

www.polpred.com

СОВЕТ ПО ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКЕ КОМИТЕТА ГОСДУМЫ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ ДЕЛАМ
С УЧАСТИЕМ МИД РФ, ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ

МЕТАЛЛУРГИЯ

за рубежом

том II

©Г.Н. Вачнадзе, 2003

ISBN 5-900034-25-7

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, И. Ермаченков, Н. Кац,
А. Комаров, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева
Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403
Заказ

Металлургия за рубежом

СОДЕРЖАНИЕ

Алжир	3	Польша	17
Аргентина	4	Уголь	17
ЧЕРМЕТ	5	США	19
ЦВЕТМЕТ	6	Турция	19
Бразилия	7	ЧЕРМЕТ	20
ЧЕРМЕТ	8	Украина	21
ЦВЕТМЕТ	9	ЧЕРНАЯ МЕТАЛЛУРГИЯ	22
Германия	10	ЦВЕТНАЯ МЕТАЛЛУРГИЯ	29
МЕТАЛЛУРГИЯ	10	Финляндия	30
Иран	11	Чили	32
Китай	12	ЧЕРМЕТ	34
Колумбия	12	Швеция	34
ЧЕРМЕТ	12	ЮАР	35
Респ. Корея	13	Золото	35
ЧЕРМЕТ	13	Уголь	36
ЦВЕТМЕТ	14	ЧЕРМЕТ	37
Куба	14	Ямайка	37
Мексика	16	Япония	39
Перу	16		

Металлургия за рубежом

АЛЖИР

Эль-Хаджарский металлургический завод. Первая очередь ЭХМЗ была закончена в 1972г. С введением второй очереди в 1981г. завершился полный цикл металлургического производства на базе классической коксо-доменной технологии. Предусмотренные проектом мощности (2 млн.т. стали, 1,6 млн.т. чугуна в год) не были освоены, в 1987г. завод выплавил 1,3 млн.т. стали. Экономические показатели ЭХМЗ ухудшались с каждым годом. В 1997г. на одного работающего произведено 44 т. годовой продукции, по этому показателю завод занимал одно из последних мест среди мировых производителей стали. Дефицит финансовых возможностей государства затруднял поддержание «на плаву» убыточно работающего завода.

Основные причины неудовлетворительной работы ЭХМЗ — нехватка средств на модернизацию, ремонт и обновление оборудования, физический и моральный износ агрегатов, низкий уровень технологической и производственной дисциплины, перенасыщенность неквалифицированными кадрами.

Алжирские экономисты неоднократно обращали внимание на субъективные просчеты, допущенные при проектировании и сооружении комплекса. С самого начала руководством страны был взят за основу принцип максимальной диверсификации иностранных партнеров: дому №1 и аглофабрику №1 строила французская фирма «Соффресид»; цех горячей прокатки листа — австрийская фирма «Фест-Альпине» и фирма «Демаг» (ФРГ); дому №2, проволочный цех, кислородно-конверторный цех №1, две коксовые батареи и центральную ремонтную службу — ВО «Зарубежчермет» и «Тяжпромэкспорт»; аглофабрику №2 — бельгийская фирма «Бассе-Самбр», конверторный цех № 2 — японские фирмы «Кавасаки» и «Иток», а также «Демаг» (ФРГ). Внутри одного цеха агрегаты нередко поставлялись из разных стран, что порождает трудности из-за нестыковки различных технологий, предельно осложняет проблему запчастей.

Высокая себестоимость готовой продукции, жалобы клиентов на ее качество, резко возросшие экономические и финансовые трудности обусловили в 2000г. решение правительства приватизировать ЭХМЗ и приступить к поиску иностранных инвесторов. 4 нояб. 2001г. премьер-министр А.Бенфлис подписал соглашение о партнерстве с международной сталелитейной компанией «Испат», на 80% принадлежащей индийскому миллиардеру Л.Н.Митал.

Новые руководители ЭХМЗ во главе с гендиректором С. Мараром, прошедшие ранее стажировку на Карагандинском металлургическом комбинате (также принадлежит «Испат»), приняли жесткие меры к нарушителям дисциплины, сократили административный аппарат, добились регулярных поставок железной руды, угля и других материалов и через 8 месяцев по многим направлениям получили обнадеживающие результаты. Стоимость расходов на одну тонну выпускаемого

металла уменьшилась на 20% , суточный выпуск стали увеличился с 2400 т. до 3000 т. Уровень исполнения заказов превысил 90% вместо 65% в окт. 2001г., а экспортные поставки увеличились с 22 тыс.т. до 50 тыс. т. Ускоренными темпами при участии австрийских фирм проведена реконструкция проволочного стана горячей прокатки. В ближайшие месяцы запланировано строительство второго проволочного стана, что позволит удовлетворить потребности внутреннего рынка АНДР на 80% (в наст. вр. 20%) .

Улучшение производственных показателей оказало положительное воздействие на социальную обстановку той части коллектива ЭХМЗ, которая работает в «Испат-Аннаба» (10500 чел.). В отличие от 10 филиалов, оставшихся в гособъединении «Сидер», рабочие приватизированных производств регулярно получают зарплату, в ряде цехов приступили к программе улучшения условий труда.

Особенность приватизации ЭХМЗ заключается в том, что индусы выкупили лишь 70% акций завода, оставшиеся 30% они предполагали приобрести в 2005г. На одной производственной площадке размещаются предприятия двух юрлиц, принадлежащих частному иностранному и госкапиталу. Такое положение осложняет организацию производств, затрудняет использование внутривоздушных коммуникаций, работу вспомогательных цехов, а также проведение крупных капремонтов.

В связи с неудовлетворительной работой группы цехов, находящихся в гособъединении «Сидер», его руководство обратилось к правительству с просьбой ускорить поиск партнеров, которые могли бы приватизировать оставшиеся филиалы. Накануне парламентских выборов (30 мая) профсоюз металлургов, работающих в «Сидер», провел забастовку и 10-дневное пикетирование главного офиса и подъездных путей к цехам, требуя зарплату, эквивалентную той, которую получают их коллеги в «Испат-Аннаба». Продолжение забастовочного конфликта было остановлено после прибытия на завод министра по координации и проведению реформ Н.Букруха и его заверения об оказании действенной помощи в поиске инвесторов.

25 июня 2002г. по предложению премьер-министра А.Бенфлиса президент А.Бутефлика принял владельца сталелитейной компании Л.Н.Митал. Обсуждались перспективы расширения партнерства, алжирцы просили «Испат» выкупить оставшиеся 30% акций ЭХМЗ до конца года. Л.Н.Мигал проявил интерес к предложению алжирской стороны, однако индусы выдвинули встречное предложение — передать в собственность «Испат» «Альфатюс» — цех по изготовлению нефтяных и газовых труб. Этот цех лучше других в «Сидер» оснащен техникой, однако и он находится под угрозой закрытия, т.к. основной клиент «Альфатюса», национальная компания «Сонатрак», предпочитает размещать свои заказы за рубежом. К «Альфатюс» проявляет интерес немецкая компания «Бендер-Фейндхорф» (с участием английского капитала), подписавшая год назад

протокол о намерениях, однако дальше этого переговоры не продвинулись.

Алжирские руководители отклонили предложение индусов. Была достигнута договоренность о том, что Л.Н.Митал поручит провести финансовый и технический аудит всех неприватизированных филиалов ЭХМЗ, а также горнорудных предприятий, по итогам которого «Испат» сформирует новые предложения о партнерстве.

4 марта 2002г. гендиректор «Испат-Аннаба» С.Марар уведомил представителя «Зарубежчермет-Афро» о том, что компания «Испат» приняла решение не возобновлять с россиянами контракты, которые заканчивались в мае 2002г. В связи с прекращением контрактов 85 специалистов из РФ организовано выехали из Аннабы.

«Испат», имея 13 метзаводов, проводит реконструкцию предприятий силами своих специалистов, воздерживается от услуг других организаций, не входящих в компанию «Испат». Этим объясняется прибытие на ЭХМЗ специалистов Карагандинского металлургического комбината, который перешел в подчинение компании «Испат».

Приватизация ЭХМЗ и его переход в ведение «Испат» завершают 35-летний период советского, а затем российского техсодействия на Эль-Хаджарском металлургическом комплексе. Начатое на мощной государственно-кредитной основе, наше участие в последние 10 лет на ЭХМЗ сводилось к «сдаче в прокат» российских специалистов на контрактной основе.

АРГЕНТИНА

Другие энергоносители. Уголь не играет значительной роли в энергетическом балансе страны, хотя в Аргентине расположено несколько месторождений. С 1979г., по мере постоянного увеличения объемов добычи нефти и газа сокращалась добыча угля. Динамика добычи угля в Аргентине, в млн.т.: 1979г. — 727; 1982г. — 515; 1986г. — 365; 1991г. — 292; 1997г. — 250; 1998г. — 287; 2000г. — 259; 2001г. — 171. Источник: минэнерго.

Аргентина располагает месторождением природного урана на юге провинции Мендоса. Там же находится обогатительная фабрика производительностью 120 т. концентрата урановой руды в год. В 1997г. эксплуатация месторождения была приостановлена по причинам экономического характера (наличие на мировом рынке более дешевого продукта) и оборудование было законсервировано. Обогатительная фабрика продолжает поддерживать производство на минимальном уровне, используя старые запасы сырья.

В случае необходимости или изменения внешней конъюнктуры, Аргентина может возобновить полномасштабную работу всего комплекса в течение месяца.

Горнорудная и добывающая промышленность. Отрасль находится в начальном развитии. Продукция отрасли, не включая углеводороды, едва составляет 0,3% ВВП, экспорт едва достигает 0,6%. Основные месторождения, с большими разведанными запасами не эксплуатируются. Страна развивает горнодобывающую промышленность среднего уровня, хотя имеются возможности для осуществления крупномасштабных проектов.

Подотрасль, занимающаяся добычей строительных материалов, находит наибольший спрос в

развивающейся экономике, поэтому она подвержена наименьшим рискам и в наименьшей степени зависима от иностранных инвестиций.

Основные эксплуатирующиеся месторождения полиметаллических руд находятся в провинциях Жу-Жуй, Сан-Хуан и Рио-Негро, а металлы, содержащиеся в рудах, — это свинец, цинк, медь, олово, серебро и золото.

Горнодобыча Аргентины, в тыс. песо в ценах 1992г.

Подотрасли	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Металл. руды	40288	112042	546280	804229	563793	
Неметалл. руды	149457	140870	82630	118493	108891	
Стройматериалы	351768	389941	378472	394834	367981	
Полудраг. камни	1480	508	1325	509	555	
Всего	542993	643361	1007382	1317556	1040665	1100000

Источник: Статистический ежегодник INDEC 2001.

Государственные горнодобывающие предприятия находятся в провинциях Жу-Жуй, Катамарка и Рио-Негро. Они добывают руду, содержащую железо, золото и серебро. В 1993г. правительство приступило к осуществлению мер по активизации развития этой отрасли. Тогда появились законы о капиталовложениях и реорганизации горнодобывающей отрасли, а также было подписано федеральное соглашение горнопромышленников.

Последовавшие перемены носили столь радикальный характер, что, если в 1989г. в Аргентине было только 4 иностранных горнодобывающих предприятия, то в наст. вр. таких предприятий 75, еще 46 готовят учредительные документы.

В 1990–98гг. стоимость продукции отрасли выросла на 60%, главным образом за счет добычи строительных материалов, и в меньшей степени за счет добычи неметаллических руд.

В 2001г. горнодобывающая промышленность понесла значительные убытки вследствие обвала цен на металлы. С янв. 2002г. была остановлена добыча руды с высоким содержанием полиметаллов на шахте «Мина Марта».

Отрасль потеряла конкурентоспособность, произошли важные изменения в составе акционеров отдельных предприятий. По этой причине многие проекты замедлили свое развитие или остановились.

В результате заключения соглашения с горнопромышленниками Чили предусматривается реализация новых горнодобывающих проектов. Ожидается, что стоимость продукции отрасли в 2005г. превзойдет 3 млрд. песо, утроив уровень 1998г. Это произойдет в результате реализации новых горнодобывающих проектов в Потасио, Рио-Колорадо и Сан-Хорхе (Мендоса), Пиркитас (Жу-Жуй), Панчон (Сан-Хуан) и Агуа-Рика (Катамарка), к которым затем присоединятся Веладеро и Лама (Сан-Хуан), а также в результате осуществления проектов по добыче золота в Патагонии.

В результате введения в эксплуатацию указанных объектов ожидается, что структура отрасли обретет равновесие, а ее рост позволит значительно увеличить экспорт, превысив 2 млрд. долл.

1998г. отмечен как переломный, когда экспорт стал превышать импорт, что является большим достижением для начинающей горнодобывающей отрасли Аргентины.

Предприятие «Минера Алумбрера» внесет 40 млн. долл. в расширение на 30% добычи и переработки руды на шахте «Бахо-де-ла-Алумбрера» в провинции Катамарка. На строительство дополнительной линии помола потребуется 24 млн.

долл., а на установку системы щековых дробилок – 16 млн. Объекты будут финансироваться из собственных фондов и позволят достичь производственных мощностей до 190000т. меди и 600000 унций золота в виде концентрата и сырца.

Внешняя торговля продукцией горнодобычи Аргентины – руда и концентраты, в млн.долл.

	Экспорт	Импорт
1991г.	23,2	155,3
1992г.	15,8	184,2
1993г.	15,8	158,4
1994г.	21,8	177,5
1995г.	260,1	604,4
1996г.	282,9	586,2
1997г.	302,4	601,7
1998г.	656,7	605,2
1999г.	774,6	459,9
2000г.	696	485
2001г.	768	450

Источник: минпром, торговли и горнодобычи

Фирма «Норанда» (Канада) выкупила медное месторождение «Эль-Пачон» в провинции Сан-Хуан за 30 млн.долл. с тем, чтобы в дальнейшем инвестировать 400 млн.долл. в проект по производству меди.

Месторождение золота и серебра «Веладера» в провинции Сан-Хуан вышло на отличные производственные показатели, которые должны стать еще выше, когда фирма «Хоумстэйк» сольется с фирмой «Баррик-эн-Паскуа-Лама» (Чили).

В промышленных кругах существует мнение, что слияние фирм ВНР (Австралия) и «Билитон» (Великобритания) может ускорить пуск шахты «Агуа-Рика», что потребует капвложений на 1 млрд.долл. Продолжается поиск меди в провинции Ла-Пампа. В районе Эскель предприятие «Минера-Эль-Деските» внесет 20 млн.долл. в строительство установки по извлечению золота из руды, которая будет пущена в эксплуатацию в конце 2002г.

Инвестиции, производство и экспорт, в млн.долл.

Проекты	Инвестиции		Производство		Экспорт	
	в 2005г.	в 2005г.	в 2005г.	в 2005г.	в 2005г.	в 2005г.
Бахо-ла-Алумбрера	1240		530		530	
Салар-дель-Омбре-Муэрто	146		20		20	
Серро-Ванчуардия	270		91		91	
Лома-Бланка	12		45		45	

Проекты по добыче золота

Уалилан, Андаколло,			
Веладеро, Лама и др.	600	352	281
Потасио-Рио-Колорадо	-	75	75
Пачон	800	320	320
Сан-Хорхе	110	25	25
Пиркитас	124	58	58
Полиметаллические проекты	30	5	5
Агуа-Рика	1000	565	565
МСП и горностаратели	520	800	112
Всего	4852	2886	2127

Источник: минпрома, торговли и горнодобычи

Чермет

Эта подотрасль в совокупности производит 1,2% ВВП всей промышленности. Здесь трудятся 17 тыс.чел., которые работают непосредственно в черной металлургии, и 65 тыс.чел. заняты в смежных производствах (литье, переработка, сбыт).

Основными заказчиками продукции черной металлургии страны являются: строительство – 40%; промышленный сектор (автомобили, запчасты, железная дорога, кораблестроение, бытовая

техника и т.д.) – 40%, энергетический сектор и сельское хозяйство – 20%.

Постоянная модернизация технологических процессов и расширение производственных мощностей, а также значительное сокращение персонала привели за последние 15 лет к удвоению средней производительности занятых в отрасли специалистов и рабочих. В последние годы особенно много делается для роста производительности труда. Это положительно отразилось на экспорте как в латиноамериканские страны, так и в Европу и Китай. Спрос из США был стабильным, однако покупатели этой страны проявляют осторожность, даже агрессивный протекционизм антидемпингового характера.

Производственные мощности по предприятиям, тыс.т. в год

Технология и предприятия	Установленная мощность	Эксплуатируемая мощность
Восстановление железа	4286	3860
Доменная печь (чугун)	2346	2050
«Сидерар»	2200	2050
«Асерос-Сапла»	146	0
-Прямое восстановление (губчатое железо)	1940	1810
«Асиндар»	1100	1020
«Сидерка»	840	790
Производство стали (твердый сырец)	6510	4731
-Электропечи	2845	2561
«Асербраг»	140	136
«Асиндар»	1350	1270
«Сидерка»	1200	1050
«Асерос-Сапла»	125	75
Стальное литье	30	30
-Кислородные конвертеры	165	0
ОВМ		
«Асерос-Сапла»	165	0
Непрерывная разливка	5135	4504
«Асербраг»	135	134
«Сидерка»	1200	1050
«Сидерар»	2100	2100
«Асиндар»	1700	1220
Горячая прокатка	5460	4799
-Первичная прокатка	170	61
«Асерос-Сапла»	170	61
-Готовая продукция	5290	4738
Сортовая прокатка	1810	1878
«Асербраг»	130	107
«Асиндар»	990	990
«Асерос-Сапла»	120	80
«Арлан Метал»	4	3
«Фортунато Бонелли»	170	150
«Ламинамик»	4	3
«Наварро»	170	150
«Сипар Ламинасьон де-Асерос»	170	150
«Сосьедад Индустриал Пунтама»	52	45
Плоский прокат	2490	2240
«Асиндар» (полоса)	190	190
«Сидерар» (лист)	2300	2050
Бесшовные трубы	990	620
«Сидерка»	990	620
Холодный прокат	1485	1480
-Лист	1450	1450
«Сидерар»	1450	1450
-Полоса	35	30
«Фортунни»	9	8
«Эрмак САИК»	12	10
«Ламинасьон Баскония»	14	12
Жесть	120	120
«Сидерар»	120	120

Источник: Центр черной металлургии.

Аргентина располагает развитой для Латинской Америки современной черной металлургией, которая непрерывно модернизируется. Наряду с доменным процессом имеется прямое восстановление железа. Производство стали осуществляется в основном в электропечах. Почти вся сталь разливается в машины непрерывной разливки стали. Заводы располагают широкой номенклатурой готовой продукции.

Предложение стали на рынке Аргентины, тыс. т.

	Отечест. проката	Имп. полу-фабр. проката	Имп. про-кат листовой стали	Литая и ковкая сталь	Импорт сталей в готовых изд.	Предложение, всего
1996г.	4075	444	737	11	883	6150
1997г.	4169	652	1005	15	1145	6986
1998г.	4202	456	1180	14	1298	7150
1999г.	3797	426	1163	8	926	6320
2000г.	4472	216	869	7	912	6476
2001г.	4111	205	961	6	769	6052

Спрос на сталь на рынке Аргентины, тыс. т.

	Потребление		Экспорт		Всего		
	прямое	косвен.	прямой	косвен.	итого спрос		
1996г.	3696	539	4235	1571	344	1915	6150
1997г.	4250	730	4980	1591	414	2005	6985
1998г.	4337	814	5151	1529	484	2013	7164
1999г.	3568	588	4156	1834	338	2172	6328
2000г.	3412	498	3910	2185	381	2566	6476
2001г.	2807	345	3152	2476	424	2900	6052

Если объем производства стального проката в 2000г. вырос по сравнению с 1999г. на 18%, то в 2001г. наблюдалось снижение этого показателя на 8,8% даже в такой устойчивой отрасли, как черная металлургия. Спрос на местном рынке резко сократился — на 24%. Потребление на душу населения составило всего 118 кг. стали в год, по сравнению с 1998-2000гг., когда этот показатель был в пределах 165 кг.

На этом фоне рост экспорта стали в 2001г. на 13% оказал поддержку отрасли и позволил в основном сохранить квалифицированный персонал от увольнений, хотя цены удалось удержать только на продаже бесшовных труб для нефтяников. США ввели таможенную надбавку в 41,6% на аргентинский горячекатаный лист, полагая, что он продавался по демпинговым ценам.

Аргентина приняла решение о введении антидемпинговых цен на японские стальные трубы.

Правительство подписало с отраслью черной металлургии план конкурентоспособности, который способствовал снижению производственных расходов. В 2001г. черная металлургия страны пережила не лучшие времена из-за обострения экономического спада в Аргентине при одновременном падении мировых цен на продукцию этой отрасли.

Предприятия «Асидар» и «Сидерар» понесли большие потери. Предприятия отрасли обратились в правительство с просьбой об увеличении таможенных пошлин с 15 до 35%, чтобы обезопасить местный рынок от американского антидемпингового давления. Вся отрасль черной металлургии Латинской Америки предложила США подписать континентальное соглашение по стали, которое имело бы целью защитить регион от начинающейся торговой войны.

Инвестиции. Предприятие «Сидерка», г. Кампана, пров. Б.-Айрес, осуществит реконструкцию завода с целью увеличения объема производства и роста производительности (50 млн.долл.).

Предприятие «Сидерка», «Сиат» и «Конфаб», подконтрольные группе «Течинт», обеспечат проект строительства газопровода из Санта-Крусдель-Сур в Уругвай поставками труб в объеме 30000т.

Группа «Течинт» сосредоточила весь свой международный трубный бизнес под маркой «Тенарис» в составе 8 компаний, имеющих свои представительства в Аргентине, Венесуэле, Японии, Италии, Канаде, Бразилии и Мексике.

Предприятия «Течинт» и VAI (Австрия) создали СП по производству металлургического оборудования.

«Асиндар» и «Бельго Минейра» образовали СП «Абмекс», которое будет иметь эксклюзивное право на экспортные операции этих предприятий.

«Асиндар» планирует в течение трех лет сократить свои расходы на 50 млн. и расширить свое участие на латиноамериканском рынке. Предприятие сократило на 10% зарплату. «Асиндар» желает сосредоточиться на производстве стали и проката для строительной отрасли. С этой целью предприятие уже пытается продать свой проволочный цех.

«Сидерка» завершила полную компьютеризацию своего предприятия с целью обеспечения гарантии качества при производстве труб. Эта работа является первым шагом в общей упомянутой модернизации, на которую предполагается инвестировать 75 млн.долл.

Цветмет

Алюминиевая промышленность. Производством Алюминиевых слитков занимается предприятие «Алуар», завод которого располагается в Пуэрто-Мадрин, провинция Чубут. Производственные мощности предприятия составляют 270 тыс.т. в год. Постоянное внедрение современных технологий позволило не только обеспечить эффективное использование 98% производственных мощностей, но также превзойти международные стандарты качества продукции.

Фирма использует большую часть электроэнергии ГЭС «Футалеуфу» (270-300 мвт. из 330), в которой «Алуар» имеет 59% капитала и концессию на 30 лет, с 1995г. Одновременно она имеет 4 теплогенератора общей мощностью 90 мвт., которые работают на газе. Владельцем 52% ее капитала является «Сипал».

В начале 1996г. предприятие заключило соглашение с «Алкан Алюминум», с тем, чтобы приобрести пакет акций С&К (бывшая «Камеа» и «Кикса»), после чего она завладела почти всем капиталом предприятия. Слияние было утверждено 23.04.97г. с обратной датой действия 01.01.97г., что привело к созданию АО «Дивисьон Элабародос».

В предприятии «Трелпа» (Электрический транспорт Патагонии) ее участие составило 40%. Основные предприятия, участвующие в его капитале: «Сипал» (Инвестиционная компания Аргентины и Латинской Америки), «Песерре» и «Эстансиас Сан Хавьер де Катамарка» с общим капиталом 53,45%.

Среди прочих предприятий можно назвать «Рефинериас Уболди» также с двумя заводами: один — небольшой в провинции Буэнос-Айрес, а второй — в Пуэрто Мадрин, провинция Чубут, причем на последнем производятся специальные сплавы, предназначенные для экспорта.

В стране производится продукция главным образом четырех видов, а именно: прокат (рулон, лист, диски, желоба, крышки для бутылок и фольга), что составляет 28%, экструзия (штанги и трубы) — 26%, катанка и проволока — 13%, литье и прочие изделия — 33%.

Главными конечными потребителями продукции этой подотрасли являются: гражданское строительство — 25%; транспорт — 17,9%; энергетика (как для протяжки проводов электропередачи, так и для строительства непосредственно мачт) — 14,5%; изготовление посуды, упаковочных материалов для пищевого прома, предметов гигиены, крышек бутылок, упаковка сигарет, конфет и т.д. — 11,7%; товары ширпотреба — 11,6%; сталеплавильное производство — 8,3%; машины и оборудование — 3,3% и др. — 7,7%.

Потребление алюминия, тыс.т.

1996г. 1997г. 1998г. 1999г. 2000г. 2001г.

Производство слитков,						
первичный алюминий	185,9	187,2	186,7	206,4	261,8	245,1
Импорт полуфабрикатов	35,7	38,2	50,3	46,9	43,8	39
Пр-во вторично восстановленного алюминия	15,8	12,5	16,9	13,9	23,1	15,1
Полн. спрос	237,4	237,9	253,9	267,2	328,7	299,2
Экспорт слитков (перв. алюминия)	92,2	110,7	88,8	123,6	190,4	179
Экспорт полуфабрикатов	24,7	27,8	36,7	29,9	31	19,8
Динамика на складах	-8,5	16,2	-9,7	-2,4	4,1	-11
Потребление	112	115,6	118,7	111,3	111,4	89,4
Источник: Аргентинская Палата алюминиевой промышленности и металлов этой группы.						

Уровень продажи алюминия в 2001г. снизился не столь значительно, как ожидалось, благодаря высокому экспорту, т.к. внутреннее потребление уже несколько лет топчется на месте с тенденцией сокращения из-за кризиса в отраслях, использующих алюминий. Производство алюминия было нарушено из-за неполадок в ЛЭП, подающей электроэнергию с электростанции Футалейфу на завод «Алуар». Предприятие было вынуждено прибегнуть к своим резервам, чтобы не нарушить внутренние и экспортные поставки. Недопроизводство алюминия по этой причине составило 15 тыс.т.

В VI кв. производство пришло в норму, но к этому времени в мире произошли события (теракт в США), которые привели к сокращению активности мирового рынка. Это привело к снижению цен на алюминий. На этом фоне производители меди договорились о снижении производства этого металла, который в какой-то степени может заменить функционально алюминий, хотя и не во всех случаях.

Инвестиции. Подписан контракт на строительство ЛЭП-500, которая положит конец электрической изоляции Патагонии. Эта линия позволит сократить затраты на электроэнергию на 30% по сравнению с нынешним периодом. Строительство этой ЛЭП завершится в 2003г. и потребует капиталовложений на 77 млн.долл., из которых 20% будут оплачены предприятием «Алуар», а остальная сумма государством.

«Алуар» намерен инвестировать 750 млн.долл., чтобы расширить на 55% свои производственные мощности, доводя их до 410000 т. в год. Предприятие ищет партнеров, чтобы пойти еще на более амбициозный проект — строительство на юге страны нового завода, который потребует инвестиции в 1,5 млрд.долл. Предусматривается также строи-

тельство электростанции с комбинированным циклом мощностью 460 мвт.

«Пешине» (Франция) рассматривает возможность строительства на Огненной Земле алюминиевого завода производительностью 450 тыс.т. в год, что потребует инвестиции в 2,2 млрд.долл.

БРАЗИЛИЯ

Горнодобывающая промышленность Бразилии в течение последних лет продолжает играть одну из основных ролей в развитии национальной экономики. По данным Национального департамента добычи полезных ископаемых (DNPM), в 2001г. доля горнодобывающего сектора, включая добычу нефти и природного газа, в общем ВВП страны составила 8,26%, объем производства достиг 45,3 млрд.долл.

Бразилия располагает крупнейшими мировыми запасами железной руды, залежами марганца, никеля, меди, бокситов и других редких металлов. По залежам различных полезных ископаемых, находящихся на территории, Бразилия занимает ряд ведущих мест в мире. По запасам ниобия и тантала стране принадлежит 1 место, белой глины и графита — 2, талька — 3, магнезия — 4, олова — 5, алюминия, железа, лития и марганца — 6. Это позволяет национальным производителям удерживать передовые позиции по производству ниобия (1 место), тантала, железа и белой глины (2), алюминия и графита (3), хризолита, магнетита и олова (4) и марганца (5).

Производство железной руды. Мировые запасы железной руды в 2001г. оценивались в 300 млрд.т. Бразилия располагающая 6,4% (19,3 млрд.т.) от общего количества в 2001г. удерживала 6 место. 90% национальных месторождений разрабатываются открытым способом. Распределение залежей на территории страны: штат Минас Жерайс — 72,2%, штат Парана — 22,3%, штат Мату Гроссу ду Сул — 4,3%, Сан-Паулу — 1%, другие штаты — 0,2%.

В 2001г. в Бразилии произведено 208 млн.т. железной руды. Производство распределено среди 30 компаний, ведущих разработку открытым способом 80 шахт, из них 96% объема добываемых руд принадлежит 8 основным компаниям: «Компания Вале ду Рио Досе», «Минерасоес Вразилейрас Реунидас», «Минерасо да Триндада — «Самитри», «Фертеко Минерасо», «Самарко Минерасо», «Компания Сидеруржика Насионал», «Итаминас Комерсио де Минерное».

По данным Департамента внешней торговли (DECEX) в 2001г. экспорт железной руды составил 151 млн.т. на 3,07 млрд.долл. Экспортные поставки осуществлялись в Японию (18%), Германию (14%), Китай (9%), Италию (6%) и еще 38 стран.

По данным DECEX импорт железной руды в Бразилию не отмечен.

Производство бокситов. Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,5 млн.т., из них 10,8% находится в Бразилии.

В 2001г. в стране произведено 13,76 млн.т. бокситов. Бразилия прочно удерживает 3 место в мировом рейтинге основных производителей бокситов. Основная роль в разработке месторождений бокситов принадлежит компаниям: «Минерасо Рио ду Норче» (76,6%), «Компания Бразилейра ду Алуминиу» (12,6%), «Алкоа Алуминиу ду Бразил» (4,4%) и Алкан (3,5%).

Экспортные поставки бокситов составили 4,3 млн.т. Основными импортерами бразильских бокситов стали: Канада (38%), США (20%), Украина (12%), другие страны 12%.

Импорт бокситов в 2001г. составил 8,9 тыс.т. Основными поставщиками являются: Китай (77%), США (22%).

Производство никелевой руды. Мировые запасы никелевых руд в 2001г. составили 137,9 млн.т. По производству никеля Бразилия занимает 8 место в мире.

В 2001г. производство никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi, и электролитического никеля составило 31,523 тыс.т. Компания «Никель Токантинс» произвела 17,541 тыс.т. никелевого карбоната и 16,91 электролитического никеля. Компания «Кодемин» произвела 6,31 тыс.т. никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi. Компания «Серра да Форталеза» произвела 8,326 тыс.т. никеля.

Экспортные поставки компаний составили: «Никель Токантинс» — 11,09 тыс.т. электролитического никеля в США и Японию; «Кодемин» — 2,04 тыс.т. ферросплава FeNi, в Германию и Люксембург. Компания «Минерасао Серра да Форталеза» экспортировала 16,5 тыс.т., большей частью на рынок Финляндии.

В 2001г. отмечено незначительное увеличение импорта никеля на в 134.320 млн.долл. Химические соединения поставлялись из ЕС (72%), Азии (19%) и США (9%); полуфабрикаты из Канады (29%), США (30%), Германии (18%), Швеции (17%) и Австрии (6%).

Производство ниобиевой руды. Основная доля мировых запасов пирохлора (содержащего Nb2O5) находятся в Бразилии. Залежи сосредоточены в штатах Минас Жирайс — 96,3%, Амазонас — 2,8% и Гоиас — 1%. Производство ниобиевого концентрата (Nb2O5) в 2001г. составило 42,9 тыс.т.

Компания «Минерасао Каталао де Гоиас» добыла 705,1 тыс.т. обогащенной руды и произвела 3,59 тыс.т. ферросплава FeNb, с содержанием 2,49 тыс.т. ниобия.

Компания «Компания Бразилейра де Металлургия и Минерасао — КБММ» в 2001г. произвела 16,59 тыс.т. ниобия, содержащегося в ферросплаве FeNb и 1,59 тыс.т. оксида ниобия.

Экспорт феррониобия в 2001г., составил 24,89 тыс.т. Основными потребителями стали: Нидерланды (28,1%), США (23,9%), Япония (22,0%), Германия (8,1%) и Канада (6,9%).

Начиная с 1985г. импорт ниобия не отмечается.

Чермет

Черная металлургия в 2001г. продолжала удерживать свои позиции одной из наиболее активных базовых отраслей экономики страны.

Производство стали, по оценкам Бразильского института черной металлургии (IBS), в 2001г. составило 26717,9 тыс.т., сократившись на 4,1% по сравнению с 2000г. Бразилия продолжает удерживать 8 место в мировом рейтинге основных производителей стали. В Латинской Америке стране принадлежит лидирующее место, где национальное производство стали составляет 49,8% общего объема.

Производство чугуна в 2001г. составило 27440,8 тыс.т., сократившись на 1,09% по сравнению с предг.

Металлургическое производство, в тыс.т.

	2001г.	2000г.	01/00г., в %
Сталь, брутто	26717,9	27864,9	4,1
Прокат	18006	18213,1	1,1
плоский	10646,8	11212,7	5
сортовой	7359,2	7000,4	5,1
Полуфабрикаты	7681,2	7584,2	1,3
слябы	5891,5	5582,9	5,5
блумы, слитки	1789,7	2001,3	10,6
Чугун	27440,8	27722,6	1
Губчатое железо	340,3	412,4	17,5

Уменьшение производства обусловлено кризисной ситуацией в энергетическом комплексе страны и стало следствием снижения объемов по причине остановки на модернизацию доменных печей такой компании как «Компания Сидеруржика Насионал».

Производство основных видов проката, в тыс.т.

	2001г.*	2000г.	01/00г., в %
Прокат плоский			
- без спецпокрытия	7.239,3	7.933,5	(8,8)
- со спецпокрытием	2.117,2	1.984,4	6,7
- спецсталей	439,4	416,7	5,4
Сортовой прокат			
- пруток стальной	1.578,7	1.797,3	(12,2)
- арматура	1.119,9	1.092,2	2,5
- проволока стальная	2.315,7	2.302,6	0,6
- профили стальные	563,9	507,2	11,2
- трубы бесшовные	421,2	387,7	8,6
Всего	16.634	16.805,4	(1)

* — производство за янв.- нояб. 2001г.

Внутренние продажи продукции металлургического производства в 2001г. составили 14 649 тыс.т., что по сравнению с 2000г. дало прирост в 5,8%. Внешние продажи сократились на 9,5% и составили 7 642 тыс.т.

По данным министерства развития, промышленности и торговли Бразилии, с янв. по нояб. 2001г. общий тоннаж экспорта продукции металлургического производства снизился на 16,9%, составив 8 269 204 т. Отмечается снижение экспорта чугуна на 5,7%.

По оценкам Института черной металлургии в 2002г. производство может составить 29,9 млн.т. Прирост может быть достигнут за счет восстановления «потерянных» объемов вследствие модернизации доменных печей «Компания Сидеруржика Насионал», а также путем поступления новых инвестиций на модернизацию производственных мощностей.

Экспорт продукции металлургического производства

	Тонны		Тыс. US\$ Fob	
	2001г.	2000г.	01/00	2001г.
Полуфабрикаты	5.589.227	5.538.357	0,9	973.995
Плоский прокат	1.348.582	1.933.900	(30,3)	514.934
-без спецпокрытия	818.946	1.380.033	(40,7)	231.026
-со спецпокрытием	323.066	351.005	(8,0)	138.239
-спецсталей	206.570	202.862	1,8	145.669
Сортовой прокат	950.041	928.021	2,4	323.144
- пруток стальной	146.789	140.847	4,2	83.216
- арматура	161.633	147.360	9,7	33.342
- проволока стальная	376.655	398.375	(5,5)	92.179
- профили стальные	151.103	116.828	29,3	46.240
- трубы бесшовные	111.099	121.286	(8,4)	63.357
Другая продукция	381.354	252.585	51	250.236
Итого	8.269.204	8.652.863	(4,4)	2.062.309
Чугун	3.762.849	3.514.753	6	389.199

	Экспортные поставки по регионам, в тыс.т.					
	Плоск.		Сорт. прокат	Другая продукц.	Итого	%
	Полуфабр.	прокат				
Европа	1214,9	258,6	124	2,7	1600,2	19,4
-ЕС	1114,6	244	115	2,4	1506	18,2
-др. стр. Европы	70,3	14,6	9	0,3	94,2	1,2
Сев. Америка	2252,3	305	392	93,8	3043,1	36,8
Лат. Америка	322,1	588,2	321,7	241	1473	17,8
Средний Восток	-	32,3	7,1	17,9	57,3	0,7
Азия	1784	134,3	34,6	22,1	1975	23,9
Африка	15,9	26,3	69,8	1,7	113,7	1,4
Океания	-	3,9	0,8	2,2	6,9	0,1
Итого	5589,2	1348,6	950	381,4	8269,2	100

В 2001г. Бразилия импортировала отдельные виды продукции металлургического производства. Импорт составил 987957 т. на 573483 тыс.долл.

	Импорт продукции металлургического производства					
	Тонны		Тыс. US\$ Fob		2001г.	2001/00
	2001г.	2000г.	01/00	2001г.		
Полуфабрикаты	67874	111.249	(39)	18.580	31.821	(41,6)
Плоский прокат	555.978	443.243	25,4	236.552	241.551	-
-без спешпокрытия	340.922	178.920	90,5	100.545	53.100	89,4
-со спешпокрытием	165.456	238.114	(30,5)	84.850	129.206	(34,30)
-спецсталей	49.600	26.209	89,2	51.157	59.245	(13,7)
Сортовой прокат:	269.039	225.788	19,2	180.886	135.381	33,6
-пруток стальной	33.649	27.113	24,1	31.621	27.020	17
-арматура	2.268	30.074	(92,5)	618	7.314	(91,6)
-проволока стальная	33.463	45.637	(267)	15.080	18.478	(18,4)
-профили стальные	20.881	19.1217	9,2	11.013	8.871	24,1
-трубы бесшовные	19.837	17.081	16,1	55.640	35.588	56,3
Другая продукция	95.066	88.591	7,3	137.465	128.548	6,9
Итого	987.957	868.871	13,7	573.483	537.301	6,7
Чугун	2	-	-	13	4	225

	Импортные поставки по регионам, в тыс.т.					
	Плоск.		Сорт. прокат	Другая продукц.	Итого	%
	Полуфабр.	прокат				
Европа	51753	338092	207900	39163	636908	64,5
-ЕС	13320	154068	66656	37498	271542	27,5
-др. стр. Европы	38433	184024	141244	1665	365366	37
Сев. Америка	547	1867	10635	10984	24033	2,4
Лат. Америка	15553	123199	42513	27866	209131	21,2
Средний Восток	-	-	-	-	-	-
Азия	21	50228	7839	13144	71232	7,2
Африка	-	33697	143	3591	37431	3,8
Океания	-	8895	9	318	9222	0,9
Итого	67874	555978	269039	95066	987957	100

Черная металлургия Бразилии находится перед выбором между необходимостью увеличения показателей производства и трудностями исполнения проектов в рамках наметившейся тенденции увеличения протекционистской политики развитых стран, в частности США.

Цветмет

Производство алюминия. По данным Бразильской Ассоциации производителей алюминия в 2001г. в стране было произведено 1 132 тыс.т. первичного алюминия, что составило сокращение на 11,1% по сравнению с 2000г. Это стало следствием введения Плана экономии электроэнергии в июне 2001г. в юго-восточных и северо-восточных районах и с июля на севере страны. Тем не менее Бразилия прочно удерживала 6 место среди основных производителей алюминия.

За отчетный период Бразилия импортировала 130,4 тыс.т. алюминия, что составило рост 24,4% по сравнению с 2000г.

	Производство первичного алюминия национальными компаниями, в тыс.т.		
	2001г.	2000г.	2001/00, в %
	ALBRAS (PA)	334,8	369,2
ALCAN	92,1	106,9	13,8
Ouro Preto (MG)	44,5	50,3	11,5
Aratu (BA)	47,6	56,6	15,9
ALCOA	243,9	291,1	16,2
Pozos de Caldas (MG)	69,7	91,7	24
Sao Luis (MA)	174,2	199,4	12,6
ALUVALE (RJ)	43,6	50,5	13,7
BILLITON	187,2	213,6	12,4
Sao Luis (MA)	150,9	171,5	12
Rio de Janeiro (RJ)	36,3	42,1	13,8
CBA (SP)	230,4	240,1	4
ИТОГО	1132	1271,4	11,1

	Импорт алюминия, в тыс.т.					
	2000г.		2001г.		2001/00, в %	
	Тыс.т.	Цены FOB	Тыс.т.	Цены FOB	Объем	Цены FOB
Первич. алю.	2,3	4	8,7	13	-	-
Металлолом	4,2	4	12,2	125	-	-
Полуфабрикаты	104,7	368	116,6	425	11,4	15,5
Итого	111,2	376	137,5	451	23,7	19,9
Peso Aluminio (e)	104,8	-	130,4	-	24,4	-

Экспорт алюминия составил 729,8 тыс.т., сокращение 19,9%.

	Экспорт алюминия, в тыс.т.					
	2000г.		2001г.		2001/00, в %	
	Тыс.т.	Цены FOB	Тыс.т.	Цены FOB	Объем	Цены FOB
Первич. алю.	760	1182	587,9	866	-22,6	-26,7
Металлолом	3	3	0,4	-	-86,7	-100
Полуфабрикаты	144,6	469	140,1	458	-3,1	-2,3
Итого	907,6	1654	728,4	1324	-19,7	-20
Peso Aluminio (e)	910,7	-	729,8	-	-19,9	-

Внутреннее потребление алюминия в 2001г. возросло на 13,1% по сравнению с 2000г. Общий объем потребления составил 742,9 тыс.т.

Несмотря на снижение мирового спроса на алюминий, негативные последствия энергетического кризиса в стране, обесценивание нацвалюты, что спровоцировало сокращение производства первичного алюминия на 11,3%, национальная промышленность достигла положительных результатов. Увеличилось производство проводов на 70,9 тыс.т., составив прирост 58,3%.

Производство меди. В 2001г. национальные запасы меди оценивались в 11,7 млн.т. Производство меди составило 197,8 тыс.т.

За 2001г. Бразилия импортировала 173,5 тыс.т. меди. Основными поставщиками стали: Чили (60%) и Перу (19%).

Экспортные поставки составили 61,8 тыс.т. меди. Отгрузки осуществлялись в Канаду (76%) и Чили (24%).

Основным производителем концентрата меди в Бразилии является компания «Минерала Карабина».

Производство олова. Бразильские запасы оловянных руд составляют 8% от общего мирового количества. Расположены на севере страны в районах Амазонас (58%) и Рондония (27%).

Производство олова в 2001г. составило 11,87 тыс.т. Импорт составил 201 т., экспорт – 5,75 тыс.т. Основными потребителями бразильского олова стали США (79,1%) и Аргентина (13,9%).

Компании «Паранапанема», «Сесбра» и «Бест» являются основными производителями олова в Бразилии.

Производство цинка. В 2001г. запасы цинка в Бразилии составили 1,2% от мировых и достигли 2,9 млн.т.

86,2% цинковых месторождений находится в муниципальных округах Вазанте и Паракату (шт. Минас Жирайс). В штатах Рио Гранде де Сул (8,5%), Баиа (2,4%), Парана (1,9%) находится оставшаяся часть.

Производство цинка составило 187,69 тыс.т. Импорт цинка достиг 35,2 тыс.т. Основными поставщиками были Аргентина (71,7%), Перу (13,8%) и США (3,6%). Экспорт металлического цинка составил 19,6 тыс.т. Поставки осуществлялись в США (60,7%) и Аргентину (35,1%).

Основными производителями цинка являются компании «Компания Минейра де Метайс – СММ» и «Парабуна».

ГЕРМАНИЯ

Металлургия

Металлургическая промышленность Германии наиболее чувствительно отреагировала на изменение конъюнктуры в мире и на германском рынке. В 2001г. производство чугуна сократилось на 13,0%, а стали – на 11,2% по сравнению с декабрем 2000г. На предприятиях была введена сокращенная рабочая неделя.

В 2001г. в стране было произведено 29,2 млн.т. чугуна (на 5,4% меньше чем в 2000г.) и 44,8 млн.т. стали (+3,4%). Прирост производства стали в целом по стране произошел за счет продукции, выпущенной на предприятиях, расположенных в новых федеральных землях. Выпуск стали на предприятиях, расположенных в старых федеральных землях и давших основную долю продукции (38,6 млн.т.) на 4,1% ниже показателей предг.

Экспорт Германии чугуна и стали в 2001г. составил 27,8 млн.т. на 12,8 млрд. евро против 30,5 млн.т. на 13,7 млрд. евро в 2000г. Решающее значение на сокращение экспорта сыграло уменьшение на треть объема поставок черных металлов в США.

Импорт Германии чугуна и стали в 2001г. составил 22,4 млн.т. на 10,6 млрд. евро против 24,4 млн.т. на 11,8 млрд. евро в 2000г.

Положение в черной металлургии Германии, как и других стран Евросоюза, в 2001г. характеризовалось «борьбой на два фронта». Европейцы пытались противодействовать протекционистским мерам правительства США, направленным на сокращение ввоза стали из Европы. Европейский союз производителей стали Eurofer в конце 2001г. направил в КЕС официальное заявление с просьбой применить антидемпинговые пошлины к горячекатаному широкоформатному стальному прокату, поступающему из Венгрии, Египта, Ирана, Ливии, Словакии и Турции. Представители немецкого объединения производителей стали заявили в этой связи, что «тяжелейшее и без того положение германских сталелитейщиков становится невыносимым в результате нечестного экспорта из этих стран». В упомянутом заявлении ущерб, понесенный германской сталелитейной промышленностью в 2001г. оценивается в 360 млн. евро.

КЕС, рассмотрев жалобу европейского союза сталелитейщиков, намерена сделать предвари-

тельное заключение об оценке ущерба. В случае подтверждения справедливости жалобы КЕС может уже в середине 2002г. установить первые антидемпинговые «штрафные» пошлины.

Важное значение для черной металлургии Германии в 2001г. имел рынок металлолома. Из 44,8 млн.т. произведенной в 2001г. в ФРГ стали (46,3 млн.т. в 2000г.) половина выплавлена на основе скрапа. Всего в Германии в 2001г. было использовано 31 млн.т. металлолома. В 2001г. в страну было ввезено металлолома 3,5 млн.т. и 6,7 млн.т. вывезено.

В Германии с озабоченностью относятся к ограничениям на вывоз российского скрапа, который используется производителями высококачественных и легированных сталей. Германские сталелитейщики высказываются за принятие ответных мер при рассмотрении вопроса продления соглашения о торговле стальной продукцией между Евросоюзом и Россией, а в случае ужесточения российской позиции заявляют о необходимости блокировать принятие России в ВТО.

К числу основных задач, стоящих перед черной металлургией Германии можно отнести:

- поддержание конкурентоспособности национальной черной металлургии, в т.ч. путем противодействия экспансии экспортеров стали из третьих стран;

- выступление единым фронтом с производителями стали из ЕС против американской политики протекционизма в торговле сталью;

- отстаивание рыночных принципов производства и торговли черными металлами, в первую очередь прекращение любых форм субсидирования в соответствии со статьей 4 Соглашения ЕО-УС и статьей 87, абз. 1 Договора о ЕС. Этот же подход лежит в основе германской позиции по вопросу сокращения, так называемых «избыточных (неэффективных) производственных мощностей»;

- поиск путей устойчивого развития отрасли в условиях ужесточения требований к охране окружающей среды после введения в ФРГ 2г. назад «экологического налога», мероприятий по снижению к 2012г. на 22% выбросов CO₂ и другие.

В отличие от черной металлургии, положение цветной металлургии в 2001г. было не настолько резко подвержено влиянию конъюнктурных факторов, проявивших свое воздействие лишь к концу года.

Несмотря на уже наметившийся к середине 2001г. спад в экономике, динамика производства цветных металлов в ФРГ в течение первых 3 кварталов 2001г. продолжала сохраняться на уровне 2000г. Производство цветных металлов и литья оказалось даже на 1% выше соответствующего периода 2000г., в то время как производство полуфабрикатов сократилось на 2%.

В связи с высокими котировками цен на Лондонской бирже металлов (ЛБМ) в первые месяцы 2001г., оборот отрасли в I пол. 2001г. вырос, по сравнению с тем же периодом 2000г. на 10%. Но в связи с последующим снижением цен на цветные металлы оборот отрасли по итогам года сохранился на уровне предг.

Устойчивое положение отрасли в I пол. 2001г. позволило даже несколько увеличить занятость по сравнению с аналогичным периодом предг.: со 109 тыс. чел. до 113 тыс. чел.

Германские мощности по производству первичного алюминия в 2001г. были полностью загружены. На пяти заводах отрасли было выплавлено 630 тыс.т. первичного алюминия, 2,2 млн.т. было ввезено из-за рубежа.

Вторичного алюминия было произведено 590 тыс.т. что на 11,2% больше, чем в 2000г. Рост производства был достигнут за счет результатов деятельности в I пол.

В сфере производства полуфабрикатов из алюминия, в первую очередь пресованной продукции и проката имело место снижение поступления заказов в целом, с большими различиями по товарным группам.

Производство алюминиевой фольги и тонкой ленты выросло на 4,6% по сравнению с 2000г. В сфере производства банок и тубиков в 2000г. были достигнуты рекордные показатели, при этом в 2001г. вновь зафиксирован рост объемов производства на 6%.

Немецкий рынок алюминиевого порошка в 2001г. характеризовался резким падением спроса. Спрос в стагнирующей строительной отрасли упал на 28%.

Производство медного литья в Германии в 2001г. увеличилось на 6%, а потребление оставалось на уровне 2000г. Производство изделий из латунного литья сократилось на 5,5%.

Производство вторичной меди в ФРГ по результатам года составило 60 тыс.т. (снижение цен на 4% по сравнению с 2000г.), а потребление медного литья уменьшилось на 4% до 87 тыс.т.

Обеспечение ресурсами немецкой промышленности по переработке вторичной меди как и прежде испытывает проблемы в связи с ограничениями на вывоз медно-латунного скрапа из России и Украины.

Производство заготовок и полуфабрикатов из меди и ее сплавов, включая медь для проводов уменьшилось в 2001г., по сравнению с пред.г., на 5%. Наибольшее падение (-6,6%) отмечалось в производстве проводов из меди и сплавов. Наряду с этим происходило уменьшение поступления заказов. Заказы на производство медных труб сократились на 7%, а на медный прокат — на 15%. В наибольшей степени спад затронул производство полуфабрикатов из латуни, при этом на стандартизированные изделия заказы уменьшились на 18%, а на изделия из проката — на 37%.

В 2002г. ожидается сохранение негативных тенденций в отрасли, включая снижение уровня занятости.

Производство заготовок и полуфабрикатов из свинца и его сплавов в 2001г. в Германии возросло на 1,4% по сравнению с 2000г., когда годовой прирост составил 6,5%.

Объемы производства аналогичных изделий из цинка и его сплавов в 2001г. сократились на 11%. В то же время потребление цинка в ФРГ выросло на 4%, что объясняется высоким уровнем запасов этого металла в стране.

Производство заготовок и полуфабрикатов из никеля и его сплавов в течение первых трех кварталов 2001г. оставалось на высоком уровне 2000г., но в IV кв. произошло некоторое снижение объемов производства.

На рынке олова Германии в 2001г. спрос стагнировал, а цены находились на самом низком за последние 3 года уровне. При этом такие важные

отрасли-потребители олова, как электротехника и автоиндустрия находились в относительно благополучном экономическом положении.

Прогноз на 2002г. обещает улучшение ситуации: незначительный рост спроса и стабилизацию цен на более высоком уровне.

Германские переработчики цветных металлов по-прежнему озабочены наличием, по существу запретительных, экспортных пошлин на вывоз из России лома цветных металлов. Озабоченность по этому поводу выражает и КЕС.

В 2002г. на положение немецкой промышленности по производству цветных металлов будут оказывать малопредсказуемые спекулятивные тенденции на ЛБМ. Более важным фактором станет развитие мировой конъюнктуры, ситуации в основных отраслях-потребителях.

ИРАН

Этот сектор экономики занимает видное место в народнохозяйственном комплексе Ирана. Благодаря финансовой поддержке со стороны государства, горнодобывающая промышленность и металлургия за последние десять лет развивались устойчивыми темпами.

Организация геологической разведки Ирана оценивает природные запасы минералов в стране в 33 млрд.т., из которых 6 млрд.т. приходится на руды черных и цветных металлов. Потенциальные возможности месторождений на территории Ирана могут позволить заменить нефть с точки зрения обеспечения валютных поступлений в экономику страны.

В 2001г. горнорудными предприятиями Ирана из недр было извлечено 125 млн.т. полезных ископаемых 60 видов. Количество шахт и рудников в стране составляло 2,5 тыс.

Учитывая наличие в Иране богатых месторождений многих видов полезных ископаемых, руководство страны намерено в ближайшие годы реализовать программу расширения и модернизации предприятий горнорудной промышленности. На территории страны проводились работы по идентификации новых районов, богатых залежами. Правительством предпринимаются шаги по расширению привлечения в отрасль иноинвестиций.

Несмотря на принимаемые меры, горнодобывающая промышленность Ирана в 2001г. была не в состоянии обеспечивать основные потребности народного хозяйства. Страна вынуждена импортировать значительные объемы металлопродукции, угля, минерального сырья для производства черных и цветных металлов.

По оценке министерства промышленности и рудников, выплавка стали в 2001г. достигла 6,9 млн.т., что на 4,5% больше, чем в пред.г. Потребность народного хозяйства в металлопродукции оценивается в 7,8 млн.т.

Вся сталь была произведена на трех предприятиях: Исфаганский металлургический завод; Металлургический комплекс Мобараке; Хузестанский металлургический завод.

В 2001г. Иранская сталелитейная компания продолжала реализацию проектов с отечественными и иноинвесторами по развитию металлургической отрасли страны. Это является частью одобренного Высшим экономическим советом страны инвестиционного плана, предусматривающего

привлечение в отрасль в ближайшие годы 3,7 млрд.долл. При условии полной реализации этого плана выплавка стали в Иране увеличится к 2005г. по сравнению с нынешним уровнем в два раза и составит 14,7 млн.т. в год.

В 2001г. производство катодной меди составило 160 тыс.т., слитков алюминия 150 тыс.т., цинковых слитков 60 тыс.т.

КИТАЙ

В 2001г. выплавка стали в КНР составила 152,66 млн.т. (выше уровня 2000г. на 18,8%), стального проката — 157,45 млн.т. (+19,8%). На долю мартеновской стали приходилось 0,8%, конверторной — 78,2%, электролитической — 21% от всего объема производства. В 2001г. динамично развивалось производство электротехнической стали, сортовой стали крупных профилей, ленточной стали, стальных сварных труб.

В импорте Китаем в 2001г. черных металлов до 49,2% приходилось на стальной прокат, 23,4% — на полуфабрикаты и 27,3% — на лом и отходы. Среди закупок стального проката импорт стального листового проката составил 86,4%. Одновременно отмечено фактическое прекращение импорта Китаем чугуна, но высокими темпами увеличивались закупки полуфабрикатов из железа и нелегированной стали прямого сечения и полуфабрикатов из железа и нелегированной стали круглого и многоугольного сечения.

В списке стран-экспортеров в Китай черных металлов лидирующее положение занимает Япония (22%), **Россия** (18,4%), Тайвань (12,3%), Республика Корея (11,5%), Казахстан (11,1%) и Украина (6,1%). Основная конкуренция среди вышеуказанных стран ведется по поставкам в Китай холоднокатаного проката без электролитического покрытия. В 1999-2001гг. темпы роста импорта КНР основных видов этого проката составили: толщиной до 0,5-1 мм в рулонах — 19,3%; толщиной до 0,5 мм не в рулонах — 30,5%; толщиной до 0,5-1 мм не в рулонах — 50,9%; толщиной до 0,5 мм не в рулонах — 22,7%. Цена внутреннего рынка Китая на холоднокатаный прокат без электролитического покрытия толщиной до 0,5 мм в дек. 2001г. равнялась 448 долл. за тонну. С янв. 2002г. цена стала расти и составляет на начало фев. 2002г. 503 долл.

К концу дек. 2001г. вновь повысились цены на горячекатаный прокат до 394 долл. за тонну (в дек. 2000г. этот показатель был на уровне 351 долл.). В КНР в течение последующих 3-5 лет наибольший спрос будет сохраняться на холоднокатаный тонкий листовой прокат 0,5 мм, оцинкованный лист, электротехническую сталь, судостроительный листовой прокат, нержавеющей листовой прокат, а также специальный листовой прокат, используемый при производстве труб для нефте- и газопроводов.

До 2010г. ежегодный спрос на нержавеющую сталь составит 2,5 млн.т., низколегированную жаростойкую сталь — 1,2 млн.т., композиционную сталь — 180 тыс.т., легированную рессорную сталь — 1,3 млн.т., углеродистую пружинную сталь — 1,2 млн.т., легированную композиционную сталь — до 6 млн.т.

Производство цветных металлов. В 2001г. производство 10 групп цветных металлов составило

8,56 млн.т. (+10,5%). Выпуск алюминия был на уровне 3,33 млн.т. (+18,1%).

Росту производства основных видов цветных металлов способствовало продолжение курса на снижение для предприятий отрасли процентов по кредитам и поставки электроэнергии по льготным ценам. Стимулирующим моментом стало увеличение заказов на цветные металлы со стороны развивающейся электроники, микроэлектроники, средств коммуникации и электроэнергетики. Спрос на алюминий в 2001г. равнялся 3,6 млн.т.

КОЛУМБИЯ

Горнодобыча продолжает оставаться одной из приоритетных отраслей национальной экономики. Некоторое падение цен на уголь на мировом рынке в I пол. 2001г. было компенсировано увеличением его производства и расширением экспорта. Производство угля в 2001г. возросло на 8,0% и составило 9,4 млн.т. (в 2000г. — 8,7 млн.т.). Производство никеля выросло на 35,4% и составило 41300 т. (в 2000г. — 30500 т.), драгоценных металлов: золота — снизилось на 12,3% (в 2001г. — 136,4 кг., в 2000г. — 155,5 кг.), платины упало на 49,4% (в 2001г. — 67,8 кг., в 2000г. — 133,9 кг.) Разведанные запасы золота составляют 237 т. Добыча золота осуществляется небольшими частными фирмами с крайне отсталой технологией. В соответствии с местным законодательством все добытое золото продается Банку Республики по ценам мирового рынка. Реально добыча драгметаллов составила значительно большую величину. Однако, золото и платина реализовывались неофициальным путем. Объем производства изумрудов в Колумбии в статистические органы не заявляется.

Чермет

Металлургическая промышленность представлена 10 предприятиями, общей мощностью 745 тыс.т. в год.

Ежегодные потребности страны в металле оцениваются в 1150-1250 тыс.т. Это вынуждает колумбийские предприятия и фирмы импортировать металл в значительных объемах. Кроме того, ежегодно металлургические предприятия используют в своем производстве 600 тыс.т. металлолома, 300 тыс.т. из которых импортируется из Коста-Рики, Панамы, Пуэрто-Рико и других стран.

Основные экспортеры металла в Колумбию — Венесуэла, Республика Корея, **Россия**, Бразилия, Украина. Экспорт российского металла в Колумбию осуществлялся через третьи страны. Наибольшим спросом пользовалась металлопродукция следующих кодов ТН ВЭД: 7208370010, 7208370090, 7208380010, 7208390010, 7208390090, 72085122000, 7225110000, 7310210000, 7311001000. В 2001г. в Колумбию было поставлено из России 8,5 тыс.т. металла и металлоизделий на 11,9 млн.долл. (в 2000г. — 17,1 тыс.т. на 20,9 млн.долл.). Потенциал ежегодных российских поставок оценивается АТС в 43-45 млн.долл.

Снижение поставок российской металлопродукции (в 2 раза) произошло в результате жесткой антидемпинговой политики колумбийских госинституты, которая является основной проблемой торгово-экономических отношений России и Колумбии. В результате антидемпинговых расследований установлены фактически запретительные

пошлины на импорт холоднокатаного листа, горячекатаных прутков из нержавеющей стали, горячекатаного проката в рулонах. В 2000г. введены антидемпинговые пошлины на горячекатаный легированный листовой прокат.

Распределение мощностей по заводам

Завод	Номенклатура	Производство тыс.т/год
SIMESA.....	Слитки, болванки, трубы, пруток	75
SIDEBOYACA.....	Профиль, болванки	90
SIDEMUNA.....	Арматурный пруток	70
ACERIAS PAZ DEL RIO.....	Горячекатаный лист, проволока	60,170
LAMINADOS ANDINOS ..	Слитки, профили.....	25
SIDELPA.....	Арматура, профиль.....	35
SIDECARIBE	Слитки,болванки.....	25
ACASA	Профиль.....	35
SIDENORNASA	Проволока, слитки, профиль.....	80
ACESCO	Холоднокатаный лист	80

Acerias Paz del Rio – крупнейший в стране металлургический комбинат и единственный, имеющий полный цикл производства (доменное производство). Расположен в г.Белленсито (пров. Воуаса). Производит горячекатаный лист, проволоку, стальной прут, арматуру и тросы. Экспортирует свою продукцию в небольших объемах в Мексику и Чили. Производит поставки кокса в США. Однако из-за отсутствия спроса и проблемой задолженности предприятия в пенсионный фонд и др. организации в 2001г. предприятие работало на 50% своей мощности.

Государство посредством института ИФИ намерено провести модернизацию завода Acerias Paz del Rio. Не исключено, что будут сделаны довольно крупные ассигнования Российское объединение «Тяжпромэкспорт» ведет переговоры по участию в процессе модернизации.

Национальная ассоциация промышленников Колумбии выдвинула требование к правительству по увеличению ввозных пошлин на прокат в 2 раза.

Потребление электроэнергии в 2001г. выросло на 2,2%. «Национальная энергетическая система» работает в нормальном режиме. Напряженность возникает в случае диверсионных актов партизан на линиях электропередач. В этом случае энергосистема действует на грани своих возможностей. В то же время продолжающийся уже в течение двух последних лет рост экономики диктует необходимость создания новых электростанций, модернизации старых энергетических объектов и всей инфраструктуры энергетики. 700 тыс.чел. проживают в зонах, где отсутствует электричество.

Динамика потребления электроэнергии, в квтч. (потребление, включая индустр., коммерч. и бытовое): 1996г. – 17,711; 1997г. – 18,249; 1998г. – 18,472; 1999г. – 17,389; 2000г. – 19,911; 2001г. – 18,305.

Программу развития энергетического комплекса страны до 2002г., принятую в 1999г. и предусматривающую введение в эксплуатацию ряда новых электростанций, ЛЭП и трансформаторных подстанций, выполнить не удалось. На ее основе был разработан План строительства энергетических объектов до 2010г. Этот документ предусматривает создание ряда электростанций, работающих на природном газе общей мощностью 1365 мвт. (наиболее крупная в Картахене – 1000 мвт.), на угле – 4 станции общей мощностью 317,5 мвт. (наиболее крупная в Пуэрто Тахадо – 160 мвт.), на нефти и ее производных – всего 2 станции по 150 мвт. (в Гуачукале и Вильяманья). Предусмотрено

строительство большого количества ГЭС – 10 крупных объектов от 136 мвт. (ГЭС «Гаико») до 1800 мвт. (ГЭС «Пескадем»), общая мощность – 6580 мвт. Предусматривается строительство 17 более мелких ГЭС мощностью от 3 до 94 мвт. Согласно планам, к строительству энергетических объектов будут привлечены региональные и частные финансы. Государство участвовать в создании объектов не планирует.

На колумбийском рынке присутствуют иностранные энергетические компании, такие как ABB-Alstom Power (50% рынка энергомашиностроительного оборудования), General Electric (американская компания и канадский филиал), Mitsubishi, Российское АО «Силовые машины», в состав которого входит АО «Энергомашэкспорт». Рост потребления электроэнергии вызвал рост ее стоимости (в среднем в 2001г. на 6,4%). Это делает весьма выгодной работу на колумбийском рынке электроэнергетики.

РЕСП. КОРЕЯ

Чермет

Первое в РК предприятие по выплавке стали компания POSCO (Pohang Iron and Steel Company) была основана в 1968г. в местечке Похан (Pohang), пров. Сев.Кенсан.

За 34г. своего существования компания POSCO смогла превратиться из кустарной сталеплавильной фабрики в мирового лидера сталеплавильной промышленности. В 2001г. компания произвела 28,6 млн.т. стали, опередив двух других крупнейших в мире производителей стали: японскую Nippon Steel и трансевропейский консорциум Arbed. Несмотря на падение мировых цен на сталь, годовой оборот POSCO в 2001г. составил 11 трлн.вон (9 млрд.долл.), а чистая прибыль 819,3 млрд.вон (650 млн.долл.). В 2000г. эти цифры были еще более впечатляющими: объем продаж составил 11,6 трлн.вон (9 млрд.долл.), а чистая прибыль 1,6 трлн.вон, или 1,3 млрд.долл., что в 7 раз больше, чем совокупная прибыль пяти ведущих японских сталелитейных компаний.

POSCO вкладывает значительные средства в исследования и разработку новых технологических процессов, энерго- и ресурсосберегающих технологий. По итогам 2000г. в Financial Times, POSCO названа на первом месте среди сталелитейных компаний мира по объемам инвестиций в исследовательский сектор (240 млн.долл.). Компании удается поддерживать максимальный уровень задействования производственных мощностей. В 2000г. этот коэффициент составил на предприятиях POSCO 94,8%, тогда как на ведущих японских компаниях Nippon Steel и Kawasaki Steel 73,3 и 58,8% соответственно.

POSCO опережает также своих конкурентов и по такому важному показателю, как производство стали в расчете на одного работающего. В 1999г. у POSCO этот показатель составил 1.351 т. на чел., у Nippon Steel 1.348 т., а на американских компаниях Thyssen и U.S.Steel соответственно 247 и 541 т. Такая высокая производительность труда в совокупности со все еще сохраняющейся разницей по сравнению с развитыми странами в оплате рабочей силы позволяет корейским производителям продавать свою высококачественную сталь по од-

ним из самых низких цен в мире. Средняя цена корейской холоднокатанной стали составляет 282 долл. за т., тогда как американская сталь предлагается в среднем по 412, а японская по 375 долл. за т.

Среди акционеров POSCO (как и в большинстве других южнокорейских компаний) преобладают иностранцы, которым принадлежит 59% акций. А с учетом того, что 15% корейских держателей акций не имеют права голоса, соотношение имеющих это право возрастает до 70 против 30 в пользу иноинвесторов. Доля американских акционеров составляет 41%. Это обстоятельство не смущает руководства компании, которое считает, что «структура инвесторов не самое главное в обеспечении стабильной и прибыльной работы предприятия».

Компания POSCO выпускает практически всю номенклатуру стальной продукции, начиная с чугуновых чушек и кончая современными специальными видами стали для различных отраслей промышленности (высокопрочная сталь, жаростойкая, ультратонкая листовая, сверхлегкая).

Следуя провозглашенной в фев. 2002г. стратегической линии на диверсификацию бизнеса, руководство компании приняло решение в ближайшие 3г. инвестировать 4,2 трлн.вон в такие перспективные сектора как информатика и связь, энергетика, био- и экоиндустрия. POSCO уже владеет 6,5% акций ведущего в РК оператора телефонной связи SK Telecom и с помощью новых инвестиций намерена к 2005г. довести годовой оборот до 33 трлн.вон. Как планируется, доля непосредственно «стального бизнеса» составит 21 трлн.вон, а остальные 12 трлн.вон дадут не связанные с производством стали сектора.

Цветмет

По исследованиям International Lead and Zinc, с 1993г. наблюдается устойчивый и динамичный рост потребления в мире цинка – с 6,6 млн.т. в 1993г. до 8,8 млн.т. в 2001г. Главными потребителями цинка являются строительная промышленность (48%), транспорт (23%), машиностроительная промышленность, оборудование и потребительские товары (по 10%).

Крупнейшим производителем цинка в мире является южнокорейская компания Korea Zinc, располагающая мощностями по производству 700 тыс.т. цинка в год, а вместе с южнокорейской компанией Young Poong, в которой компании Korea Zinc принадлежит контрольный пакет акций, ее производственные мощности составляют 900 тыс.т. цинка в год. На втором месте в мире находится испанская компания Asturiana De Zinc (340 тыс.т. в год), далее идут китайская CNNC (330 тыс.т.), канадская Cominco (290 тыс.т.) и бельгийская Umisoge (260 тыс.т.), т.е. южнокорейский производитель обеспечивает 10% всех мировых мощностей по цинку, которые оцениваются в 9,2 млн.т.

Компания Korea Zinc была основана в 1974г., начав производить цинк в 1978г. (50.000 т.) на построенном предприятии в г.Онсан.

Следуя стратегическому плану расширения производственных мощностей завода в Онсане, компании удалось в 1997г. выйти на уровень производства на этом заводе 300 тыс.т. цинка в год, а в 2001г. на уровень 400 тыс.т. На этом предприятии удалось добиться интегрированного произ-

водства не только цинка, но и свинца, а также других ценных металлов – это единственное плавающее предприятие в мире с интегрированным производством. На предприятии применены самые передовые технологии, позволяющие добиться высокой степени извлечения металлов и высокой степени эффективности производства в целом.

В 2000г. на предприятии было выплавлено 359 тыс.т. цинка и 170 тыс.т. свинца.

С целью повышения конкурентоспособности на мировых рынках и снижения издержек по закупке и поставке на основное предприятие в г.Онсане сырья компания в I пол. 90гг. приняла решение об организации производства вблизи рудных месторождений в США (основной потребитель цинка) и Австралии, имеющей стратегически удобное расположение к рынкам ЮВА и Дальнего Востока.

В конце 1995г. компания подписала соглашение с правительством штата Queensland, Австралия, о строительстве завода по выплавке цинка в г. Townsville на основе залежей цинка в северной части штата. В сент. 1999г. строительство завода было завершено, а в дек. 1999г. он выдал первую плавку. В янв. 2000г. завод начал коммерческое производство. Его расчетная мощность составляет 170 тыс.т. цинка в год, однако в 2001г. на нем было выплавлено 196 тыс.т. цинка, что говорит о высокой эффективности созданного производства. В создание завода компания инвестировала 455 млн.долл., управляет им компания Sun, компания Sun Metal, являющаяся филиалом Korea Zinc. Предусматривается дальнейшее расширение производства на австралийском предприятии до 400 тыс.т. цинка в год в 2006г., что обеспечит лидирующее позиции южнокорейского производителя на мировых рынках цинка в ближайшие 10 лет.

В 1996г. компания Korea Zinc приобрела американскую компанию River Zinc с производственными мощностями 80 тыс.т. цинка в год. Инвестировав в приобретенную компанию 108 млн.долл., Korea Zinc добилась расширения производственных мощностей до 200 тыс.т. в 2000г., что существенным образом укрепило ее позиции на американском рынке.

КУБА

Куба обладает существенными запасами некоторых видов полезных ископаемых, в первую очередь полиметаллических руд. Страна занимает ведущее место в мире по запасам никеля (подтвержденные запасы никелевосодержащих руд составляют 800 млн.т., а разведанные – 1200 млн.) и кобальта. Имеются месторождения золота, серебра, хрома, магния, свинца и цинка.

Основой горнодобычи Кубы, является добыча и переработка никелевых руд. По итогам 2001г. производство никель-кобальтового концентрата достигло рекордного уровня – 76,6 тыс.т. (по сравнению с 72 тыс.т. в 2000г. и 68 тыс.т. в 1999г.), что составило **10% мирового производства**. Основными характеристиками производства кубинского никеля являются: добыча сырья в открытых карьерах, непосредственная близость перерабатывающих мощностей от карьеров и морских портов, что снижает его себестоимость.

Несмотря на рост производства, доходы отрасли в 2001г. не достигли намеченного уровня из-за резкого снижения цен на никель на мировом рынке (с 8.640 до 4.715 долл. за тонну концентрата). Особенно сильно цены упали после сентябрьских событий в США. Стране удалось поддержать уровень конкурентоспособности продукта за счет использования отечественных энергоносителей при добыче и переработке руды (50% стоимости концентрата приходится на расходы топлива).

Основу никелевой промышленности Кубы составляют три крупных комбината (в г.г. Моа, Никаро и Пунта Горда). Завод по переработке руды в г. Моа получает в качестве конечного продукта сульфидные концентраты никеля и кобальта (Ni+Co), полуфабрикаты с ограниченными возможностями для сбыта на международных рынках. Ранее вся производимая продукция перерабатывалась в Советском Союзе. В 1991г. после разрыва связей кубинское предприятие лишилось надежных рынков на территории России и было вынуждено искать новых партнеров. Это совпало с кризисом никель-кобальтовой промышленности в Канаде, в основе которого было истощение месторождений никельсодержащих руд и, как следствие, резкое падение объемов поставок сырья на металлургические комбинаты.

С 1992г. кубинские сульфидные концентраты Ni+Co начинают поставляться на обогатительные комбинаты Канады, а в 1994г. кубинскими и канадскими партнерами были созданы три совместных предприятия: Моа Nickel – осуществляет добычу и первичную переработку никеля на комбинате Pedro Soto Alba, расположенном в г. Моа на Кубе; Cobalt Refinery – владеет установками по обогащению концентратов, действует в Канаде в пров. Альберта; International Cobalt – осуществляет сбыт готовой продукции, штаб-квартира совместного предприятия находится на Багамских о-вах.

В результате канадцы стали собственниками половины основного меткомбината в г. Моа и рудниковых месторождений, а кубинцы – половины обогатительного комбината Канады, а также получили возможность сбыта продукции через СП, которое является третьим предприятием в мире по продаже никеля и кобальта.

Кубинская сторона не намерена останавливаться на достигнутом и ведет активный поиск новых партнеров для сотрудничества в данной области, ориентируясь на первоочередное развитие связей со странами Запада (Канадой, ЮАР, Австралией). Кубинская компания Comercial Caribbean Nickel и австралийская Western Mining подписали соглашения на создание нового СП (с долевым участием в уставном капитале 35% и 65% соответственно), которое должно построить завод в поселке Пинарес-де-Майари. Для реализации данного проекта инвестиции составят 600 млн.долл. Новое СП будет осуществлять эксплуатацию месторождения Pinares de Mayari Oeste и строительство никелевого завода подобного заводу в г. Моа, а также первого на Кубе завода по переработке концентрата в готовую продукцию.

С 2000г. действует кубино-южноафриканское СП (75% акций принадлежит ЮАР) для разработки нового месторождения на северо-западе пров. Камагуэй. Примерные затраты на подготовительные работы, создание инфраструктуры и строи-

тельство перерабатывающего завода составят 500 млн.долл. Новое предприятие будет построено с использованием высоких технологий, позволяющих отделить никель от кобальта, который имеет более высокую цену на мировом рынке.

Многообещающими контрактами считаются заключенные с фирмой Holmen Gold Mines, которая провела разведку на условиях риска и обнаружила золото, свинец, медь и цинк в пров. Пинардель-Рио. Перспективными также является сотрудничество с компанией Caribgold Resources, обнаружившей месторождение золота в пров. Камагуэй, а также фирмой Miramar Mining, действующей в золотоносной шахте на о-ве Молодежи.

Российско-кубинское сотрудничество в этой области не представляется успешным. В ходе V (внеочередного) заседания Российско-Кубинской межправительственной комиссии кубинская сторона объявила о своем решении прекратить дальнейшее строительство никелевого завода «Лас-Камариокас», спроектированного и на 75% построенного при содействии бывшего СССР.

Несмотря на это решение, указанная отрасль кубинской экономики представляет большой интерес для российских организаций и структур. РАО «Норильский никель» выражает готовность приобретать ежегодно по 2-5 тыс.т. никелево-кобальтовой продукции, оплатив указанные поставки встречными поставками продукции переработки первичной меди (катанка, кабельная продукция, медный лист в рулонах по потребности кубинской стороны), а также поставками комплектов шин для автомобильной и сельскохозяйственной техники, сталепрокатом по согласованной с кубинской стороной номенклатуре.

Кубинская сторона предполагает также в качестве объектов сотрудничества расширение в 2,5 раза мощностей никелевого завода в г. Моа (по нему рядом западных компаний проводятся работы по ТЭО), модернизацию завода им. «Эрнесто Че Гевара» (г. Пунта-Горда) и предприятия по переработке свинца и цинка в г. Кастильянос (пров. Пинардель-Рио). Проект расширения завода в г. Моа имеет целью также внедрение передовой технологии, позволяющей использовать отходы от производства никелево-кобальтовой продукции для получения ферро-никеля. Большой интерес к этому проекту проявляют западные компании и фирмы ЮАР.

Модернизацию завода им. «Эрнесто Че Гевара» (г. Пунта-Горда) предполагается произвести в целях использования им сырья, ранее предназначавшегося для завода «Лас-Камариокас». Объем производства предприятия составляет 30 тыс.т. в год; предполагается его увеличение до 33,8 тыс.т. в год – необходимы инвестиции в 60 млн.долл. В ходе V Заседания межправительственной комиссии кубинская сторона подтвердила свою заинтересованность в участии российских организаций в данном проекте.

Свинцово-цинковый завод в г. Кастильянос строился при участии СССР; объем осуществленных капиталовложений составил 35 млн.долл. Предполагается модернизация предприятия на основе внедрения новой технологии, позволяющей получать свинцово-цинковый концентрат с меньшими затратами.

МЕКСИКА

Несмотря на то, что Мексика располагает развитой национальной черной металлургией, занимая 2 место среди стран Латинской Америки после Бразилии по производству продукции данной отрасли, в 2001г. этот сектор оказался не менее других подвержен негативному влиянию внешних факторов. Учитывая, что 80% всего объема производства сконцентрированы на 5 крупнейших предприятиях страны: IMSA, Imexa, Grupo Villasego, AHMSA и Hylsamex, из которых 2 последних находятся в тяжелом финансовом положении, вынудившем их частично приостановить производство металлопродукции, 2001г. характеризовался значительным снижением показателей в отрасли. Производство стали за 2001г. снизилось по сравнению с пред.г. на 14,5%, составив 13,869 млн.тонн.

Основными причинами, обусловившими неблагоприятное положение в отрасли в 2001г., были избыточное предложение на международном рынке металлопродукции и падение цен на металлы, рост цен на энергоносители, укрепление курса национальной валюты по отношению к долл., увеличение объемов импортных поставок в Мексику стальной металлопродукции на условиях демпинговых цен. Объемы импорта металла в страну возросли до 12 млн.т. в год, из которых 4-5 млн.т. поставлялись по заниженным ценам.

На протяжении ряда лет правительство Мексики ведет антидемпинговую «войну» с поставщиками металлопродукции из различных стран. В 2001г. обострились в этом плане отношения между крупнейшими предприятиями данного сектора мексиканской промышленности и американскими поставщиками, несмотря на действующее между ними соглашение НАФТА. Американская сторона обвиняет мексиканских коллег в размещении их продукции в США по заниженным ценам. Мексиканцы штрафные, компенсационные пошлины платить отказываются, т.к. большая часть таможенных сборов уже отменена между Мексикой, США и Канадой в рамках НАФТА. В противовес, мексиканские экспортеры все больше поворачиваются к рынкам азиатских стран, а также выставляют свои претензии по демпингу в адрес сталелитейных предприятий США, продающих свою продукцию в Мексике, и всех остальных иностранных поставщиков стали в страну – России, Украине, КНР, Бразилии и Южной Корее.

Одна из ведущих в отрасли компаний Hylsamex, специализирующаяся на производстве широкой гаммы прокатной продукции, входящая в группу Alfa, находится в тяжелейшем финансовом положении, обусловленном трудностями с производством и сбытом своей продукции. На конец 2001г. уровень банковской задолженности предприятия достиг 1,203 млрд.долл. На долю предприятия приходится 50% общего долга ее материнской компании Alfa, размер которого составляет 2,684 млрд.долл. В 2001г. руководство Hylsamex было вынуждено заниматься проблемой реструктуризации своей задолженности банковским кредиторам, обратившись за финансовой поддержкой к Комитету банковских кредиторов (в его состав входят Banamex-Citibank, BBVA Bancomer, Bayerische Hypo-Verkehrs-Bank и JP Morgan Chase), который принял решение рефинансировать задолженность Hylsamex в 738,5 млн.долл.

Реструктуризация долга Hylsamex, в млн.долл.

Старая схема	Новая схема
2002г.377	2002г.5
2003г.220	2003г.0,50
2004г.190	2004г.36
2005г.113	2005г.71
2006г.1	2006г.67
2007г.301	2007г.211
2008г.1	2008г.134
	2009г.64
	150
Всего1203	Всего738,5

Размер долга другой крупнейшей мексиканской компании Altos Hornos de Mexico (AHMSA) оценивается в 1,8 млрд.долл. В 1999г. было принято решение о приостановке ее платежей. Начиная с этого периода, руководством ведутся переговоры по возможным вариантам реструктуризации долга компании. Рассматривалась вероятность слияния с другой мексиканской металлургической фирмой IMSA, которое позволило бы ей решить свои финансовые проблемы. Среди наиболее вероятных для слияния претендентов выдвигались немецкий концерн Thyssen Krupp, испанская металлургическая компания Aceralia, американская – Bethlehem Steel, индийская – Ispat. Однако ни один из альянсов по условиям не устроил руководство AHMSA, и вопрос о реструктуризации ее долга оставался открытым. В нояб. 2001г. была достигнута договоренность с американским концерном Weston Group, который будет выступать в качестве агента (представителя, посредника) в обмене долговых бонусов AHMSA. Ведутся переговоры с банками-кредиторами об отмене до 30 июня 2002г. решения о приостановке платежей AHMSA.

В 2001г. деятельность крупнейших металлургических компаний Мексики под влиянием скачка цен на газ, снижения объемов производства и экспорта металлопродукции характеризовалась финансовыми трудностями и сокращением рабочих мест. Только в компаниях IMSA, AHMSA и Hylsamex в 2001г. число занятых непосредственно на производстве уменьшилось на 4,1 тыс.чел.

Перспективы развития отрасли будут зависеть от уровня цен на газ (т.к. работать с полной отдачей предприятия отрасли смогут лишь при цене не выше 3 долл. за BTU). Важное значение будет иметь экономическая ситуация в США, поскольку объемы поставок металла из Мексики в эту страну имеют значительный объем – 2 млрд.долл. ежегодно.

ПЕРУ

Согласно данным министерства энергетики и горнодобывающей промышленности, в недрах Перу сосредоточено 16% мировых запасов минерального сырья, а разрабатывается только 12% общих запасов. Страна является одним из основных производителей в мире цветных металлов: висмута, вольфрама, кадмия, меди, молибдена, мышьяка, олова, свинца, серебра, теллура, цинка, золота.

На долю отрасли в 2001г. пришлось 44,9% общего объема экспорта (45,7%). Рост ВВП составил 12,8% (3,4).

В 2001г. был пущен в эксплуатацию горнорудный комплекс «Антамина», ежегодная производительность которого составляет 305 тыс.т. меди и 285 тыс.т. цинка, что составляет 1,4% национального ВВП, 60% ВВП департамента Анкаш и увели-

чение на 30% объема экспорта отрасли. Общие капиталовложения составили 2296 млрд.долл.

В 2001г. компании Cerro Verde и Volcan увеличили мощность по производству меди, а компания Ysaucruz — по производству цинка.

В 2001г. не состоялась приватизация месторождения фосфатов Ваууаг из-за отсутствия необходимого числа участников. Две из трех компаний отказались от участия в торгах, т.к. посчитали данный проект нерентабельным, вследствие падения цен на фосфаты на мировом рынке за последние несколько лет и отсутствия детального ТЭО разработки месторождения.

В 2001г. в отрасли имели место несчастные случаи, из которых 66 со смертельным исходом. Средняя зарплата в отрасли составила 680 долл.

На развитие горнодобывающей отрасли в 2001г. отрицательно сказалось падение цен на некоторые цветные металлы на мировом рынке, снижение темпов роста ВВП в странах Латинской Америки с 4% до 1%, повлекшее уменьшение спроса на цветные металлы на континенте, а также забастовки на ряде предприятий.

В 2001г. производство меди увеличилось на 30,3% по сравнению с 2000г., было произведено 722 тыс.т. меди (554). По производству меди Перу заняла 2 место в Латинской Америке. Было экспортировано 685,8 тыс.т. меди (529,1) на 987,2 млн.долл. (930,5). Среднегодовая цена на мировом рынке составила 1439,2 долл/т (1758,5) падение составило 18,1%.

В окт. 2001г., когда цена на медь на мировом рынке достигла 1377 долл/т, крупнейший горнодобывающий комплекс Tintaya временно приостановил свою работу.

Производство свинца в 2001г. составило 289,1 тыс.т. (271), т.е. увеличилось на 6,8%. Было экспортировано 258,4 тыс.т. (248,6) на 196 млн.долл. (190,4). Цены на мировом рынке в 2001г. оставались на уровне 2000г.

Производство цинка в 2001г. увеличилось на 16% по сравнению с 2000г. и составило 1056 тыс.т. (910,3). По производству цинка Перу занимает 1 место в Латинской Америке. Было экспортировано 921,1 тыс.т. металла (792) на 419,4 млн.долл. (495,2). Физический объем экспорта цинка вырос на 16,3%, а поступление валюты, вследствие падения цен на мировом рынке на 27,3%, уменьшились на 75,8 млн.долл. или 15,4%.

В 2001г. добыча золота составила 134036 кг. (132585), т.е. по сравнению с 2000г. увеличились на 1,1%. **Золото было первым экспортным товаром страны**, было экспортировано 133,57 т. (127,99), на 1166 млн.долл. (1144,7). На долю золота пришлось 16,42% общего объема экспорта (16,35%). Основными импортерами были Великобритания и Швейцария.

Производство серебра увеличилось на 9,5% в 2001г. по сравнению с 2000г. и составило 2669 тыс.т. (2438). Добычу серебра увеличили крупные горнорудные компании: Antamina, Buenaventura и Volcan. **Перу занимает 2 место в мире по производству серебра** после Мексики.

Было экспортировано 1191,3 т. рафинированного серебра (1119,6) на 168,6 млн.долл. (179,5). Несмотря на физическое увеличение объема экспорта серебра на 6,4%, валютные поступления уменьшились на 6,5% из-за снижения цен на мировом рынке.

Производство олова в 2001г. составило 38,182 тыс.т. (37,409). Перу заняла 1 место в Латинской Америке по производству олова. Было экспортировано 32 тыс.т. олова (35,3) на 130,3 млн.долл. (166,3). В 2001г. на 9,2% уменьшился физический объем экспорта олова, на 13,7% снизились цены на мировом рынке и на 21,7% снизились валютные поступления.

По сравнению с 2000г. в 2001г. увеличилось на 32,1% производство молибдена, которое составило 9,5 тыс.т. (7,194). По производству молибдена Перу заняла 2 место в Латинской Америке. Добыча кадмия составила 472 т. (458), рост 3,1%, по его добыче Перу заняла 1 место в Латинской Америке.

Предприятия цветной металлургии были загружены в 2001г. на 73,7% установленной мощности (79,4).

Добыча железной руды в 2001г. увеличилась по сравнению с 2000г. на 12% и составила 2964,23 тыс.т. (2645,6). Предприятия черной металлургии были загружены на 81% установленной мощности (79%).

Продукция черной металлургии экспортировалась в КНР, Чили и др. страны на 81,4 млн.долл. (66,6).

ПОЛЬША

Уголь

Доля угля в мировом объеме производства энергии составляет 37%. Однако по разным странам этот показатель сильно различается: в Японии — 15%, в США — 56%, в Китае, Индии и ЮАР — более 75%, а в Польше (суммарно объемы каменного и бурого угля) — 97%.

Важным преимуществом угля среди энергоносителей является низкая себестоимость производимой энергии, в 2-3 раза меньшая по сравнению с нефтью и газом. Рост потребления энергии создает предпосылки для более активного использования наиболее дешевого вида топлива. Однако в этом заключены опасности для окружающей среды и в конечном итоге для здоровья человека. Сжигание угля, как наиболее распространенный способ его использования в энергетике, приводит к выбросам в атмосферу большого количества токсичных газов: двуокиси серы, окиси азота, органических соединений, а также пылеобразных веществ с большим содержанием тяжелых металлов.

Особенно остро проблема угрозы окружающей среде в результате сжигания угля встала в США в период бурного развития промышленности и роста потребления энергии. Большая часть (62%) американского угля, добываемого в центральной и восточной частях страны, содержит 2% серы. Использование этого типа угля приводит к эмиссии серных окисей, которые инициируют появление т.н. кислотных дождей.

В 80гг. XX в. в США в кооперации с Канадой была разработана первая комплексная программа противодействия негативным последствиям, возникающим в результате добычи и использования в энергетике угля, которая получила название «Технологии чистого угля» (clean coal technology — ССТ).

Первый этап программы был реализован в 1987-92гг., его стоимость составила 5 млрд.долл. В ходе этого этапа разработаны новые технологии

использования угля в энергетике с учетом требований по эмиссии, которые можно поделить на 4 группы: обогащение угля перед сжиганием (pre-combustion); отделение вредных примесей в процессе сжигания угля (combustion); очистка продуктов сгорания (post combustion); методы конверсии угля (conversion).

В рамках первой группы велись работы по совершенствованию классических методов, созданию новых технологий обогащения угля (advanced physical cleaning), а также технологий очистки угля биологическими и химическими методами.

Проекты очищения угля в процессе сжигания предусматривали: добавление дополнительных веществ, которые бы нейтрализовывали вредные выделения, создание специальной среды для процесса сжигания, вторичное сжигание образующихся газов.

Третья группа предусматривала технологии эффективной очистки образующихся отходов: жидкостные фильтры для отделения серы.

Конверсионные методы касались технологий газирования и пиролиза угля, а также неконвенциональных способов преобразования химической энергии угля в электричество. Предусматривалось, что в 1995-2005гг. начнется процесс промышленного внедрения лучших разработок.

Работы над «технологиями чистого угля» выявили ряд новых экологических угроз, связанных с использованием угля. Они связаны с утилизацией отходов, образуемых в результате угледобычи, а также шахтных вод, зачастую высокоминерализованных, и технических стоков. Одновременно было выделено еще одно направление исследовательских работ, направленное на повышение энергетической эффективности сжигания угля.

Промышленный процесс получения энергии из угля составляет лишь часть проблемы, другую часть формирует т.н. низкая эмиссия, образуемая в результате бытового использования угля в качестве топлива. С экономической точки зрения этот сектор в принципе не способен на высокотехнологические инновации и модернизацию.

Исследования, начатые в США, получили развитие в других странах, в т.ч. и тех, которые не являются производителями угля.

Программа ССТ была в результате принята во Франции, Финляндии, Дании, Италии, Германии, Великобритании, Японии, Китае и Индии. В странах ЕС реализованы программы Thermie, Joule, Impracst, Inco sopernicus, в Японии – программа концерна Nedo.

Среди предложенных решений можно выделить 2 группы: технологии модернизирующие и технологии, рассчитанные на будущее внедрение. Методы по очистке угля от серы, а также по сокращению эмиссии окиси азота, в результате оказались малоэффективными и нерентабельными.

Примером новых решений по обогащению угля могут быть технология Larcodems, предусматривающая грануляцию угля до 100 мм. в циклонных сепараторах с тяжелой водой, а также технология обогащения мелких зерен в флотационных колоннах. В обоих вариантах добивается улучшение качества угольного концентрата, а также повышение энергетической эффективности.

Другим методом является технологии Otiska-t и Acgi/st, в которых после первоначальной очистки уголь раздробляется на малые зерна (до 0,06мм.), а

затем происходит его обогащение методами флотации, агломерации или в жидкой двуокиси угля. Эти методы позволяют получать угольный топливный концентрат с содержанием золы 3% и сокращения на 77-93% пиритовой серы. Методы агломерации уже нашли промышленное применение.

Выбросы окиси азота сокращаются в процессе сжигания угля в результате создания в камере сжигания особой среды путем добавления аммиака или природного газа. Аналогичным способом в результате добавления в камеру сжигания извести или доломита происходит сокращение окиси серы. Еще одним методом является повышение давления в камере флюидной серы.

Технологии очистки выбросов от серы известны достаточно давно. В процессе создания ССТ эти технологии были усовершенствованы. Созданы новые абсорбирующие препараты, для мокрой очистки используются вместо воды специальные сорбенты, повышающие эффективность этого метода.

Разработана технология комплексного безотходного использования угля, включающая в себя производство электроэнергии, теплоэнергии, стройматериалов и химикатов. Интегрированный цикл сжигания угля, в котором образующиеся и очищенные газы подвергаются сжиганию в специальных турбинах, получаемый пар используется в работе конвенциональных паровых турбин. Образующиеся отходы используются для производства цемента.

Среди неконвенциональных методов преобразования угля в энергию можно выделить технологию МНД (магнитно-гидродинамичная) получения электроэнергии. Уголь сжигается при температуре 5000°С. протекающие с большой скоростью газы индуцируют электричество. КПД этой технологии составляет 60%. К неконвенционным методам относится также технология химического преобразования энергии, получаемой путем соединения водорода, образуемого в процессе газирования угля, с кислородом в электроэнергию. КПД этого метода составляет 50%.

В Польше не существует единого комплексного плана реализации программы ССТ. Угледобывающая промышленность, энергетика, а также экологические организации реализуют собственные планы исследований в этой области. Техничко-экономические характеристики польского энергетического сектора таковы, что практического интереса к наукоемким и соответственно более дорогим технологиям производства энергии на практике не существует. Все мероприятия по совершенствованию используемых технологий связаны с экологическими обязательствами страны.

В электроэнергетике реализуется программа по очистке выбросов от серы и сокращению эмиссии окиси азота. Большие электростанции в г.Ополе, Явожно III, Скавина внедрились технологии мокрой очистки. В г.г.Явожно и Лагиша проведена модернизация камер сжигания для сокращения объемов выбросов окиси азота, а также угольной пыли. На станциях в г.г.Жерань, Турув, Щецин, Вроцлав, Бенджин установлены флюидальные котлы.

В Польше ежегодно образуется до 80 млн.т. отходов в результате использования угля. Часть из них, благодаря технологиям Haldex и Polho, подвергается вторичной переработке и используются

при производстве строительных материалов. Большинство складывается на специальных полигонах.

В Польше ведутся исследовательские работы по утилизации технической воды, образующейся в результате добычи угля. Основными направлениями этих исследований являются гидротехнические методы ограничения попадания вод в реки, консервация высокоминерализованной воды в глубоких шахтах, термическая очистка вод.

В целом следует отметить позитивное направление предпринимаемых действий по внедрению последних научно-технических достижений в области ССТ в Польше. Основные трудности сосредоточены в финансово-экономической части функционирования этой отрасли, соответственно темпы реализации программы определяются финансовыми возможностями предприятий и организаций.

США

Повышение пошлин на импортную сталь. 20 марта 2002г. вступили в силу новые пошлины на ввозимую в США продукцию сталелитейной промышленности, о чем ранее было объявлено администрацией Дж.Буша-мл.

Размер новых тарифов, которые будут действовать в течение ближайших 3 лет, зависит от категории «стального» импорта. Проволока из нержавеющей стали облагается самой низкой 8% пошлиной, а стальной прокат – максимальной 30%. На ввозимую арматуру из стали пошлина составит 15%.

Увеличивая тарифы на импортную сталь, Белый дом рассчитывает прежде всего дать американской сталелитейной промышленности возможность выйти из полосы кризиса, в результате которого за последние 4г. обанкротилось 32 компании. Причина этого, как полагают сталелитейщики в США, заключается в дешевизне импортного товара, с которым они конкурировать на равных не могут, поскольку в других странах производство стали нередко субсидируется государством и пользуется другими льготами. Уцелевшие американские сталелитейные гиганты получили в результате возможность купить часть обанкротившихся конкурентов. Крупная корпорация US Steel в создавшихся условиях проявляет интерес к приобретению недавно разорившейся Bethlehem Steel, но потенциального покупателя пугают пенсионные и медицинские обязательства обанкротившейся компании перед своими рабочими, размер которых составляет 10-12 млрд.долл. Дж.Буша просили переложить эти обязательства на плечи федеральной казны. Белый дом ответил отказом, руководствуясь сложившейся внутриэкономической конъюнктурой, которая не способствует тому, чтобы оказывать поддержку промышленным банкротам.

Однако, реализуемая администрацией Дж. Буша политика протекционизма вызвала немало нареканий со стороны сторонников концепции свободного рынка и со стороны потребителей продукции сталелитейной промышленности, включая производителей многочисленных товаров, от автомобилей и бытовой техники до консервных банок. Противники повышения тарифов на импортную сталь подсчитали, что теперь среднестатистическая семья из 4 чел. будет вынуждена дополнительно тратить 283 долл. в год. Во время визита Дж.Буша в штат Луизиана в фев. 2002г. губер-

натор Майк Фостер (Mike Foster) заметил в беседе с президентом, что от дешевой импортной стали в США зависит больше рабочих мест, чем от производства собственной: в сталелитейной промышленности США сейчас заняты 160 тыс.чел., а в сталепотребляющей – 12 млн.

Принимая решение о повышении пошлин, Дж. Буш отчасти руководствовался перспективой сохранить за собой симпатии избирателей ключевых штатов, в которых сконцентрирована сталелитейная промышленность США. Не исключено, что от них может зависеть исход не только приближающихся выборов в конгресс в нояб. 2002г., но и президентских выборов в 2004г. Со стороны консолидированных сталеваров уже последовали организованные в Вашингтоне шумные акции, нацеленные на демонстрацию потенциала электората, занятого в сталелитейной промышленности. В ходе президентских выборов 2000г. в ряде штатов Дж.Буш одержал победу над своим соперником А.Гором именно под лозунгом защиты отечественных производителей стали.

Умеренное повышение тарифов на импортную сталь стало еще одной победой администрации Дж. Буша. Сталелитейщики активно лоббировали 40% увеличение пошлин; американские промышленники просили не повышать пошлины на более чем 1000 изделий из стали – от дверных петель для автомашин до бурильного оборудования. Повышенные тарифы, напоминали они, не может не стать раздражающим фактором в отношениях с крупными экспортерами стали, в число которых попадают страны ЕС, Китай, Южная Корея, Япония, Украина и Россия. В связи с уменьшением объема экспорта стали последняя не досчитается 500 млн.долл. в год. Повышение пошлин обойдется странам Европейского Союза в 2 млрд.долл. ежегодно. Увеличение тарифов не затронуло Мексику и Канаду, с которыми США связывает соглашение о свободной торговле в Северной Америке: в противном случае американской стороне пришлось бы компенсировать понесенные ими убытки.

Несмотря на сильнейшее давление со стороны стран-крупных экспортеров сталелитейной продукции, включая таких традиционных союзников США как Великобритания и Япония, угрозы принять адекватные ответные меры, которые позволили бы компенсировать экспортные убытки, например, за счет импорта из США продукции сельского хозяйства или высоких технологий, и даже обвинений в нарушении заложенных в ВТО принципов «свободного мирового рынка», администрации Дж.Буша удалось нивелировать негативную реакцию со стороны международных торговых партнеров. Не последнюю роль в этом сыграла реализуемая Белым домом стратегия создания своего рода «противовеса» европейским и азиатским экспортерам стали в лице Канады, Мексики и десятка развивающихся стран, на которые объявленные тарифы распространяться не будут.

ТУРЦИЯ

Турция имеет богатые залежи полезных ископаемых, а по некоторым отдельным их видам – занимает лидирующее положение в мире. Не считая нефтяные и угольные ресурсы, в Турции имеется 4400 месторождений минералов. Добываемые полезные ископаемые используются в качестве

сырья для национальной промышленности, однако некоторые виды минералов представляют значительные статьи экспортных доходов Турции.

В Турции ведется добыча 53 видов полезных ископаемых. 85% работающих в отрасли предприятий относятся к госсектору, 15% – частные компании. Наиболее крупными госпредприятиями являются Eti Holding, TKI («Турецкая угледобывающая компания»), KVI («Черноморская компания по добыче медной руды»), TDCI («Турецкие металлургические заводы»), Cinkur, Tekel. Госпредприятия преобладают в сфере добычи ископаемого топлива и железной руды, а частные предприятия – в сфере добычи промышленных минералов.

В Турции – сосредоточено около двух третей мировых запасов бора. Разведанные запасы данного минерала в Турции составляют 870 млн.т. Крупнейшее месторождение бора находится в районе г.Эскишехир. Колеманитовая руда добывается в районах городов Кютахья, Балыкесир, Бурса. Наряду с чистым бором Турция экспортирует химические вещества на основе данного минерала.

Значительное место в турецкой горнодобывающей промышленности занимает хромовая руда, используемая в металлургии и химпроме. Разведанные запасы данного минерала в Турции составляют 25 млн.т., что соответствует 6% мировых запасов. Основные месторождения хромовой руды расположены в районах городов Элазыг, Эрзинджан, Мугла, Эскишехир, Адана, Бурса, Кайсери.

Традиционным направлением горнодобычи Турции является добыча мрамора. В Турции находится 40% мировых запасов данного минерала. Общий объем разведанных, прогнозных и возможных запасов мрамора в Турции составляет 5 млрд.куб.м. Турецкий мрамор, не уступающий по качественным характеристикам минералам, добываемых в других месторождениях, насчитывает 100 разновидностей, оттенки которых меняются от яркбелого и светлосерого до черного. Основные месторождения мрамора сосредоточены в районах гг.Афьон, Биледжик, Бурдур, Денизли, Мугла, Эдазыг, Балыкесир, Эскишехир.

Ежегодное производство мраморных блоков в Турции составляет 1.2 млн.т., мраморной плиты – около 13 млн.куб.м.

К другим минералам, добыча которых в Турции носит промышленные масштабы, относятся: магнетит, барит, пемза, бентонит, каолин, огнеупорная и керамическая глина, медь, свинец, цинк, сера, диатомит, полевои шпат, глинозем, соль, кальцит, перлит, корунд, целестин, цеолит.

Чермет

Данная отрасль является одной из базовых в развивающейся турецкой экономике. Все остальные отрасли обрабатывающей промышленности напрямую или косвенно привязаны к черной металлургии. Первый металлургический комбинат появился в Турции в 1939г., в г.Карабюк. В 1965г. началось изготовление листового проката на вновь построенном металлургическом комбинате в г.Эрегли. В 1977г. вступил в строй Искендерунский металлургический завод, построенный при содействии СССР, который, вместе с двумя вышеуказанными предприятиями, по сей день составляет основную производственную мощность турецкой черной металлургии.

В Турции насчитывается 17 электрических арочных печей, общая мощность которых составляет 14 млн.т. стали в год.

В 2001г. общий объем производства стали в Турции составил 14,9 млн.т., 64,8% от этого количества было изготовлено на предприятиях с электрическими арочными печами, а 35,2% – на интегрированных предприятиях (печи с кислородным дутьем + мартеновские печи). Несмотря на февральский кризис 2001г. и поднятый в предг. на уровне ОЭСР вопрос о мировом перепроизводстве, производство стали в 2001г. в Турции возросло на 5,3%, что свидетельствует о стабильном спросе на данную продукцию.

В 2001г. Турция заняла 15 место по производству стали в мире, ее доля в мировом производстве составила 1,83%.

Продукция черной металлургии является одной из важнейших статей экспортных доходов Турции. В 2000г. объем ее экспорта составил 1,2 млрд.долл., в 2001г. 1,5 млрд.долл. В структуре турецкого экспорта стали традиционно преобладает сортовой прокат – его доля в общем экспорте в 2001г. составила 59%. На 2 месте – полуфабрикаты (стальные заготовки), их доля в экспорте в 2001г. – 20%, на 3 месте – листовая прокат – 18%. Оставшиеся 3% приходятся на легированную и нержавеющую сталь.

Среди стран, импортирующих турецкую сталь, лидируют страны ЕС (31%, крупнейшие импортеры – Италия, Великобритания, Греция), США (8%), страны Ближневосточного (22%) и Дальневосточного (15%) регионов.

Значительное место в турецкой черной металлургии занимает литая и ковкая продукция. В Турции насчитывается 20 литейных цехов, принадлежащих государству. Во владении частного сектора находится 89 крупных сталелитейных заводов, 235 цехов среднего размера и 1369 мелких цехов и кузниц, принадлежащих отдельным семьям. Общая мощность данного сектора составляет 1,1 млн.т. в год. Высокий уровень технологического оснащения сталелитейных предприятий и кузниц Турции позволяет производить все виды продукции из легированной и нелегированной стали. Выросла конкурентоспособность турецкой продукции на европейских рынках, где на нее имеется стабильно высокий спрос. Европейский Союз импортирует 67% всей литой и кованой продукции, поставляемой Турцией на экспорт. Основная часть продукции, закупаемой Евросоюзом в Турции – фасонное литье для автомобильной и машиностроительной промышленности. Значительный экспортный потенциал имеет производство сварных и бесшовных стальных труб.

Турецкая черная металлургия развивается динамичными темпами, несмотря на значительное влияние последних кризисов на другие отрасли обрабатывающей промышленности. На конец 2001г. Турция не планировала снижать объемы производства металлопродукции, несмотря на необходимость таких мер в мировом масштабе, о чем говорилось на 2 заседании по проблемам металлургии в рамках ОЭСР в дек. 2001г. Учитывая, что на вышеупомянутой конференции принято принципиальное решение сократить мировое производство стали до конца 2003г. на 65 млн.т. можно предположить, что определенные ограничения в будущем могут коснуться и Турции.

Среди внутренних проблем турецкой черной металлургии остро стоит вопрос о преодолении дисбаланса между производством плоского и сортового проката. Общая мощность турецкой промышленности по производству сортового проката составляет 17 млн.т. в год, потребление на внутреннем рынке — 6 млн.т. ежегодно. Последние мировые тенденции (сокращение производства) ведут к снижению экспорта Турции, что способствует сокращению внутреннего показателя использования производственных мощностей. В области производства плоского проката наблюдается обратная картина: при ежегодном внутреннем спросе на листовую прокат на уровне 6 млн.т. национальная промышленность производит 3 млн.т. **Турция вынуждена импортировать 50%** необходимого для национальной промышленности **листового проката.**

УКРАИНА

Администрация США 6 марта 2002г. объявила о введении с 20 марта 2002г. ограничительных пошлин сроком на 3г. на ввоз в страну 10 видов стальной продукции. 30% пошлина коснулась горячего, холодного, оцинкованного проката и балки, 15% — прута, балки из нержавеющей стали и сварных труб, 13% — металлоизделий для автопрома, 8% — проволоки из нержавеющей стали. В отношении стальных слябов (полуфабрикатов) установлена квота в 5,4 млн.долл. в год, при ее превышении — пошлина в 30%.

Введение ограничительных мер стало результатом давления американского стального лобби, инициировавшего проведение Комиссией США по международной торговле соответствующего антидемпингового расследования. По завершении расследования в 2001г. Комиссия вынесла заключение о наличии ущерба для национальной сталелитейной промышленности от импорта в страну 16 видов металлопродукции и рекомендовала ввести ограничительные пошлины на эти наименования в диапазоне 20-40% от таможенной стоимости.

Американская сталелитейная отрасль в последние годы переживает затяжной кризис. Президент США Дж.Буш, комментируя решение о введении пошлин, сообщил, что с 1997г. в США обанкротилось 30 сталелитейных производств. Сравнительно низкие технологические возможности предприятий США дополняются высокой себестоимостью производства (доля зарплат и энергозатрат достигает 40% стоимости конечного продукта). Американская сталелитейная промышленность не выдерживает конкуренции с европейской и азиатской — цена за тонну на внутреннем рынке США в среднем на 20 долл. выше аналогичной продукции, предлагаемой зарубежными импортерами. Именно дешевый импорт считается главной причиной банкротства американских металлургических компаний. Как заявил журналистам торговый представитель США Р.Зеллик, принятые меры «помогут восстановить мощь и прибыльность» американской сталелитейной отрасли.

Применение Соединенными Штатами протекционистских мер уже вызвало своего рода «цепную реакцию». Комиссия ЕС приняла решение о введении с 3 апр. 2002г. временных защитных пошлин на 15 видов металлопродукции в 14,9-26%.

Китай с 23 марта 2002г. начал антидемпинговое расследование в отношении импорта холоднокатаного проката из ряда стран. Мексика заявила о возможном повышении до 35% ввозных пошлин на металлопродукцию и т.д.

Протекционистские меры со стороны США затронут импорт из **России**, Бразилии, Украины, Японии, Китая, Южной Кореи, Турции, Австралии и государств ЕС. Убытки европейских производителей могут достигнуть 2 млрд.долл. Планируемые потери Украины от введенных США ограничений составят от 63 до 220 млн.долл. в год. Применение ввозной пошлины уже в 15-20% делает украинскую металлопродукцию неконкурентоспособной на рынке США, несмотря на то, что предприятия горно-металлургического комплекса Украины имеют существенные льготы по налогообложению.

В фев. 2002г. президент Л.Кучма подписал Закон «О дальнейшем развитии горно-металлургического комплекса», предусматривающий, в виде эксперимента, установление льготного режима налогообложения предприятий ГМК до 1 янв. 2003г. Вводится особый порядок взимания налога на прибыль, в соответствии с которым 50% средств будет перечисляться в госбюджет, а остальные 50% — на специальные счета в госказначействе с дальнейшим направлением на реализацию инвестиционных проектов. 70% «экологических» сборов с предприятий ГМК будут оставаться в их распоряжении и использоваться для выполнения природоохранных мероприятий.

Украина занимает **7 место в мире по объемам выплавки стали.** В 2001г. украинские предприятия произвели 33,5 млн.т. металлопродукции, на 5,5% больше, чем в 2000г.

В 2000г. стоимость украинского экспорта металлопродукции в США составляла 375 млн.долл., а в 2001г. — всего 114 млн.долл. (сокращение на 70%). Общий объем экспортных поставок Украины за тот же период сократился на 1,6% (с 29,8 млн. т в 2000г. до 29,4 млн.т. в 2001г.).

Большинство украинских производителей металлопродукции не склонны драматизировать сложившуюся ситуацию, полагая, что принятые Соединенными Штатами протекционистские меры не будут иметь для них критических последствий. Упомянутая выше тенденция 2000-01гг. к снижению украинских поставок стали в США свидетельствует о своевременной переориентации местных экспортеров на другие рынки. В 2001г. по сравнению с 2000г. Украина увеличила поставки металла в Южную и Центральную Америку (+22,6%), на Ближний Восток (+15,6%), в Южную и Юго-Западную Азию (+14%), в страны ЕС (+6,8%), в страны СНГ (+6,4%), в Африку (+5%). Есть основания полагать, что введенные США тарифные ограничения не приведут к коренной реструктуризации украинских экспортных потоков.

Новые пошлины оставляют возможность для поставок в США стальных слябов и чугуна, и если экспортировать чугун сегодня экономически невыгодно, то установленная на стальные полуфабрикаты квота в 5,4 млн.т. для Украины вполне приемлема (в 2000г. объем украинских поставок в США этого вида продукции составил 607 тыс.т., в 2001г. — 172 тыс.т.).

Данные за фев. 2002г., опубликованные министерством США, свидетельствуют об изменении

структуры украинского экспорта в Соединенные Штаты: при росте его объемов (120, 3 тыс.т., в 4 раза больше, чем в янв. 2002г.) основная доля экспортных поставок приходится на стальные полуфабрикаты (98,7%). Украинская продукция занимает 14,1% импорта в США этой группы товаров.

Уязвимым местом сталелитейной отрасли Украины является высокая степень зависимости от мировой рыночной конъюнктуры. Украинские предприятия черной металлургии экспортируют 80-85% производимой продукции. В этой связи перед украинским руководством встает вопрос о том, каким образом минимизировать ухудшение ситуации на мировом рынке стали и защитить отечественного производителя.

Главными шагами в данном направлении правительство считает проведение структурных реформ в горно-металлургической отрасли, развитие внутреннего рынка стали в стране, повышение качества и конкурентоспособности украинской сталелитейной продукции, дальнейшую географическую диверсификацию экспортных потоков.

Намерение Украины вывести из эксплуатации до 2010г. мощности по производству 5 млн.т. стали (до уровня 30 млн.т. в год) призвано избавить отрасль от нерентабельных производств и одновременно избежать перенасыщения мирового рынка металлопродукции. С авг. 2001г. в стране наблюдается ежемесячное сокращение объемов производства металлопродукции по отношению к соответствующему месяцу пред.г.: в авг. — на 6%, сент. — на 1,4%, окт. — на 2,8%, нояб. — на 7,5%, дек. — на 12,9%, янв. 2002г. — на 7,1%.

По данным ОЭСР, в мире существуют избыточные мощности по производству 200 млн.т. стали, что приводит к нарушению баланса между спросом и предложением на международном рынке металла. В связи с этим в ходе 3 специального заседания Комитета по стали ОЭСР (Париж, фев. 2002г.; участники — 39 государств и Европейская комиссия,) было принято решение о сокращении мировых мощностей на 97,5 млн.т. к 2005г. (с нынешних 1,06 млрд.т.).

Наблюдающийся в Украине рост внутреннего потребления металла уменьшит зависимость национальных производителей от поставок произведенной продукции за рубеж. Согласно данным минпромполитики, в 2000г. спрос на внутреннем рынке составлял 4,2 млн.т., в 2001г. — 6 млн.т. В 2002г. внутреннее потребление стали прогнозируется на уровне 7-7,2 млн. т.

Экспорт металлопродукции из Украины, в тыс.т.

	2000г. к		Структура
	2000г.	2001г., %	
Арматура	3368	3637	+8.....12,4
Горячекатаный плоск. прок.	4997	5563	+11,3.....19
Катанка	1787	1882	+5,3.....6,4
Лом черных металлов	5188	4523	-12,8.....15,4
Полуфабрикаты	9005	9057	+0,6.....30,9
Прокат из легированной стали	552	506	-8,3.....1,7
Прочая металлопродукция	126	108	-14,8.....0,4
Прочий плоский прокат	336	387	+15,4.....1,3
Сортовой прокат	760	977	+28,5.....3,3
Ферросплавы	838	860	+2,6.....2,9
Холоднокатаный плоск. прок.	1277	1118	-12,4.....3,8
Чугун	1612	737	-54,3.....2,5
Всего	29846	29355	-1,6.....100

Экспорт металлопродукции из Украины в США.

	Количество				Стоимость			
	2000г. тыс.т.	2001г. тыс.т.	Структ. % /2000,%	изм.2001 /2000,%	2000г. тыс.д.	2001г. тыс.д.	Струк. % /2000,%	изм.2001 /2000,%
Всего	2425	505	100	-79,2	375476	114230	100	-69,6
Катанка	283	196	38,9	-30,7	56344	36333	31,8	-35,5
Полуфабр.	607	172	34	-71,7	92890	39625	34,7	-57,3
Арматура	192	44	8,8	-76,9	45752	17566	15,4	-61,6
Чугун	1094	43	8,6	-96	122505	4513	4	-96,3
Г/кат. плоск. прокат	220	31	6,1	-86,1	46435	7719	6,8	-83,4
Ферросплавы	18	15	3	-14,1	8296	6668	5,8	-19,6
Прок. лег. стали	4	4	0,8	-6,3	1457	1803	1,6	23,8
Х/кат. плоск. прокат	7	0	0	-100	1796	2	0	-99,9

Черная металлургия

По сообщению пресс-службы завода, 1 тыс. работников запорожского завода специальных сталей «Днепроспецсталь» провели 2 июня 2002г. митинг на территории предприятия, требуя от президента, кабинета министров и Верховной Рады отдать заводу долги по возврату НДС в 17 млн.грн. (3,2 млн.долл.). Из-за невозврата НДС на заводе возникла месячная задолженность по зарплате и приостановлено выполнение социальных программ, а также отложено открытие цеха финишной обработки металла, ранее запланированное на июнь 2002г.

«Днепроспецсталь» — единственное в Украине предприятие, которое специализируется на производстве жаропрочных и прецизионных сплавов, нержавеющей, подшипниковой, инструментальной, легированной конструкционной стали, а также сверл. 2001г. завод «Днепроспецсталь» закончил с прибылью 20 млн.грн. (3,7 млн.долл.). В 2001г. завод уменьшил производство стали по сравнению с 2000г. на 19,6% — до 424,5 тыс.т., что составляет 1,3% от общего производства проката в Украине.

Правительство Украины заявило, что намерено в 2003г. решить проблему долгов экспортерам по возврату НДС, которые на 1 янв. составили 5,8 млрд.грн. (1,08 млрд.долл.), в т.ч. 2,1 млрд.грн. (0,39 млрд.долл.) — просроченная задолженность.

В мае 2002г. ГНАУ сообщила, что в янв.-апр. сократила просроченную задолженность украинским экспортерам по компенсации НДС на 300 млн.грн. (56 млн.долл.).

— «Первоочередной задачей украинских металлургов является развитие внутреннего рынка, который должен обеспечить стойкий экономический рост государства», — считают участники конференции «Потребление металла в Украине», которая состоялась 7 июня 2002г. в Киеве.

Участники конференции отметили, что объем экспорта металла в Украине является значительно выше, чем внутренне потребление. По их мнению, хоть и происходит рост производства в отрасли машиностроения, однако не происходит соответствующего роста производства в металлургии. В экономике Украины сохраняются некоторые негативные тенденции. За счет экспорта формируется 50% всего национального ВВП. Высокая экспортная направленность существует в черной металлургии, где доля экспорта составляет 75-80% от всего производства.

Как отметил президент Украинской ассоциации предприятий черной металлургии А.Голуб-

ченко, предприятия отрасли снижают свой «интеллектуальный потенциал», производя низкокачественные и дешевые виды металлов, что не удовлетворяет требованиям украинских машиностроительных заводов. Износ производства на большинстве металлургических предприятий составляет 60-90%.

— По данным компании «Южинформатика», в мае 2002г. производство железной руды и железорудного концентрата увеличилось на 0,5% по сравнению с апр., или на 24,7 тыс.т. — до 4760,6 тыс.т. Производство железной руды сократилось на 8,2%, или на 92,7 тыс.т. — до 1 043,9 тыс.т.; железорудного концентрата — увеличилось на 3,3%, или на 117,4 тыс.т. — до 3716,7 тыс.т.; агломерата — увеличилось на 5,5% по сравнению с апр., или на 191,8 тыс.т. — до 3697,9 тыс.т., производство окатышей также увеличилось на 1,5%, или на 15,7 тыс.т. — до 1 082,4 тыс.т.

В янв.-мае 2002г. производство железной руды и железорудного концентрата сократилось на 3,1% по сравнению с 2001г., или на 722,4 тыс.т. — до 22696 тыс.т.

В апр. 2002г. производство железной руды и железорудного концентрата сократилось на 0,8% по сравнению с мартом, или на 36,1 тыс.т. — до 4736 тыс.т.

В 2001г. производство железной руды сократилось на 2,1%, или на 1202,3 тыс.т., по сравнению с 2000г. — до 54597,7 тыс.т.

Производство руды, концентрата, агломерата и окатышей, в тыс.т.

	май	апр.	май в % к апр.	январь-май в % к апр.	январь-май в % к январь-маю 01г.
--	-----	------	----------------	-----------------------	----------------------------------

Железная руда и железорудный концентрат

Всего	4760,6	4735,9	100,5	22696	96,9
-------	--------	--------	-------	-------	------

В т.ч. железная руда

Всего	1043,9	1136,6	91,8	5628,8	102,8
«Кривбасруда»	446,2	520,4	85,7	2373,6	103,5
Запорожский ЖРК	300	322	93,2	1577	106,5
«Сухая балка»	175,9	173,1	101,6	1084,3	91,7
«Криворожсталь»	121,8	121,1	100,6	593,9	516,4

В т.ч. концентрат железорудный

Всего	3 716,7	3599,3	103,3	17067,2	95,1
Ингулецкий ГОК	956	974	98,2	4 452	96,5
Северный ГОК	639	622,2	102,7	2832,4	101,2
Южный ГОК	625	670	93,3	2 877	78,5
Полтавский ГОК	591,7	458,5	129,1	2446,1	103,3
«Криворожсталь»	565	554,6	101,9	2781,1	102,7
Центральный ГОК	340	320	106,3	1678,6	93,7

Агломерат

Всего	3697,9	3506,1	105,5	17491,3	101,5
-------	--------	--------	-------	---------	-------

Меткомбинат

им. Ильича	1089,3	1002	108,7	4978,6	108,9
«Криворожсталь»	842,4	793,4	106,2	4124,4	101,8
«Запорожсталь»	436,9	418,8	104,3	2093,6	93,9
Днепропетровский меткомбинат					
им. Дзержинского	363,3	382,7	94,9	1728,7	104
Алчевский меткомбинат	351,5	342,5	102,6	1646,7	116,5
Южный ГОК	325	305	106,6	1561	80,2
Енакиевский метзавод	159,2	135,3	117,7	696,7	103,4
«Азовсталь»	130,3	126,5	103	661,6	96,5

Окатыши

Всего	1082,4	1066,7	101,5	5107,6	94,4
Полтавский ГОК	529,5	410,3	129,1	2189,9	104,1
Северный ГОК	470,4	483,2	97,4	2249,5	91,8
Центральный ГОК	82,5	173,2	47,6	668,2	78,2

— По данным компании «Южинформатика», в мае 2002г. производство чугуна увеличилось на

5,6%, или на 125,8 тыс.т. по сравнению с апр. — до 2372,5 тыс.т. В янв.-мае 2002г. производство чугуна увеличилось на 0,3% по сравнению с аналогичным периодом 2001г. — до 11,1 млн.т.

В апр. 2002г. производство чугуна сократилось на 3,4%, или на 79,5 тыс.т. по сравнению с мартом — до 2246,7 тыс.т. В 2001г. производство чугуна увеличилось на 4,9%, или на 1,2 млн.т. по сравнению с 2000г. — до 26,4 млн.т.

— По данным компании «Южинформатика», в мае 2002г. производство марганцевой руды сократилось на 5,5% по сравнению с апр., или на 13,1 тыс.т. — до 224,8 тыс.т. В янв.-мае 2002г. производство марганцевой руды увеличилось по сравнению с соответствующим периодом 2001г. на 2,1%, или на 24,5 тыс.т. — до 1176,8 тыс.т.

Производство чугуна, в тыс.т.

	май	апр.	май в % к апр.	январь-май в % к апр.	январь-май в % к январь-маю 01г.
Всего	2372,5	2246,7	105,6	11093,5	100,3
Криворожсталь	527,4	484,9	108,8	2466,2	100,2
Меткомбинат					
им.Ильича	424,1	408,2	103,9	2078,5	104
Азовсталь	309,7	307,8	100,6	1528,1	105
Запорожсталь	255,2	243,5	104,8	1194,2	90,3
Днепропетровский меткомбинат					
им.Дзержинского	207,9	226,8	91,7	989,6	99,7
Алчевский меткомб.	196,5	193,2	101,7	929,5	114,8
Енакиевский метзавод	159,4	149,9	106,3	724,1	94,2
Днепропетровский метзавод					
им.Петровского	120,7	110,9	108,8	563,4	95,1
Донецкий метзавод	83,8	41,4	202,4	242	136,1
Макеевский метзавод	81,6	71,5	114,1	342,8	79,6
Краматорский метзавод	6,3	8,7	72,4	35,1	85,4

Производство марганцевой руды, в тыс.т.

	май	апр.	май в % к апр.	январь-май в % к апр.	январь-май в % к январь-маю 01г.
Всего	224,8	237,9	94,5	1 176,8	102,1
Орджоникидз. ГОК	140	150	93,3	733,3	98,1
Марганецкий ГОК	84,8	87,9	96,5	443,5	109,5

В апр. 2002г. производство марганцевой руды сократилось на 11,2% — до 237,9 тыс.т. В 2001г. производство марганцевой руды сократилось на 1,5% по сравнению с 2000г., или на 40,8 тыс.т. — до 2,7 млн.т.

— По данным украинской компании «Южинформатика», в мае 2002г. производство ферросплавов увеличилось на 6,5% по сравнению с апр., или на 7,68 тыс.т. — до 126,62 тыс.т. В т.ч. производство силикомарганца в мае 2002г. увеличилось на 8% по сравнению с апр., или на 4,43 тыс.т. — до 59,92 тыс.т.

Выпуск ферросилиция увеличился на 17,6%, или на 5,77 тыс.т. — до 38,63 тыс.т.; производство металлического марганца увеличилось на 9,9%, или на 0,07 тыс.т. — до 0,78 тыс.т. Производство ферромарганца сократилось на 8,7%, или на 2,59 тыс.т. — до 27,29 тыс.т. В янв.-мае 2002г. производство ферросплавов сократилось на 13%, по сравнению с 2001г., до 545,17 тыс.т.

В апр. 2002г. производство ферросплавов увеличилось на 14,8%, или на 15,31 тыс.т., по сравнению с мартом — до 118,94 тыс.т. В 2001г. производство ферросплавов уменьшилось на 1%, или на 13,4 тыс.т., по сравнению с 2000г. — до 1398,4 тыс.т.

— По данным компании «Южинформатика», в мае 2002г. производство валового кокса (6% влажности) увеличилось на 0,3%, или на 4,4 тыс.т. по

сравнению с апр. — до 1543,8 тыс.т. В мае 2002г. украинские коксохимические заводы также увеличили производство металлургического кокса по сравнению с апр. на 1%, или на 12,7 тыс.т. — до 1348,4 тыс.т. В янв.-мае 2002г. коксохимические заводы сократили производство валового кокса на 8,2% по сравнению с тем же 2001г. — до 7391,8 тыс.т., а металлургического — на 9,4% — до 6412,4 тыс.т.

Производство ферросплавов, в тыс.т.

	май	апр.	янв.-	янв.-май в% к
			май	янв.-маю 01г.
Всего.....	126,62	118,94	545,17	87
-силикомарганец.....	59,92	55,49	253,92	81,6
-ферросилиций.....	38,63	32,86	156,15	95,2
-ферромарганец.....	27,29	29,88	132,55	89,3
-металлический марганец.....	0,78	0,71	2,55	93,4
Никопольский завод ферросплавов				
Всего.....	62,5	62,16	288,37	92,2
-силикомарганец.....	48,04	46	216,71	88,8
-ферромарганец.....	14,46	16,16	71,66	104,1
Запорожский ферросплавный завод				
Всего.....	36,89	30,24	138,4	73,7
-ферросилиций.....	17,66	15,01	72,82	92,3
-силикомарганец.....	11,88	9,49	37,21	55,3
-ферромарганец.....	6,57	5,03	25,82	67,1
-металлический марганец.....	0,78	0,71	2,55	93,4
Стахановский ферросплавный завод				
-ферросилиций.....	20,96	17,85	83,33	97,8
Краматорский металлургический завод				
-ферромарганец.....	6,26	8,69	35,08	85,4

В апр. 2002г. производство кокса сократилось на 0,5% — до 1539,4 тыс.т. В 2001г. производство валового кокса (6% влажности) увеличилось на 1,8%, или на 341,3 тыс.т. по сравнению с 2000г. — до 19,268 млн.т.

Производство валового и металлургического кокса в мае, в тыс.т.

	май	апр.	май в%	янв.-	янв.-май в% к
			к апр.	май	янв.-маю 01г.
Кокс валовый, 6%					
Всего.....	1 543,8	1539,4	100,3	7391,8	91,8
Авдеевский КХЗ.....	337,1	333,6	101	1619,3	86
Криворожсталь.....	230,1	222,7	103,3	1 127	100
Алчевский КХЗ.....	185,3	187,2	99	915,4	102,1
Маркохим.....	170,1	178,6	95,2	833,1	98,6
Донецкий КХЗ.....	117	117,4	99,7	566,6	99,2
Ясиновский КХЗ.....	101,5	99,8	101,7	487,6	109,9
Баглейкокс.....	83,1	80,9	102,7	398,2	95,4
Днепрококс.....	76,3	76,7	99,5	368,4	131,9
Запорожкокс.....	72,2	75,2	96	335,2	38,9
Днепродзерж. КХЗ.....	70,6	70,2	100,6	336,6	97
Макеевский КХЗ.....	63,5	49,2	129,1	222,5	119,1
Енакиевский КХЗ.....	31,9	42,9	74,4	155,3	92,4
Харьковский КХЗ.....	5	5,1	98	26,6	98,5
Кокс металлургический					
Всего.....	1348,4	1335,7	101	6 412,4	90,6
Авдеевский КХЗ.....	291,2	288,4	101	1 401,7	86,3
Криворожсталь.....	200,9	193,4	103,9	979,7	100,3
Алчевский КХЗ.....	162,2	163,9	99	801,1	102,1
Маркохим.....	144,2	151,6	95,1	706,7	97,5
Донецкий КХЗ.....	110	102,4	107,4	502,2	100,3
Ясиновский КХЗ.....	88,4	86,2	102,6	422,6	109,8
Баглейкокс.....	72	70,1	102,7	345,5	95,9
Днепрококс.....	65,3	65,5	99,7	313,2	131,3
Запорожкокс.....	61,7	63	97,9	283	34,3
Днепродзерж. КХЗ.....	60,7	60,5	100,3	289,3	96,4
Енакиевский КХЗ.....	36,6	49	74,7	178,3	92,6
Макеевский КХЗ.....	55,3	41,8	132,3	189	117,2

— По данным компании «Южинформатика», производство металлических изделий в мае 2002г. сократилось на 5,7%, или на 1,4 тыс.т. по сравнению с апр. — до 23,3 тыс.т. В янв.-мае 2002г. производство металлических изделий уменьшилось по сравнению с соответствующим периодом 2001г. на 20,8% — до 113,9 тыс.т.

Производство металлических изделий в апр. 2002г. увеличилось на 10,3%, или на 2,3 тыс.т. по сравнению с мартом — до 24,7 тыс.т. К метизам относятся стальная проволока, гвозди, болты, сварочные электроды и другие металлические изделия.

Производство метизов, в тыс.т.

	май	апр.	май в%	янв.-	янв.-май в% к
			к апр.	май	янв.-маю 01г.
Всего, в т.ч. заводы:.....	23,3	24,7	94,3	113,9	79,2
Силур.....	10,6	11,3	93,8	53,8	75,7
Днепрометиз.....	5,3	5,1	103,9	23,9	108,1
Запорожский					
сталепрокатный завод.....	4,5	4,9	91,8	21,9	79,6
Стальканат.....	1,9	2,8	67,9	9,7	49,7
Стальметиз.....	0,6	0,5	120	2	76,9
Харьковский					
метизный завод.....	0,1	0,1	100	0,2	100
Индустрия.....	0,3	0	0	1,3	144,4

— По данным компании «Южинформатика», в мае 2002г. производство проката увеличилось на 2% по сравнению с апр., или на 51,3 тыс.т. — до 2593,3 тыс.т. Производство готового проката увеличилось на 2,8%, или на 60,7 тыс.т. по сравнению с апр. — до 2259,9 тыс.т. В янв.-мае 2002г. производство проката уменьшилось на 0,7% по сравнению с соответствующим периодом 2001г. — до 12167,1 тыс.т.

В апр. 2002г. производство проката сократилось на 3,7% — до 2,5 млн.т. В 2001г. производство проката увеличилось на 7%, или на 1,897 млн.т., по сравнению с 2000г. — до 29,081 млн.т.

— По данным компании «Южинформатика», в мае 2002г. производство стальных труб сократилось на 7,9%, или на 7,9 тыс.т. по сравнению с апр. — до 91,5 тыс.т. В янв.-мае 2002г. производство стальных труб сократилось по сравнению с соответствующим периодом 2001г. на 20,7% — до 505,2 тыс.т.

Производство труб стальных, в тыс.т.

	май	апр.	май в%	янв.-	янв.-май в% к
			к апр.	май	янв.-маю 01г.
Всего.....	91,5	99,4	92,1	505,2	79,3
Нижнеднепровский					
трубопрокатный завод.....	41,6	40,8	102	203,8	81,8
Днепропетровский					
трубный завод.....	16,1	20	80,5	86,4	140,5
Новомосковский					
трубный завод.....	11,4	12,2	93,4	51,9	90,6
Харьцкий трубный з.....	9,9	7	141,4	67,3	45,4
Мариупольский					
меткомбинат им. Ильича.....	1,4	6,7	20,9	37,1	163,4
Луганский трубный з.....	4,9	6,6	74,2	27,3	100
Коминмет.....	5,7	5,8	98,3	28,2	108,5
Силур.....	0,2	0,2	100	0,9	128,6
Никопольский труб. з.....	0	0,1	0	0,8	1,9
Донецкий					
металлургический завод.....	0,3	0	0	1,3	185,7
Запорожский					
сталепрокатный завод.....	0,1	0	0	0,2	100

Производство проката, в тыс.т.

	май	апр. май в%	январь -	январь - май в%
	к апр.	к апр.	май	январь - май 01г.
Прокат				
Всего	2 593,3	2 542	102	12167,1
Криворожсталь	537,9	519,2	103,6	2477,5
Меткомбинат				
им. Ильича	444,1	431,2	103	2135,5
Азовсталь	330,9	335,6	98,6	1648
Запорожсталь	272,8	263,2	103,6	1312,3
Алчевский меткомб.	210,7	237	88,9	1051,7
Днепропетровский меткомбинат				
им. Дзержинского	231,2	201,2	114,9	894,3
«Метален»	155,2	142	109,3	699,2
Днепропетровский метзавод				
им. Петровского	99,8	88,9	112,3	458,5
«Истил»	53,1	88,6	59,9	367,1
Макеевский метзавод	85,8	72,9	117,7	362,9
Донецкий метзавод	47,4	45,6	103,9	193,3
Енакиевский метзавод	48,3	42,3	114,2	217,8
Нижнеднепровский				
трубопрокатный завод	39,7	36,6	108,5	181,5
Днепропетральский	23,1	20,3	113,8	95,9
Донецкий металлопрокатный завод	11,7	13,1	89,3	55,3
Константиновский				
чугунолитейный завод	0,01	2,4	0,4	6,54
Краматорский				
металлургический завод	1,6	2	80	9,6
В т.ч. прокат готовый				
Всего	2259,9	2199,2	102,8	10449,3
Криворожсталь	537	517,7	103,7	2471,1
Азовсталь	330,6	335,6	98,5	1647,4
Меткомбинат				
им. Ильича	377,6	328,1	115,1	1637,7
Запорожсталь	272,8	263,2	103,6	1312,2
Алчевский меткомб.	210,7	237	88,9	1051,7
Днепропетровский меткомбинат				
им. Дзержинского	231,2	201,2	114,9	894,7
Днепропетровский метзавод				
им. Петровского	99,8	88,9	112,3	458,5
«Истил»	17,2	55	31,3	159,9
Донецкий метзавод	47,4	45,6	103,9	193,3
Енакиевский метзавод	48,3	42,3	114,2	217,8
Макеевский метзавод	38,8	36	107,8	190,8
Днепропетральский	20,7	18,2	113,7	84,4
Донецкий металлопрокатный завод	11,7	13,1	89,3	55,3
Нижнеднепровский				
трубопрокатный завод	12,6	10,7	117,8	50,4
Константиновский				
чугунолитейный завод	0,01	2,4	0,4	6,5
«Метален»	1,9	2,3	82,6	7,9
Краматорский				
металлургический завод	1,6	2	80	9,6

В апр. 2002г. производство стальных труб сократилось на 3,1% — до 99,4 тыс.т. В 2001г. производство стальных труб уменьшилось на 7,9%, или на 125,2 тыс.т. по сравнению с 2000г. — до 1451,9 тыс.т.

— По данным компании «Южинформатика», в мае 2002г. производство огнеупоров увеличилось по сравнению с апр. на 51,5%, или на 17,3 тыс.т. — до 50,9 тыс.т. В январь-мае 2002г. производство огнеупоров сократилось по сравнению с соответствующим периодом 2001г. на 16,1% — до 206,1 тыс.т.

В апр. 2002г. производство огнеупоров сократилось на 19%, или на 7,9 тыс.т., по сравнению с мартом — до 33,6 тыс.т. Производство огнеупоров

в 2001г. незначительно сократилось на 0,05%, или на 0,28 тыс.т., по сравнению с 2000г. — до 589,15 тыс.т.

Производство огнеупоров, в тыс.т.

	май	апр. май в%	январь -	январь - май в%
	к апр.	к апр.	май	январь - май 01г.
Всего	50,9	33,6	151,5	206,1
Запорожский				
огнеупорный завод	18,2	15,5	117,4	72,4
Часовоярский				
огнеупорный завод	12	11,6	103,5	53,6
Великонадольский				
огнеупорный завод	7,3	-	-	22,1
Красногоровской				
огнеупорный завод	6,9	6,5	106,2	29,1
Пантелеймоновский				
огнеупорный завод	6,5	-	-	28,9

— В апр. 2002г. экспорт железной руды увеличился на 6,2%, или на 94,06 тыс.т. по сравнению с мартом — до 1602 тыс.т. Выручка от экспорта железной руды увеличилась на 10,5%, или на 2,83 млн.долл. — до 29,9 млн.долл. Экспорт не агломерированной руды в апр. 2002г. сократился на 1,3%, или на 14,63 тыс.т. — до 1138,3 тыс.т.; экспорт агломерированной руды увеличился на 30,6%, или на 108,65 тыс.т. — до 463,2 тыс.т. В январь-апр. 2002г. экспорт железорудного сырья сократился на 0,3% по сравнению с 2001г. — до 5472 тыс.т. на 101,5 млн.долл.

В марте 2002г. экспорт железной руды увеличился на 12,7%, или на 170 тыс.т. по сравнению с фев. — до 1507,6 тыс.т. В 2001г. экспорт железной руды уменьшился на 3,6%, или на 682,8 тыс.т. по сравнению с 2000г. — до 18 054,5 тыс.т.

Экспорт железорудного сырья

	апр. 2002г.		март 2002г.		апр. 2001г.	
	тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.
Желез. руда, всего	1601,56	29,88	1507,5	27,05	1571,81	32,07
Не агломериров. р.	1138,37	17,8	1153	17,94	1015,77	16,97
Чехия	480,89	7,44	373,81	5,72	370,95	6,08
Польша	316,55	4,83	472,37	7,46	310,21	5,24
Словакия	203,24	3,25	234,63	3,76	190,11	3,24
Агломериров. руда	463,19	12,08	354,54	9,1	556,04	15,1
Австрия	201,28	5,16	109,2	2,81	156,09	4,25
Румыния	63,58	1,63	83,94	2,01	119,71	3,01
Чехия	55,3	1,34	81,3	2,11	86,99	2,45
Словакия	48,84	1,38	34,35	0,97	44,54	1,24
Польша	37,8	1,01	21,22	0,53	68,61	1,82

Экспорт железорудного сырья

	январь - апр. 2002г.		январь - апр. 2001г.	
	тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.
Железная руда, всего	5471,64	101,51	5487,85	115
Не агломерированная руда	3887,03	60,33	3617,92	63,59
Чехия	1406,23	21,7	1268,97	21,23
Польша	1174,99	18,39	1387,13	25,83
Словакия	712,48	11,41	595,37	10,61
Румыния	284,53	4	35,9	0,43
Югославия	110,55	1,67	89,32	1,46
Агломерированная руда	1584,61	41,18	1869,93	51,41
Австрия	635,16	16,68	602,27	16,31
Чехия	313,51	7,94	371,8	10,58
Румыния	276,02	6,71	297,97	7,81
Словакия	143,97	4,05	152,83	4,44

— В апр. 2002г. экспорт чугуна сократился на 66,2%, или на 108,45 тыс.т. по сравнению с мартом — до 55,29 тыс.т. Выручка от экспорта чугуна сократилась на 65,7%, или на 10,81 млн.долл. — до 5,65 млн.долл. Основным покупателем украинского чугуна в апр. 2002г., как и в предыдущем ме-

сяще, была Италия, доля которой в общем объеме экспорта чугуна из Украины составила 72,4%, или 40,02 тыс.т. В апр. 2002г. США существенно сократили импортируемый из Украины чугун — до 7,36 тыс.т., что на 88,5%, или 56,81 тыс.т., меньше по сравнению с мартом.

В янв.-апр. 2002г. экспорт чугуна составил 316,65 тыс.т. на 31,93 млн.долл., что на 7,2%, или на 24,5 тыс.т., меньше по сравнению с аналогичным периодом 2001г.

В марте 2002г. экспорт чугуна увеличился на 60,5%, или на 61,74 тыс.т. по сравнению с фев. — до 163,74 тыс.т. В 2001г. экспорт чугуна составил 736,58 тыс.т. на 75,32 млн.долл.

	Экспорт чугуна		апр. 2002г.		март 2002г.	
	тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.
Всего	55,29	5,65	163,74	16,46		
Италия	40,02	4,08	85,39	8,61		
США	7,36	0,79	64,17	6,44		
Турция	6,14	0,59	8,25	0,78		
Болгария	1	0,11	-	-		
Румыния	0,5	0,06	-	-		
Чехия	0,26	0,03	0,39	0,04		
Молдова	0,01	0,003	-	-		
Тайвань	-	-	5	0,53		
Польша	-	-	0,53	0,06		

	Экспорт чугуна		январь-апрель 2002г.		январь-апрель 2001г.	
	тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.
Всего	316,65	31,93	341,15	34,85		
США	141,35	14,18	43,32	4,51		
Италия	115,46	11,69	153,75	15,51		
Тайвань	30	3,16	-	-		
Турция	14,38	1,37	32,58	3,27		
Китай	7,17	0,66	15,23	1,56		
Болгария	3,93	0,41	2,13	0,24		
Польша	2,19	0,22	0,75	0,11		
Румыния	1,17	0,14	0,3	0,04		
Чехия	0,91	0,09	5,17	0,6		
Молдова	0,08	0,01	2,21	0,23		

— В марте 2002г. экспорт марганцевой руды сократился на 97%, или на 6,9 тыс.т. по сравнению с фев. — до 0,21 тыс.т. Выручка от продажи марганцевой руды уменьшилась на 96%, или на 0,47 млн.долл. — до 0,018 млн.долл.

В марте 2002г. в Польшу было экспортировано 200 тыс.т. марганцевой руды, или 95% общего объема экспорта, в Молдову — 10,3 тыс.т. (5%). В январь-март 2002г. экспорт марганцевой руды составил 19,76 тыс.т. на 1,3 млн.долл., что в 40 раз больше по сравнению с аналогичным периодом 2001г.

Экспорт марганцевой руды в 2001г. увеличился на 158,3% по сравнению с 2000г. — с 19,0 тыс.т. до 49,1 тыс.т.

	Экспорт марганцевой руды		март 2002г.		фев. 2002г.	
	тонн	тыс.долл.	тонн	тыс.долл.	тонн	тыс.долл.
Всего	210,3	17,9	7086	484,7		
Польша	200	15,9	-	-		
Молдова	10,3	1	-	-		

	Экспорт марганцевой руды		январь-март 2002г.		январь-март 2001г.	
	тонн	тыс.долл.	тонн	тыс.долл.	тонн	тыс.долл.
Всего	19763,3	1342,9	489,9	42,2		
Румыния	17813	1213,5	-	-		
Россия	1739	110,4	13,9	2,5		
Польша	200	15,9	476	39,7		
Молдова	11,3	3,1	-	-		

— В апр. 2002г. экспорт марганцевой руды увеличился в 16 раз, или на 3,082 тыс.т. по сравнению с мартом — до 3,292 тыс.т. Выручка от продажи марганцевой руды увеличилась в 12 раз, или на 0,201 млн.долл. — до 0,219 млн.долл. Импортёрам марганцевой руды в апр. были Румыния и Россия. В Румынию было экспортировано 3,085 тыс.т. марганцевой руды, или 93,7% общего объема экспорта, в Россию — 207т. (6,3%).

В январь-апрель 2002г. экспорт марганцевой руды составил 23,055 тыс.т. на 1,562 млн.долл., что в 13 раз больше по сравнению с соответствующим периодом 2001г.

В марте 2002г. экспорт марганцевой руды сократился на 97%, или 6,9 тыс.т. по сравнению с фев. — до 0,21 тыс.т. Экспорт марганцевой руды в 2001г. увеличился на 158,3% по сравнению с 2000г. — с 19,0 тыс.т. до 49,1 тыс.т.

	Экспорт марганцевой руды		апр. 2002г.		март 2002г.		апр. 2001г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	3,292	0,219	0,210	0,018	1,299	0,109		
Румыния	3,085	0,211	-	-	0,943	0,077		
Россия	0,207	0,008	-	-	0,287	0,025		
Польша	-	-	0,200	0,016	-	-		
Молдова	-	-	0,010	0,002	-	-		

	Экспорт марганцевой руды		январь-апрель 2002г.		январь-апрель 2001г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	23,055	1,562	1,789	0,152		
Румыния	20,898	1,425	0,943	0,077		
Россия	1,946	0,119	0,301	0,028		
Польша	0,200	0,016	0,476	0,040		
Молдова	0,011	0,003	-	-		

— В апр. 2002г. экспорт черного металлолома увеличился на 34,1%, или 106,85 тыс.т. по сравнению с мартом — до 419,97 тыс.т. Выручка от экспорта черного металлолома увеличилась на 35,9%, или на 8,51 млн.долл. — до 32,21 млн.долл. По сравнению с апр. 2001г. экспорт черного металлолома в апр. 2002г. сократился на 2%, или на 8,74 тыс.т.

В январь-апрель 2002г. экспорт металлолома составил 1129,91 тыс.т. на 85,6 млн.долл., что на 25%, или 377,24 тыс.т. меньше, по сравнению с соответствующим периодом 2001г.

В марте 2002г. экспорт черного металлолома увеличился на 43,7%, или на 95,3 тыс.т. по сравнению с фев. — до 313,12 тыс.т. В 2001г. экспорт составил 4526,55 тыс.т. на 324,5 млн.долл.

	Экспорт металлолома		апр. 2002г.		март 2002г.		апр. 2001г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	419,97	32,21	313,12	23,70	428,71	30,12		
Токарная стружка	2,72	0,14	2,84	0,15	5,97	0,30		
Молдова	2,72	0,14	2,78	0,14	5,97	0,30		
Польша	-	-	0,06	0	-	-		
Др. металлолом	417,25	32,07	310,28	23,52	422,74	29,82		
Турция	197,04	15,03	151,50	11,32	200,91	14,02		
Корея	73,32	5,73	10,06	0,80	74,62	5,35		
Египет	44,25	3,34	65,73	5,07	5,89	0,40		
Тайвань	41,88	3,22	18,14	1,40	-	-		
Греция	17,72	1,38	21,90	1,68	2,58	0,15		
Китай	14,36	1,15	-	-	-	-		
Словакия	11,04	0,88	11,67	0,91	25,76	1,90		
Молдова	10,09	0,77	12,85	0,97	43,23	2,94		
Италия	5,26	0,40	15,88	1,22	23,90	1,70		
Польша	1,91	0,14	2,13	0,16	5,28	0,37		
Индия	0,30	0,02	0,41	0,03	-	-		
Литва	0,06	0,003	-	-	-	-		

	Экспорт металлолома		янв.-март 2001г.	
	тонн	тыс.долл.	тонн	тыс.долл.
Всего	1129,91	85,6	1507,15	107,12
Токарная стружка	11,18	0,576	16,46	0,813
Молдова	11,12	0,573	16,4	0,81
Польша	0,06	0,003	0,06	0,003
Др. металлолом	1118,73	85,02	1490,69	106,31
Турция	513	38,79	706,32	50,29
Египет	159,89	12,18	94,31	6,9
Корея	154,16	11,69	263,76	19,03
Молдова	63,32	4,76	125,66	8,72
Греция	62,69	4,83	15,68	1,02
Тайвань	60,02	4,62	-	-
Италия	46,43	3,56	149,73	10,49
Словакия	37,35	2,89	73,64	5,37
Китай	14,36	1,15	-	-
Польша	6,41	0,48	16,99	1,22
Индия	1,04	0,08	0,13	0,01
Литва	0,06	0,003	-	-

— В апр. 2002г. экспорт горячекатаного проката сократился на 64,8%, или на 1,519 тыс.т. по сравнению с мартом — до 0,826 тыс.т. Поступления от экспорта сократились на 61,4%, или на 0,224 млн.долл. — до 0,141 млн.долл. В янв.-апр. 2002г. экспорт горячекатаного проката увеличился на 108,9% по сравнению с соответствующим периодом 2001г. — до 3791,65 тыс.т. на 0,598 млн.долл.

В марте 2002г. экспорт горячекатаного проката увеличился на 277,7%, или на 1,72 тыс.т. по сравнению с фев. — до 2,35 тыс.т. В 2001г. экспорт горячекатаного проката составил 13,18 тыс.т. на 2,08 млн.долл.

	Экспорт горячекатаного проката		апр. 2001г.	
	апр. 2002г.	март 2002г.	апр. 2001г.	апр. 2001г.
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	0,826	0,141	2,345	0,365
Нигерия	0,323	0,055	-	0,3229
Панама	0,129	0,023	0,0002	0,0007
Македония	0,119	0,019	-	0,1194
Польша	0,065	0,012	-	0,0648
Вьетнам	0,064	0,011	-	0,0644
Румыния	0,061	0,011	-	0,0606
Болгария	0,055	0,008	0,389	0,059
Молдова	0,009	0,002	-	0,0094
Сингапур	-	-	0,837	0,126
Сирия	-	0,669	0,104	0,9336
Израиль	-	0,255	0,04	0,0683
Латвия	-	0,067	0,013	0,067
Беларусь	-	0,065	0,012	0,0648
Литва	-	0,063	0,011	0,0625
Филиппины	-	-	-	0,2877
Израиль	-	-	-	0,2549
Панама	-	-	-	0,0019

— В апр. 2002г. экспорт прутков увеличился на 88,9%, или на 21,42 тыс.т. по сравнению с мартом — до 45,51 тыс.т. Выручка от экспорта прутков выросла на 110,2%, или на 10,12 млн.долл. — до 19,3 млн.долл. Экспорт прутков в янв.-апр. 2002г. сократился на 80,7%, или на 227,19 тыс.т. по сравнению с соответствующим периодом 2001г. — до 54,2 тыс.т. на 21,55 млн.долл.

В марте 2002г. экспорт прутков увеличился на 53,1%, или на 8,36 тыс.т. по сравнению с фев. — до 24,09 тыс.т.

— В апр. 2002г. экспорт ферросплавов увеличился на 17,5%, или на 11,26 тыс.т. по сравнению с мартом — до 75,61 тыс.т. Поступления от экспорта ферросплавов увеличились на 18,3%, или на 5,3

млн.долл. по сравнению с мартом — до 34,34 млн.долл.

	Экспорт прутков		
	апр. 2002г.	март 2002г.	апр. 2001г.
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.
Прутки, всего	45,51	19,3	24,09
Прутки горячекатаные			
в бунтах, всего	1,61	2,35	2,87
Россия	0,93	1,45	0,84
Венгрия	0,2	0,26	0,12
Германия	0,17	0,29	0,08
Прутки проч. и железа и нелегир.			
стали, всего	32,78	15,02	10,63
США	1,76	0,64	0,53
Румыния	1,73	0,4	2,33
Италия	1,37	0,65	1,25
Прутки из кремнемарганцовистой			
стали	11,12	1,93	10,84
Болгария	7,45	1,28	8,29
Россия	1,22	0,25	0,34
Югославия	1,21	0,2	1,41

	Экспорт прутков		янв.-апр. 2001г.	
	тонн	тыс.долл.	тонн	тыс.долл.
Прутки, всего	54,2	21,55	281,39	88,45
Прутки горячекатаные в бунтах, всего	8,91	10,98	13,37	21,35
Россия	3,75	5	5,96	11,3
Австрия	1,43	1,41	2,46	2,61
Германия	1,24	1,49	0,71	1,07
Прутки прочие из железа и нелегированной				
стали, всего	9,78	4,45	114,88	35,29
Румыния	4,29	1	8,47	2,18
Германия	3,77	2,17	5,35	2,66
Беларусь	3,6	1,19	4,05	1,63
Прутки из кремнемарганцовистой				
стали, всего	35,51	6,12	153,14	31,81
Болгария	24,81	4,23	4,43	0,81
Россия	5,58	1,05	46,49	14,23
Югославия	2,62	0,43	1,29	0,21

	Экспорт ферросплавов		
	апр. 2002г.	март 2002г.	апр. 2001г.
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.
Всего	75,61	34,34	64,35
Ферросиликомарганец			
Всего	40,34	15,26	27,22
Россия	9,64	3,67	8,8
Корея	9,02	3,33	-
Ферросилиций			
Всего	19,06	6,78	15,41
Япония	2,6	0,9	2,68
Швеция	2,47	0,86	-
Ферромарганец			
Всего	8,95	3,18	14,1
Румыния	3,16	1,09	3,35
Россия	3,03	1,05	2,29
Ферроникель			
Всего	4,38	6,15	4,02
Германия	1,4	2,06	0,9
Италия	1,14	2,03	0,49
Ферротитан и ферросиликотитан			
Всего	0,22	1,62	0,14
Нидерланды	0,1	0,99	0,1
США	0,08	0,51	0,02

Экспорт ферросиликомарганца в апр. 2002г. увеличился на 48,2%, или на 13,12 тыс.т. по сравнению с мартом — до 40,34 тыс.т.; экспорт ферросилиция увеличился на 23,7%, или на 3,65 тыс.т. — до 19,06 тыс.т.; экспорт ферромарганца в апр. со-

кратился на 36,5%, или на 5,15 тыс.т., по сравнению с мартом — до 8,95 тыс.т. В янв.-апр. 2002г. экспорт ферросплавов составил 264,14 тыс.т. на 112,93 млн.долл., что на 11,1%, или на 32,97 тыс.т. меньше, по сравнению с соотв. пер. 2001г.

В марте 2002г. экспорт ферросплавов увеличился на 5,4%, или на 3,3 тыс.т. по сравнению с фев. — до 64,35 тыс.т. В 2001г. экспорт ферросплавов составил 860,37 тыс.т. на 352,7 млн.долл.

	Экспорт ферросплавов		январь-апрель 2002г.		январь-апрель 2001г.	
	тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.
Всего	264,14	112,93	297,11	121,99		
Ферросиликомарганец						
Всего	139,69	53,49	164,96	68,98		
Россия	42,64	16,56	60,72	27,62		
Корея	19,98	7,59	12,54	4,6		
Ферросилиций						
Всего	61,78	22,25	57,52	21,11		
Турция	8,27	3,17	12,46	5		
Япония	7,08	2,5	5,62	2,02		
Ферромарганец						
Всего	37,64	13,53	50,94	19,23		
Россия	13,17	4,59	32,72	12,3		
Румыния	9,74	3,4	8,12	2,97		
Ферроникель						
Всего	12,72	15,71	2,74	1,88		
Эстония	4,3	2,3	0,83	0,17		
Нидерланды	3,61	5,04	0,24	0,16		
Ферротитан и ферросиликотитан						
Всего	0,49	3,55	0,5	1,49		
Нидерланды	0,29	2,58	0,3	0,91		
США	0,14	0,79	0,08	0,2		

— В апр. 2002г. экспорт стальных труб увеличился на 9,1%, или на 6,415 тыс.т., по сравнению с мартом — до 77,219 тыс.т. Выручка от продажи труб увеличилась на 16,2%, или на 3,894 млн.долл. — до 28,004 млн.долл. По сравнению с апр. 2001г. экспорт стальных труб сократился на 22,5%, или 22,448 тыс.т. Экспорт бесшовных труб (код УКТ ВЭД 7304) в апр. увеличился на 26,1%, или на 12,296 тыс.т. — до 59,464 тыс.т. Основной покупатель этих труб — Россия — сократила их импорт на 4,7%, или на 697 т. — до 14,230 тыс.т. Экспорт труб диаметром более 406,4 мм (код УКТ ВЭД 7305) в апр. сократился на 28,6%, или на 2,432 тыс.т. — до 6,079 тыс.т. Россия сократила их импорт на 48,9%, или на 2,37 тыс.т. — до 2,51 тыс.т.

В апр. экспорт труб и профилей пустотелых (код УКТ ВЭД 7306) также сократился на 22,8%, или на 3,449 тыс.т. — до 11,676 тыс.т. Основным покупателем этих труб, как и в прошлом месяце, была Германия, импортировавшая 2,341 тыс.т., что на 23,1%, или на 705 т. меньше по сравнению с мартом. В янв.-апр. 2002г. экспорт труб из черных металлов сократился на 37,1%, или на 167,473 тыс.т., по сравнению с соотв. пер. 2001г. — до 283,626 тыс.т.

В марте 2002г. экспорт стальных труб сократился на 32,8%, или на 34,601 тыс.т., по сравнению с фев. — до 70,804 тыс.т. В 2001г. экспорт стальных труб составил 1175,94 тыс.т. на 507,81 млн.долл.

— В апр. 2002г. импорт железной руды сократился на 33,7% по сравнению с мартом, или на 176,4 тыс.т. — до 347,08 тыс.т. Затраты на покупку железной руды сократились на 40,9%, или на 3,49 млн.долл. — до 5,04 млн.долл. Импорт не агломерированной руды в апр. сократился на 16,5%, или на 54,2 тыс.т. — до 274,22 тыс.т.; импорт агломери-

рованной руды также сократился на 62,96%, или на 122,2 тыс.т. — до 72,86 тыс.т.

	Экспорт труб из черных металлов		
	апр. 2002г.	март 2002г.	апр. 2001г.
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.
Всего	77,219	28,004	70,804
			24,11
			99,667
			45,905

Трубы бесшовные (7304),

Всего	59,464	23,047	47,168	16,77	59,34	29,1
Россия	14,23	4,986	14,927	5,427	41,473	21,302
Испания	6,376	1,972	0,232	0,147	0,101	0,031
Сирия	3,902	0,976	6,134	1,539	0,122	0,038
Италия	3,891	1,402	5,565	1,994	-	-
Турция	3,521	1,065	2,491	0,72	0,359	0,104

Трубы внешним диаметром более 406,4 мм (7305),

Всего	6,079	2,046	8,511	3,659	21,994	11,958
Россия	2,510	0,752	4,88	2,295	19,697	11,083
Беларусь	1,309	0,467	0,776	0,229	0,332	0,18
Туркменистан	0,727	0,232	0,051	0,033	0,146	0,052
США	0,609	0,199	-	-	-	-
Молдова	0,307	0,192	0,384	0,195	0,128	0,035

Трубы и трубки, профили пустотелые (7306),

Всего	11,676	2,911	15,125	3,682	18,333	4,847
Германия	2,341	0,509	3,046	0,667	-	-
Россия	2,164	0,599	1,614	0,394	11,8	3,153
Польша	1,637	0,386	0,952	0,228	0,285	0,079
Молдова	0,94	0,234	1,408	0,344	1,109	0,29
Азербайджан	0,825	0,192	0,696	0,167	0,719	0,162

В янв.-апр. 2002г. импорт железной руды сократился на 4,7% по сравнению с аналогичным периодом 2001г., или на 86,4 тыс.т. — до 1736,14 тыс.т. В апр. 2002г., как и в пред. месяце, Украина импортировала железорудное сырье из России.

	Импорт железной руды		
	апр. 2002г.	март 2002г.	апр. 2001г.
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.
Всего	347,08	5,04	523,48
			8,53
			451,23
			8,2
не агломерированная руда	274,22	4,34	328,42
			5,26
			315,05
			6,02
агломерированная руда	72,86	0,70	195,06
			3,27
			136,18
			2,18

Импорт железной руды

	январь-апрель 2002г.		январь-апрель 2001г.	
	тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.
Всего	1736,14	27,22	1822,54	35,18
не агломерир. руда	1232,53	19,83	1388,9	28,23
агломерир. руда	503,61	7,39	433,63	6,96

— В апр. 2002г. импорт марганцевой руды увеличился на 231,1% по сравнению с мартом, или на 49,51 тыс.т. — до 70,93 тыс.т. Затраты на приобретение марганцевой руды в апр. увеличились на 274,5%, или на 5,16 млн.долл. — до 7,04 млн.долл.

Основными экспортёрами марганцевой руды в апр., как и в предыдущем месяце, стали Австралия, доля которой в общем объеме импорта составила 31,59 тыс.т. или 44,5%, и Гана — 30,21 тыс.т. (42,6%).

Импорт марганцевой руды в янв.-апр. 2002г. составил 171,1 тыс.т., что на 40,3%, или 49,14 тыс.т. больше, по сравнению с аналогичным периодом 2001г., затраты увеличились на 26,8%, или 2,79 млн.долл. — до 13,2 млн.долл.

В марте 2002г. импорт марганцевой руды сократился на 71%, или на 52,55 тыс.т., по сравнению с фев. — с 73,97 тыс.т. до 21,42 тыс.т. В 2001г. импорт марганцевой руды вырос на 91,8%, по сравнению с 2000г. — с 220,5 тыс.т. до 422,9 тыс.т. на 35,19 млн.долл. Украинские ферросплавные заводы импортируют руду преимущественно из Ганы и Австралии.

Импорт марганцевой руды					
апр. 2002г.		март 2002г.		апр. 2001г.	
тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	70,93	7,04	21,42	1,88	37,01
Австралия	31,59	3,83	17,72	1,71	-
Гана	30,21	2,48	3,7	0,17	27,49
Грузия	8,42	0,64	-	-	0,20
Великобритания	0,7	0,09	-	-	-

Импорт марганцевой руды			
январь-апр. 2002г.		январь-апр. 2001г.	
тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.
Всего	171,1	13,2	121,96
Гана	83,75	4,89	68,47
Австралия	52,88	5,9	30,91
Грузия	21,77	1,55	3,07
Люксембург	12	0,76	-
Великобритания	0,7	0,09	-

Цветная металлургия

В апр. 2002г. экспорт глинозема увеличился на 7,3%, или на 6,41 тыс.т. по сравнению мартом — до 94,2 тыс.т. Выручка от экспорта увеличилась на 7,2%, или на 0,96 млн.долл. — до 14,37 млн.долл. В январь-апр. 2002г. экспорт глинозема увеличился на 31,7% по сравнению с аналогичным периодом 2001г. — до 380,04 тыс.т. на 67,37 млн.долл.

В Украине основным производителем глинозема является Николаевский глиноземный завод и в незначительных количествах — Запорожский алюминиевый комбинат. В 2001г. экспорт глинозема составил 1075,49 тыс.т. на 211,26 млн.долл. В марте 2002г. экспорт глинозема сократился на 7,9%, или на 7,6 тыс.т. по сравнению с фев. — до 87,79 тыс.т.

Экспорт глинозема			
апр.		Март	
тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.
Всего	94,2	14,37	87,79
Россия	68,49	10,39	55,58
Таджикистан	25,42	3,93	31,88
Беларусь	0,15	0,03	0,13
Молдова	0,13	0,03	0,13
Латвия	-	-	0,07

Экспорт глинозема			
январь-апр. 2002г.		январь-апр. 2001г.	
тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.
Всего	380,04	67,37	288,50
Россия	289,67	51,69	236,89
Таджикистан	88,95	15,39	50,92
Беларусь	0,76	0,14	0,63
Молдова	0,52	0,11	0,06
Латвия	0,13	0,02	-

— В апр. 2002г. экспорт титанового концентрата сократился на 23,7% по сравнению мартом, или на 7,88 тыс.т. — до 25,31 тыс.т. Поступления от экспорта титанового концентрата увеличились на 5,6%, или на 0,18 млн.долл. — до 3,42 млн.долл. В апр. 2002г. Россия импортировала 2,54 тыс.т. титанового концентрата на 0,4 млн.долл., что на 40,2%, или 1,71 тыс.т., меньше по сравнению с предыдущим месяцем. В январь-апр. 2002г. экспорт титанового концентрата сократился на 28,4%, или на 37,16 тыс.т., по сравнению с соответствующим периодом 2001г. — до 93,89 тыс.т. на 11,64 млн.долл.

В марте 2002г. экспорт титанового концентрата увеличился на 148,2%, или на 19,8 тыс.т., по сравнению фев. — до 33,2 тыс.т. В 2001г. экспорт тита-

нового концентрата составил 357770,5 тыс.т. на 45,6 млн.долл.

Экспорт титанового концентрата					
апр. 2002г.		март 2002г.		апр. 2001г.	
тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	25,31	3,42	33,19	3,24	27,32
США	15,08	1,92	21,9	1,71	14,08
Россия	2,54	0,4	4,25	0,45	7,2
Чехия	5,06	0,43	3,04	0,26	4,08
Казахстан	0,9	0,09	2,29	0,22	-
Венгрия	0,36	0,13	0,42	0,15	0,32
Нидерланды	0,38	0,14	0,24	0,09	0,15
Румыния	0,22	0,08	0,24	0,08	0,37
Франция	0,1	0,04	0,08	0,02	-
Германия	0,02	0,01	-	-	-
Иран	0,5	0,17	-	-	-
Италия	0,04	0,01	0,04	0,01	-
Польша	0,09	0,02	0,04	0,01	-

Экспорт титанового концентрата			
январь-апр. 2002г.		январь-апр. 2001г.	
тыс.т.	млн. долл.	тыс.т.	млн. долл.
Всего	93,89	11,64	131,05
США	52,47	4,73	68,99
Россия	14,65	1,75	33,43
Чехия	8,1	0,7	18,27
Казахстан	7,64	0,75	-
Великобритания	5,23	1,73	4,07
Венгрия	1,26	0,44	0,76
Нидерланды	1,12	0,4	0,15
Турция	1,07	0,35	-
Румыния	0,64	0,22	0,87
Иран	0,5	0,17	-
Франция	0,4	0,13	-
Италия	0,2	0,07	-
Польша	0,15	0,03	0,19
Испания	0,13	0,05	0,26
Алжир	0,11	0,04	0,3
Беларусь	0,11	0,02	-
Литва	0,07	0,04	-
Босния и Герцеговина	0,02	0,01	-
Германия	0,02	0,01	-
Грузия	0,01	0,01	-

— По сообщению информантов Украины (7 июня 2002г.), заместитель госсекретаря Минпромполитики Украины С. Грищенко прогнозирует, что объем производства ОАО «Запорожский производственный алюминиевый комбинат» в 2002г. составит более 100 тыс.т.

По словам С.Грищенко, в последние годы объем реализации продукции на предприятии снижался из-за ухудшения мирового спроса на алюминий. В 2000-01гг. наблюдалось беспрецедентное падение цен на алюминий на Лондонской бирже, что отобразилось и на мировых ценах на этот вид металла. «Однако в данный момент ЗалК не имеет проблем с реализацией алюминия», — отметил С. Грищенко. Он подчеркнул, что предприятие может достигнуть показателя производства более чем 100 тыс.т. в год в основном за счет роста продаж сплавов.

ОАО «ЗалК» — единственный в Украине производитель первичного алюминия и технического кремния. В своем составе предприятие имеет глиноземное производство, что делает его абсолютно автономным от источников сырья. Годовая производственная мощность ОАО «ЗалК» составляет 100-110 тыс.т. На предприятии занято 7,2 тыс. чел. Уставный фонд ОАО «ЗалК» составляет 155,682 млн.грн. (примерно, 29,1 млн.долл.). Основными

акционерами предприятия являются ЗАО «Авто-ВАЗ-Инвест» (Россия), которое в фев. 2001г. приобрело 68,01% акций ОАО «ЗАЛК» на тендере; 25%+1 пакет акций закреплен в госсобственности.

Финляндия

Производство черных и цветных металлов является одним из важных секторов финской промышленности. По оценкам Союза машиностроительной, электротехнической и металлопромышленности Финляндии (МЕТ) в 2001г. общий объем производства отрасли составил 6,6 млрд.евро. Число работающих – 17 тыс.чел.

Результаты деятельности в 2001г.: объемы производства чугуна составили 2,8 млн.т. (2000г. – 3 млн.т.), стали – 3,9 млн.т. (2000г. – 4,1 млн.т.), холоднокатанной продукции – 1,5 млн.т. (2000г. – 1,5 млн.т.), гальванизированных листов – 884 тыс.т. (2000г. – 671 тыс.т.), меди всего – 285 тыс.т. (в т.ч. меди катодной – 116 тыс.т., меди черновой – 169 тыс.т.), цинка – 357 тыс.т. (2000г. – 223 тыс.т.), феррохрома – 256 тыс.т. (2000г. – 260 тыс.т.).

Рынок черных и цветных металлов в Финляндии является довольно стабильным. Ситуация на рынке напрямую зависит от уровня мировых цен на металлопродукцию. Основными компаниями, производящими сталь и основные металлы в Финляндии, являются Outokumpu, Rautaruukki, Fundia Wire и Imatra Steel.

Экспорт металлургической промышленности Финляндии в 2001г. составил 3,3 млрд.евро. Объемы экспортных поставок: черных металлов и изделий из них – 3,7 млн.т. (в т.ч. в Россию – 62 тыс.т.), меди – 200 тыс.т. (1,2 тыс.т.), алюминия – 76 тыс.т. (4 тыс.т.), свинца – 1,9 тыс.т. По импорту было закуплено: черных металлов – 1,8 млн.т. (в т.ч. из России – 802 тыс.т.), меди – 87 тыс.т. (1,6 тыс.т.), цинка – 8 тыс.т. (304 т.). Алюминия из России было экспортировано 27 тыс.т., ферросплавов – 5,4 тыс.т.

Крупнейшими потребителями продукции черной металлургии являются строительная индустрия страны, производители оборудования, металлических изделий и стальных конструкций. Самый крупный сектор финской экономики – электронная и электротехническая отрасли используют большое количество стали. Улучшение качества сталей, как результат новейших разработок в этой области уменьшает ее количественное использование. Доля стальных изделий, имеющих новые качественные характеристики и используемых сегодня в промышленности, составляет 50%.

Outokumpu. Госкорпорация «Оутокумпу» является одной из наиболее крупных в Финляндии фирм, которая осуществляет деятельность в двух основных секторах – горнорудном производстве и производстве металлов (нержавеющая сталь, медь и цинк).

Концерн производит 1% мирового производства меди и 3% цинка. Добыча и переработка руды осуществляется на предприятиях концерна в Финляндии, Швеции, Норвегии, Ирландии, Австралии и Чили.

Годовой оборот концерна в 2001г. составил 5,3 млрд.евро (в 2000г. – 3,7 млрд.евро). Половина объема продаж концерна приходится на страны ЕС, в первую очередь на Германию, Финляндию,

Англию, Италию, Швецию, а также на США. Фирма поставляет свою продукцию в 70 стран.

Корпорация объединяет 200 предприятий, большинство из которых действуют за пределами Финляндии. В концерне в 2001г. работало 19 тыс. чел., половина из которых работают за пределами Финляндии.

Наиболее важной продукцией фирмы являются изделия из меди и нержавеющей стали, доля которых в общем объеме продаж в 2001г. составила 48% и 30% соответственно. Концерн производит и другие металлы – кобальт, благородные металлы и феррохром.

«Оутокумпу» является одним из ведущих в мире производителей полуфабрикатов из меди и медных сплавов: трубы, профили, прутки, проволоки, ленты и другие прокатные изделия. Доля «Оутокумпу» в общемировом объеме производства полуфабрикатов из меди составляет 10%. Основными потребителями продукции концерна являются строительная, автомобильная, электротехническая и электронная отрасли промышленности. Исследовательские центры концерна занимаются разработкой новых технологий, а заводы концерна производят также оборудование для горнообогатительной и металлургической промышленности.

Концерн «Оутокумпу» занимает прочное место в производстве нержавеющей стали. Доля его на европейском рынке проката из нержавеющей стали составляет 10%, а на мировом рынке – 5%. На территории г.г. Кеми и Торнио в Северной Финляндии производственный сектор имеет в своем распоряжении всю технологическую цепь, начиная от добычи руды на хромовом руднике и кончая выпуском готовой продукции.

Важнейшей продукцией производственного сектора концерна являются феррохром, листы и ленты из нержавеющей и кислотоупорной сталей, из которых далее изготавливают трубы и фитинги.

В янв. 2001г. подразделения концерна Outokumpu steel и Avesta Sheffield, Швеция образовали компанию Avesta Polarit. Новая компания является 2 в мире по производству нержавеющей стали, с оборотом 2 млрд.евро. На предприятиях в Финляндии, США, Англии и Швеции работает 9 тыс.чел. Концерну «Оутокумпу» принадлежит 55% акций. Целью создания компании «Авеста Полярит» было увеличение производства нержавеющей стали и дальнейшая концентрация деятельности концерна «Оутокумпу» на производстве цветных металлов.

Объемы производства концерна

	2000г.	2001г.
Черновая медь.....	155400 т.....	169300 т.
Катодная медь.....	114000 т.....	115500 т.
Никель*.....	15300 т.....	-
Цинк.....	222900 т.....	357100 т.
Золото.....	5000 кг.....	5300 кг.
Серебро.....	23600 кг.....	24000 кг.
Феррохром.....	260600 т.....	255490 т.
Стальные заготовки.....	636300 т.....	623823 т.
Холодный прокат.....	421700 т.....	413431 т.
Горячекатанные ленты.....	135000 т.....	13235 т.
Трубы и фитинги.....	32100 т.....	31470 т.

* – производство и переработку никеля «Оутокумпу» продало в апр.

В Финляндии медь производится на медеплавильном заводе в г.Харьявалта и заводе по рафинированию меди в г.Пори, цинк – на заводе в г.Коккола. Одним из основных поставщиков сы-

рья для указанных производств является рудник «Тара» в Ирландии, также принадлежащий концерну «Оутокумпу». В Чили концерн разрабатывает новые рудники меди.

В течение последних трех лет концерном проводилась активная работа по модернизации своих предприятий. В 2001г. объем освоенных капложений составил 167 млрд.евро или 5,3% от объема продаж.

Основная часть инвестиций (75 млн.евро) была направлена на расширение хромового рудника в г.Кеми и медно-цинкового рудника в г.Пихасалми. Общие инвестиции в расширение рудника в г.Пихасалми составят 50 млн.евро, что позволит осуществлять выработку в течение 10 лет. В 1999г. концерн инвестировал 30 млн.евро в производство цинка на заводе в г.Коккола, что позволило увеличить производство с 225 тыс.т. до 260 тыс.т. в год.

Общий объем инвестиций концерна «Оутокумпу» в 2001г. составил 400 млн.евро. Расширение производства нержавеющей стали и основных металлов будет оставаться главной задачей для инвестирования. В технологическом секторе основной акцент будет делаться на направления, связанные с экспертизой в горнодобывающей, горнообогажительной, металлургической областях и в обработке металлов.

Rautaruukki Oy. Фирма основана в 1960г. с целью осуществления программы развития финской черной металлургии. Основной продукцией АО «Раутаруукки» и входящего в него концерна «Фундия» является горячекатаный и холоднокатаный стальной лист, трубы, трубные компоненты, профилированный стальной лист, строительные металлоконструкции, элементы фасадов, арматурные стали и изделия, катанка, предварительно напряженные арматурные канаты, тянущие проволоки, сварочные проволоки, прутки и профили, емкости для хранения газов и жидкостей под давлением, торцевые чашеобразные заглушки для цистерн. Подразделения АО «Раутаруукки» обеспечивают также разработку систем автоматизации для прокатных станов, производство подвижного железнодорожного состава. Товарооборот фирмы составил в 2001г. 3 млрд.евро.

На предприятиях АО «Раутаруукки» в Финляндии в 2001г. было произведено: горячекатаных стальных листов и полосовой стали — 1 млн.т.; холоднокатаных стальных листов — 187 тыс.т.; холоднокатанной стали с покрытием — 702 тыс.т. (в т.ч. оцинкованных — 300 тыс.т., с лакокрасочным и полимерным покрытием — 300 тыс.т.); профилированного стального листа — 258 тыс.т.; трубных компонентов — 545 тыс.т.; длинномерного сортового проката — 2 млн.т.

Отделение Rautaruukki Steel, имеющее полный цикл производства, выпускает горячекатаный стальной лист и полосовую сталь. Товарооборот отделения составил в 2001г. 1,3 млрд.евро (в 2000г. — 1,2 млрд.евро). Объем производства — 2933 тыс.т. (в 2000г. — 2992 тыс.т.). Персонал отделения — 5000 чел.

Заводы по производству труб, входящие в отделение Metform и расположенные в г.г.Хямеенлинна, Лаппохья, Пулккила, Оулу, а также в Швеции, Дании, Германии и Великобритании выпускают сварные стальные трубы, трубы малого диаметра, изделия из труб, прецизионные трубы, пустотелые секции.

В 2001г. товарооборот отделения составил 386 млн.евро (в 2000г. — 352 млн.евро). Число работающих — 1,5 тыс. чел.

Заводы отделения строительных сталей расположены в Финляндии, Швеции, Дании, Польше и России. Их основным продуктом являются профилированный стальной лист, строительные металлоконструкции и элементы фасадов.

Подразделение концерна — Steel Service или Asva было образовано в 1999г. в результате слияния фирм «Кескометалли» и «Валтамери» и ориентировано на работу на рынках стран Балтийского региона и Польши. Подразделение специализируется на торговле продукцией из стали и алюминия. Товарооборот в 2001г. составил 702 млн.евро (в 2000г. — 621 млн.евро), персонал — 900 чел.

Концерн «Фундия», акции которого АО «Раутаруукки» выкупило полностью в 1996г., производит арматурные стали, катанку, предварительно напряженные арматурные канаты, тянущие сварочные проволоки, прутки и профили. Предприятия концерна расположены в Финляндии, Англии, Франции, Дании, Голландии, Норвегии, Швеции.

Товарооборот концерна в 2001г. составил 703 млн.евро (в 2000г. — 644 млн.евро), персонал — 3000 чел. В 2001г. на предприятиях «Фундии» было произведено 1312 тыс.т. металлопродукции (в 2000г. — 1339 тыс.т.).

В Финляндии находятся 3 предприятия концерна.

— Меткомбинат в г.Каверхар включает в себя доменное и сталеплавильное производство. Основными видами выпускаемой продукции являются заготовки для сварочной и катанной проволоки, проволока для холодной высадки, рессорно-пружинная сталь и чугунные заготовки.

— Метзавод в г.Далсбрук выпускает цинкованную, обвязочную, сварочную и пружинную проволоку, мягкую сортовую катанку холодной высадки и арматурные стали. На заводе имеются прокатный и волочильные цеха.

— Метзавод в г.Оминнефорс специализируется на производстве арматурной стали и проволоки для лесосплава.

В модернизацию производственных процессов на заводах фирмы «Фундия» в 1999-2000гг. инвестировано 31 млн.евро. Реконструировано два прокатных стана, продолжаются работы по вводу в эксплуатацию новой печи последиффузионного обжига.

60% продаж продукции АО «Раутаруукки» осуществляется на базе прямых поставок заказчикам. Остальная торговля производится через дилеров. Акционерное общество имеет собственные торговые компании в европейских странах, США, Сингапуре и Дубаи. В Германии и Великобритании фирма имеет торговые центры. Концерн владеет также акциями фирм-оптовиков по торговле металлопродукцией.

В 2001г. на заводе концерна в г.Хямеенлинна закончилась модернизация линии травления и прокатки, что позволило увеличить объемы производства холоднокатанной продукции с 930 тыс.т. до 1250 тыс.т. в год. Принято решение о модернизации линии по нанесению цветных покрытий, что позволит поднять производство со 100 тыс.т. до 150 тыс.т. в год.

В 2000г. завершено строительство линии оцинкования листов (400 тыс.т.), при этом суммарная мощность предприятия возросла до 900 тыс.т. в год.

Завершена модернизация производств концерна на заводах в г.г.Хямеенлинна и Пулккила. Реконструирована сварочная линия на заводе «Нордик Симплекс». В результате на рынок была предложена новая продукция – спиральные трубы для газопроводов, пустотелые трубные компоненты для предприятий машиностроения и строительства.

Imatra Steel. Группа «Иматра Стил» производит низколегированные и малоуглеродистые стали, различные виды изделий для автомобильной промышленности и машиностроения.

Объем товарооборота группы «Иматра Стил» в 2001г. составил 186 млн.евро (в 2000г. – 194 млн.евро). Объем производства в 2001г. составил 345 тыс.т. стали и другой продукции (в 2000г. – 362 тыс.т.). Численность работающих – 751 чел.

Основными структурными звеньями группы являются метзавод в г.Иматра, рессорный завод «Биллес» и завод по производству кованных изделий «Килста».

Металлургический завод в г.Иматра производит низколегированные стали в виде профилей круглого или квадратного сечения, листового проката для производства узлов трансмиссии, систем рулевого управления, компонентов подвески. Исследовательское подразделение завода большое внимание уделяет созданию сталей обладающих повышенной способностью к механической обработке.

Завод «Биллес» изготавливает широкий ассортимент листовых рессор, пустотелые стабилизаторы и параболические тяги для пневматической подвески, осуществляет сервисное обслуживание как своей продукции, так и аналогичных узлов систем подвески других фирм. На заводе внедрена система управления качеством, соответствующая стандарту ISO 9001 и одобренная Регистром Ллойда.

Завод «Килста» является одним из ведущих в мире поставщиков штампованных изделий для производства тяжелых грузовиков. Основными видами его продукции являются коленчатые валы, балки переднего моста и компоненты системы аварийной защиты.

В группу «Иматра Стил» также входит завод «Иматра Тулинг», который обеспечивает потребности завода «Килста» в инструментах и производит прецизионные приспособления для машиностроения.

По каждому виду изделий создана своя структура исследования рынка. В странах Европы, являющихся основными импортерами продукции группы «Иматра Стил» (97% товарооборота), таких как Швеция, Германия, Великобритания, Франция и Норвегия созданы собственные торговые фирмы. В других регионах мира торговля осуществляется через агентов.

Чили

Горнодобывающая промышленность составляет основу чилийской экономики. На ее долю в 2001г. пришлось 10% ВВП страны и 38,7% общего объема национального экспорта.

Чили занимает 1 место в мире по производству меди, селитры, лития, йода; 5 – по производству молибдена и бора и 14 – по добыче золота. Разведанные запасы месторождений меди в Чили составляют 134 млн.т. (35% общемировых показателей). Запасы молибдена, который в чилийской горнодобывающей отрасли является побочным продуктом переработки медной руды, оцениваются на уровне 1,1 млн.т. (20% от общемировых объемов). На территории Чили располагается также 90% общемировых разведанных запасов лития и селитры.

Основу чилийской цветной металлургии составляет производство меди. Объемы производства этого металла в 2001г. составили 4,77 млн.т. (в 2000г. этот показатель находился на уровне 4,61 млн.т.).

По прогнозам Национальной комиссии Чили по меди (Cochilco), к 2005г. ежегодное производство меди в стране возрастет до 5,163 млн.т., а среднегодовой прирост добычи в этот период составит 2,8%. Как и в наст. вр., к концу данного периода на Чили будет приходиться 35% шахтной добычи меди и 30% общемирового производства медного концентрата.

Крупнейшей фирмой в отрасли продолжает оставаться Чилийская национальная корпорация по меди (Codelco), которая является первым в мире производителем меди и вторым – молибдена. Она считается одной из наиболее эффективных в экономическом плане компаний в мировой горнодобычи. Корпорация контролирует 20% общего количества разведанных запасов меди в мире. При нынешнем уровне добычи срок эксплуатации принадлежащих ей месторождений оценивается в 70 лет.

В последние годы на корпорацию приходится 18% экспорта страны в стоимостном выражении, 4% ВВП и 8% от всех налоговых поступлений в госбюджет Чили.

Коммерческая политика Codelco сосредоточена на расширении продаж рафинированной меди и постепенном отказе от торговли медным концентратом. Приоритет отдается долгосрочным контрактам с клиентами в различных странах. Корпорация уделяет серьезное внимание расширению географии экспортных поставок с тем, чтобы уменьшить зависимость от колебаний конъюнктуры региональных рынков.

Основные покупатели меди Codelco в 2000г.

	Количество (т.)	в %
КНР.....	318.064	17
США	204.184	10,9
Франция	195.011	10,4
Южная Корея	193.820	10,4
ФРГ	133.582	7,1
Чили	131.149	7
Тайвань	125.523	6,7
Италия	115.813	6,2
Мексика.....	82.312	4,4
Бразилия.....	78.859	4,2
Япония.....	54.327	2,9
ОАЭ.....	50.397	2,7
прочие	189.251	10,1
Итого.....	1.872.292	100

Источник: Codelco

Производство нефти и газа в стране находится на крайне низком уровне. Чилийские месторождения нефти, расположенные в основном на крайнем юге, оказались практически исчерпанными в

результате резкого роста спроса на нефтепродукты в период бурного роста экономики страны в 90гг. На территории Чили добывается 392,4 тыс.т. нефти (данные 2000г.), что на 5% покрывает национальные потребности. Производство натурального газа, который в Чили в основном является популярным и добывается на нефтяных месторождениях, составляет 2,7 млрд. куб. м.

	Продукция горнодобычи				
	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Медь, в тыс.т.	3.144	3.438	3.706	4.434	4.611
известь, в т.	6.008.972	5.618.378	5.048.314	4.324.644	-
молибден, в т.	17.415	21.339	25.517	27.268	27.262
свинец, в т.	1.089	804	335	170	164
Цинк, в т.	36.004	33.934	16.166	32.263	26.002
марганец, в т.	62.887	63.673	48.159	40.581	35.219
Золото, в кг.	53.174	49.459	43.824	45.663	49.568
Серебро, в кг.	1.147.002	1.091.311	1.336.841	1.379.853	1.220.645

Источник: Центральный банк Чили

Добыча каменного угля в Чили также заметно упала в последние годы. В 2000г. она составила 435,1 тыс.т. по сравнению с 1.413,3 тыс.т. в 1996г.

Прогнозируется дальнейшее падение производства углеводородов в стране в ближайшие годы, что приведет к усилению зависимости Чили от экспорта топливно-энергетических ресурсов.

Горнорудная отрасль является основным «потребителем» прямых иностранных инвестиций. На нее приходится 36% всех капиталовложений в 1974-2000гг. Только в 1999г. приток иностранного капитала в чилийскую горнодобывающую промышленность составил 1,07 млрд.долл. Объем инвестиций в горнодобычу Чили в 2001-06гг. составил 6,1 млрд.долл. Среднегодовой объем капиталовложений в указанный период приблизится к показателям прошлого десятилетия (1,6 млрд.долл.).

Среди наиболее крупных инвестиционных проектов, которые планируется осуществить в горнорудной отрасли Чили в течение ближайших нескольких лет, выделяется IV фаза разработки месторождения меди Escondida (1,4 млрд.долл.). В нем участвуют австралийская фирма ВНР, англо-австралийская Rio Tinto, японская Mitsubishi и Международная финансовая корпорация Всемирного банка. Целью проекта является увеличение производства меди на шахте до 1 млн.т. в год по сравнению с 800 тыс.т. в наст. вр. С учетом отмечаемого сокращения содержания металла в добываемой на шахте руде это потребует значительных объемов дополнительных геологических изысканий.

В рамках реализации этого проекта предусматривается строительство нового медеплавильного комбината на 110 тыс.т. перерабатываемой руды в день. Создаваемые производственные мощности позволят увеличить число занятых на предприятиях компании на 6 тыс. чел., а также будут способствовать созданию 20 тыс. рабочих мест в смежных отраслях.

Национальная компания по добыче меди Codelco также планирует в течение ближайших нескольких лет осуществить достаточно значительный объем инвестиций. Это касается проекта увеличения добычи меди на месторождении El Teniente к 2005г. до 480 тыс.т., который оценивается в 1 млрд.долл. Чилийская госкомпания планирует инвестировать 600 млн.долл. в проект реорганизации своих территориальных подразделений. Предусмотрены капиталовложения объемом 300

млн.долл. на мероприятия по защите окружающей среды в районе разрабатываемых месторождений до 2006г.

Отмечавшееся в 2001г. падение мирового спроса на ряд сырьевых товаров привело к сокращению объемов чилийского экспорта меди, железной руды, селитры, йода и ферромолибдена. Выросли объемы экспорта серебра. Суммарный объем экспорта продукции чилийской горнодобычи составил в 2001г. 7,7 млрд.долл. по сравнению с 8,4 млрд.долл. в 2000г.

	Экспорт продукции горнодобычи Чили, в млн.долл., FOB						
	селитра		ферро-				итого
	медь	железо	и йод	серебро	молибден	прочее	
1995г.	6.487,1	123,9	133,1	132,4	441,6	532	7.850,1
1996г.	6.028,6	146,9	163,3	153,4	223,6	608,2	7.324
1997г.	6.840,8	149,5	220	126,2	246,7	548,4	8.131,6
1998г.	5.331,6	163,5	253,3	133,8	224,2	398,1	6.504,5
1999г.	5.888,5	125,8	214,5	125,1	171,1	408,9	6.933,9
2000г.	7.346,6	141,7	208,5	92,1	180,8	459,9	8.429,6
2001г.	6.745,9	134,6	197,1	94,5	174,9	392,3	7.739,3

Источник: Центральный банк Чили

Серьезной проблемой в 2001г. продолжал оставаться высокий удельный вес минерального сырья в структуре чилийского экспорта, поскольку состояние экономики страны в значительной мере зависело от конъюнктуры мировых рынков горнорудной продукции, особенно, меди.

Несмотря на относительно благоприятные среднесрочные прогнозы развития мирового рынка меди, которые даются авторитетными западными консалтинговыми фирмами, многие чилийские эксперты сходятся во мнении о том, что для стабильного развития экономики страны необходимо постепенно избавляться от зависимости ее от экспорта сырьевых ресурсов путем наращивания доли выпускаемой продукции с высокой добавленной стоимостью.

По данным Национального статистического института Чили, в целом в 2001г. производственные показатели отрасли выросли на 1,3%. Основной рост был достигнут за счет производства металлов, поскольку добыча неметаллического сырья сократилась на 3,7%. С учетом объявленных в целях поддержания стабильных цен на металл планов Codelco и других крупнейших производителей меди в Чили по сокращению объемов добычи медной руды специалистами прогнозируется нулевой рост либо даже некоторое снижение показателей развития отрасли в 2002г.

«Экспомин 2002». В г.Сантьяго 7-11 мая пройдет VII международная выставка горнодобычи, «Экспомин 2002», по праву считающаяся одной из самых значимых в данной отрасли. Выставка проводится раз в 2г. и предоставляет полную картину о мировой горнодобывающей промышленности. В 2002г. в «Экспомине» примут участие 2500 компаний из 36 стран мира, причем количество компаний из США достигнет 50% от общего числа участников. Выставку посетят 40 тыс.чел., из которых 20 тыс. — иностранцы. Общая площадь выставочных павильонов составляет 40 тыс.куб.м.

Организатором «Экспомин» 2002 выступает чилийская выставочная компания «Ферия Интернасьональ де Сантьяго» (ФИСА), которая уже в 7 раз проводит такое мероприятие. Первая выставка, организованная в 1990г. совместно с министерством торговли США, была ориентирована на демонстрацию чилийского и американского обо-

рудования для горнодобычи. В 1992г. ФИСА приобрела права на данную выставку, которая уже в 1994г. была признана одной из ведущих в Латинской Америке. В 1996г. «Экспомин» вошла в число 3 наиболее значимых мировых выставок по данной тематике, а в 1998г. добилась права считаться самой крупной выставкой в отрасли, уступая лишь выставке в Лас Вегасе (США).

«Экспомин» проводится под патронажем правительства Чили, в частности, министерства горнодобычи и госкомпания «Прочили». К выставке приурочено большое количество мероприятий. В марте 2002г. в Сантьяго состоится 10 ежегодное заседание Международной группы по вопросам добычи меди (организация, объединяющая 26 стран-производителей и потребителей меди, в т.ч. Россию), а также ежегодная встреча в рамках Центра по вопросам добычи меди и горнодобычи Чили (CESCO). Ряд семинаров и научных конференций пройдет в ходе самой выставки. Предусмотрены ознакомительные поездки по Чили для изучения горнодобывающей отрасли страны. По прогнозам гендиректора «Экспомин», Карлоса Парады, в 2002г. результаты выставки должны значительно превзойти результаты «Экспомин 2000».

Чермет

Металлургическая промышленность Чили, на которую приходится 5% ВВП страны, на 70% удовлетворяет потребности национального рынка черных металлов. Остальная часть внутреннего спроса покрывается за счет импорта.

Основу металлургической отрасли Чили составляют: «Компания Асерос дель Пасифико (САР)» и контролируемая бразильским капиталом фирма «Гердау Аса».

В середине 1999г. «Гердау Аса» увеличила свое присутствие на чилийском рынке, пустив в строй оснащенный самым современным в Латинской Америке оборудованием металлургический комбинат в г.Колина. Капиталовложения в данный проект составили 100 млн.долл. Предназначено для внутреннего потребления 70% продукции предприятия.

Выход комбината на проектную мощность позволил компании «Гердау Аса» увеличить свою долю в национальном производстве стальной арматуры с 32% в 1999г. (84 тыс.т.) до 40% в 2000г. (130 тыс.т.). На эту фирму приходится 78% от общего объема производимых в Чили стальных профилей.

САР, убытки которой в 1999г. в результате неблагоприятной ситуации на национальном рынке черных металлов составили 10 млн.долл., в 2000г. смогла восстановить свои производственные показатели за счет возросшего спроса на металлические строительные конструкции и широкую номенклатуру стального проката.

В конце 2001г. по иску «Гердау Аса» и дочерней фирмы САР, фирмы «Компания Сидерурхика Уачипато», Национальной комиссией по расследованию искажений цен начат процесс, в ходе которого рассматривается целесообразность введения дополнительных таможенных пошлин на импорт стали в 25%. Необходимость подобной меры обосновывается металлургическими предприятиями Чили угрозой национальным производителям в результате решения администрации США о применении защитных мер в отношении импортной ста-

ли, что якобы может привести к поступлению на чилийский рынок значительных дополнительных объемов импортной стали по заниженным ценам.

Инициатива «Гердау Аса» и «Компания Сидерурхика Уачипато» о начале защитного расследования вызвала активное противодействие со стороны металлообрабатывающих предприятий, которые опасаются того, что удорожание импорта стали сделает их продукцию неконкурентоспособной на внешних рынках. Многие из этих фирм вынуждены использовать импортное сырье, поскольку продукция национальных металлургических комбинатов не всегда отвечает мировым стандартам качества.

Согласно статистике Ассоциации металлургических и металлообрабатывающих предприятий Чили (Asimet), в янв.-нояб. 2001г. производственные показатели отрасли сократились на 2% по сравнению с аналог. периодом 2000г. По прогнозам этой же организации, в 2002г. ожидается прирост показателей производства продукции на предприятиях отрасли в 2,5% за счет увеличения внутреннего спроса и объемов экспортных поставок.

Занятость в секторе за 11 мес. 2001г. сократилась на 3,5% по сравнению с аналог. периодом 2000г. В 2002г. ожидается дальнейшее сокращение количества рабочих мест в отрасли на 1%.

Экспорт продукции металлургических предприятий за первые 11 мес. 2001г. составил 240 млн.долл., уменьшившись на 5,3%. Что касается продукции металлообрабатывающих предприятий, ее экспортные поставки достигли 620 млн.долл., что на 2,8% превышает показатели 2000г.

Основными направлениями экспорта продукции предприятий отрасли в 2001г. являлись страны НАФТА (31%), Меркосур (26,1%) и другие государства Латинской Америки (27,3%). Особенно выросли объемы чилийского экспорта металлопродукции в Венесуэлу (39,5%) и Бразилию (31,5%).

Импорт черных металлов и продукции металлообработки в Чили в 2001г. сократился на 3% по сравнению с 2000г.

Поскольку одним из основных импортеров продукции чилийских металлообрабатывающих предприятий является Аргентина, осложнение экономической ситуации в соседней стране отразилось на производственных результатах отрасли в пред.г. Экспорт чилийской металлопродукции в Аргентину сократился в 2001г. на 7,8%.

ШВЕЦИЯ

Горнодобыча создает 1% добавленной стоимости в промышленности Швеции. В отрасли занято 0,5% от общего количества занятых в промышленности.

Шведская горнодобыча ориентирована главным образом на добычу руд металлов. Швеция является единственным экспортером железной руды в ЕС. Ее доля в общем объеме мировой добычи железной руды составляет 2%. Доли Швеции в мировой добыче меди, свинца и цинка составляют 1%, 3,7% и 3,3% соответственно.

Общий объем производства железной руды в Швеции в 2001г. составил 19,486 млн.т. Производство сульфидных руд, которые содержат серу,

медь, свинец, цинк и мышьяк, серебро и золото, составило 20 млн.т. Было добыто 6 млн.т. известняка, который в основном используется при производстве цемента.

Основными импортерами продукции шведской горнодобычи являются ФРГ, Бенилюкс, Финляндия и страны Среднего Востока.

Основные запасы железной руды находятся в районе Кируна-Мальмбергет, где располагаются разведанные месторождения железной руды объемом в 1700 млн.т. Крупнейшее в Швеции месторождение меди Aitik также находится в этом районе. В районе г.Шеллефтео находятся залежи сульфидных руд. В Laisvall располагается крупнейшее в Европе месторождение свинцовой руды. В Центральной Швеции существует район Bergslagen с запасами как железной, так и сульфидной руды. При этом добыча железной руды там не ведется с 1992г. На территории Швеции существует 4 месторождения, где разработку сульфидных руд ведут компании Boliden Mineral и Ammaberg Mining.

ЛКАВ инвестировала в новый уровень добычи на месторождении в Кируне, что позволит обеспечить производство железной руды на ближайшие десять лет и более.

65% добычи руд цветных металлов осуществляется компанией «Булиден» в центральной и северной Швеции. Завод компании в Ronnskaг на побережье Балтийского моря перерабатывает руды драгоценных металлов, свинца, меди, редкоземельных металлов, мышьяка и пр., не только добываемые компанией, но и импортируемые.

Цинковая руда в Швеции не перерабатывается. Вся добываемая цинковая руда экспортируется. При этом весь произведенный из этой руды цинк из расчета 20% содержания в руде, импортируется обратно в Швецию. Производство свинца достаточно для внутреннего потребления, а также экспорта, т.к. объемы производства цинка и свинца в 4-5 раз превышает внутреннее потребление.

65% потребностей в меди удовлетворяется за счет местного производства. Остальная часть меди импортируется в виде готовой продукции или полуфабрикатов.

Все золото и 60% серебра, необходимого промышленности производится внутри страны.

Горнорудные компании и несколько производителей минерального сырья и оборудования для промышленности объединены в Ассоциацию горнорудной промышленности (Svenska Gruvtorenigen). Ассоциация представляет интересы своих членов, за исключением коммерческих вопросов и трудовых отношений.

Черная металлургия создает 5% добавленной стоимости промышленности Швеции. Общее число занятых в отрасли составляет 36 тыс. чел., из которых 24 тыс. чел. заняты в сталелитейном производстве.

В 2001г. общий объем производств шведской стали увеличился на 5,5% и составил 5,5 млн.т. Увеличение произошло за счет расширения поставок легированной стали (кроме нержавеющей) — на 13% (2,2 млн.т.).

Основная доля производимой в Швеции стали (60%) и все производство чугуна приходится на компанию «Свенскт Столь» — SSAB (Svenskt Stal AB). Компания полностью приватизирована.

В Швеции осталось 13 сталелитейных предприятий. На 9 предприятиях производят стальной

прокат. Основная часть производств располагается в Центральной Швеции. Все компании находятся в частном владении.

Специальные стали, т.е. легированные и высокоуглеродистые, составляют половину шведского производства необработанной стали, что является более высоким показателем, чем в других основных странах-производителях стали. В весовом выражении производство сравнительно мало. Хотя производители специальных сталей обычно концентрируются на изготовлении ограниченного количества сортов, они часто занимают заметные позиции на местном и внешнем рынках

2001г. стал достаточно успешным в отношении экспорта продукции ряда шведских сталелитейных компаний, однако в конце года некоторое сдерживающее влияние на развитие экспорта стали оказала информация о готовящемся решении США о повышении таможенных пошлин в отношении поставок из других стран. Такое решение может негативно отразиться на деятельности шведских производителей компаний Sandvik, SSAB и Avesta Polarit. Речь может идти о потере 900 млн.шв.крон для шведских компаний на экспортном рынке, который оценивается в 2,5 млрд.шв. крон. Переориентация торговых потоков может привести к перенасыщению рынка стали в Европе и падению цен.

Шведская сталелитейная промышленность, следуя мировым тенденциям, подверглась структурной перестройке. Производители специализируются в различных секторах производства специальных марок стали и изделий из них, что позволяет избежать конкуренции между национальными производителями.

Нержавеющая сталь: Sandvik Steel, ведущий изготовитель бесшовных труб; Avesta Sandvik Tube — ведущий изготовитель сварных труб; Avesta Polarit — ведущий изготовитель толстой листовой стали; Fagersta Stainless — один из двух ведущих изготовителей тонкого прутка. Инструментальная сталь: Bonier Uddeholm. Быстрорежущая сталь: Erasteel Kloster. Провода и проволока: Kanthal. Шарикоподшипниковая сталь: Ovako Steel. Углеродистая сталь: SSAB. Порошки черных металлов: Hognas.

ЮАР

Золото

Эксперты местного «Стандард Банк» подготовили в авг. 1999 г. анализ последствий падения цен на золото для экономики стран Африки. По их оценке, нынешний кризис рынка золота больше всего ударит именно по Африке, которая дает 24% мирового производства этого металла (18,5% — ЮАР, 6% — остальные страны). От массовой продажи золота центробанками европейских стран и МВФ пострадает в первую очередь ряд стран с наибольшей внешней задолженностью, бюджет которых серьезно зависит от экспорта золота или от средств, перечисляемых на родину рабочими, занятыми в золотодобыче в соседних государствах. Так, доля золота по отношению к остальному экспорту Ганы составляет около 39%, Мали — 35%, Судана — 8,4%, Уганды — 9,7%. Приток средств от рабочих-мигрантов, занятых в золотодобыче в ЮАР, составляет для Лесото 40 млн.долл., для Мозамбика 38 млн.долл. Сокраще-

ние одного рабочего места в золотодобыче стран Африки приведет к потере средств к существованию для 7-10 чел.

В целом, по оценке юаровских экспертов, нынешнее падение цен на золото приведет к сокращению экспортной выручки развивающихся стран с наибольшей внешней задолженностью в размере 224 млн.долл. в 1999 г.

Тяжелее всего золотой кризис ударил по экономике ЮАР. При цене на золото 255 долл. за унцию на грани банкротства оказались 6 шахт с 12 тыс. занятых. Сохранение этой цены до конца года приведет к сокращению еще 82 тыс. чел. С учетом членов семей и рабочих смежных отраслей без источников дохода останется около 1 млн.чел. Если же начнется продажа золотых запасов МВФ, то цена на золото, по оценке «Стандарт Банк,» упадет до 235 долл. за унцию. Результатом станет неизбежное сокращение лишь в золотодобыче ЮАР еще 103 тыс.чел.

Кризис золотой промышленности вызвал рост социальной напряженности в Юж. Африке. Начались крупные забастовки на золотых шахтах, подлежащих закрытию. Правительством создан кризисный штаб из представителей офиса Т.Мбеки, министерства минеральных ресурсов, горной палаты профсоюза горняков ЮАР. Направлена делегация предпринимателей и профсоюзов в ряд золотодобывающих стран Африки с тем, чтобы выработать общую позицию для противодействия «залповым» выбросам золота банком Англии и, возможно, МВФ.

Уголь

В 1997-99 гг. процесс реструктуризации угольной промышленности заметно активизировался. Основные тенденции — поглощение крупными угольными корпорациями мелких конкурентов в борьбе за внешние рынки сбыта юаровского угля, а также проникновение местных угольных производителей в развивающиеся страны, располагающие крупными месторождениями данного энергоносителя.

Несмотря на то, что угольная промышленность продолжает оставаться в большей степени ориентированной на внутренние потребности (около 70% от ежегодной добычи, превышающей 200 млн.т.), возрастает значение экспортных поставок южноафриканского угля. Главная причина — замедление роста спроса на данный энергоноситель на внутреннем рынке (производство электроэнергии энергетической корпорацией Eskom и синтетических видов топлива на предприятиях группы Sasol), в то время как мировое потребление угля должно стабильно расти (на 45% с 1985 г. по 2015 г.). Поэтому местные угольные компании могут добиться роста производства и прибыли за счет увеличения объемов экспорта угля.

98% экспортных поставок юаровского угля обслуживается через главный портовый угольный терминал в г.Ричардс Бэй (пров. Квазулу-Наталь). Максимальный оборот — 60 млн.т. в год при возможном увеличении пропускной способности до 70-72 млн.т. в ближайшие несколько лет в результате начавшейся модернизации терминала. **Южноафриканский уголь экспортируется в 36 стран** (90% экспорта — паровичный уголь). Главные импортеры — государства Европы (53,6%) и ЮВА (35%).

В 1997-98 гг. были заключены две крупные сделки по реструктуризации активов угледобывающих корпораций, за которыми просматривалась борьба между производителями за доступ к терминалу. Угледобывающая компания Duiker (контролируется британской группой Lonrho) купила у горного дома JCI его угольное подразделение Tavistock Coal и, таким образом, увеличила свою долю в портовом терминале Ричардз Бэй с 6,5% до 20,6%.

В результате другой сделки — покупка крупным угольным производителем и экспортером Amcoal компании Gold Fields Coal — Amcoal упрочил свою позицию второго по величине акционера главного терминала (с 23,7% до 26% акций).

Крупнейшим держателем акций терминала продолжает оставаться компания Ingwe (41,3% акций), занимающая **1 место в мире по экспорту паровичного угля**. 85% вывозимого через терминал угля добывается в шахтах 3 компаний. Незначительный доступ к терминалу имеется также у независимого угольного производителя Kangra, компании Total и Sasol.

Оставшиеся 2% экспортных поставок юаровского угля вывозятся через портовые терминалы в г. Дурбане и г. Мапуту (Мозамбик). Вынашиваются планы по строительству альтернативного угольного терминала The South Dunes Coal Terminal в г.Ричардз Бэй для мелких и средних производителей угля. Стоимость проекта — 100 млн.долл. Проектируемая пропускная способность составляет 12 млн.т. угля в год. В строительстве нового терминала особенно заинтересованы компании Iscor, Forzando Coal, Anker Coal, а также железнодорожная компания Spoornet. Планы по реализации данного проекта пока не имеют четких очертаний в связи с неспособностью потенциальных экспортеров обеспечить полную загрузку нового терминала (не без косвенного противодействия со стороны крупнейших акционеров главного угольного терминала Ричардс Бэй).

Несмотря на неблагоприятные тенденции на мировом рынке угля, в т.ч. падение спроса в ЮВА, значительное сокращение цен как на коксующийся, так и на паровичный уголь (до 25 долл. за тонну юаровского угля в июле 1998 г.), перенасыщение рынка коксующимся углем, в ближайшие годы приоритетными направлениями деятельности юаровских производителей угля будут выход на внешние рынки сбыта, увеличение объемов экспорта и диверсификация зарубежных импортеров юаровского угля.

При этом в условиях жесткой конкуренции как среди местных угольных компаний, так и между экспортерами угля на мировом рынке (особенно, со стороны австралийских, индонезийских производителей) возможны дальнейшие сделки по слиянию угледобывающих интересов различных горных домов ЮАР, а также поглощению крупными юаровскими экспортерами не приносящих прибыль производителей.

Другая заметная тенденция процесса реструктуризации угледобывающих компаний ЮАР — активизация их участия в разработке перспективных месторождений угля в развивающихся странах и поиск партнерских отношений с ведущими угледобывающими компаниями мира. Это связывают, прежде всего, с прогнозируемым истощением национальных запасов угля уже в обозримом буду-

щем. Запасы угля в ЮАР составляют 55 млрд.т. (7-е место в мире). При нынешних темпах добычи главные национальные месторождения высококачественного угля в районе г. Ветбанка и на востоке пров. Мпумаланга будут истощены уже через 50 лет.

Наиболее крупные инвестиции в добычу угля за пределами ЮАР осуществили в 1996-98 гг. ведущие южноафриканские экспортеры угля — Ingwe и Amcoal.

Компания Ingwe приобрела в 1996 г. угольные шахты SMAL в Австралии и планирует в долгосрочном плане экспортировать ежегодно 15-18 млн.т. угля со своих шахт в Австралии и Индонезии в дополнение к 25 млн.т. угля, экспортируемого из ЮАР.

Компания Amcoal совместно с крупными международными горнодобывающими корпорациями Minorgo и Rio Tinto начала разработку нескольких угольных месторождений в Колумбии. Группа планирует производить там ежегодно 20-25 млн.т. угля в течение 10 лет.

Чермет

Черная металлургия ЮАР вступила в 1998 г. в фазу затяжного кризиса. Кризис стал следствием значительного снижения потребления стали и чугуна как на внутреннем, так и на внешнем рынке. В качестве основных причин сокращения внутреннего спроса можно выделить стагнацию экономики ЮАР: удорожание банковского кредита и спад в строительной индустрии страны (9% в 1998 г.). В итоге потребление стали на рынке ЮАР уменьшилось на 12% в 1998 г. по сравнению с предыдущим годом (до 3,8 млн.т.). Возможности для увеличения экспорта также оставались весьма ограниченными в силу продолжавшегося финансово-экономического кризиса в ЮВА, главным потребителем продукции южноафриканской металлургии.

Кризисное состояние черной металлургии ЮАР отразилось на результатах деятельности крупнейшей компании отрасли — «Искор Стил». Во второй половине 1998 г. производство стали компанией составило 2,7 млн.т., что на 475 тыс.т. меньше показателя за аналогичный период 1997 г. При этом выплавка полосовой стали за указанное время сократилась на 238 т. (до 1,8 млн.т.), продольной стали — на 205 тыс.т. (до 745 тыс.т.), специальных сортов стали — на 32 тыс.т. (до 156 тыс.т.).

Продажи на внутреннем рынке сократились на 17%. Объем экспорта в физическом выражении несколько вырос, однако в результате падения экспортных цен выручка упала на 4%.

В целях уменьшения потерь компания «Искор Стил» была вынуждена закрыть доменный цех на заводе в Вандербилдспарк и сократить выпуск продукции на электроплавильном производстве. Тем не менее убытки компании за вторую половину 1998 г. составили 26 млн. рандов по сравнению с прибылью в размере 250 млн. рандов за тот же период 1997 г.

Неблагоприятная конъюнктура сказалась и на планах ввода основных мощностей комбината по производству стали в г. Салданья-Бей, затраты на строительство которого превысят 8,8 млрд. рандов. Хотя сооружение комбината практически завершено, руководство «Искор Стил» планирует орга-

низовать его постепенный запуск по мере стабилизации положения на международном рынке. При этом имеется в виду первоначально начать работу по производству высококачественной и тонколистовой стали. Однако несмотря на предпринимаемые меры руководство компании подвергается критике за «несвоевременность» реализации столь крупного проекта.

Не лучше показатели и у построенного в 1992 г. комбината «Колабус» (производство нержавеющей стали). Комбинат, крупнейшими акционерами которого являются компании «Саманкор», «Англо-Америкэн» и Корпорация промышленного развития ЮАР, понес во второй половине 1998 г. убытки в 6 млн.долл. При этом его мощности (600 тыс.т. в год) используются на 55%.

Другой производитель стали — компания «Хайвельд Стил и Ванadium», хотя и зарегистрировала получение небольшой прибыли от операций со сталью во второй половине 1998 г., вместе с тем вынуждена была несколько сократить производство. При этом на внешнем рынке компания реализовывала свою продукцию по ценам, ниже среднемировых.

Положение усугубляют и протекционистские меры, принимаемые США и Евросоюзом. В 1997 г. на некоторые виды продукции «Искора» в США наложены антидемпинговые пошлины. В 1998 г. против южноафриканских производителей стали Евросоюзом было открыто три антидемпинговых разбирательства, минторгом США — два антидемпинговых дела.

Ситуация в черной металлургии ЮАР вряд ли улучшится и в 1999 г., поскольку не ожидается ни оживления экономики страны в целом, ни сколь-либо значительного увеличения спроса на металл на мировых рынках. Практически исчерпаны возможности получения железной руды и угля по сниженным ценам от «сестринских» компаний, например «Искор Майнинг». Не исключено и применение против южноафриканских производителей новых протекционистских мер со стороны промышленно развитых государств. В этих условиях юаровские компании намерены ускорить реализацию программы модернизации старых производств, сокращать капитальные расходы, продавать принадлежащие им акции «непрофильных» фирм. Южноафриканские производители оказывают давление на правительство ЮАР в целях «защиты внутреннего рынка». Как известно, в 1998 г. по инициативе компаний «Искор Стил» и «Хайвельд энд Ванadium» было возбуждено **антидемпинговое разбирательство против российских поставщиков** горячекатаного проката (ОАО «Северсталь»). В декабре того же года на российскую продукцию были введены временные пошлины в размере 290 рандов за тонну.

ЯМАЙКА

Добыча и переработка бокситов. Является важной отраслью экономики страны, причем масштабы этого производства имеют мировое значение: **Ямайка** добывает 10% руды и **производит 7% глинозема в мире**. Содержание глинозема в ямайских бокситах составляет около 50%.

Интенсивные пром. разработки бокситовых месторождений начались в 1952г. **По добыче бокситов Ямайка занимает третье место в мире**, после

Бразилии и Австралии. По данным Ямайского ин-та бокситов, по состоянию на 1992г. разведанные запасы бокситов на о-ве оцениваются в 2,5 млрд.т., причем из них пригодны для переработки 1,5 млрд.т. Доля бокситной промышленности в ВВП достигает 9%. Рекордное количество добытых бокситов приходится на 1974г.: 15 млн.т. В 1998г. было добыто и переработано в общей сложности (включая бокситовый эквивалент произведенного чернозема) 12,6 млн.т. бокситов. Однако ввиду падения цен на алюминий и сокращения спроса на него на мировых рынках валовая экспортная выручка и другие валютные поступления от сектора в госказну снизились в 1998г. по сравнению с 1997г., составив 687 млн.долл. Чистый доход увеличился, но незначительно — до 332 млн.долл.

В бокситно-глиноземной промышленности занято 4,2 тыс.чел. На территории Ямайки действуют следующие компании:

— «Кайзер Джамайка боксайт», основана в 1952г., правление располагается в г.Дискавери-Бей на сев. побережье о-ва, правительству Ямайки принадлежит контрольный пакет акций (51%) этой компании с ам. капиталом, предприятие добывает 4,5 млн.т. бокситов в год, мощность может быть доведена до 5,5 млн.т.;

— «Джамалкан» или «Алджам» («Алкан Джамайка»), имеет 2 глиноземных завода: один (в г.Керквейн, округ Манчестер) введен в эксплуатацию в 1952г., другой (в г.Юартон, округ Сент-Катерин) — в 1959г., оба предприятия находятся в совместном владении канадской компании «Алкан» (93%) и правительства Ямайки (7%), мощность каждого из них — 550 тыс.т. глинозема;

— «Джамалко» («Джамайка алюминия»), с 1963г. занимается разработкой бокситовых месторождений, с 1972г. освоено также производство глинозема, с 1 марта 1988г. образовано СП с «Кларендон алюминия», правление расположено в Холле-Холле (округ Кларендон), гос. компания «Кларендон алюминия» имеет равную долю с ам. компанией «Алкоа» (по 50%), годовая мощность по добыче бокситов — 1 млн.т.;

— «Алпарт» («Алюмина партнерс»), основана в 1969г., правление — в Нейне (округ Сент-Элизабет), компании США «Кайзер алюминий» принадлежит 65%, норвежской компании «Гидро алюминий» — 35% акций, мощность — 1,45 млн.т. глинозема в год, производство может быть доведено до 2 млн.т.;

— «Джамайка боксайт майнинг»/«Лидфорд майнс» (бывшая «Джамайка Рейнольдс боксайт партнерс», находившаяся до июня 1984г. в совладении ам. компании «Рейнольдс» и правительства Ямайки), основана в 1952г., правление находится в Лидфорде (округ Сент-Анн), полностью принадлежит «Джамайка боксайт майнинг».

Предприятие законсервировано, его потенциальная мощность по добыче бокситов — 2,5 млн.т. в год.

Правительство осуществляет сбыт своей доли продукции предприятий «Джамалко», «Джамалкан» и «Кайзер Джамайка» через бокситно-глиноземную торговую компанию «Батко».

Производство 1т. алюминия обходится бокситным компаниям на Ямайке в 160 долл. (в Бразилии — 130, Австралии — 140). За последние пять лет инвестиции сектора в ямайскую экономику

составляют 80 млн.долл. в год. В 1998г. Ямайка получила только в виде налога на добычу бокситов и роялти свыше 86 млн.долл. Кроме того, компании вносят значит. вклад в осуществление различных общинных проектов, связанных с образованием и профподготовкой, здравоохранением, сельским хозяйством, охраной окружающей среды и т.д.

Экспорт глинозема и бокситов из Ямайки в СССР. Закупки бокситно-глиноземной продукции осуществлялись СССР в соответствии с тремя соглашениями, заключенными между правительствами СССР и Ямайки 11 апр. 1979г., 2 дек. 1982г. и 22 нояб. 1989г.

Первое соглашение предусматривало поставки из Ямайки в СССР глинозема в 1980-83гг. не менее 50 тыс.т. в год, а в 1984-90гг. — 250 тыс.т. ежегодно. Ямайские гос. организации брали на себя обязательство использовать выручку от продажи в СССР глинозема на закупку советских товаров, включая машины и оборудование, в т.ч. по Протоколу от 19 дек. 1977г. Процент выручки, на которую должны были закупаться советские товары, не был определен Соглашением.

Соглашение от 2 дек. 1982г. о поставках из Ямайки в СССР в 1984-90гг. ежегодно не менее, чем по 1 млн.т. бокситов, заменило Соглашение от 11.04.79г. В дополнение к новому соглашению был осуществлен обмен письмами, в которых предусматривалась договоренность о том, что не менее 20% выручки от ежегодных продаж в СССР бокситов будет использоваться ямайцами для встречных закупок советского оборудования, машин, запчастей и инструмента.

Соглашение от 22 нояб. 1989г. о поставках из Ямайки в СССР бокситов фиксировало: срок действия соглашения с 01.01.91г. по 31.12.95г.; объем поставок бокситов в 1 млн.т. ежегодно; необходимость заключения контрактов между советскими и ямайскими организациями для поставок товаров и услуг; положение о том, что не менее 50% средств, полученных от продажи в СССР бокситов, будет использоваться на закупку советских товаров и услуг, причем не менее половины этих сумм — на закупку машин, оборудования и транспортные средства.

16-19 окт. 1990г. в Кингстоне состоялось первое заседание советско-ямайской МПК по торг.-эконом. и тех. сотрудничеству. Делегации проявили взаимный интерес к сотрудничеству по восстановлению на о-ве бокситного рудника «Лидфорд» путем создания СП с использованием советской технологии и оборудования.

С 1990г. началось сокращение закупок СССР ямайских бокситов. Из-за валютных затруднений их импорт в СССР составил лишь 26% от общего объема обязательств. Фактические объемы поставок бокситов в 1984-91гг., по данным Ямайского ин-та бокситов, составили (в тыс.т.): в 1984г. — 793 (согласно другому источнику 911), в 1985г. — 786 (884), в 1986г. — 821 (1037), в 1987г. — 912 (1129), в 1988г. — 840 (1030), в 1989г. — 860 (1070), в 1990г. — 256 (320), в 1991г. — 423.

С конца 1991г. (в связи с утратой Россией Николаевского глиноземного завода, на который были ориентированы закупки ямайских бокситов) сотрудничество России с Ямайкой в этой области было нами приращено в одностороннем порядке.

По данным Ямайского ин-та бокситов, поставки глиноземной продукции в нашу страну (под рубрикой «СССР») продолжались: в 1992г. было отгружено 112 тыс.т., в 1993г. — 0, в 1994г. — 261, в 1995г. — 121 (согласно другому источнику в нояб. 1995г. рос. судно «Улан-Батор» загрузил 150 тыс.т. глинозема с последующей доставкой в Мурманск), в 1996г. — 125, в 1997г. — 212 и в 1998г. — 463 тыс.т.

В последние годы ямайская сторона неоднократно выражала заинтересованность в возобновлении поставок бокситно-глиноземной продукции в Россию. Ситуация для Ямайки весьма обострилась в связи с произошедшим в июле 1999г. взрывом на глиноземном заводе «Кайзер» в Грамерси (США) и, в результате, срывов отгрузок туда ямайских бокситов (до 60% от 4,1 млн.т. бокситной продукции компании «Кайзер Джамайка боксайт», запланированных на 1999г.). Ямайское правительство начало поиск альтернативных рынков сбыта: в частности, изучалась возможность поставок (сначала по 50 тыс.т. в месяц) в Николаев. В 1999г. Ямайка вела активные переговоры о заключении комплексной сделки на поставку 3-годового объема глинозема на 150 млн. долл.

Япония

Япония является одним из крупнейших в мире потребителей золота, металлов платиновой группы, алмазов и бриллиантов. В 2001г. спрос на золото в стране составил 331 т. (10% от мирового), платину — 41,25 т. (20%), палладия — 43,89 т. (20%), родия — 3,43 т. (20%). По импорту алмазов и бриллиантов Япония продолжает удерживать 2 место в мире (2,5 млн. карат).

В Японии действуют три закона, которые позволяют государству контролировать рынок драгоценных металлов и камней. Закон «О контроле золота» определяет возможность и порядок продажи/покупки его государством в целях поддержания уровня цен и государственных золотовалютных резервов. На практике данный законодательный акт не применяется. Два других закона — «О товарных биржах» и «Товарных фондах» — регулируют общий механизм действий участников товарно-сырьевого рынка, в т.ч. и оборот драгоценных металлов и камней, как его составную часть.

Из 331 т. общего потребления золота в Японии доля радио-электронной промышленности составила 21,38%, медицины и стоматологии — 7,13%, ювелирной промышленности — 6,55%. В тезаврационных целях использовано 22,19%, экспортировано — 20,86%. Доля импортного золота в структуре потребления неизменно снижалась: с 300 т. в 1990г. до 50 т. в 2001г.

Японский рынок металлов платиновой группы более зависим от импорта. В 2001г. в страну было импортировано 50 т. платины, а внутреннее потребление составило 41,25 т. В ювелирной промышленности было использовано 23,4 т., в автопроме — 16,7 т., в ювелирной — 4,6 т., радиоэлектронной — 9,2 т., в стоматологии — 14,2 т.

В качестве импортеров золота и металлов платиновой группы выступают торгово-инвестиционные корпорации, а также фирмы, специализирующиеся на производстве и торговле изделиями из драгоценных металлов. В структуре торгово-инвестиционных корпораций существуют подразделения,

ответственные за проведение операций на данном рынке, его изучение, работу с клиентами, транспортировку и хранение товара, хеджирование. К крупным специализированным фирмам относятся «Таканака кикиндзоку коге», «Исифуку метал индустри», «Токурики». В Японии существует «Ассоциация золота». Она объединяет 23 специализированные компании по торговле золотом и металлами платиновой группы, которые входят в Ассоциацию на правах постоянных членов, две торгово-инвестиционные корпорации — «Сумитомо» и «Мицуи» — на правах ассоциированных членов, а также две международные организации — «Международный совет по золоту» и «Международная гильдия платины» — на правах специальных членов. Целями Ассоциации являются координация деятельности участников на рынке драгоценных металлов, проведение совместной деятельности по лоббированию своих интересов в госорганах, анализ ситуации на рынке, ведение статистики по операциям с золотом и металлами платиновой группы.

Импорт алмазов и бриллиантов продолжал сокращаться в течение последнего десятилетия и составил в 2001г. 2,5 млн. карат по сравнению с 3,34 млн. карат в 1989г. Это объясняется общим сложным положением в экономике Японии, падением внутреннего спроса, в т.ч. и на драгоценности.

Основным экспортером продолжает оставаться Индия, поставившая на японский рынок в 2001г. 1,8 млн. карат на 362,3 млн. долл. и удерживающая прочное лидерство на рынке бриллиантов низкой (до 200 долл. за карат) ценовой категории. Доля России на местном рынке оценивается в 0,3-0,1% в количественном выражении и 1% в стоимостном. В 2001г. из России было ввезено 2,4 тыс. карат на 5,6 млн. долл.

Импорт драгоценных камней в Японию осуществляется торгово-инвестиционными корпорациями или компаниями, непосредственно занятыми в производстве с их использованием через единственного таможенного брокера по данной категории товара — фирму «Джуэри трейд сэнта», располагающей сетью отделений в крупнейших морских и воздушных портах страны. Существует также организация, которая объединяет компании, работающие на рынке драгоценных камней, — Всеяпонская геммологическая ассоциация.

Отсутствуют четкие перспективы расширения экономического сотрудничества между Россией и Японией в сфере торговли драгоценными металлами и камнями. Это связано как с наличием уже сформировавшихся, устойчивых торговых связей японских компаний-импортеров, так и с нестабильностью и зачастую непредсказуемостью действий российских экспортеров данных товаров. Японские фирмы предпочитают закупать металлы платиновой группы российского производства у посреднических компаний, которые за счет складских запасов и большого опыта работы на рынке точно обеспечивают условия контрактов. Золото российского производства напрямую на местный рынок не поставляется.