www.polpred.com

ПОЛПРЕД

Связи с РОССИЕЙ

том II

СОДЕРЖАНИЕ

Австралия 3
Австрия 7
Алжир 12
Антигуа и Барбуда.....13
Багамы 14
Барбадос 14
Бахрейн 14
Белоруссия 16
Связи с регионами РФ....25
Бельгия.....31
Связи с Россией-2005...39
Болгария.....42
Боливия 46
БиГ.....46
Бразилия.....48
Великобритания.....49
Венгрия.....59
Вьетнам 62
Гаити 62
Гайана 63
Гватемала 64
Германия 65
Связи с регионами РФ....66
Гондурас 73
Гренада 74
Греция 74
Дания 76
Доминика 77
Доминиканская Республика.....77
Египет.....78
Израиль 78
Русскоязычные 80
Организации в РФ 81
Индонезия.....84
Ирак 85
Ирландия 86
Испания 87
Италия 88
Казахстан 101
Канада 103
Катар 123
Кипр 123
Киргизия 124
Китай 125
Колумбия 128
Республика Корея....130
Куба.....132
Кувейт.....133
Лаос 135
Латвия 136
Ливан.....137
Ливия.....137
Малайзия 138
Марокко 139
Мексика 140
Монако.....141
Никарагуа.....142
Норвегия 144
Парагвай 147
Перу 148
Польша 149
Португалия 151
Румыния.....153
Сальвадор 156
Сент-Винсент 156
Словакия 156
Словения.....158
Судан.....158
Суринам 160
США.....160
Таджикистан 168
Таиланд.....170
Тайвань 172
Тринидад и Тобаго ..173
Тунис 174
Туркменистан.....176
Турция 176
Узбекистан 179
Украина.....180
Филиппины.....185
Финляндия 185
Связи с регионами РФ..189
Франция.....195
Хорватия 196
Чехия 198
Чили 201
Швеция 201
Связи с Россией-2001 .204
Югославия.....206
Связи с Россией-2001 .208
Ямайка.....209
Япония 212
Связи с Россией-2001 .214
Статистика 218

EUROPEAN BUSINESS CLUB

Москва,
2003г.

Связи с Россией

Австралия

Данные о товарообороте между Россией и Австралией за 1996-2000 гг.: соответственно 93, 177; 234; 192; 267 и 240 млн.ав.долл.

Рост товарооборота восстанавливается после августовского кризиса 1998г. Австралийские фирмы быстрее восстановили свои позиции в двухсторонней торговле, в то время как российский экспорт практически не имеет положительной динамики, колеблясь в пределах 20-25 млн.ав.долл. Баланс в двухсторонней торговле по-прежнему сохраняется в пользу Австралии с большим преимуществом. Основными статьями экспорта Австралии являются алюминиевые бокситы, мясо и продукты его переработки, масло и молочные продукты и заметный после долгого перерыва рост экспорта высококачественной австралийской шерсти – практически с нулевой отметки в 96/97г. – до 11,6 млн.ав.долл. в 2000/01 ф.г.

Основными статьями российского экспорта в Австралию являются алкогольные напитки (30% в 2000/01 ф.г.), чугунное литье и сталь, алюминий, запчасти к машинотехнической продукции, ранее поставлявшейся на Австралийский рынок. После проведения антидемпингового расследования Австралийской Таможенной службой существенно снизился экспорт российских удобрений с 3,5 млн.ав.долл. в 98/99г., до 425 тыс.ав.долл. в 2000/01 ф.г.

Одной из причин низкого товарооборота местные бизнесмены, в том числе выходцы из России, называют большие транспортные издержки. Перевозка тонны груза из Канады или Европы в Австралию стоит 40-50 долл.США, а из Дальнего Востока 100 долл.США. По информации руководителя единственной уцелевшей австралийско-российской совместной компании «Текма-Лемаейр» Вадима Ефремова, после изменений в статусе обслуживавшей этот регион компании «Феско» стоимость перевозки морского контейнера подскочила с 1600 до 2700 долл.США.

В отсутствии соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций они также носят незначительный и скорее случайный характер; так в 2000г. российские инвестиции в экономику Австралии составили 25 млн.ав.долл., а австралийские фирмы вложили в нашу экономику 36 млн. ав.долл. Обе стороны надеются, что ситуация в этой области может коренным образом переменяться после заметного события в двухсторонних Российско-Австралийских торгово-экономических и научно-технических отношениях, а именно – визита делегации «Росавиакосмоса» во главе с гендиректором Ю.Н. Коптевым и подписания межправительственного соглашения о мирном освоении космоса. Соглашение предусматривает двухстороннюю правительственную поддержку двух проектов запуска коммерческих спутников: относительно легких с космодрома Вумера в Южной Австралии на низкие орбиты и строительство космодрома на острове Рождества в Индийском океане для запуска спутников весом до 12 т. на геостационарные орбиты. Коптев был принят министрами промышленности и технологий, обороны, иностранных дел и премьер-министром Джоном Ховардом.

Подписание соглашения по космосу, а во II пол. 2001г. – Соглашения об избежании двойного налогообложения привлекли внимание также местных деловых кругов. Президент Австралийско-Российского делового Совета, известный бизнесмен Джон Стренг, приветствуя подписание названных соглашений, призывает не сбавлять темп, а на основе принятого правительством России типового соглашения о взаимном поощрении и защите инвестиций ускорить переговорный процесс и подписание этого, третьего соглашения между Россией и Австралией.

Объективное развитие мировых экономических процессов вынуждают Австралийское правительство и деловые круги ориентироваться в стратегическом плане на более широкий круг торговых партнеров, включая и Россию, особенно Дальневосточный, Восточно-Сибирский и столичные (Москва и С-Петербург) регионы. Официальные и деловые круги рассматривают Россию как потенциально очень перспективного партнера, с которым можно и нужно налаживать взаимовыгодные деловые отношения. Об этом свидетельствуют и подготовка очередного визита в Москву в фев. 2002г. министра иностранных дел Александра Даунера и намерение министра торговли Марка Вейла посетить Москву во II пол. 2002г., совместив визит с проведением второго заседания Совместной Межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству.

Торгово-экономические отношения России с Австралией регулируются (на основе правопреемства) советско-австралийским Торговым соглашением от 15 окт. 1965г., которое предусматривает взаимное предоставление режима наиболее благоприятствуемой нации. Срок действия соглашения продлевается автоматически.

На протяжении нескольких десятилетий, вплоть до 1990г., Советский Союз являлся одним из крупнейших покупателей австралийских товаров: шерсти, мяса, молочных продуктов, пшеницы, сахара-сырца и некоторых минералов. Импорт из Австралии обеспечивал поставки высококачественных товаров, которые могли конкурировать с товарами, субсидируемыми странами ЕЭС. Экспорт, в котором преобладали изделия машинно-технической группы, поддерживался механизмом встречных закупок, осуществлявшихся на базе ежегодно подписывавшихся на межправительственном уровне планов.

Последние крупные поставки традиционных товаров осуществлялись в 1991г. в счет государственных кредитов, предоставленных на закупку зерна и других продовольственных товаров, а также шерсти. Общая сумма внешнего долга б.СССР перед Австралией (по состоянию на 1 авг. 2001г.) составляет 410 млн. долл. США. Из них 403 млн. долл. – задолженность, урегулируемая в рамках соглашений с Парижским клубом, и 7 млн.долл. –

коммерческая задолженность австралийским банкам-членам Лондонского клуба и фирмам-поставщикам.

Вплоть до последнего времени у России с Австралией отсутствовали сколько-нибудь серьезные проблемы в области двусторонних торговых отношений. Исключением является инициированная в мае 2000г. Таможенной службой Австралии антидемпинговое расследование в отношении российских поставок в Австралию нитрата аммония, завершившееся в мае 2001г. введением антидемпинговых мер. По мнению российской стороны, эти меры наносят серьезный ущерб двусторонним торгово-экономическим отношениям между двумя странами и противоречат условиям торгового соглашения 1965г., а также общепризнанным нормам ВТО.

Другим событием, вызвавшим довольно болезненную реакцию австралийской стороны, стало объявленное правительством РФ решение о введении в 2001-02гг. в целях защиты национальных производителей тарифных квот на импорт сахара-сырца.

После резкого падения в 1992г. российский импорт традиционных товаров из Австралии довольно быстро вырос до объемов, сопоставимых с советскими закупками.

Торговля России с Австралией, в млн.долл.
(на базе таможенной статистики ГТК России)

	Оборот	Экспорт	Импорт
1992г.	57	8	49
1993г.	91	10	81
1994г.	230	39	191
1995г.	164	29	135
1996г.	108	8	99
1997г.	121	13	108
1998г.	168	14	154
1999г.	138,6	10,1	128,5
2000г.	177,6	5,6	172
2001г.	151,8	10,3	141,5

Объем российско-австралийской торговли в 2001г. сократился по сравнению с 2000г. на 14,5% и составил 151,8 млн.долл. При этом российский экспорт вырос почти в 2 раза до 10,3 млн.долл., а импорт сократился на 17,7% до 141,5 млн.долл. Соответственно, отрицательное сальдо в торговле России с Австралией уменьшилось на 21,2%, составив 131,2 млн.долл.

В товарной структуре экспорта преобладают поставки алюминия (1/3), алкогольные напитки (прежде всего российская водка) и круглый лес; 10% занимают поставки машин, оборудования и транспортных средств, среди которых преобладают запчасти к машинно-технической продукции, ранее поставлявшейся на австралийский рынок совместными предприятиями («Лада Экспорт», «Беларусь Тракторз», «Стан-Австралия» и др.), созданными в Австралии еще в советский период рядом внешнеторговых объединений и прекративших свое существование в начале 90гг.

70% стоимостного объема импорта составляют закупки искусственного корунда; 10% – машины, оборудование и транспортные средства, прежде всего дорожно-строительная техника. Такую же долю составляют товары традиционной продовольственной группы – мясомолочная продукция, рис, вина. Причем свыше половины этого объема – 60,1% – занимают мясо и мясные продукты, 32,9% – сливочное масло.

После долгого перерыва, продолжавшегося с начала 90гг., отмечен заметный рост импорта высококачественной австралийской шерсти. Важное значение для загрузки российских предприятий по производству алюминия имеют поставки из Австралии глинозема. Несмотря на довольно значительный объем сделок с глиноземом, статистические данные по ним не публикуются, поскольку, согласно сложившейся традиции, обе стороны рассматривают эту товарную позицию в качестве «конфиденциальной».

Несмотря на обращенные к австралийскому бизнесу призывы официальных властей смелее выходить на российский рынок и вкладывать капиталы в российскую экономику, инвестиционное сотрудничество двух стран не получило сколько-нибудь заметного развития. По данным Госкомстата России, по состоянию на 1 янв. 2001г. объем инвестиций (как прямых, так и портфельных), вложенных австралийскими компаниями в российскую экономику, составил всего 43 млн.долл.США. Среди иностранных инвесторов России Австралия находится на 39 месте.

В начале 90гг. деловые круги Австралии проявляли активный интерес к осуществлению ряда инвестиционных проектов, связанных с возможностью совместного освоения природных ресурсов в районах Сибири, Крайнего Севера и Дальнего Востока (золота в Иркутской обл. и на Камчатском полуострове, алмазов в Карелии и Архангельской обл., нефти на шельфе Сахалина и Печорской губы и др.). Однако из-за сохранявшейся на протяжении 90гг. политической нестабильности, несовершенства законодательной базы и сложной экономической ситуации в регионах многие прорабатывавшиеся проекты так и не были реализованы.

Важным направлением взаимодействия двух стран является дальнейшее совершенствование договорно-правовой базы двустороннего экономического сотрудничества. Так, в сент. 2000г. было подписано межправительственное соглашение об избежании двойного налогообложения, а в мае 2001г. – базовое межправительственное соглашение о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях. На очереди – заключение еще двух соглашений – межправительственного соглашения об охране российских технологий в космической области, а также межведомственного соглашения о сертификации космической техники – необходимых для того, чтобы заработало вышеупомянутое базовое соглашение по космосу.

Определенные надежды на расширение сотрудничества в инвестиционной сфере связываются в России и Австралии с заключением двустороннего межправительственного соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Начиная с 1991г. состоялось несколько раундов двусторонних переговоров. 9 дек. 2000г. Постановлением Правительства РФ №456 был утвержден новый типовой проект указанного соглашения. В авг. 2001г. он был официально направлен австралийской стороне.

В соответствии с распоряжением правительства РФ от 20 июня 1999г. №657, минсельхозом России подготовлен и передан австралийской стороне проект межправительственного соглашения о сотрудничестве в области ветеринарии. Однако сторонам не удалось согласовать его.

Развитию торгово-экономических связей между двумя странами способствовала деятельность Смешанной Советско-Австралийской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, заседания которой проводились регулярно, с промежутком в два года в 1973-89гг. С начала 90гг. из-за распада СССР работа Комиссии оказалась практически парализованной. Единственное заседание Смешанной Российско-Австралийской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству состоялось в Канберре в 1995г. В дальнейшем в связи со снижением объема товарооборота и ограниченностью торгово-экономических связей с Австралией новые заседания Комиссии не проводились.

Ввиду отсутствия крупных проблем, решение которых требовало непосредственного участия правительств двух стран, двусторонние межправительственные контакты носили ограниченный характер и осуществлялись на рабочем уровне. Последняя встреча на уровне первого заместителя министра внешних экономических связей РФ с парламентским секретарем, фактически замминистра торговли Австралии состоялась в Москве 24 сент. 1996г.

В течение всей второй половины 90гг. продолжалось активное взаимодействие с представителями австралийской стороны в рамках мероприятий, проводившихся на многосторонней основе. Австралия активно содействовала процессу вступления России в АТЭС. С участием австралийских представителей российская делегация вела и продолжает вести как на двусторонней, так и многосторонней основе интенсивные переговоры по вопросам присоединения России к ВТО.

Большие надежды австралийская сторона связывает с такими перспективными направлениями двустороннего сотрудничества, как оказание технического содействия осуществлению земельной реформы в области сельского хозяйства (прежде всего, в создании и ведении государственного земельного кадастра), реформам в сфере образования, здравоохранения, пенсионной системы, естественных монополий и т.д.

Все более важное значение в развитии торгово-экономических связей играют рост торговли услугами, в частности, поощрение обучения российских студентов в австралийских университетах, туризм, деятельность на рынке связи и телекоммуникаций и др.

Рассматривая Россию в качестве обширного перспективного рынка, австралийские деловые круги строят планы по дальнейшему наращиванию экспорта с/х продуктов, полагая, что росту их конкурентоспособности на российском рынке способствуют такие факторы, как снижение с 1 янв. 2002г. ставок ввозных пошлин на ряд с/х продуктов в России, осуществление программы сокращения субсидий аграрному сектору в странах ЕС, а также дальнейшее совершенствование законодательных и иных условий в России по мере интенсификации переговорного процесса по вопросам ее присоединения к ВТО.

В условиях сохранявшейся в последние годы общей нестабильности двусторонних торгово-экономических связей отсутствовало какое-либо заметное взаимодействие на уровне деловых кругов двух стран. Деятельность Австралийско-Российского Делового Совета (АРДС), объединяющего австралийских бизнесменов, действующих на российском рынке, и группы проживающих в Австралии российских граждан, поддерживающих деловые контакты с российскими коммерческими структурами, сталкивается с серьезными трудностями финансового и организационного характера. Несмотря на все попытки активизировать свою деятельность, АРДС пока не удается превратиться в достаточно авторитетную организацию, способную привлечь к себе значительное число представителей крупного австралийского бизнеса.

В целях содействия дальнейшему углублению связей с Россией на деловом уровне 20 февр. 2001г. послы Австралии и Новой Зеландии в России выступили с совместной инициативой создания под их патронажем в Москве «Австрало-Новозеландской бизнес группы» – добровольного общественного объединения новозеландских и австралийских бизнесменов, работающих на российском рынке. Главным направлением деятельности указанной группы станет налаживание широкого информационного взаимодействия, работа по своевременному оповещению бизнесменов двух стран о наиболее важных аспектах деловых связей Австралии и Новой Зеландии с Россией.

С российской стороны к участию в деятельности новой структуры приглашаются все предприятия и отдельные лица, поддерживающие деловые связи, либо заинтересованные в установлении новых контактов с бизнесменами и предприятиями Австралии и Новой Зеландии.

Присоединение России к ВТО. Россия подала заявку о присоединении к ГАТТ в 1993 г. Официальные переговоры с ВТО (преемницей ГАТТ) ведутся в Женеве с 1995г. на многосторонней основе в рамках Рабочей группы. В двустороннем формате (в том числе с Австралией) контакты осуществляются с 1998г. Обсуждение проблем ведется по 4 основным направлениям: доступ на рынки товаров, включая тарифные вопросы; сельское хозяйство (в частности, внутренняя поддержка производителей и экспортные субсидии); доступ на рынок услуг; приведение российского законодательства в соответствие с нормативно-правовой базой ВТО.

Переговоры как на многостороннем, так и на двустороннем уровне в целом идут конструктивно. Тем не менее, есть ряд проблем, главным образом по тематике сельского хозяйства, которые вызывают серьезную озабоченность австралийской стороны: уровень внутренней поддержки производства и субсидирование экспорта сельхозпродуктов; наши предложения по предельно допустимым уровням ставок ввозных пошлин на сельхозпродукты; правовые аспекты деятельности соответствующих федеральных органов в области таможенного оформления, сертификации товаров; санитарные и фитосанитарные меры и др.

Выступая в качестве одного из лидеров Кернской группы, Австралия настаивает на существенном сокращении господдержки и отмене экспортных субсидий сельскому хозяйству, не соглашается на предлагаемый Россией для дальнейших переговоров базовый период (1991-93гг.), который, по мнению российской стороны, является наиболее репрезентативным для определения максимальных уровней господдержки. При этом австралийские представители настаивают на необходимости тесной увязки общего хода переговоров по присоединению, включая начало работы, над До-

кладом. Рабочей группы, с прогрессом на переговорах по сельскому хозяйству.

Присоединение России к ВТО является частью общего курса на постепенную интеграцию российской экономики в систему мировых хозяйственных связей. Эта линия закреплена в программе правительства РФ, принятой в июне 2000 г., а также в Послании президента РФ Федеральному собранию РФ на 2002 г., рассматривающего ВТО как организацию, которая должна стать инструментом защиты национальных интересов России на мировых рынках и мощным внешним стимулом для решения задач по реформированию российской экономики. В основе стратегии, которой руководствуется российская сторона на переговорах по данному вопросу, лежит курс на поэтапное открытие рынка при сохранении защиты чувствительных отраслей отечественного производства и создание условий для нормальной конкуренции в секторах, где это необходимо и возможно.

Либерализация торговых отношений в рамках АТЭС и текущие приоритеты России в этой организации на ближайшую перспективу. Форум «Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество» (АТЭС) – региональная организация, созданная в 1989 г. на встрече представителей группы государств и территорий Тихоокеанского бассейна.

Основная цель АТЭС – содействие поддержанию устойчивого экономического роста; поощрение обмена товарами, технологиями, услугами и капиталом; укрепление открытой многосторонней торговой системы, снижение торговых барьеров в соответствии с принципами ВТО.

Членами АТЭС являются 21 страна и территория. Австралия является одним из наиболее активных членов АТЭС с момента создания этой организации. Россия участвует в деятельности АТЭС с 1998 г.

В России АТЭС рассматривают в качестве динамичной и авторитетной интеграционной структуры, уникального механизма диалога по ключевым вопросам экономического, торгового и инвестиционного взаимодействия в АТР. Успешное функционирование Форума способствует развитию этого обширного региона, решению накопившихся здесь экономических, социальных, экологических и иных проблем.

Итоги работы, проделанной за период, минувший после вступления в 1998 г. России в АТЭС, подтвердили полезность и необходимость нашего участия в деятельности этой организации. Мы удовлетворены итогами работы последнего саммита в октябре 2001 г. в Шанхае, в котором приняла участие, российская делегация во главе с президентом РФ В.В.Путаным.

Высоко оцениваем вклад Австралии в достижение прогресса по ряду ключевых направлений деятельности АТЭС, в том числе в разработке нового электронного формата Индивидуальных планов действий, развитии Осакской программы действий, преодолению последствий Азиатского финансового кризиса.

Действуя в соответствии с Концепцией участия России в АТЭС, одобренной Президентом Российской Федерации В.В.Путиным в ноябре 2000г., будем стремиться к повышению уровня нашего хозяйственного сотрудничества с регионом АТЭС до уровня, ранее достигнутого Россией в Европе. В таком обширном регионе, как АТР, Россия и Австралия располагают достаточными возможностями для конструктивного взаимодействия в различных областях, в т.ч. в процессе подготовки к очередному саммиту АТЭС в 2002 г. в Мексике.

Перспективы двусторонней торговли. К особенностям торговых отношений России с Австралией следует отнести наличие значительного дисбаланса товарооборота в пользу Австралии, отсутствие стабильных контактов между представителями деловых кругов, географическую удаленность двух стран и связанные с этим значительные транспортные издержки. Крайне невысокие объемы нашего экспорта объясняются в первую очередь отсутствием в его номенклатуре такой традиционной для торговли с другими странами статьи, как энергоресурсы. Россия находится на 47 месте среди торговых партнеров Австралии. Объем двусторонней торговли составляет 0,1% от общего объема товарооборота Австралии. Общий объем товарооборота по-прежнему ниже уровня 80гг.

Австралийские деловые круги рассматривают Россию в качестве перспективного рынка для наращивания экспорта своей сельскохозяйственной продукции, особенно с учетом дальнейшего совершенствования российского законодательства в процессе интенсификации переговорного процесса по вопросу присоединения России кВТО.

Австралийская сторона готова к оказанию содействия в осуществлении земельной реформы (прежде всего, в создании и ведении государственного земельного кадастра), реформ в сфере образования, здравоохранения, пенсионной системы, естественных монополий и т.д.

По мнению австралийцев, есть перспективы для сотрудничества в таких областях, как обучение на платной основе российских студентов в австралийских университетах, туризм, связь и телекоммуникации и др.

К числу проблем, серьезно препятствующих росту торговли, австралийская сторона относит недостаточную прозрачность в деятельности таможенных органов, отсутствие единообразия в применении таможенных процедур, а также неэффективность работы банковского сектора.

Вплоть до последнего времени у России с Австралией отсутствовали сколько-нибудь серьезные проблемы в области двусторонних торговых отношений. Исключением является инициированное в мае 2000 г. Таможенной службой Австралии антидемпинговое расследование в отношении российских поставок нитрата аммония, завершившееся в мае 2001 г. введением антидемпинговых мер. Эти меры наносят серьезный ущерб двусторонним торгово-экономическим отношениям и противоречат условиям торгового соглашения 1965 г.

Введение австралийской стороной в мае 2001 г. антидемпинговых мер в отношении российского нитрата аммония идет вразрез с общей тенденцией на поступательное развитие наших связей, наносит серьезный ущерб двусторонним торгово-экономическим отношениям и противоречит условиям торгового соглашения 1965 г. Озабоченность вызывает факт непризнания австралийской стороной рыночного статуса российской экономики.

Австралийская сторона проводит пересмотр введенной в 2001 г. антидемпинговой пошлины для российского производителя нитрата аммония, который собирается начать свои поставки на авст-

ралийский рынок, считаем, что указанная проблема, возникшая в наших торговых отношениях, может быть успешно разрешена путем признания в ходе этого расследования рыночного статуса российской экономики и, как следствие, отмены действия введенной пошлины для российского производителя. 29 мая 2002 г. в ходе саммита Россия-ЕС Европейский Союз признал рыночный статус российской экономики. А в середине июня ожидалось окончательное решение Минторга США по данному вопросу.

В июле 2000 г. австралийской стороне передан проект межправительственного соглашения о сотрудничестве в области ветеринарии, утвержденный Постановлением правительства РФ. Однако вплоть до настоящего времени сторонам не удалось согласовать его. Проблема заключается в том, что австралийская сторона настаивает на заключении не межправительственного, а межведомственного соглашения в форме Меморандума о взаимопонимании. Австралийские представители ведут переговоры с учетом жесткой позиции, которая отстаивается ими в контексте общей линии на упрощение санитарных и фитосанитарных норм в рамках переговорного процесса по вопросу присоединения России к ВТО. В практике министерства сельского хозяйства России все соглашения о сотрудничестве в области ветеринарии с зарубежньми государствами подписываются на межправительственном уровне, так как сфера деятельности ветеринарии, затрагивающей жизненно важные вопросы безопасности и здоровья граждан, входит в компетенцию не только минсельхоза России, но и ряда других федеральных органов исполнительной власти РФ.

Российская сторона заинтересована в межправительственном (а не межведомственном, как на том настаивает австралийская сторона) формате соглашения о сотрудничестве в области ветеринарии. Предлагаемые австралийцами меры по смягчению действующих у нас правил не могут быть приняты, исходя из норм российского законодательства.

По информации минсельхоза России, в случае затягивания австралийцами рассмотрения вопроса о подписании межправительственного соглашения, Департамент ветеринарии будет вынужден пересмотреть порядок ввоза из Австралии в Российскую Федерацию животноводческих грузов. Отгрузки мяса будут разрешены только с предприятий, прошедших аттестацию, и осуществляться под контролем российских ветеринарных врачей. До проведения инспекций предприятий возможен даже временный запрет импорта в Россию животноводческой продукции.

Работа по улучшению инвестиционного климата в России осуществляется по таким направлениям, как совершенствование внутрироссийского законодательства, подготовка и заключение международных договоров о поощрении и взаимной защите капиталовложений и об избежании двойного налогообложения, реформирование системы бухучета в целях приведения ее в соответствие с международными стандартами финансовой отчетности, совершенствование деятельности созданного при правительстве РФ Консультативного совета по иностранным инвестициям, организация и проведения круглых столов промышленников России и иноинвесторов и др.

Австрия

Продолжалась работа по совершенствованию и расширению договорно-правовой основы сотрудничества, конкретизации основных положений Соглашения о партнерстве и сотрудничестве РФ с ЕС и двустороннего Соглашения 1993г. путем подписания документов в отдельных областях сотрудничества, в т.ч. на межведомственном и региональном уровне с учетом накопленного Австрией опыта, а также потребностей РФ и субъектов Федерации.

В 2001г. подписаны Соглашение о сотрудничестве в области поддержки предпринимательства между министерством РФ по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства и Федеральным министерством экономики и труда Австрийской респ., Соглашение о сотрудничестве между Федеральным фондом поддержки малого предпринимательства России и Банком развития «Бюргес» Австрии, а также Соглашение между администрацией Алтайского края РФ и федеральной землей Штирия Австрийской респ. о намерении сотрудничества в социальной сфере.

Согласован и подготовлен для подписания текст межправительственного соглашения о сотрудничестве в области туризма.

Начата работа по изучению возможностей подписания соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций.

В 2001г., существующая договорно-правовая база обеспечивает необходимые условия для нормального осуществления и дальнейшего развития, взаимовыгодных торгово-экономических отношений.

На основе данных центрального статведомства Австрии, базирующихся на системе статистического учета внешнеторговых операций ЕС Интрастат и Экстрастат, доля России в общем товарообороте Австрии в 2001г. составила 1,3%, в т.ч. 1% в австрийском экспорте и 1,6% в импорте.

Товарооборот между Австрией и Россией, в млрд.шилл./млрд.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2001г. к 2000г.
Оборот	21,9	18	26	27,8/1,9	106,9
Экспорт РФ	11,9	10,6	17,1	17,8/1,2	104,1
Импорт РФ	10	7,4	8,9	10/0,7	112,4
Сальдо РФ	1,9	3,2	8,2	7,8/0,5	-

Сравнительный анализ товарооборота проведен на базе данных в австрийских шиллингах, в которых ведется официальный статистический учет в Австрии. В связи с ростом курса доллара по отношению к шиллингу в 1998-2001гг., сопоставление в пересчете на доллары искажает исходную динамику.

Средний курс шиллинга к доллару (1 долл.= австр.шилл.): 1998г. – 12,40; 1999г. – 12,86; 2000г. – 14,89; 2001г. – 15,29.

Объем взаимной торговли в 2001г. возрос на 6,9% и составил 27,8 млрд.австр.шилл. (1,9 млрд. долл.), превысив уровень 2000г.

Рост товарооборота был обеспечен за счет увеличения как российского экспорта (на 4,1% до 17,8 млрд.австр.шилл., или 1,2 млрд.долл.), так и импорта (на 12,4% до 10 млрд.австр.шилл., или 0,7 млрд.долл.). Положительное для России сальдо в торговле с Австрией составило 7,8 млрд.австр.шилл.

Структура торговли между Россией и Австрией в 2001г. не претерпела существенных изменений и по-прежнему характеризовалась топливно-энергетической сырьевой направленностью российского экспорта.

Отмечавшийся в течение года высокий средний уровень мировых цен на нефть способствовал сохранению и некоторому росту стоимостного объема поставок энергоносителей в Австрию.

На нефть и нефтепродукты в российском экспорте в 2001г. приходилось 20%. Удельный вес природного газа составил 59%. Поставки газа осуществлялись на базе долгосрочных контрактов, действующих до 2012г. В 2001г. они достигали 90% общего австрийского импорта этого товара и 72% его внутреннего потребления.

Важной позицией экспорта (11%) оставались цветные металлы. На природный газ, нефть и нефтепродукты, а также цветные металлы, вместе взятые, в 2001г. приходилось 90% российского экспорта в Австрию.

Доля машин и оборудования в российском экспорте в Австрию оставалась незначительной (1%).

Из России в Австрию поставлялись также древесина и изделия из нее, химические продукты, черные металлы, металлоизделия, бумага и картон, целлюлоза, синтетический каучук, текстильные и швейные изделия, мебель, фотоаппараты, часы, спиртные напитки, рыбопродукты и ряд других товаров.

Рост экспорта в 2001г. был обеспечен, в основном, за счет нефти и нефтепродуктов, природного газа, цветных металлов, продуктов неорганической химии, древесины, бумаги и картона.

Увеличение поступлений от экспортной выручки и стабилизация валютно-финансового положения в России способствовали расширению финансовых возможностей российских импортеров, что оказало повышательное воздействие на объем закупок в Австрии в 2001г.

В российском импорте из Австрии в 2001г., как и в предыдущие годы, преобладали готовые изделия, на которые приходилось 70% всех импортных поставок.

Значительное место (37%) занимали машины и оборудование. В Австрии закупались металлургическое, насосно-компрессорное, энергетическое, электротехническое, бумагоделательное, станочное оборудование, электронно-вычислительная техника, оборудование для пищевой промышленности, аудио- и видеоаппаратура, контрольно-измерительные и медприборы, автомобили.

Важными позициями импорта являлись черные металлы и изделия из них, включая прокат и трубы; фармацевтические продукты и лечебные препараты; пищевкусовые товары; одежда и обувь; бумага и картон; продукты органической и неорганической химии; лакокрасочные материалы; пластмассы и изделия из них.

Увеличение импорта в 2001г. было обеспечено за счет машин, оборудования и приборов, черных металлов и изделий из них, фармацевтических продуктов, химических товаров, пластмасс и изделий из них, бумаги и картона, обуви.

Вопросы российского экспорта занимали важное место в тематике встреч и бесед на государственном и правительственном уровне во время подготовки и проведения в 2001г. визита в Австрию президента РФ В.В.Путина и ответного визита в Россию президента Австрии Т.Клестиля, шестого заседания в Москве Смешанной Российско-Австрийской комиссии, а также в ходе плановых встреч заместителей сопредседателей Комиссии и заседаний ее рабочих групп.

Для запуска механизма финансирования инвестиционных поставок в Россию с привлечением кредита австрийского поставщика, в т.ч., в соответствии с Меморандумом между РФ и Австрийской республикой о финансовой поддержке совместных проектов от 30 окт. 2000г., назрела необходимость принятия мер по предоставлению заинтересованным российским предприятиям-реципиентам гарантий уполномоченных российских банков на благоприятных условиях с использованием возможностей Российского Экспортно-Импортного Банка и средств бюджета развития.

В 2001г. осуществлялась реализация инвестиционных проектов на 14 млрд.австр.шилл. (900 млн.долл.). В рамках Комиссии созданы и действуют рабочие группы по сотрудничеству регионов и субъектов РФ с Австрией; по инновационному сотрудничеству в промышленности и науке; по экологии; по взаимодействию в социальной сфере; по сотрудничеству в области малого и среднего предпринимательства; по сотрудничеству в области туризма. Рассматривается вопрос о создании рабочих групп по сотрудничеству в финансовой сфере и в области сельского, лесного и водного хозяйства.

Основные австрийские продуценты оборудования для производства бумаги и картона – фирмы «Ленцинг Техник», «Фойт» и ФМВ – сотрудничали с Архангельским целлюлозно-бумажным комбинатом, с АО «Соликамскбумпром», АО «Сегежский ЦБК» и майкопским предприятием «Картонтара».

Проект модернизации оборудования промывки и сортировки сульфатной целлюлозы стоимостью 70 млн.ав.шилл., реализуемый между Архангельским ЦБК и фирмой «Ленцинг», направлен на увеличение выпуска на российском предприятии высококачественного, пользующегося спросом на мировых рынках, картона. В дек. 2001г. завершена поставка необходимого австрийского оборудования. Пуск в эксплуатацию намечен на I пол. 2002г.

Продолжается реализация проекта между ЗАО «Картонтара» и фирмой «Фойт» по обновлению размольно-подготовительного отделения.

Вступил в новую фазу проект создания в г.Саратове производства оконных и дверных профилей из поливинилхлорида. На начальном этапе партнерами по проекту являлись ОАО «Тантал», г.Саратов, и австрийская фирма «Актуаль Фенстер». Реализован первый этап проекта, предусматривавший ввод в эксплуатацию экструзионного оборудования для ежегодного производства 10 тыс.т. оконных и дверных профилей из ПВХ для последующего производства современных энергосберегающих окон и балконных дверей из стеклопакетов, ранее импортируемых. Продукция, изготавливаемая на трех производственных линиях, сертифицирована Госстроем России.

В связи с неудовлетворительным выполнением фирмой «Актуаль Фенстер» контрактных обязательств ОАО «Тантал» вынуждено было отказаться от сотрудничества с ней и со II кв. 2001г. продолжает реализацию проекта с австрийской фирмой «Грайнер». В развитие этого проекта в июне 2001г. между ОАО «Тантал» и фирмой «Грайнер» при участии фирмы «Цинцинатти» был заключен договор о строительстве в Саратове на базе существующего производства нового завода на условиях «под ключ» по выпуску 10 тыс.т. ПВХ-профиля

ежегодно. Полностью завершено согласование состава и технических параметров поставляемого оборудования.

На базе лицензионного соглашения с австрийской фирмой «Штайер Магна» ОАО «Горьковский автомобильный завод» организовал **выпуск современных дизельных двигателей** объемом 2000 куб.см. и выше для автомобилей собственного производства. В 2001г. завод приступил к серийному производству двигателей, и ежемесячно с конвейера завода сходит 1500 автомобилей «Волга», «Газель» и «Соболь» с двигателем, отвечающим европейским стандартам, что повысило конкурентоспособность продукции на международных рынках.

ОАО «Барнаултрансмаш» в сотрудничестве с австрийской фирмой АВЛ продолжает реализацию проекта по производству в г.Барнауле малолитражных (до 2000 куб.см.) дизельных двигателей для автомобилей «Жигули» и «Москвич». Проект предусматривает создание на базе уже имеющегося производства нового семейства соответствующих по экологии международным нормам ЕЗ высокооборотных дизельных двигателей для автомобилестроения, и других сфер народного хозяйства (малая строительная техника, погрузчики, маломерные суда). Реализация проекта существенно повысит конкурентоспособность российской продукции, использующей новый двигатель.

Применение передовых западных технологий позволяет ряду российских предприятий, таким как Петрозаводский машиностроительный завод, в сотрудничестве с австрийской фирмой «Фойт» на базе СП стабильно расширять поставки комплектующих деталей и узлов для бумагоделательного оборудования не только в Австрию, но и в Германию.

Позитивно развивалось в 2001г. сотрудничество крупнейшего в Австрии производителя комплектного оборудования для металлургической промышленности – фирмы «Фест Альпине Индустрианлагенбау» – с российскими металлургическими комбинатами.

На комбинате «Северсталь» (Вологодская обл.) фирма осуществляет модернизацию доменных печей, и монтаж новых современных установок непрерывной разливки стали, а на Новолипецком металлургическом комбинате продолжает реализацию рассчитанного на 2-3 года проекта замены устаревших установок непрерывной разливки стали. Заменены две из шести запланированных установок, стоимость каждой из которых составляет 500 млн.шилл.

Продолжается подготовка к реализации подписанного в 2001г. контракта стоимостью 1,1 млрд.шилл. на поставку фирмой «Фест Альпине Индустрианлагенбау» установки непрерывной разливки стали Нижнетагильскому металлургическому комбинату. Реализация контракта позволит российскому комбинату расширить производственную программу, особенно по изготовлению отливок для крупных прокатных станов типа «Стан-5000», позволяющих выпускать стальной лист для производства труб большого диаметра.

Фирмой «Фест Альпине Индустрианлагенбау» совместно с немецкой фирмой «СМС Денаг» продолжались подготовительные работы по проекту создания на Нижнетагильском металлургическом комбинате производства труб большого диаметра на базе закупаемого «Стана-5000». Реализация проекта в 12 млрд.шилл. позволит сократить закупки за рубежом труб большого диаметра для прокладки газопроводов.

Дочернее предприятие фирмы «Фест Альпине Технолоджи», фирма «Елин ЕВТ» завершила в 2001г. контракт на поставку Рязанскому НПЗ оборудования для обезвоживания нефти на 955 млн.шилл.

Продолжаются подготовительные работы по проекту создания в Австрии СП по сборочному производству самолета МИГ-110А. Австрийской фирмой АНЛ прорабатываются вопросы, связанные с выделением земельных участков под строительство предприятия. Российский партнер – МАПО «МиГ» – работает над схемой обеспечения финансирования проекта.

В I пол. 2001г. были выполнены проекты на поставку австрийской фирмой «Ваде Телеком» в Башкортостан современной телефонной станции и на переоснащение правительственных учреждений республики современными средствами телекоммуникации на 21,5 млн.шилл.

Австрийской фирмой «Премаберг» в окт. 2001г. завершен проект в 255 млн.шилл. внедрения на НПЗ «Уфанефтехим» систем очистки промышленных сточных вод и оборудования переработки нефтешламов буферных прудов. Использование системы очистки позволяет улучшить экологическую ситуацию на предприятии. В развитие проекта партнерами ведется предварительная проработка вопроса создания мощностей по утилизации образующегося в процессе работы оборудования нефтяного шлама.

Весной 2001г. вышло на проектную мощность построенное при сотрудничестве холдинга «Башнефтехим» и предприятия «Уфаоргсинтез» и австрийской фирмой «Старлингер» предприятие по производству мешков из полипропилена для упаковки сыпучих грузов и химических продуктов (стоимость проекта 51 млн.шилл.). Реализация проекта позволила партнерам продолжить сотрудничество в направлении дальнейшего развития и расширения предприятия. Ведутся переговоры по вопросам создания новых мощностей для увеличения ассортимента продукции.

Созданное в июне 2001г. российским ОАО «Сода», г.Стерлитамак, и австрийской фирмой «Фердертехник-Кирштетен» СП «СодаПрофиСтрой» намерено организовать по новой технологии производство сухих растворимых смесей, применяемых для внутренней и внешней отделки при строительстве н ремонте зданий. Использование продукции СП позволит сократить сроки строительных работ и повысить качество отделки. Ввод предприятия стоимостью 52 млн.шилл. в эксплуатацию намечен на июль 2002г.

В ходе 6 заседания Смешанной Российско-Австрийской комиссии в окт. 2001г. между Агентством по иноинвестициям Респ. Башкортостан и австрийской фирмой «Менеджмент унд Бератунг» подписан Протокол о намерении по разработке ТЭО создания совместного производства офсетной бумаги на территории республики мощностью 80 тыс.т. Стоимость проекта оценивается в 344 млн.шилл.

Российской компанией «Баштеплоэнерго» и австрийской фирмой «Вадо Интернациональ» подписан Меморандум о концепции энергосбережения. Целью является создание в масштабах рес-

публики современной системы теплоэнергоснабжения, направленной на минимизацию потерь энергии и экономию энергоресурсов в коммунальном хозяйстве и на промышленных объектах.

Продолжается реализация в сотрудничестве администрации Алтайского края и австрийской фирмы «БГС Смарткард Системс» проекта стоимостью 183 млн.шилл. создания в крае региональной автоматизированной системы предоставления адресной социальной помощи населению. Реализация проекта позволит повысить эффективность использования средств, выделяемых на социальные нужды, будет способствовать усилению адресности социальной поддержки, концентрации финансовых и материальных ресурсов на оказание помощи социально уязвимым группам населения, более широкому привлечению внебюджетных финансовых источников, упорядочению системы действующих льгот.

Созданное в Австрии СП «Байкал Хольц» реализует производимые с помощью австрийского оборудования российские пиломатериалы с использованием складских мощностей и сбытовой сети австрийской фирмы «Атлас Хольц», что позволяет продавать товар непосредственно потребителям и по более высоким ценам.

Российской фирмой «Бизнес Инвест», и австрийской фирмой «Омега» выполнен первый этап проекта создания в г.Иркутске сети предприятий питания типа «Венское кафе». Введено в эксплуатацию первое кафе, российский партнер прорабатывает вопрос получения кредита для создания двух новых кафе.

Универсальным и наиболее эффективным инструментом развития российско-австрийского инвестиционного сотрудничества зарекомендовала себя Смешанная Российско-Австрийская комиссия по торговле и экономическому сотрудничеству. Именно в рамках деятельности Смешанной комиссии удалось осуществить и продолжается реализация наиболее перспективных инвестиционных проектов с участием австрийских фирм.

Характер и уровень проработки ряда проектов позволяет рассматривать их в качестве «пилотных» для отработки типовой модели реализации, включая схему финансирования с использованием гарантий Австрийского контрольного банка при наличии встречных гарантий с российской стороны. В соответствии с Меморандумом о финансовой поддержке совместных проектов от 30 окт. 2000г. создан механизм предоставления государственных гарантий Австрии на кредит австрийского поставщика и дан новый импульс поставкам инвестиционных товаров в реальный сектор российской экономики с использованием встречных гарантий уполномоченных российских банков, а также комфортных писем правительства РФ.

Логическим развитием Меморандума должно явиться заключение межправительственного российско-австрийского Соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Уровень и объем экономического сотрудничества Австрии с другими странами, в т.ч. с Россией, в значительной степени зависят от позиции Австрийского контрольного банка (АКБ), гарантирующего от имени Австрийской республики австрийские поставки и инвестиции за рубеж.

Максимально возможный срок предоставления гарантий составляет 10 лет. Стоимость гарантии включает процент за политический и экономический риски. Размер премии на покрытие политического риска зависит, в основном, от платежеспособности страны покупателя и составляет от 0,2% до 5% от суммы гарантии в год. Размер премии по покрытию экономического риска зависит от платежеспособности иностранного импортера (или его гаранта) и составляет от 0,2% до 2% от суммы гарантии в год. Экспортное финансирование осуществляется АКБ при наличии гарантии (как правило, государственной), в основном, в форме рефинансирования (кредитования банка экспортера) и в форме прямого финансирования.

АКБ ранее относил Россию, особенно после кризиса авг. 1998г., к странам с высоким уровнем риска для бизнеса, что отражается на предоставлении австрийским экспортерам и инвесторам в РФ жестких условий. Для получения гарантии АКБ на срок свыше 12 мес. на поставку товара в Россию австрийский поставщик должен иметь встречную гарантию, как правило, ведущего российского банка. Процент собственного риска австрийского поставщика товаров при получении им гарантии АКБ по сделкам в России установлен в 10%. Условия контракта должны предусматривать не менее 15% авансовый платеж, а также оплату российским импортером товаров не позднее, чем через 6 месяцев после их поставки. Срок предоставляемого гарантирования – до 5 лет, а его размер на одну сделку – до 100 млн.австр.шилл., при процентной ставке за политический риск 3%.

Улучшение общего фона экономического сотрудничества между Россией и Австрией, в первую очередь значительный рост товарооборота, а также успешное развитие российской экономики в 2001г. заметно повысили заинтересованность официальных н деловых кругов Австрии в развитии экономического, в т.ч. инвестиционного сотрудничества с Россией, что отразилось на смягчении позиции АКБ в вопросах предоставления гарантий по экспортным поставкам в Россию.

Наращивание своей активности на российском рынке австрийские инвесторы связывают также с окончательным урегулированием обязательств по выплате российской финансовой задолженности Австрии. Своевременное и неукоснительное обслуживание российского внешнего долга Австрии в рамках Парижского клуба благоприятно отражается на общей позитивной оценке австрийскими предпринимателями шагов в направлении улучшения инвестиционного климата в Российской Федерации.

На настроения австрийских деловых кругов и позицию АКБ в вопросах дальнейшего развития торгово-экономического, в т.ч. инвестиционного сотрудничества с Россией, негативно влияют случаи недобросовестного выполнения своих контрактных обязательств отдельными российскими партнерами.

В ходе 6 заседания Смешанной комиссии австрийской стороной поставлен вопрос о проблемных случаях фирм «ИСТ Петролеум» (разработка Западнополуденного нефтяного месторождения) и «Клиникал Пластик Продактс» (по проекту санатория «Барвиха»), банковского объединения «Кредитаншталь» (по предоставленному кредиту на строительство гостиничного комплекса «Невский Палас»), а также переданы российской стороне меморандумы фирм «Йенбахер Энерги»,

«Фест Альпине Индустрианлагенбау», «Фойт Сименс Гидро».

В ходе 6 заседания Смешанной комиссии в окт. 2001г. австрийской стороне был передан каталог 48 инвестиционных проектов ряда российских регионов, в т.ч. Респ. Коми, Респ. Татарстан, Краснодарского края, Кировской, Архангельской, Липецкой, Нижегородской, Псковской, Кемеровской и Новгородской обл.

В 2001г. по данным Палаты экономики Австрии, на российском рынке действовало, в основном в сфере торговли и услуг, 1200 австрийских фирм, 150 из которых имели свои представительства в России, насчитывалось 500 предпринимательских структур с полным или частичным участием австрийского капитала.

Накопленный объем австрийских инвестиций в экономику России на конец 2001г. составил 500 млн.долл. Основная часть инвестиций приходилась на непроизводственную сферу, где возможен быстрый оборот капитала и объем отдельно взятых вложений капитала сравнительно невелик. Доля производственного сектора в общем объеме австрийских инвестиций в России не превышала 15-20%.

Наряду со сферой услуг, торговли и общественного питания, австрийских инвесторов привлекали традиционные сырьевые отрасли, прежде всего, нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая промышленность, а также деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная, легкая и пищевкусовая промышленность, металлургия, строительная индустрия.

Взаимодействие с регионами РФ. С учетом положения Австрии в центре Европы, ее членства в ЕС и важной роли во взаимоотношениях Восток-Запад, представительства ряда субъектов РФ в Австрии сегодня стали центрами внешнеэкономической активности своих регионов не только на австрийском рынке, но и на рынках других европейских стран. Существенно расширяет горизонт деятельности регионов РФ в Австрии присутствие в Вене ряда международных экономических организаций.

В 2001г. своих постоянных представителей при торгпредстве РФ в Вене имели республики – Башкортостан, Коми, Марий Эл и Татарстан, Вологодская, Иркутская, Кемеровская, Томская и Тюменская обл.

В июне 2001г. в Австрии находилась с визитом правительственная делегация Татарстана во главе с премьер-министром республики Н.Г.Миниханов. Делегация деловых кругов Новосибирской обл. во главе с первым зам. главы администрации В.С.Косоуровым провела во время своего визита в Австрию в апр. 2001г. в Палате экономики встречу с деловыми кругами. Представители администрации Томской обл. во главе с губернатором М.В.Крессом находились в Австрии в февр. 2001г. во время визита В.В.Путина. По итогам было подписано Соглашение о сотрудничестве между Томской обл. и федеральной землей Каринтия. Представители деловых кругов Пермской обл. и администрации Московской обл. представляли интересы своих регионов в Австрии на конференции «Россия и Европа: инвестиции и строительство будущего».

В сент. 2001г. состоялся визит в Австрию губернатора Санкт-Петербурга В.А.Яковлева, во время которого обсуждался ряд проектов сотрудничества, в т.ч. по строительству нескольких заводов по утилизации отходов с привлечением к этой работе австрийского концерна «Фест-Альпине», имеющего значительный опыт в сооружении подобных объектов в Австрии, в т.ч. в Вене. По мнению сторон, проект строительства первого предприятия можно было бы рассматривать как пилотный, с перспективой последующего тиражирования для всей территории Российской Федерации. С целью снижения стоимости строительства предусматривается привлечение российских фирм в качестве субпоставщиков оборудования.

Стоимость сооружения одного завода «под ключ» составит 1 млрд.австр.шилл., и, по мнению руководства концерна «Фест Альпине», при обсуждении вопроса финансирования с Австрийским контрольным банком могут возникнуть проблемы, т.к. АКБ, скорее всего, поставит обязательным условием для предоставления экспортных гарантий урегулирование вопроса оплаты двух построенных австрийскими фирмами гостиниц в Москве и Санкт-Петербурге. В этой связи губернатор В.А. Яковлев заверил австрийскую сторону в том, что вопрос с оплатой стоимости строительства гостиницы в Санкт-Петербурге будет решен.

Концерн «Фест-Альпине» уже реализует несколько проектов по модернизации в России ряда металлургических предприятий в г.г. Липецк, Магнитогорск, Нижний Тагил.

Активно развивалось с Австрией сотрудничество Респ. Коми, в т.ч. по линии ЮНИДО, имеющей свою штаб-квартиру в Вене, а также с другими международными организациями. Успешно шла реализация совместного проекта правительства республики Коми, ПРООН и ЮНИДО «Содействие реализации Интегрированной программы для Республики Коми». В мае 2001г. было произведено расширение проектного документа за счет включения в него новых мероприятий по следующим направлениям: создание условий для устойчивого промышленного развития; создание возможностей устойчивого человеческого развития; повышение уровня рационального и эффективного использования природных ресурсов и энергии.

Рассматривается вопрос дальнейшего расширения проекта, куда будет включен блок мероприятий по внедрению природосберегающих современных технологий и оборудования в топливно-энергетический сектор промышленности Респ. Коми. В февр. 2001г. в Москве был проведен организованный ЮНИДО первый Деловой круглый стол для Республики Коми, в работе которого приняли участие 50 представителей российских, иностранных и международных финансовых и промышленных компаний и структур, включая представителей финансовых и деловых кругов Австрии. В рамках подготовки к работе круглого стола был отснят видеосюжет, отражающий новые подходы в Респ. Коми к природоохранной деятельности, который был размещен в мировой сети спутникового вещания и продемонстрирован в 12 странах Европы и Азии. Впервые был подготовлен и размещен в глобальной сети Интернет на английском и русском языках информационный сайт «Деловые возможности Республики Коми», а также издан презентационный буклет под тем же названием, в котором изложены основные сведения

о республике, ее природных ресурсах, отраслях промышленности, основных положениях законодательства в области использования природных ресурсов и инвестиционной деятельности.

С использованием методологии ЮНИДО при участии национальных и международных экспертов по Республике Коми в 2001г. было подготовлено 18 проектных документов и инвестиционных предложений, размещенных на сайте бюро ООН в Коми и в сети ЮНИДО. К проектам в лесной и лесоперерабатывающей отраслях проявили интерес австрийские компании «Вольф Систем» (производство сборных деревянных домов), «Кроношпан» (производство древесноволокнистых плит средней плотности), «Хольц Центр Вайс» (увеличение заготовок древесины на контрактной основе). В 2001г. в Коми при Ухтинском государственном техническом университете с участием ЮНИДО создан Центр чистого производства для нефтегазовой промышленности, и в декабре начата реализация демонстрационных проектов на четырех предприятиях: «Северные магистральные нефтепроводы», «Лукойл-Ухтанефтепереработка», «Битран» и Сосногорский газоперерабатывающий завод ООО «Севергазпром». Начата работа по созданию Центра чистого производства для лесной и лесоперерабатывающей промышленности.

Развивается сотрудничество Респ. Коми с Глобальным экологическим фондом. Совместно с ПРООН и ЮНИДО готовятся к реализации проекты по сохранению биоразнообразия первичных лесов в р-не верховьев реки Печора и по содействию энергоэффективности на предприятиях, вырабатывающих электро- и тепловую энергию.

С учетом среднесрочного прогноза социально-экономического развития России (среднегодовые темпы прироста ВВП 5%, экспорта 2-5%, импорта – до 10%), принимая во внимание прогнозируемую мировую и австрийскую экономическую конъюнктуру, а также прогнозы динамики мировых цен на нефть, полагаем возможным развитие товарооборота России с Австрией в средне- и долгосрочной перспективе.

	2005г.	2010г.	2015г.
Товарооборот	2320	2700	3500
Экспорт России	1220	1400	1900
Импорт России	1100	1300	1600

В 2015г. российский экспорт в Австрию может увеличиться на 58%, а импорт из Австрии – на 84% по сравнению с 2001г.

Динамика реализации потенциала российско-австрийского торгово-экономического сотрудничества будет зависеть от успеха осуществления целого ряда мер.

Алжир

До обострения в 1992-93 гг. внутриполитической ситуации в АНДР отношения между нашими странами носили многоплановый и устойчивый характер. Несмотря на ощутимое сокращение в 1993-95 гг. масштабов сотрудничества и нашего физического присутствия в Алжире, **эта страна остается одним из наших основных партнеров в арабском мире и в Африке.**

Важнейшим событием в двусторонних отношениях стал визит в Алжир в конце марта-начале апр. 1999 г. представительной российской делегации во главе с руководителем аппарата правительства Ю.А.Зубаковым. В ходе визита был подписан ряд документов, в т.ч. протокол о межмидовских консультациях.

Возобновился межпарламентский диалог — в марте 1998 г. АНДР посетила делегация госдумы во главе с зам. председателя М.С.Гуцериевым. В сент. 1998г. в Москве находился председатель -Совета нации АНДР М.Башир Бумаза, который был принят Е.С.Строевым и Г.Н.Селезневым. 22-26 сент. 1999 г. состоялся официальный визит в Россию делегации Национального народного собрания Алжира во главе с его председателем А.Бенсалахом. Делегация, в состав которой входили руководители всех парламентских групп ННС, посетила Москву и Санкт-Петербург. Было подписано соглашение о сотрудничестве между Госдумой ФС России и ННС Алжира.

По приглашению министра-губернатора Большого Алжира Ш.Рахмани для участия в торжествах по случаю тысячелетия алжирской столицы в период с 15 по 20 янв. 2000 г. Алжир посетила официальная делегация правительства Москвы во главе с первым вице-премьером В.И.Ресиным.

Экономическое и научно-техническое сотрудничество. Алжиру оказана большая помощь в создании национальной индустриальной базы и развитии таких отраслей, как энергетика, горнодобывающая и металлургическая промышленность, машиностроение, водное хозяйство и др. Среди крупных объектов, построенных при нашем содействии, — вторая очередь металлургического завода в Эль-Хаджаре, метпредприятие в Аннабе, два участка газопровода в Сахаре (653 км.), ТЭС в г.Жижель (630 мвт.) и др.

В июне 1993 г. заключено соглашение о создании Смешанной межправительственной российско-алжирской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. Председатель российской части комиссии — зампред правительства И.И.Клебанов. Первое заседание МПК запланировано на начало 2000 г. в Москве.

Есть возможности для налаживания сотрудничества в области энергетики, черной и цветной металлургии, сельского хозяйства, сооружения водохозяйственных объектов и подготовки кадров.

До нояб. 1993 г. в АНДР работало 3 тыс. специалистов из России. Вследствие ухудшения внутриполитической ситуации в Алжире, прежде всего распространения террора экстремистских исламских группировок на иностранных граждан, российская колония в АНДР насчитывала в 1999 г. 700 чел.

Совокупная задолженность Алжира России составила на конец 1998 г. 3,9 млрд.долл. Согласована формула ее погашения через механизм Парижского клуба, однако алжирцы предлагают найти взаимоприемлемые развязки на двусторонней основе. В этих целях планируется продолжить переговоры на уровне экспертов.

В повестке дня работа по совершенствованию договорно-правовой базы наших двусторонних связей — подготовка конвенции о юридической взаимопомощи, соглашений об избежании двойного налогообложения и о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Товарооборот между нашими странами в последние годы существенно снизился (120 млн. долл. в 1998 г., доля России во внешней торговле

Алжира составляет на протяжении последних лет всего порядка 0,5%). В значительной мере он состоит из поставок к нам алжирских товаров в счет погашения задолженности АНДР. Наш экспорт в Алжир на 90% состоит из машин и оборудования.

Определенные позитивные изменения в тенденциях российско-алжирского сотрудничества, заявившие о себе в 1993 г. после сдачи в эксплуатацию ряда объектов сотрудничества и подписания первого инвестиционного контракта на строительство плотины «Тилездит» с финансированием по линии японского «Эксимбанка» и возобновления поставок запчастей для спецтехники, к сожалению, не оправдались. Вследствие развязанной исламскими фундаменталистами компании террора против иностранцев, жертвами которой стали 14 российских граждан, организации РФ были вынуждены приостановить выполнение обязательств по ряду объектов, ликвидировать создававшиеся в течение многих лет строительно-монтажные базы и провести в соответствии с постановлением правительства России полную или частичную эвакуацию специалистов.

В этих условиях российские организации фактически утратили свои позиции в традиционных направлениях двустороннего сотрудничества. Падение объемов подошло к той черте, когда фирмы третьих стран при поддержке своих правительств и государственных страховых компаний полностью вытеснили их из нефтегазовой промышленности, трубопроводного транспорта, металлургии, где многолетнее присутствие советских и российских организаций было отмечено сооружением объектов общенационального значения.

В 1999 г. определенные объемы обязательств остались у российских внешнеэкономобъединений в рамках тех объектов, где их участие обусловлено финансированием по линии госкредитов СССР, как например, строительство плотины Зит-Эмба, осуществляемое ВО **«Сельхозпромэкспорт»,** или заказчиком за счет бюджетных ассигнований или кредитов инобанков.

Алжирские выпускники российских (советских) вузов. **У нас обучались более 4 тыс. алжирцев.** В их числе бывшие и нынешние члены правительства (Арбауи, Слуги, Бенбузид и др.), депутаты парламента (Бахбух, Мессахель), руководящие работники аппарата президента, МИД, минвуза, экономминистерств, местных органов власти, влиятельные предприниматели, военные кадры (получившие образование в России или обучавшиеся российскими (советскими) преподавателями в местных военных училищах).

Регулярно проводятся встречи гражданок России и стран СНГ, вышедших замуж за алжирцев (их около 900). Заработала Ассоциация российских женщин, которая приостановила свою деятельность в период всплеска терроризма (жертвой исламских экстремистов в 1994 г. стала одна из активисток Ассоциации).

Прошла процедуру регистрации в 1999 г. Ассоциация выпускников российских (советских) вузов (в прошлые годы попытки образования подобных организаций не встречали поддержки со стороны алжирских властей). Утвержден Устав Ассоциации, избрано бюро из 13 человек во главе с известным хирургом Махмуд-ульд-Слиманом.

Создана парламентская группа алжирско-российской дружбы. По случаю Дня Защитника отечества 24 фев. 1999 г. в резиденции посла РФ состоялась встреча с отставными генералами, многие из которых являются депутатами и сенаторами. Генералы высказались за создание при Обществе ветеранов алжирской армии филиала Ассоциации алжиро-российской дружбы.

Группы выпускников-предпринимателей в перспективе могут составить костяк алжиро-российской торговой палаты, идея которой обсуждалась во время двусторонних бизнес-форумов в Алжире (май 1998 г.) и Москве (март 1999 г.).

Об итогах бизнес-форума в Москве. 15-19 марта 1999 г. в Москве состоялся ответный российско-алжирский бизнес-форум (его первый этап проведен в Алжире по инициативе Госдумы РФ в мае 1998 г.). Российская сторона была представлена в нем финансово-промышленным союзом БИН (основной организатор), а также компаниями «Стройсервис», «Мосстрой», «Машиноимпорт», «Трансгаз», «Марс», «Север», «Сумма», «ЦМБ Ингушетия», «Галерия», «Зарубежнефтегазстрой», «Укрмосстрой», «Зангаз», «Промэкспорт», «Внуковские авиалинии» и «Альянс групп».

Алжирскую делегацию возглавляли первый замминистра малых и средних предприятий АНДР М.Бендахман и директор внешних связей ТПП Д.Ауимер. В ее состав вошли 26 компаний по производству стройматериалов, товаров ширпотреба, продуктов питания, медикаментов, парфюмерии и др. С алжирской стороны в подготовке форума приняли участие работники посольства АНДР в Москве, а также члены Ассоциации алжирцев-выпускников росийских вузов, занимающихся бизнесом в России. Алжирская делегация была принята министром РФ по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства Г.М.Ходыревым и зампредседателя Госдумы М.С.Гуцериевым.

Практическим результатом бизнес-форума является подписание 9 контрактов и протоколов о намерениях на поставку в Алжир полуфабрикатов и сырья для производства пластмасс, трансформаторов и электродвигателей, промклеев и др. Прорабатывается вопрос о создании в Алжире СП по сборке тракторов из России. Алжирцы намерены поставлять продукты питания, медикаменты, парфюмерию, канцтовары и стройматериалы. Для алжирских строительных компаний была организована выставка российских проектов современных жилых районов.

Достигнута договоренность о создании в Алжире строительного СП и предприятия по производству стройматериалов. ФПС БИН предложил учредить совместный банк для финансирования строительных работ. Достигнута договоренность об организации в Алжире выставки-продажи российских товаров, которую предлагалось приурочить к заседанию смешанной МПК. ФПС БИН и ТПП АНДР подписали соглашение о сотрудничестве, которое предусматривает оказание содействия в установлении контактов между предпринимателями и обмен информацией коммерческого характера.

Антигуа и Барбуда

Дипотношения между СССР и Антигуа и Барбудой установлены 5 янв. 1990г. 6 апр. 1992г. правительство Антигуа и Барбуды признало Россию в качестве государства-продолжателя СССР. Посол

России (по совместительству, из Кингстона, Ямайка) Э.Р.Малаян (верительные грамоты вручил 6.2.2001г.) Посол Антигуа и Барбуды в России (предприниматель, проживает в Лондоне) Б.Раппопорт верительные грамоты вручил в мае 1998г.

Руководство Антигуа неоднократно выражало заинтересованность в налаживании взаимодействия с Россией в международных организациях, улучшении обмена внешнеполитической информацией, установлении торгово-экономического сотрудничества, в т.ч. в создании СП, развитии туризма, привлечении российского капитала в офшорную зону.

Багамы

Дипотношения с СССР и РФ не устанавливались. С 15.8.1999г. введен визовой режим для поездок в эту страну российских граждан. Объем нашего экспорта в 2001г. – 13,5 млн.долл.США, импорта – 0,2 млн.долл.

Внешняя торговля России с Багамскими островами в I пол. 2002г., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		ед. изм.	кол-во	стоим.
	Экспорт-всего	млн.долл.		4,3
2710	Нефть и нефтепродукты, полученные из битуминозных пород, кроме сырых	тыс.т.	4	302
3102	Удобрения азотные	т.	8150	240
3904	Полимерь: винилхлорида	т.	340	2373
49	Печатная продукция	тыс.долл.	-	335
	Импорт-всего	млн.долл.	-	0,4
2208	Спирт этиловый неденатурированный	дал.	312	71
84-90	Машины, оборудования и трансп. ср.	тыс.долл.		292
8902	Суда рыболовные	шт.	1	292

Барбадос

Дипотношения с Россией установлены 29.01. 1993г. Посол России в Барбадосе по совместительству А.В.Дмитриев (из Гаваны) вручил верительные грамоты 17 окт. 2000г. В фев. 1999г. посол Барбадоса в Бельгии М.Кинг был назначен послом в России по совместительству (агреман выдан 17.2.1999г., но верительные грамоты посол пока не вручил). На рассмотрении барбадосской стороны находятся российские проекты соглашения о сотрудничестве в области образования, культуры, спорта и туризма, а также протокола о межмидовских консультациях.

Внешняя торговля России с Барбадосом в I пол. 2002г., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		ед. изм.	кол-во	стоим.
	Экспорт-всего	млн.долл.	-	-
	Импорт-всего	млн.долл.	-	0
2208	Спиртовые настойки, ликеры и прочие спиртные напитки	дал	1	0,1
8201 -8206	Инструмент ручной	тыс.долл.	-	2

Бахрейн

В авг. 1971 г. СССР заявил о признании Бахрейна в качестве независимого государства и выразил готовность установить с ним дипотношения и обменяться посольствами. В ответной телеграмме эмир Бахрейна, выразив благодарность за признание, не высказал готовности к незамедлительному установлению отношений. Вплоть до осени 1990 г. контакты с Бахрейном ограничивались встречами дипломатов в третьих странах. В сент. 1990 г. в Нью-Йорке состоялась встреча министров иностр. дел СССР и Бахрейна, в результате которой была достигнута договоренность об установлении дипотношений на уровне посольств (Бахрейн пошел на этот шаг последним из арабских государств Персидского залива).

Наше посольство в Бахрейне существует с апр. 1991 г., бахрейнское прибыло в Москву в нояб. 1991 г. В числе первых (28 дек. 1991 г.) Бахрейн признал РФ и образование СНГ.

27 апр. 1992 г. на Бахрейне в рамках поездки по шести арабским государствам Персидского залива с визитом находился мининдел России. В нояб. 1995 г. Москву посетил первый зам. мининдел Бахрейна Г.Гусейби. Это был первый визит бахрейнской делегации такого уровня в Россию.

Торг.-эконом. связи с Бахрейном находятся в стадии становления. В 1999 г. товарооборот составил около 2 млн.долл. (практически целиком представлен росэкспортом).

12 апр. 1999 г. в Манаме подписано Соглашение о торговле, эконом. и тех. сотрудничестве. В стадии экспертной проработки находятся проекты межправит. соглашений об избежании двойного налогообложения и о поощрении и взаимной защите капвложений.

В июне 1994 г. в Москве было подписано межправит. соглашение о воздушном сообщении, предусматривающее возможность осуществления как прямых рейсов в Манаму, так и транзита в ЮВА.

В мае 1994 г. подписано соглашение о сотрудничестве между ТПП двух стран. В дек. 1995 г. в Москве состоялись переговоры между ЦБ РФ и Бахрейнским валютным агентством, в ходе которых был подписан Меморандум о взаимопонимании.

В 1996-99 гг. страну посетили 20 рос. делегаций. В дек. 1997 г. в Манаме состоялась выставка «Технологии из России-97». Организовывал выставку Рос. союз промышленников и предпринимателей. В дек. 1999 г. стороны завершили согласование текста соглашения о сотрудничестве в области культуры, науки и образования, подписание которого намечено на 2000 г.

Стратегия внешэконом. связей Бахрейна базируется на принципах свободной рыночной экономики по типу «гонконгской» или «сингапурской». Бахрейн открыт для сотрудничества в торг.-эконом. области с любой страной на условиях свободной конкуренции. Руководство Бахрейна на всех уровнях, включая самый высокий, проявляет готовность развивать сотрудничество с Россией. Объем товарооборота между Россией и Бахрейном остается незначит. – за последние пять лет в среднем около 1 млн.долл. в год. В 1998 г. он практически оставался на уровне предыдущего года – 0,7 млн.долл. Рос. экспорт на Бахрейн в 1998 г. составил 632 тыс.долл. В его структуре изменений по сравнению с предыдущим годом практически не произошло. Он был на 86% представлен непродсырьем и продуктами его переработки. По этой статье на Бахрейн были поставлены 471 т. газетной бумаги (274 тыс.долл.), 352 т. стального проката (104 тыс.долл.), 255 т. чугуна в чушках (82 тыс.долл.), а также 20 т. магния (48 тыс.долл.). Поставки из России магния (для алюминиевого завода) постоянно сокращаются (с 442 т. в 1995 г. до 20

т. в 1998 г.), его заменяют поставки более дешевого магния Украины.

Импорт из Бахрейна в 1998 г. составил всего на сумму 64 тыс.долл. и был представлен легковыми автомобилями (в 1997 г. импорт из Бахрейна практически отсутствовал).

Среди главных причин, сдерживающих двустороннюю торговлю, – низкая конкурентоспособность наших предложений по ценам и условиям поставки, малопривлекательная для рос. поставщиков специфика бахрейнского рынка – малые объемы и высококонкурентная среда, отсутствие отлаженных путей транспортных перевозок. При малых размерах рынка здесь отсутствуют крупные оптовики. Поставки же из России по заказам частных фирм малых партий товаров проблематичны из-за высоких транспортных расходов. Что касается получения заказов по линии крупных, в основном госкомпаний (нефтяных и газовых, энергетических и др.), то последние работают только с **зарегистрированными поставщиками** (прошедшими предквалификацию) на основе межд. торгов. Пока ни один рос. поставщик такой предквалификации на Бахрейне не проходил. Серьезным ограничительным фактором для рос. продукции на местном рынке являются жесткие требования по стандартам (в основном здесь используются англ. и ам.). Нами недооценивается экспортный потенциал Бахрейна (в Россию могли бы поставляться алюминиевый профиль, посуда, одежда, малые морские катера, кондиционеры, мебель и пр). **Бахрейнская продукция отличается хорошим качеством и конкурентна по ценам,** пользуется неплохим спросом.

Устанавливается сотрудничество между рос. и бахрейнскими учебными заведениями в области профтехподготовки кадров. Результативными были переговоры в минобразования РФ в авг. 1998 г. директора бахрейнского ин-та подготовки кадров Наджи. Подписаны первые контракты на работу рос. преподавателей в этом ин-те. Двое преподавателей уже приступили к работе.

В 1998 г. с рос. участием (НИИ океанологии, г.Москва) на Бахрейне реализован проект строительства дельфинария на 1,5 млн.долл. Финансирование проекта осуществили инвесторы из КСА. Рос. сторона обеспечила передачу ноу-хау, осуществляла технадзор за строительством. Для дельфинария поставлены из России дельфины, а также направлены три тренера, врач-ветеринар и инженер по эксплуатации.

В 1998 г. бахрейнские структуры пошли на весьма существенные уступки «Аэрофлоту», что делало реальным возобновление в 1999 г. рейсов в Манаму.

В 1998 г. Рос. союз промышленников и предпринимателей продолжал предпринимать шаги по организации работы на Бахрейне рос. коммерческого центра. В авг. в минторге и ТПП Бахрейна состоялись переговоры председателя торг. дома «Авангард», г.Москва, А.П.Череватого; обговорены основные параметры соглашения об открытии здесь в 1999 г. постоянно действующего демонстрационного зала для ростоваров, предлагаемых для поставок на рынки стран Залива. Согласованы перечни товаров, которые могут пользоваться спросом на местном рынке. Имеется в виду открыть аналогичный демонстрационный зал в Москве для товаров, которые могут поставляться в Россию из стран Залива.

В 1998 г. из-за кризиса в России закрылись представительства «Межкомбанка» и «Рос. кредита» на Бахрейне. Потребуются немалые усилия, чтобы доверие к рос. банкам на Бахрейне было восстановлено.

Бахрейн может стать для России надежным и выгодным торг. партнером. Страна обладает высокой платежеспособностью. При своих малых размерах она ежегодно импортирует товаров на 4 млрд.долл. У России имеются реальные перспективы стать крупным поставщиком на Бахрейн и в регион в целом чер. и цветмета, труб, пиломатериалов, газетной бумаги, химтоваров, кабеля, стройматериалов, машин и оборудования (энергетического, дорожно-строительного). Но работа по внедрению сюда должна вестись заинтересованными рос. предприятиями и компаниями на постоянной основе. Одноразовыми визитами и мероприятиями, какими бы внушительными они ни выглядели, не обойтись.

На переговорах с рос. торг.-эконом. делегациями бахрейнцы неоднократно ставили вопрос **о сотрудничестве в поставках нефти и нефтепродуктов на основе взаимозачета,** по примеру сотрудничества Бахрейна с бывшим СССР по Индии.

В парафированном сторонами проекте соглашения о торговле, эконом. и тех. сотрудничестве: промышленность, энергетика, транспорт, строительство, связь, обмен тех. опытом, сельское хозяйство, водные ресурсы, здравоохранение, банковское дело, формирование и подготовка кадров, туризм и другие области.

Как показали маркетинговые исследования, перспективы имело бы создание на Бахрейне СП по обработке алмазов, а возможно и сооружения аффинажного завода. Имелось в виду, что доля рос. стороны могла бы быть в форме регулярных поставок сырья, передачи технологии и обучения кадров. Выбор Бахрейна для реализации проекта дает большие преимущества – **отсутствие налогов и валютного контроля**, полит. стабильность и безопасность, высокий рейтинг страны на рынке ювелирных изделий, наличие дешевой рабочей силы, прямой доступ к рынкам стран Залива, особенно КСА, поддержка среднему бизнесу со стороны государства и т.д.

О налаживании сотрудничества по линии рос. регионов. С 1994 г. Бахрейн в составе торг.-эконом. делегаций для участия в межд. ярмарках и конференциях, для переговоров посетило более 800 россиян. Состоялись визиты бахрейнских делегаций и представителей деловых кругов в Россию.

В 1998 г. обувное предприятие «Спартак», г.Казань, полностью согласовало условия поставки на Бахрейн 10 тыс. пар спецобуви по заказу минобороны Бахрейна. Вырисовываются направления сотрудничества предприятий Ленинградской обл. (АООТ «Реган», «Алмаз», НПО «Аврора», ЦНИИТС, «Прометей» и др.) с межарабской судоремонтной компанией на Бахрейне.

На рынок стран Залива, в т.ч. Бахрейна, активно пробивается Воронежский механический завод, производящий шиберные задвижки и фонтанную арматуру для нефтегазпрома. Хотя спрос на эту продукцию в регионе имеется (закупается по более высоким ценам на Западе), завод не может преодолеть предквалификацию в Бахрейнской нац. нефтекомпании для включения в список поставщиков.

Полезными были проведенные в Манаме в 1998 г. переговоры представителей регионального совета Новосибирской обл. Предложения фирмы «Сибирь», г.Новосибирск, принявшей участие в проводившейся на Бахрейне выставке «Стройиндустрия», о поставках на Бахрейн и в соседние арабские страны мебельной фурнитуры, профилей, дверей, окон, паркета из сибирской сосны, кедра и лиственницы, вызвали коммерческий интерес у местных бизнесменов. Подобрана фирма-агент. Намечалось проведение презентации компании на Бахрейне в 1999 г.

Важно обратить внимание на информобеспечение сотрудничества: обязательно наличие на англ. яз. деловых справочников по регионам, грамотно составленных каталогов на предлагаемые товары, качественной рекламной литературы и т.д. Обязательным атрибутом должна быть надежная связь с регионами из Бахрейна по телефону и по факсу, с возможностью в любое время объясниться на англ. яз. Выходя на новый для себя рынок, рос. регионы должны учитывать и менталитет местного бизнесмена (по природе не столь активного, осторожного и не склонного идти на риск), который не любит черновую работу и отдает предпочтение таким партнерам, которые делают это за него, отрабатывая свои предложения до мельчайших деталей.

Белоруссия

Формирование единого экономического пространства в рамках Союзного государства обусловлены различием подходов Москвы и Минска к трактовке этого понятия, а также видения путей достижения намеченной цели.

Российская сторона исходит из того, что речь должна идти об унификации нормативно-правовой базы двух государств, и сводиться на данном этапе к «подтягиванию» белорусов до наших стандартов, а в последующем – совместному движению по пути экономической либерализации. Ключевым элементом становится завершение согласования и реализация Плана совместных действий по введению единой денежной единицы Союзного государства в 2001-05гг., предусматривающего выход на согласованные показатели в области макроэкономической политики, унификацию законодательства по всем аспектам экономической жизнедеятельности государств, проведение единой торговой и таможенно-тарифной политики.

Иной точки зрения придерживаются в белорусской столице. В качестве приоритета здесь видят задачу создания равных условий для объектов хозяйствования в узком и специфическом ее понимании.

В Минске хотели бы ограничиться установлением для Белоруссии внутрироссийских цен на поставляемые из России электроэнергию и газ (сегодня белорусы получают газ по цене 30 долл. при его отпускной цене для потребителей пятого ценового пояса Российской Федерации 19 долл.), а также применением для белорусской стороны внутрироссийского тарифа на экспортно-импортные перевозки грузов ж/д транспортом. На первой план выдвигается заключение межправительственного соглашения о создании равных условий в области ценовой политики. В случае выхода на подписание этого международного договора в качестве «встречных мер» белорусы готовы пойти на отмену внутренних индивидуальных налоговых и таможенных льгот, а также дальнейшую унификацию таможенных тарифов в плане введения ввозных и вывозных пошлин аналогичных российским. Что касается Плана совместных действий, то его, как здесь полагают, безболезненно можно отложить на более поздний срок. Развитие событий в этом русле белорусские власти считают для себя наиболее оптимальным.

Такой подход Минска продиктован позицией президента А.Г.Лукашенко. Унификация белорусского законодательства с российским, его наполнение рыночным содержанием чреваты неизбежностью перестройки действующей в республике административной системы управления экономикой, к чему глава государства в силу сложившихся стереотипов мышления морально не готов. Получение определенных ценовых дивидендов от Москвы, как считает президент Белоруссии, позволит повысить конкурентоспособность белорусских товаров на российском рынке, оживить национальную экономику, и отдалить реформирование народного хозяйства. В расчет не берутся другие внутренние факторы, влияющие на ликвидность белорусской продукции, высокие налоги, превышающие российские на 20-25%.

Наряду с вышеуказанными нестыковками, развитие экономического взаимодействия, по мнению белорусов, осложняет действующая система взимания косвенных налогов. В контексте решения острых бюджетных проблем местные власти настаивают на введении в двусторонних отношениях порядка взимания косвенных налогов при экспорте-импорте товаров (работ, услуг) по принципу «страны назначения», включая нефть и газ, на долю которых приходится часть российского экспорта в Белоруссию. По подсчетам Минска, в связи с уплатой косвенных налогов по «стране происхождения» товара белорусы ежегодно теряют 200 млн.долл. (в 2002г. импорт из России составил 5,25 млрд.долл., экспорт в Россию – 3,9 млрд.долл.).

Пересмотр действующего порядка взимания НДС и акцизов не приемлем для российской стороны. Согласно второй части Налогового кодекса РФ при реализации нефти и газа в государства СНГ НДС взимается по «стране происхождения». Такой же порядок закреплен в ряде двусторонних соглашений России со странами Содружества. В случае реализации предложения белорусской стороны может быть создан прецедент для выдвижения этими государствами к Российской Федерации аналогичных требований. Применение принципа «страны происхождения» соответствует задаче формирования единого экономического пространства. Выход лежит в плоскости разработки и одновременного подписания двух соглашений: о применении принципа «страны происхождения» при взимании косвенных налогов при экспорте и импорте товаров и о применении механизма компенсации потерь бюджетов, которое бы учитывало, не только потери от взимания НДС, но и в других сферах, в частности, возникающие в условиях реализации соглашения в области ценовой политики.

В целом сущностные различия в подходах сторон к проблеме создания единого экономического пространства предопределяют их позицию по

формату «пакета» предлагаемых к утверждению документов. Российская сторона настаивает на одновременном подписании всех вышеперечисленных и сопряженных с ними документов, Плана совместных действий, а также соглашения о расширении сотрудничества в газовой отрасли, что должно стимулировать реальное интеграционное движение в рамках Союзного государства.

Белорусы под «пакетом» понимают синхронное принятие соглашения о создании равных условий в области ценовой политики и декрета президента Республики Белоруссия об отмене индивидуальных льгот.

Последовательное отстаивание нами комплексного подхода к рассматриваемым проблемам вызывает в силу изложенных выше причин недовольство А.Г.Лукашенко и интерпретируется им как «очень сильное торможение со стороны российского чиновничества» интеграционных процессов, о чем он и заявил в кулуарах неформального саммита СНГ в Алма-Ате 1 марта 2002г.

Торгово-экономическое сотрудничество. Российская Федерация является основным экономическим и торговым партнером Республики Беларусь. На долю России в 2001г. приходилось 59,5% общего объема внешней торговли Республики Беларусь.

Республика Беларусь является одним из основных торговых партнеров Российской Федерации и в 2001г. заняла 2 место во внешнеторговом обороте России, уступив Германии (на долю Беларуси приходилось 6,5% общего объема внешнеторгового оборота России, на долю Германии – 10,5%).

Внешняя торговля между Республикой Беларусь и Россией, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2001г., % к 2000г.
Товарооборот	9453,1	9278,5	6988,7	9314,8	9268,2	99,5
Экспорт	4780	4608,1	3222	3710,1	4037,6	108,8
Импорт	4673,1	4670,4	3766,7	5604,7	5230,6	93,3
Сальдо	106,9	-62,3	-544,7	-1894,6	-1193	-

Товарооборот Республики Беларусь с Российской Федерацией в 2001г. составил 9268,2 млн.долл. или 99,5% к уровню 2000г. Экспорт составил 4037,6 млн.долл. – увеличился на 8,8%, импорт составил 5230,6 млн.долл. – сократился на 6,7%. Внешнеторговое сальдо сложилось отрицательное в 1193 млн.долл.

В 2001г. удельный вес бартерных операций в объеме экспорта продукции в Россию составил 29,7%, в 2000г. – 44,4%. В объеме импорта товаров из России удельный вес бартера за 2001г. составил 18,3%, в 2000г. – 26,7%.

Торгово-экономическое сотрудничество Республики Беларусь с Россией в янв.-фев. 2001-02гг., в млн.долл.

	янв.-фев. 2001г.	янв.-фев. 2002г.	янв.-фев. 2002г. в % к 2001г.
Товарооборот	1356,1	1270,7	93,7
Экспорт	596,2	545,1	91,4
Импорт	759,9	725,6	95,5
Сальдо	-163,7	-180,5	-

Товарооборот Республики Беларусь с Российской Федерацией за янв.-фев. 2002г. составил 1270,7 млн.долл. и по сравнению с янв.-фев. 2001г. снизился на 6,3%. Экспорт составил 545,1 млн.долл. – снизился на 8,6%, импорт составил 725,6 млн.долл. – сократился на 4,5%. Внешнеторговое сальдо сложилось отрицательное в 180,5 млн.долл.

На долю России в янв.-фев. 2002г. приходилось 57,6% общего объема внешней торговли Республики Беларусь.

В янв.-фев. 2002г. удельный вес бартерных операций в объеме экспорта продукции в Россию составил 20%, в янв.-фев. 2001г. – 41,9%.

В объеме импорта товаров из России удельный вес бартера за янв.-фев. 2002г. составил 13,8%, а в янв.-фев. 2001г. – 24%.

Товарная структура экспорта и импорта в торговле между Республикой Беларусь и Российской Федерацией не изменяется на протяжении длительного промежутка времени. Республика Беларусь экспортирует транспортные средства, машины, оборудование, механические устройства, мебель и продтовары; импортирует – топливо минеральное, черные и цветные металлы, изделия из них, полимерные материалы, пластмассы, бумагу и картон, изделия из них.

Одним из основных направлений развития двусторонних отношений с Российской Федерацией является сотрудничество с российскими регионами. Среди всех регионов России – торговых партнеров Республики Беларусь можно выделить 10, товарооборот с которыми за 2001г. составил 78,1% общего объема товарооборота Республики Беларусь с Российской Федерацией.

Регионы Российской Федерации – основные торговые партнеры Республики Беларусь в 2000-01гг., в млн.долл.

	Товарооборот за 2000г.	Товарооборот за 2001г.	2001г. в % к 2000г.	Уд.вес в объеме товарооб. с РФ в 2001г., в %
г.Москва	3139,5	3207,4	102,2	34,6
Тюменская обл.	2339,6	2158,6	92,3	23,3
г.Санкт-Петербург	451	486,4	107,8	5,2
Московская обл.	447,2	406,8	91	4,4
Смоленская обл.	262,5	308,5	117,5	3,3
Ярославская обл.	196,4	176,3	89,8	1,9
Брянская обл.	114,4	129,4	113,1	1,4
Челябинская обл.	100,1	126,7	126,6	1,4
Свердловская обл.	81,9	122,9	150,1	1,3
Нижегородская обл.	95,3	114	119,6	1,2

Основными покупателями белорусской продукции в 2001г. являлись г.Москва (на ее долю приходилось 42,4% экспорта в Российскую Федерацию), г.Санкт-Петербург, Московская, Смоленская, Челябинская, Брянская, Ярославская, Свердловская и Нижегородская обл., Республика Татарстан. Импортировались российские товары из Тюменской обл., г.Москвы, г.Санкт-Петербурга, Смоленской, Московской, Ярославской, Свердловской, Нижегородской, Брянской и Челябинской обл.

В 2001г. доля бартерных операций в экспорте России в Белоруссию составила 16,9% (в 2000г. – 26,9%), в импорте России из Белоруссии – 30,4% (в 2000г. – 44,3%), наблюдалась тенденция на сокращение объема бартерных сделок во взаимной торговле. Причиной сохранения бартерных операций в торговле между двумя странами остается слабая платежеспособность белорусских хозяйствующих субъектов. На 1 дек. 2001г. задолженность предприятий Белоруссии предприятиям России за товары, работы и услуги в 2,9 раза превысила задолженность предприятий России предприятиям Белоруссии. Правительство Белоруссии планировало, что к осени 2001г. белорусские предприятия в расчетах с субъектами хозяйствования России смогут перейти на оплату 70% взаимных поставок

в денежной форме, а к концу года полностью к расчетам в денежной форме. Добиться этого не удалось, поскольку в объеме продаж некоторых крупных как российских, так и белорусских предприятий доля реализации продукции по зачетным схемам продолжает оставаться на уровне 60-90%.

Структура экспорта России в Белоруссию

	2000г.		2001г.	
	млн.долл.	%	млн.долл.	%
Всего	5557,1	100	5249,4	100
Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	673,2	12,1	749,1	14,3
Минер. продукты	2605	46,9	2193,4	41,8
Черные и цветмет, изд.	771,8	13,9	752,7	14,3
Продукция химпрома, вкл. хим. волокна, нити, каучук	622,8	11,2	613,6	11,7
Древесина и целл.-бум. изд., мебель	197,9	3,6	202,5	3,9
Продукция легпрома и сырье	162,1	2,9	208,2	4
Продтовары и с/х сырье	306,7	5,5	361,6	6,9
Др. виды продукции	217,6	3,9	168,3	3,2

Белоруссия импортирует из России энергоресурсы, доля машин, оборудования и транспортных средств незначительна. Растет доля продтоваров и с/х сырья, импортируемых республикой из России. В 2001г. продовольственный рынок Белоруссии на 20% был заполнен продукцией российского производства. Это обусловлено ценовым фактором, из-за которого белорусские производители уже не могут конкурировать с российскими предприятиями и падением качества белорусской продукции из-за низкого технического уровня предприятий ее выпускающих.

Положение дел с расчетами за импортируемые в республику энергоносители оставалось напряженным. Общая задолженность за импортированный природный газ на 1 янв. 2002г. составила 240 млн.долл., в т.ч. перед ОАО «Газпром» – 202,6 млн.долл. Поставки природного газа в республику в 2001г. составили 17 млрд.куб.м. и сократились на 0,6% по сравнению с 2000г.

Поставки электроэнергии из России в 2001г. составили 6,4 млрд.квтч и сократились на 1,1% по сравнению с 2000г. На 1 янв. 2002г. задолженность за электроэнергию перед Россией составила 25 млн.долл., причем уровень денежной оплаты сократился и составил 33%.

Для сокращения суммы задолженности за природный газ и электроэнергию правительство Белоруссии в 2001г. пыталось добиться от правительства России снижения тарифов на энергоносители в рамках выравнивания условий хозяйствования.

В 2001г. в республику было поставлено 11,8 млн.т. российской нефти, что на 1,7% меньше по сравнению с 2000г. Внутренняя задолженность отраслей народного хозяйства Белоруссии за потребленные нефтепродукты в 2001г. ограничила возможности госконцерна «Белнефтехим» в закупке нефти в России. В 2002г. концерн «Белнефтехим» в виду финансовых проблем вынужден снизить закупки российской нефти, поскольку должен возвращать ранее взятые на ее закупку кредиты. Если учесть, что концерн является донором АПК, бизнес нефтепродуктами для него зачастую является убыточным.

В проекте Единого баланса топливно-энергетических ресурсов Союзного государства на 2002г. предусматривается поставка на белорусские нефтеперерабатывающие заводы 13 млн.т. нефти. В 2002г. Белоруссия получит из России 5,5 млрд.квтч. электроэнергии. Цена для республики не будет превышать цену, по которой РАО «ЕЭС России» поставляет электроэнергию потребителям Брянской и Смоленской обл. Что касается поставок природного газа, то в 2002г. их объем должен составить 16,5 млрд.куб.м.

Структура импорта России из Белоруссии

	2000г.		2001г.	
	млн.долл.	%	млн.долл.	%
Всего	3714,5	100	3941	100
Машины, оборуд. и трансп. ср.	1419,6	38,2	1554,2	39,4
Минеральные продукты	78,2	2,1	62,6	1,6
Черные и цветмет, изд.	253	6,8	312,2	7,9
Продукция химпрома, вкл. хим. волокна и нити,каучук	656	17,7	626,2	15,9
Древес., целлюл.-бум. изд., мебель	287,1	7,7	306,5	7,8
Продукция легпрома и сырье	371,2	10	377,8	9,6
Продтовары и с/х сырье	403,3	10,9	466,2	11,8
Др. виды продукции	246,1	6,6	235,3	6

Доля машин, оборудования и транспортных средств в белорусском экспорте в Россию не изменилась, поскольку в белорусской промышленности не происходит структурной перестройки. Несмотря на рост экспорта белорусской продукции в Россию, ее конкурентоспособность на российском рынке падает. В таких отраслях промышленности, как легкая, пищевая, деревообрабатывающая и стройиндустрия российская продукция по соотношению «цена-качество» является предпочтительной для российского потребителя. Появились признаки потери конкурентоспособности и продукции машиностроения Белоруссии. В 2001г. росли запасы на складах белорусских грузовых автомобилей, машин кузнечнопрессовых, мотоциклов и стиральных машин, ранее приобретаемых на российском рынке. Большинство машиностроительных предприятий республики может быть вытеснено с российского рынка в течение ближайших двух лет. Повышение цен на белорусские товары и ухудшение их качества вызвано техническим отставанием белорусских производителей, которые не имеют средств для модернизации и технологического переоснащения своего производства.

Среди основных видов товаров, экспортируемых республикой в Россию, в янв.-нояб. 2001г. увеличились поставки химических волокон и нитей, шин, тракторов, металлорежущих станков, двигателей внутреннего сгорания, древесноволокнистых плит, лесоматериалов необработанных, холодильников и морозильников, велосипедов, бумаги и картона, льноволокна, мяса и мясопродуктов, молока и молочных продуктов. Сократились поставки черных металлов.

Развитие системы государственного регулирования внешней торговли в Белоруссии в 2001г. осуществлялось в направлении либерализации механизма экспортных операций при ужесточении административного контроля и введении количественных ограничений в импорте. Влияние на изменения импортного и экспортного тарифа в торговле с третьими странами продолжал оказывать процесс унификации тарифного регулирования с Российской Федерацией, однако степень этого влияния, особенно во II пол., снизилась.

Большинство из решений во внешнеэкономической сфере республики в 2001г. распространялось и на двустороннюю российско-белорусскую торговлю. На увеличение экспорта в Россию был

нацелен Указ президента Республики Беларусь от 13 июня 2001г. № 316, которым был отменен срок 60 календарных дней для возврата валютной выручки в отношении товаров, поставленных в пределах европейской территории, и восстановлен прежний единый срок поступления денежных средств – 90 дней. В целях упрощения статистического декларирования и валютного контроля Указ отменил регистрацию паспортов сделок общей стоимостью до 1500 евро, а также ввел «периодическую статистическую декларацию», которая стала основным документом валютного контроля в торговле с Россией. В конце года в целях дальнейшего стимулирования экспортной деятельности Указом президента республики от 13 дек. 2001г. № 742 срок возврата валютной выручки от экспорта по договорам комиссии товаров и услуг, производимых белорусскими резидентами, был увеличен до 180 дней.

В целях либерализации системы расчетов во внешнеэкономической деятельности Постановлением правления Нацбанка Белоруссии от 27 нояб. 2001г. № 311 был отменен запрет на использование векселей белорусских банков во внешнеэкономических сделках. Данная мера, направленная на диверсификацию расчетной системы, положительно повлияла на увеличение взаимного товарооборота.

К концу года наблюдалось ужесточение валютного контроля в области импортных операций, в т.ч. с российскими контрагентами. Постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 27 нояб. 2001г. № 305 был вновь введен запрет на выдачу кредита на предоплату импорта одному резиденту в 100 тыс.долл. и выше независимо от количества контрактов без гарантии иностранного банка.

II пол. 2001г. характеризовалась также расширением сферы применения нетарифных инструментов защиты внутреннего рынка. Впервые в Белоруссии получили применение специальные защитные меры. Руководством республики было принято решение об упорядочении рынка табачных изделий. Постановлением совета министров Республики Беларусь от 10 дек. 2001г. № 1779 «О ввозе табачных изделий на территорию Республики Беларусь» было введено квотирование импорта сигарет, в т.ч. и из Российской Федерации. Введение количественных ограничений во взаимной торговле с Россией может отрицательно повлиять на функционирование режима свободной торговли и процесс создания единой таможенной территории России и Белоруссии.

Ряд изменений в сторону ужесточения контроля в импорте из России был отмечен в области таможенного регулирования. Постановление ГТК Белоруссии от 10 июля 2001г. № 33 «О статистическом декларировании товаров» утвердило перечень товаров, в отношении которых условием регистрации статистических деклараций является предоставление сертификата о происхождении товара по форме СТ-1. Это было вызвано участившимися случаями контрабанды товаров из третьих стран в торговле с Россией в связи с упрощенной системой определения страны происхождения.

Существенные изменения внешнеторгового механизма Белоруссии в 2001г. касались системы тарифного регулирования в отношении третьих стран. После российско-белорусских переговоров Постановлением совета министров от 26 янв. 2001г. № 101 были скорректированы ставки пошлин на сырую нефть, нефтепродукты из битуминозных материалов и введены согласованные с Россией ставки на нефтепродукты. Взимание пошлин в отношении нефтепродуктов осуществлялось в 2001г. в Белоруссии в размере, превышающем начисленные суммы НДС на углеводородное сырье, использованное на их изготовление.

При начислении суммы НДС в белорусских рублях в отношении углеводородного сырья применялся обменный курс на дату принятия государственной таможенной декларации на помещение первой партии вывозимых товаров из данного сырья под таможенный режим экспорта. Подобный порядок занижал начисленные суммы экспортных таможенных пошлин в Белоруссии, создавая возможность для российских поставщиков нефти для переработки в Белоруссии и последующего вывоза в третьи страны уклоняться от надлежащих платежей в бюджет России.

Суммы начисленных экспортных пошлин в Белоруссии в 2001г. были существенными – 2 млн.долл., договоренности о возобновлении действия в полном объеме Соглашения между правительствами РФ и РБ о порядке распределения и зачислений в соответствующие бюджеты Российской Федерации и Республики Беларусь вывозных таможенных пошлин на экспортируемую белорусскими предприятиями продукцию, изготовленную из российского сырья, достигнуто не было.

В течение года ставки вывозных таможенных пошлин в Белоруссии корректировались в соответствии с аналогичными изменениями российского экспортного тарифа.

Несмотря на имеющиеся подвижки по согласованию с российской стороной ставок, особенно на нефть и нефтепродукты, уровень унификации экспортного тарифа России и Белоруссии нельзя признать удовлетворительным, т.к. на ряд товаров экспортные пошлины в Белоруссии в 2001г. не были введены. Число тарифных расхождений по экспортным пошлинам составило на 14 янв. 2002г. 1003 наименования товара, из которых по 1001 наименованию ставки в РФ были выше, чем в Белоруссии.

Несмотря на подписание 29 янв. 2001г. межправительственного Соглашения о завершении унификации и создании единой системы тарифного и нетарифного регулирования в Союзном государстве, не удалось снизить количество расхождений и по ввозным таможенным пошлинам. Их численность на 14 янв. 2002г. составила 2969 наименований товара, в 2464 наименований, по которым суммы взимаемых платежей в России были выше, чем в Белоруссии.

Ряд изменений ввозного тарифа, введение ставок сезонных импортных пошлин на сахар белый, находилось в русле процесса унификации системы тарифного регулирования республики с российской, значительное число решений по изменению импортного тарифа было принято без согласования с российской стороной. Затормозило процесс унификации одностороннее изменение ставок таможенных пошлин, осуществляемых в Белоруссии с целью поддержки отечественных товаропроизводителей и увеличения бюджетных доходов.

Истекший 2001г. прошел в Белоруссии под знаком президентской избирательной компании. Вы-

боры наложили свой отпечаток и на развитие российско-белорусских отношений и на ход интеграционных процессов в рамках Союзного государства. Последние были заторможенными в течение всего года, хотя президент Белоруссии А.Г.Лукашенко оставался сторонником приоритетных отношений с Россией, углубления экономической интеграции, под которой он понимает преимущественно создание равных условий для хозяйствующих субъектов, имея в виду выравнивание цен на энергоносители и ж/д тарифов.

В течение года начали проступать различия в подходах двух стран к оценке перспектив экономической политики. Белоруссия продолжает оставаться страной, ориентированной на жесткое госуправление. А.Г.Лукашенко держится курса на постепенное вхождение в рынок с сохранением государственных методов регулирования экономики. В реформах рыночной направленности он видит реальную угрозу своей власти. Экономическая либерализация, развитие предпринимательства, приватизация и привлечение зарубежных, в т.ч. российских инвестиций не получили в Белоруссии должного применения и их перспективы туманны.

Качества российского и белорусского экономических пространств сегодня различаются и эти различия между ними в условиях, когда в России прогрессируют тенденции развития рынка, возрастают.

Учитывая задачи, поставленные Договором по углублению интеграции между Россией и Белоруссией, развитие двустороннего торгово-экономического сотрудничества могло бы приобрести динамичный и поступательный характер в случае принятия Минском предложенного российской стороной Плана совместных мер по созданию единого экономического пространства и введению единой валюты в Союзном государстве, включающим действия, направленные на дальнейшую унификацию режима взаимной торговли.

Приватизация предприятий с участием российского капитала. Одной из ключевых задач белорусского правительства является поиск инвестиций для модернизации приходящих в упадок основных производственных фондов, износ которых в среднем составляет 70-90%. В ближайшие 10 лет для их замены потребуется 50 млрд.долл. Ни у предприятий, ни в бюджете республики ввиду низкой эффективности административно управляемой экономики ресурсов нет.

Решение проблемы видится через активное привлечение иностранных капиталов. В условиях существования в Белоруссии неблагоприятной экономической среды рассчитывать на существенные западные инвестиции не приходится. Чрезмерная государственная зарегулированность, отсутствие гарантий права частной собственности, запутанное и противоречивое налоговое законодательство отпугивают потенциальных иноинвесторов (в 2001г. эти инвестиции составили 1,6% от общего объема капвложений).

Российские компании, накопив немалый опыт работы в нестабильной предпринимательской среде, в состоянии действовать в сложной белорусской действительности.

На доводы в пользу России влияет то, что сегодня на Российскую Федерацию приходится 53% белорусского экспорта. В 2001г. наметилась тенденция к снижению конкурентоспособности национальных товаров, в т.ч. и на российском рынке, белорусы считают, что приватизация с участием российского капитала позволила бы удержать прежние позиции и значительно их расширить. Не стоит сбрасывать со счетов сохраняющиеся технологические и кооперационные связи с российскими предприятиями, а также общий менталитет.

В белорусских государственных и деловых кругах нет однозначно позитивного мнения в отношении целесообразности массированного притока в республику российского капитала и его участия в акционировании здешних крупных предприятий. Основное опасение белорусской власти – возможность потери контроля государства, т.е. самой власти, над экономикой страны. Официальный Минск предпочел бы видеть российские компании в качестве донора финансовых средств, не имеющего возможности влиять на экономическую политику предприятий и опосредствованно всего народного хозяйства. Аналогичный подход характерен и в отношении банковского капитала.

Такая постановка вопроса обусловлена прежде всего личной позицией Президента А.Г.Лукашенко, который болезненно относится к самой идее изменения ставшего для него привычным стиля административного управления экономикой, и от которого в случае передачи крупных предприятий в руки рыночно работающих российских компаний пришлось бы отказаться.

Для прикрытия подобного образа мыслей белорусские власти популяризируют негативные примеры осуществления приватизации в бывших республиках СССР, суть которых состоит в скупке местных предприятий с целью их закрытия.

Понимая что без закрепления прав инвесторов вряд ли можно рассчитывать на масштабные вложения, власти вбрасывают тот тезис, что на каком-то этапе могут рассмотреть вопрос о передаче контрольных пакетов акций предприятий иноинвесторам. Такая возможность откроется в случае выполнения будущими инвесторами ряда условий, в часьности, осуществления масштабных капвложений в реконструкцию белорусских предприятий.

Сейчас в республике ведется подготовка к акционированию ведущих предприятий национальной нефтехимии, таких как «Нафтан», «Полимир», «Азот», «Белшина», Могилевское и Светлогорское «Химволокно». В разработанных белорусской стороной и направленных российским компаниям базовых условиях предлагается провести крупную модернизацию объектов при сохранении контрольных пакетов акций в руках государства. Первая реальная обкатка белорусской модели акционирования происходит сейчас в рамках инвестиционного проекта пивоваренной компании «Балтика» на минском пивзаводе «Криница». Проект осуществляется со сбоями из-за отсутствия юридически оформленных договоренностей относительно его параметров и обязательств сторон.

В плане привлечения инвестиций власти республики пропагандируют идею создания на территории Белоруссии новых производств со стопроцентным иностранным капиталом, а также открытия филиалов банков, в первую очередь российских. Учитывая неблагоприятную предпринимательскую среду эти «заходы» белорусских властей воспринимаются без энтузиазма.

Настрой официального Минска на задействование российских инвесторов на «вспомогательных» ролях в обновлении белорусского промышленного потенциала разделяют многие представители здешнего директорского корпуса. Но делают это по иным, чем белорусские власти, мотивам. Руководители заводов, будучи морально готовыми начать работать по рыночным законам, хотели бы сами стать держателями контрольных пакетов акций своих предприятий, но опасаются, что российским компаниям, несмотря на заявления президента Белоруссии о необходимости преференциального отношения к национальному капиталу, может быть передан в собственность, если и не контрольный пакет, то часть акций, которую они хотели бы получить. Предприятия могут быть «поделены» между белорусским государством и россиянами без участия «трудового коллектива» и возглавляющего его директора. Такое развитие событий вероятно, т.к. все чаще звучат заявления чиновников о неэффективности проводившейся ранее чековой приватизации и необходимости реализации промышленных объектов за деньги. Средств для конкуренции на равных с российским бизнесом у руководителей белорусских предприятий нет.

Учитывая нарастание в экономике Белоруссии негативных процессов – снижение конкурентоспособности, падение рентабельности и увеличение количества убыточных предприятий, отсутствие внутренних инвестиционных ресурсов – в правительстве республики по поручению А.Г.Лукашенко ведется работа по «размораживанию» процесса приватизации.

Продвижение интересов российского бизнеса в Белоруссии затруднено не только местными специфическими условиями, но и тем, что на одни и те же белорусские объекты претендуют несколько компаний из России. Это позволяет властям играть на настроениях россиян, оттягивать окончательное принятие решений и выторговывать для себя преференции в виде кратного завышения стоимости предлагаемых к разгосударствлению объектов. Переговорный процесс российских инвесторов с белорусскими властями будет не из легких. Велики расхождения в видении роли и прав инвестора, не говоря уже о таких финансовых вопросах, как оценка стоимости предполагаемых к разгосударствлению объектов, объемов необходимых капвложений и сроков их осуществления.

Инвестиционный проект «Балтика». В апр. 2001г. российская пивоваренная компания «Балтика» приступила к осуществлению на крупнейшем в Белоруссии минском заводе по производству пива ОАО «Криница» масштабного инвестиционного проекта. Начало его реализации положила личная встреча президента Белоруссии А.Г.Лукашенко с главой ОАО «Балтика» Т.К.Боллоевым в марте 2001г. На встрече обсуждалась возможность прихода российской компании в Белоруссии на правах крупнейшего субъекта пивного рынка страны. Как заявлялось, глава республики обещал содействие, включая передачу контрольного пакета акций минского пивзавода, в обмен на реконструкцию и модернизацию белорусского предприятия.

Исходя из достигнутых устных договоренностей «Балтика» предоставила «Кринице» три краткосрочных займа (10,5 млн.долл.) под залог основных фондов, а также поставила на завод в счет этих займов современное оборудование и начала реконструкцию предприятия еще до оформления официальных документов на его владение. В планах петербургской компании значились три этапа реконструкции белорусского завода: на первом – планировалось к апр. 2002г. освоить 24,5 млн.долл. и создать на «Кринице» производственные мощности по выпуску 10 млн.дал пива в год, увеличив их с сегодняшних 7,3 млн. декалитров. К 2003г. предполагалось повысить мощности до 15 млн.дал, а на третьем – до 30 млн. дал «балтийского» пива в год.

Потребность белорусского рынка в пиве на сегодня составляет 30 млн. дал в год. Белорусская пивная отрасль объединяет 26 пивзаводов, суммарной производственной мощностью 34 млн. декалитров. В 2001г. моральный и физический износ оборудования достиг 70-90%, а суммарное производство пива сократилось до 20-21 дал в год. В случае успеха проекта, российский инвестор был готов утроить выпуск пива для его экспорта в Европу. Речь шла об инвестициях в 50 млн.долл. при понимании, что «Балтика» уже априори считала себя владельцем 50% + 1 акции белорусского предприятия.

Согласно калькуляции международных экспертов из консалтинговой компании, входящих в пятерку мировых лидеров в этой области и нанятых «Балтикой», контрольный пакет «Криницы» был оценен в 3,5 млн.долл. Белорусская сторона с этим не согласилась, потребовав повторной оценки предприятия другой консалтинговой компании, но уже из Белоруссии. «Балтика» была вынуждена дать согласие заплатить за контрольный пакет в 3 раза больше – 13,35 млн.долл. Было заявлено, что такая цена является для российской компании предельно допустимым компромиссом.

Технические вопросы реализации инвестиционного проекта решались в рамках совместной рабочей группы, в которую с белорусской стороны вошли представители госконцерна «Белгоспищепром» и дирекции «Криницы». Несмотря на то, что работы по реконструкции завода шли полным ходом, белорусы не торопились предавать «балтийцам» контрольный пакет акций своего предприятия. Делались заявления о необходимости принятия решения общим собранием акционеров на дополнительную эмиссию акций, наличия постановления белорусского правительства по этому вопросу. Под давлением инвестора, на рабочем уровне было договорено передать в дек. 2001г. «Балтике» 51% акций ОАО «Криница» путем их дополнительной эмиссии.

Белорусское правительство в начале дек. 2001г. подготовило постановление, которое не было утверждено А.Г.Лукашенко. Глава государства, под личным контролем которого находится реализация этого пилотного в РБ российского проекта, потребовал еще раз проанализировать условия сделки и оформить все в виде инвестиционного соглашения. Процедура предусмотрена Инвестиционным кодексом РБ, вступившим в силу осенью 2001г.

Выполнение инвестиционного проекта «Балтикой» было полностью заморожено. Когда в начале 2002г. прошли первый и второй сроки возвращения займов, а деньги в Санкт-Петербург возвращены не были, руководство пивоваренной

компании объявило, что намерено обратиться в Арбитражный суд Российской Федерации, как этого требует российское законодательство. Обстановка вокруг проекта, подогреваемая противоречивыми сообщениями в СМИ продолжала накаляться, стороны перешли к взаимным обвинениям, и к марту возникла угроза отказа российской компании от дальнейшего сотрудничества.

13 марта 2002г. руководству «Балтики» был передан на рассмотрение проект инвестиционного соглашения, подготовленный белорусским правительством. В проект документа заложены 7 условий, отвечающих базовым принципам акционирования и приватизации республиканской госсобственности, которые были озвучены президентом Белоруссии для нефтехимической отрасли 19 дек. 2001г.

Во-первых, в соответствии с этим проектом «Балтика» может рассчитывать на 50% + 1 акцию минской «Криницы» в 3 этапа. На первом россиянам предлагается 30% акций, что адекватно инвестиционным вложениям «Балтики» на 24,5 млн.долл. (11,15 млн.долл. – в виде долгосрочного кредита и 13,35 млн.долл. – в счет оплаты дополнительной эмиссии).

На втором этапе, когда объем инвестиций в «Криницу» возрастет до конечных по этому проекту 50 млн.долл., «Балтика» не получит 50% + 1 акцию. За эту сумму белорусы готовы отдать ей 37,9% акций «Криницы». После того, как российская компания обеспечит выход «Криницы» на проектные мощности, государство соглашается оформить на питерцев 50% + 1 акцию. Доля государства в «Кринице» составит на третьем этапе 25% акций. Сегодня контрольным пакетом ОАО «Криница» (80,75%) владеет государство, остальное принадлежит трудовому коллективу.

Во-вторых, получение «Балтикой» под свой контроль 50% + 1 акции обставлено дополнительными требованиями. Главное из них – «Балтика» гарантирует белорусским властям вложения в развитие сырьевой базы. За ней будут закреплены зоны выращивания ячменя, и она обязуется использовать колхозный ячмень под всю проектную мощность нового предприятия. До 2003г. ежегодные вложения компании в белорусское сельское хозяйство (на возвратной основе) должны составлять 2 млн.долл., после 2005г. – увеличиться до 5 млн.долл. «Балтика» должна гарантировать сбыт пива и финансовую устойчивость «Криницы».

В-третьих, российскую компанию в соответствии с проектом инвестиционного соглашения обязуют построить за свой счет и передать в дар ледовый дворец на стадионе «Трактор». Планируемый срок реализации проекта, оцениваемого в 2,65 млн.долл., составляет 16 мес.

В-четвертых, предложено переоформить краткосрочный заем, уже выделенный российской компанией «Кринице» (10,5 млн.долл. под 10% годовых), в долгосрочный, с расчетом погашения его в течение 5-6 лет. Дополнение возникло после анализа возможностей «Криницы» расплатиться по нему. Исходя из объемов оборота завода по итогам 2001г., это ему под силу только в долгосрочной перспективе.

В-пятых, российская компания должна обеспечить развитие соцсферы на заводе.

В-шестых, «Балтику» просят конкретизировать условия по второму этапу программы модернизации «Криницы», на котором планируется инвестировать 25,5 млн.долл.: либо оборудование будет поставляться по лизингу, либо под кредиты, а если под кредиты, то на каких условиях и что это будет за оборудование.

В инвестиционном соглашении должна быть прописана ответственность компании за невыполнение взятых на себя обязательств. По предложению президентской администрации, «Балтика» в этом случае будет обязана передать часть своих акций государству, что лишит ее контроля над «Криницей».

10 апр. 2002г. в Минске в рамках контактов президента Белоруссии с потенциальными российскими инвесторами состоялась встреча А.Г.Лукашенко с руководителем «Балтики» Т.К.Боллоевым.

На встрече не обсуждались конкретные детали выхода из ситуации, в которой оказалась реализация «балтийского» проекта. Стороны сошлись во мнении, что его осуществление необходимо продолжить и с этой целью интенсифицировать деятельность совместной рабочей группы для подготовки очередного, и окончательного варианта инвестиционного соглашения в сжатые сроки.

А.Г.Лукашенко заверил Т.К.Боллоева, что белорусская сторона «ни в коем случае не будет чинить препятствий компании «Балтика» инвестировать свои средства в экономику Белоруссии, если со стороны компании будут подтверждены ранее достигнутые договоренности». Он пообещал, что уже вложенные компанией 10,5 млн.долл. никуда не пропадут.

В качестве причины возникших трудностей президент назвал то, что «Балтика» в отличие от других инвесторов начала вкладывать капиталы «без предварительного конкурса или тендера и в этом плане есть расхождение с белорусским законодательством». В этих условиях, по словам А.Г. Лукашенко, руководство республики намерено идти на подписание инвестиционного соглашения именно с этой российской компанией. «В случае выполнения «Балтикой» договоренностей» к ней не будут предъявляться «никакие претензии».

Позитивно оценил итоги встречи и Т.К.Боллоев, отметивший, что у компании нет расхождений с белорусской стороной по осуществлению инвестиционного проекта на «Кринице». Он отметил, что «основные принципы сотрудничества остаются прежними, и обе стороны заинтересованы в реализации проекта. Для «Балтики» этот интерес заключается в возможном использовании выгодного территориального положения белорусского предприятия для выхода на западноевропейский рынок». Признав, что «Балтика» совершила ошибку, начав свой проект без его должного документального оформления, Т.К.Боллоев подчеркнул, что возникшая задержка вызвана «отсутствием в Белоруссии подобных проектов» и тем, что на определенном этапе деятельности «Балтики» в республике «было подлито масло в огонь». По его мнению, «кроме политических моментов в этом вопросе возможно есть и момент, связанный с конкуренцией».

Что касается передачи «Балтики» контрольного пакета акций «Криницы», то эта узловая проблема осталась открытой. Т.К.Боллоев в интервью отметил, что «в проекте договора этот вопрос носит пока рекомендательный характер» и пояснил, что

для его компании он принципиален. Право на масштабные инвестиции «Балтики» в Белоруссии дает только пакет в 50% + 1 акция, позволяющий отчитаться по расходам в Минске перед иностранными акционерами компании.

В ближайшее время в Минске начнется работа совместной группы, но можно предположить, что согласование деталей будет проходить непросто в части касающейся условий перераспределения акций белорусского предприятия.

«Балтийский» проект является первым крупным российским инвестиционным проектом в Белоруссии. Его реализация позволила высветить, с одной стороны, главные позиции белорусского руководства в диалоге с российскими инвесторами. На практике было еще раз подтверждено, что любые зарубежные инвестиционные проекты в отношении белорусской госсобственности находятся под личным жестким контролем А.Г.Лукашенко и осуществляются только с его личного согласия. Белорусы стремятся избежать передачи контрольного пакета акций своей госсобственности, стараясь оттянуть этот процесс путем дополнительных требований. Все договоренности инвестора с белорусской стороной требуют документального подтверждения. Последнее, в условиях слабого правового поля в РБ, представляет собой непростой процесс с точки зрения обеспечения страховочного механизма сделки.

Договор между РФ и РБ о равных правах граждан. Подписанный 25 дек. 1998г., он стал одним из фундаментальных документов, определяющих направление и характер интеграционного развития двух стран. Поставленные в нем задачи декларируют стремление государств-участников обеспечить своим гражданам единые минимальные стандарты в соцсфере.

Истекшие 3 года позволили проделать определенные шаги в этом направлении. Разработано 30 проектов документов, закрепляющих исходную базу правовой унификации в области образования, медобслуживания, в социально-трудовой сфере.

В соответствии со ст. 4 Договора, предусматривающей равные права граждан в сфере образования, белорусские и российские абитуриенты обладают равными правами при поступлении в вузы на территории двух стран. Россияне стали активнее поступать в белорусские учебные заведения. В Витебском мединституте каждый третий первокурсник – из России. Особым спросом у россиян пользуются технические и экономические специальности. Россия и Белоруссия подписали межправительственное соглашение о взаимном признании и эквивалентности документов об образовании, ученых степенях и званиях, что облегчает трудоустройство выпускников. Платное образование в Белоруссии привлекает россиян тем, что оно дешевле, чем в России.

Некоторые российские вузы открывают свои филиалы на территории Белоруссии, что способствует созданию единого образовательного пространства двух государств; в Минске располагается филиал Московского государственного социального университета (МГСУ), который осуществляет подготовку и повышение квалификации кадров для органов, учреждений и организаций системы министерства социальной защиты Республики Беларусь.

Число студентов филиала МГСУ в Минске растет и составляет 894 чел.

Министерства образования России и Белоруссии внесли в Совмин Союзного государства предложение по разработке программы «Создание Союзного научно-образовательного центра – Университета интеграции», что будет способствовать реализации Программы «Формирование и развитие единого образовательного пространства Союзного государства».

Договор не выполняется в полной объеме в силу того, что на соцсферу накладывается отпечаток проблем, с которыми сталкиваются Россия и Белоруссия в сфере экономики.

Не в полной мере реализуется ст. 2 Договора, в соответствии с которой граждане имеют равные права на участие в хоздеятельности. В России взят курс на упрощение деятельности хозяйствующих субъектов, а в Белоруссии предприятия сталкиваются с препятствиями в виде большой налоговой нагрузки, административного регулирования их деятельности, усложненной системы регистрации и ликвидации, перекрестного субсидирования, запутанности системы определения налогооблагаемой базы.

Одной из задач российской экономики является либерализация системы налогообложения, путем снижения налоговой нагрузки на предприятия малого и среднего бизнеса и упрощения налоговой системы.

По мере продвижения к единому экономическому пространству путем унификации экономического законодательства будут уравниваться и права хозяйствующих субъектов. По мнению председателя комиссии по бюджету, финансам и налоговой политике Палаты представителей Национального собрания Белоруссии С.А.Киселева унифицировать налоговые системы России и Белоруссии невозможно, их можно гармонизировать.

Различия экономических моделей не является непреодолимым барьером на пути хозяйственной интеграции двух государств. Различия в идеологической основе и стратегической направленности реформ (в России – создание предпринимательского класса, а в Белоруссии – модель «социально ориентированной рыночной экономики») затрудняют интеграцию России и Белоруссии.

Для проведения более полной интеграции необходимо последовательное выполнение Программы действий РФ и РБ по реализации положений Договора о создании Союзного государства.

Требуется унифицировать нормативно-правовую базу деятельности хозяйствующих субъектов двух стран в инвестиционной, налоговой, таможенной, внешнеэкономической сферах. Необходимо синхронизировать законы о собственности, предприятиях, акционерных обществах, инвестиционных фондах; Гражданский, Земельный, Налоговый, Инвестиционный кодексы и другие законодательные акты, регулирующие экономические отношения.

Усилия должны быть направлены на создание условий для свободного движения капиталов, рабочей силы, товаров и услуг, снятие административных барьеров, ограничений и запретов.

В сфере трудовых отношений ст. 7 Договора о равных правах граждан обеспечивает россиянам и белорусам «равные права на трудоустройство, оп-

лату труда и предоставление других социально-правовых гарантий на территориях России и Белоруссии».

Россияне, работающие в Белоруссии, и белорусы, работающие у нас, не считаются иностранной рабочей силой, в отличие от граждан других стран СНГ. На граждан России, работающих по трудовому соглашению в Белоруссии, распространяется трудовое законодательство Белоруссии. Право на занятие должностей в госорганах республики распространяется только на белорусов.

Для реализации этого положения Договора необходимо провести масштабную работу в сфере занятости населения и рынка труда. Приоритетными направлениями в этой сфере являются: обеспечение занятости населения на основе совершенствования структуры рабочих мест и создание общего рынка труда.

Формирование общего рынка труда предполагает создание единой законодательной и информационной базы, обеспечивающей перераспределение рабочей силы и ее свободного перемещения. Необходимо создать единую систему регулирования трудовой миграции рабочей силы; выработать согласованную систему мер в области условий и охраны труда, соцзащиты незанятого населения; разработать межгосударственный классификатор профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов; координировать работу центров подготовки и переподготовки кадров в рамках Союзного государства.

Необходимо внести изменения в ряд законов, регулирующих трудовую деятельность граждан: в Кодекс законов о труде, в законы о миграции, о статистике, о госслужбе. Требуется разработать совместные программы занятости населения, которые будут основываться на единой нормативно-правовой и информационной базе, общих механизмах регулирования рынка труда. Отсутствие общего экономического пространства, несовпадение темпов и масштабов реформ в сфере занятости населения, отсутствие единой нормативно-правовой и информационной базы тормозит создание общего рынка труда.

В России и Белоруссии приняты соответствующие документы в области реформирования системы пенсионного обеспечения: Программа пенсионной реформы в Российской Федерации и Концепция реформы системы пенсионного обеспечения в Белоруссии. Указанные документы имеют различия в принципиальных подходах к путям реформирования. В России государственное пенсионное страхование будет осуществляться за счет текущих поступлений и накопления части обязательных страховых взносов. В Белоруссии ведущую роль в организации пенсионной системы отведена государственному обязательному пенсионному страхованию, где финансирование пенсионных выплат обеспечивается за счет текущих страховых взносов. Накопительные принципы формирования предусматриваются только для дополнительных систем.

Нерешенной остается проблема привилегий и выплат льгот за работу в северных районах российским гражданам, проживающим в Белоруссии. Белорусское законодательство не предусматривает выплат данного вида соцнадбавок.

В сфере пенсионного обеспечения требуется провести ряд реформ, которые должны быть направлены на достижение целей повышения пенсионных выплат, усиление дифференциации пенсий, обеспечение текущей финансовой устойчивости пенсионной системы.

Различия в условиях формирования государственных пенсий, предусмотренные в программных документах двух стран, обуславливают необходимость разработки совместной Концепции пенсионного реформирования, которая предусматривала бы обеспечение адекватной реализации прав граждан на пенсионное обеспечение в России и Белоруссии.

В сфере медобслуживания кроме ст. 8 Договора о равных правах граждан действует также «Положение о порядке предоставления медпомощи гражданам Республики Белоруссия в учреждениях здравоохранения Российской Федерации и гражданам Российской Федерации в учреждениях здравоохранения Республики Белоруссия», в соответствии с которым граждане России, постоянно проживающие в Белоруссии, должны пользоваться теми же правами, что и местные граждане. Это положение было фактически дезавуировано решением совместной коллегии здравоохранения России и Белоруссии, вступившим в силу в мае 2001г. Согласно этому решению медпомощь гражданам Российской Федерации, проживающим в Белоруссии (равно как и белорусским гражданам, проживающим в России), оказывается бесплатно в трех случаях: скорая и неотложная помощь, помощь при осложнениях беременности и при родах; при социально значимых заболеваниях по взаимосогласованному порядку; все виды медпомощи Героям Советского Союза и награжденным орденами Славы трех степеней. Героям России, Героям Белоруссии.

Оказание специализированной медпомощи, требующей диагностики и лечения, переведено на платную основу. Это противоречит Договору о равных правах граждан, в статье 8 которого говорится, что «гражданам России и Беларуси обеспечиваются равные права на соцобеспечение, медпомощь и доступ к услугам лечебно-оздоровительных учреждений на территориях Договаривающихся Сторон».

Одной из причин несоблюдения договоренностей можно назвать разные векторы развития систем здравоохранения двух государств. Для решения проблем необходимы совместные усилия министерств здравоохранения России и Белоруссии.

В соответствии с директивой Совета министров Союзного государства от 25 янв. 2002г. № 1 минздравы России и Белоруссии пересматривают действующий порядок предоставления медпомощи гражданам двух стран.

В соответствии со ст. 5 и 6 Договора о равных правах граждан россияне и белорусы обладают равными правами в жилищной сфере «на приобретение, владение, пользование и распоряжение имуществом», а также на беспрепятственный обмен жилыми помещениями и получении на этом основании разрешений на постоянное жительство на территориях двух государств.

Россияне и белорусы могут свободно осуществлять обмен своих квартир, получая при этом разрешение на постоянное проживание в России или Белоруссии. Приехав на новое место жительства россияне встречают трудности при прописке. Это происходит из-за того, что граждане неправильно

оформляют выписку из России, не получая российских загранпаспортов с отметкой «для постоянного проживания за границей». Наличие у россиянина загранпаспорта свидетельствует о том, что у него нет неисполненных обязательств в России, отсутствие загранпаспорта у прибывших из России заставляет паспортно-визовую службу Белоруссии направлять запросы по месту прежнего жительства человека, что затягивает процедуру прописки.

До получения вида на жительство российские граждане проживают в стране около полугода без прописки, в то время как срок, установленный паспортно-визовой службой Белоруссии для рассмотрения документов на получение вида на жительство, составляет 3 мес.

Для достижения реализации ст. 6 Договора о равных правах граждан в системе жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ) было начато реформирование, основным направлением которого является переход к бездотационному финансированию отрасли. Расхождения в сроках и темпах реформирования ЖКХ России и Белоруссии и разница в достигнутых уровнях возмещения затрат на услуги жилищно-коммунального хозяйства не дают оснований считать, что выравнивание этих показателей в ближайшем будущем будет достигнуто. Необходимо взаимодействие России и Белоруссии в вопросах реформирования ЖКХ, разработке унифицированного жилищного законодательства.

Ст. 11 Договора предписывает создание Комиссии по правам человека, которая позволила бы более полно осуществлять реализацию достигнутых договоренностей в этой сфере. Компетенция, условия формирования и порядок деятельности Комиссии не был определен и она не была создана.

Часть положений Договора о равных правах граждан выполняется не в полном объеме. Сложности вызывает реализация равных прав граждан на участие в хоздеятельности, на медпомощь и доступ к услугам лечебно-оздоровительных учреждений.

Более полная реализация Договора связана с углублением экономической интеграции, созданием правовых основ общего рынка со свободным перемещением товаров, услуг, капитала и рабочей силы, а также обеспечением для хозяйствующих субъектов равных условий деятельности. Решение таких задач позволило бы выйти на принятие единой концепции социально-экономического развития, в рамках которой могли бы получить реализацию положения Договора о равных правах граждан.

Связи с регионами РФ

Межрегиональные связи позволяют решать большой круг конкретных торгово-экономическнх вопросов, которые реализуются в виде производственного кооперирования, взаимной торговли, оказания услуг в области связи, транспорта и строительства, а также путем обмена специалистами и квалифицированными рабочими кадрами. Значение имеет организация сотрудничества на базе раздела продукции, переработки давальческого материала, аренды и лизинга, проведения выставок и ярмарок, оптовой и розничной торговли, предприятий среднего и малого бизнеса.

Представительства субъектов России в Белоруссии. В Минске работают представительства 7 российских регионов: Краснодарского и Алтайского краев; Мурманской, Ярославской и Калининградской обл.: Дагестана и Калмыкии. В 2001г. администрации Приморского и Ставропольского краев упразднили свои представительства в Белоруссии.

Активной работой отличается Представительство Краснодарского края (руководитель Ю.П.Гончаров, гражданин России). Оно функционирует в Минске с окт. 1997г. За период его деятельности отмечается ежегодный рост товарооборота между Краснодарским краем и Белоруссией. В 1998г. он составлял 26,4 млн.долл., 1999г. – 35,6 млн.долл., 2000г. – 60,04 млн.долл., 2001г. – 75,44 млн.долл.

За последние годы произошло увеличение количества белорусских детей из чернобыльской зоны, проходящих оздоровление на курортах Краснодарского края (1998г. – 4180 чел., 1999г. – 9820 чел., 2000г. – 15650 чел., 2001г. – 16624 чел.).

По мнению Представительства, к проблемным вопросам, оказывающим негативное влияние на увеличение товарооборота между Краснодарским краем и Белоруссией, следует отнести: высокие заводские цены на товары белорусского производства; отсутствие денежных средств у белорусской стороны на закупку зерна; неурегулированность вопроса о ж/д тарифах.

Представительство Мурманской обл. в Белоруссии было открыто в фев. 1997г. (руководитель В.А.Подвойский, гражданин Белоруссии). Работа Представительства направлена на реализацию двустороннего Соглашения о сотрудничестве между Администрацией Мурманской обл. и правительством Республики Беларусь от 10.12 1994г. Заключение Соглашения послужило основанием к постепенному восстановлению отношений во всех сферах жизнедеятельности сторон.

В дек. 1995г. администрацией Мурманской обл. было зарегистрировано первое СП «Торговый дом «Белнорд», в 1998г. – СП «Белросрыбпром», в 1999г. – СП «Белпродэкспорт».

В 1996-98гг. в г.Мурманске прошли выставки-ярмарки белорусских товаропроизводителей. С 1997г. на регулярной основе начато проведение Дней культуры Мурманской обл. в Белоруссии и Дней культуры Белоруссии в Мурманской обл. Культурные связи сторон являются актуальными, т.к. в Мурманской области проживает 40 тыс. этнических белорусов.

16-19 мая 2001г. Представительство приняло участие в подготовке и работе выставки «Кольский партнериат 2001». Представительство приняло активное участие в подготовке и проведении выставки-ярмарки «Мурманская осень 2001», которая была организована в г.Мурманск в рамках Соглашения о сотрудничестве между Северной ТПП и Белорусской ТПП.

Товарооборот между Мурманской обл. и Белоруссией снизился в 2001г. на 13,1% по сравнению с 2000г. и составил 35,6 млн.долл. По мнению Представительства, увеличение товарооборота может быть достигнуто при стабильной платежеспособности белорусских субъектов хозяйствования и своевременных взаиморасчетах. За поставляемый апатитовый концентрат в объемах, обеспечивающих полную загрузку Гомельского химзавода (450-460 тыс.т.) и соответственно – потреб-

ности агропромышленного комплекса Белоруссии. Реализация этого направления может обеспечить увеличение товарооборота на 50-60%.

Увеличение объемов поставки из Белоруссии в Мурманскую обл. продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления возможно при повышении их конкурентоспособности по отношению к продукции российского производства.

Представительство Калининградской обл. (Н.П.Качанович, гражданин России) зарегистрировано 22 окт. 1997г., но территориально находится в г.Калининград. Объем товарооборота между сторонами в 2001г. составил 83 млн.долл. и снизился на 18,5% по сравнению с 2000г.

В апр. 2002г. планируется провести в Калининграде III заседание Российско-Белорусского Совета. Решения, принятые на I и II заседаниях Совета не выполнены, а по многим позициям они носят декларативный характер.

Представительство Алтайского края (руководитель Л.П.Мелконян, гражданин России) было открыто в мае 1999г. В 2001г. в Алтайском крае был организован показ и опробирование сеялок и косилок нового поколения, а также нового зернового комплекса производства «Лидагропроммаш» и «Гомсельмаш».

Предпринимаются шаги по внедрению продукции алтайских производителей на рынок РБ. Белорусскому объединению по производству большегрузных машин предложено сотрудничество по поставке 6-цилиндрового двигателя, производимого ОАО «Алтайдизель».

По инициативе Представительства в июне 2001г. был организован рабочий визит в Белоруссию делегации Алтайского края во главе с первым заместителем губернатора А.А.Куфаевым. Делегация приняла участие в работе выставки «Белагротех-2001». Товарооборот между Алтайским краем и Белоруссией в 2001г. упал и составил всего 36,2 млн.долл. против 95,1 млн.долл. в 2000г.

Администрация Алтайского края совместно с Представительством разрабатывают пакет предложений по активизации торгово-экономического сотрудничества с Белоруссией, который планируется представить белорусской стороне в ходе визита в Минск в апр. 2002г. делегации края во главе с губернатором А.А.Суриковым.

Представительство Республики Дагестан (руководитель С.С.Алиев, гражданин России) функционирует в Минске с 15 мая 2000г. Товарооборот между Дагестаном и Белоруссией в 2001г. составил 17,2 млн.долл., снизившись на 23,5% по сравнению с 2000г.

По договоренности с минторгом РБ удалось увеличить количество фруктов и овощей, поступающих в Белоруссию из Дагестана. Достигнута договоренность о поставке шерсти на камвольный комбинат в г.Минск, о поставке изделий Брестской ковровой фабрики в Дагестан.

Представительство готовит предложения белорусской стороне об отправке детей, пострадавших от последствий аварии на ЧАЭС, в летние лагеря, расположенные на побережье Каспийского моря. Планируется, что все расходы, связанные с оздоровлением детей, возьмет на себя дагестанская сторона.

Представительство Ярославской обл. в Белоруссии открыто 1 сент. 2000г. Руководитель представительства Б.А.Князев (гражданин России) находится в Киеве, т.к. он по совместительству является также представителем Ярославской обл. в Украине. Обязанности представителя в Минске возложены на гражданина РБ А.М.Курильчика.

Традиционно Ярославская обл. поддерживает тесные торгово-экономические и иные связи с Белоруссией. В 2001г. губернатор области А.И.Лисицын дважды посещал Белоруссию. В ходе визитов он имел встречи и переговоры с руководством Белоруссии по вопросам расширения разностороннего сотрудничества.

Товаропроизводители Ярославской обл. на постоянной основе принимают участие в выставочных мероприятиях, проводимых в Белоруссии. 11-14 сент. 2001г. были проведены Дни Ярославской обл. в Республике Беларусь, в рамках которых были организованы промышленная и художественная выставки, культурные и спортивные мероприятия.

Товарооборот между сторонами снизился в 2001г. на 10% и составил 175,1 млн.долл. Совместно с предприятиями Ярославской обл. и мингорисполкомом прорабатывается вопрос об открытии торгового дома «Ярославль» в г.Минск.

Представительство Республики Калмыкия в Белоруссии было открыто 19 сент. 2000г. (руководитель А.Ю.Кузнецов, гражданин Белоруссии).

При участии Представительства были проведены переговоры между министерством торговли и промышленности Республики Калмыкия и Минским тракторным заводом по вопросу восстановления в 2002г. сборочного цеха минских тракторов на территории Каспийского машиностроительного завода в Калмыкии. Товарооборот в 2001г., снизился на 65,7% по сравнению с 2000г. и составил 22,2 млн.долл.

Сотрудничество с Санкт-Петербургом. В ближайшей перспективе Белоруссия в торгово-экономических отношениях с Россией будет «делать ставку на два крупнейших региона», которыми являются Москва и Санкт-Петербург. Об этом заявил президент Белоруссии А.Г.Лукашенко в авг. 2001г., встречаясь в Минске с губернатором Петербурга В.А.Яковлевым.

По словам А.Г.Лукашенко, Москва и Петербург должны стать «точками опоры» для расширения сотрудничества с «главным партерном и союзником – Российской Федерацией во всех областях – политике, дипломатии». По его мнению, Белоруссии «крайне выгодно», чтобы Москва и Петербург могли в будущем «потреблять основную часть того, что сейчас поставляется в Россию». А.Г.Лукашенко подчеркивает, что торговля и поставки товаров должны быть «сбалансированными».

Белорусская сторона считает, что торгово-экономические связи между республикой и Санкт-Петербургом, а также Северно-Западным федеральным округом России развиваются последовательно и плодотворно.

В 2001г. товарооборот между сторонами составил 448,5 млн.долл., что на 6,9% больше, чем в 2000г. По объему товарооборота с Белоруссией наша «северная столица» занимает 3 место после Москвы и Тюменской обл. среди других регионов России. Импорт из Белоруссии в Петербург равен 309,1 млн.долл., а экспорт – 170,1 млн.долл.

В рамках Северо-Западного федерального округа Санкт-Петербург является лидером по торгово-экономическому сотрудничеству с Белоруссией.

Основу поставок в Санкт-Петербург из Белоруссии составляют грузовые автомобили, полимеры, облицовочная плитка, мебель, телевизоры, трактора, холодильники, газовые плиты, навигационные приборы, мясные и молочные продукты.

В Белоруссию из Санкт-Петербурга ввозятся черные металлы, полимерные материалы и изделия из них, табачные изделия. нефтепродукты, бумага, картон, медная проволока, шерстяные ткани, рыба мороженная.

К числу положительных примеров сотрудничества между хозяйствующими субъектами Санкт-Петербурга и Белоруссии относятся: ОАО «Холдинг «Ленинец» с Минским приборостроительным заводом; в Санкт-Петербурге работает СП «Радиоавионика», созданное «Ленинцем» и Брестским электромеханическим заводом; сотрудничают АО «Пластполимер» и «Новополоцкий нефтеперерабатывающий комбинат», ГУП «Дальняя связь» и Минский институт информационных технологий; АО «Красный химик» и АО «Ригель» несколько лет поставляют аккумуляторы для белорусских железнодорожников; работают АО «Светлана» и НПО «Интеграл» в области микроэлектроники. Развитие этого сотрудничества предусматривает создание международной финансово-промышленной группы во главе с «Росэлектроникой», куда войдет и НПО «Интеграл».

Ведутся переговоры по созданию СП по сборке автобусов МАЗ на заводе имени Кирова, а также блочных тепловых пунктов. Эти блоки (стоимость одного составляет 15 тыс.долл.) в соответствии со строительными нормами России должны устанавливаться в каждом доме. Как считают белорусы, россиянам будет выгодно сотрудничать в этой сфере с ними, а не использовать в строительном комплексе оборудование производства Швеции и Финляндии.

В осуществлении торгово-экономического сотрудничества между сторонами имеются и сложности. Они связаны с унификацией и гармонизацией законодательной базы, а также нестабильностью ценовой политики. Белорусы отмечают такие проблемы, как изменение порядка регистрации субъектов хозяйствования, сложности в таможенном оформлении и тарифном регулировании, существующие в России.

В сент. 2002г. планируется провести в Санкт-Петербурге Дни Республики Беларусь. Идет работа по организации выставки белорусской продукции в павильонах и на открытых площадках. Для проведения этого праздника предполагается финансирование со стороны правительства Союзного государства.

Белорусы готовятся принять участие в мероприятиях, посвященных празднованию 300-летия Санкт-Петербурга, которое будет отмечаться в мае 2003г. Имеются перспективные проекты для белорусских строительных организаций.

Сотрудничество с Калининградской обл. (КО). Министерство транспорта и коммуникаций Белоруссии совместно с заинтересованными организациями проводит работу по привлечению грузопотоков в Калининградскую обл., в т.ч. с использованием портов.

Структура и объемы экспортно-импортных грузов, тарифы, пункты отправки и назначения, затраты в портах перевалки грузов имеют тенденцию к изменению. Разработана компьютерная система централизованного сбора и обработки данных и выполнения на их основе технико-экономических расчетов транспортных схем.

В 2001г. в КО (включая порты) доставлено по железной дороге 860 тыс.т. белорусских грузов, что на 110,5 тыс.т. (или на 14,8%) больше, чем в 2000г. Увеличение объемов грузов произошло за счет роста поставок лесных грузов (113 тыс.т. или на 47,2%), нефтепродуктов (28,3 тыс.т. или на 54,7%), стройматериалов (6,3 тыс.т. или на 10,2%), начались перевозки каменного угля (они возросли в 100 раз). Уменьшились поставки в КО (включая порты) минудобрений. Они составили 37,6 тыс.т., снизившись на 11,4%.

Из КО в РБ в 2001г. вывезено 34 тыс.т. грузов, что на 1,9 тыс.т. больше, чем в 2000г. По мнению белорусов, необходима конкретная программа действий по увеличению объемов перевозок внешнеторговых грузов РБ через порты Калининградской и Ленинградской обл., т.к. предпринятые меры еще недостаточны.

Белорусы проявляют интерес к международному проекту «2К» (Калининград-Клайпеда). Они считают, что рассматривая перспективы развития взаимоотношений между Калининградской обл. и Литвой, нельзя обойти молчанием Белоруссию, без которой невозможны ни торговые, ни транспортные связи на восточном направлении.

Часть белорусских экспортно-импортных грузов идет через порты Калининграда и Клайпеды: прокат черных металлов из Жлобина, нефтепродукты из Новополоцка и Мозыря, калийные удобрения из Солигорска.

По мере развития национальной экономики РБ и расширения ее участия в международном проекте «2К», доля внешнеторговых грузов Белоруссии в общем грузообороте этих портов будет расти.

Белорусская сторона отмечает, что интерес проявленный Белорусской железной дорогой и другими перевозчиками к данному проекту, встретил положительную реакцию со стороны министерств транспорта России и Литвы. Заинтересованные министерства и ведомства Белоруссии уже определили состав Контактной группы и нацелены на сотрудничество в этом проекте.

В вопросе активизации использования портов Калининграда официальный Минск возлагает надежды на принятие Декрета президента РБ «о предоставлении льгот судовладельцам, зарегистрировавшим суда в государственном реестре морских судов Республики Беларусь», который находится на согласовании с республиканскими органами госуправления.

В документе предусматривается освобождение судовладельцев, зарегистрировавших суда в госреестре морских судов Белоруссии, от уплаты налогов и сборов, и других обязательных платежей в бюджет.

Принятие Декрета позволит привлечь под белорусский флаг суда других государств, стимулировать привлечение инвестиций в создание и развитие белорусского торгового флота. В мае 2002г. планируется провести в Калининграде III заседание Российско-Белорусского Совета.

Сведения о перевозках в сообщении на/с Калининградскую ж/д за 2000-01гг., по данным АС «Эксперт»

Опер.	2001г.		2000г.		2001/2000гг.	
номенклатура	тонн	доля, %	тонн	доля, %	разница	%
Леснгр	352187	41	239247	31,9	112939	147,2
Удобрн	290900	33,8	328492	43,8	-37591	88,6
Нефть	80049	9,3	51738	6,9	28311	154,7
Строит	68206	7,9	61880	8,3	6327	110,2
Соль	32672	3,8	31577	4,2	1095	103,5
Угольк	12873	1,5	792	0,1	12081	1624,7
Кокс	7393	0,9	8661	1,2	-1268	85,4
Химикт	6510	0,8	6544	0,9	-34	99,5
Ост. грузы	9204	1,1	20515	2,7	-11311	44,9
Итого	859994	100	749446	100	110548	114,8
Бумага	19550	57	17564	54,3	1985	111,3
Рыба	6904	20,1	9445	23,2	-2541	73,1
Остпрд	2543	7,4	0	0	2543	-
Жмыхи	1 143	3,3	2491	7,7	-1348	45,9
Остсбр	1020	3	472	1,5	548	216
Чермет	863	2,5	467	1,4	395	184,7
Метизы	682	2	461	1,4	221	147,9
Химикт	193	0,6	816	2	-623	23,7
Ост. грузы	1380	4	653	2	726	211,2
Итого	34277	100	32370	100	1907	105,9
Нефть	1780741	28,8	953271	19,8	827470	186,8
Удобрн	1049541	17	993234	20,7	56306	105,7
Угольк	804488	13	648354	13,5	156134	124,1
Кокс	789725	l2,8	690918	14,4	98808	114,3
Чермет	864640	14	230654	4,8	633 987	374,9
Леснгр	331479	5,4	455600	9,5	-124121	72,8
Химикт	128047	2,1	120243	2,5	7805	106,5
Цемент	101455	1,6	88867	1,9	12588	114,2
Зерно	107958	1,7	222912	4,6	-114 954	48,4
Строит	70096	1,1	98546	2,1	28 450	71,1
Остпрд	47768	0,8	33193	0,7	14575	143,9
Бумага	28156	0,5	42771	0,9	-14615	65,8
Ломчрм	10537	0,2	151641	3,2	-141104	6,9
Ост. грузы	68883	1,1	72582	1,5	-3699	94,9
Итого	6183516	100	4802786	100	1380730	128,7
Остпрд	137456	21,3	112401	19,8	25055	122,3
Рыба	116004	17,9	160202	25,2	-44198	72,4
Жмыхи	89248	13,8	57157	28,2	32091	156,1
Бумага	63932	9,9	56501	9,9	7431	113,2
Мясомж	62856	9,7	16846	3	46010	373,1
Картф	25980	4	218	0	25762	-
Сахар	22876	3,5	246	0	22630	-
Прмтов	14950	2,3	35808	6,3	20858	41,8
Химикт	14417	2,2	20061	3,5	-5644	71,9
Строит	13224	2	1595	0,3	11629	829,2
Остсбр	11710	1,8	6071	1,1	5639	192,9
Зерно	8845	1,4	72343	12,7	-63498	12,2
Автомб	7401	1,1	5260	0,9	2141	140,7
Леснгр	6551	1	1626	0,3	4926	403
Ост. грузы	51232	7,9	22518	4	28715	227,5
Итого	646682	100	568853	100	77829	113,7

Визит делегации Курской обл. в Белорусию. 24-26 янв. 2002г. в Белоруссии находилась с рабочим визитом делегация Курской обл. во главе с губернатором А.Н.Михайловым.

Делегация была принята президентом Белоруссии А.Г.Лукашенко, зам. премьер-министра С.С.Сидорским. Состоялись встречи и переговоры в концерне «Белресурсы», на ПО «БелАЗ», «Гомсельмаше».

По информации МИД РБ, за 9 мес. 2001г. товарооборот между Белоруссией и Курской обл. составил 33,2% и по сравнению с аналогичным периодом 2000г. сократился на 19,2%. Импорт в Курскую обл. из РБ равен 19,1 млн.долл., экспорт — 14,1 млн.долл. Основу поставок в Курскую обл. составляют химические соединения, проволока, шины, трактора, сельхозтехника. В Белоруссию из Курской обл. поступают каучук, резина, ячмень, химические нити.

На переговорах с вице-премьером обсуждались вопросы, связанные с поставками в Курскую обл. белорусской сельхозтехники, автобусов, карьерной техники.

Члены курской делегации отмечали, что годовая потребность области в тракторах «Беларус» различных модификаций составляет 730 ед., кормоуборочных комбайнов и комплексов — 90, машин для внесения удобрений — 160, сеялок — 830.

В соответствии с региональной программой модернизации пассажирского автопарка, область планирует закупить в 2002г. 30 автобусов.

Относительно поставок белорусской карьерной техники в Курскую обл. достигнута договоренность между ПО «БелАЗ» и крупнейшим в Курской обл. предприятием по добыче железной руды ОАО «Михайловский горно-обогатительный комбинат» о подписании долгосрочного соглашения по поставке в область карьерной техники, запчастей и ее техобслуживанию.

Визит делегации Ростовской обл. 16-18 апр. 2002г. в Белоруссии находилась с рабочим визитом делегация Ростовской обл. во главе с губернатором В.Ф.Чубом.

Делегация была принята президентом Белоруссии А.Г.Лукашенко, зам. премьер-министра А.В.Кобяковым, посетила ПО «Минский тракторный завод».

«В связи с введением в рамках Союза с 1 июля 2002г. единого тарифа на ж/д грузовые перевозки открываются возможности для расширения торгово-экономического сотрудничества», — полагает А.Г.Лукашенко. Белорусские и российские товаропроизводители смогут развивать свои отношения «на равных условиях».

В ходе переговоров с А.В.Кобяковым отмечалось, что отношения между Ростовской обл. и Белоруссией характеризуются активизацией торгово-экономического сотрудничества. В 2000г. товарооборот увеличился на 9% по сравнению с 1999г. и достиг 75,7 млн.долл., а в 2001г. он составил 89,6 млн.долл. и возрос на 18,4% в сравнении с 2000г. Сальдо внешней торговли в 2001г. было отрицательным для Ростовской обл. и составило 30 млн.долл. Из Ростовской обл. в Белоруссию поставлялись сельхозтехника, алюминий, пшеница, подсолнечное масло. Основу белорусского экспорта составили поставки казеина, холодильного оборудования, газовых плит, тракторов, полимеров и пластмасс, телевизоров, мебели.

Стороны обсудили вопросы: об увеличении поставок в Белоруссию зерноуборочных комбайнов, производимых АО «Ростсельмаш» (в 2000-01гг. сельхозпредприятиями Белоруссии было закуплено 515 ростовских зерноуборочных комбайнов); о поставках белорусских тракторов в Ростовскую обл. (в 2000-01гг. в область поставлено 600 тракторов); о поставках в Белоруссию с/х продукции из Ростовской обл. (Белоруссия заинтересована в организации прямых поставок из Ростовской обл. зерновых культур, подсолнечного масла); о создании на базе белорусских животноводческих комплексов СП, в которых ростовская сторона берет

на себя их обеспечение кормами, а в качестве расчетов будет получать мясо.

Сотрудничество с Татарстаном. Республика была одним из первых регионов России, с которым Белоруссия еще в 1992г. заключила межправительственное Соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве.

Официальный Минск проявляет заинтересованность в увеличении товарооборота с Татарстаном, который, удерживая 5 место среди лидеров субъектов РФ по объемам промпроизводства, занимает 11 место среди российских регионов по товарообороту с Белоруссией. Взаимный товарооборот в 2001г. по сравнению с показателями 2000г. увеличился на 8,3% и составил 102,1 млн.долл. В I кв. 2002г. он составил 18,8 млн.долл., что ниже показателя 2001г. Объем белорусского экспорта составил в I кв. 2002г. 12,3 млн.долл. (уменьшился на 29,3%), а импорта – 6,5 млн.долл. (вырос на 8,8%).

Основу экспорта Белоруссии в Татарстан составляют поставки металлокорда и кордной ткани, частей и оборудования для автомобилей и тракторов, жидкостных, воздушных и вакуумных насосов, газовых плит, электрических машин и оборудования. В I кв. 2002г. наблюдалось снижением объемов экспорта белорусских товаров в Татарстан по сравнению с 2001г., что вызвано уменьшением поставок кордной ткани (на 964 тыс.долл. или на 55,6%), частей и оборудования для автомобилей и тракторов (на 458,2 тыс.долл. или на 24,8%), обойной бумаги (на 200 тыс.долл. или на 46,7%), газовых плит (на 184,4 тыс.долл. или на 28,9%). Возросли поставки из Белоруссии металлокорда (на 2180,6 тыс.долл. или в 2,1 раза), насосов (на 797,9 тыс.долл. или в 2,6 раза), плит, листов, пленки и других изделий из полимерных материалов (на 280,4 тыс.долл. или в 18,6 раза), электрических машин и оборудования (на 44 тыс.долл. или на 11,8%). В I кв. 2002г. были осуществлены поставки в Татарстан солода на 264,2 тыс.долл., который в I кв. 2001г. из Белоруссии не поставлялся.

Основными статьями белорусского импорта из Татарстана являются ациклические спирты, части и оборудование для автомобилей и тракторов, шкуры крупного рогатого скота, изделия из черных металлов, части к двигателям внутреннего сгорания. В I кв. 2002г. по сравнению с соотв. пер. 2001г. произошел рост белорусского импорта из Татарстана за счет увеличения поставок ациклических спиртов (на 1183,6 тыс.долл. или в 2 раза), частей и оборудования для автомобилей и тракторов (на 454,9 тыс.долл. или в 4,6 раза), шкур КРС (на 301,6 тыс.долл. или в 4,1 раза), полимеров этилена (на 39,3 тыс.долл. или на 40,1%). В I кв. 2002г. из Татарстана в Белоруссию было поставлено частей к двигателям внутреннего сгорания (на 260,9 тыс.долл.), трансмиссионных валов и кривошипов для грузовых автомобилей (на 147 тыс.долл.), других комплектующих, поставки которых в 2001г. не осуществлялись. Снизились поставки в Белоруссию изделий из черных металлов (на 140,2 тыс.долл. или на 28,9%), синтетического каучука (на 135,1 тыс.долл. или на 45,5%), электродвигателей и генераторов (на 518,3 тыс.долл. или на 76,4%).

Сотрудничество между машиностроительными предприятиями республик, между автогигантами МАЗ и КАМАЗ, имеет многолетнюю историю.

Несмотря на сложные социально-экономические реалии последних лет, производственные кооперационные связи этих объединений не только не распались, но и обрели второе дыхание. 10 белорусских заводов продолжают поставлять комплектующие для производства двигателей и узлов грузовиков КАМАЗ. Прорабатывается вопрос об установке на грузовиках МАЗ новейших двигателей КАМАЗа, которые отвечают последним экологическим требованиям (стандартам EURO-1 и EURO-2). Российской стороной на МАЗ поставлены три двигателя для проведения испытаний, по итогам которых будет дано заключение о перспективах совместного производства.

Учитывая техническую схожесть сервисного обслуживания грузовых автомобилей «КАМАЗ» и «МАЗ», руководство «Минского автомобильного завода» совместно с представителями «Минского завода колесных тягачей» проводят переговоры с российской стороной о заключении с КАМАЗом соглашения о сервисной поддержке на территории республики производимой предприятиями техники.

Развивается и имеет перспективы сотрудничество производственного объединения «Минский тракторный завод» (МТЗ) с предприятиями Татарстана.

В свое время для нужд агропромышленного комплекса Татарстана была закуплена крупная партия тракторов из Белоруссии. Продукция МТЗ составляет основу тракторного парка республики. В 2001г. на нужды аграрного сектора правительством Татарстана было выделено 1 млрд.бел.руб. Под это финансирование Минский тракторный завод заключил соглашение с ОАО «Татсельхозтехника», по которому в 2001г. в Татарстан был поставлен 141 трактор, что в 1,6 раза больше, чем в 2000г. Сельхозпредприятия республики закупили через московские фирмы еще 200 тракторов «Беларус» производства МТЗ. В 2002г. в соответствии с полученной от ОАО «Татсельхозтехника» заявкой Татарстан намеревается закупить 560 тракторов «Беларус». В апр. 2002г. МТЗ поставил в Татарстан три новых модели своих тракторов для демонстрации перед потребителями их возможностей в рабочих условиях. В Минске надеются, что эта акция позволит увеличить номенклатуру и объемы поставок белорусских тракторов на рынок Татарстана, в т.ч. за счет новых моделей. Неплохие шансы имеет проект создания на базе ОАО «Елабужский автомобильный завод» совместного с ПО «Минский тракторный завод» сборочного производства тракторов МТЗ.

В апр. 2002г. Татарстане было подписано соглашение между «Гомсельмаш» и министерством сельского хозяйства и продовольствия Республики Татарстан, в рамках которого был заключен контракт между указанным белорусским заводом и лизинговой компанией «Татагропромкомплект» на поставку 100 кормоуборочных комплексов (50 из них в конце мая уже поступили в Татарстан). Продолжаются переговоры и о подписании контракта с Лизинговой компанией «Татагропромкомплект» на поставку 50 многоцелевых кормоуборочных и 50 зерноуборочных комплексов. С/х предприятиями Татарстана используются и другая белорусская с/х техника – белорусское предприятие «Бобруйскагромаш» в 2001г. поставило в Татарстан 16 пресс-подборщиков, а завод «Лидсель-

маш» – 30 сеялок, что расценивается здесь как весьма успешная сделка.

Белорусское предприятие по производству дорожной и специальной коммунальной техники «Амкодор-Ударник», являющееся крупнейшим производителей этой техники и на территории государств-участников СНГ, в контактах с партнерами из Татарстана стремится создать в республике товаропроводящую сеть и сервисный центр для осуществления прямых поставок своей продукции (до сих пор необходимая Татарстану спецтехника поставляется через московские фирмы-посредники).

Активизировалось сотрудничество между предприятиями «Белорусский металлургический завод» (производит металлокорд) и заводом «Гродненское химволокно» (тканевый корд) с предприятием «Нижнекамскшина», который входит в число пяти крупнейших шинных комбинатов России. В 2001г. по сравнению с 2000г. поставки металлокорда увеличились в 1,4 раза (с 7,6 млн.долл. до 10,6 млн.долл.), а тканевого корда возросли в 2,3 раза (с 3,7 млн.долл. до 8,5 млн.долл.). В 2001г. поставки белорусской продукции на ОАО «Нижнекамскшина» составили 31,5% белорусского экспорта в Республику Татарстан.

Расположенный в Татарстане крупный нефтехимический завод «Нижнекамскнефтехим» является основным поставщиком каучука для белорусского предприятия по производству автомобильных шин «Белшина». В 2001г. из поставленных в целом на завод «Белшина» 17,8 тыс.т. каучука «СКИ-3» 58,4% было поставлено из Республики Татарстан, а из 200,7 т. бутил каучука – 79,4%. Поставки производимого «Нижнекамскнефтехимом» синтетического каучука на «Белшину» составили 9,8 млн.долл., или 24,6% всех импортных поставок из Татарстана в Белоруссию.

Импульсом торгово-экономического сотрудничества между Татарстаном и Белоруссией стал визит в Минск 3-4 июня 2002г. правительственной делегации Татарстана во главе с премьер-министром республики Р.Н.Миннихановым.

В ходе визита стороны высказались за дальнейшее развитие и углубление кооперационных связей, подчеркнув, что производственный потенциал Татарстана и Белоруссии создает все условия для осуществления взаимовыгодного сотрудничества предприятий обеих республик, прежде всего в нефтехимической сфере, в области машиностроения, производстве сельскохозяйственной, дорожной и специальной техники.

На встрече делегации с президентом Белоруссии А.Г.Лукашенко было отмечено совпадение торгово-экономических интересов, подтверждено стремление увеличить объем взаимного товарооборота. Давая высокую оценку состоянию кооперационных связей между ведущими промышленными предприятиями республик, белорусский президент предложил руководителям КАМАЗа и МАЗа не конкурировать на рынке сбыта и сервисных услуг грузовых автомобилей в пользу третьих производителей и государств, а «держать этот большой рынок вместе». Белоруссия готова оказывать соответствующие услуги Татарстану на западе, но хотела бы получить содействие Татарстана в центре России, заявил А.Г.Лукашенко. Одно из основных предложений белорусской стороны заключалось в том, как выразился А.Г.Лукашенко, «чтобы предприниматели Татарстана участвовали в акционировании белорусских предприятий», прежде всего нефтехимического комплекса. По его мнению, малые нефтедобывающие предприятия Татарстана, с которыми «надежнее и легче работать, чем с крупными российскими производителями», могли бы напрямую или совместно с белорусскими партнерами поставлять в Белоруссию до 4 млн. тонн нефти для последующей ее переработки. В соответствующем ключе прошли переговоры о сотрудничестве между компаниями «Татнефть» и «Белнефтехим».

Товарооборот Татарстана с Белоруссией в 2000-01гг., в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2001г. в % к 2000г.
Товарооборот	94317,1	102113,8	108,3
Экспорт	46231,1	62471,2	135,1
Импорт	48086	39642,6	82,4
Сальдо	-1854,9	22828,6	-

Товарооборот Татарстана с Белоруссией в I кв. 2001-02гг., в млн.долл.

	I кв. 2001г.	I кв. 2002г.	I кв. 2002г. в % к I кв. 2001г.
Товарооборот	23329,3	18772,3	80,5
Экспорт	17335,4	12251,9	70,7
Импорт	5993,9	6520,4	108,8
Сальдо	11341,5	5731,5	-

Экспорт товаров из Белоруссии в Татарстан в I кв. 2001-02гг., в тыс.долл.

	I кв. 2001г.	I кв. 2002г.	I кв. 2002г. в % к I кв. 2001г.
Металлокорд	2021,9	4202,5	в 2,1 раза
Части и оборуд. для автомобилей и тракторов	1848,8	1390,6	75,2
Насосы жидкостные, воздушные, вакуумные	484,8	1282,7	в 2,6 раза
Ткань кордная	1732,5	768,5	44,4
Газовые плиты	638,3	453,9	71,1
Машины и оборуд. электр.	372,2	416,2	111,8
Плиты, листы, пленка из полимерных материалов	15,9	296,3	в 18,6 раза
Солод	-	264,2	-
Бумага обойная	428,1	228,1	53,3
Обувь и ее части	222,8	212,3	95,3
Дорожная техника	180,5	123,4	68,4

В конкретном плане стороны обсудили также возможности дальнейшего развития кооперационных связей по линии МАЗ-КАМАЗ с целью наращивания производственных мощностей, сохранения и расширения рынка сбыта. Руководителями этих производственных объединений было подписано соглашение о сотрудничестве между МАЗ и КАМАЗ (прилагается), регламентирующее межзаводскую кооперацию по серийно выпускаемой номенклатуре, организацию станций сервисного обслуживания, проведение единой политики в области повышения технологического уровня продукции до евростандартов.

В ходе визита эксперты обсудили возможности размещения на базе Елабужского автозавода сборочного производства колесных тракторов «Беларус», наметили направления кооперации в производстве с/х, строительной и дорожной техники.

По итогам визита вице-премьером Белорусии В.Н.Дражиным и премьер-министром Татарстана Р.Н.Миннихановым подписан протокол о достигнутых в ходе встреч и переговоров договоренностях, в котором отражена готовность Казани рассмотреть возможность увеличения поставок нефти, участия в акционировании белорусских предприятий и инвестиционной деятельности.

Импорт товаров из Татарстана в Белоруссию
в I кв. 2001-02гг., в тыс.долл.

	I кв. 2001г.	I кв. 2002г.	I кв. 2002г. в % к I кв. 2001г.
Спирты ациклические	1303,9	2487,5	190,8
Части и оборуд. для автомобилей и тракторов	126,7	581,6	в 4,6 раза
Шкуры КРС	97,1	398,7	в 4,1 раза
Изделия из черных металлов	484,5	344,3	71,1
Части к двигат. внутр. сгор.	-	260,9	-
Каучук синтетический	297,1	162	54,5
Двигат., генераторы электр.	678,8	160,5	23,6
Алюминий и изд.	160,4	148,2	92,4
Валы трансмиссионные, кривошипы	-	147	-
Антидетонаторы, антиоксиданты, ингибиторы смолообразов.	-	141,4	-
Полимеры этилена	97,9	137,2	140,1

Визит делегации Алтайского края. 18-19 апр. 2002г. в Белоруссии находилась с рабочим визитом делегация Алтайского края во главе с губернатором А.А.Суриковым.

Делегация была принята президентом Белоруссии А.Г.Лукашенко, зам. премьер-министра А.В.Кобяковым, имела встречи и переговоры с руководством министерств сельского хозяйства, промышленности, производственных объединений МАЗ и «Амкодор», концерна «Белресурсы».

А.Г.Лукашенко подчеркнул заинтересованность белорусской стороны в осуществлении совместных проектов с Алтайским краем. Во время встречи были достигнуты договоренности по усилению взаимодействия в области сельского хозяйства. Затрагивались вопросы создания новых СП в сфере машиностроения. В ходе переговоров с А.В.Кобяковым и членами правительства РБ отмечалось, что в 2001г. товарооборот между Алтайским краем и Белоруссией составил 36,2 млн.долл. и по сравнению с 2000г. снизился на 61,9%, экспорт из Алтайского края равнялся 14,9 млн.долл., импорт – 21,3 млн.долл. Сальдо внешней торговли сложилось отрицательным для Алтайского края и составило 6,4 млн.долл.

Учитывая аграрную специфику Алтайского края, основной статьей белорусских поставок в данный регион является сельхозтехника, тракторы, запчасти и оборудование к ним, а также грузовые автомобили, осветительные приборы, электрооборудование для пуска двигателей, полимерные материалы. Из Алтайского края в Белоруссию поступают нефтепродукты, черные металлы, изделия из камня, гипса, цемента, фармацевтическая продукция, оптические приборы и аппараты,электрооборудование.

Стороны констатировали, что в 2001г. имели место сложности в работе предприятий Алтайского края и Белоруссии, связанные с ухудшением конъюнктуры рынка, вызвавшие снижение объемов сотрудничества. Они были едины во мнении о необходимости придания импульса торгово-экономическим связям. Речь шла: об увеличении поставок белорусской сельхозтехники для нужд Алтайского края (ежегодная потребность предприятий края в тракторах оценивается в 2 тыс.ед., в кормоуборочных комбайнах – 100 ед.); об активизации сотрудничества между предприятиями Белоруссии и ОАО «Алтайдизель» (основным потребителем продукции предприятия в Белоруссии является ОАО «Амкодор», выпускающее дорожную и коммунальную технику. В 2001г. оно закупило 230 алтайских двигателей при ежегодной потребности в 600 ед.); о поставках в Алтайский край белорусских грузовых автомобилей и автобусов (в целях продвижения белорусских грузовых автомобилей и автобусов на данном рынке «БелавтоМАЗ» создал в г.Барнаул ОАО «АлтайМАЗсервис». В 2001г. предприятие поставило в Алтайский край 127 грузовых автомобилей на 2 млн.долл., запчастей – на 620,3 тыс.долл., прицепов и полуприцепов – на 377 тыс.).

Визит делегации Тульской обл. 17-18 дек. 2001г. в Белоруссии находилась с рабочим визитом делегация Тульской обл. во главе с губернатором В.А.Стародубцевым.

Делегация была принята президентом Белоруссии А.Г.Лукашенко. Состоялись встречи и переговоры с вице-премьером А.В.Кобяковым, в министерстве промышленности, в концерне «Белресурсы» и на Минском тракторном заводе.

В ходе переговоров в правительстве РБ и других организациях отмечалось, что за 9 мес. 2001г. товарооборот Тульской обл. с Белоруссией составил 38,4 млн.долл. и увеличился на 15% по сравнению с 2000г. Импорт из Белоруссии составил 18,9 млн.долл. и вырос на 34,1%, а экспорт из Тульской обл. – 19,5 млн.долл., увеличившись на 1%.

Основу поставок в Тульскую обл. из Белоруссии в 2001г. составили радиаторы для центрального отопления, химические волокна, грузовые автомобили, фитинги для труб. Из Тульской обл. в Белоруссию поставлялись чугун, продукты неорганической химии, полимеры стирола, парфюмерные и косметические средства.

На встрече А.В.Кобяковым обсуждались вопросы углубления и расширения торгово-экономического сотрудничества между Тульской обл. и Белоруссией:

– поставки в Тульскую обл. белорусской сельхозтехники, тракторов, кормоуборочных комбайнов, свеклоуборочных комплексов, сеялок точного высева;

– сотрудничество в военно-технической области;

– активизацию сотрудничества в области черной металлургии, где сдерживающим фактором развития сотрудничества, по мнению белорусов, является высокий международный тариф грузовых ж/д перевозок в Российской Федерации;

– поставки в Тульскую обл. белорусских автобусов и грузовых автомобилей. В ближайшие 5 лет ежегодные потребности Тульской обл. в обновлении парка автобусов составляют 200 ед., грузовых автомобилей – 100 ед.;

– расширение экспорта белорусских товаров народного потребления в Тульскую обл. на основе создания товаропроводящей сети крупных региональных торговых структур;

– развитие сотрудничества между Тульской и Могилевской обл., взаимовыгодным связям которых способствуют установленные в 1998г. отношения между Тулой и Могилевом.

Бельгия

Российско-бельгийские отношения имеют глубокие исторические корни. Русь торговала с городами Фландрии (северная часть Бельгии) – Антверпеном, Гентом, Брюгге. Регулярные контакты с

Австрийскими Нидерландами (так назывались земли, на которых в 1831г. образовалась, как независимое государство, Бельгия), Россия стала развивать с начала XVI в. В 1717г. здесь побывал Петр I. С большими почестями принимал Брюссель в 1814г. освободителя Европы от наполеоновской тирании Императора Александра

На рубеже XIX-XXвв. динамично развивались торгово-экономические связи. Бельгия стала крупным импортером российских сырьевых товаров, а Россия размещала в Бельгии, где в то время активно развивалась тяжелая промышленность, заказы на железнодорожное, горнорудное и электротехническое оборудование, сельхозтехнику, оружие. К 1913г. в России было создано 200 компаний с бельгийским капиталом. По объему своих инвестиций в России Бельгия занимала четвертое место (после Франции, Англии и Германии).

Важнейшими вехами в отношениях современной России с Бельгией стал обмен визитами глав государств. Президент России Б.Н.Ельцин посетил Бельгию в дек. 1993г. Король бельгийцев Альберт II, королева Паола и наследный принц Филипп побывали в России с госвизитом в фев. 1998г.

1-2 окт. 2001г. состоялся официальный визит президента России В.В.Путина в Бельгию. В рамках визита В.В.Путин провел переговоры с премьер-министром Г.Верхофстадтом, председателем сената А. де Деккером и председателем палаты представителей Х. де Кроо. Состоялась встреча В.В.Путина с Королем бельгийцев Альбертом II, посещение мэрии г.Брюсселя.

Председатель правительства РФ нанес визит в Бельгию в июле 1997г., а премьер-министр Бельгии Г.Верхофстадт посетил Москву в дек. 2000г. В ходе его визита была подписана вторая «Программа совместных действий между РФ и Бельгией на 2001-02гг.». Ответный визит председателя правительства РФ М.М.Касьянова прошел в апр. 2002г.

На регулярной основе осуществляются контакты на уровне министров иностранных дел, ежегодно проводятся политические консультации между министерствами иностранных дел России и Бельгии на уровне заместителей министра.

В 1999г. состоялся обмен официальными визитами председателя сената Бельгии и председателя Совета Федерации РФ. В 2000г. Россию с официальным визитом посетил председатель палаты представителей Бельгии Х. де Кроо.

В 2000г. состоялась поездка депутатов Госдумы для ознакомления с опытом взаимодействия производителей электроэнергии на АЭС с исполнительной и законодательной властью. В апр. 2001г. Россию посетила с рабочим визитом делегация сената Бельгии во главе с председателем Комиссии по внутренним и административным делам А.-М.Лизен. В июне 2001г. в Брюсселе побывала делегация Комиссии Совета Федерации по регламенту и парламентским процедурам.

На 2002г. запланированы визиты в Россию председателя сената А. де Деккера и в Бельгию – председателя Госдумы Г.Н.Селезнева.

Товарная структура двусторонней торговли, по сравнению с 2000г. изменений не претерпела. Попрежнему российский экспорт имеет, в основном, сырьевой характер. При этом российский экспорт в Бельгию на 20% в стоимостном выражении состоит из необработанных алмазов и ювелирных изделий, значительна доля нефти и нефтепродуктов (26,6%), а также цветных и черных металлов и химикатов. **На долю машин и оборудования приходится 1,2% всего объема российских поставок**. Основными товарами российского импорта из Бельгии остаются химтовары (17%) и продовольствие (16%).

В 2001г. ряд бельгийских фирм («Сольвей», «Резилюкс», «Умикор») объявил о намерении реализовать в России отдельные инвестиционные проекты. Другие бельгийские компании, ранее осуществлявшие капиталовложения в российскую экономику («Главербель», «Пуратос», «Интербрю»), заявляют о своем удовлетворении реализуемыми в России проектами.

Состояние и перспективы торгово-экономического, валютно-финансового и инвестиционного сотрудничества двух стран, отношения с международными экономическими организациями, взаимосвязи на региональном и отраслевом уровне были проанализированы на состоявшейся в 1999г. IV сессии Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между Россией и Бельгийско-Люксембургским Экономическим Союзом.

Новый импульс развитию двусторонних торгово-экономических связей придала бельгийская экономическая миссия, возглавляемая наследным принцем Филиппом и госсекретарем Бельгии по внешней торговле г-жой А.Нейтс-Эйтебрук, работавшая в Москве и Санкт-Петербурге в июне 2001г.

Наиболее перспективными направлениями сотрудничества определены проект поставки российского природного газа в Бельгию, строительство в России химических заводов (в частности, по производству каустической соды), бельгийское участие в развитии системы российских скоростных железных дорог, модернизация Борского, Клинского и Солнечногорского стеклозаводов, совместное производство антибиотиков, лекарственных средств, медицинских препаратов, поставки оборудования для промышленных и сельскохозяйственных объектов на условиях лизинга, участие бельгийских компаний в приватизации российских предприятий.

Развиваются связи по линии военных ведомств. В окт. 1997г. и мае 2001г. состоялись официальные визиты в Москву министра обороны Бельгии. Посещавшие Бельгию по линии НАТО российские военные делегации встречались с бельгийским военным руководством. В июне 1998г. состоялся официальный визит в Бельгию министра обороны России. В 1998 и 2000гг. состоялись обмены визитами военных кораблей в порты Санкт-Петербурга и Зеебрюгге.

В дек. 2001г. между министерствами обороны подписано Соглашение о военном сотрудничестве. В работе находятся соглашения о военно-техническом сотрудничестве, о статусе культурных центров и об эквивалентности дипломов.

Развитие связей между субъектами РФ и регионами Бельгии (Брюссельский столичный регион, Валлония, Фландрия) приобретает все большее значение в комплексе нашего двустороннего сотрудничества. Этому способствовало расширение спектра полномочий в торгово-экономической сфере бельгийских регионов, которые пытаются самоутвердиться в международном плане. Фландрия активно наращивает торгово-экономические и культурные связи с северо-западным регионом

России (в Санкт-Петербурге с 1997г. действуют информационное бюро Фландрии и торговый атташе, фламандский торговый атташе работает также в Нижнем Новгороде с весны 1999г.), развиваются контакты между Санкт-Петербургом и Антверпеном. В 1998г. с визитом в Санкт-Петербурге побывал председатель-министр правительства Фландрии.

В 1996г. подписаны Договор о дружбе и сотрудничестве и Программа сотрудничества между Москвой и Брюссельским столичным регионом. В 2000г. в ходе визита Ю.М. Лужкова в Брюссель подписаны документы о сотрудничестве на очередной срок. В июне 2001г. Москву посетил председатель правительства Брюссельского столичного региона Ф.К. де Доннеа.

Интерес к установлению прямых связей с Валлонией проявляют Нижегородская, Свердловская, Пермская обл., Коми, Удмуртия, Карелия.

Сотрудничество в области культуры, образования и науки строится на основе Соглашения о культурном сотрудничестве от 25 октября 1956г. Для его конкретизации раз в два года подписываются программы сотрудничества между РФ и Фламандским и Французским сообществами Бельгии. В 2000г. в Брюсселе подписаны программы сотрудничества на 2001-02гг.

В 1999г. в Брюсселе подписан Протокол о научно-техническом сотрудничестве между РФ и Бельгией на 2000-01гг. Ежегодно реализуются 15 научных проектов в области высоких технологий и космических исследований. С российской стороны участниками проектов являются НИИ Москвы, Новосибирска, Санкт-Петербурга, Петропавловска-Камчатского. С бельгийской стороны работа ведется научными учреждениями Брюссельского столичного региона, Валлонии и Фландрии. В июле 2001г. Россию посетил Федеральный комиссар правительства Бельгии по научным исследованиям И. Илиефф, обсуждавший вопросы научно-технического сотрудничества со своими коллегами из «Росавиакосмоса» и минпромнауки.

В 2001г. подписаны Протокол о присоединении Бельгии к соглашению между Россией, Германией и Францией о сотрудничестве в области использования в мирных целях плутония, высвобождаемого в результате сокращения российского ядерного оружия, и Меморандум о сотрудничестве между Минатомом России и МВД Бельгии, в ведении которого находятся вопросы атомной энергетики.

В 1999г. состоялся запуск российским носителем с космодрома в Плесецке спутника «Фотон-12» с бельгийским оборудованием, предназначенным для исследования свойств жидкости в условиях невесомости. Наметились перспективы сотрудничества по линии Космического центра при Льежском университете и МАИ, подписавших соглашение о развитии прямых контактов. Бельгийские специалисты исходят из того, что, несмотря на экономические трудности, российские космические технологии продолжают оставаться самыми передовыми в мире. Есть заинтересованность в участии бельгийского космонавта в экспедиции на Международной космической станции.

В 1999г. в Бельгии состоялся ряд крупных мероприятий, посвященных двухсотлетию со дня рождения А.С.Пушкина. В его честь названа одна из площадей Брюсселя, на которой установлен памятник поэту.

Активно разворачивается работа по созданию в Москве «Площади Европы», на которой будет установлена композиция бельгийского скульптора О.Стребеля «Похищение Европы». 2 сент. 2001г. в ходе празднований Дня города была осуществлена торжественная закладка первого камня, а открытие скульптуры правительство Москвы приурочило к проведению Дня города в сент. 2002 г.

Торгово-экономические отношения. Бельгия является традиционным торговым партнером России в Европе.

Развитие товарооборота с Бельгией, в тыс. евро

	1999г.	2000г.	2001г.	2001-00 в %
Оборот	1657754	2557829	3088156	20,73
в млрд.долл.	1,8	2,3	2,7	-
Экспорт России	1022029	1613665	1895210	17,45
в млрд.долл	1,1	1,4	1,6	-
Импорт России	635725	944164	1192946	26,35
в млрд.долл.	0,7	0,9	1,1	-
Сальдо	386304	669501	702264	-
в млрд.долл.	0,4	0,6	0,5	-

Товарооборот с Бельгией в 2001г. составил 3,1 млрд.евро (**2,7 млрд.долл.**) против 2,6 млрд.евро (2,3 млрд.долл.) в 2000г., в т.ч. российский экспорт – 1,9 млрд.евро (1,6 млрд.долл.), а импорт – 1,2 млрд.евро (1,1 млрд.долл.). В течение последних 3 лет российско-бельгийский торговый баланс сводится с положительным для нас сальдо.

Хотя в общем объеме бельгийского товарооборота (407,3 млрд.евро) на Россию в 2001г. приходилось 0,8% (3,1 млрд.евро), она рассматривается как полюс притяжения для бельгийского предпринимательства, учитывая ее огромные ресурсы, обширный рынок и потребности в модернизации промышленности и сельского хозяйства.

В структуре российского экспорта ведущее место занимают минеральные продукты, в частности, сырая нефть и нефтепродукты, на долю которых в 2001г. пришлось около половины всего нашего экспорта в Бельгию (953 млн.евро – 830 млн.долл.). В 2001г. поставки в Бельгию этой группы товаров составили 6 млн.т. против 3,8 млн.т. в 2000г.

На 2 месте по стоимости находились драгоценные камни (17%). В 2001г. поставки всех видов драгоценных камней (необработанные алмазы, бриллианты, технические алмазы, алмазная пудра) сохранились практически на уровне пред. г. и составили 313 млн.евро (275 млн.долл.).

Третье место в российском экспорте занимали черные и цветные металлы (14%). Продукции этой группы товаров в 2001г. поставлено 592 тыс.т. (в 2000г. – 533 тыс.т.) на 259 млн.евро (228 млн.долл.), что несколько меньше (по стоимости) чем в 2000г. (271 млн. евро – 238 млн. долл.).

Следующей по стоимости позицией в экспорте была химическая продукция (11%), поставки которой в 2001г. сократились по сравнению с 2000г. на 22% и составили 261 млн.евро (230 млн.долл.). Это связано с сокращением поставок продукции органической химии и фармацевтических товаров.

Доля машин и оборудования в российском экспорте оставалась незначительной и, вместе с группой товаров «транспортные средства» она составила в 2001г. 0,9% (в 2000г. – 1,1%).

Основными статьями российского импорта из Бельгии в 2001г. являлись: машины и оборудование, транспортные средства – 28,2% (336,3 млн.евро), химическая продукция – 20% (239 млн.евро –

210 млн.долл.), изделия из пластмасс – 11,3% (135,2 млн.евро – 120 млн.долл.). Закупки продовольствия в Бельгии значительно сократились и составили 6% от общего объема российского импорта из Бельгии.

Бельгийская сторона проявляет заинтересованность в закупках в России природного газа в объемах от 1,5 до 8 млрд.куб.м. ежегодно. Переговоры по этому вопросу ведутся между бельгийской компанией «Дистригаз» и российским «Газпромом».

Одним из перспективных направлений могло бы стать восстановление традиционных статей российского машиностроительного экспорта в Бельгию (продукции станкостроительной, часовой, оптико-механической промышленности, спортивного и охотничьего оружия), позиции по которым были утрачены с 90гг.

Развитию российского экспорта способствовало бы также устранение действующих ограничений Евросоюза в отношении российских товаров (17 различных ограничений, причем 12 – антидемпинговых).

АК «Алроса» 18 дек. 2001г. подписано торговое соглашение между компанией «Де Бирс» о поставках в 2002-06гг. необработанных природных алмазов. В 2002-04гг. АК «Алроса» планирует ежегодно поставлять компании «Де Бирс» на 800 млн.долл, а в 2005-06гг. – ежегодно на 700 млн.долл. необработанные природные алмазы.

В соответствии с постановлением правительства РФ от 18.01.2002г. минэкономразвития России выдало АК «Алроса» две генеральные лицензии на экспорт в 2002г. корпорации «Де Бирс» необработанных природных алмазов: № 010205500689 от 23.01.2002г. на 500 млн.долл., № 010205500690 от 23.01.2002г. на 300 млн.долл.

В Администрации президента РФ находится проект Указа президента РФ «О порядке ввоза на территорию России и вывоза с территории РФ необработанных природных алмазов и бриллиантов». В проекте Указа предусмотрено, что правом экспорта необработанных природных алмазов, кроме субъектов добычи алмазов и ГУП ВО «Алмазювелирэкспорт», также будут обладать и субъекты производства бриллиантов, которым будет предоставлено право экспортировать необработанные природные алмазы в объеме 15% от закупаемого ими алмазного сырья.

Валютно-финансовое сотрудничество. Общая сумма внешнего долга СССР перед Бельгией составляет в эквиваленте 212,82 млн.долл. Из них: 195,75 млн.долл. – задолженность в рамках соглашений с Парижским клубом, и 17,07 млн.долл. – коммерческая задолженность бельгийским фирмам-поставщикам.

Во исполнение постановления правительства РФ от 13 окт. 1999г. № 1151 «Об урегулировании платежных обязательств Российской Федерации по внешнему долгу СССР, подлежащих погашению в 1998-2000гг.», 28 июля 2000г. было заключено Соглашение между правительствами РФ и Бельгии о реструктуризации платежных обязательств РФ по внешнему долгу СССР перед Бельгией, срочных к погашению в 1998-2000гг., на условиях, предусмотренных Меморандумом от 1 авг. 1999г., подписанным от имени правительства РФ с представителями стран-членов Парижского клуба.

Требования по коммерческой задолженности, предъявленные бельгийскими фирмами и признанные по результатам выверки, проводимой Внешэкономбанком и минэкономразвития России, соответствующими критериям, Заявлением правительства РФ «О переоформлении коммерческой задолженности СССР перед иностранными кредиторами» от 01.10.94г., будут подлежать урегулированию как коммерческая задолженность СССР на условиях, сопоставимых с условиями Лондонского клуба кредиторов. В апр. 2002г. основные финансовые условия реструктуризации коммерческой задолженности СССР были согласованы с представителями ведущих страновых клубов коммерческих кредиторов.

Задолженность перед иностранными коммерческими банками-членами Лондонского клуба, в т.ч. и бельгийскими банками, урегулирована в соответствии с постановлением правительства РФ от 23 июня 2000г. № 478 «Об урегулировании задолженности СССР перед иностранными коммерческими банками и финансовыми институтами, объединенными в Лондонский клуб кредиторов» путем переоформления в еврооблигации с окончательными сроками погашения в 2010гг. и 2030гг.

Сотрудничество в банковской сфере между РФ и Бельгией и Люксембургом осуществляется по линии деловых контактов между центральными банками этих стран, а также взаимодействия банковских структур второго уровня в инвестиционной области и установления корреспондентских отношений.

В последние годы активизировались взаимоотношения между Банком России и госструктурами Люксембурга. В янв. 1998г. было подписано Соглашение между минфином Великого Герцогства Люксембург и Центральным банком РФ о сотрудничестве в области обучения банковского персонала. В рамках указанного Соглашения были организованы семинары в Москве, а также в Центральном банке Люксембурга. Сотрудничество ЦБ РФ с Бельгией пока еще находится в стадии становления. Учитывая, что одной из задач Банка России является осуществление внешнеэкономической деятельности, в частности продвижение российских банков на внешние рынки, Банком России будут предприниматься конкретные шаги в этом направлении, что может найти свое проявление в форме проведения презентаций российских банков в странах Бенилюкса и семинаров по вопросам банковского и валютного законодательства.

Участие банков Бельгии и Люксембурга в капитале российских кредитных организаций невелико и составляет всего 0,6% объема иностранных инвестиций в банковский сектор страны. Только 2 банка (один Бельгии и один Люксембурга) инвестировали средства в российские кредитные организации. При этом доля их участия невелика – бельгийских инвесторов в капитале российского АКБ «Югра» составляет 7,2%, инвесторов из Люксембурга в капитале АКБ «Объединенный банк» – 14,1%. В России функционирует только одно представительство банка-резидента Бельгии «Югра банк» в г.Владивостоке).

Банки Бельгии и Люксембурга не имеют филиалов в России, что связано с действовавшими до недавнего времени ограничениями на трансграничное присутствие иностранного банковского капитала.

Российские банки также не активизируют участие в капитале бельгийских или люксембургских компаний, не проявляют интерес к открытию в этих странах филиалов или представительств. В Бельгии функционирует единственное представительство российского банка – ОАО «Югра», созданного с участием капитала этой же страны. При этом ЦБ РФ имеет долю участия в капитале «Ист Вест Юнайтед бэнк», являющегося резидентом Люксебмурга. «Ист Вест Юнайтед бэнк» был создан в 1974г. в качестве дочерней компании Госбанка СССР в целях развития внешнеэкономических отношений СССР со странами Бенилюкса.

В отличие от инвестиционного сотрудничества корреспондентские отношения между российскими коммерческими банками и банками Бельгии и Люксембурга получили более широкое развитие. **86 российских банков имеют 128 корреспондентских счетов в банках Бельгии и Люксембурга**. Наряду с крупнейшими российским банками, такими, как ОАО Внешторгбанк, ЗАО Международный московский банк в бельгийских и люксембургских банках имеют корреспондентские счета средние и некрупные российские банки, в том числе и региональные.

Банки Бельгии и Люксембурга более осторожно относятся к открытию корреспондентских счетов в российских банках. Они открываются, как правило, банками, участвующими в капитале российских банков-корреспондентов. Дочерний голландский банк-резидент Бельгии «Амро банк» имеет корреспондентский счет в его же дочернем российском банке – АБМ АМРО, а банк-резидент Люксембурга «Банк Индосуэц» имеет корреспондентский счет в российском банке со 100% капиталом США – «Ситибанк».

Инвестиционное и региональное сотрудничество. Общий объем накопленных бельгийских инвестиций в экономику России составляет 170 млн.долл. (18 место среди иностранных инвесторов), в т.ч. прямых инвестиций 55 – млн.долл. (29 место).

Лидирующие позиции в инвестиционном освоении российского рынка пока занимают компании традиционных отраслей (стекольной и пивоваренной). Одним из наиболее крупных и перспективных проектов стало приобретение (за 20 млн.долл.) 25% акций Борского стекольного завода компанией «Главербель». Эта компания уже осуществила инвестиции в модернизацию и перепрофилирование производства (43 млн.долл.), а к 2002г. намерена сделать новые серьезные капиталовложения (до 100 млн.долл.). Борский стекольный завод (6 тыс.занятых) контролирует около 70% российского производства плоского стекла и 80% автомобильного. «Главербел» стремится довести свою долю в этом предприятии до 75%.

Особенно масштабным становится вторжение на российский рынок бельгийского гиганта «Интербрю». Этот концерн потратил в 1998-2000гг. 140 млн.долл. на приобретение контрольных пакетов акций (70%) восьми российских пивоваренных предприятий. На долю «Сан-Интербрю» в 2000г. приходилось 22% российского производства этого напитка (доля «Балтики» составляет 26%). К 2003г. объем инвестиций в модернизацию 8 российских предприятий должен возрасти до 300 млн.долл. (общее число занятых – 10 тыс.).

Бельгийский концерн стремится создать в России единый пивной комплекс с законченным производственным циклом. Построены собственные солодовни (в Курске и Саранске), предполагается приобрести предприятие по производству стеклянной посуды (в Боре) и т.д.

В российской кондитерской промышленности солидные позиции занимает бельгийско-германская компания «Харрис» (51% ее акций принадлежит бельгийской фирме «Артал», которая построила под Москвой фабрику «Санни кейк бэйкинг» (инвестиции 30 млн.долл.), выпускающую кексы и рулеты (17 тыс.т. ежегодно). Ее продукция под торговой маркой «Дан кейк» занимает 2 место (после фирмы «Большевик») на российском кондитерском рынке. В 2003г. компания намерена ввести в строй вторую очередь фабрики. Другие фирмы пищевой промышленности (главным образом мясомолочной отрасли) также намерены построить собственные предприятия в России.

Заметную роль играет бельгийский капитал в российской бриллиантовой промышленности. Общая стоимость добычи алмазов в России оценивается в 1,5 млрд.долл., из которых на 550 млн.долл. должно поставляться по контракту с концерном «Де Бирс» (в 1999г. фактически было поставлено на 900 млн. долл.). Остальные алмазы перерабатываются в России на предприятиях, часть которых действует в форме СП (в т.ч. с участием бельгийского капитала, например «Белльштерн»). Существенная их часть (до 40% в середине 90гг.) продавалась для реализации на Антверпенской бирже бельгийским фирмам (тем, которые имеют СП в России).

Инвестиционную экспансию в России бельгийские компании отраслей новой промышленной специализации осуществляют, как правило, в альянсе с ведущими иностранными фирмами и получают таким образом возможность опереться на уже существующие активы и инфраструктуру последних в российской экономике.

Весьма характерна в этом отношении деятельность крупнейшей бельгийской промышленной корпорации «Петрофина». Прежде она не располагала производственными активами в России. Но в рамках объединенного нефтяного и нефтехимического франко-бельгийского гиганта «ТоталФинаЭльф» (4 место в мире по размерам рыночной капитализации в отрасли – 112 млрд. долл.), появилась возможность подключиться к уже действующим проектам.

Упомянутый франко-бельгийский концерн является оператором разработки Харьягинского месторождения (в Тимано-Печорской нефтегазовой провинции) на условиях СРП. Ему принадлежит 50% акций добывающего общества «Харьяга» (40% – у норвежской «Норск гидро» и 10% – у Ненецкой нефтяной компании). Запасы оцениваются в 97 млн.т. (предполагается добыча в течение 33 лет, объем инвестиций должен составить 0,9 млрд. долл.).

Добыча нефти началась в сент. 1999г. (в 2001г. – 3,5 млн.т.). В 2002г. начинает действовать проект «Северные ворота», в который включен нефтепровод (200 км.) и морской терминал Варандей (на побережье Баренцевого моря) для экспорта нефти на западные рынки с помощью танкеров (общий объем инвестиций 120 млн.долл., проектная мощность – 30 млн.т.).

Франко-бельгийский концерн участвует также в консорциуме (совместно с «Газпромом») по разработке крупнейшего Штокмановского месторождения (Баренцево море), запасы газа которого превышают 3,2 трлн.куб.м. Общий объем прямых инвестиций должен составить 15-20 млрд.долл., доля «ТоталФинаЭльф» – 12,5%, но она намерена увеличить ее до 25%.

Бельгийские капиталы начинают закрепляться в российском нефтяном векторе и самостоятельно. Компания «Трактебелль» принимает участие в строительстве морского терминала по перегрузке сжиженного газа в Ермиловской бухте (Финский залив) с железнодорожных цистерн на морские газовозы (1 млн.т. ежегодно). Стоимость проекта оценивается в 50 млн.долл. Создана совместная компания «Славнефть-Бельгия», которая начнет производство авиационного керосина на мощностях «Ярославнефтеоргсинтез» для поставок фирме «Бритиш петролеум», которая владеет лицензией на этот продукт.

Расширяет свое присутствие на российском рынке и германо-бельгийский производитель кинофотопродукции «Агфа-Геверт» (он занимает 3 место в мире в своей отрасли). Его доля на российском рынке составляет 15% (объем реализации – 20 млн.долл.). Основная ставка делается на освоение российской периферии. Через собственные подразделения и сотни дилерских фирм открываются фотосалоны с минилабораториями (модель МСК-200). Широко используется предоставление в лизинг дорогостоящего оборудования, продажа б\у продукции с гарантией. На Урале этой группе уже удалось превзойти показатели основного конкурента – американской фирмы «Кодак».

Весьма солидные позиции занимает франко-бельгийский капитал на российском рынке оборудования для телекоммуникаций. Еще в 1995г. бельгийское подразделение «Алкатель-Белл» создало с российским концерном «Телеком» СП «Ленбелл» на производственных мощностях завода «Красная заря» (г.Санкт-Петербург) для выпуска телекоммуникационного оборудования. Общий объем инвестиций достиг 20 млн.долл. Первоначально осуществлялась «отверточная сборка» из компонентов с бельгийского предприятия, потом доля российских комплектующих была доведена до 60%. Предприятие получило статус «российского производителя», хотя его акционерный капитал был впоследствии полностью выкуплен франко-бельгийской компанией. На долю «Алкатель-Белл» приходится 35% российского производства телекоммуникационного оборудования.

На российском (особенно московском) рынке операторов телекоммуникационной связи укрепилась фирма «Комбелга», которая была создана в 1991г. как СП фирм «Беллком» и «Алкатель-Белл», а также двух российских («Коминком» и МГТС). Позднее контрольный пакет акций этой совместной фирмы (75%) был приобретен норвежской компанией «Теленор». Лидирующие позиции в российской сфере услуг по международной экспресс-почте, включая электронную, занимает бельгийская компания DHL (51%). Регулярная доставка корреспонденции из России в Европу осуществляется ею собственными авиарейсами (в 2000г. немецкая компания «Дойче пост» повысила свою долю в акционерном капитале этой фирмы с 21 до 51%).

Активно работает на российском рынке фирма «Бейсике», построившая первую гостиницу «Новотель» в Москве

Химический и фармацевтический концерн «Сольвей» в апр. 2001г. подписал с Владимирским заводом соглашение о создании СП «Сольмир», на котором уже в 2002г. будет развернуто производство ПВХ-компаундов, используемых для изготовления оконных профилей и «вагонки» для внутреннего и внешнего применения.

Развитие связей между субъектами РФ и регионами Бельгии (Брюссельский столичный регион, Валлония, Фландрия) приобретает все большее значение в комплексе двухстороннего сотрудничества. В мае 2000г. подписана Программа сотрудничества между Москвой и Брюссельским столичным регионом на 2001-02гг. Аналогичный документ готовится к подписанию между Московской обл. и Валлонией.

Потенциально перспективными сферами сотрудничества с Бельгией также являются: авиационно-космическая, военно-техническая, металлургия, строительство, производство оборудования для всего спектра пищепрома.

Рассматривается возможность использования в будущем для поставок российского природного газа в Бельгию трубопровода Ямал-Европа через газовую сеть Германии и далее по имеющемуся интерконнектору бельгийским потребителям.

Договорно-правовая база двусторонних отношений. Постоянно совершенствуется и расширяется. Основными документами, регулирующими торгово-экономическое отношения между Россией и Бельгией являются: Договор о согласии и сотрудничестве 1993г. (вступил в силу в фев. 1998г.); совместная программа действий на 2001-02гг. между Россией и Бельгией от 20 дек. 2000г.; Договор о торговле между правительствами СССР и Бельгии, Нидерландов и Люксембурга от 14 июля 1971г.; Соглашение о развитии экономического, промышленного, научного и технического сотрудничества между СССР и БЛЭС от 19 нояб. 1974г.; Соглашение между правительствами СССР и Бельгии о взаимном поощрении и защите капвложений от 9 фев. 1989г.; Конвенция между Россией и Бельгией об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество от 15 июня 1995г. (ратифицирована 18 дек. 1996г.); Соглашение об урегулировании платежных обязательств России по внешнему долгу бывшего СССР от 28 июля 2000г.; Соглашение о сотрудничестве в области борьбы с преступностью от 20 дек. 2000 г.; Соглашение о воздушном сообщении между России и Бельгией ратифицировано Российской стороной 8 дек. 1993г. (бельгийской стороной до сих пор не ратифицировано); Соглашение о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях от 20 дек. 2000г.; Соглашение о взаимной административной помощи в таможенных делах от 2 окт. 2001г.

Нуждается в актуализации действующая Консульская конвенция от 12 июня 1972 г., которая более не отвечает потребностям дня. Российский проект Конвенции передан с нотой МИД в посольство Бельгии в марте 2002г., 6-7 мая 2002г. в Брюсселе состоялись консультации по согласованию текста проекта.

Рассматривается возможность Соглашения о военно-техническом сотрудничестве. Российский проект был передан бельгийской стороне в ходе визита министра обороны Бельгии А.Флао в мае 2001г.

Минюст РФ готовит проект Договора о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам для его передачи бельгийской стороне с целью его дальнейшей проработки на экспертном уровне.

Бельгийская сторона высказывала заинтересованность в заключении – в качестве приоритетного, Соглашения о взаимной защите и поощрении инвестиций. В февр. 2002г. состоялись консультации на уровне экспертов с участием представителей минэкономразвития и МИД России и министерством экономики и МИД Бельгии. Очередной раунд переговоров состоится 25 июня 2002г. в рамках сессии МПК Россия-БЛЭС.

В ходе визита председателя правительства РФ М.М.Касьянова в Бельгию в апр. 2002г. бельгийцы высказали пожелание о заключении соглашения о борьбе с отмыванием денег. Комитет по финансовому мониторингу при минфине РФ готовит проект типового соглашения по данному вопросу.

Бельгийская сторона высказала также пожелание о заключении нового соглашения об автомобильном сообщении, взамен подписанного в 1973г.

Сотрудничество в области космоса. Значительная часть российско-бельгийских взаимоотношений в космической области строится в рамках взаимодействия России с Европейским космическим агентством (ЕКА).

Бельгийский спектрометр был установлен на борту российской орбитальной станции «Мир», ряд других приборов бельгийской разработки размещался на российских космических аппаратах типа «Интербол» и на борту межпланетной станции «Марс 96». Бельгия совместно с Россией принимает участие в осуществлении серии проектов на Международной космической станции.

С 4-8 июля 2001г. в Москве находилась делегация представителей бельгийской авиационно-космической промышленности и научных кругов Бельгии, возглавляемая Комиссаром правительства Бельгии (в ранге министра) И.Илиеффом, отвечающим за вопросы науки, технологии и культуры.

В ходе визита была организована взаимная презентация российских и бельгийских предприятий, а также посещение ряда предприятий авиационной и космической отраслей РФ (РКК «Энергия», ГКН им. Хруничева, ОАО «Туполев»). Наибольшую заинтересованность представители бельгийской промышленности проявили к перспективным разработкам ГКН им. Хруничева, где проводится анализ пакета бельгийских предложений по сотрудничеству.

Бельгийская Сторона, имеющая определенный опыт в производстве космической техники, выразила заинтересованность в установлении сотрудничества с российскими авиационно-космическими предприятиями в таких направлениях, как: создание и внедрение современных спутниковых технологий энергосбережения, термоконтроля; разработка и производство авиационно-космических конструкций; разработка силовых приводов; производство оптоэлектронных космических приборов; создание высокоэнергетических панелей солнечных батареи с оптическими концентраторами; мониторинг землетрясений и системы их предупреждения; работы в рамках европейской инициативы GMES (Система Глобального мониторинга окружающей среды и Безопасности).

Льежский космический центр (CSL) сотрудничает с российскими коллегами, прежде всего с ИКИ РАН в области создания научной аппаратуры для астрофизических космических комплексов.

В рамках программы сотрудничества с ЕКА на нояб. 2002г. запланирован полет на Российский сегмент Международной космической станции (РС МКС) астронавта Европейского космического агентства (ЕКА) – подданного Бельгии Франка де Уинна (Frank de Winne). Решением Межведомственной комиссии от 12 марта 2002г. бельгийский астронавт включен в состав экипажа 4 экспедиции посещения на РС МКС в качестве борт-инженера. Данный проект финансирует правительство Бельгии: согласована программа экспериментов; подготовлен и в основном согласован проект контракта на полет; разработано дополнительное соглашение на реализацию научных экспериментов с использованием американского сегмента МКС. Франк де Уинн проходит курс подготовки в РГНИИ ЦПК им. Ю.А.Гагарина.

Сотрудничество в области воздушного сообщения. Осуществляется на основе межправительственного Соглашения между СССР и Бельгией от 5 июня 1958г. Согласно этому Соглашению назначенными предприятиями являются «Аэрофлот» и «Сабена». В апреле 1990г. между «Аэрофлотом» и «Сабеной» было заключено коммерческое соглашение об использовании транссибирских маршрутов при полетах из Японии.

В апр. 1993г. было подписано новое Соглашение о воздушном сообщении, однако оно не вступило в силу, так как находится на рассмотрении в парламенте Бельгии. Российской стороной выполнены все внутригосударственные процедуры, необходимые для вступления Соглашения в силу (нота № 2411\1 от 22.06.95 г.). Назначенные авиапредприятия на договорных линиях имеют право использовать любые типы дозвуковых воздушных судов.

«Аэрофлот» выполняет регулярные рейсы по маршруту Москва-Брюссель и обратно с частотой 7 раз в неделю на Боинге-737. Бельгийский перевозчик «Сабена» в конце 2001г. объявлен банкротом и рейсов не выполняет.

Отношения в области воздушного сообщения между Россией и Люксембургом регулируются Соглашением о воздушном сообщении между Российской Федерацией и Люксембургом от 29 нояб. 1999г. В соответствии с новым Соглашением каждая договаривающаяся сторона может назначить несколько авиакомпаний для эксплуатации договорных линий. Летом 2001г. «Аэрофлот» выполнял только грузовые рейсы Москва-Люксембург и обратно. Авиакомпания «Карголюкс» выполняет 6 еженедельных пролетов территории России по маршрутам Люксембург-Бангкок, Люксембург-Куала-Лумпур; Люксембург-Гонконг.

Международные автоперевозки между Россией и Люксембургом осуществляются на основании Соглашения между правительствами СССР и Люксембурга о международном автомобильном

сообщении от 22 окт. 1990г. Объем перевозок между нашими странами незначителен – в 2001г. он составил 10,8 тыс.т., причем доля российских перевозчиков составила 27%. Основные объемы перевозок выполняются перевозчиками третьих стран (65%).

Отношения в области морского судоходства между Россией и БЛЭС регулируются Морским соглашением 1972г., а также Соглашением о партнерстве и сотрудничестве между Россией и ЕС 1974г. (СПС). Морское соглашение 1972г. отвечает современным требованиям, национальным интересам сторон и положениям СПС.

Объемы перевозок грузов между портами России и Бельгии на российских судах имеют тенденций к увеличению, в основном за счет экспорта, и в 2001г. составили: в экспорте – 711,8 тыс.т., в импорте – 22,7 тыс.т. Сотрудничество с Бельгией в области речного транспорта связано с перевозками внешнеторговых грузов судами смешанного «река-море» плавания российских судовладельцев через бельгийские порты. Эти перевозки составляют 360 тыс.т. в год.

Сотрудничество в области науки. Осуществляется на основе Межправительственного соглашения об экономическом и научно-техническим сотрудничестве между СССР и Бельгийско-Люксембургским Экономическим Союзом (БЛЭС) от 26 июня 1969г., а также Договора о согласии и сотрудничестве между РФ и Королевством Бельгия (Статья 12) от 8 дек. 1993г.

Научно-техническое сотрудничество с Бельгией развивается в следующих областях: фундаментальные исследования; науки о Земле; охрана окружающей среды; атомная энергетика; биология и биоразнообразие; медицинские и сельскохозяйственные науки, производство и переработка продовольствия.

Координация и согласование взаимных усилий в научно-технической сфере осуществляется Российско-Бельгийской рабочей группой по научно-техническому сотрудничеству. Рабочая группа на своем заседании рассмотрела и утвердила рабочую Программу двустороннего научно-технического сотрудничества на 2000-01гг.

В рамках исполнения Программы наиболее успешно сотрудничество развивалось между Объединенным институтом геологии, геофизики и минералогии СО РАН и Королевским музеем Центральной Африки в области изучения тектонической активности в районе озера Байкал; между Институтом молекулярной биологии им. Энгельгарда РАН и Институтом Рега Католического университета в Лувене в области синтеза и изучения биологических свойств нуклеиновых кислот; между Сибирским центром синхронного излучения Института ядерной физики им. Будкера и Отделением химии Антверпенского университета в области исследования атмосферных аэрозолей, между Институтом океанографии им. Ширшова и Льежским университетом в области исследования морских течений.

В рамках программы «Эврика» российские НИИ и вузы участвуют совместно с бельгийскими университетами и фирмами в реализации проектов «Евролазер-Шоклаб», «Лубримат» и «Фондисопрек». 4 совместных проекта осуществляются российскими и бельгийскими научными организациями.

В межсессионный период Российско-Бельгийской Рабочей группой по научно-техническому сотрудничеству было проведено согласование предложений по совместным исследованиям (13 тем), которые не были включены в Программу НТС по организационным, финансовым и другим причинам. Обсуждались также возможности предоставления Федеральной службой по науке, технологий и культуре при премьер-министре Бельгии стипендий на исследовательскую работу российским ученым (20 чел. в год) для работы в бельгийских лабораториях и университетах сроком от 6 до 12 мес.

Вопросы состояния и перспектив развития российско-бельгийских отношений в области науки и технологий были детально рассмотрены на встрече с правительственным комиссаром, руководителем Федеральной службы при премьер-министре Бельгии по делам науки и культуры Иваном Илиеффом, которая прошла в минпромнауки Россия 5 июля 2001г.

В плане подготовки к очередной 5 сессии Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между Россией и БЛЭС проводится отбор совместных исследовательских проектов для формирования Программы российско-бельгийского НТС на 2002-04гг. Программа будет согласована и утверждена на очередном заседании Российско-Бельгийской рабочей группы по НТС в рамках проведения МПК.

Активно сотрудничает с российскими организациями, аккредитованная при Минпромнауки России бельгийская фирма ЮСБ. По инициативе фирмы на ряде российских предприятий проходят испытания образцы новых для России биаксиально ориентированных, термоусадочных полипропиленовых пленок.

В фармацевтическом секторе закончились международные клинические испытания нового антигистаминного препарата эфлитирзина для больных, страдающих хронической крапивницей. В испытаниях принимали участие исследователи из Бельгии, Германии, Франции, Нидерландов и Польши.

Традиционным российским партнером является компания «Сольвей», сфера деятельности которой охватывает производство продукции базовой химии, пластиков, а также фармацевтических препаратов. Фирма высказала заинтересованность в развитии сотрудничества в области высоких технологий на основе прямых связей с российскими научными центрами, в частности, по таким направлениям, как фторированные сополимеры, пластмассовые цистерны для жидкого топлива.

Российские предприятия регулярно участвуют в ежегодном Всемирном салоне изобретений, научных исследований и промышленных инноваций «Брюссель-Эврика», проводимых в Бельгии. На последнем Салоне при участии одного из руководителей Минпромнауки России были проведены целевые двусторонние переговоры с руководством экспортных организаций Валлонии, Федерации бельгийских производителей, а также ведущих бельгийских компаний «Барко» и «АСКО Индастриз».

В окт. 2001г. в период госвизита в Бельгию президента В.В.Путина между бельгийским авиационным концерном «АСКО Индастриз», Воронежским акционерным самолетостроительным обще-

ством (ВАСО) и московским НИЦ CAL S-технологий «Прикладная логистика» был подписан Меморандум о российско-бельгийском сотрудничестве в области промышленной кооперации и внедрении технологий информационной поддержки наукоемких изделий авиационной техники.

Следствием достигнутых договоренностей явился визит в Россию делегации специалистов и менеджеров концерна во главе с гендиректором Кристианом Боасом, на Воронежский завод.

Ограничения в отношении российских товаров. Бельгия является членом Европейского Союза (ЕС). Значительная часть ее внутреннего законодательства в области регулирования экспорта и импорта, финансового, таможенного, тарифного и нетарифного, антидемпингового регулирования, объемов производства продукции и товаров, норм качества, различных технических норм и стандартов, квотирования и лицензирования приводится в соответствие с принимаемыми по этим вопросам регламентами Комиссии Европейских Сообществ (КЕС), Европейского Объединения угля и стали, Европейского Сообщества по атомной энергии.

Бельгия следует принятой в ЕС антидемпинговой политики, а также всем ограничениям, которые и практикуются в ЕС в отношении российских товаров.

Антидемпинговые процедуры открывались в отношении российских товаров: мочевина, металлический кальций, цинк, нитрат аммония, древесные плиты, низкоуглеродистый феррохром, ферросилиций, ферро-силикон-марганец (инициатором антидемпинговых процедур явилась бельгийская фирма «Садами»), трансформаторная сталь, карбид кремния, поташ, бесшовные трубы, алюминиевая фольга, стальной трос и кабель.

Экспорт России в Бельгию по товарным группам, в тыс.евро

Код ТН ВЭД СНГ		2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	2001г.	2001/ 2000 (%)
	Экспорт – всего	1613665	1895210	100	100	17,45
01	Живые животные	2409	3414	0,1	0,2	41,73
02	Товары раст. происхождения	3047	4342	0,2	0,2	42,52
03	Жиры и масла жив. происх.	–	19	–	–	–
04	Продтовары, напитки и табак	2801	2692	0,2	0,1	-3,90
05	Минеральные товары	593087	953083	36,8	50,3	60,70
06	Химические товары	261131	203921	16,2	10,8	-21,91
07	Изделия из пластмасс, резины	14462	12035	0,9	0,6	-16,78
08	Изделия из кожи	144	111	–	–	-22,78
09	Древесина, уголь древесный	59867	37713	3,7	2,1	-37,000
10	Бумаж. масса, бумага, картон и пр.	48930	62802	3,0	3,3	28,35
011	Текстильные изделия	24102	19863	1,5	1,2	-17,59
012	Обувь и одежда	7	9	–	–	23,21
013	Изделия из камня, стекла	198	1134	–	–	471,58
014	Жемчуг природный и культивированный	305941	313359	19,0	16,5	2,42
015	Черные металлы и изделия из них	271935	259538	16,9	13,7	-4,56
016	Машины и оборудование	13880	12025	0,9	0,6	-13,56
017	Транспортные средства	3872	5365	0,2	0,3	38,54
018	Инструменты и измерительные приборы	477	321	–	–	-32,68
019	Охотничье оружие и снаряжение	151	141	–	–	-6,40
020	Товары и изделия широкого потребления	4246	393	0,2	–	-90,74
021	Предметы искусства	19	1421	–	–	7443,96
022	Прочие товары	2958	1508	0,2	0,1	-49,03

Существует квотирование поставок российских стальных изделий, текстильной продукции.

Существует запрет на ввоз на европейский рынок: из России шкур волка и рыси, а также асбеста и столового яйца.

Имеется ограничение доступа на рынок российских товаров ядерного топливного цикла, услуг по космическим запускам.

Расхождения в стандартах и сертификационных требованиях между РФ и ЕС все более превращаются в самостоятельный барьер на путях взаимной торговли и тормозят российский промышленный экспорт в ЕС (машины, химикаты, услуги). Это является одной из главных потенциальных угроз российскому экспорту, особенно промышленному, поскольку, при расширении ЕС за счет стран ЦВЕ и Балтии, они заменят у себя прежние стандарты на стандарты ЕС. Это обречет почти весь российский экспорт машин, оборудования, химикатов, лекарств и продовольствия, направляемый сейчас на их рынки, на **дорогостоящую пересертификацию** с неопределенным исходом, ибо стандарты ЕС являются более жесткими. Уже сейчас это начинает сказываться на экспорте оборудования и услуг для атомной энергетики, авиатехники, электроэнергии и т.д.

Импорт России из Бельгии по товарным группам, в тыс. евро

Код ТН ВЭД СНГ	Наименование товарной группы	2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	2001г.	2001/ 2000 (%)
	Импорт – всего	944164	1192946	100	100	26,35
01	Живые животные	33050	32180	3.5	2,7	-2.63
02	Товары раст. происхождения	88149	85534	9,3	7,2	-2,97
03	Жиры и масла жив. происх.	66338	59718	7,0	5,0	-9,98
04	Продтовары, напитки и табак	60535	64930	6,4	5,4	7,26
05	Минеральные товары	14313	13796	1.5	1.2	-3,61
06	Химические товары	158211	238964	16,8	20,0	51,04
07	Изделия из пластмасс, резины	99675	135246	10,6	11,3	35,69
08	Изделия из кожи	3153	4086	0,3	0,3	29,58
09	Древесина,уголь древесный	3331	4735	0,4	0,4	42,14
010	Бумажная масса, бумага, картон и пр.	18711	29602	2,0	2,5	58,21
011	Текстильные изделия	87550	87688	9,3	7,4	0,16
012	Обувь и одежда	415	2103	0,1	0,2	407,08
013	Изделия из камня, стекла	9361	11275	1,0	1,0	20,45
014	Жемчуг природный и культивированный	2386	1434	0,3	0,1	-39,91
015	Черные металлы и изделия из них	25925	32085	2,7	2,7	23,76
016	Машины и оборудование	208422	263519	22,1	22,1	26,44
017	Транспортные средства	25077	72768	2,7	6,1	190,18
018	Инструменты и измерительные приборы	16043	21989	1,7	1,8	37,06
019	Охотничье оружие и снаряжение	–	8	–	–	–
020	Товары и изделия широкого потребления	16682	19225	1,8	1,6	15,25
021	Предметы искусства	99	139	–	–	40,57
022	Прочие товары	6740	11921	0,7	1,0	76,87

Связи с Россией-2005

Товарная структура двусторонней торговли между РФ и Бельгией продолжает оставаться достаточно устойчивой и характерной для всей внешней торговли России: российский экспорт имеет преобладающий сырьевой характер, основу которого составляют минерально-сырьевые товары (нефть и нефтепродукты), драгоценные камни, черные и цветные металлы, древесина. Доля машин и оборудования незначительна (менее 1% общей стоимости экспорта России). В Россию же поставляются продовольствие, текстильные изделия,

химическая продукция, продукция машиностроительной отрасли.

С учетом тенденций развития складывающихся между Россией и Бельгией торгово-экономических отношений, вряд ли стоит ожидать сильного изменения товарооборота между нашими странами, объем которого в 2005 г. может достичь 4,8 млрд. долларов (экспорт России – 2,9 млрд. долл., импорт – 1,9 млрд. долларов).

При этом номенклатура российского экспорта, с учетом текущей ситуации в российской экономике, может не претерпеть существенных изменений. Основными товарами нашего экспорта попрежнему останутся: топливно-энергетические товары, продукция химпрома, металлы и изделия из них, целлюлозно-бумажная продукция.

При положительном развитии контактов между российскими бельгийскими партнерами номенклатура российского экспорта может быть расширена за счет поставок: ПВХ, пленка низкого давления, хлопковая ткань (суровье), капролактам, пиломатериалы и столярные заготовки, специализированные мотоциклы Ижевского машиностроительного завода, нагревательные элементы, электрокабеля и проводники, резинотехника, титан.

Не представляется возможным дать оценку объема экспортных поставок по новой номенклатуре товаров в связи с конфиденциальностью информации, касающейся этих вопросов, и крайне осторожной позицией бельгийских фирм по увеличению поставок товаров из России и расширению их номенклатуры.

Вместе с тем, с учетом наращивания товарооборота между Россией и Бельгией в ближайшей перспективе имеются благоприятные условия для развития сектора транспортных услуг и повышения в нем роли российских перевозчиков.

С учетом энергетической политики Евросоюза и потребностей Бельгии в природном газе представляется реальной возможность расширить поставки российских энергоресурсов, в том числе и газа. Соответствующий диалог ведется между российским «Газпромом» и бельгийской компанией «Дистригаз». В случае создания СП или коммерческого присутствия российского газового концерна на бельгийском рынке, это позволит обеспечить России значительные объемы валютных поступлений. Бельгия, которая до 100 % своих потребностей в природном газе удовлетворяет за счет импорта, проявляет заинтересованность в его ежегодных закупках в России в объеме 1,5 млрд. куб. м.

Перспективы российского экспорта в Бельгию, показатели которого пока не полностью отвечают экономическому потенциалу российской экономики, во многом будут определяться воздействием следующих факторов: способностью экономики России обеспечивать наращивание объемов поставки на внешний рынок сырья и полуфабрикатов; конъюнктурой мировых сырьевых рынков, прежде всего энерготоваров; действующими ограничениями Евросоюза (антидемпинговые процедуры, квоты и др.) на товары российского экспорта; созданием благоприятных условий для развития новых форм и направлений экономического сотрудничества, в том числе товаров высокой степени обработки; решением вопросов стандартизации и сертификации, что зачастую является серьезным препятствием для проникновения российских товаров на рынки стран-членов ЕС.

В целом наблюдается рост интереса предпринимателей Бельгии к развитию инвестиционного сотрудничества с Россией. Однако на практике продолжает сохраняться крайне осторожный подход компаний и банков к работе в России по причине отсутствия четко зафиксированных гарантий по защите иностранного капитала, сохраняющихся высоких инвестиционных рисков, низкой привлекательности многих российских предприятий, недостаточного кредитного рейтинга России.

Перспективы привлечения иностранных инвестиций в Россию, в т.ч. и в области инновационного сотрудничества, увязываются инвесторами с развитием российского фондового рынка, завершением реформирования банковской системы, созданием реальных гарантий иностранных капиталовложений, совершенствованием российского законодательства по всем направлениям.

Наиболее перспективные отрасли инвестиционного сотрудничества с Бельгией: добыча и переработка нефти и газа; пищепром; строительная промышленность и производство стройматериалов; химпром; рынок услуг, особенно телекоммуникаций; авиационно-космическая промышленность; металлургия; агропром; военно-техническое сотрудничество.

Торгово-политическая обстановка в Бельгии остается достаточно благоприятной и характеризуется отсутствием каких-либо специфических ограничений для доступа российских товаров и услуг на рынок Бельгии, что создает необходимый экономический климат для развития взаимовыгодного сотрудничества Россия – Бельгия.

Одной из основных проблем, затрудняющих более широкое развитие сотрудничества в вышеуказанных областях между странами, заключается в том, что в настоящее время в реальных секторах экономики Бельгии – промышленности и строительстве – наблюдается спад.

Выход на первое место в российском импорте группы товаров «машины и оборудование», а также рост количества запросов из России на приобретение этой группы товаров можно расценивать как начало наметившегося в России процесса технического перевооружения производств.

Кооперационные связи и совместные производственные проекты играют в двусторонних отношениях с Бельгией пока незначительную роль и находятся в стадии становления.

Важным направлением сотрудничества могли бы стать совместные проекты в области машиностроения, авиапромышленности, традиционной и атомной энергетики, строительства промышленных объектов, предусматривающие совместные выступления в тендерах на рынках третьих стран.

Перечень объектов, по которым в ближайшие годы будет продолжаться сотрудничество с Бельгией:

– участие компании «Трактебель» в модернизации российских АЭС, использование российских датчиков на ядерных станциях и контрольных комплексах Бельгии и других стран ЕС;

– налаживание с компанией «Сольвей» производства продукции бытовой химии, пластмасс, фармацевтических изделий и йодированной соли;

– участие компании «Главербель» в крупномасштабной модернизации Борского стекольного завода (до 2002 г. намечено инвестировать 65 млн. долл.);

– проработка с фирмой «Гематек» проекта строительства в России предприятия по производству дефицитных кровезаменителей;

– сотрудничество между фирмой «Алкатель» и ОАО «Связьинвест» в области совместного производства телекоммуникационного оборудования;

– переговоры с фирмой «Фро д'Ор» по вопросу привлечения инвестиций в развитие молочного производства в Курской, Белгородской и Волгоградской областях;

– технологическое сотрудничество с фирмой «Инреко» по строительству картофелеперерабатывающего завода в Ступинском районе Московской обл.;

– совместное производство фирмой «Балта» и Башкирской нефтехимической компанией полипропилена и строительство с этой целью в республике новой технологической линии;

– сотрудничество в области совместных проектов по развитию системы российских скоростных железных дорог;

– выполнение Воронежским акционерным самолетостроительным обществом (ВАСО) субподрядных работ по производству элементов механизации крыла самолетов из титана для бельгийской компании АСКО;

– участие компании АСКО в программе производства на ВАСО крыльев для самолетов АН-70 и ИЛ-86;

– создание бельгийской фармацевтической фирмой «Глаксо-Смискляйн» в Московской обл. предприятий по производству стерильных ампул и упаковочной тары;

– приобретение на лизинговой основе агропромышленным комплексом России бельгийской мясной «бело-голубой» породы коров.

Инвестиционный климат для участия российских организаций в инвестиционных проектах в Бельгии является одним из лучших в Европе. В этой сфере существуют большие потенциальные возможности для российского капитала. В Бельгии практически отсутствуют ограничения для иностранных инвесторов.

Что касается возможного развития инвестиционной активности российских предприятий на рынке Бельгии, то уровень инвестиций в последние годы находится примерно на одном и том же уровне. Видимо, будет наблюдаться незначительный рост российских инвестиций в экономику Бельгии.

Необходимо рассматривать региональное сотрудничество как важный резерв в расширении и углублении экономического сотрудничества между странами. Следует отметить растущий интерес субъектов РФ к развитию отношений с Бельгией, особенно по следующим направлениям:

– сотрудничество в реализации инвестиционных проектов в области освоения сырьевых ресурсов, научно-технических проектов, программ поддержки малого и среднего бизнеса, модернизации предприятий;

– расширение экспортных позиций за счет продвижения на рынок товаров законченного цикла переработки;

– создание СП по производству и переработке с/х продукции.

Не производя самостоятельно каких-либо значительных систем оружия и военной техники (ОВТ), за исключением легкого стрелкового, но, находясь в центре Европы на перекрестке политических, экономических и торговых путей, Бельгия имеет в мире солидную репутацию страны-производителя и продавца ОВТ. Наиболее амбициозным элементом ВТС страны является торговля стрелковым оружием, в первую очередь, его экспорт.

По этому показателю она продолжает твердо удерживать 5 место в Европе, пропуская вперед Францию, Великобританию, Германию и Италию, и 15-16 место в мире. Распределение объемов продаж ОВТ по регионам мира для Бельгии не является постоянным и зависит от конкретных экономических и политических ситуаций в мире.

Товарооборот с Россией по основным товарным группам до 2005г.

Товарооборот	2700	3200	3700	4200	4800
Экспорт	1600	1900	2200	2500	2900
Топливо, сырье и материалы	1060	1150	1300	1400	1500
- нефть	210	235	270	300	330
- природный газ	-	-	-	-	-
- электроэнергия	-	-	-	-	-
- прокат черн. и цв. металлов	175	195	215	230	300
- бриллианты	215,5	230	250	275	300
- древесина	30	40	50	60	65
Машины и оборудование	12	15	20	25	30
- энергетическое оборудование	-	-	-	-	-
- высокотехнологическое оборудование (ядерные технологии, авиация, ракетная техника, радио-электроника, биотехнологии и т.д.)	-	-	-	-	-
Химтовары, целлюлозно-бумажная продукция	158	180	210	230	250
- удобрения	37	45	60	70	80
- бумага	45	55	70	85	100
Товары массового потребления	22	35	50	60	80
- одежда	13,5	17	20	25	35
- обувь	0,2	0,4	0,7	1	1,2
- электротовары	6,6	10	15	20	25
Другое	343	520	620	785	1040
Импорт	1100	1300	1500	1700	1900
Машины и оборудование	229,5	240	260	280	300
Сырье и материалы	30,7	33	38	42	45
Химические товары	238,4	250	270	300	330
Товары массового потребления	92,4	110	125	140	155
Продовольствие	157	170	180	190	200
Другое	352	497	627	748	870

Оценка возможных объемов инвестиционного сотрудничества со странами Европы до 2005г. и последующие годы по отдельным отраслям экономики России.

Западная Европа. Всего – 37050 млн.долл.

Нидерланды. 11801 млн.долл. – топливно-энергетический комплекс, агропром, телекоммуникации, электроника, наука и технологии, транспорт, пищепром, защита окружающей среды.

Германия. 10397 млн.долл. – ТЭК, пищепром, сельское хозяйство, чермет, машиностроение, металлообработка, хим. и фармпром, информатика, медтехника, торговля, реализация природоохранных проектов на условиях перераспределения квот на выбросы парниковых газов в рамках Киотского протокола.

Швейцария. 9141 млн.долл. – нефтедобыча, точное приборостроение, энергомаш, фарм., хим. и пищепром.

Франция. 3095 млн.долл. – энергетика, авиастроение и космос, связь и телекоммуникации, автомобилестроение, нефтехимическая, фармацевтическая и пищепром, жилищно-коммунальное и дорожное хозяйство.

Бельгия. 1380 млн.долл. – ТЭК, строительство, пищепром, авиационно-космическая, химическая промышленность, телекоммуникации, защита окружающей среды.

Австрия. 989 млн.долл. – нефтепереработка, нефтедобыча, деревообработка, целлюлозно-бумажная промышленность, лег. и пищепром, металлургия, строительство.

Люксембург. 147 млн.долл. – банковская сфера, здравоохранение, медицина, ТЭК, чермет.

Испания. 98 млн.долл. – энергетика, ж/д транспорт, судостроение, лег. и пищепром, инфраструктура туризма.

Португалия. 2 млн.долл. – лег. и пищепром, судостроение, медпром, инфраструктура туризма.

Северная Европа. Всего – 19427 млн.долл.

Великобритания. 14753 млн.долл. – нефте- и газодобыча, машиностроение, коммуникации, пищепром, перераспределение квот на выбросы парниковых газов в рамках Киотского протокола.

Финляндия. 2413 млн.долл. – строительство газо- и нефтепроводов, строительство ТЭЦ, целлюлозно-бумажная промышленность, деревообработка, телекоммуникации, бытовая электроника, охрана окружающей среды.

Швеция. 1000 млн.долл. – машиностроение, коммуникации.

Дания. 542 млн.долл. – машиностроение, судостроение, мед. и пищепром, производство стройматериалов, переработка сельхозпродукции, охрана окружающей среды.

Норвегия. 450 млн.долл. – газо- и нефтедобыча, судостроение, морские платформы для газо- и нефтедобычи, рыбопереработка, телекоммуникации, горнодобыча, инфраструктура туризма, сотрудничество в области охраны окружающей среды.

Ирландия. 179 млн.долл. – нефте- и газодобыча, горнодобыча.

Исландия. 90 млн.долл. – морское рыболовство и рыбопереработка, энергетика.

Восточная Европа. Всего – 591 млн.долл.

Венгрия 240 млн.долл. – фармацевтика, пищепром, машиностроение, сельское хозяйство.

Румыния. 170 млн.долл. – ТЭК, мебель.

Литва. 74 млн.долл. – агропром.

Польша. 54 млн.долл. – агропром, деревообработка, авиастроение, судостроение.

Словакия. 20 млн.долл. – пищепром, сельское хозяйство, фармпром, химпром, машиностроение.

Латвия. 14 млн.долл. – машиностроение, пищепром.

Чехия. 10 млн.долл. – пищепром, сельское хозяйство, легпром, машиностроение.

Эстония. 6 млн.долл. – агропром.

Болгария 3 млн.долл. – пищепром, табачные изделия, фармацевтика, парфюмерно-косметическая промышленность, легпром.

Южная Европа и страны Балканского региона. Всего – 27322 млн.долл.

Кипр. 16600 млн.долл. – лег. и пищепром, сельское хозяйство, инфраструктура туризма, общепит.

Италия. 9894 млн.долл. – энергетика, авиа- и автомобилестроение, нефтехимическая, электротехническая, легкая и пищепром, инфраструктура туризма.

Греция. 450 млн.долл. – лег. и пищепром, судостроение, портовое строительство, инфраструктура туризма.

Мальта. 180 млн.долл. – лег. и пищепром, судостроение, медпром, инфраструктура туризма

Словения. 70 млн.долл. – машиностроение, пищепром, фармацевтика, туризи, транспорт.

Хорватия. 66 млн.долл. – машиностроение.

Македония. 42 млн.долл. – пищепром.

Сербия и Черногория (бывшая Югославия). 20 млн.долл. – нефтепереработка, фармацевтика, машиностроение

Болгария

Торгово-экономическое сотрудничество между нашими странами за 1990г.-2000гг. резко сократилось. **Объем взаимного товарооборота сократился с 13 млрд.долл. в конце 80гг., до 1,7 млрд.долл. в последние годы**. Хотя стабилизация товарооборота на уровне 1,7 млрд. в год безусловно является определенным положительным результатом в условиях продолжающегося кризиса. В значительной степени эта стабилизация была достигнута благодаря усилиям госструктур, активизации экономических связей на всех уровнях.

Развитие товарооборота России с Болгарией: в 1999г. – 1,3 млрд.долл., в 2000г. – 1,7 млрд.долл., в **2001г. – 1,5 млрд.долл.**

Россия остается для Болгарии главным внешнеторговым партнером. Ее доля в болгарском экспорте в 2001г. составила 2,7% и 24,3% – в болгарском импорте. В конце 80гг. доля СССР в торговле Болгарии составляла 50-55%, а доля Болгарии во внешнеторговом обороте СССР – 8-10%.

В экспорте России основную долю составляют топливно-сырьевые товары (90%), на машины и оборудование приходится 4-5%.

В болгарском экспорте основную долю занимают продукция химической (47%), пищевой промышленности (18%), машины и оборудование (21%).

За 9 мес. 2001г. из России в Болгарию поставлено 3449 тыс.т. (на 613,2 млн.долл.) сырой нефти (за 9 мес. 2000г. – 3515,5 тыс.т. на 688,4 млн.долл.). природного газа на 260,6 млн.долл. (в пред. г. на 238 млн.долл.), 363,9 тыс.т. каменного угля (за 9 мес. 2000г. – 601,7 тыс.т.), 6,7 тыс.т. необработанного аммония (в 2000г. – 2,3 тыс.т.), газетной бумаги 22,3 тыс.т. (в пред. г. 16,6 тыс.т.), 26,3 тыс.т. фосфатных и кальциевых удобрений и 22,9 тыс.т. азотных удобрений, автопокрышек на 2,7 млн.долл. (в 2000г. – на 2,4 млн.долл.), 4,7 тыс.т. полимеров этилена (в пред. г. – 3,7 тыс.т.). На российские машины и оборудование приходилось 5%.

Основу болгарских поставок за этот период составляли медикаменты – 2,5 тыс.т. на 17,2 млн.долл. (9 мес. 2000г. – 1,8 тыс.т. на 14,5 млн.долл.), зубная паста – 9,7 тыс.т. на 8,6 млн.долл., краски для волос – 1,5 тыс.т. на 4,1 млн.долл. (в пред.г. – 2 тыс.т. на 5,7 млн.долл.), вино и виноматериалы – 4 тыс.т. на 3,1 млн.долл. (в пред.г. – 1,4 тыс.т. на 1,3 млн.долл.). На эти товары приходилась треть всех болгарских поставок в РФ. Поставки машин и оборудования занимали 14,9% всего экспорта РБ в РФ.

Структура болгарского экспорта формируется несколькими позициями пищевой и легкой промышленности, продтоварами и сырьем для их переработки, а также продукцией машиностроения, включая транспортные средства, которая составляет до 25% экспорта РБ в РФ. Номенклатура болгарских поставок в Россию значительно сузилась. Основными статьями болгарского экспорта являются медикаменты, парфюмерия, зубная паста, табак, сигареты, электроаккумуляторы, электро- и мотокары. Сумма поставок 20 основных болгарских товаров в Россию достигнет 0,09 млрд.долл., (что составляет 75% всего болгарского экспорта в Россию).

Одной из причин малого объема импорта товаров из Болгарии является их неконкурентоспособность – это высокие цены и недостаточное качество, отсутствие поддержки со стороны государства.

Отрицательное для Болгарии сальдо в торговле с Россией в 2000г. по данным НСИ РБ составило 1,462 млрд.долл. В 2001г. оно также составило 1,5 млрд.долл. Итоги торговли России с Болгарией вице-премьер В.Василев назвал национальной катастрофой.

Болгарская статистика не учитывает поступления от российской стороны ежегодно за транзит газа (90 млн.долл.), за оказание строительных ус-

луг на территории России (180 млн.долл.), туристических услуг (150 млн.долл.).

По данным российской таможенной статистики, товарооборот между Россией и Болгарией составил в 1998г. – 769 млн.долл., в 1999г. – 593 млн.долл., в 2000г. – 700 млн.долл.

Сальдо торгового баланса по болгарским данным составило в 2000г. почти 1,5 млрд.долл., а по российским – 0,5 млрд.долл. в пользу России. Для анализа торговых отношений России и Болгарии требуется уточнение и согласование обеими сторонами статистических данных по товарообороту.

Болгарская сторона продолжает настаивать на снижении российских ввозных таможенных пошлин на болгарские товары, а также на предоставлении возможности поставки болгарских товаров для частичной оплаты ядерного топлива и природного газа в 15-20% от их общей стоимости. Однако это решение не является эффективным.

С целью уменьшения дисбаланса в торговле с Болгарией в соответствии с решением 6 заседания МПК и стимулирования болгарского экспорта в Россию в марте 1999г. Болгария была включена в национальную схему преференций Российской Федерации. Пошлины на определенный перечень товаров были уменьшены на 25%. Болгарский экспорт продолжал сокращаться.

В 1999г. по просьбе болгарской стороны организациями «Газпрома» были подписаны контракты, предусматривающие частичную оплату поставок газа встречными поставками болгарских товаров. Эти контракты были аннулированы из-за низкого качества продукции.

Решение по снижению торгового дефицита можно было бы найти путем подписания соглашения создания зоны свободной торговли с учетом международных обязательств обеих сторон. Как альтернативный вариант может быть предложена подготовка соглашения о создании зоны облегченной торговли между РФ и РБ в рамках Черноморского экономического сотрудничества.

С целью расширения рынка болгарских товаров в Россию обе стороны ведут работу по реализации организационных мероприятий, направленных на повышение качества болгарских товаров и на организацию сертификации товаров и контроля над производством продукции. Определенные успехи в этом направлении сделали болгарские организации в области производства косметической и фармацевтической продукции.

Важным фактором развития торгово-экономического сотрудничества является дальнейшее развитие межрегиональных связей. Оно предусматривает повышение эффективности работы уже созданных СП на территории России и Болгарии (200) и активизацию их деятельности.

Развитие торговых отношений между нашими странами сдерживает отсутствие действенной и разветвленной системы кредитования экспортно-импортных операций, совместных банков и страховых компаний, которые предоставляли бы банковские гарантии и страховали торговые операции.

Болгарская сторона видит как одно из решений проблем привлечение болгарских специалистов для участия в российских проектах, реализуемых как на территории России, так и в третьих странах.

Учитывая опыт многолетнего сотрудничества российских и болгарских специалистов в различных проектах промышленности и энергетики, можно было бы предложить болгарской стороне представить конкретные предложения и обсудить их на уровне соответствующих министерств и специализированных организаций, в т.ч. и с организациями министерства атомной энергии.

Болгарские деловые круги выражают заинтересованность рассмотреть возможность участия русского капитала в развитии энергетики с целью превращения Болгарии в энергетический центр на Балканах, в т.ч. было предложено рассмотреть участие российских организаций в приватизации ТЭЦ «Варна», ТЭЦ «Бобов Дол». строительстве парогазовых и газотурбинных электростанций мощностью 60 и 150 мвт. при гарантированном снабжении их газом из России. Был также проявлен интерес рассмотреть возможность использования российского кредита 150 млн.долл., ранее выделенного на модернизацию 5-6 энергоблоков АЭС «Козлодуй», также и для реконструкции энергоблоков 3-4 и для строительства долговременного хранилища для отработанного ядерного топлива.

В деловых и общественных кругах постоянно обсуждается вопрос о возможности завершения строительства новой АЭС «Белене» силами Международного консорциума по строительству АЭС «Белене», с учетом современных требований безопасности.

Одним из крупных проектов сотрудничества является нефтепровод Бургас-Александрополис. Болгарская сторона не определила какие болгарские фирмы будут участвовать в этом проекте. Это сдерживает завершение работ по подготовке ТЭО проекта.

Важной областью сотрудничества является реализация договоренности по развитию системы транзитных через территорию РБ газопроводов и поставок российского природного газа в Болгарию, Турцию, Сербию и Македонию.

В области транспорта болгарские деловые круги заинтересованы в привлечении и российского капитала к участию в инфраструктурных проектах Болгарии, таких как транспортные связи по р.Дунай и Черному морю, паромные переправы Варна-Темрюк (Новороссийск), сооружение автомагистрали Ниш-София-Бургас, строительство моста через р. Дунай в районе Оряхово-Бекет, строительство паромной переправы в районе Тутракан-Олтеница, развитие и модернизация болгарских транспортных коридоров общеевропейского значения, реконструкция аэропортов, участие в приватизация болгарского речного пароходства, а также в приватизации Болгарской телекоммуникационной компании.

В конце 2001г. совет министров РБ принял решение о модернизации самолетов Миг-29, стоящих на вооружении Болгарской армии.

Упал объем инвестиционного сотрудничества, объем которого в 2001г. составил 50 млн.долл., в то время как до 1991г. включительно он составлял 400-450 млн.долл. Продолжаются работы российских организаций только на таких объектах, как АЭС «Козлодуй», меткомбинат «Кремиковцы», НПЗ «Нефтохим» в г.Бургасе, ТЭЦ «Марица-Восток».

Российская сторона занимает 7 место по объему инвестиций в экономику Болгарии (200 млн.долл. за 1996-2000гг.). Болгария инвестировала в экономику России до 60 млн.долл.

Перечень стран-пользователей схемой преференций РФ был утвержден постановлением правительства РФ (№ 1057 от 13.09.1994г.) и неоднократно дополнялся в последующие годы. Он в целом соответствует классификации развивающихся стран, принятой в рамках ООН. В этот перечень входят 105 развивающихся стран и 48 наименее развитых стран (по классификации ООН, импорт из которых осуществляется беспошлинно). Болгария была включена в национальную схему преференций Российской Федерации с 1 марта 1999г.

Создание зоны свободной торговли должно стать конечным результатом либерализации взаимной торговли между Россией и Болгарией. Только в этом случае российские товары перестанут находиться не менее благоприятном положении на болгарском рынке по сравнению с товарами из других, прежде всего западных, стран. А уровень тарифных барьеров со стороны Болгарии в обоих случаях будет одинаковым.

Присоединение России к ВТО окажет позитивное влияние на развитие и российско-болгарских торговых отношений, поскольку обе страны должны будут соблюдать строгие нормы и правила данной всемирной организации.

Прорывом в приватизации объектов в Болгарии является покупка в 1999г. российской нефтяной компанией «Лукойл» на 101 млн.долл. 58% капитала НПЗ «Нефтохим». «Лукойл» обязуется погасить все долги «Нефтохима» перед государством и инвестировать до 2005г. 408,3 млн.долл. на развитие производства. В течение 5 лет будут построены 130 бензозаправочных станций. Из предусмотренной суммы в 140 млн.долл. направляются как инвестиционная доля в нефтяное месторождение «Лукойла», в результате чего «Нефтохим» будет иметь ежегодно 700 тыс.т. собственной нефти. С покупкой **крупнейшего на Балканах НПЗ «Нефтохим» г.Бургас** российской нефтяной компанией «Лукойл», поставки нефти в Болгарию в 7,5 млн.т. нефти будут осуществляться этой компанией. Это позволит увеличить экспорт России в Болгарию на 350 млн.долл. в год. Будет осуществлена схема от добычи нефти до реализации готовой продукции.

Существует реальный инвестиционный интерес со стороны России к болгарской энергетике, нефтехимии, фармацевтической промышленности и, естественно, к военно-промышленному комплексу. Этот интерес связан с использованием Болгарией российских лицензий, которые делают продукцию военно-промышленного комплекса РБ конкурентоспособной на международных рынках. Всего Россия предоставила Болгарии 680 лицензий по линии ВПК. В отношении предприятий данного комплекса мог бы произойти обмен собственности на право пользования лицензиями.

Развитию российско-болгарских торгово-экономических связей может способствовать реализация ряда соглашений и договоров, в том числе Соглашение между Комитетами по стандартизации и метрологии РФ и РБ о сотрудничестве в области взаимного признания результатов работ по сертификации. В нем намечено осуществление совместной деятельности с целью создания условий производителям (продавцам) в области обеспечения качества и безопасности продукции, которая является предметом экспорта-импорта между РФ и РБ, при соблюдении норм международного права и действующего законодательства каждого из государств. Контроль с целью выдачи действующих в Болгарии сертификатов на продукцию предприятий России может проводиться в испытательных лабораториях России, аккредитованных Болгарской службой аккредитации, а контроль с целью выдачи сертификатов, действующих в России на продукцию предприятий Болгарии, – в испытательных лабораториях Болгарии, аккредитованных в российской системе аккредитации.

На фоне растущей деловой активности немецких, корейских, австрийских и американских фирм российские внешнеторговые объединения, являющиеся до недавнего времени крупными поставщиками машинотехнической продукции в Болгарию («Машиноэкспорт», «Техноимпорт», «Сельхозпромэкспорт», «Электронорттехника» и др.), ушли с болгарского рынка. Результатом этого явилось резкое сокращение участия российских организаций в инвестиционной сфере Болгарии. За последние годы резко сократились поставки оборудования для объектов, построенных при нашем техсодействии, дорожно-строительных машин, оборудования связи, энергетического оборудования, станков, авиатехники.

Болгария является страной, промышленность которой создавалась за счет техсодействия и поставок оборудования СССР. Это относится к таким отраслям, как энергетика, черная и цветная металлургия, угольная промышленность, химия, нефтепереработка. Для российских организаций представляется возможность участия в модернизации болгарских предприятий. На болгарском рынке энергетического оборудования проявляется интерес к внедрению газотурбинных установок, вырабатывающих электрическую и тепловую энергию, а также установок по очистке дымовых газов от вредных выбросов и прежде всего серных окислов на ТЭЦ Марицкого бассейна.

В 2001г. российские организации выполняли отдельные виды техсодействия в черной металлургии, атомной и классической энергетике, в газовой промышленности.

Болгарская сторона в результате сильнейшего политического нажима со стороны Запада, приняла в дек. 1999г. решение о выводе из эксплуатации до 2003г. первых двух блоков АЭС, как обязательное условие для начала переговоров о сроках вступления Болгарии в ЕС.

В 2001г. по линии ВО «Атомэнергоэкспорт», было оказано техсодействие на 12 млн.долл. (инжиниринговые работы, поставки отдельных видов оборудования и оказание техсодействия в эксплуатации АЭС), по линии «Атомтехэнерго» – на 414,4 тыс.долл. Осуществлена переподготовка оперативного персонала энергоблоков 1-4 с реакторами ВВЭР-440.

Сохраняется присутствие на болгарском рынке и других российских структур. ОАО «Энергомашкорпорация» поставляло для болгарских тепловых станций разрозненное оборудование, запчасти для турбин и генераторов и трубопроводы. Объем поставок составил 0,5 млн.долл. Корпорация принимала также участие в торгах по станциям «Марица-Восток-1», «Марица-Восток-2 и 3».

ВО «Технопромэкспорт» заключило контрактов в 2001г. на поставку энергетического оборудования, арматуры и трубопроводов высокого давления, насосного и компрессорного оборудования для «Лукойл-Нефтехим-Бургас» на 900 тыс.долл.

Представительство ФГУП/ВВО «Машиноимпорт» поставило в 2001г. на болгарский рынок запчастей к горно-шахтному оборудованию на 67 тыс.долл.

С янв. 2001г., после небольшого перерыва, возобновило свою деятельность в РБ представительство ЗАО «Энергомашэкспорт».

ТКЦ «Химмашинвест» в 2001г. осуществил поставки запчастей к оборудованию для химической и нефтехимической промышленности, энергетики и металлургии на 50 тыс.долл.

Финансово-кредитные отношения РФ и РБ в 2001г. находились в замороженном состоянии. Реальный интерес болгарской стороны в этой области сотрудничества вызывал лишь вопрос о погашении российской задолженности Болгарии в 100 млн.долл. и удовлетворение ее претензий к РФ по ряду межправсоглашений, которые, по мнению болгар, не были учтены в Соглашении об урегулировании взаимных финансовых требований от 28 марта 1995г. Как правопреемник СССР, Россия по результатам взаимозачета взяла на себя обязательство по погашению долга перед РБ в 100 млн.долл. поставками метоборудования и специмущества.

При подписании Соглашения от 28 марта 1995г., по мнению болгар, окончательно не были урегулированы вопросы взаимных расчетов по следующим соглашениям.

1. По Соглашению о сотрудничестве в газовой промышленности от 19 марта 1986г. и протоколу к нему (Ямбургское соглашение).

2. По Межправсоглашению СССР и НРБ от 21 июля 1988г. (Соглашение о Криворожском ГОК).

3. По Соглашению между правительствами НРБ и СССР о сотрудничестве в создании на территории СССР дополнительных мощностей по производству стальных слитков, слябов и литейного чугуна и об их поставках в НРБ от 22 мая 1969г. и связанными с ним межправсоглашениями и протоколами.

4. По Межправсоглашению о сотрудничестве в совместной заготовке леса на территории Республики Коми от 16 авг. 1991г.

21-23 фев. 2002г. в Софии состоялось VII заседание российско-болгарской МПК по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. В рамках этой сессии сторонам удалось решить вопрос погашения российской задолженности перед Болгарией. По результатам переговоров был подписан Меморандум.

Стороны согласились урегулировать все финансовые требования и обязательство между бывшими СССР и НРБ в Дополнении к Соглашению от 28 марта 1995г. на условиях подписанного в Софии Меморандума. Общая сумма задолженности РФ перед РБ в соответствии с его положениями составит 132,5 млн.долл. Устанавливается Меморандумом также порядок, суммы и форма погашения российского долга.

Научно-техническое сотрудничество. Правовой базой научно-технического сотрудничества между Россией и Болгарией является Соглашение между министерством науки и технической политики РФ (ныне минпромнауки России) и министерством образования, науки и технологий РБ (ныне минобразования и науки Болгарии) о научно-техническом сотрудничестве от 19 мая 1995г.

В рамках реализации соглашения была согласована и утверждена Программа двустороннего научно-технического сотрудничества России и Болгарии на 1999-2000г., в состав которой включены проекты, ориентированные на исследования в области новых материалов, промышленных технологий, биотехнологии и пищевой промышленности, медицины и профилактики социальнозначимых заболеваний, сельского хозяйства и экологии.

Для координации работы по выполнению указанной Программы, создана постоянная подкомиссия по координации научно-технических связей межправительственной Российско-Болгарской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (ППК НТС).

Прямые функции технологического развития и сотрудничества в этой сфере деятельности переданы министерству экономики Республики Болгарии.

Научно-техническое сотрудничество осуществляется по следующим направлениям и проектам.

– ФГУП «ГосНИИсинтезбелок» является соучредителем (30%) болгаро-российско-американского СП ROMB, созданного для производства на основе сыворотки молока следующих биопродуктов: супероксиддисмутазы – фермента для косметики; РНК – сырья для пищевой и косметической промышленности; липазы – фермент для пищепрома. В 2002-03гг., совместно с Софийским университетом им. К. Охридского, институт будет выполнять научно-исследовательские работы по выделению и очистке из биомассы дрожжей ферментов, и разрабатывать технологию их применения в качестве компонентов лечебного питания.

– КОМСБЛЭК («Объединенная морская научная программа для Черного моря»). Головная организация: Южное отделение Института океанологии им. П.П.Ширшова РАН. Организация-инопартнер: Болгария – Институт океанологии БАН: проекты: «Оценка состояния морской окружающей среды черноморского региона»; региональная программа Межправительственной океанографической комиссии для черноморского региона; проект «Процессы в экосистеме Черного моря; прогноз и оперативное управление данными»; пилотный проект «Совершенствование комплексного управления прибрежными зонами путем развития мониторинга и моделирования прибрежных и шельфовых зон Черного моря».

– «Экология и аллергия» (Экологические аспекты качества жизни больных аллергией в условиях мегаполиса). Головная организация-исполнитель – НИИ вакцин и сывороток им.И.И.Мечникова Российской академии медицинских наук. Организация-инопартнер – Национальный центр инфекционных и паразитарных болезней, г.София.

В 2001г. проводилось изучение акарокомплекса и микобиоты домашней пыли Москвы и Софии, а также структура сенсибилизации к грибковым аллергенам у больных с аллергическими реакциями в г.Москве. Полагают, что выявленные закономерности носят универсальный характер, полученные данные позволят в дальнейшем проводить дифференциальную диагностику сенсибилизации к клещевым и грибковым аллергенам и осуществить более эффективное лечение больных аллергией.

Материалы совместных исследований были представлены двумя стендовыми докладами на Международном конгрессе аллергологов и клинических иммунологов в Берлине. В рамках обмена

специалистами между Россией и Болгарией проведено обучение болгарских исследователей методикам, используемым в работе.

– «Пищевые биокатализаторы» («Разработать и внедрить биотехнологию производства новых комплексных протеолитических ферментных препаратов целевого назначения для повышения эффективности бродильных производств, молочной, сыродельческой, кондитерской отраслей пищевой промышленности, детского и диетического питания»). Головная организация: ГУ ВНИИ пищевой биотехнологии Россельхозакадемии. Организация-инопартнер – Институт микробиологии БАН.

Цель исследований – создание биологически активных добавок для сбалансирования кормов по аминокислотам и витаминам на основе энзиматического гидролиза дрожжевой биомассы комплексным протеолитическим препаратом микробного происхождения. Институтом микробиологии Болгарской АН продолжались исследования по созданию эффективного способа иммобилизации клеток грибов-продуцентов комплекса протеолитических ферментов. В связи с отсутствием финансирования в 2001г. не проводились совместные работы по иммобилизации грибных продуцентов протеолитических ферментов и их культивирования.

Боливия

Посланник Боливии в Париже Франсиско де Аргандонья 9 авг. 1898г. вручил Николаю II верительные грамоты, аккредитовавшие его в качестве посланника Боливии в России. Дипотношения с СССР установлены 18 апр. 1945г. Посольства в обеих столицах были открыты в 1969г. Боливия признала Россию в качестве продолжателя СССР 27 дек. 1991г.

С 16 нояб. 1990г. действует межправительственное соглашение о межмидовских консультациях. В сент. 1992г. и в апр. 1995г. в Москве на уровне заммининдел, а в янв. 2000г. и в фев. 2002г. – в Ла-Пасе на рабочем уровне прошли российско-боливийские политические консультации.

В 1996г. Россию с официальным визитом посетил министр иностранных дел и культа Боливии А.Аранибар Кирога. В 2000г. состоялся визит в Москву министра труда и малого предпринимательства Боливии Л.Васкеса Вильяморы. В марте 2002г. замминистра иностранных дел Боливии А.М.Соларес приняла участие в работе семинара «Россия и страны Андского содружества: перспективы торгово-экономического сотрудничества».

Поддерживаются межпарламентские связи. В апр. 1999г. в Москве с визитом находилась боливийская парламентская делегация во главе с председателем палаты депутатов национального конгресса У.Карвахалем Доносо, в сент. 1999г. состоялся визит в Ла-Пас зампреда Совета федерации В.М.Платонова. В сент. 2000г. Боливию посетила делегация Госдумы во главе с заместителем председателя Госдумы В.А.Аверченко. В нояб. 2001г. зампред Комитета Госдумы по международным делам С.И.Загидуллин принял участие в проходившей в Ла-Пасе международной конференции «Национальная безопасность и террористическая угроза».

В 1995г. были подписаны Соглашения о культурном и научном сотрудничестве и о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам, в 1996г. – Договор об основах отношений (вступил в силу в марте 1999г.), Соглашение о сотрудничестве в борьбе с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ, Меморандум о намерениях по сотрудничеству в области охраны окружающей среды. В 1999г. в Ла-Пасе подписаны Соглашение о сотрудничестве в области туризма и Программа культурных и научных обменов на 2000-03гг., в мае 2001г. – Соглашение о сотрудничестве в области физической культуры и спорта. В марте 2002г. вступило в силу Дополнение к соглашению о сотрудничестве в борьбе с незаконным оборотом наркотиков, в июле 2002г. подписано межправсоглашение о сотрудничестве в области поддержки предпринимательства.

В процессе подготовки и согласования находится ряд документов в экономической области (о торгово-экономическом сотрудничестве, о поощрении и взаимной защите инвестиций), Договор о правовой помощи по уголовным делам, соглашения о сотрудничестве в области предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций, о сотрудничестве между МВД двух стран.

Объем российско-боливийской торговли в 2001г. составил 2 млн.долл. (2000г. – 1,5 млн.долл., 1999г. – 2 млн.долл.), в т.ч. российский экспорт – 1,5 млн.долл. (2000г. – 1 млн.долл.), в основном поставки металлопроката, машин и оборудования.

Обе стороны проявляют интерес к сотрудничеству в таких сферах как геологоразведка, добыча драгоценных металлов, газо- и нефтедобыча, металлургия, транспорт, энергетика, сельское хозяйство, пищепром. Возможно налаживание сотрудничества по таким направлениям, как строительство в Боливии с российским участием малых ГЭС, создание региональной, в рамках Андского пакта, системы спутниковой связи, предоставление российской антиградовой технологии.

С обеих сторон предпринимаются шаги по активизации культурных и научных обменов. Ежегодно российская сторона выделяет для Боливии 25 стипендий на обучение студентов, аспирантов и повышение квалификации специалистов. Налаживаются контакты между мэриями Москвы и Ла-Паса. В рамках торжеств по случаю 200-летия со дня рождения А.С.Пушкина одной из улиц боливийской столицы присвоено имя великого русского поэта. В июле 2002г. Москву посетил мэр Ла-Паса Х.дель Гранадо. В ходе визита подписан Протокол о дружбе и сотрудничестве между Москвой и Ла-Пасом. На территории Боливии в г.Тариха работает российско-боливийская астрономическая обсерватория. РАН передала ее оборудование в безвозмездное пользование боливийцам с условием сохранения за собой права проведения астрометрических и астрофизических исследований.

Босния и Герцеговина

Российско-боснийские отношения. Россия признала независимость Боснии и Герцеговины 27 апр. 1992г. В фев. 1995г. между Россией и БиГ были установлены официальные отношения. В соответствии с решением правительства России в конце янв. 1996г. открыто российское представительство в Боснии и Герцеговине. 5 дек. 1996г. подписан Указ президента Российской Федера-

ции об установлении дипотношений с Боснией и Герцеговиной на уровне посольств. 26 дек. 1996г. после обмена соответствующими нотами между двумя странами установлены полномасштабные дипломатические отношения. В соответствии с постановлением правительства Российской Федерации представительство в Сараево с 1 янв. 1998г. преобразовано в посольство России в Боснии и Герцеговине. Боснийское представительство в Москве с 24 фев. 1998г. преобразовано в посольство БиГ в Российской Федерации.

В центре российско-боснийского политического диалога находятся вопросы имплементации Мирного соглашения по БиГ. В этих рамках поддерживаются регулярные контакты с руководством БиГ и образований как на двусторонней основе, так и по линии Контактной группы и Руководящего комитета Совета по выполнению Мирного соглашения. В марте 1998г. БиГ с рабочим визитом посетил министр иностранных дел Российской Федерации. В страну приезжали заместители министра иностранных дел России. Премьер-министр Республики БиГ посещал Москву в марте 1994г., в фев. и окт. 1995г. В сент. 1998г. состоялся рабочий визит в Россию президента и премьера Республики Сербской. В качестве гостя МИД премьер РС вновь посетил Россию в окт. 1999г. 19 окт. того же года в Москве с рабочим визитом находился министр иностранных дел БиГ, в ходе которого подписан Протокол о межмидовском сотрудничестве. В фев. 2000г. состоялась рабочая поездка в БиГ I замминистра иностранных дел А.А.Авдеева, в ходе которой прошли его встречи с членами президиума и мининдел БиГ, Высоким представителем и премьером РС. В нояб. 2000г. в Сараево прошли межмидовские консультации по широкому кругу вопросов.

Российская сторона участвует в международных усилиях по боснийскому урегулированию, основой которого стало подписанное в Париже 14 дек. 1995г. Общее рамочное соглашение о мире в БиГ. В реализации военного компонента Мирного соглашения участвует российский воинский контингент в составе многонациональных Сил по стабилизации в БиГ (на 1 янв. 2001г. численность бригады составляет 1166 чел.). Российские представители задействованы в миссиях Высокого представителя и ОБСЕ, международных полицейских силах.

Экономическое сотрудничество между Россией и БиГ находится в стадии становления. Объем взаимного товарооборота между двумя странами невелик и составил в 2000г. 30 млн.долл. Главной составляющей российского экспорта в БиГ является природный газ. Общая сумма задолженности боснийских организаций ОАО «Газпром» составляет 110 млн.долл., что фактически является формой кредитования БиГ. Согласно договоренности между главами правительств России и БиГ задолженность в 104,8 млн.долл., образовавшаяся до 10 окт. 1995г., «заморожена» до 1 янв. 2002г.

В 1996г. правительство Российской Федерации приняло решение в рамках донорских обязательств предоставить БиГ госкредит в 100 млн.долл. (по 50 каждому Образованию) для финансирования поставок российских машин и оборудования, других товаров и услуг. В процессе согласования межправительственного кредитного соглашения возникли сложности с гарантиями (МВФ запретил Совмину БиГ выступать гарантом оплаты по кредиту, поскольку его бюджет не имел собственных источников пополнения доходной части).

До 1991г. при техническом содействии СССР на территории БиГ построено или реконструировано 20 объектов. Наиболее крупные из них – ТЭС в Гацко и Углевике, металлургический комбинат в г.Зеница, рудник Омарска, коксовая батарея в г.Луковац, глиноземный завод «Бирач», угольные карьеры, свинцово-цинковые рудники и горно-обогатительные комбинаты в г.г.Сребреница и Вареш, аккумуляторный завод в г.Сребреница. Боснийские фирмы и российские внешнеторговые организации проявляют интерес к налаживанию производственных связей в области энергетики, металлургического машиностроения, к участию в реконструкции промышленных объектов электроэнергетики, черной и цветной металлургии, нефте- и газохимии, деревообрабатывающей, легкой и пещевой промышленности.

БиГ как слаборазвитой стране в соответствии с постановлением российского правительства предоставлены преференции при поставках ряда товаров в Россию.

Развитие торгово-экономического сотрудничества осложняется отсутствием необходимой договорно-правовой базы. В 1998-2000гг. велась работа по согласованию ряда проектов ключевых соглашений, включая соглашения о торгово-экономических отношениях, поощрении и защите инвестиций и создании российско-боснийской межправкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству.

Налаживаются межрегиональные связи двух стран, особенно с Республикой Сербской. 29 марта 2000г. подписан протокол о сотрудничестве между правительством Москвы и мэрией Баня-Луки.

Торгово-экономическое сотрудничество. Босния и Герцеговина ранее (в составе СФРЮ) являлась традиционным импортером российских товаров (ежегодно): нефти (1 млн.т.), природный газ (700 млн.куб.м.), коксующийся уголь (1,5 млн.т.), продукции черной металлургии. Также закупались: хлопок, металлообрабатывающие станки, электротехническое оборудование, грузовые и легковые автомобили. Из БиГ ежегодно поставлялись: глинозем (500 тыс.т.), промышленная арматура, продукция черной металлургии, высоковольтное оборудование, аккумуляторы, кожаная обувь, трикотаж, одежда. С предприятиями БиГ была налажена кооперация в производстве оборудования для АЭС (сепараторы пара).

Объем взаимного товарооборота за 2000г.по данным боснийско-герцеговинской статистики составил 38,4 млн.долл., в т.ч. российский экспорт – 34,4 млн.долл., и импорт – 4 млн.долл.

В товарной структуре экспорта России в БиГ преобладают энергоносители – нефть и природный газ (52%), машины и оборудование (3,3%); ткани хлопчатобумажные, текстиль.

В российском импорте из БиГ основную долю занимает искусственный корунд – 78,7%; кожаная обувь – 10,3%; печатная продукция – 3,5%; металлопрокат – 3%; продукция черной металлургии – 2%;

За 7 мес. 2000г. товарооборот составил (в млн.долл): импорт – 1,3; экспорт – 22,3. За 7 мес.

2001г. товарооборот составил (в млн.долл): импорт – 1; экспорт – 13,4.

В соответствие с Постановлением правительства РФ №1095 от 13.09.96г. Босния и Герцеговина включена в качестве наименее развитой страны в перечень стран-пользователей схемы преференций при поставке ряда товаров в РФ. Интерес для российских потребителей могут представлять такие товары из БиГ как: глинозем и другая продукция цветной металлургии, свинцовые аккумуляторы, продукция деревопереработки, лекарства.

Возрастает интерес боснийско-герцеговинских организаций и коммерческих структур к развитию взаимовыгодных двусторонних торгово-экономических отношений.

Перспективными проектами двустороннего сотрудничества являются: строительство и эксплуатация газопроводов; расширение нефтепровода «Адрия»; участие в реконструкции нефтеперерабатывающего завода Босански Брод в г.Брод, ТЭС «Луковац», «Гацко», «Углевик»; поставки российского оборудования для расширения мощности угольных рудников, обмен продукцией металлургии, выход на третьи рынки; поставки российской высокотехнологической продукции; сотрудничество в химпроме – приобретение химкомбинатом «Сода Со» российской мембранной технологии по производству хлора; сотрудничество в области автомобилестроения – поставки российских автомобилей ВАЗ, Камаз; в области поставок российского природного газа актуальным вопросом является урегулирование проблемы коммерческой задолженности боснийского «Энергоинвеста» российскому «Газэкспорту».

На согласовании в минюсте России находятся проекты соглашений о торговле и экономических отношениях, о поощрении и взаимной защите капиталовложений, об избежании двойного налогообложения, о создании межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству между Россией и Боснией и Герцеговиной.

Бразилия

Дипломатические отношения между Россией и Бразилией установлены 3 окт. 1828 г. В конце XIXв. Бразилия была единственной страной региона, с которой Россия поддерживала торговые связи. В окт. 1917 г. Бразилия приостановила дипотношения с Советской Россией, которые были восстановлены 2 апр. 1945 г. Одной из первых Бразилия (26 дек. 1991г.) признала Российскую Федерацию в качестве правопреемника СССР.

В окт. 1994 г. неофициальный визит в Москву совершил избранный президент Бразилии Ф.Э. Кардозо. В окт. 1995 г. в Нью-Йорке во время празднования 50-летия ООН состоялась рабочая встреча президентов России и Бразилии: достигнута договоренность о создании Российско-Бразильской комиссии высокого уровня по сотрудничеству (КВУ) под руководством председателя правительства РФ и вице-президента Бразилии. В период работы спецсессии ГА ООН в июне 1997 г. состоялась встреча председателя правительства России с президентом Бразилии. В окт. 1994 г. в России с визитом находился министр иностранных дел Бразилии, в ноябре 1997 г. министр иностранных дел России посетил Бразилию (подписаны «Декларация о принципах взаимодействия России и Бразилии, устремленного в XXI век», ряд других соглашений).

В рамках Политической комиссии, являющейся составной частью КВУ, на регулярной основе проводятся консультации по безопасности и стратегической стабильности на уровне заммининдел (окт. 1997 г. – Москва, апр. 1999 г. – Бразилиа, янв. 2000 г. – Москва, сент. 2000 г. – Нью-Йорк, сент. 2002 г. – Москва).

В апр. 1999 г. и сент. 2001 г. прошли заседания Межправительственной Российско-Бразильской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК), на которых были определены конкретные направления сотрудничества, подписан ряд двусторонних документов.

В июне 2000 г. Москву посетил вице-президент Бразилии М.Масиел. В ходе его визита состоялось первое заседание КВУ. Подписан базовый Договор о партнерских отношениях и План совместных действий «Россия-Бразилия», фиксирующий конкретные направления двустороннего сотрудничества.

Важным событием стал первый в истории российско-латиноамериканских отношений визит в Бразилию председателя правительства РФ М.М.Касьянова 12-13 дек. 2001 г., в ходе которого состоялась его встреча с президентом Ф.Э.Кардозо, прошло второе заседание КВУ. По итогам переговоров подписаны соглашения о сотрудничестве в области конкурентной политики, туризма, о взаимной помощи в предотвращении, расследовании и пресечении таможенных нарушений, межбанковском сотрудничестве, программа сотрудничества в области мирного использования атомной энергии на 2001-03гг.

Большой вклад в дальнейшее укрепление двусторонних связей внесла состоявшаяся 13-16 янв. 2002 г. поездка президента Бразилии Ф.Э.Кардозо в Россию. Подписаны Совместное заявление, Протокол об обмене грамотами о ратификации Договора о партнерских отношениях, Договор о выдаче, ряд других двусторонних документов.

В 1996 г. в Палате депутатов бразильского парламента была создана Группа дружбы Бразилия-Россия. Весной 1998 г. Бразилию посетила делегация Комитета по бюджету, налогам и финансам Госдумы. В мае 2000 г. состоялся визит в Бразилию делегации Совета Федерации во главе с его председателем Е.С.Строевым. В сент. 2000 г. Москву посетила бразильская парламентская делегация во главе с председателем палаты депутатов Национального конгресса. В окт. 2001 г. состоялась поездка в Бразилию делегации Госдумы России, возглавляемой зампредом В.А.Аверченко.

В Бразилии побывали делегации Татарстана, Саха (Якутия), Уральского региона, Московской области, г.Санкт-Петербурга. В июле 2000 г. представители органов законодательной власти Орловской и Пермской областей посетили бразильские штаты Рио-де-Жанейро, Баия, Амазонас. В апр. 2001г. состоялся визит делегации Администрации и представителей деловых кругов Липецкой обл. в штат Сан-Пауло. В апреле 2002г. по приглашению руководства Мособлдумы Россию посетила делегация Законодательной ассамблеи штата Сан-Пауло.

Объем российско-бразильского товарооборота в 2001 г. увеличился по сравнению с 2000 г. в полтора раза и достиг рекордной отметки в 1,57

млрд.долл. (экспорт России – 0,47 млрд.долл., импорт – 1,1 млрд.долл.) в основном благодаря увеличению в 2,6 раза бразильского экспорта в Россию. Его главной статьей оставался сахар-сырец (65% совокупного объема, прирост в 2,3 раза). Наиболее впечатляющими темпами продвигались поставки свинины (в 7 раз) и мяса птицы (в 5 раз). Российский же экспорт в Бразилию сократился. Снижение динамики поставок из России наблюдалось почти по всем товарным позициям. Основой экспорта продолжают оставаться сырье и полуфабрикаты (продукция химпрома, в том числе удобрения, металлы и изделия из них, минеральные продукты, драгметаллы). С целью налаживания взаимодействия предпринимательских кругов с госведомствами обеих стран, более активного внедрения новых форм делового партнерства 2 авг. 2002 г. учрежден российско-бразильский Совет делового сотрудничества.

Научно-техническое сотрудничество, хотя и находится на начальном этапе, имеет достаточно благоприятные перспективы. В 1999 г. вступило в силу Межправительственное соглашение о научно-техническом сотрудничестве. В сент. 2001 г. в Москве подписана Программа научно-технического сотрудничества на 2001-03 гг. Действует Соглашение о сотрудничестве в области мирного использования ядерной энергии (1994 г.). В дек. 2001 г. подписана Программа сотрудничества между Минатомом России и Нацкомиссией по атомной энергии Бразилии в области мирного использования атомной энергии на 2001-03 гг. В июне 2002 г. Госдумой и Советом Федерации ратифицировано российско-бразильское Соглашение о сотрудничестве в исследовании и использовании космического пространства в мирных целях. Президентом России В.В.Путиным подписан соответствующий федеральный закон о вступлении данного соглашения в силу. Имеются реальные возможности взаимовыгодного сотрудничества в области аэрокосмической техники, метеорологии, создания перспективных материалов и микроэлектроники.

Культурные связи осуществляются на основе Соглашения о культурном сотрудничестве. В ходе визита Ф.Э.Кардозо в Москву в янв. 2002 г. была подписана Программа обменов в области культуры, образования и спорта на 2002-03 гг.

Великобритания

Итоги торгово-экономического сотрудничества. Великобритания является одним из важнейших экономических партнеров России (5 место среди стран дальнего зарубежья по объему привлеченных инвестиций и 6 – по товарообороту). На нее приходится 3,5% всего внешнеторгового оборота России. При этом доля России во внешнеэкономических связях Великобритании является незначительной – 0,5% внешнеторгового оборота Великобритании, 0,2% британских инвестиций за рубежом.

Объективные предпосылки для расширения торгово-инвестиционного сотрудничества двух стран создает взаимодополняемость их национальных экономик, а также наличие ряда отраслей, имеющих высокий потенциал для развития внешнеторговых и инвестиционных связей (энергетика, аэрокосмический комплекс, транспорт, строительство).

Условия экономического сотрудничества между Россией и Великобританией в 2001г. имели позитивный характер. Развитию двусторонних отношений способствовали высокая интенсивность личных встреч президента РФ В.В.Путина и премьер-министра Великобритании Э.Блэра (в 2001г. состоялось четыре встречи на высшем уровне); политическая стабилизация и активная реализация экономических реформ в России, высокие темпы роста ее экономики.

В I пол. года на динамику сотрудничества оказывали благоприятное влияние: конъюнктура на мировых рынках нефти и ряда сырьевых товаров, являющихся основой российского экспорта; высокий внешний спрос со стороны британской промышленности.

Снижение экономической активности в Великобритании и ухудшение конъюнктуры на мировых рынках сырья во II пол. года замедлили темпы роста ее внешнеэкономических связей, в т.ч. и с Россией. На развитии двустороннего сотрудничества не могло не сказаться и то, что британские правительственные и деловые круги продолжают рассматривать Россию как развивающийся рынок с высоким уровнем экономического риска.

Товарооборот между странами увеличился по сравнению с 2000г. на 37,5% и составил 3 млрд.ф.ст. (**4,4 млрд.долл.**). Необходимо отметить пропорциональный рост всех составляющих торговли между Россией и Великобританией. российский экспорт вырос на 39%, импорт – на 34,1%, а положительное сальдо (для нашей страны) – на 42,8%.

Российский экспорт в Великобританию, несмотря на ряд неблагоприятных факторов, сложившихся во II пол. 2001г., составил, по данным британской статистики, 2132,2 млн.ф.ст. (3,1 млрд.долл.), увеличившись на 39%. Расширение экспорта объясняется существенным ростом поставок в Великобританию минтоплива (в 1,5 раза), в т.ч. сырой нефти (в 1,9 раза). Опережающими темпами росли поставки химпродукции (прирост составил 34,3%) и минудобрений (на 57%).

Медленнее рос экспорт цветных металлов (увеличение на 15,4%) и драгоценных металлов и алмазов (на 20%), продукции лесной и целлюлозно-бумажной промышленности (7%), в т.ч. бумаги и картона на 59%.

Современное состояние российской экономики наряду с потребностями Великобритании в сырье и острой конкуренцией на местном рынке готовой продукции, прежде всего, машин и оборудования, определяет товарную структуру российского экспорта (на сырье и полуфабрикаты приходится 80-85% всего экспорта).

В 2001г. она практически не изменилась. В нем возросла по сравнению с 1996 годом доля энергоресурсов. Удельный вес минтоплива достиг 29,7% против 14,4%, в т.ч. на нефть и нефтепродукты приходится 24,2% (13,9%), каменный уголь – 5,2% (0,8%). Поставки драгкамней и металлов выросли, а их доля в общем объеме российского экспорта увеличилась с 6% до 27%. В целом на две группы товаров – «минеральное топливо» и «драгоценные камни и металлы» – приходится 57% объема российского экспорта в Великобританию.

Роль других основных товаров, несмотря на абсолютный рост их поставок в Великобританию в стоимостном выражении, заметно снизилась. До-

ля цветных металлов составила 11,8% (в 1996г. 42,1%), продукции лесной, целлюлозно-бумажной промышленности – 5,4% (7,9%). В абсолютном исчислении сократился экспорт в Великобританию рыбы, продуктов неорганической химии, древесины.

Доля машин и оборудования в российском экспорте составляет 1,2%. Эта группа товаров представлена, в основном, комплектующими и запчастями к транспортным средствам, в т.ч. к автомобилям «Лада». Поставляются отдельные комплектующие к подъемно-транспортному оборудованию, фильтровальное и насосно-компрессорное оборудование, продукция часовой промышленности, электротехнические товары промышленного назначения (электродвигатели, генераторы, трансформаторы).

Российский импорт из Великобритании в 2001г. составил 896,9 млн.ф.ст. (1,3 млрд.долл.). Возросла инвестиционная составляющая российского импорта. Объем машин и оборудования, закупленных в Великобритании в 2001г., возрос на 46%, достигнув 429 млн.ф.ст., что составило 48% от общего объема импорта России британских товаров против 44% в 2000г. Увеличились закупки средств наземного транспорта (на 140%), тракторов и автомобилей. По группе «реакторы ядерные, котлы, оборудование, механические приспособления, их части» прирост составил 49%, «электрические машины и оборудования» – 23%, «оптические, фотографические, медицинские, контрольные приборы и аппараты» – 26%.

Импорт химпродукции увеличился 31,3%. Доля этих товаров в общем объеме российского импорта из Великобритании составила 22,6%. Из товаров названной группы увеличился ввоз фармацевтических продуктов (рост на 69,4%), красильных и дубильных экстрактов (на 51,6%), пластмасс (на 33,3%).

Незначительно (на 4,6%) увеличился импорт в Россию продуктов питания британского производства (6,3% российского импорта из Великобритании). Импорт британской свинины упал в 4,9 раза, мяса домашней птицы в 5,7 раза, пищевых субпродуктов крупного рогатого скота, свиней 2,5 раза. Это вызвано введением департаментом ветеринарии при минсельхозе России в фев. 2001г. запрета на импорт продовольствия из Великобритании из-за вспышки ящура.

Сальдо торгового баланса во взаимной торговле превысило 1,2 млрд.ф.ст. в пользу нашей страны против 0,86 млрд.ф.ст. год назад. В результате опережающего роста российского экспорта в Великобританию, коэффициент несбалансированности двусторонней торговли (отношение чистого сальдо к обороту) возрос с 39,3% в 2000г. до 40,8% в 2001г.

Великобритания строит свои экономические отношения с нашей отрадной на основе предельно возможной минимизацией финансовых рисков. Британские фирмы продолжают работать с российскими компаниями на основе «коротких схем» (поставки товаров под 100% авансовые платежи или гарантии). Долгосрочные кооперационные связи и совместные производственные проекты играют пока незначительную роль в двусторонних отношениях. Перспективным направлением развития экспорта может стать производство в России в рамках кооперации с британскими компаниями конкурентоспособных узлов и компонентов высокотехнологичной техники и оборудования, в т.ч. деталей планера и крыла самолетов, жидкокристаллических дисплеев. В качестве примера можно назвать поставку авиадвигателей компании Rolls Royce RB 211-535E4 для самолетов Ту-204, экспортируемых в Китай.

Одним из возможных путей производства конкурентоспособной продукции в данном секторе могло бы стать создание на территории России совместных с британскими заказчиками предприятий. Намечается совместная проработка вопроса организации выпуска на российских предприятиях отдельных деталей и узлов авиадвигателей компании Rolls Royce.

Наиболее перспективные проекты включаются в сферу деятельности межправительственного комитета по торговле и инвестициям (МКТИ) и его рабочих групп. Наряду с рассмотрением возможности участия российских авиастроительных компаний в ряде европейских аэрокосмических проектов (поставка элементов фюзеляжей гражданских самолетов по заказу концерна Airbus), рабочая группа МКТИ по авиастроению планирует совместное продвижение проектов производства российского самолета ТУ-204-120 с двигателями компании Rolls Royce.

Предполагается совместный поиск вариантов в части разработок систем управления и систем авиационной индикации для гражданских самолетов (ОАО «Авиаприбор-Холдинг» г.Москва), параметрических и речевых «черных ящиков» (ОАО «НПО Прибор» г.Санкт-Петербург), бортового оборудования для вертолетов, предназначенных для посадки на морские нефтяные платформы (НИИАО, г.Жуковский). Ожидается, что к этому сотрудничеству будут привлечены компании Smith Aviation, Delcam и Marconi Mobile.

В связи с передачей Великобританией части функций регулирования внешнеторговой деятельности в сферу компетенции ЕС, ее внешнеторговая политика проводится в соответствии с единой политикой ЕС и на основе нормативно-правовых документов, принимаемых в рамках Европейской Комиссии (КЕС). Главным инструментом торговой политики являются антидемпинговые, компенсационные и защитные меры, принимаемые ЕС. За 1997-2001гг. ЕС инициировало 206 антидемпинговых расследований. Из них в отношении товаров российского происхождения действует 13 процедур, в т.ч. 2 были открыты в 2001г.: по стальным фиттингам (июнь) и техническому углероду (дек.).

В плане российского экспорта в Великобританию для нас являются актуальными существующие в рамках ЕС ограничения по химическим товарам и цветным металлам (минеральные удобрения, цинк, магний, алюминиевая фольга). Хотя британская сторона неоднократно заявляла, что указанные меры принимаются Комиссией ЕС, от ее позиции во многом зависят решения ЕС по этому вопросу.

Среди инициаторов уже действующих или только открытых антидемпинговых процедур ЕС против российских товаров помимо компаний ряда стран-членов ЕС присутствуют следующие британские компании: по поташу (хлор калию) – «Кливленд поташ»; по нитрату аммония и мочевине, а также по раствору мочевины и нитрата аммония – многонациональная компания с британ-

ским присутствием «Гидроагри»; по бесшовным трубам – «Орб»; по древесно-стружечным плитам – «Текборд»; по алюминиевой фольге – «Алькан Юроп» и «Лосон Мардон стар»; по стальным кабелю и тросу – «Мидлэнд Вайер кордадж»; по стальным фиттингам – «БКЛ фиттингз».

ЕС в апр. 1998г. принял официальное решение об исключении России из перечня стран с не рыночной экономикой только для целей антидемпинга (поправка №905/98 от 27.04.1998г. к регламенту ЕС №384/96 «О защите против демпингового импорта из стран-нечленов ЕС»). Это решение вступило в силу с 1 июля 1998г. На практике до 2002г. на российских экспортеров распространялся смешанный режим расследования.

Анализ динамики экспорта российских товаров в Великобританию за 1997-2001гг. свидетельствует, что введение ЕС антидемпинговых мер привело за 4 года к серьезным экономическим потерям для России. Из 11 укрупненных товарных позиций, по которым 2001г. действовали антидемпинговые санкции в рамках ЕС, в 1997г. в Великобританию ввозилось 8, а в 2001г. – 7. При этом доля этих товаров в британском импорте из России сократилась с 4,9% в 1997г. до 1,1% в 2001г. В текущих ценах российский экспорт товаров в Великобританию по этой номенклатуре упал со 113 млн.долл. в 1997г. до 35 млн.долл. в 2001г. Финансовые потери России в результате принятия антидемпинговых санкций в рамках ЕС по товарам, экспортируемым в Великобританию, составили в 2001г. 100 млн.долл.

Среди технических барьеров важная роль в Великобритании отводится санитарно-эпидемиологическим и экологическим требованиям, стандартам и требованиям к упаковке и маркировке товаров. В определенных случаях требования Великобритании в части стандартизации являются более жесткими, чем требования в рамках ЕС. Это касается высокотехнологичной продукции машиностроения, в т.ч. в электротехнических отраслях, где требования британских стандартов по электрозащищенности, особенно в отношении электробытовых товаров, превышают требования ЕС.

Аналогичная ситуация складывается в авиатехнике, где заметно проявляется несоответствие российских авиадвигателей и навигационного оборудования требованиям британских стандартов. Решение вопроса сертификации грузового самолета «Ан-124», находящегося в эксплуатации у российской компании «Волга-Днепр», позволит существенно расширить рынки его использования. Были организованны переговоры в министерстве торговли и промышленности и министерстве транспорта Великобритании по обсуждению вопросов сертификации самолета в Великобритании, определены возможные сроки ее проведения, первоочередные организационные мероприятия.

Взаимные инвестиции. В 2001г. в Лондоне проводились презентации ряда российских регионов, на которых освещались вопросы их инвестиционной привлекательности, последних изменений регионального инвестиционного законодательства, устанавливались прямые контакты администраций регионов с потенциальными британскими инвесторами. Среди крупнейших мероприятий подобного плана можно выделить презентацию Ростовской обл., Ставропольского края, Ульяновской обл., Уральского федерального округа.

В 2001г. наблюдалось усиление внимания британского бизнеса к российскому рынку. Это подтверждается ростом инвестиций и экспорта британских машин и оборудования в Россию, возобновлением гарантирования экспортных кредитов и страхования инвестиций в Россию, о котором было объявлено в ходе визита министра иностранных дел Великобритании Дж.Стро в Москву в окт. 2001г.

Объем британских инвестиций в российскую экономику за 9 мес. 2001г. составил 845 млн.долл., что в 2 раза превышает уровень 2000г. Темпы прироста британских инвестиций были в 4 раза выше по сравнению с темпами прироста иностранных инвестиций в Россию в целом. Удельный вес Великобритании в общем объеме привлеченных иностранных инвестиций достиг 8,7% против 5,4% за аналогичный период пред. г.

В 2001г. происходил опережающий рост прямых британских инвестиций. В результате, накопленные прямые инвестиции британских компаний в России превысили 1,8 млрд.долл., что позволило довести их долю в общем объеме накопленных британских инвестиций до 54% против 42% год назад. Доля Великобритании в общем объеме прямых накопленных инвестиций в Россию возросла по сравнению с 2000г. с 6,2% до 10,2%. По их объему Великобритания занимает 4 место после США, Кипра и Нидерландов.

Суммарный объем британских накопленных инвестиций в России на 1 окт. 2002г. возрос по сравнению с 2000г. на 46% (против 9% в целом по иностранным инвестициям в Россию) и достиг 3,4 млрд.долл., что составляет 9,8% от всех иностранных инвестиций по сравнению с 7,3% год назад.

В наибольшей степени британские компании представлены в сфере добычи, переработки и транспортировки нефти и газа в России, где действуют такие ведущие мировые нефтегазовые компании как Shell и BP, а также ряд менее крупных компаний.

Общий объем инвестиций Shell в Россию превысил 1 млрд.долл. Основная часть капиталовложений приходится на проект «Сахалин-2», в котором компания практически выступает в качестве оператора, располагая 55% акций «Сахалин Энерджи Инвестмент». В июне 2001г. был утвержден план второго этапа реализации проекта «Сахалин-2». Его осуществление потребует инвестиций до 10 млрд.долл., в т.ч. 5-6 млрд.долл. со стороны Shell.

Заключенный в нояб. 1997г. стратегический альянс с «Газпромом» (3% акций принадлежат Shell) позволит приступить к реализации крупных прожектов в Западной Сибири. Среди них – совместная разработка нефтегазового месторождения «Заполярное» для последующего экспорта газа в Западную Европу. Инвестиции Shell в проект могут составить 1-2 млрд.долл.

Развивается сотрудничество двух компаний при инвестиционной деятельности на рынках третьих стран. 29 дек. 2001г. стали известны предварительные итоги тендера на строительство транскитайского газопровода Запад-Восток (официальные результаты будут оглашены в 2002г.), в соответствии с которыми его победителем стал альянс с участием ОАО «Газпром») и Shell. По проекту стоимостью 18 млрд.долл. предусмотрено сооружение газопровода протяженностью 4167 км. и пропускной способностью 20 млрд.куб.м. в год.

Через СП с НК «Роснефть» компания участвует в строительстве Каспийского трубопроводного консорциума. Первая танкерная отгрузка состоялась в окт. 2001г. Объем инвестиций компании в проект составил 400 млн.долл. Shell проявляет интерес к совместной с НК «Роснефть» разработке нефтяного месторождения «Комсомольское» в Западной Сибири.

Британо-голландский концерн участвует в разработке Салымской группы месторождений через 50% акций в СП Salym Petroleum, которое владеет лицензиями на разработку трех месторождений в Западной Сибири. Shell участвует в целом ряде проектов по розничной продаже нефтепродуктов, реконструкции НПЗ, сотрудничает с Российской Академией наук.

Объем инвестиции BP в Россию составляет 1,7 млрд.долл. Как один из ключевых проектов в России компанией рассматривается освоение Ковыктинского газоконденсатного месторождения. Компания владеет 31% акций «Русиа Петролеум», которая является оператором проекта и заинтересована в реализации проекта по поставкам газа с месторождения в Китай, а также в третьи страны. В Иркутске действует представительство компании; BP вложила в доразведку и разработку месторождения 10 млн.долл.

Заключено соглашение об альянсе с НК «Роснефть» и «Сахалинморнефтегаз» по освоению участка сахалинского шельфа (проект «Сахалин-5»). В рамках реализации соглашения в 2000г. на участке выполнены сейсмические работы методом 2Д в объеме 2,5 тыс.пог.км. Завершается обработка материалов. В нояб. 2001г. BP заявила о готовности начать разведку двух месторождений, входящих в шельфовый проект «Сахалин-5» на условиях риска (проект пока не включен в список СРП). Если месторождения «Сахалин-5» будут включены в список СРП, BP готова участвовать в освоении проекта.

В фев. 2001г. BP подписало с НК «Роснефть» и «Сахалинморнефтегаз» протокол намерений о совместном участии в тендере по проекту «Сахалин-4» в случае его объявления.

Важное значение для компании имеет сотрудничество с российской нефтяной компанией ОАО «Сиданко» (соглашение о стратегическом партнерстве между двумя компаниями было подписано в 1997г.). Британская компания владеет 10% акций «Сиданко» (стоимостью 484 млн.долл.). Дополнительно BP получила 21,27% доли «Сиданко» в компании «Русиа Петролеум» – иркутской фирмы, владеющей лицензиями на разработку и освоение крупнейших месторождений нефти (Верхнечонского) и газа (Ковыктинского) в Восточной Сибири.

Британская компания Anglo Siberian Oil является одним из учредителей НК «Енисейнефть», владеющей лицензией на разработку Ванкорского нефтегазового месторождения в Красноярском крае.

В России работают также три российско-британских нефтедобывающих СП – «КомиАрктикОйл», «Русская топливная компания» и «Битран».

ОАО «Газпром» участвует в компании «Интерконнектор (ЮК) Лтд» (его доля составляет 10%) по строительству и эксплуатации подводного газопровода от Бактона (Великобритания) до Зеебрюгге (Бельгия).

В 2001г. наметилась тенденция диверсификации деятельности британского капитала на российском энергетическом рынке за счет угледобычи. ОАО «Ростовуголь» приступило с участием британской компании European Energy к реализации проектов по сооружению двух теплоэлектростанций в России. Первая – мощностью 120 мвт., должна работать на отвальной породе угольных шахт ОАО «Ростовуголь» в г.Новошахтинске Ростовской обл. (стоимость строительства станции – 120 млн.долл.). Вторая – модульная, мощностью 300 мвт. (3 х 100 мвт.), будет работать на горной массе, добываемой на действующей шахте «Садкинской» в г.Белая Калитва (затраты оцениваются в 400 млн.долл., включая увеличение мощности шахты с 400 тыс.т. до 2,1 млн.т. и строительство обогатительной фабрики). На обеих станциях будет применяться технология сжигания углей в циркулирующем кипящем слое с использованием для выработки электроэнергии терриконов, шламов и необогащенного штыба, а также высокозольных углей, что позволит не только смягчить проблему энергообеспечения региона, но и решить ряд экологических вопросов.

По обоим проектам подписаны рамочные соглашения между ОАО «Ростовуголь», ОАО «Энергоуголь», Российско-Британским консалтинговым центром и компанией European Energy. Планируется, что строительство 2 станций будет осуществляться за счет кредитов консорциума британских банков.

Компания Rio Tinto планирует продолжить разведку алмазных месторождений в Карелии при участии российской алмазодобывающей компании «Алроса».

Британская компания Peter Hambro Mining владеет горнообогатительным комбинатом «Покровский» (600 занятых). Объем добычи золота в 2001г. составил 3 т. В мае 2002г. намечен ввод в эксплуатацию новой горнообогатительной фабрики, что позволит довести объем производства до 5 т.

Компания Cadbury Schvepes, построила на условиях инвестиционного соглашения шоколадную фабрику в г.Чудово Новгородской обл. по проекту в 125 млн.долл.

Среди иноинвесторов в табачную промышленность России к лидерам можно отнести британские монополии. British American Tobacco инвестирует в Саратовскую табачную фабрику, московскую фабрику «Ява-Табак» и Санкт-Петербургскую табачную фабрику. Объем инвестиций компании в эти объекты составил 330 млн.долл.

Другой британский производитель табачных изделий, компания Gallaher, приобрела в авг. 2000г. за 400 млн.долл. московскую табачную фабрику «Лигетт-Дукат», где освоила производство сигарет марки «Соверен». В 2001г. она инвестировала в предприятие еще 30 млн.долл.

Прорабатывает вопрос по расширению своей деятельности в России и третья крупнейшая британская компания в этом секторе – Imperial Tobacco. После покупки немецкой табачной фирмы Reemstma британская компания автоматически становится четвертым производителем табака в мире и может увеличить свою долю на российском рынке до 2,6% (по данным Imperial Tobacco, ее доля составляет 0,1%, Reemstma, которая владеет фабрикой в Волгограде – 2,5%), хотя она и будет отставать от двух лидеров британской табачной про-

мышленности British American Tobacco и Gallaher, которые контролируют 13,5% и 12,8% российского рынка.

Другая британская компания Filtrona в 2001г. приняла решение о строительстве в г.Гатчине (Ленинградская обл.) фабрики по производству сигаретных фильтров с объемом инвестиций 13 млн.долл. Предполагается начать строительство в июне 2002г.

Крупнейшая британская и вторая в Европе пивоваренная компания Scottish&Newcastle планирует широкую экспансию на российском рынке. За счет приобретения за 1,7 млрд.долл. ведущего финского производителя пива Hartwal, в свою очередь, владеющего контрольным пакетом акций (50%) российского пивоваренного холдинга Baltic Beverages Holding (BBH, брэнд «Балтика»), Scottish&Newcastle сможет контролировать 30% российского рынка.

Британская компания Pilkington совместно с петербургским холдингом «Веда-Система» планирует построить в г.Раменском (Московская обл.) завод по производству листового и автомобильного стекла. Строительство начнется летом 2002г.

Одна из старейших британских швейных фирм Ede and Ravenscroft, осуществляющая пошив высококачественной и престижной одежды, ведет проработку проекта по строительству Международного центра моды в С.Петербурге с торговым залом площадью 7 тыс.кв.м., официальное открытие которого намечается в 2003г. (собственные инвестиции фирмы уже составили 10 млн.долл., планируется их увеличение еще на 7-8 млн.долл.).

В 2001г. наметился процесс диверсификации присутствия британского капитала на российском рынке. Возрастает роль компаний Великобритании в российском секторе услуг. Доля британских инвестиций в строительстве составила 23,4% от всех иноинвестиций в данный сектор, торговле и общепите – 14,6%, жилищно-коммунальном хозяйстве – 56%.

Рост интереса британских инвесторов к российскому рынку нашел свое отражение в увеличении числа проводимых в Великобритании организационно-тематических мероприятий, посвященных проблемам инвестирования в российскую экономику. Значительными среди них стал состоявшийся 10-11 апр. в Лондоне 4 ежегодный экономический форум «Россия-2001», организованный Российско-Британской торговой палатой и компанией RBCC Enterprise. В нем приняло участие 700 представителей правительственных организаций и деловых кругов двух стран.

На пленарном заседании с основными докладами выступили вицепремьер правительства России А.Л.Кудрин, руководитель британской службы внешней торговли сэр Д.Райт. В рамках тематических мероприятий были проведены конференции: «Регионы России», «Развитие телекоммуникаций в России», «Информационные технологии и программирование», «Рунет: развитие Интернета в России, стратегия и риски», «Энергетика и нефть и газ России», «Инвестиционный климат в России».

В апр. 2001г. состоялась Международная конференция Food-Invest Russia. Она была организована британской компанией Interfax Conferences. В ходе ее работы состоялся обмен опытом работы по созданию СП в пищепроме, проведен анализ возможностей рынка сельхозпродукции России, обсуждались проблемы, которые необходимо решать на государственном уровне (законодательство в части налогообложения, таможенные сборы и пошлины, лицензирование). На конференции выступил председатель Счетной Палаты Российской Федерации С. В. Степашин.

В марте 2001г. в Лондоне прошли конференции «Нефть и газ России», «Нефть и газ Каспия» и «Российский газ». Конференции были организованы британской компанией The Energy Exchange. Значительными событиями стали: Второй международный бизнес саммит стран СНГ, Инвестиционный форум России, Конференция по инвестициям на Сахалине.

Продолжалась реализация кредитных соглашений, заключенных ранее под суверенные гарантии российского правительства. С конца 1992г. в России осуществлялись 24 проекта, финансируемых британскими банками, на 587 млн.долл. Большинство из них завершено, идет погашение кредитов. На 1 нояб. 2001г. британской стороне в соответствии с установленным графиком выплачено 383 млн.долл. (основной долг и проценты). Претензий со стороны британских банков не поступает.

Реализация двух проектов приостановлена в связи с переоформлением контрактных обязательств по обеспечению возвратности кредита (строительство транспортно-коммерческого центра в Санкт-Петербурге) и урегулированием претензий к британской фирме по поставкам оборудования (реконструкция Московского электролампового завода).

В 2001г. вопрос возобновления гарантирования экспортных по ставок и страхования инвестиций в Россию являлся предметом постоянных обсуждений. В окт. 2001г. британское правительство объявило о распространении гарантий Великобритании на кредиты российским компаниям и банкам. Гарантирование планируется осуществлять на общих основаниях под обязательства наиболее надежных российских банков (пока в качестве таковых рассматриваются Сбербанк, Внешторгбанк, Московский международный банк, Московский народный банк) и без финансовых ограничений (ранее кредитная линия была лимитирована определенными суммами).

В условиях недостаточной платежеспособности большинства российских предприятий использование британских правительственных гарантий позволяет компании-экспортеру снизить риски при работе на российском рынке, а компании-импортеру осуществлять платежи по кредиту за счет выручки от поставки товаров или услуг.

Наметились сдвиги и в негосударственном кредитовании российских компаний. «Альфабанк» получил синдицированный кредит в 20 млн.долл. на финансирование торговых проектов. Организатором кредита выступил английский коммерческий банк StanDard Bank London, срок погашения – 180 дней с возможностью продления еще на 180 дней. В конце 2001г. консорциумом западноевропейских банков во главе с «Моснарбанком» (Лондон) было подписано соглашение с «Газпромом» о выделении ему синдицированного кредита в 200 млн.долл. на развитие транспортной инфраструктуры российской компании.

Перспективным направлением привлечения инвестиционных ресурсов российскими компаниями остается размещение их ценных бумаг на

фондовом рынке Великобритании. Лондонская фондовая биржа (ЛФБ) является мировым лидером по котировкам ценных бумаг иностранных компаний.

На ЛФБ листингуется 3 российские компании («Лукойл», «Татнефть», «Газпром»). На Бирже обращаются ADR 9 российских компаний: РАО «ЕЭС России», «Лукойла», «Газпрома», «Сургутнефтегаза», «Мосэнерго», «Татнефти», ЮКОСа, «Сибнефти», «Вимм-Билль-Данн».

В начале 2002г. на ЛФБ появилась первая аккредитованная российская инвестиционная компания. Право торговать на ведущей фондовой площадке Европы получил «Ренессанс Капитал».

Котировки ценных бумаг на ЛФБ способствуют повышению транспарентности российских компаний, стимулируют интерес к ним со стороны международных инвесторов, служат эффективным способом мобилизации финансовых ресурсов. Ежегодно в результате размещения на ЛФБ своих ценных бумаг иностранным компаниям удается получать до 100 млрд.ф.ст. дополнительных денежных средств. Лондонская фондовая биржа активизировала свою деятельность в России. Она инициировала установление контактов с Московской межбанковской валютной биржей с целью поиска путей возможного сотрудничества. В 2001г. повысился интерес британских инвесторов к работе на российском фондовом рынке. Об этом свидетельствуют данные инвестиционных и брокерских компаний «Ренессанс Капитал», «Тройка Диалог», «НИКойл».

В Лондоне расположена штаб-квартира Европейского банка реконструкции и развития. Главным событием в деятельности ЕБРР в 2001г. стало 10 (юбилейное) годовое собрание, проведенное в апр. в Лондоне. Российскую делегацию возглавлял министр экономического развития и торговли Г.О.Греф. В ходе пленарного заседания были подведены итоги и намечены направления деятельности Банка. Заметное внимание участников пленарного заседания привлекло выступление руководителя российской делегации, в котором были даны пути совершенствования хозяйственного законодательства, информация о конкретных мерах правительства по улучшению делового климата в стране.

Результаты деятельности ЕБРР свидетельствуют о изменении его позиции в отношении России. В 2001г. объем кредитов и инвестиций Банка достиг 820 млн. евро, т.е. вырос по сравнению с пред. г. на 42%. Банк одобрил 24 проекта стоимостью 1661,3 млн.евро, из них 1076,9 млн евро за счет средств ЕБРР. Наиболее крупные проекты: модернизация производства Авто ВАЗ-GM (общая стоимость 365 млн.евро, в т.ч. участие ЕБРР – 151,2 млн.евро), финансирование оборотного капитала и частично инвестиционных программ РАО «ЕЭС России» на 100 млн.евро и «Сахалинморнефтегаз» – на 96,3 млн.евро.

Заметное место в политике Банка на российском рынке занимает поддержка малого и среднего предпринимательства. В начале 2002г. Банком было объявлено о выделении дополнительно 33 млн.евро на программу кредитования малого и среднего бизнеса. Средства будут распределяться в рамках уже существующей программы кредитования, осуществляемой через региональные подразделения австрийского Raiffeizen Zetralbank.

Российский экспорт товаров в Великобританию, млн.ф.ст.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Российский экспорт в Великобританию	965,9	1274,8	1476,8	1465,9	1360	1533,9	2132,2
в % к пред. г.	100	132	115,8	99,3	92,8	112,8	139
в % к 1995г.	100	132	152,9	151,8	140,8	158,8	220,7

Источник: статданные Королевской таможенной службы Великобритании.

Нефть и нефтепродукты. В 2001г. сохранился высокий уровень российской составляющей в британском импорте этих товаров. Наращивание объемов российских поставок сырой нефти привело к увеличению российской доли в британском импорте нефти до 7,4%, нефтепродуктов – до 6,1%.

Среди российских компаний-экспортеров нефти в Великобританию можно отметить «Лукойл», «Юкос», «Тюменскую нефтяную компанию». В начале 2002г. ТНК подписала с компанией BP Oil International соглашение о поставке 1,65 млн.т. сырой нефти в течение 10 лет.

В краткосрочной перспективе (2002-04гг.) в связи с ожидаемым замедлением экономического роста в Великобритании и падением мировых цен на нефть существует высокая вероятность ограничения возможности наращивания поставок нефти и нефтепродуктов на британский рынок в стоимостном и физическом выражении. Экспорт российской нефти в Великобританию может стабилизироваться на уровне 3 млн.т., нефтепродуктов – 1 млн.т.

Уголь. До недавнего времени экспорт российского угля в Великобританию практически не осуществлялся. Однако в связи с высоким уровнем цен на нефть в 2000-01гг. спрос на энергетический уголь стал повышаться, что привело к улучшению конъюнктуры на рынке. Его поставки из России в 2001г. составили 3,2 млн.т. на 110 млн.ф.ст. В 2001г. экспорт угля увеличился по сравнению с 2000г. в 10 раз, а его доля в импорте Великобритании – до 10%.

Рост экспорта угля в 2002г. будет сдерживаться ожидаемым снижением цен на нефть и возможным сокращением использования электроэнергии в производственном секторе Великобритании.

Расширения его экспорта может обеспечить ежегодные темпы прироста на уровне 10-20% в 2003-04гг.

Природный газ. Великобритания полностью обеспечивает потребности в газе, и его импорт из России незначителен (2000г. – 3,9 тыс.т., 2001г. – 11,1 тыс.т.). По оценке консалтинговой компании Wood Mackenzie, начиная с 2003-06гг. Великобритания может стать одним из крупных импортеров природного газа, и предполагается, что к 2010г. до 15% спроса британского рынка в газе будет удовлетворяться за счет импорта. В число наиболее вероятных стран-поставщиков, наряду с Норвегией и Алжиром, входит и Россия. Подготовлены предложения о рассмотрении перспектив российского газа на европейском газовом рынке с учетом планов ЕС по его либерализации, договоренность о чем была достигнута с профильным подразделением компании «Коноко».

Цветные металлы. 90% российского экспорта цветных металлов в Великобританию приходится на три металла: медь, никель и алюминий. Роль российской составляющей в их импорте в Великобританию в 2001г. составила 8,4%, 5,3% и 6,8% соответственно. В число основных поставщиков

цветных металлов входят компании «Российский алюминий», «Норильский никель».

Конкурентоспособность российского алюминия и изделий из него на британском рынке высока. Его поставки в 2001г. увеличились на 107,9%, в т.ч. экспорт алюминия необработанного составил 111,2 тыс.т. и вырос в стоимостном исчислении на 121,5%. В 2002г. произойдет дальнейшее увеличение физических объемов экспорта алюминия (до 130 тыс.т. против 111 тыс.т. в 2001г.).

Поставки российской меди и изделий из нее в Великобританию в 2001г. составили 63,5 тыс.т. на 76,3 млн.ф.ст. Импорт меди из России в Великобританию сократился по стоимости на 22,4%.

По прогнозам экспертов Лондонской биржи металлов, в 2002г. ожидается рост экспорта российской меди в Великобританию в физическом исчислении (до 90 тыс.т.), а ее поставки возрастут до 160 млн.долл.

Поставки российского никеля в Великобританию в 2001г. стабилизировались на уровне 5 тыс.т. (22,6 млн.ф.ст.), что составило 3,9% и 5,3% в физическом и стоимостном выражении от британского импорта никеля.

В 2001г. удельный вес российского никеля в импорте Великобритании данного металла составил 5,3%.

На протяжении последних двух лет прослеживается тенденция понижения цены на никель. Ожидается, что в 2002г. среднегодовая цена на никель составит 6,4 тыс.долл. за т., что будет на 10,7% ниже, чем в 2001г. (7,1 тыс.долл. за т.) и на 26,2% ниже, чем в 2000г. (8,6 тыс.долл. за т.).

В 2002г. ожидается рост, хотя и не очень значительный, экспорта никеля в Великобританию в физическом выражении (до 6 тыс.т. против 5 тыс.т. в2001г.).

Поставки российских черных металлов в Великобританию в 2001г. составили 317 тыс.т. на в 60,3 млн.ф.ст., что на 4,6% ниже уровня пред. г. Их доля в обыщем объеме британского импорта этих товаров составила 2,7% по стоимости и 4,5% в физическом исчислении.

Основные российские поставщики черных металлов на британский рынок – комбинат «Северсталь», Новолипецкий металлургический комбинат.

Значительного изменения в динамике поставок черных металлов в 2002г. не произойдет в связи с сохранением объемов квот на большинство позиций этой товарной группы из-за продления до 30 июня 2002г. действия Соглашения между Россией и Европейским объединением угля и стали о торговле некоторыми изделиями из стали от 13 окт. 1997г. На физические и стоимостные показатели российского экспорта черных металлов в 2002г. будут оказывать влияние: сокращение спроса со стороны основных потребителей (строительство – на 25%, машиностроение – на 22%, автопром – на 17%) в связи с ожидаемым падением объемов производства; уменьшение предложения национальной металлургической промышленностью в связи с ее кризисным состоянием.

Поставки российских необработанных алмазов в Великобританию в 2001г. составили 575,3 млн.ф.ст., или 27% от объема российского экспорта. По сравнению с уровнем пред. г. экспорт увеличился на 20,3%. Качество этих драгоценных камней намного выше качества необработанных алмазов, ввозимых Великобританией из других стран.

В британском импорте названных товаров доля России по стоимости в 2001г. превысила 15%, по физическому объему на нее пришлось 2,3%.

В среднесрочной перспективе положительное влияние на экспорт алмазов несомненно окажет подписанное в конце 2001г. новое долгосрочное соглашение между АО «Алмазы России (Саха)» и компанией «Де Бирс», которым будет регулироваться их вывоз из России за рубеж.

Продукция химпрома. В 2001г. по сравнению с 1996г. российский экспорт в Великобританию сократился до 132,3 млн.ф.ст. Причиной этому было введение ЕС антидемпинговых процедур по нитрату аммония, мочевине, хлориду калия, карбиду кремния, раствору мочевины и нитрату аммония.

Экспорт нитрата аммония сократился с 460,3 тыс.т. (1997г.) до 151,1 тыс.т. (2000г.), раствора мочевины – с 88,6 тыс.т. практически до нуля.

Итоги 2001г. показывают, что наметилась тенденция восстановления позиций российских экспортеров химтоваров на британском рынке. Прирост экспорта этих товаров составил 34,3%. Увеличение достигнуто за счет наращивания поставок в Великобританию минеральных удобрений (в 1,5 раза).

Лесоматериалы, целлюлоза, бумага. Стоимостной объем российского экспорта этих товаров (группы 44-49 ТН ВЭД) в 2001г. составил 114,4 млн.ф.ст. Их доля в общей стоимости британского импорта таких товаров была равна 1,4%, однако роль отдельных товаров различается и по степени переработки.

Удельный вес древесины и пиломатериалов в импорте Великобритании достиг 2,6%, а бумаги и картона – 0,8%. В 2002г. темпы прироста экспорта товаров рассматриваемой группы составят 5-7%. Сохранится наметившаяся в 2001г. тенденция опережающего роста экспорта газетной бумаги, картона и других видов целлюлозно-бумажной продукции с более высокой степенью обработки.

Машины и оборудование. Доля российских товаров этой группы в британском импорте незначительна. Отечественные товаропроизводители готовой продукции в середине 90гг. утратили позиции на британском рынке, дилерская сеть по реализации большинства машинотехнических изделий (легковые автомобили, часы, станки) потеряна.

Освободившиеся ниши заняли компании третьих стран, в первую очередь ЮВА и ЦВЕ. Поставки российских машин и оборудования в Великобританию в последние годы составляли 1,2-1,8% от общего стоимостного объема российского экспорта в эту страну и не превышали 28 млн.ф.ст.

Как позитивный сдвиг в экспорте машинотехнических товаров следует отметить появление новых видов продукции: насосы вакуумные (5,1 млн.ф.ст.), станки лазерные, электронно-лучевые (1,2 млн.ф.ст.), токарные металлорежущие (0,6 млн.ф.ст.), а также увеличение экспорта носителей записи звука, геодезических инструментов.

Это не смогло существенно улучшить положение России на рынке машиностроительной продукции Великобритании в целом. Есть факторы, сдерживающие расширение присутствия на британском рынке российских производителен машинотехнической продукции. К ним можно отне-

сти: ее недостаточно высокое качество; отсутствие сети сервиса и послепродажного обслуживания российской техники в Великобритании; слабую маркетинговую проработку британского рынка машин и оборудования российскими производителями и экспортерами; отсутствие целенаправленных рекламных кампаний, в т.ч. в рамках отраслевых ярмарок и выставок.

Как показывает практика деятельности компаний третьих стран, успеха на местном рынке можно добиться только в случае проведения агрессивной сбытовой политики, рекламных кампаний, участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях, готовности нести дополнительные затраты на сертификацию продукции.

В качестве примера можно привести начало поставки на британский рынок в 2001г. российской водки «Родник» (ОАО Самарский комбинат спиртовой и ликеро-водочной промышленности) и начало ее реализации через крупнейшую сеть супермаркетов Великобритании «Теско».

Одним из перспективных направлений может стать восстановление традиционных статей российского машиностроительного экспорта в Великобританию: поставок легковых автомобилей, продукции станкостроительной, часовой, оптико-механической промышленности, бытовой электротехники, спортивного и охотничьего оружия. В 1978г. экспорт российских автомобилей «Лада» составил 20 тыс.шт. (в Великобритании была создана дилерская сеть, состоящая из 120 компаний), осуществлялись централизованные поставки российских оптических изделий (в 1978г. было экспортировано 217 тыс. биноклей и микроскопов), фотоаппаратов (217 тыс.шт.), мотоциклов (540 шт.), тракторов (321 шт.).

Примером активной проработки российскими экспортерами британского рынка в настоящее время может служить деятельность Ирбитского мотоциклетного завода, начавшего экспорт отечественных тяжелых мотоциклов «Урал» в Великобританию.

Кооперация российских предприятии с британскими компаниями в производстве отдельных видов машинотехнической продукции позволяет повысить уровень конкурентоспособности российских товаров, расширить рынки сбыта. Примером может служить сотрудничество российского предприятия «Авиастар» и британской компании Rolls-Royce в производстве российских самолетов Ту-204 по заказам египетской фирмы «Като-Ароматик». Гарантированный сбыт создает возможности для долгосрочных инвестиций. В соответствии с инвестиционным соглашением, подписанным между «Авиастаром» и «Като-Ароматик» в 2001г., последняя обязуется в 2002-03гг. инвестировать в российское предприятие 300 млн.долл., в т.ч. 120 млн.долл. 2002г. «Авиастар» должен построить для египетских партнеров 5 самолетов с двигателями Rolls-Royce.

Информация о проводимых и намечаемых в Великобритании тендерах публикуется в специальных изданиях, распространяемых на платной основе (**стоимость годовой подписки составляет 800-2200 долл.**).

Услуги. В экономике Великобритании сектор услуг играет ключевую роль, темп его прироста опережает промышленность и экономику в целом. Двусторонняя торговля услугами имеет незначительные объемы (в экспорте британских услуг Россия занимает 35 место, а в импорте – 42).

Транспортные услуги являются одним из важнейших секторов сотрудничества с Великобританией. Основной объем грузовых перевозок во взаимной торговле обеспечивается морским транспортом. С учетом увеличения товарооборота между Россией и Великобританией **в ближайшей перспективе имеются благоприятные условия для повышения роли отечественных судоходных компаний в перевозках**.

На британском рынке морских перевозок успешно работает компания Novoship, являющаяся дочерней компанией Новороссийского морского пароходства. Она специализируется на перевозке нефти и нефтепродуктов, располагая флотом в 50 судов различной грузоподъемности, которые укомплектованы только российскими моряками. По данным Lloyds, Novoship занимает второе место среди подобных судоходных компаний.

В отношении допуска российских компаний к каботажным перевозкам в Великобритании здесь нет ограничений по флагу. Допуск к каботажным услугам связан в Великобритании с получением в установленном порядке членами экипажа разрешения на работу.

В качестве ограничений в отношении российских морских пароходств можно рассматривать ставки портовых сборов, установленные в ряде морских портов Великобритании, входящих в Ассоциацию торговых портов (включает 23 британских порта). Для судов Северного морского пароходства ставки сборов превышают аналогичные сборы с судов, в частности, стран Балтии.

Важным направлением деятельности по улучшению позиций России на мировом, в т.ч. британском, рынке транспортных услуг является продвижение проекта Международного транспортного коридора (МТК) «Север-Юг». В 2001г. была проведена презентация проекта в Trade Partners UK и Ассоциации Ports & Terminal Group. Проведены переговоры с рядом компаний по их возможному участию в реализации проекта, в частности, в реконструкции и строительстве объектов транспортной инфраструктуры российской части МТК «Север-Юг».

Что касается авиационного транспорта, то весь пассажирооборот между странами обеспечивается тремя авиаперевозчиками – двумя российскими компаниями («Аэрофлот-Российские авиалинии», «Трансаэро») и британской British Airways. В 2002г. ожидается рост пассажирооборота.

В целях получения доступа к Европейскому соглашению «открытое небо», которое дает право осуществлять полеты между городами стран Европы, «Аэрофлот» в 2001г. прорабатывал вопрос приобретения одной из дочерних структур британской компании Virgin Express Holdings. В связи с недостаточно высокой эффективностью эта сделка не состоялась. В конце года было объявлено о создании «Аэрофлотом» новой компании Sky Net (с базой в аэропорту «Шеннон»). В Ирландии действуют льготные ставки на регистрацию взятых в лизинг самолетов, а ввозные пошлины на авиатехнику отсутствуют.

Российская грузовая авиаперевозочная компания «Волга-Днепр», являющаяся ведущим эксплуатантом тяжелых транспортных самолетов АН-124-100 «Руслан», создала в 2001г. свою дочернюю

фирму в Великобритании Volga-Dnepr UK Limited, что позволит ей расширить работу на британском рынке.

Учитывая конкретные проработки в рамках Рабочей группы по строительству Межправительственного комитета по торговле и инвестициям, а также разблокирование кредитной линии имеются все условия для увеличения объема строительных услуг, оказываемых британскими компаниями в России. Крупная британская компания BOVIS выиграла тендер на строительство терминала «Шереметьево-3».

Интенсификация двустороннего экономического сотрудничества немыслима без развития в России эффективной финансовой инфраструктуры, основными элементами которой являются банковский сектор, фондовый рынок, инвестиционные институты и рынок страховых услуг. Учитывая, что Великобритания в этих сферах занимает на мировом рынке прочные позиции и, в то же время, существует потребность российской экономики в сильном банковском секторе, имеются предпосылки для активизации сотрудничества финансово-кредитных институтов двух стран на разных уровнях.

На британском финансовом рынке успешно работает Московский народный банк (МНБ), являющийся дочерней структурой Банка России. Одно из его направлений включает финансовое обеспечение внешнеторговых операций российских компаний с инофирмами. МНБ создал дочерний банк в России, который стал первым российским банком с участием британского капитала.

Открытие в Великобритании своих дочерних компании и представительств становится одним из наиболее распространенных путей активизации работы российских компаний-экспортеров на британском рынке. Свои дочерние компании создали «Волга-Днепр», «Международная калийная компания», «ЛУКойл», «Газпром», «Ренессанс-Капитал». В начале 2002г. страховая группа «Спасские ворота» объявила о намерении до конца года открыть свое представительство в Лондоне.

В Великобритании действует 50 крупных и средних компаний с участием российского капитала и представительств российских компаний и банков. В области финансово-банковской деятельности – Moscow Narodny Bank, Renaissance Capital, Alfa Securities, Euroinvest, представительства «Альфа-банка», «СДМ-банка», «ЦетроКредит банка»; транспорта – Аэрофлот, Трансаэро, Novoship, Volga-Dnepr UK Ltd, Anglo-Soviet Shipping, Joint Tankers Chartering; туризма и общественного питания – Intourist, Inntel Moscow, Potemkin; экспортно-импортных операций – Arkos Limited, Lukoil Europe Holdings, Nafta UK, Gazprom UK, Gazprom Trading UK, International Potash Co, Raznoimport; консультационно-организационных и информационных услуг – Eventica, LVA, Interfax Conference Ltd, YK Consulting Ltd, Your Lawyer JSC.

В Великобритании отсутствуют ограничения для деятельности иностранных компаний на рынке, установленные в законодательном порядке. На практике открытие представительства и создание дочернего предприятия для осуществления отдельных видов деятельности сопряжено с рядом административных трудностей.

На практике немалое количество компаний, вид деятельности которых подлежит обязательному лицензированию (юридическая, страховая, аудиторская), сталкиваются с проблемами в процессе их работы, связанной с преодолением бюрократических барьеров. Для решения таких проблем иностранным компаниям, в т.ч. с российским капиталом, приходится прибегать к помощи специальных юридических фирм, что связано с крупными финансовыми затратами.

Интересы России в 6 Международных товарных организациях (МТО), штаб-квартиры которых находятся в Лондоне.

По данным за 2000г. товары, относящиеся к деятельности одиннадцати МТО, составили 5,6% российского экспорта и 8,6% импорта. Страны, представленные в товарных соглашениях, обеспечивают 2/3 мирового производства и потребления соответствующих товаров и практически подавляющую (от 85 до 95%) часть мировой торговли ими. Все указанные товарные соглашения объявляют своей целью достижение стабильности на мировых рынках соответствующих товаров на базе принципов ВТО. Великобритания занимает в них конструктивную позицию и постоянно подчеркивает свою готовность к сотрудничеству с представителями России в этих организациях.

Главной тенденцией в рамках МТО явилось стремление государств-членов МТО к дальнейшей либерализации международной торговли сырьевыми товарами на принципах, вырабатываемых ВТО, поскольку подавляющее число стран-членов МТО являются членами этой организации.

В рамках Международного совета по зерну с июля 1999г. в России осуществляется проект создания в зерновом секторе российской экономики рыночного механизма «товарных квитанций», или «складских свидетельств» на базе Самарской обл. при финансировании со стороны Общего Фонда для сырьевых товаров. Целью указанного проекта является оказание России помощи в создании открытой и ориентированной на рынок системы сбыта в зерновом секторе путем введения товарных складских свидетельств в качестве надежного средства осуществления рыночных сделок.

Создан «пул» из 11 сертифицированных элеваторов, 8 банков и 8 страховых компаний, которые участвуют в проекте. Всего в нем принимают участие 90 зернопроизводителей, 28 торговых и 12 зерноперерабатывающих предприятий Самарской обл.

На 2 (2001г.) заседании исполкома МСЗ стоял вопрос о покрытии Россией совокупной задолженности по взносам в административный бюджет этой организации за 2000/01 и 2001/02 фин. гг. в 138 тыс.ф.ст.

Особенно остро 2001г. стоял вопрос о лишении России права голоса и информационного обслуживания в Международной исследовательской группе по каучуку (МИГК). Данная ситуация сложилась ввиду неуплаты Россией взносов за 2000/01 и 2001/02 фин. гг. На 137 заседании исполкома МНГК было решено применить к России санкции, предусмотренные Уставом МИГК.

В 2001г. обсуждался вопрос о восстановлении членства Российской Федерации в Международной организации по сахару (МОС), членами которой являются 58 государств, дающих 75% мирового производства, 55% мирового потребления, 90%

чистого экспорта и 26% чистого импорта сахара. Россия, не присоединившись к подписанному в 1992г. новому Международному соглашению по сахару, до 1999г. принимала участие в работе МОС в качестве наблюдателя.

МОС проявляет постоянный интерес к Российской Федерации, как крупному импортеру сахара. В окт. 2001г. МОС был официальным спонсором проведенной в Москве V международной специализированной торгово-промышленной выставки и семинара «Актуальные проблемы и перспективы развития российского сахарного рынка».

В двух МТО – международной организации по какао (МОКК) и международной организации по кофе (МОК) завершена работа по разработке текстов новых товарных соглашений. Соглашения открыты для подписания заинтересованными странами.

На состоявшейся в апр. 2001г. 63 сессии совет МОКК принял к сведению доклад исполнительного директора об успешном завершении работы над соглашением по какао. На 23 Специальной сессии МОКК (9-10 июля 2001г.) принял решение о продлении действующего соглашения по какао 1993г. до того момента, когда, в соответствии со ст. 58, вступит в силу новое соглашение.

Сохраняет свою актуальность вопрос о присоединении России к новому соглашению по кофе, тем более, что МОК продолжает содействовать расширению потребления кофе в России путем проведения за счет средств этой организации рекламных фестивалей. В России состоялись 3 таких фестиваля (в 1999-2000гг. и последний – в июле 2001г.).

Разработка новых товарных соглашений по кофе и какао проходила в условиях либерализации мировой торговли. По мнению стран-потребителей (к числу которых относится и Россия), положения и нормы ряда ныне действующих международных сырьевых соглашений, устанавливающие административно-экономические рычаги регулирования (в МОКК, МОК, МОС), превратились в анахронизм.

Развивающиеся страны (производители) продолжают за них держаться, хотя существуют более эффективные механизмы поддержки товаропроизводителей этих товаров, включая схемы стабилизации экспорта, меры по содействию торговле, улучшению доступа к рынкам капитала и международной банковской системе.

В этом контексте определенный интерес представляют схемы гарантирования цен, разработанные Всемирным Банком. Еще в начале 1999г. ВБ создал Международную рабочую группу по управлению ценовыми рисками в области сырьевых товаров с целью исследования новых, ориентированных на рынок методов. Эти методы рассчитаны на то, чтобы помочь развивающимся странам более эффективно управлять рисками, связанными с колебанием цен на сырьевые товары.

Рекомендации этой группы предусматривают создание системы международного страхования производства, поставок и закупок соответствующих сырьевых товаров. Для этого предлагается создать международные организации (ими могут стать и сами МТО), которые могли бы взять на себя функцию посредника между страховщиками и компаниями-производителями и потребителями.

Взаимодействие с регионами Российской Федерации. В рамках 4 ежегодного экономического форума «Россия-2001» (апр.) интерес вызвали презентации Ингушетии, Свердловской и Иркутской обл.

Во время проведения форума «Инвестиции в Россию», организованного международной компанией Marcus Evans, прошла презентация Ростовской обл. Внимание британских предпринимателей обращалось на развитие законодательной базы области, в т.ч. принятый в области закон «О господдержке инвестиционной деятельности на территории Ростовской обл.».

Повышенный интерес вызвала презентация Москвы, проведенная в ходе 2 ежегодной европейской конференции «Инвестиции в Россию и страны СНГ», которая была организована инвестиционными компаниями Sachs Associated и Bloomberg. В конференции приняли участие 120 представителей российских и иностранных компаний, специализирующихся на российском фондовом рынке, инвестиционных банков, ЕБРР, юридических и консалтинговых фирм.

Первый зампремьера правительства Москвы В.Ресин подробно остановился на экономическом сотрудничестве с Великобританией. Объем накопленных британских инвестиций составил на начало 2001г. 426 млн.долл. (Великобритания занимает 7 место в списке иноинвесторов). 40% (95 млн.долл.) всех поступивших британских инвестиций в Москву составили прямые инвестиции. 350 британских компаний имеют постоянные представительства в Москве; в столице зарегистрировано 80 российско-британских СП.

Принципиально новыми мероприятиями в 2001г. стали презентации Федеральных округов Российской Федерации. Такая форма региональной работы способствовала более цельному восприятию британскими деловыми кругами экономического потенциала регионов, подтверждала политическую стабильность и преимущества новой системы госуправления в нашей стране. Важным событием стала конференция «Инвестиции в Уральский федеральный округ», организованная «Интерфаксом». В конференции приняло участие более 200 представителей российского и британского бизнеса. Делегацию Федерального округа возглавлял полномочный представитель президента РФ П.М.Латышев, в нее вошли руководители всех 6 регионов округа, крупнейших промышленных предприятий.

Доклад П.М.Латышева, состоявшиеся презентации Свердловской, Тюменской, Челябинской, Курганской обл. Ненецкого и Ханты-Мансийского автономных округов позволили отразить не только высокий экономический потенциал Урала, но и качественные изменения в подходах российских регионов к экономическому сотрудничеству с Великобританией, связанных с ростом менеджмента на всех уровнях, улучшением финансовых показателей и платежеспособности предприятий.

Одним из важных направлений двустороннего экономического сотрудничества является взаимодействие в области технического содействия российским реформам. Стратегия содействия Великобританией реформам в России строится в соответствии с Белой книгой по оказанию помощи странам с переходной экономикой, разработанной правительством лейбористов.

В 2001г. это направление работы охватывало широкий диапазон вопросов, связанных с формированием и окончательным утверждением британским руководством программы содействия экономическим реформам в России на 2001-05гг., координатором которой является министерство по делам международного развития Великобритании (ММР). Объем годового финансирования в рамках Программы достигает 25 млн.ф.ст. (35 млн.долл.). Ее презентация состоялась в июне 2001г. в Москве в посольстве Великобритании.

Важной составляющей указанной Программы является проект по оказанию содействия России в вопросе присоединения к ВТО (Russia Trade Policy Project). Им предусматривается оказание консультативно-технической помощи в сферах информационного обеспечения вступления России в ВТО, подготовки специалистов и выработки формата наиболее полного участия России в работе очередного раунда ВТО.

Сотрудничество минэкономразвития России с ММР Великобритании в области приведения российского законодательства в соответствие со стандартами ВТО, было отмечено премьер-министром Великобритании Э.Блэром, в интервью Агентству «Интерфакс» накануне визита президента России В.В.Путина в Лондон (дек. 2001г.). Он подчеркнул твердое намерение Великобритании «сделать все, что в его силах, чтобы помочь России достичь соответствия требованиям членства в ВТО, как можно скорее».

Активность российских компаний в выставочных мероприятиях в Великобритании. В 2001г. они приняли участие в 6 выставках против 3 в пред. г. Среди важнейших событий этого рода.

1. Крупнейшая в Европе Всемирная туристская выставка WTM-2001, проходившая в Лондоне 12-15 нояб. В состав официальной правительственной делегации, которую возглавлял зампред правительства И.И.Клебанов, вошли: полпред президента в Центральном федеральном округе Полтавченко Г.С., губернаторы Астраханской (Гужвин А. П.) и Калининградской (Егоров В. Г.) обл., замы губернаторов и глав администраций Красноярского края, Ярославской и Тульской обл., замминистры экономического развития и торговли России Стржалковский В.И. и В.П.Страшко.

2. Международная выставка продуктов питания и напитков International Food & Drink (Лондон, 25-28 марта 2001г.). В выставке приняли участие 900 фирм из 21 стран. В ней участвовало ГУП ПО «Татспиртпром», которое представило продукцию, по качеству и рекламному оформлению не уступающую зарубежной.

3. Международная выставка «Организация рекламы и продвижения товаров и услуг на рынок» (Лондон, 6-8 марта 2001г.), которая была самой крупной за 6-летнюю историю ее существования. Участие приняли 500 компаний из 20 стран.

Интерес вызвала экспозиция австрийской фирмы Lomographic Society, представившей на выставке фотоаппаратуру и оптические приборы. Среди них значительное место занимала продукция Ленинградского оптико-механического завода ЛОМО, с которым фирма сотрудничает в течение нескольких лет.

4. Выставка Offshore Europe (Абердин, 4-7 сен. 2001г.), посвященная проблемам развития офшорной нефтегазовой промышленности. В ней участвовала компания «Лукойл», организовавшая собственный стенд, а также группа российских фирм, специализирующихся на проведении геологических исследований и представивших объединенную экспозицию вместе с Торговой палатой Мурманского региона.

5. Международная специализированная выставка «Вертолетная техника-2001» (Helitech-2001) состоялась 25-28 сент. 2001г. вблизи г.Кембриджа. В ней приняли участие 240 компаний. Была представлена широкая номенклатура продукции для гражданских и военных вертолетов. Казанский вертолетный завод продемонстрировал новые модели российских вертолетов. В выставке приняли участие российские компании «Тюменьавиатранс», «Интерпрофавиа», которые специализируются на предоставлении услуг в сфере автоперевозок, и журнал «Аэрокосмический вестник».

6. 7 международная конференция «Реформирование стратегии бизнеса на европейском рынке вооружений» (Лондон, 20-21 фев. 2001г.), организованная компаниями Jane's Information Group и Global Conferences. В ее работе приняли участие 140 представителей правительственных организаций (министерств обороны Великобритании, Франции, Германии, Италии, Норвегии.), крупных корпораций оборонного комплекса (Eads, Bae Systems, Raytheon, Thales), а также Европейского Союза и Организации по сотрудничеству в области средств вооружений OCCAR.

Уровень участия российских компаний в выставках и ярмарках остается невысоким. В большинстве достаточно интересных мероприятий, которые могли бы стать одним из важнейших инструментов продвижения российских товаров и услуг на мировой рынок, отечественные экспортеры и товаропроизводители в 2001г. не участвовали. В фев. 2001г. в г.Бирмингем проходила 5 ежегодная международная выставка медицинского оборудования Medical Device Technology-2001. В эти же сроки состоялась международная выставка по тематике охраны окружающей среды Contamination Control & Cleanroom Products. В сент. в Лондоне состоялась международная выставка «Вооружение и военная техника» (Dsei-2001) В ней приняли участие 600 компаний из 20 стран. На ней была представлена широкая номенклатура продукции военно-технического назначения: бронетехника, артиллерийское и стрелковое вооружение, приборы наведения, оборудование для боевых самолетов и вертолетов, системы защиты и обнаружения боевых кораблей и подводных лодок, средства связи и индивидуальной защиты (бронежилеты, каски, специальное снаряжение для саперов и химзащиты), полевые кухни, санитарные машины.

Венгрия

Принципиально важными являются условия доступа российских товаров на рынок Венгрии после ее присоединения к Европейскому Союзу. Единственной ограничительной мерой дискриминационного характера, которая реально применяется в Венгрии по отношению к товарам российского происхождения, является дополнительная пошлина на импорт из России нитрата аммония. За последние годы в ВР были начаты антидемпинговые процедуры по отношению к ряду

других отечественных товаров, но практически соответствующие ограничительные меры до сих пор не вводились (за исключением общего квотирования с 2002г. ввоза из всех стран некоторых видов сталелитейной продукции). Размер установленной венгерской стороной с 1 янв. 1999г. дополнительной импортной пошлины для российского нитрата аммония составил 5200 фор. за 1 т. (23 долл. по курсу того времени). Однако, за прошедший период мировые цены на данную продукцию повысились, а венгерская нацвалюта девальвировалась. В результате установленное ограничение фактически перестало играть сдерживающую роль. За 2001г. экспорт отечественных азотных удобрений на венгерский рынок увеличился в 4,5 раза по сравнению с уровнем пред.г. Что касается начатых венгерской стороной антидемпинговых расследований по российским древесно-волокнистым плитам и цементу, то указанные процедуры продолжают носить отчетливо «вялотекущий» характер.

Сегодня поставки указанных наших товаров продолжаются без ограничений. Вслед за введением правительством РФ ответных мер против отдельных венгерских экспортных товаров, со стороны МИД ВР в неофициальном порядке было заявлено о готовности прекратить все отмеченные выше процедуры, кроме антидемпинговых расследований по российским черным металлам. Венгрия намерена после вступления в Евросоюз не применять в течение определенного периода часть ограничительных мер ЕС по отношению к ряду отечественных экспортных товаров. Важное значение имеет осуществленный с 14 фев. 2002г. переход на принципы ВТО в торгово-экономических отношениях между Россией и Венгрией. Российская сторона отменила 20 мая 2002г. введенные ранее дополнительные пошлины для отдельных импортных товаров из ВР, а с венгерской стороны готовится снятие ограничений на отечественные азотные удобрения.

С учетом значительного – 1,5 млрд.долл. – дефицита Венгрии в торговле с Россией, а также вследствие ожидаемого ее перехода к общей с ЕС внешнеэкономической политике, имеются основания предполагать, что после 2004г. венгерская сторона может примкнуть к действующим в Евросоюзе сравнительно многочисленным антидемпинговым пошлинам на отечественную экспортную продукцию. Существенные потери могут возникнуть у РФ от применения Венгрией количественных ограничений Евросоюза на поставки российской стали. Потенциальная возможность ущерба связана также с возможным сокращением экспорта в ВР отечественных энергоносителей. Однако, такую возможность следует рассматривать пока как гипотетическую в отношении российской нефти и газа, поскольку коммерческие условия их поставок являются для Венгрии наиболее выгодными, а действующие регламентации ЕС существенных барьеров на данном пути не ставят. Фактически самый значительный ущерб РФ может понести в данной области лишь от сокращения поставок ТВЭЛов, поскольку в сфере обеспечения ядерным топливом регламенты Евросоюза по диверсификации внешних источников снабжения являются очень жесткими. Но здесь действуют и факторы противоположной направленности: уровень цен на ядерное топливо у западноевропейских поставщиков значительно выше, чем у российских экспортеров. Поэтому руководители соответствующих венгерских предприятий и госорганизаций продолжают ориентироваться на дальнейшие закупки ТВЭЛов из России, а также весьма заинтересованно подходят к вопросу об участии отечественных фирм в намеченной модернизации и возможном увеличении мощностей Пакшской АЭС.

Вслед за приходом в ВР к власти весной 2002г. либерально-социалистической коалиции внимание наших партнеров к развитию двусторонних экономических связей с Россией существенно повысилось. Некоторые вопросы дальнейшего формирования этих связей после готовящегося вступления Венгрии в Евросоюз поднимаются. На встрече заместителей Сопредседателей двусторонней Межправительственной комиссии 11-12 июля 2002г. в Москве венгерская сторона намерена обсудить некоторые аспекты модернизации договорно-правовой базы нашего экономического взаимодействия с учетом предстоящего оформления членства ВР в Евросоюзе.

Товарооборот между Россией и Венгрией
в янв.-апр. 2002г., в млн.долл.

	Поставлено на 01.05.2002г.	Изм. по отн. к пост. за янв.-апр. 2001г., %	Абс. увелич./ум. объема пост. по ср. с янв.-апр. 2001г., ±
Товарооборот	716,1	80,6	-172,1
Экспорт	590,6	77,2	-174,8
Импорт	125,5	102,2	+2,7
Сальдо	465,1	72,4	-177,5

Российский экспорт в Венгрию за рассматриваемый период сократился на 22,8%, тогда как объем встречного импорта возрос на 2,2%. В результате стоимостной объем российско-венгерской торговли уменьшился на 19,4%. Главной причиной снижения отечественного экспорта в ВР и всего двустороннего товарооборота явилось дальнейшее понижение цен на вывозимые из РФ энергоносители, а также на некоторые сырьевые товары.

В структуре российского экспорта в ВР доля топливно-сырьевых товаров сократилась: с 98% в 2001г. до 95% – в I кв. 2002г. Снижение уровня цен на поставки российской нефти и газа составило в сумме 72 млн.долл. Физический объем поставок сырой нефти уменьшился на 164 тыс.т. с 1379 до 1215 тыс.т., а поставки природного газа уменьшились на 213 млн.куб.м. с 1898 до 2111 млн.куб.м. Сократились поставки сырого алюминия (на 40 млн.долл.), горячекатаного листового проката (-1,7 млн.долл.) и органических химических соединений (-0,5 млн.долл.). Некоторый рост вывоза железорудного сырья (+591 тыс.долл.), калийных удобрений (+842 тыс.долл.) и черных металлов (+391 тыс.долл.) не смог компенсировать общее сокращение российского экспорта. На уровне аналог. периода 2001г. сохранились поставки азотных удобрений (4,9 млн.долл.), газетной бумаги (1,4 млн.долл.) и ряда других сырьевых товаров. Поставки машин и оборудования достигли 24,4 млн.долл., а их удельный вес в совокупном российском экспорте в Венгрию составил 5% (в I кв. 2001г. – 3%). В т.ч., увеличились поставки газовых турбин (+1,1 млн.долл.), запасных частей к авиатехнике (+7,5 млн.долл.), оборудования для радаров и дальней связи (+2,4 млн.долл.), автомобилей и запчастей к ним (+300 тыс.долл.).

На 34,7% возросли венгерские поставки на отечественный рынок продтоваров. Основной прирост российского импорта из Венгрии обеспечили поставки кукурузы (+8,6 млн.долл.), овощных и фруктовых консервов (+4,6 млн.долл.), соевого масла (+1,4 млн.долл.), моющих средств (+1,7 млн.долл.), а также бумаги, картона, упаковочных материалов и спортивной одежды. В четыре с половиной раза возросли поставки из Венгрии в Россию сборных домов (на 2,8 млн.долл.). Наряду с этим, сократился импорт в Россию венгерской фармацевтической продукции (-12,6 млн.долл.), консервированных овощей и фруктов (-1 млн.долл.), колбасных изделий (-1 млн.долл.) и патоки (-338 тыс.долл.). Ввоз машин и оборудования в РФ из ВР повысился на 4,6%. На 1,3 млн.долл. увеличились поставки автобусов, на 1,1 млн.долл. – отдельных узлов и запасных частей к ним, на 320 тыс.долл. – с/х машин, на 540 тыс.долл. – холодильного оборудования.

Существенное значение в формировании двустороннего экономического сотрудничества между РФ и ВР продолжает сохранять вопрос о погашении оставшейся части задолженности бывшего Советского Союза. Венгерской стороне 15 мая 2002г. минфином России было направлено письмо, в котором официально сообщалось, что российская сторона не намерена одобрить венгерскую сделку о продаже австрийскому банку Meini (за 77,5 млн.долл.) долга бывшего СССР в 250 млн.долл. Новое правительство ВР отменило эту сделку. Российская сторона еще в янв. 2002г. вручила МИД ВР предложения по урегулированию оставшейся части задолженности бывшего СССР на 400 млн.долл. одним пакетом (в т.ч. – поставка рельсовых автобусов на 100 млн.долл., поставка других российских товаров на 150 млн.долл., предоставление услуг на 10 млн.долл., переуступка оставшейся части долга на 140 млн.долл. на условиях 50% оплаты). Российская сторона напомнила о сохраняющемся у нас интересе к участию в строительстве новой и реконструкции действующих веток будапештского метро, а также к поставкам соответствующего подвижного состава. Однако с венгерской стороны ответ до сих пор не поступил.

Вновь актуальным стал вопрос продления срока жизнедеятельности Пакшской АЭС и увеличения ее мощности. По оценке экспертов МАГАТЭ, перспективным было бы параллельное развитие финской АЭС в Ловисе и Пакшской АЭС. Стоимость проекта оценивается на уровне 400 млн.долл. Пока трудно прогнозировать, какую часть международных тендеров выиграют венгерские или российские фирмы.

Особое значение в формировании российско-венгерских торгово-экономических связей приобрел на сегодняшний день многосторонний проект по интеграции на территории ВР нефтепроводов «Дружба» и «Адрия». Соединение этих нефтепроводов и расширение их пропускных мощностей можно осуществить в течение двух лет при объеме инвестиций порядка 25-30 млн.долл. Такая же сумма капиталовложений дополнительно требуется для нового отрезка Омишаль-Шишак. Уже к 2004г. по данной системе нефтепроводов можно осуществлять экспорт из России не менее 5 млн.т. нефти, в т.ч. через Средиземноморье на большегрузных танкерах. В ходе переговоров АО «Транснефть» имело значительные трудности с венгерской компанией МОЛ (один из пяти участников этого трубопроводного проекта). Венгерская сторона заявила о новых дополнительных условиях своего участия в проекте. Вопреки ранее достигнутым предварительным договоренностям МОЛ настаивал на применении тарифа 0,64 долл. за 1 т. на 100 км. за прокачку по нефтепроводу «Дружба» всей российской нефти (а не только дополнительных 5 млн.т., которые будут ежегодно проходить по трубе «Дружба»- «Адрия»). В связи с заинтересованностью в увеличении поставок российской нефти на свои нефтеперерабатывающие заводы, венгерская сторона запросила гарантии от «Транснефти» по объемам соответствующего экспорта. 19 июня 2002г. в Москве АО «Транснефть» и МОЛ подписали соглашение о транзите через Венгрию российской нефти.

Существенным итогом в рамках двустороннего сотрудничества явилась начавшаяся поставка из РФ в ВР рельсовых автобусов РА-2 производства Мытищинского завода в счет погашения задолженности бывшего Советского Союза. До 2004г. планируется экспорт 40 таких автоматрисс на 100 млн.долл. Намечается организовать совместное производство в Венгрии указанных рельсовых автобусов, с возможной их поставкой на рынки третьих стран.

Согласно высказываниям министра экономики и транспорта ВР Иштвана Чиллага, – который практически утвержден на пост Сопредседателя венгерской части двусторонней Межправкомиссии, – на ближайшую перспективу возрастает значение экономического сотрудничества ВР с субъектами РФ. Существенная роль в развитии данных связей нашими партнерами отводится Эксимбанку ВР, который уже в 2001г. 15% всех кредитов предоставил для увеличения экспорта на российский рынок. В т.ч. для этого 4 июня 2002г. Эксимбанк заключил соглашение со Сбербанком России по краткосрочному и среднесрочному кредитованию.

Венгерская сторона в ходе предстоящих встреч намерена обсудить вопросы, связанные с модернизацией правовой базы нашего двустороннего экономического сотрудничества. Среди конкретных вопросов такого рода выделяется ожидаемое в будущем почти «автоматическое» прекращение действия Договора о торговле и мореплавании между СССР и ВНР от 1947г., т.к. вслед за присоединением Венгрии к Евросоюзу она должна будет использовать правовые нормы ЕС в области регулирования своих внешнеэкономических связей. Одним из последствий этого может стать исчезновение нормативно-правовой базы для функционирования торговых представительств обеих стран.

Россия является пятым по значению внешнеторговым партнером Венгрии. Одновременно Венгерская Республика продолжает входить в десятку ведущих стран в структуре внешней торговли Российской Федерации с дальним зарубежьем. Совокупный объем вывоза товаров и услуг из РФ в ВР за 2000-01гг. составлял ежегодно 2,5 млрд. долл., тогда как встречный импорт формировался на уровне 0,5 млрд.долл. Актив товарооборота РФ с ВР за последние годы устойчиво складывается в 2 млрд.долл. Значение Венгрии среди государств ЦВЕ, с точки зрения внешнеэкономических инте-

ресов России, является важным не только в плане надежного рынка сбыта целого ряда отечественных товаров, но и в отношении их транзита на рынки других стран. Российско-венгерское инвестиционное сотрудничество обеспечивает предпосылки для увеличения вывоза отечественной продукции не только собственно в Венгерскую Республику, но также в Европейский Союз и государства Балканского полуострова.

Вьетнам

Дипотношения СССР с Вьетнамом установлены 30 янв. 1950г., в дек. 1991г. СРВ признала Российскую Федерацию продолжательницей СССР. С 1991г. между Вьетнамом и Россией заключено 30 межгосударственных и межправительственных документов. В ходе визита в Москву в 1994г. премьер-министра СРВ подписан Договор об основах дружественных отношений. В 1997г. в рамках визита в СРВ председателя правительства России стороны приняли Декларацию о содействии развитию торгово-экономического и научно-технического сотрудничества. В 1998г. РФ с официальным визитом посетил президент СРВ Чан Дык Лыонг, в 2000г. – премьер-министр правительства СРВ Фан Ван Кхай.

Происходит обмен визитами министров иностранных дел двух стран – в 2000г. в Ханое побывал И.С. Иванов, в 2001г. Москву посетил мининдел СРВ Нгуен Зи Ниен. Регулярный характер носят встречи парламентариев. В 1997г. с официальным визитом Ханой посетил председатель Госдумы России Г.Н.Селезнев, в апр. и сент. 2002г. во Вьетнаме находились делегации Госдумы, а в окт. 2000г. и в июле 2001г. в Москве побывали делегации Национального собрания СРВ.

В 2001г. (28 фев.-2 марта) состоялся первый в истории двусторонних связей официальный визит во Вьетнам главы российского государства. В ходе пребывания В.В.Путина в Ханое подписана Российско-Вьетнамская декларация о стратегическом партнерстве, межправительственные протоколы об инвентаризации двусторонней договорно-правовой базы, расширении сотрудничества в области нефтедобычи, а также ряд документов о сотрудничестве в области стандартизации, предупреждения и ликвидации последствий стихийных бедствий, в банковской сфере.

Важным шагом на пути реализации достигнутых в ходе российско-вьетнамского саммита договоренностей стал визит во Вьетнам в марте 2002г. председателя правительства М.М.Касьянова, во время которого были обсуждены актуальные проблемы двустороннего взаимодействия, прежде всего в торгово-экономической области, подписаны четыре межправительственных и три межведомственных документа. В рамках торгово-экономичееких отношений с 1992г. проведено восемь заседаний двусторонней Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК).

Россия занимает 8 место в списке стран-инвесторов в экономику СРВ с общим объемом капиталовложений 1,5 млрд.долл. (без учета СП «Вьетсовпетро»). За 6 мес. 2002г. объем взаимной торговли составил 330 млн.долл., что на 40% выше аналог. показателя пред.г. (за весь 2001г. – 550 млн.долл.). При российском техсодействии построено 300 объектов в разных отраслях народного хозяйства СРВ, в т.ч. крупнейший в ЮВА гидроузел «Хоабинь» (1920 мвт.). Продолжает эффективно работать СП по разведке и добыче нефти на континентальном шельфе юга Вьетнама «Вьетсовпетро» (в 2001г. им добыто 13,3 млн.т. нефти, что составляет 80% общей добычи в стране). В рамках СП «Вьетросс» стороны ведут работы по строительству первого во Вьетнаме НПЗ проектной мощностью 6,5 млн.т. в год.

Российские регионы проявляют заинтересованность в установлении прямых контактов с провинциями СРВ. Наиболее активно работают на вьетнамском направлении Республика Татарстан, Приморский и Хабаровский края, Нижегородская, Ярославская, Саратовская, Свердловская и Ростовская обл. В рамках МПК действует рабочая группа по межрегиональному сотрудничеству.

Расширяются взаимовыгодные научно-технологические связи. Подписаны соглашения о сотрудничестве между научными учреждениями, согласованы более 20 приоритетных направлений в сфере передачи технологий.

Ежегодно Россия выделяет 100 (в 2001/02гг. – 135) госстипендий вьетнамским студентам и аспирантам. В сфере культуры подписан протокол о межведомственном сотрудничестве на 2000-03гг., предусматривающий обмен специалистами в области культуры и искусства, художественными коллективами. Достигнута договоренность о проведении на регулярной основе Дней культуры Вьетнама в России и России во Вьетнаме.

Правовой основой сотрудничества в двусторонних консульских отношениях данной являются Консульская конвенция 1978г., Соглашение о принципах направления и приема вьетнамских граждан на работу на предприятиях, в объединениях и организациях Российской Федерации 1992г., Соглашение об условиях взаимных поездок граждан 1993г. Российские граждане – владельцы дипломатических и служебных паспортов имеют право на безвизовый въезд во Вьетнам. Лицам с общегражданскими паспортами необходимо получение въездной визы.

Гаити

Дипотношения между Россией и Гаити установлены 2 июня 1996г. на уровне послов по совместительству. Посол России (по совместительству, из Венесуэлы) – А.А.Ермаков (верительные грамоты вручил 16.1.2001г.) Правительство Гаити высказало намерение назначить своего посла в Москву (по совместительству), готово содействовать учреждению в Гаити института почетного консула России. Прорабатывается вопрос о назначении на этот пост предпринимателя Ж.Воле-ля.

С начала возникновения кризиса на Гаити Россия в качестве постоянного члена Совета безопасности активно участвовала в процессе мирного урегулирования, восстановления там демократии и конституционного порядка, неоднократно выступала с заявлениями по этому поводу.

В результате поездки на Гаити в дек. 1994г. представителя МИД (директор ЛАД Тюрденев В.Л.) удалось ознакомиться «на месте» с ситуацией в стране и установить первые официальные контакты с местным руководством. В конце

1994г.-начале 1995г. состоялся первый обмен посланиями между министрами иностранных дел обоих государств.

По приглашению гаитянцев в церемонии инаугурации президента Р.Преваля в качестве представителя России принял участие постпред РФ в ООН С.В.Лавров (6-9 фев. 1996г.), который передал президенту Р.Превалю устное поздравление от имени Б.Н.Ельцина, вручил мининдел Ф.Лоншану личное послание Е.М.Примакова.

Гаитянской стороне в ответ на просьбу Ф.Лоншана был направлен составленный на основе информации МВЭС РФ перечень конкретных областей двустороннего торгово-экономического обмена, в которых заинтересована Россия. Одновременно были запрошены конкретные предложения гаитянцев в сфере торгово-экономического сотрудничества, а также сведения об импортных потребностях Гаити и ее экспортных возможностях. В ответном послании от 10 апр. 1996г. гаитянский мининдел от имени правительства своей страны обратился с предложением установить с Россией дипотношения.

С российской стороны выражалась готовность к налаживанию взаимовыгодного сотрудничества в политической и других сферах, в т.ч. торгово-экономической, научно-технической, культурной и гуманитарной, установлению делегационного обмена, формированию договорно-правовой базы двусторонних отношений. Гаитянцы с удовлетворением воспринимают такой подход и в практическом плане рассчитывают на российскую помощь в области образования.

Гаитянцы готовы к ведению работы по формированию договорно-правовой базы двусторонних отношений, прежде всего для сотрудничества в борьбе с наркотрафиком, для развития торговых, научных и культурных связей. В 1999-2000гг. они заявляли о готовности рассмотреть проекты соглашений о сотрудничестве в борьбе с наркобизнесом и о правовой помощи по гражданским и уголовным делам. На рассмотрении сторон находится проект протокола о межмидовских консультациях С гаитянской стороны выражался интерес также к развитию экономических отношений, импорту из России автомашин «Нива» и среднегабаритных автобусов, порошкового молока, растительного масла, томатной пасты и зерна.

В ходе визита роспосла по совместительству на Гаити в янв. 2001г. руководство страны выразило заинтересованность в развитии сотрудничества в области туризма, предложило ряд проектов в этой сфере. Гаитянцы продолжали привлекать внимание российской стороны к ряду проектов в таких сферах, как здравоохранение, образование. Россия продолжила практику предоставления государственных стипендий гаитянским гражданам и на 2002гг. предоставлено 4 стипендии. В плане культурного сотрудничества гаитянская сторона проявляла интерес к обмену художественными выставками, организации гастролей артистов.

Товарооборот в 2001г. – 0,9 млн.долл.США. Наш экспорт: черные металлы, прокат плоский из железа и стали. Импорт отсутствует. Товарооборот с Россией в 2000г., по данным ГТК, составил 1 млн.долл. (в т.ч. экспорт из России – 0,6 млн. долл.).

Гайана

Дипотношения с СССР были установлены 17.12.1970г. Гайана признала Россию в качестве государства-продолжателя СССР 8 янв. 1992г. Посол России в Гайане – В.С.Стариков (верительные грамоты вручил 4.9.2002г.). Посол Гайаны в России по совместительству (с резиденцией в Лондоне) – Лалешвар Кумар Нарайам Сингх (аккредитован 20.06. 1995г.). Телефоны посольства России: (592) 225-2179, 226-9773.

В апр. 1978г. состоялся официальный визит в Москву в то время премьер-министра Гайаны Ф.Бернхэма. В последующие годы между нашими странами были подписаны соглашения о торговле, об экономическом, культурном и научном сотрудничестве, о морском рыболовстве. С 1984г. поддерживается практика консультаций по линии МИДов. В 1988г. Гайану посетила делегация Верховного Совета СССР, которая передала приглашение гайанским парламентариям осуществить ответный визит. Приглашение подтверждалось в 1989 и в 1990гг., но не было реализовано гайанцами по финансовым причинам.

После распада СССР в условиях переживаемых обеими странами серьезных финансово-экономических трудностей произошло заметное снижение интенсивности российско-гайанских связей. В Джорджтауне были закрыты представительства ССОД и «Авиаэкспорта», корпункт ТАСС и бюро АПН, покинули страну работавшие там российские специалисты-медики. В 1991г. гайанское руководство, сославшись на финансовые соображения, отказалось от аренды здания для посольства в Москве и снизило свое представительство до уровня консульства, которое по тем же самым причинам было закрыто в сент. 1994г.

В гайанской внешнеполитической концепции зафиксировано, что страна «продолжит поиски путей и форм расширения отношений с Российской Федерацией, имеющих многолетние корни и дружественные традиции». Такую установку неоднократно подтверждали руководители Гайаны. В Джорджтауне позитивно воспринимают активизацию внешней политики России на латиноамериканском направлении, наши акции и инициативы, направленные на урегулирование региональных конфликтов.

В апр. 1995г. подписан двусторонний протокол о межмидовских консультациях. В мае 1999г. завершился процесс перерегистрации на Россию собственности бывшего СССР на территории Гайаны. Подготовлен и находится на рассмотрении гайанской стороны проект межправительственного соглашения о сотрудничестве в области культуры, науки, образования, спорта и туризма (соглашение 1978г. не отвечает нынешним реалиям). В стадии согласования – предложенный гайанцами проект соглашения о взаимном признании дипломов об образовании, ученых степеней и званий. Нашим интересам отвечало бы также оформление договоренностей о взаимодействии с гайанцами в борьбе с незаконным оборотом наркотиков и оружия, оказании правовой помощи по уголовным делам. Сейчас рассматривается вопрос об установлении сотрудничества между правоохранительными органами.

В 1999г. в рамках Парижского клуба в принципе решен вопрос о рефинансировании задолжен-

ности гайанского правительства ВО «Авиаэкспорт» за 3 вертолета МИ-8, поставленные в 1984г., в 8,876 млн.долл. плюс штрафные платежи. Минфин России направил свои предложения для подготовки соглашения о реструктуризации долга.

Рассматривался вопрос о направлении на работу в Гайану по контрактам российских врачей, инженеров, преподавателей и специалистов других профессий. Минздрав предложил заключить соответствующее межведомственное соглашение. Гайанцы, со своей стороны, направили в минтруд перечень должностей, с указанием условий найма наших специалистов, которые, однако, во многом оказались неудовлетворительными для нас. Однако в 2001г. в Гайанский университет выехал по контракту преподаватель из России.

В 2001г. товарооборот (включая через третьи страны) составил 5,2 млн.долл.США. Гайана импортировала продукцию черной металлургии (стальной листовой прокат и арматура), которая поставлялась в основном через третьи страны. Помимо этого из ЕС в Гайану доставлены потребительские товары российского производства (ткани, одежда, металлическая посуда, бытовая электротехника). Из Гайаны ввезены бокситы (210 тыс.т.) по заказам холдинга «Русский алюминий».

Товарооборот в 2001г., по данным ГТК, составил 0,3 млн.долл.: экспорт – 0,2 млн. (стальной прокат, бумага газетная), импорт – 0,1 млн. (рис, пластмассы, лес). В 2000г. прямой товарооборот отсутствовал.

Со стороны руководства страны, лидеров правящей и оппозиционных партий, представителей деловых кругов выражается стремление к расширению двусторонних торгово-экономических и культурных отношений на основе партнерства и взаимной выгоды. В деловых кругах Джорджтауна считают, что Россия могла бы предложить для поставки автомобили, ткани, удобрения, сельхозмашины, дорожно-строительную технику. Что касается гайанских товаров, то большинство из них, как считают сами гайанцы, неконкурентоспособны и поэтому в основном предназначены для преференциальных рынков (США, ЕС).

В долгосрочной перспективе Гайана может представлять интерес для России как торгово-экономический партнер. Это определяется наличием в стране крупных запасов бокситов, древесины ценных пород. Добываются золото и алмазы. Гайана богата рыбными ресурсами, производит сахар, рис; имеет значительные неосвоенные гидроэнергетические ресурсы.

По мнению гайанцев, перспективной формой сотрудничества могло бы стать создание совместных предприятий в различных сферах, поставки речных судов из России. Обсуждались вопросы о создании СП по производству и реализации российской водки и гайанского рома, о российском участии в развитии горнорудной промышленности, о проведении работ по модернизации портов страны. Однако слаборазвитая гайанская инфраструктура требует больших капвложений до получения прибыли. К перспективным направлениям двустороннего торгово-экономического сотрудничества, по оценке минэкономразвития, можно отнести горнодобычу (бокситы), электроэнергетику, строительство объектов транспортной инфраструктуры, поставку автомобилей, дорожно-строительной техники.

Госкомрыболовство России выражает готовность к сотрудничеству с Гайаной в сфере рыбного хозяйства, в т.ч. в плане коммерческого партнерства с использованием таких его форм как создание СП, аренда российских судов для промысла под флагом Российской Федерации, а также задействование крупных судов в качестве стационарных рыбоперерабатывающих предприятий.

В стране работают 200 выпускников вузов бывшего СССР и России. Хороший резонанс имело возобновление выделения стипендии в российские вузы, куда, после двухлетнего перерыва, в 1998г. выехали трое гайанцев. На 2001г. было выделено 10 стипендий, но кандидаты не смогли выехать из-за отсутствия средств. На 2002г. выделено 3 стипендии.

Гватемала

История российско-гватемальских отношений насчитывает 120 лет. Первые контакты между царской Россией и Республикой Гватемала установлены в конце XIX в. путем обмена посланиями между главами двух государств – президентом Р.Барриосом и царем Александром II (1880г.).

Дипотношения между СССР и Гватемалой установлены 19 апр. 1945г. В начале 1946г. в Москву в качестве представителя Гватемалы в ранге посланника прибыл известный писатель Л.Кардоса-и-Арагон. Однако из-за отсутствия финансовых средств на содержание миссии в июле того же года он был отозван. Советский Союз в Гватемалу своего представителя не направлял.

В период «холодной войны» отношения между нашими странами были заморожены, но не прерывались. Таким образом, де-юре они сохранялись до момента их нормализации – 4 янв. 1991г., когда было подписано коммюнике об обмене диппредставительствами. 8 янв. 1992г. правительство Гватемалы признало Российскую Федерацию в качестве государства-продолжателя СССР.

В янв. 1995г. в Москве было учреждено гватемальское посольство. В фев. того же года в России был аккредитован гватемальский посол, а в фев. 1997г. посол РФ в Коста-Рике вручил верительные грамоты президенту Гватемалы в качестве посла России по совместительству. В июне 1998г. в Гватемале открылось российское диппредставительство, которое на начальном этапе возглавил временный поверенный в делах России, что рассматривается гватемальской стороной как первый шаг к учреждению полномасштабного посольства РФ в Гватемале.

Наша страна совместно с другими заинтересованными государствами и международными организациями поддерживала мирный процесс в Центральной Америке, включая Гватемалу. Президент России направил на церемонию подписания Договора о прочном и длительном мире между правительством и Гватемальским национальным революционным единством (29 дек. 1996г.) своего специального представителя, который передал его личное послание президенту Гватемалы. Три российских офицера участвовали в контроле за выполнением мирных соглашений в составе миссии военных наблюдателей ООН.

Крупным событием регионального характера, оказавшим большое влияние на интенсификацию контактов с центральноамериканскими государ-

ствами, в т.ч. с Гватемалой, стала первая многосторонняя встреча мининдел России с руководителями внешнеполитических ведомств центральноамериканских стран (Сан-Хосе, 28 нояб. 1997г.).

В 1999г. удалось существенно продвинуть российско-гватемальские отношения. Главным событием стала реализация первого в истории официального визита мининдел Гватемалы Э.Стейна в Россию (22-25 мая). По итогам переговоров подписаны Совместное заявление и ряд двусторонних соглашений: о межмидовских консультациях; о сотрудничестве в области культуры, науки, образования и спорта (по частным контрактам в Гватемале работают 8 российских тренеров); о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам.

В нояб. 2000г. делегация Госдумы во главе с Г.Н.Селезневым посетила Гватемалу с официальным визитом. Гватемальские парламентарии находились в России с ответным визитом в мае 2002г. Важным событием в двусторонних отношениях стали мероприятия, посвященные празднованию в 2000г. 55 годовщины установления дипотношений между нашими странами. Министры иностранных дел обоих государств обменялись приветственными посланиями по случаю юбилея. В 2000г. в Гватемале прошли гастроли Государственного академического ансамбля народного танца Республики Башкортостан им.Гаскарова, организованные российским посольством.

Торговые связи России с Гватемалой осуществляются на основе отдельных коммерческих сделок через третьи страны и международные биржи. Торговля мало диверсифицирована и носит нестабильный характер. В 2001г. двусторонний товарооборот составил 74,6 млн.долл. (2000г. – 72 млн.долл.), в т.ч. российский экспорт – 43,3 млн.долл. (2000г. – 60 млн.долл.). Из России в основном поступали удобрения, металл и металлопрокат. В нашу страну импортировался главным образом сахар.

С 1997г. Россия начала выделять стипендии для обучения гватемальских граждан в российских вузах (сейчас – 15 стипендий, из них 10 для получения высшего образования и 5 – в аспирантуру). Эта квота систематически недоиспользуется (в 2001г. на учебу прибыли 7 чел.).

Туристические связи с Россией практически не развиты, однако Гватемала проявляет заинтересованность в подписании с нами соответствующего соглашения.

Германия

Торгово-политические отношения. В системе внешнеэкономических приоритетов Германии Российская Федерация занимает особое место.

– Россия является важнейшим поставщиком энергоносителей на германский рынок, создав для этого соответствующую капиталоемкую транспортную инфраструктуру;

– Россия представляет интерес для Германии как емкий рынок для своей экспортной продукции и как возможный «плацдарм» для проникновения своих товаров на рынки третьих стран (Средняя Азия, Закавказье, отчасти Китай, Иран и другие страны);

– Россия представляет для Германии (ЕС) интерес и как значительное экономическое пространство, способное расширить сферу действия новой европейской резервной валюты евро в противовес доллару;

– Германия заинтересована во взаимодействии с Россией, как с силой, способной в определенной мере сбалансировать американское влияние на континенте;

– Германию устраивает нынешняя экономическая слабость России с точки зрения формирования новых рамочных условий сотрудничества, способных дать ей долгосрочные преимущества.

В последние годы Россия уступила ведущую позицию в сфере экономических приоритетов Германии и занимает место после стран ЦВЕ (в первую очередь кандидатов на вступление в ЕС), Китая и стран Южной Америки.

На перспективы российско-германских экономических отношений серьезное внимание оказывают «политико-бюрократическое» противостояние между Россией и ЕС по вопросу предоставления российской экономике рыночного статуса, а также процессы, связанные с предстоящим вступлением России в ВТО.

Неоднократные, в т.ч. и в 2001г., обещания немецкой стороны способствовать скорейшему вступлению России в ВТО пока можно отнести скорее к разряду деклараций, рассчитанных на обеспечение либеральных отношений со стороны России к хозяйствующим субъектам Германии. Сама же Германия, делегировавшая право ведения переговоров по данному вопросу ЕС, не в состоянии и, как показывает практика, не стремится сегодня обеспечить необходимые рамочные условия экономического сотрудничества без согласования с партнерами или путем их убеждения.

Выдвинутая ЕС, при активной поддержке со стороны Германии, идея европейского экономического пространства с участием России, как представляется, также имеет далеко идущие политические мотивы.

Во-первых, в силу стабилизации в России возрастает интерес к долгосрочному сотрудничеству, причем не только у ЕС в целом, но и у отдельных его членов.

Во-вторых, Европа начала осознавать степень своей зависимости от состояния и перспектив развития топливно-энергетического комплекса России, в связи с чем была озвучена идея энергетической программы с демонстрацией намерений закрепить свой экономический интерес в форме стратегического партнерства.

В-третьих, особенно после событий 11 сент., проглядывает соперничество между США странами ЕС в укреплении связей и сотрудничества с Россией. Это подтолкнуло Европейский Союз к выдвижению долгосрочных инициатив, понимая при этом, что создание европейского экономического пространства – дело очень далекого будущего, но сам факт разработки концепции имеет определенное политическое звучание.

В-четвертых, немаловажное значение имеют не высказываемые, но явно просматриваемые, планы использования России в качестве плацдарма для доступа, в частности, к каспийской и среднеазиатской нефти.

Использование страхового общества «Гермес» в качестве значимой составляющей системы двусторонних торгово-экономических отношений, с точки зрения поддержки национальных произво-

дителей, для Германии весьма важно. Однако, признавая тот факт, что условия кредитования по существующей схеме не удовлетворяют российскую сторону, руководство ФРГ не торопится их менять. Германия не форсирует, а иногда и препятствует оказанию содействия по улучшению рейтинга России в шкале рисков ОЭСР и ее переводе в более высокую группу.

Одной из стратегических задач Германии является принуждение России к безусловному погашению задолженности перед Парижским клубом и в переводных рублях. Минфин ФРГ занимает в этом вопросе предельно жесткую позицию, что и было продемонстрировано на переговорах в рамках Стратегической рабочей группы.

Информация о перспективных для России товарных рынках ФРГ. Анализ перспектив расширения российского экспорта в Германию свидетельствует о том, что экстенсивный базис для его динамичного роста при нынешней структуре практически исчерпан, но его развитие в среднесрочной перспективе будет определяться поставками энергоносителей, другого сырья и полуфабрикатов, конъюнктура которых на германском рынке пока благоприятная. Реальный рост экспорта в ФРГ отечественной машинно-технической продукции может быть обеспечен лишь в результате налаживания производственной кооперации с одновременной гармонизацией стандартов на промышленные изделия между Россией и ЕС, создания условий для перетока финансового капитала в реальный сектор экономики России.

Мониторинг состояния рынка Германии показывает, что имеется возможность расширения поставок черных металлов, за счет эффективных видов стального проката с антикоррозийными покрытиями, высококачественных специальных и электротехнических сталей, ферросплавов.

Одновременно существует опасность применения нетарифных протекционистских мер со стороны ЕС к поставкам отечественной металлопродукции, аналогичных мерам США. Этот блок требует серьезного анализа с точки зрения вполне реальных перспектив эскалации нетарифных барьеров против России, что может быть усилено требованиями о закрытии некоторых отечественных так называемых «неэффективных сталелитейных производств».

Учитывая высокую зависимость ФРГ от импорта цветных металлов и прогнозируемый рост мировых цен на них, существует объективная возможность наращивания поставок российских цветных металлов и сплавов, металлов платиновой группы, редкоземельных металлов.

Перспективным является сбыт на европейском рынке российских ювелирных изделий из драгоценных металлов и камней, в т.ч. в рамках производственной кооперации с немецкими фирмами по созданию новых видов изделий.

Прогнозируется сохранение устойчивого спроса на немецком рынке и на отечественную химическую продукцию, в основном в виде сырья и полуфабрикатов (например, полиэтилен).

Экспорт продукции лесной и целлюлозно-бумажной промышленности, хотя и имеет тенденцию к росту, сдерживается из-за отсутствия у отечественных производителей современной производственной базы, узкого, примитивного ассортимента, а также слабого маркетинга и, как следствие, недостаточного учета и координации выступления на немецком рынке большого числа российских экспортеров в условиях превышения предложения над спросом по ряду товарных позиций.

В течение ряда лет на германском рынке будет существовать устойчивый спрос на российскую продукцию деревопереработки с достаточно высокой степенью добавочной стоимости, в т.ч., массив, клееный брус, фанера, ДСП по евростандартам, крафт-лайнер, недорогие виды мебели и т.п.

Особо следует выделить возможности участия российских предприятий авиапромышленности и поставщиков авиационных материалов на кооперационной основе в крупных европейских проектах с участием Германии в рамках ЕАДС, в т.ч., в производстве отдельных узлов и блоков пассажирских самолетов серии «А-300», а также возможно в производстве других машин «трехсотой» серии. Актуальным остается вопрос крупномасштабных поставок в Германию и Европу широкой гаммы авиационных материалов. Сотрудничество с ЕАДС обуславливается немецкими (европейскими) партнерами необходимостью открытия российского рынка для поставок западной авиационной техники на льготных условиях.

Данная проблематика базируется на крайне жесткой и хорошо скоординированной позиции европейской компании ЕАДС, которая строит свою стратегию работы на мировом рынке в конкуренции с фирмами США, без участия российских авиационных предприятий, или с их минимальным участием на вспомогательных ролях. Ввиду отсутствия у России четкой концепции и градации приоритетов в этой сфере германская (и уже объединившаяся европейская промышленность) ориентируется на фрагментарное решение важных для себя вопросов в отдельных секторах отрасли. В сложившейся ситуации можно лишь в очередной раз рекомендовать разработать актуальный перечень долгосрочных российских интересов в авиационной сфере для доведения до сведения германской стороны и начала обсуждения путей (в т.ч. компромиссных) достижения своих интересов с учетом пакета приоритетов.

Связи с регионами РФ

Приволжский федеральный округ РФ. Предприятия и организации ряда регионов, входящих в состав округа, осуществляли в 2001г. совместные проекты с немецкими фирмами в сфере производства сельскохозяйственной техники. Фирма «Франц Кляйне Агратехник ГмбХ» осуществляла проекты в области производства с/х техники и оборудования: сеялки точного высева «мультикорн» в Татарстане на базе ОКБ «Союз» и в Башкортостане на базе «Башсельмаша», свеклоуборочной прицепной техники в Татарстане на базе ОКБ «Союз», самоходных свеклоуборочных комбайнов совместно с компанией «Клиринг» в Башкортостане, г. Давлеканово.

Республика Татарстан лидирует в округе по объему привлеченных иностранных инвестиций и одним из основных торговых партнеров которой является ФРГ, занимающая на протяжении ряда последних лет 1 место по объемам внешнеторгового оборота среди стран-торговых партнеров Татарстана.

В 2001г. объем товарооборота между Татарстаном и ФРГ составил 400 млн.долл., при этом объем экспорта на уровне 340 млн.долл., а объем импорта – 60 млн.долл. Экспорт Татарстана в ФРГ имеет сырьевую направленность и доля в нем сырой нефти и нефтепродуктов составляла в последние годы от 58% до 80%.

Рекордным по объему привлеченных немецких инвестиций был 1998г., когда он составил 315 млн.долл. В 2000г. объем немецких инвестиций составил 1,9 млн.долл., а в I пол. 2001г. – 0,8 млн.долл. В структуре инвестиций большую часть имеют прочие инвестиции.

Наиболее активно сотрудничество с немецкими партнерами развивается в нефтехимической и нефтяной сферах.

ОАО «Нижнекамскнефтехим» активно сотрудничает с немецкими фирмами БАСФ, МРХ, «Рур-Петрол», «Хайм-Пегас-Мульштайн», «Райн-Карбо-Хеми», «Каучук Гезельшафт», «Джакота», «Хеш», на которые приходится до 50% всех экспортных контрактов этой организации. До 50% всех закупок предприятия обеспечивается за счет импорта необходимого оборудования и материалов из Германии. В области инвестиционного сотрудничества ОАО «Нижнекамскнефтехим» наиболее активно сотрудничает с концерном БАСФ. Совместно с концерном планируется ряд инвестиционных проектов: производство вспенивающегося полистирола (необходимый объем инвестиций составляет 34 млн.долл.), производство химических средств защиты растений (4,5 млн.долл.), причем эта работа ведется в рамках Соглашения о стратегическом партнерстве по организации этих производств в г.Нижнекамске. В 2001г. создано и успешно начало работать предприятие «Эластокам», которое является СП с фирмой «Эластогран» – дочерней фирмой концерна БАСФ. Продукция этого предприятия значительно расширит ассортимент теплоизоляционных материалов.

Немецкая фирма «Линде» оказывает комплекс инжиниринговых услуг по реконструкции действующих и проектированию новых производств на ОАО «Нижнекамскнефтехим» и ОАО «Нижнекамский НПЗ». Немецкая фирма МРХ участвует в качестве оффтейкера в схеме кредитования со стороны консорциума западных, в т.ч. 4 немецких банков, проекта по строительству установки гидроочистки дизельного топлива на ОАО «Нижнекамскнефтехим». Фирма «Винтерсхалл» собирается в 2002г. переработать 400 тыс.т. газового конденсата, который она добудет в Западной Сибири, на ОАО «Нижнекамскнефтехим».

ОАО «Татнефть» осуществляет закупку оборудования и материалов в больших объемах у фирм «Клариант» и «БМП». Помимо этого в 1999-2000гг. предприятие участвовало в программе закупок комбайнов фирмы «Кейс», призведенных на немецких предприятиях. В окт. 2001г. между ОАО «Татнефть» и «Коммерцбанк АГ» подписано кредитное соглашение, согласно которому ОАО «Татнефть» получает кредит в 125 млн.долл. сроком на 2г., который обеспечивается контрактами на поставку продукции ОАО «Татнефть». Средства будут направлены на развитие производственной базы предприятия.

На ОАО «Казаньоргсинтез» многие технологические процессы осуществляются на немецком оборудовании, что обусловливает постоянное сотрудничество предприятия с немецкими фирмами-разработчиками технологий и поставщиками расходных материалов. В разное время закупались оборудование, запасные части и химикаты у фирм «Тиссен-Райнсталь», «Итра», «Мавег», «Самсон», «Байер», «Кенигс Дойчланд», КСБ, «Палл», «Зальцгиттер». Экспорт продуктов нефтехимии – полиэтилена и этиленгликоля – осуществляется фирмам «Хелм», «Хемокомплекс», «Мавег».

ОАО «КамАЗ» прорабатывает ряд проектов по организации совместных производств с немецкими производителями автомобильных компонентов: организация совместного производства коробок передач для всех типов российских грузовых автомобилей и автобусов с частичной локализацией выпуска деталей с фирмой «Цанрадфабрик Фридрихсхафен»; организация совместного производства гидроусилителей руля для всех типов российских автомобилей и автобусов с локализацией выпуска деталей с фирмой «РБЛ Бремзунд Ленксистеме»; организация совместного производства 4 и 6 цилиндровых дизельных двигателей широкого применения рядной компоновки, мощностью 100-300 л./с. совместно с «Даймлер-Крайслер»; организация производства тормозных систем для всех типов российских грузовых автомобилей и автобусов с частичной локализацией выпуска деталей совместно с фирмой «Вабко»; организация на ОАО «КамАЗ» сборочного производства легковых автомобилей особо малого класса и силовых агрегатов к ним с последующей локализацией производства деталей и компонентов.

На территории Татарстана зарегистрировано 20 совместных предприятий с участием партнеров из Германии. Наиболее успешно осуществляют свою деятельность ЗАО «Петрокам» (переработка нефти с получением дизтоплива, мазута), ЗАО «Татойлгаз» (добыча и переработка нефти и газа, капитальное строительство), ООО «ФДО Автомобильные компоненты» (выпуск компонентов для легковых автомобилей, устройств центральной блокировки дверей и другой продукции), ООО «Приводная техника Фойт-КМПО» (производство приводных устройств).

Нижегородская обл. В 2000г. ее товарооборот с Германией составил 145 млн.долл. (экспорт – 77 млн.долл., импорт – 68 млн.долл. В I пол. 2001г. товарооборот составил 71 млн.долл. (экспорт – 39 млн.долл., импорт – 32 млн.долл. Товарооборот в 2001г. ожидается на уровне 2000г. В структуре экспорта из области в Германию преобладают бумага и изделия из бумажной массы (40%), химические и нефтехимические продукты (26%). Экспорт в Германию осуществляет 80 предприятий обл., среди них: АО «Волга» (бумага – 20 млн.долл.), АО «Мехинструмент» (строительные опоры – 1,2 млн.долл.), АО «Борский стекольный завод» (стекло зеркальное – 0,8 млн.долл.), ЗАО «Маяк» (верхняя одежда – 1,4 млн.долл.), АО «Синтех» (этиловая жидкость – 5,8 млн.долл.).

В структуре импорта преобладают оборудование, продукция машиностроения (32%), химические и нефтехимические продукты (13%), бумага, печатная продукция (11%), пластмассы и изделия из них (5,2%), электрические машины и оборудование (3%). Импорт из Германии осуществляют 200 предприятий области, среди которых: АО «Волга» (оборудование и химические соединения – 8,8 млн.долл.), АО «Борский стекольный завод»

(станки, оборудование, погрузчики – 4,2 млн. долл.), АО «Масложировой комбинат» (жир говяжий технический – 1,7 млн.долл.), АО «Нижфарм» (сырье для производства лекарств), АО «ГАЗ» (специальная пленка, насосы, запчасти), ЗАО «Капелла» (составляющие для производства шампуней). Всего в Нижегородской обл. создано 72 российско-германских СП.

В Нижегородской обл. реализуется Соглашение об основных направлениях межрегионального сотрудничества между землей Северный Рейн-Вестфалия и Нижегородской обл., в рамках которого проводятся Кооперационные биржи предпринимателей земли Северный Рейн-Вестфалия (последние были в марте 2001г. в Германии и в окт. 2001г. в Нижнем Новгороде). В качестве приоритетных определены направления сотрудничества: машиностроение, нефтехимия, лесопроизводство и глубокая переработка древесины, создание совместной лесной биржи в Германии, логистика, экология и энергосбережение, АПК и перерабатывающая промышленность.

В рамках сотрудничества с предприятиями этой германской земли реализуются проекты: модернизация производства сельскохозяйственной техники АО «Мельинвест» компанией «Рила»; информационное, консультационное, методическое взаимодействие между Палатами малого предпринимательства и ремесел Дортмунда и Нижегородской обл.

Наряду с этими проектами с участием немецких инвесторов в области осуществляются проекты в сфере производства: оборудование завода по производству напольных ПВХ-покрытий фирмы «Крафтанлаген»; производство котлов и блочных котельных в Борском р-не совместно с фирмой DHAL; совместный с фирмой «ХТ Тропласт АГ» проект по строительству завода и организации производства пленки «триплекс» для автомобильного стекла и стеклопакетов в г. Бор, Нижегородской обл. на 80 млн. марок; совместный с фирмой «Ре-Электротех Ресайклинг энд Трейдинг» проект строительства в Борском р-не, Нижегородской обл. завода по производству напольных ПВХ-покрытий и пленочных отделочных материалов на 54 млн. марок. С российской стороны участвуют АО «ПромспецИмпекс» и АО ЭРКО (Энергетическая русская компания); организация Нижегородским мукомольным заводом № 1 и фирмой «Вестфалия Сепаратор» совместного производства крахмала и сухой клейковины. Объем инвестиций 20 млн. марок; совместный проект завода «Красное Сормово» и немецкой компании «Руссочарт Шиппинг ГмбХ» по строительству 10 судов морского класса. Объем предполагаемых инвестиций 160 млн. марок.

Немецкая фирма «Ганза Хеми» сотрудничает с заводом «Капролактам» и заводом окисей этилена ОАО «Сибур-Нефтехим» в г.Дзержинск, Нижегородской обл. в сфере производства синтанолов, которые представляют собой поверхностно-активные вещества, составляющие основу синтетических моющих средств.

Фирма Lurgi разрабатывает документацию технико-экономического обоснования инвестиций в строительство установки электролиза хлористого натрия и в восстановление производства кабельных пластикатов на заводе «Капролактам» в г.Дзержинске, который входит в состав АО «Сибур-Нефтехим». Это является очередным этапом в реализации инвестиционной программы по реконструкции этого завода, которая предусматривает инвестиции 70 млн.долл. в течение 5 лет.

Фирма Mevaco Metallproduct International Holding совместно с ЗАО «Концерн» Термаль» создала в г. Нижний Новгород СП по производству перфорированных металлических листов и планирует занять 40% рынка этой продукции.

Российско-германское СП «Гранн» («Германо-российский Альянс Нижний Новгород) планирует построить в центре Н.Новгорода 4-5-звездочный отель, стоимость этого пректа 60 млн.долл. В качестве инвестора выступит одна из немецких строительных компаний.

Есть еще СП «Кнауф-Авангард» по производству гипсоволокнистых плит; совместное с фирмой «Велла» предприятие «Капелла» по производству парфюмерных и косметических средств по немецким технологиям; совместное с фирмой «Боймер и Боймер» предприятие по производству оборудования для изготовления строительных материалов; совместное с фирмой «Роде & Шварц» предприятие по современных систем управления полетами.

Немецкие фирмы принимают участие в развитии инфраструктуры: АК «Люфтганза» – осуществление прямых рейсов Нижний Новгород-Франкфурт-на-Майне; «Вест ЛБ» – работа представительства в Нижнем Новгороде (экономика, финансы, банковское и биржевое дело, создание фонда долевого участия для предпринимателей РФ); «Дойчебанк» – филиал в Нижнем Новгороде.

В соответствии с Протоколом, подписанным в ходе работы Кооперационной биржи предприятий Нижегородской обл. в Сев.Рейн-Вестфалия в 2001г. прорабатывались проекты: развитие производственной кооперации в сфере глубокой переработки лесоматериалов (производство мебели, строительных материалов, полуфабрикатов); организация в области учебно-производственного центра по обучению технологиям глубокой переработки лесоматериалов (подготовка специалистов для Приволжского федерального округа); создание оптовых фирм на территории земли Северный Рейн-Вестфалия для развития экспорта леса, лесоматериалов, строительных материалов в европейские страны (лесная биржа); организация совместного производства и совместных научных исследований в инструментальном производстве; реконструкция заводов нефтехимического комплекса АО «Сибурнефтехим»; создание межрайонной оптово-розничной торговой сети; организация производства/лизинга с/х техники; организация производства сухой клейковины (АО Нижегородский мукомольный завод»), создание СП по переработке молочной и плодоовощной продукции.

Общий инвестиционный пакет после 2 кооперационных бирж в 2001г. составил 380 млн.долл.

Республика Башкортостан. Объем накопленных инвестиций ФРГ в экономику Башкирии составляет 97,4 млн.долл. Удельный вес торговли с Германией во внешнеторговом обороте Башкортостана составляет 10,7% (четвертое место за Великобританией, Нидерландами, Казахстаном).

С участием фирм Германии в Башкортостан открыто 24 СП. Примером успешной деятельности СП является ООО «Агропродукт Башкортостан-

Саксен» (переработка продукции колхоза «Россия» Благоварского р-на и саксонских фирм «Будисса Агропродукте Акциенгеззельшафт Нидеркаина» и «Ландвиртшафтлихс Фервальтуше унд хандельс», «Дипстляйстунгс КГ Шварцадлер»). В г.Уфа введены мощности башкирско-германского СП «Башкирский гранит» современным технологическим оборудованием фирмы «Айзервенк Хензель» на 4,9 млн.марок. Реализуется проект создания СП «Агросахар» с участием немецкой фирмы «Франц Кляйне Агротехник» и ООО «Клиринг» с целью внедрения передовых технологий по выращиванию и переработке сахарной свеклы и организации сборки свеклоуборочных комбайнов.

В июне 2001г. в Берлине прошел форум «Инвестиционный потенциал Республики Башкортостан». В рамках башкирско-саксонского гарантийного фонда в Башкортостане в 2001г. прошли Дни экономики Свободного государства Саксония.

Саратовская область. Имеет Соглашение о сотрудничестве с Тюрингией. Успешно работают в области ряд предприятий с участием немецкого капитала, среди которых можно отметить: СП фирмы «Роберт Бош» и «Энгельсского завода автотракторных запальных свечей»; СП «Совхенк», выпускающее стиральный порошок под торговой маркой «Хенко», образованное с участием немецкого концерна «Хенкель» на базе Энгельсского завода синтетических моющих средств.

Республика Чувашия. В 1995г. в экономику Чувашии поступило 1,3 тыс.долл. в виде уставного капитала СП «Гамма» по пошиву изделий из натурального меха.

В 1997г. на территории Чувашии действовало три СП с участием немецкого капитала: «Гамма», торгово-коммерческое «Чебоксары-Айнс» и «Гертекс» по выпуску бытовых алюминиевых кронштейнов напольного настила и швейных изделий, а обьем инвестиций, поступивших на них составил 81,5 млн.руб.

В 1996-98гг. инвестиции из Германии не поступали. В 1999г. на предприятия республики из Германии поступило 1762 тыс.долл., в 2000г. – 497 тыс.долл. На 1 июля 2001г. всего накоплено 16,7 млн.долл. инвестиций из Германии или 77% всех накопленных иностранных инвестиций.

За 1996-2000гг. внешнеторговый оборот с Германией составил 67642 тыс.долл., в т.ч. экспорт – 9517 тыс.долл., импорт – 58125 тыс.долл. За янв.-июль 2001г. экспорт в Германию составил 787 тыс.долл., импорт – 2051 тыс.долл.

В 1997г. ОАО «Текстильмаш» осуществляло закупки шлифовального оборудования у фирмы «Коррверкцойгмашинен» (г.Ной-Ульм), комплектующих к станкам СТБ у фирм «Шмайнг» и «Гебрюдер Клекер» (г.Боркен-Везеке). Фирма «Станкомашинен Хандельс» (г.Гладбах) осуществляла продажу чеканочных прессов.

На одном из крупнейших предприятий Чувашии по производству ликеро-водочной продукции ОАО «Ликероводочный завод «Чебоксарский» работает цех по производству водочной продукции на оборудовании немецкой фирмы «Шимански». В 1997г. на лизинговых условиях на завод было поставлено этикировочное оборудование немецкой фирмы «Кронос».

ОАО «Букет Чувашии», в соответствии с заключенным в 1997г. с немецкой фирмой «Брауэрайунд Келлераймашинен» (г.Магдебург) контрактом приобрело и установило линию разлива производительностью 24 тыс. бутылок в час на 3,8 млн. марок. Данным предприятием реализован контракт на 1,5 млн. марок с фирмой «Дексма» (г.Мюнхен) по поставке стерилизатора в потоке и линии фильтрации.

Крупнейшее предприятие Чувашии по производству кондитерских изделий ОАО «Акконд» в 1991г. закупило крекерную линию немецкой фирмы «Вернер и Пфляйдерер». В 1997г. на предприятии были поставлены котлы для выработки пара фирмы «Несс».

Предприятие ОАО «Химпром» осуществляет сотрудничество по поставке своей продукции на рынок Германии и других зарубежных государств с немецкими торгово-посредническими фирмами «Хелм», «Химаг», «Хемкон», РМС.

Немецкая фирма «Неч» совместно с российской финансово-промышленной группой «Саява» осуществляли проект по реконструкции Чебоксарского опытно-экспериментального завода для выпуска санитарно-керамических изделий. Обьем вложенных инвестиций составил 23193 тыс.марок, часть которых получена от правительства ФРГ в рамках межгосударственной кредитной линии Германия-Россия («Гермес») под гарантии правительства Российской Федерации. 24 июня 1998г. состоялся пуск в эксплуатацию ЗАО «Завод сантехнических изделий «Сантех» и выпуск первой пробной продукции.

ЗАО «Чебоксарская керамика» реализовало контракт с немецкой фирмой «Лайс Бухер» по поставке прессов и пресс-форм для производства облицовочной плитки и лабораторного оборудования на 130 млн. марок. В рамках заключенного с немецкой фирмой «Лайс Бухер» контракта в конце 1998г. предприятием приобретен пресс для производства облицовочной плитки на 930 тыс. марок.

ОАО «Связьинформ» имеет долговременные отношения с фирмой «Сименс», которая поставила оборудования для автоматической междугородней телефонной станции на 6600 точек и для наложенной тарифной цифровой сети на 8160 номеров. Общий обьем вложенных инвестиций составил 15295 тыс. марок.

ЗАО «Булгар-Хмель» реализовало проект по строительству пивоваренного завода мощностью до 8 млн.гал. пива в год и созданию мощностей по глубокой переработке хмеля. Работа осуществлялась на основе использования части кредита, предоставляемого правительству РФ правительством Германии по кредитному соглашению от 4 июня 1996г. Обьем вложенных инвестиций – составил 33,5 млн. марок. Летом 2001г. пивоваренный завод введен в действие.

В 1998г. между Чебоксарским элеватором и немецкой фирмой «ИН Технологи Хандельсгезельшафт» был заключен контракт на поставку в Чувашию 20 зерноуборочных комбайнов марки «Кейс-525» на 8185800 марок. Из-за сложившейся в Российской Федерации финансово-экономической ситуации реализовать проект не удалось.

Пермская обл. Внешнеторговый оборот с Германией составил за первые 3 кв. 2001г. 81 млн.долл. (экспорт – 42 млн.долл., импорт – 39 млн.долл.), что составляет 5% от всего внешнеторгового оборота области.

Экспортируются из Пермской обл. нефтепродукты, черные металлы, цветные металлы, калий-

ные удобрения, бумага газетная, пиломатериалы. Импортируется продукция химпрома, цветные металлы, машины и оборудование, транспортные средства.

Область имеет соглашение о сотрудничестве в области сельского хозяйства с землей Нижняя Саксония, имеются также соглашения о сотрудничестве с землями Райнланд-Пфальц и Баден-Вюртемберг (кооперационная биржа). В области работает 50 СП с немецким участием.

В Пермской обл. АК «Сибур» ведет переговоры с концерном БАСФ о строительстве завода по производству полистирола и с «Лурги» о строительстве новых установок для получения спиртов мощностью до 200 тыс.т. в год на базе производственного комплекса подразделения «Сибур-Химпром» в Перми. Необходимые инвестиции для развития этих новых производств составляют 115 млн.долл.

Фирма «Гебрюдер Кнауф» продолжает свою инвестиционную программы в России. Решены вопросы, препятствовавшие началу реализации проекта по созданию в г.Кунгур, Пермской обл. предприятия по производству гипсокартонных плит. В ноябре 2001г. фирма выиграла конкурс и в начале декабря приобрела объект в г.Кунгур за 5,5 млн. марок. Инвестиционная программа фирмы по этому объекту предусматривает освоение еще 200 млн.руб.

Концерн «Сименс» участвует в ООО «Камател» (совместно с ОАО «Морион» и муниципалитетом г, Перми), которое занимается производством и продажей современных цифровых систем связи, и в ЗАО «Герос-Кабель» (совместно с АО «Камкабель»), которое работает в сфере развития и производства кабеля и проводников. В области зарегистрировано 32 коммерческие российско-германские организации с немецким капиталом, которые работают в различных сферах от строительства, производства пиломатериалов до НИОКРа, патентоведения и разработки, комплектации, изготовления, монтажа и наладки систем микропроцессорного управления.

Пензенская обл. На протяжении ряда лет Германия является основным иностранным торговым партнером области. В 2000г. внешнеторговый оборот области с Германией составил 17,7% от общего внешнеторгового оборота области. При этом в общем объеме экспорта области на долю Германии приходилось 16,4% (8,6 млн.долл.), в общем объеме импорта области – 19,8% (6,2 млн.долл.).

За 9 мес. 2001г. внешнеторговый оборот области с Германией составил 17,4 млн.долл. (20,8% от общего объема внешнеторгового оборота области), 18,4% – в общем объеме экспорта, 23% – в общем объеме импорта.

Устойчивые торговые отношения с Германией имеют 30 участников внешнеэкономической деятельности. Наиболее крупные внешнеторговые операции осуществляют такие предприятия, как: ЗАО «Фотон», ООО «ДЕ-БЕ Маяк», ООО Трей, ОАО «Пензенская швейная фабрика им. К.Цеткин», ОАО «Биосинтез», ООО «МТ-Центр». **Среди экспортируемых в Германию товаров основная доля приходится на антибиотики, одежду, мебель** (пивные гарнитуры различных модификаций, занимающие 20% рынка Западной Европы, комплекты садовой мебели – 15% рынка Западной Европы), а среди импортируемых товаров – на соединения органической химии, готовые корма для животных, краску типографскую, прочие химические продукты, оборудование и механические устройства, средства наземного транспорта, в т.ч. легковые автомобили, приборы и устройства для медицины, физического и химического анализа.

В области зарегистрировано 6 предприятий с участием немецкого капитала, на которых в 2000г. было произведено продукции на 355,92 млн.руб., при этом в производстве было занято 2,5 тыс.чел.

В Самарской обл. осуществляется проект по совместному производству полевой техники для возделывания и уборки картофеля – сеялок, опрыскивателей и разбрасывателей минеральных удобрений. Производство сосредоточено на предприятии с иностранными инвестициями ЗАО «Евротехника» с поставкой комплектующих изделий машиностроительными предприятиями Самарской обл. и немецкими производителями-соучредителями этого предприятия «Амазонен Верке Х.Драйер», «Франц Гримме Ландмашинентехник», «Машиненфабрик Аугуст Грузе», «Лемкен».

Южный федеральный округ. Германия развивает экономические связи с этим регионом по различным направлениям: в промышленности, сельском хозяйстве, на транспорте, в связи и сфере услуг. Набирают обороты инвестиционное сотрудничество, совместное предпринимательство и научно-технические связи.

Многие немецкие фирмы участвуют в развитии промышленности России, поставляя современное оборудование и технологии субъектам РФ в Южном федеральном округе. Многолетние деловые связи имеет здесь известный немецкий электроконцерн «Сименс». С его участием созданы такие крупные индустриальные объекты, как крупнейший в Европе комбинат «Ставропольполимер», в г.Буденновске, коммуникационный центр связи в г.Ростове, оптоволоконная коммуникационная линия связи Москва-Новороссийск (Краснодарский край), которая обеспечивает выход на Украину, Турцию и Италию через морскую кабельную линию связи ИТУР. Среди крупных заказчиков «Сименса» – Каспийский трубопроводный нефтяной консорциум (КТК) с современным терминалом в г.Новороссийске. Бюро «Сименса» открыты в Ростове и Краснодаре. Сервисный центр в Ростове обеспечивает обслуживания оборудование фирмы на юге России.

Строительные фирмы «Кнауф», «Штрайф». «Филипп Хольцманн», «Бизон Верке» и «Хохтиф» создали в этом регионе такие крупные объекты, как комбинаты стройматериалов в Краснодарском крае, в Волгоградской и Астраханской обл., в Республике Адыгея, жилые городки в Ростове, Волгограде и Северной Осетии для семей военнослужащих. Учебные центры фирмы «Кнауф» созданы в Краснодаре и Астрахани для архитекторов, инженеров-строителей и высококвалифицированных рабочих, а с помощью фирмы «Госпиталь Итернациональ» оснащен новейшим медицинским оборудованием Волгоградский кардиологический центр.

Немецкие специалисты оказывают помощь в реконструкции энергетических объектов Южного федерального округа. В рамках заключенного соглашения с «Рургазом», немецкие специалисты участвовали в обследовании и санации газораспределительной сети с целью газосбережения в

Ростовской обл. и в Ставропольском крае, а фирма АББ, в рамках соглашения с РАО ЕЭС, поставила газовые турбины, АСУ и реконструировала ТЭЦ в г. Сочи, Краснодарского края. Многолетние связи поддерживает с этим регионом крупнейший в ФРГ концерн «Даймлер-Крайслер», имеющий торговые отделения, СП и сервисные центры «Мерседес-Бенц» в Дагестане, г.Каспийск и в Краснодарском крае, г.Новороссийск, которые обеспечивают запросы и сервисное обслуживание автотехники и оборудования фирмы в округе, а СП «Евразия-Транзит» располагает большим парком автопоездов для транспортных перевозок за пределы региона.

Немецким оборудованием оснащены многие предприятия Северной Осетии-Алании, в т.ч. на АО «Исток», являющееся одним из крупнейших производителей алкогольной продукции в России. В Волгоградской обл. активно работают многие немецкие фирмы и организации, в т.ч. «Реемтсма», «Шлайхер», «Вепоба», «Оли-Лакос», «Якоб Хунд», «Винтерсхалл» и др. Успешно осуществляет свою деятельность отделение Саксонского общества по содействию торговле со странами Восточной Европы (г.Хемнитц), который устанавливает прямые деловые связи фирм ФРГ с предприятиями Волгоградской обл., организует выставки немецких фирм. В Волгограде открыт также коммуникационный центр «Берлин Шпандау-Волгоград» с участием немецких фирм «Неоплан», «Шмадтке», ЛАТ.

В Волгоградской обл. успешно осуществлен один из крупнейших совместных инвестиционных проектов – «Волгодеминойл» по освоению нефтегазового месторождения с участием немецкой фирмы «Винтерсхалл» и российской компании «Лукойл» с общим объемом инвестиций в 8 млрд.долл. в течение 25 лет, а также проекты по созданию табачной фабрики «Реемтсма-Волга», полностью принадлежащей фирме «Реемтсма» и строительство установки по производству метанола на Новочеркасском НХК в Ростовской области с участием фирмы «Ферроштaль».

Среди инвестиционных проектов с участием немецкого капитала много предприятий реконструируется. Широкая модернизация осуществляется на Астраханском стеклозаводе, в международном аэропорту Волгограда, на Краснодарской ГРЭС и Краснодарской ТЭЦ. В Волгоградской обл., в г.Волжском прорабатывается крупный инвестиционный проект в 20 млн. марок «Волжанин» с участием известной немецкой фирмы МАН, г.Мюнхен, по созданию сборочного производства 500 автобусов в год.

Много подобных проектов и в Ставропольском крае. Среди них можно отметить: создание завода по производству полипропилена, мощностью 100 тыс.т. в год, с объемом инвестиций 53 млн.долл., на нефтехимическом комбинате «Ставропольполимерпродукт», в г.Буденновске; реконструкция международного аэропорта в Мин Водах, с участием «Сименса»; создание производства меламина на Невинномысском комбинате «Азот» (39 млн.долл.); строительство стекольного завода в г.Благодарный и по переработке кукурузы в Кочубеевском р-не. По ряду проектов предусматривается кредитование «Дрезднер Банка».

С помощью немецких фирм реконструируются ряд предприятий по переработке сельхозпродукции, в т.ч. Успенский и Тбилисский сахарные заводы в Краснодарском крае, Кочубеевский завод по переработке кукурузы и Железноводский завод минеральных вод на Ставрополье, завод по производству соков в Северной Осетии, Краснодарский комбинат «Кубаньхлебопродукт», а также ряд перерабатывающих предприятий в Дагестане, Волгоградской и Астраханской обл., Кабардино-Балкарии, Ингушетии и Карачаево-Черкессии.

Сотрудничество с немецкими партнерами развиваются и по линии животноводства и земледелия, в т.ч. в области внедрения прогрессивных технологий возделывания сельхозкультур с применением химсредств защиты растений в Ставропольском крае (фирмы «Байер» и «Басф»), в организации племенного животноводства, в области механизации сельского хозяйства на Ставрополье, в Краснодарском крае, в Ростовской обл. и других регионах округа (фирмы «Ландтехник», «Фортшритт», «Петкус»). Также оказывается помощь в подготовке кадров АПК для региона Южного федерального округа.

Ростовский госуниверситет МПС РФ и Университет в г. Кайзерслаутерн сотрудничают в области молекулярной физики, а Волгоградский госуниверситет и Высшая техническая школа г.Кельна – в области СВЧ излучений в органических водных средах.

Всероссийский НИИ овцеводства и козоводства (г. Ставрополь) поддерживает тесные деловые связи с учеными и специалистами ФРГ по разведению, селекции овец и коз, технологии кормления и содержания, биотехнологии и иммуногенетики. Научные связи с коллегами из ФРГ поддерживают Ставропольская сельхозакадемия. Всероссийский НИИ кукурузы, НИИ животноводства и кормопроизводства, СНИИСХ «Нива Ставрополья» и подобные центры и институты Ростовской, Волгоградской, Астраханской обл., Краснодарского края и др. регионов округа.

По линии германской программы содействия «Трансформ» успешно осуществляются ряд проектов в АПК округа, в т.ч. в Ростовской обл. – по оптимизации применения уборочной сельхозтехники, в Ставропольском крае – по современным технологиям в семеноводстве, а в Волгоградской обл. – по созданию консультационных центров для сельского хозяйства.

Одним из интересных и перспективных направлений научно-технического сотрудничества между немецкими и российскими партнерами становится создание в России технопарков с иностранным участием по опыту многих западных стран, в т.ч. Германии. Такие технопарки появились в Ростове и Краснодаре, которые созданы с участием российской и немецкой Ассоциаций технопарков. Сфера их деятельности – инновации, научно-технические исследования и технологии.

Уральский федеральный округ. Включает в себя четыре области Российской Федерации: Курганскую, Свердловскую, Тюменскую и Челябинскую, а также два автономных округа Ханты-Мансийский и Ямало-Ненецкий. Все они, на протяжении уже нескольких лет, активно сотрудничают с федеральными землями Германии. Наличие на Среднем и Южном Урале крупных машиностроительных, металлургических, металлообрабатывающих, химических и горнодобывающих предприятий делает его привлекательным для немецких

предпринимателей. Северный Урал продолжает оставаться одним из крупнейших поставщиков в Германию топливных носителей.

Промышленные предприятия Урала заинтересованы в замене устаревшего оборудования и привлечении немецких в производственную сферу, что является определяющим фактором в экономической политике этого российского региона. Благодаря грамотному руководству со стороны губернаторов уральских областей и автономных округов, в последнее время удалось изменить взгляды немецких предпринимателей, которые еще не так давно рассматривали Урал только как источник получения полезных ископаемых и сырья для немецкой промышленности. Сегодня здесь создаются немецко-российские СП, имеющие полный производственный цикл.

Лидирующую позицию по темпам развития российско-немецкого сотрудничества и объему привлекаемых германских инвестиций среди субъектов Уральского экономического региона занимает Свердловская обл. Успешное взаимодействие Среднего Урала с федеральной землей Баден-Вюртемберг берет свое начало с 1991г., когда между субъектами было подписано крупномасштабное соглашение о взаимовыгодном сотрудничестве в научно-технической, торгово-экономической и гуманитарной сферах. Основной упор делался на организацию средних и малых предприятий. Когда десять лет назад **Свердловская обл. при помощи** своих партнеров **из земли Баден-Вюртенберг приступила к созданию Центра содействия предпринимательству** в Екатеринбурге, в столице земли Штутгарте насчитывалось 100 тыс. малых предприятий, а во всей Свердловской обл. их не было ни одного. Сегодня ЦСП имеет свои филиалы во всех крупных городах Среднего Урала, а количество малых и средних предприятий превысило 30 тыс.

На территории Свердловской обл. создаются российско-германские СП. На конец 2001г. здесь зарегистрировано 84 предприятия с инвестициями из Германии. По этому показателю ФРГ вышла на второе место, уступая теперь только США. Динамика развития говорит о том, что бизнесмены из ФРГ намерены выйти на первую позицию.

Проблема привлечения немецких инвестиций продолжает оставаться основной для руководства Свердловской обл. Первоочередные инвестиционные потребности исчисляются 10 млрд.долл. Согласно программе развития промышленности области на период до 2015г., на техническое и технологическое перевооружение свердловских предприятий потребуется 50 млрд.долл.

В октябре 1995г. начало производить ковровое покрытие СП «ДЛВ-Урал», созданное немецкой компанией ДЛВ и нашим «Стройпластполимером». Инвестиции с немецкой стороны составили 6,5 млн.долл. В 2000г. это СП нарастило производство, выпустив 1 млн.кв.м. коврового покрытия, а в 2001г. здесь введены новые мощности.

В 1997г. на государственном предприятии «Уралтрансмаш» в сотрудничестве с немецкой фирмой «Трумпф» запущен в эксплуатацию региональный центр по листовой обработке металла. Общая стоимость поставленного из Германии оборудования превысила 2 млн. марок. Год назад в Екатеринбурге сдан в эксплуатацию крупнейший в России онкологический центр, в котором только стоимость медицинского оборудования, поставленного в рамках немецкой кредитной линии «Гермес» превысила 45 млн. марок. Сегодня по такой же схеме Свердловская обл. планирует осуществить оснащение кардиологического центра при областной больнице. В мае 2001г. в Екатеринбурге открылось региональное представительство немецких заводов Ebm Werke, Papst, MVL с целью прямой реализации их продукции предприятиям Уральского региона. Эти заводы входят в группу Ebm Werke и являются ведущими в мире производителями вентиляторов и электромоторов.

К перспективным совместным российско-германским проектам на территории Свердловской обл. можно отнести строительство прокатного стана 5000 на Нижнетагильском металлургическом комбинате, где с немецкой стороны принимает участие крупнейшая машиностроительная фирма «СМС-Демаг», которая будет поставлять необходимое оборудование для завода по производству труб большого диаметра. Рассматривается также проект создания в Свердловской обл. современного выставочного комплекса.

На протяжении десятков лет, в Германию экспортируется продукция ряда промышленных предприятий Свердловской обл. К их числу можно отнести Ирбитский завод по производству мотоциклов «Урал», которые пользуются в ФРГ популярностью благодаря их высокому качеству и низкой цене.

В рамках совместного проекта Уральского отделения академии наук и Потсдамского НИИ геодезии с 2001г. начали проводиться сейсмические исследования Уральских гор.

Наиболее крупными предприятиями с немецкими инвестициями на территории Челябинской обл. (Южный Урал) являются: в сфере производства черных металлов – ЗАО «Челябинский трубный завод» (GRJFF), в сфере строительства и реконструкции, а также торговли и операций с недвижимостью – ООО «Уралгипс Кнауф Маркетинг» (Gedbr Knauf Verwaltungsgesellschaft). Импортные поставки в Челябинскую обл. из Германии от общего объема импорта составили в 2001г. 6,5%.

Ямало-Ненецкий автономный округ (Северный Урал) входит в десятку наиболее привлекательных для иностранных инвесторов регионов России. Значительная часть инвестиций в округ приходится на долю промышленности (79%, что в 2 раза выше аналогичного общероссийского показателя). Уровень инвестиций, выделяемых на строительство объектов производственного значения – самый высокий по стране. 90% всех капиталовложений идет в топливную промышленность.

Сибирский федеральный округ. Сибирский экономический район (Западная Сибирь), включающий 19 субъектов Федерации с населением 25 млн. человек, давно и хорошо известен немецкому бизнесу. Из регионов, входящих в Ассоциацию «Сибирское Соглашение», в Германию, благодаря активности российских экспортеров, в больших объемах экспортируются черные металлы, алюминий, никелевая руда и никель, медь, металлы платиновой группы, продукция химического и лесопромышленного комплексов.

По мере оздоровления и стабилизации экономической ситуации в России заметно вырос интерес немецкого бизнеса к Сибири; растет число совместных проектов сотрудничества. «Запуще-

ны» или находятся в стадии активной проработки следующие проекты.

1. Сборка зерноуборочных комбайнов из комплектующих фирмы «Дойц», г.Кельн, которая осуществляется алтайской фирмой «Каскад». В краткосрочной перспективе планируется смонтировать 500 шт. комбайнов. Реализацию техники в сибирском регионе и ее сервис осуществляет фирма «Каскад».

2. Создание уникального прибора на основе сверхпроводимого высокочастотного фотоэлектронного источника – является объектом сотрудничества новосибирского института ядерной физики (институт «Будгера») и немецким центром ядерных исследований Россендорф. Специальные механические компоненты изготовляются в Академгородке, а лазерные узлы – в Германии. Сборка производится совместно специалистами обеих стран в Германии. Аналогов прибору пока нет; он может найти применение в прикладной науке и промышленности. Оба научных центра сотрудничают также в сооружении ускорителей электронов, протонов и тяжелых ионов.

3. Высокочувствительные газохроматографические переносные приборы для поиска пластиковых мин и наркотиков, выпускаемые новосибирским Институтом научного приборостроения, успешно реализуются за рубежом благодаря сотрудничеству с немецкой фирмой «Херберт Кнауэр».

4. Различные темы исследований радикалов с коротким жизненным циклом, новые технологии, основанные на последних открытиях эффектов магнитного ноля – являются предметом деятельности томографического центра, созданного совместно СОРАН и фирмой «Брукер Медицинтехник и Аналитик» из г.Райнштеттена. Коммерциализация результатов научных исследований происходит в России в совместном томографическом центре.

5. Техника для автоматизации производственных процессов, изготовленная концерном «Сименс», реализуется в Сибири через специально созданное концерном СП «Синетик». Фирма «Синетик» не только продает товары и услуги «Сименса», но и осуществляет таможенную очистку, предпродажный сервис, складирование, гарантийное и послегарантийное обслуживание.

6. Государственный НИИ вирусологии и биотехнологий «Вектор», г.Кольцово, осуществляет несколько проектов сотрудничества с германскими организациями в области микробиологии, производства антибиотиков (Ридостин), микробиологического синтеза интерферона (Реаферон) и др.

В числе других примеров: новосибирский химкомбинат, производящий ТВЭЛы, сотрудничает с немецкой фирмой, которая специализируется на переработке материалов, содержащих уран и литий; завод «Элсиб», производство генераторов, выступает с немцами на рынках третьих стран; крупный омский завод системы ВПК в кооперации с немецкой фирмой средней руки организовал СП по производству стеклопакетов, дверей, фасадных, потолочных, а также сборных металлоконструкций и др.

Дальневосточный федеральный округ. Совокупный (накопленный) объем инвестиций в экономику края на 1 янв. 2001г. составил 5,1 млн.долл.

Инвестиции Германии, поступившие в 2000г., были направлены на развитие предприятий края: ОАО «Электросвязь» (650 тыс.долл.), «Владивостокская фармацевтическая фабрика» (39,8 тыс. долл.), Представительство компании по выпуску оборудования для рыбной промышленности «Нордишн Машиненбау Руд БААДер» (10 тыс. долл.).

В Приморском крае действует 8 предприятий с германскими инвестициями, что составляет 1,1% от общего количества действовавших в 2000г. в крае предприятий с иностранными инвестициями. Основными направлениями их деятельности являются: производство пластиковых окон, выпуск, ремонт и установка оборудования для рыбной промышленности, а также коммерческая деятельность.

Примером наиболее успешной деятельности российских и немецких предприятий в крае является ООО «Окна Вестфалии», которое действует в Приморском крае 3 года и занимается производством и установкой пластиковых окон. Окна производятся на современном оборудовании немецких компаний. Взносы германских учредителей в уставной фонд составляют 242,5 тыс. рублей.

Внешнеторговый оборот Приморского края с Германией за девять месяцев 2001г. составил 39,2 млн.долл. При этом в товарной структуре экспорта края, составившего в 2001г. 18 млн.долл., абсолютное превосходство занимали морепродукты и рыба (17 млн.долл.). Экспорт сырья (вольфрамовые руды и концентраты) составил в 2001г. 0,2 млн.долл.

Объем импорта за девять месяцев 2001г. составил 21,2 млн.долл. В его структуре преобладали следующие группы товаров: рыболовные суда (8,5 млн.долл.), судовое оборудование (2,4 млн.долл.), телекоммуникационное оборудование (3,6 млн.долл.), а также продукция машиностроения (1,7 млн.долл.) и стальной прокат (0,3 млн.долл.).

Гондурас

Дипотношения между СССР и Гондурасом установлены 30 сент. 1990г. В янв. 1992г. правительство Гондураса признало Российскую Федерацию в качестве государства-продолжателя СССР. С 1993г. в обеих странах аккредитуются послы по совместительству – посол РФ в Никарагуа и посол Гондураса во Франции. В 1995г. почетным консулом РФ в Гондурасе назначен крупный местный предприниматель Фреди Антонио Нассер Сельман.

Гондурасцы участвовали в двух многосторонних встречах на уровне мининдел в формате Россия-ЦА и Доминиканская Республика, состоявшихся в г.Сан-Хосе (нояб. 1997г.) и г.Нью-Йорке (сент. 1999г.).

В 2000г. в рамках празднования 10 годовщины со дня установления дипотношений между Россией и Гондурасом произведен обмен поздравительными посланиями между И.С.Ивановым и Р.Флоресом Бермудесом и подписан Протокол о межмидовских консультациях.

Поддерживаются межпарламентские связи. В 1988г. и 1991г. в Москве побывали делегации Национального конгресса Гондураса. В 1989г. Гондурас посетила наша парламентская делегация. В конце сент. 1996г. состоялся визит в эту страну делегации Совета Федерации ФС РФ во главе с председателем Московской Гордумы В.М.Платоновым.

В июне 1999г. в России с рабочим визитом находился бывший президент Гондураса, председатель Центральноамериканского парламента К.Рейна, имевший беседу с председателем Госдумы ФС РФ Г.Н.Селезневым.

В 1999г. с Гондурасом путем обмена нот заключено Соглашение о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам. На рассмотрении сторон находятся проекты соглашений о сотрудничестве в борьбе с наркотрафиком, о сотрудничестве между МВД двух стран, а также о взаимном поощрении и защите капиталовложений.

Между Россией и Гондурасом с 1990г. действует Торговое соглашение (подписано в 1987г.), однако прямых торговых операций между Россией и Гондурасом не осуществлялось. Экономические связи ограничиваются торговыми операциями через посреднические фирмы третьих стран.

Товарооборот между Россией и Гондурасом составил в 2001г. – 14,5 млн.долл. (в 2000г. – 12,5 млн.долл., в 1999г. – 11,5 млн.долл., в 1998г. – 7 млн.долл., в 1997г. – 3,6 млн.долл., в 1996г. – 11,1 млн.долл.). В Гондурас экспортировано российских товаров на 7 млн.долл. Это в основном удобрения, стальной лист и другие металлоизделия, автомобили, различные запчасти. Импортировались главным образом кофе, сахар-сырец, ананасовый сок, пиломатериалы (на 7,5 млн.долл.).

Руководство Гондураса, представители деловых кругов страны заявляют о заинтересованности в развитии прямых, без посредников, торгово-экономических связей с Россией. Группа известных гондурасских предпринимателей приступила к созданию объединения «Русский дом». В мэрии Сан-Педро-Сула – промышленной столицы страны – изучается предложение «Техностройэкспорта» по созданию троллейбусной линии. Получены предложения гондурасцев по возможным закупкам в России автомобилей, мотоциклов, удобрений, металлоизделий, оборудования для мини-ГЭС. По рекомендации российской стороны руководители гондурасской фирмы «Тауринг» в 2001г. посетили ряд российских заводов с целью налаживания прямых связей по закупкам мотоциклов и другой автотехники.

Гондурасская сторона высказывается за активизацию контактов в гуманитарной сфере. В этой связи заметный интерес проявляется к развитию культурных связей с Россией. 4 нояб. 1994г. в Тегусигальпе было подписано межправительственное Соглашение о культурном и научно-техническом сотрудничестве. Россия ежегодно выделяет 2-3 стипендии для обучения гондурасских граждан в российских вузах, однако они остаются невостребованными.

Гренада

Дипотношения между СССР и Гренадой были установлены в сент. 1979г. 1 нояб. 1983г. генерал-губернатор Гренады объявил об их разрыве. Действие заключенных с Гренадой соглашений было приостановлено. Дипотношения восстановлены 17.9.2002г. Обмен послами (по совместительству) пока не производился.

Греция

Торгово-экономические отношения России с Грецией опираются на развитую договорно-правовую базу, основой которой является подписанный в 1995г. межправительственный Протокол о договорно-правовой основе двусторонних отношений.

В развитие положений данного Протокола в последующие годы были подписаны межправительственные соглашения о сотрудничестве в области ветеринарии, сельского хозяйства, почтовой и электрической связи, по борьбе с экономическими преступлениями, в области предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера.

Важным событием в российско-греческих отношениях в 2001г. стал официальный визит в Грецию президента России В.В.Путина, в ходе которого были подписаны новые важные межправительственные соглашения: о сотрудничестве в отраслях топливно-энергетического комплекса; о воздушном сообщении; о торговом судоходстве.

В 2001г. в Афинах состоялось заседание IV сессии смешанной Российско-Греческой комиссии по экономическому, промышленному и научно-техническому сотрудничеству. Комиссия отметила значительный потенциал двустороннего сотрудничества в сфере энергетики, особенно в связи с предстоящей либерализацией энергетического рынка Греции. Намечены совместные меры по ускорению реализации контрактов на строительство в Греции с участием российских организаций гидроэлектростанций «Сикия» и «Пефкофито». Стороны подтвердили договоренность о передаче российским организациям подрядов на строительство ряда объектов газовой инфраструктуры, включая газопроводы-отводы, компрессорные станции. Было также условлено, что греческая сторона рассмотрит возможность сотрудничества с российскими организациями в строительстве и эксплуатации подземного газохранилища на севере Греции. Обе стороны выразили совместную заинтересованность в продвижении и реализации проекта нефтепровода Бургас-Александруполис.

В 2001г. **товарооборот между двумя странами** приблизился к **1,5 млрд.долл.**, что составляет 3,6% от общего объема внешней торговли Греции (9 позиция).

Российский экспорт в Грецию превысил 1,3 млрд.долл. (4,3% общего объема греческого импорта – 8 позиция). Несмотря на рост на 10%, объем российского импорта из Греции продолжает оставаться на низком уровне – 137 млн.долл. или 1,4% общего объема греческого экспорта (16 позиция).

Существующий дисбаланс в российско-греческой торговле объясняется, с одной стороны, заинтересованностью Греции в крупных поставках российского энергетического сырья (нефть и нефтепродукты, природный газ), а также спецтехники, а с другой – ограниченными возможностями греческой экономики применительно к условиям внутреннего российского рынка.

Исходя из заинтересованности России и Греции в дальнейшем более углубленном развитии взаимной торговли, существенным условием для увеличения товарооборота могло бы стать устранение ряда препятствий, существующих для рос-

сийских товаров в доступе на рынок Греции (как член ЕС, Греция применяет количественные ограничения на российские изделия из стали и антидемпинговые меры по ряду промышленных товаров).

Важнейшей сферой расширения взаимного сотрудничества является область энергетики, в которой четко прослеживаются два основных направления. Первое, это поставки в Грецию энергетического сырья (газа, нефти и нефтепродуктов). Второе, участие российских организаций в строительстве на территории Греции энергетических объектов (ведется совместное строительство ТЭС в г.Флорина и ГЭС «Сикия» и «Пефкофито»).

На ближайшие годы единственным источником газа для большей части энергопроизводства Греции будут оставаться его поставки из России по газопроводу, построенному при непосредственном участии российских организаций. Остается актуальным вопрос о продолжении данного сотрудничества, но уже в газовой инфраструктуре Греции. Речь идет об участии российской стороны в строительстве отводов магистрального газопровода, в первую очередь, Комотини-Александруполис, компрессорных станций, подземного газохранилища на севере Греции.

Перспективы увеличения поставок машинно-технической и наукоемкой продукции, повышение ее доли в российском экспорте связаны в первую очередь с реализацией совместных проектов в рамках соглашений о поставках российского природного газа, а также сотрудничества в области ВТС. При решении проблем, связанных с сертификацией российской технической продукции, а также при надлежащей отработке механизма участия российских экспортеров в тендерах, откроются реальные возможности для наращивания поставок промоборудования, станков, автомобилей. Греция является единственной страной Североатлантического блока, которая осуществляет крупные закупки российской военной техники.

Заслуживает внимания расширение сотрудничества в сфере малого и среднего бизнеса, которое осуществляется в рамках Протокола о сотрудничестве между Госкомитетом РФ по поддержке и развитию малого предпринимательства и Греческой организацией малого и среднего бизнеса (ЕОММЕХ), подписанного в Москве 24 окт. 1997г., и Совместного заявления МАП России и Министерства развития Греции о намерении развивать и укреплять взаимовыгодное сотрудничество в сфере предпринимательства. подписанного 12 нояб. 1999г. в Афинах.

Конкретным примером реализации этих договоренностей, может служить проведение в дек. 2001г. в Афинах под эгидой ЕОММЕХ семинара «Греческая программа развития сотрудничества с российскими малыми и средними предприятиями» для российских предпринимателей в рамках осуществляемой Госпрограммы Греции о сотрудничестве с развивающимися странами.

На состоявшемся в окт. 2001г. в Афинах заседании Российско-Греческой рабочей группы по научному и технологическому сотрудничеству были согласованы перечни предложений по совместным проектам, представленным сотрудничающими организациями обеих стран. Участники заседания поддержали проведение конкурса по российско-греческим исследовательским проектам, объявленого в марте 2001г. Получено 50 предложений от российских организаций по таким областям сотрудничества, как информационные технологии; промышленные технологии, в т.ч. в области новых материалов; морская наука и технологии; природные риски; биотехнология для здравоохранения, сельского хозяйства и защиты окружающей среды; космическая наука и технологии; ядерная физика. Отобранные из согласованного списка проекты вошли в Рабочую программу сотрудничества на 2002-03гг.

Морские перевозки играют значительную роль в осуществлении торговли между Россией и Грецией. Морским путем перевозится большая часть внешнеторговых грузов – в 2001г. 250 тыс.т. экспортных грузов и 165 тыс.т. импортных грузов.

В последние годы наблюдается активизация контактов между фирмами и организациями двух стран, занимающимися туризмом. Существуют возможности расширения туристических связей между двумя странами в рамках реализации Соглашения о сотрудничестве в области туризма от 30 июня 1993г. В 2001г. посетили Грецию 121 тыс.чел. (при общем объеме туристического потока в 12 млн.чел.). Количество греческих туристов, посетивших Россию в 2001г. составило 21 тыс.чел. Существенную роль в успешном продвижении данного направления призваны сыграть рабочие группы по сотрудничеству в области туризма, о создании которых было принято решение на III сессии Смешанной комиссии в 2000г. Однако греческая сторона до настоящего времени еще не сформировала свою часть данной рабочей группы.

Все большее место в российско-греческих торгово-экономических отношениях приобретает межрегиональное сотрудничество. В этой области сотрудничества накоплен уже довольно богатый опыт. В течение ряда последних лет администрации многих краев, областей и городов России предпринимали активные меры по налаживанию сотрудничества с Грецией, с ее отдельными административно-территориальными образованиями.

В различные формы сотрудничества вовлечены Краснодарский и Ставропольский края, Кемеровская, Волгоградская, Воронежская, Саратовская, Ростовская, Нижегородская, Пермская обл., Татарстан, Москва и Санкт-Петербург. Выразили намерение установить контакты с греческими партнерами Астраханская, Свердловская и Тульская обл.

Начало процесса развития межрегиональных связей положено в 1993г., когда было подписано российско-греческое межправительственное соглашение о сотрудничестве Краснодарского края с Грецией. В 2001г. внешнеторговый оборот составил 54 млн.долл. На территории Краснодарского края зарегистрировано 26 предприятий с участием греческого капитала. Объем греческих инвестиций в Краснодарском крае составляет 3 млн.долл. Администрация края предлагает греческим компаниям сотрудничество в сфере транспортной инфраструктуры, в частности в открытии регулярных контейнерных и автопаромных линий между Новороссийском и портами Греции.

Активно развиваются связи Кемеровской обл. Фирма «Элке-Трейдинг» осуществила в поселке Кедровском строительство жилого комплекса для шахтеров (320 семейных домов, торговый центр «Афина», спортивный центр «Олимп»). В Кемеро-

во в 2001г. открыт греческий культурный центр «Эллиникон», который также построен фирмой «Элке-Трейдинг».

Греция в целях развития связей ее фирм с российскими регионами выражает готовность предоставления им кредитов для оплаты поставок греческих товаров и осуществления проектов в сфере малого и среднего бизнеса. Имеется договоренность о предоставлении кредита в 10 млн.долл. Кемеровской обл. В случае положительного решения вопроса о предоставлении товарного кредита фирма «Элке-Трейдинг» смогла бы приступить к реализации в Кемеровской обл. проектов по техническому перевооружению предприятия по переработке древесины (поселок Яя), производству обуви в г.Киселевск на 300 рабочих мест, оснащению областной типографии современным печатным оборудованием, а также поставкам медоборудования для больниц Кузбасса.

В 2001г. товарооборот между Москвой и Грецией составил 20 млн.долл. Объем накопленных в Москве греческих инвестиций в 2001г. составил 40 млн. долл.

Статистика внешней торговли. В конце июля 2002г. Национальная статслужба Греции утвердила данные по внешней торговле страны с зарубежными государствами в 2001г. Товарооборот между Россией и Грецией составил 1872,4 млн.долл., что равняется 140,7% к уровню 2000г. (1330,9 млн.долл.). Этот заметный рост произошел на фоне общего сокращения внешнеторгового оборота Греции по сравнению с 2000г. (-3,1%) На долю России в 2001г. пришлось 4,8% от общего объема греческой внешней торговли (в 2000г. – 3,3%).

Российский экспорт составил 1581,1 млн.долл. при 1082,8 млн.долл. в 2000г. (рост – 46%), а импорт – 291,3 млн.долл. при 248,1 млн.долл. в 2000г. (рост – 17,4%). В 2001г. Россия заняла 5 позицию среди стран-экспортеров в Грецию и ее доля составляет 5,6% от общего объема греческих закупок (в 2000г. соответственно 9 позиция и 3,7%) и осталась на 13 позиции среди стран-импортеров из Греции с 2,8% от общего объема греческих поставок за рубеж (в 2000г. – 2,3%).

Положительное сальдо в торговле России с Грецией составило 1289,8 млн.долл. при 834,7 млн. долл. в 2000г. (рост – 54,5%). Среди стран, имеющих положительное сальдо в торговле с Грецией, Россия переместилась на 5 позицию с 9 в 2000г.

В физическом выражении российские поставки в Грецию достигли 9,5 млн.т. (в 2000г. – 5,6 млн.т.), а греческие в Россию – 0,7 млн.т. (в 2000г. – 0,5 млн.т.). Взаимный товарооборот между двумя странами составил 10,2 млн.т. при 6,1 млн.т. в 2000г. или соответственно 11,1% и 7,5% от общего физического объема внешнеторгового оборота Греции.

Основным товаром в российских поставках в Грецию является нефть сырая (ТН ВЭД 2709 00 900), доля которого в 2001г. составила 53,7% от общего объема экспорта России в данную страну. В греческих закупках этого товара на долю России приходится 25,4% (3 позиция).

Вторую позицию в российских поставках занимает дизельное топливо для прочих целей (ТН ВЭД 271000670) – 12,7% (доля России – 63,3%), третью, газ природный – 10,1% (доля России – 63,6%), четвертую, алюминий необработанный (ТН ВЭД 760110000) – 3,6% (доля России – 46,3%, 1 позиция), пятую, мазут для специфических процессов переработки (ТН ВЭД 271000710) – 3,4% (доля России – 44%, 1 позиция).

В целом, на долю топлива минерального, нефти и продуктов их перегонки (ТН ВЭД 27) приходится 82,3% от общего объема российского экспорта в Грецию. На долю находящегося на второй позиции алюминия и изделий из него (ТН ВЭД 76) – 4,8% и на третьей – хлебные злаки (ТН ВЭД 10) – всего 2%.

Греческие поставки в Россию носят более сбалансированный характер. Основным товаром является одежда меховая и ее принадлежности (ТН ВЭД 430310900), на долю которого приходится 36% российского импорта. Россия является безусловным лидером среди других стран по закупке одежды меховой в Греции. Ее доля в греческом экспорте данного вида продукции составляет 52,1%.

Вторую позицию в российских закупках в Греции занимает оксид алюминия (ТН ВЭД 281820000) – 9,4% (доля России – 58,7%). На третьей позиции – табак типа Ориенталь солнечной сушки (ТН ВЭД 240110600) – 4,4% (доля России – 7,7%, 6 позиция), на четвертой – косметические средства (ТН ВЭД 330499000) – 3,9% (доля России – 18,7%, 1 позиция), на пятой – персики (ТН ВЭД 080930900) – 3,6% (доля России – 20,5%, 1 позиция).

Что касается классификации по товарным группам, то главные греческие поставки в Россию распределяются: натуральный и искусственный мех (ТН ВЭД 43) – 36,4%; продукты неорганической химии (ТН ВЭД 28) – 9,5%; табак и промышленные заменители табака (ТН ВЭД 24) – 9,4%; съедобные плоды (фрукты) и орехи (ТН ВЭД – 08) – 8,4%.

Дания

Внешняя торговля. Внешнеторговый оборот России с Данией вырос на 23,24% или в долларовом исчислении на 19,86%, составив 1,119 млрд.долл. Объем оборота взаимной торговли превысил докризисный уровень 1998г. (1,023 млрд.долл.) и приблизился к уровню 1996-97гг. в долларовом исчислении. При этом российский экспорт вырос на 4,3% или в долл. на 1,4%, составив 415,4 млн.долл. Импорт увеличился на 38,03% или в долл. на 34,2% и составил 703,668 млрд.долл. Сальдо в пользу Дании составило 228,3 млн.долл.

Российско-датской товарооборот, в млн.долл.

	1996г.	1997г.	Изм.%	1998г.	Изм%	1999г.	Изм.%	2000г.	Изм%	2001г.	Изм.%
Т/о	1129,5	1215,7	+7,64	1023,6	-15,8	660,4	-35,5	934,5	+41,5	1119,1	19,75
Эксп.	385,8	300,6	-22,1	33,7	11	256,8	23	09,7	59,5	15,4	,39
Имп.	743,6	915,1	+23,1	89,9	24,6	+03,6	+1,5	24,9	30	03,7	4
Сальдо	-357,7	-614,5	-	356,2	-	146,8	-	115,2	-	228,3	-

По данным Управления датской статистики (1996-2000гг. – данные ETH, 2001г. – данные SITC, сопоставляются незначительно отличающиеся данные)

В экспорте российских товаров в Данию (среди рассматриваемых товарных групп в системе SITC) наибольшая доля приходилась на группу минеральное топливо, вкл. электричество – 53,91%, 224 млн.долл. На втором месте продтовары и живые животные – 24,95%, 103,6 млн.долл. На третьем месте рыба и морепродукты – 24,11%, 100 млн.долл. Доля древесины – 8,5%, 35 млн.долл.; черных металлов – 4,8%, 20 млн.долл.

Наибольший рост в российском экспорте отмечен по группе продовольственные товары и живые животные – 148,3% или в долл. 141,5%.

В импорте в Россию из Дании на первом месте продтовары и живые животные с долей 35,73% – 251 млн.долл.; на втором химтовары – 24,33%, 171 млн.долл.; на третьем месте машины, станки и оборудование – 20,42%, 143,7 млн.долл.

Наибольший рост в российском импорте отмечен по группе химтовары – 74,6% или в долл. 69,8%. Рост поставок машин и оборудования из Дании вырос на 48,34% или в долларовом исчислении на 44%.

Доминика

Дипотношения между Россией и Доминикой установлены 19 мая 1995г. С мая 1997г. после кончины первого посла Доминики в Москве (по совместительству) Х.Лодрини ее интересы представлял до июня 1999г. временный поверенный в делах Р.Лакшин, являвшийся зам.постоянного представителя Доминики при Отделении ООН в Женеве. В 1999г. доминикцы приняли решение о назначении посла в Москву (того же Р.Лакшина по совместительству) и открытии своего посольства. В 2000г. им было сообщено, что дать агреман Р.Лакшину не представляется возможным из-за рассмотрения исков против него в швейцарских судах. Посол России (по совместительству, из Кингстона) – Э.Р.Малаян (верительные грамоты вручил 9.2.2001г.)

За прошедшие годы двусторонние отношения значительного развития не получили, однако имеются определенные перспективы налаживания взаимовыгодного сотрудничества. Доминикцы высказывали заинтересованность в получении техсодействия для организации морской погранохраны страны, в сотрудничестве в области рыболовства, а также экспорте в Россию бананов.

Комплекс вопросов двусторонних отношений обсуждался в ходе состоявшейся в 1998г. поездки в Москву делегации во главе со специальным помощником премьер-министра Доминики Э.Александером. Доминикцам по их просьбе были переданы проекты двусторонних соглашений о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным (официальным) паспортам, сотрудничестве в борьбе с наркотрафиком, в области образования и текст типового протокола о межмидовских консультациях.

Граждане России могут въезжать в Доминику без виз по любым действительным российским паспортам на срок до 21 дня при условии наличия обратного авиабилета и достаточных финансовых средств.

Российская сторона выделила 5 стипендий для обучения и стажировок граждан Доминики в российских вузах на 2002/03 уч.г. В 2001г. из Доминики прибыл на обучение 1 студент.

Доминиканская Республика

Дипотношения между СССР и ДР установлены 8 марта 1945г. В марте 1991г. достигнута договоренность об обмене послами по совместительству. 15 мая 1992г. ДР признала Российскую Федерацию в качестве государства-продолжателя СССР. Посол России (по совместительству, из Каракаса) – А.А.Ермаков (верительные грамоты вручил 23.2.2001г.). Почетный консул России в ДР М.-А.Пиментель Родригес подал в отставку с 1.4.2002г. в связи с намерением заняться политической деятельностью в ДР. Представлена на утверждение доминиканских властей новая кандидатура на должность почетного консула. Предполагается назначение в Москву почетного консула ДР. 12.7.2001г. выдан агреман на назначение посла ДР в ФРГ У.Р. де Хесуса Сальвадора послом ДР в России по совместительству. Позднее правительство ДР приняло решение назначить в Москву своего постоянного диппредставителя, но пока оно не реализовано по финансовым причинам.

Формируется договорно-правовая база отношений. В нояб. 1994г. подписано межправсоглашение о сотрудничестве в области туризма (ратифицировано ДР в 1997г.). На рассмотрение доминиканцев переданы проекты соглашений о культурном и научно-техническом сотрудничестве. В 1998г. на уровне ведомств в основном был согласован текст соглашения о воздушном сообщении. «Аэрофлот» получил временное разрешение на выполнение полетов Москва-Санто-Доминго с посадкой в Европе. Однако из-за отсутствия интереса у конкретных перевозчиков оно не было реализовано. В связи с сокращением количества чартерных рейсов из России в ДР вопрос о подписании указанного соглашения сейчас в практическом плане не стоит.

В 1998-2002гг. доминиканцы выражали свое позитивное в принципе отношение к подписанию соглашений о сотрудничестве в борьбе с наркотрафиком, о торговле, взаимном поощрении инвестиций и избежании двойного налогообложения. В 2002г. они выступили с инициативой заключения межправсоглашения о техническом и экономическом сотрудничестве.

Доминиканцы указывали на возможности экспорта в Россию тропических фруктов, кофе, какао, сахара, табака и импорта древесины, пиломатериалов, газетной бумаги, стройматериалов, металлопроката, угля, нефти, химтоваров, авиационной, автотракторной, с/х техники, судов, оборудования, в т.ч. для ТЭС, миниГЭС и микроГЭС. Высказывалась заинтересованность в создании СП в свободных промышленных зонах ДР (с использованием льгот на экспорт из них в США и ЕС), в области морских перевозок, а также в реализации совместных проектов модернизации предприятий сахарной промышленности ДР, увеличения энергетических мощностей, в машиностроении, геологоразведке, экологии и природоохране, туризме, а также в рыболовстве и сельском хозяйстве. Имеются возможности для российского участия в модернизации единственного в ДР НПЗ.

С нашей стороны сообщалось о российском экспортном потенциале для ДР (авиационные и другие транспортные средства, трактора, древесина, химпродукция), а также готовности в принципе принять участие в целом ряде проектов (топливная и сахарная промышленность, энергетика, геологоразведка, рыболовство, экология и природоохрана).

В 2000-01гг. ДР посетили представители «Энергомашэкспорта», «Тракторoэкспорта», «Разноимпорта» и некоторых российских компаний, которые вели переговоры с руководством национального совета по частному предпринимательству.

Активизировалась деятельность созданной в 1993г. доминикано-российской ТПП, руководству которой переданы коммерческие предложения по системам водоочистки, переработке промышленных и бытовых отходов, строительству мини-ГЭС, поставкам в ДР промпродукции. Адрес палаты: Sra. Francisca V. Padilla V. Presidente Camara Dominico-Rusa, Libertador 31, San Carlos, Santo-Domingo – Republica Dominicana, тел. 685-4555/688-9333, ф. 685-9255. E-mail: mapa_rusia@codetel.net.do.

В марте 2002г. министерство природных ресурсов России по запросу доминиканцев предложило ряд направлений и форм сотрудничества в геодезии, геологоразведке, разработке полезных ископаемых, включая поставки в страну отдельных видов стройматериалов, средств малой механизации для добычи золота, полудрагоценных камней, с организацией обучения на них доминиканского персонала.

Товарооборот в 2001г., по данным ГТК, составил 10,3 млн.долл.США (в 2000г. – 32 млн., 1999г. – 7,6 млн., 1998г. – 4,6 млн.). Наш экспорт – 9,9 млн. (2000г. – 31,8 млн., 1999г. – 7,6 млн., 1998г. – 4,6 млн.), импорт – 0,4 млн. (2000г. – 0,2 млн., 1999г. – 0,172 млн., 1998г. – 0,9 млн.долл.).

Созданы определенные предпосылки для развития связей в области туризма. Согласно декрету президента ДР от 17 мая 1995г., российские граждане могут посещать ДР по общегражданским паспортам в туристических целях без визы (туристическая карточка выдается на 90 дней в аэропорту Санто-Доминго за 10 долл.США). Министр туризма ДР Ф.Х.Элиас в 1996г. провел в Москве переговоры с руководством ГКФТ и принял участие в международной туристической ярмарке. В 1998г. в ней участвовала большая группа доминиканских предпринимателей. В 2002г. установлены связи между Доминиканской ассоциацией туроператоров и агентств (ДАТА) и Российской ассоциацией туристических агентств. Ведется подготовка к проведению в Москве и Санкт-Петербурге осенью 2002г. выездного конгресса ДАТА для укрепления сотрудничества в области туризма.

В 2000г. на обучение в российские вузы прибыли 2 студента из ДР. В 2002г. ДР направила документы 6 кандидатов на обучение в России. Активизировала свою деятельность доминиканская ассоциация выпускников российских и советских вузов.

Внешняя торговля России с Доминиканской Республикой в I пол. 2002г., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		ед. изм.	кол-во	стоим.
	Экспорт-всего	млн.долл.	-	6,8
4802	Бумага и картон немелованные	т.	99	44
72	Черные металлы	тыс.долл.	-	6783
7207	полуфабрикаты из железа или нелегированной стали	тыс.т.	31	4541
7208	-7212 прокат плоский из железа или нелегированной стали	тыс.т.	12	2198
7216	прутки, уголки и профили	т.	260	44
	Импорт-всего	млн.долл.	-	0,1
2402	Сигары и сигареты	тыс.долл.	-	44,1
3006	Фармацевтическая продукция	тыс.долл.	-	35,45

Египет

Туристы из России. По заявлению министра туризма Египта М.Бельтаги, ситуация в египетской туристической индустрии, которая после событий 11 сент. 2001г. понесла значительные финансовые потери из-за резкого снижения притока интуристов, начинает выправляться.

Как полагает министр оправдывает себя новая стратегия, приоритетно ориентированная на развитие связей с туристическими рынками России и ряда стран СНГ. По итогам первых четырех месяцев (янв.-апр.) 2002г. Россия передвинулась с 5 на 3 место после ФРГ и Италии в списке ключевых потребителей туристических услуг АРЕ. Если в притоке туристов из ФРГ (232 тыс.) и Италии (184 тыс.) продолжают сохраняться отрицательные тенденции (падение соответственно 20 из 28% по сравнению с 2001г.), то рост численности российских туристов за этот же период составил 52% и достиг 128 тыс.чел. (84 тыс. в 2001г.) В 2002г. число россиян, посетивших Египет, может достичь 250 тыс.чел. Немаловажным моментом для египтян является и то, что на оплату услуг российские туристы расходуют внутри АРЕ в год 160-200 млн.долл. Замминистра туризма А.Абдель Азиз подчеркнул, что российский туризм стал «значимым политическим фактором» в двусторонних российско-египетских отношениях.

Наращивание потока туристов из России также дает постоянную работу российским авиакомпаниям. В Хургаду еженедельно прибывают 5 чартеров, а в пик сезона число чартерных рейсов может достигать 80 в месяц. На фоне значительного дисбаланса в двустороннем товарообороте в пользу России (443,6 млн.долл. против 12 млн.), на который постоянно сетуют египтяне, есть основания говорить, что в действительности разрыв не столь уж велик, поскольку наполовину компенсируется египетским экспортом туристических услуг.

Развитие туризма остается одной из главных стратегических задач руководства АРЕ по обеспечению экономического благосостояния АРЕ. К 2012г. планируется нарастить число иностранных туристов до 21 млн. чел. в год (в 2000г. – 5 млн.). Ведущие западные страны (ФРГ, Япония, Франция, Италия), пользуясь десятилетним льготным налоговым режимом, ведут активную инвестиционную политику в деле строительства новых курортов на красноморском побережье АРЕ, расположенных ниже Хургады.

Израиль

Советский Союз установил дипотношения с Израилем в мае 1948г. С июня 1967г. по окт. 1991г. дипотношения были прерваны. В 1987г. возобновлены отношения по консульской линии, а в окт. 1991г. восстановлены дипотношения в полном объеме. В дек. 1991г. были открыты израильское посольство в Москве и советское (российское) посольство в Тель-Авиве. Важным фактором двусторонних отношений является эмиграция евреев в Израиль и наличие там значительной общины (около миллиона) выходцев из бывшего СССР.

В марте 1999г. Москву с рабочим визитом посетил Премьер-министр Израиля Б.Нетаньяху. Израильское правительство, сформированное Э.Ба-

раком в июле 1999г., объявило одной из своих приоритетных задач укрепление связей с Россией. В авг. 1999г. состоялся рабочий визит премьер-министра Израиля Э.Барака в Москву. В нояб. 1999г. в Осло в ходе мероприятий по случаю годовщины гибели И.Рабина прошла встреча председателя правительства В.В.Путина с Э.Бараком. В дек. 1999г. зам. главы правительства, министр иностранных дел Израиля Д.Леви побывал в Москве с рабочим визитом.

В янв. 2000г. в рамках торжеств по случаю 2000-летия христианства Израиль посетил Б.Н.Ельцин во главе представительной делегации. В янв.-фев. 2000г. Д.Леви находился в Москве для участия в пленарном заседании Группы содействия многосторонним переговорам по Ближнему Востоку.

Особое значение для укрепления взаимопонимания на высшем уровне имела встреча президента В.В.Путина и премьер-министра Э.Барака на Саммите тысячелетия в Нью-Йорке в сент. 2000г. В окт. и нояб. 2000г. в рамках энергичных усилий российской дипломатии по снятию напряженности и преодолению кризиса в палестино-израильских отношениях И.С.Иванов дважды побывал в Израиле.

В янв. 2001г. Россию с официальным визитом посетил президент Израиля М.Кацав. В мае 2001г. состоялся рабочий визит в Москву вице-премьер, министра иностранных дел Израиля Ш.Переса. В сент. 2001г., а также 29 сент.-1окт. 2002г. в Москве с рабочим визитом побывал премьер-министр Израиля А.Шарон.

Действуют межправсоглашения: о воздушном сообщении (1993г.); о торгово-экономическом сотрудничестве (1994г.); о научно-техническом сотрудничестве (1994г.); о сотрудничестве в области агропрома (1994г.); здравоохранения и медицинской науки (1994г.); культуры и образования (1994г.); области туризма (1994г.); почтовой и электрической связи (1995г.); о сотрудничестве и взаимной помощи в таможенных делах (1997г.); о сотрудничестве в области борьбы с преступностью (1997г.); об учреждении и условиях деятельности культурных центров (1996г.); о специальных мерах по обеспечению безопасности гражданской авиации (1997г.); Конвенция об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы (1994г.); о сроках и порядке выдачи виз для владельцев служебных и диппаспортов (2002г.).

В стадии согласования находятся проекты Меморандума по консульским вопросам, соглашений о поощрении и защите капиталовложений, о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским и семейным делам, о сотрудничестве в исследовании и использовании космического пространства в мирных целях, о сотрудничестве в области борьбы с незаконными финансовыми операциями.

В 1995г. был подписан «Меморандум о взаимопонимании по вопросам военного сотрудничества», предусматривающий развитие контактов и обмен делегациями между военными ведомствами двух стран. 13 авг. 1998г. подписан межмидовский Меморандум о взаимопонимании по вопросам сотрудничества в области совершенствования профессиональной и языковой подготовки дипломатических кадров.

В развитие соглашения о сотрудничестве в области культуры и образования 25 марта 1999г. в Москве была подписана межправительственная Программа сотрудничества в области культуры на 1999-2001г.

Товарооборот между Россией и Израилем в I пол. 90гг. стабильно расширялся – с 12 млн.долл. в 1991г. до 867 млн.долл. в 1995г. В последующие годы он сократился, составив в 1998г. 632,8 млн.долл. (487,2 млн. – экспорт, 145,6 млн. – импорт) и в 1999г. – 626,5 млн.долл. (554,3 млн. – экспорт, 72,2 млн. – импорт). В 2000г. **объем взаимной торговли** вырос вновь – до 1,154 млрд.долл. (1,045 млрд. – экспорт, 109 млн. – импорт). **В 2001г. этот показатель вновь превысил 1 млрд.долл.** В Израиле сохраняется заинтересованность в развитии экономических связей с Россией, в первую очередь среди мелких и средних предпринимателей.

В июне 1995г. в Москве состоялось первое заседание смешанной Российско-Израильской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. Второе заседание Комиссии прошло в Израиле в нояб. 1997г., третье – в Москве 25-27 янв. 2000г. Очередное заседание намечено провести в нояб. 2002г. в Иерусалиме. Распоряжением правительства от 22 марта 2002г. сопредседателем с российской стороны назначен министр по связи и информатизации Л.Д.Рейман.

В числе обсуждаемых в рамках МПК вопросов – перспективы запуска крупных проектов российско-израильского экономического сотрудничества в таких областях, как ТЭК, производственное и транспортное строительство, телекоммуникации, медицина и медпром, авиастроение, освоение космоса. На территории России реализован ряд совместных агропромышленных проектов.

С 1997г. ведутся работы по созданию авиационного комплекса дальнего радиолокационного обнаружения на базе российского самолета-носителя А-50 с использованием израильской электроники и авионики. Для участия в международном тендере, объявленном министерством обороны Турции, был представлен всепогодный разведывательно-ударный вертолет Ка-50-2 («Эрдоган») производства фирмы «Камов» с авионикой израильской фирмы Israel Aircraft Industries (доля России в проекте – 76%, Израиля – 24%). Под давлением США турки отвергли российско-израильский проект и отдали предпочтение американскому вертолету «Кинг-Кобра».

В области ВТС имеются перспективы для совместной модернизации вооружений, но главный интерес израильтян направлен на высокотехнологичные разработки российского ВПК. 10 нояб. 2000г. израильтяне передали на рассмотрение российской стороны проект соглашения о военно-техническом сотрудничестве. В конце апр. 2001г. израильтянам был передан российский контрпроект. Наша согласованная на межведомственном уровне линия в этом вопросе состоит в том, что заключению соглашения по ВТС с Израилем должно предшествовать подписание документов о защите интеллектуальной собственности и секретной информации. В ходе визита А.Шарона в Москву 29 сент.-1 окт. 2002г. достигнута договоренность об ускорении доработки обоих документов.

В 1998г. с помощью российской ракеты-носителя на орбиту был выведен израильский спутник

«Техсат-2», в дек. 2000г. – ЭРОС-А1. Из-за финансовых затруднений перенесен на 2003г. запуск российского космического аппарата «Спектр-Рентген-Гамма» с израильским ультрафиолетовым телескопом «Таувекс».

Двустороння торговля в 2001г. В 2001г. экспорт из Российской Федерации составил 480,2 млн.долл (85% от всех поставок из СНГ), а импорт – 169,2 млн.долл. (68%) при постоянном, в отличие от всех остальных стран мира, поступательном движении: экспорт по сравнению с 2000г. вырос на 6,8%. импорт – на 16,2%. На 2 месте следует Украина, товарооборот с которой превышает 100 млн.долл. (экспорт – 56,5, импорт – 85,5 млн.долл.). У всех остальных стран Содружества показатели незначительные: от 20 до 30 млн.долл.

Основными статьями российского экспорта в Израиль продолжают оставаться драгоценные камни и металлы, удельный вес которых составляет 67,5% (324,2 млн.долл.). На 2 месте (79,5 млн.долл. или 16,5%) идут металлы. По сравнению с 2000г. торговля металлами с Израилем снизилась: в 2000г. поставки металлов в Израиль составляли 23% от общего объема экспорта или равнялись 103 млн.долл. На 3 месте идет сельхозпродукция – 3,8% или 18,5 млн.долл. В Израиль Россия отправляет живых животных, а также мясо и консервы. Четвертая позиция прочно удерживается поставками российской древесины и продукции бумажной промышленности – 17,5 млн.долл. или 3,6%. По этой статье поставки леса и пиломатериалов составляют 7,6 млн.долл. а бумага и изделия из нее – 9,9 млн.долл. На 5 месте идут минеральные товары (промышленные масла, соль), составляющие 16,7 млн.долл. или 3,4%. В российском экспорте фигурируют химические товары и каучук на 13,9 млн.долл. или 2,7%.

Импорт из Израиля носит индустриальный характер. Превалируют поставки машин и оборудования, в т.ч. медицинского, объем которых составляет 80,4 млн.долл. или 47,5%. На втором месте химтовары и каучук – 43,3 млн.долл. или 25,5%. Химические товары составляют треть данной статьи или 28,5 млн.долл. На 3 месте – с/х продукция из Израиля на 22,9 млн.долл. или 13,5%, включая консервы на 11,5 млн.долл., а также продукцию растениеводства и фрукты на 10,6 млн.долл. После обработки Израиль направляет в Россию бриллианты, объем поставок которых составляет 10,2 млн.долл. или 6,3%. Закупает Россия израильскую продукцию текстильной промышленности в объеме 3,8 млн.долл., что составляет 2,2% импорта.

В израильской статистике есть одна особенность. Вышеназванные показатели, называемые промышленным экспортом, входят в компетенцию министерства промышленности и торговли Израиля, а поставки энергоносителей, прежде всего нефти, относятся к компетенции министерства национальной инфраструктуры. По данным мининфраструктуры, Россия с янв. по сент. 2001г. поставила в Израиль 6,4 млн.т. нефти, что составило 70% от общего объема ее импорта, который оценивается в 9,3 млн.т. Обозреватели отмечают рост объема поставок российской нефти в Израиль. В 1995г. удельный вес России в израильском импорте нефти равнялся 4%, а в 1999г. – 54%. Упали поставки нефти из Египта, составлявшие в 1995г. 43% от общего объема импортируемой нефти. Отказ Израиля от закупки египетских энергоносителей был вызван как технологическими причинами (высоким содержанием серы), так и соображениями политического характера (приведенные показатели внешней торговли Израиля с зарубежными странами даны на основании статистических выкладок Центрального бюро статистики Израиля, а показатели товарооборота с Россией – на базе данных министерства промышленности и торговли Израиля).

Русскоязычные

К концу 2001г. численность русскоязычной общины Израиля подошла к миллионному уровню – 920 тыс.чел. Есть и другие подсчеты, свидетельствующие о том, что миллионный иммигрант с постсоветского пространства прибыл в Израиль еще год назад. Реально говорящих по-русски в Израиле больше миллиона: таков результат присоединения большого числа иммигрантов из бывшего Советского Союза в 90гг. к 170-180 тыс. въехавших в страну в 70гг.

«Русская» община не сконцентрирована в каком-то одном регионе, она разбросана по всей стране с амплитудой присутствия от 32% в Гуш-Дане (р-он Большого Тель-Авива) до 9-10% в округах Ха-Шарон и Негев. В 13 населенных пунктах выходцы из СНГ составляют 25-40% населения, а на улицах десяти израильских городов и поселков преобладает русский язык (г.г.Ашдод, Бней-Айш, Афула, Хадера, Нацрат-Илит, некоторые районы Хайфы, Беэр-Шевы, Ришон ле-Циона, Бат-Яма, Нетании).

Характеризуя общину выходцев из России, можно отметить ее трудоспособность: работающее население (возрастные группы от 15 до 65 лет) составляет 57%, а средний его возраст – 40,7 лет у женщин и 38,6 лет у мужчин.

60% взрослых иммигрантов имеют высшее образование. В составе русскоязычной общины – 15 тыс. научных работников, 100 тыс. инженеров, 50 тыс. медиков (15 тыс. врачей), 54 тыс. преподавателей, 182 тыс. представителей прочих профессий. Большинство из них – выходцы из России. Они имеют солидный опыт профессиональной деятельности, в т.ч. в отраслях, работа в которых требует длительной подготовки. По своей специальности имеют возможность работать 20%, а неквалифицированным трудом занято 25% новых иммигрантов.

По данным статуправления минфина Израиля, ежемесячный денежный доход на одно домохозяйство иммигрантов из стран СНГ в 1999г. составлял 7200 шекелей (1565 долл.), на 40% меньше, чем у старожилов.

Видимое различие в социальном положении между иммигрантами и коренными жителями страны объясняется трудностями интеграции русскоязычных иммигрантов в израильское общество. Причины этого могут быть сведены к трем основным группам.

Во-первых, это языковые трудности (в особенности для старших возрастных групп). Во-вторых, интеграцию «русской» иммиграции в израильское общество тормозит ограниченность контактов с представителями других общин. По статистике, общаются на работе и по другим делам в основном с израильтянами 11,3%, в равной степени с «русскими» и израильтянами 36,1%, больше с «русскими», но иногда и с коренными жителями Израиля

24% и только с «русскими» 26,8%. В-третьих, между вышеуказанными категориями граждан наблюдается взаимное отторжение, которое нельзя объяснить только различиями ашкеназского и сефардского менталитетов, а тем более – различиями в бытовой культуре. Бросается в глаза непонимание сабрами (коренными жителями Израиля) культурных особенностей русскоязычных, неверная интерпретация их действий и стимулов, многочисленные стереотипы и мифы («русская мафия», отсутствие патриотизма, легкомысленное поведение «русских» женщин).

Но различиями менталитетов никак не объяснить взаимное отторжение между самими ашкеназамп (европейскими евреями) – теми, кто уже давно находится в стране и теми, кто недавно иммигрировал. Здесь на первое место выступает наблюдаемая у старожилов боязнь конкуренции со стороны прибывающих более образованных соотечественников. Экономическое положение иммигрантов из СНГ, как правило, тем хуже, чем меньше лет прошло с момента их приезда в Израиль.

Нельзя не отметить имеющие место внутри «русскоговорящей общины» «этнические» различия между «русскими ашкеназами» (выходцы из европейских республик бывшего СССР) и «русскими сефардами» (бухарские, кавказские и грузинские евреи). Характерным явлением стало появление у последних своей партии «Лев-олим лемаан Исраэль» («Сердце новых иммигрантов – за Израиль»). «Русские сефарды» чаще отдают предпочтение партиям Ликуд, НДИ (Наш дом – Израиль) и ИБА (Исраэль ба-Алия). Размежевание в «русской» общине между сефардами и ашкеназами имеет светско-религиозную коннотацию. В программах как ультраортодоксального ШАС, так и «Лев» важное место занимает ориентация на религиозные ценности, тогда как среди выходцев из европейских республик бывшего Советского Союза эта идея была не особенно популярна.

В процессе обособления русскоговорящей общины внутри израильского общества определенную роль играет само государство. Израильские политологи отмечают неудовлетворительную постановку обучения ивриту в ульпанах, отсутствие специальной программы трудоустройства для иммигрантов, недостаточную защиту их гражданских прав, чести и достоинства, примером чему является отсутствие института гражданских браков и нехватка светских кладбищ.

В результате действия всех перечисленных факторов обозначился процесс консервации русскоязычной общины, определяемой израильскими политологами, как субэтнос «русские евреи». Название объясняется специалистами тем, что в течение XX в. на территории бывшей Российской империи сложилась новая русскоязычная еврейская этническая общность, идентифицируемая как отдельный субэтнос, которая в организованном порядке переместилась в Израиль, не разрушив основополагающие элементы конструкции.

Русскоязычные иммигранты, живя в Израиле, находятся в сфере воздействия русской культуры благодаря телевидению, радио, книгам, гастролям российских и местных русскоязычных деятелей искусства. Даже стремящиеся к всесторонней интеграции русскоязычные израильтяне это стремление не реализуют, оставаясь в рамках «русского» миропонимания.

Дальнейшей автономизации русскоязычной общины внутри израильского общества способствует ряд факторов. Культурная обособленность: полная палитра СМИ на русском языке (более десятка общеизраильских газет, несколько радиостанций, 4 российских телеканала, 3 израильские телепрограммы на русском языке), сложилась мощная сеть просвещения на русском языке. Обособленность потребительская: в стране возникла развитая сеть «русских» супермаркетов и минимаркетов, ресторанов и кафе, книжных магазинов, врачебных кабинетов и адвокатских контор, клубов, рекламных и турфирм. Обособленность института власти и общественной жизни: община представлена в кнессете, муниципалитетах, общественными организациями, имеет развитую систему общественных связей.

Еврейские организации в РФ

В дек. 1989г. состоялся первый объединительный съезд еврейских организаций и общин России. Ныне это движение, как отмечалось на третьем съезде еврейского движения, посвященном 10-летию его образования, объединяет 300 организаций различных направлений, среди которых выделяются религиозные организации, светские общественные объединения и благотворительные фонды.

Религиозные организации. Ни сейчас, ни в прошлом, в т.ч. и в СССР, не представляли собой единого целого. Основной и наиболее активной частью религиозного движения является община «Хабад-Любавич». Будучи одной из хасидских общин, «Хабад-Любавич» пустил корни в России в последнее десятилетие благодаря ряду факторов:

– направленность на конкретные цели, связанные с реализацией многочисленных культурно-просветительских и благотворительных программ, что позволяет общине вовлекать в свои ряды большое число российских евреев;

– широкий ареал деятельности: отделения «Хабад-Любавич» зарегистрированы в сотнях российских городов, в т.ч. и в российской глубинке. В Москве общине принадлежит три из шести действующих синагог. Очевидную популярность «Хабад-Любавич» предопределило то, что «шлихим» (посланцы) любавичского ребе в 1980гг. развернули широкую миссионерскую деятельность на всей территории России;

– ощутимая поддержка со стороны российских и западных фондов и частных филантропов. Грамотная постановка сбора средств на нужды общины в России и за рубежом традиционно отличает «Хабад-Любавич» от всех других еврейских организаций и общин. На торжественном заседании раввинов Хабад, посвященном 10-летию миссионерской работы этой организации в России (Ашкелон. 2001г.). отмечалось, что она не испытывает недостатка в средствах;

– стремление использовать различные каналы влияния в целях установления отношений партнерства и покровительства с центральной государственной властью.

Методы работы любавичских хасидов изменились в сторону большей либерализации, особенно в крупных городах России. Хасиды не настаивают на неукоснительном соблюдении всех обременительных предписаний Торы и Талмуда, что позволяет им привлечь к своим синагогам максималь-

ное число евреев, в т.ч. преуспевающих бизнесменов, способных оказывать финансовую помощь. Численность любавичской общины составляет 10-15 тыс.чел., регулярно хасидские синагоги по субботам и праздникам посещают от 500-600 чел. «Хабад-Любавич» реально объединяет более сотни еврейских организаций, сосредоточенных на всей территории России.

Наиболее популярной среди евреев в советский период была ортодоксальная синагога, традиционно антагонистически настроенная к хасидам. Элементы вождизма, присущие хасидскому движению при жизни любавичского ребе, и стремление подчеркнуть на показном уровне свою принадлежность к строгой иудейской ортодоксии зачастую отталкивали от хабадских синагог в основном урбанизированное еврейское население России. Однако экспансия любавнчских хасидов в еврейском религиозном мире и послабления, ставшие допустимыми после смерти любавичского ребе, привели к поглощению значительного числа ортодоксальных синагог общиной «Хабад-Любавич». Ставка, сделанная ортодоксальной общиной в начале 1990гг. на раввина П.Гольдшмидта, оказалась ошибочной, поскольку за годы своего пребывания на посту реального руководителя ортодоксальной общины он мало уделял внимания расширению и реализации благотворительных, образовательных и прочих программ, увлекая привлечением к ортодоксальному иудаизму преуспевающих еврейских бизнесменов. Раввин П.Гольдшмидт был среди инициаторов создания Еврейского российского конгресса (РЕК), возглавлявшегося до недавнего времени В.А.Гусинским. Численность ортодоксальной общины России сегодня 5-6 тыс.чел., а активных членов – 300-400 чел.

Движение прогрессивного иудаизма или реформистская синагога представляет для России новое явление. Движение возникло в эпоху перестройки в СССР на волне интереса к Западу, по инициативе лидера Всемирного совета прогрессивного иудаизма раввина Гирша. В России сторонники этого движения вербовались двумя израильскими активистами, имевшими английское происхождение, – С.Сойфером и Й.Осераном. Несмотря на отсутствие в России реформизма, местное движение прогрессивного иудаизма смогло создать свои общины в большинстве регионов страны. Их численность составляет 2-3 тыс.чел. (активистов 100 чел.) – в основном представители студенческой молодежи и еврейской интеллигенции до 40 лет. Этих людей привлекало к прогрессивному иудаизму упрощенное отношение к предписаниям иудейской религии. Умело используя противоречия ортодоксов с любавичскими хасидами, реформисты во главе с З.Коганом и раввином Х.Бен-Яковом (гражданин Израиля) смогли договориться о невмешательстве ортодоксов в их дела. Реформисты и ортодоксы совместно учредили Конгресс еврейских религиозных организаций и общин России (КЕРООР), председателем которого является З.Коган. Духовным лидером КЕРООР остается раввин А.Шаевич, долгое время исполнявший обязанности главного раввина России. Организация имела хорошие отношения с официальным политическим руководством страны в период, когда президентом России был Б.Н.Ельцин. КЕРООР официально провозгласил движение «Хабад-Любавич» вредным и опасным для евреев, дав толчок развитию продолжающейся до сегодняшнего дня конфронтации между основными религиозными еврейскими организациями. Движение прогрессивного иудаизма считается единственной религиозной общиной, которое идентифицирует себя с международным сионистским движением. Реформисты, за счет американских членов организации, имеют большинство во Всемирной сионистской организации (ВСО).

Несколько лет в России пытается закрепиться движение консервативного иудаизма, имеющее американские корни и занимающее нишу между ортодоксальным и реформистским иудаизмом. Консерваторы отстали от реформистов: сторонники консервативного иудаизма насчитывают несколько сот человек.

В современной России нельзя рассматривать деятельность еврейских организаций, не учитывая активности тех нерелигиозных еврейскими образований и отдельных евреев, которые не примыкают ни к одной еврейской организации. Такому сплочению способствовало создание Федерации еврейских общин России (ФЕОР), которая представляет собой совокупность светских и религиозных организаций. ФЕОР был создан в начале 1998г. по инициативе «Хабад-Любавич». По мнению специалистов по еврейскому движению в России, автором идеи были Б.А.Березовский и Р.А.Абрамович, хотя ни тот, ни другой никогда не афишировали своих связей с какой-либо еврейской организацией. ФЕОР создавался как альтернативное КЕРООР объединение. В июне 2000г. ФЕОР провела съезд представителей хасидских общин, избравших вместо раввина А.Шаевича нового главного раввина России Берла Лазара (накануне избрания получил российское гражданство, сохранив при этом гражданство США). Раввин А.Шаевич заявил, что не признает этого решения и распространил заявление с протестом против вмешательства властей в жизнь общины. По его мнению, представители ФЕОР оказывали на него давление с целью уйти в отставку, подчеркивая, что Федерация пользуется большей поддержкой Кремля. В 2000-01гг. между КЕРООР и ФЕОР шла борьба за влияние на региональные общины, в которой ФЕОР добилась заметных успехов. В марте 2001г. Б.Лазар был избран вместо А.Шаевича в состав Совета по взаимодействию с религиозными объединениями при президенте России.

Сложилось мнение, что присутствие президента России В.В.Путина на открытии центрального офиса ФЕОР на территории хабадской синагоги в Марьиной роще стало подтверждением того, что эта организация, с точки зрения официальных властей России, выступает от имени большинства евреев России. Президентом ФЕОР ныне является М.Г.Туз, исполнительным директором – президент компании «СДМ-Инвест» В.В.Энгель. В состав Федерации входят известные писатели, ученые, актеры и другие представители еврейской интеллектуальной элиты России. ФЕОР действует в направлении создания Всемирного конгресса русскоязычного еврейства, объединяющего всех русскоговорящих евреев за рубежом и лоббирующего еврейские интересы перед правительствами тех стран, где существуют крупные общины евреев, для которых русский язык является родным.

Светские общественные организации. Зародились на волне перестройки из числа «отказных еврейских групп и нелегальных кружков». Диссидентские корни этого культурологического движения долгое время не позволяли ему получить официальную легализацию в СССР. Власти видели в отказных еврейских группах проводников влияния западных и сионистских интересов. В начале 1990гг. существовало 300 (из них половина – на территории России) еврейских нерелигиозных организаций, ставивших целью возрождение и развитие еврейской культуры в СССР. В то время развитие этих организаций пошло по двум направлениям: региональные общинные центры, объединяющие людей по географическому признаку и строящие свою деятельность по многопрофильному принципу региональных обществ культуры (горизонтальные структуры); профессиональные организации, объединяющие своих членов по интересам – спортивное общество «Маккаби», объединение преподавателей иудаики и иврита «Сефер», женская организация «Хава» (вертикальные структуры).

Такое деление сохраняется. В дек. 1990г. разрозненные светские организации объединились в масштабах всей страны в Конфедерацию еврейских организаций и общин СССР («Ваад»). После распада СССР возникла Конфедерация еврейских организаций и общин СНГ («Ваад СНГ»). В 1992г. была создана Федерация еврейских организаций России («Ваад России») во главе с профессором-историком М.А.Членовым. которая сегодня насчитывает 180 организаций по всей России. Движение «Ваад» инициировало в начале 1990гг. ряд региональных обществ еврейской культуры, многие из которых существуют по сей день. «Ваад России» объединяет только юридические лица, и поэтому частные граждане могут принимать участие в его работе только непосредственно в региональных или профессиональных отделениях. Основной задачей, с которой «Вааду» удалось справиться, было исполнение представительской функции не только в России, но и за рубежом. Другая задача заключалась в том, чтобы интегрировать еврейские организации России в мировое еврейское движение. «Ваад России» был признан Всемирным еврейским конгрессом (ВЕК). Сейчас представители «Ваада» участвуют в работе ВСО на правах членов, имеющих совещательный голос. Российские представители «Ваада» участвуют в работе исполнительных структур Еврейского агентства («Сохнут») «Джойнта» и других международных сионистских организаций.

Независимая политика руководства «Ваада России» в отношении израильских правительственных структур, а также отсутствие целевых программ, направленных на удовлетворение культурных и иных потребностей еврейского населения России, породили ряд объективных трудностей. Главная из них – отсутствие надежных источников финансирования. Попытки привлечь серьезных спонсоров упирались в нежелание ваадовских лидеров уступить им руководство организацией. Лозунг невмешательства во внутрироссийские дела, отстаиваемый М.А.Членовым, помешал организации войти в общероссийское демократическое движение, хотя соответствующие предложения были сделаны со стороны «Демократической России». Сосредоточенность «Ваада России» исключительно на представительской деятельности, а также нежелание М.А.Членова допустить к руководству организации представителей еврейского бизнеса несколько раз приводили к угрозе раскола. В 1990г. рядом еврейских региональных центров, входящих в «Ваад», была создана одна из первых радикальных структур – Ассоциация иудаики и еврейской культуры СССР во главе с В.В.Энгелем. Причиной образования независимой организации стал отказ руководства «Ваада» заниматься культурно-просветительской работой в регионах России. В 1995-96гг. часть членов президиума «Ваада» (Е.Я.Сатановский, М.Лукач, раввин П.Гольдшмидт) вышли из состава организации. В противовес «Вааду России» был создан Российский еврейский конгресс во главе с предпринимателем В.А.Гусинским. Изначально РЕК мыслился его основателями как альтернатива «Вааду России», где руководство смогли бы осуществлять представители бизнеса, субсидирующие саму организацию. К концу 1990гг. многие вертикальные и горизонтальные организации «Ваада России» покинули его и примкнули к региональным отделениям РЕК.

Руководство «Ваада России» стремится найти свое место среди новых крупных еврейских объединений. Больше внимания стало уделяться культурно-просветительской деятельности. «Ваад России» воплощает в жизнь идею создания Сионистской федерации России с целью вступления в ВСО в качестве ее полноправного члена. Именно областные организации «Ваада» инициировали создание национально-культурных автономий и Федеральную еврейскую национально-культурную автономию. Социологические исследования, сделанные на последнем III съезде «Ваада» (дек. 1999г.), показали, что на тот момент в деятельности светских еврейских организаций, входящих в Федерацию, участвовало 75 тыс.чел. Еще 2 тыс.чел. участвуют в работе светских организаций, не входящих в горизонтальные и вертикальные структуры «Ваада России».

Наметилась тенденция к объединению на региональном уровне организаций, тяготеющих к международному сионистскому движению. В марте 2002г. 100 представителей еврейских общин 28 стран СНГ и азиатско-тихоокеанского региона (на этой территории действует 2,5 тыс. еврейских организаций и проживают 2300 тыс. евреев) собрались в Москве, чтобы учредить новое объединение – Евроазиатский еврейский конгресс (ЕАЕК). На учредительном съезде был избран президент новой региональной организации – бизнесмен Александр Машкевич, являющийся президентом Еврейского конгресса Казахстана. В принятом уставе ЕАЕК говорится, что эта организация будет составной частью Всемирного еврейского конгресса (ВЕК). Главная цель ЕАЕК – «содействовать удовлетворению общинных интересов, защищать права еврейского народа и вместе с организациями, представляющими еврейские общины отдельных государств, официально представлять еврейские общины евроазиатского региона в правительствах и международных организациях». Идея создания ЕАЕК была поддержана ВЕК, а также израильским правительством (на учредительном съезде присутствовали генсекретарь ВЕК Ави Беккер и министр регионального развития Израиля Р.Мило). Штаб-квартиры ЕАЕК открылись в не-

скольких странах СНГ – России, Украине и Казахстане. Руководящий состав московского филиала ЕАЕК объединил активистов «Ваада России», РЕК и ряда других организаций светского направления.

Благотворительные организации и фонды. Благотворительное направление еврейской жизни в России представлено Российским еврейским конгрессом, а также многочисленными отделениями международных благотворительных фондов, таких, как «Джойнт», Еврейское агентство («Сохнут»), «Ор-Авнер», «Ор-Хана».

Благотворительный фонд РЕК был создан 10 янв. 1996г. На протяжении последующих лет он остается самой влиятельной еврейской организацией распределения материальной помощи. Самыми грандиозными проектами РЕК стало возведение мемориальной синагоги на Поклонной горе в Москве, а также создание музея Холокоста. С момента своего образования РЕК оказывает финансовую поддержку нуждающимся жертвам Холокоста на территории России и стран СНГ. Фонд финансирует научные проекты Института изучения Израиля и Ближнего Востока, основанного Е.Я.Сатановским.

РЕК имеет отличие от всех других благотворительных организаций. Это первая российская структура, реально занимающаяся финансированием различных программ и проектов. Наряду с ФЕОР РЕК имеет претензии на лидерство во всем еврейском движении страны. До недавнего времени организация зависела от единственной олигархической российской группировки – МОСТа. Счета РЕК находились в ее разветвленной банковской структуре, основателем и руководителем которой был В.А.Гусинский. В связи с приходом в руководство РЕК еврейских предпринимателей новой волны можно говорить об изменении прежних ориентиров организации. Сейчас РЕК находится под контролем другой олигархической группы, в которой выделяется М.Ходарковский. Организацию возглавляет бизнесмен Е.Я.Сатановский, который сменил недавно пришедшего на смену В.А.Гусинскому Л.Б.Невзлина в связи с избранием последнего представителем Мордовии в Совете Федерации России.

Несмотря на то, что РЕК выставляет себя в качестве независимой российской организации, фонд остается, по сути, элитарным клубом влиятельных бизнесменов еврейского происхождения. С приходом Е.Я.Сатановского фонд усилил пропагандистскую, финансовую и организационную политику среди всех еврейских общин России. Ранее РЕК был заметен только в крупных городах страны.

Другие благотворительные организации и фонды имеют исключительно иностранные корни. Наиболее влиятельным из них считается «Джойнт» (американский распределительный комитет), развернувший на территории России сеть филантропических организаций «Хесед». Отделения «Хесед» обеспечивают помощь старикам и больным, распространяют гуманитарную помощь среди малоимущих слоев еврейского населения. Другое важное направление деятельности «Джойнта» связано с дотированием еврейских школ и других учебных заведений, реализующих образовательные программы для детей и взрослых. Основной источник привлечения средств – сбор пожертвований в США и других развитых странах Запада. Сбором пожертвований среди евреев занимается Объединенный еврейский призыв. Из этого же источника финансируется Еврейское агентство «Сохнут», имеющее разветвленную сеть своих отделений в России.

Индонезия

Российско-индонезийские торгово-экономические отношения регулируются межправительственными соглашениями, подписанными в марте 1999г. в ходе визита в Индонезию российской делегации во главе с первым зампредом правительства: Торговым соглашением, Соглашением об экономическом и техническом сотрудничестве и Соглашением об избежании двойного налогообложения.

В I пол. 90гг. развитие двусторонних торгово-экономических отношений происходило за счет реализации договоренностей на правительственном уровне по ускоренному погашению товарными поставками индонезийской задолженности по ранее использованным госкредитам СССР (80% российского импорта), в результате был отмечен устойчивый рост товарооборота. В этот период из Индонезии в Россию поставлялись, в основном, остродефицитные с/х сырьевые товары тропического происхождения, в т.ч. товары пальмовой группы (тропические масла), натуральный каучук и латекс, чайное сырье.

В 1997г. тенденция роста взаимной торговли была нарушена в результате начавшегося в авг. 1997г. в Индонезии валютно-финансового кризиса. Ситуация усугубилась в 1998-1999гг., после кризиса банковской системы в России.

Российско-индонезийская торговля, в млн.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Оборот	327,8	337,5	209,1	184,1	102	167,1	203,5
Экспорт	181,5	181,4	124,1	121,4	62,2	110,4	141,4
Импорт	146,3	156,1	85	62,7	39,8	56,7	62,1

Данные таможенной службы Индонезии

В янв.-мае 2002г. товарооборот составил 88 млн.долл., что превышает уровень того же периода пред.г.

Увеличение объемов двусторонней торговли объясняется постепенной нормализацией экономической жизни двух стран, девальвацией индонезийской рупии в 2000г. на 25%, а также повышением интереса российских экспортеров металлопродукции к рынкам азиатских стран вследствие осложнения их положения в США.

Товарная структура российско-индонезийской торговли является слабо диверсифицированной. Основными экспортными позициями России, как и в предшествующие годы, остаются черные и цветные металлы, химтовары, удобрения. В последние годы поставки черных металлов и металлоизделий составляли 60% от общего объема экспорта, химтоваров и удобрений до 30%.

Российский импорт в основном состоит из товаров плантационной группы, продукции легкой и масложировой промышленности. Важнейшими товарными группами российского импорта из Индонезии в 2000-01гг. были одежда, обувь и ткани (18%), чай (11%), маргарин и жиры (10%), растительные и животные масла (10%), вычислительная техника (4%).

В 1997г. Индонезией были введены антидемпинговые санкции в отношении импортируемых

из России через третьи страны горячекатаных стальных изделий. Такое решение было принято индонезийскими властями в результате расследования, проведенного в 1996-97гг. Антидемпинговым Комитетом Индонезии (КАДИ). Решением Комитета введены антидемпинговые пошлины в 19% в отношении продукции Новолипецкого металлургического комбината (НЛМК) и 33% – других российских экспортеров этой металлопродукции. С мая 1999г. установлены антидемпинговые пошлины в 62% в отношении изделий из черных металлов (широкополочный двутавр, двутавры горячекатаные). Сохранение указанных антидемпинговых санкций оказывает негативное влияние на динамику развития двусторонней торговли между Россией и Индонезией.

Доля российских машин и оборудования в объеме импорта Индонезии на протяжении многих лет не превышала 0,1%. Предлагаемые цены на российское промоборудование, в частности на автогрейдеры и погрузчики, были на 20-30% ниже цен на аналогичные японские изделия и на 35-40% – компаний США. Цены на передвижные дробильно-размольные установки и другие дробилки были на уровне цен, предлагаемых фирмами-конкурентами из Японии и Сингапура.

Для расширения номенклатуры российского экспорта и обеспечения запродаж отечественной авиатехники проводилась работа с авиационными властями Индонезии по признанию индонезийской стороной российских авиационных стандартов и правил. В результате в марте 2002г. подписан Меморандум о взаимном признании норм летной годности, что дает возможность поставлять в Индонезию новые самолеты для обеспечения внутренних транспортных и пассажирских перевозок без проведения дорогостоящей международной сертификации того или иного типа самолетов.

Россия и Индонезия выгодно дополняют друг друга с точки зрения капиталовложений (добыча и переработка минерального сырья, лесных ресурсов, нефтепродуктов, создание СП в Индонезии в области плантационного хозяйства, рыболовства).

Новым, важным направлением развития двухсторонних связей становится налаживание научно-технического сотрудничества. Продолжалась работа по продвижению на индонезийский рынок российской вибросейсмической технологии повышения нефтеотдачи. Государственной нефтяной компанией «Пертамина» рекомендовано применение данной технологии на всех старых месторождениях, что позволяет надеяться на расширение российского участия в нефтегазовой отрасли Индонезии. Принято принципиальное решение и проводится детальная подготовка к проведению повторных испытаний технологии на государственных месторождениях.

В сент. 2002г. в Москве состоялось первое заседание Российско-Индонезийской совместной комиссии по торгово-экономическому и техническому сотрудничеству (МПК). Сформированы три рабочие группы: по торгово-экономическому и инвестиционному сотрудничеству, по научно-технологическому и техническому сотрудничеству, по другим областям сотрудничества (ВТС). Предполагается, что рабочие группы будут функционировать и в межсессионный период, подготавливая и внося предложения сопредседателям Комиссии по конкретным вопросам двустороннего взаимодействия. Механизм МПК запущен в преддверии визита в РФ президента Республики Индонезии.

Намечено продолжить работу по совершенствованию договорно-правовой базы двусторонних отношений. Стороны намерены возобновить согласование проекта Соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Планируется проведение переговоров по соглашениям о сотрудничестве в области здравоохранения и медицины, рыболовства, туризма, а также мирного использования атомной энергии, космоса. В марте 1997г. в ходе визита в Индонезию делегации ТПП России было подписано Соглашение о сотрудничестве торгово-промышленных палат. В 1996г. стороны обменялись первоначальными вариантами Соглашения о морском судоходстве.

Ирак

Торгово-экономическое сотрудничество России и Ирана в 2001г. развивалось под воздействием важных политических и экономических событий Состоявшийся в марте 2001г. официальный визит в Москву президента Исламской Республики Иран С.М.Хатами, придал существенный импульс взаимодействию наших стран, в т.ч. в области торгово-экономических отношений. Новая база сотрудничества была закреплена в Договоре об основах взаимоотношений и принципах сотрудничества между РФ и Исламской Республикой Иран.

Воздействие на развитие торгово-экономических связей России и Ирана оказали такие мероприятия, как состоявшаяся в нояб. 2001г. в Тегеране встреча председателей Российской и Иранской частей постоянной Российско-Иранской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству Ф.Р.Газизуллина и Б.Н.Зангане, а также проведенное в мае 2001г. в Москве первое заседание Рабочей группы по содействию развитию взаимной торговли.

В 2001г. закрепилась позитивная тенденция к увеличению российско-иранского товарооборота – 932 млн.долл., без учета инвестиций ОАО «Газпром».

В 2001г. основными направлениями торгово-экономического сотрудничества являлись атомная энергетика, нефтегазовая отрасль, ВТС, теплоэнергетика, транспорт, а также поставка из России металлопродукции и оборудования. Основными составляющими роста товарооборота стали поставки оборудования для АЭС «Бушер», выполнение контрактов по линии ВТС и экспорт российских металлов. Помимо металлов и машинотехнической продукции, к основным статьям российского экспорта можно отнести пиломатериалы, бумагу, удобрения, химтовары.

Российский экспорт в общем импорте Ирана составляет 5,3%, а импорт из Ирана составляет 0,1% от общего не нефтяного экспорта ИРИ.

Наиболее перспективным направлением совместного выхода на рынки третьих стран является нефтегазовая сфера и электроэнергетика. ОАО «Газпром» предпринимает усилия для того, чтобы участвовать в осуществлении проекта по прокладке газопровода Иран-Пакистан-Индия.

Ведутся переговоры по созданию Российско-Иранского консорциума но производству оборудования для строительства электростанций в Иране и третьих странах.

Ирландия

Торгово-экономические отношения с Ирландией в 2001г. развивались ровно. В немалой степени этому способствовал благоприятный торгово-политический климат, существующий между двумя странами.

Активно проводились контакты по вопросам двусторонних экономических связей на межправительственном уровне. В янв. 2001г. состоялась встреча сопредседателей российско-ирландского комитета по развитию делового сотрудничества первого замминистра экономического развития и торговли России И.С.Матерова и замминистра предпринимательства, торговли и занятости Ирландии Б.Уитни. Тогда же состоялась беседа И.С.Матерова с госминистром Ирландии по предпринимательству Т.Киттом. В конце апр.-начале мая 2001г. госминистр Т.Китт во главе группы ирландских бизнесменов посетил Москву, где принял участие в открытии выставки «Работа в Ирландии». В мае 2001г. в Москве и Санкт-Петербурге находилась министр государственного предпринимательства Ирландии М.ОТурк.

В окт. 2001г. Ирландию посетил руководитель Департамента ветеринарной службы России М.В.Кравчук. Были обсуждены вопросы положения с заболеваемостью скота губчатой энцефалопатией и профилактические меры по недопущению болезни ящуром в Ирландии. Подтвержден запрет на экспорт в Россию говядины из графств Вексфорд, Каван, Корк, Лимирик, Миг и Монахан.

24-25 сент. 2001г. в Дублине состоялась пятая сессия Межправительственного российско-ирландского комитета по развитию делового сотрудничества. На сессии было выражено удовлетворение современным состоянием торгово-экономического сотрудничества между двумя странами. Отмечена необходимость поощрять расширение контактов между предприятиями, организациями и научными учреждениями. Достигнута договоренность рассмотреть вопрос о создании в рамках комитета рабочих групп в области инвестиционного сотрудничества, науки и высоких технологий, а также временной рабочей группы по миграции рабочей силы. В ходе сессии ирландцам был передан новый проект соглашения о защите и поощрении инвестиций.

Для двусторонней торговли 2001г. был более успешным, чем предыдущий. Российский экспорт в Ирландию увеличился с 11,5 млн.долл. до 25 млн.долл. (данные ирландской статистики). Импорт в Россию возрос со 167,7 млн.долл. до 200 млн.долл. Основными товарами нашего экспорта по-прежнему являлись удобрения, химические товары, лесоматериалы, лом черных металлов, сплавы.

Трудность продвижения на ирландский рынок заключается в том, что он на 80% ориентирован на товары Западной Европы, США и Японии. Ирландские экспортеры слабо знакомы с российским экспортным потенциалом – последняя выставка наших экспортных, товаров проводилась, в Дублине 20 лет назад. Практически не используются другие формы маркетинга.

Рост импорта из Ирландии в 2001г. в значительной мере объясняется возобновлением закупок в больших объемах говядины, а также свинины (50 тыс.т.). В структуре ирландского экспорта в Россию за последние годы произошли существенные изменения, являющиеся отражением перемен в экономике самой Ирландии. Ведущее место заняли электротехническое, телекоммуникационное и компьютерное оборудование, потеснив с/х продукцию и другие продтовары. Ирландцы продолжают активно работать на российском рынке, участвуют по многих проводимых в России международных выставках, имеют постоянных представителей от ведущих организаций, занимающихся продвижением ирландских товаров и услуг, – Совета по продовольствию и «Энтерпрайз Айленд».

Одним из направлений увеличения поставок в Ирландию товаров и услуг является возможное участие российских организаций в реализации осуществляемых в стране крупномасштабных проектов. Так, по национальному плану экономического развития (2002-06гг.) на улучшение дорожной сети выделяется 6 млрд.евро. В ближайшие месяцы будут объявлены тендеры на строительство метро в Дублине, стоимость которого оценивается в 7,2 млрд.евро. По-прежнему проблематичным остается вопрос доступа российских контракторов к участию в проектах в Ирландии, финансируемых из фондов Евросоюза.

Актуальным остается вопрос об увеличении притока ирландских инвестиций в российскую экономику. Их общий объем, главным образом со стороны мелких и средних фирм, составил 130 млн.долл.

Развитие торгово-экономического сотрудничества на уровне субъектов Федерации проходило в основном по двум направлениям: ирландские инвестиции в экономику регионов России и контакты между российскими и ирландскими учебными и научными учреждениями.

Продолжилось участие компании «Кельтик Ресорсис» совместно с предприятиями Саха-Якутия в освоении полезных ископаемых этого региона, активно действуют в добыче нефти и газа в Республике Коми и Татарстане такие компании, как «Дана», «Аминекс», на ирландском и мировом рынке авиаперевозок укрепились позиции компании «Волга-Днепр-Айленд», обслуживающей в г.Шэнноне грузовые самолеты Ульяновской авиакомпании «Волга-Днепр», в Свердловской обл. было создано российско-ирландское СП по добыче изумрудов (ирландская компания «Кабал» инвестировала в проект 3,8 млн.долл. По мере улучшения экономического и инвестиционного климата в России интерес к сотрудничеству с регионами стали проявлять крупные ирландские корпорации: рассматривается участие компании «Смерфит Груп» в реконструкции целлюлозно-бумажного комбината в Ленинградской обл., а ирландской компании «Аэроферст» – в строительстве аэропорта «Шереметьево-3».

Устойчиво развивались торгово-экономические связи между Ирландией и Санкт-Петербургом. В то же время в сотрудничестве между городами-побратимами Калининградом и Корком, наметился некоторый спад, что объясняется недостаточным финансированием ряда проектов российской стороной.

Испания

Темы переговоров на высшем уровне – визит председателя правительства Испании Х.-М. Аснара в Россию в мае 2001г. и визит председателя правительства РФ М.М. Касьянова в Испанию в нояб. 2001г. – имели значительную экономическую составляющую и завершились подписанием: Соглашения о морском судоходстве, Соглашения о международном автомобильном сообщении, Соглашения о научном и технологическом сотрудничестве, Памятной записки, Меморандума и обменного письма о взаимопонимании в финансовой области между правительствами РФ и Испании.

По данным испанской таможенной статистики, российско-испанский товарооборот в 2001г. составил 2440,5 млн.долл., т.е. оказался на уровне более низком, чем в пред.г.

Основной причиной сокращения российско-испанского товарооборота в 2001г. явилось уменьшение российского экспорта по большинству его товарных позиций в связи с ухудшением общехозяйственной конъюнктурой в Испании. Сократились поставки нефти и нефтепродуктов, продукции неорганической химии, пластмасс, кожевенного сырья, бумаги и картона, черных металлов, обогащенного урана и машин и оборудования. Увеличился экспорт рыбы и морепродуктов, овощей и фруктов, удобрений, каучука, древесины, стекла, драгоценных и полудрагоценных камней, никеля, алюминия, автомобилей и мебели.

Торговля между Россией и Испанией, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2001/2000 в %
Товарооборот	2073,5	1821,2	1754	2638,6	2440,5	92,5
Экспорт	1236,3	1126,2	1340	2166,3	1816,7	83,9
Импорт	837,2	695	414	472,3	623,8	132,1
Сальдо	+399,1	+431,2	+926	+1694	+1192,9	

Импорт из Испании увеличился, за счет чего положительное для России сальдо в торговле с Испанией сократилось. Увеличение импорта из Испании произошло по всем товарным позициям, за исключением табака, продуктов органической химии, кож и изделий из кожи.

Проблемы с экспортом испанских товаров в Россию нашли свое отражение в двух письмах (от 18 окт. и 21 дек. 2001г.) зампреда Испанской части Российско-Испанской МПК по экономическому и промышленному сотрудничеству Х. Коста Климента на имя зампреда Российской части МПК, замминистра экономического развития и торговли Ю.В. Белецкого. К числу этих проблем были отнесены следующие: несовершенность системы сертификации и омологации России; повышение экспортных пошлин на вывоз металлолома из России; нетарифные ограничения на ввоз алкогольных напитков; фальсификация продукции и нарушение прав интеллектуальной собственности; непредсказуемость изменений во внутреннем российском законодательстве как на федеральном, так и на региональном уровнях; бюрократизм и неэффективность деятельности российских таможен.

Со II пол. 2001г. наметился процесс большей активности испанской стороны в области развития российско-испанских торгово-экономических отношений. Был повышен лимит страховых гарантий для испанских экспортных операций на российском рынке с 40 до 250 млн.долл.

Подписано соглашение между Российским институтом проблем передачи информации и Испанским институтом астрономии и геодезии об использовании разработанной российскими специалистами геоинформационной системы КОМПАК II в международном проекте по контролю сейсмической активности на о-ве Лансароте (Канарские о-ва).

Компания «Кампомос» только в развитие производства планирует в 2001-02гг. инвестировать от 8 до 10 млн.долл. Кроме того, «Кампомос» приступает к реализации 5-летней программы инвестиций, которая предусматривает направление 20-30 млн.долл. в строительство или приобретение предприятия, специализирующегося на изготовлении традиционных и недорогих продуктов.

Расширяет свою инвестиционную деятельность в нашей стране испанская группа «Чупа-Чупс»: в дополнение к двум уже действующим производствам по изготовлению карамели и рулетов создается совместное с турецкой компанией «Кент Гида» предприятие по производству жевательной резинки и карамели (инвестиции около 20 млн.долл.).

Компания «Гальина Бланка» диверсифицирует и расширяет мощности предприятия по производству бульонов и супов, дополнительные инвестиции направляются на выпуски новых видов изделий, закупку технологического оборудования, разработку и внедрение новых видов упаковки.

Сотрудничество между испанской фирмой «Пемар» и ОАО «Салаватгидромаш»: благодаря осуществленным инофирмой инвестициям ОАО за последние годы увеличило объем экспортных поставок в три раза.

Ожидается подписание документов по инвестиционному проекту группы «Лече Паскуаль», планирующей строительство в районе г.Кирова Калужской обл. предприятия по производству молочной продукции и фруктовых соков (объем инвестиций составит 36 млн. евро).

В ходе визита в Москву в мае 2001г. председателя правительства Испании Х.-М. Аснара испанская фирма «Видаль Голосинас» подписала с руководством свободной экономической зоны «Шеризоун», расположенной рядом с международным аэропортом «Шереметьево-2» (Солнечногорский район, Московская обл.), соглашение об аренде земельного участка площадью 60 тыс.кв.м. для строительства фабрики по производству сладостей. На первом этапе предусматриваются инвестиции в 10 млн.долл., а в последующие 2-3г. намечается инвестировать примерно такую же сумму.

В тот же период испанский консорциум «Энтер» подписал соглашение о намерениях с администрацией г.Реутово, Московской обл. по отводу земельного участка в 5,5 га испанскому инвестору под строительство складских (25 тыс.кв.м.) и офисных (2 тыс.кв.м.) помещений.

Испанская фирма «Асейтес Борхес Понт» планирует строительство предприятия по очистке, розливу и упаковке подсолнечного масла в г.Кропоткин (Краснодарский край). Фирма уже имеет на ОАО «Кропоткинский элеватор» установку по розливу и упаковке подсолнечного масла и линию по расфасовке муки и крупы. Общий объем инвестиций по данному проекту ожидается в 16 млн.долл.

Фирма «Нутрекспа», поставляющая на российский рынок продукты из какао под товарным знаком «Кола-Као» с 1992г., подписала соглашение о

сотрудничестве с российской компанией «Инфорумпром» и намерена перейти от товарных поставок к организации своего производства на территории России.

8 сент. 2001г. компания «Кампофрио» подписала с другой испанской фирмой «Седа Солублес» соглашение о создании в России СП по производству и реализации растворимого кофе.

В Испании имеются представительства российских компаний: дочерней компании «Автоваз» фирмы «Аутомовилес Русос», транспортной компании «Остер-Транс» (с участием «Союзвнештранса») и СП «Мадерас Русас».

Успехом можно считать проведение в 2001г. III сессии МПК 2 апр. в Москве. Предыдущее заседание состоялось за 4г. до этого (в апр. 1997г.). Российскую сторону на III заседании МПК возглавлял зампред правительства РФ В.Б. Христенко, а испанскую – зампред правительства, министр экономики Испании Р. де Рато-и-Фигаредо.

Российская сторона передала испанской стороне перечень 23 инвестиционных проектов.

Италия

Переговоры на межправительственном уровне. В 2000-01гг. состоялся обмен визитами президентов и премьер-министров обеих стран, достигнут новый уровень взаимопонимания и взаимодействия. В этом контексте большое значение имели встречи президента РФ В.В.Путина с председателем совета министров Италии С.Берлускони в июле в Генуе и в окт. 2001г. в Москве.

25-27 фев. 2001г. состоялся визит в Италию председателя правительства РФ М.М.Касьянова. Были проведены переговоры М.М.Касьянова с председателем Совета министров Италии, президентом страны, министром иностранных дел, руководством фирм «ФИАТ», ЭНИ, «Мерлони» и встреча с представителями деловых кругов в Конфедерации итальянских промышленников. Входящие в состав делегации руководители российских министерств, ведомств, организаций и предприятий провели переговоры с соответствующими итальянскими партнерами.

Состоявшийся 25-27 апр. 2001г. визит в Россию большой группы (100 чел.) представителей деловых кругов Италии во главе с президентом Конфиндустрии Д'Амато был направлен на конкретизацию и практическое воплощение договоренностей, достигнутых на межправительственном уровне. Д'Амато принял участие в проведении крупного семинара в РСПП, переговорах руководства итальянской делегации с Г.О.Грефом, И.А.Южановым, А.М.Улюкаевым и С.И.Колотухиным (минфин России), а также с руководством Центробанка и Внешэкономбанка, в рабочих встречах между российскими и итальянскими предпринимателями.

Состоялись визиты в Россию министра иностранных дел Италии Р.Руджеро (3-5 сент. 2001г.) и предсовмина Италии С.Берлускони (26 окт. 2001г.).

Итальянская сторона однозначно выступает в поддержку усилий России по вступлению в ВТО.

На состоявшейся 5 сент. 2001г. в Москве беседе министра Г.О.Грефа с мининдел Италии Р.Руджеро была обсуждена тематика присоединения России к ВТО, включая позицию ЕС, которая продолжает оставаться достаточно жесткой. В ходе данной встречи Р.Руджеро, широко известный в кругах ВТО (с 1995г. по 1999г. он являлся гендиректором ВТО), обещал лично обратиться по этому вопросу к гендиректору ВТО М.Муру и комиссару ЕС П.Лами с тем, чтобы содействовать решению имеющихся проблемных вопросов. Р.Руджеро выполнил данное министру Г.О.Грефу обещание, направив соответствующие письма указанным руководителям.

В ходе встреч Р. Руджеро с М.М.Касьяновым, А.Л.Кудриным и И.С.Ивановым, состоявшихся 18 дек. 2001г. в Москве, итальянский министр иностранных дел информировал о намерении Италии, Великобритании и Германии обратиться к руководству комиссии ЕС занять более гибкую и конструктивную позицию в отношении присоединения России к ВТО.

Что касается взаимоотношений Россия-ЕС, Италия выступает за более полное использование возможностей, предоставляемых Соглашением о партнерстве и сотрудничестве между Россией и ЕС, программой технической помощи ТАСИС, минимизацию потенциальных, негативных для России последствий расширения ЕС, за разработку и наполнение конкретным содержанием концепции общего европейского экономического пространства и продолжение энергетического диалога между Россией и ЕС.

Согласно данным итальянской таможенной статистики за 9 месяцев 2001г., российско-итальянский товарооборот увеличился по сравнению с тем же периодом 2000г. на 20,7%, до 8,1 млрд.долл. При этом российский экспорт увеличился на 16%, до 6 млрд.долл., а импорт – на 33%, до 2,1 млрд.долл.

Италия продолжает оставаться вторым торговым партнером России (после Германии) в Европе из числа стран дальнего зарубежья. Удельный вес России в совокупном итальянском экспорте составляет 1,2%, в импорте – 3,4%.

Основными факторами увеличения российского экспорта в Италию за 9 месяцев 2001г. были рост физических объемов поставок нефти, цен на природный газ и увеличение стоимости экспорта по большинству других значимых товарных позиций (за исключением металлов). Необходимо также отметить опережающие, по сравнению с экспортом, темпы роста российского импорта из Италии по всем основным товарным группам.

Торговля России с Италией

	I-IX2000г.		I-IX2001г.		рост в% к 2000г.	
	млрд.лир	млн.долл.	млрд.лир	млн. долл.	в лир.	в долл.
Оборот	14470	6687	17475	8072	20.8	20,7
Экспорт РФ	11082	5121	12879	5949	16	16
Импорт РФ	3388	1565	4596	2123	33	33
Сальдо	7695	3556	8283	3826	7,6	7,6

I-IX 2000г. – 1 долл. = 2164 ит.лир, I-IX 2001г. – 1 долл. = 2165 ит.лир.

Источник: Центр. ин-т статистики Италии

Экспорт. В российском экспорте в Италию, как и в предыдущие годы, основная роль принадлежит энергоносителям, стоимостные показатели поставок которых за 9 мес. 2001г. по сравнению с аналогичным периодом 2000г. увеличились на 22% (с 3802 млн.долл. до 4653 млн.долл., или 78% всего объема экспорта в Италию). Динамика экспорта в Италию основных видов энергоносителей: увеличились физические объемы поставок нефти, на которую приходится 34% всего объема российского

экспорта в Италию, с 8,7млн.т. до 11,2 млн.т., экспорт российской нефти в Италию вырос на 29% с 1557,4 млн.долл. до 2016 млн.долл.; объем поставок природного газа из России в Италию увеличился на 22% и достиг 2303 млн.долл. (1888 млн.долл. в 2000г.), что соответствует 38% всего российского экспорта в Италию; снизился российский экспорт нефтепродуктов – с 2,1 млн.т. до 2 млн.т., с 328,9 млн.долл. до 293,2 млн.долл., т.е. на 11%, составляя 5% российского экспорта; возросли физические объемы поставок каменного угля, с 0,8 млн.т. до 0,9 млн.т., с 27,1 млн.долл. до 40,3 млн.долл., на 49% – за счет повышения цен.

Сложившаяся структура потребления энергоносителей в ближайшем будущем едва ли претерпит существенные изменения в плане кардинальной смены основных поставщиков и замены традиционных источников на альтернативные. Ввиду тенденций на увеличение удельного веса природного газа в энергобалансе страны, у России имеются возможности для дальнейшего расширения своего присутствия на итальянском рынке в качестве одного из ведущих поставщиков природного газа.

В 2001г. в Италию из России поставлено 20,2 млрд.куб.м. газа (21,8 млрд.куб.м. в 2000г.). Некоторое сокращение (но в рамках имеющихся соглашений) физического объема поставленного газа было обусловлено рядом факторов, в т.ч. снижением потребления газа в I кв. вследствие теплых погодных условий, длительного ремонта австрийского участка газопровода, а также тем, что в 2001г. впервые Италия осуществила закупки газа из Норвегии. Подписанными между «Газпромом», ЭНИ и «Эдисоном» долгосрочными контрактами предусматривается наращивание поставок газа в 2002г. на 0,5 млрд.куб.м. Ориентировочные (с учетом права итальянской стороны на опцион) объемы газа, предусмотренные к поставке к 2005г., составят 25 млрд.куб.м., к 2008г. – 28 млрд.куб.м., или треть потребностей Италии в этом энергоносителе.

Италия приступила к выполнению начального этапа принятых в 1999-2000гг. постановлений правительства о либерализации рынка газа и электроэнергии, подготовленных в развитие соответствующих директив ЕС от 1997г. и призванных коренным образом изменить монополизированную структуру отраслей. Несмотря на то, что ведущей итальянской компанией газового сектора продолжает оставаться ЭНИ, а в электроэнергетике – ЭНЭЛ, контрольный пакет акций которых принадлежит государству, параллельно начал формироваться частный сектор в области энергетики, который концентрируется вокруг крупной частной компании «Эдисон». Правительством разработан и поэтапно осуществляется ряд мер, направленных на дальнейшую либерализацию энергетики. Эти тенденции необходимо учитывать при планировании долгосрочных отношений с Италией в энергетической сфере.

Второй по значению товарной группой российского экспорта, на которую приходится 13,5% всего экспортного объема, является группа черных и цветных металлов, а также драгметаллы. За 9 месяцев 2001г. поставки металлов в Италию снизились на 11% и достигли 1,7 млн.т. (1,9 млн.т. за тот же период 2000г.) или 800 млн.долл.

Экспорт черных металлов снизился на 16%, составив 1,5 млн.т. (1,8 млн.т. за тот же период пред. г.), 300 млн.долл., что соответствует 5% всего объема российского экспорта в Италию. Экспорт цветных металлов (4,1% всего российского экспорта) вырос на 16%, до 125 тыс.т. или 242 млн.долл., что произошло за счет роста поставок алюминия и полуфабрикатов, составляющих 75% всего российского экспорта цветных металлов или 183 млн.долл. Значительно снизился экспорт драгметаллов (4,4% экспорта): с 331 млн.долл. до 260 млн.долл.

Крупной товарной позицией российского экспорта продолжает оставаться кожевенное сырье. За 9 мес. 2001г. его поставки выросли на 20%, достигнув 117 млн.долл.

Стоимостные показатели экспорта химтоваров (1,5% всего российского экспорта в Италию) выросли на 45%, с 79 млн.долл. до 114 млн.долл., что было вызвано увеличением поставок товаров, принадлежащих к трем основным позициям этой товарной группы: пластмассы, продукты неорганической и органической (удобрения) химии, на которые суммарно приходится 73% стоимости экспорта химикатов в Италию.

Возрос на 118%, экспорт продуктов питания, составляющий 0,8% в общем объеме российского экспорта (с 18 млн.долл. до 39,4 млн.долл.).

Экспорт в Италию товаров, входящих в группу лесоматериалов (1,2% всего российского экспорта в Италию), по стоимости снизился на 2%, составив 69 млн.долл. Снизились объемы поставок пиломатериалов: с 197 тыс.т. до 193 тыс.т. или в стоимостном выражении с 44,1 млн.долл. до 42,3 млн.долл.

Прирост физического объема отмечался в экспорте бумаги и картона (1% экспорта). Поставки бумажной массы выросли с 44 тыс.т. до 74 тыс.т., достигнув 29,7 млн.долл. Закупки Италией в России бумаги и картона выросли с 20,8 млн.долл. до 21,5 млн.долл.

Потребительские товары в российском экспорте составляют 1%. За 2001г. объемы поставок выросли на 12%, с 64,1 млн.долл. до 71,8 млн.долл. Рост экспорта произошел за счет увеличения поставок пряжи шерстяной (+22%), тканей х/б (+20%), тканей шерстяных (+394%).

Поставки машинотехнических изделий, объем которых за 9 мес. 2001г. упал по стоимости на 11% и составил 25 млн.долл., продолжали играть весьма скромную роль во всем российском экспорте в Италию. Удельный вес этой товарной группы упал с 0,6% до 0,4%, что произошло в результате сокращения на 29% (с 14 млн.долл. до 10 млн.долл.) поставок изделий общего машиностроения (главным образом машин общего назначения – на 80%, с/х машин – на 74%, машин строительного и горношахтного оборудования – на 78%). В тоже время экспорт металлорежущих станков вырос на 21% (с 4,8 млн.долл. до 5,8 млн.долл.), запчастей к автомобилям на 15% (с 1,7 млн.долл. до 2 млн.долл.) В 2001 в российском экспорте в Италию появилась новая позиция – комплектующих к мотоциклам, объем поставок которых составил 0,9 млн.долл.

Импорт. В 2001г. отмечено значительное увеличение стоимостных объемов импорта практически по всем позициям.

Ведущую позицию в российском импорте из Италии вновь заняли поставки потребительских товаров – 43% всех российских закупок в Италии в 2001г. За 9 месяцев 2001г. российский импорт то-

варов народного потребления вырос по сравнению с 2000г. на 33% и достиг 892,7 млн.долл. В этой товарной группе основную роль играли поставки одежды, белья и чулочных изделий (15% российского импорта из Италии), мебели (9,6% всего импорта), обуви (8,6% закупок), изделий из кожи (1,6%), тканей (2%).

В структуре и динамике этой товарной позиции необходимо отметить, что за 9 месяцев 2001г. закупки одежды, белья и чулочных изделий выросли на 41% до 316 млн.долл. (главным образом чулочные изделия – 77,3 млн.долл., пуловеры и кардиганы – 15,7 млн.долл., нижнее белье – 37,7 млн.долл., верхняя одежда – 114,3 млн.долл., аксессуары к одежде – 46,1 млн.долл.). На 33% увеличились закупки в Италии обуви. За 9 месяцев 2001г. Италия поставила в Россию обуви на 181,8 млн.долл. Выросли закупки изделий из кожи (+46%, до 33,2 млн.долл.), а также тканей (+58%, до 51,7 млн.долл.), главным образом за счет увеличения закупок лощеных шерстяных тканей (32,1 млн.долл.,рост импорта на 84%)

Резко увеличился импорт машин, оборудования и транспортных средств за 9 месяцев 2001г., который вырос на 44% и достиг 683,2 млн.долл. Эта товарная позиция по-прежнему остается на втором месте, составляя 32% всего объема российского импорта из Италии (26% за аналогичный период 2000г.). Структура закупаемых в Италии машинотехнических изделий в 2001г. мало изменилась. Основное место (80% от общего объема закупок в Италии машинотехнических товаров) принадлежит изделиям общего машиностроения, импорт которых за 9 месяцев 2001г. увеличился на 47% до 549 млн.долл., главным образом за счет увеличения закупок машин общего назначения (74,6 млн.долл.), оборудования для обработки пластика и резины (119 млн.долл.), кранов и запорной аппаратуры (32 млн.долл.), пищевого оборудования (49 млн.долл.), промышленных кондиционеров и вентиляторов (28,5 млн.долл.), строительного и горношахтного оборудования (13 млн.долл.), насосов и компрессоров (22,9 млн.долл.), печей и горелок (9 млн.долл.). За 9 месяцев увеличились закупки электротехнических изделий (на 23%, до 68 млн.долл.) и средств транспорта (на 45%, до 24,5 млн.долл.).

Импорт химтоваров за 9 мес. 2001г. увеличился на 40,7%, до 136 млн.долл., удельный вес этой позиции составил 6,4%. Основное место в группе химтоваров принадлежит закупкам парфюмерных и гигиенических средств и медикаментов, объем которых вырос по сравнению с аналогичным периодом 2000г. на 33% до 46,5 млн.долл. или 2,2% импорта химической продукции из Италии. Объемы импорта такой химической продукции производственного назначения, как пластмассы, лаки и краски, продукты неорганической химии, также увеличились и соответственно их доля во всем импорте химических товаров из Италии выросла с 15% (21 млн.долл.) до 24% (33 млн.долл.). За 9 месяцев 2001г. выросли закупки в Италии резинотехнических изделий (шины, промышленные изделия из резины): с 25 млн.долл. до 35 млн.долл., что соответствует 1,6% всего российского импорта из Италии.

Следующей по удельному весу группой российского импорта из Италии (4,7% всего объема или 55,7 млн.долл.) являлись строительные материалы и товары для ремонта. Италия поставляет в Россию на 2,2 млн.долл. деревянных дверей и оконных рам, на 10,5 млн.долл. керамической сантехники, на 32,9 млн.долл. керамической напольной и настенной плитки.

В группе продтоваров, на которую приходится 3,8% импорта России из Италии или 51 млн.долл., ведущие позиции принадлежали консервированным фруктам (27% всех закупок продовольствия или 14 млн.долл.). Произошло некоторое увеличение импорта алкогольной продукции. За первые 9 месяцев 2001г. было закуплено: элитных вин на 1,2 млн.долл. против 0,6 млн.долл. за тот же период 2000г., коньячной продукции и других крепких спиртных напитков на 4,7 млн.долл. (229 тыс.долл.), однако импорт «дешевых» виноградных вин снизился с 3,7 млн.долл. до 2 млн.долл.

За 9 мес. 2001г. в Италии было закуплено бумаги и печатной продукции (картон и бумага, включая гофрированную, упаковочную и техническую и обои) на 32 млн.долл., что соответствует 1,5% российского импорта из Италии, кожевенного сырья – на 31,6 млн.долл. (1,5%), металлов – на 24,7 млн.долл. (1,2%), стекла и изделий – на 9,5 млн.долл. (0,5%), табака и табачных изделий – на 5,2 млн.долл. (0,2%).

По итогам 2001г. рост товарооборота составил 8,9%, достигнув 10,8 млрд. долл., в т.ч. экспорт России увеличился на 2,2% до 7,6 млрд.долл., импорт – на 37,5% до 3,2 млрд.долл. Рост товарооборота в 2001г., в частности российского экспорта, мог бы быть выше, однако произошедшее в IV кв. 2001г. резкое падение цен на нефть вызвало уменьшение темпов роста торговли в целом за год.

Структура торговли

	I-IX 2000г.		I-IX 2001г.	
	млн.долл.	уд.вес в%	млн.долл.	уд. вес в%
Экспорт РФ, всего	5121	100	5949	100
Энергоносители	3802	74	4654	78
-газ	1889	37	2304	38
-нефть	1557	30	2016	34
-нефтепродукты	329	6	293	5
-каменный уголь	27	0,5	40	0,6
Черные металлы	358	7	300	5
Цвет. и драг. металлы	539	11	771	13
Продовольствие	18	0,4	40	0,7
Хим. товары	79	1,5	115	1,5
Лес и производные	71	1,4	69	1,2
Бумага и печатная продукция	47	0,9	52	0,9
Потреб. товары	64	1,2	72	1,2
Кожевенное сырье	97	1,9	117	2
Маш., оборуд.,трансп. ср-ва	28	0,6	25	0,4
Импорт РФ, всего	1565	100	2123	100
Потреб. товары	669	42,3	893	42,7
Машины, оборудование и трансп. средства	474	30	683	32
Хим. товары	97	6,1	136	6,4
Ремонтно-строит. материалы	64	4,1	99	4,7
Продовольствие	54	3,5	82	3,8
Бумага и печатная продукция	25	1,6	32	1,5
Кожа	22	1,4	32	1,5
Металлы	11	0,7	25	1,2

VI сессия Российско-Итальянского Совета по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству состоялась 18 дек. 2001г. в Москве. Российскую делегацию возглавлял зампред правительства РФ А.Л. Кудрин. В состав российской делегации входили представители министерств экономического развития и тор-

говли, иностранных дел, финансов, энергетики, промышленности, науки и технологий, сельского хозяйства, по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства, Росавиакосмоса, Госстандарта, аппарата правительства, Внешэкономбанка и Внешторгбанка. Итальянскую делегацию возглавлял министр иностранных дел Р. Руджеро (ушел в отставку в начале 2002г. из-за разногласий с другими членами правительства). Итальянская делегация состояла из представителей министерств экономики и финансов, по делам производственной деятельности, иностранных дел, Государственного страхового агентства САЧЕ, а также представителей деловых кругов.

Был отмечен значительный рост взаимной торговли в 2000-01гг., расширение присутствия итальянских фирм на российском рынке. Стороны положительно оценили результаты сотрудничества в области энергетики, космоса и авиастроения, малом и среднем бизнесе, транспорте, кредитно-финансовой сфере. Был отмечен прогресс в реализации крупнейшего российско-итальянского инвестиционного проекта «Голубой поток».

В контексте обсуждения вопроса об интеграции России в мировую экономику итальянская сторона высказалась в поддержку наших усилий по вступлению в ВТО. Российская сторона поставила вопрос об улучшении доступа ее товаров на рынки Италии и ЕС, о пересмотре и отмене антидемпинговых процедур, либерализации торговли изделиями из стали. Российская сторона указала на то, что предстоящее расширение ЕС не должно нанести ущерб торгово-экономическим отношениям России со странами, вступающими в эту организацию.

Итальянская сторона обратила внимание на необходимость совершенствования законодательных рамок инвестиционного сотрудничества, обеспечения большей транспарентности российской банковской системы.

Совет положительно оценил деятельность рабочих групп совета. Были заслушаны отчеты рабочих групп по экономическому и промышленному сотрудничеству, поддержке малого и среднего предпринимательства и антимонопольной политике, транспорту, комитета предпринимателей по деловому сотрудничеству. Стороны высказали заинтересованность в создании новых рабочих групп по туризму, сельскому хозяйству, авиации и космосу.

Наиболее важной из числа рабочих групп Совета является рабочая группа по экономическому и промышленному сотрудничеству, деятельность которой курируют минэкономразвития России и министерство производственной деятельности Италии, в состав которого в 2001г. вошло МВТ Италии. Пятое заседание этой рабочей группы состоялось в Риме 5 нояб. 2001г.

В состав российской делегации входили представители минэкономразвития, МИД, федерального Фонда поддержки малого и среднего предпринимательства, Внешэкономбанка, Внешторгбанка, посольства и торгпредства России в Италии. Итальянская делегация состояла из представителей министерств производственной деятельности, иностранных дел, экономики и финансов, транспорта, Конфедерации итальянских промышленников, организаций, связанных с инвестиционной деятельностью и страхованием экспортных кредитов («Симест», САЧЕ, «Финест»), института внешней торговли, «Медиобанка».

Рабочая группа рассмотрела конкретные вопросы двустороннего экономического взаимодействия и определила проблемы, которые целесообразно вынести на обсуждение Совета. Были рассмотрены такие вопросы, как: необходимость диверсификации экспорта российских товаров в Италию, озабоченность итальянской стороны в связи с увеличением отрицательного для нее сальдо в торговле с Россией; доступ товаров на рынки обеих стран; ход реализации основных инвестиционных проектов сотрудничества и Инвестиционной программы ВЭБ-«Медиобанка»; предоставление кредитных линий для финансирования проектов малого и среднего бизнеса; реализация программы ТАСИС; концепция единого европейского экономического пространства с участием России; присоединение России к ВТО; поддержка итальянцами кандидатуры Москвы на проведение международной выставки «Экспо-2010».

11 дек. 2001г. в Риме состоялось второе заседание рабочей группы по сотрудничеству в области малого и среднего предпринимательства (МСП). Российскую делегацию на заседании возглавлял замминистра РФ по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства А.Г.Цыганов, итальянскую делегацию – П.Бонаретти, директор Ассоциации области Эмилия-Романья по технологическому развитию (АСТЕР). В состав российской делегации вошли руководители федерального Фонда поддержки малого предпринимательства, государственного фонда содействия развития малых форм предприятий в научно-технической сфере, Института предпринимательства и инвестиций.

Рабочая группа приняла решение о создании следующих тематических подгрупп: «Передача технологий в секторе МСП», «Сотрудничество между бизнес-инкубаторами России и Италии», «Содействие инновационным МСП в обеспечении доступа к электронным информационным ресурсам», «Содействие в развитии новых финансовых инструментов для МСП», «Сотрудничество в области поиска новых технологий и совместного проведения НИОКР в области малого предпринимательства».

Согласовано, что в течение 2002г. тематические подгруппы, исходя из программы своей работы, осуществят обмен информацией и организуют соответствующие мероприятия, в ходе которых будут определены механизмы подбора, разработки и финансирования отдельных пилотных проектов.

Во время пребывания делегации в Италии было подписано соглашение о сотрудничестве между Федеральным Фондом поддержки малого предпринимательства и Лигой кооперативов Равенны, направленное на развитие сотрудничества между МСП.

В ходе пребывания делегации МАП в Риме был также проведен «круглый стол» в итальянском Органе-гаранте конкуренции и рынка (Антитрасте). Итальянской стороне был передан проект соглашения между МАП России и Органом-гарантом о сотрудничестве в области антимонопольной политики, который имеется в виду подписать в 2002г.

2-3 окт. 2001г. в Санкт-Петербурге состоялось очередное заседание комиссии экспертов министерства транспорта РФ и министерства инфраст-

руктуры и транспорта Италии, действующей в рамках рабочей группы по транспорту.

В состав делегаций входили руководители департаментов автомобильного транспорта, ответственные за международные грузовые автоперевозки, представители таможенных органов и ассоциаций автоперевозчиков России и Италии.

Были рассмотрены результаты работы международных автоперевозчиков внешнеторговых грузов между Россией и Италией за I пол. 2001г. Объемы грузовых перевозок по сравнению с этим же периодом пред. г. сократились на 10 тыс.т. (всего за 2000г. было перевезено автотранспортом 464 тыс.т. грузов). Снизилась доля участия в грузоперевозках российских перевозчиков на 6,5%, а итальянских – на 1,5% при одновременном увеличении грузоперевозчиков из третьих стран. Причиной возникновения такой ситуации Российская сторона считает недостаточное количество разрешений, выдаваемых итальянцами.

Итальянскими грузоперевозчиками за этот же период использовано 300 разрешений. По мнению итальянской стороны, причиной этого по-прежнему остаются необоснованные претензии со стороны российских таможенных органов. Обе стороны положительно оценили проводимую ГТК России работу по совершенствованию системы таможенного оформления грузов. Представитель ГТК России заявил, что завершается подготовка изменений в соответствующие распоряжения ГТК России, и в любом случае не будут применяться санкции к транспортным фирмам, выполнявшим перевозки по книжкам МДП, принятым к оформлению российскими таможенными органами до 1 июня 2000г.

Что касается квоты на выдачу разрешений на 2002г. стороны договорились оставить ее на прежнем уровне (9000), хотя российская сторона предлагала увеличить ее на 1000 разрешений. Обмен согласованным количеством разрешений между министерствами транспорта обеих стран будет осуществляться через торгпредство РФ в Италии равными долями до 15 дек. 2001г. и до 20 июня 2002г.

На встрече обсуждался также ряд проблем, с которыми сталкиваются российские грузоперевозчики при получении многократных итальянских виз. Было решено вынести этот вопрос для обсуждения на VI сессии Совета по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству.

На заседании был также рассмотрен вопрос пассажирских автоперевозок между Россией и Италией. В 2000г. объемы перевозок увеличились более чем в три раза по сравнению с 1999г. Такие темпы роста сохраняются и в 2001г. Вместе с тем отмечено, что нет ни одного автобусного маршрута, работающего на постоянной основе. Итальянская делегация выступила с инициативным предложением открыть регулярные автобусные линии Катанзаро-Москва и Санкт-Петербург-Неаполь. Минтранс России рассмотрит его в установленном порядке, примет соответствующее решение и сообщит о нем итальянской стороне.

Другими активно действующими структурами совета являются рабочая группа по валютно-финансовому сотрудничеству и комитет по энергетике. Эксперты по валютно-финансовому сотрудничеству работали чрезвычайно активно в 1996-2000гг., решая вопросы, связанные с межправительственной кредитной линией, реструктуризацией задолженности и финансированием совместных проектов (хотя не всегда оформляя свои переговоры как заседания рабочей группы); комитет по энергетике на начальном этапе сыграл немаловажную роль в определении совместных перспективных проектов в этой сфере, однако затем стал собираться реже.

Сопредседателями комитета предпринимателей по деловому сотрудничеству с российской стороны являются вице-президент ТПП РФ С.Н.Катырин, с итальянской стороны – президент концерна «Текнимонт», президент ИРТП Р.Алессандрелло. В 2000г. произошла реорганизация и расширение состава Комитета, призванная придать его деятельности более оперативный характер. В 2001г. состоялись два заседания Комитета – 5 марта и 3 дек. (Москва).

В межсессионный период работа комитета ведется на уровне рабочих групп комитета. Наиболее активно действует рабочая группа по конверсии оборонной промышленности (8 заседаний), которая большое внимание уделяет проработке и реализации наиболее перспективных конверсионных проектов: совместная разработка авионики для транспортных самолетов типа АН, совместные работы в области мониторинга поверхности земли с ИСЗ, в области навигационного обеспечения самолетов и морских судов и др.

Рабочая группа Комитета по финансам рассматривала вопросы создания механизма кредитного обеспечения торговых и экономических связей, в ее рамках проводится обмен мнениями между российскими и итальянскими банками по вопросам гарантий и страхования. Активно начав работу в 1996-97гг., в последующий период группа фактически не собиралась, учитывая, что основные вопросы в этой сфере решались в рабочей группе по валютно-финансовому сотрудничеству межправительственного совета.

Параллельно со структурами Совета и Комитета предпринимателей, на основе межправительственного соглашения от 14.11.1996г., действует смешанная российско-итальянская Комиссия по военно-техническим вопросам и сотрудничеству в области оборонной промышленности, возглавляемая соответствующими заместителями министра обороны, в составе которой создано 5 рабочих групп: по авионике, самолету ЯК/АЕМ-130, системам связи, военно-морскому кораблестроению, разработке и производству двигателей. Проведено 3 заседания Комиссии.

Вопросы доступа товаров на рынки были подробно рассмотрены на пятом заседании Рабочей группы по экономическому и промышленному сотрудничеству (5 нояб. 2001г., Рим), действующей в рамках Российско-Итальянского совета по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству.

Итальянская сторона вновь подняла вопрос относительно адвалорных таможенных пошлин, применяемых при импорте в Россию алкогольных напитков; обратила внимание на необходимость дополнительных усилий для совершенствования процедур сертификации текстильной продукции; обратила внимание на вопрос о российских экспортных пошлинах на кожевенное сырье.

Российская сторона подчеркнула, что с 1 янв. 2001г. улучшились условия доступа для многих итальянских товаров на российский рынок. В частности, в связи с упрощением и унификацией импортного таможенного тарифа РФ были снижены пошлины на 3000 товарных позиций, в т.ч. на такие традиционные товары итальянского экспорта, как вина, бытовая техника, некоторые виды технологического оборудования. Импортные пошлины на вина, включая итальянские, снижены на 10% по сравнению с 2000г.

Стороны выразили удовлетворение по поводу значительного прогресса, достигнутого в области сертификации качества продукции, отметив, что для многих видов товаров процедура сертификации признана удовлетворительной, чему способствовала активизация сотрудничества между соответствующими учреждениями обеих стран.

Отмена действующих в ЕС дискриминационных ограничений в отношении некоторых российских товаров. Эта тематика обсуждалась как на заседании рабочей группы по экономическому и промышленному сотрудничеству, так и на межправительственном Совете.

Исходя из того, что применение к России антидемпинговых процедур в отсутствие признания рыночного статуса российской экономики в целом носит дискриминационный характер, инициируемые итальянской стороной антидемпинговые расследования можно отнести к разряду административных мер, направленных против российских экспортеров. Итальянские производители, наряду с предпринимателями из других стран ЕС, в разное время являлись инициаторами в общей сложности 10 антидемпинговых процедур в отношении следующих российских товаров: мочевина, низкоуглеродистый феррохром, высокоуглеродистый феррохром, ферро-силикон-марганец, карбид кремния, цинк, бесшовные трубы, чугун, древесные плиты, стальной трос и кабель.

Особенно «чувствительным» сектором для итальянской промышленности является черная металлургия. Итальянские фирмы в 1996-97гг. явились одним из наиболее активных инициаторов а/д расследований по крупным позициям российского экспорта – бесшовным трубам и х/к стальной ленте.

В 2001г. потенциально опасная ситуация сложилась в отношении поставок из России легированного проката. 12 нояб. 2001г. директор по внешним связям итальянской Федерации производителей продукции черной металлургии «Федераччаи» Вескови информировал прессу о ситуации в торговле некоторыми изделиями черной металлургии между Россией и Италией.

Начиная с 1999г. отмечается резкий рост поставок из России на итальянский рынок: легированной горячекатаной стальной ленты (там. коды 72269110-72269190) – 1,9 тыс.т. в 1999г., 15,3 тыс.т. в 2000г., 135 тыс.т. на 1.11.2001г.; легированного холоднокатаного проката (там. коды 72255000-72269210-72269290) – 11,2 тыс.т. в 2000г., 35 тыс.т. на 1.11.2001г.; легированного стального листа (там. коды 72254020-72254050-72254080) – 225 т. в 2000г., 11 тыс.т. на 1.11.2001г.

Легированный прокат не подпадает под ограничения (квоты), предусмотренные Соглашением о торговле некоторыми изделиями из стали между Россией и ЕОУС, срок действия которого завершается в конце 2001г. Однако, по мнению «Федераччаи», фактически поставляемый в Италию металл является легированным лишь условно, так как содержит всего 0,0008% бора. Как полагают итальянские производители, добавки в поставляемую продукцию бора в этих минимальных количествах используются российскими экспортерами для того, чтобы вывести данную продукцию из-под действия контингентов.

Представитель «Федераччаи» отметил, что вышеуказанные поставки в наибольшей степени наносят ущерб итальянскому рынку, на который приходится 35% поставок этой продукции из России в страны ЕС. Он подчеркнул, что столь резкий рост поставок в сочетании с якобы имеющими место продажами по ценам на 15-30% ниже цен на внутреннем рынке ЕС дает основания обращаться в Комиссию ЕС с просьбой об открытии антидемпингового расследования. По его словам, такой же настрой отмечается и у производителей из других стран ЕС. Одновременно представитель «Федераччаи» подчеркнул, что европейские производители пока не намерены прибегать к антидемпингу, так как рассчитывают на то, что в новом соглашении о торговле продукцией черной металлургии Россия-ЕОУС будут введены количественные ограничения на соответствующие виды продукции.

Своевременное информирование России итальянской стороной о возникающих проблемах, которые могут привести к антидемпингу, соответствует установившимся хорошим регулярным контактам с соответствующими итальянскими организациями и службами. Руководитель антидемпинговой службы министерства производственной деятельности Италии А.М.Форте все в большей степени ориентирует антидемпинговую службу Италии на максимальное использование возможностей компромиссного решения возникающих проблем.

Урегулирование проблемных вопросов. 1. «Аления Маркони Системе» – Минтранс России. Итальянская компания «Аления Маркони Системе», входящая в концерн «Финмекканика», является одним из мировых лидеров в области производства радаров и систем управления воздушным движением. Эта компания присутствует на российском рынке более 30 лет и участвовала в реализации многих совместных проектов.

В сент. 2001г. итальянская фирма «Аления Маркони Системе» начала арбитражное разбирательство в отношении минтранса России в связи с невыполнением, по их мнению, российской стороной своих платежных обязательств по контракту №004Р/91 на поставку оборудования управления воздушным движением в аэропорту «Самара». По оценке итальянцев, российская сторона должна выплатить компании 52 млн.долл., что и будет являться предметом арбитражного разбирательства. В то же время, представители компании «Аления Маркони Системе» заявляют о своей готовности в любой момент приостановить арбитражный процесс и начать конструктивные переговоры с минтрансом России об урегулировании спорных вопросов по контракту «Самара». Итальянская сторона намерена начать аналогичное арбитражное разбирательство также и в отношении контракта на поставку оборудования управления воздушным движением для аэропортов в г.г. Новосибирск и Омск. Исковая сумма в данном случае составит 5 млн.долл.

8 янв. 2002г. в минтрансе представители фирмы были приняты 1 замминистра А.В.Нерадько. Стороны договорились в ближайшее время предпринять дополнительные усилия по выходу из создавшейся ситуации, возможно путем внесения изменений в контракт.

2. «Плантекс» – АО «Сургутский ГПЗ». В дек. 2001г. президент фирмы «Плантекс» С.Дель'Аква обратился за содействием в урегулировании конфликтной ситуации между его компанией и АО «Сургутский ГПЗ» (Тюменьская обл.), входящую в контролируемую «Газпромом» группу «Сибур».

В 1997г. фирма «Плантекс» поставила комплектную линию по переработке полипропилена в нетканое полотно стоимостью 7,65 млн. долл. Выплатив 5 млн. долл., АО «Сургутский», ссылаясь на финансовые трудности, стало предлагать альтернативные варианты погашения оставшейся суммы в 2,65 млн. долл., в частности, путем создания СП и зачета этих средств в качестве доли участия «Плантекса» в уставном капитале СП. Это не устраивает «Плантекс», поскольку фирма должна вернуть кредит, полученный от итальянского банка БНЛ под данный контракт.

БНЛ требует от фирмы погасить создавшуюся задолженность, с учетом процентных начислений – 3,9 млн.долл. По словам президента «Плантекса», вследствие этого его фирма фактически поставлена на грань банкротства. Попытки урегулировать проблему с АО «Сургутский» в течение вот уже 3 лет не дают результата: российская сторона признает задолженность, но не погашает ее из-за отсутствия средств,

3. «Валле Эзина». Итальянская фирма «Балле Эзина» в конце 80-начале 90гг. создала в Республике Кабардино-Балкария два СП («Налвес» и «Налвес2»), включающих кожевенно-обувное производство, торговый центр и сеть бензоколонок. Общий объем инвестиций в указанные СП составил 4,8 млн. долл. По информации фирмы, два года назад она была фактически лишена своей доли в СП и отстранена от участия в деятельности предприятий.

Вышеназванные итальянские фирмы довели информацию о сути создавшихся конфликтных ситуаций до сведения итальянского МИД, министерства производственной деятельности и Конфиндустрии. В своих выступлениях на 5 заседании рабочей группы по экономическому и промышленному сотрудничеству в Риме в нояб. 2001г. итальянская сторона отмечала эти проблемы. Российская сторона, однако, считает, что хозяйственные споры должны решаться не на правительственном уровне, а путем арбитражного разбирательства.

Урегулирование проблем задолженности. В условиях крайне осторожного подхода к выделению кредитных и страховых ресурсов, практиковавшегося итальянцами в 90гг., главным инструментом финансирования совместных проектов в этот период стала межправительственная кредитная линия. Ее использование сыграло свою положительную роль: был профинансирован и реализован ряд важных проектов, в т.ч. входящих в президентскую программу «Дети России» (общ. сумма – 125 млн.долл.).

Удавалось обеспечить финансирование только инициатив в энергетической сфере, главным образом под гарантии «Газпрома». В 2001г., в дополнение к ранее включенным в кредитную линию проектам, удалось обеспечить финансирование в счет данного кредита проекта реконструкции части линии №1 метрополитена г.Санкт-Петербурга (36 млн.долл.). В мае 2001г. истек срок включения в кредитную линию новых проектов и проектов, по которым ранее не были подписаны индивидуальные кредитные соглашения.

Создан и начал функционировать конкретный инструмент финансирования для крупных проектов без государственных российских гарантий – Инвестиционная программа на 1,6 млрд. евро (Меморандум Внешэкономбанк-«Медиобанка»-«Симест»): 26 окт. 2001г. в счет этой программы подписана первая межбанковская конвенция на 21,4 млн. евро для финансирования проекта строительства терминала по перевалке аммиака и метанола в г.Высотск Ленинградской обл. («Текнимонт»-«Балтхимэкспорт», «Северсталь»). В дек. 2001г. получено страхование со стороны САЧЕ по данному кредиту.

В проработке находятся еще 10-12 проектов от 20 до 150 млн. долл. каждый, которые, по мере их готовности, могут быть включены в Программу, в частности: создание фирмой «Пилкингтон-СИВ» совместно с российской фирмой БАМО производства специальных видов стекла для строительной и автомобильной промышленности. Свою готовность участвовать в проекте подтвердили ЕБРР и «Симест»; строительство в Н.Новгороде в сотрудничестве с фирмой «Авир» завода по производству стеклянных бутылок для розлива алкогольных напитков, форма реализации проекта – СП, потенциальный партнер – «Балтика»; создание фирмой «Текнимонт» в сотрудничестве с российской фирмой «Итера» производства полиэтилена и терефталата в Московской обл.; поставка оборудования фирмой «Фата» Санкт-Петербургскому фольгопрокатному заводу оборудования для производства пищевой фольги, а также совместное производство и запуск ИСЗ семейства «Ямал-200» (ОАО «Газком», РАО «Газпром», РКА и итальянская компания «Аления Аэроспацио»).

В соответствии с подписанным 9 окт. 1999г. протоколом о намерениях ведется работа по совместному производству и запуску двух спутников связи «Ямал-200» (16,9 млн.долл.). Обсуждается возможность дальнейшего развития данной программы путем запуска дополнительно 2-3 ИСЗ.

Непосредственным инструментом для финансирования проектов Инвестиционной программы является Генеральное кредитное соглашение между ВЭБом и «Медиобанка» от 5 июля 2001г. на 250 млн. евро. Объем кредитных ресурсов по данному соглашению может пополняться по мере его использования для финансирования проектов. Реализация принятого решения об увеличении уставного капитала Внешэкономбанка до 2 млрд.долл. будет способствовать ускорению проработки вопросов включения прорабатываемых проектов в Инвестиционную программу.

В 2001г. достигнуты первые результаты и в отношении создания механизма финансирования проектов малого и среднего предпринимательства. В мае 2001г. САЧЕ принял решение выдать т.н. «обещания гарантии» под 6 кредитных линий на общую сумму в 108 млн. евро, о предоставлении которых ведутся переговоры между некоторыми итальянскими и российскими банками, в частности, между «Сан Паоло/ИМИ» и Сбербанком (20

млн.долл.), «Сан Паоло/ИМИ» и Альфабанком (20 млн.долл.), «Интеза/Банка коммерчиале итальяна» и Внешторгбанком (30 млн.долл.), а также между» «Банка национале дель лаворо» и Сбербанком, Внешторгбанком и Альфа-банком (30 млн.долл.). Эти кредиты будут предоставлены без российской госгарантии и ориентированы на финансирование проектов малых и средних предприятий, а процедуры включения проектов в кредитные линии будут упрощены. 18 дек. 2001г. в Москве была подписана первая межбанковская конвенция из приведенного выше перечня – между Внешторгбанком и «Банка национале дель лаворо» на 10 млн.долл. Минимальный объем контракта для включения в эту кредитную линию составляет 80 тыс.долл., срок погашения кредита – от 3 до 5 лет.

Еще одним каналом оказания финансового содействия инвестиционному процессу в ближайшее время станет совместное финансово-консалтинговое предприятие, учрежденное 18 дек. 2001г. в Москве Внешэкономбанком (10%), Внешторгбанком (10%), банком «Интеза/БКИ» (55%) и «Симест» (25%). Данная структура будет заниматься исследованиями рынка, оценкой проектов промышленного сотрудничества, привлечением инвестиций и поиском источников финансирования для проектов, предполагающих поставки оборудования как в Россию, так и в Италию.

Важным позитивным сигналом для итальянского бизнеса будет предстоящее в 2002г. открытие в Москве оперативного филиала крупнейшего итальянского банка **«Интеза/БКИ»**, который **станет первым действующим итальянским банком в России**.

С итальянской стороны высказывается пожелание о том, чтобы реформа российской банковской системы способствовала увеличению количества банков, способных иметь доступ к международному финансированию, в частности, путем гармонизации бухгалтерской отчетности с международными стандартами и нормами и повышения транспарентности деятельности банков.

Расширению диапазона форм, используемых для реализации проектов, в т.ч., в области малого и среднего предпринимательства, может способствовать налаживание сотрудничества в области лизинга. Соответствующие российские (Лизинговая конфедерация СНГ) и итальянские организации и банковско-страховые структуры («Локафит», «Лизинг Рома», «Лизинт», САЧЕ) ведут активную подготовительную работу в данной сфере.

На 1 июля 2001г. государственный внешний долг России перед Италией оценивался в 5,4 млрд. долл., в т.ч. по кредитам, привлеченным бывшим СССР – 5,2 млрд. долл. и Россией – 0,2 млрд.долл.

Что касается задолженности СССР, то в соответствии с условиями многосторонних меморандумов со странами-участницами Парижского клуба (I-V консолидации) между Россией и Италией заключены 12 двусторонних межправительственных соглашений (5 с министерством казначейства Италии и 7 с САЧЕ) об отсрочке и реструктуризации официальной задолженности СССР перед итальянскими кредиторами с оригинальными сроками платежей с 1992г. по 2000г. включительно.

По данным Внешэкономбанка, на окт. 2001г. сумма задолженности перед Италией по основному долгу, урегулированной в соответствии с условиями указанных соглашений, составляет 5,2 млрд.долл., включая 84 млн.долл. по соглашению «Терех-лист» от 29.06.95г. об урегулировании задолженности по коммерческим контрактам 1991г. на закупку зерна, продовольствия и товаров народного потребления.

Во исполнение принятых обязательств Италии выплачено 1,7 млрд.долл., в т.ч. в рамках V консолидации – 156 млн.долл.

Имеется задолженность по кредитам с оригинальными сроками погашения, начиная с 2001г., не вошедшая в соглашения со странами-участницами Парижского клуба, сумма которой по основному долгу составляет 13 млн.долл.

Важнейшей особенностью урегулирования долга перед Италией стало погашение части задолженности СССР, реструктуризированной в рамках Парижского клуба, поставками продукции НИОКР (реализация российско-итальянской программы создания учебно-тренировочного самолета ЯК/АЕМ-130) на 77 млн.долл. Согласована схема списания задолженности — основного долга по IV консолидации со сроками погашения в 2002-16гг., порядок и форма расчетов с итальянской стороной.

В I и II кв. 2001г. российской стороной были осуществлены поставки продукции НИОКР на 77 млн. долл., и 1 фев. 2001г. было произведено соответствующее списание суммы основного долга. Только за фев.-авг. 2001г. достигнута экономия по платежам процентов на указанную категорию долга в 2,5 млн. долл.

Итальянские деловые круги с большой заинтересованностью воспринимают идею **конверсии внешнего долга СССР** перед Италией для целей обеспечения дополнительных ресурсов для финансирования двусторонних проектов при условии предварительного согласования такой возможности с Парижским клубом.

В ходе проведения операции обмена долговых обязательств России перед Лондонским клубом на облигации внешних облигационных займов России с окончательными сроками погашения в 2010 и 2030гг., банками и финансовыми институтами Италии были обменены требования на общую сумму 2 млрд.долл. Интересы кредиторов в Консультативном комитете Лондонского клуба представляет итальянский банк «Банка национале дель лаворо».

По вопросам урегулирования незастрахованной САЧЕ коммерческой задолженности России перед Италией проводятся переговоры между минэкономразвития, ВЭБ и итальянским банком «Медиокредито Чентрале», который, имея соответствующий мандат от итальянских фирм-кредиторов, выступает в качестве странового клуба фирм-кредиторов. Из общего объема долговых обязательств в 0,2 млрд.долл. выверено 93% (410 млрд.лир). Оставшаяся часть подлежащей выверке задолженности в 30 млрд.лир состоит из так называемых «децентрализованных» долгов, на которые не может распространяться госгарантия РФ.

Реструктуризацию требований по коммерческой задолженности бывшего СССР предполагается осуществить на условиях, аналогичных условиям урегулирования задолженности перед кредиторами Лондонского клуба, т.е. путем списания части долга с последующим обменом на еврооблигации со сроком погашения в 2010 и 2030гг.

Что касается собственно российского долга, возникшего после 1.01.1992г. (0,2 млрд. долл.), то его главными составляющими являются задолженности по кредитам, предоставленным под госгарантию РФ для реализации проектов в счет межправительственной кредитной линии, предоставленной ранее СССР и в 1992г. переоформленной на Россию, а также межправительственной линии от 1997г. в 420 млрд.лир (ИМИ, «Медиобанка»).

В 1998г. при посредничестве «Джи Пи Морган» и итальянского банка «Кредито Итальяно» (генеральные управляющие) был размещен заем на 750 млрд.ит.лир (410 млн.долл.) с окончательным сроком погашения в 2003г.

По поручению минфина РФ Внешэкономбанк, как платежный агент, осуществляет платежи по указанному облигационному займу. Платежи купонов осуществляются своевременно, в соответствии с графиком погашений.

Инвестиционное сотрудничество. В 2001г. сохранялась тенденция к росту активности потенциальных итальянских инвесторов, наметившаяся в 2000г. после периода спада, наступившего в авг. 1998г.

Общий объем накопленных итальянских инвестиций в Россию на 01.07.2001г. составил 1,7 млрд. долл. (7 место среди стран инвесторов). За 9 месяцев 2001г. итальянские инвестиции в российскую экономику составили 104 млн.долл. В общем объеме итальянских инвестиций в Россию преобладают т.н. «прочие инвестиции», т.е. главным образом, кредиты.

В процессе осуществления и проработки находятся итало-российские проекты на общую сумму 3,3 млрд.долл. Инвестиции в рамках уже реализуемых проектов могут составить 2,4 млрд.долл.

К числу наиболее значимых инвестиционных проектов относятся.

1. Строительство **газопровода «Голубой поток»** (объем инвестиций 2 млрд.долл.). Данный проект, разработанный российским «Газпромом» и итальянской группой ЭНИ, предусматривает строительство газопровода пропускной способностью 16 млрд.куб.м. газа в год включающего в себя морской участок по дну Черного Моря от пос. Джупка (станция Береговая) до порта Самсун (Турция) протяженностью 360 км. (на глубине до 2150 м.), и сухопутный от пос. Изобильное до пос. Джупка – 370 км.

Строительство газопровода осуществляется в рамках реализации подписанного 15 дек. 1997г. российско-турецкого межправительственного соглашения, предусматривающего долгосрочные поставки российского природного газа в Турцию. В течение 25 лет планируется прямая поставка в Турцию 365 млрд.куб.м. газа на 22-25 млрд.долл.

Для реализации морской части проекта «Газпромом» и ЭНИ создана совместная компания «Блю Стрим Пайплайн» с паритетным участием сторон. Подрядчиками строительства являются: итальянская фирма «Сайпем» (группа ЭНИ), французская «Буиг» и консорциум японских фирм «Мицуи», «Сумитомо» и «Иточу». Контракт в 1,7 млрд.долл., предусматривает работы по сооружению компрессорной станции «Береговая» и двух ниток подводной части трубопровода.

Для финансирования проекта консорциумом банков в составе «Медиокредито централе», «Банка коммерчиале итальяна» и «Вестдойче ландсбанк жироцентрале» предоставлен долгосрочный кредит на 1,133 млрд.долл. Заемщиком по кредиту на морской участок выступает «Блю Стрим Пайплайн», по сухопутному участку – «Газпром». Вторую часть кредитных средств, необходимых для реализации проекта в 0,6 млрд.долл., предоставляют японские банки. Помимо указанных кредитов, собственные инвестиции ЭНИ в данный проект составят 0,9 млрд.долл. По указанному кредиту со стороны САЧЕ предоставлены страховые гарантии, покрывающие 100% политических и 95% коммерческих рисков.

31 мая 2001г., после решения всех вопросов, связанных с предоставлением турецкой стороной сертификата об экологической чистоте проекта, консорциум банков осуществил первый перевод средств в 300 млн.долл.

«Газпромом» ведется строительство сухопутного участка газопровода из труб, поставляемых итальянской фирмой «Илва». В 2001г. в ходе выполнения контракта итальянской стороной было допущено значительное отставание от ранее согласованного графика поставок труб, что могло повлиять на сроки реализации проекта в целом.

В начале авг. 2001г. на Черное море прибыло специальное судно «Сайпем 7000», и стороны проекта приступили к сооружению морской части газопровода. После планируемого на март 2002г. завершения прокладки первой подводной нитки, начнутся работы по сооружению второй нитки газопровода, которые планируется закончить к авг. 2002г. Поставки газа должны начаться после окончания прокладки наземной российской части газопровода и его первой подводной нитки.

2. Совместное освоение **Астраханского нефтегазового месторождения** (объем инвестиций 100 млн.долл.) 20 мая 2001г. в Астрахани было подписано рамочное соглашение между входящей в группу ЭРГИ фирмой «Аджип Энерджи», Астраханской обл. и «Стройтрансгазом» о доразведке северного участка Астраханского нефтегазового месторождения.

Достигнутая договоренность предусматривает проведение фирмой «Аджип Энерджи» совместно с «Астраханьнефтепромом» геологоразведочных работ включающих в себя бурение в течение 4-летнего периода 6 скважин на глубину 5 тыс.м. Объем инвестиций на проведение работ составит 100 млн.долл., при этом все расходы и риски несет «Аджип Энерджи». Соглашением также предусматривается, что, в случае положительных результатов на этом этапе работ, в дальнейшем будет подписан контракт на обустройство и совместную эксплуатацию данного месторождения на паритетных началах. Запасы месторождения оцениваются в 750 млн.т. нефти и 120 млрд.куб.м. сопутствующего природного газа, а общий объем инвестиций в его разработку может составить 4,5 млрд.долл.

Осуществлены подготовительные работы, завезено необходимое оборудование, однако непосредственные работы по бурению скважин не начаты, поскольку пока не получено соответствующее разрешение от российских органов власти.

3. Приобретение и модернизация фирмой «Мерлон элетродоместичи» новолипецкого завода холодильников «Стинол» (объем осуществленных инвестиций 130 млн.долл.). В 2001г. было завершено оформление, состоявшейся в окт. 2000г.

сделки на приобретение итальянской фирмой «Мерлони элетродоместичи» за 120 млн. долл. новолипецкого завода холодильников «Стинол». Дополнительно итальянской стороной было инвестировано 10 млн.долл. в налаживание производства холодильников Indesit CA137 и R30 а также в модернизацию модельного ряда холодильников, выпускаемых под маркой «Стинол». Серийный выпуск холодильников с торговой маркой Indesit Merloni Elettrodomestici, полностью соответствующих требованиям европейского рынка, начат в июне 2001г.

В 2002г. планируется освоение производства еще 2 или 3 новых моделей с привлечением инвестиций в 7 млн.долл.

4. Производство полиэтилена высокой плотности в г.Кстово Нижегородской обл. (объем инвестиций 80 млн. долл.). 5 сент. 2001г. ОАО «Сибирско-Уральская нефтегазохимическая компания» (АК «Сибур») и итальянская компания «Технимонт» в Москве подписали контракт на **строительство завода по производству полиэтилена высокой плотности низкого давления** в г.Кстово Нижегородской обл. Первоначальная мощность завода составит 120 тыс.т. полиэтилена в год. Стоимость контракта 89 млн.евро. Основной областью применения полиэтилена будет являться производство труб марки 100 высокого давления (до 10 бар).

Проект находится на стадии определения источников финансирования. Рассматриваются варианты работы с банками Сан Паоло/ИМИ – Сбербанк и с Медиобанка – Внешэкономбанк.

5. Производство полипропилена в г.Нижнекамск (предполагаемый объем инвестиций 100 млн.долл.). Компанией «Технимонт» в рамках проводимого тендера подготовлено и представлено на рассмотрение ОАО «Нижнекамскнефтехим» предварительное ТЭО по проекту строительства в Нижнекамске завода по производству полипропилена (ориентировочная стоимость проекта – 100 млн.долл.).

С целью последующей реализации проекта планируется создание нового акционерного общества с участием ОАО «Татнефть», «Татнефтехиминвест-холдинг» и «Нижнекамскнефтехим».

Организацию и проведение тендера осуществляет «Татнефтехиминвест-холдинг».

6. Создание учебно-тренировочного самолета ЯК/АЕМ-130 (объем инвестиций 77 млн.долл.). В рамках соглашения между правительствами РФ и Италии о сотрудничестве по военно-техническим вопросам и в области оборонной промышленности от 14 нояб. 1996г. создан летный образец совместного российско-итальянского учебно-тренировочного самолета ЯК/АЕМ-130.

В создании летного образца участвовали: итальянская фирма «Аэрмакки», ОАО «ОКБ им. Яковлева», ФГУП «Промэкспорт» и НПО «Сокол», между которыми в рамках дальнейшей реализации проекта ЯК/АЕМ-130 был подписан контракт по промышленному сотрудничеству. Российская составляющая в общей стоимости работ в соответствии контрактом составила 77 млн.долл.

Для финансирования российской части проекта была проработана и впервые применена схема использования части задолженности РФ перед Италией. Для реализации данной схемы минфином РФ был предложен механизм, основанный на выделении средств в рублях из госбюджета России при параллельном принятии на себя фирмой «Аэрмакки» обязательств по погашению соответствующей части долга СССР перед Италией.

После получения принципиального согласия итальянской стороны САЧЕ и ВЭБ России была осуществлена выверка и согласование сумм задолженности, которые могли быть использованы для реализации данной схемы.

21 сент. 2000г. было подписано распоряжение правительства №1302-р, определяющее порядок внутреннего финансирования российской части проекта.

27 нояб. 2000г. вступило в силу подписанное в Москве 15 сент. 2000г. двустороннее Соглашение о реструктуризации задолженности бывшего СССР перед Италией в рамках Соглашения России с Парижским клубом от 1 авг. 1999г.

В соответствии с распоряжением №1302-р между ОАО «ОКБ им.Яковлева» и ФГУП «Промэкспорт» (ныне «Рособоронэкепорт») был подписан контракт, предусматривающий использование рублевого бюджетного финансирования для продолжения работ над проектом в России и на передачу фирме «Аэрмакки» техдокументации по самолету в соответствии с ранее подписанным контрактом. Была получена экспортная лицензия на передачу итальянской стороне соответствующих документов.

12-16 янв. 2001г. в Риме на переговорах представителей минфина РФ, министерства казначейства, МИД Италии и руководства САЧЕ были урегулированы остававшиеся спорные вопросы по списанию с задолженности СССР в 77 млн.долл. в рамках схемы финансирования валютной части проекта (фактическая сумма, подлежащая списанию с основного долга, составила 77 млн.долл. и соответствующие ей размеры процентных платежей, которые должны были начисляться в 2001-16гг.). 19 янв. 2001г. достигнутые договоренности были подтверждены письмом минфина РФ министерству казначейства Италии.

25 янв. 2001г. была подписана договоренность между САЧЕ и «Аэрмакки» о переводе обязательств по погашению долга СССР в 77 млн.долл. на «Аэрмакки». Российской стороной все обязательства по передаче техдокументации выполнены, о чем фирма «Аэрмакки» проинформировала САЧЕ.

Минфином РФ получено подтверждение САЧЕ о списании указанной суммы основного долга, которое было осуществлено двумя траншами – 37 и 40 млн.долл., а также соответствующих процентных начислений.

7. Проект по организации производства в Нижнем Новгороде производства легковых автомобилей (первоначально предполагавшийся объем инвестиций 850 млн.долл.). Ситуация по данному проекту остается неопределенной. Первоначальным вариантом соглашения между ФИАТ и ГАЗ, предусматривалось инвестировать в реализацию данного проекта до 850 млн.долл. В соответствии с подписанным в 2000г. инвестиционным соглашением, объем предполагаемых инвестиций был сокращен до 11,6 млрд.руб. (400 млн.долл.).

В начале 2001г. в связи с переходом ГАЗ под контроль группы «Сибирский алюминий» изменилась стратегия дальнейшего развития предприятия. В течение 2001г. состоялся ряд встреч руко-

водителей «Сибирского алюминия», ГАЗ и ФИАТ, на которых обсуждались перспективы дальнейшего сотрудничества. Решение о целесообразности продолжения работы по предварительно намеченным направлениям, в т.ч. и в области производства легковых автомобилей, будет принято после получения экспертной оценки итальянских и российских специалистов в марте 2002г. Наиболее перспективным представляется сотрудничество в области совместной работы ГАЗ и входящей в группу ФИАТ фирмы «Ивеко» по модернизации автомобилей типа «Газель».

8. Проект по организации в России производства стиральных машин и другой электробытовой техники (предполагаемый объем инвестиций 100 млн.долл.). Итальянская фирма «Антонио Мерлони», поставляющая на российский рынок бытовую технику, производимую в странах ЕС под торговой маркой ARDO, намерена организовать производство стиральных машин и другой электробытовой техники на территории России.

В июне 2001г. итальянская сторона обратилась с просьбой оказать содействие в поиске соответствующей промышленной площадки, желательно на базе одного из конверсируемых российских предприятий. В окт. 2001г. Воронежским областным союзом промышленников и предпринимателей было организовано посещение руководством фирмы предприятий Воронежской обл. Из шести предложенных для рассмотрения вариантов только Воронежское самолетостроительное общество по имеющимся площадям соответствовало предъявляемым требованиям. После последующего изучения вопроса, руководство фирмы пришло к выводу о нецелесообразности размещения производства в Воронеже, из-за удаленности предприятия от уже существующей дилерской сети.

Учитывая наличие у фирмы дистрибуторской сети, через которую в год в России реализуется 250 тыс. стиральных машин АР ДО, а также стабильный спрос на данную продукцию, рекомендовано Внешэкономбанку рассмотреть вопрос о возможности включения данного проекта в разрабатываемую инвестиционную программу.

9. Модернизация и расширение производства специальных марок электротехнической стали на «ВИЗ-Сталь» (объем осуществленных в 2001г. инвестиций 15 млн.долл.). В сент. 2001г. одна из ведущих металлургических компаний Италии «Дуферко», владевшая на тот момент 60% акций «Верх-Исетского метзавода («ВИЗ-Сталь», Екатеринбург), приобрела дополнительный пакет акций (7,24%) этого предприятия на 12 млн.долл. Еще 3 млн.долл. в данное производство было инвестировано ЕБРР. «ВИЗ-Сталь» практически полностью контролируется и управляется компанией «Дуферко».

В результате инвестиций, осуществленных итальянской стороной, была проведена модернизация производства, что позволило увеличить выпуск продукции с 2 тыс.т. в месяц в 1998г. до 10 тыс.т. в 2001г. В 2002г. объем производства планируется довести до 12 тыс.т. в месяц, что соответствует 95 млн. долл. реализуемой продукции в год и покрывает 10% мирового потребления электротехнической стали.

10. Организация производства колготок на ОАО «Сибур-Волжский» (предполагаемый объем инвестиций 38,8 млн.долл.). 11 дек. 2001г. между ОАО «Сибур-Волжский» (г.Волжский, Волгоградская обл.) и итальянской фирмой «Матек» подписан контракт на поставку комплектного оборудования для производства высокоэластичных колготок мощностью 100 млн. пар в год. Финансирование проекта будет осуществляться как за счет средств АК «Сибур», так и за счет привлеченных средств.

Контрактом предусмотрено поэтапное введение оборудования в строй. Первый этап (создание производства мощностью 30 млн. пар в год) планируется завершить в III кв. 2002г. На проектную мощность производство должно выйти в 2003г.

Производство колготок будет осуществляться из собственного сырья, производимого ОАО «Сибур-Волжский» на запущенной летом 2001г. линии по производству полиамидной нити.

11. Создание в России сети фирменных магазинов «Гленфильд» (объем осуществленных инвестиций 7 млн. долл.). Фирмой «Мальифичио Магреб», являющейся одним из ведущих производителей трикотажных изделий в Италии, на территории России создана сеть фирменных магазинов «Гленфильд» в Москве, Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде, Самаре, Екатеринбурге, Магнитогорске, Барнауле и др. городах. Планируется дальнейшее расширение созданной сети, которая является составной частью общеевропейского проекта фирмы, предполагающего открытие по территории всей Европы 250 магазинов, реализующих высококачественную трикотажную продукцию под фирменной торговой маркой «Гленфильд».

Проекты в сфере промышленной кооперации и высоких технологий, в таких областях как космос, телекоммуникации, авиастроение и автомобилестроение. К числу таких проектов можно отнести.

1. Создание спутниковой системы контроля и управления воздушным движением в районах Северного полюса. В дек. 2000г. между итальянским космическим агентством АСИ и фирмой «Алениа Спацио» был заключен контракт на проведение эксперимента по обеспечению перелетов самолетов по северной трассе. В этих целях АСИ выделила фирме «Алениа Спацио» 2 млн.долл., из которых 1 млн.долл. планируется использовать для финансирования работ по данному проекту российской стороной. Итальянская фирма уже согласовала с российским агентством «Росавиакосмос» проведение летных испытаний.

Проект имеет в Италии наименование Perseus (Персей). Решением «Росавиакосмос» головной российской организацией в данном проекте определена НПО «Прикладной механики» (г.Красноярск). Планируется, что в будущем для создания данной системы на российские геостационарные эллиптические орбиты будут запущены навигационно-связные ИСЗ «Молния».

За российской стороной закрепляются производство и сборка спутников, а за итальянской фирмой проектирование и проведение испытаний. Проект имеет большую коммерческую ценность, т.к. в случае его реализации позволит международным авиакомпаниям при организации перелетов по маршрутам северная Америка-дальний Восток-Азия (через северный полюс) снизить стоимость перевозок и сократить полетное время.

2. Проект «Глонасс-Галилео» – участие российских организаций в создании европейской на-

вигационной системы «Галилео». Европейское космической агентство поручило итальянской фирме «Алениа Спацио» возглавить программу создания навигационной системы «Галилео» из 30 ИСЗ. Итальянская фирма непосредственно отвечает за своевременность реализации данного проекта и определение архитектуры всей системы, а также обладает правом определения состава участников программы. В рамках реализации программы между фирмой «Алениа Спацио» и «Росавиакосмос» достигнута договоренность об изучении совместимости российской навигационной космической системы «Глонасс» (состоящей из 12 ИСЗ) с создаваемой европейской системой «Галилео» и привлечении российских компаний к этому проекту. Среди российских организаций головной определено НПО «Прикладной механики» (г.Красноярск). Подписаны контракты на выполнение отдельных проектных работ (1 млн.долл.). Итальянская фирма проявляет заинтересованность в изучении в дальнейшем возможности участия российских организаций в производстве отдельных узлов данной системы.

3. Создание полезной нагрузки для российских спутников связи «Экспресс». Фирма «Алениа Спацио» приняла участие в тендере, проводимом ГПКС (Госпредприятие космической связи), на создание полезной нагрузки для спутников связи «Экспресс-АМ» (3 единицы). В конце фев. 2001г. между ГПКС и фирмой «Алениа Спацио» был подписан контракт на 120 млн.евро.

Прорабатывается вопрос финансирования данного проекта. Состоялись предварительные переговоры представителей ГПКС с «Внешэкономбанком».

4. Сотрудничество в создании итальянской части международной космической станции «Альфа». В рамках создания международной космической станции (МКС) «Альфа» Италия («Алениа Спацио») строит отдельный стыковочный модуль (три единицы), а также участвует в создании грузового космического корабля ATV (Ariane Transport Vehicle).

В объеме своей части работ по ATV, являющимся аналогом российского «Прогресса», «Алениа Спацио» в сент. 2000г. подписала контракт с НПО «Энергия» на разработку образцов стыковочных узлов, заправочной топливной системы и системы REX. Данным контрактом предусмотрено выделение 20 млн. долл. на проведение соответствующих работ российской стороной. Планируется изготовить 10 ATV, что в перспективе могло бы позволить НПО «Энергия» получить контракт стоимостью 150-180 млн.долл.

5. Проект по организации в России совместного производства компьютерной и множительной техники. Российское агентство по системам управления, в рамках реализации правительственной программы информатизации России, ведет переговоры с итальянской фирмой ICS, входящей в группу «Финмек», по вопросу создания в России совместного производства современной компьютерной и множительной техники марки «Оливетти» с использованием итальянских технологий и итальянских комплектующих (на начальном этапе). Необходимый для реализации данного проекта объем инвестиций составляет 50 млн.долл.

Планируется проведение в Москве очередной встречи для создания рабочей группы, которая должна будет определить российского партнера и проработать вопрос о возможности получения со стороны заинтересованных российских организаций подтверждения на закупку в течение ближайших 2 лет не менее 80 тыс. компьютеров, что, по мнению итальянской стороны, может служить необходимой для организации финансирования проекта гарантией.

Среди проектов промышленной кооперации необходимо выделить проект по организации совместно с фирмой «Де Томазо» производства модернизированной модели выпускаемого УАЗом серийного внедорожника. В рамках такого сотрудничества планируется наладить выпуск автомобиля «Симбир», оснащенного итальянским дизельным двигателем и соответствующего требованиям европейского рынка как с точки зрения потребительских, так и экологических характеристик. Для этих целей предполагается организовать на юге Италии (Калабрия) соответствующее производство.

На данном этапе работы создан прототип автомобиля и проводится его сертификация, завершить которую предполагается в фев. 2002г. Начало производства запланировано на нояб. 2002г.

Фирмой «Де Томазо» уже подписаны соглашения с дилерами Италии, Греции, Испании, Франции и Португалии на поставку в эти страны в течение ближайших 5 лет 20 тыс. автомобилей.

Межрегиональное сотрудничество развивается со следующими субъектами РФ: Москва и Московская обл., Санкт-Петербург и Ленинградская обл., Краснодарский и Ставропольский кр., Мордовия, Башкортостан, Нижегородская, Владимирская, Астраханская, Кировская, Тульская, Волгоградская обл-ти.

Подписано 11 соглашений о сотрудничестве российских регионов с регионами Италии. Наиболее привлекательной для российских предпринимателей в промышленном отношении является северная часть Италии.

Принятие первой в России федеральной целевой программы социально-экономического развития «Юг России», выполнение которой рассчитано до 2006г., послужило импульсом для оживления деловых контактов между итальянскими деловыми кругами и представителями южных регионов России.

В окт. 2001г. в ТПП г.Рима состоялся **конгресс «Юг России и Италия: новые перспективы сотрудничества»**. В нем приняли участие и выступили с сообщениями представители руководства администраций Волгоградской, Астраханской, Ростовской обл-тей, Краснодарского и Ставропольского краев.

Примером успешного развития сотрудничества в 2001г. могут служить следующие российские регионы.

Астраханская обл. 19 мая 2001г. в результате почти двухлетнего переговорного процесса в Астрахани состоялось подписание рамочного соглашения между входящей в группу ЭНИ фирмой «Аджип Энерджи», Астраханской обл. и «Стройтрансгазом» о доразведке северного участка Астраханского нефтегазового месторождения, способного в перспективе стать источником значительных инвестиций в энергетику России (объем инвестиций на проведение геологоразведочных работ 100 млн.долл., общий объем инвестиций в разра-

ботку месторождений на севере Астраханской обл. оценивается в 4,5 млрд.долл.). Фактически впервые ЭНИ будет напрямую участвовать не только в закупке и транспортировке, но и в добыче энергетического сырья на территории России. В 2001г. начались поставки оборудования для осуществления указанных работ.

В 2001г. создано СП «Розбар», соучредителями которого являются Астраханский судостроительный завод «Красные баррикады» н итальянская компания «Розетти Марино». Цель – объединение производственных и конструкторских потенциалов партнеров и продвижение их продукции и услуг на перспективный рынок Каспийского региона. Создание СП стало важным вкладом в развитие инфраструктуры Астраханской обл., связанной с постройкой технических средств и флота для обеспечения расширяющихся процессов добычи углеводородного сырья на шельфе Каспийского моря.

Ведутся переговоры с одним из европейских лидеров по проектированию и строительству производств по выращиванию и переработке с/х продукции компанией «Фата групп» о разработке проектов модернизации АПК районов Астраханской обл.

Волгоградская обл. За I пол. 2001г. товарооборот области с Италией составил 18 млн.долл. Область поставляет в Италию нефть, дизтопливо, хлопчатобумажные ткани, продукцию химии и импортирует лекарства, оптические приборы, сельхозмашины.

В городе-спутнике Волжском работает один из лидеров черной металлургии России – Волжский трубный завод, спроектированный и построенный в тесном сотрудничестве с итальянскими специалистами (фирма «Италимпьянти»). В Волгограде успешно действует российско-итальянское СП «Колумбус», специализирующееся на ремонтно-строительных работах. В каталоге инвестиционных предложений, который был передан замглавы администрации области представителям ТПП Рима, содержатся такие значимые проекты, как реконструкция Волгоградского международного аэропорта, Волго-Донского судоходного канала, строительство пешеходного моста через Волгу, Центра по трансплантации почки.

Волгоград является с 1973г. побратимом г.Турина – индустриального центра Севера Италии.

Краснодарский край. На территории края зарегистрированы одно отделение (филиал) итальянской фирмы и 27 СП, из которых – 6 со 100% итальянским капиталом.

Преобладающими видами деятельности созданных в крае СП являются строительство, ремонтные работы, деревообработка и производство мебели, торгово-закупочная деятельность, сельскохозяйственные работы.

Завершены поставки оборудования для производства детского питания фирмы ФМИ на 12,8 млн.долл. в счет кредитного соглашения (распоряжение правительства РФ от 28.08.97г. №1252-Р).

Товарооборот между предприятиями края и фирмами Италии составляет 117 млн.долл.

Нижегородская обл. Основой для совместной деятельности служит Соглашение о сотрудничестве между Нижегородской обл. и областью Ломбардия от 12.07.1993г., а также протокол о перспективных направлениях сотрудничества между Нижегородской обл. и областью Ломбардия на 1998-2003гг. от 18.06.1999г.

В 2001г. продолжалась проработка возможностей сотрудничества между ГАЗ и ФИАТ по направлениям, определенным в Протоколе, подписанном в фев. 2001г. между группой «Сибал» и ФИАТ.

К числу перспективных направлений можно отнести сотрудничество с Красным Крестом области Ломбардия в организации гуманитарных поставок, создании центров «Хоспис» в Нижегородской обл., производства товаров для социально незащищенных групп населения, а также производств в рамках программы борьбы с наркоманией.

Вологодская обл. Среди стран дальнего зарубежья, развивающих сотрудничество с Вологодской обл., Италия занимает 10 место по товарообороту (35 млн.долл.).

Сотрудники Итальянского посольства, руководство представительства института внешней торговли в Москве, главы представительств итальянских фирм, аккредитованных в Москве, за последние годы неоднократно посещали Вологодскую обл.

Активные контакты подтвердили возможность и необходимость установления прямых двусторонних связей с одной из наиболее промышленно развитых областей Италии – Фриули-Венеция-Джулия. Основой взаимного сотрудничества служит подписанный в июле 1999г. Протокол о сотрудничестве между итальянской областью Фриули-Венеция-Джулия и Вологодской обл.

В окт.-дек. 1999г. представители вологодских бизнесменов прошли стажировку в Италии, вторая группа предпринимателей – в фев.-апр. 2000г. и 27 чел. – в 2001г.

Владимирская обл. Италия занимает одно из ведущих мест во внешнеэкономической деятельности Владимирской обл.

Наиболее эффективной является российско-итальянская программа, которую на протяжении пяти последних лет администрация области реализует совместно с ТПП г.Рима. Результатом реализации этой программы было **открытие в 2001г. в г.Владимире регионального центра-Дома Италии**. Основной задачей Дома Италии является координация проектов, осуществляемых на территории центральной России совместно с итальянскими фирмами. В Доме Италии работают курсы итальянского языка, которые уже закончили 350 слушателей.

На территории области зарегистрировано 17 российско-итальянских СП в сфере торговли, деревообработки, легкой и стекольной промышленности, цветной металлургии, ресторанном бизнесе. Внешнеторговый оборот области с Италией в 2000г. составляет 10 млн.долл.

Кировская обл. Нововятский механический завод, выпускающий электроплиты, в течение двух десятилетий плодотворно сотрудничает с фирмой «Монета» – крупным производителем этой продукции в Италии.

Фирма «Фата» ведет переговоры с предприятием «Авитек» по реализации инвестиционного проекта создания серийного производства нового поколения мотор-компрессоров типа XIII B-B.

На территории области действуют два совместных итало-российских СП – деревообработка, производство мебели.

Товарооборот с Италией составляет 24 млн.долл. Область экспортирует пиломатериалы, фторопласт, фанеру, шкуры крупного рогатого скота, аммиачную селитру, импортирует оборудование для машиностроительных предприятий, запчасти и комплектующие, обувь, одежду, ткани, оливковое масло.

Тульская обл. Для нее Италия является одной из ведущих стран-партнеров во внешнеэкономической деятельности, доля которого во внешнеторговом обороте на протяжении ряда лет составляет 7-8%.

Предприятия области экспортируют в Италию химтовары, оборудование, чугун, импортируют машины, оборудование, приборы, продтовары, товары народного потребления. Торговый оборот с Италией составляет 40 млн.долл.

Общий объем инвестиций итальянских фирм в промышленность Тульской обл. составляет 14,5 млн.долл. На территории области зарегистрировано 11 предприятий с участием итальянского капитала – производство товаров народного потребления, переработка сельхозпродукции, производство пищевых продуктов и детского питания, монтажные и строительные работы, производство машин и оборудования для полиграфической промышленности.

На протяжении ряда лет АК «Туламашзавод» отрудничает с итальянской фирмой «Бенетти макине» – мировым лидером по производству машин для камнедобывающей и горной промышленности. Продукция АК «Туламашзавод» при посредничестве АО «Станитальяна» успешно реализуется на итальянском рынке.

Московская обл. Заключила соглашения о сотрудничестве с тремя итальянскими регионами: Лацио (окт. 1997г.), Ломбардия (нояб. 1998г.), Фриули-Венеция-Джулия (нояб. 1999г.). Наиболее активно развиваются отношения с областью Фриули-Венеция-Джулия. В апр. 2000г. подписано соглашение о создании совместного туристического предприятия с перспективой организации чартерного авиарейса. В мае 2000г. проведены переговоры с государственной инвестиционной корпорацией «Финест». Итальянской стороне передан на рассмотрение ряд инвестиционных проектов, для изучения которых создана совместная рабочая группа.

Завершены поставки технологического оборудования для производства детского питания фирмой «Бертуцци» на 15,4 млн.долл. в счет кредитной линии (распоряжение правительства РФ от 28.09.1997 №1252-Р).

Всего в Московской обл. зарегистрировано 13 СП с объемом инвестиций 10 млн.долл. и специализирующихся в полиграфии, производстве мягкой мебели, изготовлении и сбыте инструментов с алмазным покрытием.

Ленинградская обл. Подписанно 15 июля 1999г. в Санкт-Петербурге Соглашение между Ленинградской обл. и обл. Ломбардия. Развиваются отношения в области деревообработки (производство мебели) и легпрома. Всего на территории Ленинградской обл. зарегистрировано 11 СП.

Фирма «Импреджило» закончила проектирование реконструкции части линии №1 метрополитена в г.Санкт-Петербурге. Ведутся переговоры по согласованию схемы финансирования. Часть работ на 36 млн.долл. должна быть выполнена в счет кредитной линии (распоряжение правительства РФ от 14.04.1999г. №590-Р).

Товарооборот области с Италией составляет 45 млн.долл.

Туристические обмены. В 2001г. в туристическом обмене между Россией и Италией сохранились положительные тенденции, наметившиеся в предыдущие 2 года. По данным пограничного контроля, по итогам первых 9 мес. 2001г. количество прибытий итальянских граждан в Россию увеличилось на 14% (общее количество прибытий приблизилось к 100 тыс., в то время как за весь 2000г. в России побывало 105 тыс. итальянских граждан). Несмотря на события 11 сент. в США и общий спад выезда из европейских стран, положительные тенденции выезда из Италии в Россию сохранились и в конце года, что позволяет прогнозировать примерно 120 тыс. прибытий итальянцев по итогам 12 мес.

Российским направлением стали заниматься крупнейшие итальянские туроператоры. Вслед за группой «Альпитур-Франкороссо» на российский рынок, через дочернюю компанию ЮТАТ, приобретенную в 2001г., выходит вторая по размерам оборота (500 млн. долл.) итальянская тургруппа «Виаджи дель Вентальо», итальянский филиал одной из крупнейших европейских турфирм «Хотельплан», (Швейцария), а также одна из ведущих итальянских турфирм «Эуротрэвел» (через приобретенную в 2001г. турфирму «Метамондо» – одного из традиционных итальянских лидеров на российском направлении).

Более сдержанными темпами увеличивался выезд российских граждан в Италию: по итогам первых 9 месяцев 2001г. увеличение составило 0,5% по сравнению аналогичным периодом 2000г. (данные российской пограничной статистики), хотя неофициальные итальянские источники (заявления руководителей Национального управления Италии по туризму-ENIT, данные отдельных аэропортов), дают иную динамику (увеличение на 20-25% по сравнению с 2000г.).

Казахстан

В общей сложности подписано 260 соглашений о двустороннем сотрудничестве в различных областях. В 1997г. образована межправкомиссия по сотрудничеству. Активно развиваются приграничные связи.

С дек. 1992г. в Алма-Ате действовало посольство России, 31 янв. 2002г. состоялось официальное открытие российского посольства в Астане. С апр. 2002г. в г.Уральске функционирует российское консульство, в дек. 2002г. начнет свою работу в Астрахани казахстанское консульство. Прорабатываются вопросы открытия генконсульства РФ в Алма-Ате и генконсульства Казахстана в Санкт-Петербурге.

Отношения между РФ и Казахстаном отличаются интенсивностью, высоким уровнем всестороннего сотрудничества, солидной договорно-правовой базой. Стратегический характер этих отношений определяется геополитическим положением Казахстана, в т.ч. в каспийском регионе, его крупным экономическим и сырьевым потенциалом, значением для нас уникального космодрома «Байконур», наличием более 4-миллионной диаспоры русского населения.

Важными событиями стали состоявшиеся в 2000г. официальный визит президента Республики Казахстан в Москву (18-20 июня) и ответный официальный визит президента Российской Федерации в Астану (9-10 окт.). Вопросы дальнейшего расширения двусторонних связей обсуждались в 2002г. на встречах В.В.Путина с Н.А.Назарбаевым в Москве, Санкт-Петербурге, Алма-Ате, Актау, Ашхабаде. 18-19 дек. 2002г. Президент Республики Казахстан Н.А.Назарбаев посетил Москву с рабочим визитом, в ходе которого состоялось политическое открытие Года Казахстана в России.

Особую важность имели постоянная сверка позиций по Афганистану, а также тесное взаимодействие в рамках СНГ, ДКБ, ЕврАзЭС и ШОС.

Принципиальное значение, прежде всего для развития сотрудничества в сфере топливно-энергетического комплекса, функционирования комплекса «Байконур», развития гуманитарных контактов, имели решения межправительственной комиссии по сотрудничеству между РФ и Казахстаном, шестое заседание которой состоялось 19 фев. 2002г. Более эффективному использованию экономических возможностей способствовали встречи М.М.Касьянова с премьер-министром И.Н.Тасмагамбетовым в фев., мае и сент. 2002г.

Удельный вес России в товарообменных операциях Казахстана составляет 30%. Двусторонний товарооборот в 2001г. превысил 4,7 млрд.долл. (в 2000г. – 4,2 млрд.долл.). За 10 мес. 2002г. его объем сократился на 12% по сравнению с таким же периодом 2001г. и составил 3,6 млрд.долл.

Договорно-правовая база двусторонних отношений пополнилась в 2001-02гг. межправительственными соглашениями о сотрудничестве в газовой отрасли, о транзите казахстанской нефти через территорию России. 13 мая 2002г. подписан Протокол к Соглашению между РФ и РК о разграничении дна северной части Каспийского моря в целях осуществления суверенных прав на недропользование от 6 июля 1998г.

Продолжаются российско-казахстанские консультации по правовому статусу Каспийского моря и международно-правовому оформлению 7,5 тыс.км. госграницы между двумя странами. Согласована линия прохождения границы и ее описание на отрезке протяженностью 6,6 тыс.км.

В конструктивном ключе ведется поиск взаимоприемлемых решений в области использования и аренды военных полигонов на казахстанской территории, в сфере подготовки военных специалистов, а также по совершенствованию договорно-правовой базы функционирования комплекса «Байконур».

Как и прежде, с нашей стороны постоянно предпринимаются усилия по обеспечению законных прав и интересов проживающих в Казахстане 4,3 млн. соотечественников. Ряд наиболее сложных вопросов обсуждался на пятом совместном заседании комиссии по правам человека при президентах России и Казахстана. Важным шагом в этом направлении стала реализация программы двустороннего сотрудничества в гуманитарной сфере на 2001-03гг.

Визит губернатора Свердловской области. В Астане 14-16 марта 2002г. состоялась международная выставка «Промстройиндустрия Астана 2002». В связи с продолжающимся строительством и обустройством столицы казахстанская сторона придавала работе выставки достаточно важное значение. Выставку открывал премьер-министр Казахстана И.М.Тасмагамбетов.

В экспозиции приняли участие представительства промышленных предприятий Алтайского края, Курганской, Пермской и Саратовской обл., а также руководство администраций Свердловской и Челябинской обл. РФ.

Наиболее крупная и успешная экспозиция состоялась у свердловчан. Это было связано с однодневным визитом в Астану 15 марта правительственной делегации Свердловской обл. во главе с губернатором Э.Э.Росселем приуроченный к проведению выставки. В презентации области губернатором принял участие госсекретарь – министр иностранных дел РК К.К.Токаев. Область была представлена 42 предприятиями, подписано 40 протоколов о намерениях по сотрудничеству с казахстанскими компаниями.

В ходе визита он был принят президентом РК Н.А.Назарбаевым, премьер-министром И.М.Тасмагамбетовым, другими официальными лицами. На беседе с президентом, в которой принял участие К.К.Токаев, состоялся обмен мнениями по широкому кругу двусторонних проблем.

Н.А.Назарбаев поддержал предложение Э.Э.Росселя о проведении саммита стран СНГ в Екатеринбурге, пообещав обсудить его с президентом России В.В.Путиным.

В целях повышения эффективности развития приграничного сотрудничества Н.А.Назарбаев предложил проговорить с В.В.Путиным вопрос о возможности проведения встречи на границе России и Казахстана президентов двух стран с участием российских губернаторов областей, входящих в Уральскую экономическую ассоциацию, и других, граничащих с РК, и руководством приграничных казахстанских областей.

Н.А.Назарбаев принял предложение свердловского губернатора относительно открытия консульства или генконсульства РК в Екатеринбурге и дал поручение казахстанскому внешнеполитическому ведомству проработать этот вопрос с российским МИДом.

Были достигнуты предварительные договоренности о визите премьер-министра Казахстана в Екатеринбург для участия в 7 экономическом форуме в мае 2002г. под девизом «Экономическая интеграция субъектов РФ в экономику стран СНГ», об участии в июле 2002г. казахстанских предприятий ВПК и представителей минобороны в выставке вооружений в Екатеринбурге. Н.А.Назарбаев выразил готовность к приобретению Казахстаном российских вооружений, в том случае, если оно будет поставляться по российским внутренним ценам.

В беседе с Э.Э.Росселем Н.А.Назарбаев высказался за развитие прямых контактов между правительством РК и Свердловской обл. (заключение соглашений между правительством РК и областью), дальнейшее развитие гуманитарного, научно-технического и сотрудничества в других областях. Он также заявил о готовности казахстанской стороны к продолжению поставок в Россию пшеницы и экибастузского угля, выразил озабоченность состоянием дел с ж/д тарифами, подчеркнул желание казахстанских строительных предприятий к подписанию контрактов на поставку стройматериалов для нужд строительства Астаны.

Э.Э.Россель высказал твердое намерение по вопросу приобретения экибастузского угля в 18-20 млн.т. ежегодно.

Во время переговоров с премьер-министром Э.Э.Россель и И.М.Тасмагамбетов договорились создать совместную рабочую группу с целью выработки соглашения (или программы) о сотрудничестве между Свердловской обл. и правительством РК. Планируется, что такой документ будет готов к подписанию в июне-июле 2002г.

По просьбе казахстанского премьера свердловский губернатор обещал оказать посильное содействие в ускорении решения вопроса по ж/д тарифам. Стороны обозначили основные направления экономического сотрудничества: закупка Екатеринбургом марганцевых и хромитовых руд Жайремского и Донского ГОКов в объеме, соответственно, 200 тыс.т. и 400 тыс.т. ежегодно, изучение и использование свердловского опыта конверсионных программ и создание СП в области машиностроения, увеличение товарооборота с/х продукции и минудобрений, развитие сотрудничества в сфере ж/д транспорта, подвижного состава и строительства ж/д путепроводов, участие Свердловской обл. в строительстве автодорог в РК, наращивание поставок стройматериалов для нужд Астаны.

Подписан Протокол о сотрудничестве между Комитетом по делам строительства минэкономики и торговли РК и министерством по строительству и архитектуре Свердловской обл.

Второй по представительству и уровню российской областью, принявшей участие в выставке, была Челябинская. Ее делегацию, где были представители 40 предприятий, возглавлял вице-губернатор В.И.Буравлев, который провел ряд встреч в министерствах и акимате Астаны. На стендах челябинцами было получено 300 предварительных заказов.

Учитывая достаточно сложный и длительный подготовительный процесс, предшествовавший поездке Э.Э.Росселя в Казахстан, в ходе его визита достигнуты серьезные результаты, которые можно охарактеризовать, как прорыв в отношениях регионов с приграничными странами. По мере реализации планов, зафиксированных в ходе визита, заключения и исполнения прямых соглашений (ранее Астана шла только на межрегиональные документы, которые не затрагивали правительство РК) можно рассматривать взаимоотношения Свердловской обл. и Казахстана как пилотный проект и строить отношения других российских регионов с РК опираясь на этот опыт.

Канада

Товарооборот России с Канадой, по данным Статагентства Канады, за 2001г. составил 420,4 млн.долл. США, в т.ч. экспорт – 233,6 млн.долл. США, импорт – 186,8 млн.долл. Торговый баланс за указанный период имеет положительное сальдо в 46,2 млн.долл.

По сравнению с 2000г. произошло снижение торгового оборота между двумя странами на 27,7%.

Товарооборот России и Канады за 2000-01гг., в млн.долл. США

	2000г.	2001 г,.	01г./00г.%
Товарооборот	581,4	420,4	-27,7
Сальдо торгового баланса	+312	+46,8	-

Расчет на базе данных Статагентства Канады

В 2001г. (после I кв.) объемы товарооборота между двумя странами стали снижаться и к концу 2001г. товарооборот уменьшился в 1,4 раза, что объясняется снижением в 1,9 раза российского экспорта в Канаду. Существенное уменьшение экспорта – на треть и более – стало проявляться, начиная с апр. 2001г. Импорт же по результатам за 2001г. увеличился в 1,4 раза; его повышение отмечалось еще в 2000г. Экспорт России в общем импорте Канады составляет незначительную величину 0,11% (0,19% в 2000г.); импорт России в общем экспорте Канады – 0,07% (0,05% в 2000г.).

В экспорте товаров из России первое место занимают металлы и изделия из них – 28,4% (66,36 млн.долл. США), в то же время поставки металлов по сравнению с 2000г. сократились в целом в 2,2 раза, а черных металлов – в 2,5 раза. По результатам 2001г. на второе место вышли поставки из России продуктов химпрома, их доля составила 18,1% (42,38 млн.долл. США) против 12,3% в 2000г. Наибольший объем экспорта в этой группе товаров приходится на продукты неорганической химии (7,7%) и удобрения (7,6%). Третье место занимает экспорт продтоваров и с/х сырья – 17,7% (41,37 млн.долл. США), из них на рыбу и морепродукты приходится 16%.

Поставки минпродуктов, главным образом, сырой нефти, уступили свои позиции упомянутым выше группам товаров и опустились со второго (26,9% в 2000г.) на четвертое место; их доля – 14,5% (33,83 млн.долл США). Экспорт нефти в 2001г. снизился в 3,6 раза по сравнению с пред.г.

Доля экспорта текстиля, текстильных изделий и обуви составила 8% (18,59 млн.долл. США); заметное место в данной группе товаров занимает одежда текстильная – 11,77 млн.долл. США – и одежда из трикотажа – 5,38 млн.долл.

Российский экспорт машин, оборудования и транспортных средств (4,6%) уменьшился в 1,6 раза до 10,79 млн.долл. США, хотя доля в общем экспорте России в Канаду возросла (в 2000г. – 3,8%). Возрос экспорт древесины и целлюлозно-бумажных изделий (9,39 млн.долл. США), их доля составила 4% против 1,5% в 2000г., в основном, благодаря значительному увеличению экспорта бумаги газетной.

Экспорт остальных товаров: 2,9% – другие товары (группы 68-70 и 91-99), 1,7% – драгоценные камни и металлы, 0,14% – кожевенное сырье, пушнина и изделия из них.

Снижение российского экспорта в Канаду в 2001г. произошло по причине сокращения поставок черных металлов вследствие введения антидемпинговых пошлин по результатам проведения расследований в отношении российских экспортеров черных металлов. Подобную ситуацию можно было бы предвидеть, поскольку поставки черных металлов до 1998г. возрастали значительно (в т.ч. и из ряда стран СНГ), и удельный вес российских черных металлов в канадском импорте по этой группе товаров достиг в 1998г. 5,9%, что представляет собой значительную величину. Это вызвало ответную реакцию канадских производителей.

Вторая причина сокращения российского экспорта в Канаду – падение экспорта минеральных продуктов со 120,3 в 2000г. до 33,83 млн.долл. США в 2001г., что обусловлено ориентацией нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей про-

мышленности Канады на использование внутренних энергоресурсов страны.

Снижение экспорта машинотехнической продукции объясняется полным прекращением поставок на канадский рынок автомобилей (компания «Лада-Кэнэда» прекратила свое существование) и значительным сокращением поставок российских тракторов, комбайнов, станков (компании «Стан-Кэнэда», «Беларусь-эквипмент»). Если ситуация не изменится, то Россия потеряет свою «нишу» на канадском рынке машинотехнической продукции. Сократился также экспорт драгоценных камней и металлов с 35,42 до 3,9 млн.долл. США из-за конъюнктурных факторов.

Импорт из Канады в 2001г. Первое место занимает импорт машин, оборудования и транспортных средств – 49,8% (93 млн.долл. США), по сравнению с аналог. периодом пред.г. он возрос в 1,4 раза. Значительно место в импорте занимает оборудование и механизмы (группа 84) – 35,6%, 66,6 млн.долл. США и автомобили – легковые, специального назначения, грузовые – (группа 87) – 8,4%, 15,74 млн.долл.

На втором месте – продтовары и с/х сырье – 32% (59,72 млн.долл. США), причем для сравнения удельный вес этой группы в 2000г. был 22,7%, и импорт в течение года увеличился в 2,4 раза. Наибольший объем импорта в этой группе товаров занимают поставки из Канады мяса (19%), причем они увеличились по сравнению с 2000г. в 2,9 раза до 35,45 млн.долл. США; табачных изделий (12,27 млн.долл. США), рыбы и морепродуктов (4,65 млн.долл. США). Российский импорт рыбы и морепродуктов вырос в 8 раз.

Поставки из Канады продуктов химпрома занимают третье место, на них приходится 10,6% импорта (19,79 млн.долл. США); эта группа представлена деталями строительными из пластмасс, а также прочими пластмассовыми изделиями (группа 39), объем их импорта составил 17,31 млн.долл. Обращает внимание факт увеличения импорта фармтоваров в 1,5 раза до 1,17 млн.долл.

Импорт по остальным товарам: на другие товары (группы 68-70, 91-99) приходится 3,8%, металлы и изделия – 1,5%, текстиль, текстильные изделия и обувь – 0,9%, минпродукты – 0,7%, древесину и целлюлозно-бумажные изделия – 0,4%, кожевенное сырье, пушнину и изделия из них – 0,3%.

Снижение российского импорта отмечено по металлам и изделиям из них в 2,1 раза, по текстилю, текстильным изделиям – в 2 раза.

Возрастание российского импорта из Канады обусловлено увеличением объемов вывоза различных видов машин, механических устройств и оборудования в Россию, а также ряда продовольственных и с/х товаров, в особенности мяса, табака, рыбы и морепродуктов. Возрастание экспорта мяса из Канады в Россию связано с соблюдением Россией санитарных норм и отказом от импорта мяса из Европы, зараженного «коровьим бешенством» и сибирской язвой.

Что касается рыбы и морепродуктов, то импорт этих товаров значительно возрос благодаря увеличению вылова российскими судами рыбы и креветок в Северо-западной Атлантике, в водах, прилегающих к побережью Канады. По данным представительства госкомрыболовства России в Канаде, общий вылов рыбы за 2001г. составил 30 тыс.т., что превысило уровень 2000г. на 10 тыс.т.

Финансово-кредитные отношения с Россией. По данным Корпорации по развитию экспорта Канады (КРЭ), канадская сторона не имеет каких-либо претензий относительно графика российских выплат по долгам СССР и коммерческой задолженности.

Вопросы задолженности по долгам бывшего СССР решались в соответствии с двусторонним Протоколом о реструктуризации долга в рамках генерального соглашения с Парижским клубом об отсрочке платежей КРЭ. В авг. 2000г. российской стороной была достигнута договоренность о реструктуризации долга с Канадским пшеничным комитетом.

С 1992г. финансирование импорта машин и оборудования из Канады осуществлялось в рамках межправительственного Протокола между Канадой и Россией от 28 апр. 1992г., на основании которого было подписано Соглашение о кредитной линии с КРЭ на 100 млн. кан.долл. (71,96 млн.долл. США) под суверенные гарантии правительства России и Внешэкономбанка. В окт. 2000г. завершились переговоры по реструктуризации долга перед КРЭ. На начало июля 2002г. общая задолженность России перед Канадой в рамках Парижского клуба составила: гарантированная Канадским пшеничным комитетом – 1409 млн.долл. США (2,17 млрд. кан.долл.); гарантированная КРЭ – 73762984 кан.долл. и 145542073 долл. США.

На конец 2001г. в результате переговоров с КРЭ, которые состоялись в рамках пленарной V сессии МЭК, впервые с 1998г., по т.н. «20 млн. кредитно-страховой линии» КРЭ снизила процентные ставки до 2,4-4% (ранее 7-8%). Снижены и ставки также по кредитам до 2,4-4% без учета «либор» (2% в наст. вр.).

С началом 2002г. канадская сторона стала проявлять повышенную заинтересованность в возобновлении своей деятельности в России, которая была фактически «заморожена». Данная позиция основана на положительной оценке представителями КРЭ текущего состояния российской экономики, развития структурных реформ, в т.ч. законодательства, а также благоприятной конъюнктуре мировых цен на нефть.

КРЭ намерена внести в правительство предложение о пролонгации кредитной линии «20 млн.кан.долл.», которая ранее была выделена для проведения экспортных операций в России по поставкам с/х продукции. Ограничений по секторам, как это было ранее, не накладывается. Однако основной упор КРЭ по-прежнему предпочитает делать на нефтегазовую и горнодобывающую отрасли и на работу с такими компаниями как «Газпром», «Алроса» и «Лукойл». КРЭ страхует краткосрочные операции, но планирует увеличить период действия кредитов до 2, а в перспективе – 5 лет.

В качестве российских партнеров рассматриваются такие банки, как Сбербанк, ВЭБ, Московский международный банк и Московский индустриальный банк, а также филиалы иностранных банков (City Bank). Еще 10-15 российских банков в той или иной степени «близки» к требованиям КРЭ и в перспективе могут также принять участие в программах Корпорации.

Торгово-экономическое сотрудничество. Канадские эксперты делают вывод о заметном оживлении двусторонних экономических отношений и

возобновлении интереса деловых кругов этой страны к российскому рынку. Позитивную роль в этом, по мнению канадцев, сыграло новое российское руководство, сумевшее придать необходимую устойчивость российской экономике и финансам, добиться увеличения экономического роста (роста промпроизводства), уменьшения темпов инфляции.

К числу главных инструментов в продвижении канадских интересов в сфере торговли и инвестиций на российском направлении Оттава относит, прежде всего, межправительственную экономическую комиссию (МЭК), диалог по вступлению России в ВТО и переговоры по заключению нового соглашения о взаимной защите и поощрении капиталовложений.

В рамках МЭК, по мнению канадцев, основная работа должна быть сфокусирована на своевременном выявлении и устранении препятствий, сдерживающих развитие двустороннего торгово-экономического сотрудничества. Главным вопросом в повестке дня созданных на основе Комиссии рабочих групп должно стать обеспечение недискриминационного доступа товаров и услуг на рынки обеих стран. Подчеркивая роль и значение МЭК в развитии и укреплении взаимовыгодных хозяйственных связей между нашими странами, канадцы высказывались в пользу расширения сферы ее деятельности за счет включения новых направлений сотрудничества, а именно: в лесной, авиакосмической промышленности, в телекоммуникациях, а также транспорте. Важным канадским приоритетом на российском направлении остается взаимодействие в Арктике и на Севере, в т.ч. по линии развития отношений между западными провинциями и территориями Канады и Дальним Востоком России.

Рассматривая МЭК и другие двусторонние механизмы и инициативы (включая программы технического содействия России) в качестве инструментов для продвижения своих экономических интересов, Канада использует их для содействия реформированию российского налогового законодательства, устранения многочисленных административных барьеров на пути развития торговой и инвестиционной деятельности, совершенствования действующих процедур урегулирования споров, достижения единообразия в применении и исполнении законов и других нормативных актов.

В рамках продолжающихся двусторонних консультаций по присоединению России к ВТО Канада намерена добиваться от России обеспечения более открытого доступа на рынок для канадских экспортеров и инвесторов, включая тарифные уступки по товарам и услугам, представляющим интерес для канадского бизнеса (в т.ч. по оборудованию для нефтяной и газовой промышленности, горношахтному оборудованию, с/х товарам и продовольствию, рыбе и морепродуктам, средствам наземного и воздушного транспорта, телекомоборудованию), а также большей «прозрачности» переговорного процесса.

В поле зрения канадцев находится и «связывание» всех действующих в России ставок таможенного тарифа на существующем, либо еще более низком уровне, а также присоединение России к различного рода «нулевым» тарифным инициативам, имеющим место в рамках ВТО. В ходе двусторонних консультаций по торговле услугами Канада продолжала стремиться к фиксации Россией четких обязательств относительно временного перемещения физлиц, обеспечения правовых основ их «коммерческого присутствия».

Особый интерес для Канады представляет доступ к компьютерным и связанным с ними услугам, телекоммуникациям, финансовым услугам, жилищному и капитальному строительству, услугам в сфере защиты окружающей среды, транспорту. Здесь они настаивают на отмене всех действующих ограничений и дискриминационных мер в сфере предоставления услуг и трансграничной торговли.

К основным проблемам в развитии двусторонних хозсвязей канадцы относят существующие в России сложные процедуры сертификации товаров на предмет их соответствия многочисленным стандартам, препятствующие потенциальным экспортерам; не последовательные, а зачастую противоречивые действия таможенных органов при перемещении товаров через границу; недостаточную оперативность и открытость в публикации данных об изменении таможенных пошлин; трудности в получении информации о наличии тех или иных требований к товару.

Рассматривая обеспечение надлежащей защиты канадских инвестиций в России в качестве одного из главных приоритетов экономической политики Канады на российском направлении, здесь настаивают на скорейшем подписании нового соглашения о взаимной защите и поощрении капиталовложений. По мнению канадцев, ныне действующее канадско-российское инвестиционное соглашение от 1989г. не обеспечивает должной защиты канадским капиталовложениям на российском рынке. В то же время, стороны по-прежнему далеки от компромисса даже по базовой основе текстовой части проекта, необходимой для начала проведения двусторонних консультаций экспертов. Канадцы продолжают настаивать на применении в качестве базового варианта Соглашение от 1989г., или их собственный модельный проект. В последнее время новым обстоятельством можно считать желание Оттавы учитывать при проведении переговоров по согласованию нового проекта положения, зафиксированные в подписанных Канадой в последние годы аналогичных документах с другими странами, а также инвестиционные нормы, применяемые в рамках НАФТА.

Оттава подтверждает свою заинтересованность в развитии долгосрочного инвестиционного сотрудничества с Россией, прежде всего в отраслях, связанных с добычей и переработкой полезных ископаемых, развитием соответствующей инфраструктуры, сельского хозяйства, нефте- и газодобычей, энергетикой, строительством, транспортом, образованием, новыми информационными и коммуникационными технологиями.

Важными событиями 2001г. стали: визит премьер-министра Канады Ж.Кретьена в Москву, официальный визит председателя правительства М.М.Касьянова в Канаду и проведение в Оттаве пленарного заседания V сессии МЭК. Итогом последней является конкретизация приоритетных направлений двустороннего сотрудничества. В рамках пленарной сессии была принята и одобрена инициатива по разработке и реализации всестороннего «Плана действий».

Сотрудничество в горнодобыче. 14 марта 2001г. состоялось IV заседание Рабочей группы по горнодобывающей промышленности МЭК. На заседании Рабочей группы присутствовали сопредседатели с обеих сторон – А.Е.Березий и К.Брюер.

В ходе заседания Рабочей группы были рассмотрены следующие вопросы: о возможности участия канадских компаний в проектах геологоразведки и разработки месторождений твердых полезных ископаемых на территории России; о направлениях и формах сотрудничества России и Канады в вопросах социально-экономического развития северных территорий; об обмене информацией между МПР РФ и МПР Канады и взаимодействии на мировых рынках минерального сырья, реализации совместных проектов по геологоразведке и добыче полезных ископаемых на территориях третьих стран; о заинтересованности канадской стороны в использовании российских технологий добычи и переработки сырья драгоценных металлов и драгоценных камней, цветных металлов.

15 марта 2001г. состоялся совместный российско-канадский семинар «Инвестиции в горнодобывающую промышленность в северных и арктических регионах России». На семинаре обсуждались: изменения в российском законодательстве, касающиеся добычи полезных ископаемых; действующие совместные российско-канадские проекты в регионах Севера и Арктики; участие торгово-промышленных палат северных регионов России и Канады в развитии инвестиционных проектов в горнорудном секторе экономики; применение в России «Соглашения о разделе продукции» в области добычи полезных ископаемых; состояние минерально-сырьевого комплекса России и вопросы российско-канадского сотрудничества.

С докладами с российской стороны выступили представители МПР России, Комитета по промышленности, строительству, транспорту и энергетике Госдумы; горной Академии, торгово-промышленных палат Тюменской обл., Ханты-Мансийского автономного округа, Республики Коми. Канадские эксперты положительно оценили новые изменения в российском законодательстве в области использования недр.

Деятельность на российском рынке таких канадских компаний, как Kinross (проект «Кубака») и High River Gold (проект «Бурятзолото») доказывает возможность работы в России в современных непростых условиях российской экономики, но при условии удачного выбора российского партнера.

14-18 мая 2001г. состоялся визит на предприятия РАО «Норильский никель» (Кола Пенинсула, Мурманская обл.) канадской делегации из представителей 12 компаний – производителей горно-шахтного оборудования и инжиниринговых фирм. Результатом визита явилась договоренность между рядом канадских компаний и РАО «Норильский никель» об участии в тендерах по модернизации оборудования предприятий, принадлежащих РАО.

5-11 авг. 2001г. по приглашению МПР России состоялся визит в Москву канадской делегации во главе с директором Лаборатории минералов и горного дела МПР Канады Р.Сэйджем. Канадские специалисты посетили МПР России, ВНИИ природы, Московский государственный горный университет (МГГУ) и МГУ им. М.В.Ломоносова, встретились с представителями российских горнодобывающих компаний «Алроса» и «Норильский никель». Итогом визита канадской делегации в Москву явилась принципиальная договоренность о разработке и осуществлении совместного пилотного проекта по улучшению экологической обстановки на предприятиях горнодобывающей промышленности в одном из регионов России.

1 нояб. 2001г. в г.Оттаве состоялось V заседание Рабочей группы по горнодобывающей промышленности в рамках МЭК. На заседании Рабочей группы с докладами выступили сопредседатели с обеих сторон – А.Е.Березий и К.Брюер.

В ходе заседания Рабочей группы было предложено конкретизировать работу в рамках отдельных проектов, с подключением к ее исполнению российских и канадских организаций, в т.ч. по следующим вопросам:

– исследование российских финансовых моделей недропользования в обычном налоговом режиме и в режиме Соглашения о разделе продукции (на примере 2-3 типовых месторождений полезных ископаемых), подготовка предложений по повышению инвестиционной привлекательности объектов минерального сырья;

– совместные исследования проблем экологически эффективного и экологически безопасного использования минерального сырья, исходя из концепции устойчивого развития, в т.ч. в рамках совместных исследовательских проектов;

– совместные исследования с целью оценки возможных ресурсов регионов мира по выявлению богатого и сверхбогатого уранового оруднения;

– исследование проблем экологии в связи с разработкой месторождений полезных ископаемых на примере конкретных горнопромышленных регионов России и Канады, обмен информацией, разработка совместных мероприятий по охране окружающей природной среды;

– активизация мероприятий по геолого-геофизическим исследованиям Арктики, в т.ч. в рамках проектов Международного арктического научного комитета (МАНК) и других проектов;

– сотрудничество в области сертификации драгоценных металлов и драгоценных камней (включая алмазное сырье), других полезных ископаемых;

– совместная разработка и производство некоторых видов горного и бурового оборудования;

– создание международного учебно-научного центра на базе Санкт-Петербургского государственного горного института и университетов Канады по проблемам добычи и переработки минерального сырья.

Сотрудничество в отраслях ТЭК. Несмотря на сохраняющийся интерес канадских нефтегазовых компаний к российскому топливно-энергетическому рынку, продолжается тенденция сокращения объемов канадских инвестиций в этот сектор.

До середины 2001г. в российском ТЭК работали три нефтеперерабатывающие компании с долей канадского капитала:

– в июне 2001г. в результате споров и проблем по предмету деятельности российско-канадской компании «Югранефть» и коммерческого спора между учредителями в соответствии с судебным

решением «Югранефть» полностью перешла под контроль и управление Тюменской нефтяной компании (ТНК). За период с момента основания СП «Югранефть» в 1991г. до середины 2001г. канадские инвестиции в российский ТЭК составили 95 млн.долл. США (оценка канадских экспертов);

– в авг. 2001г. другая нефтедобывающая компания ЗАО «Байтек-Силур» (со 100% канадским капиталом), 7 лет проработавшая на нефтедобыче в Республике Коми, была полностью перепродана российской компании ОАО «Лукойл». За период работы в России канадские инвестиции составили 82 млн.долл. США (оценка канадских экспертов);

– в наст. вр. лишь одна компания со 100% канадским капиталом – АО «КанБайкал Рисорсиз» проводит активные нефтеразработки в Ханты-Мансийском автономном округе. В 1997г. канадская компания на конкурсной основе получила лицензию на право пользования недрами на территории Ханты-Мансийского округа. В 1997-2000 гг. компания инвестировала в развитие производства 10 млн.долл. США. За 2001-02гг. ею планируется осуществить капиталовложения в нефтедобычу в России от 8 до 12 млн.долл. США.

В окт. 2001г. состоялся визит канадской делегации, возглавляемой торговым советником Посольства Канады в РФ Ж.Кутюрье, на о-в Сахалин. В состав делегации вошли представители правительства канадской провинции Альберта, представители канадских нефтегазовых, финансовых, строительных, юридических, консалтинговых компаний.

Основной целью визита явились переговоры о возможности участия канадских компаний – поставщиков оборудования и услуг для нефтегазовой индустрии и строительных компаний в обеспечении проектов по добыче нефти и газа «Сахалин 1» и «Сахалин 2». Проект «Сахалин 1» был основан в 1995г. международным консорциумом компаний: Exxon (США – 30% акций), Sodeco (Япония – 30%), «Роснефть» (Россия – 20%) и ONGC-Videsh (Индия – 20%). Общая стоимость проекта составит 4 млрд.долл. США.

С 1996г. канадская компания Tri Ocean Engineering работает по проекту «Сахалин 1», а с 1995г. – по проекту «Сахалин 2», где проведены инжиниринговые разработки и спроектирована первая морская платформа «Витязь». Начиная с 2001г., по проекту «Сахалин 2» начали работу еще 2 канадские компании: Sandwell Engineering и ASL Enviromental Sciences, а также консультационные фирмы: Klonn Kripen Oceanic Consulting.

1 нояб. 2001г. в рамках V сессии Российско-Канадской межправительственной экономической комиссии состоялось V заседание Рабочей группы по энергетике. Заседание Рабочей группы вели: Г.Д.Авалишвили – первый замминистра энергетики РФ и Роберт Болтон – президент компании CanBaikal Resources.

В рамках российско-канадского сотрудничества в отраслях ТЭК продолжается реализация программы подготовки специалистов для нефтегазовой отрасли России, проводимой совместно минэнерго России и Технологическим институтом Южной Альберты при участии Канадского агентства международного развития. За 4,5г. в российско-канадском Учебном центре прошли переподготовку по 9-месячной программе 167 руководителей и специалистов компаний: «Лукойл», «Юкос», «Сургутнефтегаз», «Славнефть», «Татнефть». Одновременно в г.Калгари за последние 3г. 300 специалистов нефтегазовой отрасли России прошли кратковременные (до 2 недель) курсы повышения квалификации.

Сотрудничество в строительстве. Занимает одно из приоритетных мест в российско-канадских торгово-экономических отношениях. В 1995г. между госстроем России и Канадской корпорацией ипотеки и жилищного строительства был подписан меморандум о сотрудничестве в этой сфере, который позволил расширить взаимовыгодное сотрудничество до уровня работ по передаче технологий, согласования строительных норм и стандартов, а также решения вопросов сертификации. Основным органом по координации всех этих работ стала Рабочая группа по строительству Российско-Канадской межправительственной экономической комиссии.

Главным итогом работы в 2001г., ведущейся в рамках этой группы, можно назвать утверждение в марте первого СНиПа 31-02-2001 «Дома жилые одноквартирные». На очереди – утверждение нового свода Правил по проектированию и строительству одноквартирных и блокированных домов с легким каркасом и по системам их инженерного оборудования.

Указанные СНиПы позволят не только расширить сферу применения канадских прогрессивных строительных технологий, но и заложить основы по передаче в будущем технологий многоэтажного домостроения с применением схожей методики.

По свидетельству канадских экспертов, существует устойчивый интерес в России к канадским строительным товарам и технологиям, независимо от экономической ситуации в стране. В целом оптимизм канадцев основан и на достаточно высоких темпах строительства жилья в России. С 1993г. в России с применением канадских домостроительных технологий построено 5000 домов, в т.ч. поставлено модульных индивидуальных домов для пострадавших от землетрясения на о-ве Сахалин на 24,5 млн.кан.долл.

В 2001г. легких домостроительных конструкций было поставлено в Россию на 1,8 млн.долл.США. Основными категориями канадских строительных товаров, поставляемых на российский рынок, остаются: окна, внешняя облицовка домов, сборные домики, обои, покрытия для пола и т.д. Постоянно работают 10-14 канадских компаний.

Канадские компании на российском рынке (канадская компания; российский партнер; проект).

1. «Наскор Инкорпорейтет»; «Ростнефтересурс» (Калгари, Альберта); строительство завода по производству кровельных перекрытий и структур на 1,7 млн.кан.долл. для строительства 2,5 тыс. домов в год. Проект реализован в сент. 2001г. «Техтранстрой» (г.г.Ростов, Тольятти); строительство завода по производству отдельных компонентов для индивидуальных жилых домов на 3,6 млн.кан.долл.

2. «Эс-Эн-Си Лавалин» (Монреаль, Квебек); правительство г.Москвы и Октябрьская железная дорога; строительство скоростной железной дороги от Ленинградского вокзала до а/п «Шереметьево». Первая фаза проекта – 200 млн.кан.долл.

3. «Канстрой Интернэшинал» (г.г.Торонто, Онтарио); строительство ежегодно 100-150 домов по заказам российских организаций на 7,5-10,5 млн.кан.долл.

4. «Фергисон Симек Кларк» (Йеллонайф, Северо-Западные территории); администрация Чукотской авт. обл.; строительство 20 жилых домов, школы, бойлерной, на 9 млн.кан.долл.

5. «Термобрик Интернэшнл» (г.г.Памбрук, Онтарио); администрация Республики Мордовия; Создание СП облицовочных плит для внешнего покрытия домов. Стоимость проекта 2 млн.кан.долл. (контракт не подписан).

В рамках Рабочей группы было также признано целесообразным продолжить взаимодействие по реализации проектов передачи строительных технологий на региональном уровне (Ростовская и Иркутская обл., Республика Башкортостан, Дальний Восток и Крайний Север) с участием таких канадских компаний, как ФСК, «Наскор», «Канстрой», «Кэнэда Норф Продакт» и т.д. Стороны отметили, что деятельность Рабочей группы все более начинает приобретать строительно-торговую ориентацию. Российская сторона подчеркнула, что медлительность и нерешительность канадских компаний подчас имеет негативное влияние на их конкурентоспособность, что, например, явно отразилось на участии компаний Канады в ликвидации последствий наводнения в Якутии. В то же время на этом фоне имеются и успешные примеры. Компания ФСК в 2001г. освоила 8 млн.долл.США на поставках в Чукотский автономный округ стройматериалов и готовых изделий.

Сотрудничество в области рыболовства. Как и в предыдущие годы, российские судовладельцы осуществляли промысловые операции в районе регулирования Международной организации по рыболовству НАФО и в Атлантической части рыболовной зоны Канады.

Российский флот вел добычу рыбы и морепродуктов по квотам вылова, выделенным для России НАФО и по контракту с канадской фирмой DEON Fisheries. В общей сложности в районе рыбного промысла находилось 33 российских судна.

В 2001г. выловлено морепродуктов, в тыс.т., по квотам 21,6, в т.ч.: гренландский палтус – 3,76; морской окунь – 14,4; камбала – 0,47; маркрорусы и морские налимы – 0,25; треска и пикша – 0,26; скаты – 2,56; прочие – 0,17; креветки – 5,75; серебристый хек – 2,018; прочие – 0,045.

Общий вылов в 2001г. российскими судами в водах, прилегающих к побережью Канады, достиг 29,5 тыс.т. (максимальный после 1992г.). В последние годы Россия постоянно наращивает свое присутствие в этой части Мирового океана и восстанавливает свои позиции в Международной организации по рыболовству в Северо-западной Атлантике (НАФО).

В 2001г. российские суда первые из судов других стран-членов НАФО выбрали квоты палтуса, желтохвостой камбалы, креветки в подрайоне 3L. Три российских судна СТМ «Атлантниро», ПСТ «Моздок» и РТМ «Румойфьюрд» с научной группой на борту проводили научные исследования по состоянию запасов гренландского палтуса и морского окуня, по селективности тралов.

В 2001г. российскими судами допущено нарушение Правил ведения промысла – «Мер сохранения и обеспечения выполнения НАФО». 29 янв. 2001г. на судне СТРКЕ-8259 «Кобрин» Пионерской БОРФ канадскими инспекторами НАФО при проверке размера ячейки тралового мешка обнаружено, что средний размер составляет 127,7 мм. при разрешенном 130 мм.

6 окт. 2001г. канадскими инспекторами НАФО было проверено российское судно МИ-0707 «Озерница» – судовладелец ООО «Мурманский траловый флот». Проверкой была обнаружена мелко ячеечная вставка с размером ячейки 90 мм. при разрешенном 130 мм.

30 окт. 2001г. инспекторами Евросоюза и 12 нояб. 2001г. канадскими инспекторами НАФО проверялось российское судно АИ-0636 «Обша» – судовладелец ООО «Димас» г.Архангельск, и в ходе обеих проверок инспекторами обнаружены в траловом мешке мелко ячеечная вставка с размером ячейки 50 мм. при разрешенном 130 мм.

19 дек. 2001г. канадскими инспекторами НАФО было обнаружено в подрайоне НАФО 3L российское судно КИ-0022 «Олга» – судовладелец ООО «Каласта» г.Калининград, которое проводило траление в районе, где квота России освоена.

АО с российским капиталом в Канаде. Еще 30 лет назад были зарегистрированы следующие акционерные общества со 100% российским капиталом: «Стан-Канада», «Беларусь-Эквипмент» и «Лада-Канада», которые до середины 90гг. имели разветвленную дилерскую сеть, склады и центры по предпродажному сервису.

В 1980-97гг. эти компании обеспечивали основные объемы (до 70%) экспорта российской машинно-технической продукции. Однако, в силу ряда причин, экспорт в Канаду этого вида продукции постоянно снижался. По некоторым видам изделий реализация либо вообще прекратилась, либо осуществляется в объемах, обеспечивающих, в лучшем случае, лишь «выживание» компаний (в т.ч. за счет продажи иностранной продукции) на североамериканском рынке.

АО «Беларусь-Эквипмент». В деятельности этой компании значительный объем операций приходится на реализацию тракторов итальянского и южнокорейского производства.

В 2001г. после 6-летнего перерыва, вызванного отсутствием международного сертификата безопасности на кабину трактора, акционерным обществом были возобновлены продажи тракторов модели ВТЗ-2048А (45 л/с), поставляемых Владимирским тракторным заводом, и за 2001г. их реализация на канадском рынке составила 16 шт. В перспективе продажи тракторов этого завода на рынке могут составить 50-60 шт. в год.

Ведутся переговоры с Кировским тракторным заводом (г.Санкт-Петербург) о поставке 200-300 тракторов «Кировец», имеющих спрос в Канаде. Однако продажи этих дорогостоящих тракторов возможны лишь при предоставлении рассрочки платежей до 24 мес.

АО «Лада Канада». Правопреемником АО «Лада Канада» является компания L.C.Automotive Services. 27 янв. 2000г. Совет директоров АО «Автоваз» принял решение об изменении организационных форм работы на канадском рынке в связи с прекращением поставок автомобилей ВАЗ. Руководство АО «Автоваз» признало целесообразным ликвидировать АО «Лада Канада» в установленном законом порядке с 3 нояб. 2001г. Исполнение

гарантийных обязательств и обеспечение парка автомобилей ВАЗ в Канаде запасными частями было поручено фирме L.C.Automotive Services, ставшей правопреемником АО «Лада Канада».

АО «СтанКанада». АО «Стан Канада» занимается реализацией металлообрабатывающего оборудования на территории Канады и США. Главный офис и цех предпродажной подготовки расположены в г.Торонто, пров. Онтарио. Общество имеет представительства в г.г.Монреале (Квебек), Эдмонтоне (Альберта), Виндзоре (Онтарио). В США общество работает в основном через сеть дилеров.

Основными заводами, продукцию которых АО «Стан Канада» продает на рынке, являются: Рязанский станкозавод, завод САСТА (г.Сасово, Рязанская обл.), а также Минский станкостроительный завод МЗОР и Гомельский станкозавод им. Кирова.

Общество представляет в Канаде некоторые станкостроительные фирмы Тайваня и Китая. Из-за резкого ухудшения качества станков Одесского завода радиально-сверлильные станки пришлось закупать в Китае. У тайваньских фирм общество закупает обрабатывающие центры (вертикальные и горизонтальные), а также токарные обрабатывающие центры современных конструкций, с которыми не могут конкурировать российские станки по ценам, техническому уровню, исполнению и внешней отделке. Всего на долю товаров из третьих стран приходится 30% общего объема продаж станочного оборудования.

В случае получения заказа на станки с ЧПУ, общество закупает системы управления западного производства, устанавливает их и стыкует с станком. Для осуществления проектных работ, связанных с переделками и доработкой станков, общество использует систему компьютерного проектирования (AutoCAD и MasterCam). После завершения предпродажной подготовки каждый станок в соответствии с местными требованиями принимается инспектором Канадской ассоциации стандартов по установленным стандартам безопасности.

В целях обеспечения быстрой отгрузки покупателям обществу необходимо держать большой склад российского оборудования, т.к. сроки поставки станков российскими заводами неприемлемо велики. Среднегодовой объем продаж АО «Стан Канада» станков, запчастей и услуг составляет 6-6,5 млн.кан.долл. Такой объем продаж недостаточен для уверенной прибыльной работы общества.

Увеличению продаж препятствуют: возросшая конкуренция со стороны изготовителей и дистрибуторов Китая, Тайваня, Южной Кореи, Испании, предлагающих станки по весьма умеренным ценам и с короткими сроками поставки; наличие «серого» экспорта бывших в употреблении и новых не работавших станков советского и российского производства из стран СНГ и Восточной Европы по бросовым ценам; низкий технический уровень и постоянно ухудшающееся качество оборудования, получаемого из России; длительные сроки поставки даже небольших по размеру и несложных по конструкции российских станков. Кроме того, наблюдается снижение интереса российских поставщиков металлорежущего оборудования к экспорту из-за оживления внутреннего рынка.

Сертификация вертолета Ка-32А11ВС. В 1998г. минтранс Канады (МТК) выдал Сертификат типа ограниченной категории на вертолет Ка-32А11ВС. Полученный сертификат, хотя и разрешает эксплуатировать вертолет, одновременно ограничивает область его применения. В частности, запрещены работы в городских условиях (строительно-монтажные, противопожарные), в районах с плотным воздушным движением и т.п. Запрещено использование вертолета на пассажирских перевозках, в т.ч. на морские буровые установки (одна из задач, для которых этот вертолет создавался и используется в России). При сертификации на Тайване на вертолет Ка-32А11ВС были наложены те же ограничения, что и при сертификации в Канаде. По существующей практике, при экспорте вертолета в любую страну ее авиационные власти будут применять такие же ограничения на вертолет, что и Канада.

В заключительных документах двух последних заседаний Российско-Канадской межправительственной экономической комиссии (18 дек. 2000г. и 1 нояб. 2001г.) отмечалась заинтересованность российской стороны в «завершении процесса сертификации канадской стороной вертолета Ка-32А11ВС в полной транспортной категории».

Министерство транспорта Канады по-прежнему продолжает придерживаться «тактики проволочек» в вопросе о транспортном сертификате. МТК настаивает на том, что для сертификации по транспортной категории необходимо вновь открыть половину уже закрытых вопросов (более 33 проблемных листков) и рассмотреть их заново. Хотя МТК официально заявляет о необходимости пересмотра этих вопросов, но за последние полтора года министерство не выдвинуло фирме (ОАО) «Камов» и Авиарегистру межгосударственного авиационного комитета (МАК) никаких конкретных требований по ним. Для обоснования своей позиции МТК использует следующие доводы: об отсутствии у канадской компании-эксплуатанта потребности в Сертификате типа транспортной категории; о большом количестве отказов агрегатов вертолета Ка-32А11ВС и их ненадежности; о том, что сертификация по транспортной категории требует значительных людских ресурсов и затрат времени со стороны МТК.

Фирма «Камов» постоянно уделяет особое внимание вопросу улучшения технического обслуживания и обеспечению бесперебойной эксплуатации вертолетов Ка-32А11ВС, поставленных в Канаду. Фирма «Камов» держит группу специалистов по техобслуживанию на базе компании Vancouver Island Helicopter (Британская Колумбия) для текущего технического обслуживания и оперативного решения возникающих проблем. На основе опыта эксплуатации фирма «Камов» постоянно вносит улучшения в конструкцию вертолета, процедуры его техобслуживания, предпринимает необходимые корректирующие действия. Чтобы повысить оперативность принятия мер по поддержанию летной годности, фирма «Камов» провела внутреннюю реорганизацию своих соответствующих служб.

В 2001г. представители компании VIH неоднократно выезжали в Россию и посетили: ОАО «Камов» – г.Люберцы, Московская обл.; НПО «Завод им В.Я.Климова» – г.Санкт-Петербург (разработчик двигателя); ОАО «Красный Октябрь» –

г.Санкт-Петербург (изготовитель редуктора); ПО «Кумапо» – г.Кумертау, Башкирия (изготовитель корпуса вертолета); А/О «Мотор Сич» – г.Запорожье, Украина (изготовитель двигателя). И провели переговоры с руководством этих предприятий по вопросам: повышения надежности основных агрегатов вертолета и улучшения обслуживания вертолетов Ка-32А11ВС, находящихся в Канаде; сертификации ОАО «Красный Октябрь» и А/О «Мотор Сич» в министерстве транспорта Канады в качестве предприятий, которым разрешено производить капитальный ремонт основных агрегатов вертолета; участия указанных предприятий в создании Канадского сервисного центра и организации на базе компании Vancouver Island Helicopter капитального ремонта основных агрегатов вертолета Ка-32А11ВС (двигателей, редуктора и корпуса).

29 марта 2001г. на фирме «Камов» по инициативе ее президента и генерального конструктора С.В.Михеева состоялось совещание вице-президента компании Vancouver Island Helicopter Б.Стипера с гендиректорами указанных предприятий. Обсуждались вопросы техобслуживания и участия указанных предприятий в создании Канадского сервисного центра.

Канадская корпорация по развитию экспорта (КРЭ). На начало июня 2001г. общая задолженность России перед Канадой в рамках Парижского клуба составила: задолженность, гарантированная Канадским пшеничным комитетом, – 1409 млн.долл.США (2,28 млрд.кан.долл.); задолженность, гарантированная КРЭ, – 74593301,88 кан.долл. и 149,4 млн.долл. США. На 30 апр. 2000г. просроченная задолженность по указанным платежам составляла 88,6 млн.долл. США и 66 млн.кан.долл. (на 31 окт. 1999г. эти цифры выглядели следующим образом: 88,9 млн.долл. США и 66,3 млн.кан.долл.).

В рамках межправительственного Протокола между Канадой и Россией от 28 апр. 1992г. было подписано Соглашение о кредитной линии с Корпорацией по развитию экспорта на 100 млн.кан.долл. (71,96 млн.долл. США) под суверенные гарантии правительства России и Внешэкономбанка. В рамках данного Соглашения было заключено 6 Индивидуальных кредитных соглашений на 77,39 млн.долл. США (107,54 млн.кан.долл.). В 1998г. указанная линия была закрыта для России.

На 1 июля 2001г. (на 30 апр. 2000г.; на 31 окт. 1999г.) задолженность по этой кредитной линии (в долл.США):

1) контракт на строительство испытательной лаборатории авиадвигателей на заводе «Рыбинские моторы» с MDS Aero Support – 5,9 млн. (7,1 млн.; 7,7 млн.) долл.; по данной кредитной линии в 2000г. возникли проблемы, т.к. срок ее действия истек к началу указанного года и нереализованными остались 400 тыс.долл. Проблема заключалась в том, что в марте 2000г. канадцы завершили работы по очередному этапу контракта на 200 тыс.долл., которые остались неоплаченными;

2) контракт с Inline Fiberglass на организацию производства оконных рам на НПО «Композит» – 2 млн. (2,5 млн.; 2,8 млн.) долл.;

3) контракт с SNC-Lavalin по модернизации Волгоградского НПЗ – 16,3 млн. (13,7 млн.; 12,2 млн.) долл.;

4) контракт с Prosoya по организации производства соевого молока в Краснодарском крае – 0,5 млн. (0,9 млн.; 1,1 млн.) долл.;

5) контракт с CRT International на поставку модульных домиков для пострадавших от землетрясения на о-ве Сахалин – 19,3 млн. (22,8 млн.; 24,6 млн.) долл.

К 1 июля 2001г. сумма не возвращенных средств, освоенных по этой кредитной линии, составила 44,2 млн. (подлежали возврату на 30 апр. 2000г. 47,3 млн. и на 31 окт. 1999г. – 57,5 млн.долл. США).

Остались неиспользованными 11,03 млн.долл. США (15,7 млн.кан.долл.) для финансирования закупки оборудования по производству стройматериалов в г.Сафронове (Смоленская обл.).

По проектному финансированию по коммерческим кредитам из собственных средств КРЭ остается долг по контрактам на 13,4 млн. (24,2 млн.; 26,2 млн.) долл. США, в частности: Newbridge Networks – Голден Лайн – 2,1 млн. (5,6 млн.; 6,3 млн.) долл.США; Dreco Energy Service – ОАО «Газпром» – 11,3 млн. (13,7 млн.; 15 млн.) долл. США; Nortel Limited – банк «СБС-Агро» – 10 000 (4,8 млн.; 4,8 млн.) долл. США.

Долг российских комбанков перед Канадской корпорацией по развитию экспорта (КРЭ) – 30 млн.кан.долл. (первоначально – 37 млн.кан. долл.). Безвозвратно утерянными считаются 11 млн.кан.долл.

Открытая в фев. 1999г. КРЭ кредитная линия в 60 млн.кан.долл. для закупки продовольствия осталась не реализованной из-за изменившейся конъюнктуры цен на продтовары; при этом, в действительности, речь шла о 20 млн.кан.долл. В начале 2000г. указанная кредитная линия была переориентирована на сотрудничество в области строительства. Однако в связи с очень жесткими условиями со стороны КРЭ вопрос об использовании указанной линии остается нерешенным.

С авг. 1998г. КРЭ фактически заморозила свою деятельность в России. В апр. 2002г. руководством этой государственной финансовой структуры были пересмотрены часть ограничений по финансовым операциям в России. Канадцы вновь готовы работать под суверенные гарантии российского правительства. В сотрудничестве с российскими коммерческими структурами предпочтение будет отдаваться крупным компаниям, таким как «Лукойл», консорциум «Сахалин-2», «Норильский никель», ТНК, «Газпром», «Алроса» и «Аэрофлот». Канадцы по-прежнему отказываются работать с российскими банками и региональными правительствами. Исключение составляют «Сбербанк», «Внешторгбанк», «МДМ Банк», «Московский народный банк», «Московский международный банк», «Промстройбанк» (С.Петербург); в отношении регионов России – Москва и С.Петербург. Операции КРЭ в России: в 1997г. – 253,2 млн.кан.долл., в 1998г. – 115,8 млн.кан.долл., в 1999г. – 26,5 млн.кан.долл., а в 2000г. – 2,2 млн.кан.долл.

На конец 2001г. в результате переговоров с КРЭ, которые состоялись в рамках пленарной сессии МЭК, впервые с 1998г., по «20 млн. кредитно-страховой линии» КРЭ снизила процентные ставки до 2,4-4% (ранее 7-8%). Снижены и ставки также по кредитам до 2,4-4% без учета «либор» (2% в наст. вр.). Канадцы готовы пересмотреть свою по-

литику в вопросе выбора российского партнера с позиции расширения круга российских компаний. Однако этот пересмотр будет зависеть от активности канадских компаний на рынке в России и оценок КРЭ инвестиционного климата в нашей стране; уязвимым местом продолжает оставаться банковская система, реформирование которой проводится правительством России.

V сессия Российско-Канадской межправительственной экономической комиссии (МЭК) проходила 1-2 нояб. 2001г. в Оттаве. Помимо пленарного заседания, состоялись встречи зампреда правительства РФ В.Б.Христенко с премьер-министром Канады Ж.Кретьеном, министром международной торговли П.Петтигрю, министром международного сотрудничества М.Минной, министром государственной службы и общественных работ А.Гальяно, президентом корпорации по развитию экспорта Я.Гилеспи. Переговоры преимущественно касались подготовки экономической компоненты предстоящего в дек. 2001г. визита в Канаду председателя правительства РФ М.М.Касьянова и запланированной на фев. 2002г. поездки в Москву премьер-министра Канады Ж.Кретьена во главе «Сборной Канады».

По итогам сессии было подписано Совместное заявление, содержащее конкретные выводы по текущему состоянию торгово-экономических отношений, а также зафиксирована инициатива по разработке в первоочередном порядке всестороннего «Плана действий».

По сотрудничеству в горнодобыче можно отметить приглашение канадцев для участия в тендере на поставку и модернизацию горного оборудования российской компанией «Норильскникель». Поставки канадского оборудования российской алмазодобывающей компании «Алроса» уже составили 3 млн.долл. США. Идут переговоры о дополнительных поставках на 5 млн.долл. США, а также по созданию СП по огранке алмазов. Принято предложение о создании в С.Петербурге Международного центра по переподготовке специалистов в области горнодобычи. Канадская компания «Кинросс» готова осваивать новое «Сумчанское» месторождение золота. Проблемой здесь остается необходимость получения двух лицензий – на разведку; на разработку и добычу.

В области сотрудничества по строительству Канадская корпорация по ипотеке и жилищному строительству совместно с Госстроем России подтвердили намерение продолжать сотрудничество по трем основным направлениям: строительная кодификация и стандартизация. В этой области планируется завершить принятие последнего подготовленного СНиПа к концу 2001г. Стороны выразили единодушное желание продолжить совместную деятельность в подготовке еще двух СНиПов по высотным домам и общественным сооружениям; принципиальным и важным направлением остается создание системы ипотечного кредитования в России с использованием канадского опыта и финансовых технологий. Здесь особую роль отводится Российскому агентству ипотечного кредитования; на российском рынке открываются для канадцев новые возможности, которые связаны с такими факторами, как уменьшение объемов поставок канадских строительных материалов в США, слабой конкурентоспособностью турецких строительных компаний (в области качества) на российском рынке, более благоприятными условиями страхования и кредитования со стороны КРЭ и ориентацией российского потребителя на индивидуальное строительство.

Особая роль отводится новой политике КРЭ в России. Впервые с 1998г. по т.н. «20 млн. кредитно-страховой линии» КРЭ снизила процентные ставки до 2,4-4% (ранее 7-8%). Снижены и ставки также по кредитам до 2,4-4% без учета «либор» (2% в наст. вр.).

Инвестиционное сотрудничество. В 2001г. общий доход канадских резидентов от капиталовложений за границей составил 30 млрд.долл., из них: по прямым инвестициям – 46%, портфельным инвестициям – 12%, другим (займы, кредиты, депозиты) – 42%.

Общий доход иностранными резидентами от капиталовложений в канадскую экономику в 2001г. оценивается в 55 млрд.долл., из них: по прямым иноинвестициям – 30%, портфельным – 48%, другим – 22%. Кумулятивный объем иностранных капвложений в Канаду в 2001г. составил 1 трлн.долл.

Канадские компании достаточно сдержаны в освоении ранее неизвестных им или рискованных рынков. Учитывая детальную проработку в НАФТА (гл.11) положений об иноинвестициях, гарантирующих не только возврат капиталовложений, но и прибыли, естественно, большая часть канадских инвестиций – до 53%, направлена в США. На втором месте остаются страны ЕС – 19%. Другими крупнейшими инвестиционными направлениями остаются известные оффшорные зоны.

Что касается России, то за последние 10 лет, по данным МИДиМТ Канады, общий объем канадских капиталовложений в Россию приблизился к 1 млрд.долл. США (по информации Российского статагентства – 180 млн.долл. США, 19 место). Эта сумма чуть меньше финансовых средств, вложенных Канадой в Венгрию за аналог. период (1,2 млрд. долл.).

Динамика капиталовложений в российскую экономику с 1998г. имеет отрицательный характер; так, если в 1997-98гг. было инвестировано 200 млн.долл. США, то в 2000г. – 20 млн.долл. США, а в 2001г. – 10 млн.долл. США.

По секторам промышленности: нефтегазовый сектор – 146 млн.долл.; горнодобыча – 406 млн.долл.; телекоммуникации – 6 млн.долл.; строительство – 41 млн.долл.; пищепром – 80 млн.долл; финансовый сектор – 6 млн.долл; прочие – 34 млн.долл.

Портфельные инвестиции оцениваются в 281 млн.долл.

Если сравнить объемы канадских инвестиций в страны со схожими с Россией структурой товарооборота и факторами рисков, речь идет, прежде всего, о Латинской Америке, то оно не в пользу России. Только в три страны этого региона (Аргентина, Бразилия и Чили) за три последних года канадцы инвестировали 11,33 млрд.долл.

Среди канадских компаний, проявляющих заинтересованность в развитии инвестиционного сотрудничества с Россией, можно выделить следующие.

1. Горнодобывающая компания Kinross Gold Corporation. Председатель Совета директоров и главный исполнительный директор – Robert M.Buchan, президент и главный оперативный ди-

ректор – Arthur U.Ditto. Штаб-квартира компании расположена в г.Торонто (пров. Онтарио, Канада). Кроме того, имеется головной офис в Солт-Лейк-Сити (штат Юта, США). Акции компании котируются на Торонтской фондовой бирже.

Компания была образована в 1993г. В июне 1998г. Kinross объединилась с компанией AMAX Gold (США), и в наст. вр. «новый» Kinross занимает 5 место среди крупнейших золотодобывающих компаний Северной Америки. Компания осуществляет добычу золота на 7 месторождениях: Hoyle Poud (100% принадлежит Kinross) – Канада; Macassa (100%) – Канада; Fort Knox (100%) – США, Аляска; Kubaka (53%) – Россия, Магаданская обл.; Denton-Rawhide (49%) – США; Refugio (50%) – Чили; Blanket (100%) – Зимбабве.

Проект «Кубака». Шахта «Кубака» расположена в 950 км. к северо-востоку от г.Магадана (Россия). Месторождение «Кубака» было открыто в 1979г. «Севвостгеологией». В авг. 1993г. ОАО «Теометалл Плюс» в рамках СП с компанией «Сайпрус Амакс» получили право на ведение добычи и начали промышленное производство в фев. 1997г. В 1998г. в связи со сделкой между Kinross Gold и AMAX Gold первая получила контроль над проектом. Компании Kinross в этом проекте принадлежит 53% акций. Основным партнером с российской стороны выступает ОАО «Геометалл Плюс», дочерняя компания Western Pinnacle Mining (Канада).

2. Золотодобывающая компания High River Gold. Президент и главный исполнительный директор – David V.Mogher, председатель правления – Donald A.Whalen. Компания была организована в 1992г. Штаб-квартира – в г.Торонто. Акции компании котируются на Торонтской фондовой бирже.

Компания ведет добычу золота, участвуя в трех проектах: New Britannia – провинция Манитоба, совместно с компанией TVX Gold (50% на 50%); в Бурятии (юг Сибири), где компания High River Gold является крупнейшим акционером (23%) российской компании «Бурятзолото»; Taparko (Буркина Фасо, западная Африка), где High River Gold имеет 61,5% акций, правительство Буркина Фасо – 20% и компания Incanoro Gold Mines – 18,5%; этот проект находится в стадии завершения; однако из-за низких мировых цен на золото промышленная эксплуатация этого месторождения откладывается, т.к., по расчетам экспертов, себестоимость добычи золота составляет 300 долл.США за унцию, т.е. высока.

3. Компания SNC-Lavalin. Основана в 1991г. в результате слияния компании SNC Group (основана в 1911г.) и компании Lavalin (1936г.) (стоимость сделки 67 млн.долл). Реорганизация SNC-Lavalin выдвинула ее на ведущее место в Канаде и в пятерку крупнейших инжиниринговых фирм в мире.

Компания имеет 70 отделений в Канаде и других странах мира. Сумма баланса (общая стоимость имущества компании) составила на конец 2001г. 3,9 млрд.долл. Количество служащих превышает 6200 чел.

Компания SNC-Lavalin – это целостная система высокопрофессиональных организаций, осуществляющих услуги по консультированию, а также обеспечению своих заказчиков – государственных и частных организаций и фирм, обслуживанию на всех стадиях проектирования, строительства, пуска в эксплуатацию и технического надзора заказываемых проектов.

Работа осуществляется через 31 дочернюю фирму со 100% владением капитала и 11 фирм с долей капитала от 15 до 85%. Основными направлениями деятельности компании и ее фирм являются: объекты хим. и нефтегазпрома; строительство и проекты по окружающей среде; горнодобыча и металлургия; транспорт, общее машиностроение; электроэнергетика.

Осуществление проектов в нефтегазовой отрасли занимает ведущее место. Крупные разработки, проектирование и поставку оборудования SNC-Lavalin осуществляет на канадском морском нефтяном месторождении Hibernia.

В провинции Альберта (Канада) компания производит инжиниринг и строительство объектов для фирмы Shell на нефтегазовом месторождении Caroline. Здесь общие капиталовложения SNC-Lavalin составляют 350 млн.долл. и включают: строительство 226 км. газопровода для газосборной системы; обустройство 17 скважин, 3 компрессорных станций, завод по производству серы и 42 км. трубопровода жидкой серы.

По контрактам с канадской нефтяной компанией Suncor компания Lavalin ведет проект строительства завода по производству водорода и участвует в ряде разработок объектов в горнодобывающей отрасли. Проектирование, строительство и модернизацию больших объектов нефтехимии в Канаде SNC-Lavalin продолжает осуществлять и по контрактам с фирмами Imperial Oil и Petro-Canada.

Среди крупнейших проектов, осуществляемых и уже завершенных в других странах, можно выделить: пуск в эксплуатацию в 1997г. ГЭС в Индии и Китае; линию метро в Анкаре (Турция); отстроенный международный аэропорт в Кении; здание Европейского парламента в Брюсселе (Бельгия). В 1998г. закончено строительство в Саудовской Аравии завода по опреснению морской воды, а также в Эр-Рияде – завода азотных удобрений.

Торгово-экономическое сотрудничество SNC-Lavalin с Россией началось в 80гг. с проектирования, строительства завода и обустройства промыслов по переработке нефти в Прикаспийской низменности по проектам «Тенгиз» и «Астрахань II». Общая сумма контрактов по этим проектам составила 270 млн.долл.

Канадской компанией осуществляются работы по модернизации Волгоградского ВНПЗ для увеличения выпуска высококачественного бензина без свинцовых присадок. Общая стоимость проекта – 400 млн.долл., в т.ч. доля SNC-Lavalin в этом объеме, связанная с выполнением проектных работ, инжиниринговых услуг и авторским наблюдением за выполнением строительно-монтажных работ, составит 40 млн.долл.

Работы по реализации контракта начаты в 1992г. В 1994г. был подписан контракт между Lavalin и российской компанией «Лукойл» (в состав которой входит ВНПЗ) по реализации 2 этапа проекта, связанного с модернизацией завода. В завершающую стадию работ, выполняемую канадской компанией, входят: поставка и монтаж оборудования гидрокрекинга и изомеризации, что позволит получить дополнительные объемы нефтепродуктов для экспорта; монтаж очисти-

тельных сооружений для окружающей среды; строительство водородного цеха; надзор по пуско-наладочным работам. Завершение работ по контракту намечено в 2003г. Кроме сотрудничества по модернизации ВНПЗ, компания Lavalin осуществляет работы и по другим объектам. Общий объем торгово-экономического сотрудничества канадской компании SNC-Lavalin с Россией с учетом имеющихся перспективных проработок проектов оценивается в 650 млн.долл. Для осуществления своих проектов компания привлекает средства международных финансовых организаций и кредитных учреждений.

Ниже приводится информация только о совместных проектах российских и канадских компаний, содействие в реализации которых прямым или косвенным образом было оказано Торгпредством России в Канаде.

Инвестиционные проекты канадских горнодобывающих компаний в России. 1. Месторождение серебра «Дукат» (Магаданская обл.) – совместный проект российской компании «Полиметалл», которой принадлежит 80% акций, и канадской компании Pan American Silver – 20%. Канадские инвестиции в этот проект составили 37 млн.долл.США. Компания «Полиметалл», по достигнутой договоренности с канадской стороной, берет на себя обязательства осуществлять дальнейшее финансирование и управление проектом. Промышленная добыча серебра на месторождении «Дукат» должна начаться в 2002г.

2. Канадская компания Archangel Diamond, которой принадлежит 40% акций, российская компания «Архангельскгеолдобыча» (50%) и ИБМИ (10%), зарегистрированная в Сингапуре, создали в 1994г. Международную акционерную компанию открытого типа «Алмазный берег» для разработки алмазной трубки им.Гриба на участке р.Верхотина (Архангельская обл.).

По данным компании De Beers Consolidated Mines, ресурсы месторождения составляют 67 млн. карат алмазов, которые оцениваются в 5,6 млрд.долл. США.

В 1998г. канадский инвестор прекратил финансирование работ на месторождении из-за возникшего спора по поводу передачи лицензии, принадлежащей «Архангельскгеолдобыче» (АГД) на разработку месторождения, компании «Алмазный берег».

В авг. 1998г. «Архангел Даймонд» (АДК) обратилась с иском против ФГД в Стокгольмский арбитражный суд при ТПП Швеции, который 25 июня 2001г. вынес решение, что данный спор не попадает под юрисдикцию Стокгольмского международного арбитражного суда.

31 авг. 2001г. АДК заявила, что компания «Лукойл», представляя интересы своей дочерней компании «Архангельскгеолдобыча», обратилась с несколькими исками в арбитражный суд Архангельской обл. о признании недействительными ряда соглашений, заключенных между АГД и АДК в 1993, 1994 и 1999гг. Если суд вынесет решение в пользу российской стороны, компания «Архангел Даймонд» может быть отстранена от участия в международном алмазном проекте.

3. Канадская компания High River Gold является крупнейшим акционером (26,5%) российской золотодобывающей компании «Бурятзолото». Добыча ведется на двух месторождениях – «Зун-Холба» и «Ирокинда». В 2000г. компанией «Бурятзолото» было добыто 3,9 т. золота. В 2001г. – 4,4 т. На середину 2001г. инвестиции канадской компании в разработку этих месторождений составили 13,5 млн.долл.США.

4. Канадская компания Kinross Gold участвует (53% акций) в совместном проекте «Кубака» (Магаданская обл.), оператором которого является «Омолонская золоторудная компания». Основным партнером с российской стороны выступает ОАО «Геометалл Плюс», дочерняя компания «Вестерн Пиннекл Майнинг» (Канада). В 2000г. на месторождении «Кубака» было добыто 16 т. золота.

В связи с тем, что золоторудных запасов для производства золота на этом месторождении осталось лишь до 2003г., «Омолонской золоторудной компанией» были предприняты шаги по интенсивному поиску новых запасов золота в радиусе 50 км. от ГОКа месторождения «Кубака». Канадские инвестиции в этот проект составили 80 млн.долл.США.

5. Канадская компания Bema Gold в окт. 2000г. получила синдицированный кредит в 35 млн.долл.США и начала строительство рудника по добыче золота и серебра «Джульетта» (Магаданская обл.) через свое дочернее предприятие «Омсукчанскую горнорудную геологическую компанию», в которой ей принадлежит 79% акций. Согласно плану развития проекта «Джульетта», месторождение будет одним из самых низкозатратных в мире. Стоимость добычи золота будет составлять 100 долл.США за унцию при среднегодовой добыче 4 т. золота в течение 5 лет. Промышленная добыча золота планируется начать в IV кв. 2001г. Общая сумма канадских инвестиций в этот проект составит 45 млн.долл.США. В 2001г. расходы на проект составили 32 млн.долл.США.

Переданные на рассмотрение канадской стороне в ходе визита вице-премьера В.Б.Христенко в Канаду в дек. 2000г. предложения по 15 инвестиционным проектам не нашли поддержки со стороны МИДиМТ Канады и других заинтересованных ведомств и находятся на рассмотрении Российско-Канадского экономического форума – общественной организации, занимающейся содействием развитию деловых связей между предпринимателями двух стран.

Доступ российских товаров. Проблематика запретительных пошлин на российскую сталь в Канаде занимала одно из ведущих мест в двусторонних переговорах на высшем уровне, а именно: в ходе визита председателя правительства РФ М.М.Касьянова в Канаду, а также на V сессии МЭК и переговорах в ходе ее работы между зампредом правительства России В.Б.Христенко с министром международной торговли Канады П.Петтигрю.

В 2001г. Канада проводила антидемпинговое расследование на основании жалобы (от 3 нояб. 2000г.) канадских компаний-производителей о нанесении ущерба от экспорта гальванизированной (оцинкованной) стали, экспортируемой или производимой в ряде стран, в т.ч. и в России. Предварительное решение о наличии демпинга и нанесении ущерба было принято Канадским агентством по таможенным делам и доходам (КАТД) 5 марта 2001г. Согласно этому решению средневзвешенная демпинговая маржа для России

составила 40,5%, а предварительная антидемпинговая пошлина, назначенная КАТД, – 68,1% от экспортной цены.

4 июня 2001г. КАТД приняло окончательное решение о наличии (100%) демпинга оцинкованной стали российского происхождения, импортированной в Канаду с 1 янв. по 31 авг. 2000г. (период расследования). В этом решении подчеркивалось, что объемы поставок российской стали этого вида на канадский рынок не являются незначительными, и, следовательно, подпадают под дальнейшее разбирательство в Канадском международном торговом трибунале (КМТТ).

Однако 3 июля 2001г. КМТТ, ссылаясь на статью 43 (1) Закона о специальных импортных мерах, принял решение о том, что демпинг вышеупомянутых товаров не причинил материального ущерба местной промышленности. На основании этого решения КАТД прекратило все процедуры, относящиеся к данному антидемпинговому расследованию, и обязано было возвратить временные пошлины, а последующий импорт данного товара не считать объектом антидемпингового или компенсационного расследования.

В отношении поставок других видов стали (горячекатаной рулонной, листовой стали, холоднокатаной листовой стали) ситуация не меняется. По-прежнему сохраняются антидемпинговые пошлины на горячекатаный толстолистовой стальной прокат (33,8%), горячекатаную рулонную сталь (77%), холоднокатаный стальной прокат в рулонах (34%).

Что касается горячекатаной рулонной стали, то на сент. 2001г. КАТД закончило работу по пересмотру нормальной стоимости, запрос на проведение которой был официально направлен российскими экспортерами еще в фев. 2000г. В результате «пересмотра» и очередного использования суррогатного подхода экспортная цена, рассчитанная на основе «новой» нормальной стоимости превысила уровень цены, определенный с учетом антидемпинговой пошлины, что является неприемлемым для российских экспортеров.

В отношении горячекатаного толстолистового проката в начале авг. 2001г. Агентством было инициировано повторное расследование, связанное с истечением срока действия антидемпинговых пошлин. КАТД запросило у российских предприятий-экспортеров («Северсталь»), соответствующую информацию, которая была представлена Агентству в окт. 2001г. Готовится ответ на дополнительный вопросник. Решение должно быть вынесено в фев. 2002г. Агентство намерено вновь применить суррогатный подход для определения текущей нормальной стоимости и экспортной цены данного вида продукции.

Сталелитейная промышленность этой страны испытывает сложный период, характеризующийся ростом перепроизводства стали, уменьшением спроса на этот вид продукции, особенно в автопроме, увеличением числа экспортеров стали на рынки Канады, неустойчивым состоянием цен на энергоносители.

Учитывая масштабность и серьезность проблем, 21 фев. 2001г. представителями минфина, Агентства по таможенным делам и доходам совместно с представителями от сталелитейной промышленности Канады и Союза производителей стали США была согласована новая программа, направленная на усиление мер по защите национальной металлургии от «недобросовестной» конкуренции со стороны иностранных производителей и экспортеров.

Суть этой программы: ускоренное (практически немедленное) реагирование со стороны государства на импортные поставки низкостоимостной сталепродукции и усиление системы мониторинга за ее ввозом; активизация многосторонних переговоров по вопросам мирового производства и международной торговли сталью; проведение двусторонних консультаций со странами-экспортерами этих товаров на канадских рынок.

Канада поддерживает реализацию инициативы по решению текущих проблем в торговле сталью на многостороннем уровне и полагает, что данная деятельность позволит выявить основные причины, вызывающие «трения» в международной торговле данным видом товара.

В качестве доказательства существования серьезных и долгосрочных структурных проблем, стоящих перед мировой сталелитейной промышленностью, канадцы приводят следующий пример. В соответствии с данными Комитета по стали ОЭСР, излишек мировых производственных мощностей в 2001г. превысит 205 млн.т. С 1985г., мировое производство стали увеличилось на 163 млн.т., производственные мощности возросли на 148 млн.т. Другими словами, если бы в течение последних 15 лет производственные мощности в данной отрасли не увеличивались, то они все равно бы превышали мировое производство на 57 млн.т. Мировая сталелитейная промышленность способна производить гораздо больше стали, чем необходимо, что объективно приводит к снижению ее цены на рынках стран потребителей.

Что касается многосторонних переговоров, то, полагая, что одним из ведущих мировых форумов, в рамках которого можно было бы найти решение проблем в этой области, является Комитет по стали в рамках ОЭСР, канадцы считают необходимым и оправданным возобновление переговоров по выработке и заключению Многостороннего соглашения по стали (МСС). Заключение подобного соглашения, по мнению канадцев, приобретает острый характер, т.к. проблема перепроизводства стали, излишка производственных мощностей не только не уменьшила, а обострила ситуацию.

Новым моментом, высказанным Оттавой в отношении МСС, является предложение закрепить в механизме реализации соглашения возможность немедленной реакции на фактор демпинга, для этого ими предлагается создание специальной базы данных, действующей по принципу «раннего предупреждения» и определения стран, испытывающих или находящихся под угрозой существенного увеличения объемов импорта сталепродукции. Оттава настаивает на запрещении всех субсидий или любой другой правительственной помощи в сталелитейной промышленности, включая финансовую помощь через международные учреждения.

Очевидно, что для российских производителей этих видов стали в том виде экспортных операций, которые применялись до сих пор, канадский рынок оказался практически закрыт. Пик экспортных поставок российской продукции, произведенной из стали, приходится на 1998г. объем которых составлял 207 млн.долл.США., а на долю рос-

сийского экспорта в общем объеме канадского импорта этой продукции пришлось 5,86%. С 1998г. объемы российского экспорта постоянно уменьшались, достигнув своего минимального значения по итогам 10 мес. 2001г. – 14,3 млн.долл.США. Доля импорта из России составила 0,82%.

Максимальные значения экспортных поставок российской продукции, против которой были в дальнейшем введены антидемпинговые пошлины, также приходятся на 1998г. Их объем составлял 127 млн.долл.США, а на долю российского экспорта этих видов стали в общем объеме канадского импорта именно этой продукции пришлось 11,5%. С 1998г. поставки российской листовой и рулонной стали практически прекратились, составив по итогам 10 мес. 2001г. – 30 тыс.долл.США. Доля импорта из России этого вида продукции составила 0,06%. Следовательно, ущерб российской промышленности от введения антидемпинговых пошлин можно считать прямым и невосполнимым.

Вопрос применения Канадой антидемпинговых и защитных мер приобретает особую актуальность в связи с появившимися признаками координации усилий канадских властей с аналогичными действиями в США и ЕС, в частности, по определению происхождения акционерного капитала и составу акционеров металлургических компаний, а также вопросам косвенного субсидирования в части издержек предприятий по охране окружающей среды. По-прежнему остается несимметричной посылка о несоответствии стандартов бухучета, применяемых в России (и полностью отвечающих внутреннему законодательству и достаточно верно отражающих издержки), международным нормам с учетом обстоятельства, что Канада также не использует GAAP в полном объеме.

Целесообразно настаивать на проведении переговоров между экспертами заинтересованных ведомств/предприятий сторон (возможно с созданием рабочей группы в рамках МЭК) по вопросам, связанным с продолжающейся практикой применения Канадским агентством по таможенным делам и доходам (КАТД) в антидемпинговых расследованиях против России суррогатного подхода определения нормальной стоимости и, следовательно, экспортной цены, по проблемам практики бухгалтерского учета, используемой российскими металлургическими предприятиями.

В результате введения торговых барьеров по результатам расследований в отношении стальной продукции российский импорт плоского проката в общем импорте Канады этой категории продукции снизился в 2000г. до рекордно низкого за последние 3г. уровня – 1,56% (в 1999г. – 2,74%). Продолжаются негативные тенденции по торговле российской сталью на рынке Канады и в 2001г.

Российские металлурги надеялись, что ситуация на стальном рынке Канады изменится в лучшую сторону после того, как Канада по окончании антидемпингового расследования в отношении холоднокатаного проката признала за металлургической отраслью рыночный статус. Прогресс в вопросе признания рыночного статуса был достигнут благодаря активной совместной работе правительства РФ и ведущих металлургических компаний страны (ОАО НМЛК, ОАО ММК и ОАО «Северсталь».

Несмотря на это, органы расследования Канады в деле по пересмотру результатов антидемпингового расследования по горячекатаному прокату и новому антидемпинговому расследованию в отношении оцинкованного проката игнорировали представленную российскими предприятиями информацию об их фактических (стоимостных) затратах на производство стальной продукции, находящейся под пересмотром/расследованием. Основной довод по обоснованию такого решения заключался в том, что система российского бухгалтерского учета этих затрат не соответствует международным принципам. В результате, в деле по пересмотру антидемпинговых мер в отношении горячекатаного проката была определена нормальная стоимость на уровне 443 кан.долл. или 349 долл.США. Причем при расчете этой стоимости к России был применен подход как к стране с нерыночной экономикой и фактически «новая» нормальная стоимость осталась сопоставимой с уровнем нормальной стоимости, которая была определена в ходе антидемпингового расследования 1998/99гг.

Как показывают расчеты, уровень экспортной цены на базе новой расчетной стоимости превышает уровень цены, определенный с учетом антидемпинговой пошлины. С большой вероятностью можно предсказать аналогичный вывод по пересмотру результатов антидемпингового расследования в отношении толстолистового горячекатаного проката в листах, которое было начато 3.08.2001.

Региональное сотрудничество. В основе договорно-правовой базы развития такого сотрудничества – межправительственное Соглашение о принципах и основах сотрудничества между субъектами РФ и провинциями и территориями Канады, подписанное в дек. 2000г. в ходе визита в Канаду президента В.В.Путина.

Среди других документов этого плана – соглашение о сотрудничестве между Тюменской обл. и пров. Альберта (1992г.); соглашение о сотрудничестве в области экономики, науки, технологии, культуры и образования между Самарской обл. и пров. Квебек (1994г.), меморандумы о взаимопонимании и сотрудничестве, подписанные с провинцией Альберта Ханты-Мансийским автономным округом (1997г.), Оренбургской обл. (1995г.) и Ямало-Ненецким автономным округом (1997г.); заявление о намерениях между Республикой Саха (Якутия), Северо-западными территориями Канады и пров. Альберта (1996г.); соглашение между республикой Татарстан и правительством Квебека о сотрудничестве в области экономики, науки, технологий, культуры и образования (1998г.).

Главные формы этих связей – экспортно-импортные операции, создание СП и осуществление прямых капиталовложений в производство, подрядное строительство, лизинг оборудования, краткосрочное проектное кредитование, предоставление консалтинговых услуг, техсодействие.

Наиболее успешно региональное взаимодействие осуществляется в таких областях, как жилстрой, горнодобыча, нефтегазпром, АПК, транспорт и связь. Повышенную активность к развитию прямых связей с провинциями и территориями Канады проявляют Москва и Санкт-Петербург, Якутия, Самарская, Саратовская, Ростовская, Тюменская, Иркутская, Нижегородская, Волгоградская и Московская обл., Ямало-Ненецкий и Чукотский

автономные округа, Ставропольский край, Татарстан, Хабаровский край, Камчатка, Сахалин.

Для российско-канадских региональных связей характерен выраженный «северный» вектор сотрудничества, взаимный интерес обеих стран к его развитию и укреплению. В 2001г. Канаду посетили делегации, представлявшие северные регионы России, в т.ч. на уровне губернаторов и мэров г.г.Чукотки, Эвенкии, Коми, Якутии, Таймыра, Ямало-Ненецкого и Ханты-Мансийского автономных округов, Мурманской обл., Новосибирска, Норильска. Активизации делового взаимодействия на Севере способствовали, в частности, семинар по вопросам сотрудничества между северными торговыми палатами обеих стран в Торонто и «круглый стол» по сотрудничеству между северными городами России и Канады в Москве (март 2001г.), а также семинар по проекту в сфере управления северными регионами в Новосибирске (июль 2001г.).

На состояние связей в этой сфере негативное влияние по-прежнему оказывают такие факторы, как зачастую слабая подготовленность российских регионов к развитию международного регионального сотрудничества, отсутствие должной проработки коммерческих предложений и перспективных инвестиционных проектов. Сдерживающим моментом в развитии сотрудничества остается также жесткая позиция Оттавы в отношении сроков предоставления кредитов и обеспечения банковских гарантий, отсутствие гибкости в учете регионального фактора взаимодействия. Свою роль здесь также играет укоренившееся в сознании канадцев отношение к России как к стране с неблагоприятным инвестиционным климатом и несовершенной законодательной базой в области иностранных инвестиций.

Тем не менее, российско-канадское сотрудничество по линии регионов продолжает развиваться. Активно сотрудничает с российскими партнерами в регионах канадская инженерно-консалтинговая фирма «Эс-Эн-Си Лавалин», осуществляющая модернизацию Волгоградского НПЗ. Другой перспективный проект компании в России (совместно с «Хайдро Квебек») – модернизация Череповецкого завода азотно-фосфатных удобрений в Вологодской области. Общая доля участия канадской стороны в этом проекте – 20 млн.долл.США.

«Эс-Эн-Си Лавалин» примет участие в подготовке ТЭО строительства второй очереди Саянского алюминиевого завода, реализация которого позволит увеличить производственные мощности этого предприятия на 260 тыс.т. в год. Соответствующий контракт, а также меморандум о сотрудничестве между фирмой и объединением «Российский алюминий» был подписан 11 дек. 2001г. в ходе визита в Канаду председателя правительства М.М.Касьянова.

В продвинутом состоянии находится проект компании по строительству платной автодороги в окрестностях г. Самары. Контракт подписан в июне 2000г., подготовлено ТЭО, ведется проектирование. Строительство осуществляется дорожными компаниями Самары.

По линии канадской компании «Дежардэн» (Квебек) продолжалась работа по созданию в России сети кредитных потребительских кооперативов в сельской местности, финансирование которой (2,5 млн.кан.долл.) осуществляется за счет средств, выделенных по линии Канадского агенства международного развития (КАМР). Работа ведется в Волгоградской, Ростовской и Кемеровской обл. В перспективе – распространение программы на Ленинградскую и Тюменскую обл. В рамках реализации проекта создано 40 с/х потребкооперативов и кредитных союзов, пайщиками которых стали 15 тыс. физлиц.

Канадское отделение Международной академии информатизации (г.Монреаль) принимало участие в реализации нескольких проектов в Татарстане, Карачаево-Черкесии и Пермской обл., в числе которых внедрение передовой технологии облучения семян зерновых и бобовых культур для повышения их урожайности (в 2001г. канадские технологии применялись в 16 районах Татарстана и Карачаево-Черкессии); выпуск фармацевтических препаратов-женериков на предприятиях Татарстана (создано СП, сертифицировано для выпуска в России 20 препаратов, освоено и введется производство 6 из них); создание молочно-товарного комплекса в Акнинском районе Татарстана (в 2001г. канадская делегация посетила будущий объект сотрудничества, стороны договорились о выделении средств, необходимых для реорганизации кормового комплекса, в 2002г. ожидается завоз племенного скота из Канады); освоение Кукморско-Кавалинского нефтяного месторождения в Татарстане (для реализации проекта создана и зарегистрирована компания «КанТатОйл» со 100% иностранным участием, в 2001г. начато бурение первых скважин, к весне 2002г. ожидается начало добычи нефти на промышленной основе); строительство жилья по канадской технологии в Перми (получено разрешение на застройку, создана компания для реализации проекта. В июне 2001г. подписаны контракты с канадскими фирмами на поставку 200 домов, а также о создании СП по выпуску фиброцементных плит по канадской технологии для строительства еще 100 домов на выделенном участке. Цех по выпуску плит планируется запустить в I кв. 2002г.).

Взаимовыгодное взаимодействие канадских фирм с Якутией: поставки канадского оборудования для российской алмазодобывающей компании «Алроса» составили 3 млн.долл. В 2001г. достигнута договоренность с Корпорацией по развитию экспорта Канады о предоставлении финансирования и гарантий на поставку «Алросе» канадского горношахтного оборудования на 20 млн.долл.

В 2001г. канадская компания «КанБайкал Рисорсиз» начала добычу нефти со своей второй скважины на Унтыгейском нефтяном участке в р-не Сургута (Тюменская обл.), доведя количество добываемой ею нефти до 750 бар/сутки. В ближайшие 2-3г. компания планирует дополнительно инвестировать в проект 8-12 млн.долл. (в 1997-2001гг. инвестиции компании в развитие производства в России составили 6 млн.долл.).

Канадская компания «Бема Голд» приступила к реализации проекта «Джульетта» по добыче золота в Магаданской обл. Промышленная добыча золота началась в IV кв. 2001г. Общая сумма канадских инвестиций в этот проект составит 45 млн.долл. К середине 2001г. расходы канадцев на обустройство месторождения достигли 32 млн.долл.

Активно участвуют в разработке золоторудных месторождений России канадские компании «Ки-

нросс Голд» (проект «Кубака» в Магаданской обл. и «Хай Ривер Голд» в составе АО «Бурятзолото»), инвестировавшие в эти проекты 80 млн.долл.

Существенный вклад в развитие регионального сотрудничества вносит уже упоминавшееся КАМР, по линии которого осуществляется финансирование программ техпомощи России. В рамках определенного Агентством бюджета для России в 24 млн.кан.долл. в год в российских регионах в 2001г. реализовалось 50 проектов в различных сферах: реформирования энергетического хозяйства в Мурманске и Коми; здравоохранения в Чувашии и в сельских районах Эвенкии; борьбы со СПИДом, оказания помощи инвалидам и молодежи в Ставропольском крае, Волгоградской обл. и Санкт-Петербурге; улучшения состояния педиатрии в Челябинске; подготовки среднего медицинского персонала в Тюмени; комплексного экономического развития Хабаровского края и Республики Коми; разработка скоростной магистрали «Шереметьево-Центр» в Москве; систем водоснабжения в Ростове Великом (Ярославская обл.); сельского хозяйства в Нижегородской, Ростовской и Кемеровской обл. Оказывалось также гуманитарное содействие Чечне и северным регионам России, включая Чукотку, Камчатку, Магадан, Якутию.

Сотрудничество в регионах Севера и Арктики. Россия и Канада являются самыми северными странами мира и по масштабам приполярных территорий, и по численности населения принадлежащего к малочисленным народам Севера. Россия и Канада имеют общую морскую границу независимо от межгосударственного разграничения в Арктике: секторального, медиального или определенного ст.76 Конвенции ООН по Международному морскому праву, ратифицированному Россией 12.02.1997г.

Общий характер ряда проблем обусловил развитие отношений задолго до учреждения в 1960г. обществ Канада-СССР по линии проектов обустройства Севера, развития транспортных магистралей, в т.ч. для межгосударственных связей. Военно-стратегическое значение Арктического бассейна обуславливает необходимость взаимодействия двух государств, одно из которых является членом НАТО. Решение экологических, ресурсных и транспортных проблем в наст. вр. для обоих государств приобрело важное значение именно на пороге нового тысячелетия, когда особенно ощущается необходимость взаимодействия и сотрудничества в преодолении общих глобальных проблем. Канадский Север и Российский Север по природно-климатическим условиям, структурным особенностям ресурсного потенциала и по основным направлениям хозяйственной деятельности весьма сходны. В связи с этим, российско-канадское научно-техническое сотрудничество, получившее интенсивное развитие в I пол. 80гг., было полностью подчинено решению проблем Севера. Обозначенные в тот период основные темы «Освоение природных ресурсов», «Охрана окружающей среды», «Культура народов Севера», «Транспорт Севера», «Искусственная среда обитания (градостроительство и жилище Севера)» до сих пор остаются наиболее актуальными.

Полезные контакты между представителями северных регионов двух стран имели место в ходе V Сессии Генассамблеи Северного форума в Эдмонтоне (окт. 2001г.). К основным событиям, которые прошли в рамках развития российско-канадского сотрудничества в Арктике и на Севере, можно отнести: миссия Торговых палат северных территорий в Торонто 9-16 марта 2001г. в ходе проведения международной горнорудной конференции; визит канадской делегации в Россию с целью оценки потребностей Сибирского федерального округа (СФО) 16-17 июня 2001г. в г.Новосибирске; круглый стол по проблемам Севера в рамках российско-канадской МЭК 1 нояб. 2001г.; заседание Рабочей группы российско-канадской по Арктике и Северу в рамках симпозиума «Север-Север» 10-11 дек. 2001г.

Сформулированы основные принципы измерения северной политики Канады и одобрен план российской и канадской сторон. Приоритетным направлением определены развитие коммуникационных линий двусторонней связи, в т.ч. интернет-сетей, создание взаимных условий для развития коммерческой деятельности и атмосферы доверия в бизнесе. Среди краткосрочных программ предусмотрено создание Web-сайта для северных торговых палат. Среднесрочные программы предусматривают поддержку коренного населения регионов Севера; «виртуальные» выставки товаров и сервис, электронную торговлю, туризм. К долгосрочным программам отнесены снижение налогообложения и таможенных барьеров.

Выявился ряд взаимосвязанных вопросов, безусловно, приоритетных и представляющих интерес практически для всех российских участников. Эти вопросы относятся к следующим общим областям: местное самоуправление и проблемы коренных народов, освоение природных ресурсов, экономическое развитие Севера и межправительственные отношения.

Выступающие как с одной стороны, так и с другой, подтвердили, что сотрудничество в Арктике и на Севере остается приоритетным и одним из наиболее перспективных направлений российско-канадского сотрудничества. Выразили поддержку инициатив министерства по делам индейцев и развитию Севера и его российских партнеров в рамках совместной комиссии, созданной в соответствии с Меморандумом о взаимопонимании и сотрудничестве в области развития Севера и его коренных народов. Обратили особое внимание на вовлечение в этот процесс торгово-промышленных палат и организаций, в них входящих, а также национальных общин. Поддержали инициативу канадской стороны в создании информационной базы и предложение по оживлению проекта «Арктический мост», суть которого состоит в переориентации основных морских и воздушных потоков между двумя странами вместо южных трасс на северные. Было предложено на следующей сессии МЭК рассмотреть вопрос создания Рабочей группы по транспортным вопросам.

Российско-канадское сотрудничество в Арктике и на Севере осуществляется в рамках двусторонних документов: Соглашения о сотрудничестве в Арктике и на Севере от 19 июня 1992г., Меморандума о взаимопонимании и сотрудничестве от 20 окт. 1997г., совместного заявления президента В.В.Путина и премьер-министра Канады Ж.Кретьена о сотрудничестве в Арктике и на Севере. Важным фактором для дальнейшего развития региональных контактов может стать проведение в

России в 2002г. предложенной М.М.Касьяновым в ходе его визита в Канаду в дек. 2001г. научно-практической конференции по вопросам северного развития и сотрудничества. Нужно приступить к практической подготовке этого мероприятия как и к предстоящей в Санкт-Петербурге в 2003г. VI Сессии генассамблеи Северного форума, в максимальной степени задействуя потенциал представителей российских регионов.

Квебек-Москва. В 2001г. объем внешней торговли канадской провинции Квебек составил 121,9 млрд.кан.долл. (17% от общеканадского), в т.ч. экспорт – 67,9 млрд.долл., импорт – 54 млрд.долл.. По сравнению с 2000г. объем товарооборота снизился на 6,8 млрд.долл., что объясняется рецессией экономики Канады во II пол. 2001г. Основными статьями экспорта Квебека являются продукция аэрокосмической промышленности – 9,1 млрд.долл. (13,5%), бумага – 7,2 млрд.долл. (10,5%), электрические машины и электрооборудование – 6,7 млрд.долл. (9,8%), алюминий и изделия из него – 5,5 млрд.долл. (8,1%), механические машины и котлы – 5,1 млрд.долл. (7,3%), транспортные средства – 3,6 млрд.долл. (5,4%). Экспорт Квебека в основном сориентирован на США, туда было направлено товаров на 57,6 млрд.кан.долл., что составляет 85% объема всего экспорта. Другими основными партнерами провинции по экспорту являются Великобритания – 1,58 млрд., Германия – 1,08 млрд., Франция – 0,84 млрд., Нидерланды – 0,7 млрд. и Китай – 0,7 млрд.кан.долл.

В импорте Квебека преобладают минтопливо и нефтепродукты – 9,1 млрд. (17%), механические машины и котлы – 6,9 млрд. (12,9%), электрические машины и электрооборудование – 6,9 млрд. (12,9%), продукция аэрокосмической промышленности – 2,7 млрд. (5,1%), транспортные средства – 2,1 млрд. (3,9%), оптические приборы, кино- и фототехника – 1,8 млрд.кан.долл. (3,3%). В основном товары в Квебек импортируются из США – 20,9 млрд., Китая – 2,27 млрд., Франции – 2,52 млрд., Германии – 1,89 млрд., Норвегии – 1,57 млрд., и Италии – 1,34 млрд.кан.долл.

В 2001г. товарооборот между Россией и Квебеком составил 170,6 млн.кан.долл. (20% от объема товарооборота между Россией и Канадой), что на 32,6 млн. меньше, чем в пред.г. Российский экспорт упал со 164,7 млн. до 117,8 млн.долл., а импорт из Квебека вырос с 38,5 млн. до 52,8 млн.кан.долл.

Из России в Квебек поставляются удобрения – 22,1 млн.долл. (18,6%), железо и стали – 18,3 млн. (15,4%), одежда и аксессуары – 15 млн. (12,7%), черные металлы – 12,6 млн. (10,7%), минеральное топливо и нефтепродукты – 11 млн. (9,3%), цинк и изделия из него – 5,8 млн. (4,9%), алюминий и изделия из него – 5 млн. (4,2%), предметы искусства и антиквариат – 3,6 млн. (3%), древесина и изделия из нее – 3,3 млн.кан.долл. (2,8%).

Из Квебека в Россию идут мясо и мясопродукты – 28,9 млн.долл. (55%), транспортные средства – 5,7 млн. (10,9%), механические машины и котлы – 4,3 млн. (8,2%), плавсредства и корабельное оборудование – 3,4 млн. (6,6%), игрушки и спорттовары – 1,9 млн. (3,7%), пластмассы и изделия из них – 1,5 млн. (2,9%), электрооборудование – 1 млн. (2%), одежда и аксессуары – 0,7 млн. кан.долл. (1,3%).

Снижение объема российского экспорта в Квебек в 2001г. по сравнению с пред.г. было вызвано сокращением поставок стали и стального проката с 66,8 млн.долл. до 18,2 млн. в связи с принятием Канадой антидемпинговых мер в отношении российской стали, а также некоторым снижением поставок других металлов и удобрений. Рост импорта из Квебека в Россию вызван увеличением поставок мяса и мясопродуктов с 9,3 млн. до 28,9 млн.кан.долл. в связи с сокращением поставок мяса в Россию из Европы.

Компании Квебека проявляют все больший интерес к сотрудничеству с Россией и активно ищут себе партнеров во многих регионах страны. Успешно осуществляются российско-квебекские совместные проекты в следующих регионах России.

Москва. Строительство скоростной монорельсовой дороги от Шереметьево-2 до Ленинградского вокзала и Сити. Основными партнерами по проекту являются Правительство Москвы, компания Аэрофлот и канадская компания «СНС-Лавалин Интернешнл».

Совместная разработка и производство телекоммуникационного оборудования 3 поколения для последующей реализации в России и экспорта в другие страны. Контракт подписан в дек. 2000г. между московской компанией «СОТА ТВ» и монреальской компанией «Адвантек», его стоимость составляет 10 млн.долл. США.

Разработка и поставка телекомоборудования для системы космической связи «Ямал». Контракт подписан компанией «Адвантек» в 2001г. с российской компанией «Транстелеком», его стоимость 1 млн.долл. США.

Татарстан. Внедрение передовой технологии (облучение семян перед осадкой электромагнитными волнами определенной частоты) для повышения урожайности зерновых и бобовых культур. В 2000г. технология была применена в Кайбицком районе и дала положительный эффект, урожайность зерновых повысилась на 15-20%. В 2001г. применялась уже в 16 районах Татарстана, а также в Карачаево-Черкессии. С канадской стороны в проекте участвует Международная академия информатизации (канадское отделение).

Освоение Кукморско-Ковалинского нефтяного месторождения в Татарстане. Для осуществления проекта образована и зарегистрирована в России на федеральном уровне компания «КанТатОйл» со 100% иностранным (канадским) капиталом с правом поиска месторождений, их разработки, добычи нефти, ее переработки и сбыта. С российской стороны в проекте участвуют башкирский НПЗ «Салаватнефтеоргсинтез» и Нижнекамский нефтехимический завод, с канадской – академия информатизации. Проект предполагает инвестирование в 60 млн.кан.долл. в течение первых 5 лет. В наст. вр. геологические изыскания месторождений закончены, началось бурение первых скважин. К лету 2002г. ожидается начало добычи нефти на промышленной основе.

Выпуск фармпрепаратов-женериков на предприятиях Татарстана. Под проект создано СП «Леста», в котором 45% акций имеет канадская компания «Технилаб Фарма», 45% – предприятие «Татхимпрепараты» и 10% академия информатизации. Сертифицировано для выпуска в России 20 препаратов, освоено и ведется производство 6 из них.

Создание СП по производству молочных продуктов с внедрением канадских технологий, поставкой канадского оборудования, племенного скота и эмбрионов в Ахтинском районе Татарстана. Проект рассчитан на 3 года, его стоимость оценивается в 30 млн.кан.долл., 24 из которых будет затрачено канадской стороной, представленной несколькими с/х фирмами провинции Квебек.

Создание в Казани Центра обучения специалистов для реализации квебекско-татарских совместных проектов. Предполагается создание системы дистанционного обучения специалистов на месте с трансляцией учебных программ из Канады в реальном масштабе времени с использованием спутниковой связи. ТЭО разработано канадской компанией «Техноинтегро», договор с казанским отделением Международной академии информатизации подписан в сент. 2001г.

Волгоградская область. Реконструкция Волгоградского НПЗ. В проект уже вложено инвестиций на 40 млн.долл.США, завершение проекта планируется в 2003г. Работу ведет компания «СНС-Лавалин».

Пермская область. Создание СП по выпуску строительных материалов для строительства жилых домов по канадской технологии. Стоимость проекта составляет 60 млн.кан.долл., 6 из которых внесет канадская сторона. С канадской стороны в проекте участвует Международная академия информатизации и несколько строительных компаний.

Самарская область. Строительство 13-километровой платной дороги в окрестностях Самары. Контракт с администрацией Самарской области подписан компанией «СНС-Лавалин».

Красноярский край. Разработка канадской компанией «СНС-Лавалин» технико-экономического обоснования строительства второй очереди принадлежащего «Русскому Алюминию» Саянского алюминиевого завода. Реализация проекта позволит нарастить производственные мощности завода с 400 тыс.т. до 660 тыс.т. первичного алюминия в год.

Свердловская область. СП по выпуску и эксплуатации установок для специального напыления для повышения износоустойчивости авиационных винтов и лопаток турбин с использованием передовой российской технологии. В проекте участвуют Уральский завод гражданской авиации, г.Екатеринбург и канадская компания «Аэро Суппорт корп». Опытная установка была доставлена в Канаду из России в 2000г. Ведется работа по ее усовершенствованию и модернизации с привлечением российских и канадских специалистов для сертификации по североамериканским стандартам. Завершение сертификации, серийный выпуск установок и использование их в СИТА и Канаде намечено на 2002г.

Санкт-Петербург. Компания «Пратт энд Уитни Канада» открыла свое представительство в Санкт-Петербурге, сертифицировала в России 7 типов своих авиадвигателей и осуществляет их поставку на российские авиазаводы.

В Волгоградской, Ростовской, Кемеровской областях и Алтайском крае канадской финансовой структурой «Дежарден» создана сеть потребительских кооперативных союзов. На конец 2001г. создано 65 потребительских союзов, охватывающих 30 тыс. членов (на окт. 2000г. – 43 союза, 15 тыс. членов).

Значительное развитие квебекско-российское сотрудничество получило во время пребывания в России канадской делегации «Сборная Канады» во главе с премьер-министром Ж.Кретьеном в фев. 2002г. Во время этого визита компаниями Квебека было подписано 14 документов о сотрудничестве с российскими партнерами на 150 млн.кан.долл.

Внешняя торговля Канадской пров. Квебек в 2001г., в млн.кан.долл.

	2000г.	2001г.	Рост в %
Объем внеш. торг. пров. Квебек	128720	121883	-5,4
-экспорт	71220	67873	-5,4
-импорт	57500	54010	-5,4
-экспорт в США	61140	57582	-5,9
-импорт из США	23100	20994	-10,2
-экспорт в Россию	38,469	52,802	37,2
-импорт из России	164,698	117,820	-29,5

Перечень шести основных позиций экспорта и импорта пров. Квебек в 2001г.

	млн.кан.долл.	в %
Экспорт		
Продукция аэрокосмической промышленности	9 156	13,5
Продукция бумажной промышленности	7187	10,5
Электрические машины и оборудование	6698	9,8
Алюминий и изделия из него	5520	8,1
Механические машины и котлы	5045	7,3
Транспортные средства и запчасти к ним	3655	5,4
Импорт		
Нефть и минеральные топлива	9134	17
Механические машины и котлы	6979	12,9
Электрические машины и оборудование	6911	12,7
Продукция аэрокосмической промышленности	2771	5,1
Транспортные средства и запчасти к ним	2155	3,9
Оптика, кино-фото техника, точные приборы	1 817	3,3

Перечень ддесяти основных позиций экспорта и импорта канадской пров. Квебек в торговле с Россией в 2001г., в тыс.кан.долл.

	2000г.	2001г.	Рост в %
Экспорт в Россию			
Мясо и мясопродукты	9357	28 952	209,4
Транспортные средства и запчасти к ним	5 466	5 759	5,3
Механические машины и котлы	7280	4325	-40,6
Плавсредства и корабельное оборудование	1 809	3480	92,3
Игрушки и спортинвентарь	1028	1979	92,5
Пластмассы и изделия из них	815	1522	86,7
Электромашины и электрооборудование	5279	1030	-80
Одежда и аксессуары	803	695	-13,5
Товары специального назначения	714	626	-12,4
Меха и меховые изделия	701	576	– 17,9
Импорт из Россию			
Удобрения	27938	22105	-20,9
Железо и стали	66 819	18279	-72,7
Одежда и аксессуары	15 421	15 032	-2,6
Черные металлы	18227	12 668	-30,5
Минеральное топливо и нефтепродукты	4630	11 035	138,3
Цинк и изделия из него	2007	5823	190,5
Алюминий и изделия из него	6 526	5060	-32,5
Предметы искусства и антиквариат	114	3636	3089
Древесина и изделия из нее	3 881	3321	-14,5
Механические машины и котлы	569	2038	258,1

Русскоязычные СМИ. Одним из показателей возросшей активности проживающей в Канаде многочисленной русскоязычной общины (350-450 тыс.чел.) стало появление в последние годы разнообразных русских СМИ (газеты, журналы, теле- и радиопрограммы, веб-сайты), в которых освещаются события в России и Канаде, дается информация о культурных мероприятиях, распространяется рекламная продукция (преимущественно о малом и среднем бизнесе выходцев из СССР). Одна

из тенденций последних лет – диверсификация деятельности производителей в сфере СМИ, которые в ряде случаев совмещают создание теле- и радиопрограмм с изданием прессы.

Большинство ныне существующих периодических печатных изданий были основаны в середине 90гг., преимущественно в городах наибольшего сосредоточения русской эмиграции – Торонто, Монреаль, Оттава, Ванкувер, Виннипег. Практически все печатные издания за редким исключением распространяются на бесплатной основе. Значительная часть тиража расходится через «русские» магазины и культурные центры. В связи с сильной конкуренцией (в Торонто выходит 20 изданий, в Монреале – 5, в Ванкувере – 4) газеты ориентируются на широкий спектр интересов русскоязычного населения, различные этнические и социальные группы, представителей ряда религиозных конфессий. Доля профессиональных журналистов в редколлегиях невелика, что сказывается на качестве публикаций, многие из которых являются перепечатками из канадской прессы. Основная тематика – иммиграция, проблемы адаптации в Канаде – доходы от рекламы. Отсутствие в русскоговорящей колонии достаточно мощных деловых структур, которые проявляли бы практический интерес к инвестированию капитала в СМИ, пока позволяет издателям проводить достаточно самостоятельную редакционную политику.

В Торонто проживает наиболее многочисленная русская колония (150-200 тыс.чел.). Соответственно, в Торонто выходит наибольшее число изданий на русском языке. «ТВ-Ревю» – самая популярная газета «русского» Торонто, распространяется также в Монреале.

«Наша газета» – платное, одно из наиболее профессиональных изданий. Издатель – компания Russian Canadian Broadcasting (также выпускает телепередачу MIX-TV). Тираж – 10 тыс.экз., выходит 4 раза в неделю (5 номер распространяется бесплатно как приложение под названием «Пятая пятница»). У редакции «Нашей газеты» имеется соглашение с агентствами ИТАР-ТАСС и РИА «Новости», а также газетой «Московский комсомолец», материалами которого в основном заполнено информационное пространство издания.

Газета «Йонг стрит ревью» (Young Street Review, www.newcanada.com) выходит с 1996г. один раз в неделю, распространяется в других регионах. Тираж – 10 тыс.экз. Наряду с рекламной информацией публикует авторские статьи, перепечатки из канадских и американских газет, новости русскоязычной общины.

«Русский экспресс» – еженедельная газета, публикующая не только новостные материалы, но и периодически отражающая мнение представителей русскоязычной общины Торонто по тем или иным вопросам, размещая на своих страницах письма читателей. На страницах издания находится также место для информации о культуре, публикуются отрывки из художественных произведений.

«Канадский курьер» – газета, содержащая наиболее полную информацию о городских новостях, также выпускает международное издание «Аргументы и факты» с приложением «Мы в Канаде».

«Рашн инфо» выпускается с 1997г., тираж составляет 12 тыс.экз., выходит раз в неделю. Газета имеет собственных корреспондентов в Канаде, практика «перепечаток» используется очень редко.

«Рашн-канэдиэн инфо» – еженедельная бесплатная газета, тираж 14 тыс.экз. Распространяется также и в Монреале. Публикует в основном рекламные объявления или статьи, содержащие «скрытую рекламу». На последних полосах печатаются светские новости, материалы о культуре и спорте.

Журнал «Канадский паспорт» издается с 1999г. информационным агентством «Мобиле» в Москве. В России тираж журнала составляет 60-90 тыс.экз., в Торонто – 10 тыс. Журнал выпускается раз в две недели и освещает в основном канадскую проблематику. В дополнение к «Канадскому паспорту» агентство выпускает еженедельно приложение «Классифайд», где размещаются частные объявления (на двух языках) на саму разную тематику, включая трудоустройство, образование, транспорт, недвижимость.

В Торонто также выходят газеты «Бонус», «Наш взгляд», «Арбат», «Инфо-Трэйд», ранее называвшаяся «Инфо-Торонто» (www.rusingotrade.com) и ряд других. В Торонто можно приобрести газету «Ванкувер и мы» и американское «Новое русское слово». Раз в год издается «Бизнес-справочник российского Торонто» (аналог «Желтых страниц»).

В пров. Квебек русскоязычные СМИ сосредоточены в Монреале, где проживает 95% 45-тысячного русскоговорящего населения провинции, представлены несколькими периодическими печатными изданиями, радиопрограммами, рядом сайтов в интернете.

«Место встречи – Монреаль» (МВМ) издается с 1998г. Тираж – 8 тыс. экз., выпускается еженедельно, распространяется бесплатно в Монреале, Торонто и Оттаве. В начале 2002г. владельцы МВМ приобрели наиболее крупную и популярную русскоязычную газету «Перспектива», издание которой было впоследствии прекращено. МВМ регулярно освещает события в России в основном в информационном ключе, аналитические материалы встречаются редко.

Газета «Монреаль-Торонто» выходит с 1996г. дважды в месяц. Тираж – до 5 тыс.экз. Сообщения по Канаде и России носят информационный характер. Главное внимание уделяется культурно-развлекательной тематике, бытовым вопросам жизни в Канаде. Высок удельный вес рекламных публикаций.

Газета русскоговорящей еврейской колонии Канады «Голос общины» (www.netaxis.qc.ca.voice) – самая «старая» из ныне издающихся русскоязычных газет Монреаля. Финансируется из фондов Jewish-Russian Media Foundation. Существует с 1994г., тираж – по 5 тыс.экз., выходит 2 раза в месяц. Распространяется также в Оттаве, Торонто, Ванкувере. Основное внимание уделяется различным сторонам жизни еврейских поселенцев в Канаде, событиям в Израиле, много публикаций по религиозной и культурной тематике, а также мемуарного характера. События в России освещаются незначительно, в основном под углом специфических этнических интересов.

«Канадская газета» (девиз: канадская общенациональная газета для людей, читающих на русском языке). Издается еженедельно с фев. 2002г., тираж – 5 тыс.экз. Распространяется бесплатно в

Монреале и Торонто. Редакция планирует организовать издание в России и Израиле. Редактор газеты И.Герол в течение 10 лет работал редактором в «Оттава ситизен».

В 2001г. увидела свет первая специализированная детская газета «Детский мир». Выходит в качестве приложения к «Место встречи – Монреаль».

Газета «Инфо-дайджест» (в прошлом – «Инфобюллетень») выходит с 1995г. Публикует перепечатки из других СМИ Канады и России. Тираж – 1,5 тыс.экз., выходит дважды в месяц. В нояб. 2001г. в качестве приложения впервые вышла «Столичная газета» – первое русскоязычное издание, ориентированное на Оттаву.

В 2001г. усилиями русскоязычных предпринимателей – жителей столичного региона был выпущен справочник Russian business directory, содержащий информацию о «русских» фирмах и компаниях в Оттаве. В фев. 2002г. вышел в свет первый номер «городского ежемесячника русской Оттавы» «Столичная газета» (девиз издания: «Русские всей Оттавы – объединяйтесь!»).

На западном побережье Канады основной район компактного проживания русскоязычной общины – крупнейший город пров. Британская Колумбия Ванкувер. Здесь выходят несколько печатных периодических изданий. Старейшее (выходит с 1996г.) и наиболее профессиональное – газета «Ванкувер и мы» (распространяется бесплатно).

Среди новых изданий – «Русский салат» (публикует в основном рекламную информацию и перепечатки из других СМИ, распространяется бесплатно) и газета Great Vancouver (продается по 30 центов).

В Ванкувере выходит единственный в Британской Колумбии двуязычный (англо-русский) журнал Russian Vancouver. Стоимость номера – 2 долл. Журнал публикует материалы о культурных событиях, рецензии, статьи о событиях в Канаде, информацию для вновь прибывших иммигрантов.

Журнал «Искра» издается Союзом духовных общин Христа, объединяющем потомков русских духоборов (30 тыс.), переселившихся в конце XIX в. из России в Канаду. Журнал печатается на английском и русском языках, выходит один или два раза в месяц в провинции Британская Колумбия. «Искра» носит характер духовного издания и ориентирован на духоборческую аудиторию. Значительное место занимают произведения духоборческих авторитетов, в т.ч. Л.Н.Толстого, хроника духоборской истории, исторические публикации.

На русском языке выходит ряд телепрограмм: «Русские волны» (2 раза в неделю по полчаса) и «Утренние волны» (2 раза в неделю по часу). Готовится компанией Tokmakov TV Productions (Торонто). Принимается в центральных и западных пров. Канады; MIX TV (выходит каждое воскресенье, продолжительность – 1 час). Готовится компанией Russian Canadian Broadcasting MIX TV (Торонто). Принимается в центральных и западных пров. Канады; «Русская мозаика» (1-2 раза в месяц по полчаса). Транслируется на муниципальном кабельном телеканале Оттавы.

В программах активно используются сюжеты российских телеканалов. Популярностью среди соотечественников пользуется спутниковое вещание программ НТВ и НТВ+ (в Канаде действует несколько фирм, обеспечивающих установку и подключение соответствующего оборудования). В связи с ситуацией с телекомпанией в России не работает. Две монреальские телепрограммы, ранее выходившие на т.н. «этническом канале» CJNT, прекратили свое существование.

Радиовещание на русском языке осуществляют: Международная служба государственной телерадиокомпании «Си-Би-Си» (CBC Radio Canada International) вещает на коротковолновом радиодиапазоне и в реальном времени в интернете (www.russiancanada.net.radio и www.cde.rci.com). Еженедельно выходят 2 утренние и 2 вечерние программы, по воскресеньям – дневной эфир. Продолжительность передач – около часа; «Русские радиоволны» (Торонто, компания Tokmakov TV Productions) – ежедневно по полчаса; Радиопрограмма «Хорошее настроение» (Russian Canadian Broadcasting, Торонто) выходит в эфир по воскресеньям; продолжительность – 1 час); «Интернет-радио «Русский альянс» (Монреаль); Радио «CFMB 1410» (Монреаль, еженедельная программа); Радио «CFMB 1280» (Монреаль, программа «Вечерний экспресс» по субботам).

Действует ряд сайтов на русском языке. Наиболее качественные из них: «Русская община Канады» (www.canadarussia.com); «Русский Монреаль» (www.russiamontreal.com); «Русская Оттава» (www.russianottawa.com); Ассоциация культуры «Русская тройка» (www.null.ru/people/rtroika/).

Русская община. По различным оценкам, в Канаде проживает до 450 тыс.чел. российского происхождения, что составляет 1% от общей численности населения страны. Россияне в основном проживают в пров. Онтарио, Британская Колумбия, Квебек, Саскачеван, Альберта и Манитоба, наиболее компактно в городах Торонто, Оттава, Ванкувер, Монреаль, Эдмонтон, Калгари. Наиболее крупной национальной группой (70%) являются евреи, русские составляют 15%, украинцы – 10% и остальные – 5%.

Русскоязычная община Канады начала формироваться еще в конце XIX в. с момента первых переселений духоборов из Закавказья. Общину условно можно разделить на несколько категорий: старая иммиграция (40-60гг.), средняя (70-80гг.), новая (90г.) и последняя – после 1998г.

Старая иммиграция наиболее натурализовалсь в Канаде и живет обособленно. Костяк ее составляют русские и украинцы военного и послевоенного времени, которые были принудительно вывезены на работу в Германию и по тем или иным причинам переселились в Канаду либо иммигрировали из страны в советское время по семейным или идеологическим мотивам. Эта категория неразрывно связывает себя с Канадой, ностальгически интересуясь лишь российской культурно-духовной жизнью. Единицы из представителей старой иммиграции, состоявшие на консульском учете до распада СССР, перерегистрировали свое бывшее советское гражданство на российское.

Небольшая часть средней иммиграции 70-80гг. принимает участие в общественно-культурной и социальной жизни русскоязычной общины. Однако центром ее жизненных интересов стала Канада и практически все ее представители приобрели канадское гражданство, интегрировавшись в канадское общество. В этой среде наибольшее число смешанных браков, дети от которых не приобретали российское гражданство, не изучают русский язык и владеют только местными языками.

Новая и последняя иммиграция россиян в Канаде сохранила наиболее тесные связи с Россией. Эта категория состоит в основном из представителей интеллигенции, деловых людей, военных пенсионеров и т.д., которые прибыли в Канаду по экономическим причинам с целью материального обеспечения своих семей, получения детьми канадского образования. Дефолт 1998г., криминогенная ситуация и безработица в стране, военные действия в Чечне послужили толчком для снятия многих с насиженных мест в России и выезда на постоянное жительство в Канаду в поисках лучшей жизни, избавления детей от прохождения военной службы и предоставления им качественного жизненного старта. Большинство россиян лояльно настроены к нашей стране и не исключают возможности возвращения обратно, сохранив в России свое жилье и даже регистрацию (прописку).

С последней волной иммиграции жизнь русскоязычной общины стала бурно развиваться. В Торонто, Монреале, Ванкувере появилось много газет на русском языке, различных культурных центров, клубов для пожилых, русских книжных, видео и продовольственных магазинов, ресторанов. Действуют русскоязычные телекомпании, радио.

Полученное в СССР добротное образование предоставляет возможность специалистам в области компьютерного программного обеспечения атомной энергетики, наукоемкого производства, музыки занять соответствующие позиции и даже потеснить канадцев. По опросам 60% иммигрантов заработали на приобретении в собственность квартир, домов, земельных участков. Пожилые люди, даже находящиеся на «спонсорстве» детей, имеют качественное бесплатное медобслуживание. Многие из них получают пособия или пенсии, проживают в субсидированных домах, окружены заботой.

Для многих выходцев из России весьма привлекательной является перспектива получения канадского гражданства, которое дает возможность безвизового передвижения по многим странам. Внутреннее канадское законодательство предоставляет такую возможность любому иммигранту, проживающему в стране на правах постоянного жителя в течение 3 лет. Фактически большинство россиян уже имеет канадское гражданство или ожидает его получения.

Стажеры из России. В ходе визита Б.Н.Ельцина в Канаду в 1992г. канадское правительство объявило о запуске программы стажировок российских управленцев в Канаде «Степендиаты – демократы Б.Н.Ельцина» (The Yeltsin Democracy Fellowship Program). Программа была задумана как одна из новых форм оказания техсодействия рыночным преобразованиям и развитию демократических институтов в России посредством передачи канадского опыта управления в государственном, а с 1997г. – и частном секторах экономики. Срок действия программы – 10 лет (с 1993г. по 2003г.).

Программу курирует Канадское агентство международного развития (КАМР). Ее финансирование (включая оплату стоимости обучения, проезда, проживания, суточных и экстренной медпомощи стажерам) осуществляется за счет дивидендов от трастового фонда, в который Казначейство выделило на срок ее действия возвратные средства в 20 млн.кан.долл. Согласно контракту с КАМР, Саскачеванский университет управляет фондом, разрабатывает стратегию программы и поддерживает контакты со стажерами. Субподрядчик университета, консалтинговая компания «Универсалия» («Сигма VI»), непосредственно занимается организацией стажировок, включая отбор стажеров. **В России программу координирует канадское посольство**. С российской стороны программу курируют Администрация президента России (госсектор) и федеральная Комиссия по организации подготовки управленческих кадров для организаций народного хозяйства РФ (частный сектор).

Первоначально программа была рассчитана на стажировку в Канаде 50 российских управленцев в год (в основном федеральных и региональных госчиновников среднего и высшего звена). В 1997г. в ходе визита в Россию премьер-министра Канады Ж.Кретьена было объявлено об увеличении количества стипендиатов до 100 чел. в год и включении в программу стажировок представителей частного сектора.

При подборе кандидатов канадцы делают акцент на возможность стажера в дальнейшем применять приобретенные знания и опыт на практике, имея в виду реальное продвижение российских реформ. Учитываются такие факторы, как обеспечение равномерного представительства российских регионов (40% стажеров прибыли из Москвы, 60% – из регионов) и участия в программе возможно большего количества женщин-управленцев (40% стажеров).

Стажировки проводятся дважды в год (весной и осенью). Срок стажировок варьируется от 2 (для госчиновников) до 6 недель (для представителей частного сектора). Помимо брифингов в федеральных министерствах, программа пребывания включает и поездки в канадские регионы. При составлении планов стажировок, учитываются профессиональные интересы стипендиата.

За 1993-2001гг. стажировку по различным направлениям управленческой деятельности в Канаде прошли 600 профессионалов. Многие из первых стажеров занимают видное положение в российских госструктурах.

Канадцы поддерживают контакты с бывшими стипендиатами – через интернет, а также созданный в 1996г. в Москве **«Клуб президентских стипендиатов»** (канадцы отчасти финансируют его деятельность). Клубом проводятся регулярные встречи и семинары для выпускников программы, издается информационный «Вестник», в котором публикуются статьи стипендиатов, создан веб-сайт.

КАМР не намерено продлевать срок действия программы (оканчивается в марте 2003г.) «в ее нынешнем формате». Руководство «российского направления» агентства рассматривает возможность запуска новой, менее масштабной и дорогостоящей, более «сфокусированной» программы, которой бы управляли сами представители КАМР. В то же время Саскачеванский университет полагает, что программа продемонстрировала свою организационную и финансовую жизнеспособность и гибкость в плане адаптации к потребностям российско-канадского сотрудничества (по рекомендации правительства в программу включались новые направления – частный сектор, сельское хозяйство, северное сотрудничество, межпарламентские обмены, реформирование ж/д транспорта в России), надеется на ее продление (в

контракт с КАМР заложена возможность продления на 10 лет). С учетом накопленного опыта университет намерен продолжать сотрудничество с Россией и в случае прекращения господдержки, делая акцент на взаимное использование опыта профессионалов двух стран.

Основные канадские координаторы программы стажировок российских управленцев: Канадское агентство международного развития (КАМР) Canadian International Development Agency, Ms. Linda Ervin, Country Program Manager – Russia, Russia, Ukraine and Nuclear Programs Division, Central and Eastern Europe Branch, tel. (1-819) 994-7127, fax: 994-0928; Саскачеванский университет, University of Saskatchewan, Dr. AsitK.Sarkar, Director, University of Saskatchewan International, tel.: (1-306) 966-5903, fax: 966-5941; Универсалия (Сигма VI), Umversalia (Sigma VI), Mr. A.M. (Max) Beaton, Project Director, The Yeltsin Democracy Fellowship Programme, tel.: (1-613) 232-7622, fax: 232-7630.

Катар

В авг. 1988 г. по инициативе катарской стороны, в Париже было подписано совместное коммюнике об установлении дипотношений между СССР и Катаром. Посольство СССР в Дохе было открыто 12 нояб. 1989 г., посольство Катара в Москве – 14 нояб. 1989 г. А 26 дек. 1991 г. Катар официально заявил о признании России и других государств СНГ.

Между сторонами подписаны соглашения об эконом., торг., и техсотрудничестве (1990 г.), о воздушном сообщении (1991 г.), о сотрудничестве в области физкультуры и спорта между Высшим советом по делам молодежи и спорта Катара и ГКФТ РФ (1997 г.) и в области молодежного движения между ВСМС Катара и ГКМ РФ (1997 г.)

В апр. 1998 г. в ходе визита мининдел Катара Хамада Бен Джасема Бен Джабора Аль-Тани подписаны межправсоглашения об избежании двойного налогообложения и о сотрудничестве в военной области.

Кипр

Ассоциация российских бизнесменов на Кипре была юридически оформлена и официально зарегистрирована в фев. 1995г. в качестве общественной организации, в которую вошли представители госучреждений РФ в Республике Кипр, отделений российских банков, коммерческих компаний, активно работающих с Россией, русскоязычных СМИ. Ассоциация насчитывает 40 ассоциированных членов, успешно работающих на кипрском рынке (в т.ч. Русский Коммерческий Банк, компания «Итера», Аэрофлот, филиал Автовазбанка).

Получение Ассоциацией официального статуса свидетельствовало о признании возрастающей роли и влияния российского бизнеса в двусторонних российско-кипрских торгово-экономических отношениях, которые успешно развивались в офшорном секторе экономики через различные представительские и партнерские компании, зарегистрированные на Кипре.

Основными целями деятельности ассоциации являются содействие созданию благоприятных условий для российского бизнеса, укрепление его репутации, проведение социальных и культурных мероприятий для российских граждан, оказание им консультативной помощи.

Ассоциация поддерживает тесные связи с кипрским правительством, принимает участие в проводимых им мероприятиях. К их числу можно отнести поездки представителей Ассоциации в составе делегации Центрального банка Кипра и Кипрской Торгово-промышленной палаты в целях развития прямых связей со странами различных регионов Америки, Западной Европы и Азии.

В результате прямых контактов Ассоциация установила и поддерживает взаимовыгодные связи с аналогичными общественными организациями по всему миру, среди которых: Ассоциации финансово-промышленных объединений городов США (Нью-Йорк, Сан-Франциско, Сан-Диего, Вашингтон); Российская торговая ассоциация с ограниченной ответственностью (Гонконг); Кипро-Российская Ассоциация делового сотрудничества; Европейско-Российская Ассоциация делового развития (Лондон); Ассоциация китайских производителей (Пекин). Налажено взаимодействие с Ассоциацией финансово-промышленных групп России.

Ассоциация принимает активное участие в организации на Кипре Международного форума по привлечению в Россию западных инвестиций и развитию торгово-экономических связей с западноевропейскими странами. Представители Ассоциации также участвуют в деятельности открытого в Никосии Международного торгового центра.

Среди основных направлений деятельности приоритетное значение имеют: укрепление позиций и влияния российского бизнеса на Кипре; оказание консультативной помощи соотечественникам, находящимся на Кипре; консолидация российской общины, насчитывающей 12-15 тыс.чел.; спонсорская помощь в организации российских праздников, семинаров, конференций, культурных и социальных мероприятий, художественных выставок, выступлений российских исполнителей и театральных коллективов.

Деятельность Ассоциации также направлена на дальнейшее развитие и укрепление двусторонних торгово-экономических связей с Кипром, на расширение делового сотрудничества в сфере малого и среднего бизнеса, что объективно способствует продвижению наших государственных интересов в торгово-экономической сфере.

Основные направления и формы этой работы строятся на основе задач обеспечения и создания благоприятных условий для реализации выгодных торговых, инвестиционных и социально значимых проектов. Это касается таких областей как инвестиции, торговля, туризм и сфера услуг.

Работа Ассоциации по содействию российскому бизнесу на Кипре осуществляется в рамках развития торговли товарами и услугами и строится на основе действующих российско-кипрских договоров и межправсоглашений о торговле, об избежании двойного налогообложения, об оказании помощи и взаимном сотрудничестве в разных областях.

С целью придания последовательного и системного характера своей работе с кипрскими деловыми кругами Ассоциация вошла в состав созданной в 1998г. Российско-Кипрской бизнес ассоциации. В нее входят как кипрские банковские и предпринимательские структуры, так и российские.

Важной составляющей работы в данном направлении является оказание содействия в налаживании экономического и инвестиционного сотрудничества с различными регионами РФ и отдельными предприятиями, заинтересованными в сбыте собственной продукции на кипрском рынке и развитии и прямых кооперационных связей с Кипром. Для продвижения продукции российских предприятий Ассоциация способна оказывать содействие российским регионам в участии в ярмарках и выставках, проводимых на Кипре, а также проведении презентаций отдельных видов российских изделий для местных и зарубежных деловых кругов.

Вступление Кипра в Евросоюз, по мнению руководства Ассоциации, не должно сказаться на активности ее работы и несмотря на перспективу фактической ликвидации офшорного бизнеса не приведет к значительному сокращению присутствия российских компаний на острове.

Киргизия

Отношения между РФ и Киргизией характеризуются взаимопониманием и близостью подходов к вопросам развития двустороннего сотрудничества. Поддерживаются контакты на высшем и высоком уровнях, по линии парламентов двух стран.

Для России значение партнерства с Киргизией определяется ее геополитическим положением в стратегически важном для нас центральноазиатском регионе, многочисленностью русского населения (570 тыс.чел.).

Важным событием в российско-киргизских отношениях стал официальный визит президента Киргизской Республики в Москву (26-29 июля 2000г.), в ходе которого подписаны Декларация о вечной дружбе, союзничестве и партнерстве, Договор об экономическом сотрудничестве на 2000-09гг., ряд других документов.

Достигнутые на переговорах В.В.Путина с А.А.Акаевым договоренности, в т.ч. и на последних встречах в Санкт-Петербурге (7 июня 2002г.), Актау (6 июля 2002г.), в Сочи (9 сент. 2002г.) направлены на многоплановое и динамичное развитие двусторонних связей, углубление союзнических отношений и стратегического партнерства. Стороны заявили о готовности и в дальнейшем тесно координировать усилия в интересах укрепления национальной и региональной безопасности, прежде всего в борьбе с международным терроризмом, развивать военное и военно-техническое сотрудничество.

Последовательно формируется договорно-правовая база двусторонних связей. В развитие Договора о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи между РФ и Киргизией от 10 июня 1992г. подписано около 100 соглашений, регулирующих конкретные направления двустороннего взаимодействия.

Успешно развиваются военно-политические контакты. Оказание Россией военно-технической помощи для противодействия бандформированиям исламских экстремистов, вторгавшимся в 1999 и 2000гг. на юг Киргизии с территории Таджикистана, способствовало укреплению безопасности Республики, а также активизации взаимодействия в рамках ДКБ. Очередными шагами в этом направлении стали принятое на сессии Совета коллективной безопасности государств-участников ДКБ в Ереване (25 мая 2002г.) Положение о Коллективных силах быстрого развертывания для центральноазиатского региона и решение о дислокации Постоянной оперативной группы Штаба этих сил в Бишкеке.

Важной составляющей двусторонних отношений являются торгово-экономические связи. В 2001г. объем взаимного товарооборота сократился по сравнению с 2000г. на 25% и составил 144 млн.долл. Российский экспорт уменьшился до 82,6 млн.долл. (на 20%), а импорт из Киргизии – до 61,4 млн.долл. (на 30%). За 9 мес. 2002г. отмечено увеличение (на 44% по сравнению с аналог. периодом пред.г.) двусторонней торговли до 159,7 млн.долл.

Руководство республики позитивно восприняло наши предложения ускорить правовое урегулирование ряда социальных и гуманитарных проблем, касающихся обеспечения прав русскоязычного населения. В мае 2000г. принят закон о придании русскому языку статуса официального. Вместе с тем, утвержденная в сент. 2000г. Программа развития государственного (киргизского) языка и проект закона о госязыке при их реализации могут привести к установлению своего рода «языкового ценза» для некиргизов, работающих в государственных и общественных структурах, к новому всплеску и без того высокой миграции россиян. В 2001г. на жительство в Россию из Киргизии выехало 25 тыс. соотечественников, а за 6 мес. 2002г. – 11 тыс.чел.

Визит российских парламентариев. 1-2 апр. 2002г. в Киргизии находилась делегация Госдумы ФС РФ во главе с председателем Комитета по делам СНГ и связям с соотечественниками Б.Пастуховым. Основной целью визита было участие в 3 заседании Межпалатной парламентской комиссии по сотрудничеству между Госдумой и Законодательным собранием Киргизской Республики.

В соответствии с решением 2 заседания данной комиссии (Бишкек. 4 окт. 2001г.) в повестку дня для обсуждения был вынесен вопрос «О развитии отношений между РФ и КР в области сельского хозяйства и их законодательном обеспечении». С целью изучения на месте возможностей парламентского содействия развитию двустороннего сотрудничества в области сельского хозяйства, прямых связей между предприятиями агропрома, а также между субъектами РФ и регионами КР российские депутаты со своими киргизскими коллегами в первый день своего пребывания находились в южной столице республики – г.Ош. После посещения в Карасуйском районе филиала хлопкоочистительного завода «Кум арык» АО «Ак-Алтын», табачно-ферментационного завода «Ош-Дюбек», встреч с руководством Ошской обл. и г.Ош и местными предпринимателями парламентарии провели первую часть заседания Межпалатной комиссии.

По возвращению в Бишкек российские и киргизские депутаты были приняты президентом КР А.Акаевым, который в ходе разговора отметил важную роль активных межпарламентских связей в развитии всего комплекса российско-киргизского сотрудничества. Состоялись встречи со спикером Законодательного собрания парламента Киргизии А.Эркебаевым, вице-премьером, минист-

ром торговли и промышленности А.Сулайманкуловым, руководством министерства сельского, водного хозяйства и перерабатывающей промышленности КР и вторая часть заседания Комиссии в расширенном составе.

В ходе заседания Комиссии и контактов с обеих сторон отмечалась важность задействования больших резервов сотрудничества в области агропромышленного комплекса. По мнению парламентариев, наиболее перспективные аспекты двустороннего сотрудничества сегодня имеются в с/х производстве КР, тем более, что многие российские области заинтересованы в поставках плодоовощной продукции, и это позволяет значительно расширить географию межрегионального сотрудничества. Но для реализации далеко идущих аграрных планов, как подчеркивалось на заседании Комиссии, необходимо обеим сторонам разработать правовую базу, которая способствовала бы взаимовыгодным связям. Членами Комиссии были высказаны предложения о ведении на двустороннем уровне переговоров с казахстанской стороной по созданию благоприятных условий для транзита с/х продукции.

Участники заседания решили обратиться в Межправительственную совместную комиссию по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству с предложением рассмотреть на очередном ее заседании проблематику расширения взаимодействия между РФ и КР в с/х сфере по взаимоприемлемым схемам. Внесены предложения к правительствам по частичному погашению российских госкредитов за счет поставок плодоовощной продукции, хлопковолокна и ферментированного табака.

Торгово-экономические отношения между Киргизской Республикой и Российской Федерацией основываются на Программе двустороннего экономического сотрудничества на 2000-09г. и в 2001г. товарооборот между двумя странами составил 144 млн.долл., из них экспорт Кыргызстана в Россию – 62 млн.долл., а импорт из России – 82 млн.долл. Удельный вес России в общем товарообороте Кыргызстана со странами СНГ составил 32,8%.

Между Киргизией и Россией подписано более 170 межгосударственных договоров и соглашений, которые определяют правовую базу двусторонних отношений. Парламентами обеих государств принят большой пакет законодательных актов, регулирующих правоотношения в сфере производства, переработки и сбыта с/х продукции.

Аграрный сектор Кыргызстана испытывает значительные трудности в связи с сильным износом машинно-тракторного парка, отсутствием химических препаратов стимулирования роста растений, ограниченностью оборотного капитала предприятий перерабатывающей промышленности, низкой доли сельхозпродукции в экспорте страны. На прошедших парламентских слушаниях в Законодательном собрании Жогорку Кенеша Киргизской Республики отмечено, что в сфере производства, переработки и сбыта с/х продукции в Кыргызстане сохраняются кризисные явления.

В то же время существуют значительные возможности Киргизской Республики по поставкам в Россию хлопка, табака, овощной продукции. На 2001г. производство хлопка-сырца составило 98,2 тыс.т. и по сравнению с 2000г. возросло на 10,3 тыс.т. (на 11,7%). Для осуществления более эффективных партнерских отношений ЗАО «Кыргызхлопок» открыло торговый дом в Российской Федерации для продажи хлопка напрямую переработчиками сырья. Кыргызстан является одним из главных поставщиков ферментированного табака на российский рынок. В свое время табачно-ферментационные заводы республики ежегодно поставляли на табачные фабрики России 30-35 тыс.т. ферментированного табака. Актуальным является создание предприятий по производству табачного листа и ферментированного табака на базе фермерских хозяйств и АО Джалал-Абадской и Таласской обл. Киргизской Республики с участием российского капитала. Для экономики Кыргызстана важно также восстановление прежнего уровня поставок плодоовощной продукции на российский рынок. Более 80% производимой ранее консервированной продукции поставлялось в Россию. В 1980-90гг. объем поставок одной томат-пасты составлял 50000-60000 тыс. условных банок в год. В наст. вр., из-за ограниченности оборотного капитала, мощности предприятий плодоперерабатывающей отрасли используются на 10-20%, что отрицательно сказывается на объемах поставки продукции в Россию. Решение данной проблемы возможно путем создания предприятий по переработки плодоовощной продукции на базе АО «Агропласт» (Кызыл-Кийский консервный завод), «Ынтымак» (Балыкчинский плодосовхозкомбинат), «Десерт» (Кара-Балтинский совхоз-завод).

Положительным примером в этой сфере является успешная деятельность российской компании «Вимм-Биль-Данн», которая уже вложила в производство АО «Бишкек Сут» 700 тыс.долл., а всего намерена инвестировать 4-5 млн.долл. Российские компании могут создавать предприятия по переработке с/х продукции на территории СЭЗ «Бишкек» с последующим экспортом готовой продукции в Российскую Федерацию. Киргизская Республика остро нуждается в поставке оборудования для мини-цехов российского производства по переработке с/х продукции (мяса, молока, зерна, масличных культур, фруктов и овощей).

Депутаты Госдумы и Законодательного собрания считают, что необходимо продолжить законодательное обеспечение связей между хозяйствующими субъектами двух государств по производству, переработке и сбыту с/х продукции.

Действующее законодательство Киргизской Республики предоставляет равный правовой статус и гарантии иностранным инвесторам, функционирующим на территории республики.

Китай

Товарооборот Китая с Россией. Согласно данным таможенной статистики КНР, в 2001г. составил 10,6705 млрд.долл. (рост на 33,3% по сравнению с 2000г.). В т.ч., экспорт в РФ – 2,7111 млрд.долл. (рост на 21,4%), а импорт из России – 7,9594 млрд.долл. (рост на 37,9%). Положительное сальдо России – 5,2483 млрд.долл. (в 2000г. положительное сальдо России составляло 3,5366 млрд.долл.).

Товарооборот Китая в целом со странами СНГ (включая Россию) в 2001г. составил 13,120 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2000г. на 24,4%.

В отношениях с РФ четко проявляется стремление Китая укреплять отношения стратегического партнерства. Растущее значение приобретает фактор роста политических ч экономических интересов Китая по утверждению своего присутствия в республиках бывшего СССР, в первую очередь, Казахстана, Украины, Белоруссии и Центральной Азии.

Вступление Китая в ВТО окажет определенное влияние на российско-китайское сотрудничество. Связанные со вступлением «либерализация» форм и методов управления экономикой страны, в т.ч. внешнеэкономическим комплексом, приведение китайского законодательства в соответствие с нормами и правилами ВТО уже в близкой перспективе поставят российских экспортеров перед фактом серьезного обострения конкурентной борьбы на китайских рынках товаров, услуг и инвестиций. Очевидные плюсы для нас в виде снижения таможенных пошлин, отмены административных ограничении и барьеров будут «компенсированы» китайцами за счет более широкого применения инструментария ВТО по защите внутреннего рынка и интересов своих производителей: антидемпинговые и специальные защитные меры, фитосанитарные нормы, особый порядок досмотра.

Характерными примерами могут служить введение в 2000г. антидемпинговых пошлин в отношении российской электротехнической стали, а также объявленное в 2001г. антидемпинговое расследование по поставкам рядом стран, включая Россию, капролактама в Китай. Не исключается также новое антидемпинговое расследование по российской металлопродукции.

Другой важный аспект влияния вступления КНР в ВТО заключается в возможных изменениях режима китайской приграничной торговли, которая играет значительную роль для наших регионов Сибири и Дальнего Востока. России следует быть готовой к тому, что определенные ограничения с китайской стороны будут наложены на режим ведения двустороннего приграничного сотрудничества.

Для России в данных условиях очевидной становится необходимость интенсификации переговоров по вступлению в ВТО на приемлемых для нашей экономики условиях. В этом плане согласованные Китаем с его западными партнерами условия присоединения к организации смогут принести России определенную пользу. В дальнейшем они могут быть использованы в качестве прецедента, своеобразной модели при присоединении к ВТО стран с переходной экономикой, включая Россию и другие страны СНГ.

В отношениях с Россией на фоне стремления Китая усиливать взаимодействие в торгово-экономической сфере проявляется избирательный подход к развитию отдельных направлений сотрудничества и стремление к обеспечению собственных интересов в получении стратегических сырьевых товаров, высоких технологий, вооружения и военной техники. Для китайской стороны актуальной задачей остается достижение сбалансированности в российско-китайской торговле. Растущее отрицательное сальдо по торговым операциям болезненно воспринимается в Пекине.

Приоритетное внимание проявляется к развитию сотрудничества с российскими регионами Дальнего Востока, Урала, промышленными областями Центральной России. В заявлениях китайских руководителей по вопросам торгово-экономических связей с Россией говорится о необходимости оптимизации структуры взаимной торговли, системы банковского и информационного обеспечения. В КНР признают, что Россия обладает большим потенциалом для сотрудничества с Китаем в таких областях, как энергетика, научно-техническое и военно-техническое сотрудничество.

Наибольший интерес к России продолжает проявляться со стороны трех северо-восточных провинций Китая: Хэйлунцзяна, Ляонина и Цзилиня. Интерес диктуется не столько экономической и инвестиционной привлекательностью России, сколько является следствием остро стоящих внутренних проблем в самом Китае, таких как рост безработицы, трудности в реформировании госпредприятий, снижение внутреннего спроса, падение цен на производимую продукцию, а также нехватка на предприятиях оборотных средств.

В представлениях предпринимателей северо-восточного Китая Россия это огромный рынок: огромный потенциал и ориентированность на Европу; относительная платежеспособность в виду наличия богатых природных ресурсов; высокая конкуренция среди инокомпаний, главным образом производящих и распространяющих товары высокого уровня, и определенный вакуум в торговле товарами средней и низкой категории, заполнить который с успехом может Китай.

Достаточно распространенным является мнение, что работать на российском рынке достаточно сложно. Основным препятствием, как считают деловые круги Китая, является проблема взаиморасчетов, полагая, что пока между российскими и китайскими банками не установлены прямые связи, торговля между двумя странами, и прежде всего на межрегиональном уровне, не будет обеспечена достаточными гарантиями и безопасностью. Большинство китайских предпринимателей заняли в отношении российского рынка выжидательную позицию, которую к тому же подкрепляла неустойчивая экономическая ситуация в России.

Многие китайские бизнесмены отмечают, что в крупных российских городах практически не встречается реклама китайских товаров, в отличие от товаров из Южной Кореи и Японии, рекламу которых можно встретить повсюду, и что данное обстоятельство создаст определенные трудности для китайских производителей в будущем.

В отношении перспектив освоения российского рынка у большинства предпринимателей Китая сохраняется сдержанный оптимизм, т.к. несмотря на привлекательность российского рынка, получить от него большую экономическую отдачу представляется не очень реальным. Высказывается мнение, что необходимо уже сейчас проникать на него, пока Россия не превратилась в «зрелый рынок», попасть на который потом будет намного сложнее.

Товарные рынки Китая. Рынок леса. Значительное сокращение промышленных масштабов вырубки лесов на Севере и Северо-Востоке Китая приводит к уменьшению собственных складских запасов лесоматериалов, которые пополняются за счет поставок из России.

В 2001г. из 16,86 млн.куб.м. импорта Китаем древесины (+36,8% от уровня 2000г.) 52% физиче-

ского объема поставок, т.е. 8,77 млн.куб.м. (из расчета по цене покупателя ДАФ-граница по 65 долл. за 1 куб.м.), приходилось на ввоз из России. Российский экспорт пиловочника, пиломатериалов, фанеры, а также однослойной фанеры, ДВП и ДСП составил 8,77 млн.куб.м., или увеличился на 60% относительно объемов поставок 2000г. (5,48 млн.куб.м., на 391,18 млн.долл.). Темпы роста импорта лесоматериалов из России превысили темпы прироста совокупного импорта Китаем леса в 2001г. (+23,9%).

Учитывая высокую долю российских поставок леса в импорте Китая в физических объемах, а также планируемое сокращение собственного производства в Китае, можно предположить, что в 2002г. объемы экспорта леса из России могут составить 12 млн.куб.м.

Рынок цветных металлов. В связи с повышением спроса в 2001г. цены на никель увеличились с 87692 юаней до 96777 за т. (+10,6%), на медь с 19320 юаней до 24350 юаней за т. (+26,05), на свинец с 5062 юаней до 5150 юаней (+1,74%); цены на цинк (11234 юаня за т.), олово (51456 юаней) в 2001г. не претерпели существенных изменений; цены на алюминий сохранялись на уровне 15100 юаней, но к концу года снизились до 14810 юаней (-2%). По-прежнему высоким будет сохраняться спрос на никель, медь, свинец, цинк, олово.

Прогнозируемый спрос на алюминий на внутреннем рынке Китая связан с развернувшейся в 1998г. реализацией программы строительства энергетических сетей в сельской местности, на цели которой только в 1999г. было затрачено 200 тыс.т. алюминия. Предполагается, что при прокладке электросетей только от ГЭС объем ежегодного спроса на алюминий дополнительно превысит 1 млн.т. В 2002г. начнется второй этап обновления энергосетей в сельской местности Китая.

До 2005г. ежегодный спрос китайского рынка на алюминий в сплавах составит 1,3 млн.т.; спрос на первичный алюминий сохранится ежегодно на уровне 700-800 тыс.т. Основными отраслями-потребителями алюминия в сплавах будет стройиндустрия, а первичного алюминия – сфера транспортного строительства (автомобилестроение и авиастроение).

Рынок черных металлов. Планируется, что к 2005г. в результате ввода в эксплуатацию новых мощностей и реконструкции имеющийся объем производства горячекатаного листового проката будет доведен до 40 млн.т. в год (в наст. вр. в стране производится 19,1 млн.т.), что обеспечит внутренние потребности на 95%; одновременно производство холоднокатаного тонколистового проката увеличится до 19 млн.т. (с 5,2 млн.т. в наст. вр.) и внутренние потребности будут обеспечены на 90%. Особый акцент будет сделан на увеличение производственных мощностей по выпуску холоднокатаного проката с оцинкованным покрытием – объемы производства будут доведены до 1,05 млн.т. (630 тыс.т. в наст. вр.), что на 100% обеспечит внутренние потребности; мощности по производству наиболее дефицитной на внутреннем рынке холоднокатаной электротехнической стали будут увеличены до 1,25 млн.т., однако внутренний спрос будет удовлетворен только на 45%. В целом уровень самообеспеченности металлопродукцией собственного производств планируется довести до 95%.

Наибольший спрос будет сохраняться на холоднокатаный тонкий листовой прокат 0,5 мм, оцинкованный лист, электротехническую сталь, судостроительный листовой прокат, нержавеющий листовой прокат, а также специальный листовой прокат, используемый в производстве труб для нефте- и газопроводов. До 2010г. ежегодный спрос на нержавеющую сталь составит 2,5 млн.т., низколегированную жаростойкую сталь 1,2 млн.т., композиционную сталь 180 тыс.т. легированную рессорную сталь 1,3 млн.т., легированную композиционную сталь до 6 млн.т., углеродистую сталь 3 млн.т., углеродистую пружинную сталь 1,2 млн.т.

Рынок удобрений. В 2002г. прогнозируется увеличение цен на карбамид, что не удовлетворяет китайских потребителей. Запросы по поиску партнеров по поставкам карбамида из России, свидетельствуют о стремлении китайских организаций, закупающих удобрения для внутреннего рынка Китая, сохранить низкий уровень цен за счет конкуренции по стороны продукции российского производства. В условиях фактического перепроизводства на внутреннем рынке Китая обычных удобрений данное обстоятельство потенциально может спровоцировать власти на возбуждение антидемпингового расследования в отношении продукции российского производства в случае поставок удобрений из России по ценам ниже цен китайского рынка.

Рынок нефти. В длительной перспективе импорт нефти будет сохраняться. В 2002г. его объем сохранится на уровне 60 млн.т. (или 50 млн.т., если учитывать экспорта из Китая). Импорт нефтепродукции составит 15 млн.т. (или 7 млн.т. с учетом экспорта из Китая). Прогнозируется увеличение вдвое доли нефти и нефтепродуктов в совокупном импорте страны к 2010г.

Рынок автомобильной продукции. В силу проводимой китайским правительством протекционистской политики, отечественные производители автотехники, несмотря на средний уровень качества своей продукции, не испытывают конкуренции со стороны зарубежных фирм экспортеров. Импортные таможенные тарифы, НДС и другие потребительские налоги поднимают цену на ввозимые в КИР легковые автомобили в 2,2-2,5 раза. Используемые меры по квотированию ограничивают объем импорта легковых автомобилей до 5% от общей емкости рынка страны. Вступление КНР в ВТО будет способствовать дальнейшей «открытости» местного автомобильного рынка и расширению масштабов их сотрудничества с китайскими предприятиями автомобильной отрасли.

Рынок машинотехнической продукции. К числу имеющих перспективы для реализации на китайском рынке товарных позиций можно отнести энергетические блоки, работающие на сверхкритических параметрах мощностью 500-800 мвт., технологии производства энергетических турбин, газотурбинные установки, водогрейные котлы малой металлоемкости, газотурбинные электростанции, газовые турбины для металлургической, нефтяной и нефтехимической промышленности, трубоэлектросварочные агрегаты большой мощности, установки по производству металлошихты для конвертеров и электропечей, металлургических производств, различные виды воздухоразде-

лительных установок для металлургических производств, мембранные технологии и оборудование по безотходному хранению и транспортировке продуктов в регулируемой газовой среде, различные виды вакуумного оборудования, предназначенного для сжижения, хранения, транспортировки природного газа, руднотермические электропечи для производства кремния и селикоалюминия для предприятий электронной промышленности и цветной металлургии, 50 наименований станочной продукции и оборудования (включая гибкие производственные модули последнего поколения для обработки сложных пространственных корпусных деталей), скоростные суда и экранопланы и другое оборудование.

Колумбия

Российско-колумбийские официальные контакты поддерживаются с 1859 г., когда император Александр II в ответ на соответствующую ноту, направленную годом ранее, признал Республику Новая Гранада, в состав которой входила нынешняя Колумбия. Дипломатические отношения установлены 25 июня 1935 г., обмен послами состоялся в 1943 г. В 1948 г. колумбийские власти разорвали дипотношения. Восстановлены по инициативе колумбийской стороны 19 янв. 1968 г. В декабре 1991 г. колумбийское правительство заявило о признании Российской Федерации в качестве государства-продолжателя СССР.

В апр. 1994 г. Россию с официальным визитом посетила министр иностранных дел Колумбии Ноэми Санин. Стороны подписали Договор об основах отношений – первый политический документ такого масштаба между Россией и латиноамериканской страной.

В нояб. 1997 г. в Колумбии с официальным визитом находился министр иностранных дел России Е.М.Примаков. Были подписаны «Декларация о принципах взаимодействия России и Колумбии на пути к XXI веку», соглашения о сотрудничестве в области культуры и науки (а также Программа обменов на двухлетний период), в борьбе с незаконным оборотом наркотиков и психотропных веществ, об отмене виз для лиц с дипломатическими и служебными паспортами. Произведен обмен ратификационными грамотами о вступлении в силу Договора об основах отношений.

2-7 сент. 2001 г. состоялся официальный визит в Москву и Санкт-Петербург министра иностранных дел Колумбии Г.Фернандеса де Сото. Подписаны совместное российско-колумбийское заявление и Программа культурных и научных обменов между Российской Федерацией и Республикой Колумбией на 2001-2004 гг. Проводятся встречи мининдел двух стран на сессиях ГА ООН в Нью-Йорке.

Продолжается работа по совершенствованию и расширению договорно-правовой базы отношений. На рассмотрении сторон находятся: договор о правовой помощи по уголовным делам; соглашение о взаимодействии таможенных служб; о сотрудничестве МВД России и полиции Колумбии; о взаимодействии авиационных властей; о сотрудничестве и взаимопомощи в борьбе с незаконными финансовыми операциями; о поощрении и взаимной защите капиталовложений; о взаимной защите секретов, передаваемых в процессе антинаркотического сотрудничества. В марте 1997 г. в России находилась делегация Сената Колумбии. В марте 1999 г. состоялся ответный визит делегации Госдумы во главе с председателем Г.Н.Селезневым.

Россия и Колумбия ведут активный поиск путей расширения торгово-экономических связей. Колумбия заинтересована в получении более дешевых, но достаточно современных российских технологий; в свою очередь, российская сторона стремится получить доступ к выгодным контрактам на разработку месторождений нефти в Колумбии, крупным энергетическим и другим инвестиционным проектам.

Имеется созданная в 1979 г. Межправительственная Российско-Колумбийская комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. Первое заседание российско-колумбийской МПК состоялось в окт. 1995 г. в Москве, в ходе которого было подписано новое Торговое соглашение (вступило в силу 6 марта 2000 г.), согласованы меры по наращиванию торговли, инвестиционного сотрудничества, модернизации договорно-правовой основы торгово-экономических связей. В фев. 2002г. состоялось второе заседание МПК, подписаны заключительный акт и меморандум о сотрудничестве в области здравоохранения.

Товарооборот с Колумбией в 2001 г. составил 111,4 млн. долл. (в 2000 г. – 100,9 млн. долл.), в т.ч. наш экспорт – 52,8 млн. долл., импорт – 58,6 млн. долл. Двусторонняя торговля осложняется введением в Колумбии по решению генсекретариата Андского сообщества антидемпинговых санкций в отношении импорта российской стали.

Основными статьями российского экспорта являются удобрения, авиационная техника, автотранспортные средства, машины и оборудование, металл и металлоизделия. Импорт из Колумбии осуществляется в основном российскими частными предпринимательскими структурами и состоит из закупок сахара, бананов, кофе, цветов, кожевенных изделий, обуви. Имеется ряд перспективных областей для взаимовыгодного сотрудничества, в частности, энергетика, нефте-, угле- и газодобыча, транспорт, производство продуктов питания.

8 апреля 2002г. подписано соглашение между компанией «Лукойл-Оверсис» и колумбийской государственной нефтяной компанией «Экопетроль» о проведении российскими специалистами работ по разведке нефтяных месторождений в Колумбии на участке территории в 2,8 тыс.кв.км. в районе Льянос (департамент Кундинамарка). Российские инвестиции составят 28 млн.долл. Проект будет осуществляться в два этапа и рассчитан на период в 3 года и 3 месяца. Обнаружение промышленных запасов нефти в районе поиска позволит «Лукойлу» разрабатывать их в течение 28 лет.

В Колумбии функционирует 3 компании со 100% российского капитала: «Эмэк», «Тюменьавиатранс де Коломбия» и «ЭСГЭМ де Коломбия». Колумбийцы проявляют заинтересованность в использовании российской космической техники и наземного оборудования для создания системы спутниковой связи. В стране продолжают широко использовать российскую авиационную технику. В настоящее время эксплуатируются 31 вертолет серии МИ и КА, 15 самолетов АН различных мо-

дификаций. Создан единственный в Латинской Америке сервисный центр по обслуживанию вертолетов МИ.

В ноябре 2000 г. российские предприятия впервые приняли участие в 23 Международной промышленной ярмарке, проходившей в Боготе. Данная возможность использовалась отечественными производителями, такими, как Уральский оптико-механический завод, Екатеринбургский Релтек, Производственный комплекс Авионика для выхода на латиноамериканский и, в частности, колумбийский рынки.

В соответствии с подписанным в 1996 г. межправительственным Соглашением о ВТС в фев. 1997 г. заключен контракт и поставлены для колумбийских ВС 10 военно-транспортных вертолетов МИ-17-1В на 42 млн. долл. В авг. 2001 г. подписан контракт на поставку еще 6 вертолетов на 36 млн. долл. 2 авг. 2002г. колумбийской стороне были переданы все 6 вертолетов, которые были включены в боевой состав ВС Колумбии.

Осуществляется практическое взаимодействие российских и колумбийских спецслужб в области борьбы с незаконным производством и оборотом наркотиков, терроризмом. Поддерживаются контакты в области культуры, науки и образования. Ряд научных организаций Колумбии, среди которых – институты ядерных исследований, географический, биотехнологии, Центр физики, – заявили о своем интересе к налаживанию сотрудничества с Россией в области фундаментальных исследований, высоких технологий, обмена специалистами и информацией. Российская сторона ежегодно предоставляет Колумбии 30 стипендий для студентов и аспирантов. В качестве вклада России в международное содействие в реализации «Плана Колумбия» минобразования России дополнительно выделило на 2001/02 уч.г. 10 стипендий для колумбийской молодежи, проживающей в районах, затронутых внутренним вооруженным конфликтом.

В 2001г. объем товарооборота между Россией и Колумбией составил 111,4 млн.долл. (в 2000г. – 103,8 млн.долл., рост 7,3%), в т.ч. экспорт – 52,8 млн.долл. (в 2000г. – 50,1 млн.долл.), импорт 58,6 млн.долл. (в 2000г. – 53,7 млн.долл.). Объем предоставленных российскими организациями услуг оценивается в 4,7 млн.долл. (по линии АО «Энергомашэкспорт», ЭСЭГЭМ, Технический Центр по ремонту российской авиатехники и ГК «Рособоронэкспорт»), в 2000г. – 4,1 млн.долл.

Увеличение российского экспорта в Колумбию произошло за счет поставок продукции химпрома (удобрений, взрывчатых веществ), активизации работы предприятий-экспортеров услуг, увеличения поставок машинотехнической продукции. Химтовары в российском экспорте составляют 60,7% экспорта (в 2000г. – 52,7%), услуги 8,2% (7,6%), машины и оборудование – 6,1% (5%). Из-за антидемпинга резко снизились поставки металлопродукции, которые составили 12,1 млн.долл. (в 2000г. – 20,8 млн.долл.).

В российском импорте из Колумбии преобладали: сахар – 60,8%, цветы – 23,7%, кофейный концентрат – 9,3%, бананы – 5,7%.

В 2001г. АО «Энергомашэкспорт» продолжал исполнять контракт на эксплуатацию ГЭС «Урра», объем услуг по которому в тот год составил 2,5 млн.долл. (полная стоимость пятилетнего контракта – 13,5 млн.долл.). Услуги по ремонту и модернизации «мини» и «микро» ГЭС российской компанией ЭСЭГЭМ оцениваются в 0,55 млн.долл.

В июне 2001г. в Боготе начало работу автосборочное предприятие «Аутотат» (100% российский капитал) Было собрано 84 российских автомобиля «Нива-Бронто» (в Колумбии выпускается под маркой «Форо»). В министерствах и ведомствах Колумбии оформлены все необходимые документы и подготовлены площади для организации сборочного производства российского автомобиля «Ока» (совместно с фирмой Cascol – 100% колумбийский капитал).

В 2001г. ВО «Тяжпромэкспорт» заключил контракт на изучение российскими специалистами сырьевой базы металлургического комбината Paz del Rio и состояние домны МК. Это создает хорошую основу для участия Объединения в предстоящем тендере на модернизацию предприятия (ремонт домны, ремонт и строительство новых коксовых батарей, установка оборудования для непрерывного разлива стали).

В 2001г. НК «Роснефть» в составе консорциума Columbia Energy (с участием еще 2 колумбийских компаний) выиграла тендер и подписала контракт на увеличение добычи нефти на месторождении Suroriente. Вели переговоры с колумбийской госкомпанией Ecopetrol по участию в разработке нефти в Колумбии российские НК «Лукойл» и «Юкос». Российской Консорциум «Темпобур» принял участие в тендере на прокладку газопровода под р.Магдалена, а также в тендере на строительство еще 6 проходов для нефтепроводов под руслами других рек. Российские компании «Зарубежнефтегаз» (АО «Газпром»), «Стройтрансгаз», а также другие организации изучают возможность участия в колумбийско-венесуэльском проекте строительства газопровода Гуахира-Маракайбо-Панама. В ходе своего визита в Москву в сент. 2001г. министр иностранных де Колумбии Гийермо де Сото заявил о широких возможностях сотрудничества с российскими компаниями при реализации этого проекта

Россия не является страной, привлекательной для колумбийских инвестиций прежде всего из-за сложной криминогенной ситуации в РФ. Имеется большой риск быть «выдавленным» из бизнеса или конкретного проекта под воздействием криминальных структур после внесения своей доли финансов. Возможность портфельных инвестиций в Россию серьезно не рассматривается после кризиса 1998г. В Колумбии имеется ряд фирм и частных лиц, которые понесли серьезные потери при работе через американские банки с российскими ГКО. По мнению финансовых кругов Колумбии, Россия не принимает реальных мер по устранению криминального влияния на свою экономику. Существующая в РФ правовая база в области инвестиций считается достаточно разработанной и либеральной.

В 2001г. инвестиционное сотрудничество между нашими странами все же активизировалось. Российско-колумбийским СП «Меркафе» поставлены первые 150 т. кофе в Москву. Решается вопрос с организацией производства в России растворимого кофе на базе колумбийской технологии и сырья. В 2001г. созданы и начали работать российско-колумбийские СП «Московский цветоч-

ный дом», «Эль Рекс» и «Неуса» по продаже цветочной продукции. Общий объем колумбийских инвестиций в Россию весьма незначителен (0,7 млн.долл.). Прорабатывался проект строительства в Москве гиппермаркета с финансовым участием Антиокийского синдиката (объем возможных инвестиций 17 млн.долл.), а также проект создания СП в г.Омске по производству рафинированного сахара на базе колумбийского оборудования и сырья (1,5 млн.долл.). Результатов пока нет.

Российские инвестиции в колумбийскую экономику составляют 4,05 млн.долл. (НК «Роснефть» – 3,15 млн.долл. (вышеупомянутый проект «Сурориенте») и автосборочное предприятие «Аутотат» – 0,9 млн.долл.). АО «Энергомашэкспорт» ведет переговоры об участии в строительстве в департаменте Толима 3 «мини» ГЭС общей мощностью 6,5 мвт. (предполагаемый объем инвестиций – 3,2 млн.долл.). «Продинторг» прорабатывает вопрос финансового участия в проекте строительства хладокомбината в провинции Cordoba. В случае решения вопроса об участии ВО «Тяжпромэкспорт» в модернизации металлургического комбината Paz del Rio объединение примет также некоторое финансовое участие в проекте.

Для передачи доли участия по проекту от НК «Роснефть» компании «Роснефть Америка» между ними 1 окт. 2001г. было подписано Соглашение о переуступке прав. Финансирование российской доли участия в проекте осуществляется за счет собственных средств НК «Роснефть» по схеме займа, предоставляемого в пользу компании «Роснефть Америка». При подписании контракта на увеличение добычи нефти доли участников распределились: НК «Роснефть» – 45%, Petrotesting Colombia – 27,505%, Holsan Chemical – 27,495%. В мае-июне 2002г. контракт должен быть утвержден министерством шахт и энергетики Колумбии, после чего вступает в силу программа его реализации.

Республика Корея

Двусторонняя торговля. На фоне 12% снижения стоимостного объема внешней торговли РК двусторонний товарооборот между Россией и Республикой Корея не снизился (рост на 0,7%) и составил 2,877 млн.долл., что связано со значительным ростом поставок энергоносителей и морепродуктов за счет благоприятных мировых цен, что несколько компенсировало сокращение поставок в РК других важнейших товарных групп – металлов и изделий из них, древесины, продукции химической и связанных с ней отраслей промышленности.

Двусторонняя торговля, в млн.долл.

	Всего	Экспорт РФ	Импорт РФ	Торг. баланс
1996г.	3.777(14,1)	1.810(-4,4)	1.967(38,7)	-157
1997г.	3.302(-12,6)	1.534(-15,2)	1.767(-10,1)	-233
1998г.	2.112(-36)	998(-34,9)	1.113(-37)	-115
1999г.	2.227(5,4)	1.590(59,3)	637(-42,8)	953
2000г.	2.846(27,8)	2.058(29,4)	788(23,7)	1.270
2001г.	2.867(0,7)	1.929(-6,3)	938(19)	991

Прим.: В скобках даны темпы роста (в%), по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Источники: KITA, Bank of Korea.

Товарооборот с Россией по стоимости в общем объеме южнокорейской внешней торговли по-прежнему оставался незначительным в 2001г. (1%). На 31 дек. 2001г. удельный вес России в южнокорейском импорте (российский экспорт в РК) и экспорте (российский импорт из РК) составил соответственно 1,37% (1,28% – в 2000г.) и 0,62% (0,46%), а в общем товарообороте – 0,98% (0,86%).

На 01.01.2002г. Россия в списке стран-партнеров РК занимала 21 место по объему взаимного товарооборота (22 – в 2000г.), 18 – по импорту (российский экспорт, 18 место в 2000г.), 28 – по экспорту (импорт России, 31 место в 2000г.).

Если с точки зрения торгового сальдо ситуация в 1996-98гг. была довольно сбалансированной, то последние 3 года характеризуются значительным отрицательным для Республики Корея сальдо внешнеторгового баланса в двусторонней торговле с Россией. В 1999г. положительное сальдо торгового баланса России составило 953,4 млн.долл., в 2000г. – 1,27 млрд.долл., а в 2001г. – 991 млн.долл., что соответствует более половины стоимости всего российского экспорта в РК за 2001г.

Если в 1999-2000гг. наблюдался значительный рост российского экспорта в Республику Корея (1999г. – 59,3%, 2000г. – 29,4%), в основном за счет благоприятно высоких мировых цен на энергоносители и сырье, то за счет значительного снижения в фев.-июне и сент.-дек. 2001г., по сравнению с аналогичными месяцами 2000г., экспорт России в 2001г. сократился на 6,3%. При сохранившихся высоких темпах роста российского импорта (23,7% – 2000г., 19% – 2001г.), двусторонний товарооборот между Россией и РК по итогам 2001г. вырос незначительно, составив 0,7%.

Рост российского экспорта в физическом выражении опережает его рост по стоимости. Так, в I кв. 2001г. при росте на 11% по стоимости, физически экспортные поставки возросли на 23,5%. По итогам янв.-июня 2001г. снижение экспорта по стоимости на 5,9% опережало его падение в физическом выражении (-4,5%). В целом за 2001г. при снижении экспорта в РК по стоимости на 6,3%, его физический объем возрос на 2,5%.

В последние 3 года наблюдается тенденция закрепления позиции России в общем экспорте государств-участников СНГ в Республику Корея: 76% (1999г.), 80,2% (2000г.) и 82,3% (2001г.).

В список первых 20 товаров российского экспорта в 2001г. традиционно вошли сырьевые товары и продукция неглубокой степени переработки.

Сырая битуминозная нефть, код 2709.00 по ТН ВЭД России – 460.336 тыс.долл., удельный вес по стоимости – 23,9% (рост по стоимости на 51,1% по сравнению с 2000г.). Нелегированный алюминий, код 7601.10 – 249.388 тыс.долл., 12,9%. Лом и отходы черных металлов, код 7204.49 – 140.613 тыс.долл., 7,29% (+0,7%). Необработанные лесоматериалы хвойных пород, код 4403.20 – 95.380 тыс.долл., 4,94% (-0,4%). Печень морских рыб (в основном, минтая), код 0303.80 – 80.061 тыс.долл., 4,15% (+16,2%). Нефтепродукты (исключая сырые), код 2710.00 – 77.407 тыс.долл., 4,01% (-43,8%). Битуминозный уголь, код 2701.12 – 66.249 тыс.долл., 3,43% (-15,7%). Стальной прокат прямоугольного сечения, код 7207.11 – 55.046 тыс.долл., 2,85% (+31,2%). Плоский прокат из углеродистой стали в рулонах, код 7208.39 – 43.077 тыс.долл., 2,23% (-37,4%). Стальные прутки и катанка (диаметром менее 11 мм.), код 7213.91 – 39.969 тыс.долл., 2,07% (+26,9%). Эпсилон-капролактам, код 2933.71 – 39.949 тыс.долл., 2,07% (-41,5%). Легированный алюминий, код 7601.20 – 39.715 тыс.долл.,

2,06% (-6,4%). Передельный чугун, код 7201.10 – 38.441 тыс.долл., 1,99% (+79,5%). Мороженая рыба (не включая ее печень, молоки и икру), код 0303.79 – 36.121 тыс.долл., 1,87% (+44,7%). Бутилкаучук, код 4002.31 – 32.711 тыс.долл., 1,70% (-5,8%). Небеленая древесная целлюлоза из хвойных пород, код 4703.11 – 30.303 тыс.долл., 1,57% (-11,1%). Уран, обогащенный ураном-235, и его соединения, код 2844.20 – 24.427 тыс.долл., 1,27% (-24,9%). Плоский прокат из углеродистой стали в рулонах, код 7208.36 – 21.500 тыс.долл., 1,11% (+2,4%). Агломераты оксидов никеля, код 7501.20 – 19.892 тыс.долл., 1,03% (-62,5%). Никель необработанный, код 7502.10 – 17.982 тыс.долл., 0,93% (-72,2%).

Общая стоимость первых 20 товаров российского экспорта в РК составила 1.608 млн.долл. (83,4% общей стоимости), а первых 30 товаров – 1.736 млн.долл. (90%). Российский экспорт в РК был практически представлен по стоимости первыми 50 товарами – 95,3% (1,84 млрд.долл.).

Доля машин и оборудования (без учета прочих готовых изделий товарных групп 91-97 по ТН ВЭД России) в первые 11 месяцев 2001г. составила 1,63% и сократилась с 1,89% по итогам 2000г. Они были представлены преимущественно товарами машинотехнической группы, предлагаемых ранее в счет погашения задолженности России перед РК – вертолетами гражданского назначения и запчастями к ним, специмуществом, а также контрольно-измерительным оборудованием. При этом необходимо отметить рост экспорта частей и компонентов железнодорожных транспортных средств (группа 86 по ТН ВЭД России) и плавучих средств (группа 89) – на 124% и в 67 раз, соответственно, по сравнению с 2000г., при сокращении экспортных поставок всех остальных машинотехнических групп на 17,7-48,9%, что свидетельствует о том, что в современных условиях и требованиях к качеству и потребительским свойствам этих видов российских товаров на корейском рынке, их выходу на рынки РК способствовало исключительно включение ранее в списки товаров машинотехнической группы, согласованных для погашения части задолженности бывшего СССР перед Республикой Корея по состоянию на 1993г.

Импорт в Россию был представлен в основном машинным оборудованием и транспортными средствами (30,7%), продукцией химпрома (26,9%), текстильными изделиями (14,5%) и продтоварами и с/х сырьем (14,2%). На долю остальных товаров приходилось 14% общей стоимости южнокорейского импорта (на 1 дек. 2001г.).

Перечень первых 20 товаров, импортированных в Россию из РК за 2001г.

Полиэтилентерефталат, код 3907.60 – 100.477 тыс.долл. или 10,7% общего объема импорта (снижение по стоимости на 5,1%). Сложные полиэфиры, поликарбонаты, полиацетали и эпоксиды, код 3907.99 – 63.503 тыс.долл., 6,77% (рост на 13,7%). Макаронные изделия из недрожжевого теста (лапша «рамен» и пр.), код 1902.30 – 36,584 тыс.долл., 3,90% (+38,2%). Легковые автомобили с рабочим объемом двигателя 1500-3000 куб.см., код 8703.23 – 27.853 тыс.долл., 2,97% (+14,2 раза). Х/б трикотажное полотно, код 6002.92 – 26.120 тыс.долл., 2,78% (-8,2%). Мороженая свинина, код 0203.29 – 25.430 тыс.долл., 2,71% (+3,2 раза). Поставки мороженой свинины при этом осуществлялись преимущественно «серым» путем, поскольку формальности, связанные с сертификацией корейской свинины российскими ветеринарно-карантинными службами не были завершены. Нефтепродукты, не включая сырые, код 2710.00 – 22.755 тыс.долл., 2,43% (-12,9%). Предметы одежды из натуральной или композиционной кожи, код 4203.10 – 17.744 тыс.долл., 1,89% (-31,9%). Радиоприемники и магнитолы, код 8525.20 – 17.394 тыс.долл., 1,85% (рост в 1,1 раза). Цветные телевизоры, код 8528.12 – 16.778 тыс.долл., 1,79% (-54,4%). Части видео- и телетехники (блоки, субблоки, корпуса), код 8529.90 – 14.400 тыс.долл., 1,53% (рост в 4,3 раза). Легковые автомобили с рабочим объемом двигателя 1000-1500 куб.см., код 8703.22 – 13.840 тыс.долл., 1,48% (рост в 18,6 раза). Телефонные сетевые аппараты с беспроводной трубкой, код 8517.11 – 13.617 тыс.долл., 1,45% (+0,9%). Наручные часы, электронные с механической индикацией, код 9102.11 – 11.610 тыс.долл., 1,24% (+51,4%). Приправы, соусы (в основном, майонез), специи, код 2103.90 – 11.479 тыс.долл., 1,22% (+21,1%). Ткани с полиуретановым покрытием, код 5903.20 – 11.173 тыс.долл., 1,19% (+19,9%). Трикотажное полотно с эластомерами, прочее, код 6002.30 – 10.403 тыс.долл., 1,11% (рост в 2,2 раза). Готовые зерновые продукты (попкорн и т.п.), код 1904.10 – 10.317 тыс.долл., 1,10% (+94,1%). Устройства ввода и вывода компьютерной информации, в т.ч. с ЗУ (принтеры, клавиатура), код 8471.60 – 9.914 тыс.долл., 1,06% (рост в 3,1 раза). Вспененный полистирол, код 3903.11 – 9.457 тыс.долл., 1,01% (+48,7%).

Из списка первых 20 импортных товаров в 2001г. по сравнению с 2000г. вышли: 1) автомобильные запчасти для промышленной сборки, код ТН ВЭД России 8708.99, 2) части и блоки электронно-вычислительных машин, код 8473.30, 3) автомобильные свинцовые аккумуляторы, код 8507.10, 4) синтетические полиэфирные нити, код 5407.61, 5) растворимый кофе, код 2101.12, 6) прочие промышленные установки (для вакуумного осаждения металла в газовой фазе), код 8419.89.

Общая стоимость первых 20 товаров российского импорта из РК в 2001г. составила 470 млн.долл. (50,2% его общей стоимости). Удельный вес следующих 10 товаров составил 8,6%. Общая стоимость первых 30 товаров российского импорта из РК составила 551 млн.долл. (58,8%). Удельный вес первых 50 товаров по стоимости составлял 68,9% (646 млн.долл.).

Экспорт государств-участников СНГ в 2001г. составил 2.343 млн.долл. и сократился на 8,7%, по сравнению с 2000г. По удельному весу в объеме всего южнокорейского импорта он незначителен – 1,66%, причем 82,3% его стоимости закрывали российские поставки (в 2000г. – 1,60% и 80,2%, соответственно).

12 государств-членов СНГ, включая Россию, импортировали в 2001г. из РК товаров на 1.618 млн.долл. (рост на 24,7%), причем их стоимость в общем объеме южнокорейского экспорта составила 1,08%, 58% которых приходилось на Россию (0,75% и 60,7%, соответственно, в 2000г.).

В отношении единственного товара российского импорта – стальных широкополочных двутавровых балок (код ТН ВЭД России 7216.33) производства ОАО «Нижнетагильский металлургический комбинат» и прочих российских производителей, южнокорейская сторона ввела и в течение 5

лет (до 15.04.2002г.) применяет антидемпинговые меры на этот вид российских экспортных товаров.

Ранее двутавровые балки являлись одной из основных статей российского экспорта в РК (в 1994-96гг. Россия закрывала 37-62% южнокорейских потребностей в них в целом за год), и были включены в перечень поставок российской стороны для погашения долга бывшего СССР перед РК за счет товарных поставок. Их поставки из России были полностью блокированы в 1998-99гг., в результате чего эту нишу заняли аналогичные изделия из Японии, а в 2001г. – и Китая. В 2000г. и за 11 месяцев 2001г., удельный вес экспорта российских двутавровых балок в общем стоимостном объеме их импорта Республикой Корея составил, соответственно, 11,7% и 2,3%. Антидемпинговые меры, принятые Республикой Корея в отношении импорта из России двутавровых балок, нанесли серьезный ущерб российскому экспорту.

По официальному уведомлению министерства финансов и экономики (МФЭ) от 22 окт. 2001г., правительство получило заявление компании INI Steel от 12.10.01 с просьбой изучить на основании статьи 5.5. «Соглашения о применении Статьи VI Генерального соглашения по тарифам и торговле» (Антидемпингового кодекса) необходимость продления применения антидемпинговой пошлины на импорт широкополочных стальных двутавровых балок российского происхождения, определенных кодами гармонизированной системы описания товаров РК-HSK 7216.33.1000 и 7216.33.2000.

В результате завершившегося в РК в 2001г. применения антидемпинговых мер против импорта российского карбоната динатрия (код ТН ВЭД России 2836.20.0000) в 1997-01гг. этот товар полностью выведен с корейского рынка, а освободившуюся нишу заняли американские (79%), китайские (16,7%) и болгарские продукты (2,2%).

Для обеспечения роста российского экспорта в Республику Корея необходимо учитывать государственные ориентиры на стимулирование импорта (представление займов южнокорейским импортерам через Эксимбанк Кореи) производственного оборудования, запчастей, компонентов и оснастки, прочих промышленных и иных товаров, вносящих существенный вклад в обеспечение внутренней безопасности и продвижения новых южнокорейских товаров на экспортные рынки, закупку новых технологий, «материалов первой необходимости», под которыми понимаются: железная руда и лом черных металлов; медная руда; электротехническая медь и медный лом; цинковая руда и цинк в слитках; древесная целлюлоза и ряд других первичных материалов, определяемых государством по мере необходимости стимулирования их закупок.

Сложившаяся структура двусторонней торговли между Россией и Республикой Корея подтверждает стратегию на импорт богатейших сырьевых и энергетических ресурсов России в ущерб закупок готовых изделий глубокой степени переработки (здесь РК ориентируется на США, Японию и страны ЕС) взамен экспортных поставок в Россию готовых изделий с высокой долей добавленной стоимости – машин, автомобилей, сложной бытовой техники, продовольствия.

Структура импорта РК отражает резкое возрастание расходов РК на сырье и энергоресурсы в связи с ростом цен на них, сильную зависимость энергетического баланса страны от импорта нефти (до 52%), рост потребностей южнокорейской промышленности в энергоносителях на фоне оживления промышленного производства и нехватки энергосберегающих технологий. Увеличение спроса на сталь приходится в основном на строительную арматуру, производство которой в РК экономически невыгодно.

Есть возможность расширения российского экспорта на рынки Республики Корея (в т.ч. и за счет его стимулирования) алюминия, изделий из него, лома и отходов; рафинированной меди (объемы поставок которой незначительны); закрепления позиций на рынке сырой нефти и продуктов ее переработки; битуминозного угля; передельного чугуна и лома черных металлов; стали-катанки и арматуры для железобетонных изделий; необработанной древесины и древесной целлюлозы; морепродуктов; агломератов оксидов и необработанного никеля; ферросплавов; проката из углеродистой стали в рулонах; природного и необогащенного урана и прочих товаров, импортные потребности которых Республика Корея на 20-60% закрывает за счет российских источников.

Техника российского производства практически утратила свои позиции из-за отставания относительно зарубежных аналогов по качеству электрооборудования, оснащенности современными средствами электроники и уровню дизайна и послегарантийного обслуживания. Однако итоги 2001г. показали, что, помимо закрепившегося в РК импорта вертолетов гражданского назначения и запчастей к ним, специмущества, у российских производителей имеется существенный потенциал в экспорте в РК таких сложных технических товаров, как оборудование для игр и аттракционов; круизных и экскурсионных судов; реактивных двигателей; горизонтально-токарных станков с ЧПУ; приборов и инструментов для аэрокосмической навигации и других. Расширялся импорт частей железнодорожного подвижного состава (оси, колеса); запчастей трансформаторов, катушек индуктивности и дросселей; запчастей для двигателей внутреннего сгорания, дизельного и полудизельного типа; электронных схем (микросборок) с использованием БИМОП-технологии. Отмечено снижение экспорта частей вертолетов гражданского назначения; приборов и инструментов для гражданской авиации и подшипников качения.

Куба

В июле 1902г. Россия признала Республику Куба. Были установлены консульские отношения, которые поддерживались до 1917г. Дипотношения между СССР и Кубой установлены в окт. 1942г. (прерваны в апр. 1952г. и восстановлены 8 мая 1960г.). В основу развития российско-кубинских связей положены принципы равноправия и взаимной выгоды в соответствии с подписанной 22 мая 1996г. Декларацией о принципах взаимоотношений.

Важным моментом российско-кубинских отношений за последнее десятилетие стал официальный визит в Гавану президента В.В.Путина (14-17 дек. 2000г.). В ходе визита была существенно расширена договорно-правовая база двусторонних отношений. За последние 5 лет состоялось

шесть взаимных визитов министров иностранных дел. Регулярные встречи делегаций проводятся в ходе сессий ГА ООН.

В июле 1996г. осуществлен визит на Кубу делегации Госдумы во главе с Г.Н.Селезневым. В сент. 1997г. на Кубе находилась делегация Совета федерации. 14-18 нояб. 2000г. Председатель Национальной ассамблеи народной власти (НАНВ) Кубы Р.Аларкон посетил Москву с ответным официальным визитом. Делегация межпарламентской группы России во главе с зампредом Совета федерации В.А.Варнавским принимала участие в работе 105 Конференции Межпарламентского союза в Гаване (1-7 апр. 2001г.). В окт. 2001г. состоялся визит на Кубу делегации Совета Федерации во главе с зампредом Комитета по вопросам экономической политики В.К.Гусевым. 3-10 дек. 2001г. Гавану посетил председатель Комитета по образованию и науке Госдумы И.И.Мельников. Делегация парламентской группы дружбы с Россией Национальной ассамблеи народной власти Республики Куба во главе с председателем группы Тамайо Мендесом по приглашению Госдумы находилась в Москве 23-29 июня 2002г.

Куба занимает второе место после Бразилии среди латиноамериканских стран – торговых партнеров России по объему достигнутого товарооборота. По данным ГТК России в 2001г. двусторонний товарооборот составил 501,5 млн.долл., в т.ч. наш экспорт – 66,7 млн.долл., импорт – 434,8 млн.долл. (в 2000г. соответственно – 385,1, 80,6 и 304,5). Россия является крупнейшим импортером кубинского сахара-сырца (первой по объему поставок сахара в Россию выступает Бразилия). За счет кубинских поставок покрывается 35% потребностей в этом продукте; объем импорта сахара в 2001г. составил 1,8 млн.т.). Куба импортирует российскую нефть и машинотехническую продукцию (удельный вес в общем объеме российских поставок составил 62% на 41,5 млн.долл. в 2001г.). На Кубе находятся 20 представительств российских внешнеэкономических и других организаций.

За I кв. 2002г. товарооборот уменьшился на 63% до 62,3 млн.долл. против 101,4 млн.долл. в I кв. 2001г., за счет сокращения закупок на Кубе до 52,2 млн.долл. Во II кв. 2002г. ситуация в двусторонних торговых отношениях существенно изменилась. В результате экспорта российской нефти на 1 млн.т. на 185 млн.долл., роста поставок машинно-технической продукции, металлопроката, химтоваров наш экспорт достиг 237 млн.долл., наращивание закупок сахара-сырца (1,7 млн.т. на 288 млн.долл.) способствовало увеличению импорта, который достиг 292 млн.долл.

14 дек. 2000г., в рамках официального визита В.В.Путина на Кубу, в Гаване состоялось V (внеочередное) заседание межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК). Российскую делегацию возглавлял С.К.Шойгу. Ведется подготовка к 6 заседанию МПК.

С 1998г. в Гаване действует представительство Агентства по развитию международного сотрудничества при кабинете министров Татарстана. В 2001г. объем коммерческих операций по линии представительства превысил 10 млн.долл. Произошел успешный запуск СП по ремонту и сборочному производству двигателей и автомобилей Камаз, парк которых на острове насчитывает 10 тыс.ед. – за I пол.2002г. собрано 90 двигателей, планируется довести годовой объем до 3 тыс.ед. В окт. 2000г. губернатор С.-Петербурга В.А.Яковлев принимал участие в открытии 18 Гаванской торгово-промышленной ярмарки. В 2000г. в Гаване дважды побывал губернатор Саратовской обл. Д.Ф.Аяцков. К концу 2001г. практически завершена работа по созданию СП «Ферро-Волга», которое будет заниматься ремонтом и сборкой дизельных двигателей для сахарной промышленности Кубы. Российская сторона представлена в СП саратовским предприятием АО «Волгадизель». Обсуждается проект монтирования в Гаване троллейбусных линий с участием саратовского ОАО «Тролза».

В окт. 2001г. на Кубе с официальным визитом находилась делегация Комитета Совета федерации по вопросам экономической политики, в состав которой входили сенаторы от Нижегородской, Ивановской, Челябинской обл. и Коми-Пермяцкого автономного округа. В ходе переговоров об установлении торгово-экономических связей с указанными регионами наибольший интерес кубинцев вызвала промпродукция Челябинской обл. В работе 19 Международной Гаванской торгово-промышленной ярмарки (окт.-нояб. 2001г.) принимали участие 64 российские компании из 23 регионов страны.

В нояб. 2001г. Россия оказала безвозмездную гуманитарную помощь Кубе (60 т. продовольствия и стройматериалов), сильно пострадавшей от разрушительного урагана «Мишель». На Кубе (на 01.12.2001г.) находилось 1892 командированных российских гражданина с членами семей и постоянно проживает 1551 российский гражданин. Действует межправсоглашение об условиях поездок граждан (безвизовые обмены по дипломатическим и служебным паспортам и на срок до 30 дней – по общегражданским).

Кувейт

Первые контакты сотрудников рос. дипмиссий на Бл. Востоке с кувейтскими шейхами состоялись в 1896 г. В 1901 г. легендарный крейсер «Варяг» заходил в порт Кувейта по случаю открытия консульства России. В ходе визита крейсер посетил дед нынешнего эмира Кувейта шейха Джабера аль-Ахмеда ас-Сабаха.

Дипотношения между СССР и Кувейтом были установлены 11 марта 1963 г. В нояб. 1964 г. СССР с офиц. визитом посетил нынешний эмир Кувейта шейх Д.ас-Сабах, в тот период зам. премьер-министра, министр фин. промышленности. Москву неоднократно посещали кувейтский мининдел, другие члены правительства страны. В нояб. 1991 г. состоялся визит эмира Кувейта, который был принят президентом РФ.

В нояб. 1994 г. в рамках поездки пред. правительства РФ по странам региона состоялся его офиц. визит в Кувейт, в ходе которого был подписан ряд соглашений.

Развиваются связи по парламентской линии: в мае 1994 г. в Россию приезжала делегация Нац. собрания Кувейта во главе с пред. А.Саадуном, в мае 1995 г. в Эль-Кувейте находилась делегация Госдумы во главе с первым зампредом М.А.Митюковым. В окт. 1995 г. Москву с ответным визитом посетила делегация Нац. собрания Кувейта во главе с зампредом С.Аль-Фадаллой. В июне 1996 г. в

Кувейте находилась делегация Комитета по эконом. политике Госдумы. В окт. 1997 г. состоялся визит в Москву зампреда Нац. собрания Кувейта Т.Айяра. В фев. 1998 г. эмират посетил пред. Госдумы Г.Н.Селезнев. В сент. 1998 г. А.Саадун принял участие в проходившей в Москве 100 сессии Межд. парламентского союза.

В марте 1996 г. и в сент. 1997 г. (на праздновании 850-летия Москвы) Москву посетил пред. муниципального совета Эль-Кувейта А.аль-Хуты.

Торговля осуществляется на основе соглашения от 14 нояб. 1985 г., которое предусматривает взаимное предоставление РНБ. В нояб. 1994 г. было подписано Соглашение о создании МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству (первое заседание неоднократно переносилось), а также Соглашение о поощрении и взаимной защите капвложений (ратифицировано кувейтской стороной в мае 1995 г., рос. стороной – в мае 1996 г.) В фев. 1999 г. в Москве в ходе визита С.аль-Ахмеда было подписано Соглашение об избежании двойного налогообложения.

Товарооборот незначителен, в 1997 г. – 7,3 млн.долл., в 1999 г. – не более 10 млн.долл. В Кувейт экспортировались прокат чермета, пиломатериалы, потребтовары; автомобили ВАЗ, охотничьи карабины, импортировались ГСМ.

С 1986 г. действует договоренность о сотрудничестве на рынках нефти и нефтепродуктов. В ходе состоявшегося визита в Москву в 1999 г. С.аль-Ахмеда достигнута договоренность интенсифицировать контакты в нефтяной сфере сотрудничества на экспертном уровне

В нояб. 1994 г. были подписаны межправит. Соглашение о сотрудничестве в области информатизации (вступило в силу). В апр. 1995 г. в Эль-Кувейте подписан меморандум о сотрудничестве в области информатизации. В нояб. 1996г. было подписано соглашение между агентством Прайм-ТАСС и компанией Галфнет о распространении в системе Интернет эконом. информации о возможностях бизнеса и инвестиций в России и СНГ.

В ходе своего визита в РФ в мае 1996 г. министр здравоохранения Кувейта А.Мухейлян подписал соглашение о сотрудничестве с Минздравмедпромом России.

В 1999 г. АО «Коксохиммонтаж» подписал контракт на сумму 0,7 млн.долл. на сооружение двух металлорезервуаров для систем пожаротушения на НПЗ.

Встречи с офиц. кувейтскими лицами и представителями деловых кругов показывают заинтересованность кувейтской стороны в расширении сотрудничества с росорганизациями. Вместе с тем кувейтская сторона, ссылаясь на открытость рынка страны, ставит вопрос таким образом, что в силу равенства условий на рынке, тендерной системы распределения проектов и поставок материалов и товаров для них, ответственность за получение контрактов и проектов ложится на росорганизации, которые из-за отсутствия опыта работы, финресурсов, трудностей, связанных с транспортировкой товаров, или по каким-либо другим причинам не могут пробиться на рынок страны.

Вхождение на высококонкурентный и в определенной степени насыщенный предложениями зап. стран рынок Кувейта требует значит. подготовительной работы со стороны росорганизаций. Требуется изучить техкоммерческие, фин., юр. и налоговые условия выполнения подрядных и субподрядных работ, порядок подготовки и представления предквалификационных документов, иметь **зарегистрированное агентское соглашение** и отработанную обратную связь. Последнее особенно важно, в условиях ограниченного срока (1-1,5 месяца) для качественной подготовки документации при объявлении предквалификации или торгов.

В предквалификационных объявлениях, выпускаемых госорганизациями страны, все чаще появляется требование о наличии у претендентов **сертификатов соответствия стандарту ISO**, а также подтверждения качества выполняемых работ (Quality Assurance Certificate). Кроме того, в предквалификационных документах иногда вводятся ограничения по участию в торгах организаций, представляющих собой консорциумы. Данное условие не позволяет, к примеру, организациям, входящим в систему минторга РФ, принимать участие в таких торгах. При поставке товаров для нужд нефтяного сектора обязательным условием является **наличие сертификатов соответствия стандартам API** (American Petroleum Institute).

В 1998 г. ряд роскомпаний продолжал осуществлять продвижение и контакты с местными фирмами по налаживанию деловых отношений и участию в объявляемых в эмирате тендерах. Компания «Минерал» закончила выполнение субподрядного контракта по дноуглубительным работам на судоходном канале в порту Шувейх. При этом в качестве субподрядчика выступала компания «Черазморпуть». Объем работ составил 1,2 млн.куб.м. грунта. Стоимость контракта – 3,2 млн.долл.

В 1998 г. ВО «Машиноимпорт» возобновило отношения с агентской фирмой, подготовило и передало в Кувейтскую нефтяную компанию предквалификационные документы по участию в тендерах на строительство средних и малых объектов.

К сожалению, «Лукойлнефтегазстрой» и ВО «Тяжпромэкспорт», выразившие на первом этапе свое намерение участвовать в предквалификационном отборе по строительству газонефтепроводов, а также в тендерах на строительство крупных наземных сооружений, в дальнейшем не представили необходимых документов. При том что предквалификационные формы были выкуплены кувейтскими частными фирмами и направлены срочной почтой.

Значит. работа проведена в 1998 г. НПО «Техновакуум» по продвижению новой энергосберегающей технологии по переработке нефти. В марте 1998 г. делегация объединения провела презентацию вакуумного гидроциркуляционного агрегата, который заменяет существующую паровую систему в ректификационных колоннах НПЗ. Презентация, проведенная на высоком научном и техуровне в Кувейтском ин-те научных исследований и на НПЗ Мина Аль-Абдала в присутствии представителей двух других НПЗ Кувейта, вызвала интерес кувейтской стороны. ТЭО по внедрению новой технологии на двух НПЗ Кувейта получило одобрение и рекомендации по дальнейшему применению.

В 1998 г. частной местной компанией в соответствии с предложением Российского пром.-инвест. фонда была проведена проработка возможности внедрения вибросейсмической ударной технологии по повышению добычи углеводородного сырья. Разработчиком данной технологии является ВНИИГАЗ.

В 1998 г., в связи с падением цен на нефть и соответственно снижением госдоходов и сокращением бюджетов ряда госорганизаций, в эмирате не выпускалось новых крупных тендеров. В основном происходило завершение строительства ранее начатых объектов. Это положение отразилось также на том, что было задержано принятие решений по предквалификации зарубежных компаний для последующего участия в торгах по ряду проектов. В частности, по нефтяному терминалу в порту Мина Аль-Ахмади (корпорация «Трансстрой»), восстановлению резервуарного парка (ВО «Тяжпромэкспорт» и ВО «Машиноэкспорт»).

В связи с отсутствием госфинансирования строительство очистных сооружений в р-не Сулейбия было переориентировано на финансирование частным сектором по схеме БОТ. Ряд местных компаний выразили заинтересованность в строительстве и эксплуатации сооружений и участвуют в конкурсном отборе. С одной из фирм, участвующей в конкурсе, достигнута договоренность о возможном подключении ВО «Техностройэкспорт» к строительству в случае выигрыша торгов.

В дек. 1998 г. в Кувейте в составе делегации Центра изобретений высшей школы Минобразования РФ находился премьер-министр Башкортостана Р.С.Бакиев. В ходе его встреч с наследным принцем премьер-министром Кувейта С.Аль-Абдалой и министром нефти С.Ас-Сабахом речь шла о налаживании прямых торг.-эконом. связей. Достигнута договоренность, что кувейтской стороне будут переданы конкретные предложения по сотрудничеству в области нефти.

В 1998 г. остался также без решения вопрос об урегулировании рос. задолженности Кувейту в 1,1 млрд.долл. Представители Кувейтской инвест. компании (КИА) в ходе участия в Межд. эконом. форуме в дек. 1998 г. в Москве имели ряд встреч с представителями минфина РФ и Внешэкономбанка, однако конкретных результатов достигнуто не было.

Проводится работа по возможному инвестированию в экономику России со стороны частных фирм. Так, вызвало заинтересованность одной частной фирмы предложение АО «Удмуртгеология» о разработке нефтяных месторождений и их обустройстве общей стоимостью 35 млн.долл. Эта же кувейтская фирма налаживает сотрудничество с ВО «Техмашимпорт» по возможному строительству в Кувейте предприятия по производству сополимеров.

Уровень торг. связей в 1998 г. между РФ и Кувейтом продолжал оставаться невысоким: товарооборот составил 3 млн.долл.

Лаос

Товарооборот между Россией и Лаосом в 2000 году составил 10,8 млн. долл., в том числе российский экспорт – 9,7 млн. долл. По итогам 2001 года товарооборот практически сохранился на том же уровне и составил 10,7 млн. долл., в том числе российский экспорт – 10,6 млн. долл. Объем перешедших на 2002г. обязательств по поставкам товаров из России в соответствии с подписанными контрактами составил 19,87 млн. долл. Основными статьями российского экспорта в Лаос в последнее время традиционно остаются авиатехника, автомобили и трактора химудобрения, запчасти к автомобильной и авиационной технике, а также поставки имущества для Минобороны ЛНДР.

Внешняя торговля ЛНДР, в долл. США

	Импорт		Экспорт	
	1999/2000	2000/2001	1999/2000	2000/2001
Всего	540.561.340	528.271.199	323.568.495	324,885.844
I. АСЕАН				
1. Бруней				
2. Камбоджа	17.730	228.750	17.623	
3. Индонезия	4.887.501		1.015.830	43.858
4. Малайзия	14.089		90.710	112.412
5. Мьянма			258.377	
6. Филиппины				
7. Сингапур	1.972.897		932.992	1.034.033
8. Таиланд	91.515.357	82.335.786	162.995.387	146.733.757
9. Вьетнам	23.994.414	33.751.489	23.291.404	19.483.447
ВСЕГО	115.533.501	123.190.512	188.602.253	167.405.507
II. ЕВРОПА				
1. Австрия			104.706	310.211
2. Бельгия			2.708.889	5.056.070
3. Болгария	272.539		307.357	101.015
4. Дания			147.596	2.148.190
5. Финляндия			431.467	1.990.916
6. Франция	793.965		9019.585	21.992,344
7. Германия	582.483	128.625	5.888.839	12.117.517
8. Греция			76.765	652.521
9. Голландия			2.364.260	9997918
10. Венгрия			171.069	724.897
11. Италия			9.427.798	14.530.493
12. Норвегия			1.560.268	3.779.521
13. Польша			13.450	387.610
14. Португалия			15.338	47.970
15. Россия	9.726.000	10.690.000	1.099.000	96.000
16. Испания			2.693.024	4.584.796
17. Швеция			3.356.040	9.449.844
18. Чехия				18.989
19. Швейцария	164.971		1.209.652	2.536.817
20. Великобритания	64.282		5.375,461	9.742.873
ВСЕГО	10.308.483	12.114.382	45.970.564	100.339.582
III. АМЕРИКА				
1. Канада			366.593	2.028.504
2. Панама			21.116	684.839
3. Чили			11.916	53.890
4. США	544.564		147.715	115.920
5. Венесуэла			1 757.926	5.651.481
ВСЕГО	544.564		2.299.266	8.534.634
IV. АЗИЯ и ОКЕАНИЯ				
1. Саудовская Аравия			21.724	342.395
2. Арабские Эмираты			5.674	15.050
3. Алжир				262.360
4. Австралия	148.577		94263	115.466
5. Китай	18 705.687	35.471.694	7.134.776	13.800000
6. Гонконг			1.990.792	1 996570
7. Индия	34.719		11.317	297.593
8. Япония	79.125	423.110	2.358.944	3.414.459
9. КНДР				
10. Республика Корея	1.902.479		2.358.944	2 502.010
11. Макао				
12. Новая Зеландия			6.432	3.385
13. Пакистан				
14. Шри Ланка				
15. Тайвань	164.971		580.871	1.216.442
ВСЕГО	18.748.812	38.145.550	14.563.737	1.493.842
V. Другие страны	80.617.037	51.448.618	72.132.675	24.710.371
YI. Иноинвестиции	184.000.000	146.250.000		
YII. Сырье	86.900.000	80.173.333		
YIII Неорганиз. импорт	45.000.000	76.404.240		

Доля российских товаров в общем объеме лаосского импорта в 2001г. составила 1,8%, а без учета поставок под инвестиционные проекты – 2,5%. Лаосские товары в Россию практически не поставляются и ограничиваются разовыми поставками небольших партий кофе и одежды.

Основным препятствием для увеличения поставок в Лаос российских автомобилей, тракторов и другой техники остается отсутствие налаженного сервисного обслуживания. Например, «Камаз», заинтересованный в увеличении своих поставок в Лаос, не идет пока на создание сервисного Центра, объясняя свою позицию недостаточным объемом поставляемой в Лаос техники.

Заслуживают внимания отдельные лаосские товары, хорошо зарекомендовавшие себя на внешних рынках. Это, прежде всего, изделия из древесины ценных тропических пород, изделия из бамбука и ротанга, кофе, швейно-трикотажные изделия и ряд других. Увеличению поставок лаосских товаров в Россию способствовало бы завершение переговоров по урегулированию проблемы задолженности Лаоса перед Россией.

Вопросы укрепления и расширения торгово-экономического сотрудничества между Россией и Лаосом были предметом обсуждения на IV заседании Межправительственной Российско-Лаосской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству в дек. 2000г. Эти же проблемы обсуждались на переговорах делегаций мэрии Москвы и Вьентьяна, проходивших во Вьентьяне в мае 2001 года, а также в ходе многочисленных деловых встреч и переговоров российских и лаосских товаропроизводителей, внешнеэкономических организаций.

На 2001/02 фин. г. объем импорта утвержден правительством на уровне 560 млн. долл. Объем импорта товаров, реализуемых Министерством торговли ЛНДР, составит 153,58 млн. долл., в том числе ГСМ – 106,74 млн. долл.

Латвия

В области российско-латвийских торгово-экономических отношений 2001г. характеризуется снижением общих объемов товарооборота, который, по оценке ГТК России, составил 1033,6 млн.долл. (-39,7%), в т.ч. экспорт – 915,5 млн.долл. (-43,6%) и импорт – 118,1 млн.долл. (+29,8%). Внешнеторговое сальдо для России сохранилось положительным, превышая экспорт над импортом почти в 8 раз.

По итогам года, в общем объеме российского экспорта в Латвию преобладали поставки продукции минерального происхождения – 40,6%. В стоимостном выражении в целом по этой товарной группе отмечается снижение экспорта на 17%. Удельный вес машинно-технической продукции сохранился относительно высоким – 25%, однако общий объем поставок уменьшился на 37%. В химической отрасли (10,4% экспорта) структура поставляемой в Латвию продукции не претерпела значительных изменений. В связи с ухудшением в течение года конъюнктуры рынка, экспорт по этой товарной группе составил лишь 58% от уровня 2000г. По той же причине отмечается резкое снижение (на 77%) поставок по группе товаров «металлы и изделия из них». На 56% вырос экспорт продукции деревопереработки. В 6 раз увеличились поставки товаров пищевой промышленности (преимущественно за счет кондитерских изделий, этилового спирта и водки).

В импорте товаров из Латвии преобладала продукция пищепрома (при 36,6% удельного веса отмечается рост на 177%). Незначительно (за счет электросилового оборудования) увеличились поставки машинно-технической продукции, которые составили 26,6% от общего объема импорта. Далее следуют: продукция химпрома и смежных отраслей (10,6%), лес и продукция деревопереработки (4,4%), изделия из камня (3,1%), металлы и изделия из них (2,4%). Резко сократился импорт текстильных товаров (19% от уровня 2000г.). Латвийская статистика в стоимостном выражении фиксирует семикратное превышение поставок в Россию изделий по этой группе товаров. Не исключается, что это связано с контрабандой и развитием «челночного» бизнеса.

Снижение объемов российского экспорта вызвано рядом факторов, в т.ч. введением в действие законодательных актов РФ в области таможенного режима. С 1 июля 2001г. при поставках товаров из РФ в страны «ближнего зарубежья» косвенные налоги экспортером не уплачиваются, их взимание производится в стране назначения товара. Использование территории Латвии для реэкспорта российских товаров в страны «ближнего зарубежья» с целью уклонения от налогообложения потеряло экономический смысл. Ранее, в этих целях в Латвию завозились значительные объемы российских нефтепродуктов, продукции химической отрасли, а также черных и цветных металлов для дальнейшего их реэкспорта в страны СНГ.

Другим фактором, повлиявшим на изменение статистики и приведшим к упорядочению данных о «реальной» торговле, в частности по товарной группе «металлы и изделия из них», явилась успешная работа по борьбе с контрабандой и махинациями по возврату НДС. В результате взаимодействия российских и латвийских налоговых и таможенных органов в 2001г. были пресечены противозаконные действия российских экспортеров, которые совместно со своими «партнерами» из Латвии многократно использовали схему возврата НДС на один и тот же товар (металлокерамические пластины). При этом экспортные цены искусственно завышались в сотни раз, товар следовал в Латвию, производился возврат НДС российскому экспортеру, который впоследствии выкупал тот же товар у своего латвийского партнера за бесценок и повторял эту операцию многократно.

На российском экспорте машинно-технической продукции отрицательно сказались административные барьеры, которые Латвия вводит в целях гармонизации законодательства при своем движении к Евросоюзу. В связи с требованиями на ввоз в страну продукции, соответствующей европейским нормам качества по безопасности и экологии, в российском экспорте в Латвию сократились поставки легковых автомобилей в 3 раза, грузовых – в 7 раз, авиационной техники и запчастей – в 4 раза. Вследствие экономической нецелесообразности в реэкспорте товаров через Латвию российские производители снизили поставки металлообрабатывающего оборудования в 7 раз, контрольно-измерительной аппаратуры – в 3 раза, геодезических и метеорологических приборов – в 100 раз.

В 2001г. определилась тенденция по размещению производств латвийских предприятий в России. Так, завод «Кайя» выразил заинтересованность и приступил к проектным работам по строительству рыбоперерабатывающего цеха в Псковской обл. Аналогичный проект этот завод намерен реализовать в Московской и Самарской обл. Прорабатывались вопросы по созданию в России лакокрасочного производства (завод «Нитра»), цеха по изготовлению карамели (фабрика «Лайма»), предприятия по производству женского белья (фабрика «Росме»).

Ливан

Российско-ливанские отношения носят дружественный характер. Продолжается политический диалог по международным и региональным проблемам, вопросам двусторонних отношений.

Ливан неоднократно посещал мининдел России (март 1995г., апр. 1996г., окт. 1997г., окт. 2000г.). Состоялось два визита в Москву премьер-министра Ливана Р.Харири (в апр. 1997г. и нояб. 2001г.). В янв. 2002г. Ливан посетила делегация госдумы Федерального Собрания РФ во главе с председателем Г.Н.Селезневым.

Бейрут положительно оценивает коспонсорскую роль России в БВУ, выступает за придание ей большей динамики. Ливанские власти занимают в целом взвешенную позицию в отношении событий в Чечне.

Стабильно развиваются контакты между представителями деловых кругов Ливана и России, а также сотрудничество в сфере культуры и образования.

Ливия

Торговые связи между СССР и Ливией начались с подписанного в 1963г. торгового соглашения, а в 1972г. соглашения об экономическом и техническом сотрудничестве, а также ряда межправительственных соглашений.

В целом сотрудничество можно разделить на несколько этапов.

1 этап (1963-74гг.) характеризуется незначительным объемом взаимных поставок: по экспорту из СССР – сырьевых, промышленных, товаров широкого потребления; по импорту – нефть и нефтепродукты. Товарооборот за 11 лет составил 200 млн.долл.

2 этап (1975-85гг.) отличается высокой интенсивностью сотрудничества. Оно развивалось в области атомной энергетики, электрификации, нефтегазовой промышленности. Построены ЦЯИ «Таджура», газопровод Брега-Мисурата, сооружены ЛЭП, проведено бурение на нефть и воду и др. Экспорт СССР за 10 лет составил 2 млрд.долл. (без специального сотрудничества). Импортировано нефти на 10 млрд.долл.

3 этап (1987-92гг.) характеризуется сокращением объемов сотрудничества, несмотря на намеченное его расширение в области с/х и общего машиностроения, сооружения энергетических объектов, в создании систем радио, телекоммуникационной, космической связи, строительстве железных дорог.

К числу факторов, приведших к сокращению объемов сотрудничества, относятся: несогласие ливийской стороны на условия предоставления кредитов СССР; реформирование внешних экономических связей СССР; снижение импортного потенциала СССР; ухудшение валютно-финансового положения Ливии в связи с падением цен на нефть.

Всего за весь период сотрудничества (1963-92 гг.) СССР получил от Ливии за поставленные товары и предоставленные услуги 17 млрд.долл.

4 этап (1992-95гг.), после введения в 1992г. санкций СБ ООН в отношениях между Россией и Ливией, – появилось некоторое «похолодание», а экономическое сотрудничество было полностью свернуто.

5 этап (1995-наст.вр.) – еще до окончания действия санкций СБ ООН началось формирование договорно-правовой базы сотрудничества. В 1995г. подписаны основополагающие документы: Соглашение о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве и Соглашение о создании межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

С 1997г. на регулярной основе начала работу Межправкомиссия. Всего проведено пять заседаний. В окт.-нояб. 2001г. в ходе пятого заседания Межправительственной Российско-Ливийской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству конкретизированы объекты и направления сотрудничества на ближайшую перспективу.

Внешняя торговля между Россией и Ливией
(без учета спецпоставок), в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот	5,5	14,5	94,6	85,22
Экспорт	5,5	14,5	94,1	85,22
Импорт	–	–	0,5	–

В 2001г. спецпоставки составили 30 млн.долл. В 2001г. из общего объема экспорта в Ливию услуги (ОАО «Зангас», ЦЯИ «Таджура», АЭС «Султан») составили 75,22 млн. долл., а поставки по линии коммерческих фирм 10 млн.долл.

На начало 2002г. общая сумма подписанных российскими организациями контрактов составляет около 1 млрд.долл., в том числе: ЗАО «Атомстройэкспорт» – реконструкция и ремонт систем водоснабжения ЦЯИ «Таджура», на 3,8 млн.долл.; ФГУП ВО «Технопромэкспорт» – реконструкция ТЭС «Триполи-Запад» на 600 млн.долл.; ОАО «Зангас» – строительство газопровода Хомс-Триполи на 185 млн.долл.; ФГУП «Рособоронэкспорт» – поставка специмущества на 200 млн.долл.

ОАО «Корпорация Трансстрой» подготовило и передало ливийской стороне технико-коммерческое предложение на строительство железной дороги Ваддан-Брак (расстояние – 500 км., стоимость строительства 1 км. – 1,6 млн.долл.).

Ведущими компаниями на рынке Ливии являются. В области добычи транспортировки и переработки нефти и газа: Repsol Испания; Man Германия; Lasmo Великобритания; Elephant Франция; Eni (Agip) Италия; LG Engineering Ю.Корея. В области строительства объектов водообеспечения: Hong-A Ю. Корея. В области электроэнергетики: Siemens Германия; ABB Германия; Enelpower Италия; KES Индия. В области поставок товаров народного потребления фирмы Италии, Турции, Китая. В области поставок автомобилей: Iveco Италия (грузовые автомобили и автобусы);

Daewoo Ю.Корея (легковые автомобили); Citroen, Peugeot Франция (легковые автомобили). Указанные фирмы давно оперируют на рынке Ливии. Имеют свои представительства и зарекомендовали себя надежными партнерами.

В области транспорта в планах ливийской стороны стоит вопрос сооружения завода по производству железобетонных шпал, рельсов, соединительных элементов, подвижного состава (локомотивы, вагоны). Указанный проект должен быть реализован в рамках осуществления планов компании Rapco по строительству в Ливии железной дороги. В случае сохранения стабильности на рынке нефти, объем импортных закупок для строительства железных дорог могут быть на уровне 200 млн.долл.

Оценивая на перспективу развитие государством рынка авиационного транспорта, можно констатировать стремление Ливии активизировать работу в этом секторе. С учетом ущерба авиационному парку страны в результате применения санкций, Ливия нуждается в приобретении новых самолетов и вертолетов, в проведении ремонтно-восстановительных и регламентных работ на имеющейся технике. Приоритетом в предоставлении услуг Ливии на этом рынке пользуется Украина, сотрудничающая с Ливией в области поставок грузовых судов самолетостроительного бюро «Антонов».

Поставки в Ливию авиационной техники, это касается парка тяжелых транспортных кораблей типа «Руслан», парка пассажирских авиалайнеров Ту-204, -214, -234 и ИЛ-96, а также ремонт и модернизация ранее поставленной авиационной техники.

В янв. 2002г. в Ливии находилась делегация авиационных специалистов России. В ходе визита ливийской стороне был произведен показ самолета ТУ-214 и его бортовых систем, а также произведен демонстрационный полет по маршруту Триполи-Джофа-Бенгази.

Ливийская сторона выразила намерение о закупке 6 самолетов ТУ-214 в пассажирском варианте, в т.ч. один VIP-салон.

Ливийская сторона выразила готовность принять участие в совместном производстве самолетов на КАПО им. С.П.Горбунова и до 1 апр. 2002г. готова передать российской стороне конкретные предложения по ее участию и финансированию проекта совместного производства самолета ТУ-214, кроме того заинтересована в создании учебного центра и базы ремонта и технического обслуживания в Ливии.

Желание ливийской стороны принять участие в этом инвестиционном проекте, вызвано заинтересованностью в проведении совместного маркетинга и последующих продаж самолетов на Африканском континенте.

Контракт с Россией. В поддержку двусторонних отношений между Великой Джамахирией и Российской Федерацией и во исполнение ранее достигнутых договоренностей между странами в ходе заседания межправительственной комиссии, в резиденции Главной электрической компании вчера утром состоялось подписание контракта на выполнение проекта электростанции Триполи-Запад. Контракт подписали директор Главной электрической компании и глава российской компании «Технопромэкспорт» Валентин Кузнецов. На церемонии подписания присутствовал посол России в Ливии Сергей Кирпиченко.

Общая суммарная мощность проекта будет составлять 650 мвт. и предполагает установку двух турбин с периферией по 325 мвт. каждая, охладителей и трансформаторной станции на 220 кв.

Проект будет осуществляться «Технопромэкспортом» во взаимодействии с рядом иностранных фирм, которые будут участвовать в установке современного высокотехнологичного оборудования – система контроля, энергетическая установка и насосная станция.

Проект считается первым этапом строительства, за которым последует другой по строительству еще двух турбин такой же суммарной мощностью. Поэтому в проект заложено создание периферии, рассчитанной на дальнейшее расширение станции еще на два блока, что предполагает значительную экономию средств в будущем.

Проект будет реализовываться в течение 48 месяцев. Его стоимость равна 524 млн.долл. Проект имеет целью увеличить годовое производство электроэнергии в Ливии на 10%. Газета «Аш-Шамс», 24.01.2002г.

Малайзия

С Россией дипотношения установлены в 1967г. Действует ряд межправительственных соглашений и меморандумов о взаимопонимании, в т.ч. об экономическом сотрудничестве, о сотрудничестве в области обороны. С 1999г. проводятся ежегодные заседания смешанной комиссии по военно-техническому сотрудничеству.

Торговый оборот в янв.-сент. 2001г. составил 185,3 млн.долл., в т.ч. российский экспорт в Малайзию – 95,1 млн.долл., импорт – 90,2 млн.долл. В экспорте преобладают металлы и металлопродукция (70%) и химпродукты (22-24%). В импорте – пальмовое масло, натуральный каучук и электротовары.

Достигнуты определенные результаты сотрудничества в военно-технической и аэрокосмической областях; в сент. 2000г. произведен запуск малайзийского микроспутника научного назначения с помощью российского ракетоносителя с космодрома «Байконур».

К середине 2001г. в российских вузах (медицинских) обучались 100 малайзийских студентов. К концу года их количество возросло благодаря официальному признанию малайзийской стороной дипломов 5 вузов и последовавшим публикациям в прессе.

В Малайзии временно проживают 170 граждан России. В основном это тренеры, преподаватели и иные частные лица, работающие по контрактам с малайзийскими государственными и коммерческими учреждениями и члены их семей. Среди российских госорганизаций, имеющих свои представительства в Малайзии – Росзарубежцентр, РИА «Новости», ОАО «Аэрофлот», РСК «МиГ» и ФГУП «Рособоронэкспорт».

Посольство России, при котором действуют Аппарат торгового советника и Военный атташе, расположено по адресу: No.263, Jalan Ampang, 50450 Kuala Lumpur, тел. (603) 4256 0009, факс (603) 4257 6091. Посол – Морозов Владимир Николаевич. С 1995г. в шт. Пинанг, Перлис и Кедах действует почетный консул России – малайзий-

ский гражданин Тео Сенг Ли (почетное консульство расположено по адресу: 37 Green Hall. 10200 Pinang, Malaysia, тел. (604) 262 2944, факс (604) 262 4926).

Прямое авиасообщение между Москвой и Куала-Лумпуром отсутствует с марта 2001г. Кратчайший маршрут – рейсами «Аэрофлота до Бангкока или Сингапура, далее – малайзийской авиакомпанией «МАС» до Куала-Лумпура, либо «Узбекскими Авиалиниями», «Турецкими Авиалиниями», «Австрийскими Авиалиниями» и другими европейскими компаниями с пересадкой соответственно в Ташкенте, Стамбуле, Вене и др. европейских столицах. В Малайзию осуществляют авиарейсы 20 компаний из разных стран, которые вместе с национальным авиаперевозчиком «МАС» покрывают большую часть азиатских и европейских стран.

Марокко

В сфере двусторонних российско-марокканских отношений важнейшими событиями, непосредственно относящимися или влияющими на развитие торгово-экономических связей, являлись следующие.

В начале янв. 2002г. был организован визит в Марокко делегации ЗАО «Сибуголь» (г.Кемерово), в ходе которого проведены переговоры с Национальным управлением электрификации Марокко о поставке из Кузбасса энергетических углей для марокканских ТЭС, с компанией «Сонасид» – о поставке заготовки для проката и катанки. Изучалась возможность создания ЗАО «Сибуголь» совместного предприятия с марокканским партнером для развертывания работы на рынке.

В фев. 2002г. состоялся визит в Марокко делегации минсвязи России во главе с 1 замминистра Ю.А. Павленко и замминистра В.В. Тимофеевым. В состав делегации входили также руководители крупнейших компаний – операторов и ведущих НИИ России в области связи (ФГУП НИИР, ФГУП «Космическая связь», ОАО «Связьинвест», ОАО «Центр Телеком»). Проведены переговоры по вопросу подготовки и проведения в Марокко 23 сент.-18 окт. 2002г. Конференции Международного союза электросвязи (МСЭ), а также по возможным направлениям развития двустороннего сотрудничества в области связи и информатизации.

Были продолжены российско-марокканские консультации по вопросам, связанным с подписанием нового Соглашения между странами о сотрудничестве в области морского рыболовства. В этих целях в Москву на переговоры в Роскомрыболовство выезжала делегация во главе с генсеком министерства морского рыболовства Марокко Р.Тижани.

11 фев. 2002г. Внешэкономбанком был проведен очередной тендер на выкуп квоты на право закупки в 2002г. марокканских товаров в счет погашения текущей задолженности Марокко перед Россией в рамках межправительственного Протокола от 22.05.89г. и писем Сторон от 06.11.92г. Обязательства марокканцев по погашению долга в 2002г., выставленные на тендер, составляют 5,5 млн. евро. В тендерную комиссию были поданы заявки КБ «Визави», КБ «Эра» и ООО «Юнион Продукт» на приобретение задолженности на 1,5 млн. евро. Лучшее предложение было сделано КБ «Визави» – 83% от номинала задолженности. Вместе с тем, Минфин России воспользовался своим правом отказаться от признания тендера состоявшимся, сочтя сделанное предложение недостаточно выгодным для бюджета. Малый объем заявок и относительно невысокий уровень предложений (котировка марокканской задолженности на вторичном рынке составляет 87%) объясняется тем, что по условиям тендера покупатель долга обязан сразу внести оплату. В тоже время закупка товаров в счет приобретенных на тендере средств и реализация этих товаров требуют время. Такое замораживание средств снижает заинтересованность участников тендера, заставляет страховаться, уменьшая цену предложения.

С 5 по 11 марта 2002г. в Марокко находилась рабочая группа по подготовке к проведению в Касабланке выставки «Регионы России в Королевстве Марокко». Инициаторами проведения и организаторами выставки выступают Администрация Воронежской обл. и российско-марокканское СП ООО «Инеасат» (г.Воронеж). При этом планируемый формат выставки не ограничивается предприятиями Воронежской обл., в ее проведении организаторы предложили участвовать другим регионам России.

Состоявшиеся в целом ряде марокканских министерств, ТПП Марокко, Конфедерации предпринимателей Марокко, Касабланском выставочно-ярмарочном центре встречи показали, что марокканская сторона проявляет заинтересованность в организации в Марокко выставки российских товаров и готова оказать содействие в ее проведении. Марокканцы подчеркивали, что для оказания такого содействия им необходимо иметь детальную информацию по составу российских предприятий-участников выставки, перечню экспонатов, концепции и макету экспозиции.

В марте 2002г. марокканская сторона передала заявку на командирование новых российских преподавателей (в наст. вр. работает 15 чел.) для подготовки марокканских специалистов в профессионально-технических учебных заведениях страны.

В минэкономразвития России в марте 2002г. состоялась встреча замминистра В.Г.Карастина с министром занятости профессиональной подготовки, социального развития и солидарности Марокко Аббасом Эль Фасси, в ходе которой обсуждены вопросы расширения двустороннего торгово-экономического сотрудничества, в т.ч. в вышеуказанной области подготовки кадров.

Аббас Эль Фасси находился в Москве в качестве спецпредставителя короля Марокко Мохаммеда VI. Министру иностранных дел России И.С.Иванову им было передано на имя президента РФ В.В.Путина личное послание короля Марокко.

В начале апр. 2002г. в Марокко находился министр иностранных дел России И.С.Иванов. Обсуждались вопросы урегулирования кризисной ситуации на Бл.Востоке, западно-сахарская проблематика и двусторонние отношения. Марокканские СМИ во время визита отмечали, что в 2001г. объем российско-марокканского товарооборота составил 380 млн.долл., превысив на 32% уровень пред.г. Во время пребывания И.С.Иванова была достигнута договоренность о визите в Москву короля Марокко Мохаммеда VI.

Мексика

Официальные отношения между царской Россией и Мексикой установлены 11 дек. 1890 г., дипломатические отношения между Мексикой и СССР – 4 авг. 1924 г., разорваны в 1930 г., восстановлены в 1942 г. После распада СССР Мексика сразу же признала Россию его правопреемником; с другими государствами СНГ установила дипломатические отношения 14 января 1992 г.

Мексиканское руководство рассматривает Россию как мировую державу, продолжающую оказывать значительное влияние на геостратегическую ситуацию в мире. Между нашими государствами сложилась практика интенсивных политических контактов, в т.ч. на высшем и высоком уровнях. В.В.Путин дважды встречался с предыдущим Президентом Мексики Э.Седильо, полномочия которого истекли 1 дек. 2000 г. (в сент. 1999 г. в ходе форума АТЭС в Окленде и в сент. 2000 г. на Саммите тысячелетия в Нью-Йорке). В окт. 2001 г. в рамках Саммита АТЭС в Шанхае состоялась первая встреча В.В.Путина с президентом Мексики В.Фоксом, в ходе которой мексиканскому руководителю было передано приглашение посетить Россию с официальным визитом. В марте 2002 г. в адрес В.В.Путина поступило приглашение В.Фокса посетить Мексику с визитом в увязке с участием в саммите АТЭС (окт. 2002 г.).

В мае 1996 г. состоялся официальный визит в Мексику министра иностранных дел России Е.М.Примакова, в ходе которого были подписаны 6 межправительственных соглашений. В янв. 1997 г. прошел ответный официальный визит в нашу страну мининдел Мексики Х.А.Гуррии. По его итогам были подписаны базовый политический документ – Декларация о принципах отношений и сотрудничества между Россией и Мексикой и ряд межправительственных соглашений.

В фев. 2000 г. мининдел Мексики Р.Грин (занимала этот пост с янв. 1998 г. по нояб. 2000 г.) посетила Россию с официальным визитом. Министры подписали Совместное заявление о сотрудничестве в борьбе с незаконным оборотом наркотиков между Россией и Мексикой.

Запущен на регулярной основе механизм межмидовских политических консультаций. С российской стороны их проводил заммининдел Г.Э.Мамедов (окт. 1996 г. – Москва; нояб. 1998 г. – Мехико; май 1999 г. и апр. 2001 г. – Москва; сент. 2001 г. – Нью-Йорк, нояб. 2001 г. – Мехико). Регулярно осуществляется обмен посланиями на уровне президентов и министров иностранных дел. В декабре 2000 г. В.В.Путин направил поздравительное послание новому президенту Мексики В.Фоксу, которое было вручено адресату председателем Госдумы Г.Н.Селезневым, представлявшим Российскую Федерацию на церемонии передачи власти в Мексике. В 2001 г. президенты наших стран обменялись посланиями по вопросам финансово-экономического положения в Аргентине.

В июне 2001 г. Россию посетила с ответным визитом делегация палаты депутатов мексиканского Генерального конгресса. В нижней палате Федерального Собрания России создана группа по связям с парламентами Мексики и Центральной Америки, в нижней палате Генерального конгресса Мексики – группа дружбы с Россией. Установлены контакты между Центральной избирательной комиссией России и Федеральным избирательным институтом (ФИИ) Мексики. В окт. 2000 г. состоялся визит делегации ФИИ в Москву, в апр. 2002 г. – ответный визит делегации ЦИК в Мексику. В сент. 2001 г. Мексику посетил Уполномоченный по правам человека в РФ О.О.Миронов.

Налаживаются контакты между мэриями Москвы и Мехико (прорабатывается возможность визита в Мехико делегации правительства Москвы). Установило прямые связи со штатом Мехико правительство Московской области, подписавшее в окт. 1999 г. с Правительством штата соглашение о сотрудничестве. В окт. 2001 г. в Москву приезжал генпрокурор Мексики Р.Маседо де ла Конча, участвовавший в работе 24 конференции министров юстиции Совета Европы. В нояб. 2001 г. и в марте 2002 г. Москву посетил министр энергетики Мексики Э.Мартенс, проведший переговоры со своим российским коллегой И.Х.Юсуфовым.

Российско-мексиканский товарооборот устойчиво возрастал вплоть до 1999 г., когда его объемы сократились почти в два раза (с 255 до 130 млн. долл.). Положение заметно улучшилось в 2000 г., когда объем взаимной торговли достиг 288,2 млн. долл. С 1973 по 1989 гг. проведено пять заседаний Смешанной Советско-Мексиканской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. В марте 1998 г. в Мехико состоялось первое заседание Российско-Мексиканской Смешанной комиссии по экономическому, торговому, научно-техническому сотрудничеству и морскому судоходству. Второе заседание Комиссии прошло 1 июля 2002 г. в Москве (председатель Российской части Комиссии – министр по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства И.А.Южанов). В рамках первого заседания Российско-Мексиканской МПК работала Смешанная комиссия по научно-техническому сотрудничеству. В соответствии с Соглашением о сотрудничестве в космической области в сент. 1996 г. осуществлен запуск российским носителем мексиканского научно-исследовательского искусственного спутника. В авг. 2000г. в ходе третьего заседания Российско-Мексиканской комиссии по культурному сотрудничеству подписана Программа обменов в области культуры, образования и спорта на 2000-2003 гг.

Внешняя торговля с Россией в 2001г. в силу таких негативных факторов, как снижение темпов роста в Мексике, ухудшение ситуации в промышленности страны имела более низкий объем, чем в 2000г. (на 12,1%) и составила 254,2 млн.долл. Торговый баланс складывался с положительным для России сальдо.

В структуре российского экспорта в 2001г. отмечалось увеличение доли химических продуктов, удобрений и каучука до 63,1%. Объем экспорта товаров данной группы составил за год 150,9 млн.долл. Наиболее значительный уровень в этой группе сохранялся за поставками мочевины – 78,6 млн.долл. (32,9%). В последние 2 года отмечается повышенный интерес мексиканской стороны к удобрениям российского производства, о чем свидетельствует увеличение количества запросов по данному направлению.

Второй по значению экспортной группой оставались сырье и полуфабрикаты из черных и цветных металлов – 31,1%. (74,4 млн.долл.). В этой группе основное место занимали прокат плоский

стальной, полуфабрикаты из углеродистой стали, чугун передельный. Однако, в сравнении с 2000г., за 2001г. отмечалось снижение российских экспортных поставок по таким группам металлопродукции, как горячекатаный стальной прокат и полуфабрикаты из углеродистой стали. Это было вызвано действием антидемпинговых пошлин на российский стальной металлопрокат. Возросли объемы поставок в Мексику в 2001г. чугуна передельного.

В связи со стагнацией промышленного и экономического развития Мексики, в 2001г. продолжилось снижение экспортных поставок из России машин и оборудования. На их долю приходилось 3,5% в общем объеме российского экспорта. Аналогичный показатель пред.г. был выше – 4,2%. Основной удельный вес в этой группе имели узлы и запчасти к авиатехнике и металлообрабатывающие станки.

В структуре импорта основной статьей на протяжении 2001г. продолжали оставаться экстракты, эссенции и концентраты кофе. По данным 2001г., на их долю приходилось 58,3% (8,8 млн.долл.). В сравнении с 2000г. произошло резкое увеличение доли товаров данной группы. Возросли объемы импорта пластмассовых изделий. В 2000г. их импортировалось на сумму 175 тыс.долл., в 2001г. – на 1,2 млн.долл.

Второй по значению группой товаров в импорте стали кондитерские изделия, не содержащие какао (10,2%). Объем поставок из Мексики в Россию изделий данной группы в 2001г. достиг 1,5 млн.долл.

В 2001г. структура российско-мексиканской торговли претерпела некоторые изменения.

Наряду с общеэкономическими негативными факторами, антидемпинговая политика, используемая правительством страны для защиты национальных производителей и регулирования внешнеторговых связей, и принятие в отношении российской продукции антидемпинговых пошлин привели к сокращению поставок металлопродукции из России в Мексику.

Монако

Российские консульские учреждения существовали в Монако до 1917г. В XIX в. Россия, прочно обосновавшаяся на Лазурном берегу, проявляла интерес и к Монако. В период правления Князя Карла III (1856-89гг.) между Россией и Монако были подписаны договоры и соглашения о взаимной выдаче преступников, юридической взаимопомощи, признания актов гражданского состояния физлиц, медпомощи, дополненные и расширенные при Князе Альберте I. Российский император Александр II первым среди монархов был награжден монакским Орденом Святого Карла, учрежденным в 1858г. Однако после 1917г. связи были прерваны.

До самостоятельного выхода Монако на международную арену и вступления в ООН в 1993г. вопрос об установлении официальных отношений между СССР, а потом Российской Федерацией и княжеством Монако в практической плоскости не стоял. Контакты осуществлялись в основном через посольство СССР, а затем и России во Франции и посольства Монако в Париже и Франции в Москве (главным образом по вопросам реализации договоренностей в рамках СБСЕ-ОБСЕ и деятельности различных международных организаций). В июле 1996г. между РФ и княжеством Монако установлены официальные отношения на консульском уровне. Представлять интересы России в Монако поручено генконсулу РФ в Марселе. В фев. 1998г. был создан пост Почетного консула РФ в Монако (им является К.Палланка).

После установления официальных отношений набирают оборот двусторонние российско-монакские политические связи. Генконсул РФ в Марселе регулярно встречается с Правящим князем Ренье III и Наследным принцем Альбертом. Постоянные контакты поддерживаются с госминистром Монако П.Леклерком (главой правительства), советником по внутренним вопросам Ф.Деландом (министром внутренних дел), советником по финансовым и экономическим вопросам Ф.Бианкери, генсекретарем по внешним связям К.Жиорданом, Директором службы юстиции (министром юстиции) П.Давостом, Начальником управления по культурным связям Р.Рокки

Княжеская семья, члены правительства Монако твердо настроены в пользу дальнейшего развития отношений с Россией. Результатом такого стремления стал официальный визит Наследного принца Альберта в Россию 9-11 июля 2001г.

Было подписано Совместное заявление о сотрудничестве в области культуры между Российской Федерацией и княжеством Монако – первый в новейшей истории российско-монакских отношений официальный документ. Стороны обсудили возможность организации выставок из коллекций Эрмитажа в Монако в 2003г.

В области российско-монакских торгово-экономических отношений основной акцент делается на поощрении контактов между деловыми кругами России и Монако. Торговый оборот между Россией и Монако пока невелик. Основные предмета российского экспорта в Монако: продукция пищепрома, оптика, часы. Основные предметы монакского импорта в Россию: продукция пищепрома, швейной промышленности, парфюмерия, продукция автопрома. На территории Монако действуют 4 компании с участием российского капитала.

В апр. 2001г. во время своего участия в форуме «Кран-Монтана» заместитель начальника ГУБЭП МВД РФ А.П.Михайленко провел серию рабочих встреч с представителями монакских властей: гендиректором Департамента финансов и экономики М.Ж.Лизимакьо, директором Службы общественной безопасности Монако М.Альбертеном и директором Службы информации и контроля за финансовыми каналами А.Пикко-Маргосьан. В ходе консультаций обсуждались вопросы взаимодействия в области борьбы с легализацией доходов, полученных незаконным путем, включая возможность подписания соответствующего технического соглашения между нашими странами.

В проработке находится вопрос о создании постов почетных консулов Монако в Санкт-Петербурге и в Москве, о чем вел предварительные переговоры наследный принц Альберт в ходе своего визита в Россию. Власти княжества выдвинули в качестве кандидата на пост почетного консула Монако в Санкт-Петербурге председателя Санкт-Петербургского морского собрания Н.В.Орлова.

Российские официальные делегации принимают все более активное участие в многочисленных форумах, конференциях, симпозиумах, проходящих в Монако. В нояб. 1999г. в престижном Форуме «Кран Монтана» принял участие бывший председатель правительства России В.С.Черномырдин. В 2000 и 2001гг. в Форумах «Кран-Монтана» участвовали зам. начальника ГУБЭП МВД РФ А.П.Михайленко и зампред Российского фонда федерального имущества В.А.Вдовин.

Между Россией и Монако существуют давние связи в области культуры. В течение двух сезонов в Монте-Карло пел Ф.Шаляпин, на первом представлении оперы Монте-Карло присутствовал П.И.Чайковский. В 1911-29гг. здесь выступала труппа С.Дягилева «Русский балет». В Монте-Карло останавливались А.П.Чехов, А.И.Куприн, В.В.Маяковский. В 1932г. был создан Русский балет Монте-Карло. Им руководили Рене Блюм и полковник Василий де Базиль, хореографами были Баланчин и Массин. На террасе, позади казино, установлен бюст С.Дягилеву.

19 дек. 1986г. в Монако состоялась премьера оперы Н.Римского-Корсакого «Царская невеста» в постановке Г.Вишневской и М.Ростроповича. В фев. 1989г. в Москве, Ленинграде и Вильнюсе прошли гастроли монакского балета.

Российское культурное присутствие в Монако начало существенно возрастать после 1991г. В княжестве выступали балетные труппы Большого и Мариинского театров, Русский Имперский балет под руководством М.Плисецкой, Ансамбль песни и пляски Российской Армии им.Александрова под руководством Д.Сомова, танцевальный ансамбль под управлением И.Моисеева и другие творческие коллективы. Ежегодно российские цирковые коллективы участвуют в престижных международных цирковых фестивалях в Монте-Карло. В 1995г. проводилась неделя творчества С.Дягилева. Летом 1996г. в Монако в рамках фестиваля, проводимого в Парадном помещении княжеского дворца, успешно выступали скрипач Б.Белкин и пианистка И.Плотникова. В 1999г. в Монако была проведена выставка российского художника Г.Шишкина, состоялись гастроли оркестра Кировского театра под управлением В.Гергиева. В 2000г. в княжестве была проведена выставка русских икон, показ творений молодых российских модельеров, концерт скрипача В.Репина. В связи с европейской премьерой в Монако молодых российских модельеров министр культуры России М.Е.Швыдкой направил послание Правящему князю Ренье III. В фев. 2001г. в княжестве прошли показательные выступления звезд российской гимнастики. В рамках подготовки визита Альберта в Россию в мае 2001г. в Монако состоялась встреча министра культуры РФ М.Е.Швыдкого с начальником управления по культурным связям Монако Р.Рокки.

В знак уважения к России Общество морских купаний устраивает в начале янв. каждого года празднование русского Рождества, которое обязательно проводится под знаком того или иного выдающегося события в русской истории.

В сент. 1997г. российский парусник «Седов» участвовал в международной «Морской неделе», посвященной 700-летию рода Гримальди. Прием на борту «Седова» посетил наследный принц Альберт. В марте 2000г. в связи с проведением Второй чрезвычайной международной гидрографической конференции и участием в ней представительной российской делегации в порту Монако находилось гидрографическое судно ВМФ России «Сибиряков».

В последние годы заметно увеличилось число российских граждан, посещающих Монако с деловыми и туристическими целями. Получив вид на жительство, в княжестве обосновались 46 наших соотечественников.

Никарагуа

Дипотношения с Никарагуа установлены 12 дек. 1944 г., однако обмен диппредставительствами в те годы не производился. Двусторонние отношения были нормализованы 18 окт. 1979 г., в начале 1980 г. произведен обмен посольствами. 29 дек. 1991 г. Манагуа официально объявила о том, что рассматривает Россию в качестве законного продолжателя бывшего СССР. Традиционным элементом российско-никарагуанских отношений стал обмен посланиями между руководителями обеих стран, министрами иностранных дел. На регулярной основе проводятся консультации по основным вопросам повестки дня сессий Генассамблеи ООН.

Заинтересованность никарагуанцев в развитии связей с Россией, в т.ч. в сфере политического взаимодействия, проявилась в их инициативном участии в многосторонних встречах мининдел в формате Россия – ЦА и Доминиканская Республика (Сан-Хосе, нояб. 1997 г. и Нью-Йорк, сент. 1999 г.).

Между двумя странами действует порядка 20 межправительственных и межведомственных документов, в т.ч. 8 подписанных с Россией. С 1980 г. действует Консульская конвенция, с 1997 г. – Соглашение о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам. 18 сент. 2002 г. в Нью-Йорке был подписан Договор об основах отношений между РФ и Никарагуа.

Поддерживается сотрудничество по межпарламентской линии. В июле 1996 г. состоялся визит в Манагуа представительной делегации Госдумы РФ во главе с ее председателем Г.Н.Селезневым. Делегация Национальной Ассамблеи Никарагуа принимала участие в состоявшейся в сент. 1998 г. в Москве 100 юбилейной сессии Межпарламентского Союза.

Масштабы торгово-экономического сотрудничества невелики. В связи с окончанием в 1990 г. срока действия кредитных соглашений, заключенных с бывшим сандинистским правительством, объем товарооборота резко сократился (с 237 млн. долл. в 1990 г. до 22,3 млн. долл. в 1991 г.) и на протяжении 90гг. был подвержен резким колебаниям. В 1998 г. он составил 14,4 млн. долл., в 1999 г. – 24,3 млн. долл., в 2000 г. – 16,5 млн. долл. В 2001 г. товарооборот вырос в 4 раза и составил 62,6 млн. долл. На российский экспорт пришлось 17,8 млн. долл. – минеральные удобрения, металлоизделия (стальной лист, пруток, проволока), алкоголь. Импорт вырос в 11 раз по сравнению с 2000 г. (до 44,8 млн. долл.) и состоял из закупок российскими коммерческими структурами через фирмы третьих стран сахара (160 тыс. т.) и кофе (60 т.).

В 1996 г. было подписано межправительственное Соглашение об урегулировании задолженнос-

ти Никарагуа перед Россией (свыше 3,4 млрд. долл.). Российская сторона предоставила Никарагуа 90% скидку и 15-летнюю рассрочку платежей по оставшейся части долга (344,4 млн. долл.). К настоящему времени никарагуанцами осуществлены платежи на 32 млн. долл. С учетом рекомендаций Парижского клуба, принявшего во внимание серьезный ущерб, нанесенный никарагуанской экономике ураганом «Митч» (окт. 1998 г.), в авг. 1999 г. в Москве было подписано Дополнение к Соглашению 1996г., предусматривавшее предоставление Никарагуа отсрочки платежей до 28 фев. 2001 г.

В 1992 г. с целью строительства в районе Сан-Хасинто – Тисате геотермальной станции мощностью 120 мвт. и общей стоимостью 220 млн. долл. было создано совместное российско-никарагуанское предприятие «Интергеотерм». Однако в 1995 г. работы на проекте были прекращены по вине никарагуанского партнера (госэлектрокомпании ЭНЕЛ), не выполнившего свои финансовые обязательства. С 1999 г. права на реализацию проекта перешли в руки никарагуанской компании «Сан-Хасинто – Тисате Гео Пауэр», тесно связанной с немецким капиталом. Российские участники проекта («Подзембургаз», Калужский турбинный завод, АО «Наука»), отказавшись от участия в его финансировании, проявляют интерес к дальнейшему сотрудничеству с «Сан-Хасинто – Тисате Гео Пауэр» на контрактных условиях. «Подзембургаз» создал российско-никарагуанское СП «Сепер» для проведения буровых работ на геотермальном поле. Калужский турбинный завод и АО «Наука» рассматриваются в качестве возможных поставщиков турбинного оборудования для ГеоЭС.

Военно-техническое сотрудничество (ВТС) с Манагуа осуществляется в виде разовых поставок запчастей. Экспорт российского оружия в эту страну прекращен с окт. 1988 г. В никарагуанской армии на контрактной основе (на основе ежегодных Рабочих протоколов) работает группа российских военных консультантов (4 человека), оказывающих содействие в осуществлении обслуживания и ремонта военной техники советского/российского производства. В соответствии с распоряжением президента России (1993 г.) и по согласованию с ОАГ в дек. 1997 г. состоялась передача партии специмущества, предназначенного для работ по разминированию в Никарагуа.

В небольших объемах поддерживается культурное, гуманитарное и научное сотрудничество. В 1998 г. в Манагуа была подписана Программа обменов в этой сфере на 1998-2000 гг. В мае 1998 г. в Москве с частной поездкой находилась экс-президент Никарагуа В.Чаморро, имевшая встречи с женщинами-депутатами Госдумы.

Никарагуанцам оказывается содействие по линии образования (в 2000 г. предоставлено 15 стипендий для полного курса обучения в российских вузах и 10 – в аспирантуре, однако они оказались невостребованными). В Никарагуа действует Ассоциация выпускников советских и российских вузов, объединяющая 5 тыс. чел.

После состоявшегося в августе 2002 г. визита в Москву мэра Манагуа Х.Левитеса был открыт новый канал двусторонних взаимоотношений – сотрудничество между столицами двух стран.

В марте 2001г. истек срок отсрочки, предоставленный кредиторами из Парижского клуба, по выплате всех причитающихся со стороны Никарагуа странам-кредиторам, в т.ч. и России, платежей с 1.12.1998г. по 28.02.2001г. по всем видам задолженности. Согласно подписанного Дополнения (от 12.08.99г.) к Межправсоглашению между Россией и Никарагуа (от 8.10.96г.) Никарагуа должна была возобновить выплату долга и процентов России в сроки – 15 июля и 1 сент. 2001г.

Однако Никарагуа не выполнила своих платежных обязательств перед Россией, объясняя это сложной социально-экономической обстановкой и принятием страны в Инициативу HIPC. Ситуация с выплатой задолженности России, в определяющей степени зависит от позиции и решений Парижского клуба о списании задолженности Никарагуа странами-членами клуба (предположительно на условиях Кельнского соглашения).

Товарооборот между Россией и Никарагуа в 2001г. составил 63 млн.долл., против 10 млн.долл. в 2000г. Объем товарооборота оказался равен товарообороту за предыдущие 5 лет торговли (с 1996г. по 2000г.).

Объем экспорта российских товаров в 2001г. увеличился в 2 раза, в основном за счет роста экспорта сырьевых товаров (удобрения, металл и металлоизделия). Невелик объем экспорта машинотехнической продукции, хотя местные потребители проявляют интерес к российским автомобилям (легковым и грузовым), тракторам, авиатехнике, дорожно-строительным машинам, станочному оборудованию, техобслуживанию техники.

Существенное увеличение импорта из Никарагуа в 2001г. связано с большим объемом закупок сахара-сырца (157 тыс.т.). Закупки сахара-сырца в Никарагуа, Гватемале, а также Гондурасе и Сальвадоре составили в 2001г. 361 тыс.т., т.е. повторили рекордные закупки сахара в 1998г. (400 тыс.т.). Закупки сахара осуществлялись через фирмы третьих стран.

Объем товарооборота России с другими странами ЦА региона в 2001г. вырос почти на 10% и составил 88 млн. долл., в том числе объем российского экспорта составил 48 млн. долл., а импорт – 40 млн. долл. Из числа других стран ЦА, наиболее активно развивается торговля России с Гватемалой, в меньшей степени с Гондурасом и за последние три года значительно сократился объем торговли с Сальвадором.

Структура российского экспорта и импорта в торговле с этими странами практически аналогична торговле России с Никарагуа.

С Никарагуа, да и другими странами ЦА, не срабатывает предлагаемая российскими предпринимателями схема продажи машин и оборудования за наличные деньги. При ограниченности финансовых средств местные предприниматели предпочитают методы финансовых расчетов, сложившиеся в отношениях с партнерами из других стран, на кредитной основе с привлечением банковских средств и гарантий, продажа товаров на льготных условиях (в рассрочку), что способствует долговременному и более прочному сотрудничеству.

Перспективы российского экспорта связываются, прежде всего, с предложениями конкурентоспособной российской машинотехнической продукции, современных технологических разработок, патентов и лицензий. Имеются реальные перспективы по увеличению объема поставок, зарекомендовавших себя на местном рынке, грузо-

вых автомобилей КАМАЗ; легковых автомобилей марок «Лада», ГАЗ и УАЗ; тракторов; дорожно-строительных машин; станочного оборудования, обеспечения технического обслуживания указанной техники.

Большой интерес у местных импортеров имеется также к закупкам в России таких товаров, как металлопрокат, химтовары, удобрения, строительные и другие материалы.

Россия могла бы импортировать из Никарагуа, и других стран ЦА наряду с сахаром, в больших объемах мясо, кофе, фрукты, овощи, бананы, арахис, кунжут, сою, специи, морепродукты, древесину ценных пород, если предложения местных экспортеров будут конкурентоспособны.

Товарооборот России со странами Центральной Америки (Никарагуа, Гондурас, Сальвадор и Гватемала) за 2001г., в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
1. Центральная Америка						
Товарооборот	70,7	52,8	174,4	88,2	91,15	151,5
Экспорт	42,9	48,6	74,9	52,8	60,25	68,5
в т.ч. машины и оборуд.	2,1	4,5	2,25	1,2	0,8	0,7
Импорт	27,8	4,2	99,5	35,4	31,75	83
Сальдо	15,1	44,4	-24,6	17,4	28,55	-14,5
2. Центральная Америка (без Никарагуа)						
Товарооборот	67,3	41,1	160	63,9	81,15	88,5
Экспорт	40	40,8	66,4	41,4	50,25	48,5
в т. ч. машины и оборуд.	0,5	0,4	0,25	0,2	0,2	0,2
импорт	27,3	0,3	93,6	22,5	31,7	40
Сальдо	12,7	40,5	-27,2	18,9	18,55	8,5
3. Никарагуа						
Товарооборот	3,4	11,7	14,4	24,3	10	63
Экспорт	2,9	7,8	8,5	11,4	10	20
в т.ч. машины и оборуд.	1,6	4,1	2	1	0,6	0,5
Импорт	0,5	3,9	5,9	12,9	0,05	43
Сальдо	2,4	3,9	2,6	-1,5	10	-23
4. Гватемала						
Товарооборот	29,7	19,1	100,6	46,8	50,4	72
Экспорт	10,1	19,1	29,5	28,1	29,8	40
в т. ч. машины и оборуд.	0,1	0,1	-	-	-	-
Импорт	19,6	0,1	71,1	18,7	20,6	32
Сальдо	-9,5	18,9	-41,6	9,4	9,2	8
5. Гондурас						
Товарооборот	11,1	3,6	7,1	11,5	12,8	14,5
Экспорт	3,4	3,5	6,8	11,5	12,6	7
в т. ч. машины и оборуд.	0,1	0,2	0,2	0,1	0,1	0,1
Импорт	7,7	0,1	0,3	-	0,2	7,5
Сальдо	-4,3	3,4	6,5	11,5	12,4	-0,5
6. Сальвадор						
Товарооборот	26,5	18,4	52,3	5,6	18,75	2
Экспорт	26,5	18,3	30,1	1,8	7,85	1,5
в т. ч. машины и оборуд.	0,3	0,1	0,05	0,1	0,1	0,1
Импорт	-	0,1	22,2	3,8	10,9	0,5
Сальдо	26,5	18,2	7,9	-2	-3,05	1

Источники: Банк Гватемалы; ЦБ Гондураса; Главное таможенное управление Никарагуа; Минэкономики Сальвадора.

В 2001г. продолжалось экономическое сотрудничество по реализации в Никарагуа геотермального проекта «Сан-Хасинто-Тиссате». Затянулись переговоры местных концессионеров с АО «Наука» и АО «Калужским турбинный завод» по вопросу поставки российских турбин для геотермальной станции. С конца 2001г. возникли разногласия, связанные с выполнением обязательств по осуществлению буровых работ и обустройству скважин между заказчиком – фирмой «Китко» и исполнителем – российско-никарагуанским СП «Сепер», представленным с российской стороны АО «Подзембургаз». У РФ межбанковские связи со странами этого региона отсутствуют. Что касается инвестиционного сотрудничества, Никарагуа и другие страны ЦА региона пока еще остаются в стороне от интересов российских предпринимателей, банкиров и инвесторов.

В 2001г. в Никарагуа поставлены: удобрения минеральные, мочевина, железный и стальной лист, пруток, проволока, трубы, метизы, другие металлоизделия, автомобили, запчасти к автомобилям и тракторам и др. технике, инструменты и аппаратура, резинотехнические изделия, стрелковое оружие, авиационное масло, водка. Из Никарагуа в этот период импортировался в основном сахар-сырец (157 тыс.т.), в небольших объемах кофе (57 т.) и др. товары.

В 2001г. в Гватемалу поставлены: химтовары, включая удобрения, минеральное сырье, металл и металлоизделия. Из Гватемалы импортировался сахар-сырец (185 тыс.т.).

В 2001г. в Гондурас поставлены: удобрения минеральные и химические, металл (железо в слитках, стальной лист). В Гондурасе закуплены: сахар-сырец (18,7 тыс.т.), кофе, ананасовый сок и обработанная древесина.

В 2001г. в Сальвадор поставлены: железо и сталь (в слитках и формовая), а также автомобили легковые, шины, соединения для труб, прочие металлоизделия, фурнитура для одежды и обуви. Из Сальвадора в этом периоде импортирован в небольших количествах сахар-сырец (200 т.).

Норвегия

Важнейшим событием стал официальный визит в Россию в июне 2001г. премьер-министра Норвегии (теперь уже бывшего) Е.Столтенберга, в ходе которого состоялись его встречи с президентом России В.В.Путиным, председателем правительства М.М.Касьяновым.

Во время визита были подписаны Межправительственное соглашение о реконструкции ОАО «Кольская ГМК» (оказание норвежской стороной техсодействия в форме субсидии на 270 млн. крон, освобождение техпомощи от уплаты налогов и таможенных пошлин) и Межведомственное соглашения о сотрудничестве в области почтовой и электрической связи, проведен технологический форум, который открыли министр экономического развития и торговли России Г.О. Греф и Е.Столтенберг.

Состоялись встречи министра транспорта РФ С.О.Франка и министра по связи и информатизации России Л.Д.Реймана с министром транспорта и коммуникаций Норвегии Т.Густавсеном, а также замминистра экономического развития и торговли Д.И.Сухопарова с постоянным замминистра экономики и торговли Я.Сульбергом. Повестка дня включала в себя: обмен мнениями о состоянии и перспективах социально- экономического развития, подготовка к подписанию Соглашения об автомобильном сообщении, статус переговоров по Соглашению об авиационном сообщении, подготовка к семинару о сотрудничестве в области связи, телекоммуникаций и информатизации.

Были обсуждены вопросы гарантий по экспортным кредитам и инвестициям, выработки взаимоприемлемого сертификата мореплавания для российских судов типа «река-море», изменения на российском рынке ж/д тарифов, перспек-

тив ратификации российской стороной Конвенции об избежании двойного налогообложения, а также деятельности рабочих групп (по экономическому сотрудничеству между северными регионами России и Норвегии, по судостроению, по научно-техническому сотрудничеству). Стороны договорились провести очередное заседание межправительственной комиссии в апр. 2002г.

В конце сент. 2001г. Осло посетила делегация министерства экономического развития и торговли РФ во главе с замминистра М.Ю.Медведковым для проведения двусторонних консультаций по присоединению России к ВТО. Переговоры носили, в основном, технический характер и были посвящены согласованию российских ставок ввозных пошлин. Были затронуты вопросы торговли услугами и некоторые другие.

В авг. 2001г. Норвегию для участия в конференции по радиочастотам посетил министр по связи и информатизации РФ Л.Д.Рейман.

В марте 2001г. в Осло находились делегация российских акционеров Тимано-Печорской компании, в составе которой были представители минэнерго, минфина. В результате переговоров с концерном Norsk Hydro удалось добиться согласия последнего на возмещение исторических затрат в 18 млн. долл., понесенных российской стороной при проведении геологических и иных изысканий на этом месторождении.

В 2002г. было проведено три заседания рабочих групп: два по судостроению (май и нояб.) и одно по экономическому сотрудничеству между северными регионами России и Норвегии (май, Санкт-Петербург).

Норвегия как малая индустриальная страна с огромной степенью зависимости от внешней торговли объективно заинтересована в расширении торгово-экономического, а в последнее время и инвестиционного сотрудничества с Россией. Норвежский торговый режим благоприятен в отношении широкой гаммы российских экспортных товаров. Норвегия, как уже упоминалось, имея в соответствии со своим законодательством широкий арсенал торгово-политических мер (право введения выравнивающих пошлин, например, или открытие антидемпинговых расследований), на практике ими не пользуется. Более того, не так давно норвежские власти вообще рассматривали возможность внесения предложения в ВТО об упразднении антидемпинга как такового. Приходится, однако, считаться с тем фактом, что торговый режим в отношении России (режим наибольшего благоприятствования) менее либерален, чем в отношении практически всех стран Европы, с которыми Норвегией подписаны договоры о свободной торговле.

Объем внешнеторгового оборота России с Норвегией в 2001г. составил 1036 млн.долл., увеличившись на 2,2% по сравнению с 2000г. Российский экспорт в Норвегию сократился при этом на 6,2% до 774 млн.долл., а импорт норвежских товаров вырос на 39,4% до 262 млн.долл.

Доля России в норвежском товарообороте составляет 1,14%. в т.ч. в экспорте Норвегии – 0,45% (т.е. российский импорт), а в ее импорте – 2,4% (соответственно российский экспорт). Положительное сальдо в пользу России достаточно резко сократилось в результате разнонаправленной динамики развития экспорта и импорта: с 637 млн.долл. в 2000г. до 512 млн.долл. в отчетном. Российский экспорт по-прежнему намного превышает импорт (в 3 раза).

В стоимостном выражении российский экспорт по итогам 2001г. определялся поставками цветных металлов, прежде всего алюминия (38,5%), рыбы и морепродуктов, главным образом трески (23,2%), нефти и нефтепродуктов (11%), химических товаров (6%), сырья для производства удобрений (5,6%), рудных концентратов, в частности никелевых файнштейнов и баделеитового концентрата (4,6%), лесных товаров (2,5%).

В 2001г. был отмечен рост экспорта нефти и нефтепродуктов, рудных концентратов, сырья для производства удобрений, химических продуктов. Однако самое значительное увеличение произошло в группе «машины, оборудование и транспортные средства» – до 18,8 млн.долл. или на 172% (в связи с поставками судов, строящихся на российских верфях и оснащаемых необходимым оборудованием на норвежских предприятиях, т.е. в рамках реальной промышленной кооперации между фирмами двух стран).

Появились тенденции, которые условно могут быть названы негативными, в поставках рыбы и морепродуктов. Объяснение этому Норвежское объединение по обороту сырой рыбы находит в том, что российские суда, ранее в основном сдававшие рыбу на переработку в портах Северной Норвегии, нашли альтернативный вариант сбыта рыбы: она перегружается на морозильные траулеры, с которых потом продается, исходя из оптимальных цен на мировом рынке на эту продукцию. В связи с тем, что треска и пикша в большом дефиците на рынке, проблем с их сбытом не возникает.

Норвежцы отмечают резкое снижение поставок необходимой рыбоперерабатывающим предприятиям свежей рыбы: в 1997-2001гг. – объемы упали с 80 тыс.т. до 20 тыс.т. Это произошло на фоне существенного роста ввоза в Норвегию замороженной или переработанной рыбы. Поставщиками здесь выступают опять же российские суда, работающие на основе бербоутчартера.

Основной проблемой экспорта остается узость номенклатуры – 61,7% объема приходится на 2 товарные позиции: цветные металлы и рыба/морепродукты. Любое снижение или увеличение поставок этих товаров, носящих конъюнктурный характер, предопределяет развитие российского экспорта в Норвегию.

В российском импорте в 2001г. преобладали закупки рыбы и морепродуктов, главным образом, сельди и макрели (62,7%, в абсолютном стоимостном выражении резкий рост – на 45,5 млн.долл. больше, чем в пред.г.), машин и оборудования (12,2%), промышленных полуфабрикатов (металлы, металлоизделия, текстильное сырье, бумага) – 8,1%, химпродуктов (9,5%, увеличение на 17 млн.долл.), готовых изделий (3,3%).

Главная черта российского импорта из Норвегии в 2001г. – «взрывной рост» закупок рыбы, что и оказало решающее влияние на увеличение импорта в целом.

Увеличение закупок химических продуктов, машин и оборудования, различных полуфабрикатов объясняется состоянием экономики России, которая находится на подъеме и испытывает возрастающие потребности в разного рода продукции.

Рост закупок рыбы из Норвегии свидетельствует об окончательном преодолении Россией последствий финансовою кризиса авг. 1998г.: все ведущие норвежские компании-экспортеры этого товара отмечают не только рост спроса на традиционные сельдь и макрель, но также и на лосось и другие деликатесные рыбопродукты.

Тихоокеанская сельдь, вылавливаемая российскими рыбаками на Дальнем Востоке, вряд ли может составить значительную конкуренцию импортируемой из Норвегии атлантической сельди как вследствие сезонности ее промысла и меньших общих объемов, так и по причине высоких расходов на транспортировку в центральные российские регионы.

Удельный вес России в общем импорте Норвегии, в млн. крон

	Экспорт России в Норвегию	Общий импорт Норвегии	Доля России в %
1996г.	3734	229720	1,6
1997г.	4983	252232	2
1998г.	4495	282638	1,6
1999г.	5379	266677	2
2000г.	7208	297131	2,4
2001г.	6956	291785	2,4

Данная таблица показывает стабильные тенденции роста российского экспорта в Норвегию и устойчивое увеличение доли России на норвежском рынке. Нарушение этой тенденции внутри периода – в 1998г. – в комментариях не нуждается.

Российский экспорт в течение 6-летнего периода, несмотря на имевшее место негативное развитие в 1998г. (падение почти на 10%). вырос без малого в два раза. Главным образом этот рост был обеспечен увеличением поставок рыбы и морепродуктов, а также первичного алюминия.

Увеличение доли России на норвежском рынке в целом за период происходило на фоне роста импортных закупок Норвегии. Если при этом стоимостные объемы совокупного норвежского импорта увеличились за 6-летний период на 27%, то стоимость российского экспорта за те же 6 лет – почти в два раза.

Удельный вес России в импорте Норвегии по тов. группам, в %

Группа по СМТК	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Пищевые продукты	7,6	8,2	9,3	11,2	11,2	9,8
в т.ч. рыба	38,8	41,2	37,7	48,3	45,4	37,8
Сырье непродовольств.	3,8	4,8	4,7	4,5	4,1	4,4
Топливо, масла и электроэнергия	3,1	5	4,2	3,8	5,7	6,6
Химические продукты	1,8	1,9	1,52	1,5	1,75	1,7
в т.ч. удобрения	29,2	29,7	24,8	34,6	33,4	32,2
Цветные металлы	31,7	40,3	31,7	42,2	50,1	45,6
Машины, оборудование и транспортные средства	0,1	0,07	0,03	0,1	0,05	0,14
в т.ч. суда	0,44	0,2	0,02	0,25	0,005	0,54
Различные готовые изделия	0,1	0,08	0,08	0,08	0,09	0,1

Внутри товарных групп отмечались колебания, в т.ч. в сторону некоторого уменьшения доли на рынке Норвегии. Вместе с тем, динамика в группе 03 – рыба (снижение с 38,8% в 1996г. до 37,8% в 2001г.) характеризовалась значительным ростом: с 956 млн. крон в 1996г. до 1613 млн. крон в 2001г. (+69%); в группе «химические продукты» (снижение с 1,8% в 1996г. до 1,7% в 2001г.) рост также значителен: с 376 млн. крон в 1996г. до 481 млн. крон в 2001г. (+28%).

Единственной статьей, в наибольшей степени подверженной перепадам на протяжении всего периода, оставалась группа товаров «машины, оборудование и транспортные средства».

Россия занимает устойчивые позиции на норвежском рынке и постепенно увеличивает на нем свою долю. Ситуация в российско-норвежской торговле – это свидетельство взаимодополняемости хозяйств России и Норвегии и предпосылка для устойчивого, но не бесконечного роста российского экспорта в силу ограниченной емкости норвежского рынка.

Негативная черта российского экспорта в Норвегию – его по существу монотоварный характер и наращивание объемов экстенсивным путем.

Нестабильно положение в группе «машины, оборудование и транспортные средства», что является характерным для российского экспорта в развитые страны. Внутри этой группы могут происходить значительные колебания в зависимости от объема заказов норвежскими судовладельцами судов на российских верфях. В 2001г. объем экспорта судов из России в Норвегию составил 113 млн. крон, в то время как в 2000г. – 2 млн.крон.

Вполне оправданно квалифицировать сложившееся в последние годы положение в группе «машины, оборудование и транспортные средства» как стагнацию.

Поскольку поставки судов могут стать одним из наиболее перспективных направлений в российско-норвежской торговле, целесообразно сопоставить показатели России с польским экспортом судов в Норвегию, который в течение последних 6 лет увеличился почти в пять раз; 1996г. – 71 млн. крон, 2001г. – 370 млн.крон.

Этому способствовали такие факторы как либерализация внешнеторгового режима Польши, заключение ею договора о свободной торговле с ЕАСТ, благоприятный инвестиционный климат в стране и привлечение норвежских инвесторов в этот сектор промышленности, успешная модернизация законодательства в рамках подготовки к вступлению в ЕС. **Норвежские компании при выносе своих производств за границу, отдают предпочтение прежде всего Польше.**

Примером успешного **продвижения российской продукции** могут считаться поставки сырья для производства удобрений, а также их экспорт в третьи страны **с использованием маркетингового аппарата норвежской корпорации Norsk Hydro**. Сложные товарные рынки, к каковым можно отнести и рынок удобрений, наиболее эффективно могут осваиваться российскими производителями при помощи компаний, обладающих большим опытом в сфере маркетинга (создание собственной маркетинговой сети требует значительных затрат). Именно эта схема и была использована корпорацией Norsk Hydro и российскими производителями.

Norsk Hydro, создав в свое время российско-норвежское СП, использует апатитовую руду с Кольского п-ва. Эта руда, с точки зрения технологических процессов, оптимально подходит для ее производств. Таким образом, была реализована взаимная заинтересованность сторон в освоении рынков удобрений.

Другим примером может служить экспорт российского алюминия в Норвегию. Успех на этом направлении обусловлен давно сложившимися и прочными профессиональными связями между российскими поставщиками и потребителями ме-

талла в Норвегии. В связи с этим удается удерживать на высоком уровне объемы поставок даже в периоды не самой благоприятной конъюнктуры. Основным обстоятельством, способствовавшим этому, были надежность, гарантии поставок российского металла со складов Роттердама, взаимное доверие и работа с продукцией в рамках мировых цен на алюминий. Важным моментом является и то, что основные норвежские покупатели имеют давно сложившиеся и продуктивные отношения с российскими трейдерами на Лондонской бирже металлов.

Поставки медно-никелевого файнштейна, напротив, практически сведены к нулю в результате отсутствия четкой и продуманной программы продвижения продукции на рынок Норвегии со стороны его поставщиков. Это не значит, что позиции России на норвежском рынке этой продукции утрачены. Вместе с тем, относительно более благоприятные условия для экспортных операций могли бы быть обеспечены при поставках в Норвегию, исходя из наименьших расходов на транспортировку этой продукции из северо-западных регионов России.

Вопросы повышения конкурентоспособности российских товаров целесообразно тесно увязывать с расширением инвестиционного сотрудничества (здесь опять же уместен пример корпорации Norsk Hydro). Присутствие на российском рынке иностранных производителей в качестве инвесторов позволяет намного эффективнее решать весь комплекс проблем, связанных со стандартизацией и сертификацией товаров, омологацией технической продукции, вопросами технико-технологических и экологических требований, маркировки и т.д., обеспечивает потенциальных российских экспортеров необходимым опытом для работы на рынке той или иной продукции в соответствующей стране и повышает эффективность продвижения своей продукции.

Парагвай

Дипотношения были установлены 14 мая 1992г. В 1993г. в Асунсьоне было учреждено почетное консульство России, а в 1994г. на взаимной основе страны аккредитовали своих послов (по совместительству). Прорабатывается вопрос открытия российского посольства в Асунсьоне. В 1997-98гг. в Москве функционировало посольство Парагвая (закрыто в связи с резким сокращением бюджетного финансирования).

Договорно-правовую базу российско-парагвайских отношений составляют: соглашения о торговле и экономическом сотрудничестве (1993г.), о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам, о сотрудничестве в области культуры, науки, образования и спорта (1998г.), межмидовский меморандум о консультациях (1995г.).

В 2000г. в ходе встречи министров иностранных дел на сессии ГА ООН в Нью-Йорке подписан базовый Договор о дружбе, торговле и сотрудничестве. Прорабатываются возможности заключения двусторонних договоров о выдаче и взаимной помощи по уголовным делам, соглашения о сотрудничестве в борьбе с оргпреступностью, включая терроризм, программы культурных и спортивных обменов.

В 1997г. по приглашению Госдумы Россию посетила делегация Нацконгресса Парагвая. В тот же год состоялся визит в Парагвай делегации Верховного суда РФ во главе с его председателем В.М.Лебедевым, а в 1999г. – ответный визит в Россию делегации Верховного суда Парагвая. В сент. 2000г. Парагвай посетила делегация Госдумы во главе с зампредом В.А.Аверченко. В июне 2001г. парагвайские представители посетили Россию в составе делегации совместной парламентской комиссии Меркосур. На окт. 2002г. намечен визит в Москву министра промышленности и торговли Э.Асеведо в целях «презентации» парагвайской экономики российским официальным властям и предпринимателям.

Взаимодействие с парагвайцами в торгово-экономической области остается на весьма незначительном уровне. Выделить можно только участие АО «Энергомашэкспорт» в оснащении аргентинско-парагвайской ГЭС «Ясирета» и прорабатываемые им сейчас возможности подключения к прокладке ряда газопроводов, строительству новых и модернизации уже существующих ГЭС. Не получил развития проект нефтеразработок российской ЗАО «Арктикнефтегаз» в парагвайском департаменте Бокерон (компания ушла из Парагвая, сохранив за собой номинальный 1% акций в соответствующем СП).

В двусторонней торговле в 2001г. отмечено увеличение парагвайского экспорта, полностью состоявшего из мяса и мясопродуктов (3,5 тыс.т. на 3,533 млн.долл.). В Асунсьоне проявляется интерес и к расширению номенклатуры импорта из России (162 тыс.долл. за тот же период, в основном удобрения, автозапчасти, алкоголь), закупкам нашей дорожной техники, мотоциклов, речных судов, стрелкового оружия по бартеру за счет встречных поставок здешней сельхозпродукции. Парагвайцы проявляют интерес к нашему участию в проекте «гидропуть», предусматривающем создание условий для постоянного судоходства по рекам Парана-Парагвай, национальных газовых проектах. Важным инструментом взаимодействия может стать участие соответствующих российских предприятий в ежегодной выставке «Пропарагвай» (июль).

У парагвайцев сложилось особое, уникальное в Латинской Америке отношение к российскому народу благодаря весомому вкладу, который внесли выходцы из России в историю страны: офицеры-белоэмигранты снискали славу героев и умелых мастеров военного искусства в ходе Чакской кампании, ученые сыграли важнейшую роль в создании парагвайской инженерной и физико-математической школ, благодаря русским в Парагвае появился балет. Колония наших соотечественников (1500 чел.) и ее основная организационная единица – Ассоциация русских и их потомков в Парагвае (АРИДЕП) – пользуются значительным влиянием в местном обществе.

Важным элементом в развитии двустороннего сотрудничества остается институт почетного консульства, позволяющий иметь «на месте» постоянного представителя с хорошими связями в высших слоях парагвайского общества и госаппарате.

С прицелом на диверсификацию внешнеэкономических связей Асунсьон усилил внимание к формированию необходимой политической основы в отношениях со странами Восточной Европы

и СНГ. Через представительства при ООН установлены дипотношения со всеми бывшими советскими республиками. В Узбекистане аккредитован по совместительству парагвайский посол из Сеула. Функции совместительства для Парагвая исполняются украинским посольством в Буэнос-Айресе.

В сфере межпарламентских связей председатель Палаты депутатов Д.Монхес высказал пожелание посетить РФ в ответ на визит делегации Госдумы в 2000г. Парагвайские представители в составе делегации совместной парламентской комиссии Меркосур посетили Россию в июне 2002г.

На I кв. 2002г. намечен визит в Москву министра промышленности и торговли Э.Асеведо в целях «презентации» парагвайской экономики российским официальным властям и предпринимателям.

В двусторонней торговле в 2001г. отмечено увеличение парагвайского экспорта, полностью состоявшего из мяса и мясопродуктов (в янв.-нояб. поставлено 3,5 тыс.т. на 3533 тыс.долл.). В Асунсьоне рассчитывают закрепить эту тенденцию (страна вновь признана свободной от ящура, с вакцинацией). Проявляется интерес и к расширению номенклатуры импорта из России (162 тыс.долл. за тот же период, в основном удобрения, автозапчасти, водка), закупкам нашей дорожной техники, мотоциклов, речных судов, стрелкового оружия по бартеру за счет встречных поставок здешней сельхозпродукции. Имеются возможности подключения российских структур к реализации энергетических и газовых проектов в Парагвае. В 2001г. удалось добиться снятия Верховным судом Парагвая юридических препятствий для участия а/о «Энергомашэкспорт» в работах по увеличению мощности ГЭС «Ясирета».

Республика Парагвай. Столица – г.Асунсьон. Время отстает от московского на 6 часов; с последнего воскресенья марта по последнее воскресенье окт. – на 7 часов. Праздничные и нерабочие дни: 1 янв., 1, 28, 29 марта, 1 мая, 12 июня, 15 авг., 29 сент., 8, 25 дек. В столице в течение почти всего года климат влажный субтропический (температура до 35°С, влажность 80%), в июне-июле температура колеблется от 10 до 25°С.

Рейсов Аэрофлота нет. При прохождении пограничного контроля необходимо предъявить паспорт с въездной визой и заполненный клером вкладыш, в котором указывается: ф.и.о., дата рождения, пол, гражданство, профессия, страна постоянного проживания, адрес в Парагвае, вид и номер паспорта. При въезде в страну сертификат о прививках не требуется. При ввозе домашних животных необходимо иметь ветеринарное свидетельство установленного образца, справку о прививках (в т.ч. против бешенства).

Разрешен беспошлинный ввоз: сигарет, сигар, спиртных напитков, сувениров и подарков, парфюмерии – в пределах личных потребностей. Запрещен ввоз неконсервированных продуктов питания – мяса, колбасы, ветчины, сыра, хлеба, фруктов. Запрещен вывоз без специального разрешения предметов и вещей, представляющих историческую, художественную или археологическую ценность, а также оружия.

Денежная единица – гуарани. Обменный курс: 1 доллар США равен 5000 парагвайских гуарани, по состоянию на конец фев. 2002г. Ввоз и вывоз валюты не ограничен.

Прибывающие в страну на срок до 3 мес. российские граждане регистрацию не проходят. Ограничений на передвижение по стране для российских граждан нет.

Официальных российских учреждений в стране не имеется. По совместительству в Парагвае аккредитованы посольство и торгпредство России в Аргентине.

Посольство: г.Буэнос-Айрес, ул. Родригес Пенья 1741, т. 4813-1552, 4813-8039 (круглосуточно), ф. 4815-6239, телекс (33) 22147 EURSS AR. Консульский отдел: ул. Гидо 1677, т/ф 4812-1794. Торгпредство: ул. Драгонес 2350, т. 4787-0225, 4787-0425, 4781-2468. Аккредитован почетный консул Российской Федерации: г.Асунсьон, Avenida Artigas 1375, т. 214-373, ф. 207-113, Игорь Флейшер-Шевелев.

Расстояние от аэропорта до столицы – 15 км. Стоимость проезда на такси – 10-15 долл., на автобусе – 3 долл. Телефон-автомат – необходимы монеты или карточки, которые можно приобрести в киосках. Стоимость минуты разговора с Москвой 3 долл. Стоимость обеда в ресторане среднего класса – 10-15 долл. (чаевые 5-10% от счета в обязательном порядке), номера в гостинице среднего класса – 50-60 долл.

Медобслуживание платное. С пассажиров в аэропорту взимается сбор в 45000 гуарани. Официальный язык – испанский.

Посольства Парагвая в России нет. По совместительству в России аккредитовано посольство Парагвая в Германии. Разрешается безвизовой въезд и пребывание на территории страны до 90 суток лицам с дипломатическими и служебными паспортами.

ПЕРУ

Дипломатические отношения установлены 1 февраля 1969 г. В дек. 1991г. Перу заявила о дипломатическом признании Российской Федерации.

В марте 1999 г. с официальным визитом Перу посетила делегация Госдумы во главе с Г.Н.Селезневым. Ответная поездка перуанских парламентариев состоялась в июне того же года.

В июле 1999 г. с официальным визитом в России находился министр иностранных дел Перу Ф.де Трасеньи. Обмен делегациями провели конституционные и верховные суды, а также избиркомы двух стран. В 2000 г. Лиму посетили глава МЧС России С.К.Шойгу, председатель Госкомрыболовства России, зам.мининдел России И.Д.Иванов.

В марте 2001 г. в Лиме находилась делегация Минатома России. В июне 2001 г. представители Конгресса Перу участвовали в Петербургском экономическом форуме. В нояб. 2001г. состоялась поездка в Москву председателя Конституционного суда Перу М.Агирре Роки. Проводятся межмидовские консультации на уровне зам.мининдел, очередной раунд которых состоялся в Москве в фев. 2002 г.

В марте 2002 г. Россию в качестве главы перуанской делегации на форуме «Россия и страны Андского сообщества: перспективы развития торгово-экономического сотрудничества» посетил министр рыболовства Перу Х.Реатеги.

В июле 2001 г. на церемонии вступления А.Толедо в должность главы государства присутствовал

представитель президента России, который передал А.Толедо послание В.В.Путина. Укреплению взаимопонимания между нашими странами способствовала встреча президентов России и Перу в ходе саммита АТЭС в Шанхае (нояб. 2001 г.), а также беседы, состоявшиеся во время остановок самолета А.Толедо в Москве и других российских городах. В сент. 2001г. в работе 28 спецсессии ГА ОАГ в Лиме принял участие российский спецпредставитель.

Расширяется договорно-правовая база двусторонних отношений.

В 1999 г. подписаны Совместная декларация, Протокол о межмидовских консультациях, Соглашение о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам. В 2000 году – Межправительственное соглашение о сотрудничестве в области предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций, рамочное Соглашение по рыболовству, Соглашение о сотрудничестве между торговыми палатами. В 2002 году – Соглашение о научно-техническом сотрудничестве в области агропромышленного комплекса между Россельхозакадемией и Минсельхозом Перу. Ведутся переговоры о заключении соглашений о сотрудничестве в области мирного использования ядерной энергии, о борьбе с незаконным оборотом наркотиков, о защите культурных ценностей, о поощрении и взаимной защите инвестиций, договора о правовой помощи по уголовным делам, ряда межведомственных соглашений.

Налаживается двустороннее взаимодействие в сфере рыболовства, сельского хозяйства, образования и культуры, а также по линии МЧС. Установлены контакты между Минатомом России и Перуанским институтом ядерной энергии. В окт. 2000 г. Росавиакосмос и Национальная комиссия Перу по аэрокосмическим исследованиям подписали в Лиме Меморандум о сотрудничестве в осуществлении совместных коммерческих проектов. Определенное развитие связи между РАСХН и Минсельхозом Перу, РАСХН и Международным центром по картофелеводству Перу, а также между Центральным аэрогидродинамическим институтом им. Жуковского и рядом университетов Перу в разработке проектов по развитию ветроэнергетики. С участием российских организаций МАГАТЭ построило в Лиме технический комплекс по стерилизации пищевых продуктов и медпрепаратов с помощью гамма-установки. По линии минобразования перуанским студентам ежегодно предоставляются стипендии для обучения в нашей стране (40 чел. в 2002г.).

Товарооборот России с Перу в 2001г. имел, как и ранее, определенные стабильные составляющие, что связано с постоянной потребностью экономики Перу в таких товарах, как удобрения, бумага и картон, черные металлы. Российский импорт также имеет подобные составляющие, т.к. экономике России на регулярной основе необходимы концентраты цветных металлов, рыбная мука, рыба.

В 2001г. произошло значительное увеличение товарооборота между Россией и Перу по сравнению с 2000г. Товарооборот составил 92485 тыс.долл. (52540 тыс.долл.), в т.ч. экспорт – 49402 тыс.долл. (26390 тыс.долл.), а импорт – 43083 тыс.долл. (26150 тыс.долл.). Сальдо торгового баланса составило 6319 тыс.долл. (300 тыс.долл.). Увеличение товарооборота в 2001г. произошло как за счет увеличения российского экспорта, так и роста импорта России из Перу.

Доля российско-перуанского товарооборота во внешнеторговых оборотах России и Перу составила – 0,06% (0,04%) и 0,65% (0,37%).

Условия торговли для российского экспорта в целом продолжали оставаться неблагоприятными, так введенные в перуанской стороной антидемпинговые пошлины от 40% до 56% по 12 товарным позициям на импорт металлопроката, препятствовали росту российского экспорта в 2001г. Продолжало оставаться проблемой российского экспорта отсутствие финансирования, особенно в части машин и оборудования; в импорте – иногда нехватка необходимых количеств товаров (например, рыбной муки, рыбы) и высокие цены.

Основными товарами экспорта являлись: прокат черных металлов – 20000 тыс.долл. (9380 тыс.долл.), удобрения – 20565 тыс.долл. (5697 тыс.долл.), нефтепродукты – 4273 тыс.долл. (4200 тыс.долл.), водка – 406 тыс.долл. (160 тыс.долл.), спортивно-охотничье оружие – 185 тыс.долл. (88 тыс.долл.).

Новыми товарами в российском экспорте были: экстракты дубильные и красильные, белковые вещества, химические волокна, никель и изделия из него.

Импорт перуанских товаров в Россию в 2001г., как и ранее, осуществлялся **в основном через посреднические фирмы**, и лишь небольшая его часть посредством прямых контактов между российскими и перуанскими компаниями.

Основными импортными товарами были: свинцовый и цинковый концентрат – 25278 тыс.долл. (17699 тыс.долл.), рыбная мука – 13738 тыс.долл. (6400 тыс.долл.), рыба свежемороженая – 3574 тыс.долл. (543 тыс.долл.). Новыми товарами в российском импорте были: кофе, чай, незначительное количество готовых текстильных изделий.

Торгово-экономические связи России с Перу в 2001г. продолжали осуществляться в трудных условиях из-за политической нестабильности, вызванной выборами нового президента страны и последовавшей за этим сменой правительства.

Польша

Действующие в Польше ограничительные меры в отношении импорта российских товаров на 15.07.2002г. Аммиачная селитра. Распоряжением министра экономики РП от 7 июля 2000г. введен контингент на импорт в Польшу российского нитрата аммония в тыс.т.: 2001г. – по 22,5 в квартал; 2002г. – по 25 в квартал; 2003г. – по 27,5 в квартал; до 15.02.2004г. – 15.

Национальное производство аммиачной селитры в Польше за 2001г. составило 1469 тыс.т. В 2001г. из России в Польшу было поставлено 73 тыс.т аммиачной селитры, т.е. 81,1% от установленной квоты или 56% от общего польского импорта и менее 5% от внутреннего национального производства РП. В I кв. 2002г. поставки аммиачной селитры из России в Польшу составили 29,9 тыс.т.

В ходе состоявшейся 20 марта 2002г. в Москве встречи с министром экономики РП Я.Пехотой министр экономического развития и торговли РФ Г.Греф вручил ему письмо, подтверждающее

просьбу российских поставщиков аммиачной селитры. В своем ответе письмом от 29 апр. 2002г. Я.Пехота заявил, что польская сторона в ближайшее время проведет проверочную процедуру в отношении количественного контингента на ввоз в Польшу данного товара.

Постановлением министра экономики РП за №820 от 10.06.2002г. с 17 июня 2002г. начато проверочное защитное расследование в связи с чрезмерным ввозом на польскую таможенную территорию аммиачной селитры, происхождением из РФ.

Каменный уголь. Распоряжением министра экономики РП от 8 янв. 1999г. для России была установлена квота на импорт угля на польскую таможенную территорию в 690 тыс.т., на 2001г. – 760 тыс.т. Эта квота российскими экспортерами выбиралась полностью.

Распоряжением министра экономики от 29 дек. 2001г. на период с 01.01.2002г. по 31.12.2002г. данная квота увеличилась до 1600 тыс.т. Данная квота выбрана полностью на 7 мая 2002г.

Горячекатаный прокат. По инициативе металлургических предприятий «Гута Сэндзимира» и «Хута Покуй» министерством экономики РП была начата в 2000г. процедура расследования в отношении «чрезмерного» импорта изделий плоского горячего проката из России, Украины и Казахстана. В результате совместных действий минэкономразвития РФ, торгпредства РФ в РП и российских поставщиков (ОАО «Новолипецкий металлургический завод» и ОАО «Северсталь») минэкономики РП 14 янв. 2002г. приняло решение о завершении расследования в отношении «чрезмерного» импорта изделий плоского горячекатаного проката без ограничительных мер.

Распоряжением министра экономики РП за №340 от 26 марта 2002г. введена автоматическая регистрация импорта в Польшу металлопродукции из всех стран-поставщиков этих товаров (регистрация импортных контрактов). На импортеров возлагается обязанность предоставлять каждые 30 дней, считая от даты выдачи разрешения, данные о его выполнении.

Министерством экономики РП создана Рабочая группа, которая должна представлять правительству РП предложения по ограничению импорта металлургических изделий на рынок Польши. В качестве такой защитной меры ожидается введение таможенной импортной пошлины до 30% таможенной стоимости товара. Действующая пошлина составляет 12%.

Распоряжением Совмина РП за №470 от 23 апр. 2002г. установлены количественные контингента по 10 группам металлопродукции в объеме до 150 тыс.т., которые разрешены к ввозу в Польшу из-за рубежа для нужд металлургической промышленности Польши по нулевой ставке импортных пошлин. Постановлением министра экономики за №775 от 7 июня 2002г. начато расследование в связи с чрезмерным ввозом на польскую таможенную территорию некоторых видов металлопродукции. Оно инициировано Польской ТПП металлургии и охватывает 12 товарных групп. Постановлением министра экономики за №953 от 3 июля 2002г. сделаны предварительные выводы по защитному расследованию в связи с ввозом на польскую таможенную территорию некоторых видов металлопродукции. Ожидается введение ограничительной временной импортной пошлины и количественного контингента сроком на 200 дней. Данная мера будет касаться ввоза металлопродукции из всех стран-поставщиков.

Синтетический каучук. Распоряжением министра экономики РП от 22 янв. 2002г. начато антидемпинговое расследование в отношении ввоза на польскую таможенную территорию синтетического каучука из Чехии, России и Румынии. Данное расследование инициировано АО «Дворы», являющимся монопольным производителем этого товара в Польше.

Два российских предприятия «Воронежсинтезкаучук» и «Омский каучук» выразили свою заинтересованность в данном расследовании и представили материалы по форме, разосланной им министерством экономики РП. Расследование будет проводиться по каждому поставщику отдельно, а не в целом по стране-экспортере.

Перечень действующих в Российской Федерации ограничений в отношении импорта польских товаров, на 15 июля 2002г. Карамель. Комиссия правительства РФ по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политики приняла решение о начале с 9 фев. 2001г. расследования в связи с чрезмерным импортом карамели в соответствии с кодами ТН ВЭД России 1704 90 7500 и 1704 90 7100. Расследование было начато по заявлению Ассоциации предприятий кондитерской промышленности «Асконд» в отношении всех стран-поставщиков карамели в Россию.

Постановлением правительства РФ за №Р284 от 11 апр. 2001г. «О временных мерах по защите российских производителей» была введена временная специальная импортная пошлина в 21% от таможенной стоимости, но не менее 0,18 евро. за 1 кг. сроком на 180 дней. Это постановление вступило в силу с 18 мая 2001г. и действовало по 18 нояб. 2001г.

Патока крахмальная. Правительством РФ было принято Постановление за №209 от 10 марта 2000г., в соответствии с которым с 16 апр. 2000г. сроком на 2,5г. введена специальная импортная пошлина в 16%, но не менее 0,07евро. за 1 кг. на патоку крахмальную код товара по ТН ВЭД России 1702 30 9901. Специальная импортная пошлина введена для всех стран-поставщиков, за исключением патоки крахмальной, происходящей из государств-участников Таможенного Союза.

Комиссия правительства РФ по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политики 1 июля 2002г. приняла решение о начале повторного расследования в отношении патоки крахмальной. Дата начала повторного расследования – 1 июля 2002г.

Крахмал картофельный и крахмал кукурузный. По результатам расследования, проведенного минэкономразвития РФ, по заявлению ассоциации «Роскрахмалпатока», правительством РФ принято Постановление за №494 от 5 июля 2001г. «О введении специальных пошлин на крахмал картофельный и крахмал кукурузный», ввозимый на таможенную территорию РФ, в соответствии с которым с 10 авг. 2001г. сроком на 3 года введены специальные импортные пошлины на крахмал картофельный в 30% от таможенной стоимости, но не менее 0,11евро. за 1 кг. и на крахмал кукурузный в 10% от таможенной стоимости, но не менее 0,04евро. за 1 кг., за исключением крахмала карто-

фельного и кукурузного, происходящих из государств-участников Таможенного Союза.

Компрессоры для холодильного оборудования. Комиссия правительства РФ по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политики приняла решение от 20 апр. 2001г. о начале расследования с 20 апр. 2001г. в отношении импорта компрессоров для холодильного оборудования и ввозимой на таможенную территорию РФ в соответствии с кодами ТН ВЭД России 8414 30 9101 и 8414 30 9102. Расследование проводилось в отношении всех стран-поставщиков, экспортирующих компрессоры для холодильного оборудования в Россию.

Правительством РФ было принято Постановление за №465 от 26 июня 2002г. «О мерах по защите российских производителей компрессоров для холодильного оборудования», в соответствии с которым установлена сроком на 2 года пошлина в 20% от таможенной стоимости, кроме компрессоров, используемых в холодильном оборудовании, предназначенном для медцелей. Пошлина не взимается в отношении компрессоров для холодильного оборудования, происхождением из стран-членов Евроазиатского Экономического Сообщества. Постановление за №465 вступило в силу со 2 авг. 2002г.

Кондитерские изделия из сахара и их заменители, изготовленные из заменяющих сахар продуктов, содержащих какао. Комиссия правительства РФ по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политики приняла решение за №128 от 8 июля 2002г. о начале расследования с 8 июля 2002г. в отношении импорта кондитерских изделий из сахара, определенных термином «кондитерские изделия из сахара и их заменители, изготовленные из заменяющих сахар продуктов, содержащих какао» в соответствии с кодами ТН ВЭД России 1806905001, 1806905002, 1806905009. Расследование начато по заявлению Ассоциации предприятий кондитерской промышленности «Асконд».

Мясо и пищевые субпродукты домашней птицы. Комиссия правительства РФ по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политики 1 июля 2002г. приняла решение о начале расследования с 1 июля 2002г. в отношении возросшего импорта мяса птицы, определяемый в соответствии с кодом ТН ВЭД России 02070105 как «мясо и пищевые субпродукты домашней птицы». Расследование начато по заявлению Российского птицеводческого союза.

Российско-польский товарооборот за 11 мес. 2001г. составил **5044 млн.долл.**, что на 3,7% превышает показатель 2000г. Российский экспорт в Польшу вырос на 0,2% и составил 4098 млн.долл. Польский экспорт в Россию увеличился на 22,1% и составил 945 млн.долл. Положительное для России сальдо взаимной торговли составил 3152,7 млн.долл.

Изменения произошли в 2001г. в структуре взаимной торговли. Доминирующими в российском экспорте в Польшу продолжали оставаться минеральные продукты (товарные группы 25-27) – 88,6%, прежде всего это топливно-энергетические товары (группа 27) – 87,6%. К следующим значимым товарам относятся: химические изделия и пластмассы (группы 28-40) – 4%, недрагоценные металлы и изделия из них (72-83) – 3,1%, в основном алюминий и изделия из него (76) – 1,4% и черные металлы (72) – 1%; машины, оборудование и транспортные средства (84-90) – 1,47%; древесина и продукция целлюлозно-бумажной промышленности (44-49) – 1,1%; с/х и продовольственные товары (01-24) – 1,1%, прежде всего рыба и рыбопродукты (03) – 1%.

Впервые за последние годы в российском экспорте в Польшу возросла доля машин, оборудования и транспортных средств (группы 84-90) – до 1,47% (за 11 мес. 2000г. – 0,9%). Поставки машинотехнической продукции составили 60 млн.долл., продемонстрировав рост 61% по сравнению с аналогичным периодом 2000г. Российский экспорт в Польшу машин, оборудования и транспортных средств характеризуется более высокими темпами роста по сравнению с общими темпами российского экспорта в Польшу. Динамично росли поставки в Польшу также химических товаров, достигнув 165,3 млн.долл., рост на 28,5%.

Португалия

На основе данных Национального института статистики Португалии и ICEP (Институт инвестиций, торговли и туризма) товарооборот между Россией и Португалией в 2001г. оценивается в 442,5 млн.долл. (2000г. – 247,3 млн.долл.). Увеличение составило 79%. При этом российский экспорт возрос до 424,4 млн.долл. против 231,9 млн.долл. в 2000г. (увеличение на 83%), а объемы импорта увеличились на 17,4% и составили 18,1 млн.долл. против 15,4 млн.долл. в 2000г.

Положительное сальдо торгового баланса в пользу России увеличилось на 88% и составило 406,3 млн.долл. против 216,5 млн.долл. в 2000г.

Увеличение российского экспорта, связано с ростом поставок сырой нефти. В стоимостном выражении общий объем поставок топливно-энергетических товаров, включая сырую нефть, масла и битумы, увеличился на 72%, и составили 293,7 млн.долл. против 108,1 млн.долл. В структуре российского экспорта в Португалию эта товарная группа традиционно занимает доминирующее положение, а в 2001г. ее доля составила 69% против 47% в 2000г.

Динамика товарооборота, в млн.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот	327,2	422,5	386,6	225,1	214	247,3	442,5
Экспорт	258,4	306,2	306,9	181,7	199,2	231,9	424,4
Импорт	68,8	116,3	79,7	43,4	14,8	15,4	18,1

Источник: Национальный институт статистики Португалии. ICEP

Другой определяющей статьей российского экспорта является рыба (свежемороженая и мокросоленая треска) и морепродукция. Доля этой товарной группы в общем объеме экспорта 2001г. составила 15% против 20% в 2000г. Сумма поставок оценивается в 64,8 млн.долл. против 46,5 млн.долл. (прирост 39,5%). Только эти две товарные группы составили 85% всего объема экспорта российских товаров на рынок Португалии против 67% в 2000г.

Что касается поставок изделий из металлов (стальной прокат, проволока, чугунные заготовки), доля которых составила 9%, то они снизились на 16% (39,5 млн.долл. против 47,2 млн.долл.). Экспорт кожевенного сырья увеличился на 7% (4,5 млн.долл. против 4,2 млн.долл.) с долей в 1%. Продукция химпрома (удобрения, синтетический

каучук, красители, химикалии для текстильной и кожевенной промышленности) составила 0,5% (экспорта с приростом 0,9%) или 200 тыс.долл.

Объемы поставок российских машин, оборудования, транспортных средств и запчастей незначительны, хотя и отмечалось увеличение поставок машинно-технической продукции с 0,4 млн.долл. до 0,5 млн.долл., экспорт древесины и целлюлозно-бумажных изделий возрос с 0,4 млн.долл. до 0,6 млн.долл. Доля каждой из этих товарных групп составляет 0,1% российского экспорта в Португалию.

Импорт увеличился с 15,4 млн.долл. до 18,1 млн.долл., за счет возобновления поставок в Россию продтоваров, изделий из пушнины, увеличения закупок машин, оборудования и транспортных средств, а также изделий из металлов при сохранении объемов поставок традиционных товаров португальского экспорта в РФ.

Одним из таких товаров является **качественная кожаная обувь**, закупки которой в 2001г. увеличились на 6% и составили 2,6 млн.долл. против 2,5 млн.долл. в 2000г. Доля этой товарной группы в структуре португальского экспорта в Россию на протяжении последних лет составляет от 13 до 15%.

Основу российского импорта из Португалии (23%) в 2001г. составила натуральная пробка и изделия из нее, однако показатели снизились (на 11%) и составили 4,1 млн.долл. против 4,6 млн.долл. в 2000г.

Объем поставок машино-технического оборудования на российский рынок (16%) увеличился на 74% и составил 2,9 млн.долл. против 1,6 в 2000г., поставки изделий из металлов возросли на 74% (0,8 млн.долл. против 0,5 млн.долл.), однако доля этой товарной группы составила 5% от общего объема российского импорта.

Поставки химпродукции в 2000г. уменьшились на 34%, а в 2001г. – на 40% и составили 0,2 млн.долл. против 0,3 млн.долл. в 2000г., их доля в объеме португальского экспорта в Россию сократилась за год с 16% до 9%.

Особо следует отметить фактическое возобновление поставок продтоваров, после снижения в 2000г. на 71% в 2001г. они возросли на 116% и составили 7% общего объема экспорта (1,3 млн.долл. против 0,6 млн.долл.). В основном это – томатная паста, овощи и овощные консервы. Экспорт португальских вин в Россию увеличился в 2,5 раза.

Выделанные кожи, обработанная пушнина и изделия из нее в 2001г. составили 8% против 0,7% в объеме российского импорта из Португалии (1,4 млн.долл. против 0,1 млн.долл. в 2000г.).

Доля России в общем объеме экспортно-импортных операций Португалии с зарубежными странами в 2001г. составила: российский экспорт – 1,1% против 0,6% в 2000г., импорт – без изменений, 0,1%.

Важным, этапным событием в развитии взаимовыгодного торгового сотрудничества двух стран явилось проведение в г.Лиссабоне 5 марта 2001г. I сессии Смешанной комиссии по экономическому, промышленному и техническому сотрудничеству между Россией и Португалией.

Поездка в Россию группы руководящих работников крупных португальских фирм и банков проходила в рамках официального визита президента Португалии Ж.Сампайю в окт. 2001г.

Проведенный в г.Москве рабочий семинар, в котором, кроме официальных лиц, приняла участие большая группа российских предпринимателей, получил положительную оценку португальской прессы. По результатам прошедших переговоров стороны притупили к проработке трех инвестиционных проектов на территории России с участием португальского капитала.

Инвестиционное сотрудничество. В 2001г. отмечалось увеличение прямых иностранных инвестиций в экономику Португалии. По данным Банка Португалии на сент. 2001г. в сравнении с дек. 2000г. прирост составил 0,9 млрд.долл. (28,8 млрд.долл. против 27,9 млрд.долл.).

Что касается размещения португальских капиталов за рубежом (прямые инвестиции), то в 2001г. за указанный выше период прирост составил 3,9 млрд.долл. (21,2 млрд.долл. против 17,3 млрд. долл.). В сент. 2001г. отрицательное сальдо страны по итогам прямого экспорта и импорта капиталов составило 7,6 млрд.долл. по сравнению с показателем дек. 2000г. в 10,6 млрд.долл.

В общем объеме портфельных инвестиций активы составили 42,8 млрд.долл. (дек. 2000г. – 42 млрд.долл.), пассивы – 53,1 млрд.долл. (дек. 2000г. – 52,8 млрд.долл.). Отрицательное сальдо уменьшилось с 10,8 млрд.долл. до 10,3 млрд.долл.

Основными реципиентами португальских инвестиций являются Бразилия, на долю которой приходится 40% капвложений. Нидерланды (10%), Испания (6%) и США (6%). 4% приходится на португалоговорящие страны Африки.

Продолжилась тенденция роста частных инвестиций португальских предпринимателей в производственную и финансовую сферы, торговлю недвижимостью и предоставление услуг предприятиям стран Европы, в том числе Восточной Европы.

Среди основных инвесторов Португалии выделяются страны Евросоюза (90%), такие как Нидерланды (40%) и Испания (15%), Великобритания (9%) и Франция (7%).

В конце 1999г. завершилось строительство и сдан в эксплуатацию медицинский диагностический центр и цех по производству одноразовых медицинских шприцев от Santa Maria на территории Воронежской обл. Другие проекты российско-португальского сотрудничества на территории России и на территории Португалии не реализуются.

Оставаясь страной относительно благоприятного климата для иностранного капитала, в последние годы Португалия столкнулась с новой для себя проблемой нехватки трудовых ресурсов, слабой подготовкой национальных кадров. Решается эта проблема, главным образом, путем привлечения квалифицированной рабочей силы из Бразилии и стран Восточной Европы: Украины, России, Молдовы.

Из 8 зарегистрированных СП активно работали только 4. Анализ ситуации на российско-португальских СП на территории Португалии, показывает снижение их деловой активности. СП «Аминстер», старейшее из существующих, занимающееся грузовыми, главным образом, морскими перевозками и агентированием судов, в 2001г. прекратило обслуживание и судов под российским флагом. Окончательно прекратило свою деятельность крупнейшее СП Lada Comercio.

Сильнейшим деструктивным фактором, повлиявшим, в том числе в долгосрочном плане, на российско-португальское торговое и инвестиционное сотрудничество явился российский дефолт авг. 1998г. Товарооборот, составлявший в 1997г. 386,6 млн.долл., сократился до 214,8 млн.долл. По данном португальской прессы пять португальских фирм-экспортеров были разорены, а многие другие до настоящего времени не могут оправиться от финансовых проблем, возникших в результате сотрудничества с российскими фирмами.

В 2001г. продолжало расширять свою деятельность по поставке и обработке в Португалии российских лесных товаров СП BPL Trading. Значительно увеличили поставки мокросоленой трески зарегистрированные в г.Мурманске СП «Салгадус» и «Арктиксервис». Проводит стабильные закупки изделий и полуфабрикатов из пробки медцентр ортопедии «Труфит», г.Москва.

Основа договорно-правовой базы торгово-экономического сотрудничества между Россией и Португалией: Соглашение между правительствами СССР и Португалии об экономическом, промышленном и техническом сотрудничестве от 24 нояб. 1987г.; Договор о дружбе и сотрудничестве между Португалией и Россией от 22.07.94г., ст. 11 которого называется «Экономические отношения» (договор вступил в силу в 1996г.); Долгосрочная программа развития экономического, промышленного и технического сотрудничества между Россией и Португалией от 22.07.94г. (вступила в силу в 1995г.); Соглашение между правительствами России и Португалии о международном автомобильном сообщении от 22.07.94г. и Протокол о применении этого Соглашения, уточняющий его терминологию.

Кроме этих двусторонних документов в различной стадии проработки находятся (на 1 января 2002г.): Конвенция между правительствами России и Португалии об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы, подписана правительствами двух стран 29 мая 2000г., однако российский парламент ее не ратифицировал; Соглашение между правительствами России и Португалии о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 22.07.94г. ратифицировано Португальской стороной 21.07.95г.; Соглашение между правительствами России и Португалии о развитии сотрудничества в области туризма; Соглашение между правительствами России и Португалии о временной трудовой миграции российских граждан в Португалию.

Наблюдается заинтересованность португальской стороны в найме квалифицированной рабочей силы из России. В стране на легальной основе работают 7 тыс. российских граждан. которые используются в основном как квалифицированная рабочая сила в строительстве, а также как средний техперсонал в системе социальной защиты.

Румыния

Торгово-экономические отношения России с Румынией складывались в последнее десятилетие под влиянием коренных изменений политической и социально-экономической ситуации в восточно-европейском регионе. Эти процессы сопровождались разрушением сложившихся экономических отношений между нашими странами, когда взаимный приоритет во внешнеэкономической политике уступил место партнерству в условиях свободного рынка.

Сузилась номенклатура поставляемых из России товаров, резко увеличилась доля сырьевых товаров в экспорте и, как следствие, снизилась его эффективность. Экспорт машинно-технической продукции сократился до 1% от его общего объема и даже ниже (в 2000г. поставки машин и оборудования из России практически отсутствовали). В увеличении сырьевой направленности экспорта сыграло сокращение поставок военно-технической продукции, как в течение последнего десятилетия, так и в 2001г., обусловленное курсом Румынии на вхождение в военные структуры НАТО и отсутствием бюджетных средств на закупку новой военно-технической продукции.

Достигнутый в 2001г. уровень товарооборота в 1231 млн.долл. (1148 млн.долл. – российский экспорт и 83 млн.долл. – румынский экспорт) – выше объемов 1999 и 2000гг.

Россия продолжает оставаться среди основных торговых партнеров Румынии. Традиционными товарами российского экспорта в 2001г., как и в предыдущие годы, были нефть и нефтепродукты (48,5%), газ природный (30%), уголь (9%), чугун, сталь и стальной прокат (6,2%), а также минеральное сырье, химическая продукция, удобрения, пластмассы, машины и оборудование.

Структура российского экспорта осталась попрежнему топливно-сырьевой: 88,5% российского экспорта составляют поставки нефти и нефтепродуктов, природного газа и угля. За счет поставок из России удовлетворяется 100% импортной потребности Румынии в природном газе, 85% – в нефти и нефтепродуктах и 60% – в угле. 6% российского экспорта приходится на чугун и сталь, 2% – на продукцию органической и неорганической химии, включая удобрения и пластмассы. Удельный вес других товаров незначителен. В 2001г. были осуществлены поставки энергетического оборудования на ТЭС «Минтия-Дева» в 7 млн.долл.

Российский импорт из Румынии по объему уменьшился на 6,3% по сравнению с 2000г., в структуре же произошли определенные изменения. Ведущее место в поставках из Румынии, как и в 2000г., занимал глинозем с завода в г.Орадя, приобретенного компанией «Русский алюминий» (45%), однако доля этих поставок была ниже, чем в 2000г. Доля импорта продукции черной металлургии увеличилась с 14 до 23%. На третьем месте, как и раньше, мебель (7,6%). Удельный вес и объемы поставок остальных товаров незначительны, а номенклатура их постоянно меняется. В 2001г. из Румынии поставлялись машины и оборудование механические (7,2%), нефтепродукты (4%), изделия из кожи (2,8%), одежда (1,1%), медикаменты (1,4%).

В 2001г. экономические связи между Россией и Румынией осуществлялись на основе двусторонних межправительственных соглашений: от 30 дек. 1991г. о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве, от 25 окт. 1996г. о расширении мощностей транзитного газопровода на территории Румынии для увеличения поставок газа из РФ в третьи страны и в Румынию и от 18 авг. 1999г. об урегулировании взаимных обязательств и задолженности в переводных рублях.

Внешний долг Румынии, в млн.долл. на конец периода

	2000г.	2001г.
Долгоср. и среднеср. задолженность, всего	10240,5	11411,5
Государственная	4653,6	4982,3
Гарантированная государством	2299,7	2690,3
Частная	3287,2	3738,9

Финансовые отношения с Россией осуществляются на бескредитной основе, с расчетами в СКВ и использованием аккредитивной формы оплаты. Кредитной задолженности Румынии перед Россией не существует.

Вероятность предоставления Румынией кредитов России чрезвычайно мала. Реально это возможно только в случае подписания с Румынией очередного соглашения о сотрудничестве в строительстве на территории России объектов, с последующей компенсацией за участие поставками энергетического сырья.

Подключение России к использованию кредитов, предоставляемых Румынии со стороны МБРР или региональных международных финансовых организаций, возможно только через участие в тендерах, проводимых румынскими заказчиками.

На основе соглашения от 25 окт. 1996г. в Румынии строится третья нитка транзитного газопровода длиной 190 км., позволяющая увеличить поставки газа из России с 10 до 20 млрд.куб.м. в год. Строительство первого участка длиной 90 км. было завершено в конце 2000г. Второй участок длиной 65 км. сдан в эксплуатацию 15 окт. 2001г. Ведутся работы на третьем участке протяженностью 35 км. Общая стоимость проекта – 185 млн.долл. Строительство финансируют румынское предприятие «Трансгаз» (35%) и российский «Газпром» (65%), предоставляющий товарные кредиты, за счет которых румынские организации ведут работы.

Реализация Соглашения от 18 авг. 1999г. потребовала значительных усилий. 21 нояб. 2000г. в Румынии было принято решение правительства, согласно которому задолженность российской стороны в переводных рублях подлежит погашению поставками из России энергетического оборудования на 21,7 млн.долл. для энергоблока №1 ТЭС «Минтия-Дева», как это предусмотрено межправительственным соглашением. Ряд формальностей, связанных с передачей поставляемого оборудования госпредприятию «Термоэлектрика» для его установки на электростанции и со списанием погашаемой задолженности, не был своевременно решен румынской стороной. Потребовались неоднократные обращения в министерство промышленности и ресурсов и министерство государственных финансов Румынии в период подготовки к IV заседанию Российско-Румынской МПК по экономическому и научно-техническому сотрудничеству, чтобы необходимые формальности были, наконец, выполнены. Соответствующее решение румынского правительства было принято за несколько дней до начала заседания Комиссии и опубликовано в день его открытия. В результате приемка поставленного еще в мае оборудования началась в нояб. 2001г.

Проблемы, связанные с реализацией данного Соглашения сняты, подписаны письма к Соглашению о продлении срока его реализации до конца 2002г. и завершается согласование графика поставок оборудования и оказания услуг в соответствии с новыми сроками. В середине янв. 2002г. в Бухаресте состоялись переговоры с участием представителей минфина России и фирмы-поставщика оборудования, с одной стороны, и румынских министерств и фирмы-получателя оборудования, с другой стороны. В ходе этой встречи румынская сторона признала, что задержка с приемкой поставляемого из России оборудования произошла по ее вине. В памятной записке по итогам встречи зафиксирована договоренность учитывать в дальнейшем полученный опыт осуществления поставок товаров в погашение госдолга, а также отмечено, что в настоящее время проблем с приемкой оборудования не наблюдается.

В 2001г. после значительного перерыва возобновила работу межправительственная Российско-Румынская комиссия по экономическому и научно-техническому сотрудничеству. В начале апр. состоялась встреча ее сопредседателей министра труда и социального развития А.П.Починка и министра промышленности и ресурсов Д.И.Попеску, а в конце окт. – IV заседание Комиссии.

Решения Комиссии направлены на улучшение сбалансированности взаимной торговли за счет возобновления поставок в Россию мебели, вин, продукции пищепрома, ж/д подвижного состава, судов, нефтяного оборудования и других товаров, диверсификацию российского экспорта, выявление возможностей по налаживанию производственной кооперации, поощрение взаимных капиталовложений, участие компаний обеих стран в процессе приватизации.

Основные возможности расширения товарооборота и диверсификации российского экспорта – изыскание и осуществление крупных проектов сотрудничества в области промышленности.

Одним из таких проектов могло бы стать совместное строительство подземных хранилищ природного газа. Необходимость в создании новых хранилищ в очередной раз стала очевидной в дек. 2001г., когда в связи с холодами резко возросло потребление природного газа, и румынское правительство было вынуждено принимать строгие меры по экономии топлива. Вопрос о совместном строительстве хранилищ уже обсуждался с руководством министерства промышленности и ресурсов Румынии.

Определенные возможности расширения сотрудничества связаны с реконструкцией и модернизацией ТЭС и ГЭС в Румынии с повышением мощности, эффективности и продлением сроков работы оборудования. Это направление является одним из наиболее перспективных с учетом того, что десятки румынских электростанций построены при техсодействии России. В окт. 2001г. на заседании российско-румынской рабочей группы по сотрудничеству в области промышленности стороны договорились в ближайшее время согласовать объемы, условия и программу работ по ряду объектов. В качестве первоочередных объектов назывались энергоблоки № 2, 4, 5 и 6 ТЭС «Минтия-Дева» и еще 7 тепловых и 20 гидроэлектростанций. В случае достижения договоренности об осуществлении этих проектов объемы поставок энергетического оборудования только для ТЭС «Минтия-Дева» могут составить 400 млн.долл. Стороны договорились также о совместном участии в будущем российских и румынских организаций в международных тендерах на изготовление и

поставку оборудования для энергетических объектов в третьих странах. Это может иметь особую ценность с учетом того, что Румыния имеет льготный таможенный режим на рынках стран ЕС, ЕАСТ, ЦЕССТ и других стран.

Имеется также ряд других перспективных проектов в области энергетики. Рассматриваются вопросы строительства в Румынии газотурбинных теплоэлектростанций, в т.ч. на условиях «под ключ», создания мини-котельных, изготовления установок, использующих в качестве топлива древесные отходы и биомассу.

В области химического и нефтяного машиностроения стороны договорились наладить кооперирование инжиниринговых компаний, а также эффективный информационный обмен по общей и отраслевой промышленной политике, программам реконструкции нефтеперерабатывающих и нефтехимических предприятий и соответствующим тендерам. Румынские специалисты проявили интерес к предложению о внедрении на НПЗ Румынии разработанной в России вакуумной установки, позволяющей снизить энергетические расходы на производстве и утилизировать низконапорные газы. Одна такая установка уже была пушена на НПЗ «Петротел-Лукойл» и, по отзывам специалистов, успешно функционировала вплоть до остановки предприятия, давая большой экономический эффект.

Перспективные направления сотрудничества. Имеются реальные возможности внедрения на предприятиях и в коммунальном хозяйстве Румынии газотурбинных электростанций мощностью от 1 до 25 мвт., производимых российской корпорацией «Компомаш». Интерес для румын представляют также производимые этой корпорацией установки для газоимпульсной обработки нефтяных скважин и установки по производству угольной эмульсии для замены жидкого топлива в различных котельных. Реализация этой тематики позволила бы сохранить в Румынии представительство ВО «Станкоимпорт», которое за 2001г. поставило в Румынию лишь запасные части к станочному оборудованию на 50 тыс.долл. Учитывая, что в Румынии работают десятки тысяч станков российского производства, существуют резервы и в области их ремонта и модернизации. В проработке ВО «Станкоимпорт» находится румынское предложение о совместной модернизации станков, приобретенных Россией и другими странами СНГ в Западной Европе и Японии, по которым Румыния имеет лицензии. Рассматривается также запрос на поставку из России промышленных природных алмазов.

Тематика научно-технического сотрудничества, обозначена в окт. 2001г. на первом заседании двусторонней рабочей группы по науке и технологии. В качестве перспективных направлений научно-технической кооперации рассматриваются прикладные лазерные технологии, микроэлектроника и оптоэлектроника, агротехнологии и биотехнологии, здравоохранение, нетрадиционные и возобновляемые источники энергии, телекоммуникации. Идет подготовка обеими сторонами перечня конкретных предложений по данной тематике.

Представители десятков румынских компаний побывали в российских регионах и на месте убедились в наличии возможностей для развития взаимной торговли, а российские бизнесмены побывали с деловыми визитами во многих городах Румынии. В 2001г. появились и конкретные результаты этой деятельности. **Национальная ассоциация экспортеров и импортеров Румынии** не только помогала в организации взаимных поездок, но и создала фирму для содействия торговле, открывшую в Москве, Туле и Ростове-на-Дону свои коммерческие центры.

Необходимость развивать сотрудничество на уровне регионов подтвержденна тем, что соответствующая двусторонняя рабочая группа в рамках межправкомиссии создана на уровне замминистров России и Румынии. На состоявшемся в сент. 2001г. в Румынии заседании этой рабочей группы стороны договорились развивать межрегиональное сотрудничество (создание совместных предприятий), прежде всего, в деревообрабатывающей, легкой и пищевой промышленности и виноделии.

В 2001г. подписаны соглашения о взаимодействии и финансировании взаимных поставок между Внешторгбанком и двумя румынскими банками (BCR и Эксимбанком). Необходимо развивать крупные проекты. Их число для Румынии может быть 7-8, но они должны стать приоритетными и пользоваться поддержкой государства. Такими проектами являются:

1. Сотрудничество по линии ОАО «Газпром» – строительство в Румынии крупных подземных хранилищ природного газа (до 2,5 млрд.куб.м.). Участие ОАО «Газпром» в сооружении хранилищ может быть осуществлено путем создания СП с доступом в распределительную сеть газа на румынском рынке.

Расширению транзитного газопровода по территории Румынии должно быть уделено внимание правительства РФ с тем, чтобы объемы российского газа, транспортируемого на Балканы, достигли уровня, предусмотренного в межправительственном российско-румынском Соглашении от 26.10.1996г.

2. Сотрудничество по линии нефтяной компании «Лукойл» в Румынии. Важным является обеспечение стабильных поставок нефти на НПЗ фирмы «Лукойл» в Румынии для ее переработки и реализации нефтепродуктов в Румынии и за рубежом. Российскому правительству необходимо оказать поддержку компании «Лукойл-Румыния» в деле отстаивания ее интересов, как крупного иностранного инвестора, имеющего льготы, перед румынским правительством.

3. Сотрудничество в строительстве румынской АЭС «Чернаводэ». Румынское правительство создало межминистерскую комиссию, подчиненную премьер-министру Румынии, для возобновления строительства блоков № 3 и № 4 АЭС. Будет объявлен международный закрытый тендер. Стоимость строительства одного блока составит 800 млн.долл.

4. Сотрудничество в области энергетического машиностроения. Реконструкция и модернизация российскими фирмами ТЭС Румынии, построенных при техническом содействии СССР – может привести к увеличению объема российского экспорта машин, оборудования и услуг в Румынию. Начало проекта положено поставками энергооборудования для реконструкции ТЭС «Минтая-Дева» в счет последней задолженности СССР перед

Румынией на 21,7 млн.долл. (согласно российско-румынского межправсоглашения от 18 авг. 1999г. об урегулировании взаимных обязательств и задолженности в переводных рублях).

5. Список 21 незавершенной ГЭС передан румынской стороной на рассмотрение в «Интер РАО ЕЭС». Этот проект по поставке энергооборудования, предоставлению услуг при завершении строительства ГЭС может привести к увеличению российского экспорта и улучшению его структуры.

6. Поставка в Россию нефтебурового оборудования. В результате покупки в 2001г. российской компанией «Объединенные машиностроительные заводы Уралмаш-Ижора» контрольного пакета акций румынского завода нефтебурового оборудования УПЕТ – открылась возможность возрождения поставки в Россию такого оборудования.

7. Сотрудничество в области поставки электроэнергии в Румынию и через Румынию в третьи страны. Россия имеет возможность интенсифицировать экспорт электроэнергии через энергосистемы Украины и Молдовы. Электроэнергия может поставляться напрямую крупным румынским потребителям или транзитом через Румынию в страны Европы.

Сальвадор

Дипотношения были установлены 3 июня 1992г. путем подписания совместного коммюнике. 1 апр. 1993г. посол России в Никарагуа и по совместительству в Сальвадоре впервые вручил верительные грамоты президенту страны. В Сальвадоре аккредитован почетный консул России – А.Х.Майер Рейес (с 1995г.).

С начала 90гг. получили развитие контакты по линии МИД двух стран. СССР, а затем Россия в рамках международных усилий сыграли конструктивную роль в урегулировании сальвадорского внутреннего вооруженного конфликта. Сальвадорцы выражают надежду, что Россия, как член СБ ООН, будет и в дальнейшем содействовать процессам достижения окончательной стабилизации и мирного строительства в ЦА.

Сальвадорцы приняли участие в двух многосторонних встречах на уровне мининдел в формате Россия – ЦА и Доминиканская Республика, состоявшихся в Сан-Хосе в нояб. 1997г. и в Нью-Йорке в сент. 1999г.

Сальвадорское руководство проявляет готовность развивать двусторонние связи с нашей страной на различных уровнях. Мининдел М.Брисуэла де Авила пригласила И.С.Иванова посетить Сальвадор. Сальвадорцы демонстрируют интерес к обмену мнениями по тематике ГА ООН, безопасности в ЦА, борьбы с наркобизнесом, прав человека.

В связи с серией сильных землетрясений в Сальвадоре в начале 2001г. правительство России, председатель Госдумы России и мининдел России направили соболезнования своим сальвадорским коллегам.

В марте 2001г. Сальвадор принял решение аккредитовать в России послом по совместительству своего посла в Германии и в апр. 2002г. запросил агреман на него. В мае 2002г. российская сторона уведомила сальвадорцев о своем согласии.

В 1999г. в Сан-Сальвадоре был подписан межмидовский Протокол о консультациях, а также произведен обмен нотами, составляющими российско-сальвадорское межправительственное Соглашение о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным (официальным) паспортам. Сальвадорская сторона также демонстрирует интерес к развитию контактов по парламентской линии, к установлению прямых связей между высшими судебными органами двух стран.

В 1974г., задолго до установления дипотношений, подписано Торговое соглашение. Большой интерес сальвадорцы проявляют к заключению Соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений, проект которого с 1996г. находится на рассмотрении сторон.

Торговые отношения между нашими странами развиваются пока нестабильно, в их основе – закупки товаров через посреднические фирмы третьих стран, что сказывается на динамике внешней торговли. Товарооборот в 1997г. составил 18,4 млн.долл., в 1998г. – 52,3 млн.долл., в 1999г. – 5,6 млн.долл., в 2000г. – 10,6 млн.долл., в 2001г. – 1 млн.долл. В 2001г. в Сальвадор экспортировано товаров на 1 млн.долл. (в 2000г. – 3 млн.долл.). Поставлялись сталь (в слитках и формовая), легковые автомобили, шины, изделия из пластмассы. Импорт из Сальвадора не производился (в 2000г. – 3,8 млн.долл., в основном сахар-сырец, цитрусовые и одежда).

Со стороны Сальвадора отмечается интерес к развитию экономического сотрудничества с Россией, совершенствованию механизмов стимулирования совместной деловой активности, расширению обмена информацией об экономических и торговых возможностях партнеров, проведению регулярных встреч предпринимателей двух стран.

Россия ежегодно выделяет небольшое количество стипендий (2-3) для обучения сальвадорских граждан в российских вузах, однако зачастую они остаются невостребованными. В 2001г. впервые за много лет в Россию на обучение было направлено 2 сальвадорца.

Сент- Винсент

Дипломатические отношения с Россией установлены 17.9.2002г. Обмен послами (по совместительству) пока не производился.

Внешняя торговля России с Сент-Винсент и Гренидины в I пол. 2002г., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		ед. изм.	кол-во	стоим.
	Экспорт-всего	млн.долл.	-	2,8
84	-90 Машины, оборуд. и трансп. ср.	тыс.долл.	-	2740
8901	суда для перев. пассажиров или грузов	шт.	1	1250
8902	суда рыболовные	шт.	1	-

Словакия

Введение с 1 янв. 2001г. визового сообщения между Россией и Словакией несколько снизило интенсивность деловых контактов, в первую очередь на уровне регионов, малого и среднего бизнеса. Были приняты меры по минимизации негативных последствий этой меры для делового сотрудничества, включая Межправсоглашение о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам от 29 дек. 2000г.

Перспективы российско-словацкого сотрудничества определены президентами двух стран в ходе официального визита президента Словакии в Россию в нояб. 2001г. До этого была проведена рабо-

чая встреча президентов России и Словакии в Австрии в фев. 2001г. В нояб. 2001г. состоялся визит в Словакию председателя Госдумы России. Осуществлялись регулярные контакты на правительственном уровне, встречи представителей деловых кругов двух стран. В июне 2001г. в Братиславе было проведено IX заседание МПК по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству между Россией и Словакией, рассмотревшее весь комплекс вопросов взаимных экономических отношений.

В 2001г. в Словакии были проведены встречи представителей Респ. Татарстан (апр., дек.), Санкт-Петербурга (сент.), Омской обл. (окт.) и Кемеровской обл. (дек.).

В торговле между Россией и Словакией действует режим наибольшего благоприятствования (РНБ). Допускаемые торговым соглашением изъятия из этого режима позволяют Словакии развивать преференциальную торговлю со странами ЕС и ЦЕССТ в рамках имеющихся с ними соглашений о свободной торговле.

При существующей структуре российского экспорта пока не отмечалось существенного снижения его общей конкурентоспособности. Однако в плане перспективного улучшения экспортной структуры это может затруднить продвижение наших промышленных изделий на словацкий рынок.

В торговле с Россией правительство СР предпринимало попытки косвенного ограничения импорта (кроме энергоносителей и сырьевых товаров), пытаясь увязывать его с противопоставками словацких товаров. Приоритет при выдаче импортных лицензий отдавался тем словацким фирмам, которые гарантировали полную или частичную оплату закупок встречными поставками товаров. В Россию поставлялись в 2001г. словацкое технологическое оборудование и другие товары в счет 30% стоимости российского ядерного топлива для словацких АЭС. Такие попытки предпринимались ранее в отношении импорта российских нефти и газа.

По мере развития процесса интеграции Словакии в ЕС внешнеторговые процедуры в этой стране ориентируются на соответствующие нормы и правила ЕС. В этой связи в Словакии рассматривались варианты диверсификации источников поступления энергоносителей, что может привести к ограничению импорта этих товаров из России. Также серьезным сдерживающим фактором для российских экспортеров может стать ускоренный переход СР на нормы и технические стандарты, соответствующие требованиям ЕС. Степень такого перехода уже составляет порядка 80%. В перспективе именно такого рода нетарифные барьеры могут затруднять выход российской продукции машиностроения на словацкий рынок, в частности, в результате удорожания и задержки сроков сертификации, завышения требований и несоответствия некоторым техническим нормам.

Внешнеторговый оборот России со Словакией в 2001г. составил 2,3 млрд.долл. и увеличился по сравнению с 2000г. на 2,1%, в т.ч. экспорт – 2,17 млрд.долл. (0,6%) и импорт – 0,13 млрд.долл. (23%). Положительное – для России сальдо превысило 2 млрд.долл. Доля России в импорте Словакии доставила 14,8%, в экспорте – 1% и по этим показателям она находится, соответственно, на 2 и 16 местах среди других торговых партнеров СР.

В структуре российского экспорта основными товарными группами оставались минеральные продукты – 89,1% (снижение на 1,2%), машины и оборудование – 3,4% (увеличение на 0,7) и металлы и изделия из них – 2,9% (на 0,2).

Поставки из России полностью покрывают потребности Словакии в нефти, природном газе, ядерном топливе для АЭС; 35% потребностей, в поставках железосодержащего сырья, 25% – энергетического угля, искусственного каучука; в меньшей мере – в поставках стального проката и алюминия.

Что касается поставок из РФ в СР угля и железной руды, то в последние годы обостряется конкуренция со стороны украинских и польских поставщиков, которые имеют определенные преимущества перед российскими в результате их географической близости к Словакии.

Традиционно поставлявшаяся в Словакию российская машинотехническая продукция (легковые автомобили, сельхозтехника, станки и др.) вытесняется со словацкого рынка аналогичными товарами конкурентов из стран ЕС, США и Японии. В современных условиях российская машинотехническая продукция может поставляться в Словакию в основном в счет погашения задолженности или путем участия российских организаций в строительстве, реконструкции и модернизации комплектных объектов на территории СР. Поставки машинотехнической и другой продукции с высокой степенью обработки на коммерческой основе и совершенствование структуры российского экспорта в Словакию требуют комплексной господдержки.

Словакия входит в число 20 основных торговых партнеров России в «дальнем зарубежье». При этом по объемам внешней торговли с Россией на душу населения Словакия находится на одном из первых мест.

РФ является одним из крупнейших торговых партнеров Словацкой Республики и занимает 3 место (после Германии и Чехии) в ее внешнеторговом обороте.

Россия импортирует из Словакии машины и оборудование, промизделия, металлопродукцию, химтовары, медикаменты, медтехнику, продтовары и товары широкого потребления.

Реализуемые проекты российско-словацкого сотрудничества. В соответствии с межправительственным соглашением завершено сооружение первой очереди АЭС «Моховце» (энергоблоки 1 и 2). Объект передан в промышленную эксплуатацию. Установленная мощность АЭС Словакии составляет порядка трети от общей мощности всех электростанций.

Российские организации рассчитывают на участие в других словацких проектах в области атомной энергетики, тем более, что эта отрасль Словакии основана на российском оборудовании и топливе.

Российские АО «Энергомашэкспорт» и АО «Электросила» совместно с предприятием «Словацкие энергомашиностроительные заводы» г.Тлмаче осуществили реконструкцию энергоблоков 5 и 6 ТЭС «Вояны». Объем участия российских организаций в данном проекте – 20 млн.долл.

В стадии проработки и реализации находятся еще два проекта техсодействия, намеченные к сооружению в счет погашения части задолженности

СССР и РФ перед СР – проект сооружения Циклотронного центра в г.Братиславе на условиях «под ключ» и проект создания Международного лазерного центра в г.Братиславе. Стоимость сооружения ЦЦСР оценивается в 120 млн.долл., а лазерного центра – в 15 млн.долл.

Большие резервы сотрудничества имеются в реконструкции АЭС В-2 «Ясловске Богунице», в переводе на парогазовый цикл словацких ТЭС, в утилизации радиоактивных отходов и работах по закрытию АЭС А-1 и В-1 «Ясловске Богунице». Перспективным является сооружение и модернизация других энергетических объектов, в т.ч. на рынках третьих стран с использованием широкого международного сотрудничества.

Есть возможности расширения сфер сотрудничества между газовыми и нефтяными предприятиями России и Словакии. Это, например, строительство ответвления от газопровода «Ямал-Западная Европа» через территорию СР и соединение его со словацкой транзитной системой; осуществление ряда проектов в рамках СП «Словрусгаз» и более активное вовлечение словацких предпринимателей в реализацию нефтегазовых проектов на территории России. Незавершенность приватизации в обеих странах, в связи с чем идет поиск стратегических инвесторов, создает для этого необходимую основу.

Большие перспективы связаны с развитием межрегионального сотрудничества. Между Россией и Словакией заключено 20 рамочных соглашений о сотрудничестве на межрегиональном уровне. Пока можно говорить об активной деятельности на словацком рынке некоторых субъектов РФ, заключивших такие соглашения: Москвы и Санкт-Петербурга, Татарстана и Башкортостана, Омской, Свердловской и Кемеровской обл.

Приобретение в янв. 2002г. российской нефтяной компанией **«Юкос» 49% акций словацкой нефтетранспортной компании «Транспетрол»** (с преимущественным правом приобретения оставшегося в руках словацкого государства контрольного пакета) стало первым крупным успехом российского капитала на словацком рынке, своего рода прорывом, что будет способствовать продвижению проекта интеграции нефтепроводов «Дружба» и «Адрия» с возможностями дальнейшего увеличения транзита российской нефти с выходом на новые экспортные маршруты. 14 марта 2002г. правительство СР приняло также решение о **победе ОАО «Газпром»** (в консорциуме с немецким «Рур газом» и французским «Газ де Франс») в тендере на приватизацию АО «Словацкая газовая промышленность».

Словения

В 2000 году совместными российско-словенскими усилиями объем товарооборота достиг 422,1 млн.долл. (импорт – 191,2, а экспорт – 230,9 млн.долл.) и возрос по сравнению с пред.г. на 46,5%. В 2001г. объем товарооборота возрос на 33,2% и составил 562,2 млн.долл. (импорт – 281, а экспорт – 281,2 млн.долл.) – немногим меньше товарооборота 1997г. (577,2 млн.долл.) – рекордного по своим показателям за 10 лет российско-словенских торгово-экономических отношений.

Важным компонентом торгово-экономических отношений являются прямые связи регионов России со Словенией, а также их хозяйственных субъектов. Наиболее активно они развиваются между Словенией и Москвой, Московской обл.

Продолжается деятельность на российском рынке ведущих словенских фирм: «Крка», «Лек», «Искрател», «Колинска». В Московской обл. в г.Истра «Крка» завершает строительство фармацевтической фабрики «Крка-Рус». В конце мая 2002г. словенская компания «Тримо» открыла свое предприятие «Тримо-ВСК» в г.Коврове. На торжественной церемонии по этому случаю присутствовала мэр Любляны В.Поточник. «Тримо-ВСК» – российско-словенское предприятие, образованное в результате совместных вложений словенской компании «Тримо» и московского предприятия «Реут».

В Любляне считают, что переговоры о клиринговой задолженности бывшего СССР бывшей СФРЮ вступают в завершающую фазу. Экспертам подкомитета, действующего в рамках Комитета по финансовым вопросам и созданного в соответствии с Соглашением о правопреемстве, удалось согласовать позиции всех пяти участников переговоров (Словения, Хорватия, БиГ, Македония и СРЮ). В конце июня 2002г. «пятерка» направила в ВЭБ и минфин РФ свою согласованную позицию с предложением провести встречу, чтобы установить окончательную сумму клиринговой задолженности бывшего СССР бывшей СФРЮ.

Активным поиском российских партнеров занимается Экономическая палата Словении, которая с этой целью организует и проводит бизнес-конференции и визиты словенских предпринимателей в различные регионы России. В марте 2002г. палатой был проведен семинар в Любляне о возможностях инвестирования в российскую экономику (в составе российской делегации были представители правительства Московской обл. и Республики Татарстан); в апреле 2002г. Словению посетила делегация российских производителей мебели (обсуждались формы возможной производственной кооперации); в мае 2002 г. в ЭПС прошла встреча российских и словенских представителей турфирм. На II пол. 2002г. запланированы визиты словенских предпринимателей в Курск, Московскую обл., Пермь и Волгоград.

Судан

Дипотношения между СССР и Суданом были установлены 5 янв. 1956 г. В 1960-е гг. двусторонние связи носили стабильный характер. В этот период были подписаны долгосрочные соглашения, на основе которых успешно развивалось сотрудничество между двумя странами в различных областях.

В 1960-70-е гг. при технико-экономическом содействии СССР было построено 8 объектов, оказано содействие в проведении геологических и геофизических исследований на твердые полезные ископаемые. С 1956 г. по н.в. в наших вузах подготовлено 5 тыс. суданских специалистов.

С начала 1970-х гг. в силу изменения политической ситуации в РС Хартум в одностороннем порядке пошел на практически полное свертывание сотрудничества с Советским Союзом. После военного переворота в апр. 1985 г. по инициативе суданцев отношения стали постепенно нормализо-

вываться. Россия, совместно с другими заинтересованными странами, активно участвует в урегулировании южносуданской проблемы и процессе национального примирения в Судане, в том числе в рамках Форума партнеров ИГАД, в котором наша страна имеет статус наблюдателя.

Поддерживаются связи по парламентской линии. Хартум неоднократно посещали представители госдумы. В апр. 1999 г. в ходе визита в Хартум подписан меморандум о межпарламентском сотрудничестве.

Двусторонние торговые связи носят ограниченный характер. Товарооборот в 1998 г. составил 3,5 млн.долл. Российский экспорт в Судан представлен лесоматериалами, стройматериалами, нефтепродуктами, авто- и авиатехникой. Импорт из Судана состоит из сельхозпродукции: каркаде, хлопок, кунжут (менее 1 млн.долл. в год).

В янв. 1998 г. было заключено «рамочное» межправительственное Соглашение о торговле, экономическом и техническом сотрудничестве, заменившее собой аналогичные соглашения, подписанные в советский период.

О *российско-суданских культурных связях.* В 1998 г. сотрудничество с Суданом осуществлялось на разовой основе в связи с истечением срока действия Программы культурного и научного сотрудничества на 1996-97 гг. и незавершенностью согласования проекта аналогичного документа на период 1998-2000 гг.

В 1998 г. правительством России суданской стороне были предоставлены 25 госстипендий: 10 — на полный курс обучения в российских вузах и еще 15 — для подготовки в аспирантуре, научной стажировки и т.д. Вновь отмечено заметное снижение количества суданских граждан, выехавших в Россию для обучения в вузах. Если в 1996 г. число «коммерческих студентов» из Судана составляло 460 чел., в 1997 г. — 256 чел., то в 1998 г. на все виды обучения в РФ, включая обучение по госстипендиям, на краткосрочных курсах и т.д., было выдано 174 визы. Правительства Судана уже не выделяет дополнительно до 500 долл. в месяц каждому студенту, обучающемуся в России по гослинии. Стало сказываться увеличение числа выпускников, расширение номенклатуры специальностей и качества подготовки в местных суданских вузах. Затяжной гражданский конфликт на юге страны побуждал правительство широко привлекать выпускников средних школ и студентов к участию в формированиях «сил народной обороны», «бригадах смертников», разного рода военных сборах. В результате выезд в Россию на учебу соответствующего возрастного контингента суданцев был затруднен.

Судан более не заинтересован в обучении студентов в российских вузах, даже в счет стипендий по гослинии. Минвуз высказал пожелание, чтобы структура квоты стипендий была изменена в пользу подготовки аспирантов, стажеров и молодых ученых, а также чтобы шире практиковалось проведение краткосрочных курсов и стажировок в российских вузах и научных учреждениях. Официально поставлен вопрос о готовности суданской стороны поступиться частью стипендий, предоставляемых минобразования РФ, если благодаря этому будет увеличено денежное содержание обучающихся в России суданских граждан. Суданцы акцентируют внимание на том, что система высшего образования страны в основном уже удовлетворяет их внутренние потребности, а за рубеж суданские студенты едут лишь тогда, когда им предоставляются полновесные бесплатные стипендии. Среди основных стран-доноров — Германия, Швеция, КНР, Малайзия, Ирак. В США, Великобританию отныне суданцы не ездят — слишком дорого. Суданское правительство продолжает проявлять заинтересованность в развитии научных связей с Россией. В 1998 г. подписаны соглашения и протоколы о сотрудничестве Хартумского университета с МГУ и РУДН, Университета Двух Нилов — с МГУ и Ульяновским университетом. В сентябре было одписано тройственное соглашение между Ульяновским университетом, Хартумским университетом и Международным институтом Персидского Залива (ОАЭ) о создании Международного института Востока с тремя кампусами на территории стран-участниц. Вместе с тем из-за финансового кризиса в России реализация основных мероприятий, предусмотренных этими документами, перенесена на 1999 г. По линии московского Исламского культурного центра в Африканском университете (Хартум) обучается на подготовительном отделении теологического факультета 4 российских студента (из Казани, Москвы и Уфы), а также по одному — из Белоруссии и Таджикистана.

В Судане действует Российско-суданское общество дружбы, которое было создано в конце 1996 г. под патронажем Совета интернациональной дружбы, спонсируемого правительством страны. В состав руководства общества входят в основном выпускники советских вузов, которые занимают ряд административных должностей в университетской сфере, госкорпорациях, частном бизнесе и т.д. Практической активности общество не проявляет, ограничиваясь обменами в небольших объемах по линии РУДН, Международного комитета гражданской дипломатии, Ассоциации делового, экономического и культурного сотрудничества со странами Африки (при Институте Африки РАН) и т.д. Руководство Общества проявляет заинтересованность в проведении на взаимной основе недели Судана в России и недели России в Судане, но из-за отсутствия источников финансирования дело в практическую плоскость пока не перешло. Не проявляет актив Общества особого рвения и в реализации другой объявленной цели — содействия развитию делового партнерства двух стран.

В практическом плане сохраняются предпосылки для постепенного восстановления российско-суданских культурных связей на более высоком, чем ныне, уровне. Велик контингент выпускников советских и российских вузов, которые работают на среднем и высоком административном уровне в гос. и частных структурах. В госаппарате, включая правительство, сейчас немало суданских военных, прошедших обучение с конца 60-х гг. в военных учебных заведениях СССР и сохраняющих добрые воспоминания о нашей стране. В Судане (преимущественно в столице) функционирует общество российских гражданок «Надежда». **В Хартумском университете продолжает действовать отделение русского языка.** В целом представленность наших выпускников в академической сфере достаточна высока. □

Суринам

Дипотношения между бывшим СССР и Суринамом установлены в день провозглашения его независимости – 25 нояб. 1975г. В апр. 1982г. в Парамарибо было открыто советское посольство. 3 янв. 1992г. Суринам заявил о признании РФ в качестве государства – продолжателя СССР. В 1995г. посольство России закрыто по финансовым соображениям. Посол в Бразилии был назначен послом в Суринаме по совместительству (ныне В.П.Громов, аккредитован 31.03.1999г.). Посол Суринама в России по совместительству Эверт Гиллем Азимулла (из Гааги) 31.1.2001г. завершил свою миссию. Запрошен агреман на назначение посла Суринама в Нидерландах Эгара Стефануса Гагоената Амана новым послом Суринама в России по совместительству.

Президент Суринама, спикер Национальной ассамблеи, министры иностранных дел и обороны, другие ключевые члены кабинета подчеркивали дружественный характер российско-суринамских отношений, выражали готовность к их развитию и диверсификации, заявляли о стремлении конструктивно взаимодействовать в международных организациях, расширять договорно-правовую базу двусторонних отношений, наладить межведомственное сотрудничество. Практикуется взаимная поддержка при голосовании кандидатур обеих стран в руководящие органы международных организаций. Президент Суринама Р.Венетиаан полностью одобрил российской вариант протокола о межмидовских консультациях и дал указание его подписать. Председатель правительства РФ М.М.Касьянов подписал аналогичное распоряжение в мае 2002 года. Подписание протокола состоялось 17 сент. 2002г. во время 57 сессии ГА ООН.

Положено начало сотрудничеству по линии правоохранительных органов. В авг. 1999г. представители спецслужб Суринама посетили Москву для проведения переговоров в МВД России.

Торгово-экономические отношения практически отсутствуют. В 80гг. прорабатывались проекты закупок в Суринаме бокситов, пальмового масла, чая и экспорта в эту страну автомобилей «Лада», но они не были реализованы. Затем несколько коммерческих сделок осуществлено через третьи страны.

По мнению руководства и деловых кругов Суринама, имеются возможности налаживания сотрудничества в деревообработке, рыболовстве, добыче бокситов, золота, гранита, драгоценных камней, в т.ч. с использованием российской технической базы. Суринамцы заинтересованы в целевых инвестициях, привлечении передовых российских технологий, и направлении высококвалифицированных кадров.

С нашей стороны в 1998г. суринамцам передан список предприятий горнодобывающей, химической, металлургической и некоторых других отраслей российской промышленности, заинтересованных в налаживании сотрудничества. В 1999г. установлены контакты между ТПП двух стран. По мнению председателя суринамской ТПП Р.Амеерали, можно было бы наладить по Интернету обмен коммерческой информацией между производителями и экспортерами, входящими в торгово-промышленные палаты обеих стран, обмен рекламными материалами малых и средних предприятий. ТПП Суринама заинтересована в российских высоких технологиях в горнодобыче и деревообработке. Министр финансов А.Алибу в 2000г. высказался за активизацию всех ранее существовавших форм двустороннего сотрудничества, привлечение займов и инвестиций из России под концессионную разработку природных ресурсов (добыча бокситов, золота, заготовка и переработка ценных сортов древесины).

Некоторые контакты поддерживались в области науки, культуры, образования и спорта. Были подписаны Программа культурного и научного сотрудничества на 1989-90гг., Протокол об эквивалентности и взаимном признании документов об образовании, ученых степеней и званий, а также ряд межведомственных соглашений (в частности, о сотрудничестве между ТАСС и Суринамским агентством новостей, научном и культурном сотрудничестве между УДН и Суринамским университетом им.А.де Кома). В последние годы суринамцам предоставлялось по 2 стипендии ежегодно для обучения в российских вузах.

США

Внешнеэкономическая деятельность в 2001г. Итоговые статданные минторга США подтверждают наметившуюся негативную тенденцию в российско-американской торговле, объемы которой сократились на 11,2% с 10,115 млрд.долл. (2000г.) до 8,985 млрд.долл. в 2001г.

Основная причина – снижение российского экспорта в результате рецессии в американской экономике и падения спроса в США. Сказались традиционные недостатки товарной номенклатуры нашего экспорта (сократились прежде всего поставки алюминия и других цветных металлов, сталепродукции и химсырья). К этому добавились введенные ранее антидемпинговые и другие ограничения на некоторые виды нашей конкурентоспособной продукции (черной металлургии, урана, химтоваров, феррованадия, спортивно-охотничьего оружия).

В 2001г. в структуре российского экспорта в США продолжали преобладать полезные ископаемые, но, вместе с тем, сырьевая направленность и ее объемы в 2001г. стали играть меньшую роль по сравнению с пред.г. Экспорт России снизился на 19,7% с 7,796 млрд.долл. (2000г.) до 6,261 млрд.долл. Снижение объемов экспорта произошло по следующим статьям: драгметаллы (на 70,1%, поставлено на 1,63 млрд.долл.), в т.ч. платина (на 33,5%, 1,5 млрд.долл.), а также алюминий (на 47,9%, 697,3 млн.долл.), черные металлы (на 18,9%, 391,9 млн.долл.), никель (на 65,9% 57,1 млн.долл.), медь (на 58,3%, 47,8 млн.долл.), цинк (на 56,4%, 11,9 млн.долл.). Увеличились поставки из России: минтопливо и масла (на 5,9%, поставлено на 806 млн.долл.), ткани (на 16,9%, 186,5 млн.долл.), готовая одежда (на 25%, 140 млн.долл.), готовая металлопродукция (на 11,7%, 140 млн.долл.), удобрения (на 30%, 131,6 млн.долл.), древесина (на 14,8%, 116,1 млн.долл.), продукция органической химии (на 38,4%, 94,5 млн.долл.), уголь (на 100%, 7,2 млн.долл.).

В структуре российского импорта из США в 2001г. продолжали преобладать товары обрабатывающих отраслей. Несмотря на некоторое увеличение, объем импорта из США остается на низком

уровне. Импорт вырос на 14,9% с 2,318 млрд.долл. (2000г.) до 2,724 млрд.долл. Увеличение импорта: мясные продукты (на 25%, поставлено на 746,5 млн.долл.), строительная и складская техника на 48%, 282,7 млн.долл.), продукция неорганической химии (на 33,2%, 203,6 млн.долл.), радио-, телеоборудование (на 6,8%, 135,7 млн.долл.), оптика и фототовары (на 29,7%, 120,6 млн.долл.), табачные изделия (на 41,4% 113,6 млн.долл.), произведения искусства (на 98,9%, 39,6 млн.долл.), с/х техника (на 51%, 37,8 млн.долл.), лекарства (на 66,6%, 26,7 млн.долл.), автомобили (на 55%, 26,4 млн.долл.), трактора (на 78%, 24 млн.долл.). По ряду статей импорт США сократился: по злаковым крупам и рису (на 83%, поставлено на 17,6 млн.долл.) и авиатехнике и запчастям к ней (на 94%, 10,5 млн.долл.).

Рост экспорта США в Россию, по мнению минторга и госдепа США, сдерживается по ряду причин: сохраняющиеся барьеры на пути американских товаров (частое изменение без предварительного уведомления импортных тарифов, дороговизна и длительность российских процедур сертификации импортных товаров, недостаточная защита прав иноинвесторов; растущая конкуренция со стороны российских и европейских производителей. Общим результатом является дефицит двусторонней торговли, составивший в 2001г. 3,537 млрд.долл. Это на 35,4% меньше по сравнению с 2000г. (5,478 млрд.долл.). Сокращение дефицита российско-американской торговли произошло на фоне снижения на 7,8% общего дефицита торговли США с 375,7 млрд.долл. в 2000г. до 346,3 млрд.долл. в 2001г. В целом Россия занимает 31 место среди торговых партнеров США. Импорт из России в США составляет 0,46% от общего импорта США, экспорт США в Россию – 0,27% от общего экспорта США.

Товарная структура российско-американской торговли, по итогам за 2001г., в млн.долл.

Код группы		2000г. млн.долл.	2000г. %	2001г. млн.долл.	2001г. %
Экспорт США					
0	Продукты питания	769,76	33,2	853,63	31,3
1	Напитки и табак	67,99	2,9	111,06	4
2	Минеральное сырье	20,27	0,8	14,82	0,5
3	Топливо и смазочные материалы	7,04	0,3	12,88	0,5
4	Животные и растительные масла	18,39	0,8	15,37	0,6
5.	Химические товары	243,5	10,5	354,1	13
6	Металлы и материалы	70,36	3	90,73	3,3
7	Машины и оборудование	916,71	39,5	934,81	34,3
8	Прочие промтовары	170,84	7,4	311,21	11,4
9	Прочие, в т.ч. услуги	33,41	1,4	20,48	0,8
	Всего экспорт	2318,29	100	2724,08	100
Импорт США					
0	Продукты питания	259,13	3,3	219,37	3,5
1	Напитки и табак	72,6	0,9	96,17	1,5
2	Минеральное сырье	76,99	1	48,01	0,8
3	Топливо и смазочные материалы	829,52	10,6	882,93	14,1
4	Животные и растительные масла	0	0	0	0
5	Химические товары	1235,63	15,8	1296,57	20,7
6	Металлы и материалы	4704,45	60,3	3137,98	50,1
7	Машины и оборудование	119,76	1,5	99,59	1,6
8	Прочие пром.товары	448,84	5,8	453,41	7,2
9	Прочие, в т.ч. услуги	49,49	0,6	27,27	0,4
	Всего импорт	7796,43	100	6261,3	100
	Товарооборот	10114,72	-	8985,38	-
	Сальдо	-5478,14	-	-3537,22	-

Источник: статбюро минторга США, на основе таможенной статистики.

Калифорнийские нефтяные компании. Калифорнийские компании постепенно начинают проявлять все больший интерес к российскому нефтегазовому сектору. Лидирующую роль в этом играет «ШевронТексако Корпорейшн» (г.Сан-Франциско), основной сферой деятельности которого является добыча и транспортировка нефти и газа. 9 окт. 2001г. после предварительного одобрения федеральными властями США объединение компаний «Шеврон» и «Тексако» было одобрено акционерами. Новая компания сразу вошла в тройку крупнейших нефтегазовых концернов США. Ее активы оцениваются в 77,5 млрд.долл., а годовая прибыль в 2001г. составила 3,3 млрд.долл. Корпорация имеет отделения в 180 странах, общее число ее работников – 53 тыс.чел., а общий объем нефтяных резервов в 2001г. составил 11,5 млрд.бар. «ШевронТексако» ведет активное сотрудничество с Россией как на государственном уровне, так и с частными российскими компаниями.

«ШевронТексако» является одним из основных инвесторов Каспийского трубопроводного консорциума (КТК), инвестировав в него 780 млн.долл. За активное участие в строительстве этого важного для России нефтепровода один из руководителей «ШевронТексако», отвечающий за его реализацию Нельсон был награжден президентом России орденом Дружбы народов. Корпорация имеет 33% акций в разработке месторождения по добыче нефти и газа «Сахалин-3», доставшейся ей от «Тексако». «ШевронТексако» совместно с ТНК и «Лукойлом» создал в Рязани и Волгограде несколько предприятий по переработке нефти и осуществляет продажу в Россию судовых смазочных масел, добавок к маслам, бензину, топливу в количестве 4500 т. ежегодно.

Председателем совета управляющих и главным исполнительным директором с окт. 2001г. является Дэвид О'Рейли, ранее президент компании «Шеврон». Руководство операциями за рубежом осуществляет дочерняя компания «ШевронТексако Оверсиз Петролеум» (г.Сан-Рамон, Калифорния). Президент – Джордж Киркланд, назначен в окт. 2001г. «Шеврон Тексако» имеет представительство в Москве. Руководство компании изучает возможности участия в других проектах нефтедобычи в России. Однако, конкретные решения будут приняты после окончательного урегулирования в России вопроса с режимом Соглашения о разделе продукции.

«Оксидентл Петролеум» (г.Лос-Анжелес) имеет два основных направления деятельности: добыча нефти и газа, а также производство химической продукции, в основном удобрений. Объем годовых продаж в 1999г. составил 7,6 млрд.долл. Президент – Рэй Ирани.

Операции по добыче нефти и газа сосредоточены в США, Латинской Америке и на Ближнем Востоке, России. В России ей принадлежит 50% в совместном предприятии «Ваньюганнефть», в котором партнером с российской стороны выступает «Черногорнефть». «Оксидентал» продолжает проявлять интерес к инвестициям в российскую нефтяную отрасль. Развитие мирового рынка сжиженного природного газа (СНГ), на котором компания занимает одну из ведущих позиций, может способствовать подключению «Оксидентл» и к российским СНГ проектам.

Компания «Бентон Ойл энд Газ», ранее базировавшаяся в г.Карпентерии (Калифорния) сменила название и месторасположение. С 21 мая 2002г. она называется «Харвест Нечурал Ресорсес» и располагается в Хьюстоне (шт. Техас). Президентом компании является Стефен Чесебро. Добыча нефти компанией ведется в Венесуэле и в России. Изучаются возможности нефтедобычи в Китае, Иордании, Сенегале. В России «Харвест Нечурал Ресорсес» является, партнером в двух СП, которые были созданы при участии «Бентон Ойл», «Джеойлбент», где имеет 34% долевого участия, и «Арктик Газ» – 60%. «Джеойлбент» было образовано в дек. 1991г. «Бентон Ойл» и двумя российскими партнерами (Пурнефтегаз и Пурнефтегазгеология) для добычи нефти на Северогубкинском месторождении (Тюменская обл.) В 1997г. «Бентон Ойл» приобрела долю в российской частной компании «Арктик Газ» (до 1991г. – Севернефтегаз) в обмен на обязательство привлечь 100 млн.долл. на финансирование добычи газа, газового конденсата и нефти на месторождениях Восточного Уренгоя. Проект находится в стадии разработки.

АРКО (г.Лос-Анжелес). До недавнего времени являлась крупной самостоятельной компанией, занятой добычей нефти и газа, с объемом годовых продаж 10 млрд.долл. и со значительными интересами в России (стратегическое партнерство с «Лукойлом», возможность участия в проекте Сахалин-4).

В связи с ее приобретением в апр. 2001г. компанией «Бритиш Петролеум», АРКО прекратила существование и вышла из проекта Сахалин-4, что объясняется местными специалистами решением «Бритиш Петролеум», имеющей негативный опыт работы в России. Однако, ее сотрудничество с «Лукойл» в виде совместной компании «Лукарко» сохраняется.

Инициативная Рабочая Группа «Дальний Восток России-Западное побережье США». Образована в дек. 1994г. в рамках комиссии «Гор-Черномырдин». В нее входят представители регионов Дальнего Востока России и четырех штатов Западного побережья США (Калифорния, Орегон, Вашингтон и Аляска), которые разрабатывают совместные проекты в различных областях двустороннего экономического сотрудничества в отраслях транспорта, связи, туризма, лесной, нефтегазовой, рыбной промышленности, кадрового сопровождения, устойчивого развития регионов, деловой этики, совершенствования правовой и финансовой базы сотрудничества. Сопредседателями ИРГ являются: с российской стороны – начальник Управления министерства экономического развития и торговли России И.А.Коротин, а с американской – старший советник Департамента России и СНГ минторга США И.Абрамов.

Раз в год ИРГ собирается в полном составе на ежегодные совещания, в ходе которых подводятся итоги работы за год по совместным проектам и определяются основные приоритеты на следующий год. В работе 6 заседания ИРГ 11-14 сент. 2002г. в Улан-Уде (Бурятия), участвовало 180 представителей восьми регионов Дальнего Востока России, четырех штатов Западного побережья США, а также Японии, Китая и Монголии. С российской стороны – руководители и официальные лица российских регионов, представители федеральных министерств и ведомств. В американскую делегацию вошли представители частного сектора Западного побережья США, а также сотрудники посольства США в России, минтора, Агентства по международному сотрудничеству, Агентства по торговому развитию США.

Одним из основных проектов ИРГ является внедрение системы ускоренной таможенной очистки грузов «Клир пак» (Clear PACific). На владивостокской таможне успешно прошло тестирование базового фрагмента автоматизированной системы предварительного электронного оформления грузов, соединяющей российскую таможню с таможенными брокерами. На основании положительных результатов проведенного тестирования, Дальневосточное Таможенное управление приняло решение использовать разработанное программное обеспечение на регулярной основе на базе владивостокской таможни. Разрабатываются проекты подключения к системе «Клир пак» таможни на о-ве Сахалин и в Санкт-Петербурге.

Продолжается работа над введением в действие проекта Интермодального коридора «Восток-Запад» (ИКВЗ), который предполагает улучшение транспортных связей между Соединенными Штатами, Россией, Японией и Северным Китаем. Российская сторона включила его в федеральную программу модернизации транспортной системы Российской Федерации. За последние два года российской и китайской сторонами проводится реконструкция и развитие транспортной инфраструктуры в рамках коридора. Американской и российской сторонами подготовлены материалы для электронной информационной системы по ИКВЗ. Российской стороной подготовлен и направлен китайской стороне проект межправсоглашения с КНР о сотрудничестве и взаимной помощи в транзитных перевозках товаров из Китая через территорию Приморского края, подготовлен проект Рамочного соглашения о транзитных перевозках между Россией, Китаем и Монголией. Стороны провели и продолжают проводить исследования транспортной инфраструктуры и потенциальных грузопотоков, тяготеющих к транспортному коридору.

В связи с упразднением комиссии «Гор-Черномырдин» ИРГ выделилась в самостоятельное образование, и ее существование в прежнем виде находится под вопросом. Это связано с тем, что финансирование работы секретариата, предусмотренное правительством США, истекает в июне 2002г., и представителям секретариата придется добиваться новых грантов на дальнейшее осуществление своей деятельности. В связи с этим в американском секретариате ИРГ прорабатывается вопрос о ее превращении в негосударственную организацию (НТО) с другим названием – «Российско-Американское тихоокеанское партнерство» (Russian-American Pacific Partnership), которая будет продолжать работать с существующими в рамках ИРГ проектами. Первоначально предполагалось осуществить указанные изменения в ходе Седьмого ежегодного заседания, которое было намечено на май 2002г. в Анкоридже (шт. Аляска). Но в связи с предстоящим в мае визитом Дж.Буша в Россию встречу решено перенести на середину сент.

Основным элементом деятельности ИРГ является организация на периодической основе встреч

американских и российских представителей федеральных и региональных властей с бизнесменами из обеих стран для выявления и устранения барьеров на пути взаимной торговли и инвестиций. Структурно работа сосредоточена в 12 секторах — энергетика, финансы, рыбная, лесная и горнодобывающая промышленности, телекоммуникации и информатика, сельское хозяйство, транспорт, туризм, экология, кадровое сопровождение инновационных проектов. Каждый из секторов, возглавляемый российским и американским сопредседателем из числа представителей частного бизнеса, представляет собой постоянно действующий форум для обмена информацией, подготовки предложений и наблюдения за реализацией совместных проектов.

Сельское хозяйство. Сектор работает над такими проблемами, как передача технологий, управление фермерским хозяйством, капвложения в сельское хозяйство, текущий ремонт оборудования, при этом в качестве основной рассматривается задача повышения количества и качества урожая на Дальнем Востоке России. Сопредседатели сектора: Даниел Вернер, Корпорация «Хиллсдейл», Dahiel@hillsdalecorp.com, тел. (503) 658-0330, факс (503) 658-1664; Юлия Витальевна Королева, зампред агропромышленного комитета администрации Хабаровского края, тел. 4212-32-58-27.

Экология. Сектор рассматривает проекты, касающиеся проблем охраны окружающей среды и культурного наследия. Работа осуществляется в тесном контакте с другими секторами с целью выработки экологически обоснованных проектов устойчивого развития. Сопредседатели сектора: Шарлотт Кирквуд, Kirkwood and Associates, Ckirkwood@earthlink.net, тел. 253-946-5362, факс 253-946-0723; Дэвид Гордон, Тихоокеанский центр защиты окружающей среды и природных ресурсов (ПЕРК), dkgordon@igc.org, тел. 510-251-8800, факс 510-251-8838; Валерий Енжапович Гулгонов, глава администрации президента и правителъства Республики Бурятия, meconomy@icm. buryatia.ru, тел. (3012) 33-17-16; 33-65-85, факс (3012) 21-13-97.

Энергетика. Основными направлениями работы сектора являются газификация Дальнего Востока России и разработка месторождений Сахалинского шельфа. Сопредседатели сектора: Джеффри Валкар, директор, Американский бизнес-центр «Сахалин», jsvalkar@fraec.org, тел. 4242-727-124, факс 4242-727-124; Галина Николаевна Павлова, начальник, Департамент освоения минеральных ресурсов, континентального шельфа, Администрация Сахалинской обл., тел. (4242) 23-14-79, факс (4242) 23-25-66.

Финансы и банки. Сектор занимается вопросами улучшения финансово-кредитной системы на Дальнем Востоке России и помогает в выработке и претворении в жизнь соответствующих инновационных предложений. Сопредседатели сектора: Том Моран, Caterpillar Financial Services Corp., тел. 202-466-0664, факс 202-466-0684, moranco@erthlink.net; Вячеслав Викторович Воробьев, Управляющий филиалом Внешторгбанка, office@fvtb. khv.ru, тел. 4212-32-58-13, факс 4212-71-33-57.

Рыбная промышленность. Сектор акцентирует внимание на улучшении инвестиционного климата и условий работы отрасли, включая решение следующих вопросов: юридическое обеспечение, безопасность грузов, визовые процедуры, связанные с нахождением членов экипажей российских судов в портах США, создание клиринговой палаты учета данных отлова и экспорта.

Сопредседатели сектора. Кит Джонсон, Менеджер, Redbow Industries, тел. 425-376-2827, факс 425-376-0328, keith@redbowonline.com; Петр Чуркин, первый вице-президент, Ассоциация рыбохозяйственных предприятий Приморья, fiap@ mail.primirye.ru, тел. (4232) 25-05-47, факс (4232) 25-05-47.

Лесная промышленность. Сектор выявляет препятствия к прямым капиталовложениям в лесное хозяйство Дальнего Востока России. Работа находит конкретное выражение в подготовке «правил заготовки леса» и оценке их влиянии на инвестиции, а также на развитие вторичных рынков лесной продукции РДВ. Сопредседатели сектора: Марк Болдуин, Исполнительный директор, Forest Machines Wood Production, LLC, Mark@ forestmachines.com, тел. 541-686-9518, факс 541-342-3068; Виктор Александрович Дорошенко, Генеральный директор, АО «Приморсклеспром», тел. (4232) 26-75-72, факс (4232) 26-91-29.

Законодательные инициативы. Целью работы сектора является создание юридической базы, способствующей улучшению делового климата в отношениях между Западным побережьем США и Дальним Востоком России. Сопредседатели сектора: Дональд Олсон, сенатор, Законодательное собрание шт. Аляска, Senator_donald_olson@ legis.state.ak.us, Ronda_Thompson@legis.state.ak.us, тел. 907-443-2229, факс: 907-443-5599; Сергей Александрович Дудник, Депутат Законодательной Думы Приморского края, тел. 4232-22-35-70, 095-926-65-25, факс 4232-26-90-23, 095-292-14-83, lider@sezna.marine.su; Зоя Федоровна Софрина, зампред Думы Хабаровского края, тел. 4212-32-44-58, факс 4212-32-44-57, sergeMdiniia.khv.su.

Горнодобыча. Сектор работает над преодолением препятствий в разработке месторождений полезных ископаемых на Дальнем Востоке России. Решаемые сектором проблемы включают в себя: процесс получения разрешений, транспортировка сырья, доступ к информации по геологической разведке и влияние на экологию. Сопредседатели сектора: Должность сопредседателя с американской стороны свободна; Николай Дмитриевич Кириллин, глава минпрома, Администрация Республики Саха (Якутия), тел. 4112-42-27-79, факс 4112-42-35-87.

Туризм. Проекты сектора направлены на улучшение маркетинга въездного и выездного туризма, на устранение препятствий развитию туризма и на развитие потенциала экотуризма. Сопредседатели сектора: Дуглас Граймс, Корпорация «Мир», тел. 206-624-7289, факс 206-624-7360, Mir@igc.apc.org, www.mircorp. com; Александр Ефимович Никулин, председатель правления, Межрегиональная ассоциация независимых туроператоров Дальнего Востока, тел. 4212-32-88-95, факс 4212-34-10-92.

Кадровое сопровождение (обучение). Сектор нацелен на организацию программ обучения и образовательного обмена, а также кадровое содействие реализации других отраслевых проектов по линии ИРГ. Сопредседатели сектора: Расселл Хауэлл Американо-российский центр, тел. 907-

786-4300, факс 907-786-4319a, nrbh@uaa.alaska.edu; Виктор Григорьевич Григоренко, Ректор ДВ госуниверситета путей сообщения root@festu.khv.ru, тел. 4212-34-30-76, факс 4212-34-08-08; Сергей Николаевич Третьяк Генеральный директор центра международного сотрудничества, Дальневосточный госуниверситет путей сообщения, тел. 4212-34-30-76, факс 4212-34-08-08.

Транспорт. Сектор работает по всем вопросам транспортных связей между Дальним Востоком России и Западным побережьем США, включая вопросы воздушного и морского сообщения, транспортные коридоры и таможенные процедуры. Сопредседатели сектора: Шарлин Дерри, Управление гражданской авиации, Charlene.Derry@faa.gov, тел. 907-271-5534, факс 907-271-3261; Михаил Федорович Робканов, гендиректор АО «Владивостокский морской порт» sid@vladcomport.ru, тел. (4232) 22-40-74, факс (4232) 22-23-64.

Телекоммуникации. Сектора занимается вопросами использования возможностей телекоммуникаций для совершенствования процесса обмена информацией между представителями бизнеса обеих стран. Сопредседатели сектора: Кати Буше, Международная медицина и телемедицина, Медицинский центр в Провиденс, Аляска, Kroberts@provak.org, тел. 907-349-4286, факс 907-261-3041; Ник Хьюз, Nihughes@starband.net, тел. 650-851-1711, факс 530-684-8833; Валерий Алексеевич Романов, гендиректор АО «Хабаровская электросвязь», econ@infotel.khabarovsk.su, тел. 4212-32-96-50, факс. 4212-32-71-09; Владимир Сергеевич Бочаров, глава Информационно-вычислительного центра, Администрация Хабаровского края, econ@infotel. khabarovsk.su, тел. 4212-32-66-51, факс 4212-32-68-98.

Общая координация деятельности ИРГ и подготовка ее ежегодных пленарных заседаний осуществляется специально созданным российско-американским секретариатом. В США функции исполнительного секретариата возложены на Фонд российско-американского экономического сотрудничества (Штаб-квартира Фонда располагается в Сиэтле, шт. Вашингтон, руководитель секретариата – Джинна Брелсфорд). Российская часть секретариата (руководитель – Анатолий Григорьевич Бурый) расположена в Хабаровске и действует на базе Межрегиональной ассоциации «Дальний Восток и Забайкалье».

Рабочая группа является уникальным примером двустороннего регионального сотрудничества. В ее работе принимает участие представители деловых и политических кругов, а также властных структур девяти субъектов Федерации России (Амурская обл., Бурятия, Еврейская автономная обл. Магаданская обл. Приморский край, Сахалин, Хабаровский край, Читинская обл., Чукотка) и пяти американских штатов (Аляска, Айдахо, Вашингтон, Калифорния, Орегон). Наряду с регионами в заседаниях участвует и федеральная власть – в работу ИРГ вовлечены, с российской стороны, представители минэкономразвития, МИД, минтранса, ГТК и Федерального Собрания РФ, с американской – минторга, госдепартамента, Агентства по международному развитию, Агентства по торговле и развитию. На встречах в качестве наблюдателей присутствуют представители из Китая, Кореи, Монголии, Японии и регионального отделения ООН.

Программа партнерства. Агентство международного развития США (ЮСАИД) разработало ряд программ партнерства для России ориентированных на регион Дальнего Востока и на Волжский федеральный округ. Главная цель этих программ – налаживание двусторонних партнерских связей для обмена опытом в таких областях, как экономика, соцпроблемы, медицина, нормы права, защита окружающей среды. В программе по Дальнему Востоку помимо ЮСАИД активное участие принимает «Фонд российско-американского экономического сотрудничества» (ФРАЭС).

10 июня 2002г. вышеупомянутые американские организации объявили конкурс на выделение грантов для дальнейшего развития программы партнерства на Дальнем Востоке РФ. Программа предусматривает оказание поддержки некоммерческим инициативам в целях укрепления демократических основ российского общества, оздоровления дальневосточного региона и дальнейшей интеграции российского Дальнего Востока в тихоокеанское содружество.

Программа партнерства рассчитана на объединение по меньшей мере по одному партнеру от американской стороны и российского Дальнего Востока с обязательной официальной регистрацией в своей стране. Помимо непосредственных партнеров к участию в программе могут привлекаться другие организации, действующие в различных регионах США и России, а также, многосторонние европейские и азиатские донорские агентства.

В получении грантов могут участвовать как уже действующие партнерские объединения (предпочтение из этой категории отдается тем, у которых стаж не менее 3 лет), так и вновь образованные. По условиям конкурса первые смогут получить дотации до 100 тыс.долл., вторые – до 70 тыс.долл. Предполагается система поощрения вновь создаваемых партнерских объединений. Основное внимание в ходе реализации проектов программы партнерства будет уделяться следующим сферам деятельности: нормы права, укрепление основ профессиональной деятельности, развитие малого и среднего бизнеса, оказание помощи программам по защите окружающей среды, улучшение управленческой деятельности, укрепление социальных и экономических основ.

Организаторы программы, нацеленной на Дальневосточный регион России, в практическом плане рассчитывают на достижение следующих конкретных результатов: налаживание эффективных механизмов российско-американского сотрудничества; усиление и развитие потенциала партнерских организаций; оказание всесторонней помощи налаживанию партнерских связей; внедрение наиболее зарекомендовавших себя моделей, опыта и подходов по решению социально-экономических проблем развития региона; создание условий для большей транспарентности результатов партнерской деятельности, накопленного опыта.

Предоставление грантов в рамках данной партнерской программы осуществляется под патронажем ЮСАИД и нацелено на поддержку уже существующих партнерских объединений, а также на создание новых, которые эффективно работали бы на российском Дальнем Востоке. ФРАЭС оказывает помощь ЮСАИД и непосредственно отвечает за выделение грантов, оказание техпомощи в

реализации конкретных проектов, а также осуществляет контроль за выполнением этих программ. Заявки на получение грантов в рамках программы партнерской деятельности должны направляться до 30 сент. 2002г. Эти проекты могут планироваться сроком до 1г., начинаться не ранее 15 янв. 2003г. и заканчиваться не позднее 15 янв. 2004г.

Торговля штата Нью-Йорк с Россией. Штат Нью-Йорк по своим социально-экономическим показателям занимает ведущие позиции среди других штатов США. ВВП штата оценивается в 850 млрд.долл., что составляет 9% от общего объема ВВП США. По объему производства Нью-Йорк входит в тройку ведущих штатов США. Штат занимает 3 место (после Калифорнии и Техаса) по объему продукции на экспорт. В 2001г. объем экспорта штата составил 42,2 млрд.долл., или 5,8% от общего объема экспортируемой США продукции.

В 1997-99гг. наблюдалась тенденция значительного снижения объема экспорта штата в Россию, что явилось следствием августовского финансового кризиса 1998г., падения рубля по отношению к доллару США и передачи руководством ряда крупных компаний («Кодак», «Проктор энд Гэмбл») полномочий проведения коммерческих операций своим отделениям в России и в Европе. В этот период экспорт штата в Россию снизился в 3 раза и составил в 1999г. 50,3 млн.долл. В 2000г. экспорт штата увеличился на 42%, а в 2001г. – еще на 40%, составив 99,9 млн.долл. На сегодня Нью-Йорк занимает 8 место среди всех американских штатов по стоимостному объему экспорта в РФ. В товарной структуре экспорта в нашу страну в 2001г. преобладали электрические машины и оборудование (гр. 85 ТН ВЭД) – 20,3%; промоборудование и механизмы, включая компьютеры (гр. 84) – 15,0%; фармпродукция (гр. 30) – 9,2%. Наиболее значительное увеличение объемов экспорта наблюдалось по таким товарным группам, как химпродукты (гр. 38), оптические, фото- и мединструменты и аппараты (гр. 90), фармпродукция (гр. 30), средства наземного транспорта (гр. 87). Всего увеличение экспорта штата в Россию наблюдалось по 30 товарным группам. В 2001г. прекратился экспорт продукции мукомольно-крупяной промышленности, сахара и кондитерских изделий из него, судов, лодок и других плавсредств.

Экспорт шт. Нью-Йорк в Российскую Федерацию в 1999-2001гг. в разбивке по основным разделам и группам ТН ВЭД. Для анализа взяты разделы со стоимостным объемом экспорта свыше 3 млн.долл.

Раздел I (гр. 1-5). В последние 3г. наблюдалась понижательная тенденция в экспорте товаров этого раздела, который в стоимостном выражении уменьшился в 3 раза. Основные позиции экспорта: молочная продукция и другие продукты животного происхождения.

Раздел III (гр. 15). По этой группе можно отметить устойчивый рост поставок товаров в Россию. Объем экспорта жиров и масел животного и растительного происхождения в 2001г. вырос в 3 раза по сравнению с пред.г. и составил 3,2 млн.долл.

Раздел IV (гр. 16-24). Объем поставок товаров этих групп составил 3,3% от общего объема экспорта. В 2001г. значительно вырос экспорт в Россию пищевых продуктов и табака. Последовательно снижался экспорт готовых продуктов из мяса и рыбы.

Раздел VI (гр. 28-38). Экспорт товаров этих групп в 2001г. увеличился в 2 раза, составив 24,7 млн.долл. или 24,6% от общего объема экспорта штата в Россию. Наибольшие объемы поставок приходились на фармпродукцию (9,2 млн.долл.), продукты органической химии (5,4 млн.долл.), эфирные масла, парфюмерию и косметику (3,5 млн.долл.). Экспорт этой продукции в последние 3г. активно увеличивался.

Раздел VII (гр.39, 40). Поставки товаров этих двух групп, главным образом полимерных материалов, пластмасс и изделий из них (гр. 39), имел в 2001г. тенденцию к снижению и сократился в 2 раза по сравнению с 1999г.

Раздел X (гр. 47-49). Экспорт печатных изданий и других изделий полиграфии, составляющих основу товаров этого раздела, снизился с 7,1 млн. долл. в 1999г. до 837 тыс.долл. в 2001г. В 1,5 раза уменьшились поставки в Россию бумаги и картона.

Раздел XVI (гр. 84,85). Товары этих двух групп составляют основу экспорта шт. Нью-Йорк в РФ. На их долю в 2001г. приходилось 35% от общего объема поставок в Россию, что составило 35,5 млн.долл. Экспорт промоборудования и механизмов, включая компьютеры (гр. 84) и электрических машин и оборудования, электронной аппаратуры (гр. 85), имел устойчивую повышательную тенденцию в 2001г. по сравнению с 1999г. в 2,7 раза. Есть основание полагать, что такая тенденция сохранится и в 2002г.

Раздел XVII (гр. 86-89). Среди экспортируемых штатом товаров этого раздела доминирующее положение занимают средства наземного транспорта, их оборудование и запчасти, стоимостной объем экспорта которых в 2001г. составил 6,3 млн.долл. или 6,3% от общего объема экспорта.

Раздел XVIII (гр. 90-92). Основу экспорта этих двух групп товаров составляют оптические, измерительные, медицинские и другие инструменты и аппараты, классифицированные по группе 90. После снижения поставок в 2000г., объем экспорта этих товаров в 2001г. возрос и составил 8,3 млн.долл. (увеличение в 2,9 раза). Обращает на себя внимание заинтересованность российских организаций в поставках из США музыкальных инструментов: в 2001г. их было импортировано на 1,6 млн.долл.

В импорте шт. Нью-Йорк из России в последние годы наблюдался устойчивый рост его стоимостных объемов, однако в 2001г. поставки из России сократились на 20%, составив 2,57 млрд.долл. против 3,22 млрд.долл. в 2000г. Снижение объемов импорта штата связано с глубоким и затяжным спадом в экономике США в 2001г. и связанным с ним, впервые с 1991г., общим сокращением (на 6,3%) импорта США, отягощенным терактами 11 сент.

Ведущее место в товарной структуре импорта, как и ранее, занимали драгкамни и металлы (63,1%), топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки (19,2%). Значительно увеличились поставки таких российских товаров, как органические химсоединения, алкогольные напитки, недрагоценные металлы и металлокерамика. Доля машин и оборудования (гр. 84,85), хотя и увеличилась в 2001г. на 33% (15,8 млн.долл. против 11,8 млн.долл. в 2000г.), в общем объеме российского экспорта по-прежнему остается низкой (0,6%). Основные причины такого положения – уже сло-

жившиеся структура производства и конкурирующий рынок американской машинотехнической продукции, а также низкая конкурентоспособность российских машин и оборудования и различия в требованиях к системам унификации и стандартизации.

Для анализа структуры импорта шт. Нью-Йорк из РФ, как и в случае экспортных поставок, взяты разделы с общим стоимостным объемом свыше 3 млн.долл.

Раздел 1 (гр. 1-5). По группам товаров этого раздела наблюдалось снижение объемов российских поставок в последние 3 года из-за уменьшения поставок рыбы.

Раздел IV (гр. 16-24). В 2001г. отмечен рост стоимостных объемов российских поставок практически по всем группам товаров этого раздела (за исключением гр. 16). Суммарный объем импорта возрос в 3,3 раза, составив 87,5 млн.долл. или 3,4% от общего объема импорта штата из России за счет увеличения поставок алкогольных и безалкогольных напитков.

Раздел V (гр. 25-27). Структура российского экспорта имеет преимущественно сырьевую направленность: 80% его объемов приходится на сырье и полуфабрикаты. Товары группы 27 – топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки, составляют 19,2% от общего объема импорта шт. Нью-Йорк. В 2001г. объем поставок товаров этой группы составил 492,9 млн.долл. (рост-5%).

Раздел VI (гр. 28-38). Среди товаров этого раздела выделяются поставки продуктов неорганической и органической химии, на долю которых приходится 86,3% стоимостного объема поставок. Следует отметить резкий рост (с 3,4 млн.долл. в 2000г. до 22,4 млн.долл. в 2001г.) импорта органических химсоединений. Общий объем поставок товаров этого раздела в последние годы имеет тенденцию к увеличению.

Раздел VII (гр. 39,40). Наблюдалось снижение объемов российских поставок полимерных материалов и пластмасс и увеличение поставок каучука и резины, однако общий уровень импорта этих товаров был достаточно стабильным (10-12 млн.долл. в год).

Раздел VIII (гр. 41-43). Доля поставок этих групп товаров в общем объеме импорта штата незначительна (0,1%). В основном, это поставки натурального и искусственного меха и изделий из него.

Раздел IX (гр. 44-46). Шт. Нью-Йорк импортирует из России древесину и изделия из нее (гр. 44) на 15-18 млн.долл. ежегодно. В 2001г. поставки товаров этой группы сократились на 14%, составив 15,7 млн.долл.

Раздел X (гр. 47-49). Главная товарная группа этого раздела – печатные книги, газеты, репродукции. В 2001г. импорт этой продукции сократился на 34% составив 4,6 млн.долл.

Раздел XI (гр. 50-63). Стоимостной объем поставок товаров этих групп в общем объеме импорта шт. Нью-Йорк – 4,6%. В 2001г. значительно увеличились поставки из России одежды и ее принадлежностей (гр. 61,62), составив 113,5 млн.долл. (рост – 25%). Сократился импорт растительных текстильных и химических волокон, прекратились поставки трикотажного полотна.

Раздел XIV (гр. 71). Главная статья российского экспорта в США – драгоценные камни и металлы. На долю Нью-Йорка приходится товаров данной группы на 1,6 млрд.долл. или 63,1% от общего объема импорта штата. В 2001г. наблюдалось снижение стоимостных объемов поставок этой продукции на 30%.

Раздел XV (гр. 72-83). Доля поставок товаров этих групп в общем объеме импорта штата в 2001г. составила 3,1%. Наблюдается последовательное сокращение российского экспорта черных и ряда цветных металлов и изделий из них. По сравнению с 1999г. импорт черных металлов и изделий из них в 2001г. сократился на 80%, составив 7,4 млн.долл. против 36,3 млн.долл. в 1999г. Уменьшились на 60% поставки из России никеля и на 82% – алюминия. Общий объем импорта по этому разделу сократился в 2 раза, составив 80,3 млн.долл.

Раздел XVI (гр. 84,85). Доля этих групп товаров в общем объеме импорта штата незначительна – (0,6%).

Раздел XVII (гр. 86-89). В 2001г. отмечено снижение импорта товаров из России по классифицируемым группам этого раздела в 2 раза.

Раздел XVIII (гр. 90-92). Можно отметить увеличение импорта по всем товарным группам этого раздела. Основной объем российских поставок приходился на оптические, измерительные, медицинские и другие инструменты и аппараты (гр. 90). В 2001г. их было экспортировано на 11,8 млн.долл. (рост – 12%).

Раздел XIX (гр. 93). В 2001г. импорт оружия и боеприпасов возрос в 2 раза и составил 9,6 млн.долл., что сопоставимо с уровнем 1999г.

Раздел XXI (гр. 97). После всплеска в 2000г. объем импорта из России произведений искусства, предметов коллекционирования и антиквариата сократился в 2 раза и составил 34,6 млн.долл. или 1,4% от общего стоимостного объема штата. Американская статистика по импорту товаров и услуг привязана к таможенным округам, а экспортная статистика к административным границам штатов.

О России в мае 2002г. С начала 2002г. май стал пиковым месяцем по количеству публикаций по российской теме в СМИ СШоА. Ведущие газеты («Вашингтон Пост», «Вашингтон Таймс», «Нью-Йорк Таймс», «Лос-Анджелес Таймс»), а также информационное агентство «Ассошиэйтед Пресс» с конца апр. опубликовали свыше 220 статей и информационных сообщений о России.

Самое большое количество газетных публикаций за последний месяц (60) было посвящено подготовке и проведению встречи В.В.Путина и и Дж.Буша в Москве и Санкт-Петербурге и подписанию Договора обязывающего документа о сокращении стратегических ядерных арсеналов. Эти события оцениваются как «большая победа для двух лидеров», точка в «холодной войне», «новая повестка дня российско-американских отношений». Широко освещался ход переговоров по выработке Договора, отреферированы его принципиальные положения. Авторы, придерживающиеся различных политических позиций, однозначно положительно оценивают заключаемое соглашение.

Повышенное внимание было уделено состоявшейся в Рейкьявике встрече министров иностранных дел стран НАТО и России с акцентом на «придание России особой роли в решении вопросов контроля над вооружениями, борьбы с террориз-

мом, операциях по поддержанию мира». Встреча освещалась как еще одно, наряду с подготовкой договора о стратегических ядерных потенциалов, свидетельство сближения России с США и с Западом в целом. Цитировались слова генсекретаря НАТО Дж.Робертсона о «прагматическом признании того факта, что реальное сотрудничество в борьбе с терроризмом и по ряду других вопросов соответствует интересам всех участников процесса». Все публикации на эту тему старались подчеркнуть, что «еще никогда за предыдущие 50 лет не было примеров такого тесного сотрудничество России и НАТО. Это сотрудничество основано на четком, осознанном взаимном интересе сторон, что явится залогом успеха этого процесса» («Асошиэйтед Пресс, 13 мая).

Продолжая тему саммита, договора и Рейкьявика газеты опубликовали статьи профессоров университетов, сотрудников различных аналитических структур, в которых анализируются перспективы отношений с Россией, внешняя политика администрации Дж.Буша в целом. Даже консервативные авторы сходятся на том, что у США есть «как минимум четыре эгоистичных причины» вести дела с Россией: 1) Россия находится на перекрестке мировой торговли оружием и нефтью; 2) у России есть пусть и сложные, но иногда полезные отношения с такими странами как Ирак, Иран и Северная Корея, с которыми у США нет связей вообще, 3) Россия обладает запасами ядерного оружия и материалов и отходов и нужно гарантировать, что все это не попадет к террористам, 4) у России достаточно нефти, чтобы компенсировать для США возникновение любых «неприятностей» в Персидском заливе» («Нью-Йорк Таймс», 18 мая 2002г.).

В публикациях по внутриполитической ситуации в России анализировалась расстановка сил в Госдуме, «падение авторитета и роли» компартии и «прочное положение» администрации В.В.Путина. Гибель красноярского губернатора А.И.Лебедя широко освещалась в американской прессе, большую статью в «Нью-Йорк Таймс» (11 мая 2002г.) о А.И.Лебеде и его роли в российской политике написал С.Тэлботт.

В числе негативных «вкраплений» в публикации накануне саммита обратили на себя внимание появившиеся сообщения о якобы ведущихся работах по возобновлению Россией ядерных испытаний на Новой Земле, военном сотрудничестве России и Ирана. Американские корреспонденты не оставили без внимания проблему «скинхедов» и совершаемых ими преступлений на расовой почве. Со ссылкой на африканских послов в Москве «Вашингтон Пост» (3 мая 2002г.) сообщила о 141 одном зафиксированном нападении на негров с 2000г. Эта же газета поместила большую статью о судьбе беспризорников в России, которых насчитывается до 3 млн. Снова появились публикации о жестокостях в Чечне, в которых со ссылкой на правозащитные организации (в частности «Мемориал») сообщается, что «на каждого боевика приходится до десяти погибших мирных жителей».

Продолжалось освещение вопроса свободы совести и прав конфессий в России. Авторы делают вывод об «антикатолической кампании в России». Если до этого, по утверждению газет, Русская Православная церковь старалась «неитрализовывать» в основном протестантов (как иностранных, так и российских), то теперь давление оказывается и на католические приходы. Упоминается об опубликовании в Эстонии архивных документов КГБ, указывающих на вероятное сотрудничество Патриарха Алексия II с этой организацией с 1958г.

В «экономическом разделе» в мае газеты отметили подписание соглашение о разделе нефтяных ресурсов Каспия между Россией и Казахстаном, последовавшее за неудачной попыткой заключить всеобъемлющий договор по этой проблеме между 5 странами на саммите СНГ. Также сообщалось о принятии решения «Газпромом» выбрать в качестве аудитора на текущий год компанию «ПрайсУотерхаус-Куперс» и усилиях руководства газового гиганта придать большую прозрачность финансам крупнейшего налогоплательщика России. Появилось краткая информация о разработке «перспективного» совместного проекта КБ Сухого, Ильюшина и компании «Боинг» по созданию и производству в России нового малого авиалайнера.

Мнения США о России. Опросы общественного мнения, проводившиеся в США в 2001-02гг., фиксируют в целом позитивное отношение большинства американцев к России. После «охлаждения» симпатий, наблюдавшегося в период августовского дефолта, бомбардировок Югославии и развернутой в СМИ кампании вокруг «отмывания российских денег» через «Бэнк оф Нью-Йорк» (менее половины опрошенных в 1998-2000гг. благожелательно отзывались о России), с 2001г. прослеживается устойчивая тенденция укрепления доверия к нашей стране.

В ходе опроса, проведенного авторитетной Службой Гэллапа в фев. 2001г., 52% участников заявили, что у них складывается очень благоприятное (6%) или благоприятное (46%) впечатление о России, тогда как 42% отметили, что их отношение к этой стране крайне негативное (15%) или просто негативное (27%). Российская поддержка действий США в борьбе с международным терроризмом способствовала дальнейшему укреплению вышеуказанной тенденции.

По данным опроса другой влиятельной организации, специализирующейся на мониторинге общественного мнения, – Службы Луиса Харриса, непосредственно после событий 11 сент. 58% опрошенных рассматривали Россию в качестве ближайшего союзника США, либо дружественного государства. К нояб. 2001г. этот показатель составил 80% (в авг. 2000г. только 36% жителей США воспринимали нашу страну как союзника и друга). На данный момент подобные (превышающие 60% отметку) рейтинги, кроме России, имеют лишь Великобритания, Германия, Канада, Мексика, Франция, Япония и Тайвань. Очень небольшое число американских граждан (14% в 2000г., 5% в конце 2001г.) считают РФ враждебным государством. 27% (36% в 2000г.) полагают, что Россия не является ни другом, ни врагом.

Американцы достаточно высоко ценят поддержку Россией антитеррористической кампании, проводимой Соединенными Штатами. Спустя 10 дней после сентябрьских терактов 53% из них утверждали, что российские власти делают все, о чем просит их администрация Буша в плане оказания содействия применению американской военной силы против террористов. А еще через неделю уже 70% опрошенных заявляли о том, что США могут положиться на Россию в том, что касается борьбы с террором.

Оценивая потенциальную угрозу, исходящую от России, американцы отмечают, что она не так высока, по крайней мере, меньше, чем от Китая, Ирана, Ирака и международных террористических организаций. 19% считают, что Россия серьезным образом угрожает США, 18% полагают, что такого рода угроза вообще отсутствует. По мнению 33% жителей Соединенных Штатов, она является средней, 24% расценивают ее как сравнительно невысокую. Большинство американцев (по последним данным – 70%) неизменно подчеркивает, что отношения с Российской Федерацией представляют «жизненно важный интерес» для США.

«Русская инициатива». Russia Initiative – программа, спонсируемая Генеральным советом Глобальных министерств Объединенной методистской церкви США (General Board of Global Ministries of the United Methodist Church). Одним из ее инициаторов стал в конце 1991г. Б.Уивер, который в то время исполнял обязанности руководителя Комитета помощи объединенных методистов (United Methodist Committee on Relief, UMCOR). В июне 1992г. он был назначен координатором программы.

Основными задачами «Русской инициативы» являются оказание гуманитарной помощи, осуществление благотворительных проектов, а также содействие в возрождении методистской церкви в России. Указанные проекты достаточно часто реализуются во взаимодействии с различными подразделениями ОМЦ США и, в частности, с УМКОР (экспортная лицензия которого нередко используется при отправке грузов).

За 10 лет в рамках программ по обмену студентами, преподавателями, врачами, представителями религиозных организаций, артистами, фермерами Российскую Федерацию посетили 5000 американцев, а США – 4000 российских граждан. Американские добровольцы приняли участие в проектах по ремонту детских домов, школ-интернатов, больниц и домов для престарелых во многих российских регионах. С 1991г., по линии «Русской инициативы» в Россию было направлено 150 контейнеров с гуманитарной помощью (продовольствием, детской одеждой, обувью, медикаментами, медоборудованием). В 1995г. при ее участии в Москве была основана духовная семинария методистов.

В своей деятельности на российском направлении ОМЦ активно взаимодействует с подразделениями Русской православной и методистской церквей. Российским фондом мира (с РФМ имеется договор о сотрудничестве), целым рядом российских госучреждений и неправительственных организаций. В 1999-2000гг. «Русская инициатива» участвовала в приеме в США российских стажеров в рамках спонсируемой Библиотекой конгресса программы «Открытый мир», а также в реализации разнообразных проектов, осуществляемых американскими правительственными учреждениями, в т.ч. Агентством международного развития.

Финансирование «Русской инициативы» преимущественно производится за счет добровольных пожертвований прихожан методистской церкви, а также различных юр. и физлиц. Офис исполнительного директора программы Б.Уивера располагается по адресу: 6116 N.Central Expressway, Suite 200 Dallas, TX 75206, Tel. (214) 273-0330, Fax (214) 273-0332, E-mail: rbw101@aol.com.

Таджикистан

Таджикистан, находящийся на южном фланге СНГ, занимает одно из ведущих мест в системе внешнеполитических приоритетов России в Центральной Азии и рассматривается нами как стратегический союзник и партнер. На международной арене отмечается совпадение или близость позиций России и Таджикистана.

Дипотношения установлены 8 апр. 1992г. Заключен Договор о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи (25 мая 1993г.). Подписано 100 межгосударственных, межправительственных и межведомственных соглашений, регулирующих сотрудничество в политической, экономической, военной, гуманитарной.

Поддерживаются тесные связи в политической области, в т.ч. контакты на высшем уровне. В апр. 1999г. состоялся официальный визит президента Э.Ш.Рахмонова в Москву, в ходе которого подписаны Договор о союзническом взаимодействии между Российской Федерацией и Республикой Таджикистан. Договор о статусе и условиях пребывания российской военной базы на территории Республики Таджикистан.

В нояб. 1999г. В.В.Путин посетил Таджикистан с рабочим визитом для участия в церемонии инаугурации Э.Ш.Рахмонова, переизбранного президентом Республики Таджикистан. В июле 2000г. президент России принял участие в саммите «Шанхайской пятерки» в Душанбе. В апр. 2001г. глава таджикского государства нанес рабочий визит в Москву. 21-22 окт. 2001г. В.В.Путин посетил Душанбе с рабочим визитом, в ходе которого состоялась его встреча в трехстороннем формате с Э.Ш.Рахмоновым и президентом ИГА Б.Раббани, на которой были обсуждены ключевые вопросы афганского урегулирования.

Помимо этого имели место неоднократные деловые встречи и отдельные беседы В.В.Путина с Э.Ш.Рахмоновым в ходе заседаний Совета глав государств-участников СНГ и Межгосударственного совета стран-членов Евразийского экономического сообщества, сессий Совета коллективной безопасности, саммитов Шанхайской организации сотрудничества. В ходе этих встреч предметно рассматривались вопросы повышения эффективности двустороннего многопланового сотрудничества, вопросы региональной безопасности и укрепления интеграционных процессов в различных форматах. Широко практикуются телефонные контакты на высшем уровне, в т.ч. в связи с развитием ситуации вокруг Афганистана.

Россия оказала решающее содействие достижению межтаджикских мирных договоренностей и подписанию в июне 1997г. в Москве Общего соглашения об установлении мира и национального согласия в Таджикистане.

Оказывается помощь в строительстве Вооруженных сил Таджикистана. В Республике дислоцирована российская 201 мотострелковая дивизия, подразделения которой в соответствии с межгосударственным Договором от 16 апр. 1999г. будут трансформированы в российскую военную базу. Охрану границ Таджикистана с Афганистаном осуществляет Пограничная группа ФПС России.

Торгово-экономические связи регулируются рядом межправительственных соглашений. По данным ГТК России, в янв.-окт. 2002г. товарообо-

рот между двумя странами составил 103,2 млн.долл. (60% к соотв. периоду пред.г.), в т.ч. экспорт 54,3 млн.долл., сокращение на 2%, импорт – 48,9 млн.долл., спад на 58% (в 2001г. товарооборот России с Таджикистаном равнялся 198,3 млн.долл., или 67,6% от уровня 2000г.).

Действует двусторонняя Межправительственная комиссия по экономическому сотрудничеству. 3-4 дек. 2002г. в Томске состоялось VII заседание МПК. Приоритетным направлением двустороннего сотрудничества на ближайшую перспективу определено взаимодействие в области энергетики, производственной кооперации, совместных инвестиционных проектов.

Активно развивается двустороннее взаимодействие в рамках международной гуманитарной операции в Афганистане. Совместными усилиями МЧС России и Таджикистана наведен транспортный «мост» по регулярной доставке российских и международных грузов помощи в эту страну. При этом оказывается содействие и становлению действенной инфраструктуры таджикской чрезвычайной службы.

Уровень экономического сотрудничества между двумя странами не соответствует их потребностям и возможностям. Российские хозяйствующие субъекты практически не проявляют интереса к развитию двусторонних связей с Таджикистаном. Госорганы РФ не стимулируют участие российских предприятий в восстановлении промышленного и с/х потенциала Таджикистана. Уровень экономического сотрудничества не обеспечивает стратегические интересы России в Центральноазиатском регионе, тем более на границе с Афганистаном.

Из года в год по инициативе таджикской стороны даются поручения о проработке вопросов участия российских организаций в развитии энергетики Таджикистана, рассмотрении возможностей создания СП на базе горнорудной промышленности, совместном производстве хлопка-сырца, табака, использования объектов на ГУК «Заря Востока». 10 лет ведутся переговоры о создании СП в области электроэнергетики. В 1994г. было подписано межправительственное соглашение о завершении строительства Рогунской ГЭС. Стороны договорились учредить межгосударственное АО. В 1998г. было подписано соглашение между государственной акционерной холдинговой компанией «Барки Точик» и РАО «ЕЭС России» о сотрудничестве в области энергетики. По поручению руководства страны РАО «ЕЭС России» ежегодно изучает возможность своего участия в строительстве объектов гидроэнергетики Таджикистана.

Работа по организации совместной добычи и переработки полезных ископаемых Республики Таджикистан является эффективной, прибыльной и быстроокупаемой. В Таджикистане ведутся работы по освоению месторождений полезных ископаемых: золота, серебра, свинца, вольфрама, железа, бора. Перспективные месторождения находятся в Горно-Бадахшанской авт. обл. 10 лет изучается возможность участия российских предприятий в разработке и добыче полезных ископаемых в РТ. Намеченные меры по участию ОАО ВО «Зарубежцветмет» в освоении месторождения серебра «Большой Канимансур» не реализуются.

Такое же положение сложилось по вопросам сотрудничества в производстве хлопка-сырцы на фьючерсной основе. Таджикистан выражает готовность ежегодно представлять российским предприятиям возможность вывозить до 100 тыс.т. хлопка, выращенного за счет средств, инвестированных в его производство. Российские коммерческие структуры, определенные в качестве уполномоченных организаций по осуществлению взаимопоставок материально-технических ресурсов в Таджикистан взамен на поставки хлопка, работать на фьючерской основе не готовы. Поэтому таджикский хлопок поступает на российские предприятия из третьих стран.

В 2001г. продолжало развиваться сотрудничество субъектов РФ и регионов РТ. В Душанбе, в Согдийской обл. побывали делегации Москвы и Свердловской обл. В ходе встреч стороны обсудили направления и параметры двустороннего сотрудничества. В г.Душанбе открыта постоянно действующая выставка «Экспопром», на которой представлены 30 промпредприятий Свердловской обл. ОАО «Квант» (Москва) оказало помощь НПК «Элто» (Душанбе) в подготовке специалистов по сборке телевизоров и поставке их комплектующих. Налажен выпуск телевизоров «Душанбе» и ведутся работы по организации выпуска другой электробытовой техники.

Межправительственные соглашения, подготовку проектов которых инициировала российская сторона, не подписываются годами, несмотря на согласие таджикской стороны. 20 апр. 2000г. в ходе рабочей встречи экспертов РТ и РФ по вопросам реализации решений 4 заседания Межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству между Республикой Таджикистан и Российской Федерацией и подготовки 5 заседания Комиссии обе стороны выразили готовность подписать межправительственные соглашения «О расширении сотрудничества административно-территориальных единиц Республики Таджикистан с субъектами Российской Федерации», «О сотрудничестве в целях обеспечения права российского меньшинства в Таджикистане и таджикского в РФ». Данные соглашения до наст. вр. не подписаны. Российские ведомства длительный период рассматривают проекты соглашений «О Межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству», «О сотрудничестве в области информации», «О сотрудничестве в области проведения работ по безопасной утилизации изделий и отходов смесевого твердого ракетного топлива, содержащего бериллий».

В отличие от экономического сотрудничества торговые отношения в целом между двумя странами развиваются динамично. Несмотря на снижение в 2001г. общего товарооборота с 364 до 234 млн.долл., экспорт товаров из России из года в год увеличивается. В 1999г. он составлял 92,5, в 2000 и 2001гг. – соответственно 105 и 129,4 млн.долл. Сокращение внешнеторгового оборота произошло из-за резкого сокращения продажи в Россию алюминия. В 2000г. российскими коммерческими структурами закуплено алюминия на 181,3 млн.долл., в 2001г. – на 51,8 млн.долл. Вся остальная номенклатура товаров и объемы их закупок Россией сохранились на уровне прежних лет. Из России в Таджикистан поставляется продукция предприятий нефтехимической, машиностроительной, оборонной и пищевой промышленности. В Россию осуществляется поставка алюминия, хлопка, фруктов, орехов.

Таиланд

Первые торговые операции российских организаций с таиландскими фирмами начали осуществляться в 1949г. Налаживание торговых связей способствовало восстановление между Россией и Таиландом в 1946г. дипломатических отношений, прерванных Второй мировой войной. В 1948г. в Бангкоке было открыто отделение В/О «Экспортхлеб», а в следующем – Аппарат торгового советника, который в 1971г. был преобразован в Торговое Представительство.

Торговые отношения между Россией и Таиландом регулируются Торговым соглашением общего типа, подписанным 25 дек. 1970г. Соглашение предусматривает взаимное предоставление сторонами режима наибольшего благоприятствования нации в вопросах торговли и судоходства.

В целях дальнейшего развития двусторонних отношений в 1993г. была создана и успешно работает совместная таиландско-российская межправительственная комиссия по двустороннему сотрудничеству, третье заседание которой состоялось в апр. 2001г. в Бангкоке.

В 1997-98гг. общий товарооборот России с Таиландом значительно снизился, что было вызвано экономическим кризисом, разразившимся как в Таиланде, так и в России. В 1999г. взаимный товарооборот возрос в 2,4 раза по сравнению с 1998г.. Показатели 2000г., хотя и были значительно скромнее, рост товарооборота в 2000г. составил 7,9%, что позволяло надеяться на прочную тенденцию роста взаимной торговли.

Отмеченное в 1999-2000гг. восстановление объемов товарооборота между нашими странами в 2001г. сменилось ее некоторым спадом, что в первую очередь связано с общим сокращением внешней торговли Таиланда в результате мирового экономического спада 2001г. Анализ показателей товарооборота РФ с Таиландом за последние три года свидетельствуют об устойчивой тенденции к его стабилизации на уровне 500 млн.долл. при значительном превышении объемов российского экспорта в Таиланд по сравнению с объемами таиландских поставок в Россию. Неустойчивость в нашей торговли с Таиландом объясняется также ее высокой зависимости от экспорта и импорта всего двух товаров, а именно российского экспорта металла и импорта сахара. Доля России в общем товарообороте Таиланда по-прежнему не превышает 0,4%.

Товарооборот России с Таиландом, в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот	1051,8	719,8	178,4	423,2	456,5	400,1
Экспорт	894,2	598,6	114,6	329,4	377,5	325,9
Импорт	157,6	121,2	63,8	93,8	79,0	74,2
Торговый баланс	736,6	744,4	50,8	235,6	298,5	251,7

Объективно сохраняются благоприятные возможности для восстановления нашей торговли с Таиландом в прежних объемах, когда товарооборот достигал 1,5 млрд.долл. (1995г.). Отмечается устойчивый интерес таиландских организаций, фирм, бизнесменов к сотрудничеству с Россией. Важное значение для развития нашего двустороннего сотрудничества может иметь заключение нового Торгового Договора, проект которого находится в завершающей стадии согласования и в ближайшее время будет готов к подписанию.

Структура экспорта России в Таиланд, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Металлопрокат	465,1	67,3	245,2	194,9	139,5
Металлолом	24,3	14,1	28,5	57,6	45,1
Удобрения	29,3	3,2	17,6	29	43,6
Ювелирные изделия	2,7	0,6	0,5	9,4	21,2
Необработанные минералы	13,4	6,2	11,4	17,3	0,3
Бумага и целлюлоза	3,8	1,6	4,4	8,1	7,6
Промышленное оборудование	1	0,2	0,1	0,2	7,4
Натуральный и синтет. каучук	3,2	3,5	4,2	4,4	4,4
Креветки сырые и мороженые	-	0,3	0,4	2,1	3,5
Невыделанная кожа	1,2	0,3	1,2	3,6	2,4

По-прежнему основной статьей российского экспорта в Таиланд остается металлопрокат и металлолом, объем поставок которых составил в 2001г. 184,6 млн.долл., что составляет около 60% всего нашего экспорта в эту страну.

В качестве позитивного момента можно отметить изменения в структуре российского экспорта в Таиланд в сторону увеличения доли машин и оборудования и готовой продукции по сравнению с объемами сырьевых товаров. Так, если в 2000г. она составляла 13,9%, то в текущем году уже 26,3%. В 2001г. объемы российских поставок товаров машино-технической группы составили 7,4 млн.долл., что значительно превышает показатель 2000г. (0,2 млн.долл.).

Крупной экспортной статьей России остаются удобрения, поставки которых в 2001г. возросли почти в 1,5 раза и составили 43,6 млн.долл.

Второй раз за последние пять лет в первую «десятку» экспортных товаров вошли ювелирные изделия и драгоценные металлы, экспорт которых в 2000г. увеличился в 18 раз и составил 9,4 млн.долл., а в 2001г. вырос еще в 2,3 раза и составил 21,2 млн.долл.

Российский экспорт бумаги и целлюлозы в 2001г. несколько сократился и составил также значительно 7,6 млн.долл. по сравнению с 8,1 млн.долл. в 2000г.

Поставки в Таиланд синтетического каучука, являющегося традиционным товаром российского экспорта, остались на уровне в 4,4 млн.долл.

Экспорт невыделанной кожи сократился в 1,5 раза и составил 2,4 млн.долл.

Что касается импорта, то в 2001г. заметно его сокращение на 6%, что вызвано значительным сокращением закупок сахара-сырца по сравнению с 2000г.

Структура импорта России из Таиланда, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Металлопрокат	465,1	67,3	245,2	194,9	139,5
Сахар-сырец	26	18,4	67,7	37,1	13,7
Консервированные фрукты	1,7	0,7	0,4	1,6	5
Косметические товары	4,6	2,5	4,8	5	4
Кондиционеры	0,3	2,9	1,6	5,9	4
Одежда	11,7	5,7	1,6	4,8	4
Полимеры	0,1	-	0,4	1,6	3,7
Рис	10,4	3,5	2,1	1,4	3,6
Табак	-	0,3	1,4	1,7	2,9
Драгкамни и ювелирные изделия	1,3	2,1	0,6	0,5	2,8
Изделия из дерева	0,5	1,1	0,4	1	2,7

По-прежнему крупнейшей статьей российского импорта остается сахар-сырец, который в 2001г. составил 13,7 млн.долл.

Растущей статьей импорта России являются консервированные фрукты, объем поставок, которых в 2001г. составил 5 млн.долл. и увеличился в 3,1 раза по сравнению с 2000г.

В 2001г. несколько сократились закупки косметических товаров, объем которых составил 4,7 млн.долл.

Из ранее традиционно закупаемых в Таиланде товаров (одежда, обувь, рис), одежда и рис, по прежнему, входят в «десятку» крупнейших импортных статей России. Объем поставок этих статей импорта составил в 2001г. 4 и 3,6 млн.долл. соответственно, что еще далеко от уровня предкризисного 1997г.

К прочим товарам, импортируемым Россией, можно отнести табак, полимеры и изделия из дерева, импорт каждого из которых превысил 1 млн.долл.

Несмотря на то, что сложившаяся в 1997-98гг. неблагоприятная обстановка в экономике Таиланда и России отрицательно сказалась на состоянии двусторонних торгово-экономических отношений, обе стороны предпринимают меры по углублению, расширению и активизации российско-таиландских отношений, оживлению контактов и поиску новых форм двустороннего сотрудничества.

В 2001г. при активном содействии Торгпредства были организованы и состоялись визиты в Таиланд делегаций ТПП Рязанской области, Уральской Торгово-промышленной палаты. Российского Союза промышленников и предпринимателей (РСПП), а также представителей ряда ведущих предприятий и организаций страны (НПО «Машиностроение», ФГУП «Рособоронэкспорт» и др.). Были также организованы поездки в Россию делегации крупнейшей промышленно-финансовой группы Таиланда CP Group и представителей других таиландских компаний. В ходе указанных мероприятий были установлены полезные деловые контакты между предпринимателями двух стран, определены взаимные интересы и направления дальнейшего сотрудничества, предусматривающие, в числе прочего, привлечение инвестиций в совместные проекты на территории РФ.

Необоснованны претензии к российским производителям со стороны местной компании Thai Cold Rolled Steel Sheet Public (TCR). Однако Таиландский комитет по демпингу и субсидиям своим решением от 24 июля 2001г. всё-таки начал расследование в отношении российских, казахских и аргентинских производителей холоднокатаного листа.

Отслеживается вопрос об инициировании четырьмя местными компаниями нового антидемпингового расследования в отношении импортных поставок горячекатаного листа. Данный вопрос, рассмотренный 15.08.01г. на совместном заседании Постоянных секретарей Министерств финансов, торговли и промышленности Таиланда, находится в процессе изучения таиландскими руководящими лицами.

Учитывая ситуацию с ограниченностью финансовых средств, как у российских, так и у таиландских предпринимателей, заинтересованных в установлении взаимовыгодных коммерческих отношений, одним из перспективных направлений развития российско-таиландского экономического сотрудничества является совместное предпринимательство. Создание совместных предприятий предполагает для российской стороны, главным образом техническое и технологическое участие, что в свою очередь резко снижает барьеры, возникающие в результате требований, предъявляемых международными стандартами.

В Таиланде существует не более 10 российско-тайских СП, наиболее крупными из которых являются:

– «Тасос Шипинг энд Эйдженси», образованная в 1975г. В соответствии со своим уставом компания осуществляет следующие виды деятельности: агентирование, стивидорное обслуживание судов, их бункеровка, бронирование грузов на международных морских линиях, фрахтование российского и иностранногот.жа. В 2001г. компания обеспечила 16 судозаходов судов, принадлежащих российским пароходствам.

– АСПАК, (1987г.) является основным поставщиком из России минеральных удобрений и химикатов, продукции нефтехимического производства. В 2001г. через нее только таиландским покупателям было поставлено 60 тыс.т. минеральных удобрений и более 1000т. различных химикатов на 8 млн.долл. Объемы российской продукции, проданной этой компанией другим странам, составляют более 10 млн. долл.

– «Аэроглобал» (1990г.) сферой деятельности является реализация перевозочных документов «Аэрофлота» на рынках Таиланда и других стран Юго-Восточной Азии. В 2001г. при непосредственном участии «Аэрофлота» этой компанией было перевезено более 60 тыс. пассажиров и 2000 т.различных грузов.

В 2001г. совместно с российскими производителями в 2001г. проводилась работа по созданию новых СП в области солнечной энергетики («Рязанский завод металлокерамики»), космических средств ДЗЗ (НПО «Машиностроение»), производства газобаллонного оборудования, автосборочного производства и др. Изучению вопросов создания СП было уделено значительное внимание в ходе названных выше визитов делегаций российских предпринимателей.

В 2001г. шло согласованию с таиландской стороной условий погашения остатка кредита, предоставленного бывшему СССР в 1990г. на закупку в Таиланде 200 тыс.т. риса, задолженность по которому составляет 40,3 млн. долл.

Список товаров, предложенных российской стороной в погашение вышеупомянутого кредита, был передан минторгу Таиланда, в офис премьер-министра и рассматривался в различных таиландских министерствах, организациях и компаниях, потенциально заинтересованных в получении этих товаров и услуг.

Правительство Таиланда в принципе согласилось с предложенной схемой погашения задолженности и готово к обсуждению конкретного механизма реализации этой схемы и уточнению товарных позиций. Вместе с тем МИД Таиланда принял решение воздержаться от каких-либо конкретных шагов по дальнейшему урегулированию проблемы российского долга. Это решение было вызвано отсутствием официального ответа Москвы на направленное еще в нояб. 2000г. письмо бывшего премьер-министра Таиланда Ч.Ликпая президенту РФ по существу проблемы. Решение проблемы погашения задолженности по предложенной российским правительством схеме позволило бы сделать значительный шаг в создании условий для дальнейшего развития торгово-эконо-

мических отношений, успешного продвижения в Таиланд российской машино-технической продукции.

Тайвань

Российско-тайваньские связи имеют особый, специфический характер, заключающийся в том, что Российская Федерация не признает Тайвань в качестве субъекта международного права и не поддерживает с Тайванем официальных межгосударственных отношений. Правовой основой развития экономических связей с Тайванем является Указ президента РФ «Об отношениях между РФ и Тайванем» (№1072 от 15 сент. 1992г.), предусматривающий возможность осуществления сотрудничества на неправительственном уровне в соответствии с нашим признанием правительства КНР в качестве единственного законного правительства Китая, а Тайваня как неотъемлемой части Китая.

Принципиальная позиция России по Тайваню получила международно-правовое оформление в подписанном 16 июля 2001г. Договоре о добрососедстве, дружбе и сотрудничестве между РФ и КНР (ст.5).

В соответствии с решением правительства РФ координация всех вопросов российско-тайваньских отношений должна осуществляться МИД России.

Специфика политического статуса Тайваня осложняет формирование необходимой юридической базы двусторонних торгово-экономических связей, так как неприемлемо заключение с Тайванем официальных соглашений и договоров, где сторонами являются госучреждения, а также официальная переписка госорганов с Тайванем. Не урегулированы такие важные проблемы правового обеспечения экономических взаимоотношений, как освобождение от двойного налогообложения, порядок разрешения торговых споров, условия кредитно-инвестиционного сотрудничества и другие. Определенный импульс для решения этих вопросов дает присоединение с 1 янв. 2002г. Тайваня наравне с Китаем к ВТО. При этом, тайваньское правительство согласилось внести изменения в законодательство, понизить импортные тарифы, облегчить зарубежным компаниям доступ на внутренний рынок, урегулировать торгово-экономические, финансовые (включая инвестиционные) проблемы с КНР. В нояб. 2001г. «Китайский Тайбэй» получил статус наблюдателя Комиссии ОЭСР по конкуренции.

Для реализации сотрудничества по линии общественных, производственных, коммерческих объединений, ассоциаций, саморегулируемых экономических операторов учреждены специальные неправительственные организации – Московско-Тайбэйская (МТК) и Тайбэйско-Московская (ТМК) координационные комиссии по экономическому и культурному сотрудничеству. Произошел обмен неофициальными представительствами ТМК (с июля 1993г. в Москве) и МТК (с дек. 1996г. в Тайбэе). Функционирует московское представительство Центра международной торговли Тайбэя – Совета по развитию внешней торговли Тайваня.

По мнению МИД России, расширению российско-тайваньского экономического сотрудничества может способствовать создание двусторонней российско-тайваньской неправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству с участием в ней на рабочем уровне представителей заинтересованных министерств и ведомств.

В целом российско-тайваньские связи приобрели за последние годы существенное развитие. Значительно увеличилась торговля, которая, в соответствии с данными тайваньской таможенной статистики, выросла со 119 млн.долл. в 1990г. до 865,9 млн.долл. США в 2001г.(2.5% товарооборота Тайваня с Европой), при российском экспорте в 603,5 млн.долл. и импорте из Тайваня – 262 млн.долл. Основу российского экспорта составляют сырье и полуфабрикаты (металлы, сплавы, металлопродукция, минресурсы). Тайваньский экспорт состоит преимущественно из компонентов, деталей и узлов бытовой и оргтехники, электроники, электротехники, изделий легпрома.

Торговля между Россией и Тайванем, в млн.долл.США

	1990г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Оборот	119	1205	1409	982	1291	1566	865,9
Экспорт	101	1064	1237	844	1183	1380	603,5
Импорт	18	141	172	138	108	186	262,4

По данным тайваньской таможенной статистики.

Снижение товарооборота с Россией в 2001г. на 44,7% (экспорт – 41%, импорт – 56,3%) происходило на фоне ухудшения общих тайваньских внешнеторговых показателей. Суммарный экспорт Тайваня в 2000г. составлял 148,3 млрд.долл. США, в 2001г. – 122,9 (-17,1%), а его общий импорт – в 2000г. – 140,1 млрд.долл. США, в 2001г. – 107,2 (-23,4%). Средний доход на душу населения на Тайване в 2001г. снизился до 11895 долл. США против 14188 долл. США в 2000г. (21 место в мире). Основными торговыми партнерами Тайваня являются США (товарооборот 45,9 млрд.долл. США – 19,9%), ЕС (31,2 млрд.долл. США – 13,6%), страны Азии (123,2 млрд.долл. США – 53,5%, включая Японию 38,6 млрд.долл. США – 16,8%, КНР – 32 млрд.долл. США). Специфика тайваньского экспорта состоит в простоте и дешевизне товаров, оборудования, полуфабрикатов производимых по старым технологиям с использованием дешевой рабочей силы. В силу этого доля тайваньских машин и оборудования, обрабатывающих центров с ЧПУ, интегральных схем и микросборок, аппаратуры связи в экспорте страны в Европу не превышает 0,1-0,4%.

Руководство Тайваня в достаточной степени трезво учитывает влияние китайского фактора на перспективы двустороннего сотрудничества и готово рассматривать компромиссные предложения российской стороны в этой области. Тайвань заинтересован в кооперации по конверсии российских предприятий оборонного комплекса, добыче и переработке углеводородов, энергетике, создании совместных производств в электронной, авиационной, химической, добывающей, пищевой промышленности, биотехнологии. Перспективы двустороннего сотрудничества связаны также с совместным участием в высокотехнологичных производствах, имея в виду использование опыта Тайваня в организации и эксплуатации научно-индустриальных парков.

Тайбэй выражает готовность организовать широкую сеть обучения и стажировок российских предпринимателей и специалистов в различных областях. Активная деятельность на острове круп-

ных фирм, государственных и полугосударственных компаний из третьих стран может вызвать негативную реакцию КНР. Поэтому на Тайване перспективно сотрудничество на уровне мелких и средних фирм, оказывающих в т.ч. консалтинговые и посреднические услуги.

За последние годы значительно увеличились обмены между представителями мелкого и среднего бизнеса с обеих сторон, появились совместные предприятия и производства. В Москве действуют представительства 30 тайваньских фирм. Учитывая специфику тайваньской экономики (в 1998г. на Тайване действовали 1020,4 тыс. мелких и средних предприятий с числом работников 7197 тыс.чел., что составляет соответственно 97,8% от общего числа зарегистрированных здесь фирм и 79,3% от общей численности работоспособного населения), представляется перспективным налаживание сотрудничества российских отраслевых и региональных экономических ассоциаций с тайваньской Администрацией по малому и среднему бизнесу (SMEA).

Осуществлены первые тайваньские капиталовложения в России – 10 млн.долл. США: HANtek Technology – интегральные схемы для GPS систем; Lite-On Automotive – сигнальные автомобильные системы; Yu Xing Technology – кварцевые интегральные схемы; Tatung – ЖК мониторы; Ever-Rite Int. – обувь.

Взаимный интерес начинают проявлять и банковские круги. В фев. 2002г. установлены корреспондентские отношения между Газпромбанком России и Export-Import Bank Тайваня, подписано соглашение о выделении тайваньским банком кредита в 2 млн.долл. США, проведены переговоры Эксимбанка Тайваня об установлении отношений с другими российскими, в т.ч. коммерческими, банкам. В июле 2002г. им же подписаны соглашения о сотрудничестве еще с 2 банками – «Уралсибом», (Уфа) и Межпромбанком и выделении им дополнительных кредитов по 2 млн.долл. США. На повестку дня встает вопрос о более широком привлечении тайваньских инвестиций в Россию (валютные резервы Тайваня на фев. 2002г. составили 125 млрд.долл., а его зарубежные инвестиции – 116 млрд.долл.).

В окт. 2000г. Тайвань посетила группа депутатов Госдумы с целью поиска путей активизации двустороннего сотрудничества и использования потенциала тайваньской экономики, в интересах развития российских регионов Дальнего Востока и Сибири.

В янв. 1998г. между Россией и Тайванем началось морское сообщение. На завершающей стадии находится согласование вопроса об открытии прямой авиационной линии Москва-Тайбэй. В мае 2001г. открыто авиасообщение Владивосток-Тайбэй.

Рассматривается вопрос о заключении соглашения о сотрудничестве и взаимодействии в области инспекции товаров между независимой экспертной компанией «Мосэкспертиза» и Бюро стандартов, метрологии и инспекции минэкономики Тайваня, а также организации в 2002г. в Тайбэе выставки российских товаров и технологий. Подобные коммерческие выставки тайваньских бытовых и промтоваров прошли в Москве в мае и окт. 2001г., апр. 2002г. В 2001г. тайваньские организации приняли участие в 7 международных специализированных выставках в России; Москву и Санкт-Петербург посетили 5 тайваньских делегаций (с участием представителей от 20 до 50 компаний) с целью налаживания торгово-экономического и научно-технического сотрудничества. В янв. 2002г. в Тайбэе проведен 1 тайваньско-российский экономический форум, в котором приняло участие около ста представителей научных, предпринимательских, политических кругов, в апр. – двусторонний семинар по российско-тайваньскому торгово-экономическому сотрудничеству и презентация тайваньских фирм. В фев. 2002г. Агентством национальной космической программы Госкомитета по науке Тайваня и МГУ подписан меморандум о сотрудничестве и связях в области космической физики и разработки космических технологий. В июле 2002г. состоялся визит представительной делегации тайваньских бизнесменов в российские регионы и Москву.

Российская сторона заинтересована в поставках на Тайвань и в регион ЮВА энергетического оборудования, строительно-дорожной техники, систем управления дорожным и воздушным движением, модернизации атомных станций, предоставлении сервисных услуг по использованию вертолетов для монтажа крупногабаритных конструкций, опор ЛЭП, пожаротушения, аренде спутниковых телекоммуникационных, телефонных каналов связи, дистанционному зондированию Земли, систем очистки воды, отходов производства, передаче технологий, лицензий, ноу-хау. В плане развития кооперации можно было бы рассмотреть вопрос о сотрудничестве по нанотехнологиям, сверхпроводимости, производству компонентов, деталей, узлов электроники, электро- и оргтехники.

Учитывая растущую самостоятельность регионов, федеральных округов, республик, целесообразно устанавливать и развивать прямые связи, в частности Дальневосточным ФО, Якутией, Сибирью, Башкортостаном. В регионах имеются самостоятельные программы по развитию внешнеэкономических связей, административные подразделения, представители минэкономразвития РФ, ТПП координирующие внешнеэкономическую деятельность местных организаций.

Российская сторона заинтересована в совместном участии в тендерах по различным техническим проектам в третьих странах. «Атомсройэкспорт», «Технопромэкспорт» и др. организации готовы рассмотреть предложения тайваньских банков и фирм по их финансовому и техническому участию в реализации крупномасштабных проектов во Вьетнаме, КНР, Индии др. странах. В частности, проект сооружения блока АЭС во Вьетнаме потребует предоставления кредита в несколько млрд.долл. США. Во Вьетнаме имеется крупнейшая в ЮВА тайваньская диаспора, включающая 1000 фирм. Перспективно финансовое и организационно-техническое участие Тайваня в проекте Транскорейской ж/д магистрали и соединения ее с Трансибом.

Тринидад и Тобаго

Дипотношения с СССР были установлены 6 июня 1974г. В авг. 1992г. правительство Тринидада и Тобаго признало Россию в качестве государства-продолжателя СССР. Назначенный по-

слом России в Гайане В.С.Стариков назначен также роспослом по совместительству в Тринидаде и Тобаго (Указ №785 от 26.7.2002г.).

До июня 1999г. в стране работал почетный консул России, местный предприниматель Р.Рамперсад, полномочия которого МИД России отозвал согласно просьбе правительства Тринидада и Тобаго по причинам, не связанным с нашими двусторонними отношениями.

Тринидадцы выражают заинтересованность в налаживании политического диалога и проведении регулярных межмидовских консультаций, установлении сотрудничества с правоохранительными органами России, в частности, в борьбе с отмыванием незаконных доходов, готовность рассмотреть российские проекты соответствующих двусторонних межгосударственных и межведомственных документов, заключить соглашения о торговле, научно-техническом сотрудничестве, избежании двойного налогообложения, поощрении и защите инвестиций. В МИД высказываются за подписание соглашения о культурных обменах. На рассмотрении тринидадской стороны находится наш проект межмидовского протокола.

Руководство страны настроено на развитие торгово-экономических отношений с Россией, наполнение их конкретным содержанием, но в настоящее время объем торговли между двумя странами невелик. Товарооборот с Россией в 2001г., по данным ГТК, снизился до 2,83 млн.долл. (импорт из Тринидада составил 50 тыс.долл.). Наш экспорт состоял из черных металлов, его проката и профилей. (в 2000г. товарооборот – 5,7 млн., в т.ч. экспорт из России – 5,5 млн.).

Деловые круги проявили интерес к импорту российской автотехники, дорожно-строительных машин, шин и подъемно-транспортного оборудования, вопрос о чем изучает ФГУП «Промэкспорт». В МИД высказываются за подписание с нашей страной соглашения о культурных обменах.

В связи с пожеланиями министра сельского хозяйства Тринидада и Тобаго Д.Рахла в марте 2002г. минсельхоз и Россельхозакадемия рассмотрели возможности налаживания сотрудничества с этой страной в сфере АПК, в частности в области рисоводства, и предложили установить научно-технические связи с рядом НИИ Академии.

Внешняя торговля России с Тринидад и Тобаго в I пол. 2002г., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		ед. изм.	кол-во	стоим.
	Экспорт-всего	млн.долл.	-	1,8
4801	Бумага газетная в рулонах или листах	т.	80	25
4804	Крафт-бумага и крафт-картон немел.	т.	50	19
72	Черные металлы	тыс.долл.	-	1708
7208	-7212 прокат плоский из железа	т.	7016	1652
7216	прутки, уголки и профили	т.	330	56
	Импорт-всего	млн.долл.	-	0,1
1801	Какао-бобы	т.	11	33
2208	Спирт этиловый неденатурированный	дал.	137	23

Тунис

Основой для торгово-экономического сотрудничества между Россией и Тунисом служат межправительственные соглашения, подписанные 11 нояб. 1993г.: о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве, согласно которому Российская и Тунисская стороны предоставляют друг другу режим наиболее благоприятствуемой нации в вопросах торговли и экономического сотрудничества; о сотрудничестве в области гидротехнического строительства, которым подтверждено согласие правительства РФ на продолжение оказания экономического и технического содействия Тунисской Республике по инвестиционным объектам (плотины, водоводы); о создании Российско-Тунисской межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству; о сотрудничестве в области подготовки профессионально-технических кадров между министерством профессионального образования и занятости Туниса и министерством общего и профессионального образования и занятости РФ.

Минфинами России и Туниса в мае 1996г. был согласован текст межправительственного соглашения об избежании двойного налогообложения, однако, переговоры по его подписанию не проведены.

Товарооборот между Россией и Тунисом в 2001г. вырос на 11,1% и составил, по данным тунисской статистики, 253,705 млн.тун.дин. (около 175 млн.долл.). Он формируется российским экспортом, который за год вырос на 13,9% и оценивается в 249,057 млн.тун.дин. (171,8 млн.долл.). Импорт составил 4,648 млн.тун.дин. (3,1 млн.долл.), что на 52,2% ниже показателя пред.г.

Доля России во внешней торговле Туниса осталась на уровне пред.г. и составляет 1,1% (1,8% в импорте Туниса и 0,05% – в экспорте).

Динамика товарооборота между Россией и Тунисом, в млн. тун.дин/млн.долл.

	Товарооборот	Экспорт России	Импорт России
1997г.	133,9/121,4	129,2/117,2	4,7 / 4,2
1998г.	138,7/122	133,5/117,4	5,2/4,6
1999г.	150,7/126,5	148,0/124,2	2,7/2,3
2000г.	228,4/167,9	218,6/160,7	9,7 / 7,2
2001г.	253,7/175	249,1/171,8	4,6 / 3,2

Источник: Нацинститут статистики и Центр содействия экспорту

Основу российского экспорта в Тунис в 2001г. составляли такие традиционные российские сырьевые товары, как аммиак, пиломатериалы, целлюлоза, сера, стальной прокат, бумага. Наметилась тенденция роста поставок станков и оборудования.

Большинство поставок российских товаров в Тунис идет через третьи страны, через фирмы, принадлежащие российским гражданам.

В импорте России наиболее крупными были поставки цинковых и свинцовых концентратов, морепродуктов и парфюмерно-косметических товаров.

Барьеров в торговле между Россией и Тунисом не имеется, торговых конфликтов нет. Спрос на российские товары определяется потребностями тунисской промышленности в соответствующем сырье. Например: аммиак и сера необходимы для производства фосфорной кислоты и фосфорных удобрений из фосфоритов, по добыче которых Тунис входит в пятерку главных мировых производителей; недостаток лесов определяет необходимость закупки пиломатериалов, целлюлозы, бумаги; имея запасы нефти тяжелых сортов, страна вынуждена закупать нефтепродукты более легких фракций и т.д.

Тунис объективно заинтересован в получении таких российских товаров, как металл, стройматериалы, продукция машиностроения, использова-

нии ряда наших передовых технологий, а также в увеличении численности посещающих его российских туристов.

Существующий на местном рынке спрос на технически несложные станки и оборудование благоприятствует расширению экспорта в Тунис продукции нашего машиностроения

С помощью сотрудничества с Тунисом можно было бы расширить объемы наших экономических связей с Ливией и Алжиром, поскольку политическая ситуация в этих странах нередко заставляет их использовать в качестве посредника стабильный и авторитетный Тунис.

Перспективные направления сотрудничества:

– увеличение поставок в Тунис товаров нашего традиционного экспорта. При поставках главных экспортных товаров (лес, металл, химическая продукция) необходимо вести дело к уменьшению числа посредников, а также к налаживанию прямых связей;

– расширение номенклатуры и увеличение объемов поставок готовой продукции, в т.ч. – машинно-технической. Большой интерес представляют российские станки, насосы, трансформаторы, электромоторы, кабели и другое оборудование. При этом для обеспечения конкурентоспособности вышеуказанной продукции необходимо сертифицировать ее в соответствии с применяемыми в Тунисе нормами;

– продолжение сотрудничества в области ирригационного строительства (не только в проектировании, но и в сооружении новых объектов). В области сельского хозяйства существуют реальные возможности выхода на рынок с нашими буровыми станками (на воду), теплицами, промышленными холодильниками, сепараторами, пастеризаторами.

Товарооборот России с Тунисом в настоящее время не соответствует реальным возможностям сторон. Это объясняется недостаточным уровнем участия российского малого бизнеса в торговле с Тунисом:

– отсутствием у российских участников ВЭД достаточной информации о рынке страны;

– относительной узостью тунисского рынка по сравнению с традиционными запросами российских поставщиков. Местные фирмы не в состоянии работать с количествами товаров, традиционно предлагаемыми россиянами, прежде всего, частными фирмами, которые по-прежнему не хотят поставлять малые партии товаров на регулярной основе и предпочитают разовые сделки с большими объемами поставок;

– принятой в стране законодательной практикой оплаты товара по факту поставки, запрещающей авансовые платежи и поощряющей оплату товара с отсрочкой на 2-3 мес.;

– отдаленностью рынка и отсутствием прямого регулярного морского сообщения;

– применяемым в стране порядком закупок для госкомпаний (значительной доли импорта страны) на основе тендеров, которые представителям наших компаний необходимо прорабатывать непосредственно в Тунисе, наличием сложностей в общении и в переводе технической и коммерческой документации на французский язык.

С 1 янв. 2000г. в стране было отменено взимание импортных пошлин на ввозимое оборудование, не имеющее аналогов в Тунисе. Данное решение было продиктовано необходимостью диверсификации импорта, прежде всего, – станков и оборудования.

В рамках единственного направления инвестиционного сотрудничества между Россией и Тунисом, осуществляемого согласно межправительственному соглашению от 11 нояб. 1993г. в области гидротехнического строительства, ГП ВВО «Сельхозпромэкспорт» заканчивает освоение кредита в 8,5 млн.долл. на содействие в разработке проектной документации и обеспечение контроля за ходом строительства гидротехнического комплекса Сиди Эль-Баррак (введен в эксплуатацию 7 нояб. 1999г.) и вторых ниток водоводов Седженан-Джумин и Джумин-Меджерда. На 1 янв. 2001г. из общего объема кредита освоено 5 млн.долл. В 2001-02 гг. будут выполнены проектные работы на 3 млн.долл. Специалисты для проведения авторского и технического надзора командируются на коммерческой основе. Общая численность специалистов – 20 чел. Поставок оборудования в счет указанного кредита не осуществляется.

В стране имеются ряд фирм с относительно большим товарооборотом, которые активно работают с российскими товарами на местном рынке и экспортируют тунисскую продукцию в Россию. Среди них фирмы «Оверсис пэпер энд вудс» (экспортирует пиломатериалы и нефтепродукты), «Грифон» (экспортирует части электродвигателей для последующей их сборки в Тунисе), «Картаж Трейдинг» (экспортирует в Россию морепродукты, импортирует пиломатериалы, имеет в Москве представителя).

Активной деятельности предприятий и организаций стран, ранее входивших в состав СССР, в 2001г. не наблюдалось, за исключением частной украинской фирмы «Африк Транс Сервис» (СЭЗ «Зарзис»). Фирма представляет продукцию ряда крупных украинских предприятий («Криворожсталь», «Новоднепровский трубопрокатный завод»).

В июне 2001г. была организована рабочая встреча делегации Российского союза промышленников и предпринимателей России с руководством минпрома Туниса. Российская сторона была представлена руководителями ООО «Инконнэкт», ОАО «Таганрогским металлургическим заводом», ОАО «Газпром», ГУП «Зеленодольский завод им. Горького», ДАО «Оргэнергогаз», Самарского научно-технического комплекса им. Н.Д. Кузнецова, Альметьевского насосного завода «Алнас», ГУНП «Сплав», «Тюменьэнергоремонт», ОАО «Энергомашкорпорация», ОАО «Рязанский станкостроительный завод», ОАО «Уралэлектротяжмаш», ЗАО «Дзержинскхиммашэкспорт», ОАО «Владимирский тракторный завод», ОАО «Нефтемаш», ОАО «Электрокомплекс», ОАО «Редуктор-ГТМ», ОАО «Пермский моторный завод».

АООТ ВО «Техностройэкспорт» и ВО «Внешобразование» по контрактам с Министерством высшего образования и Агентством профессионально-технического образования Туниса командировали преподавателей для работы в вузах и профтехцентрах страны. На 31 дек. 2001г. количество специалистов составило 14 чел.

ГПВТ «Здравэкспорт» на рынке Туниса представляет интересы Министерства здравоохранения и медицинской промышленности РФ. Рос-

сийско-тунисское сотрудничество в области здравоохранения осуществляется путем командирования российских медицинских специалистов для работы в госпиталях Туниса. Условия командирования (зарплата, условия труда и быта) в Тунис специалистов определены межведомственной конвенцией от дек. 1998г. ГПВТ «Здравэкспорт» имеет в Тунисе свое представительство (с янв. 1996г.). На 31 дек. 2001г. в 33 населенных пунктах в отдаленных районах работало 165 врачей.

В Тунисе действуют мелкие российско-тунисские СП в области туризма, сельского хозяйства (выращивание цветов и ранних овощей), изготовления стекла. Факторами, тормозящими развитие совместного предпринимательства в Тунисе, попрежнему являются отсутствие соглашения о двойном налогообложении, длительная процедура регистрации СП, жесткая конкуренция со стороны местных и иностранных фирм.

Туркменистан

Дипотношения установлены 8 апр. 1992г. Базовым документом является Договор о дружбе и сотрудничестве от 23 апр. 2002г. (заменил Договор от 31 июля 1992г.). Подписано 60 межправительственных и межведомственных соглашений, регулирующих двустороннее взаимодействие в различных областях.

Поддерживаются устойчивые связи в политической сфере, в т.ч. на высшем и высоком уровнях. Президент В.В.Путин дважды посетил Туркменистан (май 2000г. – рабочий визит и апр. 2002г. – для участия в саммите глав прикаспийских государств). В янв. 2002г. состоялся рабочий визит в Москву президента Туркменистана С.А.Ниязова. Периодически имеют место телефонные разговоры глав двух государств, в ходе которых обсуждаются ключевые вопросы двусторонних отношений.

Осуществляются межмидовские контакты, взаимодействие в международных организациях. В янв. 2002г. состоялся официальный визит в Ашхабад министра иностранных дел И.С.Иванова, в ходе которого подписана Программа сотрудничества между внешнеполитическими ведомствами двух стран на 2002г. По приглашению туркменской стороны в окт. 2002г. в Ашхабаде находилась группа депутатов Госдумы.

Россия является одним из ведущих торговых партнеров Туркменистана. Вместе с тем объем двустороннего товарооборота носит неустойчивый характер, зависит в основном от поставок туркменского газа в Россию. За 9 мес. 2002г. товарооборот по сравнению с аналог. периодом 2001г. сократился, и составил 99 млн.долл. (за весь 2001г. – 178,7 млн.долл.). Россия импортирует из Туркменистана хлопок-волокно, хлопчатобумажные пряжу, ткани. В экспорте преобладают металлы и изделия из них, электрооборудование, продукция легкой и химической промышленности.

Стабильность торгово-экономическим связям призвано придать межправительственное соглашение о сотрудничестве в газовой отрасли, предусматривающее нарастающие поставки туркменского газа в Россию на период до 2020г. и реализацию совместных проектов в этой сфере (работа над проектом соглашения ведется с июня 2001г.).

Объем российских инвестиций в экономику Туркменистана составляет 2,9 млн.долл. (2,3% от общей суммы вложений в экономику стран СНГ), туркменских инвестиций в экономику России – 1 млн.долл. На туркменском рынке активно работает ряд российских предприятий, в частности ОАО «Минудобрения», Волжский, Камский и Горьковский автозаводы, ОАО «Транснефть», НК «Юкос», компания «Зангас».

В сент. 2002г. состоялось первое заседание Межправительственной российско-туркменской комиссии по экономическому сотрудничеству.

Поддерживается взаимодействие в гуманитарной сфере. В последний период несколько активизировались культурные контакты. В Москве образовано Общество культурных и деловых связей с Туркменистаном. В рамках реализации подписанной президентами России и Туркменистана в мае 2000г. Совместной декларации о сотрудничестве в области науки, культуры и образования в янв. 2002г. заключено межправсоглашение об открытии в Ашхабаде российско-туркменской средней общеобразовательной школы.

Сторонами ведется работа по развитию договорно-правовой базы отношений. На рассмотрении туркменской стороны находится 20 проектов межправительственных и иных соглашений.

Ссылаясь на нейтральный статус, Туркменистан уходит от налаживания взаимодействия в военной и военно-технической областях.

Турция

В 2000г. **объем товарооборота** составлял 4,5 млрд.долл., а **в 2001г.** он сократился на 100 млн.долл. и **составил 4,4 млрд.долл.** Если рост товарооброта в 2000г. происходил за счет увеличения российского экспорта, то в 2001г. было отмечено увеличение доли российского импорта.

Отрицательная динамика российского экспорта и положительная динамика российского импорта в течение I пол. практически полностью повторяет изменения, произошедшие в турецкой внешней торговле в целом.

В 2001г. российский экспорт в Турцию сократился по сравнению с пред.г. на 10,6% и составил 3,47 млрд.долл. В импорте России турецких товаров и услуг наблюдался рост по сравнению с пред.г. на 43, 8% (920 млн.долл. в 2001г. по сравнению с 640 млн.долл. в 2000г.).

Российский экспорт в Турцию в 2001г., как и в пред.г., на 50% был обеспечен поставками энергоносителей: природного газа, угля, сырой нефти и нефтепродуктов. Перспективы увеличения поставок российских машин и оборудования на турецкий рынок зависят от темпов преодоления экономического кризиса в Турции. В условиях промышленного спада в 2001г. и прогнозируемого рядом экономистов на 2002г. падает спрос на инвестиционные товары, к которым относится часть машин и оборудования. Высока перспектива роста экспорта российских машин и оборудования, относящихся к группе потребительских товаров, о чем свидетельствуют стабильные поставки из России автомобилей «Лада» и запчастей к ним.

В российском импорте из Турции традиционно преобладают текстильные и продовольственные товары, продукция химпрома, стройматериалы.

За счет заметной активизации торговли во II пол. 2001г., особенно в IV кв., объем товарооборота между Россией и Турцией незначительно (на

100 млн.долл.) снизился по сравнению с пред.г. О стабильности в российско-турецких торговых отношениях в условиях кризиса турецкой экономики свидетельствует тот факт, что снижение двустороннего товарооборота в 2001г. составило 2,9%, в то время как общий объем внешней торговли Турции сократился на 12,9%.

В 1998-2000гг. продолжался рост дисбаланса двусторонней торговли в пользу России, в основном за счет увеличения количественных и стоимостных показателей поставок в Турцию российских энергоносителей. Тенденции, наметившиеся в российско-турецком товарообороте в 2001г. свидетельствуют о том, что дисбаланс начал постепенно сокращаться. При росте двустороннего товарооборота в ближайшие годы также возможно дальнейшее сокращение дисбаланса. Дисбаланс нивелируется и даже перекрывается «челночной» торговлей, которая полностью состоит из турецкого экспорта. По оценке ЦБ Турции и «Ассоциации предпринимателей района Лалели г.Стамбула», **российско-турецкая «челночная торговля»** в 2000г. находилась в пределах **4 млрд.долл.** (в 1999г. – 3 млрд.долл.). **В 2001г.** объем «челночной» торговли сохранился на уровне 2000г.

В 2001г. российско-турецкая торговля развивалась на фоне разразившегося финансового кризиса в Турции, приведшего к установлению плавающего курса нацвалюты и ее фактической девальвации на 40%. Девальвация турецкой лиры (без учета других факторов) не оказала существенного негативного влияния на двустороннюю торговлю. В пользу этого говорят сложившаяся структура двустороннего товарооборота и динамика развития внешней торговли Турции в целом. Согласно данным государственного института статистики Турции, доля промежуточных товаров (сырья), к которым относится значительная часть российского экспорта в Турцию, в общем импорте Турции в 2001г. возросла до 71,8%, по сравнению с 65,5% в пред.г. С 13,3% в 2000г. до 10,1% в 2001г. сократилась доля потребительских товаров в общем импорте Турции. В основном это затронуло торговых партнеров Турции из развитых стран, экспортирующих потребительские товары.

В 2001г. снизился объем импорта Турцией инвестиционных товаров, а также сократилась их доля в импорте. Это свидетельствует о спаде инвестиционной активности в национальной экономике, вызванном февральским кризисом. Данная тенденция отразилась и на российском экспорте в Турцию: одна из наиболее приоритетных статей российского экспорта – машины и оборудование – претерпела в 2001г. сокращение.

Экономическое сотрудничество. В последнее десятилетие активное развитие получило сотрудничество в строительной области, в основном за счет участия турецких компаний (в 2001г. – 300) в сооружении различных объектов **в РФ, где ими заключено контрактов на 7,5 млрд.долл. Работы на 5 млрд.долл. уже выполнены**. Несмотря на негативное влияние августовского кризиса 1998г. в РФ на строительный сектор, многие турецкие компании продолжают свою подрядную и инвестиционную деятельность на перспективном и емком российском рынке. В 2001г. объем выполненных турецкими компаниями работ составил 350 млн.долл.

Российские компании имеют в Турции строительные контракты на 350 млн.долл. Среди таких проектов необходимо отметить электрификацию ж/дорог Черкезской-Капыкуле (14 млн.долл.), строительство 3 мостов (60), сооружение дамбы и ГЭС «Деринер» (40), модернизацию Искендерунского металлургического завода (3) и Сейдишехирского алюминиевого комплекса (3), строительство газопроводов Имранлы-Кайсери (40), Самсун-Анкара (150), инжиниринговые работы для строительства газохранилища (4,5), а также сооружение одного из водоводов проекта «Мелен» в Стамбуле (50).

Устранение дисбаланса в подрядных услугах является предметом постоянной скоординированной работы соответствующих российских ведомств с турецкой стороной на всех уровнях, имея в виду обеспечение широкого участия российских организаций в сооружении объектов в Турции как на двусторонней, так и на тендерной основе. Реализация подписанных в 1996-2000гг. межправительственных документов, включая соглашения о сотрудничестве в области энергетики, поставках газа, строительстве ТЭС «Денизли». Долгосрочную Программу развития двустороннего сотрудничества, протоколы заседаний межправкомиссий и другие, позволила бы сократить дисбаланс в подрядных услугах.

В конце 1997г. с Турцией подписан ряд межправительственных соглашений, в т.ч. в топливно-энергетической области, обеспечивающих ежегодную поставку из России в Турцию, начиная с 2008г. 30 млрд.куб.м. природного газа в год. Заложена прочная основа для дальнейшего роста двустороннего торгово-экономического сотрудничества, а также созданы благоприятные условия для участия российских компаний в сооружении в Турции энергетических, и других объектов (ТЭС, ГЭС, газопроводы, газохранилища).

С учетом значительных возможностей по сотрудничеству в области энергетики организациями сторон проведена большая работа. В результате в 2001г. продолжилась реализация контракта на 40 млн.долл. с участием российской компании АО «Техностройэкспорт» в строительстве гидрокомплекса «Деринер» на р. Чорух. Начата реализация контракта на строительство ГЭС «Торул» (120 млн.долл.) с участием российской компании «Энергомашэкспорт».

В соответствии с подписанным в дек. 1997г. межправительственным соглашением о поставках газа в Турцию через акваторию Черного моря («Голубой поток») в 2001 и в начале 2002г. заметно активизировались работы по строительству трансчерноморского газопровода. В 2001г. завершено строительство газопровода Самсун-Анкара, являющегося частью проекта «Голубой поток», в котором в составе двустороннего консорциума участвовала российская компания «Стройтрансгаз». Реализация проекта «Голубой поток» идет в соответствии с запланированным графиком. На конец фев. 2002г. закончена прокладка первой ветки морской части газопровода, а с марта начаты работы по укладке второй, параллельной, ветки трубы. Россия уделяет значительное внимание своевременному окончанию работ на российском сухопутном участке трубопровода. Проект должен быть завершен в середине 2002г.

Продолжаются работы по модернизации существующего западного газопровода на территориях Украины, Молдавии, Румынии, Болгарии и Тур-

ции. ЕБРР выделены кредитные средства в 70 млн.долл. В сент. 2001г. официально объявлено о завершении строительства консорциумом «Трансбалкан» компрессорной станции в Тарутино (Украина). Ввод в эксплуатацию данного объекта позволит увеличить пропускную способность западного газопровода на 3,9 млрд.куб.м. (до 12 млрд.куб.м.) в год. Компрессорная станция в Тарутино является первым этапом проекта расширения мощности западного газопровода. Стороны рассматривают финансовые и организационные аспекты второго этапа модернизации – строительства 70-километрого лупинга и перехода через Дунай. Это позволит увеличить мощность газопровода на 1,7 млрд.куб.м. Завершение работ по расширению западного газопровода планируется на 2002г. когда пропускная способность трубы будет доведена до 14 млрд.куб.м.

Объем поставок российского газа по западному газопроводу в 2000г. составил 10,2 млрд.куб.м. и в 2001г. – 11,1 млрд.куб.м.

В рамках выполнения межправительственного Протокола от 15.12.97. российско-американо-турецкий консорциум «АББ/Тазпром/Энтес» в нояб. 1998г. передал министерству энергетики и природных ресурсов Турции ТЭО строительства ТЭС «Денизли» (1400 мвт.) на условиях ВОТ и обеспечил источники финансирования строительства станции. До наст. вр. стороны не приступили к переговорам по строительству станции в связи с тем, что турецкая сторона настаивает на предоставлении «Газпромом» реальной гарантии о поставке в Турцию дополнительно 7 млрд.куб.м. газа по западному газопроводу в 2001г. Завершены строительство ГКС в Тарутино и подготовки к строительству лупинга и перехода трубопровода через Дунай.

Российская сторона предпринимает усилия для завершения переговорного процесса по участию российских компаний в строительстве дамб и ГЭС «Байрам»и «Баглык». Согласование с Казначейством Турции условий привлечения кредитных средств для строительства этих станций находится на конечной стадии.

Обе стороны ведут переговоры по новым перспективным объектам, включая ГЭС, ТЭС, ЛЭП, газопроводы и газораспределительные сети, проекты передачи электроэнергии в Турцию, подземные газохранилища, поиск, разведка и добыча углеводородов, угля.

В сфере промышленного сотрудничества следует отметить выполнение российскими организациями обязательств в объеме 3 млн.долл. по модернизации Искендерунского металлургического комбината, а также исследованию, ремонту и переводу на газ энергохозяйства Сейдишехирского алюминиевого завода. Российской стороной предложено продолжить сотрудничество в модернизации вышеуказанных предприятий в соответствии с переданными турецкой стороне «концепциями развития этих производств». Рассматриваются возможности сотрудничества в области судостроения и в осуществлении совместного производства в РФ и Турции судовых механизмов, кранов, плавучих доков и другого оборудования.

Учитывая важность сотрудничества в области малого и среднего предпринимательства, значительное внимание уделяется деловым контактам между турецкими организациями КОСГЕБ, ОСТИМ и российскими компаниями в области создания в РФ промышленных зон и зон совместного предпринимательства, наиболее гибко реагирующих на требования современного рынка и эффективно использующих капиталовложения.

В последние годы турецкие строительные компании стали активнее участвовать в инвестиционной деятельности в РФ. Общий объем накопленных турецких инвестиций в экономику России составляет 600 млн.долл. В основном это инвестиции направленные в реальный сектор экономики РФ. По мнению представителей деловых кругов Турции. политическая и экономическая стабилизация, наметившаяся в России в 1999-2001гг., способствует процессу притока турецкого (или привлеченного) капитала в Россию с учетом заинтересованности Турции в перспективном российском рынке.

Продолжается реализация предоставленного турецким Эксимбанком инвестиционного кредита в 350 млн.долл. Из 6 подписанных кредитных соглашений на 315 млн.долл., по взаимной договоренности сторон, финансируется сооружение 5 объектов: деловой центр на пл. Восстания (80 млн.долл. – реализовано 50 млн.долл.; ЦКБ (80 млн. – реализовано 100%); больница №31 в Москве (38 млн. – реализовано 37,7 млн.); приборостроительный завод в г.Трехгорный (38 млн. – реализовано 15,4 млн.); лабораторный корпус Хакасского университета (16 млн.); строительство Кочубеевского сахарного завода задерживается из-за неурегулированности взаимоотношений заказчика и подрядчика (60 млн.долл.).

В рамках указанного кредита в дек. 2001г. были подписаны еще два кредитных соглашения на 15 млн.долл. для строительства детской стоматологической больницы и на 10,9 млн.долл. для продолжения реконструкции ЦКБ.

В рамках сотрудничества по транспортному строительству прорабатываются возможности сотрудничества сторон как на тендерной, так и на двусторонней основе в строительстве ж/дорог Каре-Тбилиси, Бандырма-Османели и Анкара-Стамбул, в т.ч. в счет погашения кредитной задолженности РФ Турции.

Учитывая последствия недавнего землетрясения в Турции и высокую сейсмичность ее территории, а также вероятность новых землетрясений и стихийных бедствий, соответствующие организации сторон рассматривают возможность сотрудничества в области предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций по следующим направлениям, в правовой сфере: создание системы мониторинга и прогнозирования; участие МЧС РФ в разработке проекта создания турецкой системы реагирования; использование российских разработок; организация обучения турецкого персонала.

Организации сторон рассматривают также возможности сотрудничества в области туризма, страхования рисков в ВЭС, организации СЭЗ, банковского дела.

В сфере российско-турецких финансово-кредитных отношений основным вопросом продолжает оставаться проблема урегулирования задолженности России и бывшего СССР.

Задолженность России перед Турцией на конец 2001г.: суммарный долг – 386,8 млн.долл.; в т.ч. просроченная часть – 133,9 млн.; в т.ч. основная

сумма – 88,9 млн.; проценты за просрочку – 44,9 млн.; суммарный долг РФ Турции – 386,8 млн.; в т.ч. долг СССР – 251,4 млн.; долг РФ по проектам в рамках кредита «Эксимбанка» – 135,3 млн.долл. Просроченная часть целиком входит в долг СССР.

Остается непогашенной часть задолженности Российской Федерации перед Турецкой Республикой в 251,5 млн.долл., в т.ч. просроченная задолженность в 88,9 млн.долл., а также по неоплаченным контрактным процентам 45 млн.долл. Поставки российской спецтехники в Турцию в рамках Соглашения между правительством РФ и Турецкой Республикой от 15 дек. 1995г. были полностью завершены в фев. 1998г., дальнейшее погашение основного долга и процентов по нему, подлежит по условиям указанного Соглашения в СКВ.

В дек. 2001г. состоялся первый раунд переговоров представителей минфина и Внешэкономбанка России с турецким Эксимбанком по реструктуризации российского долга, на которых российская сторона представила предложения по консолидации задолженности и осуществлению реструктуризации на условиях, сопоставимых с предоставленными России Лондонским и Парижским клубами. В ответ на указанные предложения турецкая сторона заявила, что приоритетным является погашение просроченной задолженности в СКВ. Турецкая сторона настаивает на рассмотрении вопроса урегулирования задолженности в жесткой увязке со всем комплексом двустороннего торгово-экономического сотрудничества. Вопрос о возможности реструктуризации долга поставлен в зависимость от согласия России принимать в погашение газовых поставок турецкие товары, что означает возврат к бартерным расчетам, несовместимым с требованиями ВТО.

Узбекистан

Дипотношения установлены 20 марта 1992г. Заключен Договор об основах межгосударственных отношений, дружбе и сотрудничестве (30 мая 1992г.). Подписано 150 договоров и соглашений, регулирующих связи в различных областях, хотя часть из них в силу изменившихся обстоятельств утратила актуальность.

Поддерживаются регулярные политические контакты на высшем и высоком уровнях. Президент РФ дважды посещал Узбекистан – в окт. 1998г. (госвизит) и в мае 2000г. (рабочий визит). Президент И.А.Каримов посетил Россию с официальным (март 1994г.) и государственными (май 1998г., май 2001г.) визитами. Министр иностранных дел РФ побывал с официальным визитом в янв. 2002г. Контакты между руководителями двух государств осуществляются и в рамках многосторонних структур (СНГ, ШОС).

Определенный импульс двусторонним отношениям придал визит в Российскую Федерацию в мае 2001г. главы Узбекистана. В Совместном заявлении, подписанном по его итогам, руководители двух стран выразили обоюдное стремление к наращиванию взаимодействия в духе стратегического партнерства, расширению взаимовыгодного сотрудничества в различных областях, включая военную и военно-техническую. Однако договоренности, достигнутые во время этого визита, в первую очередь, в торгово-экономической сфере, в полной мере реализовать не удалось. Остаются нерешенными некоторые «старые» проблемы: кредитная задолженность Узбекистана перед Россией, реализация соглашения по поставкам узбекского хлопка в обмен на российские материально-технические ресурсы. В результате, в I пол. 2002г. произошло сокращение взаимного товарооборота (к окт. на 20% по сравнению с тем же периодом 2001г.).

Развитие торгово-экономического сотрудничества сдерживают такие факторы, как несопряженность национальных законодательств в области хоздеятельности, неконвертируемость узбекского сума, отсутствие эффективного механизма взаиморасчетов, использование Ташкентом односторонних протекционистских мер.

Россия, на долю которой приходится 16,5% (по итогам янв.-сент. 2002г. произошло снижение российско-узбекского товарооборота на 38% по сравнению с соотв. периодом 2001г.) объема внешней торговли Узбекистана, остается важнейшим торгово-экономическим партнером РУ. Реализуется Договор об углублении экономического сотрудничества на 1998-2007гг. Действует совместная Межправительственная комиссия по экономическому сотрудничеству, пятое заседание которой состоялось в апр. 2001г. (ведется подготовка к шестому заседанию МПК). На основе подписанного в мае 2000г. межправительственного Соглашения о расширении сотрудничества субъектов Российской Федерации с административно-территориальными образованиями Республики Узбекистан совершенствуются межрегиональные связи.

Развивается военно-техническое сотрудничество. В 2001г. вступил в силу Договор между Россией и Узбекистаном о дальнейшем углублении всестороннего сотрудничества в военной и военно-технической областях, подписанный в дек. 1999г. В мае 2001г. заключен межгосударственный договор о сотрудничестве по пограничным вопросам, в окт. – межгосударственное соглашение о совместном применении ВВС России, войск ПВО и ВВС Узбекистана для обеспечения безопасности воздушного пространства двух стран. В июне 2001г. в целях координации ВТС создана Российско-Узбекская рабочая группа по ВТС.

Товарооборот между Россией и Узбекистаном (без учета перемещенных услуг). Наибольший удельный вес в товарообороте Узбекистана со всеми странами приходится на Россию, за 2001г. он составил 21,9% от общего итога, в т.ч. в экспорте страны – 25,6%, в импорте – 19,6%. Объем товарооборота между Россией и Узбекистаном за этот период (без учета перемещенных услуг) составил 1001,8 млн.долл. 108,4% общего итога пред.г.), в т.ч. экспорт в Россию – 452,3 млн.долл. (90,3%), импорт – 549,5 млн.долл. (129,8%), сальдо торгового баланса – 97,2 млн.долл. в пользу России.

Данные о торговле Узбекистана с Россией (с учетом перемещенных услуг), предоставленные МВЭС РУ, в млн.долл.: товарооборот – 1129,8; экспорт – 526,2; импорт – 603,6 сальдо – 53,1.

Исходя из сравнения данных МВЭС РУ с данными таможенной статистики, доля перемещенных услуг в товарообороте Узбекистана с Россией составляет 13,8%, в экспорте – 16,3%, в импорте – 9,8%. В официальной статистике доля услуг в импорте оценена в 10,3%.

В 2001г. по заключению между «Лукойлом», «Итерой» и НХК «Узбекнефтегаз» составлен проект соглашения о разделе продукции. Закон Узбекистана «О соглашениях о разделе продукции», вступил в силу 5 янв. 2002г. В ситуации, сложившейся в нефтегазовой отрасли, сотрудничество на основе СРП является единственным способом защиты вложенного капитала и возможностью вывоза прибыли.

С 1 июля 2001г. Россия перешла к взиманию НДС по принципу «страны-получателя», что соответствует ст.150 и 151 Закона РФ от 5 авг. 2000г. «О введении в действие части второй Налогового кодекса и внесении изменений в некоторые законодательные акты о налогах», международной практике и двусторонним соглашениям. По оценке узбекской стороны, узбекские товары после введения этой меры стали менее конкурентоспособны. Особенно трудно конкурировать на российском рынке узбекской плодоовощной продукции. Узбекские товаропроизводители надеются на предоставление российской стороной льгот как по налогам, так и по ж/д перевозкам.

Цифры говорят, что снижение доли товарных групп 06, 07 и 08 ТН ВЭД (цветы и другие растения, овощи, некоторые съедобные корнеплоды, плоды и орехи) в 2001г. по сравнению с 2000г. составило 0,75% всего узбекского экспорта в Россию. Это снижение нельзя полностью связывать с новым порядком взимания НДС, погодные условия в Узбекистане также способствовали снижению производства и экспорта плодоовощной продукции.

Товарная номенклатура экспорта в Россию за 2001г. сузилась, а объем поставляемых в Россию товаров снизился. Он составил 90,3% по сравнению с пред.г. Сократились поставки в Россию продтоваров, в т.ч. молочных продуктов, овощей, масличных семян и плодов, жиров и масла животного и растительного происхождения. Практически прекращены поставки мясо- и рыбопродуктов, продуктов из зерна, а также топлива и продуктов переработки нефти.

По сравнению с пред.г. поставки хлопка в Россию снизились, в основном, из-за снижения поставок хлопкового волокна. В то же время, увеличились объемы поставок ваты и войлока.

Значительно возрос экспорт меди и изделий из нее (в 5 раз), доля этих поставок в экспорте составила 16%.

При общем сокращении объемов экспорта в Россию продолжался рост поставок легковых автомобилей. В 2000г. в стоимостном выражении объем поставок составил 59,7 млн.долл. (10307 штук), то в 2001г. он возрос до 74,9 млн.долл. (13369 штук), т.е. на 25,5% больше. Эти данные подтверждают, что автопром Узбекистана сориентирован, в основном, на Россию.

В товарной номенклатуре импорта из России, который вырос на 29,8%, наблюдалось увеличение объемов поставок по большинству товарных групп. Рост объемов отмечен в таких товарных группах как рыба и морепродукты, овощи и клубнеплоды, хлебные злаки и готовые продукты из них, продукция мукомольно-крупяной промышленности, мясные продукты, сахар и кондитерские изделия из сахара, какао и продукты из него, алкогольные и безалкогольные напитки, фармацевтическая продукция, растительные и химические волокна. Импорт пневматических шин снизился.

Объемы импорта черных металлов из России продолжали расти. По сравнению с пред.г. его поставки выросли на 74%, в т.ч. стального уголка – в 5,5 раза, проволоки – в 3 раза. Объемы изделий из черных металлов, составляющих 13,4% импорта из России, возросли в 2,7 раза. Выросли объемы поставок из России никеля и изделий из него, а также меди, алюминия, свинца, цинка и олова и изделий из них.

Следует отметить рост поставок российских тракторов в условиях жесткой конкуренции с американской компанией «Кейс Нью Холланд» – производителем тракторов, зерно- и хлопкоуборочных комбайнов, с/х орудий. Во II пол. 2001г. в Узбекистан были поставлены 200 алтайских тракторов Т-4А. В 2002г. предполагается импорт тракторов этой же марки до 500 штук.

Украина

Российская Федерация по-прежнему является основным торговым партнером Украины среди 193 стран-субъектов внешнеэкономической деятельности с удельным весом во внешнеторговом обороте Украины по итогам 2001г. 32%.

Внешнеторговый оборот товарами и услугами. **За 2001г. составил 11,75 млрд.долл.** (рост 1,5% или 176,9 млн.долл. по сравнению с 2000г.), в т.ч. торговля товарами – 9,493 млрд.долл. (рост 1,6% или 152,5 млн.долл.) и услугами – 2,26 млрд.долл. (рост 1,2%). Экспорт украинских товаров в Россию в 2001г. составил 3,679 млрд.долл. (рост 4,7% или 163,9 млн.долл.), услуг – 2,06 млрд.долл. (рост 0,6%). Импорт российских товаров в Украину в 2001г. снизился на 0,2% (11,4 млн.долл.), составив 5,813 млрд.долл., импорт украинских услуг возрос до 0,196 млрд.долл. (рост 7,7%).

В торговле товарами в 2001г. положительное сальдо в пользу России – 2,134 млрд.долл., баланс услуг традиционно был в пользу Украины – 1,865 млрд.долл. Общий баланс товаров и услуг в 2001г. практически сохранился на прошлогоднем уровне с положительным сальдо 269 млн.долл. в пользу России (в 2000г. – 443 млн.долл.). При этом объем экспортных поставок украинских товаров в Россию – 22,6% и объем импорта из России – 36,9% были наибольшими среди торговых партнеров Украины. В структуре общего украинско-российского торгового оборота за 2001г. торговля услугами занимала 19,2%, в т.ч. в общем объеме экспорта услуги, работы составили 35,9%, в общем объеме импорта – 3,3%.

За 1998-2001гг. наблюдаются серьезные изменения географической структуры внешней торговли Украины товарами со снижением удельного веса России, стран СНГ и возрастанием роли рынков Европы, Азии, Африки. Удельный вес объемов украинского экспорта в страны Европы возрос с 24% до 34%, Азии и Африки – с 20% до 42%, Америки – с 4% до 6%, в то время как в Россию сократился за указанный период с 39% до 22,6% (в янв. 2002г. экспорт в Россию составил 14% общего объема экспорта товаров Украины, сократившись на 35% по сравнению с янв. 2001г.).

В структуре украинского экспорта в Россию товары составляют 64,1% (в 2000г. – 63,2%). Среди товарных групп наиболее весомое место занимают

продукция машиностроения – 17,3% общего экспорта (за 2000г. – 14,7%), металлургической промышленности – 16,7% (19%), продовольствие – 11,8% (10,9%), продукция химпрома – 9% (10,6%), продукция легпрома – 1,4% (1,1%), минеральные продукты и руды – 1,1% (0,9%). В экспорте услуг 90,7% составили транспортные услуги, в т.ч. 80% – услуги трубопроводного транспорта.

Основу товарной структуры украинского экспорта в Россию традиционно составляли: оборудование и приспособления – 15,1%, черные металлы – 13,5%, изделия из черных металлов – 9,9%, продукты неорганической химии – 5,8%, электрические машины и оборудование – 5,2%, бумага и картон – 4,7%, мясо и пищевые мясные субпродукты – 4,3%, молоко и молочные продукты – 4,3%, средства наземного транспорта, кроме ж/д – 3,4%, каучук и резиновые изделия – 2,5%.

Экспорт отд. видов товаров в РФ, в тыс.т.

	2000г.	2001г.
Мясо	146,2	92
Молоко и молочные продукты	8,4	28,8
Масло подсолнечное	92	107,6
Сахар, в т.	1,1	68
Удобрения азотные	7,5	6,4
Удобрения калийные	0,6	0,5
Прокат черных металлов	1364,8	1378,7
Трубы	788,2	635,9

В структуре общего импорта товаров с Россией за 2001г. топливо минеральное, нефть и продукты их переработки составляют 58% (за 2000г. – 61,4% общего импорта), в т.ч. 25,3% – газ природный, 25,8% – нефть сырая.

Импорт нефти сырой, в натуральном выражении, увеличился по сравнению с 2000г. в 2,3 раза и составил 9,3 млн.т. при уменьшении средней стоимости 1 т. нефти на 12,9%. Импорт природного газа сократился на 1/4 и составил 29 млрд.куб.м., при уменьшении средней стоимости 1 тыс.куб.м. на 11,1%. Поставки каменного угля остались на уровне пред. г. и составили 5 млн.т. На импортные поставки отдельных товарных групп пришлось: оборудование и приспособления – 10,3%, средства наземного транспорта, кроме железнодорожного – 3,6%, бумагу и картон – 2,6%.

Среди других товарных групп значительный удельный вес в импорте занимает продукция машиностроения – 16,7% (в 2000г. – 13,9%), минеральные продукты и руды – 2,8% (4,1%), продукция химпрома – 6,2% (5,9%), металлургии – 5,3% (4,1%).

Наибольший удельный вес в украинском импорте услуг составили транспортные услуги – 44%, услуги связи – 26,7%, деловые, профессиональные и технические услуги – 17,4%.

Увеличение экспорта услуг Украины по сравнению с 2000г. осуществлено за счет железнодорожного транспорта на 26,7 млн.долл. (на 31,9%), услуг по ремонту – на 12,2 млн.долл. (на 25,8%), связи – на 6,9 млн.долл. (на 14,3%), деловых, профессиональных и технических услуг – на 6,2 млн.долл. (на 13,8%). Одновременно уменьшились объемы предоставленных услуг трубопроводного транспорта на 47,8 млн.долл. (на 2,8%), морского транспорта – на 9,7 млн.долл. (на 16,4%). Объемы импорта услуг выросли за счет различных деловых, профессиональных и технических услуг на 17,8 млн.долл. (в 2,1 раза), услуг связи – на 4,3 млн.долл. (на 8,9%). Уменьшились объемы полученных услуг морского транспорта на 11,4 млн.долл. (в 4,7 раза), финансовых – на 1,5 млн.долл. (в 3,3 раза), компьютерных – на 1,2 млн.долл. (в 2,7 раза).

Импорт из Российской Федерации покрывался украинским экспортом товаров на 63,3% (в 2000г. – 60%). В целом во внешней торговле Украины товарами коэффициент покрытия импорта экспортом составил 1,03 (в 2000г. – 1,04).

В 2001г. объемы экспорта товаров превысили уровни 1998-2000гг. Снижение объемов экспорта украинских товаров в Россию в июле-дек. 2001г. связано с принятием и введением с 1 июля Российской Федерацией нового Налогового кодекса, предусматривающего переход на взимание НДС при таможенном оформлении украинских товаров, а также потерями от применения антидемпинговых и специальных мер. Среднемесячные объемы экспорта товаров во II пол. 2001г. составили 249,7 млн.долл. против 363,6 млн.долл. в I пол. (снижение на 31,3%).

Тенденции сокращения объемов бартера сохранилась и в 2001г.: объем товарообменных (бартерных) операций Украины с Российской Федерацией был незначительным – 0,6% экспорта и 0,7% импорта. По сравнению с 2002г. стоимость поставок товаров по бартерным соглашениям во взаимоотношениях с Россией уменьшилась по экспорту в 3,7 раза (составила 21,5 млн.долл.), по импорту – в 2,1 раза (37,9 млн.долл.).

Объемы импорта давальческого сырья и экспорта готовой продукции из него составили соответственно 52,7 млн.долл. и 330,8 млн.долл. Экспорт давальческого сырья в Россию и импорт готовой продукции из него были незначительными и составили соответственно 1,6 млн.долл. и 4,4 млн.долл. (0,04% и 0,08%).

Среди регионов Украины и России наиболее активно осуществляли межрегиональное сотрудничество в сфере внешней торговли: в Украине – г.Киев, Автономная Республика Крым, Донецкая, Днепропетровская, Запорожская, Харьковская, Луганская, Одесская, Полтавская, Киевская обл.; в России – г.Москва, Тюменская обл., г.Санкт-Петербург, Белгородская, Ростовская, Московская обл., Татарстан.

Российская Федерация по объемам прямых инвестиций в Украину занимает 5 место среди 113 стран-инвесторов. На 1 янв. 2002г. российскими инвесторами внесено в украинскую экономику прямых инвестиций на 295 млн.долл. (6,7% общего объема в Украину). Объем украинского капитала в Россию составил 85 млн.долл.

Прямые инвестиции из России получили в 2001г. 753 предприятия Украины. Наиболее инвестиционно привлекательными для России остаются такие виды экономической деятельности, как производство кокса, продуктов нефтепереработки и ядерного топлива – 124 млн.долл. (42% общего объема инвестиций из России); здравоохранение и социальная помощь – 77 млн.долл. (26%); финансовая деятельность – 30 млн.долл. (10%); транспорт – 15 млн.долл. (5%) и строительство – 14 млн.долл. (около 5%).

90% прямых инвестиций из Российской Федерации осуществлены в предприятия регионов: Полтавская обл. – 104 млн.долл., Автономная Республика Крым – 83 млн.долл., г.Киев – 56

млн.долл., г.Севастополь – 12 млн.долл., Ровненская обл. – 11 млн.долл.

Структура прямых инвестиций в Россию из Украины за весь постсоветский период характеризуется (по видам экономической деятельности): операции с недвижимостью, сдача в наем и услуги юрлицам – 62 млн.долл. (73% общего объема); машиностроение – 6 млн.долл. (7%); производство древесины и изделий из нее – 4 млн.долл. (4,5%); образование – 3 млн.долл. (4%) и государственное управление – 3 млн.долл. (4%).

Приоритетными направлениями и актуальными проблемами двустороннего торгово-экономического сотрудничества на 2002г. в преддверии планирующегося вступления обеих стран в ВТО остаются следующие вопросы:

– полномасштабная реализация договоров о создании зоны свободной торговли государств-участников СНГ и организационно-правовых основ ее функционирования, как базиса для дальнейшего развития экономических отношений в рамках СНГ, с решением вопроса отмены российской стороной взимания экспортного НДС на нефть, газ, газовый конденсат, а также экспортных пошлин;

– реализация долгосрочных программ межрегионального и приграничного сотрудничества, а также с экономического сотрудничества с РФ;

– анализ и внесение соответствующих предложений в отношении законодательных и нормативно-правовых актов Сторон, которые создают прямые или косвенные барьеры во взаимной торговле.

Наиболее актуальные вопросы двустороннего торгово-экономического сотрудничества, которые требуют решения с российской стороны:

– ратификация российской стороной Соглашения о создании зоны свободной торговли государств-участников СНГ от 15.04.1994 и Протокола о внесении изменений и дополнений к Соглашению от 02.04.1999г., с ускорением введения в действие их положений в полном объеме;

– отмена взимания российской стороной экспортного НДС на нефть, газ, газовый конденсат в торговле с Украиной;

– отмена действия постановлений правительства России относительно введения экспортной таможенной пошлины на ряд товаров, экспортируемых в Украину и распространении на них таможенного режима, который предусмотрен для государств-участников Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС).

Межрегиональное сотрудничество. Сегодня в Украине и в России существует взаимопонимание относительно того. какое важное значение имеют двусторонние отношение для стабильного экономического, общественного, социального-культурного развития наших государств. Основная инициатива в этом вопросе исходит от президентов Российской Федерации и Украины. В ходе встреч В.В.Путина и Л.Д.Кучмы подробно обсуждается проблематика двустороннего сотрудничества, получают импульс конкретные проекты.

В Послании президента России Федеральному Собранию теме отношений с государствами-участниками СНГ уделено особое внимание. Основной акцент сделан на перспективах экономического взаимодействия в рамках «совместных инфраструктурных, транспортных и энергетических проектов», что в полной мере относится и к отношениям России и Украины

Развитие многопланового межрегионального и приграничного сотрудничества работает на материализацию принципов стратегического партнерства между двумя государствами. Консенсус между властными и бизнес-элитами России и Украины по этому вопросу уже вполне сложился. т.е. создана необходимая стабильная основа для совместной работы.

Ключевым аспектом межрегионального и приграничного сотрудничества является экономический. На межрегиональном уровне между Украиной и Россией ежегодно осуществляется торговля в объеме нескольких миллиардов долларов. Только на приграничную торговлю украинских и российских областей приходится примерно 2-2,5 млрд.долл. в год, или 20% всего товарооборота. От успешности взаимоотношений регионов в ощутимой мере зависит сохранение тысяч рабочих мест. В этой сфере лежат и корни взаимной заинтересованности деловых кругов в крупномасштабной производственной кооперации.

В 2001г. удалось добиться заметного улучшения общего климата взаимодействия. Возросла интенсивность обмена деловыми визитами делегаций различного уровня, подписаны новые межрегиональные соглашения. Общее их число приближается к 300. Полезными в практическом плане были визиты в Украину делегаций Волгоградской, Свердловской, Московской, Ленинградской, Мурманской обл., республик Татарстан, Коми, г.Москвы и Санкт-Петербурга.

В 2001г. из 20 российских регионов наиболее активно осуществлявших экономические связи с Украиной, ведущими являлись пять субъектов Российской Федерации, в основном расположенные в центральной часты России – Москва с товарооборотом 3 млрд.долл., Тюменская обл. (1,2 млрд.долл.), Белгородская обл. (0,73 млрд.долл.), Ростовская обл. (0,41 млрд.долл.) и Московская обл. (0,37 млрд.долл.). В совокупности связи этой «пятерки» составляют половину всего товарооборота 20 российских регионов с предприятиями Украины.

Среди лидеров украинских регионов, имеющих наибольшее количество договоров, заключенных с российскими регионами, следует отметить Днепропетровскую, Донецкую, Харьковскую, Луганскую, Запорожскую, Полтавскую обл. и г.Киев.

Вместе с тем межрегиональное и приграничное направление российско-украинских связей еще не стало устойчивым приоритетом для основной массы субъектов Российской Федерации и областей Украины. Об этом свидетельствует анализ выполнения подписанной к начале 2001г. Программы межрегионального и приграничного сотрудничества Российской Федерации и Украины на 2001-2007гг. и соответствующих мероприятий к ней.

В ряде регионов преобладает преимущественно формальный подход к развитию связей. Характер, структура заключаемых соглашений и договоров во многих случаях носят весьма расплывчатый, рамочный характер без учета положений действующей Программы межрегионального сотрудничества, в частности, таких ее положений, как совместное создание перспективных техноло-

гий информационного обмена на базе информационно-маркетинговых центров, совместных баз данных и порталов.

В результате из общей массы подписанных межрегиональных соглашений практически половина не действует в полную меру.

Луганская обл. подписала 23 соглашения с регионами России, реально действует – 9; Днепропетровская обл. – 37 соглашений, реально работающих – 14; из 10 соглашении АР Крым, подписанных к концу 2001г. действует 4 договоренности, в основном, с Москвой и Татарстаном. г.Севастополь заключил 8 соглашении, действует – 5; Николаевская обл. – подписано 9 документов, действует – 1.

Встречаются случаи неэффективной реализации намеченных действий. При наличии подписанных соглашений Республикой Коми с украинскими партнерами, многочисленных встреч, совещаний на региональном уровне, прямого обращения ОАО «Запорожкокс» по подписанию контракта о поставке 500-600 тыс.т. в год коксующихся углей в Украину и горно-шахтного оборудования в Россию на 77,5 млн.долл. (в 2,5 раза превышающую существующий взаимный товарооборот), руководство республики Коми, ОАО «Воркутауголь», «Интауголь» и руководители минпромполитики Украины, ряда украинских регионов и предприятий в течение уже полугода не могут поставить точку в этом вопросе.

Одним из факторов, существенно тормозящих развитие двусторонних связей, является двойное налогообложение двусторонней внешней торговли. В Украине это связывают с переходом России с 1 июля 2001г. на принцип взимания косвенных налогов по стране назначения. С середины 2001г. отмечается снижение темпов роста товарооборота – а с начала 2002г. – сокращение его абсолютных объемов.

Удельный вес объема торговли Украины с Российской Федерацией в ее общем внешнеторговом обороте традиционно составляет наибольшую часть. Доля России в общем товарообороте Украины составляет более трети, хотя и продолжает сокращаться (в 1996г. эта доля составляла 46,2%).

Уже в янв.-фев. 2002г. товарооборот между Россией и Украиной уменьшился по сравнению с 2001г. на 21% и составил 1190,4 млн.долл. Поставки товаров из России в Украину сократились на 17,9%, а украинских в Россию – на 26%.

Одним из способов решения этой проблемы могло бы стать заключение соответствующего двустороннего соглашения о порядке взимания косвенных налогов во взаимной торговле России с Украиной.

В торговых отношениях между Россией и Украиной складывается негативная тенденция, вызванная беспрецедентным ростом специальных торговых мер с обеих сторон. Уже сегодня в годовом исчислении ущерб от санкций для Украины составил 430 млн.долл.

Решение этого вопроса связано со скорейшим подписанием нового двустороннего Соглашения о свободной торговле, которое соответствовало бы реалиям времени, четко отражая процедуры применения сторонами всех инструментов по защите рынка.

Большую часть проблем могло бы снять полноформатное участие Украины в работе Евразийского экономического сообщества, о чем договорились президенты в ходе встречи 17 марта 2002г. в Одессе. Действующие в этом интеграционном объединении механизмы позволили бы практически полностью преодолеть торговые барьеры между Россией и Украиной.

Большую перспективу имеет и синхронизация действий Украины и России по вступлению в ВТО. Уставом ВТО предусмотрено присоединение к ней как отдельных стран, так и интеграционных группировок различного типа зон свободной торговли, таможенных союзов. Поэтому вариант вступления ЕврАзЭС в ВТО нельзя отвергать при рассмотрении. Тем более, когда в состав этой группы уже сегодня входит государство-член ВТО – Киргизия, а другой член ВТО Молдавия – уже подала заявку на вступление в ЕврАзЭс. Немаловажно и то, что Казахстан – член ЕврАзЭс – признан в качестве страны с рыночной экономикой.

Остается открытым вопрос об особом правовом статусе приграничных регионов. В результате, различия в правовой базе хозяйственной и внешнеэкономической деятельности не позволяют в должной мере использовать преимущества промышленной кооперации, препятствуют взаимовыгодному сбыту продукции на рынках приграничных регионов России и Украины.

Сдерживающим фактором развития межрегионального сотрудничества и одновременно требующим решения на государственном уровне является проблема организации товарных потоков с таможенным оформлением грузов при пересечении границы, особенно в приграничных регионах.

Интересна инициатива проведения эксперимента на участке госграницы между Харьковской и Белгородской обл. по упрощению таможенного и пограничного режимов с целью обеспечения первоочередных потребностей жителей приграничных регионов. Обращение областных администраций Харькова и Белгорода с проектом соответствующего межправительственного Соглашения позволит отработать механизмы совместного регулирования режимов, подготовить экспертное заключение о целесообразности распространения приобретенного опыта на смежные приграничные районы Украины и Российской Федерации.

С большим опозданием готовятся и подписываются основополагающие документы, регламентирующие поставки продукции по производственной кооперации. Не утвержден перечень продукции на 2002г. взаимные поставки которой осуществляются в соответствии с Соглашением о производственной кооперации. По этой же причине в 2001г. такие поставки практически не осуществлялись.

Непросто складывается российско-украинское инвестиционное сотрудничество. Наиболее значительные прямые инвестиции Россия вложила в производство предприятии нефтепереработки, ядерного топлива, кокса, металлургии – 124 млн.долл. (42%), а также в здравоохранение и социальную сферу 77 млн.долл. (26%). Из общей суммы украинских инвестиций (85 млн.долл.) 62 млн.долл. были использованы в операциях с недвижимостью, сдаче в наем и услугах юрлиц.

Из общего объема накопленных прямых инвестиций из России в Украину (на 1.01.2002г.) – 29,5 млн.долл. (6,7% общего объема инвестиции), 90% были вложены в предприятия 5 регионов Украины: Полтавская обл. – 104 млн.долл.; АРК – 83; г.Киев

– 56; Ровненская обл. – 11; г.Севастополь – 12 млн.долл.

Складывается непропорциональная структура прямых взаимных инвестиций как по географии, глубине инвестирования, так и по видам экономической деятельности. Одна из основных причин – **недостаточная информированность субъектов хозяйствования** о существующих направлениях эффективного вложения финансовых средств, влияющих на рейтинг региона, и межрегионального сотрудничества, реализуемого на уровне крупных бизнес-структур и госпредприятий.

Существуют и положительные примеры. Компания «Лукойл» в Одессе инвестировала 8 млн.долл. за последние 2 года, в 2002-03гг. планирует инвестиции в развитие Одесского НПЗ и его инфраструктуры в 38,1 млн.долл., с целью приблизить его к европейскому уровню в плане сертификации в июне 2004г.

Не реализуется инициатива российской инвестиционной госкомпании «Госинкор», заявившей о готовности вложить в Украину 200-300 млн.долл. инвестиций в совместные проекты производства, а также в проекты освоения рынков третьих стран, например, в оборонно-промышленном комплексе, авиастроении, космосе, машиностроении.

Еще одной проблемой является **острый недостаток информации о часто меняющейся нормативно-правовой базе**, регламентирующей внешнеэкономическую деятельность в обеих странах, в подборе надежных деловых партнеров, их коммерческих предложениях, о возможностях участия в приватизации объектов хозяйствования.

Эти вопросы возможно решать путем создания единого межрегионального информационно-маркетингового центра, с отделениями в Москве и Киеве. Завершается формирование Российско-Украинского инвестиционно-коммерческого центра (Центр «РосУкрИнвест»). Проводится работа по созданию сети представительств и отделений Центра в регионах Украины и Российской Федерации. В состав соучредителей Центра «РосУкрИнвест» вошли Российский союз товаропроизводителей, ОАО «Газпром», РАО «ЕЭС России», Московская торгово-промышленная палата, Торгово-промышленная палата Украины, Союз предпринимателей малых, средних и приватизированных предприятии Украины, Российско-Украинский интеграционный форум, ОАО «УкрТатНафта», ПНИ «ТНК-Украина», ПИИ «Лукойл-Украина», ООО «Украинский алюминий», ООО «АгроХимАльянс» и др. российские и украинские организации. Работа Центра «РосУкрИнвест» будет проводиться в целях содействия расширению российско-украинского взаимодействия на межрегиональном уровне.

Благоприятную ситуацию для качественного улучшения отношений двух стран создает объявление 2002г. «Годом Украины в России». Применительно к экономической сфере двусторонних отношений суть этой беспрецедентой инициативы объясняется следующим образом: Россия желает видеть в лице Украины экономически мощного и надежного партнера в силу высокого уровня кооперации между нашими экономиками и отдельными предприятиями.

Взаимные расследования в отношении импортируемых товаров. Развитие двусторонних торгово-экономических отношений России и Украины значительно осложняется в связи с проведением в обеих странах специальных и антидемпинговых мероприятий в отношении импортируемых товаров происхождением с таможенных территорий друг друга. С 1999г. в Украине был возбужден ряд расследований в отношении российской продукции, в т.ч. одно антидемпинговое (лампы электрические) и три специальных (мех искусственный и ворсовое полотно, шприцы полимерные одноразовые, изделия из полиуретана).

Украиной применяются предварительные специальные меры в отношении российской пищевой соды и предварительные антидемпинговые меры в отношении стрелочных переводов. Подготовлены решения о введении предварительных мер (специальной пошлины) на портландцемент, а также о специальном расследовании в отношении новых легковых автомобилей объемом двигателя 1-1,5 тыс.куб.см. происхождением из Российской Федерации. Объявлено о планируемом исключении из двустороннего режима свободной торговли с Россией сахара-сырца.

В марте 2002г. введена квота на поставку железорудного сырья из России в 4,5 млн.т./г. Данная мера повлечет сокращение импорта в Украину этого вида продукции на 20% (в 2001г. было ввезено 6,3 млн.т. железной руды).

По некоторым товарным позициям (искусственный мех и ворсовое полотно, изделия из полиуретана) Украиной были приняты решения о либерализации ранее введенных специальных мер.

Негативной динамики двусторонней торговле способно прибавить решение украинского правительства (постановление кабинета министров № 388 от 29.03.2002) о введении в качестве «превентивной меры» спецпошлины (20%) на импорт из России 22 товарных позиций. В перечень вошли ряд наименований металлоизделий, железорудная и лакокрасочная продукция, удобрения, электролампы, хлопчатобумажные ткани, железнодорожные вагоны, автотранспортные средства (в т.ч. легковые автомобили).

Данное постановление вступит в силу в случае реализации постановления правительства России № 394 от 21.05.2001 о введении 40% спецпошлины на импорт украинских труб. Возможные убытки российской стороны в результате вступления в действие решения кабмина в 3,5 раза превысят потери Украины от введения квот на поставки трубной продукции.

Россия и Украина в конце 2001г. пролонгировали на 2002г. действие квотного соглашения о поставках в Россию украинских труб из черных металлов. Годовая квота сохранилась на уровне 620 тыс.т.

В будущем объектами расследований со стороны Украины могут стать ряд импортируемых из России продтоваров (в т.ч. кондитерские изделия), бытовая химия, стройматериалы, минеральные удобрения, а также отдельные виды металлургической продукции. Не исключено возбуждение нового расследования в отношении картонно-бумажной продукции, темпы роста импорта которой из России в среднем на 30% в год превышают рост внутреннего производства.

Россия применяет антидемпинговые меры в отношении украинской карамели (спецпошлина в 21% от таможенной стоимости, но не менее 0,18 евро за 1 кг.). Правительственной комиссией по

защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политике принято решение о введении антидемпинговой пошлины на оцинкованный прокат в 31,8% от таможенной стоимости. В качестве защитной меры комиссия решила рекомендовать правительству ввести компенсационные пошлины на ввоз из Украины компрессоров для холодильного оборудования в 20% на 2 года и на поставки стального прутка (арматуры) в 21% на 3 года. Имеется решение о начале антидемпингового расследования в отношении импорта в Россию украинских подшипников.

В 23 странах мира проводится 16 антидемпинговых и специальных расследований по 57 товарным позициям украинского экспорта. В будущем Украина, очевидно, еще более усилит защиту внутреннего рынка не только в отношении российских, товаров, но и поставок из других стран-экспортеров.

Ощутимыми для украинской экономики могут оказаться последствия решения США о введении на трехлетний период ограничительной пошлины на импорт металлопродукции в 8-30% по 16 товарным позициям. Потери национальных производителей стали составят от 63 до 220 млн.долл. в год.

Украинские экспортеры уже испытывают негативное влияние торговых санкций (ограничений на импорт) со стороны США на 75 млн.долл., введенных в янв. 2002г. в ответ на непринятие Киевом законодательства о государственном регулировании производства, экспорта и импорта дисков для лазерных систем считывания.

Проведение в России и в Украине антидемпинговых и спецрасследований в отношении импортных поставок не способствует увеличению взаимного товарооборота. Тревожным сигналом для обеих стран стало его сокращение (20-22%) по итогам первых 2 месяцев 2002г.

Обоюдовыгодным разрешением создавшейся проблемной ситуации должно послужить подписание нового межправительственного соглашения о свободной торговле с минимальными изъятиями из двустороннего режима.

Полезным было бы проведение предварительного анализа экономической целесообразности вступления Украины в Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС) в качестве полноправного или ассоциированного члена.

Учитывая обоюдную заинтересованность России и Украины в минимизации негативных последствий введения Соединенными Штатами ограничительных пошлин на стальную продукцию, перспективной представляется разработка совместных шагов в этом направлении.

Россия не может пойти на включение 100% своего экспорта в Украину в межправительственное Соглашение о свободной торговле. Перечень изъятий российских экспортных товаров из режима свободной торговли насчитывает сегодня 29 позиций, включая такие стратегически важные, как нефть, газ и газовый конденсат. Пока не согласован окончательно ряд новаторских пунктов в проекте соглашения об общих процедурах урегулирования торговых споров, в т.ч. в части проведения антидемпинговых, специальных и антисубсидиарных расследований.

Филиппины

В 2001г. сохранились все отличительные признаки российско-филиппинской торговли. Взаимный товарооборот по данным таможенной статистики Филиппин составил 241 млн.долл., в том числе российский экспорт – 227,4 млн.долл. и импорт – 13,6 млн.долл. Активное для России сальдо торгового баланса составило 213,8 млн.долл. Несмотря на сложное экономическое положение на Филиппинах и абсолютное сокращение объема их внешней торговли, усилиями обеих сторон удалось предотвратить снижение взаимного товарооборота. Фактически он остался на уровне 2000г. (242,4 млн.долл.).

Основой российского экспорта оставалась сталепродукция (поставлено 1,2 млн.т. За счет российской сталепродукции Филиппины в 2001г. покрыли 1/3 своих импортных потребностей в ней. Для наших экспортеров филиппинский рынок легким не является. Приходится преодолевать конкуренцию со стороны экспортеров стали из Тайваня, Ю. Кореи, КНР и Японии. Мы уже уступили Украине часть филиппинского рынка стального проката. В 2001г. Украина сумела осуществить экспорт сталепродукции на Филиппины в 90 млн.долл. (80 млн.долл. в 2000г.).

Отрадным явлением, если учитывать несбалансированность взаимной торговли в 2001г. явилось увеличение нашего импорта из Филиппин в 3,5 раза. В его структуре появилась новая позиция «полупроводники и другие электронные компоненты», которая достигнув по стоимости 6,1 млн.долл сразу же заняла главенствующее положение в его структуре.

В 2001г. филиппинцы не предпринимали попыток ограничения импорта российской сталепродукции, в т.ч. по линии антидемпинга. Российско-филиппинские торгово-экономические отношения развивались в стабильно доброжелательной обстановке. В недавнем прошлом наличие крупного дефицита в торговле с Россией активно использовалось (в 1998-2000гг.) организаторами антидемпинговой кампании в отношении российской стали в качестве одного из аргументов в пользу ограничения ее доступа на филиппинский рынок.

Финляндия

Торгово-политические аспекты. Сотрудничество основывается на соглашении от 20 янв. 1992г. между правительствами России и Финляндии о торговле и экономическом сотрудничестве. В своих отношениях стороны также руководствуются подписанным в 1994г. между ЕС и Россией Соглашением о партнерстве и сотрудничестве, в котором в отношении торговли России членами данного союза зафиксировано взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования.

Финляндия, как член ЕС, строго придерживается директив Евросоюза в отношении принципов свободного предпринимательства и торговли, применяя на практике в полном объеме его торгово-политические инструменты. Это относится к позиции ЕС по применению ставок ввозных таможенных пошлин в отношении стран, не входящих в Евросоюз, в т.ч. России. В идеологии Финляндии в отношении России прослеживается линия на развитие двусторонних отношений с ней по ба-

зовым направлениям посредством и в рамках ЕС, а не напрямую, как это было ранее по всем областям двустороннего сотрудничества. Просматривается стремление Финляндии быть своего рода экспертом в отношениях ЕС и других западных стран с Россией, в т.ч. с учетом концепции «Северное измерение» и того обстоятельства, что финляндско-российская граница является единственной общей таможенной границей между Евросоюзом и Россией.

Содействие повышению делового имиджа России, в т.ч. в Финляндии, улучшению инвестиционного климата и привлечению иностранного капитала в российскую экономику оказывают договоренности с Парижским клубом по реструктуризации имеющейся задолженности по Финляндии.

Также представляется важным ускорение реализации соответствующих совместных документов, которые могли бы оказать позитивное влияние на развитие двусторонних торгово-экономических отношений: меморандумы о взаимопонимании по предоставлению гарантий под контргарантии и под комфортные письма правительства РФ, Соглашение о содействии и взаимной защите инвестиций, Соглашение об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы, Соглашение о частичной конверсии задолженности поставками научно-технического оборудования и заключение Соглашения о ее конверсии в экологические проекты на территории России.

Объем двустороннего товарооборота в 2001г. составил 5,6 млрд.долл., в т.ч. российский экспорт – 3,1 млрд.долл. и российский импорт – 2,5 млрд.долл.

Основу российского экспорта продолжают составлять товары сырьевой направленности: топливно-энергетической группы, поставки которых в Финляндию в 2001г. составили 2 млрд.долл.

Потребность Финляндии в энергоносителях определяется устойчивым состоянием производства в металлургической, металлообрабатывающей, нефтеперерабатывающей, химической, целлюлозно-бумажной, деревообрабатывающей и других отраслях промышленности страны. Стабильности российского экспорта ряда товаров и гарантии перспектив его роста способствуют действующие долгосрочные контракты (соглашения).

Положительным примером такого сотрудничества остаются поставки из России на долгосрочной основе природного газа и электроэнергии. Подписанный в 1994г. фирмой «Фортум» и российской компанией «Газэкспорт» договор о поставках природного газа в Финляндию сроком на 20 лет предусматривает увеличение экспорта газа к 2014г. до 7,7 млрд.куб.м.

Россия является одним из главных поставщиков газа в европейские страны, в которых к 2010г. дефицит газа может составить 90 млрд.куб.м. в год. Все это является основой для создания новой Северо-Европейской газотранспортной системы, одним из вариантов которой может быть строительство газопровода из России в Германию и другие страны Западной Европы.

Одним из основных импортеров российской электроэнергии является компания «Фортум», поставки электричества которой в рамках действующего долгосрочного контракта (до 2007г.) с объединением «Технопромэкспорт» (ТПЭ) составили в 2001г. 2,3 млрд.квтч. на 40 млн.долл.

Экспорт машин, оборудования, комплектующих, запчастей и другой продукции производственно-технической направленности в 2001г. составил 62 млн.долл. или 2% общего объема российского экспорта в Финляндию. Часть поставок приходится на оборудование специального назначения и запчасти к нему в рамках военно-технического сотрудничества на 2 млн.долл.

Достаточно крупными позициями российского экспорта являются транспортные средства, включая легковые автомобили, с/х технику и запчасти, энергосиловое оборудование, электрические машины, подшипники, комплектующие детали для целлюлозно-бумажной и других отраслей (51 млн.долл.).

Объем поставок легковых автомобилей, являющихся одной из традиционных позиций российского экспорта машинотехнической продукции в Финляндию в 2001г. составил 1750 шт. на 15 млн.долл. Основу экспорта составляет **получившая европейский сертификат** и поступившая в 1999г. на финский рынок **модель ВАЗ-2110**.

В 2001г. введена в промышленную эксплуатацию ТЭС «Альхольма», основное оборудование для которой изготовлено и поставлено АО «Ленинградский метзавод», входящим в концерн «Силовые машины». Контракт стоимостью 12,5 млн.евро на поставку оборудования для финской электростанции был подписан консорциумом из трех фирм: «Энергико Оу» (Финляндия), ЛМЗ (Россия) и «ВА Тех Элин» (Австрия). По договору ЛМЗ до конца 2001г. изготовил и поставил турбоустановку мощностью 255 мвт. в комплекте с конденсатором. При проектировании паровой турбины для финской электростанции, впервые в российской практике турбиностроения, специалисты ЛМЗ предложили использование цилиндра низкого давления от паровой турбины с титановыми лопатками, изготовленными по технологии «ионной имплантации», которая ранее применялась только на авиационных двигателях. Это позволило существенно повысить устойчивость лопаток и увеличить ресурс их работы.

В 2001г. ФГУП ВО «Машиноэкспорт» продолжало проводить работу по поставкам в Финляндию наукоемкого, высокотехнологичного оборудования и оказанию технических услуг в счет частичного погашения задолженности СССР. Финляндская сторона заинтересована в получении из России оборудования радиообсерватории, спутниковой приемной станции, голографического оборудования, лазеров, циклотронов, геофизических приборов, рентгеновской аппаратуры, включая проведение на территории Финляндии подрядных работ по глубинному бурению и сейсморазведке. С финскими заказчиками подписаны контракты на 29,6 млн.долл.

Поставки оборудования будут проводиться на основании Соглашения между правительствами России и Финляндии о частичном урегулировании задолженности СССР перед Финляндской Респ. от 28 нояб. 2000г.

Погашение долгов России иностранным государствам осуществляется в основном за счет поставки сырьевых товаров, в то время как в рамках вышеуказанных контрактов российская сторона поставляет продукцию высоких технологий, отличающуюся высокой конкурентоспособностью и пользующуюся спросом на мировом рынке.

Что касается вопросов строительства и реконструкции объектов на территории Финляндии при участии российских организаций, следует отметить участие российской организации ОАО «Зангас» в качестве монтажного субподрядчика в строительстве в 1999-2000гг. газопровода Госграница-Иматра с объемом монтажных работ на 2 млн. фмк. В июне 2000г. российский консорциум «Стройзанфин» (АО «Стройтрансгаз» и ОАО «Зангаз») совместно с крупнейшей строительной финской фирмой ЮИТ получил подряд и приступил к строительству газопровода на территории Финляндии между г.г.Лаппеенранта-Луумяки протяженностью 24,1 км. с бюджетной стоимостью проекта 12 млн.долл. В июне 2001г. российские строители завершили прокладку газопровода, что создает благоприятные предпосылки для участия российских организаций в строительстве и других газопроводов на территории Финляндии, в т.ч. между г.г. Луумяки-Валкеала (50км.) и Мянтсяля-Турку (240км.). Стоимость последнего проекта составляет 100 млн.долл.

При участии и техническом содействии российских организаций в Финляндии построено и пущено в эксплуатацию значительное число объектов, особенно в традиционных областях сотрудничества металлургии и строительстве, играющих весьма значительную роль в экономике страны, в т.ч., металлургический завод в г.Раахе мощностью 1,7 млн.т. стали и 1,6 млн.т. чугуна, атомная станция «Ловиза» (2х450 мвт.), 5 тепловых электростанций общей мощностью 600 мвт., коксохимический завод мощностью 940 тыс.т. сухого кокса в год, 500 км. магистральных и сетевых газопроводов, крупное гидротехническое сооружение – канал Кейтеле-Пяйяне и другие. В перспективе российские организации могли бы участвовать в строительстве объектов на территории Финляндии, например, в прокладке газопроводов, сооружении вновь строящихся тепловых электростанций на газе, реконструкции других энергообъектов, подлежащих модернизации, а также в тендере на сооружение новой АЭС в случае принятия решения парламентом Финляндии о ее строительстве.

В 2001г. в Финляндии продолжали действовать несколько фирм с российским капиталом, практическая деятельность которых связана с промышленно-производственной сферой, предоставлением услуг и импортом российских товаров, имеющих весомую долю в двустороннем товарообороте. Это относится к фирмам «Тебойл» (совместно с «Суомен Петрооли») – производство ГСМ и владение сетью автозаправочных станций на территории Финляндии с годовым оборотом 500 млн.долл., по объему продаж нефтепродуктов на внутреннем рынке «Тебойл» находится среди наиболее крупных компаний Финляндии, занимая одно из ведущих мест после концерна «Фортум»; «Конела» – продажа автомобилей, владение сетью станций технического обслуживания автомобилей на территории Финляндии с годовым оборотом 250 млн.долл.; «Нижекс» – торговля химической и нефтехимической продукцией, является дочерним предприятием АО «Нижнекамскнефтехим», в настоящее время реализует несколько долгосрочных контрактов на поставку в Финляндию в 2000-02гг. нефтехимической продукции и перевалку грузов на 85 млн.долл.; «Ингонорд» – предоставление услуг по страхованию с объемом получаемой годовой страховой премии 4 млн.долл., является дочерней компанией АО «Ингосстрах».

Финансово-кредитные отношения с Россией. Основные проблемы сотрудничества в финансовой сфере рассматриваются в рамках Рабочей группы по финансовым вопросам российско-финляндской Межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству.

О реализации Межправительственных меморандумов о взаимопонимании от 27 нояб. 1997г. В соответствии с Межправительственными меморандумами о взаимопонимании по предоставлению финляндской стороной кредитов под гарантию или комфортное письмо правительства РФ.

В мае 1998г. в г.Хельсинки состоялось подписание между Внешэкономбанком в качестве заемщика и финскими кредиторами Merita Bank и Finnish Export Credit рамочного кредитного соглашения на 200 млн.долл., направленного на поддержку сделок, связанных с экспортом в Россию средств производства под гарантию правительства РФ.

Однако в связи с финансовым кризисом 1998г. кредитная линия не была использована и срок действия кредитного соглашения (12 месяцев с даты подписания) истек 8 мая 1999г.

Правительство Финляндии в нояб. 2000г. приняло положительное решение о возобновлении кредитной линии на 200 млн.долл. для финансирования российских инвестиционных проектов, которую можно использовать для финансирования завершения строительства фондохранилища Государственного Эрмитажа, закупки медицинского оборудования, оборудования для Управления делами президента РФ и др.

Основным вопросом, который требовал политического решения на уровне правительства, явилось решение по России об увеличении с 85% до 95% части кредита, гарантируемого государственной страховой компанией АО «Финнвера». Положительное решение этого вопроса устранило препятствие для начала переговоров между банками о возобновлении рамочного кредитного соглашения.

Во время встречи премьер-министров 23-24 июля 2001г. в Финляндии П.Липпонен предложил осуществить поставку медицинского оборудования для Детского оздоровительного центра РАМН под гарантию правительства РФ. М.М.Касьянов выразил поддержку этому проекту.

На 5 заседании МПК, 4-6 апр. 2001г. в Хельсинки, российская сторона выразила пожелание более широкого использования возможностей российских коммерческих банков, в особенности банков с госучастием для кредитования финляндской стороной реального сектора российской экономики под комфортное письмо без привлечения гарантий правительства РФ.

О частичном изменении Соглашения между правительствами России и Финляндии об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы. Соглашение, подписанное 4 мая 1996г., принятое Госдумой РФ, одобренное Советом Федерации, и ратифицированное указом президента РФ 5 окт. 1997г., предусматривает предоставление 12-месячного льготного периода с момента начала деятельности, в течение которого инофирма не облагается налогами.

Поскольку строительство объектов обычно превышает 12 мес. Центральный союз промышленности и работодателей Финляндии рекомендовал минфину рассмотреть возможность увеличения льготного периода до 18 месяцев.

На переговорах в Хельсинки в апр. 2000г. между представителями минфинов РФ и Финляндии о частичном изменении Соглашения об избежании двойного налогообложения стороны согласовали предоставление льготного 18-месячного периода для строительства производственных объектов, для всех других – 12 мес. и подписали Протокол к Соглашению.

О состоянии и урегулировании задолженности СССР перед Финляндией. На конец 2001г. долг включает в себя.

1. Задолженность, регулируемая в рамках межправительственных Соглашений от 30 мая 1995г. и от 4 мая 1996г. Реструктурирована задолженность СССР перед Финляндией в 195,5 млн.долл., в т.ч.: 695 млн.долл. – коммерческая задолженность по Приложению 1 к межправительственному Соглашению от 30.05.95 (просроченные платежи по контрактам за поставленные товары и произведенные строительные работы в рамках двустороннего сотрудничества с расчетами по клирингу); 11,67 млн.долл. – эквивалент мультивалютной задолженности по контрактам по Приложению 2 к межправсоглашению от 30.05.95 (платежи 1995г. в погашение основного долга и процентов); 114,77 млн.долл. – эквивалент мультивалютной задолженности по контрактам по Приложению 3 к межправсоглашению от 30.05.95 (платежи в погашение основного долга по кредитам, подлежащие оплате в 1995г.).

Период погашения долга был установлен с 1996 по 1997г. Погашение осуществлялось поставками в Финляндию российского специального имущества согласованной номенклатуры.

2. Задолженность, подлежащая урегулированию в рамках межправсоглашения от 28 нояб. 2000г. Предусмотрено урегулирование части долга СССР, ранее реструктурированного в рамках Соглашений с Парижским клубом от 06.11.97 (IV Консолидация) и от 15.09.00 (V Консолидация) в 32 млн.долл. («Сумма конверсии») поставками российского научно-исследовательского оборудования и оказанием услуг.

Условиями указанного Соглашения предусмотрено выведение части задолженности («Сумма конверсии») из Соглашений с Парижским клубом и одновременное ее зачисление на спецсчет, открываемый АО «Финнвера» на имя Внешэкономбанка. При этом объемы суммы конверсии (порция) и срок валютирования будут соответствовать показателям ежегодных Протоколов переговоров, подписываемых на предстоящий год уполномоченными органами правительств двух стран.

Протокол переговоров с перечнем проектов на 2001г. подписан в период проведения 5 сессии МПК в апр. 2001г. На конец 2001г. из заключенных контрактов на 29,6 млн.долл. произведены поставки высокотехнологичного российского оборудования и осуществлены услуги научного характера на 6 млн.долл., списана задолженность на 5,2 млн.долл.

22 янв. 2002г. подписан Протокол с перечнем проектов на 2002г. Категории задолженности, подлежащие погашению по этому Соглашению: 14,96 млн.долл. – часть задолженности по Соглашению от 06.11.97 (Статья 1, пункт 1.6) между правительством РФ и Центром госгарантий Финляндии; 17,03 млн.долл. – часть задолженности по Соглашению от 15.09.00 (Статья 1, пункты 1.1 и 1.2) между правительством РФ и Центром госгарантий Финляндии (в наст. вр. «Финнвера»).

Период погашения долга установлен с 2001 по 2003г.

3. Задолженность СССР перед Финляндией в рамках соглашений с Парижским клубом. На конец 2001г. составляет 520,1 млн.долл.

В рамках соглашений с Парижским клубом кредиторов между Россией и Финляндией заключено пять двусторонних межправсоглашений (I-V Консолидации), в соответствии с которыми реструктурирована задолженность перед финскими кредиторами с оригинальными сроками платежей с 1992 по 2000гг.

По многостороннему Меморандуму от 01.08.99 (V Консолидация), а также подписанному в его развитие межправительственному Соглашению от 15.09.00 с Финляндией и листами выверки задолженности, подлежащей урегулированию в рамках V Консолидации, по долговым требованиям с оригинальными сроками погашения в 1999-2000г. и по просроченным с 20 авг. 1998г. платежам, российской стороной были осуществлены платежи в пользу финской страховой компании «Финнвера» в 4,2 млн.долл.

4. Коммерческая задолженность СССР перед финскими фирмами-кредиторами. На конец 2001г. составляет 23,67 млн.долл. (пересчет по кросс-курсу ЦБР от 26.03.01г.), в т.ч. предъявленная к выверке в соответствии с заявлением правительства РФ от 01.10.94г. «О переоформлении коммерческой задолженности бывшего СССР перед иностранными кредиторами» в 2,08 млн.долл., из которой: 1,50 млн.долл. – выверены и готовы к подтверждению для последующего включения в реструктуризацию; 0,55 млн.долл. – признаны несоответствующими критериями коммерческой задолженности, упомянутым в указанном Заявлении; 0,03 млн.долл. – находятся в процессе выверки. Также финскими кредиторами предъявлены требования по открытым счетам на 8,44 млн.долл., выверка которых не завершена и осуществляется минэкономразвития и торговли России совместно с Внешэкономбанком.

В период проведения в Хельсинки 5-6 апр. 2001г. 5 сессии Российско-Финляндской МПК по экономическому сотрудничеству российская сторона внесла предложение рассмотреть возможность конверсии долга бывшего СССР европейским странам в экологические проекты на Северо-Западе России. В этой связи было предложено, чтобы отдельные природоохранные проекты были признаны международными, а российская сторона, участвуя в них, имела возможность погасить часть задолженности странам-кредиторам Парижского клуба, заинтересованным в улучшении экологической обстановки в регионе Балтийского моря.

Финляндия участвует в создании рабочей группы международных финансовых организаций по вопросу «Экологическое сотрудничество в рамках Северного измерения» (Northern Dimension Environmental Partnership). Программа группы получила поддержку на саммите ЕС в Гетеборге 15-16 июня 2001г.

Связи с регионами РФ

О кредитном рейтинге России Несмотря на положительную оценку развития экономики России, реформы налогообложения и землепользования, реструктуризации российской задолженности в рамках Лондонского клуба и своевременные платежи странам-членам Парижского клуба кредиторов, финляндские экономисты отмечают незначительные реформы в банковской сфере. Большое количество (1300) российских банков, большинство мелких, не имеют опыта инвестиций в реальный сектор экономики и предоставления синдицированных кредитов.

Медленное введение международного стандарта бухучета и «непрозрачность» финансового положения как банков, так и большинства предприятий. Подчеркивается, что принятые законы не всегда исполняются и часто имеет место произвол местных и федеральных чиновников.

Государственная акционерная компания «Финнвера», бывший финский Центр госгарантий, обеспечивающая экспортные гарантии финским предприятиям и финансовую поддержку малых и средних фирм, за 2001г. повысила кредитный рейтинг России с 7 до 6. «Финнвера» рекомендует для средне- и долгосрочных корпоративных кредитов максимальный период только в 3 года для надежных российских предприятий.

Для гарантии кредитов рекомендованы 3 банка: ММБ, ВТБ, Сбербанк на макс. срок 3 года в сумме не более 3,5 млн.евро.

Для отдельных операций может быть использован Промышленно-строительный банк, макс. срок кредита 2г. на 1 млн.евро. Внешэкономбанк признается агентом российского государства.

С нояб. 1999г. «Финнвера» не увеличила количество рекомендованных российских банков, но незначительно повысила кредитный рейтинг России.

Общий объем финских инвестиций в экономику России в 2001г., составил 200 млн.долл. С 1996г. накопленный объем инвестиций Финляндии в российскую экономику составил 400 млн.долл.

В 2001г. на содействие сотрудничеству в сопредельных российских регионах в бюджете Финляндии было предусмотрено 41 млн.фмк из 242 млн.фмк, выделенных для стран, представляющих интерес для Финляндии, включая Россию, государства Балтии, ЦВЕ, из которых 185 млн.фмк было направлено на указанные цели по линии МИД и 57 млн.фмк по линии других министерств и ведомств.

Финляндия делает регулярные взносы в финансовые программы Евросоюза ТАСИС и ФАРЕ. Россия и Финляндия рассматривают возможности наращивания в двусторонних проектах доли финансирования из международных источников, привлечения средств Всемирного банка, ЕБРР, Северного инвестиционного банка, НЕФКО, организаций и программ развития ООН.

В 2001г. на сотрудничество по линии международных финансовых организаций и институтов финансирования Финляндия выделила 45 млн.фмк в рамках 12 программ и проектов, по которым общий объем международного финансирования составил 4 млрд.фмк. На территории России Финляндия участвует в финансировании пяти кредитов и программ ВБ и четырех – ЕБРР.

В рамках сопредельного сотрудничества между двумя странами уже реализовано 400 проектов, в стадии реализации находятся еще 200, в т.ч., упомянутых выше проектов, обеспечивающих значительное снижение сбросов загрязненных вод в Балтийское море в районе г.Санкт-Петербурга, к которым относятся проекты строительства Юго-Западных очистных сооружений, рекультивации полигона токсичных отходов «Красный Бор» и более 20 совместных проектов с ГУП «Водоканал» по развитию сектора водоснабжения и водоотведения в г.Санкт-Петербурге, программа по улучшению водоснабжения и защите окружающей среды в Калининградской обл., восстановление плавильного агрегата на комбинате «Печенга-Никель». Сумма, необходимая для реализации указанных проектов составляет 300 млн. долл.

Кроме Финляндии в реализации проектов принимают участие Швеция, Норвегия, Дания, Германия, Великобритания и Франция. Вместе с ЕБРР в их инвестиционной поддержке участвуют Северная экологическая финансовая корпорация (НЕФКО), Министерство окружающей среды Финляндии (МОСФ), Шведское агентство содействия международному развитию (СИДА), Датское агентство окружающей среды (ДЕПА).

В 2000г. Финляндия одобрила новую стратегию деятельности в сопредельных регионах на 2000-04гг., в т.ч. по сотрудничеству в приграничных регионах России с учетом проекта «Евророссия» и программы ТЕДИМ, а также Общей стратегии Евросоюза в отношении России, предусматривающих в глобальном плане интеграцию России в общеевропейское экономическое пространство. Первоначальной целью проекта является создание и развитие на Северо-Западе России (г.Санкт-Петербург и Ленинградская обл.), системы бизнес-парков и центров логистических услуг по формированию единого с Евросоюзом комплекса современных экономических отношений, главным образом в сфере промышленного производства, а также гармонизация налоговых законодательств и таможенных процедур, модернизация информационных сетей, повышение эффективности использования энергоресурсов в России и Европе, решение вопросов ядерной безопасности и охраны окружающей среды.

Финляндия продолжает работу по развитию трансграничного сотрудничества с сопредельными регионами России. Речь идет о создании «бизнес-бульвара» Хельсинки-Выборг-СПБ-Москва и «треугольника роста» Эстония-Южная Финляндия-СПБ и Ленинградская обл. По мнению финской стороны, на этих территориях, обладающих высоким промышленным и научным потенциалом, квалифицированной рабочей силой, хорошо развитой инфраструктурой, возможно создание центров развития глобального уровня с использованием финских технологий и «ноу-хау», опыта организации высококонкурентных производств с перспективой привлечения в будущем фирм других стран ЕС. Эти идеи поддерживаются руководством страны.

Координирующим Центром по содействию совместной инвестиционной деятельности России и Финляндии является МПК по экономическому сотрудничеству и действующие в ее рамках соответствующие рабочие группы, в т.ч. по инвестиционному сотрудничеству.

Из рассмотренных сторонами на уровне рабочей группы по инвестиционному сотрудничеству МПК инвестиционных проектов наибольшую значимость имеют энергетические проекты, которые в своем большинстве выходят за рамки двустороннего сотрудничества. Ведущими из них являются строительство Северо-Европейского газопровода, завершение строительства первой очереди Северо-Западной ТЭЦ (г.Санкт-Петербург), строительство и модернизация других энергетических объектов в западных регионах России, с возможностью подключения их мощностей в перспективе в общее энергетическое кольцо стран Балтийского региона.

Перспективными являются также проекты по освоению месторождений углеводородного сырья, в частности, природного газа Штокмановского месторождения и нефти Тимано-Печерского бассейна.

Развитие торгово-экономических двусторонних связей в увязке с проходящими общеевропейскими экономическими интеграционными процессами создают предпосылки для дальнейшего совместного инвестиционного сотрудничества в области транспорта, в частности в модернизации автомобильной магистрали Турку-Хельсинки-СПБ-Москва и строительстве кольцевых дорог вокруг Выборга и С.Петербурга, в модернизации ж/д линии Хельсинки-СПБ с организацией скоростного движения пассажирских поездов и строительством второго главного пути на участке Бусловская-госграница-Вайниккала.

В 2001г. состоялся ввод в пробную эксплуатацию ж/д пути на участке Ледмозеро-Кочкома (Респ. Карелия). Данный участок является частью проекта Северного транспортного коридора, который должен напрямую соединить Северные и Уральские регионы России с Европой через Финляндию.

Существенное место в системе двустороннего инвестиционного сотрудничества продолжают занимать партнерские отношения и прямые связи между российскими и финскими предприятиями, как одна из форм возможного привлечения иностранного капитала в развитие промышленных предприятий, без поддержки государственных органов федерального и регионального уровней. Наиболее привлекательными для финнов, с точки зрения деловой активности и благоприятных условий для работы, являются Москва, С.Петербург, регионы Европейской части России и Сибири.

Крупные финские фирмы, обладающие многолетним опытом работы и устойчивыми деловыми связями с российскими партнерами, имеют в России стабильно работающие в сфере производства совместные предприятия и дочерние компании, участвуют в реализации совместных проектов на основе партнерства и прямых связей с привлечением собственных финансовых ресурсов.

Наметившаяся в 2000г. тенденция активизации инвестиционной деятельности финских фирм на российском рынке получила дальнейшее развитие в 2001г. Хорошие возможности для роста своих прямых инвестиций в России прогнозирует энергетический концерн «Фортум», вкладывая свой капитал в строительство автозаправочных станций в г.г. Санкт-Петербурге и Выборге, а также в проекты по разработке и обустройству Тимано-Печорского и Штокмановского месторождений углеводородного сырья. Концерн «Фортум» владеет 50% акций ЗАО «Севертек» (10 млн.долл.) в Респ. Коми и планирует расширить свое участие в разработке нефтяных месторождений, предполагая инвестировать в соответствующие проекты до 180 млн.долл.

В 2000г. концерн «Фортум» в консорциуме с компаниями «Полар» и «Сименс» завершил строительство и совместно с российскими организациями осуществил пуск первого энергоблока мощностью 450 мвт. на Северо-Западной ТЭЦ (г.Санкт-Петербург). Стоимость пускового комплекса составила 1 млрд.долл. Осуществляется строительство второго энергоблока.

Имеются возможности для расширения деятельности фирмы «Сонера», использующей оптико-волоконный кабель до Москвы и владеющей 23,5% акций петербургской телекоммуникационной компании «Норд-Вест GSM». Суммарные инвестиции фирмы «Сонера» в развитие кабельной телефонной сети на Северо-Западе и в Центральной России через дочернюю компанию ЗАО «Сонера Русь» в г.Санкт-Петербурге составили 44 млн.долл. В 2002г. предполагается увеличить эту сумму еще на 10 млн.долл. Летом 2000г. фирма «Сонера» на основании полученной лицензии в консорциуме с российским партнером «Центральный телеграф» приступила к реализации в Москве проекта создания новой сети мобильной связи, частичный пуск которой в эксплуатацию состоялся в конце 2001г. Доля инвестиций фирмы «Сонера» в этом проекте составляет 35% или 70 млн. долл. Дальнейшее развертывание сети сдерживается российской стороной и связано с решением вопросов по планированию и распределению радиочастотного ресурса в стране.

Концерн «Оутокумпу» завершил ряд проектов, в т.ч. в рамках программы ТАСИС, связанных с модернизацией крупнейших предприятий цветной металлургии Урала и Сибири. Во время визита в Финляндию президента В.В.Путина в сент. 2001г. между концерном «Оутокумпу» и ГМК «Норильский никель» подписаны инвестиционные соглашения о строительстве новых и модернизации старых производственных мощностей российской компании на 250 млн.долл.

Наиболее крупные инвестиции в России в последнее время сделали финские фирмы «Стура Энсо» – производство гофрокартона (40 млн.долл.) в Калужской обл., «Тиккурила» – производство лаков и красок 4 млн. л. в год и «Раннила» – производство кровельных материалов в Московской обл. Осенью 2000г. введен в эксплуатацию завод фирмы «Марли» по производству соков в Санкт-Петербурге, там же открыла производство кондитерских изделий на фабрике им. Н.К.Крупской фирма «Фацер». 11 современных предприятий созданы в регионах России финской группой компаний крупнейшего международного электротехнического концерна АББ.

Финская фирма «Шауман Вуд», входящая в корпорацию «УПМ-Кюммене» и ее российский партнер ЗАО «Новгородлеспром» имеют СП «Чудово-РВС» по производству большеформатной ламинированной фанеры в г.Чудово Новгородской обл. Доля финского партнера составляет 60%. Годовой оборот СП «Чудово-РВС» составляет 30 млн.евро, 80% выпускаемой продукции поставляется на экспорт, часть прибыли ежегодно расходуется в виде инвестиций на совершенство-

вание технологического процесса, модернизацию производства и строительство новых мощностей. В 2001г. фирма «Шауман Вуд» объявила о строительстве в г.Чудово производственной линии по изготовлению тонкого мебельного шпона стоимостью 13 млн.евро. Финансировать строительство будет корпорация «УПМ-Кюммене». Главный корпус завода планируется построить через год. Благодаря целенаправленной инвестиционной политике, проводимой местным руководством, в 2002г. открыть свои предприятия в Новгородской обл. планируют финские фирмы «Тиккурила» по производству красок и «Кемера Агро» по выпуску базовых компонентов для производства минеральных удобрений. Финскими компаниями прорабатывается также вопрос строительства в Новгородской обл. целлюлозно-бумажного комбината стоимостью 500 млн.долл. и завода по производству стеклянной тары мощностью 240 млн. бутылок год, стоимостью 27,2 млн.долл.

В 2001г. сохраняется тенденция активизации деятельности субъектов РФ по установлению прямых партнерских связей с финскими деловыми кругами. Расширение возможности привлечения финских инвестиций в региональную экономику является одним из главных направлений сотрудничества, осуществляемого рядом субъектов РФ с Финляндией.

Основная работа по содействию и организации совместной деятельности двух стран на региональном уровне в 2001г. в целом продолжала осуществляться в рамках МПК, на основе соглашений, заключенных МТП Финляндии с Администрациями респ. Коми, Татарстан и Башкортостан, Ненецкого и Ямало-Ненецкого автономных окр., Нижегородской, Самарской, Свердловской обл. и Хабаровского края, так и по линии внешнеполитических ведомств двух стран – с сопредельными с Финляндией российскими регионами (Санкт-Петербург, Респ. Карелия, Ленинградская и Мурманская обл.).

С финской стороны координатором работы по развитию сотрудничества с сопредельными регионами является МИД, осуществляющий с российской стороной подготовку программ совместной деятельности и играющий решающую роль в распределении выделенных на эти цели средств из госбюджета Финляндии.

На состоявшейся 22 мая 2001г. в Мурманске 9 сессии российско-финляндской межправительственной Группы развития сотрудничества сопредельных регионов стороны одобрили новую Комплексную программу действий по сотрудничеству России и Финляндии в сопредельных регионах на 2001-03гг.

На очередной 5 сессии МПК, проведенной в Хельсинки с 5 по 8 апр. 2001г., к совместному рассмотрению был предложен ряд инвестиционных проектов, в т.ч. проект строительства скоростной ж/д магистрали Хельсинки-С.Петербург и проект организации скоростного паромного сообщения между Хельсинки и Санкт-Петербургом.

Одновременно российской стороне были переданы предложения финских фирм по инвестиционным проектам: строительство в России целлюлозного комбината производительностью 600 тыс.т. целлюлозы в год (700 млн.долл.); строительство в России горнообогатительного комбината (100 млн.долл.); строительство в России заводов по производству стиральных машин и холодильников (100 млн.долл.).

В авг. 2001г. подписано соглашение между «Сонера» (Финляндия), «Телия Мобайл АБ» (Швеция) и АО «Телекоминвест» (г.Санкт-Петербург) о создании в России третьего национального оператора мобильной связи стандарта GSM под рабочим названием «Мегафон». Доля акций «Сонера» в новом холдинге составляет 26%, а предполагаемый объем инвестиций должен составить 20-30 млн.долл.

Приоритетными проектами с участием финских инвесторов в России в 2002г. могли бы быть проекты в области энергетики: завершение строительства 1 очереди Северо-Западной ТЭЦ (пуск второго энергоблока мощностью 450 мвт.), строительство в перспективе 2 очереди (900 мвт.); продолжение работ, в т.ч. совместно с финским концерном «Фортум» по дальнейшей проработке проекта добычи газа на Штокмановском газоконденсатном месторождении; реализация совместных проектов с участием концерна «Фортум» по увеличению добычи нефти в Республике Коми; строительство ЛЭП с целью увеличения поставок российской электроэнергии в Финляндию и на рынки стран Северной Европы; строительство Северо-Европейского газопровода из России в Европу. В области телекоммуникаций и транспортной инфраструктуры: продолжение и расширение инвестиционной деятельности концерна «Сонера» по развитию систем телекоммуникаций в г.Москве и других регионах; строительство объездных дорог вокруг г.г. Выборга и Санкт-Петербурга с участием заинтересованных финских фирм-инвесторов, пограничных переходов на российско-финляндской границе, а также железных дорог, в т.ч. в рамках проекта «Белкомур» (Респ. Коми); организация скоростного паромного сообщения между г.г. Хельсинки и Санкт-Петербург на базе проекта российского судна разработанного ОКБ им.Сухого. В области судостроения и охраны окружающей среды: строительство научно-исследовательских судов и судов двойного назначения, в т.ч. ледового класса для обеспечения нефтегазоразведки, экологических мероприятий, транспортировки нефти и газа из районов их добычи на Севере России; продолжение работ по реализации проектов реконструкции очистных сооружений в Санкт-Петербурге.

Российская сторона также заинтересована в участии фирм-инвесторов лесопромышленного комплекса Финляндии в строительстве и модернизации деревообрабатывающих и целлюлозно-бумажных предприятий на территории России.

В соответствии с Меморандумом о сотрудничестве между администрацией Хабаровского края и министерством торговли и промышленности Финляндии в нояб. 2001г. подготовлены проекты бизнес-планов для строительства в крае 2 предприятий по производству пиломатериалов объемом до 85 тыс.куб.м. в год и стоимостью 20 млн.долл. каждое. Ведется также проработка вопроса о строительстве в крае целлюлозно-бумажного комбината.

Продолжается работа по следующим перспективным инвестиционным проектам с Финляндией: строительство 3 целлюлозно-бумажных комбинатов в России (стоимость проектов 1800 млн.долл.); дальнейшее развитие российского

оператора мобильной связи стандарта ГСМ под рабочим названием «Мегафон» с участием финской фирмы «Сонера» (600 млн.долл.); в рамках проекта «ЕвроРоссия» с фирмой «Электролюкс» по производству стиральных машин и с фирмой «Элкотек» по производству телефонных компонентов (160 млн.долл.); строительство морского грузового порта в г.Санкт-Петербурге с компаниями «Фортум» и «Финнлайнс» (100 млн.долл.); совместное строительство скоростной ж/д магистрали между г.г. Санкт-Петербургом и Хельсинки, железной дороги Архангельск-Сыктывкар-Пермь (проект «Белкомур»), организации паромного сообщения между Санкт-Петербургом и Хельсинки.

Транспортные связи с Россией. Перспективы развития российско-финляндских отношений в области транспорта определяются прежде всего благоприятным географическим положением двух стран и возможностью использования транзита по их территории, в т.ч., по транспортным коридорам Хельсинки-СПБ-Москва (коридор №9 трансевропейской транспортной сети) и далее Трансибу, «Северной дороге» – Проект «Белкомур» Пермь-Коми-Архангельск-Оулу (с возможностью в перспективе выхода на норвежский порт Нарвик), а также новому перспективному направлению «Север-Юг» (СПБ-Астрахань-Иран-Индия), к которому проявляет интерес и Финляндия.

Рост двусторонних торгово-экономических связей между Россией и Финляндией во многом определяется состоянием внешнеторговых перевозок грузов и транспортной инфраструктурой обеих стран, в первую очередь в сопредельных по границе и прилегающих к ним регионах.

В 2001г. объем перевозок грузов между Финляндией и Россией основными видами транспорта (ж/д, автомобильным и морским) вырос на 11% и составил 25,7 млн.т. Увеличение перевозок внешнеторговых грузов отмечено прежде всего на железной дороге (на 1 млн.т.) и морском транспорте (на 1,5 млн.т.).

Из общего объема перевозимых грузов, на ж/д транспорт приходится 16,6 млн.т. (67%), автотранспорт – 4,5 млн.т.(20%), морской – 4,6 млн.т. (14%) и 460 т. – на авиационный. Объем транзитных перевозок на указанных видах транспорта увеличился на 25% и составил 9,7 млн.т.

Ведущее место в обеспечении российско-финляндских грузовых перевозок занимает ж/д транспорт. Перевозки грузов по железной дороге между Финляндией и Россией осуществляются через основные пограничные переходы Вайникала-Бусловская (85% всего грузопотока), Иматранкоски-Светогорск, Ниирала-Вяртсиля, Вартиус-Кивиярви.

В 2001г. отмечен общий рост объемов железнодорожных перевозок между Россией и Финляндией на 11%, которые составили 16,6 млн.т. Из этого объема экспортные перевозки из Финляндии в Россию и транзитом через Россию в третьи страны возросли на 24% составив в 2001г. 0,6 млн.т. Объем транзитных перевозок через Финляндию увеличился до 3,8 млн.т. Контейнерные перевозки грузов по Трансибирской магистрали с выходом на Финляндию через станцию Вайникала, выросли на 20% и составили 50 тыс.ед. (TEU).

VR-Cargo (грузовое подразделение компании VR) обслуживает до 90% перевозок по Транссибирской магистрали. Для иностранных перевозчиков фирма оформляет груз в соответствии с правилами России и СНГ, что ускоряет его доставку к конечному получателю. МПС за счет сотрудничества с финской стороной удается загрузить Транссиб, реализуя проект по доставке грузов из Азии в Европу. Российским компаниям услуги VR выгодны тем, что в Финляндии груз сразу оформляется в соответствии с нормами ЕС и может свободно обращаться в Евросоюзе.

Ожидаемый в перспективе рост импортных перевозок из России в Финляндию оценивается в 15-25%, особенно в части перевозок леса через пограничный переход Светогорск-Иматранкоски.

Дальнейший рост грузооборота между Россией и Финляндией связывается финской стороной с пуском в полном объеме в мае-июне 2002г. в эксплуатацию участка проекта «Белкомур» – ж/д линии Ледмозеро-Кочкома (Респ. Карелия), что позволит Финляндии в дальнейшем задействовать возможности ее северных портов в Ботническом заливе для обработки внешнеторговых грузов и обеспечить транспортный коридор для грузового сообщения Западной Европы через Финляндию с Северо-Западным и Уральским регионами России.

Пассажирские ж/д перевозки между Финляндией и Россией обеспечиваются ежедневными рейсами в обоих направлениях на маршруте Хельсинки-Москва – поездом «Толстой», а на маршруте Хельсинки-С.Петербург – российским поездом «Репин» и финским – «Сибелиус». Соотношение пассажиропотоков на направлениях Хельсинки-Москва и Хельсинки-С.Петербург составляет 40:60 соответственно.

В 2001г. объем пассажирских ж/д перевозок между Финляндией и Россией составил 240 тыс.чел., что на 17% выше показателя пред.г. Реально ожидать годовой рост на 10%, что связывается с тенденцией увеличения интереса туристов из третьих стран к поездкам в Россию через Финляндию.

В целях создания более благоприятных условий для пассажирских перевозок между двумя странами Управлением железных дорог Финляндии, VR-Group, совместно с МПС России и Октябрьской железной дорогой проводится работа по модернизации ж/д линии Хельсинки-госграница-С.Петербург с возможным увеличением на ней скорости движения пассажирских составов до 200 км/час к 2005г., что позволит сократить время в пути на 2 часа.

Финляндия является основным партнером для России в области международных автоперевозок, которые составляют 27% от общего объема международных автомобильных перевозок РФ. В 2001г. было перевезено 4,5 млн.т. грузов (из них 1,1 млн.т. в качестве транзита), что на 12,5% выше уровня пред.г. Доля российских перевозчиков в 2000-01гг. на рынке автоперевозок увеличилась и составила 40%.

На долю импортных грузов из России в Финляндию в общем объеме автоперевозок приходится 80%, в то время как финский экспорт составляет 20%. Это связано со сложившейся в последние годы товарной структурой двустороннего товарооборота, в первую очередь российского импорта, и сформировавшимися в 90гг. системами коммерческо-сбытовой деятельности в обеих странах. При этом доля участия российских грузоперевозчиков

в двустороннем грузовом автомобильном сообщении, составляет 65-70%, а финских – 30-35%.

Основной транспортной магистралью в грузовом автомобильном сообщении между Россией и Финляндией являлась автомагистраль Турку-Хельсинки-Санкт-Петербург-Москва, входящей в транспортный коридор № 9 трансевропейской транспортной сети. Дорожными службами обеих стран продолжалась работа по модернизации ее отдельных участков. При этом приоритетными проектами являлись строительство объездных дорог вокруг г.г. Выборг и Санкт-Петербург.

Одной из основных проблем перевозок грузовым транспортом является действующие ограничения габаритных и весовых параметров. Этот вопрос неоднократно рассматривался на заседаниях межведомственной российско-финляндской комиссии по автотранспорту.

В ходе переговоров 14 авг. 2001г. в Москве впервые была достигнута договоренность о том, что на территории обоих государств будут действовать равные условия для российских и финляндских перевозчиков, при этом, российская сторона с 1 сент. 2001г. разрешила проезд без специальных разрешений по территории России автотранспортных средств общей массой 42 т. (ранее 38т.).

Важным решением по урегулированию проблемы международных перевозок грузов по процедуре МДП (TIR) явилось согласование весной 2001г., подготовленного рабочей подгруппой по поручению межведомственной российско-финляндской комиссии, «Совместного меморандума таможенных служб Финляндии и РФ о международных конвенциях, национальном законодательстве и прочих процедурах, применяемых в отношении транспорта, следующего между странами по процедуре МДП (TIR)».

Целью настоящего меморандума является концентрация сил таможенных органов РФ и Финляндии, направленных на обеспечение эффективного использования Конвенции МДП и на облегчение таможенного оформления товаров и транспортных средств, перемещаемых через российско-финскую границу с использованием процедуры МДП.

В 2001г. объем внешнеторговых перевозок морским транспортом между Россией и Финляндией составил, по данным Морской администрации Финляндии, 4,6 млн.т., что на 48% выше уровня пред. г. Из общего объема перевозок 96% приходится на российский экспорт, главным образом уголь, кокс, древесное сырье и нефтепродукты, и 4% – на российский импорт, в первую очередь на готовую промпродукцию и цемент.

Вышеуказанные объемы морских перевозок приходятся на российские суда – 30%, финляндские – 48% и суда третьих стран – 22%.

Транзитные перевозки грузов через порты Финляндии в/из России составили 6 млн.т., что выше уровня пред. г. на 66%. 85% грузов следующих транзитом в Россию отгружается из финских портов автотранспортом.

Рост морских перевозок в Финском заливе требует повышения безопасности мореплавания в этом районе, что предопределяет расширение сотрудничества между государствами данного региона. На встрече представителей транспортных ведомств России и Финляндии в марте 2001г. был одобрен проект по созданию интегрированной системы управления движением судов и информационного обеспечения (Vessel Traffic Management and Information System – VTMIS) Финского залива, а 30 окт. 2001г. вступил в силу Меморандум о взаимопонимании по развитию систем контроля за движением судов в Финском заливе (VTMIS), подписанный министрами транспорта России, Финляндии и Эстонии.

Продолжена также совместная работа в рамках действующего межправительственного Соглашения о сотрудничестве в борьбе с загрязнением Балтийского моря нефтью и другими вредными веществами в чрезвычайных ситуациях. В связи с обращением в июне 2001г. к финской стороне министра транспорта РФ по оказанию содействия в усовершенствовании систем экологической безопасности и поставке в Россию финского нефтесборочного оборудования для ликвидации разливов нефти, министерство окружающей среды Финляндии подтвердило выделение на эти цели в бюджете на 2002г. 670 тыс. евро.

Важное место в перевозках внешнеторговых грузов водным путем занимает Сайменский канал с развитой системой фарватеров, портов, причалов в увязке с хорошо налаженной ж/д сетью, портовым и складским хозяйством.

Движение грузовых транзитных судов по каналу в год составляет 1500 ед., пассажирских судов – 600 ед. Период навигации расширился с апр. по янв. месяц. Финляндская сторона планирует осуществлять навигацию круглогодично. Основную часть грузов, перевозимых по этой водной системе, составляли уголь, кокс, нефтепродукты, лесоматериалы и целлюлозно-бумажная продукция.

Ежегодный объем грузовых международных перевозок по Сайменскому каналу – 2 млн.т., двусторонние пассажирские перевозки на круизных и прогулочных судах – 80 тыс. чел. Доходы России от аренды Финляндией Сайменского канала – 300 тыс.долл. в год. Финляндская сторона в июне 2001г. выразила готовность к проведению переговоров по подготовке к 2013г. нового межгосударственного Договора о передаче в аренду Финляндии российской части Сайменского канала.

Регулярные авиаперевозки между Россией и Финляндией выполняют российские авиакомпании «Аэрофлот-Российские Авиалинии», «Пулково», «Северсталь», Государственная транспортная компания «Россия», «Архангельские Авиалинии» и финская авиакомпания «Финнэйр».

Объем пассажирских авиаперевозок между Россией и Финляндией, выполняемых «Аэрофлотом» и «Финнэйром», в 2001г. увеличился на 13,8% по сравнению с пред. г. и составил 99,3 тыс.чел. Из них 36,3 тыс. пассажиров перевезено рейсами Аэрофлота и 63 тыс. пассажиров – рейсами «Финнэйр». Суммарно обеими авиакомпаниями в течении года было задействовано 42% от предложенного количества кресел.

Между Москвой и Хельсинки в обеих направлениях перевезено 1 тыс.т. грузов в соотношении 53:47 в пользу «Аэрофлота».

В период роста посещения Финляндии российскими туристами в дек.-янв. другими авиаперевозчиками выполнено 37 чартерных рейсов в г.г. Рованиеми, Хельсинки, Оулу, Киттила, Кайяни, которыми было перевезено 4 тыс. пассажиров.

С 1 апр. 2002г. ЕС вводит запрет на взлет-посадку всех «шумящих» гражданских самолетов, не

отвечающих экологическим требованиям Международной организации гражданской авиации (ИКАО) и Евросоюза. Данное решение в определенной степени может сказаться на возможности дальнейшего использования устаревшего парка российских самолетов, эксплуатирующихся на международных авиалиниях, в т.ч. и в направлении Финляндии.

С целью обеспечения конкурентоспособности и надежности внешнеторговых грузовых перевозок и снижения затрат в логистических операциях Финляндия, Россия и Германия сотрудничают в развитии современных информационных технологий по управлению транспортировкой грузов в районе Балтийского моря и прилегающих регионах в рамках программы Telematics in Foreign Trade Logistics and Delivery Management (TEDIM), в т.ч. проекта таможенного сотрудничества CustCom (Customs Communication Cooperation), направленного на убыстрение пропуска товаров через российско-финляндскую границу, а также новых проектов CustEurl и CustEur2, предложенных Российской стороной на последнем координационном совещании TEDIM в Хельсинки 14 сент. 2001г.

Минтранс и федеральная пограничная служба России, совместно с министерством транспорта и связи Финляндии в рамках проекта TEDIM LogCom ведут эксперимент в использовании электронного логистического сопровождения для информационного обеспечения органов пограничного, транспортного контроля на автомобильном погранпереходе Торфяновка и Брусничное-2.

В русле официальной политики Евросоюза. Развитие отношений с Россией является одним из приоритетных направлений политики правительства Финляндии. Руководство страны проводит линию на развитие отношений с Россией не напрямую, а в рамках ЕС и рассматривает их прежде всего в контексте стратегического партнерства между ЕС и Россией. В выступлениях финских официальных лиц подчеркивается, что российско-финляндские отношения не ограничены рамками двустороннего взаимодействия, а являются составной частью многостороннего экономического сотрудничества, где, помимо Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между ЕС и Россией и Общей стратегии ЕС по отношению к России, играют роль такие факторы, как расширение ЕС на Восток, стремление России стать членом ВТО, отношения России с международными финансовыми организациями.

Приоритетными для Финляндии в торгово-экономическом сотрудничестве с Россией являются активизация регионального и трансграничного сотрудничества («Северное измерение», «Евро-Россия», развитие паневропейских транспортных коридоров); сотрудничество в таможенных вопросах; совершенствование транспортной инфраструктуры и логистики; создание благоприятного инвестиционного климата; содействие России в выполнении требований, необходимых для вступления в ВТО; создание в долгосрочной перспективе зоны свободной торговли между ЕС и Россией.

Положительно оценивая благоприятное развитие российской экономики и российско-финляндской торговли, финская сторона считает, что наиболее актуальными вопросами являются скорейшее заключение соглашения о взаимной защите инвестиций, гармонизация законодательства по экономическим вопросам ЕС и России, расширение сотрудничества таможенных и пограничных служб.

Содействие России в ее стремлении стать членом ВТО остается заявленной целью внешнеэкономической политики Финляндии. Финляндия рассматривает членство России в ВТО чрезвычайно важным шагом на пути интеграции России в мировую экономику. Как считают в правительстве страны, это создаст также предпосылки для формирования зоны свободной торговли между ЕС и Россией, т.е. выполнения одной из основных целей СПС. Вступление России в ВТО и успешное завершение переговорного процесса, по мнению финской стороны, является более первоочередной задачей, чем создание единого европейского экономического пространства.

Целью Финляндии на переговорах между ЕС и Россией по вопросу ВТО является обеспечение своих интересов на российском рынке. По словам финского сопредседателя МПК министра транспорта и связи Киммо Саси, членство России в ВТО облегчило бы решение многих проблем в торговле между Финляндией и Россией. Для финнов важным является следование России четким правилам торговли, значительное снижение таможенных платежей, уменьшение таможенных злоупотреблений, реформирование и эффективное исполнение законодательства.

Для обеспечения собственных интересов Финляндия активно участвует в переговорах между ЕС и Россией по вопросу ВТО, подчеркивая при этом, что интересы ЕС аналогичны интересам Финляндии. Представители правительственных и деловых кругов, МИД страны с удовлетворением отмечают серьезное отношение России к данному вопросу, достигнутый в последнее время прогресс на переговорах. Вместе с тем, финская сторона считает, что многие вопросы все еще остаются открытыми. В частности, не завершена работа по реформе российского законодательства, предстоит серьезное обсуждение российских предложений по устранению барьеров в торговле, таможенным тарифам, доступу на российский рынок услуг. Финская сторона достаточно осторожно относится к вероятным срокам завершения переговоров, ставя под сомнение оценку генсека ВТО М.Мура о возможности вступления России в ВТО в течение ближайших 12 мес.

По мнению финнов, присоединение к ВТО не является политическим процессом, а предполагает соответствие обязательств России требованиям ВТО. Финляндия, продолжая следовать общей линии Евросоюза на переговорах с Россией, будет отстаивать свои интересы в вопросах принятия Россией четких и полных обязательств по открытию рынков, прежде всего в телекоммуникационном секторе, строительстве и проектировании, услугах логистики, в сфере финансовых и страховых услуг, а также будет настаивать на решении вопросов снижения таможенных тарифов, защиты интеллектуальной собственности, надлежащего исполнения законодательства. Финская сторона может обусловливать достижение договоренностей в рамках двусторонних переговоров ЕС-Россия принятием компромиссных вариантов по проблемам, представляющим для нее значительный интерес.

Антидемпинговые меры. Ежегодные потери российской стороны составляют при этом 20 млн.долл.

Наибольшее значение для России имеет экспорт хлорида калия, поставки в Финляндию других товаров, подпадающих под действующие антидемпинговые меры ЕС, весьма незначительны.

Хлоркалий (код товара по ТН ВЭД 3104 2000) импортируется финской государственной компанией «Кемира» для производства сложных удобрений, при этом на российском сырье работает один из двух заводов фирмы. Его переориентация на снабжение из других источников увеличила транспортные и складские расходы фирмы. В результате применения антидемпинговых пошлин поставки хлоркалия из России сократились с 250 тыс.т. в 1994г. до 100-110 тыс.т. в наст. вр. Основной поставщик товара на финский рынок – ЗАО «Международная калийная компания» (г.Москва) – готов к увеличению поставок.

Финская сторона заинтересована в снятии указанных ограничений, но вынуждена выполнять принятое в марте 2000г. решение Комиссии ЕС о пролонгации антидемпинговых мер по хлоркалию сроком на 5 лет.

Другими примерами действующих ограничительных мер Финляндии при импорте российских товаров являются антидемпинговые процедуры в отношении ряда товаров химической (карбид кремния, мочевина, прочие минеральные удобрения) и металлообрабатывающей промышленности (прокат плоский из черных металлов, трубы бесшовные из черных металлов, стальные тросы и некоторые другие). С 1 окт. 1996г. в Финляндии запрещена продажа автомашин ВАЗ 2104-2107, не отвечающих стандартам ЕС.

В 2001г. были приняты следующие решения ЕС по антидемпинговым процедурам против российских товаров:

– отменены антидемпинговые меры в отношении ферросилиция (коды 7202 2110, 7202 2190, 7202 2990). Результатом этого в торговле с Финляндией явилась поставка финской фирме «Раутаруукки» во II пол. 2001г. пробной партии товара в 130 т. Возможность увеличения поставок будет предметом переговоров между российским поставщиком и фирмой «Раутаруукки» по результатам заводских анализов. С учетом заключенных фирмами за время действия антидемпинговых мер долгосрочных контрактов с поставщиками из других стран, прогнозировать возможные объемы поставок ферросилиция представляется сложным. До вступления Финляндии в ЕС поставки ферросилиция из России осуществлялись в объемах до 13тыс.т. ежегодно;

– отменены антидемпинговые меры в отношении необработанного магния (коды 8104 11, ex 8104 19). В 2001г. его экспорт в Финляндию составил 65,6 т. на 849 тыс. фмк;

– начаты антидемпинговые процедуры против сажи, применяемой в производстве резиновых изделий (коды ex 2803 0010 и ex 2803 0080). В 2001г. из России в Финляндию было поставлено 2414 т. сажи на 6,1 млн. фмк;

– введение временной антидемпинговой пошлины на стальные тросы и канаты (коды 7312 1082, 7312 1084, 7312 1086, 7312 1088 и 7312 1099) и начало промежуточного рассмотрения возможностей продления действия антидемпинговой пошлины на листовую продукцию из электротехнической стали не окажут влияния на российский экспорт в Финляндию в связи с отсутствием поставок.

Большинство из вышеперечисленных проблем носит не «финский» характер, а является частью проблематики взаимоотношений России с Евросоюзом. Успешное решение данных проблем в КЕС может осуществляться и при косвенной поддержке финнов, в случае возможных положительных последствий для финской экономики. Все важные для финской экономики товары российского происхождения (газ, нефть, электроэнергия, балансы и т.д., на которые приходится 50% российского экспорта в Финляндию) поставляются беспошлинно.

Франция

Товарооборот между Россией и Францией в 2001г. составил 7366 млн.евро и увеличился по сравнению с 2000г. на 14,2%. При этом экспорт составил 5073 млн.евро (прирост 8%), а импорт 2293 млн.евро (прирост 31%).

Среди стран-экспортеров на французский рынок Россия занимала в 2001г. 13 место (1,56% французского импорта в целом), а среди импортеров французских товаров Россия находилась на 26 месте (0,71% французского экспорта). Вместе с тем, импорт из России во Францию некоторых товаров имеет для нее большое значение: Россия является крупным поставщиком природного газа и нефти. В значительных количествах поставляются цветные и черные металлы, радиоактивные материалы, химические товары, пиломатериалы и ряд других товаров. Что касается импорта Россией французских товаров, то главенствующие позиции в его структуре занимают потребительские товары, промышленные машины и оборудование, с/х продукция и продтовары.

Торгово-экономическое сотрудничество, являющееся одной из важнейших составляющих всего комплекса двусторонних отношений, за последний период времени следовало в фарватере политических отношений между Россией и Францией. Некоторое охлаждение отношений на межгосударственном уровне в 1999г. и I пол. 2000г., негативно отразилось на состоянии двустороннего торгово-экономического сотрудничества, проявлением чего стала более чем сдержанная позиция Франции в отношении предоставления России новых кредитов для финансирования поставок машин и оборудования, упорное нежелание оказывать содействие в переводе России в более благоприятную группу страховых рисков и идти на предоставление гарантий по средне- и долгосрочным кредитам, а также дача рекомендаций французским деловым кругам проявлять повышенную осторожность в отношениях с российскими партнерами. Значительный импульс к улучшению двусторонних отношений придал официальный визит президента РФ В.В.Путина во Францию в окт. 2000г. Тогда же было принято **принципиальное решение о переводе России в шестую группу рисков по шкале ОЭСР**, а в дек. того же года – решение о предоставлении гарантий по среднесрочным французским кредитам в объеме 200 млн. евро.

Ответный визит президента Франции Ж.Ширака в июле 2001г., ознаменовался подписанием

совместного заявления по вопросам стратегической стабильности, а также соглашения о долгосрочном сотрудничестве в аэрокосмической области между западноевропейским аэрокосмическим концерном ЕАДС, в котором Франция играет ведущую роль, и Росавиакосмосом.

Президент Франции высказал свою поддержку проекту создания на космодроме Европейского космического агентства в Куру (Французская Гвиана) стартового комплекса для запусков российских ракет-носителей «Союз». 22 окт. 2001г. в рамках официального визита в Россию премьер-министра Франции Л.Жоспена состоялось VII заседание Российско-Французской Комиссии по вопросам двустороннего сотрудничества на уровне глав правительств. По итогам заседания Комиссии были подписаны совместные заявления о сотрудничестве в области космоса и энергетики.

В отношении ввоза основной части экспортных товаров из России количественные, нетарифные или иные ограничения не применяются. Тем не менее, на французском рынке российские экспортеры сталкиваются с различного рода ограничениями, устанавливаемыми КЕС, что создает трудности в развитии торговли между двумя странами. Среди этих ограничений – антидемпинговые пошлины, применяемые при импорте ряда товаров российского происхождения.

Из 14 действующих антидемпинговых мер в отношении российских товаров 10 инициированы французскими компаниями, в т.ч. по металлическому кальцию, алюминию, ферросиликону, карбиду кремния, магнию (компания «Пешине»), поташу («Поташ э л'Азот»), изобутанолу («Атошем»), нитрату аммония («Гран Паруаз»), трансформаторной стали («Южин»), цинку («Метальюрон»).

Не удается достигнуть сближения позиций российской и французской сторон в вопросах регулирования торговли товарами ядерного топливного цикла в рамках взаимоотношений между Россией и ЕС.

Хорватия

Россия признала независимость Республики Хорватии 17 фев. 1992г., 25 мая были установлены дипотношения. Осенью того же года открыты посольства.

В последние годы российско-хорватский политический диалог, торгово-экономическое сотрудничество приобрели устойчивую позитивную динамику. Хорватию неоднократно посещал министр иностранных дел России, хорватский мининдел – Россию. Регулярно проводятся двусторонние межмидовские консультации. В 2001г. состоялся обмен посланиями между президентами РХ и РФ С.Месичем и В.В.Путиным.

Постепенно развивается межпарламентский диалог. В сент. 2000г. в Загребе в рамках участия в конференции по линии ПСЮВЕ побывала делегация Госдумы во главе с И.М.Хакамадой. С 30 янв. по 1 фев. 2001г. по приглашению Хорватского сабора в РХ с официальным визитом находилась делегация Госдумы во главе с ее председателем Г.Н.Селезневым.

Перспективными направлениями взаимодействия являются сотрудничество в нефтегазовом комплексе, в гражданском строительстве, в области транспорта, судостроения, ВТС. В 2001г. российскую столицу посетил вице-премьер правительства РХ, прошли поездки в Москву хорватского министра экономики РХ, хозяйственных делегаций. Премьер-министр РХ направил личное послание российскому премьеру по ключевым вопросам торгово-экономических отношений между странами.

Наиболее широкие возможности для активизации двустороннего сотрудничества открываются на уровне регионов. Налажены связи с Краснодарским краем РФ, Ханты-Мансийским а.о. Республикой Коми, Калмыкией, г.Москва.

Особое внимание уделяется сотрудничеству в сфере культуры. В мае 2000г. в Загребе подписана программа культурного сотрудничества на ближайшие три года. Осенью 2001г. в Хорватии с успехом проведены Дни культуры РФ, а на апр. 2002г. запланированы Дни РХ в России.

Возрос интерес российских туристов к рекреационному потенциалу РХ. В Москве открыто представительство Хорватского туристического союза.

В товарной структуре российского экспорта преобладают энергоносители (природный газ, нефть), на долю которых приходится 90%, других сырьевых товаров – 5-8%, доля машин и оборудования составляет 2-3%.

Развитие товарооборота между Россией и Хорватией, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2001г. в %
Товарооборот	620,4	527,9	737,6	727,2	871	119,8
Экспорт России	456,6	364	668	670,5	776	115,7
Импорт России	163,8	163,9	69,5	56,7	95	167,5
Сальдо	+292,8	+200,2	+598,6	+613,8	+681	-

В структуре хорватского экспорта в РФ машины и оборудование занимают 80% (оборудование связи, суда, дорожно-строительная техника, металлообрабатывающие станки), продтовары – 10%, лекарственные препараты – 5%, стройматериалы – 1,5%, а также другие готовые изделия.

Поставки российского природного газа в Хорватию осуществляются в рамках межправительственного соглашения от 10 нояб. 1992г. В 2000г. поставки газа составили 1200 млн.куб.м. Платежи за газ осуществляются хорватскими организациями регулярно и в полном объеме.

Успешно реализуется Протокол о поставках нефти из России в Хорватию: в 2000г. в Хорватию поставлено 3 млн.т. нефти.

Развиваются экономические связи с Татарстаном, Башкортостаном, Краснодарским краем, Москвой, Московской, Нижегородской, Кемеровской и Томской обл., другими регионами России.

Основные вопросы двустороннего сотрудничества: проект интеграции нефтепроводов «Дружба» и «Адрия»; подписание межправсоглашения о морском судоходстве и комбинированных перевозках между Россией и Хорватией; урегулирование задолженности СССР перед СФРЮ; создание рабочей группы по военно-техническому сотрудничеству; либерализация взаимной торговли между Россией и Хорватией; подписание соглашения о научно-техническом сотрудничестве.

Экономическое сотрудничество. Проект интеграции нефтепроводов «Дружба» и «Адрия» заключается в проведении реконструкции нефтепровода «Адрия» на территории Республики Хорватия с целью его использования в реверсивном режиме для поставок российской нефти до морского порта Омишаль.

В проекте участвуют Россия, Белоруссия, Венгрия, Словакия, Хорватия, Казахстан и Украина. Все вышеперечисленные страны, за исключением Украины, подписали Соглашение о сотрудничестве, предусматривающее установление единого сквозного тарифа на весь объем нефти, транспортируемой в рамках проекта.

В ходе состоявшихся 14 нояб. 2001г. переговоров министра энергетики России Юсуфова И.Х. с министром энергетики Хорватии Г.Фижуличем, при участии представителей заинтересованных российских и хорватских нефтяных компаний, был достигнут ряд договоренностей, в т.ч. по вопросам назначения российского официального оператора поставок нефти по интегрированному нефтепроводу «Дружба»-«Адрия», подписания Соглашения об установлении единого тарифа обеспечения хорватской стороной финансирования I этапа работ по реконструкции нефтепровода, создания рабочей группы.

2. О подписании межправсоглашений о морском судоходстве и комбинированных перевозках между Россией и Хорватией.

Рекомендация проработать возможность заключения вышеупомянутых соглашений зафиксирована в Протоколе 2 заседания российско-хорватской МПК. В соответствии с поручением правительства минитранс России совместно с другими министерствами и ведомствами готовит проекты вышеупомянутых соглашений, которые будут в рабочем порядке переданы на рассмотрение хорватской стороне.

Есть договоренность об участии российских организаций в тендерах на концессию хорватских портов.

Соответствующие российские организации (минтранс РФ) готовы провести в Москве встречу с хорватскими организациями по возможности устранения проблем, сдерживающих автомобильные перевозки между двумя странами (визовые, таможенные и другие проблемы).

3. Об урегулировании задолженности бывшего СССР перед бывшей СФРЮ. Окончательное согласование суммы задолженности бывшего СССР перед бывшей СФРЮ не завершено. Предварительно она согласована в 1,4 млрд. клиринговых долларов. В соответствии с методикой МВФ на долю Хорватии приходится 28,49% от общей задолженности бывшего СССР перед бывшей СФРЮ.

Вопрос урегулирования задолженности бывшего СССР целесообразно обсудить после создания государствами-правопреемниками бывшей СФРЮ соответствующей договорно-правовой базы, определяющей их права в отношении задолженности бывшего СССР перед бывшей СФРЮ.

4. Об ускорении ратификации российско-хорватского Соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 20 нояб. 1996г. Хорватская сторона информировала о выполнении ею всех необходимых формальностей, связанных с вступлением в силу указанного межправительственного Соглашения. Ратификация Соглашения отложена в связи с необходимостью внесения в его текст изменений в соответствии с дополнительными обязательствами РФ перед ВТО. Предложения о ратификации российско-хорватского Соглашения о поощрении и взаимной защите капвложений направлены в Госдуму.

5. В соответствии с решениями 2 заседания МПК должна быть сформирована постоянная рабочая группа по военно-техническому сотрудничеству и предложить в ближайшее время сформировать состав этой группы.

6. О либерализации взаимной торговли. Положения Меморандума о либерализации взаимной торговли между РФ и Хорватией от 18 дек. 1998г. не находят практической реализации.

Надо ускорить формирование рабочей группы по либерализации взаимной торговли, как это предусмотрено решениями 2 заседания МПК, и организовать первое заседание рабочей группы.

Договорно-правовая база торгово-экономического сотрудничества РФ с Хорватией в основном создана. Подписаны межправительственные соглашения о: торговле и экономическом сотрудничестве; создании Российско-Хорватской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству; избежании двойного налогообложения в отношении доходов и имущества; поощрении и взаимной защите капиталовложений; долгосрочных поставках природного газа. В дек. 1998г. между РФ и Хорватией подписан Меморандум о либерализации взаимной торговли.

Торгово-экономическое сотрудничество с Хорватией, в млн.долл.

	Российский импорт	Российский экспорт	Товарооборот
1994г.	146,4	148,1	294,5
1995г.	152,1	156,9	309
1996г.	130,5	214	344,5
1997г.	163,8	456,6	620,4
1998г.	163,9	364	527,9
1999г.	69,5	668	737,5
2000г.	56,7	670,5	727,2
I-IX 2000г.	34,7	455,6	490,4
I-IX 2001г.	60,5	526,7	587,2

Объем строительных услуг, оказываемый хорватскими организациями на территории России, оценивается в 100 млн.долл. В товарной структуре российского экспорта преобладают энергоносители (природный газ, нефть) на долю которых приходится 90%, других сырьевых товаров – 5-8%, а доля машин и оборудования составляет 2-3%.

В структуре хорватского экспорта в РФ машины и оборудование занимают 80% (оборудование связи, суда, дорожно-строительная техника, металлообрабатывающие станки), продтовары – 10%, лекарства – 5%, стройматериалы – 1,5% и др.

Возможные перспективы сотрудничества:

– участие российских организаций в расширении мощностей нефтепровода «Адрия» и реверсное его использование для передачи нефти от нефтепровода «Дружба» (намечаемая мощность к 2002г. – 5 млн.т., к 2010г. – 15 млн.т.). Привлекаются к участию нефтяные и нефтетранспортные фирмы России, Венгрии, Словакии, Хорватии, Украины;

– строительство газопровода на Хорватию из Венгрии и расширение газопроводной сети;

– строительство тоннелей на автомагистралях Загреб – Адриатическое побережье – в счет частичного погашения госдолга;

– совершенствование транспортных схем, преимущественно морских путей между портами Адриатики и Черного моря;

– расширение сотрудничества в области судостроения и ремонта судов на верфях Хорватии;

– поставка сырьевых товаров (нефть, газ, продукция чермета, лесоматериалы) для последующей

переработки на предприятиях Хорватии и совместного сбыта готовой продукции;

– военно-техническое сотрудничество;

– строительство объектов на территории России и Хорватии;

– кредитование экспорта, страхования и обеспечения гарантий.

Межправительственная Российско-Хорватская комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству создана 23 фев. 1993г. Проведено два заседания в Загребе в фев. 1995г. и апр. 2000г. В Москве 4 дек. 2000г. состоялась встреча председателей национальных частей Комиссии. Очередное заседание Комиссии намечается провести в I пол. 2002г. В рамках МПК создано 12 рабочих групп по основным направлениям сотрудничества: торгово-экономическое, валютно-финансовое и банковское, энергетика, включая нефть и газ, судостроение, машиностроение, химия и фармацевтика, деревообработка, агропром, транспорт и связь, туризм, кожевенно-обувная и текстильная промышленность.

Чехия

Товарооборот между Россией и Чехией. В 2001г. по сравнению с 2000г. уменьшился на 0,6% и составил 94535 млн.чеш. крон, в т.ч. российский экспорт – 75968 млн.чеш. крон (снизился на 5,3%) и импорт – 18 567 млн.чеш. крон (увеличился на 24,5%).

Товарная структура взаимной торговли в 2001г., по данным чешской статистики, в %

Группа СМТК	Экспорт РФ удельн. вес	Экспорт РФ индекс 01/00	Импорт РФ удельн. вес	Импорт РФ индекс 01/00
0 Продтовары и живые животные	0,1	109,5	3,6	77,4
1 Напитки и табак	0	66,7	0,3	116
2 Сырье непродов., кроме топлива	4	83,2	1	90
3 Минтопливо, смазки и аналог. изд.	80,7	95,3	1,2	330,4
4 Жиры, масла и воски животн. и растит. происхождения	-	-	0	100
5 Химические продукты	2,6	115,2	15,1	114,7
6 Обраб. изд., классиф. по матер.	8,4	103	17,5	108,3
7 Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	4	73,6	51,1	143,2
8 Разные готовые изделия	0,2	126,1	10,2	113,7
Всего	100	94,7	100	124,5

Продолжается работа над совместными проектами по производству и ремонту транспортных средств в России, среди которых: сборочное производство «Шкода-Ауто» в рамках усилий всего концерна «Фольксваген» в г.Ступино Московской обл.; производство троллейбусов марки «Шкода Остров» на предприятии «Тролза» г.Энгельс Саратовской обл.; капремонт и модернизация электровозов чешского производства на базе Ярославского ремонтного завода и маневровых тепловозов на базе Оренбургского ремонтного завода в кооперации со «Шкодой холдинг».

Сотрудничество на межрегиональном уровне. Использовалось чешской стороной, которая делает ставку на него для наращивания своего машиностроительного экспорта. Большая часть получаемых инвестиционных предложений регионов страдает слабой проработкой особенно в части экономического обоснования и юридического обеспечения. Общая ситуация на российской стороне постепенно меняется в лучшую сторону. Закреплению благоприятных тенденций может способствовать усиление господдержки российских производителей экспортной продукции.

Особого внимания заслуживает тематика расширения выставочной деятельности с участием российских производителей. Актуальным остается намерение провести в 2002г. Пражский экономический форум с участием руководящих представителей структур экономического блока российского правительства и заинтересованных российских предпринимателей.

В дек. 2001г. завершились тендеры по приватизации газовой отрасли ЧР и нефтехимического холдинга «Унипетрол», в которых принимали участие российские компании. В обоих случаях, несмотря на обещания чешского правительства, полученные в ходе октябрьского визита в Прагу председателя правительства РФ М.М. Касьянова, оказать максимальное содействие российскому бизнесу, в тендерах одержали победы другие участники. В отношении «Унипетрола» поражение российской компании «Сибур» не в последнюю очередь было обусловлено поспешностью в действиях и слабой организационной и юридической подготовкой к тендеру. Во втором случае, к удивлению организаторов и претендентов, явно завышенное предложение компании RWE (оценочно на 1 млрд.долл.) стало определяющим при подведении итогов в ее пользу.

В рамках подписанных ранее соглашений осуществлялось сотрудничество при строительстве АЭС «Темелин». Продолжаются переговоры по участию российских компаний в субподрядах при реконструкции АЭС «Дукованы».

Научно-техническое сотрудничество. На фоне серьезного ослабления чешской научной и инженерной составляющей национальной экономики, все больший интерес чешской стороной проявляется к возможности использования достижений российской науки, что наглядно иллюстрируется развитием российско-чешского сотрудничества в этой области. Во исполнение решений седьмого заседания межправительственной комиссии осуществлялась работа по обеспечению реализации Программы российско-чешского сотрудничества на 2000-01гг. Российскими и чешскими соисполнителями двусторонних проектов получен ряд перспективных научных результатов. Сторонами утверждена Программа научно-технического сотрудничества между Россией и Чехией на 2002-03гг.

Согласованы совместные шаги в области инновационной деятельности. Развитию научно-технического и делового взаимовыгодного сотрудничества способствует так же проведение выставок-презентаций научных и научно-производственных центров России и научных семинаров в областях, представляющих взаимный интерес. Научно-промышленная выставка и семинар «Новые лазерные технологии России», участие российской делегации в конференции «Инновация 2001» продемонстрировали предметный интерес чешской деловой и научной общественности к практическому взаимодействию.

Продолжаются работы по реализации проекта EMEC (экологический электромагнитный мониторинг европейского континента), связанного с запуском пяти чешских спутников серии «Магион» ракетоносителями Космос-3М (стоимостью 40 млн.долл.). Подготовлен к совместной прора-

ботке новый российско-чешский космический проект «Мимоза», нацеленный на проведение серии научных исследований в области изучения воздействий негравитационного происхождения (стоимость 1,5-2 млн.долл.).

Сотрудничество в области транспорта. С учетом реальной заинтересованности чешской стороны в продолжении из Польши железнодорожной колеи российского стандарта до г.Богумина и создании там логистического контейнерного терминала было бы целесообразно завершить проработку экономического обоснования участия российской стороны в этом проекте.

Продолжить работу по согласованию условий и сроков возможных поставок пригородных дизельных двухсекционных моторных вагонов производства Мытищинского машиностроительного завода для нужд Чешской железной дороги в счет погашения задолженности бывшего СССР.

Продолжаются переговоры по заключению соглашения о воздушном сообщении. Выход на подписание в текущем году проблематичен из-за сохраняющихся противоречий в части положений, регулирующих увеличение числа маршрутов чешских перевозчиков на территории РФ.

Сотрудничество на среднесрочную и долгосрочную перспективу. Чешская Республика относится к числу стратегически важных торгово-экономических партнеров как в регионе ЦВЕ, так и в Европе в целом. По объему товарооборота с Россией (2,4 млрд.долл. в 2001г.) она занимает одно из ведущих мест среди европейских стран. По территории ЧР проходят магистральные нефте- и газопроводы, через которые углеводородное сырье поступает в Западную Европу. Благодаря развитой автотранспортной и железнодорожной инфраструктуре Чехия является одной из ведущих транзитных стран для российских внешнеторговых грузов.

К числу основных задач, стоящих в области российско-чешского торгово-экономического сотрудничества на среднесрочную и долгосрочную перспективу, следует отнести.

1. Совершенствование договорно-правовой базы сотрудничества, речь идет о проектах российско-чешских документов, находящихся на проработке.

– Дополнение №3 к соглашению между правительствами РФ и Чехии об урегулировании задолженности бывшего СССР и РФ перед Чехией от 17 июня 1994г.

– Соглашение между правительствами РФ и Чехии о порядке производства в Чешской Республике вооружений, военной техники и запасных частей к ним по лицензиям бывшего СССР.

– Межправсоглашение о погашении части задолженности бывшего СССР и РФ перед ЧР посредством поставок специального имущества.

– Соглашение о защите секретной информации.

– Соглашение между правительствами РФ и Чехии о сотрудничестве и взаимной помощи в области борьбы с незаконными финансовыми операциями, а также финансовыми операциями, связанными с легализацией (отмыванием) доходов, полученных незаконным путем.

– Соглашение между Федеральной службой налоговой полиции РФ и МВД Чехии о сотрудничестве в области борьбы с уклонениями от уплаты налогов и другими экономическими преступлениями.

– Соглашение между правительствами РФ и Чехии о воздушном сообщении, а также о взаимном признании документов об образовании, ученых степеней и званий.

2. Сохранение позиций российских экспортеров топливно-сырьевых товаров на чешском рынке. Поставки российского природного газа в Чехию осуществляются на основе долгосрочных (до янв. 2014г.) контрактов. Также заключены контракты на транзит природного газа через территорию Чехии (до янв. 2021г.). Целесообразно проработать вопрос о заключении межправительственного соглашения о долгосрочных поставках нефти из РФ в Чехию (такое соглашение до 2014г. имеется со Словакией), а также возможность приобретения акций чешских НПЗ «Чешска Рафинерска» и «Парамо» российскими нефтяными компаниями.

3. Совершенствование структуры российского экспорта в Чехию путем увеличения объемов поставок машин и оборудования, готовых изделий и изделий с высокой степенью обработки.

Это может быть обеспечено путем поставок машин и оборудования, включая спецтехнику и специмущество в счет погашения задолженности бывшего СССР и РФ перед ЧР, а также поставок отдельных видов готовых изделия (оптические приборы, спортивное и охотничье оружие, автомобили «Лада») на коммерческой основе. С целью продвижения российской машинотехнической продукции и товаров с высокой степенью обработки на чешский рынок необходимо значительно увеличить масштабы государственной поддержки отечественных экспортеров этих товаров и в первую очередь их участия в рекламно-выставочных мероприятиях, проводимых в Чешской Республике. Актуальна также постановка вопроса о поддержке российских экспортеров машин и оборудования, особенно с длительным циклом изготовления, путем предоставления им льготных кредитов.

Имеются предпосылки для продвижения на чешский рынок новейших российских технологий. Наиболее перспективными с этой точки зрения являются технологии в области защиты окружающей среды, производства композиционных материалов, лазерной техники. Для решения этой задачи необходимо использовать созданный в конце 2001г. российско-чешский Центр трансфера технологий, курируемый министерством промышленности, науки и технологий РФ.

4. Изыскание возможностей продолжения сотрудничества в атомной энергетике. В этой области приоритетными задачами являются обеспечение поставок ядерного топлива для АЭС «Дукованы» их России в течение всего периода ее эксплуатации, расширение объемов участия российских организаций в модернизации данной АЭС, а также проработка возможностей их участия в выводе из эксплуатации и утилизации оборудования.

5. Увеличение масштабов российско-чешского инвестиционного сотрудничества. К числу наиболее приоритетных проектов с участием чешских инвесторов на территории России следует отнести создание производства автомобилей «Шкода», СП по ремонту и модернизации электровозов чешского производства, производство автокомпонентов и

специальных материалов для автомобильной промышленности. Притоку чешских инвестиций в российскую экономику может способствовать дальнейшее совершенствование законодательной базы в этой сфере, а также улучшение инвестиционного климата России.

Наиболее привлекательными областями для российских инвесторов в Чехии могут являться энергетика, телекоммуникации, черная металлургия, машиностроение, туризм. Наиболее эффективным инструментом обеспечения интересов потенциальных российских инвесторов в Чехии на межгосударственном уровне является российско-чешская межправительственная комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

6. Снижение возможных негативных последствий вступления Чехии в Евросоюз для российско-чешских торгово-экономических отношений.

Необходимо интенсифицировать российско-чешские консультации на межведомственном уровне по данному вопросу с целью выработки согласованных действий по минимизации возможного ущерба для двусторонних отношений в результате вступления Чехии в ЕС.

7. Налаживание кооперационных связей между российскими и чешскими предприятиями в области производства троллейбусов, автокомпонентов, отдельных видов станочного оборудования, оборудования для оснащения аэропортов, телекоммуникационного оборудования. С целью налаживания производственной кооперации с чешскими партнерами необходимо активизировать деятельность на этом направлении смешанной Рабочей группы по сотрудничеству в области промышленности при российско-чешской межправкомиссии.

8. Налаживание сотрудничества между российскими и чешскими предприятиями и организациями в области сооружения, реконструкции и модернизации промышленных и других объектов в третьих странах. Наиболее перспективными с этой точки зрения являются энергетика, включая атомную, металлургия, машиностроение, химическая и нефтеперерабатывающая промышленность. В первую очередь целесообразно сконцентрировать усилия на изучении возможностей реконструкции и модернизации объектов, построенных при техническом содействии бывшего СССР в странах Восточной Европы, Югославии, а также в странах Азии, Африки и на Кубе.

9. Совершенствование инфраструктуры взаимной торговли: сооружение новых и модернизация действующих транспортно-перегрузочных терминалов, создание новых кредитно-страховых структур, активизация деятельности Первого Российско-Чешского Банка.

10. Развитие взаимного туризма, включая оздоровительный. Необходимо ускорить доработку и подписание российско-чешского соглашения о сотрудничестве в области туризма, туризм, и инвестиционная поддержка в сфере туризма. Рассмотреть возможность подписания двухстороннего документа по поддержке взаимного туризма и т.п., с учетом готовности и возможностей российской стороны.

11. Расширение масштабов и географии сотрудничества на межрегиональном уровне. Чехия активно сотрудничает с Татарстаном, Башкортостаном, Тюменской, Калининградской, Нижегородской, Самарской, Тульской и Камчатской обл., Москвой и Санкт-Петербургом. Имеются предпосылки для налаживания и с другими субъектами РФ. Акцент в области межрегионального сотрудничества должен быть сделан на реализации проектов регионального значения при поддержке со стороны местных администраций и с предоставлением в рамках законодательства соответствующих льгот.

Инвестиционное сотрудничество. В условиях нынешнего стабильного экономического положения Чехия в сфере привлечения иноинвестиций все чаще выступает в качестве конкурента не только для своих соседей, но и, в известной мере, для России и других стран СНГ.

По данным Чешского национального банка (ЧНБ), в 2001г. прямые инвестиции из Чехии в Россию составили 804 тыс.долл. (объем прямых инвестиций из России в Чехию составил 276 тыс.долл.). Общий объем прямых инвестиций из ЧР в РФ на 1 янв. 2002г. составил 53,3 млн.долл. Что касается портфельных инвестиций, то ЧНБ по-прежнему не отслеживает их распределения по отдельным странам.

На различных стадиях проработки или реализации находится ряд проектов сотрудничества федерального или регионального значения, в т.ч.:

– строительство газопровода для «Камчатгазпрома» с участием чешской фирмы «Плыностав», г.Пардубице с возможностью расширения чешского участия в этом проекте;

– модернизация производственной линии для завода по производству стекольной тары в г.Кириши Ленинградской обл. с участием чешской фирмы «Склострой» г.Турнов;

– модернизация завода по переработке природного газа для «Северогазпром» в г.Сосногорск в Республике Коми с участием чешской фирмы «Шкода ЯМ» г.Плзень;

– модернизация производственных цехов предприятий «Уралмаша» Свердловской обл. поставками обрабатывающих станков и оборудования при участии чешской фирмы «Альта» г.Брно и других чешских производителей;

– реконструкция завода «Электросила» в г.Санкт-Петербург поставками обрабатывающих станков при участии чешской фирмы «Альта» г.Брно и других чешских производителей;

– организация производства автомобильных стальных дисков для «ВАЗинтерсервис» в Самарской обл. поставками обрабатывающих станков с участием чешской фирмы «Альта» г.Брно и других чешских производителей;

– модернизация телекоммуникационных систем г.Москвы поставками технических средств чешской фирмы «Стром Телеком»;

– создание промышленной и торговой зоны в Тульской области с участием чешских фирм под руководством компании «Чешская Восточная» с целью организации совместного производства машин, оборудования, транспортных средств и другой продукции;

– строительство линий по производству санитарно-технических изделий на Буньковском керамическом заводе Московской обл. с участием чешских фирм «Альта» г.Брно, «ПСП Инжиниринг» г.Пршеров и «Теплотехна» г.Брно.

Чили

Снижение мировой деловой активности в 2001г. негативно сказалось на российско-чилийском товарообороте: его объем сократился с 85,6 млн.долл. в 2000г., до 50,4 млн.долл. в 2001г. Сокращение двустороннего товарооборота связано с уменьшением закупок чилийской стороной ведущих российских товаров: стального проката, дизтоплива, мочевины.

На рынке Чили российские товары занимают скромное место: **российский экспорт составляет 0,2% чилийского импорта**. В практическом плане можно говорить лишь о конкуренции российским поставкам стального проката со стороны Перу, Бразилии, Мексики, Аргентины, Турции, продукция которых дешевле российской в силу их географического положения и существующих региональных торговых преференций, а в случае с Турцией более низкая цена связана с невысоким качеством ее продукции.

В плане возможных направлений совместного выхода на рынки третьих стран российских и чилийских компаний можно было бы отметить возможное сотрудничество нефтедобывающих компаний двух стран в разведке и разработке месторождений нефти в третьих странах.

Чили можно рассматривать в качестве потенциального рынка российской авиационной техники: пассажирских самолетов различных классов (в первую очередь – легких маломестных машин); транспортных самолетов среднего и малого класса (особенно, способных совершать взлеты-посадки с небольших грунтовых аэродромов); универсальных вертолетов, способных перевозить пассажиров, грузы на внешней подвеске, а также выполнять роль патрульных, пожарных и спасательных машин; спортивных самолетов.

Основной проблемой в поступлении **российской авиатехники** на чилийский рынок является **отсутствие у нее соответствующих международных сертификатов**. На чилийский гражданский авиационный рынок допускаются только аппараты, имеющие североамериканские или западноевропейские сертификаты. В условиях острой конкуренции и не слишком емкого рынка работающие на нем экспортеры применяют для продвижения своей продукции гибкие системы оплаты (в первую очередь – рассрочка платежей на несколько лет), широко практикуется лизинг, а также сдача машин во временную «пробную» эксплуатацию.

В качестве перспективных российских товаров и товарных групп и области наземных транспортных средств можно выделить: легковые автомобили; микроавтобусы; грузовые автомобили (прежде всего «малого» класса, а также повышенной проходимости); троллейбусы; мотоциклы (относительно маломощные и дешевые). Реализовать имеющиеся торговые возможности в данном случае можно лишь при выполнении российской стороной ряда условий.

Одной из основных общих проблем в данном случае является необходимость заблаговременного создания в стране разветвленной сети технического и сервисного обслуживания транспортных средств, возможно и наряду с собственной торговой инфраструктурой. Подавляющее большинство чилийских фирм-импортеров автотехники являются дистрибуторами определенных торговых марок, которые предпочитают «не связываться» с «чужими» машинами.

Принципиальным препятствием для ввоза на территорию Чили отечественных машин различных марок являются действующие жесткие нормы по экологическому контролю «Евро-2» и введением с сент. 2002г. норм «Евро-3» для грузовых автомобилей.

Немаловажным также является доведение предлагаемых машин до принятого на местном рынке уровня качества и надежности (гарантия на 2-3г., пробег до 100 тыс.км.), комфортабельности и высокой степени «бытовой» автоматизации (кондиционеры, дверные стекла с электроприводом, зеркала с электроприводом). Необходимо также учитывать постоянно обновляющиеся нормы элементов безопасности для новых автомобилей.

Учитывая высокую степень насыщения местного автомобильного рынка, а также прочно закрепившуюся за поступавшими ранее в Чили российскими автомобилями «славу» низкокачественных и конструктивно устаревших (что уже привело к предвзятому отношению к любой российской технике), для обеспечения повторного выхода российской автопродукции на местный рынок, при прочих равных условиях (качество, надежность, комфортабельность, современность и безопасность), уровень цен на них должен быть на 25% ниже, чем на аналогичные автомобили производства Южной Кореи, Японии.

В области сельского хозяйства есть основания полагать наличие возможностей по дальнейшему расширению экспорта в Чили российских удобрений. Основное требование заключается в обеспечении должного качества поставляемой продукции и тщательную подготовку сертификационных документов на предлагаемый импортерам товар, требующихся для оформления разрешения на его ввоз.

Чилийское с/х машиностроение обеспечивает потребности страны только на 15% (производятся плуги, бороны, культиваторы). Ежегодно страна закупает 1-1,5 тыс. тракторов, 150-200 комбайнов и значительное количество другой техники, оборудование для птицефабрик, свиноферм, молочных хозяйств. В 2001г. было продано 1000 тракторов – самый худший показатель за последние 10 лет (в 1999г. – 1250 ед., в 2000г. 1170 ед.). наибольшим спросом в Чили пользуются относительно недорогие и маломощные универсальные колесные трактора.

Швеция

Перспективы на 2002-05гг. По оценке Конъюнктурного института (КИ), представившего 19 июня 2002г. прогноз развития шведской экономики, наметившийся рост шведского экспорта и возросшее частное потребление окажут влияние на подъем экономики в 2002г. В 2003г. начнется рост инвестиций в промышленность.

По прогнозу Шведского экспортного совета, шведский экспорт увеличится в 2002г. на 3,5%, в 2003г. – на 7,5%. Произойдет рост по всем товарным группам, включая телекоммуникационный сектор, который начнет увеличивать вывоз продукции к концу2002г.

Машиностроительные отрасли, фармацевтика, автомобильная, лесная и целлюлозно-бумаж-

ная промышленности будут в 2002г. определять темпы роста шведского экспорта, отмечается в прогнозе Шведского экспортного совета, представленном 6 июня 2002г.

ВНП Швеции, в %

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
ВНП	3,6	1,2	1,7	2,7	2,3
Баланс по тек. операц., % ВНП	3,3	3,2	3	2,6	2,8
Открытая безработица	4,7	4	4,2	4,1	4
Часовая заработная плана	3,7	4,3	3,9	4	4,1
Индекс потребительских цен	1,4	2,9	2,1	1,9	2,4
Репо-рента	4	3,75	4,25	4,50	4,75
Частное потребление	4,6	0,2	2,1	3	2,4
Общественное потребление	-0,9	1,4	1,1	0,4	0,6
Валовые инвестиции	5	1,5	0,3	5,4	2,8
Экспорт	10,3	-1,4	2,6	7	6,8
Импорт	11,5	-3,9	1,4	8,6	6,8

Источник: Конъюнктурный институт и ЦСБ Швеции

Согласно данным Конъюнктурного института ВНП в 2002-04гг. в основных странах ОЭСР будет развиваться следующим образом.

	2002г.	2003г.	2004г.
Страны группы евро	1,3	2,8	2,8
США	2,5	3,4	3,9
Япония	-0,4	1,1	1,4
Франция	1,3	2,9	2,8
Германия	0,9	2,6	2,5
Великобритания	1,8	2,8	2,6
ОЭСР	1,8	3	3,2
Всего в мировой экономике	2,8	4	3,9

С учетом такого развития шведской экономики, особенно на рынках основных стран-торговых партнеров Швеции, будет проходить переориентация торговых и инвестиционных потоков в т.н. «растущие регионы», в т.ч. в Россию, что приведет к более поступательному развитию шведского экспорта (это отмечалось в 2001г.) в сравнении с российским экспортом.

Все более четко начинает просматриваться фактор того, что акцент в двусторонних контактах начал смещаться на второй план и во главу угла становятся отношения Швеция-ЕС-Россия, что сказывается на принятии шведами отдельных политических решений, которые идут в рамках совместной торговой политики ЕС и в ряде случаев не благоприятствуют двусторонним контактам (антидемпинг, вопрос торговли сталью).

В период своего председательства в ЕС и в последующий период, Швеции удалось провести ряд инициатив, которые уже начали позитивно сказываться как на двустороннем, так и на многостороннем экономическом сотрудничестве (это активный экономический диалог, Конференция ВТО в Москве, кредиты ЕИБ, инициатива образования единого экономического пространства, EURO-MED-RUSSIAN зона свободной торговли).

Направления двустороннего сотрудничества опираются на принятую Евросоюзом «Стратегию в отношении России», шведскую страновую стратегию сотрудничества по развитию России в 2002-04гг., которая будет принята в авг. 2002г.

Интенсификации двустороннего экономического сотрудничества может содействовать активные шаги по участию Швеции в праздновании 300 летнего юбилея Санкт-Петербурга, в рамках программы которой предусматривается расширение контактов в сфере экономики: планируется выделение средств Шведскому Экспортному совету для проведения мероприятий в области экономики.

Средства в рамках программы техсодействия на 2002-04гг. также частично будут направлены на создание мелкого и среднего бизнеса с участием шведского капитала, в лесной сектор, экологию и информационный сектор, соцсферу.

Особо следует выделить позицию и подходы шведской стороны к Калининградскому анклаву, что позволяет сделать предположение об интенсификации торгового, экономического и экологического сотрудничества в 2002-05гг.; увеличатся объемы техпомощи в этот регион, что приведет к увеличению поставок изделий и технологий шведской промышленности. Проект «Северное измерение», особенно в части экологии и информационных технологий, также имеет все перспективы получить дальнейшее развитие. Необходимо обратить внимание на возможность более активного экономического участия российской стороны в СГБМ и СБЕР.

В 2001г. шведские компании получили «второе дыхание» после финансового кризиса 1998г. и активизировали свою деятельность по проработке новых и совершенствованию уже реализуемых проектов, что находит отражение на росте двусторонней торговли. Здесь следует упомянуть деятельность автомобильных компаний (Volvo, Scania), строительных (Skanska, NCC), мебельной отрасли (ИКЕА) и ряда других (Эрикссон, АББ, Телия, Электролюкс, Атлас Копко, Сааб Эрикссон Спейс). Учреждение второй (после Санкт-Петербурга) конторы Шведского Экспортного совета в Москве свидетельствует о потенциальной заинтересованности шведских компаний в расширении географии сотрудничества помимо Северо-Западного региона.

Видоизмененные в 2002г. правила по гарантированию Экспортных кредитов станут также дополнительным стимулом к развитию двусторонней торговли. Благоприятствовать шведским экспортным предприятиям, в т.ч. в работе на российском рынке, будут и изменения, внесенные в начале мая 2002г. в законодательство предусматривающее ликвидацию оплаты комиссионных, помимо традиционной ренты, АБ «Свенск Экспортькредит».

В условиях возрастающей глобализации и транснационализации шведских компаний нельзя исключать сохранение потоков товаров российского происхождения через приграничные государства (балтийские, Финляндию, а также Польшу и Германию). Анализ российской и шведской национальных статистик свидетельствует о поступательном развитии двусторонней торговли, с опережающими в последний год темпами роста шведского экспорта в РФ. Согласно данным ГТК РФ в 2001г. российский экспорт составил 1634 млн.долл., импорт – 704 млн.долл.; согласно данным ЦСБ Швеции – российский экспорт в Швецию (по стране происхождения) достиг 691,3 млн.долл., импорт из Швеции – 842,1 млн.долл.

По данным ЦСБ Швеции, шведский экспорт в Россию в 2001г. увеличился по сравнению с 2000г. на 71,4% и составил 842,1 млн.долл. против 491,4 млн.долл. Рост обусловлен увеличением поставок товаров по группе «Машины и оборудование» с 223,4 млн.долл. до 487,6 млн.долл. (118,2%), в

первую очередь за счет телекомоборудования (с 47,7 до 147,4 млн.долл., рост 208,8%), транспортных средств (с 50,2 до 88,1 млн.долл., рост 75,5%). В пред.г. возросли поставки в Россию готовых изделий с 113,5 до 165,5 млн.долл. (45,8%), химпродукции с 37,4 до 53,8 млн.долл. (43,7%).

Доля России в шведском экспорте составила в 2001г. 1,1% и Россия занимает сегодня 16 место среди основных шведских экспортных рынков (2000г. – 28).

В янв.-фев. 2002г. шведский экспорт в Россию возрос на 9% до 115,8 млн.долл., против 105,8 млн. в соответств. периоде 2001г. Доля России в шведском экспорте в янв.-фев. 2002г. составила 0,9% и Россия занимает 19 место среди основных шведских экспортных рынков (янв.-фев. 2001г. – 20).

Шведский импорт из России (по стране происхождения) в 2001г. сократился на 11,6% до 691,3 млн.долл. против 781 млн.долл. в 2000г. Возросли поставки в Швецию изделий химпрома с 43,6 млн.долл. до 57,8 (рост 32,5%). Увеличился экспорт машин и оборудования (на 19,1%). Поставки традиционных товаров российского экспорта несколько сократились (лесные товары с 149,4 до 116,7 млн.долл., снижение на 21,9%, нефть и нефтепродукты с 383 до 302,8 млн.долл., снижение на 21%, черные металлы с 20 до 7,1 млн.долл., снижение на 64,4%). На этом фоне отмечалось увеличение экспорта из России цветных металлов (рост 34,1%) с 43,8 до 58,7 млн.долл., экспорт ТЯЦ в 2001г. составил 7997 тыс.долл.

Шведский импорт из России (по стране происхождения) в янв.-фев. 2002г. увеличился на 54% до 162,5 млн.долл. против 105,8 млн. за аналог. период пред.г. (доля 1,7% в общем импорте, против 1,1% в янв.-фев. 2001г.).

Российский экспорт в Швецию по стране отгрузки в 2001г. по сравнению с пред.г. сократился на 22,3% до 376,8 млн.долл. против 484,8 млн.долл. Это уменьшение обусловлено сокращением прямых поставок нефти и нефтепродуктов (с 139,6 до 50,3 млн.долл. – снижение на 64%), лесных товаров, черных металлов, химтоваров.

Доля России в шведском импорте (по стране отгрузки) составила в 2001г. 0,6%, и Россия занимает среди основных стран экспортеров 24 место (21 место в 2000г.). Российский экспорт в Швеции (по стране отгрузки) в первые два мес. 2002г. составил 104,9 млн.долл., увеличившись по сравнению с 2001г. на 75% (59,8 млн.долл.).

Россия занимает в 2002г. 19 место среди основных стран-импортеров с долей в 1,1% (янв.-фев. 2001г. – 25 место).

Российский экспорт по стране происхождения, где основными товарными группами будут продолжать сохраняться «топливо минеральное», «готовые изделия», преимущественно черные и цветные металлы, изделия из древесины, а также «продукция» химотраслей составит в 2002г. – 800 млн.долл., 2003г. – 815 млн.долл., 2004г. – 836 млн.долл. и 2005г. – 840 млн.долл. Благоприятно будет развиваться экспорт изделий машиностроительного комплекса, хотя его стоимость будет незначительной.

Увеличению российского импорта из Швеции, в котором 50% приходится на машиностроительную продукцию будет содействовать портфель контрактов и находящихся в заделе инвестиционных проектов, а также политико-экономические условия взаимодействия в формате Россия-Евросоюз-Швеция. Российский импорт из Швеции может составить в 2002г. 875 млн.долл., 2003г. – 920 млн.долл., 2004г. – 930 млн.долл., 2005г. – 965 млн.долл.

Мониторинг инвестиционных и экспортных намерений шведских компаний, анализ существующих программ сотрудничества, в т.ч. экологического Партнерства «Северное измерение», проектов финансирования очистных сооружений, расположенных в Калининграде и Санкт-Петербурге в регионе Балтийского моря, будущая Стратегия сотрудничества в области развития с Россией на 2002-04гг., намерения шведского правительства по участию в праздновании 300-летия Санкт-Петербурга, в т.ч. по расширению Экономического сотрудничества, наполнение Балтийского миллиарда-2, позволяет говорить о поэтапном увеличении, 10-20% в год инвестиционных и товарных потоков в Россию.

К этому следует также отнести предлагаемое выделение средств из международных и европейских финансовых институтов (ВБ, МФК, ЕБРР, ЕИБ, СИБ), а также специализированных фондов: шведская сторона активно проводит работу по возможному софинансированию ряда кредитных проектов за счет средств этих финансовых институтов.

В числе потенциально возможных областей, в которые могут быть осуществлены шведские инвестиции можно назвать: ИТ сектор, включая телекоммуникационную отрасль; экология, окружающая среда, включая переработку ядерных отходов и усиление безопасности АЭС на Кольском п-ве и Ленинградской обл.; энергосберегающие технологии; соцсектор; регион Калининграда и Калининградской обл.; лесной комплекс, включая лесообрабатывающую и мебельную промышленность; строительство; сооружение универмагов; автопром, в т.ч. сборочное производство грузовых автомобилей и автобусов, а также развитие их сервисного обслуживания.

В числе наиболее возможных объемных инвестиций можно назвать капиталовложения мебельного гиганта ИКЕА в города-миллионеры, о планах которого заявило московское руководство шведской ИКЕА – это возведение помимо 3 универмагов в Москве (третий – завершение строительства в дек. 2002г.), 3 в Санкт-Петербурге и других 10 городах. В случае достижения договоренности с администрациями городов-миллионеров строительство может начаться в 2004-05гг. Инвестиции в один универмаг оцениваются в 45-150 млн.долл. Суммарные инвестиции в 2002-05гг. от ИКЕА в строительство универмагов могут составить 250-300 млн.долл. ИКЕА согласно договору с минпромом РФ инвестирует 150 млн.долл. в деревообрабатывающую и мебельную промышленность, что позволит увеличить долю отечественных товаров в российских магазинах ИКЕА до 30%. Шведская компания Swedwood (дочерняя компания концерна ИКЕА), в рамках договоренностей с минпромом РФ, рассматривает возможность организации производства в Свердловской обл., открыв там лесопильный цех. Сотрудничество с Swedwood позволит привлечь инвестиции и увеличить уровень лесозаготовок в области до 18,5 млн.куб.м. в год.

ИТ сектор и телекоммуникационная отрасль с учетом проявляющегося повышенного интереса со стороны Telia и Tele-2, а также компании Ericsson может стать второй важной отраслью, в которую в ближайшие 3 года могут возрасти инвестиции. Притоку инвестиций также послужит и слияние Telia, с финской «Сонера», которые в ближайшие годы будут определять развитие на российском рынке мобильной связи. Инвестиции этих трех компаний могут составить 300-400 млн.долл., включая проект комплексной мобильной связи GSM для вновь созданного оператора Sonic Duo. Стоимость проекта 210 млн. долл. (Компания «Эрикссон»).

Компания «Телиа» и «Эрикссон» высказали заинтересованность в участии в проекте по прокладке линий телефонной связи через территорию России в Китай. По мнению минсвязи России, в случае его реализации инвестиции могут составить 1 млрд.долл., в т.ч., частично из шведских источников.

Компания «Телиа» инвестирует 150 млн.долл. в строительство совместно с Ростелеком оптоволоконной линии от Стокгольма до Москвы, которая свяжет в единую сеть Балтийские государства и Калининградскую обл.

В числе последних проектов в экологической области следует выделить строительство нового очистного сооружения в Санкт-Петербурге, в соответствии с планом финансирования, который был подписан в период встречи глав правительств государств СГБМ в Санкт-Петербурге 10 июня 2002г. Швеция инвестирует совместно с Финляндией по 10 млн.долл. каждая в 2003-04гг.; общая стоимость проекта 170 млн.долл.

В лесном комплексе следует выделить намерения компании Stora Enso, которая планирует осуществить инвестиции в 2003г. в 33 млн. евро в новое предприятие по производству Weltpapper в г.Арзамасе.

Инвестиции в автопром также следует рассматривать в качестве приоритетных, для автомобильных компании Volvo и Scania, особенно, в развитие сборочного производства автобусов и грузовых автомобилей, сети станций техобслуживания.

Потенциальным для автомобильной компании Scania является рынок России, где 18 июня 2002г. с конвейера завода сошел первой российской сборки автобус (инвестиции 8 млн.долл.). Ежегодные объемы сборочного производства – 200 автобусов, которые могут быть расширены. Поставка легковых автомобилей «Вольво» по оценкам московского представительства, достигнет 2,5-3 тыс.шт. (в 2001г. – 2102 шт.), оборот продаж составляет 50 млн.долл., на такую же сумму сервис и продажа запчастей.

Следует обратить внимание на высокие инвестиционные возможности строительных компаний; Skanska через дочернюю финскую компанию получила заказ на разработку проекта промышленного и технологического парка в пригороде Санкт-Петербурга (доля Skanska – 250 млн.долл.), общие инвестиции – 520 млн.долл.

Концерн Skanska, в случае победы в тендере, (решение должно быть принято до конца 2002г.) готов до 2010г. участвовать в инвестициях общим объемом в 1 млрд.долл. на строительство нового терминала аэропорта «Шереметьево».

Проявляется интерес к российскому рынку со стороны предприятий химико-фармацевтической отрасли. В 2002г. компания Akzo Nobel построила завод в г.Балашихе по производству декоративной краски, площадью 7300 кв.м. с числом занятых 80 чел. Успешная работа косметической компании Oriflame (продажи в 2002г. составят в России порядка 100 млн.долл.), ориентирует ее на возможное строительство собственного фабрики под Москвой; здесь речь может идти об инвестициях в 30 млн.долл.

Сохраняя устойчивые объемы продаж на российском рынке «белых товаров», концерн «Электролюкс», являющийся крупнейшим производителем бытовой техники и электроприборов проводит переговоры и намерен инвестировать до 2005г. 140 млн.долл. в строительство в Санкт-Петербурге завода по производству стиральных машин; рассматриваются также возможности производства газовых плит и холодильников.

Портфель шведских инвестиций в российскую экономику за 2002-05гг. может достигнуть 1 млрд.долл. Следует принимать во внимание транснациональный характер крупных шведских компаний, поэтому часть инвестиций может направляться и через другие страны Европы (ФРГ, страны Северной Европы, Швейцария).

Связи с Россией-2001

По данным ЦСБ Швеции, шведский экспорт в Россию в янв.-сент. 2001г. увеличился по сравнению с 2000г. на 82,1% и составил 593,4 млн.долл. против 325,9 млн.долл. Рост обусловлен увеличением поставок товаров по группе «Машины и оборудование» с 147,6 млн.долл. до 331,1 млн.долл. (124,4%) за счет телекоммуникационного оборудования (с 34 до 97 млн.долл., рост 185,1%), транспортных средств (с 33,8 до 76,2 млн.долл., рост 225,4%). В первые 9 мес. возросли также поставки в Россию готовых изделий с 76,8 до 125,8 млн.долл. (63,8%), химической продукции с 27,5 до 39,6 млн.долл. (44,2%), продуктов питания с 25,8 до 38,8 млн.долл. (50,4%).

Доля России в шведском экспорте составила в янв.-сент. 2001 г. 1,1% и **Россия занимает сегодня 17 место среди основных шведских экспортных рынков** (янв.-сент. 2000г. – 32).

Шведский импорт из России (по стране происхождения) за 9 мес. 2001г. сократился на 3,9% до 586 млн.долл. против 610 млн.долл. за 2000г. Возросли поставки в Швецию изделий химпрома с 29,9 млн.долл. до 41,8 (рост 39,7%), а также изделий по группе «Разные промтовары» на 6,5% с 10,2 до 10,9 млн.долл. Увеличился экспорт российских продуктов питания (на 19%), машин и оборудования (на 24,3%). Поставки традиционных товаров российского экспорта сократились (лесные товары с 117,4 до 95,2 млн.долл., снижение на 18,9%, нефть и нефтепродукты с 298,8 до 279,5 млн.долл., снижение на 6,5%, черные металлы с 16,8 до 5,7 млн.долл., снижение на 66,2%). На этом фоне отмечалось увеличение экспорта из России цветных металлов (рост 15,7%) с 38,9 до 45,1 млн.долл., экспорт ТЯЦ в янв.-сент. 2001г. составил 8051 тыс.долл.

Российский экспорт в Швецию по стране отгрузки за янв.-сент. 2001г. по сравнению с 2001г. сократился на 20,4% до 299,3 млн.долл. против 376,1 млн.долл. Это уменьшение обусловлено со-

кращением прямых поставок нефти и нефтепродуктов (с 99,7 до 41,2 млн.долл. – снижение на 60,6%), лесных товаров, черных и цветных металлов, продуктов питания, химических товаров.

Доля России в шведском импорте (по стране отгрузки) составила в янв.-сент. 2001г. 0,6%, и Россия занимает среди основных стран экспортеров 23 место (21 место в янв.-сент. 2000г.).

Согласно пресс-релизу шведского председательства в ЕС, в результате шведской инициативы четыре крупных международных финансовых института начинают «уникальное сотрудничество с целью исправления тяжелых экологических проблем на Северо-западе России».

ЕБРР, ЕИБ, ВБ и СИБ совместно с Россией, КЕС и заинтересованными странами-донорами «вошли в новое партнерство по финансированию экологического проекта». Как ожидается, сотрудничество приведет к более быстрому налаживанию финансирования важных экологических инвестиций на Северо-западе России.

Интенсивная работа в период шведского председательства по развитию «Северного измерения» начала приносить плоды. «Крупные экологические проблемы в России затрагивают нас всех. Поэтому исправить ситуацию – важное международное дело», – подчеркнул Л.Пагротски, принимая окончательный доклад рабочей группы, которая в течении весенних мес. 2001г. разрабатывала формы сотрудничества.

С целью облегчения предоставления кредитов к «Экологическому партнерству» будет присоединен фонд донорства. Он будет финансироваться за счет средств КЕС и отдельных стран.

Рабочая группа определила ряд проектов, в частности, в регионе Санкт-Петербурга, Красном Боре, Мурманске, Новгороде и Пскове, которые потенциально могут стать объектом финансирования через «Экологическое партнерство». Речь идет о снабжении питьевой водой, очистке сточных вод, ликвидации опасных отходов и сортировке мусора. В числе других возможных проектов можно назвать устранение рисков с радиоактивными материалами в Баренцевом регионе, улучшением безопасности вокруг складов с отработанным ядерным топливом. Полагают, что сотрудничество с Россией в рамках «Северного измерения» «станет еще более важным, когда произойдет пополнение Евросоюза четырьмя новыми странами Балтийского региона».

С 1998г. в Москве действует собственное предприятие по продаже продукции Scania Russia ZAO, которое является головным для других отделений концерна в России. В 1999г. под Москвой, в Голицино, был открыт собственный сервисный центр Scania Service Golitsyno, способный обслуживать до 400 автомашин в месяц. Компания имеет также отделения Petroscan (Санкт-Петербург) и Scania Leasing (Москва). Цель концерна – довести долю Scania на российском рынке грузовых автомашин до 25%, что соответствует ежегодному объему продаж в 7000 грузовиков к 2010г. Ежегодный объем продаж в России составляет 150-200 грузовиков.

В соответствии с этой целью Scania организовала сборочное производство автобусов в С.-Петербурге. Строительство фабрики обошлось в 50 млн.крон, начало ее работы планируется на 2002г. число занятых – 90 чел. Мощности позволяют собирать до 260 городских автобусов в год из компонентов, импортируемых из Швеции и Швейцарии. Стоимость такого автобуса будет мало отличаться от стоимости импортированного – 100 тыс.долл. Руководство концерна выразило стремление использовать при производстве максимально возможное количество комплектующих российского происхождения, однако их доля в перспективе не превысит 40% (фанера, пластик, алюминиевый профиль, утеплители, стекло и другие технически несложные или неответственные детали). На первом этапе российские комплектующие будут составлять 10% готового автобуса и поставляться из близлежащих к Санкт-Петербургу регионов.

Компания завершает также в Санкт-Петербурге строительство своего самого современного в России сервис-центра, стоимостью 7 млн.долл. В 2003г. планируется открыть подобный центр и в Москве.

В 2001г. Volvo Lastvagnar вело подготовку к началу работы предприятия в Москве по сборке тяжелых грузовиков FH12. Первые партии грузовиков планируется поставить коммунальному предприятию, которое заказало 100 шт. Это совместный проект с российской компанией JSFS Система в Зеленограде. Volvo сегодня занимает лидирующее место в России – 6000 грузовых автомобилей в эксплуатации, следом идут Mercedes, Iveco и Scania. Ежегодно поставляется 200 шт.

В июне 2001г. Volvo Lastvagnar получил заказ стоимостью 270 млн.шв.крон на поставку в Россию 200 тяжелых грузовиков для алмазодобывающего предприятия Alrosa в Якутии. Часть машин будет использоваться для доставки топлива на алмазные шахты.

Согласно данным Центрального статистического бюро Швеции (SCB) экспорт транспортных средств из Швеции в Россию имеет тенденцию к устойчивому росту и уже вышел на уровень, более высокий, чем был до финансового кризиса 1998г.

Сотрудничество компании Ericsson с Россией берет начало в 1881г., когда основатель компании Ларе Магнус Эрикссон получил заказ из Санкт-Петербурга на изготовление небольшой партии телефонов. Уже в 1899г. количество занятых на ее предприятиях достигает 1000 чел. и российское направление становится для компании наиболее прибыльным вложением капитала. Всего к 1917г. в городе, на производствах концерна, трудилось 3000 чел. – в 2 раза больше, чем на головном предприятии в Стокгольме. После революции все основные средства Ericsson в России были национализированы и компания покинула страну.

Возвращение в Россию состоялось в 1994г., когда в Москве была зарегистрирована российская компания Ericsson со 100% шведским капиталом, 300 сотрудников которой работают в Москве, Санкт-Петербурге, Иркутске, Томске, Краснодаре, Красноярске, Новокузнецке, Хабаровске и Екатеринбурге. Президент – Пер Олоф Шьестедт.

В короткий срок компании удалось перейти от эпизодических продаж к крупным и долгосрочным контрактам. Их география охватывает практически всю территорию России. Продукция Ericsson используется в 100 городах России, оборудование коммутирует 2/3 международных и междугородных звонков и обслуживает 25% абонентов сотовой связи в стране. Доля Ericsson в сфере фиксированной связи в России составляет 20%, швед-

ский концерн занимает 30-35% российского рынка мобильных телефонов стандарта TDMA и 25% стандарта GSM.

В апр. 2001г. компания Ericsson первой из поставщиков телекоммуникационного оборудования принята в российскую Национальную Ассоциацию операторов сетей связи третьего поколения 3G.

Шведская телекоммуникационная компания Telia сотрудничает с Россией с 1991г. Ее услугами пользуются 253 тыс. российских клиентов. Компания владеет локальными телекоммуникационными сетями в Москве и Санкт-Петербурге. Имеются планы строительства совместно с компанией «Ростелеком» оптоволоконной линии от Москвы до р-на западнее Санкт-Петербурга, ближе к эстонской границе, которая также будет иметь развитую сеть в Балтийских государствах и Калининградской обл. Стоимость проекта оценивается в 1,5 млрд.шв.крон. Из пункта западнее Санкт-Петербурга компания предполагает проложить морской кабель к Балтийским государствам, Калининграду и далее польскому г.Гданьск, где он будет подключен к широкополосной линии связи Telia в Европе. Линия может иметь также ответвление в Котку на юго-востоке Финляндии, где есть возможность ее подключения к уже существующей кабельной системе. Через планируемую сеть российский телекоммуникационный рынок будет связан с Европой и США. Проведение основных переговоров запланировано на 2002г., договор может быть заключен в 2003г.

Деятельность Telia в России достаточно успешна. Показателен пример, когда в начале 1990гг. компания получила от ЕБРР заем на развитие сети мобильной связи в северо-западном регионе России на 40 млн.долл. Эффективность инвестиций была настолько высокой, что востребовано было только 20 млн.долл., которые были возвращены ранее оговоренного срока. В этом регионе Telia является практически монополистом на рынке телекоммуникаций. Каждый владелец сотового телефона в среднем тратит здесь 50 долл./мес. на его обслуживание (в Московском регионе, где имеется более жесткая конкуренция трех операторов мобильной связи — МТС, «Вымпелком» и МСС, этот показатель составляет 35долл./мес.).

В авг. 2001г. шведская Telia, финская Sonera, российский Telecominvest и «ЦТ-Мобайл» (дочернее предприятие LV Finance) сообщили о создании новой группы Megafone, в целях повышения конкурентоспособности на российском рынке телекоммуникаций. После МТС (2 млн. абонентов) и «Вымпелкома» (1,3 млн. абонентов) новое предприятие будет 3 по величине в стране (500 тыс. абонентов в Санкт-Петербурге у Telecominvest). У компании имеется лицензия на деятельность на всей территории России и планы инвестировать 600 млн.долл. в течение 3 лет. Цель – захватить третью часть рынка телекоммуникаций в стране. Территория, которую планирует обслуживать предприятие, будет охватывать Москву и Московскую обл., Северо-Западный регион, Северо-Кавказский, Поволжский, Уральский, Сибирский и Дальневосточный укрупненные регионы. Компания намерена предложить беспрецедентную на российском рынке услугу – ликвидировать само понятие «национальный роуминг», ее **клиенты смогут пользоваться мобильным телефоном в любой зоне действия предприятия без дополнительных расходов**.

Telia, в своей стратегии для России, делает акцент на работу в сегменте предоставления оптом услуг по передаче данных по принадлежащим ей линиям, а также по созданию новых линий для этих целей. Такие услуги предоставляются как дочерним компаниям Telia, так и операторам, которые по сути являются их конкурентами. В Санкт-Петербурге, мощности компании используются одновременно North West GSM, Telix (Telia), так и «Вымпелком» («Би-лайн») и Telecom XXI (МТС).

Между Россией и Швецией растет число рабочих контактов в области информационных технологий. Шведское предприятие по разработке программного обеспечения Ore Software имеет в России 2 офиса (в Москве – 19 сотрудников и в Санкт-Петербурге – 11 чел.), общее количество персонала компании – 90 чел. В Санкт-Петербурге осуществляется проект продолжительностью 2-3 года по разработке платформы для электронной торговли, которая послужит основой для последующих программных продуктов. В Москве разрабатываются новые программы для связи между ведущими мировыми биржами.

Югославия

По данным статкомитета Югославии за янв.-июль 2002г. объем товарооборота СРЮ с зарубежными странами составил 4425,3 млн.долл. (112,5% к аналогичному периоду пред.г.), при этом югославский экспорт составил 1198,6 млн.долл. (112,9%), а импорт – 3226,7 млн.долл. (соответственно 112,3%). Дефицит торгового баланса – 2028,1 млн.долл., а покрытие импорта экспортом – 37,1% (в 2001г. 34,8%).

Объем **товарооборота России с Югославией янв.-июль 2002г. составил 450,5 млн.долл.**, что на 2% ниже уровня товарооборота за аналог. период 2001г. Российский экспорт составил 404,7 млн.долл. (сокращение на 2,4%), импорт из Югославии – 45,8 млн.долл. (рост на 1,8%). Россия по объему товарооборота занимает третье место среди зарубежных торговых партнеров Югославии с удельным весом в ее товарообороте 10,2% (на долю Германии приходится 12,4% – 548,9 млн.долл., Италии – 11,7% – 516,9 млн.долл.). По объему экспорта Россия прочно сохраняет ведущее место с долей 12,5% (на долю Германии приходится 12,9%, Италии – 10,8%).

Экспорт товаров из Югославии в Россию (45,8 млн.долл. или 3,8% в совокупном югославском экспорте) значительно отстает от объема югославского экспорта в Италию (168,4 млн.долл. или в 3,7 раза), Боснию и Герцеговину (157 млн.долл. или в 3,4 раза), Германию (132,7 млн.долл. или в 2,9 раза), Македонию (121,5 млн.долл. или 2,6 раза).

Сальдо баланса российско-югославской торговли за 7 мес. 2002г. составило 358,9 млн.долл. в пользу России. Основными причинами низкого объема югославского экспорта в Россию продолжают оставаться спад промпроизводства в стране, недостаточная конкурентоспособность югославских товаров, предлагаемых российским партнерам, несмотря даже на условия свободной торговли, низкий уровень поставок югославских товаров в качестве частичной оплаты российского природного газа.

Доля машин и оборудования в российском экспорте в Югославию за янв.-июль 2002г. возросла и составила 2,2%, доля энергоносителей (нефть и газ) – 84,8% совокупного российского экспорта. Снижение доли машин и оборудования в экспорте России в Югославию связано с завершением реализации в 2001г. поставок энергетического и другого оборудования по контрактам в рамках российского госкредита.

Структура взаимной торговли, в янв.-июле 2002г.

	Экспорт РФ		Экспорт СРЮ	
	млн.долл.	в %	млн.долл.	в %
Всего, в т.ч.	404,7	100	45,8	100
Продовольствие	3,2	0,8	2,7	5,8
Сырье минеральное	4,4	1,1	2	4,4
Энергоносители	343,1	84,8	-	-
Химическая продукция	11,1	2,7	10,5	22,9
Древесина, пряжа	4,4	1,1	2	4,4
Черные и цветные металлы	7,8	1,9	1,6	3,5
Машины и оборудован.	8,8	2,2	10	21,8
Товары народного потребления	0,2	0,05	1,5	3,3
Другие товары	0,7	0,2	9,4	20,5

Основные товары российского экспорта за янв.-июль 2002г.

	в тыс.долл.	в % к 7 мес. 2001г.
Продукты питания	2790	73,9
Каучук	1947	73,8
Целлюлозно-бумажная продукция	1460	90,3
Нефть и нефтепродукты	216260	112,3
Природный газ	126762	99,9
Органическая химическая продукция	1318	55,3
Удобрения	7509	55,9
Пряжа, ткани, текстиль	22367	294,7
Картон, бумага	1566	43,5
Чугун, сталь	4013	101
Цветные металлы	3693	133,3
Разрозненное оборудование	592	54,1
Электротехническое оборудование	306	111,5
Станки	592	125,6
Автомобили	7016	267,2

Основные товары югославского экспорта за янв.-июль 2002г.

	в тыс.долл.	в % к 7 мес. 2001г.
Зерновые	1359	44,2
Овощи и фрукты	500	31,1
Прочие продукты питания	598	73,9
Животные и растительные материалы	722	820,5
Фармацевтическая продукция	8684	96,5
Пластические массы	1217	81,1
Пряжа, ткани, текстиль	859	29,1
Бумага, картон	40360	668,6
Изделия из неметаллов	1482	76
Изделия из каучука	1476	133,2
Продукция из металла	1437	90,4
Станки специального назначения	2033	121,2
Станки общего назначения	907	54,1
Электрические машины	3713	90,2
Прочая готовая продукция	9179	141,5

Источник: сообщения Союзного статкомитета СРЮ, авг. 2002г.

С учетом выполненных югославскими организациями строительных работ на территории России за янв.-июль 2002г. (70 млн.долл.), в т.ч. в частичную оплату поставок газа, объем торгово-экономического сотрудничества России с Югославией за этот период оценивается в 520,5 млн.долл. (наш экспорт 404,7 млн.долл., импорт 115,8 млн.долл.).

О деятельности СП с участием российского капиталла. В Югославии работают 2 совместных акционерных общества с участием капитала ОАО «Газпром», «Прогресгаз-Трейдинг» и «ЮгоРосГаз».

АО «Прогресгаз-Трейдинг» было создано в 1992г. между РАО (ОАО) «Газпром» и фирмой «Прогрес», г.Белград, для импорта российского природного газа и продажи его нефтяной промышленности Сербии (НИС), которой принадлежит вся магистральная и распределительная сеть газопроводов на территории Сербии. За поставки российского газа в период 1994-2000гг. образовалась задолженность перед «Газпромом» в 260 млн.долл., которая с конца 2000г. по решению правительства Сербии совместно с передачей функций импортера газа передана НИСу. Лишившись основной функций импортера газа и поддержки со стороны руководства правительства Сербии (председателем правления фирмы «Прогрес» и АО «Прогресгаз-Трейдинг» был Мирко Марьянович, председатель правительства Сербии), «Прогресгаз-Трейдинг» находится на грани банкротства.

«Прогресгаз-Трейдинг» намерен отказаться от своего участия в другом АО «ЮгоРосГаз», доля в котором составляет 10%. В середине июля 2002г. намечен совет директоров, на котором будут подведены итоги деятельности общества и ожидается принятие решения о дальнейшей его судьбе.

АО «ЮгоРосГаз» создано в 1996г. на основе межправительственного соглашения о сотрудничестве в области строительства газопроводов на территории Югославии от 11 апр. 1996г.

Учредителями АО являлись: с российской стороны – ОАО «Газпром» (50% акций), с югославской стороны – нефтяная промышленность Сербии (НИС – 20%), фирма «Прогрес» (15%), АО «Прогресгаз-Трейдинг» (совместное АО «Газпрома» и фирмы «Прогрес» – 10%) и «Беобанк» АО (5%). Место нахождения – г.Белград.

Сумма уставного капитала 105 млн.долл. Цели создания АО: проектирование, строительство газопроводов, финансирование связанных с этим работ, эксплуатация газопроводов, продажа транспортируемого по ним природного газа югославским потребителям, осуществление возможного транзита природного газа через территорию СРЮ.

Строительство первой очереди газопроводов (участок Димитровград-НишПояте в Южной Сербии протяженностью 160 км.) начато в сент. 1997г. с участка Пояте-Ниш (протяженностью 66 км., диаметр трубы 500 мм.). В 2002г. завершено строительство этого участка и первой очереди городской сети газопроводов в г.Ниш протяженностью 9 км. На строительстве магистрального участка и городской сети освоено 24 млн.долл. До конца 2002г. в целях завершения городской сети газопроводов и подключения к ней потребителей г.Ниш требуется 4 млн.долл.

В связи с банкротством «Беобанка» и передачей функции импортера российского природного газа от «Прогресгаз-Трейдинга» нефтяной промышленности Сербии (НИС), а также финансовыми трудностями фирмы «Прогрес» упомянутые акционеры отказались от дальнейшего участия в АО «ЮгоРосГаз».

В середине июля 2002г. намечен совет директоров учредителей АО «ЮгоРосГаз», на котором намечено предложить НИСу увеличить свою долю участия с 20% до 40%, а 10% акций продать с аукциона. Стоимость 1% акций 1050 тыс.долл.

Связи с Россией-2001

Россия является традиционным торговым партнером Югославии, занимая **третье место** в торгово-эконом. связях Югославии с зарубежными странами (после Германии и Италии).

Товарооборот между Россией и Югославией, в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001	в% к 2000г.
Товарооборот	800	928	892	451	530	**885**	167
Экспорт РФ	395	502	550	274	349.	685	96,2
Импорт	405	426	342	177	181	200	110,5
Сальдо	- 10	+76	+208	+97	+ 168	485	в 2,9 раза
Покрытие экспорта из РФ импортом(в %)	102,5	84,9	62,2	64,6	51,9	29,2	-

Источник: данные ССУ Югославии (с учетом строительных услуг югославских организаций в РФ).

Россия сохраняет позиции одного из ведущих торговых партнеров СРЮ. По итогам за 2001г. на ее долю приходится 11,4% (в 2000г. – 9,7%) общего товарооборота Югославии с зарубежными странами и она продолжает занимать, как и в 2000г., третье место после Германии (820 млн.долл., удельный вес 12,2%) и Италии (812 млн.долл., соответственно 12%).

Объем российского экспорта в Югославию увеличился по сравнению с 2000г. на 96,2% и Россия продолжает занимать первое место по экспорту товаров в СРЮ среди внешнеторговых партнеров СРЮ. Доля участия России в югославском импорте составила 14,2% – 685 млн.долл. (в 2000г. – 349 млн.долл. и 9,4%) и значительно превосходит Германию (589 млн.долл. – 12,2%) и Италию (500 млн.долл. – 10,3%). По объему югославского экспорта Россия, с учетом строительных услуг югославских организаций на территории РФ, находится на четвертом месте с удельным весом 10,5% – 200 млн.долл. (Италия – 312 млн.долл., 16,4%; Босния и Герцеговина – 249 млн.долл., 13,1%; Германия – 231 млн.долл., 12,1%). Объем экспорта югославских товаров в Россию значительно отстает от объема югославского экспорта в Италию (в 3,9 раза), Германию (в 2,9 раза), Боснию и Герцеговину (в 3,1 раза), Македонию (в 2 раза).

Сальдо баланса российско-югославской торговли в 2001г. составило 605,5 млн.долл. в пользу России. Степень покрытия российского экспорта товаров импортом из Югославии сохранилась на уровне 11,6%.

Доля машин и оборудования в российском экспорте в Югославию в 2001г. составила 7,4% (в 2000г. – 11%), в стоимостном объеме поставки продукции машиностроения из России возросли в 2,5 раза по сравнению с пред. г. Основная доля российского экспорта, по-прежнему, приходится на поставки энергоносителей (нефть, нефтепродукты и природный газ (78% совокупного российского экспорта в СРЮ).

В товарной структуре взаимной торговли в 2001г. российский экспорт был представлен товарами энергетической группы (природный газ, нефть и нефтепродукты), продукцией химической промышленности и черной металлургии, продукцией растительного происхождения (древесина, целлюлоза, бумага, картон), отдельными видами машин и оборудования.

Из Югославии в Россию в 2001г. поставлялись: химическая продукция, медикаменты, продтовары, товары широкого потребления, продукция металлургии и металлообрабатывающей промышленности, мебель и ее элементы. Половина объема югославского экспорта (120 млн.долл.) приходится на выполнение строительных работ югославскими организациями на территории России по заказам ОАО «Газпром» и других российских организаций.

Договорно-правовая база торгово-экономического сотрудничества обеспечивает беспрепятственный оборот товаров и услуг, включая режим свободной торговли. Подписанное в 2000г. соглашение о свободной торговле между Россией и Югославией, не принесло ожидаемых результатов. Рост товарооборота в 2001г. произошел за счет поставок из России газа, нефти и нефтепродуктов.

Поставки природного газа в Югославию. Поставки российского природного газа в 2001г. составили 1,5 млрд.куб.м. на 181 млн.долл. Югославы оплачивали газ практически регулярно в СКВ. Право ОАО «Газпром» на использование до 65% валютной выручки от поставок газа на закупку югославских товаров и услуг реализуется в незначительной степени. В счет этих средств ведется строительство гостиничного комплекса в г.Сочи для нужд «Газпрома». Использовано 10 млн.долл. Югославские товары в 2001г. не закупались из-за их неудовлетворительных ассортимента и качества, а также завышенных цен.

Нефтяная промышленность Сербии (НИС) планирует в 2002г. закупить 2,6 млрд.куб.м. газа на 288 млн.долл. Югославские фирмы прорабатывают возможность поставки природного газа поставщиками из других стран, однако и в дальнейшем единственным поставщиком природного газа в Югославию останется «Газпром» из России.

Остается неурегулированной проблема погашения задолженности за поставки в Югославию природного газа в 1994-2000гг. в 322 млн.долл. В счет упомянутой задолженности НИС перевел 7 млн.долл. **На 1 янв. 2002г. югославская задолженность за газ составляет 315 млн.долл.**

Что касается условий поставок природного газа с 2002г. и решения вопроса погашения долга, то эти вопросы будут предметом обсуждения при подготовке нового межправительственного соглашения, проект которого передан югославской стороне еще в окт. 2001г.

Поставки нефти в СРЮ. Межправительственным протоколом предусмотрена поставка нефти из РФ в Югославию до 2,5 млн.т. в год. По данным югославской статистики на 1.1.02г. поставлено нефти и нефтепродуктов на 355 млн.долл. (1,8 млн.т.).

Потребности Югославии в нефти составляют 3,5 млн.т.: 1 млн.т. – собственная добыча; 2,5 – млн.т. импорт. Вопросы ее транспортировки по нефтепроводу «Адрия» решены с хорватами. Его мощность на Югославию рассчитана на передачу до 10 млн.т. в год. Монопольным импортером нефти является НИС (нефтяная промышленность Сербии), в составе которой имеются два НПЗ в г.г. Нови Сад (проектная мощность 3 млн.т.) и Панчево (проектная мощность 5 млн.т.).

В дек. 2001г. представители министерства энергетики Сербии, югославской фирмы «Югопетрол» и австрийского банка «Райфайзен» подписали с Тюменской нефтяной компанией соглашение о поставках нефти на 2002г. в 130 тыс.т. ежемесячно (1560 тыс.т. в год).

Сотрудничество в области энергетики. Осуществляется на основе государственного кредита, предоставленного Россией в 1997г. (из 150 млн.долл. кредита 70 млн.долл. приходится на реконструкцию ТЭС и электрохозяйства). Одним из наиболее перспективных объектов будущего сотрудничества является ГЭС «Джердап».

Рабочая группа тендерного комитета по ее реконструкции определилась в целесообразности продолжение переговоров с российскими организациями («Технопромэкспорт» и «Энергомашэкспорт» в составе консорциума с участием югославских организаций МИН, «Минел», «Гоша», «Север»). Ожидается решение тендерного комитета о выборе российского партнера для реализации этого проекта. Одним из обязательных условий участия в реконструкции ГЭС является предоставление финансирования в 100 млн.долл.

Целесообразно продолжить сотрудничество по восстановлению, реконструкции и модернизации энергетических объектов, ранее построенных при экономическом и техническом содействии СССР.

Реализация российского госкредита. Кредит предоставлен на основе межправительственного соглашения от 3 дек. 1997г. в 150 млн.долл. для финансирования поставок российского оборудования, товаров и услуг. Срок использования кредита – до 31.12.2001г. Заявки на финансирование контрактов в счет кредита на 145 млн.долл. минфином Югославии переданы. Принято минфином России к финансированию 5 контрактов на 102 млн.долл., в т.ч. на поставку оборудования для восстановления и реконструкции энергохозяйства Сербии на 55 млн.долл., для энергохозяйства Черногории – на 16 млн.долл., для восстановления железных дорог – на 13 млн.долл., на оплату стоимости транзита российского природного газа – на 18 млн.долл. В счет принятых к финансированию контрактов реализованы поставки оборудования на 100 млн.долл. Дальнейшие поставки временно приостановлены из-за невыполнения югославской стороной обязательств по погашению процентов за использованную часть кредита. Задолженность по процентам составляет 720 тыс.долл., в 566 тыс.долл. – по черногорским объектам (в нояб. 2001г. Электрохозяйство Сербии оплатило свою задолженность в 2,1 млн.долл.).

Остается нераспределенной сумма кредита в 5 млн.долл. Переходящие исполнением на 2002г. контракты составляют 50 млн.долл. Срок действия Соглашения истек в 2001г. Необходимо оформить продление срока действия кредитного соглашения. Югославская сторона не обратилась с просьбой о продлении срока действия Соглашения.

Клиринговая задолженность СССР. Страны, образовавшиеся на территории бывшей СФРЮ, завершили переговоры о разделе своих активов и пассивов. Ожидается ратификация достигнутых договоренностей. На долю СРЮ в соответствии с соглашением, парафированным в г.Вене 25 мая 2001г., приходится 38% от суммы клирингового долга СССР.

Переговоры по уточнению суммы клиринговой задолженности на уровне представителей министерств финансов обеих стран проведены в Москве в сент. и дек. 2001г. Окончательная сумма долга пока не согласована и находится в пределах 1392-1292 млн.долл.

В окт. 2001г. в Сараево на уровне руководителей комиссий по сукцессии СРЮ, Хорватии, Словении, Боснии и Герцеговины, Македонии должен был состояться очередной раунд переговоров, на котором наряду с другими планировалось обсудить проблему российского клирингового долга. Однако переговоры в 2001г. не состоялись и перенесены на неопределенный срок.

В ходе визита в Москву в дек. 2001г. М.Лабуса на переговорах в минфине России рассматривался вопрос погашения российской клиринговой задолженности в увязке с вопросами Парижского клуба, югославского долга за природный газ, реализации и погашения югославами госкредита по соглашению от 3.12.1997г. В I кв. 2002г. переговоры по данному комплексу вопросов должны быть продолжены.

Соглашение о свободной торговле. Подписано 28 авг. 2000г., временно применяется с даты его подписания. Югославская сторона ратифицировала указанное Соглашение 10 мая 2002г. Правительство РФ внесло его на ратификацию в Госдуму 29 авг. 2001г.

Ямайка

Дипотношения с СССР установлены 12 марта 1975г. Ямайка признала Россию в качестве государства-продолжателя СССР 6 янв. 1992г. С 31.10.99г. Посольство Ямайки в Москве закрыто по соображениям финансовой экономии. Последний посол Ямайки в России по совместительству (из Германии) П.Карлайл де Бросс Блэк (верительные грамоты вручил 27.7.2000г.) в нояб. 2001г. был назначен заместителем министра иностранных дел (отзывные грамоты не вручал). 15.4.2002г. выдан агреман на назначение послом Ямайки в России по совместительству (из Германии) Марсии Гилберт-Робертс. Консульские интересы Ямайки в России представляет посольство Канады в России.

Заметное развитие двусторонних связей наблюдалось в 1975-80гг. при правительстве М.Мэнли – лидера Народной национальной партии Ямайки (НПП). В 1977-79гг. были подписаны соглашения о торговле, экономическом и научно-техническом сотрудничестве, торговом судоходстве, воздушном сообщении, культурном и научном сотрудничестве (заменено на аналогичное в 1996г.), принципах сотрудничества между спортивными организациями, об обмене в области телевидения и радиовещания. В апр. 1979г. состоялся официальный визит М.Мэнли в СССР.

С приходом к власти в Ямайке в окт. 1980г. лейбористской партии (ЛПЯ) во главе с Э.Сиагой произошли серьезные изменения во внутренней и внешней политике страны, наблюдалось некоторое охлаждение двусторонних отношений. Вместе с тем активно развивались торгово-экономические связи. С середины 80гг. наметились определенные позитивные изменения и в области политического взаимодействия. С 1985г. между МИД двух стран стали регулярно проводиться политические консультации по повестке дня сессий Генеральной Ассамблеи ООН (последние были в 1988г.). С миссиями доброй воли Ямайку посещали группы депутатов Верховного Совета СССР (1988-90гг.). Состоялся ответный визит в Москву ямайских парламентариев (1991г.).

После распада СССР правительство Ямайки заявило о намерении развивать дружественные связи на взаимовыгодной основе со всеми входившими в Союз государствами, прежде всего с Россией и Украиной. 6 янв. 1992г. кабмин Ямайки принял решение о признании России в качестве государства-продолжателя СССР. По основным международным проблемам позиции двух стран совпадают либо близки. Линия Ямайки способствует нормализации обстановки вокруг Кубы.

В июне 2000г. состоялся официальный визит в Россию министра иностранных дел Ямайки П.Робертсона, ставший первой за десятилетие российско-ямайской встречей на высоком политическом уровне. В ходе визита были подписаны: Соглашение об отмене виз для владельцев дипломатических и служебных паспортов, Протокол о политических консультациях между МИД РФ и мининдел и внешней торговли Ямайки, Соглашение о сотрудничестве между минюстом РФ и министерством национальной безопасности и юстиции Ямайки, Программа культурных, образовательных и научных обменов на 2000-2003гг. и почти полностью согласован проект Договора о взаимной правовой помощи по уголовным делам.

Стороны условились изучить возможность дальнейшего укрепления договорно-правовой базы отношений и активизировать работу по заключению договора о взаимной правовой помощи по уголовным делам. Они также пришли к договоренности рассмотреть вопрос о проведении переговоров для заключения двусторонних соглашений в целях противодействия незаконным финансовым операциям, наркобизнесу и международной преступности. Ведутся переговоры о сотрудничестве по линии правоохранительных органов. Ямайцам в 2001г. переданы тексты типового соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций и консульской конвенции.

П.Робертсон отмечал, что решение о закрытии посольства в Москве в 1999г. было ошибочным. Рассматривается вопрос о возобновлении его деятельности в случае изыскания необходимых средств. Выступая в янв. 2000г. перед главами дипредставительств, аккредитованными в Кингстоне, министр иностранных дел Ямайки отметил, что, несмотря на закрытие (по финансовым причинам) посольства, отношения с Россией продолжают укрепляться. Россия была названа в числе европейских стран, оказывающих Ямайке большую помощь «в развитии ее людских ресурсов».

Главной причиной резкого сокращения торгово-экономических связей с Ямайкой стало прекращение в 1991г. импорта Россией ямайских бокситов, на закупки которых приходилась основная часть товарооборота СССР с этой страной. Поставки бокситов осуществлялись в соответствии с периодически заключавшимися соглашениями (последнее – на 1991-95гг.), и были ориентированы на Николаевский глиноземный завод (Украина). Полностью прекратились регулярные ранее поставки на Ямайку автомобилей «Лада» и «Москвич». В сент. 1994г. отменены рейсы «Аэрофлота» в Кингстон.

Торговое представительство СССР на Ямайке проводило свою работу до 1989г., затем до мая 1993г. торгово-экономическими связями с Ямайкой занимался аппарат атташе по торгово-экономическим вопросам посольства России. Впоследствии было поручено проводить эту работу по совместительству торгпредству РФ на Кубе.

Договорно-правовая база торгово-экономических связей с Ямайкой включает: Торговое соглашение от 19 дек. 1977г.; Соглашение об экономическом и техническом сотрудничестве от 30 нояб. 1977г.; Протокол об учреждении на Ямайке Торгпредства СССР от 19 дек. 1977г.

Активизация торгово-экономических связей между бывшим СССР и Ямайкой приходится на 80гг. Проявленный ямайцами интерес к расширению деловых связей с бывшим СССР базировался на том, что СССР являлся крупным (вторым после США) покупателем ямайских бокситов, и Ямайка объективно была заинтересована в сохранении для себя советского рынка. Ради этого ямайцы еще в начале 80гг. пошли на встречные закупки советских легковых автомобилей.

Товарооборот между Россией и Ямайкой, в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	I пол. 2002 г.
Товарооборот	44,6	55,6	115,8	40,9	17,3	28,7	5,32
Экспорт	0,1	0,3	0,5	0,1	0,7	0,7	0,02
Импорт	44,5	55,3	115,3	40,8	16,6	28	5,3
Сальдо	-44,4	-55	-114,8	-40,7	-15,9	-27,3	-5,28

По данным ГТК России

Основным товаром российского импорта из Ямайки является искусственный корунд (16,5 и 27,7 млн.долл.США в 2000 и 2001гг. соответственно). На Ямайке закупается ром на 100-200 тыс.долл.США ежегодно.

Ранее российский экспорт на Ямайку состоял в основном из легковых автомобилей, поставлявшихся ВАО «Автоэкспорт» и ВТФ «Автолада» через панамскую агентскую фирму «Моинса», и запчастей к ним. На Ямайку поставляется в небольших количествах стальной прокат (0,7 млн.долл.США в 2001г.) .

Инвестиционное сотрудничество и техсодействие на базе госкредитов бывшего СССР и России на Ямайке не осуществлялось. Ямайские компании не заинтересованы в инвестициях в российскую экономику. В связи со взятием в долгосрочную аренду гвинейского рудника ОАО «Русский алюминий» не проявило интереса к развитию сотрудничества с ямайскими организациями в области добычи и переработки бокситов, расширении и реконструкции порта г.Кингстон.

Соглашением от 12 марта 1990г. предусматривалось создание Межправительственной советско-ямайской комиссии по торгово-экономическому и техническому сотрудничеству. В окт. 1990г. в г.Кингстоне состоялось первое заседание указанной Комиссии. В российско-ямайском формате заседаний комиссии не проводились, ямайцы не ставили вопрос о возобновлении ее деятельности.

Внешняя торговля России с Ямайкой

в I пол. 2002г., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		ед. изм.	кол-во	стоим.
	Экспорт-всего	млн.долл.	-	0,02
72	Черные металлы	тыс.долл.	-	22
7208	прокат плоский из железа или нелегированной стали	т.	120	22
	Импорт-всего	млн.долл.	-	5,3
2208	Спиртовые настойки, ликеры и проч. спиртные напитки	дал.	596	117
2818	Искусств. корунд, оксид и гидроксид алюминия	тыс.т.	25	5120
61	Одежда трикотажная	тыс.долл.	-	24

В 1994-95гг. российские предприниматели закупали лишь небольшие партии глинозема и черного перца. На протяжении последующих 3 лет импорт из Ямайки постоянно возрастал (в основном за счет глинозема). В 1998г. он достиг 115,8 млн.долл. США (1996г. – 25,6 млн.долл., 1997г. – 46,2 млн.долл.), но затем стал снижаться (1999г. – 74 млн.долл., 2000г. – 16,6 млн., хотя в 2001г. поднялся до 28 млн.). Ежегодные закупки ямайских бокситов и глинозема (прежде всего глинозема) могут составлять 100 тыс.т. Российский экспорт в Ямайку не отличается стабильностью и в последние годы в целом имел тенденцию к снижению (в 2001г. – 0,7 млн.долл., 2000г. – 0,6 млн.долл., 1999г. – 0,2 млн.долл., 1998г. – 0,5 млн.долл., 1997г. – 1,7 млн.долл., 1996г. – 4,2 млн.долл.). Основные статьи нашего импорта – бокситы и глинозем, продтовары (в частности, специи), экспорта – в основном черные металлы, прокат, трубы, цемент.

Согласно ямайским данным, товарооборот в 2000г. составил 1,63 млн.долл.США, при этом импорт из России (машины и оборудование) – 1,617 млн.долл., экспорт – 13 тыс.долл. Расхождение между статистикой ГТК и ямайской объясняется тем, что последняя учитывает только прямые поставки, а российская – также косвенные, через посредников.

Ямайцы проявляют интерес к совместному поиску новых форм торгово-экономического сотрудничества, в т.ч. по линии частного предпринимательства, привлечению в страну российского капитала. Они выражают готовность проработать возобновление значительного импорта российской готовой продукции в обмен на поставки бокситов и глинозема, а возможно, и других ямайских продуктов (сахар, кофе, фрукты, ром, специи, гипс, известняк и мрамор). Наш экспорт в Ямайку может возрасти за счет поставок металлопроката, минудобрений, шин, автомашин и тракторов, вертолетов, морских катеров.

Поддерживаются контакты с ямайской Торговой палатой, Ассоциацией малого бизнеса. Ряд российских алюминиевых заводов и комбинатов заинтересован в получении бокситов и глинозема из Ямайки. В фев. 2000г. состоялись переговоры группы «Сибирский алюминий» с ямайскими партнерами, в ходе которых обсуждались вопросы налаживания краткосрочного и долгосрочного сотрудничества. Планировалось, что предстоявшее учреждение ОАО «Русский алюминий» расширит перспективы возобновления взаимных поставок товаров: ямайского сырья для алюминиевой промышленности России в обмен на продукцию российского автопрома.

В начале 2000г. «Сибирским алюминием» были осуществлены крупные разовые закупки ямайских бокситов через американскую компанию «Кайзер». Однако проработка сделки «продукция АВТОВАЗа в обмен на бокситы» фактически приостановилась летом 2000г., когда выяснилось, что ВАЗ не может поставлять автомашины с правым рулем. С другой стороны, наш основной ямайский партнер по алюминию – боксито-глиноземная компания «Батко» – считает, что поставки бокситов, такие как были осуществлены в начале 2000г., возможны лишь при определенном стечении обстоятельств. В основном ямайские бокситы и глинозем реализуются по форвардным сделкам, и эта продукция «расписана» на ближайшие годы. В создавшихся условиях, по мнению генерального менеджера «Батко» Л.Дэвиса, экспорт бокситов и глинозема в Россию мог бы расширяться за счет ввода дополнительных мощностей, что, однако, потребовало бы инвестиций (создание СП на базе законсервированного рудника «Литфор»), и целесообразно продолжить переговоры с «Сибирским алюминием» на уровне экспертов. Сами ямайцы признают, что их бокситы дороже гвинейских и в них много пыли.

В связи с предложениями ямайцев по закупке вертолетов и катеров, соответствующее коммерческое предложение и ответ российской стороны с просьбой направить техзадание по катерам передавались в Кингстон, однако дальнейшего хода эти контакты не получили.

В Ямайке наблюдается интерес к аренде российских промысловых судов с экипажами, созданию СП в области рыболовства. Российские организации имеют потенциальную возможность принять участие в разработке технических проектов в Ямайке.

Определенные перспективы имеются в области туризма. Усилился приток наших туристов (1000 чел. в 2001г. – годовой рост на 6% и на 48%, по сравнению с 1999г.). Поездки осуществляются в основном из США или через американские турфирмы. В Кингстоне отмечали перспективность подключения российских фирм к проектам создания с участием ФРГ и Италии ямайско-кубинской фирмы (организация туров по Карибам). Однако в Ямайке только одна турфирма («Холидей сервисиз») работает с российскими клиентами на постоянной основе. Помимо отсутствия прямого воздушного сообщения препятствует развитию российского туризма в Ямайку отсутствие двустороннего соглашения о сотрудничестве в этой сфере. В ответ на наше предложение о заключении такого соглашения, сделанное в 1996г., ямайский МИД дважды сообщал, что Ямайка пока не готова начать переговоры по данному вопросу.

Впервые за последние годы 3-10 июня 2001г. в Ямайке находилась группа представителей российских деловых кругов во главе с торгпредом России на Кубе О.Е.Подолько. По результатам встреч в Кингстоне наиболее перспективными областями сотрудничества признаны возможное российское участие в строительстве электростанций, использование российских технологий в оптико-волоконной связи, создание СП в нефтеразведке, деревообрабатывающей, мебельной, горнодобычи и фармапромышленности, переработке сельхозсырья, производстве ряда пищевых продуктов, разведении пресноводных рыб, а также поставки машино- и резинотехнической продукции, минудобрений, взаимные поставки напитков (водка-ром). По ряду позиций проводились предварительные переговоры, наработаны определенные схемы дальнейшего развития туризма.

Культурные, научные и спортивные связи не получили заметного развития в основном из-за отсутствия финансирования, несмотря на подписание в 1996г. соглашения о культурном и научном сотрудничестве и программы обменов (на 1996-98гг.).

В соответствии с межправительственным соглашением о культурном и научном сотрудничестве (1963г.) гражданам Ямайки ежегодно предо-

ставляются стипендии для обучения или повышения квалификации в российских вузах. С 1998/99 уч.г. выделяется по 15 стипендий ежегодно. В 1999г. число ямайских студентов, выехавших в Россию, увеличилось с 2 до 6 чел., в 2000г. прибыли 8 студентов и стажеров (их общее число в фев. 2001г. составило 30 чел.). В 2001г. на обучение выехали 9 студентов. В Вест-Индском университете по контракту работают 2 российских преподавателя.

Япония

Торгово-экономические отношения России с Японией регулируются (на основе правопреемства) советско-японским Торговым договором от 6 дек. 1957г., а также Приложением к указанному договору, определяющим правовой статус Торгового представительства России в Японии. Торговый договор предусматривает взаимное предоставление режима наиболее благоприятствуемой нации. Срок действия договора продлевается автоматически. Япония является одним из важнейших торговых партнеров России в Азиатско-тихоокеанском регионе.

Товарооборот с РФ, в млн.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г. янв.-июнь
Т/оборот	5933,4	4960,2	5009,8	3846,3	4225,4	5168,2	4592	1863,4
Экспорт	4763,3	3936,8	3995,4	2874,9	3747	4596,8	3872,7	1424,2
Импорт	1170,1	1023,4	1014,4	971,4	478,4	571,4	719,3	439,2

В 2001г. наметилась тенденция к сокращению объема взаимной торговли, обусловленная неблагоприятным состоянием экономики Японии, повлекшим за собой сокращение промпроизводства и потребительского спроса, в т.ч. и на основные товары российского экспорта. Объем товарооборота в 2001г. снизился на 11,2% и составил 4592 млн.долл. Экспорт сократился на 15,8% до 3872,7 млн.долл., а импорт увеличился на 25,9% до 719,3 млн.долл.

Указанная тенденция продолжает сохраняться. За янв.-июнь 2002г. объем взаимной торговли составил 1863,4 млн.долл. или сократился на 21,2% по сравнению с аналог. периодом пред.г. Экспорт составил 1424,2 млн.долл. (сокращение на 31,1%), а импорт – 439,2 млн.долл. (прирост на 47,4%).

Доля России в общем товарообороте Японии составляет 0,6%, в экспорте – 0,18%, в импорте – 1,1%. Товарная структура российского экспорта в Японию, в которой по-прежнему преобладает продукция низкой степени обработки, продовольственные и сырьевые товары, в 2001г. не претерпела существенных изменений. Как и ранее, основу нашего экспорта составляют цветные и драгоценные металлы (41% стоимостного объема экспорта), морепродукты (27%), лесоматериалы (15%) и минтопливо (10%). В импорте из Японии преобладала машинно-техническая продукция: транспортные средства, дорожно-строительная техника, электробытовые товары, металлообрабатывающее оборудование, средства связи.

На 1 окт. 2001г. общая сумма внешнего долга бывшего СССР перед Японией составляет 2,59 млрд.долл. Из них: 2,45 млрд.долл. — задолженность регулируемая в рамках соглашений с Парижским клубом, 0,14 млрд.долл. – коммерческая задолженность японским фирмам-поставщикам. Задолженность перед Японией в рамках Парижского клуба регулируется соответствующими соглашениями, подписанными между правительствами РФ и Японии 1 сент. 2000г. Официальная неурегулированная задолженность перед японскими кредиторами, не вошедшая в соглашения в рамках Парижского клуба, составляет 14,33 млн.долл. (окт. 2001г.). Задолженность перед японскими банками – членами Лондонского клуба урегулирована путем переоформления долговых инструментов (на 681,8 млн.долл.) на облигации внешних займов со сроками погашения в 2010 и 2030гг. Реструктуризацию коммерческой задолженности бывшего СССР предполагается осуществить на условиях, аналогичных условиям урегулирования инструментов Лондонского клуба.

Для содействия российским реформам японское правительство в 1991г. и 1993г. приняло программы предоставления России экономической помощи на 4 млрд.долл., включающие кредиты Экспортно-импортного банка Японии (с 1 окт. 1999г. Японский банк международного сотрудничества) в 1,1 млрд.долл.

– кредит в 200 млн.долл. для финансирования целевых проектов двустороннего экономического сотрудничества использован для финансирования контракта АО «Ростелеком» с японской компанией «Сумитомо» на закупку оборудования и услуг по реконструкции радиорелейной линии связи Москва-Хабаровск;

– инвестиционный кредит на 400 млн.долл. был предусмотрен для финансирования проекта установки технологической линии по производству печей СВЧ на базе Санкт-Петербургского завода «Импульс» (проект реализован), а также реконструкции комплекса каталитического риформинга ОАО «Славнефть-Ярославнефтеоргсинтез» и проекта модернизации двигательного цеха ОАО «КамАЗ» (вступили в стадию реализации);

– «гуманитарный» кредит в 500 млн.долл. Подписано 4 кредитных соглашения на 140 млн.долл. Из них 3 реализовано. По четвертому проекту (ОАО «Ижмаш», 68 млн.долл.) кредитное соглашение подписано, но не вступило в силу ввиду отсутствия гарантии правительства РФ. Финансирование проекта может быть начато после урегулирования просроченной задолженности предприятия перед федеральным бюджетом, образовавшейся после 1 янв. 2002г.

В «пакет» финансовой помощи включены также средства из лимита японского госстрахования внешнеторговых сделок (1,8 и 1,1 млрд.долл.). В счет лимита в 1,8 млрд.долл. реализованы контракты на 700 млн.долл. на поставку в Россию труб, оборудования и строительной техники для газопроводов (сделка «газ-трубы»). Подписанное в 1993г. соглашение между концерном «Лукойл» и японской компанией «Мицуи» о поставках оборудования для восстановления нефтяных скважин с использованием японского лимита госстрахования также на 700 млн.долл. не было реализовано в связи с изменившимися экономическими условиями и невозможностью заказчика выполнить финансовые условия заимствования. 400 млн.долл. использованы для рефинансирования имевшейся ранее коммерческой задолженности.

В июле 1998г. оформлено соглашение о выделении Экспортно-импортным банком Японии неновых траншей в рамках несвязанного кредита на

1,5 млрд.долл. для содействия российским реформам (из общей суммы кредита Россией получено 1175 млн.долл.).

Стратегической сферой российско-японского экономическою сотрудничества становится топливно-энергетический комплекс. Наиболее перспективным направлением является реализация Сахалинских нефтегазовых проектов («Сахалин-1» и «Сахалин-2»), в которых принимают участие ряд японских компаний. По проекту «Сахалин-1» общие извлекаемые запасы нефти составляют 325 млн.т., газа – 425 млрд.куб.м., объем вложенных инвестиций (на 31 дек. 2001г.) составил 640 млн.долл. Согласно утвержденной смете, сумма расходов в 2002г. составит 725 млн.долл.

По проекту «Сахалин-2» общие извлекаемые запасы нефти – 140 млн.т., газа – 408 млрд.куб.м. Промышленная добыча нефти начата в июле 1999г. Объем вложенных инвестиций (на 31 дек. 2001г.) составил 1,95 млрд.долл. На 2002г. инвестиции запланированы в 750 млн.долл.

Большие перспективы может иметь участие японских инвесторов в прорабатываемом Россией совместно с КНР и Республикой Корея проекте освоения Ковыктинского газоконденсатного месторождения в Иркутской обл. и строительства газопровода в страны-потенциальные потребители.

Ведется работа по подготовке ТЭО ряда проектов в рамках Киотского протокола по вопросам уменьшения выброса в атмосферу парниковых газов. Рассматривается вопрос о практической реализации трех «пилотных» проектов в электроэнергетике с использованием японского финансового и технологического содействия. Началась проработка возможностей японского участия в модернизации энерготранспортной инфраструктуры (строительство газопроводов) и обновлении производственной базы угледобычи на Дальнем Востоке, в создании энергомоста «Сахалин-Хоккайдо» и ряде других проектов.

Созданы серьезные предпосылки для начала реализации крупных проектов в области мирного использования атомной энергии таких, как поставка на долгосрочной основе в Японию урана и предоставление услуг по его обогащению, разработка и сооружение высокотемпературного реактора, сооружение плавучих АЭС, в т.ч. для третьих стран, проектирование и строительство на территории России реактора на быстрых нейтронах БН-800. Начата реализация проектов в рамках японской программы содействия России в безопасной утилизации и ликвидации атомных подводных лодок, выведенных из состава Тихоокеанского флота.

В соответствии с межправсоглашением Японией в рамках учрежденной в 1993г. Комиссии по содействию оказывалось техсодействие рыночным преобразованиям в России. Значительные средства направлялись Комиссией на деятельность Японских центров, оказание гуманитарного и техсодействия жителям южных Курильских о-ов. В апр. 2002г., после событий вокруг «дела М.Судзуки» и последовавшей за ним «чисткой» российского направления МИД Японии, специальная группа независимых экспертов представила министру иностранных дел Японии доклад с предложением об упразднении Комиссии по содействию. Ее работа практически приостановлена.

Объем японских инвестиций в российскую экономику (без сахалинских проектов) находится на уровне, не соответствующем потенциальным возможностям японского бизнеса. На 1 янв. 2002г. Япония по объему суммарных (700 млн.долл.) и прямых инвестиций (349 млн.долл.) среди иноинвесторов России занимает 10 место. В марте 2002г. без гарантий правительства РФ Японским банком международного сотрудничества (ЯБМС) и тремя японскими коммерческими банками был предоставлен сроком на 5 лет кредит Внешторгбанку на 60 млн.долл. для закупок японской техники и оборудования. Ранее, в 2000г. ЯБМС предоставил кредит в 332 млн.долл. для финансирования поставок труб по международному проекту газопровода «Голубой поток» также без суверенных гарантий правительства РФ.

Вопросы торгово-экономических связей занимают одно из центральных мест в диалоге на уровне руководителей двух стран. 3-5 сент. 2000г. состоялся официальный визит президента РФ В.В.Путина в Японию. В ходе визита была подписана Программа углубления сотрудничества в торгово-экономической области между РФ и Японией. Важную роль в развитии двустороннего экономического сотрудничества играет деятельность учрежденной в 1994г. Российско-Японской межправительственной комиссии по торгово-экономическим вопросам (МПК).

24-25 апр. 2001г. в Хабаровске было проведено очередное пятое заседание Подкомиссии по вопросам экономических отношений с Дальневосточным регионом. Одним из важнейших его итогов стало объявленное японской стороной решение о выделении правительством Японии 100 млн. иен на подготовку ТЭО 3 проектов разработки месторождений природного газа и строительства газопроводов в Дальневосточном регионе России. 25 окт. 2001г. в Токио состоялось первое заседание Подкомиссии по торговле и инвестициям, в ходе которого были рассмотрены вопросы совершенствования инвестиционного климата в России, развития сотрудничества в кредитно-финансовой сфере, оказания технического и интеллектуального содействия, а также вопросы, связанные с созданием в России и Японии организаций по содействию торговле и инвестициям. Последнее, VI заседание «большой» МПК состоялось 14 окт. 2002г. в Москве. По итогам заседания был подписан соответствующий Меморандум. Очередное VII заседание МПК планируется провести в 2003г. в Токио.

Наряду с оживлением официальных контактов дальнейшее развитие получили взаимные связи на деловом уровне, прежде всего в рамках Российско-японского и Японо-российского комитетов по экономическому сотрудничеству (РЯКЭС-ЯРКЭС). Последнее, V совещание РЯКЭС-ЯРКЭС состоялось 10-11 окт. 2000г. в Токио, в ходе которого были обсуждены вопросы, связанные с реализацией новой долгосрочной Программы экономического развития России, меры по привлечению японских инвестиций в российскую экономику, проблемы экономического сотрудничества с Дальним Востоком, возможности развития японо-российских научно-технических связей, в т.ч. в области информационных технологий, и ряд других актуальных вопросов двустороннего торгово-экономического сотрудничества. Очередное совещание РЯКЭС-ЯРКЭС намечено на 28-29 окт. 2002г. в Токио.

Визит в Россию представительной делегации японских бизнесменов во главе с председателем Федерации экономических организаций Японии («Кэйданрэн») Т.Имаи состоялся с 30 мая по 8 июня 2001г. В ходе поездки по районам Сибири, Дальнего Востока и европейской части России делегация ознакомилась с ходом проводимых реформ и обсудила возможности дальнейшего расширения сотрудничества в области торговли и инвестиционной деятельности. В рамках визита был проведен 2 Форум «Россия-Япония. Передовые науки и технологии». 8 июня 2001г. состоялась беседа президента РФ В.В.Путина с руководством японской делегации, в ходе которой японская сторона выступила с предложением провести в России Японскую торгово-промышленную выставку, а также высказалась за создание организации по содействию торговле и инвестициям. Эти предложения находятся в стадии практической проработки.

В марте 2002г. в Токио состоялись российско-японские консультации по экономическим вопросам и российско-японский симпозиум по состоянию экономики России, а также ряд встреч зампреда российской части Российско-Японской МПК И.С.Матерова с руководством МИД, а также минэкономики, торговли и промышленности Японии. С 7 по 14 июля 2002г. Россию посетила делегация Комитета по связям со странами СНГ Японской ассоциации корпоративных руководителей («Кэйдзай доюкай») во главе с председателем Комитета Ю.Кодамой.

Переговоры с Японией играют важную роль в процессе присоединения России к ВТО. Координируя свои действия с другими основными участниками переговоров (США, страны ЕС и Канада), японская сторона в целом занимает конструктивную позицию по большинству обсуждаемых вопросов. Последний раунд двусторонних консультаций, на которых обсуждались вопросы доступа на рынок услуг, барьеры в торговле и законодательство, состоялись в апр. 2002г. в Москве. Японская делегация также приняла активное участие в обсуждении первой версии проекта Доклада об условиях присоединения России к ВТО на последнем XV заседании Рабочей группы, состоявшемся в июне 2002г. в Женеве.

Японская сторона в лице Японской организации содействия внешней торговле (ДЖЕТРО), функционирующей под эгидой министерства экономики, торговли и промышленности Японии, неоднократно заявляла о готовности направить в Россию делегацию мелких и средних предприятий Японии в случае официального обращения от имени правительства РФ. Реализация небольших и быстро окупаемых инвестиционных проектов могла бы значительно укрепить связи двух стран в торгово-экономической области. Направление в Россию под эгидой, например, ДЖЕТРО делегации представителей мелких и средних предприятий Японии для поиска и отбора перспективных проектов микробизнеса, изучения технических возможностей российских предприятий и их инвестиционных планов было бы полезным.

Необходимы дальнейшие позитивные подвижки со стороны японского правительства в пользу прокладки газопровода Сахалин-Хоккайдо-Хонсю в условиях дальнейшей либерализации рынка электроэнергии в Японии. Просматривается вариант прокладки нефтепровода непосредственно из Восточной Сибири к восточным портам вдоль Транссиба. Этими и другими проектами предусматривается также добыча и транспортировка российских энергоносителей в страны АТР.

Учитывая, что интересы японских компаний сейчас лежат не столько в области газа, сколько нефти, строительство нефтепроводов на восток – в порты Ванино и Находка с привлечением японских инвестиций в строительство, а также поставки нефти в Японию будут способствовать решению как экономических, так и политических задач (строительство нефтепровода оценивается в 5 млрд.долл.).

Строительство газопровода до территории Японии в рамках проекта «Сахалин-1» может стать одним из крупнейших объектов двустороннего сотрудничества в ближайшее время. Без активного участия японского капитала решать задачу реального энергетического взаимодействия в целом в АТР будет сложно (положительные примеры финансового сотрудничества уже имеются: участие Японии в реализации проекта «Голубой поток»).

В фев. 2002г. Японское агентство внешнеторгового страхования (NEXI) приняло решение осуществлять краткосрочное страхование проектов, сумма которых не превышает 1 млрд. иен, с отсрочкой платежей на 12 месяцев, под гарантии наиболее надежных 9 российских банков. На таких же условиях возобновлено страхование экспортных векселей. Что касается инвестиционных проектов японских компаний в России, а также долгосрочного страхования, то порядок предоставления страховки японская сторона решила определять отдельно в каждом конкретном случае (т.н. принцип case by case).

Япония наряду с Китаем взяла курс на создание зоны свободной торговли сначала с АСЕАН, а затем в масштабах всей Восточной Азии. Токио предлагает создать в рамках указанного субрегиона структуру под названием «АСЕАН плюс пять», понимая под «пятеркой» Японию, Китай, Республику Корея, Гонконг и Тайвань. Параллельно Токио ведет дело к заключению двусторонних соглашений о свободной торговле с рядом стран: Республикой Корея, Мексикой, Чили и Австралией. Соглашение с Сингапуром вступило в силу с 1 апр. 2002г. Дальневосточный регион Российской Федерации представляет собой неотъемлемую часть Восточной Азии. Нас интересуют цели и задачи новых интеграционных структур, создаваемых параллельно с АТЭС, а также видение со стороны Японии возможных форм и способов участия в них России.

Связи с Россией-2001

Двусторонняя торговля. В 2001г. ее объем составил 4585,3 млн.долл. Активизировалось кредитно-финансовое сотрудничество в рамках предоставленных Японией двух кредитных линий в 400 и 500 млн.долл. Вступил в силу контракт по поставке оборудования для модернизации НПЗ завода «Славнефть-Ярославнефтеоргсинтез» (200 млн.долл.) и отрегулированы проблемы с возобновлением контракта на поставку оборудования двигательного цеха завода «Камаз» (150 млн.долл.)

Проведение 1 дек. 2001г. в Токио заседания Российско-Японской межправкомиссии по тор-

гово-экономическим вопросам позволило определить ключевые проблемы и направления сотрудничества, которые нуждаются в дальнейшем совершенствовании. Япония является одним из важнейших торговых партнеров России в Азиатско-тихоокеанском регионе, занимая 2 место по объему товарооборота после КНР. По объему накопленных инвестиций в России Япония занимает 8 место среди других стран-инвесторов.

Как и в пред. период, в 2001г. экспортные операции по группе сырья и материалов являлись основными в торгово-экономических отношениях России и Японии (99,8% всего объема экспорта): морепродукты – 1020 млн.долл.; цветные и драгметаллы – 1694; лесоматериалы – 597; уголь – 234 млн.долл.

Основной остается такая традиционная для торговли с Японией товарная группа, как рыбо- и морепродукты. В 2001г. ее доля в общем экспорте сократилась до 26,8% против 28% в пред.г. Произошло снижение как физических (на 20,9%), так и стоимостных объемов (на 20,9%) поставок морепродуктов в Японию: с 219,3 до 106,4 тыс.т. и с 1,29 до 1,02 млрд.долл. соответственно.

Несовершенство законодательной базы, слабость органов охраны, бесконтрольная деятельность самих российских рыбаков способствовали неупорядоченному промыслу и вывозу рыбопродукции, изготовленной из улова в 200-мильной Исключительной экономической зоны (ИЭЗ) России, за границу, поставкам больших объемов по заниженным ценам. Поставки рыбопродукции из России, не учитывающие действительного состояния рынка (зачастую только ради скорейшего сбыта в соседней стране незаконно добытого сырья по любым ценам), а также поставки в Японию через третьи страны приводят к общему падению цен на японском рынке. Чрезмерный пресс на некоторые виды живых морских ресурсов (минтай, краб) в ИЭЗ России может привести к сокращение их запасов.

Решению вышеуказанных проблем способствовали бы меры, предусматривающие создание системы контроля за работой промыслового флота, мониторинга биоресурсов, а также взаимодействия по вопросам рационального морепользования в рамках международных рыболовных и экологических организаций (NPAFC, PICES, MKK, Конвенции ООН по трансграничным и далеко мигрирующим видам рыб, ФАО).

Доля цветных и драгоценных металлов в структуре российского экспорта в 2001г. снизилась с 46,2% до 43,7% и в стоимостном выражении их экспорт сократился на 20,2%, составив 1,7 млрд.долл. Данное снижение произошло за счет значительного уменьшения импорта Японией данной группы товаров в связи с продолжающимся экономическим спадом. Общий объем мирового импорта Японией палладия снизился на 40,6%. Сокращение объемов импорта также было сопряжено с использованием японскими фирмами новых технологий, позволяющих частично снизить потребление платины и палладия в изделиях за счет применения заменителей, а также ввиду наличия определенных запасов на складах. Ожидается дальнейшее снижение экспорта платины и палладия из России, доля которых в общем импорте Японии в 2001г. составила соответственно 5,9% и 48,8%.

Снижение экспорта алюминия с 695,4 тыс.т.н. в 2000г. до 648,5 тыс.т. в 2001г. было также вызвано экономическим спадом в Японии. Экспорт российского алюминия возрастет в 2002г. на 2%.

Россия по объемам поставок круглого леса в Японию в 2001г. осталась на 1 месте, занимая на рынке Японии существенную долю по поставкам круглого леса (34,8%) и пиломатериалов (7%). Поставки круглого леса в 2001г. выросли на 1,7% и составили 5,665 млн.куб.м. Увеличение поставок пиломатериалов на 10% составило 610 тыс.куб.м., и вызвано прежде всего улучшением качества поставок за счет использования предприятиями-поставщиками современного оборудования. В рамках продолжающегося общего спада экономики Японии наблюдается снижение объемов жилищного строительства деревянных домов, что сказывается в спросе на лесопродукцию.

Объем продаж в Японию российского угля (коксующегося и энергетического) в 2001г. составил соответственно 2,4 млн.т. на 111,6 млн.долл. и 3,3 млн.т. на 122,4 млн.долл. Особенностью японского рынка коксующегося угля вплоть до 1999г. являлось ежегодное снижение базисных цен на 2-3 долл. за тонну, что связано с продолжающимися структурными изменениями в японской промышленности, в результате которых ежегодный объем производства стали за последние 6 лет снизился с 120 млн.т. до 90 млн.т., а также в связи с разработкой и внедрением новых технологий, позволяющих использовать для производства стали более дешевые, слабококсующиеся угли из Китая, Австралии и Канады. Однако конец 2000г. и начало 2001г. характеризовались повышением контрактной цены как на энергетический, так и на металлургический уголь, что было вызвано практическим прекращением поставок американского угля, в связи с резким увеличением его потребления в самой Америке и сокращением поставок из Колумбии. В результате цена на энергетический уголь возросла в 2001г. по сравнению с концом 2000г. на 4 долл. и составила 32 долл. Основными конкурентами по рассматриваемой группе товаров, как и прежде, в 2001г. выступали Австралия, Индонезия и Китай, но в связи с низким спросом на японском рынке все они недопоставили предполагаемые объемы. В 2002г., наряду с увеличением объемов потребления энергетических и металлургических углей на рынке Японии, что в первую очередь связано с частичным оздоровлением японской экономики, ожидается незначительное увеличение стоимостных показателей.

В последние годы продолжается рост экспорта в Японию машинно-технической продукции, который в 2001г. составил 10 млн.долл. Это составляет 0,3% от общей суммы нашего экспорта в Японию. В то же время имеются реальные предпосылки для увеличения поставок в Японию традиционных товаров машинно-технического экспорта: станочного и кузнечнопрессового оборудования, высокоточных приборов и выхода на японский рынок с конкурентоспособной высокотехнологичной продукцией и услугами, в т.ч. в области мирного космоса и ядерной энергетики.

В ближайшей перспективе Япония останется одним из важнейших потребителей российских сырьевых товаров, учитывая ориентацию на диверсификацию источников обеспечения своей промышленности. В ближайшие годы Япония бу-

дет одним из крупных импортеров российского леса, угля, рыбы и морепродуктов, цветных и благородных металлов. Сотрудничество с Японией наиболее целесообразно развивать в направлении добычи и переработки минерального и углеводородного сырья, леса и морепродуктов, повышения глубины их переработки в пределах России и расширения за счет этого номенклатуры промышленного экспорта.

В случае успешной реализации совместных крупномасштабных проектов в области нефтегазодобычи в российском экспорте в Японию появятся новые и важные составляющие: нефть и газ, которые могут существенно повлиять на дальнейший ход российско-японских торгово-экономических отношений.

Япония является одной из немногих промышленно-развитых стран, в которой атомная энергетика является одним из приоритетных направлений развития экономики. Доля атомной энергетики в энергетическом комплексе страны будет неуклонно возрастать и к 2010г. должна составить 43%. Потребности в услугах по обогащению урана к 2010г. возрастут на 70% и составят 680 млн.долл. В течение ближайших 25 лет Япония по-прежнему останется одним из основных импортеров товаров и услуг ядерного топливного цикла, что делает японский рынок наиболее привлекательным для российских поставщиков. Текущие потребности в услугах по обогащению японских АЭС оцениваются в 4870 тыс.ед. работы разделения (390 млн.долл.) ежегодно.

Освоение космоса также является одним из основных приоритетов государственной научно-технической политики Японии. Японские космические ведомства традиционно рассматривают привлечение зарубежных технологий. Планируется сокращение затратной части проектов путем использования более отработанных зарубежных, и в первую очередь американских, технологий и компонентов и расширения совместных исследований. Японскими специалистами отмечается, что Россия также располагает значительными научно-техническими заделами прежде всего в ракетном двигателестроении, создании новых материалов, а также развитой испытательной базой, которые, благодаря высокой надежности и относительно низкой стоимости, могли бы, в случае интегрирования их в японские национальные программы, способствовать решению стоящих сейчас перед японской космической отраслью задач.

Сторонами накоплен определенный положительный опыт взаимодействия в этой области в рамках международного проекта «Альфа», а также серии двухсторонних программ. Япония использует российские технологические наработки и специалистов для создания собственных спутников дистанционного зондирования Земли. Проведен ряд японских экспериментов на экспериментальном модуле станции «Мир», поддерживаются регулярные контакты между специалистами в области медико-биологических проблем космических полетов.

Анализ спроса внутреннего рынка Японии по машинно-технической и высокотехнологической номенклатуре товаров и услуг позволяет выделить и другие перспективные направления приложения экспортных усилий российских производителей: новые материалы и высокими эксплуатационными качествами; прецензионное оборудование для точной обработки поверхностей с использованием лазерной техники; космические системы связи; научное и экспериментальное оборудование; материалы, оборудование, технологии экологического контроля; оборудование для медпрома.

Одной из основных задач становится поддержка и стимулирование различных форм инвестиционного сотрудничества, особенно в отраслях топливно-энергетического и высокотехнологического комплексов, которое может уже в ближайшие годы стимулировать развитие двусторонней торговли на ее новой качественной основе.

С этой целью необходимо.

1. Активизировать двусторонние контакты по вопросам сотрудничества в области энергетики и проектам, ориентированным на экспорт российского энергетического сырья, в т.ч. в рамках ежегодного совместного форума «Россия-Япония. Передовые науки и технологии».

2. Подготовить отраслевые базы данных конкурентоспособной высокотехнологической продукции отечественного производства, содержащие необходимую информацию на английском языке о такой продукции, технологиях и российских предприятиях. Осуществлять работу по отбору образцов высокотехнологической продукции, выпускаемой российскими предприятиями и презентации их японским компаниям.

Выход на рынки третьих стран. Япония продолжает сохранять ведущую роль финансового и технологического «донора» для развивающихся экономик стран ЮВА. Одно из ведущих мест в двусторонних торговых отношениях с частными и госкомпаниями стран региона занимает экспорт капитала крупных японских корпораций (в т.ч. в виде долгосрочных кредитов под гарантии правительства).

Определенное место в экономических отношениях Японии с зарубежными странами занимает реэкспорт на их рынки продукции сырьевой и машиностроительной номенклатуры. Реэкспорт товаров сырьевой группы ориентирован на удовлетворение растущих потребностей японских дочерних предприятий и традиционных внешнеторговых партнеров за рубежом. Основную долю в реэкспорте товаров сырьевой группы занимает продукция химпрома производство которой связано с высокими энергозатратами и повышенным уровнем загрязнения окружающей среды (органические соединения, инсектициды, пластики и полимеры).

Машиностроительная продукция зарубежных производителей продвигается на рынки тех стран, где она может являться конкурентоспособной (по соотношению «цена-качество») по сравнению с изделиями собственного японского производства. Этот канал реэкспорта ориентирован в основном на страны ЛТР, Африку и восточноевропейские страны и государства Латинской Америки.

Традиционной формой реэкспорта в эти страны зарубежных промтоваров остается их поставка японскими фирмами на условиях, предусматривающих оказание деловым партнерам финансовой (кредитной) поддержки, сервисных, а также маркетинговых услуг по дальнейшей реализации того или иного продукта. Финансовые возможности японских фирм по поддержанию реэкспортных операций, предоставляемые ими весомые гаран-

тии для коммерческих партнеров, имеющийся практический опыт работы в странах региона, наличие традиционных партнеров по импорту или собственной дилерской сети делают этот канал желательным направлением работы для российских экспортеров.

По опыту работы в Японии ГПВО «Машиноимпорт» – японские фирмы проявляют принципиальный интерес **к закупкам с целью последующего реэкспорта** следующей номенклатуры товаров: молибден, родий, лантан, целлюлоза, плавильные печи (в КНР); автотранспорт, подвижной ж/д состав, системы навигации (в Северную Корею); машинно-техническая продукция и тяжелая транспортная техника (в Ирак); нитроудобрения, газетная бумага (в Индию); пищевая фольга (в страны Западной Европы); металлопрокат, стальные заготовки (в Таиланд, Индонезию).

Обращает на себя внимание то обстоятельство, что углубленная проработка вопросов, связанных с поставками продуктов высокой степени обработки, как титановые емкости или вертолеты, проводится японской стороной **при условии соответствующей сертификации этих российских изделий**. Данное условие будет играть возрастающую роль, при определении возможностей реэкспорта российских товаров машиностроительной группы через Японию.

Финансово-кредитные отношения. Осуществляются в основном на межгосударственном уровне. С японской стороны банком кредитором и агентом правительства выступает Японский банк международного сотрудничества и развития (ранее Экспортно-импортный банк), предоставляющий связанные (инвестиционные) и несвязанные кредиты.

Ведущим направлением российско-японского торгово-экономического сотрудничества в данной области является реализация инвестиционных проектов в счет предоставленных Японией ранее кредитных линий в 400 и 500 млн.долл. Наполнение этих кредитных линий проектами по импорту оборудования для модернизации российских предприятий было осуществлено в 1994-97гг.

В 2001г. отмечалось продвижение проектов в рамках кредитной линии на 400 млн.долл. Завершена работа по открытию аккредитива и вступлению в силу контракта на реконструкцию Ярославского НПЗ (кредит на 200 млн.долл.), решена часть вопросов с возобновлением поставок оборудования в рамках проекта реконструкции завода по производству двигателей ОАО «Камаз» (150 млн.долл). Входящий в данную линию проект НПО «Импульс» (43 млн.долл.) реализован ранее и после исполнения двух ранее названных контрактов использование данной линии будет полностью завершено.

По кредитной линии в 500 млн.долл., степень практической реализации остается низкой. Завершено использование кредитов по трем небольшим проектам (Иркутский диагностический центр, Хабаровский молочный комбинат, медцентр Управления делами президента РФ), остальные находятся в различной стадии готовности. Проводится работа по продвижению проекта поставки оборудования на 68 млн.долл. для ОАО «Ижмаш» в Удмуртии. По наименее проработанным проектам в рамках 500-млн. линии рассматривается возможность снятия их с финансирования и переориентации средств на более эффективные объекты.

В пакет японского финансирования содействия российским реформам включены также средства из лимита госстрахования (1,8 и 1,1 млрд. долл.). В счет лимита в 1,8 млрд.долл. завершена реализация контрактов на 700 млн.долл. на поставку в Россию труб, оборудования для газопровода и строительной техники и осуществлено частичное рефинансирование коммерческой задолженности. Подписанное в 1993г. соглашение между концерном «Лукойл» и японской фирмой «Мицуи» о поставках оборудования для восстановления нефтяных скважин с использованием японского лимита госстрахования также на 700 млн.долл. не было реализовано в связи с изменившимися экономическими условиями и невозможностью заказчика выполнить финансовые условия заимствования. Лимит госстрахования в 1,1 млрд.долл. остается незадействованным ввиду отсутствия конкретных инвестиционных проектов, в которых были бы заинтересованы партнеры обеих стран.

В июле 2001г. Агентство внешнеторгового и инвестиционного страхования Японии впервые после кризиса 1998г. либерализовало условия краткосрочного внешнеторгового страхования в торговле с Россией, рассматривается вопрос о распространении экспортного страхования на более долгосрочные контракты. В конкретную фазу вступает отбор и подготовка новых объектов финансирования, а также переход к новым схемам кредитования, в первую очередь т.н. «двухступенчатым кредитам».

СТАТИСТИКА

Австрия

Товарная структура экспорта России в Австрию

Код ТН ВЭД		2000г. тыс.шилл.	2001г. тыс.шилл.	2001г. тыс.долл.	2001 к 2000, %
	Экспорт, всего, в т.ч.	17,1	17,8	1,2	104,1
01–24	Продтовары и с/х сырье, кроме текст.	46775	36892	2412,8	78,9
25–27	Мин.продукты, в т.ч.	13573808	14166792	926539,7	104,4
27	топливно-энерг. тов.	13452139	14045033	918576,4	104,4
28–40	Прод. химпрома, каучук	395220	473981	30999,4	119,9
41–43	Кож. сырье, пушн., изд.	2677	123	8	4,6
44–49	Древ. и целлюлозно-бумажные изделия	708800	704851	46098,8	99,4
50–67	Текстиль, изд. и обувь	81609	103071	6741,1	126,3
71	Драг. камни и мет., изд.	543	548	35,8	100,9
72–83	Мет. и изд. из них	2145248	2186259	142986,2	101,9
84–90	Машины, оборуд. трансп. средства	107984	106006	6933	98,2
91–97	(68–70) Др. товары	49939	47286	3092,6	94,7

Товарная структура импорта России из Австрии

Код ТН ВЭД		2000г. тыс.шилл.	2001г. тыс.шилл.	2001г. тыс.долл.	2001 к 2000, %
	Импорт, всего, в т.ч.	17,1	17,8	1,2	104,1
01–24	Продтовары и с/х сырье, кроме текстиля	532029	400889	26219	75,4
25–27	Минер. прод.,	31412	35433	2317,4	112,8
27	топливно-энергет. товары	5199	5047	330,1	97,1
28–40	Прод. химпрома, каучук	2201137	2793788	182719,9	126,9
41–43	Кож.сырье, пушн., изд.	10781	8320	544,1	77,2
44–49	Древесина и целлюлозно-бумажные изелия.	887977	959727	62768,3	108,1
50–67	Текстиль, изд. и обувь	299966	297562	19461,2	99,2
71	Драг. камни и мет., изд.	1709	4523	295,8	264,7
72–83	Металлы, изд. из них	989455	1122225	73396	113,4
84–90	Машины, оборуд., и трансп. средства	3372213	3739445	244568	110,9
68–70	(91–97) Др. товары	584679	643910	42113,1	110,1

Экспорт России в Австрию по товарным группам

Код ТН ВЭД		2000г. тыс.шилл.	2001г. тыс.шилл.	2001г. тыс.долл.	2001 к 2000, %
	Экспорт, всего, в т.ч.	17,1	17,8	1,2	104,1
01	Живые животные	83	61	4	73,5
02	Мясо, мяс. субпрод.	652	665	43,5	102
03	Рыба и рыб. прод.	3755	4882	319,3	130
04	Молоко, молоч. прод.	987	-	-	-
05	Пр. прод. жив.происхожд.	1058	3620	236,8	342,2
07	Овощи	11078	6425	420,2	58
08	Съед. плод. и орехи	2342	3019	197,4	128,9
09	Кофе,чай,мате, пряности	1040	1010	66,1	97,1
10	Хлебные злаки	189	142	9,3	75,1
12	Масл.сем. и плоды	337	2132	139,4	632,6
15	Жиры и масла жив. или раст. происх.	-	34	-	-
16	Изд.из мяса и рыбы	5058	1838	120,2	36,3
19	Изд. из зерна хлеб. злаков,муки, крах. и мол.	5236	4595	300,5	87,8
20	Прод.перераб. овощей, плодов и орехов	-	211	-	-
21	Пр. пищ. прод.	14	-	-	–
22	Алк.нап. и уксус	14826	7858	513,9	53
23	Остатки и отходы пищепрома	115	400	26,2	347,8
24	Табак и пром.замен. табака	5	-	-	–
25	Соль, сера, земли и камень	1	5	0,3	500
26	Руды, шлаки и зола	121668	121754	7963	100,1
27	Топл.мин.; нефть и прод. перегонки	13452139	14045033	918576,4	104,4
	-природный газ	10200652	10496471	686492,5	102,9
	-нефть и нефтепр.	3202366	3503383	229129	109,4
28	Прод. неорган. хим.	227906	331575	21685,7	145,5
29	Орган. хим. соедин.	81893	69509	4546	84,9
30	Фармацевт. прод.	124	4104	268,4	3309,7
31	Удобрения	1261	-	-	–
32	Экстрак. дуб.и крас	1	-	-	–
33	Эфир. масла, парф., косм.сред	1991	92	6	4,6
35	Белк. вещ., клеи	15620	3387	221,5	21,7
37	Фото- и кинотовары	127	140	9,2	110,2
38	Проч. хим. прод.	2084	420	27,5	20,2
39	Пластм., изд. из них	35010	26508	1733,7	75,7
40	Каучук и рез. изд	29203	38246	2501,4	131
41	Кож. сырье и кожа	2168	-	-	–
42	Изд. из кожи	13	-	-	–
43	Нат. и искус.мех, изд. из них	496	123	8	24,8
44	Древ. и изд. из нее	479866	489463	32012	102
46	Изд. из соломы и пр. матер. для плетения	1	3	0,2	300
47	Бум.масса,отходы и макулат.	133505	94642	6189,8	70,9
48	Бум.,картон и изд. из них	94884	120564	7885,2	127,1
49	Печат.книги, газеты и др. изд. полиграф. пром.	544	179	11,7	32,9
52	Хлопок	10012	11207	733	111,9
53	Пр. раст. текст. волокна	-	715	46,8	-
54	Хим. нити	2747	-	-	–
57	Ковры	156	84	5,5	53,8
58	Спец. ткани	2	-	-	–
59	Текст. матер., пропит. с покрыт., дублир.	56	-	-	–
61	Одежда, принадл., трукотаж	10796	34743	2272,3	321,8
62	Одежда, принадл., текстиль	55070	52115	3408,4	94,6
63	Пр. готов. текст. изд	2579	3575	233,8	138,6
64	Обувь	184	589	38,5	320,1
65	Головные уборы и их части	7	43	2,8	614,3
68	Изд. из камня, гипса, цемента	56	953	62,3	1701,8
69	Керам. изд.	139	1822	119,2	1310,8
70	Стекло, изд.из него	354	1712	112	483,6
71	Жемчуг, драг. и полудраг.кам., драг. мет.	543	548	35,8	100,9
72	Черн. мет.	147344	139977	9154,8	95
73	Изд. из черн.мет	20954	19134	1251,4	91,3
74	Медь и изд. из нее	163701	183628	12009,7	112,2
75	Никель и изд. из него	258822	256355	16766,2	99
76	Алюм. и изд.из него	1450500	1475089	96474,1	101,7
78	Свин. и изд из него	-	1674	109,5	-
81	Пр. недраг. мет.	101889	108502	7096,3	106,5
82	Инструм., нож.изд., лож.,вил. из недраг. мет.	1967	1706	111,6	86,7
83	Пр. изд. из недраг.мет	71	194	12,7	273,2
84	Реакторы ядер., котлы, обор. и мех.приспособления	69659	72206	4722,4	103,7

Код ТН ВЭД		2000г. тыс.шилл.	2001г. тыс.шилл.	2001г. тыс.долл.	2001 к 2000, %
85	Эл. маш. и обор., их части	12002	7883	515,6	65,7
86	Локом. железн. и подвижной состав	-	15	1	-
87	Сред.назем.трансп.,кр. железн.	5939	3842	251,3	64,7
88	Летательные и косм. апп.	124	575	37,6	463,7
89	Суда и др.плав.ср	165	-	-	–
90	Приб. и апп. опт., фотограф., измер., контрольные	20095	21485	1405,2	106,9
91	Часы и их части	113	14	0,9	12,4
92	Инструм. муз	-	20	1,3	-
93	Оруж. и боеприпасы	9446	1661	108,6	17,6
94	Мебель, пост.прин., матрацы	38030	40051	2619,4	105,3
95	Игрушки,игры и спорт. инв.	452	264	17,3	58,4
96	Разл. готовые изд.	76	88	5,8	115,8
97	Произвед. искусства	1273	701	45,8	55,1

1. Составлено на базе данных Центрального статведомства Австрии.
2. Данные в долл. пересчитаны по оценочному среднему курсу за 2001г. 1 евро = 0,90 долл. при фиксированном курсе 1 евро = 13,7603 шилл.

Импорт России из Австрии по товарным группам

Код ТН ВЭД		2000г. тыс.шилл.	2001г. тыс.шилл.	2001г. тыс.долл.	2001 к 2000, %
	Импорт, всего, в т.ч.	8,9	10	0,7	112,4
02	Мясо, мясные субпрод.	126923	80795	5284,2	63,7
04	Молоко,мол.прод	10219	6087	398,1	59,6
05	Пр. прод. жив. происх.	561	-	-	-
07	Овощи	1091	960	62,8	88
08	Съед.плоды и орех	125	545	35,6	436
09	Кофе, чай, мате, пряности	10635	11375	744	107
10	Хлебные злаки	538	1296	84,8	240,9
11	Прод. муком.-круп. пром.	17799	1494	97,7	8,4
12	Масл. сем. и плоды	221	1136,7	4,3	514
13	Шеллак;кам.;смолы	7933	6117	400,1	77,1
15	Жиры и масла жив. или раст.происх	45042	47835	3128,5	106,2
16	Изд. из мяса, рыбы	65655	2496	163,2	3,8
17	Сахар и изд. из сахара	842	853	55,8	101,3
18	Какао и прод. из него	14019	5064	331,2	36,1
19	Изд. из зерна хлеб, злак., муки, крахмала и молока	8915	5861	383,3	65,7
20	Прод. перераб. овощей, плодов и орехов	47224	12073	789,6	25,6
21	Пр. пищ. прод.	155863	171531	11218,5	110,1
22	Алкоголь и уксус	7562	5256	343,8	69,5
23	Отходы пищепрома	6510	34701	2269,5	533
24	Табак и пром. замен. табака	4352	5414	354,1	124,4
25	Соль, сера, земли и камень	26213	30386	1987,3	115,9
27	минтопл.; нефть, прод. перег.	5199	5047	330,1	97,1
28	Прод. неорг. хим	21629	36127	2362,8	167
29	Орган. хим. соед	61753	80896	5290,8	131
30	Фармацевт. прод	1290130	1834048	119950,8	142,2
31	Удобрения	84	97	6,3	115,5
32	Экстр. дуб.и крас	181125	187152	12240,2	103,3
33	Эфир. масла, парфюм. и косм. средства	137170	138541	9060,9	101
34	Мыло, моющ. сред	19776	17766	1161,9	89,8
35	Белк. вещ., клеи	6617	6542	427,9	98,9
36	Взрывч.вещества	12	12	0,8	100
37	Фото- и кинотовары	30950	24696	1615,2	79,8
38	Проч. хим.продукция	187888	179291	11726	95,4
39	Пластмассы и изд.	204435	232749	15222,3	113,8
40	Каучук и резин. изд	59568	55871	3654,1	93,8
41	Кож. сырье и кожа	508	2159	-	-
42	Изд. из кожи	5034	6041	395,1	120
43	Натур. и искус.мех, изделия	5239	120	7,8	2,3
44	Древесина. и изд. из нее	55386	59732	3906,6	107,8
45	Пробка и изд. из нее	34	308	20,1	905,9
46	Изд. из соломы и пр. матер. для плетения	139	37	2,4	26,6
47	Бум. масса, отходы, макул.	82717	68630	4488,6	83
48	Бум. и картон и изд.	725343	809019	52911,6	111,5
49	Печат.книги, газеты и др.изд. полиграф. промышлен	24358	22001	1438,9	90,3
50	Шелк	51	6	0,4	11,8
51	Шерсть	352	507	33,2	144
52	Хлопок	6730	6747	441,3	100,3
53	Пр. раст. текст. волокна	65	279	18,2	429,2
54	Химические нити	1442	2780	181,8	192,8
55	Хим. штапельн. нити	13233	10901	712,9	82,4
56	Вата, войлок и неткан.матер.	51436	52051	3404,3	101,2
57	Ковры	3545	623	40,7	17,6
58	Спец. ткани	1216	1447	94,6	119
59	Текст. матер., пропит. с покрыт., дублиров.	35515	37114	2427,3	104,5
60	Трикот. полотно	807	1137	74,4	140,9
61	Одежда и принадл., трикотаж	48353	41025	2683,1	84,8
62	Одежда и принадл., текстиль.	60785	47670	3117,7	78,4
63	Проч. готовые текст. изд	7280	8939	584,6	122,8
64	Обувь	65287	82055	5366,6	125,7
65	Головн. убор. и их части.	1521	1413	92,4	92,9
66	Зонты, трости, хлысты	2348	2868	187,6	122,1
68	Изд. из камн., гипса, цемента	30857	25280	1653,4	81,9
69	Керамические изд	47065	43472	2843,2	92,4
70	Стекло, изд. из него	96553	100998	6605,5	104,6
71	Жемчуг, драг. и полудраг. камн., драгметаллы.	1709	4523	295,8	264,7
72	Черные маталлы	34959	45067	2947,5	128,9
73	Изд. из черных металлов	737593	875287	57245,7	118,7
74	Медь и изд. из нее	15123	9735	636,7	64,4
75	Никель, изд.из него	1730	1013	66,3	58,6
76	Алюминий, изд. из него	102707	103245	6752,5	100,5
78	Свинец, изд. из него	120	83	5,4	69,2
79	Цинк, изд. из него	83	41	2,7	49,4
80	Олово, изд. из него	29	11	0,7	37,9
81	Проч. недраг. мет	4221	1722	112,6	40,8
82	Инструм., нож.изд., лож., вилки из недраг.мет	50434	43154	2822,4	85,6
83	Проч. изд. из недраг. мет.	42456	42867	2803,6	101
84	Реакторы ядер.,котлы, оборуд. и механ. приспособления	2000974	2285405	149470,6	114,2
85	Эл. маш. и обор., их части	879394	891489	58305,4	101,4
86	Локомот. ж/д, и подв. состав	55520	66880	4374,1	120,5
87	Сред. назем.трансп., кр. ж/д	198034	219856	14379,1	111
88	Летат. и косм. апп., их части	79	376	24,6	475,9
89	Суда и др. плавсредства	741	2041	133,5	275,4
90	Приб. и апп. оптич., фото., измер., контрольные	237471	273398	17880,8	115,1
91	Часы и их части	17314	18018	1178,4	104,1
92	Инструм.муз	3916	495	32,4	12,6
93	Оружие и боеприп	12449	16502	1079,3	132,6
94	Мебель, постел.прин.,матрацы	194057	195128	12761,8	100,6
95	Игруш.,игры и спортинвент.	119880	179905	11766,2	150,1
96	Разл. готовые изд.	61032	62415	4082,1	102,3
97	Произв. искусства	1556	1697	111	109,1

1. Составлено на базе данных Центрального статведомства Австрии.
2. Данные в долл. пересчитаны по оценочному среднему курсу за 2001г. 1 евро = 0,90 долл., при фиксир. курсе 1 евро = 13,7603 австр.шилл.

Аргентина

Товарная структура импорта России из Аргентины в 2000-01гг.

Код ТН ВЭД СНГ	Тов. группы	2000г. тыс.долл.	2000г. % к итогу	2001г. тыс.долл.	2001г. % к итогу	2001г. в % к 2000г.
	Всего	94906,6	100	158 114,9	100	166,6
01-24	Продов. товары и с/х сырье (кроме текстильного)	86261	90,9	152628,4	96,5	176,9
25-27	Минеральные продукты, в т.ч.	6823,1	7,2	2845,2	1,8	41,7
27	топливно-энергетические товары	6823,1	7,2	2845,2	1,8	41,7
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	268,5	0,3	451,6	0,3	168,2
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	162,9	0,2	233,9	0,1	143,6
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	1,5	0	2,1	0	140
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	0	0	91,6	0,1	0
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	0	0	0	0	0
72-83	Металлы и изделия из них	1234,1	1,3	1054,6	0,7	85,5
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	148,6	0,1	807,5	0,5	543,4
68-70	Другие товары	0	0	0	0	0
91-97	Другие товары	6,9	0	0	0	0

Источник: данные Национальной таможенной службы Аргентины на базе цен ФОБ.

Товарная структура экспорта России в Аргентину в 2000-01гг.

Код ТН ВЭД СНГ	Тов. группы	2000г. тыс.долл.	2000г. % к итогу	2001г. тыс.долл.	2001г. % к итогу	2001г. в % к 2000г.
	Всего	73832,1	100	81363	100	110,2
01-24	Продов. товары и с/х сырье (кроме текстильного)	0	0	6,9	0	0
25-27	Минеральные продукты, в т.ч.	31875,3	43,2	34134,8	42	107,1
27	топливно-энергетические товары	31875,3	43,2	34134,8	42	107,1
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	29265,5	39,6	43158	53	147,5
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0	0	0	0	0
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	101,5	0,1	108	0,1	106,4
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	47,1	0.1	37,3	0	79,2
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	0	0	0	0	0
72-83	Металлы и изделия из них	6998,6	9,5	1856,7	2,3	26,5
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	5405,8	7,3	2018,1	2,5	37,3
68-70	Другие товары	80,4	0,1	16,2	0	20,1
91-97	Другие товары	57,9	0,1	27	0	46,6

Источник: данные Национальной таможенной службы Аргентины на базе цен ФОБ.

Экспорт России в Аргентину по тов. группам, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД СНГ	Товарн. группы	2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.
	Экспорт, всего	73832,1	81363	100	100
1211	Растения и их части для исп. в парфюм. и фармацевтике	0	1,2	0	0
2208	Водка	0	5,7	0	0
2710	Нефтепродукты, из битуминозных мат. (дизтопливо и смаз. мат.)	31875,3	34134,8	43,2	42
2827	Хлориды, оксид хлор. и гидрооксид хлор.	0	60,3	0	0,1
2844	Уран природный и его соед.	0	1934,9	0	2,4
2903	Галогенированные произв. углеводородов	42,4	40,2	0,1	0
2907	Фенолы и фенолспирты	24,8	28,1	0	0
2919	Эфиры фосфорной кисл. сложные и их соли	0	33,4	0	0
3102	Удобрения мин., азотные	11759,8	11055,1	15,9	13,7
3105	Удобрения мин., сод. азот фосфор и калии	17087	29550	23,1	36,3
3402	Вещ-ва поверхностно-активн. орг. (кр. мыла), моющие и чист. ср-ва	0	131,8	0	0,2
3604	Фейерверки, сигн. и дождевые ракеты	212	106	0,3	0,1
3808	Гербициды, противовсходовые ср-ва и регуляторы роста растений	0	114,6	0	0,1
3904	Полимеры винилхлорида или пр. галогенированных олефинов	0	21,9	0	0
3917	Трубы, трубки, шланги и фитинги из пластмасс	67	56,4	0,1	0,1
3919	Плиты, листы, пленка, фольга, лента, полоса из полимерных мат., самоклеящиеся	3,4	0	0	0
3926	Изделия пр. из пластмасс	2,5	0	0	0
4002	Каучук синтет. и фактис	37,3	0	0,1	0
4007	Вулканизированные резиновые нити и корд	3,1	0	0	0
4009	Трубы, трубки, шланги из вулканиз. резины	0	25,3	0	0
4010	Ленты трансп., ремни привод. из вулканиз. резины	6,1	0	0	0
4011	Шины (покрышки) пневматические	12,5	0	0	0
4016	Изд. разл. из вулканиз. резины	7,6	0	0	0
4420	Статуэтки и пр. декорат. изд. из дерева	3	0	0	0
4801	Бумага газетная в рулонах и листах	96,9	53	0,1	0,1
4804	Крафт-бумага и картон немелованные	0	47,3	0	0,1
4805	Бумага и картон немелованные проч.	0	7,7	0	0
4911	Печатная прод., включ. репродукции и фото	1,6	0	0	0
5911	Текстильные мат. и изд. для тех. целей	41,7	7,4	0,1	0
6205	Рубашки мужские из хим. нитей	0	16,7	0	0
6211	Одежда проч. из прочих текстильных мат.	0	5,7	0	0
6404	Обувь на подошве из резины или полим. мат.	5,4	5,6	0	0
6505	Шляпы и пр. головные уборы трикотажные	0	1,9	0	0
6808	Панели, плиты, блоки из растит.волокон	0	3,1	0	0
6912	Посуда столовая из керамики	0	7,5	0	0
6913	Статуэтки из фарфора	0	2	0	0
7013	Посуда столовая стеклянная	0	3,6	0	0
7019	Стекловолокно и изделия из него	80,4	0	0,1	0
7208	Прокат плоский из углерод. стали, шир. 600мм. и более,горячекатаный	3256,9	0	4,4	0
7209	Прокат плоский из железа или нелегир. стали, шир. 600 мм. и более, холоднокат.	3116,6	0	4,2	0
7225	Прокат плоский из легир. сталей, шириной 600 мм. и более	484,2	1396,3	0,7	1,7
7226	Прок. плоский из легир. сталей,шир. 600 мм	0	46,1	0	0,1
7415	Гвозди, кнопки, скобы из меди или из черных металлов	1,5	0	0	0
7502	Никель нелегированный	0	159,1	0	0,2
8108	Титан и изделия из него, вкл. отходы и лом	21,9	195,5	0	0,2
8207	Инструм. сменный ручной с мех. приводом для станков	83,9	56,5	0,1	0,1
8212	Бритвы и лезвия	33,6	3,2	0	0
8407	Двигат. вн. сгорания с искровым зажиганием	4	0	0	0
8409	Части для двиг. вн. сгорания	2,4	0	0	0
8411	Турбины газовые мощ. более 5000 квт.	992	1052,8	1,3	1,3
8419	Машины, оборуд. с электрич. или неэлектрич. нагревом для обработки материалов	12	0	0	0
8421	Устр. для фильтрования или очистки воды	0	2	0	0
8440	Оборуд. переплетное, включ. брошюров. маш.	22	0	0	0
8442	Осн. для шрифтоотливки или набора шрифта	13,4	0	0	0
8443	Оборудование печатное	508	0	0,7	0
8455	Части для прокатных станков	2,5	0	0	0
8462	Маш. для обраб. металла объемной штамповкой	0	27,6	0	0
8482	Подшипники шарик. и роликовые	329,9	640,4	0,4	0,8
8483	Подшипники скольжения	0	11,6	0	0
8503	Части для электрич. двигат. и генераторов	3419	0	4,6	0
8516	Электрические водонагреватели	25,9	0	0	0
8525	Радиоаппаратура для гражд. авиации	0	3,2	0	0
8529	Части для аппаратуры, исп. в гражд. авиации	6,1	0	0	0
8540	Лампы и трубки электронные	2,1	0	0	0
8703	Автомобили легковые	0	159	0	0,2
8704	Автомобили грузовые	0	79,6	0	0,1
8708	Части и оборуд. автомобилей и тракторов	2,4	8,6	0	0
9005	Бинокли и проч. оптические трубы	2,5	13,2	0	0
9006	Фотокамеры и фотовспышки	20,7	0	0	0
9021	Аппараты слуховые	6,5	0	0	0
9022	Аппаратура, основанная на исп. рентгеновского излуч., для мед. исп.	33	15	0	0
9032	Приб. и апп. для авторегулирования для гражданской авиации	1,4	5,1	0	0
9302	Револьверы и пистолеты, кр. позиц. 9303	6.1	2,5	0	0
9303	Оружие огнестрельное прочее	45,9	17,8	0,1	0
9304	Оружие прочее, кроме мечей, шпаг и т.п.	5,9	6,7	0	0

Источник: данные Национальной таможенной службы Аргентины на базе цен ФОБ

Импорт России из Аргентины по тов. группам, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД СНГ	Товарн. группы	2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.
	Импорт, всего	94906,6	158114,9	100	100
0202	Мясо крупн. рогатого скота, мороженое	7267,7	702	7,7	0,4
0205	Конина мороженая	3509,6	2168,4	3,7	1,4
0206	Пищ. субпродукты кр. р. скота, морож.	111,7	115,3	0,1	0,1
0207	Мясо и пищ. субпродукты дом. птицы, мор.	0	5,1	0	0
0303	Рыба мороженая, за искл. рыбного филе	0	966,2	0	0,6
0304	Филе рыбное и прочее мясо рыб	84,1	128,2	0,1	0,1
0405	Сливочное масло и молочные жиры пр.	1151,9	0	1,2	0
0504	Кишки, пузыри и желудки жив., мороженые	415	0	0,4	0
0805	Цитрусовые плоды, свежие	13 906,6	31450,2	14,7	20
0806	Виноград свежий	0	350,2	0	0,2
0808	Яблоки, груши и айва, свежие	645,4	29750,2	0,7	18,9
0813	Плоды сушеные (в осн. чернослив)	82	234	0,1	0,1
0902	Чай	1056,6	95,7	1,1	0,1
0903	Мате (парагвайский чай)	0	9,3	0	0
1005	Кукуруза прочая	0	37,3	0	0
1006	Рис	0	16,3	0	0
1202	Арахис не пригот., лущеный или не лущ.	50,2	9,9	0	0
1506	Прочие жиры и масла жив. и их фракции	440	10	0,5	0
1507	Масло соевое и его фракции	14162,5	43712,7	14,9	27,6
1512	Масло подсолнечное и его фракции	29155,7	33996,2	30,7	21,5
1515	Жиры раст. и жир. раст. масла и их фрак.	2013,2	1457,1	2,1	1
1517	Маргарин	26,8	0	0	0
1701	Сахар тростниковый	7564,8	0	8	0
1704	Кондит. изд. из сахара, не содерж. какао	1301,2	1330,2	1,4	0,8
1806	Шоколад	0	12,8	0	0
1902	Макаронные изделия, прочие	0	16,8	0	0
1905	Мучные кондитерские изделия	0	18,9	0	0
2007	Джемы, желе плодово-ягодные, мармелады	0	41,1	0	0
2008	Плоды, орехи и пр. съедобные части растений, консерв.	77,3	15,6	0,1	0
2009	Соки фруктовые	0	57,9	0	0
2102	Дрожжи (активные или неактивные)	0	2,7	0	0
2103	Продукты для приг. соусов и готов. соусы	0	366,8	0	0,2
2104	Супы и бульоны готовые	58,3	0	0,1	0
2202	Воды, включая минер. и газированные	0	8,6	0	0
2204	Вина виноградные нат., сусло виноградное	498,1	1446,9	0,5	1
2401	Табачное сырье и табачныем отходы	2682,3	4095,8	2,8	2,6
2710	Нефтепродукты из битуминозных мат. (дизтопливо и смазочные материалы)	6823,1	2845,2	7,2	1,8
2929	Соединения, сод. азотосодержащие функциональные группы	0	58,1	0	0
3003	Лекарственные средства (лекарства)	0	38,2	0	0
3004	Лекарства из смешанных и несмеш. прод.	0	16,4	0	0
3201	Экстр. дубильные растит. происх., квебрахо	267,5	250	0,3	0.2
3304	Космет. ср-ва, для макияжа и ухода за кожей	0	8,3	0	0
3506	Готовые клеи или проч. готовые адгезивы	0	72	0	0
3706	Кинопленка, экспонированная и проявленная со звуковой дорожкой	1	1,5	0	0
3926	Изд. прочие из пластмасс	0	7,1	0	0
4102	Необраб. шкуры овец с шерстным покровом	10,4	0	0	0
4201	Изд. шорно-седел. и упряжь для животных	31,4	14,9	0	0
4203	Одежда из натуральной кожи	0	5,5	0	0
4302	Дубленые или выделанные мех. шкурки, несобранные или собранные	38,7	31,8	0	0
4303	Одежда меховая и ее принадлежности	82,4	181,7	0,1	0,1
4905	Карты географ., гидрограф. и др. в книжной ф.	1,5	0	0	0
4911	Печатная прод., вкл. репродукции и фото	0	2,1	0	0
5101	Шерсть, не подверг. кардо- или гребнечесан.	0	69,5	0	0
5911	Текстильные мат. и изд. для тех. целей	0	12,3	0	0
6201	Пальто, плащи, куртки теплые мужские	0	9,8	0	0
7304	Трубы бесшовные, из черных металлов (кроме чугунного литья)	1234,1	1034,6	1,3	0,7
7311	Емкости для сжатого илиметаллов сжиж. газа, из черных металловметаллов				
8411	Турбины газовые мощ. более 5000 квт	0	643,2	0	0.4
8419	Стерилизаторы медиц., хирургические	0	1,2	0	0
8422	Оборуд. для закрывания ящиков, мешков и т.д.	68	19,5	0,1	0
8479	Мех. устройства спец. назначения для гражд. авиации	2,5	0	0	0
8502	Электрогенераторные установки ия вращающиеся электропреобразователи	0	40	0	0
8524	Пластинки, ленты и др. носители для записи звука, записанные	78,1	100,7	0,1	0,1
9018	Приб. и устр., применяемые в медицине	0	2.9	0	0
9303	Оружие огнестрельное прочее	6,9	0	0	0

Источник: данные Национальной таможенной службы Аргентины на базе цен ФОБ

Белоруссия

Экспорт товаров из Республики Беларусь в Российскую Федерацию

	янв.-фев. 2001г. кол-во	янв.-фев. 2001г. млн.долл.	янв.-фев. 2002г. кол-во	янв.-фев. 2002г. млн.долл.	янв.-фев. 2002г.в % к янв.-фев. 2001г. кол-во	стоим.
Автомобили грузовые, в шт.	2522	73,6	1337	35,5	47,4	48,2
Тракторы, в шт.	2119	28,6	1482	26,1	69,9	91,3
Холодил., морозильн., холод. обор., в тыс.шт.	39,5	12,1	82,6	24,6	208,9	203,6
Мебель и части для мебели	-	16,3	-	19,3	-	118,1
Части и принадл. для автомоб., трактор., в тыс.т.	4,6	14,7	7,4	17,1	161,2	116,1
Газовые плиты, в тыс.шт.	84,7	9,9	145,5	15,8	171,7	160,3
Сахар, в тыс.т.	27,8	11	44,9	15,7	161,8	142,7
Телевизоры, в тыс.шт.	100,7	12,7	97,6	13,4	97,0	105,5
Синтетические волокна, в тыс.т.	9,2	11,7	10,3	11,8	111,9	100,7
Обувь, в млн. пар	1,3	10,8	1,4	11,5	110	106,1
Молоко и молочные продукты, в тыс.т.	7,1	8	7,4	8,9	103,6	111,7
Шины, в тыс.шт.	180	6,9	225,7	7,6	125,4	110,9
Прицепы и полуприцепы, в шт.	1500	7,8	1827	7,4	121,8	95,6
Мясо и мясопродукты, в тыс.т.	6,9	14,2	4,5	7,3	50,5	51,6
Нити комплексные синтетические, в т.	4119	9,7	2947	6,9	71,5	71,6
Фармацевтическая продукция, в т.	820,8	5,9	764,7	6	93,2	100,7

Импорт товаров в Республику Беларусь из Российской Федерации

	янв.-фев. 2001г. кол-во	янв.-фев. 2001г. млн.долл.	янв.-фев. 2002г. кол-во	янв.-фев. 2002г. млн.долл.	янв.-фев. 2002г.в % к янв.-фев. 2001г. кол-во	стоим.
Нефть, в тыс.т.	1882,5	223,7	2306,9	164,9	122,5	73,7
Газ природный, в млн.куб.м.	3478,3	107,4	3436	106,4	98,8	99
Черные металлы, в тыс.т.	238,4	57,6	208	56,2	87,2	97,5
Изд. из черных металлов, в тыс.т.	19,4	14,4	23,3	22,3	120,3	154,9
Полимеры, пластмасса и изд., в тыс.т.	14,3	18,4	16,5	21,7	115,4	117,5
Бумага, картон, изд., в тыс.т.	24,1	17,6	24,4	18	101,5	102,2
Элетроэнергия, в млн.квтч.	1200,2	20,9	683,9	14,1	57	67,4
Органические химсоединения, в тыс.т.	33	17,8	24,4	11,8	73,8	66,3
Алюминий, в т.	4739	10,5	4491	11,7	94,8	111,4
Двигатели внутр. сгор., в шт.	3157	11,4	4497	11,6	142,4	101,6
Медь и изделия из нее, в т.	3818	7,3	5334	10,2	139,7	138,9
Провода изолированные, кабели, в т.	2032	5	2890	8,9	142,2	177,8

Болгария

Экспорт РБ в РФ основных товарных групп, в тыс.долл.

Код*	Тов. группы	2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.	2001г. в % к 2000г.
	по всем странам	4807311	5106454	100	100	6,2
	Всего в Россию	118688	**119111**	2,5	2,3	0,4
3004	Лекарственные средства	22848	22973	0,5	0,4	0,5
3306	Средства для гигиены полости рта и зубов	18019	12037	0,4	0,2	-33,2
2204	Вина виноградные натур., вкл. крепленые	1939	5641	0	0,1	190
3305	Средства для волос	6679	5039	0,1	0	-24,6
2710	Нефть и нефтепрод., из битуминозных минералов	438	4025	0	0	818,9
8463	Станки для обработки металлов	166	3970	0	0	2291,6
2401	Табачное сырье, табачные отходы	8113	3886	0,2	0	-52,1
3305	Средства для волос	2819	3250	0	0	15,3
8427	Автопогрузчики и др. виды погрузчиков	2514	2680	0	0	6,6
8431	Части для автопогрузчиков	3019	2653	0	0	-12,1
3307	Ср-ва личной гигиены, для бритья, дезодоранты	1780	2615	0	0	46,9
3701	Сенсибилизированные,неэкспонир. фотопленки	3245	2522	0	0	-22,3
8428	Др. машины и устр. для перемещения, погрузки и разгрузки	447	2518	0	0	463,3
8481	Краны, клапаны, вентили и аналог. арматура	1329	2302	0	0	73,2
2508	Бентонит	2397	2221	0	0	-7,3
8403	Котлы центрального отопления	0	2219	0	0	-
9406	Сборные строительные конструкции	767	1833	0	0	139
1905	Хлеб, мучные кондитерские изделия	3626	1825	0	0	-49,7
8507	Аккумуляторы электрич., вкл. сепараторы	2384	1523	0	0	-36,1

* – Код ТН ВЭД СНГ

Импорт РБ из РФ основных товарных групп, в тыс.долл.

Код*	Тов. группы	2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.	2001г. в % к 2000г.
	по всем странам	6507518	7237527	100	100	11,2
	Всего из России	1580885	**1449383**	24,3	20	-8,3
2709	Сырые нефтяные масла и сырые масла из битуминозных минералов	1031462	815390	15,9	11,3	-20,9
2711	Природный газ	348025	364764	5,3	5	4,8
2710	Нефт.масла и масла из битуминозных минералов	5315	82054	0	1,1	1443,8
8401	Ядерные реакторы	75265	32146	1,2	0,4	-57,3
2701	Каменный уголь, брикеты	25269	21522	0,4	0,3	-14,8
8802	Прочие летательные аппараты	3397	17935	0	0,2	428
4801	Бумага газетная в рулонах и листах	9632	13702	0,1	0,2	42,3
7601	Необработанный алюминий	5219	12667	0	0,2	142,7
7403	Медь рафинированная и сплавы медные необраб.	0	6601	0	0	-
3102	Удобрения минеральные или химические азотные	20	4779	0	0	23795
8406	Турбины на водяном паре	1199	4738	0	0	295,2
4011	Шины	3422	3785	0	0	10,6
8411	Турбореактивные и турбовинтовые двигатели, газовые турбины	1922	3457	0	0	79,9
3901	Полимеры этилена	3644	3414	0	0	– 6,3
8703	Легковые автомобили	2993	2694	0	0	-10
8708	Запчасти и принадл. моторных трансп. средств	3213	2585	0	0	-19,5
7228	Прутки из легированных сталей	1023	2148	0	0	110
4704	Целлюлоза древесная	4204	2043	0	0	-51,4
4403	Лесоматериалы необработанные	109	1787	0	0	1539,4
8481	Краны, клапаны, вентили	854	1725	0	0	102
7225	Прокат плоский из легированных сталей, шириной 600мм или более	1497	1572	0	0	5

* – Код ТН ВЭД СНГ

Великобритания

Внешняя торговля России с Великобританией в 2001г., по товарным группам, в тыс.ф.ст.

Код ТН ВЭД СНГ		2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.	прирост 2000г. к 2000г., в %
Товарооборот		**2202842,2**	**3029100,7**	-	-	**37,5**
Экспорт России в Великобританию, всего		**1533874,4**	**2132199,7**	**100**	**100**	**39**
01-24	Продтовары, с/х сырье, (кроме текстильного)	46948,1	41265	3,1	1,9	-12,1
0303	рыба мороженая, кроме филе	22305,1	27389	1,5	1,3	22,8
0304	филе рыбное	22047,2	10592,2	1,4	0,5	-52
27	Мин. топливо, нефть, продукты ее перегонки	424127,4	633700,3	27,7	29,7	49,4
2701	уголь каменный	11158,5	109872,8	0,7	5,2	884,7
2707	масла и др.	7047,1	5666,1	0,5	0,3	-19,6
2709	нефть сырая	186270,8	351490,1	12,1	16,5	88,7
2710	нефть и нефтепродукты	217487	164258,1	14,2	7,7	-24,5
2711	газы нефтяные, углеводороды газообразные	916,8	1913,6	0,1	0,1	108,7
28-40	Продукция химпрома., каучук	98475,2	132263,8	6,4	6,2	34,3
28	Продукты неорганической химии	49566,8	74268,2	3,2	3,5	49,8
2835	фосфинаты, фосфонаты, фосфаты, полифосфаты	2872,2	2185,2	0,2	0,1	-23,9
2844	элементы химические, радиоактивные и изотопы	43595,9	68040,6	2,8	3,2	56,1
29	Органические химические вещества	17659,1	14710	1,2	0,7	-16,7
2902	углеводороды циклические	3945,8	3399,9	0,3	0,2	-13,8
2905	спирты ациклические	1004,8	2275	0,1	0,1	126,4
2910	эпоксиды	2090	2569,3	0,1	0,1	22,9
2916	кислоты ациклические	687,7	1390,5	0	0,1	102,2
30	Фармацевтические продукты	527,9	12,1	0	0	-97,7
31	Удобрения	26120,8	40955	1,7	1,9	56,8
3102	удобрения азотные	11892,3	20608,9	0,8	1	73,3
3103	удобрения фосфорные	472,5	2385,5	0	0,1	404,8
3105	удобрения минеральные или химические	13749,4	17231,6	0,9	0,8	25,3
32	Экстракты дубильные или красильные	28,7	32,1	0	0	11,5
33	Эфирные масла	197,8	102,5	0	0	-48,2
37	Фото- и кинотовары	123,7	35	0	0	-71,7
38	Прочие химические продукты	2613	244,6	0,2	0	-90,6
39	Пластмассы и изделия из них	755,2	245,2	0	0	-67,5
40	Каучук и резиновые изделия	337,3	769,6	0	0	128,2
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изд. из нее	774,3	423,2	0,1	0	-44,7
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	106858,2	114391,1	7	5,4	7
44	Древесина и изделия из нее	65640,3	64429,9	4,3	3	-1,8
4403	лесоматериалы необработанные	2779,9	5439,7	0,2	0,3	95,7
4407	лесоматериалы распиленные	48875,6	51188,9	3,2	2,4	4,7
4412	фанера клееная	11485,8	5722,9	0,7	0,3	-50,2
4703	целлюлоза древесная	15912,7	11467,4	1	0,5	-27,9
45	Пробка и изделия из нее	0	0,6	0	0	-
47	Бумажная масса	17494,1	12061,1	1,1	0,6	-31,1
48	Бумага и картон	23380,2	37068,2	1,5	1,7	58,5
4801	бумага газетная	15208,4	26496,4	1	1,2	74,2
4802	бумага и картон немелованные	1190,8	3396	0,1	0,2	185,2
4804	крафт-бумага и картон немелованные	4245,2	4453,8	0,3	0,2	4,9
4823	изделия из целлюлозных волокон прочие	2220,9	1881,7	0,1	0,1	-15,3
71	Драг. металлы и камни	478142,2	575254,9	31,2	27	20,3
7102	алмазы, в т.ч. обработанные, но неоправленные	423366,5	525813,3	27,6	24,7	24,2
7108	золото	2385,6	21184	0,2	1	788
7110	платина необработанная	33958,4	27269,9	2,2	1,3	-19,7
7112	отходы и лом драгоценных металлов	2890,1	758,5	0,2	0	-73,8
72	Черные металлы	63206,1	60316,3	4,1	2,8	-4,6
7204	отходы и лом черных металлов	4601,2	7936,4	0,3	0,4	72,5
7207	полуфабрикаты из железа и нелигированной стали	10795,8	17183,5	0,7	0,8	59,2
7208	прок. плоский из железа и нелигир. стали горячекат.	7372,1	4267,6	0,5	0,2	-42,1
7210	прок. плоский из железа и нелегир. стали плакиров.	25778,5	12028,5	1,7	0,6	-53,3
7211	прок. плоский из железа и нелегир. стали не плакиров.	6916,5	2268,3	0,5	0,1	-67,2
7215	прутки прочие из железа	2135	2599,4	0,1	0,1	21,7
7216	уголки, профили	1098,9	2361,7	0,1	0,1	114,9
7225	прокат плоский из проч. легир. сталей, не менее 600мм.	1385,6	3143,6	0,1	0,1	126,9
7226	прокат плоский из прочих легир. сталей, более 600мм.	0	2700,1	0	0,1	-
73	Изделия из черных металлов	1702,3	1713,4	0,1	0,1	0,7
74-81	Цветные металлы	218144,6	251451,9	14,2	11,8	15,3
74	Медь и изделия из нее	98325,3	76330,9	6,4	3,6	-22,4
7403	медь и изделия из нее	94738,5	72493	6,2	3,4	-23,5
7406	порошки медные	1673,3	1733,6	0,1	0,1	3,6
7409	плиты, листы, полосы медные	1638,8	1282,4	0,1	0,1	-21,7
75	Никель и изделия из него	24203	22556,8	1,6	1,1	-6,8
7502	никель необработанный	23256,8	21664	1,5	1	-6,8
76	Алюминий и изделия из него	58020,8	120561,4	3,8	5,7	107,8
7601	алюминий необработанный	50659,5	112300,6	3,3	5,3	121,7
7602	лом и отходы алюминиевые	3008,5	4111,3	0,2	0,2	36,7
7604	прутки и профиль алюминиевые	2638,7	2912,4	0,2	0,1	10,4
78	Свинец и изделия из. него	12219,5	4251,9	0,8	0,2	-65,2
79	Цинк и изделия из него	6537,4	3580,3	0,4	0,2	-45,2
81	Прочие недрагоценные металлы	18838,6	24170,6	1,2	1,1	28,3
82	Инструмент и пр.	3419,5	11478,2	0,2	0,5	235,7
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	6,3	17,6	0	0	179,5
84-90	Машины оборудование и транспортные ср-ва	28244,3	25000,1	1,8	1,2	-11,5
84	Реакторы ядерные, котлы, оборуд. и механ. присп.	17162,7	12886,6	1,1	0,6	-24,9
8411	двигатели турбореактивные	9131,4	240,5	0,6	0	-97,4
8414	насосы вакуумные	26,9	5120,1	0	0,2	18949,5
8456	станки лазерные, электронно лучевые	0	1238,6	0	0,1	-
85	Электрические машины и оборудование	6443,8	6786,4	0,4	0,3	5,3
86	Подвижной состав	56,5	5,1	0	0	-90,9
87	Средства наземного транспорта	360,5	306,4	0	0	-15
89	Суда, лодки, плавсредства	353,3	153,8	0	0	-
90	Приборы и аппараты	3867,5	4861,8	0,3	0,2	25,7
	Прочие товары	68954	298128,2	4,5	14	332,4
Импорт России из Великобритании		**668967,8**	**896901**	**100**	**100**	**34,1**
01-24	Продтовары, с/х сырье (кр. текстильного)	64094	60759,5	9,6	6,8	-5,2
0303	рыба мороженая, кроме филе	13992,1	16714,2	2,1	1,9	19,5

Код ТН ВЭД СНГ		2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.	прирост 2000г. к 2000г., в %
1003	ячмень	3124,6	2268,7	0,5	0,3	-27,4
1107	солод	6469,4	9005,6	1	1	39,2
1704	конд.изд. из сахара, без какао	2564,5	2535,9	0,4	0,3	-1,1
1804	какао-масло и жир	1951,6	1970,6	0,3	0,2	1
2101	экстракты, эссенции и концентраты кофе	4860,8	4426,6	0,7	0,5	-8,9
2106	прочие пищевые продукты	1633,7	2428,7	0,2	0,3	48,7
2208	спирт этиловый, крепкие ал. напитки	6902,4	8640,8	1	1	25,2
24	Табак	9541,7	4221,3	1,4	0,5	-55,8
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	- 154396,9	202691,4	23,1	22,6	31,1
28	Продукты неорганической химии	6637,4	4592,7	1	0,5	-30,8
29	Органические химические вещества	4605,5	6733,9	0,7	0,8	46,2
30	Фармацевтические продукты	23257,5	39402,9	3,5	4,4	69,4
31	Удобрения	0	4,6	0	0	-
32	Экстракты дубильные или красильные	11538,1	17496	1,7	2	51,6
33	Эфирные масла	35561,9	42634,7	5,3	4,8	19,9
3302	смеси душистых веществ	5988,1	6871,2	0,9	0,8	14,7
3303	духи и туалетная вода	1297,6	2386,8	0,2	0,3	83,9
3304	косметические средства	8499	8847,5	1,3	1	4,1
3305	средства для волос	6168,8	8167,8	0,9	0,9	32,4
3306	средства для полости рта	259	1763,9	0	0,2	581
3307	средства для бритья, дезодоранты	12935,5	14401,8	1,9	1,6	11,3
37	Фото- и кинотовары	33000,2	36725,5	4,9	4,1	11,3
38	Прочие химические продукты	18464,1	26370,5	2,8	2,9	42,8
39	Пластмассы и изделия из них	13367,5	17815,3	2	2	33,3
40	каучук и резиновые изделия	1722,7	1918,4	0,3	0,2	11,4
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изд. из нее	5906	6949,9	0,9	0,8	17,7
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные материалы	24041,9	32608,2	3,6	3,6	35,6
48	Бумага и картон	18533,1	24896,2	2,8	2,8	34,3
49	Печатные книги, газеты	4892,9	7280,3	0,7	0,8	48,8
50-67	Текстиль, текстильные изд. и обувь	21133,1	26302,4	3,2	2,9	24,5
71	Драгоценные металлы и камни	30777,1	9817,1	4,6	1,1	-68,1
7102	алмазы, в т.ч. обработанные, но неоправленные	17917	8891,4	2,7	1	-50,4
7110	платина необработанная	12244,5	0	1,8	0	-100
7113	ювелирные изделия из драгоценных металлов	405	808,3	0,1	0,1	99,6
84-90	Машины, оборудование и транспортные ср-ва	294406,1	428694,4	44	47,8	45,6
84	Реакторы ядерные, котлы, оборуд. и мех. присп.	147866,8	219956,3	22,1	24,5	48,8
8408	двигатели внутреннего сгорания поршневые	4488	4002,3	0,7	0,4	-10,8
8411	двигатели тербореактивные, турбовинтовые	21883,3	1447,2	3,3	0,2	-93,4
8413	насосы жидкостные	3497,1	4493,3	0,5	0,5	28,5
8414	насосы вакуумные	2788,1	11176,8	0,4	1,2	300,9
8418	холодильники, морозильники	454,7	2294,9	0,1	0,3	404,8
8419	оборудование промышленное, лабораторное	2862,8	4596,1	0,4	0,5	60,5
8421	центрифуги	2514,4	5118,8	0,4	0,6	103,6
8422	машины посудомоечные	2691,9	2222,8	0,4	0,2	-17,4
8427	автопогрузчики	2733,8	3710,3	0,4	0,4	35,7
8428	машины и устройства прочие для подъема	1152,3	5636,8	0,2	0,6	389,2
8429	бульдозеры самоходные	1888	3769,8	0,3	0,4	99,7
8430	машины и механизмы для копания и пр.	213,3	5138,6	0	0,6	2308,9
8431	части для машин гр. 8425, 8430	2283,3	5091,2	0,3	0,6	123
8443	оборудование печатное	1363,7	4294,3	0,2	0,5	214,9
8471	машины для автоматической обработки информации	48048,4	87538,2	7,2	9,8	82,2
8472	оборудование конторское	7349,7	8584,5	1,1	1	16,8
8473	части и принадлежности для машин	8091,1	17822,6	1,2	2	120,3
8474	оборудование для сортировки грунта	1862,3	3822,4	0,3	0,4	105,2
8478	оборудование для приготовления табака	2252,8	4688,6	0,3	0,5	108,1
8479	машины специального назначенияна	2873,1	3925,3	0,4	0,4	36,6
8481	краны, клапаны, вентили	1170,4	3870,5	0,2	0,4	230,7
85	Электрические машины и оборудование	92744,9	113936,9	13,9	12,7	22,8
8501	двигатели, генераторы электрические	325,4	1474,2	0	0,2	353
8502	электрогенераторные установки	8521,1	9240,1	1,3	1	8,4
8516	водонагреватели электрические	963,6	3320,6	0,1	0,4	244,6
8517	аппараты электрические телефонные и телеграфные	20627,1	17325,2	3,1	1,9	-16
8518	микрофоны и подставки для них	4095,3	5845,1	0,6	0,7	42,7
8525	аппар. передающая для радиотелефонной, радиотелеграфной связи, радиовещания и телевидения	16994,4	39500,2	2,5	4,4	132,4
8528	приемники телевизионные	7912,8	3818,9	1,2	0,4	-51,7
8529	части для позиции 8525, 8528	2151,5	3626,1	0,3	0,4	68,5
8531	электрооборудование сигнализационное	1034,2	1969,7	0,2	0,2	90,5
8536	аппаратура электрическая, прерыватели, реле	2496,9	2382,5	0,4	0,3	-4,6
8537	пульты, панели для электроаппаратуры	125,1	1158,5	0	0,1	825,9
8538	части для позиций 8535, 8536, 8538, 8537	1993,1	1967,3	0,3	0,2	-1,3
8542	электронные интегральные схемы и микросборки	5281,3	3640	0,8	0,4	-31,1
8543	машины электрические и аппаратура спец. назначения	2776,7	4065,5	0,4	0,5	46,4
8544	провода изолированные	1800	2828,2	0,3	0,3	57,1
86	Подвижной состав	420,2	2082,1	0,1	0,2	395,5
87	Средства наземного транспорта	21955	52649,3	3,3	5,9	139,8
8701	тракторы	805	2446,5	0,1	0,3	203,9
8703	автомобили легковые	15229,6	42240,4	2,3	4,7	177,4
8704	автомобили грузовые	131,2	1644,8	0	0,2	1154,1
8708	части для транспортных средств позиций 8701-8705	3502,7	3706,5	0,5	0,4	5,8
8716	прицепы	391,6	2194,3	0,1	0,2	460,3
89	Суда, лодки, плавсредства	191,6	814,4	0	0,1	325
90	Приборы и аппараты	31227,6	39255,4	4,7	4,4	25,7
9001	волокна оптические, жгуты	12568,1	10759,8	1,9	1,2	-14,4
9009	фотокопировальные машины с оптической системой	170,3	1534,7	0	0,2	801,3
9015	приборы геодезические	730,8	2696,4	0,1	0,3	269
9018	приборы медицинские	4714,1	3892,5	0,7	0,4	-17,4
9019	аппараты для механотерапии	786,8	1863,6	0,1	0,2	136,9
9021	приспособления ортопедические	1018,7	2006,3	0,2	0,2	96,9
9024	приборы для испытания на твердость	717,5	1954,4	-1	0,2	172,4
9027	приборы для физического, химического анализа	1922,9	2689,3	0,3	0,3	39,9
9032	приборы для автоматического регулирования	1281,7	2089,1	0,2	0,2	63
	Прочие товары	7421,7	129078,1	11,1	14,4	73,9

Источник: Бизнес энд Трэйд Статистике, фев. 2001г., 2002г.

Курс фунта стерлингов к доллару: 2000г. – 1,51 долл. за 1 ф.ст.;2001г. – 1,44 долл. за 1 ф.ст.

Германия

Внешнеторговый оборот земли Бранденбург с РФ, в тыс. марок

	Экспорт				Импорт			
	1999г.	2000г.	2001г.	2001г. к 2000г., в%	1999г.	2000г.	2001г.	2001г. к 2000г., в%
Всего:	234162	198838	210804	106	2669535	4530350	4266850	94,2
- продовольствие	22293	16958	18774	110,7	67	1 314	556	42,3
- сырье	409	159	68	42,8	2413918	3927798	3352136	85,3
- полуфабрикаты	2554	6578	5602	85,2	229930	571816	890228	155,7
- готовые товары	208907	175143	186360	106,4	25620	29421	23930	81,3

Внешняя торговля России с Германией в 2000-01гг., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
	Экспорт, всего	млн.долл.	-	9231,8	-	8233,6
0303, 0304	Рыба свежемороженая	т.	4395	10256	8245	22828
0307	Моллюски	т.	55	382	101	808
0402	Молоко сухое	т.	3934	5060	4167	5310
0511	Продукты животного происхождения	т.	551	1239	322	659
0713	Овощи бобовые сушеные	т.	3398	298	6675	767
0811	Плоды и орехи	т.	687	1094	688	746
1205	Семена рапса	т.	10682	1571	8182	1405
1206	Семя подсолнечника	т.	76303	12043	9430	1378
1604	Консервы рыбные	т.	174	1836	174	1624
1806	Шоколад и шоколадные изделия	т.	785	1632	792	1507
1905	Кондитерские изделия из муки	т.	481	388	843	718
2208	Спирт этиловый неденатурированный	дал.	156934	3877	167573	4295
2510	Фосфаты кальция	тыс.т.	35	1176	35	1258
2601	Руды и концентраты железные	тыс.т.	275	5780	552	13007
2615	Руды ниобиевые, танталовые, ванадиевые и циркониевые	т.	1382	2532	840	1465
2701	Уголь каменный	тыс.т.	1811	37798	1202	27076
2703	Торф	т.	13599	512	11034	662
2704	Кокс и полукокс	тыс.т.	674	24342	625	25726
2709	Нефть сырая	тыс.т.	19511	3459749	20591	3194333
2710	Нефтепродукты	тыс.т.	150	22805	433	66312
271121	Газ природный	млн.куб.м.	34118	X*	32604	X*
2712	Вазелин и парафин	т.	49614	7990	42723	7503
2803	Углерод (сажи)	т.	7714	2212	7679	2531
2804	Водород	т.	541	12136	798	16176
2805	Металлы щелочные	т.	649	3831	314	2242
2818	Искусственный корунд	т.	8954	2974	5713	2695
2825	Гидразик и гидроксиламин	т.	832	2240	794	8979
2833	Сульфаты и квасцы	т.	300	139	1686	805
2835	Фосфинаты	т.	35726	4420	36498	4436
2836	Карбонаты	т.	128	40	3899	872
2841	Соли оксометаллических кислот	т.	280	1425	879	5846
2844	Радиоактивные изотопы	т.	334	25340	234	52566
2845	Изотопы, креме изотопов тов.поз. № 2844	т.	1	767	1	877
2849	Карбиды	т.	9864	3559	10328	4085
2850	Гидриды, нитрида, азидм, силициды и бромиды	т.	7	990	14	1145
2903	Углеводороды и их производные	т.	1809	1556	942	681
2904	Производные углеводородов	т.	7	462	14	1036
2905	Спирты ациклические	т.	7321	3845	4637	2676
2907	Фенолы	т.	1517	2027	74088	6048
2910	Эпоксиды	т.	483	435	5887	704
2918	Кислоты карбоновые	т.	93	9595	104	10237
2029	Азотосодержащие соединения	т.	57	4354	20	1379
2930	Соединения неорганические	т.	4263	6068	4022	5S39
2933	Соединения гетероциклические	т.	2146	1614	1561	1886
2341	Антибиотики	т.	486	12101	604	14595
3004	Медикаменты	тыс.долл.	-	59	-	1446
3102	Удобрения азотные	т.	58236	4523	100338	8058
3105	Удобрения смешанные	т.	157176	12620	196696	16637
3302	Смеси душистых веществ	т.	86	2021	49	1231
3501	Казеин	т.	3850	11571	3086	10892
3801	Графит искусственный	т.	2461	982	22739	1154
3806	Канифоль	т.	2424	796	63558	1072
3806	Инсектициды, фунгициды и гербициды	т.	686	1485	51165	1186
3811	Антидетонаторы и присадки	т.	2745	9651	12900	10629

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
3815	Ускорители и катализаторы	т.	96	117	7 262	3339
3818	Соединения химические легированные	т.	3	571	1 8	1569
3901	Полимеры этилена	т.	2879	1454	1496	849
3902	Полимеры пропилена	т.	230	288	431	800
3904	Полимеры винилхлорида	т.	1918	8920	1374	8630
3906	Полимеры акриловые	т.	176	4665	95	3732
3911	Смолы нефтяные	т.	1584	719	2169	935
3914	Смолы ионообменные	т.	1006	2040	471	362
4002	Каучук синтетический	т.	2701	2983	7595	8062
4011	Шины пневматические новые	шт.	8800	607	23113	1021
4101	Шкуры крупного рогатого скота	тыс.долл.	-	834	-	1299
4205	Прочие изделия из кожи	т.	0	1	24	1459
4301	Сырье пушно-меховое	тыс.долл.	-	1692	-	803
4403	Круглый лес	тыс.куб.м.	558	22990	785	31647
4407	Пиломатериалы	тыс.долл.	-	52638	-	47077
4409	Пиломат.в виде профилирозанного погонажа	т.	3821	1039	3555	1015
4412	Фанера клееная	куб.м.	41311	11388	36079	9635
4415	Тара деревянная	т.	40045	4341	26387	2535
4420	Изделия деревянные мозаичные	т.	18	685	27	671
4421	Изделия деревянные прочие	тыс.долл.	-	1693	-	1304
4703,4704	Целлюлоза древесная	тыс.т.	60	22456	77	18003
4801	Бумага газетная	тыс.т.	134	48851	128	58220
4802	Бумага и картон для графических целей	т.	8774	4317	12649	5840
4804	Крафт-бумага и картон	тыс.т.	62	19012	30	8749
4805	Бумага и картон немелованные	т.	6542	2039	25454	6568
49	Печатная продукция	тыс.долл.	-	9392	-	7111
5208	Ткани хлопчатобумажные	кв.м.	28442319	8116	24874633	7258
5309	Ткани льняные	кв.м.	60381	94	881401	937
5504	Волокна штапельные	т.	2917	3439	2549	3158
5607	Бечевки, шнуры, веревки и канаты	т.	534	808	625	974
61	Одежда трикотажная	тыс.долл.	-	6709	-	4037
62	Одежда текстильная	тыс.долл.	-	45611	-	33076
6302	Белье постельное	т.	1021	3665	1078	4283
6304	Изделия декоративные	шт.	4	4634	4	6193
6405	Обувь комбинированная	пар	102	2	73443	796
6809	Изделия из гипса	тыс.долл.	-	1596	-	1753
6812	Волокно асбестовое	т.	6036	3757	11324	4468
7004	Стекло тянутое или выдувное	кв.м.	386527	401	736944	1082
7005	Стекло зеркальное	кв.м.	448692	823	427843	862
7013	Посуда столовая и кухонная из стекла	шт.	609523	615	605532	619
7018	Бусины и аналогичная галантерея из стекла	т.	1923	732	1556	697
7019	Стекловолокно	тыс.долл.	-	1039	-	1797
72	Черные металлы	тыс.долл.	-	284818	-	344250
7201	Чугун	тыс.т.	1229	98042	2136	183340
7202	Ферросплавы	т.	6024	11948	13785	15275
7204	Отходы и лом черных металлов	тыс.т.	203	20769	97	7244
7207	Полуфабрикаты из железа и стали	т.	234062	38429	304502	44282
7208-7211	Прокат плоский из железа и стали	тыс.т.	210	48818	113	21127
7213-7216	Прутки, уголки и профили	тыс.т.	145	28351	172	32231
7217	Проволока из железа и стали	т.	35924	8862	43688	11387
7224	Сталь легированная, в слитках	т.	2392	611	6071	1120
7225,7226	Прокат плоский из легированной стали	т.	16966	10148	35938	2959
7228	Прутки, уголки и профили из легир. стали	тыс.т.	53	17047	36	14142
7304,7306	Трубы	тыс.т.	85	22105	87	20433
7307	Фитинги для труб	т.	2283	2069	1971	1749
7308	Металлоконструкции	т.	3952	2158	4136	2486
7315	Цепи и их части	т.	945	804	986	908
7317	Гвозди, кнопки, скобы	т.	17715	4440	9166	2377
7318	Винты и болты	т.	1232	2378	1299	2111
7325	Изделия литые прочие	т.	5217	2769	3628	2454
7326	Изделия прочие из черных металлов	т.	9802	4615	10491	5708
7403	Медь рафинированная и медные сплавы	т.	2511	3248	748	719
7404	Отходы и лом медные	т.	7518	8894	3085	3520
7406	Порошки и чешуйки медные	т.	1294	3132	1900	4134
7407-7411	Медный прокат	т.	15723	28259	1735	4479
7419	Изделия из меди прочие	т.	818	4483	672	7528
7601	Алюминий необработанный	т.	79241	110932	77341	91269
7603	Порошки и чешуйки алюминиевые	т.	4010	6472	4032	6093

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
7604	Прутки и профили алюминиевые	т.	22569	43495	19712	39106
7606	Плиты, листы и лента алюминиевые	т.	17910	33137	16061	29621
7607	Фольга алюминиевая	т.	5075	7757	5205	10497
7608	Трубы и трубки алюминиевые	т.	11242	12910	2730	5937
7610	Металлоконструкции алюминиевые	т.	6051	40401	1501	12636
7616	Прочие изделия из алюминия	т.	9478	109007	1384	5776
7905	Плиты, листы и фольга цинковые	т.	3456	4731	3961	4111
8102	Молибден и изделия из него	т.	189	1741	185	1794
8104	Магний и изделия из него	т.	739	1197	1493	2021
8108	Титан и изделия из него	т.	2392	39002	1950	23690
8112	Бериллий, хром, ванадий и пр. изделия из них	т.	188	2060	83	1838
8207	Инструмент сменный для ручных орудий	тыс.долл.	-	2440	-	1808
8205	Пластины,бруски, наконечники	тыс.долл.	-	390036	-	44620
84-90	Машины, оборуд. и трансп. средства	тыс.долл.	-	419722	-	366603
8401	Реакторы ядерные	тыс.долл.	-	11963	-	29691
8409	Части для двигателей внутреннего сгорания	тыс.долл.	-	2407	-	1121
8411	Двигатели турбореактивные и Турбовинтовые турбины	тыс.долл.	-	22046	-	17917
8412	Двигатели и силовые установки	тыс.долл.	-	3890	-	4676
8413,8414	Насосно-компрессорное оборудование	тыс.долл.	-	10564	-	2142
8431	Части для подъемно-трансп. оборудования	тыс.долл.	-	8570	-	8775
8442	Шрифтоотливные машины	т.	16	13	48	2261
8445	Оборудование для текстильпрома	шт.	57	4270	36	3667
8452	Машины швейные	тыс.долл.	-	2214	-	1803
84S8-8461	Металлообрабатывающее оборудование	шт.	919	5119	211	2202
8471	Вычислительные машины и их блоки	тыс.шт.	6	1323	4	1320
8472	Оборудование конторское	т.	2	6	20	1891
8473	Части к счетно вычислительной технике	тыс.долл.	-	1799	-	1036
8474	Оборуд. для обработки мин. ископаемых	тыс.долл.	-	6978	-	5811
8477	Оборуд. для обработки изделий из резины	тыс.долл.	-	2053	-	2681
8480	Опоки, изложницы	тыс.долл.	-	1401	-	2162
8481	Арматура для трубопроводов и котлов	тыс.долл.	-	36055	-	97996
8482	Подшипники качения	тыс.долл.	-	9022	-	9206
8483	Валы трансмиссионные	тыс.долл.	-	1013	-	1667
8485	Части для различных машин	т.	1486	1017	4054	1803
8503	Части для электродвигателей и генераторов	тыс.долл.	-	1832	-	1766
8504	Трансформаторы электрические	тыс.долл.	-	5469	-	3102
8517	Аппаратура для телеф. и телеграфной связи	тыс.долл.	-	2921	-	1968
8524	Носители для записи звука	шт.	2460006	10462	1080871	2187
8529	Части к радиоэлектронной аппаратуре	тыс.долл.	-	1818	-	1258
8532	Конденсаторы	тыс.долл.	-	2215	-	1070
8535,8536	Оборудование электросиловое	тыс.долл.	-	10876	-	19092
8541	Полупроводниковые приборы и элементы	тыс.долл.	-	5264	-	8952
8542	Электронные микросхемы	тыс.долл.	-	114624	-	6049
8543	Машины электрические спец. назначения	тыс.долл.	-	3319	-	1765
8544	Провода и кабели	тыс.долл.	-	3392	-	1253
8545	Изделия из графита	тыс.долл.	-	11807	-	6034
8609	Контейнеры	шт.	1040	1935	491	1384
8701	Тракторы	шт.	36	1604	55	936
8703	Автомобили легковые	шт.	1844	5431	3035	11499
8704	Автомобили грузовые	шт.	29	368	44	1124
8708	Запасные части к автомобилям	тыс.долл.	-	2414	-	2265
8711	Мотоциклы	т.	125	738	83	634
8716	Прицепы и полуприцепы	тыс.долл.	-	1001	-	1197
8803	Части к летат. аппаратах позиции 8801-8802	тыс.долл.	-	2012	-	3337
8901	Суда грузопассажирские	шт.	5	3921	6	1529
8902	Суда рыболовные	шт.	-	-	1	6652
8903	Яхты	шт.	11	30	52	732
8906	Суда прочие	т.	240	689	819	2500
9001	Волокна оптические	тыс.долл.	-	3442	-	1967
9002	Линзы, призма и прочие оптич. элементы	т.	2	533	2	808
9005	Бинокли и оптические трубы	т.	10	759	8	737
9013	Лазеры	тыс.долл.	-	3834	-	1949
9015	Приборы геодезич. и метеорологические	тыс.долл.	-	2559	-	37863
9018	Приборы и инструменты медицинские	тыс.долл.	-	3734	-	1247
9401,9403	Мебель	тыс.долл.	-	28917	-	30343
	Импорт, всего	млн.долл.	-	3898,1	-	5703,2
0102	Крупный рогатый скот живой	шт.	432	511	1709	2162

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
0105	Домашняя птица живая	шт.	364052	730	878813	1837
0201-0203	Говядина свежемороженая	тыс.т.	54	67577	224	224091
0206	Мясные субпродукты свежемороженые	т.	8037	3566	20592	9963
0207	Мясо птицы свежемороженое	т.	17649	12633	45068	27172
0203	Свиной жир	т.	13169	6680	36789	17066
0304	Рыба свежемороженая	т.	654	543	846	784
0401	Молоко и сливки без сахара	т.	24055	8829	850	721
0402	Молоко сухое	т.	7583	3810	1356	1436
0403	Йогурт	т.	31649	23550	35401	25635
0404	Молочная сыворотка	т.	794	231	2523	866
0405	Масло сливочное	т.	1378	1948	1814	1767
0406	Сыры и творог	т.	7914	15700	38873	50969
0504	Кишки, пузыри и желудки животных	т.	8301	4011	5312	2915
0511	Продукты животного происхождения	т.	3338	674	12709	2394
0602	Прочие живые растения	т.	531	545	1570	1502
0701	Картофель	т.	1549	504	3605	987
0704	Капуста	т.	3391	426	6079	732
0808	Яблоки	т.	1029	326	4104	1112
0901	Кофе	т.	220	581	275	746
0902	Чай	т.	225	779	352	1306
1001	Пшеница	т.	34	15	9139	1229
1101	Мука пшеничная	т.	8597	1580	6856	1437
1103	Крупа зерновых	т.	4109	636	8680	1004
1105	Мука тонкого и грубого помола из картофеля	т.	11223	4820	1267	722
1107	Солод	тыс.т.	187	33782	173	43124
1208	Мука и шрот из семян масличных культур	т.	102	57	5196	1123
1209	Семена и посадочный материал	т.	478	1643	653	3028
1210	Шишки хмеля	т.	2366	9855	2246	11451
1302	Сохи и экстракты растительные	т.	2182	6100	2077	7147
1507	Масло соевое	т.	37355	11699	67019	21845
1511	Масло пальмовое	т.	5920	2173	15799	5894
1513	Масло кокосовое и его фракции	т.	2849	1582	4547	1889
1514	Масло рапсовое, горчичное и их фракции	т.	8886	3603	5008	1816
1516	Жиры и масла прочие	т.	8264	3458	11346	4226
1517	Маргарин	т.	5019	2572	7849	3422
1601	Колбасы	т.	165	418	1218	1527
1602	Консервы мясные	т.	289	681	451	853
1604	Консервы рыбные	т.	620	440	838	702
1701	Сахар тростниковый и свекловичный	т.	26804	7360	17226	5022
1702	Прочие виды сахара	т.	22390	7999	10004	3905
1704	Кондит. изделия из сахара, не содержащие какао	т.	1233	1366	1787	1914
1805	Какао-порошок	т.	4314	1886	1846	977
1806	Шоколад и шоколадные изделия	т.	8183	6843	7886	8536
1901	Экстракт солодовый	т.	8990	6747	6772	5515
1902	Макаронные изделия	т.	2990	1186	3665	1783
1904	Готовые пищеаые продукты (хлопья)	т.	1923	979	1681	1495
1905	Кондитерские изделия из мухи	т.	3989	2822	6184	4621
2001	Овощи и фрукты маринованные	т.	2170	594	10280	3354
2003	Грибы и трюфели	т.	6442	1408	9905	2963
2005	Овощи консервированные	т.	1747	858	4573	2144
2007	Джемы и варенье	т.	654	334	1371	927
2008	Плоды и орехи консервированные	т.	13007	4720	14138	5082
2009	Соки фруктовые и овощные	т.	2872	1958	4916	3084
2101	Экстракты и концентраты кофе	т.	6066	20690	12788	45147
2102	Дрожжи	т.	801	652	817	660
2103	Соусы и приправы	т.	12715	6888	3531	5065
2104	Супы и бульоны готовые	т.	4130	2877	2401	1999
2105	Мороженое	т.	586	642	796	1142
2106	Пищевые продукты прочие	т.	10523	9S92	11345	10374
2202	Воды газированные	тыс.л.	3427	1672	2678	1341
2203	Пиво	тыс.л.	1593	1172	1340	1013
2204	Вина виноградные	тыс.л.	1392	2830	2332	3838
2208	Спирт этиловый неденатурированный	дал.	887330	3811	558544	4024
2304	Жмыхи	т.	338	95	20689	4137
2309	Корма для животных	т.	20715	10408	10518	6804
2401	Табак необработанный	т.	5845	24802	4950	23422
2402	Сигары и сигареты	тыс.долл.	-	14070	-	18799
2403	Табак прочий	т.	367	1322	230	663

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
2508	Глины прочие	т.	1483	374	3033	1331
2517	Галька и гравий	т.	188	221	733	697
2520	Гипс, ангидрит, штукатурка	т.	3365	711	6216	977
2621	Шлаки и зола прочие	т.	927	260	13866	1409
2710	Нефтепродукты	тыс.т.	14	9988	17	17324
2712	Вазелин и парафин	т.	1546	1038	2316	1990
2804	Водород	т.	314	4341	267	5834
2811	Кислоты неорганические прочие	т.	1410	1902	1662	2774
!2818	Искусственный корунд	т.	542	526	1125	1233
2819	Оксиды и гидроксиды хрома	т.	440	2518	366	2110
2821	Оксиды и гидроксиды железа	т.	629	841	820	868
2831	Дитиониты и сульфоксилаты	т.	2268	1514	2944	2310
2833	Сульфаты и квасцы	т.	1746	1773	1194	1346
2835	Фосфинаты	т.	1814	1279	1924	1063
2836	Карбонаты	т.	490	508	698	965
2839	Силикаты	т.	118	162	291	1189
2844	Радиоактивные изотопы	т.	738	384	2949	1422
2903	Углеводороды и их производные	т.	704	559	717	670
2904	Производные углеводородов	т.	728	924	1020	915
2905	Спирты ациклические	т.	10302	7906	15101	11132
2909	Эфиры	т.	1214	1807	1322	2029
2914	Кетоны и хиноны	т.	744	1025	1928	1602
2915	Кислоты ациклические монокарбоновые	т.	3999	3753	5204	4136
2916	Кислоты монохарбоновые	т.	1429	1221	1084	1553
2917	Кислоты поликарбоновые	т.	1326	1228	1106	1126
2918	Кислоты карбоновые	т.	872	847	314	1183
2920	Эфиры прочих неорганических кислот	т.	1381	1418	1150	1188
2321	Соединения с аминной функцией	т.	975	1536	637	1425
2922	Аминосоединения	т.	1458	4059	2001	4775
2923	Соли аммония	т.	1995	2491	1402	2055
2924	Соед. содерж. карбоксамидную и амдную груп	т.	681	1197	756	1145
2929	Азотосодержащие соединения	т.	18211	7598	20815	7432
2930	Соединения серосрганические	т.	647	2000	1122	1836
2931	Соединения органо-неорганические прочие	т.	103	199	222	602
2933	Соединения гетероциклические	т.	1032	2747	1221	7220
2934	Нуклеиновые кислоту и их соли	т.	24	87	390	820
2936	Провитамины и витамины	т.	462	4557	692	6302
2940	Сахара химически чистые	т.	267	521	572	1054
3002	Кровь, сыворотки и фракции хрови	т.	38	6926	45	10770
3003,3004	Медикаменты	тыс.долл.	-	150771	-	235441
3005	Вата и марля	т.	72	500	105	801
3006	Продукты фармацевтические	т.	140	15465	170	19898
3204,3206	Вещества красящие	т.	5757	12574	6812	12301
3207	Готовые пигменты, глушители краски	т.	284	339	693	983
3208,3209	Лаки и краски	т.	22718	29919	29915	38389
3212	Пигменты диспергированные в водных средах	т.	747	932	992	1314
3214	Замазки и мастики	т.	22405	11173	24852	13695
3215	Краски полиграфические	т.	3656	14256	4686	17036
3302	Смеси душистых веществ	т.	4575	21325	4863	22789
3303-3307	Парфюмерно-косметические изделия	тыс.долл.	-	62241	-	115621
3401	Мыло	т.	1265	903	2433	2421
3402	Синтетические моющие средства	т.	16901	15398	25142	21678
3403	Материалы смазочные	т.	4213	5946	5635	9246
3404	Воски искусственные и готовые	т.	411	1183	598	1284
3405	Ваксы и кремы для обуви	т.	1536	1671	1733	1945
3407	Пасты для лепки	т.	199	3774	154	1001
3501	Казеин	т.	1427	867	940	688
3502	Альбумиды	т.	184	623	172	806
3503	Желатин	т.	260	926	424	1563
3505	Декстрины	т.	1503	9396	11383	12853
3506	Клеи и вещества клеящие готовые	т.	15001	13550	9774	10549
3507	Ферменты, ферментные препараты	т.	210	1169	199	1177
3701	Фотопластинки и фотопленки плоские	тыс.долл.	-	15971	-	15902
3702	Фотопленки в рулонах	тыс.долл.	-	3697	-	3253
3707	Фотохимикаты	т.	1598	1223	2140	1796
3801	Графит искусственный	т.	265	645	42	601
3802	Уголь активированный	т.	1305	612	2787	1579
3808	Инсектициды, фунгициды и гербициды	т.	2394	19323	3627	28977

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
3809	Средства отделочные	т.	3051	3397	3065	3076
3811	Антидетонаторы и присадки	т.	1254	2592	3166	4356
3812	Ускорители вулканизации каучука	т.	2820	4495	3226	4554
3814	Растворители и разбавители	т.	639	1230	874	1748
3815	Ускорители и катализаторы	т.	3846	9314	3452	5882
3816	Цементы огнеупорные	т.	7374	6592	9226	6188
3820	Антифризы	т.	778	494	1648	1368
3822	Реагенты сложные диагностические	т.	58	3167	145	4744
3823,3824	Вещества связующие	т.	15574	18727	21945	22137
3901	Полимеры этилена	т.	2372	2255	5091	5582
3902	Полимеры пропилена	т.	907	814	782	615
3903	Полимеры стирола	т.	16955	11213	20206	13559
3904	Полимеры винилхлорида	т.	4401	4146	7442	6531
3905	Полимеры винилацетата	т.	2787	3906	4281	6244
3906	Полимеры акриловые	т.	6145	8434	6546	8611
3907	Полиацетали	т.	12847	14434	20820	17630
3908	Полиамиды в первичных формах	т.	3398	5984	3934	6252
3909	Смолы аминовые	т.	4168	4768	4861	7274
3910	Силиконы в первичных формах	т.	1152	1755	1188	2309
3911	Смолы нефтяные	т.	1666	2373	2465	3317
3912	Целлюлоза и ее химические производные	т.	1294	3145	2571	5561
3914	Смолы ионообменные	т.	1275	1594	1575	1304
3916	Мононит, сечения более 1мм	т.	24538	10681	38188	24353
3917	Трубы, трубки и фитинги из пластмасс	т.	4732	9298	5873	12236
3918	Покрытия для пола из полимеров	тыс.кв.м.	5022	3358	7802	6463
3919-3921	Плиты, листы и пленки из пластмасс	т.	34018	46757	44559	55833
3922	Сантехнические изделия из пластмасс	т.	474	802	722	1386
3923	Тара упаковочная из пластмасс	тыс.долл.	-	9190	-	13970
3924	Посуда столовая из пластмасс	т.	432	742	1328	2469
3925	Детали строительные из пластмасс	т.	2017	3498	5881	8711
3926	Изделия из пластмасс прочие	т.	1965	11156	3363	17695
4002	Каучук синтетический	т.	6764	9136	6734	9965
4005	Невулканизированная резиновая смесь	т.	616	472	25200	4582
4008	Плиты, листы и ленты из резины	т.	2823	3596	2274	3376
4009	Трубы, шланги и рукава из резины	т.	1310	3689	489	3634
4010	Ленты транспортные, ремни приводные	т.	1125	7401	1992	8883
4011	Шины пневматические новые	шт.	270348	3155	286580	8631
4012	Шины восстановленные или использованные	шт.	562008	2112	1051040	3509
4013	Камеры резиновые	т.	47	33	1828	2456
4014	Изделия гигиенические и фармацевтические	т.	75	640	138	929
4015	Изделия для украшения одежды	тыс.долл.	-	1272	-	623
4016	Изделия из резины прочие	т.	1459	8523	2448	12079
4202	Кожгалантерея	т.	94	981	151	1433
4203	Одежда из кожи	т.	15	397	28	995
4205	Прочие изделия из кожи	т.	19	197	96	1469
4409	Пиломат. в виде профилированного погонажа	т.	875	434	1320	788
4410	Плиты древесностружечные	куб.м.	25130	5070	29780	6461
4411	Плиты древесноволокнистые	тыс.кв.м.	3064	5571	4530	10365
4413	Древесина пресованная	т.	203	73	1346	1414
4415	Тара деревянная	т.	839	302	2345	1039
4418	Изделия деревянные строительные	тыс.долл.	-	1514	-	4184
4421	Изделия деревянные прочие	тыс.долл.	-	636	-	1055
4802	Бумага и картон для графических целей	т.	3315	2708	3786	4507
4805	Бумага и картон немелованные	т.	1215	1405	3839	3292
4807	Бумага и картон многослойные	т.	9341	2491	7212	2131
4809	Бумага копировальная	т.	2192	1272	2604	1623
4810	Бумага и картон мелованные	т.	17860	6097	26321	11305
4811	Бумага и картон с пропиткой	т.	17334	18895	16985	20772
4812	Блоки и плиты из бумаги	т.	366	1088	797	1323
4813	Бумага папиросная	т.	2577	3988	1906	3818
4814	Бумага обойная	т.	5061	6275	21837	20463
4818	Бумага туалетная	т.	2905	6455	4142	10391
4819	Тара из бумаги и картона	тыс.долл.	-	34299	-	41727
4820	Журналы и бланки	т.	1845	1792	2033	2742
4821	Ярлыки и этикетки	тыс.долл.	-	9111	-	7488
4823	Целлюлозная вата и полотна	т.	5914	7202	6751	9981
49	Печатная продукция	тыс.долл.	-	S5928	-	53124
5101	Шерсть нечесаная	т.	888	268	1720	683

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
5112	Ткани шерстяные	кв.м.	503867	1850	825520	1515
5208	Ткани хлопчатобумажные	кв.м.	1827879	3104	1331350	2608
5209,5211	Ткани хлопчатобумажные	тыс.кв.м.	1091	1810	1238	1945
5309	Ткани льняные	кв.м.	463802	436	673779	2412
5401	Нитки швейные	т.	305	2098	241	1760
5402	Нити синтетические и искусственные	т.	1143	1479	1925	3834
5404	Мононити синтетические	т.	131	689	174	1245
5407,5408	Ткани из синтетических нитей	тыс.кв.м.	14287	10257	8917	7738
5502	Жгут искусственных нитей	т.	2712	8804	1675	5405
5504	Волокна штапельные	т.	672	1501	331	683
5512,5514	Ткани из синтетических волокон	тыс.кв.м.	2652	1757	7407	2655
5515	Ткани из штапельных волокон	кв.м.	1012350	1384	1064987	1429
5516	Ткани из искуственных волокон	кв.м.	2377958	3324	3064515	3789
5601	Вата	т.	2428	2264	221	1363
5602	Фетр и войлок	т.	103	545	681	4112
5603	Нетканые материалы с пропиткой	т.	1143	4462	2077	5522
5608	Сетки и сети	т.	219	277	104	630
5703	Напольные покрытия тафтинговые	кв.м.	157076	340	232009	615
5801	Ткани ворсовые и из синели	кв.м.	947524	730	1801192	1140
5903	Ткани дублированные	т.	171	1454	148	1068
5905	Обои из текстильных материалов	кв.м.	288384	148	6280002	1205
5910	Приводные ремни, ленты	т.	20	1083	15	1138
5911	Текст. материалы для технических целей	т.	196	8731	218	7992
6002	Полотно трикотажное	т.	1261	4127	583	3526
61	Одежда трикотажная	тыс.долл.	-	4471	-	6631
62	Одежда текстильная	тыс.долл.	-	7402	-	10121
6304	Изделия декоративные	шт.	4671	3524	12560	4737
6307	Готов.ые изд. прочие, включая выкройки	т.	54	312	174	900
6309	Одежда и изделия бывшие в употреблении	тыс.долл.	-	2771	-	3360
6403	Обувь кожаная	пар	285428	5632	569594	8159
6406	Части обуви	пар	-	245	-	654
6505	Шляпы и прочие головные уборы	шт.	-	74	-	606
6802	Камень обработанный	т.	1018	498	1256	877
6804	Жернова и шлифовальные круги	тыс.долл.	-	2133	-	2456
6805	Абразивный порошок	т.	663	2475	868	3514
6806	Минеральная вата	т.	3153	1502	8488	3472
6810	Изделия из цемента и бетона	т.	1048	409	9005	889
6815	Изделия из камня в другом месте не поименов.	т.	9109	6309	9128	6463
6902	Огнеупорные кирпичи и блоки	т.	1371	1919	1766	347
6903	Прочие огнеупорные керамические изделия	т.	600	3299	636	1485
6908	Плитка облицовочная	кв.м.	271962	1429	407424	2944
6909	Посуда керамическая лабораторная	т.	239	2218	163	1852
6910	Санитарно-технические изделия из керамики	т.	503	1007	835	1494
6911	Посуда из фарфора и фаянса	т.	261	980	373	1195
6913	Статуэтки	т.	299	468	242	670
7007	Стекло безопасное	т.	322	858	530	1501
7009	Зеркала стеклянные	шт.	400984	904	31086	1440
7010	Стеклянная тара	шт.	200137189	5841	271963577	6960
7013	Посуда столовая и кухонная из стекла	шт.	2448681	1214	3603327	2491
7019	Стекловолокно	тыс.долл.	-	3782	-	4705
72	Черные металлы	тыс.долл.	-	24173	-	25248
7210,7211	Прокат плоский из железа и стали	тыс.т.	13	7215	13	7705
7212	Прокат плоский из стали	т.	4489	4226	4554	4563
7216	Прутки, уголки и профили	тыс.т.	7	4048	5	3342
7219,7220	Прокат плоский из нержавеющей стали	т.	3341	5883	7539	6851
7304-7406	Трубы	тыс.т.	63	59650	110	92925
7307	Фитинги для труб	т.	563	3918	2056	7819
7308	Металлоконструкции	т.	7937	16290	18655	28098
7309	Емкости из черных металлов	т.	829	5118	869	4824
7310	Цистерны, бочки, канистры	т.	2230	3092	2392	2570
7312	Тросы и канаты	т.	113	580	285	856
7314	Металлическая ткань	т.	117	922	255	1487
7315	Цепи и их части	т.	598	5663	675	5870
7318	Винты и болты	т.	2118	4436	2921	6047
7320	Пружины	т.	222	1707	669	3683
7321	Печи отопительные и кухонные	т.	509	880	761	1921
7322	Радиаторы для центрального отопления	т.	2250	3656	4604	5630
7323	Изделия столовые и кухонные	т.	1501	1401	2801	2976

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
7324	Изд. сан-технические из черных металлов	тыс.долл.	-	2586	-	4144
7326	Изделия прочие из черных металлов	т.	2119	13596	3518	20395
7403	Медь рафинированная и медные сплавы	т.	2866	4706	880	1449
7408-7411	Медный прокат	т.	3225	7241	2314	6376
7412	Фитинги медные	т.	509	1343	438	1551
7415	Гвозди, кнопки,скобы	т.	901	825	107	680
7419	Изделия из меди прочие	т.	79	839	46	845
7604	Прутки и профили алюминиевые	т.	2938	3245	3444	4965
7606	Плиты, листы и лента алюминиевые	т.	7460	14145	16989	32815
7607	Фольга алюминиевая	т.	3360	9424	4121	14437
7610	Металлоконструкции алюминиевые	т.	888	1464	1783	3430
7616	Прочие изделия из алюминия	т.	1618	4696	1706	6461
8109	Цирконий и изделия из него	т.	9	1802	11	2122
8202	Пилы ручные	тыс.долл.	-	3121	-	4375
8203	Напильники, надфили, инструмент ручной	т.	136	654	338	1136
8204	Ключи гаечные, инструмент ручной	т.	381	1451	364	1792
8205	Инструмент ручной	тыс.долл.	-	2807	-	4886
8207	Инструмент сменный для ручных орудий	тыс.долл.	-	7523	-	9217
8208	Ножи и режущие лезвия	тыс.долл.	-	2441	-	3013
8209	Пластины,бруски, наконечники	тыс.долл.	-	847	-	1161
8212	Бритвы и лезвия для них	тыс.долл.	-	3806	-	9919
8214	Изделия режущие прочие	т.	47	255	204	798
8301	Скобяные изделия	т.	201	611	234	772
8302	Скобяные изделия	т.	6861	8338	9173	10820
8307	Трубы гибкие	т.	12	271	51	1036
8309	Пробки, колпачки и крышки	тыс.долл.	-	2913	-	5192
8311	Электроды для сварки	т.	604	896	685	1425
84-90	Машины, оборудование и трансп. средства	тыс.долл.	-	2063157	-	2993093
8401	Реакторы ядерные	тыс.долл.	-	1617	-	2055
8402,8403	Котлы пароводяные и паровые	тыс.долл.	-	5109	-	10953
8406	Турбины	т.	-	335	-	1059
8407,8408	Двигатели внутреннего сгорания	шт.	5273	11965	3880	13001
8409	Части для двигателей внутреннего сгорания	тыс.долл.	-	14554	-	16524
8411	Двигатели турбореактивные и турбовинтовые турбины	тыс.долл.	-	5841	-	6461
8412	Двигатели и силовые установки	тыс.долл.	-	4960	-	6742
8413, 8414	Насосно-компрессорное оборудование	тыс.долл.	-	78360	-	92601
8415	Установки для кондиционирования воздуха	тыс.долл.	-	8866	-	15560
8416	Горелки топочные для жидкого топлива	тыс.долл.	-	4215	-	5536
8417	Печи промышленные и лабораторные	тыс.долл.	-	7376	-	25574
8418	Холодильное оборудование	тыс.долл.	-	13567	-	11614
8419	Оборудование нагревательное	тыс.долл.	-	50776	-	71237
8420	Валковые машины	тыс.долл.	-	1083	-	1800
8421	Центрифуги и фильтровальные агрегаты	тыс.долл.	-	45237	-	61359
8422	Оборудование посудомоечное	тыс.долл.	-	76332	-	116188
8423	Оборудование для взвешивания	тыс.долл.	-	3655	-	5601
8424	Устр. для разбрызгивания или распыления	тыс.шт.	21337	8724	11151	14521
8425-8428	Подъемно-транспортное оборудование	тыс.долл.	-	38747	-	79493
8429	Бульдозеры и экскаваторы	шт.	173	14316	318	12355
8430	Машины для перемещения и бурения грунта	шт.	11352	8872	2766	70831
8431	Части для подъемно-трансп. оборудования	тыс.долл.	-	22173	-	17672
8432	Машины сельскохозяйственные	тыс.долл.	-	6132	-	7198
8433	Машины для уборки и обмолота с/х культур	тыс.долл.	-	60060	-	58021
8434	Машины для обраб. и переработки молока	тыс.долл.	-	19758	-	6481
8436	Оборуд. для садозодстза и птицеводства	тыс.долл.	-	5752	-	12834
8437	Машины для очистки и просеивания семян	тыс.долл.	-	7140	-	2570
8438	Оборудозание для пищепрома	тыс.долл.	-	48790	-	66121
8439-8441	Промышленности	тыс.долл.	-	30710	-	19498
8442	Шрифтоотливные машины	тыс.долл.	-	2408	-	3596
8443	Оборудование печатное	тыс.долл.	-	38186	-	56273
8445-8448	Оборудование для текстильпрома	тыс.долл.	-	5144	-	24040
8450	Машины стиральные	шт.	16711	6154	110211	18115
8451	Оборудование для мойки и отделки тканей	тыс.долл.	-	10099	-	3546
8452	Машины швейные	тыс.долл.	-	2665	-	4647
8453	Оборуд. для кожевеннообувной пром.	тыс.долл.	-	1118	-	1303
8454,8455	Металлургическое оборудование	тыс.долл.	-	58145	-	26002
8456-8463	Металлообрабатывающее оборудование	тыс.долл.	-	22471	-	53119
8464	Станки для обработки камня и стекла	тыс.долл.	-	3650	-	4193

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
8465	Станки для обработки дерева, кости, пробки, эбонита	шт.	33199	26763	136281	31098
8466	Части и принадлежности к станкам	тыс.долл.	-	5124	-	5435
8467	Инструм. ручные с неэлектрич. приводом	т.	211	2354	137	2881
8468	Оборудование для пайки и сварки	тыс.долл.	-	1205	-	3260
8471	Вычислительные машины и их блоки	тыс.шт.	524	18382	470	19281
8472	Оборудование конторское	тыс.долл.	-	1298	-	3214
8473	Части к счетно-вычислительной технике	тыс.долл.	-	9127	-	4669
8474	Оборуд. для обработки минископаемых	тыс.долл.	-	27860	-	42424
8475	Машины для обработки стекла и сборки электроламп	тыс.долл.	-	6682	-	7453
8477	Оборуд. для обработки изделий из резины	тыс.долл.	-	34951	-	44413
8478	Оборуд. для табачной промышленности	тыс.долл.	-	39899	-	17862
8479	Машины и устройства спец. назначения	тыс.долл.	-	57158	-	52290
8480	Опоки, изложницы	тыс.дслл.	-	7150	-	6759
8481	Арматура для трубопроводов и котлов	тыс.долл.	-	19837	-	35633
8482	Подшипники качения	тыс.долл.	-	8433	-	10034
8483	Валы трансмиссионные	тыс.долл.	-	14817	-	25313
8484	Прокладки и аналогичные сочленения	тыс.долл.	-	3737	-	3974
8501	Двигатели и генераторы электрические	шт.	180458	8465	309501	15903
8502	Электрогенераторные установки	тыс.долл.	-	4257	717	5955
8503	Части для электродвигателей и генераторов	тыс.долл.	-	2265	-	1800
8504	Трансформаторы электрические	тыс.долл.	-	9548	-	18561
8505	Электромагниты	тыс.долл.	-	893	-	1145
8507	Аккумуляторы электрические	тыс.долл.	-	12865	-	20674
8508	Инструмент ручной электромеханический	тыс.долл.	-	7833	-	14411
8509	Машины электромеханические бытовые	тыс.долл.	-	5743	-	17586
8510	Электробритвы	тыс.долл.	-	1024	-	2026
8511	Электрооборудование для двигателей внутреннего сгорания	тыс.долл.	-	2693	-	4485
8512	Оборуд. электроосветительное и сигнальное	тыс.долл.	-	2998	-	3185
8514	Печи и кахеры электрические	тыс.долл.	-	10235	-	11479
8515	Машины и аппараты для пайки и сварки	тыс.долл.	-	7453	-	9845
8516	Приборы электронагревательные бытовые	тыс.долл.	-	13160	-	23745
8517	Аппаратура для телеф. и телеграфной связи	тыс.долл.	-	131729	-	197147
8518	Аппаратура акустическая	тыс.долл.	-	1046	-	1249
8523,8524	Носители для записи звука	тыс.долл.	-	16830	-	18143
8524	Носители для записи ззука	шт.	1378315	15418	1034434	16270
8527	Радиоприемники	тыс.долл.	-	971	-	1582
8528	Телевизоры	шт.	6161	1445	7367	1647
8529	Части к радиоэлектронной аппаратуре	тыс.долл.	-	9897	-	16126
8530	Оборудозание электросигнализационное	т.	10	161	116	1012
8531	Электрооборудование сигнализационное	т.	238	1261	64	2314
8533	Резисторы электрические	т.	13	463	23	621
8534	Схемы печатные	т.	41	1185	7	1310
8535	Оборудование электросиловое	тыс.долл.	-	58398	-	80406
8539	Лампы электрические и газоразрядные	шт.	17439339	2465	20872019	3433
8540	Электронно-лучевые трубки	шт.	104427	1200	62407	2176
8541	Полупроводниковые приборы и элементы	тыс.долл.	-	4718	-	2808
8542	Электронные микросхемы	тыс.долл.	-	12511	-	14046
8543	Машины электрические спец. назначения	тыс.долл.	-	16500	-	8550
8544	Провода и кабели	тыс.долл.	-	20048	-	17269
8545	Изделия из графита	тыс.долл.	-	1072	-	2526
8547	Арматура изолирующая для электромашин	тыс.долл.	-	3022	-	4431
8602	Электровозы и тепловозы	тыс.долл.	-	751	-	1504
8605	Вагоны пассажирские	тыс.долл.	-	16	-	15207
8609	Контейнеры	шт.	520	591	1910	1426
8701	Тракторы	шт.	1134	17139	2279	35573
8702	Автобусы	шт.	1037	6612	2840	18992
8703	Автомобили легковые	шт.	19679	122770	31526	248483
8704	Автомобили грузовые	шт.	2439	13178	6728	36285
8705	Автомобили специальные	шт.	234	26942	650	64610
8707	Кузова	шт.	1395	10033	2200	10857
8708	Запасные части к автомобилям	тыс.долл.	-	41713	-	65522
8711	Мотоциклы	тыс.долл.	-	913	-	1022
8716	Прицепы и полуприцепы	тыс.долл.	-	14278	-	27923
8802	Летательные аппараты прочие	тыс.долл.	-	24	-	3880
8901	Суда грузопассажирские	шт.	20	8046	10	7280

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
8902	Суда рыболовные	шт.	17	5158	16	13623
9003	Оправы для очков	тыс.долл.	-	620	-	1133
9006	Фотокамеры и фотовспышки	тыс.долл.	-	320	-	1955
9010	Оборуд. для фото- и кино-лабораторий	тыс.долл.	-	1146	-	1598
9011	Микроскопы оптические	тыс.долл.	-	3290	-	4067
9015	Приб. геодезические и метеорологические	тыс.долл.	-	807	-	1189
9016	Весы чувствительностью 0,05г и более	тыс.долл.	-	985	-	2144
9017	Инструменты для черчения	тыс.долл.	-	615	-	1085
9018	Приборы и инструменты медицинские	тыс.долл.	-	79889	-	186240
9019	Апаратура для механотерапии	тыс.долл.	-	11556	-	29787
9020	Аппаратуры дыхательная	тыс.долл.	-	1344	-	1123
9021	Приспособления ортопедические	т.	60	2180	70	3755
9022	Аппаратура рентгеновская	тыс.долл.	-	31939	-	116817
9024-9032	Контрольно-измерительная аппаратура	тыс.долл.	-	191223	-	124639
9033	Части для аппаратуры группы №90	тыс.долл.	-	693	-	1043
9401,9403	Мебель	тыс.долл.	-	19904	-	27133
9402	Мебель медицинская	тыс.долл.	-	4974	-	10649
9404	Матрацы и постельные принадлежности	тыс.долл.	-	652	-	1638
9405	Устройства осветительные	тыс.долл.	-	4139	-	20438
9406	Конструкции строительные сборные	т.	1147	4969	4939	23979
9503	Игрушки	тыс.долл.	-	776	-	2391
9505	Изделия карнавальные	тыс.долл.	-	335	-	605
9506	Спортивный инвентарь	тыс.долл.	-	1998	-	2917
9603	Метлы, щетки	тыс.долл.	-	2720	-	4230
9606	Пуговицы и застежки	тыс.долл.	-	1495	-	1024
9607	Застежки «молнии»	тыс.долл.	-	919	-	768
9608	Шариковые ручки	тыс.долл.	-	1007	-	1544

Отдел информационно-статистического обеспечения ВЭД СТДВЭП

* – данные по стоимости газа ГТК России не публикует

Экспорт России в ФРГ по укрупненным товарным группам, в млн.н.м., млн.долл.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г.	2000г.	Доля в % 2000г.	Доля в % 2001г.	2001г. к 2000г. в%
	Экспорт всего	28000; 12844	28750; 13497,7	100	100	97,6
01-24	Продовольственные, товары и сельхозсырье	439,6; 200,7	448,6; 210,6	1,6	1,6	98
25-27	Минеральное сырье.	22028; 10104,6	21614,5; 10147,7	78,7	75,1	101,9
27	в т.ч. топливно-энергетическое	21600; 9908,3	21588,1; 10135,3	77,3	75,1	100,1
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	515; 235,2	1026,7; 482	1,8	3,6	50,2
41-43	Кожсырье, пушнина и изделия из них	8,3; 3,8	9,7; 4,6	0,03	0,03	85,6
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	675; 308,2	571,4; 268,3	2,4	2	118,1
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	208,4; 95,2	223,3; 104,8	0,7	0,8	93,3
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	695; 317,4	506,8; 237,9	2,5	1,8	137,1
72-83	Металлы и изделия из них	2931,5; 1338,6	3871,4; 1817,6	10,5	13,4	75,7
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	361,3; 165	308,2; 144,7	1,3	1,1	117,2
68-70	(91-99) Другие товары	137,6; 62,8	169,4; 79,5	0,5	0,6	81,2

Источник: данные федерального статведомства ФРГ.

Курс доллара: в 2000г. долл. = 2,13 н.м.; в 2001г. долл. = 2,19 н.м.

Импорт России из ФРГ по укрупненным товарным группам, в млн.н.м., в млн.долл.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г.	2000г.	Доля в % 2000г.	Доля в % 2001г.	2001г. к 2000г. в%
	Импорт всего	20200; 9223,7	13025,8; 6115,4	100	100	155,4
01-24	Продовольственные товары и сельхозсырье	1890; 863	1260,2; 591,6	9,4	9,7	150
25-27	Минеральное еырье.	243,3; 111	54; 25,4	1,2	0,4	450,6
27	в т.ч. топливно-энергетическое	130; 59,4	44,9; 21,1	0,6	0,3	289,5
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	3120,2; 1424,8	2158,2; 1013,2	15,4	16,6	144,6
41-43	Кожсырье, пушнина и изделия из них	70,5; 32,2	51,9; 24,4	0,4	0,4	135,8
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	564; 257,5	611,4; 287	2,8	4,7	92,2
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	814; 371,7	581,1; 272,8	4	4,5	140,1
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	19; 8,7	10,5; 4,9	0,1	0,08	181
72-83	Металлы и изделия из них	1250; 570,8	656,1; 308	6,2	5	190,5
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	11420; 5214,6	6687,5; 3139,7	56,5	51,3	170,8
68-70	Другие товары	810,1; 369,9	953,6; 447,7	4	7,3	84,991-99

Источник: данные федерального статведомства ФРГ.

Курс доллара: в 2000 г. 1 долл.США = 2,13 н.м.; в 2001г. 1 долл.США = 2,19 н.м.

Структура товарооборота между Россией и Германией, по товарным группам, в млн.н.м.

Код ТН ВЭД СНГ	Укрупненные товарные группы	Экспорт 2000г.	Экспорт 2001г.	Экспорт 2001г. к 2000г.	Импорт 2000г.	Импорт 2001г.	Импорт 2001г. к 2000г.
	Всего	28750	28000	97,6	13025,8	20200	155,4
01	Живые животные	0,9	1,1	122	3,3	5,2	157,6
02	Мясо и субпродукты	-	0,1	-	263,8	782	296,4
03	Рыба и ракообразные, моллюски	311,4	335	107,6	3,3	9	272,7
04	Молочная продукц., яйца, мед, пищевые продукты	8,2	14	170,7	232,3	211	90,8
	Продукты животного происхождения	7	4,1	58,6	33	31	93,9
06	Живые деревья, клубни, корни и цветы и зелень	0,1	0,3	300	1,4	3,1	221,4
07	Овощи, корнеплоды	38	23	60,5	3,1	7,2	232,3
08	Съед. плоды (фрукты) и орехи кожура и корки цитрусовых или бахчевых	4	3,2	80	11,2	10	89,3
09	Кофе, чаи и пряности	0,2	0,03	15	63,2	98	155,1
10	Зерновые культуры	2,2	1,9	86,4	47,1	8,4	17,8
11	Прод. мукомольно-крупяной пром., солод, крахмал, инулин; пшеничная клейковина	0,1	0,3	300	84,4	107	126,8
12	Масличные семена и плоды, проч. сем., плоды и зерно, лекарственные растения для тех. целей, солома к фураж	42,4	28,3	66,7	34,5	57	165,2
15	Жиры, масла, воски жив. или растит.происх.	0,8	0,1	12,5	92,3	72	78
16	Готовые прод. из мяса, рыбы или ракообр. моллюсков	6,9	6,3	91,3	5,7	7,6	133,3
17	Сахар или кондитерские изделия из сахара	0,7	-	-	19,8	11,3	57,1
18	Какао и продукты из него	2,3	2	87	32,2	34	105,6
19	Готовые прод. из зерна, муки, крахмала или молока, мучные кондит. изделия	2,9	1,4	48,3	48,3	53	109,7
20	Продукты переработки овощей, плодов, орехов	1,2	0,7	58,3	22,5	34	151,1
21	Смешанные пищевые продукты	0,3	-	-	110,3	153	138,7
22	Алкогольные и безалкогольныенапитки и уксус	18	15	83,3	24,9	34,1	137
23	Остатки и отходы пищепрома, готовые корма	0,9	-	-	29,6	32	108,1
24	Табак и промышленные заменители табака	0,1	2,8	2800	94	131	139,4
25	Соль, сера, земли и камень, штукатурные материалы, известняк и цемент	1,1	7	636,4	7,1	112	1577,5
26	Руды, шлак и зола	25,4	19	752,8	2	1,3	65
27	Минтопливо, нефть и нефтепрод., газ, оитумы, воски	21588,1	21600	100,1	44,9	131	289,5
28	Продукты неорганической химии	426,6	100	23,4	30,2	39	129,1
29	Органические химические соединения	274,2	74	27	154,8	315	203,5
30	Фармацевтическая продукция	73,7	62	84,1	316,2	529	167,3
31	Удобрения	162	180	111,1	0,1	0,5	500
32	Экстракты дубильные и красильные, танины, красители, пигменты, краски и лаки, шпаклевки, мастики, чернила (типограф.)	0,5	0,3	60	200,3	287	143,3
33	Эфир. масла и эссенц., парфюм., косметич. и туал. ср-ва	2,2	1	45,5	264,1	296	112,1
34	Мыло, моющие ср-ва, смазочные матер., воски, составы для чистки и полир., свечи, пасты, пластилин, «зубоврач. воск»	0,3	-	-	111,9	21	18,8
35	Белковые вещ., модифицир. крахмалы, клеи ферменты	30,8	26	84,4	42,5	56	131,8
36	Взрывчатые вещества, спички, пирофорные сплавы	0,8	0,8	100	0,07	0,7	1000
37	Фото- и кинотовары	0,6	0,03	5	78,1	80	102,4
38	Прочие химические продукты	6,8	10,3	151,5	179,4	265	147,7
39	Пластмассы и изделия из них	29,9	58,3	195	673,1	1090	161,9
40	Каучук и резиновые изделия	18,3	2,3	12,6	107,4	141	131,3
41	Кожсырье и кожа	3	6,7	223,3	3,2	19,5	609,4
42	Изделия из кожи; шорно-седельные изделия, дорожные принадлежности, дамские сумки; изделия из кишок	0,2	1,6	800	20,9	33	157,9
43	Натуральный и синтетич. мех и изделия	6,5	-		27,8	18	64,8
44	Древесина и изделия из нее	305,5	382	125	73,5	60	81,3
47	Масса из древесины, бумага и картон из макулатуры	54,4	50	91,7	8,2	3	36,6
48	Бумага и картон	200,9	233	116	445,7	410	92
49	Печатная продукция	10,6	10	94,3	84	92	109,5
50	Шелк	-	-	-	0,3	-	-
51	Шерсть овечья, тонкая и грубая шерсть животных, пряжа и ткань из конского волоса	0,04	0,6	1500	23,4	22,3	95,3
52	Хлопок	30	29	96,7	19,2	36	187,5
	Проч. растит. текст. волокна, бумажная пряжа и ткани	0,8	2,8	350	1	17	1700
54	Химические нити	0,5	0,3	60	44,6	30	67,3
55	Химические штапельные волокна	9,4	8,5	90,4	54,4	8,1	14,9
56	Вата, войлок и не тканые материалы спец. пряжа; бечевки, шнуры, веревки, канаты	1,8	2,1	116,7	21,1	31	146,9

Код ТН ВЭД СНГ	Укрупненные товарные группы	Экспорт 2000г.	Экспорт 2001г.	Экспорт 2001г. к 2000г.	Импорт 2000г.	Импорт 2001г.	Импорт 2001г. к 2000г.
57	Ковры и ковровые покрытия	0,5	-	-	5,4	4	74,1
58	Спец. ткани, кружева, гобелены, отдел. материалы, вышивки	0,08	-	-	17,4	13	74,7
59	Текст. матер. пропитанные, с покрытием, текстильные изделия техн. назначения	0,1	-	-	38,5	37	96,1
60	Трикотажное полотно машинного и ручного вязания	-	-	-	21	17	81
61	Одежда трикотажная	17,2	13,1	76,2	71	180	253,5
62	Одежда текстильная	150,7	141,3	93,8	171,1	291	170,1
63	Проч. готов. текст. изд., одежда и текст. изд. б\у, тряпье	11,8	7,7	65,3	25,4	22	86,6
64	Обувь, гетры н аналогичные изделия; их части	0,4	0,8	75	63,3	104	164,3
65	Головные уборы и их части	0,02			3,1	2,7	87,1
67	Обраб. перья и пух и изделия из них, искусств. цветы, изделия из человеческого волоса	-	2,7	-	0,9	-	-
68	Изд. из камня, гипса, цемента, асоеста, слюды и др. матер.	0,9	0	33,3	45,1	31	68,7
69	Керамические изделия	2,4	2	83,3	73,8	28	37,9
70	Стекло и изделия из него	10,8	14,5	134,3	40,4	58	143,6
71	Жемчуг и драгоценные металлы	506,8	695	137,1	10,5	19	181
72	Черные металлы	658,5	211	32	56,3	1	1,8
73	Изделия из черных металлов	81,7	283	346,4	280,1	858	306,3
74	Медь и изделия из нее	1158,4	971	83,8	30,9	30,5	98,7
75	Никель и изделия из него	939,1	566	60,3	1,2	2,4	200
76	Алюминий и изделия из него	917,8	750	81,7	130,4	120	92
78	Свинец и изделия из него	6,3	0,3	4,8	0,6	-	-
79	Цинк и изделия из него	11,8	0,2	1,7	0,8	0,5	62,5
80	Олово и изделия из него	0,3	-	-	0,1	-	-
81	Проч. недраг, металлы, металлокерамика, изд. из них	89,9	94	104,6	6,2	49	790,3
82	Инструменты, столовые приб. из недраг. металлов	7,1	-	-	68,4	10,3	15,1
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	0,5	56	1120	81,1	180	221,9
84	Реакторы ядерные, котлы, оборуд. и мех. приспособления	134	194	144,8	3160	5124	162,2
85	Электрические машины и оборудование, их части	95,5	90	94,2	1373,3	3115	226,8
86	Локомотивы ж/д и подвижной состав	10,9	4,5	41,2	26	4,8	18.5
07	Средства наземного транспорта, кроме ж\д	15,6	26	166,7	1443	2591	179,6
88	Летательные аппараты и их части	3,3	15	454,5	30,3	83	273,9
89	Суда, лодки и другие плавучие средства	16,7	0,8	4,8	4,7	4,4	93,6
90	Приборы и аппараты оптические и их части	32,2	31	96	650,2	500	76,9
91	Часы всех видов и их части	1	5,3	530	9,2	15,3	166,3
92	Инструменты музыкальные и их части	0,5	1	200	6	7,6	126,7
93	Оружие и боеприпасы, их части	2,9	2,3	79,3	4,5	6,4	142,2
94	Мебель, матрацы, диванные подушки; осветительное обор. световые указатели, табло,сборные стройконструкции	67,8	51	75,2	182,4	187	102,5
95	Игрушки, игры и спортинвентарь; их части и принадл.	1,6	1,2	75	51,1	12,4	24,3
96	Разные готовые изделия	0,4	-	-	31,7	28	88,3
97	Произв. искусства, предм. коллекционир. и антиквариат	7,9	3,7	46,8	1,8	0,4	22,2
98	Отдельные установки	-	-	-	142,6	176	123,4
99	Прочие товары	73,2	56,3	5,8	365,9	260	71,1

Источник: данные федерального статведомства ФРГ.

Торговля ФРГ со странами СНГ, в млн.н.м., млн.долл.

	Экспорт ФРГ 2000г.	Экспорт ФРГ Объем 2001г.	Экспорт ФРГ Доля в% 2000г.	Экспорт ФРГ Доля в% 2001г.	Экспорт ФРГ 2001г. к 2000г. в%	Импорт ФРГ 2000г.	Импорт ФРГ Объем 2001г.	Импорт ФРГ Доля в% 2000г.	Импорт ФРГ Доля в% 2001г.	Импорт ФРГ 2001г. к 2000г. в%
Всего	19068,8;	8945,2	27485;	12652,7	100	100,1	144,1	34267,2;	16088,9	33832;	15518	100	100,1	98,7
Россия	13025,8;	6115,4	20200;	9223,7	68,4	73,5	155,4	28750;	13497,7	28000;	12844	83,9	82,8	97,6
Украина	2804,3;	1310,6	3600;	1645	14,7	13,1	128,4	1707,1;	803,3	1522;	700	5	4,5	89,2
Беларусь	1130,6;	529,8	1265;	580,3	5,9	4,6	111,9	626,8;	293,8	590;	272	1,8	1,7	94.1
Молдова	292,1;	136,6	260;	120	1,5	1	89	129,6;	61	158;	72	0,4	0,5	121,9
Грузия	195,5;	94,1	172;	78	1	0,6	88	52,4;	24,7	48;	22	0,15	0,14	91,6
Армения	65,2;	30,8	57;	26	0,3	0,2	87,4	42,9;	19,8	35;	16	0,1	0,1	81,6
Азербайджан	173,6;	80,7	177;	82	0,9	0,6	102	477,1;	223,3	380;	174	1,4	1,1	79,7
Казахстан	737,8;	344,1	968;	442	3,9	3,5	131,2	2045,1;	959,9	2490;	1140	6	7,4	121,8
Узбекистан	445,7;	210,2	402;	184,4	2,3	1,5	90,2	156,9;	74,5	168;	76	0,45	0,5	107,1
Туркменистан	115,2;	54	298;	136,7	0,6	1,1	258,7	33,4;	15,9	16;	7	0,1	0,04	47,9
Таджикистан	27,8;	12,8	24;	11	0,2	0,1	86,3	4,7;	2,3	11;	5	0,01	0,03	234
Киргизстан	55,2;	25,9	62;	28,4	0,3	0,2	112,3	241,2;	112,7	414;	190	0,7	1,2	171,6

* - предварительные данные и оценка.

Источник: данные Федерального статведомства ФРГ за 2000-2001гг.

Товарная структура экспорта и импорта ФРГ со странами, кроме России, в млн.долл.

	Экспорт ФРГ				Импорт ФРГ					
	2000г.		2001г.		2000г.		2001г.		2001г. к 2000г. в %	
Основные товарные группы*	сумма	доля в%	сумма	доля в%	сумма	доля в%	сумма	доля в%	экспорт	импорт
ФРГ-Украина										
Продовольствие	60,6	4,6	63	3,8	34,5	4,3	42	6	104	121,7
Сырье	19,5	1,5	24	1,5	6,4	0,8	8,8	1,2	123,1	137,5
Полуфабрикаты	88,4	6,8	62	3,8	376,5	46,9	223	3 1,9	70,1	59,2
Готовые товары	1141,1	87,1	1496	90,9	385,9	48	426,2	60,9	131,1	110,4
ФРГ-Беларусь										
Продовольствие	32,8	6,2	28	4,8	20,4	6,9	8	2,9	85,4	39,2
Сырь	8,1	1,5	6,6	1,1	2,7	0,9	3,6	1,3	81,5	133,3
Полуфабрикаты	11,9	2,3	13,4	2,3	91,6	31,2	62	22,8	112,6	67,7
Готовые товары	476,7	90	532,3	91,8	179,1	61	198,4	73	111,7	110,8
ФРГ-Казахстан										
Продовольствие	11,9	3,5	13	2,9	1,8	0,2	0,4	0,04	109,2	22,2
Сырье	3,3	1	7,8	1,8	771,9	80,4	940	82,5	236,4	121,8
Полуфабрикаты	6,6	1,9	8,6	2	148,5	15,5	172	15,1	130,3	115,8
Готовые товары	322,2	93,6	412,6	93,3	37,7	3,9	27	2,4	128,1	71,6
ФРГ-Молдова										
Продовольствие	23,8	17,4	8,2	6,8	6,1	10	7	9,7	34,5	114,8
Сырье	8,4	6,2	7	5,8	0,05	0,1	0,1	0,1	83,3	200
Полуфабрикаты	6,6	4,8	5,2	4,3	11,8	19,4	8,5	11,8	78,8	72
Готовые товары	97,9	7,6	99,6	23,1	43	70,5	56,4	78,4	101,7	131,2
ФРГ-Грузия										
Продовольствие	4,3	4,6	5,6	7,2	12,9	52,2	5,8	26,4	130,2	66,7
Сырье	0,2	0,2	0,4	0,5	0,3	1,2	3,3	15	200	1100
Полуфабрикаты	0,5	0,5	0,3	0,4	7,4	30	6,6	30	60	89,2
Готовые товары	89,1	94,7	72	91,9	4,1	16,6	6,3	28,6	80,8	153,7
ФРГ-Азербайджан										
Продовольствие	9,4	11,7	7,8	9,5	9	4	6,3	3,6	83	70
Сырье	0,03	0,04	0,02	0,02	211,8	94,9	164,5	94,5	66,7	77,7
Полуфабрикаты	0,5	0,6	0,6	0,7	0,2	0,1	2	1,2	120	1000
Готовые товары	70,8	87,7	73,6	89,8	2,3	1	1,2	0,7	104	52,2
ФРГ- Армения										
Продовольствие	11,6	37,6	5	19,2	0,1	0,5	0,6	3,8	43,1	600
Сырье	0,2	0,6	0,02	0,1	0,6	3	0	0	10	-
Полуфабрикаты	2,4	7,7	1,7	6,5	18,5	93,5	12,2	76,2	70,8	187,7
Готовые товары	16,6	54,1	19	74,2	0,6	3,1	3,2	20	116,3	533,3
ФРГ- Узбекистан										
Продовольствие	9,2	4,4	23	12,5	0,8	1,1	2,2	2,9	250	275
Сырье	0,4	0,2	0,2	0,1	53,4	71,7	50,4	66,3	50	94,4
Полуфабрикаты	1,1	0,5	1,4	0,8	14,8	19,9	17,4	22,9	127,3	117,6
Готовые товары	199,3	94,9	159,8	86,6	5,5	7,3	5	7,9	80,2	109,1
ФРГ-Туркменистан										
Продовольствие	2,3	4,3	2,2	1,6	0	0	0,3	4,3	95,7	-
Сырье	0,1	0,2	0,2	0,2	9,8	61,6	4,3	61,4	200	43,9
Полуфабрикаты	0,5	0,9	2,3 -	1,7	3	18,9	0,7	10	460	23,3
Готовые товары	51,1	94,6	132	96,5	3,1	19,5	1,7	24,3	258,3	54,8
ФРГ-Таджикистан										
Продовольствие	0,4	3,1	3,1	28,2	, 0	0	0	0	775	-
Сырье	0	0	0,01	0,1	1,9	82,6	4,1	82	-	215,8
Полуфабрикаты	0	0	0,2	1,7	0,3	13	0,6	12	-	200
Готовые товары	12,4	96,9	7,7	70	0,1	4,4	0,3	6	62,1	136,4
ФРГ-Киргизстан										
Продовольствие	2	7,6	2,8	9,9	0,3	0,3	0,1	0,05	140	33,3
Сырье	0,05	0,2	0,4	1,4	1,2	1	4,4	2,3	800	366,7
Полуфабрикаты	0,9	3,5	1	3,5	110,9	98,4	185	97,4	111,1	166,8
Готовые товары	23	88,7	24,2	85,2	0,3	0,3	0,5	0,25	105,2	166,7

* - Федеральное статведомство ФРГ не публикует данные по СНГ по кодам, соответствующим ТН ВЭД СНГ

Источник: данные федерального статведомства ФРГ.

Торговля ФРГ со странами СНГ, без России, основными товарами, в млн.долл.

С долей не менее 10% в экспорте и импорте.

Код ТН ВЭД СНГ*		2000г. кол-во в т.т.	2000г. сумма	2001г.** кол-во в т.т.	2001г.** сумма	Доля в % 2000г.	Доля в % 2001г.	2001г. к2000г. в % кол-во	2001г. к2000г. в % сумма
	ФРГ-Украина, экспорт								
85	Электротехника	8,4	124,9	9,4	205	9,5	25,6	1 11,9	164,1
87	Автомобили	23	180	40,2	256	12,5	15,6	174,8	142,2
	импорт								
62	Одежда из шелка, синтетики	8,5	121,6	9,6	132	15,1	18,9	112,9	108,6
72	Металлолом	84,5	72,3	37	27	9	3,9	43,8	37,3
74	Медь	103,8	137,5	34	53	17,1	7,6	32,8	38,6
	ФРГ-Беларусь, экспорт								
39	Искусственные материалы	27,4	42,3	25	37	8	6,4	91,2	87,5
85	Электротехника	3,5	49,8	3	55	9,4	9,5	85,7	110,4
87	Автомобили	18	103,4	27,5	118	19,5	20,5	152,8	114,1
	импорт								
44	Древесина	290,8	42,5	273	37	14,5	13,6	93,9	87,1
62	Одежда из щелка, синетики	1,1	29,4	1,3	31	10	11,4	118,2	105,4
	ФРГ-Казахстан, экспорт								
85	Электротехника	2,7	43,5	2,2	57	12,6	12,9	81,5	131
87	Автомобили	5,3	38,3	8,5	67	11,1	15,2	156,6	174,9
	импорт								
27	Нефть, млн.т.	3,4	768,6	4,6	974	80,1	85,4	135,3	126,7
	ФРГ-Молдова, экспорт								
24	Табачные изделия	1,3	15	0,2,	2	11	1,7	15,4	13,3
85	Электротехника	1,7	10,1	0,6	6	7,4	5	35,3	59,4
87	Автомобили	2,6	11,1	3,4	14,1	8,1	11,8	130,8	127
	импорт								
42	Обувь, кожанные изделия	1,8	10,3	1,1	10	16,9	13,9	61,1	97,1
62	Одежда из шелка, синтетики	1	16,5	1,4	24	27	33,3	140	145,5
76	Алюминий	10,7	7,4	6,6	3,8	12,1	5,3	61,7	51,4
	ФРГ-Грузия, экспорт								
85	Электротехника	0,4	9,2	0,3	12,3	9,8	15,7	75	133,7
87	Автомобили	1,6	8,8	1,6	9	9,4	11,5	100	102,3
	импорт								
08	Фрукты	3,6	10,6	1,3	4	42,9	18,2	36,1	37,7
	ФРГ-Азербайджан, экспорт								
85	Электротехника	0,3	15	0,4	20	18,6	24,4	133,3	133,3
87	Автомобили	2	17,4	1,6	16	21,6	19,5	80	92
	импорт								
27	Нефть, млн.т.	1	210,6	0,9	164	94,3	94,2	90	77,9
	ФРГ-Армения, экспорт								
87	Автомобили	0,3	3,6	0,6	6,2	11,7	23,8	200	172,2
	импорт								
74	Медь	5,3	9,4	2,4	6,3	47,7	39,4	45,3	67
	ФРГ-Узбекистан, экспорт								
17	Сахар	5,4	0,9	75	18	0,4	9,8	1388,8	2000
85	Электротехника	1,4	43,2	1,4	22	20,6	11,9	100	50,9
87	Автомобили	1,1	15,2	1,4	14	7,2	7,6	127,3	92,1
	импорт								
52	Хлопок	56,5	53,3	46	50	71,5	65,8	81,4	93,8
	ФРГ-Туркменистан, экспорт								
85	Двигатели	0	0	0,02	29	0	21,2	-	-
	импорт								
52	Хлопок	3,8	4,1	3	4,2	25,8	60	79	102,4
	ФРГ-Таджикистан, экспорт								
49	Печатная продукция	0,2	6,2	0,1	2,4	48,4	21,8	50	38,7
85	Текстиль, кожевенное оборудование	0,06	0,8	0,2	2,6	6,3	23,6	333,3	325
	импорт								
52	Хлопок	1,8 ,	1,9	2,8	4	82,6	80	155,6	210,5
	ФРГ-Киргизстан, экспорт								
87	Автомобили	0,7	8,2	1	9,8	31,7	34,5	142,9	119,5
	импорт								
71	Пром. золото, т.	12	107,9	21	182	95,7	95,8	175	168,7

* - Федеральное статведомство ФРГ не публикует данные по СНГ по кодам, соответствующим ТНВЭД СНГ, поэтому проведено произвольно до 2 знаков НГС.

Источник: данные федерального статведомства ФРГ.

Греция

Экспорт России в Грецию по товарным группам, в тыс.долл.

Код ТНВЭД СНГ		2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.	2001г. в % к 2000г.
	Экспорт, всего	1039842,2	1081328,6	100	100	103,99
01	Живые животные	69,6	67,4	0,01	0,01	96,84
03	Рыбы и ракообразные	5,7	31,2	0	0	547,37
04	Молочная продукция	2,8	-	0	-	-
08	Съедобные плоды (фрукты) и орехи	25,7	51,0	0	0	198,44
09	Кофе, чай	54,2	43,9	0,01	0	81,00
10	Хлебные злаки	38,8	60,1	0	0,01	154,90
12	Масличные семена и плоды	13671,8	10736,9	1,31	0,93	78,53
15	Жиры и масла жив. или растит. происх. и продукты их расщепления	3,8	421,6	0	0,04	11094,74
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	29,8	38	0	0	127,52
21	Разные пищевые продукты	67,4	18,2	0,01	0	27,00
22	Алког. и безалког. напитки и уксус	4810,2	2507,2	0,46	0,22	52,12
23	Остатки и отходы пищепрома, готовые корма для животных	118,8	653,9	0,01	0,06	550,42
25	Соль, сера, земли и камень	3927,8	2292,0	0,38	0,20	58,35
27	Топливо минер., нефть и прод. перегонки	728130,2	722015,5	70,02	60,77	99,16
28	Продукты неорганической химии	1185,6	4170,6	0,11	0,36	351,77
29	Органические химические соединения	286,3	282,5	0,03	0,03	98,67
31	Удобрения	8012,3	12030,6	0,77	1,06	150,15
33	Эфирные масла и резиноиды	13,4	13,2	0	0	98,51
38	Прочие химические продукты	1355,1	-	0,13	-	-
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	3703,4	4383,5	0,36	0,41	118,36
40	Каучук, резина и изделия из них	288,4	2107,6	0,03	0,18	730,79
41	Необработанные шкуры, кожевенн. сырье (кроме нат. меха) и кожа	351,1	2805	0,03	0,24	794,39
42	Изделия из кожи	439,5	572,4	0,04	0,05	130,24
43	Нат., искусств. мех, изделия из него	974,1	447,8	0,09	0,04	45,97
44	Древесина и изделия из нее	18202,4	20262,4	1,75	1,76	111,32
47	Масса из древесины или др. волокнистых целлюлозных материалов	18864,5	14110,5	1,81	1,27	74,80
48	Бумага и картон: изделия из бум. массы, бумаги или картона	8779,4	16146,8	0,84	1,4	183,92
49	Печатные книги, газеты, репродукции и др. изделия полиграф. промышл.	310,7	692,5	0,03	0,06	222,88
53	Прочие растит. текстильные волокна	189,8	2871,1	0,02	0,27	1512,7
64	Обувь, гетры и аналогичные изделия	2,7	-	0	-	-
70	Стекло и изделия из него	936,3	3433,5	0,09	0,3	366,71
71	Жемчуг, драг. или полудраг. камни, драгметаллы	1195,1	1664,5	0,11	0,15	139,28
72	Черные металлы	36914,7	25917,5	3,55	2,4	70,21
73	Изделия из черных металлов	1639,5	1770,2	0,16	0,15	107,97
74	Медь и изделия из нее	3964	4671,2	0,38	0,41	117,84
76	Алюминий и изделия из него	128315,3	141146,8	12,34	12,27	110
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование	32839,8	27016,5	3,16	2,98	82,27
85	Электрич. машины и оборудование	194,2	534,7	0,02	0,05	275,33
87	Средства наземного транспорта	2373,3	3485,4	0,23	0,32	146,86
88	Летательные аппараты	2061,5	5421,8	0,20	0,5	263,00
89	Суда, лодки и другие плавсредства	14183	43374	1,36	4,01	305,82
90	Инструменты и аппараты оптические, фотограф., измерительные, контрольные	86	310,8	0,01	0,03	361,40
92	Инструменты музыкальные	191,2	653,9	0,02	0,06	342,00
93	Оружие и боеприпасы	693,1	1923,3	0,07	0,18	277,49
94	Мебель, постельные принадл., лампы и осветительное оборудование в другом месте не поименованные	338,9	171,1	0,03	0,01	50,49

Импорт России из Греции по товарным группам, в тыс.долл.

Код ТНВЭД СНГ		2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.	2001г. в % к 2000г.
	Импорт, всего	236871	206881,8	100	100	87,34
01	Живые животные	-	201,1	-	0,1	-
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты	105,4	-	0,04	-	-
03	Рыбы и ракообразные	67,2	98,1	0,03	0,05	145,98
04	Молочная продукция	6,2	-	0	-	-
07	Овощи и некот. съедобные корнеплоды	71,3	151,7	0,03	0,07	212,76
08	Съедобные плоды (фрукты) и орехи	17760,6	34737,8	7,5	16,79	195,59
09	Кофе, чай	149,7	300,1	0,06	0,15	200,47
10	Хлебные злаки	294,1	273,9	0,12	0,13	93,13
12	Масличные семена и плоды	110,9	51	0,05	0,02	45,99
15	Жиры и масла жив. или растит. происх. и продукты их расщепления	310,1	213,3	0,13	0,1	68,78
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара					
20	Продукты переработки овощей, плодов, орехов и пр. частей растении	1800,4	747,5	0,76	0,36	41,52
22	Алкогольные и безалког. напитки	351,4	170,5	0,13	0,08	48,52
23	Остатки и отходы пищепрома	22,4	-	0,01	-	-
24	Табак и пром. заменители табака	26177,5	33841,2	11,05	16,36	129,28
25	Соль, сера, земли и камень	710,6	374,5	0,30	0,18	52,70
26	Руды, шлак и зола	22371,3	39813,1	9,44	19,24	177,97
27	Топливо мин., нефть и прод. перегонки	5790,5	4309,2	2,44	2,08	74,41
28	Продукты неорганической химии	16751,6	1578,1	7,07	0,76	9,42
30	Фармацевтическая продукция	104,5	55,5	0,04	0,03	53,11
32	Экстракты дубильные или красильные	464	448,3	0,20	0,22	96,62
33	Эфирные масла и резиноиды	554	463,4	0,23	0,22	83,65
34	Мыло, поверхностно-активные орг. вещ.	9583,9	6835,3	4,05	3,3	71,32
38	Прочие химические продукты	684,3	342,7	0,29	0,17	50,08
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	1736,7	1711	0,73	0,83	98,52
40	Каучук, резина и изделия из них	37,6	-	0,06	-	-
41	Необработанные шкуры, кожев. сырье (кроме нат. меха) и кожа	66,9	-	0,03	-	-
42	Изделия из кожи	600	655,5	0,25	0,32	109,25
43	Нат., иск. мех, изделия из него	88213,8	46077,9	37,24	22,27	52,23
44	Древесина и изделия из нее	406	642,8	0,17	0,31	158,33
48	Бумага и картон: изд. из бумаж. массы, бумаги или картона	7235,8	11036,3	3,05	5,33	152,52
53	Пр. растит. текстильные волокна	5203,4	772,4	2,2	0,37	14,84
57	Ковры и пр. текст. напольные покрытия	8,2	-	0	-	-
64	Обувь, гетры и аналогичные изделия	81,2	73,6	0,03	0,04	90,64
68	Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналог. матер.	2028,6	2161,9	0,86	1,04	106,57
71	Жемчуг прир. или культивированный, драг. или полудраг. камни, драгоценные металлы	159,4	166,4	0,07	0,08	104,39
72	Черные металлы	1416,8	2347,9	0,6	1,13	165,72
73	Изделия из черных металлов	2028,9	2635,2	0,86	1,27	129,88
76	Алюминий и изделия из него	2771,6	3077,7	1,17	1,49	111,04
82	Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недраг. металлов	831,5	833,6	0,35	0,4	100,25
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства	3504,5	2539	1,48	1,23	72,45
85	Электрические машины и оборудование	7809	713	3,3	0,34	9,13
87	Средства наземного транспорта	970	416,9	0,41	0,2	42,98
89	Суда, лодки и др. плавсредства	5745,6	5419,2	2,43	2,62	94,32
90	Инструменты и аппараты оптические, фотограф., измерительные, контрольные	576,9	118,7	0,24	0,06	20,58
94	Мебель, постельные принадл., лампы и осветит. оборуд. др. месте не поим.	1143,3	473,1	0,48	0,23	41,38

Товарная структура экспорта - импорта России с Грецией

Код ТН ВЭД СНГ		Экспорт 2000г. тыс. долл.	2000г. в%к итогу	2001г. тыс. долл.	2001г. в% итогу	2001г. в % к 2000г.	Импорт 2000г. тыс. долл.	2000г. в % к итогу	2001г. тыс. долл.	2001г. в%к итогу	2001г. в % к 2000г.
	Всего	1039842,2	100	1081328,6	100	103,99	236871	100	206881,8	100	87,34
01-24	Продтовары и с/х сырье (кр. текстильного)	18898,6	1,82	14629,4	1,35	77,41	47280,6	19,96	70789,6	34,22	149,72
25-27	Мин. продукты, в т.ч.	732058	70,4	724307,5	66,98	98,94	28872,4	12,19	44496,8	21,51	154,12
27	топливно-энергетич. товары	728130,2	70,02	722015,5	66,77	99,16	5790,5	2,44	4309,2	2,08	74,42
28-40	Продукция химпрома, каучук	14844,5	1,43	22988	2,13	154,86	29916,6	12,63	11434,3	5,53	38,22
41-43	Кожевен. сырье, пушнина и изд.	1764,7	0,17	3825,2	0,35	216,76	88880,7	37,52	46733,4	22,59	52,5.8
44-49	Древесина и целлюл.-бумаж. изд.	46157	4,44	51212,2	4,74	110,95	7641,8	3,23	11679,1	5,64	152,83
50-67	Текстиль, обувь	192,5	6,02	2871,1	0,27	1491,48	5292,8	2,23	846	0,41	15,98
71	Драг. камни и металлы, изделия	1195,1	0,11	1564,5	0,15	139,28	159,4	0,07	166,4	0,08	104,89
72-83	Металлы и изделия из них	170833,5	16,43	173505,7	16,05	101,56	7048,8	2,98	8894,4	4,3	126,18
84-90	Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	51738,8	4,97	80143,2	7,41	154,9	18606	7,85	9206,8	4,45	49,48
68-70, (91-97)	Др. товары	2159,5	0,21	6181,8	0,57	286,26	3171,9	1,34	2635	1,27	83,07

Основные 10 товарных разделов в российско-греческой торговле, в тыс.т., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД		2000г. № п.	2000г. кол-во	2000г. стоим.	2001г. № п.	2001г. кол-во	2001г. стоим.
Российские поставки			5610,4	1076937,4		9515,7	1569344,5
II	Продукты растительного происхождения	7	73,3	14278	3	327,5	36898,8
IV	Готовые пищев. продукты; алкогольные и безалког. напитки и уксус; табак и его заменители	9	3,5	5313,6	11	4,5	2619,3
V	Минеральные продукты	1	4966,8	762282,5	1	8600,2	1302221,4
VI	Продукция химич. и связ. с ней отраслей промышл.	8	88,9	11320,4	8	104,7	12715,6
VII	Полимеры, пластмассы, каучук, резина и изд.	10	5,3	4157,6	13	2,5	1998,6
IX	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	6	73,2	18953,9	6	77,9	20183,2
X	Масса из древесины или из друг. волокнистых целлюлозных материалов; бумага и картон, регенерированные из отходов и макулатуры	4	47,9	28927,2	5	47,9	23145,4
XV	Недрагоценные металлы ц изделия из них	2	348	177886,6	2	330,5	121034
XVI	Машины, оборудование и механизмы	3	2,3	34429,5	10	1	5558,3
XVII	Ср-ва наземн. трансп., летат. аппараты, плавсредства	5	1,2	19388,1	4	1,6	25772,9
XXI	Произвед. искусства, предм. коллекцион. и антиквар.	12	0	1532,3	7	0	16007,6
XXII	Услуги	-	-	-	9	24,4	5807,3
	Российский экспорт, всего	21	5615,9	1082776,9	22	9533,4	1581098,8
	Греческие поставки		492,2	230411,8		653,2	277632,5
II	Продукты растительного происхождения	6	39,6	12689	4	69,7	25377,2
IV	Продтовары; алкогольные и б/а напитки, табак	2	23,7	36202,2	3	34,2	41461,6
V	Минеральные продукты	4	341,5	13513,7	5	327,7	13527,8
VI	Прод. химич. и связанных с ней отраслей промышл.	3	77,6	28700,5	2	200,9	50946,3
VIII	Необраб. шкуры и кожев. сырье, кожа, натуральный мех и изделия	1	0,4	89472,9	1	10,6	106318,2
X	Масса из древесины; бумага, картон и изделия из них	9	0,9	7786,5	6	1,1	10805,6
XI	Текстильные материалы и изделия	8	0,5	9018,4	8	1	7744,8
XV	Недрагоценные металлы и изделия из них	10	7,3	7764,2	7	6,1	10618,7
XVI	Машины и механизмы; электротех. оборуд.; их части	7	0,7	11845,2	9	0,7	5624,3
XVII	Ср-ва наземн. трансп., летат. аппар., плавсредства	11	0,7	7054,1	10	1,2	5208
XXI	Произв. искусства, предм. коллекционир. и антиквар.	5	0	13419,2	21	0	65,8
	Греческий экспорт, всего	20	499,5	248127,4	21	662,1	291311,3

Основные 30 подсубпозиций в российско-греческой торговле, в тыс.т., тыс.долл.

Код ТН ВЭД		2000г. № п.	2000г. кол-во	2000г. стоим.	2001г. № п.	2001г. кол-во	2001г. стоим.
	Российские поставки		5467,4	1037664,3		9361,7	1532947,9
1001 90 990	Спельта прочая, пшеница мягкая и меслин пр.	-	-	-	6	214,2	23259
1003 00 990	Ячмень: прочий	-	-	-	16	84,4	8121,8
1206 00 990	Семена подсолн., дробленые или недробл. пр.	11	73,1	14236,3	23	24,7	4911,8
2208 60 110	водка с концентрацией спирта 45,4 об.% или менее, в сосудах по 2 л. и менее	20	1,8	4888	31	0,8	2053,3
2503 00 100	Сера сырая или нерафинированная	24	77,7	3994,7	37	29,5	1 274,8
2701 12 900	Уголь каменный битуминозный; пр.	27	57,6	2940,8	9	371,5	15338,8
2701 19 000	уголь каменный, пылевидный или непылевидный,неагломернрованный прочий	19	155,2	5224,6	17	194,8	7899,7
2709 00 900	Нефть сырая и нефтепродукты сырые, из битуминозных минералов прочие	1	1621,4	309258,8	1	5286,2	849553,1
271000 110	Нефть и нефтепродукты, из битуминозных минералов, за иск. сырых; для специф. перераб.	32	10	1905,5	22	25,5	5206,6
2710 00 510	Топливо реактивное	30	11,5	2189,2	-	-	-
2710 00 610	Газойли (дизтопливо) для специф. проц. перер.	8	104,7	20099,6	13	48,9	9198,6
2710 00 670	- для прочих целей	2	900,2	191636,7	2	997,3	200164,9
2710 00 710	Топлива жидкие (мазут) для специф. проц. перер.	5	505,2	62465,9	5	349,4	53129,7
2711 21 000	Газ природный	3	1522,7	162376,6	3	1289,1	159467,8
2814 10 000	Аммиак безводный	43	7,8	1092,5	28	22,6	2979,2
3105 51 000	Удобрения минер., хим., прочие, содерж. азот и фосфор: содержащие нитраты и фосфаты	23	30,3	4119,2	26	29,5	3532,1
3901 20 900	полиэтилен с удельным весом 0,94 или более	28	3	2496	49	1,1	744,4
4407 10 910	Ель обыкновенная Picea abies Karst. или пихта белая европейская (Abies alba Mill.)	31	7,1	1972,9	30	9	2236,9
4407 10 930	сосна обыкновенная Pinus sylvestris L.	29	8,4	2251,5	27	11,7	3348,1
4407 10 990	лесоматериалы хвойные прочие	14	28	9448,1	11	41,1	10523,5
4703 21 000	Целлюлоза древесная, натронная сульфатная, кр. растворимых сортов, полубеленая или бел. из хвойных пород	9	26,3	17388,8	20	13,8	6726,1
4801 00 900	Бумага газетная в рулонах или листах: прочая	25	8,2	3779,2	12	17	9623,9
7204 10 000	Отходы и лом литейного чугуна	-	-	-	25	40,4	3893,6
7204 49 910	Отходы и лом чер. металлов: пр. несортиров.	12	129,2	12830,6	8	181	17613,7
7207 11 140	Полуфабр. из углеродистой стали проч. толщиной не более 130мм	10	91,8	15333,2	24	28,7	4651,7
7207 12 100	- прочие, прямоуг. (кр. квадр.) попер. сеч. катаные или полученные непрерывным литьем	17	26,9	5687,8	-	-	-
7403 11 000	Медь рафинированная: катоды и загот. катодов	6	26,5	48609,7	10	6,7	11581,7
7601 10 000	Алюминий необработанный нелегированный	4	45,9	73306,9	4	37,5	57110,3
7601 20 100	сплавы алюминиевые первичные	13	7,2	10717,1	15	6	8988,6
7605 11 000	Проволока алюминиевая из алюм. нелегир. макс. размером попер. сеч. более 7 мм	21	2,8	4569,1	18	5,1	7687,2
8404 10 000	Вспомог. оборуд. для использования с котлами товарной позиции 8402 или 8403	26	0,4	3229,1	-	-	-
8406 82 900	Турбины на водяном паре и турбины паровые проч.: мощн. не более 40 мвт. прочие	7	0,9	20377,3	-	-	-
8501 64 000	Генераторы электрические переменного тока (синхронные) мощностью более 750 ква	15	0,4	7870,2	-	-	-
8703 23 190	Трансп. ср-ва с двигателем внутр. сгор. с искровым зажиганием и с кривошипно-шатунным механ. с раб. объемом двигателя более 1500 куб.см., не более 3000 куб.см. новые; проч.	53	0,2	552,7	29	0,9	2592,8
8802 12 100	Вертолеты гражданские с массой пустого снаряженного аппарата более 2000 кг:	18	0,1	5654,4	7	0,3	21861,9
8802 30 100	Летательные аппараты, гражданские с массой пустого снаряж. аппарата более 2000 кг, но не более 15000кг:	22	0	4486,1	-	-	-
8802 40 900	Самолеты и. пр. лет. аппараты, с массой пустого снаряженного аппарата более 15000 кг прочие	16	0	6198,8	-	-	-
9701 10 000	Картины, рисунки и пастели	36	0	1509,1	19	0	6922,6
9706 00 000	Антиквариат возрастом более 100	-	-	-	14	0	9018,5
9907 26 730	Услуги фото- и ксерокопирования	-	-	-	21	24,4	5803,7
	Российский экспорт, всего	401	5615,9	1082776,9	411	9533,4	1581098,8
	Греческие поставки		453,5	209600,4		596,6	242052,1
0805 10 310	Апельсины сладкие, свежие: с 16 мая по 31 мая корольки и полукорольки	16	12,9	3020,1	7	34	8667,3
0809 30 900	Персики	10	16,6	5461,7	5	23	10545,1
0810 50 000	Киви	27	2,6	1059,2	16	4,6	2377,4
2007 99 580	Джемы, желе плодово-ягодные, мармелады, пюре и паста, плодово-ягодная или ореховая, подвергнутые тепловой обработке, в т.ч. с содержанием сахара более 13 мас.%, но не более 30 мас.%: прочие	306	0	15,6	30	1,1	1029,8
2008 70 710	Персики, приготовленные или консервир. не содержащие спиртовых добавок: в первичных упаковках нетто-массой не более 1 кг: с сод. сахара более 15 мас.%	20	4,1	1742,9	15	5,1	2430,4
2008 70 790	Персики, содержащие добавки сахара, в перв. упак. нетто-массой не более 1 кг: проч.	39	1,5	606,8	13	6,2	2749,5

2000г.					2001г.		
Код ТН ВЭД		№ п.	кол-во	стоим.	№ п.	кол-во	стоим.
2008 70 920	Персики, не содерж. спиртовых добавок и доб. сах. в перв. упак. нетто-массой 5 кг. и бол.	40	0,7	599,7	12	3,7	3076,5
2009 80 790	Сок овощей или плодов (фруктов): плотностью не более 1,33 г/куб.см. при 20 град. С: стоимостью, ...превышающей 30 экю за 100 кг нетто-массы, с добавками сахара; проч.	22	1,5	1477	295	0	26,9
2106 90 920	Пищевые продукты прочие: не содерж. молочные жиры, сахарозу, изоглюкозу, глюкозу и крахмал или содержащие менее 1,5 мас.% молочного жира, 5 мас.% сахарозы или изоглюкозы, 5 мас.% глюкозы или крахмала	24	0,2	1407,6	101	0	184,5
2401 10 600	Табак с неотделенной средней жилкой типа Ориенталь солнечной сушки	3	7,2	13773	3	6,9	12829,7
2401 10 900	Табак: - прочий	11	1,3	5070,5	17	0,7	2301,9
2401 20 100	Табак с частично или полностью отделенной средней жилкой: типа Вирджиния тепловой сушки	14	2,1	4251,9	10	2,8	5313
2401 30 000	табачные отходы	30	0,7	851	34	1	974,3
2402 20 900	Сигареты, содержащие табак: прочие	21	0,3	1486,7	50	0,1	605,3
2403 10 900	Курит. табак, содержащий или не сод. заменителей табака, прочий	26	0,3	1073,6	11	1,3	4203,6
2606 00 000	Руды и концентраты алюминиевые	5	291,9	6698,6	8	272,5	6837,8
2608 00 000	Руды и концентраты цинковые	-	-	-	20	8,6	1786
271000 510	Топливо реактивное	29	4,6	871,5	28	4,6	1201,1
2710 00 780	Топлива жидкие (мазут): с содержанием серы более 2,8 мас.%	12	28,9	4421,2	21	11,5	1500
2818 20 000	Оксид алюминия, отличный от искусственного корунда	2	70,5	16533,6	2	157,9	27379,6
3304 99 000	Косметические средства прочие	8	0,7	6370	4	1,2	11435,4
3307 49 000	Ср-ва для аромат. или дезодорир. воздуха помещений, вкл. благов. для религ.: прочие	62	0,2	326,9	27	0,9	1217,5
3405 30 000	политуры и аналог. ср-ва для отделки автокузовов, кр. полирующих средств для металлов	15	1,6	3033,7	9	2,6	5952
3802 90 000	уголь животный, включая отработанный	84	3	209,2	22	32	1468,6
3907 60 800	полиэтилентерефталат: прочий	28	1	1005,3	-	-	-
4303 10 900	одежда меховая и ее принадлежности: прочие	1	0,4	88590,8	1	10,6	104951,7
4813 90 100	Бумага папиросная, нарезанная .....или не нарез. по размеру или в форме книжечек или трубок: непропитанная, в рулонах шириной более 15 см или в прямоугольных (вкл. квадратные) листах шириной более 36 см по одному краю	7	0,4	6566,9	6	0,7	9620,3
5601 22 100	вата; прочие изделия из ваты из химич. нитей в рулонах диам. не более 8 мм	18	0,2	2558,2	-	-	-
7114 19 000	Изделия золотых или серебряных дел мастеров их части из прочих драгметаллов, имеющих или не имеющих гальваническое покрытие, плакированных или не плакир. драгметаллами	19	0	2169,7	23	0	1418,8
7212 40 950	Прокат плоский из углеродистой стали, шир. не более 500 мм с гальваническим или другим покрытием оксидами хрома или хромом и оксидами хрома, лакированный	23	2,4	1439,4	26	2,4	1270,3
7324 10 900	раковины и умывальники из нержав. стали: проч.	37	0,1	667,3	29	0,2	1044,3
7606 11 100	Плиты, листы, полосы (или .....ленты) алюмин. толщиной более 0,2 мм прямоугольные (вкл. квадр.) окраш., лакир. или покрытые пластиком	17	1	2957,1	19	0,6	1954
7607 20 100	Фольга алюминиевая (на основе из бумаги, картона, пластмассы или аналогичных материалов) толщиной (не считая основы) менее 0,021 мм	114	0,1	120,5	25	0,6	1381,2
8517 90 880	Части прочие аппаратов электрич. телеф. или телеграфных для проводной связи	6	0,1	6578,9	37	0	938,7
8802 12 100	Вертолеты гражд. с массой .....пустого снаряж. аппарата более 2000 кг	25	0	1295,9	18	0	1965,4
8802 30 100	Самолеты и пр. летательные аппар. гражд., с массой пустого снаряженного аппарата более 2000 кг, но не более 15 000 кг	13	0	4415,2	-	-	-
8903 92 100	Лодки моторные и катера, кроме лодок с подвесным двигателем: морские	-	-	-	14	0,1	2728,4
9701 10 000	Картины, рисунки и пастели	4	0	7211,4	-	-	-
9706 00 000	Антиквариат возрастом более 100	9	0	6207,8	-	-	-
9990 00 000	Производство видео	-	-	-	24	0,2	1415,5
	Греческий экспорт - всего	707	499,5	248127,4	684	662,1	291311,3

Дания

Торговля стран СНГ с Данией

	2000г.						2001г.									
	Импорт		Экспорт		Товарооборот		Импорт		рост	рост	Экспорт		рост	рост	товарооборот		рост	рост
	крон	долл.	крон	долл.	крон	долл.	крон	долл.	крон	долл.	крон	долл.	крон	долл.	крон	долл.	крон	долл.
Эстония	983,11	121,517	1249,95	154,5	2233,06	276,017	1052,9	126,569	7,099	4,157	1417,4	170,385	13,4	10,28	2470,3	296,954	10,62	7,585
Латвия	897,97	110,993	1053,59	130,23	1951,56	241,222	1140,1	137,051	26,96	23,48	1434,3	172,417	36,13	32,4	2574,4	309,468	31,92	28,29
Литва	1671,8	206,641	1749,62	216,26	3421,41	422,903	1968,4	236,621	17,74	14,51	1892,5	227,497	8,166	5,195	3860,9	464,117	12,85	9,746
Украина	524,58	64,840	278,715	34,451	803,297	99,291	810,5	97,429	54,5	50,26	457,2	54,959	64,04	59,53	1267,7	152,39	57,81	53,48
Белоруссия	351,97	43,504	150,865	18,648	502,831	62,152	208,5	25,063	-40,8	-42,4	203,7	24,486	35,02	31,31	412,2	49,550	-18	-20,3
Молдова	12,334	1,5245	0,8	0,098	13,134	1,623	20,9	2,5123	69,45	64,8	1,1	0,132	37,5	33,72	22	2,644	67,5	62,9
Грузия	48,844	6,0373	4,2	0,519	53,044	6,556	76,1	9,1479	55,8	51,52	4,5	0,540	7,143	4,2	80,6	9,688	51,95	47,78
Армения	14,594	1,8038	0	0	14,594	1,803	19,6	2,356	34,3	30,61	-	-	-	-	19,6	2,356	34,3	30,61
Азербайджан	47,693	5,8950	0,6	0,074	48,293	5,969	28	3,365	-41,3	-42,9	15,9	1,911	2550	2477	43,9	5,277	-9,1	-11,6
Казахстан	71,948	8,8931	0,1	0,012	72,048	8,905	137,4	16,516	90,97	85,73	4,6	0,552	4500	4374	142	17,069	97,09	91,68
Туркменистан	6,797	0,8401	0,245	0,030	7,042	0,870	10,7	1,286	57,42	53,1	14,5	1,743	5818	5656	25,2	3,029	257,9	248
Узбекистан	55	6,7982	3,4	0,420	58,4	7,218	75,6	9,087	37,45	33,68	0,7	0,084	-79,41	-80	76,3	9,172	30,65	27,06
Таджикистан	6,352	0,7851	0,4	0,049	6,752	0,834	13,5	1,622	112,5	106,7	1,1	0,132	175	167,4	14,6	1,755	116,2	110,3
Киргизия	21,335	2,6371	-	-	21,335	2,637	9,3	1,117	-56,4	-57,6	-	-	-	-	9,3	1,117	-56,4	-57,6
Россия	4240,7	524,175	3313,38	409,55	7554,12	933,725	5853,6	703,659	38,03	34,24	3455,9	415,433	4,301	1,436	9309,5	1119,09	23,24	19,85
Всего:	8955	1106,89	7805,87	964,84	16760,9	2071,73	11425,1	1373,41	27,58	24,08	8903,4	1070,27	14,06	10,93	20328,5	2443,68	21,29	17,95

Сальдо: 2000г. - 1149,1 кр.; 142,02 долл.; 2001г. - 2521,6 кр.; 303 долл.

По предварительным данным в системе SITC

Основные товарные группы во внешней торговли России с Данией, в млн.крон/млн.долл./%

	2000г.						2001г.						рост			
	экспорт		доля	импорт		доля	экспорт		доля	импорт		доля	эксп. кр	эксп. долл.	имп. кр.	имп. долл.
	кр.	долл.	%	кр.	долл.	%	кр.	долл.	%	кр.	долл.	%	%	%	%	%
Продтовары и живые животные	347,2	42,916	10,5	1617,5	199,93	38,14	862,1	103,632	24,95	2091,5	251,42	35,73	148,3	141,5	29,3	25,75
В т. ч. рыба и морепродукты	772,2	95,448	23,3	189,7	23,448	4,473	833,2	100,158	24,11	275	33,058	4,69	7,9	4,936	44,97	40,98
Сырье (без энергоносителей)	298,1	36,847	9	119,6	14,783	2,82	233,8	28,105	6,765	168,9	20,303	2,88	-21,6	-23,7	41,22	37,34
Мин. топливо, вкл.эл-во	1593,1	196,91	48,1	0,4	0,049	0,009	1863,2	223,974	53,91	0,7	0,084	0,012	16,95	13,74	75	70,19
Хим. товары	138,2	17,082	4,17	815,7	100,82	19,23	94,2	11,323	2,726	1424,1	171,19	24,33	-31,8	-33,7	74,59	69,79
Машины, станки, трансп. ср-ва,инстр.	13,5	1,668	0,41	806	99,625	19,01	9	1,081	0,26	1195,6	143,72	20,42	-33,3	-35,2	48,34	44,26
Древесина	304,3	37,613	9,18	13,5	1,668	0,318	294,7	35,425	8,527	9,9	1,190	0,16	-3,15	-5,81	-26,7	-28,68
сырье	104,4	12,904	3,15	1,8	0,222	0,042	94	11,299	2,72	1	0,120	0,01	-9,96	-12,4	-44,4	-45,97
гот. изд.	199,9	24,709	6,03	11,7	1,446	0,276	200,7	24,126	5,807	8,9	1,069	0,15	0,4	-2,36	-23,9	-26,02
Текстиль,	27,8	3,436	0,84	50,1	6,192	1,181	12,5	1,502	0,362	70,8	8,510	1,20	-55	-56,3	41,32	37,44
сырье	-	0	0	0,7	0,086	0,017	-	0	0	2,1	0,252	0,03	-	-	200	191,8
гот. изд.	27,8	3,436	0,84	49,4	6,106	1,165	12,5	1,502	0,362	68,7	8,258	1,17	-55	-56,3	39,07	35,25
Ч металлы	214,9	26,563	6,49	30	3,708	0,707	168,4	20,243	4,873	29,4	3,534	0,50	-21,6	-23,8	-2	-4,69
сырье	27,9	3,448	0,84	-	0	0	17,5	2,103	0,506	-	0	0	-37,3	-39	-	-
гот. изд.	187	23,114	5,64	30	3,708	0,707	150,9	18,139	4,366	29,4	3,534	0,50	-19,3	-21,5	-2	-4,69
Изделия из металла	1,2	0,148	0,04	36,7	4,536	0,865	0,3	0,036	0,009	26,5	3,18	0,45	-75	-75,7	-27,8	-29,78
Всего:	3313,38	409,55	100	4240,736	524,18	100	3455,909	415,4336	100	5853,672	703,67	100	4,302	1,437	38,03	34,24

Товарооборот: 2000г. - 7554,116 кр.; 933,73 долл.; 2001г. - 9309,58 кр.; 911,19 долл.; рост: 23,24кр.; 19,86 долл.

Сальдо - 2000г. -927,356 кр; 144,63 долл.; 2001г. - 2397,76 кр.; 288,233долл.

В системе SITC данные могут незначительнее отличаться от ежеквартальной статистики в ЕТН.

Источник: Udenrigshandelen, № 3, 2001г. № 2, 2002.

Средний курс 1 долл. в 2000г. составил 8,0903 датск. кроны; 1 долл. в 2001г. составил 8,3188 датск. кроны.

Индонезия

Торговля стран бывшего СССР с Индонезией, в млн. долл.

		1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	Янв.-окт. 2001г.
1. Россия	товарооборот	337,5	209,1	184,2	102,0	167,1	149,7
	экспорт	181,4	124,1	121,5	62,2	110,4	101,5
	импорт	156,1	85,0	62,7	39,8	56,7	48,2
2. Украина	товарооборот	74,4	109,9	36,7	36,5	124,2	117,1
	экспорт	48,8	81,8	30,6	30,6	107,4	97,6
	импорт	25,6	28,1	6,1	5.9	16,8	19,5
3. Армения	товарооборот	н.д.	0,8	4,9	0,2	0,4	0,1
	экспорт	н.д.	0,2	3,7	0,1	н.д.	0,0
	импорт	н.д.	0,6	1,2	0,1	0,4	0,1
4. Азербайджан	товарооборот	н.д.	11,1	0,7	0,2	0,5	0,2
	экспорт	н.д.	11	0,5	0,1	0,1	0,0
	импорт	н.д.	0,1	0,2	0,1	0,4	0.2
5. Беларусь	товарооборот	н.д.	1,2	оз	1,9	0,7	0,1
	экспорт	н.д.	0,6	0,0	1,6	0,6	0,04
	импорт	н.д.	0,6	0,3	0,3	0,1	0,04
6. Казахстан	товарооборот	н.д.	11,0	8,5	13	2,0	6,7
	экспорт	н.д.	10,4	8.0	0,7	0,8	5,2
	импорт	н.д.	0,6	0,5	0,6	1,2	1,5
7. Киргизстан	товарооборот	н.д.	0,7	0,8	3,7	0,3	1,0
	экспорт	н.д.	0,6	0,2	0,1	0,7	0,2
	импорт	н.д.	0,1	0,6	3,6	0,1	0,8
8. Молдова	товарооборот	н.д.	0,6	0,9	0,7	0,4	0,1
	экспорт	н.д.	0,2	0,0	0,1	0,0	0,0
	импорт	н.д.	0,4	0,9	0,6	0,4	0,1
9. Туркменистан	товарооборот	н.д.	4,0	1,4	13	4.1	0,7
	экспорт	н.д.	3,0	0,4	0,5	2,3	0,1
	импорт	н.д.	1,0	1,0	0,8	1,8	0,6
10. Узбекистан	товарооборот	0,4	29,3	5,1	33,3	10,0	3,2
	экспорт	0,1	28,7	4,8	31,8	9,5	3,0
	импорт	0,3	0,6	0,3	1,5	0,5	0,2
11. Литва	товарооборот	н.д.	40	2,5	0,8	1,1	4,8
	экспорт	н.д.	2,4	0,4	0.1	0.2	0,1
	импорт	н.д.	1,8	2,1	0,7	0,9	4,7
12. Латвия	товарооборот	н.д.	2,6	2,7	1,6	0,9	0,9
	экспорт	н.д.	2,0	0,1	0,2	0,2	н.д.
	импорт	н.д.	0,6	2,6	1.4	0,9	0,9
13. Эстония	товарооборот	н.д.	5,2	2,7	13	13	3,5
	экспорт	н.д.	0,4	0,8	0,8	0,5	1,6
	импорт	н.д.	4,8	1,9	1,0	1,0	1,9
14. Грузия	товарооборот	н.д.	12,0	9,2	9,2	10,8	5,4
	экспорт	н.д.	1,4	0,7	1,2	0,7	0,5
	импорт	н.д.	10,6	8,5	8,0	10,1	4,9
15. Таджикистан	товарооборот	н.д.	0,2	0,2	03	0,0	0,1
	экспорт	н.д.	0,1	0,0	0,1	н.д.	н.д.
	импорт	н.д.	0,1	0,2	0,2	0,0	0,1

Составлено по данным Центрального Статистического Бюро Индонезии

Оперативные данные о российско-индонезийской торговле тыс. долл.

Товарная номенклатура	2000г.	Янв.-окт. 2001г.
Товарооборот	167051	149684
Экспорт	110383	101523
Машины, оборудование и запчасти к ним	83	6696
Сырьевые товары	105754	90248
в т.ч. – удобрения	12621	25285
– цветные металлы:	700	2642
– алюминий	660	2307
– цинк	-	-
– никель	-	-
– медь	40	335
черные металлы и металлоизделия	67000	45278
органо-неорганические и гетероциклические соединения	18384	5287
синтетический каучук	4237	4146
бумага и картон	582	937
целлюлоза и макулатура	74	6676

Товарная номенклатура	2000г.	Янв.-окт. 2001г.
другое	4546	4579
Импорт	56668	48161
Натуральный каучук и латекс	1577	2828
Растительные и животные масла	5848	7034
Какао-продукты	1266	1342
Чай	6456	6689
Мебель	813	840
Кофе и заменители	421	810
Одежда и ткани	8471	9379
Обувь	553	1008
Табак	6081	3689
Маргарин и жиры	5543	4117
Вычислительная техника	2413	1465
Полиацетаты, поликарбонаты	1935	97
Парфюмерия и косметика	1683	1478
другое	11925	7385

Испания

Внешняя торговля России и Испании в 2001г., в тыс.долл.

Российский импорт

тов. груп.	Наименование товара	2000г. кол-во, т.	2000г. стоимость	2001г. кол-во, т.	2001г. стоимость	2001/00гг. стоимость
02	Мясо и субпродукты	34433	24368	52246	44284	1,81
03	Рыба и морепродукты	1024	1065	1688	2086	1,95
04	Молоко и молочные продукты	2292	1733	2998	2123	1,22
07-08	Овощи и фрукты	34195	14823	64259	28219	1,9
13	Растит, соки и экстракты	-	-	3325	9681	-
15	Жиры животные	2910	5564	2963	6500	1,16
16	Изделия из мяса и рыбы	6361	10257	8366	18547	1,8
17	Кондитерские изделия	13824	25211	10932	33868	1,33
18	Какао и изделия из него	4269	3619	5954	6582	1,81
20	Овощные и фруктовые консервы	16228	19481	15720	19579	1
21	Прочие пищевые продукты	8708	24384	4708	13624	0,55
22	Алкогольные напитки	6263	4363	6019	5531	1,26
24	Табак	3035	7549	2274	2878	0,38
26	Руды, шлаки, зола	-	-	67022	10251	-
29	Продукты оргхимии	2547	9257	418	2771	0,29
30	Фармацевтика	89	2295	296	5066	2,2
32	Красители	6231	6931	6452	6614	0,95
33	Эфирные масла	520	5445	710	7192	1,32
34	Моющие средства	721	1012	1498	1816	1,79
38	Прочие химтовары	720	1500	660	1534	1,02
39	Пластмассы	6457	26663	6691	25120	0,94
40	Каучук и изд. из него	2089	6285	2406	7060	1,12
41-42	Кожи и изделия из кожи	569	3748	242	2514	0,67
44	Древесина	3559	10191	5162	13546	1,32
48	Бумага и картон	5765	12999	6452	13201	1,01
49	Полиграфия	224	899	310	957	1,06
51	Шерсть и пряжа	-	-	202	882	-
52	Х/б ткани	137	1267	348	2704	2,13
54	Химические нити	-	-	204	2046	-
55	Химические волокна	-	-	234	2488	-
59-60	Текстильные матер. и трикотажное полотно	-	-	153	1772	-
61-62	Одежда текстильная и трикотажная	97	3052	178	7133	2,33
63	Прочие текстильные изделия	-	-	243	1577	-
64	Обувь	1032	19997	779	19175	0,95
68	Изд. из камня	1245	1085	1946	1324	1,22
69	Керамич. изд.	74649	38787	79306	39472	1,01
70	Стекло	557	1305	1114	2774	2,12
72	Черные металлы	719	1469	799	1444	0,98
73	Изделия из черн. металлов	7500	14647	10308	19228	1,31
74	Медь и изделия	132	848	315	1923	2,26
76	Изделия из алюминия	751	3040	907	3762	1,23
83	Прочие изд. из недорогостоящ. металлов	1361	9635	1455	13635	1,41
84	Необогащен. уран	3342	32264	5762	43456	1,34
85	Машины и оборуд-е	4153	23861	4322	38177	1,59
87	Автомобили и з/ч к ним	1637	12037	5308	34852	2,89
90	Приборы и аппараты	75	1937	268	4540	2,34
94	Мебель	12432	52741	13768	64344	1,21
95	Игрушки	899	6544	925	9724	1,49
	Прочие товары	-	14624	-	16254	-
	Итого	-	472273	-	623830	1,32

Внешняя торговля России и Испании в 2001г., в тыс.долл.

Российский экспорт

03	Рыба и морепродукты	12995	20753	10714	17138	0,82
07-08	Овощи и фрукты	2207	425	7062	1281	3,01
10	Хлебные злаки	-	-	963	136	-
12	Семя подсолн.	70260	14175	68674	13572	0,95
22	Алкогольные напитки	1373	3557	1502	3745	1,05
25	Соль, камень, цемент, сера, известь	510329	23265	531835	19898	0,85
27	Минеральное топливо, нефть	9644364	1580123	8608192	1263644	0,79
28	Продукты неорганич. химии	33002	11569	44030	8976	0,77
29	Продукты органич. химии	9988	8645	19472	7962	0,92
31	Удобрения	204644	25328	246014	27781	1,09
38	Прочие химтовары	241	2227	263	2899	1,3
39	Пластмассы	2788	2137	708	973	0,4
40	Каучук и изделия из него	6053	4355	7753	6067	1,39
41	Кожевенное сырье	8941	14893	5467	10427	0,7
44	Древесина	106809	28531	125534	34315	1,2
47	Целлюлоза	-	-	18297	7412	-
48	Бумага и картон	34947	14667	10821	4917	0,3
52	Хлопок	4199	7496	2932	5868	0,78
61-62	Одежда	201	3480	64	1446	0,41
70	Стекло	3819	986	6047	1365	1,38
71	Драгоц. и полудраг. камни	7,7	10533	12,3	32898	3,1
72	Черные металлы	1494857	219576	1433794	210790	0,95
75	Никель	6744	59435	11018	60725	1,02
76	Алюминий	64392	10112	42728	62844	6,2
84	Обогащенный уран	1671	4309	1352	3971	0,92
85-86	Машины и оборудование	355	2310	343	1224	0,52
87	Автомобили	459	1632	626	1901	1,16
94	Мебель	624	753	948	1327	1,76
	Прочие товары	-	-	1,214	-	-
	Итого	-	2166281	-	1816725	0,83

Российские инвестиции в Испании, в тыс.евро

	1998г.		1999г.		2000г.		2002г., янв.-июнь	
	сумма	доля от общ.	сумма	доля от общ.	сумма	доля от общ.	сумма	доля от общ.
Инвестиции - брутто	3890,5	0,03	5020	0,02	2802,5	0	671,1	0
Инвестиции - нетто	3447,6	-	4878,9	-	-1168,8	-	289,7	-

Источник: регистр иностранных инвестиций Испании.

Испанские инвестиции в России, в тыс.евро

	1998г.		1999г.		2000г.		2002г., янв.-июнь	
	сумма	доля от общ.	сумма	доля от общ.	сумма	доля от общ.	сумма	доля от общ.
Инвестиции-брутто	1005	0,01	920,5	0	38,2	0	839	0
Инвестиции-нетто	893	-	919,2	-	38,2	-	839	-

Источник: регистр иностранных инвестиций Испании.

Торговля машинами и оборудованием между Россией и Испанией, в млн.долл.

Код ТН		1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
84	Механич. машины и оборудование	45,8	36,5	51,6	27,9	32,4	43,9	3,2	4	8,7	12	4,3	3,8
85	Электротех. машины и оборудование	59,6	96,1	55,2	26	23,9	32,5	0,7	1,1	0,3	3,3	2,2	1,2
86	Средства ж/д транспорта, запчасти	0	0	0	0	0	0,5	0,07	0	0	0,06	0,05	0
87	Автомобили и тракторы, запчасти	5,3	12,3	19,5	2,8	12	35,2	1,1	1,4	1,6	2,3	1,6	2,1
88	Летательные аппараты, их части	0	0	0,2	0	-	-	-	-	-	-	-	-

Италия

Товарная структура торговли России с Италией, янв.-сент. 2001г.

Экспорт России

		2000 г.		2001г.		темпы роста	темпы роста	удельный
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.	в %, лиры	в %, долл.	вес
	Всего	11082054	5121	12878791	5949	16	16	100
	Энергоносители	8227581	3802	10074486	4653	22	22	78,2
11110	нефть сырая	3370108	1557	4364929	2016	30	29	33,9
	млн.т.	8,7	-	11,2	-	-	-	-
11120	природный газ	4087130	1889	4987618	2304	22	22	38,7
	млрд.куб.м.	16,2	-	15,3	-	-	-	-
23201	нефтепродукты	711722	329	634691	293	-11	-11	4,9
	млн.т.	2,1	-	2	-	-	-	-
10100	каменный уголь	58620	27	87248	40	49	49	0,7
	млн.т.	0,8	-	0,9	-	-	-	-
	Металлы (кроме изделий)	1942314	898	1733879	801	-11	-11	13,5
	млн.т.	1,9	-	1,7	-	-	-	-
27410	металлы драг. полуфабрикаты	717560	332	561953	260	-22	-22	4,4
	млн.т.	0,000023	-	0,000077	-	-	-	-
	черные металлы	775151	358	648517	300	-16	-16	5
	млн.т.	1,8	-	1,5	-	-	-	-
27100	чер.металлы по номенкл. ЕОУС	610953,5	282,3	529583,1	244,6	-13	-13	4,1
	млн.т.	1.6	-	1,4	-	-	-	-
	чер.металлы кр. номенкл ЕОУС	164197,6	75,9	118933,6	54,9	-28	-28	0,9
	млн.т.	-	-	-	-	0,209	0,156	-
27310	прокат холодный	371,5	0,2	7348,2	3,4	0,001	0,011	-
27320	холоднокатаная лента	141833,9	65,5	94856,8	43,8	0,181	0,133	-
27340	металл в вытяжке	6455,6	3	7374,8	3,4	0,010	0,012	-
27350	металл первично-переработанный	15536,5	7,2	9353,7	4,3	0,017	0,009256	-
	Изделия из металлов	38911	18	50454	23	30	30	-
	трубы	20682,5	9,6	31878,8	14,7	-	-	-
	млн.т.	0,034	-	0,045	-	-	-	-
27221	бесшовные трубы	14503,7	6,7	31153,1	14,4	-	-	-
	млн.т.	0,025	-	0,044	-	-	-	-
27222	трубы др. (пригнанные и сварные)	6178,8	2,9	725,8	0,3	-	-	-
	млн.т.	0,009	-	0,001	-	-	-	-
	др. изделия из металла	18228,8	8,4	18575,4	8,6	2	2	0,1
28110	металло-конструкции	9972,4	4,6	10226,5	4,7	-	-	-
28730	провода металлические	6912,4	3,2	7638,5	3,5	-	-	-
28741	изделия с резьбой и болтовым креплением	66,1	-	7	-	-	-	-
28743	цепи кованные бесшовные	47,6	0	161,8	0,1	-	-	-
28753	др. изделия из металла	1230,2	0,6	541,6	0,3	-	-	-
	цветные металлы	449603	208	523409	242	16	16	4,1
	млн.т.	-	-	-	-	-	0,5	-
27420	алюминий и полуфабрикаты	276806,5	127,9	396902,4	183	0,090	0,112	- 3,1
27430	цинк, свинец и олово	388	0,2	2758,7	1,3	0,000	0,003	-
27440	медь и полуфабрикаты	13468,2	6,2	8671,5	4	0,004	0,003	0,1
27450	др. цветные металлы	158940,7	73,4	115076,4	53,2	0,009	0,008	0,9
	Продукты питания	39030	18	85206	39	118	118,2	0,7
01111	зерновые (включая рис)	261,1	0,1	28271,4	13,1	10729	10724	-
01112	масленичные культуры	23686,3	10,9	24589,1	11,4	4	4	-
01121	овощи	1559,2	0,7	185	0,1	-88	-88	-
01134	фрукты для приготовления сока	1529,7	0,7	254,9	0,1	-83	-83	-
01255	мясо др. животных	515,1	0,2	738	0,3	43	43	-
15201	дары моря консервы и заморож.	298,3	0,1	1054,4	0,5	253	253	-
15202	рыбные продукты	-188,9	0,1	123	0,1	-35	-35	-
02011	дары леса	4735,1	2,2	4069,6	1,9	-14	-14	-
15330	фрукты консервированные	807	0,4	4561,6	2,1	465	465	-
15412	семена масленичных	-	-	17926,3	8,3	-	-	-

Экспорт России

		2000 г.		2001г.		темпы роста	темпы роста	удельный
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.	в %, лиры	в %, долл.	вес
15910	крепкие спиртные напитки	5448,9	2,5	3432,2	1,6	-37	-37	-
	Химические товары	170891	79	248108	115	45	45	1,5
24120	красители и пигменты	13956,5	6,4	7865,9	3,6	-44	-44	-
24130	др. продукц. неорганической химии	31048,1	14,3	33956,7	15,7	9	9	-
24140	др. продукц. органической химии	19989,3	9,2	27162,7	12,5	36	36	-
24150	удобрения азотосодержащие	39209	18,1	79756,8	36,8	103	103	0,6
24160	пластик	37390,4	17,3	67226,7	31,1	80	80	0,5
24170	резина синтетическая	7060,3	3,3	12096,4	5,6	71	71	-
24200	пестициды и др. хим прод. для с/х	1511	0,7	3037,8	1,4	101	101	-
24520	парфюмерия	343,1	0,2	454,7	0,2	33	32	-
24620	клеи и желатин	108,9	0,1	181,7	0,1	67	67	-
24664	хим. продукц. для промышл. нужд	17578,7	8,1	12629,7	5,8	-28	-28	-
24700	синтетические волокна	525	0,2	630,3	0,3	20	20	-
	резинотехнические изделия	2170,4	1	3108,5	1,4	43	43	-
25110	покрышки, воздушные камеры	382,2	0,2	564,3	0,3	48	48	-
25130	продукция из резины	1443,6	0,7	1788	0,8	24	24	-
25210	плиты, листы, трубы, профили из пластика	344,6	0,2	756,2	0,3	119	119	-
	Потребительские товары	138669	64	155366	72	12	12	1
	ткани	61410,3	28,4	57668,9	26,6	-6	-6	0,4
17110	пряжа хлопковая	10027,6	4,6	12255,2	5,7	22	22	0,1
17132	пряжа шерст. и смесов. в клубках	640,3	0,3	-	-	-	-	-
17210	ткани хлопчатобумажные	27050,6	12,5	32592	15,1	20	20	0,3
17220	ткани шерстяные лощеные	32,2	0	159,4	0,1	394	394	
17250	др. ткани	23659,6	10,9	12662,5	5,8	-46	-47	0,1
	одежда, белье и чулочные изделия	13981,9	6,5	12957,8	6	-7	-7	0,1
17730	другие трикотажные изделия	272,2	0,1	83	0	-69	-70	-
17740	трикотажное белье	5326,6	2,5	5275,4	2,4	-1	-1	-
18230	нижнее белье	2574,4	1,2	2186,9	1	-15	-15	-
18210	рабочая одежда	674,2	0,3	234,1	0,1	-65	-65	-
18221	верхняя одежда	4746,6	2,2	4866,9	2,2	3	2	-
18242	аксессуары к одежде	388	0,2	311,5	0,1	-20	-20	-
18300	меховые изделия	1808	0,8	1064,4	0,5	-41	-41	-
	изделия из кожи	39790,2	18,4	65282,6	30,2	64	64	0,5
18100	верхняя кожаная одежа	300	0,1	409,2	0,2	36	36	-
19100	полуфабрикаты из кожи	39490,2	18,2	64873,5	30	64	64	0,5
	обувь	6506,8	3	5672,6	2,6	-13	-13	-
19301	обувь кожаная	84,4	0	128,4	0,1	52	52	-
19302	детали для кожаной обуви	1163,8	0,5	133,1	0,1	-89	-89	-
19303	отходы кожевенного производства	5258,6	2,4	5411,2	2,5	3	3	-
	мебель	4641	2,1	4178,5	1,9	-10	-10	-
36111	стул, сидения	1404,3	0,6	304,9	0,1	-78	-78	-
36141	др. деревянная мебель	3236,7	1,5	3750,1	1,7	16	16	-
36142	плетенная мебель из тростника	-	-	123,5	0,1	-	-	-
	ювелирные изделия	1022,4	0,5	312,3	0,1	-69	-69	-
36221	серьги, кольца из драгметаллов	985,7	0,5	287,3	0,1	-71	-71	-
36222	изделия с драг. камнями	36,7	0	25	0	-32	-32	-
	керамика	944,1	0,4	551,8	0,3	-42	-42	-
26210	керамика для дом. пользования	857,7	0,4	551,8	0,3	-36	-36	-
26260	керамика огнеупорная	86,5	0	-			-	-
	разное	8563,9	4	7677	3,5	-10	-10	0,1
17401	столовое и постельное белье	683,8	0,3	674,2	0,3	-1	-1	-
17510	ковры и ковровые изделия	673,5	0,3	725,2	0,3	8	8	-
17520	шпагат, бечевки и веревки	325	0,2	404,5	0,2	24	24	-
29710	бытовая техника	11	0	68,8	0	525	525	-
28751	металл. аксессуары для ванн	2825,6	1,3	5054,9	2,3	79	79	-
36300	музыкальные инструменты	3803,9	1,8	102,2	0	-97	-97	-
36501	игры, включая видеоигры	66,3	-	398,3	-	-	-	-
36610	бижутерия	19,4	-	105,7	-	444	-	-
36636	канцелярские товары	151,1	0,1	143,2	0,1	-5	-5	-
74812	лаборатории для проявки и печати фото	4,3	0	-	-	-	-	-
	Древесина и изделия	152829,4	70,6	149090,8	68,9	-2	-2	1,2
	лес и производные	151059,3	69,8	147852,2	68,3	-2	-2	1,1
20100	пиломатериалы	95355,9	44,1	91487	42,3	-4	-4	-
	млн.т.	0,197	-	0,193	-	-	-	-

Экспорт России

		2000 г.		2001г.		темпы роста	темпы роста	удельный
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.	в %, лиры	в %, долл.	вес
20200	фанера	55703,4	25,7	56365,2	26	1	1	-
	млн.т.	0,058	-	0,061	-	-	-	-
	изделия из древесины	1770,1	0,8	1238,5	0,6	-30	-30	-
20301	двери и оконн. рамы из дерева	239,5	0,1	318,7	0,1	33	33	-
20302	другие столярные изделия	918,5	0,4	414,4	0,2	-55	-55	-
20400	деревянная упаковка	18,9	0	237,9	0,1	1158	1158	-
20511	др. изделия из древес. (кр. мебели)	593,2	0,3	267,5	0,1	-55	-55	-
	Бумага, изделия, печатн. продукц.	100959	47	111700	52	11	11	0,9
21110	бумажная масса	55163,1	25,5	64384,1	29,7	17	17	-
	тыс.т.	44	-	74	-	-	-	-
21120	бумага и картон	44918,6	20,8	46515,6	2151	4	4	0,4
	тыс.т.	48	-	48	-	-	-	-
21210	гофрированная и упаков. бумага	4,4	0	21,1	0	375	374	-
21230	техническая бумага	8,3	0	339,4	0,2	-	-	-
22140	приложения к музыкальн. записям	240,3	0,1	1,3	0	-99	-99	-
22150	др. издания	185	0,1	2,1	0	-99	-	-
22220	периодика и иллюстрации	438,8	0,2	436,3	0,2	-1	-1	-
	Машины, оборудование, трансп. ср-ва	61024	28	54054	25	-11	-11	0,4
	изделия общего машиностроения	30396,5	14	21704,2	10	-29	-29	-
29112	турбины гидравлич.и термические для произв-ва механич. энергии	306,8	0,1	792,8	0,4	158	158	-
29120	насосы и компрессоры	59,4	0	205,8	0,1	246	246	-
29130	краны и запоры	29,6	--	108,5	0,1	267	-	-
29141	приводящая арматура	241,8	0,1	151,1	0,1	-38	-38	-
29142	шарикоподшипники	2501	1,2	2817,8	1,3	13	13	-
29211	печи и горелки	3008,8	1,4	66,4	0	-98	-98	-
29221	подъемники и кары	754,6	0,3	1031,4	0,5	37	37	-
29231	кондиционеры и вентиляторы промышленные	801,9	0,4	816	0,4	2	2	-
29242	весы и другое торг. оборудование	89,6	0	244,7	0,1	-	-	-
29243	машины общего назначения	3551	1,6	704,1	0,3	-80	-80	-
29321	с/х машины	263,4	0,1	68	0	-74	-74	-
29400	станки металлорежущие	10320,5	4,8	12479,9	5,8	21	21	-
29510	станки металлургические	249,9	0,1	220,6	0,1	-12	-12	-
29520	машины для работы в шахтах и на стройках	2135,3	1	469	0,2	-78	-7S	-
29530	оборуд. промышл. для приготовления пищ. продуктов, напитков и табака	335,5	0,2	273,2	0,1	-19	-19	-
29541	оборудование текстильное	413,6	0,2	93,7	0	-77	-77	-
29542	оборудование кожевенное	175,4	0,1	103,4	0	-41	-41	-
29550	оборуд. для обраб. бумаги и картона	49,5	0	38,3	0	-23	-73	-
29563	оборуд. для обраб. пластика и резины	3894,2	1,8	741,3	0,3	-81	-81	-
29600	оружие и боеприпасы	115,3	0,1	202,6	0,1	76	76	-
30020	вычислительная техника	1099,5	0,5	75,8	0	-93	-93	-
	изделия электротехнические	11605,5	5,4	16191,5	7,5	40	39	-
31101	моторы, генераторы и трансформаторы электрические	7719,9	3,6	11727,3	5,4	52	52	-
31201	контрольно-измерит. аппаратура	56,9	0	39,1	0	-31	-31	-
31500	осветительная аппаратура и лампы	319,2	0,1	128,8	0,1	-60	-60	-
31621	др. электроаппаратура	360,5	0,2	1115,2	0,5	209	209	-
32100	электронные дроссели и др. электронные компоненты	1363,6	0,6	1229,7	0,6	-10	-10	-
32201	передающая радио- и телеаппаратура	-	-	159	0,1	-	-	-
32202	телекоммуникац. оборудование	194,3	0,1	155,6	0,1	-20	-20	-
32300	принимающая, записывающая и	1591,1	-	1636,8		3	3	-
	воспроизв. радио- и телеаппаратура	0,7	-	0,8	-	-	-	-
	оборудование медицинское	171,6	0,1	152,4	0,1	-11	-11	-
33101	аппаратура медиц. и запчасти к ней	166,3	0,1	140,5	0,1	-15	-16	-
33102	аппараты медиц. диагностические	5,3	0	11,9	0	125	125	-
	изделия точного машиностроения	2257,8	1	3090,3	1,4	37	37	-
33201	оборудование измерит. электрические и электронные	99,9	0	120,6	0,1	21	21	-
33202	аппаратура измерительная и для контроля за расходом воды и газа	749,1	0,3	773,2	0,4	3	3	-
33203	оборуд. навигационное, гидро, метео и геофизическое	48,5	0	351,7	0,2	625	625	-

Экспорт России

		2000 г.		2001г.		темпы роста	темпы роста	удельный
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.	в %, лиры	в %, долл.	вес
33204	инструм. лаборат. для подсчетов, измерения и проектирования	612,9	0,3	433,5	0,2	-29	-29	-
33403	детали оптические	83,6	0	331,5	0,2	297	296	-
33404	линзы и инструменты измерительные оптические	318,2	0,1	479,1	0,2	51	50	-
33405	аппарат. фотограф. и кинематограф.	271,7	0,1	598,3	0,3	120	120	-
33500	часы	74,1	0	2,4	0	-97	-97	-
	средства транспорта	16592,7	7,7	12915,6	6	-22	-22	0,1
34100	автомобили легковые	7906,3	3,7	3888,6	1,8	-51	-51	-
34200	кузова и прицепы для автомобилей	79,4	0	33,4	0	-58	-58	-
34300	запчасти к автомобилям	3656,6	1,7	4224,5	2	16	15	-
35300	авиаоборудование	3745,8	1,7	1679,8	0,8	-55	-55	-
35411	мотоциклы и мопеды	259,4	0,1	128,4	0,1	-50	-51	-
35412	запчасти к мотоциклам	100	0	1983	0,9	1884	1883	-
35422	запчасти к велосипедам	845,3	0,4	977,7	0,5	16	16	-
19100	**Кожевенное сырье**	220857,1	97,4	252497,4	116,6	20	20	2
	тыс.т.	65,8	-	54,2	-	-	-	-
01252	**Меховое сырье**	8004,1	3,7	8978,4	4,1	12	12	0,1
	Минералы	9573,9	4,4	2864,2	1,3	-70	-70	0
14302	сера и пириты	9573,9	4,4	2864,2	1,3	-70	-70	
	Рем.-строительные материалы	5461,8	2,5	1527,9	0,7	-72	-72	0
14111	поделочный камень	669,8	0,3	141,8	0,1	-79	-79	-
20512	карнизы	-	-	35,8	0	-	-	-
26300	плитка напольная и настенная	2	0	10,8	0	431	430	-
26510	цемент	4167,3	1,9	2,2	0	-100	-100	-
26620	изделия из строительного гипса	205,9	0,1	1296,8	0,6	530	530	-
26650	фиброцемент	-	-	1,5	0	-	-	-
28630	замки и запоры	5	0	5,1	0	2	2	-
28756	изделия из металла для ремота	411,9	0,2	33,9	0	-92	-92	-
	Стекло и продукция из стекла	2793,4	1,3	2685,8	1,2	-4	-4	0
26110	гладкое стекло	1935,4	0,9	1788,4	0,8	-8	-8	-
26130	полое стекло	399,9	0,2	223	0,1	-44	-44	-
26140	стекловолокно	401,8	0,2	420,8	0,2	5	5	-
26153	изделия из технич. и пром. стекла	56,3	0	253,6	0,1	-	350	-
72200	**Програмное обеспечение**	80,7	0	161,2	0,1	-	-	-
	Разное	2681	1,2	1227	0,6	-54	-54	0
01115	посевной материал	1472,5	0,7	689	0,3	-53	-53	-
14220	глина и каолин	646,3	0,3	2,9	0	-100	-100	-
15710	комбикорма	34,9	0	49,3	0	41	41	-
28621	ручные инструменты	525	0,2	358,2	0,2	-32	-32	-
33104	протезы ортопедические	2,3	0	127,6	0,1	5478	5475	-

Импорт России

		2000 г.		2001г.		темпы роста	темпы роста	удельный
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.	в %, лиры	в %, долл.	вес
	Всего	3387470	1565	4596075	2123	36	36	100
	Потребительские товары	1448389	669	1932677	893	33	33	42
	ткани	70747,9	32,7	111825	51,7	58	58	9
17110	пряжа хлопковая	659,1	0,3	994, 1	0,5	-	-	-
17121	пряжа шерст. и смесовая лощенная	-	-	111, 5	0,1	-	-	-
17122	пряжа льяная лощенная	562, 3	0,3	216, 6	0,1	-	-	-
17132	пряжа шерст. и смесовая в клубках	2083,8	1	1680	0,8	-	-	-
17140	пряжа льяная	14,2	0	34	0	-	-	-
17150	пряжа шелковая	1579,8	0,7	3429,7	1,6	-	-	-
17210	ткани хлопчатобумажные	7885,6	3,6	8128	3,8	-	-	-
17220	ткани шерстяные лощеные	37758,9	17,4	69524,6	32,1	84	84	2
17230	ткани шерстяные чесанные	4343,1	2	5003,4	2,3	-	-	-
17240	ткани шелковые	500,9	0,2	550,4	0,3	-	-	-
17250	ткани другие	15360,1	7,1	22152,6	10,2	-	-	-
	одежда, белье и чулочные изд.	486302	224,7	684172,9	316	41	41	15
17600	трикотажное белье	8986,8	4,2	11903,3	5,5	-	-	-
17710	вязаные чулочные изделия	163036,8	75,3	167416,6	77,3	3	3	4
17720	пуловеры, кардиганы и др.	19821,1	9,2	33887,6	15,7	71	71	1
17730	др. трикотажные изделия	7115, 1	3,3	9554,1	4,4	-	-	-
17740	трикотажное белье	3868,3	1,8	11014,8	5,1	-	-	-
17750	аксессуары к трикотаж. изделиям	9552,6	4,4	18699,9	8,6	-	-	-
18230	нижнее белье	54167,5	25	81589,7	37,7	51	51	1,8

Импорт России

		2000 г.		2001г.		темпы роста	темпы роста	удельный
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.	в %, лиры	в %, долл.	вес
18210	рабочая одежда	868	0,4	2549,4	1,2	-	-	-
18221	верхняя одежда	153397,5	70,9	247405,9	114,3	61	61	5,4
18243	одежда для особых случаев	373,2	0,2	290,5	0,1	-	-	-
18242	аксессуары к одежде	65115,3	30,1	99861	46,1	53	53	2,2
18300	меховые изделия	40804	18,9	43693,3	20,2	7	7	1
	изделия из кожи	49141,6	22,7	71897,4	33,2	46	46	1,6
18100	верхняя кожаная одежда	14006	6,5	24058	11,1	72	72	0,5
19200	сумки и другие изделия из кожи	35135,5	16,2	47839,3	22,1	36	36	1
	обувь	296631,3	137,1	393520,5	181,8	33	33	8,6
19301	обувь кожаная	5216,9	2,4	3801,3	1,8	-	-	-
19302	детали для кожаной обуви	32337,9	14,9	45102,3	20,8	39	39	1
19303	обувь и дет. из резины и пластика	259076,4	119,7	344617	159,2	33	33	7,5
	мебель	391256,1	180,8	442692,2	204,5	13	13	9,6
36111	стулья, сидения	18865,1	8,7	23258,1	10,7	23	23	0,5
36112	кресла, диваны	16090,5	7,4	18760	8,7	-	-	-
36121	металлическая мебель	2533,5	1,2	5092,8	2,4	-	-	-
36122	неметаллическая мебель	27274	12,6	31263,1	14,4	15	15	0,7
36130	кухни	51354,8	23,7	56627	26,2	10	10	1,2
36141	другая деревянная мебель	231988,5	107,2	261910,4	121	-	-	-
36142	плетенная мебель из тростника	43149,7	19,9	45780,9	21,1	-	-	-
	ювелирные изделия	13703,5	6,3	28557,1	13,2	108	108	0,6
36221	серьги, кольца из драгметаллов	13421,8	6,2	28213,4	13	-	-	-
36222	изделия с драг. камнями	281,7	0,1	343, 8	0,2	-	-	-
	керамика	3770,9	1,7	7789,1	3,6	107	106	0,2
26210	керамика для дом пользования	2563,3	1,2	5097,5	2,4	-	-	-
26250	др. керамические изделия	559,9	0,3	1501	0,7	-	-	-
26260	керамика огнеупорная	647,7	0,3	1190,6	0,5	-	-	-
	разное	96031,5	44,4	148529,5	68,6	55	55	3,2
17401	столовое и постельное белье	10382,8	4,8	11642,4	5,4	12	12	0,3
17402	изделия из тканных материалов	1390,1	0,6	1985,3	0,9	-	-	-
17510	ковры и ковровые изделия	1515,2	0,7	1268,2	0,6	-	-	-
17520	шпагат, бечевки и веревки	164,	0,1	85, 8	0	-	-	-
17530	изделия из нетекстильных материалов (кр. одежды)	5698,8	2,6	10440,1	4,8	-	-	-
17541	изделия из фетра	2379,3	1,1	4724,7	2,2	-	-	-
17542	ленты, тесемки и шнуры	1498,9	0,7	2463,2	1,1	-	-	-
17543	изделия из эластичных материалов	244,8	0,1	2052,9	0,9	-	-	-
17544	другие текстильные изделия	5956,7	2,8	8101,2	3,7	-	-	-
17545	тюли, кружевное полотно	80	0	191,7	0,1	-	-	-
17546	кружева	82,9	0	295, 5	0,1	-	-	-
18241	шляпы	846,9	0,4	1584,8	0,7	-	-	-
21220	бумага для гигиенических нужд	411,3	0,2	761, 6	0,4	-	-	-
28610	столовые приборы	1099,4	0,5	2296,5	1,1	-	-	-
28751	кастрюли, сковороды и аксессуары для ванн	20071,5	9,3	30486,9	14,1	52	52	0,7
29720	бытовые неэлектрические приспособления	9165,5	4,2	10486,7	4,8	-	-	-
33401	оправы для очков	9846,4	4,6	19092,2	8,8	-	-	-
36150	матрасы	1115,5	0,5	1631,5	0,8	-	-	-
36400	спортивные товары	8147,6	3,8	10949,7	5,1	-	-	-
36502	игрушки, включая музыкальные инструменты	4325,4	2	6659,1	3,1	-	-	-
36610	бижутерия	878,6	0,4	2753,3	1,3	-	-	-
36620	щетки, метелки	786,9	0,4	1486	0,7	-	-	-
36631	коляски детские	2655,3	1,2	2165,9	1	-	-	-
36633	зонты, заклепки и застежки	2345,7	1,1	3378,5	1,6	-	-	-
36636	канцелярские товары	4840,5	2,2	11272,6	5,2	-	-	-
92110	кинопленки и видеокассеты	101,5	0	273,2	0,1	-	-	-
	Машины, оборуд. трансп. ср-ва	1025245	474	1479210	683	44	44	32,2
	изделия общего машиностроения	808946	373,8	1189102,7	549,2	47	47	25,9
28300	парогенераторы	838,7	0,4	3128,8	1,4	-	-	-
28622	зап. и съемные части для станков	280,5	0,1	205, 4	0,1	-	-	-
29111	двигатели внутреннего сгорания и запчасти	879,8	0,4	617,5	0,3	-	-	-
29112	турбины гидравлич. и термич. для произв-ва механич. энергии	14642	6,8	764,8	0,4	-	-	-

Импорт России

		2000 г.		2001г.		темпы роста	темпы роста	удельный
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.	в %, лиры	в %, долл.	вес
29120	насосы и компрессоры	30905,9	14,3	49494,3	22,9	60	60	1,1
29130	краны и запоры	70051,4	32,4	69815,5	32,2	-	-	1,5
29141	арматура	2328,8	1,1	3817,4	1,8	-	-	-
29142	шарикоподшипники	268,8	0,1	392,3	0,2	-	-	-
29211	печи и горелки	23862	11	18309,4	8,5	-23	-23	0,4
29221	подъемники и кары	9735,6	4,5	18752,1	8,7	-	-	-
29231	кондиционеры и вентиляторы промышленные	48409,8	22,4	61697,8	28,5	27	27	1,3
29242	весы и другое торг. оборудование	25,3	0	1832,5	0,8	-	-	-
29243	машины общего назначения	122689,1	56,7	161504	74,6	32	32	3,5
29311	тракторы с/х	-	-	145, 8	0,1	-	-	-
29321	другие с/х машины	8291,5	3,8	12718,7	5,9	-	-	-
29400	станки металлорежущие	86679,1	40,1	136729,1	63,2	58	58	3
29510	станки металлургические	3860,9	1,8	4792	2,2	-	-	-
29520	машины для работы в шахтах и на стройках	32772,9	15,1	28516,4	13,2	-13	-13	0,6
29530	оборудование пром. для приготовления пищ.	51046,5	23,6	106551, 1	-	-	-	-
	продуктов, напитков и табака	-	-	-	49,2	109	109	2,3
29541	оборудование текстильное	13780	6,4	25341,5	11,7	84	84	0,6
29542	оборудование кожевенное	7280	3,4	10655,6	4,9	-	-	-
29543	санитарно-гигиеническое оборуд. и для моек	1853,8	0,9	4686,2	2,2	-	-	-
29550	оборуд. для обр. бумаги и картона	1853,8	0,9	4686,2	2,2	153	153	0,1
29563	оборуд. для обработки пластика и резины	118801,5	54,9	257276,7	118,8	117	116	5,6
29564	оборуд. деревообрабатывающее	7020,9	3,2	8185,2	3,8	-	-	-
29565	роботы для широкого примен.	63,2	0	292, 9	0,1	-	-	-
29710	бытовая техника	139706,8	64,6	182401,7	84,3	-	-	-
29600	оружие и боеприпасы	2298,6	1,1	3798,2	1,8	-	-	-
30010	оргтехника офисная	4164,6	1,9	4211,5	1,9	-	-	-
30020	вычислительная техника	4554,2	2,1	7782,3	3,6	-	-	-
	изделия электротехнические	119043,6	55	147031,2	67,9	24	23	3,2
31101	моторы, генераторы и трансформаторы электрич.	8042,3	3,7	15791,3	7,3	-	-	-
31201	аппаратура для распределения- и контроля	11323	5,2	26653	12,3	-	-	-
31400	аккумуляторы и батареи	4979,3	2,3	4137,7	1,9	-	-	-
31500	осветительная аппаратура и лампы	34551,8	16	47634,8	22	38	38	1
31610	электроаппаратура для моторов и автотранспорта	1230,4	0,6	1760,7	0,8	-	-	-
31621	др. электроаппаратура	13503,5	6,2	12398,8	5,7	-8	-8	0,3
32100	заслонки, др. электрон. компоненты	838,4	0,4	1984,7	0,9	-	-	-
32201	передающая радио- и телеаппаратура	6654,8	3,1	10507,7	4,9	-	-	-
32202	аппараты электрические и электрон, телекоммун.	9081,2	4,2	13221,5	6,1	-	-	-
32300	принимающая, записывающая и воспроизв. радио- и телеаппарат.	28839	13,3	12940,8	6	-55	-55	0,3
	оборудование медицинское	30800,6	14,2	48987,3	22,6	59	59	1,1
33101	аппараты мед. электронные, запч.	11194,7	5,2	22034,4	10,2	-	-	-
33102	аппараты мед. диагностические	19605,9	9,1	26952,9	12,4	37	37	0,6
	изделия точного машиностроения	17717,2	8,2	26195,5	12,1	48	48	0,6
33201	оборудование измерительное, электрическое и электронное	655, 4	0,3	189,9	0,1	-	-	-
33202	аппарат. измерит. и для контроля за расходом воды и газа	14139,4	6,5	16597,5	7,7	-	-	-
33203	оборуд. навигац., гидро, метео и геофизич.	19,3	0	599,3	0,3	-	-	-
33204	инструм. лаборат. для подсчетов,	607,5	-	676		-	-	-
	измерения и проектирования	-	0,3	-	0,3	-	-	-
33403	детали оптические	14,4	0	110,6	0,1	-	-	-
33404	линзы и инструм. измерит. оптич.	136,3	0,1	4,1	0	-	-	-
33405	аппарат. фотограф. и кинематограф.	1084,2	0,5	5142,5	2,4	-	-	-
33500	часы	1060,6	0,5	2875,6	1,3	-	-	-
	средства транспорта	36500,1	16,9	52966,5	24,5	45	45	1,2

Импорт России

		2000 г.		2001г.		темпы роста	темпы роста	удельный
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.	в %, лиры	в %, долл.	вес
34100	автомобили легковые	8997,4	4,2	10098,1	4,7	-	-	-
34200	кузова и прицепы для автомобилей	1078,8	0,5	1270,7	0,6	-	-	-
34300	запчасти к автомобилям	21421,1	9,9	32549,9	15	52	52	0,7
35111	металлические каркасы для судов	-	-	10,8	0	-	-	-
35120	лодки прогулочные и спортивные	4,3	0	56	0	-	-	-
35201	подвижные составы	1467,7	0,7	2866,3	1,3	-	-	-
35300	летательные аппараты	102,8	0	51,3	0	-	-	-
35411	мотоциклы и мопеды	451,7	0,2	652,7	0,3	-	-	-
35412	запчасти к мотоциклам	520,3	0,2	377,7	0,2	-	-	-
35421	велосипеды	1289	0,6	3873,9	1,8	-	-	-
35422	запчасти к велосипедам	1078,8	0,5	945,3	0,4	-	-	-
35501	гужевой транспорт	88,2	0	213,8	0,1	-	-	-
	др. оборудование	12237,2	5,7	14926,3	6,9	22	22	0,3
36634	карусели	1815,1	0,8	9000,8	4,2	-	-	-
74812	лаборатории для проявки и печати фото	33,3	0	109,4	0,1	-	-	-
31300	электропроводка и кабели	10388,8	4,8	5816	2,7	-	-	-
	Химические товары	208738	96	293847	136	40,8	40,7	6,4
24120	красители и пигменты	7786,6	3,6	11297,8	5,2	-	-	-
24130	др. продукция неорганич. химии	1324,8	0,6	3794,1	1,8	-	-	-
24140	др. продукция органич. химии	6457,7	3	10928,5	5	-	-	-
24150	удобрения азотосодержащие	7,5	0	0	0	-	-	-
24160	пластик	12065,7	5,6	26877,8	12,4	-	-	-
24170	резина синтетическая	5335,2	2,5	4739,8	2,2	-	-	-
24200	пестициды и хим. прод. для с/х	9677,7	4,5	11202,2	5,2	-	-	-
24300	краски, лаки и эмали для печати	31595,4	14,6	40343,6	18,6	28	28	0,9
24410	базовая фармацевтич. продукция	2697,5	1,2	3499,1	1,6	-	-	-
24420	фармацевтическая продукция	25871,4	12	32108,5	14,8	24	24	0,7
24511	мыло и порошки на органич. основе	3966,8	1,8	6481,8	3	-	-	-
24512	хим. товары для дом. пользования	1793,1	0,8	1925,1	0,9	-	-	-
24520	парфюмерия и гигиенич. средства	49489	22,9	68748,3	31,8	39	39	1,5
24610	взрывчатые вещества	139,3	0,1	399,3	0,2	-	-	-
24620	клеи и желатин	3002,7	1,4	3412,2	1,6	-	-	-
24630	эфирные масла	650,9	0,3	977,4	0,5	-	-	-
24640	химреактивы для фото	6278,5	2,9	10631,3	4,9	-	-	-
24663	хим. соединения жирных кислот	25,1	0	24	0	-	-	-
24664	хим. продукция для пром. нужд	10477,1	4,8	15562,9	7,2	-	-	-
24665	хим. препараты для офиса и непром. нужд	1084	0,5	1553,6	0,7	-	-	-
24666	хим. продукция для текстильной промышленности	54,7	0	87	0	-	-	-
24700	синтетические волокна	1150	0,5	1392,7	0,6	-	-	-
25220	товары из пластика	8970	4,1	8768,8	4,1	-	-	-
25240	др. изделия из пластика	18837,4	8,7	29091,1	13,4	54	54	0,6
	резинотехнические изделия	56150	25,9	75354	34,8	34	34	1,6
25110	шины, воздушные камеры	3725,7	1,7	1609,7	0,7	-	-	-
25120	шины восстановленные	564,5	0,3	743,2	0,3	-	-	-
25130	продукция из резины	9957,7	4,6	14056,5	6,5	-	-	-
25210	плиты, листы, трубы, профили из пластика	41902,1	19,4	58944,6	27,2	41	41	1,3
	Рем.-строительные материалы	137568	64	214333	99	55,8	55,7	4,7
14111	поделочный камень	2037,5	0,9	1177,1	0,5	-	-	-
14210	щебень, песок и глина	466,6	0,2	328,9	0,2	-	-	-
20512	карнизы деревянные	2326,8	1,1	2546,8	1,2	-	-	-
21240	обои	6268	2,9	12372,1	5,7	-	-	-
25230	изделия из пластика для строительных нужд	10023,3	4,6	9489,8	4,4	-	-	-
26220	керамическая сантехника	13442,5	6,2	22798,7	10,5	-	-	-
26230	керамические изоляционные изд.	5,1	0	0	0	-	-	-
26300	плитка напольная и настенная	37943,4	17,5	71189,9	32,9	88	88	1,5
26400	кирпич	1211,3	0,6	873,1	0,4	-	-	-
26510	цемент	174,7	0,1	251,3	0,1	-	-	-
26520	известка	-	-	236,6	0,1	-	-	-
26530	гипс	295,9	0,1	7,9	0	-	-	-
26610	бетон строительный	11267	5,2	19939,3	9,2	77	77	0,4
26620	изделия из строительного гипса	122,8	0,1	47,1	0	-	-	-

Импорт России

		2000 г. млн.ит.лир	2000 г. млн.долл.	2001г. млн.ит.лир	2001г. млн.долл.	темпы роста в %, лиры	темпы роста в %, долл.	удельный вес
26640	строительный раствор	209,1	0,1	393,7	0,2	-	-	-
26650	фиброцемент	150,6	0,1	324,4	0,1	-	-	-
26660	др. строит. изделия из бетона, цемента и гипса	109,7	0,1	540,9	0,2	-	-	-
26701	камень строительный и мрамор	4084,4	1,9	5633,4	2,6	-	-	-
26702	произвед. из мрамора, мозаики	5099,5	2,4	6687,1	3,1	-	-	-
28630	замки и запоры	14171,4	6,5	23197,2	10,7	64	64	0,5
28121	двери, оконные рамы и детали металлические	3949,2	1,8	4858	2,2	-	-	-
28220	батареи отопительные	11499,5	5,3	9122,3	4,2	-21	-21	0,2
28752	сейфы и двери бронированные	2146,6	1	2739,3	1,3	-	-	-
28756	изделия из металла для ремонта	10452	4,8	19231	8,9	84	84	0,4
36632	линолеум и др. материалы для пола	110,6	0,1	347,5	0,2	-	-	-
	Продукты питания	117103	54	176813	82	51	50,9	3,8
01121	овощи	43,2	0	242,2	0,1	-	-	-
01134	фрукты для приготовления сока	11835,5	5,5	10962,7	5,1	-7	-7	0,2
01133	цитрусовые	964,9	0,4	393,2	0,2	-	-	-
15111	мясо дом. животных (кр. птицы) и производные	4323,2	2	9983,5	4,6	-	-	-
15112	консервы из мяса домашних животных	22446,7	10,4	58057	26,8	159	159	1,3
15121	мясо птицы и производные	269,2	0,1	20,5	0	-	-	-
15130	мясные изделия	643,9	0,3	1070,7	0,5	-	-	-
05011	рыба морская	2,8	0	179,5	0,1	-	-	-
15201	дары моря консерв. и заморож.	18,9	0	222,6	0,1	-	-	-
15202	рыбные продукты	35	0	271,7	0,1	-	-	-
02011	дары леса	11,2	0	129,5	0,1	-	-	-
15310	картофель и изделия	240,6	0,1	810, 9	0,4	-	-	-
15320	соки фруктовые и овощные	1012,6	0,5	1488,6	0,7	-	-	-
15330	фрукты консервированные	26362,1	12,2	30251,1	14	15	15	0,7
15412	семена масленичных	465,6	0,2	717	0,3	-	-	-
15421	масло оливковое рафинированное	230,6	0,1	289	0,1	-	-	-
15422	масла растительные	267,8	0,1	418,4	0,2	-	-	-
15423	жиры животные	1048,8	0,5	986,7	0,5	-	-	-
15430	маргарин и жиры животные	3128,3	1,4	5136,8	2,4	-	-	-
15511	молоко пастеризованное и долгого хранения	8	0	4,7	0	-	-	-
15512	молочные прод. (масло, сыр и др.)	665	0,3	1187,6	0,5	-	-	-
15611	мука	517,6	0,2	133,6	0,1	-	-	-
15620	крахмал	1602,8	0,7	1567,6	0,7	-	-	-
15812	свежие макаронные изделия	590,1	0,3	781,2	0,4	-	-	-
15820	печенье и пирожные	1422,5	0,7	3613,8	1,7	-	-	-
15840	карамель и конфеты	6275,5	2,9	7093,7	3,3	-	-	-
15850	макароны	5753,2	2,7	8298,9	3,8	-	-	-
15860	чай и кофе	4249,5	2	6458,2	3	-	-	-
15870	приправы и специи	497,5	0,2	327,8	0,2	-	-	-
15880	пюре	371,5	0,2	1049,6	0,5	-	-	-
15892	полуфабрикаты пищ., бульоны	26,7	0	18,1	0	-	-	-
15893	соусы, экстракты и др.	4488,3	2,1	5821	2,7	-	-	-
15910	спиртные нап. дистиллированные	814,8	0,4	1452	0,7	-	-	-
15931	вино, кроме элитных	8075,1	3,7	4427,8	2	-	-	-
15932	вина сортовые	1336,4	0,6	2561,7	1,2	-	-	-
15950	ферментированные спиртные нап.	6784,2	3,1	10146,8	4,7	50	49	0,2
15980	безалкогольные напитки	273,1	0,1	237,4	0,1	-	-	-
	Бумага, изделия, печатн. продукц.	53983,2	24,9	68984,4	31,9	27,8	27,7	1,5
21110	бумажная масса	26,4	0	49,9	0	-	-	-
21120	бумага и картон	18074	8,4	21481,3	9,9	19	19	0,5
21210	гофрированная и упаков. бумага	8690,4	4	6757,3	3,1	-	-	-
21230	техническая бумага	440,6	0,2	1237,7	0,6	-	-	-
21250	изделия из бумаги и картона	9366,4	4,3	8942,8	4,1	-	-	-
22110	книги и другие издания	4191,7	1,9	9782,2	4,5	-	-	-
22130	журналы и др. период. издания	4532,7	2,1	8753	4	-	-	-
22140	приложения к музыкальн. записям	175,2	0,1	84,3	0	-	-	-
22150	др. издания	660,2	0,3	655, 8	0,3	-	-	-
22220	периодика и иллюстрации	4654,3	2,2	5881,9	2,7	-	-	-
22240	эстампы и фотогравюры	3171,4	1,5	5358,1	2,5	-	-	-

Импорт России

		2000 г.		2001г.		темпы роста	темпы роста	удельный
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.	в %, лиры	в %, долл.	вес
19100	**Кожа**	46555,2	27,5	68387,7	31,6	46,9	46,8	1,5
	тыс.т.	1	0	1,2	-	-	-	-
	Древесина и изделия	41284,2	19,1	51842,6	23,9	25,6	25,5	1,1
	лес и производные	9385,3	4,3	13099,4	6,1	40	40	0,3
20100	пиломатериалы	2640,3	1,2	4488,2	2,1	-	-	-
	тыс.т.	0,277	-	0, 412	-	-	-	-
20200	фанера	6745	3,1	8611,2	4	-	-	-
	тыс.т.	2,634	-	3,376	-	-	-	-
	изделия из древесины	31898,9	14,7	38743,2	17,9	21	21	0,8
20301	двери и оконные рамы из дерева	23969,9	11,1	31518,5	14,6	31	31	0,7
20302	др. столярные изделия	3820	1,8	3253,8	1,5	-	-	-
20400	деревянная упаковка	46,2	0	266	0,1	-	-	-
20511	др. изд. из древесины, кр. мебели	4062,8	1,9	3704,9	1,7	-	-	-
	Металлы, кр. изделий	24480	11	53405	25	118,2	118,1	1,2
	тыс.т.	19	0	55	0	-	-	-
	черные металлы и изделия	149699,5	69,2	106753	49,3	-29	-29	2,3
	черные металлы	3701,8	1,7	7461,5	3,4	102	101	0,2
	тыс.т.	3	0	4	0	-	-	-
27100	чер.металлы по номенкл. ЕОУС	1499,1	0,7	2358,6	1,1	-	-	-
	тыс.т.	1,44	-	1,7	-	-	-	-
273	чер.металлы кр. номенкл. ЕОУС	2202,6	1	5102,9	2,4	-	-	-
	тыс.т.	-	-	-	-	1,6	2,3	-
27310	прокат холодный	101, 6	0	1431,8	0,7	0,1	0,6	-
27320	холоднокатаная лента	6,8	0	231,1	0,1	0	0,1	-
27330	металл профильн. холодного сгиба	1060,5	0,5	394,4	0,2	0,5	0,3	-
27340	металл в вытяжке	868,5	0,4	2707,1	1,3	0,9	1,3	-
27350	металл первично-переработ.	165,2	0,1	338,5	0,2	0,1	0,1	-
	изделия из металлов	145997,7	67,5	99291,5	45,9	-32	-32	2,2
	трубы	104859,4	48,5	33656,5	15,5	-	-	-
	тыс.т.	79,5	-	19,7	-	-	-	-
27210	трубы чугунные	521,6	0,2	1517	0,7	-	-	-
	тыс.т.	0,038	-	0,122	-	-	-	-
27221	бесшовные трубы	6628,6	3,1	9533,5	4,4	-	-	-
	тыс.т.	2,8	-	2,3	-	-	-	-
27222	трубы др. (пригнанные и сварные)	97709,2	45,2	22605,9	10,4	-77	-77	0,5
	тыс.т.	76,7	-	17,2	-	-	-	-
	др. изделия из металла	41138,4	19	65635	30,3	60	59	1,4
28110	металлиеские конструкции	14886,4	6,9	21235,1	9,8	43	43	0,5
28210	цистерны и емкости металл.	1138,1	0,5	7289,4	3,4	-	-	-
28710	бидоны металлические	733,1	0,3	1474,6	0,7	-	-	-
28720	упаковка металлическая	4838,6	2,2	9148	4,2	-	-	-
28730	провода металлические	1544,9	0,7	1064,6	0,5	-	-	-
28741	изд. с резьбой и болтовым-креплением	1503,7	0,7	2806,4	1,3	-	-	-
28742	рессоры	127,8	0,1	1026	0,5	-	-	-
28743	цепи кованные бесшовные	25,4	0	52,3	0	-	-	-
28753	др. изделия из металла	16340,2	7,6	21538,7	9,9	32	32	0,5
27410	металлы драг. полуфабрикаты	27,3	0	40,1	0	47	47	0
	тыс.т.	0, 0004	-	0,00031	-	-	-	-
	цветные металлы	20751,2	9,6	45903,4	21,2	121	121	1
	тыс.т.	-	-	-	-	16,2	50,9	-
27420	алюминий и полуфабрикаты	14816	6,8	29368,3	13,6	16	49,6	0,6
27430	цинк, свинец и олово и полуфабрикаты)	28,9	0	0	0	0	0	-
27440	медь и полуфабрикаты	5586,3	2,5	14422,7	6,7	0,5	1,2	-
27450	др. цветные металлы	390,1	0,2	2112,4	1	0	0,1	-
	Стекло и продукц. из стекла	16399,6	7,6	20509,1	9,5	25	25	0,4
26110	гладкое стекло	174,1	0,1	278,8	0,1	-	-	-
26120	изделия из гладкого стекла	2110,7	1	4564,9	2,1	-	-	-
26130	полое стекло	7811,4	3,6	6709,9	3,1	-14	-14	0,1
26140	стекловолокно	152,5	0,1	179,2	0,1	-	-	-
26153	изделия из тех. и пром. стекла	6150,9	2,8	8776,4	4,1	-	-	-
	Табак	5774,7	2,7	11176	5,2	94	93	0,2
01114	табачное сырье	4080,5	1,9	8193,2	3,8	-	-	-
16000	табачные изделия	1694,2	0,8	2982,8	1,4	-	-	-

Импорт России

		2000 г.		2001г.		темпы роста	темпы роста	удельный
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.	в %, лиры	в %, долл.	вес
01252	**Меха**	751,8	0,3	948,5	0,4	26	26	0
	Минералы	7759,2	3,6	9811,3	4,5	26	26	0,2
13200	минералы не черных металлов	13	0	105,5	0	-	-	-
14130	сланец	44,3	0	80,6	0	-	-	-
14303	промышленные хим. минералы	134,5	0,1	45,1	0	-	-	-
26810	образивные материалы	1736	0,8	2580,4	1,2	-	-	-
26820	продукц. из неметаллизир. минер.	5831,3	2,7	6999,7	3,2	-	-	-
	Энергоносители	1005,6	0,5	438,8	0,2	-56	-56	0
23201	нефтепродукты	1005,6	0,5	438,8	0,2	-	-	-
	Разное	10294,3	4,8	21552,6	10	109	109	0,5
01115	посевной материал	154,2	0,1	252,7	0,1	-	-	-
01122	цветы и декоративные растения	214,5	0,1	1352,1	0,6	-	-	-
01123	рассада	57, 3	0	314,8	0,1	-	-	-
01131	семена и рассада виноград. культур	1073,9	0,5	1877	0,9	-	-	-
14501	пемза и каолин	31	0	224,4	0,1	-	-	-
15710	комбикорма	282,7	0,1	1488,9	0,7	-	-	-
15720	корма для дом. животных	545,9	0,3	628,3	0,3	-	-	-
20521	изделия из пробки	116,9	0,1	49,9	0	-	-	-
28621	ручные инструменты	7420,9	3,4	15028,2	6,9	-	-	-
33103	протезы зубные	206, 1	0,1	207, 5	0,1	-	-	-
33104	протезы ортопедические	190,8	0,1	128,7	0,1	-	-	-

На основе данных Нац. института статистики Италии.

1$=2164 итал.лир

1$=2165 итал.лир

Канада

Товарная структура российско-канадского экспорта и импорта, в млн.долл. США

		Экспорт					Импорт				
		2000г.		2001г.		2001 к	2000г.		2001г.		2001 к
		млн. долл.	% к итогу	млн. долл.	в % итогу	2000 в %	млн. долл.	в % итогу	млн. долл.	в % итогу	2000 в %
	Всего	446,7	100	233,6	100	-47,7	134,7	100	186,8	100	+38,7
01-24	Продтовары и с/х сырье, кр. текстильного	46,81	10,5	41,37	17,7	-11,6	30,51	22,7	59,72	32	+ 144
25-27	Минпродукты	120,3	26,9	33,83	14,5	-71,9	0,2	0,2	1,38	0,7	+592
27	в т.ч. топл.-энергетич. товары	114	25,5	31,73	13,6	- 72,2	0,18	0,1	0,08	0,04	-54,5
28-40	Продукты химпрома	55,01	12,3	42,38	18,1	-23	18,59	13,8	19,79	10,6	+6,5
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,58	0,13	0,33	0,14	-44,1	0,68	0,5	0,5	0,3	-27,1
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	6,46	1,5	9,39	4	+45,3	2,63	2	0,82	0,4	-68,9
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	18,4	4,1	18,59	8	+1	3,27	2,4	1,61	0,9	-50,6
71	Драгкамни и металлы, изделия их них	35,42	7,9	3,9	1,7	- 89	0,06	0,05	0,12	0,06	+88,7
72-83	Металлы и изделия из них	143	32	66,36	28,4	- 53,6	5,74	4,3	2,78	1,5	-51,6
84-90	Машины, оборудов. и транспортные ср-ва	16,93	3,8	10,79	4,6	-36,2	66,6	49,4	93	49,8	+39,6
68-70	(91-99) Другие товары	3,85	0,9	6,67	2,9	+73,3	6,43	4,8	7,17	3,8	+11,4

Рассчитано по данным статагентства Канады

Экспорт России в Канаду по товарным группам в 2001г., в тыс.долл. США

Код ТН ВЭД СНГ	Тов. группа	2000г.	2001г.	в% к итогу 2000г.	в% к итогу 2001г.	10 в % к 00г.
1	Живые животные	26	61	0,01	0,03	138,97
2	Мясо	0	0	0	0	0
3	Рыба и ракообразные	43351	37582	9,70	16,09	-13,31
4	Молоч. прод.; яйца птиц; мед	5	1	0	0	-86,17
5	Др. продукты жив. происхождения	15	59	0	0,03	296,42
6	Живые деревья и другие растения	15	0	0	0	-100
7	Овощи и съедобные корнеплоды	8	4	0	0	-52,46
8	Съедобные плоды и орехи	18	27	0	0,01	-48,29
9	Кофе, чай, мате	6	3	0	0	-49,16
10	Хлебные злаки	10	11	0	0	8,91
11	Продукция мукомольной пром.	30	26	0,01	0,01	-13,27
12	Масличные семена и плоды	16	1	0	0	-93,96
13	Шеллак природный неочищенный	0	0	0	0	-100
15	Жиры и масла жив. и раст. происх.	5	7	0	0	33,76
16	Гот. прод. из мяса, рыбы, ракообр.	247	266	0,06	0,11	7,45
17	Сахар и кондитерские изделия	13	5	0	0	-61,48
18	Какао и продукты из него	40	48	0,01	0,02	21,32
19	Готов. прод. из зерна хлеб. злаков	82	34	0,02	0,01	-58,01
20	Прод. перераб. овощей, плодов и орехов	99	88	0,02	0,04	-11,70
21	Разные пищевые продукты	13	8	0	0	-39,36
22	Алког. и безалк. напитки, уксус	2797	3141	0,63	1,34	12,28
23	Отх. пищепрома; корма для жив.	14	1	0	0	-95,55
24	Табак и пром. заменители табака	0	0	0	0	-
25	Соль, сера, земли и камень	5644	2100	1,26	0,90	-62,79
26	Руды, шлаки и зола	571	1	0,13	0	-99,78
27	Топливо минер., нефть и продукты их перегонки, воски	114038	31732	25,53	13,58	-72,17
28	Продукты неорганич. химии	20115	18016	4,50	7,71	-10,44
29	Органич. химсоединения	2175	968	0,49	0,41	-55,51
30	Фармпродукция	8	28	0	0,01	231,57
31	Удобрения	28316	17665	6,34	7,56	-37,61
32	Экстракты дубильные или красильные, краски и лаки	41	16	0,01	0,01	-61,03
33	Эфирные масла, парфюмерные и косметические средства	67	192	0,01	0,08	185,94
34	Мыло, моющие средства, смазочные материалы, воски	2	12	0	0,01	667,01
35	Белковые вещества, крахмалы, клеи, ферменты	0	0	0	0	-21,44
36	Взрывчатые вещества	0	0	0	0	-
37	Кино- и фототовары	1	54	0	0,02	-
38	Смешанные химпродукты	7	199	0	0,09	-
39	Пластмассы и изделия из них	161	640	0,04	0,27	298,15
40	Каучук и резиновые изделия	4121	4593	0,92	1,97	11,44
41	Необработанные шкуры и кожа	0	122	0	0,05	-
42	Изделия из кожи, шорно сид. изд.	1	70	0	0,03	-
43	Натуральный и искусств. мех, изд.	580	133	0,13	0,06	-77,01
44	Древесина и изделия из нее	6147	5262	1,38	2,25	-14,40
46	Изделия из соломы	0	1	0	0	638,50
47	Масса из древесины и др. волокнистых материалов	0	0	0	0	0
48	Бумага и картон	89	3863	0,02	1,65	-
49	Печатная продукция	228	263	0,05	0,11	15,18
51	Шерсть овечья, тонкая и грубая	0	14	0	0,01	-
52	Хлопок	515	409	0,12	0,18	-20,57
53	Прочие растит. текст. волокна	55	88	0,01	0,04	59,28
54	Химические нити	3	29	0	0,01	951,97
55	Химические волокна	147	100	0,03	0,04	-31,81
56	Вата, войлок и нетканые матер.	3	3	0	0	-7,90
57	Ковры и ковровые покрытия	3	6	0	0	92,52
58	Специальные ткани	0	17	0	0,01	-
59	Текстильные матер., пропитанные	0	1	0	0	984,90
60	Трикотажное полотно вязаное	0	0	0	0	-100
61	Одежда трикотажная	4507	5379	1,01	2,30	19,35
62	Одежда текстильная	12539	11773	2,81	5,04	-6,11
63	Прочие готовые текст. изделия	588	575	0,13	0,25	-2,30
64	Обувь	33	104	0,01	0,04	214,57
65	Головные уборы	7	89	0	0,04	-
66	Зонты, трости	0	0	0	0	0
67	Обраб. перья и пух, изделия	0	0	0	0	0
68	Изд. из камня, гипса, цем., асбес.	34	77	0,01	0,03	125,79
69	Керамические изделия	29	79	0,01	0,03	173,35
70	Стекло и изделия из него	184	366	0,04	0,16	-99,51
71	Драгоценные металлы и камни	35424	3903	7,93	1,67	-88,98
72	Черные металлы	68288	27369	15,29	11,72	-59,92
73	Изделия из черных металлов	175	243	0,04	0,10	38,78
74	Медь и изделия из нее	414	193	0,09	0,08	-53,42
75	Никель и изделия из него	4828	4415	1,08	1,89	-8,55
76	Алюминий и изделия из него	22422	11094	5,02	4,75	-50,52
78	Свинец и изделия из него	13	0	0	0	-100
79	Цинк и изделия из него	1364	3757	0,31	1,61	175,39
80	Олово и изделия из него	1	0	0	0	-94,82
81	Прочие недрагметаллы	45095	18814	10,09	8,05	-58,28
82	Инструменты, ножи, ложки и вилки из металлов	356	453	0,08	0,19	27,31
83	Проч. изделия из недрагметаллов	42	22	0,01	0,01	-47,54
84	Реакторы ядерные, котлы, оборуд. и мех. приспособления	4663	3985	1,04	1,71	-14,54
85	Электромашины, оборуд., части	1468	1512	0,33	0,65	2,94
86	Локомотивы ж/д, подвиж. состав	118	62	0,03	0,03	-47,88
87	Ср-ва наземного трансп., кр. ж/д	1821	1597	0,41	0,68	-12,27
88	Летательные и космич. аппараты	6109	1118	1,37	0,48	-81,70
89	Суда, лодки и проч. плавсредства	449	0	0,10	0	-100
90	Приборы и аппар. оптич., части	2299	2519	0,51	1,08	9,56
91	Часы и их части	21	13	0	0,01	-38,08
92	Инструменты музыкальные	49	23	0,01	0,01	-53,54
93	Оружие и боеприпасы	95	22	0,02	0,01	-76,68
94	Мебель, постельные прин., лампы	368	716	0,08	0,31	94,45
95	Игрушки и спортинвентарь	1015	1421	0,23	0,61	40,04
96	Разные готовые изделия	14	7	0	0	-52,48
97	Произведения искусства	289	2527	0,06	1,08	773,87
98	Спец. классифиц. товары	191	108	0,04	0,05	-43,29
99	Спец. классиф. товары, и перемещ. в «конфиденц. порядке»	1558	1311	0,35	0,56	-15,84

Импорт России из Канады по товарным группам, в тыс.долл. США

Код ТН ВЭД СНГ	Тов. группа	2000г.	2001г.	в% к итогу 2000г.	в% к итогу 2001г.	10 в % к 00г.
1	Живые животные	0	580	0	0,31	-
2	Мясо и пищ. мясные субпрод.	12169	35451	9,03	18,97	191,33
3	Рыба и ракообразные	584	4647	0,43	2,49	696,16
4	Молоч. прод.; яйца птиц; мед	0	174	0	0,09	-
5	Продукты животного происх.	44	59	0,03	0,03	34,78
6	Живые деревья и другие растения	0	0	0	0	0
7	Овощи и съедобные корнеплоды	570	743	0,42	0,4	30,46
8	Съедобные плоды и орехи	0	51	0	0,03	-
9	Кофе, чай, мате	56	22	0,04	0,01	-61,09
10	Хлебные злаки	0	54	0	0,03	-
11	Продукция мукомольной пром.	14	352	0,01	0,19	-
12	Масличные семена и плоды	690	158	0,51	0,08	-77,11
15	Жиры и масла жив. и растит. происхождения	58	1	0,04	0	-98,19
16	Гот. прод. из мяса, рыбы, ракообр.	1757	2473	1,3	1,32	40,77
17	Сахар и кондитерские изделия	63	365	0,05	0,2	476,82
18	Какао и продукты из него	0	0	0	0	0
19	Гот. прод. из зерна хлебных злаков	0	1	0	0	-
20	Прод. пер. овощей, плодов и орехов	19	112	0,01	0,06	489,2
21	Разные пищевые продукты	37	503	0,03	0,27	-
22	Алког. и безалког. напитки, уксус	437	23	0,32	0,01	-94,67
23	Отх. пищепрома; корма для жив.	462	1684	0,34	0,9	264,71
24	Табак и пром. заменители табака	13547	12267	10,06	6,57	-9,45
25	Соль, сера, земли и камень	0	0	0	0	-
26	Руды, шлаки и зола	22	1303	0,02	0,7	-
27	Топл. минер., нефть и прод. их перегонки, воски	178	81	0,13	0,04	-54,6
28	Продукты неорганической химии	25	278	0,02	0,15	-
29	Органические химсоединения	0	21	0	0,01	-
30	Фармпродукция	773	1172	0,57	0,63	51,62
31	Удобрения	0	0	0	0	0

Код ТН ВЭД СНГ Тов. группа	2000г.	2001г.	в% к итогу 2000г.	2001г.	10 в % к 00г.
32 Экстракты дубильные или красильные, краски и лаки	333	90	0,25	0,05	-73,03
33 Эфирные масла, парфюмерные, косметические средства	0	9	0	0	-
34 Мыло, моющие средства, смазочные материалы, воски	31	0	0,02	0	-99,42
35 Белковые вещества, крахмалы, клеи, ферменты	4	5	0	0	21,44
36 Взрывчатые вещества	0	0	0	0	0
37 Кино- и фототовары	0	0	0	0	0
38 Смешанные химпродукты	324	805	0,24	0,43	148,17
39 Пластмассы и изделия из них	17060	17307	12,67	9,26	1,45
40 Каучук и резиновые изделия	35	103	0,03	0,05	191,3
41 Необработанные шкуры и кожа	0	7	0	0	-
42 Изделия из кожи, шорно сид. изд.	18	16	0,01	0,01	-11,09
43 Натур. и искус. мех, изделия	665	475	0,49	0,25	-28,53
44 Древесина и изделия из нее	386	216	0,29	0,12	-44,11
45 Пробка и изделия из нее	0	0	0	0	-
47 Масса из древесины и др. волокнистых материалов	1660	12	1,23	0,01	-99,3
48 Бумага и картон	191	568	0,14	0,3	196,8
49 Печатная продукция	393	23	0,29	0,01	-94,17
51 Шерсть овечья, тонкая и грубая	0	0	0	0	0
52 Хлопок	24	0	0,02	0	-100
54 Химические нити	38	0	0,03	0	-100
55 Химические волокна	6	0	0	0	-100
56 Вата, войлок и нетканые матер.	26	6	0,02	0	-76,01
57 Ковры и ковровые покрытия	232	75	0,17	0,04	-67,77
58 Специальные ткани	9	43	0,01	0,02	380,33
59 Текст. материалы, пропитанные	818	358	0,61	0,19	-56,24
60 Трикотажное полотно вязаное	227	52	0,17	0,03	-77,27
61 Одежда трикотажная	78	43	0,06	0,02	-44,24
62 Одежда текстильная	1193	842	0,89	0,45	-29,41
63 Пр. готовые текстильные изд.	292	69	0,22	0,04	-76,32
64 Обувь	323	109	0,24	0,06	-66,26
65 Головные уборы	0	16	0	0,01	-
68 Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста	23	42	0,02	0,02	85,03
69 Керамические изделия	16	68	0,01	0,04	328,97
70 Стекло и изделия из него	499	665	0,37	0,36	33,23
71 Драгоценные металлы и камни	62	117	0,05	0,06	88,93
72 Черные металлы	327	176	0,24	0,09	-46,11
73 Изделия из черных металлов	2941	1264	2,18	0,68	-57,02
74 Медь и изделия из нее	0	11	0	0,01	-
75 Никель и изделия из него	61	42	0,05	0,02	-31,78
76 Алюминий и изделия из него	73	81	0,05	0,04	11,34
80 Олово и изделия из него	0	0	0	0	0
81 Прочие недрагоценные металлы	47	91	0,03	0,05	93,8
82 Инструменты, ножи, ложки и вилки из металлов	261	26	0,19	0,01	-89,89
83 Пр. изд. из недрагметаллов	2029	1085	1,51	0,58	-46,55
84 Реакторы ядерные, котлы, оборуд. и мех. приспособл.	42472	66593	31,53	35,64	56,79
85 Электромашины и оборуд., части	6676	4878	4,96	2,61	-26,94
86 Локомотивы ж/д, подвиж. состав	21	88	0,02	0,05	313,91
87 Ср-ва назем. трансп., кр. ж/д	10322	15740	7,66	8,42	52,49
88 Летательные и космич. аппараты	219	142	0,16	0,08	-34,98
89 Суда, лодки и пр. плавсредства	1663	3211	1,23	1,72	93,04
90 Приб. и аппар. оптич., их части	5223	2306	3,88	1,23	-55,85
91 Часы и их части	58	0	0,04	0	-100
92 Инструменты музыкальные	6	4	0	0	-45,46
93 Оружие и боеприпасы	0	2	0	0	-
94 Мебель, постельн. прин., лампы	2899	1833	2,15	0,98	-36,76
95 Игрушки и спортинвентарь	1416	2852	1,05	1,53	101,47
96 Разные готовые изделия	86	15	0,06	0,01	-82,22
97 Произв. искусства, антиквариат	4	12	0	0,01	184,38
98 Спец. классифицируемые товары	269	588	0,2	0,31	118,52
99 Спец. классиф. товары, а также перемещ. в «конфиденц. порядке»	1155	1085	0,86	0,58	-6,1

Китай

Экспорт России в Китай по товарным группам

в 2000-2001гг., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД СНГ	2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	2001г.	2001г. к 00,%
Всего	5769892	7959384	100%	100%	137,9
01 Живые животные	7	3	0	0	42,9
02 Мясо	14	10	0	0	71,4
03 Рыба, моллюски, ракообр.	345851	487918	6	6,1	114,1
04 Молочные прод., яйца, мед	1343	0	0	0	0
05 Др. прод. животн. происхожд.	5049	1545	0,1	0	30,6
06 Деревья и др. растения, цветы	0	4	0	0	100
07 Овощи, горох, фасоль и др.	149	158	0	0	322,4
08 Фрукты, орехи, ягоды, цитрус.	1675	13332	0	0,2	795,9
09 Чай,кофе,специи	0	0	0	0	0
10 Зерновые	11	0	0	0	1 0
11 Прод. муком. пром., крахмал	2	1	0	0	50
12 Масличные семена и плоды, растения для медцелей	8221	2861	0,1	0	34,8
13 Лаки, смолы растительные	0	0	0	0	0
14 Материалы растит. происхождения	0	0	0	0	0
15 Животные и растит. жиры и масла	13	175	0	0	1346,1
16 Продукты из мяса и рыбы	44	0	0	0	0
17 Сахар и кондит. изделия из сахара	0	3	0	0	100
18 Какао и какао продукты	0	20	0	0	100
19 Прод. из муки, крахмала и молока	0	0	0	0	0
20 Прод. из овощей, фруктов, орехов	95	368	0	0	387,4
21 Смешаные пищевые прод. (супы, соусы, мороженое)	0	1	0	0	100
22 Алког. и безалког. напитки, уксус	193	115	0	0	59,6
23 Технич. остатки пищепрома	73297	46294	1,3	0,6	63,2
24 Табак и сигареты	0	0	0	0	0
25 Соль, сера, изв.ь, цем., мрамор	18983	26307	0,3	0,3	138,6
26 Руды, шлаки,зола	11043	26212	0,2	0,3	237,4
27 Минтопл., нефть, нефтепрод.	777528	808022	13,5	10,2	103,9
28 Прод. неорг. химии, радиоакт.	25267	27860	0,4	0,3	110,3
29 Органич. химсоединения	310725	336632	5,4	4,2	108,3
30 Фармацевтические продукты	0	0	0	0	0
31 Удобрения	562118	591810	9,7	7,4	105,3
32 Дубильные и красящие вещества	23	47	0	0	204,3
33 Парфюм., космет. и туал. средства	0	2	0	0	100
34 Мыло, моющие и полир. вещ.	1337	758	0	0	56,7
35 Белковые вещ., альбумины и клеи	24	40	0	0	166,7
36 Взрывчатые вещ., пиротехнич. изделия, спички	0	0	0	0	0
37 Фото-и кинотовары	160	248	0	0	155
38 Прочие химические продукты	854	726	0	0	85
39 Пластмассы, изделия из них	243928	271909	4,2	3,4	111,5
40 Каучук и резиновые изделия	59242	72016	1	0,9	121,6
41 Кожевенное сырье и кожа	2553	121	0	0	4,7
42 Изд. из кожи. сумки, портфели	0	1	0	0	100
43 Пушн., мехов. сырье, мех, изд.	2744	2849	0	0	103,8
44 Древес., изделия, древ. уголь	391186	598841	6,8	7,5	153,1
45 Мягкие сорта древесины, изд.	8	12	0	0	150
46 Изд. из соломы и др. мат. для плет.	0	0	0	0	0
47 Бумажная масса, целлюлоза	351198	349178	6,1	4,4	99,4
48 Бумага и картон, изделия	107339	107973	1,9	1,4	100,6
49 Книги, газеты и др. печатные издания, машиноп. тексты и чертежи	76559	137814	1,3	1,7	180
50 Шелк. пряжа, ткани	0	0	0	0	0
51 Шерсть, волос жив., пряжа, ткань	93	95	0	0	102,1
52 Хлопок, х/б пряжа и ткань	118	21	0	0	17,8
53 Др. раст. текст. волокна, бумажная пряжа и ткань	0	5	0	0	100
54 Хим. нити, ткани синтетич.	6810	2147	0,1	0	31,5
55 Хим. штапельные волокна	1239	44	0	0	3,5
56 Вата, войлок,веревки,канаты, изд.	62	20	0	0	32,2

Код ТН ВЭД СНГ	2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.	2001г. к 00,%
57 Ковры, др. текст. напольн. покрыт.	0	0	0	0	0
58 Спец. ткани, кружева, гобелены, вышивки	1	1	0	0	100
59 Текст. материалы пропитанн., изд.	0	0	0	0	0
60 Трикотажное полотно	0	0	0	0	0
61 Одежда из трикотажа	10	1	0	0	10
62 Одежда текстильная	20	388	0	0	1940
63 Проч. готовые текст. изд. (белье постельн., покрывала, шторы)	46	57	0	0	123,9
64 Обувь	0	0	0	0	0
65 Головные уборы	0	514	0	0	100
66 Зонты, трости	0	0	0	0	0
67 Обраб. перо и пух, изделия	0	3	0	0	100
68 Изд. из камня, гипса, цемента, слюды	68	62	0	0	91,2
69 Керамические изделия	1	30	0	0	3000
70 Стекло, изделия из стекла	1103	1277	0	0	115,8
71 Жемчуг, драгкамни и металлы, изделия из них, бижутерия	9187	17467	0,2	0,2	190,1
72 Черные металлы	882154	1204417	15,3	15,1	136,5
73 Изд. из черных металлов (м/к. трубы, рельсы, цистерны, проволока)	2877	17893	0	0,2	-
74 Медь и изделия из меди	46941	135210	0,8	1,7	288
75 Никель и изделия из никеля	16484	91783	0,3	1,2	556,8
76 Алюминий и изделия	852103	199384	14,8	2,5	23,4
78 Свинец и изделия из свинца	4	6	0	0	150
79 Цинк и изделия из цинка	13	67	0	0	515,4
80 Олово и изделия из олова	0	0	0	0,1	0
81 Другие цветные металлы	8287	8755	0,1	0,1	105,6
82 Инстр., столов. приб., оснастка	129	4	0	0	3,1
83 Изделия из металла	1	18	0	0	1800
84 Энергетич., технолог. оборуд., станки, насосы	93306	290683	1,6	3,7	311,5
85 Электрич. машины и оборуд., аппаратура для записи	49249	101177	0,9	1,3	205,4
86 Ж/д локомотивы, подв. состав, путевые устройства	14308	16337	0,2	0,2	114,2
87 Автомоб., тракторы, трансп. ср.	21462	7531	0,4	0,1	35,1
88 Летательные аппараты	60516	1478048	1	18,6	2442,4
89 Суда, баржи, лодки и др.	3533	360553	0,1	4,5	0205,1
90 Оптико-, фото-, киноприборы, медицинские приборы	15692	32181	0,3	0,4	205,1
91 Часы	0	1	0	0	100
92 Музыкальные инструменты	3	0	0	0	0
93 Оружие и боеприпасы	53014	147	0,9	0	0,3
94 Мебель, матрацы, осветит. приб.	66	29	0	0	43,9
95 Игрушки, спортинвентарь	2	25	0	0	1250
96 Разл. готовые изделия	91	1	0	0	1,1
97 Произвед. искусства, антиквариат, марки почтовые	12	67	0	0	558,3
98 Спец. товарные продукты, и не выдел. в отд. группы товары	252203	80747	4,4	1	32

Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2000-01гг. №12.

Импорт России из Китая по товарным группам в 2000-01гг., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД СНГ	2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.	2001г. к 00,%
Всего	2233270	2711161	100%	100%	121,4
01 Живые животные	87	68	0	0	78,2
02 Мясо	5205	44160	0,2	1,6	848,4
03 Рыба, моллюски, ракообразные	447	648	0	0	145
04 Молочные продукты, яйца, мед и т.д.	50	527	0	0	1054
05 Др. продукты животного происхожд.	2960	4319	0,1	0	145,9
06 Деревья и др. растения, цветы	5	18	0	0	360
07 Овощи, горох, фасоль и др.	15957	19749	0,7	0,7	123,8
08 Фрукты, орехи, ягоды, цитрусовые	21934	23313	1	0,9	106,3
09 Чай, кофе, специи	4460	7935	0,2	0,3	177,9
10 Зерновые	58369	17937	2,6	0,7	30,7
11 Прод. мукомольной пром., крахмал	752	305	0	0	40,6
12 Масличные семена и плоды, растения для медицинских целей	16685	28283	0,7	1	169,5
13 Лаки, смолы растительные	289	294	0	0	101,7
14 Материалы растительного происхожд.	15	3	0	0	20
15 Животные и растит. жиры и масла	21	67	0	0	319
16 Продукты из мяса и рыбы	14387	29907	0,6	1,1	207,9
17 Сахар и кондит. изделия из сахара	130	1242	0	0	955,4
18 Какао и какао продукты	262	621	0	0	237
19 Продукты из муки. крахмала и молока	707	2037	0	0,1	28,1
20 Прод. из овощей, фруктов, орехов	12327	41464	0,6	1,5	336,4
21 Смешанные пищев. продукты (супы, соусы. мороженое)	2689	2734	0,1	0,1	101,7
22 Алког. и безалког. напитки, уксус	270	544	0	0	201,5
23 Технич. остатки пищепрома	38	25	0	0	65,8
24 Табак и сигареты	19825	19834	0,9	0,7	100
25 Соль,сера, известь, цемент, мрамор	19065	17787	0,9	0,7	93,3
26 Руды, шлаки, зола	377	38	0	0	10,1
27 Минтопливо, нефть, нефтепродукты	49676	52537	2,2	1,9	105,8
28 Прод. неорганич. химии, радиоакт.	14828	19861	0,7	0,7	133,9
29 Органические химсоединения	29117	32267	1,3	1,2	110,8
30 Фармацевтические продукты	4509	5413	0,2	0,2	120
31 Удобрения	14	57	0	0	407
32 Дубильные и красящие вещества	2408	3187	0,1	0,1	132,3
33 Парфюм., косметич. и туалетные ср-ва	6222	9355	0,3	0,3	150,3
34 Мыло, моющие и полирующ. вещ.	1704	1863	0,1	0,1	109,3
35 Белковые вещ., альбумины и клеи	1794	1857	0,1	0,1	103,5
36 Взрывч. вещ., пиротехнич. изд., спички	1007	2808	0	0,1	278,8
37 Фото- и кинотовары	389	514	0	0	132
38 Прочие химические продукты	10798	6403	0,5	0,2	59,3
39 Пластмассы, изделия из них	32111	48680	1,4	1,8	151,6
40 Каучук и резиновые изделия	4393	5965	0,2	0,2	135,8
41 Кожевенное сырье и кожа	409	1214	0	0	296,8
42 Изделия из кожи, сумки,портфели	453004	508919	20,3	18,8	112,3
43 Пушнина, мех. сырье, мех. изделия	39248	66030	1,8	2,4	168,2
44 Древесина, изделия, древесный уголь	1435	1848	0,1	0,1	128,8
45 Мягкие сорта древесины и изделия	1	5	0	0	500
46 Изд. из соломы и др. матер. для плетен.	1082	1381	0	0,1	127,6
47 Бумажная масса, целлюлоза	0	1	0	0	100
48 Бумага и картон, изделия из них	4367	6665	0	0,2	152,6
49 Книги, газеты и др. печатные издания, машинописные тексты и чертежи	203	389	0	0	191,6
50 Шелк, пряжа, ткани	1132	1290	0	0	113,9
51 Шерсть, волос животн., пряжа и ткань	535	1181	0	0	220,7
52 Хлопок, х/б пряжа и ткань	4697	11678	0	0,4	248,6
53 Др. растит. текст. волокна, бумажная пряжа и ткань	453	398	0	0	87,9
54 Хим. нити, ткани синтетические	7455	13778	0	0,5	184,8
55 Химические штапельные волокна	7546	9295	0,3	0,3	123,2
56 Вата, войлок, веревки, канаты и изд.	1729	2323	0,1	0,1	134,3
57 Ковры и другие текст. напольн. покрыт.	664	653	0	0	98,3
58 Спец. ткани, кружева, гобел., вышивки	3254	4591	0,1	0,2	141,1
59 Текст. материалы пропит., изделия	1914	3138	0,1	0,1	163,9
60 Трикотажное полотно	13569	30186	0,6	1,1	222,5
61 Одежда из трикотажа	245476	178905	11	6,6	72,9
62 Одежда текстильная	358290	449588	16	16,6	125,5
63 Проч. готовые текст. изделия (белье пост., покрывала, шторы)	41371	77426	1,9	2,9	187,1
64 Обувь	344846	383473	15,4	14,1	111,2
65 Головные уборы	4202	2257	0,2	0,1	53,7
66 Зонты, трости	3252	5768	0,1	0,2	177,4
67 Обраб. перо и пух, изделия	5885	5380	0,3	0,2	91,4
68 Изд. из камня, гипса, цемента, слюды	1486	1753	0,1	0,1	118
69 Керамические изделия	24487	30421	1,1	1,1	124,2
70 Стекло, изделия из стекла	2073	5187	0,1	0,2	250,2

Код ТН ВЭД СНГ		2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	2001г.	2001г. к 00,%
71	Жемчуг, драгкамни и металлы, изделия; бижутерия	1129	4246	0,1	0,2	376,1
72	Черные металлы	2250	2442	0,1	0,1	108,5
73	Изд. из черных металлов (м/к. трубы, рельсы, цистерны, проволока)	6643	13269	0,3	0,5	199,7
74	Медь и изделия из меди	291	5033	0	0,2	1729,5
75	Никель и изделия из никеля	13	70	0	0	538,5
76	Алюминии и изделия из алюминия	376	650	0	0	172,9
78	Свинец и изделия из свинца	2	0	0	0	0
79	Цинк и изделия из цинка	132	971	0	0	735,6
80	Олово и изделия из олова	228	1	0	0	0,4
81	Другие цветные металлы	5950	7083	0,3	0,3	119
82	Инструм., столовые приб., оснастка	8339	6754	0,4	0,3	81
83	Разл. изделия из металла	7383	13378	0,3	0,5	181,2
84	Энергетич., технолог. и проч. оборудование, станки, насосы	61313	98082	2,7	3,6	160
85	Электромашины и оборуд., аппаратура для записи	92463	155159	4,1	5,7	167,8
86	Ж/д локомотивы, подвижной состав, путевые устройства	3139	1345	0,1	0	42,8
87	Автомоб., тракторы, др. трансп. ср-ва	5078	10639	0,2	0,4	209,5
88	Летательные аппараты	567	10270	0	0,4	1811,3
89	Суда, баржи, лодки	398	1626	0	0,1	408,5
90	Оптико-, фото-, киноприборы, медицинские приборы	20852	22530	0,9	0,8	108
91	Часы	3838	1560	0,2	0,1	40,6
92	Музыкальные инструменты	386	679	0	0	175,9
93	Оружие и боеприпасы	0	1	0	0	100
94	Мебель, матрацы, осветит. приб.	11160	13987	0,5	0,5	125,3
95	Игрушки, спортинвентарь	30912	48011	1,4	1,8	155,3
96	Разл. готовые изделия	40077	33603	1,8	1,2	83,8
97	Произведения искусства, антиквариат, марки почтовые	5	25	0	0	500
98	Спец. товарные продукты, а также не выделяемые в отдельные группы товары	0	1	0	0	100

Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2000-01гг. №2.

Товарная структура экспорта России в Китай в 2000-01гг.

Код ТН ВЭД СНГ		2000г. тыс. долл.	в % к итогу	2001г. тыс. долл.	в % к итогу	2001г. в % к 2000г.
	Всего	5769892	100	7959384	100	137,9
01-24	Продтовары и с/х сырье, кр. текстильного	435867	7,5	552809	6,9	126,8
25-27	Минпродукты в т.ч.:	807554	13,9	860541	10,8	106,6
27	топл.-энергетич. товары	777528	13,5	808022	10,1	103,9
28-40	Прод. химпрома, каучук	1203678	20,9	1302049	16,3	108,2
41-43	Кожев. сырье, пушн., изд.	5296	0,1	2971	0,04	56,1
44-49	Древес. и цел.-бум. изд.	926289	16,1	1193818	15	128,9
50-67	Текстиль. текст. изд., обувь	8400	0,1	3296	0,04	39,2
71	Драгкамни и металлы, изд.	9187	0,1	17467	0,2	39,2
72-83	Металлы и изделия	1808992	31,3	165537	20,8	91,6
84-90	Оборудов., трансп. ср-ва	258066	4,5	2286509	28,7	886
68-70 (91-97)	Другие товары	54359	0,9	1638	0,02	3

Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2000-01гг. №12.

Товарная структура импорта России из Китая в 2000-01гг.

Код ТН ВЭД СНГ		2000г. тыс. долл.	в % к итогу	2001г. тыс. долл.	в % к итогу	2001г. в % к 2000г.
	Всего	2233270	100	2711161	100	121,4
01-24	Продтовары и с/х сырье, кроме текстильного	177869	7,9	246033	9,1	138,3
25-27	Минпродукты в т.ч.:	69118	3,1	70362	2,6	101,8
27	топливно-энергет. товары	49676	2,2	52537	1,9	105,8
28-40	Прод. химпрома, каучук	109294	4,9	138241	5,1	35
41-43	Кожев. сырье, пушн., изд.	492661	22,1	576163	21,2	116,9
44-49	Древес. и цел.-бум. изд.	7088	0,3	10290	0,4	145,2
50-67	Текстиль, изд., обувь	1046268	46,8	1181307	43,6	112,9
71	Драгкамни и металлы, изд.	1129	0,05	4246	0,2	376,1
72-83	Металлы и изделия	31606	1,4	49652	1,8	157,1
84-90	Оборудов., трансп. ср-ва	183810	8,2	299651	1,1	163
68-70 (91-97)	Другие товары	114426	5,1	135227	5	118,2

Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2000-01гг. №12.

Торговля Китая со странами СНГ, включая Россию за 2001г., в млн.долл.

Товарооборот Китая со странами СНГ в 2001г. составил 13,120 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2000г. на 24,4%; экспорт Китая составил 8,726 млрд.долл. (прирост 29,9%), импорт 4,394 млрд.долл. (прирост 11,8%); положительное сальдо Китая 4,332 млрд.долл. Большая часть товарооборота Китая со странами СНГ приходится на Россию – 81,3% (91,2% экспорта и 61,7% импорта). Помимо России, крупнейшими торговыми партнерами Китая в СНГ традиционно являются Казахстан и Украина. Основой экспорта этих стран в Китай являются черные и цветные металлы, химтовары, машины и оборудование. В Китае закупаются в основном машины и оборудование, одежда, обувь.

	Т/оборот в 2001г.	в т.ч. эксп.КНР	имп.КНР	Изм. в 2001г. к 2000г. в % т/обор.	эксп.КНР	имп.КНР
Россия	10670,5	7959,4	2711,2	+33,3	-37,9	-21,4
Казахстан	1288,4	327,7	960,7	-17,2	-45,3	+0,2
Украина	857,7	247,3	610,4	+45,1	+81,3	-10,1
Киргизия	118,8	76,6	42,2	-33,1	-30,5	-37,4
Узбекистан	58,3	50,7	7,6	+13,2	-28,7	-37,2
Белоруссия	43,3	8,8	34,5	-61,9	-78,6	-52,4
Туркменистан	32,7	31,5	1,2	+101,8	-160,3	-70,7
Азербайджан	15	10,8	4,2	+141,9	-390,9	-5
Молдова	14,8	2,2	12,6	+82,7	-1000	+59,5
Таджикистан	10,8	5,3	5,5	-37,2	-22	-47,1
Грузия	7	3,7	3,3	+79,5	+146,7	+37,5
Армения	3,4	2,3	1,1	-34,6	+109,1	-73,2
Итого	13120,7	8726,3	4394,5	+24,4	+29,9	+11,8

Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2000-2001гг. №12.

Колумбия

Экспорт (импорт) России с Колумбией по товарным группам, в млн.долл.

Код тн ВЭД		2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.	2001 в % к 2000
	Оборот	103,8	111,4	100	100	107,3
	Экспорт, всего	50,1	52,8			105,3
0402109	Сухое молоко	52,9	88,4	0,11	0,16	167,1
271	Технические масла	13,9	-	0,40	-	-
28269-28444	Соли металлов	-	57,6		0,11	-
29031	Продукты неорганической химии	9,9	65,7	0,02	0,12	663,6
290621	Спирт бензоловый	-	28,4	-	0,05	-
29071-29073	Фенолы	-	209,5	-	0,40	-
2916-2919	Кислоты	-	22,5	-	0,04	-
2933901	Органические химические соединения	-	185,5	-	0,35	-
2941	Антибиотики	9	12,2	0,02	0,02	135,5
31021	Удобрения азотные	18.490,2	22.660,2	36,9	43	122,6
31023	Нитрат аммония	2.170,8	6.081,4	4,33	11,5	280,2
31042	Удобрения калийные и др.	5.244,5	6.166,9	10,5	11,7	117,6
32081	Синтетические красители	6,4	-	0,01	-	-
34021-35011	Моющие и чистящие средства	-	98,6	-	0,19	-
35011	Казеин	-	25,3	-	0,05	-
3900-3907	Пластмассы	57,3	105,8	0,11	0,20	186
3917-3927	Изделия из пластмасс	53,8	646,2	0,11	122,4	1201
40023-40027	Каучук	-	86,9	-	0.16	-
4009	Шины	2,4	77	0,005	0,15	3208,3
4016	Резинотехнические изделия	0,1	0,3	0,0002		300
4801	Газетная бумага	73,3	119,1	0,15	0,23	162,3
48025	Бумага писчая	-	221,5	-	0,41	-
5401	Хлопок	-	34,8	-	0,07	-
5405	Синт. Волокно	-	21,3	-	0,04	-
61061	Кружева	-	0,2	-	-	-
61062-6307	Одежда	-	1,2	-	0,002	-
70091	Зеркала	0,2	3,4	0,0004	0,006	1.700
720241	Ферросплавы	-	188,2	-	0,36	-
7207-7208	Металлопрокат	20.885,6	11.939,7	41,7	22,5	56,9
731859	Метизы	0,1	62,7	0,0002	0,11	6.270
82055	Ручной инструмент	0,9	5,6	0,002	0,01	622
8302	Технические прокладки	1,4	1,5	0,002	0,003	107,1
83099	Свечи зажигания	0,5	0,7	0,001	-	140
8409	Запчасти к дизелям	10,7	16,2	0,021	0,03	151,4
8410-8415	Детали энергооборудования	383,7	44,1	0,77	0,08	11,5
8421999	Центрифуга	7,8	-	0,02	-	-
843149	Коперы	-	1	-	-	-
84522	Швейные машины	-	43,5	-	0,08	-
8478-8480	Машины и аппараты механические	59,9	50	-	0,09	83.5
8481-8542	Детали и блоки машин	44,9	179,9	-	0,34	400
8545	Электроды	34,3	69,2	0,07	0,13	201,7
870190	Трактор	-	11,8	-	0,02	-
87032	Автомобили	-	211,9	-	0,40	-
8708	Запчасти и детали к автомобилям	32,2	243,4	0,06	0,46	755,9
88024	Самолет «АН-24» (б/у)	-	302,5	-	0,57	-
8803	Запчасти для авиатехники	1906,2	2.229,1	3,8	4,22	116,9
88052	Тренажерное оборудование для вертолетов «МИ»	0,9	-	0,002		
90051	Бинокли	-	0,2	-	-	-
90299	Фотокамеры	-	5,1	-	0,009	-
90111	Микроскопы	0,9	-	0,002	-	-
90142	Навигационные приборы	-	0,5	-	-	
902	Медицинское оборудование и приборы	12,4	-	0,025	-	
9026-90278	Контрольно-измерительные приборы	22,3	0,3	0,045	-	1,3
90299	Тахометры	-	0,3	-	-	1
90321	Приборы автоматического регулирования и контроля	0,1	0,2	0,0002	-	200
91040	Часы авиационные	0,1	-	0,0002	-	-
94019	Авиационные кресла	0,1	0,2	0,0002	-	200
94056	Проекционные аппараты	-	85,2	-	0,16	-
9810	Шасси для автомобилей	-	4,4	-	0,008	-
-	Прочее	1	5,6	-	0,01	560
	Импорт, всего (млн. долл.)	53,7	58,6		-	109,1
03011	Аквариумные рыбки	1,9	1	0,004	-	5,3
06031	Цветы (роза, гвоздика)	8453,8	13895	15,7	23,7	163,5
08030012	Бананы	6587,7	3078,2	12,3	5,23	46, 7
110812	Крахмал кукурузный	-	9,5	-	0,016	-
1701119	Сахар	31610,3	35627,8	59	60,8	112,7
210111	Кофейный концентрат	6 196,7	5415,1	11,5	9,24	87,4
320620	Красители	9	10,8	0,02	0,18	120
33049-3305	Косметика	-	18,8	-	0.03	-
34011	Мыло	-	18,1	-	0,03	-
41043	Кожи коровьи	-	49	-	0,08	-
440729	Древесина	5,6	-	0,01	-	-
69139	Изделия из керамики	-	0,6	-	-	-
701939	Стеклоткань	113,1	73,6	0,21	0,13	65,1
710391	Изумруды	-	11,9	-	0,02	-
8480	Лекала, матрицы	48	22,9	0,09	0,04	47,7
8803	Планеры и части к ним	572,9	322,1	1,07	0,55	56,2
94033-94036	Мебель	-	14,2	-	0,02	-
95051	Карнавальные товары	20	-	0,037	-	-
	Другие товары	1	1,3	0,02	0,002	130

Товарная структура экспорта (импорта) России и Колумбии

Код тн ВЭД		Экспорт 2000г. тыс. долл.	% к итогу	2001г. тыс. долл.	%к итогу	2001 в % к 2000г.	Импорт 2000г. тыс. долл.	в%к итогу	2001г. тыс. долл.	в % к итогу	2001г. в % к 1999г.
01-24	Продтовары и с/х сырье, кр. текст.	52,9	0,11	88,4	0,17	167,1	52910,4	98,53	58.026,6	99	110,1
25-27	Минеральные продукты, в т.ч.:	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
27	Топливно-энергетические товары	13,9	0,03	-	-	-	-	-	-	-	-
28-40	Продукция химпрома, каучук	26.244,4	52,8	36.530	69,21	139,2	9	0,02	47,7	0,081	530
41-43	Кожев. сырье, пушнина и изд.	-	-	-	-	-	-	-	49	0,083	-
44-49	Древесина и целлюлозно-бум. изд.	73,3	0,15	340,6	0,65	464,7	5,6	0,01	-	-	-
50-67	Текстиль, текст. изд. и обувь	-	-	57,5	0,11	-	-	-	-	-	-
71	Драгкамни и металл и изд.	-	-	-	-	-	-	-	11,9	0,02	-
72-83	Металлы и изделия из них	20.988,5	41,69	12.199,9	23,11	58,1	-	-	-	-	-
84-90	Машины, оборуд., трансп. ср-ва	2.516,3	5,02	3409,2	6,5	135,5	620,9	1,16	345	0,59	55,6
68-70	(91-97) Другие товары	0,4	0,001	98,8	0,19	24700	133,1	0,25	15,5	0,03	11,6
	Итого, в млн.долл.	50,051	100	52,8	100	105,4	49,8	100	58,6	100	109,1

Куба

Товарная структура экспорта (импорта) России и Кубы

Код ТН ВЭД СНГ		Экспорт 2000г. млн.долл.	% к итогу	2001г. млн.долл.	% к итогу	2001, % к 2000	Импорт 2000г. млн.долл.	% к итогу	2001г. млн.долл.	% к итогу	2001, % к 2000
	Всего	440,1	-	80,2	-	18,22	336,5	-	461,2	-	119,33
27	Нефть сырая	316,6	71,80	-	-	-	-	-	-	-	-
72-83	Сырье и полуфабрикаты.	39	8,86	12	14,96	30,76	-	-	-	-	-
84-90	Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	72	16,36	56,6	70,57	78,6	-	-	-	-	-
01-24	Сахар-сырец	-	-	-	-	-	385	99,6	450	97,6	116.88
28-40	Медоборудование и медикаменты	-	-	-	-	-	0,8	0,22	4,6	1	575
68-70	(91-97) Другие товары	13,1	2,98	11,6	14,46	88,55	0,7	0,18	6,6	1,4	942,86

Латвия

Внешняя торговля России с Латвией в 2000-2001гг., в тыс.долл.
По данным ГТК России

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
	Экспорт всего	млн.долл.		1826,7		916,9
302-0304	Рыба свежемороженая	т.	1699	887	1592	797
0807	Дыни и арбузы	т.	9102	625	7664	736
1008	Гречиха, просо	т.	2126	540	1561	204
1206	Семя подсолнечника	т.	2052	338	190	42
1704	Кондит. изд. из сахара, не содержащие какао	т.	235	245	271	314
1806	Шоколад и шоколадные изделия	т.	137	332	568	1198
1905	Кондитерские изделия из муки	т.	1028	800	1282	1003
210	Дрожжи	т.	747	104	1878	322
2106	Пищевые продукты прочие	т.	40	291	115	845
2201-2202	Вода минеральная и газированная	тыс.долл.	-	277	-	516
2203	Пиво	тыс.л.	848	272	1573	585
2208	Спирт этиловый неденатурированный	тыс.долл.	7	323	16	10241
220860	Водка	тыс.долл.	5	218	14	10080
2304-2306	Жмыхи	т.	850	93	7512	721
2701	Уголь каменный	тыс.т.	74	1886	243	5688
2704	Кокс и полукокс	тыс.т.	12	532	22	1137
2707	Масла перегонки каменноугольной смолы	тыс.т.	10	1011	8	1035
2709	Нефть сырая	тыс.т.	191	30923	670	98389
2710	Нефтепродукты	тыс.т.	1627	313415	632	124989
2711	Газ природный	млн.куб.м.	1385	-	1460	-
2712	Вазелин и парафин	т.	1616	649	1165	454
2713	Кокс и битум нефтяные	тыс.т.	36	2591	21	2233
2716	Электроэнергия	тыс.долл.	-	11936	-	11813
281410	Аммиак безводный	тыс.т.	24,15	813	1933	20
2815	Сода каустическая	т.	5282	619	7196	1091
2828	Хлориты и перхлориты, бромaты и иодаты	т.	-	0	314	9288
2890	Карбонаты	т.	4273	603	5218	638
2846	Соединение иттрия или скандия	т.	0,3	22958	-	-
2901-2904	Углеводороды и их производные	тыс.т.	13	4884	19	6803
2905	Спирты ациклические	тыс.т.	49	15330	30	5798
2907	Фенолы	т.	3490	1801	4404	1958
2909	Эфиры	тыс.т.	50	13105	64	17636

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
2910	Эпоксиды	т.	3864	3396	1336	668
2912	Альдегиды	тыс.т.	14	1266	12	1340
2915-2918	Карбонатовые кислоты и их производные	тыс.т.	4	1618	12	5719
2921-2929	Азотосодержажие соединения	тыс.т.	13	7332	0,3	295
2932-2935	Гетероциклические соединения	т.	768-	871	72	88
3003-3004	Медикаменты	тыс.долл.	-	2490	-	1698
3005	Вата и марля	т.	158	503	86	396
3102	Удобрения азотные	тыс.т.	414	25465	189	12313
3104	Удобрения калийные	т.	618	63	5439	411
3105	Удобрения смешанные	тыс.т.	359	33545	41	5187
3023-3207	Вещества красящие	т.	869	26911	374	4245
3303-3307	Парфюмерно-косметические изд.	тыс.долл.	-	1854	-	2051
3402	Синтетические моющие ср-ва	т.	530	294	894	406
3501	Казеин	т.	20	68	644	1859
3607	Ферменты, ферментные препараты	т.	0	1167	0	0,1
3823,3824	Вещества связующие	т.	998	34795	682	2343
3901	Полимеры этилена	тыс.т.	17	9724	6	3358
3904	Полимеры винилхлорида	т.	629	487	910	2182
3906	Полимеры акрилоаые	т.	43	624	7	34
3907	Полиацетали	т.	546	516	455	506
3908	Полиамиды а первичных формах	т.	210	303	207	246
3909	Смолы аминовые	т.	166	86	7796	1355
3911	Смолы нефтяные	т.	26012	1859	577	208
3916	Момонить сечения более 1 мм	т.	330	308	40	45
3918	Покрытия для пола из полимеров	тыс.кв.м.	153	429	43	137
3919,3921	Плиты, листы и пленки из пластмасс	т.	293	820	239	611
4002	Каучук синтетический	т.	440	363	306	205
4008	Плиты, листы и ленты из резины	т.	1181	1053	59	83
4010	Ленты транспортерные, ремни приводные	т.	267	466	139	289
4011	Шины пневматические новые	тыс.шт.	38	1548	48	2430
4016	Изделия из резины прочие	т.	122	266	176	352
101-4103	Кожевенное сырье	тыс.долл.	-	2313	-	1637
104-4107	Кожа натуральная	т.	135	334	300	863
4403	Круглый лес	тыс.куб.м.	76	2313	98	3976
4407	Пиломатериалы	тыс.долл.	-	14561	-	9471
4412	Фанера клееная	куб.м.	7814	1129	6880	1023
702-4704	Целлюлоза древесная	т.	629	277	2213	627
4801	Бумага газетная	тыс.т.	14	5601	19	7642
4802	Бумага и картон для графических целей	тыс.т.	7	2874	37	14834
4804	Крафт-бумага и картон	тыс.т.	1	434	4	1069
4805	Бумага и картон немелованные	тыс.т.	3	847	12	2888
4819	Тара из бумаги и картона	тыс.долл.	-	365	-	295
4823	Целлюлозная вата и полотна	т.	697	388	4742	2485
49	Печатная продукция	тыс.долл.	-	5250	-	3408
5111,5112	Ткани шерстяные	тыс.кв.м.	1340	3548	1906	5373
5208,5207	Пряжа хлопчатобумажная	т.	114	240	186	339
5208,8212	Ткани хлопчатобумажные	тыс.кв.м.	8182	2294	9838	2507
5309	Ткани льняные	тыс.кв.м.	6686	6496	6949	7265
402,5403	Нити синтетические и искусственные	т.	786	2485	893	2750
407,5408	Ткани из синтетических нитей	тыс.кв.м.	162	167	235	203
5501	Жгут синтетических комплексных нитей	т.	707	632	493	470
512-5516	Ткани из штапельных волокон	тыс.кв.м.	394	495	219	328
5607	Бечевки, шнуры, веревки и канаты	т.	242	2826	62	265
6911	Текстильные материалы для тех. целей	т.	11	41	56	774
61	Одежда трикотажная	тыс.долл.	-	69	-	382
62	Одежда текстильная	тыс.долл.	-	639	-	438
6302	Белье постельное	тыс.долл.	-	1172	-	620
401,6402	Обувь резиновая	тыс.пар	114	318	110	344
6404	Обувь текстильная	тыс.пар	11	19	8	828
8804	Жернова и шлифовальные круги	тыс.долл.	-	325	-	495
6809	Минеральная вата	т.	66	20	748	358
6902	Огнеупорные кирпичи и блоки	т.	7290	796	8107	975
7911,6912	Посуда и другие хоз. принадлежности	тые.долл.	-	1	-	1020
7008	Стекло зеркальное	тыс.кв.м.	302	524	160	344
7010	Стеклянная тара	тыс.шт.	1353	68	1188	530
7013 7016	Посуда столовая и кухонная из стекла	шт.	263412	1667	99943	35
7016	Блоки для мощения	т.	755	22876	120	3551
72	Черные металлы	тыс.долл.	-	44723	-	45185

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
7201	Чугун	тыс.т.	12	943	13	1093
7202	Ферросплавы	тыс.т.	2	2298	16	12136
7204	Отходы и лом черных металлов	тыс.т.	115	13462	31	2121
7207	полуфабрикаты из железа и стали	тыс.т.	2	434	17	2067
7208-7212	прокат плоский из железа и стали	тыс.т.	43	13860	52	14957
7213-7216	прутки, уголки и профили	тыс.т.	48	9066	40	7847
7217	проволока из железа и стали	т.	2626	844	3225	1183
7225,7226	прокат плоский из легированной стали	т.	7611	2374	7224	2187
7227,7228	прутки, уголки и профили из легированной стали	тыс.т.	4	1226	4	1318
7302	Рельсы и детали для их соединения	тыс.т.	3	638	21	7049
7303-7306	Трубы	тыс.т.	12	5199	13	5120
7308	Металлоконструкции	т.	1999	2229	549	762
7309-7311	Цистерны, резервуары и другие емкости	т.	216	180	375	448
7312	Тросы и канаты	т.	415	253	721	509
7326	Изделия прочие из черных металлов	т.	233	301	391	2762
7407,7411	Медный прокат	т.	1818	3628	795	1746
7601	Алюминий необработанный	т.	8898	14990	1740	2451
7602	Отходы и лом алюминиевые	т.	3772	1936	-	-
7604	Прутки и профили алюминиевые	т.	69	183	111	315
7606	Плиты, листы и лента алюминиевые	т.	254	393	244	506
7608	Трубы и трубки алюминиевые	т.	1127	880	7	17
7609	Фитинги алюминиевые	т.	102	870	0,2	1
7610	Металлоконструкции алюминиевые	т.	5617	44882	122	1228
7616	Прочие изделия из алюминия	т.	827	5993	77	279
81	Магний и изделия из него	т.	287	614	80	151
8201-8206	Инструмент ручной	тыс.долл.	-	523	-	653
8207	Инструмент сменный для ручных орудий	тыс. долл.	-	30645	-	17290
8208	Ножи и режущие лезвия	тыс долл.	-	8536	-	90
8209	Пластины, бруски, наконечники	тыс.долл.	-	258921	-	177
8311	Электроды для сварки	тыс.долл.	-	2132	-	4277
8400	Машины, оборуд. и трансп. средства	тыс.долл.	-	411202	-	266834
8404	оборуд. вспомог. для использ. с котлами	тыс.долл.	-	882	-	160
8406	Турбины	тыс.долл.	-	79	-	304
8407,8408	двигатели внутреннего сгорания	шт.	259	3122	158	3147
8409	части для двигателей внутреннего сгорания	тыс,долл.	-	592	-	1870
8411	двигатели турбореактивные и турбовинтовые турбины	тыс.долл.	-	792	-	1331
8413,8414	насосно-компрессорное оборудование	тыс.долл.	-	4958	-	8076
8415	установки для кондиционирования воздуха	тыс.долл.	-	27832	-	20831
8416	холодильное оборудование	тыс.долл.	-	1158	-	653
8419	оборудование нагревательное	тыс.долл.	-	8003	-	2086
8421	центрифуги и фильтровальные агрегаты	тыс.долл.	-	181	-	586
8422	оборудование посудомоечное	тыс.долл.	-	10761	-	1750
8424	устройства для разбрызгив. или распыления	тыс.шт.	-	654	-	165
8425-8428	подъемно-транспортное оборудование	тыс.долл.	-	1059	-	1590
8429,8430	дорожно-строительные машины	тыс.долл.	-	523	-	7572
8431	части для подъемно-трансп. оборуд.	тыс.долл.	-	21874	-	640
8434	машины для обработки и переработки молока	тыс.долл.	-	23	-	985
8437	машины для очистки и просеивания семян	тыс.долл.	-	2544	-	57
8438	оборудование для пищевой промышленности	тыс.долл.	-	2735	-	1834
8439-8441	оборуд. для целлюлозно-бумажной промышл.	тыс.долл.	-	3945	-	11
8445-8448	оборудование для текстильпрома	тыс.долл.	-	1207	-	168
8454,8455	металлургическое оборудование	тыс.долл.	-	3354	-	2891
8456-8463	металлообрабатывающее оборудование	тыс.долл.	-	56786	-	6143
1001	Пшеница	т.	-	о	7203	863
1104	Зерно обработанное другим способом	т.	78	19	1887	776
1105	Мука тонкого и грубого помола из картофеля	т.	392	215	-	-
1108	Крахма,инулин	т.	6101	667	4853	497
1514	Масло рапсовое, горчичное и их фракции	т.	275	209	-	-
1515	Прочие растительные масла	т.	373	341	2	12
1601	Колбасы	т.	29	43	129	205
1604	Консервы рыбные	тыс.т.	69	10333	79	34492
1806	Шоколад и шоколадные изделия	т.	159	437	614	878
1904	Готовые пищевые продукты (хлопья)	т.	586	148	1614	644
2009	Соки фруктовые и овощные	т.	289	116	859	413
2106	Пищевые продукты прочие	т.	1376	366	1227	401
2204	Вина виноградные	тыс.л.	393	867	722	1326
2206	Вермуты	т.	6	26	84	248

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
2208	Спирт этиловый недеиатурированный	тыс.дал.	12	2208	9	1516
2301	Мука, мучка и гранулы из субпродуктов	т.	3912	847	5210	1836
2302	Корма для животных	т.	916	401	980	536
27	Нефтепродукты	тыс.т.	10	2951	0	51
2711	Газ природный	млн.куб.м.	545	-	386	111
2716	Электроэнергия	тыс.долл.	-	3017	-	481
2906	Спирты ациклические	т.	299	168	150	140
2915,2918	Карбоновые кислоты и их производные	т.	172	248	53	40
2921-2929	Азотосодержащие соединения	т.	-	588	84	529
2932-2936	Соединения гетероциклические	т.	14	149	638	910
3004	Медикаменты	тыс.долл.	-	6738	-	7105
3005	Вата и марля	т.	75	160	188	245
3208,3210	Лаки и краски	т.	265	199	790	452
3211	Сиккативы готовые	т.	476	211	412	274
3214	Замазки и мастики	т.	1385	571	1947	791
3302	Смеси душистых веществ	т.	122	138	233	370
3303-3307	Парфюмерно-косметические изделия	тыс.долл.	-	268	-	933
3501	Казеин	т.	55	215	120	508
3507	Ферменты; ферментные препараты	т.	14	497	3	71
3901	Полимеры этилена	т.	1686	331	1295	292
3919-3921	Плиты, листы и пленки из пластмасс	т.	410	446	1007	1367
9623	Тара упаковочная из пластмасс	тыс.долл.	-	622	-	809
4011	Шины пневматические новые	тыс.шт.	120	189	2	84
4	Плиты древесностружечные	тыс.куб.м.	3	284	12	1442
4412	Фанера клееная	куб.м.	1166	89	3499	490
4415	Тара деревянная	т.	202	19	1618	191
4805	Бумага и картон немелованные	т.	225	186	97	84
4819	Тара из бумаги и картона	тыс.долл.	-	1503	-	1959
4821	Ярлыки и этикетки	тыс.долл.	-	235	-	324
4823	Целлюлозная вата и полотна	т.	334	211	426	255
49	Печатная продукция	тыс.долл.	-	260	-	553
5201	Волокно хлопковое нечесаное	т.	3809	4524	310	383
5309	Ткани льняные	тыс.кв.м.	16	23	173	126
5402,5403	Нити синтетические и искусственные	т.	1097	329	74	47
6002	Полотно трикотажное	т.	1213	822	79	139
61	Одежда трикотажная	тыс.долл.	-	90	-	284
62	Одежда текстильная	тыс.долл.	-	165	-	498
6809	Изделия из гипса	тыс.долл.	-	251	-	1028
9815	Изделия из камня в другом месте не поим.	т.	-		452	1347
6904	Кирпич строительный	т.	1588	126	3442	280
6912	Посуда столовая и кухонная	т.	353	168	303	172
7010	Стеклянная тара	млн.шт.	13	1532	13	828
7208-7212	прокат плоский из железа и стали	т.	4	940	1	374
7213-7216	прутки, уголки и профили	тыс.т.	6	1061	3	580
8465	станки для обработки дерева	тыс.долл	-	71220	-	128
8466	части и принадлежности к станкам	тыс.долл	-	21783	-	536
8468	оборудование для пайки и сварки	тыс.долл.	-	53557	-	711
8474	оборуд. для обработки мин. ископаемых	тыс.долл.	-	246	-	963
8477	оборуд. для обработки изделий из резины и пластмасс	тысдолл.	-	327	-	45
8479	машины и устройства спецназначения	тыс.долл.	-	1501	-	2697
8480	опоки, изложницы	тыс.долл.	-	122	-	51171
8481	арматура для трубопроводов и котлов	тыс.долл.	-	13229	-	468
8482	подшипники качения	тыс.долл.	-	6035	-	9255
8483	валы трансмиссионные	тыс, долл.	-	3242	-	1901
8501	двигатели и генераторы электрические	тыс-шт	-	13 405	-	3 405
3502	электрогенераторные установки	тыс.долл.	-	10101	-	41823
8607	аккумуляторы электрические	тыс.долл.	-	871	-	209
8508	инструмент ручной электромеханический	тыс.долл.	-	33	-	1417
8515	машины и аппараты для пайки и сварки	тыс.долл.	-	8529	-	388
8516	приборы электронагревательные бытовые	тыс.долл.	-	571	-	114
8517	аппаратура для телеф. и телеграфной связи	тыс.долл.	-	1290	-	856
8518	аппаратура акустическая	т.	-	133	-	127
8523,8524	носители для записи звука	тыс.долл.	-	8487	-	8895
8535-8538	оборудование электросиловое	тыс.долл.	-	2288	-	4830
8539	пампы электрические и газоразрядные	тыс.долл.	-	304	-	44233
8643	машины электрические спецназначения	тыс.долл.	-	270	-	507
8544	провода и кабели	тыс.долл.	-	5131	-	2258

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
8546	изоляторы электрические	тыс.долл,	-	324	-	3580
8601,8602	электровозы и тепловозы	тыс.долл.	-	1193	-	1168
8603	вагоны пассажирские моторные	тыс.долл.	-	1848	-	182
8607	узлы и части к ж/д подвижному составу	тыс.долл.	6788	2108	-	-
8608	устройства путевые	тыс.долл.	-	1791	-	228
8701	тракторы	шт.	129	1419	203	1651
8702	автобусы	шт.	64	465	3	17
8703	автомобили легковые	шт.	411	1365	280	931
8704	автомобили грузовые	шт.	459	2428	50	462
8705	автомобили специальные	шт.	50	987	21	428
8708	запасные части к автомобилям	тыс.долл.	-	2242	-	2221
88	авиационная техника	тыс.долл.	-	15592	-	3034
8902	суда рыболовные	шт	1	360	2	58
8905	специализированные плавучие средства	тыс.долл.	-	580	-	-
9001	волокна оптические	тыс.долл.	-	223	-	978
9015	приборы геодезические и метеорологические	тыс.долл.	-	47378	-	447
9024-9032	контрольно-измерительная аппаратура	тыс.долл.	-	25856	-	9075
9033	части для аппаратуры группы № 90	тыс.долл.	-	2692	-	2
9401,9403	Мебель	тыс.долл.	-	175	-	304
9405	Устройства осветительные	тыс.долл.	-	182	-	336
	Импорт всего	млн.долл.	-	90,7	-	119,4
0302-0304	Рыба свежемороженая	т.	2178	282	3642	417
0402	Молоко сухое	т.	2534	545	89	9
0403	Йогурт	т.	342	120	605	302
0701	Картофель	т.	2114	118	1681	189
0803	Бананы	т.	145	67	1814	745
7303-7306	Трубы	тыс.т.	1	404	1	359
7308	Металлоконструкции	т.	327	297	368	282
7315	Цепи и их части	т.	811	1301	1174	742
7607	Фольга аллюминевая	т.	746	306	681	283
84-90	Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	тыс.долл.	-	27938	-	28882
8408	Двигатели внутр. сгорания	шт.	24	412	29	373
8413,8414	Насосно-компрессорн. обор.	тыс.долл.	-	391	-	535
8419	Обор. нагревательное	тыс.долл.	-	211	-	127
8421	Центрифуги и фильтровальные агрег.	тыс.долл.	-	1947	-	1878
8425-8428	подьемно трансп. оборудование	тыс.долл.	-	335	-	763
8431	Части для подьемно трансп. оборудования	тыс.долл.	-	925	-	893
8434	машины для обработки и переработки молока	тыс. долл.	-		-	
8438	оборудование для пищевой промышленности	тыс.долл,	-	264	-	216
8456.8463	металлообрабатывающее оборудование	тыс.долл.	-	171	-	74
8465	станки для обработки дерева, кости, пробки, эбонит	тыс.долл,	-	610	-	576
8407	инструменты ручные с нвэлектрическим приводом	тыс.долл.	-	179	-	5
			-		-	-
8470	калькуляторы нечетные машинки	тыс.долл.	-	201	-	-
8471	вычислительные машины и их блоки	тыс.долл.	-	197	-	3
8479	машины и устройства спецназначения	тыс.долл.	-	174	-	193
8480	опоки, изложницы	тыс.долл.	-	78	-	206
8481	арматура для трубопроводов и котлов	тыс.долл.	-	235	-	123
8601	двигатели и генераторы электрические	шт	1094	1993	1803	293
8502	элактрогенвраторные установки	тыс.долл.	-	207	-	263
8508	инструмент ручной электромеханический	тыс.долл,	-	339	-	485
8517	аппаратура для телефонной и телеграфной связи	тыс.долл.	-	542	-	582
8522,8529	части к радиоэлектронной аппаратуре	тыс.долл.	-	249	-	4
8523,8524	носители для записи звука	тыс.долл,	-	2	-	211
8530	оборудование электросигмализационное	тыс.долл.	-	96	-	211
8535,8538	оборудование электросиловое	тыс.долл.	-	3354	-	6381
8543	машины электрические спецназначения	тыс.долп.	-	2336	-	1
8602	электровозы и тепловозы	тыс.долл.	-	3968	-	2883
8	загоны пассажирские моторные	тыс.долл.	-	2789	-	2683
8605	вагоны пассажирские	тыс.долл.	-	474	-	289
8701	тракторы	шт.	115	184	131	192
8703	автомобили легковые	шт.	156	258	130	98
8704	автомобили грузовые	шт.	21	37	37	1204
870S	автомобили специальные	шт.	4	104	2	200
8708	запасные части к автомобилям	тыс.долл.	-	374	-	2311
8718	прицепы и полуприцепы	тыс.долл.	-	268	-	443
8901	суда грузопассажирские	шт.	3	195	4	1077

Код ТН ВЭД		ед. измерения	кол-во	стоим-ть	кол-во	стоим-ть
8902	суда рыболовные	шт.	8	1310	4	1077
9018	приборы и инструменты медицинские	тыс.долл.	-	-	-	523
9024-9032	контрольно-измерительная аппаратура	тыс.долл.	-	795	-	455
9401,9403	Мебель	тыс.долл.	-	249	-	149
9405	Устройства осветительные	тыс.долл.	-	71	-	180

Мексика

Обьемы российско-мексиканской торговли по данным мексиканской статистики, в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот	212,1	200,3	255,1	130,3	288,2	254,2
Экспорт	60,3	186,5	249,4	125,8	284,4	239,1
Импорт	151,8	13,8	5,7	4,5	3,8	15,1
Сальдо	-90,5	172,7	243,7	121,3	280,6	224

Российский экспорт в янв.-дек. 2001г., в тыс.долл.

Экспорт, в т.ч.:	239149	100%
Сырье и полуфабр. из черных и цвет. металлов	74370	31,1
Химпродукты, удобрения, каучук, минтопливо	150907	63,1
Машины и оборудование	8308	3,5
Прочие	5564	2,3

Польша

Польско-российский товарооборот, в млн.долл.

	1993г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Оборот	1915	4840	3969,6	3386	5481,6	5481
Экспорт	644	2155	1597,3	710,3	862,1	1058,7
Импорт	1271	2685	2372,3	2675,7	4619,5	4422,3
Сальдо	-627	-530	-775	-1965	-3757	-3363,6

Источник: Главное управление статистики РП.

Товарная структура польского экспорта в Россию в 1997г. и 2001г.

	1997г.	2001г.	1997г.	2001г.
	в млн.долл.		доля в %	
Продовольственные и с/х товары	919,3	220,6	42,7	20,8
Минеральные продукты	11,7	3	0,5	0,3
Изделия химпрома	366,7	199,6	17	18,8
Кожа	5,9	1,3	0,3	0,1
Изделия целлюлозо-бумажной пром.	107,4	144	5	13,6
Изделия легпрома	105	97,8	4,9	9,2
Керамические изделия	39,6	59,6	1,8	5,6
Изделия металлургические	103,6	73,1	4,8	6,9
Изделия электромех. пром.	250,5	209	11,6	19,7
Товары разные, вкл. мебель	244,9	50,5	11,4	4,8

Источник: Главное управление статистики РП.

По итогам 5 мес. Россия переместилась: в польском экспорте – с 8 на 7 место, в польском импорте – со 2 на 3 место, в общем товарообороте – с 3 на 4 место (после Германии, Италии и Франции). Доля России в польском экспорте – 3,5%. Доля России в польском импорте – 7,8%. Доля России в польском обороте – 5,96%.

Товарная структура польского импорта из России в 1997г. и 2001г.

	1997г.	2001г.	1997г.	2001г.
	в млн.долл.		доля в %	
Продтовары	46,6	52,1	1,7	1,2
Минеральные продукты	2271,4	3915,1	84,6	88,5
Химтовары	120,9	176,9	4,5	4
Кожа	12,2	7,3	0,4	0,2
Изделия целлюлозо-бумажной пром.	55,6	48,8	2,1	1,1
Изделия легпрома	12,3	9,6	0,4	0,2
Керамические изделия	1,2	4,8	0	0,1
Изделия металлургические	109,7	139,8	4,1	3,2
Изд. электромеханич.	48,4	63,4	1,8	1,4
Товары разные	7,1	2,2	0,3	0

Источник: Главное управление статистики РП.

Итоги российско-польской торговли за янв.-апр. 2002г.
(по данным минэкономики РП)

	млн.долл.	Динамика в %
Экспорт	1302,13	-15,4
Импорт	398,06	34,7
Оборот	1700,19	-7,4
Сальдо	+904,07	-27,3

Итоги российско-польской торговли за янв.-май 2002г.
(по данным минэкономики РП)

	млн.долл.	Динамика в %
Экспорт	1626,1	-13,2
Импорт	517,9	35,9
Оборот	2144	-5
Сальдо	+1108,2	-25,8

Российско-польская торговля по разделам PCN за янв.-май 2002г. (данные минэкономики РП)

	5 мес. 2001г. млн.долл.	5 мес. 2002г. млн.долл.	динамика %	доля %
Оборот	2255,1	2144	-5	-
Экспорт	1874,1	1626,1	-13,2	-
Импорт	381	517,9	35,9	-
Сальдо	+1493	+1108,2	-25,8	-
I. Живые животные и продукция животноводства				
Оборот	36,64	39,08	6,6	1,82
Экспорт	16,50	14,85	-10	0,9
Импорт	20,14	24,23	20,3	4,7
Сальдо	-3,64	-9,38		
II. Продукты растительного происхождения				
Оборот	14,58	33,02	126,5	1,54
Экспорт	0,15	1,17	702,9	0,1
Импорт	14,43	31,85	120,8	6,2
Сальдо	-14,28	-30,68		
III. Жиры и масла животного или растит. происх.; их производные				
Оборот	2,19	1,09	-50,3	0,04
Экспорт	0	0,01	-	0
Импорт	2,19	1,08	-50,8	0,2
Сальдо	-2,19	-1,07		
IV. Готовые продтовары; алкогольные и безалкогольные напитки; уксус; табак и его заменители.				
Оборот	53,77	56,76	5,56	2,65
Экспорт	0,84	0,91	8	0,1
Импорт	52,93	55,85	5,5	10,8
Сальдо	-52,09	-54,95		
V. Минеральные продукты				
Оборот	1661,28	1436,63	-13,53	67
Экспорт	1661,19	1435,63	-13,6	88,3
Импорт	0,9	1	11,1	0,2
Сальдо	+1660,29	+1434,62		
VI. Продукция химической и смежных отраслей промышленности				
Оборот	111,21	116,15	4,4	5,41
Экспорт	65,4	57,48	-12,1	3,5
Импорт	45,81	58,67	28,1	11,3
Сальдо	+19,59	-1,19		
VII. Пластмассы и изделия из них; каучук и резиновые изделия				
Оборот	46,08	41,2	-10,6	1,92
Экспорт	19,7	10,5	-46,7	0,6
Импорт	26,38	30,7	16,4	5,9
Сальдо	-6,67	-20,2		
VIII. Кожевенное сырье; кожа; пушнина; пушно-меховое сырье; изделия из них; шорноседельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности; сумки и аналогичные товары; изделия из кишок				
Оборот	5,66	1,1	-80,6	0,04
Экспорт	5,2	0,66	-87,3	0
Импорт	0,46	0,44	-3,3	0,1
Сальдо	+4,74	+0,21		
IX. Древесина и изделия из нее; древесный уголь; пробка; изделия из нее; изделия из соломы, ольфы и других материалов для плетения; корзины и другие плетеные изделия				
Оборот	15,32	18,74	22,3	0,87
Экспорт	9,06	8,57	-5,4	0,5
Импорт	6,26	10,17	62,4	2
Сальдо	+2,8	-1,6		
X. Бумажная масса из древесины или других целлюлозно-волокнистых материалов; бумажная и картонная макулатура; бумага, картон и изделия из них				
Оборот	62,6	61,75	-1,4	2,88
Экспорт	16,91	7,64	-54,8	0,5
Импорт	45,69	54,11	16,1	10,4
Сальдо	-29,69	-46,47		
XI. Текстиль и текстильные изделия				
Оборот	26,46	36,87	39,3	1,72
Экспорт	4,12	3,14	-24	0,2
Импорт	22,34	33,73	51	6,5
Сальдо	-18,21	-30,59		
XII. Обувь, головные уборы, зонты, трости, хлысты и их части; обработанные перья и изделия из них; искусственные цветы; изделия из волос				
Оборот	13,66	18,25	33,6	0,85
Экспорт	0,05	0,05	0,0	0
Импорт	13,61	18,2	33,8	3,5
Сальдо	-13,56	-18,18		
XIII. Изделия из камня, гипса, алебастра, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов; керамические изд.; стекло и изделия из него				
Оборот	235	24,79	7,5	1,3
Экспорт	0,75	1,06	39,2	0,1
Импорт	22,3	23,73	6,4	4,6
Сальдо	-21,55	-22,68		
XIV. Жемчуг натуральный или культивированный; полудрагоценные и драгоценные камни; драгметаллы; неблагородные металлы, плакированные драгметаллами, и изделия из них; бижутерия и монеты				
Оборот	0,25	0,19	-24,0	0
Экспорт	0,05	0,02	-48,5	0
Импорт	0,2	0,17	-12,8	0
Сальдо	-0,15	-0,15		
XV. Недрагоценные металлы и изделия из них				
Оборот	73,67	93,03	26,3	4,34
Экспорт	53,4	58,49	9,5	3,6
Импорт	20,27	34,54	70,4	6,7
Сальдо	+33,14	+23,95		
XVI. Машины, оборудование и механические приспособления, электрооборудование и их части; звукозаписывающая и воспроизводящая аппаратура; видео-аппаратура, их части и принадлежности				
Оборот	62,46	73,8	18,1	3,44
Экспорт	12	8,23	-31,4	0,5
Импорт	50,46	65,57	29,9	12,7
Сальдо	-38,45	-57,33		
XVII. Средства наземного, воздушного, космического, водного транспорта, оборудование и части для них				
Оборот	28,07	67,8	141,5	3,16
Экспорт	7,27	15,93	119,1	1
Импорт	20,8	51,87	149,4	10
Сальдо	-13,53	-35,94		
XVIII. Приборы и аппараты оптические, фотограф. и кинематограф., измерительные, контрольные, прецизионные, медикохирургические инструменты и аппараты; часы; музыкальные инструменты; их части и принадлежности				
Оборот	2,67	3,02	13,1	0,14
Экспорт	0,75	0,97	30,2	0,1
Импорт	1,92	2,05	6,7	0,4
Сальдо	-1,17	-1,08		
XIX. Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности				
Оборот	0,08	0,18	125	0
Экспорт	0,08	0,18	137,2	0
Импорт	0	0	0	0
Сальдо	+08	+0,18		
XX. Разные готовые изделия				
Оборот	13,42	20,6	53,5	0,93
Экспорт	0,6	0,64	7,8	0
Импорт	12,82	19,96	55,7	3,9
Сальдо	-12,22	-19,32		
XXI. Произведения искусства, предметы для коллекционирования и антиквариат				
Оборот	0,09	0,04	-55,6	0
Экспорт	0,08	0,04	-50	0
Импорт	0,01	0	-81	0
Сальдо	+0,07	+0,04		
XXII. Прочие, нигде не квалифицированные				
Оборот	0	0	0	0
Экспорт	0	0	0	0
Импорт	0	0	0	0
Сальдо	0	0		

Внешняя торговля России с Польшей по товарным группам, в тыс.долл.

Код	ТН ВЭД	11 мес. 2001г. импорт	доля в имп.%	экспорт	доля в эксп.%	11 мес. 2000г. импорт	доля имп.%	экспорт	доля эксп.%	11 мес. 2001г. в % к 11мес.2000г. импорт	экспорт
	Всего	945721,5	100	4098472,5	100	774624,1	100	4090869,9	100	122,09	100,19
01	Живые животные	1385,2	0,15	9,4	0	254,4	0,03	8,1	0	544,52	115,30
02	Мясо и пищ. мясные субпродукты	33645,7	3,56	170,4	0	38240,7	4,94	48	0	87,98	354,68
03	Рыбы и ракообразные	1206	0,13	41843,8	1,02	1146	0,15	46458,5	1,14	105,24	90,07
04	Молоко и молочн.прод.,яйца птиц, мед натуральный	15608,3	1,65	1033,5	0,03	11097,7	1,43	10204,5	0,25	140,64	10,13
05	Прод. животн. происхождения, в др. месте не поименованные	250,1	0,03	1303,4	0,03	416,5	0,05	362,6	0,01	60,05	359,51
06	Живые деревья и др. растения	1461,8	0,15	0,4	0	709	0,09	0	0	206,19	
07	Овощи и съедоб. корнеплоды	14778	1,56	73,1	0	7883,7	1,02	174	0	187,45	41,99
08	Съедобные плоды и орехи	5735,8	0,61	196,6	0	16520,7	2,13	223,1	0,01	34,72	88,11
09	Кофе, чай, и пряности	1629,9	0,17	46,2	0	4299,6	0,56	23,5	0	37,91	196,84
10	Хлебные злаки	32	0	0,8	0	92,5	0,01	368,8	0,01	34,58	0,23
11	Прод. мукомольно-круп. промышл.	2916,3	0,31	0	0	5325,8	0,69	35,6	0	54,76	0
12	Масличные семена и плоды	1170,5	0,12	81	0	1131,9	0,15	108	0	103,41	75,03
13	Шеллак, камеди, смолы	199,2	0,02	0,2	0	282,6	0,04	0	0	70,48	
14	Растит. материалы для изготовления плетеных изделий	7,4	0	9,9	0	0,7	0	0,6	0	1074,45	1656,54
15	Жиры и масла жив. или раст. происх.	5622,4	0,59	1,3	0	7622,3	0,98	0,1	0	73,76	1968,18
16	Изделия из мяса, рыбы	17467,8	1,85	247,1	0,01	32224	4,16	319,9	0,01	54,21	77,26
17	Сахар и кондит. изделия из сахара	9944	1,05	150,4	0	11765,1	1,52	1,1	0	84,52	13549,7
18	Какао и продукты из него	13773,6	1,46	1,7	0	11955	1,54	0,4	0	115,21	416,71
19	Изделия из зерна хлебных злаков	13291,4	1,41	598,3	0,01	7008,3	0,90	544,2	0,01	189,65	109,94
20	Прод. перераб. овощей,плодов,орехов	31670	3,35	126,2	0	24078	3,11	102,2	0	131,53	123,57
21	Пр. разные пищевые продукты	13544,5	1,43	37,9	0	16442,9	2,12	36,7	0	82,37	103,32
22	Алког. и безалког. напитки и уксус	1827,8	0,19	888	0,02	1501,1	0,19	252,3	0,01	121,77	351,94
23	Остатки и отходы пищевкус. промышл.	4278,8	0,45	31	0	1296,5	0,17	28,3	0	330,02	109,48
24	Табак и пром. заменители табака	10082,8	1,07	0,1	0	5939,4	0,77	6,6	0	169,76	1,39
25	Соль, сера, земли и камень	1111	0,12	13644,1	0,33	8533	0,11	188034	0,46	130,19	72,56
26	Руды, шлаки и зола	00	0	275189	0,67	07	0	674425	1,65	0	40,80
27	Топливо минеральное	17238	0,18	3588440	87,56	1440,2	0,19	35456359	8667	119,69	101,21
28	Продукты неорганической химии	841,1	0,09	20190,4	0,49	895,8	0,12	135368	033	93,90	149,15
29	Органические хим. соединения	1054,2	0,11	40385,7	0,99	2032	0,26	29082,7	0,71	51,88	138,86
30	Фармацевтич. продукты	41767,2	4,42	68,5	0	38041	4,91	65,2	0	109,80	105,12
31	Удобрения	47,1	0	43066,8	1,05	19,5	0	22876,1	0,56	242	188,26
32	Экстракты, красители,пигм. и проч.	16868,4	1,78	160,4	0	9506,6	1,23	152,9	0	177,44	104,93
33	Эфирные масла и резиноиды	36934,3	3,91	99,9	0	32770	4,23	172,4	0	112,71	57,94
34	Мыло, моющие ср-ва, смазочные мат.	6878,2	0,73	556,9	0,01	3630,2	0,47	179,2	0	189,47	310,83
35	Белковые вещества, клеи, ферменты	2995,2	0,32	20486,9	0,50	2219,2	0,29	16493,3	0,40	134,97	124,21
36	Взрывчатые вещества	112,3	0,01	313,7	0,01	137,8	0,02	131,8	0	81,51	238,07
37	Фото- и кинотовары	299,1	0,03	51,8	0	355,6	0,05	122,8	0	84,13	42,15
38	Прочие химические продукты	4309	0,46	6571,5	0,16	4220,8	0,54	5218,8	0,13	102,09	125,92
39	Пластмассы и изделия из них	54753,5	5,79	11455,7	0,28	46311,7	5,98	20237,9	0,49	118,23	56,60
40	Каучук и резиновые изделия	10823,3	1,14	21884,4	0,53	5003,5	0,65	20352,2	0,50	216,31	107,53
41	Кожевенное сырье (кроме меха) и кожа	127,2	0,01	6422,4	0,16	250,3	0,03	4367,5	0,11	50,82	147,05
42	Изделия из кожи	747,6	0,08	1,6	0	1318,6	0,17	24,6	0	56,70	6,57
43	Натуральный и искусственный мех	215,3	0,02	570,9	0,01	289,7	0,04	340,8	0,01	74,32	167,50
44	Древесина и изд., древесный уголь	16421	1,74	18356,5	0,45	14621,9	1,89	19736,6	0,48	112,30	93,01
45	Пробка и изделия из нее	119	0,01	0,1	0	67,6	0,01	0 1	0	176,04	104,48
46	Изделия из соломы	151,8	0,02	0	0	28,9	0	0,2	0	526,02	9,15
47	Бумажн.масса, бум. и картонные отходы	47,7	0,01	24886,2	0,61	3,6	0	52971,5	1,29	1340,94	46,98
48	Бумага и картон, изд. из бум. массы	107400,1	11,36	2169,4	0,05	70111,7	9,05	49948	0,12	153,18	43,43
49	Печатные книги, газеты	5186,9	0,55	147,6	0	4128,2	0,53	255	001	125,65	57,88
51	Шерсть	24,6	0	269,5	0,01	2,8	0	76,2	0	878,27	353,90
52	Хлопок	505,2	0,05	3946,7	0,10	495,4	0,06	3848,8	0,09	101,98	102,54
53	Прочие растит. текстильные волокна	257	0,03	129,5	0	1090,7	0,14	152,1	0	23,56	85,12
54	Химические нити	1541,3	0,16	326,9	0,01	1196,5	0,15	231,4	0,01	128,82	141,30
55	Химические и штапельные волокна	3711,2	0,39	1775,7	0,04	1424,7	0,18	1975,6	0,05	260,48	89,88
56	Вата, войлок и нетканные материалы	5777,9	0,61	47,9	0	2895,2	0,37	71,8	0	199,57	66,82
57	Ковры и пр. текст. нап. покрытия	1074,3	0,11	0,3	0	1347,4	0,17	0,3	0	79,73	132,18
58	Специальные ткани	6168	0,07	19,1	0	429	0,06	1,7	0	143,80	1130,26
59	Текст. материалы, пропитанные	1978,3	0,21	22,2	0	2176,8	0,28	125	0	90,88	17,77
60	Трикотажное полотно вязаное	2437,9	0,26	7,7	0	2433,9	0,31	00	0	100,16	-
61	Одежда и принадл. трикотажные	10547	1,12	1152	0,03	8228,5	1,06	13925	0,03	128,18	82,73
62	Одежда и принадл. текстильные	22190,2	2,35	479,3	0,01	14755,8	1,90	5050	0,01	150,38	94,90
63	Пр. готовые текстильные изделия	5121,1	0,54	678,6	0,02	2942,3	0,38	295	0,01	174,05	230,02
64	Обувь, гетры и аналог. изд., их части	27118,3	2,87	112,6	0	2234,2	2,88	251,3	0,01	121,38	44,81
65	Головные уборы	4168,4	0,44	52,8	0	2058,6	0,27	75	0	202,49	701,71
66	Зонты,трости	305,8	0,03	2,5	0	156,3	0,02	0	0	195,67	123
67	Обработанные перо и пух	43,1	0	02	0	33,9	0	05	0	127,12	36,94
68	Изделия из камня, гипса, цемента	9180,7	0,97	383,6	0,01	3141,1	0,41	3314	0,01	292,28	115,75
69	Керамические изделия	11685,8	1,24	2717,9	0,07	6504,5	0,84	1724	0	179,66	1576,41
70	Стекло и изделия из него	33963,8	3,59	868,6	0,02	26473,4	3,42	18636	0,05	128,29	46,61
71	Жемчуг, драг.,полудраг. камни, металлы	267,9	0,03	96,8	0	121,7	0,02	1345	0	220,04	72,01
72	Черные металлы	3072,8	0,32	42411,4	1,03	3533,8	0,46	29219,2	0,71	86,95	145,15
73	Изделия из черных металлов	23454,5	2,48	9645,6	0,24	21596,6	2,79	6863,1	0,17	108,60	140,54
74	Медь и изделия из нее	1551,1	0,16	50,7	0	2058,8	0,27	391	0,01	75,34	12,98
75	Никель и изделия из него	8,2	0	11610,8	0,28	07	0	121938	0,30	1163,84	95,22
76	Алюминий и изделия из него	22602,6	2,39	63842,4	1,56	5499,3	0,71	86323,7	2,11	411,01	73,96
78	Свинец и изделия из него	97	0	0,8	0	14,3	0	29	0	67,63	2,83
79	Цинк и изделия из него	114	0,01	0	0	57,7	0,01	09	0	197,50	0
80	Олово и изделия из него	65	0	0	0	27	0	00	0	244,63	-
81	Прочие недраг. металлы	2,4	0	588	0,01	1,3	0	7723	0,02	185,20	76,14
82	Инструмент из недраг. металлов	2900	0,31	574,3	0,01	2582,4	0,33	616,7	0,02	112,30	93,13
83	Прочие изделия из недраг. металлов	9720,8	1,03	36,7	0	7941,9	1,03	152,3	0	122,40	24,09
84	Реакторы ядерные,котлы,оборуд. и механические приспособления	76417,1	8,08	17172,5	0,42	67175,9	8,67	12399,6	0,30	113,76	138,49
85	Электрич. машины и оборудование	49927,3	5,28	5897,4	0,14	44920,2	5,80	4536,1	0,11	111,15	130,01
86	Локомотивы ж/д, подвижной состав, путевые устройства	5897,2	0,62	802,2	0,02	1461,1	0,19	756,6	0,02	403,63	106,03
87	Средства наземного транспорта	32083,2	3,39	2884,6	0,07	26058,1	3,36	12576 6	0,31	123,12	22,94
88	Летательные аппараты, их части	978,9	0,10	5265,3	0,13	457,7	0,06	5705,9	0,14	213,88	92,28
89	Суда лодки и др. плавсредства	13267,4	1,40	26301,8	0,64	1728	0,22	55	0	767,81	474247
90	Приборы и аппараты оптические	4918,4	0,52	1930,5	0,05	5065,5	0,65	14337	0,04	97,10	134,66
91	Часы и их части	161,5	0,02	19,2	0	76,5	0,01	131	0	211,14	146,54
92	Инструменты музыкальные	18,5	0	4,2	0	30,9	0	144	0	59,79	29,09
93	Оружие и боеприпасы	3	0	294,9	0,01	17,9	0	19257	0,05	16,51	15,31
94	Мебель, осветительные приборы	38404	1461	1461	0,04	33995,8	4,39	4405	0,01	112,97	331,68
95	Игрушки, игры и спортинвентарь	4068,6	0,43	61,9	0	3190,1	0,41	457	0	127,54	135,34
96	Разные готовые изделия	1144,6	0,12	128,7	0	1373,3	0,18	242	0	83,35	530,81
97	Произведения искусства	8,6	0	96,2	0	40,1	0,01	4921	0,01	21,39	19,54
NN	Неклассифицированный товар	0,3	0	0,2	0	0,6	0	00	0	51,25	-

Португалия

Внешняя торговля России с Португалией

Код ТН ВЭД СНГ		Экспорт России 1999г. тыс. долл.	1999г. в % к итогу	2000г. тыс. долл.	2000г. в % к итогу	2000г. в % к 1999г.	2001г. тыс. долл.	2001г. в % к итогу	2001г. в % к 2000г.	Импорт России 1999г. тыс. долл.	1999г. в % к итогу	2000г. тыс. долл.	2000г. в % к итогу	2000г. в % к 1999г.	2001г. тыс. долл.	2001г. в % к итогу	2001г. в % к 2000г.
	Всего	199178	100	231931	100	116,4	424380	100	183	14821	100	15419	100	104	18096	100	117,4
01-24	Продов. товары и с/х сырье, кроме текстиля	86785	43,6	62097	26,8	71,6	77869	18,3	125,4	2019	13,6	592	3,8	29,3	1277	7,1	215,7
	в том числе:																
03	рыба, ракообр., моллюски	81158	40,8	46479	20	57,3	64842	15,3	139,5	-	-	-	-	-	-	-	-
25-27	Мин. продукты	77837	39,1	108108	46,6	138,9	293671	69,2	271,6	-	-	-	-	-	109	0,6	10900
	в т.ч.:																
27	топливно-энергет. товары	77691	39	108108	46,6	139,2	293671	69,2	271,6	-	-	-	-	-	109	0,6	10900
28-40	Прод. химпрома, каучук	178	0,1	2178	0,9	1223,6	2198	0,5	100,9	3876	26,1	2563	16,4	66,1	1544	8,5	60,2
41-43	Кожев. сырье, пушнина и изделия из них	5295	2,6	4243	1,8	80,1	4529	1,1	106,7	86	0,6	105	0,7	122,1	1410	7,8	1342,9
44-49	Древесина и целюлозно-бумажные изделия	500	0,2	464	0,2	92,8	636	0,1	137,1	2827	19,1	4688	30,5	165,8	4165	23	88,8
	в т.ч.:																
45	пробка и изделия из нее	-	-	-	-	-	-	-	-	2776	18,7	4624	30	166,5	4129	22,8	89,3
50-67	Текстиль, текст. изд.	9412	4,7	6458	2,8	68,6	4681	1,1	72,5	3091	20,7	2822	18,3	91,3	3302	18,2	117
64	в том числе: обувь	316	0,2	102	0	32,3	-	-	-	1930	13	2451	15,9	127	2590	14,3	105,7
71	Драг.камни и металлы	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
72-83	Металлы и изделия из них	18095	9,1	47191	20,4	260,8	39483	9,3	83,7	357	2,4	508	3,4	142,3	886	4,9	174,4
84-90	Машины, оборуд. и трансп.	983	0,5	392	0,2	39,9	506	0,1	129,1	557	3,8	1639	10,6	294,3	2854	15,8	174,1
68-70	Др. товары	72	0	747	0,3	1037,5	749	0,3	100,3	948	6,4	1318	8,5	139	1395	7,7	105,8
91-97	Др. товары	16	0	55	0	343,8	58	0	105,5	1060	7,1	1184	7,7	111,7	1154	6,4	97,5

Источник: Нац. институт статистики Португалии, ICEP.

Средний валютный курс: 1999г.: долл. - 188,2 эскудо; 2000г. - 217,1 эскудо; **2001г. - 224эскудо.**

Румыния

Экспорт и импорт России с Румынией по основным товарным группам, в тыс. долл.

Код ТН ВЭД	Наименование товарной группы	2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.	2001г. в% к 2000г.
	Товарооборот	1209293	1266588	-	-	104,7
	Экспорт РФ - всего	1120471	1183760	-	-	105,6
2500	Минеральное сырье	8778	10368	0,78	0,87	118,1
2701	Уголь	81037	108509	7,23	9,16	133,9
2709	Нефть	580319	574296	51,79	48,51	99
2711	Газ природный	326201	354683	29,11	29,96	108,7
2800	Продукция неорганической химии	6884	8614	0,61	0,72	125,1
2900	Продукция органической химии	7334	6970	0,65	0,59	95
3100	Удобрения	6786	7610	0,61	0,64	112,1
3900	Пластмассы	3639	5250	0,32	0,44	144,2
4400	Дерево и изделия	2515	2368	0,22	0,2	94,1
4800	Бумага, картон, целлюлоза	4989	3341	0,44	0,28	66,96
7200	Черные металлы	48902	70724	4,36	5,97	144,6
7400	(7500) Цветные металлы	22007	9978	1,96	0,84	45,3
8400	(8500) Машины и оборудование	4752	6653	0,42	0,55	137,8
	Импорт РФ - всего	88822	82828	-	-	93,3
1500	Животные жиры	-	966	-	-	-
2800	Продукция неорган. химии (глинозем)	50697	36477	57,1	44	72
3400	Фармацевтическая продукция	4191	1140	4,72	1,37	-
4200	Изделия из кожи	1915	2309	2,15	2,78	120,6
6200	Одежда	-	858	-	1,03	-
7300	Прокат черных металлов	12354	19078	13,9	23,03	155,4
8400	(8500) Машины и оборудование	4396	5967	4,95	7,2	135,7
9400	Мебель	7251	6358	8,16	7,67	87,7

Товарная структура экспорта и импорта России и Румынии

Код ТН ВЭД	Товарные группы	Экспорт России 2000г. тыс.долл.	2000г. %к итогу	2001г. тыс.долл.	2001г. %к итогу	2001г. в%к 2000г.	Импорт России 2000г. тыс.долл.	2000г. %к итогу	2001г тыс.долл.	2001г %к итогу	2001 г. в%к 2000г.
	Всего	1120471	100	1183760	100	105,6	88822	100	82828	100	93,3
01-24	Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	907	0,08	975	0,1	107,5	2,329	2,59	1,964	2,3	84,3
25-27	Мин. продукты, в т.ч.	998,017	89,07	1047856	88,5	105	2,703	3,04	3,328	4	123
	топливно-энергет. товары	988,321	88,2	1037488	87,6	105	1,761	1,76	460	0,5	26
28-40	Продукты химпрома	33395	2,98	32752	2,7	98	55,926	62,6	38,970	47	69,7
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изд. из них	2	-	22	-	в 10 раз	1951	2,19	2,360	2,8	121
44-49	Древесина и неллюлозно-бумажные изделия	7,376	0,7	6796	0,6	92,1	171	0,19	387	0,5	в 2 раза
50-67	Текстиль, текст.изд., обувь	1,172	0,12	2850	0,3	243	1209	1,36	1,887	2,4	156
72-83	Металлы и изделия из них	72,540	6,47	83176	7	114,6	13,064	14,6	20,811	25,2	159
84-90	Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	5,818	0,53	6980	0,6	120	4396	4,67	5,967	7,2	135,7
68-70	(91-97)Другие товары	659	0,05	2353	0,2	в 3,5 раза	7,799	8,70	7,154	8,6	91,7
94	В т.ч. Мебель	-	-	-	-	-	7,251	8,16	6358	7,6	-

Словакия

Экспорт Российской Федерации в Словацкую Республику по товарным группам, в тыс.долл.

Код	Наименование товарных групп	2000г. объем	2000г. доля %	2001г. объем	2001г. доля %	индекс 2001/2000
	Экспорт общий	165560	100	2178193,2	100	100,6
01	Живые животные	0	0	13,2	0	–
03	Рыба и ракообр., моллюски и др. водные беспозвоночные	435	0,02	378,3	0,02	87
09	Кофе, чай и пряности	0	0	3,1	0	–
12	Масличные семена и плоды, пр. семена, плоды и зерно, лекарств. растения и раст. для тех. целей, солома и фураж	33,5	0	17,9	0	53,4
13	Шеллак, камеди, смолы и прочие растительные соки	26,8	0	28,8	0	107,5
16	Изделия из мяса, рыбы или ракообр., моллюсков или пр. водных беспозвоночных	10,66	0	22,7	0	22,3
19	Изд. из зерна,хлебных злаков, муки, крахмала и молока, печенье, мучные кондитерские изделия	36,1	0	33,2	0	42
21	Разные пищевые продукты	0	0	204,7	0	–
25	Соль, сера, земли и камень, штукат. мат.,известь и цемент	76,4	0	772,5	0,03	1017
26	Руды, шлаки и зола	42713	2	63332,9	3,1	148, 2
2601	Железная руда	42713	2	63332,9	3,1	148, 2
27	Минтопливо, нефть и прод. их перегонки, битумные вещества, воск минеральный	1920943	88,9	1862530,7	86	96,9
2701	Уголь каменный	48505	2,2	60169,6	2,8	125,4
2709	Нефть сырая	990178	45,7	861471,4	40,7	87
2711	Газ природный	882260	40,7	940889,7	42,4	106,6
28	Продукты неорг.химии,соединения неорг. и орг. драг. и редкозем. металлов, радиоакт. эл. или изотопов	4924	0,23	7798,4	0,36	158,3
29	Орг. хим. соединения	18645	0,9	21903,7	1	117,5
31	Удобрения	8425	0,4	13643,9	0,6	162
35	Белковые вещества	0	0	320	0	–
38	Прочие химические продукты	848,8	0,04	86,7	0	10,2
39	Пластмассы и изделия из них	304	0,01	237,2	0	78
40	Каучук и резиновые изделия	9075	0,4	13619,2	0,6	150
41	Кожевенное сырье, кроме меха, и кожа	6877	0,3	4195,9	0,2	61
44	Древесина и изделия из нее, древесный уголь	1244	0,06	1578,2	0,07	126,9
47	Бумажная масса из древесины или из др. волокнистых растит. материалов, бум. и картонн. отходы и макулатура	21789	1	18481,9	0,8	84,8
48	Бумага и картон, изд. из бум. массы, бумаги и картона	3239	0,15	8015,5	0,3	247
49	Печатные книги, брошюры, листовки и аналог. печатные материалы, сброшюрованные или в виде отдельных листов	14324	0,7	1227	0,06	8,6
63	Прочие готовые текстильные изделия	0	0	9578	0,4	–
65	Головные уборы и их части	530,9	0,02	1,2	0	0,2
70	Стекло и изделия из него	2147	0,1	3966,2	0,2	184,7
72	Черные металлы	5166	0,24	7469	0,3	144,6
73	Изделия из черных металлов	1041	0,05	1413,6	0,09	135,8
74	Медь и изделия из нее	822,3	0,04	1622,6	0,06	197,3
75	Никель и изделия из него	349,4	0,02	238	0	68,2
76	Алюминий и изделия из него	47888	2,2	50878,3	2,3	106,2
79	Цинк и изделия из него	3578	0,17	501,5	0,02	14
81	Прочие недрагоценные металлы	0	0	817,3	0,03	–
84	Реакторы ядерные и ядерное топливо, котлы и мех. приспособления, их части	39580	1,8	74192,9	3	187
85	Эл. машины и оборуд.,их части,звукозаписывающая и звуковоспроизв. аппаратура, аппаратура для записи и воспроизв. теле-изображения и звука, их части и принадл.	1611	0,07	4898,3	0,2	304
86	Локомотивы ж/д и подвижной состав, их части и принадл., путевые устройства (стационарное оборудование), их узлы и детали, трансп. сигнализационное оборуд.(мех. и электр.)	3457	0,16	22,2	0	0,6
87	Средства назем. трансп. (автомобили,трактора, мотоциклы, велосипеды и др. наземный трансп.) их части, детали и принадлежности ким (за искл. рельсового транспорта)	1619	0,07	1572,4	0,07	97,1
88	Летательные аппараты, (космические аппараты, их части)	12144	0,6	750,6	0,031	6,21
90	Приб. и аппар. оптичческие, фотограф.,кинематограф., измерительные, контрольные, прецезионные, медицинские и хирургические, их части и принадлежности	733,8	0,03	1319,6	0,06	180
93	Оружие и боеприпасы	0	0	434,6	0,02	-
94	Мебель, мед. и хирургическая мебель, постельные принадл. осветит. приборы и их части, в др. месте не поимен., световые указатели, табло и аналог. изделия, сборные строительные конструкции	268,8	0,01	71,3	0	26,6

Импорт Российской Федерации из Словацкой Республики по товарным группам, в тыс.долл.

Код	Наименование товарных групп	2000г. объем	2000г. доля %	2001г. объем	2001г. доля %	индекс 2001/2000
	Импорт, общий	105873,8	100	130251,7	100	123
01	Живые животные	62,7	0,06	33,3	0,02	53,1
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты	27,3	0,03	0	0	0
04	Молоко и молочные изд., яйца птиц, нат. мед, съедобные продукты жив. происхожд., в др. месте непоименов.	405	0,4	442,2	3,4	109,2
07	Овощи и некот. съедоб. корнеплоды и клубнеплоды	0	0	4,8	0	–
08	Съедоб. плоды и орехи, кожура и корки цитрус. и бахчевых	27,6	0,03	0	0	0
09	Кофе, чай, мате (парагвайский чай) и пряности	31,1	0,03	93,8	0,07	301,6
10	Зерновые хлеба	45,2	0,04	11	0	24,3
11	Прод. мукомольной промышл.,солод, крахмал, инулин, пшеничная клейковина	2318	2,2	245, 5	0, 19	10,6
12	Масличные семена и плоды	0	0	75,6	0,05	–
15	Жиры и масла жив. и раст. происхожд.,прод. их расщепления, приготовленные пищ. жиры, воски жив. и раст. происхожд.	0	0	0	'0	0
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	230,5	0,2	264,2	0,2	114,9
18	Какао и продукты из него	850,3	0,8	35,2	0,02	4,1
19	Изд. из зерна хлебных злаков, муки, крахмала и молока, печенье, мучные кондит. изделия	44,2	0,04	172,2	0,13	391
20	Прод. перераб. овощей, плодов, орехов или пр. растений	165,7	0, 16	307,6	0,23	186,1
21	Прочие разные пищевые продукты	2720	2,6	5255,2	4,43	193,2
22	Алкогольные и безалког. напитки и уксус	258,4	0,25	65,2	0,05	25,2
23	Остатки и отх. пищепрома, гот. корма для животных	0	0	180,6	0,13	–
25	Соль, сера, земли и камень, штукат. материалы, известь и цемент	608,2	0,6	577,1	0,44	94,9
28	Продукты неорг. химии, соединения неорг. и орг. драг. и редкозем. металлов, радиоакт. эл. или изотопов	65,1	0,06	0,5	0	0,8
29	Органические химические соединения	0	0	639,1	0,49	–
30	Фармацевтические продукты	5607	5,3	5868	3,6	104,6
32	Экстракты дубильные или красильные,таннины и их производные, красители, пигменты и прочие красящие вещ., краски и лаки, шпатлевки и проч. мастики, чернила (типографские краски)	433,7	0,4	566,3	0,43	130,7
33	Эфирные масла и резиноиды, парфюмерные, косметич. и туалетные средства	162	0,15	180,4	0, 14	111,4
34	Мыло, поверхностноактивные орг. вещества, моющие средства, смазочные мат., искусств. и готовые воски, составы для чистки и полировки, свечи и аналог. изделия, пасты для лепки	137,7	0,13	926,8	0,72	671,7
35	Белковые вещества, модиф. крахмалы, клеи, ферменты	160,8	0,15	6,6	0	4,1
37	Фото- и кинотовары	0	0	5,2	0	–
38	Прочие химические продукты	1165	1,1	2169	1,7	186,2
39	Пластмассы и изделия из них	5289	5	7077,9	5,5	133,8
40	Каучук и резиновые изделия	3112	2,9	1688	1,3	54,2
41	Кожевенное сырье, кроме меха, и кожа	228,3	0,2	10,4	0	4,6
42	Изд. из кожи, шорноседельные изд. и упряжь, дорожные принадл., дамск. сумки и коробочки, изд. из кишок животных	39,5	0,04	35,9	0,02	90,9
43	Нат. и искусственный мех и изделия из них	25,8	0,02	0	0	0
44	Древесина и изделия из нее, древесный уголь	1287	1,2	757,7	0,6	58,9
45	Пробка и изделия из нее	0	0	2,7	0	0
48	Бумага и картон, изд. из бум. массы, бумаги и картона	19112	18	24099	18,6	126,1
49	Печатные книги, брошюры, листовки и аналог. печатные материалы, сброшюрованные или в виде отдельных листов	14324	13,5	24046	18,6	167,9
51	Шерсть, тонкий и грубый волос животных, пряжа из конского волоса и ткань	726,8	0,7	605,9	0,5	83,3
52	Хлопок	0	0	54,6	0,04	–
54	Хим. синтезированный или искусственный шелк	295,2	0,3	407,2	0,3	138
55	Хим. (синтет. или искусств.)штапельные волокна	484,5	0,5	309,7	0,23	63,8
56	Вата, войлок и нетканные материалы	0	0	15,3	0	–
57	Ковры и прочие текст. напольные покрытия	26,6	0,03	20,9	0,02	78,5
58	Спец. ткани, ткани с прошивным ворсом, кружева, гобелен. отделочные материалы, вышивки	124,7	0, 11	847,3	0,65	683, 0
59	Текст. материалы, пропитанные, ворсовые, с покрытием, дублированные, технические изделия	57,4	0,05	15,6	0	27,2
61	Одежда и принадл. одежды трикотажные	96,1	0,09	20,8	0,02	21,5
62	Одежда и принадлежности одежды текстильные	438,1	0,4	991	0,8	226,3

Импорт Российской Федерации из Словацкой Республики по товарным группам, в тыс.долл.

Код	Наименование товарных групп	2000г. объем	2000г. доля %	2001г. объем	2001г. доля %	индекс 2001/2000
63	Прочие готовые текст. изделия, комплекты, ношеные одежда и текстильные изделия, тряпье	26,2	0,02	6,1	0	23,5
64	Обувь, гетры и аналог. изделия, их части	1306	1,2	228, 4	0,18	17,5
68	Изд. из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды и т.д.	2508	2,4	3686,3	2,8	147
69	Керамические изделия	4765	4,5	5358,1	4,1	112,4
70	Стекло и изделия из него	1536	1,5	618	0,47	40,2
72	Черные металлы	708,5	0,7	727,1	0,56	102,7
73	Изделия из черных металлов	1040	1	1040,5	0,8	100
76	Алюминий и изделия из него	148,7	0,14	244,3	0,18	164,9
82	Инструмент, ножевые изделия, ложки, вилки из недраг. металлов, их части из недраг. металлов	74,8	0,07	37,3	0,03	49,9
83	Проч. изд. из недрагоценных металлов	561,4	0,5	339,8	0,26	60,4
84	Реакторы ядерные и яд. топливо, котлы и механические приспособления, их части	13493	12,7	17989	13,9	133,3
85	Электромашины и оборуд.,их части, звукозаписыв. и звуковоспроизв аппаратура, аппар. для записи и воспроизв. телеизображения и звука, их части и принадл.	4892	4,6	5390	4,2	110,2
86	Локомотивы ж/д и подвижной состав, их части и принадл. путевые устройства (стационарное оборуд.), их узлы и детали, транспортное сигнализационное оборуд. (механическое и электрическое)	3783	3,6	584,9	0,45	15,5
87	Средства наземного транспорта (автомобили, трактора, мотоциклы, велосипеды и др. наземный трансп.), их части, детали и принадл. к ним (за искл. рельсового транспорта)	866,2	0,8	3003,3	2,3	346,7
88	Летательные аппараты, космические аппа, их части	86,2	0,08	163,1	0,13	189,5
90	Приборы и аппараты оптич., фотограф.,кинематограф., измерительные, контрольные,прецезионные, медиц. и хирургические, их части и принадлежности	7272	6,9	10770,1	8,3	148,1
91	Часы и их части	21,1	0,02	12,2	0	57,8
94	Мебель, медицинская и хирургическая мебель, постельные принадлежности, осветительные приборы и их части, в др. месте непоименованные, световые указатели, табло и аналогичные изделия, сборные стройконструкции	1403	1,3	757,5	0,58	54
95	Игрушки, игры и спортинвентарь, их части и принадл.	128,7	0, 12	88,6	0,07	69,2
96	Различные готовые изделия	58,8	0,06	75,8	0,06	130,7

Товарная структура экспорта и импорта Российской Федераци в торговле со Словацкой Республикой, тыс.долл.

Код ТН ВЭД	Наименов. товарн. группы	Экспорт 2000г. объем	Экспорт 2000г. доля%	Экспорт 2001г. объем	Экспорт 2001г. доля%	Экспорт 01/00гг. индекс%	Импорт 2000г. объем	Импорт 2000г. доля%	Импорт 2001г. объем	Импорт 2001г. доля%	Импорт 01/00гг. индекс%
	Всего	2165560	100	2178193,2	100	100,1	105873,8	100	130251,7	100	123
01-24	Продтовары и с/х сырье, кроме текстильного	633	0,03	701,9	0,03	110,8	7186	6,8	7186,4	5,9	100
25-27	Минеральные продукты	1954296	90,3	1926626,1	89,1	98,6	608,2	0,6	577,1	0,4	94,9 I
	в т.ч.										
27	топливно-энерг. товары	1920943	88,7	1862530,7	86	97	0	0	0	0	0
28-40	Прод. химпрома каучук	42221,8	1,9	57609,1	2,5	136,4	16132,3	15,2	19127,8	13,8	118,6
41-43	Кожев. сырье, пушнина и изделия из них	6877	0,3	4195,9	0,2	61	296,3	0,3	46,3	0,03	32,5
44-49	Древесина и целюлозно- бумажные изделия	40596	1,9	29302,6	1,3	72,1	34723	32,8	48905,4	37,8	140,8
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	530,9	0,02	9579,2	0,4	в 18р.	3581,6	3,4	3522,8	2,7	98,4
71	Драг. камни и металлы изделия из них	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
72-83	Металлы и изделия из них	58844,7	2,7	62940,3	2,9	107	2533,4	2,4	2389	1,8	94,3
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	59144,8	2,7	82756	3,4	140	30392,4	28,7	37900,4	29,3	124,7
68-70	(91-97) Др. товары	2415,8	0,1	4472,1	0,2	185	10420,6	9,8	10596,5	8,2	101,7

Словения

Товарооборот между Россией и Словенией, в млн. долл.

	Российский импорт	Российский экспорт	Товарооборот
1992г.	130,3	131,5	261,8
1993г.	247,4	202,2	449,6
1994г.	264,8	142	406,8
1995г.	305,2	241,4	546,6
1996г.	298,3	208,5	506,8
1997г.	327	250,2	577,2
1998г.	235,4	177,8	413,2
1999г.	128,8	159,2	288,1
2000г.	191,2	230,9	422,1
2001г.	281	281,2	562,2
I-VI 2001г.	134,1	148,6	282,7
I-VI2002г.	135,1	130,1	265,2

Российский экспорт

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	I-VI 2002г.
Рост (%)	9,4	-27,9	-45,3	48,3	47	0,8
Удельный вес (%)	3,90	2,60	1,51	2,19	3,04	2,8
Место	6	8	15	9	7	8

Российский импорт

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	I-VI 2002г.
Рост (%)	20	-28,9	-10,5	45	21,8	-12,5
Удельный вес (%)	2,67	1,76	1,58	2,28	2,77	2,5
Место	8	12	15	11	8	9

Основные товары российского экспорта из Словении в I пол. 2002г., в тыс.долл.

Тариф		Стоимость	%
2711	природный газ и др. углеводородное сырье	38.220	29,4
7601	алюминий необработанный	37.686	29
2710	моторное топливо и легкие масла	36.153	27,8
4703	целлюлоза древесная	4.273	3,3
7202	ферросплавы	3.831	2,9
7502	никель	2.983	2,3
4002	синтетический каучук	955	0,7
2902	углеводороды циклические	674	0,5
8517	эл. аппараты для проводной телефонии	650	0,5
2933	соединения гетероциклические	406	0,3
	Всего (первые 10)	125.832	96,7

Основные товары российского импорта из Словении в I пол. 2002г., в тыс.долл.

Тариф		Стоимость	%
2711	природный газ и др. углеводородное сырье	38.220	29,4
3004	лекарства	41.542	30,7
8517	эл. аппараты для проводной телефонии	22.076	16,3
3208	лакокрасочные изделия	12.749	9,4
8414	насосы и компрессоры	5.366	4
3305	средства по уходу за волосами	5.317	3,9
3918	покрытия для пола, обои из пластмассы	4.250	3,1
8516	бытовые эл. приборы	3.324	2,5
9504	тов. для аттракционов, наст. и комнатных игр	2.729	2
3214	замазки, наполн., штукатурка на основе смол	2.261	1,7
1901	экстракты фруктовые, мучные изделия	2.123	1,6
	Всего (первых 10)	101.735	75,3

Словения-Россия основные словенские экспортеры

1. KRKA D.D., NOVO MESTO
2. ISKRATEL D.0.0., KRANJ
3. LEK D.D., LJUBLJANA
4. PPG - HELIOS D.0.0., DOMZALE
5. HENKEL SLOVENIJA D.0.0., MARJBOR
6. HELIOS D.0.0., DOMZALE
7. DANFOSS COMPRESSORS D.O.O., CRNOMELJ
8. GORENJE D.D., VELENJE
9. JUTEKS D.D., ZALEC
10. COMITA D.0.0., LJUBLJANA

Инвестиции Словении в экономику РФ, в млн.долл.США

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Пищепром	-	5	10	10	15
ТЭК	-	-	5	10	10
Другие отрасли	15	15	10	10	15
Общий объем инвестиций	15	20	25	30	40

Совместное производство, строительство, реконструкция и модернизация промышленных и других объектов

Словения	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Совместное производство, строительство, реконструкция и модернизация пром. и др. объектов (назв. объекта, объем)	-	10	15	25	35
Гостиница «Буда-пешт»	-	5	10	20	30
Совместное производство домов, дач	-	5	5	5	5

Осносные словенские импортеры

1. GEOPLIN D.0.0., LJUBLJANA
2. PETROL . D.D., LJUBLJANA
3. UPIMOL 2000 D.0.0., SLO. BISTR1CA
4. TALUM D.D., KIDRICEVO
5. SZ ACRONI D.0.0., JESENICE
6. OMV-ISTRABENZ D.0.0., KOPER
7. GORICANE D.D., MEDVODE
8. KOVINTRADE D.D., CELJE
9. PAPIRNICA VEVCE D.D., LJUBLJANA
10. RONDAL D.0.0., SLOVENSKA BISTR1CA

США

Экспорт России в США в 2000-01гг., в млн.долл.
По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код	2000г.	2001г.	в % от итога 2000г.	2001г.	2001 к 2000, %
Всего	7760,6	6178,1	100	100	796
01 Живые животные	0,3	0,3	0,004	0,005	100
03 Рыбы, ракообр., моллюски	247,2	208,5	3,19	3,37	84,3
04 Молоко, мол. прод., яйца, мед	0,1	0,1	0,001	0,002	100
05 Проч. прод. животного происх.	1,2	0,6	0,015	0,010	50
07 Овощи, съед. корнепл. и клубнепл.	0	0	0	0	-
08 Съедобные плоды и орехи	0,1	0	0,001	0,003	200
09 Кофе, чай, мате и пряности	0	0,1	0	0,002	-
10 Зерновые хлеба	0,3	0,2	0,004	0003	66,7
11 Прод. мукомольно-круп. пром.	0	0	0	0	-
12 Масличн. семена и плоды, лекарственные растения	0,1	0,1	0,001	0,002	100
13 Раст. соки, экстр., шеллак, смолы	0,5	0,1	0,006	0002	200
14 Раст. матер. для изгот. плетенных	0	0	0	0	-
15 Жиры и масла	0	0	0	0	-
16 Изд. из мяса, рыбы и морепрод.	8,9	6,9	0,11	0,11	77,5
17 Сахар и изделия из него	0,3	0,2	0,004	0,003	66,7
18 Какао и продукты из него	0,7	1	0,009	0,016	143
19 Изделия из зерна	0,3	0,6	0,004	0,010	200
20 Прод. перер. овощей, плод., орех.	0,4	0,5	0,005	0,008	125
21 Прочие пищевые продукты	0	0	0	0,002	
22 Алког., безалк. напитки и уксус	74,2	79,5	1	1,3	107
23 Отходы пищевкусовой пром.	0	0	0	0	-
24 Табак и его пром. заменители	0	0	0	0	-
25 Соль, сера, земли, камень, известь, цемент	0,3	0	0,004	0	0
26 Руды, шлаки, зола	13,8	0,4	0178	0,006	29
27 Минеральное топливо	769,8	818,9	9,9	133	106
28 Продукты неорганич. химии	1039	1033,1	134	16,7	99,4
29 Органические химсоединения	58,2	94,5	0,7	15	162
30 Фармапродукты	0	0,8	0	0	0,013
31 Удобрения	92,2	131,6	1,2	2,1	143
32 Экстракты дубильные, красильные, красители	0,8	0	0,010	0,010	75
33 Парфюмерные и космет. средства	42	0,6	0,05	0,01	14,3
34 Мыло и моющие средства	6,3	11,6	0,08	0,19	184
35 Белковые вещ-ва, клеи, ферменты	18	6,9	0,23	0,11	38,3
36 Взрывч. вещ-ва, пиротехн., спички	0,1	0	0,001	0	0
37 Фото- и кинотовары	0,2	0	0,003	0	0
38 Прочие химпродукты	1,7	8,5	0,02	0,14	500
39 Пластмассы и изделия из них	15,5	10,5	0,20	0,17	67,7
40 Каучук и резиновые изделия	14,7	14,2	0,19	0,23	96,6
41 Кожевенное сырье и кожа	0	0	0	0	-
42 Изделия из кожи	0,1	0,2	0,001	0,003	200
43 Мех и изделия из него	3,6	2,9	0,046	0,047	806
44 Древесина и изд., древ. уголь	98,9	116,1	1,3	19	117
45 Пробка и изделия из нее	0	0	0	0	
46 Изделия из матер. для плетения	0	0	0	0	
47 Бумаж. масса, отходы и макулат.	3,7	2,4	0,048	0,039	64,9
48 Бумага и картон, изделия из них	18,1	17	0,23	0,28	93,9
49 Печатн. издан., рукоп., машиноп.	11,3	12,3	0,15	0,20	109
51 Шерсть	0	0	0	0	-
52 Хлопок	2,6	0,6	0,034	0,010	- 23,1
53 Проч. растит. текстильные изд.	10,7	1,4	0,138	0,023	13,1
54 Химические нити	2,4	2,2	0,031	0,036	91,7
55 Химические штапельные волокна	7,4	5,9	0,10	0,10	79,7
56 Нетк. матер., шпагат, тросы, канаты	0	0,6	0	0	10
57 Ковры и проч. текст. напольные покрытия	0,4	0,4	0,005	0,006	100
58 Спец. ткани, кружева, гобелены, вышивка	0	0	0	0	-
59 Текстильные материалы	0	0	0	0	-
60 Трикотажное полотно	0,2	0	0,003	0	0
61 Одежда и ее принадл. трикотажн.	105	140,8	1,4	2,3	134
62 Одежда и ее принадл. текст.	154,9	186,5	2	3	120
63 Проч. текст. изд., ношеная одежда	4,3	5,1	0,06	0,08	119
64 Обувь	1	1,2	0,013	0,019	120
65 Головные уборы	0,4	6,1	0,005	0,10	152,5
66 Зонты, трости	0	0	0	0	0
67 Обработанное перо, пух, изделия	0,1	0,2	0001	0,003	200
68 Изделия из камня, гипса, цемента	0,4	0,6	0,005	0,010	150
69 Керамические изделия	1	1,1	0,013	0,018	110
70 Стекло и изделия из него	1,3	1,3	0,017	0021	100
71 Драг. и полудрагкамни и металл.	2323,8	1630,5	29,9	264	702
72 Черные металлы	483,5	391,9	6,23	634	81,1
73 Изделия из черных металлов	33,1	20,5	0,43	0,33	61,9
74 Медь и изделия из нее	114,8	47,8	1,5	08	41,6
75 Никель и изделия из него	167,9	57,1	2,2	09	340
76 Алюминий и изделия из него	1339,8	697,3	17,3	113	52
78 Свинец и изделия из него	0,1	0,4	0,001	0,006	400
79 Цинк и изделия из него	27,3	11,9	0,35	0,19	43,6
80 Олово и изделия из него	0,8	0,8	0,010	0,013	100
81 Проч. недрагоценные металлы	131 0	148,5	1,7	24	113
82 Инструмент	5	34	006	006	68
83 Проч. изделия из недрагметаллов	0,3	1,1	0,004	0018	36,7
84 Реакторы, котлы, механич. оборуд.	49	47,3	0,63	077	96,5
85 Электрооборуд., электроника	31,5	21,8	0,41	0,35	69,2
86 Локомотивы и ж/д подвиж. состав.	3,7	2	0,048	0032	54,1
87 Средства наземн. (без ж/д) трансп.	2,6	3,1	0,034	0,050	11,9
88 Летат. и космич. аппараты, части	37	29,7	0,48	0,48	80,3
89 Суда, лодки и др. плавсредства	0	0	0	0	-
90 Приборы и аппараты	26,8	24,8	0,35	040	92,5
91 Часы и их части	0,5	0,6	0,006	0,010	120
92 Инструменты музыкальные	0,9	1	0,012	0,016	111
93 Оружие и боеприпасы	15,4	21,3	0,20	0,34	138
94 Мебель и постельные принадл.	3,7	2,9	0,048	0,047	784
95 Игрушки, игры и спортинвентарь	2,6	2,5	0,034	0,040	962
96 Разные готовые изделия	0,2	0,4	0,003	0006	200
97 Произв. искусства, антиквар.	119,6	45,8	1,5	07	38,3
98 Прочие	22,4	12,1	0,29	020	540
99 Позиции, подпадающие под спецрегулирование	19	15,1	0,24	024	795

Импорт России из США в 2000-01гг., в млн.долл.
По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код	2000г.	2001г.	в % от итога 2000г.	2001г.	2001 к 2000, %
Всего	2219,5	2567,3	100	100	115,7
01 Живые животные	0,6	0,4	0,03	0,02	66,7
02 Мясо и пищ. мясные субпрод.	559,2	746,5	25,2	29,1	133
03 Рыбы, ракообр., моллюски	2,8	5,8	0,13	0,23	207
04 Молоко и мол. прод., яйца, мед	41,1	8,1	1,85	0,32	19,7
05 Проч. прод. животного происх.	0,9	2,5	0,04	0,10	278
06 Живые деревья и другие растения	0	0,2	0	0	0,01
07 Овощи, съед. корнепл., клубн.	10,6	8,7	0,48	0,34	82,1
08 Съедобные плоды и орехи	2,5	9	0,11	0,35	360
09 Кофе, чай, мате и пряности	0	0,1	0	-	0,004
10 Зерновые хлеба	108,6	17,6	4,9	0,7	162
11 Прод. мукомольно-круп. пром.	7,8	4,4	0,35	0,17	56,4
12 Масличн. семена и плоды, лекарственные растения	7	3,7	0,32	0,14	52,9
13 Растит. соки, экстракты, шеллак, смолы	0,1	0,9	0,005	0,04	900
14 Раст. матер. для изгот. плетенных	0	0	0	0	-
15 Жиры и масла	18,6	14,9	0,84	0,58	80 1
16 Изд. из мяса, рыбы, морепрод.	3,9	15,1	0,18	0,59	387
17 Сахар и изделия из него	1,7	1,3	0,08	0,05	765
18 Какао и продукты из него	1,8	2,8	0,08	0,11	156
19 Изделия из зерна	0,5	0,5	0,023	0,019	100

Код		2000г.	2001г.	в % от итога 2000г.	2001г.	2001 к 2000, %
20	Прод. перер. овощей, плодов, орех.	0,9	2,4	0,04	0,09	267
21	Прочие пищевые продукты	4,7	8	0,21	0,31	170
22	Алког. и безалког. напитки, уксус	3,8	3,7	0,17	0,14	97,4
23	Отходы пищевкус. пром.	16,3	21,4	0,73	0,83	131
24	Табак и его пром. заменители	66,5	113,6	3	44	171
25	Соль, сера, земли, камень, известь, цемент	1,3	2,4	0,06	0,09	185
26	Руды, шлаки, зола	5,9	1,4	0,27	0,05	23 7
27	Минеральное топливо	7	12,9	0,32	0,50	184
28	Продукты неорганической химии	136	203,6	6,1	79	150
29	Органич. химсоединения	22,3	20,2	1,00	0,79	90 6
30	Фармацевтические продукты	8,9	26,7	0,40	10	300
31	Удобрения	0	0,8	0	-	0,031
32	Экстракты дубильные, красильные, красители	9,2	7,2	0,41	0,28	78 3
33	Парфюмерные и косметич. ср-ва	8,4	15,1	0,38	0,59	180
34	Мыло и моющие средства	4,9	7,8	0,22	0,30	159
35	Белковые вещ-ва, клеи, ферменты	2,5	6,4	0,11	0,25	256
36	Взрывч. вещ-ва, пиротехн., спички	1,2	1,4	0,054	0,055	117
37	Фото- и кинотовары	1	0,4	0,045	0,016	40 0
38	Прочие химические продукты	10,9	29,1	0,49	1,13	267
39	Пластмассы и изделия из них	46,7	44,6	2,1	1,7	95 5
40	Каучук и резиновые изделия	3,8	4,7	0,17	0,18	124
41	Кожевенное сырье и кожа	0	0	0	0	0
42	Изделия из кожи	0,3	0,4	0,014	0,016	133
43	Мех и изделия из него	0,3	0,3	0,014	0,012	100
44	Древесина, изд., древесный уголь	2,8	1,2	0,13	0,05	42,9
45	Пробка и изделия из нее	0,4	0,1	0,02	0,004	25
46	Изделия из матер. для плетения	0	0	0	0	0
47	Бумаж. масса, отходы и макул.	0,9	0,1	0,04	0,004	11,1
48	Бумага и картон, изделия из них	2,9	5,1	0,13	0,20	176
49	Печатн. издан., рукоп., машиноп.	14	11,5	0,631	0,448	82,1
50	Шелк	0	0,1	0	0	0,004
51	Шерсть	0	0	0	0	0
52	Хлопок	0,5	0,4	0,023	0,016	80
53	Проч. растит. текстильные изд.	0,4	0	0,02	0	0
54	Химические нити	5	2,7	0,23	0,11	54
55	Химические штапельные волокна	18	1	0,08	0,04	55,6
56	Нетк. матер., шпаг., тросы, канаты	1,2	3,5	0,05	0,14	292
57	Ковры, пр. текст. напольн. покрыт.	1,4	3,8	0,06	0,15	271
58	Спец. ткани, кружева, гобелены, вышивка	0,2	0,1	0,009	0,004	50
59	Текстильные материалы	3,7	6,7	0-17	0,26	181
60	Трикотажное полотно	1,2	0,6	0,05	0,02	50
61	Одежда, ее принадл. трикотажные	0,4	0,7	0,018	0,027	175
62	Одежда, ее принадл. текстильные	1,1	0,6	0,05	0,02	54,5
63	Проч. текст. изд., ношеная одежда	1,4	1,5	0,063	0,058	107
64	Обувь	0,8	0,7	0,036	0,027	87,5
65	Головные уборы	0	0	0	0	0
66	Зонты, трости	0	0	0	0	0
67	Обработанное перо, пух, изделия	0	0	0	0	0
68	Изделия из камня, гипса, цемента	3,3	8,4	0,15	0,33	255
69	Керамические изделия	0,8	3,6	0,036	0,14	450
70	Стекло и изделия из него	1,1	0,4	0,05	0,02	36,4
71	Драг. и полудрагкамни и металлы	1,2	1,6	0,05	0,06	133
72	Черные металлы	2,2	1,2	0,10	0,05	54,5
73	Изделия из черных металлов	21,7	26,1	0,98	1,02	120
74	Медь и изделия из нее	0,4	0,6	0,018	0,023	150
75	Никель и изделия из него	0,1	0,2	0,005	0,008	200
76	Алюминий и изделия из него	5,9	9,6	0,27	0,37	163
78	Свинец и изделия из него	0,1	0	0,005	0	00
79	Цинк и изделия из него	0	0	0	0	0
80	Олово и изделия из него	0	0	00	0	0
81	Прочие недрагоценные металлы	1	0,5	005	002	50 0
82	Инструмент	8,7	9,7	0,39	038	111
83	Проч. изд. из недрагметаллов	0,8	0,6	0 036	0,023	75 0
84	Реакторы, котлы, механич. оборуд.	484	645,3	21,8	25,1	133
85	Электрооборуд., электроника	126,4	135,7	5,7	5,3	107
86	Локомотивы и ж/д подвиж. состав	4	1,7	0,18	0,07	42 5
87	Ср-ва наземн. (без ж/д) трансп.	44,5	81,3	2	3,2	183
88	Летат. и космич. аппар., части	201,5	10,5	9,1	0,41	52
89	Суда, лодки и др. плавсредства	1,2	6,2	005	0 24	517
90	Приборы и аппараты	84,7	120,6	3,8	4,7	142
91	Часы и их части	0,1	0,1	0,005	0,004	100
92	Инструменты музыкальные	1	2,7	0,05	0,11	270
93	Оружие и боеприпасы	0	0,4	0	0	0,016
94	Мебель и постельные принадл.	8,9	6,2	0,40	0,24	697
95	Игрушки, игры, спортинвентарь	10,1	14,8	0,46	0,58	147
96	Разные готовые изделия	0,9	1	0,04	0,04	111
97	Произв. искусства, антиквариат	0,4	39,6	0,02	1,5	9900
98	Прочие	33,4	20,3	1,5	0,8	608

Экспорт России в США в 2000-01гг., в млн.долл.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код		2000г.	2001г.	в % от итога 2000г.	2001г.	2001 к 2000, %
	Всего	7760,6	6178,1	100	100	796
01	Живые животные	0,3	0,3	0,004	0,005	100
03	Рыбы, ракообр., моллюски	247,2	208,5	3,19	3,37	84,3
04	Молоко, мол. прод., яйца, мед	0,1	0,1	0,001	0,002	100
05	Проч. прод. животного происх.	1,2	0,6	0,015	0,010	50
07	Овощи, съед. корнепл. и клубнепл.	0	0	0	0	-
08	Съедобные плоды и орехи	0,1	0	0,001	0,003	200
09	Кофе, чай, мате и пряности	0	0,1	0	0,002	-
10	Зерновые хлеба	0,3	0,2	0,004	0003	66,7
11	Прод. мукомольно-круп. пром.	0	0	0	0	-
12	Масличн. семена и плоды, лекарственные растения	0,1	0,1	0,001	0,002	100
13	Раст. соки, экстр., шеллак, смолы	0,5	0,1	0,006	0002	200
14	Раст. матер. для изгот. плетенных	0	0	0	0	-
15	Жиры и масла	0	0	0	0	-
16	Изд. из мяса, рыбы и морепрод.	8,9	6,9	0,11	0,11	77,5
17	Сахар и изделия из него	0,3	0,2	0,004	0,003	66,7
18	Какао и продукты из него	0,7	1	0,009	0,016	143
19	Изделия из зерна	0,3	0,6	0,004	0,010	200
20	Прод. перер. овощей, плод., орех.	0,4	0,5	0,005	0,008	125
21	Прочие пищевые продукты	0	0	0	0,002	
22	Алког., безалк. напитки и уксус	74,2	79,5	1	1,3	107
23	Отходы пищевкусовой пром.	0	0	0	0	-
24	Табак и его пром. заменители	0	0	0	0	-
25	Соль, сера, земли, камень, известь, цемент	0,3	0	0,004	0	0
26	Руды, шлаки, зола	13,8	0,4	0178	0,006	29
27	Минеральное топливо	769,8	818,9	9,9	133	106
28	Продукты неорганич. химии	1039	1033,1	134	16,7	99,4
29	Органические химсоединения	58,2	94,5	0,7	15	162
30	Фармапродукты	0	0,8	0	0	0,013
31	Удобрения	92,2	131,6	1,2	2,1	143
32	Экстракты дубильные, красильные, красители	0,8	0	0,010	0,010	75
33	Парфюмерные и космет. средства	42	0,6	0,05	0,01	14,3
34	Мыло и моющие средства	6,3	11,6	0,08	0,19	184
35	Белковые вещ-ва, клеи, ферменты	18	6,9	0,23	0,11	38,3
36	Взрывч. вещ-ва, пиротехн., спички	0,1	0	0,001	0	0
37	Фото- и кинотовары	0,2	0	0,003	0	0
38	Прочие химпродукты	1,7	8,5	0,02	0,14	500
39	Пластмассы и изделия из них	15,5	10,5	0,20	0,17	67,7
40	Каучук и резиновые изделия	14,7	14,2	0,19	0,23	96,6
41	Кожевенное сырье и кожа	0	0	0	0	-
42	Изделия из кожи	0,1	0,2	0,001	0,003	200
43	Мех и изделия из него	3,6	2,9	0,046	0,047	806
44	Древесина и изд., древ. уголь	98,9	116,1	1,3	19	117
45	Пробка и изделия из нее	0	0	0	0	

Код	2000г.	2001г.	в % от итога 2000г.	2001г.	2001 к 2000, %
46 Изделия из матер. для плетения	0	0	0	0	
47 Бумаж. масса, отходы и макулат.	3,7	2,4	0,048	0,039	64,9
48 Бумага и картон, изделия из них	18,1	17	0,23	0,28	93,9
49 Печатн. издан., рукоп., машиноп.	11,3	12,3	0,15	0,20	109
51 Шерсть	0	0	0	0	-
52 Хлопок	2,6	0,6	0,034	0,010	- 23,1
53 Проч. растит. текстильные изд.	10,7	1,4	0,138	0,023	13,1
54 Химические нити	2,4	2,2	0,031	0,036	91,7
55 Химические штапельные волокна	7,4	5,9	0,10	0,10	79,7
56 Нетк. матер., шпагат, тросы, канаты	0	0,6	0	0	10
57 Ковры и проч. текст. напольные покрытия	0,4	0,4	0,005	0,006	100
58 Спец. ткани, кружева, гобелены, вышивка	0	0	0	0	-
59 Текстильные материалы	0	0	0	0	-
60 Трикотажное полотно	0,2	0	0,003	0	0
61 Одежда и ее принадл. трикотажн.	105	140,8	1,4	2,3	134
62 Одежда и ее принадл. текст.	154,9	186,5	2	3	120
63 Проч. текст. изд., ношеная одежда	4,3	5,1	0,06	0,08	119
64 Обувь	1	1,2	0,013	0,019	120
65 Головные уборы	0,4	6,1	0,005	0,10	152,5
66 Зонты, трости	0	0	0	0	0
67 Обработанное перо, пух, изделия	0,1	0,2	0001	0,003	200
68 Изделия из камня, гипса, цемента	0,4	0,6	0,005	0,010	150
69 Керамические изделия	1	1,1	0,013	0,018	110
70 Стекло и изделия из него	1,3	1,3	0,017	0021	100
71 Драг. и полудрагкамни и металл.	2323,8	1630,5	29,9	264	702
72 Черные металлы	483,5	391,9	6,23	634	81,1
73 Изделия из черных металлов	33,1	20,5	0,43	0,33	61,9
74 Медь и изделия из нее	114,8	47,8	1,5	08	41,6
75 Никель и изделия из него	167,9	57,1	2,2	09	340
76 Алюминий и изделия из него	1339,8	697,3	17,3	113	52
78 Свинец и изделия из него	0,1	0,4	0,001	0,006	400
79 Цинк и изделия из него	27,3	11,9	0,35	0,19	43,6
80 Олово и изделия из него	0,8	0,8	0,010	0,013	100
81 Проч. недрагоценные металлы	131 0	148,5	1,7	24	113
82 Инструмент	5	34	006	006	68
83 Проч. изделия из недрагметаллов	0,3	1,1	0,004	0018	36,7
84 Реакторы, котлы, механич. оборуд.	49	47,3	0,63	077	96,5
85 Электрооборуд., электроника	31,5	21,8	0,41	0,35	69,2
86 Локомотивы и ж/д подвиж. состав.	3,7	2	0,048	0032	54,1
87 Средства наземн. (без ж/д) трансп.	2,6	3,1	0,034	0,050	11,9
88 Летат. и космич. аппараты, части	37	29,7	0,48	0,48	80,3
89 Суда, лодки и др. плавсредства	0	0	0	0	-
90 Приборы и аппараты	26,8	24,8	0,35	040	92,5
91 Часы и их части	0,5	0,6	0,006	0,010	120
92 Инструменты музыкальные	0,9	1	0,012	0,016	111
93 Оружие и боеприпасы	15,4	21,3	0,20	0,34	138
94 Мебель и постельные принадл.	3,7	2,9	0,048	0,047	784
95 Игрушки, игры и спортинвентарь	2,6	2,5	0,034	0,040	962
96 Разные готовые изделия	0,2	0,4	0,003	0006	200
97 Произв. искусства, антиквар.	119,6	45,8	1,5	07	38,3
98 Прочие	22,4	12,1	0,29	020	540
99 Позиции, подпадающие под спецрегулирование	19	15,1	0,24	024	795

Импорт России из США в 2000-01гг., в млн.долл.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код	2000г.	2001г.	в % от итога 2000г.	2001г.	2001 к 2000, %
Всего	2219,5	2567,3	100	100	115,7
01 Живые животные	0,6	0,4	0,03	0,02	66,7
02 Мясо и пищ. мясные субпрод.	559,2	746,5	25,2	29,1	133
03 Рыбы, ракообр., моллюски	2,8	5,8	0,13	0,23	207
04 Молоко и мол. прод., яйца, мед	41,1	8,1	1,85	0,32	19,7
05 Проч. прод. животного происх.	0,9	2,5	0,04	0,10	278
06 Живые деревья и другие растения	0	0,2	0	0	0,01
07 Овощи, съед. корнепл., клубн.	10,6	8,7	0,48	0,34	82,1
08 Съедобные плоды и орехи	2,5	9	0,11	0,35	360
09 Кофе, чай, мате и пряности	0	0,1	0	-	0,004
10 Зерновые хлеба	108,6	17,6	4,9	0,7	162
11 Прод. мукомольно-круп. пром.	7,8	4,4	0,35	0,17	56,4
12 Масличн. семена и плоды, лекарственные растения	7	3,7	0,32	0,14	52,9
13 Растит. соки, экстракты, шеллак, смолы	0,1	0,9	0,005	0,04	900
14 Раст. матер. для изгот. плетенных	0	0	0	0	-
15 Жиры и масла	18,6	14,9	0,84	0,58	80 1
16 Изд. из мяса, рыбы, морепрод.	3,9	15,1	0,18	0,59	387
17 Сахар и изделия из него	1,7	1,3	0,08	0,05	765
18 Какао и продукты из него	1,8	2,8	0,08	0,11	156
19 Изделия из зерна	0,5	0,5	0,023	0,019	100
20 Прод. перер. овощей, плодов, орех.	0,9	2,4	0,04	0,09	267
21 Прочие пищевые продукты	4,7	8	0,21	0,31	170
22 Алког. и безалког. напитки, уксус	3,8	3,7	0,17	0,14	97,4
23 Отходы пищевкус. пром.	16,3	21,4	0,73	0,83	131
24 Табак и его пром. заменители	66,5	113,6	3	44	171
25 Соль, сера, земли, камень, известь, цемент	1,3	2,4	0,06	0,09	185
26 Руды, шлаки, зола	5,9	1,4	0,27	0,05	23 7
27 Минеральное топливо	7	12,9	0,32	0,50	184
28 Продукты неорганической химии	136	203,6	6,1	79	150
29 Органич. химсоединения	22,3	20,2	1,00	0,79	90 6
30 Фармацевтические продукты	8,9	26,7	0,40	10	300
31 Удобрения	0	0,8	0	-	0,031
32 Экстракты дубильные, красильные, красители	9,2	7,2	0,41	0,28	78 3
33 Парфюмерные и косметич. ср-ва	8,4	15,1	0,38	0,59	180
34 Мыло и моющие средства	4,9	7,8	0,22	0,30	159
35 Белковые вещ-ва, клеи, ферменты	2,5	6,4	0,11	0,25	256
36 Взрывч. вещ-ва, пиротехн., спички	1,2	1,4	0,054	0,055	117
37 Фото- и кинотовары	1	0,4	0,045	0,016	40 0
38 Прочие химические продукты	10,9	29,1	0,49	1,13	267
39 Пластмассы и изделия из них	46,7	44,6	2,1	1,7	95 5
40 Каучук и резиновые изделия	3,8	4,7	0,17	0,18	124
41 Кожевенное сырье и кожа	0	0	0	0	0
42 Изделия из кожи	0,3	0,4	0,014	0,016	133
43 Мех и изделия из него	0,3	0,3	0,014	0,012	100
44 Древесина, изд., древесный уголь	2,8	1,2	0,13	0,05	42,9
45 Пробка и изделия из нее	0,4	0,1	0,02	0,004	25
46 Изделия из матер. для плетения	0	0	0	0	0
47 Бумаж. масса, отходы и макул.	0,9	0,1	0,04	0,004	11,1
48 Бумага и картон, изделия из них	2,9	5,1	0,13	0,20	176
49 Печатн. издан., рукоп., машиноп.	14	11,5	0,631	0,448	82,1
50 Шелк	0	0,1	0	0	0,004
51 Шерсть	0	0	0	0	0
52 Хлопок	0,5	0,4	0,023	0,016	80
53 Проч. растит. текстильные изд.	0,4	0	0,02	0	0
54 Химические нити	5	2,7	0,23	0,11	54
55 Химические штапельные волокна	18	1	0,08	0,04	55,6
56 Нетк. матер., шпаг., тросы, канаты	1,2	3,5	0,05	0,14	292
57 Ковры, пр. текст. напольн. покрыт.	1,4	3,8	0,06	0,15	271
58 Спец. ткани, кружева, гобелены, вышивка	0,2	0,1	0,009	0,004	50
59 Текстильные материалы	3,7	6,7	0-17	0,26	181
60 Трикотажное полотно	1,2	0,6	0,05	0,02	50
61 Одежда, ее принадл. трикотажные	0,4	0,7	0,018	0,027	175
62 Одежда, ее принадл. текстильные	1,1	0,6	0,05	0,02	54,5
63 Проч. текст. изд., ношеная одежда	1,4	1,5	0,063	0,058	107
64 Обувь	0,8	0,7	0,036	0,027	87,5
65 Головные уборы	0	0	0	0	0
66 Зонты, трости	0	0	0	0	0
67 Обработанное перо, пух, изделия	0	0	0	0	0
68 Изделия из камня, гипса, цемента	3,3	8,4	0,15	0,33	255

Код		2000г.	2001г.	в % от итога 2000г.	2001г.	2001 к 2000, %
69	Керамические изделия	0,8	3,6	0,036	0,14	450
70	Стекло и изделия из него	1,1	0,4	0,05	0,02	36,4
71	Драг. и полудрагкамни и металлы	1,2	1,6	0,05	0,06	133
72	Черные металлы	2,2	1,2	0,10	0,05	54,5
73	Изделия из черных металлов	21,7	26,1	0,98	1,02	120
74	Медь и изделия из нее	0,4	0,6	0,018	0,023	150
75	Никель и изделия из него	0,1	0,2	0,005	0,008	200
76	Алюминий и изделия из него	5,9	9,6	0,27	0,37	163
78	Свинец и изделия из него	0,1	0	0,005	0	00
79	Цинк и изделия из него	0	0	0	0	0
80	Олово и изделия из него	0	0	00	0	0
81	Прочие недрагоценные металлы	1	0,5	005	002	50 0
82	Инструмент	8,7	9,7	0,39	038	111
83	Проч. изд. из недрагметаллов	0,8	0,6	0 036	0,023	75 0
84	Реакторы, котлы, механич. оборуд.	484	645,3	21,8	25,1	133
85	Электрооборуд., электроника	126,4	135,7	5,7	5,3	107
86	Локомотивы и ж/д подвиж. состав	4	1,7	0,18	0,07	42 5
87	Ср-ва наземн. (без ж/д) трансп.	44,5	81,3	2	3,2	183
88	Летат. и космич. аппар., части	201,5	10,5	9,1	0,41	52
89	Суда, лодки и др. плавсредства	1,2	6,2	005	0 24	517
90	Приборы и аппараты	84,7	120,6	3,8	4,7	142
91	Часы и их части	0,1	0,1	0,005	0,004	100
92	Инструменты музыкальные	1	2,7	0,05	0,11	270
93	Оружие и боеприпасы	0	0,4	0	0	0,016
94	Мебель и постельные принадл.	8,9	6,2	0,40	0,24	697
95	Игрушки, игры, спортинвентарь	10,1	14,8	0,46	0,58	147
96	Разные готовые изделия	0,9	1	0,04	0,04	111
97	Произв. искусства, антиквариат	0,4	39,6	0,02	1,5	9900
98	Прочие	33,4	20,3	1,5	0,8	608

Торговля США со странами СНГ, в млн.долл.

		2000г. стоим.	2001г. стоим.	Уд. вес 2000г.	2001г.	2000г. к 2001, %
	Торговля с Арменией					
	Экспорт, всего	55,6	49,9	100	100	89,7
7108	Золото	3,9	5,9	7	11,8	151
0207	Мясо домаш. птицы, субпрод.	0,25	4,1	0,4	8,2	1640
7113	Ювелирные изд. из драгмет.	1,3	2,5	2,3	5	192
	Импорт, всего	23	32,9	100	100	143
7113	Ювелирные изд. из драгмет.	9,4	13,5	40,9	41	144
6202	Пальто, плащи, куртки женские	3,1	3,6	13,5	10,9	116
7102	Алмазы обработ. и необработ.	1,1	2	4,8	6,1	182
	Торговля США с Азербайджаном					
	Экспорт, всего	209,6	64,5	100	100	30,8
8431	Запчасти к оборуд. 8425-8430 п.	18,9	23	9	35,7	122
7304	Трубы и трубки из черных мет.	0,5	3,6	0,2	5,6	735
8479	Машины и механич. устр-ва спецназначения	1,7	2,0	0,8	3,1	118
	Импорт, всего	20,9	20,6	100	100	98,6
2710	Нефть и нефтепродукты	4,3	7,8	20,6	37,9	181
2707	Масла и др. прод. перегонки каменноугольной	0	3,4	0	16,5	
6203	Костюмы, комплекты мужские	3	2,7	14,4	13,1	90
	Торговля США с Беларусью					
	Экспорт, всего	31,1	34,9	100	100	112
8431	Запчасти к оборуд. 8425-8430 п.	0,23	6,4	0,7	18,3	2759
3004	Лекарств. ср-ва (кр. 3002, 3005, 3006)	2	5,3	6,4	15,2	265
8414	Насосы, компресс., вентилят.	0,04	4,8	0,1	13,8	12000
	Импорт, всего	104	108,2	100	100	104
6202	Пальто, плащи, куртки женск.	17.8	20,2	17,1	18,7	113
3102	Удобрения азотные	2	15,7	1,9	14,5	793
3104	Удобрения калийные	11,4	15,4	11	14,2	135
	Торговля США с Грузией					
	Экспорт, всего	109,5	106,9	100	100	97,6
0207	Мясо дом. птицы и субпрод.	38,3	18	35	16,8	47
1201	Соя	0	10	0	9,4	-
2844	Радоакт. элементы и изотопы	0	8,9	0	8,3	-
	Импорт, всего	31,9	30,7	100	100	96,2
2710	Нефть и нефтепродукты	10,7	27	33,5	87,9	252
7202	Ферросплавы	3,2	2,1	9,9	6.7	65,7
	Торговля США с Казахстаном					
	Экспорт, всего	124,2	162,9	100	100	131
8431	Запчасти к оборуд. 8425-8430 п.	23,7	31,3	19,1	19,2	132
8527	Аппаратура связи Приемная	0,2	8	0,2	4.9	4266
8529	Части к апп. 8525-8528 п.	0,5	5,8	0,4	3.5	1101
	Импорт, всего	429	351,2	100	100	81,9
7403	Медь рафинированная	98	80,8	22,8	23	82,5
7901	Цинк необработанный	69,9	77,7	16,3	22,1	111
8108	Титан и изделия из него	13,5	34,4	3,1	9,8	255
	Торговля США с Киргизией					
	Экспорт, всего	22,8	27,7	100	100	121
1101	Мука пшенич., пшен.-ржаная	0,686	1,575	3	5,7	230
1516	Жиры и масла жив. и растит.	1,8	0,9	7,9	3,3	50,7
1512	Масло подсолн. или хлопковое	0	0,9	0	3,2	-
	Импорт, всего	1,9	3.3	100	100	174
8544	Провода изолиров., кабели	0	1,7	0	51,1	-
6203	Костюмы, комплекты, мужские	1,1	1	58,4	31,7	94,2
	Торговля США с Молдовой					
	Экспорт, всего	27,3	35,5	100	100	130
0207	Мясо дом. птицы, субпродукты	0,5	9,3	1,7	26,1	1974
1101	Мука пшенич., пшен.-ржаная	1,3	5,9	4,7	16,5	460
	Импорт, всего	105,4	68,4	100	100	64,9
7213	Прутки горячекатаные	40,1	34,9	38	51	86,9
6108	Белье нижнее, женское	9,3	13,6	8,8	19,9	147
6203	Костюмы, комплекты, мужские	7,8	6,3	7,4	9,3	80,8
	Торговля США с Таджикистаном					
	Экспорт, всего	12,1	28,9	100	100	239
1101	Мука пшенич., пшен.-ржаная	4,2	12,7	34,4	44,1	306
0402	Молоко и сливки сгущенные	1,9	3,7	16	12,6	188
1507	Масло соевое	0,4	1,6	3,3	5,6	399
	Импорт, всего	9	5,2	100	100	57,8
5209	Ткани хлопчатобумажные	7,4	4,3	82,2	82,7	58,1
	Торговя США с Туркменистаном					
	Экспорт, всего	84,4	248,4	100	100	294
8802	Летат. аппар. (вертол., самол.)	0	179,6	0	72,3	-
8430	Оборудование грунтовые	0	20,9	0	8,4	-
	Импорт, всего	28	45,5	100	100	163
6109	Майки, фуфайки и пр. трикот.	6,5	8,6	23,1	19	133
2710	Нефть и нефтепродукты	0	8,4	0	18,4	-
6110	Свитеры, пуловеры и пр. трикот.	6,9	6,6	24,5	14,6	96,8
	Торговля США с Узбекистаном					
	Экспорт, всего	157,7	147,6	100	100	93,6
8431	Запчасти к оборуд. 8425-8430 п.	3,9	21,1	2,5	14,3	542
1201	Соя	0	15,4	0	10,4	-
8708	Части и оборуд. для автомоб.	9,31	13	5,9	8,8	139
	Импорт, всего	41,2	53,6	100	100	130
2844	Радоакт. элементы и изотопы	6,9	14,9	16,8	27,8	215
5205	Пряжа хлопчатобумажная	10,9	13,1	26,3	24,5	121
5208	Ткани хлопчатобумажные	7,5	10,5	18,3	19,6	140
	Торговля США с Украиной					
	Экспорт, всего	190,9	205,1	100	100	107
8470	Калькуляторы, счетные маш.	0,004	17,4	0,002	8,5	414286
8431	Запчасти к оборуд. 8425-8430 п.	0,6	12,4	0,3	6	2067
8419	Оборуд. промышл. и лаборат.	8,2	11,9	4,3	5,8	145
	Импорт, всего	872,2	670,1	100	100	76,8
2814	Аммиак, безводный или в водном растворе	66,7	140,4	7,6	21	210
7213	Прутки горячекатаные	69,7	43,9	8	6,6	63
6204	Костюмы, платья женские	18,3	30	2,1	4,5	164

Экспорт штата Нью-Йорк в Российскую Федерацию

в 1999-2001гг., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД	1999г.	2000г.	2001г.	00, % к 99г.	01, % к 00г.	2001*
Экспорт всего	50282	71337	99884	142	140	100
I. **Живые животные, продукты животного происхождения**						
01 Живые животные	0	0	0	-	-	-
02 Мясо, пищ. мясные субпрод.	130	919	514	>500	56	-
03 Рыба и ракообразные, моллюски	38	419	156	>500	37	-
04 Молочная прод., яйца, мед	1715	0	45	0	-	-
05 Др. прод. животн. происхожд.	1651	215	366	13	170	-
Всего	3534	1553	1081	44	70	1,1
II. **Продукты растительного происхождения**						
06 Деревья, др. растен., луковицы	0	0	185	-	0	-
07 Овощи, съедобные корнеплоды	409	445	70	109	16	-
08 Съед. плоды (фрукты), орехи, кожура и корни цитрус., бахчевых культур	0	0	0	-	-	-
09 Кофе, чай и пряности	0	0	116	-	0	-
10 Хлебные злаки	287	541	84	188	16	-
11 Прод. муком.-крупяной пром., солод, крахмал	439	717	0	163	0	-
12 Масличные семена и плоды, лекарственные растения	55	90	6	164	7	-
13 Шеллак; камеди, смолы и пр. растит. соки и экстракты	0	0	0	-	-	-
14 Раст. матер. для плетеных изд., проч. прод. растит. происхожд.	-	-	-	-	-	-
Всего	1190	1793	461	151	26	0,5
III. **Жир и масла, продукты их расщипления, готов. пищевые жиры, воски.**						
15 Жиры и масла жив. или растит. происх., готовые пищевые жиры; воски	172	1069	3209	>500	300	3,2
IV. **Готовые пищевые продукты, алкогольные и безалкогольные напитки, уксус, табак**						
16 Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков	2282	1703	140	74	8	-
17 Сахар и кондитерские изделия	210	285	0	135	-	-
18 Какао и продукты из него	0	0	124	-	0	-
19 Гот. прод. из зерна хлебных злаков; мучные кондитерские изделия	0	0	10	-	0	-
20 Прод. перераб. овощей, плодов, орехов	0		0	45	-	0
21 Разные пищевые продукты	408	1323	1796	324	136	-
22 Алког. и безалког. напитки и уксус	10	0	25	0	-	-
23 Отходы пищепрома, гот. корма для жив.	0	0	0	-	-	-
24 Табак и его пром. заменители	0	51	1143	0	>500	-
Всего	2910	3362	3283	115	97	3,3
V. **Минеральные продукты**						
25 Соль, сера, земли, камень известняк и цемент	32	88	111	280	126	-
26 Руды, шлак и зола	0	0	0	-	-	-
27 Минтопл., нефть, прод. перег., битумы	0	0	117	-	-	-
Всего	32	88	228	275	259	0,2
VI. **Продукты химической промышленности и связанных с ней отраслей**						
28 Продукты неорганической химии	14	83	433	>500	>500	-
29 Органические химсоединения	1151	5140	5401	446	105	-
30 Фармацевтическая продукция	73	4065	9271	>500	228	-
31 Удобрения	0	0	0	-	-	-
32 Экстракты дубильные, красильные; краски и лаки, мастики, чернила	78	73	538	93	>500	-
33 Эфирные масла, парфюм., косметич., туалетные средства	484	2009	3532	415	176	-
34 Мыло, моющие ср-ва, сост. для чистки, полировки, пасты для лепки	29	171	639	>500	373	-
35 Белковые вещества, крахмал, клеи	3	56	166	>500	296	
36 Взрывч. вещ. пиротехн. изд., спички	0	0	0	-	-	-
37 Фото- и кинотовары	3	642	62	>500	9	-
38 Различ. химические продукты	348	931	4619	267	496	-
Всего	2183	13170	24661	>500	187	24,6
VII. **Полимерные материалы, пластмассы, каучук, резина и изделия**						
39 Полим. матер. пластмассы, изд.,	6297	3930	3439	62	85	-
40 Каучук, резина и изделия из них	81	211	166	261	79	-
Всего	6378	4141	3605	65	87	3,7
VIII. **Кожа, натуральный мех, изделия, шорно-седельные изд., дорожные принадлежности, дамские сумки и др.**						
41 Необработанные шкура и кожа	0	0	15	-	-	-
42 (кожевенное сырье)	0	7	113	0	>500	-
Изд. из кожи, шорно-седельные изд., дорожные принадл., дамские сумки	-	-	-	-	-	-
43 Натур. и иск. мех, изд.	24	241	46	>500	19	-
Всего	24	248	174	>500	70	0,2
IX. **Древесина и изделия из нее, пробка, изделия из соломы, плетеные изделия**						
44 Древесина, изделия, древесный уголь	110	94	37	85	39	-
45 Пробка и изделия из нее	4	5	13	125	260	-
46 Изд. из соломы; корзиночные и др. плетеные изделия	-	-	-	-	-	-
Всего	114	99	50	87	49	<0,1
X. **Масса из древесины, бумажные отходы и макулатура, бумага, картон и изделия из них**						
47 Масса из древесины или др. волокнистых материалов; отходы и макулатура	-	-	-	-	-	-
48 Бумага и картон; изделия из них	1365	1581	1066	116	67	-
49 Печатные книги, газеты, репродукции и др. изделия полиграфии	7114	4886	837	68	17	-
Всего	8479	6467	1903	76	29	1,9
XI. **Текстильные материалы и изделия**						
Шелк	-	-	-	-	-	-
51 Шерсть овечья тонкая и грубая шерсть животных; пряжа	-	-	-	-	-	-
52 Хлопок	0	89	197	0	221	-
53 Пр. растит. текст. волокна; бумажная пряжа и ткани из нее	198	287	14	145	5	-
54 Химические нити	1996	418	275	20	66	-
55 Химические волокна	76	68	23	89	34	-
56 Вата, войлок, спец. пряжа, веревки, канаты, бечевки и изделия из них	0	26	0	-	0	-
57 Ковры и пр. напольные покрытия	0	18	7	-	39	-
58 Спец. ткани, круж., вышивки, гобелены	0	10	57	-	>500	-
59 Текст. матер., пропитанные; текст. изделия техназначения	37	36	224	99	>500	-
60 Трикотажное полотно	93	293	193	316	66	-
61 Одежда и ее принадлежности, трикот.	19	136	303	>500	223	-
62 Одежда, ее принадл. (кр. трикот.)	140	30	233	12	>500	-
63 Пр. готовые текст. изд. одежда и текст. изделия б/у, тряпье	171	133	794	77	>500	-
Всего	2730	1544	2320	56	150	2,3
XII. **Обувь, головные уборы Зонты, трости и их части, перья, искусственные цветы, изд. из человеческого волоса**	20	151	14	>500	9	-
65 Головные уборы и их части	6	0	0	0	-	-
66 Зонты, трости и их части	-	-	-	-	-	-
67 Обраб. перья, пух, изд.; искусственные цветы; изделия из челов. волоса	-	-	-	-	-	-
Всего	26	151	14	>500	9	<0,1
XIII. **Изделия из камня, гипса, цемента, керамические изделия, стекло**						
68 Изд. из камня, гипса, цемента, асбеста	220	0	20	0	-	-
69 Керамические изделия	271	310	127	114	41	-
70 Стекло и изделия из него	50	210	53	420	25	-
Всего	541	520	200	96	38	0,2
XIV. **Жемчуг, драгкамни, драгметаллы и изделия, бижутерия, монеты**						
71 Жемчуг прир. или культивированный, драг. и полудрагкамни, драгметаллы и изд., бижутерия, монеты	8	248	246	>500	99	0,2
XV. **Недрагоценные металлы и изделия из них**						
72 Черные металлы	0	0	0	-	-	-
73 Изделия из черных металлов	24	10	515	42	>500	-
74 Медь и изделия из нее	6	0	78	0	-	-
75 Никель и изделия из него	0	0	0	-	-	-
76 Алюминий и изделия из него	5	0	372	0	-	-
78 Свинец и изделия из него	-	-	-	-	-	-
79 Цинк и изделия из него	-	-	-	-	-	-
80 Олово и изделия из него	-	-	-	-	-	-
81 Прочие недрагоценные металлы металлокерамика; изделия	-	-	-	-	-	-
82 Инструменты, ножи, ложки, вилки из недрагметаллов, их части	62	195	389	314	199	-
83 Пр. изделия из недрагметаллов	151	22	121	14	>500	-
Всего	248	227	1475	91	>500	1,5
XVI. **Машины и оборуд., э/техническое оборуд., аппаратура для записи и воспроизведения телеизображения и звука и др., их части и принадлежности**						
84 Промоборудование, вкл. компьютеры	5384	10982	15066	204	136	-
85 Электромашины, звуковая аппаратура, аппаратура для записи	7808	11573	20416	142	175	-
Всего	13192	22555	35482	171	157	35,5
XVII. **Средства наземного транспорта, летательные аппараты, плавсредства и оборудование**						
86 Ж/д и трамвайные локомотивы, подвижной состав и их части; путевое и сигнальное оборуд.	0	0	7	-	0	-
87 Ср-ва наземного транспорта кр. ж/д и трамв., их части и оборудование	1774	2452	6311	138	257	-
88 Летат. и космич. аппараты и их части	16	114	212	>500	186	-
89 Суда, лодки и другие плавсредства	73	12	0	16	0	-
Всего	1863	2578	6530	138	253	6,5
XVIII. **Инструменты и аппараты оптические, фотографические и др., часы, музыкальные принадлежности, их части**						
90 Инструм. и аппар. оптич., кино-, фото-, измерительные, мед., их части	4604	2859	8317	62	291	-
91 Часы и их части	60	16	2	27	12	-
92 Инстр. музык.; их части и принадл.	14	145	1581	>500	>500	-
Всего	4688	3020	9900	64	328	9,9
XIX. **Оружие и боеприпасы**						
XX. **Разные промышленные**						
94 Мебель, постельные принадл., матрасы; лампы и осветительное оборудование	199	418	589	210	141	-
95 Игрушки, игры и спортинвентарь	203	420	354	207	84	-
96 Разные готовые изделия	979	280	234	28	83	-
Всего	1381	1118	1117	81	105	1,3
XXI. **Произведения искусства**						
97 Произв. искусства, антиквариат	5	6178	2625	>500	42	2,6
98 Отдельно классифиц. позиции	576	1207	987	209	82	0,9

Источник: Census Bureau, Foreign Trade Division, USA.

Импорт штата Нью-Йорк из Российской Федерации

в 1999-2001гг., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД	1999г.	2000г.	2001г.	00, % к 99г.	01, % к 00г.	2001*
Импорт-всего	2071919	3218019	2571514	155	80	100
I. **Живые животные, прод. животного происхождения.**						
01 Живые животные	11	41	75	373	183	-
02 Мясо и пищ. мясные субпродукты	-	-	-	-	-	-
03 Рыба и ракообразные; моллюски	7042	1267	977	18	77	-
04 Молочная продукция, яйца, мед	64	59	94	92	159	-
05 Др. прод. жив. происхождения	93	84	0	90	0	-
Всего	7210	1451	1146	20	84	<0,1
II. **Продукты растительного происхождения.**						
06 Деревья и др. растения, луковицы,	-	-	-	-	-	-
07 Овощи и съедобные корнеплоды	10	34	18	343	53	-
08 Съедобные плоды, орехи, кожура и корни цитрусовых, бахчевых культур	0	40	122	-	302	-
09 Кофе, чай и пряности	3	23	91	>500	396	-
10 Хлебные злаки	137	275	123	200	45	-
11 Прод. муком.-круп. пром. солод; крахмал	0	31	26	-	84	-
12 Масличные семена и плоды, лекарств. растения	0	0	24	0	-	-
13 Шеллак, камеди, смолы и пр. растит. соки и экстракты	0	36	57	0	158	-
14 Растит. матер. для плетеных изд., прочие прод. растит. происхождения	-	-	-	-	-	-
Всего	150	439	461	293	105	<0,1
III. Жиры, масла и продукты их расщепления, готовые пищевые жиры; воски						
15 Жиры и масла жив. или растит. происх., готовые пищевые жиры, воски	291	26	7	8	28	<0,1
IV. **Готов. пищевые продукты, алкогольные и безалкогольные напитки, уксус, табак**						
16 Готовые продукты из мяса, рыбы, ракообразных, моллюсков	8579	6129	3494	71	57	-
17 Сахар и кондит. изд. из него	139	304	212	218	69	-
18 Какао и продукты из него	544	605	873	111	144	-
19 Гот. прод. из зерна хлебных злаков, мучные кондит. изд.	275	298	557	108	187	-
20 Прод. перераб. овощей, плодов (фруктов), орехов	228	192	405	84	211	-
21 Разные пищевые продукты	21	19	70	90	368	-
22 Алког., безалког. нап. и уксус	32531	18584	81948	57	441	-
23 Отходы пищепрома, готовые корма для животных	-	-	-	-	-	-
24 Табак и его промзаменители	-	-	-	-	-	-
Всего	42317	26131	87559	62	335	3,4
V. **Минеральные продукты**						
25 Соль; сера; земли и камень; известняк и цемент	2	31	9	>500	29	-
26 Руды, шлак и зола	1698	190	11	11	6	-
27 Минтопливо, нефть, продукты перегонки, битумы	191653	468699	492961	244	105	-
Всего	193353	468920	492981	242	105	19,2
VI. **Продукты химпрома и связанных с ней отраслей**						
28 Продукты неорганической химии	17789	17853	18233	100	102	-
29 Органич. химсоединения	4534	3389	22396	74	>500	-
30 Фармацевтическая продукция	0	9	13	0	144	-
31 Удобрения	0	0	417	-	-	-
32 Экстракты дубильные, красильные, краски, лаки, мастики, чернила	280	616	387	220	63	-
33 Эфирные масла, парфюмерия, косметич. или туалетные средства	3231	4153	595	128	14	-
34 Мыло, моющие ср-ва, сост. для чистки полировки, пасты для лепки	1067	1256	2597	118	207	-
35 Белковые вещества, крахмал, клеи	1646	3458	2331	210	67	-
36 Взрывчатые вещества, пиротехнич. изд., спички	-	-	-	-	-	-
37 Фото- и кинотовары	218	205	10	94	5	-
38 Разные химические продукты	108	46	95	42	209	-
Всего	28873	30985	47074	107	152	1,8
VII. **Полимерные материалы, пластмассы, каучук, резина и изделия**						
39 Полим. матер., пластмассы, изд	9710	8257	6154	85	74	-
40 Каучук, резина и изделия из них	1251	3912	4316	313	110	-
Всего	10961	12169	10470	111	86	0,4
VIII. **Кожа, натуральный мех, изд. из них, шорно-седельные изделия, дорожные принадлежности, дамские сумки**						
41 Необработанные шкура и кожа	0	3	5	-	167	-
42 Кожевенное сырье	57	24	39	42	162	-
Изд. из кожи, шорно-седельные изд., дорожные принадл., дамские сумки	-	-	-	-	-	-
43 Натур. и искусств. мех, изд.	2275	3601	2783	158	77	-
Всего	2332	3628	2827	155	78	0,1
IX. **Древесина и изделия из нее, пробка, изд. из соломы, плетеные изделия**						
44 Древесина, изд. древесный уголь	17374	18181	15697	105	86	-
45 Пробка и изделия из нее.	-	-	-	-	-	-
46 Изд. из соломы; корзиночные и др. плетеные изделия	-	-	-	-	-	-
Всего	17374	18181	15697	105	86	0,6
X. **Масса из древесины, бумажные отходы и макулатура, бумага, картон и изделия из них**						
47 Масса из древесины и др. волокнистых матер., отходы и макулатура	0	0	3	-	-	-
48 Бумага и картон, изделия	939	752	345	80	46	-
49 Печатные книги, газеты, репродукции и др. изделия полиграфии	2130	6984	4616	328	66	-
Всего	3069	7736	4964	252	64	0,2
50 XI. Т екстильные материалы и изделия	-	-	-	-	-	-
Шелк	-	-	-	-	-	-
51 Шерсть овечья тонкая и грубая шерсть животных; пряжа	12	33	31	265	94	-
52 Хлопок	0,3	1,3	2,2	433	169	-
53 Пр. растит. текст. волокна; бумаж. пряжа и ткани из нее	1635	1189	188	73	16	-
54 Химические нити	1177	770	607	65	79	-
55 Химические волокна	7024	6516	4782	93	73	-
56 Вата, войлок, спец. пряжа, веревки, канаты, бечевки и изделия	0	0	3	-	-	-
57 Ковры и пр. напольные покрытия	74	146	240	197	165	-
58 Спец. ткани, круж., вышивки, гобел.	1	9	17	>500	189	-
59 Текст. матер. пропитанные; текст. изделия техназначения	31	16	0	51	0	-
60 Трикотажное полотно	49	157	0	321	0	-
61 Одежда и принадл., трикотажные	9303	29594	43038	318	145	-
62 Одежда и ее принадлежности (кроме трикотажных)	39395	61492	70468	156	115	-
63 Пр. готовые текст. изд., одежда и текст. изд. б/у, тряпье	282	258	353	92	63	-
Всего	58983	100181	119729	170	119	4,6
XII. **Обувь, головные уборы, зонты, трости и их части, перья; искусственные цветы; изделия из человеческого волоса**	40	31	103	77	332	-
65 Головные уборы и их части	12	9	726	75	>500	-
66 Зонты, трости и их части	-	-	-	-	-	-
67 Обраб. перья, пух и изд., искусств. цветы, изделия из челов. волоса	55	146	181	266	124	-
Всего	107	186	1010	174	>500	<0,1
XIII. **Изделия из камня, гипса, цемента, керамические изделия, стекло**						
68 Изд. из камня, гипса, цемен., асбеста	112	94	33	84	35	-
69 Керамические изделия	336	399	257	119	65	-
70 Стекло и изделия из него	645	465	306	72	66	-
Всего	1093	958	596	87	62	<0,1
XIV. **Жемчуг, драгкамни, драгметаллы и изделия из них, бижутерия, монеты**						
71 Жемчуг природный или культивированный, драг. и полудрагкамни, драгметаллы и изд., бижутерия, монеты	1486632	2308766	1621454	155	70	63,1
XV. **Недрагоценные металлы и изделия из них**						
72 Черные металлы	17965	2231	753	12	34	-
73 Изделия из черных металлов	18362	15430	6708	84	43	-
74 Медь и изделия из нее	38	353	1285	>500	364	-
75 Никель и изделия из него	23388	24377	9560	104	39	-
76 Алюминий и изделия из него	79256	45228	14342	57	32	-
78 Свинец и изделия из него	60	0	0	0	-	-
79 Цинк и изделия из него	-	-	-	-	-	-
80 Олово и изделия из него	0	0	36	-	0	-
81 Прочие недрагоценные металлы металлокерамика, изделия	16937	25125	45881	148	183	-
82 Инструменты, ножи, ложки, вилки из недрагметаллов, их части	756	949	1214	126	128	-
83 Пр. изд. из недрагметаллов	56	117	548	208	466	-
Всего	156818	113810	80327	72	70	3,1
XVI. **Машины и оборуд., э/техническое оборуд. аппаратура для записи и воспроизведения телеизображения и звука и др., их части и принадлежности**						
84 Промоборудование и механизмы, вкл. компьютеры	7845	6836	6848	87	100	-
85 Электромашины и оборудование, звуковая аппаратура, аппаратура для записи	8150	5000	8943	61	179	-
Всего	15995	11836	15791	74	133	0,6
XVII. **Средства наземного транспорта, летательные аппараты, плавсредства и оборудование**						
86 Ж/д и трамвайные локомот., подвижной состав, их части; путевое и сигн. оборуд.	1540	3026	1810	196	60	-
87 Ср-ва наземного трансп., кр. ж/д и трамвайного, их части и оборуд.	143	227	102	159	45	-
88 Летательные и космические аппараты и их части	38	3396	1296	>500	38	-
89 Суда, лодки и другие плавсредства	0	5	0	-	0	-
Всего	1721	6654	3208	>500	48	0,1
XVIII. **Инструменты и аппараты оптические, фотографические и др. часы, музыкальные принадлежности, их части**						
90 Инструм. и аппараты оптические, кино-, фото-, измерительные, медицинские и др.; их части	5444	10536	11794	193	112	-
91 Часы и их части	98	128	374	131	292	-
92 Инструм. музык., части и принадл.	208	312	321	150	103	-
Всего	5750	10976	12489	191	114	0,5
XIX. **Оружие и боеприпасы**						
93 Оружие и боеприпасы, их части и принадл.	8368	4764	9593	57	201	0,4
XX. **Разные промышленные товары**						
94 Мебель, постельные принадл., матрасы, лампы и осветит. оборуд.	709	2061	1560	291	76	-
95 Игрушки, игры и спортинвентарь	446	826	508	185	61	-
96 Разные готовые изделия	15	0	99	-	0	-
Всего	1170	2887	2167	247	75	0,1
XXI. **Произведения искусства**						
97 Произвед. искусства, предметы коллекционир., антиквариат	25314	77031	34623	304	45	1,4
98 Отдельно классифицир. позиции	4030	9170	7341	227	80	0,3

Источник: Census Bureau, Foreign Trade Division, USA.

* – 2001г. в % от объема экспорта

Торговля США с Россией в 2000-01гг.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код HTS		Экспорт России 2000г. млн. долл.	% от итога	2001г. млн. долл.	% от итога	2001г. к 2000г. в %	Импорт России 2000г. млн. долл.	% от итога	2001г. млн. долл.	% от итога	2001г. к 2000г. в %
	Всего	7760,6	100	6178,1	100	79,6	2219,5	100	2567,3	100	115,7
01 -24	Продтовары и с/х сырье	3346	4,3	299	4,8	89,4	859,9	38,7	991,6	38,6	115,3
25-27	Минеральные продукты	7839	34	819,3	13,3	104,5	142	0,6	16,7	0,7	117,6
27	Топливно-энергетические товары	769,8	9,9	818,9	13,3	106,4	7	0,3	12,9	0,5	184,3
28-40	Продукция химпрома	1251,4	16,1	1312,9	21,3	104,9	255,8	11,5	368	14,3	143,9
41 -43	Кожев. сырье, пушнина и изделия	3,7	0,048	3,1	0,050	83,8	0,6	0,027	0,7	0,027	116,7
44-49	Древесина и целл.-бумажные изд.	132	1,7	147,8	2,4	112	21	0,9	18	0,7	85,7
50-67	Текстиль, изделия, обувь	2894	3,7	351	5,7	121,3	19,1	0,9	22,4	0,9	117,3
71	Драгкамни и металлы, изделия	2323,8	29,9	1630,5	26,4	70,2	1,2	0,1	1,6	0,1	133,3
72-83	Металлы и изделия из них	2303,6	29,7	1379,6	22,3	59,9	40,9	1,8	48,5	1,9	118,6
84-90	Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	150,6	1,9	128,7	2,1	85,5	946,3	42,6	1001,4	39	105,8
68-70	(91-97) Другие товары	187	2,4	104,7	1,7	56	60	2,7	97,5	3,8	162,5

Торговля США с Россией в 2000-01гг.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код HTS		Экспорт России 2000г. млн. долл.	% от итога	2001г. млн. долл.	% от итога	2001г. к 2000г. в %	Импорт России 2000г. млн. долл.	% от итога	2001г. млн. долл.	% от итога	2001г. к 2000г. в %
	Всего	7760,6	100	6178,1	100	79,6	2219,5	100	2567,3	100	115,7
01 -24	Продтовары и с/х сырье	3346	4,3	299	4,8	89,4	859,9	38,7	991,6	38,6	115,3
25-27	Минеральные продукты	7839	34	819,3	13,3	104,5	142	0,6	16,7	0,7	117,6
27	Топливно-энергетические товары	769,8	9,9	818,9	13,3	106,4	7	0,3	12,9	0,5	184,3
28-40	Продукция химпрома	1251,4	16,1	1312,9	21,3	104,9	255,8	11,5	368	14,3	143,9
41 -43	Кожев. сырье, пушнина и изделия	3,7	0,048	3,1	0,050	83,8	0,6	0,027	0,7	0,027	116,7
44-49	Древесина и целл.-бумажные изд.	132	1,7	147,8	2,4	112	21	0,9	18	0,7	85,7
50-67	Текстиль, изделия, обувь	2894	3,7	351	5,7	121,3	19,1	0,9	22,4	0,9	117,3
71	Драгкамни и металлы, изделия	2323,8	29,9	1630,5	26,4	70,2	1,2	0,1	1,6	0,1	133,3
72-83	Металлы и изделия из них	2303,6	29,7	1379,6	22,3	59,9	40,9	1,8	48,5	1,9	118,6
84-90	Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	150,6	1,9	128,7	2,1	85,5	946,3	42,6	1001,4	39	105,8
68-70	(91-97) Другие товары	187	2,4	104,7	1,7	56	60	2,7	97,5	3,8	162,5

Турция

Доля России во внешней торговле Турции

	2000г. всего млрд.долл.	2000г. Россия млрд.долл.	2000г. Россия %	2001г. всего млрд.долл.	2001г. Россия млрд.долл.	2001г. Россия %
Экспорт Турции	27,77	0,64	2,3	31,18	0,92	3
Импорт Турции	54,50	3,88	7,1	40,50	3,47	8,6
Сальдо	-26,73	-3,24	-	-9,32	-2,55	-
Товарооборот	82,28	4,52	5,5	71,68	4,39	6,1

Узбекистан

Товарооборот между РФ и РУ, в млн.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2001/00, в %
Товарооборот	1304,8	1523,8	1607,6	1053,4	864,8	1010,3	1129,8	111,8
Экспорт РУ	584,8	531,3	836,4	526,2	432,7	545,5	526,2	96,5
Импорт РУ	720	992,5	771,2	527,2	432,1	464,8	603,6	129,9
Сальдо торг. баланса	-135,2	-461,2	65,2	-1	0,6	80,7	-77,4	-

По даным МВЭС Узбекистана, с учетом перемещенных услуг.

Товарная номенклатура товарооборота между Россией и Узбекистаном в 2001г., в тыс.долл.

		2000г. уд.вес%	2000г. т.долл.	2001г. уд.вес%	2001г. т.долл.	динам. %
	Импорт из России					
	Объем импорта из России	100	423249,8	100	649499,8	129,83
01	Живые животные	0,07	298,8	0,01	46,4	15,63
03	Рыба и ракообр., моллюс. и др.	0,02	72,4	0,03	148	204,42
04	Молоко и мол. продукты, яйца птиц, мед	0,23	982,8	0,07	383,2	38,99
07	Овощи, нек. корнеплоды и клубнеплоды пищев.	0,02	104,8	0,07	361,4	344,85
09	Кофе, чай, мате и пряности	0,04	168	0,01	38,9	24,62
10	Хлебные злаки	0,25	1068	0,24	1332,1	124,73
11	Прод. мукомольно-круп. пром.	0,08	327,6	0,15	822,2	250,98
12	Масличные семен. и плоды	0,09	392	0,05	278,4	70,26
15	Жиры, масла жив., раст. проис.	0,55	2346,7	0,34	1856,2	79,10
16	Гот. прод. из мяса, рыбы и рак.	0,09	388,6	0,10	665,1	142,52
17	Сахар и кондит. изд. из сахара	1,86	7867	5,96	33730,4	416,05
	из них:					
1701	Сахар тростн. или свеклов.	1,77	7606,4	5,91	32478	432,67
18	Какао и продукты из него	0,27	1168,9	0,27	1468,4	125,84
19	Гот. прод. из зерна хлеб. зл.	0,08	342,3	0,10	869,9	166,49
22	Алког. и безалк. напитки, укс.	0,09	385	0,19	1020,2	264,99
25	С оль, сера, земли и камень, штукатурные	1,45	6153,9	0,76	4188,1	68,22
27	Топливо мин., нефть и прод.	1,19	5023,3	0,94	6191,7	103,35
28	Продукты неорг. химии, соед.	4,94	20918,4	2,68	14723,1	70,38
29	Органические химсоединения	2,86	12088,7	1,51	8272,8	68,43
30	Фармацевтическая продукция	2,73	11863,3	3,05	16777,2	145,09
31	Удобрения	0,18	773	0,26	1434,9	185,63
32	Экстракты дуб. и крас.; крас. вещ.; краски, лаки, шпатл.	0,91	3844,1	1,02	5677,8	145,10
33	Эфир. масла и реэиноиды, парфюм.	0,4	486,3	0,31	1683,9	346,27
34	Мыло, моющие и смаз. средства	0,40	1684,4	0,36	1993,4	118,34
36	Взрывчатые вещества, спички	0,90	3818,8	0,62	3389,6	88,76
39	Полим. матр. пластмассы, изд.	3,58	15169,8	2,95	16216,4	105,90
40	Каучук, резина и изделия из них	5,49	23226	3,67	20152,2	86,77
4010	Ленты транспортерные или ремни прив.	0,45	1884,7	0,56	3053	162,31
4011	Шины (покрышки пневм. резин.)	4,32	18306,2	2,62	14374,4	78,53
44	Древесина, изд., древ. уголь	4,50	19064,6	3,05	16778	88,05
48	бумага и карт., изд. из бум. массы	1,97	8320,4	1,77	9731,9	116,96
49	Печатные книги, газеты, репрод.	0,43	1836,6	0,48	2655,7	144,60
52	Хлопок	0,37	1578,8	0,49	2671,4	169,20
53	Пр. раст. текстильные волокна	0,02	76,3	0,08	420,2	558,58
54	Химические нити	0,11	478,7	0,12	659	137,66
55	Химические волокна	0,09	393	0,16	894	227,48
56	Вата, войлок и наткан. матер.; спец.	0,08	363,1	0,06	302,4	65,64
59	Текст. мат., пропитанные	1,05	4448,7	0,69	3806,4	85,54
69	Керамические изделия	1,45	8121,6	0,95	6228,6	85,41
70	Стекло и изделия из него	0,65	2771,1	0,24	1341,6	48,56
72	Черные металлы	4,34	18388	5,81	31938,5	173,98
	из них:					
7202	Ферросплавы	0,26	1102,9	0,12	653,6	59,26
7208	Прокат плоский из углер. стали	0,47	1986,5	0,43	2342,6	117,93
7209	Прокат плоский из углер. стали	0,40	1674,4	0,38	2086,7	124,62
7210	Прокат плоский из углер. стали	0,34	1442	0,16	855,7	59,34
7213	Прутки горячек. в своб. смотанн.	0,22	931,5	0,36	1979,1	212,46
7214	Уголки из углер. стали, без д...	0,18	742,9	0,73	3993,5	537,56
7216	Уголки фасонные и спец. профил.	0,49	2090,1	0,45	2464,4	117,91
7217	Проволока из углеродистой стали	1,02	4329,4	2,42	13287,7	306,92
73	Изделия из черных металлов	6,47	27402,6	13,39	73569,6	268,48
	из них:		0		0	
7302	Изделия из чер. мет., использ.	1,09	4696,8	1,08	5922	128,83
7304	Трубы, профили пустотелые	1,85	7819,8	3,36	18444,3	235,87
7305	Трубы прочие, св....	0,07	286,6	3,95	21732,2	7582,76
7306	Трубы, профили пустотелые	1,20	5068,2	2,35	12927,9	255,08
7326	Изделия пр. из черных металлов	0,78	3303,6	0,65	3557,7	107,69
74	Медь и изделия из нее	0,14	594,6	0,12	677	113,86
75	Никель и изделия из него	0	8,8	0,04	224,6	2552,27
76	Алюминий и изделия из него	0,71	3005,6	1,12	6135,9	204,15
78	Свинец и изделия из него	0	18,4	0,01	54,7	297,28
79	Цинк и изделия из него	0	2,6	0	20,1	773,08
80	Олово и изделия из него	0,03	138,9	0,05	250,2	180,13
81	Пр. недраг. металлы; металлокер.	0,05	203,1	0,04	220,1	108,37
82	Инструм., ножев. изд., ложки, вилки	0	4221	1,47	8105	192,02
83	Пр. изд. из недраг. металл.	0,77	3276,3	0,49	2707	82,62
84	Реакторы ядерные, котлы, обор.	19,87	84118,3	21,37	117446	139,62
	из них:					
8408	Двиг. внутр. сгорания поршнев.	0,92	3884	1,86	10246,6	263,82
8409	Части для двигателей	1,23	5201,6	1,09	5973	114,83
8411	Двиг. турбореакт. и турбовинт.	2,35	9926,5	5,63	30914,5	311,43
8413	Насосы жидкостн. подъем. жидк.	1,35	5696,9	1,00	5512,6	96,76
8414	Насосы воздушн., вакуумные, возд.	2,27	9609	0,47	2606,2	27,12
8431	Части, предназначенные искл.	1,00	4229,3	1,72	9443,8	223,29
8481	Краны, клапаны, вентили и аналог.	2,86	12097	1,19	6550	54,15
8501	Двигатели и генераторы электр.	0,63	2666,7	0,75	4112,1	154,20
8507	Аккумуляторы электрические	0,55	2346,7	0,28	1541,9	65,71
8526	Аппаратура радиолокац.,навигац.	0,67	2852,1	0,58	3203,1	112,31
8544	Провода изолир., вкл. эмалир.	0,40	1686,1	0,67	3693	219,03
86	Ж/д и трамв. локомот.	2,71	11460,4	2,83	15534,5	135,55
8701	Тракторы	0,17	704,3	1,26	6924,9	983,23
8702	Автомобили, для перев.	0,37	1558,4	0,29	1618,2	103,84
8703	Автом. легковые и пр. моторные	6,12	25922,4	1,35	7437,4	28,69
8704	Автомобили грузовые	0,60	2536	0,49	2681	105,72
8705	Автомобили спецназначения	0,34	1424,6	0,75	4107,7	288,34
8708	Части и обор. автомоб.	0,62	2617,6	0,31	1726,6	65,96
88	Летат. аппар. и космические апп.	0,45	1886,6	0,56	3093,8	163,99
90	Приб. и апп. оптич., фотограф.	1,23	5205,3	2,36	12947,4	248,73
	Экспорт в Россию					
	Объем экспорта в Россию, всего	100	800823,4	100	452327,1	90,32
01	Живые животные	0,02	75,6	0,01	54,8	72,49
04	Молоко и мол. прод., яйца, мед	0,03	137,4	0,02	106,3	77,37
06	Деревья жив., цветы и др. раст.	0,59	2940,6	0,64	2893,5	98,40
07	Овощи, нек. съед. корнеплоды	3,69	18485	3,26	14733,8	79,71
08	Съедобные плоды и орехи; кожура	7,22	36146	6,85	30984,4	85,72
09	Кофе, чай, мате и пряности	0,07	331,9	0,07	297,6	89,67
12	Масличные семена и плоды, растения для пром. и мед целей	1,61	8059,4	0,94	4272,8	53,02
15	Жиры, масла жив. и раст. происх.	0,32	1599,6	0,07	315,9	19,75
16	Гот. прод.из мяса, рыбы и ракообр.	0,00	22,3	0,00	0,7	3,14
17	Сахар и изделия из сахара	0,49	2429,8	0,25	1139,1	46,88
19	Гот прод. из зерна, хлеб. злаков	0,01	61,4	0,00	0,8	1,30
20	Прод. перераб. плодов, овощей	5,02	25122,3	4,45	20118,3	80,08
22	Напитки алког. и безалког., уксус	0,66	3320,7	0,61	2741,5	82,56
24	Табак и его пром. заменители	3,01	15079,5	1,56	7050,9	46,76
26	Руды, шлаки и зола	0,04	190,5	0,01	55,9	29,34
27	Топливо мин., нефть и прод. пер.	2,56	12820,5	0,07	332,4	2,59
28	Проукты неорг. химии, соедин.	0,74	3704,9	0,14	622,7	16,81
29	Органические химсоединения	0,27	1338,1	0,21	967,6	72,31
30	Фармацевтические продукты	0,05	253,1	0,01	58	22,92
32	Экстракты дубильные и красильные; крас. вещ.; краски, лаки, шпатл.	0,39	1974,8	1,28	5797,6	293,58
33	Эфирные масла и резиноиды, парф.	0,03	148,8	0,03	155	104,17
34	Мыло, поверхностно-активные орг.	0,05	260,3	0,05	206,2	79,22
39	Полим. мат., пластмассы и издел.	0,18	913,2	0,25	1119,1	122,55
43	Нат. и искус. мех; изделия из них	0,12	625,2	0,14	633,9	101,39
44	Древесина, изд., древ. уголь	0,01	33,6	0,00	13,5	40,18
50	Шелк	0,06	291,5	0,04	184,1	63,16
51	Шерсть, вол. живот., пряжа кон.в.	4,86	24342,6	0,43	1925,2	7,91
52	Хлопок	39,52	197925,4	41,28	186720,8	94,34
5201	Волокно хлопковое нечесаное	36,71	183851,9	37^49	169559,9	92,23
5205	Пряжа х/б, кроме швейн.	1,51	7570,8	'2,25	10194,2	134,65
55	Химические волокна	0,07	350,1	0,02	80,6	23,02
56	Вата, войлок и неткан мат.; спец.	5,26	26338,1	5,96	26938,3	102,28
5601	Вата из текст. материалов и из.	3,91	19584,4	4,63	20925,4	106,85
61	Одежда и принадл. трикотажн.	0,52	2600,3	0,69	3142,1	120,84
62	Одежда и принадл. текстильн.	1,70	8490,5	1,29	5816,8	68,51
63	Прочие готовые текст. изделия	2,73	13655,9	3,22	14551,2	106,56
64	Обувь и ее части	0,14	706,6	0,18	835,5	118,24
68	Изд. из камня, гипса, цемента, асбеста	0,20	1009,2	0,04	193,8	19,20
74	Медь и изделия из нее	2,74	13709,1	15,57	70445,3	513,86
75	Никель и изделия из него	0,04	185,3	0	0	0
79	Цинк и изделия из него	1,80	9008,4	0,92	4151,7	46,09
84	Реакторы ядерные, котлы и обор.	1,86	9334,3	1,81	8167,3	87,50
85	Электро машины и оборуд., части	1,28	6422,6	1,26	5681,2	88,46
8703	Автом. легковые и пр. моторные	11,92	59705,3	16,57	74929,6	125,50
88	Летат. аппараты, космич. аппар.	0,09	466	0,06	269,6	57,85
90	Инструм. и апп. оптич., кинемат.	0,05	255,5	0,02	103,4	40,47

По данным ГТК РУ, без учета перемещенных услуг.

Украина

Внешняя торговля России, в млн.долл.

	товарооборот		экспорт		импорт		в 2000г.	в 2001г.
	всего	доля%	всего	доля%	всего	доля%	в % к пред. году тов-обор.	всего доля% экспорт импорт
Всего, в т.ч.	**136906,4**	100	103022,2	100	33884,1	100	**141889,7**	100
	100653	100	41237	100	103,6	97,7	121,7	
Страны СНГ	25420,4	18,57	13805,2	13,4	11615,3	34,3	25556	18
	14440,2	14,3	11115,8	27	100,6	104,6	95,7	
Украина	**8674,8**	6,3	5023	4,9	3651,8	10,8	**9088,9**	6,4
	5269,1	5,2	3819,8	9,26	104,8	104,9	104,6	

Информация ГТК России (без учета неорганизованной торговли)

Финляндия

Торговля Финляндии с Россией за 2001г., в млн.фмк.

	2001г.	2000г.	2001-2000гг.
Импорт Финляндии	20344	20549	99%
Экспорт Финляндии	16641	12801	130%
Оборот	36985	33350	111%
Сальдо	-3703	-7748	
Доля России во ВТ Финляндии	7,5%	6,5%	

Средний курс Банка Финляндии фмк. за долл.США в янв.-дек. 2001г. – 6,6388. Подготовлено на основе данных Таможенного управления Финляндии (Tullihallitus, Kuukausikatsaus 28.02.2002).

Чехия

Импорт России из Чехии по товарным группам, в тыс.долл.

код ТН ВЭД		2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.	индекс 01/00
	Всего	384491	489738	00	0	127,4
01	Живые животные	42	32	0,01	0,01	76,2
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты	29	734	0,01	0,15	2531
03	Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	11	1	0	0	9,1
04	Молочная продукция, яйца птиц, мед натуральный	6242	6028	1,62	1,23	96,6
05	Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	70	75	0,02	0,02	107,1
06	Живые деревья и другие растения, луковицы, корни	109	117	0,03	0,02	107,3
07	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клуб-неплоды	74	36	0,02	0,01	48,6
08	Съедобные плоды (фрукты) и орехи, кожура и корки цитрусовых или дынь	17	2	0	0	11,8
09	Кофе, чай, мате (парагвайский чай) и пряности	39	56	0,01	0,01	143,6
10	Хлебные злаки	50	0	0,01	-	
11	Продукция мукомольно-крупяной промышл., солод, крахмал, инулин	1331	228	0,35	0,05	17,1
12	Масличные семена и пледы, проч. семена, плоды и зерно, лекарств. растения	1948	1134	0,51	0,23	58,2
13	Шеллак природный неочищенный, камеди, смолы	1835	1560	0,48	0,32	85
15	Жиры и масла животного или растительного происхождения	583	11	0,75	0	1,9
16	Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков	4673	1843	1,22	0,38	39,4
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	3290	3095	0,86	0,63	94,1
18	Какао и продукты из него	212	627	0,06	0,13	295,8
19	Готовые продукты из зерна хлебных злаков, муки, крахмала или молока	1655	1145	0,43	0,23	69,2
20	Продукты переработки овощей, плодов (фруктов), орехов	2013	481	0,52	0,10	23,9
21	Разные пищевые продукты	1047	1307	0,27	0,27	124,8
22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	1278	1505	0,33	0,31	117,8
23	Остатки и отходы пищевой промышленности, готовые корма	884	1446	0,23	0,30	163,6
25	Соль, сера, земли и камень, штукатурные материалы, известняк и цемент	1369	2156	0,36	0,44	157,5
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки, битуминозные вещества	1778	6026	0,46	1,23	338,9
28	Продукты неорг. химии, соединения драг. металлов, редкозем. металлов и т.д.	19961	11416	5,19	2,33	57,2
29	Органические химические соединения	1048	1196	0,27	0,24	114,1
30	Фармацевтическая продукция	24146	37715	6,28	7,70	156,2
32	Экстракты дубильные или красильные, таннины и их производные, красители	2010	2217	0,52	0,45	110,3
33	Эфирные масла и резиноиды, парфюмерные, косметические средства	292	1185	0,08	0,24	405,8
34	Мыло, поверхностно-активные органические в-ва, моющие средства	5357	8388	7,39	1,71	156,6
35	Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты	1598	197	0,42	0,04	12,3
36	Взрывчатые вещества, пиротехнич. изделия, спички, пирофорные сплавы	112	0	0,03	0	0
37	Фото- и кинотовары	1895	1524	0,49	0,31	80,4
38	Прочие химические продукты	1717	2054	0,45	0,42	119,6
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	10714	14781	2,79	3,02	138
40	Каучук, резина и изделия из них	6185	5461	1,61	1,12	88,3
41	Необработанные шкуры и кожа, кожевенное сырье (кроме натур. меха)	5	75	0	0,02	1500
42	Изделия из кожи; шорно-седельные изделия и упряжь	1086	1274	0,28	0,26	117,3
43	Натуральный и искусственный мех; изделия из него	1426	1935	0,37	0,40	135,7
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	791	428	0,21	0,09	54,1
45	Пробка и изделия из нее	31	20	0,01	0	64,5
46	Изделия из соломы, альфы и прочих материалов для плетения	4	6	0	0	150
48	Бумага и картон, изделия из бумажной массы, бумаги или картона	17060	26988	4,44	5,57	758,2
49	Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфии	5877	7144	1,53	7,46	121,6
51	Шерсть, тонкий и грубый волос животных, пряжа из конского волоса и ткань	1200	1392	0,31	0,28	116

код ТН ВЭД		2000г.	2001г.	2000г.	в % к итогу 2001г.	индекс 01/00
52	Хлопок	267	744	0,07	0,15	278,7
53	Прочие растительные текстильные волокна, бумажная пряжа и ткани из нее	28	20	0,01	0	71,4
54	Химические нити	1140	2038	0,30	0,42	178,8
55	Химические волокна	1360	1014	0,35	0,21	74,6
56	Вата, войлок и нетканые материалы, специальная пряжа; бечевки, шнуры	1283	1648	0,33	0,34	128,4
57	Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	941	313	0,24	0,06	33,3
58	Спецткани, материалы с прошивным ворсом, кружева, гобелены	929	580	0,24	0,12	62,4
59	Текстильные материалы, пропитанные, с покрытием, дублированные	2303	458	0,60	0,09	19,9
60	Трикотажное полотно машинного или ручного вязания	150	18	0,04	0	12
61	Одежда и принадлежности трикотажные машинного или ручного вязания	1725	563	0,45	0,11	32,6
62	Одежда и принадлежности одежды текстильные	2709	3219	0,70	0,66	118,8
63	Прочие готовые текстильные изделия, наборы, одежда	1068	1042	0,28	0,27	97,6
64	Обувь, гетры и аналогичные изделия, их части	343	218	0,09	0,04	63,6
65	Головные уборы и их части	393	888	0,10	0,18	226
66	Зонты, солнцезащитные зонты, трости, трости, сиденья, хлысты, кнуты	17	18	0	0	105,9
67	Обработанные перья и пух и изделия из них, искусственные цветы	5	9	0	0	180
68	Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналог. материалов	1744	1837	0,45	0,38	105,3
69	Керамические изделия	13676	14952	3,56	3,05	109,3
70	Стекло и изделия из него	12257	15259	3,19	3,12	124,5
71	Жемчуг, драгоценные или полудраг. камни, драг. металлы	229	304	0,06	0,06	132,8
72	Черные металлы	466	1013	0,12	0,21	217,4
73	Изделия из черных металлов	10461	8731	2,72	1,78	83,5
74	Медь и изделия из нее	196	226	0,05	0,05	115,3
75	Никель и изделия из него	0	18	-	-	-
76	Алюминий и изделия из него	4317	2901	1,12	0,59	67,2
81	Прочие недрагоценные металлы, металлокерамика, изделия из них	3	19	0	0	633,3
82	Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоценных металлов	1149	2332	0,30	0,48	203
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	1838	1911	0,48	0,39	104
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	57345	80387	14,91	16,41	140,2
85	Электрические машины и оборудование, их части	28191	35823	7,33	7,31	127,1
86	Ж/д или трамвайные локомотивы, подвижной состав и их части	5908	10329	1,54	2,11	174,8
87	Средства наземного транспорта, кроме ж/д или трамвайного	74549	125371	19,39	25,60	168,2
88	Летательные аппараты, космические аппараты, и их части	4594	298	1,19	0,06	6,5
89	Суда, лодки и другие плавучие средства	13	8	0	0	67,5
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические	3698	5618	0,96	1,15	757,9
91	Часы всех видов и их части	102	108	0,03	0,02	705,9
92	Инструменты музыкальные; их части и принадлежности	492	849	0,13	0,17	172,6
93	Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	104	298	0,03	0,06	286,5
94	Мебель; постельные принадлежности лампы и осветительное оборудование	10875	9294	2,83	1,90	85,5
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь, их части и принадлежности	1078	1343	0,28	0,27	124,6
96	Разные готовые изделия	3446	2664	0,90	0,54	77,3
97	Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат	1	10	0	0	1000

Экспорт России в Чехию по товарным группам, в тыс.долл.

код ТН ВЭД		2000г.	2001г.	2000г.	в % к итогу 2001г.	индекс 01/00
	Всего	2073799	2000025	700	100	96,4
01	Живые животные	13	11	0	0	84,6
03	Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	650	470	0,03	0,02	72,3
05	Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	73	64	0	0	87,7
07	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	47	58	0	0	123,4
08	Съедобные плоды (фрукты) и орехи, кожура и корки цитрусовых или дынь	71	18	0	0	25,4
10	Хлебные злаки	0	4	0	0	-
12	Масличные семена и плоды, проч. семена, плоды и зерно, лекарств. растения	19	2	0	0	10,5
13	Шеллак природный неочищенный, камеди, смолы	1	1	0	0	100
14	Растительные материалы для изготовления плетеных изделии	346	572	0,02	0,03	165,3
15	Жиры и масла животного или растительного происхождения	1	1	0	0	100
16	Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков	392	295	0,02	0,01	75,3
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	4	216	0	0,01	5400
18	Какао и продукты из него	2	1	0	0	50
19	Готовые продукты из зерна хлебных злаков, муки,крахмала или молока	207	167	0,01	0,01	80,7
20	Продукты переработки овощей, плодов (фруктов), орехов	6	3	0	0	50
21	Разные пищевые продукты	236	556	0,01	0,03	235,6
22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	58	59	0	0	101,7
23	Остатки и отходы пищевой промышленности, готовые корма	9	0	0	0	0
24	Табак и промышленные заменители табака	9	0	0	0	0
25	Соль, сера, земли и камень, штукатурные материалы, известняк и цемент	3623	3875	0,17	0,19	107
26	Руды, шлак и зола	41626	41567	2,01	2,08	99,9
27	Минтопливо,нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества	1666510	1613247	80,36	80,66	96,8
28	Продукты неорг. химии, соединения драг. металлов, редкозем. металлов и т.д.	22726	23724	1,10	1,19	104,4
29	Органические химические соединения	6175	8624	0,30	0,43	139,7
30	Фармацевтическая продукция	68	99	0	0	145,6
31	Удобрения	13776	18733	0,66	0,94	136

код ТН ВЭД		2000г.	2001г.	в % к итогу 2000г.	в % к итогу 2001г.	индекс 01/00
32	Экстракты дубильные или красильные, таннины и их производные, красители	28	17	0	0	60,7
33	Эфирные масла и резиноиды, парфюмерные, косметические средства	155	147	0,01	0,01	94,8
34	Мыло, поверхностно-активные органические в-ва, моющие средства	2	10	0	0	500
35	Белковые вещества, модифицированные крахмалы, клеи, ферменты	27	70	0	0	259,3
36	Взрывчатые вещества; пиротехнические изделия; спички; пирофорные сплавы	28	25	0	0	89,3
37	Фото- и кинотовары	2	15	0	0	750
38	Прочие химические продукты	97	142	0	0,01	146,4
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	1949	1045	0,09	0,05	53,6
40	Каучук, резина и изделия из них	11043	13118	0,53	0,66	118,8
41	Необработанные шкуры и кожа (кожевенное сырье)(кроме натур. меха)	3291	3352	0,16	0,17	101,9
42	Изделия из кожи, шорно-седельные изделия и упряжь	17	9	0	0	52,9
43	Натуральный и искусственный мех, изделия из него	5	2	0	0	40
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	7225	6931	0,35	0,35	95,9
47	Масса из древесины или из других волокнистых целлюлозных материалов	27159	14903	1,31	0,75	54,9
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	3696	6996	0,18	0,35	189,3
49	Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфии	140	158	0,01	0,01	112,9
51	Шерсть, тонкий и грубый волос животных, пряжа из конского волоса и ткань	745	186	0,04	0,01	25
52	Хлопок	3530	5275	0,17	0,26	149,4
53	Прочие растительные текстильные волокна, бумажная пряжа и ткани из нее	782	297	0,04	0,01	38
54	Химические нити	597	383	0,03	0,02	64,2
55	Химические волокна	239	526	0,01	0,03	220,1
56	Вата, войлок и нетканые материалы, специальная пряжа:бечевки, шнуры	19	18	0	0	94,7
58	Специальные ткани; материалы с прошивным ворсом, кружева, гобелены	0	41	0	0	-
61	Одежда и принадлежности трикотажные машинного или ручного вязания	37	18	0	0	48,6
62	Одежда и принадлежности одежды текстильные	248	232	0,01	0,01	93,5
63	Прочие готовые текстильные изделия, наборы, одежда	88	378	0	0,02	429,5
64	Обувь, гетры и аналогичные изделия, их части	91	154	0	0,01	169,2
65	Головные уборы и их части	4	5	0	0	125
68	Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов	472	303	0,02	0,02	64,2
69	Керамические изделия	123	474	0,01	0,02	385,4
70	Стекло и изделия из него	688	557	0,03	0,03	81
71	Жемчуг, драгоценные или полудраг. камни, драг. металлы	739	651	0,04	0,03	88,1
72	Черные металлы	27544	27804	1,33	1,39	100,9
73	Изделия из черных металлов	2765	2840	0,13	0,14	102,7
74	Медь и изделия из нее	188	3382	0,01	0,17	1798,9
75	Никель и изделия из него	8990	10471	0,43	0,52	116,5
76	Алюминий и изделия из него	107682	102195	5,19	5,11	94,9
79	Цинк и изделия из него	775	946	0,04	0,05	122,1
80	Олово и изделия из него	1	2	0	0	200
81	Прочие недрагоценные металлы, металлокерамика, изделия из них	443	323	0,02	0,02	72,9
82	Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоценных металлов	256	347	0,01	0,02	135,5
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	23	47	0	0	204,3
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства, их части	72942	68580	3,52	3,43	94
85	Электрические машины и оборудование, их части	2168	2998	0,10	0,15	138,3
86	Ж/д или трамвайные локомотивы, подвижной состав и их части	708	4726	0,03	0,24	667,5
87	Средства наземного транспорта, кроме ж/д или трамвайного	2672	2671	0,13	0,13	100
88	Летательные аппараты, космические аппараты, и их части	24449	853	1,18	0,04	3,5
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические	997	909	0,05	0,05	91,2
91	Часы всех видов и их части	13	24	0	0	184,6
93	Оружие и боеприпасы, их части и принадлежности	415	314	0,02	0,02	75,7
94	Мебель, постельные принадлежности лампы и осветительное оборудование	551	1388	0,03	0,07	251,9
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь, их части и принадлежности	140	221	0,01	0,01	157,9
96	Разные готовые изделия	114	152	0,01	0,01	133,3
97	Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат	40	26	0	0	65

Источник: Чешское таможенное управление

Товарная структура экспорта-импорта России и Чехии в 2000-01гг., по группам ТН ВЭД

		экспорт РФ					импорт РФ				
		2000г.		2001г.		экспорт	2000г.		2001г.		импорт
	Код ТН ВЭД	тыс.долл.	в % к итогу	тыс.долл.	в % к итогу	индекс 01/00,%	тыс.долл.	в % к итогу	тыс.долл.	в % к итогу	индекс 01/00,%
01-24	продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	2144	0,1	2498	0,1	116,5	27432	7,1	21463	4,4	78,2
25-27	минеральные продукты,	1711759	82,5	1658689	82,9	96,9	3147	0,8	8182	1,7	260
27	топлипно-энергетические товары	1666510	80,4	1613247	80,7	96,8	1778	0,5	6026	1,2	338,9
28-40	продукция химпрома, каучук	56076	2,7	65769	3,3	117,3	75035	19,5	86134	17,6	114,8
41-43	кожевенн.сырье, пушнина и изд. из них	3313	0,2	3363	0,2	101,5	2517	0,7	3284	0,7	130,5
44-49	древесина и целлюлозно-бумажные изд.	38221	1,8	28989	1,4	75,8	23763	6,2	34586	7,1	145,5
50-67	тескстиль, текст. изделия и обувь	6382	0,3	7515	0,4	117,8	15861	4,1	14182	2,9	89,4
71	драг. камни и металлы, изделия из них	739	0	651	0	88,1	229	0,1	304	0,1	132,8
72-83	металлы и изделия из них	148667	7,2	148357	7,4	99,8	18431	4,8	17153	3,5	93,1
84-90	машины,оборудование и трансп. средства	103937	5	80737	4	77,7	174298	45,3	257834	52,6	147,9
68-70	91-97др. товары	2556	0,1	3459	0,2	135,3	43775	11,4	46614	9,5	106,5
	Всего	2073799	100	2000025	100	96,4	384491	100	489738	100	127,4

Источник: Чешское таможенное управление

Чили

Товарооборот между Россией и Чили в 2000-01гг.

	Единица измерения	2000г. кол-во	2000г. стоим.	2001г. кол-во	2001г. стоим.
Товарооборот	млн.долл.	-	85,5	-	50,4
Российский экспорт	млн.долл.	-	71,9	-	33,1
дизельное топливо	тыс.л.	185,7	41	30,3	7,8
стальной прокат	тыс.т.	57,2	10,4	51,3	13,2
мочевина	тыс.т.	56,8	7,7	53,8	6,2
арматура стальная	тыс.т.	6,9	1,9	7,5	2
феррохром	тыс.т.	1,4	1	1	0,7
бумага и картон	тыс.т.	0,2	0,1	102,6	0,9
фосфат аммония	тыс.т.	4,2	0,7	-	-
водка	тыс.л.	210,5	0,7	177,3	0,5
шины автомобильные	тыс.шт.	3,1	0,3	3,8	0,3
лосось тихоокеанский	т.	354,9	0,3	220,6	0,2
казеин	т.	38	0,2	16	0,1

	Единица измерения	2000г. кол-во	2000г. стоим.	2001г. кол-во	2001г. стоим.
концентраты молибдена	т.	63	0,1	-	-
оружие для охоты и спорта	тыс.шт.	2	0,1	2,2	0,1
Российский импорт	млн.долл.	13,6	-	17,3	
яблоки свежие	тыс.т.	13,3	6	6,7	2,9
агар-агар	т.	89,6	1,4	194,5	2,6
вина	тыс.л.	268	0,8	750,4	2,4
груши свежие	тыс.т.	2,8	1,3	4,3	2
виноград свежий	тыс.т.	1,1	0,9	1,2	1,1
консервы рыбные	тыс.т.	1,5	1,2	-	-
пищевые полуфабрикаты	тыс.т.	0,05	0,07	2,6	2,1
рыба мороженая	тыс.т.	-	-	2,1	1,1
доски деревянные	тыс. кв.м.	182	0,6	432,5	1,4
сливы сушеные	т.	80	0,1	452,7	0,6

Швеция

Параметры развития внешней торговли Швеции с Российском Федерацией 2002-05гг.,

Шведский экспорт в Россию, 1 долл. + 10,33 шв. крон

Код SITC 3		2001г. т.	2001г. тыс.крон	2001г. тыс.долл.	2002г. т.	2002г. млн.долл.	2003г. т.	2003г. млн.долл.	2004г. т.	2004г. млн.долл.	2005г. т.	2005г. млн.долл.
1	Напитки и табак	293	8595	832	-	1,5	-	1,8	-	2	-	2,3
2	Сырье, за искл. топлива	126213	82504	7987	-	8	-	8,2	-	8,5	-	8,7
3	Топливо минер. и смаз. матер.	1984	27618	2674	-	3	-	3,1	-	3,2	-	3,2
4	Жиры и масла жив. и раст. происх.	3823	17967	1739	-	1,8	-	1,9	-	1,9	-	1,9
5	Прод. химпрома и связан. отрасл.	35159	555117	53738	-	58	-	60	-	65	-	80
6	Готовые изделия	92882	1709278	165467	-	185	-	185	-	175	-	175
7	Машины и оборуд. вкл. трансп.	33818	5036674	487577	-	540	-	570	-	580	-	600
8	Разные промтовары	12731	717815	69488	-	78	-	90	-	90	-	94
	Всего	454413	8699219	842132	-	875,3	-	920	-	927,6	-	965,1
Источник: Данные ЦСБ Швеции												
67	Черные металлы	22630	73696	7134	-	9	-	9	-	10	-	10
		12266	33683	3261								
68	Цветные металлы	17043	606628	58725	-	65	-	70	-	70	-	70
		21035	637651	61728								
682	Мель	5378	86244	8349	-	9	-	10	-	10	-	12
		5325	85500	8277								
683	Никель	5397	434602	42072	-	43	-	43	-	43	-	39
		5394	434495	42061								
684	Алюминий	4325	67257	6511	-	12	-	14	-	13	-	15
		2936	45705	4424								
689	Пр. неблаг. металлы, для металл.	1650	17257	1671	-	2	-	3	-	4	-	4
		1640	16676	1614								
7	Оборудование, вкл. трансп.	5069	158140	15309	-	23	-	25	-	24	-	28
		2377	14399	13939								
8	Разные промтовары	3325	160244	15512	-	20	-	22	-	23	-	26
		3045	154480	14955								
	Всего	4812195	7141204	691307	-	799,4	-	815,5	-	836,5	-	839,5
	Всего	3123679	3891908	376758								

Япония

Экспорт (импорт) России и Японии по товарным группам, на базе 11 мес., в тыс.долл.

Код ТНВЭД СНГ		2000г.	2001г.	В % к итогу 2000г.	2001г.	2001/00, в %
	Экспорт всего	4596800	3877300	100	100	84,3
0302-0307	Морепродукты	1289100	1020000	28,04	26,31	79,1
0402-0409	Молоко сухое	15260	9100	0,33	0,23	59,6
1604-1605	Консервы рыбные	24250	11300	0,53	0,29	46,6
2504-2530	Минеральные продукты	3360	4410	0,07	0,11	131,2
2603-2620	Руды	26965	34350	0,59	0,89	127,4
2701	Уголь каменный	199100	234000	4,33	6,04	117,5
2710	Нефтепродукты	71500	92400	1,56	2,38	129,2
2803-2850	Продукты неорганической химии	21900	25800	0,48	0,67	117,8
2902-2935	Органические химические соединения	6520	7800	0,14	0,20	119,6
3104	Удобрения минеральные калийные	9770	11300	0,21	0,29	115,7
4301	Натуральные меха	435	450	0,01	0,01	103,4
4403	Круглый лес	456900	482200	9,94	12,44	105,5
4407	Пиломатериалы	117500	115300	2,56	2,97	98,1
6104-6214	Текстильные изделия	880	890	0,02	0,02	101,1
7102-7117	Драгоценные камни и металлы, в т.ч.	1016100	676000	22,10	17,43	66,5
7102.39	Алмазы	19000	6000	0,41	0,15	31,6
7108.12	Золото	47700	5400	1,04	0,14	11,3
7110.11	Платина	56900	48900	1,24	1,26	85,9
7110.21	Палладий	842500	571200	18,33	14,73	67,8
7110.31	Родий	42150	30120	0,92	0,78	71,4
7202	Ферросплавы	45200	51200	0,98	1,32	113,3
7208	Прокат плоский железа и стали	7620	8030	0,17	0,21	105,4
7213	Прутки железа и стали	6420	6800	0,14	0,18	105,9
7502	Никель	84100	22000	1,83	0,57	26,2
7503-7504	Никелевые лом, отходы, порошок	37000	35300	0,80	0,91	95,4
7601	Алюминий	1045230	901700	22,74	23,26	86,3
8104	Магний	3430	490	0,07	0,09	14,3
8105	Кобальт	6150	1130	0,13	0,03	18,4
8108	Титан	20590	23450	0,45	0,60	113,9
8418	Холодильное оборудование	890	610	0,02	0,02	68,5
8501-8547	Электрическая аппаратура	1690	2220	0,04	0,06	131,9
8708-8714	Колеса и запчасти	2130	2400	0,05	0,06	112,7
9005	Бинокли, оптические трубы	1110	830	0,02	0,02	74,8
9027	Приборы физиманализа	850	880	0,02	0,02	103,5
	Импорт всего	571400	708000	100	100	123,9
0302-0307	Морепродукты	6940	9070	1,21	1,28	130,7
0703	Овощи	275	380	0,05	0,05	138,2
2101-2106	Пищевые добавки	740	1150	0,13	0,16	155,4
2203	Пиво	270	470	0,05	0,07	174,1
2708-2715	Топливно-энергетические товары	4580	5870	0,80	0,83	128,1
3701-3707	Фототовары	8000	6580	1,40	0,93	82,2
3901-3926	Полимеры и изделия из пластика	8820	9700	1,54	1,37	109,9
4002-4017	Каучук, изделия из резины	51870	41600	9,08	5,88	80,2
4802-4823	Бумага, картонные изделия	10380	13200	1,82	1,58	107,9
5608	Сети, канаты	7600	9100	1,33	1,29	119,7
7210-7212	Прокат плоский из железа и стали	9260	8950	1,62	1,26	96,6
7301-7326	Рельсы, трубы	18636	17300	3,26	2,44	92,8
8413,8414	Насосно-компрессорноеоборудование	6500	15600	1,14	2,20	240
8425-8428	Подъемно-транспортное оборудование	19600	24500	3,43	3,46	125
8429	Бульдозеры и экскаваторы	42400	45200	7,42	6,38	106,6
8502	Электрогенераторы	3900	3200	0,68	0,45	82,1
8517	Аппаратура для телеф. и телеграф. связи	28430	39400	4,98	5,56	138,6
8521	Видеомагнитофоны	11800	17600	2,07	2,49	149,2
8528	Телевизоры	5400	6000	0,95	0,85	111,1
8529	Части к радиоэлектронной аппаратуре	3100	3800	0,54	0,54	122,6
8525	Аппаратура передающая, радиотелевиз.	18420	23120	3,22	3,27	125,5
8545	Электроизделия из графита	3400	3950	0,60	0,56	116,2
8702	Автобусы	16290	18200	2,85	2,57	111,7
8703	Легковые автомобили	136900	204500	23,96	28,88	149,4
8704	Грузовые автомобили	13410	15100	2,35	2,13	112,6
8901-8907	Суда	2300	5200	0,40	0,73	226,1
9018	Медицинские приборы и инструменты	22880	23700	4	3,35	103,6

Источник: Сборник Японской ассоциации тарифов «Нихон боэки гэппе», №2000.12 от 3.03.2001г. и №2001.10 от 15.12.2001 (на базе данных минфина Японии). Средний курс доллара по экспорту в Японию: в 2000г. – 107,42 иен/долл.; в 2001г. – 122,8 иен/долл. Средний курс доллара по импорту из Японии: в 2000г. – 107,46 иен/долл.; в 2001г. – 123 иен/долл.

Товарная структура экспорта (импорта) России и Японии

Код ТН ВЭД СНГ		Экспорт 2000г. Тыс. долл.	Экспорт 2000г. в % к итогу	Экспорт 2001г. Тыс. долл.	Экспорт 2001г. в % к итогу	Экспорт 2001/2000 в %	Импорт 2000г. Тыс. долл.	Импорт 2000г. в % к итогу	Импорт 2001г. Тыс. долл.	Импорт 2001г. в % к итогу	Импорт 2001/2000 в %
	Всего	4596800	100	3877300	100	84,3	57140	100	708000	100	123,9
01-24	Продтовары и с/х сырье	1313400	28,57	1040400	26,83	79,2	8730	1,53	15900	2,25	182,1
25-27	Минпродукты	303000	6,59	394000	10,16	130	5320	0,93	6930	0,98	130,3
27	топл.-энергетич. товары	272800	5,93	370300	9,55	135,7	4600	0,81	6000	0,85	130,4
28-40	Прод. химпрома, каучук	44000	0,96	49400	1,27	112,3	76850	13,45	70850	10,01	92,2
41-43	Кожев. сырье, пушн., изд.	490	0,01	500	0,01	102	9	0,01	10	0,01	111,1
44-49	Древес., цел.-бум. изд	600000	13,05	625000	16,12	104,2	11150	1,95	12100	1,71	108,5
50-67	Текстиль, обувь	3640	0,08	3700	0,10	101,6	9600	1,68	9200	1,30	96,8
71	Драгкамни и метал., изд.	1016100	22,10	676000	17,44	66,6	80	0,01	84	0,01	105
72-83	Металлы и изделия	1274150	27,72	1057500	27,28	83	32600	5,70	28300	3,99	86,8
84-90	Оборуд. и трансп. средства	9400	0,21	9700	0,26	103,2	405120	70,90	549400	77,60	136
68-70	(91-97) Другие товары	4250	0,09	2700	0,07	63,5	13120	2,30	9400	1,32	71,6
00	Реэкспорт, реимпорт	28370	0,62	17400	0,46	61,3	8821	1,54	5826	0,82	66

Источник: Сборник Японской ассоциации тарифов «Нихон боэки гэппе», №2000. 12 от 3.03.2001г. и №2001.10 от 15.12.2001г. (на базе данных минфина Японии).

Средний курс доллара по экспорту в Японию: в 2000г. – 107,42 иен/долл.; в 2001г. – 122,8 иен/долл. Средний курс доллара по импорту из Японии: в 2000г. – 107,46 иен/долл.; в 2001г. – 123 иен/долл.