

# Металлургия и горное дело за рубежом

## ТОМ III

*Торговля, иноинвестиции. Антидемпинг и квоты. Новые проекты и капремонт. Опыт РФ. По странам, применительно к черным и цветным металлам, алмазам и драгметаллам, бокситам и рудам, углю и прочим полезным ископаемым.*

Данные отрасли входят в число приоритетных интересов российской экономики. Мы имеем возможность предоставить вам обновляемый массив аналитических материалов от наших отечественных экспертов на сотнях страниц за последние 18 месяцев. Наши торгпреды и финансисты – в курсе каждой более или менее крупной сделки России за границей, будь то в развивающихся странах или в США, на уровне местных арбитражных судов или в международных организациях.

Данная книга является частью массива информации о внешнеэкономических связях России в 1998–2003гг. на сайте [www.polpred.com](http://www.polpred.com).

Металлургия и горное дело за рубежом, том III. Экономика и связи с Россией в 2002–03 гг., 448 стр.

©Г.Н. Вачнадзе. 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А. Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com).  
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

АГЕНТСТВО «БИЗНЕС- ПРЕСС»

С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ

# СОДЕРЖАНИЕ

<b>Ангола</b> .....	<b>3</b>	Алюминевая отрасль .....	22
Сырье .....	3	Импорт металла в КНР .....	23
Алмазы .....	3	<b>КНДР</b> .....	<b>24</b>
<b>Аргентина</b> .....	<b>5</b>	<b>Норвегия</b> .....	<b>25</b>
<b>Бельгия</b> .....	<b>6</b>	<b>Перу</b> .....	<b>26</b>
Торговля алмазами .....	6	Горнодобыча .....	26
<b>Бразилия</b> .....	<b>7</b>	Металлургия .....	27
Горнодобыча .....	7	Антидемпинг на сталь РФ .....	28
Чермет .....	8	<b>Румыния</b> .....	<b>29</b>
Цветмет .....	9	Металлургия .....	29
Леспром .....	10	<b>Словакия</b> .....	<b>30</b>
<b>Великобритания</b> .....	<b>10</b>	<b>США</b> .....	<b>31</b>
<b>Венгрия</b> .....	<b>12</b>	Ограничения импорта стали .....	31
Сталелитейная продукция .....	12	Убытки Росчермета .....	32
<b>Германия</b> .....	<b>13</b>	Обзор прессы .....	34
Чермет .....	13	<b>Турция</b> .....	<b>34</b>
Цветмет .....	14	<b>Украина</b> .....	<b>35</b>
<b>Индия</b> .....	<b>15</b>	Чермет-2003 .....	35
Металлургия с РФ .....	15	Чермет-2002 .....	39
<b>Иран</b> .....	<b>16</b>	Цветмет-2003 .....	44
<b>Италия</b> .....	<b>17</b>	Цветмет-2002 .....	46
<b>Канада</b> .....	<b>18</b>	<b>Чехия</b> .....	<b>47</b>
Антидемпинг по стали .....	18	<b>Чили</b> .....	<b>51</b>
<b>Китай</b> .....	<b>20</b>	<b>Швеция</b> .....	<b>51</b>
Золото .....	20	Горнодобыча .....	51
Драгоценности .....	21	Чермет .....	52
Свинец и цинк .....	21		

## Металлургия за рубежом

### АНГОЛА

#### Сырье

Динамика добычи и экспорта алмазов в млн. кар./ млн. долл.: 1998г. — 2.76/432; 1999г. — 3.8/629; 2000г. — 4.3/739; 2001г. — 4.5/750; 2002г. — 4.8/620 5.1/650. Медленными темпами развивается разработка месторождений гранита, мрамора, гипса, минудобрений.

В пров. Уила добыто 8,7 тыс. куб. м. гранита, на 2,65 млн. долл. Экспортировано 4,6 тыс. куб. м. черного гранита высшего качества на 1,6 млн. долл. (500 долл./куб. м. CIF) и 3,4 тыс. куб. м. гранита на 0,7 млн. долл. Основные импортеры ангольского гранита Испания, Португалия, Италия, Нидерланды, Япония.

Анголой предпринимаются усилия возобновления добычи железной и медных руд на месторождении Кассинга, Джамба. Разворачивается добыча гипса в пров. Ю. Кванза, крайне необходимого для нового цементного завода «Симангол». Практически принадлежащего норвежской компании Norsk Hydro.

Ангола обладает значительными лесными запасами и может экспортировать 500 тыс. куб. м., леса твердых тропических пород. Ежегодная добыча составляет 30-40 тыс. куб. м. (8% от возможностей). Импортируют ангольский лес Германия, Португалия, Испания.

Действующих горнодобывающих предприятий цветной металлургии в Анголе не имеется. В пров. Уиже на севере страны разведано медное месторождение Тетелу. Разведанные запасы меди составляют 212 тыс. т., при содержании меди в руде 2.6%. На базе этого месторождения, с учетом перспектив «прироста» на нем запасов, возможно создание горно-обогатительного предприятия по производству 15-20 тыс. т. меди в концентрате в год. Разведанные запасы меди в провинции Ю. Кванза составляют 150 тыс. т. в руде, содержащей 2% меди.

В пров. Уила в 36 км. на юг от пос. Кассинга разведано месторождение жильного золота. На одной из жил выполнен большой объем горно-капитальных работ. Достоверные запасы золота по данной жиле определены в объеме 2,6 т. в руде, содержащей 16,5 гр/т. Разработана технология обогащения. С учетом ожидаемого прироста запасов возможно создание на базе данного месторождения золотодобывающего предприятия с годовым производством золота 400-500 кг. с дальнейшей перспективой его расширения. Район месторождения М, Попо является перспективным для организации разведочно-поисковых работ на золото.

В пров. Уила вблизи пос. Шипиндо также разведано месторождение жильного и россыпного золота. На базе этого месторождения представляется возможным создание золотодобывающего предприятия с производством золота 250-350 кг.

Имеются возможности восстановления действовавших в Анголе и создание новых горнодобывающих предприятий нерудных полезных ископаемых: мрамора, анартазита, пьезокварца, слюды,

полудрагоценных камней, фосфатов. Внимания заслуживает добыча поделочных камней, учитываемая также значительные запасы анартазитов, имеются также значительные запасы мрамора высокого качества с широкой цветовой гаммой.

Большое значение может иметь создание промышленности по производству фосфатных удобрений. Сырьевой базой для создания этой отрасли могут служить месторождения фосфатов в пров. Кабинда.

Сельское хозяйство Анголы начинает восстанавливаться. Страна имела 9 млн. га. ранее обрабатываемых земель. Хлопковые, кофейные плантации заброшены из-за бывших в этих районах военных действий, жители покинули постоянные места проживания и превратились в беженцев. Только в конце 2001г. началось выращивание овощных культур, риса, восстанавливается животноводство, собраны первые урожаи кофе (2000-01гг. — 3 тыс. т.). В стране насчитывается 2,5 млн. голов крупного рогатого скота (в основном в пров. Уила). Для восстановления сельского хозяйства требуется 800 млн. долл., включая обустройство переселенцев, разминирование отдельных участков, выращивание и селекция кофейных кустов, посадка цитрусовых деревьев.

Поставленные в 2001-02гг. 250 тракторов из Белоруссии (через ФГУП «Сельхозпромэкспорт»), введены в эксплуатацию в пров. Южная и Северная Кванза, Маланже. Заполнение водохранилища ГЭС «Капанда» позволило увеличить площадь поливных сельхозугодий в пров. Маланже, Сев. Кванза. По заявлению министра сельского хозяйства Анголы Г.В. Лутукуту, страна через 3-4г. обеспечит себя основными продовольственными продуктами. На базе поставленных тракторов и запчастей к ним создано ремонтное предприятие «Меканагро».

Медленными темпами возрождается сфера услуг, ведется ремонт отелей, строительство новых, открываются новые торговые точки, в т.ч. 3 супермаркета, все больше появляется частных компаний, строительных предприятий. В Луанде и провинциях ведется ремонт зданий, автодорог. Стабильно действуют автодороги Намиб-Лубанго-Намибия; Луанда-Маланже; Бенгела-Лобиту-Намиб. Правительством закуплено 400 пассажирских автобусов, тяжелых грузовиков для перевозки в провинции продовольствия. Снижаются объемы грузовых авиаперевозок внутри страны.

Научно-техническая сфера страны базируется на иностранных разработках, технологиях, средствах связи, импорте всей высокотехнологичной техники и оборудования.

#### Алмазы

В горнодобыче лидирующую роль играет разведка и добыча алмазов в аллювиальных и особенно кимберлитовых отложениях.

Медленными темпами развивается разработка месторождений гранита, мрамора, гипса, естественных и минудобрений. Немецкие компании нацелены на продолжение доразведки и возобновления эксплуатации железорудного месторождения

Кассинга. Немецкая фирма Ferrostaal предлагает сначала начать восстановительные работы на ж/д ветке Намиб-восток страны, которая проходит в 80 км. от Кассинги, а затем Бенгела-центр страны, далее до Конго (Катанга). Намечается возобновление разведки других полезных ископаемых-меднорудных месторождений, кварца, слюды, строительных материалов. Приоритетным направлением остается добыча алмазов, которая после нефтяной отрасли занимает второе место в ангольском экспорте.

В алмазодобывающем секторе планируется существенное увеличение объемов производства. Правительством принято решение о вводе в эксплуатацию еще 12 месторождений, включая кимберлитовые трубки, три из которых будет разрабатывать ГОК «Катока». Наиболее крупную по размерам (1,5 x 0,3 км.) и запасам кимберлитовую трубку «Камафука» намерено разрабатывать создаваемое общество с участием канадских, израильских, португальских компаний и государственного ангольского предприятия «Эндиама».

В авг. 2002г. Постоянная комиссия (совет министров), возглавляемая президентом страны приняла решение о реализации проектов по разработке кимберлитовых отложений на ранее разведанных трубках в пров. Южная и Северная Лунда; Камафука, Ганду, Лурема, Камату, Каккеле, Лаурика, Фукаима, Куанду, Капенда, Камитонгу-1, Камитонгу-2, начало второго этапа разработки трубки «Катока», а также осуществление проектов по расширению площадей аллювиальных разработок.

По информации министра геологии и шахт Анголы М.Африкано (июль 2002г.) в разведке полезных ископаемых в пров. Уила могут быть привлечены российские предприятия Chikaram Trading, и Chinje Holding, которые создают совместную с Институтом геологии Анголы ассоциацию.

Проект разработки самой крупной в мире трубки «Камафука» будут реализовывать: ангольская Endiama, канадская компания SouthernRra Ressoukes (технология), частное ангольское предприятие Comica (супервизор) и LN Minerais субсидируемая компанией Welox – группа Льва Леваева. Ангольское госпредприятие Endiama имеет 37% акций, остальные акции пока не распространены между вышеуказанными партнерами, возможен вариант дополнительного привлечения участников проекта.

Первая фаза проекта заключается в доразведке трубки и первичной вскрыше наносных отложений и оценивается в 20 млн.долл. Прогнозируется, что проект «Камафука» будет приносить ежемесячно 5 млн.долл.

Трубка Камафука 1500 x 900 м. эллипсная, максимальный диаметр 900 м., алмазонасная глубина до 150 м., имеет запасы алмазов на 2,5 млрд.долл. (в ценах 2000г.). В конце 70гг. разработку трубки «Камафука» ангольцы предлагали организациям СССР, однако выбор был сделан на «Катоку» с меньшим объемом вскрышных работ, большей концентрацией алмазов, хотя по объемам запасов «Камафука» превышает «Катоку» в 3 раза. В новых указанных проектах на трубках «Каккеле», «Камитонгу-1» и «Камитонгу-2» планирует работать ГОК «Катока». В Луанде построено новое здание Endiama, в котором создается предприятие по классификации и обработке алмазов. Предусмот-

рено его финансирование в 5 млн.долл. Основным акционером предприятия является Diamonty Financing (Израиль, группа Льва Леваева).

Позиция израильской компании Diamonty Financing укрепилось в Анголе с внедрением в ее состав ГОК «Катока», а также в связи с созданием в 2001г. предприятия по экспорту ангольских алмазов «Асборп» – Angola Selling Corporation, где израильтяне также имеют основную пакет акций. «Асборп» реализует на внешнем рынке до 5 млн.кар. алмазов в год на 600-650 млн.долл. это приносит в казну Анголы 60-65 млн.долл. в год (2001г. – 62,85 млн.).

Чистая прибыль «Асборп» в 2002г. 3,6 млн.долл. «Асборп» – акционер предприятия «Содиам» – Sociedade de Comercializacao de Diamantes, которое является монополистом в сборе и продаже (в основном через «Асборп») всех произведенных в Анголе алмазов. Правительством Анголы прорабатывается вопрос об ограничении полномочий «Асборп», издание указа о передаче непосредственно добывающим алмазы компаниям, акционерным обществам части их продукции.

В Анголе создана единая сеть сбора алмазов, извлеченных на территории страны всеми акционерными обществами, предприятиями, консорциумами, частными артелями и сдача их ангольской организации «Содиам», которая передает их акционерной компании по экспорту алмазов «Асборп».

«Асборп» является монополистом по скупке и экспорту ангольских алмазов. Введение таких мер повлияло в целом на алмазодобывающую отрасль Анголы. Негативно повлияло в финансовом плане «появление» «Асборп» на все иностранные алмазодобывающие предприятия, компании, фирмы, работающие в Анголе, включая ГОК «Катока». Фактически появился «диктат» цен на закупаемое сырье, снизились цены за карат алмазов и в большей степени из кимберлитовых отложений, чем аллювиальных.

Общая (контролируемая) добыча в стране оценивается в 4,5-5 млн.кар., на 750-800 млн.долл. По объему половина добычи приходится на «Катоку». Готовится Указ о передаче части собранных «Содиамом» алмазов непосредственно производителю.

Первый этап разработки кимберлитовой трубки «Катока» показал положительные результаты. Достигнута договоренность о начале осуществления второго этапа, а также дальнейшей проработке вопроса освоения трех близлежащих к «Катоке» кимберлитовых трубок. С сент. 1997г. по дек. 2002г. ГОК «Катока» добыто 10,345 млн.кар. алмазов на 7063 млн.долл.

	1997-98гг.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	Всего
Перераб. руды, млн.т. ....	1,962	2,003	2,592	3,160	3,450	13,167
Добыто алмазов, млн.кар. ....	1,281	1,585	1,966	2,693	2,820	10345
Себестоимость карата, долл. ....	60,52	61,09	54,08	40,73	63,82	.....-
Продажа ал-зов, млн.кар. ....	1,044	1,648	1,977	2,625	.....-	.....-
Стоимость кар., долл. ....	73,10	77,13	77,49	64,63	.....-	.....-
Продано ал-зов, млн.долл. ....	763	127,1	153,2	169,7	.....-	.....-
Затраты, млн.долл. ....	77,5	98,6	1063	1097	.....-	.....-
Чистая прибыль.....	-1,2	20,1	30,5	38,0	.....-	.....-
Инвестиции, млн.долл. ....	50,2	18,2	20,4	28,0	.....-	.....-

Источник: журнал Ангола Minas.  
Несмотря на принимаемые правительством Анголы меры по снижению объемов незаконной добычи алмазов на аллювиях старателями-гарим-

пейруш браконьерство продолжается и ежедневная добыча и сбыт по теневым каналам за пределы Анголы оценивается в 1 млн.долл. К гаримпейруш, также подключаются и интернированные в пров. Южная и Северная Лунда унитовцы.

На юге Анголы в пров. Намиб ведут изыскания и разведку месторождений алмазов 30 украинских геологов, ранее работающих в ВО «Зарубежгеология». Группа обнаружила шесть кимберлитовых трубок, произвела определение их размеров. Все трубки размерами 200 x 200 м. Работы геологов ведутся под контролем и финансированием фирмы А.Гайдамака.

## АРГЕНТИНА

**Полиметаллические руды.** Горнодобывающие предприятия, разрабатывающие месторождения полиметаллических руд (свинец, цинк, медь, олово, серебро и золото) находятся в пров. Жужуй, Сан-Хуан и Рио-Негро.

Аргентина располагает месторождением природного урана на юге пров. Мендоса. Там же находится обогатительная фабрика производительностью 120 т. концентрата урановой руды в год. В 1997г. эксплуатация месторождения была приостановлена по причинам экономического характера (наличие на мировом рынке более дешевого продукта) и оборудование было законсервировано. Обогатительная фабрика продолжает поддерживать производство на минимальном уровне, используя старые запасы сырья. В случае необходимости или изменения внешней конъюнктуры, Аргентина может возобновить полномасштабную работу всего комплекса в течение месяца.

В 2002г. из-за растущего курса доллара по отношению к нацвалюте улучшились условия деятельности добывающих компаний, ориентированных на экспорт. На внешний рынок было поставлено продукции горнодобычи на 800 млн.долл. (2001г. — 754 млн.долл.). Импорт аналогичной продукции снизился с 483 млн.долл. в 2001г. до 300 млн.долл. в 2002г.

Планируемые инвестиции, прогнозируемое производство и экспорт в 2005г., в млн.долл.

Проекты	Инвестиции	Пр-во 2005г.	Эксп. 2005г.
Бахо-ла-Алумбрера.....	1240	530	530
Салар-дель-Омбре-Муэрто .....	146	20	20
Серро-Ванчуардия .....	270	91	91
Лома-Бланка .....	12	45	45
Проекты по добыче золота.....			
Уалилан, Андаколло, Веладеро, Лама* .....	600	352	281
Потасио-Рио-Колорадо .....	-	75	75
Пачон .....	800	320	320
Сан-Хорхе.....	110	25	25
Пиркитас* .....	124	58	58
Полиметаллические проекты .....	30	5	5
Агуа-Рика* .....	1000	565	565
Малые и средние предпр., горностар. ....	520	800	112
Всего.....	4852	2886	2127

\* — работы по проекту начались в 2001г.

В 2002г. в отрасли осуществлялись инвестиционные проекты: британская компания «Рио Тинто» приобрела за 5 млн.долл. контрольный пакет (60%) геологоразведочного проекта «Рио Гранде» по поиску запасов золота и меди в пров. Сальта; канадский концерн «Тенк» инвестировал 3,7 млн.долл., в начальный этап реализации проекта «Батидеро» в пров. Сан-Хуан; аргентинская фир-

ма «Минера Эль Агилар» вела работы (3,5 млн. долл.) с целью увеличения производительности свинцово-серебряно-цинковой шахты.

В 2003г. ожидается активизация инвестиционной деятельности в отрасли: канадская фирма «Минера Андес» предполагает начать реализацию крупномасштабной программы геологоразведочных работ в пров. Неукен, Санта-Крус, Рио-Негро и Чубут; канадская фирма «Баррик» продолжит реализацию проекта «Веладеро» стоимостью 425 млн.долл. по строительству обогатительной фабрики по производству золота в пров. Сан-Хуан; канадская фирма «Кардеро Ресурсес» планирует инвестировать 5,7 млн.долл. в разведку месторождений серебра в пров. Жужуй; британская компания «Рио Тинто» инвестирует 3 млн.долл. в строительство комплекса по производству концентрата улексита в пров. Сальта; аргентинско-британский холдинг «Патагония Голд» (дочернее предприятие британского «Эйч-Пи-Ди Эксплорейшн») намерен инвестировать 1,5 млн.долл. в совместный с канадской «АПАК Минералз» проект модернизации шести действующих шахт в пров. Рио-Негро.

**Черная металлургия.** Аргентина располагает современной черной металлургией, которая непрерывно модернизируется. Наряду с доменным процессом имеется прямое восстановление железа. Производство стали осуществляется в электропечах. Заводы производят широкую номенклатуру готовой продукции.

Аргентинский рынок продукции чермета, в тыс.т.

	1998	1999	2000	2001	2002	02/01 %
Нацпроизводство.....	4216	3805	4479	4113	4366	6,2
Стальн. проката .....	4202	3797	4472	4107	4355	6
Литой и ков. стали.....	14	8	7	6	11	83,3
Импорт.....	2934	2515	1997	1935	909	-53,0
Полуф. для проката .....	456	426	216	205	193	-5,9
Проката лист. стали.....	1180	1163	869	961	414	-57
Стали в издел. ....	1298	926	912	769	302	-61,0
Экспорт .....	2013	2172	2566	2900	3371	16,2
Прямой.....	1529	1834	2185	2476	2969	19,9
Косвенный.....	484	338	381	424	402	-5,2
Нацпотреблен. ....	5151	4156	3910	3152	1904	-39,6
Прямое .....	4337	3568	3412	2807	2004	-28,6
Косвенное .....	814	588	498	345	100	-

В 2002г. производство стального проката в Аргентине возросло на 6%, по сравнению с пред.г., и составило 4,4 млн.т. Рост выпуска продукции в отрасли был связан, главным образом, с увеличением поставок на экспорт (на 1,6%), доля которого в нацпроизводстве возросла с 70% в 2001г. до 77,4% в 2002г.

В целом спрос на продукцию черной металлургии на аргентинском рынке в 2002г. снизился на 13%. Падение внутреннего спроса и девальвация нацвалюты привели к сокращению импорта продукции черной металлургии на 53%, объемы которого упали до 0,9 млн.т.

Нацпроизводители стального проката оказывали в 2002г. давления на правительство, требуя введения протекционных мер, включая повышение ввозных таможенных пошлин с 15 до 35%. В 2003г. ожидается увеличение спроса на местном рынке на продукцию отрасли и поддержание на уровне 2002г. объемов экспорта.

**Цветная металлургия.** Производство первичного алюминия в Аргентине в 2002г. выросло на 9,5%, по сравнению с пред.г., и составило 268,3 тыс.т. Производство вторичного алюминия оста-

лось на уровне 2001г. (15,1 тыс.т). Экономический кризис обусловил падение внутреннего спроса на металл на 22%.

Девальвация нацвалюты способствовала росту объема экспорта алюминиевой продукции, в т.ч. полуфабрикатов – на 50%, первичного алюминия – на 5%. Отрасль имеет ярко выраженную экспортную направленность. Доля поставок на внешние рынки первичного алюминия в общем объеме его производства составила в 2002г. 73% (2001г. – 76,5%).

В силу упомянутых причин (экономический кризис, падение внутреннего спроса, девальвация песо) на 64,7% сократился импорт алюминиевого полуфабриката.

Инвестиционная активность в отрасли была связана с деятельностью компании «Алуар», которая намерена увеличить мощности предприятий по производству алюминия до 470 тыс.т. в год, что потребует инвестиций на 700 млн.долл. Группа «Норск Гидро» (Новергия) инвестировала 8 млн.долл. в расширение производства (до 13 тыс.т. ежегодно) на предприятии по выпуску алюминиевых профилей в Пиларе (пров. Буэнос-Айрес).

В 2003г. внутреннее потребление алюминия, как ожидается, несколько возрастет в связи с улучшением общей экономической ситуации в стране.

## БЕЛЬГИЯ

### Торговля алмазами

После спада в 2001г., вызванного состоянием мировой экономики, в 2002г. наблюдался подъем в алмазной отрасли. Согласно приведенным в ходе международной алмазной конференции «Международная алмазная политика и стратегии» (7-8 окт. 2002г.) показателям, оборот Антверпенского рынка в текущем году по сравнению с пред.г. вырос на 12,3% и составил 19,6 млрд.долл. Крупнейшим рынком сбыта остаются США, однако растет спрос на алмазы и бриллианты и в ЮВА, увеличившись за аналог. период на 37%. Индия, Израиль и Китай, как активно развивающийся центр огранки, являются основными центрами по переработке алмазного сырья.

По итогам 2002г. торговый оборот Бельгии необработанными алмазами и бриллиантами увеличился по сравнению с 2001г. на 14,8% и составил 26,3 млрд.долл. Рост рынка необработанных алмазов составил 18,9%, увеличившись до 14,2 млрд.долл., в то время как объем торговли бриллиантами составил 12,1 млрд.долл., увеличившись на 10,7%.

Крупнейшим импортером необработанных алмазов из Бельгии является Индия, традиционно специализирующаяся на дешевом сырье. В 2002г. Индия ввезла из Бельгии сырья на 3,389 млрд.долл. (на 35% больше, чем в 2001г.), что составило 137 млн. карат (рост – 47%).

США остаются покупателем бриллиантов, импортировав из Бельгии 2 млн. карат на 2,283 млрд.долл. В 2002г. рост составил 13% как в количественном, так и в стоимостном выражении. Вслед за США идет Гонконг – 1,277 млн. карат или 767 млн.долл., затем – Израиль 774 тыс. карат, что составляет 586 млн.долл. Эксперты отмечают, значительный рост потребления ювелирных изделий в Гонконге (38%) можно объяснить повыше-

нием спроса на них в регионе ЮВА, в то время как наблюдается некоторое снижение потребления на европейском рынке.

20 дек. 2002г. Совет министров одобрил проект Королевского постановления относительно мер по контролю в «алмазном секторе» Бельгии. Существующая система контроля, установленная Королевским постановлением от 23 окт. 1987г. и измененная Королевским указом от 6 марта 1990г., относительно статистики запасов и импорта/экспорта алмазов более не является юридической базой, достаточной для того, чтобы противостоять проблемам, с которыми сталкивается международная торговля алмазами. Проект Королевского постановления предлагает меры, которые должны обеспечить высокую степень контроля над сделками, совершающимися в алмазной отрасли Бельгии, и соответствующие международному законодательству. Основное внимание обращается на следующие моменты: вступление в силу процедуры контроля алмазов, регистрация сделок с алмазами, возможность санкционированного вмешательства в случае нарушения законодательства.

Преследуется цель помешать, насколько это возможно, нелегальной практике в этой области и, прежде всего, в области торговли алмазами и особенно в области «конфликтных» алмазов, практике, которая затрагивает общественный порядок и международную безопасность. Можно будет использовать только что принятый документ под названием «Основные элементы международной системы сертификации необработанных алмазов с целью прекращения связи между вооруженными конфликтами и торговлей необработанными алмазами» (Essential elements of an international scheme of certification for rough diamonds, with a view to breaking the link between armed conflict and the trade in rough diamonds).

Конфликтными называют алмазы, добываемые нелегальным путем в «горячих точках», в основном в Африке: Анголе, Конго, Сьерра-Леоне. Либерии, Гвинее, где вооруженные конфликты финансируются как раз с помощью алмазодобычи. По оценкам участников алмазного рынка, такие алмазы составляют 4% от мирового объема добычи.

Резолюция Генассамблеи ООН №03 одобрила на самом высоком уровне кимберлийский процесс (по названию местечка в ЮАР, где в 2000г. прошла первая конференция по конфликтным алмазам). Речь идет о серии консультаций участников рынка по созданию жесткого механизма контроля за оборотом алмазного сырья, который должен предотвратить появление на рынке конфликтных алмазов. Теперь создается международная коалиция, в которую вошли страны-производители алмазов и бриллиантов, а также представители гражданских правозащитных организаций. В марте 2002г. Генассамблея ООН приняла резолюцию, на основании которой до конца года алмазные страны создадут глобальную систему сертификации алмазов, что исключит возможность их использования для финансирования конфликтов в «горячих точках» планеты.

## БРАЗИЛИЯ

**Горнодобыча**

Бразилия располагает крупнейшими мировыми запасами железной руды, залежами марганца, никеля, меди, бокситов и других редких металлов. По запасам полезных ископаемых Бразилия занимает ряд ведущих мест в мире. По запасам ниобия и тантала стране принадлежит 1 место, белой глины и графита — 2, талька — 3, магнезия — 4, олова — 5, алюминия, железа, лития и марганца — 6. Данное обстоятельство позволяет национальным производителям прочно удерживать передовые позиции в мире по производству ниобия (1 место); тантала, железа и белой глины (2); алюминия и графита (3), хризолита, магнезита и олова (4); марганца (5).

В 2002г. в Бразилии получили развитие ряд инвестиционных проектов в горнодобыче. Руководство компании Cominco, мирового производителя цинка, инвестировало в бразильскую горнодобывающую отрасль. Были продолжены в 2002г. геологоразведывательные работы в штатах Минас Жерайс и Баиа.

Компания Rio Algom, занимающаяся производством золота и меди, также продолжает исследования на территории Бразилии.

Компания Altopo представила бразильцам проект Pedra Branca на проведение горнодобывающих работ металлов платиновой группы (платина, палладий, натрий), в который уже инвестировала 7 млн.долл.

Производство железной руды. В Бразилии подтвержденные запасы железных руд оцениваются в 11 млрд.т. (6,4% мировых). Наиболее крупные месторождения разведаны в шт. Минас-Жерайс (среднее содержание железа — 30%, однако добываются и руды с содержанием железа более 60%) и Пара (месторождение Караджас — содержание железа более 60%). Крупный железорудный бассейн (Морру ду Урукум) расположен также в шт. Мату-Гроссу.

90% национальных месторождений разрабатываются открытым способом. Распределение залежей на территории страны характеризуется: шт. Минас Жерайс — 72,2%, шт. Парана — 22,3%, шт. Мату Гроссу ду Сул — 4,3%, Сан Пауло — 1%, другие штаты — 0,2%. Ввиду высокого содержания железа в гематитовых рудах — 60-68% и итабиритовых — 50-60%, страна занимает привилегированное положение в мире по этому показателю качества железных руд.

Производство распределено среди 30 компаний, ведущих разработку открытым способом. 96% объема добываемых руд принадлежит 8 основным компаниям: «Компания Вале ду Рио Досе» (CVRD), «Минерасоес Бразилейрас Реунидас», «Минерасоа да Тринидада — Саматри», «Фертеко Минерасоа», «Самарко Минерасоа», «Компания Сидеруржика Насионал», «Итаминас Комерсио де Минериос».

Компания CVRD является **крупнейшей в мире горнодобывающей компанией**. Компания разрабатывает не только месторождения железных руд, но и является также крупным производителем и экспортером марганца, золота и других видов минсырья, размеры прибыли этого концерна достигают 900 млн.долл. в год. В 1997г. компания CVRD бы-

ла приватизирована. Победителем стал консорциум Valepar, возглавляемый крупнейшим производителем стали в Бразилии — корпорацией CSN. За 3,1 млрд.долл. консорциум приобрел 25% акций CVRD (34% голосующего пакета). Остальные акции были приобретены группой пенсионных фондов (39%), компаниями Eletron (17%), Bndespar (9%), американским Nation's Bank и фондом Investvale. Правительство оставило за собой «золотую акцию», гарантирующую право вето.

Территориально, деятельность компании в области железорудного сырья делится на две не связанные системы — Северную и Южную. Северная система включает в себя месторождение Караджас в шт. Пара, однокольную железную дорогу (900 км.) от месторождения до принадлежащих компании морского порта Понта да Мадейра и завода окатышей. Месторождение Караджас является уникальным по запасам железных руд при высоком содержании железа. В первый год работы добыча составила 15 млн.т., во второй — 25 млн.т., в третий — 35 млн.т. Северная система работает на полную мощность (50 млн.т. в год). В ближайшем будущем производство железной руды увеличить будет невозможно из-за полной загрузки ж/д трассы и морского порта. Компания планирует модернизацию железной дороги, что позволит увеличить ее пропускную способность на 5 млн.т. в год.

Производство бокситов. Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,5 млн.т., из них 10,8% находится в Бразилии. Бразилия удерживает 3 место в мировом рейтинге основных производителей бокситов. Основная роль в разработке месторождений бокситов принадлежит компаниям: «Минерасоа Рио ду Норче» (76,6%), «Компания Бразилейра ду Алюминиу» (12,6%), «Алкоа Алюминиу ду Бразил» (4,4%) и Алкан (3,5%).

Производство никелевой руды. Мировые запасы никелевых руд оцениваются в 116 млн.т. по содержащемуся в руде никелю. Бразильские запасы этого сырья, которые составляют 5,2% от мировых, оцениваются в 6 млн.т. По производству никеля Бразилия занимает 8 место в мире. Основными центрами добычи являются шт. Гойяс — 74,2% и шт. Пара — 16,7%.

Добытая руда полностью перерабатывается внутри Бразилии и в виде готовой продукции (металлический никель, ферроникель) используется на металлургических предприятиях страны и экспортируется в США — 56%, Германию — 23%, Японию — 14%.

Добычей никелевых руд и их переработкой занимаются «Компания Никел Токантинс» (46,9%), «Кодемин» (38,4%) и «Морру ду Никел» (14,7%).

Ниобиевая руда. Бразилия располагает 88% мировых запасов ниобиевой руды и является абсолютным мировым лидером по добыче этого сырья.

Основные залежи руды (92%) сосредоточены в месторождении Араша (шт. Минас Жерайс), запасы которого составляют 450 млн.т. руды с содержанием 2,5% пятиоксида ниобия. Рудники месторождения эксплуатируются компанией «Комипа», которая занимается добычей ниобиевой руды и выработкой концентрата пирохлора для производства ниобия.

Экспорт ниобийсодержащих материалов из Бразилии распределяется: США — 26%, Япония — 23%, Канада — 9%, Германия — 6%, и прочие страны — 26%.

Запасы урана. В Бразилии имеется существенная сырьевая база для развития атомной энергетики. Разрабатываемые запасы урана составляют 250 тыс.т., оценочные запасы тория 500 тыс.т. Страна занимает 5 место в мире по объемам добычи урана, что составляет 8% от мировых ресурсов.

С 1999г. в Бразилии действуют несколько предприятий по добыче урановой руды – Lagoa Real с потенциальной производительностью в 250 т. урана в год, Pocos de Caldos производительностью в 360 т. урана в год. Ожидается ввод в действие нового предприятия по добыче урана из фосфатов Itaetai производительностью в 325 т. урана в год.

С июня 2000г. в Катете введен в действие завод по переработке урана мощностью 400 т/год фирмы Industrias Nucleares do Brasil (INB). Руда поступает с месторождения Лагоа-Рил, при средней его концентрации 0, 3%. Ожидается, что завод в Катете обеспечит все настоящие и будущие потребности АЭС Бразилии в уране. Согласно информации фирмы INB, месторождение урана Итаятай, шт. Сеара, становится также рентабельным.

В бассейне реки Амазонки обнаружено крупнейшее в мире месторождение урана. Площадь этого месторождения составляет 600 кв.км. Разработка этого месторождения будет оправданной только тогда, когда стоимость одного фунта урана на мировом рынке возрастет с 40 до 60 долл., отмечают специалисты предприятия CPRM, обнаружившего залежи этого радиоактивного сырья.

### Чермет

В 2002г. черная металлургия продолжает удерживать свои позиции как одна из наиболее активных базовых отраслей экономики страны. В отрасли работает 26 заводов, которые административно управляются 15 объединениями. Большинство объединений интегрированы в индустриально-финансовые корпорации, где представляют интересы отрасли с целью ее развития и выхода на мировой рынок.

Производство стали, по оценкам Бразильского института черной металлургии (IBS), в 2002г. составило 29.603,6 тыс.т., увеличившись на 10,8% по сравнению с 2001г. Бразилия занимает 8 место в мировом рейтинге основных производителей стали. В Латинской Америке стране принадлежит лидирующее место, где национальное производство стали составляет 52,4% общего объема. Производство чугуна в 2002г. составило 29.667 тыс.т., увеличившись на 8,3% по сравнению с 2001г.

Металлургическое производство, в тыс.т.

	янв.-апр.		02/01
	2002г.	2001г.	
Сталь (брутто).....	29.603,6	26.716,8	10,8
Прокат.....	19.060,2	18.072,5	5,5
Плоский.....	11.408,3	10.647,5	7,1
Сортовой.....	7.651,9	7.425	3,1
Полуфабрикаты.....	8.840,9	7.716,9	14,6
Слябы.....	6.883,3	5.936,8	15,9
Блюмы, слитки.....	1.957,6	1.780,1	10
Чугун.....	29.667	27.391	8,3
Губчатое железо.....	360,6	340,3	6

Увеличение производства обусловлено кризисной ситуацией на рынке стали Латинской Америки, спровоцированной экономическими трудностями и в связи с реконструкцией доменных печей компании «Сидеружика Национал».

Производство основных видов проката, в тыс.т.

	2002г.		2001г.		202/01, %
	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.	
Прокат плоский.....	11.408,3	10.647,5	11.408,3	10.647,5	7,1
– без спецпокрытия.....	4.178,3	2.436,2	4.178,3	2.436,2	11,3
– со спецпокрытием.....	2.602,7	98,4	2.602,7	98,4	6,8
– спецсталей.....	117,8	3.753,5	117,8	3.753,5	20,6
Сортовой прокат.....	7.210	6.963,3	7.210	6.963,3	3,5
– пруток стальной.....	3.350,1	3.300,6	3.350,1	3.300,6	1,5
– арматура.....	2.734,2	2.632,1	2.734,2	2.632,1	3,9
– проволока стальная.....	420,8	397,1	420,8	397,1	6
– профили стальные.....	366,7	351,5	366,7	351,5	4,3
– трубы бесшовные.....	441,9	461,7	441,9	461,7	4,3
Всего.....	19.060,2	18.072,5	19.060,2	18.072,5	5,5

Внутреннее потребление продукции металлургического производства в 2002г. составили 15.828,3 тыс.т., что по сравнению с этим периодом 2001г. дало увеличение на 0,9%. Экспорт увеличился на 37,6% и составил 10.503,8 тыс.т.

По данным министерства развития, индустрии и торговли Бразилии, в 2002г. общий тоннаж экспорта продукции металлургического производства увеличился на 30,9%, составив тем самым 10.821, 4 тыс.т. Отмечается увеличение экспорта чугуна на 9,4%.

В начале 2002г. производители чугуна в Бразилии сообщили об планируемом увеличении объемов производства данной продукции по сравнению с пред.г. Экспорт в 2002г. составил 4 млн.т., по сравнению с 3,05 млн.т. в 2001г.

Экспорт продукции металлургического производства

	Тонны		Тыс.долл. FOB	
	2002г.	2001г.	02/01	2002г.
Полуфабрикаты.....	7.231.074	5.588.399	29,4	1.296.048
Плоский прокат.....	1.994.108	1.348.713	47,9	693.632
-без спецпокрытия.....	1.199.524	820.049	46,3	310.097
-со спецпокрытием.....	629.097	323.066	94,7	229.078
-спецсталей.....	165.478	205.598	19,5	154.457
Сортовой прокат.....	1.118.549	950.438	17,7	352.066
Др. продукция.....	477.673	381.020	25,4	338.217
Итого.....	10.821.404	8.268.570	30,9	2.679.963
Чугун.....	4.063.513	3.726.849	9	434.328

\* – данные янв.-нояб. 2002г.

По данным Ассоциации производителей чугуна, данный рост объясняется формированием 3 крупных групп экспортеров (Minas Metais – на юге страны, Viena Simasa и Sarajas Pig Iron – на севере), ориентирующихся на увеличение доли государства на мировом рынке.

В 2002г. повысились экспортные цены на бразильский чугун для производства стали. По мнению участников рынка, тенденция возникла из-за введения США антидемпинговых мер по 201 статье торгового законодательства США и повышению в США спроса на чугун, в т.ч. импортный.

Экспортные поставки, в тыс.т.

	Полу-фабрик.		Плоск. прокат		Сортов. прокат		Другая прод.		итого	%
	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.		
Европа.....	720,6	444,4	90,2	90,2	12	12	1266,7	11,7	11,7	
ЕС.....	702,5	424,9	78,7	78,7	11,4	11,4	1217,5	11,3	11,3	
Сев. Америка.....	2984	268,9	400,8	400,8	82,9	82,9	3736,6	34,6	34,6	
Лат. Америка.....	740,8	706,3	391,6	391,6	362	362	2200,7	20,3	20,3	
Средний Восток.....	-	14,6	14,7	14,7	6,2	6,2	35,5	0,3	0,3	
Азия.....	2763,7	537	116,8	116,8	5,8	5,8	3423,3	31,6	31,6	
Африка.....	22,5	20,3	104,2	104,2	2,5	2,5	149,5	1,4	1,4	
Океания.....	-	2,6	0,2	0,2	6,3	6,3	9,1	0,1	0,1	
Итого.....	7231,1	1994,1	1118,5	1118,5	477,7	477,7	10821,4	100	100	

Данные янв.-нояб. 2002г.

В 2002г. Бразилия импортировала отдельные виды продукции металлургического производства.



Импорт составил 640,966 т. на 424,963 тыс.долл., что составило уменьшение по сравнению с 2001г. на 26%.

Импортные поставки, в тыс.т.

	Полу- фабрик.	Плоск. прокат	Сортов. прокат	Другая прод.	итого	%
Европа .....	1,874	167,756	98,736	48,190	316,556	49,4
ЕС .....	1,874	109,926	66,467	47,011	225,278	35,1
Северная Америка .....	199	1,133	9,671	5,807	16,790	2,6
Латинская Америка .....	839	143,330	34,880	41,432	220,481	34,4
Средний Восток .....	-	-	3,760	-	3,760	0,6
Азия .....	112	33,756	16,891	17,921	68,680	10,7
Африка .....	-	2,980	2,246	2,329	7,555	1,2
Океания .....	-	7,144	-	-	7,144	1,1
Итого .....	3,024	356,079	166,184	115,679	640,966	100

Черная металлургия Бразилии находится перед выбором между необходимостью роста и увеличения показателей производства и, одновременно, трудностями исполнения проектов в рамках наметившейся тенденции увеличения протекционистской политики развитых стран и, в частности, США.

По прогнозам Института черной металлургии в 2003г. производство может составить 31,2 млн.т. Прирост может быть достигнут за счет восстановления «потерянных» объемов вследствие реформирования доменных печей «Компания Сидеруржика Насионал», а также путем поступления новых инвестиций на модернизацию существующих производственных мощностей.

## Цветмет

**Рафинированная медь.** Спрос в Бразилии возрос на 6% в 2002г. против 10% в среднем в год за последние несколько лет. По мнению руководства компании «Карайба метаис» (Caraiba Metais), единственного в стране продуцента электролитической меди, уже в 2003г. темпы роста спроса снова увеличатся. Издание Gazeta Mercantil отмечает, что падение потребления меди в Бразилии стало следствием как общего замедления развития экономики, так и введения общегосударственной программы нормированного распределения электроэнергии.

Потребление электролитической меди в Бразилии в 2002г. составит больше 300 тыс.т., а к 2004г. оно возрастет до 500 тыс.т. Стране надо решать сложную проблему с поставками электроэнергии на внутренний рынок. Некоторые шаги в этом направлении предпринимаются, готовятся проекты по сооружению новых термо- и гидроэлектростанций. Расширение сети линий электропередачи положительно отразится на уровне потребления меди. По прогнозам, стране в будущем потребуется больше этого металла, особенно в связи с развитием телекоммуникационного сектора.

Учитывая благоприятные прогнозы в отношении спроса на медь, Caraiba Metais планирует расширение производства рафинированной меди с 220 тыс.т. в год до 380 тыс.т. в 2004г., что позволит компании еще больше влиять на внутренний рынок, т.к. туда будет направлен весь металл, полученный от этого расширения.

Увеличение производственных мощностей приведет к необходимости импортировать большее количество медных концентратов, т.к. Vale do Rio Doce еще не начала эксплуатацию новых медных рудников Sossego и других месторождений

меди в бассейне реки Амазонка. Caraiba Metais импортирует концентраты из Чили, Перу и Португалии. На расширение производства будет направлено 300 млн.долл. Сейчас компания использует технологию финской компании Outokumpu, однако еще не определено, какую технологию задействуют на новых производствах.

В 2002г. Caraiba Metais полностью использовала имеющиеся производственные мощности и выпустила 220 тыс.т. рафинированной меди, что на 25 тыс.т. больше, чем в 2001г. В результате разветвления программы рационализации использования электроэнергии ее поставки из национальной энергосистемы компании Caraiba Metais сократились на 25%, однако она не снизила производство меди, поскольку заранее установила дизельные генераторы электроэнергии, обеспечивающие 5% потребностей компании. Часть необходимой электроэнергии поступает в результате частной договоренности от бразильского производителя цинка компании Paraibuna de Metais. Являясь, как и Caraiba Metais, частью Paranapanema base metals, компания Paraibuna de Metais некоторую часть требуемой электроэнергии производит самостоятельно, к тому же она снизила выпуск цинка, что высвободило часть электроэнергии, поступающей по национальной энергосистеме, для перепродажи. Чтобы быть еще более независимой в снабжении электроэнергией, Caraiba Metais закупила в США газовый электрогенератор мощностью 17,5 мвт., который на 36% обеспечит потребности компании в электроэнергии.

**Оборудование для горнодобычи.** Рынок в Бразилии — один из самых больших в мире, поскольку Бразилия является главным производителем многих полезных ископаемых.

Размер рынка оценивается в 3 млрд.долл., потребности в импорте оборудования составляют 200-300 млн.долл. в год. Наиболее крупными поставщиками являются США, Германия, Швеция, Япония и Финляндия. Основным сектором рынка является оборудование для добычи открытым способом, размер рынка оборудования для подземной добычи составляет около 430 млн.долл. (2000г., доля импорта 20%. Рынок технологии для переработки полезных ископаемых оценивается в 750 млн.долл. (усовершенствованные системы контроля за обогащением полезных ископаемых, автоматическое и полуавтоматическое дробильное оборудование, ленточные конвейеры, шахтные экскаваторы).

Наиболее перспективными направлениями на этом рынке является добыча цветных и драгоценных металлов. Добыча золота вырастет к 2010г. с 70-80 т. до 200 т. в год. Наиболее обширным действующим направлением является добыча железной руды. Максимальные инвестиции направляются в добычу медных руд, никеля и золота на севере Бразилии. Наилучший способ внедрения на рынок горнодобывающего оборудования — через местного агента или представительство.

Перспективным направлением для инвестиций является также инфраструктура горнодобывающей и нефтегазовой отрасли. Согласно данным Бразильской Ассоциации (ABDIB) в 2001-06гг. 251 млрд.долл. инвестиций будет направлено в 1300 инфраструктурных проектов. 22% этой суммы будет направлено в нефтегазовую и горнодобывающую отрасли.

Инвестиции в инфраструктуру Бразилии в 2001–05гг.

	Инвестиции, млрд.долл.	Кол-во проектов
Электроэнергетика .....	90,783	785
Нефть, газ и нефтепереработка .....	38,109	149
Транспорт .....	50,438	243
Охрана окружающей среды, санитария.....	14,530	46
Лес, бумага.....	6,612	18
Черная металлургия .....	5,696	27
Горнодобывающая, цементная.....	9,249	50
Всего.....	215,417	1318

## Леспром

Ежегодно производит продукции на 21 млрд.долл. (4,5% ВВП по итогам 2001г.), обеспечивает работой 2 млн.чел. и экспортирует товаров на 5,4 млрд.долл. В общем объеме экспорта постоянно растет доля переработанной продукции (целлюлозы, бумаги и производных), которая достигла к началу 2002г. 2,5 млрд.долл. Если раньше страна являлась традиционным импортером целлюлозы, то в наст.вр. она вывозит ее на 1,2 млрд.долл. и занимает 7 место в мире среди стран-производителей этой продукции. Превышение экспорта над импортом товаров леспрома составляет 2,4 млрд.долл., а вклад отрасли в налоговую копилку страны – 4,6 млрд.долл. в год.

Страна занимает **2 место в мире (после России) по площади лесных массивов** (5,5 млн.кв.км.), ее доля в мировой торговле товарами леспрома (300 млрд.долл. в год) не превышает 10% и намного уступает показателям других стран. США, имея менее благоприятные чем Бразилия условия, производят 90 млн.т. бумаги и 60 млн.т. целлюлозы и выпускают товаров леспрома на 200 млрд.долл. в год, в 10 раз превышая бразильские показатели. В Финляндии – доля отрасли и связанных с ней других секторов экономики составляют 60%, а в Швеции – 30% годового объема ВВП.

Бразилия сталкивается в последние годы с рядом проблем в развитии отрасли, которые могут привести к ослаблению ее позиций на мировых рынках (на которых дефицит древесины к 2010г. может составить 500 млн.куб.м. в год). По оценкам бразильского Национального банка экономического и социального развития (НБЭСР), существует опасность превращения страны из экспортера в импортера древесной продукции для обеспечения растущих потребностей своей мебельной промышленности и соблюдения необходимого баланса в топливно-энергетическом секторе, в котором древесный уголь играет немаловажную роль. Наиболее остро будет ощущаться нехватка сосновых пород деревьев, потребность в которых составит к 2020г. 80 млн.куб.м., в то время как страна сможет производить к тому времени только 46 млн.куб.м. в год.

Правительством страны в 2000г. был разработан национальный план развития леспрома, в котором общий объем инвестиций в отрасль определен в 1 млрд. реалов. Он предусматривает: проведение рекультивации 630 тыс.га лесных угодий в год; включение 20,5 млн.га лесов в зону действия программ, в т.ч. международных, позволяющих получить на них соответствующие сертификаты и обеспечивающих их устойчивое развитие и эффективное использование; привлечение иноинвестиций, их направление не только в сферу производства, но и на проведение научно-исследовательских работ; эффективное задействование на-

копленного до сих пор опыта развития отрасли, естественных преимуществ страны в этой области по сравнению с другими государствами. Конечной целью плана является обеспечение повышения роли отрасли в развитии нацэкономики, в т.ч. путем повышения доли экспорта готовой продукции при одновременном использовании ресурсосберегающих технологий и соблюдении природоохранных нормативов.

Достигнутые в последние годы успехи в селекционной работе и повышении продуктивности лесных угодий являются одним их основополагающих факторов, позволяющих рассчитывать на успех. Бразильским ученым удалось в течение последних 30 лет добиться повышения продуктивности лесов в 4 раза и получать с 1 га сосновых и эвкалиптовых лесопосадок 60 т. продукции вместо 15 ранее, сократить на 50% затраты на проведение рекультивационных работ и обеспечить сохранность большей части лесных богатств с присущим им генетическим и биологическим разнообразием.

Особая роль в достижении поставленных целей, прежде всего в плане повышения экспортных поступлений, отводится использованию **искусственных лесопосадок эвкалипта**. По сравнению с 1966г. площадь эвкалиптовых плантаций возросла в Бразилии с 400 тыс. до 3 млн.га. Эвкалипт растет в местных условиях в 7 раз быстрее, чем береза в европейских странах (способен давать продукцию в объеме 40 т. в год через 7 лет после плантации, в то время как береза достигает такой продуктивности только через 50 лет). 1 га эвкалиптовых деревьев заменяет собой 30 га традиционных лесов и поглощает до 10 т. углекислого газа в год. Эвкалипт является превосходным сырьем для производства высококачественной газетной бумаги и целлюлозы.

Ставка на эвкалипт преследует еще одну немаловажную цель, связанную с охраной окружающей среды и обеспечением иноинвестиций в леспром Бразилии. Поскольку этот сорт дерева, помимо высокой продуктивности, не наносит вреда с/х угодьям – снижает давление на естественные лесные массивы, способствует снижению вредных выбросов в атмосферу и ослабляет действие парникового эффекта, страна может рассчитывать на более активное участие западных, прежде всего американских фирм в разработке своих лесных богатств. Это позволит ей выступать на международной арене с сильных позиций в качестве сторонницы обеспечения устойчивого, экологически сбалансированного развития и добиваться на этой основе преференций в мировой торговле квотами по выбросам в атмосферу углекислого газа в соответствии с положениями Киотского протокола.

## ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Черная металлургия обеспечивает, с учетом сопутствующих производств, занятость 250 тыс. чел. в 7 тыс. компаний и фирм. Объем ее продаж составляет 8 млрд.ф.ст. Основными секторами, потребляющими продукцию черной металлургии, являются строительство (25% спроса), машиностроение (22%) и автопром (17%), упаковочное и фурнитурное производство (13%).

Этот сектор промышленности Великобритании – один из наиболее экспортноориентиро-

ванных среди аналогичных секторов в других странах ЕС. На экспорт поставляется 50% производимой продукции, из них 60% приходится на страны ЕС.

В 2002г. сталелитейная промышленность страны испытывала трудности, связанные с системным кризисом отрасли, как в Великобритании, так и в других странах вследствие снижения спроса на черные металлы со стороны промышленности, введением США в 2002г. высоких тарифов на импорт четырнадцати категорий стали и изделий из нее. Потребление стали в Великобритании упало за первые 3 кв. 2002г. на 4% по сравнению с тем же периодом 2001г. и достигло минимального значения за последние 8 лет.

В янв.-сент. 2002г. наблюдалось сокращение производства стали в стране. Оно снизилось на 14,8% (за аналог. период 2001г. — на 7,5%). Экспорт стали упал на 16,2% (прирост на 6,2%). В то же время ее импорт увеличился на 3,8% (в 2001г. сокращение на 11,5%).

Значительные трудности в 2002г. испытывала крупнейшая в секторе компания «Корус». Котировка ее акций на Лондонской фондовой бирже упала до рекордно низкого уровня — 25 пенсов (на конец 2001г. — 80 пенсов). Негативной новостью для инвесторов стало решение «Коруса» отказаться от планов по слиянию с одним из крупнейших бразильских производителей стали фирмой CSN.

Компания ведет переговоры с кредиторами о реструктуризации своей задолженности в размере 1,2 млрд.ф.ст. В случае провала переговоров, «Корус» может быть объявлена банкротом и разделена на несколько более мелких фирм. Убытки компании в 2002г., несмотря на ряд мер по снижению затрат и сокращению рабочих мест, оцениваются в 400 млн.ф.ст. против 377 млн.ф.ст. в 2001г.

Цветная металлургия не относится к системообразующим отраслям экономики страны. Внутренние потребности в цветных металлах и изделиях из них покрываются за счет импорта.

Одной из ведущих отраслей цветной металлургии Великобритании является алюминиевая промышленность. За первые 3 кв. 2002г. ее производство увеличилось по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 0,5% (в 2001г. — на 17,6%). Это объясняется устойчивым внутренним спросом на металл на рынке строительных и конструкционных материалов, а также со стороны упаковочной промышленности. Экспорт этого металла в 2002г. сократился на 14,8% (2001г. — на 39,9%), а импорт — на 6,4% (2001г. — прирост на 10,5%).

*Цветные металлы из РФ.* 93% российского экспорта цветных металлов в Великобританию приходится на медь, никель и алюминий. В число основных их поставщиков входят компании «Российский алюминий», «Норильский никель».

**Алюминий.** Конкурентоспособность российского алюминия на британском рынке достаточно высока. Его поставки в 2002г. составили 157 тыс.т., что на 29,9% больше уровня 2001г. Экспорт алюминия и изделий из него достиг 149,3 млн.ф.ст. (прирост на 23,8%).

Удельный вес российской составляющей в британском импорте алюминия и изделий из него в 2002г. составил 9,5% против 6,8% год назад. В

2003-04гг. среднегодовая биржевая цена на алюминий стабилизируется на уровне 1430-1450 долл/т. В среднесрочной перспективе имеется высокая вероятность достижения объемов экспорта до 250 тыс.т.

**Медь.** Поставки российской рафинированной меди в Великобританию в 2002г. составили 37,1 тыс.т. (сокращение по сравнению с 2001г. на 39,2%). Экспорт меди и изделий из нее составил 44,6 млн.ф.ст. (-41,5%). Роль российской составляющей в британском импорте меди и изделий из нее составила 5,6% против 8,4% в 2001г. Среднегодовая цена на медь в 2003-04гг. возрастет до уровня 1650-1680 долл/т. По мере улучшения ситуации в британской промышленности объем поставок меди может возрасти до 50-55 тыс.т.

**Никель.** Поставки российского никеля в 2002г. составили 5,2 тыс.т. Экспорт никеля и изделий из него составил 23,2 млн.ф.ст., что равно 5,9% импорта Великобританией товаров этой группы. В 2003-05гг. можно ожидать рост поставок никеля до 6 тыс.т.

Поставки российских черных металлов в Великобританию в 2002г. достигли рекордного уровня. Они превысили 600 тыс.т., что на 90% больше уровня пред.г. (317,4 тыс.т.). Экспорт черных металлов и изделий из них составил 98,9 млн.ф.ст., или на 59,5% выше уровня 2001г.

Россия стала пятым экспортером черных металлов в Великобританию после Германии, Франции, Нидерландов и Швеции (в 2001г. она занимала 6 место). Доля нашей страны в общем объеме британского импорта этих товаров возросла до 1,8% против 1,2% в 2001г.

Наращивание экспорта российских черных металлов связано с активной работой на британском рынке основных российских поставщиков — «Северсталь» и Новолипецкого меткомбината. Данный положительный результат достигнут при жесткой конкуренции со стороны компаний стран ЕС, Юго-Восточной Азии и Латинской Америки, а также Украины.

На российский экспорт черных металлов в 2003-05гг. будут оказывать влияние два фактора разнонаправленного действия. Сохранится кризисное состояние металлургической промышленности Великобритании и уменьшится предложение продукции с ее стороны. Это создает предпосылки для роста импорта металла из России. Но экспорт российских черных металлов будет сдерживаться мерами, принимаемыми КЕС по ограничению импорта.

Динамика поставок этой группы товаров в Великобританию может замедлиться. В 2003г. экспорт черных металлов и изделий из них в стоимостном выражении возрастет до 105-115 млн.ф.ст., а к 2005г. может составить 140-150 млн.ф.ст.

*Алмазы из РФ.* Поставки российских драгоценных камней и металлов в Великобританию в 2002г. составили 811 млн.ф.ст. По сравнению с уровнем пред.г. экспорт увеличился на 8,8%.

Положительное влияние на российский экспорт алмазов в среднесрочной перспективе может оказать подписанное в 2002г. новое долгосрочное соглашение между АО «Алмазы России (Саха)» и компанией «Де Бирс» (при одобрении его со стороны ЕС).

## ВЕНГРИЯ

**Сталелитейная продукция**

— Руководители венгерских профсоюзов, выражающих интересы занятых в машиностроении, строительной промышленности и промышленности стройматериалов, а также руководители фирм, занимающихся реализацией продукции черной металлургии, направили министру экономики и транспорта ВР Иштвану Чиллагу письмо, в котором выступили против введения мер по защите рынка на некоторые виды сталелитейной продукции. В письме говорится, что меры защиты рынка негативно скажутся на функционировании перечисленных выше отраслей венгерской экономики, что соответствующим образом скажется на положении всей экономики страны.

За последние годы постоянным источником растущей напряженности было то, что из соседних стран в Венгрию импортировалась сталелитейная продукция по относительно низким ценам, в то время как положение венгерских предприятий черной металлургии становилось все сложнее. В Европе сохраняется избыточное предложение и обострение конкурентной борьбы на рынке черных металлов. США также ввели ограничения на импорт сталелитейной продукции. Это заставило производителей из государств Центрально-Восточной Европы и СНГ искать новые возможности экспортной реализации, причем соседние с Венгрией государства имеют явные конкурентные преимущества. Российские и украинские производители используют более дешевые энергию и рабочую силу, а польские и чешские предприятия вплоть до 2006г. еще имеют возможность получать госсубсидии. В результате зарубежные экспортеры предлагают на венгерском рынке сталелитейную продукцию по цене, которая ниже себестоимости ее производства.

Импорт сталелитейной продукции в ВР увеличился по сравнению с 1996г. в 3 раза: с 400 тыс. т. до 1,2 млн. т. За последние 5 лет с 27% до 66% выросла доля импорта в структуре внутреннего потребления. Срок действия установленных ранее временных мер по защите рынка истек в дек. 2002г. Прежние меры защиты рынка не привели к сокращению импорта, а лишь немного сдержали его рост. Поэтому с дек. 2002г. импорт сталелитейной продукции в Венгрию снова начал быстро увеличиваться. С янв. до начала марта 2003г. было выдано такое количество импортных лицензий, какое раньше выдавалось на весь год.

Венгерские производители сталелитейной продукции считают меры по защите рынка запоздалыми и недостаточными. Данные меры приведут не к сокращению импорта, а к некоторому ограничению его роста. В итоге потребители смогут ввозить практически такое же количество продукции, как и раньше. Устанавливаемые сейчас по некоторым группам товаров импортные квоты превышают действовавшие прежде их размеры. Согласно оценке производителей, необоснованной является и озабоченность венгерских потребителей черных металлов в отношении того, что будет затруднен импорт продукции, которая в ВР не производится. Хотя металлургический комбинат в Озде остановился, есть шанс на возобновление его работы. Поэтому введение ограничений на ввоз ар-

матурной стали — а именно такую продукцию в основном и производил данный комбинат — имеет основания. Ситуация на Диошдьерском металлургическом комбинате продолжает оставаться сложной. Но продукция этого завода не фигурирует в решении по введению защитных мер.

Единственным венгерским предприятием черной металлургии, которое пока еще удерживается «на плаву», является Дунауйварошский комбинат. Однако это предприятие находится преимущественно в госсобственности и получает значительную бюджетную помощь. Общее собрание акционеров вышеуказанного комбината утвердило его бизнес-план на текущий год. По данному плану убытки предприятия в 2003г. составят 2,67 млрд.фор. при общей сумме выручки — до уплаты налогов — в 173 млрд. фор. Лишь в случае реструктуризации производства у комбината появится шанс избежать убытков на 100 млн.долл. и приблизиться к «нулевому» финансовому результату.

Занимающиеся в Венгрии реализацией черных металлов фирмы недовольны планируемыми мерами защиты рынка. Как заявил газете «Непсабадшаг» президент союза импортеров сталелитейной продукции Стефан Шефер, минэкономики ВР не учитывает реальное состояние национальной сталелитейной промышленности. По мнению С. Шефера, незавидную судьбу этой отрасли определило постоянное вмешательство политики. В результате венгерские металлургические предприятия или полностью разорились или находятся на грани банкротства. Поэтому теперь их уже не спасут дополнительные импортные пошлины. «Вилаггаздашаг», «Мадьяр Немзет» и «Непсабадшаг», 20 .03. 2003г.

— Венгерские импортеры сталелитейной продукции считают, что у них не было времени подготовиться к мерам защиты рынка в отношении сталелитейной продукции, которые вводятся 2 апр. 2003г. Уже заказаны большие объемы данной продукции, часть которой превысит установленные квоты. Поэтому некоторые импортеры намерены подать в суд на министерство экономики и транспорта Венгрии.

Возмущение импортеров вызвало то, что металлургический комбинат в Озде, наибольшая доля капитала которого принадлежит немецкой фирме Max Aicher, перед введением мер, направленных на его защиту, закупил у своей головной компании арматурную сталь. По словам одного из руководителей комбината, это было сделано, чтобы не потерять покупателей из-за того, что комбинат не может поставить им нужное количество своей продукции. В адрес Оздского комбината от его немецкой головной фирмы поставлено 5-6 тыс.т. арматурной стали. Это количество соответствует квоте на данный вид продукции, установленной в отношении стран ЕС и которая составляет с 2 апр. по 2 окт. 2003г. — 8644 т. В начале года комбинат три недели простаивал сначала из-за перебоев в подаче энергии, а затем — из-за отсутствия сырья. Складские запасы, которые составляли 20-40 тыс.т., снизились до 6 тыс.т. И поскольку введение мер по защите рынка еще находилось под вопросом, комбинат был вынужден заказать указанное количество продукции для создания резерва.

По сообщению начальника департамента министерства экономики и транспорта ВР Шандора

Мольнара, по решению о принятии мер защиты рынка на сталелитейную продукцию были проведены консультации с соответствующим комитетом Европейского Союза. Меры затрагивают те виды продукции, которые производятся на одном из венгерских предприятий, и в случае их остановки производство этих видов продукции в Венгрии прекратится. Производство плоского проката сконцентрировано на Дунауйварошском комбинате, длинного проката (прутков, профилей) — на металлургическом комбинате в Диошдьере, а арматурной стали — в Озде.

Действие введенных 2 апр. 2003г. мер по защите рынка сталелитейной продукции установлено на 2г., прекратится в момент присоединения Венгрии к ЕС. Следовательно данные меры будут в силе в течение одного года. По мнению министерства экономики и транспорта ВР, принятие указанных мер было необходимо для того, чтобы венгерская металлургическая промышленность получила еще один шанс.

Председатель союза импортеров сталелитейной продукции Стефан Шефер считает, что принятые меры венгерской металлургической промышленности уже не помогут. В то время как заводы находятся на грани разорения, для потребителей стальной продукции характерны динамичное развитие и рост потребностей, и в условиях обостряющейся рыночной конкуренции им нужны очень надежные поставщики.

Потребность венгерского рынка в сталелитейной продукции составляет 2 млн. т., и половина этого количества обеспечивается фирмами-импортерами. Два крупнейших из них — «Ферроглобус» и «Дутрейд» ежегодно реализует по 200 тыс. т. стальной продукции. Остальные 600 тыс. т. обеспечиваются 30-40 региональными фирмами и несколькими сотнями мелких торговых предприятий. Введенные со 2 апр. меры по защите рынка окажут определенное действие на этот рынок, считает С. Шефер, а спасти отечественных производителей могло бы их включение в какую-нибудь крупную международную компанию. «Напи газдашаг», «Вилагаздашаг», «Непсабадшаг», 27.03.2003г.

— Кризисная ситуация сложилась в венгерской металлургической промышленности. К проблемам «Дунаферра» добавились трудности еще трех предприятий, которые имеют для отрасли определяющее значение. Для решения проблем металлургического завода «Дунаферр», г. Дунауйварош и прилегающего к нему региона создан межведомственный комитет. До 31 июля в соответствии с принятым в дек. постановлением правительства минфин ВР и АО по приватизации должны осуществить необходимые меры для продажи акций завода, находящегося в госсобственности (84% всех акций). «Непсабадшаг», 25.01.2003г.

— «Дам Штил» объявил о банкротстве, а металлургический комбинат в Озде был вынужден отправить своих работников в отпуск до 17 фев., поскольку из-за миллиардных долгов за электроэнергию комбинат получает ее в минимальном количестве.

Объявление о банкротстве предоставляет владельцам завода (итальянскому концерну Согне) возможность в 90 дней попытаться договориться с кредиторами. «Дам» остановил работу из-за убыточности производства, которая вызвана высокой

ценой на электроэнергию и аномалиями в скупке стальных отходов. Руководители фирмы заявили, что убытки составляют несколько млрд. фор, но не сообщили конкретную сумму долга. По некоторым сведениям, она составляет несколько сот млн. фор. Банкротство «Дама» поставило в тяжелое положение «Дигеп» — машиностроительный завод в Диошдьере, так как «Дам» был одним из самых крупных его заказчиков.

Что касается комбината в Озде, то его исполнительный директор Макс Айхер сообщил, что комбинат планирует воспользоваться началом либерализации рынка электроэнергии и приобрести ее за границей. «Непсабадшаг», «Мадьяр Немзет», 28.01.2003г.

— В Венгрии зарегистрировало фирму с уставным капиталом 12 млн. фор. самое крупное в мире предприятие сталелитейной промышленности Arcelor FCS Commercial (Люксембург), которое было создано в 2001г. при помощи слияния люксембургской фирмы Arbed, французской фирмы Usinor и испанской фирмы Aceralia. Исполнительный директор фирмы Петер Лонга сообщил, что фирма хочет проводить деятельность в Венгрии по трем направлениям: в области автомобильной и строительной промышленности, а также на рынке бытовой техники. Arcelor FCS Commercial является самым крупным поставщиком сталелитейной продукции для производителей автомобилей в Европе. Количество работающих на группу Arcelor составляет 110 тыс. чел., и поступления, полученные фирмой в 2002г. составили 26,59 млрд. евро. Arcelor имеет заводы по всему миру, в т.ч. и завод по производству прокатной стали в Череповце. «Напи газдашаг», 10.03.2003г.

— На венгерском рынке наблюдается дефицит на целый ряд стальной продукции, в основном на балки и уголки, которые ранее производились на Дунауйварошском комбинате и в Озде. Нехватка наблюдается на листовую сталь, из-за чего был вынужден остановиться завод в Леринце. Союз импортеров стали еще не получил ответа на письмо, которое было им направлено министру экономики до введения мер защиты рынка 2 апр. Поэтому Союз импортеров направил Иштвану Чиллагу еще одно письмо с просьбой оказания помощи, в котором излагается ситуация, сложившаяся на рынке стальной продукции в прошедшие две недели. Импортеры просят отменить дополнительную пошлину на те группы товаров, которые не производятся в Венгрии. «Вилагаздашаг», 16.04.2003г.

## ГЕРМАНИЯ

### Чермет

Для метпрома Германии 2002г. несмотря на неблагоприятную конъюнктуру мирового рынка и пессимистические прогнозы, вызванные введением ограничительных мер со стороны США с целью защиты своих производителей стали, оказался более благоприятным, чем для других отраслей промышленности. Устойчивость развития рынка стали специалисты связывают с резко возросшими потребностями в продукции черной металлургии со стороны Китая.

Количество занятых на предприятиях черной металлургии Германии в 2002г. составило 100 тыс. чел.

В 2002г. в стране было произведено 29,4 млн.т. чугуна (+0,7% по сравнению с 2001г.) и 45 млн.т. стали (+0,4%). Из общего объема произведенной стали 30% получено методом непрерывной разливки. За счет собственного производства на 60% покрывались внутренние потребности Германии в металлопродукции.

Экспорт Германии чугуна и стали в 2002г. составил 34 млн.т. на 23,5 млрд. евро против 33,3 млн.т. на 23,2 млрд. евро в 2001г. Основным покупателями продукции германской черной металлургии выступали страны ЕС. На них приходилось 71% всего германского экспорта этих товаров.

Импорт Германии чугуна и стали в 2002г. составил 25,8 млн.т. на 16,9 млрд. евро против 27,5 млн.т. на 27,9 млрд. евро в 2001г. Продукция черной металлургии поступала из стран ЕС (65% всего германского импорта этих товаров).

Рынок стали ФРГ в 2002г. характеризовался сохранением относительно высоких цен на прокат и устойчивым ростом заказов в течение первых 3 кв. со снижением их притока в конце 2002г. За 2002г. объем заказов увеличился на 10% по сравнению с 2001г., при этом объем заказов со стороны внешнего рынка вырос на 15%, а со стороны внутреннего рынка — на 7%. На притоке заказов и загрузке производственных мощностей благотворно сказался низкий (ниже мирового рынка) уровень цен, сложившийся в Германии на сталелитейную продукцию (на стальной лист и профильную сталь) к середине 2002г.

Ситуация на мировом рынке стальной продукции в 2002г. в целом была напряженной. Решение президента США Д. Буша о введении с марта 2002г. сроком на 3г. защитных мер против импорта важнейших видов стали в виде адвалорных таможенных пошлин до 30%, вызвало повсеместно резкую реакцию. Ряд стран, и среди них такие крупные субъекты рынка, как Китай, Канада, Мексика, Польша, Венгрия, Венесуэла и Чили, ввели собственные ограничительные меры или подготовили таковые, чтобы отвести от своих рынков давление избыточного предложения. В этом же русле действовал и Евросоюз. Были введены предварительные таможенные контингенты на 15 видов стали, еще на 7 видов стали начаты расследования с целью принятия окончательного решения по введению ограничительных мер. Вместе с Японией в ВТО были опротестованы американские меры. В рамках изъятий из ограничительных мер германские стальные концерны добивались для себя дополнительных контингентов в объеме 700 тыс.т. (на 50% были получены разрешения). Были начаты антидемпинговые расследования в отношении ввоза в ЕС горячекатаной стальной ленты из Египта, Ирана, Словакии и других стран, а также листовой электротехнической стали с ориентированной зернистой структурой (до 500 мм.) из Польши и России. Германские экспортеры обжаловали в «Международном торговом суде» США решение американской торговой комиссии о продлении действия антисубвенционных и антидемпинговых мер в отношении немецкой жести (обычной и с покрытиями).

Наряду с проблемами сбыта готовой продукции, в центре внимания черной металлургии Германии в 2002г. находилось решение стратегически важной задачи — обеспечение предприятий отрасли необходимым сырьем. Ситуация с базовыми

сырьевыми ресурсами — железной рудой и углем — характеризовалась продолжением процесса концентрации рудничного хозяйства и структурными изменениями на рынках сырья.

Усугубилась ситуация с легирующими металлами. На хром, который наряду с никелем является важнейшим сырьем для производства высококачественной стали, в 2002г. были изменены таможенные контингенты. Это привело к проблемам в снабжении этим товаром предприятий среднего бизнеса.

Антидемпинговые меры ЕС в отношении китайского ферромолибдена вытеснили его с рынка, привели к скачкообразному росту цен на него и нанесли серьезный экономический урон европейским потребителям молибдена.

На положение с обеспечением предприятий отрасли ломом и отходами черных металлов (ежегодно импортируется до 3,5 млн.т.) негативное влияние оказало введение экспортных ограничений российской стороной.

Большое внимание в истекшем году предприятия черной металлургии Германии уделяли проблемам транспорта. Острую дискуссию вызывало запланированное введение в ФРГ сбора за грузовые перевозки по дорогам федерального значения (автобанам) и его последствия. Дополнительные издержки перевозчиков составят 3 млрд. евро, большая часть которых будет отнесена на грузополучателей. Фактическое увеличение тарифов на автоперевозки может повлечь за собой и рост тарифов на других видах транспорта.

Интенсивный диалог вели сталепромышленники с железнодорожниками. Обсуждались вопросы продолжения реформ этого вида транспорта в ФРГ и ЕС. Была достигнута договоренность о снижении ставок за простой вагонов-углевозов. Изучались последствия резкого роста тарифов за перевозку шрота и расформирования Европейского сообщества грузовых вагонов. Резкой критике была подвергнута деятельность Центра по обслуживанию клиентов.

Вследствие принятия Европарламентом в окт. 2002г. проекта нормативных актов по торговле эмиссионными правами с точной фиксацией верхней границы эмиссии для конкретных металлургических производств перед серьезным испытанием оказалось энергетическое хозяйство германской черной металлургии. Германские металлурги полагают, что закрепление упомянутых норм в европейском праве отрицательно скажется и на металлообрабатывающей промышленности, нарушит сложившиеся условия конкуренции сталелитейщиков в ЕС вследствие различий в производственной структуре, приведет к вытеснению стали субститутами. Это может явиться прелюдией к массовому переносу рабочих мест и инвестиций из ЕС в третьи страны.

В силу указанных причин немецкие металлургические концерны намерены продолжить практику самоограничения выбросов CO<sub>2</sub> в атмосферу, чтобы к 2012г. добиться снижения выбросов на 22%.

## Цветмет

По итогам 3 кв. 2002г. производство цветных металлов увеличилось по сравнению с 2001г. на 2,2%. Производство заготовок и полуфабрикатов уменьшилось на 3,7%, а литейных изделий — на 1,6%. Показатели оборота предприятий гер-

манской цветной металлургии сократились с 27,2 млрд. евро в 2001г. до 26,5 млрд. евро в 2002г., т.е. на 2,7%. Ослабление мировой конъюнктуры, сужение сферы промышленного потребления и низкая деловая активность явились основными факторами, повлекшими снижение биржевых котировок на Лондонской бирже металлов ЛБМ (наибольшее падение цен отмечено на цинк – 18% и олово – 17%) и уменьшение оборота предприятий отрасли.

Неравнозначно складывалась ситуация с заказами на продукцию цветной металлургии, прежде всего на заготовку и полуфабрикаты. Наметившийся во II кв. 2002г. рост заказов своего пика достиг лишь в III кв. (+6% по сравнению с аналог. периодом 2001г.).

Количество занятых в цветной металлургии Германии в 2002г. сократилось на 1,2% и составило 112,3 тыс.чел.

Возросший спрос на первичный алюминий в странах ОЭСР в 2002г. определял объемы его производства. Производство первичного алюминия в Германии в 2002г. достигло 650 тыс.т. и сохранилось на уровне пред.г. Все пять алюминиевых заводов, выплавляющих первичный алюминий, работали с полной загрузкой мощностей.

Вторичного алюминия было произведено 660 тыс.т. Рост производства (+4,8% по сравнению с 2001г.) был вызван возросшими потребностями со стороны автопрома.

Производство заготовок и полуфабрикатов из алюминия в 2002г. увеличилось на 3,2% и достигло 2,1 млн.т. Рост производства этих изделий был обеспечен за счет проката (+5,5% по сравнению с 2001г.), тогда как выпуск продукции прессового и волочильного производств сократился на 3,3%.

Производство алюминиевой фольги, тонкой ленты, а также гибких биметаллических (многослойных) материалов в течение 8 мес. 2002г. несколько сократилось по сравнению с аналог. периодом 2001г. Производство упаковочных изделий (банки, тубики, баллончики) стабилизировалось на уровне пред.г.

Основная проблема, с которой сталкивается алюминиевая промышленность Германии, связана с обеспечением сырьем. После жесткого дефицита скрапа в I кв. 2002г. ситуация начала улучшаться, однако, до конца года так и не нормализовалась. Продолжалось сокращение импорта алюминиевого лома и отходов из стран Восточной Европы. В этой связи цены на скрап выросли. В результате сократилась ценовая маржа между котировками ЛБМ на первичный и вторичный алюминий, что поставило в выигрышное положение производителей литейных изделий.

Спад конъюнктуры в Германии в 2002г. вызвал падение спроса на медь со стороны основных отраслей-потребителей, которые предпочитали использовать свои складские запасы для удовлетворения потребностей в этом металле. Производство рафинированной меди в ФРГ в 2002г. уменьшилось, по сравнению с 2001г., на 10% и составило 625 тыс.т. Большая часть меди (350 тыс.т.) была получена из вторичного сырья, в основном зарубежного происхождения. В 2002г. ощущалась нехватка вторсырья в виде лома и отходов меди. Озабоченность немецкого бизнеса по-прежнему вызывали ограничения на вывоз этих товаров из России и Украины.

Конъюнктурные факторы оказывали сдерживающее влияние и на производство меди в чушках (слитках). В 2002г. в стране получено 57 тыс.т. этого продукта (на 11% меньше, чем в 2001г.). Падение спроса обусловило рост складских запасов. В 2002г. они выросли на одну треть.

Германский экспорт меди в 2002г. увеличился на 20% (в связи с резким увеличением закупок этого товара Индией и Китаем) и достиг 170 тыс.т. Германия является крупным импортером меди. Ввоз в страну меди и лигатур в 2002г. оценивается в 590 тыс.т. (на уровне пред.г.), причем 80% импорта приходится на поставки из третьих (не членов ЕС) стран.

Производство цинка в ФРГ в 2002г. упало до самой низкой отметки за последнее десятилетие – 328 тыс.т., что на 8,4% ниже уровня 2001г. Производство полуфабрикатов из цинка для нужд стройиндустрии (крупнейшего потребителя) сохранилось на уровне пред.г. (156 тыс.т.). Для оздоровления рынка цинка в 2003г. предприятия отрасли будут вынуждены пойти на дальнейшее сворачивание производства.

Нестабильная ситуация на мировом рынке олова негативно сказалась на производстве этого металла и его сплавов в Германии. В 2002г. объем производства данного продукта сократился на 17%, по сравнению с 2001г., и составил 11,6 тыс.т.

Производство заготовок и полуфабрикатов из никеля и его сплавов в 2002г. оставалось на невысоком уровне 2001г. (20 тыс.т.). Динамично развивавшееся в последнее десятилетие производство магния в 2002г. сократилось на 2,5% до 25,3 тыс.т.

Произошедший в 2002г. конъюнктурный сбой в цветной металлургии будет восполнен небольшим подъемом в 2003г.

## Индия

### Металлургия с РФ

В 2002г. сотрудничество между Россией и Индией в области черной металлургии с учетом планов развития индийского металлургического сектора продолжало осуществляться в рамках модернизации и реконструкции металлургических объектов и внедрения новых технологий.

Основной российский участник на этом рынке – ГПВО «Тяжпромэкспорт» в соответствии с контрактными обязательствами продолжало завершать комплекс работ по строительству современного цеха подготовки сырья на агломерационной фабрике №3 на Бхилайском металлургическом заводе, осуществляло традиционные поставки запчастей и сменных узлов оборудования, командирование росспециалистов для оказания технического индийским предприятиям и сотрудничество с новыми партнерами, представляющими частный сектор.

На меткомбинате в г.Бокаро проводились работы по оказанию техсодействия в эксплуатации оборудования коксохимического производства. На объектах металлургического комбината в г.Роуркела продолжались работы по оказанию техсодействия в эксплуатации оборудования доменных печей №2, 3 и 4, коксовых батарей №2 и 3. Осуществлялись поставки запчастей и оборудования для кислородно-конверторного цеха №2, агломерационной фабрики №2.

На меткомбинате в г.Дургапуре велись работы по оказанию техсодействия в эксплуатации оборудования коксовых батарей и доменных печей №3 и 4. Продолжалась разработка и поставка детализированных чертежей доменного комплекса. На Вазакхатнамском металлургическом заводе продолжались работы по оказанию техсодействия в эксплуатации оборудования коксовых батарей и средне-сортного прокатного стана. Осуществлялись поставки запчастей и сменного оборудования.

По тендерам, объявляемым индийскими государственными и частными компаниями, ГПВО «Тяжпромэкспорт» систематически направляло свои технические и коммерческие предложения, а также передавало индийской стороне информацию, поступавшую от российских компаний, в т.ч. по новым разработкам для приоритетных областей индийской экономики. Для участия в реконструкции и модернизации металлургического завода компании IISCO (Indian Iron and Steel Company) в г.Бурнпуре — дочернего предприятия главного предприятия отрасли государственной сталелитейной корпорации SAIL (Steel Authority of India), ГПВО «Тяжпромэкспорт» в мае и июле 2000г. направило в минпромнауки России пакеты документов по программе разработки технико-экономических предложений по модернизации завода IISCO. В рамках совместного предприятия ГПВО «Тяжпромэкспорт» осуществляет строительство металлургического завода по технологии ROMELT.

*Угольная промышленность.* Сотрудничество в угледобывающей отрасли Индии в 2002г. ограничивалось выполнением различных проектных работ институтом «СПб-Гипрошахт» в рамках меморандума о взаимопонимании с индийской отраслевой проектной организацией CMPDI.

Одним из наиболее перспективных объектов с точки зрения возможности оказания российскими организациями техсодействия и поставок оборудования для индийской угольной промышленности продолжала оставаться шахта «Джанджра», спроектированная и построенная при техсодействии российских организаций в 80гг.

Российские организации ОАО «Росуглемаш» и ГУП ВО «Зарубежуголь» ведут переговоры с руководством угольной корпорации Индии, Восточной угольной компании и шахты «Джанджра» о возможностях своего участия в реконструкции шахты. Индийской стороне переданы технико-экономические предложения по отработке пласта R-VI на шахте «Джанджра», которые предусматривают поставку оборудования и командирование российских специалистов для оказания технического содействия в выполнении предстоящих работ. Российское предложение является более привлекательным, чем предложения конкурентов, однако не решен вопрос финансирования проекта, т.к. форма расчета, предложенная индийской стороной (15% аванс, далее погашение задолженности после ввода оборудования в эксплуатацию в 4-5 лет) неприемлема для российских участников.

В Индии сохраняется интерес к возобновлению закупок в России коксующегося и энергетического углей. В случае снижения ж/д тарифов и экспортных пошлин поставки угля из России смогли бы конкурировать с поставками из Австралии, Китая и ЮАР. Потребности Индии в металлургическом коксе местными производителя-

ми удовлетворяются на 10%, поэтому страна зависит от импорта этого сырья, составляющего ежегодно 1,5-2 млн.т. С учетом запросов индийских покупателей ежегодный объем экспорта металлургического кокса из России в Индию мог бы составить 1-1,5 млн.т. в год, что обеспечило бы поступление валютной выручки в 70 млн.долл. Введение в России с дек. 1999г. вывозной таможенной пошлины на кокс, специальный повышенный ж/д тариф на транспортировку кокса в морской порт, составляющий 25% от цены, а также рост цен на коксующиеся угли на российском внутреннем рынке не только препятствуют возможности увеличения объемов экспорта кокса, но и явились причиной срыва контрактов, подписанных ГПВО «Тяжпромэкспорт», и возбуждения против объединения судебного иска.

*Драгметаллы и камни.* Индия потребляет 70% мирового экспорта необработанных алмазов и экспортирует 40% мирового экспорта алмазов в изделиях. Имеется договоренность между Россией и Индией о сотрудничестве в торговле и обработке алмазного сырья. Не решен вопрос экспорта Россией в Индию алмазов на 4,5 млн.долл.

Индия ежегодно импортирует 80 т. золота при объеме собственной добычи до 3 т. Потребность Индии в золоте по оценке экспертов составляет 100 т. в год. Крупные финансовые и торгово-промышленные компании Индии, имеющие лицензии на операции с золотом от правительства Индии, готовы импортировать золото в слитках весом 116,638 гр., 1 кг. и 400 тройских унций. Готовы импортировать слитки серебра весом 10-35 кг. до 160 т. в мес. Проявлен интерес к закупкам сплавов из золота и серебра с палладием (80% и 20%) до 8 т. в мес.

## ИРАН

Доля этой отрасли в ВВП страны оценивается на уровне 4%. Удельный вес горнорудной продукции в ненефтяном экспорте Ирана составляет 14%. Благодаря финансовой поддержке со стороны государства горнодобыча за последние 10 лет развивалась устойчивыми темпами (в среднем 5,2% в год). Объем капиталовложений в развитие этой отрасли из всех источников финансирования за годы первой и второй пятилеток (1990/91-1999/2000гг.) составил 9 млрд.долл.

В 2002г. 2600 горнорудными предприятиями из недр было извлечено 120 млн.т. полезных ископаемых 60 видов, которые позволили произвести 7 млн.т. стали, 158 тыс.т. меди, 73 т. цинка, 27 млн.т. цемента, 600 тыс.т. стекла и 75 млн.кв.м. керамической плитки и другой продукции.

Горнодобыча все еще не в состоянии обеспечить основные потребности народного хозяйства. Страна вынуждена ежегодно импортировать значительные объемы металлопродукции, угля, минерального сырья для производства черных и цветных металлов. Иран обладает огромными объемами природных запасов минералов широкой номенклатуры (24 млн.т. без учета нефти и газа) и входит по этому показателю в первую десятку богатейших стран мира.

Потенциальные возможности месторождений на территории Ирана могут даже позволить в значительной степени заменить нефть с точки зрения обеспечения валютных поступлений в экономику



страны. Оценка разведанных запасов отдельных видов полезных ископаемых, в млн.т.: уголь — 2000; железная руда — 2700; медь — 1345; свинец и цинк — 237; хромиты — 8,5; золото — 0,5; серебро — 0,4; молибден — 0,05; марганцевая руда — 9,7; магнетит — 3,6; алунит — 1000; барит — 4,4; бокситы — 116; нефелин сиенит — 147; каолин, огнеупоры — 100; асбест — 70; бентонит — 14,6; фосфаты — 16,5 (по данным министерства рудников и металлургии ИРИ).

Законом о третьем пятилетнем плане социально-экономического и культурного развития Ирана на 2000/01–2004/05гг. намечено увеличить добычу минералов в 1,5 раза, а выплавку стали и цветных металлов — в 2–3 раза. Это позволит не только полностью удовлетворить потребности народного хозяйства, но и к 2005г. существенно (до 1,5 млрд.долл.) увеличить вклад отрасли в ненефтяной экспорт страны.

Черная металлургия представлена значительным количеством металлургических комбинатов и отдельных заводов с полным технологическим циклом производства или специализирующихся на конкретных видах металлопродукции.

Исфаганский меткомбинат является предприятием с полным металлургическим циклом. Производственная мощность позволяет выпускать 2,5 млн.т. стали в год. Меткомбинат «Мобараке» г. Исфаган также работает по полному циклу. Проектная мощность — 3 млн.т. стали в год.

Ахвазский сталелитейный комплекс работает по технологии прямого восстановления железа. Мощность завода составляет 2,5 млн.т. губчатого железа и 1,5 млн.т. литых заготовок и слябов в год. Металлургический комплекс в Хорасане имеет плавильное и прокатное производство. Проектная мощность 1 очереди комбината составляет 550 тыс.т. прокатной стали в год.

Всего в 2002г. в Иране было произведено 7 млн.т. металлопродукции, что на 1,5% больше, чем в 2001г. По уровню производства черного металла Иран занимает 22 место в мире. Министерство промышленности и рудников Ирана разрабатывает программу развития металлургической промышленности страны с тем, чтобы до 2005г. выйти на уровень производства в 14 млн.т. стали, а к 2012г. довести его до 18–20 млн.т., и таким образом войти в десятку крупнейших производителей черного металла в мире. В 2003г. в стране должно быть выпущено 7,5 млн.т. стали и экспортировано из них 1,4 млн.т. По этим показателям Иран является крупнейшим производителем и экспортером данной металлопродукции на Среднем Востоке.

Производство, распределение, экспорт и импорт металла в Иране находится под контролем государственной организации National Iranian Steel («Ниско»), подчиняющейся министерству промышленности и рудников. Замминистра рудников, курирующий чермет, является одновременно председателем Совета директоров «Ниско» и ее управляющим директором.

«Ниско» контролирует деятельность иранских предприятий, добывающих железную руду, производящих металлопродукцию, и фирм, занимающихся экспортом-импортом металлоизделий.

В последние 2–3г. «Ниско» в рамках инвестиционного плана, одобренного Высшим экономическим советом страны, заключила ряд контрактов с отечественными и зарубежными инвесторами на

развитие метпрома на 2 млрд.долл. Министерство промышленности и рудников Ирана планирует привлечь крупные инвестиции, источниками которых должны стать отчисления от прибыли самих предприятий, банковские кредиты, продажа акций металлургических компаний на бирже. Иранские должностные лица предполагают, что принятие нового Закона об иностранных капиталовложениях позволит увеличить приток зарубежных инвестиций как непосредственно в металлургическую промышленность, так и в развитие ее сырьевой базы.

Меткомбинатам не хватает первичного сырья и все они работают не на полную мощность. Общая недозагрузка мощностей по стране, в основном по указанной причине, составляет 30%. В качестве выхода из сложившейся ситуации и от производителей, и от потребителей металлопродукции имеется предложение законодательно разрешить импорт стальных заготовок, оценивая их в качестве первичного сырья для металлургии. Эта проблема пока комплексно не решается, т.к. требуется урегулировать систему таможенных и других сборов, разработать систему льгот именно для производителей металлопродукции, импортирующих заготовки в качестве первичного сырья.

В соответствии с решением Высшего экономического совета Ирана янв. 2003г., «Ниско» предоставляется право импортировать заготовки черных металлов в любом количестве, необходимом для производства.

Ускоренными темпами развивается в Иране цветная металлургия, в частности производство алюминия. На базе месторождений боксита «Колембара» и «Сараба» в пров. Восточной Азербайджан, «Аль-Махди» в пров. Хормозган и «Джаджарм» в пров. Хорасан созданы предприятия по производству алюминия мощностью 20 тыс.т., 110 тыс.т. и 280 тыс.т. в год. Предприятия испытывают дефицит сырья и вынуждены работать в основном на импортируемых бокситах. В 2002г. производство алюминия в Иране оценивается в 280 тыс.т.

На базе одного из крупнейших месторождений меди создан медеплавильный комплекс «Сарчешме» мощностью 158 тыс.т. рафинированной меди в год. В 2002г. комплекс работал устойчиво, производство меди превышало проектную мощность.

## ИТАЛИЯ

В 2002г. продолжилось дальнейшее и еще более интенсивное падение объемов производства в секторе черной металлургии. Производство по сравнению с 2001г. сократилось на 2,7% (-0,9% в 2001г.). Объем производства стали уменьшился по сравнению с 2001г. на 1,5% и составил 25,9 млн.т. Производство чугуна сократилось более быстрыми темпами (-6% по сравнению с 2001г.).

В 2002г. уровень загрузки производственных мощностей в черной металлургии составил 70%. Экспорт стали и чугуна в 2002г. оставался на уровне пред.г. (прирост в 1%), а импорт сократился на 7%. Следует отметить также сокращение производства стального проката как непрофильного, так и длинномерного.

Развитие производства в металлургической промышленности носило скачкообразный характер. Показатели развития менялись от квартала к кварталу, что свидетельствовало о нестабильности

спроса на продукцию отрасли и на нерегулярность заказов как внутреннего, так и внешнего рынка.

Поквартальные показатели металлургической промышленности,

в % по отношению к пред. периоду

	Вн. торг.			Заказы		Загрузка произв.	Заня- тость
	Произв.	эксп.	имп.	внутр.	заруб.		
2000г. I	+17,3	+20,6	+14,3	+16,4	+55,1	+24	75,9
II	+8,5	+15,2	+10,4	+7,5	+9,1	+7,8	77,4
III	+0,6	+23,6	+12,3	+13,8	+18,2	+14,7	65,6
IV	+6,6	+15,2	-11,8	+6,5	+10,8	+7,4	78
2001г. I	+4,5	+9,0	+3,7	+2,6	+3,8	+2,9	78,8
II	+3,2	+9,2	+5,4	+2,5	+4,5	+2,9	79,4
III	-1,7	-4,8	-6	-13,1	-5,1	-11,4	64,0
IV	-7,5	-11,2	+7,5	-9,5	-20,1	-11,8	71,7
2002г. I	-7	-14,3	-17,5	-1,8	-12,7	-4,5	72,2
II	-3,2	-6,5	-7	+0,2	+19,3	+4,5	74,2
III	+1,2	+5,1	+1	-	-	-	63,9
IV	-0,8	+10,2	+6	-	-	-	70,0

Внешняя торговля продукцией черной металлургии с третьими странами перетерпела негативное воздействие нестабильной конъюнктуры. По итогам 2002г. экспорт в эти страны сократился на 3,1%, а импорт на 7%. Наиболее существенно сократился в экспорте объем продаж длинномерного проката (-10% по сравнению с 2001г.), а в импорте – непрофильного проката (-19%).

На страны СНГ (Россия и Украина) в 2002г. пришлось 38% от всего объема импорта в Италию. Поставки продукции из этого региона в 2001г. увеличились на 14%. Доля импорта из стран центральной и восточной Европы (Болгария и Словения) осталась на уровне пред.г. – 23%.

Внешняя торговля со странами ЕС продолжала следовать тенденции наметившейся в пред.г. – экспорт в эти страны сократился на 12%, а импорт в Италию на 7,8%. По итогам первых 7 мес. 2002г. наиболее существенное сокращение экспорта в эти страны затронуло стальные заготовки (-30%), непрофильный прокат (-18%), продукцию вторичной переработки (-16%) и длинномерный прокат (-9%). В импорте из стран ЕС за тот же период наиболее резкое уменьшение коснулось продукции вторичной переработки (-16%), стальные заготовки (-13%), длинномерный прокат (-9%) и непрофильный прокат (-7%).

Сокращение предложения на металлургическую продукцию на европейском рынке в сочетании с ростом цен в США в начале года привели к некоторому повышению цен в отрасли, который продолжился в дальнейшем и составил за янв.-окт. 16%. Прогноз цен на последующий период представляется сложным, поскольку ряд стран, в первую очередь США, ввели в действие «защитную оговорку» для защиты национальных рынков. ЕС вынужден был ввести ограничительные меры, однако менее жесткие чем в США. Первоначально под действие защитного режима попадали 19 товарных групп, которые впоследствии сократились до 7.

Крупнейшими производителями продукции черной и цветной металлургии в Италии (в скобках годовой оборот в евро): «Марчегалья» – производство труб, листовой стали, проката (2 млрд.); СМИ – производство полуфабрикатов из меди и медных сплавов (2 млрд.); «Тексид» – производство чугуна и алюминия (1,7 млрд.); «Эуропа Металли» – производство меди и сплавов (600 млн.); «Аччайерие Бертоли Сафау» – широкая номенклатура изделий черной металлургии (520 млн.);

«Илва» – производство стального проката и сварных труб (500 млн.); «Дальмине» – производство стальных труб (500 млн.).

## КАНАДА

### Антидемпинг по стали

Проблематика применения ограничительных мер на экспортную сталь в Канаде в 2002г. приобрела более острый характер, что выразилось в начале защитного расследования, проведенного в Канаде в отношении 9 видов сталепродукции.

Канадский международный торговый трибунал. КМТТ 25 марта 2002г. по прямому указанию генерал-губернатора в соответствии с рекомендациями минфина, МИДа и минпрома инициировал расследование о нанесении ущерба местной промышленности от импорта в Канаду стали, предшествующее введению защитных мер.

Главной целью Трибунала была оценка воздействия возрастающего импорта некоторых видов стали в Канаду, глобальной ситуации и рисков в области торговли сталью, включая фактор мирового перепроизводства и излишка мощностей.

Объектами расследования явились следующие (9) видов сталепродукции: углеродистая листовая сталь; горячекатаный лист в рулонах; холоднокатаный лист в рулонах; коррозионно-устойчивый (оцинкованный) стальной лист в рулонах; горячекатаный сортовой круглый прокат; уголки из углеродистой стали, фасонный листовой прокат и конструкции; холоднотянутый сортовой круглый прокат и прутки; арматурный прокат; стандартные трубы.

Расследование проводилось в отношении всех государств, экспортирующих сталепродукцию на таможенную территорию Канады. Открытые слушания состоялись в 10-28 июня 2002г. отдельно по каждому из девяти видов продукции.

Решение о наличии ущерба местным производителям было вынесено КМТТ по окончании публичных слушаний 4 июля 2002г. Импорт пяти из девяти продуктов сталелитейной промышленности был признан причиной серьезного ущерба местной промышленности. В их состав вошли: углеродистая листовая сталь; холоднокатаный лист в рулонах; уголки из углеродистой стали, фасонный листовой прокат и конструкции; арматурный прокат; стандартные трубы.

КМТТ признал, что серьезный ущерб местному автопрому наносится импортом холоднокатаной стали из США. В соответствии с НАФТА Оттава может ввести повышенные тарифы на эту продукцию, однако, в очень узких пределах. Не существует ограничений на производителей из офшорных зон. Исключение из списка стран, импорт из которых признан КМТТ причиной серьезного ущерба, составили Мексика, Израиль и Чили (по последним двум странам из-за действующих соглашений о свободной торговле).

Несмотря на признание существенного ущерба по пяти видам сталепродукции, местные производители в лице компаний «Дофаско», «Алгома», «Стелко» не скрывали своего неудовлетворения тем обстоятельством, что КМТТ не вынес решения о наличии существенного ущерба по всем видам продукции, особенно, по горячекатаной и оцинкованной стали. По их мнению, это решение

затрагивает только 39% от всей стали, импортируемой в Канаду (в 2000г. 13,7 млн.т.).

Рекомендациями КМТТ правительству стали: введение тарифных квот или квот, а также высокого тарифа на импорт трубной продукции. Поскольку продажа стальной продукции из Китая, Индии и России рассматривается как «частичный виновник» импортной экспансии в 1996–2001гг., канадские эксперты (Бюро по конкурентной политике) полагают, что любые временные торговые меры в отношении этих стран сами по себе не приведут к восстановлению конкурентоспособности канадской сталелитейной промышленности.

Проблемы конкурентоспособности канадских производителей стали могут быть ухудшены последними торговыми акциями США, поскольку они могут привести к возможности перемещения товарных потоков на территорию Канады. Оттава полагает важным не выходить за рамки минимально необходимых торговых мер, вытекающих из действий США, поскольку любые торговые меры оказывают влияние на конечных потребителей стали на внутреннем рынке. Любые меры должны быть исключительно достаточными для снижения ущерба ниже границы «серьезного ущерба», чем попытки устранить весь ущерб. Повышение продажной цены, как результат применения торговых мер отрицательно скажется на конечных производителях товаров из стали, чем на потребителях.

В отношении торговых мер, гарантирующих возмещение ущерба, канадские эксперты рекомендуют применение тарифов, поскольку с позиции достижения необходимого уровня импортных ограничений данный инструмент является наименее опасным для канадской экономики. Тарифные квоты являются вторыми по предпочтению мерами торгового воздействия, в то время как квоты наименее предпочтительны.

Что касается потенциальной «угрозы» серьезного ущерба, предпочтение отдается тарифной квоте и простой «щедрой» квоте.

Местные производители жестко выступали за введение запретительных тарифов. Окончательное решение было принято КМТТ 19 авг. 2002г., в соответствии которым Трибунал выработает рекомендации для правительства по применению торговых мер.

Правительство не связывало себя обязательствами «слепо» следовать рекомендациям КМТТ. Оттава может выбрать способы выполнения решения КМТТ, отличные от рекомендуемых, не будет предпринимать скоропалительных решений. Учитывая высокий международный торговый интерес к этому сектору экономики Канады, а также негативный резонанс, который вызвали уже сами рекомендации КМТТ, официальная Оттава решения по защитному расследованию до сих пор не вынесла.

*Канадское агентство по таможенным делам и доходам.* К вопросу о повторном расследовании в отношении горячекатаной толстолистовой стали (дело Plate III). 2 мая 2002г. КМТТ объявил, что откладывает рассмотрение материалов КАТД, касающиеся повторного расследования по горячекатаной листовой стали, в связи с проводимым защитным расследованием. Возобновление деятельности КМТТ по данному расследованию ожидалось 30 авг. 2002 г.

Предварительное определение КАТД по данному вопросу было сделано 1 июня 2002г. Оно заключается в том, что в соответствии с разделом 76.03(7) Закона о специальных импортных мерах КАТД имеет все основания считать, что такие страны, как Китай, Мексика, Южная Африка, Россия, в случае снятия пошлин по истечению срока их действия в окт. 2002г., продолжат или возобновят поставки данного вида стали по демпинговым ценам.

В ходе повторного расследования в янв. 2002г. КАТД были определены новые особые нормальные стоимости для одного экспортера из России, одного экспортера из Южной Африки, всех экспортеров из Китая. Вследствие пассивного участия в расследовании других экспортеров специфические нормальные стоимости не были установлены для оставшихся экспортеров из России и Южной Африки, всех экспортеров из Мексики.

Из 47 экспортеров данного вида стальной продукции активное участие в повторном расследовании приняла только компания «Хайвелд Стил энд Ванадиум» (Южная Африка).

Вследствие недостаточного участия в повторном расследовании КАТД в большинстве случаев было вынуждено использовать публичные источники информации. В дополнение к данным от местных производителей, использовались экспертные аналитические материалы, специальные профильные журналы, правительственные доклады, публикации международных организаций.

В результате проведенных исследований КАТД пришло к выводам:

- объем товаров по демпинговым ценам, поступающих в Канаду в течение действия пошлин, не был существенным; незначительные поставки из Китая, Мексики и России показали, что экспортеры не могут конкурировать на канадском рынке, продавая данный вид товара, не используя демпинг;

- вследствие девальвации валюты Южной Африки один из экспортеров этой страны использовал возможность возобновления поставок по ценам с учетом пошлины;

- сравнение текущих нормальных цен и цен, действующих на канадском рынке на углеродистую листовую сталь, показывает, что названные выше экспортеры будут вынуждены продолжать демпинг с целью возобновления продаж в Канаде; импортеры с целью достижения минимальной цены используют метод «маневрирования» поставщиками;

- вследствие глобального экономического спада и падения спроса наиболее ярко трудности со сбытом конечной продукции имеют место в такой специфической области, как производство стали. Предприятия, находясь перед лицом возрастания уровня неиспользуемых мощностей, вынуждены увеличивать объемы производства; даже в том случае, это означает продажи по заниженным ценам;

- экспортеры в состоянии использовать те же самые производственные фонды для выработки различного вида продукции из горячекатаной стали, включая углеродистую листовую сталь;

- повышается зависимость сталелитейных предприятий от экспортных продаж. В то же время доступ на международные рынки существенно ограничен благодаря многочисленным используемым торговыми мерами, включая антидемпинг, со-

глашения по добровольному ограничению, защитные меры, что становится причиной ужесточения конкуренции среди производителей стали;

— экспортеры из вышеназванных стран имеют значительный опыт поставок товаров по демпинговым ценам не только в Канаду, но и в др. страны;

— импорт углеродистой листовой стали из Италии, Кореи, Испании, Украины, Бразилии, Финляндии, Индии, Индонезии и Таиланда является объектом еще одного расследования. В случае снятия пошлин по делу Plate III импортеры непременно воспользуются этим преимуществом для налаживания поставок из перечисленных стран.

КАТД фактически настаивало на принятии КМТТ определения о непременном возобновлении поставок данного вида продукции по демпинговым ценам из России и других стран и восстановлении ситуации «серьезного» ущерба местной промышленности в случае снятия антидемпинговых пошлин по данному виду стальной продукции.

Последний пересмотр КАТД инициировало в авг. 2002г. в отношении горячекатаной и холоднокатаной рулонной стали в связи с истечением срока действия антидемпинговых пошлин весной 2003г.

Кроме перечисленных случаев, есть проблемы неприятия канадцами некоторых положений системы бухучета, используемой на российских металлургических заводах, и являющейся «камнем преткновения» при проведении анализа и определения нормальной стоимости.

## КИТАЙ

### Золото

В 2001г. объем добычи золота в Китае достиг рекордной для этой страны цифры в 181,83 т. (по данным российской статистики 165 т. — 4 место в мире после ЮАР, США и Австралии). Весь сектор экономики КНР, связанный с промыслом, переработкой и торговлей этим драгметаллом, остается довольно отсталым, не способным привлечь инвестиции и успешно конкурировать на международном рынке.

Центральное правительство уже давно стало предпринимать меры, направленные на улучшение ситуации: в 1982г. в стране был запущен рыночный механизм розничной торговли украшениями из золота, в 1993г. реформирован механизм ценообразования, благодаря чему была ослаблена протекционная политика в этой сфере со стороны государства, несколько лет назад Народный банк Китая начал проводить еженедельные котировки золота в целях регулирования внутрикитайских цен в соответствии с общемировыми.

Следующий шаг — состоявшееся 30 окт. 2002г. открытие Шанхайской биржи золота. По выражению местной газеты «Шанхай Дейли» «сломлен последний оплот китайской плановой экономики», ликвидирована роль государства в лице своего центрального банка — Народного банка Китая как единоличного контролера и торгового посредника в сфере обращения золота, созданы условия для прямых торгов между продавцом и покупателем.

Первоначально Госсовет КНР определил открытие биржи на окт. 2001г., но оно было отложено,

но, не считая ее работы в экспериментальном порядке, из-за неопределенности с вопросами налогообложения. Суть проблемы заключалась в том, что центральное правительство никак не могло определить — стоит ли облагать торги налогом на добавленную стоимость? В сент. 2002г., учитывая возможность того, что введение налога может подтолкнуть торговцев осуществлять сделки в обход биржи, правительство вынесло решение НДС не взимать.

По словам вице-президента биржи Пола Иня «центральные власти все-таки не хотят обижать могущественный центральный банк», поэтому хотя Народный банк и прекращает закупки золота у производителей, за ним останутся функции контроля за работой биржи и импортом и экспортом драгметалла.

С энтузиазмом данная новость была воспринята фирмами — покупателями золота. Как заявил директор крупной шанхайской компании драгоценностей «Лаомяо» Чэнь Цзю, «либерализация рынка приведет к улучшению менеджмента и снижению операционных затрат со стороны тех, кто выживет».

В первый день официальной работы биржи было заключено сделок на 540 кг. золота стоимостью 45,08 млн. юаней (5,48 млн. долл.). Не смотря на то, что китайский рынок золота по-прежнему изолирован от международного, т.к. за правительством остался контроль за экспортом и импортом, цена на него, как отмечают биржевые диллеры, будет близкой к общемировой, и результаты первого дня торгов подтвердили это. Ситуация, когда цены золота на Шанхайской бирже и мировом рынке совпадают, может вывести китайский юань из состояния «закрытости», показать его реальную стоимость, устроить хорошую проверку системе стабилизации курса юаня, созданной Центробанком.

Несколько дней назад пекинская компания розничной торговли Цайшикоу, известная в столице Китая торговлей украшениями из драгметаллов, купила через биржу у компании «Чжунцзинь» 3 тыс.гр. золота №2 (содержание чистого золота — 99,95%) по цене 83,5 юаня (10,1 долл.) за 1 гр. Шанхайская биржа золота в пробном порядке начала работу немного раньше, и тогда впервые за более чем 50-летнюю историю КНР была осуществлена сделка по законам рынка.

По правилам биржи участниками торгов не могут быть физические лица, частные и иностранные компании. Количество участников строго ограничено, в наст.вр. на ней зарегистрировано 108 различных организаций, из которых 14 — это финансовые структуры, остальные — предприятия и компании, задействованные в производстве золота и украшений из него и торговле ими. Все остальные могут проводить операции с золотом только через них. Пока правом доверенного агента обладают только 4 крупнейших государственных банка страны — Банк Китая, Промышленно-торговый банк. Сельскохозяйственный банк и Строительный банк. Шанхайские отделения Промышленно-торгового и Сельскохозяйственного банков уже начали, а других 2 банков скоро начнут, предлагать населению и другие услуги с золотом: розничная продажа, прием вкладов, прием на комиссию, арендные операции, хранение.

Торговля на бирже разрешается только наличным товаром, не допускаются сделки по фьючерс-

ным контрактам и денежным поручительствам. «Биржа должна добавить фьючерсные контракты, т.к. они могли бы защитить участников торгов от нежелательных ценовых скачков, но это в будущем, и пока здесь нельзя назвать какие-то сроки», – сказал директор биржи Шэнь Сянжун.

В Шанхае уверены, что после демонополизации рынка золота значительно увеличится его потребление, и в качестве примера часто приводят Индию, где в первый год после проведения аналогичных реформ годовое потребление золота выросло с 200 до 800 т., при этом подчеркивая, что экономика Китая сильнее индийской, к тому же здесь сильно ощущается потребность населения в дополнительных возможностях для вкладывания своих средств. Как написала известная шанхайская газета «Цзефан жибао», «близок тот день, когда в руках у людей появятся настоящие слитки золота – китайский символ благополучия и процветания».

В наст.вр. в мире наиболее крупными, представляемыми международными биржами золота являются Лондонская, Нью-Йоркская, Чикагская, Гонконгская и Цюрихская, и все они обладают 5 отличительными характеристиками, позволяющими им быть таковыми: стабильность общества и хорошая экономическая база, способная привлекать международный капитал; высокая эффективность действий от принимаемых и исполняемых законов; наличие развитых инфраструктуры и систем связи; высокий кредитный рейтинг; наличие СКВ. После вступления Китая в ВТО появилась надежда, что юань также станет валютой международного обращения, а по оценкам местных экспертов через 20 лет КНР будет соответствовать всем 5 перечисленным условиям, и Шанхайская биржа золота станет 6 в ряду самых авторитетных международных бирж.

Выступая на церемонии открытия Шанхайской биржи, директор Восточноазиатского отделения Международного совета по золоту Альберт Чэн сказал, что «влияние Шанхайской биржи на мировой рынок нельзя недооценивать», и выразил уверенность в том, что «в недалеком будущем Шанхай превратится в крупнейший центр торговли золотом всей Восточной Азии».

## Драгоценности

К 2010г. Китай станет ведущей страной в мире по потреблению и производству драгоценностей. Такой вывод сделали шанхайские эксперты, отмечая постоянно растущее потребление, снижение тарифов и либерализацию рынка в данной сфере.

В 2001г. оборот рынка драгоценностей в КНР достиг рекордной цифры в 9,64 млрд.долл., при этом экспорт драгоценностей составил 2,53 млрд.долл. Потребление золота за этот период достигло 207,5 т., что вывело Китай на 4 место в мире. По потреблению платины страна в пред.г. обогнала мирового лидера – Японию. 52% всех изделий из платины производятся в Китае, ему принадлежат 1,8% акций на мировом рынке алмазов. Продажи жемчуга и драгкамней в КНР в 2001г. составили 2,4 млрд.долл.

Важными событиями для индустрии драгоценностей стали открытия Шанхайской алмазной биржи в окт. 2000г. и Шанхайской биржи золота в окт. 2002г., которые по замыслу правительства

должны оживить рынок, увеличить потребление алмазов и золота. Открытие бирж явилось исполнением обязательств госсовета сделать данные сферы более открытыми и удобными для предпринимательства. Первоначально работа алмазной биржи складывалась не совсем удачно – объем сделок был невысок, значительная их часть осуществлялась в обход биржи. Но после того, как в мае 2002г. были снижены налоги, достигавшие ранее 30% от стоимости необработанных алмазов и 36% от стоимости обработанных, а также изменен механизм взимания налогов – их сбор перенесли со стадии импорта и обработки на стадию розничной продажи, работа биржи резко активизировалась. За 6 мес. 2002г. объем торгов на бирже достиг 17,7 млн.долл., 90% от данной суммы приходится на период после введения указанных мер.

При среднем ежегодном росте в 6% оборот китайского рынка драгоценностей к 2010г. достигнет 21,7 млрд.долл., что составит 10% от общемирового оборота.

Снижение импортных тарифов на изделия из золота и алмазов, которое Китай осуществляет, став членом ВТО, является хорошей новостью для зарубежных бизнесменов. По словам вице-президента Китайской государственной корпорации драгоценностей находится в списке тех сфер, которые будут открыты для иностранцев в первую очередь. В соответствии с соглашением с ВТО нулевые тарифы будут установлены для изделий из драгкамней и металлов, при этом тарифы на изделия из жемчуга, золота и серебра снизятся с 31% и 33,3% до 20% и 21% соответственно.

О растущем интересе к китайскому рынку свидетельствует и тот факт, что в проходившей в сент. 2002г. в Шанхае Китайской, ярмарке предметов роскоши (Luxury China) приняли участие 300 фирм из 20 стран, в основном европейских и в т.ч. из России (ЗАО «Алмаз-Холдинг», ООО «Ювелир-Фест»), 75% из которых приехали на нее впервые. По словам директора шанхайского представительства немецкой компании «Мюних Трэйд Фэяс Консалтинг», организовавшего участие в ярмарке большинства иностранных компаний, «зарубежные фирмы, особенно европейские, хорошо представляют открывающиеся перед ними перспективы, понимают значимость китайского рынка и полны решимости осваивать его».

## Свинец и цинк

Международная группа по изучению свинца и цинка (The International Lead and Zinc Study – ILZSG) основана в 1959г. для совершенствования информационного рынка и обеспечения возможности регулярных межправительственных консультаций по проблемам, связанным со свинцом и цинком.

Штаб-квартира исследовательской группы находится в Лондоне, включает в себя 28 стран, представляющих основных производителей и потребителей. Эта группа является важным форумом для общения правительства с промышленниками и между правительством и промышленностью. Для этого ежегодно в окт. месяце проходят генеральные сессии.

Канада является активным членом этой группы. 46 сессия этой группы проведена в Нью-Дэйли, Индия в окт. 2001г. Последняя прошла в Сток-

гольме, Швеция 4-6 окт. 2002г. Более подробную информацию можно получить на сайте [www.ilzsg.org](http://www.ilzsg.org).

Свинец. В соответствии с базой данных ILZSG мировая добыча сырья для производства свинца в последние годы немного увеличилась и в 2001г. составила 3 млн.т.

Значительного роста объемов добычи добились горнодобытчики Австралии (10%) за счет увеличения мощностей рудников Century and Dillara. Следующей страной является Китай, который увеличил добычу на 7%. Успехов в увеличении освоения сырьевых месторождений добились азиатские страны, основу которых составил Казахстан – 15,4%.

Мировая добыча минсырья для производства свинца по странам, в %: Австралия – 24, Китай – 20, США – 15, Перу – 10, ЕС – 7, Канада – 5, Мексика – 4, другие страны – 15. Говоря о мировом производстве металла, необходимо отметить его снижение на 1,3%.

В 2001г. произведено 6,5 млн.т. свинца. Снижение производства произошло в США (6,6%) за счет сокращения мелких производств. Сокращение производства коснулось и европейских стран (Бельгия, Франция, Германия, Италия). Возросло производство в Великобритании, поэтому в Европе оно уменьшилось на 1%. Просматривается рост производства в Китае и снижение в Японии, Южной Корее и Казахстане. Производство свинца в Азии увеличилось на 4% в 2001г. Западными странами 61,6% свинца было произведено за счет вторичной переработки металлов, используя старые, отслужившие свой срок свинцовые батареи.

В соответствии с данными ILZSG общемировые потребности в свинце в 2001г. составили 6,4 млн.т. Половина потребностей приходится на ЕС и США. 10% металла потребляет Китай. 75% общемировой потребности свинца уходит на производство свинцовых батарей. Автомобильные батареи содержат 10% свинца.

Следующими крупнейшими секторами использования этого металла являются: производство пигментов и компаундных смесей (8,8%); производство защитных покрытий, преотвращающих разрушение поверхностей в процессе производства или от ультрафиолетовой радиации; производство стекла, включая кристаллы; изоляторы и телевизионно-компьютерные экраны.

Цинк. В соответствии со статданными ILZSG добыча минсырья для производства цинка составила 8,876 млн.т. в 2001г. Производство металла составило 9,207 млн.т., а мировая потребность в этом же году составила 8,745 млн.т.

К основным горнодобывающим странам относятся, в %: Китай – 18, Австралия – 17, Канада – 12, Перу – 12, США – 9, ЕС – 8, Мексика – 5, другие страны – 19. В 2001г. произошло снижение мировой потребности в цинке на 1,3% после восьмилетнего роста.

Анализ, произведенный группой ILZSG, показал, что потребность западных стран снизилась с 7 млн.т. в 2000г. до 6,7 млн.т. в 2001г. Главной причиной снижения мировой потребности явилось уменьшение потребности США на 13,5%. Потребность европейских стран снизилась только на 1%. Просматривается резкий контраст, Китай увеличил потребность в цинке на 9,6%, что составило 1,4 млн.т. в 2001г. В Канаде потребление цинка возрос-

ло как первичной, так и вторичной переработки.

Потребление цинка в мировом масштабе, в %: ЕС – 25, Китай – 17, США – 13, Япония – 7, Южная Корея – 4, другие страны – 34.

Говоря о секторах рынка, необходимо отметить подавляющий объем использования в гальваническом производстве – 47%. Большой объем цинка используется в защите от коррозии строительных конструкций. 19% цинка идет на производство латуни и бронзы и 16% – на изготовление различных вспомогательных продуктов на основе цинка. Далее: в химпроме – 7%, в полуфабрикатах – 7%, в приготовлении цинковой пудры – 1%, прочие производства – 3%.

## АЛЮМИНЕВАЯ ОТРАСЛЬ

«Чжунгао цзинмао даокань», №459 2003г.

«Чжунгао гайгэбао», 08.04.2003г.

В последние годы китайская алюминиевая промышленность развивается быстрыми темпами. Особенно это касается производства электролитического алюминия, по объему производства которого КНР уже занимает первое место в мире. Провинции Хэнань, Шаньси, Юньнань, Ганьсу, Цинхай, Гуйчжоу, Гуанси, Нинся, Внутренняя Монголия и другие в опоре на свои природные ресурсы и энергетические возможности превратили алюминиевое производство в основной сектор экономического роста, интегрировав на своей территории производство угля, электроэнергии и алюминия. Находящееся на подъеме производство алюминия уже превратилось в мощный сектор промышленности.

Однако китайская алюминиевая промышленность сталкивается с множеством препятствий, связанных главным образом с отраслевым монополизмом и слабой конкурентоспособностью. Если не начать решать указанные проблемы, это в конечном итоге может негативно отразиться на стабильном и долговременном развитии алюминиевой промышленности.

Основным сырьем в производстве электролитического алюминия является окись алюминия (глинозем и бокситы). Ежегодно КНР для удовлетворения внутренних потребностей импортирует более 4 млн.т. данного сырья. Однако в последние два года государство проводит жесткую политику ограничения импорта окиси алюминия в КНР в рамках обычной торговли, что создает высокую степень монополизма на китайском рынке окиси алюминия, поднимая себестоимость производства электролитического алюминия, препятствуя развитию отрасли, а также нарушает принципы ВТО, что негативно влияет на процесс состыковки китайской и мировой алюминиевой промышленности.

Все крупные страны – производители окиси алюминия и электролитического алюминия – очень внимательно следят за использованием мер государственного регулирования и поддержки рыночной конкуренции, а также антимонопольной политикой в отрасли, что способствует эффективному развитию алюминиевой промышленности. Политика, проводимая китайским правительством, негативно влияет на развитие производства электролитического алюминия. Собственное производство окиси алюминия может удовлетворить потребности предприятий, производящих электролитический алюминий, лишь наполовину. Иностранные предприниматели, пользуясь возможностью,

контролируют цены на окись алюминия, стимулируя рост внутренних цен на данный вид сырья. Подобная ситуация, связанная с установлением фактически монопольных цен, наносит огромный ущерб предприятиям по производству электролитного алюминия.

В этой связи необходимо разрушить монополию в отрасли, внедрить механизмы рыночной конкуренции, осуществлять деятельность в соответствии с принципом отбора лучших и отсеивания худших. Также следует открыть рынок, аннулировать регистрационную систему и т.п.; установить одинаковые импортные пошлины с тем, чтобы все предприятия могли пользоваться преимуществами предоставляемых льгот на импорт.

Необходимо эффективно использовать имеющиеся природные ресурсы, активно поощряя предприятия вкладывать средства за рубежом в добычу.

Производство алюминия в 2002г. составило 4,35 млн.т. (+26,3%), объем реализации алюминия составил 4,14 млн.т., или 95,2% предложения, одновременно импорт алюминия составил 1,06 млн.т. (+13,3%) на 933,54 млн. долл. (+10,8%) сумму.

Экспорт Китая первичного алюминия в 2002г. составил 976,59 тыс. т. (+79,4%) на 1,55 млрд. долл. (+67,1%), в I кв. 2003г. динамика роста замедлилась, но была также высокой – объем экспорта составил 294,46 тыс. т. (+69,1%) на 467,83 млн.долл. (+66,9%).

По итогам 2002г. на внутреннем рынке сложилась ситуация превышения предложения над спросом. Одновременно по мере роста собственного производства алюминия произошло обострение проблемы с поставками глинозема на внутреннем рынке, и импорт глинозема в 2002г. увеличился на 36,4% относительно 2001г. и составил 4,57 млн.т. на 752,95 млн. долл. (+20,5%).

В течение I кв. 2003г. в связи с продолжающимся ростом спроса на глинозем на мировом рынке произошло повышение цены за 1 т. глинозема на 12,2% (с 1607,2 долл. до 1802,9 долл. за 1 т.). В результате, объемы импорта Китая глинозема в I кв. уменьшились на 6,5% и составили 1,01 млн.т., но стоимость импорта повысилась на 4,9% (и составила 182,09 млн. долл.).

По мере нарастания дефицита с предложением глинозема на внутреннем рынке и снижения цены на первичный алюминий на мировом рынке в I кв. 2003г. относительно 2002г. несколько замедлились темпы роста собственного производства первичного алюминия в Китае (произведено 1,33 млн.т., рост на 23,1% относительно сопоставимого периода в 2002г.) в итоге вновь стал увеличиваться импорт алюминия: составил 304,36 тыс. т. (+33,8%) на 583,46 млн. долл. (+30,8%).

### ИМПОРТ МЕТАЛЛА В КНР

«Цзинцзи жибао», 31.03.2003г.

30 марта 2003г. представитель ГТУ КНР заявил, что к 26 марта 2003г. импорт произведенного в Германии холоднокатаного листового проката из нержавеющей стали составил 22 тыс.т., или 98,1% установленной национальной тарифной квоты. Импорт произведенного в Украине холоднокатаного листового проката из нержавеющей стали к 20 марта 2003г. составил 220 тыс.т., или 96,4% установленной тарифной квоты.

Кроме того, импорт по пяти видам металлопродукции, в отношении которой с 20 нояб. 2002г. применяются защитные меры, составил по горячекатаному тонколистовому прокату 1531859 т. (или 108% установленной тарифной квоты), тонколистовому холоднокатаному прокату – 2373537 (85,7% тарифной квоты), прокату покрытому лаком, краской, пластиком – 421499 (144% тарифной квоты), нетекстурированной электротехнической стали – 289505 т. (85% тарифной квоты), холоднокатаному тонколистовому прокату из нержавеющей стали – 328350 (109,1% тарифной квоты).

В 2002г. объем производства стали в КНР составил 181,6 млн. т., увеличившись на 20,34%, т.е. был установлен мировой рекорд по показателям годового производства и потребления стали. Столь высокие показатели производства вызывают пристальный интерес как внутри страны, так и во всем мире. Несмотря на то, что КНР является самой крупной страной в мире по потреблению стального проката, существует значительный потенциал увеличения потребления. В ближайшие 10-20 лет тенденция роста потребления стали по-прежнему будет сохраняться, что в свою очередь будет способствовать росту объемов металлургического производства.

КНР – это развивающаяся страна, для которой осуществление модернизации является долговременной непростой задачей, особенно тяжело идет процесс создания инфраструктуры и базовых отраслей. В последующие 10-20 лет КНР, увеличивая объемы привлекаемых иностранных инвестиций, в тоже время активизирует инфраструктурное строительство. Реализация политики освоения западных регионов на фоне ускорения строительства в городах параллельно с проведением политики повышения темпов роста общественных инвестиций приведет к быстрому увеличению спроса на стальной прокат.

КНР – крупная аграрная страна, поэтому модернизация народного хозяйства означает и модернизацию сельского хозяйства. В ближайшие два десятилетия будет осуществлен плановый перевод нескольких сотен миллионов крестьян в сферу промпроизводства. Поэтому как расширение существующих масштабов экономики так и поддержка процесса перевода сельскохозяйственного населения в промышленное производство будут стимулировать рост потребления металлопродукции.

В соответствии со статистикой Международной ассоциацией металлургической промышленности в отношении 19 стран и регионов, в случае, если ВВП на душу населения составляет менее 1500 долларов, то потребление стали неуклонно растет. В 2002г. объем ВВП на душу населения в КНР составил 1000 долл. и даже к 2005г. не сможет достичь 1500 долл. Подобные выкладки вкупе с проводимой государством активной финансовой политикой дали тенденцию стремительного роста потребления стального проката в последние годы. Следовательно в обозримом будущем при условии устойчивого роста в экономике потребление стального проката будет расти. С завершением процесса индустриализации экономики спрос на стальной прокат достигнет определенной стадии насыщения и объемы потребления начнут постепенно снижаться.

Согласно анализу метпрома таких стран, как США, Япония, Германия, когда объемы ВВП на душу населения достигают 3500-6000 долл., объемы производства стали и ее потребления приближаются к уровню насыщения. К 2030г. КНР осуществит процесс индустриализации и масштабы традиционной тяжелой промышленности, включая и металлургическую, достигнут пика своего развития. КНР — страна с огромным населением. Степень индустриализации экономики и урбанизации общества, которую может себе позволить Китай, существенно отличается от относительных показателей стран с населением в 100-200 млн.чел.

В вопросе производства стали и удовлетворения внутреннего спроса на стальной прокат необходимо отталкиваться от реальной ситуации и не опираться на модели развития промышленно развитых стран. В КНР складывается своя модель развития, существует значительная разница в потреблении стального проката между КНР и Западом. США и Япония пережили период развития, когда после индустриализации народного хозяйства, спрос на прокат после достижения точки насыщения начал снижаться. Поэтому на этом этапе важное значение имеет изучение опыта развития металлургических отраслей развитых стран и законов изменения спроса на стальной прокат в Китае, долговременное прогнозирование рыночного спроса на прокат, ускорение структурной перестройки с целью стимулирования металлургических предприятий, поощрение развития и укрепления металлургической отрасли в целом.

В Китае все еще не решены проблемы неоправданного увеличения масштабов и дублирования строительства в сталелитейной промышленности.

В течение последних двух лет масштабы производства в отрасли стремительно увеличивались. В 2001г. объемы производства стали составили 153 млн. т. (+18,7%), в 2002г. — 181,6 млн. т (+20,34%). Некоторые эксперты называют подобный рост «слепым увеличением масштабов». Данная точка зрения не совсем справедлива. В 2001г. было реализовано 99,6% продукции сталелитейной отрасли. Запасы стального проката у предприятий и общества в целом не увеличились, что свидетельствует о тенденции роста спроса на эту продукцию. Металлургические предприятия организуют производство в соответствии с рыночным спросом. Начиная с прошлого года, предприятия отрасли следуют в фарватере политики правительства в области регулирования общих объемов, организуют производство в соответствии с контрактом, что дало редкую возможность для позитивных перемен на рынке стального проката КНР. В каких же случаях проявляются моменты неоправданного увеличения масштабов и дублирования в металлургической сфере?

В КНР насчитывается более 300 металлургических предприятий различной формы собственности, обладающих определенной мощностью и масштабами. Наибольшее количество составляют предприятия с объемами производства от 500 тыс. до 1 млн.т. Предприятия отрасли вступили в период быстрого развития производственных мощностей. Поскольку спрос на стальную продукцию растет достаточно быстро, в последние годы привлекается достаточно большое количество иностранных инвестиций, практически каждое предприятие в процессе регулирования товарной структуры зна-

чительно увеличивает масштабы производства. Учитывая перспективы устойчивого рыночного спроса в ближайшие годы, маловероятно избежать дублирования в строительстве. Увеличение производственных мощностей малых и средних металлургических предприятий значительно превосходит крупные предприятия. Предприятия с объемами 500 тыс.-1 млн. т. расширяют свое производство до 2-3 млн. т., а те, которые производят 2 млн. т. — соответственно до 5 млн. т. В случае, если процесс увеличения мощностей начнет выходить из-под контроля и предприятия в полной мере начнут реализовывать свои планы развития, то в скором времени объемы производства станут значительно превышать спрос.

Для увеличения мощностей метпредприятий многие предлагают усилить макроэкономическое регулирование новых проектов строительства. Однако в условиях рыночной экономики влияние правительства на деятельность предприятий ограничено. Среди стран — крупнейших производителей стали — в КНР самая низкая степень концентрации производства. Ускорение создания корпораций металлургических предприятий, укрепление международной конкурентоспособности предприятий остаются важными задачами на ближайшую перспективу. Увеличение темпов реорганизации активов металлургических предприятий и создание корпораций, серьезное сокращение количества предприятий позволят в больших масштабах и на более высоком уровне оптимизировать распределение ресурсов металлургической промышленности, эффективно контролировать рост мощностей, сокращать дублирование в строительстве, снижать себестоимость.

При поддержке правительства сталелитейные предприятия осуществили прорыв в сфере объединения, слияния и реорганизации активов. Появились крупные корпорации, которые уже добились определенных результатов.

## КНДР

В министерстве торговли, промышленности и природных ресурсов РК подтверждают появившуюся в южнокорейских СМИ информацию об активной проработке совместных проектов добычи полезных ископаемых на территории КНДР. Как заявляют южнокорейцы, соответствующее предложение было якобы выдвинуто Северной Кореей еще в период подготовки межкорейского саммита 2000г.

Север обладает богатыми запасами полезных ископаемых, включающими более 200 наименований, 43 из которых представляют интерес для совместных промышленных разработок.

Запасы важнейших полезных ископаемых КНДР (наименование — объем запасов, район): железо — 2-4 млрд.т., Мусан пров. Северная Хамген, Ивон-Хочхон пров. Южная Хамген, Ынрюль-Черен пров. Южная Хванхэ, Кэчхон пров. Южная Пхенан; вольфрам — 200-300 тыс.т., Синпхен пров. Северная Хванхэ, Тэхын-Яндок пров. Северная Пхенан, Чхансон пров. Северная Пхенан; молибден — 1-3 тыс.т., Суан пров. Северная Хванхэ, Онсан пров. Северная Хамген, Кымган пров. Канвон; марганец — 100-300 тыс.т., Пурен пров. Северная Хванхэ, Кымаг пров. Канвон; никель — 10-30 тыс.т., Кенпхен пров. Южная Хамген, Рад-



жин пров. Северная Хамген; магнезит — 3-4 млрд.т., Танчхон пров. Южная Хамген, Пэкам-Унюль пров. Рянган; антрацит — 11,7 млрд.т., Сунчхон-Токчхон, Кэчхон-Анджу пров. Южная Пхенан; битуминозный уголь — 3 млрд.т., Кучхан пров. Северная Пхенан, Ковон пров. Южная Хамген, Сэбель пров. Северная Хамген; цинк — 10-20 млн.т., Танчхон пров. Южная Хамген, Сончхон-Кэчхан пров. Южная Пхенан, Энрим-Сонвон-Вивон пров. Чаган; золото — 1-2 тыс.т., Тончхан-Унсан пров. Северная Пхенан, Суан-Енсан пров. Северная Хванхэ, Хочхон пров. Южная Хамген, Кымган пров. Канвон; Серебро — 3-5 тыс.т., сопутствует производству золота; известняк — 100 млрд.т., Хверен, пров. Северная Хамген, Ковон пров. Южная Хамген.

В ряду приоритетных называются также медь и другие цветные металлы, тальк, графит и флюорит. Даются некоторые стоимостные оценки. Разведанные запасы железной руды в КНДР оцениваются в 1,4 трлн.вон, запасы магнезита — в 50 млрд.вон, запасы свинцово-цинковых руд — в 300 млрд.вон.

После завершения южнокорейской стороной подготовки бизнес-плана в июле 2001г. государственной Корейской корпорацией природных ресурсов (KORES) и Национальной ассоциацией экономического сотрудничества КНДР (председатель Тен Ун Об) подписано соглашение о сотрудничестве по пяти совместным проектам, связанным с добычей графита, магнезита, железной руды, золота и цинка.

В качестве пилотного выбран проект совместных разработок графита на руднике Енхо. Это — 40% запасов Северной Кореи (2,3 млн.т.). Предполагается довести объем производства до 2 тыс.т. в год. Для подписания контракта с компанией «Самчхонни» делегация KORES направляется в КНДР. Для начала работ южнокорейская корпорация получит из правительственного фонда сотрудничества Юг-Север 133 тыс.долл. на закупку оборудования. Для обустройства месторождения потребуется 4,2 млн.долл. Это совместное предприятие, по оценкам местных экспертов, принесет большую выгоду южнокорейским производителям аккумуляторов, вынужденным закупать большое количество графита за рубежом, и сможет в будущем вывести Южную Корею в число экспортеров графита.

## НОРВЕГИЯ

В области черной металлургии Норвегия специализируется на производстве ферросплавов, прежде всего ферросилиция, а в области цветной металлургии — алюминия, магния, никеля, меди и цинка.

По производству алюминия в Западной Европе Норвегия находится на первом месте, в мире — на 7. Первичный алюминий производится на 7 предприятиях Западной Норвегии.

Факторами, предопределившими развитие в Норвегии цветной металлургии, были возможности производства дешевой электроэнергии на базе гидроресурсов, а также наличие незамерзающих глубоководных портов. К числу основных металлургических компаний относятся Norsk Hydro (алюминий, магний), Elkem (алюминий, металлургический кремний, ферросплавы), Fesil (ферроспла-

вы), Fundia (норвежско-финско-шведская, переплавка лома черных металлов и выпуск арматуры и другой стальной продукции), Falconbridge Nikkelverk (рафинированный никель, кобальт и медь), Norsink (цинк).

В 2002г. наблюдались тенденция к некоторому понижению цен на алюминий, в пределах 1450 — 1500 дол. за тонну. Положение в секторе производства цветных металлов было несколько лучше, чем в черной металлургии. Общий объем инвестиций, вложенных в цветную металлургию Норвегии в 2002г., оценивается в 4,5 млрд. крон (500 млн.долл.).

Крупнейшей компанией является Norsk Hydro, которой на 31 дек. 2001г. владели норвежское государство в лице министерства экономики и торговли (43,82% акций рыночной стоимостью в 35,5 млрд. норвежских крон) норвежские частные компании — 23,4%, иностранные акционеры, главным образом американские (32,8%). Биржевая стоимость Norsk Hydro в конце 2001г. оценивалась на бирже г. Осло в 81 млрд. норв. крон (9 млрд.долл.). В связи со стратегическим приобретением в начале 2002г. немецкой алюминиевой немецкой компании VAW Hydro Aluminium, одним из трех ведущих подразделений Norsk Hydro, корпорация рассчитывает значительно укрепить свои позиции на мировом алюминиевом рынке. Стоимость этой инвестиции превысила 24 млрд. норв. крон. Концерн занимает по производству алюминия 1 место в Европе. Его оборот возрос до 80 млрд. норв. крон (9 млрд.долл.). На 12 заводах концерна, расположенных в 5 странах мира, работает 30 тыс. чел., объем производимой продукции увеличится с 2,3 млн.т. алюминия всех видов в 2001г. до 2,8 млн.т. в 2002г. На трех предприятиях концерна (одно — в г. Пошгрюн, Норвегия, и по одному в Канаде и Китае) производится 90 тыс.т. магния. Norsk Hydro ежегодно импортирует из России 150 тыс.т. первичного алюминия на 200 млн.долл. для его последующей переработки.

Falconbridge Nikkelverk г. Кристиансанд, — филиал канадского концерна Falconbridge. На фирме занято 520 чел. При имеющихся производственных мощностях в 85000 т. никеля, 40000 т. меди и 4500 т. кобальта было выпущено 68220 т. никеля, 26720 т. меди и 3310 т. кобальта.

В окт. 2000 финский концерн Outokumpu приобрел крупнейшего в Норвегии производителя цинка, фирму Norsink г. Олда. На фирме занято 367 чел., годовое производство — 150 тыс. т. цинка и 28 тыс. т. фторида алюминия, годовой оборот — 1488 млн. норв. крон (200 млн.долл.).

Американский концерн Alcoa с янв. 2002г. является крупнейшим акционером (40,3% акций) компании Elkem. На Elkem занято 4000 чел., из которых 3000 чел. работают в Норвегии. Годовой оборот концерна — 9,2 млрд. норв. крон (1 млрд.долл.). Elkem производит в год до 210 тыс.т. алюминия. В планах компании к 2004г. довести выпуск алюминия до 280 тыс.т. Для этого концерн инвестирует в 2001-03гг. в 1,8 млрд. крон в модернизацию своих предприятий в г.г.Мушоен и Фарсунд. Elkem является крупнейшим в мире производителем ферросилиция. В связи с осложнениями реализации готовой продукции на мировом рынке производство феррохрома Elkem в 2001г. было сокращено с 155 тыс.т. до 82 тыс.т. Мировым лидером производства хрома стала ЮАР, захва-

тившая 80% западного мирового рынка хрома благодаря резкому снижению цен.

Металлургические компании пользуются поддержкой государства в форме освобождения от уплаты потребительского сбора на электроэнергию и сбора за выбросы в атмосферу CO<sub>2</sub>. Особенность норвежского метпрома – ярко выраженная экспортная направленность. 90% продукции идет на экспорт. Основными покупателями норвежских цветных металлов являются следующие страны. Алюминий: ФРГ (33% годового объема экспорта), Франция (15,7%), Великобритания (7,3%). Никель: США (29%), Нидерланды (28%), Швеция (13,7%), Великобритания (9%). Медь: Швеция (76,8%), Великобритания (17,4%). Цинк: ФРГ (32%), Великобритания (27%) и Швеция (17%).

## ПЕРУ

### Горнодобыча

Указанная отрасль производства является одной из наиболее интенсивно развивающихся в Перу. Страна занимает первое место в мире по добыче молибдена, второе – серебра, третье – свинца, цинка и олова, пятое – меди, восьмое – золота. Экспорт металлов составляет 50% от общего объема продаваемой за рубеж продукции. По данным Национального института статистики на горнодобывающих предприятиях создается продукция с наибольшей добавочной стоимостью (69,8%).

Приватизация предприятий горнодобычи позволила не только сгладить нынешние негативные тенденции на мировом сырьевом рынке, но и получить в госбюджет дополнительные доходы. Правительству удалось добиться максимальной отдачи от новых собственников в области полного выполнения инвестиционных планов. После начала продажи государством горнодобывающих предприятий был отмечен существенный приток в основном иностранного капитала в отрасль, что сказалось на увеличении добычи и переработки продукции. Производство меди увеличилось на 70%, цинка – на 40%, железа – на 35%, а переработка золота и серебра – на 62 и 66%.

В результате приватизации власти Перу сумели решить ряд других не менее важных задач. Все заключенные с 1992г. контракты содержали обязательное условие об использовании современных технологий в области разведки и разработки месторождений. К концу 90гг. технологическая база отрасли была обновлена на 90%. Это позволило добиться снижения цен на конечную продукцию и повысить конкурентоспособность отрасли на международном рынке. Указанный выше фактор способствовал привлечению в горнодобычу высококвалифицированных национальных и иностранных специалистов, росту занятости населения в целом. Специалисты отмечают развитие инфраструктуры регионов, подпадающих под реализацию конкретных инвестиционных проектов. В ходе приватизации горнодобычи внимание было уделено сохранению экологического баланса регионов. Большинство инвесторов и собственников предприятий были обязаны подписать и выполнять так называемые протоколы Ramas (программа адекватной эксплуатации окружающей среды), в которые были заложены международные стандарты природоохранного характера.

Большая часть инвестиций имела зарубежное происхождение. Возникла потребность внести соответствующие изменения в законодательство, регулирующее деятельность иноинвестора. В Перу на долю зарубежного капитала приходится 80% от общей суммы вложений. Среди иноинвесторов выделяются – Magma (США), переведенная позже в BHP (Австралия), PSEG Global (США), Cominco (Канада), Marubeni (Япония), Renco/Doe Run (США), Minera, Southern Peru Copper.

Правительство продолжает поддерживать курс на привлечение иноинвестиций в горнодобычу и на ее полную приватизацию. Это позволит добиться выполнения важных социально ориентированных программ и обеспечить в полном объеме наложение национального бюджета.

В 2002г., несмотря на снижение общемировых цен на медь (- 1,2%), цинк (- 12,1%), свинец (- 4,9%), олово (- 9,4%), объем производства продукции горнодобычи Перу вырос. Развитие отрасли во многом было обусловлено началом эксплуатации с июля 2001г. месторождения Antamina, где добываются цинк, свинец, серебро, медь и молибден. Рост добычи отдельных видов металлов на данном месторождении достиг 277% (цинк), 110,8% (медь), 125,3% (серебро).

Добыча меди в 2002г. составила 840 тыс.т., что на 16,1% больше чем в 2001г. (722 тыс. т.). Данный показатель является рекордным за последние 5 лет. Крупнейшая медедобывающая компания Southern Peru увеличила объемы добычи на 0,7%. Компании Condestable, Atacocha, Yauliyacu, Milpo, Corona, Colquishiri, Chungar, Huaron также увеличили добычу на 4%. Объем экспорта данного продукта составил в 2002г. 858,8 тыс.т. (685,5 тыс.т.) на 1187 млн.долл. (987,2 млн.долл.).

Несмотря на продолжающееся снижение мировых цен, производство цинка достигло в 2002г. 1 063 тыс.т. (рост по сравнению с 2001г. составил 15,6%, 875,5 тыс.т.). По производству цинка Перу занимает 1 место в Латинской Америке. Экспорт Перу цинка составил в 2002г. 1 128 тыс.т. (921,1 тыс.т.) на 428,9 млн.долл. (419,4 млн.долл.).

В 2002г. производство олова составило 37,3 тыс.т. (36,7 тыс.т.). Экспорт олова оценивается в 102,8 млн.долл. (130,3 млн.долл.). Экспортировано было 26,5 тыс.т. (32,5 тыс.т.).

Производство свинца сократилось по сравнению с 2001г. и составило 263,7 тыс.т. (272,3 тыс.т.). Сокращение добычи вызвано снижением производства на основной компании по добыче свинца Volcan (-5,7%). Компании Atacocha, Milpo, El Brocal, Corona, Yauliyacu, Chungar и Buenavetra увеличили на 6,2% свои объемы добычи.

Экспортные поступления от продажи свинца незначительно увеличились за счет увеличения объема (280,8 тыс.т. на 210,8 млн.долл. против 262 тыс.т. на 196 млн.долл.).

Объемы металлов, добываемых в Перу, в т.

	Объем добычи	
	2001г.	2002г.
Медь.....	722035	84 000
Цинк.....	875500	1063000
Олово.....	36700	37300
Свинец.....	272300	263700
Железо.....	3012000	3 105000
Золото.....	131	155
Серебро.....	2669	2757

Производство железа также сохранилось на уровне 2001г. и составило 3105 тыс.т. (3 012 тыс.т.). Экспортные поступления достигли 82,9 млн.долл. (81,4 млн.долл.).

По добыче золота Перу занимает 1 место в Латинской Америке. Рост добычи золота достиг в 2002г. 13,4% и составил 155,6 т. (131,3 т.). Увеличение объемов добычи связано с выходом на рынок Перу предприятия Aruntani, а также с увеличением объема добычи на основном золотом месторождении Yanasocha на 22%. Компания Baick Misquichilca сократила объем добычи на 1,4%. Компании Buenaventura, Ares, Horizonte, Santa Rosa, и Inversiones Mineras del Sur сохранили прежние объемы производства золота. Экспорт золота в 2002г. составил 167,5 т. (133,57 т.), на 1478,8 млн.долл. (1166 млн.долл.).

Горнодобывающие компании в Перу в 2002г., в тыс.т.

Объемы производства

#### Медь

Southern Peru Copper .....	380
Compania minera Antamina .....	205
BHP Billiton – Tintaya .....	85
Compania minera Cerro Verde .....	83
Doe Run Peru .....	45
Другие .....	42

#### Свинец

Compania minera Volcan .....	64
Compania minera Atacocha .....	35
Milpo .....	30
Compania minera Santa Luisa .....	17
Compania minera El Brocal .....	12
Compania minera .....	14
Другие (в т.ч. Doe Run Peru) .....	91

#### Цинк

Compania minera Volcan .....	365
Compania minera Iscaycruz .....	153
Milpo .....	95
Compania minera Antamina .....	80
Compania minera Atacocha .....	70
Другие .....	342

#### Золото (т.)

Compania minera Yanasocha .....	67
Uarrick Misquichilka .....	30
Compania minera Retamas .....	6
Compania minera Ares .....	6
Cimpro Bucnaventura .....	8
Частные старательские артели .....	19
Другие .....	19

#### Серебро (т.)

Compania minera Volcan .....	360
Grupo Buenaventura .....	360
Compania minera Corona .....	184
Compania minera Yaulicali .....	155
Compania minera Arcata .....	150
Другие (в т.ч. Doe Run Peru, а также частные старательские артели) .....	1548

#### Железо

Shougang Hierro Peru .....	3105
Другие .....	0

#### Олово

Minsur .....	37
Другие .....	0

Производство серебра достигло в 2002г. 2757 т., что на 3,3% больше чем в 2001г. (2 669 т.). Объемы добычи увеличила компания Yanasocha на 24,8%, Atacocha, Buenaventura, Corona, Yauliyacu – на 2,2%. Объем экспорта серебра увеличился по срав-

нению с 2001г. и составил 1305 т. (1193 т.) на 173,7 млн.долл. (168,6 млн.долл.).

Российские компании имеют перспективы для выхода на перуанский рынок горнодобычи. Интерес может представить сектор оказания услуг в области проведения изыскательских работ, а также последующей подготовки месторождений к разработке и их разработка. Наличие большого числа средних и мелких горнодобывающих компаний, малых добывающих артелей, не обладающих значительными финансовыми ресурсами и готовых использовать морально устаревшие, но недорогие технологии и оборудование, открывает возможности для продаж в Перу российской продукции как новой, так и уже использовавшейся.

Недавно открытые месторождения

Местор.	Депарг.	Тип местор.	Объемы минер.	Содержание
Michiquillay ...	Кахамарка .....	Порфиновый .....	544 млн.т. ....	0,69% – Си 0,1-0,5 г Аи/тонну
Toromocho .....	Хунино .....	Полиметал-й .....	364 млн.т. ....	0,67% – Си 0,4% – Zn 0,03% – Mo 12 г Ag/тонну
Las Bambas	Апуримак	Полиметал-й	40,5 млн.т.	2% – Си Fe – точные значение не известны
Bayovar .....	Пиура .....	Фосфатный .....	10 млрд.т. ....	-

В Перу могло бы найти спрос следующее горнодобывающее оборудование: буровые установки для бурения разведочных скважин, на воду и т.п., с глубиной бурения до 350-500 м., с возможностью направленного и горизонтального бурения, смонтированные на шасси вездеходных а/м; ручные (переносные) буровые установки с глубиной бурения 15-30 м.; фронтальные погрузчики с объемом ковша 3-5 куб.м., способные работать с самыми твердыми породами; бульдозеры, экскаваторы; оборудование для работы в подземных рудниках и шахтах – пневмоотбойники, долота; компрессоры, дизель-генераторы, гидроэлектростанции малой мощности, рассчитанные на выработку переменного электрического тока частотой 60 гц; средства личной безопасности шахтеров – каски, фонари, защитные маски, спецодежда и обувь; блочно-модульные постройки для организации временного шахтерского лагеря; оборудование для организации геохимической лаборатории, как сложное (спектрофотометры, устройства для измельчения и гомогенизации образцов), так и простое (микроскопы).

## Металлургия

**Черная металлургия.** Крупнейшим производителем черных металлов в стране, который временно является монополистом по выработке отдельных видов продукции, является принадлежащая американскому капиталу (25% акций у Banco Wiese Sudameris) компания «Сидер Перу». На ее долю приходится 100% произведенных в Перу стальных рулонов, проката, металлоизделий. Вторая по значению корпорация «Асерос Арекипа» специализируется на производстве катанки и заготовок (20 и 23% общего объема продукции данного наименования). Мелкие компании «Фундисьон Кальяо» и «Металурхика Перуана» занима-

ются исключительно производством стальных шаров для шахтных работ по заказам горнодобывающих предприятий.

Основные производители черных металлов в Перу

	Продукция	Доля на рынке
«Сидер Перу»	катанка; заготовки; стальной лист	70%
	в рулонах; стальной прокат; оцинк., гальванизированные и луженые изделия	
«Асерос Арекипа»	катанка; заготовки	18%
«Фундисьон Калья»	стальные шары	7%
«Металурхика Перуана»	стальные шары	5%

Местные потребители закупают за рубежом в основном либо высокотехнологичные в производстве стальные полуфабрикаты (стальная проволока для систем связи), либо дешевый, реэкспортируемый страной – поставщиком (Тайвань, Китай, государства Балтии, Бразилия), стальной прокат и заготовки, в т.ч. по долгосрочным контрактам.

Компания Aceros Arequipa импортирует стальной брус (120x120мм., длина 10 или 20 м., марки стали SAE 1006, 1008, 1020). Закупки производятся в Венесуэле по 20-40 тыс.т. в год.

Из Австрии, Англии, Германии и Голландии Перу импортирует следующие ферросплавы: Fe-Si, с минимальным содержанием кремния 77% – по 5 тыс.т. каждые 3 мес.; Fe-Mn, с высоким содержанием углерода – на 20 т. каждые 2 мес.; Fe-Mn, с низким содержанием углерода – по 20 т. каждые 2 мес.; Fe-Cr, с высоким содержанием углерода – по 20 т. каждые 2 мес.; Fe-Cr, с низким содержанием углерода – по 20 т. каждые 2 мес.; Fe-Mo, с минимальным содержанием Мо 70% – по 6 т. в год; хромовый песок – по 5-10 тыс.т. каждые 6 мес.

**Цветная металлургия.** Несмотря на наличие в Перу больших запасов цветных металлов, здесь практически не имеется алюминия. Данный металл, который широко используется в строй- и пищевом, импортируется для переработки. Крупнейший перуанский импортер – компания Metinsa, закупает до 3 тыс.т. алюминия в год, для производства стройматериалов. Продукт поставляется в виде алюминиевых стержней (диаметр – 160 мм.; длина – 3м.; качество металла – 99,97%). В основном закупки осуществляются в Венесуэле по ценам котировок алюминия на LME. Поскольку Венесуэла входит в Андскую группу, эти поставки осуществляются без таможенного налога (составляет 12% от цены – СИФ).

Для пищпрома в Перу поставляются алюминиевые слитки, с качеством металла 99,97%. Указанная продукция закупается в Аргентине и Бразилии по среднемировым ценам, размер таможенного налога для указанных стран снижен на 60%. В год импортируется до 600 т. алюминиевых слитков, в качестве импортеров выступают 8-10 крупных перуанских компаний.

Крупнейшим производителем цветных металлов в стране является металлургический комбинат в г.Ла Оройа – принадлежит американской компании Doe Run. Комбинат производит: цинк, свинец, медь, серебро, золото, висмут, кадмий, индий, теллур, сурьму, селен, которые, в основной своей массе экспортируются для последующей продажи на международных биржах металлов. Помимо указанных металлов выпускаются оксид цинка, триоксид мышьяка, сульфаты цинка и меди, концентраты цинка и серебра, а также сплавы свинца с сурьмой и свинца с кальцием.

Основным производителем рафинированного золота является предприятие компании Barrick Gold, которое расположено на месторождении Мискичилка.

## Антидемпинг на сталь РФ

На декабрь 2002г. в Республике Перу действуют антидемпинговые пошлины от 40% до 56% по 12 товарным позициям на импорт горячекатаного металлопроката из России.

Помимо этого, Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности 6 мая 2002г. принял Резолюцию №020-2002CDS, согласно которой начато расследование возможного демпинга холоднокатаного металлопроката российского производства, и 2 сент. 2002г. была одобрена Резолюция №049-2002CDS о начале расследования возможного демпинга гальванизированных бобин и листов из России.

Приблизительный ущерб от введенных антидемпинговых пошлин составляет 20-25 млн.долл. в год. Введение антидемпинговых пошлин на холоднокатаный и гальванизированный металлопрокат может привести к полному вытеснению российских производителей металла с рынка Перу.

Перуанская сторона применяет антидемпинговые пошлины на импорт определенного вида продукции в целом из России, а не производства конкретного российского завода, что противоречит нормам и требованиям Всемирной торговой организации. В свете недавнего признания США и странами ЕС рыночного характера российской экономики применение антидемпинговых пошлин против поставок российского металлопроката в Перу на дискриминационной основе должно быть оспорено.

Вызывает беспокойство тот факт, что российские заводы не участвуют в антидемпинговых расследованиях, неоднократно направляемые вопросы Национального института защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности Перу, на основании которых делается заключение о стоимости производимой в России продукции, остались без ответа. Такое отношение российских производителей металлопроката к вопросу проводимых против выпускаемой ими продукции антидемпинговых расследований во многом является причиной негативного отношения властей Перу к российским заводам.

Неоднократно имело место направление документов из России в несоответствующей форме и по истечению установленных законом сроков. В данных случаях Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности оставлял направленные документы без внимания и содержащиеся в них данные не учитывались при вынесении решения.

В этой связи представляет интерес опыт работы иностранных предприятий при проведении антидемпинговых расследований против выпускаемой ими продукции. Большинство данных предприятий пользуется услугами перуанских юридических компаний, специализирующихся на антидемпинговых расследованиях. Перуанские юридические компании не гарантируют закрытие антидемпингового расследования, но зачастую благодаря их работе антидемпинговые пошлины вводятся не на все заявленные позиции товарной номенклатуры и в меньшем объеме.

**Антидемпинговые пошлины  
согласно Резолюции 0284-2001/TDS-Indecopi**

ТН ВЭД	Ширина	Антидем.пошлина	Состояние <sup>1</sup>
7208.25.10	-	-	Контроль
7208.25.20	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500 мм	40,26%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.26.00	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500мм	56,09%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.27.00	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500мм	52,15%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.36.00	-	-	Контроль
7208.37.00	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500 мм	40,26%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.38.00	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500мм	56,09%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.39.00 <sup>2</sup>	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500мм	52,15%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.51.10	a=<2400 мм	40,45%	-
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.51.20	a=<2400 мм	40,45%	-
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.52.00	a=<2400 мм	40,45%	-
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.53.00	a=<2400 мм	40,45%	-
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.54.00	a=<2400 мм	40,45%	Контроль
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.90.00 <sup>3</sup>	-	-	-
7209.16.00	-	-	-
7209.17.00	-	-	Контроль
7209.18.10	-	-	-
7209.18.20 <sup>4</sup>	-	-	-
7209.26.00	-	-	-
7209.27.00	a-<1220мм	35,43%	-
	a>1220мм	-	Контроль
7209.28.00	-	-	-
7209.90.00 <sup>5</sup>	-	-	-

<sup>1</sup> Под данным пунктом понимается отслеживание Национальным институтом по защите конкуренции и охране интеллектуальной собственности совместно с таможенными органами Перу поставок из России данного товара и анализ влияния данных поставок на внутренний рынок на предмет применения новых пошлин.

<sup>2</sup> 7208.25.10, 7208.25.20, 7208.26.00, 7208.27.00, 7208.36.00, 7208.37.00, 7208.38.00, 7208.39.00 – горячекатаный прокат в бобинах.

<sup>3</sup> 7208.51.10, 7208.51.20, 7208.52.00, 7208.53.00, 7208.54.00, 7208.90.00 – горячекатаный листовой прокат.

<sup>4</sup> 7209.16.00, 7209.17.00, 7209.18.10, 7209.18.20 – холоднокатаный прокат в бобинах.

<sup>5</sup> 7209.26.00, 7209.27.00, 7209.28.00, 7209.90.00 – холоднокатаный листовой прокат.

Экспорт металлопроката составил в 2002г. 13,1 млн.долл. (20 млн.долл. в 2001г.). Помимо этого компания «Асерос Арекипа» импортировала металлопрокат на 2,5 млн.долл. в виде сплавов с ценными металлами, что позволило перуанской компании не только избежать уплаты антидемпинго-

вых пошлин, но и сократить размер ввозной таможенной пошлины с 7% до 4%.

Сокращение поставок металлопроката во многом объясняется жесткой антидемпинговой политикой правительства Перу. В то же время металлопрокат поставлялся заводами Украины и Казахстана. Экспорт металлопроката из Украины оценивается 3 млн.долл., Казахстана – 6 млн.долл. Частично металлопрокат российского производства экспортировался через посреднические фирмы Латвии – на 2,9 млн.долл.

## РУМЫНИЯ

### Металлургия

**М**еталлургический комбинат «Сидекс». Является самым крупным предприятием непрерывного производства в отрасли румынской черной металлургии и производит 63% всей румынской стали, обеспечивает 95% потребности Румынии в прокатной стали. Половина продукции комбината предназначена для внутреннего рынка остальная часть экспортируется в 40 стран мира.

Сталелитейные мощности предприятия превышают 5 млн.т. в год. Комбинат размещается на окраине г.Галац, административного центра одноименного уезда и занимает площадь в 1600 га.

Строительство металлургического комбината «Сидекс» началось в 1961г., а уже в 1968г. были запущены основные мощности предприятия. Оборудование предприятия было поставлено как Советским Союзом, так и западными фирмами (Davy, Jeumont-schneider, Heurtey, Davy-united, Mannesmann-demag, Feg, Skoda, Schloemann Siemag).

Самый высокий уровень производства был достигнут в 1989г. – 7,5 млн.т. сырой стали. С 1990г. начался спад производства, обусловленный снижением спроса. В 1993г. производство стали на металлургическом комбинате «Сидекс» упало до 3 млн.т.

В 1994г. была начата программа модернизации и перестройки структуры «Сидекс». Она предусматривала увеличение к 2002г. производства до 5,5 млн. стали, достижение стандартов качества ЕС, завершение введения в строй новых мощностей, привлечение новых инвестиций. По словам гендиректора комбината, программа себя оправдала и большая часть поставленных задач была выполнена. В модернизацию предприятия, в частности производства чугуна и стали, было вложено 270 млн.долл.

В 1995г. АО «Сидекс» стал ассоциированным членом европейской организации производителей стали Eurofer. Предприятие активно сотрудничает с иностранными фирмами. В 2000г. «Сидекс» заключил с американской US Steel контракт на модернизацию завода оцинковки. Готовится контракт по модернизации мощностей непрерывного литейного производства. Подобные контракты уже заключены с такими большими компаниями как Manesman, Clecim, Ferrostaal, Kuttner.

В 2000г. обозначился небольшой рост производства. Комбинат произвел 3,45 млн.т. стали, превысив показатели 1999г., когда было выплавлено только 3 млн.т.

В июле 2001г. комбинат был приватизирован четвертым в мире производителем стали – англо-

индийской корпорацией LNM Group (в конце 1995г. приобрела у правительства Казахстана Карагандинский меткомбинат, в развитие которого инвестировала 650 млн.долл.). Согласно соглашению, достигнутому после четырех месяцев переговоров, LNM Holdings, являющийся дочерним предприятием LNM, приобрел контрольный пакет правительственных акций «Сидекс» (90%). В документе было оговорено, что в 2002-07гг. «Сидекс» будет освобожден от оплаты подоходного налога и НДС на приобретаемое технологическое оборудование. Со своей стороны, LNM Holdings взял на себя долговые обязательства металлургического комбината, по оценкам экспертов составляющие 600 млн.долл. и обещал инвестировать в предприятие в течение последующих 10 лет 351 млн.долл., большая часть которых пойдет на его модернизацию. LNM Holdings гарантировал не проводить в течение 5 лет сокращения рабочих мест. Новый владелец «Сидекс» обязался ежегодно принимать на работу до 300 выпускников вузов и увеличить за этот период производительность на 50%. Одной из статей соглашения были определены инвестиции по программе защиты окружающей среды (76 млн.долл.).

Предприятие производит 12000 типов изделий: стальные листы, пластины для остовов судов и оснований станций морского бурения, пластины для котлов и баков высокого давления, листы для машиностроения, сварные трубы большого диаметра для магистральных трубопроводов, пластины толщиной от 0,3 мм. до 150 мм. всех марок стали, трубы из чугуна.

В ближайшей перспективе на комбинате предполагается развитие производства и обработки алюминия, цинка, свинца, меди, олова.

Продукция комбината конкурентоспособна и используется в машиностроении, судостроении и других отраслях промышленности. Четверть продукции экспортируется в страны Европейского союза, 10% в другие европейские страны, 10% в Латинскую Америку, 5% на Ближний Восток.

Структура «Сидекс» включает в себя подразделения внешней торговли: Metalexportimport, Metanef, Izinsider, Metagrimeх Business, Intermetal, Metex Trading, которые являются действующими торговыми предприятиями с ограниченной ответственностью. Выступая от имени «Сидекс», они обеспечивают закупку сырья и сбыт готовой продукции комбината.

«Сидекс» участвует в инвестировании и деятельности других предприятий со смешанным капиталом.

1. Sidex InternationalPlc London. Сфера деятельности: финансирование и проведение операций импорта-экспорта для «Сидекс». Доля участия «Сидекс» — 40%.

2. Sidex Monolitiques. Сфера деятельности: производство и продажа тугоплавких материалов. Доля «Сидекс» — 100%.

3. Sidextrding Srl Galati. Сфера деятельности: организация импорта сырья для «Сидекс». Доля «Сидекс» — 100%.

4. TV alati. Сфера деятельности: производство аудио-видео материалов и телевизионные вещания. Доля «Сидекс» — 18%.

5. MInest Mahmudia. Сфера деятельности: исследование, разработка, обработка и оценка месторождений. Доля «Сидекс» — 99,9%.

Комбинат «Сидекс» включает: коксохимический завод, комплекс доменных печей, завод по обработке стали, завод крупногабаритной продукции, прокатный завод, завод запасных частей и ремонта, завод по производству и подаче энергии, завод по эксплуатации заводской техники.

*Пошлины на импорт стали.* Румыны с удовлетворением отмечают тот факт, что объявленное США введение дополнительных пошлин на импорт стали не будет иметь заметных негативных последствий для местных производителей. Румыния имеет статус развивающейся страны, является членом ВТО, а объем ее экспорта по подавляющему большинству позиций этой товарной категории не превышает предусмотренную 3% квоту от общего объема американского импорта данного вида продукции (исключение составляют лишь фланцы и фитинги, однако их доля в румынском экспорте металлопроката весьма незначительна, а ставки дополнительных пошлин по ним минимальны). Румыния попадает в категорию стран, на которые нововведения Вашингтона практически не распространяются.

По данным, представленным госсекретарем МИД Румынии К.Колцяну, в 2001г. румынский экспорт сталелитейной продукции в США составил 187 тыс.т.

В новых условиях, по оценкам ряда экономистов, не исключено, что у румынских производителей стали даже появится дополнительная возможность подзаработать на чужих трудностях и увеличить поставки своей продукции за океан. Упомянется в этом контексте и недавно приватизированный Галацкий металлургический комбинат. При появлении первых известий о введении дополнительных пошлин здесь высказывались опасения, что комбинат, обладающий большим экспортным потенциалом и поставивший в лучшие годы до 20% своей продукции в США, может существенно пострадать. Но постепенно тревога рассеивается, и даже называются конкретные суммы возможного выигрыша комбината — 50 млн.долл. В результате, как оптимистично полагают в Бухаресте, должен выиграть и румынский бюджет.

## СЛОВАКИЯ

Решение французской компании PSA «Пежо-Ситроен» о строительстве в Словакии завода по производству 300 тыс. автомобилей среднего класса в год способствовало определению автопрома в качестве приоритетного направления инвестиционной деятельности в Словакии. Дополнительные перспективы развития получили некоторые отрасли словацкой промышленности, прежде всего производство первичного алюминия на заводе «Словалко» Жиар над Гроном.

Несмотря на снижение мировых цен на этот вид алюминиевой продукции, особенно заметное в 2002г., завод постоянно наращивает его производство.

Производство алюминиевой продукции АО «Словалко»

Жиар над Гроном

	2001г.	2002г.	Инд.02/01
Объем производства, т. ....	141124	144160	102
Объем продаж, тыс. слов.кр. ....	12269329	11017000	90
Экспорт, тыс. слов.кр. ....	10702917	9791000	91
Объем инвестиций, тыс. слов.кр. ....	392140	1692000	431
Число занятых, чел. ....	681	657	96

## США

Перспективы развития производства руководство завода связывает с наращиванием Словакией объемов выпуска легковых автомобилей, уровень которого в 2006г. должен достичь 600-750 тыс.шт. в год.

На заводе действует система управления качеством продукции, что позволило в дек. 2002г. получить сертификат ISO/TS 16949:2002, отвечающий европейским и американским техническим требованиям к поставщикам.

Специалисты завода полагают, что имеющийся технологический потенциал обеспечивает необходимые условия для выполнения существующих экологических и технических (весовых) нормативов продукции, обеспечивая при этом безопасность пассажиров при эксплуатации автотранспорта. Считается целесообразным сосредоточить усилия в среднесрочной перспективе именно на производстве первичного алюминия.

На решение этой задачи направлен проект увеличения силы тока в электролитическом процессе. Намечено расширить участок электролиза за счет увеличения количества печей на 54 шт. и повышения мощностей производства на 34 тыс.т. Инвестиции составят 80 млн.долл. Увеличение силы тока при электролизе с 230 кА до 250 кА должно повысить производство первичного алюминия на 10 тыс.т.

По расчетам руководства завода, после реализации имеющихся проектов будет снижена закупка алюминиевых заготовок с их компенсацией производством жидкого алюминия. Предполагаемое увеличение производства составит 15 тыс.т., что даст возможность заводу осуществлять большую гибкость в этих закупках. Проект расширения начинается путем инвестирования половины средств из 80 млн.долл. на монтаж технологического оборудования в готовом цехе. Ввод печей в эксплуатацию намечен на 7 июля 2003г. Завершены две трети объема работ и по проекту интенсификации электролизного процесса.

Проведенное в Словакии повышение цен на электроэнергию не затронет производство алюминия в связи с имеющимся договором предприятия с АО «Словацкие электростанции». Из 25 млн.т. алюминия, производимого в мире, 21 млн.т. вырабатывается с более низкой ценой электроэнергии по сравнению с той, что платит «Словалко». Действующая цена за электроэнергию является фактором, ограничивающим перспективы строительства в Европе нового завода по производству алюминия.

Европа ежегодно потребляет 5 млн.т. алюминия, из которых 2 млн.т. импортирует. Импортёры этой продукции в страны ЕС платят 6% импортную пошлину. В случае вступления Словакии в ЕС это препятствие будет устранено. Для членов ЕС невыгодно покупать алюминий в других странах, что является основным аргументом в пользу расширения производства на «Словалко».

В связи с запуском нового производства завод не ожидает значительного увеличения доходов, однако рост производительности труда не приведет к увеличению численности занятых на производстве.

**Ограничения импорта стали**

Применявшиеся США в 2002г. меры экспортно-импортного регулирования продолжали ориентироваться на защиту и поощрение интересов американских производителей и экспортеров товаров и услуг как на внутреннем, так и на зарубежных рынках. Зачастую указанные меры носили достаточно спорный характер с точки зрения их соответствия общепризнанным правилам международной торговой системы, что являлось основанием для оспаривания их легитимности другими странами, включая основных торговых партнеров США.

Подобная ситуация имела место со вступившими в действие с 20 марта 2002г. по итогам разбирательства по ст. 201 закона США о торговле 1974г. специальными защитными мерами в отношении широкой номенклатуры стальной продукции иностранного происхождения, выразившихся в применении к импорту различных ее видов дополнительных пошлин (8-30%) и тарифной квоты на слябы. Решение президента США о применении ограничительных мер на импорт иностранной стальной продукции получило крайне негативный резонанс со стороны основных стран-экспортеров стали, обвинивших США в неприкрытом протекционизме с целью защиты неконкурентоспособных американских производителей. Предпринятые администрацией США при вынесении указанного решения действия по исключению из-под подлежащих применению мер импорта соответствующих категорий стали из Канады и Мексики (согласно положениям НАФТА), Израиля и Иордании (на основании соглашений о свободной торговле) и ряда развивающихся стран, а также инициирование процедуры рассмотрения запросов о выведении из сферы охвата ограничений отдельных видов данной продукции, не смягчили международного негодования, вылившегося в итоге в инициирование судебного разбирательства в рамках ВТО.

Отдельные страны угрожали ввести против США ответные ограничения. Наибольшую активность в данной связи проявили ЕС и Япония, заявлявшие о своих намерениях применить ответные меры, не дожидаясь соответствующего решения в рамках механизма ВТО по разрешению споров. ЕС разработал план введения санкций в 330 млн.долл. против экспортируемых на его территорию американских товаров, что лишний раз подтверждает масштабы негативного влияния принятых США ограничений на интересы только европейских поставщиков стали. Промежуточное решение в рамках ВТО по данному спору ожидается в конце марта-начале апр. 2003г. Многие американские независимые эксперты в области международной торговли сходятся во мнении, что вердикт органа ВТО по разрешению споров будет не в пользу США.

Одновременно с введением в 2002г. импортных ограничений по ст.201 США предпринимали активные усилия по продвижению двух других глобальных инициатив президента Дж.Буша в области нормализации международной торговли стальной продукцией – сокращение избыточных и неэффективных производственных мощностей и практики субсидирования в стальной отрасли. С

этой целью в 2002г. в Париже состоялись несколько раундов переговоров под эгидой Комитета по стали в рамках ОЭСР с участием представителей крупных сталепроизводящих государств. В ходе одного из таких раундов вниманию участвующих стран был представлен подготовленный США документ под названием «Устранение искажающей рынок практики в глобальном стальном секторе», на основе которого будут строиться дальнейшие переговоры по данной проблематике.

Документ предусматривает следующие пять направлений, на которых, по мнению США, должны быть сконцентрированы международные усилия по нормализации ситуации в данной отрасли: субсидии; иные формы господдержки; вопросы антиконкурентной практики; тарифы и другие меры по доступу на рынок; финансовая поддержка закрытия неэффективных производственных мощностей.

В вопросе субсидирования США призвали 39 сталепроизводящих государств, участвующих в переговорах по стали под эгидой ОЭСР, запретить все виды субсидий стальному сектору за исключением тех, которые специально предназначены для поддержки закрытия неэффективных производственных мощностей и покрытия связанных с этим социальных и экологических затрат, включая расходы на переподготовку рабочих подлежащих ликвидации предприятий. Одновременно американцы предложили, используя ресурсы как ВТО, так и ОЭСР, обеспечить эффективные механизмы по наблюдению за соответствием предоставляемой стальной отрасли госпомощи указанным «допустимым» формам субсидий.

Что касается осуществления иных форм господдержки, то в данном вопросе США обратились с призывами к правительствам других стран-участниц взять обязательства воздержаться от практики применения экспортных кредитов в отношении сталепроизводящих заводов и оборудования в тех случаях, когда ситуация в глобальном масштабе характеризуется наличием существенного переизводства стальной продукции. Американцы предложили отказаться от поддержки расширения финансирования на многостороннем уровне проектов стальных заводов, которые способны усугубить проблему расширения избыточных производственных мощностей в стальной отрасли.

В качестве еще одной составляющей своих предложений американцы озвучили идею о необходимости «настойчивого» продолжения либерализации доступа на рынки в «стальном» секторе, отнеся этот процесс полностью к компетенции нового раунда многосторонних торговых переговоров в рамках ВТО. Предложение США содержало также призыв к тем странам, которые еще не сделали это, присоединиться к согласованной в ходе Уругвайского раунда инициативе по полному устранению тарифов на стальную продукцию, а также обратить особое внимание на надлежащее соблюдение мер нетарифного характера, влияющих на либерализацию в данном секторе (например, многосторонние правила в области таможенной оценки).

В отношении защитных мер в торговле в представленном США документе четко дается понять, что переговоры по конкретизации и улучшению отдельных положений соглашений, лежащих в основе их применения, входят в повестку дня нового

раунда переговоров ВТО и не должны быть предметом дискуссий под эгидой ОЭСР, сосредоточенных, в большей степени, на рассмотрении тех случаев, которые влекут за собой применение таких мер. Американцами настойчиво проводилась мысль о прямой зависимости снижения использования антидемпинговых, компенсационных и специальных защитных мер от устранения на многостороннем уровне неэффективных производственных мощностей и искажающей торговлю практики.

В разделе, касающемся финансовой поддержки, предназначенной для закрытия избыточных мощностей, отмечалось, что для действенного решения системных и структурных проблем стальной промышленности необходимым является также разработка подходов касательно оказания содействия отдельным странам (развивающимся и с переходной экономикой), испытывающим нехватку финансовых ресурсов для покрытия связанных с ликвидацией избыточных мощностей расходов. При решении данной проблемы было предложено уделить соответствующее внимание разработке механизмов предоставления государственной финансовой поддержки и содействия со стороны частного сектора, а также изучению возможности выделения необходимых средств международными финансовыми институтами.

Инициатива США «избегала» конкретизации нескольких основных вопросов, связанных с выдвинутым предложением о полном запрете практически всех видов госпомощи стальному сектору. Отсутствовала ясность в вопросе о том, под эгидой какого международного форума должны вестись переговоры о разработке соответствующего соглашения по субсидиям, а также каким образом такое соглашение будет реализовываться. Наиболее противоречивой частью представленных американцами инициатив является позиция США относительно независимости переговоров по усилению международных договоренностей по вопросам субсидий от попыток изменения законодательства США о защитных мерах в торговле. Данное обстоятельство способно затормозить процесс согласования и реализации выдвинутого административной США плана.

### Убытки рочермета

Росэкспортёры стали на американский рынок оказались под действием двойных ограничений, поскольку решение президента США охватывает многие из товарных позиций, фигурирующих во «Всеобъемлющем» соглашении, уже существенным образом препятствующим импорту стальной продукции из России.

На высокий правительственный уровень двух стран был поднят вопрос об увеличении квоты на слябы, производимые Магнитогорским меткомбинатом, предназначавшиеся для использования в рамках совместного проекта данного предприятия с американской компанией «Детройт Стил». Американцы отказали в увеличении размера квоты на производимые Магнитогорским меткомбинатом слябы, что сделало невозможным дальнейшее продвижение планировавшегося проекта.

Другие двусторонние проблемы торговли сталью. В качестве основной из них продолжала оставаться ситуация с наличием количественных ограничений на ввоз сталепродукции российского



происхождения в соответствии со «Всеобъемлющим» соглашением, усугублявшаяся одновременным действием по отношению ко многим из них мер по ст.201. Для ее решения Россией было предложено США рассмотреть возможность прекращения действия «Всеобъемлющего» соглашения с одновременным переоформлением Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по горячекатаной стали на российские предприятия.

Американцы с явной неохотой восприняли данное предложение, заявив, что российская сторона вправе сама принимать решение о целесообразности осуществления ею одностороннего выхода из «Всеобъемлющего» соглашения со всеми вытекающими из этого последствиями. Они дали понять, что не намерены идти на прекращение его действия, их полностью устраивает содержание этого документа, при подписании которого в пакете с Соглашением по горячекатаной стали минторг США брал определенные обязательства перед американскими производителями стальной продукции.

Американцы отмечали, что в случае выхода России из «Всеобъемлющего» соглашения они не пойдут на заключение крайне важного для российских предприятий рыночного соглашения по горячекатаной стали. В итоге в качестве компромиссного варианта они выразили готовность рассмотреть возможность существенно увеличения размеров квот по «Всеобъемлющему» соглашению в отношении приоритетных для российских поставщиков категорий охваченных им товаров. С этой целью американцами было предложено российской стороне представить соответствующие соображения по данному вопросу, отразив в них в большей степени интересующие отечественных производителей с точки зрения экспорта в США виды сталепродукции с указанием конкретных объемов необходимых увеличений. Данные предложения были переданы минторгу США в начале 2003г.

Расследование в отношении импорта конструкционных стальных балок из России, а также еще 7 стран было инициировано в 2001г. В мае 2002г. минторг США вынес окончательное определение в рамках своей части данного разбирательства, в котором признал наличие факта демпингового импорта указанной продукции. Применительно к Нижнетагильскому меткомбинату, рассматривавшемуся в качестве единственного российского поставщика конструкционных стальных балок в США, минторгом была рассчитана антидемпинговая маржа в 230,66%, что явилось самым большим показателем среди всех экспортеров из стран, в отношении которых проводилось расследование. Однако 24 июня 2002г. КМТ приняла окончательное решение об отсутствии материального ущерба американской промышленности от импорта конструкционных стальных балок из России, а также в связи с тем, что импорт конструкционных стальных балок не подпадает под введенные в США ограничения по ст. 201. Это решение КМТ явилось достаточно неожиданным, на предварительной стадии расследования она пришла к выводу о существовании такого ущерба.

Еще одним случаем успешного для России завершения антидемпингового разбирательства стало расследование в отношении импорта в США

российской холоднокатаной стали. После того, как в апр. 2002г. минторг США в своем предварительном определении констатировал наличие факта демпингового импорта, российская сторона выступила с предложением о заключении соглашения о приостановлении проводимого расследования. 23 сент. 2002г. в Вашингтоне между тремя российскими предприятиями и минторгом США было подписано «рыночное» Соглашение, в соответствии с которым поставки холоднокатаной продукции должны были начаться не ранее 1 апр. 2003г.

Несмотря на заключенное Соглашение, в минторг США от имени заинтересованных российских металлургических предприятий было направлено письмо с просьбой о продолжении данного антидемпингового разбирательства и предоставлении КМТ возможности довести до конца ее часть расследования с целью установления наличия или отсутствия материального ущерба местной промышленности вследствие импорта указанной продукции из России. Минторг США удовлетворил эту просьбу и объявил о своем окончательном решении по данному разбирательству, которое охватывало помимо России еще 19 государств. Учитывая то обстоятельство, что российские производители не участвовали в проводившемся расследовании на стадии минторга США, расчет размера демпинговой маржи основывался им на сведениях, представленных американскими петиционерами, в результате чего для всех поставщиков холоднокатаной стали из России она составила 137,33% (самой большой показатель среди всех стран).

16 окт. 2002г. КМТ вынесла окончательное решение по своей части расследования, в котором пришла к выводу об отсутствии материального ущерба местной промышленности вследствие импорта в США российской холоднокатаной стали. В отличие от случая с конструкционными стальными балками, такое решение КМТ в рамках расследования по холоднокатаной стальной продукции явилось ожидаемым, к моменту его вынесения импорт данного товара из России уже ограничивался квотами по «Всеобъемлющему» соглашению и 30% дополнительными пошлинами, применявшимися согласно мерам по статье 201. Даже с учетом имевшейся специфики регулирования импорта этого российского товара в США подобное решение вряд ли бы состоялось без активного участия в расследовании именно на стадии КМТ со стороны ОАО «Северсталь». В результате окончательного решения КМТ было прекращено не только антидемпинговое расследование, но и действие заключенного российскими предприятиями Соглашения.

Другим вопросом по данному направлению явилось заключение «рыночного» Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования в отношении импорта российской толстолистовой стали взамен утратившего силу Соглашения между минторгами России и США. Несмотря на отсутствие реальных юридических рычагов по данному вопросу, российской стороне удалось добиться от минторга США переноса 15% неиспользованной отечественными предприятиями квоты на поставки этой продукции в 2002г. (согласно предыдущему Соглашению) на последующие несколько месяцев 2003г., чего активно добивались

отдельные наши производители. Важность этой уступки со стороны минторга США объясняется тем, что согласно условиям заключенного Соглашения в течение значительной части 2003г. российские предприятия не смогут осуществлять поставки толстолистовой стали на американский рынок.

Еще одним аспектом правовой деятельности, связанным с отношениями двух стран в области торговли сталью, являлось отслеживание под американским углом развития в рамках ОЭСР переговоров крупнейших стран-экспортеров стали, имеющих целью оформление многосторонних договоренностей по вопросам сокращения избыточных и неэффективных производственных мощностей и практики субсидирования в стальной отрасли.

### Обзор прессы Доходы U.S. STEEL

U.S. Steel Corp. предполагает выручить 500 млн.долл. за продажу своих неосновных производств, что даст этой крупнейшей в стране сталелитейной компании средства для частичной оплаты долгов и, пользуясь тяжелыми временами в промышленности, приобрести дополнительные активы.

Это тем более знаменательный шаг, что промышленность обещает президенту Бушу провести реструктуризацию и консолидацию. В марте г-н Буш ввел на импортируемую сталь тарифы до 30% с тем, чтобы дать американской промышленности возможность повысить эффективность ее работы. Некоторые из компаний, такие как Nucor Corp., International Steel Group и Steel Dynamic Inc. также объявили о приобретении обанкротившихся сталелитейных компаний в этом году.

U.S. Steel объявила о своих намерениях продать коксовые, рудоперерабатывающие подразделения и транспортные предприятия дочерней нью-йоркской компании Apollo Management LLP, на 500 млн.долл. Эта сделка, которую еще должен одобрить американский совет сталелитейщиков, позволит списать часть долгов. «Эта сделка даст нам возможность использовать средства в других целях, таких как возможность стратегических приобретений, сокращение долгов и финансовое участие в планах по улучшению положения служащих» сказал председатель Совета, Т.Ашер.

U.S. Steel, долги которой составляют 1,6 млрд.долл., ранее проявляла интерес к покупке Bethlehem Steel и National Steel, ныне находящихся под действием статьи 11. В прошлом эти компании давали понять, что они будут устраивать торги. Но и Bethlehem Steel, и National Steel еще должны устранить ряд серьезных препятствий прежде чем искать покупателя, а именно избавиться от миллиардов долларов выплат для нескольких поколений пенсионеров.

U.S. Steel также сообщила, что она заинтересована в дальнейшей покупке предприятий стальной промышленности в Восточной Европе, где у нее уже есть завод в Словакии. Wall Street Journal, 17.10.2002.

### ТУРЦИЯ

В 2002г. общий объем производства стали в Турции составил 16,4 млн.т., увеличившись на 10%. 65% от этого количества было изготовлено на предприятиях с электрическими арочными печами, а 35% – на интегрированных предприятиях (печи с кислородным дутьем + мартеновские печи). В 2002г. Турция заняла 13 место по производству стали в мире, ее доля в мировом производстве составила 1,9%.

Продукция черной металлургии является одной из важнейших статей экспортных доходов: в 2001г. объем ее экспорта составил 1783 млн.долл. В его структуре преобладают круглые прутки (701 млн.), заготовка (430 млн.), трубы небольших диаметров (380 млн.), листовой прокат (199 млн.долл.)

Среди стран, импортирующих турецкую сталь, лидируют страны ЕС (31%, крупнейшие импортеры – Италия, Великобритания, Греция), США (8%), страны Ближневосточного (22%) и Дальневосточного (15%) регионов, Россия (19%).

Импорт отрасли составил в 2001-02гг. соответственно 2155 и 3310 млн.долл. Основные статьи – плоский прокат (1030 млн.долл., 3,8 млн.т.), коксующийся уголь (670 млн.долл.), лом (755 млн.), легированная и нержавеющая сталь (310 млн.), заготовка (119 млн.) и длинный прокат (117 млн.долл.). Основные рынки импорта – СНГ, ЕС.

Турция вынуждена импортировать 50% необходимого для национальной промышленности листового проката. Для обеспечения его импорта Турция применяет тарифное контингентирование на прокат из стран не членов ЕС: ежегодно контингент в объеме 800 тыс.т. горячекатаного листа и 150 тыс.т. холоднокатаного не облагаются импортными пошлинами.

Одна из наиболее острых проблем отрасли – нехватка внутренних ресурсов на проведение комплексной модернизации крупнейших металлургических заводов страны: Эрегли, Искендерун, Ичдаш, Чолакоглу, Эге Челик, Хабаш, построенных в 70-80гг. XX в., и отсутствие гарантий правительства (Казначейства) на оплату внешних кредитов.

Модернизация осуществляется медленно, в небольших объемах и только по самым насущным направлениям.

Алюминий. В секторе заняты 400 компаний, в т.ч. 1 государственная – «Эти-алюминий» (Сейдишехир). Общая установленная мощность отрасли – 400 тыс.т. готовой продукции, в т.ч. 150 тыс.т. профиля, 130 тыс.т. плоского проката, включая фольгу, 60 тыс.т. литья и 60 тыс.т. провода.

Производство составило в 2002г. 310 тыс.т., экспорт 145 тыс.т. (361 млн.долл., рост на 11%), импорт – 205 тыс.т. первичного алюминия, 15 тыс.т. заготовки и 30 тыс.т. лома (всего на 495 млн.долл., рост 16%).

Основные статьи экспорта – прутки и профили (110 млн.долл.), плоский прокат (87 млн.), строительные и отделочные аксессуары (43 млн.), фольга (35 млн.).

Завод в Сейдишехире выпускает в последние 3г. 63,7 – 64,3 тыс.т. литейной продукции в год и 24-26 тыс.т. листа, профилей и фольги.

Основные проблемы отрасли – низкий спрос на местном и региональном строительных рынках и непомерно высокие затраты на импорт. Сокра-

щении импорта с 205 до 150 тыс.т. первичного алюминия в год даст расширение мощности Сейдишехирского завода по алюминию с 60 до 110 тыс.т. в год, а также его газификация в целях сокращения на 30% энергетической составляющей себестоимости (на 2000 квтч/т или на 160 долл. за тонну). На этот проект нет средств ни в бюджете, ни у «Эти-алюминия» и в качестве одной и основных схем финансирования туркам видится получение внешнего льготного кредита с погашением его готовой продукцией завода.

## УКРАИНА

### Чермет-2003

— По данным компании «Южинформатика», в апр. 2003г. производство марганцевой руды сократилось на 11,7%, или на 24,1 тыс.т. по сравнению с мартом — до 181,9 тыс.т. В янв.-апр. 2003г. производство марганцевой руды сократилось на 15,2%, или на 140 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составило 781,2 тыс.т.

В марте 2003г. производство марганцевой руды увеличилось на 4,5%, или на 8,9 тыс.т. по сравнению с фев. — до 206 тыс.т. В 2002г. производство марганцевой руды увеличилось на 1,8%, или на 47,8 тыс.т. по сравнению с 2001г. — до 2746,9 тыс.т.

Производство марганцевой руды, тыс.т.

	Апр.	Март	Апр. в %		Янв.-апр. I-IV. 2003г. в %
			к марту	2003г. к I-IV 2002г.	
<b>Всего</b>	181,9	206	88,3	781,2	84,8
Орджоникидзевский ГОК	95	123	77,2	445	75
Марганецкий ГОК	86,9	83	104,7	336,2	102,5

— По данным компании «Южинформатика», в апр. 2003г. производство стали сократилось на 3,4%, или на 106,3 тыс.т. по сравнению с мартом — до 3 011,9 тыс.т.

В апр. производство кислородно-конверторной стали сократилось на 0,1%, или на 1,4 тыс.т. по сравнению с мартом — до 1503,8 тыс.т. Выпуск мартеновской стали сократился на 7,6%, или на 116,9 тыс.т. — до 1429,2 тыс.т. Производство электростали увеличилось на 17,8%, или на 11,9 тыс.т. — до 78,9 тыс.т. В янв.-апр. 2003г. производство стали увеличилось на 8,9%, или на 960,9 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составило 11705,6 тыс.т.

Производство стальных труб, в тыс.т.

	Апр.	Март	Апр. в %		Янв.-апр. I-IV. 2003г. в %
			к марту	2003г. к I-IV 2002г.	
<b>Всего</b>	166,85	156,10	106,9	602,59	133,2
Нижнеднеп. трубопрокатный завод	50,10	50,20	99,8	181,42	111,5
Харьковский трубный завод	27,52	27,00	101,9	121,2	211
Днепропетр. трубзавод	20,00	20,30	98,5	70,27	143,1
Новомосковский трубзавод	19,30	12,90	149,6	53,9	133,1
Нико-Тьюб	19,23	15,80	121,7	59,52	121,9
Луганский трубзавод	16,58	16,10	103	58,31	261,7
Мариупольский меткомбинат им. Ильича	6,50	1,90	342,1	12,9	36,1
Коминмет	6,10	6,00	101,7	26,4	130,7
Сетаб-Никополь	0,87	0,38	228,9	2,66	98,2
Донецкий метзавод	0,58	0,41	141,5	1,43	137,5
Запорожский сталепрок. завод	0,07	0,16	43,8	0,42	381,8
ЮТиСТ	-	4,50	-	10,87	123,1
Труболит	-	0,41	-	1,03	174,6
Силур	-	-	-	-	-

В марте 2003г. производство стали увеличилось на 16,6%, или на 443,4 тыс.т. по сравнению с фев. — до 3118,2 тыс.т. В 2002г. производство стали увеличилось на 3%, или на 0,98 млн.т. по сравнению с 2001г. — до 34,05 млн.т.

— По данным компании «Южинформатика», в апр. 2003г. производство стальных труб увеличилось на 6,9%, или на 10,75 тыс.т. по сравнению с мартом — до 166,85 тыс.т. В янв.-апр. 2003г. производство стальных труб увеличилось на 33,2%, или на 150,33 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составило 602,59 тыс.т.

Производство стали в апр., тыс.т.

	Апр.	Март	Апр. в %		Янв.-апр. I-IV. 2003г. в %
			к марту	2003г. к I-IV 2002г.	
<b>Сталь, тыс.т.</b>	3011,9	3118,2	96,6	11705,6	108,9
<b>Всего</b>	602	609,5	98,8	2 302,8	108,2
«Криворожсталь»	548,4	551,8	99,4	2 091	105,8
Меткомбинат им. Ильича	406,6	399,3	101,8	1543	104,6
«Азовсталь»	374,1	368,2	101,6	1444,1	117
«Запорожсталь»	236,5	278,3	85	964,3	119,4
Днепропетровский меткомбинат им. Дзержинского	229,6	300,9	76,3	1 085,9	107,7
Алчевский меткомбинат	175,7	181,2	97	692,1	114
«Метален»	121,4	118,5	102,4	373,2	113,5
Макеевский метзавод	104,4	109,1	95,7	415,2	102
Днепропетровский метзавод им. Петровского	74,9	77,6	96,5	296,3	103,3
Донецкий метзавод	64,6	62,1	104	235,2	117,4
Нижнеднеп. трубопрок. завод	50,7	40,8	124,3	173,6	119,1
«Истил»	22,4	20,5	109,3	87	64,4
«Днепрспецсталь»	0,46	0,4	115	1,7	96,1
Енакиевский метзавод	0,04	0,04	100	0,15	93,8
Днепропет. трубный завод	0,02	-	-	0,03	30
Краматорский метзавод	-	-	-	0	-
Керченский метзавод	-	-	-	0	-

В т.ч. сталь мартеновская, тыс.т.

<b>Всего</b>	1429,2	1546,1	92,4	5741	109,1
Запорожсталь	373,8	368	101,6	1 443,3	117,1
Меткомбинат им. Ильича	297,3	300,7	98,9	1131,8	111,8
Алчевский меткомбинат	228,8	300,3	76,2	1083,1	107,7
Криворожсталь	140,6	189,3	74,3	657,5	111,5
Азовсталь	127,7	129,6	98,5	520	85,7
Макеевский метзавод	121,1	118,2	102,4	372,3	113,7
Донецкий метзавод	74,9	77,6	96,5	296,3	103,3
Нижнеднеп. трубопр. завод	64,6	62,1	104	235,2	117,4
Енакиевский метзавод	0,4	0,4	107,5	1,6	100

В т.ч. сталь кислородно-конверторная, тыс.т.

<b>Всего</b>	1503,8	1505,2	99,9	5682,5	109,7
Криворожсталь	459,2	417,9	109,9	1 636,6	106,8
Азовсталь	278,8	269,5	103,5	1022,4	117,8
Меткомбинат им. Ильича	249,4	249,4	100	952,8	99,3
Днепропетровский меткомбинат им. Дзержинского	236,4	278,2	85	963,8	119,4
«Метален»	175,7	181,2	97	692,1	114
Днепропетровский метзавод им. Петровского	104,3	109	95,7	414,8	102

В марте 2003г. производство стальных труб увеличилось на 27,5% — до 156,1 тыс.т. В 2002г. производство стальных труб сократилось на 5,3%, или на 72 тыс.т. по сравнению с 2001г. — до 1291,7 т.

— По данным компании «Южинформатика», в апр. 2003г. производство валового кокса (6% влажности) сократилось на 1,3%, или на 24 тыс.т. по сравнению с мартом — до 1763,8 тыс.т. В апр. коксохимзаводы сократили производство металлургического кокса на 1,2%, или на 19 тыс.т. по сравнению с мартом — до 1515 тыс.т. В янв.-апр. 2003г. производство валового кокса (6% влажности) уве-

личилось на 22,5%, или на 1251,4 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составило 6817,4 тыс.т.

В марте 2003г. производство валового кокса (6% влажности) увеличилось на 5,3%, или на 236,8 тыс.т. по сравнению с фев. — до 1787,8 тыс.т. В 2002г. коксохимзаводы сократили производство валового кокса на 1,6%, или на 300,8 по сравнению с 2001г. — до 18517,3 тыс.т.

Производство валового и металлургического кокса в апр., в тыс.т.

	Апр.	Март	Апр. в% к марту	Янв.-апр. I-IV. 2003г.	к I-IV 2002г.
<b>Кокс валовый, 6%</b>					
<b>Всего</b>	1763,8	1787,8	98,7	6817,4	122,5
Авдеевский КХЗ	388,4	397,9	97,6	1 513,7	118,1
Криворожсталь	226,9	233,8	97	889,5	99,2
Алчевский КХЗ	188,8	199,6	94,6	767,8	105,2
Маркохим	174,9	177,1	98,8	630,7	95,1
Запорожкокс	164,2	140,3	117	560,1	213,1
Ясиновский КХЗ	142,1	136,7	104	548,5	142,1
Донецкий КХЗ	124,8	133,2	93,7	511,9	113,9
Макеевский КХЗ	75,4	76,9	98	292,7	-
Баглейкокс	73,4	82,2	89,3	313,2	99,4
Днепрококс	72,4	70	103,4	246,8	84,3
Енакиевский КХЗ	68,2	67,3	101,3	253,4	-
Днепродзержинский КХЗ	59,3	67,7	87,6	269,1	101,2
Харьковский КХЗ	5	5	100	20	92,6

**Кокс металлургический**

<b>Всего</b>	1515	1534	98,8	58 55,2	122,2
Авдеевский КХЗ	332,8	340,5	97,7	1 296,8	116,8
Криворожсталь	196,2	202,9	96,7	772,1	99,1
Алчевский КХЗ	164,7	173,5	94,9	668,4	104,6
Маркохим	148,8	150,4	98,9	536,2	95,3
Запорожкокс	139	119,3	116,5	476,2	210,8
Ясиновский КХЗ	125,5	119,1	105,4	478,8	143,3
Донецкий КХЗ	109,1	116,2	93,9	447,3	114
Макеевский КХЗ	65,3	66,4	98,3	253	-
Баглейкокс	63	70,3	89,6	268,3	98,1
Днепрококс	61,4	59,1	103,9	209,8	84,6
Енакиевский КХЗ	59,8	58,8	101,7	221,7	-
Днепродзержинский КХЗ	49,3	57,4	85,9	226,7	99,2

— По данным компании «Южинформатика», в апр. 2003г. производство ферросплавов увеличилось на 1%, или на 1,37 тыс.т. по сравнению с мартом — до 142,47 тыс.т.

Производство силикомарганца в апр. увеличилось на 7,8%, или на 5,98 тыс.т. по сравнению с мартом — до 82,2 тыс.т. Производство ферросилиция увеличилось на 7,6%, или на 2,24 тыс.т. — до 31,54 тыс.т. Выпуск ферромарганца сократился на 19,2%, или на 6,81 тыс.т. — до 28,61 тыс.т. В янв.-апр. 2003г. производство ферросплавов увеличилось на 31,2%, или на 130,4 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составило 548,96 тыс.т.

В марте 2003г. производство ферросплавов увеличилось на 9,8%, или на 12,55 тыс.т. по сравнению с фев. — до 141,10 тыс.т. В 2002г. производство ферросплавов увеличилось на 2,2%, или 30,79 тыс.т. по сравнению с 2001г. — до 1,43 млн.т.

— По данным госкомстата Украины, в марте 2003г. экспорт чугуна увеличился на 9,9%, или на 7,23 тыс.т. по сравнению с фев. — до 80,03 тыс.т. В марте выручка от экспорта чугуна увеличилась на 21,6%, или на 1,9 млн.долл. — до 10,7 млн.долл. Основным покупателем украинского чугуна в марте 2003г. была Италия, доля которой в общем объеме экспорта чугуна из Украины составила

49,93 тыс.т., или 62,4%. По сравнению с мартом 2002г. экспорт чугуна в марте 2002г. сократился на 34,8%, или на 42,75 тыс.т. В янв.-марте 2003г. экспорт чугуна увеличился на 110,2%, или на 129,52 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составил 247,1 тыс.т. на 30,62 млн.долл.

Производство ферросплавов в апр., в тыс.т.

	Апр.	Март	Янв.-апр. I-IV. 2003г.	к I-IV 2002г.
<b>Всего</b>	142,47	141,10	548,96	131,2
- силикомарганец	82,20	76,22	310,85	160,1
- ферросилиций	31,54	29,30	117,73	100,2
- ферромарганец	28,61	35,42	119,68	113,9
- металлический марганец	0,12	0,16	0,70	39,5
<b>Никопольский завод ферросплавов</b>				
<b>Всего</b>	72,18	72,67	280,42	124,2
- силикомарганец	57,14	50,64	209,03	123,9
- ферромарганец	15,04	22,03	71,39	124,8
<b>Запорожский ферросплавный завод</b>				
<b>Всего</b>	43,37	44,51	174,63	172
- силикомарганец	25,06	25,58	101,82	399,3
- ферросилиций	10,68	10,75	41,44	75,1
- ферромарганец	7,51	8,02	30,67	160,6
- металлический марганец	0,12	0,16	0,70	39,5
<b>Стахановский ферросплавный завод</b>				
- ферросилиций	20,86	18,55	76,30	122,3
<b>Краматорский металлургический завод</b>				
- ферромарганец	6,06	5,37	17,62	61,1

В фев. 2003г. экспорт чугуна сократился на 22,8%, или на 21,48 тыс.т. по сравнению с янв. — до 72,8 тыс.т. В 2002г. экспорт чугуна составил 1018,2 тыс.т. на 113,09 млн.долл., что на 38,2%, или на 281,6 тыс.т. больше по сравнению с 2001г.

Экспорт чугуна

	Март 2003г.		Фев. 2003г.		Март 2002г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
<b>Всего</b>	80,03	10,70	72,80	8,80	122,78	12,34
Италия	49,93	6,76	55,50	6,60	65,43	6,61
США	18,46	2,49	9,98	1,20	43,17	4,33
Македония	6,00	0,64	-	-	-	-
Босния и Герцеговина	2,40	0,34	-	-	-	-
Болгария	1,62	0,25	0,82	0,13	-	-
Чехия	1,52	0,21	-	-	0,39	0,04
Молдова	0,09	0,01	4,08	0,55	-	-
Латвия	-	-	2,00	0,27	-	-
Польша	-	-	0,42	0,05	-	-
Турция	-	-	-	-	8,25	0,78
Тайвань	-	-	-	-	5,00	0,53

— По данным госкомстата Украины, в марте 2003г. экспорт железной руды увеличился на 3,1%, или на 40,78 тыс.т. по сравнению с фев. — до 1363,88 тыс.т. Выручка от экспорта железной руды сократилась на 1%, или на 0,3 млн.долл. — до 28,31 млн.долл. Экспорт не агломерированной руды увеличился на 18,2%, или на 138,47 тыс.т. — до 897,44 тыс.т. Экспорт агломерированной руды сократился на 17,3%, или на 97,69 тыс.т. — до 466,44 тыс.т. По сравнению с мартом 2002г. экспорт железной руды в марте 2003г. сократился на 9,5%, или на 143,66 тыс.т. В янв.-марте 2003г. экспорт железорудного сырья увеличился на 4,5%, или на 173,96 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составил 4044,04 тыс.т. на 85,71 млн.долл.

В фев. 2003г. экспорт железной руды сократился на 0,6%, или на 8,23 тыс.т. по сравнению с янв. — до 1323,1 тыс.т. В 2002г. экспорт железорудного сырья увеличился на 2,1%, или на 383,05 тыс.т. по сравнению с 2001г. — до 18437,5 тыс.т. на 353,2 млн.долл.

## Экспорт железорудного сырья

	Март 2003г.		Фев. 2003г.		Март 2002г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Железная руда, всего	1363,88	28,31	1323,10	28,61	1507,54	27,05
Не агломерированная руда	897,44	15,30	758,97	12,95	1153,00	17,95
Чехия	332,96	5,78	241,23	4,08	373,81	5,72
Польша	303,53	5,18	299,17	5,10	472,37	7,46
Словакия	171,70	2,97	145,25	2,56	234,63	3,76
Австрия	28,75	0,46	39,19	0,67	10,75	0,16
Сербия и Черногория	25,70	0,39	22,22	0,34	37,02	0,56
Венгрия	22,89	0,38	11,17	0,19	1,10	0,01
Румыния	11,22	0,14	-	-	22,36	0,26
Россия	0,69	0,01	0,75	0,01	0,96	0,01
Агломерированная руда	466,44	13,01	564,13	15,66	354,54	9,10
Австрия	160,71	4,53	151,19	4,22	109,20	2,81
Словакия	96,37	2,72	68,65	1,99	34,35	0,97
Чехия	59,37	1,66	66,63	1,90	81,30	2,11
Румыния	52,94	1,41	64,41	1,70	83,94	2,01
Польша	50,31	1,35	160,24	4,30	21,22	0,53
Сербия и Черногория	27,73	0,80	7,08	0,20	12,57	0,33
Болгария	19,01	0,55	45,53	1,31	11,96	0,34
Узбекистан	-	-	0,40	0,04	-	-

— По данным госкомстата Украины, в марте 2003г. экспорт марганцевой руды составил 25,9 тыс.т. на 1,45 млн.долл. В марте Украина экспортировала марганцевую руду в Румынию — 25,16 тыс.т., или 97,3%.

По сравнению с мартом 2002г. экспорт марганцевой руды в марте 2003г. увеличился в 123 раза, или на 25,64 тыс.т. В фев. 2003г. Украине не экспортировала марганцевую руду.

В 2002г. экспорт марганцевой руды составил 172,85 тыс.т. на 10,83 млн.долл., увеличившись на 251,9%, или на 123,73 тыс.т. по сравнению с 2001г.

## Экспорт марганцевой руды

	Март 2003г.		Фев. 2003г.		Март 2002г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	25,85	1,45	-	-	0,21	0,02
Румыния	25,16	1,40	-	-	-	-
Россия	0,63	0,05	-	-	-	-
Беларусь	0,07	0,01	-	-	-	-
Польша	-	-	-	-	0,20	0,02

## Экспорт металлолома

	Март 2003г.		Фев. 2003г.		Март 2002г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	85,38	9,70	108,86	13,03	313,12	23,70
- Токарная стружка	2,26	0,16	0,44	0,03	2,84	0,15
Молдова	2,20	0,16	0,44	0,03	2,78	0,14
Польша	0,06	0,003	-	-	0,06	0,003
- Другой металлолом	83,12	9,54	108,42	13,00	310,27	23,55
Египет	23,47	2,93	46,90	5,95	65,73	5,07
Турция	22,68	2,70	31,97	3,57	151,50	11,32
Молдова	22,57	2,43	11,01	1,11	12,85	0,97
Малайзия	12,00	1,15	18,50	2,37	-	-
Греция	2,40	0,33	-	-	21,90	1,68
Германия	-	-	0,04	0,004	-	-
Корея	-	-	-	-	10,06	0,80
Италия	-	-	-	-	15,88	1,22
Словакия	-	-	-	-	11,67	0,91
Тайвань	-	-	-	-	18,14	1,40

— По данным госкомстата Украины, в марте 2003г. экспорт черного металлолома сократился на 21,6%, или на 23,48 тыс.т. по сравнению с фев. — до 85,38 тыс.т. В марте выручка от экспорта черного металлолома сократилась на 25,6%, или на 3,33 млн.долл. — до 9,7 млн.долл. По сравнению с мартом 2002г. экспорт черного металлолома в марте 2003г. сократился на 72,7%, или на 227,74 тыс.т. В янв.-марте 2003г. экспорт металлолома сокра-

тился на 71,8%, или на 508,89 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составил 200,06 тыс.т. на 23,2 млн.долл.

В фев. 2003г. экспорт черного металлолома увеличился в 12,6 раз, или на 100,23 тыс.т. по сравнению с янв. — до 108,86 тыс.т. В 2002г. экспорт металлолома составил 3811,4 тыс.т. на 318,29 млн.долл., что на 15,8%, или на 715,15 млн.т. меньше по сравнению с 2001г.

— По данным госкомстата Украины, в марте 2003г. экспорт стальных труб увеличился на 2,4%, или на 2,26 тыс.т. по сравнению с фев. — до 96,22 тыс.т. Выручка от продажи труб в марте увеличилась на 7,8%, или на 3,61 млн.долл. — до 50,58 млн.долл. Экспорт бесшовных труб (код УКТ ВЭД 7304) увеличился на 45,5%, или на 14,26 тыс.т. — до 45,57 тыс.т. Экспорт труб диаметром более 406,4 мм (код УКТ ВЭД 7305) сократился на 31,5%, или на 13,61 тыс.т. — до 29,59 тыс.т. Экспорт труб и профилей пустотелых (код УКТ ВЭД 7306) увеличился на 8,3%, или на 1,61 тыс.т. — до 21,06 тыс.т.

В марте 2003г., как и в предыдущем месяце, основным покупателем стальных труб была Россия, импортировавшая 39,31 тыс.т. на 20,72 млн.долл., что составляет 40,9% от общего объема экспорта. По сравнению с мартом 2002г. экспорт стальных труб в марте 2003г. увеличился на 36%, или на 25,45 тыс.т. В янв.-марте 2003г. экспорт стальных труб увеличился на 23,2%, или на 47,9 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составил 254,31 тыс.т. на 123,61 млн.долл.

В фев. 2003г. экспорт стальных труб увеличился на 44%, или на 28,7 тыс.т. по сравнению с фев. — до 93,96 тыс.т. В 2002г. экспорт труб из черных металлов сократился на 21,3%, или на 250,92 тыс.т. по сравнению с 2001г. — до 925,01 тыс.т. на 358,38 МЛН.ДОЛЛ.

## Экспорт труб

	Март 2003г.		Фев. 2003г.		Март 2002г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	96,22	50,58	93,96	46,97	70,77	24,1
Трубы бесш. (7304), всего	45,57	27,98	31,31	14,36	47,14	16,76
Россия	10,79	5,12	5,12	2,90	14,93	5,43
Казахстан	4,58	1,53	0,74	0,34	0,23	0,38
Италия	4,29	1,90	4,72	1,92	5,56	1,99
Трубы внешним диаметром						
более 406,4 мм (7305), всего	29,59	16,13	43,20	27,00	8,51	3,66
Россия	26,52	14,90	37,25	24,93	4,88	2,30
Узбекистан	0,81	0,29	2,97	1,03	2,33	0,87
Беларусь	0,65	0,23	0,08	0,03	0,78	0,23
Трубы и трубки, профили						
пустотелые (7306), всего	21,06	6,47	19,45	5,61	15,12	3,68
Германия	5,00	1,51	4,65	1,28	3,05	0,67
Россия	2,00	0,70	1,53	0,47	1,61	0,39
Беларусь	1,59	0,52	0,94	0,27	0,52	0,14

— По данным госкомстата Украины, в марте 2003г. экспорт кокса увеличился на 34,8%, или на 36,71 тыс.т. по сравнению с фев. — до 142,26 тыс.т. на 10,82 млн.долл. По сравнению с мартом 2002г. экспорт кокса в марте 2003г. увеличился на 119,3%, или на 77,38 тыс.т. В янв.-марте 2003г. экспорт кокса увеличился на 72,7%, или на 199,35 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. — до 473,64 тыс.т. на 34,08 млн.долл.

В фев. 2003г. экспорт кокса сократился на 51,8%, или на 113,38 тыс.т. по сравнению с янв. — до 105,55 тыс.т. на 7,53 млн.долл. В 2002г. экспорт кокса составил 1,098 млн.т. на 66,85 млн.долл., что на 20,4%, или на 0,28 млн.т. меньше по сравнению

с 2001г. Крупнейшим украинским производителем кокса является Авдеевский коксохимзавод (Авдеевка, Донецкая обл.).

## Экспорт кокса

	Март 2003г.		Фев. 2003г.		Март 2002г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
<b>Всего</b> .....	142,26	10,82	105,55	7,53	64,88	3,99
Румыния .....	69,51	5,50	28,33	2,09	32,24	2,05
Болгария .....	26,09	1,74	12,91	0,72	18,66	1,22
Италия .....	20,76	1,85	29,04	2,33	-	-
Сербия и Черногория .....	9,78	0,79	23,68	1,75	4,12	0,12
Нидерланды .....	8,17	0,56	1,40	0,12	-	-
Турция .....	2,61	0,05	2,88	0,06	5,51	0,39
Грузия .....	1,97	0,11	1,21	0,06	2,35	0,12
Молдова .....	1,19	0,06	1,02	0,05	0,26	0,01
Албания .....	1,04	0,06	0,28	0,01	-	-
Беларусь .....	0,84	0,08	0,63	0,06	0,21	0,02
Великобритания .....	0,30	0,02	0,62	0,03	-	-
Венгрия .....	-	-	2,85	0,19	0,08	0,005
Сирия .....	-	-	0,71	0,06	-	-

## Экспорт ферросплавов

	Март 2003г.		Фев. 2003г.		Март 2002г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
<b>Всего</b> .....	94,24	62,34	93,58	60,85	64,35	29,04
<b>Ферросиликомарганец</b>						
Всего .....	54,54	22,15	49,02	20,37	27,22	10,34
Россия .....	17,65	6,51	15,30	5,61	8,80	3,40
Турция .....	12,99	5,08	9,56	3,73	1,10	0,41
Корея .....	8,01	3,37	-	-	-	-
<b>Ферросилиций</b>						
Всего .....	14,61	4,93	14,51	4,88	15,41	5,72
Турция .....	4,10	1,28	2,76	0,94	2,27	0,98
Италия .....	4,06	1,50	3,59	1,26	0,95	0,37
Швеция .....	1,59	0,61	2,10	0,75	0,14	0,06
<b>Ферромарганец</b>						
Всего .....	13,45	4,77	17,41	6,13	14,10	5,12
Румыния .....	5,87	2,00	7,73	2,68	3,35	1,18
Россия .....	2,79	0,97	4,65	1,62	2,29	0,80
Казахстан .....	1,75	0,69	1,48	0,58	1,41	0,54
<b>Ферроникель</b>						
Всего .....	4,53	20,49	5,42	18,62	4,02	5,14
Германия .....	2,49	9,66	2,65	11,17	0,90	1,56
Нидерланды .....	0,92	4,95	1,96	1,57	1,18	1,74
Литва .....	0,47	3,63	0,75	5,77	-	-
<b>Ферротитан и ферросиликотитан</b>						
Всего .....	0,17	1,53	0,16	1,11	0,14	1,18
Нидерланды .....	0,13	1,41	-	-	0,10	0,98
США .....	0,02	0,07	0,16	1,11	0,02	0,15
Германия .....	0,02	0,05	-	-	0,02	0,05

— По данным госкомстата Украины, в марте 2003г. экспорт ферросплавов увеличился на 0,7%, или на 0,66 тыс.т. по сравнению с фев. — до 94,24 тыс.т. Поступления от экспорта ферросплавов увеличились на 2,4%, или на 1,49 млн.долл. — до 62,34 млн.долл. Экспорт ферросиликомарганца увеличился на 11,3%, или на 5,52 тыс.т. — до 54,54 тыс.т. Экспорт ферросилиция увеличился на 0,7%, или на 0,1 тыс.т. — до 14,61 тыс.т., а экспорт ферромарганца сократился на 22,7%, или на 3,96 тыс.т. — до 13,45 тыс.т. По сравнению с мартом 2002г. экспорт ферросплавов в марте 2003г. увеличился на 46,4%, или на 29,89 тыс.т. В янв.-марте 2003г. экспорт ферросплавов увеличился на 50,5%, или на 94,78 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составил 282,29 тыс.т. на 173,03 млн.долл.

В фев. 2002г. экспорт ферросплавов сократился на 0,9%, или на 0,89 тыс.т. по сравнению с янв. — до 93,58 тыс.т. В 2002г. экспорт ферросплавов со-

ставил 951,27 тыс.т. на 452,52 млн.долл., что на 10,6%, или на 90,9 тыс.т. больше по сравнению с 2001г.

— По данным госкомстата Украины, в марте 2003г. импорт кокса сократился на 0,9%, или на 0,58 тыс.т. по сравнению с фев. — до 62,85 тыс.т. на 5,76 млн.долл. В марте Украина импортировала кокс из России — 62,71 т. или 99,8% общего объема. По сравнению с мартом 2002г. импорт кокса в марте 2003г. сократился на 36,5%, или на 36,11 тыс.т. В янв.-марте 2003г. импорт кокса сократился на 37,2%, или на 109,05 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составил 184,03 тыс.т. на 16,25 млн.долл.

В фев. 2003г. импорт кокса увеличился на 9,8%, или на 5,68 тыс.т. по сравнению с янв. — до 63,43 тыс.т. на 6,12 млн.долл. В 2002г. импорт кокса составил 1,19 млн.т. на 78,2 млн.долл., что на 238,7%, или на 0,84 млн.т. больше по сравнению с 2001г. Крупнейшим украинским производителем кокса является Авдеевский коксохимзавод (Авдеевка, Донецкая обл.).

## Импорт кокса

	Март 2003г.		Фев. 2003г.		Март 2002г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
<b>Всего</b> .....	62,85	5,76	63,43	6,12	98,96	7,32
Россия .....	62,71	5,67	62,56	5,52	98,01	6,89
Япония .....	0,14	0,10	0,87	0,60	0,94	0,42

— По данным госкомстата Украины, в марте 2003г. импорт железной руды сократился на 3,9%, или на 18,33 тыс.т. по сравнению с фев. — до 457,5 тыс.т. Затраты на покупку железной руды в марте сократились на 3,7%, или на 0,38 млн.долл. — до 9,99 млн.долл. Импорт не агломерированной руды увеличился на 10%, или на 23,56 тыс.т. до 259,04 тыс.т. Импорт агломерированной руды сократился на 17,4%, или на 41,89 тыс.т. до 198,46 тыс.т. По сравнению с мартом 2002г. импорт железной руды в марте 2003г. сократился на 13,7%, или на 72,59 тыс.т. В марте, как и в пред. месяце, Украина импортировала железорудное сырье из России. В янв.-марте 2003г. импорт железной руды сократился на 1,5%, или на 20,98 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составил 1374,69 тыс.т. на 29,48 млн.долл.

В фев. 2003г. импорт железной руды увеличился на 8,6%, или на 37,53 тыс.т. по сравнению с янв. — до 475,83 тыс.т. В 2002г. импорт железной руды составил 5,04 млн.т. на 82,42 млн.долл., что на 18,7%, или на 1,155 млн.т. меньше по сравнению с 2001г.

## Импорт железной руды

	Март 2003г.		Фев. 2003г.		Март 2002г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
<b>Всего</b> .....	457,50	9,99	475,83	10,37	530,09	8,69
- не агломерированная руда .....	259,04	4,69	235,48	4,24	328,42	5,26
- агломерированная руда .....	198,46	5,31	240,35	6,12	201,67	3,43

— По данным госкомстата Украины, в марте 2003г. импорт марганцевой руды увеличился на 52,5%, или на 27,5 тыс.т. по сравнению с фев. — до 79,86 тыс.т. Затраты на приобретение марганцевой руды в марте увеличились на 61,3%, или на 2,66 млн.долл. — до 7 млн.долл. Основным экспортером марганцевой руды в марте, как и в прошлом месяце, была Гана, доля которой в общем объеме импорта составила 53,92 тыс.т., или 67,5%. По сравнению с мартом 2002г. импорт марганцевой руды в марте 2003г. увеличился на 272,8%, или на 58,44 тыс.т. В янв.-марте 2003г. импорт марганце-

вой руды увеличился на 72,1%, или на 72,24 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составил 172,41 тыс.т. на 14,71 млн.долл.

В фев. 2003г. импорт марганцевой руды увеличился на 30,3%, или на 12,18 тыс.т. по сравнению с янв. — до 52,36 тыс.т. В 2002г. импорт марганцевой руды увеличился на 78%, или на 329,69 тыс.т. по сравнению с 2001г. — до 752,57 тыс.т. на 63,08 млн.долл. Украинские ферросплавные заводы импортируют руду из Ганы и Австралии.

Импорт марганцевой руды

	Март 2003г.		Фев. 2003г.		Март 2002г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего .....	79,86	7,00	52,36	4,34	21,42	1,88
Гана.....	53,92	4,49	47,59	3,90	3,70	0,17
Австралия .....	25,76	2,49	4,77	0,43	17,72	1,71
Грузия.....	0,18	0,02	-	-	-	-

## Чермет-2002

— По сообщению руководителя Департамента европейской интеграции минэкономики Украины В. Медведова (3 дек. 2002г.), Украина планирует возобновить с ЕС переговоры о квотах на экспорт продукции черной металлургии. Украинская делегация в ходе Пятого заседания комитета по вопросам сотрудничества между Украиной и ЕС в Брюсселе выступила за повышение европейских квот на украинскую металлургическую продукции до 350-400 тыс.т. в год вместо нынешней — 261 тыс.т.

В.Медведев высказал надежду, что делегация Украины и ЕС договорятся по вопросу квот к концу 2002г. и в начале 2003г. подпишут соглашение. По его словам, европейская делегация в ходе заседания высказала неудовлетворение ставкой в 30% от стоимости металлолома экспортируемого из Украины, т.к. считает слишком высокой. Украинская делегация сообщила, что экспортная ставка снизится до 10%, когда Украина войдет в ВТО.

— По сообщению информационных агентств Украины (5 дек. 2002г.) со ссылкой на специалистов «Интерпайп», украинская корпорация «Интерпайп» поставила в Туркменистан 18 тыс.т. электросварных труб диаметром 1020 мм. в рамках Договора о поставках туркменского природного газа в Украину, согласно которому 50% оплаты осуществляется украинскими товарами. По словам руководителя Коммерческого управления корпорации А.Слюсарева, поставленные в июле-нояб. 2002г. 18 тыс.т. труб были произведены на Новомосковском трубном заводе и предназначены для строительства магистральных нефтепроводов в Туркменистане.

«Туркменистан является стратегическим партнером Украины в экономической и энергетической сферах, поэтому поставка труб для строительства нефтепроводов в этой стране стала одним из наиболее важных и ответственных проектов, осуществленных корпорацией в текущем году», — заявил А.Слюсарев. Он добавил, что оператором договора с Туркменистаном выступает компания «Нефтегаз Украины», а сам договор был заключен 4 окт. 2000г. с возможностью продления. По словам А.Слюсарева, корпорация планирует расширить сотрудничество с НАК «Нефтегаз Украины» и, в рамках этого проекта, увеличить объемы поставок в Туркменистан трубной продукции для нефтегазового сектора, а также расширить ее асортимент. По данным корпорации, в 2001г. «Ин-

терпайп» поставил в Туркменистан всего 22,3 тыс.т. труб, а в янв.-окт. 2002г. — 28 тыс.т. труб.

Корпорация «Интерпайп» — крупнейший производитель труб в Украине является основным акционером Нижнеднепровского трубопрокатного завода, Новомосковского трубного завода и созданного в 2000г. Никопольского завода бесшовных труб «Нико Тьюб». 2001г. «Интерпайп» закончил с чистой прибылью 24,138 млн.грн. и увеличил доход на 45,7%, или на 1246,6 млн.грн. по сравнению с 2000г. — до 3977,1 млн.грн. Новомосковский трубный завод изготавливает трубы диаметром 1020 мм. с толщиной стенки 9-14 мм., трубы диаметром 159-530 мм. с толщиной стенки 4-10 мм., трубы диаметром от 127 до 508 мм. с толщиной стенки 2,5-3 мм. В 2001г. Новомосковский трубный завод произвел 11% от общего производства труб в Украине.

— В янв.-окт. 2002г. украинские производители труб использовали годовую квоту на экспорт труб из черных металлов в Россию на 45,9%, экспортировав в рамках квоты 284,3 тыс.т. труб. Из запланированных на янв.-окт. 2002г. к поставке 516 тыс.т. труб, украинские производители труб из черных металлов использовали только 284,3 тыс.т., или 55,1%.

В янв.-сент. 2002г. украинские производители труб использовали годовую квоту на экспорт труб из черных металлов в Россию на 39,55% (или 52,73% из запланированных на янв.-сент.), экспортировав в рамках квоты 245,2 тыс.т. труб. В I пол. 2002г. украинские производители труб из черных металлов использовали квоту на экспорт труб в Россию на 31,4%, экспортировав в рамках квоты 162,516 тыс.т. труб на 70,7 млн.долл. В 2001г. украинские производители использовали квоту на экспорт труб в Россию на 84,71%, экспортировав в рамках квоты 350 тыс.т. труб на 139 млн.долл. Соглашение об ограничении экспорта украинских труб в Россию было заключено в апр. 2001г. в размере квоты 620 тыс.т. на 2001г. и было продлено в том же объеме на 2002г. Основными продавцами украинских труб в Россию являются Харцызский трубный завод, Нижнеднепровский трубопрокатный завод, Никопольский южно-трубный завод, Днепропетровский трубный завод и Новомосковский трубный завод. Объединение «Укртрубопром» занимается исследованием деятельности предприятий трубной промышленности, рынка труб, а также дает рекомендации предприятиям для их работы.

— По сообщению компании «Южинформатика», в нояб. 2002г. производство стальных труб увеличилось на 6,7%, или на 7,8 тыс.т. по сравнению с окт. — до 124,6 тыс.т. В янв.-нояб. 2002г. производство стальных труб сократилось на 8,2% по сравнению с соотв. периодом 2001г. — до 1166,8 т.

В окт. 2002г. производство стальных труб увеличилось на 17,4%, или на 17,3 тыс.т. по сравнению с сент. — до 116,8 тыс.т. В 2001г. производство стальных труб сократилось на 7,9%, или 125,2 тыс.т. по сравнению с 2000г. — до 1451,9 тыс.т.

— По данным компании «Южинформатика», в нояб. 2002г. производство стали сократилось на 2,1%, или на 64 тыс.т. по сравнению с окт. — до 2919,8 тыс.т. В нояб. производство кислородно-конверторной стали сократилось на 3,5%, или на 51,2 тыс.т. по сравнению с окт. — до 1424,2 тыс.т.;

выпуск мартеновской стали в нояб. сократился на 1,3%, или на 18,5 тыс.т. — до 1401 тыс.т. Производство электростали в нояб. 2002г. увеличилось на 6,2%, или на 5,5 тыс.т. по сравнению с окт. — до 94,5 тыс.т. В янв.-нояб. 2002г. производство стали увеличилось на 2% по сравнению с соответствующим периодом 2001г. — до 31,14 млн.т.

Производство стальных труб, тыс.т.

	нояб., %		январь-ноябрь, %	
	нояб.	окт.	нояб.	к январь-ноябрь.
Всего	124,6	116,8	106,7	1166,8
Нижнеднепровск. трубопр. завод	44,2	44	100,5	463,4
Харьковский трубный завод	29,6	19,8	149,5	155,8
Новомосковский трубный завод	16	17,1	93,6	159,4
Луганский трубный завод	11,2	9,1	123,1	80,3
Коминмет	10,3	9,6	107,3	77,7
Днепропетровский трубный завод	9,8	13,6	72,1	164,5
Мариупольский меткомб. им. Ильича	2,8	2,9	96,6	59,2
Донецкий металлургический завод	0,6	0,6	100	4
Запорожский сталепрокатный завод	0,08	-	-	0,3
Силур	0,02	0,1	20	1,5
Никопольский трубный завод	-	-	-	0,8

Производство стали в нояб., тыс.т.

	нояб., %		январь-ноябрь, %	
	нояб.	окт.	нояб.	к январь-ноябрь.
Всего	2 919,8	2 983,8	97,9	31 141,9
Криворожсталь	581,9	609	95,6	2 859,9
Меткомбинат им. Ильича	504,5	502,5	100,4	5 581,2
Азовсталь	441	436,6	101,4	2 857,9
Запорожсталь	328,7	306,5	107,2	3 535,7
Алчевский меткомбинат	269,3	272,9	98,7	2 859,3
Днепропетровский меткомб. им. Дзержинского	236,4	274	86,3	2 565,1
«Метален»	160,9	175,5	91,7	1 816,6
Днепропетровский метзавод им. Петровского	101,1	102,4	98,7	1 114,5
Макеевский метзавод	75,6	79,8	94,7	845,4
Донецкий метзавод	75,1	80,2	93,6	813,1
Нижнеднепр. трубопр. завод	55,7	60,1	92,7	598,4
«Истил»	48,9	47,1	103,8	459,6
Днепропетровская сталь	40,3	36,8	109,5	375,6
Енакиевский метзавод	0,4	0,5	80	4,3
Днепропетровский трубный завод	0,02	0,1	20	0,4
Краматорский металлург. завод	0,01	-	-	0,3
Керченский метзавод	-	-	-	0,7

В т.ч. сталь мартеновская, тыс.т.

Всего	1 401,1	1 419,5	98,7	14 971,4
Запорожсталь	328,5	306,3	107,2	3 533,3
Меткомбинат им. Ильича	290,1	290,9	99,7	2 966
Алчевский меткомбинат	268,8	272,6	98,6	2 853,6
Азовсталь	175,3	169,8	103,2	1 705,3
Криворожсталь	131,8	159,8	82,5	1 655,7
Макеевский метзавод	75,3	79,5	94,7	842,1
Донецкий метзавод	75	80,1	93,6	813,1
Нижнеднепровск. трубопр. завод	55,7	60,1	92,7	598,4
Енакиевский метзавод	0,4	0,5	80	4

В т.ч. сталь кислородно-конверторная, тыс.т.

Всего	1 424,2	1 475,4	96,5	15 281
Криворожсталь	448,2	446,9	100,3	4 609,9
Азовсталь	265	266,5	99,4	2 577,2
Днепропетровский меткомбинат им. Дзержинского	236,3	273,9	86,3	2 564
Меткомбинат им. Ильича	212,9	210,2	101,3	2 600
«Метален»	160,9	175,5	91,7	1 816,6
Днепропетровский метзавод им. Петровского	101	102,3	98,7	1 113,4

В окт. 2002г. производство стали увеличилось на 3%, или на 87,4 тыс.т. по сравнению с сент. до 2 983,8 тыс.т. В 2001г. производство стали увеличилось на 5,2%, или на 1 644,8 тыс.т. по сравнению с 2000г. до 33 101,5 тыс.т.

Производство чугуна, тыс.т.

	нояб., %		январь-ноябрь, %	
	нояб.	окт.	нояб.	к январь-ноябрь.
Всего	2 372,75	2 428,1	97,72	25 203
Криворожсталь	501,30	532,4	94,16	5 518,20
Меткомбинат им. Ильича	399,50	416,9	95,83	4 561
Азовсталь	362,40	361,5	100,25	3 496,70
Запорожсталь	250,35	231,1	108,33	2 725,13
Днепропетровский меткомбинат им. Дзержинского	217,17	243,5	89,19	2 370,04
Алчевский меткомбинат	212,30	217	97,83	2 141,50
Енакиевский метзавод	147,64	160,1	92,22	1 666,26
Днепропетровский метзавод им. Петровского	120,20	110	109,27	1 248,10
Донецксталь	89,01	-	-	468,04
Макеевский метзавод	64,80	67	96,72	691,10
Краматорский метзавод	8,08	4,3	187,91	75,76

— По данным компании «Южинформатика», в нояб. 2002г. производство чугуна сократилось на 2,3%, или на 55,35 тыс.т. по сравнению с окт. — до 2 372,75 тыс.т. В январь-ноябрь. 2002г. производство чугуна увеличилось на 3,4%, или 831,75 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2001г. — до 25 203,8 тыс.т.

В окт. 2002г. производство чугуна увеличилось на 2,6%, или на 62,6 тыс.т. по сравнению с сент. — до 2 428,1 тыс.т. В 2001г. производство чугуна увеличилось на 4,9%, или 1,2 млн.т. по сравнению с 2000г. — до 26,4 млн.т.

— По данным компании «Южинформатика», в нояб. 2002г. производство проката сократилось на 2,7%, или на 71,6 тыс.т. по сравнению с окт. — до 2 569,7 тыс.т. В т.ч. производство готового проката в нояб. увеличилось на 0,6%, или на 14,6 тыс.т. по сравнению с окт. до 2 333,8 тыс.т. В январь-ноябрь. 2002г. производство проката увеличилось на 2,7%, или на 720,2 тыс.т. по сравнению с соотв. периодом пред.г. до 27 616,1 тыс.т.

В окт. 2002г. производство проката увеличилось на 3,6%, или на 91,8 тыс.т. по сравнению с сент. — до 2 641,3 тыс.т. В 2001г. производство проката увеличилось на 7%, или на 1,897 млн.т. по сравнению с 2000г. — до 29,08 млн.т.

— По данным компании «Южинформатика», в нояб. 2002г. производство железной руды и железорудного концентрата сократилось на 0,7%, или на 38,7 тыс.т. по сравнению с окт. — до 5 217,3 тыс.т. В т.ч., производство железной руды сократилось на 0,4%, или на 4,7 тыс.т. — до 1 282,4 тыс.т. Производство железорудного концентрата в нояб. также сократилось на 0,9%, или на 34 тыс.т. — до 3 934,9 тыс.т. по сравнению с окт. Производство агломерата в нояб. 2002г. сократилось на 2,5%, или на 94,3 тыс.т. по сравнению с окт. — до 3 618,9 тыс.т., производство окатышей сократилось на 5,6%, или на 66,9 тыс.т. — до 1 137,7 тыс.т.

В январь-ноябрь. 2002г. производство железной руды и железорудного концентрата увеличилось на 6,1%, или на 3 078,4 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2001г. — до 5 374,8 тыс.т. В окт. 2002г. производство железной руды и железорудного концентрата увеличилось на 1,5%, или на 77,5 тыс.т. по сравнению с сент. — до 5 256 тыс.т. В



2001г. производство железной руды сократилось на 2,1%, или на 1202,3 тыс.т. по сравнению с 2000г. — до 54597,7 тыс.т.

## Производство проката в нояб.

	нояб., %		январь-ноябрь, %		2001г.
	нояб.	окт.	январь-	к январь-ноябрь.	
<b>Прокат, в тыс.т.</b>					
Всего	2569,7	2641,3	97,3	27616,1	102,7
Криворожсталь	532	506,9	105	5563	103,3
Меткомбинат им. Ильича	421,4	424,7	99,2	4737	106
Азовсталь	397,8	403,4	98,6	3824,1	97
Запорожсталь	264,3	274	96,5	2953,8	97,7
<b>Днепропетровский меткомбинат</b>					
им. Дзержинского	231,7	241,5	95,9	2292,3	114,2
Алчевский меткомбинат	211,7	217,3	97,4	2318,1	109,7
«Метален»	133,3	158,6	84	1616	102,8
<b>Днепропетровский метзавод</b>					
им. Петровского	93,4	96,7	96,6	1006,9	104,1
«Истиль»	87,7	91,2	96,2	898,2	136,9
Макеевский метзавод	65,3	73	89,5	720	70,5
Енакиевский метзавод	54,8	47,1	116,3	509,6	94,7
Нижнеднепровский трубопр. завод	36,7	36,3	101,1	411,3	106,2
Днепрспецсталь	22,7	18,4	123,4	210,5	85,5
Донецкий металлопрокатный завод	14,1	12,8	110,2	126,8	103,1
Краматорский металлург. завод	2,2	0,7	314,3	20,1	95,8
Донецкий метзавод	0,6	38,8	1,5	400,9	98,3
Константиновский чугунолит. завод	-	-	-	7,6	72,9
<b>В т.ч. прокат готовый, тыс.т.</b>					
Всего	2333,8	2319,2	100,6	24106,6	103
Криворожсталь	531,7	506,9	104,9	5552,2	104,2
Азовсталь	397,6	403,2	98,6	3811,6	96,8
Меткомбинат им. Ильича	370,5	362,3	102,3	3898,7	103,7
Запорожсталь	264,3	274	96,5	2953,5	97,7
<b>Днепропетровский меткомбинат</b>					
им. Дзержинского	228	240,7	94,7	2287,4	114,1
Алчевский меткомбинат	211,7	217,3	97,4	2318,1	109,7
<b>Днепропетровский метзавод</b>					
им. Петровского	93,4	96,7	96,6	1006,9	104,1
Енакиевский метзавод	54,8	47,1	116,3	509,6	94,7
«Истиль»	47	46,6	100,9	454,6	172
Макеевский метзавод	44,6	39,1	114,1	381,3	67,1
Донецкий метзавод	37,2	38,8	95,9	437,5	100,5
Днепрспецсталь	20,8	16,2	128,4	186,8	85,1
Нижнеднепровский трубопр. завод	15,1	15	100,7	135,8	159,8
Донецкий металлопрокатный завод	14,1	12,8	110,2	126,8	103,1
Краматорский металлург. завод	2,2	0,7	314,3	20,1	95,8
«Метален»	1	2,1	47,6	18,1	765,3
Константиновский чугунолит. завод	-	-	-	7,6	72,9

— В окт. 2002г. импорт железной руды сократился на 0,8%, или на 3,16 тыс.т. по сравнению с сент. — до 412,18 тыс.т. Затраты на покупку железной руды в окт. увеличились на 14,4%, или на 0,96 млн.долл. — до 7,62 млн.долл. Импорт не агломерированной руды в окт. сократился на 19,4%, или на 60,24 тыс.т. — до 250,48 тыс.т.; импорт агломерированной руды увеличился на 54,6%, или на 57,08 тыс.т. — до 161,7 тыс.т. По сравнению с окт. 2001г. импорт железной руды в окт. 2002г. сократился на 11,7%, или на 54,49 тыс.т.

## Импорт железной руды

	окт. 2002	сент. 2002	окт. 2001
	тыс.т. млн.долл.	тыс.т. млн.долл.	тыс.т. млн.долл.
Всего	412,18	7,62	415,34
-не агломерированная руда	250,48	4,15	310,72
-агломерированная руда	161,70	3,47	104,62

В январь-окт. 2002г. импорт железной руды сократился на 15,7%, или на 97,51 тыс.т. — до 4279,64 тыс.т. на 67,69 млн.долл. по сравнению с

аналог. периодом 2001г. В окт., как и в предыдущем месяце, Украина импортировала железорудное сырье, в основном, из России. В сент. 2002г. импорт железной руды увеличился на 1,7%, или на 6,78 тыс.т. по сравнению с авг. — до 415,34 тыс.т. В 2001г. импорт железной руды составил 6,19 млн.т. на 114,2 млн.долл.

## Производство руды, концентрата, агломерата и окатышей, тыс.т.

	нояб., %		январь-ноябрь, %		2001г.
	нояб.	окт.	январь-	к январь-ноябрь.	
<b>Железная руда и железорудный концентрат</b>					
Всего	5 217,3	5 256	99,3	53 741,8	106,1
<b>В т.ч. железная руда</b>					
Всего	1 282,4	1 287,1	99,6	12 990	106,4
«Кривбассруда»	561,2	553,2	101,4	5 538,7	108,5
Запорожский ЖРК	327,3	338	96,8	3 454,6	104,7
«Сухая балка»	268,9	270,3	99,5	2 675,3	101
«Криворожсталь»	125	125,6	99,5	1 321,4	175,5
<b>В т.ч. концентрат железорудный</b>					
Всего	3 934,9	3 968,9	99,1	40 751,8	106
Ингулецкий ГОК	1 139	1 189	95,8	11 249,9	116
Южный ГОК	713	670	106,4	7 029	88,5
Полтавский ГОК	586,8	591,7	99,2	6 139,1	128
Северный ГОК	605,2	601,8	100,6	6 437,1	106,2
«Криворожсталь»	540,8	566,2	95,5	6 125,5	101,3
Центральный ГОК	350,1	350,2	100	3 771,2	96,5
<b>Агломерат</b>					
Всего	3 618,9	3 713,2	97,5	39 430,1	103,3
Меткомбинат им. Ильича	1 066	1 078,5	98,8	11 453,5	112,7
«Криворожсталь»	798	858,6	92,9	8 997,2	100,9
«Запорожсталь»	426,2	376,6	113,2	4 706,2	95,7
<b>Днепропетровский меткомбинат</b>					
им. Дзержинского	314,4	372,8	84,3	3 854	108,4
Алчевский меткомбинат	361,6	373,8	96,7	3 776,1	114,6
Южный ГОК	360	358	100,6	3 542	82,2
Енакиевский метзавод	156,8	154,7	101,4	1 612,3	107,1
«Азовсталь»	135,9	140,2	96,9	1 488,7	98,4
<b>Окатыши</b>					
Всего	1 137,7	1 204,6	94,4	12 265,9	110,3
Полтавский ГОК	527,9	530,2	99,6	5 519,7	129,5
Северный ГОК	479,7	480,9	99,8	5 054,8	95,3
Центральный ГОК	130,1	193,5	67,2	1 691,4	108,6

— В окт. 2002г. экспорт железной руды сократился на 0,8%, или на 14,033 тыс.т. по сравнению с сент. — до 1790,015 тыс.т. Выручка от экспорта железной руды в окт. увеличилась на 1,8%, или на 0,618 млн.долл. — до 35,583 млн.долл. Экспорт не агломерированной руды в окт. 2002г. сократился на 8,2%, или на 96,75 тыс.т. — до 1083,053 тыс.т.; экспорт агломерированной руды увеличился на 13,25%, или на 82,718 тыс.т. — до 706,961 тыс.т.

В январь-окт. 2002г. экспорт железорудного сырья увеличился на 3,4%, или на 507,019 тыс.т. по сравнению с соотв. периодом 2001г. — до 15513,09 тыс.т. на 295,421 млн.долл. В сент. 2002г. экспорт железной руды увеличился на 20,7%, или на 309,58 тыс.т. по сравнению с авг. — до 1804,05 тыс.т. В 2001г. экспорт железной руды сократился на 3,6%, или на 682,8 тыс.т. по сравнению с 2000г. — до 18054,5 тыс.т.

— В окт. 2002г. экспорт марганцевой руды сократился на 12,9%, или на 2,816 тыс.т. по сравнению с сент. — до 19,023 тыс.т. Выручка от продажи марганцевой руды сократилась на 11,4%, или на 0,159 млн.долл. — до 1,237 млн.долл. Основным импортером марганцевой руды в окт. была Румыния. В Румынию было экспортировано 18,541 тыс.т. марганцевой руды или 97,5% общего объема

экспорта. По сравнению с окт. 2001г. экспорт марганцевой руды в окт. 2002г. увеличился на 481,6%, или на 15,752 тыс.т. В янв.-окт. 2002г. экспорт марганцевой руды составил 165,22 тыс.т. на 10,327 млн.долл. против 16,484 тыс.т. на 1,184 млн.долл. в соотв. период 2001г. В сент. 2002г. экспорт марганцевой руды сократился на 17,4%, или на 4,6 тыс.т. по сравнению с авг. — до 21,84 тыс.т. В 2001г. экспорт марганцевой руды составил 49,12 тыс.т. на 3,45 млн.долл.

## Экспорт железорудного сырья

	окт. 2002г.		сент. 2002г.		окт. 2001г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Железная руда,						
всего	1 790,015	35,583	1 804,048	34,965	1 889,304	35,836
Не агломерованная						
руда	1 083,053	16,941	1 179,804	18,493	1 373,271	22,211
— Польша	389,357	6,162	351,196	5,460	409,318	6,455
— Чехия	361,509	5,554	431,554	6,752	428,012	6,803
— Словакия	187,459	3,055	207,552	3,365	248,848	4,096
— Австрия	39,068	0,595	35,933	0,553	21,316	0,311
— Румыния	37,276	0,488	113,460	1,709	7,567	0,149
— Югославия	36,996	0,566	7,581	0,119	7,564	0,126
— Венгрия	30,638	0,511	30,549	0,507	85,296	1,410
— Россия	0,751	0,010	0,896	0,012	79,853	1,130
Агломериров. руда	706,961	18,642	624,243	16,472	516,033	13,625
— Румыния	221,965	5,685	225,079	5,799	34,677	0,876
— Австрия	214,253	5,651	204,957	5,383	233,783	6,469
— Польша	132,501	3,493	93,191	2,489	118,252	2,706
— Словакия	78,214	2,206	70,015	1,971	58,292	1,555
— Италия	38,446	1,049	-	-	-	-
— Чехия	21,583	0,557	31,002	0,831	34,322	0,956

## Экспорт марганцевой руды

	окт. 2002г.		сент. 2002г.		окт. 2001г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	19,023	1,237	21,839	1,396	3,271	0,239
Румыния	18,541	1,200	20,448	1,330	2,067	0,144
Польша	0,413	0,032	0,202	0,016	0,203	0,016
Россия	0,069	0,006	1,189	0,050	1,001	0,080
			янв.-окт. 2002г.	янв.-окт. 2002г.		
			тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего			165,220	10,327	16,484	1,184
Румыния			157,588	9,869	9,866	0,692
Россия			6,610	0,375	5,600	0,406
Польша			1,011	0,079	0,884	0,071
Молдова			0,011	0,003	-	-

— В окт. 2002г. импорт марганцевой руды сократился на 37,1%, или на 27,96 тыс.т. по сравнению с сент. — до 47,47 тыс.т. Затраты на приобретение марганцевой руды в окт. сократились на 35,8%, или на 2,36 млн.долл. — до 4,23 млн.долл. По сравнению с окт. 2001 импорт марганцевой руды увеличился на 30,5%, или на 11,1 тыс.т. Основным экспортером марганцевой руды в окт. был Габон (Центральная Африка), доля которого в общем объеме импорта составила 29,09 тыс.т., или 38,7%. В янв.-окт. 2002г. импорт марганцевой руды увеличился на 105%, или на 359,14 тыс.т. по сравнению с аналогичным периодом 2001г. — до 701,26 тыс.т. на 58,71 млн.долл.

В сент. 2002г. импорт марганцевой руды сократился на 59,4%, или на 110,56 тыс.т. по сравнению с авг. — до 75,43 тыс.т. В 2001г. импорт марганцевой руды увеличился на 91,8% по сравнению с 2000г. с 220,5 тыс.т. — до 422,9 тыс.т. на 35,19 млн.долл. Украинские ферросплавные заводы импортируют руду преимущественно из Ганы и Австралии.

## Импорт марганцевой руды

	окт. 2002г.		сент. 2002г.		окт. 2001г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	47,47	4,23	75,43	6,59	36,37	4,23
Габон	29,09	2,75	1,38	0,13	-	-
Гана	11,42	0,99	40,45	3,38	-	-
Австралия	3,86	0,33	26,69	2,38	23,11	2,99
Турция	2,90	0,16	-	-	-	-
Грузия	0,20	0,01	6,93	0,70	3	0,60

## Экспорт чугуна

	окт. 2002г.		сент. 2002г.		окт. 2001г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	43,32	5,60	78,46	9,64	14,39	1,50
США	25,98	3,38	25,90	3,35	-	-
Италия	14,68	1,87	43,51	5,24	2,53	0,25
Латвия	0,96	0,12	0,97	0,13	-	-
Румыния	0,54	0,07	0,45	0,05	0,13	0,02
Чехия	0,49	0,06	1,22	0,15	-	-
Молдова	0,34	0,04	0,14	0,02	1,41	0,15
Россия	0,21	0,04	-	-	-	-
Азербайджан	0,13	0,02	0,47	0,06	-	-
Турция	-	-	-	-	7,24	0,72

— В окт. 2002г. экспорт чугуна сократился на 44,8%, или на 35,14 тыс.т. по сравнению с сент. — до 43,32 тыс.т. Выручка от экспорта чугуна сократилась на 41,9%, или на 4,04 млн.долл. — до 5,6 млн.долл. Основным покупателем украинского чугуна в окт. были США, доля которых в общем объеме экспорта чугуна из Украины составила 60%, или 25,98 тыс.т. По сравнению с окт. 2001г. экспорт чугуна в окт. 2002г. увеличился на 201%, или на 28,93 тыс.т. В янв.-окт. 2002г. экспорт чугуна составил 869,71 тыс.т. на 95,82 млн.долл., что на 34,9%, или на 225 тыс.т. больше по сравнению с аналогичным периодом 2001г.

В сент. 2002г. экспорт чугуна сократился на 26,1%, или на 27,68 тыс.т. по сравнению с авг. — до 78,46 тыс.т. В 2001г. экспорт чугуна составил 736,58 тыс.т. на 75,32 млн.долл.

## Экспорт горячекатаного проката

	окт. 2002г.		сент. 2002г.		янв.-окт. 2001г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	0,419	0,091	1,034	0,227	7,864	1,426
Сингапур	0,322	0,069	0,323	0,069	1,482	0,265
Азербайджан	0,065	0,015	-	-	0,254	0,050
Сирия	0,032	0,007	-	-	1,092	0,176
ОАЭ	-	-	0,485	0,099	0,682	0,140
Ямайка	-	-	0,150	0,034	0,150	0,034
Панама	-	-	0,075	0,024	0,255	0,064
Россия	-	-	0,002	0,0005	0,138	0,028
Литва	-	-	-	-	0,185	0,036
Молдова	-	-	-	-	0,124	0,028
Эстония	-	-	-	-	0,129	0,026
Турция	-	-	-	-	0,115	0,034
Грузия	-	-	-	-	0,064	0,013
Кувейт	-	-	-	-	0,966	0,169
Болгария	-	-	-	-	0,706	0,111
Филиппины	-	-	-	-	0,288	0,045
Израиль	-	-	-	-	0,323	0,050
Румыния	-	-	-	-	0,121	0,021
Македония	-	-	-	-	0,119	0,019
Латвия	-	-	-	-	0,067	0,013
Тайвань	-	-	-	-	0,066	0,011
Польша	-	-	-	-	0,065	0,012
Беларусь	-	-	-	-	0,065	0,012
Вьетнам	-	-	-	-	0,064	0,011
Мальта	-	-	-	-	0,021	0,005
Нигерия	-	-	-	-	0,323	0,055

– В окт. 2002г. экспорт горячекатаного проката сократился на 59,5%, или на 0,615 тыс.т. по сравнению с сент. – до 0,419 тыс.т. Поступления от экспорта сократились на 59,9%, или на 0,136 млн.долл. – до 0,091 млн.долл. В янв.-окт. 2002г. экспорт горячекатаного проката сократился в 586 раз по сравнению с соответствующим периодом 2001г. – до 7,864 тыс.т. на 1,426 млн.долл.

В сент. 2002г. экспорт горячекатаного проката увеличился на 193,8%, или на 0,68 тыс.т. по сравнению с авг. – до 1,03 тыс.т. В 2001г. экспорт горячекатаного проката составил 5564,61 тыс.т. на 895,19 млн.долл.

– В окт. 2002г. экспорт черного металлолома сократился на 20,5%, или на 73,13 тыс.т. по сравнению с сент. – до 283,38 тыс.т. Выручка от экспорта черного металлолома сократилась на 18,6%, или на 5,78 млн.долл. – до 25,29 млн.долл. По сравнению с окт. 2001г. экспорт черного металлолома в окт. 2002г. сократился на 15%, или на 49,92 тыс.т. В янв.-окт. 2002г. экспорт металлолома составил 3,14 млн.т. на 255,14 млн.долл., что на 21%, или на 0,836 млн.т. меньше по сравнению с соответствующим периодом 2001г.

В сент. 2002г. экспорт черного металлолома увеличился на 17,1%, или на 51,99 тыс.т. по сравнению с авг. – до 356,51 тыс.т. В 2001г. экспорт черного металлолома составил 4,53 млн.т. на 324,5 млн.долл.

	Экспорт металлолома					
	окт. 2002г.		сент. 2002г.		окт. 2001г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего.....	283,38	25,29	356,51	31,07	333,30	23,94
другой						
металлолом .....	281,47	25,16	353,26	30,89	327,06	23,59
Турция.....	84,18	7,10	185,25	15,72	180,06	13,16
Египет .....	49,37	4,52	59,19	5,26	38,01	2,68
Корея.....	40,66	3,71	31,11	2,85	33	2,27
Молдова .....	38,09	3,24	26,79	2,28	47,53	3,44
Китай .....	31	3,06	-	-	-	-
Греция.....	17,08	1,57	22,05	1,95	-	-
Великобрит.....	9	0,89	-	-	16,20	1,14
Италия .....	7,87	0,71	23,92	2,43	4,26	0,32
Словакия.....	2,71	0,24	3,13	0,27	5,14	0,37
Польша.....	0,62	0,05	0,97	0,07	2,58	0,19
Литва.....	0,59	0,04	0,18	0,01	0,14	0,01
Индия.....	0,14	0,01	0,64	0,05	0,15	0,01
Германия .....	0,14	0,01	0,02	0,002	-	-
токарная						
стружка .....	1,91	0,13	3,25	0,18	6,24	0,35
Молдова .....	1,85	0,12	3,19	0,18	4,70	0,24
Польша .....	0,06	0,003	0,06	0,003	-	-

– По данным компании «Южинформатика», в нояб. 2002г. производство огнеупоров сократилось на 16,5%, или на 6,4 тыс.т. по сравнению с окт. – до 32,3 тыс.т. В янв.-нояб. 2002г. производство огнеупоров сократилось на 12% по сравнению с соответствующим периодом 2001г. – до 440,1 тыс.т.

	Производство огнеупоров, в тыс.т.					
	нояб., %		январь-нояб., %		январь-нояб., %	
	нояб.	окт.	к окт.	нояб.	к январю	2001г.
Всего.....	32,3	38,7	83,5	440,1		88
Запорожский огнеупорный завод.....	17,1	17,3	98,8	178,7		85,9
Великоанодольский огнеупорный завод.....	8,3			61,2		91,1
Красногоровский огнеупорный завод .....	6,9	7,6	90,8	66,8		86,3
Часовоярский огнеупорный завод .....		13,9		92,2		96,3
Пантелеймоновский огнеупорный завод.....				38,4		83,8

В окт. 2002г. производство огнеупоров сократилось на 13,2%, или на 5,9 тыс.т. по сравнению с сент. – до 38,7 тыс.т. Производство огнеупоров в 2001г. незначительно сократилось на 0,05%, или 0,28 тыс.т. по сравнению с 2000г. – до 589,15 тыс.т.

– По данным компании «Южинформатика», в нояб. 2002г. производство валового кокса (6% влажности) увеличилось на 2,1%, или на 34 тыс.т. по сравнению с окт. – до 1623 тыс.т. В нояб. 2002г. коксохимические заводы также увеличили производство металлургического кокса на 2,5%, или на 35,1 тыс.т. по сравнению с окт. – до 1415,1 тыс.т. В янв.-нояб. 2002г. коксохимические заводы сократили производство валового кокса на 3,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года – до 16800 тыс.т., а металлургического – на 3,8% до 14589 тыс.т.

В окт. 2002г. производство валового кокса (6% влажности) увеличилось на 4,8%, или на 73,5 тыс.т. по сравнению с сент. – до 1589 тыс.т. В 2001г. производство валового кокса (6% влажности) увеличилось на 1,8%, или 341,3 тыс.т. по сравнению с 2000г. – до 19,268 млн.т.

– По данным компании «Южинформатика», в нояб. 2002г. производство марганцевой руды сократилось на 4,9%, или на 11,2 тыс.т. по сравнению с окт. – до 215,5 тыс.т. В янв.-нояб. 2002г. производство марганцевой руды увеличилось на 5,8%, или на 140,6 тыс.т. по сравнению с соответв. периодом 2001г. – до 2552,7 тыс.т.

	Производство валового и металлургического кокса, в тыс.т.					
	январь-нояб., %		нояб., %		январь-нояб., %	
	нояб.	окт.	к окт.	нояб.	к январю	2001г.
<b>Кокс валовый, 6%</b>						
Всего.....	1623	1 589	102,1	16800		96,3
Авдеевский КХЗ .....	359,1	339,4	105,8	3675,1		90,6
Криворожсталь .....	228,3	236,8	96,4	2508,7		100,1
Алчевский КХЗ.....	193,4	196,2	98,6	2036,7		105
Маркохим.....	154,4	150,1	102,9	1696		90,4
Запорожжкокс.....	120	107,8	111,3	999,4		54,2
Донецкий КХЗ.....	111,9	98,7	113,4	1209,8		98,7
Ясиновский КХЗ.....	102,3	105,8	96,7	1106,3		109,9
Баглейкокс.....	77,3	81,9	94,4	892,7		97,2
Днепродзержинский КХЗ.....	75,2	75,4	99,7	785,5		102,8
Днепрококс.....	71,5	74,9	95,5	816		113,1
Макеевский КХЗ.....	70	65,6	106,7	611,2		172,8
Енакиевский КХЗ .....	54,6	51,4	106,2	406		241,7
Харьковский КХЗ.....	5	5	100	56,6		93,2
<b>Кокс металлургический</b>						
Всего.....	1415,1	1 380	102,5	14589		96,2
Авдеевский КХЗ.....	308,9	292,8	105,5	3175,6		90,7
Криворожсталь.....	198,3	206,1	96,2	2185		100,5
Алчевский КХЗ.....	169,1	171,6	98,5	1782,5		105,1
Маркохим.....	130,7	127,4	102,6	1438,5		89,6
Запорожжкокс.....	108,3	90,8	119,3	859,5		51,9
Донецкий КХЗ.....	97,8	86	113,7	1061,2		98,7
Ясиновский КХЗ.....	88,8	91,3	97,3	957,6		109,2
Баглейкокс.....	66,1	70	94,4	772		96,9
Днепродзержинский КХЗ.....	64,4	64,5	99,8	673,9		102
Енакиевский КХЗ.....	63,2	59	107,1	465,7		241,8
Макеевский КХЗ.....	60,3	56,5	106,7	523,9		171,4
Днепрококс.....	59,3	64	92,7	693,5		111,9

В окт. 2002г. производство марганцевой руды сократилось на 4,5%, или на 10,7 тыс.т. по сравнению с сент. – до 226,7 тыс.т. В 2001г. производство марганцевой руды сократилось на 1,5%, или 40,8 тыс.т., по сравнению с 2000г. – до 2,7 млн.т.

## Производство марганцевой руды, в тыс.т.

	нояб., %		январь-ноябрь, %		
	нояб.	окт.	нояб.	к январь-ноябрь.	
					2002г.
Всего.....	215,5	226,7	95,1	2552,7	105,8
Орджоникидзевский ГОК.....	125	135	92,6	140,4	100,9
Марганецкий ГОК.....	90,5	91,7	98,7	32,1	114,7

— По данным компании «Южнформатика», в нояб. 2002г. производство металлических изделий увеличилось на 13,5%, или 3,8 тыс.т. по сравнению с окт. — до 32 тыс.т. В январь-нояб. 2002г. производство метизделий увеличилось на 5,9% по сравнению с соотв. периодом 2001г. — до 277,7 тыс.т.

В окт. 2002г. производство металлических изделий увеличилось на 6%, или 1,6 тыс.т. по сравнению с сент. — до 28,2 тыс.т. К метизам относятся стальная проволока, гвозди, болты, сварочные электроды и другие металлические изделия.

## Производство метизов, в тыс.т.

	нояб., %		январь-ноябрь, %		
	нояб.	окт.	нояб.	к январь-ноябрь.	
					2002г.
Всего.....	32	28,2	113,5	277,7	105,9
Силур.....	10,5	9	116,7	109,4	80,4
Днепрометиз.....	9,4	8,5	110,6	71,5	159,8
Запорожский					
сталепрокатный завод.....	6,3	5,4	116,7	54,2	98,2
Стальканат.....	4,3	4,5	95,6	34,7	177,7
Стальметиз.....	1,4	0,8	175	5,3	119,6
Харьковский метизный завод.....	0,1	-	-	0,9	149,1
Индустрия.....	-	-	-	1,9	113,7

## Экспорт труб из черных металлов

	окт. 2002г.		сент. 2002г.		окт. 2001г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего.....	83,90	33,37	75,55	25,72	82,85	32,42
Трубы бесшовные (7304)						
всего.....	42,03	15,33	44,68	16,05	54,96	21,63
Россия.....	8,12	3,95	12,80	4,60	28,21	11,62
Сирия.....	5,54	1,46	0,32	0,09	1,25	0,36
Италия.....	5,35	1,66	7,38	2,33	5,39	1,63
Трубы внеш. диаметром более 406,4 мм (7305)						
всего.....	21,01	12,47	9,39	3,56	16,24	7,83
Россия.....	13,62	9,52	4,69	1,74	4,99	3,95
Туркменистан.....	5,24	2,16	3,31	1,37	-	-
Германия.....	0,72	0,32	-	-	-	-
Трубы и трубки, профили пустотелые (7306)						
всего.....	20,86	5,57	21,48	6,11	11,65	2,96
Германия.....	3,89	0,99	4,31	1,05	1,50	0,36
Югославия.....	3,75	0,96	2,16	0,55	-	-
Россия.....	2,54	0,68	2,82	0,78	1,97	0,46

— В окт. 2002г. экспорт стальных труб увеличился на 11,1%, или на 8,35 тыс.т. по сравнению с сент. — до 83,90 тыс.т. Выручка от продажи труб в окт. увеличилась на 29,7%, или на 7,65 млн.долл. — до 33,37 млн.долл. По сравнению с окт. 2001г. экспорт стальных труб в окт. увеличился на 1,3%, или на 1,05 тыс.т. Экспорт бесшовных труб (код УКТ ВЭД 7304) в окт. сократился на 5,9%, или на 2,65 тыс.т. по сравнению с сент. — до 42,03 тыс.т. Экспорт труб диаметром более 406,4 мм (код УКТ ВЭД 7305) в окт. увеличился на 123,7%, или на 11,62 тыс.т. — до 21,01 тыс.т. В окт. экспорт труб и профилей пустотелых (код УКТ ВЭД 7306) сократился на 2,9%, или на 0,62 тыс.т. — до 20,86 тыс.т. В окт., как и в пред. месяце, основным покупателем стальных труб была Россия, импортировавшая 24,29 тыс.т. на 14,15 млн.долл., что составляет 29%

от общего объема экспорта. В январь-окт. 2002г. экспорт труб из черных металлов сократился на 28,4%, или 285,61 тыс.т. по сравнению с соотв. периодом 2001г. — до 720,46 тыс.т. на 267,23 млн.долл.

В сент. 2002г. экспорт стальных труб сократился на 1,5%, или на 1,09 тыс.т. по сравнению с авг. — до 75,55 тыс.т. В 2001г. экспорт стальных труб составил 1175,94 тыс.т. на 507,81 млн.долл.

## Цветмет-2003

— По сообщению минпромполитики Украины, в фев. 2003г. крупнейший в Украине производитель ильменитового концентрата — Иршанский горно-обогадительный комбинат (Житомирская обл.) увеличил производство на 31,5%, или на 1,637 млн.грн. по сравнению с январь. — до 6,832 млн.грн. В фев. 2003г. по сравнению с фев. 2002г. комбинат увеличил производство на 28,7%, или на 1,524 млн.грн. — до 6,832 млн.грн. В январь-фев. 2003г. предприятие увеличило производство на 13,2%, или на 1,404 млн.грн. по сравнению с январь-фев. 2002г. — до 12,026 млн.грн.

В январь. 2003г. комбинат сократил производство на 7,79%, или на 0,438 млн.грн. — до 5,194 млн.грн. В 2002г. комбинат сократил производство на 3,5%, или на 3,379 млн.грн. по сравнению с 2001г. — до 94,233 млн.грн. Предприятие производит ильменитовый концентрат, который используется для производства двуокиси титана. Предприятие может производить до 300 тыс.т. ильменитового концентрата в год. Иршанский ГОК входит в состав государственной холдинговой компании «Украинские полиметаллы».

— По данным предприятия, в фев. 2003г. Николаевский глиноземный завод сократил производство на 9,2%, или на 8,044 млн.грн. по сравнению с январь. — до 79,778 млн.грн. В фев. 2003г. по сравнению с фев. 2002г. завод увеличил производство на 61,7%, или на 30,445 млн.грн. — до 79,778 млн.грн. В январь-фев. 2003г. предприятие увеличило производство на 85,8%, или на 77,415 млн.грн. по сравнению с январь-фев. 2002г. — до 167,6 млн.грн.

В январь. 2003г. НГЗ сократил производство на 1%, или на 0,858 млн.грн. по сравнению с дек. 2002г. — до 87,821 млн.грн. В 2002г. НГЗ увеличил производство на 91,7%, или на 411,15 млн.грн. по сравнению с 2001г. — до 859,35 млн.грн., увеличив производство глинозема на 0,6%, или на 6,5 тыс.т. — до 1126 тыс.т. НГЗ является единственным производителем глинозема в Украине, использующегося для производства алюминия. Компания «Русский алюминий», с которой связаны компании «Украинский алюминий» и «Трудовой коллектив НГЗ», контролирует 75,4% акций НГЗ. По данным завода 30% акций НГЗ принадлежат компании «Украинский алюминий», 10% — компании Galinton associated (Виргинские о-ва). Номинальным держателем 29,8% акций завода является «ИНГ Банк Украина» (Киев) и 29,79% — «НВВ, Банк Украина» (Киев).

— По информации предприятия, в фев. 2003г. монополист по производству первичного алюминия в Украине — Запорожский алюминиевый комбинат (ЗАЛК) сократил производство на 11%, или на 8,347 млн.грн. по сравнению с январь. — до 67,838 млн.грн.

В фев. 2003г. по сравнению с фев. 2002г. комбинат увеличил производство на 4,3%, или на

2,818 млн.грн. — до 67,838 млн.грн. В янв.-фев. 2003г. предприятие увеличило производство на 4,8%, или на 6,579 млн.грн. по сравнению с янв.-фев.2002г. — до 144,023 млн.грн.

В янв. 2003г. ЗАЛК увеличил производство продукции на 2,04%, или на 1,523 млн.грн. по сравнению с дек. 2002г. — до 76,184 млн.грн. В 2002г. комбинат сократил производство на 4,7%, или на 41,843 млн.грн. по сравнению с 2001г. — до 850,179 млн.грн. В фев. 2001г. компания «Авто-ВАЗ-Инвест», представляющая интересы российских компаний «АвтоВАЗ», концерна «Арлан» и Внешэкономбанка, купила у Фонда госимущества Украины 68% акций ЗАЛКа. По данным Агентства по развитию инфраструктуры фондового рынка, 25% акций комбината принадлежат ФГИ Украины.

— По сообщению информагентств Украины, в фев. 2003г. завод «Чистые металлы» (Кировоградская обл.) сократил производство на 3,9%, или на 0,075 млн.грн. по сравнению с янв. — до 1,867 млн.грн. В янв. 2003г. завод увеличил производство на 0,57%, или на 0,011 млн.грн. по сравнению с дек. 2002г. — до 1,942 млн.грн. В 2002г. завод сократил производство на 68%, или на 17,721 млн.грн. по сравнению с 2001г. — до 8,363 млн.грн. Завод «Чистые металлы» специализируется на производстве ртути, арсенида галлия, галлия, кремния, мышьяка, использующихся для производства оборудования по использованию солнечной энергии, полупроводников. 57,2% акций «Чистых металлов» принадлежит государству, 14,2% акций завода принадлежат компании «Росан-Довира», а остальные акции принадлежат частным акционерам.

— По данным госкомстата Украины, в марте 2003г. экспорт глинозема увеличился на 1,8%, или на 1,67 тыс.т. по сравнению с фев. — до 93,75 тыс.т. Выручка от экспорта увеличилась на 1,5%, или на 0,22 млн.долл. — до 14,48 млн.долл. В марте, как и в предыдущем месяце, Украина экспортировала глинозем в Россию — 86,55 тыс.т. или 92,3% от общего объема экспорта. По сравнению с мартом 2002г. экспорт глинозема в марте 2003г. увеличился на 6,8%, или на 5,96 тыс.т. В янв.-марте 2003г. экспорт глинозема увеличился на 2,6%, или на 7,52 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2002г. и составил 293,36 тыс.т. на 45,37 млн.долл.

В фев. 2002г. экспорт глинозема сократился на 14,4%, или на 15,45 тыс.т. по сравнению с янв. — до 92,08 тыс.т. В 2002г. экспорт глинозема увеличился на 2,4%, или на 25,94 тыс.т. по сравнению с 2001г. — до 1101,43 тыс.т. на 178,16 млн.долл. В Украине основным производителем глинозема является Николаевский глиноземный завод и Запорожский алюминиевый комбинат.

Экспорт глинозема

	Март 2003г.		Фев. 2003г.		Март 2002г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего.....	93,75	14,48	92,08	14,26	87,79	13,41
Россия.....	86,55	13,33	82,26	12,72	55,58	8,43
Таджикистан.....	6,36	0,98	9,31	1,44	31,88	4,92
Венгрия.....	0,51	0,08	-	-	-	-
Беларусь.....	0,19	0,06	0,31	0,07	0,13	0,02
Молдова.....	0,13	0,02	0,20	0,04	0,13	0,02

— По информации предприятия, в марте 2003г. монополист по производству первичного алюминия в Украине — Запорожский алюминиевый

комбинат (ЗАЛК) увеличил производство на 15,8%, или на 10,717 млн.грн. по сравнению с фев. — до 78,6 млн.грн. В марте 2003г. по сравнению с мартом 2002г. комбинат увеличил производство на 7,9%, или на 5,747 млн.грн. — до 78,6 млн.грн. В янв.-марте 2003г. предприятие увеличило производство на 5,9%, или на 12,372 млн.грн. по сравнению с янв.-мартом 2002г. — до 222,669 млн.грн.

В фев. 2003г. ЗАЛК сократил производство на 11%, или на 8,347 млн.грн. по сравнению с янв. — до 67,838 млн.грн. В 2002г. комбинат сократил производство на 4,7%, или на 41,843 млн.грн. по сравнению с 2001г. — до 850,179 млн.грн.

— По данным пресс-службы предприятия, в марте 2003г. Запорожский титано-магнийевый комбинат, являющийся монополистом по производству губчатого титана, увеличил производство на 7,1%, или на 0,815 млн.грн. по сравнению с фев. — до 12,268 млн.грн. По сравнению с мартом 2002г., в марте 2003г. комбинат сократил производство на 8,5%, или на 1,14 млн.грн. В янв.-марте 2003г. предприятие сократило производство на 8%, или на 3,073 млн.грн. по сравнению с янв.-мартом 2002г. — до 35,496 млн.грн.

В фев. 2003г. ЗТМК сократил производство на 2,7%, или на 0,321 млн.грн. по сравнению с янв. — до 11,454 млн.грн. В 2002г. комбинат увеличил производство на 8,4%, или на 11,785 млн.грн. по сравнению с 2001г. — до 151,684 млн.грн. ЗТМК является единственным производителем губчатого титана в Украине с проектной мощностью 20 тыс.т. в год. Комбинат также производит титан, магний и германий. ЗТМК полностью принадлежит государству.

— По заявлению зампреда Харьковской облгосадминистрации А.Кривцов, компания «Русский алюминий» детально просчитала целесообразность строительства алюминиевого завода в Первомайском районе Харьковской обл. и пришла к выводу, что выпускать продукцию, приобретая при этом электроэнергию по действующим сегодня в Украине тарифам, будет нерентабельно. Он сказал, что компания отрабатывает возможность импорта электроэнергии. Рассматривается возможность принятия отдельных нормативных актов, позволяющих отпущать для будущего алюминиевого завода электроэнергию по более низким ценам. «Русский алюминий» готовит предложения для высших органов власти Украины. А.Кривцов отметил, что харьковский губернатор Е.Кушнарев намерен обсудить данную ситуацию с президентом и премьер-министром Украины.

Строительство завода — одно из инвестиционных обязательств «Русского алюминия» при покупке 30% акций ОАО «Николаевский глиноземный завод». Предполагается построить алюминиевое предприятие за 54 мес. Мощность завода составит 120 тыс.т. первичного алюминия в год, предусмотрен выпуск двух видов алюминиевых чушек (по 20 тыс.т. каждого), двух видов слитков (40 и 30 тыс.т.) и катанки (10 тыс.т.). Общая сметная стоимость строительства — 302 млн.долл.

По данным А.Кривцова, компания уже инвестировала в подготовку к строительству 1 млн.долл. Проект предусматривает, что завод будет потреблять в качестве сырья 200 тыс.т. глинозема, выпущенного на НГЗ. Расчетная себестоимость выпускаемого алюминия — 5917 грн. за 1 т. или 1110 долл. 70% в цене продукции составляет стоимость

электроэнергии. Строительство по договору должно было начаться в 2002г.

## Цветмет-2002

— В окт. 2002г. экспорт глинозема сократился на 11,2%, или на 11,233 тыс.т. по сравнению с сент. — до 88,987 тыс.т. Выручка от экспорта сократилась на 11,2%, или на 1,741 млн.долл. — до 13,759 млн.долл. В окт., как и в пред. месяце, Украина экспортировала глинозем, в основном, в Россию — 79,155 тыс.т., или 88,95% от общего объема экспорта. По сравнению с окт. 2001г. экспорт глинозема в окт. 2002г. увеличился на 12,3%, или 9,758 тыс.т. В янв.-окт. 2002г. экспорт глинозема увеличился на 4,45%, или на 39,016 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2001г. — до 915,32 тыс.т. на 149,439 млн.долл.

### Экспорт глинозема

	окт. 2002г.		сент. 2002г.		окт. 2001г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего.....	88,987	13,759	100,22	15,50	79,229	15,140
Россия.....	79,155	12,237	83,93	12,96	78,954	15,056
Таджикистан.....	9,496	1,467	15,88	2,45	-	-
Беларусь.....	0,206	0,034	0,13	0,02	0,063	0,010
Молдова.....	0,130	0,020	0,22	0,05	0,123	0,023
Латвия.....	-	-	0,06	0,01	0,066	0,013

В сент. 2002г. экспорт глинозема увеличился на 9,1%, или на 8,36 тыс.т. по сравнению с авг. — до 100,22 тыс.т. В 2001г. экспорт глинозема составил 1075,49 тыс.т. на 211,26 млн.долл. В Украине основным производителем глинозема является Николаевский глиноземный завод и, в незначительных количествах, Запорожский алюминиевый комбинат.

— В окт. 2002г. экспорт титанового концентрата сократился на 23,9%, или на 7,6 тыс.т. по сравнению с сент. — до 24,23 тыс.т. на 3,22 млн.долл. По сравнению с окт. 2001г. экспорт титанового концентрата сократился на 27,3%, или на 9,11 тыс.т. В янв.-окт. 2002г. экспорт титанового концентрата сократился на 16,2%, или на 51,55 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2001г. — до 266,51 тыс.т. на 34,76 млн.долл.

В сент. 2002г. экспорт титанового концентрата увеличился на 20,4%, или на 5,4 тыс.т. по сравнению с авг. — до 31,83 тыс.т. на 4,03 млн.долл. В 2001г. экспорт титанового концентрата составил 357,77 млн.т. на 45,56 млн.долл.

### Экспорт титанового концентрата

	окт. 2002г.		сент. 2002г.		окт. 2001г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего.....	43,32	5,60	78,46	9,64	14,39	1,50
Всего.....	24,23	3,22	31,83	4,03	33,34	4,45
Чехия.....	10,01	0,83	6,19	0,51	3,02	0,26
Россия.....	7,27	0,85	7,61	0,78	7,82	0,92
Казахстан.....	3,21	0,28	2,13	0,18	2,14	0,15
Германия.....	2,59	0,89	0,02	0,01	-	-
Нидерланды.....	0,54	0,18	0,52	0,17	0,11	0,04
Венгрия.....	0,30	0,10	0,48	0,17	0,18	0,06
Румыния.....	0,11	0,03	0,30	0,09	0,30	0,10
Великобритания.....	0,08	0,03	-	-	1,48	0,48
Франция.....	0,07	0,02	-	-	-	-
Италия.....	0,02	0,01	0,02	0,01	-	-
Молдова.....	0,02	0,01	-	-	-	-
Беларусь.....	0,01	0,002	0,02	0,003	-	-
США.....	-	-	10,37	0,75	16,88	2,05

— 26 дек. 2002г., Верховная Рада ужесточила операции по экспорту цветного металла в виде слитков, приняв закон «О внесении изменений в

закон «О металлоломе». Согласно закону, вводится требование переработки цветного металла в слитки исключительно на специализированных предприятиях. Закон обязал специализированные предприятия, которые занимаются сбором, переработкой и экспортом цветного металла, получать соответствующую лицензию. Закон устанавливает, что специализированные предприятия должны иметь обустроенный земельный участок площадью не менее 500 кв.м. Закон вводит требование обязательной регистрации контрактов на экспорт металлолома. Закон запрещает экспорт или вывоз за территорию Украины цветного металла как давальческого сырья в виде слитков, чушек, пластин и т.д. Закон также запрещает экспорт цветного металлолома из воинских частей.

В конце нояб. 2002г. Верховная Рада снова установила экспортную пошлину в 30 евро за тонну на лом из черных металлов, преодолев вето президента на соответствующий закон. В марте 2002г. ВР отказалась принимать закон, передающий право лицензировать операции с ломом цветных и черных металлов областным администрациям, Совету министров Крыма, Севастопольской и Киевской горадминистрациям. Сейчас лицензии на операции с металлоломом выдает минпромполитики Украины. Ранее минпромполитики выдало 2200 лицензий компаниям, которые занимаются заготовкой металлолома, в т.ч. 900 лицензий — заготовителям лома цветных металлов и 1300 — заготовителям лома черных металлов. Минпромполитики Украины провело перерегистрацию лицензий после принятия изменений к Закону «О металлоломе», которые ужесточают правила работы для компаний-сборщиков лома, ограничивают прием от населения промышленного лома и устанавливают уголовную ответственность за кражу металлолома.

— 26 дек. 2002г. компания «Украинский алюминий», являющаяся партнером российского холдинга «Русский алюминий», начала строительство нового алюминиевого завода в Первомайском Харьковской обл. Компания «Украинский алюминий» приступила к строительству нового алюминиевого завода, капитальные затраты на строительство которого оцениваются в 300 млн.долл. Компания заключила договор с генеральным подрядчиком — корпорацией «Укрмонтажспецстрой», региональное управление которой — «Харьковмонтажспецстрой» будет заниматься непосредственным строительством нового завода, а также уже передала подрядчику стройплощадку. Уже начаты работы по организации строительной базы и строительству объектов первой очереди завода. Для реализации проекта по строительству завода учреждено ООО «Украинский алюминиевый завод (Управляющая компания)» (УкрАЗ), а генеральным проектировщиком нового завода выбран запорожский Институт титана.

В марте 2000г. компания «Украинский алюминий», представляющая интересы «Русского алюминия» в Украине, взяла на себя при покупке на конкурсе 30% акций Николаевского глиноземного завода обязательства, по которым должна была до конца 2002г. начать строительство в Украине нового алюминиевого завода, а также исключить в работе НГЗ толлинговые операции. Ранее частично НГЗ работал по толлинговым схемам, которые предполагали переработку давальческого сырья,

принадлежащего «Украинскому алюминию», но с 1 марта 2002г. завод полностью исключил толлинговые операции и перешел на прямые экспортно-импортные операции по закупке основного сырья – бокситов. В апр. 2002г. «Украинский алюминий» купила последние принадлежавшие государству 10% НГЗ.

95% акций Николаевского глиноземного завода принадлежат компаниям «Украинский алюминий» и «Трудовой коллектив НГЗ», связанным с российской компанией «Русский алюминий».

– В нояб. 2002г. Запорожский титано-магнийвый комбинат, являющийся монополистом по производству губчатого титана, сократил производство на 8%, или на 0,985 млн.грн., по сравнению с окт. – до 11,311 млн.грн. В янв.-нояб. 2002г. комбинат увеличил производство на 10,5%, или на 13,288 млн.грн., по сравнению с аналогичным периодом 2001г. – до 139,61 млн.грн.

– По данным рейтинга ТОП-100, который публикует украинская «Инвестгазета», 2001г. комбинат закончил с убытком 11,528 млн.грн., увеличив доход на 12,1%, или на 15,333 млн.грн. по сравнению с 2000г. – до 141,671 млн.грн. ЗТМК является единственным производителем губчатого титана в Украине с проектной мощностью 20 тыс.т. в год. Комбинат также производит титан, магний и германий. ЗТМК полностью принадлежит государству.

– В нояб. 2002г. завод «Чистые металлы» (г.Светловодск, Кировоградская обл.) сократил производство на 4,9%, или на 0,081 млн.грн., по сравнению с окт. – до 1,585 млн.грн. В янв.-нояб. 2002г. завод сократил производство на 73%, или на 17,503 млн.грн., по сравнению с аналог. периодом 2001г. – до 6,432 млн.грн.

2001г. завод закончил с убытком 2,346 млн.грн., увеличив объем реализации на 31,4%, или на 5,649 млн.грн. по сравнению с 2000г. – до 23,644 млн.грн. Завод «Чистые металлы» специализируется на производстве ртути, арсенида галлия, галлия, кремния, мышьяка, использующихся для производства оборудования по использованию солнечной энергии, а также полупроводников. В 2001г. предприятие экспортировало 70% своей продукции, в основном, в Швейцарию. В 2000г. 57,2% государственных акций завода кабин Украины передал в управление «Кредитно-гарантийному учреждению». 14,2% акций завода принадлежат украинской компании «Росан-Довира», а остальные акции принадлежат частным акционерам.

## ЧЕХИЯ

Отрасль производства металлов и металлургической переработки состоит из черной металлургии, цветной металлургии и литейного производства. В рамках перерабатывающей промышленности в соответствии с «Отраслевой классификацией экономической деятельности» раздел ОКЭД 27 «Производство металлов, в т.ч. и металлургическая переработка», соответствует классификации отраслей по NACE и состоит из 5 подотраслей: 27.1 – производство чугуна, стали, ферросплавов, а также формовка длинных и полосовых изделий путем горячей обработки давлением; 27.2 – трубы и трубки, в т.ч. приспособления к ним из чугуна и стали; 27.3 – остальные ме-

таллургические изделия чугуна, стали и ферросплавов; 27.4 – производство и металлургическая переработка цветных металлов; 27.5 – литейные металлы (литейное производство).

Доля отрасли в объеме выручки от продажи изделий и услуг в рамках перерабатывающей промышленности составляет 7%. Доля отдельных подотраслей в объеме выручки от продажи изделий и услуг в рамках отрасли колеблется. Абсолютное преимущество в объеме выручки от продажи изделий и услуг в отрасли принадлежит группе подотраслей черной металлургии (27.1-27.3), доля которой составляет 73,51%.

Общей отличительной чертой этой отрасли является то, что во всех подотраслях продукция производится преимущественно для дальнейшей переработки в смежных отраслях. Лишь незначительная часть продукции отрасли, перерабатываемая в производственных цепочках, носит конечный характер.

Во всех подотраслях этой отрасли почти всегда речь идет о массовом производстве, которое потребляет большие объемы сырья и энергии, с отрицательным влиянием на окружающую среду.

Основное производственное оборудование в отрасли имеет продолжительный срок службы. Вложенные финансовые средства остаются долго замороженными. Для покрытия высоких инвестиционных расходов, особенно при нехватке собственных ресурсов, предприятия этой отрасли вынуждены использовать долгосрочные инвестиционные кредиты, а для текущей эксплуатации – текущие краткосрочные производственные кредиты для покрытия сырьевых запасов. Задолженность предприятия отрасли – высокая.

Черная металлургия (NACE 27.1-27.3). Ассортимент конечной металлургической продукции, выпускаемой в ЧР, относительно широкий. Производятся виды чугуна и стали как в слитках, так и в качестве полуфабрикатов для дальнейшего производства трубок, поковок или для другого потребления.

По технологии горячей прокатки производятся такие изделия, как рельсы и ж/д материал, прутковая сталь и сталь профильная, арматурная сталь и прокатная проволока. Методом горячей прокатки изготавливаются также стальные широкие и узкие ленты, листы различной толщины, которые затем проходят холодную прокатку и поверхностную обработку. Изготавливаются стальные листы и ленты для электротехнической промышленности, стальные трубы бесшовные и сварные, гнутые профили.

Другой группой металлургической продукции вторичной переработки являются тянутые, обдирочные и шлифованные стали, тянутая проволока, а также холоднотянутые профили.

Цветная металлургия (NACE 27.4). В подотрасли металл из первичного сырья не производится. Основным производственным сырьем для изготовления цветных металлов является цветной металлолом как отечественный, так и импортный. К наиболее значимой финальной продукции из цветных металлов относятся алюминиевые профили, алюминиевая фольга, лакированные профилированные листы, медные листы для кровли крыш, сварочные наконечники, припои, свинцовые и цинковые прутки и трубки, а также свинцовые профили.

В общей продукции самая значительная часть принадлежит изделиям из сплавов алюминия – 49%, а также свинца – 15% и меди – 10%.

Литейное производство (НАСЕ 27.5). Выпускает на базе сплавов железа отливки из серого и ковкого чугуна, из чугуна с шаровидным графитом, а также стальные отливки. Все это производится в очень широком ассортименте и различных размеров. Для нужд металлургических заводов, для собственного потребления в литейных цехах, для строительства и т.д. изготавливаются кокили, валики, строительные отливки, чугун для канализации, напорные и сливные трубы и их фасонные части, фитинги. Для машиностроения, автопрома, рельсовых транспортных средств и ж/д вагонов производятся фасонные отливки по индивидуальной проектно-чертежной документации.

Из сплавов цветных металлов в литейном производстве изготавливаются на базе меди отливки из меди, алюминиевой и другой бронзы и латуни. В небольшом количестве выпускаются отливки из сплавов цинка и магния или же из других металлов. Основным потребителем продукции является машиностроение, и затем авто- и электротехпром. Определенное значение имеют и изделия прикладного искусства.

Ряд литейных производств до 1990г. являлся частью не только металлургических, но также и машиностроительных предприятий, организационно заключенных в структурные рамки госпредприятий. Постепенная реструктуризация способствовала экономической и имущественной самостоятельности литейных производств. Самостоятельными субъектами в большинстве своем стали небольшие литейные цеха.

На литейных заводах происходит необходимая модернизация. Большинство из них использует технологии, аналогичные тем, которые используют зарубежные литейные заводы, производящие подобный ассортимент. Изменение в производственном ассортименте отливок проявляется в постепенном увеличении объема производства отливок, прошедших поверхностную обработку. Более сложная ситуация имеется в области управления, т.к. многие литейные предприятия еще не были реструктурированы.

Возникли новые литейные предприятия, имеющие узко специализированную технологию по выпуску одного типа отливок. Их изделия, во многих случаях выпускаемые в виде обработанных деталей, соответствуют всем требованиям, предъявляемым к современному поставщику. Изделия отличаются высокой конкурентоспособностью на мировых рынках. Разработка производственного процесса на таких литейных предприятиях проходит в тесном сотрудничестве с заказчиком-потребителем.

Для решения социально-трудовых последствий реструктуризации чешской сталелитейной промышленности чешское правительство в 2000г. утвердило «Комплексный проект сопроводительной социальной программы при проведении реструктуризации сталелитейной промышленности». Эта программа, вместе с постановлением правительства №181/2002 «О дотации, связанной с реструктуризацией сталелитейной промышленности», помогает решить социальные проблемы уволенных работников в металлургии. Правительство в 2000-02гг. предоставило финансовые средства в 676

млн. крон. Эту дотацию, полученную в рамках Сопроводительной соцпрограммы, уже использовало 4400 уволенных работников.

Иначе развивалась ситуация в области цветной металлургии, в которой численность работников практически не изменилась. Одновременно произошел рост объема выручки от продажи изделий и услуг на 21,93%, а рост добавленной стоимости – на 64,13%. Такое благоприятное развитие обусловлено тем, что эта подотрасль практически вся приватизирована и принадлежит своим реальным владельцам.

В литейном производстве численность работающих по сравнению с 1997г. понизилась. Здесь постоянно растет объем выручки от продажи изделий и услуг. В литейном производстве все еще остается проблема недостатка рабочей силы для вспомогательных работ, прежде всего на участках обрубки и очистки литья. В литейном производстве работает 5,6% иностранных рабочих.

Физический объем продукции чермета в 2001г. был у большинства ассортиментных групп изделий выше уровня 2000г. Сырой стали было произведено 6315,9 тыс.т., т.е. на 1,6% больше, чем в 2000г., однако на 2,8% меньше, чем 1998г. Повышение производства было достигнуто у длинных изделий, слитков и полуфабрикатов, бесшовных трубок и тянутой проволоки. Снизилась продукция у полосовых изделий, сварных трубок, а также у тянутой, шлифованной и обдирочной стал. Более высокие объемы производства были достигнуты у изделий с более низкими ценами. Объем производства снизился у продукции с более высокими ценами. В 2001г. черная металлургия не достигла выручки 1997г. Объем выручки снизился на 12,54%.

Общий физобъем продукции металлургической переработки цветных металлов, за исключением дорогих и благородных, в 2001г. снизился по сравнению с 2000г. на 10,46% из-за снижения производства изделий из алюминия и его сплавов. Снизилось производство полуфабрикатов для дальнейшей переработки и несколько возросла продукция финальных изделий.

Благоприятное развитие за рассматриваемый период наблюдается в литейном 1997г. возрос на 46,9%. Всего в ЧР в 2001г. производство отливок в тоннах возросло по сравнению с 2000г. на 7,32%. Повысилось производство отливок из черного металла – на 8,5%, в то же время производство отливок из цветных металлов снизилось на 0,6%. Тенденции развития, которые имеются в области выручки от продажи изделий и услуг, наблюдаются также в области добавленной стоимости, приведенной к производству. В чермете значительный упадок производства, происшедший в 1999г. уже не был ликвидирован. Несмотря на некоторое улучшение в 2000г., снижение добавленной стоимости, приведенной к производству, составило в 2001г., даже при несколько возросших объемах выручки, 27,7%.

Цветная металлургия свой небольшой упадок в 1999г. не только возместила, но в последующие годы даже достигла роста добавленной стоимости, приведенной к производству. В 2001г. этот прирост по сравнению с 1997г. составил 64,3%. Добавленная стоимость, приведенная к производству, росла в 3 раза быстрее, чем выручка от продажи изделий и услуг.



В литейном производстве за рассматриваемый период имеется тенденция относительно равномерного роста добавленной стоимости, приведенной к производству. В 2001г. этот прирост по сравнению с пред.г. увеличился в 2 раза, что по отношению к 1997г. означает рост на 47,78%.

Снижение расходов у фирм стало проявляться лишь в 2001г. (по сравнению с 1997г. — на 11%). Это было достигнуто при одновременном снижении выручки на 12,5%, а добавленной стоимости, приведенной к производству, даже на 27,7%. Благоприятно развивается процесс расхода топлива и энергии. Чистый расход энергии снизился с 11,56 гдж/т стали в 1998г. на 5,6% и достиг значения 10,91 гдж/т стали в 2001г.

В металлургии цветных металлов в 2001г. издержки по сравнению с 1997г. возросли на 2,47%. Одновременно произошел и рост выручки на 21,93%, а добавленная стоимость возросла даже на 64,13%.

По тем же причинам и в литейной промышленности в 2001г. рост выручки на 46,90% и добавленной стоимости на 47,78% повлек за собой, по сравнению с 1997г., увеличение издержек на 33,38%.

Благоприятное развитие экономики ЧР за последние годы, в т.ч. и рост промпроизводства, означает и рост потребления продукции из стали и цветных металлов. Растущее потребление на внутреннем рынке влечет за собой и повышение импорта. Таким развитием и объясняется нежелательный рост отрицательного сальдо внешней торговли в отраслевой продукции. Доля экспорта изделий из стали, производимых в рамках черной металлургии, постоянно растет. В 2001г. эта доля составила уже 74,4%. Одновременно с этим постепенно растет доля импортированных изделий из стали в отечественном потреблении. В 2001г. эта доля достигла значения 61,9%. Со времени образования ЧР импорт изделий из стали увеличился в 3,3 раза, экспорт этих изделий за то же время возрос на 16,2%. Отечественные производители, таким образом, вытесняются со своего внутреннего рынка.

Более половины внешней торговли приходится на торговлю со странами ЕС как в экспортной, так и импортной областях. А в рамках ЕС треть экспорта реализуется в ФРГ. 30% экспорта направлено в страны ЦЕССТ, такую же долю составляет импорт из стран ЦЕССТ в ЧР. В рамках этих стран самыми крупными торговыми партнерами ЧР как в экспорте, так и в импорте являются Словакия и Польша.

При растущем потреблении цветных металлов постоянно растет объем импорта. Несмотря на то, что в стране производство изделий из цветных металлов достигает уровня производства 1990г. и очевидны тенденции его дальнейшего роста (новые инвестиции в производство колесных дисков для автомобилей), рост импорта цветных металлов будет и в дальнейшем продолжаться. Тенденции развития внутреннего потребления изделий из цветных металлов проявляется в неблагоприятном развитии сальдо внешней торговли.

Литейные производства ранее не осуществляли прямой экспорт своих изделий. Изменив способ внешней торговли и повысив качество изделий в литейном производстве, было достигнуто повышение доли прямого экспорта в 2001г. до 26% у железных отливок и до 48% у отливок из цветных металлов. Остальная часть литейной продукции

распределяется на внутренних рынках. В вышеупомянутой области производства продукция, предназначенная для прямого экспорта, составила в области отливок из железа 3266 млн. крон, т.е. 12,1% от общего производства, а по цветмету — 4735 млн. крон, т.е. 17,6%.

Металлургическая промышленность по своему характеру является одним из самых крупных загрязнителей, что касается газообразных, пылеобразных или твердых отходов. Принимаются многочисленные меры по минимизации неблагоприятных последствий на окружающую среду.

В соответствии с гармонизацией директивы EU 96/61/ES об интегрированной профилактике и ограничении загрязнений (IPPC — Integrated Pollution Prevention Control) в отрасли вводится система профилактики загрязнений с использованием самых прогрессивных доступных технологий в соответствии с законом о IPPC (профилактика загрязнений с использованием самых прогрессивных доступных технологий — BAT, Best available techniques). Создается сеть мониторинга продуктов загрязнения.

В соответствии с постановлением правительства №51/2002 «О принципах выполнения экологических обязательств, возникших до приватизации», происходит ликвидация старых экологических проблем (в размере, превышающем 7 млрд. крон). В связи с тем, что речь идет об очень дорогостоящем проекте, его завершение предполагается в 2007г. Метпредприятия за 1990–2001гг. выделили из своих средств 10 млрд. крон на решение экологических проблем. Предприятия прогнозируют, что доля инвестиций в экологию в общем объеме инвестиций возрастет с теперешних 18% до 23% в 2008г.

Союз сталелитейных заводов Чехии ([www.svazslevaren.cz](http://www.svazslevaren.cz)). Находится в крупнейшем городе Моравии г.Брно. Представляет собой организацию, объединяющую работодателей и представителей различных профессий из области сталелитейного производства. Является действительным членом Союза промышленности ЧР ([www.spcr.cz](http://www.spcr.cz)) и Объединения сталелитейных союзов CAEF (Committee of Associations of European Foundries [www.caef-euro-foundry.org](http://www.caef-euro-foundry.org)). В Союзе сталелитейных заводов объединены отечественные сталеплавильные заводы, модельные цехи и торговые организации, а также НИИ и вузы.

Главное предназначение союза — в процессе формирования предпринимательской среды в ЧР представлять его организации как единый комплекс, повышать конкурентоспособность своих членов и оказывать им поддержку в процессе их продвижения на зарубежные рынки. Союз сталелитейных заводов ЧР представляет его членов на переговорах в министерствах, в парламенте и других центральных органах. Он также развивает и поддерживает международные связи, помогающие чешским предприятиям в деле ознакомления с конкурентной средой промышленно развитых стран, и в то же время пропагандирует чешское сталелитейное производство.

Союз сталелитейных заводов делает все больший упор на интеграцию чешского сталеплавильного производства в структуры Евросоюза, в котором он представляет своих членов в некоторых комиссиях, как, например, в комитете IPPC (Integrate Pollution Prevention and Control). В распоря-

жение членом Союза предоставляется актуальная информация о моделях и отливках, изготовленных в ЧР и за границей, а также статобзоры. Специалисты Союза проводят библиографические изыскания в специальной печати во всем мире и издают информационный бюллетень. Специальный ежемесячник Slevarenství («Сталелитейное производство») выпускается на протяжении 50 лет.

Общество Nova hut («Новый металлургический завод»), основанное в 1951г., является крупнейшим металлургическим предприятием в ЧР. После прекращения эксплуатации доменных печей на Витковицком метзаводе предприятие кунчицких доменных печей отделилось в качестве самостоятельного общества Vysoke pecе («Доменные печи»), снабжающего чугуном как Nova hut, так и Vitkovice Steel. Заводами того же профиля, как и Nova hut являются акционерное общество Valcovny plechu Frydek-Místek («Листопрокатный завод» Фридек-Мистек), производящее листовую и полосовую, тонкую и толстую горячекатаную листовую сталь из невысококачественной и антикоррозионной холоднокатаной стали, и АО JAKL Karvina («Йекл» Карвина), где производятся продольно-сварные стальные трубы и стальные открытые и закрытые тонкостенные профили.

Основными изделиями Nova hut являются катаные заготовки, профильный катаный материал, специальные фасонные профили, горячекатаная проволока, прутки и бухты для арматуры бетона, двутавровые и швеллерные профили, горячекатаная ленточная сталь шириной до 500 мм., горячекатаные ленты шириной более 500 мм., листового металла, разрезанный из горячекатаной полосовой стали, стальные бесшовные трубы, стальные сварные трубы, чугунные отливки, машиностроительные и другие изделия ([www.novahut.cz](http://www.novahut.cz)).

Trinec zelezarny («Тршинецкий металлургический завод») принадлежит к числу крупнейших метпредприятий ЧР. Его основными изделиями являются кокс и коксохимические изделия, чугун, катаные заготовки, горячекатаные длинные изделия, рельсы, двутавровые и швеллерные профили, специальные фасонные профили, горячекатаная проволока, прутки и бухты для арматуры бетона и литейные изделия ([www.trz.cz](http://www.trz.cz)).

Vitkovice Steel («Витковицкая сталь») входило в состав бывшего Витковицкого металлургического завода, крупного машиностроительно-металлургического комплекса. Оно стало самостоятельным в 2001г. и является третьим крупнейшим металлургическим предприятием в ЧР. Его основной продукцией являются катаные заготовки, горячекатаные тяжелые профили, горячекатаная толстая листовая сталь (для судостроения) и бесшовные трубы ([www.vitkovicesteel.cz](http://www.vitkovicesteel.cz)).

ООО «Литейный завод Анах» Простейов (Slevarna ANAH Prostějov) является традиционным производителем литья из серого чугуна. Производственная мощность предприятия составляет 9000 т. литья ежегодно. Завод имеет собственный модельный цех, в котором по требованиям заказчиков производятся металлические, деревянные или смолистые модели. Часть производственной программы представляют отливки, для машиностроения, автомобильной и строительной промышленности, а также для производства арматуры и насосов. Наиболее часто производятся следующие отливки: коробки передач, корпуса вентиля и ги-

дранты, тормозные барабаны, решетки, крышки, гири, выхлопные трубы, фланцы.

Преимущественная часть предприятий чермета объединена в отраслевом союзе: Hutnictví železa – odvetvový svaz, Ceskomoravska 6, 70200 Ostrava 1, Чешская Республика.

Kovohute Příbram («Завод цветной металлургии» Прибрам) является единственным в ЧР производителем свинца и его сплавов, заготовок из свинца и олова, мягких припоев и свинцовых тупоголовых пуль Diabolo. Предприятие производит также неочищенное серебро с содержанием Au, Pd, Pt. Оно является эксклюзивным предприятием по переработке свинцового лома, включая аккумуляторы ([www.kovopb.cz](http://www.kovopb.cz)).

Kovohut Rokycany («Завод цветной металлургии» Рокицани) производит заготовки и сплавы на базе никеля, меди и специальных сплавов этих металлов в форме слитков, плит, лент непрерывного литья, листового металла, полос, фольги, анодов, проволоки, стержней и трубок. В качестве конечных продуктов производятся подшипники, подшипниковые втулки и вкладыши, в частности, биметаллические, классические цельнобронзовые и сборные. Дополнительный ассортимент: мембраны для телекоммуникационной техники, ленты и фольга из бериллиевой бронзы ([www.kovohutero.cz](http://www.kovohutero.cz)).

Comax, spol («Комакс») занимается черным и цветным литьем, производством листовой и полосовой стали и алюминия и их формованием. Производит латунь, бронзу оловянную, свинцовую, алюминиевую и красную, алюминийевые и цинковые сплавы, лигатуры алюминия и меди, непрерывно литые бронзовые заготовки, алюминийевые отливки самотечного литья. Предприятие производит лакированные печными лаками полосовую сталь и алюминий, профилированные ленты в виде кровельного покрытия Alukryt, ваннные профили, потолочные панели и спиротрубы ([www.comax-ro.cz](http://www.comax-ro.cz)).

Skoda hute («Шкода-металлургические заводы») входит в состав всемирно известного машиностроительного завода Skodovy zavody в г.Пльзень. Металлургические заводы производят слитки, чугунное литье, стальное и цветное литье. Производство предназначено прежде всего для машиностроения ([www.skoda.cz](http://www.skoda.cz)).

Slevarna Kurim («Литейный завод» Куржим) был сооружен для покрытия потребностей производства обрабатывающих станков. Завод был введен в строй в 1953г. Он занимал важное место в области литейного производства в Чехословакии того времени. Предприятие производит отливки из серого чугуна (LLG) и из чугуна с шаровидным графитом (LKG) прежде всего для машиностроения и автомобильной промышленности. Производятся также изложницы и валики, строительные и товарные отливки, включая чугун для канализации ([www.slevarna-kurim.cz](http://www.slevarna-kurim.cz)).

Jihomoravska armaturka («Южноморавский арматурный завод») до 1990г. он входил в состав концерна «Сигма». Завод производит отливки из серого чугуна (LLG) и из чугуна с шаровидным графитом (LKG), а именно трубы и их фасонные части, строительные и товарные отливки, включая чугун для канализации, изложницы и валики, а также отливки для машиностроения ([www.jmahod.cz](http://www.jmahod.cz)).

Kdynium («Кдыниум») является литейным заводом, имеющим традицию производства точных отливок для автопрома. Предприятие производит отливки из чугуна с шаровидным графитом (LKG) и из ковкого чугуна для машиностроения и автопрома, а также точные отливки методом выплавляемой восковой модели из чугуна с шаровидным графитом (LKG) и ковкого чугуна как для машиностроения и автопрома, электротехники и медтехники, текстильпрома (www.kdyniuni.cz).

Численность занятых в металлургии

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
NACE 27.1.....	53690	47986	41813	36070	32639
NACE 27.2.....	6589	5738	5798	5051	5 145
NACE 27.3.....	13216	11949	9938	7307	5676
NACE 27.4.....	5234	5087	5060	4879	5247
NACE 27.5.....	22 516	20268	21 346	20625	21363
NACE 27.....	101245	91028	83955	73932	70070

Источник – ЧСУ МПТ

Выручка от продажи металлоизделий и услуг в текущих ценах

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
NACE 27.1.....	85638,3	86045,2	69310,2	74380,8	78553,7
NACE 27.2.....	9587,3	9665,4	7703,2	8479,5	8582,1
NACE 27.3.....	16121,8	17754,2	16951	13028,9	10248,5
NACE 27.4.....	11686,3	12941,7	10541,4	14287,2	14248,6
NACE 27.5.....	14192,6	15454,5	16966,8	18474,6	20 848,5
NACE 27.....	137226,3	141861	121472,6	128651	132481,4

Источник – ЧСУ МПТ

Almet («Алмет») является производителем поршней из алюминиевых сплавов для двигателей внутреннего сгорания и компрессоров. Фирма была учреждена в 1933г. и являлась поставщиком поршней для мотоциклов «Ява». Поставляет поршни для грузовых автомобилей («Татра», «Лиаз», «Авиа»), тракторов («Зетор»), тепловозов, судов и мотоциклов (www.almet.cz).

Kovolit («Коволит» Модржице) является производителем отливок и поковок из цветных металлов. Завод был основан в 1921г. Производит отливки из алюминиевых сплавов с применением технологии литья под давлением и отливки в кокилях, штампованную поковку из сплавов меди и алюминия и специальный инструмент для литейных заводов и кузнечно-прессовых цехов (www.kovolit.cz).

## Чили

Основу чилийской горнорудной промышленности составляет производство меди. Объемы производства этого металла в янв.-нояб. 2002г. составили 4,097 млн.т. (в аналогичный период 2001г. этот показатель находился на уровне 4,324 млн.т.).

По прогнозам Национальной комиссии Чили по меди (Cochilco), к 2005г. ежегодное производство меди в стране, при благоприятной мировой экономической конъюнктуре, может возрасти до 5,16 млн.т., а среднегодовой прирост добычи в этот период составит 2,8%. К концу периода на Чили будет приходиться 35% шахтной добычи меди и 30% общемирового производства медного концентрата.

В условиях неблагоприятной мировой конъюнктуры в 2002г. произошло сокращение чилийского экспорта меди. Экспортные поставки составили 6274,8 млн.долл., что на 500 млн.долл. ниже показателя 2001г. Географическое распределение экспорта меди в 2002г.: на азиатские страны приходилось 46,7%, на страны Европы – 31,6%, на страны американского континента – 20,7%.

Крупнейшей фирмой в отрасли продолжает оставаться Чилийская национальная корпорация по меди (Codelco), которая является первым в мире производителем меди и вторым – молибдена. Она считается одной из наиболее эффективных в экономическом плане компаний в мировой горнодобычи. Корпорация контролирует 20% общего количества разведанных запасов меди в мире. При нынешнем уровне добычи срок эксплуатации принадлежащих ей месторождений оценивается в 70 лет.

В последние годы на корпорацию приходится 20% экспорта страны в стоимостном выражении, 4% валового национального продукта и 8% от всех налоговых поступлений в госбюджет Чили. Коммерческая политика Codelco сосредоточена на расширении продаж рафинированной меди и постепенном отказе от торговли медным концентратом. Приоритет отдается долгосрочным контрактам с клиентами в различных странах мира.

Основные покупатели чилийской меди в 2002г.

	Кол., тыс.т.	%
КНР.....	502,7	13,4
США.....	399,0	10,7
Франция.....	243,2	6,5
Южная Корея.....	321,3	8,6
ФРГ.....	150,2	4,0
Италия.....	355,4	9,5
Тайвань.....	190,0	5,1
Великобритания.....	107,9	2,9
Мексика.....	106,8	2,9
Бразилия.....	152,2	4,1
Япония.....	452,7	12,1
Канада.....	89,5	2,4

Источник: Cochilco

Продукции горнодобычи Чили

	2000г.	2001г.	2002г.
Медь, тыс.т.....	4.611	4.739	4.628
Молибден, т.....	27.262	33.492	29.464
Свинец, т.....	164	503	1.268
Цинк, т.....	26.002	32.764	36.162
Марганец, т.....	35.219	30.985	12.093
Золото, кг.....	49.568	40.924	36.156
Серебро, кг.....	1.220.645	1.357.429	1.204.583

Источник: ЦБ Чили, Национальный институт статистики

Горнорудная отрасль является основным «потребителем» прямых иноинвестиций. На нее пришлось 34,8% всех капиталовложений в 1974-2001гг. и 58,2% из 3768,4 млн.долл. иноинвестиций в 2002г. Общий объем инвестиций в горнодобычу Чили с 2001г. по 2006г. составит 6,1 млрд.долл. Среднегодовой объем капиталовложений приблизится к показателям прошлого десятилетия (1,6 млрд.долл.). Суммарный объем экспорта продукции чилийской горнодобычи составил в 2002г. 7,07 млрд.долл. по сравнению с 7,7 млрд.долл. в 2001г.

## ШВЕЦИЯ

### Горнодобыча

По данным Ассоциации предприятий горнодобычей промышленности (Svenska Gruvforeningen), которая объединяет горнорудные компании, а также несколько производителей минсырья и оборудования, отрасль после кратковременного улучшения конъюнктуры в 2000г. и последующего падения спроса в 2001г., в 2002г.

переживала некоторый подъем, связанный с увеличением спроса на железную руду.

Компания LKAB, которая является основным поставщиком железной руды, согласно ее отчету за 9 мес. 2002г. улучшила свои финансовые результаты по сравнению с аналогичным периодом 2001г. Несмотря на значительное снижение цен на железную руду, оборот компании увеличился на 7% и достиг 3,9 млрд. шв.кр. благодаря ослаблению доллара и увеличению объемов поставок. Прибыль компании составила 288 млн. шв.крон.

Объем производства железной руды компанией LKAB увеличился в 2002г. по сравнению с 2001г. на 4% и достиг 20,3 млн.т. Инвестиции компании составили 416 млн. шв.крон, что на 43% меньше чем в 2001г. Это объясняется политикой по концентрации ресурсов на приоритетных направлениях, а также проводимой работой по рационализации и экономии, что позволило снизить расходы на 4%. Количество занятых в компании несколько сократилось и составило 3100 чел.

Концерн Boliden, который является основным производителем руд цветных металлов, по результатам 9 мес. 2002г., несмотря на падение цен на цветные металлы, улучшил свои финансовые результаты деятельности по сравнению с 2001г. Основной причиной стало улучшение показателей добывающего подразделения концерна, благоприятный курс доллара, а также снижение расходов и повышение производительности.

Производство цветных металлов за 9 мес. 2002г. изменилось по сравнению с аналог. показателем 2001г.: меди увеличилось на 6% и составило 168 тыс.т.; цинка (-5%, 25 тыс.т.); свинца (-42%, 13 тыс.т.); золота (+27%, 12 т.); серебра (+33%, 311 т.).

В янв. 2002г. «Булиден» приобрел активы голландской компании – производителя медных труб HME Nederland за 50 млн. шв.кр. В марте 2002г. было подписано соглашение с компанией North Atlantic Natural Resources, NAN о разведочных работах в Skelleftefaltet.

В нояб. 2002г. была обнародована информация о богатом месторождении цинка и серебра на километровой глубине на шахте Kristinebergsgruvan в лене Вестерботтен. «Булиден» принял решение инвестировать 60 млн. шв.кр. в продолжение подготовительных работ для разработки месторождения.

«Булиден» в том же районе обнаружил месторождение, содержащее медь, золото и цинк. Предварительный анализ результатов показывает перспективность нового месторождения.

В конце 2002г. «Булиден» и концерн Hexagon подписали протокол о намерениях относительно создания СП между компаниями Boliden Gusum и Nordic Brass. Новая компания будет принадлежать в равных долях Boliden и Hexagon. В результате образуется крупная скандинавская компания по производству латуни, что позволит повысить конкурентоспособность и улучшить рентабельность. Годовой оборот новой компании оценивается в 500 млн. шв.крон. Сделка должна быть одобрена шведским антимонопольным ведомством.

В конце дек. 2002г. Рабочая группа в рамках правительства представила обоснования к новому проекту изменений в шведском Законе о минеральных ресурсах. Инвестиции в разведочные работы в международной перспективе снизились.

Необходимо поддерживать структуры регулирующих органов власти, которые обеспечивают привлекательность Швеции как страны-получателя инвестиций для проведения разведочных работ и возобновления проектов добычи минеральных ресурсов.

Определяющим вопросом для инвестиций в разведочные работы и добычу являются геологические предпосылки страны. Существует спрос на актуальную геологическую информацию. Для маркетинговых исследований в области геологии страны важным является наличие доступа к информации в цифровой форме. Рабочая группа считает, что SGU (Госслужба геологических исследований, центральный регулирующий орган в Швеции минресурсам), а также Информцентра по минеральным ресурсам (Mineralinformationskontoret) в г.Мало (Mala) поддерживает удовлетворительный уровень в отношении предоставляемой геологической информации.

Промышленность выдвинула собственную инициативу, профинансировав три профессорские должности в Лундском техникуниверситете, что Рабочая группа считает ценным. Это должно усилить НИОКР в горнодобыче.

В анализе структуры власти в области минеральных ресурсов Рабочая группа констатировала, что не было найдено конкретных примеров ситуаций, где «Бергстатен» (Bergstaten, шведский регулирующий орган по вопросам использования минеральных ресурсов страны, подведомственный SGU) проявлял бы недостаток объективности. Поэтому не рекомендуется производить крупные изменения в инструментах регулирующих органов. Рабочая группа предложила уточнить задачи SGU по выполнению функции головной организации для «Бергстатен». Наряду с существующими функциями SGU должно распределять ресурсы и докладывать о результатах их использования, нанимать персонал помимо окружных горнотехнических инспекторов, а также оказывать экспертное и административное содействие «Бергстатен».

## Чермет

Согласно оценке Ассоциации предприятий черной металлургии Швеции (Jernkontoret) 2002г. был богатым на события и проходил под знаком введенных США защитных пошлин, которые вызвали эскалацию протекционизма в мире. Подъем мировой конъюнктуры в начале мес. года быстро сошел на нет, и развитие мирового рынка стали было хуже, чем прогнозировалось. Мировая сталелитейная промышленность взяла реванш к концу года и в результате рост мирового производства стали составил 6%.

Для Швеции 2002г. оправдал ожидания на рекордные объемы производства и экспорта. Китай продолжает оставаться гигантским рынком и потребляет основную часть увеличившегося мирового производства. География производства, несмотря на расширение протекционизма, характеризовалась слияниями, мерами по повышению эффективности, а также международным сотрудничеством. Однако при избыточных мощностях в 140 млн.т. в мире, остается еще большой простор для деятельности.

Ситуация на шведском рынке стали в целом характеризовалась той же тенденцией, что и на европейском. В I кв. 2002г. продолжилась тенденция предыдущих лет, связанная со снижением поста-

вок. Затем внутренний спрос на сталь увеличился, и по результатам года объем поставок составил 3,1 млн.т.

В Швеции производство стали в 2002г. увеличилось на 4% и составило 5,75 млн.т., уровень, который был выше лишь в 1974г. Около половины произведенной стали пришлось на легированную сталь. Соотношение между объемом произведенной легированной стали и нелегированной стали в Швеции в 2002г. по сравнению с 2001г. уменьшилось на 5% и составило 51%. Высокая доля легированных сталей дает Швеции особое положение на мировом рынке стали в части производства особых и спецсталей. Поставки шведских производителей стали возросли на 5% и достигли 4,9 млн.т. 4,2 млн.т. из этого объема пошло на экспорт. Общий объем поставок, включая компоненты, возрос до рекордного уровня – 5,2 млн.т. Стоимость экспорта также была рекордной – 36 млрд.шв.кр. Импорт стали возрос до 20 млрд.шв.крон.

В части влияния на шведских производителей стали, защитными пошлинами была затронута лишь ограниченная часть экспорта, которая пострадала из-за торгово-политических мер, которые были приняты в течение года в различных странах. Из общего объема шведского экспорта стали эта часть составила 3%. Низкий показатель имеет ряд объяснений, однако важную роль сыграла стратегия поиска ниш, используемая шведской сталелитейной промышленностью, а также членство в ЕС.

Швеция добивалась от США расширения списка исключений из защитных таможенных пошлин в отношении шведской продукции, ссылаясь на отсутствие объективных причин для использования защитных мер. Учитывая негативный эффект «торговой войны» для экономики Швеции, страна приветствовала решение КЕС об отказе от дальнейшей эскалации конфликта по стали, ожидая, что США, в ответ, ослабит протекционистские меры. Учитывались небольшие масштабы потерь Швеции от введения США защитных пошлин, ввиду особенностей структуры шведского экспорта стали.

Иностранное владение в шведском чермете в 2002г. еще более увеличилось. Финская компания Outokumpu купила все акции в шведской компании AvestaPolarit и перенесла головной офис из Стокгольма в Эсбу в Финляндии. Смена владельцев является частью необходимой и постоянной реструктуризации. Зарубежные владельцы также инвестируют в шведское производство. Компания AvestaPolarit усиливает свои лидирующие позиции в мире в части производства горячекатаного проката нержавеющей стали в результате инвестиций в производство Degerfors в 130 млн.шв.кр. в течение ближайших 2 лет. Компания Uddeholms планирует инвестировать 150 млн.шв.кр. в новый

прокатный стан на производстве Munkfors. Это самые крупные инвестиции, которые производились в подразделении Uddeholm Strip Steel за последние 20 лет.

Компания Sandvik провела рационализацию производства и повысила эффективность путем вложений в новый прокатный стан, закрытия производства Gusab в Mjølby (провода и прутки) и сокращения персонала в подразделении Sandvik Steel, которое в 2002г. сменило название на Sandvik Materials Technology.

Лучший за многие годы финансовый результат деятельности показали компании Fundia Special Bar (Smedjebacken) и Voxholm. С прибылью год закончила компания Ovako Steel в результате увеличения продаж, как на внутреннем, так и на внешнем рынках.

Компания SSAB Tunnplåt (Luleå) начала полную модернизацию 54 печей на 330 млн.шв.крон. Производство в Borlänge обладает теперь одной из самых современных в Европе лабораторией для испытаний.

Производство стали растет при одновременном снижении занятых. Их число в 2002г. уменьшилось на 200 чел. и составило на конец года 19800 чел.

Шведская Ассоциация предприятий чермета участвует в масштабном сотрудничестве скандинавских стран в области НИОКР. Речь идет о 100 проектах в 12 технических областях. Общий бюджет НИОКР в 2002г. достиг 90 млн.шв.крон, из которых 40% составляют ассигнования Ассоциации и ее членов, а также госсубсидии на проведение НИОКР, а остальное – участие сталелитейных предприятий в иной форме.

Весной 2002г. был запущен новый исследовательский проект в области металлургии – Использование новых методов компьютерного управления в производстве». Проект рассчитан на 4г. и оценивается в 196 млн.шв.крон, из которых государство (Шведское энергетическое управление, STEM) выделяет 75 млн.шв.крон, а остальное – промышленность. В проекте участвуют 29 ученых из НИИ и вузов.

В конце осени 2002г. Ассоциация представила план исследований в области чермета в 2003-07гг. Обозначены приоритетные области НИОКР, в которых потребуются господдержка со стороны Шведского управления инновационных систем (Vinnova). Формальные заявки будут поданы в течение 2003г. Речь идет о вложениях в 45 млн.шв.кр. в год в течение пятилетнего периода. Исследования будут проводиться НИИ (2/3) и вузами (1/3). Значительные инвестиции будут осуществляться шведской сталелитейной промышленностью для внедрения результатов этих исследований.