предпринимательства в России.

В ходе работы российско-американского энергетического саммита в г.Хьюстоне (шт. Техас) в окт.-нояб. 2002г. Эксимбанк подписал меморандум о взаимопонимании с тремя крупными частными нефтяными компаниями России («Лукойл», «Юкос» и «Сибнефть»). Документ предусматривает поставку американского оборудования и услуг для разработки нефтяных месторождений в России до 100 млн.долл. для каждой из компаний в рамках программы среднесрочного и долгосрочного финансирования проектов. В ходе предстоящего визита делегации Эксимбанка в Москву, в I пол. 2003г. намечено обсудить конкретные проекты для реализации в рамках этой программы.

Всего в 2002г. Эксимбанк одобрил предоставление кредитных гарантий по российским проектам на 110,2 млн.долл. и застраховал экспортные сделки на 6 млн.долл. Среди них – проекты в области охраны окружающей среды, модернизации нефтеперерабатывающих предприятий, объектов здравоохранения. На Россию приходится две трети общего объема финансирования данного банка в странах бывшего СССР.

ОПИК действует в качестве специализированного агентства правительства США и занимается страхованием американских экспортеров и инвесторов от различных видов политических и экономических рисков в зарубежных странах. ОПИК в 2002г. существенно расширила портфель российских проектов. После майского российско-американского саммита ОПИК, выполняя обещание президента США Дж.Буша, приняла решение о создании инвестиционного фонда для России с капиталом в 210 млн.долл. и осуществила гарантийный взнос в этот фонд, получивший название «Раша партнерс II», в 70 млн.долл. Фонд будет осуществлять прямые инвестиции в новые, расширяющиеся или приватизируемые компании России малой и средней величины. Его внимание будет сосредоточено на отраслях, которые обеспечивают российских потребителей базовыми товарами и услугами, в т.ч. таких, как телекоммуникации, производство стройматериалов, леспром, вещание в эфире, производство пищевых продуктов. Фонд является первым учреждением такого рода, создаваемым ОПИК для активизации российско-американского инвестиционного сотрудничества.

Среди других проектов, реализованных на российском направлении по линии корпорации в 2002г., предоставление:

– финансовых гарантий для работы как на российском рынке, так и на рынках других стран СНГ, на 150 млн.долл. «Ситибанку», который осенью 2002г. открыл в России отделение по работе с физлицами с целью оказания им банковских услуг;

– 30 млн.долл. Банку кредитования малого бизнеса (КМБ-Банку), который будет предоставлять эти средства в виде ссуд от 200 до 300 тыс.долл. своим клиентам для вложения в создание малых и средних предприятий на территории России;

– 800 тыс.долл. в виде страхования от политических рисков компании ИСП (г.Нью-Иорк) для расширения уже действующего предприятия «ИСП Оптикс Санкт-Петербург» по производству оптических компонентов.

В 2002г. ОПИК выделила 250 млн.долл. на страхование американских экспортеров и инвесторов от политических рисков при реализации проектов в России. На ее рассмотрении находится еще 300 подобных проектов. Всего же **за последние 10 лет ОПИК инвестировала под 100 российских проектов 3,5 млрд.долл.**

Основной функцией Агентства по торговле и развитию (ТиДиЭй) является выделение грантов на разработку технико-экономических обоснований для различных проектов за рубежом. Всего с начала деятельности ТиДиЭй (1991г. им было выделено финансирование для разработки по 225 проектам в России и странах СНГ на 90 млн.долл. Реализация этих проектов способствовала увеличению экспорта американских товаров и услуг в Россию и страны СНГ на 800 млн.долл.

Кроме американских государственных кредитно-финансовых структур на российском направлении активно работают территориально размещающиеся в США международные финансовые организации: Всемирный банк, в т.ч., группа Международного банка реконструкции и развития (МБРР) и Международная финансовая корпорация (МФК).

МБРР в 2002г. финансировала российские проекты на 660 млн.долл., среди которых: развитие бюджетного федерализма и реформирование региональных финансовых структур – заем в 120 млн.долл.; проект «Реформа системы образования» – 50 млн.долл.; пилотный проект социального реструктурирования районов Крайнего Севера – 80 млн.долл.; проект модернизации лесной и угольной промышленности России – гарантийный кредит в 200 млн.долл.; проект «Городское теплоснабжение» – 85 млн.долл.; проект «Водоснабжение и канализация» – 122,5 млн.долл.

Советом директоров данного банка одобрен проект модернизации казначейской системы РФ на 231 млн.долл. Адаптационное соглашение о займе подписано в июле 2002г.

В 2002г. принято решение о предоставлении России займа в 100 млн.долл. для реализации второго проекта модернизации управления налоговой системой страны. Предоставляя заем, МБРР преследовал цель оказания РФ помощи в продолжении экономических реформ в части модернизации управления налоговой системой. Проект основан на успешном осуществлении первого займа в 16,8 млн.долл., утвержденного советом управляющих МБРР в 1996г. и предусматривающего управление налоговой системой в создающихся центрах обработки данных на федеральном и региональном уровнях (г.г.Волгоград, Нижний Новгород, Москва, Екатеринбург, Санкт-Петербург).

В 2002г. произошло сокращение на 103,03 млн.долл. средств займов, выделяемых по линии МБРР для финансирования следующих проектов в России: повышение эффективности использования энергии – на 43,45 млн.долл.; поддержка предприятий – на 50 млн.долл.; развитие портфеля проектов – на 6,98 млн.долл.; «Городской общественный транспорт» – на 2,6 млн.долл.

МБРР рассматривает запрос о сокращении 41 млн.долл. в рамках уже заключенных соглашений о субзаймах с г.г.Петрозаводск, Владимир и Саратов по реализуемому в них проекту передачи ведомственного жилищного фонда его собственникам. МБРР предложил минфину России рассмотреть возможность аннулирования 30 млн.долл. по «Жилищному проекту», которые не будут использованы до закрытия займа.

Не состоялись ранее предполагавшиеся сокращения средств займов по проекту «Ларис» – поддержка проводимых земельных реформ в России (до 16 млн.долл.) и проекту в области охраны окружающей среды (до 25 млн.долл.). Между банком и российской стороной была достигнута договоренность о продлении и реструктуризации этих проектов.

Вероятным остается сокращение до 40 млн.долл. по проекту развития финансовых учреждений (до 2 млн.долл. – по компоненту «Бухучет», 18 млн.долл. – «Партнерство», 17 млн.долл. – техсодействие АРКО и Банку России, 3 млн.долл. – нераспределенных). Потенциально возможное дальнейшее сокращение портфеля проектов в России, реализуемых по линии МБРР, составляет 110 млн.долл.

В 2003г. Россия планирует привлечение займов по линии МБРР на финансирование следующих проектов: профилактика, диагностика, лечение туберкулеза и СПИДа – 150 млн.долл.; модернизация информационной системы таможенных органов – 100 млн.долл.; гарантийные операции от некоммерческих рисков в приоритетных областях экономического развития.

По линии МФК, ориентированной на работу с частным сектором, инвестиционная деятельность в России охватывает такие ключевые отрасли как телекоммуникации, электроэнергетика, нефтегазовая и горнодобывающая промышленность, банковский сектор, лизинг, ипотечное кредитование, розничная торговля, здравоохранение, пищевая и целлюлозно-бумажная промышленность. На конец 2002г. Совет директоров МФК одобрил выделение средств на финансирование 48 российских проектов на 803 млн.долл.

Из проектов, одобренных и действующих в 2002г., наиболее перспективными являются: кредитная линия ЗАО «Дельта лизинг» (г.Москва) в 10 млн.долл. на расширение лизинговых операций в пользу малых и средних российских предприятий; прямое кредитование ЗАО «Балтийский лизинг» (г.Санкт-Петербург) на 2 млн.долл. сроком 3г. для финансирования операций с корпоративными клиентами по финансовому лизингу.

По утвержденным советом директоров и ожидающим вступления в силу российским проектам суммарные обязательства МФК могут составить до 260 млн.долл., в т.ч.: собственные займы МФК – до 142 млн.долл., синдицированные займы – до 95 млн.долл., акционерное участие МФК – 2,5 млн.долл., гарантии – до 20 млн.долл. К основным из этих проектов относятся:

– проект «Борстекло-4» – предоставление компании «Борский стекольный завод» займа в 25 млн.долл. для осуществления программы расширения и модернизации производства;

– проект создания Российского фонда предэкспортного финансирования, в рамках которого МФК будет гарантировать предоставление кредитов по краткосрочному финансированию экспорта промышленной продукции российских экспортеров в пределах общего лимита в 20 млн.долл. и лимита по отдельным кредитам в 7 млн.долл.;

– проект «Форд Раша», имеющий целью помимо сборки легковых автомобилей в г.Всеволжске

(Ленинградская обл.) осуществление техпомощи, направленной на организацию системы местных партнеров и поставщиков. Операция является одной из крупнейших инвестиций МФК в России. Она предусматривает собственный заем в 55 млн.долл. и на ту же сумму синдицированный заем.

МФК осуществляет в России консультационные услуги и техническое содействие. В 2002г. корпорацией проводилась работа по консультационному проекту реорганизации молочных ферм в Московской обл. Продолжались работы по проекту оказания техпомощи с целью стимулирования развития малого и среднего бизнеса в России и других странах СНГ.

В 2002г. завершила свою работу на российском направлении одна из структур МФК, созданная в 1997г. – Группа по техсодействию развития. Она успешно выполнила все возложенные на нее при создании задачи, к числу которых относились анализ существующих условий для развития лизинга в России, организация обучающих программ, проведение информационной кампании по различным аспектам лизинга, выработка методических рекомендаций для законодательных изменений, стимулирующих развитие лизинга в России. Дальнейшая работа на данном направлении будет вестись учрежденными вместо нее региональными группами «Северо-Запад» и «Урал».

Интерес к инвестированию средств в России проявляют также различные американские инвестиционные фонды. Пенсионным фондом «ЭйДжиЭдвардс энд Санз» в г.Сент Луис (штат Миссури) прорабатывается возможность реализации совместной программы по обучению российских специалистов в области управления пенсионными активами. Потенциальными участниками с российской стороны являются Национальная ассоциация негосударственных пенсионных фондов (НПФ) и Институт развития соцстрахования при поддержке минэкономразвития и минтруда России. С американской стороны намечается участие финансового управления минторга и Агентства международного развития США, выступающих спонсорами программы, и фонда «ЭйДжиЭдвардс энд Санз», который предоставит свои учебные площади для стажировки российского персонала. После внедрения в России пенсионного страхования в рамках негосударственной пенсионной системы, средства пенсионеров будут размещаться в ценные бумаги с фиксированной доходностью.

Цель намечаемой программы заключается в том, чтобы подготовить российских специалистов для работы в области инвестирования средств пенсионных накоплений на рынке ценных бумаг с фиксированным доходом, используя американский опыт управления активами. Программа представляет собой 6-месячный курс практического обучения, из которых 4,5 мес. отводятся обучению в США в фонде «ЭйДжиЭдвардс энд Санз», который является четвертой по величине компанией индустрии ценных бумаг США (объем его активов превышает 273 млрд.долл.).

Роскапитал в США

В 2002г. на американском рынке появились новые компании с российским капиталом. Авиакомпания «Полет» открыла летом 2002г. свой офис в Нью-Йорке. Эта компания, как и ее основной конкурент – представленная в США российская авиакомпания «Волга-Днепр», работает в области предоставления услуг по грузовым авиаперевозкам, используя при этом семь крупнотоннажных самолетов АН-124-100 «Руслан». Оптимальная эксплуатация уникальных возможностей «Русланов» позволили авиакомпании «Полет» прочно занять ведущие позиции на мировом рынке авиаперевозок сверхтяжелых и крупногабаритных грузов. Компания начала активно работать на местном рынке, распределяя заказы со стороны американских компаний. Среди клиентов российского авиаперевозчика – ведущие мировые компании «Росавиакосмос», «Алроса», «Рособоронэкспорт», «Фольксваген», «Филипп Моррис», «Моторола», «Сименс».

Авиакомпания «Полет» имеет лицензию на авиаперевозки по всему миру, в т.ч. по США и Канаде. Она, также как и «Волга-Днепр», ставит перед собой задачу по расширению круга клиентов, включив в него правительственные структуры США, обладающими весомыми бюджетными возможностями. По перспективному проекту «Воздушный старт» (для его осуществления создана аэрокосмическая компания с таким же названием) авиакомпания «Полет» тесно сотрудничает с американской корпорацией «БоРо». Основной целью компании является продвижение проекта на международной арене, привлечение инвестиций, развития деловых связей и стратегического партнерства аэрокосмической корпорации «Воздушный старт».

Следствием проведенного в начале нояб. 2002г. Российско-Американского нефтяного форума в г.Хьюстоне стало сообщение американской компании «Маратон Ойл» о планах создания совместного с российской НК «Роснефть» предприятия для поставок российской нефти в Северную Америку. Намерение о создании СП под названием «Юралс Норз Америкэн Маркетинг» содержится в подписанном между нефтяными компаниями соглашении. До юридического образования новой компании это соглашение должно получить одобрение соответствующих госорганов РФ и США. СП «Юралс Норз Америкэн Маркетинг» начнет производственную деятельность в III кв. 2003г. Целью создания СП является формирование долгосрочных поставок российской нефти в США. В рамках этого проекта на североамериканский рынок будет поставляться не менее 100 тыс.бар/д через нефтяной порт, который расположен на юге шт. Луизиана.

После удачного размещения в начале 2002г. американских депозитарных расписок российская компания «Вимм-Билль-Данн», специализирующаяся в производстве молочных продуктов и соков, открыло свое представительство в г.Нью-Йорк. На его базе будет создана американская компания, которая будет заниматься продвижением продукции головной компании на североамериканский рынок. Компания «Вимм-Билль-Данн», опираясь на «национальные ниши», уже имеет опыт по экспорту продуктов питания в США, Канаду, Израиль и Германию. К этим продуктам относятся и специфические российские морсы из дикорастущих ягод. По мнению представителей компании другой нишей российского экспорта на рынке Северной Америки могут стать продукты, произведенные без применения мине-

ральных удобрений и других химпрепаратов – «органика», обладающие дополнительной ценностью.

В нояб. 2002г. российская компания «Норильский никель» объявила, что собирается приобрести 51% акций американской компании «Стиллвотер Майнинг» – третьего по величине производителя платиноидов в мире и единственного их производителя в США. Согласно сделке, одобренной советами директоров обеих компаний, «Норильский никель» приобретет этот пакет акций по цене 341 млн.долл. (7,5 долл. за акцию – прим. котировка акции на дату одобрения сделки). Из них 100 млн.долл. российская компания заплатит наличными, остальное – палладием в объеме 876 тыс. унций (279 долл. за унцию). По американскому законодательству сделка должна быть одобрена антимонопольными органами США, Комиссией по ценным бумагам и биржам (СЭК) и, наконец, акционерами «Стиллвотер Майнинг». В янв. 2003г. Федеральная комиссия по торговле США запросила у обеих компаний дополнительную информацию, чтобы убедиться, что сделка соответствует антитрестовскому закону Харта-Скотта-Родино. Цены на акции с момента сообщения о сделке постоянно падали и в начале марта 2003г. даже доходили до уровня 2,20 долл. за акцию. Привлекательность сделки для роскомпании, состоит в том, что у фирмы «Стиллвотер Майнинг» десятилетиями создавалась сбытовая сеть и у нее заключены долгосрочные контракты с ведущими мировыми автомобильными компаниями «Форд», «Дженерал Моторс» и «Мицубиши». На долю США приходится 39% мирового потребления палладия.

Обзор прессы

США, Россия и иракская нефть

Юджин Румер, сотрудник Института национальных стратегических исследований при минобороны. В статье он выражает свое мнение.

На этой неделе американские и российские нефтяные гиганты встречаются в Хьюстоне для проведения первого американо-российского энергетического саммита. На него соберутся члены кабинета министров, руководители компаний самого высокого уровня, законодатели и финансисты. Эта встреча даст США и России возможность заложить основы поистине глобального сотрудничества в области энергетики.

В ходе обсуждения путей увеличения поставок нефти из России в США и на мировой рынок, представителям администрации, руководителям компаний и законодателям не следует упускать из вида тот факт, что нефть является стратегическим товаром и что сейчас двум странам предоставляется историческая возможность установить такие партнерские отношения, которые обеспечили бы стабильность и безопасность на мировом рынке нефти. А это значит, что участники должны обсудить будущее Ирака, суть интересов обеих стран в этом регионе и те возможности, которые сможет предоставить американской и российской нефтяной промышленности пост-хуссейновский Ирак.

Принимающие участие в саммите руководители российских нефтяных компаний, среди них и те, у кого были контракты с правительством Саддама Хуссейна, настороженно следят за развитием политики США в отношении Ирака. Они опасаются, что ситуация после смещения Хуссейна может обернуться против них и поэтому используют целый арсенал различных средств, чтобы дать понять, что российские нефтепромышленники хотели бы сидеть за столом, когда будущие лидеры Ирака будут раздавать новые контракты.

В Хьюстоне российские нефтеромышленники будут пытаться узнать «из первых рук» об основных направлениях развития американской политики в отношении Ирака, т.к. во встречах будут принимать участие министры двух ведомств: торговли и энергетики, – Д. Эванс и С. Абрахам, а также целый ряд других официальных лиц. Интерес российских представителей к саммиту становится тем более понятен в свете недавних публикаций в американской прессе о необходимости укрепления коалиции против Саддама Хуссейна, о важной роли России в этом процессе, о том, что Россией «поставлено на карту» в Ираке.

Для американских политиков саммит предоставит случай встретиться с наиболее влиятельными людьми России, где на долю нефти и газа приходится 40% всего экспорта. Когда в России говорят нефтепромышленники, президент Путин слушает.

Но, несмотря на все их богатство и влияние дома, признание и уважение за границей им еще предстоит завоевать. Их репутация была сильно подорвана сначала в 90гг. в период приватизации, когда они сделали баснословные приобретения за гроши, а затем в 1998г., когда после финансового кризиса, они «пустили по миру» многих своих кредиторов как внутри страны, так и за рубежом.

В последние годы облик российской нефтяной промышленности изменился к лучшему: ряд частных российских компаний предприняли существенные шаги для придания большей транспарентности и повышения эффективности своей деятельности, улучшения корпоративного управления.

Особый вклад в становление репутации российского бизнеса внесла вторая по величине российская нефтяная компания «Юкос», которая не только активно занимается благотворительностью и делает денежные пожертвования, но ее уже знают на Уолл стрит, она налаживает политические контакты с Вашингтоном. По словам председателя компании М.Ходорковского, «черные дни российского капитализма остались позади, и российская деловая элита готова к долгосрочному сотрудничеству с Соединенными Штатами».

Российские нефтяные компании хотят иметь больший доступ как к международным фондовым рынкам, так и к новейшим технологиям, которые им равно важны для того, чтобы поддерживать и увеличивать производство нефти, что является залогом экономического роста России и ее финансового благополучия. Но и это не предел их амбиций. Наиболее проницательные из среды нефтепромышленников задаются целью завоевать международное признание с тем, чтобы зарубежные деловые и политические контакты стали их лучшей гарантией от капризов внутриполитической обстановки в России, где спустя десятилетие капиталистических реформ, сохраняется угроза ренационализации. В ситуации, когда такого рода нестабильность может затянуться на годы, лучшим гарантом для нефтяных магнатов станут деловые и политические связи за рубежом. И поэтому они могли только мечтать о таком случае, как последний иракский кризис, когда можно продать Хуссейна за часть иракской нефти и новые партнерские отношения с Вашингтоном.

По мере нагнетания напряжения в Персидском заливе в последние месяцы, российские нефтебароны неоднократно и с беспрецедентной откровенностью сообщали о цене своего молчаливого согласия на смену режима в Багдаде. При этом настойчиво подчеркивалось, что они не просят гарантий, а только хотят получить заверения в том, что Вашингтон проявит добрую волю и окажет влияние с тем, чтобы были учтены интересы российских нефтепромышленников.

Независимо от того, можно ли будет избежать войны в Ираке или нет, позиция российских нефтяных магнатов будет важна с точки зрения усилий США по изолированию Хуссейна и ограничению его поддержки Москвой. А если война с Ираком станет неизбежной, то те российские нефтяные компании, которые являются партнерами американских фирм, смогут заложить основы реального американо-российского сотрудничества в области энергетики.

5 млн.бар. нефти ежедневно поставляемых Россией на экспорт и 4 млн.бар., которые мог бы производить Ирак, в сумме равнялись бы всему объему этой продукции, производимой Саудовской Аравией, и стали бы надежным залогом стабильности на мировом рынке нефти. Вот почему так интересно будет наблюдать за ходом работы встречи в Хьюстоне на этой неделе. Washington Post, 30.09.2002.

Интересы России в Ираке

Также, как и его отец во время подготовки к войне в Персидском заливе в 1991г., нынешний президент Буш использует финансовые и политические рычаги, для того, чтобы убедить Россию не мешать США вести войну в Ираке.

По утверждению некоторых представителей российских официальных кругов уже достигнуто взаимопонимание с администрацией Буша по вопросу российских экономических интересов в Ираке, включая озабоченности относительно резкого падения цен на нефть в результате иракского нефтяного бума в случае свержения С.Хуссейна. И хотя американские официальные лица настойчиво отрицают факт какой-либо конкретной договоренности, они признают, что в курсе этих озабоченностей России и учитывают их при разработке своих планов в отношении пост-хуссейновского Ирака.

Буш выразил благодарность Москве за согласие на всеобщее голосование Совета безопасности ООН по вопросу введения строгого режима проверок для Ирака, когда отправился в Санкт-Петербург на свою седьмую встречу с российским президентом В.Путиным.

Американские славословия в адрес Путина очень напоминают дипломатическую кампанию осени 1990г., которую проводил тогдашний президент Буш для того, чтобы заручиться поддержкой советского руководителя М.Горбачева для утверждения резолюции ООН, предусматривающей применение «всех необходимых мер» для прекращения оккупации Кувейта Ираком. В обмен на это, Буш рисовал перспективы экономической и политической поддержки Горбачева в его усилиях по сохранение Советского Союза.

По мнению как американских, так и российских аналитиков, основным отличием той дипломатической кампании от нынешней является то, что Путин является большим реалистом, чем Горбачев в отношении того, что он может получить от Вашингтона в обмен на относительную свободу действий в Ираке. Поэтому, вместо того, чтобы ожидать мощных вливаний западной помощи в умирающую российскую экономику, он сосредоточился на получении заверений США в том, что будут должным образом учтены российские экономические интересы в Ираке.

«Путин очень прагматичный политик», заявил Дмитрий Саймс, президент центра Никсона, крупнейшего в Вашингтоне мозгового центра, специализирующегося на американско-российских отношениях. «Вместо того, чтобы пытаться предотвратить то, что должно произойти, он старается извлечь из этого наибольшую выгоду, как для страны, так и для своего политического имиджа».

На первом месте в списке экономических озабоченностей Путина находятся опасения относительно возможного обвала цен на нефть после того, как будут сняты торговые санкции ООН против Багдада и западные инвестиции хлынут в запущенный нефтяной сектор Ирака. По оценкам С.Валландера из Центра стратегических и международных исследований в Вашингтоне падение цен на нефть в пределах 6 долл. за баррель повлечет за собой снижение почти наполовину темпов роста экономики России. Если цены упадут до 13 долл. за баррель, то большинство российских нефтяных компаний станут нерентабельными.

По словам представителей российских и американских официальных кругов Путин также очень хочет защитить контракты российских нефтяных компаний в Ираке, включая сделку государственной компании «Лукойл» на 3,5 млрд.долл. на разработку нефтяных месторождений на юге Ирака, а также обеспечить возврат прежних долгов Ирака на 12 млрд.долл. Одна из возможностей решения этой проблемы, находящихся, как предполагается, в стадии обсуждения, заключается в использовании части доходов от продажи иракской нефти на погашение долга России.

Один высокопоставленный сотрудник МИД России, участвовавший в переговорах с США по вопросу резолюции ООН, заявил о достижении с Вашингтоном «джентльменского соглашения» по Ираку. Он сказал, что краеугольным камнем договоренности является удержание цены на нефть в пределах 21 долл. за баррель, т.е. той, которая используется российским правительством при составлении долгосрочных бюджетных планов. Большую часть этого года цена держалась на уровне 25 долл. за баррель.

Признавая тот факт, что между США и Россией велись переговоры по ценам на нефть, американские официальные лица, тем не менее, отметают предположения о том, что Соединенные Штаты могут сильно повлиять на рынок цен. Однако, они добавляют, что всячески старались рассеять озабоченность России, рассматриваемую многими американскими экспертами как преувеличенную, по поводу обвала цен в случае победы США над Ираком. «В целом, мы бы хотели видеть нефтяной рынок стабильным», заявил американский официальный представитель, принимавший участие в переговорах с Россией. «Резкие скачки вверх и вниз расшатывают рынок».

Ирак производит порядка 2,4 млн. баррелей нефти в день, в то время как Саудовская Арави – 7,4 млн или даже 8 млн. Если с Ирака будут сняты санкции и туда пойдут крупномасштабные зарубежные инвестиции, то к 2010г. объемы добычи нефти могут достичь от 4 до 7 млн. баррелей в день.

Уделяя внимание проблемам России, США также не будут забывать об интересах Саудовской Аравии, основном союзнике Соединенных Штатов в любых возможных будущих конфликтах в Персидском заливе. В краткосрочной перспективе низкая себестоимость добычи нефти в Саудовской Аравии позволит Риаду гораздо легче пережить период низких цен на нефть. В прошлом аналитики не раз отмечали, что Саудовская Аравия преднамеренно занижала цены на нефть, используя эту тактику как средство вытеснения других ее производителей с рынка.

В российских официальных кругах до сих пор сохраняются болезненные воспоминания о 1985г. (приход Горбачева к власти), когда Саудовская Аравия, используя свои избыточные мощности, затопила рынок своей нефтью, вызвав этим падение цен более, чем в два раза до 12 долл. за баррель. А вкупе с сокращением уровня нефтедобычи в СССР, такие цены окончательно разрушили надежды Горбачева на оживление советской экономики, приведя страну к распаду.

Примечательно, что с 1998г., когда Путин встал во главе государства, экспорт российской нефти резко вырос с 3,8 млн. до 5,7 млн.бар. в день, став лучом света в темном царстве экономики страны.

То, что Путин составил список конкретных экономических пожеланий по Ираку, в корне отличает его от Горбачева, который мечтал о «великой сделке» с США, в результате которой Советский Союз получил бы значительную экономическую помощь в обмен на радикальные экономические реформы. По словам Дж.Мэтлока, профессора Принстонского университета, бывшего посла США в СССР, «обе стороны давали обещания, которым не суждено было сбыться». Washington Post, 22.11.2002.

Поставки нефти в США из России

Четыре крупнейшие российские нефтяные компании планируют строительство северного нефтяного порта стоимостью 1,5 млрд.долл., который в будущем смог бы уменьшить зависимость США от ближневосточной нефти, обеспечивая своими поставками 10% потребностей американского импорта нефти, заявили представители компаний.

Данное заявление о предварительной договоренности было сделано спустя один день после того, как президент Буш и российский президент Владимир Путин обязались укреплять связи в области энергетики. Соединенные Штаты, рассматривающие возможность военных действий против Ирака, которые могут повлечь за собой дестабилизацию и без того напряженной ситуации на Ближнем Востоке, очень заинтересованы в увеличении поставок из России, которая все больше становится дружески настроенным союзником и чьи поставки составляют менее 1% общего объема импортируемой в США нефти. Россия, являясь вторым крупнейшим экспортером нефти в мире, поставляет большую ее часть в Европу.

Планы по строительству порта в Мурманске, на северо-западе России, пока еще находятся на ранней стадии. Компании, судя по заявлениям их представителей, не разработали ни систему финансирования, ни технико-экономического обоснования, но подпишут меморандум о намерениях, подтверждающий их желание участвовать в проекте. Строительство порта и ведущего к нему 935-мильного трубопровода будет завершено самое раннее к 2005г. и через него можно будет экспортировать 1 млн.бар. нефти в день.

Официальные круги США приветствовали данное соглашение, но напомнили, что порт не будет построен к тому времени, когда нужно будет компенсировать любое неожиданное резкое снижение поставок нефти с Ближнего Востока, вызванное войной в Ираке, где у России свои интересы, многие из которых также завязаны на нефть. «Наивно было бы полагать, что, если это произойдет, Россия смогла бы хоть как-то спасти нас», сказал один из американских представителей официальных кругов. Тем не менее, Вашингтон заинтересован в том, чтобы постепенно увеличивать поставки нефти из России. «Мы считаем, что Россия играет решающую роль в обеспечении безопасности в сфере энергетики», сказал министр энергетики США С.Абрахам во время своего летнего визита в Москву.

Вопросы энергетической политики также оказались в центре внимания президентов Буша и Путина во время 90-минутной встречи в Санкт-Петербурге.

Вашингтон ожидает от новых отношений с Россией в области энергетики большего, чем просто увеличение объемов российского импорта нефти. Он в равной степени, заинтересован в том, чтобы огромные нефтяные месторождения России стали доступны для американских инвесторов, цель до сих пор остающаяся иллюзорной, несмотря на все разговоры о развитии связей в области энергетики. Американские компании до сих пор неохотно инвестируют в Россию из-за постоянно меняющихся налогов и госполитики регулирования и ожидают более четкого законодательства прежде, чем вкладывать больше денег в экономику страны. Например, Conoco, недавно слившаяся с Phillips Petroleum, в 1991г. вложила 400 млн.долл. в СП с двумя российскими компаниями: филиалами «Лукойла» и «Роснефти». И хотя этим предприятием было произведено 90 млн.бар., Conoco Phillips утверждает, что его прибыль из-за постоянно меняющихся тарифов и налогов оказалась незначительной.

После длительного пост-советского спада, российская нефтяная промышленность в последние годы отвоевала свои позиции, наращивая инвестиции и резко увеличивая производство. Причем оно возрастает гораздо быстрее, чем возможность России экспортировать нефть, для чего требуется строительство новых нефтепроводов и портов. Вашингтон говорит, что он готов помочь финансировать создание российской экспортной инфраструктуры.

Но, заработав денег за несколько лет, пока держались высокие цены на нефть, российские компании не хотят отдавать свой рынок чужакам и продолжают блокировать принятие законов, которые могут защитить заокеанских инвесторов.

Представители министерства энергетики США во время встречи Буша и Путина посетили мос-

ковские офисы ОАО «Лукойл», нефтяного гиганта, возглавляющего мурманский проект, и представитель российской компании заявил, что налаживающиеся российско-американские политические отношения побуждают российские компании наращивать экспорт. «Это частный проект частных нефтяных компаний, но я думаю, что все они осознают, что поддержка российского правительства и активная политика несомненно помогает расширению и развитию экономических связей», – сказал один из них.

Путь до Америки через скованную льдом Арктику гораздо короче, чем от Персидского залива до США. И в отличие от остальных мелководных российских портов, терминал Мурманска будет достаточно глубоководным, чтобы принимать трансатлантические супертанкеры, экономически выгодные для российских производителей. В начале 80гг. в Советском Союзе рассматривалась возможность строительства нефтяного терминала в Мурманском порту на Баренцевом море, но было решено, что это слишком опасно в связи с находившимися там ядерными подводными лодками. Теперь их там нет.

Высокая стоимость мурманского проекта впервые вынуждает обычно остро конкурирующие российские компании объединить усилия. Нефтяные магнаты, которые годами бились друг с другом за контроль над бывшими государственными нефтяными запасами, сегодня договорились подписать соглашение. В подписании будут участвовать: Вагит Алекперов, президент «Лукойла»; Михаил Ходорковский, глава ОАО «Юкос»; Евгений Швидлер, президент ОАО «Сибнефтъ»; Герман Кан, исполнительный директор «Тюменской нефтяной компании».

Суммарно компании производят более половины дневной добычи нефти, составляющей 8 млн.бар. Экспортирует Россия 5,1 млн.бар. в день.

Дополнительные порты усилят конкурентные позиции России по отношению с Саудовской Аравии, крупнейшего мирового экспортера, добывавшего с янв. по сент. в среднем 6,13 млн.бар. в день. Но в краткосрочной перспективе у Саудовской Аравии гораздо больше возможностей влиять на цены на нефть поскольку у нее есть резерв ежедневной добычи в 2,5 млн.бар. Россия же производит и экспортирует нефть на полную мощность.

«Опек», которая в 2002г. сократила производство, чтобы удержать цены, игнорирует квоты и выплескивает на рынок гораздо больше нефти. Цены продолжают держаться на уровне 30 долл. за баррель, несмотря на угрозу возможной войны в Ираке, сравнительно небольшие стратегические запасы и перспективу сезонного повышения спроса.

По данным минэнерго США в стране в этом году нефти добывалось в среднем 5,8 млн.бар. в день. Импорт в этом году в среднем составляет 9 млн.бар. в день, хотя в окт. он вырос до 9,4 млн.бар.

Климат в деловом мире остается непредсказуемым. В начале нояб. ChevronTexaco, ExxonMobil и другие компании, принимающие участие в строительстве Каспийского трубопровода, натерпелись страха, когда российская Федеральная комиссия по энергетике пригрозила взять тарифы частных экспортных трубопроводов под государственный контроль. Этот вопрос так и остался неразрешенным. Wall Street Journal, 27.11.2002.

Индекс свободы в РФ

В Нью-Йорке опубликован «Индекс экономической свободы-2003», подготовленный Wall Street Journal совместно с Heritage Foundation, согласно которому Россия заняла 135 место. Данный рейтинг является весьма авторитетным в американской деловой и банковской среде. Ниже следует перевод российского раздела.

Будучи избранным президентом России в апр. 2000г., В.В.Путин сконцентрировался на консолидации своей политической власти и продвижении экономических реформ. Тенденция в сторону возросшего политического и административного регулирования характеризуется ущемлениями региональных автономий, вмешательством в выборы на местах, наездами на свободную прессу, предоставлением большей власти силовым ведомствам и противодействием проведению военной и судебной реформ. Путинская рыночно ориентированная политика может быть подорвана недостатком демократического контроля и транспарентности.

Тем не менее, его достижения впечатляют. Бюджет стал сбалансированным, был введен единый налог на физлиц в 13%, снижен корпоративный налог до 24%, а налог на малые предприятия – до 20%. С 11 сент. 2001г., он постоянно демонстрирует готовность к интеграции России в западное сообщество. Рейтинги В.В.Путина при опросах общественного мнения все время находятся на очень высоком уровне в 70%, в преддверии парламентских и президентских выборов 2003-04гг., он постарается обеспечить себе поддержку общества ценой замедления непопулярных, но жизненно важных структурных изменений. Хотя правительство России и объявило курс на вступление страны в ВТО как приоритетный, вряд ли требования ВТО будут выполнены до 2004г., которые в первую очередь касаются недискриминированного доступа зарубежных товаров на российский внутренний рынок, защиты прав ИС и реформирования финансового и банковского секторов. Основная доля капиталовложений обеспечивается возросшим экспортом нефти и газа, банками кредитуется лишь 3% инвестиций. Не имея никакой зарубежной конкуренции, местные финансовые компании не имеют также и стимулов улучшать свои операции.

Торговая политика – высокий уровень протекционизма. По данным Всемирного банка, средневзвешенная ставка российских пошлин в 1997г. (последний доступный год по базе данных Всемирного банка) равнялась 11,3%. По информации Исследовательского отдела группы «Экономист», Россия вводит несколько новых нетарифных импортных ограничений. Правительство ввело новые требования по маркировке товара для защиты покупателей от наплыва некачественных подделок. Ряд новых правил был введен на ввоз и продажу спиртного. Нетарифными ограничениями Россия пытается бороться с «липовым» транзитом и неуплатой таможенных пошлин. Иноинвесторы обычно жалуются на бессистемное применение тарифов, несправедливое отнесение товаров к категориям, облагающимся большим налогом, настолько запутанные правила таможенной очистки, что приходится хитрить.

Во что стране обходится правительство. Показатели доходов и корпоративного налогообложения – низкие ставки налогов. Показатель госрасходов – очень высокий уровень. Конечный пока-

затель – высокая стоимость правительственных расходов.

Россия провела реформу налогового кодекса, в соответствии с которой единый налог на физлиц стал равняться 13%, а корпоративный снизился с 35 до 24%. По сообщениям Financial Times, правительство намерено проводить реформу дальше, имея целью заменить такие налоги, как НДС, налог с продаж, на собственность и подоходный корпоративный налог на альтернативу уплаты для компаний либо 20% налога с прибыли, либо 8% налога с оборота. В 2000г., согласно Standard & Poor, правительственные расходы равнялись 34,9% ВВП.

Вмешательство правительства в экономику – умеренное. По данным Всемирного банка, правительство израсходовало 16,1% ВВП в 2000г. В том же году, по данным МВФ, Россия получила 4,4% доходов в бюджет от госпредприятий и госсобственности.

Денежная политика – очень высокий уровень инфляции. По данным МВФ в 1992-2001гг., средневзвешенный показатель инфляции равнялся 27,31%.

Движение ликвидности и иноинвестиции – средние барьеры. В июле 1999г. с целью внесения ясности в правила иностранного инвестирования и создания более благоприятного инвестиционного климата был принят новый закон «Об иностранных инвестициях в РФ», заменив собой закон 1991г. Закон определяет критерии для инвестиционных проектов, которые могут быть объявлены приоритетными после экспертизы минэкономразвития. Закон гарантирует национальный режим для иностранных инвесторов, кроме отраслей, связанных с национальной безопасностью, а также вопросов, связанных с защитой Конституции, общественной морали, здоровья и защиты своих граждан и их законных интересов.

По мнению госдепартамента США, несмотря на принятие нового закона об иноинвестициях в июне 1999г., российские правила и нормативы, регулирующие иностранные инвестиции противоречивы и сбивают с толка. Иностранцы могут организовывать компании со стопроцентным иностранным капиталом в большинстве отраслей, (хотя сам процесс регистрации зачастую чрезвычайно обременителен), а также участвовать в приватизационных процессах. Самыми большими барьерами на пути иноинвестиций остаются слабая власть закона, бюрократические притеснения, противоречивое, произвольно применяемое законодательство, преступность и коррупция, слабая инфраструктура и правовая нестабильность.

По свидетельству Исследовательского отдела группы «Экономист», несмотря на произошедшие в России перемены к лучшему, иноинвесторы все еще работают в сложных условиях. В июне 2002г. госдума приняла закон, который позволяет продажу и аренду сельскохозяйственных земель россиянам. Иностранцы могут покупать лишь несельскохозяйственные земли и собственность. Российские резиденты могут иметь валютные счета, но валютная выручка от сделок по капитальным счетам лицензируется Центробанком. Нерезиденты могут держать валютные счета пяти категорий в зависимости от назначения. Покупка СКВ выше установленных лимитов подразумевает специальные процедуры, ограничения на репатриацию действуют в некоторых случаях. Сделки на рынке ценных бумаг и на валютном рынке, деривативы, кредитные операции подлежат авторизации Центробанком во многих случаях. В июне 2002г. Россия объявила, что ослабит ограничения на репатриацию иностранных активов, замороженных в ходе финансового кризиса 1998г.

Банковское дело и финансы – высокий уровень ограничений. Кризис 1998г. превратил в хаос всю российскую финансовую систему. Многие банки обанкротились и закрылись; остальные были национализированы и субсидировались государством. Реформа банковского сектора идет медленно, в секторе доминирует государственный Сбербанк, который предоставляет 80% кредитов, многие из которых идут госпредприятиям. Исследовательский отдел группы «Экономист» отмечает, что большинство российских банков – с недостаточной капитализацией, что приведет к их закрытию или поглощению более крупными конкурентами. В июне 2002г. менее пятой части из российских 1300 с лишним банков имело уставной капитал 1 млн.долл., и только малая толика имела его больше 10 млн. Конкуренция в банковском деле тормозится из-за доминирующей роли банков, находящихся под госконтролем. Большинство протекционистских мер для предотвращения доступа иностранных банков в Россию были ликвидированы в 1995г., но иностранный банковский капитал ограничен по закону 12% участием. Замена уволенного председателя Центробанка В.Геращенко на реформатора С.Игнатьева расценивается как позитивный знак для продолжения реформы, которая здорово хромала при Геращенко. Иностранное владение фирмами по страхованию жизни ограничено 49%, общие иностранные активы в этом секторе ограничены 15%.

Зарплата и цены – умеренный уровень вмешательства. Правительство России отпустило основное ценообразование, но продолжает определять цены для монополий. Государство устанавливает цены на коммунальные услуги и противится усилиям быстро поднять их. Согласно докладу группы «Экономист», промышленность платит больше, чем домашние хозяйства за те же самые коммунальные услуги, этот перекос остался с советских времен, когда искусственно низкие цены на потребительском рынке были полностью оторваны от оптовых/промышленных цен. В России существует минимальный размер оплаты труда, который был поднят недавно в 2002г.

Защита прав собственности – низкий уровень. Защита частной собственности в России слаба. Контрактные соглашения становятся более защищенными, но не достигли еще уровня защищенности и безопасности, который ассоциируется с западноевропейскими или американскими контрактами. Согласно госдепартаменту США, независимое разрешение торговых споров в России трудно достичь; судебная система только начинает развиваться. Региональные и местные суды часто являются объектами политического давления. При решении дел в международном арбитраже слабым звеном является российская правоприменительная практика, практика претворения судебных решений в жизнь.

После пяти лет успешных судебных процессов и решений о возмещении убытков, иностранный инвестор до сих пор ждет компенсации от своего

бывшего партнера по СП. Коррупция в судах является основной проблемой. Американские компании называют коррупцию как серьезную проблему, как по распространенности, так и по величине взяток. Несколько кабинетов российского правительства подряд провозглашали задачу борьбы с коррупцией как первоочередную из-за ее экономических последствий, отпугивание иностранных и внутренних капиталовложений, бегство капитала за границу. Президент Путин несколько раз подряд ставил перед своей администрацией задачу по претворению законов в жизнь как приоритетную и особенно акцентировал внимание на борьбу с коррупцией.

В России стало возможным владеть землей с сент. 2001г. По сообщениям Investor's Business, правительство приняло новый КЗОТ, чтобы было легче нанимать и увольнять работников.

Регулирование – высокий уровень. Забюрократизованность, канцелярщина и недостаточная открытость продолжают являться препятствием для развития бизнеса в России. Исследовательский отдел группы «Экономист» сообщает, что коррупция настолько распространена в России, что взятки доходили до 4% ВВП в 2001г. Число госслужащих уже превышает их количество при советской власти и продолжает расти, не показывая признаков большей эффективности. Согласно заявлениям госдепартамента США, юридическая система России постоянно изменяется. Различные группировки внутри правительства борются за создание новых законов по всему ряду вопросов. В подобной обстановке переговоры и контракты по коммерческим сделкам сложны и продолжительны по времени.

Россия ввела всего лишь часть нового Торгового кодекса (являющегося частью Гражданского кодекса), и инвесторы должны тщательно исследовать все аспекты российского законодательства, чтобы каждый контракт соответствовал положениям новых законов и, где действуют, старых. Угнаться за всеми законодательными изменениями, включая указы президента и распоряжения правительства, трудно. Неравномерная законоприменительная практика создает дополнительные сложности. Различные официальные лица, различные ветви государственной и судебной власти по-своему интерпретируют и применяют законы с малой долей последовательности, и решения одних органов могут быть отменены или опротестованы другими.

Черный рынок – высокая степень активности. На повестке дня у правительства несколько реформ, нацеленных на облегчение давления на бизнес. Правительство добилось некоторого прогресса по обузданию олигархов, однако насколько эти усилия окажутся успешными, пока не ясно.

Морфлот России

Как было сообщено, российский президент Владимир Путин 26 нояб. 2002г. провел первую встречу с руководителями российских судоходных компаний с целью поддержания процесса перехода их судов под российский флаг и увеличения объема российских грузоперевозок танкерным флотом России.

21 нояб. 2002г. Путин встретился в Кремле с руководителями двух крупнейших судоходных компаний: гендиректором «Совкомфлота» Дмитрием Шкаргой и гендиректором «Новошип» (Новороссийское пароходство) Тагиром Исмаилозым.

Отвечающий за связи с общественностью представитель «Совкомфлота» Дмитрий Реут по поручению Шарги сообщил «Бюллетеню Ллойда», что «это была первая встреча президента с представителями российских судоходных компаний и одна из целой серии встреч г-на Путина с руководителями российских коммерческих структур».

Компания «Совкомфлот» – полностью государственная компания, а в компании «Новошип» государство имеет контрольный пакет акций. Во время встреч, имевших место ранее в этом году, г-н Путин поддержал идею развития портов Калининград, Приморск и Усть-Луга.

Г-н Реут также сообщил «Бюллетеню Ллойда», что одним из основных вопросов встречи была находящаяся на стадии рассмотрения инициатива издать закон для второго морского регистра, который явится стимулом для владельцев судоходных компаний перевести уже существующие суда под другой флаг и впоследствии внести в него вновь построенные.

По словам представителя г-на Шарги, руководители обеих компаний сказали г-ну Путину, что поддерживают этот проект закона, поскольку он является «реальным способом количественного увеличения судов под российским флагом».

Учитывая тот факт, что количество российских грузов, перевозимых их танкерным флотом увеличивается, г-н Шарга и г-н Измаилов сказали Президенту, что они «продолжают совместно участвовать в тендере на перевозки нефти по проекту «Сахалин-1». Если они получат этот контракт от его оператора, фирмы «Экссон», то рассчитывают заказать строительство 5-7 танкеров типа «афрамакс», способных проходить по Суэцкому каналу.

Г-н Шарга также сказал г-ну Путину, что «Совкомфлот» рассматривает возможность строительства судов для транспортировки газа, чтобы увеличить шансы России в международных торгах, особенно на высококонкурентных азиатских рынках газа. И хотя стоимость строительства газопроводов ниже, т.к. суда для перевозки газа стоят 160 млн.долл., «Совкомфлот» думает об их строительстве, поскольку они обеспечат больше возможностей для экспорта газа из России, сказал г-н Шкарга.

Он обратил внимание г-на Путина на то, что это также потребует значительных средств для строительства портовых терминалов в России для таких судов, а также для переподготовки работников российских газовых и судоходных компаний.

На встрече в Кремле г-н Шарга и г-н Измаилов также сообщили, что российские судостроительные верфи не в состоянии удовлетворить запросы экспортеров нефти и танкерных операторов на суда очень большой вместимости типа VZCC, которые требуются в настоящее время. Они также не могут строить суда для транспортировки газа.

Судовладельцы отметили, что принятие второго реестра должно обязательно сопровождаться освобождением от налогов на импорт до тех пор, пока он не станет для компаний настолько прибыльным, чтобы переводить вновь построенные суда в российский регистр. Lloyd's List, 27.11.2002.

Тунис

Дипотношения между СССР и Тунисом установлены 11 июля 1956г., а 25 дек. 1991г. Тунис заявил о признании России. Связи с Тунисом традиционно носят дружественный характер. Поддерживается устойчивый политический диалог как по вопросам двусторонних отношений, так и по актуальным международным проблемам, в т.ч. по ближневосточному мирному процессу. В тунисской столице в 1982-94гг. размещалась штаб-квартира ООП, до сих пор там функционирует ряд палестинских учреждений; Тунис входит в состав Группы содействия многосторонним переговорам по Ближнему Востоку. В 1994г. состоялись три встречи на уровне министров иностранных дел – в Тунисе, Нью-Йорке, Касабланке.

В 1997г. Москву посетил госсекретарь при министре иностранных дел Туниса С.Бен Мустафа. В 1999г. в Тунисе для участия в первом заседании Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству находился министр по делам федерации и национальностей Р.Г.Абдулатипов. В 2000г. в рамках Заседания Группы содействия многосторонним переговорам по Ближнему Востоку в Москве находился министр иностранных дел Туниса Х.Бен Яхья, а руководитель фракции «Отечество-Вся Россия» Госдумы России Е.М.Примаков в ходе поездки в Тунис был принят президентом З.А.Бен Али.

В рамках Саммита тысячелетия в Нью-Йорке прошла первая в истории российско-тунисских отношений встреча президентов России и Туниса. Там же, в ходе 55 сессии ГА ООН, состоялась беседа министра иностранных дел И.С.Иванова с мининдел Туниса Х.Бен Яхьей. В 2001г. в Тунисе в качестве спецпредставителя президента РФ находился Е.М.Примаков.

25-27 мая 2001г. состоялся первый в истории двусторонних отношений рабочий визит мининдел Туниса в Москву. 3-4 апр. 2002г. состоялся первый в истории двусторонних отношений рабочий визит министра иностранных дел нашей страны в Тунис. 12 сент. 2002г. в рамках 57 сессии ГА ООН прошла очередная беседа глав внешнеполитических ведомств двух стран.

В рамках межпарламентских связей в 1991 и 1993гг. состоялись визиты в Тунис делегаций ВС России. В 1998г. в Москве находился зампред тунисского парламента Х.Хелиль, который принял участие в 100 конференции Межпарламентского союза. В конце марта 2002г. Тунис посетила делегация Госдумы во главе с заместителем сопредседателя Межпарламентской группы РФ Т.В.Ярыгиной.

Важнейшим направлением экономического и технического сотрудничества традиционно является наше содействие в строительстве в Тунисе гидротехнических сооружений. Действуют плотины на реках Кассеб, Джумин, Резала и Седженан. В 1999г. ГП ВВО «Сельхозпромэкспорт» ввело в строй крупнейший в Тунисе гидрокомплекс Сиди Эль-Беррак, заканчиваются работы по строительству вторых ниток водоводов Седженан-Джумин и Джумин-Меджерда. Подготовлено ТЭО использования стока рек на севере страны.

В 1992г. правительство России приняло решение о продолжении оказания экономического и техсодействия Тунису на кредитной основе (кроме оплаты услуг российских специалистов) по предусмотренным соглашением 1983г. инвестиционным объектам. В 1993г. в Тунисе побывал министр внешних экономических связей России для подписания трех межправсоглашений – о сотрудничестве в торгово-экономической сфере и в области гидротехнического строительства (вступили в силу в 1994г.), а также о создании Межправительственной комиссии по сотрудничеству.

25-26 марта 1999г. в Тунисе состоялось первое заседание Межправительственной российско-тунисской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, в ходе которого были подписаны межправсоглашение о культурном и научном сотрудничестве и межведомственное соглашение о сотрудничестве в профобразовании.

Сроки проведения второго заседания МПК не согласованы. Председатель российской части Комиссии – министр по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства И.А.Южанов, тунисской – министр туризма, торговли и ремесел Туниса М.Зенаиди.

Товарооборот в 2001г. вырос на 11,9% и составил 142,8 млн.долл. (80 млн.долл. из них приходится на торговлю через третьи страны). Российский экспорт составил 136,9 млн.долл. и был представлен поставками из России по линии частного предпринимательства. Основными статьями экспорта являются аммиак, пиломатериалы, целлюлоза и бумага, сера, асбест, стальной прокат и нефтепродукты. Наметилась тенденция роста поставок станков и оборудования. В импорте из Туниса превалируют синтетические краски, парфюмерно-косметические товары, морепродукты, одежда, цинковые концентраты.

В 1999г. началось обсуждение проблемы урегулирования тунисской задолженности, которая составляет 38,5 млн.долл. Прошло три раунда переговоров на уровне экспертов по долговому вопросу (последний – 25-28 июня 2002г. в Москве), в ходе которых сторонам удалось несколько сблизить свои позиции по базовым параметрам урегулирования, в частности по курсу пересчета задолженности и форме ее погашения.

Ведущее направление деятельности частных компаний и фирм из России – туризм. В 1998г. в Москве было заключено межправсоглашение о сотрудничестве в области туризма. В 2001г. поток туристов из России вырос на 30% и составил 28 тыс.чел. (в пиковом 1998г. – 43 тыс.). Значительное увеличение числа российских туристов ожидается и в 2002г.

В системе высшего и профессионально-технического образования Туниса работает 20 российских преподавателей. При нашей помощи была создана Национальная инженерная школа (ENIT) – первый технический вуз Туниса. В столичном университете «Зейтуна» обучается 20 студентов из России, главным образом из Дагестана. В тунисских вузах более 100 студентов изучают русский язык. Подписаны соглашения о сотрудничестве между Высшим институтом языков Туниса и ИСАА при МГУ, а также МГЛУ. Возобновлены отношения между МГСУ и Национальной инженерной школой Туниса. На 2002г. минобразования России выделило Тунису 8 студенческих и 7 аспирантских мест за счет средств федерального

бюджета (в 2000г. – соответственно 10 и 10, прибыло 4 и 6).

На регулярной основе осуществляются обмены в области культуры и спорта. В 2000-02гг. проведены дни культуры России в ряде тунисских городов. Российские специалисты тренируют сборную команду Туниса по вольной борьбе. В 2001г. подписана Программа культурного сотрудничества между Россией и Тунисом на 2001-03гг.

В 2002г. Институтом востоковедения РАН подписано три Протокола о сотрудничестве – с Центром экономических и социальных исследований, Высшим институтом истории национального движения и Французским институтом исследований современного Магриба (штаб-квартира в Тунисе).

С 1991г. в Тунисе действует приход Русской православной церкви. В 1992г. муфтий Туниса во главе представительной делегации посетил Россию и принял участие в Санкт-Петербурге в международной встрече «Возрождение ислама».

В 1997г. прошел визит в Тунис вице-мэра Москвы В.П.Шанцева, а в 1998г. Москву посетил мэр Туниса. Между Москвой и Тунисом действует Протокол о дружбе и сотрудничестве. Аналогичный документ подписан между Новороссийском и Бизертой. В 2001г. в Тунисе с визитом побывала делегация Республики Калмыкия. В 2001г. состоялся дружественный визит в Тунис ракетного крейсера «Москва» под флагом начальника штаба Черноморского флота.

Торговля с Россией

Основой для торгово-экономического сотрудничества между Россией и Тунисом служат межправительственные соглашения, подписанные 11 нояб. 1993г.:

о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве, согласно которому стороны предоставляют друг другу режим наиболее благоприятствуемой нации в вопросах торговли и экономического сотрудничества;

о сотрудничестве в области гидротехнического строительства, которым подтверждено согласие правительства России на продолжение оказания экономического и технического содействия Тунису по инвестиционным объектам (плотины, водоводы);

о создании межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству,

о сотрудничестве в области подготовки профессионально-технических кадров между министерством профобразования и занятости Туниса и министерством общего и профессионального образования и занятости РФ.

Минфинами России и Туниса еще в мае 1996г. был согласован текст межправительственного соглашения об избежании двойного налогообложения, однако переговоры по его подписанию не проведены. 5 июня 1998г. был парафирован проект соглашения между правительствами России и Туниса о постоянном сотрудничестве и взаимной помощи в области гражданской обороны, предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций. До наст.вр. подписание данного документа не состоялось.

В минюсте РФ находятся на рассмотрении проекты соглашений об экстрадиции, о взаимопомощи в гражданских и коммерческих спорах, признании и выполнении судебных решений и о судебной взаимопомощи в уголовных делах. В 2002г. тунисской стороне был передан проект Соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений.

Товарооборот между Россией и Тунисом в 2002г. вырос на 4,7% и составил, по данным тунисской статистики, 265,603 млн.тун.дин. (**198,5 млн.долл.**). Он формируется российским экспортом, который за год вырос на 5,9% и оценивается в 263,8 млн.тун.дин. (197,2 млн.долл.). **Импорт составил** 1,8 млн.тун.дин. (**1,3 млн.долл.**), что на 60,9% ниже показателя пред.г.

Доля России во внешней торговле Туниса осталась на уровне пред.г. и составляет 1,1% (1,9% в импорте Туниса и 0,02% – в экспорте).В 2002г. количество туристов из России в Тунисе составило 47207 чел.

Динамика товарооборота между Россией и Тунисом,
в млн. тун. дин / млн.долл.

	Товарооборот	Экспорт России	Импорт России
1998г.	138,7/122	133,5/117,4	5,2/4,6
1999г.	150,7/126,5	148,0/124,2	2,7/2,3
2000г.	228,4/ 167,9	218,6/160,7	9,7/7,2
2001г.	253,7/ 175	249,1/171,8	4,6/3,2
2002г.	265,6/ 198,5	263,8/ 197,2	1,8/ 1,3

По данным Нацинститута статистики и Центра содействия экспорту

Основу российского экспорта в Тунис в 2002г. составляли такие традиционные российские сырьевые товары, как зерновые, лес и пиломатериалы, целлюлоза, бумага, аммиак и сера, стальной прокат. Наметилась тенденция роста поставок станков и оборудования. **Большинство поставок российских товаров в Тунис идет через третьи страны**, в т.ч. через фирмы, принадлежащие российским гражданам.

Спрос на российские товары определяется потребностями тунисской промышленности в сырье. Аммиак и сера необходимы для производства фосфорной кислоты и фосфорных удобрений из **фосфоритов, по добыче которых Тунис входит в пятерку главных мировых производителей**. Недостаток лесов определяет необходимость закупки пиломатериалов, целлюлозы, бумаги. Имея запасы нефти тяжелых сортов, страна вынуждена закупать нефтепродукты более легких фракций.

В импорте России наиболее крупными были поставки цинковых и свинцовых концентратов, морепродуктов и парфюмерно-косметических товаров. С помощью сотрудничества с Тунисом можно было бы расширить объемы наших экономических связей с Ливией и Алжиром, поскольку политическая ситуация в этих странах нередко заставляет их использовать в качестве посредника **стабильный и авторитетный Тунис**.

Наиболее перспективными направлениями сотрудничества представляются:

– увеличение поставок в Тунис товаров нашего традиционного экспорта. При поставках главных экспортных товаров (лес, металл, химпродукция) необходимо вести дело к уменьшению числа посредников, а также к налаживанию прямых связей, чему должно способствовать расширение межрегиональных контактов и содействие деятельности на рынке предприятиям малого бизнеса;

– расширение номенклатуры и увеличение объемов поставок готовой продукции, в т.ч. – машинно-технической. Большой интерес представ-

ляют российские станки, насосы, трансформаторы, электромоторы, кабели и др. оборудование. Их необходимо сертифицировать в соответствии с применяемыми в Тунисе нормами;

– продолжение сотрудничества в области ирригационного строительства (не только в проектировании, но и в сооружении новых объектов). В области сельского хозяйства существуют реальные возможности выхода на рынок с нашими буровыми станками (на воду), теплицами, промышленными холодильниками, сепараторами, пастеризаторами.

Товарооборот России с Тунисом не соответствует реальным возможностям сторон. Это объясняется недостаточным уровнем участия российского малого бизнеса в торговле с Тунисом, что определяется:

– отсутствием у российских участников ВЭД достаточной информации о рынке страны;

– относительной узостью тунисского рынка по сравнению с традиционными запросами российских поставщиков. Местные не в состоянии работать с количествами товаров, традиционно предлагаемыми росфирмами, которые не хотят поставлять малые партии на регулярной основе и предпочитают разовые сделки с большими объемами поставок;

– принятой в стране законодательной практикой оплаты товара по факту поставки, запрещающей авансовые платежи и поощряющей оплату товара с отсрочкой на два-три месяца, что не соответствует финансовым возможностям большинства предприятий малого бизнеса;

– отдаленностью рынка и отсутствием прямого регулярного морского сообщения, что не способствует быстрому возврату денег поставщикам и, в условиях высоких ставок кредитования экспорта, приводит к заметному удорожанию российских товаров;

– применяемым в стране порядком закупок для госкомпаний (значительной доли импорта страны) на основе тендеров, которые представителям наших компаний необходимо прорабатывать непосредственно в Тунисе;

– наличием сложностей в общении и в переводе технической и коммерческой документации на французский язык.

В области научно-технического сотрудничества возможна реализация таких направлений, как разведка и оценка запасов твердых полезных ископаемых, предоставление услуг по космической съемке, зондированию тунисской территории из космоса, участие в программах по развитию геоинформационной инфраструктуры Туниса.

Анализ такого перспективного направления сотрудничества, как ликвидация цепи посредников и налаживание прямых поставок товаров из России в Тунис показывает, что основными причинами поставок через третьи страны являются:

– финансовые интересы крупных импортеров. Закупки товаров у европейских посредников сопровождаются выплатой импортеру комиссии, которая остается на счетах в европейских или американских банках. Ввиду того, что **вывоз капитала из страны запрещен**, это зачастую является основным условием крупных импортеров;

– тунисский рынок имеет определившиеся и негласно закрепленные сферы влияния. Имелись случаи, когда попытки ввоза в страну пиломатериалов новыми импортерами встречали трудности в лице портовых властей, таможни и невозможность мелкооптового сбыта.

Остается неурегулированным вопрос о погашении Тунисом задолженности по кредитам бывшего СССР – в июне 2002г. в Москве состоялось совещание рабочих групп экспертов двух стран. Есть намерение тунисцев получить от России скидку в 65% от долларовой суммы задолженности.

В рамках единственного направления инвестиционного сотрудничества между Россией и Тунисом, осуществляемого согласно межправительственному соглашению от 11 нояб. 1993г. в области гидротехнического строительства, ГП ВВО «Сельхозпромэкспорт» заканчивает освоение кредита в 8,5 млн.долл. на содействие в разработке проектной документации и обеспечение контроля за ходом строительства гидротехнического комплекса Сиди Эль-Баррак (введен в эксплуатацию 7 нояб. 1999г.) и вторых ниток водоводов Седженан-Джумин и Джумин-Меджерда. На 31 дек. 2002г. из общего объема кредита освоено 7 млн.долл. В 2003г. будут выполнены проектные работы на 1,5 млн.долл. Специалисты (14 чел.) для проведения авторского и технического надзора командируются на коммерческой основе. Поставок оборудования в счет указанного кредита не осуществляется.

В Тунисе имеется ряд фирм с относительно большим товарооборотом, которые активно работают с российскими товарами на местном рынке и экспортируют тунисскую продукцию в Россию. Компания «Сосьете Тунизьен дез Индюстри де Рафинаж» импортирует из России нефтепродукты, «Груп Шимик Тунизьен» – серу и аммиак, «Комптуар Женераль де Батиман» и «Ламар Хосни Бен Абдерразак» – лес и пиломатериалы, «Сосьете Эль Мовсар» – химпродукцию. «Картаж Трейдинг Интернасьональ» занята экспортом в Россию морепродуктов, имеет в Москве представителя, компания «Сосьете Насьональ де Дистрибюсьон де Петроль» – экспортирует нефтепродукты.

В июле 2002г. во главе представительной делегации Тунис посетил госсекретарь Украины по иностранным делам Ю.Сергеев. Состоялись встречи с тунисским руководством и представителями деловых кругов страны. Были обсуждены вопросы развития двусторонних отношений в области экономики, торговли и туризма. На основании решений, достигнутых в ходе данного визита, в сент. 2002г. состоялось заседание смешанной тунисско-украинской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству.

АООТ ВО «Техностройэкспорт» и ВО «Внешобразование» по контрактам с министерством высшего образования и Агентством профессионально-технического образования Туниса командировали преподавателей для работы в вузах и профтехцентрах страны. На 31 дек. 2002г. – 24 чел.

Российско-тунисское сотрудничество в области здравоохранения осуществляется путем командирования ГУП «Здравэкспорт» российских медиков, а также специалистов – граждан др. республик бывшего Советского Союза для работы в госпиталях Туниса. Условия командирования (зарплата, условия труда и быта) определены межведомственной конвенцией, подписанной в дек. 1998г. В Тунисе ГУП «Здравэкспорт» имеет свое представительство (с янв. 1996г.). **На 31 дек. 2002г.**

в 32 населенных пунктах (в отдаленных районах) работало 143 врача.

В Тунисе действуют мелкие российско-тунисские СП в области туризма, производства и переработки продукции сельского хозяйства (выращивание цветов и ранних овощей), изготовления стекла. В 2002г. предприятие «Объединенные машиностроительные заводы» в целях представления своих интересов и продвижения на местный рынок и рынки стран региона свой продукции учредило в Тунисе компанию United heavy-Tunisia, во главе с российским гражданином. Компания выполняет работы по изучению рынка и консультациям энергетики, добычи и переработки нефти и газа. Поставок продукции не осуществлялось.

ГП «Зарубежводстрой» в 2002г. выступило с намерением принять участие в проведении международного тендера на выполнение работ по проектированию и строительству двух объектов водного хозяйства на 40 млн.долл. Компанией сданы необходимые документы для участия. В 2002г. компания «Бланк Трейд Груп» (Москва) произвела поставки в Тунис нитей и пряжи на 160 тыс.долл.

В 2002г. в результате проведения международных торгов заключено соглашение на поставку в Тунис 150 тыс.т. зерновых. В целом за год поставки зерновых осуществлены на 18,6 млн.долл.

Турция

В 2002г. **товарооборот между Россией с Турцией достиг 4,7 млрд.долл.**, увеличившись по сравнению с 2001г. на 7,8%. Экспорт РФ составил 3,5 млрд.долл. (рост 2%), импорт – 1,2 млрд.долл. (рост 30%), положительное для России сальдо в официальной торговле – 2,3 млрд.долл. Доля РФ в турецком импорте составила 7,5%, в экспорте – 3,4%.

В 2002г. продолжала активно развиваться **«челночная торговля», объем которой составил 3,5 млрд.долл.**, причем практически весь он пришелся на турецкий экспорт в РФ. Вновь в пользу Турции сложился баланс по транспортной составляющей торговли (фрахт, страхование), который оценивается на уровне 200 млн.долл. С учетом отрицательного для России сальдо от туризма (700 млн.долл.) и переводов турецких рабочих, занятых в РФ (100 млн.долл.), отрицательное для РФ сальдо расчетов по текущим операциям можно оценить, как и в 2001г., на уровне 2 млрд.долл.

Поставки машин и оборудования из РФ. Определенные основания рассчитывать на рост их объемов позволяют подписанные в 2002г. контракты на капитальный ремонт военных вертолетов МИ-17 (13,4 млн.долл.), поставку снегоуборочной и строительной техники, автомобилей марок «Лада-Нива» и другие на 50 млн.долл.

В нашем официальном импорте из Турции преобладали металлоизделия (30%) – сварные трубы небольших диаметров, текстиль (16%), машины и транспортные средства (15%) и продовольствие (15%). Основную часть «челночного импорта», 3 млрд.долл., составляли текстиль и кожевенно-обувные товары. С учетом вводимых в РФ ограничений на «челночную торговлю» следует ожидать, что этот вид торговли будет переориентироваться на официальные каналы.

Нефть и газ из РФ

Основной составляющей российского экспорта, как и в предыдущие годы, явились топливно-энергетические товары (72%), а также металлы и изделия из них (17,2%), далее следовали древесина и целлюлозно-бумажные изделия (4%) и химтовары (3,5%).

Главной статьей российского экспорта, с середины 90гг., является природный газ. В 2002г., несмотря на заметный рост физических объемов его поставок по западному газопроводу – с 10,93 до 11,77 млрд.куб.м., стоимостные объемы снизились с 1452 млн.долл. до 1280 млн.долл. По линии «Газэкспорт» было поставлено 5,258 млрд.куб.м. против 6 млрд., предусмотренных соглашением 1984г., и по линии СП «Турусгаз» («Газпром» – 45%, «Боташ» – 35% , «Гама» – 20%) – 6,517 млрд.куб.м., против предусмотренных контрактом 1996г. 8 млрд.куб.м. Существенное занижение турками отбора газа по сравнению с принятыми обязательствами объясняется продолжающейся нехваткой финансовых средств в стране в целом и у компании «Боташ» в т.ч., а также неготовностью турецкой газовой инфраструктуры к приему согласованных ранее объемов.

Снизились в 2002г. стоимостные объемы и поставляемой из России нефти – с 776 до 706 млн.долл., зато заметно выросли объемы поставок нефтепродуктов (со 134 до 270 млн.долл.), каменного угля (со 162 до 235 млн.долл.), металлов и металлоизделий (с 562 до 602 млн.долл.).

В дек. 2002г. завершено строительство Трансчерноморского газопровода «Голубой поток» (Соглашение 15.12.97г., стоимость проекта – 2,4 млрд.долл.) и магистрального газопровода «Самсун-Анкара» (340 млн.долл.). Неофициальная церемония и рабочий пуск в эксплуатацию Трансчерноморского газопровода состоялись в дек. 2002г. в Самсуне. Проведение официальной церемонии турецкая сторона пытается увязать с предоставлением скидки с цены на газ, на что РАО «Газпром» не идет, поскольку **после последнего снижения цены на газ в сент. 2002г. на 5%, Турция и так платит за него меньше, чем другие наши основные контрагенты в Европе** (Германия, Италия, Австрия). По мнению РАО «Газпром», высказанному на встрече с министром энергетики Х.Гюлером, о некотором снижении цены для турецких потребителей могла бы идти речь только в части, касающейся поставок газа по линии СП «Турусгаз», посредническая маржа которого составляет, после получения газа из России, 4 долл. за 1000 куб.м.

Ростехсодействие

В 2003г. по Трансчерноморскому газопроводу намечено поставить 2 млрд.куб.м. природного газа. В последующие годы с турецкой стороной согласовано наращивать объемы его поставок на 2 млрд.куб.м. ежегодно с достижением проектной мощности в 16 млрд.куб.м. в 2010г.

На р.Чорух продолжается сооружение плотины и ГЭС «Деринер» мощностью 670 мвт. (консорциум с участием ОАО ВО «Техностройэкспорт», «ЭРГ Иншаат» Турция и 4 фирм Швейцарии). Объем обязательств ТСЭ – 50 млн.долл. (сооружение в скальном грунте помещения машзала и тоннелей). Увеличение объемов работ ТСЭ на 10 млн.долл. по сравнению с 2001г. поизошло вслед-

ствие их перераспределения внутри консорциума. На объекте в 2002г. постоянно работало 100-130 российских специалистов, к концу года их количество уменьшилось до 34 чел. Объем выполненных обязательств ТСЭ составляет 70%. В 2002г. для ТСЭ открыт казначейством Турции очередной транш кредита для оплаты выполненных консорциумом работ.

В рамках консорциума с турецкими и западными фирмами ВО «Энергомашэкспорт» намечает начать в 2003г. поставки и монтаж энергетического оборудования для ГЭС «Торул» на р. Харшит мощностью 100 мвт. Объем обязательств ЭМЭ – 120 млн.долл. Строительство плотины ведется партнерами ЭМЭ с 1998г. и близко к завершению. ЭМЭ испытывает трудности с предоставлением заказчику – Управлению водного хозяйства Турции (ДСИ) гарантии надлежащего исполнения контракта в виде гарантийного письма первоклассного банка, поскольку гарантию Внешторгбанка турецкая сторона не принимает. От сроков решения данного вопроса будет зависеть время начала реализации контракта на поставку оборудования.

В 2002г. ОАО ВО «Техностройэкспорт» в составе консорциума с «Эрг Иншаат», «Вемб» (ФРГ) и ГЕ (Норвегия) согласовало и парафировало контракты с ДСИ на сооружение плотин и ГЭС «Байрам» (69 мвт.) и «Баглык» (58 мвт.) на р. Берта на северо-востоке Турции. Контракты утверждены минэнерго и должны быть подписаны одновременно с кредитным соглашением, которое в настоящее время проходит согласование и утверждение в Казначействе.

Ряд крупных и средних российских компаний проявлял интерес к турецкому рынку. Российские компании осуществляли инвестиции в основном в уставной капитал создаваемых ими фирм и СП в сфере услуг (торговля, транспортные услуги, туризм). Исключение составляли СП ОХС («Осташ»-«Хазинедароглу»-«Стройтрансгаз»), созданное для выполнения строительно-подрядных работ и «Турусгаз» (РАО «Газпром»-«Боташ»-«Гама»), инвестировавший средства в увеличение мощности западного газопровода и принимающий участие в его эксплуатации. Суммарный объем российских инвестиций в Турции оценивается на конец 2002г. на уровне 100 млн.долл. В 2002г. подписан контракт и начались работы по реализации первого в Турции совместного российско-турецкого инвестиционного проекта в г.Килис, где компания «Корнет» намечает построить завод шампанских вид одноименной марки. В окт. 2002г. с мэрией города были согласованы вопросы отвода земли и в 2003г. намечено приступить к строительству и поставкам оборудования из РФ. Объем российских инвестиций оценивается в 10 млн.долл.

В 2002г. ряду российских организаций («Технопромэкспорт», «Техностройэкспорт», «Мосэнергостроймонтаж») были переданы информация и материалы по готовящимся или объявленным в Турции торгах на строительство 4 новых линий электропередачи и даны рекомендации по привлечению турецких партнеров, работающих в этой области. Это направление работы не принесло реальных результатов по следующим причинам. Предлагаемые российскими предприятиями цены на материалы (оцинкованные стальные конструкции, провод, изоляторы, фурнитура) оказались на 15-25% выше, чем в Турции, что вызвано в т.ч. вынужденным применением цепочки: производитель – посредник – кредитор – экспортер. Отрицательно повлияли на цены учтенные в них расходы на получение гарантий исполнения контрактов – гарантийных писем западных банков, получаемых при посредничестве российских.

В авг. 2002г. консорциум в составе «Трансстрой-Хазинедароглу-Юнивар», выиграл тендер и подписал с мэрией Стамбула контракт на строительство линии скоростного трамвая «Султанчифтлии-Эдирнекапы» протяженностью 21 км. и трамвайного депо на 47 млн.долл. К концу года консорциумом начаты земляные работы. Основные объемы работ по данному объекту достались «Хазинедароглу» и «Юнивар», а корпорация «Трансстрой» была включена в консорциум в основном для прохождения им предквалификации, где требовалось указать значительные объемы выполненных работ в данной области в последние годы.

Прошел предквалификацию на тендере по строительству линии метро в Стамбуле протяженностью 10 км. и консорциум в составе «Техностройэкспорт-Гюнай». Срок проведения тендера – фев. 2003г. Российские организации, как правило, не выдерживают конкуренции с западными и местными фирмами или их консорциумами при участии в тендерах на турецком рынке. Нередки случаи, когда они не в состоянии соответствовать требованиям предквалификационного отбора. На стадии предквалификации отказались от участия в тендере на строительство метро в Измире корпорация «Трансстрой» и ОАО ВО «Техстройэкспорт». Здесь требовалось документально подтвердить выполнение в последние 5 лет объемов аналогичных работ на 110 млн.долл. Ни одна российская организация в последние 5 лет таких объемов по строительству метро не имела.

В 2002г. российские компании отказались от участия еще в ряде тендеров на десятки миллионов долларов: строительство завода взрывчатых веществ, поставку магистральных локомотивов, сооружение линий электропередачи, поставку труб для системы водоснабжения и канализации Стамбула. Основные причины: нежелание расходовать сравнительно небольшие средства на приобретение тендерной документации (100-1500 долл.), нежелание заниматься длительным оформлением или неспособность предоставить одновременно с предложением временный залог (bid-bond) в виде гарантии первоклассного банка (2-4% от стоимости контракта), а также пройти предквалификационный отбор, предоставить гарантии надлежащего исполнения (performance bond) в виде гарантии первоклассного банка (6% от стоимости контракта), предоставить кредит на условиях, конкурентоспособных на местном рынке. В ряде случаев препятствием является изначально высокая цена на оборудование и материалы из-за вынужденного использования посредников в цепочке от производителя до экспортера. В тех же случаях, когда российские производители, или строительные компании из регионов самостоятельно пытались выйти на рынок, их интерес к сотрудничеству пропадал немедленно вслед за тем, как их информировали о местной системе торгов, в т.ч. о необходимости приобретения тен-

дерной документации, оформления bid-bond и подготовки в сжатые сроки тендерного предложения на английском языке. Порой доходило до абсурда, когда наше предприятие предлагало принять участие в тендере от собственного имени местной агентской фирме и в случае выигрыша ею тендера выражало готовность подписать с ней контракт и осуществлять качественно и в срок все необходимые поставки и услуги.

Как показала практика последних лет, турецкая сторона на все наши предложения по развитию сотрудничества в тех или иных отраслях и по конкретным объектам предлагала нашим организациями принять участие в соответствующих тендерах, либо осуществлять прямые инвестиции. Иное вряд ли возможно и в будущем, т.к. законодательство страны предусматривает закупки товаров и услуг по гослинии только через систему торгов.

Реальный прогресс в реализации тех или иных решений по конкретным проектам достигался тогда, когда по ним в постоянном тесном контакте работали российские компании, имеющие представительства в Турции («Технопромэкспорт», «Трансстрой», «Техностройэкспорт», «Стройтрансгаз»), и их заинтересованные турецкие партнеры – строительно-подрядные и агентские фирмы. При этом **ни один тендер не был выигран по переписке**.

Инвестиции в РФ

Основными направлениями осуществления турецких инвестиций в Россию являются текстильная, пищевая, химическая, деревообрабатывающая промышленность, производство строительных и отделочных материалов и сфера услуг: торговля, туризм, банковский сектор. Общий объем этих инвестиций составил на конец 2002г. 700 млн.долл. В основном это были прямые инвестиции, небольшую их часть – не более 20 млн.долл. составили портфельные инвестиции в виде ценных бумаг, приобретаемых на российском рынке тремя турецкими банками – «Япы Креди», «Гаранти Банк» и «Финансбанк». Практически не поддаются учету инвестиции в СП или мелкие и средние российские предприятия, взятые турками в долгосрочную аренду, поскольку эти инвестиции, направленные на модернизацию и улучшение работы таких предприятий, осуществляются на средства турецких компаний, но путем приобретения оборудования и материалов на российском рынке.

Турецкие инвестиции в РФ.

– «Анадолу Индастри Холдинг». Пивоваренный завод «Эфес» в Бирюлево, 77,5 млн.долл.; завод по производству солода, 13 млн.долл.

– «Анадолу Индастри Холдинг». The Coca-Cola Rostov Bottlers Closed JSC (завод в Ростове), 27,5млн.долл.

– «Экур Иншаат» (дочерняя компания холдинга АТА). Деревообрабатывающий завод в Выборге, 15 млн.долл.

– «Коч Холдинг»/ «Рам Форейн Трейд» + «Энка». Сеть супермаркетов «Рамстор», 220 млн.долл.

– «Энка». Деловой центр на Павелецкой и прочие объекты, 100 млн.долл.

– «Идиль». Реставрация зданий в Москве, 25 млн.долл.

– «Энтес». Деловой центр в Москве, 15 млн.долл.

– «Тим-Тобб». Турецкий торговый центр в Москве, 45 млн.долл.

– «Анкара Лидер Пласт». Комбинат по производству пластиковой посуды, 5 млн.долл.

– «Сумма». Завод по производству автозаправочного оборудования, 3 млн.долл.

– «Шише Джам». Завод стеклотары в г.Гороховец Владимирской обл., 26 млн.долл.

– «Анадолу Индастри Холдинг». Пивоваренный завод «Эфес» в Ростове, 20 млн.долл.

– Прочие инвестиционные проекты, 150 млн.долл.

Наиболее крупными из реализуемых инвестиционных проектов являются: супермаркет сети «Рамстор» в Петербурге; завод по сборке телевизоров марки «Вестель» в Петербурге (76% капитала принадлежит «Вестель», 24% – компании «Рекорд»); обувная фабрика марки «Рокланд» в Серпухове (40% капитала принадлежит компании «Аймасан», 60% – российским партнерам); расширение пивоваренного завода в Бирюлево Москва, кондитерская фабрика в Петербурге (СП «Чупа-Чупс» – «Кент»); завод моющих средств в г.Клин Московской обл. («Левент Кимья»); деловой центр на Павелецкой наб. в Москве («Энка», расширение); завод бытовой электротехники в Капотне, Москва («Конти»).

Всего в России работает 200 турецких строительных фирм. Основная их часть имеет объекты в Москве и области, а также в Петербурге, Татарстане, Башкортостане, Свердловской, Владимирской обл. и Краснодарском крае. Продолжалась реализация предоставленного Эксимбанком Турции инвестиционного кредита на 350 млн.долл. Из семи подписанных кредитных соглашений на 341 млн.долл. осуществляется финансирование шести проектов: деловой центр на пл. Восстания (80 млн.долл., реализовано 50 млн.долл.; строительство заморожено в связи с отсутствием гаратии минфина РФ на оставшиеся 30 млн.долл.); ЦКБ (80 млн.долл., реализовано 100%, 11 млн.долл. – новый кредит); Больница №31 в Москве (38 млн.долл., реализовано 100%); Лабораторный корпус Хакасского университета (16 млн.долл., реализация проекта задерживается из-за отсутствия гарантий по оплате кредита); Детская стоматологическая больница в Москве (новый кредит – 15 млн.долл.).

Строительство Кочубеевского сахарного завода (60 млн.долл.; освоено 2 млн.долл. в счет аванса 11 млн.долл.) остановлено. Взаимные претензии заказчика ВО «Внешстройимпорт» и подрядчика – «Идиль Иншаат» рассматриваются в Арбитражном суде г.Москвы.

В 2002г. переданные в Союз палат и бирж страны рекомендации Ведомства внешней торговли: «Стратегия турецких компаний должна заключаться в создании в России собственных производств и сбытовых сетей по примеру западных компаний. Лишь таким образом можно воспользоваться низкой себестоимостью производства, вытекающей из низкой стоимости рубля, и, увеличив конкурентоспособность своей продукции, занять место на рынке. Наиболее разумными сферами инвестирования являются производство той продукции, которая ранее успешно экспортировалась в Россию: пищепром (макаронные изделия, растительное масло, печенье), стройматериалы, домашний текстиль, обувь, изделия из кожи, пластмассо-

вая продукция. В последние годы прослеживается тенденция смещения активности иноинвесторов в России из Москвы и других крупных городов в регионы. Основное преимущество регионов – более низкая стоимость зарплаты, арендной платы, сырья».

Связи с регионами РФ

Ряд субъектов РФ установил и поддерживает тесные партнерские связи с различными промышленными регионами Турции, в которые кроме Стамбула входят такие развитые в индустриальном отношении центры, как Анкара, Измир, Адана, Конья, Бурса, Кайсери.

В 2002г. торгово-экономическое сотрудничество на региональном уровне наиболее активно развивалось с Москвой, Московской обл., Санкт-Петербургом, Калмыкией, субъектами Поволжья (Волгоградская и Саратовская обл., Татарстан, Башкортостан), Уральским регионом (Пермская, Свердловская и Челябинская обл.), Югом России (Ставропольский и Краснодарский края, Ростовская обл.), Белгородской и Орловской обл.

Важное место в развитии межрегионального сотрудничества занимает деятельность Российско-турецкого делового совета, представителей региональных администраций России в Турции (Татарстан, Башкортостан), региональных ТПП и ТПП РФ, различных ассоциаций промышленников и экспортеров. Наиболее планомерно и динамично развивается торгово-экономическое сотрудничество с Турцией у Татарстана и Башкортостана – как на основе межправительственных соглашений, так и путем установления двусторонних контактов бизнесменов.

В целях координации усилий по реализации Соглашения о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве от 22 мая 1995г., в 1997г. в Стамбуле открыто представительство Татарстана. На территории Татарстана действуют 60 предприятий с участием турецкого капитала. Суммарный торговый оборот между Татарстаном и Турцией приближается к 100 млн.долл. (включая челночную торговлю). В 2002г. строительные компании «Дженк Иншаат», «Одак Иншаат», «Умташ Иншаат» участвовали в программе ликвидации ветхого жилья в Казани. Под эгидой министерства торговли и экономического сотрудничества Татарстана создан Торговый дом. Основными задачами данного проекта является развитие экспорта продукции предприятий Татарстана, минуя посредников, а также привлечение в республику турецких инвестиций. Наиболее тесные торговые связи с турецкими партнерами установились у ОАО «Нижнекамскнефтехим», ОАО «Татнефь», ОАО «Камаз», ОАО «Нижнекамский завод по производству технического углерода».

Двусторонние отношения между Башкортостаном и Турцией строятся в соответствии с Соглашением, заключенным в 1996г. правительствами Башкортостана и Турции о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве. Для активизации прямых контактов и оказания содействия башкирским предпринимателям в налаживании деловых связей с турецкими партнерами, в 2001г. создан Фонд башкирско-турецкого делового сотрудничества.

В Башкортостане зарегистрировано 47 СП с участием турецких партнеров. Турецкие строительные компании активно участвуют в сооружении объектов социально-бытового назначения. Стоимость работ, выполненных фирмой «Идиль», составила 80 млн.долл. Среди объектов, построенных и реконструированных фирмой: торговые ряды «Гостиный Двор», санатории «Красноусольский» и «Янган Тау». В общем товарообороте республики Турция занимает 20 место, его объем в 2002г. ожидается на уровне 15 млн.долл.

При поддержке турецко-российского Делового совета была организована в июле 2002г. поездка в Санкт-Петербург большой группы представителей деловых кругов Стамбула. Во время встреч с губернатором и представителями администрации города были обсуждены возможности участия турецких компаний в реконструкции жилого фонда, строительстве дамб, кольцевой дороги и других объектов городского хозяйства. В поездке участвовало 30 ведущих турецких строительных фирм и других компаний, заинтересованных в сотрудничестве.

Традиционным и давним партнером Турции в инвестиционной, подрядной и торговой деятельности является Московский регион. Через Москву проходят основные финансовые потоки, обслуживающие российско-турецкую торговлю, подавляющее количество импорта по линии «челночной торговли», основные контракты на экспорт энергоресурсов федерального значения. По ряду проектов Москва выступает не в качестве федерального центра, а как хозяйственный субъект. Под гарантии правительства Москвы построены и продолжается реализация целого ряда проектов: офисно-торговый центр «Тобб-Тим», «Культурный и деловой центр «Красные холмы», сеть супермаркетов «Рамстор», расширение пивоваренного завода «Эфес» в Бирюлево. Сумма накопленных прямых инвестиций в московскую экономику превышает на конец 2002г. 400 млн.долл.

Важное место в хозяйственных связях с Турцией занимает Кемеровская обл. В течение ряда лет ежегодный объем поставок энергетических углей в Турцию находится на уровне 3-5 млн.т. В области действуют 22 российско-турецких СП, в основном в сфере торговли, туризма, строительства и консалтинговых услуг.

С 26 авг. по 3 сент. 2002г. была проведена 71 ярмарка в Измире, в которой приняли участие 900 компаний, в т.ч. 410 иностранных из 63 стран. Российская сторона была представлена 26 компаниями. Наибольший интерес местными фирмами был проявлен к продукции Первоуральского Новотрубного завода, завода «Салаватстекло», компании «Геофизика», нефтехимического комплекса «Стерлитамак», завода электрокерамики АО «Великие Луки», приборостроительного завода «Микрон».

С 11 по 14 июня 2002г. в соответствии с договоренностями, достигнутыми в ходе проведения V заседания Межправкомиссии и IV заседания российско-турецкой рабочей группы в области передовых технологий и промышленности (Меморандум от 27.03.01г., г. Анкара) в промышленном районе «Остим» прошла 1 выставка-ярмарка «Высокие технологии, инвестиционные проекты и продукция предприятий России». На выставке была представлена продукция 60 российских предприятий, специализирующихся в области разработки новых материалов и технологий, медоборудования, изделий для металлургической, автомобиль-

ной, химической и легкой промышленности, товаров народного потребления.

Организаторами выставки с российской стороны являлись ФГУП «Всероссийский НИИ межотраслевой информации». Наибольшее внимание турецкой стороны привлек лекарственный препарат «Дальцекс-трипсин», выпускаемый российским ФГУП «НИИ текстильных материалов». Препарат предназначен для ускоренного заживления ран и ожогов при оказании помощи пострадавшим в катастрофах и стихийных бедствиях.

Доступ ростоваров

В 2002г. турецкое законодательство претерпело ряд серьезных изменений, способных оказывать влияние на сложившуюся внешнеторговую практику. 30 дек. 2001г. был принят и в 2002г. вступил в силу «Режим всеобщих преференций» в рамках «Системы всеобщих преференций», принятой в ЕС. В соответствии с «Режимом» в Турции был принят к хождению международный сертификат EUR-1. Россия была включена в список «Развивающиеся страны», что теоретически могло означать снижение импортных тарифов по некоторым товарным группам ТН ВЭД в сравнении с тарифами, принятыми для списка «Прочие страны». Однако на практике в 2002г. никакой разницы в тарифах между «развивающимися» и «прочими» странами введено не было и все преференции в торговле предоставлялись только странам ЕС и тем, с которыми у Турции были подписаны соглашения о свободной торговле.

В 2002г. продолжалось принятие законодательных актов, декретов и инструкций по либерализации энергетического и газового рынков страны, куда на равных правах с турецкими были допущены и иностранные компании. Турция в 2002г. подписала 60 межправительственных соглашений и протоколов, в т.ч. с ЕС («Дополнительный протокол о таможенном союзе» и «О защите окружающей среды»), ФРГ («О техсотрудничестве» и «8 протокол Делового совета»), Китаем («О таможенном регулировании», «Об обмене информацией и новыми технологиями», «О сотрудничестве в области сельского хозяйства», «14 протокол Межправкомиссии» и «Об использовании трудовых ресурсов»), Ираном («О транспортном сообщении» и «О сотрудничестве в области сельского хозяйства»), Украиной («О техническом и финансовом сотрудничестве», «О сотрудничестве в области спорта» и «О трудовой деятельности членов семей загранпредставительств»), Грузией («О сооружении ГЭС на р.Чорух», «О борьбе с терроризмом и оргпреступностью», «О сотрудничестве в области транспорта и связи»).

Принимая во внимание состояние и взаимную заинтересованность РФ и Турции в дальнейшем развитии договорно-правовой базы торгово-экономических отношений, а также исходя из обязательств, вытекающих из многосторонних соглашений, подписанных обеими странами, представляется, что многие положения основного документа, регулирующего двусторонние экономические связи – Договора о торговле и мореплавании между СССР и Турцией 1937г. морально устарели, а некоторые – противоречат ряду многосторонних договоров.

Примером несоответствия являются режим наиболее благоприятствуемой нации (РНБ). Вышеупомянутый договор косвенно свидетельствует о наличии между двумя странами РНБ. Однако РНБ (Приложение 2 к Приказу ГТК России от 26.04.1996 №258) применяется Россией в одностороннем порядке. Обязательства, принятые Турцией после вступления в ВТО, не позволяют ей применять к российским товарам тарифный режим для товаров, происходящих из стран, пользующихся РНБ.

В нояб. 2002г. в Москве состоялся 2 раунд переговоров между минфином РФ и Внешэкономбанком с одной стороны и казначейством Турции и Эксимбанком с другой по вопросам оплаты российского долга Эксимбанку в 296 млн.долл., в т.ч. просроченного – 134 млн.долл. Российская сторона вновь предложила провести реструктуризацию долга на условиях, ранее согласованных между РФ и Парижским клубом кредиторов. Турецкая сторона продолжала настаивать на погашении долга в полном объеме и в сроки, предусмотренные подписанными соглашениями.

В 2002г. турками снижен уровень дополнительного сбора на импортный уголь в Фонд развития горнодобычи (с 10 до 1 долл. за 1 т.). В конце 2002г. Россия была выведена из защитного расследования, проводимого по плоскому стеклу, и в начале 2003г. – из антидемпингового расследования по ПВХ.

Турцией как и в прошлые годы применяется защитная мера нетарифного характера в виде сбора в Фонд жилстроя. Сбор применяется в отношении всех стран, включая ЕС, по отдельным позициям товарных групп ТН ВЭД: 4, 7, 15, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 29, 33, 35 и 38. По товарным группам №2, 3, 15, 16 и 23 этот сбор применяется ко всем странам (для ЕС по ставкам ниже, чем по другим странам) за исключением стран, с которыми у Турции подписаны соглашения о свободной торговле.

С признанием за Россией в 2002г. статуса страны с рыночной экономикой, Турция при антидемпинговых и защитных расследованиях перестала применять для расчета стоимости товара принцип «суррогатной страны» и в будущем такие расследования будут применяться только по отношению к конкретным производителям, а не ко всем росприпредприятиям и поставщикам, экспортирующим данный товар. Из-за имеющих место случаев поставок на экспорт через посреднические «фирмы-однодневки», не всегда можно найти реальных производителей и поставщиков товаров, применивших демпинговые цены. Это приводит к использованию при расследовании односторонней информации, предоставляемой турецкими компаниями, по инициативе которых оно было возбуждено.

В 2002г., в соответствии с новым импортным режимом Турции Россия была включена во всеобщую систему преференций как развивающаяся страна, однако это не принесло российским экспортерам выгод, т.к. снижения таможенных тарифов по основным статьям нашего экспорта по отношению к тарифам для «прочих стран» указанным импортным режимом не предусмотрено. Все преференции предоставляются странам ЕС и ряду стран Центральной Европы, с которыми у Турции заключены соглашения о свободной торговле и ввоз является беспошлинным (за исключением сельхозпродукции и некоторых видов пищевых товаров, входящих в товарные группы 1-24, 35 и 45 ТН ВЭД).

В 2002г. турецкая сторона, исходя из потребностей внутреннего рынка, продолжала применять следующие преференции в отношении товаров, поставляемых из России. С 1 июля по 31 дек. 2002г. были отменены импортные тарифы на холоднокатаный и горячекатаный лист по ТН ВЭД 7208, 7209, 721113 и 721123 в пределах квот: на х/к прокат – 200 тыс.т., на г/к прокат – 900 тыс.т. На прокат, ввозимый сверх этих квот, применялись обычные импортные тарифы.

Филиппины

Связи с Россией-2002

В 2002г. российско-филиппинская торговля развивалась успешно, несмотря на сложную внутриполитическую обстановку и наличие острых проблем в экономике Филиппин.

Общий объем товарооборота за 10 мес. составил 263,8 млн.долл., в т.ч.: российский экспорт – 255,6 млн.долл. и импорт – 8,2 млн.долл. По сравнению с тем же периодом 2001г. товарооборот увеличился на 24,6%, экспорт – на 26,4%, а импорт сократился на 13,7%. По ряду косвенных показателей можно предположить, что тенденции сохранили свое действие до конца 2002г. Товарооборот за 2002г. составил 290 млн.долл., в т.ч. российский экспорт – 280 млн.долл. и импорт – 10 млн.долл.

Российско-филиппинский товарооборот, в млн.долл., в ценах ФОБ

	Товарооборот	Экспорт РФ	Импорт	Сальдо
1993г.	104	92,3	11,7	80,6
1994г.	207,1	186,9	20,2	166,7
1995г.	351,7	340,3	11,4	328,9
1996г.	479,6	464,2	15,4	448,8
1997г.	427,5	416,9	10,6	406,3
1998г.	169,8	162,9	6,9	156
1999г.	322,4	317,7	4,7	313
2000г.	242,4	238,2	4,2	234
2001г.	241	227,4	13,6	213,8
2002г.	290	280	10	270

Источник: данные национальной таможенной статистики Филиппин

Среднегодовой объем торговли России с Филиппинами за последние 5 лет составил 253 млн.долл., в т.ч. российский экспорт – 245 и импорт – 8 млн.долл. Среднегодовая доля России во внешнеторговом обороте Филиппин за тот же период составляла 0,5%, в т.ч. в импорте Филиппин 1,1%, а в экспорте – 0,03%.

Основу нашего экспорта на Филиппины составлял стальной прокат (90% общей стоимости). Несмотря на последствия азиатского валютного кризиса здесь за 1999-2002гг. ежегодно реализовывалось 1,1 млн.т. российской сталепродукции (стальные заготовки, холоднокатанная и горячекатанная сталь в рулонах и листах, катанка, пруток, профили, белая жесть). Главное значение имеет плоский прокат из низкоуглеродистой стали. Всего за первые 10 мес. 2002г. из России на Филиппины было поставлено 1,25 млн.т. стального проката, на 17% больше, чем за тот же период 2001г. (1,07 млн.т.).

С середины 90гг. филиппинский рынок стального проката приобрел для черной металлургии России важное значение. Имеет место возрастающая конкуренция со стороны Украины, Японии, Южной Кореи, Тайваня, Малайзии, Бразилии. В 1997-2000 гг. российская сталепродукция была на Филиппинах объектом антидемпинговой кампании. Совместными усилиями наших заводов, местных импортеров и адвокатов эту кампанию удалось нейтрализовать. В 2001г. филиппинцы не предпринимали никаких попыток ограничения импорта российской стелепродукции, в т.ч. и по линии антидемпинга. Российско-филиппинские торгово-экономические отношения развивались в стабильно доброжелательной обстановке.

В середине дек. 2002г. филиппинская печать сообщила, что малазийская компания «Хоттик», владелец обанкротившейся в нояб. 1999г. главной филиппинской сталелитейной компании «Нэшнл Стил. Корп.» (НСК) – инициатора вышеуказанной антидемпинговой компании, под давлением своего правительства, о чем его просила филиппинский президент Г.Арройо, согласилась на частичное погашение долга НСК (18 млрд. песо) филиппинским коммерческим банкам путем передачи им ее контрольного пакета акций. По этому соглашению указанные банки получили 80% акций НСК, а доля «Хоттик», ранее владевшей 82,5% капитала, снижена до 20%. Теперь филиппинцы ищут стратегического инвестора, который через торги купит или возьмет в аренду меткомбинат НСК в г.Илигане. Две местные финансово-промышленные группы заинтересованы в нем, но они почти в ультимативной форме требуют от правительства Филиппин тарифной защиты от импортной стали.

Сравнительно большие объемы поставок российской сталепродукции на Филиппины на протяжении последних 10 лет (ежегодно 1 млн.т.) не гарантируют нам устойчивости наших позиций на рынке этой страны на будущее. Для нормализации работы меткомбината в Илигане филиппинцы смогут в любой момент перейти к ограничению импорта сталепродукции вообще и российской, в частности. Меткомбинат в Илигане крайне заинтересован в устойчивом снабжении стальными слябами в качестве основного металлургического сырья.

Кроме сталепродукции на Филиппины из России в первые 10 мес. 2002г. были поставлены: минудобрения (12 тыс.т. на 3,3 млн.долл.), алюминиевые сплавы, медные катоды, синтетический каучук, сухое молоко. **Слабой стороной нашего экспорта является отсутствие в нем машин и оборудования**. Незначительные по стоимости поставки некоторых машинотехнических изделий носят эпизодический характер.

Что касается российского импорта из Филиппин, то он в постсоветское время резко снизился в связи с прекращением централизованных закупок традиционных филиппинских товаров, в первую очередь, кокосового масла. Основу нашего импорта в 2002г. составляли: готовая одежда (58% всего импорта), обувь, свежие бананы, консервированные соки, прохладительные напитки, мебель, бижутерия, игрушки, аккумуляторы. Импортные операции осуществлялись мелкими российскими фирмами. Продукты питания (бананы, ананасы, кетчуп, алкогольные напитки) и табачные изделия в основном поставлялись на Дальний Восток и в Восточную Сибирь, а игрушки и швейные изделия – в европейскую часть РФ. Товары ширпотреба представляли собой остатки от крупных товарных партий по контрактам с американскими, японскими и европейскими импортерами.

В последние 2г. импорт удвоился по сравнению с годовыми объемами 1998-2000гг. В его структуре появились 2 новые позиции: керагин (продукт переработки морских водорослей) и электронные изделия. За первые 10 мес. 2002г. из Филиппин в Россию было поставлено 120 т. керагина на 1 млн.долл. Этот полуфабрикат используется как связывающий и склеивающий компонент в пищевой и медицинской промышленности. За последние 5 лет увеличился спрос на этот товар на мировом рынке. В мясной и медицинской промышленности (в производстве лекарственных капсул) он быстро вытесняет желатин. Филиппинцы наращивают у себя производство этого товара быстрыми темпами, опираясь на свою практически неограниченную сырьевую базу. На их долю приходится 1/3 мирового экспорта керагина.

Наблюдается острый интерес филиппинцев к налаживанию импорта нефтетоваров из России. Впервые на высоком официальном уровне этот вопрос был затронут спикером нижней палаты филиппинского конгресса Хосе де Венесия в ходе его первой поездки в Россию в конце июля 2002г. и затем в ходе второй поездки в конце окт. 2002г. Обсуждение этого вопроса было продолжено уже на уровне двух спикеров в ходе визита на Филиппины российской парламентской делегации во главе с Г.Н.Селезневым в янв. 2003г.

Филиппинцы заявляют о своем намерении диверсифицировать источники импорта нефтетоваров. 90% потребностей страны в этих товарах покрывается за счет импорта, в основном из стран Ближнего и Среднего Востока, в первую очередь из Саудовской Аравии. Они выражают надежду на сотрудничество с российскими нефтяными компаниями. Предполагается, что эти компании будут не только поставлять нефтетовары, но и войдут в какие-либо формы кооперации по использованию имеющихся на Филиппинах крупных нефтехранилищ, в первую очередь в портовой зоне бывшей американской военно-морской базы в Субик Бей. Они надеются, что за счет поставок из России Филиппины смогут удовлетворять 10% (600 тыс.т.) своих общих потребностей в указанной группе товаров (всего 6 млн.т.).

Общая емкость резервных нефтехранилищ в Субик Бей, находящихся в собственности государства, составляет 2,8 млн.бар. Российские нефтекомпании могут рассчитывать на половину указанного объема и использовать его для экспорта нефти в другие страны Юго-Восточной Азии. Предлагаются резервные мощности на о-ве Нонок (к северу от о-ва Минданао) емкостью 1 млн.бар., находящиеся в частной собственности. Предлагается изучить возможность сотрудничества российских нефтекомпаний с Филиппинской национальной нефтекомпанией (PNOC) в разработке нефтегазовых месторождений как на Филиппинах, так и в Восточной Азии в целом.

В результате переживаемых филиппинской экономикой трудностей процесс создания новых СП в последние 3г. остановился. Единственным крупным и устойчивым СП по-прежнему оставалась «Филсов Шиппинг», созданная в 1974г. как СП филиппинских бизнесменов и «Совфрахта», который тогда представлял интересы всех советских судовладельцев за рубежом. После развала СССР деятельность этого СП сконцентрировалась на агентском обслуживании двух регулярных контейнерных линий Дальневосточного пароходства (ОАО ДВМП) на Австралию и Новую Зеландию и трамповых судов указанного пароходства. В 2002г. «Филсов» обслужила 33 судозахода. Ей удалось достичь в целом положительных производственных и финансовых показателей по итогам 2002г., несмотря на продолжающееся резкое обострение конкуренции и общее сокращение спроса на морские перевозки в условиях снижения деловой активности в странах региона. В капитале компании российская доля участия составляет 40%. Все другие СП фактически свою деятельность прекратили.

Связи с Россией-2001

В 1820-26гг. на Филиппинах функционировало российское генконсульство, затем до 1917г. связи поддерживались через нештатных консулов. Дипотношения между СССР и Филиппинами установлены 2 июня 1976г. Манила признала Российскую Федерацию в качестве продолжателя СССР 26 дек. 1991г. В июне 2001г. в Москве и в Маниле прошли торжественные мероприятия, посвященные 25-летию установления дипотношений между двумя странами.

Вслед за обменом посольствами в 1977г. получил развитие политический диалог. В сент. 1997г. Москву с официальным визитом посетил бывший президент Филиппин Фидель В.Рамос. В ходе визита была подписана Совместная российско-филиппинская декларация.

В соответствии с Протоколом от 1988г. на регулярной основе проводятся консультации между внешнеполитическими ведомствами двух стран на уровне заммининдел (последние консультации состоялись в Москве в апр. 2002г.). В 1998г. подписан межведомственный Меморандум о взаимопонимании но вопросам сотрудничества в подготовке дипломатических кадров.

В 1994 и 1999гг. делегации Федерального собрания России принимали участие в работе сессий Межпарламентской организации АСЕАН (АИПО) в Маниле. В 1995г. Филиппины посетила делегация Совета Федерации. Подписан Меморандум о сотрудничестве между парламентами двух стран. Ответный визит делегации сената Филиппин во главе с его президентом Ф.Дрилоном ожидается в 2002г. В июле 2002г. в Москве с визитом побывала делегация нижней палаты конгресса Филиппин.

Торговые отношения с РФ регулируется Торговым соглашением от 2 июня 1976г., предусматривающим взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования и осуществление всех платежей в СКВ.

В 1989г. подписано межправительственное Соглашение об экономическом и техническом сотрудничестве. В апр. 1995г. стороны подписали Конвенцию «Об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы».

В ходе пребывания в России в сент. 1997г. президента Филиппин Ф.Рамоса состоялась встреча деловых кругов обеих стран, которая завершилась подписанием Меморандума об обмене технологиями между ВПК МАПО и Филиппинской международной торговой корпорацией (ФМТК), а также Меморандума о соглашении между торгово-промышленными палатами двух стран. Меморандум

между ТПП предусматривает создание советов делового сотрудничества в обеих странах, а Меморандум по технологиям намерение сторон предпринять необходимые усилия по внедрению технологий на коммерческой основе как в России, так и на Филиппинах. В ходе визита было подписано межправительственное Соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций.

В последние годы торгово-экономические отношения между Россией и Филиппинами развивались в целом в неблагоприятной обстановке, что было связано с имевшими место в обеих странах серьезными финансово-экономическими кризисами. Резкое снижение спроса на сталь – главную составляющую товарооборота, привело к падению нашего экспорта и заметному сокращению объемов двусторонней торговли. Объем двусторонней торговли по данным таможенной статистики Филиппин составил в 2001г. 241 млн.долл., в т.ч. российский экспорт – 227,4 млн.долл. и импорт – 13,6 млн.долл. Активное для России сальдо торгового баланса составило 213,8 млн.долл. В I пол. 2002г. объем двусторонней торговли сохранился на уровне пред.г., что позволяет прогнозировать его величину по итогам года в целом в 240-250 млн.долл.

Структура товарооборота существенных изменений не претерпела. Основу российского экспорта по-прежнему составляла сталепродукция (96%). За счет российской сталепродукции (поставлено 1,2 млн.т.) Филиппины в 2001г. покрыли 1/3 своих импортных потребностей в ней. Нашим компаниям приходится преодолевать острейшую конкуренцию со стороны экспортеров стали из Тайваня, Ю. Кореи, КНР и Японии. В последнее время российские фирмы уступили часть филиппинского рынка стального проката Украине – в 2001г. Украина сумела осуществить экспорт сталепродукции на Филиппины в 90 млн.долл. (80 млн.долл. в 2000г.). В 2001г. филиппинцы не предпринимали никаких попыток ограничения импорта российской сталепродукции.

Минудобрения, в т.ч. хлористый калий, сульфат аммония, мочевина, были второй по объему позицией российского экспорта (3,3%). Слабой стороной нашего экспорта является то, что в нем пока фактически отсутствуют машины и оборудование. Незначительные по стоимости поставки некоторых машинотехнических изделий (запчасти, электронные компоненты) носят эпизодический характер.

Российский импорт из Филиппин в 2001г. претерпел заметные изменения. Имел место рост его объема по сравнению с пред.г. в 3,5 раза. В его структуре появилась новая позиция «полупроводники и другие электронные компоненты», доля которых в общем объеме импорта составила 47% (снижение возможностей сбыта электроники в США и Японии заставляет филиппинцев более энергично искать рынки ее сбыта в других районах мира, включая Россию). Импорт одежды составил 26%. В Россию поставлялись также свежие бананы, табак, мебель, автозапчасти, химические и некоторые другие товары. Впервые были поставлены морские водоросли (на 280 тыс.долл.).

Импортные операции осуществлялись мелкими российскими фирмами. Продукты питания (бананы, ананасы, кетчуп, алкогольные напитки) и табачные изделия в основном поставлялись на Дальний Восток и в Восточную Сибирь, а швейные изделия – в европейскую часть РФ. Товары широкого потребления, как правило, представляли собой остатки от крупных товарных партий по контрактам с американскими, японскими и европейскими импортерами.

Российско-филиппинская торговля характеризуется значительным положительным для нас сальдо, что в последние годы, наряду с резким сужением сферы применения нашей Национальной системы преференций в торговле с развивающимися странами, вызывает негативную реакцию филиппинцев. Правительство Филиппин уже официально ставило перед нами эти вопросы в 1997г. накануне визита бывшего президента Ф.Рамоса. Наличие крупного дефицита в торговле с Россией активно использовалось в 1998-2000гг. организаторами имевшей место антидемпинговой кампании в отношении российской стали в качестве одного из аргументов в пользу ограничения ее доступа на филиппинский рынок.

Единственным крупным и устойчивым СП на Филиппинах по-прежнему остается компания «Филсов Шиппинг», созданная в 1974г. Компания осуществляет агентирование и обработку линейных и трамповых судов из РФ, стран СНГ и Балтии. В 2001г. ей удалось достичь в целом приемлемых производственных и финансовых показателей, несмотря на общее сокращение спроса на морские перевозки в условиях снижения деловой активности в странах региона. В капитале компании российская доля участия (Дальневосточное морское пароходство) составляет 40%. Другие СП фактически прекратили свою деятельность. В конце 2001г. закрылось и представительство ОАО «Аэрофлот-Российские международные авиалинии» в Маниле.

Финляндия

Торгово-экономическое сотрудничество. В 2002г. вопросы российско-финляндского торгово-экономического сотрудничества были в центре внимания на встречах президента России В.В.Путина и президента Финляндии Т.Халонен (май и окт.), а также встречах председателя правительства РФ М.М.Касьянова и премьер-министра Финляндии П.Липпонена (март, июнь и сент.).

Вопросы, связанные с вступлением России в ВТО затрагивались в 2002г. в переговорах председателя правительства России М.М.Касьянова с премьер-министром Финляндии П.Липпоненом (Финляндия, сент.), а также подробно обсуждались на переговорах министра Г.О.Грефа с министром К.Саси в ходе встречи сопредседателей МПК (в янв. в Хельсинки и в дек. в Москве), на встрече первого замминистра Э.С.Набиуллиной с министром внешней торговли Финляндии Я.Виленом (Москва, сент.). Перед финской стороной ставился вопрос о трансформации «политической поддержки» в благоприятные для России экономические подходы на переговорах. В ходе указанных переговоров финская сторона еще раз подтвердила, что Финляндия будет поддерживать усилия России по присоединению к ВТО.

Объем товарооборота между Россией и Финляндией за последнее десятилетие вырос в 3 раза, российский экспорт – в 2 раза, а импорт – в 4 раза. **В 2002г. российско-финляндская торговля** сохра-

нила положительную динамику роста пред.г., во II пол. 2002г. произошло некоторое увеличение темпов ее роста. Товарооборот увеличился на 13,7% и составил **6,35 млрд.долл.**

Торговля между Россией и Финляндией, в млн.долл. в текущих ценах

	Товарооборот		Эксп. России		Имп. России	
	стоим.	в %	стоим.	в %	стоим.	в %
1992г.	2167	-18	1494	-10	673	-33
1993г.	2429	+ 12,1	1370	-8,3	1059	+57,3
1994г.	3588	+ 47,7	2050	+49,6	1538	+45,2
1995г.	4068	+13,4	2133	+4	1935	+25,8
1996г.	4716	+15,9	2239	+7,7	2477	+28
1997г.	5401	+14,5	2412	+7,7	2989	+20,7
1998г.	4711	-12,8	2127	-11,8	2584	-13,6
1999г.	3998	-15,1	2286	+7,5	1712	-33,8
2000г.	5165	+29,2	3181	+39,1	1984	+ 15,9
2001г.	5586	+8	3066	-4	2520	+26
2002г.	6351	+13,7	3398	+10,8	2953	+17,2

Примечание: данные финской таможенной статистики

Объем росэкспорта увеличился на 10,8% и составил 3,4 млрд.долл., а росимпорт возрос на 17,2% и составил 2,95 млрд.долл. Положительное сальдо товарооборота для России составило 445 млн.долл. **В общем объеме внешней торговли Финляндии Россия занимает 3 место** (после Германии и Швеции) с долей 8,1%.

В росэкспорте преобладающую роль продолжают играть сырьевые товары, доля которых составляет 88,4%. (увеличение по сравнению с пред.г. – 14%). Основными товарами российского экспорта являются: нефть и нефтепродукты – 42,9% (+9%), природный газ – 12,5% (-10%), электроэнергия – 4,3% (+22%), каменный уголь и кокс – 3% (-23%), древесное сырье – 12,8% (+6%), химпродукты и товары – 8,2% (+5%), руды и металлолом – 3,9% (+5%). На долю машин и оборудования приходилось 2,3% (+22%).

В 2002г. в Финляндию были увеличены по сравнению с пред.г. физические объемы поставок нефти, газа, электроэнергии, а также поставки машин и оборудования.

В росимпорте основная доля приходится на готовые товары – 75,2% (+13%). Наиболее крупными статьями росимпорта являются: машины, оборудование и транспортные средства – 43,7% (+16%), химтовары – 14,7% (+31%), бумага и картон – 8,2% (+2%), пищевые продукты – 5,8% (+7%).

Практика торгово-экономического сотрудничества показывает, что наряду с ростом товарооборота продолжают сохраняться негативные тенденции, что выражается в сохранении в его структуре высокой доли сырьевых товаров и невозможности увеличения объемов поставок по традиционным группам товаров.

Экспорт ряда российских сырьевых товаров, составляющих его основу, таких как энергоносители, лесное сырье, металлы, химическая и нефтехимическая продукция, полностью покрывает импортные потребности Финляндии, и его дальнейший значительный рост маловероятен. Экспорт сырой нефти, газа, электроэнергии, угля сдерживается недостаточной развитостью инфраструктуры и большими транспортными расходами.

Экспорт готовой продукции, в т.ч. машин и оборудования, затруднен низкой конкурентоспособностью российской промышленности, проблемами финансирования и поддержки экспорта. Продолжают оказывать негативное воздействие на экспорт готовой продукции в Финляндию торгово-политические инструменты ЕС. Импортные возможности ограничены недостаточно высокой платежеспособностью российских импортеров и несовершенством системы гарантий выполнения контрактных обязательств.

В 2002г. в российско-финляндской торговле продолжали развиваться определенные положительные тенденции. К их числу можно отнести: образование значительного (445 млн.долл.) положительного для России сальдо товарооборота; рационализация структуры российского импорта из Финляндии, а именно, увеличение доли машин, оборудования и готовых товаров (что положительно влияет на развитие российской промышленности); успешная реализация Соглашения от 28.11.2000г. о поставке в Финляндию российской высокотехнологической продукции на 32 млн.долл. в счет частичного погашения российской задолженности, достижение с финляндской стороной договоренности об увеличении этой суммы на 25 млн.долл.; выход на финский рынок ряда российских регионов и отдельных предприятий с целью установления прямых деловых связей с финскими компаниями.

Ддоговорно-правовая основа российско-финляндского торгово-экономического сотрудничества включает в себя следующие межправительственные соглашения: о торговле и экономическом сотрудничестве от 20 янв. 1992г.; об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы от 4 мая 1996г. и Протокол к нему от 14 апр. 2000г.; о содействии осуществлению и взаимной защите капиталовложений от 8 фев. 1989г.; о сотрудничестве в Мурманской обл., Республике Карелия, Санкт-Петербурге и Ленинградской обл. от 20 янв. 1992г.

По сравнению с 2001г. в вышеприведенном перечне базовых соглашений произошло существенное изменение: с 1 янв. 2003г. вступили в силу Соглашение об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и Протокол к этому Соглашению.

Из нерешенных вопросов остается проблема заключения нового Соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Остается в силе действующее со времен СССР Соглашение от 8 фев. 1989г., которое устарело и нуждается в замене. Переговоры по согласованию текста нового соглашения продолжаются с различной степенью интенсивности 10 лет. Последний раунд переговоров между экспертами обеих стран состоялся в апр. 2002г. Несогласованными остаются три проблемы принципиального характера: режим инвестиций, порядок платежей и изъятия из сфер инвестирования в пользу национального законодательства. Финская сторона, в отличие от российской стороны, не связывает заключение этого соглашения с вступлением России в ВТО.

Межправкомиссия с РФ

По линии российско-финляндской Межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству 14 мая 2002г. в г.Москве состоялась VI сессия МПК. На сессии обсуждались вопросы состояния и перспектив торгово-экономического взаимодействия России и Финляндии, в т.ч. в области инвестиционного сотрудничества, энергетики, транспорта, таможенных и финансо-

вых вопросов, совершенствования деятельности рабочих групп-Комиссий.

Экономическая сфера. В части реализации договоренностей, достигнутых на российско-финляндских встречах на высшем и правительственном уровнях, а также на V сессии МПК, удалось решить ряд практических вопросов двустороннего сотрудничества. Объем торговли между Россией и Финляндией в 2001г. увеличился по сравнению с пред.г. на 8% и составил 5,6 млрд.долл., а с учетом торговли услугами – 7,4 млрд.долл.

В основном согласованы статьи проекта Соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений, кроме статей о платежах и режиме инвестиций. Подписан Меморандум о взаимопонимании по согласованию условий и механизма расчетов по экологической конверсии на 50 млн.долл., российские и финские финансовые эксперты обсуждают практическую схему реализации экоконверсии.

Создана Рабочая группа высокого уровня по сотрудничеству в лесном комплексе. Идет работа над крупными совместными проектами в области энергетики, экологии и транспорта, включая строительство Североевропейского газопровода, очистных сооружений в Санкт-Петербурге, организацию скоростного железнодорожного сообщения между Санкт-Петербургом и Хельсинки, а также организацию между ними паромного сообщения. Одновременно стороны обменялись мнениями по укреплению безопасности морского судоходства в Финском заливе и по дальнейшему совершенствованию сети международных автомобильных пунктов пропуска на российско-финляндской границе.

На сессии в части реализации природоохранного партнерства в рамках программы «Северное измерение» ЕС было подчеркнуто, что ключевым проектом этой программы является строительство Юго-западных очистных сооружений в Санкт-Петербурге (соглашение по этому вопросу было подписано 10 июня 2002г. в Санкт-Петербурге). Согласованы сроки открытия пограничных пунктов пропуска на российско-финляндской границе (пограничный пункт «Иматра-Светогорск» был открыт 3-4 июля 2002г., а пункт «Салла-Келлоселькя» в сент. 2002г.).

В 2002г. были проведены заседания рабочих групп по оперативным вопросам торговли, энергетике, судостроению, стандартизации сертификации, транспорту, сотрудничеству в таможенных делах, сотрудничеству с Ненецким национальным округом, Свердловской обл., Республикой Башкортостан и рабочей подгруппы по урегулированию задолженности. Были проведены три встречи сопредседателей рабочей группы по сотрудничеству в лесном комплексе и встреча сопредседателей рабочей группы по инвестиционному сотрудничеству. VII сессия МПК предварительно намечена на июнь 2003г.

Действующая договорно-правовая основа российско-финляндского торгово-экономического сотрудничества включает в себя следующие межправительственные соглашения: о торговле и экономическом сотрудничестве от 20 янв. 1992г.; избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы от 4 мая 1996г. и Протокол к нему от 14 апр. 2000г.; содействии осуществлению и взаимной защите капиталовложений от 8 фев. 1989г.; сотрудничестве в Мурманской обл., Республике Карелия, Санкт-Петербурге и Ленинградской обл. от 20 янв. 1992г.; с 1 янв. 2003г. вступили в силу Соглашение об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и Протокол к этому Соглашению.

Из нерешенных вопросов остается проблема заключения нового соглашения о взаимной защите капиталовложений. Остается в силе Соглашение от 8 фев. 1989г., которое нуждается в замене. Переговоры над согласованием текста нового соглашения продолжаются с различной степенью интенсивности почти десять лет. Последний раунд переговоров между экспертами обеих стран состоялся в апр. 2002г. Несогласованными остаются три проблемы принципиального характера: режим инвестиций, порядок платежей и изъятия из сфер инвестирования в пользу национального законодательства. Финская сторона, в отличие от российской стороны, не связывает заключение этого соглашения с вступлением России в ВТО.

Помимо вышеупомянутых «базовых» соглашений между двумя странами действует ряд двусторонних документов: Меморандум о развитии сотрудничества в области осуществления инвестиций и проектов от 4 мая 1996г.; Соглашение о реструктуризации российской задолженности в рамках Парижского клуба от 6 нояб. 1997г.; Меморандум о предоставлении кредитов под гарантию российского правительства с текстом Платежной гарантии от 27 нояб. 1997г.; Меморандум о развитии новых форм кредитных отношений с текстом Комфортного письма от 27 нояб. 1997г.; Соглашение о частичном урегулировании задолженности бывшего СССР перед Финляндской Республикой от 28 нояб. 2000г.

Продолжаются с финской стороной переговоры по заключению соглашения о социальном обеспечении, которое, хотя и не относится с точки зрения международной договорно-правовой практики к соглашениям, регулирующим вопросы экономической сферы, но является документом, способствующим улучшению инвестиционного климата между двумя странами и создающим благоприятные условия для работников инвестора. В ходе рабочих встреч ставится вопрос о повышении эффективности работы по борьбе с незаконной практикой использования так называемых «двойных счетов», позволяющих недобросовестным российским импортерам уклоняться от уплаты в полном объеме таможенных пошлин и налогов.

Остаются актуальными вопросы привлечения иностранных инвесторов в экономику России, гармонизации систем таможенного и налогового обложения, которые не в полной мере способствуют реализации совместных проектов и осуществлению других видов кооперации.

Качественно нового развития прямых партнерских связей можно добиться лишь при условии выработки согласованных сторонами долговременных подходов к развитию двусторонних экономических отношений в увязке импорта из Финляндии с развитием экспортных производств в России, производственной кооперации, инвестициями в российскую экономику.

Присоединения России к ВТО. Финская сторона неоднократно заявляла о политической поддержке стремлениям России к скорейшему завершению переговорного процесса. Финляндия рассматривает вступление России в ВТО как чрезвычайно

важный шаг на пути интеграции России в мировую экономику. Как считают в правительстве страны, это создаст предпосылки для формирования зоны свободной торговли между ЕС и Россией, т.е. выполнение одной из основных целей Соглашения о партнерстве и сотрудничестве. Вступление России в ВТО, по мнению финской стороны, даст новый импульс и двустороннему торгово-экономическому сотрудничеству, придаст ему стабильность и предсказуемость.

На переговорах между ЕС и Россией по вопросу вступления в ВТО Финляндии заинтересована в обеспечении собственных интересов на российском рынке. Это касается открытия российских рынков банковских, страховых, телекоммуникационных и прочих услуг; устранения барьеров в торговле и инвестициях; приведения ценообразования на энергоресурсы в России в соответствии с нормами, принятыми в ЕС.

Для обеспечения своих интересов Финляндия активно участвует в переговорах между ЕС и Россией по вопросу вступления в ВТО, подчеркивая при этом, что интересы ЕС аналогичны интересам Финляндии. Отмечая значительное продвижение на переговорах, финская сторона считает, что многие вопросы все еще остаются открытыми. В России необходимо обеспечить действенность законодательной базы, провести коренное реформирование банковской системы, упростить таможенные процедуры, снизить таможенные тарифы. В ходе переговоров финская сторона подтверждала, что Финляндия будет всеми средствами поддерживать вступление России к ВТО. По мнению финской стороны, присоединение к ВТО не является политическим процессом, а предполагает соответствие обязательств России требованиям ВТО.

Кредиты для России

Валютно-финансовые отношения. В соответствии с Межправительственными меморандумами о взаимопонимании от 27 нояб. 1997г. по предоставлению финляндской стороной кредитов под гарантию или комфортное письмо правительства РФ проводится работа по привлечению финансирования в российскую экономику.

В 1998г. в г.Хельсинки состоялось подписание между Внешэкономбанком в качестве заемщика и финскими кредиторами: «Мерита Банк» и «Финниш Экспорт Кредит» рамочного кредитного соглашения на 200 млн.долл., направленного на поддержку сделок, связанных с экспортом в Россию средств производства под гарантию правительства РФ. Однако в связи с финансовым кризисом 1998г. кредитная линия не была использована и срок действия кредитного соглашения (12 мес. с даты подписания) истек 8 мая 1999г.

Правительство Финляндии в нояб. 2000г. приняло положительное решение о возобновлении кредитной линии на 200 млн.долл. для финансирования российских инвестиционных проектов. Положительным моментом явилось решение правительства Финляндии об увеличении с 85% до 95% части кредита, гарантируемого государственным акционерным обществом по специальному финансированию (далее АО «Финнвера») в отношении экспортных поставок в Россию. По мнению финляндских финансовых кругов, положительное решение этого вопроса устранило препятствие для начала переговоров между банками о возобновлении рамочного кредитного соглашения.

В связи с проводимой российским правительством политикой по отказу от суверенных заимствований, на 6 заседании МПК в мае 2002г. в Москве российская сторона выразила пожелание более широкого использования возможностей российских коммерческих банков, в особенности банков с госучастием для кредитования финляндской стороной проектов реального сектора российской экономики под комфортное письмо без привлечения гарантий правительства РФ.

Состояние и урегулирование задолженности бывшего СССР перед Финляндской Республикой. На конец 2002г. долг включает в себя.

а) Задолженность, регулируемую в рамках межправительственных Соглашений от 30 мая 1995г. и от 4 мая 1996г. По указанным Соглашениям была реструктурирована задолженность в 195,5 млн.долл., в т.ч.: 69,05 млн.долл. – коммерческая задолженность по Приложению 1 к межправительственному Соглашению от 30.05.95 (просроченные платежи по контрактам за поставленные товары и произведенные строительные работы в рамках двустороннего сотрудничества с расчетами по клирингу); 11,67 млн.долл. – эквивалент мультивалютной задолженности по контрактам по Приложению 2 к межправительственному Соглашению от 30.05.95 (платежи 1995г. в погашение основного долга и процентов); 114,77 млн.долл. – эквивалент мультивалютной задолженности по контрактам по Приложению 3 к межправительственному Соглашению от 30.05.95 (платежи в погашение основного долга по кредитам, подлежащие оплате в 1995г.).

Период погашения долга был установлен с 1996 по 1997г. С 1997г. на основании поручений правительства РФ началось распределение бартерных средств между российскими уполномоченными импортерами и последующее их использование в рамках заключенных контрактов. Из общего остатка бартерных средств в 34,5 млн.долл. на 30 марта 2002г. распределено 33,2 млн.долл.

б) Задолженность, подлежащая урегулированию в рамках межправительственного Соглашения от 28 нояб. 2000г. (ранее реструктурированная в рамках Соглашений с Парижским клубом от 06.11.97 и от 15.09.00 – IV и V Консолидации). В рамках Межправительственного соглашения от 28 нояб. 2000г. о частичном урегулировании задолженности ФГУП ВО «Машиноэкспорт» подписал контракты практически на всю предусмотренную Соглашением сумму – 32 млн.долл. Успешно осуществляются поставки в Финляндию российского высокотехнологичного оборудования и услуг научного характера.

В ходе переговоров по согласованию условий контрактов Объединением «Машиноэкспорт» получены запросы от финляндских государственных организаций на дополнительную поставку в счет частичного погашения задолженности оборудования, приборов и услуг на 40 млн.долл.

в) Задолженность бывшего СССР перед Финляндской Республикой в рамках соглашений с Парижским клубом на конец 2002г. составляет 550 млн.долл.

г) Коммерческая задолженность бывшего СССР перед финскими фирмами-кредиторами на конец 2002г. составляет 23,67 млн.долл.

Заключение Соглашения по частичному урегулированию задолженности бывшего СССР в рамках Парижского клуба инвестициями в экологические проекты на территории России. В ходе проведения в 2001г. 5 сессии российско-финляндской МПК российская сторона внесла предложение рассмотреть возможность конверсии долга бывшего СССР европейским странам в экологические проекты на Северо-Западе России. Предложено, чтобы отдельные природоохранные проекты были признаны международными, а российская сторона, участвуя в них, имела возможность погасить часть задолженности странам-кредиторам Парижского клуба, заинтересованным в улучшении экологической обстановки в регионе Балтийского моря.

Эта инициатива была положительно воспринята в Финляндии, поскольку это предложение открывает не только новые пути для быстрой ликвидации российской задолженности перед Финляндией, но и выводит на новые рубежи развитие сотрудничества во всем регионе.

В 2002г. минфин России проводил переговоры с министерством торговли и промышленности Финляндии (МТП), Северного инвестиционного банка, министерством окружающей среды Финляндии и АО «Финнвера». Представители этих организаций проводили консультации с заинтересованными странами региона, Парижским клубом и международными финансовыми организациями.

Стороны пока не смогли согласовать механизм расчетов по конверсии задолженности в природоохранные проекты на территории России. На переговорах финляндские эксперты неоднократно заявляли о необходимости сохранения в соглашении принципов аналогичного соглашения Финляндии с Польшей, т.е. проект полностью финансируется российской стороной, а после ввода объекта в эксплуатацию списывается задолженность в сумме (30%), на которую закуплено финское оборудование для этого объекта. Российская сторона не согласна с такой схемой погашения задолженности. В сент.-нояб. 2002г. стороны обменялись проектами соглашения по этой теме и потребуется еще один раунд переговоров для согласования схемы погашения задолженности на 40 млн.долл.

Инвестиции с РФ

В 2002г. сохранилась тенденция роста инвестиционной деятельности финских компаний за рубежом. За 9 мес. 2002г. объем инвестиций, вложенных в экономический сектор зарубежных стран, составил 5,2 млрд.евро, из них 2,7 млрд.евро прямых инвестиций. Объем накопленных прямых финских инвестиций составил по состоянию на конец сент. 65 млрд.евро (59 млрд.евро на конец 2001г.) при общих накопленных вложениях 199 млрд.евро (183 млрд.евро в 2001г.).

Финские инвестиции в иностранных государствах направлялись в металлообрабатывающую (30,5%), лесоперерабатывающую (24,5%), химическую промышленность (7,9%), финансовую и страховую деятельность (12,2%). Все компании, осуществляющие инвестиции за границу, исходят из того, что вложение производственного капитала за границей более рентабельно, чем инвестиции в отечественную промышленность, в связи с высокой стоимостью на рынке Финляндии трудовых ресурсов и неблагоприятной, по мнению финских деловых кругов, для развития производства налоговой политикой государства.

Основной зоной деятельности финских инвесторов за рубежом по прежнему остаются страны-члены ЕС (68% прямых инвестиций) и США (12%). В 2002г. продолжался рост объемов финских инвестиций в азиатские страны. Финские деловые круги продолжают считать перспективными для инвестиций также прибалтийские государства и Россию.

Как показывает опыт Финляндии, одним из факторов, благоприятствующих организации инвестиционной деятельности финских компаний, является наличие действующих в стране многочисленных национальных и европейских финансовых институтов и фондов, осуществляющих поддержку развития экономики страны, а также работы отечественных компаний как внутри Финляндии, так и за рубежом.

К ним относятся АО «Финнвера», созданное в конце 1998г. на базе Центра госгарантий Финляндии и фонда «Кера», Инвестиционное бюро Финляндии «Фининвестбюро», банки «Мерита-Нордбанкен», «Сампо», фонды «Финнфанд», «Ситра», «Текес», «Ситранс», «Муниципальный финансовый фонд», а также некоторые международные организации, банки и фонды, такие как «Северный инвестиционный банк» (СИБ), «Норум», «Нефко», а также программы «Тасис», «Интеррег», «Фаре», действующие в рамках Европейского Союза. Деятельность фондов носит коммерческий характер и тесно координируется с соответствующими министерствами, государственными ведомствами и организациями.

В России зарегистрировано 700 компаний с участием финского капитала, из которых активно действующих в 2002г. было 200. Крупные финские фирмы, обладающие многолетним опытом работы и устойчивыми деловыми связями с российскими партнерами, имеют в России длительно работающие в сфере производства совместные предприятия и дочерние компании, участвуют в реализации совместных проектов с привлечением собственных финансовых ресурсов.

В 2002г. успешно продолжали свою деятельность в России, в т.ч. на базе созданных СП и региональных представительств, такие компании, как «Фортум» (топливно-энергетический комплекс); «Оутокумпу» и «Раутаруукки» (производство изделий из черных и цветных металлов); «Синебрюхов», «Хартвалл», «Фацер» и «Райсио» (производство пива, безалкогольных напитков, мукомольной продукции и кондитерских изделий); «Стора Энсо», «Метсялиитто», «УПМ-Кюммене», «Метсо», «Партек» (леспром); «Лухта», «Скила», и «Аалтанен» (производство швейных изделий и обуви); «Нокия», «Сонера» и «Элкотек» (системы связи, производство телекоммуникационного оборудования); финские подразделения концерна АББ (производство кабеля, электротехнических изделий и оборудования); «Кемира» и «Тиккурила» (химия и лакокраски); «Сканска» и ЮИТ (строительство); «Стокманн» (розничная торговля). Большинство же средних и мелких фирм ограничивают свою деятельность на территории России сферами транспорта, торговли и услуг.

По данным госкомстата России **на 1 окт. 2002г. накопленный объем инвестиций Финляндии в российскую экономику с 1996г. составил 804 млн.долл.**

или 2% от всех накопленных в России иностранных инвестиций, в т.ч. прямые инвестиции – 397 млн.долл. или 2% от всего объема накопленных прямых инвестиций, портфельные инвестиции – 5 млн.долл. и прочие инвестиции – 402 млн.долл. За 9 мес. 2002г. в сравнении с аналогичным периодом 2001г. отмечен 3 кратный рост объема поступивших инвестиций.

Достигнут прогресс в реализации совместных инвестиционных проектов. По данным ГТК России Финляндия занимает седьмое место среди западных стран-инвесторов в российскую экономику. Объем прямых финских инвестиций в российскую экономику за первые 9 мес. в 2002г. составил 122 млн.долл. В основном финские инвестиции осуществляются в телекоммуникации, энергетику, лесопереработку, металлургию, строительство и пищевую промышленность.

Продолжается строительство Северо-Западной ТЭЦ в Санкт-Петербурге. Финансирование строительства осуществляется, в т.ч., в счет валютной выручки по долгосрочному контракту, заключенному между ГУП ВО «Технопромэкспорт» и «Фортум Пауэр энд Хит» на поставку в 2001-07гг. электроэнергии из России в Финляндию в объеме 2,5 млрд.квтч. в год на 250 млн.долл. Расширяются технические возможности значительного роста объемов поставок электроэнергии в Финляндию. Между РАО «ЕЭС России» и фирмой «Фингрид» подписан договор о строительстве третьей линии электропередач 400 кв. Выборг-Кюми, что позволит увеличить пропускную способность межгосударственной передачи с 1000 до 1400 мвт.

Продолжаются поставки российского газа в Финляндию по долгосрочному контракту (до 2014г.) между ВЭП «Газэкспорт» и компанией «Фортум», полностью обеспечивающие потребности страны в природном газе, осуществляется дальнейшее развитие газотранспортной сети Финляндии. С участием росорганизаций в 2001г. завершено строительство газопровода «Лаппеенранта-Луумяки» протяженностью 24 км. Действующая газотранспортная сеть между Россией и Финляндией позволяет увеличить поставки газа до 6-7 млрд.куб.м. в год. «Газпром» и компания «Фортум» приняли совместное решение о маршруте Североевропейского газопровода по «морскому» варианту из России через Финский залив и Балтийское море к побережью Германии. Одновременно ведется проработка этого проекта с германской стороной.

10 июня 2002г. в г.Санкт-Петербурге состоялось подписание соглашений со странами-донорами (Финляндия, Швеция), а также международными финансовыми организациями о финансировании строительства Юго-Западных очистных сооружений в Санкт-Петербурге. Финляндская сторона выделила на реализацию этого проекта 10 млн.евро, общая его стоимость 250 млн.долл., начало строительства – в IV кв. 2002г., окончание – IV кв. 2004г. Ведутся переговоры по участию финляндской стороны в рекультивации полигона токсичных отходов «Красный Бор» в Ленинградской обл., улучшения водоснабжения в Калининградской обл., а также в ряде проектов по программе Природоохранного партнерства «Северного измерения» на Северо-Западе России.

Подписан Меморандум о взаимопонимании между таможенными службами России и Финляндии по вопросам организации производственных комплексов под Санкт-Петербургом в рамках программы «ЕвроРоссия».

В июле 2002г. состоялось открытие для международного автомобильного сообщения МАПП «Светогорск-Иматра», а в сент. 2002г. открытие МАПП «Салла-Келлоселька». Имеется принципиальная договоренность об открытии в перспективе еще одного МАПП «Суоперя-Куусамо» с привлечением финансирования со стороны ЕС. Достигнута российско-финляндско-эстонская договоренность о совместной деятельности в обеспечении безопасного судоходства в Финском заливе.

За последние годы финские инвесторы определили свои приоритеты в отраслях реального сектора экономики России, это прежде всего – топливная промышленность (общий объем накопленных инвестиций – 212,9 млн.долл.), связь (141,9 млн.долл.), пищевая промышленность (110,7 млн.долл.), торговля и общепит (81,9 млн.долл.), лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность (80,2 млн.долл.), цветмет (35,7 млн.долл.), машиностроение и металлообработка (27,5 млн.долл.), черная металлургия (23,6 млн.долл.), строительство (22,9 млн.долл.).

По объемам накопленных к 1 окт. 2002г. прямых инвестиций Финляндия занимает 7 место среди основных стран-инвесторов в российскую экономику. Общий объем финских инвестиций поступивших в российскую экономику за 9 мес. 2002г. составил 500,5 млн.долл. (5,1% от общего объема поступивших в Россию за данный период иностранных инвестиций).

Координирующим центром по содействию совместной инвестиционной деятельности двух стран является российско-финляндская Межправительственная комиссия по экономическому сотрудничеству. Из согласованных ранее сторонами на уровне рабочей группы по инвестиционному сотрудничеству МПК инвестиционных проектов наибольшую значимость имеют энергетические проекты, которые в своем большинстве выходят за рамки двустороннего сотрудничества. Ведущими из них являются строительство газопроводной магистрали из России в Европу, окончание строительства Северо-Западной ТЭЦ (г.Санкт-Петербург), строительство и модернизация других энергетических объектов на Северо-Западе России с возможностью подключения их мощностей в перспективе в общее энергетическое кольцо стран Балтийского региона.

Перспективными являются проекты по освоению месторождений углеводородного сырья, в частности, природного газа на Штокмановском месторождении и нефти в Тимано-Печерском районе.

Развитие торгово-экономических двусторонних связей в увязке с проходящими общеевропейскими экономическими интеграционными процессами создают предпосылки для дальнейшего совместного инвестиционного сотрудничества в области транспорта, в частности, в модернизации автомобильной магистрали Турку-Хельсинки-Санкт-Петербург-Москва и строительстве кольцевых дорог вокруг Выборга и Санкт-Петербурга, в модернизации ж/д линии Хельсинки-Санкт-Петербург с организацией скоростного движения пассажирских поездов и строительством второго главного пути на участке Бусловская-госграница-Вайниккала.

В конце 2001г. завершено строительство и в 2002г. осуществлен ввод в коммерческую эксплуатацию железнодорожного пути на российском участке Ледмозеро-Кочкома (Республика Карелия), что позволяет увеличить товарные потоки из России через погранпункт Вартиус в Финляндию вдвое. Данный участок является частью проекта Северного транспортного коридора, который должен напрямую соединить Северные и Уральские регионы России с Европой через Финляндию с выходом на ее порт Оулу.

Расширение возможностей привлечения финских инвестиций в региональную экономику является одним из главных направлений сотрудничества, осуществляемого рядом субъектов РФ с Финляндией. Это определяется потребностью Финляндии в создании устойчивой базы получения сырьевых товаров и энергоносителей для стабильного развития производства в металлургической, металлообрабатывающей, нефтеперерабатывающей, химической, целлюлозно-бумажной, деревообрабатывающей отраслях.

Наиболее привлекательными для финских инвесторов, с точки зрения деловой активности и благоприятных условий для работы, являются Москва, Санкт-Петербург, некоторые регионы Европейской части России и Сибири.

Правительством Финляндии ежегодно выделяются средства из государственного бюджета на финансирование согласованных приоритетных проектов в сопредельных с ней регионах соседних стран, где имеются ее политические и экономические интересы. В рамках сопредельного сотрудничества между Россией и Финляндией уже реализовано свыше 750 проектов, в стадии реализации находятся еще 200 проектов. Наиболее важными из них являются проекты, обеспечивающие значительное снижение сбросов загрязненных вод в Балтийское море в районе г.Санкт-Петербурга, к которым относятся проекты строительства Юго-Западных очистных сооружений, рекультивации полигона токсичных отходов «Красный Бор» и ряд совместных проектов с ГУП «Водоканал» по развитию сектора водоснабжения и водоотведения в г.Санкт-Петербурге, программа по улучшению водоснабжения и защите окружающей среды в Калининградской обл., восстановление плавильного агрегата на комбинате Печенга-Никель.

Существенное место в системе двустороннего инвестиционного сотрудничества продолжают занимать партнерские отношения и прямые связи между российскими и финскими предприятиями, как одна из форм привлечения инокапитала в развитие промпредприятий, без поддержки госорганов федерального и регионального уровней. Крупные финские компании, обладающие многолетним опытом работы и устойчивыми деловыми связями с российскими партнерами участвуют в реализации совместных проектов на основе партнерства и прямых связей с привлечением собственных финансовых ресурсов.

Этими компаниями продолжается работа по следующим перспективным инвестиционным проектам в России: строительство трех целлюлозно-бумажных комбинатов в Европейской части России и на Дальнем Востоке (общая стоимость проектов 1800 млн.долл.); развитие федеральной сети оператора мобильной связи стандарта ГСМ «Мегафон» с участием финской фирмы «Сонера» (600 млн.долл.); в рамках проекта «ЕвроРоссия» с фирмой «Электролюкс» по производству стиральных машин и с фирмой «Элкотек» по производству телефонных компонентов (160 млн.долл.); строительство морского грузового порта в г.Санкт-Петербурге с компаниями «Фортум» и «Финнлайнс» (объем иностранных инвестиций превысит 100 млн.долл.); совместная реализация проекта «ВР-Групп» и МПС России по организации скоростного железнодорожного сообщения между г.г.Санкт-Петербургом и Хельсинки, а также участие заинтересованных финских компаний в продолжении строительства железной дороги Архангельск-Сыктывкар-Пермь (проект «Белкомур») и организации паромного сообщения между Санкт-Петербургом и Хельсинки (проект «Морской экспресс»).

Рост прямых инвестиций в Россию осуществляет энергетический концерн «Фортум», вкладывая свой капитал в строительство автозаправочных станций в Санкт-Петербурге и Выборге, а также в разработку и обустройство Тимано-Печорского и Штокмановского месторождений углеводородного сырья. В 2002г. концерн «Фортум» заявил об интересе к участию в консорциуме с рядом европейских компаний и российским «Газпромом» в реализации проекта «Северо-Европейского газопровода» общей стоимостью 5,7 млрд.долл., начало строительства которого намечено на 2003г. Концерн «Фортум», владеющий 50% акций ЗАО «Севертек», в ближайшее время планирует расширить свое участие в разработке нефтяных месторождений в Республике Коми, предполагая инвестировать в соответствующие проекты до 180 млн.долл.

Имеются реальные возможности для расширения деятельности компании «Сонера». Суммарные инвестиции фирмы «Сонера» в развитие кабельной телефонной сети на Северо-Западе и в Центральной России через дочернюю компанию ЗАО «Сонера Русь» в г.Санкт-Петербурге составили 44 млн.долл.

Компания «Сонера» активно участвует в развитии мобильной сети созданной в мае 2002г. компании «Мегафон», являясь ее акционерном (28,2% акций) совместно с российскими ОАО «Телекоминвест» (29,8%), ООО «ЦТ-Мобайл» (27,7%) и шведской «Телия» (11,3%). Компания «Соник Дуо» являющаяся 100% дочерним предприятием ОАО «Мегафон» инвестировала 200 млн.долл. из запланированных до 2004г. 260 млн.долл.

Концерн «Оутокумпу» завершил ряд проектов, в т.ч., в рамках программы «Тасис», связанных с модернизацией крупнейших предприятий цветной металлургии Урала и Сибири. Во время визита в Финляндию президента России В.В.Путина в сент. 2001г. между концерном «Оутокумпу» и ГМК «Норильский никель» подписаны инвестиционные соглашения о строительстве новых и модернизации старых производственных мощностей российской компании на 250 млн.долл.

Наиболее крупные инвестиции в деревообрабатывающей отрасли России сделала финская компания «Стора Энсо», создавшая производство гофрокартона в г.Балабаново Калужской обл. и ведущая строительство второго подобного завода в г.Арзамасе Нижегородской обл. с общим объемом инвестиций – 80 млн.евро. Этой фирмой также ведется строительство и двух лесопильных заводов в г.Питкяранта в Республике Карелия с объемом ка-

питаловложений 1 очереди в 9 млн.евро с пуском в эксплуатацию в авг. 2003г.; и д.Небольчи Новгородской обл. стоимостью в 4.5 млн.евро с пуском в эксплуатацию в 2004г.

Концерн «УПМ-Кюммене» планирует построить крупное лесопильное производство в г.Пестово Новгородской обл. стоимостью 30 млн.евро. Финская фирма «Шауман Вуд», входящая в корпорацию «УПМ-Кюммене» и ее российский партнер ЗАО «Новгородлеспром» создали СП «Чудово-РВС» по производству большеформатной ламинированной фанеры в г.Чудово Новгородской обл., с долей финского партнера составляет 60%. Фирма «Шауман Вуд» объявила также о строительстве в г.Чудово производственной линии по изготовлению тонкого мебельного шпона стоимостью 13 млн.евро. Финансировать строительство будет корпорация «УПМ-Кюммене».

Компанией «Мется-Ботния» прорабатывается возможность строительства на Северо-Западе России крупного предприятия по производству целлюлозы с общим объемом инвестиций 700 млн. евро.

Одной из областей привлечения инвестиций в Россию в последние годы является охрана окружающей среды в Северо-Западном регионе страны. Этому способствует участие России в программе «Природоохранного партнерства в рамках концепции Северное измерение» (NDEP). Целью партнерства является объединение деятельности национальных и региональных экологических структур Северных стран для координации их деятельности и привлечения ресурсов международных финансовых организаций (МФО) в финансирование природоохранных проектов в регионе, в т.ч., связанных с улучшением экологического состояния Балтийского моря.

Задачей созданного в 2001г. в рамках NDEP Координационного комитета являлось определение перечня приоритетных экологических проектов для реализации на Северо-западе России и соответствующего агентства по финансированию отдельных объектов. Общий объем возможных инвестиций в данные проекты оценивается в 1,3 млрд. евро.

На первой Конференции NDEP, состоявшейся в Брюсселе в июле 2002г., с участием представителей ЕС, стран-доноров и МФО определен объем первоначальных грантов в 50 млн. евро для осуществления приоритетных природоохранных проектов. Дальнейшие практические шаги по реализации программы были приняты на состоявшемся 15 нояб. 2002г. в г.Лондоне совещании стран-участников NDEP, на котором были обсуждены и приняты конкретные решения о финансировании ряда проектов. Совещание одобрило общий объем грантов в размере 30,35 млн. евро, в т.ч. в виде прямых инвестиций в проекты (27,3 млн. евро), а также для оказания техсодействия в подготовке ТЭО и других исследований по проектам – 3,05 млн. евро.

Росорганизации имеют достаточный потенциал и опыт, в т.ч., в области строительства и модернизации промышленных объектов на территории Финляндии, что может быть использовано в будущем при строительстве новых и обустройстве ряда действующих промышленных предприятий и энергетических объектов в различных частях страны. «ВО «Технопромэкспорт» оказывал ранее содействие финским компаниям в строительстве энергообъектов на территории Финляндии. Вопросы возобновления крупномасштабного сотрудничества российских и финских организаций в области энергетического строительства на территории Финляндии и других стран постоянно рассматриваются представителями обеих стран на совместных встречах различного уровня.

В 2002г. был подписан крупный контракт между ОАО «Энергомашэкспорт» и компанией «Фортум» на поставку оборудования производства ОАО «Электросила» (Санкт-Петербург) для ГЭС «Грандфорс» в Швеции, комплексную модернизацию которой осуществляет «Фортум».

Представительство АО «Атомстройэкспорт» осуществляло подготовку к участию в тендере на строительство новой атомной электростанции в Финляндии, стоимость которой оценивается на уровне 2 млрд.долл. Особое внимание финских экспертов привлечено к процессу сооружения АЭС по российской технологии в КНР. Отсутствие задержки в реализации этого проекта значительно повысит доверие к российскому проекту.

Осуществление Россией крупномасштабных инвестиционных проектов на дву- и многосторонней основе требует создания условий по обеспечению соответствующих, принятых в мировой практике мер по защите прав инвесторов и надлежащего контроля за целевым использованием инвестируемых средств, совершенствования правовой базы, в т.ч. корпоративного управления, налогового законодательства, таможенного и внешнеторгового регулирования, финансовой сферы, приведения системы бухучета, аудита, стандартизации и сертификации продукции в соответствие с действующими общеевропейскими нормами.

Производственная кооперация. В 2002г. продолжала действовать такая форма совместной деятельности, как производственная кооперация с участием финских фирм, в т.ч. на давальческой основе. Данный вид сотрудничества имел место, в основном, в швейной, обувной, электротехнической и пищевой отраслях промышленности («Скила», «Л-Фешен», «Райсио», «Фацер», «Синебрюхов», «Хартвалл», АББ, «Элкотек»), с предприятиями, преимущественно расположенными в сопредельных с Финляндией и прилегающих к ним регионах, а также в Центральной части России.

Необходимо отметить возрастающий интерес к использованию такой формы сотрудничества как лизинг, которая до последнего времени имела место в основном при поставках лесозаготовительной техники и грузового автотранспорта. По инициативе ряда организаций, в т.ч., «Финпро», «Интернешнл файнанс Корпорейшн» (МФК) и финских компаний-экспортеров машино-технической продукции при поддержке министерства торговли и промышленности Финляндии осуществляется проект «Рашен Лизинг Проджект», направленный на расширение использования возможностей лизингового финансирования в России. С этой целью в г. Санкт-Петербурге открыто совместное представительство «Финпро-МФК», представляющее интересы 20 финских компаний. МФК укрепляет с помощью кредита баланс подходящей российской лизинговой компании, которая, в свою очередь, закупает оборудование у финской фирмы и предоставляет его в лизинг российскому партнеру финской фирмы. В июне 2002г. в Санкт-Петербурге прошла официальная презен-

тация данного проекта для предприятий Северо-Западного региона России.

Доступ ростоваров

В число российских товаров, не облагаемых таможенными пошлинами, входит 55% всего количества товаров, экспортируемых в Финляндию. До вступления Финляндии в ЕС 85% российских товаров не облагались пошлинами. При переходе Финляндии на таможенный тариф ЕС с 1.01.1995г., таможенные тарифы на импорт российских энергоносителей: сырую нефть, природный газ, каменный уголь, а также электроэнергию не изменились и условия российского экспорта указанных товаров не ухудшились.

Таможенный тариф ЕС начал применяться Финляндией только в отношении продуктов переработки нефти, на которые установлена пошлина в 3,5%, нефтяных газов – 0,7% и топлива для ядерных реакторов (ТВЭЛ) – 2,5%. В последнем случае применение таможенного тарифа ЕС в отношении ТВЭЛов ухудшило конкурентоспособность российского топлива для АЭС на рынке Финляндии. В соответствии с рекомендациями ЕС, фирмы-импортеры топлива для АЭС, в целом, должны отдавать предпочтение поставщикам из Европейского союза, что в основном соблюдается и Финляндией (65% топлива для АЭС Финляндии поставляется из стран ЕС).

Достигнута договоренность о проведении переговоров для нахождения взаимоприемлемого решения вопроса о торговле ядерными материалами в соответствии со Статьей 22 Соглашения о партнерстве и сотрудничестве и в контексте расширения ЕС. Еврокомиссия работает над получением полномочий Совета на проведение таких переговоров.

Целью переговоров должно стать приведение текущей политики Евратома в области снабжения в_соответствие с межправительственными соглашениями и долгосрочными контрактами на поставку ядерных материалов из России в страны-кандидаты и обеспечение условий для распространения на торговлю ядерными материалами общего режима торговли обычными товарами.

Еврокомиссия подчеркивает важность достижения взаимоприемлемого соглашения, соответствующего положениям Евратома, а также необходимость обеспечения надежности и безопасности поставок в расширившийся Евросоюз. Еврокомиссия будет учитывать развитие ситуации на рынке.

Существующие рекомендации ЕС в отношении торговли товарами и услугами с третьими странами, а также тендерное законодательство ЕС в значительной степени ухудшают условия участия российских организаций в тендерах на поставки в Финляндию энергетического оборудования, выполнении строительных работ и в сооружении объектов на территории Финляндии, поскольку в соответствии с упомянутыми рекомендациями, **приоритет при получении подрядов** на строительство и на поставки оборудования получают фирмы Финляндии и стран-членов ЕС.

Такие условия ухудшают продвижение российских промтоваров и услуг, что может сказаться и на результатах тендера на строительство пятого блока АЭС, в котором принимает участие российская организация «Атомстройэкспорт».

Как следствие действующих условий торговли, поставка в Финляндию ряда традиционных российских экспортных товаров после 1995г. была либо прекращена (прокат отдельных видов черных металлов, рафинированный свинец), либо заметно снижена (нефтепродукты, отдельные виды химтоваров, ряд черных и цветных металлов и другие). В связи с переориентацией Финляндии на западные рынки, экспорт военной техники в Финляндию снизился с 97,9 млн.долл. в 1994г. до 1,2 млн.долл. в 2002г. Характерны примеры по отказам в закупках в России в 2002г. современных танков Т-90, транспортных вертолетов Ми-17 и зенитно-ракетных комплексов (ЗРК) в пользу импорта подобной техники из других стран.

Действующая с 1.01.1995г. в отношении российских товаров «Общая система преференций ЕС» (ОСП ЕС) не полностью компенсирует негативные последствия повышения уровня таможенного обложения, особенно с учетом изменений, которые произошли в 1998г. Применение Комиссией ЕС индексов специализации и развития означает, видимо, возможность расширения списка российских товаров, подлежащих поэтапному изъятию из ОСП ЕС.

На практике основными инструментами регулирования внешней торговли Финляндии являются нетарифные методы, т.е. антидемпинговые, специальные и компенсационные пошлины, квотирование, а также технические барьеры, в т.ч. различные сертификаты соответствия национальным и общеевропейским стандартам качества. Сохраняют свое действие национальные нормативные требования по соблюдению санитарных норм, безопасности, экологии и защите потребителей.

В отношении ряда товаров российского экспорта Финляндия как член ЕС применяет антидемпинговые меры. Ежегодные потери российской стороны по оценке составляют при этом 20 млн.долл. Наибольшее значение для России имеет экспорт хлорида калия (код товара по ТН ВЭД 3104 2000), поставки в Финляндию других товаров, подпадающих под антидемпинговые меры ЕС, весьма незначительны.

Хлоркалий импортируется финской госкомпанией «Кемира» для производства сложных удобрений, при этом на российском сырье работает один из двух заводов фирмы. Его переориентация на снабжение из других источников увеличила, в частности, транспортные и складские расходы фирмы. В результате применения антидемпинговых пошлин поставки хлоркалия из России сократились с 250 тыс.т. в 1994г. до 100-110 тыс.т. Основной поставщик товара на финский рынок (ЗАО «Международная калийная компания», г.Москва) готов к увеличению поставок. Проводились переговоры с Ассоциацией химической промышленности Финляндии и руководством компании «Кемира» по вопросу отмены антидемпинговых ограничений по хлоркалию. Финская сторона крайне заинтересована в снятии указанных ограничений, но вынуждена выполнять принятое в марте 2000г. решение Комиссии ЕС о пролонгации антидемпинговых мер по хлоркалию сроком на 5 лет.

Другими примерами ограничительных мер Финляндии при импорте российских товаров являются антидемпинговые процедуры в отношении ряда других товаров химической (карбид кремния, мочевина, прочие минудобрения) и металлообра-

батывающей промышленности (прокат плоский из черных металлов, трубы бесшовные из черных металлов, стальные тросы).

В 2001г. отменены антидемпинговые меры ЕС в отношении российского ферросилиция (код ТН ВЭД 720221). Результатом этого в торговле с Финляндией отмечена первая поставка (финской фирме «Раутаруукки») во II пол. 2001г. пробной партии товара в 130 т. В 2002г. поставки данного товара не отмечены. До вступления Финляндии в ЕС поставки ферросилиция из России осуществлялись в объемах до 13 тыс.т. ежегодно.

В предшествующие годы определенное место в экспорте машиннотехнической продукции традиционно занимали автомобили. Однако несоответствие ряда предлагаемых на финский рынок российских легковых автомобилей требованиям ЕС по техническим параметрам снижает возможности увеличения их экспорта. С 1 окт. 1996г. в Финляндии запрещена продажа автомашин ВАЗ 2104-2107, технические параметры которых не отвечают стандартам ЕС, в т.ч. по экологии.

Примером использования технических барьеров в ограничении российского экспорта транспортных услуг является запрет с 1 апр. 2002г. Европейского союза на взлет-посадку всех гражданских самолетов, не отвечающих экологическим требованиям Международной организации гражданской авиации (ИКАО) и Евросоюза по уровню шума.

К этой же категории ограничений можно отнести и проблемы имеющиеся у российских автоперевозчиков тяжеловесных грузов, для транспортных средств которых решением правительства Финляндии с 01.08.1997г. введены предельные весовые параметры, на основе нормативов действующих в стране их регистрации (не члене ЕС), т.е., для российского грузового транспорта предельный вес для проезда по дорогам Финляндии без спецразрешения может составлять 38 т. (норматив России), для финских автоперевозчиков – 60 т.

Необходимо продолжать работу по гармонизации российских стандартов с международными, решать вопросы стандартизации и сертификации машинотехнической продукции, предлагаемой на экспорт, в соответствии с требованиями, действующими в странах ЕС. В Финляндии действуют органы по сертификации СЖС и таможенная лаборатория Финляндии, аккредитованные в Системе сертификации ГОСТ России, а также работают российские органы по сертификации «Тест-Петербург», Мурманский ЦСМ и «Ростест-Москва», которые в сжатые сроки проводят сертификацию отечественных и иностранных товаропроизводителей.

Проблемы, возникающие при сертификации российской продукции в Финляндии, решаются в рамках российско-финляндской рабочей группы по стандартизации и сертификации, которая в 2002г. проделала большую работу по снятию технических барьеров во взаимной торговле. Существенным шагом в направлении внедрения в России процедур и принципов, применяемых в международной торговле явится рассматриваемый в госдуме законопроект «Об основах технического регулирования», принятие которого с заинтересованностью ожидают финские деловые круги.

Наиболее предпочтительными путями продвижения российской экспортной продукции, являются расширение системы производственной кооперации с иностранными партнерами, использование поставок по лизингу машин и оборудования, необходимых для модернизации существующих и создания новых, в т.ч., совместных экспортоориентированных производств. Часть производства готовой экспортной продукции, прежде всего легкой промышленности, базируется на кооперационных и давальческих операциях финских фирм с роспредприятиями. Проблемы, связанные с действующей усложненной налоговой и таможенной системами по давальческому сырью и вывозу готовой продукции, оказывают негативное влияние на установление и дальнейшее развитие партнерских отношений финских и российских компаний в рамках совместных предприятий.

В Финляндии действует несколько фирм с российским капиталом, практическая деятельность которых связана с промышленно-производственной сферой, предоставлением услуг и импортом российских товаров, имеющих весомую долю в двустороннем товарообороте. В первую очередь это относится к фирмам «Тебойл» (совместно с «Суомен Петрооли») – производство горюче-смазочных материалов и владение сетью автозаправочных станций на территории Финляндии с годовым оборотом 500 млн.долл., по объему продаж нефтепродуктов на внутреннем рынке «Тебойл» находится среди наиболее крупных компаний Финляндии, занимая одно из ведущих мест после концерна «Фортум»; «Конела» – продажа автомобилей, владение сетью станций техобслуживания автомобилей на территории Финляндии с годовым оборотом 250 млн.долл.; «Нижекс Скандинавия» – торговля химической и нефтехимической продукцией, является дочерним предприятием АО «Нижнекамскнефтехим», реализует несколько долгосрочных контрактов на поставку в Финляндию нефтехимической продукции и перевалку грузов на 85 млн.долл.; «Ингонорд» – предоставление услуг по страхованию с объемом получаемой годовой страховой премии 4 млн.долл., является дочерней компанией АО «Ингосстрах».

Что касается совместного сотрудничества российских и финских организаций с фирмами и организациями третьих стран, то примером такого сотрудничества является совместная деятельность АО «Атомстройэкспорт» и финского концерна «Фортум» на китайском рынке по строительству новой АЭС.

Связи с регионами РФ

Развитию сотрудничества на региональном уровне способствуют законодательно оформленные разграничения предметов ведения и полномочий регионов с Федеральным Центром, и их право на осуществление внешнеэкономической деятельности, возможность регионов шире использовать преимущества международного разделения труда, в т.ч. с Финляндией, в частности, за счет товарных и природных ресурсов, научно-производственных, промышленных и экспортных возможностей с учетом местных программ социально-экономического развития. Расширение возможности привлечения финских инвестиций в региональную экономику является одним из главных направлений сотрудничества, осуществляемого рядом субъектов РФ с Финляндией.

Основные усилия обеих сторон по развитию сотрудничества на региональном уровне сосредоточены в энергетике, защите окружающей среды, сельском и лесном хозяйстве, на развитии транспортной инфраструктуры и средств связи, освоении природных ресурсов, туризме. Конкретные совместные проекты и мероприятия по их реализации рассматриваются на заседаниях рабочих групп по сотрудничеству сопредельных регионов и межрегиональному сотрудничеству.

Основная работа по содействию и организации совместной деятельности двух стран на региональном уровне в 2002г. в целом продолжала осуществляться как в рамках МПК, в т.ч. на межведомственном уровне – на основе соглашений, заключенных министерством торговли и промышленности (МТП) Финляндии с администрациями республик Коми, Татарстан и Башкортостан, Ненецкого и Ямало-Ненецкого автономных округов, Нижегородской, Самарской, Свердловской обл. и Хабаровского края, так и по линии внешнеполитических ведомств двух стран с сопредельными с Финляндией российскими регионами (Санкт-Петербург, Республика Карелия, Ленинградская и Мурманская обл.).

Основные направления деятельности рабочих групп в 2002г. были связаны с поиском путей реализации комплексной программы развития сотрудничества на 2001-03гг.в в сопредельных с Финляндией регионах России, принятой на 9 сессии группы развития сотрудничества сопредельных регионов 22 мая 2001г. в г.Мурманске, а также с содействием выполнению конкретных проектов совместных долгосрочных программ, разрабатываемых в рамках сотрудничества российских регионов с МИД и МТП Финляндии.

Из прорабатываемых в 2002г. совместных проектов в сопредельных с Финляндией регионах России особое внимание уделялось проектам: еврорегион «Карелия»; созданию свободной экономической зоны в г.Светогорске (Ленинградская обл.), при этом российская сторона рассматривает предполагаемые пути ее развития по принципу функционирования промышленно-инвестиционной зоны; обустройству автодороги Светогорск-Выборг, проектированию и строительству кольцевых дорог вокруг г.г.Выборга и Санкт-Петербурга; программе привлечения инвестиций в энергетические объекты на Северо-Западе России; совершенствованию систем лесоводства в Карелии, Мурманской и Ленинградской обл.; развитию оленеводства на Кольском полуострове; экологическим проектам в г.Санкт-Петербурге и в других сопредельных регионах.

С финской стороны координатором работы по развитию сотрудничества с сопредельными регионами является МИД, осуществляющий с российской стороной подготовку программ совместной деятельности и играющий решающую роль в распределении выделенных на эти цели средств из госбюджета Финляндии.

В 2002г. на содействие приграничному сотрудничеству со странами, представляющими интерес для Финляндии, включая Россию, государства Балтии и Восточной Европы из бюджета было выделено 43 млн. евро., из которых 35,3 млн. евро были запланированы на основные расходы МИД. На 2003г. для этих целей МИД зарезервировал 30,3 млн. евро, на 2004г. – 25,4 млн. евро и на 2005-06гг. – 23,7 млн. евро. Указанные ресурсы выделяются финской стороной на проведение исследовательских работ, разработку мастер-планов, а также на оказание гуманитарной и технической помощи.

При реализации сотрудничества используются также возможности финансирования, предоставляемые международными финансовыми учреждениями, а также институтами Северных стран. Сопредельное сотрудничество, которое Финляндия осуществляет с Россией, увязано с Планом действий по «Северному измерению» ЕС, в который Финляндия таким образом вносит свой вклад. В рамках сопредельного сотрудничества между Россией и Финляндией реализовано 750 проектов, в стадии реализации находятся еще 200 проектов.

Проекты сотрудничества по регионам России
(по материалам МИД Финляндии, апр. 2002г.)

	Респ. Карелия	Ленингр. обл.	СПб.	Мурманск. обл.	Проекты регионов
Здравоохр. и соцобесп.	4	-	2	2	11
Обучение кадров	-	2	-	3	7
Водоснабж., очистка воды	3	5	4	-	6
Администрат. управл.	3	2	1	1	16
Соцуслуги	1	1	3	1	4
Транспорт, склад	1	-	-	-	3
Энергетика	1	7	1	9	10
Сельское хозяйство	5	3	-	3	6
Лесное хозяйство	-	-	-	-	4
Защита окруж. среды	2	1	1	6	16
Строительство	-	-	1	-	3
Рыбное хозяйство	-	1	-	-	-
Коммуникации	-	-	-	1	2
Промышленность	-	-	-	1	-
Банковский сервис	-	-	-	-	4
Бизнес сервис	-	-	-	-	2
Другие	-	-	-	-	8
Итого	20	22	13	27	102

В 2002г. были проведены заседания рабочих групп по сотрудничеству Финляндии с Самарской обл. (май), Ямало-Ненецким автономным округом (сент.). Свердловской обл. (окт.), Республикой Башкортостан (дек.), встреча сопредседателей рабочей группы по сотрудничеству с Республикой Коми (апр. и окт.).

В 2002г. Финляндию посетили с рабочими визитами делегации сельхозпроизводителей Рязанской обл. (янв.), делегации Коми с главой Республики В.А.Торлоповым (апр.), администрации г.Санкт-Петербурга во главе с губернатором В.А. Яковлевым (авг., делегации Тюменской обл. (окт.), делегаций Свердловской обл. (окт.) и Республики Татарстан (авг.). Работа по поиску оптимальных путей развития деловых контактов между российскими региональными предпринимательскими структурами и финскими фирмами и предприятиями осуществлялась главным образом по линии Ассоциации внешней торговли Финляндии («Финпро») и Финско-Российской торговой Палаты («ФинРосТП») в сотрудничестве с основными отраслевыми союзами и ассоциациями и министерством торговли и промышленности (МТП) Финляндии.

В рамках указанной работы в мае 2002г. по инициативе «Финпро» и Администрации Самарской обл. проведена подготовка в г.Тольятти «Дней финского бизнеса». По инициативе «Финпро» и Администрации Тюменской области ведется подготовка к проведению в мае 2003 в г.Тюмени «Дней финского бизнеса».

Следует отметить положительный опыт функционирования информационно-делового центра «Финпро» в Уфе, «Российско-финского регионального бизнес центра» в г.Чебоксары, представительства Финско-Российской торговой палаты в г.Екатеринбурге и ее консультационного пункта в Нижнем Новгороде.

«Северное измерение» и РФ

Деньги ЕС на экологию в России. В 2002г. наиболее важным для Финляндии событием в рамках Евросоюза с точки зрения развития российско-финляндских отношений стало проведение в июле в Брюсселе учредительной конференции **Фонда природоохранного партнерства**.

Создание Фонда является значительным вкладом в наполнение конкретным содержанием **концепции ЕС «Северное измерение»**. По заявлению МИД Финляндии, Фонду будет принадлежать решающая роль в реализации проектов 1,3 млрд.евро на сопредельных с Финляндией территориях.

Участниками Фонда являются КЕС, Европейский инвестиционный банк, Европейский банк реконструкции и развития, Северный инвестиционный банк, а также такие страны, как **Россия**, Голландия, Норвегия, Дания, Швеция и Финляндия. **Объем привлеченных Фондом средств составляет 110 млн.евро**. Вклад Финляндии равен 10 млн.евро. Фонд призван обеспечить механизм финансирования крупных инвестиционных проектов в области охраны окружающей среды, энергосбережения и ядерной безопасности, прежде всего в Северо-Западном регионе России.

В отличие от других участников Фонда, заявивших либо об абсолютной (Голландия, Норвегия), либо об определяющей (КЕС) приоритетности объектов ядерной безопасности, Финляндия выделяет на реализацию указанных проектов пятую часть (2 млн.евро) своего взноса, 8 млн.евро могут быть использованы на прочие природоохранные проекты.

Накануне Брюссельского саммита ЕС (окт. 2002г.) премьер-министр Финляндии выступил с инициативой о распространении операций ЕИБ также и на финансирование объектов транспортной инфраструктуры в России. Эта инициатива продиктована прагматическими соображениями обеспечения надежных и безопасных путей транспортировки энергоносителей из России. Она отвечает долгосрочным интересам России.

На перспективу важным является решение саммита ЕС (дек. 2002г., Копенгаген) поручить КЕС приступить к разработке **новой программы действий ЕС по Северному измерению на 2004-06гг.**

Совет государств Балтийского моря. В сотрудничестве с региональными организациями Финляндия основное внимание уделяет СГБМ. В 2002г. после завершения российского председательства в Совете, место председателя СГБМ заняла Финляндия. В практическом плане усилия Финляндии в СГБМ концентрируются, в основном, на традиционных для нее областях, а именно – устранении препятствий в торговле, охране окружающей среды, ядерной безопасности, развитии демократических институтов, информационных технологий, борьбе с экономическими преступлениями. 10 июня 2002г. на встрече в Санкт-Петербурге на уровне глав правительств, премьер-министр Финляндии высказался за активизацию балтийского сотрудничества по ряду направлений.

В марте 2002г. состоялись два совещания в рамках СГБМ в России: в г.Светлогорске (Калининградская обл.) на уровне министров иностранных дел, а также в Москве – под председательством министра экономического развития и торговли РФ Г.О.Грефа на уровне министров, отвечающих за вопросы экономики и торговли.

В ходе совещания в Москве был принят Московский план действий и достигнут ряд договоренностей, направленных на устранение торговых барьеров, более свободного перемещения товаров и услуг между странами, а также состоялся подробный обмен мнениями о дальнейших совместных действиях государств-членов СГБМ по развитию и углублению экономического сотрудничества в регионе. Особое внимание было уделено созданию общего инвестиционного пространства в регионе Балтийского моря, подчеркнута необходимость расширения сотрудничества между национальными агентствами по привлечению инвестиций с целью увеличения притоков иностранных капиталов в регион Балтийского моря, а также дальнейшему устранению препятствий для деятельности малых и средних предприятий.

В нояб. 2002г. в Финляндии состоялось заседание Рабочей группы СГБМ по экономическому сотрудничеству, на котором были обсуждены вопросы расширения сотрудничества стран Северной Европы и России и, в первую очередь, в рамках программы «Северное измерение» ЕС. В ходе заседания были также обсуждены вопросы углубления таможенного сотрудничества России, Финляндии и Швеции.

Следующее заседание рабочей группы СГБМ по экономическому сотрудничеству прошло в янв. 2003г. в г.Тампере (Финляндия), где была дана оценка деятельности группы за 10 лет существования СГБМ. После расширения ЕС роль рабочей группы возрастет, особенно, в части реализации Плана действий по «Северному измерению». В выступлениях участников была дана высокая оценка деятельности рабочей группы. На данной стадии у рабочей группы нет инструментов мониторинга и роль министерств, ответственных за экономическое сотрудничество, должна быть рассмотрена на следующем заседании. В целях реализации Московского плана действий, было предложено провести семинар одновременно с конференцией СГБМ в мае 2003г. в г.Санкт-Петербурге, в ходе которого предполагается рассмотреть вопрос об упрощении пересечения границ.

В 2002г. под эгидой СГБМ продолжилась реализация программы «Балтика 21», которая является планом действий для перехода к устойчивому развитию Балтийского региона. Целью программы является обеспечение информационной, организационной и управленческой основы для процесса и устойчивого развития промышленности Балтийского региона.

Баренцев регион

Совет Баренцева/ Евроарктического региона. Среди главных финских приоритетов в СБЕР – развитие гуманитарных контактов, особенно по линии молодежных обменов, дальнейшая работа по устранению препятствий в торговле и инвестиционной деятельности, совместное ведение лес-

ного хозяйства, а также природоохранная проблематика.

Значительное внимание в рамках СБЕР Финляндия уделяет скорейшему заключению Многостороннего соглашения по ядерно-экологической программе в РФ (МНЕПР), которое позволит открыть финансирование для реализации крупных экологических проектов, прежде всего, на Северо-Западе России.

Финляндия определила три основных направления работы в СБЕР – инфраструктура, экология и предпринимательство. Главной задачей по развитию инфраструктуры является создание на Севере Европы большего количества транспортных коридоров и коммуникаций. Еще одна из форм сотрудничества – обучение в сфере СМИ. Финляндия вносит определенный вклад в рамках СБЕР в области создания систем энергосбережения и уменьшения экологически вредных выбросов, а также экологически чистых производств.

Третье направление – предпринимательство. Здесь Финляндия намерена облегчить экономические и коммерческие контакты внутри региона, особенно для малых и средних фирм. Для оказания им помощи предпринята инициатива создать информационную сеть между предприятиями в регионе Баренцева моря.

Определенную роль в расширении сотрудничества в рамках СБЕР играют такие источники финансирования, как программы технического содействия «Интеррег», «Тасис», которые, по мнению финской стороны, требуют своего совершенствования. На сотрудничество в СБЕР существенное влияние окажет расширение ЕС. После расширения ЕС Балтийское море станет внутренним морем ЕС, где все прибрежные государства, за исключением России, будут являться членами Евросоюза, что окажет воздействие и на регион Баренцева моря.

Еврорегон «Карелия». Значительное внимание в Финляндии уделяется реализации комплексной программы развития сотрудничества на 2001-03гг. в сопредельных с Финляндией регионах России, принятой 22 мая 2001г. в г.Мурманске на 9 сессии Группы развития сотрудничества сопредельных регионов. При реализации программы сотрудничества используются возможности финансирования, предоставляемые международными финансовыми учреждениями Северных стран. Сопредельное сотрудничество, которое Финляндия осуществляет с Россией, увязано с Планом действий по «Северному измерению» ЕС.

В рамках сопредельного сотрудничества между Россией и Финляндией уже реализовано 750 проектов, в стадии реализации находятся еще 200 проектов. Из реализуемых в 2002г. совместных проектов в сопредельных с Финляндией регионах России особое внимание уделялось проектам евро-регион «Карелия», обустройству автодороги Светогорск-Выборг, проектированию и строительству кольцевых дорог вокруг г.г.Выборга и Санкт-Петербурга, программе привлечения инвестиций в энергетические объекты на Северо-Западе России, оптимизации и совершенствованию систем лесоводства в Карелии, Мурманской и Ленинградской обл., развитию оленеводства на Кольском п-ве и экологическим проектам в г.Санкт-Петербурге и в других сопредельных регионах.

С финской стороны координатором работы по развитию сотрудничества с сопредельными регионами России является МИД, осуществляющий подготовку программ совместной деятельности и распределение выделенных на эти цели средств из госбюджета Финляндии.

В 2002г. на содействие приграничному сотрудничеству со странами, представляющими интерес для Финляндии, включая Россию, государства Балтии и Восточной Европы, из бюджета было выделено 43 млн.евро. На 2003г. для этих целей МИД зарезервировал 30,3 млн.евро, на 2004г. – 25,4 млн.евро и на 2005-06гг. – 23,7 млн.евро. Указанные ресурсы выделяются финской стороной на проведение исследовательских работ, разработку мастер-планов, а также на оказание гуманитарной и техпомощи.

Кредиты для РФ

В связи с проводимой российским правительством политикой по отказу от суверенных гарантий, на 6 заседании МПК в мае 2002г. в Москве, российская сторона выразила пожелание более широкого использования возможностей российских комбанков, в особенности банков с госучастием для кредитования финляндской стороной проектов реального сектора российской экономики под комфортное письмо без привлечения гарантий правительства РФ.

Во исполнение Статьи 5 межправительственного Соглашения от 28 нояб. 2000г. между Внешэкономбанком и АО «Финнвера» в апр. 2001г. подписано межбанковское Соглашение о техническом порядке учета части внешней задолженности и ведению расчетов по ее погашению за счет стоимости российского научно-исследовательского оборудования и предоставляемых услуг.

В рамках Межправительственного соглашения от 28 нояб. 2000г. о частичном урегулировании задолженности, ВО «Машиноэкспорт» подписало контракты на всю предусмотренную Соглашением сумму – 32 млн.долл. Успешно осуществляются поставки в Финляндию российского высокотехнологичного оборудования и услуг научного характера. По Соглашению списана задолженность в 20 млн.долл.

В ходе переговоров по согласованию условий контрактов Объединением «Машиноэкспорт» получены запросы от финляндских государственных организаций на дополнительную поставку в счет частичного погашения задолженности оборудования, приборов и услуг на 40 млн.долл.

В авг. 2002г. в Москве проведено заседание Рабочей подгруппы МПК по урегулированию задолженности.

В процессе переговоров были рассмотрены следующие вопросы: ход реализации Соглашения от 28 нояб. 2000г. и возможность увеличения его общей суммы; основные принципы и условия нового Соглашения о конверсии части задолженности в природоохранные проекты на территории России. Стороны отметили успешное выполнение Соглашения и приняли решение по согласованию нового аналогичного Соглашения на 25 млн.долл. Финляндская сторона в начале сент. 2002г. подготовила и передала в Минфин России проект нового Соглашения с перечнем оборудования и услуг для поставки в 2003-04гг. в Финляндию по товарной схеме погашения части долга.

Минфин России в середине нояб. 2002г. подтвердил возможность подписания нового Соглашения о реструктуризации задолженности бывшего СССР путем поставок товаров и услуг. В дек. 2002г. были уточнены категории задолженности и график платежей. Соглашение будет подписано в I пол. 2003г.

Задолженность бывшего СССР перед Финляндской Республикой в рамках соглашений с Парижским клубом. На конец 2002г. общая сумма задолженности составляет 550 млн.долл.

Инвестиции в РФ

Финские деловые круги продолжают считать перспективными для инвестиций Россию и государства Балтии. В России зарегистрировано 700 компаний с участием финского капитала. Крупные финские фирмы, обладающие многолетним опытом и устойчивыми деловыми связями с российскими партнерами, имеют в России работающие в сфере производства СП и дочерние компании, участвуют в реализации совместных проектов с привлечением собственных финансовых ресурсов.

В 2002г. успешно продолжали свою деятельность в России, в т.ч. на базе созданных совместных предприятий и региональных представительств, такие компании, как «Фортум» (топливно-энергетический комплекс); «Оутокумпу» и «Раутаруукки» (металлы); «Синебрюхов», «Хартвалл», «Фацер» и «Райсио» (производство пива, безалкогольных напитков, мукомольной продукции и кондитерских изделий); «Стора Энсо», «Метсялиитто», «УПМ-Кюммене», (леспром); «Лухта», «Скила», и «Аалтанен» (производство швейных изделий и обуви); «Сонера» и «Элкотек» (телеком); финские подразделения концерна АББ (производство кабеля, электротехнических изделий); «Кемира» и «Тиккурила» (химическая и лакокрасочная продукция); «Сканска» и ЮИТ (строительство); «Стокманн» (розничная торговля). Большинство же средних и мелких фирм ограничивают свою деятельность на территории России сферами транспорта, торговли и услуг.

По данным госкомстата России на 31 дек. 2002г. накопленный объем инвестиций Финляндии в росэкономику с 1996г. составил 831 млн.долл., или 2% от всех накопленных в России иностранных инвестиций, в т.ч. прямые инвестиции – 403 млн.долл. или 2% от всего объема накопленных прямых инвестиций, портфельные инвестиции – 6 млн.долл. и прочие инвестиции – 422 млн.долл.

В 2002г. отмечен 3 кратный рост объема поступивших из Финляндии инвестиций по сравнению с 2001г. Финские инвесторы определили свои приоритеты в отраслях реального сектора экономики России. Это – топливная промышленность (доля объема накопленных инвестиций – 42,5%), связь (28,4%), пищепром (22,1%), торговля и общепит (16,4%), деревообработка (16%), металлургия (11,8%), машиностроение и металлообработка (5,5%), строительство (4,6%).

Одной из областей привлечения инвестиций в Россию в последние годы является охрана окружающей среды в Северо-Западном регионе страны. Этому способствует участие России в программе «Природоохранного партнерства в рамках концепции Северное измерение» (NDEP). В улучшение экологического состояния Балтийского моря в рамках указанной программы в Россию в ближайшие годы будут привлечены инвестиции в 500 млн.долл. Общий объем возможных инвестиций в согласованные проекты данной программы оценивается в 1,3 млрд.евро.

Лесное сырье из РФ

В 2002г. общий объем потребления древесины в отраслях леспрома Финляндии составил 89 млн.куб.м., из которых 61% приходится на древесину из частных лесов, 6% из государственных лесов, 3% из лесов компаний, 18% закуплено по импорту, главным образом в России, 12% – запасы сырья у промышленности.

В 2002г. Финляндия импортировала, по данным Ассоциации лесной промышленности Финляндии, 14,8 млн.куб.м. древесины, из которых 81% (12,3 млн.куб.м. на 480 млн.евро) приходится на импорт из России, 16% (2,5 млн.куб.м.) – на государства Балтии, 2% (0,3 млн.куб.м.) – на страны ЕС, 1% (0,1 млн.куб.м.) – на другие страны.

Доля импорта березовых балансов из России составила в 2002г. 5,6 млн.куб.м. или 46%, что обеспечивает половину потребности целлюлозно-бумажной промышленности Финляндии.

Доля импорта хвойных балансов составляет 2,8 млн.куб.м. или 22,8%, осиновых балансов – 0,4 млн.куб.м. или 3,2%, хвойного пиловочника – 3,5 млн.куб.м. или 28,5%. Товарную структуру импорта дополняют щепа, шпон, фанерный краж, на которые приходится 1%.

В 2003г. объемы лесного сырья, поставленного Россией для финской лесной промышленности, составят 16,5 млн.куб.м., а в течении предстоящих пяти лет объемы поставок могут возрасти до 20 млн.куб.м.

Российские березовые и еловые балансы являются стратегическим сырьем для финского леспрома, который нуждается в нем, в т.ч. для производства высококачественной писчепечатной бумаги, доля которой в стоимости экспорта финского леспрома выросла за 10 лет с 36% до 45%. Общая стоимость экспорта леспрома в 2002г. – 11,5 млрд.евро. В 2002г. объем производства в отраслях леспрома вырос по сравнению с пред.г. на 3,5%.

Экспорт российской бумаги в Финляндию в 2002г. превысил 45 тыс.т., причем это происходит уже 2г. подряд. 17% финских газет печатается на бумаге, привезенной из России.

Хотя качество российской бумаги все еще несколько уступает качеству финской бумаги, покупателей привлекает цена. Если речь идет о больших объемах, разница в стоимости местной и привозной бумаги превышает 10%. «Кюмен Лехтимедиа», дочернее предприятие крупнейшего медиаконцерна Финляндии «Санома ВСОЮ», 90% своей газетной продукции печатает на российской бумаге.

Большая часть газетной бумаги, поставляемой на экспорт в Финляндию из России, производится на заводах в городах Кондопога и Соликамск, а также на Балахнинском бумкомбинате (ОАО «Волга»). Объемы поставок российской газетной бумаги в Финляндию в относительных величинах весьма незначительны. В Финляндии ежегодно производится 1,3 млн.т. газетной бумаги, из которых 1,1 млн.т. идет на экспорт. В 2002г. общая стоимость экспорта отраслей леспрома Финляндии

составила 11,5 млрд.евро (в 2001г. – 12,4 млрд.евро). По данным таможенной статистики Финляндии, в 2002г. экспорт в Россию товаров отраслей леспрома Финляндии увеличился на 10 млн.евро по сравнению с пред.г. (300 млн.евро) и составил 310 млн.евро. Объемы экспорта в Россию в 2002г. различных видов бумаги и картона составили 265 тыс.т. (в 2001г. – 204 тыс.т.), древесины и изделий из нее – 34 тыс.т. (в 2001г. – 26 тыс.т.), целлюлозы – 43 тыс.т. (в 2001г. – 26,7 тыс.т.).

Ведущими поставщиками целлюлозно-бумажных товаров и продукции деревообработки являются компании «Стура Энсо», «УПМ-Куммене», «М-Реал», «Мется Ботния», «Аско», «Иску», «Старкйоханн», «Кеско». Основными покупателями в России являются ведомственные и региональные организации и частные российские фирмы.

По данным госкомстата России на окт. 2002г. общие объемы финских инвестиций в лесную, деревообрабатывающую и целлюлозно-бумажную промышленность России составили 84 млн.евро, из которых прямые инвестиции составляют 69 млн.евро.

АО «Стура Энсо» ведет строительство первой очереди лесопильного завода мощностью 100 тыс.куб.м. пиломатериалов в год (первая очередь), 200 тыс.куб.м. в год (вторая и третья очереди) в пос.Импилахти Питкяраннтского р-на Карелии. Общий объем инвестиций – 26 млн.евро. Пуск в эксплуатацию первой очереди завода планируется в авг. 2003г.

Фирмой «Якко Пеюрю» ведется технико-экономическая проработка строительства целлюлозно-бумажного комбината в Новгородской обл., г.Малая Вишера, в котором возможно участие финских фирм в качестве инвесторов. Финскими компаниями прорабатывается также возможность строительства в России целлюлозного комбината производительностью 600 тыс.т. целлюлозы в год (700 млн.долл.).

Стройуслуги для России

Наиболее активными на российском рынке являются известные финские строительные фирмы «ЮИТ-Юхтюмя», «Лемминкяйнен», а также финские отделения фирм «Сканска» и «НСС-Поулиматка», деятельность которых в России сосредоточена на строительстве гражданских и ряда промышленных объектов. В 2002г. компании «Сканска» и «ЮИТ-Юхтюмя» в Москве и Санкт-Петербурге самостоятельно финансировали строительство жилых зданий с последующим возвратом вложенных средств за счет продажи квартир.

Активную позицию в экспорте строительных услуг в Россию среди финских строительных компаний занимает концерн «Сканска». Торговый оборот концерна в 2002г. составил 19 млрд.евро (в 2001г. – 18 млрд.евро). Объем экспорта строительных услуг составил 67 млн. евро. В. 2002г. фирма подписала контракт на завершение строительства Делового центра на Новинском бульваре в г.Москве.

Концерн «ЮИТ-Юхтюмя». Оборот концерна в 2002г. составил 1,76 млрд.евро (в 2001г. – 1,6 млрд.евро). В концерне работает 12 тыс.чел. В общем объеме экспорта концерна в 2002г. значительно увеличилась доля экспорта в Латвию и Эстонию с 17% до 30%, а доля России осталась прежней – 11%. В 2002г. концерн приступил к строительству нового здания посольства Японии в Москве. Общий объем экспорта в Россию в 2002г. составил 53 млн.евро.

Фирма «НСС-Пуолиматка». Торговый оборот в 2002г. составил 732 млн.евро (в 2001г. – 682 млн.евро). Персонал – 24 тыс.чел., общий объем экспорта в Россию – 25 млн.евро. Фирма продолжает работы по расширению Кардиологического центра и корпуса реабилитационного отделения института им.Склифосовского в г.Москве, строительство завода по производству лекарств в г.Санкт-Петербурге, а также упаковочных цехов для фабрики «Филлип Моррис» в г.Санкт-Петербурге.

Фирма «Лемминкяйнен». Торговый оборот фирмы в 2002г. составил 1,26 млрд.евро (в 2001г. – 1,1 млн.евро). Общий объем экспорта в Россию в 2002г. – 18 млн.евро (в 2001г. – 21 млн.евро).

Группа «СРВ-Виитосет Холдинг» является одной из наиболее динамично развивающихся финских строительных компаний, деятельность которой сконцентрирована на проектировании, организации строительства и экспорте строительных услуг. Оборот компании в 2002г. составил 473 млн.евро (в 2001г. – 432млн.евро). Фирма имеет совместные предприятия в Выборге, Санкт-Петербурге и Москве, а также представительства в Москве и Санкт-Петербурге.

Транзит из РФ

Одной из главных проблем системы международных грузоперевозок на Северо-Западе России является недостаточное развитие транспортной инфраструктуры и ее главной составляющей – морской портовой базы. Основные усилия и средства направлены на модернизацию транспортно-технологической базы в г.Санкт-Петербурге и Ленинградской обл. (порты Приморск, Высоцк, Усть-Луга, Бронка). Реализация данных проектов сможет изменить неблагоприятную для Северо-Запада картину распределения транспортных грузопотоков, связанных с экспортом угля, леса, нефти, минеральных удобрений, а также с доставкой генеральных грузов и контейнеров. Российские порты смогут перерабатывать до 70% контейнерных грузов, проходящих через все порты Балтики, на порты Балтийских стран и Финляндии будет приходиться 30% указанных грузов.

Развитие системы внешнеторговых грузоперевозок в данном регионе зависит не только от реализации инвестиционных проектов по модернизации инфраструктуры, но и от решения комплекса проблем, связанных с госрегулированием транспортной сферы.

Последний конфликт на российско-финляндской границе, когда с обеих сторон были введены жесткие ограничения на автомобильные грузоперевозки, грозящие по мнению представителей российской Ассоциации международных автоперевозчиков (АСМАП), обрушить соответствующий рынок, показал неэффективность госрегулирования в этой сфере. Конфликт обусловлен тем, что стоимость услуг российских автоперевозчиков на треть ниже финских, что вызывает понятное беспокойство последних.

Одним из важных направлений двустороннего сотрудничества в области транспорта является совместная работа по ускорению прохождения

грузов через российско-финскую границу и снижению затрат в транспортных операциях. В рамках реализации проекта Tedim/Cuscom достигнута договоренность о пуске в эксплуатацию данной системы в апр. 2003г. На состоявшейся 2-3 дек. 2002г. в г.Гетеборге (Швеция) встрече руководителей таможенных служб России, Финляндии и Швеции подписан трехсторонний межведомственный протокол об организации реализации проекта «Зеленый коридор», а также план мероприятий ГТУ Финляндии и ГТК России по тестированию и внедрению в опытную и промышленную эксплуатацию **системы электронной передачи информации (ТЕС) при перемещении через границу товаров и транспортных средств** из Финляндии и Швеции в РФ.

Российские уголь, лес и нефть. Наиболее болезненная для рынка грузоперевозок проблема госрегулирования связана с железнодорожным транспортом, особенно с его тарифами. Не в полном объеме реализуется утвержденная в 2001г. правительством России программа унификации внутренних и международных тарифов. Стоимость перевозки по территории России экспортных грузов до сухопутных пограничных переходов (до 1 янв. 2003г.) была в 3 раза выше чем для внутренних.

Кроме тарифов, у грузоотправителей вызывает большое беспокойство техническое состояние ж/д подвижного состава, от 20% до 60% которого эксплуатироваться не может. К 2005г. могут возникнуть проблемы с вывозом возрастающего объема экспорта российского леса в Финляндию.

Ситуацию может изменить вступающий в силу в апр. 2003г. закон «Об особенностях управления и распоряжения имуществом ж/д транспорта», входящий в пакет актов по реформированию отрасли. Данный закон предполагает приватизацию, выделение в конкурентный сектор ряда структур МПС, в т.ч. тех, которые технически обслуживают грузовой подвижной состав.

Требует пересмотра и подход МПС России к бизнес-составляющей транспортной политики. Подведомственные министерству региональные железные дороги предпочитают работать только с крупными заказчиками, в то время как за основной массой грузопотоков, в т.ч. на финско-российском направлении, стоят средние и мелкие грузовладельцы. Им приходится искать альтернативные виды транспорта, хотя перевозка контейнеров по железной дороге безопасней и ниже по стоимости.

Транзит контейнеров. 80% контейнеров из Финляндии идут на Москву в грузовиках. 38% всех международных автоперевозок в России приходится на финляндское направление. Переориентация на железную дорогу и **организация регулярных контейнерных поездов** является единственно возможным решением основных проблем, связанных с возрастающими объемами автоперевозок. В 2002г. объем перевозок грузов между Финляндией и Россией основными видами транспорта (железнодорожным, автомобильным и морским) вырос по сравнению с пред.г. на 3,5% и составил 26,6 млн.т.

В 2002г. отмечено снижение по сравнению с пред.г. объема ж/д перевозок между Россией и Финляндией на 3,3% до 16,1 млн.т. Объем экспортно-импортных перевозок по сравнению с 2001г. не изменился и составил 12,6 млн.т., а объем транзитных перевозок уменьшился на 14% и составил 3,5 млн.т. В янв.-окт. 2002г. транзитные перевозки железных окатышей из г.Костомукши через финский порт г.Коккола в связи с падением спроса на мировом рынке упали на 500 тыс.т.

Еще одной серьезной причиной явилось прекращение перевозок российских удобрений через порт г.Котки, в связи с изменением российской тарифной политики в железнодорожных перевозках, ориентируемых на морские порты России. Нефтепродукты, которые раньше транспортировались по железной дороге через сухопутные погранпереходы в Финляндию, стали перевозить по железной дорогам до порта г.Калининграда, а далее морским путем в Финляндию, что в 2 раза дешевле.

В перспективе ожидается рост импортных ж/д перевозок из России в Финляндию на 15-25% за счет увеличения *транзита контейнеров и перевозок леса.*

В 2002г. отмечен рост объема пассажирских ж/д перевозок между Финляндией и Россией, который составил 266 тыс.пассажиров, что на 11% выше показателя пред.г. В ближайшие годы является реальным ожидать годовой рост на 10%, что связывается с ростом посещения российских туристов Финляндии, а также с тенденцией увеличения интереса туристов из третьих стран к поездкам в Россию через Финляндию.

В целях создания более благоприятных условий для пассажирских перевозок между двумя странами Управлением железных дорог Финляндии, «АО ВР Груп», совместно с МПС России и Октябрьской железной дорогой проводится работа по реализации проекта модернизации ж/д линии Хельсинки-госграница-Санкт-Петербург с возможным увеличением на ней скорости движения пассажирских составов до 200 км/час к 2008г., что позволит сократить время в пути следования до 3-3,5 часов.

Практическим шагом в реализации данного проекта с финской стороны можно считать начало строительства новой ж/д магистрали Керава-Лахти протяженностью 70 км., которая позволит сократить путь от Хельсинки до границы с Россией поездам способным развивать скорость до 220 км/час. Стоимость строительных работ составит 330 млн. евро. Пуск в эксплуатацию данного участка намечен на 2006г.

Финляндия является основным партнером для России в области международных автомобильных перевозок. В 2002г. было перевезено 5,4 млн.т. грузов (из них 1,1 млн.т. в качестве транзита), что больше объема пред.г. на 5%.

Доля перевозчиков с российской регистрацией на рынке автоперевозок в последние годы увеличилась и составляет по объемам перевозок при импортных перевозках из Финляндии 79% (75% – 2001г.), а при экспортных перевозках в Финляндию – 24% (18% – 2001г.), общее соотношение по тоннажу взаимных перевозок финских и российских компаний приблизительно одинаково (51% и 49%).

В 2002г. объем внешнеторговых перевозок морским транспортом между Россией и Финляндией (транзитные перевозки) составил, по данным Морской администрации Финляндии, 5,1 млн.т., что на 7% ниже уровня пред.г. **Из общего объема перевозок 96% приходится на российский экспорт**, главным образом уголь, кокс, древесное сырье и

нефтепродукты, и 4% – на российский импорт, в первую очередь на готовую промпродукцию и цемент. 85% грузов следующих транзитом в Россию отгружается из финских портов автотранспортом. Вышеуказанные объемы морских перевозок приходятся на российские суда – 30%, финляндские – 48% и суда третьих стран – 22%.

Авиаперевозки. Суммарный объем пассажирских авиаперевозок между Москвой и Хельсинки, выполняемых «Аэрофлотом» и «Финнэйр», в 2002г. уменьшился на 1,2% по сравнению с пред.г. и составил 98,2 тыс. пассажиров. Из них 37 тыс. пассажиров перевезено рейсами Аэрофлота и 61,1 тыс. пассажиров – рейсами «Финнэйр», т.е. в соотношении 38:62. Перевозки пассажиров рейсами «Аэрофлота» выросли, а рейсами компании «Финнэйр» – уменьшились.

В марте 2002г. госслужба гражданской авиации минтранса России приняла решение об уравнивании количества рейсов между указанными перевозчиками в соотношении 7:7 вместо ранее действующего – 9:7 в пользу «Финнэйр». Учитывалось, что суммарно обеими авиакомпаниями задействовалось менее 42% от предложенного количества кресел и дальнейшее выполнение рейсов российскими перевозчиками в таких условиях было бы экономически нецелесообразным. Данное решение, крайне негативно воспринятое Администрацией гражданской авиации Финляндии и компанией «Финнэйр», изменило ситуацию на авиалинии Москва-Хельсинки-Москва и, как результат, доходы от ее эксплуатации у «Аэрофлота» увеличились в 1,5 раза.

В связи с введенным с 1 апр. 2002г. Евросоюзом запрета на полеты всех «шумящих» (с экологической точки зрения) самолетов, на указанной линии «Аэрофлот» использует только самолеты Боинг-737, вместо выведенных из эксплуатации ТУ-154,

Продолжается конкурентная борьба «Финнэйр» и на других направлениях авиаперевозок. Отмечается переход части потенциальных пассажиров с рейсов российских авиаперевозчиков на рейсы «Финнэйр» на американском направлении, постепенно «отвоевываются» клиенты на российском рынке и на таких направлениях как Юго-Восточная Азия, Китай и Япония. По оценке российских туроператоров, наиболее активно из всех иностранных авиакомпаний действует на российском рынке авиауслуг именно «Финнэйр».

Между Москвой и Хельсинки в обеих направлениях пассажирскими и грузовыми чартерными рейсами компаниями «Аэрофлот» и Финнэйр» перевезено 1,1 тыс.т. грузов в соотношении 66:34 в пользу «Аэрофлота».

Успешная реализация проекта вертолетного сообщения между г.г.Хельсинки и Таллин, способствовала активизации проработки финской фирмой «Коптерлайн» новых маршрутов, в частности, между Хельсинки и Санкт-Петербургом, Лаппеенрантой и Выборгом. Компания «Коптерлайн» планирует начать строительство терминала в центре г.Выборга стоимостью 200 тыс. евро. для обеспечения полетов в 2003г.

Обзор прессы

Торговля с Россией

– Гендиректор и владелец компании «Объединенные машиностроительные заводы» (ОМЗ) Каха Бендукидзе намерен выиграть тендер на строительство пятого ядерного реактора в Финляндии. Согласно информационному агентству РИА, в мае начнет работать холдинговая компания, входящие в которую пять фирм могут построить АЭС по принципу «под ключ». Кроме ОМЗ, в концерн входит «Атомстройэкспорт». ОМЗ являются четвертым по величине изготовителем ядерных реакторов в мире. «Атомстройэкспорт» поставил два первых реактора в Ловиису в 70гг. Новый российский концерн намерен выступить наравне с американским «Дженерэл Электрикс» и французским «Фраматом» как комплексный поставщик ядерных энергетических установок. Заказчик новой установки АО «Теоллисууден Война» рассматривает в настоящее время предложения компаний «Атомстройэкспорт», «Дженерэл Электрикс» и «Фраматом». «В принятии окончательного решения вопросы безопасности стоят выше всего», – поясняет Бендукидзе и сообщает, что «Атомстройэкспорт» имеет в настоящее время проекты в Китае, Индии и Иране с портфелем заказов на 3 млрд.долл. «Кауппалехти», 7.05.2003г.

– АО «Вапо» строит в Северной Карелии в Иломантси при заводе по производству окатышей биоэнергостанцию, генерирующую тепло и электроэнергию. Инвестиции составляют 13 миллионов евро. Комбинация малой энергостанции и завода по производству окатышей единственная в своем роде в данной отрасли. Установка производит 12500 мвтч. электроэнергии в год, что равняется потреблению электроэнергии 2500 домашних хозяйств. «Текнийкка Я Талоус», 8.05.2003г.

– Финляндия и Россия ведут переговоры по вопросу возврата Финляндии долга бывшего СССР. Переговоры идут медленно, поскольку Россия хочет, чтобы Финляндия участвовала в проектах улучшении окружающей среды в России (экоконверсии). Однако Финляндия не может согласиться на роль инвестора и может списать только часть долга, за счет которой финские предприятия могли бы поставлять оборудование для реализации проектов улучшения окружающей среды в России. Речь идет о том, чтобы взамен 35 млн. евро по долгу финские предприятия получили возможность поставить в Россию оборудование на 100 тыс. евро. Дополнительным условием является одновременное улучшение окружающей среды и в Финляндии. В апр. страны договорились о том, что Россия выплатит 25 млн. евро из совокупного долга в 510 млн. евро поставками оружия, научно-технического оборудования и услуг. Частью этого пакета является бурение скважины глубиной в 2,5 км. в Оутокумпу для ведения геологических исследований. «Талоусэлямя», №18 от 9.05.2003г.

– По данным Таможенного управления Финляндии, экспорт из Финляндии в Россию вырос в фев. текущего года на 22%. В янв.-фев. рост экспорта составил 13%. Импорт из России в Финляндию в фев. рос еще более высокими темпами, составившими 71%. Это произошло под влиянием сезонной конъюнктуры, т.е. импорта большого количества нефтепродуктов и других видов сырья. В янв.-фев. рост импорта составил 48%. Особенно успешно в фев. развивался экспорт продукции химпрома, металлообработки и пищепрома. Сократился экспорт сырьевых материалов. Россия закупает в Финляндии инвестиционные товары, т.е. машины и оборудование. Экспорт в Россию компенсирует уменьшение экспорта в западные

страны. В целом развитие экспорта можно считать положительным, поскольку рост касается всех основных групп экспортной продукции. Стоимость экспорта из Финляндии в Россию составила в фев. 274 млн. евро и импорта из России в Финляндию – 395 млн. евро. «Этеля-Саймаа», 10.05.2003г.

– Затягивается строительство нового пограничного терминала в Нуйямаа. Первоначально планировалось начать строительные работы в апр., по переговоры с российскими официальными лицами затянулись. Из МИД Финляндии сообщают, что в принципе все вопросы решены положительно и строительство начнется летом этого года. Из минтранса и связи сообщают, что новый терминал необходим, поскольку старый, с точки зрения движения тяжелого транспорта, был расположен в неподходящем месте. Очереди автопоездов, составляющие до 20 км., затрудняли движение непосредственно в самом населенном пункте. Новый терминал будет находиться на расстоянии 1 км. от старого. «Хельсингин Саномат», 16.05.2003г.

– Финляндия и Россия будут решать спор о перевозках древесины в специально создаваемых рабочих группах. Об этом было принято решение в Хельсинки на финско-российской встрече министерств транспорта и связи. Финны и в дальнейшей могут оперировать в России только на грузовиках, масса которых не превышает 44 т. Нерешенным остался вопрос о квоте разрешений на поездки. Российская сторона потребовала установить квоту на 160 тыс. условных поездок в год, финны согласны на 135 тыс. Вопрос будет вновь обсуждаться на рабочей встрече министерств в июне в Выборге. Информслужба «Юле», 19.05.2003г.

– Рост рынка сетей мобильных телефонов в России в течение первых месяцев года превысил все ожидания фирмы «ТелиаСонера», хотя фирма и была подготовлена к этому. Паевая компания фирмы «ТелиаСонера» «Мегафон» вынуждена была попросить владельцев о дополнительных вложениях в 58 млн.евро. Прямая доля «ТелиаСонеры» в указанной сумме составляет 34%, или 20 млн.евро.

По словам отвечающего за деятельность «ТелиаСонеры» в России директора Матти Хуттунена, все средства уйдут на финансирование роста. «Данная эмиссия внеплановая. Рынок развивается стремительнее, чем мы думали, а инвестиции требуют денег. С другой стороны, возможность взятия кредитов ограничивает требование банков, что собственные фонды должны быть достаточными по сравнению с кредитами», – объясняет Хуттунен. «Мегафон» получил в янв.-марте более полмиллиона новых абонентов, число которых составляет 3,6 млн. Хуттунен говорит, что доля «Мегафона» на рынке России тоже увеличилась на 1-2% и составляет 20%. Основными регионами деятельности «Мегафона» являются Санкт-Петербург и Северный Кавказ. «Кауппалехти», 15.05.2003г.

– В Хельсинки состоялось совещание российской и европейской предпринимательской элиты. В совещании принял участие также Михаил Ходорковский. В течение 7 лет Ходорковский руководит нефтяной компанией «Юкос». Эффективность компании не уступает западным нефтяным компаниям. Рост составляет 20% в год. Рыночная капитализация компании, акции которой котируются на московской бирже, увеличилась за три года в 6 раз, хотя только четверть акций компании входят в сферу свободной торговли. Год с лишним назад Россия догнала Саудовскую Аравию по добыче нефти во многом благодаря именно быстрому росту «Юкоса». Рост экспорта «споткнулся» сейчас о дорогие и сложные транспортные связи.

«Наши издержки по добыче нефти в настоящее время составляют три доллара за баррель. Неразумно их снижать далее. Транспортные расходы необходимо сократить», – сообщает Ходорковский. «Юкос» планирует строительство нефтепровода из Сибири в Мурманск. Готовится проект по строительству трубопровода в Китай. Цель компании – увеличить добычу с нынешних 4 млн.баррелей до 6-7 млн.бар/день до 2010г. Если эти проекты осуществятся, российский экспорт нефти будет существенно влиять на мировые цены. Ходорковского не интересует ценовой коридор ОПЕК в 22-28 долл/бар. «Русским нефтекомпаниям, – констатирует Ходорковский – достаточно 18 долл., «Юкосу» – даже меньше». «Хельсингин Саномат», 19.05.2003г.

– Поездка министра внешней торговли и развития Паулы Лехтомяки в Тюмень характеризуется как успешная, хотя подписания торговых соглашений, аналогичных тем, какие подписывались в советские времена, не отмечено. Некоторые контракты были подписаны во время поездки. Металлообрабатывающий завод «Аймо Корте» из Юливиеска продал 60 с/х машин, а фирма «Метсо Автоматика» заключила более мелкие контракты. Всего в поездке приняли участие представители 60 финских предприятий.

«Важнейшее значение таких поездок – обеспечение долгосрочных торговых отношений», – подчеркивает руководитель проекта компании «Финпро Маркетинг» Йорма Йокинен и отмечает, что «Финпро» удалось привлечь на свой финансовый и инвестиционный семинар 250 топ-менеджеров. В программу семинара входило также посещения предприятий. На территории, которая в пять раз больше Финляндии, есть города и районы с большой покупательной способностью. Например, отмечено, что нефтяные доходы у «восточных шейхов» больше, чем у норвежских нефтяников. За успех семинара участники поездки благодарны также министру внешней торговли и развития Финляндии Пауле Лехтомяки, которая очаровала участников семинара и других мероприятий в рамках «Дней Финляндии» свободным владением русским языком. «Кауппалехти», 20.05.2003г.

– «Между Финляндией и Россией будет передвигаться еще больше товаров, когда принятые недавно Госдумой России новые таможенные правила вступят в силу в конце года», – полагает председатель таможенного подкомитета комитета по бюджету и налогам Госдумы РФ Валерий Драганов. Он представил в Хельсинки готовившуюся в течение пяти лет новую редакцию таможенного кодекса, являющуюся частью процесса гармонизации Россией своего законодательства с требованиями ВТО.

Драганов сообщает, что по новым правилами поступивший в Россию товар должен переправляться далее в течение трех дней после пересечения границы. Передвижение товаров ускорит также то, что таможенная очистка будет производиться в пункте назначения. Драганов находился в Финляндии по приглашению комиссии по **про-**

грамме «ЕвроРоссия», посредством которой финские, шведские и российские власти стремятся создать лучшие предпосылки для инвестиций и бизнеса в России. Из финских фирм в «ЕвроРоссию» входят такие компании, как «Элкотек», «ПКС Груп», «Фацер», Раутаруукки», «ТелиаСонера» и «Стура Энсо». В России активно работают также энергетическая компания «Фортум» и сеть универмагов «Стокманн». В последние годы российский рынок предлагал большие возможности для финских фирм. После кризиса в 1998г. экономический рост в стране был значительным. По прогнозам в текущем году он составит 4%. «Кауппалехти», 20.05.2003г.

– Развитие скоростного ж/д сообщения между Санкт-Петербургом и Хельсинки является одной из приоритетных задач МПС России. Об этом в столице Финляндии заявил первый заместитель министра путей сообщения РФ Вадим Морозов, выступая на презентации «Транссибирская магистраль в XXI в.: перспективы развития российско-финского сотрудничества в области железнодорожных перевозок». По словам Морозова, для привлечения грузов на железнодорожный транспорт Центр фирменного транспортного обслуживания МПС России выступил с предложением организовать ускоренный грузовой поезд «Хельсинки-Москва» (на базе технологии уже курсирующих ускоренных грузовых поездов «Россия-экспресс» и «Европа-экспресс»).

Для повышения скоростей грузового и пассажирского движения на отдельных участках направления, обеспечивающего выход Финляндии на Транссибирскую магистраль (Бусловская-С.Петербург-Вологда-Котельнич-Екатеринбург), осуществляется реконструкция и модернизация, а также ведутся работы по реконструкции Санкт-Петербургского ж/д узла.

Предусматривается развитие станций Светогорск и Вяртсиля. МПС России планирует строительство второго пути на участке Выборг-Бусловская. По словам Морозова, на этом направлении уже можно эксплуатировать подвижной состав из новых пассажирских вагонов с конструкционной скоростью 200 км/час, которые разрабатываются в соответствии с утвержденными специалистами России и Финляндии техтребованиями.

Для привлечения иностранных грузов на Транссиб упрощена процедура их таможенного оформления, а также осуществлен ряд других мероприятий, облегчающих процедуру пересечения госграницы РФ. Благодаря этим мерам, простой контейнеров сокращен с 3-5 суток до нескольких часов.

Морозов сообщил, что рост перевозок ж/д транспортом между Россией и Финляндией в I кв. 2003г. составил 45% по сравнению с аналогичным периодом 2002г. Экспортные перевозки увеличились на 46%, транзитные – на 55%. Объемы перевозок через сухопутные пограничные переходы возросли на 36%, через морпорты – почти вдвое. Объемы международных грузоперевозок с участием железнодорожного транспорта между Россией и Финляндией в прошедшем году составили 21,2 млн.т. Этот показатель увеличился по сравнению с 2001г. на 16% благодаря росту экспортных перевозок. Объем перевозок, осуществляемых железнодорожным транспортом через сухопутные пограничные переходы, в 2002г. составил 15,5 млн.т.

– «Россия потеснит Германию на финском рынке и займет ее место в качестве главного торгового партнера Финляндии», – такой прогноз сделал директор Института Банка Финляндии по экономикам переходного типа Пекка Сутела на организованном Банком семинаре по экономике России. «Это неизбежно, в этом нельзя сомневаться, но я не могу сказать, когда это произойдет», – заявил он. Свою концепцию Сутела обосновал стремительным ростом российской экономики, в особенности в регионе Санкт-Петербурга и Республики Карелия. «При повышении уровня потребления возрастает доля импортных товаров, а постоянное реальное укрепления рубля увеличивает покупательную способность россиян, отметил он. Рост этого рынка может составить 20% в год, и если наш экспорт в Россию не будет расти как минимум с той же скоростью, мы потерпим неудачу».

В прошлом году крупнейшим импортером финских товаров была Германия, второй в этом списке была Великобритания, на третьем месте США. Россия заняла в прошлом году пятое место. Финляндия экспортирует в Россию машины и оборудование, продукцию химической промышленности, бумагу, упаковочные материалы и продукты питания. Россия экспортирует в Финляндию в основном энергоносители и сырье: нефть, газ, древесину и металлы, занимая в общем объеме финского импорта третью позицию. «Хельсингин Саномат», 23.05.2003г.

– Гендиректор Кондопожского бумажного комбината хочет оставить комбинат в российском владении. «Пусть на берегах Онеги не будет западных денег, – рассуждает гендиректор крупного российского бумажного комбината Виталий А.Федермессер – Наши акции нельзя купить, да и продать их несколько затруднительно. Нам не нравится мысль о том, что нашими владельцами могли бы стать неприемлемые для нас круги». Кондопожский комбинат со своими шестью бумагоделательными машинами и производством в полмиллиона тонн является одним из самых современных в России. В прошлом году его торговый оборот составил 164 миллиона евро, а прибыль – 10 млн. евро. На комбинате занято 7 тыс. работников. Во времена перестройки Кондопожский комбинат был приватизирован таким образом, что большинство акций было передано работникам и руководству комбината. Финское предприятие «Энсо» также в свое время изучало возможности покупки Кондопоги, но до сделки дело не дошло. Если комбинат будет продан западному инвестору, то жизнь в г.Кондопоге может радикально измениться.

«Нашим западным партнерам трудно понять, какая экономическая ситуация на самом деле существует сейчас в России. Они не понимают, почему комбинат оказывает помощь детским садам, строит дворцы спорта, обогревает жилища работников и планирует строительство дворцов бракосочетания», – продолжает Федермессер, – «Иностранцы спрашивают, почему вы вкладываете деньги в подобное. Почему вы не сосредотачиваетесь на бизнесе, который принесет большие прибыли? Однако жизнь в России может понять только человек, который сам живет здесь. Если комбинат не будет заботиться о людях, то никто другой этого не сделает. Это наша действительность».

Целью предприятия на Западе является производство прибавочной стоимости для своего владельца, но в Кондопоге прибыль распределяется не только между владельцами акций, но и практически между всеми горожанами. «Хельсингин Саномат», 26.05.2003г.

– Российская компания «Атомстройэкспорт» открыла офис своей финской дочерней фирмы «Ойвавойма» в Хельсинки. При открытии присутствовали исполнительный директор «Ойвавойма» Яри Анттила, генеральный директор «Атомстройэкспорта» Виктор Козлов и заместитель гендиректора концерна ОМЗ Алексей Шавров. ОМЗ – крупнейшая в России машиностроительная компания и четвертый в мире изготовитель атомных реакторов. Наряду с АЭС, ОМЗ производит также оборудование для нефтегазпрома. Открытие офиса «Атомстройэкспорта» было началом серьезной борьбы за строительство пятой АЭС в Финляндии. Решение о строительстве примет «Теоллисууден Войма» (ТВО) не ранее, чем осенью и не позднее, чем в конце года. Другими кандидатами являются францзско-немецкий «Фраматом» и американский «Джэнерэл Электрик». Многие сомневаются в возможности успеха российской компании при сегодняшней политической конъюнктуре, но Яри Анттила с большим доверием относится к шансам своего работодателя. «Мы способны поставить станцию, удовлетворяющую всем необходимым нормам безопасности. К тому же, мы верим, что наша станция может генерировать электроэнергию по разумной цене».

Анттила считает, что в выборе подрядчика наибольший удельный вес будет иметь, кроме безопасности, сравнительная цена, по которой способна вырабатывать электроэнергию работающая АЭС. По словам Анттилы, АСЭ ОМЗ обладает одним преимуществом, которого нет у конкурентов – масштабами сотрудничества с финскими инженерами и широкой сетью финских субпоставщиков. «Ведь АЭС в Ловиисе была построена предшественницей нашей компании 30 лет назад. Беспрерывная совместная работа с финскими планировщиками продолжается с тех пор. У нас есть российские партнеры, но в случае необходимости мы можем построить станцию также с любой западной фирмой по производству турбин, на усмотрение ТВО», – говорит Анттила. «Хельсингин Саномат», 28.05.2003г.

– В Санкт-Петербурге закончено строительство Ладожского вокзала, что повлияет на маршрут поездов между Россией и Финляндией. Экспресс «Лев Толстой», курсирующий по маршруту Хельсинки-Москва, будет останавливаться в Санкт-Петербурге для высадки и посадки пассажиров. Один из курсирующих между Хельсинки и Санкт-Петербургом поездов «Сибелиус» или «Репин» будет также останавливаться на Ладожском вокзале, а другой будет по-прежнему останавливаться на Финляндском вокзале, сообщают в информационной службе октябрьскойской ж.д. Ожидается, что изменения произойдут наступающим летом. Ладожский вокзал был открыт для эксплуатации две недели назад. «Хельсингин Саномат», 28.05.2003г.

Франция

Соглашения с РФ

Действующие соглашения между Россией и Францией и по вопросам торгово-экономических отношений. В Перечень входит 47 документов, охватывающие 1951-2001гг. Это двусторонние российско-французские соглашения, протоколы, договора, меморандумы, обменные письма и заявления, регулирующие вопросы финансового, отраслевого, инвестиционного, налогового сотрудничества, а также вопросы сотрудничества в области подготовки кадров. Ведутся переговоры о заключении следующих межправительственных соглашений и конвенций.

О консульской конвенции. На переговорах 28.02.2002г. в Париже стороны сблизили позиции: французская сторона передала российской стороне свой проект конвенции.

О правовой помощи по гражданским и коммерческим делам. Имеются разногласия по статье об экзекватуре: российская сторона выступает за то, чтобы запросы об исполнении судебных решений по гражданским делам направлялись в компетентные суды через минюсты и исполнялись бесплатно. Не решен вопрос о статусе соглашения: по российскому законодательству, данное соглашение должно носить межгосударственный, а не межправительственный характер. 20 окт. 2000г. французскому посольству в Москве направлена нота с изложением позиции минюста России.

О правовой помощи по уголовным делам (минюст). В окт. 1999г. министры юстиции обеих стран высказались за заключение двустороннего соглашения, несмотря на присоединение России к европейской Конвенции о взаимной помощи по уголовным делам от 1959г. Стороны считают желательным накопить определенный опыт работы в рамках многостороннего механизма до заключения двустороннего соглашения. Российский проект соглашения передан французам в окт. 1999г.

Об экстрадиции. В связи с присоединением России к европейской Конвенции о выдаче от 1957г., заменяющей собой двусторонние соглашения, минюст России считает заключение соответствующего соглашения с Францией неактуальным. Российский проект передан французской стороне в 1999г.

О передаче осужденных. Ю.Л.Чайка и Э.Гигу в окт. 1999г. высказались в пользу заключения данного соглашения. Российская сторона рассматривает вопрос о присоединении к европейской Конвенции о передаче осужденных лиц от 1983г. Французы сообщили, что российский проект, переданный Ю.Я.Чайкой в минюст Франции в конце фев. 2000г. сильно отличается от норм европейской конвенции и является для них неприемлемым.

О сотрудничестве и взаимной помощи в области борьбы с незаконными финансовыми операциями, а также финансовыми операциями, связанными с легализацией (отмыванием) доходов, полученных незаконным путем (ВЭК). Российский проект межправительственного соглашения был передан в посольство Франции в Москве с нотой МИД РФ от 5.11.97г. Французы предлагают ограничить рамки соглашения только отмыванием доходов, обменяться соответствующими норматив-

ными актами, провести сравнительный анализ законодательств, а затем определиться с номенклатурой проблем, которые могут регулироваться соглашением.

О морском судоходстве. Остаются несогласованными два положения: понятие «приравненного судна» и распространение действия Соглашения на внутренние водные пути для судов «река-море». Французская сторона заинтересована в том, чтобы в новом Соглашении предусматривалось предоставление национального режима не только судам под французским флагом, но и так называемым «приравненным судам», то есть судам, плавающим под флагом любой третьей страны, зафрахтованным французскими юридическими или физическими лицами. Пересмотр Соглашение на условиях, предлагаемых французской стороной, в значительной степени расширит круг судовладельцев и фрахтователей, пользующихся льготным режимом в российских портах, не принося экономических преимуществ российской стороне. Позиции сторон до сих пор остаются неизменными. Минтранс России готов продолжить двусторонние консультации с целью окончательного согласования проекта Соглашения.

7 нояб. 2002г. ЕС предоставил российской экономике рыночный статус. С 2003г. из РФ могут экспортироваться без ограничений не только сырьевые, но и промышленные товары и услуги в регион Евросоюза. Выгода для российской промышленности составит 400-500 млн.долл. в год. России и Евросоюзу удалось договориться о внутрироссийских ценах на энергоносители. Стороны предварительно условились, что эти расценки будут повышаться после 2004г., но с учетом платежеспособности российской экономики. Дискриминация российских товаров на европейском рынке существовала более 30 лет. Получение Россией рыночного статуса ускорит ее вступление в ВТО.

Перечень действующих соглашений между правительствами России и Франции по вопросам торгово-экономических отношений на 3 дек. 2002г.

О торговых взаимоотношениях и о статуте Торгпредства СССР во Франции, дата подписания – 3.09.1951г., дата вступления в силу – 28.11.1952г.; о платежах между правительствами СССР и Франции, 2.04.1960г., 10.04.1960г.; о сотрудничестве в области цветного телевидения, 22.03.1965г.; Морское соглашение (включая обмен нотами о продлении его действия от 10.11.1986г.), 20.04.1967г.; о взаимной охране и использовании прав промышленной собственности, 19.05.1970г.; о международном автомобильном сообщении и Протокол о его применении, 20.04.1973г.; о сотрудничестве в области туризма, 17.10.1975г.; о сотрудничестве в области химии, 22.06.1977г.; о сотрудничестве в области транспорта, 22.06.1977г.; о взаимном поощрении и взаимной защите капиталовложений и Обменные письма к нему, 4.07.1989г.; о взаимном поощрении и взаимной защите инвестиций от 4.07.1989г., 6.02.1992г.; о сотрудничестве в области обучения кадров для экономической деятельности, 5.07.1989г.; о сотрудничестве в области цифрового телевидения и телевидения, 5.07.1989г.; о сотрудничестве в области гражданской авиации и авиастроения 4.07.1989г.; о сотрудничестве в области трудовых отношений, занятости и профподготовки, 28.10.1990г.; о сотрудничестве в области использования методов регулирования экономики, 6.02.1992г.; Договор между Россией и Францией, 7.02.1992г.; о научном и технологическом сотрудничестве, 28.07.1992г.; об экономическом и научно-техническом сотрудничестве в области агропрома, 30.07.1992г.; о сотрудничестве в области безопасного уничтожения ядерного оружия в России и использования в мирных целях высвобождаемых оружейных ядерных материалов, 12.11.1992г.; о консолидации долга, 12.10.1993г.; о военно-техническом сотрудничестве, 4.02.1994г.; о консолидации долга, 16.09.1994г.; о сотрудничестве в области топлива и энергии, 15.02.1996г.; о сотрудничестве в области информатизации, 15.02.1996г.; протокол о согласии относительно финансирования проектов в нефтяном секторе, 15.02.1996г.; о сотрудничестве в области охраны окружающей среды, 15.02.1996г.; о научно-техническом сотрудничестве и поставках высоко обогащенного урана, 19.04.1996г.; о сотрудничестве в области ядерной энергии, 19.04.1996г.; о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях (вместе с Приложением «Интеллектуальная собственность»), 26.11.1996г.; Конвенция об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от налогов и нарушения налогового законодательства в отношении налогов на доходы и имущество (вместе с Протоколом), 26.11.1996г.; об окончательном урегулировании взаимных финансовых и имущественных требований, возникших до 9 мая 1945г., 27.05.1997г.; о взаимной административной помощи в предотвращении, расследовании и пресечении таможенных нарушений, 30.10.1997г.; о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях, 12.01.1999г.; о долговременном сотрудничестве в области создания и развития платных автомобильных дорог в России, 2.07.1999г.; о воздушном сообщении, 2.07.01г.

Работа с международными адвокатскими конторами в Париже. Россияне не поддерживают деловые контакты с адвокатскими конторами Мурзича И.Б., Д. Гийо, «Кудер фрер» (бюро в Москве, 20 чел.), «Саланз Херцфилд энд Хейлброн» (бюро в Москве, 50 чел.), «Френсис Лефевр» (бюро в Москве, 7 чел.), «Жид Луарет Нуэль» (бюро в Москве – 7 русских и 3 французских юриста), «Линклейтерз энд элиэнс» и «Симонз энд Симонз».

В соответствии с Единым европейским актом с 1 янв. 1993г. в 15 странах ЕС осуществлен переход к единому рынку со свободным движением товаров, услуг, капиталов и людей, создана зона беспошлинной торговли и действует Единый таможенный тариф. Преференциальным режимом при импорте товаров в страны ЕС, в том числе во Францию, в разной мере пользуются большинство ассоциированных с ЕС развивающихся стран (Алжир, Тунис, Марокко). С 1 янв. 1993г. эти преференции и тарифные льготы распространены на государства-члены СНГ, в т.ч. на Россию.

Нетарифное регулирование экспорта и импорта во Франции осуществляется в рамках единого европейского рынка в соответствии с принципами единой торговой политики. Либерализация торгового обмена внутри ЕС отменила внутреннее госрегулирование экспорта и импорта в отношениях стран-членов ЕС. В отношениях с третьими стра-

нами регулирование импорта осуществляется на основе регламентов, принимаемых КЕС.

В соответствии с этими регламентами на импорт ряда товаров из третьих стран, в том числе и из России, могут вводиться количественные ограничения – контингента. Списки этих товаров и стран, на которые распространяются контингенты, определяются КЕС и публикуются в Официальном вестнике Европейских сообществ, а затем появляются в форме уведомления импортерам и экспортерам в Официальном вестнике Французской Республики. К числу количественных ограничений, действующих в отношении товаров российского экспорта можно отнести 12% квоту на сталь.

К мерам внутреннего регулирования ввоза во Францию некоторых товаров, например, продуктов питания, можно отнести строгие требования санитарного, ветеринарного и фитосанитарного контроля, которые в странах ЕС имеют различия. Контроль за ввозом ряда товаров осуществляется при помощи лицензий, которые выдаются Службой финансовых и торговых разрешений гендирекции таможен и косвенных налогов. Импортные лицензии обычно выдаются на срок до 6 мес.

Проблемой, препятствующей продвижению на французский рынок российских товаров, является длительная и сложная процедура сертификации, в первую очередь в отношении машинно-технической продукции, фактически устанавливающая технические барьеры перед российскими экспортерами авиационной и автомобильной техники, станков, некоторых видов химтоваров.

Важным средством нетарифного регулирования импорта в страны ЕС, в том числе во Францию, являются антидемпинговые процедуры.

В соответствии с признанием безусловного рыночного статуса российской экономики, разрабатываются поправки к антидемпинговому законодательству ЕС, которые должны устранить существующую дискриминацию России при проведении антидемпинговых расследований. Разработанные КЕС предложения под влиянием сторонников жесткой позиции, среди которых находится Франция, возвращают положение дел к невыгодной для России ситуации. **Из 15 действующих антидемпинговых мер в отношении российских товаров 10 инициированы при участии французских компаний**, в т.ч. по карбиду кремния («Пешине»), хлоркалию («Поташ э л'Азот»), мочевине, нитрату аммония («Гран Паруаз»), трансформаторной стали («Южин»), древесным плитам («Тарнез де Пано», «Изори»), раствору мочевины («Гидро Агри»), алюминевой фольге («Пишине»), стальным фиттингам («Интерфит»), трансформаторной стали («Уго»).

Вопрос о применении антидемпинговых мер против российских экспортеров постоянно затрагивается в ходе различных переговоров с французской стороной, в т.ч. на сессиях российско-французского Совета по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам. Позиция французской стороны по этому вопросу, носит уклончивый характер. На переговорах, которые состоялись в сент. 2002г. накануне очередной сессии российско-французского Совета, представители минэкономики, финансов и промышленности заявили, что инициаторами антидемпинговых процедур выступают частные компании, а французские госорганизации не имеют возможности оказывать давления на частный бизнес.

Связи с регионами РФ

В итоговом документе 8 заседания российско-французской Комиссии на уровне глав правительств 16 нояб. 2002г. было отмечено подписание соглашения (коммерческого контракта) между фирмой «Эрбас индастриз» и компанией «Аэрофлот». Отмечалась необходимость в обмене студентами и учеными (признание единого диплома). Недавно установлено партнерство между компаниями «Снекма» и НПО «Сатурн», «Северсталь» и «Арселор», «Эрбас» и «Каскол», «Алкатель спейс» и НПО ПМиГПКС. Начато совместное производство дорожного оборудования на Саратовском предприятии «Росдортех» с французской стороной Secmar.

6 российских городов: Волгоград, Краснодар, Малоярославец, Новороссийск, Тверь и Ужа отобраны для передачи объектов водоснабжения в делегированное управление иностранным операторам. Отмечалась деятельность компании «Ондео-Сервис» в области предварительных исследований развития европейской части России, а также совместная работа компании «Сор» и «Мосводоканала».

Двустороннее сотрудничество России и Франции на межрегиональном уровне развивается в условиях растущей самостоятельности российских регионов в установлении прямых экономических связей с французскими партнерами и сложившегося во Франции механизма децентрализованного сотрудничества регионов.

На данный момент подписано более 20 документов о сотрудничестве между регионами России и Франции. Однако многие соглашения заключены между неравными административными образованиями и субъектами (между департаментом и городом, регионом и фирмой).

В рамках российско-французского децентрализованного сотрудничества, включая сотрудничество по линии породненных городов, продолжалась реализация 90 проектов с финансовым участием французской стороны. Развивается сотрудничество Москвы с Парижем и департаментом Верхняя Сена. Налаживается сотрудничество Московской обл. с регионом Луары с акцентом на сотрудничество в области агропрома.

Между Орловской обл. и регионом Шампань-Арденны развивается плодотворное сотрудничество в сфере АПК, техсодействия, обучения, экономических и культурных обменов.

Диверсифицированный характер носят связи между Францией и Иркутской обл. Создана и активно действует ассоциация «Европа-Байкал», основной вклад в которую вносит Региональный совет Акитэн и мэрия г.Бордо. Цель ассоциации – содействие сохранению исторического центра Иркутска, уникальной природы Байкала, развитию экономических и иных связей с Иркутской обл. Ее основным партнером в России является ассоциация «Три века». Налажены контакты с рядом крупных французских фирм, прошла презентация экономического потенциала области, а также инвестиционных проектов, предлагаемых для реализации с участием французских фирм.

Активность в налаживании сотрудничества с французскими регионами проявляет Мордовия,

которая в 1999г. подписала договор о сотрудничестве с департаментом Шер.

12 городов и субъектов РФ имеют соглашения и поддерживают дружественные связи с городами и регионами Юга Франции, в т.ч. Нижегородская обл., Краснодарский край, Санкт-Петербург, Ставрополь, Сочи.

В Париже прошли в 2002г. презентации Республики Саха, Свердловской, Московской и Ярославской обл., Удмуртии. Состоялись визиты во Францию делегации законодательного собрания Татарстана, делегаций Самарской, Иркутской, Калужской, Новосибирской обл.

Развиваются связи по линии породненных городов и регионов России и Франции. К удачным примерам такого сотрудничества можно отнести обмены между Санкт-Петербургом и Ниццей, Псковом и Арлем, Кронштадтом и Тулоном, Ярославлем и Пуатье (в Ярославле планируется создание силами французского города побратима Дома дружбы в качестве культурного центра). Оформлено породнение Кронштадта и Тулона, Саратова (Волжский и Кировский р-ны) и Невиль-ан-Пуату.

Развивается сотрудничество между Новгородом и Страсбургом в области градостроительства и благоустройства, сохранения архитектурного и исторического наследия (в рамках соответствующей программы «Тасис»).

Налаживается сотрудничество между Нижегородской обл. и регионом Юг-Пиренеи. На 2003г. запланирован обмен делегациями двух администраций для определения основных направлений сотрудничества и подписания соответствующих документов (протокол о намерениях).

На конец 2002г. в России зарегистрировано и успешно функционируют в различных областях 250 французских фирм. Планируется проведение в 2003г. (подготовка велась в 2002г.) в Париже презентаций г.г.Липецка, Перми, Краснодарского края.

Инвестиции с РФ

Объем французских прямых инвестиций, аккумулированных в российской экономике на 1 июля 2002г., составляет 276 млн.долл. По данному показателю Франция занимает 8 место среди основных стран-инвесторов на российском рынке, где ее опережают такие страны, как США, Кипр, Нидерланды, Великобритания, Германия, Япония и Швейцария. Общий объем накопленных французских инвестиций (прямые, портфельные и прочие) в экономике России на тот же период времени составил 3,364 млн.долл. По данному показателю Франция находится на 5 месте среди стран-инвесторов на российском рынке, уступая Германии, США, Кипру и Великобритании.

В России, по данным французского агентства UBIFrance представлено 400 французских компаний и предприятий, преимущественно в виде филиалов, представительств и совместных предприятий. Основным направлением их деятельности является развитие деловой активности французских компаний во многих отраслях российской экономики, таких, как, топливно-энергетический комплекс, агропром, производство стройматериалов, химпродукции, энергетического оборудования, автомобильная и деревообрабатывающая промышленность, производство электробытового оборудования и товаров ширпотребления.

Французские компании действуют в сфере предоставления торгово-посреднических, консультационных, юридических, банковских, информационных и других видов услуг российским и иностранным партнерам. Опыт долговременных партнерских отношений России и Франции сформировал определенные отраслевые приоритеты в сфере инвестиционного сотрудничества. Широкие возможности имеются для его дальнейшего развития в ряде отраслей российской экономики.

Топливно-энергетический комплекс. С участием компании «Тотальфина-Эльф» на условиях соглашения о разделе продукции ведется добыча нефти на Харьягинском нефтяном месторождении в Ненецком автономном округе. Общий объем инвестиций в этот проект составит 2 млрд.долл.

В янв. 2003г. начались поставки природного газа из России в Турцию по газопроводу, пролегающему по дну Черного моря, сооруженного в рамках многостороннего, с участием французской компании «Буиг Офшор», проекта «Голубой поток». Перспективные направления (основные проекты):

– строительство нового газопровода в Европу в рамках консорциума, состоящего из ОАО «Газпром», французской «Газ де Франс», германских «Рургаз» и «Винтерсхалле», а также итальянской «Снам». Возможный объем инвестиций в данный проект – 2 млрд.долл.;

– реализация проекта Штокмановского газового месторождения с участием компании «ТотальФина-Эльф» (25 млрд.долл.); исследование и разработка нефтяных полей на глубоководном шельфе Черного моря в районе Туапсе; исследования и разработка нефтяных полей на Ванкорском месторождении в Сибири;

– реализация совместных с компанией «Электриситэ де Франс» проектов по строительству в Москве ТЭЦ-27 (170 млн.долл.), энергосбережению, распределению электроэнергии и обеспечению синхронизации работы электроэнергетических сетей Западной и Восточной Европы;

– возможное участие компании «Газ де Франс» в работе российско-украинского газового консорциума; возможное участие компании «ТотальФина-Эльф» в тендере на разработку Талаканского месторождения в Якутии; участие французских фирм в модернизации и реконструкции НПЗ на территории России;возможное участие французских фирм в инвестиционных проектах РАО «ЕЭС».

Авиапром. Наиболее значительными проектами являются совместные разработка, производство и коммерциализация учебно-тренировочного самолета МиГ-АТ и вертолета Ми-38, реализуемые соответственно французскими компаниями «Снекма» и «Талес», а также «Еврокоптер», и рядом российских авиапредприятий.

Развивается сотрудничество ОАО НПО «Сатурн» с филиалом группы «Снекма» – «Снекма мотер», в рамках которого российское предприятие выполняет заказы на изготовление отдельных элементов для авиадвигателей CFM-56. Разработанный ими совместно двигатель SM-146 утвержден в качестве двигателя для создающегося регионального самолета.

С участием компаний «Эрбюс» и «Каскол» в Москве создан инженерный центр. В дек. 2002г. завершено оформление учредительных докумен-

тов. Планируемые сроки начала работы центра — весна 2003г.

Перспективные направления (основные проекты): реализация полномасштабного, в рамках соглашения о стратегическом партнерстве и сотрудничестве между Росавиакосмосом и концерном «Еадс», участия российских авиапредприятий и конструкторских бюро в проектах создания самолетов А320, А340 и А380; создание компанией «Мессье Даути» и НПО «Гидромаш» совместного предприятия по производству отдельных компонентов для авиатехники; модернизация двигателей для вертолетов, выпускаемых ПО «Камов», при участии компании «Снекма»; создание российского регионального самолета (с возможным учреждением в 2003г. СП «Снекма-НПО «Сатурн»).

Сотрудничество в космической области. Реализуются совместные проекты по коммерческому использованию российских ракетоносителей «Союз» в рамках СП «Старсем», разработке и изготовлению спутников, в области использования российских технологий при создании и производстве ракетных двигателей, по разработке оптико-электронных приборов ориентации и навигации космических аппаратов.

Перспективные направления (основные проекты): запуск спутников российскими ракетоносителями с космодрома в Куру (Французская Гвиана); совместные разработки архитектуры космической навигационной системы «Галлилео» с применением технологий «Глонасс»; разработка и изготовление полезной нагрузки для спутников типа «Экспресс»; налаживание серийного производства комбинированного приемника спутниковой навигации «Глонасс/GPS».

Атомная энергетика. Сотрудничество с компаниями и организациями Франции охватывает такие направления, как разработка нового поколения реакторов для АЭС, повышение безопасности действующих станций, захоронение радиоактивных отходов. Компания «Спи-Батиньоль» построила и сдала в эксплуатацию на Новосибирском заводе химконцентратов склад для хранения гидрида лития, извлекаемого из водородных бомб.

В стадии реализации находятся проекты по внедрению систем физической защиты для Калининской, Кольской, Билибинской, Курской и Нововоронежской АЭС, по внедрению установки для контроля корпуса реактора, по созданию Центра методов неразрушающего контроля оборудования АЭС, по модернизации АСУ ТП российских АЭС. Реализуется программа поставок во Францию высокообогащенного урана.

Перспективные направления: разработка и сооружение в России европейского реактора типа EPR; утилизация плавучей технической базы «Лепсе» (г.Мурманск); проект АЭС с реакторной установкой типа ГТ-МГР; работы над реактором на «быстрых» нейтронах; создание на ПО «Маяк» (Челябинская обл.) промежуточного хранилища для ОЯТ судовых ядерных установок; производство МОКС-топлива и обесфторивание ядерного топлива при участии компании «Арева».

Связь и информатизация. С участием компании «Алкатель» и ОАО «Связьинвест» в Московской обл. создается предприятие по производству оптического волокна; ведутся совместные с НПО «Прикладная механика» работы по разработке полезной нагрузки для российских спутников АМІ 1 и АМ 12.

С участием компании «Бюлль» завершается реализация проекта создания информационной системы для налоговой полиции России; подписан контракт по созданию информационной системы медицинского центра Управления делами Президента РФ.

Перспективные направления: разработка и внедрение информационной системы для администрации Самарской обл.; с участием «Франс-Телеком» и «Алкатель» прорабатываются проекты по производству мощных АТС; создание специальной информационной системы для МЧС России; создание московской городской информационно-справочной системы (ГИСС) и информсистемы «Налог в городе»; создание информсистемы для арбитражных судов РФ.

Автопром. В июле 1998г. компанией «Рено» и Правительством Москвы создано СП «Автофрамос» по выпуску на мощностях АО «Москвич» легковых автомобилей французских марок. Начата реализация нового проекта, предусматривающего сборочное производство 60 тыс. с последующим увеличением до 120 тыс. современных, адаптированных к российским условиям автомобилей ежегодно.

Российский холдинг «Донинвест» реализует на Таганрогском автозаводе рассчитанную до 2010г. программу сотрудничества с «ПСА Пежо-Ситроен», в рамках которой осуществляется сборочное производство легковых автофургонов «Орион М».

Перспективные направления: производство автомобиля «Ситроен-Ксара» на мощностях холдинга «Донинвест».

Металлургия. Компанией «Арселор» совместно с ОАО «Северсталь» в 2002г. в г.Череповце, Вологодской обл., создано СП «СеверГал» по производству листовой стали для автопрома мощностью 400 тыс.т. в год. Ввод предприятия в эксплуатацию намечен на 2004г. Ведется проработка нового инвестиционного проекта на территории России с участием компании «Пешинэ» (цветная металлургия).

Медпром. Совместно с компанией «Сервье» налажено производство препарата «Диабетон» на московском предприятии «Акрихин». В стадии завершения находится создание лаборатории контроля качества лекарств.

Перспективные направления: реконструкция и оснащение современным оборудованием московского центра по переливанию крови; производство инсулина в Московской обл.; производство оборудования для переливания крови в Нижнем Новгороде.

Агропром. С участием компании «Данон» в России введены в эксплуатацию два завода по производству молочнокислых продуктов в г.г.Тольятти и Чехов Московской обл. При содействии компании «Суффле» построен солодовенный завод в г.Санкт-Петербург. Действуют, сооруженные с участием, соответственно, компаний «Лакталис» и «Бондюэль» сыроваренный завод (г.Истра Московской обл.) и завод по производству консервированных овощей в Краснодарском крае.

Продолжается модернизация и реконструкция московской кондитерской фабрики «Большевик», контрольным пакетом акций которой владеет

компания «Данон». Реализуются проекты строительства Кочубеевского сахарного завода, реконструкции Щелковского биокомбината по производству ветеринарных препаратов и вакцин, производства пищевых добавок для корма животных на АО «Волжский синтез», поставок французского крупного рогатого скота.

Перспективные направления: организация фирмой «Эксель» совместного с тракторным заводом «Ритм» производства свеклоуборочных комбайнов в Белгороде; организация фирмами «Сюкден», «Моро» и «Каррюэль» совместного с Липецким тракторным заводом производства свеклоуборочных комбайнов в Липецке; модернизация завода по производству детского питания в Вологде при участии компании «Боккар»; строительство маслоэкстракционного завода «Михайловский» в Волгоградской обл.

Строительство и жилищно-коммунальное хозяйство. Осуществляется сотрудничество с компаниями «Серик» и «Сан-Гобэн» в производстве в России стройматериалов из керамики и специальных теплоизоляционных метериалов Совместно с компанией «Сорет» на ряде российских домостроительных предприятиях ведется внедрение французских технологий изготовления сборно-монолитных каркасов зданий.

В авг. и дек. 2002г. при участии компании «Ошан» в районе Московской кольцевой автодороги введены в эксплуатацию два крупных торговых центра. Компанией прорабатывается вопрос о строительстве третьего центра. Продолжается совместная с компаниями «Бсеом», «Виванди уотер», «Сюэз» и «Сор» работа по внедрению делегированного управления водоканализационным хозяйством в Малоярославце, Волгограде, Краснодаре, Уфе, Новороссийске и Твери.

Перспективные направления: строительство гостиницы «Казань» в г.Казань с участием компании «Буиг»; модернизация завода по производству кирпича в Московской обл.; реконструкция туркомплекса «Красная поляна» под Сочи; строительство в Московской обл. оптового магазина стройматериалов с участием компании «Сэн-Гобэн».

Транспорт. Компания ADPI осуществляет проектные работы, связанные с реализацией проекта строительства аэропорта «Шереметьево-3». С участием компании «Альстом» ведется проработка проекта строительства метрополитена в г.Казань.

Перспективные направления: проектирование и строительство нефтяного порта в районе г.Санкт-Петербург; реконструкция аэропорта г.Сочи; создание системы контроля за воздушным движением над территорией России при участии компаний «Талес» и «Согласие».

Дорожное хозяйство. С участием компаний «Секмэр» и «Росдортех» в России осуществляется производство специальных машин для ремонта дорожных покрытий. Компания «Вэнси» принимает участие в строительстве дорожных тоннелей третьего московского транспортного кольца.

Перспективные направления: реконструкция и эксплуатация на платной основе автомагистрали М-4 «Дон» (МКАД-Кашира) с участием компаний «Буиг» и «Росавтодор».

Шинная промышленность. С участием компании «Мишлен» ведется строительство предприятия по производству шин в Московской обл.

Значительные возможности имеются в развитии сотрудничества в области конверсии оборонной промышленности, металлургической, хим. и нефтехимпроме, ж/д транспорте, сахарной промышленности, строительстве торговых центров, внедрении современных методов очистки питьевой воды, реализации совместных экологических проектов.

Расширение инвестиционного сотрудничества французская сторона увязывает с решением комплекса вопросов, связанных со стабилизацией экономической ситуации в России, разработкой целостной госполитики привлечения иноинвестиций, совершенствованием законодательства по СРП, урегулированием вопросов земельной собственности, совершенствованием налогового законодательства, в т.ч. норм, гарантирующих возврат НДС, реформированием судебной системы, введением международных принципов бухучета на российских предприятиях, обеспечивающих их финансовую прозрачность.

Успешная деятельность в области развития инвестиционного сотрудничества напрямую зависит от двух факторов: от того, насколько активно проводится в РФ работа по улучшению инвестиционного климата, и от состояния политических отношений между двумя странами. В работе с французскими инвесторами необходимо учитывать то обстоятельство, что они относятся к числу весьма осторожных предпринимателей, не рискующих вкладывать свои капиталы в реализацию проектов, где перспектива получения прибыли является туманной или отдаленной. Они внимательно отслеживают экономическую и политическую ситуации в России и все действия координируют в соответствии с их изменениями. Для французских инвесторов важным фактором является проводимая официальным Парижем политическая линия в отношении той или иной страны, которая в отношении России не всегда благоприятна.

Обоснованную тревогу инвесторов вызывает то обстоятельство, что в ряде случаев уже принятые законы и постановления не выполняются. Негативную реакцию вызывает длительная процедура принятия ряда необходимых для поддержки иноинвесторов законов, постановлений и нормативных актов, что, по их мнению, говорит о наличии достаточно сильного противодействия со стороны определенных кругов.

Нельзя не учитывать и то отрицательное воздействие, которое оказывает на потенциальных инвесторов во Франции уже имеющийся опыт достаточно сложного во многих аспектах сотрудничества с соответствующими российскими организациями ряда известных французских компаний, таких, как «Рено», «Альстом», а также российско-французского СП «Европейская мебельная компания».

В силу перечисленных причин, многие серьезные французские компании предпочитают воздерживаться от масштабных капиталовложений, рассчитанных на длительные сроки окупаемости.

Проекты в России

Total Fina Elf («ТотальФина-Эльф»), добыча, переработка и транспортировка нефти и газа. 2 Place de la Coupole, la Defense 6, 92400 Courbevoie, т. 01.47.44.45.46, ф. 01.47.44.78.78, totalfinaelf@Totalfinaelf.com. АО с уставным капиталом 7,4

млрд.евро. Персонал – 122 тыс.чел. Президент-гендиректор – Тьери Демарэ, т. 01.47.44.22.33, ф. 01.47.44.49.53, thierry.desmarest@Totalfinaelf.com. Начальник Управления континентальной Европы и Центральной Азии – Менно Грувель, т. 01.47.44.51.34, ф. 01.47.44.39.66, menno.grouvel @Totalfinaelf.com. Ответственный сотрудник по России – Жан-Марк Фонтен, т. 01.47.44.35.42, ф. 01.47.44.75.65, jean-marc.fontaine@Totalfinaelf.com. Представительство в России, «ТотальФина-Эльф Разведка Разработка Россия», гендиректор представительства Франсуа Рафэн, зам по связям с правительством и госорганами Сергей Рафхатович Мингареев. 103051, Москва, Цветной бульвар 16/1, т. 967-38-01, ф.-11, francois.rafin@totalfinaelf.com, serguei.mingareev@ totalfinaelf.com. Харьягинское нефтяное месторождение в Ненецком автономном округе. Начинается 2 фаза освоения месторождения, предусматривающая увеличение добычи до 35 тыс.бар. в день. Пока добывается 9-12 тыс.бар. Планируемые проекты: Штокмановское газоконденсатное месторождение в Баренцевом море (отсутствует принципиальное решение о сроках и условиях освоения месторождения); Ванкорское нефтяное месторождение в Якутии (не завершен процесс перераспределения долей среди российских участников проекта); поисковые работы на шельфе Черного моря (ТФЭ стремится переоформить лицензию на разведку в лицензию на добычу); участие в тендере на разработку Талаканского месторождения в Сибири (сроки проведения тендера перенесены).

Auchan («Ошан»), розничная и оптовая торговля. 200 rue de la Recherche, 59650 Villeneuve D'Asco, т. 03.28.37.67.00, ф.-6400. АО с уставн. капиталом 52,8 млн. евро., персонал – 50000 чел., оборот 2001г. – 14,8 млрд.евро., председатель наблюдательного Совета компании Жерар Мюлье, директор по сотрудничеству с Восточной Европой Паскаль Дельваль. Филиал «Ошан Россия», 123619 Москва, Краснопресненская наб. 12., т. 258-2038, ф.-42, управляющий Thierry Martin. Компания реализует проекты строительства в России сети гипермаркетов. Первый открыт в сент. 2002г. на Осташковском ш., второй – в дек. 2002г. на Калужском ш. на территории торгового комплекса Ikea. Планируется строительство 3 гипермаркета.

Danone («Данон»), пищепром, производство молочных продуктов. 7 rue Teheran, 75008 Paris 08, т. 01.44.35.24.30, ф.-42.25.35.74, АО с уставным капиталом 111,6 млн. евро, персонал – 100560 чел., оборот 2001г. – 14,5 млрд. евро, президент-гендиректор Франк Рибу, директор по сотрудничеству с ЦВЕ Гюнтер Моерхофер. ЗАО «Данон Индустрия», 142300 Московская обл., Чехов, Советская пл. 3, т. 777-9040, ф.-41, гендиректор Джеймс Дауер. С участием компании в России введено в эксплуатацию 2 завода по производству молочнокислой продукции в Тольятти и Чехове (Московская обл.). Продолжается модернизация и реконструкция кондитерской фабрики «Большевик», контрольным пакетом акций которой владеет компания.

Sucden («Сюкден»), производство сахара. 20 rue de la Ville 1'Eveque, 75008 Paris, т. 01.53.30.12.34, ф. 01.45.53.68.56, sucden@sucden.fr, АО с уставн. капиталом 30,5 млн. евро, персонал – 20 тыс.чел., оборот 2001г. – 1,1 млрд. евро. Председатель наблюдательного совета компании Серж Варсано. АО «Сюкден М», 107804 Москва, Орликов пер. 3, корп. 8, т. 207-6207, ф. 976-9640, управляющий Этьен Пеллетьен. Изучается возможность производства свеклоуборочной техники и машин по внесению удобрений, в партнерстве с Липецким тракторным заводом и заводом «Агрисовгаз», в г.Малоярославец (Калужская обл.). Есть сложности с получением соответствующих гарантий при составлении схемы финансирования проекта. Совместно с АК «Агропромснаб» рассмотрен проект строительства комплекса переработки подсолнечника.

Bonduelle («Бондюэль»), АПК, производство продуктов питания, Rue Nicolas Appert, Villeneuve D'Ascq 59560, т. 03.20.43.60.60, ф. 03.20.43.60.00, АО с уставным капиталом 66,4 млн. евро, персонал – 5000 чел., оборот 2001г. – 703,6 млн. евро, президент Бруно Бондюэль. В 2002г. в Краснодарском крае введен в эксплуатацию завод по производству консервированных овощей. С учетом дальнейшего развития этого производства, объем инвестиций в 2003-04гг. составит 40 млн. евро. Нестабилен характер контрактов на поставку продукции, заключаемых с российскими фермерскими хозяйствами. Возможен арест полученного урожая решением губернатора.

Soufflet («Суффле»), пр-во сельхозпродуктов, 10 quai du General Sarail, 10400 Nogent sur Seine, т. 03.25.39.41.11, ф. 03.25.39.00.87, АО с уставн. капиталом 2,2 млн. евро, персонал – 5000 чел., оборот 2001г. – 73 млн. евро, президент-гендиректор Мишель Суффле, директор по сотрудничеству с Восточной Европой Стефана Петрова. В России в 2002г. создано ООО «Суффле Зерно Рус». В 2000г. в г.Санкт-Петербург введен в эксплуатацию солодовый завод. С АПК «Стойленская нива» (Белгород. обл.) заключен контракт на выращивание на ее землях (1тыс. га.) ячменя из семян сорта «Скарлет», предоставленных компанией «Суффле». Ежегодная потребность завода – 130 тыс.т. ячменя, для чего необходимо иметь до 45 тыс.га. Успех следующей посевной компании позволит группе принять стратегические решения по продолжению своего развития в России.

Louis Dreyfus («Луи Дрейфюс»), производство зерна и корма для скота, 87 avenue de la Grande Armee, 75016 Paris, т. 01.40.66.11.11, ф. 01.40.66.14.69, АО с уставн. капиталом 87,5 млн. евро, персонал – 5000 чел., оборот 2001г. – 11 млн. евро., президент-гендиректор Жерар Луи Дрейфюс. СП «Древо» в Воронежской обл., программы по производству зерна в Воронежской обл.

Michelin («Мишлен»), производство автомобильных шин, АО с уставным капиталом 304,9 млн. евро, 23 Place des Cannes Dechaux, 63000 Clermont Ferrand Cedex 9, т. 04.73.32.20.00, ф.-02, персонал – 130 тыс.чел., оборот 2001г. – 15,8 млрд. евро, совместное руководство компанией осуществляют Эдуард Мишлэн и Рене Зэнграф, гендиректор по СНГ Жан-Ив Ко, в России Москва, Чапаевский пер. 14, т. 258-0926, ф.-7, во Франции т. 04.73.32.11, -99, ф.-65.16. Строительство завода в подмосковном Давыдове в 2003г. по производству автопокрышек. Стоимость проекта – 20 млн.долл. Производство продукции планируется начать в июне 2003г. и в 2005г. достичь 2,1 млн.шт. в год.

Renault («Рено»), производство автомобилей, АО с уставным капиталом 91,4 млн. евро, 34 Quai du Point du Jour, Boulogne-Billancourt, 92100, т.

01.41.04.91.91, ф.-52.87, персонал – 140417 чел., оборот 2001г. – 33,8 млрд. евро, президент-гендиректор Луи Швейтцер, директор по международным связям Люк-Александр Менар (т. 01.41.04.50.50, ф. 01.41.04.45.78). СП «Автофрамос», Москва, Волгоградский пр-т 42, т. 258-06-79, -6251, Борис Владимирович Смирнов. В рамках СП «Автофрамос» начинается реализации нового проекта по производству малолитражных автомобилей адаптированных для российского рынка. Предположительная стоимость нового автомобиля – 7-9 тыс.долл. Первая версия автомобиля уже выпущена в Румынии. Начало выпуска в России планируется на 2005г. Общий объем инвестиций – 250 млн.долл. Компания сняла свои ранее выдвигаемые претензии о снижении ввозной таможенной пошлины на кузова легковых автомобилей, предназначенные для промышленной сборки.

Peugeot-Citroen («Пежо-Ситроен»), производство автомобилей, АО с уставным капиталом 272,9 млн. евро, 75 avenue de la Grande Armee, 75661 Paris Cedex 16, т. 01.40.66.55.11, ф.-54.14, wm@psa.fr, персонал – 165800 чел., оборот 2001г. – 51,7 млрд. евро, президент-гендиректор Жан-Мартэн Фольц, ответственный за сотрудничество с Россией А.Пино. Российский холдинг «Донинвест» осуществляет сборку автомобилей под маркой «Орион М» и производство комплектующих на базе Таганрогского автомобильного завода. Трудности – применение в таможенном тарифе принципа классификации комплектующих товаров по признакам их конечного использования.

Lafarge («Лафарж»), производство цемента, бетона, кровельных материалов, изделий из гипса, 61 rue des Belles Feuilles, BP 40,75782 Paris, Cedex 16, т. 01.44.34.11.11, ф.-12.00, www.lafarge.com, АО с уставным капиталом – 520 млн.евро, персонал – 8300 чел., оборот 2001г. – 13,7 млн. евро, президент-гендиректор Бертран Коломб, руководитель Департамента по сотрудничеству со странами СНГ Жорж Моризо (т. 01.44.34.94.37, ф.-19.19, morizot@lafarge.com). Компании принадлежит 85% акций ООО «Воскресенскцемент». Компания пока не заявляла о намерении расширять свою инвестиционную деятельность в России. В 2001г. в судебном порядке был отклонен иск ЗАО «Современная юридическая тактика» к ООО «Воскресенскцемент».

Bouygues («Буиг»), строительство, в т.ч. дорожное, телевидение, телекоммуникации, Chellenger 1, avenue Eugene Freyssinet, 78061, Cedex, т. 01.30.60.23.11, АО с уставн. капиталом 343,7 млн. евро, персонал – 112 тыс.чел., оборот 2001г. –20,5 млрд. евро, президент-гендиректор Мартэн Буиг, директор московского представительства (Россия и страны СНГ) Алэн Пийон (т. 095-933-7273, ф.-5246). Компания имеет в России свои представительства – «Буигстрой» и «Роса». Филиал компании – «Буиг Офшор» участвовал в реализации многостороннего проекта «Голубой поток» по сооружению по дну Черного моря газопровода для транспортировки газа из России в Турцию.

Bull («Бюлль»), разработка, установка, эксплуатация информационных сетей, сетей передачи данных, производство и обслуживание электронного оборудования, 68 route de Versailles, 78430 Louveciennes, т. 01.39.66.60.60, ф.-62, www.bull.fr, srv.ipowerfr@bull.net, персонал – 18 тыс.чел., уст. капитал – 163,6 млн. евро, оборот в 2001г. – 2,54 млрд. евро, президент-гендиректор Пьер Бонелли. 123557, Москва, Электрический пер. 3, корп. 3, т. 253-9713, -4201, 956-9471, ф.-9098, генменеджер Bull СНГ Александр Чуб. Перспективные проекты: создание информсистемы для медцентра управления делами президента России; разработка информсистемы для администрации самарской обл.

Airbus Industrie («Эрбюс Эндюстри»), производство авиатехники, 1 rond point Maurice, Bellonte 31707 Blagnac Cedex, т. 01.61.93.33.33, ф. 01.61.93.37.92, генадминистратор – Ноэль Фожеар, директор по международному сотрудничеству К.Тьерни. Реализуемые проекты: а) создание в Москве с участием компании «Каскол» инженерного центра. В дек. 2002г. завершено оформление учредительных документов. К концу 2004г. в Центре должно работать 100 российских инженеров. Планируемые сроки начала работы Центра – весна 2003г.; б) замена авиапарка компании «Аэрофлот». Принято решение о приобретении у компании 18 самолетов. Подписан контракт о поставке 6 самолетов А-319 и 2 – А-320. Общая сумма сделки - 313,6 млн.долл. Поставка 4 лайнеров предусмотрена отдельным заказом, размещенным в «Эрбюс» американской лизинговой компанией Gecas. 6 самолетов «Аэрофлот» получит в лизинг в компании Gecas. Ведутся переговоры по льготным таможенным пошлинам, срокам и условиям поставки самолетов (вопрос освобождения от ввозных пошлин, решен в дек. 2002г. на уровне правительств РФ и Франции); в) модернизация Центра подготовки авиаперсонала «Аэрофлота». Завершена установка комплексного тренажера самолетов А3 00-600. В 2002г. поставлена современная компьютерная система обучения СВТ для подготовки специалистов по эксплуатации и обслуживанию самолетов нового поколения в том числе российского производства; г) реализация полномасштабного, в рамках соглашения о стратегическом партнерстве и сотрудничестве между Росавиакосмосом и компанией «Еадс», участия российских авиапредприятий и конструкторских бюро в проектах создания самолетов семейства А320, А340 и А380.

Thales («Талес»), производство электроники гражданского и военного назначения, 73 Bd. Haussmann 75008 Paris, т. 01.53.77.80.80, ф. 01.69.28.47.25, президент-гендиректор Дени Ранк, директор по связям Сильви Дюмэн (т. 01.53.77.80.80). АО с уставным капиталом 503,2 млн. евро, персонал – 65 000 чел., оборот 2001г. – 10,399 млрд. евро. Москва, Покровский бульвар 4/7, стр. 3, оф. 4, т. 937-7079, директор по международным делам и связям в СНГ Алла Васильевна Кузнецова (т. 937-7079). Реализуемые проекты: а) участие в программе МиГ- АТ совместно с ФГУП РСК МиГ, участие в ряде проектов с ФГУП «ГосНИИАС», в т.ч. поставка авиационного оборудования для МиГ-АТ. Комплекс проблем, требующих решения на правительственном уровне: сертификация (запланирована на конец 2003г.); получение гарантий «Кофас» – 61 млн. евро; отсутствие ясности в перспективе принятия на вооружение ВВС РФ самолета МиГ-АТ, и, как следствие, возможность срыва его экспорта третьим странам (основная цель программы); б) разработка системы аварийной регистрации и автоматизированного контроля бортового оборудования «Карат-Б»; в)

разработка и интеграция программного обеспечения для модернизации системы управления воздушным движением аэропорта г.Казани; г) поставка электронного оборуд. для газового комплекса в Нижегородской обл. (выполнено 70%); возможное участие в проекте оборудования международного терминала Нижегородского аэропорта системой управления воздушным движением; д) модернизация самолетов СУ-17 и МИГ-21 совместно с ГосНИИАС, есть трудности с поиском клиентов на рынках третьих стран (переговоры ведутся представителями ФГУП РСК МИГ и КБ им. Сухого); е) создание сист. контроля за возд. движением с участ. комп. «Согласие».

EADS. Производство авиакосмической техники гражданского и военного назначения, 37 Boulevard de Montmorency, 75016, Paris 16, т. 01.42.24.24.24, ф. 01.42.24.26.19, президент компании с французской стороны президент-гендиректор Eads-France Филипп Камю, вице-президент Ян Цезевитс. Реализуемые проекты: а) создание инфраструктуры для обеспечения коммерческих запусков российских носителей Союз с космодрома Куру (Гвиана) (объем деловых операций на 2002-10гг. – 500 млн.долл.). Проект реализуется в рамках кооперационной программы Eads-Paka, нерешен вопрос с финансированием; б) экспериментальные исследования (совместно с ЦАГИ) характеристик жаростойких материалов, совместная программа должна была завершиться в 2002г.; в) программа А-400М, возможно участие российской авиапромышленности в качестве «разделяющего риск партнера по субконтракту», с доступом к новейшим технологиям для роскомпании «Гидромаш» – небольшие контракты по изготовлению и поставкам шасси для будущего транспортного самолета. Возможность участия России в качестве партнера при создании самолета А-400М носит теоретический характер.

Snecma («Снекма»), производство авиационных и ракетных двигателей, АО с уст. капит. 270,1 млн. евро, персонал – 36650 чел., оборот 2001г. – 6,9 млрд. евро, 2 Bd. Du General Martial, 75015 Paris, т. 01.40.60.80.80, ф. 01.40.60.81.02, президент-гендиректор Жан-Поль Беша, директор по связям Франсуаза Дешимейкер. Москва, ул. Мытная 1, стр.1, оф. 17, т. 937-3739, директор по развитию бизнеса в России и СНГ Жан-Себастьян Пескин. Реализуемые проекты: а) поставка двигателей «Ларзак» в рамках проекта МиГ-АТ; б) Разработка в рамках СП «НПО «Сатурн-Снекма» российского регионального, самолета с двигателем SM-146; в) производство на НПО Сатурн» по заказу французской стороны отдельных элементов двигателя CFM-56 (номенклатура из 39 наименований на 1 млн.долл.).

Eurocopter («Еврокоптер»), производство вертолетов, Aeroport Int. Marseille Provence, 13700 Marignane, т. 04.42.85.85.85, ф. 04.42.85.85.00, АО с уставн. капиталом 550 млн. евро, персонал – 10 тыс.чел., оборот 2001г. – 1,457 млрд. евро, президент Жан-Франсуа Бигэ, директор по связям Ксавье Пупардэн. ЗАО «Евро-Миль», Москва, ул. Сокольнический вал 2, директор Владимир Дмитриевич Яблоков (т. 269-9286). Разработка и производство вертолета МИ-38 совместно с КБ Миля в рамках СП «ЗАО Евро-Миль». Главная проблема – несоответствие статуса СП требованиям российского законодательства (соотношение долей капитала участников, руководство компанией), вариант в соответствии с российским законодательством, не устраивает иностранного партнера. В окт. 2002г. французская сторона впервые затронула вопрос возможного закрытия СП.

Starsem («Старсем»), предоставление услуг по коммерческим запускам спутников, 5-7 rue Francois Truffaut, 91042 Evry, т. 01.69.87.01.10, ф. 01.60.78.31.99. СП с равным долевым участием российской и французской сторон («Рака» – 25%, ЦСКБ г.Самара – 25%, «Еадс» – 35%, «Арианспейс» – 15%), президент-гендиректор Jean-Marie Luton, гендиректор Виктор Николаев. Программа коммерциализации запусков с космодрома Куру с использованием комплекса «Союз». Время, необходимое для разработки – 3,5г. Трудности – финансирование проекта и выбор места для строительства дополнительной наземной инфраструктуры. Ожидаемые текущие расходы – 17 млн.долл. в год, покрывающие функционирование и содержание инфраструктуры «Союз» и дополнительные расходы в 5 млн.долл. за каждый запуск.

Gaz de France («Газ де Франс»), госкомпания по добыче, импорту, транспортировке и распределению природного газа. 23 rue Philibert Delorme, 75840, Paris Cedex 17, т. 01.47.54.20.20, ф. 01.47.54.38.58, gazdefrance@gazdefrance.com. Персонал – 33 тыс.чел., оборот 2001г. – 14,4 млрд.евро, президент Пьер Гадоннэкс, т. 01.47.54.24.17, ф. 01.47.54.38.58, pierre.gadonneix@ Gazdefrance.com; начальник отдела Россия-СНГ Марк Ирт, т. 01.41.66.01.15, 01.41.66.01.17, ф. 01.41.66.01.30, marc.hirt@ gazdefrance.com. Инвестирование в газодобычу и газотранспортную инфраструктуру. В условиях либерализации европейского газового рынка и роста конкуренции внутри страны, «Газ де Франс» планирует компенсировать потери за счет усиления своей международной деятельности. Особый интерес для компании представляет возможность доступа к разработке газовых месторождений за рубежом, в частности, в России.

Electricite De France («Электриситэ де Франс»), госкомпания по производству и распределению электроэнергии. Tour EDF, 20 place de la Defense, 92050, Paris la Defense, т. 01.40.42.54.86, ф. 01.40.45.48.6, edf@edf.fr. Персонал – 115 тыс.чел., оборот 2001г. – 34,5 млрд.евро, президент-гендиректор Франсуа Русели, менеджер по ЦВЕ Люк Шаррер, т. 01.40.42.83.24, ф. 01.40.42.21.47, luc.charreyre@edf.fr. Возможная область инвестиционной деятельностив России: участие в качестве стратегического инвестора в реализации 1 этапа программы «5000» – первоочередные инвестиционные объекты российской электроэнергетики; участие в качестве стратегического партнера при приватизации генерирующих и сбытовых компаний; совместное партнерство в реализации электроэнергетических проектов в третьих странах, прежде всего в СНГ; организация торговли и экспорта российской электроэнергии; строительство в Москве ТЭЦ-27 (объем инвестиций – 170 млн.долл.) В условиях либерализации энергетического рынка Европы и появления конкурентов у ЭДФ внутри Франции, компания рассчитывает компенсировать предполагаемые потери за счет усиления своей международной деятельности, в т.ч. в России, рынок которой компания оценивает как весьма энергоемкий.

Pechiney («Пешинэ»), производство алюминия и изделий из него, 7 place du Chancelier Adenauer, 75116 Paris, т. 01.56.28.28.11, ф. 01.56.28.33.22, Pechiney-irteam@pechiney.com. АО с уставным капиталом 1,2 млрд.евро, персонал – 33700 чел., оборот 2001г. – 11,05 млрд.евро, президент-гендиректор Jean-Pierre Rodier; вице-президент, ответственный за международные связи Serge Raslovleff, т. 01.56.28.27.08, ф. 01.56.28.33.57, serge-raslovleff@pechiney.com. Ведется проработка нового инвестиционного проекта на территории России. Компания разорвала деловые отношения с концерном «Русский алюминий». Ведется поиск нового российского партнера. Рассматривается возможность получения прибыли при строительстве нового завода или реконструкции уже существующего завода.

Rhodia («Родиа»), производство химпродукции, 26 av. Alphonse Legalle, 92100 Boulogne Billancourt, т. 01.55.38.40.00, ф. 01.55.38.44.00. АО с уставным капиталом 2,7 млрд. евро, персонал – 27000 чел., оборот 2001г. – 7,2 млрд. евро, президент-гендиректор Жан Пьер Тируфле, дирекция по международным делам Вероник Тоскан, т. 01.55.38.40.00, ф. 01.55.38.44.33, veronique.toscan@ eu.rhodia.com. Москва, Уланский пер. 5, т. 926-5706, ф. 926-5708, гендиректор – Даниэль Видаленк; СП «Сертов», г. Серпухов, т. 0967-729106, ф.-358804, В.Арсеньева, Valentina.arsenieva@ eu.rhodia.com. Перспективы расширения своей инвестиционной деятельности компания «Родиа» связывает с созданием предприятий по производству химпродукции в Екатеринбурге, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Ростове-на-Дону.

Ingerop («Инжероп»), строительство дорог, производственных и административных зданий, 168/172 Boul.De Verdun, 92400, Courbevoie, France т. 01.49.04.55.00, ф. 01.49.04.57.01, Ingerop@in.com, АО с уставн. капитал – 6,1 млн. евро., персонал – 830 чел., оборот 2001г. – 101,5 млн. евро, президент-гендиректор Кристиан Делаж, ответственный за работу с регионами Жан-Филипп Руссо, т. 01.49.04.59.00, ф. 01.49.04.59.01.

Suez («Сюэз»), энергоснабжение, водоснабжение, переработка отходов, 18 square Edouard VII 75316, Paris Cedex 9, т. 01.58.18.44.74, ф. 01.58.18.51.72, Suez@ondeon.com, АО с уставным капиталом – 3 млрд.евро, персонал – 15000 чел., оборот 2001г. – 42 млн. евро, президент-гендиректор Жерар Местралле; ответственный за работу в странах СНГ Александр Баженов, т. 01.58.18.44.74, ф. 01.58.18.51.72.

Pernod-Ricard («Перно-Рикар»), производство безалкогольных напитков, 12 place des Etats Unis, 75008 Paris, т. 01.41.00.41.00, ф. 01.41.00.41.01, АО с уставным капиталом 171,9 млн. евро, персонал – 14000 чел., оборот 2001г. – 3,6 млрд. евро, президент-гендиректор Патрик Рикар, директор по международному сотрудничеству Алэн-Серж Делет. Строительство линий по разливу безалкогольной продукции.

Doux («Ду»), строительство птицефабрики и выращивание бройлеров, ZI de Lospars, 29150 Chatauin, т. 02.98.86.69.00, ф. 02.98.86.69.69, АО с уставным капиталом 4,1 млн. евро, персонал – 12000 чел., оборот 2001г. – 122,1 тыс. евро, президент-гендиректор Шарль Ду, директор по сотрудничеству Франсис Ранк.

Хорватия

Развитие российско-хорватских отношений в 2002г. продолжалось с использованием возможностей, которые открылись по итогам московской встречи в верхах.

Договорно-правовую основу отношений составляет Соглашение между Россией и Хорватией о торговле и экономическом сотрудничестве от 6 авг. 1992г. Это Соглашение является основополагающим документом экономического взаимодействия двух стран. 24 фев. 1998г. подписан межправительственный Протокол о поставках нефти из России в Хорватию.

С 30 сент. по 1 окт. 2002г. в Москве проведено III заседание Межправительственной российско-хорватской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. В ходе заседания были рассмотрены вопросы двустороннего сотрудничества в области формирования товарооборота и договорно-правовой базы, энергетики, промышленности, судостроения, транспорта, строительства, сельского хозяйства, науки и техники, туризма, разминирования территории и объектов, военно-технического сотрудничества.

Объем торговли между Россией и Хорватией за 11 мес. 2002г. увеличился на 5,1% по сравнению с тем же периодом 2001г. По величине товарооборота Россия продолжала оставаться в первой шестерке главных внешнеторговых партнеров страны. Обеспокоенность вызывала несбалансированность взаимной торговли и структурное наполнение, в частности российского экспорта, подавляющая часть которого приходилась на энергоносители (92%).

Ключевым направлением двустороннего экономического взаимодействия оставалось сотрудничество в нефтяной сфере, по проекту «Дружба-Адрия». 16 дек. 2002г. в Загребе подписано многостороннее межправительственное соглашение об интеграции двух нефтепроводов. С вводом его в эксплуатацию (по плану – конец 2003г.) **для России открывается возможность экспорта своей нефти на мировой рынок, включая США**, по новой нефтепроводной системе, минуя турецкий маршрут. На перспективу, не исключается возможность участия российских нефтяных компаний в строительстве 90 км. нефтепроводного участка Омишаль-Триест, открывающего возможность поставок российской нефти европейским потребителям через действующую Транс-Альпийскую систему.

Российское участие в таком значимом для Хорватии процессе как приватизация объектов местного ТЭК наглядно проявилось через попытку нефтяной компании «Роснефть» (наряду с австрийским OMV и венгерским MOL) приобрести статус стратегического партнера нефтегазового концерна ИНА посредством покупки выставленного им на продажу пакета акций (25%+1). Победа одного из трех кандидатов напрямую увязывается с суммой, которую они готовы будут внести за данные акции.

Хорватской стороне передан проект межправсоглашения о сотрудничестве в области морского транспорта, должна состояться двусторонняя встреча по согласованию возможных проектов сотрудничества в области судостроения в целях обновления российского торгового флота и сотрудничества в развитии судоходства по Дунаю.

В рамках действующего протокола о поставках нефти в Хорватию из России в 2002г. поставлено 4 млн.т. нефти и нефтепродуктов. Поставки в Хорватию российского природного газа достигли 1,2 млрд.куб.м.

Торгово-экономическое сотрудничество РФ с Хорватией, в млн.долл.

	Российский импорт	Российский экспорт	Товарооборот
1994г.	146,4	148,1	294,5
1995г.	152,1	156,9	309
1996г.	130,5	214	344,5
1997г.	163,8	456,6	620,4
1998г.	163,9	364	527,9
1999г.	69,5	668	737,5
2000г.	56,7	670,5	727,2
2001г.	83	654	737
2002г. прогноз	90	650	740

Расширение экономического взаимодействия между странами могло бы ускорить урегулирование проблемы клиринговой задолженности СССР перед СФРЮ в части, приходящейся на Хорватию (425 млн.долл. или 28,49% от общей задолженности).

На основе хорватских статданных, за 11 мес. 2002г. имел место рост товарооборота между Россией и Хорватией до 727,1 млн.долл. Росэкспорт повысился на 6,6% (до 648,8 млн.долл.), а импорт снизился на 1,8% (до 78,2 млн.долл.). Положительное для России сальдо в торговле с Хорватией составило 570,7 млн.долл.

Основу нашего экспорта (91,5%) в Хорватию за 11 мес. 2002г. составили поставки энергоносителей, среди которых главную роль играли **нефть и нефтепродукты (71,6%), а также природный газ (19,9%)**. Важными товарами росэкспорта в 2002г. остались алюминий (1,9% экспорта), масла (1,6%) и черные и цветные металлы (1,1%). Самыми крупными импортерами из России в 2002г. были следующие хорватские фирмы: «Ина-Индустрия» Загреб; «Петроль Трговина» Риека; «Петрокемия» Кутина; «Хорватска Электропривреда» Загреб; «Хемерсон» Загреб; «Адрия Лада» Загреб; «Сардина» Постира; «АСМ Трговина» Загреб.

Ведущие место в росимпорте за 11 мес. 2002г. занимало телекомоборудование (40,8% импорта), лекарства (17,8% импорта), а также станки. Как и в 2001г. хорватские фирмы поставляли в Россию в 2002г. плавсредства (8,5% импорта), зап. части для автомобилей (3,8% импорта) и антифризы (1,7%). Самыми крупными экспортерами в Россию в 2002г. были хорватские фирмы: «Эриксон Никола Тесла» Загреб; «Плива» Загреб; «Подравка» Копривница; «Алпла» Новаки; «Индустроградня» Загреб; «Комикро» Загреб; «Автроник компьютерс» Загреб; «Пастор-Инжениринг» Ракитье; «Ирекс Арома» Загреб.

Развиваются экономические связи с Хорватией регионов России и субъектов РФ. В 2002г. активно велось сотрудничество с Татарстаном, Москвой и Московской, Нижегородской, Вологодской, Липецкой обл.

В 2002 была продолжена практика «экономических миссий» – организуемых Торговой палатой Хорватии деловых поездок в Россию представителей хорватского бизнеса для ознакомления с импортными потребностями и экспортными возможностями, проведения переговоров и заключения сделок.

Ряд договоренностей, которые могли бы способствовать более интенсивному развитию торгово-экономических связей, в 2002г. не были реализованы. Остался «замороженным» вопрос о создании смешанного Делового совета на уровне хозяйственных палат. Ни ТПП России, никто другой не приняли участие в Загребской осенней ярмарке. Не были предприняты практические шаги по совершенствованию системы взаимных расчетов и созданию условий для гарантированной оплаты взаимопоставляемых товаров.

Руководство минэкономики Хорватии так определяют цели стратегии экономического сотрудничества с Россией: увеличение на перспективу объема товарооборота до 1 млрд.долл.; увеличение экспорта ноу-хау (фармацевтика, аппаратура средств связи), увеличение экспорта услуг (строительство, инжиниринг, транспорт).

Хорватские судоверфи продолжат выполнять российские заказы по строительству судов. Ими ведутся переговоры с российскими судовладельцами о строительстве для них новых крупнотоннажных судов. Строительная фирма «Индустроградня» заключила контракты на оказание строительных услуг российским фирмам на 20 млн. долл. и готовится к их реализации.

Конкретные предложения по увеличению на перспективу объема торгово-экономического сотрудничества сводятся к следующему: строительство газопровода на Хорватию из Венгрии и расширение газопроводной сети; строительство тоннелей на автомагистралях Загреб-Адриатическое побережье в счет частичного погашения госдолга; поставка отдельных видов сырьевых товаров (нефть, газ, продукция черной металлургии, лесоматериалы) для последующей переработки на предприятиях Хорватии и совместного сбыта готовой продукции; развитие сотрудничества в банковской и финансовой сферах, включая вопросы кредитования экспорта, страхования и обеспечения гарантий; в хорватских портах Адриатики (не используемые мощности по жидким грузам могли бы использоваться для продажи продукции российской химической промышленности в Италию и на другие рынки; портовые склады для российского алюминия, никеля и ферроникеля могли бы способствовать решению проблем российского транспорта.

Чехия

Росфирмы в Чехии

Крупнейшим российским экспортером в ЧР является ОАО «Газпром», выступающий на чешском рынке через дочернюю кампанию ООО «Газэкспорт». Поставки природного газа из России в ЧР осуществляются на основе долгосрочного контракта, подписанного 15 окт. 1999г. между чешским АО «Трансгаз» и ООО «Газэкспорт», предусматривающего поставку в Чехию 6-7 млрд.куб.м. природного газа ежегодно в течение 15 лет. Российский газ удовлетворяет 75% всех потребностей Чехии. Транзит российского природного газа через территорию ЧР в 2002г. составил 25,3 млрд.куб.м., в т.ч. 3,9 млрд.куб.м. – по газопроводу «Ямал-Европа». В 2002г. по запросу АО «Трансгаз» дочернее предприятие ОАО «Газпром» «Спецнефтегаз», имеющее опыт и уникальные техноло-

гии по выявлению стресс.коррозийных и продольных дефектов на газопроводах больших и средних диаметров, успешно провело в окт. 2002г. инспекцию отдельных участков магистрального газопровода транзитной системы в районе г.г.Писек и Прага. После обработки полученных результатов планируется подписание контракта на проведение внутритрубной дефектоскопии газопроводной системы АО «Трансгаз» на долгосрочной коммерческой основе.

ОАО НК «Лукойл» является основным экспортером нефти в Чехию из России. В 2002г. общий объем поставки нефти в ЧР из РФ составил 3,46 млн.т. На долю этой нефтяной компании приходится 60% от указанного объема (2,1 млн.т.). Оставшуюся часть поставили ОАО «Татнефть» – 0,53 млн.т., ОАО «Юкос» – 0,23 млн.т., ОАО «Славнефть» – 0,09 млн.т., ОАО «Роснефть» – 0,01 млн.т. и прочие поставщики – 0,5 млн.т.

В Чехии ОАО НК «Лукойл» представлено своей дочерней фирмой «Лукойл Прага», зарегистрированной в Чехии в 1996г., основным направлением в деятельности которой является обеспечение функционирования 3 АЗС «Лукойл» в ЧР. Регулярно осуществляются поставки нефтепродуктов (бензин и дизтопливо) в объеме 2-3 тыс.т. ежемесячно.

Сотрудничество с Чехией в области атомной энергетики (АЭС «Темелин» и АЭС «Дукованы») осуществляется через ЗАО «Атомстройэкспорт». В 2002г. между министерством атомной энергии РФ и чешским объединением «Чешские энергетические заводы» (аналог российского РАО ЕЭС) был подписан контракт об авторском сопровождении проекта реакторной установки АЭС «Темелин» на весь период ее эксплуатации. В соответствии с контрактом выполняются инженерно-консультационные услуги, оказывается техническая помощь в проведении наладочных работ. На площадке АЭС постоянно работают 15 российских консультантов и группа временно командированных специалистов. Общая стоимость оказанных услуг в 2002г. составила 1,8 млн.долл.

Для АЭС «Дукованы» из России поставляется свежее ядерное топливо в среднем на 40-45 млн.долл. в год. Контракт между АО «Твэл» и АО ЧЭЗ АЭС «Дукованы» действует до 2005г. с частичной оплатой поставок в счет погашения задолженности бывшего СССР и РФ перед ЧР.

В нояб. 2002г. ФГУП «Рособоронэкспорт» подписало четыре контракта с чешским авиаремонтным предприятием ЛОМ на поставку в Чехию военной техники и запчастей на 35 млн.долл. в счет частичного погашения задолженности бывшего СССР и РФ перед ЧР. Большая часть поставок по вышеуказанным контрактам будет осуществлена в 2003г.

Внешнеэкономическую деятельность АО «Энергомашэкспорт» в ЧР осуществляет через свою дочернюю фирму «Энергомашимекс». Основным направлением в работе фирмы является продажа и закупка запчастей и комплектующих для подвижного состава метрополитенов и железных дорог, а также специальных спасательных дыхательных аппаратов для горнодобычи. Фирма «Энергомашимекс» является дилером этой продукции не только на чешском рынке, но и тесно сотрудничает с украинскими, литовскими, польскими и болгарскими фирмами, а также является оператором АО «Энергомашэкспорт» по поставкам запчастей к тепловозам ЧМЭ-3 чешского производства в Ирак. Общий товарооборот за 2002г. составил 3,8 млн.долл., в т.ч.: экспорт – 2,9 млн.долл. и импорт – 0,9 млн.долл. В этом объеме доля товарооборота с российскими фирмами составляет 950 тыс.долл. Большую работу АО «Энергомашэкспорт» проводит с Пражским метрополитеном, участвуя в его восстановлении после августвского наводнения 2002г. До марта 2003г. по линии АО «Энергомашэкспорт» будут поставляться запчасти и проводиться работы по ремонту 43 эскалаторов.

Представительства в ЧР, осуществляющие внешнеэкономические операции на чешском рынке имеют ОАО «Газпром», ЗАО «Газэкспорт», ОАО ПК «Лукойл», ЗАО «Атомстройэкспорт», ФГУП «Рособоронэкспорт», АО «Энергомашэкспорт», МПС России. Деятельность коммерческих структур с участием российского капитала на чешском рынке в 2002г. была сосредоточена в сфере производственно-сбытового характера и торгово-посреднических операций. Среди таких фирм можно выделить CZ Auto Lada (экспорт в ЧР легковых автомобилей производства Волжского автозавода и организация их техобслуживания). «Атрия» (компьютерная техника), ПО «Кристалл» (ликероводочные изделия), Alta (химпродукция, химическое и энергетическое машиностроение), «Газинвест» (закупка оборудования для ОАО «Газпром»), MK Plus (текстильное оборудование), Maxima (закупка станков в Россию на 1,5 млн.долл.). Большинство других фирм, представляющих собой малые предприятия, зарегистрированы в форме ООО выполняют отдельные посреднические операции по закупам товаров для российского рынка.

В Чехии имеются технико-коммерческий центр АО «Автоэкспорт» в г.Праге, техцентр ВО «Техмашэкспорт» в г.Брно, а также Демонстрационный павильон в Праге, находящийся на балансе мингосимущества РФ. Эти объекты практически не используются для продвижения российского экспорта в Чехию. Мероприятий с участием российских экспортеров или же других подобных акций техцентры не проводят. Демонстрационный павильон уже длительное время не функционирует.

Среди крупнейших импортеров из ЧР следует отметить такие роспредприятия, как ООО «Севергазпром», «Камчатгазпром», «Уралмаш», г.Екатеринбург, «Титран», г.Тихвин, ВО «Станкоимпорт», которые осуществляют закупку большей части машинотехнического оборудования, используя кредиты ЧЭБ и услуги государственной страховой компании «Эгап» через чешских партнеров.

Кооперационное сотрудничество между российскими и чешскими фирмами в основном осуществляется в области поставок из ЧР в РФ узлов и комплектующих для автопрома России. Прорабатываются возможности привлечения чешских предприятий к поставкам технологического оборудования для российских АЭС, а также для атомных электростанций в третьих странах (Китай, Индия, Иран, Куба), строящихся при российском участии, а также за счет расширения сотрудничества по проектам АЭС «Темелин» и «Дукованы». Акционерным обществом «Аэроводоходы» направлено предложение в минобороны РФ о воз-

можности совместного производства учебно-тренировочного самолета L-159 с целью оснащения ими ВВС РФ и экспорта в третьи страны. Предприятие предложило проект осуществления совместной модернизации находящихся на вооружении российской армии чешских самолетов L-39 и L-59.

В последние годы, после периода недоверия российская и чешская стороны проявляют повышенный интерес к развитию сотрудничества в экономической области. Это обусловлено стабилизацией российской экономики, а также проводимой чешским правительством линии на диверсификацию рынков сбыта чешской продукции. Отмечается поступательный рост чешского экспорта в Россию, в основном за счет увеличения в нем доли промпродукции.

Существование в Чехии открытой экономики с прозрачным предпринимательским законодательством и либеральным налоговым и торговым режимами объективно создает предпосылки для участия заинтересованных российских инвестиционных компаний в приватизации крупных промышленных и энергетических объектов, принадлежащих чешскому государству. Россия могла бы использовать эту ситуацию для усиления своего экономического присутствия в регионе ЦВЕ. Эти возможности российские инвесторы не используют. К моменту широкомасштабной приватизации в Чехии у них не оказалось свободного инвестиционных ресурсов. Просматривается явная недооценка – причем не только потенциальными инвесторами, но и деловыми кругами России в целом – перспектив развития рынка ЦВЕ, в контексте вступления большинства стран региона в ЕС. Чехия могла бы сыграть заметную роль в укреплении экономических позиций России в Центральной Европе.

Несмотря на прогнозируемую положительную динамику некоторых макроэкономических показателей в экономическом развитии Чехии и России, реально объемы двусторонней торговли не отвечают потенциальным возможностям двух стран и за последние годы остаются, на одном и том же уровне, в то время как товарооборот между ЧР и ФРГ – ведущим торговым партнером ЧР – за последние 6 лет вырос в 2 раза. Если Россией не будут сделаны адекватные шаги, то ей уже в среднесрочной перспективе будет трудно удержаться в первой пятерке торговых партнеров.

Несмотря на то, что в 2002г. доля машин, и оборудования в российском экспорте в Чехию увеличилась, российский экспорт в Чехию по-прежнему носит ярко выраженную топливно-энергетическую направленность. Основные причины такого развития заключаются в обострении конкуренции за рынки сбыта товаров с высокой степенью обработки, в неспособности российского машиностроительного комплекса предложить чешскому потребителю высококачественное промоборудование с применением высоких технологий, в отсутствии эффективной системы поддержки отечественных экспортеров со стороны российского государства. Совершенствованию структуры российского экспорта препятствуют: жесткие сроки возврата валютных средств по экспортным поставкам, препятствующие экспорту на условиях лизинга и отсрочки платежей, которыми широко пользуются западные фирмы; отсутствие у ряда российских производителей международных сертификатов; недостаточное участие роспредприятий и организаций в международных выставках и ярмарках в ЧР.

Правительство ЧР уделяет приоритетное внимание вопросам привлечения зарубежного капитала в страну, создает иноинвесторам льготные условия. В ряде случаев роспредприятия и компании недостаточно тщательно подходят к разработке перспективных инвестиционных проектов и поиску потенциальных партнеров, что зачастую препятствует выходу серьезных иноинвесторов на российский рынок, а также проникновению инвесторов из России в Чехию. Российские компании не проявили заинтересованности в участии в приватизации таких перспективных предприятий, как «Шкода-Ядерное машиностроение» (производство оборудования для ТЭС и АЭС), «Адаст» (производство бензоколонок), ZVV г.Градец Кралове (производство оборудования для нефтехим- и химпрома).

Объем прямых российских инвестиций в Чехии в 2002г. составил 1,5 млн.долл. Общий объем накопленных российских инвестиций в Чехии составляет 100-120 млн.долл. Российский капитал инвестирован в технические центры в г.г.Прага и Брно, а также в объекты курортно-туристического комплекса (Карловы Вары, Марианске Лазне). Указанные капиталовложения в ряде случаев осуществлялись через зарубежные офшорные зоны и посреднические чешские фирмы.

Чехия перешла па технические нормы и стандарты, соответствующие требованиям ЕС. С середины 2001г. действует Протокол (к Европейскому Соглашению) о признании соответствия (PECA), обеспечивающий постоянное расширение сферы взаимного признания сертификатов на промтовары. В Чехии работают испытательные лаборатории, аккредитованные согласно нормам Евросоюза, результаты испытаний и сертификаты которых признаются в международной торговле.

Действует договор между Госстандартом России и Управлением по технической стандартизации, метрологии и госиспытаниям о взаимном признании сертификатов. Переход Чехии на нормы и стандарты ЕС может оказать негативное влияние на структуру российского экспорта, в котором и так преобладают топливно-сырьевые товары и затормозить его диверсификацию. Из-за задержки сроков сертификации и несоответствия европейским некоторых технорм РФ может быть затруднен или вообще не получит доступ на чешский рынок продукция ряда российских предприятий, в т.ч. машиностроительного комплекса. Российский информационно-сертификационный Центр в г.Праге информирует Госстандарт о всех изменениях, происходящих в Чехии в области стандартизации, аккредитации и сертификации и оказывает помощь росэкспортерам при получении чешских сертификатов соответствия.

Связи с регионами РФ

Одним из наиболее перспективных направлений развития и совершенствования российско-чешских торгово-экономических отношений является сотрудничество на региональном уровне.

Наиболее активно сотрудничают с ЧР такие субъекты РФ, как Москва, Санкт-Петербург, республики Татарстан, Башкортостан и Коми, а так-

же Московская, Ленинградская, Нижегородская, Свердловская, Тюменская, Калининградская, Самарская, Тульская, Камчатская, Курская, Саратовская обл. и Красноярский край. Деловые отношения с этими субъектами РФ оформлены в виде меморандумов, соглашений, протоколов, которые определяют приоритетные направления и перспективы развития сотрудничества.

Развитию этой формы сотрудничества уделяется постоянное внимание в работе Межправкомиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству между РФ и ЧР. В 2002г. в рамках реализации решений МПК состоялось два заседания региональных рабочих групп.

В июне 2002г. в Екатеринбурге было проведено второе заседание Совместной рабочей группы правительства Свердловской обл. РФ и минпрома ЧР, на котором отмечены проекты: сотрудничество между ОАО «Турбомоторный завод» г.Екатеринбург и АО «Алта» по поставкам нагнетателей для двигателей; организация производства стеклотары для ОАО «Виз» с участием чешского АО «Склострой Турнов»; создание СП по производству оборудования для очистных сооружений бытовых отходов между российским предприятием «Свердловский гипсовый завод» и чешской фирмой «ЯН Топол»; создание в Екатеринбурге при участии чешской фирмой «Хемотекс» СП по производству продукции бытовой химии.

Совместная рабочая группа также отметила необходимость поддержки ГУП «Уралтрансмаш» и ЧКД «Прагоимпекс», ведущих переговоры о модернизации трамваев. Представители Свердловской обл. выразили заинтересованность в расширении сотрудничества с чешскими фирмами в области энергосберегающих технологий и в производстве медтехники и лекарственных препаратов, в первую очередь, инсулина. Союз предприятий стройиндустрии области заинтересован в поставках чешскими предприятиями специальных лакокрасочных изделий. В 2002г. в Праге было зарегистрировано представительство «Уралвнешторгбанка» (г.Екатеринбург).

В сент. 2002г. в г. Праге и г.Брно состоялось 4 заседание Совместной рабочей группы по торгово-экономическому, научно-техническому и гуманитарному сотрудничеству между ЧР и Ленинградской обл. По итогам заседания приняли к реализации ряд перспективных проектов: исполнение рамочного контракта от 16.04.02г. между компаниями «Титран» г. Тихвин, и «Алта» по разработке проектной документации для реконструкции тракторного производства; поставка троллейбусов ООО «Шкода Остров» для городского хозяйства в г.Гатчина; осуществление проекта «Чешская дорожная техника в России»; поставки систем водоснабжения, канализации и утилизации отходов для предприятий коммунального хозяйства Ленинградской обл.; расширение деятельности компании ООО «Стром Телеком» по представлению услуг связи на территории Ленинградской обл.; реализация второго и гретьего этапов строительства завода по изготовлению цветной стеклотары в г.Кириши при участии чешской компании ООО «Склострой Турнов»; сотрудничество в сфере муниципальной энергетики и развития энергосберегающих технологий.

В ходе визита делегация Ленинградской обл. посетила Международную машиностроительную ярмарку в г.Брно. В развитие рамочного контракта от 16.04.02г. на ярмарке был подписан контракт с АО «Алта» на поставку оборудования для производства тракторов на предприятии «Титран» г.Тихвин, в 2002-03гг. на 1 млн.долл. с последующим увеличением объема поставок до 30 млн.долл. и сроком окончания работ в 2004-05гг.

В нояб. 2002г. в г.Праге и г.Радееве состоялось 7 заседание Консультативной рабочей группы Межправкомиссии по вопросам сотрудничества между минэкономразвития и торговли РФ и министерством промышленности и торговли ЧР при участии представителей администрации субъектов Центрального федерального округа: Курской и Тульской обл., а также Республики Татарстан. Консультативная рабочая группа отметила позитивные результаты рабочей встречи деловых кругов РФ и ЧР в Туле 14-17 мая 2002г. в рамках заседания Рабочей группы МПК, чешской ТПП по связям со странами СНГ и Тульской ТПП. В соответствии с решением седьмого заседания МПК о создании промышленной и торговой зоны в Тульской обл. между АО «Тульский комбайновый завод» и чешским ООО «Пршеводовки Зличин» под руководством АО «Чешское Восточное» подготовлена документация об организации СП по капитальному ремонту и модернизации ранее поставленных трамваев типа ТЗ и ТЗМ. Производственная мощность предприятия рассчитана на ремонт 100 трамваев в год, что позволит выполнить заказы из соседних Курской и Калужской обл.

Продолжается сотрудничество между российским ОАО «Тулауголь» и чешским АО ЦЗМТ, г.Остров. На заседании российская сторона передала проект реализации федеральной целевой программы «Реконструкция исторического центра г.Казань» для рассмотрения возможного участия в ней чешских фирм. Из 26 проектов федерального и регионального значения, которым на седьмом заседании Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству между РФ и ЧР была дана приоритетная поддержка, 10 проектов находятся на различных стадиях реализации, по 7 проектам продолжаются переговоры, а 9 проектов реализованы не будут.

Республика Татарстан с 1995г. имеет свое постоянное представительство, аккредитованное при Торгпредстве РФ в ЧР. Его деятельность направлена на реализацию Соглашения между правительствами Татарстана и Чехии от 26.02.1998г., дальнейшее развитие торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества.

В марте 2002г. представительством РТ был организован визит в Чехию делегации ПО «ЕлАЗ». С фирмой «Плома» была рассмотрена возможность организации на территории свободной экономической зоны «Алабуга» СП по выпуску поливуда – материала, используемого в автопроме а с фирмой «Атесо» производства амортизаторов и отопительных систем для автомобилей. Оба проекта признаны экономически эффективными, принята программа по их дальнейшей проработке. В Елабугу направлены проектная документация и образцы оборудования.

На территории свободной экономической зоны «Алабуга» успешно работает СП по производству ПВХ пластизолей, учредителями которого являются ПО «ЕлАЗ» и чешская фирма «Пласт Эфтек».

Годовой объем производства этой продукции достиг 1800 т. Основными ее потребителями являются заводы «АвтоВАЗ», «КамАЗ» и ГАЗ. Продолжается сотрудничество с чешской фирмой «Чех стиль» по расширению сети продаж в ЧР продукции ОАО «Нижнекамскшина». Годовой объем реализации автошин для грузовых автомобилей в ЧР в 2002г. достиг 15 тыс.шт.

СП в г.Карловы Вары «Отель Ульрика» в 2002г. полностью освоило инвестиции из Республики Татарстан и завершило реконструкцию санаторного комплекса на 100 мест.

В 2002г. делегации чешских предпринимательских структур с участием представителей смешанной торговой палаты «Восток», ТПП по странам СНГ посетили Республику Карелию, Брянскую, Курскую, Орловскую, Оренбургскую, Московскую, Мурманскую и Тверскую обл.

Соглашения с Россией

С момента образования в 1993г. самостоятельного Чешского государства, Россия и Чехия приступили к формированию обновленной договорно-правовой базы двусторонних отношений. Процесс близок к завершению.

В числе основных российско-чешских документов, регулирующих торгово-экономические отношения между нашими странами: соглашение о торгово-экономических отношениях и научно-техническом сотрудничестве (Прага 26.08.1993г.); о поощрении и взаимной защите инвестиций (Москва 05.04.1994г.); договор об избежании двойного налогообложения и предотвращении утечки налогов в области подоходных и поимущественных налогов (Прага 17.11.1995г., ратифицировано в РФ 26.02.1997г., вступил в силу с 01.01.1998г.); соглашение об экономическом и научно-техническом сотрудничестве в области агропрома (Москва 13.08.1993г.); о сотрудничестве в области карантина и охраны растений (Прага 13.06.1994г.); о сотрудничестве в области ветеринарии (Прага 13.06.1994г.); об урегулировании задолженности бывшего СССР и РФ перед ЧР (Москва 17.06.1994г.); о сотрудничестве в области атомной энергетики (Москва 04.12.1994г.); протокол по вопросам реализации «Ямбургских соглашений от 16.12.1985г.» (Прага 03.05.1996г., Москва 06.06.1996г.); соглашение между генуправлением Чешских железных дорог и министерством путей сообщения РФ (Москва 21.01.1997г.); между Управлением по защите экономической конкуренции ЧР и госкомитетом РФ по антимонопольной политике и поддержке новых экономических структур (Москва 24.01.1997г.); дополнение №1 к Соглашению об урегулировании задолженности бывшего СССР и РФ перед ЧР (Прага 21.04.1997г.); соглашение о сотрудничестве в области таможенного дела (Прага 17.10.1997г.); между правительствами ЧР и Республики Татарстан о торгово-экономическом сотрудничестве (Прага 26.02.1998г.); о сотрудничестве между министерством промышленности и торговли ЧР и минэкономики РФ (13.03.1998г.); о международном дорожном транспорте (Прага 13.03.1998г.); между правительствами ЧР, РФ, СР и Украины о сотрудничестве в области перевозки ядерных материалов между РФ и ЧР через территорию Словакии и Украины (Прага 14.03.1998г.); о временной рабочей деятельности граждан (Москва 25.06.1998г.); между Управлением по технической стандартизации, метрологии и государственным испытаниям ЧР и Комитетом по стандартизации, метрологии и сертификации РФ о взаимном признании результатов испытаний взаимопоставляемых товаров (Москва 15.04.1999г.); дополнение к Соглашению о сотрудничестве в области атомной энергетики (Москва 15.04.1999г.); соглашение о сотрудничестве между чешской страховой компанией ЭГАП и Чешским экспортным банком и российской страховой компанией Ингосстрах и российским Автобанком (Москва 15.04.1999г.)

В стадии проработки и согласования находятся еще ряд проектов российско-чешских документов: договор о соцобеспечении между РФ и ЧР; о воздушном сообщении; о порядке производства в ЧР вооружений, военной техники и запчастей к ним по лицензиям бывшего СССР; о сотрудничестве в борьбе с оргпреступностью, нелегальной транспортировкой наркотиков и психотропных средств, терроризмом и другими формами опасной преступной деятельности; о сотрудничестве в области борьбы с уклонениями от уплаты налогов и другими экономическими преступлениями; между минздравами РФ и ЧР о сотрудничестве; о сотрудничестве и взаимной помощи в области борьбы с незаконными финансовыми операциями, а также финансовыми операциями, связанными с легализацией (отмыванием) доходов, полученных незаконным путем; о взаимном обеспечении защиты и сохранности информации с ограниченным доступом; о безвизовых поездках по дипломатическим паспортам; о передаче и приеме граждан на государственных границах (реадмиссии); о взаимной охране прав на результаты интеллектуальной деятельности, используемые и полученные в ходе двустороннего военно-технического сотрудничества; об организации капремонта армейских транспортно-боевых вертолетов Ми-24 В и Ми-24 Д на территории ЧР; между об эквивалентности документов об образовании, ученых степеней и званий; протокол к российско-чешскому межправительственному Соглашению о временном трудоустройстве граждан на 2002г.; Меморандум о намерениях между МЧС РФ и МВД ЧР по сотрудничеству в области предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций и пожарной безопасности.

Торговля с Россией

Основной торговый партнер ЧР среди стран СНГ – Россия. **Российско-чешский товарооборот в 2002г. составил 2367 млн.долл.** (-4,8%), в т.ч. российский экспорт – 1848 млн. (-7,6%) и импорт – 519 млн. (+6,4%). Дефицит в торговле с Россией в 2001г. составил 1,3 млрд.долл. (2000г. – 1,7 млрд.).

Товарная структура взаимной торговли в 2002г.

Группа СМТК		Экспорт РФ		Импорт РФ	
		уд. вес %	инд. 02/01 %	уд. вес %	инд. 02/01 %
0	Продтовары, жив. жив.	0,1	75,4	5	126,5
1	Напитки и табак	0	150	0,4	119,3
2	Сырье непрод., кроме топлива	5,4	106,3	1,3	118,8
3	Минтопливо, смазки	77,9	76,5	0,5	35,1
4	Жиры жив. и растительные	-	-	-	-
5	Химические продукты	2,3	69,4	14,2	86,1
6	Обраб. изд., класс. по материалам	9,8	91,9	20,9	109
7	Машины, транспорт	4,1	81,2	47	83,7
8	Разные готовые изделия	0.4	161,4	10,7	95,5
9	Не вкл. в другие разделы	-	-	-	-
	Всего	100	79,1	100	91,1

В 2002г. основу российского экспорта продолжали составлять товары топливно-энергетической группы, в первую очередь, нефть и газ, на которые приходится 80% стоимости экспорта. По итогам года объем российского экспорта по 3 группе СМТК (минтопливо, смазки и аналогичные товары) составил 76,5% от уровня 2001г. Это объясняется ростом курса кроны по отношению к доллару (за год на 12%), и в долларовом исчислении сокращение экспорта товаров этой группы составило 11%. Однако главная причина – уменьшение и физических объемов поставок газа, что связано с общим снижением потребления газа в промышленности в связи с наводнением, затронувшим ряд химпредприятий.

Поставки природного газа (3 группа СМТК) из России в Чехию осуществляются на основе долгосрочного контракта, подписанного 15.10.1998г. между чешским госпредприятием «Трансгаз» и ООО «Газэкспорт», дочерней фирмой ОАО «Газпром». Контракт на 10 млрд.долл. предусматривает поставку в Чехию 6-7 млрд.куб.м. природного газа ежегодно в течение 15 лет. Тем самым газ из России удовлетворяет 75% потребностей Чехии. Наряду в этим контрактом был подписан долгосрочный (до 2021г.) договор об условиях транзита российского природного газа через территорию Чехии в страны Западной Европы в ежегодном объеме до 30 млрд.куб.м., в оплату которого поставляется природный газ в объеме 2 млрд.куб.м. в год.

Поставки природного газа из России в ЧР в 2002г. составили 5,2 млрд.куб.м. (в 2001г. – 7,3 млрд.куб.м.). 1,6 млрд.куб.м. природного газа поставлены в счет оплаты за транзит через территорию Чехии в страны Западной Европы. Чехия осуществляет закупки газа и в других странах. Поставки норвежского газа осуществляются с 1997г., их объем в 2002г. достиг 2 млрд.куб.м.

По группе 3 СМТК в 2002г. было поставлено 4,1 млн.т. нефти (2001г. – 4,3 млн.т.). В последние годы происходит ежегодное снижение закупок нефти из России, что связано с подключением и работой нефтепровода из Германии Ингольштадт-Литвинов-Кралупы и увеличением импорта нефти из других стран. В 2002г. отмечено увеличение поставок сырой нефти из Сирии (до 500 тыс.т.) и Азербайджана (до 800 тыс.т.).

Второе место по удельному весу в российском экспорте (9,8%) занимает 6 группа (обработанные изделия), основу которой составляют черные (70%) и цветные металлы (20%). В 2002г. отмечено уменьшение поставок этих товаров на 8,1% в чешских кронах и увеличение на 7% в долларах.

По 2 группе (сырье непродовольственное) отмечается рост на 6% (24% в долл.) в основном за счет увеличения поставок руд и металлического лома.

Продолжается уменьшение российского экспорта машин и оборудования (7 группа) – на 18,8% в чешских крона и на 53% в долл. Наибольшие объемы, как и в прежние годы, приходились на энергетическое оборудование (90%).

В связи с наводнением на 30,6% (на 19,1% в долларах) уменьшился экспорт по 5 группе (химические продукты). В рамках этой группы по стоимостным показателям лидируют товары неорганической и органической химии, а также удобрения.

Наибольший прирост в 2002г. отмечался по 8 группе СМТК (разные готовые изделия) – 160% в чешских кронах (118% в долларах). Основная доля экспорта здесь приходится на мебель, комплектующие и измерительные приборы.

В российском импорте из Чехии половина (47%) стоимостного объема приходится на 7 группу СМТК – машины, оборудование и транспортные средства. В 2002г. отмечалось уменьшение поставок этой группы товаров в чешских кронах на 16,3%. В основном поставляются транспортные средства (грузовые и легковые автомобили), машины и оборудование для различных отраслей промышленности, электротехническое оборудование, телекомоборудование.

Заметное место занимает 6 группа СМТК (обработанные изделия) – 20,9% от объема импорта (прирост – 9%). Основу составляют изделия из минсырья, бумаги и картона, продукция текстиля.

На химтовары (5 группа) приходится 14,2% импорта (снижение на 13,9%). Главными статьями являются медицинские и фармацевтические препараты, неорганическая химия, пластмассы, чистящие и полировочные материалы.

Готовые изделия (8 группа) занимают третье место – 10,7% (снижение на 14,5%), основными статьями импорта являются мебель, контрольно-измерительные приборы, одежда, сантехника.

Чили

Диалог с Россией

Отношения между Россией и Чили ведут свое начало со II пол. XIX в. Дипотношения с СССР установлены 11 дек. 1944г., прерваны Чили 21 окт. 1947г., восстановлены 24 окт. 1964г., прерваны СССР 22 сент. 1973г., восстановлены 11 марта 1990г. О дипломатическом признании Российской Федерации чилийское руководство заявило 26 дек. 1991г.

В 90гг. заметное развитие получили политические контакты между двумя странами. В июне 1993г. с официальным визитом в РФ находился президент Чили П.Эйлвин, в марте 1997г. – министр иностранных дел Чили Х.М.Инсульса. В дек. 1997г. состоялась поездка в Чили первого зампреда правительства Б.Е.Немцова.

В нояб. 2000г. и в окт. 2001г. в рамках саммитов АТЭС в Брунее и Шанхае состоялись встречи президентов В.В.Путина и Р.Лагоса. С обеих сторон было высказано стремление к активизации двусторонних отношений. В Шанхае Р.Лагос пригласил В.В.Путина осуществить госвизит в Чили по завершении саммита АТЭС, который пройдет в Сантьяго в 2004г. В 2001г. российский и чилийский президенты неоднократно обменивались посланиями, в которых затрагивались ключевые вопросы региональной и международной политики.

Между двумя странами поддерживаются активные межпарламентские связи. В сент. 1999г. состоялся визит в Чили делегации Совета Федерации во главе с зампредом В.М.Платоновым. В июле 2000г. Москву с рабочим визитом посетил зампред Сената Чили М.Риос. В янв. 2001г. для участия в ежегодной сессии Азиатско-тихоокеанского парламентского форума в Чили находилась российская делегация. В окт. 2001г. Сантьяго посетили делегация Госдумы во главе с зампредом

В.А.Аверченко и делегация комитета Совета федерации по вопросам экономической политики. В апр. 2002г. в Чили находился председатель Комитета по обороне Госдумы А.И.Николаев, принявший участие в международном аэрокосмическом салоне ФИДАЕ.

В янв. 1997г. в Чили находилась делегация правительства Москвы, в окт. 1997г. – представительная делегация Санкт-Петербурга. В фев. 1997г. состоялась деловая поездка в Нижний Новгород высокопоставленных сотрудников МИД Чили. В авг. 1998г. с визитом в Москве побывал мэр Сантьяго Х.Равинет, подписан протокол о сотрудничестве между мэриями двух городов. В июне 1999г. для участия в мероприятиях, посвященных 200-летию со дня рождения А.С.Пушкина, Сантьяго посетила делегация мэрии Москвы во главе с первым вице-премьером правительства города О.М.Толкачевым. Конкретные формы сотрудничества были обсуждены в июле 2000г. во время встречи в Москве заммининдел Чили Э.Муньоса с Ю.М.Лужковым.

Договорно-правовую базу отношений формируют: Протокол о консультациях между МИД России и МИД Чили от 17.11.92, Декларация о принципах взаимоотношений и сотрудничества между Россией и Чили от 03.06.93, соглашения о сотрудничестве в борьбе против незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ и злоупотребления ими, о культурном сотрудничестве, о торговле и экономическом сотрудничестве, подписанные 03.06.93, о сотрудничестве в Антарктике, о воздушном сообщении и о безвизовых поездках по диппаспортам от 14.02.95.

Объем российско-чилийской торговли, по данным чилийской таможенной службы, в 2001г. составил 50,4 млн.долл. (2000г. – 85,5 млн.долл.), в т.ч. российский экспорт – 33,1 млн.долл. (2000г. – 71,9 млн.долл.) и импорт 17,3 млн.долл. (2000г. – 13,6 млн.долл.). За I пол. 2002г. товарооборот оценивается в 35,9 млн.долл. (экспорт – 21, импорт – 14,9 млн.долл.). В основе нашего экспорта – стальной прокат, дизтопливо, минудобрения. Российский импорт состоит из свежих фруктов, агар-агара (сырье для кондитерской промышленности), вин.

В нояб. 1999г. – в ходе визита в Сантьяго делегации Центробанка России во главе с зампредом Е.В.Коляскиным – подписано соглашение о сотрудничестве между центральными банками России и Чили. В сент. 2000г. Москву посетил председатель ЦБ Чили К.Массад. В янв. 2002г. с визитом в Чили находился председатель Банка России В.В.Геращенко.

В Сантьяго учреждена и действует Чилийско-Российская торговая палата. В 2001г. открыт ее филиал в Москве. Российская сторона регулярно с 1994г. участвует в проводимом в Сантьяго аэрокосмическом салоне ФИДАЕ. В 1998г. с космодрома Плесецк был осуществлен успешный запуск первого чилийского спутника «Фасат-Браво».

Подписаны соглашения о сотрудничестве между РАН и Университетом Чили, МГУ им. М.В.Ломоносова и Университетом Чили и Католическим университетом, дипакадемиями двух стран. Чилийским студентам и аспирантам предоставляются стипендии для обучения в российских вузах. Установлены связи в области пенсионного обеспечения и здравоохранения (в 1999 и 2001гг. проведены двусторонние специализированные семинары). Налажено взаимодействие между российскими и чилийскими антарктическими станциями.

Связи с Россией

Основным направлением российско-чилийского торгово-экономического сотрудничества в 2002г. оставалась торговля, объем которой достиг 59,3 млн.долл. по сравнению с 50,4 млн.долл. в 2001г., в т.ч. российский экспорт – 36,3 млн.долл. (33,1) и 23 млн.долл. (17,3) – российский импорт. Положительное для России сальдо торгового баланса составило 13,3 млн.долл.

Из России экспортировались: дизтопливо – 57,5 тыс.т., 15,6 млн.долл. (30,3 тыс.т., 7,8 млн.долл.); прокат черных металлов – 36,3 тыс.т., 9,2 млн.долл. (51,3 тыс.т., 13,2 млн.долл.); мочевина – 25,2 тыс.т., 3,1 млн.долл. (53,8 тыс.т., 6,2 млн.долл.).

Основные товары росимпорта из Чили были рыба – 19,4 тыс.т., 11,9 млн.долл.; агар-агар – 195,6 т., 2,6 млн.долл. (194 т., 2,6 млн.долл.); вина – 3,7 млн.л., 4,1 млн.долл. (750 тыс.л., 2,4 млн.долл.); сушеные сливы – 1,4 тыс.т., 1,8 млн.долл.; киви свежие – 1,5 тыс.т., 0,8 млн.долл. (0,7 тыс.т., 0,5 млн.долл.).

В структуре товарооборота существенных изменений не произошло. В 2002г. в чилийском экспорте в Россию появились крупные поставки свежей рыбы, сократилась доля свежих фруктов и возросли поставки вина. Рост товарооборота в 2002г. в основном связан с увеличением российских поставок дизтоплива и нашими закупками в Чили крупных партий рыбы.

В целях увеличения объема росэкспорта и доли в нем машино-технической и наукоемкой продукции продолжалась работа по продвижению на чилийский рынок вертолетов МИ-17 Казанского завода, грузовых автомобилей «Камаз», троллейбусов и тракторов. Казанский вертолетный завод в течение четырех лет ведет работу по продвижению своих вертолетов в Чили, являясь практически единственным российским экспортером, который последовательно работает на чилийском рынке. Завод провел всю необходимую маркетинговую работу (регулярное участие в выставках, презентация вертолета, приглашение в г.Казань представителей чилийских ВВС за свой счет для ознакомления с производством, организация демонстрационных полетов вертолета в Чили, проведение серии переговоров с потенциальными покупателями на различных уровнях, передача представителям ВВС Чили нескольких вариантов контракта на поставку вертолетов), однако затраченные усилия пока не привели к заключению контракта, поскольку решение о закупке российских вертолетов должно быть принято руководством страны.

«Камаз» заключил агентское соглашение с чилийской фирмой «Танко» по продвижению своих автомобилей на чилийский рынок. Решается вопрос кредитования поставок пробной партии «Камазов» и ведется работа по участию завода в 2003г. в торгах на поставку автомобилей для сухопутных войск Чили.

В 2002г. осложнилась ситуация с вопросом поставки российских троллейбусов в Чили. ООО «Энергоинвестцентр» не смог обеспечить предлагавшееся ранее кредитование российской стороной поставок троллейбусов, вследствие чего воз-

никла необходимость привлечения чилийских инвесторов для реализации таких поставок, однако решить этот вопрос в 2002г. не удалось.

В ходе визита в Москву в окт. 2002г. президента Р.Лагоса и состоявшихся переговоров с президентом России В.В.Путиным была выражена обоюдная заинтересованность в развитии двусторонних торгово-экономических отношений и готовность сторон оказывать содействие данному процессу. Были намечены возможные направления дальнейшего сотрудничества, к которым относятся создание Межправительственной российско-чилийской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству, заключение Межправительственного российско-чилийского соглашения по инвестиционному сотрудничеству, содействие реализации крупных инвестиционных проектов в обеих странах и совместных проектов в области добычи, переработки, транспортировки нефти и газа, а также в горнодобывающей и медеплавильной промышленности, возобновление сотрудничества в области рыболовства, содействие развитию межбанковского сотрудничества.

В дек. 2001г. ведущие производители стали в стране, национальные предприятия «Компания де Асеро де Пасифико» и «Гердау Аса» обратились в антидемпинговую комиссию ЦБ Чили с просьбой о введении защитной пошлины на импортную сталь в 25% с целью защиты нацпроизводителей от дополнительного притока в страну дешевой стали в связи с возможными ограничениями импорта стали на рынок США. В процессе рассмотрения обращения и в связи с установлением защитных пошлин на данную продукцию в США комиссия приняла решение о введении защитной пошлины на отдельные виды стального проката в 10% стоимости товара, которая затронула некоторые позиции российского экспорта стали в Чили. Указанная пошлина была установлена сроком на 1г. с даты декрета (11.07.2002г.).

Качество, сервисное обслуживание и снабжение запчастями российских технических товаров не отвечает современным требованиям чилийского рынка, что пока не опровергнуто ни одним из российских экспортеров.

Горьковский автозавод не смог предложить в Чили автомобили «Соболь», «Газель» с двигателем, отвечающим нормам Евро-2. Ульяновским автомобильным заводом предлагались к поставке в Чили автомобили, также не отвечающие нормам Евро-2. В 2002г. «Камаз», стремящийся вновь выйти на рынок Чили со своими автомашинами, не смог представить здесь на выставке образцы последних моделей своих автомобилей, в т.ч. и по причине их технической недоведенности. Хотя в 2001г. проведена омологация в Чили технической документации на автомобили «Камаз», однако в случае их коммерческой поставки в страну предстоит омологация самих автомобилей и выборочная проверка поставляемых автомобилей на соответствие заявленным в документации технормам. В Чили повышаются требования к экологической чистоте автотранспорта и его безопасности. Действующая в стране экологическая норма для автотранспорта Евро-2 в окт. 2002г. была дополнена для грузовых автомобилей и автобусов столичного округа более строгой нормой Евро-3. Для легковых автомобилей, импортируемых в страну, введены дополнительные меры безопасности (складывающаяся рулевая колонка, антиблокировочная система тормозов, салон из негорючих материалов, якорное крепление кресел). Учитывая, что выпускаемая российская автотехника не отвечает норме Евро-2, а легковые автомобили не имеют дополнительных приспособлений безопасности, все это будет являться препятствием для ее продвижения на чилийский рынок.

Что касается экспорта в Чили гражданской авиатехники, то следует учесть, что в стране действуют сертификационные нормы ФАР. Для продвижения в Чили нашей техники следует производить товар, соответствующий международным стандартам или договариваться с чилийской стороной о признании российских технических норм, что намеревается сделать Казанский вертолетный завод в случае закупки вертолетов МИ-17, а также решать вопросы техобслуживания и снабжения запчастями поставляемой техники.

В последнее время совместных российско-чилийских предприятий на территории Чили не создавалось. Созданные ранее СП в области рыболовства, добычи полезных ископаемых и торговли в силу недобросовестности чилийских партнеров, слабой подготовки юридических документов по их созданию, низкого качества отдельных российских товаров, реализуемых через СП, прекратили свое существование.

С 2001г. Ярославский концерн «Подати» прорабатывал вопрос организации российско-чилийского СП по сборке тракторов Владимирского завода в свободной экономической зоне г.Арика, однако трудное финансовое положение завода пока не позволяет реализовать данный проект.

В течение последних 30 лет в Чили не было и нет объектов, сооружаемых при техсодействии российской стороны. Отсутствуют российско-чилийские соглашения по техническому содействию. Единственным соглашением в этой области между СССР и Чили было соглашение 1967г., которое давно утратило свое значение в связи с событиями в Чили в 1973г.

Строительство объектов инфраструктуры на территории Чили иностранными компаниями осуществляется на основе торгов на концессии, т.е. выигравшая торги компания финансирует строительство и строит объект; построив объект, получает его в управление для возврата своих затрат и получения прибыли. Максимальный срок концессии – 20 лет. Такая форма ведения дел позволяет чилийским властям строить необходимые объекты на деньги частных инвесторов, не тратя на это бюджетные средства.

К участию в торгах приглашаются национальные и инокомпании, занесенные в регистр крупномасштабных работ (стоимостью до 7 млн.долл.).Внесение в регистр иностранных компаний осуществляется через их представительства, агентства или филиалы, находящиеся и зарегистрированные в Чили, и связано с выполнением ими ряда формальностей законодательного, экономического и технического характера. Что касается строительства промобъектов, то доступ к участию в их сооружении, реконструкции и модернизации осуществляется на основе торгов.

Чилийский строительный рынок характеризуется острой конкуренцией и превышением предложения над спросом. Из инофирм на данном рынке преобладают в строительстве промышлен-

ных объектов американские компании, а в строительстве объектов инфраструктуры – испанские и французские фирмы.

Росорганизациям, желающим работать на чилийском строительном рынке, необходимо решать вопросы их представительства в Чили, занесения в специальный регистр и готовности участвовать в конкурентной борьбе (торги) за получение заказа.

Между Россией и Чили нет кредитных соглашений, а следовательно обязательств чилийских фирм и организаций по целевому кредитованию отдельных регионов России и отдельных предприятий и организаций.

Роспредприятия практически не принимают участия в международных выставках и конференциях в Чили. Причиной этого является слабый интерес с их стороны к чилийскому рынку и большая затратность по участию в таких мероприятиях в связи с удаленностью Чили. Исключение в данном вопросе составляет Международная аэрокосмическая выставка ФИДАЕ, проводимая в г.Сантьяго раз в 2г., в которой принимает участие широкий круг российских экспортеров.

В выставке ФИДАЕ-2002 с 1 по 7 апр. 2002г. приняли участие 300 представителей компаний и фирм из 40 стран. На открытии выставки присутствовали президент Чили Рикардо Лагос, министр обороны Чили Мишель Бачелет, командующий чилийскими ВВС Патрисио Риас, а также главы и члены делегаций стран участников и гостей выставки. Наиболее многочисленными по числу выставочных мест, включая авиационную и другую технику, явились экспозиции США, Израиля, Франции, России, Великобритании, Бразилии,Чили.

В составе российской группы, возглавляемой ФГУП «Рособоронэкспорт», в выставке приняли участие ЗАО «Р.Е.Т.Кронштадт» г.Москва, ОАО «Иркутское авиационное производственное объединение» г.Иркутск, ОАО «ОКБ имени А.С.Яковлева» г.Москва, ФГУП «Конструкторское бюро машиностроения» г.Коломна, ОАО «Улан-Удэнский авиазавод» г.Улан-Удэ, ФГУП «ГНПП «Регион» г.Москва, ФГУП «МиГ» г.Москва, САСО «Русский страховой Центр» г.Москва, ОАО «Московский вертолетный завод им. М.Л.Миля», ФГУП «НПО Машиностроения» г.Реутов, ОАО «Роствертол» г.Ростов-на-Дону, ОАО «Казанский вертолетный завод» г.Казань, ГУП «Авиационный военно-промышленный комплекс «Сухой» г.Москва, ФГУП «Комсомольск-на-Амуре Авиационное производственное объединение им. Ю.А.Гагарина». Среди выставочной техники с российской стороны был представлен только вертолет МИ-17 Казанского вертолетного завода, а также образцы боевого и охотничьего оружия ижевского ОАО «Концерн «Ижмаш».

Активную работу по продвижению российской авиационной и другой техники на латиноамериканский континент проводили представители издательского дома РА «Интервестник», который имел на выставке свой стенд с различной рекламно-выставочной продукцией по российской авиационно-космической технике. Особую популярность среди посетителей выставки получил журнал издательства «Аэрфлит» и книга «Истребители семейства СУ-27», издаваемые на русском, испанском и английском языках.

В рамках ФИДАЕ-2002 была проведена пятидневная III международная конференция ООН по расширению сотрудничества в применении космических навигационных систем в странах Латинской Америки. С российской стороны в ней принял участие представитель российского Центра управления полетов с программой презентации российской навигационной системы «Глонасс».

Швейцария

Торгово-экономические связи. В 2002г. их развитие определялось резким падением мировых цен на палладий (с 1094 долл. за унцию в начале 2001г. до 240 долл. в дек. 2002г.), являющийся одной из крупнейших товарных позиций российского экспорта в Швейцарию (его доля составила в 2002г. 33,6%, в 2001г. – 76%).

Сказалось уменьшение вдвое физобъемов роспоставок палладия в Швейцарию, что было связано как с падением спроса со стороны швейцарских фирм на этот товар, так и с сокращением физобъемов экспортного предложения российских производителей (поставщиков) этого металла вследствие ограниченных возможностей поддерживать их на достигнутом в 2001г. уровне в резко изменившихся ценовых условиях. Специалисты обращают внимание на дефицит в инвестициях у крупнейшего производителя палладия ГМК «Норильский никель», что дает им основание сомневаться в возможностях комбината по расширению производства этого металла.

С негативной стороны проявился **монокультурный характер нашего экспорта в Швейцарию**, доминирующие позиции в котором занимают палладий и другие **платиноиды (86,4% в 2002г.** и 95,2% в 2001г.), что делает его зависимым от изменений конъюнктуры на рынке этих металлов, а через экспорт – и весьма уязвимой всю внешнюю торговлю России со Швейцарией. 97% имевшего место в 2002г. сокращения стоимостного объема взаимной торговли было связано с резким падением экспорта палладия.

Как следует из данных швейцарской таможенной статистики, **объем российско-швейцарской внешней торговли, составив в 2002г. 1,6 млрд.долл.**, сократился по сравнению с 2001г. на 53,4%. В отличие от российской статистики швейцарская не учитывает, например, посреднические операции местных фирм, осуществляющих закупки в России в значительных объемах различных товаров с целью их поставки в третьи страны (нефть, нефтепродукты, удобрения, металлы). Есть и другие особенности в организации в Швейцарии статучета внешней торговли, которые обусловливают различия с российскими данными.

Падение товарооборота отмечалось впервые за последние пять лет, отразив изменение наблюдавшейся до 2002г. тенденции к его росту (в 2001г. товарооборот в 2,6 раза превысил уровень 1998г., т.е. увеличивался среднегодовыми темпами в 27%). В стоимостном выражении товарооборот оказался ниже уровня 2000г. Падение продаж палладия (на 85%) дало сокращение стоимостного объема экспорта России в 2002г. на 65,3% (до 981,7 млн.долл. против 2,83 млрд.долл. в 2001г.).

Резкое сокращение экспортных поставок России на фоне продолжавшегося в 2002г. роста импорта из Швейцарии (прирост составил 14,8%)

привело к уменьшению положительного сальдо торгового баланса – до 414,6 млн.долл. против 2,33 млрд.долл. в 2001г. Удельный вес России в общем объеме швейцарской внешней торговли в силу вышеотмеченных резких изменений в двусторонней торговле снизился с 2% в 2001г. до 0,9% в 2002г., причем наиболее значительно – в импорте Швейцарии (с 3,4% до 1,2%) при увеличении этого показателя в швейцарском экспорте (с 0,6% до 0,7%).

Решающее влияние цен проявилось также в экспорте энергоносителей, объем которого, составив в 2002г. 59,2 млн.долл. против 69,2 млн.долл. в 2001г. – уменьшился на 14,6%. Физический объем сократился на 5,4%. За счет роста цен была обеспечена в 2002г. высокая динамика экспорта химтоваров – при сокращении в 2002г. физического объема этих поставок на 45% их увеличение по стоимости составило в сравнении с 2001г. 121% (с 11,6 млн.долл. до 25,6 млн.долл.), что обусловило повышение удельного веса этой группы товаров в росэкспорте в Швейцарию в 2002г. до 2,6% против 0,4% в 2001г. По черным и цветным металлам произошло сокращение экспорта как по стоимости (с 29,6 млн.долл. до 24,4 млн.долл., т.е. на 17,3%), так и физическому объему – на 29,6%.

Несмотря на расширение поставок российских машин и оборудования, включая транспортные средства, приборы и аппаратуру (прирост составил 2,2%, а объем возрос в 2002г. до 13 млн.долл. против 12,7 млн.долл. в 2001г.), эта товарная группа продолжает занимать сравнительно скромное место в нашем экспорте в Швейцарию, хотя ее удельный вес в 2002г. подрос, составив 1,3% против 0,5% в 2001г. На 8,7%, или до 4,8 млн.долл. расширился российский экспорт продукции сельского и лесного хозяйства, а также рыбопродуктов.

Характерным для 2002г. был динамичный рост поставок в Швейцарию по многим товарным группам, занимающим в российском экспорте в эту страну очень малый удельный вес: текстильных изделий, одежды и обуви (прирост составил 81,7%, а объем возрос до 537,8 тыс.долл.), кожи, каучука и искусственных материалов (162,2% и 138,3 тыс.долл.), изделий бытового интерьера и игрушек (84,8% и 344,3 тыс.долл.). Экспорт же бумаги и изделий из нее, а также антиквариата и предметов искусства сократился (с 1,9 млн.долл. в 2001г. до 1,3 млн.долл. в 2002г., то есть на 32,5% и с 938 тыс.долл. до 225,7 тыс.долл., или на 76%).

Росимпорт из Швейцарии. В 2002г. составил 567,1 млн.долл., превысив на 14,8% уровень 2001г. (494,2 млн.долл.). В постоянных ценах он возрос на 17,6%. Увеличение закупок в Швейцарии было характерно для всех основных товарных групп: машины и оборудование, включая транспортные средства, приборы и аппаратуру (их доля в 2002г. составила 36,2% против 37% в пред.г., а объем поставок возрос за пред.г. на 13,2%), химико-фармацевтическая продукция (27,7% против 30% при приросте в 3,1%) и изделия часовой промышленности, удельный вес которых в общем импорте из Швейцарии составил в 2002г. 13,8% против 14% в 2001г., а их закупки расширились на 14,3%. Опережающими по сравнению с общим импортом темпами расширялись закупки текстильных изделий, одежды и обуви (прирост составил 20,5%) и изделий металлургической промышленности (37,1%), что обусловило повышение в 2002г. удельного веса указанных товарных групп в росимпорте из Швейцарии – до 2,7% и 4,5% (2,6% и 3,8% в 2001г.).

Диалог с Россией

Правовая база отношений между Россией и Швейцарией развивается в широком спектре областей и направлений. Основу составляют Соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве между РФ и Швейцарией от 12 мая 1994г., межправительственное Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 1 дек. 1990г., Соглашение между РФ и Швейцарской конфедерацией об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал от 15 нояб. 1995г., межправительственное Соглашение об оказании финансовой помощи в форме гранта от 30 марта 2001г. Соглашение о Торговом представительстве Союза ССР в Швейцарии от 17 марта 1948г. и ряд других соглашений. В 1993г. Россия и Швейцария обменялись письмами о подтверждении действия договоров и соглашений, заключенных Швейцарией с бывшим СССР. Наряду с вышеперечисленными действуют также межправительственная Декларация о намерениях по сотрудничеству (1990г.); Соглашение о реструктуризации российской задолженности в рамках Парижского клуба (1997г.); межправительственное Соглашение об урегулировании платежных обязательств РФ по внешнему долгу бывшего СССР, подлежащих погашению в 1998-2000гг. (2000г.); межправительственное Соглашение об обмене стажерами (1993г.); межправительственное Совместное заявление о дальнейшем развитии сотрудничества (1998г.). До дек. 2002г. действовало также заключенное 28 нояб. 1995г. межправительственное Соглашение о техническом и финансовом сотрудничестве, в связи с истечением срока действия которого ведутся переговоры относительно заключения нового соглашения в данной области сотрудничества.

Швейцария рассматривает Россию как традиционно стратегического партнера и проявляет готовность к конструктивному взаимодействию по вопросам торгово-экономического сотрудничества. Это нашло выражение в активизации диалога по экономической тематике на правительственном уровне двух стран. 17-21 дек. 2002г. состоялся визит в Россию (Москва, Санкт-Петербург, Новгород) госсекретаря федерального департамента (министерства) экономики Швейцарии Д.Сица, в ходе которого было официально открыто Швейцарское бизнес-представительство в Москве. Проблемам двустороннего торгово-экономического сотрудничества были посвящены состоявшиеся в янв. 2003г. в Давосе (Швейцария) переговоры министра экономического развития и торговли РФ Г.О.Грефа с руководителем (министром) вышеуказанного департамента Йозефом Дайсом, а также очередная 7 сессия двусторонней Смешанной межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству, которая прошла в Швейцарии в марте 2003г.

Валютно-финансовые отношения. Вопрос погашения задолженности перед Швейцарией является основным в данной области двустороннего сотрудничества между нашими странами. В общем

объеме требований иностранных кредиторов к России на Швейцарию приходится 1%. Задолженность по обязательствам, обеспеченным госгарантиями (245 млн.долл.) и по банковским кредитам (150 млн.долл.) урегулирована между нашими странами на условиях соглашений с Парижским и Лондонским клубами. Негарантированная коммерческая задолженность швейцарским фирмам (оценивается в 90 млн.долл.), окончательная выверка которой еще не завершена (только на 95% суммы предъявленных к выверке требований), сдерживает влияние на развитие двусторонних торгово-экономических связей между нашими странами. Перспективы урегулирования зависят, как это следует из результатов 7 сессии двусторонней Межправкомиссии по торговле и экономическому сотрудничеству, от включения во второй транш оставшейся части подтвержденной задолженности, оцениваемой в 40 млн.долл.

11 марта 2003г. в Берне было подписано Рамочное кредитное соглашение между Внешторгбанком и крупнейшим швейцарским банком ЮБС (г.Цюрих) на 250 млн.шв.фр. В рамках этой кредитной линии предусматривается возможность финансирования закупок российскими импортерами товаров в Швейцарии и других промышленно развитых странах под гарантии экспортных страховых агентств соответствующих стран. Кредитоваться может до 85% стоимости контракта сроком до 5 лет с возможностью увеличения этих сроков по согласованию сторон. В результате подписания данного Соглашения были созданы предпосылки для снижения стоимости кредитов Внешторгбанка, предоставляемых российским предприятиям, т.к. ЮБС предоставляет средства на очень благоприятных финансовых условиях. Внешторгбанк уже рассматривает ряд проектов. Данное Соглашение отразило позитивное изменение в отношении финансовых институтов к российским банкам и свидетельствует о переоценке ими степени рисков для сделок с Россией и российскими финансовыми институтами.

Торговля с Россией

По данным российской таможенной статистики, **объем взаимной торговли в 2002г. составил 5 млрд.долл.** против 2,8 млрд.долл. в 2001г., или увеличился в 1,8 раза. Росэкспорт увеличился в 1,9 раза – до 4,6 млрд.долл., в то время как импорт сохранился на уровне 2001г., составив 0,4 млрд.долл., в результате чего положительное сальдо России в торговле со Швейцарией возросло до 4,2 млрд.долл. (в 2001г. – 2 млрд.долл.).

В товарной структуре российского экспорта традиционно основными позициями являются товары топливной группы (на нефть и нефтепродукты приходится 42% стоимостного объема поставок), а также драгкамни и металлы (доля оценивается на уровне 40%). Удельный вес удобрений составляет 8%, цветных металлов и металлоизделий – 4%, на машинотехнические изделия приходится 1%. В импорте из Швейцарии преобладают машины и оборудование, в частности, металлообрабатывающее оборудование, медицинская техника, контрольно-измерительная аппаратура (43% его стоимости) и продукция фармацевтики (доля медикаментов составляет 16%). Перспективы взаимной торговли при сложившейся к настоящему времени ее товарной структуре зависят от колебаний конъюнктуры на мировых рынках товаров платиновой группы и минерального топлива (прежде всего, палладия, нефти и нефтепродуктов), играющих решающую роль в российском экспорте в Швейцарию. Определенные возможности заложены в расширении экспорта базовых минеральных химтоваров, целлюлозно-бумажной продукции, изделий метпрома, химических полуфабрикатов.

Учитывая особенности швейцарского рынка, дальнейшее расширение нашего экспорта можно было бы обеспечить, в частности, за счет максимального использования нашей сырьевой ресурсной базы (расширение поставок базовых минеральных химтоваров, целлюлозно-бумажной продукции, изделий черной и цветной металлургии, возобновления поставок нефтепродуктов, химических полуфабрикатов); концентрации в экспортном предложении продукции машиностроения на конкурентоспособной продукции, воплощающей высшие технологические разработки и достижения; расширения предложения программных продуктов; более активного внедрения в экспорт продукции военно-технического назначения и изделий конверсионных предприятий.

Учитывая объем и потребности швейцарского внутреннего рынка товаров и услуг, высокий технический и качественный уровень предлагаемых здесь товаров, возможности принципиального изменения на среднесрочную перспективу сложившейся, преимущественно топливно-сырьевой структуры российского экспорта представляются проблематичными. Исходя из реальных перспектив развития российского машиностроительного сектора, сегодня целесообразно сконцентрировать усилия в основном на продвижении уже известных швейцарским потребителям товаров (легковые автомобили ВАЗ, некоторые виды металлообрабатывающих станков). В Швейцарию поставляются на более или менее постоянной основе, в частности, обрабатывающие центры, токарные станки на некрупные суммы. Существенное расширение номенклатуры экспорта в Швейцарию отечественной машинотехнической продукции, других изделий с высокой степенью обработки, требует повышения качества и конкурентоспособности российской продукции до требований местного рынка.

Существуют реальные возможности расширения в ближайшей перспективе номенклатуры продукции, поставляемой на местный рынок в рамках товарных групп, занимающих основное место в российском экспорте в Швейцарию. Стабильным спросом у швейцарских компаний пользуются химические полуфабрикаты (полиэтилен, метанол), пиломатериалы, целлюлоза, соли драгметаллов, прокат из легированных сталей, ряд цветных металлов (никель, алюминий, цинк, магний), энергоносители. Запросы местных импортеров на поставку вышеперечисленных товаров удовлетворяются далеко не полностью. Основной причиной этого является нежелание российских экспортеров работать с ограниченными товарными партиями и на условиях, предусматривающих ответственность поставщика за доставку и страхование товара. Расширение российских мощностей по огранке алмазов могло бы содействовать увеличению объемов поставок этого товара на местный рынок и повышению эффективности их экспорта.

Значительные резервы заложены в активизации работы по продвижению российских легких и

спортивных самолетов на швейцарский и другие рынки. Отмечается устойчивый интерес к возможной закупке самолетов Ил-103 и М-101 Т «Гжель» со стороны местных фирм.

Инвестиции в РФ

По данным Госкомстата России за 2002г., Швейцария входит в десятку крупнейших иноинвесторов в российскую экономику, занимая 9 место по накопленным инвестициям (объем составил 1131 млн.долл., или 2,6% их общего объема) и 4 место по привлеченным в 2002г. иноинвестициям (1349 млн.долл., или 6,8% общего поступления иностранных инвестиций в Россию). С точки зрения приложения капитала характерно преобладание инвестиций в промышленность, объем которых в 2002г. составил 1159 млн.долл., или 15,8% всех привлеченных в пред.г. иноинвестиций в российскую промышленность.

По данным Государственной регистрационной палаты, в России функционируют 400 предприятий с участием швейцарского капитала, причем 45% от их числа составляют предприятия со 100% капиталом швейцарских инвесторов. 60% компаний работают в сфере услуг, остальные в пищевкусовой, химической, фармацевтической, нефтедобывающей промышленности, точном приборостроении и энергетическом машиностроении. Наиболее активно работают на российском рынке такие крупные швейцарские компании, располагающие широкими финансовыми возможностями, как «Нестле» (пищевкусовая промышленность, инвестиции оцениваются в 200 млн.долл.), АББ (энергомаш и нефтепереработка, инвестиции – 100 млн.долл.), «Гленкор Интернэшнл» (металлургия), «Лейка Геосистемс» (приборостроение), «Кронохолдинг» (деревообработка, реализуется проект с общим объемом инвестиций в 350 млн.долл.).

В марте 2002г. в Берне был проведен семинар на тему «Деловые возможности в новой России», в ходе которого была дана обширная информация об инвестиционном климате в стране и представлены инвестиционные проекты Республики Чувашия. В марте 2003г. в Цюрихе прошла презентация Архангельской обл. на тему «Новые инвестиционные возможности России: внимательный взгляд на Архангельскую обл.», в которой приняли участие представители 30 фирм из Швейцарии и других европейских стран.

Перспективы дальнейшего расширения взаимодействия со Швейцарией в инвестиционной сфере лежат в преодолении характерного для швейцарских инвесторов сдержанного подхода к участию в предлагаемых инвестиционных проектах, связанного с оценкой ими наличия высоких рисков, в более активном привлечении малого и среднего бизнеса, доля которого в швейцарских инвестициях в России незначительна, а также в совершенствовании структуры приложения швейцарского капитала за счет повышения в нем доли прямых инвестиций.

Сотрудничество с регионами. Швейцария активно развивает экономическое сотрудничество с российскими регионами, делая акцент на инвестиционное взаимодействие и сотрудничество по линии технического и финансового содействия, осуществлявшегося до дек. 2002г. в рамках межправительственного Соглашения о техническом и финансовом сотрудничестве и подписанных на его основе отдельных соглашений, предусматривающих реализацию конкретных проектов. Швейцарское техническое и финансовое содействие концентрируется на такие регионы как Самарская, Нижегородская, Пермская, Воронежская и Калужская обл.

Завершено или находится в стадии реализации 30 проектов, большинство из которых носит инвестиционный характер и ориентировано на поддержку малого и среднего бизнеса, решение проблем охраны окружающей среды и переработки токсичных отходов, обеспечение безопасности АЭС, совершенствование земельного кадастра РФ, повышение качества питьевой воды путем применения совершенных технологий ее очистки. В рамках действующего пакета швейцарского финансового и технического содействия (1999-2003гг.) предусматривается выделение ежегодно 80 млн.шв.фр. под конкретные проекты, а также 100 млн.шв.фр. в виде госгарантий по экспортным кредитам.

Что касается экспортных гарантий, предоставление которых прекратилось после финансового кризиса 1998г., важно отметить, что Швейцария в 2002г. приняла решение о разблокировании этого механизма финансового содействия, включив три российских банка (Сбербанк России, Внешэкономбанк и Внешторгбанк) в списки иностранных банков-контргарантов, что открыло дополнительные возможности для расширения поставок швейцарских товаров в Россию, в т.ч. и осуществляемых в рамках реализации инвестиционных проектов в российских регионах.

Важную роль играет участие российских регионов в проводимых в Швейцарии выставках. В апр. 2002г. в рамках проходившей в Берне выставки БЕА-2002 крупную экспозицию представил Санкт-Петербург. Расширению взаимодействия на региональном уровне способствуют также презентации в России экономических и инвестиционных возможностей швейцарских регионов. С учетом результатов участия представителей РФ в состоявшемся в июне 2002г. в швейцарском кантоне Тургау инвестиционном семинаре-презентации агропрома было организовано участие представителей правительства и деловых кругов кантона в проведении в сент. 2002г. экономической части «Дней Швейцарии в Москве», позволившее наладить прямые контакты с фирмами Москвы и Московской обл., заинтересованными в расширении инвестиционного сотрудничества. В ходе состоявшейся в марте 2003г. в Швейцарии 7 сессии двусторонней Межправкомиссии по торговле и экономическому сотрудничеству российской стороной было внесено предложение о продолжении сотрудничества в разработке земельного кадастра (IV фаза проекта «Москва»), предусматривающее создание в 2005-07гг. автоматизированной базы данных о земельных участках и расположенных на них объектах недвижимости в Красногорском районе Московской обл. Швейцарская сторона рассматривает возможность финансирования этой фазы проекта.

Перспективы регионального сотрудничества базируются на наличии взаимного интереса к его дальнейшему расширению. Ведется проработка вопроса о налаживании прямых экономических связей между кантоном Тургау и Ставропольским краем, о возможностях выхода на швейцарский

рынок экспортной продукции предприятий Республики Коми и подготовке презентации в Швейцарии Республики Татарстан.

Научно-технические связи. Отношения между Россией и Швейцарией в научно-технической сфере ограничиваются взаимодействием между научными организациями и компаниями обеих стран на основе прямых связей. На межгосударственном или межправительственном уровне эти отношения остаются неурегулированными.

К числу совместно реализуемых российско-швейцарских проектов, в финансировании которых участвует минпромнауки России, относятся изучение в интересах разработки современных биотехнологий уникальных микроорганизмов природных и антропогенных сред (сотрудничают Институт микробиологии РАН и Федеральный институт науки и технологии окружающей среды в г.Дюйбендорфе) и взаимодействия вирусов и растений (сотрудничают биологический факультет МГУ им. М.В.Ломоносова и Институт Фридриха Мишера в г.Базеле), исследования в области квантовой физики мезоскопических систем и физических основ квантовых вычислений (сотрудничают Институт теоретической физики им. Л.Д.Ландау РАН и Институт теоретической физики Государственного технического университета в г.Цюрихе), разработка прецизионного измерения скорости мюонного захвата в водороде (сотрудничают Институт ядерной физики им. Б.П.Константинова РАН в Санкт-Петербурге и Институт Пауля Шерера). Определенный опыт взаимодействия накоплен также в ходе реализации совместных проектов в рамках международных программ «Эврика» и Cern.

Важным фактором развития научно-технических связей стало участие в проводимых в Швейцарии выставках российских НИИ и предприятий. Россия является традиционным участником регулярно проходящей в Женеве международной выставки изобретений, новых технологий и изделий, международной технологической выставки «Интертех» в Цюрихе, а также научно-практических конференций и симпозиумов, организуемых в Швейцарии.

Швеция

Перспективы на 2002-05гг. По оценке Конъюнктурного института (КИ), представившего 19 июня 2002г. прогноз развития шведской экономики, наметившийся рост шведского экспорта и возросшее частное потребление окажут влияние на подъем экономики в 2002г. В 2003г. начнется рост инвестиций в промышленность.

ВНП Швеции, в %

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
ВНП	3,6	1,2	1,7	2,7	2,3
Баланс по тек. операц., % ВНП	3,3	3,2	3	2,6	2,8
Открытая безработица	4,7	4	4,2	4,1	4
Часовая заработная плана	3,7	4,3	3,9	4	4,1
Индекс потребительских цен	1,4	2,9	2,1	1,9	2,4
Репо-рента	4	3,75	4,25	4,50	4,75
Частное потребление	4,6	0,2	2,1	3	2,4
Общественное потребление	-0,9	1,4	1,1	0,4	0,6
Валовые инвестиции	5	1,5	0,3	5,4	2,8
Экспорт	10,3	-1,4	2,6	7	6,8
Импорт	11,5	-3,9	1,4	8,6	6,8

Источник: Конъюнктурный институт и ЦСБ Швеции

Согласно данным Конъюнктурного института ВНП в 2002-04гг. в основных странах ОЭСР будет развиваться следующим образом.

	2002г.	2003г.	2004г.
Страны группы евро	1,3	2,8	2,8
США	2,5	3,4	3,9
Япония	-0,4	1,1	1,4
Франция	1,3	2,9	2,8
Германия	0,9	2,6	2,5
Великобритания	1,8	2,8	2,6
ОЭСР	1,8	3	3,2
Всего в мировой экономике	2,8	4	3,9

По прогнозу Шведского экспортного совета, шведский экспорт увеличится в 2002г. на 3,5%, в 2003г. – на 7,5%. Произойдет рост по всем товарным группам, включая телекоммуникационный сектор, который начнет увеличивать вывоз продукции к концу2002г.

Машиностроительные отрасли, фармацевтика, автомобильная, лесная и целлюлозно-бумажная промышленности будут в 2002г. определять темпы роста шведского экспорта, отмечается в прогнозе Шведского экспортного совета, представленном 6 июня 2002г.

С учетом такого развития шведской экономики, особенно на рынках основных стран-торговых партнеров Швеции, будет проходить переориентация торговых и инвестиционных потоков в т.н. «растущие регионы», в т.ч. в Россию, что приведет к более поступательному развитию шведского экспорта (это отмечалось в 2001г.) в сравнении с российским экспортом.

Все более четко начинает просматриваться фактор того, что акцент в двусторонних контактах начал смещаться на второй план и во главу угла становятся отношения Швеция-ЕС-Россия, что сказывается на принятии шведами отдельных политических решений, которые идут в рамках совместной торговой политики ЕС и в ряде случаев не благоприятствуют двусторонним контактам (антидемпинг, вопрос торговли сталью).

В период своего председательства в ЕС и в последующий период, Швеции удалось провести ряд инициатив, которые уже начали позитивно сказываться как на двустороннем, так и на многостороннем экономическом сотрудничестве (это активный экономический диалог, Конференция ВТО в Москве, кредиты ЕИБ, инициатива образования единого экономического пространства, EURO-MED-RUSSIAN зона свободной торговли).

Направления двустороннего сотрудничества опираются на принятую Евросоюзом «Стратегию в отношении России», шведскую страновую стратегию сотрудничества по развитию России в 2002-04гг., которая будет принята в авг. 2002г.

Интенсификации двустороннего экономического сотрудничества может содействовать активные шаги по участию Швеции в праздновании 300 летнего юбилея Санкт-Петербурга, в рамках программы которой предусматривается расширение контактов в сфере экономики: планируется выделение средств Шведскому Экспортному совету для проведения мероприятий в области экономики.

Средства в рамках программы техсодействия на 2002-04гг. также частично будут направлены на создание мелкого и среднего бизнеса с участием шведского капитала, в лесной сектор, экологию и информационный сектор, соцсферу.

Особо следует выделить позицию и подходы шведской стороны к Калининградскому анклаву, что позволяет сделать предположение об интенсификации торгового, экономического и экологического сотрудничества в 2002-05гг.; увеличатся объемы техпомощи в этот регион, что приведет к увеличению поставок изделий и технологий шведской промышленности. Проект «Северное измерение», особенно в части экологии и информационных технологий, также имеет все перспективы получить дальнейшее развитие. Необходимо обратить внимание на возможность более активного экономического участия российской стороны в СГБМ и СБЕР.

В 2001г. шведские компании получили «второе дыхание» после финансового кризиса 1998г. и активизировали свою деятельность по проработке новых и совершенствованию уже реализуемых проектов, что находит отражение на росте двусторонней торговли. Здесь следует упомянуть деятельность автомобильных компаний (Volvo, Scania), строительных (Skanska, NCC), мебельной отрасли (ИКЕА) и ряда других (Эрикссон, АББ, Телия, Электролюкс, Атлас Копко, Сааб Эрикссон Спейс). Учреждение второй (после Санкт-Петербурга) конторы Шведского Экспортного совета в Москве свидетельствует о потенциальной заинтересованности шведских компаний в расширении географии сотрудничества помимо Северо-Западного региона.

Видоизмененные в 2002г. правила по гарантированию Экспортных кредитов станут также дополнительным стимулом к развитию двусторонней торговли. Благоприятствовать шведским экспортным предприятиям, в т.ч. в работе на российском рынке, будут и изменения, внесенные в начале мая 2002г. в законодательство предусматривающее ликвидацию оплаты комиссионных, помимо традиционной ренты, АБ «Свенск Экспорткредит».

В условиях возрастающей глобализации и транснационализации шведских компаний нельзя исключать сохранение потоков товаров российского происхождения через приграничные государства (балтийские, Финляндию, а также Польшу и Германию). Анализ российской и шведской национальных статистик свидетельствует о поступательном развитии двусторонней торговли, с опережающими в последний год темпами роста шведского экспорта в РФ. Согласно данным ГТК РФ в 2001г. российский экспорт составил 1634 млн.долл., импорт – 704 млн.долл.; согласно данным ЦСБ Швеции – российский экспорт в Швецию (по стране происхождения) достиг 691,3 млн.долл., импорт из Швеции – 842,1 млн.долл.

По данным ЦСБ Швеции, шведский экспорт в Россию в 2001г. увеличился по сравнению с 2000г. на 71,4% и составил 842,1 млн.долл. против 491,4 млн.долл. Рост обусловлен увеличением поставок товаров по группе «Машины и оборудование» с 223,4 млн.долл. до 487,6 млн.долл. (118,2%), в первую очередь за счет телекомоборудования (с 47,7 до 147,4 млн.долл., рост 208,8%), транспортных средств (с 50,2 до 88,1 млн.долл., рост 75,5%). В пред.г. возросли поставки в Россию готовых изделий с 113,5 до 165,5 млн.долл. (45,8%), химпродукции с 37,4 до 53,8 млн.долл. (43,7%).

Доля России в шведском экспорте составила в 2001г. 1,1% и Россия занимает сегодня 16 место среди основных шведских экспортных рынков (2000г. – 28).

В янв.-фев. 2002г. шведский экспорт в Россию возрос на 9% до 115,8 млн.долл., против 105,8 млн. в соответств. периоде 2001г. Доля России в шведском экспорте в янв.-фев. 2002г. составила 0,9% и Россия занимает 19 место среди основных шведских экспортных рынков (янв.-фев. 2001г. – 20).

Шведский импорт из России (по стране происхождения) в 2001г. сократился на 11,6% до 691,3 млн.долл. против 781 млн.долл. в 2000г. Возросли поставки в Швецию изделий химпрома с 43,6 млн.долл. до 57,8 (рост 32,5%). Увеличился экспорт машин и оборудования (на 19,1%). Поставки традиционных товаров российского экспорта несколько сократились (лесные товары с 149,4 до 116,7 млн.долл., снижение на 21,9%, нефть и нефтепродукты с 383 до 302,8 млн.долл., снижение на 21%, черные металлы с 20 до 7,1 млн.долл., снижение на 64,4%). На этом фоне отмечалось увеличение экспорта из России цветных металлов (рост 34,1%) с 43,8 до 58,7 млн.долл., экспорт ТЯЦ в 2001г. составил 7997 тыс.долл.

Шведский импорт из России (по стране происхождения) в янв.-фев. 2002г. увеличился на 54% до 162,5 млн.долл. против 105,8 млн. за аналог. период пред.г. (доля 1,7% в общем импорте, против 1,1% в янв.-фев. 2001г.).

Российский экспорт в Швецию по стране отгрузки в 2001г. по сравнению с пред.г. сократился на 22,3% до 376,8 млн.долл. против 484,8 млн.долл. Это уменьшение обусловлено сокращением прямых поставок нефти и нефтепродуктов (с 139,6 до 50,3 млн.долл. – снижение на 64%), лесных товаров, черных металлов, химтоваров.

Доля России в шведском импорте (по стране отгрузки) составила в 2001г. 0,6%, и Россия занимает среди основных стран экспортеров 24 место (21 место в 2000г.). Российский экспорт в Швеции (по стране отгрузки) в первые два мес. 2002г. составил 104,9 млн.долл., увеличившись по сравнению с 2001г. на 75% (59,8 млн.долл.).

Россия занимает в 2002г. 19 место среди основных стран-импортеров с долей в 1,1% (янв.-фев. 2001г. – 25 место).

Российский экспорт по стране происхождения, где основными товарными группами будут продолжать сохраняться «топливо минеральное», «готовые изделия», преимущественно черные и цветные металлы, изделия из древесины, а также «продукция» химотраслей составит в 2002г. – 800 млн.долл., 2003г. – 815 млн.долл., 2004г. – 836 млн.долл. и 2005г. – 840 млн.долл. Благоприятно будет развиваться экспорт изделий машиностроительного комплекса, хотя его стоимость будет незначительной.

Увеличению российского импорта из Швеции, в котором 50% приходится на машиностроительную продукцию будет содействовать портфель контрактов и находящихся в заделе инвестиционных проектов, а также политико-экономические условия взаимодействия в формате Россия-Евросоюз-Швеция. Российский импорт из Швеции может составить в 2002г. 875 млн.долл., 2003г. – 920 млн.долл., 2004г. – 930 млн.долл., 2005г. – 965 млн.долл.

Мониторинг инвестиционных и экспортных намерений шведских компаний, анализ сущест-

вующих программ сотрудничества, в т.ч. экологического Партнерства «Северное измерение», проектов финансирования очистных сооружений, расположенных в Калининграде и Санкт-Петербурге в регионе Балтийского моря, будущая Стратегия сотрудничества в области развития с Россией на 2002-04гг., намерения шведского правительства по участию в праздновании 300-летия Санкт-Петербурга, в т.ч. по расширению Экономического сотрудничества, наполнение Балтийского миллиарда-2, позволяет говорить о поэтапном увеличении, 10-20% в год инвестиционных и товарных потоков в Россию.

К этому следует также отнести предлагаемое выделение средств из международных и европейских финансовых институтов (ВБ, МФК, ЕБРР, ЕИБ, СИБ), а также специализированных фондов: шведская сторона активно проводит работу по возможному софинансированию ряда кредитных проектов за счет средств этих финансовых институтов.

В числе потенциально возможных областей, в которые могут быть осуществлены шведские инвестиции можно назвать: ИТ сектор, включая телекоммуникационную отрасль; экология, окружающая среда, включая переработку ядерных отходов и усиление безопасности АЭС на Кольском п-ве и Ленинградской обл.; энергосберегающие технологии; соцсектор; регион Калининграда и Калининградской обл.; лесной комплекс, включая лесообрабатывающую и мебельную промышленность; строительство; сооружение универмагов; автопром, в т.ч. сборочное производство грузовых автомобилей и автобусов, а также развитие их сервисного обслуживания.

В числе наиболее возможных объемных инвестиций можно назвать капиталовложения мебельного гиганта ИКЕА в города-миллионеры, о планах которого заявило московское руководство шведской ИКЕА – это возведение помимо 3 универмагов в Москве (третий – завершение строительства в дек. 2002г.), 3 в Санкт-Петербурге и других 10 городах. В случае достижения договоренности с администрациями городов-миллионеров строительство может начаться в 2004-05гг. Инвестиции в один универмаг оцениваются в 45-150 млн.долл. Суммарные инвестиции в 2002-05гг. от ИКЕА в строительство универмагов могут составить 250-300 млн.долл. ИКЕА согласно договору с минпромом РФ инвестирует 150 млн.долл. в деревообрабатывающую и мебельную промышленность, что позволит увеличить долю отечественных товаров в российских магазинах ИКЕА до 30%. Шведская компания Swedwood (дочерняя компания концерна ИКЕА), в рамках договоренностей с минпромом РФ, рассматривает возможность организации производства в Свердловской обл., открыв там лесопильный цех. Сотрудничество с Swedwood позволит привлечь инвестиции и увеличить уровень лесозаготовок в области до 18,5 млн.куб.м. в год.

ИТ сектор и телекоммуникационная отрасль с учетом проявляющегося повышенного интереса со стороны Telia и Tele-2, а также компании Ericsson может стать второй важной отраслью, в которую в ближайшие 3 года могут возрасти инвестиции. Притоку инвестиций также послужит и слияние Telia, с финской «Сонера», которые в ближайшие годы будут определять развитие на российском рынке мобильной связи. Инвестиции этих трех компаний могут составить 300-400 млн.долл., включая проект комплексной мобильной связи GSM для вновь созданного оператора Sonic Duo. Стоимость проекта 210 млн. долл. (Компания «Эрикссон»).

Компания «Телиа» и «Эрикссон» высказали заинтересованность в участии в проекте по прокладке линий телефонной связи через территорию России в Китай. По мнению минсвязи России, в случае его реализации инвестиции могут составить 1 млрд.долл., в т.ч., частично из шведских источников.

Компания «Телиа» инвестирует 150 млн.долл. в строительство совместно с Ростелеком оптоволоконной линии от Стокгольма до Москвы, которая свяжет в единую сеть Балтийские государства и Калининградскую обл.

В числе последних проектов в экологической области следует выделить строительство нового очистного сооружения в Санкт-Петербурге, в соответствии с планом финансирования, который был подписан в период встречи глав правительств государств СГБМ в Санкт-Петербурге 10 июня 2002г. Швеция инвестирует совместно с Финляндией по 10 млн.долл. каждая в 2003-04гг.; общая стоимость проекта 170 млн.долл.

В лесном комплексе следует выделить намерения компании Stora Enso, которая планирует осуществить инвестиции в 2003г. в 33 млн. евро в новое предприятие по производству Weltpapper в г.Арзамасе.

Инвестиции в автопром также следует рассматривать в качестве приоритетных, для автомобильных компании Volvo и Scania, особенно, в развитие сборочного производства автобусов и грузовых автомобилей, сети станций техобслуживания.

Потенциальным для автомобильной компании Scania является рынок России, где 18 июня 2002г. с конвейера завода сошел первой российской сборки автобус (инвестиции 8 млн.долл.). Ежегодные объемы сборочного производства – 200 автобусов, которые могут быть расширены. Поставка легковых автомобилей «Вольво» по оценкам московского представительства, достигнет 2,5-3 тыс.шт. (в 2001г. – 2102 шт.), оборот продаж составляет 50 млн.долл., на такую же сумму сервис и продажа запчастей.

Следует обратить внимание на высокие инвестиционные возможности строительных компаний; Skanska через дочернюю финскую компанию получила заказ на разработку проекта промышленного и технологического парка в пригороде Санкт-Петербурга (доля Skanska – 250 млн.долл.), общие инвестиции – 520 млн.долл.

Концерн Skanska, в случае победы в тендере, (решение должно быть принято до конца 2002г.) готов до 2010г. участвовать в инвестициях общим объемом в 1 млрд.долл. на строительство нового терминала аэропорта «Шереметьево».

Проявляется интерес к российскому рынку со стороны предприятий химико-фармацевтической отрасли. В 2002г. компания Akzo Nobel построила завод в г.Балашихе по производству декоративной краски, площадью 7300 кв.м. с числом занятых 80 чел. Успешная работа косметической компании Oriflame (продажи в 2002г. составят в России порядка 100 млн.долл.), ориентирует ее на возмож-

ное строительство собственного фабрики под Москвой; здесь речь может идти об инвестициях в 30 млн.долл.

Сохраняя устойчивые объемы продаж на российском рынке «белых товаров», концерн «Электролюкс», являющийся крупнейшим производителем бытовой техники и электроприборов проводит переговоры и намерен инвестировать до 2005г. 140 млн.долл. в строительство в Санкт-Петербурге завода по производству стиральных машин; рассматриваются также возможности производства газовых плит и холодильников.

Портфель шведских инвестиций в российскую экономику за 2002-05гг. может достигнуть 1 млрд.долл. Следует принимать во внимание транснациональный характер крупных шведских компаний, поэтому часть инвестиций может направляться и через другие страны Европы (ФРГ, страны Северной Европы, Швейцария).

Диалог с Россией

Экономические и торговые связи, сотрудничество в энергетической и экологической областях, приоритетность развития капиталовложений в российскую экономику находились в центре внимания в ходе встреч на высшем и высоком уровнях. Активный диалог и обмен визитами сохранился и в 2002г. В июне 2002г. в ходе Саммита СГБМ в Санкт-Петербурге прошла встреча президента РФ В.В.Путина с Й.Перссоном, в ходе которой была затронута тема экономических связей между двумя государствами. По итогам Саммита было принято решение о создании рабочей группы со шведским, российским и финским участием, которая займется рассмотрением проблем в таможенной области, был подписан план финансирования строительства нового очистного сооружения в Санкт-Петербурге. Шведская делегация, во главе с министром Л.Пагротски приняла участие в марте 2002г. в Москве в Совещании министров экономики и торговли СГБМ, в ходе которого шведской стороной была подчеркнута необходимость того, чтобы Балтийский регион стал более привлекательным для направления туда инвестиций.

В 2002г. Швецию посетили представитель президента в Северо-Западном федеральном округе В.Черкесов, президент Татарстана М.Шаймиев, первый замминистра имущественных отношений А.Браверман, замминистра по чрезвычайным ситуациям М.Фалеев. В ходе визита в марте 2002г. министра Г.О.Грефа и его переговоров с министром торговли Швеции Л.Пагротски, были рассмотрены вопросы как двустороннего, так и многостороннего сотрудничества, в т.ч.: программа сотрудничества между МИД Швеции и минэкономразвития РФ, таможенно-пограничные вопросы, шведские инициативы по Санкт-Петербургу в 2003г.; ОЕЭП Россия-ЕС, российское присоединение к ВТО. В 2002г. Россию посетили гендиректор Invest in Sweden К.Хаммерик, замминистра торговли Швеции С.Э.Седер.

В фев. 2002г. в Москве проведено заседание рабочей группы по энергетике в рамках Наблюдательного комитета (НК), на котором рассмотрены актуальные вопросы сотрудничества в энергетической области.

Направления двустороннего сотрудничества опираются на принятую евросоюзом «Стратегию в отношении России», шведскую «Страновую стратегию сотрудничества с Россией на 2002-04гг.», утвержденную шведским правительством 17 окт. 2002г.

По итогам 2001г. на оказание техпомощи России Швецией в рамках предыдущей «Страновой стратегии» было израсходовано (помимо международных и региональных финансовых институтов) 274 млн.шв.кр., за 9 мес. 2002г. – 261 млн.шв.кр. Новая стратегия на 3-летний период (300 млн.шв.кр. на 2003г. несколько расширена и затрагивает не только приоритетные до этого регионы Северо-запада, но и Москву (сотрудничество с федеральными структурами) и другие субъекты Российской Федерации. Нельзя исключать и смещения акцентов в техсодействии и переориентировку их в небольших объемах на реальный сектор экономики. В числе приоритетных регионов названы Санкт-Петербург, Мурманская, Архангельская, Ленинградская, Новгородская, Псковская и Калининградская обл., Карелия, Вологодская обл., Коми и Ненецкий округ. Такая ориентация на Северо-запад имеет цель предотвратить распыление ресурсов.

Инструментом содействия развитию экспорта шведских компаний в страны Балтийского региона (Эстония, Латвия, Литва, Польша и Северо-Запад России) является программа Балтийского миллиарда. Принято решение о расширении географических рамок программы «Рынок Балтийского региона» с охватом его, помимо Северо-Запада России, Москвы, и в последующем других регионов России. Открыта вторая по счету (ранее только в Санкт-Петербурге) контора шведского Экспортного совета в Москве. Этому процессу в немалой степени содействовали углубившиеся контакты предпринимательских кругов двух стран, в т.ч., в рамках круглого стола промышленников России и Швеции.

Расширение Евросоюза, намечаемое на 1 мая 2004г., предопределяет переориентацию потоков финсредств, как в рамках техсодействия, так и в будущих программах экономического предпринимательского развития в регионе Балтийского моря, главной целью является стимулирование торговли и инвестиций. Имеющиеся предложения, как в Швеции, так и в рамках Евросоюза, а также исследования говорят о поэтапном сокращении средств в страны-кандидаты – Эстонию, Польшу, Литву и Латвию и перераспределением (хотя и не в полном объеме) этих средств на государства СНГ – Россию, Украину, Белоруссию и Молдавию. Размеры техпомощи России со стороны Швеции могут составлять в 2003-04гг. по 250-300 млн.шв.кр., и в случае реальных российских предложений могут быть увеличены. При финансировании различных программ сотрудничества, шведская сторона активно выступает за координацию усилий с международными финорганизациями, программами техсодействия ЕС, сотрудничества в рамках Совета государств Балтийского моря, программы «Балтика-21», СБЕР.

Существенной составной частью российско-шведских отношений, в т.ч. в экономической сфере, является региональное сотрудничество. Устойчивые контакты со шведскими губерниями и муниципалитетами достигаются за счет соглашений между соответствующими региональными администрациями двух стран.

«Северное измерение» и, как одна из его важнейших составляющих, Калининградская проблематика – занимают важное место в формате отношений ЕС-Россия-Швеция; этот проект положительно оценивается российской стороной. Важной инициативой является планируемое участие Швеции в мероприятиях в 2003г. в Санкт-Петербурге, предварительный план которых был передан Й.Перссоном президенту В.В.Путину в июне 2002г. в ходе Саммита СГБМ. Кульминационным событием, по мнению шведской стороны, станет проведение с 25 по 30 апреля шведской недели. В план также включены мероприятия, связанные с юбилеем г.г.Петрозаводск, Псков и Старая Ладога.

В рамках экономического диалога можно отметить еще одну составляющую – вопросы, связанные с присоединением России к ВТО, которым правительство Й.Перссона будет уделять повышенное внимание и в ближайшие годы.

Товарооборот с Россией

По данным ЦСБ Швеции, шведский экспорт в Россию в январе-сент. 2002г. увеличился по сравнению с соотв. периодом 2001г. на 29% и составил 790,2 млн.долл. против 612,5 млн.долл. Этот рост обусловлен увеличением поставок товаров по группе 85 «Электрические машины и оборудование...» с 144,5 до 237 млн.долл. (+64%), группе 84 «Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические приспособления» со 120,2 до 133,2 млн.долл. (+10,8%), группе 87 «Средства наземного транспорта, кроме ж/д и их части» с 61,2 до 92,2 млн.долл. (+50,7%), группе 48 «Бумага, картон, изделия из массы, бумаги и картона» с 36 до 40,5 млн.долл. (+12,7%) и группе 39 «Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них» с 19,8 до 29,5 млн.долл. (+48,8%).

Доля России в шведском экспорте составила в январе-сент. 2002г. 1,3% и Россия занимает сегодня 15 место среди основных шведских экспортных рынков (янв.-сент. 2001г. – 17). Шведский импорт из России (по стране происхождения) за 9 мес. 2002г. увеличился на 42,7% до 874,1 млн.долл. против 612,6 млн.долл. за аналог. период 2001г.

Основу экспорта в первые 9 мес. 2002г. составили: товары по группе 27 «Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки», на долю которых приходилось в российском экспорте 61,8% (рост 77,1%, 539,8 млн.долл.), в т.ч. «нефть сырая и нефтепродукты» 306,4 млн.долл. (рост 63,6%), «нефть и нефтепродукты, полученные из битуминозных минералов, за искл. сырых» – 219,7 млн.долл. (рост 105,3%); по группе 44 «Древесина и изделия из нее», доля 12,1%, 106 млн.долл., снижение на 1,4%; по группе 72 «Черные металлы», доля 6,1%, 53 млн.долл., снижение на 1,6%; по группе 75 «Никель и изделия из него», доля 3,9%, 33,9 млн.долл., снижение на 6,2%; по группе «Алюминий и изделия из него», доля 1,1%, 9,5 млн.долл., рост 14,2%. На эти пять групп приходилось 85% российского экспорта в Швецию. В янв.-сент. 2002г. по сравнению с соотв. периодом 2001г. возросли поставки по товарным группам: группа 02 «Мясо и пищевые мясные субпродукты» (1,2 млн.долл., рост 9,3%); группа 26 «Руды, шлак и зола» (2,5 млн.долл., рост 31,6%); группа 28 «Продукты неорганической химии» (47,6 млн.долл., рост 117,3%); группа 29 «Органические химсоединения (20,9 млн.долл., рост 18,6%); группа 74 «Медь и изделия из нее» (6,8 млн.долл., рост 24,8%).

На поставки товаров из России в янв.-сент. 2002г. по группе 84-92 (машины и оборудование, механизмы; средства наземного и воздушного транспорта; приборы и аппараты) приходилось 11,4 млн.долл. (доля 1,3%) против 13,1 млн.долл. (доля 2,1%) годом ранее. Поставки «элементов химрадиоактивных и изотопов радиоактивных» составили за янв.-сент. 2002г. 89 т. на 32883 тыс.долл., доля в экспорте 3,8% (янв.-сент. 2001г. соответственно 18; 8310,7; 0,2),

Российский экспорт в Швецию по стране отгрузки за янв.-сент. 2002г. по сравнению с соответствующим периодом пред.г. возрос на 128,7% до 708,3 млн.долл. против 309,7 млн.долл. Это увеличение обусловлено ростом прямых поставок нефти и нефтепродуктов (с 42,8 до 407,2 млн.долл. – рост в 9,5 раз), продуктов неорганической химии (с 16,1 до 46,3 млн.долл.), черных металлов, алюминия.

Доля России в шведском импорте (по стране отгрузки) составила в янв.-сент. 2002г. 1,5%, и Россия занимает среди основных стран импортеров 16 место (23 место в янв.-сент. 2001г.)

Российско-шведская торговля, текущие цены,

1 долл.США=9,93 шв.кр.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2001г. янв.-сент.	2002г. янв.-сент.
Шведский экспорт в Россию	609	414,8	511,2	876	612,5	790,2
Шведский импорт из России	530,2	690,1	813,4	719,1	612,6	874
Сальдо	78,8	-275,3	-302,2	156,9	-0,1	- 83,8

Ростовары в Швеции. Среди российских минеральных продуктов, поставляемых в Швецию, доминирующим является сырая нефть тов.поз. ТНВЭД 27090090, импорт которой в 2002г. (здесь и далее приведены данные за 9 мес.) вырос по сравнению с аналогичным периодом 2001г. на 74% в количественном выражении и на 64% в стоимостном выражении и достиг 1,8 млн.т. и 306,4 млн.долл. соответственно. Сократилась доля поставок сырой нефти, осуществляемых через др. страны, в результате чего импорт сырой нефти из России по стране отгрузки вырос на 649%, стоимость импорта – на 614%.

Общий объем шведского импорта сырой нефти сократился в янв.-сент. 2002г. на 16%. Доля российской нефти на шведском рынке выросла на 6% и составила 13%. Важными позициями являются газойль тов.поз. 27100067 и битуминозный уголь тов.поз. 27011290, импорт которых по стране происхождения в янв.-сент. 2002г. вырос и составил 179 и 313 тыс.т. (39 и 13 млн.долл.), а доля в шведском импорте – 45% и 19%.

В отношении металлопродукции, на фоне некоторого увеличения в Швеции в янв.-сент. 2002г. спроса на лом легированной стали тов.поз. 72042110 и необработанного никеля тов.поз.75021000, которые являются основными товарами данной группы при поставках из России, шведский импорт уменьшился на 6% и 8%, составив 32,8 млн.долл. и 28 млн.долл. В количественном выражении импорт российского лома легированной стали указанной тов.поз. уменьшился на 14%, а никеля – увеличился на 5,2%. Их доля в общем объеме шведского импорта аналогичной продукции в 2002г. сократилась, составив 26% и 18,5%.

Шведский импорт прочих отходов и лома чермета тов.поз. 72044991 российского происхождения вырос в 2002г. на 129% и составил 5,4 млн.долл.

Импорт из России никелевых порошков тов.поз. 75040000 уменьшился на 27% и составил 3 млн.долл. Их доля в общем объеме шведского импорта этой продукции уменьшилась на 4% и составила 26%.

На 83% в количественном выражении выросли в янв.-сент. 2002г. поставки российского необработанного алюминия тов.поз. 76011000, составив 5,6 тыс.т. на 8,2 млн.долл. Его доля в суммарном шведском импорте этой продукции выросла на 39% и составила 61%.

Шведский импорт российских катодов и их секций из необработанной меди тов.поз. 74031100 в янв.-сент. 2002г. вырос по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 30% в количественном выражении и на 27% в стоимостном выражении, составив 4 тыс.т. и 6,6 млн.долл. Их доля в шведском импорте увеличилась на 6% и составила 15%.

Основным видом химпродукции, поставляемым из России в Швецию, в янв.-сент. 2002г. была тов.поз. 28442035 «уран, обогащенный ураном-235 и его соединения», импорт которой увеличился в стоимостном выражении по сравнению с 2001г. на 298% и составил 32,8 млн.долл. Его доля в шведском импорте по этой позиции увеличилась в 2002г. на 52% и составила 82%.

Увеличились поставки в Швецию российского аммиака тов.поз. 28141000, о-ксилола тов.поз. 29024100 и стирола тов.поз. 29025000, импорт которых по стране происхождения составил 13 млн.долл., 7,2 млн.долл. и 6,3 млн.долл. соответственно. Шведский импорт российского метилового спирта тов.поз. 29051100 в 2002г. незначительно вырос в количественном выражении и снизился на 29% в стоимостном выражении, составив 4,6 млн.долл. Поставки уксусной кислоты тов.поз. 29152100 увеличились на 76% в количественном выражении и на 18% в стоимостном выражении, составив 7 тыс.т. и 1,9 млн.долл.

В части древесины и целлюлозно-бумажных изделий основными видами российской продукции, импортируемыми Швецией, является необработанные лесоматериалы хвойных пород тов.поз. 44032010 (ель), 44032031 (сосна) и 44032090 (прочие), импорт которых в янв.-сент. 2002г. составил 42 млн.долл., 5,3 млн.долл. и 1,9 млн.долл. Их доля в общем объеме шведского импорта этой продукции составила 66%, 38% и 18%.

По результатам 9 мес. 2002г. импорт бревен из березы тов.поз. 44039950, составил 109 тыс.долл. (в 2001г. – 23,6 млн.долл.).

Шведский импорт российской фанеры тов.поз. 44121400 и 44121900 в янв.-сент. 2002г. снизился по сравнению с пред.г. на 28% и 37%, составив 5,1 млн.долл. и 0,7 млн.долл.). Их доля в шведском импорте составила 44% и 6%.

В отношении продукции легпрома основными товарами, импортируемыми Швецией из России являются брюки производственные тов.поз. 62034311 (синтетические) и 62034211 (х/б), импорт которых в янв.-сент. 2002г. составил 1,5 млн.долл. (снижение на 12%) и 1,6 млн.долл. (увеличение на 6%).

На 80% увеличился шведский импорт российских курток-ветровок тов.поз. 62019300, который составил за 9 мес. 2002г. 1,3 млн.долл.

Основным видом машинно-технической продукции российского происхождения в шведском импорте были части реактивных двигателей тов.поз. 84119990, поставки которых за янв.-сент. 2002г. выросли по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 11%, достигнув 1,2 млн.долл.

Также следует отметить части оборудования для сельского хозяйства тов.поз. 84369900 и кабельная продукция тов.поз. 8545190. Стоимостной объем шведского импорта из России по этим позициям снизился на 58% и 18%, составив в янв.-сент. 2002г. 0,6 млн.долл. и 1 млн.долл.

В Швецию поставляются российские охранно-сигнализационные устройства для зданий тов.поз. 85311030, импорт которых в янв.-сент. 2002г. вырос на 59% и составил 1,2 млн.долл., а также части оборудования для тепловой обработки материалов тов.поз. 84199080, импорт которых уменьшился на 68% и составил 0,3 млн.долл.

Среди готовых товаров в заметных объемах в Швецию поставляется российская деревянная мебель для сидения тов.поз. 94016900, импорт которой вырос за 9 мес. 2002г. по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 31% и составил 0,9 млн.долл.

Основными видами продтоваров и сельхозсырья российского происхождения, поставляемыми в Швецию, в янв.-сент. 2002г. являются российская черника товарных позиций ТН ВЭД 08119050 и 08104030, объем импорта которых в янв.-сент. 2002г. сократился наполовину и составил 1,9 млн.долл. и 0,7 млн.долл., а доля в суммарном шведском импорте этой продукции – 32% и 97%. Поставляются прочие плоды/ орехи тов.поз. 08119095, импорт которых также уменьшился наполовину и составил 1,2 млн.долл., а также брусника тов.поз. 08104010.

В заметных объемах из России импортируются мясо северных оленей тов.поз. 02089060, рыбопродукты – треска тов.поз. 03056200 и филе минтая мороженное тов.поз. 03042085, импорт которых из России в 2002г. сократился, составив 1 млн.долл. и 0,9 млн.долл. Треска поставляется через другие страны.

Перспективными в плане продвижения на шведский рынок являются: энергоносители; изделия черной и цветной металлургии; химпродукция; зерновые мягких сортов; комплектующие для моторных транспортных средств; мебель деревянная и ее компоненты; продукция лескомплекса, включая биотопливо из отходов деревопереработки.

Инвестиции в РФ

Внешнеторговый режим. Швеция традиционно «исповедует» свободную торговую политику, поскольку зависит от международной торговли, что является важной движущей силой в развитии Швеции как промышленно-развитой страны с высоким уровнем жизни.

Являясь страной-участницей ЕС, Швеция обязана применять меры ограничительного характера (антидемпинговые и компенсационные), установленные в рамках ЕС в отношении товаров, происходящих с территории РФ.

На начало янв. 2003г. Швеция применяет в отношении российских товаров следующие ограничительные меры: хлорид калия – 19,61-40,63 евро за т.; нитрат аммония – 47,07 евро за т.; карбамид – 115 евро за т.; смесь мочевины и нитрата аммо-

ния в водном или аммиачном растворе – 17,80-20,11 евро за т.; карбид кремния – 23,3% от стоимости; горячекатаный прокат плоский из легированной стали, текстурированный с ориентированным зерном шириной 600 мм и более – 40,1% от стоимости; крученая проволока, тросы и канаты – 36,1-50,7% от стоимости; трубы для нефте- и газопроводов – 26,8% от стоимости; фитинги для труб и трубок из чермета – 43,3% от стоимости; плиты древесноволокнистые из древесины и др. одеревеневших материалов с добавлением или без добавления смол или др. органических веществ – 30,6%.

На начало янв. 2003г. в процессе рассмотрения находятся вопросы о введении мер ограничительного характера в отношении следующих товаров, происходящих с территории России: метановая сажа; инертные газы; прокат плоский из легированной стали шириной не более 500 мм.; трубы, трубки пустотелые из чермета.

Шведские авто в РФ. Согласно данным Центрального статбюро (SCB) экспорт транспортных средств из Швеции в Россию имеет тенденцию к устойчивому росту, и уже вышел на уровень, более высокий, чем был до кризиса 1998г., в млн. шв.крон.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г. (9мес.)	2002г. (9мес.)
Легковые автомобили	400	277	277	352 (322)	- (347)
Грузовые автомобили	94	38	85	290 (116)	- (329)
Трактора	1,1	0,7	0,3	70 (2,3)	- (2,1)
Др. трансп. средства	186	45	63	112 (62)	- (154)
Запчасти	117	81	88	132 (96)	- (131)

Импорт легковых автомобилей в Россию в 2002г.

	Ед.	%
Daewoo	12 418	24
Skoda	9 407	12
Renault	8 337	49
Toyota	8 302	114
Nissan	8 029	52
Ford	6 669	62
Volvo	2 929	22
Opel	2 867	97
Audi	2 700	8
Saab	199	38

В 2002г. суммарный импорт легковых автомобилей в Россию вырос на 40% и их доля достигла 29% продаж. Пропорционально растет импорт грузовых автомобилей как новых, так и подержанных. В 2002г. компания Scania реализовала 423 новых грузовика на российском рынке. Volvo Lastvagnar заканчивает подготовительные мероприятия и в марте 2003г. начнет реализацию совместного с российской компанией «JSFS Система» проекта по сборке грузовиков модели Volvo FH12 в подмосковном Зеленограде. Volvo сегодня занимает лидирующее место в России – 6 тыс. грузовых автомобилей в эксплуатации, следом идут Mercedes, Iveco и Scania. Ежегодно поставляется 200 шт. Всего за 2002г. в России было продано 51 тыс. грузовых автомобилей, из них 18 тыс. – импортированная подержанная техника.

Инвестиционное сотрудничество. За первые 3 кв. 2002г. приток прямых шведских инвестиций в Россию по сравнению с аналог. периодом 2001г. сократился на 45% и составил 31,5 млн.долл. Причины снижения объема прямых инвестиций из Швеции носят универсальный характер и объясняются спадом общей деловой активности, приводящей к оттоку средств, как с фондовых рынков, так и с рынка прямых инвестиций.

Принятая в ЦБ Швеции форма статотчетности (приведенный выше показатель так называемых «нетто-инвестиций» в 31,5 млн.долл. является разницей между вновь проинвестированным и возвращенным в страну в виде прибыли, процентов и т.д. капиталом) не дает четкого представления об абсолютных цифрах. За первые 9 мес. 2002г. общие **шведские инвестиции в Россию** составили 51 млн.долл., из которых прямые – 42 млн.долл. **Сумма накопленных инвестиций** достигла к концу 2002г. 781 млн.долл. (**прямые инвестиции – 645 млн.долл.**).

Эти данные не в полной мере отражают реальную ситуацию с присутствием шведского капитала в России. Это объясняется схемой организации финансовых потоков такими фирмами как «Икеа», АББ, «Тетра Лаваль», «Лундин». Их деятельность носит транснациональный характер и они инвестируют свои средства через дочерние предприятия в других государствах: в Швейцарии, Германии и на Кипре. Согласно заявлениям руководства «Тетра Лаваль» и «Лундин», накопленные инвестиции в российскую экономику только этих двух групп составляют 600 и 100 млн.долл.

Общий объем шведских накопленных инвестиций в Россию больше, чем 781 млн.долл. и оценивается в 1,3 млрд.долл. Портфельные инвестиции в Россию за 1997-01гг. составили 633 млн.долл.

Ни одна из шведских компаний-инвесторов не приняла решения о прекращении своей деятельности в России после кризиса 1998г. Объяснением этого факта является долгосрочный характер разворачиваемых проектов. Основу шведского финансового присутствия в России составляют инвестиции таких крупных компаний, как, «Икеа», «Тетра Лаваль», «Группа Лундин», «Сандвик», «Скания», АББ, «Вольво», «Стура Энсо», бывших шведских фирм ПЛМ, «Приппс», АГА. Значительные финресурсы были материализованы в реальном секторе российской экономики. Объемные капиталовложения в строительство торгово-промышленных объектов и создание производственной инфраструктуры в определенной степени «привязали» инвесторов к российскому рынку. Неблагоприятные изменения конъюнктуры и возникающие проблемы, объективного или субъективного характера, не приводят к свертыванию проектов. Принимаются решения в пользу продолжения адаптации к национальным условиям, поиска новых форм работы и развития своего присутствия.

Наглядным примером таких тенденций может служить деятельность в России мебельного гиганта «Икеа». Успешно освоив свой сегмент рынка, компания конструктивно реагирует на возникающие сложности. Возможное повышение пошлин на импортную мебель, лоббируемое российскими производителями, вызвало соответствующее заявление о невозможности продолжения бизнеса в России со стороны руководства фирмы. В качестве практического выхода из складывающейся ситуации активизируются планы по расширению производства в нашей стране. Помимо собственных инвестиций привлекаются средства сторонних финансовых институтов, таких как Европейский банк реконструкции и развития, который выделил кредит в 100 млн.долл. на развитие промпроизводства компании «Икеа».

Шведские компании-инвесторы в России осуществляют свою деятельность в следующих отраслях: телекоммуникации, топливно-энергетический комплекс, торговля, машиностроение, строительство и производство др. видов продукции.

В части шведских портфельных инвестиций в российские предприятия шведские эксперты отмечают, что российский рынок акций недооценен и в будущем стоит ожидать позитивных событий на российской бирже. Московская биржа является сейчас, по мнению шведов, одним из лучших развивающихся рынков ценных бумаг и акций. Этим пользуются многочисленные «русские инвестиционные фонды», зарегистрированные в Швеции и размещающие средства своих вкладчиков, покупая акции российских предприятий. **Из 12 лучших с начала года шведских фондов 9 инвестируют в российские акции.**

По данным Центробанка Швеции на начало 2002г. в шведском владении находилось акций российский предприятий на 5,7 млрд.шв.кр (633 млн.долл.). Половина этой суммы приходилось на «русские инвестиционные фонды». Объем шведских портфельных инвестиций имеет тенденцию к росту с 1998г. и в 2001г. составил 0,5% от всего объема портфельных инвестиций Швеции за рубежом (в 2000г. – 0,3%).

Баренцрегион с РФ

Стратегия сотрудничества с Россией на 2002-04гг., утвержденна правительством Швеции в окт. 2002г. Единая стратегия ЕС по сотрудничеству с Россией устанавливается в качестве исходного пункта для шведско-российского сотрудничества в области развития, которое должно дополнять и подкреплять существующее взаимодействие в рамках Совета государств Балтийского моря (СГБМ), программы «Балтика 21», Совета Баренцева/ Евроарктического региона (СБЕР), Арктического совета, Совета министров Северных стран, Экономической комиссии ООН для Европы.

В сотрудничестве с региональными организациями Швеция основное внимание уделяет Совету государств Балтийского моря (СГБМ). В 2002г. после завершения российского председательства в Совете, место председателя СГБМ заняла Финляндия. Усилия Швеции в СГБМ концентрируются на традиционных для нее областях: охрана окружающей среды, ядерная безопасность, развитие демократических институтов, борьба с оргпреступностью, здравоохранение, информационные технологии.

10 июня 2002г. на встрече в Санкт-Петербурге на уровне глав правительств, премьер-министр Швеции Й.Перссон высказался за активизацию балтийского сотрудничества по ряду направлений.

В марте 2002г. состоялись два совещания в рамках СГБМ в России: в г.Светлогорске Калининградской обл. на уровне министров иностранных дел, а также в Москве на уровне министров, отвечающих за вопросы экономики и торговли.

В ходе совещания в Москве был достигнут ряд договоренностей на пути устранения торговых барьеров, продвижения товаров и услуг между странами, подведен итог текущей ситуации в области экономики и торговли региона и состоялся обмен мнениями о дальнейших действиях государств-членов Совета по продвижению экономического развития региона. Особое внимание было уделено общему инвестиционному пространству региона Балтийского моря и превращение его в «Объединенную инвестиционную зону», подчеркнута необходимость укрепления и расширения сотрудничества между национальными агентствами по привлечению инвестиций с целью увеличения притоков иностранных капиталов в регион Балтийского моря, дальнейшему устранению препятствий для деятельности малых и средних предприятий, важности упрощения процедур перевозки товаров через границу согласно «Бергенскому плану действий».

В нояб. 2002г. в регионе Сконе прошло заседание Рабочей группы СГБМ по экономическому сотрудничеству, которое открыл премьер-министр Швеции Й.Перссон. Было отмечено, что шведский регион Сконе сотрудничает с различными странами Европы и Россией (Калининградская обл.), и поэтому сотрудничество в рамках программ «Северное измерение» особенно важно для региона Сконе. В заседании принял участие представитель Таможенного управления Швеции Карл-Эрик Сведьехольм (Karl-Erik Svedjeholm), который выступил с сообщением о сотрудничестве России и Финляндии по вопросам пересечения границы.

Следующее заседание рабочей группы СГБМ по экономическому сотрудничеству прошло в янв. 2003г. в Тампере (Финляндия), где была дана оценка деятельности группы за 10 лет существования СГБМ. После расширения ЕС роль рабочей группы возрастает в части реализации Плана действий по «Северному измерению». В шведских выступлениях дана высокая оценка деятельности рабочей группы. Однако отмечено, что на данной стадии у рабочей группы нет инструментов мониторинга и роль министров, ответственных за экономическое сотрудничество, должна быть рассмотрена на следующем заседании. По вопросу «Объединенной инвестиционной зоны» шведской стороной было отмечено, что у Группы недостаточно информации по данной проблематике и попросила перенести рассмотрение на следующее заседание. Что касается вклада Швеции в План ЕС по «Северному измерению», то она поддержала основные направления – это пересечение границ, стандартизация и сертификация, борьба с коррупцией и Калининградское направление, где предложила создать группу по поддержке предпринимательства. Говоря о реализации Московского плана действий, представитель Таможенного управления Швеции предложил провести семинар совместно с конференцией СГБМ в мае 2003г. в С-Петербурге, где рассмотреть вопрос о пересечении границ.

В 2002г. под эгидой СГБМ продолжилась реализация программы «Балтика 21», которая является планом действий для перехода к устойчивому развитию Балтийского региона.

В рамках «Балтики 21» в 2002г. осуществлялись следующие проекты, связанные с Россией.

1. «Институт Балтика 21» (для устойчивого развития промышленности) имеет целью укрепление сотрудничества между странами региона Балтийского моря. В рамках проекта в Швеции, Эстонии, Латвии, Литве, Польше и на Северо-западе России создаются региональные сети сотрудничества.

Функционирует интернет-портал для промпредприятий **(www.baltic21institute.org).**

2. «Эко Форум Балтика» направлен на внедрение систем управления защитой окружающей среды (ISO 14001), развитие торговли между предприятиями региона Балтийского моря, создание сети уполномоченных по экологическим вопросам в каждой стране. В проекте участвуют предприятия России, Эстонии, Латвии, Литвы, Польши и Швеции. Основой является проект «Эко Форум Санкт-Петербург», в котором приняли участие 90 российских предприятий, из которых 35 начали внедрение ISO 14001, а 55 представителей предприятий приняли участие в программах по обмену опытом со шведскими компаниями.

3. «Энергетические мосты» направлен на расширение знаний в области возобновляемых источников энергии, ее эффективного использования, а также исследований этих проблем в Калининграде. В рамках проекта осуществляется сотрудничество между шведским леном Сконе и г.Калининградом, в которое вовлечено 20 российских и шведских предприятий. Руководство проектом осуществляет организация «Мильетекник Эресунн» (MiljoTeknik Oresund). Целью является выявление конкретных проектов на 3 млн.долл., расширение контактов между шведскими и российскими предприятиями, уменьшение выбросов углекислого газа.

4. «Обзор технологий переработки отходов в мире» направлен на распространение информации о шведских компаниях, работающих в области технологий переработки отходов, а также шведском опыте в этой области. «Нютек» в рамках программы «Балтика 21» с марта по авг. 2003г. будет принимать заявки на получение финансирования для реализации проектов, направленных на устойчивое развитие промышленности региона Балтийского моря. Общий объем ассигнованных на эти цели средств составляет 7 млн.шв.кр. (0,8 млн.долл.). Информация о порядке рассмотрения заявок размещена на **www.nutek.se/batic21.** Проекты должны способствовать достижению экологической эффективности и решению экологических проблем с помощью природоохранительных мер на Северо-Западе России, в Эстонии, Латвии, Литве и Польше, а также созданию новых возможностей для бизнеса. Основными требованиями к проектам являются: обязательное сотрудничество со шведскими компаниями, собственное финансирование не менее 50% общей стоимости проекта, а также завершение реализации проекта до июня 2005г. Проекты, связанные с инвестициями, не финансируются.

Балтийский миллиард 1 и 2. Важным инструментом в сотрудничестве в рамках СГБМ также является шведская программа содействия «Балтийский миллиард» средства которой используются для реализации общебалтийских проектов, которые укрепляют позиции шведских компаний в регионе Балтики. Идет работа по формированию новой программы «Балтийский миллиард-3», которая начнет свое действие с 2004г.

Швеция является активным участником в Совете Баренцева/ Евроарктического региона (СБЕР), в котором она председательствует до окт. 2003г. Среди главных шведских приоритетов в СБЕР – развитие прямых контактов между людьми, особенно по линии молодежных обменов, дальнейшая работа по устранению препятствий в торговле и инвестиционной деятельности, совместное ведение лесного хозяйства, природоохранная проблематика.

Значительное внимание в рамках СБЕР Швеция уделяет скорейшему заключению Многостороннего соглашения о ядерно-экологической программе в Российской Федерации (МНЕПР), которое позволит открыть финансирование для реализации крупных экологических проектов в России, прежде всего в ее северо-западных субъектах.

В апр. 2002г. МИД Швеции представил доклад, содержащий предложения по наращиванию участия Швеции в СБЕР. Предлагается создать действующий на постоянной основе – по норвежскому образцу – национальный Баренц-секретариат из числа курирующих вопросы регионального взаимодействия сотрудников губернских правлений Норбботтена и Вестерботтена, а также прикомандированных к ним на ротационной основе двух сотрудников МИД Швеции. Суть нововведения состоит в том, чтобы воедино собрать все финансовые, административные и людские ресурсы, задействованные в шведском участии в СБЕР на уровне регионов.

Председательствуя в СБЕР, Швеция определила три основных направления – это обмен, экология и предпринимательство. В обмене главным является: получение на Севере большего количества транспортных коридоров и коммуникаций, а также вопрос пересечения границы в Salla-Kelloselka. Решение этого вопроса Россией, Финляндией и КЕС облегчит контакты между Северной Швецией и Северной Россией. Наряду с таможенным сотрудничеством, которое было упрощено в Баренцевом регионе, важным является вопрос упрощения перехода через границы, т.е. вопрос о визах. Еще одна из форм обмена – это обучение в сфере СМИ.

В вопросах экологии Швеция занимает позицию по энергосбережению и уменьшению экологически вредных выбросов и переходу на чистые и экологически устойчивые формы производства.

Третье направление – предпринимательство. Швеция намерена облегчить экономические и коммерческие контакты внутри региона, включая туризм. Предпринята инициатива создать сеть между предприятиями в регионе Баренцева моря для оказания помощи и предоставления советов по сотрудничеству в Баренцрегионе.

Определенную роль в расширении сотрудничества в рамках СБЕР играют такие источники финансирования, как программы техсодействия Interreg, Tacis, которые, по мнению шведской стороны, требуют своего совершенствования.

На сотрудничество в СБЕР существенное влияние окажет расширение ЕС. Балтийское море станет почти внутренним морем ЕС, где все прибрежные государства, за исключением России, будут являться членами ЕС, что окажет воздействие и на регион Баренцева моря.

В янв. 2003г. состоялась встреча глав правительств стран-членов СБЕР. На встрече обсуждались вопросы расширения взаимодействия в регионе в экономической, транспортной, экологической и социальной областях. В ходе встречи принято решение по вопросу об освобождении от уплаты НДС оборудования, ввозимого в Россию для реализации проектов ядерной безопасности. Это ре-

шение будет утверждено правительством России и представлено на ратификацию в Федеральное собрание РФ.

Швеция играет ключевую роль в региональных организациях Скандинавских стран – Северном совете и Совете министров Северных стран, в которых она взаимодействует с Данией, Норвегией, Финляндией и Исландией, а также с Балтийскими государствами. В Северном совете Швеция представлена 20 парламентариями.

В 2002г. Совмин Северных стран разработал новую стратегию сотрудничества на ближайшие годы, которая позволит сконцентрировать внимание на ограниченном количестве вопросов: развитие технологий, благосостояние, вопросы внутреннего рынка, устранение препятствий свободному передвижению внутри Скандинавии, сотрудничество со странами-соседями, экология и устойчивое развитие.

В период шведского председательства в 2003г., согласно программе представленной правительством Швеции в конце окт. 2002г. на сессии Совмина северных стран, станут актуальными вопросы дальнейшего развития сотрудничества с близлежащими районами, а также свободного перемещения граждан.

Северный Совет сотрудничает с ЕС в вопросах улучшения охраны окружающей среды в регионе Балтийского моря. Из средств ЕС будут профинансированы 15 проектов в области энергоэффективности, климатической политики и надежного энергоснабжения. Выполнение проектов поручено организации Basrec (Baltic Sea Region Energy Cooperation), штаб-квартира которой расположена в Стокгольме. Реализация этих проектов позволит сформировать и инициировать торговлю правами на выброс «парниковых газов». В случае успеха регион Балтийского моря станет первым в мире, где проводится подобная торговля.

Арктический совет. Швеция участвует в АС, основным направлением деятельности которого является решение вопросов охраны окружающей среды на Севере и его устойчивое развитие. Швеция рассматривает Совет как дополнительный инструмент по обеспечению устойчивого развития приполярной зоны Севера Европы. В 2002г. страной – председателем АС являлась Исландия. Уделяя значительное внимание экологическим вопросам Заполярья, Совет рассматривает некоторые социальные и экономические проблемы региона.

На третьем совещании министров АС 7-8 окт. 2002г. государства-члены Совета одобрили принятие Россией Национального плана действий по защите морей от антропогенного загрязнения в арктических регионах РФ и высказались в пользу многосторонней и двусторонней финансовой поддержки реализации этого плана. Актуальным признано развитие сотрудничества с Россией в области увеличения безопасности ядерных объектов, а также захоронения ядерных отходов.

В планы АС входит подготовка доклада по социальным, экологическим и экономическим аспектам изменений климата, который предполагается представить в ходе российской сессии Всемирного конгресса по вопросам климата в 2003г.

Будучи одним из активных сторонников скорейшей реализации на практике программы «Северное измерение ЕС», Швеция в период своего председательства в ЕС развивала его по таким приоритетным направлениям, как экология, калининградская проблематика и сотрудничество в борьбе с трансграничной преступностью.

Немалая заслуга Швеции состоит в начале реализации первого проекта в рамках «Северного измерения» – Программы экологического партнерства. На состоявшейся в июле 2002г. в Брюсселе международной конференции Швеция объявила о выделении 10 млн.евро на нужды экологического восстановления Северо-Запада России.

Япония

Связи с Россией-2002

Торгово-экономические связи России с Японией получили дальнейшее развитие: **в 2002г. объем торговли составил 4,2 млрд.долл.**

Япония является одним из важнейших торговых партнеров России в азиатском регионе, занимая 2 место по объему товарооборота после КНР. По объему накопленных инвестиций в России Япония находится на 8 месте среди других стран-инвесторов.

Динамика товарооборота с РФ, в млн.долл.

	1996г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2002г.% к 2001г.
Товарооборот	4960,2	3846,3	4225,4	5168,2	4592,1	4195,7	91,4
Экспорт	3936,8	2874,9	3747,0	4596,8	3872,8	3255,0	84,0
Импорт	1023,4	971,4	478,4	571,4	719,3	940,7	130,8

В 2002г. импорт Японии из России вырос на 31% до 0,9 млрд.долл., в то время как российский экспорт сократился на 16% до 3,3 млрд.долл. Во II пол. отмечалось восстановление повышательной динамики: рост товарооборота составил 6,4% против его снижения на 21,2% в I пол. Положительное сальдо торгового баланса за год составило 2,3 млрд.долл. **Доля России в товарообороте Японии в 2002г. составила 0,54%**, в т.ч. в ее импорте – 0,93% и экспорте – 0,22%.

Товарная структура российского экспорта в Японию, представленная преимущественно продукцией невысокой степени переработки, продовольственными и сырьевыми товарами, в 2002г. не претерпела существенных изменений. **В 2002г. ведущей группой российского экспорта в Японию оставались цветные и драгметаллы**, однако их удельный вес по сравнению с пред.г. снизился до 36,6% против 40,7% в предшествующий период. Объем поставок сократился на 24,3% до 1192,7 млн.долл., за счет уменьшения импорта Японией группы платиноидов в связи с неблагоприятной хозяйственной конъюнктурой. Несколько выросли (1%) поставки алюминия до 921,2 млн.долл. (680 тыс.т.), а его удельный вес в экспорте приблизился к 28%.

Торговля рыбой и морепродуктами России с Японией продолжает в течение ряда лет оставаться второй по стоимости группой товаров российского экспорта (26-27%). Стоимостные объемы поставок морепродуктов в Японию, однако, снизились на 16,6% до 868,3 млн.долл. (167,1 тыс.т.). Основным объектом японского импорта из России по данной группе являются крабы, морской еж, лососевые, сельдь.

Россия является одним из основных экспортеров деловой древесины в Японии (11% японского импорта), занимая **ведущее место по поставкам круглого леса в Японию** (4,8 млн.куб.м.). В 2002г.

экспорт российской древесины составил 530,6 млн.долл. (сокращение на 14,1%), при этом продолжался рост поставок пиломатериалов – на 9,1% до 132,8 млн.долл. (687,3 тыс.куб.м.), что определялось повышением качества производимой продукции на современном оборудовании и возможностью конкурировать с местными производителями по ценам.

В 2002г. отмечалось увеличение экспортных поставок топливно-энергетических товаров, которые выросли на 12,8% до 417,4 млн.долл. Удельный вес данной товарной группы вырос с 9,7% до 12,8%, а удельный вес в японском импорте составил 1%. Экспортные поставки угля выросли на 4,9% до 244,9 млн.долл. (6,4 млн.т.). На невысоком уровне находится **экспорт в Японию машин и оборудования, составляющий 1% общей суммы российского экспорта**.

Инвестиционное сотрудничество. На протяжении последних лет сохраняется положительная динамика поступления инвестиций из Японии (в 2002г. – 400 млн.долл.). **Общий накопленный объем японских инвестиций в Россию на 01.01.2003г. составил 988 млн.долл. (без учета сахалинских проектов)**, из которых половина приходится на прямые производственные инвестиции. Сумма японских инвестиций в проекты «Сахалин-1 и 2» за период осуществления проектов превысила 1,5 млрд.долл. Но даже без учета инвестиций в сахалинские проекты Япония входит в первую десятку наиболее крупных стран.

После утверждения в фев. 2002г. уполномоченным госорганом сметы на 2002г. в 726 млн.долл. проект «Сахалин-1» вступил в практическую стадию реализации. Инвестиции на этом этапе, до 2007г., составят 4 млрд.долл., а за весь период разработки месторождений – 12,34 млрд.долл.

Концепция проекта «Сахалин-1», помимо строительства нефтепровода до порта Де-Кастри на берегу материковой части Татарского пролива для последующего экспорта нефти танкерами, предусматривает строительство газопровода с шельфа Сахалина в Японию для доставки природного газа на японский рынок. В авг. 2002г. было объявлено о завершении подготовки технико-экономического обоснования японского участка газопровода. Основными задачами ТЭО были выбор маршрута прокладки трубопровода и основных его параметров, стандартов проектирования, проведение экологической экспертизы, решения вопросов подготовки и осуществления строительства. После получения всех согласований на проектирование оборудования, поставку труб и строительство трубопровода понадобится 5 лет. Первый российский газ в Японию может быть поставлен в 2008г., как это и предусматривается планами второй фазы реализации проекта «Сахалин-1».

Продолжается активная работа по реализации проекта «Сахалин-2», который предусматривает освоение Пильтун-Астохского нефтегазового и Лунского газоконденсатного месторождений на шельфе в Охотском море, строительство завода по сжижению газа на юге Сахалина и прокладку к нему газопровода от шельфовых месторождений. В авг. 2002г. Наблюдательный совет по проекту утвердил инвестиционную программу на 2002г. в 510 млн.долл., из которых 45% были предоставлены японскими компаниями «Мицуи Сахалин девелопмент» и «Даймонд гас Сахалин Би-Ви» (дочерняя компания корпорации «Мицубиси»). Одновременно был определен бюджет следующей фазы проекта – 8,2 млрд.долл.

Ведутся интенсивные переговоры с японскими фирмами о возможных закупках российского газа, включая основных его потребителей в Японии и регионе. В начале 2003г. ряд японских компаний объявили о намерении закупать сахалинский газ, что открывает путь для гарантированных поставок сжиженного природного газа и позволяет приступить к строительству завода СПГ, предусмотренного проектом.

С учетом новых тенденций спроса и предложения на топливно-энергетические ресурсы, имеющегося задела сотрудничества в рамках сахалинских проектов появились перспективы значительного расширения взаимодействия в освоении нефтяных месторождений Восточной Сибири и создании трубопроводной инфраструктуры.

На разработку ТЭО трех таких проектов (строительство в Республике Саха-Якутия третьей нитки газопровода Мастах-Берге-Якутск; освоение Кшукского газоконденсатного месторождения в Камчатской обл. и строительство газопровода до Петропавловска-Камчатского; строительство газопровода Сахалин – Комсомольск-на-Амуре – Хабаровск) японским правительством в мае 2001г. было выделено 100 млн. иен. В последующий период японские фирмы-координаторы по данным проектам («Сумитомо», «Мицубиси», «Иточу», «Мицуи», «Марубэни», «Ниссе-Иваи») в согласованные с местными администрациями сроки провели обследование объектов и подготовку базовых технико-экономических обоснований. В апр. 2002г. было объявлено о завершении подготовки ТЭО по первому из перечисленных проектов, а в июне – по второму и третьему проектам.

После ратификации в июне 2002г. Японией Киотского протокола по снижению выбросов в атмосферу парниковых газов и подтверждения намерения России присоединиться к Протоколу появились дополнительные возможности для расширения сотрудничества между двумя странами в экологической сфере, включая привлечение широкомасштабных инвестиций в модернизацию электроэнергетических объектов в РФ. Важное значение имеет дальнейшая проработка и реализация намеченных первых трех пилотных проектов в области электроэнергетики.

Межправкомиссия. Российско-японская Межправительственная комиссия по торгово-экономическим вопросам учреждена в 1994г. В ее рамках действуют две подкомиссии: по торговле и инвестициям; по вопросам экономических отношений с Дальневосточным регионом РФ. Сопредседателями Комиссии с российской стороны является зампред правительства РФ В.Б.Христенко, с японской – министр иностранных дел Ё.Кавагути.

В состав российской части Комиссии входят представители экономического блока федеральных органов исполнительной власти в ранге первых замов или замминистров и руководители ряда субъектов федерации. Состоялось 6 заседаний Комиссии (в марте 1996г., в нояб. 2000г. и окт. 2002г. в Москве; в июне 1997г., сент. 1999г. и в дек. 2001г. – в Токио).

В ходе VI заседания МПК были рассмотрены дальнейшие шаги по реализации достигнутых на высшем уровне договоренностей в экономической

области, приоритетные вопросы расширения двустороннего сотрудничества, в особенности в инвестиционной и кредитно-финансовой среде, научно-технической области, сфере малого и среднего предпринимательства, а также вопросы присоединения России к ВТО. Заседание МПК стало важным этапом подготовки экономической части российско-японского «Плана действий», подписанного в ходе встречи на высшем уровне в Москве в янв. 2003г.

Связи с Россией-2001

Правительство Японии 27 дек. 1991г. признало Российскую Федерацию в качестве государства-продолжателя СССР. За прошедший период в российско-японских отношениях произошли крупные позитивные изменения, в основе которых – осуществление руководством России политики демократических и рыночных реформ и последовательная поддержка этого курса правительством Японии, а также стремление Токио к более самостоятельной и инициативной роли в мировых делах.

Отношения с Японией развиваются в качественно новом формате: обоюдная приверженность универсальным демократическим ценностям, отсутствие идеологической и военной конфронтации, ослабление японской стороной прежде плотной увязки расширения двусторонних связей с нерешенными проблемами, наличие глубокой взаимной заинтересованности в сотрудничестве на международной арене. На высшем уровне согласованы базовые принципы развития отношений: взаимное доверие, взаимная выгода, долгосрочность, тесное экономическое сотрудничество. Это позволило выйти на исторический результат – подписание в Москве в нояб. 1998г. в ходе встречи на высшем уровне Московской декларации, поставившей задачу строительства между двумя странами долгосрочного созидательного партнерства.

Поддерживается регулярный и доверительный диалог на высшем уровне. В сент. 2000г. состоялся официальный визит В.В.Путина в Токио.

25 марта 2001г. в Иркутске состоялась рабочая встреча президента РФ В.В.Путина с премьер-министром Японии Ё.Мори, в ходе которой было подтверждено обоюдное понимание стратегического значения российско-японских отношений для обеих стран и под этим углом зрения подчеркнуто намерение продолжать их поступательное развитие в таких приоритетных областях как стратегическое взаимодействие на мировой арене, расширение торгово-экономического и иного практического сотрудничества, продолжение переговоров о заключении мирного договора. По итогам встречи подписано Иркутское заявление президента РФ и премьер-министра Японии о дальнейшем продолжении переговоров по проблеме мирного договора.

В программной речи в парламенте Японии 7 мая 2001г. премьер-министр Дз.Коидзуми, который возглавил правительство в конце апр. 2001г., подчеркнул намерение «твердо сохранять в российско-японских отношениях преемственность всех предыдущих позитивных достижений».

В ходе состоявшихся 21 окт. 2001г. в Шанхае в рамках форума АТЭС и 27 июня 2002г. в Кананаскисе бесед президента В.В.Путина с премьер-министром Японии Дз.Коидзуми была подтверждена готовность обеих сторон вести дальнейшие переговоры по проблеме мирного договора, опираясь на достигнутые ранее договоренности, а также сохранять преемственность курса на поступательное развитие двусторонних отношений.

9-12 янв. 2003г. состоялся официальный визит премьер-министра Японии Дз.Коидзуми в Россию (посетил Москву и Хабаровск). Позитивно оценив проделанную до сих пор совместную работу по развитию двусторонних отношений, руководители России и Японии с удовлетворением констатировали, что в наст.вр. российско-японские связи находятся в наиболее благоприятном состоянии за последнее десятилетие и по ряду направлений вплотную подходят к партнерскому уровню.

По итогам переговоров В.В.Путиным и Дз.Коидзуми подписано совместное заявление о принятии «Плана действий» по развитию двусторонних отношений по самому широкому спектру направлений. «План действий» – широкий политический документ, отражающий достигнутые положительные результаты работы по выполнению поставленной в 1998г. задачи строительства отношений созидательного партнерства между РФ и Японией. В документе намечены направления приложения дальнейших усилий в таких областях как углубление политического диалога, переговоры по мирному договору, сотрудничество на международной арене, торгово-экономическое взаимодействие, развитие связей в правоохранительной и оборонной областях, углубление культурных и гуманитарных обменов. В.В.Путин и Дз.Коидзуми подчеркнули обоюдную готовность взять работу по реализации положений «Плана» под личный контроль.

Удовлетворительно развиваются торгово-экономические связи. Однако в последнее время наметилась тенденция к сокращению объемов двусторонней торговли, связанная с ситуацией в Японии (в 2001г. товарооборот сократился, по сравнению с пред.г., на 11,3% и составил 4,585 млн.долл.). В 1994г. создана российско-японская межправительственная комиссия по торгово-экономическим вопросам. Ее шестое заседание состоялось 14 окт. 2002г. в Москве.

Для поддержки российских реформ правительство Японии предоставило России кредитно-финансовое содействие в разных формах на общую сумму, превышающую 6 млрд.долл.

Происходит освоение новых, «закрытых» ранее областей сотрудничества: контакты по военной линии, между пограничными и правоохранительными ведомствами. В авг. 1999г. руководителями военных ведомств впервые был подписан Меморандум о создании основ для развития диалога и контактов между минобороны РФ и управлением обороны Японии. В ходе официального визита В.В.Путина в Японию в сент. 2000г. подписаны меморандум о сотрудничестве между правительством РФ и правительством Японии в правоохранительной области и меморандум об основах развития сотрудничества между Федеральной пограничной службой России и управлением безопасности на море Японии.

Развиваются культурные, гуманитарные, молодежные обмены, связи по линии парламентов и общественности. Активизируются диалог и взаимодействие России и Японии по международным

вопросам как двух влиятельных держав и членов «восьмерки». В сент. 2000г. на высшем уровне подписано совместное заявление о взаимодействии РФ и Японии в международных делах. В фев. 2002г. подписано совместное заявление министров иностранных дел России и Японии по борьбе с международным терроризмом. Россия поддерживает кандидатуру Японии в постоянные члены Совета безопасности ООН.

На российско-японских отношениях сказывается, хотя в последние годы в меньшей степени, положение Японии как ключевого военно-политического союзника США в Азиатско-Тихоокеанском регионе. В соответствии с достигнутыми на высшем уровне договоренностями между Россией и Японией ведутся переговоры о заключении мирного договора. Этот диалог осуществляется на высшем уровне, а также в рамках созданной в 1998г. соответствующей совместной российско-японской комиссии под руководством министров иностранных дел.

Территориальная проблема по-прежнему остается для Токио знаковой, и японская сторона проявляет нервозность в тех случаях, когда, по ее мнению, происходит сбой в продвижении к решению этого вопроса, хотя и не подвергает при этом сомнению важность комплексного развития отношений с Россией.

Имеется и ряд других проблемных аспектов: не отвечающие потенциалу двустороннего сотрудничества объем и динамика взаимной торговли, а также масштабы японских инвестиций в российскую экономику; не всегда эффективное использование российской стороной японского кредитно-финансового содействия; отказ Токио перерегистрировать на Россию собственность бывшего СССР в Японии (до урегулирования вопроса о советской загрансобственности между Россией и Украиной).

Япония традиционно входит в первую десятку крупнейших торговых партнеров Российской Федерации среди стран дальнего зарубежья, причем в Азиатско-Тихоокеанском регионе наша торговля с Японией по объемам уступает только Китаю. Доля Японии во внешней торговле России в последние годы составляет 2,3-2,5%. Место России во внешнеэкономических связях Японии гораздо скромнее: по итогам 2001г. на нашу страну приходилось только 0,6% стоимостного объема японской торговли, в т.ч. в экспорте Японии – 0,18%, в импорте – 1,1%.

Динамика российско-японской торговли в последние годы подвержена воздействию циклических факторов, связанных как с макроэкономической обстановкой в наших странах, так и ценовой конъюнктурой мировых товарных рынков, отличается существенной нестабильностью.

в млн.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г. янв.-июнь
Товарооборот	5933,4	4960,2	5009,8	3846,3	4225,4	5168,2	4592,0	1863,4
Экспорт	4763,3	3936,8	3995,4	2874,9	3747,0	4596,8	3872,7	1424,2
Импорт	1170,1	1023,4	1014,4	971,4	478,4	571,4	719,3	439,2

В 2001г. двусторонний товарооборот сократился по сравнению с пред.г. на 11,2% и составил 4.592 млн.долл. (в 2000г. – 5.168,2 млн.долл.). При этом положительное сальдо торгового баланса России с Японией уменьшилось с 4,02 до 3,13 млрд.долл.

В 2002г. указанная тенденция продолжает сохраняться. За I пол. 2001г. объем взаимной торговли составил 1863,4 млн.долл., или сократился на 21,2% по сравнению с аналог. периодом пред.г. Экспорт составил 1424,2 млн.долл. (сокращение на 31,1%), а импорт – 439,2 млн.долл. (рост на 47,4%).

Основными товарами российского экспорта в Японию традиционно являются рыба и морепродукты, алюминий, круглый лес и лесоматериалы, палладий и платина (на эти позиции приходится свыше 85% суммарного экспорта РФ в Японию), а также уголь, прокат черных металлов, продукция химической промышленности, никель, мазут. Доля машин и оборудования в структуре продаж российских товаров в Японию составляет 0,2%. В импорте из Японии преобладают машинотехническая продукция (транспортные средства, электробытовые изделия, металлообрабатывающее и погрузочное оборудование, средства связи), металлоизделия (стальные трубы и рельсы), а также изделия легкой промышленности.

Стороны активно взаимодействуют в сферах туризма, охраны окружающей среды, почт и телекоммуникаций, развитии малого предпринимательства.

В мае 2000г. вступило в силу российско-японское межправительственное Соглашение о поощрении и защите капиталовложений, которое призвано сыграть значительную роль в формировании надлежащего инвестиционного климата для японского капитала в России. Стремясь к активизации двустороннего инвестиционного сотрудничества, стороны прорабатывают вопрос о создании Российско-Японской организации по содействию торговле и инвестициям.

Инвестиционная составляющая российско-японских торгово-экономических связей внешне выглядит скромно: на 1 янв. 2002г. Японии принадлежало 700 млн.долл. капиталовложений в российскую экономику (в т.ч. прямых – 349 млн. долл.). В списке стран с наибольшим объемом накопленных в РФ инвестиций Япония занимает десятое место – глубоко во «втором эшелоне» инвестиционной активности иностранных предпринимателей после таких стран как Швейцария и Швеция.

Необходимо учитывать, что японскому капиталу принадлежат инвестиции на 640 млн.долл. в табачную промышленность и предприятия по производству стекла в России, осуществленные опосредствованно, через европейские филиалы японских корпораций, а также капиталовложения на 1 млрд.долл., реально поступившие в РФ от японских участников международных консорциумов по проектам освоения нефтегазовых месторождений Сахалинского шельфа в рамках соглашений о разделе продукции.

В рамках межгосударственного кредитно-финансового сотрудничества японское правительство для целей поддержки российских реформ осуществляет программу экономического содействия России на 6 млрд.долл. Выделен лимит государственного страхования торговли с Россией на 2,9 млрд.долл., открыт несвязанный кредит в японских иенах на сумму, эквивалентную 1,5 млрд. долл. (перечислено 1125 млн.долл.). В рамках кредитных линий Японского банка международного сотрудничества для финансирования инвестици-

онных проектов на 1,1 млрд.долл. завершены поставки по пяти проектам (всего – 320,95 млн. долл.); в стадии практической реализации находятся проекты поставки производственного оборудования для нефтеперерабатывающего комбината «Ярославнефтеоргсинтез» (150 млн.долл.) и ОАО КамАЗ (200 млн.долл.).

Стратегической сферой российско-японского экономического сотрудничества стал топливно-энергетический комплекс. Поступательно продвигаются сахалинские нефтегазовые проекты. Прорабатываются различные пути доставки сахалинских углеводородов в Японию, принято решение о строительстве к 2008г. газопровода между Сахалином и Японией. За счет средств правительства Японии профинансирована подготовка ТЭО проектов энергосбережения на предприятиях российского ТЭК, рассматривается вопрос о практической реализации 2-3 «пилотных» проектов с использованием японского финансового и технологического содействия. Развивается сотрудничество в области атомной энергетики.

Стороны отобрали на Дальнем Востоке РФ 14 проектов для совместной реализации по линии частного капитала, шесть из них получили статус приоритетных. В их числе – три проекта строительства газопроводов, для подготовки ТЭО которых японская сторона в апр. 2001г. выделила 1 млрд.иен. Дальнейшее продвижение этих проектов будет способствовать углублению российско-японского торгово-экономического взаимодействия в дальневосточных регионах России.

В ходе рабочей встречи на высшем уровне в Иркутске президент В.В.Путин выразил заинтересованность в активизации работы по проекту создания энергомоста Сахалин-Хоккайдо, а также напомнил японской стороне о таких проектах сотрудничества в области энергетики, как совместная разработка Ковыктинского газоконденсатного месторождения, строительство газопровода Сахалин-Комсомольск-на-Амуре-Хабаровск, освоение газоконденсатного месторождения на Камчатке, завершение строительства первой очереди Бурейской ГЭС в Амурской обл. Ведется разработка программы сотрудничества между Россией и Японией в области энергетики, идея которой была предложена президентом РФ в Иркутске.

Достигнута договоренность о сотрудничестве сторон в целях активизации транзитных грузовых перевозок на маршруте Япония-Западная Европа по Транссибирской ж/д магистрали.

Важную роль в развитии двустороннего экономического сотрудничества играет деятельность учрежденной в 1994г. Российско-Японской межправкомиссии по торгово-экономическим вопросам (МПК). Сопредседателем с российской стороны является первый зампред правительства России В.Б.Христенко, с японской – мининдел Японии Ё.Кавагути. Проведено шесть заседаний комиссии. Последнее состоялось 14 нояб. 2002г. в Москве. Регулярно проводятся заседания российско-японского и японо-российского комитетов по экономическому сотрудничеству (РЯКЭС-ЯРКЭС), действующих на уровне деловых кругов.

В июне 2001г. Россию посетила крупная делегация менеджеров высшего управленческого звена японских корпораций во главе с председателем Федерации экономических организаций Японии Т.Имаи (всего 250 чел.). Состоялись встречи членов делегации с президентом РФ В.В.Путиным, руководством экономического блока правительства России, депутатами Госдумы. В ходе визита лидеры делового мира Японии высоко оценили достигнутую в российском обществе политическую стабильность, успехи в экономике и усилия российского руководства по совершенствованию инвестиционного климата, что закладывает хорошую основу для развития двусторонних торгово-экономических связей на перспективу. Итоги миссии Т.Имаи стали для деловых кругов Японии четким сигналом к активизации работы по развитию связей с Россией. Помимо этого, с учетом рекомендаций, высказанных Т.Имаи по итогам встреч с руководством России и представителями российского бизнеса, 10 июля 2001г. Управление по страхованию экспорта и инвестиций Японии объявило о решении смягчить условия предоставления японского государственного внешнеторгового страхования по краткосрочным операциям с Россией. В конкретном плане, до 1 млрд.иен увеличен размер страхового покрытия по каждому контракту, в два раза сокращено время рассмотрения заявок на страхование, возобновлена приостановленная после авг. 1998 года практика приема аккредитивов ряда российских банков.

Связи с регионами РФ

Региональные связи – важный компонент российско-японских отношений. В последние годы такие связи также расширяются. Особое внимание уделяется развитию торгово-экономического сотрудничества. Наиболее активные контакты с Японией поддерживают дальневосточные регионы России.

Координацию российско-японских межрегиональных связей осуществляют Подкомиссия по вопросам экономических отношений с дальневосточными регионами России Российско-Японской межправкомиссии по торгово-экономическим вопросам (МПК), МИД России, Постоянная смешанная комиссия «Российский Дальний Восток-Хоккайдо» и Подкомитет по Дальнему Востоку Российско-Японского комитета по экономическому сотрудничеству, объединяющий частные коммерческие структуры.

Активную роль в области межрегионального торгово-экономического сотрудничества с Японией играет возглавляемая губернатором Хабаровского края В.И.Ишаевым Ассоциация «Дальний Восток и Забайкалье».

Из многосторонних структур сотрудничества наиболее активно действует инициированная японскими префектурами Западной Японии Ассоциация региональных администраций стран Северо-Восточной Азии, объединяющая 29 местных органов власти России, Китая, Монголии, Республики Корея и Японии. На базе Ассоциации ежегодно проводятся Экономические конференции, ставящие перед собой задачу содействия экономической интеграции государств региона. В янв. 2000г. в работе очередной конференции приняли участие представители Приморского и Хабаровского краев (губернатор В.И.Ишаев).

Регулярно (раз в два года) по линии губернаторских структур двух стран проводятся Дальневосточные встречи (ДВВ) – представительные общественные форумы, где рассматривается весь комплекс контактов на региональном уровне в облас-

ти экономики, культуры, науки, спорта. С российской стороны во встречах принимает участие более десяти регионов Дальнего Востока и Сибири, с японской стороны – представители префектуры Хоккайдо. Непосредственным организатором встреч с нашей стороны является МИД России. Очередная IX ДВВ состоялась в конце авг. 2000г. в Южно-Сахалинске.

Широкие межрегиональные контакты развиваются по линии Российского комитета XXI века – общероссийской общественной организации содействия развитию российско-японских связей, которая была создана в марте 1998г. и имеет свои отделения в 56 регионах России (председатель – мэр Москвы Ю.М.Лужков). В качестве основного партнера комитета в Японии в сент. 1998г. был создан Форум японо-российской дружбы – 21, который объединил 34 организации, ранее имеющие связи с Россией во всех сферах сотрудничества. Достигнута договоренность о развитии прямых связей между региональными отделениями комитета и Форума. В Московской декларации, подписанной руководителями России и Японии 13 нояб. 1998г., была отмечена ключевая роль этих организаций в дальнейшем поступательном развитии российско-японских отношений. Вторая конференция Российского комитета XXI века состоялась 19 апр. 2001г. в Москве.

Укрепляются прямые контакты между регионами России и Японии. Среди них Хабаровский край и префектура Хего, Иркутская обл. и префектура Ниигата, Москва-Токио, Санкт-Петербург-Осака. 20 японских городов имеют побратимские связи с российскими городами Сибири и Дальнего Востока. В 1998г. на уровне губернаторов было подписано соглашение о дружбе и экономическом сотрудничестве между Сахалинской обл. и Хоккайдо. Сахалин имеет регулярное воздушное сообщение с Хоккайдо (Южно-Сахалинск-Хакодатэ). Имеются планы открытия авиалинии Южно-Сахалинск-Саппоро. С 1996г. в летний период на регулярной основе действует грузопассажирское паромное сообщение (Вакканай-Корсаков).

В практику межрегиональных связей прочно вошли встречи мэров городов Сибири и Дальнего Востока с мэрами городов западного побережья Японии, последняя из которых состоялась в авг. 1999г. в Находке (участвовали представителя 15 японских и 10 российских городов). Активно развиваются контакты городов-побратимов, связи между Москвой и Токио. Осуществляется ежегодная программа обменов по линии двух столиц.

В качестве перспективной формы знакомства японской общественности с регионами России начали проводиться их презентации в Японии. В 1998-99гг. состоялись презентации Санкт-Петербурга, Свердловской и Московской обл., а также Красноярского края, в 2000г. – Томской и Камчатской обл., в 2001г. – республики Алтай и Пензенской обл. Интерес к подобным мероприятиям проявляют Липецкая, Самарская, Саратовская, Амурская и Иркутская обл. Проведенные презентации принесли конкретные результаты. Под гарантии областной администрации японцами предоставлен кредит для АО «Уралмаш», открыт информационно-культурный центр «Япония» в Екатеринбурге и т.д. В июне 2000г. впервые презентация субъекта РФ состоялась в Москве: в своем постпредстве возможности сотрудничества с Японией демонстрировала республика Мордовия.

После августовского финансового кризиса 1998г. динамика японских инвестиций в российскую экономику снизилась. Особенно тревожной представляется ситуация на Дальнем Востоке, на долю которого приходилось почти три четверти от общего числа российско-японских СП и более половины от стоимостного объема японских инвестиций в России. По данным Приморского комитета статистики, из 83 зарегистрированных в крае предприятий с японским капиталом реально действуют только 27. Доля Японии в общем числе инопредприятий края устойчиво снижается с 27,3% в 1994г. до 8,9% в 1999г. Сокращается число российско-японских предприятий в Сахалинской обл., где из 114 зарегистрированных СП реально работают только 38. Немногим лучше ситуация в Хабаровском крае: из 83 СП с участием японского капитала работают чуть больше половины.

Постепенное оживление экономической конъюнктуры в России и Японии позитивно сказывается на межрегиональных обменах. В окт. 1999г. фирмы Приморья и Хабаровского края были представлены на крупной международной выставке-ярмарке в префектуре Тояма. В Японии, прежде всего на Хоккайдо, наблюдается оживление интереса к поиску новых деловых возможностей на российском рынке, в частности, к участию в реализации Сахалинских нефтегазовых проектов, возрождении Транссибирского контейнерного моста.

В Подкомиссии по Дальнему Востоку МПК достигнут ряд важных договоренностей, главная из которых – согласование графика работ по ранее отобранным шести инвестиционным проектам сотрудничества на Дальнем Востоке в области энергетики и производственной инфраструктуры (создание в Приморском крае горно-металлургической базы по комплексной переработке рудно-минерального сырья, строительство Бурейской ГЭС, освоение газовых месторождений Анивского района на Сахалине, строительство газопровода Сахалин-Комсомольск-на-Амуре-Хабаровск).

Расширяются культурные и научные связи. Активизировались молодежные обмены, что связано с подписанием в 1999г. российско-японского соглашения о создании Центра молодежных обменов. Российские делегации во время поездок по Японии, как правило, делятся по региональному принципу. Расширились гуманитарные контакты и детские обмены. В 1999г. Япония приняла у себя группу российских детей из территорий Чернобыльской зоны (Брянская, Калужская и Тульская обл.). Японские регионы посетили также детские группы из Владивостока, Хабаровска, Находки, городов и поселков Сахалинской обл., в России побывали дети из Японии.

В соответствии с договоренностью 1991г. ежегодно осуществляются безвизовые обмены между жителями южных Курил и Японии. С сент. 1999г. началась реализация договоренности между президентом России и премьер-министром Японии (Московская декларация 1998г.) о максимально облегченном, т.н. свободном посещении островов их бывшими жителями из числа японских граждан и членами их семей.

На основе межправсоглашения о рыбохозяйственном сотрудничестве в районе южных Курил от 21 фев. 1998г. японским рыбакам на коммерчес-

кой ежегодно выделяются квоты вылова некоторых возобновляемых живых ресурсов (минтая, терпуга, осьминога) общим объемом более 2000 т. Прорабатываются вопросы реализации пилотных проектов в сфере совместной хозяйственной деятельности на островах. Программа такого сотрудничества подписана в ходе официального визита президента Российской Федерации в Японию в сент. 2000г.

Научно-техническое сотрудничество. В ходе официального визита президента РФ В.В.Путина в Японию в сент. 2000г. подписано новое российско-японское Соглашение о научно-техническом сотрудничестве, заменившее ранее действовавшее советско-японское соглашение 1973г. В новом соглашении впервые в практике такого сотрудничества с Японией четко определены вопросы охраны и распределения прав интеллектуальной собственности, заложены возможности для продвижения передовых российских технологий на японский рынок, сняты препятствия для привлечения частного сектора Японии к совместной научно-инновационной деятельности. Идет серьезная проработка вопросов совместной коммерциализации российских научно-технических разработок и результатов фундаментальных исследований.

Отдельным важным направлением взаимодействия двух стран в данной области является деятельность в рамках Международного научно-технического центра (МНТЦ), созданного для ограничения массовой «утечки мозгов» из России за рубеж, а также в целях перевода ученых, работавших в сфере производства оружия массового уничтожения, в гражданскую сферу деятельности.

На 7 сессии межправкомиссии по научно-техническому сотрудничеству, которая состоялась в Токио в окт. 2001г., была утверждена Программа совместных исследований на 2001-02гг., включающая в себя 91 проект в 16 областях. Проведение 8 сессии Комиссии намечено на нояб.-дек. 2002г.

Важным итогом заседания стало согласие японской стороны на участие в работе Комиссии в качестве наблюдателей представителей частного бизнеса, что позволит более широко вовлекать в процесс двустороннего научно-технического сотрудничества научные структуры частных японских фирм, в которых сосредоточено 85% финансовых средств, выделяемых в Японии на науку.

Деловые круги Японии позитивно реагируют на возможность расширения двустороннего научно-технического сотрудничества. В практическую плоскость переведено рассмотрение вопроса о привлечении средств японского бизнеса для расширения двусторонних научно-технических связей, а также о создании механизма такого взаимодействия.

С российской стороны в реализации научно-технических проектов в рамках указанной программы под эгидой минпромнауки России участвуют институты системы РАН, РАМН, РАСХН, вузы минобразования и НИИ научно-производственных объединений.

Активно ведутся научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы в области физики плазмы и термоядерного синтеза, физики высоких энергий, космоса, сельского и лесного хозяйства, биологии, океанографии. С учетом важности проблемы для обеих сторон в отдельный раздел программы вынесены исследования в области сейсмологии.

Важным шагом в развитии научно-технического сотрудничества двух стран явилось проведение в 2000 и 2001гг. двух Форумов «Россия-Япония. Передовые науки и технологии». Практика проведения подобных совместных мероприятий показала их высокую результативность. По итогам 1 и 2 форумов японские фирмы заключили в рамках Международного научно-технического центра 40 контрактов на проведение НИОКР российскими научными организациями (в таких областях, как материаловедение, компьютеры нового поколения, нанотехнологии и полупроводники). Российскими НИИ было получено для этих целей 60 млн.долл. Итоги Форумов получили высокую оценку руководства двух стран. С учетом этого, сторонами высказывалось намерение проводить аналогичные мероприятия и в последующем, придав им роль связующего звена между учеными, предпринимателями и представителями государственных структур обеих стран.

Опыт проведения двух Форумов также показал необходимость внесения изменений в их формат и содержание с целью повышения эффективности данных мероприятий в будущем. Переданные в марте 2002г. российской стороной предложения не нашли поддержки и понимания у японских партнеров. В связи с этим запланированный на II кв. 2002г. 3 Форум не состоялся, и минпромнауки России, выступающий главным организатором Форумов с российской стороны, полагает целесообразным отказаться от проведения подобных мероприятий в дальнейшем.

В последнее время в характере и объемах российско-японских связей в области культуры и спорта произошли качественные изменения. С учетом этого в ходе официального визита президента В.В.Путина в Японию 5 сент. 2000г. было подписано новое Соглашение между правительством РФ и правительством Японии о культурных связях, призванное заменить составлявшее до последнего времени договорно-правовую основу сотрудничества в этой области Соглашение о культурных связях 1986г. Российская сторона, в соответствии с законом о международных договорах Российской Федерации, завершила процесс ратификации указанного соглашения Федеральным Собранием РФ (одобрено Госдумой 24 окт. 2001г., Советом Федерации – 14 нояб. 2001г.). На завершающей стадии находится техническая подготовка японской стороны к обмену ратификационными грамотами.

В Японии на протяжении многих десятилетий продолжают сохраняться популярность и тяга к русскому искусству.

Большой интерес в Японии вызывают выступления российских артистов оперы и балета, цирка, исполнителей классической музыки. В последние годы с большим успехом прошли гастрольные выступления Мариинского театра оперы и балета (СПб), Новосибирского государственного академического театра оперы и балета, Российского национального оркестра под управлением М.Плетнева, Санкт-Петербургского камерного оркестра, солистов балета В.Малахова и И.Завьяновой, альтиста Ю.Башмета, пианистов Е.Кисина и В.Ашкенази, дирижеров Г.Рождественского, М.Ростроповича, В.Спивакова, Е.Светланова.

Одной из особенностей последнего времени стал интерес японских зрителей к российскому

национальному фольклорному искусству – в 2001г. в Японии прошли концерты «Русского православного хора», выступления «Национального музыкально-танцевального ансамбля республики Саха».

Расширяются российско-японские обмены в области изобразительного искусства, осуществляемые ведущими российскими музеями – Государственным Эрмитажем, Государственной Третьяковской галереей. Государственным музеем изобразительных искусств имени А.С.Пушкина. Ежегодно в Японии проводится 10-12 престижных художественных российских выставок. Новым моментом стало создание в 1995г. в г.Отару (О.Хоккайдо) с участием одной из крупных японских торговых фирм и рядом музеев Санкт-Петербурга, «Петербургского музея», экспозиция которого знакомит японцев с русской живописью, историей, архитектурой и культурной жизнью Санкт-Петербурга.

Традиционно большое число японских исполнителей участвует в Международном музыкальном конкурсе имени П.И.Чайковского.

Ежегодно в России при поддержке Японского фонда проводится фестиваль традиционного японского искусства «Японская осень».

В последнее время получило развитие сотрудничество в области кинематографии. Недели российского кино и тематические семинары прошли в Токио и Иокогаме, Саппоро, Осаке и других городах. В авг. 2001г. фирмой «Росиа эйгасай» при поддержке Посольства России в Японии в Токио был организован кинофестиваль российских фильмов. В окт. 2001 и в фев. 2002г. в Москве состоялись фестивали японского кино.

Активные связи поддерживаются в области спорта. Российские тренеры и спортсмены стали чаще приглашаться для работы по контракту и выступлений в Японии.

С начала 2000г. японская сторона познакомила российскую публику с выставкой «Творчество каллиграфа Рюсэки Моримото» и Выставкой современного японского плаката, прошедшими в Государственном Музее Востока. В Санкт-Петербурге были организованы фотовыставки «Диалог с природой», подготовленная японским общественным деятелем Дайсаку Икэда и фотовыставка («Обратная сторона фотографии» (приемы использования художественной обработки негативов). В июне 2000г. в Москве и Санкт-Петербурге состоялись гастрольные выступления артистов, представляющих культуру Окинавы, которые были посвящены саммиту «большой восьмерки» в Японии.

В 2000 и 2001гг. в Москве прошли Международные фестивали японской музыки «Душа Японии».

Крупнейшей российской культурной акцией, запланированной на ближайшую перспективу, станет проведение в Японии фестиваля российской культуры, посвященного 300-летию Санкт-Петербурга. В 2003г. предполагается проведение в России фестиваля японской культуры «Год Японии в России».

Торговля с Россией

В 2003г. отмечалось заметное увеличение экспортных поставок топливно-энергетических товаров, которые выросли на 12,8% до 417,4 млн.долл. Удельный вес данной товарной группы вырос с 9,7% до 12,8%, а удельный вес в японском импорте составил 1%.

Экспортные поставки угля в стоимостном выражении выросли на 4,9% до 244,9 млн.долл. (6,4 млн.т.). Поддержанию имеющегося уровня цен способствовало некоторое увеличение спроса со стороны энергетики и, частично, черной металлургии в условиях резкого сокращения экспорта с североамериканского континента, в связи с увеличением местного потребления и снижением импортных поставок на рынок США.

Можно ожидать некоторого увеличения объемов потребления энергетических и металлургических углей на рынке Японии, что в первую очередь связано с частичным ростом спроса энергетических и промышленных отраслей. Дальнейшему увеличению поставок угля из России могло бы способствовать обеспечение равномерности поставок и стабильного качества продукции, обеспечение конкретной транспортной составляющей при поставках на японский рынок.

В 2002г. ведущей группой российского экспорта в Японию по-прежнему оставались цветные и драгоценные металлы, однако их удельный вес по сравнению с пред.г. несколько снизился до 36,6% против 40,7% в предшествующий период. В стоимостном выражении объем поставок сократился на 24,3% до 1192,7 млн.долл.

Данное снижение произошло за счет значительного уменьшения импорта Японией группы товаров в связи с неблагоприятной хозяйственной конъюнктурой. Так, общий объем мирового импорта Японией палладия снизился за год на 10,4%. Сокращение объемов импорта было сопряжено с использованием японскими фирмами новых технологий, позволяющих частично снизить потребление платины и палладия в изделиях за счет применения заменителей, а также ввиду наличия определенных запасов на складах. В то же время несколько выросли (около 1%) поставки алюминия до 921,2 млн.долл. (680 тыс.т), а его удельный вес в экспорте приблизился к 28%.

Торговля рыбой и морепродуктами России с Японией продолжает в течение ряда лет находиться на стабильно высоком уровне. В 2002г. на поставки российской продукции приходится свыше 6% японского импорта. Достаточно либеральные условия импортного контроля в Японии не позволяют в полном объеме оценить конечные результаты торговых связей. Значительные объемы японского импорта из России завуалированы по статьям поставок из соседних стран, на предприятиях которых происходит их первичная переработка.

В ближайшие годы следует ожидать падения объемов торговли рыбой и морепродуктами, главным образом в связи с резким сокращением в исключительной экономической зоне России добычи ряда ценных объектов, представляющих наибольший интерес для японских компаний-импортеров. Несовершенство по целому ряду вопросов законодательной базы, ограниченность органов охраны в своих действиях, бесконтрольная деятельность самих российских рыбаков способствовали в 90-е годы неупорядоченному промыслу и вывозу за границу рыбопродукции, привели к общему снижению цен на японском рынке. В этой связи все большее значение приобретает дальнейшее взаимодействие России и Японии в борьбе с

незаконным промыслом и контрабандой морской и рыбной продукции, в частности, в рамках выполнения договоренностей об оформлении заходов российских судов на основе грузовых таможенных деклараций.

В ближайшие годы Япония останется одним из важнейших потребителей российских сырьевых товаров, учитывая ориентацию страны на диверсификацию источников обеспечения своей промышленности по традиционным составляющим с постепенным повышением доли обработанной продукции. Объективный анализ свидетельствует, что даже при нынешнем товарном наполнении российский экспорт имеет в этот период достаточно хорошие перспективы, т.к. Япония является одним из крупных импортеров российского леса, угля, рыбы и морепродуктов, цветных и благородных металлов.

Япония, как крупнейший импортер энергоресурсов, принципиально заинтересована в расширении использования экологически чистых источников энергии, сотрудничестве с Россией в их освоении и создании трубопроводной и иной инфраструктуры для экспорта энергоносителей. В то же время требуется дальнейшая активизация переговорных процессов, исходя из приоритетов энергетической политики обеих стран в АТР, осуществление с учетом этого дальнейшей стыковки отдельных энергетических проектов.

Нефть преобладает в структуре первичного энергопотребления в Японии, на нее приходится 51-52% в энергобалансе потребляемых энергоресурсов. В соответствии с долгосрочным прогнозом, рост потребления нефти в Японии с 2000-10гг. будет расти темпами 1% в год и составит на конечный год в количественном выражении 280 млн.т.

Учитывая высокую долю нефти в энергобалансе страны, японским правительством предпринимаются меры для снижения этого показателя до 46% за счет увеличения удельного веса природного газа и других альтернативных источников энергии. На долю природного газа в первичном балансе Японии приходится 13%. Японские потребители в основном используют природный газ, полученный из-за рубежа в сжиженном виде.

Япония является одним из крупнейших импортеров природного газа (после США и Германии). Потребность Японии в сжиженном природном газе к 2010г. может составить 60 млн.т., а к 2020г. – 65 млн.т.

Важным звеном в деле дальнейшего углубления российско-японских торгово-экономических связей является Дальневосточный регион и Восточная Сибирь, где успешно действует ряд совместных российско-японских предприятий и проводится последовательная инвестиционная политика, направленная на привлечение иностранных компаний к участию в реализуемых проектах.

Важное значение имеет активный совместный поиск и продвижение на рынок Японии готовой промышленной продукции, налаживание связей с японскими деловыми кругами в данной сфере деятельности.

Наметилась положительная тенденция, связанная с повышением доли производимой в России продукции на основе кооперации с японскими партнерами с использованием передовых технологий и высококачественных комплектующих, что объективно повышает качество готовых изделий и облегчает процедуру сертификации товаров.

Политика крупных японских частных и государственных компаний и организаций, направленная на расширение, повышение уровня и эффективности научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, а также более тесное взаимодействие с зарубежными партнерами, открывает определенные перспективы для более активного продвижения на местный рынок целого спектра высокотехнологичных изделий и оборудования, обладающих уникальными характеристиками и позволяющих обеспечить требуемый уровень создаваемой продукции. К таким изделиям могут быть отнесены специальные лазерные установки экспериментального применения, высокоэффективные источники излучения, в т.ч. атомарного уровня, специальные материалы для производства перспективных образцов микроэлектронной техники. С учетом имеющегося у российских предприятий потенциала в области фундаментальных и прикладных исследований указанные виды продукции обладают достаточно высокой конкурентоспособностью и имеют неплохие перспективы для закрепления на местном рынке.

Определенный импульс развитию российско-японского сотрудничества в области ядерной энергетики был придан в результате состоявшегося в янв. 2003г. визита премьер-министра Японии в Российскую Федерацию и обсуждения на высшем уровне перспектив двустороннего взаимодействия в указанной области.

С учетом неуклонно возрастающей доли данной отрасли в энергетическом комплексе страны и полной зависимости Японии от поставок ядерного топлива из-за рубежа усилия российских предприятий при участии правительственных органов целесообразно сосредотачивать на таких направлениях, как экспорт готовой продукции, предоставление услуг по обогащению урана и его переработке, продвижение технологий в области мирного использования атомной энергии.

В результате аварии американского космического челнока «Колумбия» в фев. 2003г. и последующего вслед за этим фактического отказа японской стороны от использования американских транспортных средств для полетов на них японских космонавтов на неопределенное время имеются дополнительные предпосылки для активизации сотрудничества с Японией в космической области как на многостороннем уровне (в рамках создания и эксплуатации МКС), так и на двустороннем уровне по ряду направлений, соответствующих национальной космической программе Японии, в частности, в разработке и создании условий для обеспечения безопасности пилотируемых полетов.

Дальнейшее развитие могут также получить такие направления сотрудничества, как совместные работы по созданию отдельных систем космических аппаратов, продвижение услуг по проведению коммерческих запусков и выведению полезных нагрузок на околоземные орбиты, экспериментальные работы в области обеспечения жизнедеятельности и создание на их основе систем высокого уровня безопасности, проведение мониторинга земной поверхности в научных и практических целях.

Взаимодействие может осуществляться в таких формах, как разработка и/или адаптация по заказам японских потребителей программных продуктов, ориентированных на японский рынок, экспорт готового ПО, осуществление проектов по расширению возможностей интернета для организации совместных исследований, создание т.н. «виртуальных лабораторий».

Среди других областей сотрудничества и соответствующих им перспективных «ниш» для российских товаров и услуг: создание новых материалов для авиационно-космической и электронной промышленности; научные приборы и контрольно-измерительное оборудование; системы связи, в т.ч. космические; материалы, оборудование и технологии экологического контроля; совместные проекты, в т.ч. инвестиционные по созданию нового поколения высокоточных станков и оборудования.

Расширение номенклатуры российского экспорта в Японию за счет промизделий уже происходит и будет определяться результатами развития сотрудничества в производственной сфере, научно-технических и кооперационных связей в областях, где имеется взаимный интерес, включая исследование космоса, ядерную энергетику, экологию. Стратегической целью является мобилизация внешнеэкономического потенциала наукоемких и высокотехнологичных отраслей промышленности, поиск новых сфер и форм совместной деятельности в освоении промышленных технологий и новых товаров.

В 2002г. потенциал кредитно-финансового сотрудничества России с Японией существенно расширился в связи с улучшением основных экономических показателей российской экономики, в т.ч. в сфере международных расчетов, обеспечением регулярных платежей по погашению государственной и коммерческой задолженности, что создало необходимые условия для повышения кредитного рейтинга России.

Осуществляется переход к использованию экономических механизмов при кредитовании и гарантировании экспортно-импортных поставок оборудования, развитию банковских, корпоративных и региональных систем предотвращения коммерческих рисков.

В марте 2002г. было подписано кредитное соглашение с одним из ведущих коммерческих банков России – Внешторгбанком (ВТБ) о предоставлении последнему банковского займа в размере до 8 млрд.иен. Данный заем предоставляется в форме совместного финансирования с участием банков «Токио-Мицубиси» (банк-кредитор), «Митиноку» и «Хокуе». Соглашение предусматривает открытие для ВТБ кредитной линии в целях финансирования мелких и средних по масштабу закупок российскими предпринимателями промышленного оборудования и иных товаров у японских компаний. Кредитная линия предоставлена без правительственной гарантии, поскольку была учтена возможность принятия ЯБМС части рисков, связанных с подобным кредитованием в целях содействия экспорту из Японии промышленного оборудования.

Активизирующийся на различных уровнях российско-японский экономический диалог обеспечил благоприятные условия для расширения потенциала кредитного сотрудничества и использования имеющихся возможностей внешнеторгового страхования, в немалой степени способствующих доведению до стадии практической реализации подготовленных проектов и заключению новых соглашений.

В 2002г. была осуществлена дальнейшая либерализация условий экспортных контрактов в торговле с Россией, расширен перечень российских банков, которым разрешены внешнеторговые расчеты с отсрочкой платежа по безотзывным аккредитивам. Активизируются контакты с Японским агентством внешнеторгового и инвестиционного страхования по вопросам его участия в вопросе повышения кредитного рейтинга России по коммерческим операциям и дальнейшего продвижения сотрудничества. Существенное значение приобретают вопросы средне- и долгосрочного страхования, использования кредитов в иностранной валюте для финансирования проектов и инвестирования.

СТАТИСТИКА

Австрия

Экспорт России в Австрию по товарным группам, в тыс.евро

ТН ВЭД СНГ	2001г.	2002г.	в % к ит. 2001г.	в % к ит. 2002г.	2002г. к 2001г. %
Экспорт	1145970	1032099			90,1
01 Живые животные	4	1	-	-	25
02 Мясо и мясные субпродукты	67	102	-	-	152
03 Рыба и рыбные продукты	627	1512	-	-	241
05 Прочие прод. животного происх.	710	720	0,1	-	101
06 Живые деревья и другие растения	-	5	-	-	-
07 Овощи	205	61	0,1	-	30
08 Съедобные плоды и орехи	550	153	0,1	-	28
09 Кофе, чай, мате и пряности	93	99	-	-	106
10 Хлебные злаки	12	12			100
12 Масличные семена и плоды	155	34			22
13 Шеллак; камеди; смолы	1		-		
15 Жиры жив., растит. происх.	2		-		
16 Изделия из мяса и рыбы	294	280			80
19 Изд. из зерна хлебных злаков	330	239			87
20 Продукты перераб. овощей	15	1			7
21 Прочие пищевые продукты	1		-		
22 Алкогольные напитки и уксус	795	719	0,1	0,1	90
23 Остатки пищевкусовой пром.	29		-		
25 Соль; сера; земли и камень	2	54			270
26 Руды, шлаки и зола	9554	5503	0,8	0,1	58
27 Топливо минеральное; нефть	869378	805136	75,9	78,0	93
природный газ	664671	621328	57,4	60,2	93
нефть и нефтепродукты	204688	204703	17,7	19,9	100
28 Продукты неорганич. химии	19590	8727	1,7	0,8	45
29 Органические химсоединения	5241	3938	0,5	0,4	75
30 Фармацевтические продукты	310	368			119
31 Удобрения			-		2
32 Экстракты дубильные и красильные	-	3			
33 Эфирные масла, парфюмерные	353	116			33
34 Мыло, моющие средства			-		-
35 Белковые вещества, клеи	183	97			53
36 Взрывчатые вещества	-				-
37 Фото- и кинотовары	10	12			120
38 Прочие химпродукты	45	109			242
39 Пластмассы и изделия из них	1359	281	0,1		21
40 Каучук и резиновые изделия	2553	2913	0,2	0,3	114
41 Кожевенное сырье и кожа	-	67			
42 Изделия из кожи			-		2
43 Натур. и искусственный мех	10	23			230
44 Древесина и изделия из нее	35096	27819	3,0	2,7	79
47 Бумажная масса, отходы и	7474	3427	0,6	0,3	46
48 Бумага и картон и изделия из них	6415	857	0,6	0,1	13
49 Печатные книги, газеты	9	11			122
52 Хлопок	889	316	0,1		35
53 Прочие растительные текстильные	60	13			22
55 Химические штапельные нити	-		4		
57 Ковры	9	7			78
58 Специальные ткани			-		-
59 Текстильные материалы	12	-			
61 Одежда и принадл. одежды трикотаж.	694	323	0,1		47
62 Одежда и принадл. текстильн.	3434	5738	0,3	0,6	167
63 Прочие готовые текстильные изделия	1680	931	0,2	0,1	55
64 Обувь	43	13			30
65 Головные уборы и их части	5	2			40
68 Изделия из камня, гипса, цемента	74	6			8
69 Керамические изделия	148	27			18
70 Стекло и изделия из него	129	17			13
71 Жемчуг, драгоценные и полудраго-	43	62			144
72 Черные металлы	10684	7632	0,9	0,7	71
73 Изделия из черных металлов	1340	3068	0,1	0,3	229
74 Медь и изделия из нее	12143	4662	1,0	0,5	38
75 Никель и изделия из него	14652	6196	1,3	0,6	42
76 Алюминий и изделия из него	100568	117177	8,7	11,4	117
78 Свинец и изделия из него	730	118	0,1		16
81 Прочие недрагоценные металлы	21969	7634	1,9	0,7	35
82 Инструмент, ножевые изделия	127	185			146
83 Прочие изделия из недрагметаллов	16	2			12
84 Реакторы ядерные, котлы, оборуд.	4945	4057	0,4	0,4	82
85 Электрические машины и оборуд.	633	701	0,1		111
86 Локомотивы железнодорожные	14	53			378
87 Средства наземного транспорта,	328	135			41
88 Летательные и космические аппар.	42	-			
89 Суда и другие плавучие средства	-		-		
90 Приборы и аппараты оптические	2228	2023	0.2	0,2	91
91 Часы и их части	1	17			
92 Инструменты музыкальные		1		-	
93 Оружие и боеприпасы	93	252			271
94 Мебель, постельные принадл.	6499	1930	0,6	0,2	30
95 Игрушки, игры и спортинвент.	47	343			729
96 Разные готовые изделия	6	7			117
97 Произведения искусства	59	43			73

Импорт России из Австрии по товарным группам, в тыс.евро

ТН ВЭД СНГ	2001г.	2002г.	в % к ит. 2001г.	в % к ит. 2002г.	2002г. к 2001г. %
Импорт	941182	953388			101,3
01 Живые животные	47	763			1623
02 Мясо и мясные субпродукты	16166	6431	1,4	0,7	40
04 Молоко и молочные продукты	2145	946	0,2	0,1	44
05 Проч. прод. животного происх.	-	21			
06 Живые деревья и другие растения	41	19			46
07 Овощи	56	53			95
08 Съедобные плоды и орехи	40	-			
09 Кофе, чай, мате и пряности	1590	11462	0,2	1,2	721
10 Хлебные злаки	94	43			46
11 Прод. мукомольно-крупяной пром.	218	225			103
12 Масличные семена и плоды	86	99			115
13 Шеллак; камеди; смолы	662	932	0,1	0,1	141
15 Жиры жив. или растит. происх.	5325	3215	0,6	0,3	60
16 Изделия из мяса и рыбы	5079	4351	0,5	0,5	86
17 Сахар и изделия из сахара	143	81			57
18 Какао и продукты из него	1385	1032	0,1	0,1	74
19 Изделия из зерна хлебных злаков	1681	2077	0,2	0,2	123
20 Продукты переработки овощей	2517	2471	0,3	0,3	98
21 Прочие пищевые продукты	18204	17580	1,9	1,8	97
22 Алкогольные напитки и уксус	1063	1650	0,1	0,1	155
23 Остатки пищевкусовой пром.	3866	7767	0,4	0,8	201
24 Табак и его пром. заменители	284	14			5
25 Соль; сера; земли и камень	3225	2408	0,3	0,3	75
27 Топливо минеральное; нефть	410	170			41
нефть и нефтепродукты	410	170			41
28 Продукты неорганической химии	1847	784	0,2	0,1	42
29 Органические химсоединения	5353	5679	0,6	0,6	106
30 Фармацевтические продукты	159277	137083	16,9	14,4	86
31 Удобрения	15	15			100
32 Экстракты дубильные и красильные	16398	11878	1,7	1,2	72
33 Эфирные масла, парфюмерные	11006	13220	1,2	1,4	120
34 Мыло, моющие средства	1785	2290	0,2	0,2	128
35 Белковые вещества, клеи	811	1377	0,1	0,1	170
36 Взрывчатые вещества	32	-			
37 Фото- и кинотовары	2057	1688	0,2	0,2	82
38 Прочие химические продукты	14743	14202	1,6	1,5	96
39 Пластмассы и изделия из них	19788	21018	2,1	2,2	106
40 Каучук и резиновые изделия	3922	3187	0,4	0,3	81
41 Кожевенное сырье и кожа	358	67			19
42 Изделия из кожи	789	415	0,1		53
43 Натуральный и искусственный мех	345	217			63
44 Древесина и изделия из нее	7582	10305	0,8	1,1	136
45 Пробка и изделия из нее	23	37			161
46 Изделия из соломы	1	-			
47 Бумажная масса, отходы	4798	1742	0,5	0,2	36
48 Бумага и картон и изделия из них	61975	62853	6,6	6,6	101
49 Печатные книги, газеты	2455	1350	0,3	0,1	55
50 Шелк			-		44
51 Шерсть	84	18			21
52 Хлопок	572	490	0,1		86
53 Прочие растит. текстильные вол.	65	4			6
54 Химические нити	326	426			131
55 Химические штапельные нити	620	524	0,1		85
56 Вата, войлок и нетканые материалы	3435	2076	0,4	0,2	60
57 Ковры	219	38			17
58 Специальные ткани	196	201			103
59 Текстильные материалы	3425	2551	0,4	0,3	74
60 Трикотажное полотно	113	97			86
61 Одежда и принадлежности трикот.	3020	3561	0,3	0,4	118
62 Одежда и принадлежности текст.	4253	4692	0,5	0,5	110
63 Прочие готовые текстильные изделия	603	651	0,1	0,1	108
64 Обувь	9911	11480	1,1	1,2	116
65 Головные уборы и их части	167	149			89
66 Зонты, трости, хлысты	152	47			31
68 Изделия из камня, гипса, цемента	1934	1339	0,2	0,1	69
69 Керамические изделия	3487	4727	0,4	0,5	135
70 Стекло и изделия из него	8453	7100	0,9	0,7	84
71 Жемчуг, драг., полудрагкамни	445	340			76
72 Черные металлы	4641	8982	0,5	0,9	193
73 Изделия из черных металлов	56126	39502	6,0	4,1	70
74 Медь и изделия из нее	1586	1671	0,2	0,2	105
75 Никель и изделия из него	103	8			8
76 Алюминий и изделия из него	8614	10513	0,9	1,1	122
78 Свинец и изделия из него	7	11			157
79 Цинк и изделия из него	2				
80 Олово и изделия из него	1	4			400
81 Прочие недрагоценные металлы	242	451			186
82 Инструмент, ножевые изделия	3726	3677	0,4	0,4	99
83 Прочие изделия из недрагмет.	3252	4084	0,3	0,4	125
84 Реакторы ядерные, котлы, оборуд.	246648	250580	26,2	26,3	102
85 Электрические машины и обору.	73741	80249	7,8	8,4	109
86 Локомотивы железнодорожные	5787	16106	0,6	1,7	278
87 Средства наземного транспорта	37682	33402	4,0	3,5	89
88 Летательные и космические аппараты	48	351			731
89 Суда и другие плавучие средства	156	326			209
90 Приборы и аппараты оптические	24462	24829	2,6	2,6	102
91 Часы и их части	1922	3094	0,2	0,3	161
92 Инструменты музыкальные	59	440			746
93 Оружие и боеприпасы	1768	1935	0,2	0,2	109
94 Мебель, пост. принадл.	16957	17854	1,8	1,9	105
95 Игрушки, игры и спортинвентарь	31292	56610	3,3	5,9	181
96 Разные готовые изделия	5614	4795	0,6	0,5	85
97 Произведения искусства	185	142			7

Товарная структура экспорта России в Австрию

ТН ВЭД СНГ		2001г. тыс.евро	2001г. % к ит.	2002г. тыс.евро	2002г. % к ит.	2002г. % к 2001г.
	Экспорт	1145970		1032099		90,1
01-24	Продтовары и с/х сырье	3890	0,3	3928	0,4	101
25-27	Минпродукты	878956	75,8	810693	78,5	92
27	топливно-энергетич. товары	869400	75,0	805136	78,0	93
28-40	Продукция химпрома, каучук	29829	2,6	16566	1,6	56
41-43	Кожевенное сырье, пушнина	10		92		920
44-49	Древесина, целл.-бум. изд.	61274	5,3	37114	3,6	61
50-67	Текстиль, текст. изд., обувь	6910	0,6	7347	0,7	106
71	Драгкамни и металлы	43		62		144
72-83	Металлы и изделия	162537	14,0	146674	14,2	235
84-90	Машины, оборуд.	8190	0,7	6969	0,7	85
68-70 (91-97)	Другие товары	7057	0,7	2642	0,3	37

Товарная структура импорта России из Австрии

ТН ВЭД СНГ		2001г. тыс.евро	2001г. % к ит.	2002г. тыс.евро	2002г. % к ит.	2002г. % к 2001г.
	Импорт	941182		953388		101,3
01-24	Продтовары и с/х сырье	55968	5,9	61233	6,4	109
25-27	Минеральные продукты	3635	0,4	2578	0,3	71
27	топливно-энергетические товары	410		170		41
28-40	Продукция химпрома	237034	25,2	212421	22,3	90
41-43	Кожевенное сырье, пушнина	1492	0,1	699	0,1	47
44-49	Древесина, целл.-бум. изд.	64531	9,8	76287	8,0	118
50-67	Текстиль, текстильные изделия	27161	2,9	27049	2,8	100
71	Драгоценные камни и металлы	445	0,1	340		76
72-83	Металлы и изделия из них	78300	8,3	68903	7,2	88
84-90	Машины, оборудование	388524	41,2	405843	42,6	104
68-70 (91-97)	Другие товары	71671	7,6	98036	10,3	137

Алжир

Внешняя торговля Алжира с Россией,

по данным национального комитета статистики АНДР, в тыс.долл.

	Экспорт 2001г.	Экспорт 2002г.	Импорт 2001г.	Импорт 2002г.	Торговый баланс 2001г.	Торговый баланс 2002г.
Продтов. и с/х сырье	248	1.349	33.538	129.191	-33.290	127.842
Топл.-энергетич. тов.	69	1.658	0	14.171	69	-12.513
Кон. продукция	0	827	56.745	19.918	-56.745	-19.091
Полуфабрикаты	0	0	119.279	88.390	-119.279	-88.390
Маш. для сельск. хоз.	0	0	0	25	0	-25
Промоборудование	4	712	4.607	4.742	-4.603	-4.030
Предметы потребл.	0	126	25.117	5.235	-25.117	-5.109
Всего	321	4.672	239.286	261.672	-238.965	257.000

Аргентина

Импорт Аргентины из России в 2002 г., в ценах СИФ

	стоимость	в % к итогу
Импорт	67239,5	100
Удобр. мин., содерж. азот, фосфор и калий	43118,3	64,1
Дизтопливо и смазочные материалы	21283,2	31,7
Комплект. изд. и запчасти для машин	826,6	1,2
Титан и изделия из него, вкл. отходы и лом	573,8	0,9
Подшипники шарик., роликовые, скольжения	506,2	0,8
Турбины газовые	236,7	0,4
Пр. товары	694,7	1

Источник: данные Национальной таможенной службы Аргентины

Экспорт Аргентины в Россию в 2002г.,

в ценах ФОБ, тыс.долл.

	стоимость	в % к итогу
Экспорт	152243,6	100
Жиры растительные, масла:	65264,9	42,9
- масло соевое и его фракции	(34611,5)	(22,7)
- масло подсолнечное и его фракции	(28055,7)	(18,4
- жиры раст., раст. масла и их фракции	(2597,7)	(1,7)
Свежие фрукты	59936,9	39,4
- яблоки, груши и айва	(29984,2)	(19,7)
- цитрусовые плоды	(27937,1)	(18,4)
- виноград	(2015,6)	(1,3)
Мясо лошадей (конина), мороженое	6951,2	4,6
Моторн. трансп. средства для перевозки грузов	3594	2,4
Трубы бесшовные, из чер. мет. (кр. чуг. литья)	2770,2	1,8
Вина виногр. нат., сусло виноградное	2493,1	1,6
Тракторы колесные для п/прицепов	1940,8	1,3
Дизтопливо и смазочные материалы	1911	1,3
Плоды сушеные (в основном чернослив)	1345,2	0,9
Конд. изд. из сахара, не содержащие какао	806,2	0,5
Рыба морож., филе рыбное	801,8	0,5
Прод. для пригот. соусов и готовые соусы	584,2	0,4
Сыры пр.	499,9	0,3
Табачное сырье и таб. отходы	493	0,3
Мясо и пищ. субпрод. дом. птицы, мороженые	451,3	0,3
Экстракты дубильные растит. происхождения	267,4	0,2
Плоды, орехи, консервированные	256,8	0,2
Пр. товары	1875,7	1,2

Источник: данные Национальной таможенной службы Аргентины

Экспорт России в Аргентину по товарным группам в 2001-02гг., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г.	2002г	2001г.	2002г.	2002г. в % к 2001г.
	Экспорт	81363	67239,5	100	100	82,6
1211	Растения для парфюмерии и фармацевтики	1,2	0	0	0	0
2208	Водка	5,7	0	0	0	0
2710	Нефтепродукты, из битуминозных материалов	34134,8	21283,2	42	31,7	62,4
2827	Хлориды, оксид хлориды и гидрооксид хлориды	60,3	0	0,1	0	0
2844	Уран природный и его соединения	1934,9	0	2,4	0	0
2902	Смеси изомеров ксилола для использования в качестве топлива	0	0,9	0	0	0
2903	Галогенированные производные углеводородов	40,2	12,2	0	0	30,3
2907	Фенолы и фенолспирты	28,1	0	0	0	0
2919	Эфиры фосфорной кислоты сложные и их соли	33,4	0	0	0	0
3102	Удобрения минеральные, азотные	11055,1	8700,5	13,6	12.9	78,7
3104	Удобрения минеральные или химические, калийные	0	136,4	0	0,2	0
3105	Удобрения минеральные, содержащие азот, фосфор и калий	29550	34281,4	36,3	51	116
3208	Краски и лаки (включая эмали и политуры)	0	14,2	0	0	0
3214	Замазки стекольная и садовая, цементы смоляные, составы для уплотнения	0	10,8	0	0	0
3402	Вещ. поверхностно-активные органические (кр. мыла): моющие средства	131,8	14,3	0,2	0	10,8
3506	Готовые клеи и пр. готовые адгезивы	0	3,4	0	0	0
3604	Фейерверки, сигнальные и дождевые ракеты	106	162,4	0,1	0,2	153,2
3706	Кинопленка экспонированная и проявленная (шириной 35 мм и более)	0	1,9	0	0	0
3808	Гербициды, противовсходовые средства и регуляторы роста растений	114,6	0	0,1	0	0
3810	Препараты для травления металлических поверхностей	0	0,4	0	0	0
3904	Полимеры винилхлорида или пр. галогенированных олефинов	21,9	0	0	0	0
3909	Амино-альдегидные смолы (полиуретаны)	0	15,6	0	0	0
3917	Трубы, трубки, шланги и их фитинги из пластмасс	56,4	1,7	0,1	0	3
3919	Плиты, листы, пленка, фольга, лента, полоса из полимеров, самокл.	0	2,1	0	0	0
3926	Изделия прочие из пластмасс	0	1,9	0	0	0
4002	Каучук синтетический и фактис	0	36,7	0	0	0
4009	Трубы, трубки, шланги из вулканизированной резины	25,3	0	0	0	0
4016	Изделия различные из вулканизированной резины	0	11	0	0	0
4801	Бумага газетная в рулонах и листах	53	0	0,1	0	0
4804	Крафт-бумага и картон немелованные 47,3	0	0,1	0	0	
4805	Бумага и картон немелованные	7,7	0	0	0	0
5607	Бечевки, шнуры, веревки и канаты из полиэтилена или полипропилена	0	2,2	0	0	0
5911	Текстильные материалы и изделия для технических целей	7,4	22,2	0	0	300
6205	Рубашки мужские из химических нитей	16,7	0	0	0	0
6211	Одежда прочая из пр. текстильных материалов	5,7	0	0	0	0
6404	Обувь на подошве из резины или полимерного материала	5,6	0	0	0	0
6505	Шляпы и пр. головные уборы трикотажные	1,9	0	0	0	0
6802	Камень обработанный (мрамор, травертин и алебастр)	0	9,7	0	0	0
6808	Панели, плиты, плитки, блоки из растительных волокон	3,1	0	0	0	0
6814	Слюда обработанная и изделия из нее	0	0,8	0	0	0
6912	Посуда столовая из керамики	7,5	0	0	0.0	0
6913	Статуэтки из фарфора	2	0	0	0	0
7013	Посуда столовая стеклянная	3,6	0	0	0	0
7020	Изделия из стекла	0	1,7	0	0	0
7106	Серебро в полуобработанном виде	0	12,1	0	0	0
7210	Прокат плоский из железа или нелегир. стали толщиной менее 0,5 мм	0	63,2	0	0,1	0
7225	Прокат плоский из легированных сталей, шириной 600 мм и более	1396,3	0	1,7	0	0
7226	Прокат плоский из легированных сталей, шириной 600 мм	46,1	0	0,1	0	0
7318	Винты, болты, гайки, заклепки, шайбы и аналог. изд., из черных металлов	0	80,2	0	0,1	0
7325	Изделия литые пр. из черных металлов	0	3,2	0	0	0
7326	Изделия пр. из черных металлов	0	12,5	0	0	0
7409	Плиты, листы и полосы или ленты медные, пр.	0	19,5	0	0	0
7502	Никель нелегированный	159,1	0	0,2	0	0
8108	Титан и изделия из него, включая отходы и лом	195,5	573,8	0,2	0,9	293,5
8207	Инструмент сменный ручной с механическим приводом для станков	56,5	0	0,1	0	0
8212	Бритвы и лезвия	3,2	0	0	0	0
8311	Прутки с покрытием и проволока электродная	0	0,5	0	0	0
8411	Турбины газовые мощностью более 5000 кВт	1052,8	236,7	1,3	0,4	22,5
8421	Устройства для фильтрования или очистки воды	2	0	0	0	0
8462	Машины для обработки металла объемной штамповкой	27,6	0	0	0	0
8473	Части и принадлежности (кроме футляров, чехлов и аналог. изделия)	0	4,3	0	0	0
8482	Подшипники шариковые и роликовые	640,4	366,8	0,8	0,5	57,3
8483	Подшипники скольжения	11,6	139,4	0	0,2	1201,7
8503	Части, предназначенные для машин, пр.	0	826,6	0	1,2	0
8504	Преобразователи статические	0	4,5	0	0	0
8525	Радиоаппаратура прочая для гражданской авиации	3.2	0	0	0	0
8542	Микросборки электронные	0	2,9	0	0	0
8544	Провода изолированные, кабели	0	1	0	0	0
8703	Автомобили легковые	159.0	0	0,2	0	0
8704	Автомобили грузовые	79.6	0	0,1	0	0
8708	Части и оборудование автомобилей и тракторов	8,6	0	0	0	0
9005	Бинокли и пр. оптические трубы	13,2	0	0	0	0
9022	Аппаратура рентгеновская, для медицинского использования	15	65	0	0,1	433,3
9025	Ареометры и аналогичные приборы	0	30	0	0	0
9032	Приборы и аппаратура для автомат. регулир. для гражданской авиации	5,1	1,6	0	0	31,4
9302	Револьверы и пистолеты, кроме входящих в позицию 9303	2,5	0	0	0	0
9303	Оружие огнестрельное пр.	17,8	0	0	0	0
9304	Оружие пр., кроме мечей, шпаг и т.п.	6,7	0	0	0	0
9504	Товары для атракционов, настольные или комнатные игры	0	68,1	0	0,1	0

Источник: статистические данные Национальной таможенной службы Аргентины

Импорт России из Аргентины по товарным группам в 2001-02гг., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г.	2002г	2001г.	2002г.	2002г. в % к 2001г.
	Импорт	158114,9	152243,6	100	100	96,3
106	Живые животные пр.	0	1,3	0	0	0
201	Мясо крупного рогатого скота, свежее или охлажденное	0	2,2	0	0	0
202	Мясо крупного рогатого скота, мороженное	702	45,7	0,4	0	6,5
205	Мясо лошадей (конина), мороженое	2168,4	6951,2	1,4	0	320,6
206	Пищевые субпродукты крупного рогатого скота, мороженые	115,3	68,5	0,1	4,6	59,4
207	Мясо и пищевые субпродукты домашней птицы, мороженые	5,1	451,3	0	0,3	8849
303	Рыба мороженая, за исключением рыбного филе	966,2	264,2	0,6	0,2	27,3
304	Филе рыбное и прочее мясо рыб	128,2	537,6	0,1	0,4	419,3
406	Сыры пр.	0	499,9	0	0,3	0
504	Кишки, пузыри и желудки животных, мороженые	0	70,9	0	0	0
805	Цитрусовые плоды, свежие	31450,2	27937,1	19,9	18,4	88,8
806	Виноград свежий	350,2	2015,6	0,2	1,3	575,6
808	Яблоки, груши и айва, свежие	29750,2	29984,2	18,8	19,7	100,8
813	Плоды сушеные (в основном чернослив)	234	1345,2	0,1	0,9	574,9
902	Чай	95,7	0	0,1	0	0
903	Мате (парагвайский чай)	9,3	0	0	0	0
1005	Кукуруза прочая	37,3	24	0	0	64,3
1006	Рис	16,3	95,9	0	0,1	588,3
1202	Арахис, не жареный или не приготовленный, лущеный или не лущеный	9,9	53,2	0	0	537,4
1206	Семена подсолнечника, дробленые или недробленые	0	128.0	0	0,1	0
1506	Жиры и масла животные и их фракции	10	0	0	0	0
1507	Масло соевое и его фракции	43712,7	34611,5	27,6	22,7	79,2
1512	Масло подсолнечное и его фракции	33996,2	28055,7	21,5	18,4	82,5
1515	Жиры растительные и жирные растительные масла и их фракции	1457,1	2597,7	0,9	1,7	178,3
1704	Кондитерские изделия из сахара, не содержащие какао	1330,2	806,2	0,8	0,5	60,6
1806	Шоколад	12,8	41,6	0	0	325
1902	Макаронные изделия, пр.	16,8	0	0	0	0
1905	Мучные кондитерские изделия	18,9	24,9	0	0	131,7
2007	Джемы, желе плодовое годные, мармелады	41,1	124,5	0	0,1	302,9
2008	Плоды, орехи и пр. съедобные части растений, консервированные	15,6	256,8	0	0,2	1646,2
2009	Соки фруктовые	57,9	189,5	0	0,1	327,3
2102	Дрожжи (активные или неактивные)	2.7	0	0	0	0
2103	Продукты для приготовления соусов и готовые соусы	366,8	584,2	0,2	0,4	159,3
2106	Пищевые продукты в другом месте не поименованные	0	2,6	0	0	0
2202	Воды, включая минеральные и газированные	8.6	21,1	0	0	245,3
2204	Вина виноградные натуральные; сусло виноградное	1446,9	2493,1	0,9	1,6	172,3
2401	Табачное сырье и табачные отходы	4095,8	493	2,6	0,3	12
2710	Нефтепродукты, из битуминозных матер. (дизтопливо и смаз. мат.)	2845,2	1911	1,8	1,3	67,2
2929	Соединения, содержащие азотосодержащие функциональные группы	58,1	96,3	0	0,1	165,7
3003	Лекарственные средства (лекарства)	38,2	0	0	0	0
3004	Лекарства, состоящие из смешанных и несмешанных продуктов	16.4	67,6	0	0	412,2
3201	Экстракты дубильные растительного происхождения (квебрахо)	250	267,4	0,2	0,2	107
3304	Косметические средства, средства для макияжа и ухода за кожей	8,3	0	0	0	0
3305	Шампуни и пр. средства для волос	0	11,9	0	0	0
3506	Готовые клеи или пр. готовые адгезивы	72	217,2	0	0,1	301,7
3706	Кинопленка, экспонированная и проявленная со звуковой дорожкой	1,5	2,5	0	0	166,7
3917	Трубы, трубки и шланги и их фитинги из пластмасс	0	3,6	0	0	0
3926	Изделия пр. из пластмасс	7,1	1,7	0	0	23,9
4011	Шины (покрышки) пневматические резиновые новые	0	19.5	0	0	0
4016	Изделия из вулканизированной резины, кроме твердой резины, пр.	0	0,1	0	0	0
4201	Изделия шорно-седельные и упряжь для любых животных	14,9	9,7	0	0	65,1
4203	Одежда из натуральной кожи	5,5	0.0	0	0.0	0
4302	Дубленые или выделанные меховые шкурки, несобранные или собранные	31,8	41,7	0	0	131,1
4303	Одежда меховая и ее принадлежности	181,7	67,3	0,1	0	37
4905	Карты географические, гидрографические и др. в книжной форме	0	3,6	0	0	0
4911	Печатная продукция, включая репродукции и фотографии	2,1	3,7	0	0	176,2
5101	Шерсть, не подвергнутая кардо- или гребнечесанию	69,5	0	0	0	0
5911	Текстильные материалы и изделия для технических целей	12,3	0	0	0	0
6106	Блузки, рубашки трикот., женские	0	0,9	0	0	0
6201	Пальто, плащи, куртки теплые межские	9,8	0	0	0	0
6204	Костюмы, комплекты, жакеты, платья, юбки, брюки женские	0	5,1	0	0	0
7020	Изделия из стекла пр.	0	0,6	0	0	0
7304	Трубы бесшовные, из черных металлов (кроме чугунного литья)	1034,6	2770,2	0,7	1,8	267,8
7307	Фитинги для труб или трубок из черных металлов	0	202,1	0	0,1	0
7311	Емкости для сжатого или сжиженного газа, из черных металлов	20	0	0	0	0
8411	Турбины газовые мощностью более 5000 кВт	643,2	0	0,4	0	0
8419	Стерилизаторы медицинские, хирургические	1,2	0	0	0	0
8421	Центрифуги, включая центробежные сушилки	0	0,2	0	0	0
8422	Оборудование для закрывания ящиков, мешков и др. емкостей	19,5	2,7	0	0	13,8
8479	Механические устройства спецназначения для гражданской авиации	0	0	0	0	0
8502	Электрогенераторные установки и вращающиеся электропреобразователи	40	0	0	0	0
8524	Пластинки, ленты и др. носители для записи звука, записанные	100,7	162	0,1	0,1	160,9
8537	Пульты, панели, консоли и т.д. На напряжение не более 1000 в.	0	2,5	0	0	0
8701	Тракторы колесные для полуприцепов	0	1940,8	0	1,3	0
8704	Моторные транспортные средства для перевозки грузов	0	3594	0	2,4	0
9018	Приборы и устройства, применяемые в медицине	2,9	4	0	0	137,9
9019	Аппаратура для механотерапии	0	10,3	0	0.0	0
9022	Аппаратура, основ. на исп. рентген., альфа-, бета- или гамма-излучений	0	2,2	0	0	0
9025	Ареометры и аналог. приборы, действующие при погружении в жидкость	0	0,4	0	0	0
9405	Лампы и осветительное оборудование, включая прожекторы	0	26,9	0	0	0
9505	Изделия карнавальные и пр. для праздников	0	15.5	0	0	0

Источник: статистические данные Национальной таможенной службы Аргентины

Товарная структура экспорта России в Аргентину в 2001-02гг.

Код ТН ВЭД		2001г. тыс.долл.	2001г. % к ит.	2002г. тыс.долл.	2002г. % к ит.	2002г. % к 2001г.
	Всего	81363	100	67239,5	100	82,6
01-24	Продтовары и сельхозсырье (кроме текстильного)	6,9	0	0	0	0
25-27	Минеральные продукты	34134,8	42	21283,2	31,7	62,4
27	Топливно-энергетические товары	34134,8	42	21283,2	31,7	62,4
28-40	Продукция химпрома, каучук	43158	53	43407,8	64,6	100,6
41-43	Кожсырье, пушнина и изделия из них	0	0	0	0	0
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	108	0,1	0	0	0
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	37,3	0	24,4	0	65,4
71	Драгкамни и металлы, изделия из них	0	0	12,1	0	0
72-83	Металлы и изделия из них	1856,7	2,3	752,9	1,1	40,6
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	2018,1	2,5	1678,8	2,5	83,2
68-70	Др. товары	16,2	0	12,2	0	75,3
91-97		27	0	68,1	0,1	252,2

Источник: данные Национальной таможенной службы Аргентины.

Товарная структура импорта России из Аргентины в 2001-02гг.

Код ТН ВЭД		2001г. тыс.долл.	2001г. % к ит.	2002г. тыс.долл.	2002г. % к ит.	2002г. % к 2001г.
	Всего	158114,9	100	152243,6	100	96,3
01-24	Продтовары и сельхозсырье (кроме текстильного)	152628,4	96,5	140778,4	92,5	92,2
25-27	Минеральные продукты	2845,2	1,8	1911	1,3	67,2
27	Топливно-энергетические товары	2845,2	1,8	1911	1,3	67,2
28-40	Продукция химпрома, каучук	451,6	0,3	687,8	0,5	152,3
41-43	Кожсырье, пушнина и изделия из них	233,9	0,1	118,7	0,1	50,7
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	2,1	0	7,3	0	347,6
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	91,6	0,1	6	0	6,6
71	Драгкамни и металлы, изделия из них	0	0	0	0	0
72-83	Металлы и изделия из них	1054,6	0,7	2972,3	2	281,8
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	807,5	0,5	5719,1	3,8	708,2
68-70	Др. товары	0	0	0,6	0	0
91-97		0	0	42,4	0	0

Источник: данные Национальной таможенной службы Аргентины

Бельгия

Товарная структура внешней торговли Бельгии с Россией, в тыс. евро

		импорт Бельгии из РФ за 11 мес.			экспорт Бельгии в РФ за 11 мес.			Товарооборот за 11 мес.		
		2000г.	2001г.	2002г.	2000г.	2001г.	2002г.	2000г.	2001г.	2002г.
01	Живые животные; продукты животного происх.	2323	3296	3797	29429	25325	28449	31752	28621	32246
02	Продукты растительного происхождения	2670	4181	8933	76172	77893	85265	78842	82074	94198
03	Жиры и масла жив. или растительного происхождения	0	19	0	62007	54461	39484	62007	54480	39484
04	Гот. пищевые прод.; алког. и безалког. напитки; табак	2612	2292	4310	46390	58794	60951	49002	61086	65261
05	Минеральные продукты	521229	889068	871026	13306	12778	15980	534535	901846	887006
	топливо минер., нефть и нефтепродукты (27)	483504	838270	812050	11158	12551	15442	494662	850821	827492
06	Прод. химпрома	244413	193411	139447	140326	214984	219457	384739	408395	358904
07	Полимеры, пластмассы, каучук, резина и изделия	12496	11824	8052	90470	124969	113198	102966	136793	121250
08	Кожсырье, пушнина и изделия из них	62	111	94	2736	4087	4879	2798	4198	4973
09	Древесина и изделия из нее	58276	35532	41851	3303	4375	5221	61579	39907	47072
10	Масса из древесины, целлюлозно-бумажные изделия	44491	59286	55993	17153	26890	26744	61644	86176	82737
11	Текстильные материалы и текстильные изделия	22092	18556	13961	78750	78241	97218	100842	96797	111179
12	Обувь, головные уборы, зонты	7	9	4	404	2031	2208	411	2040	2212
13	Изд. из камня, гипса, цемента, керамики; стекло	166	977	928	8060	10259	12484	8226	11236	13412
14	Драг. и полудрагкамни, драгметаллы, изделия	283354	293059	312782	2308	1012	2917	285662	294071	315699
	алмазы обработанные и необработанные (7102)	281596	292900	312594	1052	994	2671	282648	293894	315265
15	Недрагоценные металлы и изделия из них	255285	239537	198616	24143	29103	38874	279428	268640	237490
16	Машины, оборуд.; аппаратура, их части	13356	11454	11510	188977	253734	277135	202333	265188	288645
17	Ср-ва наземного трансп., летат. апп., плавсредства	3814	4954	8814	23224	66379	70994	27038	71333	79808
18	Апп. оптич., фото-, измер.	389	313	420	14476	19114	23523	14865	19427	23943
19	Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	151	141	133	0	8	0	151	149	133
20	Разные промышленные товары	4142	373	240	14663	19215	17240	18805	19588	17480
21	Произв. искусства, антиквариат	19	1420	91	99	139	1069	118	1559	1160
22	Прочее	2958	1508	885	6377	16242	9232	9335	17750	10117
	Итого	1474304	1771322	1681888	842471	1100029	1152522	2317078	2871354	2834409

* Номер раздела товарной номенклатуры ВЭД

Источник: INS, Ministere des Affaires Economiques (Институт национальных счетов минэкономики Бельгии).

Болгария

Экспорт и импорт Болгарии в Россию за 2002г., в долл.

		Экспорт FOB	Импорт CIF
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты	38112	0
03	Рыба и ракообразные, моллюски	12056	27332
04	Молочная продукция; яйца птиц; мед	490130	287396
05	Продукты животного происхождения	13696	0
06	Живые деревья и другие растения	0	43600
07	Овощи и съедобные корнеплоды	132775	65206
08	Съедобные плоды (фрукты) и орехи	15659	0
09	Кофе, чай, мате и пряности	9579	133
10	Хлебные злаки	602	0
11	Продукция мукомольно-крупяной пром.	590	0
12	Масличные семена и плоды; лекарств. растения	198756	63386
13	Шеллак природный неочищенный; смолы	8800	45
14	Растительные материалы для плетеных изделий	0	19736
15	Жиры и масла животного или растит. происх.	66779	56
16	Готовые продукты из мяса, рыбы, ракообразных	70181	0
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	253612	3479
18	Какао и продукты из него	1834449	19633
19	Готовые продукты из зерна, муки, крахмала	834681	61407
20	Продукты переработки овощей, плодов, орехов	3948478	98
21	Разные пищевые продукты	32060	58118
22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	11806553	170953
23	Остатки пищепрома, корма для животных	0	10000
24	Табак и промышленные заменители табака	1772145	0
25	Соль, сера, земли и камень, штукат. мат.	1469818	2735730
26	Руды, шлак и зола	0	582219
27	Топливо минер., несуть и продукты их перегонки	469683	976087879
28	Продукты неорганической химии	56722	2561622
29	Органические химические соединения	25795	1454912
30	Фармацевтическая продукция	13259166	194393
31	Удобрения	0	5234918
32	Экстракты, красители, краски и лаки	143823	15140
33	Эфирные масла, резиноиды, парфюмерные ср.	19957922	57077
34	Мыло, моющие средства	340577	255656
35	Клеи, ферменты, белковые вещества	108279	1450
36	Взрывчатые вещества; пиротехнические изделия	3507	132143
37	Фото- и кинотовары	1265631	0
38	Прочие химические продукты	44939	405212
39	Полимеры, пластмассы и изделия из них	848292	2326915
40	Каучук, резина и изделия из них	359112	6561902
41	Необработанные шкуры и кожа	163893	385999
42	Изделия из кожи	1476	684
43	Натульный и искусств. мех, изделия из него	395723	3158
44	Древесина и изделия из нее, древесный уголь	78007	644720
45	Пробка и изделия из нее	83842	29808
47	Древесная масса	18072	2305334
48	Бумага и картон	366347	9099350
49	Печатные издания	106003	628658
51	Шерсть, волос животных	141603	2200125
52	Хлопок	7357	152357
53	Прочие растительные текстильные волокна	129	301999
54	Химические нити	204671	329545
55	Химические волокна	314691	676485'
56	Вата, войлок и нетканые материалы	8219	5013
57	Ковры и прочие текст. напольные покрытия	115983	1634
58	Специальные ткани, кружева, гобелены	644	598
59	Текст. материалы, с покрытием, дублированные	6207	32797
60	Трикотажное полотно	133903	6144
61	Одежда и трикотажные принадлежности	68605	68652
62	Одежда и текстильные принадлежности	64452	43205
63	Прочие готовые текстильные изделия	1641726	17310
64	Обувь	60472	19903
65	Головные уборы	2237	100
66	Зонты, трости, хлысты, кнуты	1169	0
67	Обработанные перья и пух, искусственные цветы	20	0
68	Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста	134962	273889
69	Керамические изделия	859738	310807
70	Стекло и изделия из него	104371	1166649
71	Жемчуг, бижутерия, драг. и полудкамни	30	38507
72	Черные металлы	58109	7890615
73	Изделия из черных металлов	533804	1686108
74	Медь и изделия из нее	1058	128930
75	Никель и изделия из него	116	103831
76	Алюминий и изделия из него	394939	5758024
78	Свинец и изделия из него	101	0
79	Цинк и изделия из него	55751	3689
81	Прочие недрагоценные металлы	2546	367882
82	Инструменты, ложки и вилки	43987	54701
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	222354	114571
84	Реакторы ядерные, котлы, механ. устройства	17899052	93578350
85	Электромашины, оборуд., аудио-, видео- аппар.	4150323	3299434
86	Ж/д и трамвайные локомотивы, подвижной состав, оборудование	0	1891216
87	Средства наз. транспорта, кр. ж/д и трамвайных	1188697	7486360
88	Летательные аппараты, космические аппараты	13985	1441080
89	Суда, лодки и др. плавсредства	49488	361
90	Инструменты и аппараты оптические, медиц.	289535	2347573
91	Часы и их части	1215	788
92	Музыкальные инструменты и их принадлежности	79708	0
93	Оружие и боеприпасы	12501	229552
94	Мебель	311219	39664
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь	60081	4585
96	Разные готовые изделия	337081	1283
97	Произведения искусства, антиквариат	50	41442
	Всего	90683211	1145772570

Бразилия

Товарооборот России с Бразилией

	2001г.		2002г.	
	млн.долл.	в %	млн.долл.	в %
Товарооборот	1 566,8		1 680,2	
Экспорт, всего	464,2	100	427,7	100
Продукция химич. промышлен.	350,2	75,5	323,8	75,7
- удобрения	340,5	73,4	310,2	72,5
- хлорид калия	101,2	21,8	95,2	22,3
- ортофосфат аммония	114,7	24,7	94,2	22
- мочевина	52,5	11,3	48,5	11,3
- нитрат аммония	32	6,9	38,9	9,1
- проч. комплексные удобрения	8,1		23,1	5,4
- гидроортофосфат диаммония	10,1	2,2	6,7	1,6
- сульфат аммония	17,2	3,7	0,7	-
- каучук синтетический	3,3	-	4,3	1
- дихромат натрия	-	-	2	-
- метанол	-	-	1,7	-
Металлы и изделия из них	70,1	15,1	29,9	7
- катоды никелевые	18,1	3,9	12,6	3
- ферросплавы	8,3	-	8,2	1,9
- прокат гор/кат. и хол/кат.	32,9	7	5,4	1,3
Минеральные продукты	16,3	3,5	62	14,5
- дизельное топливо	13,4	2,9	34,3	8
- нефть	-	-	25,4	6
- сера	2,1	-	2,1	-
Продовольств. товары и с/х сырье	13,3	2,9	4,9	1,1
- рыба мороженная	12,1	2,6	3,5	-
- пшеница	-	-	1	-
Драгоценные металлы	8,4	1,8	0,7	0,2
- родий	0,9	-	0,7	-
Машины и оборудование	5,6	1,2	6	1,4
- подшипники	4,7	-	2,9	-
- автоматические приборы	-	-	1,2	-
- газовые турбины	-	-	0,6	-

	2001г.		2002г.	
	млн.долл.	в %	млн.долл.	в %
Импорт, всего	1 102,6	100	1 252,5	100
Продовольств. товары и с/х сырье	1 080	98	1 204,3	96,2
- сахар-сырец	690,2	62,6	494,4	39,5
- свинина	204	18,5	371	29,6
- битая птица	70,7	6,4	180,4	14,4
- табак	41,8	3,8	51,2	4,1
- говядина	1,9	-	45,8	3,7
- кофе растворимый	35,7	3,2	25	2
- соевое масло	7,3	-	13,9	1,1
- соя-бобы	-	-	8,8	-
- белый сахар	20,6	1,9	1,9	-
- концентраты белковые	1,4	-	1,6	-
- кофе в зернах	0,7	-	1,4	-
- кондитерские изделия	1	-	1,1	-
Продукция химич. промышлен.	8,8	0,8	25,1	2
- алюминий	-	-	14,7	1,2
- зубная паста	2,9	-	4,2	-
- белковые вещества	2,5	-	3,5	-
- глутаминовая кислота	-	-	1,2	-
- шины для автомобилей	1,3	-	1	-
Машины и оборудование	4	0,4	9,5	0,8
- мотокомпрессоры	1	-	2,9	-
- электронные трубки для ТВ	-	-	2,2	-
- сельхоз. тракторы	-	-	1,8	-
Металлы и изделия из них	3,3	0,3	5,5	0,5
- печи кухонные	1,8	-	2,9	-
- ножи кухонные	0,6	-	1,1	-
Текстиль, изделия из него, обувь	2	0,2	3,2	0,3
- обувь	1,9	-	2	-
Прочие товары	2,9	0,3	2,7	0,2
- кресла стоматологические	1,9	-	2	-

Источник: секретариат внешней торговли министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии

Великобритания

Внешняя торговля России с Великобританией в 2002г. по товарным группам, в млн.ф.ст.

		2002г.	2001г.	в % к итогу 2002г.	в % к итогу 2001г.	2002г. к 2001г. %
Товарооборот		3328,2	3030,8	-	-	9,8
Экспорт России в Великобританию		2338,5	2132,2	100,0	100,0	9,7
01-24	Продтовары и с/х сырье	41,1	41,3	1,8	1,9	-0,4
0303	рыба мороженая, кроме филе	27,6	27,4	1,2	1,3	0,7
0304	филе рыбное	8,4	10,6	0,4	0,5	-21,2
1001	пшеница	1,4	0,3	0,1	0,0	309,1
1008	гречиха, просо	0,9	0,6	0,0	0,0	57,7
1704	кондитерские изделия из сахара	1,3	0,0	0,1	0,0	27318,9
1801	какао-бобы	0,4	0,0	0,0	0,0	-
2202	вина виноградные натуральные	0,1	0,0	0,0	0,0	71,2
27	Минтопливо, нефть, прод. перег.	801,6	633,7	34,3	29,7	26,5
2701	уголь каменный	109,1	109,9	4,7	5,2	0,7
2707	масла	3,5	5,7	0,2	0,3	25,9
2709	нефть сырая	442,4	351,5	18,9	16,5	48,7
2710	нефть и нефтепродукты	244,3	164,3	10,4	7,7	48,7
2711	газы нефтяные, углевод. газообр	0,3	1,9	0,0	0,1	-84,7
28-40	Прод. химпрома, каучук	164,5	182,9	7	8,6	-10,1
28	Продукты неорганической химии	113,2	119,7	4,8	5,6	-5,4
2825	гидразин и гидраксиламин	1,3	0,7	0,1	0,0	82,5
2834	нитриты,нитраты	0,2	0,1	0,0	0,0	54,9
2835	фосфинаты, фосфонаты, фосфаты	2,5	2,2	0,1	0,1	12,2
2844	элементы хим. радиоакт., изотопы	59,0	68,0	2,5	3,2	-13,2
29	Органич. химические вещества	18,3	19,8	0,8	0,9	-7,6
2901	углеводороды ациклические	2,3	0,3	0,1	0,0	793,3
2902	углеводороды циклические	1,4	3,4	0,1	0,2	-60,1
2905	спирты ациклические	3,5	2,3	0,2	0,1	54,8
2910	эпоксиды	2,3	2,6	0,1	0,1	-11,7
2916	кислоты ациклические	0,1	1,4	0,0	0,1	-95,8
31	Удобрения	30-2	41,0	1,3	1,9	-26,2
3102	удобрения азотные	14,6	20,6	0,6	1,0	-29,4
3103	удобрения фосфорные	0,0	2,4	0,0	0,1	-100,0
3105	удобрения мин. или химические	15,7	17,2	0,7	0,8	-9,0
38	Прочие химические продукты	0,6	0,2	0,0	0,0	151,9
39	Пластмассы и изделия из них	0,2	0,2	0,0	0,0	-18,8
40	Каучук и резиновые изделия	0,5	0,8	0,0	0,0	-35,2
44-43	Кожев. сырье, пушнина, изд.	0,8	0,4	0	0	-
44-49	Древес., целлюл.-бум. изд.	119,7	114,4	5,1	5,4	4,6
44	Древесина и изделия из нее	74,9	64,4	5,1	3	16,2
4403	лесоматериалы необработанные	6,6	5,4	0,3	0,3	21,0
4407	лесоматериалы распиленные	59,2	51,2	2,5	2,4	15,6
4412	фанера клееная	6,7	5,7	0,3	0,3	17,9
4420	изделия деревянные	1,1	0,6	0,0	0,0	97,2
47	Бумажная масса	6,9	12,1	0,3	0,6	-43,1
4703	целлюлоза древесная	6,7	11,5	0,3	0,5	-42,0
48	Бумага и картон	37,6	37,1	1,6	1,7	1,5
4801	бумага газетная	27,4	26,5	1,2	1,2	3,3
4802	бумага и картон немелованные	5,0	3,4	0,2	0,2	48,4
4804	крафт-бумага и картон немелов.	1,8	4,5	0,1	0,2	-58,5
71	Драгметаллы и камни	811	745,3	34,7	31,9	8,8
72-83	Металлы, изделия	364,5	345,9	15,6	14,8	5,4
72	Черные металлы	95,9	60,3	4,1	2,8	-
7201	чугун передельный	4,8	0,8	0,2	0,0	485,0
7204	отходы и лом черных металлов	6,7	7,9	0,3	0,4	-16,0
7207	полуф. из железа, нелигир. стали	44,0	17,2	1,9	0,8	155,9
7208	прокат пл. из жел. и нелег. стали	7,7	4,3	0,3	0,2	80,2
7209	прокат пл. из жел., нелег. ст. плакир.	1,7	1,7			-0,1
7210	прокат пл. из жел., нелег. ст. плак.	11,4	12,0	0,5	0,6	-5,4
7211	прокат пл. из жел., нелег. ст. не плак.	2,3	2,3	0,1	0,1	-0,4
7215	прутки прочие из железа	4,0	2,6	0,2	0,1	54,6
7216	уголки, профили прокат плоск.	1,4	2,4	0,1	0,1	-39,7
7225	прок. пл. из лег. сталей, от 600 мм	7,4	3,1	0,3	0,1	134,5
7226	прок. пл. из лег. сталей, более 600 мм.	0,5	2,7	0,0	0,1	-81,2
73	Изделия из черных металлов	3,0	1,7	0,1	0,1	75,7
7303	трубы, проф. пустот. из лит. чугуна	0,1	0,0	0,0	0,0	110,1
7304	трубы, проф. пустот. из черных мет.	0,6	0,0	0,0	0,0	11907,3
7316	якоря	0,5	0,0	0,0	0,0	
7317	гвозди	0,4	0,1	0,0	0,0	436,9
7325	изделия литые прочие	1,0	1,3	0,0	0,1	-21,1
74-81	Цветные металлы	240,9	251,5	10,3	11,8	-4,2
74	Медь и изделия из нее	44,6	76,3	1,9	3,6	-41,5
7403	медь и изделия из нее	40,7	72,5	1,7	3,4	-43,9
7406	порошки медные	1,6	1,7	0,1	0,1	-8,4
75	Никель и изделия из него	23,2	22,5	1,0	1,1	3,2
7502	никель необработанный	23,1	21,6	1,0	1,0	6,6
76	Алюминий и изделия из него	149,3	120,6	6,4	5,7	23,8
7601	алюминий необработанный	134,2	112,3	5,7	5,3	19,5
7602	лом и отходы алюминиевые	8,0	4,1	0,3	0,2	93,4
7604	прутки и профиль алюминиевые	5,9	2,9	0,3	0,1	102,0
78	Свинец и изделия из него	7,2	4,3	0,3	0,2	68,6
79	Цинк и изделия из него	1,2	3,6	0,1	0,2	-65,9
81	Прочие недрагоценные металлы	15,3	24,2	0,7	1,1	-36,7
84-89	Машины, трансп. ср-ва	28,3	27,2	1,2	1,3	4,2
84	Реакторы ядерные, котлы	14,8	12,9	0,6	0,6	14,9
8411	двигатели турбореактивные	1,5	0,2	0,1	0,0	504,6
8431	части для позиций 8425-8430	2,5	0,5	0,1	0,0	378,6
85	Электрические машины и оборуд.	6,1	6,8	0,3	0,3	-9,9
90	Приборы и аппараты	6,5	4,9	0,3	0,2	33,8
91	Часы и их части	0,2	0,1	0,0	0,0	203,0
94-96	Разные промтовары	4,0	2,5	0,2	0,1	60,4
Импорт России из Великобритании		989,7	898,6	100,0	100,0	10,1
01-24	Продтовары и с/х сырье	83,3	60,8	8,4	6,8	37,1
0303	рыба мороженая, кроме филе	26,9	16,7	2,7	1,9	60,7
1003	ячмень	1,2	2,3	0,1	0,3	-46,7
1107	солод	12,1	9,0	1,2	1,0	34,7
1704	конд,изд, из сахара, без какао	0,7	2,5	0,1	0,3	-71,2
1804	какао-масло и жир	1,1	2,0	0,1	0,2	-43,8
2101	экстракты, концентраты кофе	3,8	4,4	0,4	0,5	-13,6
2106	прочие пищевые продукты	3,5	2,4	0,4	0,3	44,4
2208	спирт этиловый, крепкие ал. нап.	0,0	8,6	0,0	1,0	-100,0
24	Табак	10,4	4,2	1,0	0,5	145,2
28-40	Прод. химпрома, каучук	208,8	207,8	21,1	23,1	0,6
28	Продукты неорганической химии	5,3	4,6	0,5	0,5	15,3
29	Органические химические вещества	6,0	6,7	0,6	0,7	-11,3
30	Фармацевтические продукты	21,8	39,4	2,2	4,4	-44,6
32	Экстракты дубильные	23,5	17,8	2,4	2,0	31,9
33	Эфирные масла	45,8	17,5	4,6	1,9	161,8
37	Фото- и кинотовары	45,0	36,7	4,5	4,1	22,6
38	Прочие химические продукты	21,6	26,4	2,2	2,9	-18,0
39	Пластмассы и изделия из них	24,6	17,8	2,5	2,0	37,8
40	каучук и резиновые изделия	1,8	1,9	0,2	0,2	-6,6
44-43	Кожев. сырье, пушнина, изд.	6,6	6,9	0,7	0,8	-4,7
44-49	Древес., целлюл.-бум. изд.	31,3	33,2	3,2	3,7	-50,8
48	Бумага и картон	23,8	24,9	2,4	2,8	-4,6
49	Печатные книги, газеты	6,7	7,3	0,7	0,8	-8,1
50-67	Текстиль, изд., обувь	33,6	28,2	3,4	3,1	19
71	Драгметаллы и камни	24,8	10,4	2,5	1,2	137,6
84-90	Машины, оборуд., транспорт	502,1	432,8	50,7	48,2	16
84	Реакторы ядерные, котлы	241,3	220,3	24,4	24,5	9,6
85	Электромашины и оборудование	117,0	114,4	11,8	12,7	2,3
86	Подвижной состав	3,2	2,1	0,3	0,2	55,7
87	Средства наземного транспорта	89,3	53,5	9,0	6,0	66,7
89	Суда, лодки, плавсредства	10,8	0,8	1,1	0,1	1230,5
90	Приборы и аппараты	33,4	39,3	3,4	4,4	-15,0

Вьетнам

Объем товарооборота СРВ и России, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2002/01, %
Товарооборот	571,3	687,6	120
Экспорт	376,8	500,6	133
Импорт	194,5	187	96

По данным Главного таможенного управления СРВ

Экспорт России во Вьетнам по основным товарам, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2001/00,%	2002/01,%	2002/00,%
Экспорт, всего	376,8	500,6	в 1,6 р.	133	в 2 р.
-машины и оборуд.	46,3	50,1	в 1,4 р.	108	151
-стальной прокат	219,2	293,4	в 1,8 р.	134	в 2,4 р.
-удобрения	31,3	44,7	79	143	112
-ГСМ	19,1	27,3	-	143	в 20 р.
-автотехника	23,3	40,9	в 2,5 р.	в 1,8 р.	в 4,3 р.
-компьют. техника	1,9	2,5	в 2,7 р.	131	в 3,6 р.
-комплект. к мототех.	0,2	0,8	66	в 4 р.	в 2,6 р.
-прочие товары	35,5	40,9	-	-	-

Без учета специмущества

Импорт России из Вьетнама по основным товарам, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2001/00,%	2002/01,%	2002/00,%
Импорт, всего	194,5	187	в 1,6 р.	96	в 1,5 р.
-текстиль, шв. изд.	44,2	50,9	135	115	в 1,6 р.
-обувь	16	12,2	в 1,6 р.	76	120
-рис	34,8	39,4	в 2,4 р.	113	в 2,7 р.
-каучук	9,4	5,7	67	61	41
-овощи, фрукты	5,9	8,5	130	144	в 1,8 р.
-чай	4,5	3,6	в 2,3 р.	80	в 1,8 р.
-кофе	0,2	0,7	50	в 3,5 р.	в 1,7 р.
-перец	2,2	5,6	137	в 2,5 р.	в 3,5 р.
-арахис, кешью	0,4	0,7	130	в 1,8 р.	в 2,3 р.
-супы быстр. пригот.	25,6	15,9	-	62	-
-масло пищевое	6,5	10,7	-	164	-
-морепродукты	0,9	1,7	-	в 1,9 р.	-
-изд. из пластмассы	4,3	5,7	-	132	-
-велосипеды, запч.	0,5	1,1	-	в 2,2 р.	-
-кустарно-худож. изд.	1,7	1,6	в 2,1 р.	94	в 2 р.
-изд. из дерева	0,1	0,4	-	в 4 р.	-
-прочие товары	37,3	22,6	-	-	-

Германия

Экспорт России в ФРГ по укрупненным товарным группам, в млн.евро

Код ТН ВЭД СНГ		2001г.	2002г.	Доля, % 2001г.	Доля, % 2002г.	2002/ 2001, %
	Всего	14558,2	13044,5	100	100	89,6
01-24	Продтовары, сельхозсырье	230,4	194,1	1,6	1,5	84,2
25-27	Минсырье	11350,9	10307,5	78	79	90,8
	топливно-энергетическое	11318,9	10274,3	77,8	78,8	90,8
28-40	Прод. химпрома, каучук	481,1	360,6	3,3	2,8	75
41-43	Кожсырье, пушнина, изд.	3,2	4,6	0,02	0,04	143,8
44-49	Древес., целл.-бум. изд.	327,6	303,1	2,3	2,3	92,5
50-67	Текстиль, изделия и обувь	97,1	98,8	0,7	0,8	101,8
71	Драгкамни и металлы, изд.	323,2	149,1	2,2	1,1	46,1
72-83	Металлы и изделия	1525,2	1376,3	10,5	10,6	90,2
84-90	Маш., оборуд., транспорт	124,4	146,1	0,9	1,1	117,4
68-70	(91-99) Другие товары	93,7	104,5	0,6	0,8	111,5

Источник: Федеральное статведомство ФРГ, 2001г., 2002г.

Импорт России из ФРГ по укрупненным товарным группам, в млн.евро

Код ТН ВЭД СНГ		2001г.	2002г.	Доля, % 2001г.	Доля, % 2002г.	2002/ 2001, %
	Всего	10267,6	11202	100	100	109,1
01-24	Продтовары и сельхозс.	972,9	896,5	9,5	8	92,2
25-27	Минсырье	39,8	57,4	0,4	0,5	144,2
	топливно-энергетич.	29,7	47,8	0,3	0,4	160.9
28-40	Прод. химпрома, каучук	1569,8	1685,3	15,3	15,1	107,4
41-43	Кожсырье, пушнина, изд.	33,3	35,8	0,3	0,3	107,5
44-49	Древ., целл.-бум. изделия	395,1	402,9	3,9	3,6	102
50-67	Текстиль, изделия и обувь	423,4	495,2	4,1	4,4	117
71	Драгкамни и металлы, изд.	10,3	7,8	0,1	0,1	75,7
72-83	Металлы и изделия из них	615,4	628,4	6	5,6	102,1
84-90	Маш., оборуд., транспорт	5548,7	6177,2	54	55,1	111,3
68-70	(91-99) Другие товары	659,8	818,1	6,4	7,3	124

Источник: Федеральное статистическое ведомство ФРГ, 2001г., 2002г.

Товарооборот между Россией и Германией, по товарным группам, в млн.евро

Код ТН ВЭД СНГ		Экспорт 2001	Экспорт 2002	2002/ 01, %	Импорт 2001	Импорт 2002	2002/ 01, %
	Всего	14558,2	13045,1	89,6	10267,6	11202	109.1
01	Живые животные	0,5	0,3	60	4,3	9,1	211,6
02	Мясо и субпродукты	0,1	0,001	1	355,2	249,5	70,2
03	Рыба и ракообразные моллюски	164,1	148,8	90,7	4,8	5,6	116,7
04	Молоко; яйца, мед, пищевые прод.	20,8	13	62,5	141,7	128,3	90,5
05	Продукты животного происхождения	4,2	5,2	123,8	20,2	28,2	139,6
06	Жив. деревья, клубни, корни и цветы	0,1	0,1	100	1,8	4	222,2
07	Овощи, корнеплоды	8,1	4,3	53,1	11,9	17,5	147,1
08	Плоды и орехи: корки цитрус., бахчев.	0,4	0,2	50	9,7	6,8	70,1
09	Кофе,чай и пряности	0,1	0,1	100	55,7	51,7	92,8
10	Зерновые культуры	0,1	3,7	3700	3,4	0,1	2,9
11	Прод. муком.пром.; солод; крахмал; инулин; пшеничная клейковина	0,1	0,1	100	54,6	55,8	102,2
12	Масличные семена и плоды	11,8	2,5	21,2	21,6	20,9	96,8
15	Жиры, масла, воски	0,1	0,2	200	63,7	68,7	107,9
17	Сахар или кондитерские изделия	0,5	0,5	100	8,9	9,2	103,4
18	Какао и продукты из него	1,4	1,5	107,1	20	13,2	66
19	Прод. из зерна, муки, крах., молока	1,4	1,3	92,9	31,3	33,4	106,7
20	Прод. перераб. овощей, плодов, орехов	5,3	5	94,3	12,8	18,5	144,5
21	Смешанные пищевые продукты	1	1,2	120	47,9	60,7	126,7
22	Алкоголь. и безалког. напитки и уксус	7,9	5,4	68,4	18,4	23,2	126,1
23	Остатки пищепрома; готовые корма	1,3	0,4	30,8	17,8	20,8	116,9
24	Табак и пром. заменители табака	1,1	0,3	27,3	67,2	69,9	104
25	Соль, сера, земли и камень; штукат. мат., известняк и цемент	3,8	1	26,3	9,6	9,6	100
26	Руды, шлак и зола	28,2	32,4	114,9	0,5	0,04	0,8
27	Минтопливо; нефть, газ, битумы	11318,9	10274,3	90,8	29,7	47,8	160,9
28	Продукты неорганической химии	97	91,9	94,7	22,7	31,4	138,3
29	Органические химсоединения	209,4	163	77,8	174,5	160,2	91,8
30	Фармацевтическая продукция	0,2	0,4	200	249,4	223,8	89,3
31	Удобрения	98,7	61,7	62,5	0,1	0,4	400
32	Экстракты дуб., красильные; танины, краски и лаки; чернила (типограф.)	0,2	0,1	50	153,6	185,2	120,6
33	Эфирные масла; парфюмерные, косметические или туалетные ср.	0,5	1,3	260	163	162,2	99,5
34	Мыло, моющие ср-ва, смаз. мат.	0,01	0,01	100	13,4	15,7	117,2
35	Белковые вещества; крахмалы; клеи	0,01			34,6	43,1	124,6
36	Взрывчатые вещества; спички	0,6	0,2	33,3	0,8	1,6	200
37	Фото- и кинотовары	0,01	0,01	100	42,5	43,1	101,4
38	Прочие химические продукты	45	13	28,9	173,6	198,7	114,5
39	Пластмассы и изделия из них	14,4	11,5	79,9	466,6	539,1	115,5
40	Каучук и резиновые изделия	15,1	17,5	115,9	75	80,8	107,7
41	Кожсырье и кожа	1,1	1,3	118,2	2,2	1,4	63,6
42	Изделия из кожи	0,1	0,6	600	18,7	21,9	117,1
43	Мех и изделия	2	2,7	135	12,4	12,5	100,8
44	Древесина и изделия из нее	170,1	164,8	96,9	67,5	60	88,9
47	Масса из древ., макулатура	24	25,8	107,5	1,2	0,9	75
48	Бумага и картон	128,7	106,7	82,9	280,1	286,3	102,2
49	Печатная продукция	4,8	5,8	120,8	46,3	55,7	120,3
51	Шерсть, пряжа из конского волоса	0,01	1,1	11000	1,7	3	176,5
52	Хлопок	0,1	0,2	200	0,9	0,6	66,7
53	Пр. раст. текст. волокна	2,6	2,7	103,9	1,9	1,4	73,7
54	Химические нити	0,2	2,1	1050	17	23,6	138,8
55	Химические штапельные волокна	4,5	5,5	122,2	5,2	5,1	98,1
56	Вата, войлок, веревки,канаты	6,6	8,5	128,8	54,8	60,6	110,6
60	Трикотажное полотно	14,6	10,4	71,2	71,1	61,4	86,4
61	Одежда трикотажная	5,9	5	84,8	60,7	72,2	119
62	Одежда текстильная	62,3	62,8	100,8	142,3	180,3	126,7
63	Пр. готовые текст. изделия	6,6	8,7	131,8	61,2	64,6	105,6
64	Обувь, гетры	0,3	0,3	100	59,3	80,4	135,6
65	Головные уборы и их части	0,01	0,01	100	2,1	2,7	128,6
68	Изд. из камня, гипса, цемента	2,9	2,7	93,1	39,7	43,3	109,1
69	Керамические изделия	1,2	0,7	58,3	31,5	31,4	99,7
70	Стекло и изделия из него	7	3,9	55,7	32,2	38,4	119,3
71	Жемчуг и драгоценные металлы	323,2	149,1	46,1	10,3	7,8	75,7
72	Черные металлы	209,2	190,7	91,2	43,4	44,6	102,8
73	Изделия из черных металлов	58,2	49,9	85,7	413,4	371,4	89,8
74	Медь и изделия из нее	469,8	352,1	75	15,8	15,3	96,8
75	Никель и изделия из него	342,4	278,9	81,5	0,6	0,2	33,3
76	Алюминий и изделия из него	396,9	454,1	114,4	87,1	125	143,5
78	Свинец и изделия из него	0,1	0,1	100	0,002	0,001	50
79	Цинк и изделия из него	0,5	0,3	60	0,2		
80	Олово и изделия из него	0,004			0,004	0,04	1000
81	Пр. недрагметаллы; металлокер. изд.	28,5	22,4	78,6	0,3	1,2	400
82	Инструм., столовые приборы	2,1	3,1	147,6	53,3	65,8	123,5
83	Изделия из недрагметаллов	17,5	24,6	140,6	1,3	4,8	369,2
84	Реакторы ядерные, котлы, оборуд.	49,4	61,5	124,5	2411,7	2670,8	110,7
85	Электромашины, их части	36,5	42,9	117,5	1148,5	1366,1	120
86	Локомотивы ж/д и подвижной состав	2,4	1,6	66,7	5,4	5,7	105,6
87	Ср-ва наземного трансп., кроме ж\д	9	10,2	113,3	1370,7	1551,4	113,2
88	Летательные аппараты и их части	7,1	3,3	46,5	33,9	70,3	207,4
89	Суда, лодки и др. плавсредства	0,3	7,92	633,3	3,5	12,2	348,6
90	Приборы оптические и их части	19,7	18,7	94,9	575	500,7	87,1
91	Часы всех видов и их части	2,4	1,1	45,8	9,6	11,1	115,6
92	Инструменты музыкальные и их части	0,4	0,2	50	4,9	4,4	89,8
94	Мебель; освет. оборуд., сборные стройконструкции	35,9	35,1	97,8	127,4	126,7	99,5
95	Игрушки, спортинвентарь	0,5	0,5	100	31,1	30	107,9
96	Разные готовые изделия	20,2	15,4	76,2	157,2	174,3	110,9
98	Отдельные установки	0,5	0,2	40	220,1	352,2	160
99	Прочие товары	22,7	44,7	196,9	6,1	6,3	103,3

Источник: Федеральное статистическое ведомство ФРГ, 2001г., 2002г.

Греция

Внешняя торговля России с Грецией по товарным группам, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД	2001г.	янв.-нояб. 2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г. 11 мес.	2002г. 11мес.	2002 в % к 2001 за 11 мес.
Экспорт, всего	1581098,8	1411726,2	2020964,8	100	100	144,3
01 Живые животные	2,7	2,7	27,8	0	0	1029,6
03 Рыбы и ракообразные	16,4	16,4	171,4	0	0	1047
07 Овощи	217,3	216,5	-	0	-	-
08 Съедобные плоды (фрукты) и орехи	16,8	16,8	-	0	-	-
09 Кофе, чай	6,3	5	3,2	0	0	64
10 Хлебные злаки	31520,5	21393,8	78249	1,5	3,9	365,8
11 Продукция мукомольно-крупяной промышленности	4,3	4,1	0,8	0	0	19,5
12 Масличные семена и плоды	5133,6	4132,5	1395,5	0,3	0,1	33,8
15 Жиры и масла животного или растительного происхождения	1266,8	876,1	3179,9	0,1	0,2	363
16 Готовые продукты из мяса, рыбы и водных беспозвоночных	1,4	1,4	-	0	-	-
17 Сахар и конд. изделия из сахара	43,9	30,5	45	0	0	147,5
18 Какао и продукты из него	47,4	29,5	47,8	0	0	162
19 Готовые продукты из зерна хлебных злаков	39,2	31,9	18,1	0	0	56,7
20 Продукты переработки овощей, плодов (фруктов)	6,2	5,4	14,1	0	0	261,1
21 Разные пищевые продукты	10,3	7,1	20,3	0	0	285,9
22 Алкоголь и безалкогольные напитки	2092,1	2089,9	830,5	0,1	0	39,7
23 Корма для животных	374,1	374,2	2763,7	0	0,1	738,6
24 Табак	4,7	4,4	3,6	0	0	81,8
25 Соль, сера, земли и камень	1508,1	1167,3	3034,3	0,1	0,2	259,9
27 Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	1300713,4	1168173,4	1643217	82,7	81,3	140,7
28 Продукты неорганической химии	4074,7	2830,8	4082,8	0,2	0,2	144,2
29 Органические химсоединения	12,8	12,8	450	0	0	3515,6
31 Удобрения	8594	6279,6	10574,1	0,4	0,5	168,4
32 Красящие вещества	-	-	1,5	-	0	-
33 Парфюмерные, косметические или туалетные средства	9,3	9,3	35,9	0	0	386
34 Моющие средства, воски, смазочные материалы	15,9	15,9	206	0	0	1295,6
37 Фото- и кинотовары	2,6	1,6	34,1	0	0	1943,7
38 Пр. химпродукты	6,3	6,3	183	0	0	2904,8
39 Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	798,5	798,8	35,8	0,1	0	4,5
40 Каучук, резина и изделия из них	1200,1	1187,3	987,8	0,1	0	83,2
41 Кожсырье (кроме нат. меха) и кожа	422,2	422,4	13	0	0	3,1
42 Изделия из кожи	-	-	13,7	-	0	-
43 Натур. и иск. мех: изделия из него	1780,7	1727,9	2397,1	0,1	0,1	138,7
44 Древесина и изделия из нее, древесный уголь	20183,2	18953,9	21074,7	!,3	1	111,2
47 Масса из древесины или из др. волокнистых целлюл. материалов	8626,4	8266,7	1095,8	0,6	0,1	13,3
48 Бумага и картон: изделия из них и бумажной массы	14358,4	13348,3	9473,6	0,9	0,5	71
49 Изделия полиграф.промышленности	160,6	152,7	169,7	0	0	111,1
52 Хлопок	12,5	12,5	73,3	0	0	586,4
53 Пр. растит. текстильные волокна	1056,7	1056,7	746,3	0,1	0	70,6
56 Вата, войлок и нетканые материалы	-	-	0,5	-	0	-
57 Ковры и пр. текст. напольные покрытия	0,4	0,4	9,4	0	0	2350
61 Одежда и принадлежности одежды трикотажные	71,9	71,9	75,1	0	0	104,5
62 Одежда и принадлежности одежды текстильные	43,6	42,6	16,6	0	0	39
63 Пр. готовые текстильные изделия	80,6	80,6	104,1	0	0	129,2
64 Обувь, гетры и аналогичные изделия	9,3	9,3	6,9	0	0	74,2
65 Головные уборы	0,2	0,2	-	0	-	-
68 Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды	37,1	29,3	17,7	0	0	60,4
69 Керамические изделия	17,2	17,2	-	0	-	-
70 Стекло и изделия из него	1605,1	1589,4	752,3	0,1	0	47,3
71 Жемчуг, драг. и полудраг. камни, драгметаллы	7,7	7,7	6,8	0	0	88,3
72 Черные металлы	29892,1	23913,6	41333,4	1,7	2	172,8
73 Изделия из черных металлов	3187,2	3068,1	573,6	0,2	0	18,7
74 Медь и изделия из нее	11585,5	11585,5	1560,8	0,8	0,1	13,5
76 Алюминий и изделия из него	76326,2	66302,4	75172,4	4,7	3,7	113,4
78 Свинец и изделия из него	8,8	8,8	-	0	-	-
81 Пр. недрагметаллы	-	-	65,5	-	0	-
82 Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагметаллов	32,5	32,5	54,5	0	0	167,7
83 Пр. изделия из недрагметаллов	5,5	5,5	10,6	0	0	192,7
84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механ. устройства	4651,1	4532,7	770,5	0,3	0	17
85 Электр. машины и оборудование	907,2	907,5	1040,9	0,1	0,1	114,7
86 Ж/д или трамвайные локомотивы, путевое оборудование	1,1	1,1	-	0	-	-
87 Средства наземного транспорта	3888,9	3549,2	3819,2	0,3	0,2	107,6
88 Летательные аппараты и их части	21890,1	21890,1	0,3	1,6	0	0
90 Инструменты и аппараты оптические, контрольные,фотографические	153,2	148,3	74,5	0	0	50,2
92 Инструменты музыкальные; их части	67,8	4	60,6	0	0	1515
93 Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	334,5	334,5	244	0	0	72,9
94 Мебель, постельные принадлежности, лампы и освет. оборудование	81,3	81,3	68,6	0	0	84,4
95 Игрушки, игры и спортивный инвентарь	35,7	35,7	31	0	0	86,8
96 Разные готовые изделия	33,2	27,6	19,9	0	0	72,1
97 Произведения искусства, антиквариат, предметы коллекционирования	16012,9	16012,9	3,9	1,1	0	0
99 Услуги	5807,3	3773,9	110401,1	0,3	5,5	2925,4

Код ТН ВЭД	2001г.	янв.-нояб. 2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г. 11 мес.	в % к итогу 2002г. 11мес.	2002 в % к 2001 за 11 мес.
Импорт, всего	291311,3	262226,4	263334,9	100	100	100,4
01 Живые животные	100,4	100,4	-	0	-	-
02 Мясо и пищевые мясные субпродукты	-	-	123,5	-	0	-
03 Рыбы и ракообразные	61,6	61,6	7,5	0	0	12,2
04 Молочная продукция, мед натур., яйца птиц	-	-	11,3	-	0	-
07 Овощи	180,7	22,9	150,9	0	0,1	659
08 Съедобные плоды (фрукты) и орехи	24475,4	21819,7	17331,6	8,3	6,6	79,4
09 Кофе, чай	35,7	35,7	82,1	0	0	230
11 Продукция мукомольно-крупяной промышленности	5,2	5,2	357,3	0	0,1	6871,2
12 Масличные семена и плоды	190,8	163,1	60,7	0,1	0	37,2
13 Растительные соки и экстракты	489,5	489,5	150	0,2	0,1	30,6
15 Жиры и масла животного или растит. происхождения	1435,7	1379,2	1984,3	0,5	0,8	143,9
16 Готовые продукты из мяса, рыбы и водных беспозвоночных	0,9	0,9	0,2	0	0	22,2
17 Сахар и кондит. изделия из сахара	812,4	619,9	25,7	0,2	0	4,1
18 Какао и продукты из него	288,5	265,7	65,2	0,1	0	24,5
19 Готовые продукты из зерна хлебных злаков	305,2	205,2	119,2	0,1	0	58,1
20 Продукты переработки овощей, плодов (фруктов)	12019,9	10051,6	14442,7	3,8	5,5	143,7
21 Разные пищевые продукты	216,4	209,4	349,8	0,1	0,1	167
22 Алкоголь и безалког. напитки	547,5	517,7	113,4	0,2	0	21,9
23 Корма для животных	-	-	38,2	-	0	-
24 Табак	27270,9	25015,1	27327,3	9,5	10,4	109,2
25 Соль, сера, земли и камень	502,5	473,2	390,1	0,2	0,1	82,4
26 Руды, шлак и зола	9189,7	8271,7	8542,7	3,2	3,2	103,3
27 Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	3835,6	3500	4535	1,3	1,7	129,6
28 Продукты неорганической химии	27643,1	26190,2	17923,1	10	6,8	76,1
29 Органические химсоединения	44,3	43,1	66,5	0	0	154,3
30 Фармпродукция	53,8	53,8	120,8	0	0	224,5
32 Красящие вещества	578	576,2	803,4	0,2	0,3	139,4
33 Парфюмерные, косметические или туалетные средства	13503,4	12880,4	14230,1	4,9	5,4	110,5
34 Моющие средства, воски, смазочные материалы	6069,1	5720,1	9095,2	2,2	3,5	159
35 Белковые вещества	220	220	289,4	0,1	0,1	131,5
37 Фото- и кинотовары	2	1,4	1,6	0	0	114,3
38 Пр. химпродукты	2832,6	2759,6	1384,4	1,1	0,5	50,2
39 Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	3919,9	3479	5119,3	1,3	1,9	147,1
40 Каучук, резина и изделия из них	59,3	46,3	133,4	0	0,1	288,1
41 Кожсырье (кроме нат. меха) и кожа	17,6	12,4	7,9	0	0	63,7
42 Изделия из кожи	321,2	217,1	285,2	0,1	0,1	131,4
43 Нат. и иск. мех: изделия из него	105979,4	92594,6	94059,2	35,3	35,7	101,6
44 Древесина и изделия из нее	445,4	445,4	186,5	0,2	0,1	41,9
45 Пробка и изделия из нее	3,7	3,7	31,9	0	0	862,2
46 Изделия из материалов для плетения	-	-	1,4	-	0	-
48 Бумага и картон: изделия из них и бумажной массы	10741	9861,7	11317,7	3,8	4,3	114,8
49 Изделия полиграф. промышленности	64,6	64,6	130,8	0	0	202,5
51 Шерсть овечья	64,8	64,8	-	0	-	-
52 Хлопок	167,7	166,7	359,6	0,1	0,1	215,7
54 Химические нити	57,2	56,2	139,5	0	0,1	248,2
55 Химические волокна	946,7	854	982,1	0,3	0,4	115
56 Вата, войлок и нетканые материалы	54	54	17,4	0	0	32,2
57 Ковры и пр. текст.напольные покрытия	167,9	167,9	71	0,1	0	42,3
58 Специальные ткани	307,5	286,1	315,4	0,1	0,1	110,2
59 Текстильные материалы, пропитанные	49,3	49,3	-	0	-	-
60 Трикотажное полотно	82,8	82,8	1,6	0	0	1,9
61 Одежда и принадлежности одежды трикотажные	1046,8	1011,2	1560,2	0,4	0,6	154,3
62 Одежда и принадлежности одежды текстильные	3025,1	2749,8	3596	1	1,4	130,8
63 Пр. готовые текстильные изделия	1775,1	1538,7	1040,6	0,6	0,4	67,6
64 Обувь, гетры и аналог. изделия	131,8	118,2	258,1	0	0,1	218,4
65 Головные уборы	1,4	1,4	23,6	0	0	1685,7
66 Зонты, трости, хлысты	18,9	18,9	22,1	0	0	116,9
67 Искусственные цветы	-	-	0,1	-	0	-
68 Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды	2235	2017,1	1841,7	0,8	0,7	91,3
69 Керамические изделия	714,2	555,3	654,4	0,2	0,2	117,8
70 Стекло и изделия из него	60,6	60,6	83,9	0	0	138,4
71 Жемчуг, драг. и полудраг. камни, драгметаллы	1468,6	782,2	311,6	0,3	0,1	39,8
72 Черные металлы	1355,7	1337,6	2088,1	0,5	0,8	156,1
73 Изделия из черных металлов	1295,5	1135,4	1899	0,4	0,7	167,3
74 Медь и изделия из нее	396,9	314	286	0,1	0,1	91,1
76 Алюминий и изделия из него	6319,7	5804,3	5685,3	2,2	2,2	97,9
79 Цинк и изделия из него	170,9	170,9	2,4	0,1	0	1,4
82 Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагметаллов	38,4	38,4	69,9	0	0	182
83 Пр. изделия из недрагметаллов	1041,7	935,7	583,3	0,4	0,2	62,3
84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механ. устройства	4350,5	4211,1	3154,7	1,6	1,2	74,9
85 Электр. машины и оборудование	1273,8	1232,2	2404,7	0,5	0,9	195,2
87 Средства наземного транспорта	357,7	357,2	231,4	0,1	0,1	64,8
88 Летательные аппараты и их части	1966,9	1966,1	945,9	0,7	0,4	48,1
89 Плавучие средства	2884,4	2884,4	-	1,1	-	-
90 Инструменты и аппараты оптические, контрольные, фотографические	113,1	112,1	169	0	0,1	150,8
91 Часы и их части	-	-	1,8	-	0	-
92 Инструменты музыкальные: их части	64,2	-	-	-	-	-
93 Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	-	-	13,2	-	0	-
94 Мебель, постельные принадлежности, лампы и осветительное оборудование	805,4	793,3	1156,8	0,3	0,4	145,8
95 Игрушки, игры и спортинвентарь	430,1	383,6	276,2	0,1	0,1	72
96 Разные готовые изделия	125,2	120,2	84,5	0	0	70,3
97 Произведения искусства, антиквариат, предметы коллекционирования	65,8	-	20,2	-	0	-
99 Услуги	1418,7	1317,4	1586,7	0,5	0,6	120,4

Данные Нацстатслужбы Греция

Индия

Товарная структура российского импорта из Индии

	янв.-авг. 2001г.			янв.-авг. 2002г.		
	тыс. тонн	млн. долл.	% к ит.	тыс. тонн	млн. долл.	% к ит.
Всего	-	542,7	100	-	498,1	100
Текстильные изделия:	-	254,4	46,9	-	224,1	45
хлопчатобумажные	-	175,4	32,3	-	175,1	35,2
синтетические	-	31,8	5,9	-	15,1	3
шерстяные	-	32,8	6,1	-	9,8	2
шелковые	-	0,7	0,1	-	4,4	0,9
из прочих материалов	-	13,7	2,5	-	19,6	3,9
С/х и продтовары	-	139,5	25,7	-	105,6	21,2
чай	41,4	66,4	12,2	26,5	39,6	8
кофе	25,3	44,4	8,2	10,1	31,6	6,3
табак-сырец	14,5	15	2,8	15,7	17,2	3,5
касторовое масло	9,6	5,4	1	10,7	6,3	1,3
специи	1,2	0,9	0,2	1,5	1,2	0,2
рис	10,83	2,3	0,4	20,4	5,1	1
прочие	-	5	0,9	-	4,5	0,9
Медикаменты, сырье	-	75,9	14	-	52,6	10,6
Машины, трансп. ср-ва	-	12,3	2,3	-	23,4	4,7
Изд. из пластмасс и линолеума	-	11,3	2,1	-	8,2	1,6
Руды, перераб. минсырье	-	4,8	0,9	1,7	31,5	6,3
Кожа, изделия (искл. обувь)	-	11,1	2	-	7	1,4
Кожаная обувь	-	0,9	0,2	-	1	0,2
Электротехнич. товары	-	8,3	1,5	-	14,2	2,9
Химикаты	-	4,2	0,8	-	4,5	0,9
Парфюмерно-косметич. изд.	-	3,7	0,7	-	4,8	1
Прочие товары	-	16,3	3	-	21,2	4,3

Товарная структура российского экспорта в Индию

	янв.-авг. 2001г.			янв.-авг. 2002г.		
	тыс. тонн	млн. долл.	% к ит.	тыс. тонн	млн. долл.	% к ит.
Всего	-	320,7	100	-	336,5	100
Черные металлы	101,1	49,9	15,6	197,7	74,6	22,2
Минудобрения	468	59,8	18,6	427,7	56	16,6
Машины, трансп. ср-ва	-	21,5	6,7	-	16,5	4,9
электротехн. товары	-	5,5	1,7	-	3,9	1,2
Цветные металлы	-	27,8	8,7	-	40,8	12,1
Газетная бумага	72,5	52,7	16,4	90,3	39,7	11,8
Хлопок - сырец и отходы	-	0,8	0,3	-	0,9	0,3
Руды, минералы и мет.лом	-	15,7	4,9	54,5	16,7	5
Печатные издания	-	7,6	2,4	-	8,7	2,6
Химикаты	-	6,3	2	-	15,5	4,6
Синтетический каучук	9,6	16,5	5,2	14,1	22,9	6,8
Уголь, кокс и брикеты	272	11	3,4	26,4	2,3	0,7
Фармацевтические изд.	-	3,4	1	-	2,2	0,6
Золото и серебро	-	3,6	1,1	-	0,2	0,1
Прочие товары	-	38,6	12	-	35,6	10,6

Средний курс за янв.-авг. 200 г.: 46,74 рупии за 1 долл.
Средний курс за янв.-авг. 2002г.: 48,43 рупии за 1 долл.

Внешнеторговый оборот России с Индией

	янв.-авг. 2001г.				янв.-авг. 2002г.			
	млн.руп.	млн.долл.	уд. вес в инд. внеш. торг.		% к 2001г.	млн.долл.	% к 2001г.	уд. вес в инд. внеш. торг.
Оборот	40352	863,40	1,4	40420,8	100	834,6	97	1,2
Экспорт	14987	320,70	1**	16298	109	336,5	105	1,5**
Импорт	25365	542,70	1,9*	24122,8	95	498,1	92	0,9*
Сальдо	-10378	-222,00	-	-7824,8	-	-161,6	-	-

Средний курс за янв.-авг. 2001г.: 46,74 рупии за 1 долл. Средний курс за янв.-авг. 2002 г.: 48,43 рупии за 1 долл.
* – в индийском экспорте, ** – в индийском импорте.
Источник: здесь и далее – по данным таможенной статистики Индии Foreign Trade Statistics of India за 2001-02гг.

Индонезия

Товарооборот стран бывшего СССР с Индонезией, в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Россия, т/о	337,5	209,1	184,2	102	167,1	203,5	175,68
экспорт	181,4	124,1	121,5	62,2	110,4	141,4	118,95
импорт	156,1	85	62,7	39,8	56,7	62,1	56,73
Украина, т/о	74,4	109,9	36,7	36,5	124,2	117,1	132,39
экспорт	48,8	81,8	30,6	30,6	107,4	97,6	89,78
импорт	25,6	28,1	6,1	5,9	16,8	19,5	42,61
Армения, т/о	-	0,8	4,9	0,2	0,4	0,1	0,17
экспорт	-	0,2	3,7	0,1	-	0	0
импорт	-	0,6	1,2	0,1	0,4	0,1	0,17
Азербайджан, т/о	-	11,1	0,7	0,2	0,5	0,2	0,18
экспорт	-	11	0,5	0,1	0,1	0	0,01
импорт	-	0,1	0,2	0,1	0,4	0,2	0,17
Беларусь, т/о	-	1,2	0,3	1,9	0,7	0,1	0,16
экспорт	-	0,6	0	1,6	0,6	0,04	0
импорт	-	0,6	0,3	0,3	0,1	0,04	0,16
Казахстан, т/о	-	11	8,5	1,3	2	6,7	6,86
экспорт	-	10,4	8	0,7	0,8	5,2	2,85
импорт	-	0,6	0,5	0,6	1,2	1,5	4,01
Киргизстан, т/о	-	0,7	0,8	3,7	0,8	1	0,7
экспорт	-	0,6	0,2	0,1	0,7	0,2	0,09
импорт	-	0,1	0,6	3,6	0,1	0,8	0,61
Молдова, т/о	-	0,6	0,9	0,7	0,4	0,1	0,2
экспорт	-	0,2	0	0,1	0	0	0,04
импорт	-	0,4	0,9	0,6	0,4	0,1	0,16
Туркменистан, т/о	-	4	1,4	1,3	4,1	0,7	0,53
экспорт	-	3	0,4	0,5	2,3	0,1	0,03
импорт	-	1	1	0,8	1,8	0,6	0,5
Узбекистан, т/о	0,4	29,3	5,1	33,3	10	3,2	2,5
экспорт	0,1	28,7	4,8	31,8	9,5	3	1,89
импорт	0,3	0,6	0,3	1,5	0,5	0,2	0,61
Литва, т/о	-	4,2	2,5	0,8	1,1	4,8	10,88
экспорт	-	2,4	0,4	0,1	0,2	0,1	5,5
импорт	-	1,8	2,1	0,7	0,9	4,7	5,38
Латвия, т/о	-	2,6	2,7	1,6	0,9	0,9	4,34
экспорт	-	2	0,1	0,2	0,2	-	0,98
импорт	-	0,6	2,6	1,4	0,9	0,9	3,36
Эстония, т/о	-	5,2	2,7	1,8	1,5	3,5	9,82
экспорт	-	0,4	0,8	0,8	0,5	1,6	0,47
импорт	-	4,8	1,9	1	1	1,9	9,35
Грузия, т/о	-	12	9,2	9,2	10,8	5,4	4
экспорт	-	1,4	0,7	1,2	0,7	0,5	0,28
импорт	-	10,6	8,5	8	10,1	4,9	3,72
Таджикистан, т/о	-	0,2	0,2	0,3	0	0,1	0,11
экспорт	-	0,1	0	0,1	-	-	-
импорт	-	0,1	0,2	0,2	0	0,1	0,11

2002г. – данные за янв.-окт.

Составлено по данным Центрального статбюро Индонезии

Российско-индонезийская торговля, в тыс. долл.

	Товарная номенклатура	2001г.	1-9/2001	1-9/2002
	Товарооборот	203537	130150	164920
	Экспорт	141392	89793	114126
71-79, 87	Машины, оборуд., запчасти	6862	6695	305
	Сырьевые товары	132014	81261	110755
56	удобрения	29987	22818	21262
68	цветные металлы, в т.ч.	2800	2642	1893
0	- алюминий	2307	2307	130
	- медь	493	335	1763
	черные металлы и металлоизд.	72479	41728	51745
51	органические соединения	9315	4266	8668
23	синтетический каучук и латекс	4491	3806	3840
64	бумага и картон	1280	937	2113
25	целлюлоза и макулатура	11662	5064	21270
	Другое	2516	1837	3066
	Экспорт (все страны)	24680326	22283046	
	Импорт	62145	40357	50794
23	Натуральный каучук и латекс	3095	2368	1568
	Растительные и животные масла	12142	4414	7553
072-073	Какао и какао продукты	1479	968	5233
074	Чай	8180	5811	10647
12	Табак и табачные изделия	4435	3463	2237
071	Кофе и заменители	940	740	194
65, 84	Одежда и ткани	11768	8051	6692
85	Обувь	1064	722	500
82	Мебель	1022	786	1131
09	Маргарин и жиры	4954	3293	3596
55	Парфюмерия и косметика	2048	1369	183
574	Полиацетаты, поликарбонаты	97	97	159
75	Вычислит. техника, комплект.	1861	1370	84
76	Теле-, радиотехн., ср. связи, компл.	-	516	1449
	Другое	9060	10763	9568
	Импорт (все страны)	43689522	42532577	
	Товарооборот (все страны)	68369848	64815623	

Составлено по данным ЦСУ Индонезии

Иордания

Экспорт из России в Иорданию, СИФ, в тыс.долл.

	2001г. янв.-окт.	2002г. янв.-окт.
Машины, оборудование и трансп. средства	250,8	831,8
Древесина и целлюлозно-бумажные изд.	8451	4411,1
Металлы и изделия из них	42094,8	18174,1
Продовольственные товары и с/х сырье	23,6	54,1
Продукция химпрома	1120,4	2418,2
Другие товары	615,9	1077,6

Импорт из России в Иорданию, СИФ, в тыс.долл.

	2001г. янв.-окт.	2002г. янв.-окт.
Овощи и фрукты	81,2	1009
Косметические товары	278,2	69,4
Медикаменты	509,3	1,4
Продукция химпрома	135,2	180,4
Другие товары	1	19,8

Российско-иорданский товарооборот, в тыс.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Экспорт из РФ	48300,8	84556,5	61186,2	72447,7	60066,4
Импорт в РФ	1546,6	1363	620	560,7	1032,5
Товарооборот	49847,4	85919,5	61806,2	73008,4	61098,9

Иран

Внешняя торговля России с Ираном

по основным товарным группам, в тыс.долл.

	2001г.	2002г.	в % к ит. 2001г.	в % к ит. 2002г.	2002, % к 2001
Экспорт	899100	755000	100	100	84
Пиломатериалы	12408	21300	1,3	2,8	172
Крафт бумага, картон	33349	32000	3,7	4,2	96
Бумага газетная	20237	18000	2,2	2,3	90
Целлюлоза	2775	2200	0.3	0,3	78
Чермет и металлоизд.	339727	338000	37,8	44,7	99
Машины, транспорт	374733	253000	41,7	33,5	67
Импорт	34000	45000	100	100	132
Машины, транспорт	7949	14000	23.5	31	175
Сырье и материалы	2258	1400	6,0	3,1	64
Тов. народн. потребл.	20070	25400	59,0	56,4	125

Товарооборот Ирана со странами СНГ, в млрд.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	0,76	1,28	1,35	1,5
Экспорт	0,42	0,66	0,79	0,85
Импорт	0,34	0,62	0,56	0,65
Сальдо торгового баланса	+0,08	+0,04	+0,23	+0,2

Товарооборот Ирана с отдельными странами СНГ

в 1380 ир.г. (2001/02гг.), в млн.долл.

	Экспорт	Импорт	Товарооборот
Азербайджан	314	21	335
Казахстан	34	270	304
Украина	142	111	253
Узбекистан	83	44	127
Армения	53	42	95
Туркменистан	76	16	92
Грузия	29	14	43
Таджикистан	39	1	40
Белоруссия	0,5	28	29
Киргизстан	17	12	29
Молдавия	0,1	0,03	0,13

По данным таможенной статистики ИРИ

Испания

Внешняя торговля России и Испании в 2002г., за 10 мес.

Российский экспорт

Тов. группа		Тонн	Тыс. евро
	Всего	-	2.543.472
03	Рыба и морепродукты	14868	1452
07-08	Овощи и фрукты	49597	7429
10	Зерновые	278017	28993
12	Масличные семена и плоды	7717	2490
22	Алкогольные и безалкогольные напитки	1442	3850
25.	Соль, известь, цемент, камень	683878	29972
27	Минтопливо (нефть, уголь), прод. перераб.	11766013	1888537
28	Неорганическая химия	15441	11337
29	Органическая химия	2811	1873
31	Удобрения	248392	31048
38	Прочие химпродукты	4778	10714
39	Полимеры и изделия из пластмассы	440	302
40	Каучук и изделия	5171	4469
41-42	Кожа и изделия из нее	3956	9037
44	Древесина и изделия	70459	21598
47	Целлюлоза	3197	1367
48	Бумага и картон	14262	6659
52	Хлопок	2132	4697
61-62	Трикотажные изделия, текстильная одежда	46	1281
70	Стекло	772	289
71	Драгоценные и полудрагоценные камни	8	79191
72	Черные металлы	13921	225692
75	Никель и изделия	8248	58621
76	Алюминий и изделия	22	33575
84	Котлы и котельное оборудование	354	1097
85-86	Машины и оборудование	254	2327
87	Наземный транспорт (кроме ж/д)	212	922
94	Мебель	1170	2074

Российский импорт

Тов. группа		Тонн	Тыс. евро
	Всего	-	722.667
02	Мясо	61356	46547
03	Рыба и морепродукты	4019	5233
04	Молочные продукты	1218	1099
07-08	Овощи и фрукты	63657	30195
13	Шеллак природный, смолы	1836	13590
15	Жиры и масла животные и растительные	8574	11756
16	Изделия из мяса и рыбы	6260	15390
17	Сахар и кондитерские изделия , .	3755	8438
18	Какао и изделия	5792	10305
20.	Прод. переработки овощей, плодов (фруктов)	29251	37059
21	Другие пищевые продукты	2162	7067
22	Алкогольные и безалкогольные напитки	13334	8224
24.	Табак	1578	1261
29	Органическая химия	410	2055
30	Фармацевтика	313	3878
32	Красители	11421	10054
33	Эфирные масла	1043	11499
34	Моющие средства	3019	3135
38	Прочие химпродукты	4656	6874
39	Полимеры и изделия из пластмассы	9996	32304
40	Каучук и изделия	2333	6675
41-42	Кожевенное сырье, изделия из кожи	238	3867
44	Древесина и изделия	4542	13714
48	Бумага и картон	8065	14482
49	Полиграфия	815	2245
51	Шерсть	164	1101
52	Хлопок	273	2393
94	Химические нити	202	1926
55	Химические волокна	194	2359
59-60	Текстиль, трикотажное полотно	238	2838
61-62	Трикотажные изделия, текстильная одежда	210	10892
63	Прочие текстильные изделия	206	1482
64	Обувь	451	14688
68	Изделия из камня	1764	1809
69	Керамика	86718	49983
70	Стекло	1681	3685
72	Черные металлы	510	1077
73	Изделия из черных металлов	10429	22837
74	Медь и изделия	205	1388
76	Алюминий и изделия	1145	5677
83	Металлоизделия	1699	11747
84	Котлы и котельное оборудование	6958	72323
85	Машины и оборудование	6875	40372
87	Наземный транспорт (кроме ж/а)	2864	19754
90	Оптика, волокна оптические	287	6257
94	Мебель	8890	55899
95	Спортинвентарь, игры, игрушки	1020	21286

Италия

Товарная структура торговли России с Италией,

по данным Центрального института статистики Италии, за янв.-авг., в млн.долл.

Экспорт РФ

	2001г.	2002г.
Всего	5194	4749
Машины, оборуд., трансп. ср	23	20,4
Изд. общ. машиностр	9,1	8,8
турбины гидравл. и терм. для пр. механич. энергии	0,3	0,4
шарикоподшипники	1,2	0,4
автоподъемники и погрузчики	0,4	0,3
станки металлорежущие	5,3	3,2
оборудование текстильное	0,04	1,2
оборудование для обработки пластика и резины	0,09	1,2
Изделия электротехн. и электроники	6,9	6
моторы, генераторы, трансформаторы электрические	4,8	42
электронные компоненты	0,5	0,5
средства связи	0,06	0,4
телеаппаратура	0,7	0,2
Изделия точной механики и оптики	1,4	1,4
счетчики расхода воды и газа	0,3	0,6
аппаратура лабораторная чертежная и измерительная	0,2	0,2
детали оптические	0,09	0,1
линзы и оптический измерительный инструмент	0,2	0,1
Средства транспорта	5,4	4,2
автомобили легковые	1,7	0,7
запасные части к автомооилям	1,8	1,8
запасные части к мотоциклам и мопедам	0,09	1,1
запасные части к велосипедам	0,4	0,5
Энергоносители	4050	3665,3
Нефть сырая	1724,4	1465,3
млн.т	9,8	8,9
Газ природный	2043,5	1817,2
млрд.куб.м	13,9	14,7
Нефтепродукты	247	343,8
млн.т	1,7	24
Каменный уголь	35,3	39
тыс.т	774,7	880,4
Драгоценные металлы	229	130,8
Продукция сельского хозяйства	22,8	113
зерновые	5,4	101,3
тыс.т	48,6	935,1
сахарная свекла	0 3	3,6
тыс.т	0,2	23,1
меховое сырье	3,9	5,5
Продтовары	95,3	45
овощи консервированные	1	1
т	216	324,3
масла растительные нерафинированные	8,1	3,9
тыс.т	59,3	23,3
напитки спиртные дистиллированные	1,6	1,1
т	522	356,2
Промтовары народного потребления	63,1	92
Текстильные изделия	29,3	35,6
пряжа хлопковая	4,9	4,4
ткани хлопчатобумажные	13	16,6
ткани из других текстильных материалов	8,3	11
Одежда, белье, чулочно-носочные изделия	3,8	4,3
белье трикотажное	2	1,9
верхняя одежда и трикотаж	2	1,3
нижнее белье	1	2,2
Кожи, сырье и выделанные	111,9	88
тыс.т	50,7	32,8
Химтовары	103,3	98,5
красители и пигменты	3,1	5,1
другая продукция неорганической химии	13,9	13,8
другая продукция органической химии	12	3,8
удобрения химические и азотсодержащие	33	48,8
полуфабрикаты пластика	29,1	16,8
полуфабрикаты искусственного каучука	5	5,9
пестициды и др. химикалии для сельского хозяйства	1,4	0,5
химикаты промышленные	4,8	1,6
искусственные и синтетические волокна	0,3	1
Изд. из резины и пластика	1	1,6
Минералы	1,2	2,3
сера и пириты	1,2	2,3
тыс.т	19,7	43,6
Лес и производные	58,5	62,4
пиломатериалы	35,5	37
тыс.т	164	147
фанера	22,4	24,6
тыс.т	52,1	54,4
бумажная масса	25,8	20
тыс.т	63,8	55,4
бумага и картон	18,6	18,8
тыс.т	41,2	38,5
Черные металлы	284,6	322,5
млн.т	1,4	1,6
лом черных металлов	21,7	12,5
тыс.т	210,5	109,6
чугун и ферросплавы	43,8	60,5
тыс.т	343,1	449,2
полуфабрикаты стальные	41,6	90,5
тыс.т	223,7	484,8
прокат плоский горячекатаный	130,6	114,3
тыс.т	511,3	451,1
прокат холодный	3,2	1,6
тыс.т	10,4	4,9
холоднокатаная лента	40,5	41,3
тыс.т	124,4	128,7
металл в вытяжке	3,2	1,8
тыс.т	11,5	6
Изд. из черных металлов	22,7	17,1
трубы бесшовные	13,2	9,2
тыс.т	40,1	27,2
трубы прочие (пригнанные и сварные)	0,3	1,1
тыс.т	0,9	3,7
металлоконструкции	4	3,7
тыс.т	12,5	11,5
проволока	3,2	3
тыс.т	4	3,7
Цветные металлы	216,8	162,1
алюминий и полуфабрикаты	164,6	93
тыс.т	102,1	60,8
свинец, цинк, олово и полуфабрикаты	1	-
тыс.т	2	-
медь и полуфабрикаты	3,8	1,4
тыс.т	2,4	1
прочие цветные металлы	47,4	67,7
тыс.т	7	10,4

Импорт РФ

	2001г.	2002г.
Всего	1824	2268,4
Машины, оборуд. и транспортн. ср-ва	583	781,4
Изделия общего машиностроения	556,2	621,9
турбины гидравл. и терм. для произв. механич. энергии	-	25,3
насосы и компрессоры	19,2	28,8
краны и запоры	28,4	41
детали трансмиссий	1,7	3,7
печи и горелки	6,7	16,8
автопогрузчики	6,6	11,1
кондиционеры и вентиляторы промышленные	24	46,1
другие машины и механизмы общего назначения	67,7	89,2
машины для сельского хозяйства	5,5	9,7
станки металлорежущие	52,3	82,1
оборудование металлургическое	2,2	14,3
оборудование добывающее	11,2	33,2
оборудование для пищевой промышленности	44,4	40,5
оборудование текстильное	11,3	12,8
оборудование кожевенное и обувное	4,6	3,7
оборудование моечно-стерилизационное	1,8	2,8
оборудование для производства бумаги и картона	3,8	5,5
оборудование для обработки пластика и резины	81,9	84,4
оборудование деревообрабатывающее	3,2	4,8
оружие и боеприпасы	1,4	2,2
Изделия электротехники и электроники	66,9	75,4
компьютеры и оргтехника	4,7	3,9
моторы, генераторы и трансформаторы электрические	6,2	5,7
электроаппаратура распределительная и контрольная	10,1	12,7
кабель изолированный, включая оптико-волоконный	1,9	3,9
аккумуляторы и батареи электрические	1,8	1,3
арматура осветительная и лампы накаливания	19,5	23
другая электроаппаратура	5	10,9
средства связи	5,8	7,4
телеаппаратура	5,2	4,2
аппаратура медицинская диагностическая	10,7	10,9
Изделия точной механики и оптики	39,1	47,1
счетчики расхода воды и газа	6,9	14,4
оправы очков	8,1	10,8
фото и кино аппаратура	2	1,8
часы	1,1	2,1
Средства транспорта	20,8	36,5
автомобили легковые	3,8	8,6
запчасти к автомобилям	13,1	17,2
суда прогулочные и спортивные	-	4,6
железнодорожный подвижной состав	0,6	1,9
велосипеды	1,7	1,9
Товары народного потребления	887,3	1023,8
Продукты питания	64,5	82,1
виноград	0,7	1,2
тыс.т.	0,7	1,1
цитрусовые	0,2	0,2
тыс.т.	0.4	0,5
другие фрукты свежие	4,9	9,7
	9,5	15,4
соки фруктовые и овощные	13,2	17,4
тыс.т.	0,5	2,2
овощи и фрукты консервированные	3,2	4,6
тыс.т.	26,3	25,7
мясо домашних животных (кроме птицы)	25,8	23,2
тыс.т.	24,8	94,1
масла и жиры растит. и животного происх	3,1	4,5
тыс.т.	3,7	4,8
какао, шоколад и изделия	3,7	7,4
тыс.т.	1,1	2
макаронные изделия	3,2	3,9
тыс.т	6,3	7
кофе и чай	2,8	2,8
тыс.т.	0,4	0,4
соусы, экстракты, уксус	2,2	3,4
тыс.т.	1,3	2,5
вина виноградные	1,8	3,1
тыс.т.	0,9	-3,2
другие напитки фермент. недистиллир	3,9	9,8
тыс.т	4,6	4,9
Промтовары	822,8	941,7
бытовые электроприборы	67,3	75
бытовые приборы, искл. электрические	4,5	3,8
спортивные товары	4,5	5,9
игрушки и игры для детей	3,7	3,5
ювелирные изделия	10,8	17,2
Мебель	188	200,7
кресла и диваны	7,8	9,7
мебель металлическая	2	2,4
мебель конторская	13,2	15,6
мебель кухонная	24,2	23,4
мебель прочая из древесины	111,6	118,9
мебель плетеная	19.1	20,5
Текстильные изделия	159,1	175,8
пряжа хлопковая	0,4	0,5
пряжа шерстяная и смесовая	0,7	1,2
пряжа шелковая	1,3	1,3
ткани хлопчатобумажные	3,3	4,6
ткани шерстяные лощеные	27,6	31
ткани шерстяные чесаные	2,2	3,9
ткани из других текстильных материалов	9.4	9,4
белье постельное, столовое и прочее	4,8	5,2
ткани и изделия из нетканых материалов	4	3,2
войлок	2,1	1,3
другие текстильные изделия	5,4	6,4
ткани трикотажные	4,9	5,5
Нижнее и верхнее белье, одежда	188,3	240,7
вязаные чулочно-носочные изделия	63	63
изделия вязаные верхние	12,6	18,3
другие вязаные изделия	4	2,8
белье трикотажное	4,4	6,7
другие изделия и аксессуары из трикотажа	6,7	7,4
одежда рабочая	0,9	0,4
одежда верхняя	92,4	112
нижнее белье	33,3	43,4
другие изделия и аксессуары к одежде	37	55,8
Изделия из меха и кожи	196,7	218,9
одежда из кожи	8,4	10,8
меховые изделия	15,4	17,3
галантерейные товары из кожи	18,5	21,2
обувь кожаная	154,3	169,6
Древесина и изделия (исключая мебель)	51,8	56
пиломатериалы	1,9	2,1
фанера, шпон, плиты	3,6	3,8
двери и окна	13,5	14,8
другая столярка	1,3	2,6
другие изделия из древесины	2,7	3,1
бумага и картон	12	10,5
обои бумажные	4,9	8,1
другие изделия из бумаги и картона	3,8	2,3
печатная продукция	12,3	12,3
Черные металлы (кроме изделий)	21,5	76,1
тыс.т.	1,7	1
Цветные металлы (кроме изделий)	18,9	18,8
тыс.т.	50,6	33,4
алюминий и полуфабрикаты	12,8	11,4
тыс.т.	49,4	32,1
медь и полуфабрикаты	6,1	7
тыс.т.	1,1	1,2
прочие цветные металлы	0,8	0,4
тыс.т.	0,1	0,07
Изделия из черных и цветных металлов	72,2	89,5
трубы чугунные	0,7	0,6
тыс.т.	0,1	0,3
трубы бесшовные	30,6	10,3
тыс.т.	1,7	3,7
трубы прочие (пригнанные и сварные)	13,4	62,8
тыс.т.	17,1	66,1
металлоконстоукции	9	8,7
двери, окна и их части из черных и цветных металлов	2,1	2,1
цистерны и емкости	2,7	2,9
оадиаторы и котлы	3,5	4,4
инструмент слесарный	6,3	5,6
скобяные изделия	9,5	11
бидоны и другие емкости	0,6	1,5
тара и упаковка из легких металлов	3,5	4
проволока	0,4	1,2
крепеж	1,1	2,5
посуда, кухонная утварь, арматура санитарно-технич	12,8	13,4
сейфы, двери бронированные	1	1,5
прочие изделия из черных и цветных металлов	15,5	28
Кожи выделанные	28,3	23,1
Химтовары	105,3	133,6
красители и пигменты	4,7	6,1
другая продукция неорганической химии	1,6	2,6
другая продукция органической химии	4,6	6,5
полуфабрикаты пластика	11,3	15,8
полуфабрикаты искусственного каучука	1,9	1
пестициды и другие химикалии для сельского хозяйства	5,1	6,7
лаки, краски и эмали для печати	15,8	16,3
медикаменты и препараты фармацевтические	14,1	27,8
моющие средства органические	3,6	3,7
парфюмерные изделия и средства гигиены	28,5	25,4
клеи и желатин	1,2	1,2
реактивы для фотодела	4,2	3,5
химикаты промышленные	6,3	15,1
Изделия из резины и пластика	50	53,8
Изделия из резины	6,7	7,5
покрышки и камеры	0,7	1,1
другие изделия	5,7	6,2
Изделия из пластика	39,2	42,8
трубы и профили	24	24,8
тара и упаковка	3,8	3,4
другие изделия из пластмасс	15,6	18
Стекло и изд., отделочн. и стройматериалы	79,9	99,1
Стекольная продукция	8,2	11,2
стекло плоское обработанное	1,9	2,5
стекло полое	2,8	3
другое стекло для промышленного использования	3,4	5,5
Материалы строительные и отделочные	71,7	88
строительная и отделочная керамика	3,4	5,5
сантехника керамическая	9,5	10
плитка керамическая облицовочная	28	33
кирпич и черепица	0,3	2,5
строительные детали из пластика	4,1	6,2
детали и элементы строительные из бетона	8,5	10,5
камень строительный и поделочный	2,3	3,3
изделия из камня и мрамора (включая мозаику)	2,7	3,7
другие строительно-отделочные материалы	2,9	1,6

Торговля России с Италией, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	изм. в %
Оборот	10747	11013,5	+2,5
Экспорт РФ	7597,3	7440,2	-2,1
Импорт РФ	3149,7	3573,3	+13,4
Сальдо	4447,6	3866,9	-13,1
Доля в обороте Италии, в %	2,2	2,1	-

Импорт РФ

Всего	3149,7	100	3573,3	100
Машины, оборуд., трансп. ср-ва	935,6	29,7	1072,3	30
Черные металлы	4,7	0,1	4,8	0,1
Изделия из металлов	121,9	3,9	140,5	3,9
Товары народного потребления	1582,6	50,2	1651,4	46,2
-продукты питания	114,5	3,6	136,6	3,8
-промышленные товары	1468,1	46,6	1514,8	42,4
Строительные материалы	116,2	3,7	133,1	3.7
Химические товары	175	5,5	213,3	6
Изделия из резины и пластика	76,6	2,4	71,7	2

Экспорт РФ

	2001г.		2002г.	
	стоим.	доля, %	стоим.	доля, %
Всего	7597,3	100	7440,2	100
Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	34,9	0,4	31,7	0,4
Энергоносители	5959,3	78,4	5629,1	75,6
-нефть сырая	2544	33,5	2428	32,6
млн.т.	16,9		15,8	
-газ природный	2990,5	39,4	2738	36,8
млрд.куб.м.	19,6		18,7	
-нефтепродукты	374,8	4,9	493,4	6,6
млн.т.	2,6		3,3	
-каменный уголь	48,3	0,6	67,4	0,9
млн.т.	1		1,6	Т
С/х и продтовары	79,3	1	246,8	3,3
Лес и производные	144,5	1,9	146,5	2
Черные металлы.	421	5,5	463,8	6,2
млн.т.	2,3		2,1	
Цветные металлы	308	4	260,9	3,5
Драгоценные металлы	302,2	4	298	4
Химические товары	137	1,8	139	1,9
Кожи сырые и выделанные	142,3	1,9	142,4	1,9
тыс.т.	640		67,3	

Казахстан

Экспорт и импорт Казахстана с Россией

по товарным группам за 2002г.

(по данным Агентства РК по статистике на основе грузовых таможенных деклараций), в млн.долл.

Код ТН ВЭД	Стоим. 2001	Стоим. 2002	% к ит. 2001	% к ит. 2002	%* 2001	%* 2002	2002 к 2001, %
Экспорт	1748,4	1524,2	100	100	20,2	15,7	87,2
02 Мясо	5,1	1	0,3	0,06	99,9	89,8	19,6
03 Рыба	9	12	0,5	0,8	82,9	87,1	133,3
04 Молочная продукция	0,4	0,8	0,02	0,05	83,7	72,1	200
07 Овощи	7,4	13,1	0,4	0,9	92,2	93,7	177
08 Плоды	7,8	8,3	0,4	0,5	99,5	83,1	106,4
10 Хлебные злаки	101,8	19,3	5,8	1,3	29,8	5,5	19
15 Жиры и масла	0,4	0,4	0,02	0,02	9,6	9,4	100
16 Прод. из мяса и рыбы	0,3	0,1	0,08	0	3,6	3	33,3
17 Сахар	0,8	0	0,05	0,04	49,2	17,8	75
19 Прод. из зерна и молока	3,4	4,1	0,2	0,03	778,5	75,2	120,6
20 Переработанные овощи	0,5	0,3	0,03	0,02	45	24,8	60
22 Напитки	0,1	0,2	0,006	0,01	6,4	7,3	200
23 Корма для животных	1,1	0,8	0,06	0,05	87,6	76,3	72,7
24 Табак	10	7,2	0,6	0,5	41,7	35,3	72
25 Соль,камень, цемент	14,3	12,6	0,8	0,8	29	28,9	88,9
26 Руды	180,3	213,7	16,3	14	83,5	80,2	118,5
27 Минтопливо, электроэн.	824,3	729,3	47,1	47,8	17,3	12,9	88,5
28 Прод. неорг. химии	227,7	187,1	13	12,3	58,7	47,8	82,2
30 Фармацевтика	1	0,3	0,06	0,02	61	31,2	30,0
38 Разные химпродукты	0,2	0,5	0,01	0,02	3,6	47,2	250
39 Полимеры	2,3	4,4	0,13	0,3	68,9	71,6	191,3
40 Резина	1,7	1,2	0,09	0,08	56,6	53,8	70,6
41 Кожевенное сырье	0,7	0,1	0,04	0,00	3,4	0,4	14,3
43 Мех	0,1	0,07	0,006	0,00	90,1	92,5	70
48 Бумага и картон	4,3	2,3	0,24	0,2	66	44	53,5
51 Шерсть	4	1,9	0,23	0,1	80,3	38,9	47,5
52 Хлопок	33	41,2	1,9	2,7	38,6	38,4	124,8
56 Вата, войлок	0,3	0,07	0,08	0,00	59,3	67,5	23,3
59 Текстильные материалы	0,9	0,7	0,05	0,05	98,2	90,6	77,8
61 Одежда трикотажная	0,75	0,1	0,02	0,00	46,6	16,8	13,38
62 Одежда текстильная	0,5	0,08	0,02	0,00	46,6	15,3	16
63 Готовый текстиль	1,2	0,5	0,07	0,02	56,5	81,3	41,7
64 Обувь	2,3	0,6	0,13	0,04	83,1	74,2	26,1
68 Изделия из камня	1,3	0,9	0,07	0,06	58	63	69,2
69 Керамика	0,3	0,2	0,08	0,01	45,9	63,7	66,7
72 Черные металлы	143,4	146,7	8,2	9,6	14,2	12,9	102,3
73 Изд. из черных металлов	6,2	4,6	0,35	0,3	30,8	17,8	74,2
74 Медь	10,3	6	0,6	0,4	1,4	0,8	58,2
76 Алюминий	1,2	0,5	0,07	0,02	2,6	1,4	41,7
78 Свинец	20,7	20,8	1,18	1,4	37,5	37,7	100,5
79 Цинк	1,5	0,7	0,08	0,05	1	0,7	46,7
81 Прочие недрагоц. металлы	3,2	3,7	0,18	0,2	3,4	4	115,6
82 Инструм. из недрагмет.	0,4	0,2	0,02	0,01	11	4,1	50
83 Изд. из недрагмет	0,1	0,01	0,006	0,00	1,7	0,1	10
84 Механическое оборуд.	41,6	37,9	2,3	2,5	42,8	48,3	91,1
85 Электрооборудование	8,7	10,2	0,5	0,7	22,5	30,3	117,2
86 Средства ж/д транспорта	3	2,2	0,17	0,1	39,6	43,8	73,3
87 Наземный трансп. без ж/д	12	5,2	0,7	0,3	52,9	40,6	43,3
88 Летательные аппараты	1	2,4	0,06	0,2	59,7	22,4	240
89 Суда, лодки	32,4	8,3	1,8	0,5	89,1	35	25,6
90 Приборы и аппараты	3	2,7	0,17	0,20	17,5	16,8	90
94 Мебель, стройконстр.	1	0,9	0,06	0,05	33,3	61,4	90

Код ТН ВЭД	Стоим. 2001	Стоим. 2002	% к ит. 2001	% к ит. 2002	%* 2001	%* 2002	2002 к 2001, %
Импорт	2890,9	2540,4	100	100	45,5	39,1	87,8
02 Мясо	0,4	0,2	0,01	0,00	2,5	0,9	50
03 Рыба	9,7	5,7	0,3	0,2	89	72,8	58,8
04 Молочная продукция	36,1	27,7	1,2	1,1	80,4	75,9	76,7
07 Овощи	3,3	1,4	0,1	0,05	64,8	32,7	42,4
08 Плоды	0,4	0,4	0,01	0,01	7,8	4,2	100
09 Кофе, чай	1,3	1,3	0,04	0,05	4,9	5,1	100
10 Хлебные злаки	3,1	1,2	0,1	0,05	82,9	14,5	38,7
11 Мука, крупа	5,3	3,3	0,2	0,1	40,4	26,4	62,3
15 Жиры и масла	27,6	20	0,9	0,8	50,9	32,7	72,5
16 Прод. из мяса и рыбы	15,7	9,5	0,5	0,4	85,2	73,5	60,5
17 Сахар	19,3	10,5	0,7	0,4	13	8,8	54,4
18 Какао	25,7	19,9	0,8	0,8	74,7	45,8	77,4
19 Прод. из зерна и молока	19,9	18	0,7	0,7	81,3	62,7	90,5
20 Переработанные овощи	5,3	5,5	0,2	0,2	43,6	35,5	103,8
21 Разные пищевые прод.	14,7	13,5	0,5	0,5	60	50,4	91,8
24 Табак	7	7,1	0,2	0,3	16,8	17,5	101,4
25 Соль,камень, цемент	18	16,8	0,6	0,7	57,5	61,1	93,3
26 Руды	3,9	6,8	0,1	0,3	4,9	17,4	174,4
27 Топливо и электроэн.	618	582,1	21,4	22,9	77,3	76,6	94,2
28 Прод. неорганич. химии	184,3	165,3	6,4	6,5	90,5	85,8	89,7
29 Органич. химсоединения	13,6	17,2	0,5	0,7	46,6	59,6	126,5
30 Фармацевтика	18,4	19,9	0,6	0,8	15,8	12,8	108,2
31 Удобрения	13,3	12,9	0,5	0,5	62,1	71,1	97
32 Экстракты, краски	19,1	20,6	0,7	0,8	47,9	43,5	107,9
34 Моющие средства	33,2	32,2	1,1	1,3	66,6	60,4	100
35 Белковые вещества	2,5	2,1	0,08	0,08	28,8	25,5	84
36 Взрывчатые вещества	33	28,6	1,1	1,1	85	76,7	86,7
38 Разные химпродукты	19,3	18,3	0,7	0,7	18	16,6	94,8
39 Полимеры	52	49,2	1,7	1,9	42,4	31,4	94,6
40 Резина	73,6	68,6	2,5	2,7	65	62,9	93,2
44 Древесина	54,5	41,7	1,8	1,6	77,8	68,2	76,5
48 Бумага и картон	58,7	55,6	2	2,2	48,1	43,1	94,7
49 Печатные изделия	15,4	9,5	0,5	0,4	38,1	30,4	61,7
51 Шерсть	1,2	1	0,04	0,04	60	56,8	83,3
52 Хлопок	2,4	2,3	0,08	0,09	77,6	64,5	95,8
53 Пр. растит. волокна	0,5	0,3	0,2	0,01	54,4	31,3	60
54 Химические нити	1	0,6	0,03	0,02	57,7	26,2	60
55 Химические волокна	3,5	2,3	0,1	0,09	31	21,3	65,7
56 Вата, войлок	1,5	3,3	0,05	0,13	34,4	44,7	220
59 Материалы пропитанные	7,6	8,2	0,3	0,3	52,7	48,2	107,9
61 Одежда трикотажная	0,4	0,3	0,01	0,01	6,7	3,2	75
62 Одежда текстильная	3,3	2,8	0,1	0,1	28,3	15,4	84,8
63 Прочие текст. изделия	1,8	2,1	0,06	0,08	14	10,1	116,7
64 Обувь	2,7	2,3	0,09	0,09	19,7	10,8	85,2
68 Изделия из камня	21,4	19,5	0,7	0,8	64,2	55,1	91,1
69 Керамические изделия	21,6	24	0,7	0,9	46,3	39,9	111,1
70 Стекло	17,1	15,6	0,6	0,6	51	41,5	91,2
71 Драгметаллы и камни	1,1	1,7	0,03	0,7	9	30,3	154,5
72 Черные металлы	114,6	99,1	3,9	3,9	81	73,5	86,5
73 Изд. из черных мет.	247,3	173,2	8,5	6,8	42,3	38,9	70
74 Медь	13,8	11,1	0,5	0,4	55,5	75,1	80,4
75 Никель	3	2	0,1	0,08	97,4	83,7	66,7
76 Алюминий	19,6	14,7	0,7	0,6	40,5	29,5	75
78 Свинец	4	2,9	0,1	0,1	99,3	97	72,5
79 Цинк	0,3	0,1	0,01	0,00	27,7	16,8	33,3
80 Олово	9,3	6,4	0,3	0,2	99,9	99,3	68,8
81 Прочие недраг. металлы	2	1,4	0,07	0,05	36,2	28,1	70
82 Инстр. из недраг. мет.	7,1	4,8	0,2	0,2	19	21,5	67,6
83 Изделия из недрагмет.	12,2	11,6	0,4	0,4	51	39,2	95,1
84 Механическое оборуд.	339	286,7	11,7	11,3	30,6	22,5	84,6
85 Электрооборудование	131,1	109,3	4,5	4,3	25,8	19,1	83,4
86 Средства ж/д транспорта	57,6	63,3	2	2,5	81,2	62	109,9
87 Наземн. трансп.без ж/д	302,5	208,2	10,5	8,2	58,7	42,7	68,8
88 Летательные аппараты	8,2	9,5	0,3	0,4	75	7,3	115,9
89 Суда, лодки	8,3	57,8	0,3	2,3	36,1	79,4	696,4
90 Приборы и аппараты	32,6	31,2	1,1	1,2	21,1	19,4	95,7
93 Оружие	1,5	1,7	0,05	0,07	63,6	70,3	113,3
94 Мебель, стройконстр.	29,1	28,5	1	1,1	28,8	25,3	97,9
95 Игрушки	1,7	1,4	0,05	0,06	23,3	8,3	82,4
96 Разные готовые изделия	1	0,8	0,03	0,03	21,5	10,2	80,0

Канада

Задолженность СССР/Россия

	Статус займа	№ займа	Тип займа	Дата	Тек. баланс
Долг СССР					
В канадских долларах					
Минфин России	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	$ 63719761,25
Минфин России	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	$ 8186661,03
Всего в канадских долларах					$ 71 906 422,28
В долларах США					
Минфин России	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	$ 86229355,19*
Минфин России	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	$ 11546091,00*
Всего в долларах США					$ 97775446,19
Долг России					
В долларах США					
ОАО Газпром	Коммерческий	7679	Синдикативный	фев. 28, 1997	$ 5 700 000
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW03	Целевой	дек. 15, 1995	$ 857443,10*
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW23	Целевой	Март 28,1997	$ 3 577 565,97
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW25	Целевой	Май 30, 1997	$ 12325854,69
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW26	Целевой	нояб. 13,1997	$ 11312745,65
Всего в долларах США					$ 33 773 609,41

* Частично перед правительством Канады (секция 23)

Экспорт России в Канаду по товарным группам, в млн.долл.

Код ТН ВЭД СНГ	2001г.	2002г.	% к итогу 2001г.	% к итогу 2002г.	2002г. % к 2001г.
3 Рыба и морепродукты	37,582	36,967	16,09	15,3	-1,58
16 Изделия из мяса, рыбы	0,266	0,215	0,11	0,09	-18,96
18 Какао и продукты из него	0,048	0,134	0,02	0,06	176,17
22 Напитки	3,141	5,548	1,34	2,3	76,65
27 Топливо минеральное, нефть	31,732	22,792	13,58	9,43	-28,17
28 Прод. неорганич. химии	18,016	26,693	7,71	11,04	48,17
29 Органические химсоединения	0,965	4,687	0,41	1,94	385,8
31 Удобрения	17,665	10,139	7,56	4,19	-42,6
39 Пластмассы	0,64	0,745	0,27	0,31	16,34
40 Каучук и резиновые изделия	4,593	4,768	1,97	1,97	3,82
41 Кожевенное сырье и кожа	0,122	0,311	0,05	0,13	155,7
44 Древесина и изделия из нее	5,264	7,614	2,25	3,15	44,64
48 Бумага и картон	3,863	2,472	1,65	1,02	-36
49 Книги, газеты	0,264	0,209	0,11	0,09	-20,82
52 Хлопок	0,409	0,327	0,18	0,14	-19,97
53 Пр. раст. текст. волокна	0,084	0,134	0,04	0,06	59,4
61 Одежда трикотажная	5,379	5,767	2,3	2,39	7,21
62 Одежда текстильная	11,765	6,971	5,04	2,88	-40,74
63 Пр. готовые текст. изделия	0,575	0,544	0,25	0,23	-5,42
64 Обувь	0,104	0,232	0,04	0,1	123,71
71 Драгоценные металлы и камни	3,905	4,232	1,67	1,75	8,37
72 Черные металлы	27,423	47,342	11,74	19,58	72,64
73 Изделия из черных металлов	0,229	1,265	0,1	0,52	453,26
74 Медь и изделия из нее	0,183	0,397	0,08	0,16	116,95
75 Никель и изделия из него	4,411	2,997	1,89	1,24	-32,05
76 Алюминий и изделия из него	11,115	13,116	4,76	5,43	18
79 Цинк и изделия из него	3,757	3,137	1,61	1,3	-16,5
81 Цветные металлы прочие	18,815	15,554	8,05	6,43	-17,33
82 Инструмент, ножевые изделия	0,453	0,344	0,19	0,14	-24,13
83 Пр. изд. из неблагор. металлов	0,022	0,177	0,01	0,07	700,15
84 Оборудование и механизмы	3,985	2,778	1,71	1,15	-30,29
85 Электрические машины	1,514	1,077	0,65	0,45	-28,87
87 Средства наз. транспорта	1,597	0,813	0,68	0,34	-49,12
88 Летательные и космич. аппар.	1,118	2,326	0,48	0,96	108,05
90 Приб. оптич., мединструменты	2,519	3,739	1,08	1,55	48,46
94 Мебель, постельные принадл.	0,716	1,2	0,31	0,5	67,74
95 Игрушки, спортинвентарь	1,421	1,191	0,61	0,49	-16,2
97 Произв. искусства, антиквар.	2,527	0,498	1,08	0,21	-80,27
98 Спец. классифицир. товары	0,108	0,145	0,05	0,06	34,5
99 Спец. классиф. товары, и перемещ. в «конфид. порядке»	1,311	0,47	0,56	0,19	-64,17

Импорт России из Канады по товарным группам, в млн.долл.

Код ТН ВЭД СНГ	2001г.	2002г.	% к итогу 2001г.	% к итогу 2002г.	2002г. % к 2001г.
2 Мясо	35,506	39,05	18,95	25,22	9,98
3 Рыба и морепродукты	4,801	2,417	2,56	1,56	-49,65
4 Молоко, яйца птиц и др.	0,174	0,275	0,09	0,18	58,2
7 Овощи	0,743	0,518	0,4	0,34	-30,3
10 Зерновые культуры	0,054	4,649	0,03	3	8560,81
11 Прод. мукомольного произв.	0,352	0,453	0,19	0,29	28,82
12 Масличные семена и плоды	0,158	0,956	0,08	0,62	505,72
16 Изделия из мяса, рыбы	2,56	0,857	1,37	0,55	-66,52
17 Сахар	0,365	0,307	0,2	0,2	-15,89
21 Смеш. пищевые продукты	0,503	0,139	0,27	0,09	-72,4
23 Отходы, корма для животных	1,684	0,6	0,9	0,39	-64,37
30 Фармацевтические продукты	1,172	3,483	0,63	2,25	197,1
32 Экстр. дуб., крас., красители	0,09	0,367	0,05	0,24	309,3
38 Прочие химпродукты	0,805	0,329	0,43	0,21	-59,08
39 Пластмассы	17,437	11,303	9,31	7,3	-35,18
40 Каучук и резиновые изделия	0,103	0,127	0,06	0,08	23,71
43 Натур. и искусств. мех	0,475	0,412	0,25	0,27	-13,35
44 Древесина и изделия из нее	0,216	0,676	0,12	0,44	213,6
48 Бумага и картон	0,568	0,345	0,3	0,22	-39,19
54 Химические нити	0	0,19	0	0,12	0
58 Специальные ткани	0,043	0,138	0,02	0,09	224,51
59 Текстиль, пропитанный	0,358	1,133	0,19	0,73	216,41
60 Трикотажное полотно	0,052	0,129	0,03	0,08	149,84
62 Одежда текстильная	0,842	0,176	0,45	0,11	-79,17
68 Изделия из камня,гипса	0,042	0,116	0,02	0,08	173,12
70 Стекло и изделия из него	0,665	0,448	0,36	0,29	-32,63
72 Черные металлы	0,176	0,287	0,09	0,19	63,2
73 Изделия из черных металлов	1,264	0,411	0,67	0,27	-67,5
76 Алюминий и изделия из него	0,081	0,174	0,04	0,11	114,53
82 Инструмент, ножевые изделия	0,026	0,193	0,01	0,12	630,76
83 Проч. изд. из неблагор. металл.	1,085	1,907	0,58	1,23	75,83
84 Оборудование и механизмы	66,623	45,502	35,56	29,39	-31,7
85 Электрические машины	4,878	6,119	2,6	3,95	25,46
87 Ср-ва наземного транспорта	15.795	18,186	8,43	11,75	15,14
89 Суда, лодки	3,211	2,23	1.71	1,44	-30,57
90 Приб. оптич., мединструменты	2,306	5,968	1,23	3,85	158,83
94 Мебель, пост. принадл.	1,833	0,27	0,98	0,18	-85,26
95 Игрушки, спортинвентарь	2,852	1,743	1,52	1,13	-38,88
98 Специально классиф. товары	0,588	0,502	0,31	0,32	-14,55
99 Спец. классиф. товары, перемещ. в «конфид. порядке»	1,092	0,813	0,58	0,53	-25,62

Экспорт России в Канаду по товарным группам, в млн.долл. США

Код ТН ВЭД СНГ		10 мес.2001г.	10 мес. 2002г.	% к итогу 10 мес.2001г.	% к итогу 10 мес.2002г.	2002г. в % к 2001 г.
3	Рыба и морепродукты	35,308	33,093	17,68	17,11	-6,27
16	Изделия из мяса, рыбы	0,254	0,158	0,13	0,08	-37,8
18	Какао и продукты из него	0,016	0,105	0,01	0,05	543,69
22	Напитки	2,708	4,5	1,36	2,33	66,18
27	Топливо минеральное, нефть	30,535	14,419	15,29	7,46	-52,76
28	Продукты неорганической химии	13,973	23,884	7	12,35	70,93
29	Органические химсоединения	0,808	2,554	0,41	1,32	216,01
31	Удобрения	10,703	8,483	5,36	4,39	-20,74
34	Мыло и моющие средства	0,011	0,118	0,01	0,06	933,08
39	Пластмассы	0,529	0,643	0,27	0,33	21,67
40	Каучук и резиновые изделия	3,986	4,009	2	2,07	0,58
41	Кожевенное сыпье и кожа	0,122	0,272	0,06	0,14	123,72
44	Древесина и изделия из нее	4,589	6,606	2,3	3,42	43,96
48	Бумага и картон	1,45	2,469	0,73	1,28	70,31
49	Книги,газеты	0,205	0,178	0,1	0,09	-13,47
52	Хлопок	0,348	0,324	0,17	0,17	-6,86
53	Пр. растит. текстильные волокна	0,043	0,113	0,02	0,06	166,03
61	Одежда трикотажная	5,1	4,85	2,55	2,51	-4,9
62	Одежда текстильная	11,033	5,551	5,53	2,87	-49,68
63	Пр. готовые текстильные изделия	0,495	0,398	0,25	0,21	19,62
64	Обувь	0,101	0,229	0,05	0,12	126,48
71	Драгоценные металлы и камни	3,408	2,636	1,71	1,36	-22,64
72	Черные металлы	22,234	34,932	11,13	18,06	57,11
73	Изделия из черных металлов	0,321	0,16	0,11	0,08	-27,62
75	Никель и изделия из него	3,77	2,23	1,89	1,15	-40,85
76	Алюминий и изделия из него	9,482	11,413	4,75	5,9	20,36
79	Цинк и изделия из него	3,053	2,438	1,53	1,26	-20,12
81	Цветные металлы пр.	17,782	13,019	3,9	6,73	-26,78
82	Инструмент, ножевые изделия	0,447	0,208	0,22	0,11	-53,56
83	Пр. изделия из неблагородных металлов	0,017	0,147	0,01	0,08	779,23
84	Оборудование и механизмы	2,867	2,497	1,44	1,39	-12,91
85	Электрические машины	1,259	0,92	0,63	0,48	-26,97
87	Средства наземного транспорта	1,125	0,732	0,56	0,38	-34,98
88	Летательные и космические аппараты	0,729	1,915	0,37	0,99	162,51
90	Приборы оптические, мединструменты	1,654	3,081	0,83	1,59	86,24
93	Оружие и боеприпасы	0,022	0,101	0,01	0,05	366,54
94	Мебель. постельные принадлежности	0,639	0,978	0,32	0,51	52,96
95	Игрушки, спортивный инвентарь	1,272	1,095	0,64	0,57	-13,93
97	Произведения искусства, антиквариат	2,514	0,373	1,26	0,19	-85,17
99	Специально классифицируемые товары, перемещаемые в «конфиденциальном порядке»	1,048	0,468	0,53	0,24	-55,34

Товарная структура российско-канадского экспорта и импорта

Код ТН вэд СНГ		Экспорт 2001г. млн.долл.	Экспорт 2001г. % к ит.	Экспорт 2002г. млн.долл.	Экспорт 2002г. % к ит.	Экспорт 2002 к 2001%	Импорт 2001г. млн.долл.	Импорт 2001г. % к ит.	Импорт 2002г. млн.долл.	Импорт 2002г. % к ит.	Импорт 2002 к 2001%
Всего		233,7	100	241,7	100	+3,5	187,4	100	154,8	100	-17,4
01-24	Продтовары и с/х сырье, кр. текстиля	41,04	17,6	42,88	17,7	+4,5	46,90	25	50,22	32,4	+7,1
25-27	Минпродукты, в т.ч.:	31,73	13,6	22,79	9,4	-28,2	0	0	0	0	-
27	топливно-энергетические товары	31,73	13,6	22,79	9,4	-28,2	0	0	0	0	-
28-40	Продукты химической промышленности	41,88	17,9	47,03	19,5	+32,3	19,61	10,5	15,61	10,1	-20,4
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,12	0,05	0,31	0,13	+155	0,48	0,3	0,41	0,3	-13,3
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	9,39	4	10,3	4,3	+9,6,	0,78	0,4	1,02	0,7	+30,2
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	18,32	7,8	13,98	5,8	-23,7	1,3	0,7	1,77	1,1	+36,4
71	Драгоценные камни и металлы, изделия	3,91	1,7	4,23	1,8	+8,4	0	0	0	0	-
72-83	Металлы и изделия из них	66,11	28,3	84,33	34,9	+27,6	2,63	1,4	2,97	1,9	+12,9
84-90	Машины оборудование и трансп. средства	10,73	4,6	10,73	4,4	0	92,81	49,5	78,01	50,4	-16
68-70	(91-97) Другие товары	4,66	2	2,89	1,2	-38,1	5,39	2,9	2,58	1,7	-52,2

Источник: данные статагентства Канады

Импорт России из Канады по товарным группам, млн.долл. США

Код ТН ВЭД СНГ		10 мес.2001г.	10 мес. 2002г.	% к итогу 10 мес.2001г.	% к итогу 10 мес.2002г.	2002г. в % к 2001 г.
2	Мясо	29,382	32,275	18,32	24,58	9,85
3	Рыба и морепродукты	3,886	2,I98	2,42	1,67	-43,44
4	Молоко, яйца птиц и др.	0,161	0,24	0,1	0,18	49,47
7	Овощи	0,451	0,478	0,28	0,36	5,9
10	Зерновые культуры	0,054	4,649	0,03	3,54	8560,81
11	Продукция мукомольного производства	0,312	0,442	0,2	0,34	41,38
12	Масличные семена и плоды	0,134	0,871	0,09	0,66	549,29
16	Изделия из мяса, рыбы	2,365	0,68	1,48	0,52	-71,25
17	Сахар	0,328	0,234	0,2	0,18	-23,5
21	Смешанные пищевые продукты	0,483	0,138	0,3	0,11	-71,47
23	Отходы, корма для животных	1,585	0,359	0,99	0,27	-77,36
30	Фармпродукты	1,11	2,574	0,69	1,96	131,84
32	Экстракты дубильные или красильные, красители	0,09	0,342	0,06	0,26	280,69
38	Пр. химпродукты	0,797	0,28	0,5	0,21	-64,84
39	Пластмассы	14,882	11,096	9,28	8,45	-25,44
40	Каучук и резиновые изделия	0,043	0,108	0,03	0,08	152,14
43	Натуральный и искус.мех и изделияиз них	0,459	0,202	0,29	0,13	-56,05
44	Древесина и изделия из нее	0,158	0,583	0,1	0,44	269,05
48	Бумага и картон	0,382	0,258	0,24	0,2	-32,45
54	Химнити	0	0,151	0	0,12	0
58	Спецткани	0,043	0,093	0,03	0,07	117,27
59	Текстильные материалы, пропитанные	0,259	0,944	0,16	0,72	264,73
60	Трикотажное полотно	0,052	0,129	0,03	0,1	149,84
62	Одежда текстильная	0,738	0,166	0,46	0,13	-77,54
68	Изделия из камня,гипса	0,028	0,102	0,02	0,08	269,44
70	Стекло и изделия из него	0,652	0,389	0,41	0,3	-40,27
72	Черные металлы	0,157	0,287	0,1	0,22	83,5
73	Изделия из черных металлов	1,14	0,338	0,71	0,36	-70,39
76	Алюминий и изделия из него	0,045	0,173	0,03	0,13	278,05
82	Инструмент, ножевые изделия	0,018	0,189	0,01	0,14	926,54
83	Пр. изделия из неблагородных металлов	0,856	1,363	0,53	1,04	59,18
84	Оборудование и механизмы	60,205	39,367	37,54	29,98	-34,61
85	Электрические машины	4,043	4,548	2,52	3,46	12,49
87	Средства наземного транспорта	10,016	15,847	6,25	12,07	58,21
81	Суда, лодки	3,205	2,23	2	1,7	-30,43
90	Приборы оптические, мединструменты	1,992	3,639	1,24	2,77	82,69
94	Мебель, постельные принадлежности	1,747	0,248	1,09	0,19	-85,78
95	Игрушки, спортивный инвентарь	2,342	1,387	1,46	1,06	-40,77
98	Специально классифицируемые товары	0,537	0,408	0,34	0,31	-23,89
99	Спец. классиф. товары, перемещ. в «конф. порядке»	0,948	0,629	0,59	0,48	-33,69

Товарная структура российско-канадского экспорта и импорта

		Экспорт					Импорт				
		10 мес 2001 г.		10 мес 2002г.		2002 к	10 мес 2001 г.		10 мес 2002 г.		2002 к
		млн.долл.	в % к	млн.долл.	в % к	2001г.	млн.долл.	в % к	млн.долл.	в % к	2001г.
Код ТН ВЭД СНГ		США	итогу	США	итогу	%	США	итогу	США	итогу	%
	Всего	199,7	100	193,4	100	-3,1	160,4	100	131,3	100	-18,1
01-24	Продтовары и с/х сырье (кр. текстиля)	38,29	17,8	37,86	19,6	-1,1	39,14	24,4	42,56	32,4	+8,7
25-27	Минпродукты, в т.ч.е: 30,54	15,3	14,42	7,5	-52,8	0	0	0	0	-	-
27	топливно-энергетические товары	30,54	15,3	14,42	7,5	-52,8	0	0	0	0	-
28-40	Продукты химпрома	30,01	15,1	39,69	20,5	+32,3	16,92	10,6	14,4	11,0	-14,9
41-43	Кожсырье, пушнина и изделия из них	0,12	0,06	0,27	0,14	+123	0,46	0,3	0,2	0,15	-56,1
44-49	Древесина и целлюлозно-бум. изделия	6,24	3,1	9,25	4,8	+48,2	0,54	0,3	0,84	0,6	+55,7
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	17,12	8,6	11,47	5,9	-33,0	1,09	0,7	1,48	1,1	+35,8
71	Драгкамни и металлы, изделия их них	3,41	1,7	2,64	1,4	-22,6	0	0	0	0	-
72-83	Металлы и изделия из них	57,01	28,5	64,55	33,4	+13,2	2,22	1,4	2,35	1,8	+6,0
84-90	Машины, оборуд., транспортные средства	7,63	3,8	9,15	4,7	+19,8	79,46	49,6	65,63	50,0	-17,4
68-70	(91-99) Др. товары	5,5	2,8	3,02	1,6	-45,1	6,26	3,9	3,16	2,4	-49,4

Источник: данные Статагентства Канады

Кипр

Внешняя торговля России с Кипром, в тыс.долл.

	2001г		2002г.	
	Общий импорт	Для соб. потребл.	Общий импорт	Для соб. потребл.
Импорт Кипра	122582	117696	166850	159912
02 Мясо и мясопродукты	99,2	-	-	-
03 Рыба, ракообразные, моллюски	48,8	48,8	227,8	224,0
08 Плоды, ягоды, орехи	0,3	0,3	-	- 0,9
09 Кофе, чай, пряности	1,9	1,9	-	-
10 Зерновые культуры (ячмень)	13211,6	13211,6	15185,0	15185,0
12 Масл. семена и плоды, мед.	108,4	108,4	41,8	41,8
18 Изделия из мяса, рыбы, моллюсков	4,9	4,9	43,4	43,4
20 Прод. перераб. плодов, овощей, орехов	3,9	3,9	-	-
21 Смешанные съедоб. препараты	9,9	45,7	0,1	0,1
22 Напитки алког., б/алког., уксус	1517,7	588,8	1 1899,2	1042,3
23 Комбикорм	644,4	644,4	741,9	741,9
24 Табак, сигареты	0,5	-	-	-
27 Минтопл., нефть, битумин., минвоск.	87438,9	86887,3	129731,1	129731,1
30 Фармацевтич. подукция	0,6	0,6	-	-
31 Удобрения	917,6	917,6	234,7	234,7
33 Эфирные масла, парфюм., космет.	38,8	38,8	28,7	28,7
35 Казеин, клей	3,9	3,9	-	-
36 Взрывч. вещ., пиротехнич. прод., порох	10,6	6,4	72,7	21,2
38 Пласмассы и изделия из них	90.4	90,4	25,1	25,1
40 Каучук, резиновые изделия (шины)	16,0	16,0	53,6	53,6
42 Изделия из кожи	13,4	13,2	0,4	0,4
44 Древесина и изд., древесный уголь	2991,4	3234,7	3195,7	3289,8
48 Бумага и картон, изд.	2342,4	2342,4	1429,0	1429,0
49 Книги, газеты, репродукции и др. изделия полиграфпрома	41,2	41,2	132,3	132,3
55 Хим. и штапельные волокна	8,7	-	-	-
57 Ковры и ковровые изделия	4,5	4,5	-	-
61 Одежда и принад. ее трикотж-е	43,3	43,3	46,8	46,8
62 Одежда (кроме трикотажа)	158,6	158,6	166,9	166,9
63 Пр. готовые текст. изделия, комплекты, б/у одежда, тряпье	3,7	3,7	0,5	0,5
64 Обувь, гетры и аналог. изделия	29,2	28,2	0,3	0,3
68 Изделия из камня, цемента, асбеста	-	-	9,4	9,4
69 Керамические изделия	3,3	3,3	15,5	15,5
70 Стекло и изделия из него	76,8	77,0	54,6	54,6
71 Жемчуг, драг. и полудрагкамни, драгметаллы, бижутерия, монеты	832,8	832,6	28,0	34,3
72 Чермет	8072,5	6882,4	6136,2	6039,3
73 Изделия из чермета	58,6	58,6	267,8	287,8
76 Аллюминий и изделия из него	739,5	642,9	120,7	203,9
82 Инструменты, пилы, столовые приборы	5,5	5,5	0,4	0,4
84 Машины, котлы, моторы, их части	718,3	330,1	847,0	273,8
85 Электромаш., оборуд., телеаппар.	239,2	176,0	348,3	350,5
87 Ср-ва наземн. трансп., кроме ж/д	58,5	-	0,3	1,8
88 Суда, лодки, плавсредства	66,9	66,9	-	-
90 Приборы оптич., фото-, измер., мед.	119,0	314,2	71,1	38,9
92 Музыкальные инструменты	20,8	19,4	-	-
93 Оружиеи аммуниция	3808,8	48,9	5530,2	39,8
94 Мебель	38,2	49,6	14,3	14,3
97 Произведения искусств	32,5	32,9	0,5	0,5

	2001г		2002г.	
	Общий импорт	Для соб. потребл.	Общий импорт	Для соб. потребл.
Экспорт Кипра	8729,2	75843,0	10074,8	13589,5
02 Мясо и мясопродукты	10,4	-	-	-
03 Рыба, ракообразные, моллюски	22,4	-	299,1	-
04 Молоко, яйца птицы, мед	3,0	-	-	-
08 Съед. плоды и орехи, кожура	102,5	-	143,4	-
09 Кофе, чай, мате и пряности	0,3	-	-	-
15 Жиры и масла живот/раст. происх.	208,1	-	326,1	-
17 Сахар и кондитер. изделия	12,3	-	-	-
19 Изделия из хлеб. злаков, муки	0,4	-	6,6	-
20 Прод. перераб. плодов, овощей, орехов	107,6	0,6	12,7	-
21 Различные пищ. пролукты	82,4	-	1,0	-
22 Напитки алког. и б/алког., уксус	559,0	1,5	1129,6	-
24 Табак и табачные изделия	278,7	73206,2	-	11426,7
25 Соль, сера, земли и камень	-	1,8	-	-
30 Фармацевтич. продукты	4290,6	-	4248,8	-
32 Экстр. дубильн., красил., пигменты, краски, лаки, шпатлевки	0,1	18,6	-	-
33 Эфирн. масла, парфюм., косметич.	1312,1	-	1818,3	-
34 Мыло, искусст. и гот. воски, пластелин	0,1	-	-	-
35 Белковые в-ва, клей, ферменты	-	0,2	3,9	-
36 Взрывч. вещ., пиротехн., спички	-	0,7	-	1,7
38 Химпродукты	131,5	-	152,2	-
39 Пластмассы и изделия из них	12,5	113,8	103,0	42,3
40 Каучук и резин. изделия	0,1	0,2	-	2,4
42 Изделия из кожи	0,2	0,3	-	-
43 Пушнина, мех, искусст. мех	-	366,1	-	476,5
44 Древесина, древесный уголь	1,0	11,8	1,6	-
48 Бумага и картон, изделия	357,0	2,4	468,3	3,9
49 Книги, газеты, репродукции и др. полиграф. изделия	10,4	7,9	35,4	3,8
51 Шерсть, волос животных, пряжа	-	7,5	-	-
52 Хлопок	-	0,6	-	13,2
53 Текстильн. мат. из раст. вол., х/б ткани	-	5,6	4,8	-
54 Химнити	-	1,3	-	-
55 Хим. штапельные волокна	-	387,9	92,6	191,2
56 Нетканные материалы	-	-	8,8	-
57 Ковры и пр. текст. напольные покрытия	0,1	17,4	-	8,9
58 Технические ткани	0,3	23,7	13,6	5,0
60 Трикотаж	-	3,0	-	-
61 Одежда и принадл. трикотажные	30,9	34,6	-	35,9
62 Одежда и принадл. текстильные	38,8	12,8	32,2	-
63 Пр. готовые текст. изделия, б/у одежда	42,5	4,2	85,2	3,0
64 Обувь, гетры	53,8	19,9	-	18,5
68 Изд. из камня, гипса, цемента, асбеста	7,9	-	3,0	-
69 Керамические изделия	1,4	0,4	7,4	10,9
70 Стекло и изделия из него	-	13,4	9,8	5,2
71 Жемчуг, драг/полудрагкамни, драгмет.	30,1	9,4	445,0	5,2
73 Изделия из черн. металлов	-	3,4	23,5	2,2
76 Алюминий и изделия из него	0,1	0,1	0,9	-
82 Инструмент, ножевые изделия	-	-	0,5	-
83 Пр. изделия из неблагор. металлов	1,3	0,1	-	-
84 Котлы, оборуд., мех. приспособл.	55,0	117,9	21,5	250,2
85 Электромашины, оборуд.	4,4	38,7	19,3	143,7
87 Ср-ва назем. трансп., кр. ж/д и трамваев	-	116,3	-	31,3
88 Суда, лодки, плавсредства	-	25,4	-	-
90 Приборы оптич., фото-, измер-, мед.	-	1108,3	-	577,0
91 Часы и запчасти	-	40,8	-	57,8
93 Охотничьи ружья и сопутств.	13,3	5,1	40,6	14,8
94 Мебель, матрацы, подушки	258,6	92,7	150,5	220,7
95 Игрушки, игры, спортинвентарь	-	10,2	7,8	29,5
96 Разл. готовые изделия	41,1	1,6	21,5	-
97 Произведения искусств	7,4	-	-	1,3

Китай

Товарная структура экспорта России в Китай в 2001-02гг.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г. тыс.долл.	2001г. % к ит.	2002г. тыс.долл.	2002г. % к ит.	2002г. к 2001г. %
	Всего	7959384	100	8406825	100	105,6
01-24	Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	552809	6,9	674537	8	122
25-27	Минеральные продукты	860541	10,8	1342667	16	156
27	Топливно-энергетические товары	808022	10,1	1283600	15,3	158,9
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	1302049	16,3	1566378	18,6	120,3
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	2971	0,04	3200	0,04	107,7
44-49	Древесина и целлюлознобумажные изделия	1193818	15	1563992	18,6	131
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	3296	0,04	3846	0,05	116,7
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	17467	0,2	27994	0,3	160,3
72-83	Металлы и изделия из них	1657537	20,8	1394496	16,6	84,1
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	2286509	28,7	1692618	20,1	74
68-70	91-97 Другие товары	1638	0,02	911	0,01	55,6

Товарная структура импорта России из Китая в 2001-02гг.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г. тыс.долл.	2001г. % к ит.	2002г. тыс.долл.	2002г. % к ит.	2002г. к 2001г. %
	Всего	2711161	100	3520630	100	129,9
01-24	Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	246033	9,1	440474	12,5	179
25-27	Минеральные продукты	70362	2,6	57998	1,6	82,4
27	Топливно-энергетические товары	52537	1,9	40678	1,2	77,4
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	138241	5,1	171215	4,9	123,8
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	576163	21,2	588097	16,7	102,1
44-49	Древесина и целлюлознобумажные изделия	10290	0,4	20346	0,6	197,7
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	1181307	43,6	1384579	39,3	117,2
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	4246	0,2	2133	0,06	50,2
72-83	Металлы и изделия из них	49652	1,8	84816	2,4	170,8
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	299651	11	555853	15,8	185,5
68-70	91-97 Другие товары	135227	5	215097	6,1	159,1

Экспорт России в Китай по товарным группам в 2001-02гг., в тыс.долл.

Код	ТН ВЭД СНГ	2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	2002г. к 2001г. %
	Всего	7959384	8406825	100%	100%	105,6
01	Живые животные	3	294	0	0	9800
02	Мясо	10	0	0	0	0
03	Рыба, моллюски, ракообразные	487918	622607	6,1	7,4	127,6
04	Молочные продукты, яйца, мед	0	0	0	0	0
05	Другие продукты животного происхождения	1545	2568	0	0	166,2
06	Деревья и др. растения, цветы	4	1	0	0	25
07	Овощи, горох, фасоль и др.	158	38	0	0	24
08	Фрукты, орехи, ягоды, цитрусовые	13332	10644	0,2	0,1	79,8
09	Чай, кофе, специи	0	0	0	0	0
10	Зерновые	0	0	0	0	0
11	Продукция мукомольной промышленности, крахмал	1	1	0	0	100
12	Масличные семена и плоды, растения для медиц. целей	2861	145	0	0	5,1
13	Лаки, солы растительные	0	0	0	0	0
14	Материалы растительного происхождения	0	0	0	0	0
15	Животные и растительные жиры и масла	175	5	0	0	2,9
16	Продукты из мяса и рыбы	0	68	0	0	100
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	3	3	0	0	100
18	Какао и какао продукты	20	0	0	0	0
19	Продукты из муки, крахмала и молока	0	0	0	0	0
20	Продукты из овощей, фруктов, орехов	368	406	0	0	110,3
21	Смешанные пищевые продукты (супы, соусы, мороженое)	1	33	0	0	3300
22	Алкогольные и безалкогольные напитки, уксус	115	202	0	0	175,7
23	Технические остатки пищевой промышленности	46294	37521	0,6	0,4	81
24	Табак и сигареты	0	0	0	0	0
25	Соль, сера, известь, цемент, мрамор	26307	20249	0,3	0,2	77
26	Руды, шлаки, зола	26212	38817	0,3	0,5	148,1
27	Минеральное топливо, нефть, нефтепродукты	808022	1283600	10,2	15,3	158,9
28	Продукты неорганической химии, радиоактивные	27860	26142	0,3	0,3	93,8
29	Органические химические соединения	336632	321869	4,2	3,8	95,6
30	Фармацевтические продукты	0	0	0	0	0
31	Удобрения	591810	863672	7,4	10,3	145,9
32	Дубильные и красящие вещества	47	152	0	0	323,4
33	Парфюмерные, косметические и туалетные средства	2	7	0	0	350
34	Мыло, моющие и полирующие вещества	758	1919	0	0	253,2
35	Белковые вещества, альбумины и клеи	40	1610	0	0	4025
36	Взрывчатые вещества, пиротехнические изделия, спички	0	0	0	0	0
37	Фото- и кинотовары	248	71	0	0	28,6
38	Прочие химические продукты	726	2781	0	0	383,1
39	Пластмассы, изделия из них	271909	237769	3,4	2,8	87,4
40	Каучук и резиновые изделия	72016	111835	0,9	1,3	155,3
41	Кожевенное сырье и кожа	121	505	0	0	417,4
42	Изделия из кожи, сумки, портфели	1	0	0	0	0
43	Пушнина, меховое сырье, мех, изделия из них	2849	2695	0	0	94,6
44	Древесина, изделия из нее, древесный уголь	598841	1058804	7,5	12,6	176,8
45	Мягкие сорта древесины и изделия из нее	12	6	0	0	50
46	Изделия из соломы и др. материалов для плетения	0	0	0	0	0
47	Бумажная масса, целлюлоза	349178	358400	4,4	4,3	102,6
48	Бумага и картон, изделия из них	107973	107046	1,4	1,3	99,1
49	Книги, газеты, печатные изд., машиноп. тексты и чертежи	137814	39736	1,7	0,5	28,8
50	Шелк, пряжа, ткани	0	2	0	0	100
51	Шерсть, волос животных, пряжа и ткань	95	267	0	0	281,1
52	Хлопок, х/б пряжа и ткань	21	86	0	0	409,5
53	Др. растит. текстильные волокна, бумажная пряжа и ткань	5	894	0	0	17880
54	Химические нити, ткани синтетические	2147	2181	0	0	101,6
55	Химические штапельные волокна	44	149	0	0	338,6
56	Вата, войлок, веревки, канаты и изделия из них	20	25	0	0	125
57	Ковры и другие текстильные напольные покрытия	0	0	0	0	0
58	Специальные ткани, кружева, гобелены, вышивки	1	0	0	0	0
59	Текстильные материалы пропитанные, изделия из них	0	0	0	0	0
60	Трикотажное полотно	0	0	0	0	0
61	Одежда из трикотажа	1	51	0	0	5100
62	Одежда текстильная	388	161	0	0	41,5
63	Пр. готовые текст. изд. (белье постельное, покрывала, шторы)	57	29	0	0	50,9
64	Обувь	0	0	0	0	0
65	Головные уборы	514	0	0	0	0

Код	ТН ВЭД СНГ	2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	2002г. к 2001г. %
66	Зонты, трости	0	0	0	0	0
67	Обработанное перо и пух, изделия из них	3	0	0	0	0
68	Изделия из камня, гипса, цемента, слюды и т.п.	62	53	0	0	85,5
69	Керамические изделия	30	1	0	0	3,3
70	Стекло, изделия из стекла	1277	674	0	0	52,8
71	Жемчуг, драгкамни и металлы, изделия, бижутерия	17467	27994	0,2	0,3	160,3
72	Черные металлы	1204417	1009454	15,1	12	83,8
73	Изд. из черных металлов, м/к, трубы, рельсы, цистерны, проволока	17893	16396	0,2	0,2	91,6
74	Медь и изделия из меди	135210	190488	1,7	2,3	140,9
75	Никель и изделия из никеля	91783	90663	1,2	1,1	98,8
76	Алюминий и изделия из алюминия	199384	73545	2,5	0,9	36,9
78	Свинец и изделия из свинца	6	277	0	0	4616,7
79	Цинк и изделия из цинка	67	95	0	0	141,8
80	Олово и изделия из олова	0	0	0	0	0
81	Другие цветные металлы	8755	13545	0,1	0,2	154,7
82	Инструмент, столовые приборы, оснастка	4	32	0	0	800
83	Разнообразные изделия из металла	18	1	0	0	5,6
84	Энергетич., технологич. и др. оборуд., станки, насосы	290683	597951	3,7	7,1	205,7
85	Электрические машины и оборуд., аппаратура для записи	101177	81692	1,3	1	80,7
86	Ж/д локомотивы, подвижной состав, путевые устройства	16337	5631	0,2	0,1	34,5
87	Автомобили, тракторы, др. транспортные средства	7531	4191	0,1	0	55,6
88	Летательные аппараты	1478048	981289	18,6	11,7	66,4
89	Суда, баржи, лодки	360553	3240	4,5	0	0,9
90	Оптико-, фото-, киноприборы, медицинские приборы	32181	18624	0,4	0,2	57,9
91	Часы	1	1	0	0	100
92	Музыкальные инструменты	0	5	0	0	100
93	Оружие и боеприпасы	147	44	0	0	29,9
94	Мебель, матрацы, осветительные приборы	29	66	0	0	227,6
95	Игрушки, спортивный инвентарь	25	30	0	0	120
96	Разные готовые изделия	1	0	0	0	0
97	Произведения искусства, антиквариат, марки почтовые	67	37	0	0	55,2
98	Спец. товарные продукты, и не выдел. в отд. группы товары	80747	136186	1	1,6	168,7

Импорт России из Китая по товарным группам в 2000-01гг., в тыс.долл.

Код	ТН ВЭД СНГ	2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	2002г. к 2001г. %
	Всего	2711161	3520630	100%	100%	129,9
01	Живые животные	68	4	0	0	5,9
02	Мясо	44160	129345	1,6	3,7	292,9
03	Рыба, моллюски, ракообразные	648	1838	0	0,1	283,6
04	Молочные продукты, яйца, мед	527	427	0	0	81
05	Другие продукты животного происхождения	4319	4076	0	0	94,4
06	Деревья и др. растения, цветы	18	168	0	0	933,3
07	Овощи, горох, фасоль	19749	34048	0,7	1	172,4
08	Фрукты, орехи, ягоды, цитрусовые	23313	41693	0,9	1,2	178,8
09	Чай, кофе, специи	7935	11635	0,3	0,3	146,6
10	Зерновые	17937	51728	0,7	1,5	288,4
11	Продукция мукомольной промышленности, крахмал	305	408	0	0	133,8
12	Масличные семена и плоды, растения для медицинских целей	28283	32461	1	0,9	114,8
13	Лаки, смолы растительные	294	315	0	0	107,1
14	Материалы растительного происхождения	3	13	0	0	433,3
15	Животные и растительные жиры и масла	67	119	0	0	177,6
16	Продукты из мяса и рыбы	29907	37405	1,1	1,1	125,1
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	1242	2939	0	0,1	236,6
18	Какао и какао продукты	621	2080	0	0,1	334,9
19	Продукты из муки, крахмала и молока	2037	4408	0,1	0,1	216,4
20	Продукты из овощей, фруктов, орехов и др.	41464	57364	1,5	1,6	138,3
21	Смешанные пищевые продукты (супы, соусы, мороженое)	2734	4578	0,1	0,1	167,4
22	Алкогольные и безалкогольные напитки, уксус	544	711	0	0	130,7
23	Технические остатки пищевой промышленности	25	170	0	0	680
24	Табак и сигареты	19834	22541	0,7	0,6	113,6
25	Соль, сера, известь, цемент, мрамор	17787	16973	0,7	0,5	95,4
26	Руды, шлаки, зола	38	347	0	0	913,2
27	Минеральное топливо, нефть, нефтепродукты	52537	40676	1,9	1,2	77,4
28	Продукты неорганической химии, радиоактивные	19861	22440	0,7	0,6	113
29	Органические химические соединения	32267	41873	1,2	1,2	129,8

Код ТН ВЭД СНГ		2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	2002г. к 2001г. %
30	Фармацевтические продукты	5413	4300	0,2	0,1	79,4
31	Удобрения	57	6	0	0	10,5
32	Дубильные и красящие вещества	3187	4702	0,1	0,1	147,5
33	Парфюмерные, косметические и туалетные средства	9355	8037	0,3	0,2	85,9
34	Мыло, моющие и полирующие вещества	1863	1892	0,1	0,1	101,6
35	Белковые вещества, альбумины и клеи	1857	3102	0,1	0,1	167
36	Взрывчатые вещества, пиротехнические изделия, спички	2808	3825	0,1	0,1	136,2
37	Фото- и кинотовары	514	264	0	0	51,4
38	Прочие химические продукты	6403	6149	0,2	0,2	96
39	Пластмассы, изделия из них	48680	68330	1,8	1,9	140,4
40	Каучук и резиновые изделия	5965	6294	0,2	0,2	105,5
41	Кожевенное сырье и кожа	1214	1219	0	0	100,4
42	Изделия из кожи, сумки, портфели	508919	507328	18,8	14,4	99,7
43	Пушнина, меховое сырье, мех, изделия из них	66030	79550	2,4	2,3	120,5
44	Древесина, изделия из нее, древесный уголь	1848	4927	0,1	0,1	266,6
45	Мягкие сорта древесины и изделия из нее	5	4	0	0	80
46	Изделия из соломы и др. материалов для плетения	1381	1493	0,1	0	108,1
47	Бумажная масса, целлюлоза	1	12	0	0	1200
48	Бумага и картон, изделия из них	6665	12027	0,2	0,3	180,5
49	Книги, газеты, печатные издания, машиноп. тексты и чертежи	389	1882	0	0,1	483,8
50	Шелк, пряжа, ткани	1290	866	0	0	67,1
51	Шерсть, волос животных, пряжа и ткань	1181	940	0	0	79,6
52	Хлопок, х/б пряжа и ткань	11678	22240	0,4	0,6	190,4
53	Др. растит. текстильные волокна, бумажная пряжа и ткань	398	375	0	0	94,2
54	Химические нити, ткани синтетические	13778	16437	0,5	0,5	119,3
55	Химические штапельные волокна	9295	11536	0,3	0,3	124,1
56	Вата, войлок, веревки, канаты и изделия из них	2323	5939	0,1	0,2	255,7
57	Ковры и другие текстильные напольные покрытия	653	1121	0	0	171,7
58	Специальные ткани, кружева, гобелены, вышивки	4591	5429	0,2	0,2	118,3
59	Текстильные материалы про-питанные, изделия из них	3138	6240	0,1	0,2	198,9
60	Трикотажное полотно	30186	34423	1,1	1	114
61	Одежда из трикотажа	178905	278665	6,6	7,9	155,8
62	Одежда текстильная	449588	446999	16,6	12,7	99,4
63	Пр. готовые текст. изд. (белье постельное, покрывала, шторы)	77426	58741	2,9	1,7	75,9
64	Обувь	383473	481445	14,1	13,7	125,5
65	Головные уборы	2257	2736	0,1	0,1	121,2
66	Зонты, трости	5768	6002	0,2	0,2	104,1
67	Обработанное перо и пух, изделия из них	5380	4444	0,2	0,1	82,6
68	Изделия из камня, гипса, цемента, слюды	1753	3641	0,1	0,1	207,7
69	Керамические изделия	30421	42095	1,1	1,2	138,4
70	Стекло, изделия из стекла	5187	7713	0,2	0,2	148,7
71	Жемчуг, драгкамни и металлы, изделия из них; бижутерия	4246	2133	0,2	0,1	50,2
72	Черные металлы	2442	3545	0,1	0,1	145,2
73	Изд. из черных мет. (м/к, трубы, рельсы, цистерны, проволока)	13269	24334	0,5	0,7	183,4
74	Медь и изделия из меди	5033	1279	0,2	0	25,4
75	Никель и изделия из никеля	70	22	0	0	31,4
76	Алюминий и изделия из алюминия	650	2046	0	0,1	314,8
78	Свинец и изделия из свинца	0	1	0	0	100
79	Цинк и изделия из цинка	971	2317	0	0,1	238,6
80	Олово и изделия из олова	1	0	0	0	0
81	Другие цветные металлы	7083	11830	0,3	0,3	167
82	Инструмент, столовые приборы, оснастка	6754	17500	0,3	0,5	259,1
83	Разнообразные изделия из металла	13378	21942	0,5	0,6	164
84	Энергетич., технолог. и др. оборуд., станки, насосы	98082	196489	3,6	5,6	200,3
85	Электрические машины и оборудование, аппар. для записи	155159	310064	5,7	8,8	199,8
86	Ж/д локомотивы, подвижной состав, путевые устройства	1345	803	0	0	59,7
87	Автомобили, тракторы, транспортные средства	10639	23171	0,4	0,7	217,8
88	Летательные аппараты	10270	561	0,4	0	5,5
89	Суда, баржи, лодки и др.	1626	595	0,1	0	36,6
90	Оптико-, фото-, киноприборы и аппараты, медприборы	22530	24170	0,8	0,7	107,3
91	Часы	1560	2646	0,1	0,1	169,6
92	Музыкальные инструменты	679	854	0	0	125,8
93	Оружие и боеприпасы	1	0	0	0	0
94	Мебель, матрацы, осветительные приборы	13987	34929	0,5	1	249,7
95	Игрушки, спортивный инвентарь	48011	84589	1,8	2,4	176,2
96	Разные готовые изделия	33603	38616	1,2	1,1	114,9
97	Произведения искусства, антиквариат, марки почтовые	25	13	0	0	52
98	Спец. тов. прод., а также не выделяемые в отд. группы товары	1	21	0	0	2100

Колумбия

Экспорт (импорт) России с Колумбией по тов. группам, в млн.долл.

Код тнВЭД		2001г.	2002г.	в% к итогу 2001г.	в% к итогу 2002г.	2002г. в %к 2001г.
	Оборот	111,4	122,8	100%	100%	110,2
	Экспорт	52,8	81,3	-	-	154
0402109	Сухое молоко	88,4	-	0,16	-	-
12075	Семена растений	-	9,1		0,01	-
280300	Спец. уголь	-	9,8		0,01	-
281910	Окислы хрома	-	21,1		0,03	-
28269-28444	Соли металлов	57,6	10,4	0,11	0,01	18,1
29031-29053	Прод. неорг.химии	65,7	34,8	0,12	0,04	53
290621	Спирт бензоловый	28,4	33,1	0,05	0,04	116,5
29071-29073	Фенолы	209,5	255,4	0,40	0,31	121,9
2916-2919	Кислоты	22,5	56	0,04	0,07	248,9
29339-29362	Орг. химсоед-я	185,5	181,6	0,35	0,22	97,9
2941	Антибиотики	12,2	20	0,02	0,03	163,9
31021	Удобр-я азотные	22.669,2	26.368,8	43	32,43	116,3
31023	Нитрат аммония	6.081,4	777,3	11,5	0,96	12,8
31042	Удобр-я калийные	6.166,9	3.472,4	11,7	4,27	56,3
31052-31054	Комплек. удобр-я	-	2.997,8	-	3,69	-
3204-32081	Синтет. красители	-	6,1	-	0,01	-
3301	Синтет. масла	-	7,4	-	0,01	-
34021-35011	Моющие средства	98,6	319,2	0,19	0,39	323,7
35011	Казеин	25,3	53,1	0,05	0,07	209,9
3900-3907	Пластмассы	105,8	-	0,20	-	-
3917-3927	Изделия из пласт.	646,2	574,9	1,22	0,71	89
40023-40027	Каучук	86,9	543,1	0,16	0,67	625
4009-4010	Шины	77	12,7	0,15	0,01	16,5
4016	Резинотех. изделия	0,3	0,2	-	-	66,7
4801	Газетная бумага	119,1	162,6	0,23	0,20	136,5
48025	Бумага писчая	221,5	155,2	0,41	0,19	70,1
5401	Хлопок	34,8	53,2	0,07	0,07	152,9
5405	Синт. волокно	21,3	1,4	0,04	-	6,6
61061	Кружева	0,2	0,2	-	-	100
61062-6307	Одежда	1,2	9,2	0,002	0,01	766,7
70091	Зеркала	3,4	0,4	0,006	-	11,8
720241	Ферросплавы	188,2	194,8	0,36	0,24	103,5
7207-7208	Металлопрокат	11.939,7	5.955,3	22,5	7,33	49,9
73041-73043	Трубы метал.	-	352		0,43	-
7311-7326	Метизы	62,7	4,6	0,11	-	7,3
82055	Ручной инструмент	5,6	-	0,01	-	-
8302	Техпрокладки	1,5	1,4	0,003	-	93,3
83099	Свечи зажигания	0,7	-	-	-	-
8409	Запчасти к двигат. ВС	16,2	26,6	0,03	0,03	164,2
8410-8415	Детали энергооборуд.	44,1	701,2	0,08	0,86	1590
843149	Коперы	1	3,7	-	-	370
8436	Котлы центр.отоплен.	-	13,5		0,02	-
84522	Швейные машины	43,5	12,8	0,08	0,01	29,4
8478-8480	Мех.аппараты	50	-	0,09	-	-
8481-8542	Детали машин	179,9	148	0,34	0,18	82,3
8545	Электроды	69,2	0,1	0,13	-	0,1
870190	Трактор	11,8	-	0,02	-	-
87032	Автомобили	211,9	82	0,40	0,1	38,7
8708	Запчасти к автомоб.	243,4	81,9	0,46	0,1	33,6
880212	Вертолеты	-	36.100		44,40	-
88024	Самолет «АН-24»	302,5	719,3	0,57	0,88	237,8
8803	Запчасти д/авиатех.	2.229,1	503,3	4,22	0,62	22,6
90051	Бинокли	0,2	-	-	-	-
900991	Запчасти к оптике	-	1,7	-	-	-
90299	Фотокамеры	5,1	8,1	0,009	0,01	158,8
90111	Микроскопы	-	8,1	-	0,01	-
90142	Навигац. приборы	0,5	0,1	-	-	20
902	Медоборудование	-	0,1	-	-	-
9026-90278	Изм.приборы	0,3	0,4	-	-	133,3
90299	Тахометры	0,3	0,1	-	-	33,3
90321	Приборы контроля	0,2	0,2	-	-	100
910219	Часы	-	7,6	-	0,01	-
93033	Спорторужие	-	37,5	-	0,05	-
94019	Авиакресла	0,2	-	-	-	-
94056	Проекц. аппараты	85,2	181,4	0,16	0,22	212,9
9810	Шасси д/автомоб.	4,4	-	0,008	-	-
-	Прочее	5,6	5,0	0,01	0,01	89,3
	Импорт	58,6	41,5	-	-	70,8
03011	Аквариумные рыбки	1	-	-	-	-
06031	Цветы (роза, гвоздика)	13.895	13.960,8	23,7	33,64	100,4
06049	Декор.части цветов	-	4,5	-	0,01	-
08030012	Бананы	3.078,2	4.676,4	5,23	11,27	151,9
08109	Свежие фрукты	-	3,2	-	0,01	-
09110	Кофе в зернах	-	101	-	0,24	-
110812	Крахмал кукуруз.	9,5	-	0,016	-	-
1701119	Сахар	35.627,8	18.809,4	60,8	45,32	52,8
20089	Консерв. фрукты	-	36,5	-	0,09	-
210111	Кофейный концентрат	5.414,1	3.243,4	9,24	7,82	59,9
22084	Алког. напитки (ром)	-	7,3		0,02	-
320620	Красители	10,8	-	0,18	-	-
33049-3305	Косметика	18,8	-	0,03	-	-
34011	Мыло	18,1	-	0,03	-	-
41043	Кожи коровьи	49	-	0,08	-	-
440729	Древесина	-	8,4	-	0,02	-
6108-6307	Одежда из текстиля	-	139,7	-	0,34	-
6912-69139	Изделия из керамики	0,6	86,3	-	0,21	-
701939	Стеклоткань	73,6	85,1	0,13	0,21	115,6
71011	Жемчуг	-	60	-	0,14	-
710391	Изумруды	11,9	3,5	0,02	0,01	29,4
7317	Гвозди	-	20,5	-	0,05	-
8480	Лекала, матрицы	22,9	96	0,04	0,23	419,2
8803	Планеры	322,1	100	0,55	0,24	31
94033-94036	Мебель	14,2	15	0,02	0,04	105,6
	Др. товары	1,3	2	0,002	-	153,8

Товарная структура экспорта (импорта) России и Колумбии

Код тн ВЭД		Экспорт 2001г. тыс. долл	Экспорт 2001г. % к итогу	Экспорт 2002г. тыс.долл.	Экспорт 2002г. % к ит.	Экспорт 2002г. в% к 2001г.	Импорт 2001г. тыс.долл.	Импорт 2001г. % к итогу	Импорт 2002г. тыс.долл.	Импорт 2002г. % к итогу	Импорт 2002г.% к 2001г.
01-24	Продтовары и с/х сырье	88,4	0,17	9,1	0,1	10,3	58.026,6	99	40.852	98,4	70,4
25-27	Минеральные продукты	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
27	Топливно-энергетич. товары	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
28-40	Продукция химпрома,каучук	36.530	69,21	35.755,2	44	97,9	47,7	0,081	-	-	-
41-43	Кожсырье, пушнина	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
44-49	Древесина и целлюл.-бумизделия	340,6	0,65	317,8	0,4	93,3	-	-	8,4	0,02	-
50-67	Текстиль, текст. изделия и обувь	57,5	0,11	64	0,08	111,3	-	-	139,7	0,34	-
71	Драгкамни и металл	-	-	-	-	-	11,9	0,02	63,5	0,15	533,6
72-83	Металлы и изделия из них	12.199,9	23,11	6.506,8	8	53,3	-	-	20,5	0,05	-
84-90	Машины, транспорт. средства	3.409,2	6,5	38.392,4	47,2	1.126,1	345	0,59	196	0,47	56,8
68-70 91-97	Др. товары	98,8	0,19	250,7	0,31	253,7	15,5	0,03	17	0,04	109,7
	Итого (млн.долл.)	52,8	100	81,3	100	-	58,6	100	41,5	100	-

Республика Корея

Экспорт Российской Федерации в Республику Корея, в тыс.долл., %

Год	Объем	Изменение		2000г.		2001г.		2002г.	
1991г.	577 293	56,1	январь	110 231	-37,9	175 233	37,1	112 636	-35,7
1992г.	74 830	-87	февраль	131 813	48	122 429	-7,7	155 164	26,7
1993г.	974 821	1203	март	133 984	12,7	120 340	-11,3	160 567	33,4
1994.г	1 229 652	26,1	апрель	137 922	22,8	110 208	-25,1	139 860	26,9
1995г.	1 893 064	54	май	158 600	-30,2	129 452	-22,5	145 802	12,6
1996г.	1 810 266	-4,37	июнь	176 959	1,3	142 642	-24,1	152 937	7,2
1997г.	1 534 783	-15,2	июль	180 295	20	198 730	9,3	288 456	45,1
1998г.	998 579	-34,9	август	197 607	45,6	216 680	8,8	211 775	-2,3
1999г.	1 590 469	59,3	сентябрь	238 267	51	228 931	-4,1	206 528	-9,8
2000г.	2 058 265	29,4	октябрь	189 503	22,5	139 858	-35,5	203 253	45,3
2001г.	1 929 476	-6,3	ноябрь	215 304	50,5	185 607	-16	215 427	16,1
2002г.	2 217 604	14,9	декабрь	187 782	23,6	159 366	-17,8	225 199	41,3

Импорт РФ из РК

Год	Объем	Изменение		2000г.		2001г.		2002г.	
1991г.	625 080	20,4	январь	47 906	33,7	59 611	19,6	78 379	31,5
1992г.	118 084	-81,1	февраль	56 933	8,7	65 130	12,6	79 203	21,6
1993г.	601 171	409	март	62 270	23,3	78 845	21	83 072	5,4
1994г.	961 911	60	апрель	56 472	10,9	85 784	34,2	86 169	0,4
1995г.	1 418 366	47,5	май	59 441	22,2	78 173	24	88 219	12,9
1996г.	1 967 534	38,7	июнь	66 476	21	71 915	7,6	80 063	11,3
1997г.	1 767 932	-10,1	июль	55 068	6,4	76 886	28,4	84 982	10,5
1998г.	1 113 846	-37	август	71 846	28,1	73 158	1,8	89 354	22,1
1999г.	637 052	-42,8	сентябрь	70 824	9,8	86 363	18	91 279	5,7
2000г.	788 127	23,7	октябрь	75 170	10,6	87 808	14,4	112 379	28
2001г.	938 161	19	ноябрь	82 845	25,6	101 364	18,3	97 383	-3,9
2002г.	1 065 875	13,6	декабрь	82 876	26,8	73 124	-13,3	95 393	30,5

Товарооборот между РФ из РК

Год	Объем	Изменение		2000г.		2001г.		2002г.	
1991г.	1 202 373	37,6	январь	158 138	-4,2	234 844	48,5	191 015	-18,7
1992г.	192 915	-84	февраль	188 745	-14,3	187 559	-0,6	234 367	25
1993г.	1 575 991	717	март	196 254	-29,3	199 185	1,5	243 639	22,3
1994г.	2 191 563	39,1	апрель	194 394	-27,5	195 992	0,8	226 029	15,3
1995г.	3 311 430	51,1	май	218 040	-31,4	207 625	-4,8	234 021	12,7
1996г.	3 777 801	14,1	июнь	243 435	-28,2	214 557	-11,9	233 000	8,6
1997г.	3 302 715	-12,6	июль	235 363	-20,4	275 616	17,1	373 438	35,5
1998г.	2 112 425	-36	август	269 453	-25,6	289 838	7,6	301 129	3,9
1999г.	2 227 521	5,4	сентябрь	309 091	-4,6	315 294	2	297 807	-5,5
2000г.	2 846 391	27,8	октябрь	264 673	-10,5	227 666	-14	315 632	38,6
2001г.	2 867 637	0,7	ноябрь	298 149	28,2	286 971	-3,7	312 810	9
2002г.	3 283 479	14,5	декабрь	270 658	53,5	232 490	-14,1	320 592	37,9

Баланс двусторонней торговли между РФ из РК

Год	Объем	Изменение		2000г.		2001г.		2002г.	
1991г.	-47 787	н/д	январь	62 325		115 622	46,1	34 257	-237,5
1992г.	-43 254	4 533	февраль	74 880		57 299	-30,7	75 961	24,6
1993г.	373 650	416 904	март	71 713		41 495	-72,8	77 495	46,5
1994г.	267 741	-105 910	апрель	81 450		24 424	-233,5	53 691	54,5
1995г.	474 698	206 957	май	99 159		51 279	-93,4	57 583	10,9
1996г.	-157 268	-631 966	июнь	110 483		70 727	-56,2	72 874	2,9
1997г.	-233 149	-75 881	июль	125 227		121 844	-2,8	203 474	40,1
1998г.	-115 267	117 882	август	125 761		143 522	12,4	122 421	-17,2
1999г.	953 417	1 068 683	сентябрь	167 442		142 568	-17,4	115 249	-23,7
2000г.	1 270 138	316 721	октябрь	114 332		52 050	-119,7	90 874	42,7
2001г.	991 315	-278 823	ноябрь	132 459		84 243	-57,2	118 044	28,6
2002г.	1 151 729	160 414	декабрь	104 906		86 242	-21,6	129 806	33,6

Источник: КТС, KOTIS, фев. 2003г.

Экспорт РФ в РК в 2002 г.

	Код ТН ВЭД РФ	Стоимость, тыс.долл.	Уд. вес %	Измен. 2002/01, % по стоимости
		2 217 604	100	14,90
1-10 товарные позиции (6 знаков по ТН ВЭД России)				
1. Нефть сырая, битуминозная (нафта)	270900	478 926	21,60	4
2. Алюминий нелегированный	760110	242 720	10,95	-2,7
3. Лом черных металлов	720449	131 268	5,92	-6,6
4. Уран, обогащенный изотопом U-235, и его соединения	284420	104 831	4,73	329,2
5. Лесоматериалы хвойных пород, необработанные (круглый лес)	440320	98 022	4,42	2,8
6. Мороженая рыба, прочая (не включая печень и икру)	030379	92 472	4,17	156
7. Уголь битуминозный	270112	91 959	4,15	38,8
8. Прокат из углеродистой стали в рулонах (толщиной менее 3 мм.)	720839	81 066	3,66	88,2
9. Светлые нефтепродукты и препараты	271011	74 913	3,38	-
10. Сталь-катанка прямоугольного сечения	720711	62 552	2,82	13,6
11-20 товарные позиции				
11. Передельный чугун, нелегированный (менее 0,5 мас. % фосфора)	720110	59 061	2,66	53,6
12. Печень морских рыб (в основном, минтая)	030380	56 508	2,55	-29,4
13. Стальные прутки и катанка (менее 14 мм по диаметру, C > 0.6%)	721391	41 498	1,87	3,8
14. Крабы (не мороженые)	030624	40 389	1,82	739,2
15. Древесная целлюлоза небеленая (из хвойных пород)	470311	34 452	1,55	13,7
16. Агломераты оксидов никеля	750120	29 389	1,33	47,7
17. Алюминий легированный	760120	29 386	1,33	-26
18. Эпсилон-капролактам	293371	28 176	1,27	-29,5
19. Бутилкаучук	400231	26 287	1,19	-19,6
20. Платина необработанная или в виде порошка	711021	23 783	1,07	430
21-30 товарные позиции				
21. Прокат из углеродистой стали в рулонах (толщиной более 10 мм.)	720836	22 025	0,99	2,4
22. Прокат из углеродистой стали в рулонах (толщиной 4,75-10 мм.)	720837	21 023	0,95	19,5
23. Прокат из углеродистой стали в рулонах (толщиной 3-4,75 мм.)	720838	19 850	0,90	45,9
24. Ферросилиций (с содержанием силиция более 55 мас. %)	720221	17 482	0,79	20,9
25. Полуфабр. из железа или нелигированной стали (C = 0,25%)	720720	16 328	0,74	113,9
26. Хлорид калия (калийные удобрения)	310420	15 194	0,69	-25,9
27. Нити вискозные некрученые, одиночные	540331	11 519	0,52	-14,5
28. Светлые нефтепродукты и препараты, прочие	271019	11 438	0,52	-
29. Целлюлоза древ., натронная или сульфатная (полубел. или беленая)	470321	11 202	0,51	7,2
30. Отходы и лом черных металлов (коррозионностойкой стали)	720421	11 141	0,50	64,9

Итого

Код	стоим., тыс.долл.	уд. вес, %	Код	стоим., тыс.долл.	уд. вес., %
20 товаров	1 827 658	82,4			
30 товаров	1 984 860	89,5			
50 товаров	2 080 115	93,8			
31. 720241	11 089	21,2	42. 030339	5 609	9,5
32. 750210	10 172	-43,4	43. 760612	5 398	63,4
33. 711011	10 050	-	44. 722511	4 793	-56,9
34. 281410	9 693	69,5	45. 721499	4 214	92,9
35. 520100	9 562	65,5	46. 720249	4 100	-10,2
36. 470329	9 453	-0,9	47. 740200	3 903	192,4
37. 030360	9 394	4,8	48. 390461	2 711	0,8
38. 720851	9 302	31,8	49. 720852	2 531	79,4
39. 310210	8 514	-35	50. 491199	2 471	1379,7
40. 050790	8 026	47,6	Итого (31-50)	95 255	
41. 440710	7 612	83,2			

Импорт Российской Федерации из Республики Корея в 2002г.

	Код ТН ВЭД РФ	Стоимость, тыс.долл.	Уд. вес, %	Измен. 2002/01, % по стоимости
1-10 товарные позиции				
1. полиэтилентерефталат	390760	118 333	11,10	17,8
2. сложные полиэфирные пластмассы, полиацетали и эпоксиды	390799	80 567	7,56	26,9
3. радиоприемники и магнитолы	852520	50 981	4,78	193,1
4. макаронные изделия (лапша рамен и пр.)	190230	45 283	4,25	23,8
5. легковые автомобили (с объемом двигателя 1.500-3.000 см3)	870323	42 090	3,95	51,1
6. суда рыболовные, плавучие базы для переработки рыбопродуктов	890200	17 929	1,68	217,5
7. вспененный полистирол	390311	17 035	1,60	80,1
8. ткани с полиуретановым покрытием	590320	15 723	1,48	40,7
9. приправы, соусы, специи (майонез и прочие)	210390	14 119	1,32	23
10. легковые автомобили (с объемом двигателя 1.000-1.500 см3)	870322	13 853	1,30	0,1
11-20 товарные позиции				
11. части видео- и телетехники (блоки, субблоки, корпуса и т.д.)	852990	13 566	1,27	-5,8
12. одежда из натуральной и композиционной кожи	420310	12 310	1,15	-32,2
13. зерновые продукты типа "попкорн"	190410	12 006	1,13	16,4
14. наручные часы электрические с механической индикацией	910211	11 973	1,12	3,1
15. автомобили (10 и более чел.), с дизелем или полудизелем	870210	11 799	1,11	152,7
16. светлые нефтепродукты и препараты, прочие (уайтспирит и т.п.)	271019	11 549	1,08	
17. сыры плавленые и прочие продукты	210690	11 330	1,06	19,9
18. автомобильные запчасти для промышленной сборки	870899	11 002	1,03	17,8
19. устройства ввода и вывода, в т.ч. с ЗУ (принтеры, клавиатуры)	847160	9 006	0,84	-9,2
20. свинина мороженная (прочая)	020329	8 507	0,80	-66,5
21-30 товарные позиции				
21. телевизионные электроннолучевые трубки цветного изображения	854011	8 458	0,79	5,4
22. синтетические полиэфирные ткани	540761	8 191	0,77	17,7
23. продукты на основе экстрактов, эссенций или концентратов кофе	210112	7 976	0,75	-10,9
24. сополимеры ABS (акрил-нитрил-бутадиен-стироловые)	390330	7 959	0,75	2,1
25. автомобильные аккумуляторы, свинцовые	850710	7 694	0,72	5,8
26. телефонные аппараты для проводной связи с безпроводной трубкой	851711	7 512	0,70	-44,8
27. воздушные кондиционеры, настенные или оконные	841510	7 357	0,69	246,7
28. холодильники, морозильники и прочее холодильное оборудование	841899	6 778	0,64	19
29. машины инжекционно-литьевые	847710	6 611	0,62	33
30. комбинир. холодильники-морозильники с раздельными дверьми	841810	6 527	0,61	-16,3

Итого

Код	стоим., тыс.долл.	уд. вес, %
20 товаров	528 961	49,6
30 товаров	604 024	56,7
50 товаров	663 095	62,2
845090	6 272	71,1
392062	6 206	38,2
847330	5 758	3,6
550320	5 602	169,5
852530	5 554	-0,4
160249	5 360	-
852812	5 303	-68,4
190590	5 167	-43,9
851650	4 707	107,6
150790	4 675	120,3
481910	4 467	2,6

Код	стоим., тыс.долл.	уд. вес., %
390319	4 207	8
190110	4 117	-31
870324	4 089	337,1
321410	4 024	-9,6
842720	4 018	300,9
847989	3 919	-15,9
851610	3 534	106,8
847720	3 528	47,4
580710	3 486	24,7
Итого (31-50):	59 071	

Экспорт Российской Федерации в Республику Корея по товарным группам, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		2000 г.	2001 г.	2002г.	изменение, % 2001г.	2002 г.	2002г. к 01, %
	Экспорт, всего:	2 058 264,8	1 929 476,2	1 990 017	-6,3	12,4	112,4
	Раздел I Живые животн., продукты животного происх.	129 672,69	158 043,12	204 994,72	21,9	45	145
01	Живые животные	286,90	18,11	137,78	-93,7	691,1	791,1
03	Рыба, ракообразные, моллюски и беспозвоночные	121 660,46	151 832,37	197 081,46	24,8	44,9	144,9
04	Молочные продукты, яйца, мед и прочие	283,12	302,80	0,00	7	-100	0
05	Продукты животного происхождения	7 442,22	5 889,84	7 775,48	-20,9	56	156
	Раздел II Продукты растительного происхождения	426,33	88,83	205,55	-79,2	136,3	236,3
07	Овощи, съедобные корнеплоды и клубнеплоды	17,79	33,77	103,30	89,9	223,7	323,7
10	Хлебные злаки	-	3,85	40,14	-	942,5	1042,5
12	Масличные семена и плоды, лекарственные растения	408,54	51,21	62,11	-87,5	21,3	121,3
	Раздел III Животные и растительные жиры и масла	341,98	325,46	369,21	-4,8	13,44	113,4
15	Жиры и масла жив., растит. происх.; гот. пищевые жиры; воски	341,98	325,46	369,21	-4,8	13,44	113,4
	Раздел IV Готовые пищевые продукты; напитки; табак	2 952,65	1 626,47	2 264,56	-44,9	50,2	150,2
16	Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных	401,14	585,85	781,62	46	66,2	166,2
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	-	-	12,50	-	-	-
19	Готовые продукты из зерна; мучные кондитерские изделия	-	17,79	23,00	-	29,3	-
21	Разные пищевые продукты	6,50	48,46	85,49	645,5	88	188,3
22	Алкогольные и безалкогольные напитки, уксус	7,02	35,35	88,52	403,5	150	250,4
23	Отходы пищевой промышленности; корма для животных	2 538,00	939,02	1 273,43	-63	35,6	135,6
	Раздел V Минеральные продукты	523 717,05	604 781,83	571 235,71	15,5	2,9	102,9
25	Соль; сера; известняк; цемент; штукатурные материалы	1 843,87	314,42	244,36	-82,9	11,7	111,7
26	Руды, шлак и зола	780,91	361,21	2 952,47	-53,7	717,4	817,4
27	Топливно-энергетические товары	521 092,27	604 106,21	568 038,88	15,9	2,4	102,4
	Раздел VI Прод. хим. и связанных с ней отраслей промышл.	178 173,10	113 279,87	161 089,71	-36,4	49,7	149,7
28	Прод. неорганич. химии, включая радиоактивные и изотопы	64 248,13	33 524,39	112 225,83	-47,8	237,14	337,1
29	Органические химические соединения	77 377,11	49 066,47	28 863,09	-36,6	-35,2	64,8
30	Фармацевтическая продукция	233,13	212,77	134,57	-8,7	-2,2	97,8
31	Удобрения	34 547,59	28 374,30	17 507,61	-17,9	-36,7	63,3
32	Красители, пигменты, краски и лаки, шпатлевки, мастики	42,06	64,73	251,27	53,9	397,4	497,4
33	Эфирные масла, парфюмерия, косметика, туалетные средства	-	21,30	22,03	-	3,4	-
34	Мыло, ПАВ, моющие средства, смазочные материалы	1 155,40	198,47	31,24	-82,8	-84,3	15,7
35	Белковые вещества, модифицированные крахмалы, ферменты	38,47	17,04	58,43	-55,7	242,9	342,9
37	Фото- и кинотовары	62,35	-	-	-	-	-
38	Прочие химические продукты	468,87	1 800,39	1 995,65	284	18	118,4
	Раздел VII Полимеры, пластмассы, каучук и резина; изд.	37 330,90	36 231,38	28 440,53	-2,9	-13,9	86,1
39	Полимеры, пластмассы и изделия из них	2 422,37	3 385,85	2 812,25	39,8	-13,1	86,9
40	Каучук, резина и изделия из них	34 908,53	32 845,53	25 628,29	-5,9	-14	86
	Раздел VIII Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	83,10	150,54	176,44	81,2	17,2	117,2
41	Кожевенное сырье и кожа	-	101,36	92,60	-	-8,6	-
42	Изделия из кожи; дамские сумки и прочие	1,94	2,93	0,00	51,1	-	-
43	Натуральный и искусственный мех; изделия из него	81,16	46,248	83,84	-43	81,3	181,3
	Раздел IX Древесина, пробка, изделия из соломы	102 672,02	103 121,80	100 615,98	0,4	5,19	105,2
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	102 672,02	103 121,80	100 615,98	0,4	5,19	105,2
	Раздел X Целлюлозно-бумажные изделия	63 469,12	53 445,98	54 686,91	-15,8	11,2	111,2
47	Древесная целлюлоза; бумага и картон из макулатуры	57 279,40	49 977,89	49 076,02	-12,7	4,85	104,9
48	Бумага и картон; изделия из них и бумажной массы	2 285,89	1 729,08	2 624,23	-24,4	53,9	153,9
49	Печатная продукция; рукописи; машинописные тексты и планы	3 903,83	1 739,02	2 986,67	-55,5	340,3	440,3
	Раздел XI Текстильные материалы и текстильные изделия	36 552,38	25 438,13	23 995,23	-30,4	2,4	102,4
52	Хлопок	8 002,71	5 969,67	9 096,21	-25,4	69,9	169,9
54	Химические нити	27 326,96	17 621,33	13 485,03	-35,5	-16,4	83,6
55	Химические волокна	297,93	324,79	160,20	9	-61,6	38,4
56	Вата, нетканые материалы, специальная пряжа	62,65	195,20	43,36	211,6	-78	22,2
58	Специальные ткани, кружева, гобелены, отделка, вышивка	20,92	5,67	6,96	-72,9	22,9	122,9
59	Текстильные материалы, пропитанные, с покрытием или дублированные	-	-	6,19	-	-	-
60	Трикотажное полотно машинного или ручного вязания	299,36	255,44	188,50	-14,7	-26,1	73,9
61	Одежда и принадлежности одежды из трикотажа	467,86	802,44	708,30	71,5	-11,5	88,5
62	Одежда и принадлежности одежды текстильные	31,27	188,13	233,57	501,7	24	124,2
63	Прочий готовый текстиль; наборы; б/у и тряпье	42,73	75,47	66,92	76,6	-11,3	88,7
	Раздел XII Обувь, зонты, искусств. цветы и изд. из человеч. волоса	277,24	229,78	291,75	-17,1	40,8	140,8
64	Обувь, гетры и аналогичные изделия	277,24	229,78	282,32	-17,1	36,2	136,2
65	Головные уборы и их части	-	-	9,43	-	-	-
	Раздел XIII Изделия из камня, керамики и стекла	1 233,58	457,63	132,86	-62,9	-71	29,2
68	Изделия из цемента, камня, асбеста, гипса, слюды и прочие	138,01	72,15	104,76	-47,7	45,2	145,2
69	Керамические изделия	30,59	39,23	0,00	28,3	-100	0
70	Стекло и изделия из него	1 064,98	346,25	28,10	-67,5	-92	8,1

Код ТН ВЭД		2000 г.	2001 г.	2002г.	изменение, % 2001г.	2002 г.	2002г. к 01, %
	Раздел XIV Драгоценные камни и металлы, изделия из них	15 277,66	6 986,06	21 765,03	-54,3	213,5	313,5
71	Жемчуг природный или культивированный; драгоценные и полудрагоценные камни; драгметаллы, изд.; бижутерия, монеты	15 277,66	6 986,06	21 765,03	-54,3	213,5	313,5
	Раздел XV Металлы и изделия из них	918 413,22	787 587,98	792 655,05	-14,2	9,7	109,7
72	Черные металлы	456 838,98	446 485,25	492 435,64	-2,3	17,96	118
73	Изделия из черных металлов	595,64	274,02	548,99	-54	260,2	360,2
74	Медь и изделия из нее	1 865,33	2 235,06	4 375,98	19,8	105,4	205,4
75	Никель и изделия из него	120 170,17	37 917,19	38 533,55	-68,4	7,2	107,2
76	Алюминий и изделия из него	327 463,65	295 453,78	253 755,70	-9,8	-3,1	96,9
78	Свинец и изделия из него	7,39	-	-	-	-	-
79	Цинк и изделия из него	8,77	-	-	-	-	-
80	Олово и изделия из него	-	-	1,06	-	-	-
81	Прочие недрагоценные металлы; металлокерамика	11 438,07	5 154,38	2 966,73	-54,9	-41,6	58,4
82	Инструменты; ножи, ложки и вилки из недрагоценных металлов	18,70	24,49	37,38	30,9	52,7	152,7
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	6,53	43,80	0,00	571,2	-100	0
	Раздел XVI Машины, оборудование и механизмы	12 414,63	9 008,72	13 212,71	-27,4	61,2	161,2
84	Котлы, оборудование, механические устройства, их части	7 944,55	5 303,54	6 196,89	-33,2	28,5	128,5
85	Электро-, звуко- и телеоборудование и машины; их части	4 470,08	3 705,18	7 015,82	-17,1	108,1	208,1
	Раздел XVII Транспортные средства	18 277,08	18 277,36	5 552,59	0	-67,4	32,6
86	Железнодорожные транспортные средства и их части	1 308,44	3 421,97	2 298,21	161,5	-22	78,3
87	Средства наземного транспорта (кроме железнодорожного)	833,57	891,35	289,63	6,9	-66,58	33,4
88	Летательные и космические аппараты и их части	16 110,91	12 320,30	2 880,86	-23,5	-75,18	24,8
89	Суда, лодки и другие плавучие средства	24,16	1 643,75	83,90	6703,6	-95	5,1
	Раздел XVIII Инструменты и аппараты различного назначения	8 177,63	6 202,55	3 917,51	-24,2	10,4	110,4
90	Инструм., аппараты оптические, контрольные и медицинские	8 177,63	6 194,74	3 917,51	-24,2	10,7	110,7
91	Часы всех видов и их части	-	7,82	-	-	-	-
92	Инструменты музыкальные; их части	-	-	-	-	-	-
	Раздел XIX Оружие и боеприпасы	7 601,96	487,10	2 850,12	-93,6	620,5	720,5
93	Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	7 601,96	487,10	2 850,12	-93,6	620,5	720,5
	Раздел XX Разные промышленные товары	1 166,94	3 667,16	1 545,59	214,3	-57	42,5
94	Мебель; осветительное оборудование; сборные стройконструкции	114,65	77,81	343,80	-32,1	341,9	441,9
95	Игрушки; спортинвентарь; их части и принадлежности	1 036,09	3 527,53	1 177,88	240,5	-67	33,4
96	Разные готовые изделия	16,21	61,83	23,92	281,5	-18,1	81,9
97	Прочие товары	33,52	38,49	19,26	14,8	-57,5	42,5

Источник: Корейская таможенная служба, янв. 2003 г.

Данные за 2002 г. на 1 дек. 2002г.; Сравнение данных 2002г. к 2001г. за янв.-нояб.

Прямые инвестиции Республики Корея в Россию в 2002г., в тыс долл.

		Сельское хозяйство	Обрабат. промышл.	Опт. и розн. торговля	Ср-ва связи и автомат.	Стр-во гостиниц	Др. объекты недвижим.	Всего в текущ. мес.	Накоплено с 1.01.02г.
Январь	проектов	2	2	1	-	-	-	5	5
	объем	110	482	100	2.500	-	-	3.192	3.192
Февраль	проектов	1	1	-	-	-	-	2	7
	объем	272	179	-	-	-	-	451	3.643
Март	проектов	-	-	-	-	-	-	-	7
	объем	-	-	-	-	-	-	-	3.643
Апрель	проектов	-	1	-	-	-	-	1	8
	объем	-	64	-	-	-	-	64	3.707
Май	проектов	-	-	-	-	-	-	-	8
	объем	40	-	-	-	-	-	40	3.747
Июнь	проектов	-	-	-	-	-	1	1	9
	объем	15	34	-	-	-	50	99	3.846
Июль	проектов	-	-	-	-	-	-	-	9
	объем	15	-	-	-	-	-	-	3.861
Август	проектов	-	-	1	-	-	-	1	10
	объем	17	39	52	-	-	-	108	3.969
Сентябрь	проектов	1	-	-	-	-	-	1	11
	объем	20	-	-	-	-	-	20	3.991
Октябрь	проектов	-	-	-	-	-	-	-	11
	объем	10	-	-	-	-	-	10	4.001
Ноябрь	проектов	-	-	-	-	-	-	-	11
	объем	20	-	-	-	-	-	20	4.021
Декабрь	проектов	-	-	-	-	-	1	1	12
	объем	-	34	-	-	12.000	8.000	20.034	24.055
Итого	проектов	4	4	2			2	12	12
	объем	521	832	152	2.500	12.000	8.050	24.055	24.055

Импорт Российской Федерации из Республики Корея по товарным группам, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		2000 г.	2001 г.	2002г.	изменение, % 2001г.	2002 г.	2002г. к 01, %
	Импорт, всего	788 126,8	938 161,3	971 678,9	19	12,1	112,1
	Раздел I Живые животные; продукты животного происхождения	7 639,61	29 389,77	8 052,91	284,7	-71,3	28,7
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты	6 520,85	28 152,59	6 744,95	331,7	-74,9	25,1
03	Рыба, ракообразные, моллюски и беспозвоночные	833,31	1 211,69	1 239,98	45,4	3,3	103,3
04	Молочные продукты, яйца, мед и прочие	205,65	-	37,05	-	-	-
05	Продукты животного происхождения	79,80	25,50	30,93	-68,1	21,3	-
	Раздел II Продукты растительного происхождения	546,11	1 279,38	1 613,02	134,3	45,7	145,7
06	Живые деревья и другие растения, цветы, зелень	1,72	-	-	-	-	-
07	Овощи, съедобные корнеплоды и клубнеплоды	15,31	60,41	178,68	294,6	195,8	295,8
08	Съедобные плоды (фрукты) и орехи	468,83	914,34	901,33	95	14	114
09	Кофе, чай и пряности	-	52,31	91,03	-	203,7	-
11	Продукция мукомольно-крупяной промышленности	52,14	16,36	65,99	-68,6	453,6	553,6
12	Масличные семена и плоды, лекарственные растения	2,60	42,87	58,38	1548,8	40,1	140,1
13	Шеллак, камеди, смолы, растительные соки	5,50	187,09	317,62	3299,7	91,1	191,1
14	Растит. материалы для изгот. плетеных изделий, прочие продукты	-	6,00	-	-	-	-
	Раздел III Животные и растительные жиры и масла	1 855,81	2 499,03	4 945,26	34,7	213,5	313,5
15	Жиры, масла жив., растительного происх.; гот. пищ. жиры; воски	1 855,81	2 499,03	4 945,26	34,7	213,5	313,5
	Раздел IV Готовые пищевые продукты; напитки; табак	68 347,10	97 126,13	107 378,24	42,1	16,4	116,4
16	Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных	4 571,59	464,69	5 424,61	-89,8	1237,3	1337,3
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	1 251,56	360,66	2 091,49	-71,2	549,6	649,6
18	Какао и продукты из него	304,88	411,68	770,50	35	90,4	190,4
19	Готовые продукты из зерна; мучные кондитерские изделия	38 936,19	62 122,41	61 793,33	59,5	4,2	104,2
20	Продукты переработки овощей, фруктов и орехов	760,26	324,79	80,46	-57,3	-77,5	22,5
21	Разные пищевые продукты	20 752,27	30 917,20	31 534,79	49	8,5	108,5
22	Алкогольные и безалкогольные напитки, уксус	1 367,67	1 999,84	2 495,68	46,2	29,3	129,3
23	Отходы пищевой промышленности; корма для животных	-	-	9,10	-	-	-
24	Табак и его промышленные заменители	402,69	524,87	3 178,27	30,3	575,6	675,6
	Раздел V Минеральные продукты	26 540,54	23 700,35	12 212,33	-10,7	-46,9	53,1
25	Соль; сера; известняк; цемент; штукатурные материалы	154,68	516,96	1 054,28	234,2	156,9	256,9
27	Топливно-энергетические товары	26 385,86	23 183,39	11 158,05	-12,1	-50,6	49,4
	Раздел VI Прод. хим. и связанных с ней отраслей промышл.	21 785,54	25 141,83	26 143,08	15,4	14,5	114,5
28	Продукты неорганич. химии, вкл. радиоактивные и изотопы	475,85	1 691,09	1 848,48	255,4	14,3	114,3
29	Органические химические соединения	4 391,29	3 520,45	2 832,59	-19,8	-14,6	85,4
30	Фармацевтическая продукция	2 225,27	2 900,21	3 756,93	30,3	86,1	186,1
31	Удобрения	-	-	-	-	-	-
32	Красители, пигменты, краски и лаки, шпатлевки, мастики	7 877,46	10 878,95	11 100,38	38,1	6,4	106,4
33	Эфирные масла, парфюмерия, косметика, туалетные средства	1 829,28	1 768,20	3 113,70	-3,3	128,8	228,8
34	Мыло, ПАВ, моющие средства, смазочные материалы	767,92	1 153,25	1 092,76	50,2	9,6	109,6
35	Белковые вещества, модифицированные крахмалы, ферменты	380,20	525,07	581,14	38,1	16,2	116,2
36	Взрывчатые вещества, пиротехника, спички	498,76	241,65	141,71	-51,6	-38,9	61,1
37	Фото- и кинотовары	1 364,67	682,16	408,68	-50	-40,4	59,6
38	Прочие химические продукты	1 974,85	1 780,81	1 266,73	-9,8	-24,3	75,7
	Раздел VII Полимеры, пластмассы, каучук и резина; изд.	211 751,15	223 351,73	253 224,35	5,5	20,4	120,4
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	209 303,68	217 336,34	250 813,45	3,8	22,7	122,7
40	Каучук, резина и изделия из них	2 447,47	6 015,40	2 410,90	145,8	-58,8	41,2
	Раздел VIII Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	52 145,36	28 284,51	20 392,17	-45,8	-24,7	75,3
41	Кожевенное сырье и кожа	5 659,05	7 323,59	5 444,91	29,4	-21,1	78,9
42	Изделия из кожи; дамские сумки и прочие	27 048,77	19 030,89	13 232,01	-29,6	-28,4	71,6
43	Натуральный и искусственный мех; изделия из них	19 437,54	1 930,03	1 715,25	-90,1	1,6	101,6
	Раздел IX Древесина, пробка, изделия из соломы	428,07	615,48	651,06	43,8	12,9	112,9
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	428,07	615,48	651,06	43,8	12,9	112,9
	Раздел X Целлюлозно-бумажные изделия	14 901,18	14 166,44	15 866,91	-4,9	23,8	123,8
47	Масса из древесины или др. волокнистых целлюлозных матер.	-	-	27,72	-	-	-
48	Бумага и картон; изделия из них и бумажной массы	14 057,33	13 675,29	15 202,30	-2,7	23,2	123,2
49	Печатная продукция; рукописи; машинописные тексты и планы	843,85	491,14	636,90	-41,8	33,6	133,6

Код ТН ВЭД	2000 г.	2001 г.	2002г.	изменение, % 2001г.	2002 г.	2002г. к 01, %
Раздел XI Текстильные материалы и текстильные изделия	132 710,38	134 855,91	128 022,77	1,6	3	103
50 Шелк	21,35	11,38	14,03	-46,7	23,3	123,3
51 Овечья шерсть, пряжа и ткань	689,10	362,69	197,45	-47,4	20,1	120,1
52 Хлопок	4 440,87	6 563,07	4 209,57	47,8	-30,7	69,3
53 Пр. растит. текстильные волокна, бумажная пряжа и изд.	68,56	53,58	10,87	-21,8	-79,7	20,3
54 Химические нити	21 555,47	21 091,52	18 048,96	-2,2	-6,9	93,1
55 Химические волокна	9 841,93	9 751,33	10 443,84	-0,9	19	119
56 Вата, нетканые материалы, специальная пряжа	9 817,75	9 171,67	8 884,82	-6,6	1,8	101,8
57 Ковры и напольное покрытие из текстиля	3,154	35,477	2,35	1024,8	-93,4	6,6
58 Специальные ткани, кружева, гобелены, отделка, вышивка	2 498,24	3 794,80	3 957,98	51,9	15,8	115,8
59 Текстиль пропитанный, с покрытием и технического назначения	10 987,34	13 719,54	15 757,62	24,9	30,3	130,3
60 Трикотажное полотно машинного или ручного вязания	43 685,29	46 089,62	44 287,54	5,5	2,2	102,2
61 Одежда и принадлежности одежды из трикотажа	9 167,16	11 755,13	11 352,86	28,2	6,8	106,8
62 Одежда и принадлежности одежды текстильные	18 128,12	10 392,08	8 627,91	-42,7	-10,6	89,4
63 Прочий готовый текстиль; наборы; б/у и тряпье	1 806,05	2 064,04	2 226,98	14,3	17,1	117,1
Раздел XII Обувь, зонты, искусственные цветы и волосяные изд.	1 090,93	1 130,37	777,22	3,6	-29,3	70,7
64 Обувь, гетры и аналогичные изделия	103,51	196,40	186,10	89,7	11,3	111,3
65 Головные уборы и их части	910,97	863,71	580,99	-5,2	-32,6	67,4
66 Зонты, солнцезащитные зонты; трости, хлысты и прочие	46,87	9,50	2,14	-79,7	-77,5	22,5
67 Обработанные перья, искусственные цветы; волосяные изделия	29,58	60,75	8,00	105,4	-86,8	13,2
Раздел XIII Изделия из камня, керамики и стекла	2 293,02	2 706,48	2 247,17	18	-15,1	84,9
68 Изделия из цемента, камня, асбеста, гипса, слюды и прочие	610,67	874,26	866,80	43,2	2,6	102,6
69 Керамические изделия	731,89	422,74	535,06	-42,2	30	130
70 Стекло и изделия из него	950,46	1 409,48	845,31	48,3	-39,2	60,8
Раздел XIV Драгоценные камни и металлы, изделия из них	625,73	456,40	597,01	-27,1	18,1	118,1
71 Жемчуг прир., культивир.; драг. и полудраг. камни; драгметаллы, изделия из них; бижутерия, монеты	625,73	456,40	597,01	-27,1	18,1	118,1
Раздел XV Металлы и изделия из них	16 286,65	22 585,46	19 608,49	38,7	-6,5	93,5
72 Черные металлы	1 911,16	3 035,39	1 850,29	58,8	-37,6	62,4
73 Изделия из черных металлов	6 508,90	6 765,85	6 248,93	3,9	-4,8	95,2
74 Медь и изделия из нее	626,49	774,02	1 087,98	23,5	57,1	157,1
75 Никель и изделия из него	1,05	-	-	-	-	-
76 Алюминий и изделия из него	2 056,73	2 746,71	2 817,37	33,5	11,4	111,4
79 Цинк и изделия из него	53,81	1,46	39,13	-97,3	2572,7	2672,7
80 Олово и изделия из него	314,87	3,12	-	-99	-	-
82 Инструменты; ножи, ложки и вилки из недрагметаллов	2 530,33	5 128,97	4 442,14	102,7	3,4	103,4
83 Прочие изделия из недрагоценных металлов	2 283,33	4 129,94	3 122,65	80,9	-20,3	79,7
Раздел XVI Машины, оборудование и механизмы	175 048,95	217 010,05	236 271,58	24	19,8	119,8
84 Котлы, оборудование, механические устройства, их части	65 116,14	89 286,17	102 813,06	37,1	24,9	124,9
85 Электро-, звуко- и телеоборудование и машины; их части	109 932,81	127 723,88	133 458,52	16,2	16,1	116,1
Раздел XVII Транспортные средства	17 718,74	68 935,87	95 621,11	289,1	60,1	160,1
86 Железнодорожные транспортные средства и их части	366,82	354,71	578,56	-3,3	66	166
87 Средства наземного транспорта (кроме железнодорожного)	16 220,85	62 023,07	82 412,77	282,4	54,6	154,6
88 Летательные и космические аппараты и их части	11,01	128,29	115,00	1065,2	147,7	247,7
89 Суда, лодки и другие плавучие средства	1 120,05	6 429,80	12 514,78	474,1	108	208
Раздел XVIII Инструменты и аппараты различного назначения	19 600,84	25 200,71	23 028,39	28,6	5,9	105,9
90 Инструменты и аппараты оптические, контрольные и мед.	9 715,87	11 151,15	10 316,66	14,8	11,4	111,4
91 Часы всех видов и их части	9 422,59	13 163,25	12 104,72	39,7	3,6	103,6
92 Инструменты музыкальные; их части	462,38	886,32	607,01	91,7	-24	76
Раздел XX Разные промышленные товары	15 748,07	19 686,65	15 025,86	25	-20,1	79,9
94 Мебель; осветительное оборуд.; сборные стройконструкции	4 963,05	5 300,37	4 875,85	6,8	-0,8	99,2
95 Игрушки; спортинвентарь; их части и принадлежности	4 665,11	6 573,32	4 147,51	40,9	-35,3	64,7
96 Разные готовые изделия	6 119,91	7 812,97	6 002,50	27,7	-19,8	80,2
Раздел XXI Произведения искусства, антиквариат	1 063,03	38,71	0,00	-96,4	-	-
97 Произведения искусства; коллекционные изделия и антиквариат	1 063,03	38,71		-96,4	-	-

Источник: Корейская таможенная служба, янв. 2003г

Данные за 2002г. – на 1 дек. 2002г.; Сравнение данных 2002г. к 2001г. – за янв.-нояб.

Куба

Экспорт (импорт) России в (из) Республика Куба по товарным группам, в млн.долл.

Код тн вэд СНГ		2001г.	2002г.	% к итогу 2001г.	% к итогу 2002г.	2002г. % к 2001г.
Товарооборот		541,4	536,3	-	-	99,1
Экспорт		80,2	255,9	-	-	319,1
2710	Нефть сырая	-	185	-	72,3	-
3102	Минеральные удобрения	5	12,7	6,23	4,9	254,6
6812	Асбест	1	3,8	1,25	1,5	380
7206	Стальной прокат	3,9	7,5	4,86	2,9	192,3
7606	Алюминиевый прокат	-	1,8	-	0,7	-
8703	Автомобили легковые	14,2	6,6	17,7	2,6	46,5
8708	Запчасти для авто-, с/х и стройтехники	24,5	14,2	30,6	5,5	58
8501	Оборуд., запчасти для ж/д транспорта	4,1	1,6	5,1	0,6	39
8803	Авиационные запчасти	5,8	2,1	7,2	0,8	36,2
4011	Ш и н ы пневматические	7,6	8	9,5	3,1	104,8
8607	Электромоторы		1,1	-	0,4	-
8413	Насосы промышленные	-	0,9	-	0,4	-
8535	Электротехнические изделия	-	0,7	-	0,3	-
8492	Шарикоподшипники	-	0,4	-	0,2	-
84-90	Разл. машины, оборуд. и продукция метобработки	-	4,5	-	1,7	-
	Другие товары	11,6	5	14,5	2	43,1
Импорт		461,2	280,4	-	-	60,8
1701	Сахар-сырец	450	273,1	97,6	97,4	60,7
3003	Медикаменты	0,4	6,9	0,1	2,4	1725
2208	Алкогольная продукция	0,8	0,1	0,2	0,05	12,5
2402	Табачная продукция	3,4	0,1	0,7	0,05	2,9
	Другие товары	-	0,2	1,4	0,1	-

Товарная структура экспорта (импорта) России в (из) Респ. Куба, в млн.долл.

Код тн вэд СНГ		Экспорт 2001	Экспорт %	Экспорт 2002	Экспорт %	Экспорт 2002/2001	Импорт 2001	Импорт %	Импорт 2002	Импорт %	Импорт 2002/2001
	Всего	80,2	-	259,4	-	319,1	461,2	-	280,4	-	60,8
27	Нефть сырая	-	-	185	72,3	-	-	-	-	-	-
72-83	Сырьевые товары и полуфабрикаты	12	14,96	25,8	10,1	215	-	-	-	-	-
84-90	Машины, оборуд., трансп. ср-ва	56,6	70,57	32,1	12,5	56,7	-	-	-	-	-
01-24	Сахар-сырец	-	-	-	-	-	450	97,6	273,1	97,4	60,7
3003	Медикаменты	-	-	-	-	-	4,6	1	6,9	2.5	150
	Другие товары	11,6	14,46	13	5,1	112,1	6,6	1,4	0,4	0,1	6,1

Латвия

Сравнительная таблица статданных, предоставляемых ЦСУ Латвии и ГТК России, об объемах латвийско-российского товарооборота, в млн.долл.

	ЦСУ Латвии	ГТК России
1996г.		
Товарооборот	798,6	1278
Экспорт	329,7	236
Импорт	468,9	1042
Сальдо	-139,2	-806
1997г.		
Товарооборот	774,7	1539,7
Экспорт	350	309,9
Импорт	424,7	1229,8
Сальдо	-74,7	-919,9
1998г.		
Товарооборот	593,6	887,7
Экспорт	217,6	206,1
Импорт	376	681,6
Сальдо	-158,4	-475,5
1999г.		
Товарооборот	422,8	1078,5
Экспорт	113,4	97,5
Импорт	309,4	981
Сальдо	-196	-883,5
2000г.		
Товарооборот	448,3	1716,7
Экспорт	77.9	90,7
Импорт	370,4	1626
Сальдо	-292,5	-1535,3
2001г.		
Товарооборот	438,8	1033,6
Экспорт	116,9	118,1
Импорт	321,9	915,5
Сальдо	-205.0	-797,4
2002г.		
Товарооборот	489,2	843,8
Экспорт	133,7	150,3
Импорт	355,5	693,5
Сальдо	-221,8	-543,2

Структура российско-латвийской торговли по основным товарным группам, за 9 мес. 2002г.

	млн.долл.	уд.вес, %	2002/01, в%, 9мес.
Экспорт в Латвию, данные ГТК России – 541,6 млн.долл.			
Минеральные продукты	209,8	38,7	73
Машинно-техническая продукция	130,4	24,1	74
Продукция химпрома	42,4	7,8	57
Металлы и изделия из них	81,1	15	131
Лес, продукция деревопереработки	39	7,2	103
Продукция пищевой промышленности	17,8	3,3	70
Текстильные товары	18,8	3,5	114
Другие	2,3	0,4	-
Импорт из Латвии, данные ГТК России – 95 млн.долл.			
Продукция пищевой промышленности	37,2	39,2	133
Машинно-техническая продукция	23,9	25,2	118
Продукция химпрома	9,9	10,4	121
Лес, продукция деревопереработки	4,7	4,9	138
Гипс, стекло, изделия из камня	4,4	4,6	183
Металлы и изделия из них	2,4	2,5	133
Текстильные товары	0,9	0,1	100
Другие	11,6	13,1	-
Экспорт в Россию, данные ЦСУ Латвии – 98,6 млн.долл.			
Продукция пищевой промышленности	35,5	36	130
Машинно-техническая продукция	25	25,4	121
Продукция химпрома	11,9	12,1	99
Лес, продукция деревопереработки	5,9	5,9	137
Гипс, стекло, изделия из камня	6,6	6,7	499
Металлы и изделия из них	2,9	3	111
Текстильные товары	7,9	8	117
Другие	2,9	2,9	-
Импорт из России, данные ЦСУ Латвии – 246,3 млн.долл.			
Минеральные продукты	109,5	44,4	91
Машинно-техническая продукция	15	6,1	117
Продукция химпрома	25,3	10,3	75
Металлы и изделия из них	37,9	15,4	102
Лес, продукция деревопереработки	30,1	12,2	148
Продукция пищевой промышленности	18,2	7,4	328
Текстильные товары	3	1,2	108
Другие	7,3	3	-

Динамика латвийско-российской торговли, в тыс.долл.

	Экспорт			Импорт		
	2001г.	2002г.	изм.,%	2001г.	2002г.	изм.,%
Всего	78405,9	98598,3	25,8	237791,9	246321,8	3,6
Жив., прод. животнов.	445,8	969,3	117,4	708,8	1182,1	66,8
Прод. растит. происх.	1809	628,7	-65,2	1241,3	1245,2	0,3
Жиры и масло	75,8	21,7	-71,4	51,7	42,5	-17,7
Прод. пищепрома	24798	33879,1	36,6	3540,5	15731,9	4,4x
Минеральные продукты	571,2	79,6	-86,1	120033,4	109469,4	-8,8
Прод. химпрома	10274,8	9147,7	-11	28857,2	21550,7	-25,3
Пластмасса, резина, каучук	1733,9	2735,3	57,8	4785,6	3778,9	-21
Кожев. сырье, кожа, пушн.	1963,2	1697,6	-13,5	1243,6	863,9	-30,5
Древесина, изделия	2086,1	2741,9	31,4	10059,2	16985,3	68,9
Целлюлоза, бумага, картон	2204,2	3119.9	41,5	10355,3	13135,9	26,9
Текстиль, изделия	6740,6	7898	17,2	2788,5	3006,1	7,8
Обувь, головные уборы	104,8	80,9	-22,8	354,3	440,3	24,3
Изд. из камня, гипса, керамики и стекла	1326,3	5861.6	4,4x	2720,8	4237,3	55,7
Драг. и п/драгкамни, драгмет.	-	757,2	-	17,8	771,6	43,3x
Металлы, изделия	2637,2	2925,2	10,9	37327,3	37927,4	1.6
Машины, электрооборуд.	14633,4	20008,6	36,7	8763	9417	7,5
Транспортные средства	3493,5	4000,2	14,5	3056,6	4652,2	52,2
Оптические приборы, часы	2497,3	994,3	-60,2	1005,5	973,4	-3,2
Оружие и боеприпасы	2,9	7,3	146,7	165,4	44,7	-73
Различн. промтовары	756,1	849,1	12,3	691,5	843,1	21,9
Предм. искусства, антиквар.	0,6	-	-	0,8	1,7	102,6
Прочие товары	251	195,1	-22,3	23,9	21,5	-10,2

Внешняя торговля Россиис Латвией, в тыс.долл.

Код ТНВЭД		ед.изм.	9 мес. 2002г. Кол-во	Стоим.
	Экспорт, всего	млн.долл.	-	541,6
0303	Рыба мороженая	т	594	374
1001	Пшеница и меслин	т	8947	554
1003	Ячмень	т	9865	642
1905	Хлеб, мучные конд. изд., печенье	т	878	613
2102	Дрожжи (активные или неактивные)	т	2145	421
2106	Пищевые прод., в др. месте не поимен.	т	181	1246
2201	2202 Воды минер., газир., сод. сахар.	тыс.долл.	-	608
2203	Пиво солодовое	тыс.л	2737	1075
2207	Спирт этиловый неденатурированный	т	3342	1691
2208	60 Водка	тыс.дал	626	9955
2306	Жмыхи и другие твердые отходы	т	6551	602
2701	Уголь каменный	тыс.т	537	13994
2704	Кокс, полук. из кам. угля, лигнита	тыс.т	5	259
2707	Масла, прод. высокотемп. перегонки	т	6709	888
2709	Нефть сырая	тыс.т	177	26582
2710	Нефтепродукты	тыс.т	465	74095
2711	210000 Газ прир. в газообр. сост.	млн.куб.м.	1010	-
2712	Вазелин нефтяной; парафин, мин. воски	т	1389	451
2713	Кокс нефтяной, битум, остатки перераб. нефти	т	31131	2879
2716	Электроэнергия	млн.квтч.	577	11633
2901	2904 Углеводороды и их производные	тыс.т	26	7669
2905	Спирты ациклические, их произв.	тыс.т	18	3471
2907	Фенолы; фенолоспирты	т	3103	1096
2909	Эфиры простые, эфироспирты, -фенолы	т	3281	917
2912	Альдегиды, полимеры альдегидов цикл.	т	8275	829
2915	2918 Кислоты карбоновые, их производные	т	4495	1752
2921	2929 Азотосодержащие соединения	т	498	440
3004	Медикаменты	тыс.долл.	-	868
3005	Перевязочный материал, лейкопластыри	т	65	332
3102	Удобр. мин. или химические, азотные	тыс.т	73	4454
3105	Удобрения смешанные	тыс.т	25	2622
3204	Орг. красящие вещества синтетические	т	132	786
3213	Краски худож., исп. художниками	т	151	422
3303	3307 Парфюмерно-космет. изделия	тыс.долл.	-	1935
3501	Казеин, казеинаты, производные	т	680	1361
3814	Растворители, в др. месте не включенные	т	872	13891
3824	Связ. вещ. для произв. литейных форм	т	328	924
3901	Полимеры этилена в первичных формах	т	5038	2914
3902	Полимеры пропилена в первичных формах	т	1098	605
3909	Амино-альдегидные смолы, феноло-альдегидные смолы	т	3229	536
3919	3921 Плиты, листы, пленка из пластмасс	т	366	748
4009	Трубы, шланги из вулканизованной резины	т	84	304
4011	Шины пневмат. резиновые новые	тыс.шт	19	913
4016	Изделия из вулканиз. резины, прочие	т	191	305
4104	Дубленая кожа или кожевенный краст	т	588	1037
4403	Лесоматериалы необработанные	тыс.куб.м.	53	4503
4407	Пиломатериалы	тыс.т	20	10071
4412	Фанера клееная, панели фанер.	куб.м.	4140	952
4420	Изделия дерев. мозаичные, инкрустир.	т	9	1698
4702	Целлюлоза древесная, растворимые сорта	т	2820	1192
4801	Бумага газетная в рулонах или листах	тыс.т	17	6383
4802	Бумага и картон немелованные	тыс.т	22	9458
4804	Крафт-бумага и крафт-картон немелов.	тыс.т	7	1989
4805	Бумага и картон немелованные прочие	тыс.т	12	2748
49	Печатная продукция	тыс.долл.	-	5083
511	5112 Ткани из шерсти греб. пряде.	тыс.кв.м.	1548	4331
5208	5212 Ткани хлопчатобумажные	тыс. кв. м.	7024	1642
5309	Ткани льняные	тыс.кв.м.	3994	3913
5402	Нити компл. синтет. (кр. швейных ниток)	т	543	1383
5903	Текст. материалы кр. тов. позиции 5902	т	98	6405
62	Одежда текстильная	тыс.долл.	-	656
6302	Белье постельное, столовое, кухонное	т	34	447
6804	Жернова, камни точильные, шлифов.	т	105	440
6902	Кирпичи огнеупорные, блоки, плитки	т	5395	665
6903	Прочие огнеупорные керам. изделия	т	440	317
72	Черные металлы	тыс.долл.	-	22340
7201	чугун перед. и зерк. в перв. формах	тыс.т	7	570
7207	полуфабрикаты из железа, нелегир. стали	т	3231	430
7208	7212 прок. пл. из железа, нелегир. стали	тыс.т	44	12980
7213	7216 прутки, уголки и профили	тыс.т	26	4959
7217	проволока из железа или нелегир. стали	т	2073	685
7225	прокат плоский из пр. легир. сталей	т	3504	1088
7226	прокат пл. из прочих легированных сталей	т	894	382
7227	7228 прутки из пр. легир. сталей прочие	т	2607	926
7302	Изделия из чер. мет. для ж/д, трамв. путей	т	6882	2264
7303	7306 Трубы	тыс.т	13	5356
7308	Металлоконстр. из черных металлов	т	318	587
7314	Металл. ткань, решетки, сетки, ограждения	т	788	302
7318	Винты, болты, гайки, глухари	т	561	300
7407	7411 Медный прокат	т	164	344
7601	Алюминий необработанный	т	413	444
7604	Прутки и профили алюминиевые	т	139	479
7605	Проволока алюминиевая	т	427	530
7610	Металлоконструкции алюминиевые	т	211	1749
7616	Прочие изделия из алюминия	т	305	1816
8205	Инструм. ручные прочие	тыс.долл.	-	3605
8207	Сменные рабочие инструм. для ручных инструментов	тыс.долл.	-	16296
8311	Провол., пластины, электроды для пайки	т	446	2658
8490	Машины, оборуд., трансп. средства	тыс.долл.	-	130402
8403	Котлы центрального отопления	тыс.долл.	-	1215
8408	Двигатели внутр. сгорания поршневые	шт	76	549
8409	Части для тов. поз. 8407 или 8408	тыс.долл.	-	1640
8413-8414	Насосно-компр. оборуд.	тыс.долл.	-	578
8422	Машины посудомоечные	тыс.долл.	-	399
8448	Оборуд. для тов. поз. 8444, -5, -6, -7	тыс.долл.	-	7921
8454	Конвертеры, лит. ковши, изложн.	тыс.долл.	-	145
8467	Инстр. ручные пневмат., гидравлич.	тыс.долл.	-	103
8481	Краны, клапаны, вентили	тыс.долл.	-	9113
8482	Подшипники шарик., роликовые	тыс.долл.	-	5186
8483	Валы трансмисс., кривошипы	тыс.долл.	-	1342
8505	Электромагниты, пост. магниты	тыс.долл.	-	2046
8523-8524	носители для записи звука	тыс.долл.	-	19936
8531	Электрооборуд. сигнализационное	тыс.долл.	-	735
8532	Конденсаторы электрические	тыс.долл.	-	41396
8535-8538	Оборудование электросиловое	тыс.долл.	-	3811
8539	Лампы накал. электрич., газоразр.	тыс.долл.	-	13898
8544	Изолир. провода, кабели, кабели волоконно-оптические	тыс.долл.	-	1475
8546	Изоляторы электрич.	тыс.долл.	-	1187
8602	Ж/д локомотивы прочие	тыс.долл.	-	1227
8607	Части ж/д локомотивов, трамвая	тыс.долл.	-	1078
8701	Тракторы (кр. тракторов тов. поз. 8709)	шт	96	390
8703	Автомобили легковые	шт	366	1341
8708	Части для тов. поз. 8701-8705	тыс.долл.	-	474
88	Авиатехника	тыс.долл.	-	2130
9024-9032	Контр.-измерит. аппаратура	тыс.долл.	-	3646
9405	Лампы и осветительное оборуд.	тыс.долл.	-	312
9608	Ручки шариковые	тыс.долл.	-	3155
9701	Картины, рисунки и пастели, выполненные от руки	тыс.долл.	-	847

Внешняя торговля Россиис Латвией, в тыс.долл.

Код ТНВЭД		ед.изм.	9 мес. 2002г. Кол-во	Стоим.
	Импорт, всего	млн.долл.	-	95
0303	Рыба мороженая	т	4047	883
0403	Пахта, свернувш. молоко, сливки	т	413	245
0803	Бананы, вкл. плантайны, свежие, сушеные	т	618	333
1104	Зерно злаков, обраб. другими способами	т	645	220
1604	Готовая, конс. рыба; икра осетровых	тыс.т	42	28469
1806	Шоколад, проч. готовые пищ. продукты	т	461	795
2005	Овощи, пригот. без уксуса немороженые	т	137	239
2009	Соки фруктовые и соки овощные	т	618	378
2101	Экстракты, концентраты кофе, чая, мате	т	126	794
2106	Пищ. продукты, в др. месте не поимен.	т	993	431
2204	Вина виногр. натур., вкл. крепленые	тыс.л	119	574
2205	Вермуты	т	46	174
2208	Спиртные напитки	дал	5684	908
2301	Мука тонк., грубого помола; гранулы мяса	т	5457	2463
2309	Продукты для кормления животных	т	556	275
2519	Карбонат магния природный (магнезит)	т	264	411
2927	Диазо-, азо- или азоксисоединения	т	50	253
2933	Соед. гетероциклические, содержащие азот	т	196	215
3004	Медикаменты	тыс.долл.	-	4055
3208	3210 Краски, лаки из синтет. полимеров	т	751	683
3214	Замазки стек., садовая, цементы смоляные, шпатлевки	т	984	407
3303	3307 Парфюмнрно-космет. изд.	тыс.долл.	-	728
3505	Декстрины, пр. модифицир. крахмалы	т	1808	452
3920	Плиты, листы, пленка из пластмасс	т	898	1906
3923	Изд. для трансп., упаковки из пластмасс	т	370	821
4410	Плиты древесностружечные	куб.м	2436	486
4412	Фанера клееная, панели фанеров	куб.м	2315	1079
4418	Изд. столярные, плотницкие, деревянные	т	75	254
4810	Бумага и картон	т	286	242
4811	Бумага, картон, целлюлозная вата, полотно	т	545	498
4814	Обои и аналогичные настенные покрытия	т	256	266
4819	Большие карт. коробки, ящики, мешки	т	748	1577
4821	Ярлыки и этикетки из бумаги или картона	т	164	316
49	Печатная продукция	тыс.долл.	-	336
61	Одежда трикотажная	тыс.долл.	-	249
62	Одежда текстильная	тыс.долл.	-	638
6809	Изд. из гипса, смесей на его основе	тыс.т	10	2770
6904	Кирпич строит., блоки для полов, плитки	т	6790	498
7010	Бутыли, флаконы, кувшины, банки	млн.шт	25	1158
72	Черные металлы	тыс.долл.	-	1079
7208	7212 прок. пл. из железа, нелегир. стали	т	640	269
7216	уголки, проф. из железа, нелегир. стали	тыс.т	2	622
7306	Трубы, трубки и профили полые прочие	т	650	435
7308	Металлоконструкции из черных металлов	т	359	365
7315	Цепи и их части, из черных металлов	т	905	482
84	90 Машины, оборуд., трансп. ср-ва	тыс.долл.	-	23866
8413-8414	насосно-компр. оборуд.	тыс.долл.	-	438
8419	Оборудование нагревательное	тыс.долл.	-	303
8421	Центрифуги, вкл. центроб. сушилки	тыс.долл.	-	865
8425-8428	Подъемно-трасп. оборуд.	тыс.долл.	-	665
8431	Части для тов. поз. 8425-8430	тыс.долл.	-	756
8434	Установки и аппараты доильные	тыс.долл.	-	372
8465	Станки для обработки дерева, пробки, кости, эбонита	тыс.долл.	-	580
8467	Инструм. пневматич., гидравлич.	тыс.долл.	-	1628
8501	Двигатели и генераторы электрические	шт	1429	669
8502	Электрогенераторные установки	тыс.долл.	-	689
8504	Трансформаторы электрические	тыс.долл.	-	218
8535-8538	Оборудование электросиловое	тыс.долл.	-	7257
8543	Машины электрич. спецназначения	тыс.долл.	-	340
8602	Ж/д локомотивы прочие	тыс.долл.	-	1933
8603	Моторные ж/д, трамвайные вагоны	тыс.долл.	-	1368
8605	Вагоны ж/д, трамв. пассажирские	тыс.долл.	-	279
8606	Вагоны ж/д, трамв., груз. несамох.	тыс.долл.	-	294
8701	Тракторы (кр. тов. позиции 8709)	шт	130	226
8704	Автомобили грузовые	шт	23	477
8705	Автомобили спецназначения	шт	7	247
8708	Части для тов. поз. 8701-8705	тыс.долл.	-	577
8716	Прицепы и полуприцепы	тыс.долл.	-	578
9024-9032	Контр.-измерит. аппаратура	тыс.долл.	-	210
9403	Мебель	тыс.долл.	-	231
9405	Лампы и осветительное оборуд.	тыс.долл.	-	510
9503	Игрушки прочие	тыс.долл.	-	279

Ливан

Структура российско-ливанского товарооборота в 2002г.

	Экспорт			Импорт		
	тыс.долл.	т.	%	тыс.долл.	т.	%
Минер. товары	186620	1 159422	76	0	0	0
Растит. товары	27815	235 028	11	88	82	9
Древес., изд.; уголь; пробка	11 688	43661	5	0	0	0
Жемчуг, драгкамни и металлы	6026		2	0	0	0
Деллюлоза; бумага, картон	5038	9299	2	3	0	0
Металлы и изделия	3492	15952	1	133	223	13
Изд. химпрома	2259	15996	1	55	31	5
Оружие и боеприпасы	1554	99	1	0	0	0
Пищ. прод.; напитки, табак	361	144	0	600	245	59
Машины; электроинструм.	294	155	0	89	80	9
Текстиль и изделия	193	75	0	0	0	0
Транспорт, самолеты, суда	161	45	0	0	0	0
Оптич., фото-, мед. инструм.	156	27	0	5	4	1
Изд. из камня, гипс, цемент	106	120	0	5	14	1
Пластмассы и изд., каучук	90	71	0	23	10	2
Произвед. искусства, антикв.	24	1	0	0	0	0
Живые животные	5	2	0	4	15	0
Кожа, замша	4	0	0	13	13	1
Разные товары	3	0	0	0	0	0
Обувь, зонтики	0	0	0	0	0	0
Жив., растит. жиры и масла	0	0	0	1	1	0
Всего	245890	1480098	-	1021	718	-

Экспорт России по осн. товарным группам, в тыс.долл.

		2001	2002	% к итогу 2001	% к итогу 2002	2002 % к 2001
	Всего	409377	245890	-	-	60,06
1	Живой скот и мясопродукты	22	5	-	-	22,72
2	Растительные экстракты	3055	27815	0,75	11,31	910,47
3	Масло, жир	-	0	-	-	-
4	Продукция пищепрома	348	361	0.09	0.15	103.73
5	Минеральное сырье	382296	186620	93,38	75,90	48,82
6	Продукция хим-ской пром-ти	3456	2259	0,84	0,91	65,36
7	Пластмассы, каучук и изделия	47	90	-	-	-
8	Кожа, меха и готовые изделия	-	4	-	-	-
9	Дерево и пиломатериалы	7536	11688	1,84	4,75	155,09
10	Бумага, картон	5176	5038	0,14	2,00	97,33
11	Текстильная продукция	103	193	0,03	0,08	187,37
13	Строительный камень, гипс	441	106	0,11	0,04	24,03
14	Жемчуг, драгоценные камни	571	6026	0,14	2,45	1055,34
15	Металл и металлоконструкции	4022	3492	0,98	1,42	86,82
16	Электрооборудование	193	294	0,05	0,12	152,33
17	Транспортное оборудование	256	161	0,06	0,06	62,89
18	Оптические, муз. инструменты	-	156	-	-	-
19	Вооружение и боеприпасы	1789	1554	0,44	0.63	86,86
20	Различные товары	51	3	-	-	-
21	Антиквариат	7	24	-	-	-

Импорт России по осн. товарным группам, в тыс.долл.

		2001	2002	% к итогу 2001	% к итогу 2002	2002 % к 2001
	Всего	1086	1021	-	-	94,01
1	Живой скот и мясопродукты	-	4	-	-	-
2	Растительные экстракты	4	88	0,35	8,62	2200
3	Масло, жир	-	-	-	-	-
4	Продукция пищевой пром-ти	593	600	54,6	58.76	101,2
5	Минеральное сырье	-	-	-	-	-
6	Продукция хим-ской пром-ти	202	55	18,6	5.38	27.2
7	Пластмассы, каучук и изделия	10	23	0,92	2,25	230
8	Кожа, меха и готовые изделия	44	13	4,05	1,27	29.5
9	Дерево и пиломатериалы	-	-	-	-	-
10	Бумага, картон	9	3	0,83	0,29	33.3
11	Текстильная продукция	22	-	2,03	-	-
13	Строительный камень, гипс	66	5	6,08	0.48	7,5
14	Жемчуг, драгоценные камни	-	-	-	-	-
15	Металл и металлоконструкции	30	133	2,76	13,02	443,3
16	Электрооборудование	29	89	2,67	8,71	'S06.8
17	Транспортное оборудование	46	0	4,24	-	-
19	Вооружение и боеприпасы	14	0	1,29	-	-
20	Различные товары	8	0	0,74	-	-
21	Антиквариат	-	-	-	-	-

Данные Главного таможенного департамента минфина Ливана

Ливан

В таблице №1 приведены данные Национальной организации по информации и документации Ливии (НОИД) по внешней торговле Ливии за 2001г. Объем импорта товаров из России, по данным НОИД Ливии составил в 2001г. 7,7 млн.долл., что составило 0,2% всего ливийского импорта. С учетом того, что ливийский экспорт в Россию в 2001г. отсутствовал, удельный вес российского экспорта в общем объеме (12,4 млрд.долл.) внешней торговли Ливии в 2001г. по данным НОИД составил 0,06%.

Таблица № 1, в млн.долл.

	Экспорт	%	Импорт	%	Торг. баланс
Арабские страны	548,7	6,6	417,2	10,2	131,5
Африканские страны	21,4	0,3	35,0	0,9	-13,6
Страны ЕС	6 713,1	80,9	2 500,9	61	4 212,2
Др. европейские страны	244,4	2,9	223,2	5,4	21,2
– Россия:			7,8	0,2	-7,8
Страны сев., центр. и юж. Америки	26,5	0,3	238,0	5,8	-211,5
Азиатские страны	744,3	9	645,1	15,7	99,2
Австралия и Нов. Зеландия	–	0	33,6	0,8	-33,6
Итого	8 298,4	100	4 100,8	100	4 197,6

В таблице №2 приведены данные ГТК России за 2001 и 9 месяцев 2002г. о внешней торговле между Россией и Ливией (без учета спецпоставок):

Таблица № 2

Код ТН ВЭД		2001г. кол.	2001г. стоим.	9 мес.2002г. кол.	9 мес.2002г. стоим.
1003	Ячмень, тыс.т.	40	3 012	101	7 194
2931	Соед. органо-неорганические	-	1	-	90
3815	Ускорители и катализ., тыс.долл.	-	101	-	-
3917	Трубы,трубки, фитинги из пластмасс	-	-	4	91
4011	Шины пневматические, тыс.долл.	-	11	-	-
4801	Бумага газетная в рулонах и листах	-	-	590	169
72	Черные металлы, тыс.долл.				
7209	- прок. пл. из железа и нелигир. стали	-	-	17	3 579
7307	Фитинги для труб, т.	-	-	35	124
84-90	Маш., оборуд.	-	-		1927
	трансп. ср, тыс.долл., в т.ч.	-	7677	-	-
8413	(14) Насосно-компр. оборуд., тыс.долл.	-	4978	-	324
8481	Краны, клапаны, арматура, тыс.долл.	-	-	-	294
8429	Бульдозеры и эскаваторы, тыс.долл.	-	163	-	-
8545	Электроды угольные, уг. щетки	-	-	-	78
8705	Автомобили спецназначения	-	-	2	165
88	Авиатехника, тыс.долл.	-	2078	-	1012
	Экспорт, всего		18020		13174
3901	Полимеры этилена, в перв. формах, т.	-	-	8	5
8203	Напильники, надфили, рашпили	-	-	0,01	1
	Импорт, всего, тыс.долл.				6

Таблица № 3. Росссийский экспорт в Ливию за 2001г.

Код ТН ВЭД		ГТК России кол.	ГТК России стоим.
1003	Ячмень, тыс.т.	40	3012
3815	Ускорители и катализаторы, тыс.долл.	-	101
4011	Шины пневматические, тыс.долл.	-	11
84-90	Машины, оборуд., трансп. ср., тыс.долл.	-	677
8413-14	Насосно-компрессорное оборуд., тыс.долл.	-	4978
8429	Бульдозеры и эскаваторы, тыс.долл.	-	163
88	Авиационная техника, тыс.долл.	-	2078
	Экспорт, всего, тыс.долл.	-	18020
	Импорт, всего, тыс.долл.	-	0

Данные НОИД Ливии отображающие импорт товаров из России за 2001г.приведены в таблице №4.

Таблица № 4

Код ТН ВЭД		ГТК России кол.	ГТК России стоим.
1003	Ячмень, тыс.т.	40	3012
43000	Ячмень, т	881,8	149,2
523100	Органические и неорганич. соединения, т	92,9	94,3
523200	Соли металлов, пероксиды, т	310,7	291,6
533420	Лаки, краски, эмали, и т.п., т	55,6	140
533540	Замазка д/окон, мастика, грунтовка (вкл. эпоксидные смолы и цемент), т	24,5	56,7
592200	Клей столярный и др. виды клея, т	15,8	34,1
621050	Трубы и шланги из вулканиз. н/о резины, т	5,3	16,2
625200	Шины для автобусов и грузовиков, шт	94	16,1
628990	Прочие изделия из резины, т	16,4	56,4
658330	Одеяла и покрывала из синтетич. волокон, т.	0,1	0,5
663810	Пром. изделия из асбеста (изоляция), т	1,3	2,4
673300	Металлические уголки, профили и секции, т	0,8	0,5
674000	Металлические листы и плиты, т.	47,2	0,01
678100	Бесшовные чугунные трубы, т	35,7	39,6
678300	Водо и газопроводные трубы из металла, т	200,7	169,8
678500	Металл. фитинги (переходники, угольники), т	440	658,4
684210	Алюм. полоса, прутки, уголки, профили, т.	0,6	1,7
684222	Алюминиевая фольга и листы, т	0,7	1,7
686100	Цинк и цинковые сплавы необработанные, т	441,6	455,1
694020	Метизы из металла и стали, т	40,9	50,4
695390	Пр. ручной инструмент (тиски, струбцины), т	0,15	0,6
699110	Металлические замки и замковые накладки, т.	2,5	7,8
699650	Проволока, полоса, трубки для сварки, т.	8,9	11,4
699780	Пр. изделия из металла не вош. в др. пункты, т	16,8	20,7
713200	Двигатели внутреннего сгорания, шт	140	105,9
713900	Запчасти для двигат. внутреннего сгорания, т.	7,2	89,1
723900	Запчасти для строительных машин, т.	0,3	3,1
737320	Аппаратура для электросв., пайки и резки, т	14,6	103,4
742009	Запасные части для водяных насосов (не вошедшие в другие разделы), т	46,5	429,4
743600	Фильтр. и очистные маш. для жидк. и газа, т	4,1	38,1
744110	Грузовые автомобили, платформы, грузоп., шт	2	0,6
749200	Трубопров. арматура (клапаны, вентили), т.	250,4	2 251,2
752000	Ср-ва автоматиз. обраб. информации, ПК, шт.	12	142,2
771102	Электротрансформаторы свыше 2 квт., т	17,1	135,8
772100	Электроприборы (выключатели, пакетники), т.	34,8	348,1
773100	Изолированные электропровода и кабели, т	311,7	1 006,9
778200	Лампы накаливания и ртутно-дуговые (их принадлежности), т	0,3	2,6
778400	Ручной электроинструмент и запчасти, т.	0,01	0,4
778860	Пр. электрооборо. и приспособления, т.	0,01	62,7
781000	Пассажирские автомобили, шт.	7	26,2
782240	Автомобили-бетономешалки, шт	2	437,6
783120	Микроавтобусы для личных целей, шт	5	20,4
784900	Запчасти для грузовых автомоб., автобусов, тракторов, т.	1	13,8
842000	Предметы мужской и детской одежды, т.	0,01	0,3
848100	Одежда и аксессуары из кожи и заменителей, т	0,3	5,1
848200	Одежда и аксессуары из искусств. волокна, т	0,1	0,7
851020	Обувь из натуральной кожи и заменителей, пар.	52	0,8
874800	Электрическая (электронная) контрольно-измерительная аппаратура (КИПиА), т	0,1	2,3
882100	Химпродукция и светочувств. материалы, т	0,4	2,5
882200	Пром. фотопленка, фотопласт., фотобумага, т.	6,8	60,7
884220	Очки защитные, солнечные, т	0,1	1,1
893900	Бытовая продукция из пластмассы, канцелярские и школьные принадлежности, т.	42,8	156,2
	Экспорт, всего		7 722,4
	Импорт, всего		0

Литва

Основная номенклатура машинно-технической продукции российского экспорта в Литву, в тыс.долл.

		2001г.	2002г.
	Машины и оборудование	65653,9	104640,5
1	Машины и механич. устройства спецназначения	61,8	6801,6
2	Части электронно-лучевых трубок	4440,8	5034
3	Части ядерных реакторов	523,9	4294,9
4	Подъемники, лебедки, домкраты	2925,4	3618
5	Провода и кабели, вкл. волоконно-оптические	1725,5	2811,8
6	Прядильные машины	210,1	2061,8
7	Подшипники шариковые и роликовые	1434,7	2011,1
8	Части для двигателей внутреннего сгорания	1080	1703,3
9	Части для станков для текстильпрома	551,3	1571,6
10	Клапаны запорные, затворы	760,1	1230,8
11	Различные виды насосов	982,7	1224,9
12	Пластинки, ленты и пр. носит. для записи звука	1731,9	1218,2
13	Двигатели турбовинтовые для гражд. авиации	741	1063,8
14	Валы трансмиссионные и зубчатые передачи	315,2	850
15	Холод. и морозильное оборуд. бытовое, пром.	724	839,6
16	Автогрейдеры и планировщики	522	830,6
17	Пульты, панели, щиты для распред. электрич. тока	67,6	697,5
18	Трансформаторы электрические	212,4	645,7
19	Части электрической и звуковой сигнализации	93,4	626,9
20	Соединители и контактн. элементы для проводов	412,5	489,4
21	Изоляторы электрические	340,7	482,7
22	Двигатели и генераторы электрические	191,3	465,7
23	Электрооборудование для автомобилей	389,5	459,3
24	Части машин для сортировки сельхозпродукции	104	452,8
25	Оборуд. для фильтрования топлива, масел, газов	525,8	414,7
26	Лампы накаливания или газоразрядные	449,1	384,9
27	Инструменты для обработки металла	246,9	354,2
28	Вентиляторы, шкафы вытяжные	400,8	326
29	Аккумуляторы электрические	235,7	207,8
30	Машины для обработки материалов нагреванием	167,5	189,5
31	Роторы для паровых турбин	-	178,6
32	Оборуд. для термообработки материалов	351,5	171,5
33	Теплообменные агрегаты для гражд. авиации	153,4	169,4
34	Машины строительные полноповоротные	67,3	162,3
35	Оборудование для взвешивания товаров	110,2	157,2
36	Угольные электроды	31	156
37	Двигатели для рельсового транспорта	299	151,7
38	Части для автомобильных и тракторных двигателей	11,9	144,5
39	Части для электрогенераторных установок	0,3	141,6
40	Оборудование для мойки посуды	71,9	128,5
41	Центрифуги, центробежные сушилки	253,5	122,4
42	Станки металлорежущие	56,5	122,4
43	Отрезные станки	0,8	120,4
44	Аппараты для сварки и напыления металлов	105,4	114,1
45	Швейные машины	89	101,6
	Ср-ва транспорта, плавсредства	42884,6	37516,2
46	Летательные аппараты гражданские	12190,6	14006,2
47	Морские грузовые и грузопассажирские суда	2498	7350,4
48	Автомобили легковые, вкл. грузопассаж. фургоны	5028,	3217,4
49	Части летат. аппаратов для гражданской авиации	5012,4	3104,6
50	Части для автомобилей	1788	2035,9
52	Автомобили грузовые	1250,2	1217,2
53	Суда рыболовные	3737,3	1108,5
54	Тракторы колесные	1326,5	709,8
55	Оборудование для железнодорожных путей	419,2	595,6
56	Автомобили грузовые спецназначения	1700	471,9
57	Локомотивы	400,5	435,5
58	Части для колесных тракторов	56,4	397,7
59	Грузовые железнодорожные вагоны	2441,1	397,1
60	Плавучие средства для отдыха или спорта	176,8	215,8
61	Трактора колесные бывшие в употреблении	157	177,5
62	Прицепы и полуприцепы	128,4	167,9
63	Автомобили для перевозки 10 чел. и более	153,3	155,2

Перечень импортируемых из России товаров, на которые изменение торгового режима окажет наибольшее воздействие после вступления Литвы в ЕС

Исследования, проведенные министерством хозяйства Литвы в дек. 2002г., базируются на официальной статистике за 2001г.

Код/ описание/ пошлина ЛР/ пошлина ЕС/ изменения/ примечание.

27112100. Прир. газ, годовой импорт 199,98 млн.долл., 12,4% импорта из РФ/ 0%/ 0,7%/ «удорожание» (далее +) +1,4 млн.долл., 0,7%/ в среднем к России применяется 2,2% пошлина.

84013000. Неиспользованные (необлученные) элементы (кассеты) топлива для ядерных реакторов, 32,2 млн.долл./ 0%/ 3,7% (ОСП 2,6%)/ +0,83 млн.долл., 2,6%/ для стран, в отношении которых применяется общая система преференций (ОСП), пошлина ЕС – 2,6%.

27100066. Масла из битумных минералов с содержанием серы не более 0,05%, 9,33 млн.долл./ 15%/ 3,5% (ОСП 0%)/ Удешевление (далее-) -1,4 млн.долл., -15%.

39011090 (0). Этиловые полимеры, 8,23 млн.долл./ 0%/ 8,3% (ОСП 5,8%)/ +0,48 млн.долл./ +5,8%.

72251100 (0). Силикатная электротехническая сталь, 2,3 млн.долл./ 0%/ 40,1%/ +0,93 млн.долл., +40,1%/ ЕС применяет антидемпинговую пошлину.

87032210. Автомобили и другие средства автотранспорта, предназначенные для перевозки людей, 3,95 млн.долл./ 0%/ 10% (ОСП 10%)/ +0,28 млн.долл.,+7%.

87032319 (9). Другие автомобили и средства автотранспорта с двигателем внутреннего сгорания, объемом 1500-5000 куб.см., 1,45 млн.долл./ 0%/ 10% (ОСП 10%)/ + 0,1 млн.долл., +7%.

28141000 (0). Безводный аммиак, 5,7 млн.долл./ 0%/ 7,2% (ОСП 5%), / +0,28 млн.долл., +5%.

40112090 (0). Новые пневматические резиновые шины для автобусов или грузовиков, 3,9 млн.долл./ 0%/ 4,5% (ОСП 3,2%)/ +0,13 млн.долл., +3,2%.

29091900 (0). Другие эфиры и их галогенные, сульфатные, нитропроизводные, 7,5 млн.долл./ 0%/ 6,5% (ОСП 4,6%), + 0,08 млн.долл., + 4,6%.

854091000. Катодные лучевые электронные трубки, 4,75 млн.долл./ 0%/ 2,7% (ОСП 1,9%)/ +0,1 млн.долл., + 1,9%.

31052010 (0). Минеральные или химические удобрения, состоящие из 3 элементов: азота, фосфора, калия, причем азота не менее 10% от сухой массы, 1,7 млн.долл./ 0%/ 46,1%/ +0,83 млн.долл., +46,1%/ пошлина ЕС применяется для России.

29051100. Метанол, 0,9 млн.долл./ 0%/ 7,8% (ОСП 5,5%)/ +0,05 млн.долл., + 5,5%.

28332500. Медь, 0,85 млн.долл./ 0%/ 3,2%/ +0,03 млн.долл., +3,2%.

21069092. Другие продукты питания, в состав которых не входят молочные жиры, сахароза, изоглюкоза, глюкоза или крахмал, 1,5 млн.долл./ 0%/ 12,8% (ОСП 9%)/ +0,13 млн.долл., +9%.

40119110. Новые пневматические резиновые шины для сельхозтехники, 1,35 млн.долл./ 0%/ 4% (ОСП 2,8%)/ +0,05 млн.долл., +2,8%.

94039030. Другая мебель и ее части, 1,03 млн.долл./ 25%/ 2,7%/ -0,23 млн.долл., -22,3%.

52091900. Другие льняные ткани с содержанием льна не менее 85%, 0,98 млн.долл./ 15%/ 9,8%/ -0,05 млн.долл., -5,2%.

84181099. Комбинированные холодильники-морозильники с отдельными внешними дверцами, 0,6 млн.долл./ 15%/ 1,9%/ -0,08 млн.долл., -13,1%.

68071010. Производные из асфальта и похожих материалов для покрытия для крыш и отделки, 0,6 млн.долл./ 15%/ 0%/ -0,1 млн.долл., -15%.

53012100. Лен (мятый или трепленный), 0,33 млн.долл./-/ 0%/ -0,1 млн.долл., -30%.

Относительное «удорожание» российского экспорта в Литву (в объемах внешней торговли на 2001г.) составило бы 3,1%, «удешевление» литовского экспорта в Россию составило бы 0,8%.

Основные показатели внешней торговли между Литвой и Россией в 2001-02гг., в тыс.долл.

Средневзвешенный курс пересчета официальных статданных внешнеторговых показателей литы/доллары за 2002г. был равен 3,673

	2001г.				2002г.			
	Всего		Россия		Всего		Россия	
	Эксп.	Имп.	Эксп.	Имп.	Эксп.	Имп.	Эксп.	Имп.
Всего	4583049,5	6353442,9	504931,3	1607004,5	5513997,5	7600122,1	676082	1631338,2
Живые животные, прод. жив. происх.	213396	152060,7	38447,9	11574,5	211739,2	123651,5	42829,6	4365,7
- Живые животные	12242,6	2373,5	59,6	9	11767,5	2371,8	421,8	0,7
- Мясо и пищевые мясные субпродукты	8143,1	23568,9	281,9	-	17286,2	24481,6	3486,8	-
- Рыба, ракообр., моллюски	30975,5	74155,1	7227,5	3179,6	37290,9	70297,1	9896,3	3583,8
- Молоч. прод., яйца, мед натур.,								
- Пищевые прод. жив. происхождения	159664,5	40008,7	30697,4	7885,4	143940,7	14573	29008,5	637,5
- Продукты жив. происх., прочие	2370,3	11954,5	181,5	500,6	1453.8	11928	16,3	143,7
Продукты растительного происх.	124288,6	173182,9	11925,2	7968,7	103140,2	184763,6	5863	5684
- Жив. деревья, луковицы, корни, цветы	323,9	4677,7	62,1	2,4	481,2	5378,3	137,9	
- Овощи, съедобные корнеплоды	23226	24162,2	723,3	4223,3	16020,9	24422,5	836,8	2820,7
- Съедобные плоды, орехи; кожура								
цитрусовых или бахчевых культур	20456,7	63996,6	2026,9	2410,5	24119,8	68480,1	2735,9	1747,5
- Кофе, чай, мате, пряности	6434,8	35518,8	947,4	330,4	7540,1	33795,1	891,2	169,7
- Хлебные злаки	48601,8	8744	6714,2	22,6	28845	15758,4	661,4	804,8
- Прод. муком.-крупяной пром., солод,								
крахмал, инулин, пшеничная клейковина	2203,3	13337,7	1013,9	59,2	1700,9	16632,8	344,4	107,3
- Масличные семена и плоды, пр. семена	22828,3	21277,6	386,7	913,7	24279,1	18300,5	225,9	15,8
- Шеллак, камеди, смолы, раст. соки	118,5	1433	50,7	0,9	126,5	1935,5	25,2	4,2
- Раст. материалы для плетеных изделий	95,3	35,4		5,8	26,7	60,5	4,3	14,1
- Жиры, масла жив., растит. происх.,								
готовые пищ. жиры; воски	7741,1	40469,4	1881,4	19,7	13721,2	49745,7	2693,3	55,1
- Жиры, масла жив., растит. происх.	7741,1	40469,4	1881,4	19,7	13721,2	49745,7	2693,3	55,1
Гот. пищ. прод, напитки, уксус, табак	221580,1	247676,7	29540,7	4348,8	246605,8	265837,6	35339,1	5140,8
- Гот. прод. из мяса, рыбы, ракообразных	26968,8	8985,5	7020,8	230,2	37435,1	14887	5294,2	251,5
- Сахар и кондит. изделия из сахара	19418,4	9136,7	3367,2	78,3	10550	13547,3	804	66,8
- Какао и продукты из него	12809,6	12070,5	1200,4	350,2	18146,3	18246,3	4809,3	72,2
- Гот. прод. из зерна, муки, крахмала, молока;								
мучные кондитерские изделия	5234,8	15814	270,8	777,8	7251,6	17350,6	758,7	857,6
- Прод. перераб. овощей, плодов, орехов	14395,2	26335,3	1337,5	5,6	14457,6	28528,5	5196,5	48,9
- Разные пищевые продукты	22094,5	55585,7	2531,2	2315,9	22710	55413,5	2059,8	2944,8
- Алкогольные и безалког. напитки, уксус	5740,3	39424,9	112,5	209,3	13125,7	44230,2	215,9	156
- Остатки пищепрома, корма для жив.	84822,6	45880,6	13700,4	381,5	94770,3	46890,5	16200,9	285,8
- Табак и пром. заменители табака	30095,8	34443,6	-	-	28159,4	26743,6	-	457,2
Минеральные продукты	1071967,7	1346456,4	8525,5	1259818	1040446,3	1348986,8	29601,8	1283437,7
- Соль, сера, земли и камень	11137,1	52815,3	1107	29714,6	12413,2	88925,4	2350,3	62971
- Руды, шлаки и пепел	129,2	881,7	7,1	23,5	209,6	979,7	8,3	21,6
- Минтопл., нефть, битум. вещ., воски	1060701,4	1292759,4	7411,4	1230080	1027823,5	1259081,8	27243,3	1220445,1
Химпродукция	294970,1	584691,2	27829,8	49286,4	353350,1	653015,1	35034,9	53409,9
- Продукты неорг. химии: соед. неорганич., органич.								
драгметаллов, редкозем. металлов, радиоакт. элементов	7685,5	25707,7	224,6	10475,7	8329,6	36538,4	475,1	18093,5
- Органические химические соединения	4010,9	28817,5	554,8	10697,7	6296,8	25613,1	583,4	5610,8
- Фармацевтическая продукция	51663,9	239827,6	12660,3	2781,9	60260,5	248029,5	15539,6	2200,2
- Удобрения	171948,4	31456	345,6	19619,7	218660,8	34508,4	608,8	19416,4
- Экстракты дубильные, красильные; танины; красители, пигменты,								
краски и лаки; шпаклевки; чернила (типограф. краска)	12372,8	70670	4809,9	2067	12639,6	86617,8	5470,1	2681,6
- Эфирные масла; парфюм., косметич., туалетные ср-ва	12576,9	62959,3	2907,5	1241,1	14500,1	71704,3	5187	1924,8
- Мыло, смазочные материалы, составы для чистки, свечи, пластилин,								
«зубоврачебный воск»	6642,1	41554,6	2246,9	726,6	7782,3	48490,3	3682,7	1250,2
- Белковые вещества; модиф. крахмалы; клеи; ферменты	14084,7	14438,7	391,1	343,9	9680,7	15344,3	559,2	794,6
- Взрывч. вещ.; пиротехнич. изд.; спички	399,9	1443,7	156,1	0,1	594,7	2187,7	61,7	-
- Фото и кинотовары	1681	12164,3	668,8	201,7	2422,3	14905,6	778,4	156,8
- Смешанные химические продукты	11903,9	55652	2864,2	1131.0	12182,8	69075,6	2088,8	1280,9
Полимерные материалы, пластмассы; каучук, резина	134129,5	335236,9	16480,7	26488,6	157726,6	401829,2	36979,7	15752,3
- Полимерные материалы, пластмассы	120672,3	272046,2	13575,7	17646,2	141926,3	325669,2	33291,8	6022,2
- Каучук, резина и изделия из них	13457,2	63190,7	2905,1	8842,3	15800,4	76160,1	3687,9	9730,1
Кожевенное сырье, кожа, нат. мех; шорно-седельные изд.; дорожные принадл.,								
изд. из кишок жив. (кр. кетгута из натур. шелка)	55108,7	49365	5019,6	9178,7	56981,9	58422,9	3974,8	4879,9
- Кожевенное сырье (кр. нат. меха) и кожа	40988	30329,2	3392,6	8869,3	40879	36979,6	2926,5	4649,7
- Изделия из кожи; шорно-седельные изделия и упряжь	1757?3	8061,4	63,1	8,7	2648,2	9168,9	105,6	18,4
- Дорож. принадл., сумки, изд. из кишок жив.	12363.4	10974,3	1563,8	300,7	13454,8	12274,3	942,7	211,9
Древесина; древ. уголь; пробка; изд. из соломы	241161,3	81246,0 1	8553,6	23813,6 1	301307,6	105968,9	10846,8	27463,1
- Древесина и изделия из нее; древесный уголь	239677	80239,9	8553,3	23813.3	299561	104781,6	10844,2	27457,7
- Пробка и изделия из нее	210,3	536	0,3	0,3	135,7	754,4	0,3	1
- Изделия из соломы и тд.	1274	470,1	-	0,1	1611	433	2,3	4,4

	2001г.				2002г.			
	Всего		Россия		Всего		Россия	
	Эксп.	Имп.	Эксп.	Имп.	Эксп.	Имп.	Эксп.	Имп.
Масса из древ., др. волокн. целл. мат.; макулатура; бумага	59190	172414,5	13748,5	21434,4	72958,4	192816,4	16906,3	18536,3
- Масса из древесины, макулатура	2435,8	6701,6	1,1	2649,1	1758,3	4570,3	36	1456
- Бумага и картон; изд. из бум. массы, бумаги или картона	44122,1	138098,8	8905,7	17373,4	52155,1	158294,1	9146,9	14926,7
- Изд. полиграф. пром.; рукописи, машинописные листы	12632,1	27614,1	4841,7	1411,9	19045,1	29952	7723,4	2153,7
Текстильные материалы и текстильные изделия	748525,6	556681,7	186993	10244,3	841641,6	607931,9	23287,2	6556,5
- Шелк	106,1	1845,8	-	-	265,4	1902,4	-	-
- Тонкая, груб. шерсть жив.; пряжа, ткани из бум. пряжи	30713,4	63656,2	3445,4	720,1	35178,2	69708,2	3645,4	82
- Хлопок	25894	80078,8	313,1	3087,2	25978,5	79159,4	504,6	1697,2
- Пр. растит. текст. волокна; бумажная пряжа	28022,7	22196,7	1,1	1899,1	34639	29892	6,5	1203
- Химические нити	29054,3	72707,4	255,1	2831,7	28923	75753,9	657,6	1800,7
- Химические волокна	35247,4	118384,3	2967	245,4	47877,1	126766	4002,8	183,4
- Вата, войлок, бечевки, шнуры, веревки, канаты	15811,2	15305,9	4783,3	280,6	18511,2	20397,3	7823,9	409,4
- Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	548,6	4911,8	58,5	0,4	457,4	5589,1	62,7	0,4
- Спецткани; кружева; гобелены; отдел. материалы	2353,4	16775,9	234,1	4,6	4521,4	25982,9	235,5	10,5
- Текст. мат., пропит., с покрытием, дублир., техназнач.	1524,2	12842,6	241,7	430,6	1954,3	16154,8	292	572
- Трикотажное полотно машинного или ручного вязания	3738,5	31937,8	51,4	5,4	4719,1	44402,7	339,2	#VALUE!
- Одежда трикот., машинного или ручного вязания	156943	51555,2	3459,5	546,7	179494,1	44641,9	3280,8	164,4
- Одежда текстильная (кр. трикотажных)	362766,5	38582,5	767,8	106,2	400784,6	42324	522,3	269,5
- Прочие текст. изделия, б/у, тряпье	55802,2	25900,7	2121,2	86,3	58338,2	25257,4	1913,8	164,2
Обувь, головные уборы, зонты, трости, хлысты; перья, искусств. цветы; изделия из человеческого волоса	16469,6	35370,5	367,4	1137,3	15344,7	45759,4	298,7	540,7
- Обувь, гетры и аналогичные изделия, их части	15491,3	32778,4	253,3	1131,3	13916	42871,6	194,9	533
- Головные уборы и их части	821,5	1203,3	36,6	2,3	1208,3	1421,3	41,6	7,3
- Зонты	55,8	1023,3	1,6	-	123,5	976,1	4,7	-
- Перья	100,9	365,5	75,8	3,7	97,1	490,3	57,5	0,4
Изд. из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды; керамические изд.; стекло	49884,2	101463,6	10385,7	4037,3	53228,1	115764,3	13031,6	3493,6
- Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста	11671,2	30923,3	2487,8	2000,7	14790,1	35361,3	3145,8	1836,4
- Керамические изделия	12245,2	31355,7	3783,4	718,2	12423,9	32305,9	3753,2	930,6
- Стекло и изделия из него	25967,8	39184,6	4114,6	1318,4	26014,1	48097,1	6132,5	726,7
Жемчуг; драг., полудраг. камни; драгметаллы; плакир. драгметаллами; бижутерия; монеты	7503,1	10320,5	20,7	211,1	8516,9	23947,7	91,3	238,9
Недрагметаллы и изделия из них	170220,2	332142,3	14832,5	62944,7	257182,6	518342,4	16853,4	53387,1
- Черные металлы	71307,9	123852,1	5499,9	43379,2	144241,7	250513	5073,6	32205,1
- Изделия из черных металлов	42029,3	105854,6	4702,9	8144	54826,4	137485,9	7584,5	14151,6
- Медь и изделия из нее	10974.2	13550,1	314,1	4194,7	10577,3	14251,7	292,1	3007,3
- Никель и изделия из него	281,3	153,1	-	21,3	306,8	222,2	0,2	19,5
- Алюминий и изделия из него	27922,1	32933,5	926,2	4082,3	23703,2	39169,5	798,7	783
- Свинец и изделия из него	226,7	167,8	5,7	0,5	276,2	384	12,3	4,8
- Цинк и изделия из него	317,9	694,7	1,2	78,8	359,4	945,3	4,7	3,7
- Олово и изделия из него	7,6	136	5,6	1,2	2	114,7	0,2	4,8
- Пр. недрагметаллы; металлокерамика; изделия из них	1176,3	1316,8	15,8	706,6	4691,5	7662,7	2,8	107,5
- Инструм., ножевые изделия, изд. из недрагметаллов	5386,3	19814,8	1213,1	1758,1	5443,6	23778,1	1019,9	2499,8
- Прочие изделия из недрагоценных металлов	10590,6	33668,8	2147,9	578,1	12754,7	43815,4	2064,2	599,6
Машины, оборудование и механизмы	490062,4	1062686,2	77510,3	65653,9	546892,2	1316661	73763,1	104640,5
- Реакторы ядерные, котлы, оборуд. и мех. устр.	187917,8	606031,1	37727	52417,5	207012	756811,5	39088,7	89034
- Электромашины, звукозап., телеаппаратура	302144,6	456655	39783,3	13236,5	339880,2	559849,5	34674,4	15606,4
Ср-ва наземн. трансп., летат. аппараты, плавсредства	423503,3	730826	207642,7	42884,6	891536,3	1267484,5	315166,6	37516,2
- Ж/д, трамв. локом.; подв. состав; путевое оборуд.	3296,6	14289,5	48	4009,2	3837,6	11256,4	104,8	2879,4
- Ср-ва наземн. трансп., кр. ж/д и трамвайного	324769,8	659987,5	199111	12762	460784,2	851375,3	300430,3	8507,5
- Летат. аппараты, космические аппараты, и их части	40120,8	23104	29,2	17803,3	44926,3	58265,8	394,1	17258,6
- Суда, лодки другие плавсредства	55316,1	33445	8454,5	8310,1	381988,1	346587	14237,4	8870,6
Аппараты оптич., фото-, кинематограф., измерит., прецизионные, мед. и хирургич.; часы; музык. инструм.	48733,9	105843,5	4124,6	4145,9	52518,5	121847,7	2669,5	5174
- Аппараты оптич., фото-, кино-, измерит., мед. и хирургич. оборудование	47395,5	100347,5	3748	4070,2	51542,4	117499,9	2551,6	5058,5
- Часы всех видов и их части	983,9	4346,7	193,2	75,7	805,3	3372,4	111,7	115,4
- Инструменты музык.; их части и принадлежности	354,6	1149,2	183,4	-	170,7	975,3	6,3	0,1
Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	196,2	1484,3	-	50,6	84,2	11432,2	-	110,9
- Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	196,2	1484,3	-	50,6	84,2	11432,2	-	110,9
Разные промтовары	192459,6	103078,4	5811,3	1649,9	271190,9	113043,9	7721,5	938,4
- Мебель; пост. принадл.; осветит. оборуд.; сборные стройконструкции	182802,3	59727,7	4874,8	1402,2	256779,5	65315,4	5200,1	655,3
- Игрушки, игры и спортинвентарь	4022	19768,4	713,8	84,1	5069,1	21705,5	1079,9	135,6
- Разные готовые изделия	5635,3	23582,3	222,7	163,6	9342,3	26023,1	1441,6	147,6
Прочие товары, не учтенные таможенной квалификацией	744,4	215,4	98,5	9,8	4944,4	188,2	63,5	9
Товары, к которым примен. спец. классификация	11213,9	130530,9	3485,3	103,8	12940,1	72681	3066,1	7,6

Люксембург

Внешняя торговля Люксембурга с Россией, в тыс.евро

	Экспорт Люксембурга					Импорт Люксембурга				
	2001г.	доля,	2002г.	доля,	% изм.	2001г.	доля,	2002г.	доля,	% изм.
Продтовары и с/х сырье	1540	4,81	2274	5,61	+47,7	219	2,31	0	0	в 219
Минеральные продукты	0	0	13	0,03	+в 13 раз	0	0	0	0	0
Продукция химпрома, каучук	6537	20,44	10210	25,17	+56,2	753	7,96	346	4,48	-54,1
Кожевенное сырье, пушнина, изд.	26	0,08	3	0,01	-88,5	0	0	0	0	0
Древесина и бумизделия	5105	15,96	5730	14,13	+12,2	307	3,24	257	3,33	-16,3
Текстиль, обувь	364	1,14	424	1,05	+16,5	135	1,43	1732	22,43	+12,8
Изделия из камня, керамика, стекло	388	1,21	447	1,10	+15,2	0	0	0	0	0
Драгкамни и металлы, изделия	1	0	1	0	0	3980	42,08	0	0	-3980
Металлы и изделия из них	3889	12.16	5198	12,81	+33,7	1743	18,43	3564	46,17	+204,5
Машины, оборуд., транспорт	13892	43,43	16056	39,58	+15,6	2321	24,54	1700	22,02	-26,8
Другие товары	245	0,77	208	0,51	-15,1	1	0,01	121	1,57	+ 121
Всего	31987	100	40564	100	+26,8	9459	100	7720	100	-18,4

Македония

Российско-македонская торговля по основным товарным группам за 9 мес. 2002г.

	Экспорт	тонн	тыс.долл.
04	Зерновые и продукция зерновых	14965,5	1916,5
	Продукты питания всего	14695,5	1916,5
24	Дерево, пиломатериалы, пробка	2111,5	341,7
	Сырье кроме топлива	211,5	341,8
33	Нефть и нефтепродукты	276737,9	45453
34	Природный газ	48994,9	7066
	Минеральныое топливо, смазки	325732,9	52519
51	Продукция химпрома	240,3	122
52	Битум и химикаты	2628	1416,2
53	Краски и дубильные материалы	0,4	0,6
54	(56) Мед. и фармтовары	2,1	34,6
	Удобрения	3655	414,4
57	Пластмассы	887	590,8
59	Химические изделия	20,9	39,6
	Химическая продукция	7434	2618,5
62	Изделия из каучука	352,4	535,6
64	Бумага и бумажные изделия	819,6	392
65	Текстиль и пряжа	1,7	100,4
66	Изделия из неметалл.материалов	1302,3	249,8
67	Железо и сталь	1120,5	666,3
68	Цветные металлы	19,1	33,7
69	Изделия из металла	29	39,1
	Изделия, классиф. по типу материала	3645	2017,3
71	Машины силовые и оборудование	2,8	96,7
72	Индустриальные машины	83,9	35,6
74	Инд. машины и запчасти	7,9	113,7
77	Электромашины и запчасти	12,8	18
78	Транспортные автомашины	504	1326,3
	Машины и транспортные средства	612,3	1592,1
82	Мебель	0,8	1,1
85	Обувь	0,097	5,2
87	Приборы и аппараты научные, оптические	1	7,7
89	Различная готовая продукция	6,5	10,3
	Различная готовая продукция, всего	8,4	24,5
93	Трансакции	2244,9	3182,5
98	Нераспределено	2,5	58
	Всего	356487,4	64270,6

	Импорт		
05	Фрукты и овощи	98,7	18,4
	Продукты питания, всего	98,7	18,4
11	Напитки	622	360,5
12	Табак и табачные изделия	523,8	701,8
	Напитки и табак, всего	1145,8	1062,3
29	Животное и растительное сырье	17,8	82,9
	Сырье, кроме топлива	17,8	82,9
33	Нефть и нефтепродукты	6,3	2,3
	Минеральное топливо, масла	6,3	2,3
51	Продукция химпрома	7,8	29,1
53	Краски и дубильные вещества	10,2	10,6
54	Мед. и фармтовары	63,4	2758,2
59	Химические товары и металл.	72,4	25
	Химические товары, всего	153,9	2823
61	Кожа и изделия из нее	135,1	1487,3
	Изделия, классиф. по типу материала	135,6	1491,6
71	Силовые машины и оборудование	1,2	11,7
72	Индустриальные машины	17,3	17,6
73	Металлообрабатывающие станки	0,1	9,5
74	Инд.машины и запчасти	0,1	4,9
78	Дорожные автомашины (запчасти)	875,1	5750,8
	Машины и транспортные средства, всего	894	5794,6
82	Мебель	19,5	87,9
89	Различная готовая продукция	0,2	0,3
	Различная готовая продукция. всего	19,7	88,3
	Всего	2472,2	11363,8

Мексика

Товарооборот российско-мексиканской торговли, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Товарооборот	65,1	29	76,3	60,9	50,5	47,6
Экспорт	62,8	28,5	75,4	59,9	48,4	42,3
Импорт	2,3	0,5	0,9	1	2,1	5,3
Сальдо	60,5	28	74,5	58,9	46,3	37

Структура торговли России с Мексикой,

янв.-март 2003г., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		Стоим.	%
	Экспорт	42 266	100
	Раздел III		
1521	Воск пчелиный	1	0
	Раздел IV		
2208	Водка и другие спиртные напитки	79	0,19
	Раздел V		
2508	Отбеливающая глина типа флоридина	2.0	0
	Раздел VI		
2804	Фосфор	17	0,04
2811	Диоксид кремния	4	0,01
2819	Триоксид хрома	26	0,06
2836	Карбонаты калия	16	0,04
2844	Элементы радиоактивные (Цезий 137)	14	0,03
2907	Фенолы	16	0,04
2936	Витамины А и их производные	72	0,17
2941	Антибиотики	130	0,31
3102	Удобрения азотные	14588	34,51
3104	Удобрения калийные (хлорид калия)	697	1.65
3105	Удобрения смешанные	1 778	4,21
3301	Эфирные масла прочие	8	0,02
3402	Моющие и чистящие средства	4	0.01
3403	Материалы смазочные прочие	5	0,01
3810	(15, 19, 3822) Прочие химические продукты	1	0
	Раздел VII		
3904	Политетрафторэтилен	30	0,07
3920	Плиты, листы, пленка из полимерных матер-ов	1	0
3926	Изделия прочие из пластмасс	18	0,04
4002	Каучук синтетический	236	0,56
4008	(4011, 4016) Изделия из вулканизированной резины	8	0,02
	Раздел IX		
4407	Лесоматериалы из дуба	18	0,04
4409	Пиломатериалы лиственные	94	0,22
4410	(4411) Плиты древесностружечные	14	0,03
4412	Фанера клееная	312	0,74
4415	Ящики, коробки, поддоны из древесины	2	0
4420	(4421) Изделия деревянные прочие	9	0,02
	Раздел X		
4819	Ящики, коробки из гофрированной бумаги или картона	6	0,01
4823	Прокладки, шайбы и прочие уплотнители	11	0,03
	Раздел XI		
5309	Ткани льняные	15	0,04
5906	Текстильные материалы прорезиненные	2	0
5911	Ситоткань	8	0,02
6101	(-6111) Одежда трикотажная	40	0,09
6201	Пальто, плащи, куртки	6	0,01
6203	(-6209, 6211, 6212) Костюмы, пиджаки, брюки	78	0,18
6302	(6307) Готовые текстильные изделия прочие	3	0,01
	Раздел XII		
6404	Обувь	2	0
6505	Шляпы и прочие головные уборы	1	0
	Раздел XIII		
6804	Изделия из камня и керамических материалов	2	0
7007	Стекло упрочненное	5	0,01
7019	Стекловолокно	2	0
	Раздел XIV		
7110	Палладий необработанный	6	0,01
	Раздел XV		
7201	Чугун передельный	12 302	29,11
7202	Ферросплавы	145	0,34
7205	Гранулы и порошки из черных металлов	5	0,01
7208	Прокат плоский из углеродистой стали горячекат.	46	0,11
7209	Прокат плоский из углеродистой стали холоднокат.	201	0,48
7210	Прокат плоский из угл. стали	168	0,40
7216	Прутки, уголки и профили из углеродистой стали	10	0,02
7225	(-7226) Прокат плоский из стали кремнистой	6 608	15,63
7228	Прутки из легированных сталей пр.	88	0,21
7304	Трубы необработанные	259	0,61
7310	Цистерны, бочки, канистры из черных металлов	6	0,01
7315	(7317, 7318) Цепи, винты, болты, гайки	7	0,02
7326	Изделия прочие из черных металлов	5	0,01
7408	Проволока медная	2 068	4,89
7502	Никель	298	0,71
7601	(7604, 7606, 7616) Алюминий, плиты, листы	588	1,39
8108	Титан и изд.из него	16	0,04
8205	(8207) Инструмент ручной	15	0,04
8302	Крепежная арматура, фурнитура	26	0,06
	Раздел XVI		
8407	Двигатели авиационные	20	0,05
8412	Двигатели реактивные	10	0,02
8413	Насосы жидкостные	3.0	0,01
8421	Всасывающие воздушные фильтры	13	0,03
8425	Домкраты и подъемники гидравлические	2	0
8458	(8462, 8466) Станки металлообрабатывающие	70	0,17
8474	(8479) Оборуд. для сортировки, измельчения	6	0,01
8482	Подшипники	3	0,01
8483	Валы трансмиссионные	1	0
8501	Двигатели и генераторы постоянного тока	1	0
8504	Трансформаторы электрические	16	0,04
8507	Аккумуляторы электрические	2	0
8511	Электрооборудование пр.	5	0,01
8529	Части для товарных позиций 8525-8528	8	0,02
8532	Конденсаторы постоянной емкости	2	0
8539	Лампы накаливания, лампы и трубки электронные	3.0	0,01
8541	Диоды, транзисторы	12	0,03
8543	Машины электрические	2.0	0
8544	Провода обмоточные	64	0,15
8547	Арматура изолирующая из пластмасс	1	0
	Раздел XVII		
8708	Части и оборудование для тракторов	46	0,11
8711	Мотоциклы с объемом двиг. более 50 куб.см	19	0,04
8714	Части к тов.поз. 8711-8713	3	0,01
8716	Транспортные средства прочие	1	0
8803	Части летательных аппаратов (вертолетов)	22	0,05
8805	Наземные тренажеры для летн.состава и их части	8	0,02
	Раздел XVIII		
9002	Объективы	1	0
9005	Бинокли	13	0,03
9014	Компасы, навигационные приборы	5	0,01
9015	Приборы и инструменты топографические	80	0,19
9022	Рентгеновские люминисцентные экраны проч.	2	0
9024	Машины и приборы для испытания металлов	3	0,01
9031	Приборы автоматического регулирования	8	0,02
9033	Части и принадлежности к товарам группы 90	8	0,02
	Раздел XX		
9506	Снаряды и инвентарь для занятий физкультурой	5	0,01
9802	Оборуд. для метпроизводства и электротехпрома	539	1,28
9804	Домашняя утварь	5	0,01
	Прочие	6	0,01
	Импорт	5 298	100
	Раздел II		
1302	Соки и экстракты растительные	2	0,04
	Раздел IV		
2101	Экстракты, эссенции и концентраты кофе	277	5,23
2207	Спирт этиловый неденатурированный	259	4,89
2208	Текила и другие спиртные напитки	816	15,40
	Раздел VI		
3004	Лекарственные средства	2	0,04
3304	Косметические средства	14	0,26
3401	Мыло туалетное	332	6,27
	Раздел VII		
3923	Пробки, крышки из пластмасс	86	1,62
	Раздел XVI		
8406	Турбины паровые	240	4,53
8407	Двигатели авиационные	2 600	49,08
	Раздел XVII		
8803	Части самолетов и вертолетов	151	2,85
	Раздел XX		
9503	(9506) Снаряды для занятий физкультурой	510	9,63
9804	Домашняя утварь	9.0	0,17

Нигерия

Внешняя торговля России с Нигерией, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		Ед.изм.	2001г. кол-во	2001г. стоим.	2002г., 9мес. кол-во	2002г., 9мес. стоим.
	Экспорт, всего	млн.долл.	88,0	52,1	-	-
1001	Пшеница и меслин	тыс. т.	-	-	40	3320
2710	Нефтепродукты	т	-	-	9370	1502
3102	Удобрения азотные	тыс.т	54	4418	17	1434
3104	Удобрения калийные	тыс.т	10	662	-	-
3105	Удобрения смешанные	тыс.т	45	3906	23	2226
4801	Бумага газетная	т	9000	3702	4070	1282
4802	Бумага и картон для граф.целей	т	954	443	3950	1750
4804	Крафт-бумага и картон	т	1000	226	1170	268
4805	Бумага, карт. немелов.	т	83	18	-	-
72	Черные металлы	тыс. долл.		44448	-	34626
7207	п/фабрикаты из железа и стали	тыс. т	14	2060	22	3192
7208	(7212) прокат плоск. из жел., стали	тыс. т	204	41493	132	31082
7213	(7216) прутки, уголки, профили	т	570	504	1030	186
7217	проволока из железа и стали	т	1332	370	-	-
7303	(7306) Трубы	тыс. т	2	863	-	-
8490	Машины, трансп. средства	тыс. долл.	-	26036	-	3326
8430	машины для бурения грунта	тыс.долл.	-	115	-	-
8702	автобусы	шт.	-	-	65	414
8704	автомобили грузовые	шт.	-	-	35	525
88	авиационная техника	тыс.долл.	-	24872	-	1782
9002	линзы, призмы, оптич. элем	тыс. долл.	-	216	-	134
9006	фотокамеры и фотовспышки	тыс. долл.	-	468	-	233
9018	мед. приборы и устройства	тыс. долл.	-	-	-	104
9101	(3,9105) Часы бытовые	тыс.долл.	-	2663	-	1808
9113	Ремешки, браслеты для часов	тыс.долл.	-	133	-	-
	Импорт, всего	млн.долл.	6	2,1	-	-
0910	Имбирь, шафран, тимьян	т	17	7	-	-
1801	Какао-бобы	т	4344	5924	196	298
1803	Какао-паста	т	376	471	716	1349
1804	Какао-масло	т	212	448	140	432
4408	Листы фанеры толщ.не более 6 мм	т	3	7	-	-

Источник: ГТК России

Нидерланды

Внешняя торговля России по основным странам

за янв.-нояб. 2002г., в млн.долл., в %, данные Госкомстат РФ

	Обор.	Эксп.	Имп.	Доля	Обор.	Эксп.	Имп.
Весь мир	135863	94596	41267	100	105,2	103	110,5
ЕС	49882	33568	16314	36,7	105,5	99,3	121,1
Австрия	1190	647	543	0,9	104,7	98,1	113,8
Бельгия	1412	723	689	1	104	92,3	120
Дания	826	361	465	0,6	118,9	143,7	104,8
Финляндия	3962	2595	367	2,9	97,2	88,9	118,1
Франция	4004	2337	1667	2,9	116,9	112,5	123,7
Германия	13126	7258	5869	97	97,3	85,4	117,3
Греция	11041	'890	452	0,8	94,3	91,2	118
Ирландия	416	235	181	0,3	1171,3	22,4	131,9
Италия	8638	6656	1983	6,4	103,1	96,4	134,2
Люксембург	39	29	10	10	84,1	90,4	69,7
Нидерланды	7392	6455	937	5,4	148,3	152,6	124,1
Португалия	156	126	30	0,1	71,6	63,1	168,3
Испания	1492	985	506	1,1	115	114,1	116,7
Швеция	1809	902	908	1,3	85,7	60,2	148,1
Великобритания	4377	337	1007	3,2	93	88,3	112,7
ЦВЕ	17446	14146	3300	12,8	97,8	93,4	122,2

Экспорт из России в Нидерланды по товарным группам,

в янв.-окт. 2002г., по классификации ЦСБ Нидерландов от 14.01.2003г., в тыс. евро

Наименование групп	Стоимость
Всего	3481786
3. Минтопливо, смазочные мат. и относ. к ним материалы	2729464
6. Промтовары, классиф. по материалу изготовления	382285
5. Химическая продукция	189301
2. Несъедобное сырье, за исключением. топлива	131373
7. Механизмы и транспортное оборудование	26570
0. Продукты и живые животные	12198
8. Прочие промышленные товары	9566
1. Напитки и табак	906
9. Прочие товары не классифицированные ранее	101
4. Животные и растительные масла, жиры и воск	22

Инвестиции в экономику России из Нидерландов

по отраслям в I пол. 2002г., в млн.долл.

	Поступ.	% к ит. отр.	Прям.	Портф.	Проч.
Всего в промышленность	3245	100	887	94	2264
Нидерланды (2)	412	12,7	101	-	311
хим. и нефтехимпром	119	100	53	1	65
Нидерланды (3)	9	7,6	9	-	0,4
леспром	138	100	39	7	92
Нидерланды (2)	18	12,7	6	-	12
пищевая	642	100	166	0,1	476
Нидерланды (1)	304	47,3	16	-	288
сельское хозяйство	7	100	6	-	1
Нидерланды (1)	4	49,5	4	-	-
транспорт	73	100	52	5	16
Нидерланды (2)	10	20,2	13	-	2
торговля и общепит	3596	100	621	6	2969
Нидерланды (5)	238	6,6	150	0	88

Объем инвестиций из России

(по данным Госкомстат РФ), накопленных за рубежом на конец июня 2002г., по странам, вошедшим в первую десятку по объему накопления, в млн.долл.

	Накоплено		В том числе		
	Всего	% к ит.	Прямые	Портф.	Прочие
Всего	3809	100	2414	159	12361
Белоруссия	582	15,3	581	0	1
Иран	576	15,1	576	-	0,3
Кипр	489	12,8	31	0	458
Нидерланды	440	11,6	186	-	254
Либерия	227	6	227	-	-
Виргинские о-ва	218	5,7	0,1	26	192
Молдавия	170	4,5	145	25	0
Армения	127	3,3	127	-	0
Литва	82	2,1	6	-	76
США	79	2,1	57	-	22

Импорт в Россию из Нидерландов по группам товаров,

в янв.-нояб. 2002г., в тыс. евро согласно классификации SITC, по данным ЦБС Нидерландов от 04.02.2003г.

Наименование групп	Стоимость
Всего	2248620
7. Механизмы и транспортное оборудование	967297
0. Продукты и живые животные	486813
5. Химическая продукция	275222
2. Несъедобное сырье, за исключением, топлива	147767
8. Прочие промышленные товары	145054
6. Промтовары, классиф. по материалу изготовления	126315
4. Животные и растительные масла, жиры и воск	87091
1. Напитки и табак	7706
3. Минтопливо, смаз. матер. и относящиеся к ним материалы	4764
9. Прочие товары не классифицированные ранее	591

Норвегия

Российско-норвежская торговля в 2002г.

Код по СМТК		2001г.	2002г.	Изм., %
	Оборот	1035,6	1007,8	-2,7
	Экспорт	773,4	686,2	-11,3
0	Пищевые продукты и живые животные	179,9	155.3	-13,7
03	Рыба и морепродукты	179,4	153,2	-14,6
2	Сырье непродовольственное	101,3	96,3	-4,9
24	Лесотовары	19,6	12,4	-36,8
27	Сырье для производства удобрений	43,8	44,9	+2,6
28	Руды и отходы металлов	35,7	29,7	-16,9
3	Топливо, масла и электроэнергия	92,5	30,5	-67
33	Нефть и нефтепродукты	85,2	20,5	-75,9
5	Химические продукты	53,5	58,9	+10,2
6	Сырье первично обработанное	322,2	316,6	-1,7
68	Цветные металлы	297,9	289,5	-2,8
7	Машины, транспорт	18,8	21,5	+14,4
8	Различные готовые изделия	5,5	6,6	+20
	Импорт	262,2	321,6	+22,7
0	Пищевые продукты и живые животные	166	226.0	+36,2
03	Рыба и морепродукты	164,4	224,4	+36,5
4	Масла и жиры	7,3	5,1	-29,7
5	Химические продукты	24,8	14,3	-42,3
6	Сырье первично обработанное	21,2	21,2	0
7	Машины, транспорт	31,9	45,4	+42,3
8	Различные готовые изделия	8,8	8.5	-3.3

Manedsstatistikk over Utenrikshandelen Nr 12, 2001 и№12, 2002

Пакистан

Товарная структура экспорта и импорта России и Пакистана за 2001г., в млн.долл.

Код ТН ВЭД СНГ		Экспорт	Импорт
01-24	Продтовары и с/х сырье (кроме текст.)	0,61	0,22
25-27	Минеральные продукты	3,24	-
28-40	Продукция химпрома	31,31	-
41-43	Кожсырье, пушнина	0,06	0,57
44-49	Древесина и бумизделия	20,44	-
50-67	Текстиль и изделия	1,55	1,51
72-83	Металлы и ферросплавы	28,91	-
84-90	Машины и оборудование	3,20	-
68-70	(91-97) Др. товары	0,98	5,83
	Всего:	90,30	8,13
	Товарооборот за 2001г.	**98,43**	

Товарная структура экспорта и импорта России и Пакистана за 2002г., в млн.долл

Код ТН ВЭДСНГ		Экспорт	Импорт
01-24	Продтовары и с/х сырье (кроме текст.)	0,39	0,31
25-27	Минеральные продукты	0.20	-
28-40	Продукция химпрома	33,46	0,35
41-43	Кожсырье, пушнина и изделия	0,13	0,49
44-49	Древесина и бумизделия	14,50	-
50-67	Текстиль и изделия	1,36	0,99
72-83	Металлы, ферросплавы	2,97	-
84-90	Машины, оборудование	3,90	0,22
68-70	(91-97) Др. товары	0,23	2,95
	Итого:	**57,14**	**5,31**
	Поставка вертолетов	36,60	-
	Ремонт вертолетов	0,11	-
	Ремонт доменной печи («Пакстил»)	0,60	-
	Всего	94,45	5,31
	Товарооборот за 2002г.	**99,76**	

Данные по поставкам и ремонту авиатехники не входят в официальную пакистанскую статистику и получены от российских организаций.

Товарная структура экспорта и импорта России и Пакистана

		Экспорт					Импорт				
		2001г.		2002г.			2001г.		2002г.		
КодТНВЭДСНГ		млн. долл.	в % к итогу	млн. долл.	в%к итогу	2002г.в % к 2001г.	млн. долл.	в % к итогу	млн. долл.	в%к итогу	2002г.в % 2002 г.
	Всего	90,30	100	94,45	100	104,6	8,13	100	5,31	100	65,3
01-24	Продтовары и с/х сырье	0,61	0,67	0,39	0,41	67,2	0,22	2,71	0,31	5,84	140,9
25-27	Минпродукты	-	-	0,20	0,21	-	-	-	-	-	-
27	Топливно-энерготовары	3,24	3,59	-	-	-	-	-	-	-	-
28-40	Продукция химпрома, каучук	31,31	34,67	33,46	35,43	106,9	-	-	0,35	6,59	-
41-43	Кожсырье, пушнина	0,06	0,07	0,13	0,14	216,7	0,57	7,01	0,49	9,23	85,9
44-49	Древесина и бумизделия	20,44	22,64	14,50	15,35	70,9	-	-	-	-	-
50-67	Текстиль и обувь	1,55	1,72	1,36	1,44	87,7	1,51	18,57	0,99	18,64	65,6
71	Драгкамни и металлы	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
72-83	Металлы и изделия из них	28,91	32,02	2,97	3,14	10,3	-	-	-	-	-
84-90	Машины, трансп.средства	3,20	3,54	3,90	4,13	121,9	-	-	0,22	4,14	-
68-70 91-97	Др. товары	0,98	1,08	37,54*	39,75	3830,6	5,83	71,71	2,95	55,56	50,6

* в товарной группе по экспорту «Др. товары» в 2002г. учтены поставка и ремонт вертолетов, а также ремонт доменной печи («Пакстил»)

Перу

Товарная структура экспорта (импорта) России с Перу

Код ТН ВЭД СНГ		Экспорт 2001г. тыс. долл.	2001г. в % к итогу	2002г. тыс. долл.	2002г. в % к итогу	2002 в % к 2001	Импорт 2001г. тыс. долл.	2001г. в % к итогу	2002г. тыс. долл.	2002г. в % к итогу	2002 в % к 2001
	Всего	49402,5	100	36162	100	72	43083,4	100	18375,2	100	42
1-24	Продтовары и с/х сырье (кр. текстиля)	433	0,9	158	-	-	17723,5	0,8	14661,2	79	83
25-27	Минеральные продукты	4273	9	-	-	-	25278	59	3577	19	14
28-40	Продукция химпрома, каучук	21258,5	43	15546	43	72	40	0,1	134	1	335
41-43	Кожсырье, пушнина и изделия	-	-	12	-	-	-	-	-	-	-
44-49	Древесина, целлюлозно-бумизд.	2036	4	2 378,5	6	116	-	-	-	-	-
50-67	Текстиль, текстильные изделия, обувь	102	0,2	56,5	-	54	42	0,1	3	-	7
71	Драгкамни и металлы, изделия	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
72-83	Металлы и изделия из них	20750	42	15684	43	75	-	-	-	-	-
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	361	0,6	2143	6	593	-	-	-	-	-
68-70	Др. товары	189	0,3	184	-	97	-	-	-	-	-
91-97	Предоставленные услуги	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Экспорт/Импорт России из (в) Перу по товарным группам за 2002г., в тыс. долл.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г.	2002г.	2001г. в % к итогу	2002г. в % к итогу	2002г. в% к 2001г.
	Импорт	43083,4	18375,2	100	100	42
3	Рыба и ракообразные, моллюски и др. водные беспозвоночные	3 574,4	323,2	8	2	9
9	Кофе,чай,пряности	305	106	1	-	34
21	Разные пищевые продукты	106	40	-	-	37
23	Отходы и остатки пищепрома; готовые корма для животных	13738	14192	32	77	103
26	Руды, шлак и зола	25278	3557	58	19	14
27	Топливо мин., нефть; битуминозные вещества; воски минеральные	-	20	-	-	-
28	Продукты неорганической химии	-	11		-	-
32	Красители, пигменты; краски и лаки; шпатлевки и прочие мастики	40	123	-	1	307
61	Одежда трикотажная, машинного или ручного вязания	22	3	-	-	13
63	Прочие готовые текстильные изделия	20	-	-	-	-
	Экспорт, всего	49402,5	36162	100	100	72
22	Алкогольные и безалког. напитки и уксус	406	158	0,8	-	38
23	Остатки и отходы пищпрома; готовые корма для животных	27	-	-	-	-
27	Топливо минеральное, нефть, битуминозные вещ.; воски минеральные	4273	-	9	-	-
28	Продукты неорг. химии	15	12	-	-	80
29	Органические химические соединения	492	160	1	-	32
30	Фармацевтические продукты	-	100	-	-	-
31	Удобрения	20565	15069	42	42	73
32	Экстракты дубильные или красильные	3	10	-	-	-
34	Мыло, поверх.-активные орган. в-а	64	153	-	-	239
35	Белковые в-ва; модифицир.крахмалы; клеи; ферменты	16	-	-	-	-
36	Пиротехнические изделия,спички	13	-	-	-	-
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	0,5	2	-	-	-
40	Каучук, резина и изделия из них	90	10	-	-	11
42	Изделия из кожи	-	12	-	-	-
48	Бумага и картон, изделия из буммассы, бумаги и картона	2035	2378	4	6	116
49	Печатные книги, газеты, репродукции и др. изделия полиграфпрома	1	0,5	-	-	-
55	Химволокна	2	10,5	-	-	-
57	Ковры и пр. текстильные изделия	3	-	-	-	-
60	Трикотажное полотно машинного или ручного вязания	1	-	-	-	-
63	Пр. готовые текстильные изделия	96	46	-	-	47
69	Керамические изделия	1	-	-	-	-
70	Стекло и изделия из него	3	2	-	-	-
72	Черные металлы	20000	13120	40	36	65
73	Изделия из черных металлов	478	2515	1	7	526
75	Никель и изделия из него	167	25	-	-	14
76	Алюминий и изделия из него	65	5	-	-	7
81	Пр. недрагметаллы; металлокерамика; изделия из нее	7	-	-	-	-
82	Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагметаллов	33	19	-	-	57
84	Оборудование и механические устройства; их части	222	194	-	-	87
85	Электрические машины и оборудование, их части	33	8	-	-	24
87	Средства наземного транспорта, их части и оборудование	72	24	-	-	33
88	Летательные аппараты, их части	2	1 868	-	5	93 400
90	Инструменты оптич., фото-, кинематограф., измерительные, контрольные	32	49	-	-	153
93	Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	185	182	-	-	98
	Предоставленные услуги	-	-	-	-	-

Источник: таможенная статистика Перу

Польша

Товарная структура российско-польской торговли, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		11 мес. 2002г. Имп.	Доля в имп.%	Эксп.	Доля в экс. %	11 мес. 2001г. Имп.	Доля в имп.%	Эксп.	Доля в экс. %	11 мес. 2002, % к 11 мес. 2001 Имп.	Эксп.
	Всего	1208656	100	3927933,8	100	945721,5	100	4098472,5	100	127,80	95,84
01-24	Прод. и с/х товары	249 957	20,68	39452	1	201529,2	21,3	46 850,7	1,14	124,03	84,21
25-27	Минеральные продукты	3 968	0,33	3 488 148	88,80	2834,8	0,3	3 629 603,1	88,56	139,97	96,10
	- топливно-энергетические (27)	1 605	0,13	3 444 249	87,69	1723,8	0,2	3 588 440	87,56	93,11	95,98
28-40	Продукция химпрома, каучук	218 757	18,10	164 013	4,18	177682,9	18,8	165 292,3	4,03	123,12	99,23
41-43	Кожев. сырье, пушнина, изделия	1 690	0,14	3 351	0,09	1090,2	0,1	6 995	0,17	155,02	47,91
44-49	Древесина, целлюлозно-бумажные изд.	168 497	13,94	35 319	0,90	129326,6	13,7	45 559,7	1,11	130,29	77,52
50-67	Текстиль, текстильные изделия, обувь	113 676	9,41	6 658	0,17	87418,4	9,2	9 023,5	0,22	130,04	73,79
71	Драгкамни и металлы, изделия	372	0,03	45	0	267,9	0	96,8	0	138,86	46,49
72-83	Металлы и изделия из них	82 834	6,85	138 198	3,52	63442,6	6,7	128 760,8	3,14	130,57	107,33
84-90	Машины, оборуд., трансп. ср-ва	258 443	21,38	49 401	1,26	183489,5	19,4	60 254,2	1,47	140,85	81,99
68-70	(91-97) Другие товары	116 588	9,65	2 830	0,07	98639,4	10,4	6 036,4	0,15	118,20	46,88

Внешняя торговля России с Польшей по товарным группам, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		11 мес. 2002г. Имп.	Доля в имп.%	Эксп.	Доля в экс. %	11 мес. 2001г. Имп.	Доля в имп.%	Эксп.	Доля в экс. %	11 мес. 2002, % к 11 мес. 2001 Имп.	Эксп.
	Всего	1208656	100	3927933,8	100	945721,5	100	4098472,5	100	127,80	95,84
01	Живые животные	1 260,4	0,10	36,7	0	1385,2	0,15	9,4	0	90,99	389,94
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты	41 034,8	3,395	37,1	0	33645,7	3,56	170,4	0	121,96	21,77
03	Рыбы и ракообразные	1 076,7	0,09	34 742,7	0,88	1206	0,13	41 843,8	1,02	89,28	83,03
04	Молоко, мол. прод.; яйца; мед натур.	18 417,8	1,52	160,1	0	15608,3	1,65	1 033,5	0,03	118	15,49
05	Прод. жив. происх., не поименованные	323,4	0,03	999,5	0,03	250,1	0,03	1 303,4	0,03	129,29	76,69
06	Живые деревья и др. растения	3 135,6	0,26	0	0	1461,8	0,15	0,4	0	214,50	0
07	Овощи, съед. корнеплоды и клубнеплоды	15 600,9	1,29	272,2	0,01	14778	1,56	73,1	0	105,57	372,38
08	Съедобные плоды и орехи	28 146,7	2,33	229,6	0,01	5735,8	0,61	196,6	0	490,72	116,76
09	Кофе, чай, и пряности	3 654,9	0,30	0	0	1629,9	0,17	46,2	0	224,24	0,03
10	Хлебные злаки	49,9	0	1 330,2	0,03	32	0	0,8	0	155,80	166 270
11	Прод. мукомольно-крупяной промышл.	1 785,6	0,15	14,9	0	2916,3	0,31	0,1	0	61,23	14 862
12	Масличные семена и плоды;	740,5	0,06	124,5	0	1170,5	0,12	81	0	63,26	153,67
13	Шеллак, меди, смолы	163,3	0,01	0,1	0	199,2	0,02	0,2	0	81,96	65
14	Растит. мат. для изгот. плетеных изделий	9,3	0	1,4	0	7,4	0	9,9	0	125,70	14,30
15	Жиры и масла жив., растит. происхожд.	2 561,9	0,21	11,2	0	5622,4	0,59	1,3	0	45,57	863,62
16	Изделия из мяса, рыбы	14 386,3	1,19	262,2	0,01	17467,8	1,85	247,1	0,01	82,36	106,10
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	7 436,1	0,62	5,4	0	9944	1,05	150,4	0	74,78	3,56
18	Какао и продукты из него	18 505,9	1,53	0,3	0	13773,6	1,46	1,7	0	134,36	17,71
19	Изделия из зерна хлебных злаков	18 579,1	1,54	518,8	0,01	13291,4	1,41	598,3	0,01	139,78	86,72
20	Прод. перераб. овощей, плодов, орехов	42 741,2	3,54	1,4	0	31670	3,35	126,2	0	134,96	1,08
21	Прочие разные пищевые продукты	9 135,8	0,76	112,7	0	13544,5	1,43	37,9	0	67,45	297,25
22	Алкогольные и безалког. напитки и уксус	2 223,2	0,18	580,6	0,01	1827,8	0,19	888	0,02	121,63	65,38
23	Остатки и отходы пищевкусов. пром.	5 720,3	0,47	10,5	0	4278,8	0,45	31	0	133,69	33,95
24	Табак и пром. заменители табака	14 527,5	1,20	0,2	0	10082,8	1,07	0,1	0	144,08	172
25	Соль; сера; земли и камень	1 865,1	0,15	12 966	0,33	1111	0,12	13 644,1	0,33	167,88	95,03
26	Руды, шлаки и зола	498	0,04	30 933	0,79	1	0	27 518,9	0,67	49 799	112,41
27	Топливо минеральное	1 605,4	0,13	3 444 249,1	87,69	1723,8	0,18	3 588 440	87,56	93,13	95,98
28	Продукты неорганической химии	1 743,9	0,14	26 200,5	0,67	841,1	0,09	20 190,4	0,49	207,34	129,77
29	Органические химические соединения	476,5	0,04	50 086,2	1,28	1054,2	0,11	40 385,7	0,99	45,20	124,02
30	Фармацевтические продукты	40 856,8	3,38	142,8	0	41767,2	4,42	68,5	0	97,82	208,45
31	Удобрения	77,6	0,01	45 456,2	1,16	47,1	0	43 066,8	1,05	164,85	105,55
32	Экстракты; красители, пигменты	19 939,4	1,65	204,8	0,01	16868,4	1,78	160,4	0	118,21	127,71
33	Эфирные масла и резиноиды	61 705,2	5,11	29,7	0	36934,3	3,91	99,9	0	167,07	29,70
34	Мыло, моющие ср-ва, смазочные матер.	7 073	0,59	1 013,6	0,03	6878,2	0,73	556,9	0,01	102,83	182
35	Белковые вещества, клеи, ферменты	2 768,1	0,23	8 455,7	0,22	2995,2	0,32	20 486,9	0,5	92,42	41,27
36	Взрывчатые вещества	90,8	0,01	352,9	0,01	112,3	0,01	313,7	0,01	80,86	112,51
37	Фото- и кинотовары	50,4	0	43,1	0	299,1	0,03	51,8	0	16,85	83,22
38	Прочие химические продукты	6 393,9	0,53	5 670,8	0,14	4309	0,46	6 571,5	0,16	148,38	86,29
39	Пластмассы и изделия из них	64 044,4	5,30	7 447,4	0,19	54753,5	5,79	11 455,7	0,28	116,97	65,01
40	Каучук и резиновые изделия	13 537,1	1,12	18 909,1	0,48	10823,3	1,14	21 884,4	0,53	125,07	86,40
41	Кожевенное сырье(кроме меха) и кожа	60,3	0	3 312,5	0,08	127,2	0,01	6 422,4	0,16	47,41	51,58
42	Изделия из кожи	972,8	0,08	23,9	0	747,6	0,08	1,6	0	130,13	1491,75

Код	ТН ВЭД	11 мес. 2002г. Имп.	Доля в имп.%	Эксп.	Доля в экс. %	11 мес. 2001г. Имп.	Доля в имп.%	Эксп.	Доля в экс. %	11 мес. 2002, % к 11 мес. 2001 Имп.	Эксп.
43	Натуральный и искусственный мех	656,9	0,05	15	0	215,3	0,02	570,9	0,01	305,12	2,63
44	Древесина, изделия, древесный уголь	26 656,3	2,21	16 426	0,42	16421	1,74	18 356,5	0,45	162,33	89,48
45	Пробка и изделия из нее	169,3	0,01	1,4	0	119	0,01	0,1	0	142,28	1 444
46	Изделия из соломы	131,6	0,01	0,001	0	151,8	0,02	0,001	0	86,70	100
47	Бум. масса из древ.; бум. и карт. отходы	25,8	0	16 550,1	0,42	47,7	0,01	24 886,2	0,61	54,03	66,50
48	Бумага и картон; изд. из бум. массы	130 372,6	10,79	2 005,1	0,05	107400,1	11,36	2 169,4	0,05	121,39	92,42
49	Печатные книги, газеты	11 141,1	0,92	336,2	0,01	5186,9	0,55	147,6	0	214,79	227,80
50	Шелк	0,5	0	0,001	0	0,001	0	0,001	0	47 200	100
51	Шерсть	38	0	111,1	0	24,6	0	269,5	0,01	154,59	41,24
52	Хлопок	496,1	0,04	2 526,5	0,06	505,2	0,05	3 946,7	0,1	98,20	64,01
53	Прочие растит. текстильные волокна	389	0,03	136,4	0	257	0,03	129,5	0	151,37	105,31
54	Химические нити	1 465,8	0,12	264,9	0,01	1541,3	0,16	326,9	0,01	95,10	81,02
55	Химические и штапельные волокна	3 961	0,33	2 218,4	0,06	3711,2	0,39	1 775,7	0,04	106,73	124,93
56	Вата, войлок и нетканные материалы	6 917,9	0,57	75,8	0	5777,9	0,61	47,9	0	119,73	158,15
57	Ковры, пр. текст. напольные покрытия	1 568	0,13	3	0	1074,3	0,11	0,3	0	145,96	983,67
58	Специальные ткани	1 008,3	0,08	10,3	0	616,8	0,07	19,1	0	163,48	54,17
59	Текстильные материалы, пропитанные	1 632,9	0,14	36	0	1978,3	0,21	22,2	0	82,54	162,06
60	Трикотажное полотно вязаное	4 215,3	0,35	0	0	2437,9	0,26	7,7	0	172,91	0
61	Одежда, принадл, трикотажные	14 974,2	1,24	141	0	10547	1,12	1 152	0,03	141,98	12,24
62	Одежда, принадл. одежды, (кр. трикот.)	31 438,9	2,60	353,7	0,01	22190,2	2,35	479,3	0,01	141,68	73,80
63	Прочие готовые текстильные изделия	5 073,9	0,42	656	0,02	5121,1	0,54	678,6	0,02	99,08	96,67
64	Обувь, гетры, их части	34 926,4	2,89	73,1	0	27118,3	2,87	112,6	0	128,79	64,94
65	Головные уборы	4 787,4	0,40	50,3	0	4168,4	0,44	52,8	0	114,85	95,32
66	Зонты, трости	648,7	0,05	0	0	305,8	0,03	2,5	0	212,12	0
67	Обработанные перо и пух	133,3	0,01	1,3	0	43,1	0	0,2	0	309,22	664,50
68	Изделия из камня, гипса, цемента	15 295,7	1,27	187	0	9180,7	0,97	383,6	0,01	166,61	48,74
69	Керамические изделия	15 342,7	1,27	765,4	0,02	11685,8	1,24	2 717,9	0,07	131,29	28,16
70	Стекло и изделия из него	33 411,5	2,76	648,3	0,02	33963,8	3,59	868,6	0,02	98,37	74,63
71	Жемчуг, драг., полудрагкамни и металлы	372,3	0,03	44,9	0	267,9	0,03	96,8	0	138,97	46,35
72	Черные металлы	3 851,4	0,32	36 249,9	0,92	3072,8	0,32	42 411,4	1,03	125,34	85,47
73	Изделия из черных металлов	29 544,8	2,44	9 689,3	0,25	23454,5	2,48	9 645,6	0,24	125,97	100,45
74	Медь и изделия из нее	1 500,8	0,12	29,8	0	1551,1	0,16	50,7	0	96,76	58,86
75	Никель и изделия из него	0,8	0	4 743,7	0,12	8,2	0	11 610,8	0,28	10,33	40,86
76	Алюминий и изделия из него	31 640,5	2,62	85 595,6	2,18	22602,6	2,39	63 842,4	1,56	139,99	134,07
78	Свинец и изделия из него	8,2	0	3,5	0	9,7	0	0,8	0	84,05	431,75
79	Цинк и изделия из него	390,3	0,03	190,2	0	114	0,01	0,010	0	342,33	1901540
80	Олово и изделия из него	22,2	0	686,3	0,02	6,5	0	0,010	0	342,09	6863200
81	Прочие недрагоценные металлы	4,8	0	403	0,01	2,4	0	588	0,01	199,50	68,54
82	Инструмент из недрагоценных металлов	3 992,9	0,33	539,2	0,01	2900	0,31	574,3	0,01	137,68	93,88
83	Прочие изделия из недрагметаллов	11 877,1	0,98	68	0	9720,8	1,03	36,7	0	122,18	185,30
84	Реакторы ядерные, котлы, оборуд.	83 910,8	6,94	12 854,8	0,33	76417,1	8,08	17 172,5	0,42	109,81	74,86
85	Электрические машины и оборудование,	70 265,4	5,81	8 031,2	0,20	49927,3	5,28	5 897,4	0,14	140,74	136,18
86	Локомот. ж/д, подв. состав, путевые устр.	3 701,3	0,31	214,7	0,01	5897,2	0,62	802,2	0,02	62,76	26,76
87	Средства наземного транспорта	44 085	3,65	2 168,5	0,06	32083,2	3,39	2 884,6	0,07	137,41	75,17
88	Летательные аппараты, их части	354,6	0,03	2 104,7	0,05	978,9	0,1	5 265,3	0,13	36,23	39,97
89	Суда, лодки и другие плавучие средства	50 147,4	4,15	22 118,7	0,56	13267,4	1,4	26 301,8	0,64	377,97	84,10
90	Приборы и аппараты оптические	5 979	0,49	1 908,8	0,05	4918,4	0,52	1 930,5	0,05	121,56	98,87
91	Часы и их части	139,5	0,01	23,9	0	161,5	0,02	19,2	0	86,36	124,53
92	Инструменты музыкальные	10,7	0	1,7	0	18,5	0	4,2	0	57,91	41,38
93	Оружие и боеприпасы	0,4	0	320,7	0,01	3	0	294,9	0,01	12,23	108,75
94	Мебель, осветительные приборы	39 243,4	3,25	1 211,3	0,03	38404	4,06	1 461	0,04	102,19	82,91
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь	4 378,7	0,36	100,3	0	4068,6	0,43	61,9	0	107,62	162,05
96	Разные готовые изделия	1 347,6	0,11	39,6	0	1144,6	0,12	128,7	0	117,74	30,76
97	Произведения искусства,	28,8	0	49,7	0	8,6	0	96,2	0	334,33	51,65
N	Неклассифицированный товар	2,5	0	0,2	0	0,3	0	0,2	0	834,67	100

Сербия и Черногория

Экспорт России в Сербию и Черногорию по товарным группам, в тыс.долл.

	2001г.	2002г.	% к итогу 2001г.	% к итогу 2002г.	2002 в% к2001г.
Экспорт	685164	786981	100	100	114,9
01 Мясо и продукты переработки	0	-	0	0	
03 Рыба и рыбопродукты	129	228	0	0	176,7
04 Зерно и хлебопродукты	76	106	0	0	139,5
05 Фрукты и овощи	0	356	-	0	-
06 Сахар, продукты из него, мед	0	15	-	6,6	-
07 Кофе, чай, приправы	0	105	-	0	-
09 Прочие продукты питания	4931	3296	0,7	0,4	65,8
11 Напитки	53	41	0	0	77,4
12 Табак и табачные изделия	0	69	-	-	-
22 Масличные семена и плоды	3	0	0,1	-	-
23 Сырой каучук	4099	3973	0,6	0,5	96,9
24 Пробка и дерево	63	3	0	4.3	48
25 Целлюлоза и макулатура	2512	2522	0,4	0,3	100,4
26 Текстильные волокна и отходы	720	649	0,1	0,1	90,1
27 Удобрения сырые, минералы	1229	854	0,2	0,1	69,5
28 Железная руда и металлолом	562	6	0,1	0,2	1,1
29 Сырье жив. и раст. происх.	71	32	9,9	4,9	45,1
32 Каменный уголь, кокс, брикеты	96	2186	7,8	0,3	2277,1
33 Нефть и нефтепродукты	354922	471764	51,8	60	132,9
34 Природный газ	181452	193018	26,5	24,5	106,4
42 Масла и смазки	0	0	-	-	-
51 Прод. органической химии	3530	3137	1	0,7	88,9
52 Прод. неорганической химии	1544	1530	0,9	0,8	99,1
53 Преп. для окраски дубления кож	57	18	0	0	31,6
54 Фармацевтическая продукция	154	222	4,4	7,1	144,2
55 Эфирные масла, парфюмерия	65	3	4,2	0,2	4,6
56 Неорганические удобрения	19707	17786	2,9	2,3	90,3
57 Неперераб. пластмассы	3280	2198	0,5	0,3	67
58 Переработанные пластмассы	134	277	0	0	206,7
59 Прочие химматериалы	3060	106	15,5	0,6	3,5
61 Кожа, изделия из кожи и меха	0	139	-	6,3	-
62 Изделия из каучука	1066	2985	0,2	0,4	280
63 Изделия из пробки и дерева	14	44	0,5	0	314,3
64 Бумага, картон, изд. из целл.	5412	3142	0,8	0,4	58,1
65 Пряжа, ткани и текстиль	28907	31583	4,2	4	109,3
66 Изд. из неметалл. мат-лов	1523	732	0,2	0,1	48,1
67 Чугун и сталь	5628	8325	0,8	1,1	147,9
68 Цветные металлы	5093	10195	17,6	1,3	200,2
69 Прочие изделия из металлов	356	169	23,4	0	4,5
71 Энергетич. оборудование	30683	5058	4,5	0,6	16,5
72 Спецоборуд. для отд. отраслей	5161	1096	0,8	0,1	21,2
73 Металлообраб. станки	89	71	25	0	79,8
74 Станки общего назначения	845	1471	2,8	0,2	174,1
76 Телекоммаппараты	0	9	-	0	-
77 Электрические аппараты	4368	1150	0,6	0,1	26,3
78 Легковые автомобили	9455	14599	1,4	1 9	154,4
79 Прочие трансп. средства	126	126	0	0	100
81 Конструкции, сантехн. присп.	19	1	0,4	0,1	5,3
82 Мебель и комплектующие	97	1	1	0	1
84 Одежда	17	13	13,5	0	76,5
85 Обувь	4	73	21,1	0	1825
87 Контрольно-измерит. приборы	102	205	0	0	201
88 Фотоаппараты, часы	0	1	-	7,7	-
89 Прочая готовая продукция	1594	769	0,2	0,1	48,2
93 Товары по особому соглаш.	1171	525	0,2	0,1	44,8

Источник: данные статкомитета СРЮ за янв.-дек. 2002г.

Импорт России из Сербии и Черногории по товарным группам, в тыс.долл.

	2001г.	2002г.	% к итогу 2001г.	% к итогу 2002г.	2002 в% к2001г.
Импорт	79689	90917	100	100	114,10
01 Мясо, продукты переработки	81	89	0,1	0,1	109,9
03 Рыба, продукты переработки	0	0	0	0	0
04 Зерно и хлебопродукты	3120	1359	3,9	1,5	43,6
05 Овощи и фрукты	3124	1114	3,9	1,2	35,7
07 Кофе, чай, какао и специи	261	40	0,3	0	15,3
09 Прочие продукты питания	1368	1026	1,7	1,1	75
11 Напитки	185	93	0,2	0,1	50,3
12 Табак и табачные изделия	0	0	0	0	0
22 Семя масличных культур	0	824	0	0,9	0
23 Каучук	0	707	0	0,8	0
24 Пробка и дерево	1904	178	2,4	0,2	9,3
29 Сырье жив. и растит. происх.	88	722	0,1	0,8	820,5
42 Твердые растит. жиры и масла	1346	8	1,7	0	0,6
51 Продукция органич. химии	25	9	0	0	36
52 Продукция неорганич. химии	0	8	0	0	0
53 Преп. для окраски, дубл. кож	361	903	0,5	1	250,1
54 Фармацевтическая прод.	15080	17304	18,9	19	114,7
55 Эфирные масла, парфюмерия	267	160	0,3	0,2	59,9
57 Непереработанные пластмассы	33	25	0	0	75,8
58 Переработанные пластмассы	3158	2348	4	2,6	74,4
59 Прочие химматериалы	255	344	0,3	0,4	134,9
61 Кожа, изделия из кожи и меха	0	22	0	0	0
62 Изделия из каучука	2095	2397	2,6	2,6	114,4
63 Изделия из пробки и дерева	524	358	0,7	0,4	68,3
64 Бумага, картон, изд. из целл.	1538	5056	1,9	5,6	328,7
65 Пряжа, ткани и текстиль	3658	2008	4,6	2,2	54,9
66 Изделия из неметалл. мат.	3126	3516	3,9	3,9	112,5
67 Чугун и сталь	744	266	0,9	0,3	35,8
68 Цветные металлы	87	85	0,1	0,1	97,7
69 Прочие изделия из металлов	3078	4061	3,9	4,5	131,9
71 Энергетическое оборудование	696	746	0,9	0,8	107,2
72 Спецоборуд. для отд. отраслей	2943	3161	3,7	3,5	107,4
73 Металлообраб. станки	160	1871	0,2	2,1	1169,4
74 Станки общего назначения	2693	2672	3,4	2,9	99,2
75 Канцелярское оборудование	10	15	0	0	150
76 Телекоммаппараты	111	217	0,1	0,2	195,5
77 Эл. машины, аппараты	7747	6508	9,7	7,2	84
78 Автомобили	888	2886	1,1	3,2	325
79 Другие транспортные средства	0	147	0	0,2	0
81 Конструкции, сантех. присп.	216	550	0,3	0,6	254,6
82 Мебель и комплектующие	272	322	0,3	0,4	118,4
84 Одежда	411	864	0,5	1	210,2
85 Обувь	903	1987	1,1	2,2	220
87 Научные, контр.-изм. приб.	527	726	0,7	0,8	137,8
89 Прочая готовая продукция	15608	22872	19,6	25,2	146,5
93 Товары по особому соглаш.	729	307	0,9	0,3	42,1

Источник: данные статкомитета СРЮ за янв.-дек. 2002г.

Товарная структура торговли России с Сербией и Черногорией

	Экспорт					Импорт				
	2001г.		2002г.		2002г.	2001г.		2002г.		2002г. %
	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	% 2001г.	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	к 2001г.
Экспорт	685164	100	786981	100	114,9	79689	100	90917	100	114,1
Продтовары и с/х сырье	6171	0,9	4216	0,5	68,3	8155	10,2	3732	4,1	45,8
Минпродукты	545729	79,6	675007	85,7	123,7	2233	2,8	2431	2,7	108,9
- топливно-энергетич. товары	536470	78,3	666968	84,7	124,3	0	0	0	0	0
Химпродукция	31551	4,6	25277	3,2	80,1	20537	25,8	21109	23,2	102,8
Древесина, пряжа	36922	5,39	38625	4,9	104,6	10941	13,7	13357	14,7	122,1
Металлы и изделия	11077	1,62	18689	2,4	168,7	3909	4,9	4412	4,9	112,9
Машины, трансп. средства	50746	7,41	23582	3	46,5	15464	19,4	18773	20,6	121,4
Товары нар. потребл., др. товары	2985	0,44	1062	0,1	35,6	18450	23,2	26794	29,5	145,2

Сингапур

Российско-сингапурская торговля, в тыс.синг.долл.

Код ТН ВЭД		2001 г.	2002 г.
	Товарооборот всего	758147	879180
	Российский экспорт, всего	519874	569257
271019410	Дизтопливо	-	122435
271019490	Прочие виды топлива	-	122153
760110000	Первичный алюминий	146866	101900
750210000	Черновой никель	76687	39907
271011300	Нафта	-	39631
271011140	Моторное топливо (бензин)	-	33864
720852000	Горячекатаный толстый лист	8248	10504
720836000	Горячекатаные рулоны	10974	10150
710691000	Черновое серебро	-	7764
770611000	Алюминиевый лист/ полоса	6784	5694
810590000	Изделия из кобальта	-	4938
810520000	Черновой кобальт и кобальтосодерж. сплавы	-	4405
760692000	Плоский алюминиевый прокат	583	4035
720853000	Плоский стальной прокат	2711	3658
730300000	Чугунные трубы и профили	600	3016
720854000	Стальной лист	2347	2894
721391000	Стальной пруток	-	2806
721650000	Стальной уголок и т.п. профиль	954	2718
721933000	Стальной лист	-	2397
720851000	Прочий стальной рулон	1139	2280
720840000	Горячекатаный стальной лист	4483	2180
760820000	Трубы из сплавов алюминия	6	2154
720110000	Чугун	-	2036
810411000	Черновой магний	1444	1767
720839000	Стальной рулон	180	1754
760410100	Алюминиевый пруток	1436	1674
848220000	Конические и роликовые подшипники	3435	1646
848510000	Судовые винты	-	1552
740311000	Катоды медные	1905	1393
290514000	Бутанолы прочие	8539	986
760410200	Прокат угловой алюминиевый	32	913
480100000	Газетная бумага в рулонах	525	647
843143000	Части к буровому оборудованию	144	618
854221000	Монолитные микросхемы	-	552
480421000	Бумажные мешки	115	502
854150000	Прочие полупроводниковые устройства	11	480
841199000	Части к газовым турбинам	-	478
848210000	Шарикоподшипники	434	474
901480000	Прочие навигационные приборы	-	458
220860100	Водка	521	251
294150000	Эритромицин и производные соли	215	213
	Прочие товары	236555	19593

Код ТН ВЭД		2001 г.	2002 г.
	Российский импорт, всего	238273	309923
852540100	Цифровые видеокамеры	-	45938
210112000	Кофейные смеси и концентраты	17648	41963
843143000	Части к буровому оборудованию	5646	28445
989300100	Топливо для судов (бункеровка)	16766	17215
847330900	Запчасти к перс. компьютерам и периферийному оборудованию	23253	14206
271019500	Смазочные масла на основе нефтепродуктов	-	6885
820719000	Сменный буровой инструмент	160	6665
852520200	Мобильные телефонные аппараты с Интернет-функциями	-	6659
251110000	Сульфат бария	-	6063
852540900	Прочие видеокамеры	-	5132
852520900	Прочие приемо-передающие устройства	-	5096
151620000	Растительные масла и жиры	3477	5045
854229000	Прочие интегральные схемы	-	4634
847330100	Печатные схемы в сборе	4907	3700
850610000	Батарейки	450	3561
841381000	Прочие насосы	10	3139
870899000	Части и принадлежности для автомобилей	1723	2810
852990900	Компл. части для ЭВМ и периферии	447	2802
852110000	Видеомагнитофоны	3530	2783
854210000	Магнитные карты с микрочипами	-	2353
252390000	Прочий гидравлический цемент	-	2339
210111000	Кофейные экстракты и концентраты	791	2241
850680900	Прочие батарейки	643	2233
170490900	Пр. кондитерские изд. на основе сахара	261	2104
250810000	Бентонит	188	2001
900659000	Прочие камеры	230	1892
392190000	Пр. листы, полосы из пластм. (с упрочнен.)	2650	1846
730429000	Короба, трубы нержав. для буровых работ на нефть и газ	5767	1802
900691000	Части и принадлежности к фотокамерам	1825	1609
180400000	Масло какао	-	1288
850780000	Прочие электроаккумуляторы	597	1185
852190900	Прочая видеоаппаратура	881	1171
852290900	Прочие комплектующие	434	1017
851992000	Карманные кассетные проигрыватели	829	907
151190000	Рафинированное пальмовое масло	951	858
852190100	Проигрыватели лазерных дисков	1133	803
851999100	Пригрыватели компакт-дисков	425	749
989300200	Топливо для заправки самолетов	1884	695
730421000	Буров. трубы для нефти и газа из нержавеющей стали	1038	648
852812000	Телевизионные приемники	1123	627
	Прочие товары	137888	66812

Примечание: Импорт из России в 2002г. составил 0.27% от общего импорта Сингапура, экспорт в Россию – 0,14% совокупного экспорта Сингапура. Обменный курс в 2002 г. составил 1,79 синг. долл. за 1 долл. США (1,8 синг. долл. за 1 долл.США в 2001г.)

Источник: StatLink; IE Singapore 2002, 23.01.2003

Сирия

Т/оборот России с Сирией по товарным группам, в тыс.долл.

Код тн вэд СНГ	2001г.	2002г.	% к итогу 2001г.	% к итогу 2002г.	2002г. % к 2001г.
Экспорт	95000	120300	-	-	12,63
машины и оборудование	30100	35400	31,7	29,4	117,6
материалы	54500	73700	57,4	61,3	135,2
проектные работы	3500	3800	3,7	3,2	108,5
услуги специалистов	6900	7400	7,2	6,1	107,2
Импорт	68000	62400	-	-	-
продовольственные товары	13600	11200	20	18,1	91,7
изделия легпрома	45700	43700	67,2	70,2	95,6
парфюмерно-косметич. изд.	3600	2100	5,3	3,6	84
полиграфические изделия	1100	80	1,4	1,3	72,7
машино-технические изделия	4500	400	6,6	6,7	88,9
изделия из черных металлов	600	60	0,9	0,1	100

Товарная структура экспорта (импорта) России и Сирии

Код ТН ВЭД		Экспорт 2001г. тыс. долл.	Экспорт 2001г. %к итогу	Экспорт 2002г. тыс. долл.	Экспорт 2002г. % к итогу	Экспорт 2002г. в % к 2001г.	Импорт 2001г. тыс. долл.	Импорт 2001г. %к итогу	Импорт 2002г. тыс. долл.	Импорт 2002г. % к итогу	Импорт 2002г. в % к 2001г.
	Всего	95000	-	120300	-	126,6	68000	-	62400	91,8	-
01-24	Продтовары и с/х сырье	2500	2,6	2350	2	94	13600	20	11200	17,9	82,4
28-40	Продукция химпрома, каучук	3200	3,4	3300	2,7	103,1	4000	5,9	2100	3,4	52,5
	Кожев. сырье, пушнина, изд.	900	1,3	-	-	-	-	-	-	-	-
44-49	Древ., цилюл.-бум. изделия	16500	17,4	43350	36	262,7	-	-	-	-	-
50-67	Текстиль, текст. изделия, обувь	30	0,03	30	0,06	100	37400	55	43700	70	116,8
72-83	Металлы и изделия из них	16800	17,7	24700	20,5	147	600	0,9	600	0,1	100.0
84-90	Маш., оборуд., трансп. ср.-ва	30100	31,7	35400	29,5	117,6	4500	6,6	4000	6,4	88,4
68-70	(91-97) Другие товары	6300	27,2	11200	9,3	43,2	7000	10,3	4940	7,9	70,6

Словакия

Товарная структура экспорта и импорта России в торговле с СР по группам товаров, в млн.долл.

Группы товаров (ТН ВЭД)	2001г. Объем млн.долл.	2001г. Доля %%	2002г. Объем млн.долл.	2002г. Доля %%	Индекс 01/02 %%
Экспорт	2180,7	0	2070,1	100	94,9
0- продукты питания и живые животные	0,6	0	0,4	0	69,8
1-напитки и табак	0	4,3	0	0	197,6
2- сырьевые товары	93,5	85,5	73,1	3,5	78,1
3- минеральное топливо	1865,3	0	1780,1	86	95,4
4- животные и раст.масла	0	1,8	0	0	0
5- химпродукты	38,3	3,5	35,6	1,7	92,9
6- изделия, классиф. в основном по материалам	76,9	4 7	60,2	2,9	78,3
7- машины и оборудование	103	0,1	104,9	5,1	101,8
8- различные промизделия	3,1	0	15,8	0,8	508,3
9- предметы торг. не классиф.	0	0	0	0	0
I.- золото, монеты,неспец.тов.	0	0	0	0	0
Импорт	130,4	100	143,3	100	109,8
0- продукты питания и живые животные	7,6	5,9	11,1	7,8	145,9
1-напитки и табак	0,1	0	0	0	64,8
2- сырьевые товары	0,5	0,4	0,2	0,1	43,5
3- минеральное топливо	0	0	0	0	0
4- животные и раст.масла	0	0	0	0	0
5- химпродукты	14,1	10,8	15,5	10,8	109,3
6- изделия, классиф. в основном по материалам	40,4	31	48,8	34,1	120,8
7- машины и оборудование	27,6	21,1	30,7	21,4	111,3
8- различные промизделия	40,1	30,7	36,9	25,7	91,9
9- предметы торг. не классиф.	0	0	0	0	0
I.- золото, монеты,неспец.тов.	0	0	0	0	0

Группы товаров, классифицируемые по системе SITC (Standard International Trade Classifikation Revizion).

Экспорт РФ в Словакию по отдельным товарным группам, в тыс.долл.

Код		2001г. Объем	2001г. Доля	2002г. Объем	2002г. Доля	Инд. 02/01
	Экспорт (общий)	2118070	100	2007010	100	95,11
01	Живые животные	13,20	0	7,73	0	58,56
03	Рыба и ракообразные, моллюски и др.водные беспозвоночные	378,30	0,02	275,26	0,01	72,76
09	Кофе, чай и пряности	3,10	0	3,58	0	115,63
12	Масличные семена и плоды, пр.семена, плоды и зерно, лекарст. растения и растения для техцелей, солома и фураж	17,90	0	0	0	0
13	Шеллак, камеди, смолы и пр.раст.соки	28,80	0	0	0	0
16	Изделия из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков	22,70	0	0	0	0
19	Изделия-из зерна,хлебных злаков, муки,крахмала и молока, печенье, мучные кондитерские изделия	33,20	0	43,46	0	130,92
21	Разные пищпродукты	104,70	0	15,51	0	14, 82
25	Соль, сера, земли и камень, штукатурные матер. известь и цемент	672,50	0,03	458,53	0,02	68, 18
26	Руды, шлаки и зола	66835,60	3,07	65936,78	3,01	98,27
2601	Железная руда	42713,0	2	60331,61	2,8	151,8
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки, битумные вещества, воск минеральный	1862897,5	85,52	1780107,8	83, 14	95,45
2701	Уголь каменный	48505,0	2,2	68434,5	2,7	121,4
2709	Нефть сырая	990178	45,7	904816	40,5	95,2
2711	Газ природный	882260	40,7	808165,3	38,8	92,3
28	Продукты неорг. химии,соединения неорг. и орг.драгоценных и редкозем. металлов, радиоактивных эл. или изотопов	7698,40	0,35	7397,34	0,35	96,09
29	Органические химсоединения	20903,70	0,96	16730,22	0,78	80,03
31	Удобрения	12643,90	0,58	12077,67	0,56	95,52
35	Белковые вещества	220	0,01	275,26	0,01	125,32
38	Пр. химпродукты	86,70	0	210,96	0,01	243,33
39	Пластмассы и изделия из них	137,20	0,01	248,29	0,01	180,97
40	Каучук и резиновые изделия	12619,20	0,58	9944,21	0,50	85,80
41	Кожевенное сырье (кр. меха) и кожа	3854,50	0,18	1526,01	0,07	39,59
44	Древесина и изделия из нее, древ. уголь	1578,20	0,07	1233,38	0,06	78,15
47	Бумажная масса из древесины, макулатура	17481,90	0,80	6965,36	0,32	39,84
48	Бумага и картон, изделия из бум.массы, бумаги и картона	7015,50	0,32	5491,67	0,26	78,28
49	Печатные книги, брошюры, листовки	1227	0,06	4050,01	0,19	330,07
63	Пр. готовые текст. изделия	9578	0,44	39,94	0	0,42
65	Головные уборы и их части	1,20	0	6,72	0	560,11
70	Стекло и изделия из него	3966,20	0,18	2394,20	0,11	160,37
72	Черные металлы	7469,00	0,34	22529,69	1,05	1301,64
731	Изделия из ч.металлов	1413,60	0,06	1632,12	0,08	115,461
74	Медь и изделия из нее	1622,60	0,07	23,58	0	1,45
751	Никель и изделия из него	238	0,01	252,33	0,01	106,02
76	Алюминий и изделия из него	50878,30	2,34	26936,83	1,26	52,94
79	Цинк и изделия из него	501,50	0,02	2030,38	0,09	404,86
81	Пр. недраг.металлы	817,30	0,04	688,99	0,03	84,30
84	Реакторы ядерные и ядерное топливо, котлы и мех.приспособ.	64896,90	2,98	70731,38	3,53	116,76
85	Эл.машины и оборуд-е, их части, звукозап. и звуковоспр. аппаратура, аппаратура для записи и воспроизв-я TV изображения и звука	4798,30	0,22	9074,89	0,42	189,13
86	Локомотивы ж/д и подвижной состав, путевые устройства, трансп.сигнализационное оборудование (мех. и электрическое)	22,20	0	807,90	0,04	3639,17
87	Средства наземного транспорта, их части, (за искл. рельсового трансп.)	1572,40	0,07	1984,17	0,09	126,19
88	Летательные аппараты, космические аппараты, их части	750,60	0,03	18403,25	0,86	2451,81
90	Приборы и аппараты оптические, фото-, кинематографические, измерит., контрольные, прецезионные, медиц. и хирургические, их части и принадлежности	1319,60	0,06	4465,69	0,21	338,41
93	Оружие и боеприпасы	434,60	0,02	158,40	0,01	36,45
94	Мебель медицинская, постел. принадлежности, осветит.приборы	73,30	0	246,31	0,01	345,45

Импорт РФ из Словакии, в тыс.долл.

Код		2001г. Объем	2001г. Доля	2002г. Объем	2002г. Доля	Инд. 02/01
	Импорт (общий)	130400	100	143284,12	100, 0	110,04
01	Живые животные	33,30	0,03	26,89	0,02	80,74
02	Мясо и пищ.мясные субпродукты	0	0	0	0	0
04	Молоко и молочные изделия, яйца птиц, натур.мед, съедобные продукты	442,20	0,34	55,17	0,04	12,48
07	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	4,80	0	0	0	0
08	Съедобные плоды и орехи, кожура и корки цитрусовых и бахчевых культур	0	0	0	0	0
09	Кофе, чай, мате (парагвайский чай) и пряности	93,80	0,07	454,81	0,30	484,87
10	Зерновые хлеба	11	0,01	0	0	0
11	Продукция мукомольной промышленности, солод, крахмал, инулин,	245,50	0, 19	2019,61	1, 75	960, 1
12	Масличные семена и плоды	75,60	0,06	17,92	0,01	23,71
15	Жиры и масла животного и растит. происхождения, воски	0	0	0	0	0
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	264,20	0,20	127,98	0,09	48,44
18	Какао и продукты из него	35,20	0,03	0	0	0
19	Изделия из зерна хлеб. злаков, муки, крахмала и молока, печенье	172,20	0,13	510,54	0,34	296,48
20	Продукты переработки овощей, плодов, орехов или пр.частей растений	307,60	0,24	1216,40	1,42	386,65
21	Пр.раз. пищ.продукты	5736,60	4,41	5165,57	3,46	90,05
22	Алкогольные и б/алкогольные напитки и уксус	65,20	0,05	43,13	0,03	66,15
23	Остатки и отходы пищпромышленности; готов. корма д/животных	180,60	0, 14	767,90	0,51	425,20
25	Соль, сера, земли и камень, штукатурные матер-ы, известь и цемент	577,10	0,44	419,80	0,28	72,74
28	Продукты неорган. химии, соедин. неорган. и органические драг. и редкоземельных металлов, радиоакт. эл- или изотопов	0,50	0	0	0	0
29	Орган. химсоединения	639,10	0,49	142,27	0,10	22, 26
30	Фармацевт. продукты	4608	3,54	5723,16	3,83	124,20
32	Экстракты дубильные или красильные, красители, краски и лаки, шпатлевки и пр. мастики, чернила (типографские краски)	566,30	0,43	438,283	0,29	77,39
33	Эфирные масла и резиноиды, парфюм., космет. и туалет. средства	180,40	0,14	467,13	0,31	258,94
34	Мыло, поверхностно-активные орган.вещества, моющие средства, смазочные материалы, искусст. и готовые воски, составы для чистки и полировки, свечи и аналогичные изделия, пасты для лепки	926,80	0,71	2302,87	1,54	248,48
35	Белковые вещества, модифицир. крахмалы, клеи, ферменты	6,60	0,01	17,64	0,01	267,32
37	Фото- и кинотовары	5,20	0	2,52	0	48,47
38	Пр. химпродукты	2169	1,67	4575,42	3,41	202,22
39	Пластмассы и изделия из них	7077,90	5,44	6698,30	4,49	94,64
40	Каучук и резин. изделия	1688	1,30	569,91	0,38	33,76
41	Кожевенное сырье (кроме меха) и кожа	10,40	0,01	0	0	0
42	Изделия из кожи, шорноссдольные изделия и упряжь, дорож.принадлеж., дамские сумки и коробочки, изделие из кишок животных	39,90	0,03	49,85	0,03	138,86
43	Натур. и искус.мех и изделияиз них	0	0	0	0	0
44	Древесина и изделия из нее, древесный уголь	757,70	0,58	406,64	0,27	53,67
45	Пробка и изделия из нее	2,70	0	0	0	0
48	Бумага и картон, изделия из бум. массы, бумаги и картона	24099	18,51	22261,40	14,91	92,37
49	Печатные книги, брошюры, листовки и аналог. печат. материалы, сброшюров. или в виде отдельных листов	24046	18,47	23956,56	16, 15	99,63
51	Шерсть, тонкий и груб. волос животных, пряжа из конского волоса	605,90	0,47	212,84	0,14	35, 13
52	Хлопок	54,60	0,04	50,97	0,03	93,35
54	Хим. синтезированный или искусст. шелк	407,20	0,31	561,51	0,38	137,89
55	Химич-е (синтет. или искус.) штапельные в-а	309,70	0,24	0	0	0
56	Вата,войлок и нетканные материалы	15,30	0,01	1,40	0	9,15
57	Ковры и пр. текст. напольные покрытия	20,90	0,02	0	0	0
58	Спецткани, ткани с прошивным ворсом, кружева, гобелен	847,30	0,65	1285,16	0,86	151,68
59	Текст.материалы, пропитанные, ворсовые, с покрытием, техизделия	15,60	0,01	2,52	0	16,16
61	Одежда и принадлежности одежды трикотажные	20,80	0,02	10,36	0,01	49,82
62	Одежда и принадлежности одежды текстильные	991	0,76	210,60	0,14	21,25
63	Пр. готовые текст.изделия, комплекты, ношеные одежда, тряпье	6,10	0	36,13	0,02	592,24
64	Обувь, гетры и аналог. изделия, их части	228,40	0, 18	129,94	0,09	56,89
68	Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды	3686,30	2,83	9936,83	6,66	269,56
69	Керамические изделия	5358,10	4,12	4868,44	3,26	90,86
70	Стекло, и изделия из него	618	0,47	920,25	0,62	148,91
72	Черные металлы	127,10	0,56	1751,17	1,17	240,84
73	Изделия из чер.металлов	1040,50	0,80	3803,68	2,55	365,56
76	Алюминий и изделия из него	244,30	0,19	161,03	0,11	65,92
82	Инструмент, ножевые изделия, ложки, вилки из недраг.метал-в	37,30	0,03	26,61	0,02	71,33
83	Пр.изделия из недраг. металлов	339,80	0,26	435,76	0,29	128,24
84	Реакторы ядерные и ядерное топливо, котлы	17989	13,82	19989,05	13,39	111,12
85	Эл.машины и оборудование, их части, звукозапис. и звуковоспр. аппаратура, аппаратура для записи и воспроизв-я TV-изображения и звука	5390	4,14	8208,35	5,50	152,29
86	Локомотивы ж/д и подвижной состав, путевые устройства	584,90	0,45	187,08	0, 13	31,98
87	Средства наземного транспорта, (за исключением рельсового трансп.)	3003,30	2,31	2615,97	1,75	87,10
88	Летательные аппараты, космические аппараты, их части	163,10	0,13	504,94	0,34	309,59
90	Приборы и аппараты оптические, фото-, кинематографические, измерит-е, контрольные, прецезионные, медиц-е	10770,10	8,27	10275,98	6,88	95,41
91	Часы и их части	12,20	0,01	17,64	0,01	144,62
94	Мебель, медицинская, пост.принадлежности, осветительные приборы	754,50	0,58	452,57	0,30	59,98
95	Игрушки, игры и спорт. инвентарь, их части и принадлежности	88,60	0,07	129,94	0,09	146,66
96	Различ.готовые изделия	75,80	0,06	96,90	0,06	127,83

США

Торговля США с Россией в янв.-сент. 2001-02гг., в млн.долл.

	2001г.		2002г.		2002/01, %	
	Всего	Россия	Всего	Россия	Всего	Россия
Товарооборот						
сент.	147110	636,5	158489	670	107,7%	105,3%
С нач.г.	1429310	7077,8	1377671	6444,3	96,4%	91%
Экспорт США						
сент.	55725	195,9	58344	147,7	104,7%	75,4%
С нач.г.	551404	20453	512803	1767,4	93%	86,4%
Импорт США						
сент.	91385	440,6	100145	522,3	109,6%	118,5%
С нач.г.	877906	5032,6	864868	4676,8	98,5%	92,9%
Сальдо						
сент.	-35660	-244,6	-41801	-374,6	-	-
С нач.г.	-326502	-2987,3	-352065	-2909,4	-	-

Торговля США с Россией в янв.-сент. 2001-02гг., в млн.долл.

	2001г.	2002г.
Экспорт США		
Продукты питания	599,50	412,79
Напитки и табак	79,73	73,15
Минеральное сырье	10,00	8,69
Топливо и смазочные материалы	10,48	6,11
Животные и растительные масла	9,03	4,08
Химические товары	272,34	257,79
Металлы и материалы	68,99	53,43
Машины и оборудование	728,61	777,79
Прочие промтовары	249,65	161,48
Прочие, в т. ч. услуги	16,95	12,14
Всего экспорт	2045,28	1767,47
Импорт США		
Продукты питания	152,27	142,67
Напитки и табак	69,39	43,76
Минеральное сырье	35,52	53,51
Топливо и смазочные материалы	794,43	1296,34
Животные и растительные масла	0,00	0,00
Химические товары	950,89	721,92
Металлы и материалы	2612,75	1932,65
Машины и оборудование	58,31	43,99
Прочие промтовары	336,20	359,68
Прочие, в т.ч. услуги	22,79	82,29
Всего импорт	5032,55	4676,85
Товарооборот	7077,83	6444,32
Сальдо	-2987,27	-2909,38

Экспорт России в США

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код HTS	млн.долл. 2001г.	2002г.	% от ит. 2001г.	2002г.	2002 к 2001г.
Всего	6178,1	6740,3	100	100	109,1
01 Живые животные	0,3	0,4	0,005	0,006	133,3
03 Рыбы и ракообразные	208,5	267,5	3,37	3,97	128,3
04 Молоко и мол. прод., яйца, мед	0,1	0,1	0,002	0,001	100
05 Пр. прод. животного происх.	0,6	1	0,010	0,015	166,7
08 Съедобные плоды и орехи	0,2	0,1	0,003	0,001	50
10 Зерновые хлеба	0,2	0,2	0,003	0,003	100
12 Масл. семена, лекарств. раст.	0,1	0,1	0	0,001	100.0
13 Раст. соки и экстракты, смолы	0,1	0,2	0,002	0,003	200
16 Изд. из мяса, рыбы и морепрод.	6,9	3,4	0,11	0,05	49,3
17 Сахар и изделия из него	0,2	0,3	0,003	0,004	150
18 Какао и продукты из него	1	1,1	0,016	0,016	110
19 Изделия из зерна	0,6	0,8	0,010	0,012	133,3
20 Продукты перер. овощей, плодов	0,5	0,6	0,008	0,009	120
21 Прочие пищевые продукты	0.1	0,5	0,002	0,007	0
22 Алког. и б/алког. напитки	79,5	71,3	1,3	1,1	89,7
25 Соль, сера, камень, известь	0	8,7	0	0,1	0
26 Руды, шлаки,зола	0.4	7,2	0.006	0,107	1800
27 Минеральное топливо	818,9	1847,5	13,3	27.4	225,6
28 Продукты неорг. химии	1033,1	877,5	16,7	13.0	84,9
29 Органические химсоединения	94,5	182,9	1,5	2,7	193,5
30 Фармацевтические продукты	0,8	0.5	0,013	0,007	0
31 Удобрения	131,6	88,6	2,1	1,3	67,3
32 Экстракты дуб. или крас.	0,6	0,4	0,010	0,006	66,7
33 Парфюмерные и космет. ср.	0,6	5,6	0,01	0,08	933,3
34 Мыло и моющие ср.	11,6	8	0,19	0,12	69
35 Белковые вещ., клеи, ферменты	6,9	7,4	0,11	0,11	107,2
36 Взрывч. вещ., пиротехн., спички	0	0,1	0	0,001	0
37 Фото- и кинотовары	0	0	0	0.0	0
38 Прочие химические продукты	8,5	16,4	0,14	0,24	192,9
39 Пластмассы и изделия из них	10,5	10,9	0,17	0,16	103,8
40 Каучук и резиновые изделия	14,2	14,6	0,23	0,22	102,8
42 Изделия из кожи	0,2	0,1	0,003	0,001	50
43 Мех и изделия из него	2,9	2,4	0,047	0,036	82,8
44 Древесина, изд., древ. уголь	116,1	151,2	1,9	2,2	130,2
47 Бум. масса, макулатура	2,4	1	0,039	0,015	41,7
48 Бумага и картон, изделия из них	17	12,7	0,28	0,19	74,7
49 Печ. издания, рукописи	12,3	7,5	0,20	0,11	61
52 Хлопок	0.6	1,2	0,010	0,018	200
53 Пр. раст. текст. изд.	1.4	1,7	0,023	0,025	121,4
54 Химические нити	2.2	1,2	0,036	0,018	54,5
55 Химические штап. волокна	5,9	2.3	0,10	0,03	39
56 Нетк. мат., шпагат, тросы	0,5	1,6	0,008	0,024	210
57 Ковры и пр. текст. покрытия	0,4	0,2	0,006	0,003	50
60 Трикотажное полотно	0	0,1	0	0	0
61 Одежда трикотажная	140,8	172,7	2,3	2,6	122,7
62 Одежда текстильная	186,5	178,4	3	2,6	95,7
63 Пр. текст. изделия, б/у	5,1	5,4	0,08	0,08	105,9
64 Обувь	1,2	1,4	0,019	0,021	116,7
65 Головные уборы	6,1	7.1	0,10	0,11	116,4
67 Обраб. перо, пух, изделия	0,2	0	0,003	0,000	0
68 Изделия из камня, гипса, цемента	0,6	1,2	0,010	0,018	200
69 Керам. изделия	1,1	0,8	0,018	0,012	72,7
70 Стекло и изделия из него	1,3	1,7	0,021	0,025	130,8
71 Драг. и полудкамни и металлы	1630,5	598,7	26,4	8,9	36,7
72 Черные металлы	391,9	440,2	6,34	6,53	112,3
73 Изделия из черных металлов	20,5	20	0,33	0,30	97,6
74 Медь и изделия из нее	47,8	109,6	0,8	1,6	229,3
75 Никель и изделия из него	57,1	159,7	0,9	2,4	279,7
76 Алюминий и изделия из него	697,3	1055,7	11,3	15,7	151,4
78 Свинец и изделия из него	0,4	0,7	0,006	0,010	175
79 Цинк и изделия из него	11,9	8,3	0,19	0,12	69,7
80 Олово и изделия из него	0,8	0,1	0,013	0,001	12,5
81 Прочие недрагметаллы	148,5	97,4	2,4	1,4	65,6
82 Инструмент	3,4	3,9	0,06	0,06	114,7
83 Пр. изделия из недрагметаллов	1,1	0,4	0,018	0,006	36,4
84 Реакторы, котлы, механ. оборуд.	47,3	41,6	0,77	0,62	87,9
85 Электрическое оборуд.	21,8	20,1	0,35	0,30	92,2
86 Локомотивы и ж/д подв. состав	2	3	0,032	0,045	150
87 Ср-ва наз. (без ж/д) транспорта	3,1	2,2	0,050	0,033	71
88 Летательные и косм. аппараты	29,7	7.7	0,48	0,11	25,9
90 Приборы и аппараты	24,8	27,7	0,40	0,41	111,7
91 Часы и их части	0,6	0,3	0,010	0,004	50
92 Инструменты музыкальные	1	0.3	0,016	0,004	30
93 Оружие и боеприпасы	21,3	26,3	0,34	0,39	123,5
94 Мебель и постельные принадл.	2,9	4	0,047	0,059	137,9
95 Игрушки, игры и спортинвент.	2,5	3	0,040	0,045	120
96 Разные готовые изделия	0,4	0,2	0,006	0,003	50
97 Произв. искусства, антиквариат	45,8	43,4	0,7	0,6	94,8
98 Прочие	12,1	73,8	0,20	1,09	609,9
99 Позиции, подпад. под спецрегул.	15,1	15,6	0,24	0,23	103,3

Импорт России из США

Код HTS	млн.долл. 2001г.	2002г.	% от ит. 2001г.	2002г.	2002 к 2001г.
Всего	2567,3	2331,3	100	100	90,8
01 Живые животные	0,4	0,5	0,02	0.021	125
02 Мясо и пищ. мясные субпрод.	746,5	448,1	29,1	19,22	60
03 Рыбы и ракообразные	5,8	7,2	0,23	0,309	124,1
04 Молоко и мол. прод., яйца, мед	8,1	0,5	0,32	0,021	6,2
05 Пр. прод. жив. происхождения	2,5	4,2	0,10	0,180	168
06 Живые деревья и другие растения	0,2	0	0,01	0,000	0
07 Овощи, съедобные корнеплоды	8,7	0,7	0,34	0,030	8
08 Съедобные плоды и орехи	9,9	10,1	0,39	0,433	102
09 Кофе, чай, мате и пряности	0,1	0	0,004	0,000	0
10 Зерновые хлеба	17,6	8,6	0,7	0,369	48,9
11 Прод. мукомольно-круп. пром.	4,4	1	0,17	0,043	22,7
12 Масличные семена	3,7	3.4	0,14	0,146	91,9
13 Раст. соки, шеллак, смолы	0,9	1,2	0,04	0,051	133,3
15 Жиры и масла	14,9	5,8	0,58	0,249	38,9
16 Изделия из мяса, рыбы	15,1	7,5	0,59	0,322	49.7
17 Сахар и изделия из него	1.3	1,7	0,05	0,073	130,8
18 Какао и продукты из него	2,8	1.9	0.11	0.081	67,9
19 Изделия из зерна	0,5	0,8	0,019	0,034	160
20 Продукты перераб. овощей	2,4	4,9	0,09	0,2	204,2
21 Прочие пищевые продукты	8.0	8,7	0,31	0,373	108,8
22 Алког. и б/алког. напитки	3.7	2	0,14	0,086	54,1
23 Отходы пищевк. пром.	21,4	22	0.83	0,9	102,8
24 Табак и его промзаменители	113,6	80,8	4,4	3,466	71,1
25 Соль, сера, камень, известь	2,4	1,4	0,09	0.1	58,3
26 Руды, шлаки, зола	1,4	0,4	0,05	0	28,6
27 Минеральное топливо	12,9	8,5	0,50	0,4	65,9
28 Продукты неорганич. химии	203,6	218,1	7,9	9,355	107,1
29 Органические химсоединения	20,2	17,5	0,79	0,8	86,6
30 Фармацевтические продукты	26,7	17,5	1	0,751	65,5
31 Удобрения	0,8	0,1	0,031	0.00	90
32 Экстракты дуб. или крас, красит.	7,2	10,9	0,28	0,47	151,4
33 Парфюмерные и космет. сред.	15,1	22,3	0,59	0,96	147,7
34 Мыло и моющие средства	7,8	9,1	0,30	0,390	116,7
35 Белковые вещества, клеи	6,4	6,9	0,25	0,3	107,8
36 Взрывч. вещ., пиротехника	1,4	2	0,055	0,09	142,9
37 Фото- и кинотовары	0,4	9	0,016	0,39	2250
38 Прочие химпродукты	29,1	26,1	1,13	1,12	89,7
39 Пластмассы и изделия из них	44,6	47,2	1,7	2,025	105,8
40 Каучук и резиновые изделия	4,7	5,2	0,18	0,223	110,6
42 Изделия из кожи	0,4	0,7	0,016	0	175
43 Мех и изделия из него	0,3	0,2	0,012	0,009	66,7
44 Древесина, изд, древ. уголь	1,2	2,1	0,05	0,090	175
45 Пробка и изделия из нее	0,1	0	0,004	0,000	0
47 Бумажная масса, макулатура	0,1	0	0,004	0,00	0
48 Бумага и картон, изделия из них	5,1	7,5	0,20	0,322	147,1
49 Печатные изд., рукописи	11,5	11.3	0,448	0,485	98,3
50 Шелк	0,1	0,1	0,004	0,004	100
52 Хлопок	0,4	0,3	0,016	0,01	75
53 Пр. раст. текстильные изделия	0	0,1	0	0,004	0
54 Химические нити	2,7	0,2	0,11	0,009	7,4
55 Химические штапельные волокна	1	0,5	0,04	0,021	50
56 Нетк. мат., шпагат, тросы	3,5	0,2	0,14	0,009	5,7
57 Ковры	3,8	3,9	0,15	0,2	103
58 Спецткани, кружева, гобелены	0,1	2,6	0,004	0,1	2600
59 Текстильные материалы	6,7	11	0,26	0,5	164,2
60 Трикотажное полотно	0,6	0,1	0,02	0,00	16,7
61 Одежда трикотажная	0,7	0,9	0,027	0,039	128,6
62 Одежда текстильная	0,6	1,3	0,02	0,06	216,7
63 Пр. текст. изделия, б/у	1,5	1,5	0,058	0,064	100
64 Обувь	0,7	1.9	0,027	0,081	271,4
68 Изделия из камня, гипса	8,4	12,1	0,33	0,5	144
69 Керамические изделия	3,6	6,5	0,14	0,28	180,6
70 Стекло и изделия из него	0,4	0,8	0,02	0,03	200
71 Драг. и полудрагкамни, металлы	1,6	0,5	0,06	0	31,3
72 Черные металлы	1,2	1,6	0,05	0,1	133,3
73 Изделия из черных металлов	26,1	21,3	1,02	0,9	81,6
74 Медь и изделия из нее	0,6	1,9	0,023	0,081	316,7
75 Никель и изделия из него	0,2	0	0,008	0,00	0
76 Алюминий и изделия из него	9,6	4,9	0,37	0,210	51
78 Свинец и изделия из него	0	0	0	0.0	0
81 Прочие недрагоценные металлы	0,5	1,1	0,02	0,05	220
82 Инструмент	9,7	8,8	0,38	0,38	90,7
83 Пр. изделия из недрагметаллов	0,6	0,8	0.023	0,034	133,3
84 Реакторы, котлы и мех. оборуд.	645,3	734,5	25,1	31,506	113,8
85 Электрооборуд., электроника	135,7	113,7	5,3	4,88	83,8
86 Локомотивы и ж/д подв. состав	1,7	7,4	0,07	0,317	435,3
87 Ср-ва наземн. (без ж/д) трансп.	81,3	84.0	3,2	3,60	103
88 Летательные и косм. аппараты	10,5	58,5	0,41	2,509	557,1
89 Суда, лодки и др. плавсредства	6,2	2,8	0,24	0,120	45,2
90 Приборы и аппараты	120.6	138,7	4,7	5,95	115
91 Часы и их части	0,1	0	0,004	0,000	0
92 Инструменты музыкальные	2,7	3	0,11	0,129	111,1
93 Оружие и боеприпасы	0,4	0,1	0,016	0,004	25
94 Мебель и постельные принадл.	6,2	10,6	0,24	0,5	171
95 Игрушки, игры и спортинв.	14,8	29,6	0,58	1,27	200
96 Разные готовые изделия	1	1,3	0,04	0,06	130
97 Произв. искусства, антиквариат	39,6	1	1,5	0,04	2,5
98 Прочие	20,3	15,4	0,8	0,66	75,9

Торговля США со странами СНГ в янв.-нояб. 2001-02гг., в млн.долл.

Код ТН	2001г.	2001г. (в скобках – уд. вес в %)	2002г.	2002г. к 2001г.
Армения				
Товарооборот	82,8	74,7	134,3	179,8
Экспорт	49,9	44,5 (100)	106,2 (100)	238,7
8802 Летательные аппараты	0	0	63 (59,3)	-
9802 Пост. в рамках программ помощи	22,6	20 (44,9)	21 (19,8)	105
7108 Золото	5,9	5,1 (11,5)	4,8 (4,5)	94,1
7113 Ювелирные изд. из драгметаллов	2,5	2,5 (5,6)	2,8 (2,6)	112
0207 Мясо домашней птицы и субпрод.	4,1	3,6 (8,1)	2,4 (2,3)	66,7
8471 Машины для авт. обраб. информ.	1,1	1,1 (2,5)	0,7 (0,7)	63,6
7102 Алмазы обраб. и необработанные	1,25	1,25 (2,8)	0,1 (0,1)	8
Импорт	32,9	30,2 (100)	28,1 (100)	93
7113 Ювелирные изд. из драгметаллов	13,5	12,5 (41,4)	11,4 (40,6)	91,2
6201 Пальто, плащи, куртки мужские	2	1,7 (5,6)	2,7 (9,6)	158,8
6202 Пальто, плащи, куртки женские	3,6	3,1 (10,3)	2,7 (9,6)	87,1
7102 Алмазы обраб. и необработанные	3	2,9 (9,6)	1,2 (4,3)	41,4
8471 Машины для авт. обраб. информ.	0	0	1,2 (4,3)	-
6203 Костюмы, и др. одежда, мужск.	1,6	1,5 (5)	1 (3,6)	80,00
6204 Костюмы, и др одежда, женск.	1,7	1,6 (5,3)	1 (3,5)	62,50
Азербайджан				
Товарооборот	82.4	74,9	84.5	112,8
Экспорт	62,2	55,2 (100)	55,6 (100)	100,7
8431 Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430	23	19,8 (35,9)	20,9 (37,6)	105.6
9802 Пост. в рамках программ помощи	14,8	14,5 (26,3)	7,3 (13,1)	50,3
2402 Сигары, сигареты, изд. из табака	0	0	3 (5,4)	-
8481 Краны, клапаны, вентили	0,5	0,5 (0,9)	2,9 (5,2)	580
207 Мясо дом. птицы, субпродукты	0,1	0,02 (0,04)	2,6 (4,7)	-
8479 Машины и мех. уст-ва спецназнач.	2	1,6 (2,9)	1,9 (3,4)	118,8
7304 Трубы бесшовные из чер. металлов	3,6	3,6 (6,5)	1,1 (1,9)	30,6
6815 Изделия из камня и др. минвещ.	2,5	1,5 (2,7)	0,7 (1,3)	46,7
Импорт	20,2	19,7 (100)	28,9 (100)	146,7
2713 Кокс нефтяной, битум нефтяной	0	0	8,5 (29,4)	-
2711 Газы нефтяные, углеводор. газообр.	0	0	7,5 (26)	-
2710 Нефть и нефтепродукты	7,8	7,8 (39,6)	4,1 (14,2)	52,6
1211 Растения для фармацевтики	2,5	2,2 (11,2)	1,6 (5,5)	72,7
6203 Костюмы, и др. одежда мужск.	2,7	2,6 (13,2)	1 (3,5)	38,5
6110 Свитеры, пуловеры, джемперы	1,5	1,5 (7,6)	0,9 (3,1)	60

Код ТН		2001г.	2001г. (в скобках – уд. вес в %)	2002г.	2002г. / 2001г.
Казахстан					
	Товарооборот	513,5	473	892	188,6
	Экспорт	161,1	147,4 (100)	583,2 (100)	395,7
8802	Летательные аппараты	0	0	461,9 (79,2)	-
8431	Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430	31,3	27,3 (18,5)	27,1 (4,6)	99,3
9802	Поставки в рамках прогр. помощи	16,9	16,4 (11,1)	5,9 (1)	36
8705	Автомобили спецназначения	2,6	2,5 (1,7)	5,7 (0,97)	228
8477	Оборуд. для обр. резины, пластмасс	0,07	0,07 (0,05)	5,6 (0,96)	8000
8803	Части летат. апп. поз. 8801,8802	0,35	0,131 (0,09)	4 (0,7)	30,8
	Импорт	352,4	325,6 (100)	308,8 (100)	94,8
2844	Радиоактивные элементы	49	49 (15,1)	85,7 (27,8)	174,9
7901	Цинк необработанный	77,7	67,3 (20,7)	69,1 (22,4)	102,7
7202	Ферросплавы	40,3	35,9 (11)	62,2 (20,1)	173,3
8108	Титан и изделия из него	34,4	31,6 (9,7)	34,8 (11,3)	110,1
2819	Оксиды и гидроксиды хрома	9,6	9,1 (2,8)	9 (2,9)	98,9
8103	Тантал и изделия из него	17,7	17,1 (5,3)	9 (2,9)	52,60
7403	Медь рафинированная	80,8	75,2 (23,1)	4,5 (1,5)	6
8112	Бериллий, хром, германий	9,3	8,8 (2,7)	4,3 (1,4)	48,9
Киргизия					
	Товарооборот	30,8	26,2	29,1	111,1
	Экспорт	27,5	23 (100)	25.5 (100)	110,9
9802	Поставки в рамках прогр. помощи	19,9	19,1 (83)	13,8 (54,1)	72,3
8431	Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430	0,2	0,2 (0,9)	3,4 (13,3)	1700
1101	Мука пшен. или пшенично-ржаная	1,6	0	1,8 (6,9)	-
8525	Аппаратура для радиотелеф. связи	0,3	0,3 (1,3)	0,9 (3,5)	300
	Импорт	3,3	3,2 (100)	3,6 (100)	112,5
6203	Костюмы, и др. одежда, мужск.	1	1 (31,3)	0,8 (22,2)	80
8708	Части автомобилей, тракт.	0,05	0,05 (1,6)	0,4 (11,1)	800
2825	Гидразин, гидроксиламин и их соли	0,2	0,1 (3,1)	0,4 (11,1)	400
Беларусь					
	Товарооборот	141,8	131,4	128,6	97,9
	Экспорт	33,6	31,4 (100)	15,8 (100)	50,3
8431	Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430	6,4	6,3 (20,1)	1 (6,3)	15,9
8803	Части летательных аппаратов	1	0,8 (2,5)	0,7 (4,4)	87,5
	Импорт	108,2	00 (100)	112,8 (100)	112,8
2710	Нефть и нефтепрод. из битумн.	6,9	6,9 (6,9)	26,2 (23,2)	379,7
3104	Удобрения калийные	15,4	15,4 (15,4)	21,1 (18,7)	137
6202	Пальто,куртки женские	20,2	19,1 (19,1)	16,5 (14,6)	86,4
6204	Костюмы, и др. одежда женск.	14,1	12,1 (12,1)	10,1 (9)	83,5
5309	Ткани льняные	5,3	4,2 (4,2)	4,7 (4,2)	111,9
7213	Прутки горячекатанные в бухтах	1,3	0,05 (0,05)	3.5 (3,1)	7000
7217	Пров. из железа и нелегиров. стали	2,7	2,4 (2,4)	3,2 (2,8)	133,3
7019	Стекловолокно и изделия из него	4,4	4,3 (4,3)	3,2 (2,8)	74,4
Грузия					
	Товарооборот	143,3	131,3	105,6	80,4
	Экспорт	106,2	102,8 (100)	89,4 (100)	87
0207	Мясо домашней птицы и субпрод.	18	17,8 (17,3)	19,3 (21,6)	108,4
9802	Поставки в рамках прогр. помощи	11,3	10,6 (10,3)	10,4 (11,6)	98,1
8525	Аппаратура для радиотелеф. связи	3	3 (2,9)	8,1 (9,1)	270
3002	Кровь человеч.; сыворотки иммунн.	0	0	5 (5,6)	-
1001	Мука пшен. или пшенично-ржаная	0	0	4,6 (5,1)	-
8903	Яхты и др. плавучие средства	7,2	7,1 (6,9)	4,2 (4,7)	59,2
8451	Оборуд для обраб. текстильн издел.	1,2	0,6 (0,6)	2,3 (2,6)	383,3
8431	Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430	1,2	1,2 (1,16)	1,8 (2)	150
8529	Запчасти к оборуд. с 8525 по 8528	2,3	2,3 (2,2)	0,4 (0,45)	17,4
	Импорт	37,1	28,5 (100)	16,2 (100)	56,8
7202	Ферросплавы	2,1	2,1 (7,4)	7,1 (43,8)	338,1
2710	Нефть и нефтепродукты	27	18,9 (66,3)	2,9 (17,9)	15,3
2204	Вина виноградные натуральные	1,8	1,6 (5,6)	1,7 (10,5)	106,3
2845	Изотопы и их соединения	1,8	1,8 (6,3)	0,3 (1,9)	16,7
Таджикистан					
	Товарооборот	34,1	28	27,6	98,57
	Экспорт	28,9	23 (100)	26,5 (100)	115,22
9802	Поставки в рамках прогр. помощи	8,1	6,2 (27)	20,2 (76,2)	325,80
1101	Мука пшен. или пшенично-ржаная	12,7	11,1 (47,7)	2 (7,5)	18,02
1904	Готовые пищ. продукты из зерна	0	0	1,3 (4,9)	-
0402	Молоко и сливки сгущенные	3,7	2,6 (11,2)	0,7 (2,6)	26,92
	Импорт	5.2	5 (100)	1,1 (100)	22,00
5209	Ткани хлопчатобумажные	4,3	4,1 (82)	0,8 (72,7)	19,51
Туркменистан					
	Товарооборот	293,7	288	90,8	31,5
	Экспорт	248,4	245,8 (100)	43 (100)	17,5
8433	Машины и с/х механизмы	2,1	2,1 (0,9)	31,3 (72,8)	1490,5
8431	Запчасти к машинам и оборуд.	2,1	1,4 (0,6)	1,7 (4)	121,4
8430	Машины и механизмы строит.	20,9	20,9 (8,5)	0	-
8802	Летательные аппараты	179,6	179,6 (73,1)	0	-
	Импорт	45,3	42,2 (100)	47,8 (100)	113,3
6302	Белье пост, столовое или кухонное	1,6	1,6 (3,8)	12,4 (25,9)	775
6109	Майки, фуфайки	8,6	8 (18,9)	8,6 (18)	107,5
6203	Костюмы, и др. одежда мужск.	3,3	2,9 (6,9)	7,6 (15,9)	207,1
6104	Костюмы, и др. одежда женск.	5,3	5 (11,8)	4,9 (10,3)	9800,5
6110	Свитеры, пуловеры, джемперы	6,6	5,9 (14)	4,4 (9,2)	74,6
2710	Нефть и нефтепрод. из битум. пор.	8,4	8,4 (19,9)	0	-
Молдавия					
	Товарооборот	103,3	94,9	66,7	70,3
	Экспорт	35,5	34 (100)	29,1 (100)	85,6
9802	Поставки в рамках прогр. помощи	10,7	10,5 (30,9)	11,7 (40,2)	111,4
0207	Мясо домашней птицы и субпрод.	9,3	8,3 (24,4)	10,9 (37,5)	131,3
1101	Мука пшен. или пшенично-ржаная	5,9	5,9 (17,4)	2,5 (8,6)	42,4
1006	Рис	1,3	1,3 (3,8)	0,2 (0,7)	15,4
	Импорт	67,8	60,9 (100)	37,6 (100)	61,7
6108	Белье нижнее, женское	13,6	13,3 (21,8)	14,5 (38,6)	109
6203	Костюмы, и др. одежда мужск.	6,3	6,2 (10,2)	6,5 (17,3)	104,8
7213	Прутки горячекатанные	34,9	29,1 (47,8)	3,3 (8,8)	11,3
6204	Костюмы, и др. одежда женская	4,4	4,3 (7,1)	2,7 (7,2)	62,8
6202	Пальто, куртки женские	2	1,9 (3,1)	1,6 (4,3)	84,2
6104	Костюмы, и др. одежда женск.	1,3	1,3 (2,1)	0,6 (1,6)	46,2
Узбекистан					
	Товарооборот	198,5	193,4	202,4	104,7
	Экспорт	144,9	143,3 (100)	127,9 (100)	89,3
8525	Аппаратура для радиотелеф. связи	1,5	1,5 (1)	17 (13,3)	1133,3
1006	Рис	10	10 (7)	16,4 (12,8)	164
8432	С/х машины	0,02	0,02 (0,01)	14,3 (11,2)	-
1201	Соя	15,4	15,4 (10,7)	12,5 (9,8)	81,2
1001	Мука пшен. или пшенично-ржаная	0	0	6,1 (4,8)	-
8419	Промоборудование и лабораторное	1,4	1,4 (1)	3,5 (2,7)	250
8431	Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430	21,1	20,5 (14,3)	2,8 (2,2)	13,7
8708	Части и оборуд. для автомобилей	13	12,7 (8,9)	0,46 (0,4)	3,6
	Импорт	53,6	50,1 (100)	74,5 (100)	148,7
5208	Ткани хлопчатобумажные	10,5	9,7 (19,4)	12,9 (17,3)	133
5205	Пряжа хлопчатобумажная	13,1	12,1 (24,2)	10,8 (14,5)	89,3
7403	Медь рафинир. и сплавы медные	1,3	0,7 (1,4)	9,96 (13,4)	1422,9
2612	Руды и концентр. уран./ториевые	0	0	9,2 (12,3)	-
6110	Свитеры, пуловеры, джемперы	2,7	2,6 (5,2)	7 (9,4)	269,2
2844	Радиоактивные элементы	14,9	14,8 (29,5)	1 (1,3)	6,8
Украина					
	Товарооборот	873,7	813	627,5	77,2
	Экспорт	200,1	184,4 (100)	234,8 (100)	127,3
8802	Летательные аппараты	0	0	60,9 (25,9)	-
8428	Машины и устройства подъемные	0,8	0,8 (0,4)	23,8 (10,3)	2975
8454	Конвертеры и др. металлург. обор.	0	0	5,9 (2,5)	-
8431	Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430	12,4	12,1 (6,6)	5,9 (2,5)	48,8
8471	Машины для автобраб. информ.	4,7	4,4 (2,4)	4,1 (1,7)	93,2
8470	Калькуляторы, счетные машины	17,4	17,4 (9,4)	0,04 (0,02)	-
	Импорт	673,6	628,6 (100)	392,7 (100)	62,5
2710	Нефть и нефтепрод. из битумн.пор.	53,9	53.9 (8,6)	68,8 (17,5)	127,6
2814	Аммиак, безводный, в водном р-ре	140,4	140,4 (22,3)	61,2 (15,6)	43,6
7207	П/фабрик. из железа и нелег. стали	17,7	15,9 (2,5)	45,5 (11,6)	286,2
7201	Чугун перед. в первичных формах	17,9	17,9 (2,8)	33,3 (8,5)	186
6204	Костюмы, и др. одежда, женск.	30	27 (4,3)	21,7 (5,5)	80,4
7213	Прутки горячекатанные	43,9	38,5 (6,1)	2 (0,5)	5,2

Источник: статданные Комиссии США по международной торговле

Торговля США с Россией в 2001-02гг., по группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код HTS		Экспорт России 2001г. млн. долл	% от итога	2002г. млн. долл	% от итога	2002/01, %	Импорт России 2001г. млн. долл	% от итога	2002г. млн. долл	% от итога	2002 01, %
	Всего	6178,1	100	6740,3	100	109,1	2567,3	100	2331,3	100	90,8
01 – 24	Продовольственные товары и с/х сырье	298,9	4,8	347,6	5,2	116,3	992,5	38,7	621,6	26,7	62,6
25-27	Минеральные продукты	819,3	13,3	1863,4	27,6	227,4	16,7	0,7	10,3	0,4	61,7
28-40	Продукция химической промышленности	1312,9	21,3	1212,9	18	92,4	368,0	14,3	391,9	16,8	106,5
41 – 43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия	3,1	0,050	2,6	0,039	83,9	0,7	0,027	0,9	0,039	128,6
44-49	Древесина и целлюлознобумажные изделия	147,8	2,4	172,4	2,6	116,6	18,0	0,7	20,9	0,9	116,1
50-67	Текстиль,изделия из него,обувь	350,9	5,7	373,3	5,5	106,4	22,4	0,9	24,6	1,1	109,8
71	Драгкамни и металлы, изделия из них	1630,5	26,4	598,7	8,9	36,7	1,6	0,1	0,5	0,02	31,3
72-83	Металлы и изделия из них	1376,2	22,3	1891,7	28,1	137,5	38,2	1,5	31,0	1,3	81,2
84-90	Машины, оборуд, транспортные средства	128,7	2,1	102,3	1,5	79,5	1001,3	39	1139,6	48,9	113,8
68-70	(91-97) Другие товары	77,5	1,3	81,2	1,2	104,8	77,2	3%	65,0	2,8	84,2

Источник: статистические данные Комиссии США по международной торговле и Бюро цензов.

Турция

Внешняя торговля России с Турцией

Код ТН ВЭД		Экспорт России из Турции 2001г. тыс.долл.	% к ит.	2002г. тыс.долл.	% к ит.	2002 к 01,%	Импорт России из Турции 2001г. тыс.долл.	% к ит.	2002г. тыс.долл.	% к ит.	2002 к 01,%
всего		3 435 673	100	3 855 500	100	12,2	924 107	100	1 163 301	100	25,3
01...24	Продтов. и с/х сырье, кр. текст.	27 448	0,8	54 859	1,6	99,9	173 510	18,8	168 876	14,6	-2,7
25...27	Минеральные продукты	2 536 379	73,8	2 522 906	72,0	-0,5	16 764	1,8	16 579	1,4	-1,1
27	топливно-энергетич. товары	2 528 609	73,6	2 499 056	71,3	-1,2	3 251	0,4	4 596	0,4	41,4
28...40	Прод. химпрома, каучук	103 298	3	122 674	3,5	18,8	116 272	12,6	130 578	11,3	12,3
41...43	Кожев. сырье, пушнина, изд.	1 921	0,1	3 245	0,1	68,9	69 676	7,5	81 921	7,1	17,6
44...49	Древес., целлюлозно-бум. изд.	141 324	4,1	140 241	4,0	-0,8	10 148	1,1	8 148	0,7	-19,7
50...67	Текстиль, текст. изд., обувь	23 404	0,7	38 696	1,1	65,3	149 906	16,2	186 580	16,1	24,5
71	Драгкамни и металлы, изд.	513	0	0	0	-99,9	4 287	0,5	8 796	0,8	105,2
72...83	Металлы и изделия из них	562 524	16,4	602 369	17,2	7,1	190 038	20,6	345 583	29,8	81,8
84...90	Машины, оборуд., трансп. ср-ва	28 717	0,8	8 292	0,2	-71,1	164 981	17,9	175 747	15,2	6,5
68...70	(91...98) Другие товары	10 143	0,3	9 354	0,3	-7,8	28 524	3,1	35 494	3,1	24,4

Источник: госинститут статистики Турции

Тунис

Товарная структура экспорта (импорта) России и Туниса

Код ТН ВЭД СНГ		Экспорт 2001г. долл.	% к ит.	2002г. долл.	% к ит.	в % к 2001г.	Импорт 2001г. долл.	% к ит.	2002г. долл.	% к ит.	в % к 2001
	Всего	146774,8	105,34	133512,6	101,08	-9,04	2895,8	308,13	848,6	100,00	-70,69
01-24	Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	3815,8	2,60	19311	14,46	406,07	270,3	9,34	258,0	30,41	-4,55
25-27	Минпродукты	81674,1	55,65	59890,3	44,86	-26,67	1222,4	42,21	75,2	8,86	-93,85
27	Топл. – энерготовары	62 234,2	42,40	34148,9	25,54	-45,13	65,3	2,26	75,2	8,6	15,17
28-40	Химтовары, каучук	34616,4	23,58	22749,8	17,04	-34,28	646,3	22,32	397,9	46,89	-38,43
41-43	Кожсырье, пушнина	0,0	0,00	0,0	0,00	0,00	77,8	2,69	0,0	0,00	100,00
44-49	Древесина и целлюл.-бумизделия	14259,9	9,72	18560,1	13,90	30,16	0,0	0,00	27,4	3,23	0,00
50-67	Текстиль и обувь	6,3	0,00	357,2	0,27	5610,72	55,6	1,92	77,3	9,11	39,11
72-83	Металлы и изделия	11320,5	7,85	12109,3	9,07	5,11	0,0	0,00	0,0	0,00	0,00
84-90	Машины, оборуд., трансп. средства	209,2	5,48	243,3	1,26	0,00	620,6	229,56	0,0	0,00	-100,00
68-70	(91-97) Др. товары	672,7	0,46	291,8	0,22	-56,62	2,8	0,10	12,7	1,49	0,00

Экспорт России с Тунисом по товарным группам, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	2001г. % к 2001г.
1001	Пшеница и меслин	1984,0	10656,7	1,35	7,98	437,13
1003	Ячмень	1 831,8	7906,2	1,25	5,92	331,60
2302	Отруби, высевки, месятки и пр.отходы просеивания	0,0	748,1	0,00	0,56	100,00
2503	Сера всех видов, кроме серы сублимированной, осажденной или коллоидной	19218,2	25 456,7	13,09	19,07	32,46
2524	Асбест	221,7	284,8	0,15	0,21	28,45
2710	Нефть и нефтепродукты, полученные из битуминозных минералов	62234,2	34148,9	42,40	25,58	-45,13
2814	Соли оксометаллических или пероксометал. кислот	32 883,9	21 394,2	22112,15	49883,61	-34,94
3501	Казеин, казеинаты и пр. производные казеина; клеи казеиновые	27,1	36,6	0,02	0,03	34,90
390	Полимеры этилена, в первичных формах	758,9	678,5	0,52	0,51	-10,59
4002	Каучук, фактис из масел	946,5	640,5	0,64	0,48	-32,33
4407	Лесоматериалы толщиной более 6 мм	7911,0	11385,8	5,39	8,53	43,92
4703	Целлюлоза древесная, натронная или сульфатная, кр. растворимых сортов	2 719,9	2713,2	1,85	2,03	-0,25
4801	Бумага газетная в рулонах или листах	22,2	116,7	0,02	0,09	424,84
4812	Бумага и картон	98,0	1366,8	0,07	1,02	1294,91
4804	Крафт-бумага и картон, кр. ук. в тов. позиции 4802 или 4803	3405,1	2 934,7	2,32	2,20	-1332
4805	Бумага и картон немелованные прочие	103,5	42,9	0,07	0,03	-58,58
5205	Пряжа х/б (кроме швейных ниток)	0,0	35,9	0,00	83,61	100,00
5209	Ткани х/б, содержащие 85 мас.% хлопка, с пов. плотностью более 200 г/куб.м.	6,3	65,4	0,00	0,05	945,47
5402	Нити комплексные синтетические, вкл. синт. мононити плотности менее 6,7 текса	0,0	255,9	0,00	0,19	100,00
7005	Стекло термически полированное	672,7	291,8	0,46	0,22	-56,62
7208	Прок. пл. из железа или нелегир. стали шир. 600 мм., горячекатаный, неплакированный, без гальванического или др. покрытия	5458,0	5062,2	3,72	3,79	-7,25
7209	Прокат плоский из железа или нелегированной стали шириной 600 мм или более, холоднокатаный	5369,7	5218,3	3,66	3,91	-2,82
7210	Прокат плоский из железа или нелегированной стали шириной 600 мм, плакированный, с гальваническим или др. покрытием	0,0	734,0	0,00	0.55	100,00
7213	Прутки горячекат. в свободно смотанных бухтах из железа или нелегир. стали	692,8	344,5	0,47	0,26	-50,28
7304	Трубы, трубки и профили пустотелые, бесшовные, из чер. металлов (кр. чугуна)	0,0	750,2	0,00	0,56	100,00
8429	Бульдозеры, автогрейдеры, планировщики, скреперы, механические лопаты, экскаваторы, одноковшовые погрузчики, трамбовочные машины, дорожные катки	0,0	44,3	0,00	0,03	100,00
8506	Первичные элементы и первичные батареи	60,5	156,1	0,04	0,12	158,17
8540	Лампы и трубки электронные с термокатодом, холодным катодом или фотокатодом	148,7	42,9	0,10	0,03	71,16
	Всего	146774,8	133512,6	100,00	100,00	-9,04

Импорт России с Тунисом по товарным группам, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	2001г. % к 2001г.
0302	Рыба свежая или охлажденная, за исключением рыбного филе и пр. мяса рыб товарной позиции 0304	191,1	45,7	6,60	5,39	-76,09
0306	Ракообрачные, разделанные или неразделанные	0,0	12,0	0,00	1,41	100,00
0307	Моллюски, разделанные или неразделанные	0	7,7	0,00	0,91	100,00
0804	Финики, инжир, ананасы, авокадо, гуайява, манго и мангостан (гарцини)	4,2	19,0	0,14	2,24	355,28
1509	Масло оливковое и его фракции	64,6	172,3	2,23	20,30	166,53
1704	Кондитерские изделия из сахара (включая белый шоколад), не содержащие какао	9,7	0,0	0,34	0,00	-100,00
2204	Вина виноградные натур., вкл. крепленые; сусло виноградное, кр. тов. позиции 2009	0,0	0,7	0,00	0,08	100,00
2208	Спирт с концентрацией спирта менее 80 об.%, спиртные напитки	0,7	0,7	0,02	0,08	1,17
2608	Руды и концентраты цинковые	1157,1	0,0	39,96	0,00	-100,00
2710	Нефть и нефтепродукты, из битуминозных минералов, за исключением сырых; продукты, в др. месте не поименованные, содержащие 70 мас.% или более нефти или нефтепродуктов из битуминозных минералов	65,3	75,2	2,26	8,86	15,17
3303	Духи и туалетная вода	608,8	397,9	21,02	46,89	-34,63
3921	Плиты, листы, пленка, фольга из полимерных материалов	37,5	0,0	1,30	0,00	-100,00
4109	Кожа лаковая и кожа лаковая ламинированная; кожа металлизированная	77,8	0,0	2,69	0,00	-100,00
4415	Тара из древесины, кабельные барабаны дерев.; поддоны и пр. дерев. погруз. шиты	0,0	27,4	0,00	3,23	100,00
5701	Узелковые ковры и пр. текстильные напольные покрытия	19,5	1,4	0,67	0,17	-92,77
6107	Белье нижнее, пижамы,халаты	18,8	2,1	0,65	0,25	-88,76
6109	Майки, фуфайки	17,4	27,4	0,60	3,23	57,83
6110	Свитеры, пуловеры, джемперы, жилеты	0,0	3,5	0,00	0,41	100,00
6211	Костюмы спортивные, лыжные и купальные, одежда пр.	0,0	42,9	0,00	5,05	100,00
6810	Изделия из цемента, бетона или искусственного камня	0,0	2,1	0,00	0,25	100,00
6908	Плиты для мощении, плитки облицовочные, кубики керам. глаз. для мозаичных работ	2,8	10,5	0,10	1,24	279,40
8438	Оборуд. для пищепрома, в др. месте не поименованное, кр. оборуд. для экстрагир. или приг. животных или твердых растительных жиров или масел	620,6	0,0	21,43	0,00	-100,00
	Всего	2895,8	848,6	100,00	100,00	-70,69

Филиппины

Экспорт России на Филиппины за 10 мес. 2002г.

	2002г. тыс.долл.	2002г. %	2001г. тыс.долл.	2001г. %
Всего	255 554	100	202 177	100
Потребтовары	264	0,1	11	0
Пищевые прод.	137	0	8	0
Пром. полуфабр.	8 348	3,3	431	0,2
Промтовары	246804	96,6	201720	99,8
- электроника	0,2	0	0,8	0
- машинно-технич. оборуд.	1040	0,4	30	0,01
- сталепродукция	243342	95,2	194456	96,2
- химические товары и удобрения	2358	1	7164	3,5

Импорт России из Филиппин за 10 мес. 2002г.

	2002г. тыс.долл.	2002г. %	2001г. тыс.долл.	2001г. %
Всего	8 159	100	9 503	100
Потребтовары	5 073	62,2	3 239	34,1
Пищевые продукты	1 361	16,7	1 738	18,3
Прод. на основе прир. ресурсов	1 009	12,4	366	3,9
Промтовары	703	8,6	4141	43,6
- электроника	431	5,3	3852	40,5
- машиностроение	69	0,9	158	1,2
- химическая продукция	195	2,4	94	1

Источник: Таможенная статистика Филиппин

Торговые отношения стран СНГ с Филиппинами за 10 мес. 2002г., в тыс.долл.

	Товарооборот 2002г.	Товарооборот 2001г.	Экспорт на Ф-ны 2002г.	Экспорт на Ф-ны 2001г.	Импорт из Ф-н 2002г.	Импорт из Ф-н 2001г.
Украина	103 613	79 069	103 357	77 489	256	1 580
Узбекистан	626	1 018	349	853	277	165
Казахстан	118	319	55	38	63	281
Беларусь	40	137	0	137	40	0
Азербайджан	55	25	0	25	55	0
Грузия	22	0	22	0	0	0
Таджикистан	15,5	0	0,5	0	15	0
Молдова	5	4	0	0	5	4
Армения	4	31	0	10	4	21
Туркменистан	2	0	0	0	2	0
Кыргызстан	0	0	0	0	0	0

Источник: Национальная таможенная статистика Филиппин

В 2002г. произошло количественное изменение показателей торговых отношений стран СНГ с Филиппинами. Товарооборот Украины, Азербайджана, Грузии и Таджикистана в 2002г. увеличился, а Узбекистана, Казахстана и Беларуси — уменьшился. На протяжении последних нескольких лет отмечается рост украинского экспорта на Филиппины, прежде всего за счет увеличения объемов поставок сталепродукции.

Финляндия

Накопленные инвестиции из Финляндии в Россию, в тыс.долл.

	На конец периода всего	прямые	портфельные	прочие
1996г.	236381	226678	3	9700
1997г.	284979	209745	395	74839
1998г.	423588	364250	3163	56175
1999г.	349579	259186	1330	89063
2000г.	336081	246000	4459	85622
2001г.	430068	302531	7996	119541
сент. 2002г.	804127	397102	4565	402460

Инвестиции Финляндии на российском рынке, на 1 окт. 2002г., в млн.долл.

	Накоплено	прямые	портфельные	прочие
Всего инвестиций	39802	19388	1386	19028
Из 11 стран	32685	15348	971	16366
Германия	6839	1579	384	4876
США	5483	4132	68	1283
Кипр	5158	3709	320	1129
Великобритания	4810	2100	140	2570
Франция	3393	268	0,1	3125
Нидерланды	2807	2419	21	367
Италия	1511	188	1	1322
Люксембург	944	152	1	791
Япония	878	484	1	393
Швейцария	862	317	35	510
Финляндия	804	397	5	402

Здесь и далее данные приведены без учета органов денежно-кредитного регулирования, коммерческих и сберегательных банков, включая рублевые поступления, пересчитанные в доллары США

Объем инвестиций из Финляндии в Россию по основным отраслям экономики, накопленные на 1 окт. 2002г., в тыс.долл.

	Накоплено	прямые	портф.	прочие
Всего	804127	397102	4565	402460
Промышленность	525155	266310	4450	254395
Электроэнергетика	1185	3	1182	-
Топливная	212938	98847	-	114091
- нефтедобывающая	212875	98847	-	114091
- черная металлургия	23631	10104	1418	12074
- цветная металлургия	35691	2	-	35689
- химическая и нефтехимическая	6446	5964	-	482
- машиностроение, метобработка	27494	24293	3	3197
- деревообраб., целлл.-бумажная	80268	65456	-	14812
- про-во стройматериалов	12109	12109	-	-
- легкая	1164	1164	-	-
- пищевая	110670	35600	1030	74041
Сельское хозяйство	161	152	-	-
Транспорт	4699	4699	-	-
Связь	141915	30399	51	111465
Строительство	22924	22849	2	73
Торговля и общепит	81855	56150	-	25705

Поступление инвестиций из Финляндии в экономику России в янв.-сент. 2002г., в тыс.долл.

	поступило	прямые	портф.	прочие
Всего 9 мес. 2002г.	500537	122174	293	378070
9 мес. 2001г. в т.ч.:	184000	73000	9000	102000
Промышленность	345966	103174	-	242792
Топливная	196334	80989	-	115345
- нефтедобывающая	196334	80989	-	115345
- черная металлургия	9713	3276	-	6437
- цветная металлургия	10097	-	-	10097
- химическая и нефтехимическая	85	85	-	-
- машиностроение, метобработка	8838	2567	-	6270
- деревообраб. и целлл.-бумажная	19576	6701	-	12876
- про-во стройматериалов	7714	7714	-	-
- легкая	89	89	-	-
- пищевая	91567	-	-	91567
Сельское хозяйство	11	2	-	9
Транспорт	317	317	-	-
Связь	109303	293	-	109010
Строительство	2921	2873	-	48
Торговля и общепит	39593	15593	-	24000

Торговля Финляндии с Россией, в млн.долл.

	2002г.	2001г.	% к 2001г.
Импорт Финляндии	3398	3066	111%
Экспорт Финляндии	2953	2520	117%
Оборот	6351	5586	114%
Сальдо	-445	-546	-
Доля России во ВТ Финляндии	8,1%	7,5%	-

Подготовлено на основе данных Таможенного управления Финляндии (Tullihallitus, Kuukausikatsaus 04.03.2003)

Экспорт России в Финляндию по товарным группам, в тыс.долл.

Код тн вэд СНГ		2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	2002г.	в % к 2001г.
]	Живые животные	20	21	0,0006	0,0006	105
2	Мясо и субпродукты	0	0	0,0000	0	0
3	Рыба. ракообразные, моллюски	449	375	0,0146	0,011	83,5
4	Молочные продукты	0	0	0,0000	0	0
5	Прод. животного происх.	112	191	0,0036	0,0042	170,5
6	Живые растения, цветы	92	181	0,0030	0,0056	196,7
7	Овощи, плоды	114	55	0,0037	0,0018	48,2
8	Фрукты	2603	2241	0,0849	0,09	86
9	Кофе, чай, пряности	6	3	0,0002	0	50
10	Зерновые	110	997	0,0036	0,003	906
11	Мукомольная продукция	169	173	0,0055	0,0012	97,6
12	Масленичные, фураж	5	3	0,0002	0	60
13	Лаки, смолы, экстракты	0	0	0,0000	0	0
14	Материалы растительного	0	24	0,0000	0,0002	
15	Жиры, масла животн. и раст.	0	15	0,0000	0,0002	
16	Изделия из мяса, рыбы	13	77	0,0004	0,0004	592
17	Сахаристые	36	49	0,0012	0,0003	136,1
18	Какао	0	0	0,0000	0	0
19	Мучные и кондитерские	68	53	0,0022	0,0003	77,9
20	Продукты переработки плодов	4	0	0,0001	0	0
21	Смешанные пищевые продукты	0	0	0,0000	0	0
22	Напитки алк. и безалк.	135	195	0,0044	0,0012	144,4
23	Остатки птиц и гот. корма	0	0	0,0000	0	0
24	Табачные изделия	171	244	0,0056	0,009	142,7
25	Соль, сера, известняк, цемент	8221	11301	0,2683	0,32	137,5
26	Руды, шлак и зола	52291	30023	1,7064	0,86	57,4
27	Минтопливо, нефть	1956193	2175793	63,8367	62,33	111,2
28	Прод. неорганической химии	38220	32671	1,2472	0,94	85,5
29	Органич. химсоединения	168438	187476	5,4966	5,37	111,3
30	Фармацевтическая продукция	140	144	0,0046	0,0011	102,8
31	Удобрения	24359	24385	0,7949	0,70	100,1
32	Красители и пигменты	83	27	0,0027	0,0002	32,5
33	Эфирные масла	0	13	0,0000	0,0001	
34	Мыло, ПВА, воски, свечи	206	993	0,0067	0,003	482
35	Белк. вещ-ва, клеи, ферменты	294	36	0,0096	0,0003	12,2
36	Взрывчатые вещества	26	0	0,0008	0	0
37	Фото и кинотовары	0	5	0,0000	0	
38	Прочие химические продукты	11176	18461	0,3647	0,53	165,2
39	Пластмассы и изделия из них	10278	11065	0,3354	0,32	107,7
40	Каучук и резиновые изделия	3054	3520	0,0997	0,112	115,3
41	Кожевенное сырье	416	293	0,0136	0,009	70,4
42	Изделия из кожи	626	659	0,0204	0,003	105,3
43	Натур. и искусственный мех	1441	3655	0,0470	0,112	253
44	Древесина и изделия	404561	487060	13,2021	13,95	120,4
45	Пробка и изделия из нее	0	0	0,0000	0	0
46	Плетенные изделия	18	16	0,0006	0,0001	88,9
47	Бумажная масса	3246	2596	0,1059	0,70	80
48	Бумага и картон	27997	31420	0,9136	0,87	112,2
49	Печатная продукция	261	151	0,0085	0,0011	57,8
50	Шелк	0	0	0,0000	0	0
51	Шерсть из конского волоса	14	25	0,0004	0,0002	178,6
52	Хлопок	56	99	0,0018	0,0036	167,8
53	Пр. раст. текст. волокна	22	56	0,0007	0,0003	254
54	Химические нити	1	0	0,0000	0	0
55	Химические штапельные волокна	0	15	0,0000	0,0002	
56	Вата, войлок, шпагат	58	37	0,0019	0,0003	63,8
57	Ковры и проч.	0	0	0,0000	0	0
58	Специальные ткани, отделочные	16	11	0,0005	0,0001	68,7
59	Текстиль, техизделия из них	10	0	0,0003	0	0
60	Трикотажное плотно	0	0	0,0000	0	0
61	Одежда трикотажная	897	492	0,0293	0,012	54,8
62	Одежда текстильная	20874	17419	0,6812	0,50	83,4
63	Пр. готов. текстильные изд.	194	311	0,0063	0,009	160,3
64	Обувь, гетры	1163	1021	0,0379	0,007	87,8
65	Головные уборы и их части	3	77	0,0001	0,0004	
66	Зонты, трости, хлысты, кнуты	0	0	0,0000	0	0
67	Обработанное перо и пух	0	0	0,0000	0	0
68	Изд. из камня, гипса, цемента	421	156	0,0137	0,005	37
69	Керамические изделия	405	400	0,0132	0,011	98,8
70	Стекло и изделия из него	551	107	0,0180	0,0036	19,4
71	Жемчуг, драг., полудрагкамни драгметаллы	48	96	0,0016	0,0036	200
72	Черные металлы	155296	208615	5,0678	5,98	134,3
73	Изделия из черных металлов	8227	7533	0,2685	0,23	91,6
74	Медь и изделия из нее	1947	5112	0,0635	0,18	262,5
75	Никель и изделия из него	58530	96869	1,9100	2,77	165,5
76	Алюминий и изделия и него	29501	24225	0,9627	0,22	82,1
77	Нет группы	0	0	0,0000	0	0
78	Свинец и изделия из него	0	104	0,0000	0,0036	
79	Цинк и изделия из него	379	417	0,0124	0,011	110
80	Олово и изделия из него	0	0	0,0000	0	0
81	Цветмет и металлокерамика	147	77	0,0048	0,0004	52,4
82	Инструменты, ножевые изделия	36	113	0,0012	0,0036	313,8
83	Пр. изд. из неблагор. металлов	27	28	0,0009	0,006	103,7
84	Реакторы ядерные, котлы	24840	46667	0,8106	1.34	187,8
85	Электромаш., звукозап. аппар.	27896	36232	0,9103	1,04	129,8
86	Локомотивы ж/д, трамваи	2644	716	0,863	0,003	27
87	Ср-ва наземн. трансп., кр. ж/д	5577	6812	0,1820	0,21	122,1
88	Летательные аппараты	12	0	0,0004	0	0
89	Суда, лодки, др. плавсредства	621	505	0,0203	0,015	81,3
90	Приборы оптические, фото-, измерит., мед.	4070	6972	0,1328	0,21	171,3
91	Часы и их части	2	3	0,0001	0	150
92	Инструменты музыкальные	11	1	0,0003	0	9
93	Оружие и боеприпасы	154	440	0,0050	0,011	285,7
94	Мебель; постельн. принадл.	1162	1405	0,0379	0,04	120,9
95	Игрушки, спортинвентарь	1183	1675	0,0386	0.045	141,6
96	Разные готовые изделия	13	11	0,0004	0	84,6
97	Произвед. искусства	31	40	0,0010	0,0003	129
	Всего	30643	723234398			5,5

Импорт России из Финляндии по товарным группам, в тыс.долл.

Код тн вэд СНГ		2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	2002г.	в % к 2001г.
1	Живые животные	143	27	0,0057	0,0016	18,9
2	Мясо и субпродукты	6426	11803	0,2564	0,37	183,7
3	Рыба, ракообразные	3358	3625	0,1340	0,12	107,9
4	Молочные продукты	61794	82187	2,4653	2,74	133
5	Прод. животного происх.	189	164	0,0075	0,010	86,7
6	Живые растения, цветы	1258	1173	0,0502	0,045	93,2
7	Овощи, плоды	399	365	0,0159	0,013	91,5
8	Фрукты	182	43	0,0073	0,0016	23,6
9	Кофе, чай, пряности	4554	3751	0,1817	0,12	82,4
10	Зерновые	62	35	0,0025	0,0018	56,5
11	Мукомольная продукция	29871	32801	1,1917	1,09	109,8
12	Масленичные, фураж	90	127	0,0036	0,005	141,1
13	Лаки, смолы, экстракты	610	571	0,0243	0,014	93,6
14	Материалы растительного	3	4	0,0001	0	133,3
15	Жиры, масла животн. и раст.	9778	10368	0,3901	0,35	106
16	Изделия из мяса, рыбы	951	844	0,0379	0,034	88,7
17	Сахаристые	5730	5304	0,2286	0,17	92,6
18	Какао	2818	2688	0,1124	0,09	95,4
19	Мучные и кондитерские	8324	9452	0,3321	0,32	113,6
20	Продукты переработки плодов	4353	4355	0,1737	0,14	100
21	Смеш. пищевые продукты	7112	7452	0,2837	0,24	104,8
22	Напитки алк. и безалк.	8095	11541	0,3229	0,38	142,6
23	Остатки птиц и гот. корма	12153	12370	0,4848	0,41	101,8
24	Табачные изделия	1550	2441	0,0618	0,08	157,5
25	Соль, сера, известняк, цемент	9090	11570	0,3626	0,37	127,3
26	Руды, шлак и зола	13646	4785	0,5444	0,16	35,1
27	Топл. минер., нефть	40256	51976	1,6060	1,73	129,1
28	Прод. неорганич. химии	16554	20368	0.6604	0.68	123
29	Органич. химсоединения	11632	12155	0,4641	0,41	104,5
30	Фармацевтическая продукция	14921	67364	0,5953	2,24	451
31	Удобрения	648	1007	0,0258	0,042	155,4
32	Красители и пигменты	109092	138837	4,3522	4,62	127,3
33	Эфирные масла	23290	26240	0.9292	0,85	112,7
34	Мыло, ПВА, воски, свечи	19321	25457	0,7708	0,84	131,8
35	Белковые вещества, клеи	20835	21143	0,8312	0,68	101,5
36	Взрывчатые вещества	122	64	0,0049	0,0025	52,5
37	Фото и кинотовары	2792	2903	0,1114	0,12	104
38	Прочие химпродукты	25634	28411	1,0227	0,95	110,8

Код тн вэд СНГ	2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	2002г.	в % к 2001г.
39 Пластмассы и изделия из них	95479	112808	3,8092	3,76	118,2
40 Каучук и резиновые изделия	43655	45211	1,7416	1,51	103,6
41 Кожевенное сырье	2314	2388	0,0923	0,084	103,2
42 Изделия из кожи	3551	3659	0,1417	0,12	103
43 Натур. и искусств. мех	19489	24120	0,7775	0,80	123,8
44 Древесина и изделия из нее	35464	35252	1,4148	1,17	99,4
45 Пробка и изделия из нее	14	87	0,0005	0,0025	621
46 Плетенные изделия	70	68	0,0028	0,0017	97,1
47 Бумажная масса	9617	16498	0,3837	0,62	171,6
48 Бумага и картон	227663	253028	9,0827	8,42	111,1
49 Печатная продукция	92	104197	0,0037	5,41	-
50 Шелк	125	101	0,0050	0,004	80,8
51 Пряжа из конского волоса	921	577	0,0367	0,025	62,7
52 Хлопок	1315	1725	0,0525	0,055	131,2
53 Пр. растит. текст. волокна	31	49	0,0012	0,0016	158
54 Химические нити	3056	2777	0,1219	0,09	90,8
55 Химические штап. волокна	2274	2316	0,0907	0,084	101,8
56 Вата, войлок, шпагат	1890	1872	0,0754	0,06	99
57 Ковры, текст. напольн. покр.	251	275	0,0100	0,010	109,6
58 Спецткани, отделочные	1166	1157	0,0465	0,045	99,2
59 Текстиль, технич. изделия	11727	10604	0,4678	0,34	90,4
60 Трикотажное плотно	1169	1109	0,0466	0,045	94,9
61 Одежда трикотажная	8176	11439	0,3262	0,38	140
62 Одежда текстильная	25677	26723	1,0244	0.89	104,1
63 Пр. готовые текстильн. изд.	1805	2331	0,0720	0,084	129,1
64 Обувь, гетры	14578	9540	0,5816	0,32	65,4
65 Головные уборы и их части	1016	1353	0,0405	0,051	133,7
66 Зонты, трости, хлысты, кнуты	132	84	0,0053	0,0023	63,6
67 Обраб. перо и пух, изделия	7	65	0,0028	0,002	91,6
68 Изд. из камня, гипса, цемента	27811	30188	1,1095	1,10	108,6
69 Керамические изделия	12710	14515	0,5071	0,52	114,2
70 Стекло и изделия из него	31928	33413	1,2738	1,11	104,6
71 Жемчуг, драг., полудрагкамни драгметаллы	262	657	0,0104	0,025	251
72 Черные металлы	60417	63680	2,4103	2,12	105,4
73 Изделия из черных металлов	56435	72784,	2,2515	2.42	129
74 Медь и изделия из нее	6250	20400	0,2493	0,68	326
75 Никель и изделия из него	5	3116	0,0002	0,10	
76 Алюминий и изделия и него	17847	18562	0,7120	0,62	104
77 Нет группы	0	0	0,0000	0	0
78 Свинец и изделия из него	18	47	0,0007	0,0016	261
79 Цинк и изделия из него	475	424	0,0189	0,014	89,3
80 Олово и изделия из него	99	71	0,0039	0,0025	71,7
81 Цвет. металлы, металлокерам.	1167	877	0,0465	0,03	75,2
82 Инструм., ножевые изделия	6446	8545	0,2572	0,28	132,6
83 Пр. изд. из неблагор. металлов	10731	12120	0,4281	0,41	112,9
84 Реакторы ядерные, котлы	458307	536933	18,2843	17,88	117,2
85 Электромаш., звукозап. ап.	469050	624323	18,7129	20,78	133,1
86 Локомотивы ж/д, трамваи	3286	2383	0,1311	0,08	72,5
87 Ср-ва наз. трансп., кр. ж/д	126484	111243	5,0461	3,70	88
88 Летательные аппараты	39	49	0,0015	0,0016	125,6
89 Суда. лодки, др. плавсредства	4974	38712	0,1984	1,29	778
90 Аппар. оптич., фото-, кинематограф., изм., мед.	52807	49963	2,1067	1,67	94,6
91 Часы и их части	984	839	0,0392	0,034	87
92 Инструменты музыкальные	378	184	0,0151	0,0010	48,7
93 Оружие и боеприпасы	378	521	0,0151	0,022	137,8
94 Мебель; пост. принадл.	57214	54755	2,2826	1,82	95,7
95 Игрушки, спортинвентарь	14089	14205	0,5621	0,47	100,8
96 Разные готовые изделия	3059	3140	0,1220	0,10	102,7
97 Произведения искусства	42	17	0,0017	0,0009	40,5
Всего	2506561	2782949			11

Российско-финские инвестиционные проекты

Освоение нефтяных месторождений Тимано-Печерского бассейна в Республике Коми и Ненецком АО (Южно-Шапкинское месторождение. Извлекаемые запасы – 23 млн.т. нефти). Российский участник – ЗАО «Север ТЭК» (СП – «Лукойл»-«Фортум»). Финский участник – АО «Фортум» (сфера деятельности – ТЭК). Возможный объем инвестиций – 180 млн.долл. (доля АО «Фортум»). На первом этапе концерн инвестирует 10 млн.долл. Проведена пробная добыча. Ведутся работы по полномасштабной промышленной эксплуатации месторождения, начало которой намечено в 2003г.

Строительство нефтепровода Южно-Шапкинское месторождение – Балтийская трубопроводная система длиной 100 км. Росссийский участник – СП «Север ТЭК». Финский участник – «Фортум». Возможный объем инвестиций – 200 млн.евро, кредит ЕБРР. Ввод в эксплуатацию в 2003г.

Строительство Северо-Западной ТЭЦ в г.Санкт-Петербурге (1 очередь 2 энергоблока по 450 мвт.). Российский участник – ГУП ВО «Технопром-экспорт», АО «Ленэнерго». Финский участник – АО «Фортум» (один из акционеров «Ленэнерго»). Возможный объем инвестиций – стоимость первой очереди 1,6 млрд.долл. Рассматривается участие «Фортум» в качестве инвестора. Осуществлен пуск первой очереди мощнностью 450 мвт. Ведется строительство второго энергоблока.

Строительство морского грузового района (МГР) на территории морпорта г.Санкт-Петербурга в пос.Бронка. Суммарный объем грузов составит 8 млн.т. в год, в т.ч. нефтепродукты, контейнеры и трейлеры. Российский участник – Администрация г.Санкт-Петербурга. Финский участник – АО «Маерск-Силенд». АО «Фортум» в консорциуме с АО «Финнлайнс» и датской фирмой 100 млн.долл. Ведутся переговоры с Администрацией города по выработке финансовой структуры реализации проекта.

Строительство автозаправочных станций «Несте» (АО «Фортум») в районе г.Санкт-Петербурга. Уже построено 22 станции. Российский участник – администрации г.Санкт-Петербурга и Ленинградской обл. Финский участник – АО «Фортум». Возможный объем инвестиций – 20 млн.долл. Ведется строительство новых станций.

Развитие кабельной телефонной сети на Северо-Западе и в Центральной России. Российский участник – ЗАО «Сонера Русь» в г.Санкт-Петербурге и ее филиал в Москве, АО «Ленэнерго», АО «Новгородэнерго», АО «Тверьэнерго», АО «Мосэнерго». Финский участник – «Сонера» Лтд. (сфера деятельности – телекоммуникации, услуги оператора мобильной и кабельной телефонной связи). Возможный объем инвестиций – 54 млн.долл.

Инвестиции фирмы «Сонера», проложившей оптико-волоконный кабель по линиям электропередач от г.Хельсинки до г.Москвы, в развитие кабельной телефонной сети в России составили 54 млн.долл.

Создание новой сети мобильной связи стандарта GSM 900/1800 в Московском регионе. Российский участник – ЗАО «Соник Дуо», СП с компанией «Центральный телеграф». Финский участник – «Сонера» (с долей финансирования 35%). Возможный объем инвестиций – 300 млн.долл. Пуск новой сети мобильной связи стандарта GSM 900/1800 в Москве состоялся в конце 2001г. Общий объем привлеченных инвестиций в создание сети превысил 70 млн.долл.

Создание общероссийского оператора сотовой мобильной связи стандарта GSM «Мегафон», с охватом в перспективе 80% территории России. Российский участник – ОАО «Теликоминвест». Финский участник – «Сонера» в консорциуме с «Телия Мобайл», Швеция (сфера деятельности – услуги оператора телефонной связи). Возможный объем инвестиций – 600 млн.долл. «Сонера» планирует до конца 2005г. инвестировать в этот проект 20-30 млн.долл. Создано ОАО, которое объединяет все региональные сети в рамках общероссийского оператора сети «Мегафон».

Строительство производственной линии по изготовлению тонкого мебельного шпона в г.Чудово Новгородской обл. Российский участник – ОАО «Новгородские лесопромышленники». Финский участник – АО «Шауман Вуд» (корпорация «УПМ-Кюммене», сфера деятельности – лесо-промышленный комплекс). Возможный объем инвестиций – 13 млн.евро. Российские специалисты разрабатывают проектную документацию. Главный корпус завода планируется построить к началу 2003г.

Строительство второй очереди фабрики по производству большеформатной ламинированной фанеры «Чудово-RWS» в Новгородской обл. Российский участник – ЗАО «Новгородлеспром». Финский участник – АО «Шауман Вуд» (корпорация «УПМ-Кюммене»). Возможный объем инвестиций – 10 млн.долл. Ведется подготовка строительства. Реализация проекта планируется в 2003г.

Строительство завода по выпуску базовых компонентов для производства минудобрений в г.Новгороде. Российский участник – АО «Акрон». Финский участник – АО «Кемира Агро» (сфера деятельности – производство химической продукции). Возможный объем инвестиций – 5 млн.долл. Завершено строительство здания. Ведется монтаж технологического оборудования. Реализация проекта намечена в 2003г.

Создание производства стеклоконтейнеров мощностью 240 млн. бутылок в год в г.Новгороде с объемом реализации в 17 млн.долл. Российский участник – администрация г.Новгорода. Финский участник – АО «Финниш Холдинге», АО «Кархулан Ласи» (сфера деятельности – производство стеклянной тары). Возможный объем инвестиций – 27,2 млн.долл. Строительные работы начаты. Ввод эксплуатацию запланирован на 2003г., выход на проектную мощность – в 2006г.

Завершение строительства Юго-Западных очистных сооружений г.Санкт-Петербурга. Российский участник – ГУП «Водоканал» г.Санкт-Петербурга. Финский участник – Консорциум фирм Швеции и Финляндии («Сканска», НСС, ЮИТ) и финансовой компании НЕФКО. Возможный объем инвестиций – 112 млн.долл. (доля Финляндии 10 млн.долл.). Консорциумом, возглавляемым финской фирмой «Уотер Про Партнере», разработан проект. К строительству планируется приступить в начале 2003г.

Рекультивация полигона токсичных отходов «Красный бор» в Ленинградской обл. Российский участник – профильные подразделения Администрации г.Санкт-Петербурга. Финский участник – Координационный совет из профильных структур Финляндии, Дании и Швеции. Возможный объем инвестиций – 10 млн.долл. (доля Финляндии составляет 1 млн.долл.). Работы по осуществлению проекта решаются координационным советом, в который входят министерство окружающей среды Финляндии, шведское агентство по содействию международному развитию. Датское агентство окружающей среды, Северная экологическая финансовая корпорация, Программа Евросоюза ТАСИС, ЕБРР и Администрация г.Санкт-Петербурга.

Строительство завода по производству гофрированного картона и упаковки из него. Производительность 75 млн.кв.м. в год (первая очередь) 120 млн.кв.м. в год (вторая очередь) ст.Пешелань, Арзамасский р-н, Нижегородская обл. Российский участник – администрация Нижегородской обл. Финский участник – АО «Стура Энсо» (сфера деятельности – леспром). Возможный объем инвестиций – 40 млн.евро. (>35 млн.евро прямые инвестиции). Строительство должно начаться в 2003г. Завершение первой очереди – янв. 2004г. Выход на полную мощность в 2007г.

Строительство лесопильного завода мощностью 100.000 куб.м. в год (первая очередь), 200.000 куб.м. в год (вторая и третья очереди). Пос. Импилахти Пяткираннтского р-на Карелии. Российский участник – руководство Республики Карелия. Финский участник – АО «Стура Энсо». Возможный объем инвестиций – 8,6 млн. евро (первая очередь) прямые инвестиции 17 млн.евро (вторая и третья). Ведется строительство первой оче-реди. Пуск в эксплуатацию в авг. 2003г.

Завод по переработке отходов от производства картона. Финский участник – «Стура-Энсо пэкэджинг». Возможный объем инвестиций – 10 млн.евро. Завершение в нояб. 2003г.

Программа по улучшению водоснабжения и защите окружающей среды в г.Калининграде. Российский участник – ГУП «Водоканал» г.Калининграда. Финский участник – Северный инвестиционный банк (СИБ). Возможный объем инвестиций – 13 млн.долл. «СИБ» подтвердил предоставление займа на разработку проекта.

Восстановление плавильного агрегата на комбинате «Печенга-Никель». Российский участник – Комбинат Печенга-Никель. Финский участник – Северный инвестиционный банк (СИБ). Возможный объем инвестиций – 60 млн.долл. Разработана техническая концепция восстановления плавильного агрегата. Планируемый финансовый пакет состоит из субсидий в 30 млн.долл. от Норвежского правительства и долгосрочного кредита СИБ на такую же сумму

Завод по производству строительной теплоизоляции, Егорьевский р-н Московской обл. Финский участник – «Сан-Гобен-Изовер» (французско-финский концерн). Возможный объем инвестиций – 30 млн. евро (прямые инвестиции). Начато строительство в сент. 2002г. Срок строительства – 1 год.

Реконструкция двух заводов по производству автомобильных шин. Первая очередь – 900 тыс.шт. в год. Вторая очередь – 2700 тыс. шт. в год. Российский участник – «Амтел». Финский участник – «Нокиан ренкаат». Возможный объем инвестиций – 25 млн.евро в т.ч. доля финской стороны 10 млн.евро. Завершение первой очереди в 2003г. Завершение второй очереди в 2004г.

Прорабатываемые инвестиционные проекты с участием финских фирм. Строительство целлюлозно-бумажного комбината в Новгородской обл., г.Малая Вишера. Российский участник – АО «Маловишерский ЦБК». Финский участник – АО «Яакко Пеурю Консалтинг». Возможный объем инвестиций – 500 млн.долл. Разработан бизнес план проекта. Основной инвестор с финской стороны подбирается.

Строительство лесопильного завода производительностью 100.000 куб.м. в год, Новгородская область. Финский участник – АО «Стура Энсо». Возможный объем инвестиций – 12,5 млн.евро, прямые инвестиции. Ведутся переговоры с администрацией области по подписанию инвестиционного договора.

Строительство лесопильного завода Производительностью 200.000 куб.м. в год, г.Пестов Новгородской обл. Российский участник – «Новгородлеспром». Финский участник – УМП-Кюммене. Возможный объем инвестиций – 30 млн.евро. Завершение строительства намечено в 2003г.

Строительство целлюлозного завода на территории России. Финский участник – АО «Метсяя-Ботния». Возможный объем инвестиций – 700 млн.долл. Осуществляется поиск партнера с российской стороны.

Строительство в Хабаровском крае двух предприятий по производству пиломатериалов объемом до 85 тыс.куб.м. в год каждое. Российский участник – «Комсомольский КЛПХ» (ОАО «Дальлеспром»), Средне-Амгуньский КЛПХ. Финский участник – АО «Стура Энсо». Возможный объем инвестиций – 40 млн.долл. (20 млн.долл. каждое предприятие). Подписаны контракты на поставку оборудования для производства сухих пиломатериалов, подготовлены проекты бизнес-планов.

Строительство новых и модернизация старых производственных мощностей ГМК «Норильский никель». Российский участник – ГМК «Норильский Никель». Финский участник – АО «Оутокумпу». Возможный объем инвестиций – 250 млн.долл. Участниками проекта подписаны инвестиционные соглашения. Ведутся переговоры по их реализации.

Создание горно-обогатительного комбината по выпуску цинкового концентрата на Новой Земле. Возможные российские участники: «Архангельскгеологодобыча» и ГМК «Норильский Никель». Финский учасник – АО «Оутокумпу». Возможный объем инвестиций – 100 млн.долл. Предполагается образование акционерного общества в составе: «Оутокумпу», «Архангельскгеологодобыча» и ГМК «Норильский Никель».

Строительство в г.Санкт-Петербурге завода по производству бытовых автоматических стиральных машин в рамках программы «ЕвроРоссия». Российский участник – Администрация г.Санкт-Петербурга. Финский участник – концерн «Элек-

тролюкс». Возможный объем инвестиций – 60 млн.долл. Ведутся переговоры по созданию свободного таможенного склада и свободной экономической зоны в районе г.г.Светогорска или Санкт-Петербурга.

Организация производства телефонных компонентов в г.Санкт-Петербурге в рамках программы «ЕвооРоссия». Российский участник – Администрация г.Санкт-Петербурга. Финский участник – АО «Элкотек». Возможный объем инвестиций – 100 млн.долл. Рассматривается возможность организации свободного таможенного склада в районе г.Санкт-Петербурга.

Совместное строительство высокоскоростной железнодорожной магистрали между г.г.Санкт-Петербург и Хельсинки. Российский участник – МПСРФ. Финский участник – Железные дороги Финляндии (VR). Возможный объем инвестиций – 463 млн.долл. (к 2003г. финская часть составит 110 млн.долл., российская часть – 193 млн.долл. к 2005г. Требуется решение о выделении соответствующих объемов финансирования.

Перспективные совместные российско-финляндские инвестиционные проекты. Освоение Штокмановского газоконденсатного месторождения в Баренцевом море. Российский участник – ЗАО «Россшельф» (ОАО «Газпром» – 51% акций). Финский участник – АО «Фортум». Возможный объем инвестиций – 2 млрд.долл. Идет формирование Комиссии по разработке условий пользования недрами и проекта Соглашения о разделе продукции.

Строительство Северо-Европейского газопровода из России через финские территориальные воды и Балтийское море в Германию. Российский участник – АО «Нордтрансгаз» – СП с ОАО «Газпром». Финский участник – АО «Фортум» 4 - 5 млрд.долл. Стороны ведут разработку ТЭО проекта, бизнес-плана и концепции организации финансирования.

Строительство Северной железной дороги Архангельск-Сыктывкар-Пермь (проект «Белкомур»). Российский участник – ОАО «Белкомур». Финский участник – Железные дороги Финляндии (VR), компании лесопромышленного комплекса. Возможный объем инвестиций – 700 млн.долл. Изучают предложение российской стороны по финансированию строительства в обмен на долгосрочную аренду лесных участков.

Организация пассажирского паром-ного сообщения между г.г.Санкт-Петербург и Хельсинки (проект «Морской экспресс»). Российский участник – ЗАО «Морской экспресс», Администрация г. Санкт-Петербурга. Финский участник – Финский оператор пассажирских морских перевозок (возможно АО «Силья Лайн»). Возможный объем инвестиций – 18 млн.долл. Рассматривается вариант участия финской фирмы в акционерном капитале компании, которая будет управлять морской линией Санкт-Петербург-Хельсинки.

Строительство завода по производству автомобильных шин мощностью 1,2 млн.шт. в год. Российский участник – «Амтел». Финский участник – «Нокиан ренкаат». Возможный объем инвестиций – 100 млн.евро. Имеется предварительная договоренность о строительстве.

Товарная структура товарооборота России и Финляндии

		Экспорт России					Импорт России				
		2001г.		2002г.		2002/	2001г.		2002г.		2002/
Код ТН ВЭД СНГ		тыс.дол.	% к ит.	тыс.дол.	% к ит.	01, %	тыс.дол.	% к ит.	тыс.дол.	% к ит.	01, %
	Всего	3064372	100	3234398	100	+5,5	2506561	100	2782949	100	+11
01-24	Продтов., с/х сырье, кр. текстилья	4107	0,13	4946	0,15	+20,4	169803	6,8	203491	7.3	+19,8
25-27	Минеральные продукты	2016705	65,8	2217117	68,6	+9,9	62992	2.5	68331	2,5	+8,5
27	топливно-энергетические товары	1956193	63,9	2175793	67,3	+11,2	40256	1,6	51976	1.9	+29,1
28-40	Продукция химпрома, каучук	256274	8,4	278796	8.6,	+8,8	383975	15,3	501968	16,2	+30,7
41-43	Кожев. сырье, пушнина и изделия	2483	0,1	4607	0,14	+85,5	25254	1	30167	1.1	+19
44-49	Древесина, целлюлозно-бум. изд.	436083	14,2	521243	16,1	+19,5	272920	10,9	409130	11,7	+49,9
50-67	Текстиль, изделия и обувь	24723	0,8	19563	0,6	-20,8	75380	3	74097	2,7	-1,7
71	Драгкамни и металлы, изделия	48	0	96	0	+200	262	0	657	0	+250
72-83	Металлы и изделия из них	254090	8,3	343093	10,6	+35	159890	6,4	200626	7,2	+25,5
84-90	Машины и транспортные средства	65660	2,1	97904	3	+49,1	1114947	44,5	1307205	46	+17,2
68-70	(91-97) Другие товары	3933	0,1	4238	0,13	+7,7	154260	6,2	151777	4,4	-1.6

оценка на базе данных финской таможенной статистики за 9 мес.2002г.
Средний курс доллара: 2001г. – 6,6388 фмк.; 9 мес.2002г. – 1,0793 евро.

Перечень приоритетных экологических проектов на территории России программы Природоохранного партнерства в рамках «Северного измерения», в млн.евро

	Необх. объем инвест.	Кредитор	Выдел. суммы кредит	грант
Модернизация муниципальных служб г. Архангельск	20	ЕБРР	-	-
Энергосберегающая система отопления, г. Калининград	32	ЕБРР	-	7,30
Свалка твердых отходов, г. Калининград	55	СИБ	-	-
Водоснабжение и водоочистка, Республика Коми	30	ЕБРР	-	5,90
Водоснабжение, очистка сточных вод, реконструкция свалки отходов, модернизация отопления, Ленинградская область	120	СИБ	7	4,00
Энергосберегающая система отопления, г. Мурманск	52	СИБ	-	-
Водоснабжение, очистка сточных вод, реконструкция свалки отходов, модернизация отопления, г. Новгород	65	СИБ	-	-
Завершение модернизации Юго-Западных очистных сооружений, г. Санкт-Петербург	181	*	45 50 50	50
Очистные сооружения, г. Санкт-Петербург	202	СИБ	-	-
Энергосберегающая система отопления, г. Санкт-Петербург	92	ЕБРР	-	-
Комплекс защитных сооружений г. Санкт-Петербурга от наводнений	418	*	245 40 40	1,00
Северные водоочистные сооружения г. Санкт-Петербург	50	ЕБРР	-	6,35
Итого	1332	-	477	74,55

* СИБ, ЕБРР, ЕИБ

Франция

Внешняя торговля России и Франции, в тыс.евро

	Код товара	2001г. Экспорт России тонн	2001г. Экспорт России ст-ть	2001г. Импорт тонн	2001г. Импорт ст-ть	2002г. (оценка) Экспорт России тонн	2002г. (оценка) Экспорт России ст-ть	2002г. (оценка) Импорт тонн	2002г. (оценка) Импорт ст-ть
Всего		-	5072,6	-	2292,9	-	5240,0	-	2340,0
с/х и продтовары, в млн.евро.		-	69,5	-	284	-	38,2	-	320
1. Зерновые	10	-	-	-	-	-	178	-	4460
а) пшеница и рожь, ячмень	1001,02,03	-	-	58188	8564	-	-	-	-
б) кукуруза в зернах	1005	-	-	843	706	-	-	-	-
2. Прочие товары раст. происх.		-	6777	-	45758	-	1245	-	41200
а) солод	1107	-	-	56352	17182	-	-	-	21200
б) растительное масло	1507	-	-	8525	5111	-	-	-	3420
3. Говядина	0201-0202	-	-	-	-	-	-	-	-
а) мороженая		-	22	26	3535	5469	-	5	-	6675
б) мороженая, бескостная		-	-	-	1859	1952	-	-	-	2640
4. Свинина	0203,0206	-	-	25871	30973	-	-	-	31200
5. Птица битая	207	-	-	-	-	-	-	-	58000
а) куры мороженые		-	-	10748	9033	-	-	-	12300
б) индейка мороженая		-	-	74036	40452	-	-	-	34200
6. Рыба, рыбопродукты	3	18347	49902	319	2278	-	31535	-	3800
7. Сахар, кондит. изд.	1702	-	-	10256	3893	-	-	-	3050
8. Табачные изд.	2402-2403	-	-	1826	4937	-	-	-	2590
9. Консервы мясные, рыбные	1602	1616	4842	8706	12157	-	5435	-	11300
10. Алкогольные напитки	2203-2208	463	412	33720	63516	-	540	-	86000
11. Какао и изделия	1804-1806	24,3	235	1297	3134	-	-	-	2600
12. Молочные продукты	0401-0409	465,5	1107	2864	7326	-	-	-	10100
13. Экстракты, специи, мороженное	21	-	-	11785	36633	-	-	-	32100
Энергоносители, в млн.евро.		-	4025	-	5,7	-	4240	-	2,0
1.Нефть сырая	2709	7701024	1454644	-	-	10906577	2,066,600	-	-
2. Газ природный	2712	-	1674949	-	-	-	1279581	-	-
3. Нефтепродукты	2710	4078882	879227	3948	5583,0	-	890000	-	-
4. Уголь	2701	224098	13320	-	-	-	12300	-	-
Радиоактивные материалы, в млн.евро.		-	255,2	-	3,2	-	242,0	-	3,0
Черные металлы и изделия, в млн.евро	72,73	-	77,1	-	52,1	-	79	-	34,1
Цветные металлы, в млн.евро	74-81	-	330,1	-	27,3	-	343	-	20,1
1.Медь и изделия из нес	74	52739	95231	90,9	771	-	116500	-	715
2. Никель и изделия из него	75	15976	108198	70,8	275	-	185200	-	37
3. Алюминий и изделия из него	76	28415	54146	2495	17624	-	25100	-	19200
4. Титан и изделия из него	8108	12755	21202	283	8094	-	17000	-	6
Химические товары, в млн.евро		-	136,6	-	167	-	126,4	-	168
1.Удобрения	3102-3105	541313	65888	15	14	-	63200	-	11
2.Средства защиты растений	3808	-	-	2321	37035	-	-	-	26500
3.Прочие химические товары		-	55283	-	129835	-	53100	-	-
Пластмассы и изделия, в млн.евро	3901-3999	-	4,4	34790	71,7	-	3,4	-	82,3
Каучук и резиновые изделия, в млн.евро	4002-4099	-	4,4	1819	12,3	-	3,7	-	16,8
Древесина и изделия, в млн.евро		-	115,8	-	58,2	-	110,0	-	59,6
1. Необработанные лесоматериалы	4403	655	471,0	-	-	-	55,0	-	-
2. Пиломатериалы, ДСП И ДВП	4407	206672	57082	4912	5948	-	67000	-	110
3. Фанера клееная	4412	6436	3490	-	-	-	3450	-	285
4. Изделия профилированные	4409	909	660	-	347	-	570	-	256
5. Целлюлоза	4703-4705	25647	12564	-	4	-	6300	-	45
6. Бумага и картон	4802-4899	61899	37382	21332	52225	-	33420	-	59400
Промоборудование, в млн.евро	84-85	-	23,4	-	673,3	-	24,8	-	610,0
Транспортные средства, в млн.евро	87-89	-	10,3	-	121,4	-	10,6	-	184,7
1.Тракторы и запчасти	8701	-	-	-	5333	-	-	-	8000
2 . Легковые автомобили и запчасти	87032	-	10113	-	80877	-	7300	-	130200
3. Авиатехника, запчасти, узлы	8803	-	205	-	13246	-	1300	-	22340
Потребительские товары, в млн.евро		-	30,6	-	649,6	-	18,4	-	580,0
1 .Фармацевтические	3002-3006	-	-	-	237471	-	1150	-	125900
2.Парфюмерные и косметические	3303-3307	-	-	-	223848	-	1250	-	257700
3.Ткани, хлопок, шерсть	50,52,51	2432	7428	-	2728	-	6120	-	3376
4. Одежда	6102-6117	370	9912	1110	67633	-	4800	-	87950
5.Обувь	6401-6405	-	-	227	9475	-	-	-	11200
6.Мсбель.осветительные приборы	94	-	6752	2972	25054	-	5300	-	24832
7.Изделия из стекла и керамики	70	2066	1202	10413	27445	-	750	-	31677
8. Часы и часовые механизмы	91	-	4	-	1405	-	6	-	1143
9.Бытовые электронные и электрические товары		-	-	-	58100	-	450	-	47200
10.Ружья охотничьи и спортивные	93	-	1408	-	1641	-	-	-	1550
11.Картины, антиквариат	97	-	492	-	5391	-	-	-	2230

Чехия

Импорт России из Чехии по товарным группам, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	инд. 02/01
	Всего	488709	519169	100	100	106,2
01	Живые животные	32	23	0,01	0	71,9
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты	734	74	0,15	0,01	10,1
03	Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	1	15	0	0	1500
04	Молочная продукция, яйца птиц; мед натуральный	6028	9607	1,23	1,85	159,4
05	Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	-	-	-	-	-
06	Живые деревья и другие растения; луковицы, корни	117	133	0,02	0,03	113,7
07	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	36	38	0,01	0,01	105,6
08	Съедобные плоды [фрукты] и орехи; кожура и корки цитрусовых или дынь	2	1	0	0	50
09	Кофе, чай, мате [парагвайский чай] и Пряности	56	212	0,01	0,04	378,6
10	Хлебные злаки	-	-	-	-	
11	Продукция мукомольно-крупяной промышленности; солод: крахмал; инулин	228	5140	0,05	0,99	2254,4
12	Масличные семена и плоды; проч.семена, плоды и зерно: лекарственные растения	1134	2377	0,23	0,46	209,6
13	Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы	1560	1361	0,32	0,26	87,2
14	Растительные материалы для изготовления плетеных изделий	-	-	-	-	-
15	Жиры и масла животного или растительного происхождения	11	9	0	0	81,8
16	Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков	1843	938	0,38	0,18	50,9
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	3095	3270	0,63	0,63	105,7
18	Какао и продукты из него	627	1076	0,13	0,21	171,6
19	Готовые продукты из зерна хлебных злаков, муки, крахмала или молока	1145	805	0,23	0,16	70,3
20	Продукты переработки овощей, плодов [фруктов], орехов	481	1111	0,10	0,21	231
21	Разные пищевые продукты	1307	1462	0,27	0,28	111,9
22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	1505	2116	0,31	0,41	140,6
23	Остатки и отходы пищевой промышленности; готовые корма	1446	1721	0,30	0,33	119
24	Табак и промышленные заменители табака	0	0	0	0	-
25	Соль; сера; земли и камень, штукатурные материалы, известняк и цемент	2156	2842	0,44	0,55	131,8
26	Руды, шпак и зола	-	-	-	-	-
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки, битуминозные вещества	6026	2416	1,23	0,47	40,1
28	Продукты неорг. химии: соединения драг. металлов, редкоземельных металлов	11416	17481	2,34	3,37	153,1
29	Органические химические соединения	1191	1612	0,24	0,31	135,3
30	Фармацевтическая продукция	37715	29653	7,72	5,71	78,6
31	Удобрения	-	-	-	-	-
32	Экстракты дубильные или красильные; таннины и их производные; красители	2216	2677	0,45	0,52	120,8
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические средства	1185	1138	0,24	0,22	96
34	Мыло, поверхностно-активные органические в-ва, моющие средства	8388	9724	1,72	7,87	115,9
35	Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты	197	46	0,04	0,01	23,4
36	Взрывчатые вещества; пиротехнические изделия; спички; пирофорные сплавы	-	-	-	-	-
37	Фото – и кинотовары	1524	1208	0,31	0,23	79,3
38	Прочие химические продукты	2054	1995	0,42	0,38	97,1
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	14767	15068	3,02	2,90	702
40	Каучук, резина и изделия из них	5456	9360	7,12	1,80	171,6
41	Необработанные шкуры и кожа [кожевенное сырье] (кроме натур. меха)	-			-	
42	Изделия из кожи; шорно-седельные изделия и упряжь	1273	1060	0,26	0,20	83,3
43	Натуральный и искусственный мех; изделия из него	1935	1687	0,40	0,32	87,2
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	426	1315	0,09	0,25	308,7
45	Пробка и изделия из нее	20	17	0	0	85
46	Изделия из соломы, альфы и прочих материалов для плетения	6	2	0	0	33,3
47	Масса из древесины или из других волокнистых целлюлозных материалов	-	-	-	-	-
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	26983	42820	5,52	8,25	158,7
49	Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфии	7132	13034	1,46	2,51	182,8
50	Шелк	-	-	-	-	-
51	Шерсть, тонкий и грубый волос животных; пряжа из конского волоса и ткань	1392	409	0,28	0,08	29,4
52	Хлопок	744	388	0,15	0,07	52,2
53	Прочие растительные текстильные волокна; бумажная пряжа и ткани из нее	20	31	0	0,01	155
54	Химические нити	2038	1895	0,42	0,37	93
55	Химические волокна	990	687	0,20	0,13	69,4
56	Вата, войлок и нетканые материалы; специальная пряжа; бечевки, шнуры	1649	1593	0,34	0,31	96,6
57	Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	305	196	0,06	0,04	64,3
58	Специальные ткани; материалы с прошивным ворсом; кружева; гобелены	580	292	0,12	0,06	50,3
59	Текстильные материалы, пропитанные, с покрытием,дублированные	458	2265	0,09	0,44	494,5
60	Трикотажное полотно машинного или ручного вязания	18	28	0	0,01	155,6
61	Одежда и принадлежности трикотажные машинного или ручного вязания	562	442	0,11	0,09	78,6
62	Одежда и принадлежности одежды текстильные	3205	2510	0,66	0,48	78,3
63	Прочие готовые текстильные изделия; наборы; одежда	1037	829	0,21	0,16	79,9

Код ТН ВЭД				в % к итогу		инд.
		2001г.	2002г.	2001г.	2002г.	02/01
64	Обувь, гетры и аналогичные изделия: их части	218	423	0,04	0,08	194
65	Головные уборы и их части	905	935	0,19	0,18	103,3
66	Зонты, солнцезащитные зонты,трости,трости, сиденья, хлысты, кнуты	18	13	0	0	72,2
67	Обработанные перья и пух и изделия из них; искусственные цветы	9	53	0	0,01	588,9
68	Изделия из камни, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов	1838	2337	0,38	0,45	127,1
69	Керамические изделия	14853	12054	3,04	2,32	81,2
70	Стекло и изделия из него	15198	20466	3,11	3,94	134,7
71	Жемчуг. драгоценные или полудрагоценные камни, драг, металлы	301	313	0,06	0,06	104
72	Черные металлы	1013	897	0,21	0,17	88,5
73	Изделия из черных металлов	8718	7414	1,78	1,43	85
74	Медь И изделия из нее	226	128	0,05	0,02	56,6
75	Никель и изделия из него	18	3	0	0	16,7
76	Алюминий и изделия из него	2900	4417	0,59	0,85	152,3
78	Свинец и изделия из него	-	-	-	-	-
79	Цинк и изделия из него	-	-	-	-	-
80	Олово и изделия из него	2	0	0	0	0
81	Прочие недрагоценные металлы; металлокерамика;изделия из них	19	1	0	0	5,3
82	Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоценных металлов	2313	1558	0,47	0,30	67,4
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	1855	1933	0,38	0,37	104,2
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование И механические устройства, их части	80268	95142	16,42	18,33	118,5
85	Электрические машины и оборудование, их части	35805	44397	7,33	8,55	124
86	Железнодорожные или трамвайные локомотивы, подвижной состав и их части	10329	8572	2,11	1,65	83
87	Сродства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного	125112	99088	25,60	19,09	79,2
88	Летательные аппараты, космические аппараты, и их части	272	510	0,06	0,10	187,5
89	Суда, лодки и другие плавучие средства	8	21	0	0	262,5
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические	5614	5327	1,15	1,03	94,9
91	Часы всех видов и их части	107	95	0,02	0,02	88,8
92	Инструменты музыкальные, их части и принадлежности	828	1022	0,17	0,20	123,4
93	Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	298	452	0,06	0,09	151,7
94	Мебель; постельные принадлежности лампы и осветительное оборудование	9220	9966	1,89	1,92	108,1
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь; их части и принадлежности	1329	929	0,27	0,18	69,9
96	Разные готовые изделии	2666	2497	0,55	0,48	93,7
97	Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат	-	-	-	-	-

Экспорт России в Чехию по товарным группам, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	инд. 02/01
	Всего	1999704	1848249	100	100	92,4
01	Живые животные	11	10	0	0	90,9
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты	-	-	-	-	-
03	Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	470	560	0,02	0,03	119,1
04	Молочная продукция; яйца птиц;мед натуральный	-	-I			
05	Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	64	28	0	0	43,8
06	Живые деревья и другие растения; луковицы, корни	-	-	-	-	-
07	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	58	14	0	0	24,1
08	Съедобные плоды [фрукты] и орехи; кожура и корки цитрусовых или дынь	-		-	-	-
09	Кофе, чай, мате [парагвайский чай] и пряности	0	2	0	0	
10	Хлебные злаки	-				-
11	Продукция мукомольно-крупяной промышленности; солод; крахмал; инулин			-	-	-
12	Масличные семена и плоды; проч.семена, плоды и зерно; лекарственные растения	2	16	0	0	800
13	Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы				-	
14	Растительные материалы для изготовления плетеных изделий	572	225	0,03	0,01	39,3
15	Жиры и масла животного или растительного происхождения	1	0	0	0	0
16	Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков	295	237	0,01	0,01	80,3
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара					-
18	Какао и продукты из него	1	1	0	0	100
19	Готовые продукты из зерна хлебных злаков, муки, крахмала или молока	167	253	0,01	0,01	151,5
20	Продукты переработки овощей, плодов [фруктов], орехов					-
21	Разные пищевые продукты	556	495	0,03	0,03	89
22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	59	93	0	0,01	157,6
23	Остатки и отходы пищевой промышленности; готовые корма					
24	Табак и промышленные заменители табака					-
25	Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известняк и цемент	3875	2252	0,19	0,12	58,1
26	Руды, шлак и зола	41 601	63936	2,08	3,46	153,7
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещ.	1613229	1438988	80,67	77,86	89,2
28	Продукты неорг. химии: соединения драг. металлов, редкоземельных металлов	23723	17560	1,19	0,95	74
29	Органические химические соединения	8624	7702	2 0,43	0,42	89,3
30	Фармацевтическая продукция	99	53	0	0	53,5
31	Удобрения	18733	15899	0,94	0,86	84,9
32	Экстракты дубильные или красильные; таннины и их производные; красители	17	28	0	0	164,7
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические средства	147	91	0,01	0	61,9
34	Мыло, поверхностно-активные органические в-ва, моющие средства	10	24	0	0	240
35	Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты	70	106	0	0,01	151,4
36	Взрывчатые вещества; пиротехнические изделия; спички; пирофорные сплавы	-	-		-	
37	Фото- и кинотовары	15	3	0	0	20
38	Прочие химические продукты	142	559	0,01	0,03	393,7
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	1044	762	0,05	0,04	73
40	Каучук, резина и изделия из них	13100	13132	0,66	0,71	100,2
41	Необработанные шкуры и кожа [кожевенное сырье] (кроме натур. меха)	3352	1867	0,17	0,10	55,7
42	Изделия из кожи; шорно-седельные изделия и упряжь	9	19	0	0	211,1
43	Натуральный и искусственный мех; изделия из него	2	4	0	0	200
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	6918	8226	0,35	0,45	118,9
45	Пробка и изделия из нее	0	1	0	0	
46	Изделия из соломы, альфы и прочих материалов для плетения	-	-	-	-	-
47	Масса из древесины или из других волокни-стых целлюлозных материалов	14903	16237	0,75	0,88	109
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	6996	5648	0,35	0,31	80,7
49	Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфии	158	1055	0,01	0,06	667,7
50	Шелк	-	-	-	-	-
51	Шерсть, тонкий и грубый волос животных; пряжа из конского волоса и ткань	186	558	0,01	0,03	300
52	Хлопок	5275	5256	0,26	0,28	99,6
53	Прочие растительные текстильные волокна; бумажная пряжа и ткани из нее	297	562	0,01	0,03	189,2
54	Химические нити	383	269	0,02	0,01	70,2
55	Химические волокна	526	744	0,03	0,04	141,4
56	Вата, войлок и нетканые материалы; специальная пряжа; бечевки, шнуры	18	12	0	0	66,7
57	Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	2	22	0	0	1100
58	Специальные ткани; материалы с «прошивным ворсом; кружева; гобелены	41	1	0	0	2,4
59	Текстильные материалы, пропитанные, с покрытием, дублированные	0	2	0	0	
60	Трикотажное полотно машинного или ручного вязания					-
61	Одежда и принадлежности трикотажные машинного или ручного вязания	18	28	0	0	155,6
62	Одежда и принадлежности одежды текстильные	228	327	0,01	0,02	143,4
63	Прочие готовые текстильные изделия; наборы; одежда	374	142	0,02	0,01	38
64	Обувь, гетры и аналогичные изделия, их части	151	208	0,01	0,01	137,7
65	Головные уборы и их части	5	5	0	0	100

Код ТН ВЭД		2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	инд. 02/01
66	Зонты, солнцезащитные зонты, трости, трости, сидения, хлысты, кнуты	-	-	-	-	-
67	Обработанные перья и пух и изделия из них: искусственные цветы	303	241	0,02	0,01	79,5
68	Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов	474	180	0,02	0,01	38
69	Керамические изделия	556	545	0,03	0,03	98
70	Стекло и изделия из него	651	440	0,03	0,02	67,6
71	Жемчуг , драгоценные или полудрагоценные камни, драг. металлы	27804	29452	1,39	1,59	105,9
72	Черные металлы	2838	4934	0,74	0,27	173,9
73	Изделия из черных металлов	3382	1 277	0,17	0,07	37,8
74	Медь и изделия из нее	10471	7989	0,52	0,43	76,3
75	Никель и изделия из него	102195	114760	5,11	6,21	112,3
76	Алюминий и изделия из него	-				-
78	Свинец о изделия из него	-			-	-
79	Цинк и изделия из него	946	990	0,05	0,05	104,7
80	Олово и изделия из него	2	1	0	0	50
81	Прочие недрагоценные металлы; металлокерамика;изделия из них	323	445	0,02	0,02	137,8
82	Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоценных металлов	400	666	0,02	0,04	166,5
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	47	111	0	0,01	236,2
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	68574	66266	3,43	3,59	96,6
85	Электрические машины и оборудование, их части	2976	4711	0,15	0,25	158,3
86	Железнодорожные или трамвайные локомотивы, подвижной состав и их част	4726	918	0,24	0,05	19,4
87	Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного	2628	3551	0,13	0,19	135,1
88	Летательные аппараты, космические аппараты, и их части	853	1280	0,04	0,07	150,1
89	Суда, лодки и другие плавучие средства	0	3	0	0	
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические	909	1189	0,05	0,06	130,8
91	Часы всех видов и их части	24	27	0	0	112,5
92	Инструменты музыкальные; их части и принадлежности					-
93	Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	314	352	0,02	0,02	112,1
94	Мебель; постельные принадлежности, лампы и осветительное оборудование	1386	3092	0,07	0,17	223,1
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь; их части и принадлежности	221	514	0,01	0,03	232,6
96	Разные готовые изделия	152	59	0,01	0	38,8
97	Произведения искусства, предметы колпекционирования и антиквариат	26	30	0	0	115,4

Товарная структура экспорта-импорта России и Чехии по группам ТН ВЭД

		Экспорт 2001г. тыс.долл.	Экспорт 2001г. % к итог.	Экспорт 2002г. тыс.долл.	Экспорт 2002г. % к итог.	Экспорт индекс 02/01	Импорт 2001г. тыс.долл.	Импорт 2001г. % к итог.	Импорт 2002г. тыс.долл.	Импорт 2002г. % к итог.	Импорт индекс 02/01
01-24	Продтовары и с/х сырье, кр. текстильного	2256	0,1	1934	0,1	85,7	21388	4,4	31489	6,1	147,2
25-27	Минеральные продукты	1658705	82,9	1505176	81,4	90,7	8182	1,7	5258	1	64,3
27	топливно-энергетические товары	1613229	80,7	1438988	77,9	89,2	6026	1,2	2416	0,5	40,1
28-40	Прод. химпрома, каучук	65724	3,3	55919	3	85,1	86109	17,6	89962	17,3	104,5
41-43	Кожев. сырье, пушнина и изделия из них	3363	0,2	1890	0,1	56,2	3208	0,7	2747	0,5	85,6
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изд.	28975	1,4	31167	1,7	107,6	34567	7,1	57188	11	165,4
50-67	Текстиль, текст. изделия и обувь	7504	0,4	8138	0,4	108,4	14148	2,9	12989	2,5	91,8
71	Драгкамни и металлы, изделия из них	651	0	440	0	67,6	301	0,1	313	0,1	104,6
72-83	Металлы и изделия из них	148408	7,4	160625	8,7	108,2	17064	3,5	16351	3,1	95,8
84-90	Машины, транспортные средства	80666	4	77918	4,2	96,6	257408	52,7	253057	48,7	98,3
68-70	(91-97) Другие товары	3456	0,2	5040	0,3	145,8	46337	9,5	49818	9,6	107,5
	Всего	1999704	100	1848249	100	92,4	488709	100	519169	100	106,2

Источник.Чешское таможенное управление

Чехия

Товарооборот между Россией и Чили

	ед.изм.	2001г. кол.	2001г. стоим.	2002г. кол.	2002г. стоим.
Товарооборот	млн.долл.	-	50,4	-	59,3
Росэкспорт	млн.долл.	-	33,1	-	36,3
дизтопливо	тыс.т.	30,3	7,8	57,5	15,6
стальной прокат	тыс.т.	51,3	13,2	36,3	9,2
арматура стальная	тыс.т.	7,5	2	1,7	0,4
мочевина	тыс.т.	53,8	6,2	25,2	3,1
гидрогеноортофосфат	тыс.т.	-	-	11,9	2
дигидрогеноортоф.	тыс.т.	-	-	17,6	3
феррохром	тыс.т.	1	0,7	0,6	0,4
бумага и картон	тыс.т.	102,6	0,9	0,4	0,1
водка	тыс.л.	177,3	0,5	207,7	0,6
шины автомобильные	тыс.шт.	3,8	0,3	0,2	0,01
лосось тихоокеанский	т.	220,6	0,2	-	-
оружие для спорта и охоты	тыс.шт.	2,2	0,1	3,9	0,2
Росимпорт	млн.долл.	-	17,3	-	23
яблоки свежие	тыс.т.	6,7	2,9	-	-
агар-агар	т.	194,5	2,6	195,6	2,6
вина	тыс.л.	750,4	2,4	3655	4,1
груши свежие	тыс.т.	4,3	2	-	-
виноград свежий	тыс.т.	1,2	1,1	-	-
сливы свежие	т.	-	-	101,7	0,1
киви свежие	тыс.т.	-	-	1,5	0,8
сливы сушеные	тыс.т.	0,5	0,6	1,4	1,8
рыба разная	тыс.т.	2,1	1,1	19,4	11,9

Швеция

Товарная структура торговли Швеции с Россией

(курсив – импорт из России по стране отгрузки), в тыс.долл.

Код ТН ВЭД СНГ		Шведский импорт из России янв.-сент. 2001		янв.-сент. 2002		Прирост	Шведский экспорт в Россию янв.-сент. 2001		янв.-сент. 2002		Прирост
01-97	Всего	612 551	100%	874 057	100%	42,69%	612 517	100%	790 218	100%	29,01%
		309 724	100%	708 247	100%	128,67%					
01-24	Продтовары и с/х сырье, кр. текстиля	15 978	2,61%	11 899	1,36%	-25,53%	41 940	6,85%	43 390	5,49%	3,46%
		9 561	3,09%	7 051	1,00%	-26,25%					
25-27	Минеральные продукты	310 286	50,65%	545 211	62,38%	75,71%	3 121	0,51%	3 326	0,42%	6,57%
		53 374	17,23%	419 478	59,23%	685,92%					
27	топливно-энергетические товары	304 846	49,77%	539 830	61,76%	77,08%	1 704	0,28%	1 960	0,25%	15,02%
		49 646	16,03%	415 733	58,70%	737,39%					
28-40	Продукция химпрома, каучук	45 220	7,38%	73 160	8,37%	61,78%	64 495	10,53%	76 095	9,63%	17,99%
		27 845	8,99%	56 431	7,97%	102,66%					
41-43	Кожсырье, пушнина и изделия	76	0,01%	41	0,00%	-46,10%	1 137	0,19%	1 067	0,14%	-6,09%
		0	0,00%	81	0,01%	-					
44-49	Древесина и целлюл.-бумаж. изделия	108 179	17,66%	109 302	12,51%	1,04%	53 879	8,80%	58 277	7,37%	8,16%
		101 070	32,63%	103 387	14,60%	2,29%					
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	10 941	1,79%	12 035	1,38%	9,99%	14 201	2,32%	13 130	1,66%	-7,54%
		10 859	3,51%	11 912	1,68%	9,70%					
71	драг.камни и металлы, изделия из них	26	0,00%	28	0,00%	10,55%	5	0,00%	26	0,00%	452,17%
		16	0,01%	28	0,00%	80,25%					
72-83	Металлы и изделия из них	106 115	17,32%	107 215	12,27%	1,04%	53 170	8,68%	53 215	6,73%	0,08%
		92 336	29,81%	96 960	13,69%	5,01%					
84-90	Машины, оборудование и транс. средства	13 135	2,14%	11 602	1,33%	-11,67%	363 680	59,37%	481 163	60,89%	32,30%
		12 211	3,94%	9 565	1,35%	-21,67%					
68-70	(91-97) Др. товары	2 595	0,42%	3 563	0,41%	37,34%	16 891	2,76%	60 530	7,66%	258,35%
		2 453	0,79%	3 353	0,47%	36,69%					

Источник: Центральное статбюро Швеции

Параметры развития внешней торговли Швеции с Российском Федерацией 2002-05гг.,

Шведский экспорт в Россию, 1 долл. + 10,33 шв. крон

Код SITC 3		2001г. т.	тыс.крон	тыс.долл.	2002г. т.	млн.долл.	2003г. т.	млн.долл.	2004г. т.	млн.долл.	2005г. т.	млн.долл.
1	Напитки и табак	293	8595	832	-	1,5	-	1,8	-	2	-	2,3
2	Сырье, за искл. топлива	126213	82504	7987	-	8	-	8,2	-	8,5	-	8,7
3	Топливо минер. и смаз. матер.	1984	27618	2674	-	3	-	3,1	-	3,2	-	3,2
4	Жиры и масла жив. и раст. происх.	3823	17967	1739	-	1,8	-	1,9	-	1,9	-	1,9
5	Прод. химпрома и связан. отрасл.	35159	555117	53738	-	58	-	60	-	65	-	80
6	Готовые изделия	92882	1709278	165467	-	185	-	185	-	175	-	175
7	Машины и оборуд. вкл. трансп.	33818	5036674	487577	-	540	-	570	-	580	-	600
8	Разные промтовары	12731	717815	69488	-	78	-	90	-	90	-	94
	Всего	454413	8699219	842132	-	875,3	-	920	-	927,6	-	965,1
Источник: Данные ЦСБ Швеции												
67	Черные металлы	22630	73696	7134	-	9	-	9	-	10	-	10
		12266	33683	3261								
68	Цветные металлы	17043	606628	58725	-	65	-	70	-	70	-	70
		21035	637651	61728								
682	Мель	5378	86244	8349	-	9	-	10	-	10	-	12
		5325	85500	8277								
683	Никель	5397	434602	42072	-	43	-	43	-	43	-	39
		5394	434495	42061								
684	Алюминий	4325	67257	6511	-	12	-	14	-	13	-	15
		2936	45705	4424								
689	Пр. неблаг. металлы, для металл.	1650	17257	1671	-	2	-	3	-	4	-	4
		1640	16676	1614								
7	Оборудование, вкл. трансп.	5069	158140	15309	-	23	-	25	-	24	-	28
		2377	14399	13939								
8	Разные промтовары	3325	160244	15512	-	20	-	22	-	23	-	26
		3045	154480	14955								
	Всего	4812195	7141204	691307	-	799,4	-	815,5	-	836,5	-	839,5
	Всего	3123679	3891908	376758								

Япония

Товарная структура экспорта (импорта) России и Японии

Код ТН вэд СНГ		Экспорт 2001г. тыс.долл.	% к ит.	2002г. тыс.долл.	% к ит.	2002г. к 2001г. %	Импорт 2001г. тыс.долл.	% к ит.	2002г. тыс.долл.	% к ит.	2002г. к 2001г. %
	Всего:	3872800	100	3255000	100	84	719270	100	940720	100	130,8
01-24	Продтовары и с/х сырье	1061100	27.4	892920	27,43	84,2	15500	2,15	12990	1,38	83,8
25-27	Минпродукты	401000	10,35	432890	13,3	108	6930	0,96	2270	0,24	32,8
27	топл.-энерг. товары	377100	9,74	417450	12,82	110,7	5800	0,81	2150	0,23	37,1
28-40	Прод. химпрома, каучук	56300	1,45	52060	1,6	92,5	70850	9,85	65370	6,95	92,3
41-43	Кожев. сырье, пушнина, изд.	500	0,01	1150	0,04	230	10	0,01	7	0,01	70
44-49	Древесина и целл.-бум. изд.	618000	15,96	530560	16,3	85,9	12100	1,68	6800	0,72	56,2
50-67	Текстиль, изделия и обувь	3700	0,1	4670	0,14	126,2	9200	1,28	5440	0,58	59,1
71	Драгкамни и металлы, изделия	636000	16,42	217960	6,7	34,3	84	0,01	250	0,03	297,6
72-83	Металлы и изделия из них	1073900	27,73	1110520	34,12	103,4	26900	3,74	27800	2,96	103,3
84-90	Машины, трансп. средства	11200	0,29	6800	0,21	60,7	563000	78,27	800350	85,07	142,2
68-70	(91-97) Другие товары	2700	0,07	3720	0,11.	137,8	9400	1,31	6473	0,69	68,9
00	Реэкспорт, реимпорт	8400	0,22	1750	0,05	20,8	5296	0,74	12970	1,37	244,9

Источник: данные минфина«Нихон боэки токэй» за 12 мес. от 27.01.2003г. и Статистический сборник «Ротобо кэйдзай сокухо» №1231 от 5.02.2003г. Средний курс: 1 долл. США = 120,95 иен (в 2001г.); 1 долл. США= 125,6 иены (в 2002г.)

Экспорт (импорт) России и Японии по товарным группам, в тыс.долл.

Код ТНВЭД СНГ		2001г.	2002г.	% к итогу 2001г.	% к итогу 2002г.	2002г. к 2001г., %
	Экспорт	3872800	3255000	100	100	84
0302-0307	Морепродукты	1041150	868300	26.88	26.68	83.4
0402	Молоко и сливки	9100	4750	0.23	0.15	52.2
1604-1605	Консервы рыбные	11300	13050	0.29	0.4	115.5
2501-2530	Минеральные продукты	4410	2740	0.11	0.08	62.1
2603-2621	Руды	34350	12700	0.89	0.39	37
2701	Уголь каменный	233350	244900	6.03	7.52	104.9
2709	Сырая нефть	53390	81130	1.38	2.49	152
2710	Нефтепродукты	88750	89100	2.29	2.74	100.4
2803-2850.	Продукты неорг. химии	27700	22440	0,72	0.69	81
2902-2935	Органические химсоединения	7800	6840	0.2	0.21	87.7
3104	Удобрения минер. калийные	13900	16200	0.36	0.5	116.5
4301	Натуральные меха	450	900	0.01	0.03	200
4403	Круглый лес	470000	369560	12.14	11.35	78.6
4407	Пиломатериалы	121700	132760	3.14	4.08	109.1
6104-6214	Текстильные изделия	890	1670	0.02	0.05	187.6
7102-7117	Драгкамни и металлы	636000	218000	16.42	6.7	34.3
7102.39	Алмазы	4900	6800	0.13	0.21	138.8
7108.12	Золото	5400	32100	0.14	0.99	594.4
7110.11	Платина	45500	41500	1.17	1.27	91.2
7110.21	Палладий	497700	130400	12.85	4.01	26.2
7110.31	Родий	30120	4600	0.78	0.14	15.3
7202	Ферросплавы	66900	61000	1.73	1.87	91.2
7204	Лом черных металлов	400	2150	0.01	0.07	537.5
7213	Прутки железа и стали	6800	1040	0.18	0.03	15.3
7502	Никель	19600	54540	0.51	1.68	278.3
7503-7504	Никелевые лом, порошок	35300	21500	0.91	0.66	60.9
7601	Алюминий	918000	921200	23.7	28.3	100.3
8104	Магний	490	570	0.01	0.02	116.3
8105	Кобальт	1130	1620	0.03	0.05	143.4
8108	Титан	23450	35030	0.61	1.08	149.4
8112.21	Хром	3800	2380	0.1	0.07	62.6
8418	Холодильное оборудование	610	280	0.02	0,01	45.9
8501-8547	Электротехнич. аппаратура	2220	1400	0.06	0.04	63.1
8708-8714	Колеса и запчасти	2400	730	0.06	0.02	30.4
9005	Бинокли, оптические трубы	830	760	0.02	0.02	91.6
9013	Лазеры и ус-ва на жидких крист.	630	950	0.02	0.03	150.8
9027	Приборы физиманализа	880	60	0.02	0.01	6.8
	Прочие	35120	64750	0.9	1.98	184.4

Код ТНВЭД СНГ		2001г.	2002г.	% к итогу 2001г.	% к итогу 2002г.	2002г. к 2001г., %
	Импорт	719270	940720	100	100	130.8
0302-0307	Морепродукты	9070	7470	1.26	0.79	82.4
0703	Овощи	380	150	0.05	0.02	39.5
2101-2106	Пищевые добавки	1150	960	0.16	0.1	83.5
2203	Пиво	470	580	0.07	0.06	123.4
2402	Сигареты и табак	3170	3010	0.44	0.32	95
2708-2715	Топливно-энергетич. товары	5870	2150	0.82	0.23	36.6
3302-3307	Парфюмерия, косметика	1300	2280	0.18	0.24	175.4
3701-3707	Фототовары	6580	1520	0.91	0.16	23.1
3901-3926	Полимеры и изд. из пластика	9700	9100	1.35	0.97	93.8
4002-4017	Каучук, изделия из резины	41600	42250	5.78	4.49	101.6
4802-4823	Бумага, картонные изделия	11200	6240	1.56	0.66	55.7
5608	Сети, канаты	9100	4250	1.27	0.45	46.7
7208-7229	Изделия из железа и стали	8170	2960	1.14	0.31	36.2
7301-7326	Рельсы, трубы	17300	13570	2.41	1.44	78.4
8413,8414	Насосно-компрессорное оборуд.	17700	17030	2.46	1.81	96.2
8425-8428	Подъемно-транспортное оборуд.	25600	29820	3.56	3.17	116.5
8429	Бульдозеры и экскаваторы	48700	63780	6.77	6.78	131
8457-8460	Оборуд. для обработки металла	40	31770	0.01	3.38	79425
8471	Вычислительные машины	2100	4720	0.29	0.5	224.8
8480	Формы для литья	650	8140	0.09	0.87	1252.3
8502	Электрогенераторы	3200	1160	0.44	0.12	36.3
8517	Аппар. для телеф. и телеграф.	39400	32430	5.48	3.45	82.3
8521	Видеомагнитофоны	16600	13880	2.31	1.48	83.6
8525	Аппаратура передающая	6100	55730	0.85	5.92	241
8528	Телевизоры	3800	14460	0.53	1.54	237
8529	Части к радиоэлектр. аппар.	23120	3870	3.21	0.41	101.8
8545	Электроизделия из графита	3950	3080	0.55	0.33	78
8702	Автобусы	18200	27280	2.53	2.9	149.9
8703	Легковые автомобили	206500	328670	28.71	34.94	159.2
8708	Запчасти к автомобилям	8040	25540	1.12	2.71	169.1
8704	Грузовые автомобили	15100	10940	2.1	1.16	136.1
8901-8907	Суда	6100	6380	0.85	0.68	104.6
9018	Медприборы и инструменты	23700	36810	3.3	3.91	155.3
	Прочие	125610	128740	17.44	13.7	102.5