

Региональное сотрудничество за рубежом

ТОМ III

По десяткам стран, данные о госуправлении в условиях острых этнических и социальных проблем. Российская практика приграничного сотрудничества с зарубежными странами. Движение породненных с границей городов и регионов.

На нашем сайте, на сотнях страниц, российские эксперты рассказывают о существующей в каждой стране практике законодательного разделения полномочий и финансов, налогов и льгот между ветвями власти и территориальными образованиями. Мы даем описание транснациональных экономических объединений на примере десятков еврорегионов, часть которых охватывают территорию России и СНГ. Мы оперируем фактами годов минувшего и нынешнего, владеем информацией в деталях о зарубежных связях каждого из субъектов РФ и европейских регионов.

Данная книга является частью массива информации о внешнеэкономических связях России в 1998-2003гг. на сайте www.polpred.com.

Региональное сотрудничество за рубежом, том III. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг., 100 стр.

©Г.Н. Вачнадзе. 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А. Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

АГЕНТСТВО «БИЗНЕС- ПРЕСС»

С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ

СОДЕРЖАНИЕ

| | | | |
|------------------------------------|-----------|----------------------------------|-----------|
| Австрия | 3 | РЕГИОНАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ | 52 |
| Аргентина | 4 | Республика Корея | 55 |
| Белоруссия | 6 | Латвия | 56 |
| СВЯЗИ С РЕГИОНАМИ РФ | 6 | Ливия | 57 |
| Бельгия | 8 | АФРОИНТЕГРАЦИЯ | 58 |
| Болгария | 10 | Македония | 59 |
| ЕВРОФОНДЫ | 12 | Мексика | 60 |
| ПАКТ СТАБИЛЬНОСТИ | 13 | Норвегия | 63 |
| Бразилия | 14 | ЕВРОПОЛИТИКА | 64 |
| Великобритания | 15 | Перу | 67 |
| ПРОЕКТЫ В РОССИИ | 17 | Польша | 69 |
| Вьетнам | 19 | Румыния | 71 |
| Германия | 20 | ЕВРОРЕГИОН | 74 |
| ЕВРОПОЛИТИКА | 22 | Сербия и Черногория | 74 |
| СОВМЕСТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО В РФ | 22 | Словакия | 75 |
| Греция | 24 | ЕВРОИНТЕГРАЦИЯ | 77 |
| ЕВРОРЕГИОН | 25 | США | 79 |
| САЛОНИКИ | 26 | АТЭС | 81 |
| Дания | 28 | НАФТА | 83 |
| СЕВЕРО- ЗАПАД РФ | 29 | Турция | 83 |
| БАЛТРЕГИОН | 32 | Финляндия | 84 |
| Египет | 35 | «СЕВЕРНОЕ ИЗМЕРЕНИЕ» И РФ | 86 |
| Индия | 36 | БАРЕНЦЕВ РЕГИОН | 86 |
| Иран | 37 | Франция | 87 |
| Испания | 38 | Чехия | 88 |
| Италия | 40 | ЕВРОПОЛИТИКА | 89 |
| Казахстан | 41 | ГЛОБАЛИЗАЦИЯ | 91 |
| Канада | 42 | Чили | 92 |
| АТЭС | 44 | Швейцария | 93 |
| ЕВРОСОЮЗ | 45 | Швеция | 94 |
| Китай | 45 | БАРЕНЦРЕГИОН С РФ | 95 |
| РЕГИОНЫ | 48 | Чехия | 98 |
| СЕВЕРО- ВОСТОК | 50 | | |

Региональное сотрудничество

АВСТРИЯ

Активно развивается сотрудничество Австрии с республиками Башкортостан, Татарстан, Коми, с Алтайским, Краснодарским краями, с Московской, Иркутской, Саратовской, Нижегородской, Вологодской, Архангельской, Новосибирской областями и Уральским регионом. Со стороны австрийских фирм предпринимаются шаги для активизации сотрудничества с партнерами из Северо-Западного и Центрального регионов России.

Республики Башкортостан, Татарстан и Коми имеют своих постоянных представителей при Торгпредстве РФ в Австрии. Регионы, не имеющие своих постоянных представителей в Австрии, обращаются в ходе текущей работы с конкретными поручениями либо непосредственно в Торгпредство, либо к имеющимся при Торгпредстве представителям упомянутых выше регионов.

Австрийская сторона постоянно проявляет заинтересованность и готовность к дальнейшему развитию и углублению деловых связей с российскими регионами. В особенности это характерно для последнего времени, когда в условиях продолжающегося спада в экономике Западной Европы, австрийские компании все больше обращают свои взоры на Россию, где имеются широкие возможности для применения высвобождающихся западных капиталов.

Активно развивается сотрудничество Республики Коми с Австрией, в т.ч. по линии ЮНИДО, имеющей свою штаб-квартиру в Вене, а также с другими международными организациями. Ведется реализация совместного проекта правительства Республики Коми, ПРООН и ЮНИДО «Содействие реализации Интегрированной программы для Республики Коми». Основными целями проекта являются создание условий для устойчивого промышленного развития республики, реализация блока мероприятий по внедрению природосберегающих современных технологий и оборудования в топливно-энергетический сектор промышленности Республики Коми.

С использованием методологии ЮНИДО, при участии национальных и международных экспертов по Республике Коми, был подготовлен ряд проектных документов и инвестиционных предложений, размещенных на сайте бюро ООН в Коми и в сети ЮНИДО. Начата работа по созданию в республике системы кредитования мелкого и среднего бизнеса. Установлены рабочие контакты с Фондом поддержки малого бизнеса ЕБРР, имеющим большой опыт деятельности в регионах России.

В рамках Соглашения о сотрудничестве с администрацией Нижегородской обл. в 2002г. был организован официальный визит в Австрию делегации администрации области во главе с замминистра экономики и развития предпринимательства области В.А.Соловьевым для проведения переговоров по активизации регионального сотрудничества. Достигнута договоренность с Палатой экономики Австрии о проведении осенью 2003г. в Австрии презентации Нижегородской обл.

Представители деловых кругов и администрации Новосибирской области неоднократно посещали Австрию по линии налаживания контактов в области сотрудничества в сфере малого и среднего бизнеса. В мае 2003г. представители Новосибирской ТПП и предпринимателей области принимали активное участие в бизнес-форуме, организованном Палатой экономики Австрии в Вене для организаций малого и среднего бизнеса. На форуме российские компании имели возможность установить прямые деловые контакты с австрийскими фирмами по соответствующим сферам деятельности.

С 2002г. ведется активная работа с австрийскими фирмами со стороны администрации Московской обл. — во время визита в Москву в янв. 2002г. федерального канцлера Австрии В.Шюсселя были подписаны соглашения о создании деревообрабатывающего предприятия на территории Московской обл. стоимостью 125 млн.долл. (фирма «Кайндл Кроношпан») и реализации инвестиционного проекта в Московской обл. в строительном секторе на 20 млн.долл. (фирма «Хабау»).

Первое предприятие фирмы «Кроношпан» в г.Егорьевске готовится к пуску в сент. 2003г.

Продолжает развиваться подготовка в Австрии российских госслужащих и менеджеров, осуществляемая в соответствии с подписанным в 1998г. Меморандумом о подготовке в Австрии российских управленческих кадров. Такие стажировки организуются в Австрии на регулярной основе 3-4 раза в год, по вопросам госуправления на федеральном и региональном уровне, а также по вопросам экономики и внешнеэкономических связей, городского и коммунального хозяйства.

Продолжительность одной стажировки — 7 дней, состав российских участников — до 10 чел. Проезд до Вены и обратно оплачивается российскими представителями, а обучение и проживание относятся за счет австрийской стороны.

В 2002г. состоялись стажировки 6 групп российских федеральных и региональных представителей общей численностью 58 чел. Тематика стажировок была существенно расширена и конкретизирована. Помимо стажировок по различным аспектам экономики, в т.ч. торгово-экономического сотрудничества, были проведены специализированные стажировки по вопросам развития малого и среднего предпринимательства и по вопросам сотрудничества в соцсфере. В 2003г. запланированы стажировки четырех групп госслужащих общей численностью 40 чел.

Продолжает активную работу межправительственная Смешанная российско-австрийская комиссия по торговле и экономическому сотрудничеству, которая зарекомендовала себя универсальным и наиболее эффективным инструментом развития российско-австрийского торгово-экономического сотрудничества. Именно в рамках деятельности Смешанной комиссии удалось осуществить и продолжается реализация наиболее перспективных проектов с участием австрийских фирм.

Механизмы Комиссии успешно используются для обсуждения, проработки и сопровождения инвестиционных и других конкретных проектов сотрудничества, представляющих реальный интерес для российской стороны, нахождения схем финансирования и гарантий в каждом конкретном случае.

На июль 2003г. в рамках Комиссии созданы и результативно действуют рабочие группы по сотрудничеству регионов и субъектов РФ с Австрией: по инновационному сотрудничеству в промышленности и науке; экологии; взаимодействию в соцсфере; малому и среднему предпринимательству; туризму. На 7 заседании Комиссии, состоявшемся 28-30 окт. 2002г. в Вене под председательством федерального министра экономики и труда Австрии М.Бартенштайна, было объявлено о создании рабочих групп по сотрудничеству в финансовой сфере и в области сельского, лесного и водного хозяйства. На заседании российскую делегацию, в которую наряду с сотрудниками российских министерств и ведомств, администраций ряда областей РФ, представителями крупных российских банков и компаний вошли главы администраций Иркутской, Архангельской, Томской обл. и президент Республики Башкортостан, возглавляла зампред правительства РФ В.И.Матвиенко.

В ходе заседания стороны обменялись информацией о современном экономическом положении в обоих государствах, обсудили состояние и перспективы двустороннего и международного торгово-экономического сотрудничества, проанализировали деятельность Смешанной комиссии и ее рабочих групп. В рамках заседания был подписан ряд соглашений и контрактов между российскими и австрийскими ведомствами и компаниями. В последние годы работа Смешанной российско-австрийской комиссии строится на основе планов на предстоящий календарный год. Ход выполнения плана рассматривается дважды в год на встречах заместителей сопредседателей Комиссии. План работы на 2003г. принят на 7 заседании Комиссии.

АРГЕНТИНА

В июле 2002г. в Буэнос-Айресе состоялось XXII заседание Совета Общего рынка Южного Конуса с участием президентов стран-членов Меркосур, а также ассоциированных членов – Боливии и Чили. В качестве специального приглашенного в заседании участвовал президент Мексики В.Фокс. В ходе саммита удалось снизить остроту полемики относительно жизнеспособности Меркосур. Два главных члена блока (Бразилия, Аргентина) подтвердили, что в политическом плане по вопросу укрепления Меркосур они действуют сообща.

В ходе заседания Аргентина подписала «автомобильные» соглашения с Бразилией, Мексикой и Чили, которые предусматривают увеличение экспорта аргентинских автомобилей в Мексику с 19 тыс. до 50 тыс.шт., в Чили – до 27 тыс.шт., а соглашение с Бразилией предусматривает увеличить производство автомобилей в Аргентине на 125 тыс.шт.

С Мексикой подписано межбанковское Соглашение, предусматривающее кредитование малых и средних аргентинских предприятий.

В период председательства Аргентины в блоке ей удалось увеличить на 10 тыс.т. «квоту Хилтона» на экспорт высококачественного мяса в ЕС. Аргентина избежала протекционистских барьеров со стороны США на экспорт своей стали на американский рынок. Была осуществлена поездка совместной торгово-промышленной делегации Меркосур под председательством Аргентины в ЮАР, где были начаты переговоры о заключении Соглашения о свободной торговле.

С Бразилией был достигнут ряд договоренностей, в т.ч. по вопросам погашения задолженности аргентинских импортеров Бразилии; взаимных платежей; по торговле отдельными товарами. В рамках «шестерки» Меркосур (4+2) подписано Соглашение о сотрудничестве и взаимной юридической поддержке по гражданским, торговым, трудовым и административным делам.

Аргентине в ходе заседания не удалось добиться совместного заявления Меркосур о ее поддержке в связи с переговорами с МВФ об оказании Аргентине финансовой помощи. Из-за экономических сложностей и предстоящих выборов в Бразилии решено было на время отложить переговоры о введении в Меркосур единой валюты. Не получило весомого положительного развития предложение о проведении единой совместной торгово-экономической политики стран Меркосур в переговорах по АЛКА, с ЕС, в рамках ВТО.

Указанные вопросы были обсуждены в ходе XXIII заседания глав государств Меркосур, которое состоялось в дек. 2002г. в г.Бразилиа под председательством Бразилии. В заседании участвовал президент Чили, а также президенты пяти стран Андского сообщества – Боливии, Колумбии, Эквадора, Перу и Венесуэлы.

Аргентина получила поддержку со стороны всех участвовавших в заседании президентов латиноамериканских стран, которая выразилась в официальном совместном обращении к МВФ об оказании необходимой экономической помощи Аргентине.

В ходе заседания между Меркосур и Андским сообществом было подписано Соглашение о взаимодополняемости экономик двух блоков, которое определено базовым документом для намеченных на конец 2003г. заключительных переговоров о подписании межблокового Соглашения о свободной торговле. Подписание соглашения явилось конкретным результатом сближения позиции южноамериканских стран в переговорах с США по межамериканской зоне свободной торговли. Общая позиция стран Меркосур в области торгово-экономической политики была продемонстрирована в ходе состоявшихся в янв.-марте 2003г. переговоров с представителями США и ЕС, на которых обсуждались таможенно-тарифные вопросы.

Во время визита президента Аргентины Э.Дуальде в Бразилию в янв. 2003г. получила развитие тенденция к укреплению взаимодействия двух стран в рамках Меркосур. На переговорах с новым президентом Бразилии Луисом Игнасио Лула да Силва в качестве приоритетов было согласовано создание двух новых институтов: по осуществлению совместных социальных программ и по введению единой валюты в Меркосур. Президенты двух стран договорились ускорить работу по созданию единого парламента Меркосур.

Бразилия и Аргентина, лидеры Меркосур, несмотря на имеющиеся внутренние серьезные проблемы в экономике, продемонстрировали в конце 2002г. – начале 2003г. политическую волю придать новый импульс развитию внутриблоковых отношений и совместному решению конкретных задач в области: дальнейшей институализации блока по **европейскому варианту**; координации макроэкономической политики; взаимного кредитования экспортно-импортных операций для покрытия дефицита внешнего финансирования; развития совместных проектов экономического сотрудничества в области энергетики, газовой и нефтяной промышленности, машиностроения и агропрома; перехода к таможенному союзу и согласования нового внешнего таможенного тарифа Меркосур.

В 2002г. Аргентина продолжала поддерживать тесные внешнеэкономические контакты со странами ЕС и выступала вместе с Бразилией по вопросу подписания соглашения о свободной торговле между Меркосур и ЕС. По оценкам минэкономики Аргентины, соглашение о свободной торговле с ЕС позволит Аргентине ежегодно увеличивать ВВП на 3-4%.

В нояб. 2002г. в Бразилии состоялись переговоры между ЕС и Меркосур, на которых стороны высказались за подписание указанных соглашений уже в 2004г. и согласовали конкретный перечень тарифных предложений и тем, которые будут обсуждаться на следующем этапе переговоров в 2003г.

Тарифные предложения Меркосур охватывают 9,5 тыс. товарных позиций. Блок предлагает установить нулевой тариф на 83-85% объема импорта, происходящего из ЕС в течение 10 лет. ЕС предлагает к либерализации 90% импорта, происходящего из Меркосур.

Кроме тарифных предложений основной темой переговоров с ЕС, и на этом настаивает Аргентина, является проблема субсидирования ЕС своих сельхозпроизводителей, которая, по мнению Аргентины, разрушает международную торговлю. Усилия по сокращению и ликвидации нетарифных барьеров в торговле Аргентина предпринимает не только в переговорах с ЕС, но также в рамках Кернской группы в ВТО.

Переговорный процесс с ЕС идет сложно. Цель создания зоны свободной торговли с ЕС является приоритетной для всех стран Южного Конуса. Для достижения указанной цели, как считает Аргентина, должны быть ликвидированы европейские субсидии сельхозпроизводителям. Одновременно Аргентина стремится получить максимум выгоды для своего агропрома.

Поддержание и развитие торгово-экономических отношений с Североамериканской зоной свободной торговли (САЗСТ) является одной из приоритетных задач Аргентины. Аргентинские товары сталкиваются с жесткой протекционистской политикой при экспорте в страны-члены САЗСТ. Половина аргентинского экспорта сырьевой и сельскохозяйственной продукции подпадает под различные тарифные и нетарифные барьеры.

Переговоры относительно снижения импортных таможенных пошлин ведутся Аргентиной постоянно как на двусторонней основе, так и на многосторонней в рамках ВТО. Являясь членом Кернской группы, Аргентина координирует свои позиции по данному вопросу с Бразилией, Австра-

лией и другими странами, позволяет им выступать единым фронтом и добиваться уступок.

Более сложная ситуация складывается с нетарифными барьерами, поскольку страны САЗСТ широко их используют. Наибольшее количество нетарифных барьеров имеет Мексика: они распространяются на 8 тыс. товарных позиций, за ней следуют США (5,6 тыс.) и Канада (4,6 тыс.).

Ежегодные потери Аргентины от применения нетарифных ограничений США превышают 1 млрд.долл. в год. США являются единственной страной в САЗСТ, которая применяет в торговле с Аргентиной антидемпинговые меры, в основном, против аргентинских металлургических компаний.

В апр.-мае 2002г. в ходе поездки замторговли США в Аргентину и ответного визита в США замминдел Аргентины американцы предприняли шаги по смягчению своей протекционистской политики в отношении Аргентины. Принято решение о снятии запрета на импорт отдельных видов говядины и дано обещание распространить «режим наибольшего благоприятствования» еще на 80 товарных наименований аргентинского экспорта, в т.ч.: кожа, металлы, химпродукция, растительные масла, горючесмазочные материалы. Эту уступку США увязали с внесением Аргентиной поправки в Закон о патентах, по которому американские производители фармацевтики, видео- и аудио продукции, книг и программного обеспечения теряют на аргентинском рынке 900 млн.долл. ежегодно.

В отношениях Аргентины с Мексикой в 2002г. было достигнуто продвижение по пути заключения Соглашения о свободной торговле. Аргентина рассчитывает подписать указанное соглашение в 2003г. В дек. 2002г. Мексику посетила представительная аргентинская делегация во главе с замминдел, которая успешно провела очередной раунд переговоров.

Политическое руководство Аргентины не ставит под сомнение экономическую целесообразность создания Всеамериканской зоны свободной торговли (ВЗСТ) и выражает заинтересованность в ускорении переговорного процесса по ее формированию. Подписание Соглашения о создании ВЗСТ и реальный запуск его механизма в действие позволит стране увеличить внешнеторговый оборот на 2 млрд.долл. в год. Руководство Аргентины считает целесообразным вести переговоры с США по вопросу континентальной интеграции с общих позиций Меркосур по формуле «4+1» (Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай+США).

Несмотря на заинтересованность в форсировании диалога по формированию ВЗСТ, аргентинское руководство не спешит делать инициативных заявлений на этот счет. Отчасти это объясняется тем, что в силу объективных причин не менее важным, стратегическим для Аргентины направлением, помимо американского рынка, является развитие торгового сотрудничества с ЕС. Предполагается, что процесс юридического и институционального оформления Всеамериканской зоны свободной торговли не должен исключать возможности ведения параллельных переговоров с ЕС с перспективой выхода на аналогичное соглашение в те же, что и ВЗСТ сроки.

БЕЛОРУССИЯ

Белоруссия в 2002г. продолжала активно работать в качестве страны-участницы в региональных интеграционных организациях на постсоветском пространстве: Содружество Независимых Государств (СНГ), Союзное государство и Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС). В 2002г. Белоруссией продолжалась работа по активизации сотрудничества со странами СНГ в рамках созданных Межправительственных комиссий по двустороннему сотрудничеству с Киргизией, Молдавией, Таджикистаном, Узбекистаном и Украиной.

Объем внешней торговли Белоруссии в 2002г. по странам СНГ

| | млн.долл. | | Уд. вес в общ. об. % | | |
|--------------------|-----------|--------|----------------------|-------|------------|
| | 2001г. | 2002г. | 2001г.% | обор. | эксп. имп. |
| Всего..... | 10197,3 | 10677 | 104,7 | 100 | 100 |
| Азербайджан | 8,5 | 6,7 | 78,9 | 0,06 | 0,10 |
| Армения | 2,9 | 5,1 | в 1,7р. | 0,05 | 0,07 |
| Грузия..... | 4,5 | 3,8 | 84,4 | 0,04 | 0,02 |
| Казахстан..... | 36,9 | 54 | 146,5 | 0,5 | 0,9 |
| Киргизия | 13,5 | 5,5 | 40,6 | 0,05 | 0,06 |
| Молдова..... | 82 | 86,7 | 105,8 | 0,8 | 1,0 |
| Россия | 9307,7 | 9896,4 | 106,3 | 92,7 | 90,9 |
| Таджикистан | 4,3 | 4,5 | 106,3 | 0,04 | 0,07 |
| Туркменистан | 3,6 | 21,1 | в 5,8р. | 0,2 | 0,5 |
| Узбекистан | 34,2 | 30,9 | 90,4 | 0,3 | 0,4 |
| Украина | 699,2 | 562,3 | 80,4 | 5,3 | 6,1 |

При общем объеме товарооборота Белоруссии со странами СНГ в 10,7 млрд.долл., в 2002г., наиболее тесные экономические связи у Белоруссии установились с Россией, Украиной, Молдовой и Казахстаном.

Россия остается основным торговым партнером Белоруссии. Такое положение обусловлено необходимостью решения в Белоруссии проблем, связанных с обеспечением функционирования сложившегося в советские времена единого промышленного комплекса. На российский рынок работает значительная часть белорусской промышленности, прежде всего машиностроения. Доля российских комплектующих в стоимости отдельных видов белорусской техники составляет до 60%.

Россия и Белоруссия в 2002г. последовательно продвигались по пути интеграции, расширив нормативную базу по созданию Союзного государства. Были подписаны 20 протоколов и соглашений между органами госуправления Белоруссии и администрациями российских регионов. Все они дополнили подготовленную за последние годы значительную нормативно-правовую базу, состоящую из 180 действующих межгосударственных и межправительственных договоров, и позволяющую взаимодействовать по всем направлениям двустороннего сотрудничества.

Ее основу составляют договор о создании Союзного государства, программа действий РБ и РФ по реализации его положений, соглашение о создании равных условий субъектам хозяйствования, договор о равных правах граждан, соглашение о создании равных условий в ценовой политике, соглашение о расширении сотрудничества в газовой отрасли.

Выработка решений наиболее актуальных вопросов двустороннего экономического сотрудничества осуществлялась на совместных белорусско-российских рабочих группах. Проблемы, на урегу-

лирование которых была направлена деятельность рабочих групп, неоднократно обсуждались в ходе двусторонних встреч на различных уровнях. В 2002г. не удалось согласовать ряд вопросов, имеющих принципиальное значение в процессе строительства Союзного государства. Главной из них является проблема, связанная с принципами взимания косвенных налогов во взаимной торговле.

В 2002г. не удалось согласовать позиции сторон по статусу, задачам и функциям единого эмиссионного центра Союзного государства, а также по проекту соглашения между правительственными и центральными (национальными) банками России и Белоруссии о введении российского рубля в качестве единственного законного платежного средства Союзного государства.

В рамках ЕврАзЭС в Белоруссии в 2002г. продолжалась работа по созданию таможенного союза и единого экономического пространства. Она участник совместных решений, направленных на выработку единой позиции государств-участников во взаимоотношениях с ВТО и другими международными экономическими организациями, проводимой работы по согласованию таможенно-тарифной политики в отношении третьих стран.

Связи с регионами РФ

Подписанные в дек. 1999г. договор о создании Союзного государства и программа действий РФ и РБ по реализации его положений явились точкой отсчета для начала нового этапа экономической интеграции двух государств, в котором существенную роль играют межрегиональные связи. Расширение сотрудничества субъектов РФ с Белоруссией стало одной из важнейших составляющих процесса российско-белорусской интеграции — основой системы торгово-экономических отношений между двумя странами. Центр тяжести двусторонних связей все более перемещается на уровень прямых связей между хозяйственными субъектами, все более расширяются экономические связи между ними.

Прошедшие в 2002г. визиты делегаций российских регионов в Белоруссию и делегаций РБ в РФ завершались принятием конкретных мероприятий по расширению торгово-экономических связей. Создавались рабочие группы, которые на регулярной основе осуществляли контроль за ходом реализации этих мероприятий. В 2002г. Белоруссию посетили 18 делегаций российских регионов: Республик Татарстан, Дагестан, Чувашия; Алтайского края; Курской, Ростовской, Волгоградской (дважды), Ивановской, Свердловской и Ярославской обл.; г.г.Москва и Екатеринбург, с рабочими визитами находились делегации деловых кругов Республики Башкортостан, Смоленской, Ивановской, Свердловской и Владимирской обл. Во II пол. 2002г. переговорная активность российских регионов заметно снизилась (в июле-дек. состоялось 4 визита).

Визиты делегаций России в РБ в 2002г. (визиты в РБ/ сроки/ количество человек/ подписаны правительством РБ документы). Делегация Волгоградской обл. во главе с 1 замглавы администрации области В.А.Кабановым/ 23-24 янв. 2002г./ 5/ документы не подписывались. Делегация Курской обл. во главе с губернатором А.Н.Михайловым/ 24-26 янв. 2002г./ 18/ Соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном

сотрудничестве. Делегация Ростовской обл. во главе с губернатором В.Ф.Чубом/ 16-17 апр. 2002г./ 65/ протокол заседания совместной рабочей группы. Делегация Алтайского края во главе с губернатором края А.А.Суриковым/ 17-18 апр. 2002г./ 15/ протокол договоренностей. Делегация Волгоградской обл. во главе с 1 замглавы администрации области В.А.Кабановым/ 16-17 мая 2002г./ 200/ не подписывалось. Делегация г.Москвы во главе с Ю.М.Лужковым, проведение Дней г.Москвы в РБ/ 23-25 мая 2002г./ 600/ не подписывалось. Делегация Ивановской обл. во главе с губернатором В.И.Тихоновым/ 28-30 мая 2002г./ 3/ не подписывалось. Делегация Татарстана во главе с премьер-министром республики Р.Н.Миниханов/ 3-4 июня 2002г./ 28/ Протокол о развитии сотрудничества. Делегация Ярославской обл. во главе с губернатором А.И.Лисицыным/ 25 июня 2002г./ 6/ не подписывалось. Делегация Дагестана во главе с предгоссовета М.М.Магомедовым/ 21 авг. 2002г./ 10/ Соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве. Делегация Чувашии во главе с президентом Н.В.Федоровым/ 11 дек. 2002г./ 33/ Протокол о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве.

Визиты делегаций РБ в регионы России в 2002г. Визит президента РБ А.Г.Лукашенко в г.Санкт-Петербург/ 11 июня 2002г./ не подписывалось. Визит 1 вице-премьера С.С.Сидорского в г.Сургут/ 3-5 окт. 2002г./ не подписывалось. Визит вице-премьера А.В. Кобякова в г.Калининград/ 4-5 дек. 2002г./ протокол 3 заседания белорусско-российского Совета по долгосрочному сотрудничеству РБ с Калининградской обл. Визит министра культуры Л.П.Гуляко в г.Санкт-Петербург/ 24-26 дек. 2002г./ не подписывалось.

В 2002г. были проведены такие широкомаштабные мероприятия, как Дни г.Москвы в РБ, Дни Волгоградской обл. в г.Минске, национальные выставки Республики Беларусь в г.г.Воронеж и Краснодаре, белорусская национальная экспозиция в рамках выставки «Российской промышленности-2002» в Санкт-Петербурге.

В 2002г. в ходе визитов органами госуправления РБ с администрациями регионов РФ было подписано 20 соглашений. Действует 180 двусторонних соглашений, подписанных между 61 субъектом РФ и органами госвласти Белоруссии. Из 89 регионов России 80 установили и поддерживают взаимовыгодные торгово-экономические, научно-технические и культурные связи с Белоруссией.

При формировании договорно-правовой базы сотрудничества укрепились тенденции к установлению торгово-экономических отношений на уровне не только областей, но и районов, городов, округов, ассоциаций и непосредственно хозяйствующих субъектов на уровне предприятий малых и средних городов России и Белоруссии. В 2002г. межрегиональное сотрудничество продолжало развиваться в направлении углубления производственного кооперирования, расширения объемов услуг в области связи, транспорта и строительства, а также путем обмена специалистами и квалифицированными рабочими кадрами. Большое значение придавалось организации работ на основе раздела продукции, переработке давальческого сырья, аренды и лизинга, проведению выставок и ярмарок, развитию оптовой и розничной торговли.

Среди проблем, которые чаще других предлагались для обсуждения сторонами во время визитов, были проблемы, связанные с введением единых тарифов на ж/д перевозки российско-белорусских грузов и цен на энергоресурсы, состоянием взаиморасчетов, созданием СП и производств. Особое внимание уделялось вопросу внедрения лизинговых схем в торговые отношения между нашими странами. По мнению сторон, создание государственных и смешанных лизинговых компаний с умеренными ставками и госгарантиями могло бы помочь быстрее решить проблему технического переоснащения в условиях дефицита финансовых ресурсов.

На конец дек. 2002г. официально зарегистрировано в Белоруссии 9 представительств: Республик Дагестан и Калмыкия, Алтайского, Краснодарского, Приморского и Ставропольского краев, Калининградской, Орловской и Ярославской обл. Администрации Республики Бурятия, Мурманской и Нижегородской обл. продолжают работу по открытию своих представительств в Минске. Представительства Калмыкии и Орловской обл. покинули Белоруссию, свернув свою деятельность. Аналогичная ситуация и с представительством Приморского края. Постановлением главы администрации Ставропольского края представительство этого региона упразднено.

Для выполнения поставленных правительством Белоруссии задач по продвижению экспорта белорусских товаров на рынки российских регионов в десяти из них осуществляли свою деятельность отделения посольства РБ в РФ.

Объемы товарооборота Белоруссии с федеральными округами России

| | Уд. вес в общ. об. % | |
|----------------------|----------------------|--------------|
| | Товарооб. | Эксп.* Имп.* |
| | 2001г. | 2002г. |
| Центральный..... | 52,23 | 53,97 |
| Уральский..... | 24,72 | 24,05 |
| Северо-западный..... | 9,42 | 9,31 |
| Приволжский..... | 6,09 | 6,28 |
| Южный..... | 3,71 | 3,24 |
| Сибирский..... | 3,47 | 2,91 |
| Дальневосточный..... | 0,36 | 0,25 |
| * в Россию | 0,77 | 0,58 |
| | 0,06 | 0,01 |

Наиболее результативными являются торговые отношения Белоруссии с Центральным и Северо-Западными округами при преобладающей зависимости республики от импорта из Уральского федерального округа России. Такое интенсивное развитие интеграционных связей Белоруссии с Центральным федеральным округом объясняется взаимными поставками многопрофильной продукции, обеспечивающей устойчивое функционирование имеющегося производственного потенциала двух стран. Их доля в общем объеме товарооборота в 2002г. составила 53,97%, что на 1,74% превысило объемы пред.г., в т.ч. экспорт в Россию увеличился на 1,03%, а импорт из России — на 2,74%.

Наибольшие объемы товарооборота Белоруссии в Центральном округе приходились на Москву, Московскую, Ярославскую и приграничные Брянскую и Смоленскую обл. В общем объеме российско-белорусского товарооборота доля товарооборота с Москвой составила 36,88%, что на 1,8% выше показателей 2001г.

Анализ экономических отношений Северо-Западного федерального округа с Белоруссией пока-

зывает равномерно высокую степень участия его регионов во взаимных экспортно-импортных потоках. Доля этого округа в 2002г. составила 9,31% товарооборота, 7,23% экспорта в Белоруссию и 12,31% импорта из Белоруссии. Самые активные позиции имели г. Санкт-Петербург, Калининградская и Ленинградская обл.

На Уральский федеральный округ, обладающий развитыми отраслями металлургии, машиностроения, а также топливной промышленности, приходилось 24,05% общих объемов товарооборота с Белоруссией, что на 0,67% ниже показателей 2001г. По объему импорта из Белоруссии Свердловская обл. (57,8 млн.долл.) вышла на 8 место среди регионов России. Не менее важным для Белоруссии торговым партнером является Тюменская обл., из которой импортируется до 75% ввозимых в республику нефти и газа.

В Южном федеральном округе основная доля экспортных и импортных потоков с Белоруссией приходится на Краснодарский край, Ростовскую и Волгоградскую обл.

Тесные кооперационные связи с Белоруссией имел Приволжский федеральный округ, регионы которого специализируются на производстве продукции машиностроения, химии, пищепрома и в наибольшей степени приближены к специализации Белоруссии. По удельному весу в общих объемах товарооборота по округу наиболее значимыми были Нижегородская и Самарская обл., Республики Татарстан и Башкортостан.

80% общего объема товарооборота между Белоруссией и Россией составил товарооборот Белоруссии с 10 субъектами РФ, среди которых доля товарооборота с Москвой составляет 37%, Тюменской обл. – 22%, Санкт-Петербургом – 5,4%, Московской обл. – 5% и Смоленской обл. – 3,2%. Из Тюменская обл. импортируется до 75% ввозимых в республику нефти и газа.

В 2002г. не удалось изменить ситуацию во взаимной торговле Белоруссии с Калининградской обл. При экспорте своих товаров белорусская сторона продолжает ориентироваться на портовые структуры Литвы и Латвии, объясняя это предпочтительностью в развитии их инфраструктур. Прошедшее в конце 2002г. совместное заседание российско-белорусского Совета по долгосрочному сотрудничеству Калининградской обл. с регионами Белоруссии наметило меры по доведению объема их взаимного товарооборота до 200 млн.долл. в год.

Несмотря на то, что в 2002г. взаимный товарооборот достиг рекордной цифры, структура торговли сохранилась – основу российского экспорта составляют сырье и энергоносители. Не произошло изменений и в товарной номенклатуре импорта из Белоруссии. Традиционно в Россию поставляются грузовые автомобили, тракторы, сельхозмашины, текстиль, химпродукция, продовольствие. Опережающие темпы роста импорта товаров из России, увеличение в импорте доли потребительских товаров и товаров повседневного спроса, которые традиционно относились к товарам белорусского экспорта, являются подтверждением тенденции к снижению конкурентоспособности белорусских товаров по цене и качеству в сравнении с российской продукцией. Дальнейшее увеличение взаимного товарооборота между Белоруссией и Россией напрямую связано с перспективой

модернизации белорусской промышленности при активном участии в ней российского капитала.

БЕЛЬГИЯ

Развитие связей между субъектами Российской Федерации и регионами Бельгии (Брюссельский столичный регион, Валлония, Фландрия) приобретает все большее значение в плане двустороннего инвестиционного сотрудничества. Реализована Программа сотрудничества между Москвой и Брюссельским столичным регионом на 2001-02гг. Готовится новый вариант программы на 2003-04гг. Также изучается возможность налаживания регионального сотрудничества между Москвой и Валлонией, между Свердловской обл. и Брюссельским столичным регионом, Архангельской обл. и Фландрией.

В фев. 2002г. состоялся визит делегации Европейского делового клуба в Краснодарский край, в рамках которого обсуждены перспективы инвестиционного участия бельгийских фирм «Идро Агри» и «Монсанто» в агропромышленный комплекс этого российского региона. В окт. 2002г. состоялась экономическая миссия фирм Валлонского региона в Нижегородскую обл.

Одним из российских регионов, где Бельгия возглавляет список иноинвесторов, является Алтайский край, где за последние 5 лет в экономику края было инвестировано 43 млн.долл., преимущественно в пищевую и мукомольно-крупяную промышленность. В 2002г. объемы иноинвестиций в Алтайский край сократились. До недавнего времени основной поток иноинвестиций предназначался для реализации крупнейшего энергетического проекта в крае (возобновление работы ТЭЦ-3 и тепловых сетей).

Снизился объем бельгийских инвестиций в экономику Нижегородской обл. Бельгия проявляла наибольшую инвестиционную активность в области среди прочих стран. За пять лет с 1996 по 2001г. область опустилась с 3 на 29 место среди регионов России по количеству привлеченных иноинвестиций.

Большой интерес проявляют инвесторы БЛЭС к Санкт-Петербургу и Ленинградской обл. В 2001-02гг. из Люксембурга поступило инвестиций в 75 млн.долл. Люксембург входит в число крупнейших зарубежных стран-инвесторов города и области.

21-25 янв. 2002г. в Брюсселе проходила презентация Архангельской обл., 3 дня в здании Европарламента работала выставка предприятий области. В презентации были представлены все основные отрасли региона. В российскую делегацию входили представители администрации области, руководители крупнейших промышленных предприятий. Состоялась встреча с деловыми кругами Бельгии. В ходе мероприятия были представлены инвестиционные проекты области и обсуждались возможности сотрудничества.

Бельгийская сторона проявила наибольшую заинтересованность к алмазному месторождению им. Ломоносова, запасы которого оцениваются экспертами в 12 млрд.долл. Для разработки месторождения и выхода горно-обогатительного комбината на месторождении на проектную мощность (5 млн.т. руды ежегодно), требуются инвесторы. Западные компании не исключают возмож-

ности вкладывать средства при условии что им будут предоставлены акции предприятия.

Большой интерес бельгийские деловые круги проявили к организованной Торговой палатой Бельгии и Люксембурга для России и Беларуси совместно с Бельгийским Королевским обществом промышленников и инженеров (SRBII) в 2002г. в Брюсселе серии семинаров «Россия: время для реинвестиций?», целью которых были: оценка бельгийскими деловыми кругами политической и экономической ситуации в России; определение возможностей развития взаимовыгодных экономических отношений; оценка целесообразности инвестирования в российскую экономику; обмен опытом между деловыми кругами и представителями промышленных групп Бельгии, занимающихся инвестиционной деятельностью в России.

Участники отметили благоприятные факторы развития политической и экономической ситуации в России, отсутствие бартерной системы взаиморасчетов в большинстве секторов экономики, стабильность финансовой и банковской систем, децентрализация производства и усиление роли регионов. По мнению выступавших, имеющих опыт работы в России, гораздо проще решать вопросы напрямую с региональными структурами власти, минуя центральные органы.

По оценкам представителей деловых кругов Бельгии, бизнес в России менее подвержен влиянию криминала, социальные условия нахождения в России инокомпаний носят более позитивный характер. Появилась возможность решения спорных вопросов без привлечения «крышевых» структур, на основе существующего законодательства, с привлечением правоохранительных органов России.

Отмечается ряд трудностей, которые возникали у работающих в России предприятий и фирм: сложная законодательная база со множеством подзаконных актов; длительность решения организационных вопросов; несовершенство и непостоянство таможенного законодательства; несовершенная фискальная политика государства; несоответствие существующей в России системы стандартизации европейским нормам.

На семинарах также обсуждался вопрос приоритетности инвестирования в тот или иной сектор промышленности в России. В ходе обмена мнениями была высказана позиция о целесообразности инвестиций лишь в современные предприятия, расположенные в экономически развитых и сильных регионах (Москва, Санкт-Петербург, Нижний Новгород), отдача от которых может последовать в течение ближайших лет. Давая оценку России в качестве торгового партнера, в большинстве случаев участники семинара, к сожалению, продолжали рассматривать ее, как потенциального потребителя готовой продукции и поставщика дешевых энергоресурсов.

19-20 нояб. в Брюсселе проходил международный форум «Открытая Россия: инвестиционные возможности в Центральном федеральном округе». Это очередное масштабное мероприятие (ранее такие форумы прошли в Берлине и Лондоне), организованное аппаратом ИФО, с целью расширения деловой активности регионов и привлечения в них иностранного капитала. Одной из самых представительных-и информационно подготовленных была делегация Рязанской области во главе с губернатором В.Любимовым. В ее составе бы-

ли руководители ведущих предприятий области. Представители области рассказали о конкретных крупномасштабных инвестиционных проектах, в реализации которых на взаимовыгодных условиях могли бы принять участие иноинвесторы: разработка залежей фосфоритов и кварцевых песков на территории области и производство на основе последних изделий для солнечной энергетики на Рязанском заводе металлокерамических изделий, организация «высококачественных» цехов по производству плоских цветных телевизоров на плазменных панелях НИИ «Плазма», выпуск целого спектра уникальной медицинской аппаратуры и приборов и другие проекты.

По мнению представителей бельгийского бизнеса, рост политической стабильности, реструктуризация экономики, снижение налогов на ссудный капитал делают российский рынок все более привлекательным для инвесторов. Компании, осуществляющие инвестиции в России, считают самой серьезной проблемой вовсе не преступность или коррупцию, а неадекватное и постоянно меняющееся налоговое законодательство. Следующими по степени важности называются проблемы, относящиеся к обеспечению прав собственников и кредиторов, таможенному регулированию, неустойчивости макроэкономической ситуации, неразвитому банковскому сектору, российской системе бухучета и только после этого – к коррупции. Риск экспроприации собственности, произвол со стороны федеральных и местных властей, а также неплатежи местных заказчиков рассматриваются как проблемы, имеющие не самое большое значение.

Компании, участвующие в промпроизводстве, подчеркивают серьезность проблем, связанных с неразвитостью банковского сектора. Финансовые компании относят к числу первостепенных проблему неадекватной защиты прав кредиторов. Неплатежи клиентов и российская система бухучета также имеют для них большое значение. Для консультационных фирм важна проблема недостаточной защиты прав собственности и так же, как и банки, они в большей степени, чем остальные, страдают от несвоевременных платежей клиентов и несовершенства российской системы бухучета. Транспортные компании и компании, занимающиеся сбытом продукции, оценивают как наиболее серьезные, проблемы, связанные с действиями таможенных органов и вследствие этого – коррупцию. Наибольший ущерб торговым компаниям наносят налоговые и таможенные органы, а также неплатежи российских заказчиков.

В июне 2002г. состоялась экономическая миссия фламандского региона в Нижний Новгород, пров. Антверпен – в г. Санкт-Петербург, в окт. 2002г. – валлонского региона по городам Волги (Самара, Тольятти, Нижний Новгород), в нояб. 2002г. – экономическая миссия строительных компаний Фландрии в Москву. В июне 2002г. состоялась экономическая миссия Люксембурга в Москву и Санкт-Петербург.

На состоявшейся 25 июня 2002г. в Брюсселе V сессии Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и БЛЭС стороны отметили наметившиеся в последнее время тенденции к активизации деятельности субъектов РФ по установлению партнерских связей с бельгийскими и люксембургскими деловыми кругами.

Оказано содействие в организации и проведении презентаций предприятий: Свердловской обл. (делегация 25 чел., янв. 2002г.); Архангельской обл. во главе с губернатором Ефремовым Е.А. в Европарламенте (65 чел., фев. 2002г.) и в Бюро внешней торговли Бельгии (Office belge du Commerce exterieur); Кировской обл. и ее предприятий в области лесозаготовки и лесопереработки. Большой интерес вызвала презентация в нояб. 2002г. в Европарламенте ЦФО РФ с участием губернаторов 15 областей. На ней было представлено 150 инвестиционных проектов.

При содействии Валлонского правительства организованы и проведены семинары и конференции: семинар по вопросам деятельности малых и средних предприятий Валлонии для представителей Российского федерального фонда поддержки малого предпринимательства (апр. 2002г.); 2 семинара по инвестиционной привлекательности российского рынка (Брюссельский столичный регион – фев. 2002г., Фландрия экспорт – авг. 2002г.); 3 семинара в бельгийско-люксембургской Торговой палате для России и Беларуси в мае, сент. и дек. 2002г.; 2 конференции по вопросам российской банковской системы и проводимых в ней реформ (сент. в г.Брюгге и нояб. в Брюсселе).

Растет интерес субъектов РФ к развитию отношений со странами БЛЭС: сотрудничество в реализации инвестиционных проектов в области освоения сырьевых ресурсов, научно-технических проектов, программ поддержки малого и среднего бизнеса, модернизации предприятий; расширение экспортных позиций за счет продвижения на рынок товаров законченного цикла переработки; создание СП по производству и переработке сельскохозяйственной продукции.

В связи с передачей вопросов внешней торговли с федерального уровня на региональный, с 1 янв. 2002г. по решению правительства Бельгии координация всей деятельности в области внешней торговли передана в компетенцию регионов (Фландрия, Валлония и Брюссельский столичный регион).

Бельгийское бюро по внешней торговле, являвшееся федеральным координационно-информационным органом, упраздняется и в 2003г. вместо него будет создано Агентство по внешней торговле. 20 дек. 2002г. Совет министров Бельгии одобрил проект Королевского постановления о передаче имущества, прав и обязанностей Офиса Бельгии для внешней торговли (l'Office Belge du Commerce Exterieur – ОБСЕ) Агентству для внешней торговли, региону Валлонии, региону Фландрии и региону Брюссель-столица. Административный совет Агентства будет состоять из 16 чел. в т.ч.; 4 от Фландрии (2 представителя региональной власти и 2 – от деловых кругов региона), по 4 аналогичных представителя от Валлонии и Брюссельского столичного региона, 4 – от федерального центра.

В задачи нового Агентства входит организация экономических миссий Бельгии (по 4 миссии в год) за рубеж во главе с принцем Филиппом, который назначен почетным председателем Агентства, ведение банка данных по статистике внешней торговли на федеральном уровне, по условиям доступа на внешние рынки, по международным тенденциям. Агентство не будет предоставлять экономиче-

скую информацию непосредственно предприятиям, а они ее будут получать через свои региональные структуры. Предусмотрено, что высвобождающиеся денежные средства и персонал реорганизуемого ОБСЕ, будет пропорционально разделен между региональными структурами – Экспорт Фландрия, Экспорт Валлония и Брюссель-экспорт.

БОЛГАРИЯ

Ход переговоров о присоединении к ЕС. Болгария 3г. проводит такие переговоры по отдельным темам. Важным моментом в переговорном процессе была идея РБ об одноэтапном расширении ЕС и принятии всех стран кандидатов в один срок. Это привело к пересмотру сроков окончания переговоров, правительством РБ была поставлена задача окончить переговоры к концу 2003г.

В Болгарии была разработана и принята Стратегия ускорения переговоров Болгарии по присоединению к ЕС. Процесс переговоров с ЕС о полномочном членстве был продолжен новым правительством в соответствии с изготвленной Европейской комиссией так называемой «путевой карты» включающей 30 тем. К концу I кв. 2002г. было согласовано 14 тем из «путевой карты», а в апр. были закрыты еще 3 темы.

Главный координатор переговоров с ЕС Миглена Кунева, работавшая в мининдел РБ, была назначена министром по евроинтеграции, оставаясь в рамках МИД РБ. После окончания VI заседания Конференции по присоединению РБ к ЕС в Люксембурге М.Кунева объявила, что 10 июня 2002г. окончены переговоры РБ с ЕС еще по трем темам: «Свободное передвижение товаров», «Свободное передвижение людей» и «Налоговая политика».

В списке Европейской комиссии по подготовке стран-кандидатов для членства в ЕС находятся 12 стран. Наиболее продвинулись в переговорах по вступлению в ЕС Республика Кипр – согласовано 27 тем, Словения и Литва – 26 тем, Эстония, Венгрия, Латвия, Словакия – 24 темы, Польша – 23 темы. На последнем месте находится Румыния – согласовано 11 тем.

Болгария окончила переговоры по 20 темам, что рассматривается здесь как серьезный успех и дает основание правительству РБ настаивать на определении конечного срока принятия Болгарии в ЕС. До сих пор правительство РБ исходило из того, что после ратификации «Договора о присоединении» полноправное членство Болгарии в ЕС будет осуществлено с 01.01.2007г.

По теме «Свободное передвижение товаров» достигнуты следующие договоренности.

1. Что представляет собой Единый европейский рынок. Одной из основных целей Европейского союза является создание единого внутреннего рынка, на котором товары, услуги, капиталы и люди могут передвигаться из одной страны в другую без ограничений. Осуществление этих четырех «свобод» на едином внутреннем рынке ЕС является постоянно развивающимся процессом. Свободное движение товаров – одна из четырех «свобод», на которой основывается внутренний рынок Европейского союза. Целью этого принципа является устранение препятствий и ограничений в торговле между странами. Механизмы для достижения этой цели основываются на устрани-

нии всех торговых барьеров, взаимном признании и унифицировании требований. Принятие мер, ограничивающих свободное движение товаров, допускается в исключительных случаях с целью защиты потребителей, окружающей среды, общественного порядка и морали, общественной безопасности.

2. По каким группам товаров будет гармонизироваться законодательство РБ и ЕС. Гармонизация болгарского законодательства с законодательством ЕС будет осуществляться и уже осуществляется в области производства так называемых «рисковых» групп товаров, затрагивающих жизнь и здоровье людей, таких как продукты питания, лекарства, косметика, опасные химикаты, моторные средства передвижения, строительное оборудование и материалы, игрушки; текстиль.

Европейские директивы и регламенты предъявляют повышенные требования к таким продуктам, связанным с определенным уровнем безопасности. В результате гармонизации законодательства, все законно произведенные в Болгарии продукты могут после 2007г. свободно продаваться в любой другой стране-члене ЕС без дополнительных разрешительных процедур.

Гармонизация законодательств подготовит болгарского производителя к участию в едином рынке ЕС, где производители несут всю ответственность за безопасность продуктов. В РБ будет обеспечен необходимый уровень безопасности продуктов и информации потребителей.

Ускоренная гармонизация даст возможность болгарской промышленности приспособиться к высоким требованиям европейского внутреннего рынка еще до присоединения РБ к ЕС и будет способствовать успешной интеграции РБ в ЕС. Соблюдение европейских требований связано с иностранными инвестициями в РБ, а в некоторых случаях и с необходимостью переориентации местного производства. Гармонизация сделает болгарского потребителя более информированным и гарантирует безопасность производимых товаров.

С введением европейских требований и норм будут ликвидированы некоторые разрешительные режимы в РБ и ответственность за предлагаемые на рынке товары ложится на болгарского производителя. Это создает более благоприятные условия для осуществления бизнеса, но потребует большего людского и финансового ресурса в администрации для осуществления последующего эффективного контроля рынка.

Часть европейского законодательства предусматривает проведение оценки соответствия с требованиями безопасности по определенному товару (электрооборудование, лифтовое оборудование, лекарства, медтехника, медикаменты) независимыми экспертами. Такие же положения должны найти отражение и в законодательстве Болгарии.

Переговоры по теме «Налоговая политика» были начаты 27 июня 2001г. и временно закрыты 10 июня 2002г. На переговорах было отмечено, что Болгария в значительной степени восприняла и применяет законодательство ЕС в области налогообложения. По заявлению болгарской стороны не предвидится никаких проблем по применению в РБ оставшейся части европейского законодательства до даты присоединения РБ к ЕС. Болгария также разработала и представила на переговорах

подробный график постепенной гармонизации болгарского налогового законодательства с налоговым законодательством ЕС. В то же время Болгария добилась некоторых исключений из налоговой политики, применяемой в ЕС:

– в области сбора НДС договорено, что в переходной период Болгария освобождается от требования обязательной регистрации по НДС в минимальном размере 10 тыс.лв. Сохраняется право применять более высокий уровень НДС после присоединения РБ к ЕС;

– в области международного пассажирского транспорта, в части транспортировки по территории РБ, которая по нормам и требованиям ЕС является облагаемой сделкой, Болгария договорилась об освобождении от сбора НДС с правом получения налогового кредита;

– в области сбора акцизов также было договорено об исключении из общих правил ЕС. Болгария получила право проводить уменьшенное налогообложение, но не ниже 50% стандартной ставки акцизов;

– после наступления даты присоединения Болгария будет иметь право на трехлетний переходной период в отношении применения нового законодательства ЕС, которым вводятся новые минимальные акцизные ставки на сигареты. Это позволит РБ достичь уровня акцизов в ЕС на сигареты в более длительный переходный период.

Одна из наиболее трудных переговорных тем – «Свободное движение людей», т.к. страны-члены ЕС опасаются значительной миграционной волны из новых стран-членов, натиска дешевой рабочей силы и быстрого истощения имеющихся в странах ЕС схем социального обеспечения. По этой причине ЕС вводит период плавной либерализации свободного движения рабочей силы по схеме 2+3+2, т.е. максимальный срок, в который новые страны-члены (без Кипра и Мальты) не будут иметь доступ на рынок труда остальных стран-членов ЕС, составляет 7 лет.

Если соответствующая новая страна-член сумеет доказать, что не представляет собой миграционной угрозы, этот срок сокращается до двух лет. Несмотря на это, некоторые страны-члены, такие как Швеция, Нидерланды, Португалия, заявили, что не будут применять переходные периоды в отношении стран-кандидатов с даты их присоединения к ЕС.

Компоненты, которые входят в рамках свободного передвижения людей, связаны с правом каждого гражданина ЕС на признание дипломов о законченном высшем образовании и полученной профессиональной квалификации, с правом выбирать и быть избранными членами Европейского парламента, а также в местные органы власти. С даты присоединения все болгарские граждане будут иметь такие права и обязательства, как и остальные граждане ЕС, за исключением доступа на рынок труда во время переходного периода.

В области взаимного признания дипломов и профессиональной квалификации Болгария предпринимает необходимые меры для синхронизации национального законодательства с актами ЕС. Одна из основных задач здесь – это достижение разграничения между академическим и профессиональным признанием. Для этого необходимо внести соответствующие изменения и дополнения в Закон РБ о высшем образовании и в Закон РБ о

профессиональном образовании и обучении. Народное собрание РБ (парламент) должно принять законопроекты, регулирующие признание квалификации в области таких профессий как адвокат, архитектор, врач (так называемые «регулируемые» профессии).

С целью окончания процесса гармонизации болгарского законодательства с правом ЕС в области гражданских прав, предусмотрена подготовка проекта Закона РБ о миграции. Принятие этого закона обусловлено необходимостью регламентирования всех правоотношений по въезду, пребыванию и выезду из РБ иностранцев. При этом, в нем должно быть достигнуто необходимое разграничение между иностранцами, являющимися гражданами стран-членов ЕС, и иностранцами-гражданами государств вне рамок ЕС, таким образом, как эти правоотношения урегулированы в праве ЕС.

В отношении права голосования предстоит разработка проекта Закона РБ о выборах в Европейский парламент и изменение Закона РБ о местных выборах. В этой связи необходимы изменения и в конституции Республики Болгария.

В области координации использования социально-страховых и пенсионных схем, Болгария приняла обязательство провести сравнительный анализ расходов в отношении финансовых затрат на медицинское обслуживание болгарских граждан и граждан ЕС. Усилия РБ будут направлены на заключение со странами-членами ЕС и странами-кандидатами соглашений в области содействия в соответствии с рекомендациями ЕС.

Предстоят переговоры РБ с ЕС по оставшимся 10 темам: политика конкуренции, земледелие, транспорт, энергетика, региональная политика, окружающая среда, правосудие и внутренние дела, таможенный союз, финансовый контроль, финансы и бюджет. Наиболее трудными темами для Болгарии будут главы «Энергетика» и «Правосудие и внутренние дела».

В ежегодных докладах Еврокомиссии выражалось неудовлетворение применением в РБ европейского законодательства в этих областях и рекомендовалось более эффективная работа судебной системы. В области энергетики остается неразрешенным спор о сроках закрытия 3 и 4 блоков АЭС «Козлодуй». Болгария настаивает на их закрытии самое раннее в 2008г., ЕС – самое позднее в 2006г.

Большие проблемы ожидаются и в ходе переговоров по главам «Финансы и бюджет», «Региональная политика» и «Сельское хозяйство», т.к. сами страны-члены ЕС не договорились об условиях, которые будут предлагать странам-кандидатам по указанным темам.

В 2002г. европейская комиссия приняла решение о блокировании полного доступа стран-кандидатов к земельным фондам союза сроком на 10 лет. Вместо этого им будет предоставляться периодически возрастающий процент от полной субсидии.

Пятнадцать членов ЕС до сих пор не уточнили схему региональной финансовой помощи новым членам, а также размер их годовых взносов в общий бюджет. После поддержания земледелия, куда расходуется 50% европейского бюджета, региональная политика является второй по величине статьей расхода евробюджета. Цель – на основе дополнительного финансирования помочь вырав-

нению экономического уровня районов в рамках ЕС.

Перспектива финансирования еще 12 новых стран-кандидатов вполне может разрушить структурные фонды союза. Еврокомиссар по расширению Г.Ферхойнген признался в середине 2002г., что «окошко к расширению начинает закрываться».

Еврофонды

В Болгарии проводится определенная работа с тремя предприсоединительными фондами: программа ФАР, программа ИСПА и программа САПАРД.

По сообщению минфина РБ общая сумма, которую Болгария должна получить по программам ФАР, ИСПА и САПАРД, составляет в 2002г. 254 млн. евро.

Программа ФАР направлена на реализацию в стране-кандидате необходимых институциональных (административных) изменений (30% средств) и инвестиционных проектов (70% от средств по этой программе). Общая сумма по программе ФАР составляет 1560 млн. евро в год для 12 стран кандидатов.

Институциональные проекты подразделяются на унификацию и техническую помощь. Мероприятия по унификации имеют своей целью создание в госадминистрации таких основных структур, которые бы работали по модели, принятой в ЕС.

Второе направление программы ФАР – оказание финансовой помощи в реализации инвестиционных проектов в области транспорта и развития транспортной инфраструктуры, защиты окружающей среды; развития сельского хозяйства, строительства пограничных контрольно-пропускных пунктов по будущей внешней границе ЕС.

Условием одобрения того или иного проекта является софинансирование со стороны государства-кандидата или Всемирным банком, ЕБРР и др.

Программа ИСПА предназначена для финансирования инфраструктурных проектов. Основная цель программы состоит в том, чтобы страна-кандидат быстрее смогла воспринять стандарты информирования стран-кандидатов о политике и основных процедурах в ЕС, внедрение стандартов ЕС в ходе осуществления инфраструктурных проектов, оказание помощи при реализации проектов расширения и связывания трансевропейской транспортной сети.

Программа САПАРД направлена на оказание помощи в развитии сельского хозяйства в предприсоединительный период и имеет несколько приоритетов: инвестирование в с/х холдинги, улучшение маркетинга продукции, создание и обновление земельно-лесного регистров, обучение фермеров, развитие лесного хозяйства, управление водными ресурсами.

Для получения помощи из ЕС по этим программам, каждая из стран-кандидатов должна создать социальную структуру, которая включает в себя национального координатора помощи, национального уполномоченного чиновника, национальный фонд, исполнительное агентство, полномочных чиновников по проектам.

Национальный координатор помощи является ответственным за координацию работы по проектам. Он имеет право проверять выполнение начатых программ. Координатор является госслужа-

щим высокого ранга и определяется правительством.

Уполномоченный является национальным координатором по финансам и также назначается правительством. Уполномоченный ответственен за деятельность национального фонда, через который обеспечивается финансовое управление проектом, подается заявка на предоставление средств в Европейскую комиссию, предоставляется отчет об израсходованных средствах.

Исполнительные агентства отвечают за осуществление проектов и находятся в прямом подчинении у национальных уполномоченных. Они создаются при ведомствах, отвечающих за переговоры с ЕС. После присоединения РБ к ЕС исполнительные агентства будут сохранены и будут работать со средствами структурных фондов.

По оценке специалистов по евроинтеграции Болгария плохо использует средства предприсоединительных фондов и не развернула необходимую административную структуру по их освоению. Правительство РБ все еще не приняло решения, в каких именно министерствах и ведомствах должны быть созданы соответствующие исполнительные агентства.

При правительстве РБ была создана лишь рабочая группа по созданию административной структуры, отвечающей за освоение средств, поступающих по линии предприсоединительных фондов. Эта группа не работает с фев. 2002г.

Единственное созданное и одобренное Брюсселем исполнительное агентство — это фонд «Земледелие» при министерстве земледелия и лесов РБ. Через этот фонд должны поступать финансовые средства по программе САПАРД. С мая 2001г. Европейская комиссия одобрила предоставление РБ 53 млн. евро в год по этой программе. Однако Болгария освоила только 10% средств, предоставляемых по программам ФАР и САПАРД.

С 2000г. Болгария реализовала 9 проектов по программе ИСПА и находится на последнем месте по количеству реализованных проектов. В Польше по этой программе было осуществлено 35 проектов, в Венгрии и Румынии — по 23 проекта, Латвии и Литве — по 17 проектов.

Из-за несоблюдения необходимых процедур в РБ приостановлена реализация по линии ФАР на 3,75 млн. евро проекта по строительству 7 бизнес-инкубаторов. По заявлению вице-премьера РБ Паскалева, Болгария осваивает 50% финансовых средств, которые ей предоставляет ЕС. Болгария имеет право на финансирование со стороны ЕС до 4% от объема ВВП, но осваивает менее 2% средств.

Пакт стабильности

Болгарская сторона является активным участником Пакта стабильности для Юго-Восточной Европы. Данная организация, инициированная германским председательством в Евросоюзе, была создана на саммите в Сараево 30 июля 1999г. Пакт представляет собой международную инициативу, объединившую усилия стран балканского региона, ЕС, США, России, других развитых стран, а также большинства международных и финансовых организаций с целью разработки и реализации комплексной программы стабилизации Балкан.

Главным органом, определяющим стратегию Пакта стабильности для ЮВЕ, является Регио-

нальный «круглый стол». Для рассмотрения различных программ действий дважды в год собираются на свои заседания Рабочие столы: по демократизации и правам человека (Рабочий стол №1); по экономическому восстановлению, развитию и сотрудничеству (Рабочий стол №2); по проблемам безопасности (Рабочий стол №3).

Технические и организационные вопросы, а также представительские функции возложены на Специального координатора Пакта Эрхарда Бусека и его Секретариат, размещающийся в штаб-квартире ЕС в Брюсселе.

В рамках Пакта существует группа доноров (в основном развитые западные страны и международные финансовые организации), координация ее деятельности осуществляется Руководящей группой высокого уровня (РГВУ). В ее состав входят: Комиссия ЕС, Всемирный банк (на правах сопредседателей), а также спецкоординатор Пакта, представители МВФ, ЕИБ, ЕБРР, ООН и министры финансов основных стран-доноров. Россия является страной-наблюдателем в Пакте.

В рамках данной инициативы 20-21 июня 2002г. в Софии прошло очередное заседание Рабочего стола №2 по экономическому восстановлению, развитию и сотрудничеству. На нем обсуждались вопросы либерализации торговли между странами региона, инвестиционный климат в ЮВЕ, привлечение иностранных капиталовложений в инфраструктурные проекты и энергетику. В ходе софийской встречи в рамках Рабочего стола №2 был подписан Меморандум о взаимопонимании по вопросам регионального рынка электроэнергии в ЮВЕ (подход стран региона к проблеме их интеграции в Европейский рынок электроэнергии).

На данном мероприятии страны также договорились о дальнейшей либерализации своих торговых режимов в рамках Меморандума о взаимопонимании по вопросам либерализации торговли, подписанном 27 июня 2001г. в Брюсселе. Предполагается к концу 2002г. будет завершен процесс подписания соответствующих двусторонних соглашений, общим числом 21. Под эгидой Пакта между странами ЮВЕ подписано 9 Соглашений о свободной торговле, 9 документов находятся в процессе согласования, а по трем (между Румынией и Албанией, между Румынией и Боснией и Герцеговиной, между Болгарией и Албанией) в процессе переговоров возникли существенные разногласия.

Страны-доноры и МФО призвали государства региона совершенствовать свой инвестиционный климат, в т.ч. уделять больше внимания мобилизации собственных финансовых ресурсов и обеспечению стабильного роста внутренних инвестиций в нацэкономике.

Наибольший интерес у стран ЮВЕ вызвало обсуждение проблем инфраструктурных проектов, финансируемых по линии стран-доноров и МФО. Как было заявлено на Рабочем столе №2, до конца 2003г. начнется реальная реализация 28 из 46 одобренных проектов.

Болгария имеет пять одобренных в рамках Пакта стабильности для ЮВЕ инфраструктурных проектов, планируемых к реализации на ее территории, общей стоимостью 650 млн. евро: реконструкция аэропорта г. Софии (приблизительная стоимость — 210 млн. евро); строительство второго моста через

Дунай в районе Видин-Калофат (180 млн. евро); модернизация речного порта в г. Лом (50 млн. евро); реабилитация транзитных автомагистралей в рамках общеевропейских коридоров; реконструкция и электрификация высокоскоростной железнодорожной линии Пловдив- Свиленград.

На проходившем в Софии Рабочем столе №2 болгары предложили для финансирования еще два новых проекта – строительство автомагистрали София-Ниш (440 млн. евро) и ж/д линии София-Скопье.

В рамках обсуждения на Рабочем столе №2 проблемы соединения энергетических систем и создания единого рынка электроэнергии для ЮВЕ София предложила на рассмотрение участников заседания проект создания в Болгарии регионального энергетического распределительного центра. По замыслу болгар, он может быть частично профинансирован в 50 млн. долл. за счет программы PHARE «Таск Форс». Данная инициатива была поддержана большинством стран региона.

Сотрудничество в рамках ЧЭС. В Стамбуле 25 июня 2002г. была проведена 10 юбилейная встреча руководителей стран Черноморского экономического сотрудничества.

Встреча была юбилейной, т.к. 25 июня 1992г. лидеры 11 стран подписали в Стамбуле декларацию о создании ЧЭС. Президент Г. Пырванов в ходе работы форума провел переговоры с президентом Грузии Э. Шеварнадзе. Обсуждалась возможность участия болгарских строительных фирм в реализации инфраструктурных проектов в Грузии. Болгарской стороной был поставлен вопрос о снижении высоких импортных пошлин и других таможенных сборов при поставке болгарских товаров в Грузию. Президенты условились провести еще одну встречу в 2003г.

В заключительной декларации десятого заседания ЧЭС отмечалось, что европейские государства должны увеличить инвестиции в Черноморском регионе, особенно инвестиции в области развития энергетики транспорта, телекоммуникации и торговли.

Было подчеркнуто, что ЧЭС может и должно играть более важную роль в мировой борьбе против терроризма. Участие ЧЭС в Пакте стабильности в Юго-Восточной Европе могло бы способствовать перспективному региональному сотрудничеству.

БРАЗИЛИЯ

Одним из направлений во внешней политике Правительства Бразилии было участие в работе международных экономических организаций, что обусловлено стремлением руководства страны активнее привлекать внешний сектор к урегулированию внутренних социально-экономических проблем. Основное внимание во внешней политике Бразилии уделяется отношениям с соседями по региону, считая приоритетным курс на интеграцию со странами Латинскоамериканского региона.

Бразилия играет важную роль в Общем рынке стран Южного конуса (Аргентина, Бразилия, Уругвай, Парагвай) – Меркосур, образованном в 1991г., рассматривая его как ядро будущего торгово-экономического и политико-культурного объединения всех стран Южноамериканского региона.

В 2002г. была проведена работа в рамках Меркосур по реформированию договорной базы блока. Упрощена процедура арбитража, восстановлен механизм координации отношений Меркосур-США, проведена серия консультаций о возможностях координации макроэкономической политики членов Меркосур, начат пересмотр Единого внешнего тарифа с целью его приведения в соответствие с современными реалиями, проводятся переговоры о возможности использования единой денежной единицы.

Развиваются контакты Меркосур и с не региональными объединениями и отдельными государствами.

Подписаны соглашения о свободной торговле с Чили и Боливией (ассоциированные члены Меркосур с 1996г.), ведутся переговоры с ЕС о создании зоны свободной торговли; Меркосур-Андское сообщество (Венесуэла, Колумбия, Эквадор, Перу, Боливия) ведут переговоры об образовании зоны свободной торговли в рамках Aladi, продолжаются консультации между Меркосур и Южной Африкой в целях подписания рамочного соглашения об образовании зоны свободной торговли.

В 2002г. в рамках Меркосур в г. Бразилия состоялась встреча глав государств Южной Америки, в ходе которой была согласована стратегия интеграции на развитие инфраструктуры, в частности в таких областях, как энергетика, транспорт и телекоммуникации. Некоторые из этих проектов уже реализуются: Бразилия и Боливия совместно работают в добыче и транспортировке природного газа, имеется программа энергетической интеграции Бразилии с Венесуэлой, многосторонних связей Бразилии с Андскими странами и Аргентиной. Была достигнута договоренность о проведении совместных работ в области научно-технического сотрудничества.

В июле 2002г. на Форуме глав государств Меркосур в Буэнос-Айресе было подписано рамочное соглашение, которое устанавливает базу для переговоров по соглашению о свободной торговле между Меркосур и Мексикой.

Несмотря на продолжительные переговоры Меркосур с ЕС, ведущиеся с окт. 2001г., существенного прогресса к концу 2002г. достигнуто не было. Основным препятствием остается бескомпромиссная позиция ЕС по вопросу снижения с/х субсидий и тарифной защиты сельхозимпорта. Бразильские куры облагаются в ЕС тарифом по ставке 50%, сахар – 66%, мясо – 110-170%.

Со своей стороны европейцы также обвиняют Меркосур в неуступчивости, указывая, что предложение ЕС предусматривает снижение тарифов на 90% товаров. 30% экспорта Меркосура в Европу уже не облагается тарифами, а еще с 40% тарифы взимаются по пониженным ставкам. Со стороны ЕС указывается, что 92% продуктов питания, импортируемые Бразилией из ЕС, проходят сертификацию и специальную проверку, тогда как европейцы применяют такую процедуру только для 25% импорта. До 28 фев. 2003г. Меркосур обязался представить «улучшенные предложения».

В конце 2002г. Бразилия совместно с США стали сопредседателями на переговорах по созданию Всеамериканской зоны свободной торговли (АЛКА). Переговоры ведутся в рамках 12 тематических групп, которые к нояб. 2003г. должны подготовить промежуточный вариант соглашения для

его рассмотрения на министерском совещании, намеченном на нояб. 2003г. в США.

Одним из приоритетов Бразилии на переговорах по АЛКА является расширение доступа своей продукции на рынок США. С другой стороны, Бразилия серьезно опасается, что создание АЛКА в соответствии с планами Вашингтона изменит структуру торговли на континенте, приведет к исчезновению субрегиональных торгово-экономических группировок, в т.ч. Меркосура и лишит Бразилию ряда политических и экономических преимуществ в отношениях с латиноамериканскими странами.

Исследование, выполненное в Федеральном университете Сан-Пауло, показывает, что бразильскому экспорту в США препятствуют барьеры тарифного и нетарифного характера, охватывающие 50% товаров. В случае их снятия годовой экспорт Бразилии в США может увеличиться на 30%. В 2001г. общий объем экспорта из Бразилии в США составил 14,4 млрд.долл., а импорт – 13 млрд.долл. В 2002г. показатели бразильского экспорта составили 12,3 млрд.долл. и 9% млрд.долл. – импорт товаров в Бразилию из США.

Намерение Бразилии сформировать совместно с другими членами Меркосура единую переговорную позицию по всем пунктам повестки дня АЛКА успехом не увенчалось. В янв.-фев. 2003г. удалось согласовать только позиции по промышленной и с/х продукции. Меркосур представил предложение о готовности снять к 2005г. тарифные ограничения по 20% импортируемых товаров. По остальным 80% либерализация должна происходить постепенно в течение 5-15 лет.

Вопросы о порядке госзакупок, либерализации инвестиционного режима и расширении доступа на рынок услуг были отложены до апр. 2003г.

Предложения США, подготовленные к первому раунду переговоров по АЛКА, Бразилия рассматривает как неудовлетворительные, т.к. в них отсутствуют меры по отмене с/х субсидий и изменению процедуры антидемпингового расследования. Указанные два пункта являются для бразильской стороны ключевыми. Без уступок по ним со стороны Вашингтона, АЛКА едва ли может быть создана.

На состоявшемся в фев. 2003г. раунде переговоров по АЛКА страны Меркосур выдвинули два предложения, направленные на защиту внутреннего рынка. Первое – «защита зарождающихся отраслей» – предусматривает введение высоких тарифов на импорт тех товаров, только начинающих выпускаться на производителями, которая может быть применена уже после вступления в силу АЛКА. Второе предложение – возможность введения специальных ограничений на импорт в период кризисов.

В Бразилии считают, что уже на первом этапе переговоры по АЛКА принимают трудный и затяжной характер. На февральской встрече экспертов Канада представила список товаров, содержащий больше тарифных ограничений на импорт промышленных и с/х товаров, чем список США. По 97 позициям канадцы даже не представили график снижения тарифов, при этом среди наиболее защищенных товаров оказались мясные и молочные продукты, являющиеся для Меркосура приоритетными.

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

В марте 2002г. состоялась презентация Центрального федерального округа РФ (ЦФО). Мероприятие было организовано Российско-Британской торговой палатой. В форуме приняли участие: полномочный представитель президента РФ в ЦФО Г.С.Полтавченко, зампред правительства – министр сельского хозяйства РФ А.В.Гордеев, мэр Москвы Ю.М.Лужков, а также главы и замы руководителей других субъектов РФ, входящих в ЦФО, представители федеральных органов исполнительной власти, члены Совета Федерации и депутаты Госдумы, руководители крупнейших предприятий ЦФО.

Целью форума было привлечение внимания представителей британского финансового сообщества к инвестиционным проектам, реализуемым в ЦФО, а также установление прямых контактов между представителями российских регионов и деловых кругов с лидерами финансовой и промышленной элиты Великобритании.

На конференции выступили Г.С.Полтавченко, А.В.Гордеев, Ю.М.Лужков, лорд-мэр Лондона М.Олдерман, министр торговли и инвестиций Великобритании баронесса Саймонс, президент Европейского банка реконструкции и развития Ж.Лемьер, директор Департамента гарантий экспортных кредитов Великобритании В.Браун, руководители субъектов РФ, входящих в ЦФО, а также представители ведущих британских и международных корпораций (BP, Kodak, Barcklays).

Помимо пленарных заседаний на конференции были проведены семинары по сотрудничеству в таких областях, как машиностроение, энергетика, сельское хозяйство, страхование, финансы. Прошла выставка «Инвестиционные возможности ЦФО России», на которой было представлено 142 проекта из 18 субъектов РФ.

В апр. 2002г. в Манчестере был открыт Информационный центр Санкт-Петербурга (ИЦСП). Участниками проекта ИЦСП являются администрация Санкт-Петербурга, Ассоциация «Санкт-Петербург – Лондон 2003». С британской стороны в проекте участвуют: Британский совет, горсовет Манчестера, ТПП Манчестера. Руководит деятельностью центра общественный совет из представителей российских и британских организаций.

В мае 2002г. мэрами столиц России и Великобритании Ю.М.Лужковым и К.Ливингстоном подписана программа сотрудничества Москвы и Лондона на 2002-04гг. Предусмотрена совместная работа в области охраны окружающей среды, формирования, сохранения и расширения парковых зон, внедрения современных технологий переработки бытовых и промышленных отходов.

В мае 2002г. с деловым визитом Великобританию посетил губернатор Пермской обл. Ю.П.Трутнев. Весной 2002г. в Великобритании в графстве Стефффордшир представители администрации г.Иваново прошли трехмесячную стажировку по изучению британского опыта в областях социальной сферы и образования. В нояб. 2002г. в Великобритании находилась представительная делегация Сахалинской обл. во главе с губернатором И.П.Фархутдиновым, который принял участие в работе конференции «Нефть и газ Сахалина».

В июне 2002г. делегация министерства торговли и промышленности Великобритании и сотрудники посольства Великобритании в Москве посетили ряд предприятий Свердловской обл.: ОАО «Каменск-Уральский металлургический завод», ОАО «Уральская горно-металлургическая компания». Они также имели встречи в министерстве международных и внешнеэкономических связей Свердловской обл. Чтобы представители британских компаний смогли лучше познакомиться с продукцией уральских предприятий достигнута договоренность о проведении летом 2003г. в Екатеринбурге специализированной выставки.

Летом 2002г. делегация британских правительственных структур и деловых кругов посетила Ростовскую обл. Важное место было отведено обсуждению сотрудничества в энергетике. В сент. группа британских инвесторов посетила Калужскую обл. Британские компании «Джой Майнинг» и «Юропюн Эперджи» тесно сотрудничают с российскими партнерами в разработке угольных залежей в Калужской обл.

В нояб. 2002г. в Москве прошла презентация Ханты-Мансийского автономного округа в посольстве Великобритании. В качестве перспективных проектов были предложены: завод по производству плит и листового стекла, целлюлозно-бумажный комбинат, предприятия по выпуску высококачественных кварцевых концентратов. Британская сторона выразила заинтересованность в проведении презентации предприятий Ханты-Мансийского автономного округа в 2003г. в Великобритании.

Сотрудничество российских регионов с министерством по делам международного развития Великобритании в рамках реализации принятой в марте 2001г. Британо-Российской программы содействия экономическим реформам в России. Программа нацелена на реализацию проектов в таких областях, как социальная поддержка и защита населения, здравоохранение, охрана окружающей среды, совершенствование системы государственного управления. Она рассчитана на 5 лет, и годовой объем финансирования в рамках программы предусмотрен в 25 млн.ф.ст. (40 млн.долл.). Координатор Программы с британской стороны – министерство по делам международного развития Великобритании (ММР). Мониторинг хода реализации Программы непосредственно в России осуществляет специально созданное подразделение посольства Великобритании в РФ. С российской стороны работу в данной области организует минэкономразвития России (Департамент программ развития экономики и сотрудничества с международными финансовыми организациями).

В качестве приоритетных Программой определены направления: повышение эффективности государственного управления (реформа госслужбы; вступление в ВТО; модернизация экономики и социальной сферы; повышение эффективности госсектора и управления финансами на региональном уровне; планирование и оказание услуг на местном уровне); здравоохранение и социальная политика; поддержка развития предпринимательства и сельского хозяйства; судебная реформа.

В рамках Программы реализуется 30 проектов в ряде субъектов РФ (Москва и Санкт-Петербург, Свердловская, Кемеровская, Нижегородская, Самарская и Томская обл.).

В 2002г. ММР сформировало список приоритетных регионов по сотрудничеству, в который включило Нижегородскую и Ленинградскую обл. Они стали победителями конкурса на долгосрочное сотрудничество с ММР, объявленного правительством Великобритании осенью 2001г. (первоначально в качестве претендентов для осуществления Программы партнерства рассматривались 8 российских регионов).

Делегация Нижегородской обл. во главе с министром экономики и поддержки предпринимательства правительства области Ю.Муравьевым в марте 2002г. находилась с официальным визитом в Великобритании. Цель визита – согласование планов долгосрочного сотрудничества области с ММР, а также механизмов реализации двусторонних совместных проектов.

Ленинградская обл. в рамках четырехлетней партнерской программы получит по линии ММР Великобритании техпомощь в 10 млн.фунт.ст. В марте 2002г. Документ о сотрудничестве подписали в Санкт-Петербурге губернатор области В.Сердюков и постоянный секретарь министерства по делам международного развития Великобритании С.Чакрабати.

Кредитоспособность российских регионов – основных партнеров Великобритании. В 2002г. S&P повысило долгосрочные рейтинги Москвы и Петербурга с «ВВ-» до «ВВ». Представители агентства отмечали, что при повышении рейтинга было учтено, что долг Москвы и Санкт-Петербурга относительно невелик по международным меркам, менее 30% от операционных доходов. Международное рейтинговое агентство Fitch также повысило рейтинг долгосрочных внешних и внутренних долговых обязательств Москвы с В+ до ВВ-. Прогноз изменен со «стабильного» на «позитивный». Долгосрочный рейтинг заимствований Москвы был повышен до ВВ-, а прогноз также изменен со «стабильного» на «позитивный».

В 2002г. с деловым визитом делегация британских бизнесменов посетила Нижневартовск. Специалисты компаний, производящих оборудование для нефтепромысла, посетили предприятия ОАО «Самотлорнефтегаз» и Нижневартовской ГРЭС. Возможна поставка нефтедобывающего оборудования Cameron на предприятия ОАО «Самотлорнефтегаз». Компания Weir Pumps уже выполняет заказ администрации города на поставку насосов для новой водозаборной станции. Компания Walker Technical Resources проведет в Нижневартовске презентацию своей продукции.

Одна из старейших британских компаний Ede and Ravenscroft с 1689г. осуществляет пошив высококачественной одежды. С 1992г. она инвестировала в Россию 10 млн.долл., открыв в С.-Петербурге центр моды и пошивочное производство.

Компания заинтересована во вложении в Россию в 300-500 млн.долл. Определен возможный круг направлений инвестиций в инфраструктуру г. Санкт-Петербурга: приобретение в собственность компанией реконструкция и совместное использование жилых и офисных зданий, объектов торговли и производственных предприятий.

Компания Bridgetown приобрела часть площадей недостроенной кондитерской фабрики в г. Владимире, которая находилась в федеральной собственности. Создав на этой базе дочернее предприятие, компания вложила в достройку корпусов и

прокладку коммуникаций в 2002г. 2,5 млн.долл. Производство чипсов, хрустящих палочек и других видов быстрого питания начнется в I пол. 2003г.

Британская компания Inchsare намечает вложить 40 млн.долл. в строительство завода по розливу «Пепси» (Свердловская обл.).

Выработан механизм проверки благонадежности британских фирм, в т.ч. через Агентство по регистрации компаний Великобритании Companies House, регистрационные службы британских офшорных зон. Это позволяло российским компаниям избегать финансовых потерь, связанных с сотрудничеством с сомнительными фирмами.

Общие данные (название компании, ее регистрационный номер, адрес, предмет деятельности, дата регистрации, изменение названия, наличие филиалов и представительств) можно получить по названию компании или ее регистрационному номеру бесплатно. Более подробная информация, включая сведения о размере и структуре акционерного капитала, акционерах, назначениях и руководящие посты. положениях учредительных документов, финансовые отчеты компаний, предоставляется на платной основе. По данным британской таможни, 300 британских компаний осуществляют с российскими организациями операции по экспорту и импорту товаров. Большинство этих компаний характеризуются как надежные, имеющие положительную деловую репутацию и добросовестно выполняющие свои контрактные обязательства перед российскими партнерами.

Проекты в России

Российско-британские инвестиционные проекты (наименование, российский участник проекта, британский участник проекта, состояние проектов). Инвестиционные проекты, реализуемые в России с участием британского капитала:

1. Каспийский трубопроводный консорциум (КТК). СП, компании «Роснефть» и «Лукойл». В КТК «Шелл» имеет 3,75% акций, «БиПи» – 5,75%, «Бри-тиш Газ» – 2% акций. Объем инвестиций «БиПи» – 600 млн.долл., «Шелл» – 400 млн.долл. Трубопровод запущен в эксплуатацию. В окт. 2001г. состоялась первая танкерная отгрузка.

2. Кондитерская фабрика, г.Чудово Новгородской обл. «Кэдбери Швепс» Общий объем инвестиций компании в Россию к настоящему времени составляет 230 млн.долл. Компания осуществила прямые инвестиции в строительство кондитерской фабрики в г.Чудово Новгородской обл. Производство продукции начато в 1999г.

3. Приобретение производственных мощностей британским инвестором. Саратовская, Санкт-Петербургская, Московская табачные фабрики и «Бритиш-Американ Тобакко – СТФ» Стоимость сделки по трем фабрикам – 330 млн.долл. Компания владеет контрольным пакетом акций саратовской табачной фабрики и московской фабрики «Ява-Табак». Объем продаж сигарет, изготовленных на российских мощностях, составляет 30 млрд. шт. в год.

4. Приобретение производственных мощностей британским инвестором. Табачная фабрика «Лигет-Дукат» г.Москва. «Галлахер Групп ПЛС» Стоимость сделки составила 380 млн.долл. В 2000г. компания приобрела московскую табачную фабрику «Лигетт-Дукат» и приступила к производству на ее мощностях сигарет марки «Сове-

рен». В 2001г. инвестировано 30 млн.долл. на увеличение выпуска табачных изделий для их реализации на российском рынке.

5. Создание производства по добыче золота на месторождении «Покровское». СП «Покровский Рудник», Peter Hambro Mining (Zoloto Mining). Британской компании принадлежит контрольный пакет акции (53,11%). В строительство предприятия по переработке золотоносной руды затрачено 40 млн.долл. В 2000г. на руднике было произведено и продано золота на 11,9 млн.долл., что позволило получить прибыль в 6,25 млн.долл. (чистая прибыль 2,93 млн.долл.). В 2001г. прибыль составила 7 млн.долл., в 2002г. – 15 млн.долл. В 2002г. на новой обогатительной фабрике (1 млн.т. руды в год) переработано 2,8 т. золота при проектной мощности до 5 т. в год. В 2003г. британская компания планирует дополнительно вложить в продолжение строительства фабрики 10 млн.долл.

6. Проект «Сахалин-2». «Сахалин Энерджи Инвестмент компани» была создана в апр. 1994г. Акционеры «Сахалин Энерджи»: «Шелл Сахалин Холдингс» – 55% (учредитель – «Роял Датч/Шелл»; «Мицуи Сахалин Холдингс» – 25% (учредитель «Мицуи»; Даймонд Гэс Сахалин» – 20%) (учредитель – «Мицубиси». Общий планируемый объем инвестиций – 10 млрд.долл. Реализация 2 фазы оценивается в 8,5 млрд.долл., в т.ч. строительство БТК и наземных трубопроводов – 1 млрд.долл. В июне 2002г. Сахалин Энерджи объявила о тендерах на заключение основных контрактов по проекту. Планируется переход на круглогодичную добычу нефти в 2005г., коммерческие поставки СПГ – в 2006г.

7. Разработка Ханты-Мансийского месторождения. Хантымансийская нефтяная корпорация «Энтерпрайз Ойл». Объемы инвестиций – 53 млн.долл. Компания осуществляет техподдержку программ разработки месторождения.

8. Создание производства по пошиву и реализации верхней одежды, г.С.-Петербург. Салон модной одежды «Невский проспект». «Эде энд Равенскрофт». Оборот компании в России составляет 4 млн.долл. В нояб. 2002г. компания провела переговоры в Лондоне с губернатором г.С.-Петербурга на предмет инвестирования 300 млн.долл. для реализации проекта по приобретению совместной с администрацией города собственности. Планируются переговоры с представителями правительства Москвы по вопросам приобретения собственности в центре столицы.

9. Создание производства по добыче золота на месторождении «Пионер». СП «Покровский Рудник». Peter Hambro Mining (Zoloto Mining). В янв. 2001г. выигран тендер и получена лицензия на разработку. Месторождение расположено в 40 км. от месторождения «Покровское» и имеет запасы золота в 1,45 млн. унций (45 т.).

10. Модернизация и расширение производства алюминиевых банок на заводе в г.Наро-Фоминске. Предприятие со 100% участием британского капитала. Компания Rexon. Инвестиции в 2002г. составили 30 млн.долл. Планируется введение летом 2003г. третьей линии по производству алюминиевых банок, что увеличит выпуск продукции на 0,5 млрд. банок в год.

11. Участие в пивоваренном холдинге Baltic Beverages Holding. Предприятие с 50% участием британского капитала. Холдинг владеет крупны-

ми пакетами акций заводов «Балтика», «Вена», «Ярпиво», «Воронежский», «Золотой Урал», «Пикра». Компания Scottish&Newcastle в 2002 году купила за 2 млрд. евро финскую компанию Hartwall и ее долю в холдинге. Холдинг контролирует 15 пивоваренных предприятий в России, странах СНГ и Балтии. В 2003г. планируются инвестиции в российские предприятия на 200 млн.долл.

Инвестиционные проекты, обсуждаемые компаниями двух стран. Содействие продвижению проектов осуществляется в рамках Рабочей группы МКТИ по энергетике.

1. Салымское нефтяное месторождение. Компания «Эвихон». Создано СП Salym Petroleum Development, 50% акций принадлежит «Шелл». Возможный объем инвестиций компании – 750 млн.долл. Проводятся оценочные работы. Ведутся переговоры об освоении месторождения на условиях СРП.

2. Приобское месторождение. СП с НК «Сибнефть». «Сибирь Энерджи». Компания планирует вложить 50 млн.долл. в разработку южной части Приобского месторождения.

3. Проект «Сахалин-4» (Западно-Шмидтовское месторождение). Сахалинская обл., ОАО «Роснефть-Сахалинморнефтегаз». «Бритиш Петролеум». Стоимость проекта определяется. 30 мая 2001г. подписан Протокол о намерениях с «Бритиш Петролеум» о распространении условий Соглашения «Сахалин-5» на проект «Сахалин-4».

4. Месторождение «Заполярье». ОАО «Газпром». «Шелл». Инвестиции компании в проект на начальном этапе могут составить 1-2 млрд.долл. Проводятся интенсивные переговоры с ОАО «Газпром» о совместной разработке проекта и поставках газа в Германию.

5. Газопровод «Запад-Восток» в КНР. ОАО «Газпром». «Шелл». Стоимость проекта оценивается в 18 млрд.долл., протяженность газопровода – 4167 км., пропускная способность – 20 млрд.куб.м. в год. «Газпром» совместно с «Шелл» и другими участниками выиграл в 2002г. тендер на строительство газопровода.

6. Проект «Сахалин-5» (Восточно-Шмидтовское месторождение). Сахалинская обл., «Роснефть-Сахалинморнефтегаз». «Бритиш Петролеум». Стоимость проекта определяется. Заключено Соглашение об альянсе по освоению участка сахалинского шельфа, в рамках которого выполнены сейсмические работы в объеме 2,5 тыс.пог.км. 16.10.02. ВР заявило о готовности вкладывать средства не только в геологоразведку, но и в эксплуатацию месторождения. Реализация проекта осложняется по причине отсутствия законодательных актов по налогообложению.

7. Ковытинское газо-конденсатное месторождение. «Русиа Петролеум» владеет лицензией на разработку месторождения. ТНК – 29%; «Интерос» – 26%; Иркутская администрация – 11,6%. Газпром в 2003г. планирует приобрести 7,8% акций на 1 млрд.руб. «Бритиш Петролеум» – 33% акций. Общая стоимость проекта оценивается в 5-6 млрд.долл., из них 3 млрд.долл. могут быть инвестированы британской стороной. Финансируются работы по определению газоносных полей и подготовке ТЭО с общими объемами затрат на эти цели в 75 млн.долл. Запасы газа – 1,4 трлн.куб.м. Планируется 20 млрд.куб.м. в год поставлять в Китай и Корею.

8. Строительство теплоэлектростанции мощностью 120 мвт., которая будет работать на отвальной породе угольных шахт ОАО «Ростовуголь». ОАО «Русский уголь», «Межпромбанк». Российско-Британский консалтинговый центр и компании «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг». Ориентировочная стоимость проекта – 120 млн.долл. 20.07.02. в Москве были проведены переговоры между Межпромбанком и «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг» и «Трэйд Партнере». По результатам переговоров 27.07.02 был подписан протокол о намерениях.

9. Строительство модульной теплоэлектростанции 300 мвт. (3x100 мвт.), работающей на горной массе, добываемой на действующей шахте «Садкинской» в г.Белая Калитва. ОАО «Русский уголь», Межпромбанк. Российско-Британский консалтинговый центр и компании «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг». Стоимость проекта – 250 млн.долл. В Москве 27.07.2002г. был подписан протокол о намерениях.

10. Строительство новой Садкинской угольной шахты по добыче антрацита. Мощность – до 2 млн.т. в год. ОАО «Русский уголь», Межпромбанк. Российско-Британский консалтинговый центр и компании «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг». Стоимость проекта – 50-100 млн.долл. В Москве 27.07.2002г.

11. Развитие месторождения «Середейское»; модернизация оборудования на шахте «Середейская»; строительство шахты «Новая Середейская». Рязанская ГРЭС. «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг». Стоимость 1 части проекта – 40 млн.долл. подписан протокол о намерениях между Рязанской ГРЭС и «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг».

12. Разработка Ванкорского нефтегазового месторождения (Красноярский край). «Енисейскнефть». Anglo Siberian Oil (до 2000г. в проекте принимала участие «Шелл»). Затраты по освоению и эксплуатации проекта составят 5 млрд.долл. В авг. 2001г. подписан Указ президента России о включении проекта в перечень участков недр, разрабатываемых на условиях СРП. Ожидается решение вопросов налогообложения при реализации проекта на условиях СРП.

13. Разработка Северо-Ванкорского нефтегазового месторождения. «Таймырнефтегазгеология» – СП «Таймыр-нефть». Anglo Siberian Oil. В авг. 2001г. британский участник проекта выпустил 10 млн. акций с целью привлечения дополнительно 3,3 млн.ф.ст. Ведутся переговоры с западными компаниями по долевному участию в проекте.

14. Североевропейский газопровод (СЕГ) Ямал-Великобритания протяженностью 3 тыс.км. ОАО «Газпром». Возможно участие в проекте компаний Shell, ВР и Centrica. Стоимость проекта – 5,7 млрд.долл. Пропускная способность газопровода – до 30 млрд.куб.м. в год. Первые поставки газа намечены на 2007г.

15. Создание совместной нефтяной компании в России на базе ТНК и «Сиданко», «Альфа Групп» и «Аксесс-Ренова». ВР планирует инвестировать 6,75 млрд.долл. (3 млрд.долл. – при завершении сделки и ежегодный платеж в 1,25 млрд.долл. в течение 3 лет). Заключено соглашение между ВР, «Альфа Групп» и «Аксесс-Ренова» о создании совместной компании. Ожидается одобрение сделки антимонопольными комитетами ЕС и РФ.

16. Освоение и серийное производство системы автоматизации скважин – проект «Недра» (из федерального списка инвестиционных проектов минэкономразвития). Казанский НИИ радиотехники, «Депьютон Мануфэкчуринг». Стоимость проекта – 20 млн.долл. Заключен рамочный контракт, подготовлено ТЭО, рассматривается вопрос источников финансирования, в т.ч. привлечения британских кредитов под гарантии ДГЭК.

17. Образование объединенной международной промышленной группы в металлургическом и горнодобывающем секторах. Группа «Суал». В собственность планируется передать все предприятия группы «Суал» и казахские угледобывающие предприятия, принадлежащие компании Access Industries – крупного акционера «Суал». Британская инвестиционная компания Fleming Family & Partners (FFP). Доля компании предположительно составит 23% акций. В нее войдут следующие активы компании: 65% акций ферроникелевого проекта Моа на Кубе; права на разработку танталового месторождения Маггорипо в Западной Африке; прямые денежные вложения. 15.01.2003г. компаниями объявлено о начале процесса образования объединенной международной промышленной группы. Формирование группы планируется завершить в середине 2003г. На 2005г. намечено первичное размещение 25% акций группы на одной из европейских фондовых бирж.

ВЬЕТНАМ

В 2002г. продолжало развиваться сотрудничество между регионами России и Вьетнама, правовой основой которого является межправсоглашение о принципах сотрудничества между органами исполнительной власти субъектов РФ и органами местной власти Вьетнама.

Координация взаимодействия регионов двух стран возложена на Рабочую группу по межрегиональному сотрудничеству Российско-Вьетнамской межправкомиссии. Последнее ее заседание состоялось в окт. 2001г. в Ханое.

В 2002г. города и провинции Вьетнама посетили делегации деловых кругов Ярославской, Нижегородской, Воронежской областей, Приморского края. В июле 2002г. в Москве прошли Дни Ханоя. Делегации деловых кругов провинций Дананг, Куангам, Хатинь, Бакнинь, Тханьхоа, Донгнай посетили российские регионы.

По приглашению губернатора Ярославской обл. А.И.Лисицына в мае 2002г. состоялся визит делегации Народного комитета г.Дананга и деловых кругов СРВ в Ярославскую обл. Вьетнамская делегация приняла участие в выставке-ярмарке «Ярославль гостеприимный». В ходе визита члены делегации приняли участие в заседании организованного ТПП Ярославля «круглого стола», посвященного вопросам сотрудничества России и Вьетнама, посетили ряд промышленных предприятий области, в т.ч. ОАО «Холодмаш», ЗАО «Ярославский агропромышленный центр», ОАО «Ярославский технический углерод». По итогам визита был подписан рабочий протокол, в котором конкретизированы основные направления сотрудничества двух городов. В соответствии с Протоколом достигнута договоренность об открытии Торговых домов в г.Ярославле и в г.Дананге для представления своей продукции и обмена информацией в це-

лях стимулирования предпринимательской деятельности. Начата реализация проектов в сфере производства оборудования и оснастки для производства полимеров и синтетического каучука для РТИ, электрооборудования; холодильного оборудования (ОАО «Холодмаш» поставил Данангскому автомеханическому заводу 10 комплектов холодильного оборудования и компрессоров для сборки холодильных прилавок). В дальнейшем предусматривается создание СП для серийной сборки холодильных прилавок.

В июле 2002г. в Москве успешно прошли «Дни Ханоя». По приглашению председателя Народного комитета г.Хошимина в окт. 2002г. состоялся визит в г.Хошимин делегации правительства Москвы во главе с префектом Южного административного округа П.П.Бирюковым, в состав которой вошли представители ТПП Москвы, АМО ЗИЛ, ГУП «Московский метрополитен» и других организаций и компаний. В ходе визита с вьетнамской стороны были обсуждены вопросы возможного сотрудничества в области дорожно-транспортного строительства, включая модернизацию действующих и строительство новых дорог и мостов, транспортных развязок, совершенствование существующей сети общественного транспорта и строительство метро.

Продолжали развиваться традиционные связи Вьетнама с Республикой Татарстан. В окт. 2002г. Ханой посетила делегация ОАО «Камаз» во главе с замдиректора А.К.Самаренкиным. Предметом обсуждения с вьетнамскими организациями явились вопросы организации во Вьетнаме сборочного производства грузовых автомобилей «Камаз» и открытия представительства ОАО «Камаз» в Ханое. В 2002г. во Вьетнам было поставлено 2000 грузовых автомобилей «Камаз». В стране действует разветвленная дилерская сеть и сервисная служба. Создана ассоциация дилеров ОАО «Камаз».

Уровень развития машиностроения в СРВ, дефицит квалифицированной рабочей силы и инженерно-технических кадров, ограниченность финансовых возможностей как вьетнамских, так и российских участников препятствуют активному участию вьетнамских фирм и организаций в специализации и кооперации в производстве машинотехнической продукции в России. Во Вьетнаме имеются предприятия, специализирующиеся на производстве дорожно-строительной техники и проявляющие интерес к организации сборки бульдозеров, дробильно-сортировочных установок из комплектующих узлов, поставляемых из России.

Отсутствие сбалансированной программы государственной поддержки российских экспортеров комплектного оборудования и ориентация программ развития Вьетнама на финансирование за счет «Официальной помощи развитию», кредитов развитых стран и прямых иностранных инвестиций привели к сокращению участия российских организаций в строительстве промышленных объектов во Вьетнаме. Единственной российской организацией осуществляющей во Вьетнаме практическую деятельность такого рода является ФГУП ВО «Технопромэкспорт». В 2002г. Объединение на коммерческой основе участвовало в строительстве одного объекта – ГЭС «Кандон». В апр. 2002г. была официально введена в эксплуатацию ГЭС «Яли». Что касается ОАО «Энергомашэкспорт-

Силловые машины», то оно находится на начальном этапе реализации кредитного соглашения от 27 марта 2002г.

В 2002г. российские предприятия приняли участие в следующих выставках. 9-13 апр. 2002г. в Ханое прошла 12 Международная торговая выставка-ярмарка «Вьетнам-Экспо 2002». Согласно распоряжению правительства РФ от 27.02.02г. №246-р выставка была внесена в список выставок, на которых организуется российская экспозиция с частичным бюджетным финансированием. Компания «Негус Экспо» была назначена минэкономразвития России выставочным оператором по организации единой российской экспозиции. В выставке приняли участие: Делегация предприятий министерства атомной промышленности России, КЭМП (г.Подольск), ЗАО «АДС Ритэк» (г.Москва), Холдинговая компания «Элво» (г.Великие Луки), ОАО «Рудгормаш» (г.Воронеж), ФГУП «Серовский механический завод», ОАО «Красногорский завод им. С.А.Зверева», ОАО «Стерлитамакский станкостроительный завод», ООО «Уралтехнострой» (г.Уфа), ЗМКБ «Прогресс», ОАО «Александровский машиностроительный завод». В гостинице «Ханой-Дэу» была организована презентация российской экспозиции на выставке «Вьетнам-Экспо 2002», на которой с вьетнамской стороны присутствовали представители министерств торговли, планирования и инвестиций, иностранных дел, крупных вьетнамских компаний в соответствии с отраслями деятельности российских предприятий экспортеров.

Центром развития торговли и передачи технологий (при Департаменте торговли г.Ханоя) была организована встреча российских и вьетнамских предпринимателей в выставочном зале Центра. На встрече присутствовали представители 30 вьетнамских предприятий, действующих в области машиностроения, производства электротехнического, шахтного, станкового оборудования. По окончании выставки российская экспозиция была признана лучшей и удостоена Золотой медали «Вьетнам-Экспо 2002».

Во всех вышеуказанных мероприятиях приняла участие делегация Санкт-Петербургской ТПП, прибывшая в г.Ханой для посещения выставки «Вьетнам-Экспо 2002» и работавшая по отдельной программе с ТПП Вьетнама. Делегация Санкт-Петербургской ТПП включала представителей следующих предприятий: ООО «Северное море», треста «Севзапмонтажавтоматика», ЗАО «Балтамерика», Агентства по развитию международного сотрудничества при кабмине Республики Татарстан. ТПП СРВ провела презентацию предприятий членов Санкт-Петербургской ТПП.

18-24 окт. 2002г. в Ханое прошла 11 Международная ярмарка протомоваров «VIF-2002». Участие большинства роспредприятий было организовано выставочными компаниями ООО «Инконнект» и «Негус Экспо» (Москва). В ярмарке приняли участие: ОАО «Трактороэкспорт», ОАО «Ливныгидромаш» (Ливны), ЗАО «Экофильтвнедрение» (Казань), ФГУП ВНИИСИМС (Александров), АО Холдинговая компания «Элинар» (Московская область), ООО «Уралинвестэнерго» (Екатеринбург), ЗАО «НПП Композитнефть» (Пермь), ОАО «Завод низковольтной аппаратуры» (Дивногорск), ОАО «БМЗ-Дизель» (Брянск), ОАО «Чебоксарский электроаппарат-

ный завод», ОАО «Ногинский завод топливной аппаратуры», ОАО «Кран-Узловский машиностроительный завод им. И.И.Федунца», ФГУП «Серовский механический завод», «Русич-Курганский завод колесной техники (Курган), «Промарматура» (Москва), «Редуктор-ПМ» (Пермь), «Редуктор» (Ижевск), «Ассоциация казанских моторостроителей» (Казань), АО «Камкабель», «Киштымский машиностроительный завод» (Киштым), ОАО «Камаз».

23-25 окт. в Ханое одновременно состоялись 2 международных специализированные выставки — «Нефть и газ-2002» и «Электричество Вьетнам-2002». В выставках участвовали такие российские объединения и компании, как РВО «Зарубежнефть», ФГУП «ВО «Технопромэкспорт», ОАО «Самарский завод «Электроштит», «Востокэнергоэкспортстрой» (Москва), «Промышленная группа «Таврида-Электрик» (Москва). По информации компании «Инконнект», почти все российские участники выставки достигли желаемых результатов.

ГЕРМАНИЯ

Наиболее тесные деловые контакты в отчетном году поддерживались с администрациями и деловыми кругами Красноярского и Ставропольского краев, Мордовии, Татарстана, Иркутской, Калининградской, Ленинградской, Московской, Нижегородской, Пермской, Ростовской, Саратовской, Свердловской и Челябинской обл., а также Москвы и Санкт-Петербурга.

С германской стороны в 2002г. на региональном уровне работали такие федеральные земли, как Бавария, Баден-Вюртемберг, Берлин, Нижняя Саксония, Северный Рейн-Вестфалия, Шлезвиг-Гольштейн. Все более активные позиции в российско-германском торгово-экономическом сотрудничестве занимают новые федеральные земли.

В янв. 2002г., во время визита в Германию делегации Ленинградской обл., было подписано совместное заявление о сотрудничестве между федеральной землей Мекленбург-Передняя Померания и Ленинградской обл. Соглашение предусматривает интенсификацию взаимодействия в экономической и технологической областях, а также в сфере транспорта, портового строительства, туризма, образования и культуры. В соответствии с соглашением был создан совместный комитет, координирующий реализацию проектов развития паромного сообщения между строящимся в Ленобласти портом Усть-Луга и германскими морскими транспортными узлами в Балтийском море, а также развития туристической инфраструктуры и сотрудничество на уровне малых и средних предприятий.

По приглашению администрации Ленобласти делегация земли Мекленбург-Передняя Померания участвовала в презентации проекта «Паромное сообщение на Балтике», проводившейся в г.Санкт-Петербурге в янв. 2002г. Фирмы Мекленбурга-Передней Померании приняли активное участие в строительной выставке «Batimat» в г.Санкт-Петербурге летом 2002г.

В июле 2002г. в Москве с двухдневным визитом находился премьер-министр Баварии Эдмунд Штойбер. Активно развивались двусторонние

экономические связи между федеральной землей Саксония-Ангальт и Республикой Татарстан. Импульс дальнейшему развитию отношений будет придан в начале 2003г. в ходе планируемого визита в Саксонию-Ангальт председателя правительства Татарстана.

В федеральной земле Берлин представлены 20 российских предприятий, 12 банков. Берлин поддерживает интенсивные и продуктивные партнерские связи с Москвой, а также и Московской обл. на основе Соглашений о дружбе и сотрудничестве, охватывающих сферы экономики, городской инфраструктуры, управления, подготовки кадров, культуры, спорта, гуманитарной помощи, взаимодействия правоохранительных органов. В июне 2002г. состоялся визит в Москву правящего бургомистра Берлина К.Воверайта.

В Саратовской обл. успешно функционируют 19 СП с участием капитала из Тюрингии. Реализуются важные для региона проекты сотрудничества: строительство международного аэропорта в г.Энгельсе, а также участие в мостовом и дорожном строительстве в Саратовской обл. (фирма «Отто Альте-Тайглер»); производство на Балаковском ЗАО «Группа Химэкс» одной из моделей многофункционального малогабаритного автомобиля для коммунального хозяйства «Мультикар» (фирмы «Мультикар Фарцойге» и «Геленквеленверк»); участие в строительстве хирургического центра в г.Саратов (фирма «АЕЦ-Инжиниринг»); сооружение элеваторных установок по переработке зерна (фирма «Петкус Вута»); совместное производство кухонной мебели на Саратовской мебельной фабрике (фирма «Адам»). Для координации экономических отношений и взаимодействия двух правительств при администрации Саратовской обл. аккредитовано «Бюро экономики земли Тюрингия».

С Тюрингией поддерживает контакты также Республика Мордовия. Подписаны соглашения о внедрении на предприятиях Республики передовых технологий производства сыра и глубинной переработки леса. Приобретено значительное количество единиц сельхозтехники, проводится стажировка российских специалистов в Тюрингии.

В окт. 2002г. в Москве президент РСПП А.Вольский и министр экономики земли Бранденбург В.Фюрнис обсудили вопросы развития экономических связей российских предприятий и германских фирм и возможности реализации совместных проектов в области авиапромышленности.

Правительство земли Шлезвиг-Гольштейн в Калининграде открыло информационное бюро. Основой для развития партнерских связей послужил подписанный в 1999г. Меморандум о региональном сотрудничестве. С окт. 2001г. и по апр. 2002г. в Калининградской обл. проходила презентация земли Шлезвиг-Гольштейна под девизом «Шлезвиг-Гольштейн – партнер Калининграда на Балтике».

Развивается экономическое сотрудничество земли Рейнланд-Пфальц с Челябинской, Свердловской и Пермской обл. Между этими регионами подписаны и реализуются: протокол о создании представительства земли Рейнланд-Пфальц в г.Екатеринбурге (Свердловская обл.), а также прорабатывается идея создания контактного бюро по экономическим вопросам в г.Екатеринбурге; дек-

ларация о намерениях по вопросам сотрудничества и обмена информацией между землей Рейнланд-Пфальц и Челябинской обл. в сфере экономики, культуры, науки и образования, предполагающая развитие экономических связей, научный, студенческий, культурный обмен. а также обмен публикациями и информацией в областях, представляющих взаимный интерес; соглашение о сотрудничестве в реализации совместного проекта концерна KSB, Златоустовского машиностроительного завода и УралАЗа по продвижению на мировой рынок продукции челябинских машиностроительных предприятий; соглашение с Пермской обл. о сотрудничестве в сфере торговли и технологий, в рамках которого осуществляется пилотный проект поставки современного оборудования для мясоперерабатывающей промышленности г.Перми. Все гарантии по страхованию выделяемых финансовых средств взяло на себя правительство земли Рейнланд-Пфальц; соглашение о сотрудничестве между администрацией Пермской обл. и министерством экономики, транспорта, сельского хозяйства и виноделия земли Рейнланд-Пфальц.

Осуществляются поездки представительных делегаций деловых кругов земли Рейнланд-Пфальц в Москву, Санкт-Петербург, Ростов-на-Дону. В 2002г. открыто представительство земли в Москве. Правительство Ставропольского края совместно с федеральным минэкономки и технологий в апр. 2002г. организовало встречу деловых кругов, в которой приняли участие представители 16 крупных немецких фирм, работающих в машино- и приборостроении, химической, легкой и пищевой промышленности, занятых производством лекарств.

В конце марта 2002г. делегация германских деловых кругов посетила Амурскую обл. Хабаровский и Приморский края с целью установления и развития экономических связей с предприятиями региона. Наиболее приоритетными сферами экономики региона, куда могут быть направлены крупные германские инвестиции, являются горнодобывающая, рыбная, лесная промышленность, транспорт, связь и туризм. Германская делегация встретилась с руководством Дальневосточной ТПП, представителями Объединений российских немцев в трех регионах, посетила ряд предприятий и компаний.

На встречах с представителями местных органов власти затрагивались вопросы возможного сотрудничества в сфере дорожного строительства, обеспечения пассажирским транспортом. В ходе встречи с мэром г.Хабаровска подробно обсуждался проект совместной с немецкими специалистами разработки Тунгусского месторождения воды. Именно немецкие фирмы обладают наиболее надежными и подходящими технологиями по извлечению воды из подземного пласта от стадии проектирования до строительства «под ключ».

Отношения между регионами Сибирского федерального округа и Германией развиваются достаточно динамично и должны выйти на новый уровень в рамках реализации Стратегии развития Сибири. В фев.-марте 2003г. намечено провести в Москве деловую встречу промышленников и предпринимателей Сибири и Германии, а затем – общесибирский форум для германских инвесторов об экономическом потенциале Сибири.

По результатам встречи в СФО создана рабочая группа для координации взаимодействия с деловыми кругами ФРГ. При представительстве немецкой экономики в РФ будет работать группа по взаимодействию с СФО. Такое решение было принято в ходе визита в г.Новосибирск представителей торговых организаций Германии и банка «Коммерцбанк».

19-23 нояб. 2002г. в Германии (г.г.Берлин, Гамбург и Дюссельдорф) проходили «Дни Северо-Западного региона России в ФРГ». Их организаторами с германской стороны выступили Федеральное министерство экономики и труда, Восточный комитет немецкой экономики, Германско-российский форум.

Европолитика

В целях улучшения экономической ситуации внутри страны Германия в 2002г. продолжала активно использовать возможности международных экономических и финансовых организаций. Являясь активной участницей большинства из них, Германия последовательно проводила стратегическую линию на дальнейшее расширение и укрепление своих позиций в системе мировых хозяйств и обеспечения их стабильности. В центре внимания Германии в 2002г. продолжали оставаться проблемы европейской интеграции и реформирования Европейского Союза, вопросы дальнейшего развития экономики стран Евросоюза.

На встрече стран-членов ЕС в верхах в марте 2002г. в Барселоне (Испания) было принято принципиальное решение о дальнейшей либерализации энергетического рынка. Начиная с 2004г., промпредприятия смогут свободно выбирать в любой стране ЕС поставщика электроэнергии и природного газа. «Либерализации подлежит не менее 60% рынка», — говорится в заявлении по итогам встречи. До сих пор директивами ЕС предусматривалась либерализация в пределах 30%.

Это не коснется частных домашних хозяйств. Активным противником либерализации энергетического рынка для частных хозяйств выступила Франция. В рамках энергетической проблематики было принято решение о введении единого энергетического налога на всей территории ЕС. В этом решении особенно заинтересованной страной выступала Германия.

По мнению канцлера ФРГ, экономическая политика ЕС должна дифференцировано учитывать промышленную структуру стран, например, интересы автопрома, а также особенности развития экономики восточных земель Германии. Эти соображения легли в основу дискуссии на очередном заседании Европейского совета, проходившего в Севилье (Испания) 21-22 июня 2002г. По итогам работы совета был принят ряд реформ, касающихся режима работы ЕС и Совета ЕС.

Важное политическое и экономическое значение для судеб европейских стран и Европы в целом имела встреча стран-членов ЕС в верхах, которая проходила в Копенгагене 13 дек. 2002г. На ней были завершены переговоры по вопросу о расширении ЕС и принятии в союз с 1 мая 2004г. 10 новых членов. Расходы, связанные с расширением (на период до 2006г.) составят 40,85 млрд. евро. По предложению Германии Польша полу-

чит на 1 млрд. евро больше, чем предполагалось до начала переговоров.

Взаимоотношения Германии и КЕС в 2002г. были натянутыми. Это напряжение особенно усилилось к концу года, когда стало ясно, что экономическое развитие лидера Европейского союза не вписывается в рамки коллективно принятых решений.

Участие Германии в 2002г. в работе международных экономических и финансовых организаций, а также в рамках многосторонних соглашений отраслевого характера было подчинено целям обеспечения дальнейшей либерализации мировых торгово-экономических отношений в жестком контексте своих нацинтересов.

В Кананаскисе 27 июня 2002г. было принято решение о том, что Россия получит финансовую поддержку в 20 млрд.долл. на утилизацию отходов ядерного оружия советских времен. 10 млрд. долл. внесут США, а другую половину — остальные страны. На долю Германии приходится 1,5 млрд. долл.

Позиция Германии в вопросе реализации международной инициативы о радикальном сокращении долгового бремени развивающихся государств в 2002г. не претерпела никаких значимых изменений. Германия продолжает выступать за снятие финансового бремени с наиболее слабо развитых стран. Федеральное правительство исходит из необходимости решения важной параллельной задачи по продвижению и закреплению германских позиций в стратегических областях экономики развивающихся стран, прежде всего, в ресурсно-энергетической и технологической.

Совместное производство в РФ

На территории России насчитывается 2 тыс. фирм с участием немецкого капитала. Созданные СП заняты преимущественно в таких сферах деятельности, как предоставление торгово-посреднических, консультационных и информационных услуг (50% всех российско-германских СП), финансовые операции (15%), остальные СП заняты в добывающих и перерабатывающих отраслях промышленности.

Добиться кардинального перелома в ситуации с привлечением инвестиций из Германии в Россию не удалось.

1. Россия, в сравнении с другими общеизвестными мировыми рынками приложения капитала, все еще не является страной, достаточно привлекательной для эффективного инвестирования. Это можно объяснить неудовлетворительным кооперационным окружением страны, большой ее территорией, требующей дорогостоящей инфраструктуры, неблагоприятными климатическими условиями — 15% территории России может быть признано «экономически эффективной», отсутствием предпринимательских традиций и другими причинами.

2. Несмотря на внутривнутриполитическую и экономическую стабильность в России, постоянное совершенствование правового поля, представители германского бизнеса все еще сдержанно ведут себя в вопросах капиталовложений в российскую экономику. В условиях отказа со стороны России в выдаче суверенных гарантий, не все потенциальные германские инвесторы идут на признание гарантий со стороны российских банков.

3. Проведение налоговой реформы вызывает определенное улучшение инвестиционного климата в самой Германии. Это приводит к тому, что германские фирмы отдают предпочтение менее рискованным внутренним капиталовложениям.

4. Стремление немецкого бизнеса работать в рамках традиционных и успешно апробированных форм деятельности в сфере международных экономических отношений.

5. Нерешенность вопроса охраны интеллектуальной собственности в России, недостаточность государственной поддержки и патентной защиты. Неэффективность системы патентования приводит к снижению инвестиционной привлекательности ряда перспективных разработок в области науки и техники при их освоении.

Россия не входит в сферу инвестиционных приоритетов Германии. Германский бизнес под инвестиционными проектами продолжает зачастую понимать тривиальный экспорт машин и оборудования в Россию, причем при условии полного покрытия всех рисков. В качестве инвестиционных можно определить лишь некоторые проекты, например, «Приразломное», «Икеа», создание сети супермаркетов «Метро», проекты фирмы «Кнауф» и некоторые другие, с незначительными объемами инвестиций.

Одним из значительных мероприятий 2002г. в германо-российских торгово-экономических отношениях стал «День российской экономики-2002 во Франкфурте-на-Майне» 17 окт. В работе форума приняли участие представители российских и германских деловых кругов и руководители административных, парламентских структур. Конгресс проведен в третий раз и вновь подтвердил свою значимость как «полигон», на котором проходят «обкатку» новые идеи в двустороннем экономическом сотрудничестве наших стран. Немецкие предприниматели получили информацию из первых рук о том, что сделано и делается в России в сфере улучшения инвестиционного климата. Состоялась предметная дискуссия между представителями немецких фирм и банков, которые закрепились и успешно работают на российском рынке, со своими партнерами в России и в Германии. Важной была также информация об опыте работы передовых российских предприятий и финансовых структур в рыночных условиях.

Работа форума проходила в двух тематически взаимосвязанных пленарных заседаниях. Первое было посвящено вопросам привлекательности российских рынков для немецких предпринимателей, проблемам развития российской экономики, а также вопросам использования скрытого потенциала германо-российских экономических отношений. Работа велась между пленарными заседаниями в трех параллельных секциях:

А – экспортное финансирование (рассматривались вопросы долгосрочного экспортного финансирования, формы и методы гарантийного обеспечения и страхования, которые могут быть применимы при финансировании экспорта в Россию);

В – финансирование с использованием возможностей рынков капитала (обсуждались вопросы участия респредприятий в международных рынках капитала);

С – шансы для среднего предпринимательства (состоялся обмен практическим опытом о выходе

на российский рынок среднего предпринимательства Германии).

Работа второго пленарного заседания была посвящена диалогу между российскими и германскими предпринимателями, в ходе которого анализировались алгоритмы достижения успеха в работе на российском рынке, взаимодействия немецких и российских предпринимателей в сфере торговли, инвестиционной деятельности, финансирования.

400 участников конгресса «День российской экономики 2002» оценили его работу как плодотворную, успешную и полезную. Было принято решение о проведении следующего, 4 «Дня российской экономики» во Франкфурте-на-Майне весной 2004г.

Несмотря на улучшение инвестиционного климата в России, зарубежные инвесторы, в т.ч. и немецкие, все еще сталкиваются с препятствиями при осуществлении своей деятельности в нашей стране. Одним из таких препятствий является малоразвитый банковский и финансовый сектор. По мнению немецких предпринимателей, России не хватает функционирующей системы банковского надзора.

Другим негативным моментом является продолжающаяся утечка капитала из страны. Это служит плохим сигналом для иностранных, в т.ч. и германских инвесторов. По мнению директора ВБ Джулиана Швайцера, «русские капиталы вернутся только тогда, когда появятся возможности для инвестирования и будет создана нормальная банковская система».

Сдерживающим фактором для немецких инвесторов является недостаточная защита инвестиций, несоблюдение согласованных условий и дискриминационное (в сравнении с отечественными) отношение к иностранным капиталовложениям. К проблемам такого рода относятся и вопросы, связанные с разрешением экономических споров в судебных органах, постоянно меняющееся законодательство, а также проблемы, связанные со слабым обеспечением прав собственности и кредиторов. Взятничество, бюрократия и коррупция, по-прежнему, создают преграды функционированию рыночных механизмов.

По мнению немецких предпринимателей, необходимо проводить правовую реформу, ибо только она способна законодательно повысить безопасность и защищенность инвесторов, намеренных прочно обосноваться в России. Причем потенциальные инвесторы должны убедиться, что новые законы не только приняты, но и уже работают там, куда они собираются вкладывать деньги.

К числу крупнейших (действующих, прорабатываемых либо требующих дополнительных согласований) совместных инвестиционных проектов 2002г., относятся:

– строительство завода по производству метанола в г.Архангельске (фирма «Феррошталь»; предполагаемый объем инвестиций – 420 млн.дол.);

– поставка оборудования для угледобывающей промышленности для предприятий Кемеровской обл. («Феррошталь»; 87 млн. евро);

– освоение технологии производства медицинского диагностического оборудования на предприятиях российского ВПК («Филипс Медицин»; 307 млн. евро);

– создание Земельного кадастра России с применением спутникового сопровождения («Карл Цейс Йена»; 25,3 млн. евро);

– организация производства труб большого диаметра на Нижнетагильском металлургическом комбинате («СМС-Демаг»; 0,9 млрд. евро);

– строительство стана холодной прокатки на Магнитогорском металлургическом комбинате («СМС-Демаг»; 69,5 млн. евро);

– создание мощностей в России по производству продукции мебельной промышленности («Икеа»; 140 млн.долл.);

– совместная модернизация российских самолетов «МИГ-29» в интересах третьих стран (модернизация 123 самолетов на 500 млн.долл.);

– создание совместного с фирмой «Фольксваген» производства легковых автомобилей на территории РФ (100 млн.долл.);

– совместное производство автомобильных шин на Московском шинном заводе («Континенталь»; 40 млн.долл.);

– модернизация Ярославского НПЗ («Тиссен-Рейнштал»; 240 млн.долл.);

– строительство в Москве оптово-розничных торговых комплексов «Метро» («Метро Кэш энд Кэрри»; предполагается строительство 4-6 комплексов в Москве с общим объемом прямых инвестиций в 130 млн. евро, 2 супермаркетов в Санкт-Петербурге с объемом инвестиций в 25 млн.долл. каждый, центров в Нижнем Новгороде и Самаре с объемом инвестиций 17 млн. евро каждый);

– организация производства и лизинга зерноуборочных комбайнов на предприятии Орловской промышленной компании («Дебис Интернэшнл» и «Клаас»);

– строительство целлюлозно-бумажного комбината в Вологодской области («Ферроштал»; 530 млн.долл.);

– сотрудничество в освоении нефтяного месторождения «Приразломное» в арктическом шельфе Печорского моря («Винтерсхалл»);

– кооперация в производстве агрегатов, грузовых автомобилей и автобусов «Камаз» («Даймлер-Крайслер», «Фольксваген АГ», «Цанрадфабрик», РБЛ, «Вабко»);

– сотрудничество в освоении производства сельхозмашин и оборудования ЗАО «Евротехника» («АГТ Групп», «Амазонен Верке Х.Драйвер», «Франц Гримме Ландмашинентехник», «Машинофабрика Аугуст Грузу», «Лемке»);

– организация СП по переработке пшеницы ОАО «Петербургский мельничный комбинат» («Мюлленбау»; 3,7 млн. евро);

– организация производства карамели ОАО «Росхлеб», Ярославль («Шокотек»; 5 млн. евро);

– сотрудничество в области космических и информационных технологий между «Космопроект» и ЗАО «Совинформспутник», и «Инфотерра» и «Гафаг».

Мониторинг и проработка проектов инвестиционного сотрудничества с Германией позволили выявить ряд причин, сдерживающих их реализацию: выдвигание немецкой стороной заведомо невыполнимых требований обязательного предоставления ей льгот (освобождение от ввозных таможенных пошлин и/или НДС) при реализации проекта (строительство установки по производству метанола в г.Архангельске, создание земельного кадастра); несовершенство российского зако-

нодательства, в области регламентации соглашений о разделе продукции (проект «Приразломное»); требования немецких концернов при проработке инвестиционных проектов предоставления им ряда преференций (изменения таможенных пошлин на компоненты, предназначенные для сборки тех или иных изделий, объявления места строительства завода/установки промышленно-производственной зоной (разновидностью свободной экономической зоны) с предоставлением «благоприятных таможенных условий», введения на территории площадки строительства режима «свободного склада»); недостаточно полная подготовка или отсутствие технико-экономических обоснований с немецкой стороны по ряду проектов (производство труб большого диаметра, проект «Приразломное», строительство установки по производству метанола в г.Архангельске); невыполнение росстороной своих обязательств по проекту (не завершено строительство газопровода Нюженицы-Архангельск согласно проекту строительства установки по производству метанола в г.Архангельске).

В 2002г. прошел ряд мероприятий с целью формирования потенциальных немецких инвесторов. Эта работа велась при участии созданного Берлинским филиалом «Коммерцбанка» **клуба для немецких предпринимателей** с тематическим названием «Возможности и шансы ориентированных на работу в России предприятий». Если в 2001г. этот клуб ориентировался в основном на предпринимателей из Берлина и земли Бранденбург, то в мероприятиях, проводившихся клубом в 2002г., принимали участие также предприниматели и представители правительственных структур из других новых федеральных земель.

В 2002г. клубом было проведено 2 крупных мероприятия: «Перспективы германско-российских отношений после «Петербургского диалога в Веймаре» (22 мая, Берлин); «Проблемы улучшения взаимопонимания в работе между германскими и российскими деловыми партнерами» (21 нояб., Берлин).

ГРЕЦИЯ

Межрегиональное сотрудничество в российско-греческих торгово-экономических отношениях в 2002г. развивалось недостаточно активно. В инвестиционное и другие формы сотрудничества вовлечены только Краснодарский и Ставропольский края, Кемеровская, Волгоградская, Ростовская, Нижегородская, Пермская обл., Татарстан, Москва и Санкт-Петербург. Выразили намерение установить контакты с греческими партнерами Калининградская, Калужская обл., Республика Дагестан. Но сотрудничество на региональном уровне сдерживается отсутствием гарантий возвратности кредитов с российской стороны (банковские гарантии, страхование инвестиционных кредитов).

С Грецией и ее регионами более активно сотрудничают только Краснодарский и Ставропольский края, Кемеровская обл., Санкт-Петербург и Москва. Другие регионы ведут предварительные переговоры.

Начало процесса развития межрегиональных связей положено в 1993г., когда было подписано российско-греческое межправительственное соглашение о сотрудничестве Краснодарского края с

Грецией. Краснодарский край и Грецию связывают прочные внешнеторговые отношения (в 2001г. внешнеторговый оборот составил 54 млн.долл.). На территории Краснодарского края зарегистрировано 26 предприятий с участием греческого капитала. Объем греческих инвестиций в Краснодарском крае составляет 3 млн.долл. В 1997г. Коммерческим банком Греции был предоставлен револьверный кредит — 10 млн.долл. АКБ «Краснодарбанк». В связи с банкротством АКБ «Краснодарбанк» обязательства по возврату этого кредита перешли к ОАО «Краснодарглавснаб». Кредит не возвращен, поэтому греческая сторона дальнейшее сотрудничество с краем ставят в зависимость от решения этой проблемы.

Кемеровская обл. в 2002г. упрочила свои связи с предприятиями и фирмами Греции. Упомянутая выше греческая фирма Elke Trading, помимо строительства предприятий угледобычи, осуществила строительство в Кемеровской обл. жилого комплекса для шахтеров (320 семейных домов, торгового центра «Афина», спортивный центр «Олимп»). В г.Кемерово в 2001г. открыт культурный греческий центр «Эллиникон», который также построен фирмой Elke Trading.

Фирма Elke Trading в случае открытия новой кредитной линии намеревается приступить к реализации в Кемеровской обл. проектов по техническому перевооружению предприятия по переработке древесины (поселок Яя), производству обуви в г.Киселевск на 300 рабочих мест, оснащению областной типографии современным печатным оборудованием, а также поставкам медоборудования для больниц г.Кузбасс.

Во время работы Международной выставки-ярмарки «ХелЭкспо-2001» в г.Салоники состоялась презентация инвестиционного потенциала Ставропольского края. В 2002г. между Северо-Кавказским банком «Севкавинвестбанк» и Alfa bank (Греция) проведены переговоры о гарантиях с российской стороны по предстоящим греческим инвестициям в хозяйственный комплекс Ставропольского края.

Греческая сторона выразила заинтересованность в создании ремонтно-сервисного центра по обслуживанию автомобилей, поставках измерительных инструментов для ОАО «Ставропольский инструментальный завод». Строительная компания Pentallight (г.Афины) предложила свои услуги по строительству в крае жилых домов и гостиничных комплексов по современным проектам с использованием передовых технологий. С греческой компанией Sekar достигнута договоренность о начале разработки и реализации бизнес-плана завершения строительства табачной фабрики Sekar and Diana (г.Минеральные Воды).

Проведены переговоры с представителями греческого бизнеса и обсуждены вопросы инвестиций в экономику республики Дагестан, в частности в развитие транспортной отрасли и увеличение грузопотока через каспийские порты Ирана и России. Возможный объем инвестиций пока не определен.

Инвестирование в российские регионы не всегда бывает удачным. Компания Hellascom, специализирующаяся в области телекоммуникационных систем, подписала в 1998г. с ОАО «Югтелефонсвязь» под гарантии администрации г.Волгограда контракт, предусматривающий финансирование и строительство телекоммуникационной сети (циф-

ровые станции, системы мультиплексирования, оптико-волоконные кабели) на 2,55 млн.долл. Строительство завершилось в 1999г., выплата инвестиционных взносов должна была начаться еще в 2000г. Однако до сих пор российская компания не вернула вложенные средства, несмотря на перенос сроков выплаты до июня 2002г.

Между Россией и Грецией действует подписанное 17 июня 1993г. Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений (вступило в силу в фев.1997г.). В рамках данного соглашения определены основные направления инвестиционных взаимоотношений, условия предоставления кредитов и гарантирования возвратности вложенных средств.

Наиболее крупными греческими фирмами-инвесторами, работающими сейчас на российском рынке, являются компании Ruswar (капиталовложения в нефтепереработку и торговлю нефтепродуктами) и Elke Trading (угледобыча, реконструкция предприятий пищевой, легкой, деревоперерабатывающей и иных отраслей).

Elke Trading реализовывает инвестиционные проекты в России. Началось строительство новой шахты, которое осуществляет Elke Trading совместно с ОАО «Кузбассуголь» в Кемеровской обл. Подписано соглашение о порядке инвестирования строительства. Это первый в России российско-греческий проект в угледобыче. Сумма инвестиций составит 31,5 млн.долл.

Крупным греческим инвестором на российском рынке является фирма Coca-Cola HBC, которая была создана в 2002г. в результате объединения зарегистрированной в г. Афины Hellenic Bottling, обладающей правом на производство кока-колы в Ирландии, Нигерии и на Балканах. По информации компании, инвестирование в российский рынок оказалось успешным и процесс приобретения новых предприятий будет продолжен. Общая сумма инвестиций может составить 200 млн.долл.

Греческая компания Chipita (инвестиции в пищпром) начала инвестировать свой капитал в новые производства, выкупив компанию «Красносельская» в г.Санкт-Петербург. В 2003г. компания планирует инвестировать в строительство и развитие мощностей предприятия 10 млн.долл.

Российско-греческое СП «Лесинвестстрой», зарегистрированное в Пермской обл., продолжает вкладывать средства на развитие новых мощностей. Общий объем инвестиций греческой стороны в 2002г. составил 4 млн.долл.

Еврорегион

В Салониках 20-21 мая 2002г. состоялся очередной 9 международный экономический форум «Сотрудничество в сфере бизнеса в Юго-Восточной Европе: предпосылки для экономического развития и европейской интеграции», организованный Федерацией промышленников Северной Греции и Американско-греческой торговой палатой. На это мероприятие были приглашены видные политические деятели и крупные бизнесмены из Греции и стран балканского региона.

Лейтмотивом выступления греческих представителей было участие Греции в реконструкции стран балканского региона и Юго-Восточной Европы в рамках греческого плана по экономической реконструкции Балкан, принятого в 1999г.

Планом предусматривается выделение 550 млн. евро на эти цели.

Были проведены семинары рабочих групп и круглые столы по перспективным направлениям развития инфраструктуры балканского региона: по промышленности, технологиям, и коммуникациям, транспорту, энергетике с участием представителей крупнейших греческих и зарубежных фирм. В ходе обсуждения этих вопросов особый акцент делался на привлечение инвестиций в эти сферы деятельности. Отмечалась роль, которую могли бы играть при соответствующей координации действий региональные фондовые биржи в Салониках, Болгарии, БЮРМ, Белграде, а также необходимость использования всех имеющихся региональных механизмов для достижения стабильности в странах ЮВЕ.

Одну из главных задач участники форума видели в содействии экономическому сотрудничеству и стабилизации ситуации путем предоставления технико-консультативных услуг, мобилизации средств международных финансовых институтов, государственного и частного капиталов на реализацию приоритетных проектов. Спецкоординатор ПСЮВЕ Э.Бусек подчеркнул необходимость создания в перспективе зон свободной торговли и призвал в этой связи бизнесменов активно способствовать этому.

Выступавшие отмечали, что полноформатная реализация планов реконструкции тормозится из-за отсутствия в регионе политической стабильности и устойчивых источников финансирования, инертности госструктур и несовершенства законодательства.

Большое значение придавалось реализации Пакта стабильности для Юго-Восточной Европы, который, по мнению участников, может играть ключевую роль в региональных экономических вопросах, особенно в устранении имеющихся помех, в т.ч. частным инвестициям.

Заметное место в речах отводилось вопросам пресечения противоправной деятельности в регионе, создания механизмов борьбы с оргпреступностью, торговлей наркотиками и контрабандой товаров. Э.Бусек, в частности отметил, что балканские страны ежегодно «теряют» на контрабанде 600 млн. евро.

В выступлениях греческих представителей явно вырисовывалась претензия Греции на создание в Салониках штаб-квартиры международного регионального экономического центра по реконструкции. Греки подчеркивали свой вклад в деле реконструкции региона Юго-Восточной Европы и на Балканах, ссылаясь на свою инициативу от 1999г., поддерживаемую Евросоюзом и принявшую в 2002г. юридическую форму в виде закона.

Участники встречи определили как одну из первоочередных задач в рамках реализации планов по реконструкции региона поддержку стран ЮВЕ в их усилиях по продвижению мира, демократии, уважения прав человека и экономического процветания для достижения стабильности в регионе.

Салоники

Торгово-промышленная Палата г.Салоники была создана в 1918г. и в 1919г. начала свою деятельность.

Со дня своего основания Палата занимается в основном вопросами торговли и промышленности в рамках более общего экономического, социального и культурного развития как города Салоники, так и всей Македонии и Фракии в целом. История ТИП неразрывно связана с развитием региона, и вклад Палаты в решение многих проблем, главным образом местного значения, является определяющим. По инициативе ТПП была основана Международная Ярмарка г.Салоники, осуществлена модернизация морского порта г.Салоники и создана зона свободной торговли. Товарная Биржа г.Салоники. Были учреждены Торговое училище и Высшая техническая, а позднее — высшая Промышленная школа г.Салоники (трансформированная позднее в современный Университет Македонии).

ТПП постоянно участвовала в процессе принятия решений и формировании политической линии правительства, что является вкладом в греческую национальную экономику и в сохранение социальной структуры общества.

С самых первых дискуссий об участии Греции в Европейском Союзе, а впоследствии о ее включении в ЕС как полноправного члена, ТПП организовывала различные мероприятия по продвижению Европейской Идеи и лучшей подготовки Греции к вступлению в ЕС.

После 1960г. Палата развивает более специфическую деятельность в области экономических обменов с другими странами, организовывая торговые миссии, встречи и конференции с участием ведущих предпринимателей региона.

Именно ТПП принадлежала инициатива создания Банка Македонии-Фракии, которому, как организации нового типа с большим числом акционеров, в то время предстояло сыграть ведущую роль в развитии Северной Греции.

Сегодня ТПП г.Салоники является второй по величине Торговой Палатой Греции и предоставляет свои услуги торговым и промпредприятиям не только г.Салоники, но и всего региона Македонии. 22.500 торговых и промпредприятий зарегистрированы как члены ТПП г.Салоники — эта цифра свидетельствует о значимости Палаты для Салоник и для всей Северной Греции. В соответствии с законом, регистрация торговых и промышленных предприятий в Палате является обязательной.

Согласно действующему законодательству, ТПП г.Салоники является общественным объединением и официально консультирует правительство по вопросам, связанным с деятельностью предприятий в ее регионе, а также по проблемам экономического развития региона в целом.

ТПП организует самостоятельно либо в сотрудничестве с другими структурами семинары повышения квалификации для членов и руководящих работников предприятий. Постоянно поддерживает контакт с греческими коммерческими советниками за рубежом и иностранными коммерческими советниками в Греции с целью получения информации экономического характера. В круг интересов ТПП входит наблюдение за развитием в ЕС, Балканских странах и странах Центральной и Восточной Европы.

Организацией создан Европейский центр информации для предприятий (Euro Info Center) в сотрудничестве с Федерацией промышленников Северной Греции.

ТПП г.Салоники выпускает два бюллетеня, — один из них выходит один раз в две недели, а другой — один раз в два месяца: предложения и спрос на продукцию производства инофирм, сообщения о заинтересованности в сотрудничестве любого рода между иностранными и местными предприятиями, информация о международных выставках, о реализации программ ЕС, о деятельности администрации. ТПП создала страницу в Интернете, к которой могут подключаться все члены (www.ebeth.gr). Палата также располагает рядом полезных баз данных.

ТПП участвует в программах Европейского Сообщества ADAPT и RECITE в сотрудничестве с другими местными организациями.

В сотрудничестве с Торговой ассоциацией г.Салоники, Федерацией промышленников Северной Греции, Ассоциацией экспортеров Северной Греции и Центром развития греческой коммерции ТПП взялась за проведение инициативы по созданию в Салониках Центра электронной торговли.

ТПП является участником: порта г.Салоники; Центра международного и европейского экономического права; Совета планирования г.Салоники; Международной торговой палаты; Биржевого центра г.Салоники; Национального комитета по Олимпийским играм-Афины 2004; Совета по экспорту; Регионального совета Центральной Македонии; Совета управления общества по развитию частных структур Северной Греции; Комиссии центра изучения и развития греческой культуры Причерноморья; Неформального координационного комитета по экономическому и политическому развитию г.Салоники; Межбалканского и Причерноморского Бизнес-Центра (DIPEK); Ассоциации торгово-промышленных палат портовых городов Средиземноморья (ASCAME); Центрального союза торговых палат Греции; Греческой палаты транспортных ассоциаций; Арабо-Греческой палаты торговли и развития; Группы палат развития греческих островов; Комитета межбалканского сотрудничества при министерстве Македонии-Фракии; Постоянного комитета по способствованию внешней торговле HELLASPRO в рамках программы SECI (Southeast European Cooperative Initiative); Комитета по расширению Европейского Союза при министерстве иностранных дел; Комитета по надзору за деятельностью предприятий региона Центральной Македонии.

ТПП г.Салоники является побратимом с ТПП: Марселя (1976г.), Никосии (1978г.), Триеста (1988г.), Будапешта (1993г.), Греко-Австралийской Палатой Южной Австралии (1994г.), Греко-Канадской палатой Монреаля (1996г.). ТПП г.Салоники были подписаны договоры о сотрудничестве и взаимодействии с ТПП: Мельбурна, Москвы, Констанцы, Тираны, Сантьяго (Чили), Бухареста. ТПП г.Салоники располагается по адресу: 29, Tsimiski str., 54624, Thessaloniki, Greece. Tel. + 30310/276.016, Fax.: + 30310/230.237. E-mail: root@ebeth.gr.

Центр по обслуживанию граждан. В окт. 2001г. в г.Салоники был открыт Центр по «обслуживанию граждан» (далее Центр), где любой желающий может получить информацию по всем вопросам, связанным с госорганизациями или службами. Обращающийся избегает длительных бюрократических процедур и обращается только в одну инстанцию.

В Центре выполняются на месте простые заявки, такие как выдача справок (о судимости, об учебе, выписки из зачетной ведомости с оценками из вузов, втузов или училищ, о военной обязанности);

Центр решает вопросы, касающиеся значительного числа госслужб и организаций, в т.ч. министерств: внутренних дел, госадминистрации и децентрализации; обороны; иностранных дел; экономики; развития; транспорта и связи; труда и социального страхования; здравоохранения и соцобеспечения; просвещения и вероисповеданий; окружающей среды, землеустройства и госработ; сельского хозяйства.

Вопросы префектур: вопросы соцобеспечения — медкнижка для неимущих, денежные пособия, помощь); техосмотр (КТЕО) — необходимые документы для проведения техосмотра транспортных средств; здравоохранения — выдача разрешений на работу для врачей, медсестер и других медпрофессий; транспорта и связи — выдача водительского удостоверения и техпаспорта, изменение или замена номерных знаков, изменение цвета); выдача, продление и замена паспортов; выдача профессиональных разрешений (лицензий); выдача справок (о рождении, о составе семьи, копии и выписки из актовых записей и т.д.); запись в списках избирателей или перенос избирательских прав; регистрация в общегражданских реестрах, семейных ячейках.

Вопросы муниципалитетов: выдача справок (о рождении, о составе семьи, копии и выписки из актовых записей и т.д.); запись в списках избирателей или перенос избирательских прав; регистрация в общегражданских реестрах, семейных ячейках и т.д.

Вопросы фондов соцстрахования: Учреждение социального страхования, Страховой фонд владельцев индивидуальных и малых предприятий Греции, Страховой фонд крестьян и фермеров, Пенсионный фонд моряков, Пенсионный фонд инженеров государственных подрядов, Страховой фонд водителей, Пенсионный и страховой фонд медицинских и санитарных работников, Страховой фонд работников связи, подача заявлений об уходе на пенсию; медкнижки (индивидуальные и семейные); подача заявлений на получение пособий.

Желающие получают на месте информацию у квалифицированных работников центра по всем вопросам госадминистрации. Если гражданин хочет подать **заявление, относящееся к 150 административным процедурам**, которых выполняет сегодня центр по обслуживанию граждан, он может обратиться к любому из работников центра, который в присутствии обратившегося заполняет компьютерный бланк заявления. Далее заявление отправляется через Центр в компетентную службу, где регистрируется с присвоением ему регистрационного номера. Работник Центра обязан проследить до конца ход дела, освобождая таким образом заявителя от посещения различных учреждений.

По завершению всех процедур гражданин может получить свои документы в Центре или в компетентной службе, куда он обращался. Возможно также отправление документов по почте или курьером.

Используя самые современные электронные и телекоммуникационные средства связи, Центр со-

единяется через компьютер (on-line): с базой административной информации МВД, госуправления и децентрализации; с 33 префектурами и 130 крупными муниципалитетами страны; с налоговой системой TAXIS по выдаче справок из налоговой инспекции о том, что у заинтересованного нет задолженностей к государству; с типографией для выдачи номеров Правительственного вестника; с архивом застрахованных в ОГА для получения информации.

Центр располагает самой современной сетью вычислительных машин, телефонным центром, сканерами, принтерами, электронной системой по регистрации и электронного фотографирования.

В обслуживающий персонал Центра входят 50 высококвалифицированных сотрудников с большим опытом работы, специализирующихся на «менеджменте» в госсекторе. Любая новая процедура, которая может возникнуть по ходу, будет систематизирована и добавлена к уже кодифицированным процедурам. Центр имеет свой сайт (www.l464.gr).

ДАНИЯ

Дания с автономными Фарерскими островами и Гренландией входит в понятие «северные страны», интеграционное сотрудничество которых уникально. Отличительной чертой интеграции северных стран является то, что сотрудничество происходит неофициально, вне строгих рамок. Все госучреждения, муниципалитеты, институты и общества одной из северных стран могут на любом уровне непосредственно сотрудничать с соответствующими им организациями другой страны, как и происходит в действительности. Одной из основных задач является извлечение пользы из знаний и опыта друг друга. Северные страны — это высоко развитые промышленные страны. В последние годы экономическое сотрудничество становится все более важной частью всего сотрудничества между северными странами. Достижению поставленных целей активно способствуют региональные правительственные институты и органы по сотрудничеству между парламентами и правительствами северных стран. Дания на уровне региональной интеграции является членом таких организаций как Северный совет, Совет министров северных стран (СМСС), Совет государств Балтийского моря (СГБМ), Совет Баренцева и Евроарктического региона.

Северный совет — региональная организация парламентариев стран Северной Европы — Дании, Исландии, Норвегии, Швеции, Финляндии (с 1955г.) — учрежден в 1952г. На сессии Северного совета в Рейкьявике в 1995г. были официально закреплены отношения с «соседствующими территориями» Севера в качестве еще одного измерения своей деятельности. На практике такое сотрудничество осуществляется с начала 1990гг. (с Россией с 1994г.) на основе принимаемых ежегодно специальных рабочих программ. В 2002г. по «Рабочей программе» всего выделено 83,695 млн.дат.кр. (в 2001г. — 70,22 млн.дат.кр.). Главными «проектными» сферами взаимодействия остаются сотрудничество в области укрепления демократии, обеспечения гражданских прав, культуры, а также повышения благосостояния, защиты

окружающей среды, устойчивого использования природных ресурсов, укрепления основ рыночной экономики, развития региона Баренцева моря и Евро-арктического региона. В июне 2002г. СМСС принята «Рабочая программа на 2003-05», согласно которой суммированный бюджет на 3 предстоящих года составит 83,831 млн.дат.кр. Данное уменьшение объясняется тем, что прибалтийские страны в связи со вступлением в ЕС, будут иметь возможность получать гранты и субсидии в установленном порядке. Северо-западным регионам России предполагается уделить больше внимания. Каждый из пяти региональных департаментов СМСС в последние годы профинансировал проекты, реализуемые на «соседствующих территориях», на 60 млн.дат.кр.

Совет государств Балтийского моря (СГБМ) учрежден на конференции министров иностранных дел 5-6 марта 1992г. по датско-германской инициативе. Основными направлениями многостороннего сотрудничества в рамках СГБМ является ускорение экономического развития региона Балтийского моря, устранение барьеров во взаимной торговле, обеспечение условий для международных торгово-экономических связей, в т.ч. для участия в этих процессах малых и средних предприятий (МСП). Обсуждение данных вопросов, обмен мнениями, выработка единой политики и соответствующих директивных документов происходят на встречах министров экономики и торговли стран региона Балтийского моря. В последние годы состоялись встречи в Вильнюсе (Литва, 1999г.), в Бергене (Норвегия, 2000г.), в Колдинге (Дания, 2000г.), проведена конференция министров на тему «Северное измерение во внешней и приграничной политике Европейского союза» в Люксембурге (2001г.), а также встреча на высшем уровне в Москве 20 марта 2002г.

60% всей биотехнологической и медицинской промышленности Дании и Швеции сосредоточено в «Медиконовой долине». Общее число занятых — 40 тыс.чел., экспортные возможности предприятий — 4 млрд.долл. Подавляющее большинство участников проекта это датские и шведские компании, а также подразделения, филиалы и дочерние предприятия американских биомедицинских компаний, которые проявляют все возрастающий интерес к работе в регионе. В последнее время крупные фармацевтические концерны США выступают в пользу переноса не только своей научно-исследовательской деятельности, но и части производства в указанный регион, что может изменить его статус, продвинув на лидирующие позиции в мире.

О реальности планов американцев свидетельствует открытие компанией Biogen европейской штаб-квартиры в Копенгагене и начало строительства здесь первых в Европе производственных мощностей, которые по завершении в 2005г. будут являться одним из крупнейших в мире заводов по производству лекарственных средств.

Всего существует десять объединений, развивающих интеграционное сотрудничество стран региона Балтийского моря в области биотехнологий. Организацией, создающей условия для успешного развития региона Эресунн и поддерживающей уровень знаний и технологий на высоком международном уровне, является Академия Медиконовой долины — MVA (250 членов).

Одной из крупнейших сетей является организация ScanBalt BioRegion, которая объединяет северные страны Европы, Балтийские страны, Северную Германию, Польшу, районы Санкт-Петербурга и Калининграда. Это 11 стран, 85 млн.чел., 60 университетов и 870 биотехнических компаний.

Интеграционное сотрудничество Дании с «соседствующими странами» осуществляется не только по научно-технической линии, но в сельском хозяйстве, охране окружающей среды, торговле, транспорте, индустрии, коммуникациях, туризме, образовании, культуре.

Одной из важнейших вех североевропейского сотрудничества стало создание в 1946г. SAS — скандинавской авиакомпании, объединившей в воздушном сотрудничестве Данию, Швецию и Норвегию и впоследствии заключившей ряд договоров о сотрудничестве со странами региона Балтийского моря. Важным фактором для развития торговли, туризма и др. является паромное движение между городами Дании и северных соседей, а также Германии.

В окт. 2002г. в Копенгагене состоялся 4 ежегодный Саммит Форума развития Балтики (Baltic Development Forum) с повесткой дня «Сотрудничество в регионе Балтийского моря — стратегия будущего роста центра Европы». На Саммите обсуждались вопросы торговли, делового сотрудничества, инвестирования, энергетики, транспорта, науки и образования. Было отмечено, что расширение ЕС дает новый импульс интеграционному сотрудничеству в рамках Северного измерения. Для его успешного развития необходимо укрепление кооперационных связей северо-западных регионов России и ЕС, что послужит катализатором успешной интеграции России в Европу.

Северо-Запад РФ

Энергосбережение по датски. В бюджете Дании 2002г. на программы двустороннего сотрудничества со странами Балтийского региона выделено 40 млн.дат.крон, из которых 15 млн.дат.крон были направлены на реализацию следующих проектов в России.

— В Ленинградской обл. (на целлюлозно-бумажном комбинате) и в Новгороде (на заводе по производству удобрений «Экрон») завершены крупные проекты в области энергосбережения стоимостью 4 млн.дат.крон.

— Сотрудничество Агентства по энергетике Дании с российской государственной энергетической компанией «ГУП Тек» (г. Санкт-Петербург). За 9 мес. 2002г. на усовершенствование административной структуры «ГУП Тек» Данией было потрачено 3,5 млн.дат.крон. На обновление энергосектора Дания предоставила Санкт-Петербургу беспроцентный кредит в 10 млн.долл.

— 1 млн.дат.крон был израсходован на подготовку технико-экономического обоснования применения инструментов Киотского соглашения и механизмов Joint Implementation на примере энергосектора г.Гусев (Калининградская обл.).

В конце 2002г. состоялся семинар по вопросам применения биотоплива в Балтийском регионе. В Калининграде была проведена конференция по проблемам сотрудничества в области энергетики между северными странами ЕС и северо-западными регионами России. На эти мероприятия дат-

ской стороной было выделено 1 млн.дат.крон. На сотрудничество с Калининградской обл. в сфере энергоэффективности Дания в 2002г. потратила 2 млн.дат.крон.

В конце июля 2002г. совместно с Датским энергетическим агентством завершен проект по возведению и вводу в действие ветропарка и ветроэлектрической станции установленной мощностью 5,1 мвт. в пос. Куликово Зеленоградского района Калининградской обл. (20 ветроустановок мощностью по 225 квт.). Датской стороной профинансирован монтаж указанных ветроустановок на 2,1 млн.дат.крон из выделенных на реализацию проекта 9,6 млн. дат. крон. Одна ветроустановка мощностью 600 квт. смонтирована и функционирует в рамках указанного проекта с 1998г. Также разрабатывается программа по развитию ветроэнергетики в Чукотском автономном округе.

В сент. 2002г. была завершена многолетняя работа по обновлению части вентиляционной системы комплекса зданий Зимнего дворца. В результате проведенной реконструкции удалось добиться сокращения энергопотребления на 30%. На этот проект был потрачен 1 млн.долл.

Наиболее успешным долгосрочным датским проектом в рамках двустороннего сотрудничества между Данией и Россией в области энергетики можно считать Российско-датский институт энергоэффективности. Ежегодные субсидии Дании в деятельность этого института составляют 4,25 млн.дат.крон. За 5 лет существования Института его слушателями стали 3 тыс. российских руководителей и специалистов.

Главными вехами на пути к расширению энергосотрудничества между Россией и Данией в перспективе станут: ратификация Россией Киотского договора; принятие развитыми странами «Энергетической хартии», в частности, тех ее соглашений, которые касаются энергоэффективизации и транзита энергоносителей; принятие России в ВТО.

Российская сторона предложила рассмотреть вопрос о возможности включения в список приоритетных дополнительно двух вопросов: задействование финансовых средств в рамках программы ТАСИС на датскую программу поддержки энергетики; выделение финансовых средств на проведение постоянных выставок датских технологий в Московском энергетическом институте.

Охрана окружающей среды. Деловые связи с ДЕПА (Danish Environmental Protection Agency — DEPA) и непосредственно его подразделением ДАНСЕЕ — Датское сотрудничество в области экологии с Восточной Европой (DANCEE — Danish Cooperation for Environment in Eastern Europe), по линии которого уже в течение 10 лет осуществляется российско-датское сотрудничество в области охраны окружающей среды. Долголетний опыт работы и приоритеты, определенные ДАНСЕЕ и основными российскими партнерами на федеральном и региональном уровнях нашли отражение в «Программе сотрудничества России и Дании в области охраны окружающей среды на 2001-03гг.», утвержденной 18 дек. 2001г. на совместной встрече в Москве.

Данный документ составлен в соответствии со Стратегией ДАНСЕЕ на 2001-06гг. и определяет стратегическую основу сотрудничества двух стран на перспективу. Программой в качестве приоритетных секторов сотрудничества определены:

обеспечение качества воды, включая питьевую (в т.ч. очистка сточных вод); обращение с отходами; охрана живой природы.

Основной целью общей Стратегии ДАНСЕЕ в отношении России является оказание помощи в стремлении адаптироваться к экологическим стандартам и требованиям, принятым в ЕС и зафиксированным в международных конвенциях. В качестве основных направлений рассматриваются: снижение составляющих загрязнения окружающей среды, которые имеют прямую угрозу здоровью человека; защита природы и ее биологического разнообразия; работа не только на региональном уровне, но и в глобальном масштабе; выполнение требований международных природоохранных конвенций.

Российско-датское сотрудничество осуществляется в рамках международных соглашений по вопросам окружающей среды. Всего 15 конвенций и соглашений.

Среди ратифицированных РФ: Венская конвенция об охране озонового слоя, в частности Монреальский протокол и Лондонские поправки; Водная конвенция ООН по защите и использованию трансграничных водных путей и международных озер; Хельсингская конвенция по защите морской среды района Балтийского моря; Конвенция по предотвращению загрязнения моря с судов; Рамочная конвенция ООН об изменении климата, в особенности Киотский протокол.

Среди еще не ратифицированных РФ: Орхусская конференция о доступе к информации, участии общественности в процессе принятия решений и доступа к правосудию по вопросам, касающимся окружающей среды; Копенгагенские поправки к Монреальскому протоколу; Стокгольмская конвенция ООН по стойким органическим загрязнителям.

Россия является самой крупной страной-бенефициаром ДАНСЕЕ, что также делает ДАНСЕЕ одним из крупнейших доноров, финансирующих природоохранную деятельность в России. За 1992-2000гг. за счет грантов ДАНСЕЕ было профинансировано 120 проектов, на 390 млн. датских крон. Несколько примеров завершенных проектов.

— Компания «Кови» (Cowi) осуществила реконструкцию станции очистки сточных вод в Пскове (грант — 6,4 млн. дат. крон) с целью повышения ее производительности и сокращения эксплуатационных затрат (уменьшилось потребление электроэнергии). В продолжение реализованного проекта был предоставлен новый грант (12,7 млн. дат. крон) на установку оборудования по обработке осадка сточных вод на указанной Псковской станции. Проект, целью которого являлось внедрение системы обработки осадка сточных вод, организация контролируемой площадки для хранения обработанного осадка, определение стратегии проведения мероприятий по очистке и восстановлению илонакопителя, завершен.

— Компания «Хальдор Топсе» (Haldor Topsoe) завершила проект «Очистка дымовых газов на электростанции «Северная» АО «Мосэнерго» (грант — 15 млн. дат. крон).

— Завершен проект «Реконструкция систем водоснабжения г.Калининграда» (грант — 3,6 млн. дат. крон) компанией «Крюгер Консалт» (Kruger Consult).

— Компанией «Пер Ослиф» (Per Aarsleff) завершен проект «Аварийное восстановление канализационных сетей в г.Санкт-Петербург» (грант — 5 млн. дат. крон).

Проекты в стадии реализации (финансирование продолжается): компания «Рамболь» (Ramboll) осуществляет «Проект по управлению обращением с отходами для г.Москвы» (грант — 6,9 млн. дат. крон); компания «Пер Ослиф» реализует проект «Восстановление трубопроводной системы в Гатчине и канализационной системы в Кировске» (грант — 7,7 млн. дат. крон); компания «Пер Ослиф» реализует проект «Восстановление водопроводных сетей в г.Москве» (грант — 6 млн. дат. крон).

В 2002г. датским правительством было выделено из национального бюджета на финансирование экологических проектов в России 60 млн. дат. крон.

Определяя проекты сотрудничества с Россией и объемы финансирования, датчане отдают предпочтение Северо-западному региону. Первые осуществленные экологические проекты концентрировались в Санкт-Петербурге, Калининграде, Новгороде, Пскове и Москве. Затем наметилась тенденция перемещения в малые центры областей, требующие безотлагательной помощи для сохранения здоровья населения. Имеется в виду снабжение питьевой водой в Ивангороде, Кировске, Гатчине (Ленинградская обл.), Боровичах (Новгородская обл.), Великие Луки (Псковская обл.). Эта тенденция в перспективном сотрудничестве сохранится.

В Москве и Московской обл. был осуществлен ряд проектов при поддержке Дании, что позволило продемонстрировать на практике датские технологии в сфере водоснабжения и обращения с твердыми бытовыми отходами. ДАНСЕЕ предполагает продолжить сотрудничество с Московским регионом по передаче датских природоохранных технологий. Географическая направленность Программы не исключает возможности осуществления проектов в других областях РФ.

Псковская обл. На основе приоритетов Дании в развитии двустороннего сотрудничества в регионе Балтийского моря Псковская обл. вошла в число регионов северо-запада России, которым оказывается повышенное внимание датских властей.

По данным таможенной статистики внешней торговли Псковской обл. за 9 мес. 2002г. ее товарооборот с Данией составил 10,15 млн.долл., это 4,6% всего внешнеторгового оборота Псковской обл. Экспорт товаров из Псковской обл. в Данию составил 0,73 млн.долл. (0,8% всего экспорта из Псковской обл.). Основные товары, экспортируемые из Псковской обл. в Данию: древесина и изделия из нее, изделия из черных металлов, плоды и орехи. Импорт в Псковскую обл. из Дании составил 9,42 млн.долл. (это 7,5% всего импорта в Псковскую обл.). Основные товары, импортируемые в Псковскую обл. из Дании: оборудование и механизмы, остатки и отходы пищевого производства, корма для животных.

В течение последних лет основу совместной деятельности с участием датской стороны на территории области составляли проекты, направленные на природоохранную деятельность, содействие местному развитию и приграничному сотрудничеству.

В фев. 2002г. по приглашению сопредседателя Датско-Российского межправительственного Совета по экономическому сотрудничеству Данию посетила делегация Псковской обл. во главе с главой администрации обл. Е.Э. Михайловым.

В сент. 2002г. по приглашению Центральной администрации региональной коммуны Борнхольм представители области приняли участие в установочной встрече участников международного российско-датско-эстонского проекта приграничного сотрудничества «Пункт назначения – Вастселина -Изборск».

В конце нояб. 2002г. Псковскую обл. посетила миссия датского амта Орхус. В результате работы миссии подготовлен совместный проект по профилактике и предупреждению потребления алкоголя и психоактивных веществ среди детей и подростков. Реализация проекта запланирована на 2003г. Проект предполагается осуществлять за счет средств МИД Дании и регионального бюджета.

В силу предстоящего расширения Евросоюза Псковская обл. становится приграничным районом России с ЕС, и развитию этого региона будет уделяться особое внимание. Решению проблем в транспортной сфере, экологии, АПК, развитию социальной сферы, малого и среднего бизнеса.

Новгородская обл. Сальдо внешнеторгового оборота с Данией с 1996г. отрицательное. Объем внешнеторгового оборота в 2001г. составил 10 млн.долл. (126,6% к уровню 2000г.). Увеличение ВТО произошло за счет роста импортных поступлений из Дании.

Удельный вес экспорта в Данию в общем объеме экспортных поставок незначителен (0,9%) и представлен в 2001г. в основном удобрениями, которых поставлено на 2,1 млн.долл. (70% экспортных поставок в Данию). Экспорт древесины сократился до 0,7 млн.долл. (23,3% экспортных поставок в Данию) по сравнению с 1,3 млн.долл. в 2000г. Также на экспорт поставлялись одежда и принадлежности одежды текстильной на 163 тыс.долл., постельные принадлежности на 43,5 тыс.долл. и прочие товары в незначительных объемах. Экспорт за 9 мес. 2002г. в Данию составляет 1 млн.долл., на эту сумму осуществлены поставки удобрений, древесины и изделий из нее.

Импортные поступления из Дании с 1996г. занимали самый большой удельный вес и составляли 20% всего импорта области. В 2000г. импорт из Дании сократился до 8,1%, а в 2001г. составил 7 млн.долл. (5,3% всех импортных поступлений товаров в область). Снижение импорта по сравнению с 1996-99гг. произошло из-за уменьшения поступлений пищевых продуктов. Структура импортных поступлений в 2001г.: прочие химвиды на 5349,6 тыс.долл.; парфюмерные, косметические туалетные средства на 403,7 тыс.долл.; оборудование и его части на 383,5 тыс.долл.; разные пищевые продукты на 298,2 тыс.долл.; пластмассы и изделия из них на 194,3 тыс.долл.; изделия из черных металлов на 104,2 тыс.долл.; химнито на 67,2 тыс.долл.; бумага и картон на 58,1 тыс.долл. За 9 мес. 2002г. в область из Дании было импортировано товаров на 4,9 млн.долл., из них на 3,7 млн.долл. – прочих химических продуктов, на 0,3 млн.долл. – парфюмерные и косметические туалетные средства, оборудование и его части – 0,3 млн.долл. В небольших количествах поступали пластмассы и

изделия из них, бумага и картон, изделия из черных металлов, прочие пищевые продукты.

На территории области зарегистрированы 3 предприятия с участием датского капитала: ООО «Стиморол Чуинг Гам» – основным видом деятельности которого является упаковка полуфабрикатов пластин жевательной резинки и ее реализация; ЗАО «Дирол» – осуществляющее строительство и эксплуатацию предприятия по производству жевательной резинки; ООО «Инфо Чейн» – основными видами деятельности которого является маркетинг, рекламирование в сфере информационных технологий, консультационные и информационные услуги.

Сотрудничество с Данией кроме торгово-экономических отношений, развивается и в сфере привлечения инвестиций, а также охраны окружающей среды. В 1999-2002гг. пищевая и деревообрабатывающая отрасли занимают лидирующее положение по доле вложенных инвестиций. Самые значительные инвестиции поступили из Дании, Финляндии и Германии.

С помощью Дании завершены работы по строительству и модернизации биологических очистных сооружений (БОС) в Великом Новгороде, Боровичах и Новгородском р-не. Датские специалисты реализуют экологический проект в Валдайском национальном парке. Продолжается эксперимент по созданию полигона твердых бытовых отходов. С целью раздельного сбора различных видов мусора в Великом Новгороде выставлены контейнеры разного цвета.

Архангельская обл. В 2001г. общий внешнеторговый оборот Архангельской обл. с Данией составил 3,3 млн.долл., из них экспорт в Данию – 3,2 млн.долл., импорт – 0,07 млн.долл. На экспорт в Данию в 2001г. отгружено пиломатериалов на 3,1 млн.долл. и мебели на 60 тыс.долл. В качестве импортных поставок из Дании в 2001г. получено техоборудования на 75 тыс.долл. В области функционируют российско-датское СП Shalakusha wood processing industry и филиал датской компании DLH в Архангельске. Оба предприятия занимаются лесопилением и деревообработкой.

Большой интерес датские энергетические компании проявляют к развитию проектов гранулирования отходов деревообработки на условиях раздела продукции. В Дании на биотопливе работает несколько котельных установок. Древесные гранулы могут выступить в качестве источника энергии, альтернативного традиционным углю, нефти и природному газу.

Перспективным направлением развития сотрудничества может стать создание совместного предприятия по производству приборов учета усилиями компании «Данфосс» и ГУП «Полярная Звезда» г.Северодвинска.

Гуманитарные связи научно-образовательных центров области – Архангельского государственного технического университета (АГТУ), Поморского государственного университета им. М.В.Ломоносова. С янв. 1997 по июнь 1999 Институт экономики, финансов и бизнеса (ИЭФБ) АГТУ принимал участие в проекте ЕС Тасис EDRUS 9508 «Техническое содействие в области обучения менеджменту, прикладным исследованиям и консалтингу на Северо-западе России». В состав ЕС консорциума входил Niels Brock International Business School (Копенгаген, Дания).

12 преподавателей ИЭФиБ прошли переподготовку и повысили свою квалификацию в области оказания консультационных услуг предприятиям и организациям, а также по разработке кейсов (конкретных ситуаций) для образовательного процесса. Преподаватель АГТУ принял участие в семинаре, который проводился Институтом сельского хозяйства Дании, по вопросам влияния различного вида рубок на процессы лесовосстановления.

С 1997г. в Поморском госуниверситете им. М.В. Ломоносова преподается датский язык. Первые 3г. (1997-99гг.) проект финансировался министерством северных стран. В 2000-01 уч.г. проект получил финансирование от Минобразования Дании. Финансирование включает финансовую поддержку преподавателя – носителя языка и расходы на учебные пособия для курса.

Перспективно сотрудничество в области методологии чистого производства и международной стандартизации по системе ISO-14000. Важно направление по совершенствованию работы охраняемых природных территорий и развитию экологического туризма. Приоритетным является содействие развитию инфраструктуры туризма в области, программ обучения специалистов.

Мурманская обл. Наиболее успешно с датскими компаниями сотрудничают два предприятия.

ЗАО «Вега». Датские предприятия и фирмы являются основными партнерами компании «Вега» уже 10 лет. Основные задачи «Веги» – это внедрение передовых технологий в практику рыбохозяйственных исследований, процессы добычи и обработки рыбы, проводящийся на судах предприятия, 3 из которых были переоборудованы в Дании и доведены до современного уровня. Следует отметить высокую ответственность и пунктуальность датских фирм – партнеров «Веги», главными среди которых являются Cosmos Trawl, Danapak, Dangus, Greenborg, Sea Mech. Сотрудничество с датскими компаниями положительно сказалось на становлении и развитии ЗАО «Вега» и имеет дальнейшие перспективы.

ООО «Бриз». С 1993г. сотрудничает с такими фирмами-экспортерами мяса и мясопродуктов, как Danish Crown Randers, Noridane, Foodane, Scandinavian Poultry. Объем ввезенного товара в 2001г. составил 2130 т.

Главными статьями импорта из Дании в Мурманскую обл. являлись мороженое мясо, судовое оборудование, орудия лова. Экспорт в Данию – в основном рыба. В сфере некоммерческого сотрудничества Институт экономических проблем КНЦ РАН, расположенный в г. Апатиты, тесно взаимодействует с Университетом г. Роскиле в рамках проекта MOST (Management Of Social Transformation) и его подпроекта «Проблемы приполярных регионов». Целью данных научных изысканий является поиск наиболее эффективных путей развития регионов Севера в условиях глобализации. 13-16 марта 2002 в Мурманске состоялась международная специализированная выставка «Море и морепродукты». В составе участников была представлена и делегация из Дании.

Балтрегион

Санкт-Петербург и Ленобласть. На Санкт-Петербург приходится значительный объем проектов, реализованных с участием правительствен-

ных организаций Дании (55 млн.долл.). Со стороны Дании сотрудничеству с СПб уделяется особое внимание. Кроме проектов в области экологии, энергетики, транспорта, обучения, соцсферы расширения взаимодействия возможно по таким вопросам, как культурные связи, реконструкция памятников и исторических мест, туризм, гостиничный бизнес.

Кроме инвестиционных проектов, реализованных на коммерческой основе (телекоммуникации, машиностроение) и в виде технической помощи, ведется работа по наполнению льготного кредита (15 млн.долл. на 5-7 лет) для проектов в сфере экологии и энергосбережения, предоставленному Данией правительству СПб.

В рамках реализации правительством Дании программ административно-технического содействия и гуманитарной помощи России с 1990г. по I пол. 2002г. на осуществление 233 проектов Дания предоставила СПб и Ленинградской обл. техсодействие на 613,2 млн.дат.крон. (90,4 млн.долл.), из них в I пол. 2002г. в СПб было реализовано 8 проектов на 34,4 млн.дат.крон (4,2 млн.долл.) в таких областях как обучение, соцобеспечение, энергетика, экология.

Из крупномасштабных проектов, запланированных на перспективу, необходимо отметить строительство газопровода, который пройдет по дну Балтийского моря и свяжет Россию с Германией, а затем Данией и Швецией, а также сотрудничество (наряду с Калининградом) в программе Via Mare Balticum – проекте, разрабатываемом ЕС, по созданию в регионе Балтийского моря обширной инфраструктуры морских грузопассажирских перевозок, в которую будут включены все важнейшие порты региона. Также рассматривается возможность возведения в СПб демонстрационного парка ветроустановок.

1. Датское агентство по охране окружающей среды принимает участие в реализации третьего этапа международной Программы «Северная инициатива» в водном секторе Ленинградской обл. В проекте участвуют природоохранные органы Швеции, Финляндии и Дании, а также НЕФКО и Северный Инвестиционный банк.

Первая стадия программы, включавшая обследование систем муниципального водоснабжения, канализации и уборки твердых отходов в 11 городах Ленинградской обл., была выполнена в 1998г. на средства шведского агентства международного сотрудничества СИДА. Вторая стадия, предусматривающая разработку инженерно-проектной и финансовой документации по реконструкции объектов муниципального водоснабжения и канализации в пяти отобранных г.г. Ленинградской обл.: Гатчина, Тихвин, Пикалево, Светогорек и Кировск, началась в дек. 1999г. Создана группа управления проектом с участием шведских консультантов, которая финансируется из средств СИДА и муниципальных образований, участвующих в проекте. Стоимость контракта с СИДА – 4 млн.шв. крон. На основании проведенного летом 2000г. тендера датская фирма «Рамболль» совместно с финскими фирмами «Виатек» и «Соил энд Вота» получила финансирование на подготовку краткосрочной программы инвестиций, включая проведение оценки кредитоспособности городов и предложение программы институционального развития муниципальных предприятий. Сумма

гранта, выделенного Датским агентством по охране окружающей среды, составила 200 тыс.долл. (такую же сумму выделило министерство окружающей среды Финляндии). Подготовленные консультантами документы позволили получить данные, необходимые для обеспечения финансирования от международных финансовых институтов на проведение работ по реконструкции объектов водопроводно-канализационного хозяйства.

В качестве участия Датского агентства по охране окружающей среды в реализации инвестиционной части программы из бюджета 2001г. выделено 7,76 млн.дат.крон на осуществление первоочередных мероприятий в г.Гатчина (реконструкция водовода с применением метода протаскивания полимерной трубы с одновременным увеличением диаметра и обследование утечек) и Кировск (проведение следующего этапа реконструкции основного канализационного коллектора). Оба проекта реализуются с участием датской компании «Пер Ослиф». Осенью 2002г. были завершены работы в г.Гатчина. В общей сложности отремонтировано 2,2 км. водопроводных сетей, в т.ч. 1,4 км. за счет гранта датской стороны. Работы в г.Кировск продолжаются. В рамках проекта запланировано отремонтировать 0,47 км. напорного и 1,24 км. самотечного коллектора с применением бесшвейного метода ремонта.

Достигнута договоренность о выделении 4 млн. дат. крон из бюджета 2002г. на реализацию проекта по реконструкции аварийного участка канализационного коллектора в г.Гатчина.

2. После завершения в нояб. 2001г. проекта «Строительство Ивангородских канализационных очистных сооружений» (11 млн.дат.крон) в продолжение сотрудничества в Ивангороде в целях подведения стоков района «Парусинка» к построенным канализационным очистным сооружениям осуществлен проект по оснащению КИС «Береговая» датской модульной насосной станцией. Осенью 2002г. соответствующее оборудование было доставлено и установлено.

3. В рамках программы «Северная инициатива» продолжаются работы по ремонту аварийных участков канализационных сетей в г.Кировск. Ранее для ликвидации аварии на канализационном коллекторе Датское агентство по охране окружающей среды выделило 1 млн. дат. крон. Отремонтировано 600 м. канализационных сетей.

4. В 2001г. с датской стороной были проведены предварительные переговоры о возможности привлечения датских технологий и консультаций по управлению твердыми бытовыми отходами на территории Ленинградской обл. Данное направление заявлено в качестве приоритетного в долгосрочную программу сотрудничества Дании с Ленинградской обл. Имеется возможность осуществить за счет бюджета Датского агентства по охране окружающей среды на 2002г. пилотный проект по управлению твердыми отходами (ТБО) в г.Гатчина. Ведется совместная подготовка проектных документов для получения финансирования.

5. В дек. 2002г. после проведения пуско-наладочных работ сдано в эксплуатацию оборудование по проекту «Установка котельной на шепе в пос. Петровское Приозерского района». Проект, начатый в июне 2000г., предусматривал поставку датской пилотной котельной на шепе мощностью 3 мвт. Бюджет проекта составил 4,5 млн. дат. крон.

Завершается монтаж датского оборудования. Датское агентство по энергетике принимало участие в финансировании проекта. В обязанности российской стороны входило финансирование строительно-монтажных работ и закупка части оборудования для монтажа.

В перспективе датская сторона планирует исследовать возможность перевода на древесную щепу ряда других котельных Ленинградской обл. В случае получения положительных экономических расчетов, может быть рассмотрен вопрос об организации совместного производства котельного оборудования по датской технологии. При условии успешной реализации пилотного проекта, датское агентство по энергетике готово рассмотреть вопрос о финансировании других проектов в сфере теплоэнергетики в пос. Петровское.

В окт. 2000г. Датское агентство по энергетике начало реализацию нового проекта «Энергосбережение на промышленных предприятиях России». В качестве пилотного объекта выбрано предприятие Ленинградской обл. «Белкозин». В проекте будут задействованы также предприятия Санкт-Петербурга, преимущественно занятые в металлообрабатывающей, деревообрабатывающей и пищевой промышленности.

6. В конце 2002г. в рамках программы «Энергосбережение на предприятиях тяжелой промышленности», инициированной Датским агентством по энергетике в фев. 2001г., на Сясьском ЦБК завершен крупный проект в области энергосбережения. Общая стоимость этого и аналогичного ему проекта на заводе по производству удобрений «Экрон» (Новгород) составила 4 млн.дат.крон.

7. Министерством продовольствия, сельского хозяйства и рыболовства Дании совместно с датским с/х консультационным центром и комитетом по сельскому хозяйству правительства Ленобл. был реализован проект создания сельскохозяйственной информационно-консалтинговой службы. В рамках проекта создана такая служба при комитете по сельскому хозяйству и в двух городах Ленинградской обл. – Лодейное Поле, Госно, поставлено офисное оборудование и мебель. Проект является логическим продолжением проекта «Датской деревни», успешно реализованным при содействии датского министерства по строительству. 2 стадия проекта реализуется с 2001г. и включала учебные туры в Данию и проведение семинаров.

8. Министерством продовольствия, сельского хозяйства и рыболовства Дании совместно с комитетом по сельскому хозяйству и АОЗТ «Ручьи» разрабатывается проект «Экологическое свиноводство». В рамках проекта предусмотрена поставка технологического оборудования, а также свиноматочного поголовья. Осуществлена частичная поставка оборудования по кормлению.

9. С осени 1999г. реализуется проект «Развитие экспортных навыков в Санкт-Петербурге и Ленобласти». От Ленобл. в проекте участвовали 6 предприятий. Датская сторона провела обучение группы специалистов предприятий – будущих преподавателей, которые в свою очередь будут готовить новых специалистов. В этих целях были разработаны учебные материалы по вопросам развития экспорта на русском языке на магнитных носителях (CD). Осенью 1999г. учебная группа выезжала в Данию для знакомства с опытом

датских коллег. Бюджет проекта – 4 млн. дат. крон.

Учитывая положительные результаты проекта, датская сторона приняла решение о продолжении проекта в 2001г. В авг. 2001г. был проведен отбор участников, для которых в сент. – дек. были организованы обучающие семинары. 2 стадия проекта реализуется в 2002г. Под руководством датских консультантов участники проекта выполняют самостоятельную консультационную работу и принимают участие в семинарах по вопросам экспорта. Состоялась ознакомительная поездка в Данию. От Ленобласти в проекте принимали участие 5 представителей.

10. После успешной реализации в 2000-01гг. проекта «Экологический менеджмент в деревообрабатывающей промышленности» Датским агентством по торговле и промышленности был инициирован аналогичный проект для предприятий пищевого сектора Санкт-Петербурга и Ленобласти. Работа над проектом осуществляется совместно датской и российской консалтинговыми компаниями «Рамбель» и «Эколлойд». Продолжительность проекта – 2г.

Цель данного проекта: ознакомить 10-12 пищевых компаний Санкт-Петербурга и Ленобласти с системой экологического менеджмента в соответствии с международным стандартом ISO 14001; отобрать 4-6 компаний для внедрения системы экологического менеджмента под руководством датских и российских консультантов; подготовить на одной компании систему экологического менеджмента к сертификации на соответствие ISO 14001 или на соответствие директиве ЕС EMAS (схема экологического менеджмента и аудита).

В рамках проекта для компаний – участников планируется проведение цикла обучающих курсов по системе экологического менеджмента. В период между семинарами компании будут работать над созданием различных элементов системы экологического менеджмента под руководством датских и российских консультантов. Для 4-6 компаний, отобранных к участию в заключительной части проекта, будет организована ознакомительная поездка в Данию с посещением датских компаний пищевого сектора.

В янв. 2002г. состоялась презентация проекта в генконсульстве Дании, куда были приглашены компании, изъявившие желание участвовать в проекте. В течение фев. были отобраны 11 компаний-участников из Санкт-Петербурга (5) и Ленобласти (6), для которых в марте 2002г. был проведен первый обучающий семинар.

11. Правительством Ленинградской обл. и Датским агентством промышленности, предпринимательства и жилищного хозяйства реализуется проект «Природоохранный менеджмент в сфере металлообрабатывающей промышленности». В рамках проекта осуществляется обучение представителей предприятий металлообрабатывающей промышленности, ознакомительные поездки в Данию, техсодействие, составляются учебные материалы.

12. С 1999г. в рамках проекта «Внедрение фильтров предварительной очистки воздуха на литейных и металлообрабатывающих предприятиях Санкт-Петербурга и Ленобласти» ведется работа по изготовлению фильтров на заводе «Арсенал» по технологии датской компании Sabroe (образцы

были изготовлены в фев. 2001г.) с последующей установкой на предприятиях города и области. С российской стороны в проекте участвует ОАО «Трансмаш», осуществляющее монтажные работы и подводку необходимых вентиляционных систем. Общий объем финансирования – 1 млн. долл.

13. По линии минтруда Дании, в рамках Экологической программы объединенных секторов региона Балтийского моря, принятой на межправительственном уровне, в Ленобласти осуществляются следующие проекты при участии датской фирмы «Кови».

Обучающая программа для работодателей и работающих в бизнес-секторе в области профессиональной безопасности и здоровья. Общая задача данного проекта заключается в том, чтобы помочь созданию организаций по охране труда в Ленинградской обл. на уровне предприятий в соответствии с федеральным законом «Об основах охраны труда в РФ» и использованию опыта из датской модели. В рамках программы предусмотрен обмен опытом по вопросам профессиональной безопасности, а также организации работы по охране труда и здоровья на предприятиях, обучающая поездка в Данию, издание справочно-методических материалов, подготовка обзора нормативно-правовой базы по охране труда на уровне предприятий как в России (преимущественно в Ленобласти), так и в Дании.

Внешнеторговый оборот между Ленинградской обл.

и Данией к 2000 – 1 пол. 2002гг., в тыс. долл.

| | 2000г. | 2001г. | 2002г. |
|---|--------|---------|--------|
| Экспорт | 3355,5 | 3222 | 813 |
| от общего объема торговли, в % | 0,2 | 0,2 | 0,1 |
| - бумага и картон | 35,3 | 346,5 | 71,8 |
| - древесина и изделия | 405,9 | 6,6 | - |
| - продукты неорг. химии | 76,9 | 421,8 | 0 |
| - одежда, трикотаж | 70,6 | 290,7 | 391,9 |
| - одежда, текстиль | 2322,5 | 1704 | 299,2 |
| Импорт | 5853,3 | 10398,1 | 7271 |
| от общего объема торговли, в % | 1,3 | 1,4 | 1,9 |
| - мясо и пищевые мясопродукты | 51,9 | 3479,7 | 2471 |
| - готовые корма для животных | 176,8 | 308,3 | 191,5 |
| - продукты неорг. химии | 399,3 | 383,5 | 38,9 |
| - пластмассы и изделия | 70,7 | 114,9 | 31,8 |
| - хлопок | 562,2 | 605,9 | - |
| - химические нити | 842,3 | 521,3 | 143 |
| - штапельные химволокна | 178,8 | 91,6 | - |
| - специальные ткани | 206,4 | 67,5 | 33,4 |
| - промоборудование | 264,3 | 2126,4 | 3086,4 |
| - электрические машины и оборудование | 55,6 | 144,9 | 162,1 |
| - средства наземного транспорта | 22,2 | 739,2 | 10 |
| - приборы и аппараты оптические | 69,6 | 72,6 | 77,3 |

Обучающая программа для безработных в области защиты окружающей среды и эффективного использования природных ресурсов с фокусом на деревопереработку и транспортировку высокоопасных промышленных компонентов. Программа включает два компонента: охрану труда и здоровья в лесной и деревообрабатывающей промышленности и получение новых рабочих мест с учетом экологических требований.

Осуществляется сотрудничество по линии министерства продовольствия, сельского хозяйства и рыболовства, Датского с/х совета, Конфедерации датских промышленников и ряда других госорганов и общественных институтов.

Калининградская обл. В составе российской делегации во главе с премьером РФ М.М.Касьяно-

вым в Дании 22-23.04.02 был губернатор Калининградской обл. В ходе визита вопросы сотрудничества с Калининградом затрагивались на различных уровнях.

Приоритетными направлениями двустороннего сотрудничества являются энергетика (энергосбережение), морской транспорт, сельское хозяйство, экология. Имеется заинтересованность в реализации проектов выпуска готовой продукции, в т.ч. для поставок на экспорт. Установлены деловые контакты на уровне районов Калининградской обл. и региональных образований (амтов) Дании с целью взаимодействия на уровне малых и средних предприятий в соответствии с Протоколом 2001г. о сотрудничестве между Калининградской обл. и амтами Фюн, Борнхольм и Сторстрем.

Прорабатываемые конкретные проекты: создание в Калининградской обл. парка ветроэнергоустановок, зарыбление угрем прилегающей акватории Балтийского моря. Рассматриваются проекты, осуществляемые совместно с зарубежными странами и международными организациями, намечены конкретные вопросы для расширения сотрудничества с Данией (обучение, водный туризм, защита окружающей среды). Наиболее важным является озвученный датской стороной проект концерна A.P.Molleg по инвестициям в транспорт, а также реконструкцию Калининградского порта.

В условиях серьезного сокращения новым правительством Дании бюджетных расходов, в т.ч. на помощь зарубежным странам, МИД Дании одобрил финансирование в 1,5 млн. дат. крон проекта по подготовке датскими специалистами (фирма Scanagri) обзора по состоянию сельского хозяйства в области, а также по выработке рекомендаций его дальнейшего развития. Завершена первая фаза проекта – комплексный анализ сельского хозяйства области и рекомендации по его развитию, подготовлен доклад под названием «Стратегия развития сельского хозяйства Калининградской обл.».

Начато сотрудничество Агентства предпринимательства и промышленности Дании с Администрацией обл. по проектам: развитие малого и среднего предпринимательства (МСП) в области сельского хозяйства и производства продуктов питания при участии Сельхозсовета Дании, а также в области информационных технологий с участием Центра ИТ ЕС в г. Ольборг (Дания); развитие экспортных навыков предприятий области при участии датской консалтинговой фирмы «Рамбель»; внедрение систем природоохранного менеджмента на предприятиях области для их аттестации по стандарту ЕС – ISO 14001. Работа по проектам осуществляется за счет финансирования датской стороной в 2-4 млн.дат.крон по каждому проекту.

В Калининграде с осени 2001г. действует представительство Координатора МИД Дании по сотрудничеству с Калининградской обл. и реализации проектов и секторных программ (по линии конкретных министерств).

В 2002г. представительство МИД Дании с Администрацией Калининградской обл. содействовало проработке нескольких коммерческих предложений. Это поставка комплексного бетонного завода датской компанией по льготной цене, инвестирование в производство текстильных изделий компанией Jork & Larsen, проект по разведению угря фирмы Inter Aqua Advance с Союзом рыболовецких колхозов области.

Инвестиционные проекты по Калининградской обл., проработывавшиеся в 2002г.:

– возведение ветропарка мощностью 4,5 мвт. в пос. Куликово Калининградской обл. К концу июля 2002г. мощность была доведена до 5,1 мвт. Датские инвестиции составили 1,15 млн.долл.;

– в процессе переговоров – возможное будущее строительство морского парка ВЭУ в Калининградской обл. (75 млн.евро). В случае договоренностей с РАО ЕЭС по соответствующему уровню цен на электричество и для последующих расчетов с инвесторами (World Wide Wind), а также по долям участия в финансировании возможна подготовка ТЭО и начало строительства в 2003г.;

– создание регионального центра энергосбережения области – 60 тыс. экю, профинансировано датской стороной.

Торговый оборот Калининградской обл. с Данией. За 9 мес. 2002г. составил 33 млн.долл. Экспорт области в Данию вырос по сравнению с пред. периодом в 2 раза и составил 13,27 млн.долл. а импорт вырос до 19,73 млн.долл.

| млн.долл. | 1998г. | 1999г. | 2000г. | 2001г. | 9 мес.2002г. |
|--------------------|-------------|-------------|-------------|-----------|--------------|
| Экспорт товаров |0,384 |2,379 |5,117 |6,5 |13,271 |
| Импорт товаров |17,084 |9,052 |13,297 |17,9 |19,732 |
| Внешнеторг. оборот |17,468 |11,431 |18,414 |24,4 |33,003 |

Общий внешнеторговый оборот Калининградской обл. со странами ЕС за 9 мес. 2002г. составил 549,53 млн.долл., на торговлю с Данией в нем приходится 6%. Доля экспорта в Данию в общем экспорте в страны ЕС (91 млн.долл США) составляет 14,6% (по этому показателю Дания находится на 2 месте после Германии – 35,5%), доля импорта в Данию в совокупном импорте области в страны ЕС (458,53 млн.долл.) составляет 4,3%.

Основными статьями экспорта Калининградской обл. в Данию являются морские суда, нефтепродукты и рыбопродукты. Также экспортируются удобрения, древесина, мех, одежда. Основными товарами, импортируемыми областью из Дании, являются продукты питания (мясо, рыба, кондитерские изделия, напитки), изделия из черных металлов, одежда, обувь, полимеры и пластмассы, лаки и краски, продукция машиностроения.

ЕГИПЕТ

Поддерживаются египетским руководством на разных уровнях. Развитию регионального сотрудничества способствует сложившаяся зависимость египетского рынка от поставок черных металлов из Липецка, Череповца и Магнитогорска, коксующихся углей из Междуреченска (Кемеровской обл.), фанеры из Нижнего Новгорода и Башкирии, газетной и мешочной бумаги из Сегежа и Котласа. Благоприятным фактором для развития регионального сотрудничества является географическая близость к Египту южных российских регионов. 70% стоимости росэкспорта в АРЕ в 2002г. сформировано за счет поставок из регионов, а именно из Поволжья, Липецкой, Вологодской обл. и некоторых других регионов РФ.

Правительство АРЕ уделяет особое внимание вопросам торгово-экономических связей с московским регионом. В июне 2002г. во время поездки в Россию во главе группы египетских экспертов по контролю за ходом реализации решений третьего заседания совместной российско-египетской Комиссии по торговому, экономическому и науч-

но-техническому сотрудничеству первый замминистра внешней торговли АРЕ Эль-Саид Касем встретился с вице-мэром г.Москвы В.П.Шанцевым, обсудил вопросы открытия постоянно действующего египетского торгового центра в Москве — «Дома Египта» и пригласил В.П.Шанцева посетить Каир в качестве гостя египетского правительства.

В сент. 2002г. по приглашению губернатора Каира, организованному при посредничестве известного египетского бизнесмена Х.Таки, в АРЕ находился с визитом первый зампред правительства г.Москвы О.М.Толкачев, который был принят премьер-министром АРЕ А. Обейдом и губернатором Каира А.Шихатой. На переговорах обсуждались вопросы развития торгового и экономического сотрудничества между Москвой и Каиром и достигнуты договоренности об открытии в Москве «Дома Египта» и такого же российского торгового центра в Каире. Московские фирмы «Новые Черемушки» и «Эксима» являются основными российскими импортерами египетских апельсинов, лука и картофеля.

Администрация Волгоградской обл. проявляет заинтересованность в развитии сотрудничества между египетскими компаниями и областными предприятиями, поставляющими в АРЕ подшипники, шины, каустическую соду, полимеры и металлические трубы для нефте- и газопроводов. Трест «Волгограднефтьстрой» в 2002г. провел переговоры с египетской фирмой «Араб Контракторз» о сотрудничестве в сфере строительства и лизинга строительной техники. После завершения реконструкции речного порта в г.Калач-на-Дону значение Волгоградской обл. в российско-египетской торговле возрастет, т.к. использование этого порта позволит снизить расходы по доставке российских грузов в Египет.

Предприятия Нижегородской обл. имеют налаженные торговые связи с египетскими импортерами, которые закупают в этом регионе фанеру, стекло, автотехнику и запчасти. Горьковский автомобильный завод ведет переговоры об организации в АРЕ сборки автомобилей «Газель». Предприятия, расположенные на территории Республики Татарстан, — Казанский вертолетный завод, «Камаз» — являются поставщиками в АРЕ авиазапчастей, грузовых автомобилей и запчастей к ним, насосного оборудования и другой продукции машинотехнической промышленности. Агропромышленные предприятия Краснодарского края, Ростовской и Оренбургской обл. в 2002г. стали основными поставщиками российской пшеницы на египетский рынок. Российские поставщики удачно использовали конъюнктуру египетского рынка пшеницы и экспортировали в АРЕ в 2002г. по линии частного сектора 1 млн.т. этого товара.

Одним из наиболее важных выставочных мероприятий 2002г. в АРЕ была 35 Каирская международная ярмарка (20-29 марта 2002г.), в которой участвовало 2,5 тыс. фирм и компаний из 76 стран, в т.ч. США, Германии, Италии, Франции, Великобритании, КНР, Южной Кореи, Чехии, Румынии, Испании, а также 3,5 тыс. египетских фирм и компаний. В ходе работы ярмарки иностранными компаниями было подписано с египетскими фирмами коммерческих контрактов на 230 млн.долл. (в 2001г. — 200 млн.долл.). Российская Федерация была представлена 35 участниками. Организатора-

ми российских экспонентов выступали ЗАО «Экспоцентр» при содействии АО «Негус Экспо Интернэшнл», ОАО «Инконнэкт» и «Рикъ-Интертур». Российские предприятия продемонстрировали 200 экспонатов в таких областях, как нефтяная и газовая промышленность, энергетика, строительство, машиностроение, автопром.

Среди российских участников 35 Каирской международной ярмарки можно отметить делегацию Татарстана, Ставропольского края, ОАО «Газпром», ОАО «АвтоВаз», ОАО «Нижнетагильский металлургический комбинат». Участие российских экспонентов в ярмарке впервые проходило с частичным финансированием за счет средств федерального бюджета. Это позволило привлечь к участию в ней значительно большего количества российских предприятий из различных регионов.

Индия

Постепенно обозначается определенный круг субъектов РФ, которые проявляют к развитию сотрудничества с Индией все более устойчивый интерес. Они стремятся установить прямые контакты с индийскими партнерами и строят свои отношения на договорно-правовой основе. По интенсивности контактов и уровню достигнутого взаимодействия на данный момент можно выделить следующих субъектов РФ: Москву, Астраханскую, Саратовскую, Воронежскую, Самарскую области.

Администрации Самарской обл. установила деловые контакты с правительством шт. Карнатака. Делегация Самарской обл. дважды посетила Индию. Первый визит состоялся в фев. 2002г., второй визит состоялся в рамках официального визита президента РФ В.В. Путина в Индию 3-5 дек. 2002г. По итогам визита делегацией Самарской обл. во главе с губернатором К.А.Титовым подписан Протокол между администрацией Самарской обл. РФ и правительством шт. Карнатака о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве.

Следует отметить работу администрации Астраханской обл. по реализации проекта транспортного маршрута «Север-Юг», Соглашение по которому было подписано в г.Санкт-Петербурге в период работы «Евразийского саммита» представителями России, Индии и Ирана. Представители администрации области ведут работу по реализации проекта, а также работают в составе Межведомственной рабочей группы по реализации проекта.

18 марта 2002г. Индийская организация развития торговли (ИТРО) в сотрудничестве с посольством Индии в России, Индийским деловым альянсом (ИВА), Федерацией индийских торгово-промышленных палат (FICCI) и Федерацией индийских экспортных организаций (FIEO), организовала проведение семинара India-Russia Together в г.Дели в выставочном комплексе Pragati Maidan. Основными темами семинара стали положение на российском рынке и потенциальные возможности увеличения экспортно-импортных поставок между странами. С индийской стороны в работе семинара приняли участие 105 компаний, с российской стороны — 13.

Организаторы и участники семинара особо подчеркивали большой потенциал торговли и сотрудничества в таких областях, как внедрение до-

стижений науки и технологий, нефтегазовый сектор, производство продуктов питания, биотехнология, микроэлектроника, сельское хозяйство, добыча и обработка алмазов, туризм и банковский сектор. Внимание индийского производителя обращалось на необходимость повышать качество экспортируемых товаров, т.к. российский покупатель предпочитает более качественные европейские товары. Обсуждались вопросы кредитования, транспортного обеспечения торговли, перехода на торговлю за СКВ, содействия развитию малого бизнеса. Подчеркивалась актуальность создания совместных предприятий, работы с регионами и значимость рекламы. Организаторы семинара сообщили о планах FICCI создать Консультационный совет по вопросам российско-индийского сотрудничества и о намерении ИПРО провести подобный семинар в России. Семинар продолжил свою работу в г. Ченнаи (20 марта) и в г. Мумбаи (22 марта), где российская сторона была приглашена посетить в рамках семинара международную выставку 1st Global Vendor – 2002, прошедшей 20-24 марта в Бомбейском Институте услуг для малых предприятий.

ИРАН

Наиболее активными из российских регионов в пред.г. были Астраханская и Омская обл., Ставропольский край и республика Татарстан.

Астраханская обл. В авг. 2002г. в Иране находилась делегация Астраханской обл. во главе с первым замглавы администрации области Жилкиным А.А. В состав делегации входили сотрудники администрации, курирующие развитие среднего и малого предпринимательства, туризма, таможенно, а также частные предприниматели.

Во время визита состоялась беседа с гендиректором по странам СНГ МИД ИРИ М.Сафари, в ходе которой обсуждались проблемы развития на Каспии инфраструктуры Международного транспортного коридора «Север-Юг», гармонизации таможенных тарифов, развития туристического бизнеса на Каспии, открытия пассажирской судоходной линии Астрахань-Энзели, а также организационные вопросы проведения в сент. в г.Реште выставки российских товаропроизводителей. Во время поездки делегация посетила провинции Мазандаран и Гилян, где провела встречи с руководством данных провинций (губернатором Мазандарана Г.Р.Ансари и губернатором Гиляна М.Султанифаром) и представителями заинтересованных организаций и компаний. Делегация посетила иранские порты Амир-Абад, Ноушахр, Энзели, где ознакомилась с результатами работы по совершенствованию и развитию портовой инфраструктуры. По итогам визита с иранской стороны был подписан Протокол рабочей встречи о развитии сотрудничества в торгово-экономической, таможенной сферах, а также в области судоходства и туризма.

В сент. 2002г. Иран посетила большая делегация Астраханской обл. во главе с ее губернатором Гужвиным А.П. В состав делегации входили представители госорганизаций и коммерческих структур, в частности, строительная фирма «Элко», «Астраханьгазпром», «Астрахань-Лукойлморнефть», Комбинат хлебопродуктов, строительный завод «Красные баррикады», Машиностроительный завод «Прогресс», предприятия с/х и рыбной отраслей. Визит состоялся в рамках проведения в про-

винции Гилян (г.Решт) 2 выставки-ярмарки продукции товаропроизводителей Южного Федерального округа России. Российские предприятия предоставили образцы оборудования по разведке нефти и газа, машины сельского хозяйства, приспособления для рыбной ловли, различные виды стройматериалов, химико-технологическую продукцию. Астраханская делегация посетила несколько промпредприятий провинции Гилян.

В ходе переговоров обсуждалось предложение иранской стороны о создании совместного комитета, который будет решать вопросы инвестиционной политики для Астраханской обл. и пров. Гилян. Был поднят вопрос об объединении усилий для дальнейшего наращивания грузоперевозок по транспортному коридору «Север-Юг», а также о проведении двусторонней встречи-семинара для детального ознакомления иранских и российских перевозчиков с работой самого коридора и правовой базой.

Для решения проблемы несоответствия стандартов по некоторым товарам было предложено направить специалистов с обеих сторон посетить Иран и Россию, чтобы проработать все спорные вопросы. Иранские предприниматели выразили готовность участвовать в инвестировании своего капитала в строительство двух причалов российского порта Оля. Астраханские судостроительные предприятия также готовы предоставить иранским фирмам свои производственные мощности для строительства новых судов, которые будут работать на Каспии.

В вопросе воспроизводства осетровых на Каспии астраханцы предложили заключить с иранцами соответствующее соглашение сроком на 2-3г., в рамках которого готовы предоставлять материал для рыбообразных заводов Ирана и новейшие разработки ученых-ихтиологов. Для увеличения торгового оборота между двумя странами обсуждали вопрос о создании в Астрахани одного из филиалов иранского «Банка мелли». Большое внимание было уделено продаже российского зерна в Иран. В плане обмена студентами было принято решение о направлении в следующем году 10 астраханских студентов для прохождения годовой стажировки в Гилянском университете.

По итогам визита были подписаны совместные документы. В частности, Протокол о намерениях между Администрацией Астраханской обл. и министерством дорог и транспорта ИРИ, согласно которому будут создаваться условия для транспортного обеспечения поставок российского зерна в Иран, а также Договор с пров. Гилян о безвозмездном пользовании офисными помещениями в особой экономической зоне Энзели, на основании которого предприятия Астраханской обл. в течение 45 лет могут пользоваться помещениями для ведения коммерческой деятельности в Международном административно-коммерческом комплексе «Сетаре-йе Шемаль».

Между главой администрации Астраханской обл. А.П.Гужвиным и губернатором провинции Гилян М.Султанифаром было подписано Соглашение о сотрудничестве в области торговли и экономики, в котором отражено согласие сторон о совместном использовании производственного, торгового и транзитного потенциала южных регионов России и пров. Гилян для расширения торгово-экономических и культурных российско-иран-

ских связей. Президент Торгово-промышленной палаты Астраханской обл. А.Кантемиров и его коллега из пров. Гилян Х.Тизхуш подписали Соглашение о развитии сотрудничества в области экономики, торговли, науки и культуры.

Ставропольский край. В сент. в Иране побывала делегация Ставропольского края, возглавляемая 1 замминистра экономического развития и торговли Милениным В.Г., которая приняла участие во 2 выставке-ярмарке товаропроизводителей Южного Федерального округа России в г.Реште, центре пров. Гилян. Это была первая представительная делегация Края, которая, помимо установления контактов и первоначального изучения возможностей развития торгово-экономических связей с Ираном, ставила задачу достижения конкретных договоренностей. Одной из основных задач стояла проработка вопроса по заключению контракта на поставку в Иран российской пшеницы. В состав делегации входили представители государственных и частных компаний, производящих и продающих зерно. Российская делегация провела переговоры с руководством администрации провинции и деловыми кругами Гиляна. Был подписан Протокол о намерениях, в котором отражены общие подходы к дальнейшему развитию сотрудничества, определены его основные направления.

Делегация Ставропольского края в этот же период посетила Тегеран, где провела переговоры с руководством Международного выставочного комплекса, Ирано-российской ТП, Государственной торговой корпорацией, занимающейся госзакупками продовольственного зерна, а также Организацией по поддержке экспорта ИРИ. Состоялись встречи с представителями частного бизнеса. В ходе переговоров было достигнуто соглашение об участии Ставропольского ГУП «Ставр» в тендере на закупку Ираном 50 тыс.т. зерна с последующим увеличением объемов поставок. В Международном выставочном комплексе и ТПП обсуждались возможности развития торгово-экономических связей, активизации выставочно-ярмарочной деятельности.

Омская обл. В дек. по приглашению Ирано-российской ТП в Тегеране находилась делегация представителей деловых кругов Омской обл. во главе с губернатором Л.К.Полежаевым. В состав делегации входили руководители предприятий «Сибирькриотехника», «Сиб ВПК нефтегаз ТЭК», «Тевризский леспромхоз», «Омское продовольствие», «Омскнефтепроводстрой», «Аэрокосмос» и представители Омской ТПП. В ходе визита состоялись переговоры с руководством министерства торговли и министерства нефти ИРИ, Международного выставочного комплекса, Организации гражданской авиации, авиакомпании «Махан эйр». Достигнуты договоренности о проведении в июле 2003г. выставки иранских товаров в г.Омске и в авг. 2003г. выставки товаров и продукции предприятий Омской обл. в г.Тегеране. По итогам переговоров был заключен контракт на поставку древесины из России в Иран между «Тевризским леспромхозом» и иранской компанией «Тулитек».

Республика Татарстан. В мае 2002г. в г.Казани состоялась встреча министра торговли и внешнеэкономического сотрудничества Республики Татарстан Х.Салихова с послом Ирана в РФ Г.Шафеи, в ходе которой обсуждалось состояние торго-

во-экономического сотрудничества Ирана и Татарстана. Стороны отметили, что уровень сотрудничества не адекватен имеющимся возможностям (Иран занимает 51 место среди торговых партнеров Татарстана). Определены перспективные направления сотрудничества в нефтехимической отрасли, авиастроении, вагоностроении. Проведены переговоры с руководством ВЦ «Казанская ярмарка» о возможном проведении выставки продукции иранских предприятий. В июне Татарстан посетила делегация провинции Восточный Азербайджан во главе с ее губернатором М.Собханэлахи. По договоренности между министерством жилищного хозяйства и градостроительства Ирана и госстроем России, в г.г.Тегризе и Казани будут построены торгово-культурные центры. Сотрудничество планируется развивать и в области культуры. Минобразования Татарстана и администрация вузов Восточного Азербайджана договорились об обмене студентами и преподавателей.

Челябинская обл. Компания «РусПромАвто» планирует открыть свое представительство в Иране. Со стороны иранской промышленной группы Iran Khodro Diesel действует лицензионное соглашение о поставке машинокомплектов, поэтапном освоении выпуска в Иране комплектующих и организации производства в стране модификаций автомобиля «Газель».

ИСПАНИЯ

В 2002г. экономическая и торговая политика Испании строилась в тесной увязке со стратегическими направлениями, вырабатываемыми в Европейском Союзе (ЕС). Особое влияние на развитие многосторонних экономических отношений Испании с другими странами в отчетном периоде оказало председательство страны в ЕС (I полугодие 2002г.). Наряду с необходимостью отстаивания общих интересов ЕС должна была решаться задача по сохранению максимально возможных квот, получаемых Мадридом из структурных фондов и фондов развития ЕС.

Правительству Х.М.Аснара в 2002г. удалось гармонизировать решение отмеченной выше задачи. После длительных и сложных переговоров удалось сохранить ежегодную квоту страны в получаемых сельскохозяйственных субсидиях в 4,3 млрд. евро до 2013г., что позволило разблокировать решение вопроса о расширении ЕС за счет приема новых членов. Благодаря настойчивым действиям испанского правительства на заседании министров энергетики стран-членов ЕС удалось добиться продления до 2010г. субсидий в угольную отрасль национальной промышленности.

Традиционно предметом острых дискуссий Испании с партнерами по ЕС оставались квота на вылов рыбы в Бискайском заливе и Гибралтаре, а также субсидии на модернизацию и обновление рыболовецкого флота. Хотя полностью решить в свою пользу вопрос о необходимости сокращения устаревшего флота Испании не удалось (в соответствии с решением Еврокомиссии стране придется демонтировать 1326 судов и сократить тоннаж рыболовецкого флота на 69505 рег.т.), северные регионы страны получили существенную финансовую поддержку из фондов ЕС, в т.ч. на ликвидацию последствий экологического бедствия, вызванного аварией танкера «Престиж».

Влияние на развитие многостороннего сотрудничества в рамках ЕС оказало заседание Евросовета в Барселоне (14-16 марта 2002г.). Благодаря конструктивной позиции и усилиям, предпринятым Мадридом, на саммите в Барселоне удалось принять ряд конкретных решений, в т.ч. разблокировать вопрос о создании Европейской спутниковой навигационной системы «Галилео». Подтверждена решимость стран-членов ЕС продолжить либерализацию национальных экономик. Достигнут компромисс с Францией об открытии к 2004г. национальных энергетических рынков. К 2005г. ожидается либерализация финансового рынка и рынка телекоммуникаций ЕС. Принято решение о доведении к 2010г. уровня национальных расходов на науку и новые технологии до 3% ВВП, в основном за счет увеличения инвестиций в частном секторе экономики. Серьезные договоренности достигнуты в социальной сфере. Увеличен средний возраст выхода на пенсию с 58 до 63 лет, принят пакет мер по увеличению женской занятости. С целью открытия национальных рынков труда с 2003г. для граждан ЕС вводится единая карточка медстрахования.

Во многом благодаря конструктивной политике правительства Х.М. Аснара, в нояб. 2002г. на заседании Евросовета в Копенгагене принято историческое решение о принятии в ЕС 10 новых членов в 2004г.

Значительное развитие в 2002г. получили отношения Испании и США. В ходе госвизита председателя испанского правительства Х.М. Аснара в Вашингтон подчеркнут значительный вклад Испании в деятельность антитеррористической коалиции, согласованы совместные действия по борьбе с международным терроризмом, как на двустороннем уровне, так и в рамках НАТО. Как серьезный прорыв в развитии двусторонних отношений оценивают местные эксперты подписание в марте 2002г. нового Военного соглашения между США и Испанией, предусматривающего расширение американского военного присутствия в стране (военные базы в Роте и Торрехоне), а также военно-технического сотрудничества между странами.

Несмотря на высокий уровень отношений с США, Испания безоговорочно поддержала меры, предпринятые ЕС в «стальной» войне. Высокий уровень отношений был омрачен введением США эмбарго на импорт испанских мандаринов, якобы по причине их зараженности «средиземноморской мушкой». Решить этот вопрос удалось только к концу 2002г., в результате чего испанские производители и экспортеры цитрусовых понесли значительные потери.

В 2002г. активизировался диалог с Великобританией по проблеме Гибралтара. Хотя окончательно согласовать план действий не удалось, в рамках ЕС Испания добилась **решения о прекращении в 3-летний период действующего в Гибралтаре «налогового рая»**.

Особое внимание в рамках многостороннего сотрудничества уделялось развитию экономических отношений со странами Латинской Америки. Испания традиционно играет роль связующего звена в экономических отношениях между ЕС и странами этого региона. Несмотря на серьезные потери ведущих испанских промышленных объединений в результате экономического коллапса в

Аргентине и кризиса в Бразилии, «Реполь-ЯПФ», «Телефоника», «Эндеса» и банки «Бильбао Бискайя Архентария» и «Сантандер Сентраль Испано» не только сохраняют свое присутствие в этих странах, но и расширяют его.

В 2002г. проведены **2 ибероамериканские встречи на высшем уровне**, к числу конкретных результатов которых относят подписание соглашения ЕС-Чили, устанавливающего зону свободной торговли для всех товаров. Подписаны соглашения об экономическом сотрудничестве со странами Андской группы и Меркосура, хотя вопрос о конкретных сроках подписания соглашений о свободной торговле с этими странами не решен.

Последнее обстоятельство дало основание президенту Венесуэлы У. Чавесу публично усомниться в эффективности проведения ибероамериканских саммитов.

Такую же роль Испания стремится играть и в отношении со странами средиземноморского бассейна. В апр. в Валенсии состоялась V конференция министров иностранных дел стран участниц барселонского процесса, объединяющего 27 стран региона (во встрече не принимали участие делегации Сирии и Ливана). При рассмотрении экономических вопросов подтверждена амбициозная задача по формированию к 2010г. зоны свободной торговли. Отмечена необходимость увеличения объемов инвестиций в целях ускорения экономического роста и повышения уровня занятости в странах региона. Несмотря на то, что инициатива о создании Евро-средиземноморского банка не получила всеобщей поддержки (против выступили северные страны ЕС), тем не менее принято решение о новых кредитных линиях «южным» государствам на 2 млрд. евро, выделяемых ЕИБ, в т.ч. и на проекты в частном секторе, что позволит в 2002-06гг. удвоить объем инвестиций в экономику стран региона.

Отмечена необходимость совершенствования механизма оказания помощи развитию стран Средиземноморья в рамках программы МЕДА, а также содействия доступу южных соседей к сельскохозяйственному рынку Евросоюза. Зафиксирована задача гармонизации правил происхождения товаров, правовых норм, регулирующих порядок осуществления инвестиций, содействия региональной интеграции, либерализации сферы услуг, развития электронной торговли, облегчения доступа к новым технологиям, расширения и совершенствования транспортных и энергетических систем, телекоммуникаций, туристических обменов, сотрудничества в области окружающей среды. Отмечена необходимость оказания поддержки инициативам, направленным на стимулирование субрегионального сотрудничества по линии Юг-Юг («Агадирский процесс» и др.). Принято решение о проведении энергетической конференции, а также конференции по защите окружающей среды в Греции. Страны-члены ЕС подтвердили готовность к подключению в перспективе южных соседей к навигационной спутниковой системе «Галилео».

Мадриду так и не удалось на протяжении 2002г. нормализовать уровень отношений с Марокко. В качестве положительного шага в направлении восстановления политических и экономических связей в полном объеме испанские эксперты рассматривают разрешение марокканскими властями вести промысел рыбы в своей экономической зоне,

выданное галисийским рыбакам, пострадавшим в результате аварии танкера «Престиж».

Решение вопроса о вступлении в ЕС новых стран диктует необходимость активизации торгово-экономических отношений со странами Восточной Европы, придания им приоритетного характера. Проведенный в 2002г. специалистами министерства экономики анализ испанских инвестиций в экономику указанных стран показал, что они явно недостаточны. Из общего объема иностранных инвестиций в ПНР на долю Испании приходится только 0,7%, в Чехии – 0,18%, Словакии – 0,19%, в Венгрии – 0,8%. На долю указанных стран приходится 4% от общего объема испанского экспорта.

Испанским институтом внешней торговли разработан специальный план, направленный на оказание финансовой поддержки национальным предприятиям, намеренным развивать свой бизнес в странах-кандидатах на вступление в ЕС.

Существенный импульс в 2002г. получили торгово-экономические связи Испании со странами Азии и Юго-Восточной Азии. В ходе официального визита в Испанию президента Ирана М.Хатами подписаны соглашения об избежании двойного налогообложения и увеличения лимита покрытия страхования кредита. В рамках этих соглашений **испанский консорциум «Ренсоль-ЯПФ» закупит в Иране природный газ на 1 млрд.долл.**, а группа «Драгадос» примет участие в строительстве в Иране нефтехимического комплекса.

Продолжают динамично развиваться отношения с Китаем. В составе делегации второго вице-президента Испании Р.Рато эту страну посетила большая группа испанских предпринимателей, в результате чего появились первые конкретные контракты. **Группа «Драгадос» займется строительством в КНР сети автодорог стоимостью в 100 млн.долл.**

ИТАЛИЯ

Липецкая область. В 2002г. состоялся обмен делегациями Липецкой обл. и итальянской области Марке (июнь и сент. 2002г.) По результатам первой встречи было подписано Соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом, гуманитарном и культурном сотрудничестве между областями. В развитие Соглашения была создана постоянно действующая рабочая группа для проработки проектов сотрудничества по разным направлениям. В ходе визита рабочей группы Липецкой обл. в область Марке состоялись переговоры и встречи с руководством области. Центральной темой переговоров был проект создания в Липецкой обл. «промышленного округа» (ПО) под эгидой фирмы «Мерлони Элеттродоместичи» на базе принадлежащего ей завода по производству холодильников «СТИНОЛ».

Было согласовано создать в Липецкой обл. сервисный центр для машиностроительной отрасли. В ближайшее время будет подготовлено технико-экономическое обоснование по созданию центра на основании которого можно рассчитывать на получение финансовой помощи под этот проект от Европейского банка реконструкции и развития.

Между Университетами Липецка и Анконы было подписано рамочное соглашение о сотрудничестве, предусматривающее обучение персона-

ла для последующей работы на предприятиях, создаваемых в рамках ПО.

Фирма «Мерлони», при проработке вопросов по созданию ПО в Липецкой обл., основывается на планах расширения собственного присутствия на российском рынке: наращивание мощности завода «СТИНОЛ» с 1 млн. холодильников/год в наст.вр. до 1,5 млн. холодильников/год к 2004г.; строительство завода по производству 0,5 млн. стиральных машин/год с возможностью увеличения производства до 1 млн. стиральных машин/год. 10 фирм области Марке подтвердили собственную заинтересованность участвовать в создании ПО в Липецкой обл.

Московская обл. заключила соглашения о сотрудничестве с тремя итальянскими регионами: Лацио (окт. 1997г.), Ломбардия (нояб. 1998г.), Фриули-Венеция-Джулия (нояб. 1999г.)

Прорабатывается возможность создания в Московской обл. «промышленных округов» по производству электробытовых приборов, оборудования, мебели и обуви. Правительство Московской обл. готово оказать всемерную помощь представителям итальянских фирм и обувных предприятий по подбору соответствующих промплощадок, содействие в строительстве новых предприятий. Итальянская сторона намерена привлечь к сотрудничеству с Московской обл. Итальянскую ассоциацию производителей мебели и Национальную ассоциацию обувщиков.

В нояб., по инициативе правительства Москвы, Конфиндустрии и ИЧЕ, в Милане была проведена конференция «Москва Invest 2002», в ходе которой состоялось представление проектов возможного инвестиционного сотрудничества.

Интерес к сотрудничеству с Москвой и Московской обл. проявляет область Кампания, которая обратилась в правительство Москвы с предложением построить «Итальянскую улицу», разместить на ней магазины, торгующие итальянскими товарами.

Основой сотрудничества предпринимателей Ленинградской обл. с итальянскими фирмами является подписанное 15 июля 1999г. в Санкт-Петербурге Соглашение между Ленинградской обл. и обл. Ломбардия.

Компания «Лоренци Групп» планирует создание производства бытовых электрических водонагревателей марки «Темпекс». Предполагаемый общий объем инвестиций составит 50 млн.долл., начало строительства производственных мощностей запланировано на весну 2003г.

Обозначились взаимовыгодные направления экономического сотрудничества Ленинградской обл. с пров. Эмилия-Романья. Для правовой основы намеченного сотрудничества готовится соответствующее соглашение.

Свердловская обл. Сотрудничество с итальянскими регионами базируется на соглашениях о межрегиональном торгово-экономическом и гуманитарном сотрудничестве между Свердловской обл. и обл. Лигурия и Пьемонт.

Создание «промышленного округа» в Свердловской обл. имеется в виду осуществить во взаимодействии с металлургической компании «Дюферко», которая в 2002г. приобрела контрольный пакет акций предприятия «Виз-Сталь», пятого в мире предприятия по объему производства трансформаторной стали. Среди клиентов «Виз-Стали»

наиболее известные компании энергетической отрасли: ABB, Alstom, Schneider & G.E. Компания «Дюферко» предусматривает программу инвестиций для электросталеплавильного цеха и разлива стали по формам. На базе продукции этого предприятия планируется создать местные компании по производству сердечников и трансформаторов.

Красноярский край. 19-21 марта 2002г. в Милане прошла презентация Красноярского края. На презентации присутствовали 300 представителей деловых кругов Италии. В ходе визита была достигнута договоренность с руководством обл. Ломбардия о подписании Соглашения о сотрудничестве.

КАЗАХСТАН

Из 89 регионов Российской Федерации 72 имеют торгово-экономические связи с Республикой Казахстан. Наиболее активными участниками внешнеторговой деятельности с Казахстаном являются г.Москва, Челябинская, Свердловская, Оренбургская, Тюменская обл. России (годовой товарооборот с Казахстаном каждой из этих субъектов федерации превышает 200 млн.долл.), а также Астраханская, Омская, Иркутская, Кемеровская, Московская и Новосибирская обл. и Алтайский край (годовой товарооборот с Казахстаном — 100 млн.долл.), Курганская и Самарская обл., Республика Башкортостан, Республика Хакасия и Красноярский край (годовой товарооборот с Казахстаном — 50 млн.долл.).

На эти 17 регионов РФ из 72 приходится 80% внешнего товарооборота России с Казахстаном. Высокая активность указанных 17 регионов обусловлена более развитой структурой их промышленного производства с преобладанием топливно-сырьевой, нефтехимической и машиностроительной специализаций.

Важное место в российско-казахстанских связях занимает приграничное сотрудничество, на долю которого приходится 71,5% от общего товарооборота. Наиболее активно в 2002г. как и в прошлые годы развивали торгово-экономические связи с приграничными регионами Казахстана Омская, Оренбургская, Астраханская, Челябинская, Новосибирская обл. и Алтайский край. Из областей России вывозится готовый прокат черных металлов, трубы стальные, нефтепродукты, электродвигатели, автомобили, лесоматериалы, уголь, обувь, ткани и другие товары. В экспорте многих приграничных субъектов РФ значительный объем приходится на продукцию нефтехимии (Волгоградская, Омская, Самарская обл., Алтайский край — 70%).

Важным событием в сфере развития приграничного сотрудничества явилось заседание подкомиссии по приграничному сотрудничеству Межправительственной комиссии России и Казахстана и Форум регионального развития и приграничного сотрудничества, которые прошли 24-26 сент. 2002г. в Усть-Каменогорске. В работе Форума приняли участие 200 представителей деловых кругов большинства приграничных регионов России и Казахстана. В рамках заседания были обсуждены перспективы развития торгово-экономического сотрудничества приграничных районов России и Казахстана, вопросы сотрудничества в области таможенного и пограничного контроля, миграции и

демографии, сельского хозяйства и управления земельными ресурсами, охраны окружающей среды, туризма и спорта. По итогам заседания подписан итоговый протокол.

Казахстан в 2002г. посетили с официальными визитами во главе с руководителями администраций делегации Свердловской (Астана, март), Тюменской (Северо-Казахстанская обл., май), Курганской (Северо-казахстанская обл., окт.), Самарской (Восточно-Казахстанская обл., окт.) обл., правительственная делегация Башкирии (Алма-Ата, фев.). В России с визитом побывали делегации Астаны (Челябинск, янв.), Павлодарской обл. (Новосибирск, фев.), Восточно-Казахстанской обл. (Новосибирск, окт.).

В 2002г. оживились контакты приграничных регионов двух стран по линии торгово-промышленных палат. В Казахстане по приглашению местных ТПП побывали деловые миссии Кемеровской, Омской, Оренбургской и Пермской обл., Новосибирск со своей стороны посетили аналогичные делегации Северо-Казахстанской и Восточно-Казахстанской обл.

Не обошлось межрегиональное взаимодействие и без инцидентов, наносящих ущерб сотрудничеству приграничных областей. В начале июня 2002г. в связи с несогласованностью в тарифной политике МГТС России была приостановлена подача в Казахстан вагонов под уголь для «Омскэнерго», а в конце этого же месяца — расформирована экибастузская системы полувагонов. Поставки угля были вскоре возобновлены, но пострадали энергетические системы Омской и Свердловской областей «Северсталь», Магнитогорский металлургический комбинат и Новоліпецкий металлургический комбинат инициировали разбирательство о необходимости введения временных мер по ограничению импорта оцинкованного проката из Украины и Казахстана.

Существует во взаимоотношениях регионов России и Казахстана и ряд других сложностей. Часть этих проблем характерна для самой России: низкая платежеспособность партнеров, большая доля бартера, неурегулированность взаимных задолженностей, высокий железнодорожный тариф на грузовые перевозки, отсутствие безопасности перевозок грузов и денег, дефицит маркетинговой и коммерческой информации о возможностях и потребностях сторон. Положение зачастую усугубляет агрессивная, криминализованная среда ведения бизнеса. Одним из возможных путей решения части этих проблем видится проработка и принятия взаимоприемлемой схемы гарантирования и кредитования внешнеторговых операций хозяйствующих субъектов двух стран.

В работе выставки по нефти и газу Kioge 2002 приняли участие 87 российских фирм и компаний. Для сравнения в выставке «Kioge 2001» принимало участие 53 фирмы из РФ. На прошедшей Международной выставке автомобилей и аксессуаров «Автошоу-2002» из 80 компаний, специализирующихся на производстве автомобилей и мотоциклов, а также автозапчастей и комплектующих, шин и оборудования для сервиса — 30 компаний представляли Россию. На «Автошоу» большим вниманием пользовались новинки сезона: автомобили семейства ГАЗель марок «Тигр» и «Комбат». Наряду с Volkswagen и BMW «Комбат» занял призовое место в номинации «лучший экспонат».

«Тигр» был сразу же после выставки продан. Получено большое количество предложений по заключению контрактов на поставку российской техники и оборудования. Интерес вызывали у посетителей выставки автомобили КамАЗ собранные на площадях ОАО «Искер» в г.Алма-Ате; в 2002г. было выпущено уже 302 автомобиля.

Важнейшим событием года в пищевой индустрии центральноазиатского региона явилась выставка WorldFood Kasakstan 2002. На выставке свои стенды представляли 130 компаний из 25 стран мира. Российские участники были представлены 29 компаниями. Продукция российских машиностроительных предприятий (ЗАО «Ленпродмаш», ЗАО «Таурас-Феникс», ОАО «Орелпродмаш» и др.) пользовалась большим спросом, все участники выставки отмечали высокое качество российского оборудования при более низкой цене на 30-40%, чем немецкого, итальянского и других аналогов, представленных на выставке.

КАНАДА

Во внешнеэкономической стратегии Канада придерживается линии на использование преимуществ участия в имеющихся региональных объединениях: Североамериканской зоне свободной торговли – НАФТА, Азиатско-тихоокеанском экономическом сотрудничестве – АТЭС. Канада стремится к развитию отношений с группировками стран Центральной Америки, Андской группы, Карибского бассейна. Имея намерение устранить барьеры на пути к обширному европейскому рынку, правительство страны проводит переговоры и консультации с целью заключения соглашения о свободной торговле с Европейским союзом.

Free Trade Area of the Americas. Наиболее ярким воплощением торговой экспансии Канады является ее плодотворная позиция в создании нового континентального объединения «всех американцев» (ФТАА), которое станет самой крупной зоной свободной торговли в мире, охватывающей 34 государства с населением 830 млн.чел., которые производят ВВП, оцениваемый в 19,7 трлн.долл.

Побудительным мотивом создания такой зоны для Канады является освоение новых рынков сбыта товаров и услуг; желание урегулировать споры в двусторонних отношениях с США, Бразилией, которые не разрешаются компромиссным путем ни в рамках ВТО, ни в рамках НАФТА (за исключением автомобильного пакта, но под давлением и не в пользу стран НАФТА), неудовлетворенность существующими отдельными положениями соглашений ВТО (механизмом урегулирования споров).

Начало переговорам о создании Зоны свободной торговли всех американцев было положено на саммите государств американского континента, проходившем в Майями в дек. 1994г.

Основной целью ФТАА является развитие благосостояния, усиление демократических ценностей и институтов, повышение безопасности, содействие социальному развитию, укрепление сотрудничества среди стран в полушарии. Ключевыми факторами достижения коллективного экономического роста на американском континенте, повышения жизненных стандартов, улучшения условий труда всех, живущих на американском континенте, являются развитие свободной торгов-

ли и повышение экономической интеграции. Признается необходимость принятия во внимание различий в уровнях развития и размерах экономик стран, входящих в эту зону, с целью создания возможностей полномасштабного участия всех стран в интеграционных процессах.

Разработка планов создания зоны осуществлялась на последующих саммитах в Сантьяго и Квебек-сити, причем акцент делался на развитии образования, демократии, соблюдении прав человека, устранении бедности и дискриминации и защите окружающей среды. После встречи в Квебек-сити проект соглашения ФТАА был обнародован, что обеспечило открытость процесса интеграции в рамках ФТАА; несомненно, это является заслугой канадского правительства.

Канада играет заметную роль в процессе создания ФТАА; она активный участник и организатор переговорного процесса (в г.Квебек-сити в 2001г. проходил третий саммит по созданию ФТАА). Регион, охватываемый новым соглашением ФТАА, открывает для Канады громадные перспективы – даже исключив торговых партнеров Канады по НАФТА, Канада сможет экспортировать товары на 3,8 млрд.долл., и новые рынки примут прямые инвестиции из Канады объемом в 67,4 млрд.долл. (что составляет 17,3% всех прямых канадских инвестиций за границу). Во главе переговорного процесса стоят США и Бразилия, которые останутся до окончания переговоров. Переговоры намечено завершить к янв. 2005г.

Канада взаимодействует с этими странами по продвижению переговорного процесса; она возглавляет Группу по переговорам по урегулированию споров и является заместителем главы Группы по переговорам по субсидиям, антидемпинговым и компенсационным пошлинам.

За основу Соглашения ФТАА взяты те экономические отношения свободной торговли, которые существуют у Канады с США, Мексикой, Чили и Коста-Рикой. ФТАА будет существовать параллельно с другими действующими соглашениями, в частности, НАФТА. Это означает, что отношения с США и Мексикой будут регулироваться соглашением НАФТА; ФТАА заменит НАФТА только в случае согласия всех сторон предшествующего соглашения.

На 2003г. цели Канады в переговорном процессе по созданию ФТАА определены: согласование интегрированного проекта текста Соглашения ФТАА; продвижение переговоров по доступу на рынки; развитие институциональной структуры ФТАА; поиск поддержки среди партнеров ФТАА по вопросу связи Соглашения ФТАА с Демократической хартией организации американских государств (ОАГ); расширение участия гражданского общества через соответствующий Комитет ФТАА. Задачи по созданию всеамериканской зоны свободной торговли являются перспективными.

Соглашение о Североамериканской зоне свободной торговли – North American Free Trade Agreement (НАФТА) остается тем инструментом, который позволяет регулировать отношения с крупнейшими торговыми партнерами Канады – США и Мексикой. **В 2002г. 88% канадского товарного экспорта и 61% экспорта услуг направлялись в страны НАФТА.** Поток прямых иностранных инвестиций из стран НАФТА в 2001г. составил 67% всех иноинвестиций в Канаду.

Соглашение о Североамериканской зоне свободной торговли вступило в действие 1 янв. 1994г. 10-летний период существования НАФТА показал эффективность этой организации в плане стимулирования торговли и инвестиций между тремя странами – Канадой, США и Мексикой, а также увеличения экономического роста и повышения стандартов жизни населения.

В рамках НАФТА Канада стремится обеспечить наилучшие условия для бизнеса, а именно: упрощение правил происхождения товара, условий временного въезда для бизнесменов, трансграничной торговли услугами.

С устранением тарифов во взаимной торговле Канады и Мексики и США и Мексики с 1 янв. 2003г. полностью завершён переход к беспошлинной торговле в Североамериканской зоне свободной торговли.

Соглашение НАФТА предусматривает эффективный механизм разрешения споров; альтернативой может быть обращение к механизму разрешения споров ВТО. В главе 19 Соглашения предусмотрена уникальная система рассмотрения споров двухсторонней группой экспертов, что даёт возможность избежать судебного рассмотрения решений по вопросам антидемпинговых и компенсационных пошлин. В отношении инвестиций (глава 11) и финансовых услуг (глава 14) оговорены отдельные положения по рассмотрению споров.

Институционально реализация соглашения НАФТА осуществляется Комиссией НАФТА, которая состоит из министров торговли трех стран. Комиссия формулирует актуальные проблемы сторон Соглашения и принимает обязательства по их решению. На последнем заседании Комиссии 28 мая 2002г. министры торговли подтвердили свое решение завершить полное выполнение Соглашения в соответствии с установленным графиком и рассмотреть перспективы дальнейшего стимулирования торговли трех стран. Группе экспертов, по решению Комиссии, предстоит выявить приоритеты в отношении действия Главы 11 Соглашения НАФТА (инвестиции) и продолжить разработку рекомендаций, касающихся режима иноинвестиций.

В рамках деятельности НАФТА идет обсуждение Североамериканской инициативы по биотехнологии (NABI). В ходе последней встречи 30-31 окт. 2002г. официальные лица трех стран (с канадской стороны – представители министерства сельского хозяйства и сельхозпродовольствия. Канадского агентства по инспекции пищевых продуктов, минздрава, министерства окружающей среды) согласовали представленные проекты программ работ по направлениям: научные проблемы, проблемы регулирования, вопросы торговли и маркетинга.

Наиболее важным для Канады является дальнейшее продвижение на рынок США. На 2003г. определены приоритеты: установление оптимального сочетания безопасности, соблюдения законов и свободного перемещения товаров, услуг и людей через общую с США границу; положительное разрешение спора по древесине из мягких пород дерева; сохранение доступа на американский рынок канадской пшеницы; противодействие на различных международных форумах правилам этикетирования страны происхождения товара в соответствии с Фермерским законом США; разъяс-

нение в США системы налогообложения канадских фирм с тем, чтобы показать, что эта система справедлива и находится в соответствии с международными нормами; участие в работе по разъяснению главы 11 Соглашения НАФТА; гарантирование того, что предложение Таможни США и Управления по пищевым продуктам и лекарствам касательно предварительного уведомления о прибытии товара будет выполняться для достижения цели безопасности и не приведет к ненужному искажению торговли.

Приоритеты Канады в отношении Мексики на 2003г. касаются мониторинга основных направлений внутренней политики Мексики, которые могут оказать воздействие на канадский экспорт (генетически измененных продуктов, семенного картофеля); новой политики Мексики по поддержке сельского хозяйства; изучения новых обязательных правил Мексики с целью консультирования канадских экспортеров; отслеживания развития событий на канадско-мексиканской таможенной границе и обеспечения своевременного содействия канадским компаниям при пересечении товаров через границу, включая их транспортировку; участия в разъяснении положений главы 11 Соглашения НАФТА.

На американском континенте действует и другие региональные организации, с которыми Канада имеет намерение развивать отношения свободной торговли. В 2002г. региональное объединение Меркосур, в которое входит Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай, стало для Канады по вторым по значимости рынком сбыта товаров в Южной Америке. Этот союз предусматривает свободное обращение товаров, услуг, капиталов и рабочей силы в рамках региона, общий внешний тариф и гармонизацию макроэкономической политики к 2006г. В июне 1998г. между Канадой и Меркосур было заключено Соглашение о торговом и инвестиционном сотрудничестве, которое легло в основу взаимодействия в рамках ФТАА, ВТО и Кернской группы. Канада участвует в консультативных комитетах, созданных в развитие упомянутого соглашения, с целью поиска путей расширения торговли, установления санитарных и фитосанитарных правил в области сельского хозяйства.

Андская группа (Боливия, Колумбия, Эквадор, Перу и Венесуэла) – в авг. 2002г. Канада и страны Андской группы договорились о проведении предварительных обсуждений о возможном заключении соглашения о свободной торговле; на 2003г. стоит задача подписания этого соглашения.

С четырьмя странами Центральной Америки – Сальвадором, Гватемалой, Гондурасом и Никарагуа – Канада проводит переговоры о заключении соглашения о свободной торговле.

Предварительные переговоры о заключении соглашения о свободной торговле в 2002г. проводились Канадой со странами Карибского бассейна (15 стран) – КАРИКОМ (Caribbean Community); на 2003г. намечено продолжение этих переговоров.

Заключение соглашений о свободной торговле со странами Центральной Америки и Карибского бассейна усилит влияние Канады в этом регионе и будет способствовать реализации потенциала для дальнейшего развития торговых отношений между странами, в особенности, в отношении к малому и среднему бизнесу.

АТЭС

Важным для Канады международным форумом является ее участие в Азиатско-тихоокеанском экономическом сотрудничестве – АТЭС. С начала образования АТЭС Канада поддерживала прогрессивные начинания в поддержку многосторонней торговой системы. В 2002г. Канада участвовала в ряде инициатив, направленных на создание потенциала экономики развивающихся стран, от имени Комитета АТЭС по торговле и инвестициям осуществляла наблюдение за выполнением исследования, касающегося влияния улучшения условий торговли на экономику, организовала семинар с Таиландом, Гонконгом, Китаем по улучшению условий торговли. Являясь сопредседателем Группы АТЭС по созданию потенциала экономик, которая координирует всю работу АТЭС в этой области, Канада разработала веб-директории всех проектов ВТО по созданию потенциала экономик, предлагаемых в рамках стран АТЭС. Канадское агентство международного развития вскоре начнет программу экономической интеграции стран АТЭС, оцениваемую в 9 млн.долл., которая предусматривает помощь ВТО по созданию потенциала экономик по всей Юго-Восточной Азии.

В окт. 2002г. в Мексике, в Лос Кабосе, была проведена последняя встреча лидеров стран АТЭС; внимание участников саммита было направлено на войну против терроризма и развитие благосостояния как следствие глобализации экономики. Лидеры стран АТЭС объявили об Инициативе по гарантированию безопасности торговли в регионе АТЭС, основанной на договоренностях саммита G8 в Кананаскисе и направленной на усиление защиты при транспортировке грузов.

В развитие «Шанхайского соглашения» 2001г. члены АТЭС приняли **План действий по содействию торговле**. План нацеливает на снижение операционных расходов в регионе на 5% к 2006г. и включает конкретные меры по достижению этих целей. На встрече лидеров стран АТЭС был также распространен доклад ВБ об экономических преимуществах улучшения условий торговли (от имени Комитета АТЭС по торговле и инвестициям Канада осуществляла наблюдение за ходом этого исследования). Исследование выявило, что улучшение условий торговли повысит ее объемы внутри стран АТЭС на 280 млрд.долл. Члены АТЭС приняли Заявление о выполнении странами АТЭС стандартов гласности в законах, процедурах и административных правилах, что улучшит доступ на рынки по всему региону стран АТЭС.

В 2003г. встреча стран АТЭС произойдет в Таиланде; на встрече предполагается усилить работу АТЭС по экономическому и техническому сотрудничеству, при этом особое внимание будет уделено развитию человеческих ресурсов и социальных гарантий по всему региону. В 2003г. одной из основных целей Канады станет выполнение Заявления против терроризма стран АТЭС и Инициативы по безопасности торговли в регионе АТЭС. Канада также продолжит выполнение Плана действий по содействию торговле, совместимого с направлением, предусмотренным Шанхайским соглашением и нацеленным на расширение возможностей для канадского бизнеса в регионе. Канада будет играть главную роль в инициа-

тиве ВТО по созданию потенциала в странах АТЭС и продолжит поддержку деятельности стран АТЭС по вопросам «новой экономики».

Канада окажет содействие в вовлечение общественных организаций в деятельность АТЭС, включая диалог с неправительственными организациями, с целью создания общественной поддержки экономическим реформам, необходимым для поддержания роста и процветания в регионе. Индивидуальный план действий Канады будет рассматриваться в 2003г. наряду с Планами Австралии и Таиланда.

Канада играет активную роль в двух инициативах по **биотехнологии** АТЭС. В рамках Рабочей группы по техсотрудничеству в области сельского хозяйства Канада осуществляет наблюдение за Подгруппой по исследованиям, разработке и распространению с/х биотехнологий (Research, Development and Extension of Agricultural Biotechnology – RDEAB). Эта группа представляет собой форум для разъяснения общих вопросов биотехнологии в сельском хозяйстве. В функции Подгруппы входит осуществление работы по биотехнологии в сельском хозяйстве в таких направлениях, как проведение научно-обоснованной оценки продуктов биотехнологии, техническое сотрудничество, гласность и информационный обмен среди стран-членов.

Подгруппа организовывала семинары по биотехнологии в Австралии, Канаде, Малайзии, Таиланде и США. Следующий семинар намечено провести в 2003г. в Китае. В дополнение к работе, предпринятой Подгруппой RDEAB, Канада участвует в диалоге на высшем уровне по биотехнологии с целью вовлечения руководителей высшего звена в обсуждение проблем биотехнологии, стоящих перед странами-членами АТЭС. Первая встреча прошла в Мехико в фев. 2002г., последующая в Таиланде в фев. 2003г.

Определенные цели канадское правительство устанавливает для каждой из стран АТЭС, исходя из специфики экономических отношений. **С Японией (второй после США торговый партнер Канады)** и третье место по объему инвестиций в Канаду) Канада ставит задачу на 2003г. продолжить оказание давления на правительство Японии с целью снижения таможенных пошлин на ряд товаров (растительное масло, продукцию лесопереработки, цветные металлы), сокращения, а в ряде случаев устранения специфических технических и законодательных барьеров, действующих в Японии в приоритетных для Канады областях: пищевая продукция, стройматериалы и услуги, включая правила и стандарты, отличающиеся от международных (практика использования зарубежных данных клинических исследований при одобрении фармтоваров и медприборов, промышленные стандарты Японии на пластмассы, уровень формальдегидов в детской одежде). В отношении Китая канадское правительство изыскивает пути улучшения доступа на рынок с/х продукции, банковских услуг, страхования, ценных бумаг, возобновления переговоров о заключении соглашения о защите иноинвестиций. С Индией поставлена задача оказания давления с целью соблюдения этой страной взятых обязательств по Соглашению об информационных технологиях и отслеживания применения Индией средств торговой защиты против канадских экспортеров.

Евросоюз

Канада – одна из 8 стран в мире, которая не имеет преференциальных торговых отношений с ЕС. Содействие торговле между ЕС и Канадой оказывают действующие двусторонние соглашения. Рамочное соглашение 1976г. о коммерческом и экономическом сотрудничестве учредило Совместный комитет по сотрудничеству. Совместная политическая декларация 1996г. об отношениях ЕС и Канады и План действий Канады и ЕС установили цели по расширению отношений не только в торгово-экономической сфере, но и в области внутренней и внешней политики.

На прошедшем в Оттаве в дек. 2002г. саммите лидеры Канады и ЕС взяли обязательство разработать «Соглашение о расширении торговли и инвестиций между Канадой и ЕС», которое охватывает новые проблемы в отношениях и не устраненные барьеры в торговле. В дек. 2003г. предстоит встреча министров торговли ЕС и Канады, на которой министры представят предложения к проекту двустороннего соглашения; предполагают, что переговоры по соглашению начнутся в 2004г.

«Инициатива в области торговли между Канадой и ЕС» (EU-Canada Trade Initiative – ЕСТІ), начатая в дек. 1998г., установила ряд достижимых в приемлемые сроки подцелей по доступу на рынки и экономическому сотрудничеству, вытекающих из Плана действий. ЕСТІ включает сотрудничество по установлению правил регулирования, услугам, правительственным закупкам, интеллектуальной собственности, конкурентной политике, культуре, электронной торговле, а также содействие в установлении непосредственных контактов в сфере бизнеса.

Встречи на высшем уровне между Канадой и ЕС происходят дважды в год; на этих встречах представляются доклады о достигнутом за прошедший период и устанавливаются приоритеты на будущее. В соответствии с ЕСТІ первоочередным является выполнение соглашения о взаимном признании организаций, осуществляющих оценку соответствия. В мае 2001г. ЕС снял барьеры на импорт из Канады вина из замороженного винограда (ice wine); продвигаются переговоры о заключении соглашения о вине и спиртосодержащих напитках. Учреждение диалога между соответствующими деловыми сообществами также является одной из ключевых задач ЕСТІ. Круглый стол Канада-ЕС (The Canada-Europe Round Table – CERT), учрежденный в 1999г., соединил фирмы из разных отраслей экономики, поддерживающие развитие экономических отношений Канады с ЕС. CERT в 2002г. организовал конференции по конкурентной политике.

На 2003г. правительство Канады определило приоритеты в отношении улучшения доступа канадских товаров на рынок ЕС, прежде всего, в сферах сельского хозяйства и природных ресурсов, в которых действуют ограничения и барьеры. В перечень продукции, вызывающей озабоченность у канадских экспортеров, попали вино из замороженного винограда и спиртосодержащие напитки, рыба и морепродукты, алюминий, некоторые цветные металлы (свинец, ртуть, кадмий), бумажная продукция, подпадающая под действие экологического этикетирования; проблемы воз-

никают в сертификации лесной продукции, экологически чистых продуктов, стройматериалов. Санитарные и фитосанитарные правила ЕС затронули канадский экспорт сосны (требование предварительной тепловой обработки), говядины (запрещение ЕС использовать гормоны для ускорения выращивания), живых животных и животных продуктов, семян картофеля, генетически измененной канолы и других генетически измененных продуктов (требование обязательного этикетирования и прослеживания продукта от фермы до магазинного прилавка).

Что касается правительственных закупок, то Канада не имеет полного доступа к возможностям, предоставляемым госсектором стран ЕС в ряде отраслей, включая телекомоборудование и услуги, транспорт и энергоснабжение. Ограничения касаются требований к стандартам, сертификации, а также необходимости обязательного использования местных компонентов. В сфере телекоммуникаций Канада стремится использовать проводящуюся либерализацию регулирования с целью продвижения на этот рынок.

В окт. 1999г. канадское правительство объявило о начале переговоров с государствами Европейской ассоциации свободной торговли ЕАСТ (Исландия, Лихтенштейн, Норвегия и Швейцария). Переговоры по основному кругу вопросов завершены, однако, некоторые проблемы остались нерешенными. Соглашение о свободной торговле «первого поколения» сконцентрировано на устранении тарифов на промышленные товары, определенной либерализации в с/х области и сотрудничестве по облегчению торговли и конкуренции.

В 2003г. канадское правительство намерено продолжить создание договорно-правовой базы отношений с ЕС, включая: проведение переговоров о соглашениях, облегчающих доступ на рынок ЕС вина и алкоголя; разработку предложений по Соглашению о расширении торговли и инвестиций между Канадой и ЕС (для представления на саммите министров торговли Канады и ЕС в дек. 2003г.); интенсификацию сотрудничества в сфере регулирования торговых отношений с целью учреждения нового двустороннего рамочного соглашения, облегчающего процедурные правила для канадских экспортеров.

КИТАЙ

Около 100 регионов и городов двух стран установили в различной форме прямые или побратимские связи. Наиболее устоявшиеся и содержательные отношения связывают Москву и Пекин, Санкт-Петербург и Шанхай.

В результате проработки предложений сторон о налаживании прямых экономических связей между администрациями субъектов Федерации и провинций КНР подписаны соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве между 9 парами российских и китайских регионов. Новым явлением в 2002г. стало налаживание связей между российскими федеральными округами и ключевыми регионами Китая. Во главе побывавших в КНР российских делегаций были полномочные представители президента России в федеральных округах. Наиболее значимыми поездками стали визит делегации провинции Гуандун во главе с членом

политбюро ЦК КПК, секретарем парткома провинции Ли Чанчунем (июнь) – по приглашению полпреда президента в Центральном федеральном округе Г.С.Полтавченко, и ответный визит делегации ЦФО во главе с Г.С.Полтавченко в пров. Гуандун (окт.). В обоих случаях в состав сопровождающих лиц были включены десятки представителей деловых кругов, во время визитов прошли семинары по развитию двустороннего сотрудничества, а также переговоры предпринимателей. В Москве прошла первая выставка товаров провинции Гуандун (подписаны контракты на 1,025 млрд.долл.).

На Северо-Восток Китая приезжал полпред президента в Дальневосточном ФО К.Б.Пуликовский. Полномочному представителю президента в Сибирском ФО Л.В.Драчевскому направлено приглашение посетить северо-западный регион Китая.

17-21 янв. состоялся визит в Пекин и Шанхай делегации правительства Москвы во главе с руководителем департамента международного сотрудничества Г.Л.Мурадовым, в ходе которого подписана Программа сотрудничества между этими городами на 2002-03гг.

18-23 янв. мэр Новосибирска В.Ф.Городецкий по приглашению мэрии города-побратима Мянъяна посетил пров. Сычуань.

19-20 янв. в г.Хайлар (КНР) мэр Читы А.Д.Михалев подписал Программу сотрудничества между Читой и Хайларом на 2002-03гг.

29 янв. в Пекине с участием вице-мэра Шэньяна Чжан Цзяньхуа прошла презентация международной научно-технической выставки «Технологии из России-2002», которая успешно прошла в Шэньяне 22-25 апр. 2002г. Выставку посетили делегация российских предпринимателей во главе с вице-президентом РСПП В.А.Никулиным, представители деловых кругов ряда российских регионов.

26 фев.-1 марта в северо-восточных пров. Хэйлунцзян и Цзилинь побывал губернатор Приморья А.В.Дарькин.

12-13 марта в г.Суйфэньхэ состоялось рабочее совещание представителей России и Китая по вопросам приграничного торгового комплекса Пограничный-Суйфэньхэ.

10-15 апр. в Санкт-Петербурге побывала делегация Шанхая во главе с вице-мэром Цзян Ижэнем (принял участие в церемонии открытия китайского торгового центра и выставки шанхайских товаров).

10-18 мая мэр Ижевска В.В.Балакин находился с визитом в г.Синин. Было подписано соглашение о сотрудничестве между этими городами.

18-30 мая делегации Москвы во главе с председателем правления ОАО «Московский комитет по науке и технологиям» В.Г.Систером приняла участие в Пекинской международной неделе высоких технологий (23-28 мая), а также провела в Пекине презентацию для представителей китайских деловых кругов.

1-3 июня во Владивостоке прошло 6 заседание Консультативной комиссии Программы развития районе бассейна р.Туманная (Россию представляли замминистра экономического развития и торговли М.Ю.Медведев, администрации Приморского края, а КНР – замминистра внешней торговли и экономического сотрудничества Лун Юн-

ту). В течение года представители Приморского края регулярно принимали участие в мероприятиях в рамках Туманганского проекта, проходивших на территории КНР.

7-14 июня в Шанхае и Сучжоу побывала делегация Мособлдумы во главе с зампредом В.А.Егоровым.

Глава администрации Новосибирской обл. В.А.Толоконский 12-17 июня посетил 13 Харбинскую торгово-промышленную ярмарку.

17-21 июня по приглашению губернатора Хэйлунцзяна в Китае побывал губернатор Хабаровского края В.И.Ишаев (в Пекине он встретился с зампреьера госсовета КНР У Банго). В Харбине он также посетил Харбинскую ярмарку.

В конце июня в Москве прошла Выставка товаров пров. Гуандун, в церемонии открытия которой приняла участие представительная делегация провинции во главе с членом политбюро ЦК, секретарем Гуандунского парткома Ли Чанчунем. Китайская делегация побывала также в Санкт-Петербурге и Владимирской обл. (22-28 июня).

14-21 июля для ознакомления с местным опытом по созданию свободных экономических зон в Китае побывала делегация Северо-Западного федерального округа, в составе которой были руководители Калининградской обл., во главе с заместителем полномочного представителя президента России в СЗФО Л.П.Совершаевой (Пекин, Шанхай, Шэньчжэнь, Гонконг).

23-27 июля в Урумчи побывала делегация Челябинска во главе с вице-мэром А.Х.Еналиевым, в ходе которого подписан документ об установлении дружественных отношений между этими двумя городами.

31 июля-5 авг. по приглашению правительства Ленинградской обл. Россию посетила делегация провинции Хэбэй во главе с зампредом Народного политического консультативного совета пров. Ван Юхуэем.

В целях налаживания деловых контактов 7-12 авг. состоялся визит в Шанхай и пров. Цзянсу группы российских представителей науки и бизнеса во главе с экономическим советником председателя правительства Московской обл. А.В.Лукиным.

В начале сент. в Шэньяне прошла выставка «Научно-технические достижения России», в которой приняла участие делегация Ивановской обл. во главе с первым замом главы администрации области А.Ю.Канаевым.

12-17 окт. по приглашению народного правительства пров. Цзилинь в КНР находился глава администрации Волгоградской обл. Н.К.Максюта.

В нояб. в Шанхае и Макао побывал мэр Сочи, поездка которого была организована по приглашению председателя КНР Цзян Цзэминя (побывал в Сочи в июне 2002г.). Во время пребывания в Макао был подписан документ об установлении дружественных связей между этими двумя приморскими городами. Это первый случай установления фактически побратимских связей между российскими городами и китайскими специальными административными районами, каковыми являются Гонконг и Макао.

В 2-5 дек. состоялась поездка в пров. Хубэй делегации Саратовской обл. во главе с председателем облдумы С.А.Шуваловым, подписаны соглашения о побратимских связях и сотрудничестве,

принято решение о создании китайского торгового дома в Саратове.

Китайский капитал в приграничных российских регионах. По сведениям отдела контроля за внешнеэкономической деятельностью инспекции министерства по налогам и сборам России в г. Благовещенске, из 64 СП с участием китайского капитала, зарегистрированных в Амурской обл., только 36 предприятий своевременно представляют в налоговые органы информацию о своих доходах. Нередко китайский партнер после получения первой прибыли исчезает из России. Арбитражный суд Амурской области признал в 2002г. недееспособными 29 предприятий с иностранным участием.

Китайские предприятия, зарегистрированные как совместные, часто переоформляются в структуры со 100% инокапиталом. Фиксируются попытки вывоза китайскими предпринимателями леса, металла, сои без уплаты налогов. Имеются случаи, когда после поставки и сбыта в России своих товаров китайские компании пытаются нелегально вывезти выручку от их реализации. Подобные моменты негативно влияют на имидж китайского бизнеса в России.

К перспективным направлениям российско-китайского регионального сотрудничества можно отнести участие китайских компаний в подрядных строительных работах в России. Данный вид деятельности компаний КНР за рубежом поощряется китайским руководством в рамках стратегии «выхода на внешние рынки». Участие китайских компаний в подрядных строительных работах в России началось с 1992г., когда в РФ приступили к строительным работам 62 китайские подрядные фирмы. К 2002г. их число увеличилось до 122. Фирмами, лидирующими по объему подрядных работ в РФ, являются компании северо-восточных провинций и АРВМ КНР. Китайские компании, занимающие ведущие позиции на мировом рынке подрядных работ, пока не представлены на российском рынке.

В 2002г. 150 розпредприятий приняли участие в международных выставках в КНР.

91 всекитайская Гуанчжоуская ярмарка. (в ее работе приняли участие РСПП, Ассоциация ФПГ, НГК «Славнефть», ООО «Объединенная металлургическая компания», ОАО «Томский приборный завод», ВВЦ России, ЗАО «Невская косметика», Корпорация «Эконика», «НОМОС-банк».

«Технология из России-2002», проходившая в г. Шэньян с участием ОАО «Русский алюминий», ОАО «Подольский машиностроительный завод», ОАО «Красный котельщик», ГК «Самарский объединенный концерн», ОАО «Ярославский судостроительный завод». В рамках выставки был проведен семинар «Возможности и характерные особенности бизнеса в России и Китае». Тематика выставки включала в себя такие аспекты, как современная наукоемкая продукция и оборудование, инновационные и инвестиционные проекты, электроника и электротехника, приборостроение, информатика, АСУ, медоборудование, приборы и материалы, легкая и пищевая промышленность, экология и защита окружающей среды.

2 выставка научно-технических достижений России, проходившая в г. Шэньяне. В состав Российской делегации входили специалисты Сибирского отделения РАН, Санкт-Петербургского аг-

рономического университета, 40 представителей научно-производственных компаний Томской обл., администраций Томска и Ивановской обл.

6 всекитайская международная торгово-инвестиционная ярмарка; а семинаре присутствовали более 400 представителей китайских деловых кругов, среди которых в начале мероприятия были распространены материалы по инвестиционному климату России (системы налогов, регистрации и лицензирования для юрлиц, сводные данные по привлечению иноинвестиций).

4 Международная туристическая выставка в Шанхае (участвовали делегация минэкономразвития России, крупнейшие российские туроператоры, перевозчики, руководство крупнейших российских гостиниц). Важным моментом в работе российской делегации стали переговоры с руководством Главного управления туризма (ГУТ) КНР по вопросам реализации российско-китайского Соглашения о сотрудничестве в области туризма, межправсоглашения о безвизовых групповых туристических поездках и Меморандума между минэкономразвития России и ГУТ КНР по вопросам групповых турпоездов граждан Китая в Россию.

13 Харбинская международная торгово-экономическая ярмарка 15-21 июня 2002г. В ярмарке приняли участие 1200 китайских предприятий, 175 зарубежных компаний из Японии, Республики Корея, Германии, Австрии, Венгрии и других стран, в т.ч. 50 организаций из России, делегации Алтайского, Приморского, Красноярского и Хабаровского краев, Республики Саха (Якутия), Амурской и Читинской обл. На ярмарке работали представители отделения Внешторгбанка в Хабаровске. Стенд с российскими легковыми автомобилями нового поколения семейства «Лада» и «Иж» был представлен Группой компаний «Самарский объединенный концерн» (СОК).

С 31 авг. по 3 сент. 2002г. в г. Урумчи (Синцзян-Уйгурский Автономный район) состоялась 11 Урумчийская торгово-экономическая ярмарка. На ярмарке были представлены предприятия и компания из западных провинций Китая, а также России, Казахстана, Пакистана, Турции, Индии, Монголии. На отдельных стендах была представлена продукция ОАО «Турбомоторного завода», АО «Камаз», «Ростест», АО «Сибирская ярмарка», АО «Сибинвестпром», АО «Уральский выставочный центр» и других российских компаний.

Одной из основных целей проведения 11 Урумчийской ярмарки являлось привлечение внутренних и иностранных инвестиций в освоение западных районов Китая, в частности СУАР. В ходе проведения ярмарки были подготовлены два контракта между АО «Камаз» и Синьцзянской автомобильной компанией на поставку в Китай 20 автомобилей «Камаз» и запчастей к ним на 500 тыс.долл.

Одним из серьезных факторов, тормозящих реализацию российской продукции на местном рынке, является отсутствие рекламных материалов российских предприятий на китайском языке в ходе проведения выставок, конференций и семинаров. Наблюдается слабая информированность российских региональных внешнеэкономических структур и отдельных компаний о современном экономическом положении в КНР, особенностях китайского рынка.

Визит в Китай делегации Нижегородской обл. во главе с губернатором Г.Ходыревым. Наша делегация 24–28 марта 2003г. побывала в пров. Сычуань, крупнейшем регионе Юго-Западного Китая, обладающим развитым промышленным, научным и с/х потенциалом. В российской делегации были также первый вице-президент ТПП области, гендиректор ОАО ГАЗ, замдиректора ФГУП НПП «Полет», гендиректор ВАО «Нижегородская ярмарка».

Проведены переговоры с Сычуаньской корпорацией «Радуга» по организации на базе Нижегородского завода цветных телевизоров «Нител» СП по сборке цветных телевизоров (проект взят под личный контроль руководства провинции). Китайское предприятие было построено с помощью СССР в 1958г. как основной производитель электроники оборонного назначения. С 1970г. в группе предприятий «Радуга» проведена конверсия и переориентация основных производственных мощностей на производство электронной продукции гражданского назначения. С 1980г. начала активная производственная кооперация с ведущими профильными компаниями Японии. Концерн «Радуга» является одним из крупнейших в КНР производителей и экспортеров продукции бытовой электроники. Экспортная выручка предприятия в 2002г. составила 750 млн.долл.

Представители автосборочного предприятия «Тойота-Сычуань» заинтересовались ценовыми параметрами и выразили готовность рассмотреть предложение руководства ОАО ГАЗ об организации на базе одной из имеющихся производственных линий китайского предприятия сборки российских автомобилей «Соболь» и «Газель» (в грузовом и пассажирском вариантах). Сычуаньское автосборочное предприятие является акционерным обществом, в котором 80% акций принадлежит одному из крупнейших китайских автопроизводителей — Чанчуньскому Первому автомобильному заводу, 20% акций — автомобильному предприятию города Чэнду. В 1998г. начало действовать СП с японской фирмой «Тойота» по производству пассажирских автобусов. В год выпускается до 10 тыс. машин разной компоновки стоимостью 60–240 тыс. юаней (7,5–30 тыс.долл.). Российской делегации были продемонстрированы две производственные площадки, на одной из которых — устаревшей — ОАО ГАЗ готово разместить свое производство.

Один из пунктов программы — посещение Сычуаньского авиастроительного завода. Предприятие было построено при помощи СССР в 1958г. и в основном выпускало истребители МиГ-17 и МиГ-21. В последние годы в качестве основной продукции завода выпускается истребитель F-10 (модернизированный вариант самолета МиГ-21). В состав авиастроительного объединения входят 30 производственных площадок. Кроме авиапродукции на предприятии собираются: автотранспортные средства, оборудование для сухой чистки изделий из текстиля, упаковочное оборудование, производится кабель ПВХ, строительная пластмасса.

В рамках объединения действует несколько СП: китайско-американское предприятие по производству ряда комплектующих (носовая часть фюзеляжа, плоскости, хвостовое оперение) к пассажирскому самолету Боинг-757; китайско-паки-

станское предприятие по производству для пакистанских ВВС истребителя F-7 Super (по мнению главного инженера завода, по некоторым характеристикам он превосходит базовую модель Су-27, поставляемую в КНР); китайско-бразильское (компания ARJ) предприятие по производству пассажирского самолета на 70 мест для местных авиалиний. Соответствующим китайско-бразильским соглашением предусматриваются инвестиции китайской стороны в основное производство в Бразилии (на китайском предприятии предполагается выпуск небольшой номенклатуры комплектующих). Китайская сторона рассчитывает получить десять машин. Первый полет нового самолета предполагается осуществить в 2007г.

Необходимо отметить активную кооперацию расположенного в Нижнем Новгороде ФГУП НПП «Полет» и НИИ №10 Сычуаньской корпорации электронных технологий в области оснащения китайской военной авиационной техники средствами электронной связи, управления и навигации.

Проведены переговоры о налаживании сотрудничества между ВАО «Нижегородская ярмарка» и выставочным комплексом провинции Сычуань. Стороны высказали готовность обменяться постоянными представительствами выставочных комплексов и в перспективе — круглогодичными экспозициями на основе взаимного предоставления бесплатных выставочных площадей (подобный интерес к сотрудничеству с китайскими партнерами проявляют выставочные центры Малайзии, Ю.Кореи, Японии, Германии, Чехии). Члены нижегородской делегации посетили Сычуаньский выставочный комплекс: выставочные площадки (60 тыс.кв.м.), гостиничный комплекс с корпусами на 3, 4 и 5 звезд, конференц-залы, крупнейший из которых на 1200 посадочных мест, рестораны, крупнейший из которых на 1000 посадочных мест.

На встречах губернатора Нижегородской обл. Г.Ходырева с секретарем парткома пров. Сычуань Чжан Сюэчжунем и губернатором пров. Сычуань Чжан Чжунвэем было заявлено о хороших перспективах взаимодействия двух регионов. По итогам переговоров губернаторы подписали Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между правительством Нижегородской обл. и правительством пров. Сычуань.

Секретарь парткома провинции подтвердил свое намерение посетить Нижегородскую обл. по приглашению губернатора Г.Ходырева в мае или в сент. 2003г. (в мае в Нижнем будет проходить международный форум «Великие реки мира» (экологическая тематика), а в сент. — форум «Россия единая» (общероссийская торгово-промышленная ярмарка и научно-практическая конференция, одна из основных тем — стратегия использования природных ресурсов России). Визит пройдет в сент. — к этому времени китайская сторона подготовит на базе «Нижегородской ярмарки» крупномасштабную презентацию пров. Сычуань и выставку товаров предприятий Юго-Западного Китая.

Регионы

Шанхайская организация сотрудничества (ШОС). В мае 2002г. Запущен механизм регулярных встреч министров, отвечающих за внешнюю торговлю и экономику. Первая встреча ми-

нистов прошла в Шанхае. Принятые ею решения находятся в русле российской позиции на развитие экономического сотрудничества в рамках ШОС с упором на реализацию приоритетных для экономик всех государств-членов ШОС инвестиционных проектов.

В рамках механизма встреч министров создается Комиссия старших должностных лиц, отвечающая за реализацию решений, принятых во время встреч министров. Предусматривается создание по мере необходимости специальных рабочих групп по приоритетным сферам взаимодействия.

На встрече было отмечено, что общий интерес для государств-участников ШОС может представлять сотрудничество в таких областях, как транспорт, энергетика, телекоммуникации, экология. Концентрация усилий в реализации конкретных инвестиционных проектов позволит получить ощутимые для государств-участников ШОС практические результаты, которые могли бы быть продемонстрированы как успех развития Шанхайской организации сотрудничества.

АТЭС. В целом китайская сторона демонстрирует позитивный настрой на развитие взаимодействия с Россией в рамках АТЭС. В Китае от России ожидают выдвижения собственных инициатив, в т.ч., по использованию сотрудничества в рамках организации для развития дальневосточных регионов. Китайская сторона рассчитывает, что, в связи с обострением ситуации на Ближнем Востоке, министры торговли отдельных стран АТЭС могут поставить вопрос о необходимости укрепления регионального сотрудничества в сфере энергетики. Как полагают в МВТЭС КНР, Россия могла выступить на встречах в рамках АТЭС с выгодными для себя инициативами по продвижению в регион энергетических проектов.

4 нояб. 2002г. Премьер госсовета КНР Чжу Жунцзи подписал с руководителями 10 стран АСЕАН «Рамочное Соглашение между КНР и АСЕАН о всеобъемлющем экономическом сотрудничестве», что ознаменовало вступление торгово-экономических отношений между КНР и странами АСЕАН в новый этап. Цель данного Соглашения заключается в создании партнерских экономических отношений с АСЕАН, а ключевое содержание – в определении задач, области, мер и временных рамок создания зоны свободной торговли, что должно создать правовую базу для этой зоны.

Время создания зоны свободной торговли определено 2010г. для КНР и 6 стран АСЕАН (Бруней, Индонезия, Малайзия, Филиппины, Сингапур и Таиланд (далее называемыми «6 стран АСЕАН»). Для четырех новых участников АСЕАН (Вьетнам, Мьянма, Лаос и Камбоджа) данный период продлен на 5 лет – до 2015г.

Переговоры о снижении таможенных пошлин в рамках торговли товарами будут начаты с 2003г. и закончены до июня 2004г. Возможность создания зоны свободной торговли начала прорабатываться сторонами с 2000г. В 2001г. было объявлено о десятилетнем периоде, в течение которого она будет создана. В 2002г. стороны подписали рамочное соглашение.

В соответствии с рамочными соглашениями в рамках плана «Раннего урожая» для снижения ставок таможенных пошлин будут включены товары первых 8 разделов структуры ТН ВЭД (живые жи-

вотные, мясо, рыба). План «Раннего урожая» в соответствии с таможенными ставками РНБ определяет 3 вида товаров в торговле между КНР и 6 странами АСЕАН: 1 вид – товары, таможенный тариф которые выше 15%, 2 вид – от 5% до 15%, 3 вид – ниже 5%. Реализация плана «Ранний урожай» должна начаться не позднее 1 янв. 2004г.

Определенное планом «Ранний урожай» снижение таможенных пошлин предоставит больше экспортных возможностей китайским предприятиям. Для сельхозпродукции с высокой отдачей на единицу площади, как рис, данная стратегия принесет скорее больше вызовов, чем возможностей, но трудоемкая и затратная продукция – фрукты, овощи – находятся в достаточно выгодном положении. Поскольку в странах АСЕАН существуют высокие таможенные барьеры в отношении домашних животных, мясной продукции, сахара и некоторых видов овощей, план «Ранний урожай» устранил эти препятствия, предоставив хорошие шансы для экспорта китайскими предприятиями.

К 2006г. планируется выполнить план в части отмены первой партии таможенных тарифов, что соответствует 1/10 их общего числа и составляет 600 товаров.

После создания зоны свободной торговли КНР-АСЕАН возникнет экономический район с 1,7 млрд. потребителей, 1,8 трлн.долл. ВВП и 1,23 трлн.долл. торгового оборота. В результате реализации данного проекта рост ВВП КНР и стран АСЕАН получит дополнительные различные по величине стимулы. Прибавка к темпам роста ВВП стран АСЕАН составит 0,9%, прирост достигнет 5,4 млрд.долл.; темпы прироста ВВП КНР будут дополнены 0,3%, а сумма ежегодного прироста составит не менее 2,2 млрд.долл. Экспорт АСЕАН в КНР увеличится на 48%, а экспорт КНР в страны АСЕАН – на 55,1%.

План снижения таможенных пошлин «Ранний урожай» в торговле КНР и 6 странами АСЕАН

| Вид товара | Не позднее | | |
|------------|------------|------------|------------|
| | 01.01.2004 | 01.01.2005 | 01.01.2006 |
| 1 | 10% | 5% | 0% |
| 2 | 5% | 0% | 0% |
| 3 | 0% | 0% | 0% |

Программа «Туманган». С 5 по 6 дек. 2002г. в Пекине состоялись очередные заседания рабочей группы по транспорту и национальных координаторов ПР ООН «Программы развития бассейна реки Туманной».

В качестве основных вопросов, рассматривавшихся на транспортной группе, были оценка состояния развития транспорта в регионе, развитие приоритетных автодорожных систем в Северо-Восточной Азии и трансграничные перевозки. Выступления представителей от стран-участниц Программы «Туманган» свидетельствовали о заметном росте транспортных перевозок в СВА и развитии сети национальных транспортных систем в последние 10 лет. Особенно заметный прогресс в этой области отмечен в РК и КНР.

РК с начала 90гг. приступила к строительству скоростных и национальных дорог до 600 км. ежегодно. Планами до 2020г. предусматривается дальнейшее развитие основных скоростных дорог общей протяженности 6160 км., в т.ч. в направлении юг-север – 3291 км., и восток-запад – 2869 км. Это связано с тем, что на автотранспорт приходится до 80% пассажирских перевозок, и 73,6% грузовых.

Учитывая рост воздушных перевозок правительством РК были приняты меры по улучшению инфраструктуры воздушного транспорта, в т.ч. международного. Из-за того, что возможности международного аэропорта Кимпо не отвечали тенденциям развития международных воздушных перевозок пассажиров и грузов в СВА (в 2000г. пассажиров было перевезено 38 млн.чел. при реальных возможностях 34,5 млн.) началось строительство нового международного аэропорта «Инчон». Первая фаза строительства завершилась в 2000г., общий объем инвестиций составил 6,2 млрд.долл. Возможности аэропорта по перевозкам пассажиров и грузов составили 30 млн. пассажиров и 2,7 млн.т. соответственно. Вторая фаза развития рассчитана на 2002-08гг. По ее завершении возможности аэропорта «Инчон» по перевозке пассажиров и грузов достигнут 44 млн.чел. и 4,5 млн.т.

Какая перспектив развития железных дорог, то важным проектом рассматривается соединение железнодорожных систем Юга и Севера Кореи. Для создания новых международных транспортных маршрутов важным аспектом является выработка единых для стран-участниц этого проекта процедур по пересечению границ как грузов, так и пассажиров. В качестве перспективных международных транспортных маршрутов с использованием транскорейской железной дороги рассматриваются три варианта: с выходом на китайскую ж/д систему в районе пунктов пропуска Дандун (пров. Ляонин), Суйфэньхэ (пров. Хэйлуцзян) через ст.Гродеково и с упором на Транссиб.

Определенный интерес представило выступление представителей КНР и их оценка перспектив развития автомобильных транспортных систем северной части КНР и их соединения с южными районами Китая. Начиная с 1995г. было введено в эксплуатацию 21570 км. скоростных дорог, в т.ч. от Пекина до Шэньяна протяженностью 658 км., от Пекина до Шанхая протяженностью 1262 км. Построено 284000 автомобильных мостов общей протяженностью 10650 км., в т.ч. большой протяженности 1580 (1416 км.). В результате объем перевозок пассажиров в 2001г. составил 721 млрд.чел./км, а грузов — 633 млрд.т./км.

Учитывая тенденции развития международных транспортных потоков, китайскими экспертами в качестве приоритетных направлений выделены маршруты, проходящие через южные порты (Шанхай, Ляньюньган) с выходом на страны Центральной и Средней Азии (Казахстан, Монголия, Пакистан). Определенные планы существуют и по развитию северных автодорог, что связано с необходимостью более активного включения в экономические связи так называемого нового экономического центра, в качестве которого рассматривается территория СВК, главным образом его южной части, примыкающей к северокорейской и российской (Приморский край) границам.

Из выступления представителей Монголии в качестве основной идеи следует, что усилия, предпринимаемые правительством Монголии по развитию сети транспортных дорог восточной части страны, имеют своей целью открытие транспортных маршрутов, которые могут создать конкуренцию нынешним маршрутам, проходящим через территорию России.

Основные усилия северокорейской стороны, как следовало из выступления директора Центра

по экономическому сотрудничеству КНДР г-жи Хо Юн Сук, направлены на реализацию плана по реконструкции автомобильной дороги Вонджон-Сонбон с перспективой формирования нового международного транспортного коридора через КНДР с использованием морских портов Раджин и Сонбон. Главным препятствием по реализации этих планов является отсутствие финансовых средств.

При завершении дискуссий по вопросам развития транспортных систем в СВА международными экспертами, а также Тумэньским секретариатом Программы «Туманган» было предложено использовать опыт стран Юго-восточной Азии, в частности Лаоса, Вьетнама и Таиланда, подписавших в 1999г. при содействии ЭСКАП Меконгское соглашение, предусматривающее развитие трансграничных грузопассажирских перевозок между указанными странами, что привело, по словам экспертов ЭСКАП, к заметному росту международных транспортных перевозок в этом регионе.

В качестве ключевого момента обсуждений в ходе встречи национальных координаторов стал вопрос о будущем Программы «Туманган» после окончания ее третьей фазы (завершается к 1 янв. 2004г.). Тумэньским секретариатом было предложено обратиться к опыту создания региональной организации в Юго-Восточной Азии — АСЕАН. Было обращено внимание на прогресс среди стран АСЕАН в развитии торговли и международного экономического сотрудничества. В качестве серьезного достижения отмечено создание свободной торговой зоны, подписание соглашения с КНР о присоединении Китая к этой зоне, о развитии диалога с Японией, Австралией, Россией, Канадой, РК, США, Новой Зеландией по вопросам расширения торгово-экономических обменов.

Представителями всех стран-участниц встречи национальных координаторов был отмечен интерес к опыту АСЕАН в налаживании международного регионального сотрудничества. Предложено рассмотреть на уровне федеральных органов необходимость формирования инициативной группы для разработки проекта межправительственного соглашения о создании международной региональной организации по типу АСЕАН в СВА.

В ходе дискуссий по реализации проектов в рамках Программы «Туманган» Тумэньским секретариатом было обращено внимание на затягивание сроков с выполнением проекта по созданию сети инвестиционных центров. В случае отсутствия прогресса со стороны России в осуществлении необходимых организационных мероприятий, Приморский край будет исключен из участников данного проекта. При рассмотрении вопроса о выделении перспективных проектов для реализации в 2003г. в рамках Программы «Туманган» в связи с тем, что вопрос по финансированию остался открытым, российской стороной было предложено выделить приоритетные отрасли, в соответствии с которыми определить перечень проектов. В частности, отдать преимущества таким секторам, как энергетика, транспорт и коммуникации.

Северо-восток

Институтами Академий общественных наук провинций Ляонин, Хэйлуцзян и Цилинь подготовлена «синяя книга» — комплексное исследование экономического развития Северо-восточного Китая (СВК), позволяющая выделить не-

которые направления, по которым предполагается развивать экономические преобразования в данном регионе КНР.

Задачей дальнейших реформ должно быть продолжение структурной перестройки экономики, модернизация старых и всемерное развитие новых отраслей, которые со временем призваны стать важными источниками экономического роста региона. Будут продолжены усилия по расширению внутреннего спроса, стимулированию потребления, увеличению доходов сельского населения. На основе членства Китая в ВТО целью на ближайший период становится создание значительно более открытой и конкурентной на международном региональном уровне рыночной экономики.

В аграрном секторе узловой проблемой считается сохраняющийся разрыв в росте доходов крестьян по сравнению с горожанами, что сдерживает экономическое развитие китайской деревни. Наряду с развертыванием работы по специализации хозяйств, диверсификации производства, развитию крупных агропредприятий, совершенствованию переработки производимой сельхозпродукции, появляется понимание того, что для дальнейшего прогресса требуется преобразование доминирующих форм раздробленного мелкого землепользования. Не отказываясь от системы семейного подряда, признается необходимым создавать механизмы передачи прав землепользования для увеличения масштабов хозяйств и повышения эффективности сельхозпроизводства. Это должно открыть возможность для большего использования в деревне кредитных ресурсов, которые сейчас в основном вливаются в городскую экономику и предприятия госсектора промышленности.

Однако любое укрупнение хозяйств невозможно без трудоустройства высвобождающихся работников. Потенциал сельской промышленности в ее первоначальном виде, оттягивавшей на себя излишки рабочей силы в течение 20 лет реформ, уже исчерпан. Решение проблемы здесь видят в ускорении урбанизации деревни, подключении сельских предприятий к строительству малых городов и поселков и сопутствующей городской технической, социальной и торговой инфраструктуры, а также в концентрации сельской промышленности в рамках локальных промышленных зон, где для этого есть необходимые условия.

На макроуровне будет продолжаться политика поддержки сельского хозяйства, увеличения отчислений бюджета на развитие ирригационных сооружений и другой инфраструктуры на селе. Больше внимания предполагается уделять развитию рыночных механизмов в сфере закупок и распределения сельхозпродукции, укреплению договорных, контрактных взаимосвязей между производителями, переработчиками и потребителями с/х товаров и преодолению региональных и провинциальных барьеров для таких связей.

Промышленность. Вступление страны в ВТО в контексте глобализации мировой экономики здесь единодушно рассматривается как трамплин для перехода к новому этапу экономического развития. Ожидается ускорение роста экономики внутренних районов СВК, более полное включение предприятий Северо-востока Китая в региональное разделение труда и экономическую структуру Северо-восточной Азии. Эксперты предлагают теснее координировать экономические планы

трех провинций в рамках общей стратегии развития СВК с тем, чтобы продвинуться к формированию единого регионального экономического комплекса Северо-востока, не разделенного провинциальными границами. Такой комплекс может быть образован вдоль полосы Харбин-Чанчунь-Шэньян-Далянь, где сосредоточены промышленные центры трех провинций и проходят транспортные артерии региона.

Акцент в экономической политике будет делаться на создании современных экспортно-ориентированных предприятий с учетом имеющихся преимуществ в отраслевом развитии каждой из трех провинций. В рамках данного курса перспективным считается формирование «экспортных баз»: в Ляонине – по производству металлургической и нефтехимической продукции, морепродуктов, яблок; в Цзилине – автомобилей, нефтехимии, лекарственных препаратов; в Хэйлунцзяне – сельхозпродукции, продуктов питания и электротехнических товаров. Будут прилагаться усилия по «взрачиванию» транспровинциальных промышленных групп с последующим выводом их продукции на международные рынки.

Сложной проблемой Северо-востока Китая является модернизация старых госпредприятий, которые доминируют в половине промышленных отраслей региона. Этот сектор тяжелым бременем лежит на экономике трех северо-восточных провинций и является одной из главных причин отставания СВК от наиболее развитых районов Китая. Продолжение реформы госпредприятий будет проходить в направлении их постепенного разгосударствления через привлечение иноинвесторов, акционирование, уменьшение доли госпакета акций.

Несколько быстрее этот процесс может идти в отношении средних и мелких госпредприятий. Местные эксперты предлагают активнее продавать такую госсобственность, в т.ч. контрольные пакеты акций, по рыночным ценам эффективным частным предпринимателям или менеджменту заводов и фабрик. Говорится, что власти должны позволить новым собственникам проводить самостоятельную кадровую политику, включая увольнение части работников. Реформа госсобственности, рано или поздно, будет развиваться именно в таком направлении, несмотря на растущие социальные издержки. В то же время следует учитывать, что высвобождение все большего числа работников в процессе экономических реформ в Северо-восточном Китае будет увеличивать миграционное давление на пограничные российские регионы и на Россию.

Прогнозируется ускоренный рост негосударственного сектора промышленности, который в СВК пока гораздо слабее, нежели в более развитых регионах страны. На повестке дня стоят задачи прекращения дискриминации негосударственных предприятий, допуск национального негосударственного капитала, одновременно с иностранным капиталом, в ряд ранее закрытых для «частников» отраслей, таких как страхование, банки, телекоммуникации. Важно расширить возможности кредитования, прежде всего комбанками, негосударственного сектора экономики, в т.ч. найти такие формы гарантий, которые позволили бы малому и среднему частному бизнесу начать активно пользоваться банковским кредитом.

Контроль государства за экономической жизнью будет сохраняться еще длительное время. Одним из важных рычагов должно стать влияние посредством госпакетов акций на деятельность предприятий смешанной формы собственности, которые могут в основном принадлежать негосударственным структурам. Это позволит через относительно небольшое участие в таких предприятиях достаточно эффективно проводить государственную линию в масштабном секторе экономики. Именно смешанным формам собственности будет отдаваться предпочтение при акционировании госсобственности.

Однако всеми авторами отмечается, что тяжелая ситуация, в которой находятся госпредприятия СВК, не позволяет провести их модернизацию только рыночными методами и требует специальных государственных программ по их реконструкции и модернизации.

Финансовый сектор региона развивается в условиях, когда расширение централизованных инвестиций в инфраструктурные проекты компенсирует недостаточный внутренний спрос и в целом выступает важным стимулятором экономического роста. Особенностью СВК, как известно, является наличие большого числа старых промышленных предприятий, которые нуждаются в серьезной реконструкции, но не могут привлечь для этого соответствующие инвестиционные ресурсы. Банковская система, с одной стороны, обременена огромными безнадежными кредитами, замороженными в таких предприятиях, и испытывает недостаток проектов, которые способны эффективно использовать и возвращать кредиты. Поэтому здесь считают, что без достаточной поддержки со стороны Пекина и продолжения активной финансовой политики невозможно обеспечить устойчивое экономическое развитие Северо-восточного региона.

Прилагаются усилия по расширению платежеспособного инвестиционного спроса. Важным в этом отношении считается повышение качества работы банков, более тщательное технико-экономическое обоснование будущих проектов, расширение доступа к кредитованию негосударственных предприятий. Говорится о том, что настало время разрешить частные внутренние инвестиции в сферы, открываемые для иностранного капитала, и вообще расширить возможности для кредитования экономики за счет частных финансовых ресурсов. Однако в целом, банковский сектор остается слабым звеном, в котором мало что может быть сделано самостоятельно на региональном уровне, отдельно от реформы национальной банковской системы.

Многие данные направления экономических преобразований не входят в компетенцию местных властей и могут быть реализованы лишь в рамках централизованных решений в масштабе всей страны. Тем не менее, высказываемые предложения отражают процессы проработки будущих шагов в экономической политике, которые ведутся в научных и экспертных кругах страны. Вероятно, часть из них будет учтена китайским руководством при определении стратегии экономического развития страны по результатам XVI съезда КПК.

Несмотря на многие действительно существующие социально-экономические проблемы, Северо-восточный Китай достаточно быстро разви-

вается и модернизируется. Постепенно нивелируются различия в уровне экономического развития СВК и других регионов Китая, которые на первых этапах экономических реформ значительно вырвались вперед. Три провинции региона привлекают все больше иноинвестиций, чему способствует наличие квалифицированных технических кадров, значительный промышленный потенциал и развитая инфраструктура. В последние годы в регионе уверенно растут объемы капиталовложений транснациональных корпораций, ряд которых переводит сюда свои производственные мощности. 100 из 500 крупнейших компаний мира имеют в СВК свои заводы, а лидер региона — пров. Ляонин — стоит на 6 месте в Китае по объему освоенных иностранных капиталовложений.

Здесь надеются, что динамика многолетнего экономического развития Китая, преимущества членства в ВТО, наличие громадного китайского внутреннего рынка и рынков сопредельных стран приведут к превращению СВК в одну из крупнейших современных производственных площадок Северо-восточной Азии. Считается, что средний уровень развития экономики трех северо-восточных провинций позволит им стать связующим экономическим звеном между развитыми странами США и странами, которые пока отстают от китайского уровня. Следует учитывать, что все предпосылки для реализации такого сценария на Северо-востоке Китая имеются.

Региональная интеграция

Китайско-российская зона свободной торговли «Хуньчунь-Хасан» (ист.: Центр исследований Северо-Восточной Азии Педагогического университета Северо-Востока КНР. 12.09.2002г.). С середины 80гг., когда возник проект развития экономического сотрудничества в районе стыка территорий КНР, России и КНДР в нижнем течении р.Туманган (TRADP), после мучительного и извилистого пути развития к середине 90гг. наступил реальный прогресс, особенно после того, как на рубеже веков сотрудничество между Китаем и Россией стало более активным, вступило в новый переходный этап двустороннего сотрудничества, когда основным направлением сотрудничества стало независимое развитие каждой страны.

Для того, чтобы последовательно проводить генеральный курс ЦК КПК и Госсовета КНР об усиленном развитии китайско-российских связей, еще больше заложить материальную основу для отношений стратегического партнерства между Китаем и Россией, чтобы соответствовать развитию новой ситуации, всесторонне повышать уровень двустороннего торгово-экономического сотрудничества между Китаем и Россией в районе р.Туманган, подписанное тремя государствами согласованное с ООН и пятью странами, после активного длительного сотрудничества специалистов и ученых Китая и России, а также после многократного обсуждения плановыми органами местных органов власти двух стран появился проект организации китайско-российской зоны свободной торговли «Хуньчунь-Хасан». Это событие не могло не привлечь к себе пристального внимания широких кругов общественности.

В мире насчитывается 30 соглашений о региональной экономической интеграции. Количество стран и районов, участвующих в этих соглашениях

ях, превышает 170. Почти все основные страны и районы мира участвуют в организациях регионального экономического сотрудничества, имеющих разную форму, степень и содержание. Формы организации региональной экономической интеграции во всем мире можно разделить на 6 типов: меры по предоставлению льгот в области торговли; зона свободной торговли; таможенный союз; общий рынок; экономический союз.

Среди 6 вышеуказанных типов для экономического сотрудничества между Китаем и Россией в районе р.Туманган в наибольшей степени реальное значение имеют 1 и 2 типы. 1 тип (меры по организации преференциальной торговли, РТА) является самой низшей и самой свободной формой региональной экономической интеграции. Она предусматривает создание таможенных льгот путем заключения соглашений или иными способами между участниками в отношении всех товаров или их части. «Соглашение об автомобильной продукции между США и Канадой», «Африканская организация леса» и др. представляют собой классическую форму этого типа региональной экономической интеграции.

Вторая форма — это зона свободной торговли (ФТА), она представляет собой торговую зону, созданную государствами (субъектами экономики), которые заключили соглашение о свободной торговле. Между всеми ее членами на взаимной основе устраняются таможенные пошлины и количественные ограничения в области торговли, это приводит к тому, что товары участников могут свободно перемещаться, однако каждый участник сохраняет таможенные барьеры в отношении неучастников. В этом районе на инспекторах таможни лежит обязанность контролировать границу между участниками, чтобы взимать пошлины с тех торговцев, которые уклонились от таможенных барьеров и выехали (или уехали) в зону торговли с территории с низкими таможенными барьерами. Реальными примерами являются Европейский союз свободной торговли (ЕФТА), Ассоциация свободной торговли Латинской Америки (ЛАФТА), укрепление связей между Австралией и Новой Зеландией (СЕР). Создание преференций в торговле и зоны свободной торговли в качестве формы региональной экономической интеграции можно рассматривать в качестве хорошего выбора при дальнейшем повышении уровня экономического сотрудничества между КНР и Россией в районе р.Туманган.

Бурное развитие региональной экономической интеграции после II Мировой войны привлекло внимание и одновременно привело к созданию ряда экономических теорий. Среди них оказавшая большое влияние «Теория таможенного союза» Дж.Винера и Р.Г.Линси, «Теория большого рынка» Дж.Ф.Дениана, «Теория стремления к лучшему в области промышленности» Джонсона, «Договорные принципы международного разделения труда» Кодосуми, а также «Теория стратегии комплексного развития» Б.Фразье.

Зоны свободной торговли в мире. Кроме межгосударственных международных зон свободной торговли, членами которых и субъектами действий являются целые государства, после войны в приграничных районах соответствующих стран также появились некоторые транснациональные зоны свободной торговли. Эти транснациональ-

ные зоны свободной торговли можно разделить на 3 типа.

— Зоны свободной торговли, созданные в приграничных районах между развитыми странами. Они созданы в приграничных районах стран европейского союза. Имеется 60 подобных зон. Среди них наиболее успешной является зона свободной торговли, расположенная в пограничном районе верхнего Рейна между Францией (член ЕС), ФРГ (член ЕС) и Швейцарией (член Европейской зоны свободной торговли). Она расположена в долине, ограниченной горными хребтами Rula, Heisenlin и Pure. Данная долина стала сравнительно целостной географической единицей, в культурном отношении она является местом концентрации алеманов, исторически имеет традиционные экономические связи. С 1963г. начали создавать организацию сотрудничества в пограничных районах, после конца 80гг. вступили в этап реального функционирования и развития. Уже имеются очень хорошо действующие организационные структуры и строящиеся объекты инфраструктуры (основным является строительство тоннеля), которые уже завершены. Площадь зоны достигла 18,6 тыс.кв.км, население составляет примерно 4,6 млн.чел.

— Зоны свободной торговли, созданные в пограничных районах двух соседних развивающихся стран, данные зоны представлены в основном зоной свободной торговли Джабер, созданной на границе между Сирией и Иорданией и зоной свободной торговли Иро, созданной Перу и Боливией и т.д.

— Существующие внутри сравнительно больших экономических группировок, возникающие в форме «треугольника роста» транснациональные зоны свободной торговли, созданные в приграничных районах между тремя развивающимися странами. Ярким примером в данной области является несколько «треугольников роста» внутри АСЕАН. Одной из них является Сиджори, называемая «Южным треугольником», она состоит из Сингапура, штата Джохор Малайзии и архипелага Линга Индонезии (в основном острова Батам и Бинтан), проект зоны был выдвинут в 1989г., в 1992г. определили создать зону свободной торговли, а также приняли решение в течение 15 лет, с янв. 1993г., уменьшать таможенные пошлины с 5% до 0%. Вторая зона свободной торговли, называемая «Северным треугольником», состоит из юга Таиланда, северо-западной части Малайзии и северной части о-ва Суматра Индонезии. Третьим «треугольником роста» является зона свободной торговли, которую предложили создать недавно и которая состоит из филиппинского Давао, Мадамо на о-ве Сулавеси Индонезии и Сандакана в шт. Саба Восточной Малайзии.

С середины 90гг., развитие зон свободной торговли в мире становится все более активным. Имевшаяся прежде региональная экономическая интеграция продолжает углубляться и усиливаться.

1) В зоне свободной торговли Северной Америки (НАФТА) после официального объявления о ее создании 1.01.1994г., согласно соглашению США, Канада, Мексика в течении 15 лет, разделенных на 3 этапа, ликвидируют таможенные пошлины и торговые барьеры, чтобы осуществлять свободное перемещение товаров и услуг. В трех странах сразу же были отменены 50% таможенные пошлины на 9000 товаров, в течение 5 лет отмени-

ли таможенные пошлины на товары, которые превышали 15%. Создание данной зоны привело к образованию экономического союза самого развитого региона в мире (США и Канада) и развивающейся страны (Мексика), внутри которого существуют значительные социально-экономические различия по уровню развития. Данная зона заложила начало региональной экономической интеграции между Севером и Югом и обладает большой притягательной силой для стран Латинской Америки. Поэтому в 1994г. главы 34 государств Южной и Северной Америки собрались в Майами и подписали «Декларацию о принципах совещания глав государств Америки», в которой они выразили единодушное согласие создать в 2005г. одну «зону свободной торговли Америки». К этому времени здесь будет проживать 900 млн.чел., их покупательная способность достигнет 17,3 млрд.долл, масштабы экономики зоны составят 1/3 от мировой экономики, она станет одной из самых больших зон свободной торговли в мире.

2) Европейский союз, его предшественником было созданное 1.01.1967г. «Европейское сообщество», с 1.11.1993г., после создания «Европейского союза», начали «создавать общий рынок для свободного перемещения товаров, людей, капиталов и услуг, внутри которого отсутствуют границы и таможенные барьеры». После этого были ускорены меры в области внутреннего сотрудничества, особенно с 1.01.2002г., когда евро повсеместно начал функционировать в качестве единой валюты. Создан, в основном, международный союз индустриальных стран Европы в виде единого экономического сообщества, они движутся к созданию политико-экономического сообщества. В состав Европейского союза входит 15 членов, общее население составляет 380 млн.чел., 12 членов союза первые ввели у себя единую валюту – евро, их население составляет 305 млн.чел. С 1.01.1994г. была создана «Экономическая зона Европы (ЕЕА), ее членами, кроме 15 стран Европейского союза, также являются 3 члена ЕФТА (Норвегия, Исландия, Лихтенштейн). После заключения в фев. 2001г. «Договора Ниццы» также продолжат прием новых членов из числа стран Восточной Европы и будут развиваться в экономическое объединение, которое будет включать 27 стран.

3) В 60гг. начали вести переговоры о создании Организации экономического сотрудничества стран Азии и Тихого океана (АРЕС). В нояб. 1989г. в австралийском г.Канберра было созвано 1 совещание на уровне министров. В нояб. 1993г. в американском г.Сиэтл было созвано 1 неофициальное совещание глав государств. Общее количество членов организации составляет 21, их население составляет 45% населения мира, они дают 55% ВВП мира, 46% объема мировой торговли. Основной целью АРЕС является либерализация торговли и инвестиций между членами организации, ее ядром являются развитые страны, которые до 2010г., а развивающиеся страны, являющиеся членами АРЕС, до 2020г. осуществляют либерализацию торговли и инвестиций. Самой важной особенностью АРЕС является многоуровневость в сфере и процессе сотрудничества. Свобода выбора форм сотрудничества и явная открытость приводит к тому, что страны и районы Азии, Тихого океана, Европы и Америки с разным уровнем

экономического развития путем консультаций и на основе соблюдения принципов могут уравнивать свои интересы. Она рассматривает в качестве двух своих опор либерализацию и удобство торговли и инвестиций и технико-экономическое сотрудничество, постепенно более быстрыми темпами осуществляет в некоторых отраслях либерализацию торговли и инвестиций, и в некоторых сферах в первоочередном порядке, осуществляет экономическое и техническое сотрудничество. Также расширили сферу обсуждаемых вопросов с экономических на политические, безопасности, социальные и других вопросов. Успешное функционирование АРЕС без сомнения является фактором, способствующим развитию торгово-экономической зоны Восточной Азии и Тихого океана, который превратит ее в третий крупный торгово-экономический регион после Европейского союза и зоны свободной торговли Северной Америки.

Выдвижение и реализация новых планов зон свободной торговли. После вступления в XXI в. из-за бурного развития Европейского союза и зоны свободной торговли Северной Америки резко обострилась международная конкуренция в торгово-экономической области, это привело к тому, что соответствующие страны и группировки, в особенности страны Восточной Азии, вынуждены ставить на повестку дня вопрос создания новой зоны свободной торговли.

В нояб. 2001г. Китай провел с АСЕАН совещание на высшем уровне, обе стороны договорились о заключении в течение 10 лет соглашения о свободной торговле, о создании зоны свободной торговли «Китай-АСЕАН». После этого стороны продолжали консультации. В сент. 2002г. в г.Бандар-Сери-Бегаван (Бруней) прошло совещание на высшем уровне, АСЕАН и Китай достигли соглашения по вопросу о скорейшем снижении таможенных пошлин, обе стороны согласились до официального заключения соглашения о свободной торговле, самое позднее до 2004г. начать снижать таможенные пошлины на продукцию сельского хозяйства и отменить их в течение 3 лет. С 2003г., АСЕАН официально будет вести с Китаем переговоры о заключении соглашения о свободной торговле.

Цели создания зоны свободной торговли «Китай-АСЕАН» включают: способствовать либерализации торговли товарами и услугами между Китаем и АСЕАН; способствовать взаимным инвестициям, усилить притягательность Китая и АСЕАН для инвесторов; расширить масштабы рынка, повысить производительность предприятий, снизить себестоимость, способствовать эффективному распределению ресурсов, повысить конкурентоспособность предприятий и промышленности; содействовать системности и либерализации в странах-участниках; поддерживать политическую стабильность в регионе, повышать статус Китая и АСЕАН в международных вопросах.

Сфера зоны свободной торговли «Китай-АСЕАН» включает, главным образом торговлю товарами, услугами, инвестиции, протекционистские меры нетаможенного характера и сотрудничество в других областях, также включает право на интеллектуальную собственность, промышленную политику. Очередная встреча на высшем уровне между Китаем и АСЕАН намечена на нояб. 2002г., в г.Пномпене (Кампучия), к этому времени будет

подписано рамочное соглашение по вопросам экономического сотрудничества, включающее вышеуказанные соглашения, одновременно необходимо разработать график ликвидации таможенных пошлин, таким образом в мире может появиться самая большая зона свободной торговли с огромным рынком, население которого превышает 1,7 млрд. чел. с ВВП, достигающим 2 трлн. долл., с объемом торговли, достигающим 1,23 трлн. долл.

Япония, обдумывающая собственную государственную стратегию, боится, что «Китай захватит АСЕАН», поэтому год назад активно занялась процессом экономической интеграции со странами АСЕАН. В сент. 2002г. на совещании на уровне министров экономики с 10 государствами АСЕАН стороны согласились, что в течение последующих 10 лет будет как можно скорее заключено соглашение об экономическом сотрудничестве, в состав которого будет входить соглашение о свободной торговле. В 2003г. Япония и АСЕАН создадут Комитет безопасности на уровне правительств, который год будет использован для согласования принципов соглашения и других рамочных вопросов, касающихся области соглашения. Можно предположить, что кроме соглашения о свободной торговле путем взаимной отмены таможенных пошлин, предметом переговоров будет совершенствование инвестиционного климата, защита прав на интеллектуальную собственность и другие вопросы.

В мире, особенно в районе Восточной Азии, очень активно развиваются тенденции, связанные с заключением двухсторонних соглашений о свободной торговле, с созданием новых, еще больших по масштабам, зон свободной торговли. Это не может не указывать людям: уже наступил новый подъем, связанный с созданием зон свободной торговли, когда мы обдумываем вопросы экономического сотрудничества в приграничных районах Китая и России, нам необходимо уделять достаточное внимание развитию подобных форм региональной экономической интеграции. Зоны свободной торговли является обязательным выбором для дальнейшего развития международного экономического сотрудничества в районе реки Ту-манган.

РЕСПУБЛИКА КОРЕЯ

Правительство РК большое внимание уделяет вопросам обеспечения своей энергетической безопасности и диверсификации источников углеводородов. В этих целях корейская сторона предпринимает активные шаги в проработке Иркутского газового проекта, который предполагает строительство газопровода с Ковыктинского газоконденсатного месторождения через территорию Китая в РК. Предполагается, что поставки газа в РК начнутся с 2008г. в объеме 10 млрд. куб. м. ежегодно. По мнению корейской стороны, сотрудничество с Россией в рамках этого проекта позволит снизить уровень зависимости страны от поставок этого энергоносителя из стран, являющихся традиционными партнерами (Малайзия, Индонезия, Оман, Катар).

В долгосрочной перспективе РК не исключает для себя рассмотреть вопрос об импорте природного газа и с месторождений на шельфе о-ва Сахалин, разрабатываемых в рамках проектов «Саха-

лин-I» и «Сахалин-II». РК проявляет заинтересованность также к расширению круга поставщиков других сырьевых товаров за счет развития экономического сотрудничества с регионами Сибири и Дальнего Востока России. По мнению представителей правительственных кругов РК, реализация проекта по воссоединению ТКЖД с Транссибом обеспечит корейским компаниям прямой доступ к источникам минеральных ресурсов и позволит успешно конкурировать с Японией и Китаем на российском рынке.

В интересах обеспечения своей экономической безопасности РК важное значение придает развитию торгово-экономических связей с Северной Кореей. Здесь полагают, что проработка инвестиционных проектов (строительство технопарка в г. Кэсоне, возможное участие в развитии специального района в г. Синчжу, создание туркомплекса в горах Кымгансан, воссоединение ТКЖД) на территории КНДР, рост двусторонней торговли, оказание гуманитарной помощи позволят сократить до минимума вероятность возникновения на корейском полуострове военного конфликта. Это должно явиться важнейшим фактором дальнейшего развития экономики РК и привлечения иностранных инвестиций.

В долгосрочной перспективе меры, принимаемые РК по инвестированию в северо-корейскую экономику и поддержанию ее в стабильном состоянии, по оценкам корейских экспертов, является основой безболезненной адаптации двух экономических систем после возможного объединения двух корейских государств.

Наряду с решением стратегически важных задач по завершению реструктуризации в финансовом и крупном частном секторе страны, правительству Республики Корея (РК) в 2002г. пришлось предпринять ряд практических мер с целью оздоровления нацэкономики путем стимулирования внутреннего потребления и диверсификации географии внешней торговли РК. Важная роль в этом процессе отводилась крупным региональным форумам – АТЭС, АСЕАН, АСЕМ, а также решению проблем дальнейшей открытости внутренних рынков и либерализации национальных режимов торговли и инвестиций в странах-участницах ВТО и ОЭСР.

На саммите «АСЕАН+3» в нояб. 2002г. обсуждалась возможность подписания между РК и АСЕАН соглашения о свободной торговле. В конце дек. 2002г. проведено заседание правительства РК, на котором был рассмотрен вопрос политики государства в отношении подписания соглашений о свободной торговле со странами АСЕАН. На заседании правительства было решено, что такие соглашения должны быть подписаны (аналогично соглашению с Чили) с Японией и Сингапуром. Следующие в списке идут США, Таиланд, Мексика, Австралия и Новая Зеландия. РК пока воздержится от подписания соглашений о свободной торговле со странами, у которых сельхозпродукция составляет значительный объем их экспорта. Это продиктовано необходимостью защиты внутреннего производителя с/х продукции. В 2003г. РК планирует увеличить на 2 млн. долл. и довести до 5 млн. долл. свое участие в совместных проектах РК-АСЕАН в различных областях промышленности, включая информационные технологии, телекоммуникации.

Участие в многосторонних переговорах ВТО. 4 межминистерская встреча (нояб. 2001г. в г.Доха, Катар) приняла Декларацию о возобновлении нового этапа многосторонних переговоров в ВТО. Достигнута договоренность, что эти переговоры пройдут в течение 3 лет. Как одно из достижений в ходе двухлетней подготовки к возобновлению переговоров в ВТО, южнокорейская сторона считает включение в их повестку дня вопросов пересмотра действующих многосторонних соглашений (по вопросам антидемпинга и противодействия использованию госсубсидий), либерализации условий торговли с/х продуктами, установления новых правил, связанных с защитой окружающей среды и биологического разнообразия и некоторых другим проблем многостороннего характера. Более совершенный контроль за антидемпинговыми инициативами будет способствовать Южной Корее, наряду с Китаем, более всего подверженной таким расследованиям со стороны стран-членов ВТО и, в первую очередь, США, рассматривающих антидемпинговые правила как инструмент защиты не всегда конкурентоспособных сегментов своего внутреннего рынка. Здесь ожидают, что более широкая открытость с/х сектора приведет к негативным последствиям для местного фермерства. Выработка многостороннего инвестиционного соглашения также на руку Южной Корее и будет способствовать созданию благоприятных условий для инвестиций в нацэкономику (при том, что большинство развивающихся стран сопротивляется выработке унифицированных правил инвестиций и выступает за сохранения преимуществ, связанных с низкой себестоимостью производства и дешевой рабочей силой в своих странах), однако рыболовная отрасль определенно пострадает вследствие отмены квот и госсубсидий (700 млрд. вон в год).

В Сеуле положительно оценивается новый раунд многосторонних переговоров по либерализации мировой торговли и оказания услуг, что позволит экспортно-ориентированной южнокорейской экономике обеспечить дополнительный прирост ВВП на 3-4% в год.

ЛАТВИЯ

Основными партнерами регионального сотрудничества с российской стороны традиционно являются Москва, Псков, Санкт-Петербург, Новгород, Воронеж и Калининград. Учитывая важность развития сотрудничества на региональном уровне, особенно в свете последних политических решений по этому вопросу, АТС уделял внимание этому направлению работы в приоритетном порядке.

Подписанное в дек. 2001г. рамочное соглашение о торговом, экономическом, научно-техническом, гуманитарном и культурном сотрудничестве между Москвой и Ригой предопределило в 2002г. новый вектор широкомасштабного взаимодействия по линии мэрий столиц России и Латвии. Проявилось это не только в повышенной заинтересованности к диалогу по вопросам торговли, но и в проработке совместных проектов инвестиционного сотрудничества. На фоне главенствующего в отношениях между странами политического фактора и сдержанного диалога по экономическому блоку вопросов на межгосударственном уровне

развитие активного экономического сотрудничества по линии Москва-Рига осуществлялось в тесной взаимосвязи и согласовании действий с Росспосольством.

Одним из важнейших направлений внешнеэкономической деятельности правительства Москвы определено развитие разносторонних связей со странами СНГ и Балтии, способных обеспечить наращивание потенциала столицы в торгово-экономической, научно-технической и культурной областях. Эта работа проводится в соответствии с федеральным законом от 04.01.99г. №4-ФЗ «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов РФ» и ст. 8 Федерального закона от 13.10.95г. №157-ФЗ «О госрегулировании внешнеторговой деятельности».

В фев. 2002г. был подписан Протокол о сотрудничестве и взаимодействии между Московской гордумой и Рижской думой, который дал импульс к дальнейшему подписанию весной 2002г. ряда отраслевых соглашений между заинтересованными структурными подразделениями правительства Москвы и Рижской думой: Протокол о сотрудничестве между Комитетом по туризму правительства Москвы и Центром координации и информации туризма г.Риги; Протокол о сотрудничестве между Комитетом физкультуры и спорта правительства Москвы и Управлением спорта Рижской думы; Протокол о сотрудничестве между Департаментом природопользования и охраны окружающей среды правительства Москвы и Рижской думой; Протокол о сотрудничестве между Комитетом по культуре правительства Москвы и Комитетом по делам культуры искусства и религии Рижской думы; Протокол о сотрудничестве в области транспорта и связи между управлением транспорта и связи правительства Москвы и Комитетом по делам сообщения и транспорта Рижской думы; Соглашение о сотрудничестве между Московским комитетом образования и Рижской городской школьной управой.

В стадии рассмотрения находятся документы, касающиеся вопросов строительства и архитектуры а также соцзащиты населения. Изучаются возможности по расширению сотрудничества на уровне административных округов Москвы и городов Латвии. В нояб. 2002г. подписан Протокол о намерениях о сотрудничестве между г.Юрмалой и Юго-Западным административным округом г.Москвы, согласно которому марте 2003г. планируется подписать соответствующее соглашение. В качестве партнера г.Лиепая определен район «Раменки» Западного административного округа г.Москвы.

Действующие договоренности являются комплексными и предполагают конкретизацию сотрудничества по направлениям: в области промышленности, строительства, транспорта, телекоммуникаций, инвестиционной политики и науки, сфере закупок продовольствия, образования, здравоохранения, физической культуры и спорта. Этому способствовали регулярные контакты и визиты представительных делегаций правительства Москвы и Рижской думы. Наиболее результативными явились визиты мэра Риги Г.Боярса в мае 2002г. в Москву и мэра Москвы Ю.М.Лужкова в нояб. 2002г. в Ригу, в ходе которых был достигнут ряд договоренностей, в т.ч. в экономической области.

С 30 мая по 3 июня 2002г. в Москве проводилась выставка продовольственных, промтоваров и услуг, производимых предприятиями и организациями г.Риги. Согласовывается проект организации встречных поставок российских и латвийских товаров. С московской стороны координатором проекта является ГУЛ «Мосрегионторг», с рижской стороны — «Рижский центральный рынок».

Реализуется проект модернизации городского пассажирского электротранспорта и создания трамвайного вагона нового поколения. Это совместный проект Рижского вагоностроительного завода, Трамвайно-ремонтного завода (г.Москва) и ЗАО «Агентство инвестиций в промышленности» (г.Москва). В нояб. 2002г. подписан Протокол о сотрудничестве в области модернизации и создания новых образцов городского пассажирского электротранспорта, согласно которому Управление транспорта и связи г.Москвы планирует приобрести в 2002-06гг. не менее 185 комплектов преобразовательного оборудования для модернизации трамвайных вагонов «Татра-ТЗ» в Москве по проекту АО «Рижский вагоностроительный завод». Предполагаемый объем инвестиций со стороны Москвы — до 10 млн.долл.

В 2002г. традиционно продолжали развиваться связи Латвии с регионом Псковской обл. Представители администрации области в течение года неоднократно посещали с деловыми визитами Ригу и другие города Латвии. Диалог по расширению сотрудничества продолжался во время проходивших в Риге конференций, выставок и симпозиумов. Одним из итогов таких встреч явилась покупка латвийской фирмой SIA Valdemara-Andren 28% акций крупного псковского завода по производству лодок и стекловолокна. Используя латвийские и российские технологии, СП намеривается улучшить производство в целях дальнейшего экспорта продукции в страны Европы.

Событием года в области межрегиональных связей явилась Международная научно-практическая конференция «Великий волжский путь», которая состоялась в Риге 10 авг. 2002г. Мероприятие было приурочено к празднованию 1000-летия основания г.Казани. Целью проекта являлось установление разносторонних контактов городов, расположенных на Великом волжском пути. Одновременно были организованы выставки «Казани — 1000 лет» и «300 лет Санкт-Петербургу». В ходе визита делегации мэра Юрмалы Д.Урбанович и мэра Казани К.Исхаков подписали договор, предусматривающий сотрудничество между двумя городами в области туризма, экономики, культуры и защиты окружающей среды.

ЛИВИЯ

После приостановления в 1999г. санкций СБ ООН в отношении Ливии, повысился уровень контактов государства с этой организацией. Участвуя в работе генассамблеи, Ливия предлагает реформировать ООН с тем, чтобы она полнее отражала позицию развивающихся и слабо развитых стран. Ливийская дипломатия прилагает активные усилия, как на многостороннем уровне, так и в двухсторонних отношениях с целью окончательного снятия вышеуказанных санкций.

Являясь полноправным членом ООН, страна принимает участие в работе специализированных

учреждений и комитетов, созданных при ООН: Экономическая комиссия ООН для Африки, Организация ООН по вопросам продовольствия и сельского хозяйства, МВФ, МОТ, ЮНКТАД, ЮНЕСКО. Ливийские организации тесно сотрудничают на протяжении 20 лет с Программой развития ООН (ПРООН). ПРООН оказывает содействие в разработке отдельных программ социально-экономической сферы. В 2000г. было подготовлено исследование: «Развитие трудовых ресурсов Ливии».

Ливия является членом Группы Всемирного банка с 1958г., став участником МБРР и МФК в сент. 1958г., МАР — в авг. 1961г. и МИГА — в апр. 1993г. Ливия не прибегала к заимствованию у Всемирного Банка, а последний экономический отчет по стране был подготовлен в 1959г.

После сент. 1999г. Ливия стала проявлять заинтересованность в получении от ВБ техпомощи. Весной 2000г. состоялись первые контакты и дискуссии по вопросу возможности сотрудничества. Представители ливийского правительства обратились с просьбой оказать содействие в приведении к общемировым стандартам национальную статистику, совершенствовании управления данными социальной и экономической статистики, модернизации таможенной статистики и налаживании в стране электронной системы банковских платежей. В соответствии с данной просьбой миссия ВБ в июне 2000г. посетила Ливию. Результатом работы стал подготовленный специалистами ВБ детализированный доклад о характере и направлении техпомощи, необходимой для оказания ливийским властям в целях реформирования банковской системы, системы национальных счетов, валютной и финансовой политики.

В 2000г. ливийские власти пригласили представителей группы ВБ (МБРР, МАР и МИГА) принять участие в международной конференции по развитию и инвестициям, которая проводилась в Триполи. В 2001г. по просьбе ливийского правительства специалисты ВБ подготовили доклад «Региональный рынок капиталов», который был представлен ливийской стороной во время проведения в Триполи Panaфриканской конференции.

С 16 янв. по 2 фев. 2002г. в Ливии прошли очередные консультации между представителями ВБ и Центрального банка Ливии по вопросам валютной политики, проводимой ливийским правительством в связи с девальвацией ливийского динара 1 янв. 2002г., снятия имеющихся ограничений в экономике, совершенствования управлением госфинансами и усиления координации между финансовой и валютной политикой ливийского правительства.

В I кв. 2002г. специализированная миссия ВБ посетила Ливию по вопросу рассмотрения возможности создания в Ливии современной электронной системы банковских платежей. В 2002г. между ливийскими властями и ВБ обсуждался проект рамочного соглашения, которое явилось бы правовой основой для оказания ВБ техпомощи в различных областях.

СНЛАД также представлена в региональных африканских и арабских организациях и специализированных учреждениях, созданных в рамках этих организаций: в ОАЕ (с июля 2002г. заменена Африканским союзом), в Лиге Арабских государств, в Союзе Арабского магриба, в Организа-

ции исламская конференция, в Союзе государств сахаро-сахельской зоны, в Арабском валютном фонде, в Исламском банке развития, в Арабском фонде для экономического и социального развития, в Арабском банке экономического развития Африки.

При реализации идей панарабизма и африканизма Ливия идет на беспрецедентные капиталовложения в области своей внешней активности, и в основном за счет этих средств держатся провозглашаемые ею объединения. Ливия оплатила задолженность ряда африканских государств по взносам в ОАЕ и продолжает предлагать помощь, инвестиции или военную поддержку этим странам.

Важным событием в 2002г. для ливийской внешней политики стало объявление в июле в г.Дурбане (ЮАР) о создании Африканского союза (АС), который справедливо называют детищем М.Каддафи. В своей речи по этому поводу в г.Дурбане М.Каддафи публично провозгласил отказ от необходимости западной помощи для Африки. В то же время крупнейшие африканские страны (Нигерия, ЮАР) сохраняют по отношению к Ливии определенные подозрения в амбициозности, которые могли только усилиться в связи со стремлением Ливии сделать ливийский город Сирт местом размещения парламента АС.

В 2002г. Ливия активизировала свои усилия по созданию различных общих экономических структур Союза государств Сахаро-Сахельской зоны (СГССЗ), в т.ч. по унификации торгового и таможенного законодательства с конечной целью образования единого торгового и таможенного пространства на севере Африки. При благоприятном развитии событий эту зону можно было бы распространить на весь африканский континент в рамках Африканского союза. Ливия предпринимала конкретные шаги для превращения СГССЗ из чисто пропагандистского и политического образования в реально работающую региональную организацию.

В авг. 2002г., по инициативе Ливии, в г.Триполи прошло 1 заседание руководителей таможенных управлений, торговых палат и торговых стран-членов СГССЗ. Как было объявлено, главная цель заседания — координация деятельности в области торговли и таможенной политики и подготовка базы для создания полного экономического Союза. На заседании были также рассмотрены следующие вопросы: создание Африканского союза; создание льготной зоны товарообмена для стран-членов СГССЗ; утверждение льготных таможенных тарифов; ликвидация таможенных и других барьеров в торговле между государствами Союза; пути согласования таможенного и торгового законодательства стран-членов Союза; обеспечение свободного передвижения людей и свободного перемещения товаров, произведенных в странах-членах Союза.

Менее активные шаги Ливии по развитию интеграционных процессов в рамках Союза Арабского Магриба (САМ) по сравнению с предыдущими годами связаны с безрезультатностью урегулирования конфликта между Марокко и Мавританией по вопросу Западной Сахары, который обострился в 2002г. Экономическая интеграция осуществлялась преимущественно в рамках двусторонних контактов Ливии со странами-члена-

ми САМ, в первую очередь с Тунисом и Марокко.

1 фев. 2002г. Ливия вступила в международную организацию «Форум стран-экспортеров газа» (ФСЭГ), которая была образована в 2001г. в целях содействия сотрудничеству в области мировой газовой промышленности. На долю стран-членов этой организации приходится 3/4 мировых запасов природного газа и 3/5 мирового экспорта природного газа.

Несмотря на то, что большинство специалистов прогнозирует более низкие по сравнению с 2002г. цены на нефть (в 2003г. — 24,7 долл/бар, в 2004г. — 19,7 долл/бар), ожидается увеличение темпов экономического роста в ближайшие 2г. Прогноз основан на учете такого фактора, что отрицательный эффект от низких цен на нефть будет сглажен более высоким уровнем нефтедобычи в этот период, который определяется как квотой Ливии в ОПЕК, так и возрастающими мощностями по ее добыче.

Прогноз основных экономических показателей Ливии

| | 2002г. | 2003г. | 2004г. |
|---|--------|--------|--------|
| Рост ВВП в реальных ценах, % | 1,2 | 3,2 | 3,5 |
| Добыча нефти, тыс. бар/день | 1321 | 1367 | 1416 |
| Экспорт нефти, млрд.долл. | 11,148 | 11,386 | 9,704 |
| Рост потребительских цен, % | 1 | 2,5 | 4,5 |
| Процент по банковским депозитам | 3 | 3 | 3 |
| Профицит госбюджета, % от ВВП | 28 | 19,8 | 5,1 |
| Экспорт товаров FOB, млрд.долл. | 11,7 | 12 | 10,2 |
| Импорт товаров FOB, млрд.долл. | 6,3 | 6,8 | 7,1 |
| Баланс по текущим операциям, млрд.долл. | 3,7 | 3,4 | 1,5 |
| Баланс по текущим операциям, % от ВВП | 28,2 | 24,3 | 11 |
| Внешний долг, млрд.долл. | 4,4 | 4,2 | 3,9 |

Темпы прироста ВВП в реальных ценах могут составить 3,2% в 2003г. Ожидается рост уровня добычи нефти на 3,5%, что, наряду с возросшими инвестициями в государственный и частный сектор, будет способствовать реальному росту экономики. Сектор экономики Ливии, отличный от нефтегазового, будет по-прежнему оказывать в целом минимальное воздействие на нацэкономику вследствие своей практически полной зависимости от доходов, получаемых от экспорта нефти и газа.

Экспорт нефти в 2003г. прогнозируется на уровне 11 млрд.долл. (на 2,2% выше, чем в 2002г.) и в 2004г. ожидается сокращение (до 9,7 млрд. долл.), как результат предполагаемого падения мировых цен на нефть.

Афроинтеграция

СНЛАД широко представлена в региональных африканских и арабских организациях и специализированных учреждениях, созданных в рамках этих организаций: ОАЕ (с июля 2002г. заменена Африканским союзом), Лиге арабских государств (ЛАГ), Союзе Арабского магриба (САМ), в Организации исламская конференция, Союзе государств Сахаро-Сахельской зоны (СГССЗ), Арабский валютный фонд, Исламский банк развития, Арабский фонд для экономического и социального развития, Арабский банк экономического развития Африки.

При реализации идей пан-арабизма и африканизма Ливия идет на беспрецедентные капиталовложения в области своей внешней активности и в основном за счет этих средств держатся провозглашаемые ею объединения. Ливия оплатила задолженность ряда африканских государств по взно-

сам в ОАЕ и продолжает предлагать помощь, инвестиции или военную поддержку этим странам.

В последние годы заметна активность Ливии на африканском направлении. По ее инициативе в 1998г. был образован Союз государств Сахаро-Сахельской зоны, куда наряду с Ливией входят Мали, Нигер, Чад, Буркина Фасо, Судан, Эритрея, ЦАР, Джибути, Сенегал.

Методично продвигается концепция создания новой панафриканской структуры – Африканского союза (АС). В сент. 1999г. саммит ОАЕ в г.Сирте принял Сиртскую декларацию в качестве первого шага по провозглашению Соединенных Штатов Африки. Саммит в Ломе в 2000г. утвердил основополагающий акт нового интеграционного объединения. На состоявшемся в фев. 2001г. саммите в г.Сирте по инициативе Ливии были обсуждены меры по созданию институтов АС. Между лидером ливийской революции и президентами стран Афросоюза осуществляются постоянные консультации по ходу осуществления постановлений Сиртского саммита. Секретарь специально созданного в Ливии Народного комитета африканского единства А.Трейки осуществляет координационные функции, осуществляя челночные визиты по государствам Африки.

Экономической базой концепции служит предложенная Ливией Программа инвестиционного сотрудничества африканских государств на 1999-2003гг. с объемом средств (полностью ливийских) 1827 млн.долл.

Параллельно с активной деятельностью по формированию структур Афросоюза, Ливия, являясь также страной-членом САМ, проводит политику, направленную на дальнейшую экономическую интеграцию стран Севера Африки. В ходе проходившей в 2001г. 9 сессии совета министров почт и связи САМ обсуждалось развитие и использование современных средств связи, создана совместная арабская организация по связи и почтовой деятельности для изучения и внедрения мирового опыта в странах-членах Союза.

Несмотря на охлаждение отношений с арабскими странами в 2000г., Ливия восстанавливает активность среди арабских стран и в этом направлении продолжает сотрудничество с Египтом, особенно в рамках ЛАГ. В 2001г. по линии ЛАГ подписано соглашение об устранении таможенных ограничений и свободной торговле между Ливией, Ираком, Сирией и Египтом.

Свое участие в ЛАГ Ливия стремится использовать для организации единого арабского фронта для защиты права палестинского народа на образование собственного государства и для оказания политической и экономической помощи Ираку в случае агрессии США и некоторых западных стран против этого государства. Убедившись в нереальности создания в сегодняшних условиях антиизраильской и антиамериканской коалиции, Ливия в конце 2002г. официально объявила о намерении покинуть ЛАГ. Об этом заявил М.Каддафи во время своей встречи с генсеком ЛАГ А.Мусой в окт. 2002г. Данный демарш со стороны Ливии вызвал обоснованную обеспокоенность в арабском мире, учитывая заметную роль Ливии в этой организации и ее активную позицию в деле арабского единства.

МАКЕДОНИЯ

Главным событием 2002г. в сфере российско-македонского регионального взаимодействия стал обмен визитами между мэрией г.Скопье и правительством Москвы. Возглавляли делегации градоначальник Р.Пенов (апр.) и мэр Ю.М.Лужков (дек.). Итогом двух встреч и переговоров явилось подписание Программы сотрудничества между двумя столицами на 2003-06гг.

Македонской стороне предложено взять роль генподрядчика в проводимых в Москве тендерах на строительство общественных объектов и жилья под ключ. Мэры условились провести инвентаризацию двусторонних торговых связей по таким традиционным позициям, как виноделие, табак и табачные изделия, медикаменты, текстиль и одежда, кожгалантерея и строительные услуги. Российская сторона проявила интерес к закупкам и другой македонской продукции, в частности, белого мрамора.

Ю.М.Лужков поддержал идею открытия торговых домов Москвы в Скопье и Македонского – в российской столице, как нового стимула наращивания двустороннего торгово-экономического сотрудничества. В ходе рабочей поездки в Москву делегации экспертов Скопье достигнутые ранее договоренности начали реализовываться.

Становятся традиционными деловые отношения Нижегородской обл. с общинами РМ. Состоялся визит замминистра экономики А.Беговски в Нижний Новгород (18-19 апр.). Его результатом стали договоренности о сотрудничестве в области виноделия и стекольной промышленности, а также о проведении бизнес-форума в Македонии.

В начале сент. 2002г. делегация нижегородцев посетила общины Кавадарци, Гевгелия и Неготино. Проведенные переговоры показали заинтересованность гостей в виноматериалах, консервированных продуктах питания. Вино-водочный завод «Сормовский» представил винзаводам «Тиквеш» и «Виноюг» проекты договоров о сотрудничестве, включая совместное производство и реализацию вина на территории области.

Более полное изучение перспектив сотрудничества между сторонами продолжалось в ходе форума «Россия единая» в конце сент. 2002г. в Нижнем Новгороде. Община Неготино и г.Скопье приняли участие в выставке «Вина и напитки стран Черного моря» проведенной Российским национальным комитетом по Черноморскому экономическому сотрудничеству (РНКЧЭС) в Москве с 29 окт. по 1 нояб. 2002г. По итогам участия в дегустационном конкурсе македонские вина получили 5 золотых моделей. Был заключен контракт на поставку 200 тыс. бутылок вина.

Македонские общины продемонстрировали свою сельскохозяйственную и промышленную продукцию на Международной выставке-ярмарке промышленных технологий, средств производства, товаров и услуг, организованной Собором славянских народов Беларуси, России и Украины в Белгороде в нояб. 2002г. За активное участие в выставке и содействие сближению национальных экономических интересов Агентство развития и инвестиций РМ получило диплом. Награду вручил сопредседатель Совета собора председатель Госдумы РФ Г.Н.Селезнев.

К изменениям в деятельности на македонском рынке коммерческих структур с участием российского капитала можно отнести укрупнение проектов с участием ОАО ЛМЗ, ОАО «Газпром», «Союзвнештранс». Среди фирм с российским участием производственно-бытового характера можно также выделить ОАО «Автоваз» (экспорт в РМ легковых автомобилей), «Фарм Фирм Сотекс» (инвестиции в македонскую фармацевтику), ВТЗ (поставки тракторов), ОАО ГАЗ (экспорт автомашин), «Дальрыба», «Ивановские ситцы».

На македонском рынке действовало 30 фирм с российским участием. В большинстве своем это средние и крупные предприятия, которые были представлены здесь до начала реформ и сохранили свои позиции. Некоторым из них приходится осваивать местный рынок заново, в новых рыночных условиях: РАО «ЕЭС России», ОАО «Камаз», АО «Северсталь».

Деятельность большинства фирм с российским участием на македонском рынке была сосредоточена на посреднических операциях, главным образом по закупкам товаров для российских рынков.

По оценке Хозяйственной палаты Македонии, в РФ действовало 10 производственных СП и фирм с участием македонского капитала с объемом инвестиций 14 млн.долл. В России работали македонские предприниматели в торгово-посреднической сфере, стройфирмы «Бетон» и «Маврово» фармпредприятия «Алколоид» и «Яка-80». Только в Москве осуществляло коммерческую деятельность 70 македонских предпринимателей.

Для развития российско-македонского инвестиционного сотрудничества основополагающее значение имеет подписанное Сторонами в 1997г. Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений.

Македонская сторона подтверждает заинтересованность в осуществлении проектов в рамках капитализации задолженности. В случае развития таких проектов можно ожидать дополнительных российских инвестиций в македонские предприятия на 90 млн.долл. Речь идет о долевом участии в реконструкции энергетических объектов, построенных при советском техсодействии, строительстве новых объектов (ГЭС, ПГУ). В счет погашения российской задолженности предусматриваются поставки стройтехники, большегрузных автомашин типа самосвал и бетономешалка, пиломатериалов и строительной арматуры. Ожидает своего времени создание СП в газовой отрасли.

Главным источником товаров топливно-сырьевой группы в Македонию является РФ, полностью обеспечивающая потребности РМ в природном газе и нефти, на 30% – в нефтепродуктах. Энергосители составляют 85% росэкспорта в Македонию. Македония в целях поддержки отдельных структур определяющих отраслей экономики, таких как электроэнергетика, металлургия, нефтехимия, осуществляла импорт в небольших количествах, в т.ч. из России, оборудования, отдельных узлов и агрегатов для ТЭС «Битола», металлургического комбината «Макстил», химкомбината «Охис».

В России и Македонии зарегистрировано 20 совместных предпринимательских структур. Производительной деятельностью занимаются около десятка фирм. Совместное российско-македонское предприятие «Сипо» наладило в г.Винтай Са-

ратовской обл. выпуск ремней безопасности для ОАО «Автоваз». СП ЗАО «Адинг-С», осуществляет производство и сбыт химматериалов в строительстве. Местонахождение г.Скопье.

ООО «Индустрия», производящее аналогичную продукцию, осуществляет свою деятельность в г.Саратов. Акционерное товарищество ВВС (г.Охрид) совместно с фирмой ГАЗ наладили поставку на македонский рынок продукцию Горьковского автозавода. Скопская «Ми-да» стала поставщиком автомашин типа «Лада» и «Нива» в Македонию.

ГПВО «Зарубежэкономсервис» открыло Бюро для македонских фирм, желающих работать на российском рынке. Местные фирмы, будучи слабо знакомы с российским потребительским рынком, нуждаются в информационном обеспечении и в помощи по поиску торговых партнеров. Эту работу выполняет «Зарубежэкономсервис» за плату.

АО «Уралмаш» в 2002г. осуществлял поставки металлургического оборудования и запчастей для АО «Макстил» и «Балканстил». Активизировала деятельность в Македонии фирма «Химмашинвест», поставляющая оборудование для скопского завода «Охис».

МЕКСИКА

Создав в 1992г. НАФТА, США за последующий период смогли оценить все выгоды, которые принесло их стране с высоко развитой экономикой торговое сотрудничество, а в действительности торгово-экономическое подчинение развивающейся Мексики, предоставившей северному соседу свои природные и энергетические ресурсы, дешевую рабочую силу и потребительский рынок.

Продолжая выгодную для себя политику, США сделали следующий шаг к дальнейшей интеграции в свою экономику стран ближнего окружения, приступив к созданию нового торгово-политического союза АЛКА – Всеамериканское соглашение о свободной торговле (Acuerdo de Libre Comercio de las Americas – ALCA).

Идея создания АЛКА была выдвинута Д.Бушем-старшим в 1994г. в Майами на 1 Встрече на высшем уровне стран Америки. АЛКА декларировалось как создание очередного соглашения о свободной торговле под популистским предлогом «необходимости объединения всех американских стран в борьбе с терроризмом и создания всеобщей безопасности на американском континенте». Создание АЛКА является ответом США процессу консолидации европейских стран в ЕС и нарастающей экономической мощи азиатских стран во главе с Китаем и Индией. Подписание Соглашения планируется в 2005г.

Считается, что основная работа по подготовке текста Соглашения закончена. Условия АЛКА не содержат новых установок отличных от действующих правил ВТО, поэтому проект иногда называют «ВТО плюс». Ожидается, что с созданием АЛКА прекратятся экономические разногласия между действующими в Америке сегодня торговыми союзами, а в будущем 34 американских государства, совместный потребительский рынок которых достигает 870 млн. человек, а общий ВВП – 14 трлн.долл., объединенные АЛКА, смогут выступать единым блоком в глобальных переговорах в рамках ВТО.

В фев. 2003г. каждая их стран (за исключение Кубы), планирующих присоединиться к Соглашению, подала в Технический секретариат АЛКА в закрытом виде свои проекты по отмене налогов и пошлин на экспортно-импортные операции. Поданные проекты должны были быть рассмотрены и проанализированы оппонировавшими странами до 15 июня 2003г., после чего страны в течение 30 дней должны подготовить и подать новые, улучшенные предложения. Основная часть стран не делала-секрета из своих интересов в отмене таможенных ограничений.

Основные предложения США состояли в следующем: 65% промышленных и потребительских товаров импортируемых США полностью освобождаются от таможенных пошлин с начала действия Соглашения, оставшаяся часть товаров получит таможенное освобождение в течение 10 лет; текстильная и швейная продукция, произведенная в странах АЛКА, освобождается от всех таможенных пошлин в течение 5 лет, к 2010г.; освобождается от таможенных пошлин продукция химическая, строительная и энергетическая, медоборудование, трикотажное полотно, бумага, сталь, продукция деревообработки; 56% сельскохозяйственного импорта освобождаются от таможенных пошлин с подписанием соглашения, другая часть таможенных пошлин будет классифицирована по категориям с поэтапным снижением пошлин в течение 5 или 10 лет в зависимости от потребностей стран; возможности доступа на рынок будут обеспечены через инвестиции и сектор услуг США; компании стран АЛКА смогут конкурировать за право заключения контрактов с правительством США на тех же условиях, что и партнеры по НАФТА. США исключили из рассмотрения вопрос госсубсидий сельхозпродукции (самый болезненный для латиноамериканских производителей), предлагая решать его в рамках ВТО, но не как проблему АЛКА.

Мексика и Бразилия отказались комментировать предложение США, сославшись на необходимость более детального ознакомления с документом. По мнению Панамы, главной темой в дальнейших обсуждениях должны стать не налоги, а госсубсидии в производство сельхозпродукции. Страны Меркосур подготовили совместный проект, предусматривающий изменение таможенных пошлин для 62% товаров, продаваемых в западном полушарии, включая сельскохозяйственные, в то время как перечень услуг подготовлен отдельно по каждой стране.

Предложение андских стран включает в себя 86% товаров и предусматривает поэтапное снижение таможенных пошлин в течение десяти и более лет. Чили внесла предложение о немедленном освобождении от таможенных пошлин 73% товаров и услуг. Страны центральноамериканской четверки (Сальвадор, Гватемала, Гондурас и Никарагуа) предложили немедленную отмену таможенных пошлин на 42% из 6163 тарифных ставок.

В марте 2003г. мексиканская пресса сообщила о перемещении Технического секретариата АЛКА из Панамы в Мексику, где в г. Пуэбла была открыта его штаб-квартира. По мнению координатора переговорного процесса от мексиканского министерства экономики Ф. де Матео, Мексика лучше других стран континента подготовлена к вступлению в АЛКА. Большой опыт, накопленный стра-

ной за десятилетие пребывания в НАФТА, дает уверенность, что она выдержит всплеск конкуренции, который неизбежно возникнет после подписания Соглашения, и сможет обезопасить свою экономику, в т.ч. ослабленные секторы, такие как сельское хозяйство, услуги, инвестиционная деятельность. В перспективе, расширившиеся благодаря АЛКА торговые отношения в регионе создадут благоприятные условия для экономического развития всех стран Латинской Америки и Карибского бассейна, в т.ч. и для Мексики.

С подобными заключениями не согласна большая группа оппонентов, объединившихся в Континентальный общественный альянс (ASC). Ученые и исследователи ASC провели комплексное изучение, по результатам которого следует, что создание АЛКА станет тормозом экономического развития стран Латинской Америки и Карибского бассейна, народы и экосистемы которых понесут невосполнимые потери после того, как откроют дорогу в свои экономики транснациональным капиталам.

Что касается Мексики, то активисты ASC выступают с резкой критикой перспектив ее развития в рамках Соглашения, пытаясь привлечь внимание правительства к опасностям, подстерегающим Мексику, главной из которых является сельское хозяйство. Они отмечают, что в обсуждаемом тексте Соглашения отсутствуют гарантии неприкосновенности национальных программ, направленных на защиту продовольственной безопасности американских стран. Более того, Соглашение предусматривает необходимость проведения во всей Латинской Америке аграрной реформы. Такой взгляд на вещи показывает, что в расчет берется только конкурентоспособность товаров, без учета фактора социальных потерь.

Критическим моментом в сельском хозяйстве Латинской Америки являются субсидии, предоставляемые правительством США своим сельхозпроизводителям. Их размеры столь огромны, что ни одна страна континента не может конкурировать с ними. На последней министерской встрече, прошедшей в Эквадоре в нояб. 2002г., выражалась необходимость в противодействии недобросовестной коммерческой практики (демпингу) при экспорте датированной сельхозпродукции. Консенсуса по данному вопросу достигнуто не было со ссылкой на то, что эта тема является предметом переговоров в рамках ВТО, начатых в 2001г. в Дохе (Катар), которые будут продолжены на 5 министерской конференции ВТО в сент. 2003г. в Канкуне (Мексика).

В исследованиях ASC показывается, что если ВТО не примет конкретного решения по вопросу госсубсидий в производство сельхозпродукции, то с созданием АЛКА на всем пространстве американского континента будут хозяйничать несколько транснациональных компаний, которые контролируют мировой рынок сельхозпродукции. Пять таких компаний, чей капитал является североамериканским: Cargill, Continental, Louis Dreyfus, Bunge и Archer сегодня контролируют **90% мирового рынка зерновых**. С открытием с/х рынков ни одна компания в Америке не сможет противопоставить этим колоссам.

Страной, проводящей наиболее независимую позицию в вопросе создания АЛКА, является Бразилия, спор с которой Вашингтон ведет более 3

лет. Бразилия не согласна с намерением США создать зону свободной торговли и поставить под свой контроль торговлю в Латинской Америке. Она не согласна с рядом положений, сложившихся сегодня в торговле с США (высокие таможенные пошлины на бразильскую сталь, субсидии в сельское хозяйство со стороны правительства США) и требует от США, за свое вступление в АЛКА, прекратить протекцию своих производителей стали, сахара и цитрусовых. Бразильский президент Л.даСильва, еще в ходе своей предвыборной компании в 2002г., многократно повторял и подтверждает это сегодня, что для Бразилии АЛКА является всего лишь инструментом, но не целью. Если стране будет невыгодно вступать в этот союз, Бразилия не будет подписывать Соглашение.

В конце мая 2003г. в Перу (г.Куско) состоялась 17 Встреча на высшем уровне Группы Рио, на которой высшее руководство латиноамериканских стран обсуждало вопросы, связанные с ходом подготовки АЛКА. Мексиканский и бразильский президенты провели 4 часовую беседу «за закрытыми дверями», на которой обменялись мнениями по вопросам отношения к АЛКА. Оба лидера придерживаются мнения, что подписание Соглашения станет полезным шагом в дальнейшем развитии торговли и сохранении политической и социальной стабильности в регионе. В.Фокс и Л.даСильва согласились с необходимостью вести совместно дальнейшую работу по созданию АЛКА через объединение критериев и принципов, которых придерживаются обе страны в этом вопросе. Пристальное внимание стороны уделили созданию будущего механизма поддержания безопасности в Западном полушарии, трактуя коллективную безопасность не только как защиту от вооруженных угроз, но и как защиту от угроз эпидемиологических (таких как «атипичная пневмония»).

26 мая 2003г. мексиканская пресса сообщила, что бразильское правительство в очередной раз намерено потребовать от США пересмотреть содержание ряда статей АЛКА, а также и ускорить подписание Соглашения о свободной торговле между США и Меркосур. В правительстве Л.даСильвы возникли разногласия по поводу дальнейшей политики Бразилии в отношении вступления в АЛКА. Бразильские министерства финансов и сельского хозяйства полностью поддерживают присоединение страны к Соглашению. Министр иностранных дел Бразилии С.Аморим предложил начать переговоры по соглашению между Меркосуром и США в формате 4+1. Инициатива бразильцев не вызвала энтузиазма в США, однако получила поддержку со стороны их партнеров по южноамериканскому блоку – нового аргентинского президента Н.Кирчнера и уругвайского – Х.Батлье.

На семинаре в Национальном банке экономического и социального развития, С.Аморим вновь дал ясно понять, что Бразилия не нуждается в новой коммерческой структуре, подобной АЛКА, чтобы успешно развивать свое сотрудничество с латиноамериканскими странами, а также с Мексикой. А привилегированная возможность войти на рынок США, хотя и выглядит привлекательной для бразильской промышленности и сельского хозяйства, но, в целом, не является благоприятной для страны. Перспективы расширения бразильского товарного экспорта с подписанием АЛКА

«не являются радужными». Такие важные для Бразилии товары как апельсиновый сок, мясо, текстильная и обувная продукция не включены в инициативные предложения США по отмене таможенных пошлин, что является дискриминацией в отношении Меркосура по сравнению с другими регионами континента. В то время, как США настаивают на большей открытости в сфере услуг, инвестиций, госзакупок и интеллектуальной собственности по сравнению с предложениями ВТО, требования Бразилии в части антидемпинговых и защитных мер и сельскохозяйственных субсидий не принимаются во внимание. Бразильский экспорт в США, в среднем достигающий 25% экспорта страны, за первые 3 мес. 2003г. без помощи АЛКА вырос на 18% с положительным сальдо в 1,8 млрд.долл.

Без участия Бразилии, представляющей чуть менее половины экономического потенциала Латинской Америки, АЛКА вряд ли будет жизнеспособным. США используют все средства для привлечения ее на свою сторону, от обещаний снизить таможенные тарифы для бразильской стали и пересмотреть размер субсидий в сельское хозяйство, до угрозы подписать двусторонние соглашения о свободной торговле с ограниченным числом латиноамериканских стран. В ответ на последние бразильские заявления в Вашингтоне была распространена нота, призывающая Бразилию проявить добрую волю и найти точки соприкосновения с правительством США к открытию в Майями в нояб. 2003г. очередной министерской встречи.

С приближением ноябрьской встречи переговорный процесс по созданию АЛКА стал принимать все более жесткие формы, упираясь в решение двух проблем; распределение будущих инвестиций между участниками Соглашения и нежелание США отменить господдержку своим сельхозпроизводителям. Обзорные статьи в прессе, посвященные АЛКА, начали приобретать негативную направленность в связи с заявлениями Аргентины и Бразилии об опасности для латиноамериканских стран потерять свой суверенитет после подписания Соглашения на условиях предложенных США.

В то время как официальная Мексика полностью поддерживает создание АЛКА, иллюстрируя ее будущие успехи примерами мексиканского сотрудничества в рамках НАФТА, активисты ASC выступают с заявлениями о неправомерности подобных сравнений. Трактовка иноинвестиций, предложенная США, носит расширенный характер, не делая различия между портфельными и прямыми иноинвестициями, что ограничивает возможности по контролю над спекулятивными инвестициями. Упор делается на количественные показатели, а не на качество инвестиций, и на первое место выдвигаются права инвесторов в ущерб государственным интересам и борьбе со снижением бедности.

В 1994–2002гг. Мексика получила ПИИ в 116,5 млрд.долл., большая часть которых растворилась в деятельности, не способствующей ни росту экономической активности страны, ни росту занятости ее населения. Более половины этих инвестиций пошли на создание сборочных предприятий, производящих высокотехнологичную продукцию в автомобилестроении, электронике, компьютерном производстве и т.д., которая затем экспорти-

руется в США, откуда до этого поступили сборочные комплектующие и технология. Две трети мексиканского экспорта сегодня создают в стране дочерние фирмы иностранных компаний, максимально ограничивая размер добавленной стоимости в производимой продукции. Последний из созданных на мексиканской территории сборочных заводов фирмы Ford экспортирует 90% своей продукции, в которой отсутствуют сборочные компоненты и комплектующие местного производства, таким образом, оплачивая только мексиканскую рабочую силу.

Одновременно с участием в процессе создания АЛКА Мексика не прекращает переговорный процесс по торговым вопросам с различными латиноамериканскими странами. В дек. 2002г. Мексика и Аргентина договорились закончить подготовку текста Соглашения о свободной торговле (ССТ) между ними к середине 2003г. По заявлению своих министерств экономики, обе страны, не являясь конкурентами, способны дополнить экономический потенциал друг друга. С подписанием ССТ Аргентина планирует полностью освободиться от мексиканских таможенных пошлин, размеры которых на ряд товаров достигают 90%, а Мексика — расширить ассортимент своих экспортных товаров, с целью добиться положительного сальдо торгового баланса.

Товарооборот Мексика-Аргентина, в млн.долл.

| | К пред.г. % | | | | | |
|--------------------|-------------|--------|--------|--------|--------|--------|
| | 2000г. | 2001г. | 2002г. | 2000г. | 2001г. | 2002г. |
| Экспорт | 289 | 244 | 111,7 | 12,7 | -15,6 | -54,2 |
| Импорт | 247 | 441 | 687,3 | 16,9 | 78,4 | 55,7 |
| Сальдо | 42 | -197 | -575,6 | -7 | -578 | -191,2 |
| Товарооборот | 536 | 685 | 799 | 14,6 | 27,8 | -16,6 |

Мексика и Чили развивают свои торгово-экономические отношения на базе ССТ подписанного в 1999г. Чили ищет возможность для развития двустороннего сотрудничества на базе взаимных инвестиций, из которых мексиканские инвестиции держатся на уровне 180-200 млн.долл., а чилийские — на уровне 120 млн.долл. Сегодня на территории Чили работают филиалы таких мексиканских фирм-гигантов, как Vimbo, Geo, Cemex и Televisa. Успехи Чили на мексиканском рынке скромнее. Чилийские фирмы здесь работают в области фармацевтики и агроиндустрии.

Динамика товарооборота Мексика-Чили, в млн.долл.

| | К пред.г. % | | | | | |
|--------------------|-------------|--------|---------|--------|--------|--------|
| | 2000г. | 2001г. | 2002г. | 2000г. | 2001г. | 2002г. |
| Экспорт | 431,3 | 374,5 | 258,6 | 17,7 | -13,2 | -30,9 |
| Импорт | 893,7 | 975 | 1 010,2 | 30,8 | 9,1 | 3,6 |
| Сальдо | -462,4 | -600,5 | -751,6 | 45,9 | 29,9 | 25,2 |
| Товарооборот | 1325,1 | 1349,4 | 1 268,9 | 26,2 | 1,8 | -6 |

Каждая из стран производит большое количество товара отсутствующего на рынке партнера. С 1992г. товарооборот между ними вырос со 100 до 1400 млн.долл., а с 1999г., 99% их экспорта полностью освобождено от таможенных пошлин. Мексика продает Чили нефтепродукты, вычислительную технику, электронику. Чилийский экспорт состоит из рафинированной меди, металло-механических изделий, древесины, продукции агроиндустрии. Развитие экономического сотрудничества планируется Чили в области привлечения мексиканских капиталов в создание на своей территории смешанных мексикано-чилийских фирм, способных создавать конкурентоспособную экспортную продукцию, главным образом в продо-

вольственном секторе. Мексика заинтересована в получении чилийского опыта в развитии агроиндустрии, оросительной системы, рационального использования лесного хозяйства путем создания здесь современных технико-торговых комплексов.

НОРВЕГИЯ

Основное место в этой работе занимают вопросы сотрудничества между российскими северо-западными регионами (Архангельская, Мурманская, Калининградская, Ленинградская обл., Санкт-Петербург, Республика Карелия) и северными провинциями Норвегии (Финнмарк, Трумс, Нурланд). В 2002г. в рамках подготовки очередной сессии Межправительственной комиссии состоялась встреча сопредседателей Рабочей группы, на которой были обсуждены текущие и перспективные вопросы регионального сотрудничества, определены его основные направления, в т.ч. в банковском секторе.

Усиливается интерес к сотрудничеству с г.Санкт-Петербургом и Ленинградской обл., основу которого заложило подписанное в 1995г. Соглашение о сотрудничестве между г.г.Осло и Санкт-Петербургом. Его реализация способствует развитию внешнеэкономических отношений не только между городами, но и между Санкт-Петербургом и Норвегией.

В Санкт-Петербурге имеется пять представительств норвежских компаний и компаний с норвежским капиталом. Товарооборот Санкт-Петербурга и Норвегии в последние годы вырос (65 млн.долл. в 2001г., 46 млн.долл. за 3 кв. 2002г.), но объемы вложений норвежских инвесторов невелики (2 млн.долл. инвестиций в 2001г. и 1,2 млн.долл. за 3 кв. 2002г.).

Событием 2002г. во взаимоотношениях Санкт-Петербурга с Норвегией стал состоявшийся 19 сент. 2002г. визит делегации Стортинга во главе с его президентом Стортинга И.Космо (второе лицо в иерархии госвласти страны). На встрече с губернатором Санкт-Петербурга норвежцам было предложено рассмотреть возможность развития совместного взаимовыгодного сотрудничества по различным направлениям.

22-24 окт. 2002г. в ходе визита делегации пров. Телемарк в Санкт-Петербург обсуждался проект «Предупреждение и профилактика заболеваний СПИДом в тюрьмах Санкт-Петербурга», финансирование которого предполагается через минздрав Норвегии. Подобный проект успешно осуществляется в Эстонии. В проекте будут использоваться биотехнологии и оборудование, разработанные компанией «Бионор», расположенной в губернии Телемарк.

В 2002г. был проведен ряд совместных рабочих встреч, на которых обсуждались возможные направления сотрудничества между провинцией Акерсхюс и Санкт-Петербургом. Обсуждались пути установления сотрудничества между институтами, входящими в состав Наукограда Лиллестрем и научными центрами Санкт-Петербурга. В июне в СПб. была сделана презентация технологий, разработанных Норвежским институтом по исследованию атмосферы, обсуждены другие возможности, имеющиеся в наукограде.

В ходе работы VII сессии российско-норвежской Межправительственной комиссии по эконо-

мическому, промышленному и научно-техническому сотрудничеству состоялась рабочая встреча сопредседателей Рабочей группы по экономическому сотрудничеству между северными районами России и Норвегии. Были отмечены позитивные результаты работы группы и принято решение продолжить деятельность Рабочей группы. Традиционно активно участвуют в заседаниях Мурманская и Архангельская области, Республика Карелия, Калининградская обл., Санкт-Петербург. От реализации идеи по расширению охвата российских регионов норвежцы отказались. Очередное заседание Рабочей группы планируется провести в начале апр. 2003г. в г.Киркенесе.

Информация о российских предприятиях в Норвегии. Это касается таких субъектов внешнеэкономической деятельности как представительство ФГУП «Дальморнефтегеофизика» (ДМНГ, геофизические и сейсмические исследования морского шельфа), дочерняя компания «Аэрофлота» «Эйр энд Си Транспорт» (АСТ, воздушные перевозки экипажей российских судов торгового и рыболовного флота), компания «Конейсто Норге» (98,2% акций владеет «Станкоимпорт», реализация на норвежском рынке машинотехнической продукции, например, станков и запчастей), «Сканнаутик» (смешанная российско-норвежская компания с участием в ее акционерном капитале «Совфрахта», морперевозки), представительство ФГУП «Артикморнефтегеофизика» (геофизические и сейсмические исследования морского шельфа), «Матреко Норге» (экспорт в Россию продуктов питания), «Интурист Норге», «Гриффин Партнере» (воздушные перевозки экипажей судов торгового и рыболовного флотов стран Балтии).

Негативно развивается ситуация вокруг «Конейсто Норге», единственной компании, занимающейся поставками российской машинотехнической продукции на норвежский рынок. Руководством «Станкоимпорта» было принято решение о продаже помещения последнего сервисного центра российской техники на территории Норвегии с последующей арендой части этого же помещения для продолжения своей деятельности. Решение обосновывается необходимостью рассчитаться с высокой банковской задолженностью.

Возможности промышленной кооперации российских предприятий с норвежскими компаниями увязываются, прежде всего, с практикой строительства судов. Положительный опыт в этой сфере накоплен взаимодействием ряда норвежских компаний («Умуэ Стеркодер», «Норвиджен Партнерс Марин») с Адмиралтейскими верфями г.Санкт-Петербурга (постройка танкеров усиленного ледового класса для «ЛУКойла»), Калининградской верфью «Янтарь» (рыболовные суда), верфью «Звездочка» (Архангельская обл.).

Суть данной формы сотрудничества заключается в том, что российские верфи выполняют определенную часть работ, как правило, строительство корпуса судна, дооснащение судна осуществляется норвежскими компаниями.

В 2002г. за счет использования такой взаимовыгодной формы промышленной кооперации удалось довести объемы экспорта российской машинно-технической продукции до 21,5 млн.долл.

Контракты на постройку танкеров усиленного ледового класса для «ЛУКойла», например, финансировались специализированным финансо-

вым учреждением «Экспортфинанс» при гарантиях ГИЭК (агент по кредитам – крупнейший норвежский комбанк «Ден норске Банк»). Руководство компании «Норвиджен Партнере Марин», имеющей представительства в Москве, Санкт-Петербурге, Калининграде, Новороссийске, Владивостоке, Южно-Сахалинске и Петропавловске-Камчатском, подчеркивает, что сохранить и развить данное направление сотрудничества можно только при решении вопроса финансирования норвежской стороной. В противном случае контракты будут уходить в Германию, Республику Корею или Японию.

Европолитика

С учетом значимости Евросоюза для внешней торговли Норвегии основное внимание в ее внешнеэкономической политике уделяется взаимоотношениям с Сообществами. Дискуссии на тему построения этих отношений в дальнейшем (в кратко – и среднесрочной перспективе) усилились в последнее время в связи с предстоящим расширением Сообществ, предложений о пересмотре Договора об Общем европейском экономическом пространстве, последствий пока еще гипотетического вступления Норвегии в Евросоюз.

Позиция противников вступления обосновывается, например, следующим образом.

Во-первых, это взаимоотношения в рамках Договора об Общем европейском экономическом пространстве, на основании которого Норвегия имеет широкий доступ на внутренний рынок ЕС. При этом, однако, она обладает слишком значительным влиянием на выработку директив Сообществ, которые просто «спускаются» ей для последующего инкорпорирования в национальное законодательство. В этой связи возникает вопрос: смогли бы норвежские власти остановить, например, принятие достаточно спорной «газовой директивы», если бы она была полноправным членом ЕС? Практика других стран показывает, что вряд ли.

Во-вторых, это расширение Евросоюза и постепенный переход к проведению в его рамках единой экономической политики (начало, этому уже положено выработкой Маастрихтских критериев). После вступления в ЕС новых членов население Норвегии будет составлять всего 1% населения Сообществ. Можно ли в этой ситуации всерьез говорить о возможности норвежских властей влиять на процессы выработки единой экономической политики в рамках Сообществ, принятие решений с учетом мнения и приоритетов норвежцев. Да и вообще, что может дать стране такая единая политика, если учитывать несовпадение конъюнктурной цикличности в «нефтегазовой» Норвегии и большинстве стран – членов ЕС.

Сторонники данной точки зрения выступают, следовательно, с позиций сохранения за Норвегией права на принятие самостоятельных решений, выработку необходимой обществу внутри – и внешнеэкономической политики, исходя из национальных интересов, частью из которых норвежское общество объективно будет вынуждено поступиться в случае членства в ЕС.

Эти вопросы носят дискуссионный или, скорее, теоретический характер, поскольку норвежское общество в 2002г. только вело «дебаты о целесообразности начала дебатов» о возможном член-

стве в ЕС. Норвежское общество постепенно склоняется к неизбежности совершения данного шага. В дек. 2002г. 44% респондентов поддержали идею о вступлении Норвегии в ЕС и только 37% высказались против нее. Если же исходить из результатов опроса янв. 2003г., то можно сделать вывод о радикальном изменении расклада сил: 67% – «за» и 37% – «против».

Если Норвегия добьется пересмотра Договора об Общем европейском экономическом пространстве в связи с расширением ЕС, то ей придется значительно увеличить свой вклад в фонд выравнивания региональных и экономических различий в странах Сообществ. При этом в случае вступления в Евросоюз этот взнос может быть намного больше. В середине 2002г. отмечалось, что Норвегия вышла в лидеры среди стран – участниц Договора об Общем европейском экономическом пространстве в области инкорпорирования директив ЕС в национальное законодательство.

КЕС выражает недовольство использованием законодательных актов, регулирующих рынок финансовых услуг, поскольку необходимо устранить сохраняющиеся на этом рынке барьеры, которые ограничивают права иностранных инвесторов при совершении капиталовложений в финансовый сектор, препятствий на пути создания кредитно – финансовых учреждений и свободного движения капиталов. Как заявил министр финансов Норвегии П.К. Фосс закон, регулирующий эти вопросы, может быть изменен не ранее осени 2003г.

Есть и другие, совершенно конкретные проблемы во взаимоотношениях Норвегии с Сообществами, попытки решений которых не обошлись без возникновения конфликтных ситуаций. Защитные меры, введенные Евросоюзом в результате «стальной войны» с США, частично коснулись и Норвегии. Норвежское правительство, согласившись с введением КЕС временных ограничений на поставку сталелитейной продукции в Европу, заявило, что европейская ввозная пошлина в 30% на этот товар является нарушением Договора об Общем европейском экономическом пространстве (ОЕЭП), основные положения которого предусматривают свободу торговли товарами, включая сталь. Правда, в отношении Норвегии в этом временном решении КЕС были сделаны некоторые исключения.

В 2002г. властям Норвегии совместно с компаниями Statoil и Norsk Hydro удалось в ходе длительных и непростых переговоров решить одну из основных проблем взаимоотношений с ЕС. Претензии КЕС к Норвегии, сопровождавшиеся угрозами наложения огромных штрафов (до 50 млрд. крон) на названные выше компании за, якобы, картельное сотрудничество при поставках газа на европейский рынок через упраздненный норвежский Комитет по продажам природного газа, удалось снять путем взаимных компромиссов. Норвегия, обыгрывая стремление ЕС форсировать либерализацию рынка этого сырья, обязалась дополнительно поставить в течение предстоящих 4 лет 15 млрд. куб. м газа нетрадиционным потребителям. Как заявили главы Statoil и Norsk Hydro такие возможности, как в отношении ресурсов, так и по пропускным возможностям газопроводов, имеются. Данное решение удовлетворяет обе стороны, поскольку ЕС на этой основе сможет перейти к практической реализации положений ди-

рективы, основу которой составляют, как известно, положения о демонополизации европейского рынка природного газа.

Особое место во взаимоотношениях Норвегии с ЕС отводится вопросу обеспечения максимально свободного доступа норвежской рыбы и рыбной продукции на рынок Сообществ. При этом одной из наиболее сложных проблем текущего периода остается экспорт атлантического лосося в Европу. Пятилетний срок действия двухуровневых соглашений, регламентировавших экспорт этого товара из Норвегии в ЕС с установлением минимальной цены, закончился в авг. 2002г. В результате непростых переговоров их удалось продлить до 1 марта 2003г., что, однако, не означает принципиального решения этого вопроса.

Для Норвегии ситуация в этой сфере осложнена тем, что расширение ЕС произойдет в основном за счет стран, с которыми ЕАСТ подписаны договоры о свободной торговле (в целом с 19 странами, переговоры ведутся еще с пятью), предлагающие, в т.ч., беспошлинный ввоз на их таможенную территорию норвежской рыбы. Вступление в Сообщества таких стран, например, как Польша, страны Балтии и ряд других ухудшит условия доступа для ряда товаров из Норвегии. В частности, импорт норвежской рыбы станет облагаться таможенными пошлинами по ставкам ЕС.

В этой ситуации принятие ЕС предложения стран ЕАСТ о проведении так называемых компенсационных переговоров параллельно переговорам о вступлении новых стран в Сообщества (начались 9 янв. 2003г.) было расценено норвежскими властями как большая торгово-политическая победа.

Ранее КЕС настойчиво давала понять Норвегии и другим странам ЕАСТ, что если они заинтересованы в сохранении Договора об Общем европейском экономическом пространстве после расширения Сообществ, то им придется согласиться с резким увеличением – на порядок – своего взноса в фонд выравнивания региональных и экономических различий в странах-членах Евросоюза.

Речь идет о поисках решения следующих проблем: для Норвегии – сохранение торгового режима в отношении доступа норвежской рыбы на рынки вступающих в ЕС стран, для КЕС – увеличение взносов Норвегии в фонд выравнивания экономических различий и предоставление европейским компаниям прав приобретать в собственность суда норвежского рыбного промыслового флота, либо участвовать в их владении на долевой основе.

Что касается, увеличения взносов, то на этом направлении страны ЕАСТ занимают консолидированную позицию, считая, что предложенный КЕС вариант, абсолютно нереален (для Норвегии, например, в 20 раз больше, чем сейчас). Обосновывая неприемлемость таких требований, глава лихтенштейнской делегации на переговорах с КЕС заявил, что численность населения ЕС увеличится в связи с расширением Сообществ на 20%, а ВВП – всего на 5%. Эти показатели и должны быть положены в основу исчисления объемов финансовой помощи странами ЕАСТ менее развитым регионам стран Евросоюза, считает он. То есть реально можно говорить об увеличении взносов ЕАСТ в пределах от 5% до 20%.

Евросоюз заинтересован в резком снижении уровня тарифной защиты рынка сельскохозяйственной продукции, в т.ч. в Норвегии. При этом КЕС дала понять, что при условии либерализации норвежского рынка этой продукции встречным шагом со стороны Сообществ может стать упрощение доступа норвежской рыбной продукции на европейский рынок.

КЕС дала в начале 2003г. понять, что Сообщества могли бы пойти на определенные уступки и смягчение режима доступа на свой рынок для норвежской рыбы и рыбопродукции при условии предоставления права европейским компаниям владеть судами норвежского рыболовного флота на долевого основе или полностью, а это не совсем вписывается в политику Норвегии в области рыбного хозяйства.

Другой застарелой проблемой (споры ведутся уже 6 лет) является субсидирование норвежскими властями отдаленных регионов страны. На эти цели ежегодно уходит порядка 7 млрд. крон. Прежде всего, серьезное недовольство как КЕС, так и Надзорного органа ЕАСТ вызывает использование в Норвегии дифференцированных ставок налогообложения работодателей (от 0% на самом севере до 14% в южных регионах страны), имеющее подтекст «регионального субсидирования».

Наиболее болезненные вопросы в отношениях Норвегии с ЕС, возникают в области энергетики и экологии. Предложение КЕС о создании «стратегических запасов нефти» представлено ею как инструмент разрешения кризисных ситуаций и содействия созданию равной конкуренции на внутреннем рынке стран – членов Договора об Общем европейском экономическом пространстве. Ранее, как известно, ЕС были приняты директивы по нефти и природному газу. Теперешнее предложение может стать определяющим для политики Норвегии в области обеспечения деятельности ТЭК. Норвежские власти расценивают эту попытку как стремление ЕС понемножку «откусывать» от национального суверенитета в этой сфере. Декларированную основу данной инициативы составляет заинтересованность КЕС в поддержании энергетической безопасности стран Европы в свете растущей зависимости от импорта энергоносителей и на фоне постепенного сужения сырьевой базы. Так, в 2000г. за счет импорта покрывалось 70% потребностей в нефти и чуть менее 40% в природном газе, а в 2030г. прогнозируются соответственно 90% и несколько меньше 70%. Кроме того, Сообщества отдают себе отчет в том, что конкуренция в отношении доступных энергоресурсов будет со временем нарастать.

ЕС может, в случае принятия предложения без изменений, а в этом пока есть серьезные сомнения, управлять и норвежскими запасами нефти. Норвегия не имеет при этом никаких возражений против инициативы Сообществ о создании запасов нефти на случай возникновения кризисных ситуаций. Однако беспокойство властей Норвегии вызывает то, что Комиссия в основу своего предложения закладывает не только создание механизма обеспечения энергетической безопасности, но и претендует на роль важного субъекта всего энергетического рынка Европы.

Складские запасы должны формироваться постепенно, а объем этих запасов должен соответствовать покрытию потребностей в нефти в течение 120

дней вместо сегодняшних 90 дней. При этом КЕС запрашивает для себя полномочия использовать эти запасы для «проведения необходимых мер».

Комиссия не скрывает при этом, что запасы углеводородного сырья будут активно использоваться в кризисных ситуациях для демпфирования серьезных ценовых колебаний. Проще говоря, ЕС ставит перед собой цель эффективно противодействовать резкому росту цен, «вбрасывая» на спотовый рынок Европы нефть со складов (а в перспективе и природный газ).

Предложение в его изначальном виде вряд ли будет принято. Скептически относятся к нему Великобритания, Франция, Нидерланды и Дания. Однако, как показывает практика, КЕС умеет добиваться своего, тем более речь в данном случае идет не о чем-либо второстепенном, а об энергетической безопасности стран Сообществ.

В области охраны окружающей среды также сохраняются определенные разногласия. Так, в русле выполнения Киотского протокола ЕС было принято решение о начале торговли квотами на выбросы в атмосферу в 2005г. Норвегия, заявив о своей готовности открыть торговлю квотами в том же году, исходит из того, что она должна охватывать не только CO₂, как предложено в Евросоюзе, а в целом шесть различных газов, выбросы в атмосферу которых создают парниковый эффект.

Важнейшей целью норвежского правительства в плане содействия развитию экспорта страны является снижение таможенных пошлин на вывозимую на внешние рынки продукцию. Основа для этого закладывается в рамках ВТО, где каждая страна предоставляет всем другим странам-членам этой организации одинаковые таможенные пошлины.

Министр экономики и торговли Норвегии А. Габриэльсен отмечал в этой связи, что в последние годы произошло существенное увеличение количества двусторонних торговых договоров, заключенных между странами, заинтересованными в том, чтобы пойти дальше, чем предлагается ВТО, ликвидировав, например, все ввозные пошлины на промтовары и рыбу. При этом никаких противоречий между двусторонними торговыми соглашениями и многосторонней договорной базой ВТО не существует.

По мнению норвежских властей, двусторонние соглашения прокладывают дорогу более радикальной либерализации мировой торговли, нежели представляемые ВТО правила, и играют роль «движителей» дальнейшего развития многосторонней торговой системы.

Поскольку торговля рыбой по-прежнему подпадает в рамках ВТО под регулирование с использованием высоких таможенных пошлин, для Норвегии особо важно заключение договоров о свободной торговле, обеспечивающих норвежским экспортерам рыбы равные конкурентные условия в сравнении с другими странами.

Инструментом реализации норвежских интересов в этой области является ЕАСТ. В связи с невысоким уровнем таможенной защиты и осторожным использованием ввозных пошлин, Норвегия сама по себе мало интересна для потенциальных партнеров по соглашениям о свободной торговле. Однако со своими партнерами – Исландией, Лихтенштейном и Швейцарией – она становится более привлекательной,

Через ЕАСТ Норвегией заключены договоры о свободной торговле с 19 странами, годовая оборот с которыми составляет 20 млрд. крон в год (2,7% по итогам 2002г.). Государства ЕАСТ следовали в фарватере ЕС, заключая договоры о свободной торговле со странами Центральной и Восточной Европы в начале 90гг.

Когда в 1994г. Норвегия по итогам референдума второй раз отказалась от переговоров с Сообществами об условиях вступления в ЕС, оставшись в ЕАСТ, возникла необходимость нахождения партнеров для заключения договоров о свободной торговле среди стран, находящихся вне Сообществ.

В этой ситуации ЕАСТ приняла решение о сосредоточении усилий на подписании более амбициозных соглашений. А именно: в дополнение к обязательным составляющим таких договоров, каковыми являются промтовары и рыба, теперь Норвегия стремится включать в новые соглашения положения о свободной торговле услугами, ясные правила в отношении иностранных капиталовложений, проведения госзакупок и конкурентной политики. При этом ЕАСТ в отдельных случаях играла на опережение ЕС. Так, в 1998г. начались переговоры с Канадой, в 2002г. было заключено соглашение о свободной торговле с Сингапуром — первое между европейскими странами и азиатской страной.

Стремление добиться создания больших объемов стоимости норвежскими предприятиями легло в основу изучения возможностей начала переговоров на эту тему с Республикой Корея и США. Однако прежде чем приступить к ним, будет проведен глубокий детальный анализ норвежской позиции с точки зрения ее «наступательных и оборонительных» аспектов.

ПЕРУ

В Перу, с ограниченным внутренним рынком (26 млн. чел.) и низкой покупательной способностью (1200 долл. среднегодовой доход на душу населения) экспорт является главным источником валютных поступлений и выступает как основа устойчивого экономического развития. В Перу узкая экономическая доминанта опирается на наличие ресурсной базы (минеральное и биологическое сырье), что обуславливает соответствующую направленность перуанского экспорта. Ставя перед собой планы по активизации экономики, борьбе с бедностью, новая перуанская администрация учитывает значение экспортного фактора и выдвигает цель увеличить объем продаж своих товаров зарубежным партнерам в 2 раза в течение ближайших пяти лет (с 250 до 500 долл. в расчете на душу населения). Всемирной поддержке и продвижению национальных товаров на внешние рынки уделяется первостепенное внимание, как в правительственных, так и в предпринимательских кругах. Реализацией внешнеторговой политики занимается министерство внешней торговли и туризма Перу.

Всемирная торговая организация. С 1995г. Перу вошла в состав ВТО. В рамках ВТО Перу поддерживает идею выработки дифференцированного подхода к стране в зависимости от уровня экономического развития. Выступает за отмену с/х субсидий развитыми странами и за скорейшее начало нового раунда переговоров ВТО, дальнейшую ли-

берализацию мировой торговли (за либерализацию авиаперевозок, политика «открытого неба», при соблюдении определенного баланса между торговлей и инвестициями).

Перу является членом рабочей группы по присоединению России к ВТО. В 2000г. начаты российско-перуанские переговоры по доступу товаров на рынки наших стран. Наблюдается совпадение позиций сторон по большинству товаров. Перуанская сторона настаивает на нулевых импортных пошлинах на следующие товары: цитрусовые, смолы, бальзамы, экстракты, руды и концентраты цветных металлов и изделия из них, струнные музыкальные инструменты. Учитывая достаточно высокую степень конструктивизма в подходе Перу к переговорам с Россией по доступу товаров на рынок можно ожидать подписание двустороннего Протокола в ходе очередного заседания Рабочей группы по присоединению России к ВТО.

Евросоюз. Помимо нулевых ввозных таможенных пошлин на продукты сырьевой группы действующей Генеральной системы преференций, в 1990г. ЕС предоставил всем странам Андского Сообщества специальный режим таможенных преференций в качестве поддержки их усилий в борьбе с производством и распространением наркотиков. 90% всех экспортных перуанских поставок в ЕС осуществляется без уплаты таможенных пошлин.

Андское сообщество. 14 окт. 2002г. в г.Лима начала свою работу Комиссия Андского Сообщества, основной целью которой является начало работы по практическому согласованию единых для стран-членов АС ввозных таможенных пошлин на все позиции товарной номенклатуры. В работе данной Комиссии принимают участие министры экономики и финансов, иностранных дел и сельского хозяйства Боливии, Эквадора, Колумбии, Венесуэлы и Перу.

Ставки единых ввозных таможенных пошлин были утверждены Решением №370 Андского Сообщества в нояб. 1994г. после двухлетних переговоров. Решение АС было впоследствии одобрено законодательными органами всех стран-членов за исключением Перу. Несмотря на это, правительство Перу выполняет обязательства в рамках своего членства в АС.

1 фев. 1995г. вышеуказанные ставки единых ввозных таможенных пошлин вступили в силу. Решением АС №370 предусмотрено 4 уровня ставок: 5%, 10%, 15%, 20%. Применение данных ставок к конкретным группам товаров оставалось на усмотрение соответствующих органов государственной власти стран-членов АС. Допускался ряд исключений для наименее развитых стран — Боливии и Эквадора. Средний уровень пошлин в 2001г. составлял в Боливии — 9,6%, в Колумбии — 11,6%, в Эквадоре — 11,2%, в Перу — 11,6%, в Венесуэле — 11,9%.

С целью усиления интеграционных процессов и создания общего рынка к дек. 2005г. 30 янв. 2002г. в г.Санта-Крус президентами стран Андского сообщества была подписана Декларация об обязательном введении к дек. 2003г. единых ввозных таможенных пошлин на все позиции товарной номенклатуры. Была закреплена новая структура пошлин: 0%, 5%, 10%, 20%. Боливии разрешено не применять ввозную таможенную пошлину в 20%. Была достигнута договоренность изучить

вопрос введения дополнительного уровня пошлин в 15%.

На 21 окт. 2002г. Комиссией Андского сообщества согласовано 4170 позиций товарной номенклатуры из 6775 действующих. Результатом данного согласования стало обязательство Перу поднять ввозные таможенные пошлины на 584 позиций товарной номенклатуры с действующих 12% до 20%. В данную группу входят: электрические приборы (телевизоры, микроволновые печи), изделия из пластика, велосипеды, мотоциклы, тракторы.

Стороны не пришли к единому мнению относительно необходимости введения таможенной пошлины в 15%. Боливия, Колумбия, Эквадор и Венесуэла настаивают на применении данной ставки на большую часть оставшихся не согласованных 2605 позиций товарной номенклатуры.

Все большее число ведущих перуанских компаний, общественных и коммерческих ассоциаций и объединений выступает за выход из состава Андского сообщества, указывая в качестве причины те неблагоприятные последствия для экономики Перу, которые могут возникнуть в связи с резким повышением ввозных таможенных пошлин. В качестве примеров приводятся Мексика и Чили, которые пошли по пути заключения двусторонних торговых соглашений со странами латиноамериканского региона. Подтверждением данной точки зрения служит также тот факт, что 9,3% экспорта Перу идет в страны АС, в то время как у Колумбии данный показатель составляет 47%, у Венесуэлы – 22%, у Эквадора – 13,5%. Относительно создания Американской зоны свободной торговли противники членства в АС говорят, что само создание подобного рода экономической зоны после выборов в Бразилии может быть отложено на неопределенный срок в течение которого правительство Перу будет иметь возможность обсудить условия членства Перу с наибольшей выгодой.

Правительство Перу основную выгоду от членства в АС видит в скором начале переговоров по созданию Американской зоны свободной торговли. По заявлению многих министров сложившаяся экономическая и политическая ситуация в Перу не позволяет иметь сильные позиции на переговорном процессе, что означает вступление в Межамериканскую зону свободной торговли на условиях США. Единственным выходом представляется вступление в рамках экономического блока, т.е. Андского сообщества, а не самостоятельно.

Маловероятно ожидать выхода Перу из состава АС и самостоятельное ведение переговоров о вступлении в Межамериканскую зону свободной торговли. Правительство Перу намерено предпринять все усилия для введения минимально возможных ввозных таможенных пошлин на оставшиеся 2605 позиции товарной номенклатуры.

Перуанская сторона поддерживает курс на завершение интеграции АС-Меркосур указывая, что согласование освобождаемых для взаимной торговли товарных позиций и решение других технических вопросов (включая особый преференциальный режим для Эквадора и Парагвая как наименее развитых стран двух группировок) возможно и на последующем этапе. Перуанская сторона считает, что, объединив усилия двух южноамериканских интеграционных группировок, легче будет получить уступки от США в переговорах по созданию МАЗСТ, например, добиваться отмены

или ограничения сельскохозяйственных субсидий.

Межамериканская зона свободной торговли. Рассчитывая на то что, предстоящее вхождение в МАЗСТ принесет значительные преимущества, государства Андского сообщества опасаются, что в условиях подразумеваемой в рамках новой структуры отмены защитных механизмов их промышленности будет не в состоянии конкурировать с товарами более развитых стран – членом зоны свободной торговли.

В сообществе также проявляется озабоченность, что даже при беспошлинной торговле в МАЗСТ товары стран группировки не смогут получить свободный доступ на североамериканский континент из-за специфических норм конкуренции, требований по сертификации и т.д., а аграрная продукция при сохранении с/х субсидий в США будет вытеснена с традиционных рынков в Латинской Америке.

При сложившихся условиях в генсекретариате Сообщества наметилось понимание того, что выходом может стать качественное углубление субрегиональной интеграции на принципах открытого регионализма. Выдвинута задача максимум до начала 2005г. создать андский общий рынок, предусматривающий свободное перемещение не только товаров (как в МАЗСТ), но и капиталов, услуг и людских ресурсов. Главная цель – войти в новое объединение, сохраняя при этом внутренние интеграционные преимущества: специализацию промышленной продукции и как можно более широкую диверсификацию нетрадиционных экспортных товаров. Особо подчеркивается необходимость совместных усилий в развитии инфраструктуры.

На этой основе можно добиться уступок по отмене субсидирования сельского хозяйства в США, специального режима защиты местной промышленности на определенный срок, а также отсрочки и постепенного режима открытия собственных рынков.

С целью получения дополнительных преимуществ на переговорах по МАЗСТ страны АС рассчитывают до ее создания успеть продвинуться в подписании договора о свободной торговле с ЕС (как это сделала Мексика перед вступлением в НАФТА), используя для этого председательство Испании в Европейском Сообществе.

Форум «Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество» (АТЭС). Объектом повышенного внимания перуанской торговой дипломатии являются страны АТЭС. На них в совокупности приходится 54% внешней торговли Перу, половину из них это торговля с США, в то время как Японии остается всего 4,9%, Китаю – 4,1%, Южной Корее – 2,4%. Новая перуанская администрация ставит цель переориентировать свои связи внутри АТЭС в сторону большего развития отношений с азиатско-тихоокеанскими странами, с Сингапуром, Австралией будут прорабатываться соглашения об экономической взаимодополняемости.

Все большее внимание в Перу уделяется России. РФ рассматривается перуанским министерством внешней торговли как огромный рынок сбыта своей продукции. Перуанская сторона неоднократно высказывала интерес в возобновлении переговорного процесса с целью заключения Торгового соглашения между нашими странами.

Япония. Согласно действующему Соглашению между правительствами Перу и Японии ряд с/х товаров, товаров горнодобычи, рыбпродукты не облагаются пошлинами при ввозе на территорию Японии.

Чили. В 1998г. было подписано Соглашение между правительствами Перу и Чили об экономической взаимодополняемости, согласно которому стороны на взаимной основе отменяют в двусторонней торговле взимание любых таможенных пошлин или любых других платежей.

Мексика. С 1998г. ведутся переговоры о подписании Соглашения о свободной торговле, которое, наряду со снятием любых барьеров в двусторонней торговле товарами, должно регулировать вопросы защиты интеллектуальной собственности, инвестиций, государственных закупок. До настоящего времени стороны не согласовали всех положений Соглашения.

ПОЛЬША

В 2002г. все более заметное место в двухсторонних российско-польских торгово-экономических отношениях занимало региональное сотрудничество. Дополнительным импульсом в этом направлении послужил проведенный в рамках визита в Польшу (16-17 янв. 2002г.) президента России В.В.Путина II Российско-Польский экономический форум, в котором приняли участие представители администраций и бизнеса из 15 регионов нашей страны.

Во время проведения Форума состоялась презентация Федеральной целевой программы развития Калининградской обл. РФ до 2010г. и инвестиционной программы, связанной с празднованием 300-летия г. Санкт-Петербург.

Вопросы межрегиональных отношений обсуждались на первом заседании Комитета под руководством министров иностранных дел РФ и РП по вопросам стратегии российско-польского сотрудничества, состоявшегося в Варшаве 20 июня 2002г., а также на VI заседании Совместной российско-польской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству.

В 2002г. дальнейшее развитие получила договорно-правовая база межрегионального взаимодействия. К уже имеющимся двухсторонним договорам субъектов РФ и воеводств Республики Польша добавились соглашения о сотрудничестве Калининградской обл. с Поморским воеводством, Псковской обл. с Любуским воеводством, Смоленской обл. с Куявско-Поморским воеводством.

Оживлению диалога российских и польских регионов способствовало проведение в 2002г. целого ряда двусторонних и многосторонних встреч, выставок и семинаров, проведение «круглых столов». Среди них: XII Экономический форум Польша-Восток в г.Крыница (6-8 сент.), в котором приняли участие представители 6 российских регионов, Строительная ярмарка «Будма-2002» в г.Познани, 74 Познаньская ярмарка «Промышленные технологии и средства производства» (17-20 июня), Международная с/х ярмарка «Полагра-Фуд-2002» в г.Познани.

9-13 апр. 2002г. была проведена презентация предприятий Свердловской обл., 20 дек. – встреча за «круглым столом» руководителей 25 предприятий, администрации и органов местного само-

управления Рязанской обл. с представителями 50 польских фирм, специализирующихся в агропроме. За год проведено 15 «круглых столов» и семинаров, организованных польско-российской торгово-промышленной палатой, Всепольской хозяйственной палатой, Обществом по сотрудничеству Польша-Восток, специализированными региональными и отраслевыми палатами Польши.

Лидером в межрегиональном сотрудничестве является Калининградская обл. Это подтверждается и результатами торговли области с РП, объем которой на протяжении последних лет удерживается на уровне 300 млн.долл., на Польшу приходится 22% внешнеторгового оборота области. По объему прямых инвестиций в этот регион Польша опередила другие страны. Польские фирмы проявляют особый интерес к этому приграничному региону. На 1 июля 2002г. в области зарегистрировано 463 предприятия с участием польского капитала, или 20% от общего количества зарегистрированных в области предприятий с иноучастием. Польские инвестиции (в основном прямые) в калининградский регион составили 10,7 млн.долл.

С апр. 2002г. российской и польской сторонами началась проработка пакета из 31 проекта, ориентированных на участие польских фирм в реализации Федеральной целевой программы развития Калининградской обл. Один из проектов – открытие прямого воздушного сообщения Калининград-Варшава – уже реализован. С 14 мая 2002г. авиакомпания «Лот» открыла регулярные рейсы по этому маршруту. Международный автомобильный погранпереход Гусев-Голдап 9 авг. 2002г. получил новый статус, позволяющий пропускать грузовые автомобили общей массой до 7,5 т., а также позволяющий осуществлять двустороннее движение рейсовых и туристических автобусов.

Польская фирма «Будимекс» реализует проект реконструкции основного автомобильного КПП на российско-польской границе в г.Багратионовске. Идет проработка проекта возможного участия польских фирм на условиях субподряда в строительстве Калининградской ТЭЦ-2. В 2002г. в Калининграде проведено очередное заседание российско-польского Совета по сотрудничеству Калининградской обл. РФ и регионов Республики Польша, заседание Комиссии по транспорту и судоходству российско-польского Совета по сотрудничеству Калининградской обл. РФ и регионов Республики Польша, а также 5 заседание российско-польской рабочей группы по инвестиционному сотрудничеству. Дважды в 2002г. Польшу посетил губернатор Калининградской обл. В.Г.Егоров. В апр. 2001г. в Олыштыне было открыто представительство Калининградской обл. В мае 2002г. в Калининграде прошла национальная выставка Польши.

Из 16 воеводств 7 уже подписали соглашения о сотрудничестве с российскими субъектами, а еще 4 завершают подготовку соответствующих документов о сотрудничестве. В окт. 2002г. в Варшаве находилась делегация Нижегородской обл. во главе с министром промышленности и инноваций В.Е.Антоневичем с целью согласования текста соглашения о сотрудничестве с Мазовецким воеводством.

Среди мероприятий, реализуемых в петербургско-польском формате, выделяется участие польских фирм в реконструкции исторических памят-

ников и объектов в городе на Неве и музее-заповеднике «Петергоф». С успехом прошли дни С.-Пб. в Варшаве (7-9 июня 2002г.). Региональные власти РП участвуют в реализации польской программы по празднованию 300-летия С.-Пб.

География петербургского партнерства в Польше включает также Гданьск, Краков, Познань и Велькопольское воеводство. Делегация воеводства во главе с воеводой А.Новаковским нанесла визит в С.-Пб. 24-27 апр. 2002г., во время которого обсуждались вопросы установления двустороннего сотрудничества воеводства с Приморским районом города. В 2001г. товарооборот С.-Пб. с Польшей вырос в 1,7 раза по сравнению с пред.г. и составил 82,1 млн.долл. В городе насчитывается 100 предприятий с участием польского капитала.

Более продуктивными стали связи с польскими партнерами у Ленинградской обл. Делегация региона во главе с 1 вице-губернатором В.В.Кирилловым посетила 2-5 окт. Вроцлав, где вела переговоры о сотрудничестве с руководством Нижнесилезского воеводства. Соответствующее соглашение планируется подписать в мае 2003г. в Санкт-Петербурге.

Своеобразным «лидером» среди субъектов РФ по числу польских регионов-партнеров стала Саратовская обл., администрация которой заключила соглашения о сотрудничестве с Куявско-Поморским, Лодзинским и Подкарпатским воеводствами. Внешнеторговый оборот области с РП вырос за 2001г. в 3 раза и составил 75 млн.долл. В дек. 2001г. в г.Саратове прошла выставка «Тераз Польска», где свою продукцию показали 62 польские фирмы. Поддержку налаживанию двусторонних хозяйственных связей оказывает **Центр польской экономики, открытый в г.Саратове в июне 2001г.** К важным совместным проектам в Саратовской обл. относятся открытие хлебозавода по польской технологии, предприятия по производству сухих клеев, строительство на польской верфи нефтеналивного судна.

У Самарской обл. оборот с РП превышает 40 млн.долл. Отдельным разделом участвовала Самарская обл. в 73 Познаньской ярмарке. Во время пребывания в Познани были определены возможные направления сотрудничества с Велькопольским воеводством — это сельское хозяйство, с учетом освоения новых технологий, а также подготовка кадров. В марте 2002г. г.Самару посетила делегация Велькопольского воеводства во главе с маршалом С.Миколайчиком. По результатам поездки сформирована рабочая группа для подготовки программы сотрудничества двух регионов. Подписание документов планируется провести в Познани в начале 2003г.

В связи с проведением в I пол. 2002г. компании по выборам главы администрации Смоленской обл. несколько приостановилась работа по документальному оформлению сотрудничества этого региона с Мазовецким воеводством. 4 сент. 2002г. в Варшаве состоялась встреча нового губернатора области В.Н. Маслова с маршалом Мазовецкого воеводства А.Струзиком, на которой было подтверждено намерение сторон подписать в начале 2003г. соглашение о межрегиональном сотрудничестве. Товарооборот Смоленской обл. с РП характеризуется растущей динамикой: в 2001г. — 7,5 млн.долл., в I пол. 2002г. — 5,6 млн.долл. На Смоленщине зарегистрировано 26 предприятий с

польскими инвестициями (5% от общего числа предприятий с участием инокапитала). Сфера их деятельности — изготовление и реализация лекарств, торговля, строительная индустрия, рекламные и туристические услуги, производство пиломатериалов и безалкогольных напитков.

С Лодзинским воеводством Республика Татарстан имеет соглашение о сотрудничестве от 19.10.1996г. А 11-14 дек. 2002г. г.Лодзь посетила делегация этого российского региона во главе с министром торговли и внешнеэкономического сотрудничества Х.М.Салиховым. В результате этого визита с воеводой А.Маковским был подписан Протокол, которым предусматривается: открытие центров информации и продвижения Лодзинского воеводства в Казани и Республики Татарстан в Лодзи. В июне 2002г. в г.Казани была проведена выставка «Польский экспорт», в которой приняли участие 56 польских фирм, из них 30 — Лодзинского воеводства. Аналогичное мероприятие власти Татарстана намерены провести в г.Лодзи в 2003г. Товарооборот РТ с Польшей имеет понижающую тенденцию: в 2001г. — 204,7 млн.долл., в I пол. 2002г. — 56,7 млн.долл. В общем внешнеторговом обороте Татарстана Польша занимает 5 место.

Устойчивый интерес к сотрудничеству с Польшей проявляет Московская обл. В этом регионе действуют 30 предприятий с участием польского капитала. Оборот области с РП составляет 201 млн.долл. Готовится к подписанию соглашение о сотрудничестве Московской обл. с Мазовецким воеводством.

9-13 фев. 2002г. в сотрудничестве с Уральской ТПП при содействии Польско-Российской ТПП и Общества сотрудничества Польша-Восток была проведена презентация девяти предприятий Свердловской обл. Возглавлял делегацию вице-президент Уральской торгово-промышленной палаты О.Ю.Матушкин. Российский регион был представлен: ОАО «Богославский алюминиевый завод», ОАО «Турбомоторный завод», ОАО «Первоуральский завод Динур», Торговый дом «Уралгидравлика», ЗАО «Уралавтоматика инжиниринг», ЗАО «СУЗМК-Энерго», ОАО «Завод сварочного оборудования Искра», ЗАО «Гермес». Результатом проведенной презентации и переговоров с польским бизнесом стала реализация контракта на поставку огнеупорного кирпича ОАО «Первоуральский завод Динур» польским металлургическим заводам. Ведутся переговоры ЗАО «Уралавтоматика» с польской фирмой «Лабимекс» по организации поставок и созданию СП по производству газовых обогревателей «Гварсоль» и счетчиков газа. Осуществляются поставки в Польшу продукции ОАО «Богославский алюминиевый завод».

17-20 июня в г.Познани под патронатом министра экономики РП прошла Ярмарка промышленных технологий и инвестиций. На ярмарке была представлена экспозиция российских предприятий ОАО «АвтоВаз» и ЗАО «Экспоцентр» на 65 кв.м.

4-6 окт. 2002г. в Варшаве приходила 3 Международная выставка «Злото-Сребро-Час». В числе почетных гостей этого мероприятия был президент гильдии российских ювелиров А.Рыбаков. На выставке был представлен Угличский часовой завод, на стенде которого экспонировались производимые и перспективные модели часов «Чайка».

15-18 окт. 2002г. в Варшаве состоялись выставка и конференция «Лазерные технологии России». Организаторами этих мероприятий выступили минпромнауки РФ, Лазерная ассоциация РФ, Торгпредство РФ в РП, Российский центр науки и культуры в Польше. С российской стороны в ней приняли участие ГУП «НПО Астрофизика», МГТУ им.Баумана, ЗАО «Галактика», Институт проблем лазерных и информационных технологий РАН, Петербургский институт точной механики и оптики («Технологический институт»), Институт авиатехнологий, Калужский лазерный технический медцентр. В выставке и конференции приняли участие 40 польских фирм, специализирующихся в области внедрения лазерных технологий в медицину и промышленность.

22-25 апр. 2002г. в Варшаве состоялась ярмарка «Инвест-Технолоджи» под патронатом президента РП А.Квасьневского. Организаторами ее являлись минэкономики РП, ЮНИДО, миннауки РП, Комитет европейской интеграции. С российской стороны в мероприятиях ярмарки приняла участие делегация администрации Калининградской обл., представители Калининградского госуниверситета и 10 инновационных фирм.

В нояб. 2002г. в г.г.Варшава и Краков прошли научно-практическая конференция «Инновационное сотрудничество между малыми и средними предприятиями РФ и РП» и награждение призами «Менеджер России», «Предприятие года» лучших инновационных российских фирм. Организаторами этого мероприятия являлись Московский комитет по науке и технике, Всепольская хозяйственная палата, минэкономики РП. В ней приняли участие представители 20 российских фирм и организации, в т.ч. институт им. Курчатова, Институт биохимии РАН, уральский завод гражданской авиации и др. Возглавлял российскую делегацию министр науки правительства Москвы.

РУМЫНИЯ

В международном плане 2002г. был богатым событиями для Румынии. Главным событием года здесь считают **решение саммита ЕС в Копенгагене об определении точной даты вступления страны в ЕС – 1 янв. 2007г.** В числе других важных событий отмечается проведение ежегодного собрания Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), состоявшееся в Бухаресте 17-20 мая.

В 2002г. ВБ принял решение о выделении Румынии 300 млн.долл. для осуществления реструктуризации крупных предприятий в рамках программы Psal II, и был получен первый транш кредита в 170 млн. евро в рамках этой программы, подписано Соглашение о финансировании программы Sapard для проектов в области развития инфраструктуры в сельской местности. Эксперты международной консалтинговой фирмы Morgan Stanley прогнозировали положительные темпы экономического развития страны в 2002г. Прогноз оправдался. Рейтинговое агентство Fich Ratings улучшает рейтинг Румынии. Достигнут рекордный уровень золотовалютных резервов Банка Румынии в 7 млрд.долл.

К экономическим достижениям 2002г. относится рост объема производства на 4,7% и самый высокий рост экспорта за последние годы. После 2000г. «экономическими паровозами» в Румынии

стали экспорт, инвестиции и снижение уровня инфляции. Объемы экспорта за эти годы составили: в 2000г. – 10,4 млрд., в 2001г. – 11,4 млрд., в 2002г. – 14 млрд.долл. Несмотря на оживление, экономический рост во многом сдерживался медленными темпами экономических реформ. Румыния, занимающая 3 место по территории и численности населения среди 13 стран кандидатов на вступление в ЕС, расположена на 5 месте по объему импорта и только на 7 по объему экспорта.

Жесткая монетаристская политика, проводимая правительством с целью обуздания инфляции и бюджетного дефицита, привела к снижению платежеспособного спроса населения. Несмотря на объявленный экономический рост в Румынии **половина населения имеют доходы ниже прожиточного минимума.** Социальная инфраструктура – школы, больницы деградированы. Показатель детской смертности в Румынии один из самых высоких в Европе. Румыния больше остальных стран-кандидатов на вступление в ЕС нуждается в дополнительной финансовой помощи.

С 2003г. ожидается существенный **рост безвозмездного финансирования по линии Еврокомиссии** в поддержку подготовительного процесса присоединения к ЕС, которое составит до **600 млн. евро ежегодно** и постепенно будет доведено до 1 млрд. евро, в заключительной фазе подготовки, после 2004г. В этой связи могут появиться реальные перспективы для реализации «золотого правила», когда 3/4 ВВП направляются на потребление и 1/4 на инвестиции. Ряд эффективных мер, согласованных с Еврокомиссией, призваны ускорить ход экономических реформ и преодолеть существующие трудности.

У МВФ нет уверенности в способности румынского правительства сдержать свои обещания и снизить НДС и другие налоги до того уровня, после которого иностранные инвестиции устремятся в экономику страны. Приводится печальный опыт 1994-95гг., когда либерально-демократическая партия, будучи у власти, в популистских целях направила большую часть займов МВФ на поддержку неэффективных предприятий или год выборов в парламент – 2000г., когда такие же средства были направлены на проведение предвыборной кампании. Не без скандалов обошелся и 2002г.: инспекторы ЕС выявили нецелевое использование средств в рамках международной программы Sapard по развитию инфраструктуры на селе.

За 2001-04гг. объем промпроизводства должен увеличиться на 25% по сравнению с базовым 2001г. при среднегодовых темпах роста в 5,8%. Более ускоренными темпами, чем в целом по промышленности, будет расти производство машин и оборудования, деревообработка, включая выпуск мебели, автотранспорт, металлургия, химпром, нефтепереработка, обувная и кожевенная промышленность, легпром, более низкими темпами – горнодобыча, производство тепло- и электроэнергии, выпуск электроаппаратуры, переработка каучука и пластмасс, целлюлозы и бумаги, текстильпром, выпуск радио и телеаппаратуры, средств связи.

Доклад Еврокомиссии по Румынии за 2002г. В нем отмечается, что последние данные свидетельствуют о постоянном улучшении внешней торговли Румынии. В 2002г. экспорт Румынии в страны Евросоюза составил 9,3 млрд. евро (68% от всего экспорта Румынии и на 21% больше, чем в 2001г. Им-

порт Румынии из стран Евросоюза превысил 10 млрд. евро (57% всего румынского импорта), что или на 17% больше пред.г.). Это во многом способствовало оживлению румынской экономики за последние три года. В 2002г. экспорт Румынии в страны Евросоюза состоял в основном из текстиля и одежды (37%), машин и оборудования (15%), обуви (12%), металлургии (9%). Экспорт из стран Евросоюза состоял в основном из машин и оборудования (27%), текстиля и одежды (24%).

В результате переговоров в аграрном секторе 85% сельхозпродукции, импортируемой из Румынии в страны Евросоюза, и 43% экспорта этой продукции из стран ЕС в Румынию было либерализовано или пользуется целым рядом преференций.

Предметом очередного раунда переговоров в 2001-02гг. стала новая серия мер по либерализации внешней торговли по «чувствительным группам товаров», по которым обмен незначителен. Новые меры вступили в силу с 1 янв. 2003г. и в основном предусматривают взаимное расширение преференций в торговле сельхозпродукцией и особенно зерном, молоком, говядиной и бараниной.

В марте 2002г. в ответ на протекционистские меры со стороны США, которые серьезно затронули доступ к американскому рынку металлургической продукции и грозили переориентацией всего товарного потока, Евросоюз принял ряд временных защитных мер по импорту этой продукции в т.ч. и из Румынии.

В июле 2002г. Румыния представила в Еврокомиссию Национальную программу действий по присоединению к ЕС, в которой содержится стратегия присоединения и механизм реализации приоритетов, предусмотренных программой.

В 2002г. правительство Румынии надеется открыть все оставшиеся главы переговоров с ЕС, включая вопросы таможенного союза, свободы передвижения людей, услуг и капитала. Среди них находятся и такие, решение которых невозможно без внесения изменений в Конституцию страны, в частности, проблема свободной продажи земли иностранным гражданам и компаниям, вызывающая множество споров в политических кругах и общественном мнении страны. Свободная купля-продажа земли – одно из требований Евросоюза к странам-кандидатам на вступление. Ряд стран Восточной Европы, среди которых Чехия, Венгрия, Польша, Болгария, запросили «отсрочку на переходный период» для либерализации земельного рынка после своего вступления в ЕС, в течение которого купля-продажа городской и с/х земли иностранными гражданами будет запрещена. В фев. 2001г. Румыния также попросила предоставить ей «переходный период» сроком 15 лет для лесных и с/х угодий и 5 лет – для земельных участков в населенных пунктах. Евросоюз потребовал сократить сроки до 7 и 5 лет соответственно. Сейчас продажа земли иностранным гражданам основным законом Румынии запрещена и разрабатывается процедура либерализации земельного рынка.

Финансовая помощь от ЕС. Помощь Румынии как стране кандидату на вступление в ЕС осуществляется по трем основным программам: Phare, Sapard и Ispra, через которые финансируются проекты, связанные с защитой окружающей среды, развитием сельской инфраструктуры и транспор-

том. Оказываемая помощь имеет целью выполнение основных требований, предусмотренных соглашением о партнерстве. Такая помощь является важным подспорьем и для румынской экономики. Работа органов, ответственных за реализацию программ и целевое использование выделяемой помощи, признается неудовлетворительной. Что касается программы Phare, то количество представленных проектов по своему объему было намного ниже объема выделенных кредитов на их реализацию. По этой причине объем неосвоенных кредитов продолжает расти. С аналогичными трудностями сталкиваются и организаторы программы Ispra.

Согласно условиям программы Phare на 2001г., правительство представило доклад с указанием ответственных органов за реализацию программ Phare и Ispra. В докладе обозначены необходимые материальные и трудовые ресурсы для реализации этих программ в 2002-03гг. Особо выделяются срочные меры по усилению административных ресурсов центральных органов, ответственных за реализацию этих программ, таких как минфин и финансовые подразделения министерства развития и прогнозов.

Кредиты, предоставленные Румынии в рамках программы Phare в 1992-99гг., превысили 1200 млн. евро, 260 млн. было выделено в 2000г. и 287 млн. – в 2001г. За указанный период Румынии ежегодно выделялось 13 млу. евро на реализацию программ приграничного сотрудничества.

Национальная программы Phare для Румынии на 2002г. предусматривала 229 млн. евро и дополнительно 36,5 млн. евро. Основными приоритетами программы являются: поддержка реструктуризации Сбербанка Румынии (2,5 млн. евро); усиление административных ресурсов, необходимых для реализации в целом программ финансовой помощи со стороны Евросоюза; усиление органов местного самоуправления, совершенствование административной структуры; поддержка минфина и органов, ответственных за реализацию программы Sapard (34 млн. евро); содействие инвестициям, решение проблем внутреннего рынка, конкуренции, таможенного дела, защиты прав потребителей, занятость и социальная защита населения, сельское хозяйство, энергетика, транспорт, здравоохранение, природоохранные мероприятия, юстиция и внутренние дела (84 млн. евро); поддержка регионального развития неблагоприятных зон (107 млн.долл.); 13 млн. евро было выделено дополнительно на развитие приграничного сотрудничества: с Болгарией (8 млн. евро), с Венгрией (5 млн. евро).

Румыния участвует также в многонациональных и горизонтальных программах, финансируемых в рамках Phare, таких как Sigma, направленную на поддержку малых и средних предприятий и программу ядерной безопасности.

Часть средств, выделенных Румынии в рамках программы Phare в 2002г. была предназначена и для финансирования участия в программах Евросоюза в 2003г. Румыния продолжает активно участвовать в ряде программ, таких как: Leonardo, Socrates, Life III, в многолетней программе развития предпринимательства, в 5 и 6 программах исследований и технологического развития, в Евратоме. С янв. 2002г. Румыния стала официальным членом Европейского агентства по охране окружающей среды.

Вклад программы Phare положительный. В Румынии эта программа сыграла важную роль в таких областях, как: региональное развитие, включая систему субсидий для развития местного туризма и обеспечения занятости в сельской местности; помощь в модернизации национальных автодорог (DN1 и DN2).

Структурами, ответственными за реализацию программы Sapard в Румынии, являются: Национальный фонд в составе министерства госфинансов, который управляет фондами Sapard на национальном уровне, и аналогичные структуры в министерстве европейской интеграции и в минсельхозе.

Программа Ispra направлена на поддержку развития транспорта и защиту окружающей среды, ее разработка была завершена румынским правительством в 2000г. Если не считать незначительных расходов на ежегодное содержание, 20 лет большая часть природоохранной и транспортной инфраструктуры оставалась без должного внимания и находится в весьма плачевном состоянии.

Акцент был сделан на модернизацию до уровня европейских стандартов сетей автомобильного и железнодорожного транспорта в трансевропейском коридоре. Другим приоритетом продолжает оставаться развитие речных водных путей. Румыния сталкивается с серьезными проблемами загрязнения воздуха, воды и недр, решение которых требует больших инвестиций, как со стороны государственного, так и частного секторов. Средние капиталовложения на эти цели в среднем составили в Румынии 239,2 евро в 2000г., 245,6 — в 2001г., в 2002г. — 283,2 млн. евро.

По данным Нацинститута статистики, прирост валового внутреннего продукта в 2002г. составил 4,9% по сравнению с 2001г. Однако доля ВВП на душу населения, рассчитанная по европейским стандартам покупательной способности (SPA) остается одной из самых низких среди стран Восточной Европы и с 1998г. не поднималась выше 25% от среднеевропейского уровня.

За год объем промпроизводства увеличился на 6%. Рост был обеспечен за счет перерабатывающей промышленности, объем которой увеличился на 7,2% при одновременном снижении объема производства в горнодобычи, выработки электроэнергии и тепловой энергии, добычи газа — на 2,6% и 1,3%. На 12% увеличилось производство товаров длительного пользования и на 9,2% — потребтоваров. 90% доходов, согласно результатам проведенного опроса, румыны тратят на питание, оплату коммунальных услуг и жилья.

Основные энергетические ресурсы в пересчете на сырую нефть составили 31.166 тыс.т., в т.ч. 20.528 тыс.т. собственного производства.

Важным экономическим событием года можно назвать проведение сельскохозяйственной переписи в стране 5-20 дек. 2002г. В Румынии насчитывается 2,7 млн. индивидуальных хозяйств, или 54,6% всех хозяйств в сельской местности. На поддержку сельского хозяйства в 2002г. было выделено 300 млн.долл.

Комиссия для пересмотра Конституции. На состоявшемся 25 июня 2002г. совместном заседании палат парламента Румынии принято решение о создании комиссии для проработки вопросов, связанных с предстоящим пересмотром Конституции страны. Необходимость внесения измене-

ний в основной закон уже давно обсуждается в политических кругах Румынии и напрямую связана с задачей совершенствования законодательной базы в рамках усилий по интеграции страны в ЕС.

В состав комиссии войдут 21 сенатор и депутат (9 — от правящей Социал-демократической партии, 5 — от Партии «Великая Румыния», по 2 — от Демпартии, Национал-либеральной партии и Демсоюза венгров Румынии и один представитель от группы национальных меньшинств), один представитель правительства (министр по связям с парламентом А.Гашпар), представитель президентской администрации (советник президента М.Константинеску) и омбудсмен И.Мурару. Правом голоса обладают лишь парламентарии. Руководить работой комиссии будет бюро, состоящее из 7 членов, которое возглавит председатель Палаты депутатов В.Дорняну.

Комиссия подготовит проект изменений в конституцию до 15 нояб. 2002г. После этого проект будет представлен в Постоянные бюро обеих палат парламента для последующего сбора подписей парламентариев в его поддержку. Согласно ныне действующей конституции Румынии, пересмотр основного закона может быть инициирован президентом страны по предложению правительства, либо не менее четверти членов парламента, а также как минимум 500 тыс. граждан страны, обладающих правом голоса. За законопроект об изменении конституции должны проголосовать не менее двух третей от общего числа членов каждой палаты парламента, после чего вопрос выносится на всенародный референдум.

Новые налоги. Налоговое законодательство Румынии претерпело значительные изменения, обусловленные стремлением руководства страны упростить систему налогообложения и постепенно привести ее в соответствие с нормами ЕС.

С 1 июня 2002г. в Румынии вступил в силу новый Закон о налоге на добавленную стоимость (НДС). Основные изменения в этой области касаются повышения минимального уровня доходов предприятия, при котором оно подпадает под действие данного закона, сокращения перечня экономических операций, позволяющих получить освобождение от уплаты НДС, а также порядка взимания налога.

Согласно новому закону, теряет силу положение, по которому товары, освобожденные от таможенных пошлин, автоматически освобождались и от НДС. Отменяются ранее действовавшие положения об освобождении от уплаты НДС импортных сырья и материалов, предназначенных для производства товаров, поставляемых на экспорт в течение 3 месяцев. Также вводится обложение НДС товаров, импортируемых госучреждениями в счет внешних кредитов.

Сохраняется освобождение от НДС поставок оборудования и предоставления услуг, непосредственно связанных с осуществляемыми иностранными юрлицами операциями по соглашениям в нефтяном секторе на основании Закона о нефти №134/1995.

Отменяется освобождение от уплаты НДС жилищное строительство. Это положение, также как и введение НДС для валютного сектора туристического бизнеса, было внесено по рекомендации ЕС и вызвало недовольство у представителей соответствующих секторов экономики.

Произошли изменения и в порядке взимания НДС по экспортным операциям, предусматривающем упрощение схемы рассмотрения заявок и призванное способствовать ускорению денежного оборота, что позволит сократить потери, связанные с инфляцией.

Закон о налоге на прибыль вступил в силу 1 июля 2002г. Среди вводимых новшеств выделяется введение налога на прибыль для иностранных акционеров румынских предприятий, а также на дивиденды, полученные от инокомпаний, обязательное декларирование предстоящих и уже произведенных выплат за пределами Румынии. От уплаты налога на прибыль освобождаются компании, являющиеся «постоянными инвесторами» в т.н. «зонах с неблагоприятными условиями», а также действующие в свободных экономических зонах при условии, если до вступления закона в силу ими вложены инвестиции на сумму не менее 1 млн.долл. США (на 5-летний период).

Значительно сужая круг льготников из числа крупных потенциальных налогоплательщиков и смягчая налоговое бремя для малых предприятий, новые законы призваны стать очередным шагом в гармонизации румынского налогового законодательства в контексте усилий по созданию эффективной рыночной экономики. В то же время, многое будет зависеть от того, как вышеупомянутые законы будут применяться на практике. В целом выиграют от нововведений прежде всего малые предприятия, некоммерческие организации, а также нефте- и газодобывающие компании и рекламные агентства. В проигрыше могут оказаться предприятия в областях, требующих больших капиталовложений, инвесторы в свободных экономических зонах, ночные клубы, игорный бизнес, коммерческая деятельность, носящая сезонный характер.

Еврорегион

В Бухаресте рассматривают создание еврорегиона как важный элемент развития трансграничного сотрудничества. Наибольшее развитие в институциональном плане получили еврорегионы «Верхний Прут» и «Нижний Дунай» с участием Румынии, Украины и Молдавии (РМ). Румыны надеются использовать эти образования как дополнительную возможность выхода на рынки СНГ и распространения «духовного и культурного влияния» на приграничные районы соседних стран, где значительную часть населения (а местами подавляющее большинство) составляют молдаване, которых Бухарест считает румынами.

В то же время такая форма сотрудничества сталкивается с серьезными проблемами. Характерная с этой точки зрения ситуация создалась в еврорегионе «Нижний Дунай», участниками которого являются румынские уезды Брэила, Галац и Тулча, молдавский уезд Кагул и Одесская обл. Украины. Четыре года, прошедшие после создания «Нижнего Дуная» не принесли ожидаемых результатов. В неудачах румыны склонны винить в основном соседей, прежде всего, молдаван. Так, из-за финансовых проблем молдавский уезд Кагул намерен отказаться от председательства в этом еврорегионе, которое должно перейти к нему в авг. 2002г. По мнению румынской стороны, причиной такого положения является отсутствие у Кагула необходимой экономической самостоя-

тельности, позволяющей финансировать подобную деятельность. Молдавское законодательство не позволяет уездам РМ без согласования с республиканским правительством подписывать на прямую соглашения о сотрудничестве с административно-территориальными единицами других стран. При этом, как считают румыны, наибольшую выгоду от создания «Нижнего Дуная» получили именно молдаване, т.к. Кагул, будучи «золушкой» еврорегиона, получал помощь от других участников. Дополнительные вопросы вызывает у Бухареста и административная реформа в РМ, предусматривающая раздел уезда Кагул на 2 района. В этой связи здесь опасаются, что молдавское участие в деятельности еврорегиона может стать чисто символическим.

Румыны пока не намерены отказываться от участия в еврорегионах, полагая, что эта перспективная, на их взгляд, форма сотрудничества оправдает себя в будущем.

СЕРБИЯ И ЧЕРНОГОРИЯ

В июне 2001г. в Брюсселе в рамках Пакта стабильности Юго-Восточной Европы подписан Меморандум о взаимопонимании по вопросам либерализации внешней торговли. Меморандум подписали: Албания, Босния и Герцеговина, СР Югославия, Хорватия, Македония, Болгария и Румыния. Позднее к Меморандуму подключились Венгрия и Словения. В соответствии с Меморандумом до конца 2002г. между странами, подписавшими его, должны были быть заключены соглашения о свободной торговле и таким образом реализована идея о либерализации внешней торговли в регионе ЮВЕ.

В окт. 2002г. в Белграде проведена очередная конференция Международного экономического форума на тему: «Либерализация внешней торговли в регионе ЮВЕ». Цель Форума: обмен мнениями участников на высоком политическом и экономическом уровне, ознакомление участников этого процесса, широкой общественности и деловых кругов с состоянием переговорного процесса по вопросам либерализации внешней торговли между государствами ЮВЕ, проблемами, преимуществами, а также возможностями сотрудничества в новых условиях.

В форуме приняли участие 350 представителей министерств и ведомств государств-участников Пакта стабильности ЮВЕ, транснациональных компаний, торгово-промышленных палат, главы посольств и торговых миссий, аккредитованных в Сербии и Черногории, а также ВТО и ЕС.

Проведение форума явилось последовательным шагом в реализации договоренностей министров иностранных дел стран Процесса сотрудничества в ЮВЕ, встреча которых прошла в Белграде в июне 2002г., а также Брюссельского меморандума от 27 июня 2001г., на основе которого наряду с подписанием двусторонних соглашений о свободной торговле упомянутые государства региона договорились активизировать сотрудничество в различных сопутствующих областях (таможенная процедура, ограничения нетаможенного характера, регулирование пересечения границ, гармонизация внутреннего законодательства в области торговли и других сферах экономики, стандартизация, права интеллектуальной собственности).

Двусторонние соглашения о свободной торговле в рамках Меморандума подписаны между следующими странами: Албания – с Хорватией, Македонией, Сербией и Черногорией (парафирован 19.09.2002г.); Босния и Герцеговина – с Хорватией, Македонией, Сербией и Черногорией; Хорватия – с Албанией, БиГ, Болгарией, Македонией; Сербия и Черногория – с Македонией, БиГ, со Словенией, Албанией парафированы; Македония – с Албанией, Болгарией, БиГ, Хорватия, Сербией и Черногорией; Болгария – с Хорватией и Македонией; Румыния – с Молдавией; Молдавия – с Румынией.

Переговорный процесс подготовки к подписанию соглашений о свободной торговле между упомянутыми странами продолжается. Соглашения о свободной торговле базируются на следующих основных принципах.

1. Экспортные таможенные пошлины и сборы, а также количественные ограничения на экспорт и импорт товаров отменяются после вступления соглашения в силу.

2. Импортные пошлины и сборы должны быть отменены в течение переходного периода (6 лет) на 90% стоимости товарооборота.

3. Импортные таможенные пошлины и сборы отменяются в равной степени на большинство товаров после вступления в силу каждого соглашения, а на «чувствительные» товары пошлины прогрессивно снижаются в течение переходного периода, который длится не более 6 лет.

4. Все ранее подписанные соглашения о свободной торговле будут приведены в соответствие с принципами 1-3.

5. Подписание соглашений о свободной торговле будет способствовать быстрой интеграции стран ЮВЕ в ЕС. Страны-кандидаты в членство ЕС в приоритетном порядке подписывают соглашения о свободной торговле со странами, с которыми ЕС имеет соглашения о стабилизации и ассоциации.

Соглашения о свободной торговле, подписанные между государствами региона, в ряде случаев носят асимметричный характер, не предусматривающий полной либерализации взаимной торговли. Если БиГ может вывозить в Сербию и Черногорию на беспошлинной основе любые товары без каких-либо количественных ограничений, то по некоторым сербским и черногорским экспортным товарам, поставляемым в БиГ, сохраняется режим квотирования и получения специальных разрешений (число таких позиций будет постепенно сокращаться).

Либерализация торговли Сербии и Черногории с государствами-бывшими республиками СФРЮ, а также Болгарией и Румынией, открывающая легкий доступ товаров на рынки этих стран, имеет для страны серьезное значение, поскольку там ее продукция намного более конкурентоспособна, чем на западноевропейском или российском рынках. А доля этих стран в общем товарообороте Сербии и Черногории (Босния и Герцеговина, Македония, Румыния и Болгария) не так уж мала – 20%.

Сербия и Черногория в рамках Пакта стабильности в ЮВЕ подписала с соседними государствами 65 различных двусторонних соглашений, еще 79 соглашений находятся в стадии подготовки к подписанию.

Формирование балканской зоны свободной торговли, первоосновой чему послужили политичес-

кие решения, опирается на объективные экономические предпосылки – одинаковый уровень развития участвующих в ней стран, наличие взаимодополняющих элементов народного хозяйства, особенно у бывших югореспублик, единую инфраструктуру. Имеет значение хорошее взаимное знание рынков друг друга.

Либерализация торговли между семью балканскими государствами является необходимой предпосылкой для реализации их стратегической цели – вступление в Евросоюз, что может произойти не ранее 2010г. Развитие экономического сотрудничества, чему и должно служить создание зоны свободной торговли, способно привести к большей взаимозависимости участвующих в ней стран, а в результате и к большей политической стабильности в регионе.

Поддержка экспорта. В целях поддержки и стимулирования экспорта в янв. 2002г. в Сербии принят новый Закон об образовании Фонда страхования и финансирования внешнеторговых операций. Главными целями Фонда являются: создание необходимых условий для экспортера в целях защиты от некоммерческих и коммерческих рисков; финансирование экспортных контрактов; избежание рисков неплатежей со стороны импортера; стимулирование сотрудничества сербских и иностранных предприятий.

Фонд является юрлицом и внесен в судебный реестр г.Белграда. Он отвечает по своим обязательствам собственным имуществом, при этом государство не несет ответственности по обязательствам Фонда.

Средства для создания Фонда и начала его работы обеспечило правительство Сербии за счет специального кредита Международного союза развития на основании соглашений со странами-донорами. В дальнейшей работе Фонд будет использовать средства министерства внешних экономических связей Сербии и Черногории, получаемые им за счет взносов отечественных и иностранных юр. и физлиц в 5тыс.долл.

Сам Фонд будет создавать и собственные средства за счет: страховых премий; донорских средств, получаемых в соответствии с законом; кредитов международных и отечественных финансовых институтов; платежей, получаемых за предоставленные им услуги.

Фонд ежегодно до 31 марта должен представлять правительству Сербии и Черногории отчет о деятельности за пред.г.

СЛОВАКИЯ

Одним из перспективных направлений развития торгово-экономического сотрудничества между Россией и Словакией является сотрудничество на межрегиональном уровне. Создана солидная договорно-правовая база такого сотрудничества. Действовало 38 соглашений на межрегиональном уровне, в т.ч. 18 прямых договоров субъектов РФ с краями СР и 20 – с минэкономике СР.

Эффективно действовала Рабочая группа по межрегиональному сотрудничеству. В марте 2002г. в Москве в рамках обсуждения вопросов российско-словацкой Межправительственной комиссии проведено пятое заседание этой группы. Уточнен план-график заседаний смешанных комиссий на уровне регионов, предусматриваю-

ший проведение заседаний семи смешанных межрегиональных комиссий (5 – в Словакии, 2 – в России) в конкретные сроки. Рассмотрены вопросы приоритетных проектов сотрудничества и поддержки малого и среднего предпринимательства в межрегиональном сотрудничестве.

Отмечается активная позиция на словацком рынке Москвы и Санкт-Петербурга, республик Татарстан и Башкортостан, Свердловской, Кемеровской и Омской обл. Словацкая сторона также сосредотачивает проекты торгово-экономического взаимодействия на этих регионах.

В 2002г. в Словакии были проведены очередные заседания комиссий по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству между администрацией Санкт-Петербурга (7 заседание, 2-4 июня), правительством Республики Татарстан (4 заседание, 9-11 июня), правительством Свердловской обл. (4 заседание, 7-9 авг.), министерством внешнеэкономических связей и торговли Республики Башкортостан (5 заседание, 27-28 нояб.) и минэкономики СР. На 2003г. перенесено заседание смешанной комиссии по линии правительства Москвы.

В РФ проведены заседания российско-словацких комиссий на межрегиональном уровне между администрациями Омской (3 заседание, 12-15 окт.) и Кемеровской (2 заседание, 15-18 окт.) областей и минэкономики СР.

Субъекты РФ в 2002г. продемонстрировали понимание того, что при сложившейся конъюнктуре товарных рынков и структуре взаимной торговли с преобладанием российских энергоносителей развитие простого товарообмена не принесит должного эффекта. Судя по итогам прошедших в 2002г. заседаний смешанных комиссий, акцент все больше переносится на кооперацию и совместное производство. Усиливается внимание к привлечению инвестиций.

Основными направлениями межрегионального сотрудничества все больше становятся создание СП, производственная кооперация и товарные поставки в области машиностроения, химической и резино-технической промышленности, легпрома, поставки изделий фармпрома и продуктов.

В Свердловской обл. действует 11 предприятий с участием словацкого капитала (крупнейшие из них «Цебо Холдинг Урал», «Русло», «Имекс») с общим объемом накопленных инвестиций в 3 млн.долл. В 2002г. была достигнута договоренность о создании в Екатеринбурге СП по производству, капитальному и текущему ремонту, а также сервисному обслуживанию дорожно-строительной техники с учетом опыта деятельности российско-словацкого предприятия «ЦСМ Тисовец-Руслан». Фирма «Адриан» г.Банска Быстрица работала над инвестиционным проектом в плане производства отопительной аппаратуры (с российской стороны – ОАО «Виз», Екатеринбург). Прорабатывался вопрос организации совместного производства медоборудования и лекарств. Продолжалась работа по реализации проекта создания торгово-экономического центра в Екатеринбурге.

Во время 4 заседания Смешанной комиссии стороны договорились о содействии хозсубъектам в разработке совместных проектов в Свердловской обл. по производству лакокрасочной продукции

(со словацкой стороны – фирма «Хемолак», Смоленице), производству электротехнического оборудования (фирма СЭЗ Кромпахи), газовых котлов (фирма «Годлер» Братислава), производству пластмассовых изделий (фирмы «Вагнерпласт» Партизанске, «КТО Словакия» Годруша-Гамре). Развитию сотрудничества способствовало участие словацких представителей в выставках и семинарах, проводимых в Екатеринбурге.

На заседании Смешанной комиссии Санкт-Петербург-Словакия было отмечено увеличение товарооборота на 23%, что составило 5874 тыс.долл. Его рост был обусловлен ростом импорта из Словакии на 83%, тогда как экспорт уменьшился на 38% и составил 1460 тыс.долл. На экспорт поставлялась продукция машиностроения, алюминий и изделия из него. В импорте (4414 тыс.долл.) преобладали бумага, пластмассы, фармпродукция. Организован российско-словацкий образовательный центр. С привлечением словацких инвестиций расширяется инфраструктура сервиса городских автобусов. Имеются проекты сотрудничества в области строительства, включая реставрацию исторических зданий.

АО «Электросила» принимало участие в реконструкции ТЭС «Вояны». Для станции были изготовлены 2 турбогенератора типа ТФП-110-2/13, 8УЗ мощностью по 110 мвт. в комплекте с системами возбуждения, контроля и диагностики.

АО «Хемолак» Смоленице и НПФ «Пигмент» Санкт-Петербург реализуют проект совместного производства автомобильных эмалей и красок. В Санкт-Петербурге открыли свои представительства словацкие компании «Хемосвит», «Мартимекс Альфа», ЦСМ, «Хирана Ист», «Словакофарма». 20 словацких компаний приняли участие в Бизнес-форуме Санкт-Петербургской ТПП и в X Международной выставке потребителей «Балтика».

В сотрудничестве Татарстана со Словакией наметен к проработке ряд новых проектов: поставки оборудования для сервисного обслуживания автотехники в РТ, поставки фармпрепаратов из РТ в Словакию и создание СП по их производству. Приоритетным направлением признана реализация инвестиционного проекта компании «Глобал Склица» по созданию производства упаковочных материалов на территории Татарстана.

Среди двусторонних проектов сотрудничества в республиках Башкортостан и Татарстан развитие получили совместные производства обуви в Казани и автозапчастей на Елабужском заводе легковых автомобилей. Рассматриваются возможности совместного производства автобусов в свободной экономической зоне «Алабуга». Расширяется сотрудничество ОАО «Нижекамскшина» со словацкими компаниями по поставке металлокордов (технологическая линия по раскрою металлокорда, смонтированная словацкими специалистами, была открыта на предприятии 27 нояб. 2001г.). В Уфе начало работу СП по выпуску лакокрасочных материалов. Из этих районов в СР осуществляются поставки нефти, каучука, полимеров. Прорабатываются программы сотрудничества в фармацевтике, парфюмерии, санаторно-курортном лечении. Между организациями Татарстана и Словакии начата реализация проектов во совместному производству мебели, обуви, бумажных изделий гигиены, водометров, газовых счетчиков. В Торговом доме «Башкирия» ведется подготовка к поши-

ву одежды с использованием словацких технологий. В соответствии с решением 10 заседания МПК словацкие специалисты посетили Башкортостан для доработки предложения на строительство завода по производству минеральной ваты.

Получили развитие проекты, связанные с расширением деятельности совместного предприятия в Омске по производству автопокрышек «Матадор-Омскишина» (словацкие инвестиции в это предприятие составили 10 млн.долл.). Продвигается решение вопроса по запуску производства транспортной ленты на основе словацких технологий. С компанией «Палма-Тумыс» ведутся переговоры о совместном выпуске косметических изделий.

Для продвижения словацкой продукции на российский рынок действовали словацкие торговые дома в форме СП в ряде региональных центров РФ. Активизации межрегионального сотрудничества способствует расширение правомочий словацких региональных органов в соответствии с принятым в 2001г. законом об административно-территориальном делении СР на 8 краев: Братиславский, Трнавский, Нитрянский, Тренчанский, Банско-Быстрицкий, Жилинский, Кошицкий и Прешовский. Их права сопоставимы с правами, которыми наделены субъекты РФ. Это также меняет формат некоторых соглашений, где вместо минэкономки СР в качестве партнера субъекта РФ может выступать соответствующий словацкий край. В окт. 2001г. администрация Красноярского края расторгла «диагональное» соглашение о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве с минэкономки СР и заявила о возможном переводе договорной базы на уровень одного из словацких краев.

В 2002г. развивалось российско-словацкое сотрудничество в области промышленности. Создана в рамках МПК соответствующая рабочая группа. Определены 46 проектов промышленного сотрудничества и производственной кооперации на уровне конкретных предприятий и фирм РФ и СР. В качестве приоритетных продвигались проекты по организации производства автокомпонентов, дизельных двигателей, с/х техники, медтехники, а также по разработке и изготовлению ультразвуковой аппаратуры, реализация которых осуществлялась в 2002г. Развивалось сотрудничество между словацкой фирмой ЛМ, г.Братислава и Голицынским автобусным заводом в области кооперации при производстве автобусов.

На 3 заседании Рабочей группы по сотрудничеству в области промышленности, проведенном 20-22 нояб. 2002г. в Москве, было отмечено выполнение ранее достигнутых договоренностей.

Достигнуты договоренности об осуществлении сотрудничества в области лесопрома, включая сотрудничество в области технологий и оборудования для производства целлюлозно-бумажной продукции, производства тепловой и электроэнергии из отходов лесозаготовок и деревообработки, стандартизацию и сертификацию, производство древесного угля. Значительный интерес представляет проект совместного производства колесных тракторов мощностью 150-200 л.с. с использованием двигателей и узлов трансмиссии словацкого производства.

ВНИИТ г.Москва, ОАО «Брянский машиностроительный завод», ВНИИТМ г.Санкт-Петербур-

бург, «Транском» г.Омск и АО ЗТС «Дубница над Вагом плюс» согласовали основные параметры технологической разработки тепловоза мощностью 2500 квт. Словацким предприятием ведутся переговоры с Коломенским тепловозостроительным заводом по модернизации дизель-электрических тепловозов.

Словацкая фирма «Компел» предлагает производственную кооперацию по созданию машин для эксплуатации и ремонта ж/д путей, в т.ч. кюветоочистительной машины СЗП 600, вакуумпогрузчиков и другой техники.

Стороны намерены рассмотреть возможности сотрудничества со словацкой фирмой «Элтеко» г.Жилина по использованию источников бесперебойного питания для медицинской, газовой, нефтехимической и других отраслей.

Российские компании АО «Энергомашэкспорт» и АО «Электросила» совместно со словацким предприятием «Словацкие энергомашиностроительные заводы» г.Тлмаче завершили реконструкцию 5 и 6 энергоблоков словацкой ТЭС «Вояны». Общий объем участия российских организаций в проекте превысил 20 млн.долл.

Основная работа по данным направлениям проводилась российскими компаниями «Атомстройэкспорт», «Атомэнергоэкспорт», «Твэл» (атомная энергетика) и «Энергомашэкспорт» (классическая энергетика) и их представительствами на словацком рынке. Энергетика останется основной позицией, перспективной для российского techсодействия, в т.ч. с использованием возможностей взаимодействия со словацкими предприятиями («Словацкие электростанции» и СЭС г.Тлмаче) и с западными компаниями («Фраматом» Франция, «Сименс» ФРГ), которые укрепили свои позиции на словацком рынке. Словацкие компании проявляют заинтересованность в кооперации с российскими организациями при реализации энергетических проектов на рынках третьих стран.

Имеются возможности расширения сфер сотрудничества между газовыми и нефтяными компаниями России и Словакии: осуществление ряда проектов в рамках российско-словацкого СП «Словругаз»; вовлечение словацких предпринимательских структур в реализацию нефтегазовых проектов на территории России. Незавершенность приватизации в Словакии, в связи с чем идет поиск стратегических инвесторов, создает для этого необходимую основу.

На международных автосалонах в Братиславе (март 2002г.) и Нитре (сент.) были представлены модели Волжского автозавода, поставляемые в Словакию ООО «СловЛада». Было организовано российское участие на строительной ярмарке в Братиславе (апр.). Проводимая ежегодно Машиностроительная ярмарка в Нитре представляет собой одно из крупнейших выставочных мероприятий такого рода в странах ЦВЕ и имеет хорошие возможности стать местом деловых контактов восточно- и западноевропейских предпринимателей. Российское участие в этом выставочном мероприятии в Словакии не соответствовало потенциалу нашего машиностроения.

Евроинтеграция

Основным направлением участия Словакии в региональных экономических организациях является присоединение к ЕС на правах полно-

правного члена. На это направлено соглашение об ассоциации СР с ЕС, а также участие Словакии в Центрально-Европейском соглашении о свободной торговле, призванном поддержать региональное сотрудничество в ЦВЕ и облегчить вступление участвующих в нем стран в ЕС. ЦЕССТ теряет силу для отдельных стран ЦВЕ после их вступления в ЕС.

В 2002г. Словакия получила приглашение на вступление в ЕС. Ею согласованы в ЕС основные направления гармонизации законодательства и торговой политики (всего 31). Словацкое правительство подчеркивает благоприятные политические и экономические последствия вступления страны в ЕС.

Прямые контакты с производственными компаниями стран ЕС будут способствовать повышению конкуренции во всех секторах словацкой экономики, что позволит увеличить предложение, повысить качество выпускаемой продукции, расширить ассортимент товаров при общем понижении цен на словацком рынке. В результате повышения конкуренции словацкие предприятия будут модернизировать производственное оборудование, внедрять высокие технологии, выпускать высококачественные изделия и повышать производительность труда.

Устранение торговых барьеров между СР и ЕС вызовет рост объемов взаимной торговли. Свободное движение товаров приведет к экономии на издержках обращения в связи с введением единых транспортных документов. В условиях общей таможенной территории отпадут расходы по обеспечению таможенного и паспортного контроля, включая расходы, связанные с охраной границы.

Развитие сотрудничества с производителями ЕС при выходе на рынки третьих стран-не членов ЕС приведет к дальнейшему увеличению словацких экспортных возможностей.

В связи со свободным движением товаров, услуг и капиталов для словацких предпринимателей появятся новые возможности на рынке ЕС. Развитие предпринимательской деятельности будет способствовать притоку инокапитала в СР на более выгодных условиях по сравнению с данным этапом. Инокапитал будет способствовать рациональному размещению производственных ресурсов в СР. Ожидается позитивное влияние инокапитала на социальную область, занятость, состояние торгового и платежного баланса, структурные изменения в экономике, трансферт технологий и ноу-хау.

В СР будет направляться высокий объем средств ЕС из структурных фондов ЕС. Эти средства будут способствовать решению словацких проблем в области энергетики, производства, занятости, охраны окружающей среды, а также в области инфраструктуры, транспортных систем и создания трансевропейских сетей. За счет средств ЕС намечается выравнивание значительных межрегиональных диспропорций в Словакии. Если уровень развития Братиславского края превышает среднеевропейский, то в восточных регионах страны он не достигает и 40%.

Свободное перемещение граждан и рабочей силы в рамках ЕС расширит возможности для работы словацких граждан, а также будет способствовать развитию туризма.

Вступление СР в Европейский валютный союз позволит использовать выгоды, связанные с использованием единой валюты евро. Нацбанк Словакии заявил о возможности присоединения Словакии к ЕВС в 2008г., хотя в словацких экономических кругах этот срок оценивается как нереальный.

Решение проблем в области сельского хозяйства увязывается с тем, что вступление в ЕС даст возможность использовать в Словакии более высокий ценовой уровень ЕС на сельхозпродукцию. Сельское хозяйство получит выгоды от развития контактов с ЕС уже в период подготовки к вступлению. Предоставляемая помощь ЕС направляется на совершенствование с/х структур, маркетинговых сетей и на управление качеством пищевых продуктов.

В результате вступления в ЕС ожидается развитие рыночной экономики в СР. Вступление СР в ЕС потребует определенных затрат и снижения возможностей влияния на развитие нацэкономики. Таможенная и торговая политика, с/х политика, технические и экономические нормы переместятся от национальных органов к органам ЕС.

Словацкие изделия должны будут полностью соответствовать техническим нормам ЕС. Процесс принятия и применения европейских норм является трудоемким, требует больших затрат финансовых ресурсов и времени. Это приведет к увеличению расходов словацких производителей, связанных с необходимостью закупки новых технологий, изменениями в организации управления. По данным Управления по нормализации, метрологии и испытаниям СР, степень перехода на технормы ЕС уже составляет в Словакии 90%.

Повышение конкуренции на словацком рынке приведет к разорению слабых предпринимательских структур. Ожидается отток квалифицированной рабочей силы за рубеж.

Ожидаемое общее увеличение спроса на словацком рынке может обострить проблему недостаточного предложения капитала, необходимого при создании и расширении новых товарных рынков. В Словакии ощущается недостаток персонала, подходящего для международной предпринимательской деятельности. Многие предприятия будут испытывать трудности при осуществлении услуг на пространстве всего ЕС, нести повышенные расходы в связи с информационным обеспечением на пространстве ЕС. Увеличатся транспортные расходы, расходы на управление и контроль международной предпринимательской деятельности.

Ожидаются высокие расходы на реструктуризацию словацкой экономики, связанные с вступлением в ЕС. Дополнительным финансовым бременем для словацкой экономики могут стать взносы в структурные фонды ЕС, хотя в долгосрочном плане использование этих фондов существенно превысит словацкий вклад. Вступление в ЕС будет связано с потерей таможенных доходов, которые получают за счет стран ЕС, и сокращением доходных статей госбюджета Словакии.

Что касается российско-словацких отношений, то вступление Словакии наряду с другими странами ЦВЕ в ЕС приведет к улучшению некоторых элементов торгово-экономического режима доступа российских товаров на рынки присоединяющихся стран, т.к. на эти государства автоматически распространяется действие Соглашения о

партнерстве и сотрудничестве между РФ и ЕС, которое по степени либерализации взаимной торговли превосходит ныне действующие со странами ЦВЕ двусторонние соглашения. Произойдет снижение импортных пошлин на российские товары вследствие вступления в силу Таможенного тарифа ЕС в торговле с этими странами, таможенные ставки которого ниже, чем ставки национальных тарифов присоединяющихся стран.

К негативным последствиям следует отнести распространение на присоединяющейся страны антидемпинговых правил ЕС и их переход на более высокие технические требования ЕС. В случае вступления стран ЦВЕ в ЕС, который диктует для своих членов необходимость диверсификации источников энергетического и сырьевого импорта, возможно также ожидать квотирования поставок этих товаров из России со стороны государств ЦВЕ. Таможенные тарифы и технормы затрагивают товары высокой степени переработки, доля которых в российском экспорте в Словакию

С учетом перспектив активного участия Словакии региональных интеграционных процессах ее экономическое развитие получает соответствующую оценку международных организаций, в т.ч. ОЭСР и ЕС. Согласно прогнозам этих организаций, рост ВВП Словакии в 2003г. составит 5,9% и в 2004г. — 4,5%. Ожидается увеличение инфляции по сравнению с 2002г.: до 6% в 2003г. и 5,5% в 2004г. Уровень безработицы прогнозируется на конец 2003г. — 17% и на конец 2004г. — 16,5%.

Оценки дальнейшего экономического развития Словакии, основанные на сценарии вступления страны в ЕС в 2004г., проведены Институтом словацкой и мировой экономики Словацкой академии наук. Делается расчет на помощь со стороны соответствующих фондов ЕС с целью адаптации словацкой экономики к условиям единого рынка в Европе.

От вступления в ЕС в СР ожидают общего эффекта в виде увеличений темпов роста ВВП на 1% в результате распространения на Словакию правил бюджетной политики ЕС, применения норм и стандартов ЕС и развития деловой активности на словацком рынке.

Общий рост ВВП СР прогнозируется в 2004-06гг. в 4,8% в год и в 2007-08гг. — 5,2% в год. т.е., ежегодные темпы роста ВВП в 2004-08гг. составят 5%, что оценивается как максимально возможные темпы роста словацкого ВВП в этот период при сохранении макроэкономического равновесия.

В области внешних экономических связей на 2004-08гг. прогнозируется среднегодовые темпы роста экспорта 12,2%. Намечается отставание темпов роста импорта, что будет способствовать сокращению дефицита платежного баланса по текущим операциям до 4,1% ВВП в 2004-06гг. и до 3,2% ВВП в 2008г. Только в среднесрочной перспективе в Словакии намечается достигнуть экономически приемлемого уровня дефицита торгового баланса.

Инфляция в 2004-06гг. прогнозируется 6,3-6,7%. В дальнейшем она может снижаться, приближаясь к западноевропейским стандартам. Потребительские цены в Словакии после вступления в ЕС увеличатся по сравнению с 2001г. на 18%. До 2006г. общее увеличение цен должно составить 33%, а до 2008г. цены увеличатся на 49% по сравнению с 2001г.

Прогнозируется увеличение средней номинальной зарплаты в СР в 2006г. в 1,5 раза по сравнению с 2001г., а до конца 2008г. — в 1,8 раза. Это означает среднегодовые темпы роста зарплаты 8,5% в 2001-03гг. и 9,7% в 2004-08гг. Реальная зарплата в 2002-06гг. может увеличиваться на 2-3% ежегодно. В 2007г. ее рост может составить 4%. Такие темпы роста реальной зарплаты будут соответствовать росту производительности труда и не представляют угрозы для общей макроэкономической стабильности.

В результате постепенного ускорения темпов роста ВВП в 2002-08гг. ожидается увеличение занятости ежегодными темпами 1,2%. Будет усиливаться влияние структурной перестройки и связанного с ней роста производительности труда и средней зарплаты. Прогнозируется снижение уровня безработицы до 15%.

После намечаемого на 2004г. вступления СР в ЕС ожидается начало сближения уровня экономического развития СР с уровнем стран Западной Европы. Если сейчас ВВП СР на душу населения, рассчитанный по паритету покупательной способности, составляет 49% от среднего уровня ЕС, то в 2006г., согласно расчетам вышеупомянутого института, этот показатель может составить 53,1% и в 2008г. — 55%.

Приведенные оценки учитываются правительством при определении основных направлений дальнейшего развития экономики Словакии.

США

Наиболее значительные моменты внешнеэкономической политики США в их тесной взаимозавязке с внутренними экономическими задачами вошли в «план торговой повестки дня», озвученный Торговым представителем Р.Зелликом в окт. 2002г., в т.ч.:

- открытие новых рынков и создание возможностей для расширения бизнеса, в т.ч. путем заключения соглашений о свободной торговле с Чили и Сингапуром;

- обеспечение безопасности и содействие углублению деловых связей, в частности, продвижение переговоров по заключению соглашений о свободной торговле с такими важными для США партнерами, как Марокко и Австралия;

- обеспечение экономического развития и демократии посредством экономического сотрудничества на основе соглашений о свободной торговле с Южно-Африканским таможенным союзом, странами Центральной Америки, а в последующем и с др. странами;

- поддержка роста благосостояния и экономической безопасности стран Западного полушария путем создания Американской зоны свободной торговли к 2005г., при одновременном проведении курса на предоставление торговых преференций и заключение торговых соглашений с субрегиональными группировками и отдельными странами;

- открытие внешних рынков для американских фермеров путем установления новых и более справедливых правил, предусматривающих снижение барьеров в мировой торговле сельхозпродукцией, устранение экспортных субсидий и радикальное снижение субсидий, «искажающих» производство и ценообразование;

– создание более высокооплачиваемых рабочих мест для американских рабочих, в т.ч. с помощью мер по снижению барьеров для торговли готовой продукцией; существенная либерализация мировой торговли услугами;

– стимулирование инновационной и созидательной деятельности посредством совершенствования правил защиты прав интеллектуальной собственности в сфере технологических инноваций и улучшения правоприменительной практики, а также оказание содействия развивающимся странам в этих вопросах;

– «агрессивное» обеспечение соблюдения американских, международных и специальных торговых правил в соответствии с обязательствами администрации перед американскими рабочими и бизнесменами;

– реформирование ВТО и расширение числа членов этой организации путем увеличения транспарентности ее деятельности, создания условий для полноценного участия в ее работе развивающихся стран, приема новых государств, особенно России.

Конкретные задачи, связанные с расширением американского экспорта, нашли свое наиболее концентрированное отражение в выработанной в 2002г. новой экспортной стратегии США. Ее основное содержание сводится к тому, чтобы обеспечить американский бизнес необходимым инструментарием для получения «многомиллиардных прибылей путем более эффективного использования потенциальных возможностей в результате роста мировой торговли в обозримой перспективе».

Федеральные программы «мирового уровня» обеспечат господдержку как крупным, так и малым и средним американским компаниям, экспортирующим свою продукцию или капиталы на мировые рынки, с целью укрепления их конкурентных позиций. На передний план выдвинуты такие задачи, как усиление господдержки наэкспортерам в получении и реализации крупных контрактов за рубежом, повышение уровня содействия им со стороны государства наэкспортерам путем предоставления информационных и финансовых услуг, а также улучшение доступа частных компаний, в первую очередь малых и средних, к таким услугам. В качестве ведущих географических направлений торговой политики выделены Западное полушарие, Евросоюз, Тихоокеанский регион, Африка, а также Япония, Китай, Индия.

США активно использовали авторитетные международные и региональные экономические организации, включая ВТО, АТЭС, НАФТА, для продвижения и защиты интересов американского бизнеса в области внешнеэкономических отношений. С позиций США в рамках этих организаций сохраняли свою актуальность такие задачи, как борьба с коррупцией, отмыванием денег, недобросовестная деловая практика в международных экономических отношениях. Продвижение международного сотрудничества в вопросах торговли сельхозпродукцией, произведенной с использованием биотехнологий, защита американских прав интеллектуальной собственности и борьба с производством пиратской продукции. Особое звучание приобрела тема перекрытия каналов поступления финансов террористичес-

ким организациям в рамках нового глобального направления, нацеленного на борьбу с международным терроризмом.

Активные шаги были предприняты США в ходе запущенного в Дохе нового раунда международных торговых переговоров. В конце июля переговорной группе по торговле сельхозпродукцией в рамках ВТО было предложено рассмотреть вопрос сокращения прямых экспортных субсидий в течение 5 лет. В начале дек. 2002г. в рамках переговоров по доступу на рынки США выступили с инициативой по снижению всех видов тарифов на промышленные и потребительские товары. Во II пол. 2002г. американской стороной были представлены пакет предложений по либерализации торговли услугами, предложения по увеличению транспарентности процесса урегулирования споров в рамках ВТО и усилению применения законодательства по преодолению несправедливой торговой практики.

Озвучиваются однако опасения, что традиционная внешнеэкономическая стратегия на этот раз может не сработать. Непосредственная угроза осуществляемому курсу проистекает от активного применения США антидемпингового законодательства и закона о поддержке фермеров, вызывающих главный огонь критики зарубежных партнеров. Сторонники курса администрации однако утверждают, что эти трудности, по мере разворачивания переговорного процесса в ВТО, могли бы быть преодолены путем творческого применения наработанных приемов. Вопрос о применении США антидемпингового законодательства мог бы быть включен в повестку дня текущих переговоров в увязке с такими затрагивающими интересы США проблемами как экспортное субсидирование и отсутствие транспарентности в антидемпинговой практике их многих торговых партнеров.

Определенные осложнения в международной торговле, вызванные появлением нового закона о поддержке агросектора США, можно было бы «конвертировать» в новую возможность для американской торговли и экономики в целом. Эта линия уже просматривается в последних «агрессивных» предложениях Белого дома в рамках нового раунда переговоров в рамках ВТО, предусматривающих не только значительное снижение тарифов в торговле сельхозпродукцией, но и поэтапное прекращение предоставления любых экспортных субсидий и резкое снижение всех видов господдержки бизнеса в странах-участницах переговорного процесса, включая США.

Утверждается, что данный закон, обеспечивая серьезные преимущества, для американских фермеров, объективно усиливает заинтересованность других стран в переговорах с США по этой проблематике с целью пересмотра подобных действий. Такая заинтересованность могла бы быть использована США для продвижения своих позиций в ходе переговоров по с/х вопросам, исходя из готовности сократить субсидии отечественному аграрному сектору как составной части многосторонней сделки. Даже закон о поддержке фермеров при гибкой переговорной тактике может быть использован для улучшения перспектив успешного завершения переговоров в рамках нового переговорного раунда. Подобный подход к решению проблемных вопросов обеспечил бы для

США «всеобъемлющий» результат в продвижении своих ключевых целей в мировой торговле.

Позиции администрации в конгрессе, даже после ноябрьских выборов 2002г. укрепились незначительно, и проведение через него крупных экономически значимых решений будет непростым. Как признают республиканцы и их идеологические единомышленники, задачи на внешнеэкономическом направлении усложнились. Ввиду возросшего числа государств-участников многосторонних и даже региональных переговоров и расширения диапазона обсуждаемых вопросов становится все труднее выходить на согласованные позиции и решения. Приходится также считаться с тем фактом, что организованная группа развивающихся стран и ЕС могут сейчас заблокировать любое не устраивающее их решение. Окончание холодной войны ликвидировало фактор консолидации «свободного мира» перед лицом общей угрозы, который удерживал крупнейшие торговые державы от развязывания торговых споров и войн в интересах сохранения стабильности их общих экономических и политических объединений и систем.

Сложная экономическая ситуация в США, высокий уровень безработицы, продолжающееся в течение последних лет падение объемов американского экспорта и рост торгового дефицита до рекордного за всю историю страны уровня вынуждают администрацию продолжать взятый курс в области внешнеэкономических отношений. А возросшая в последний период **зависимость экономики от роста торговли**, доля которой в экономике увеличилась в 3 раза, делают такой подход еще более актуальным. Дальнейшая активизация усилий администрации по расширению мировой торговли и ее дальнейшей либерализации, согласно многим прогнозам, останется в обозримом будущем ключевым императивом американской торговой политики. Первые же самые трудные задачи, как считают республиканцы, решены — состоялся запуск нового раунда переговоров в ВТО, а президент вновь получил ПРВТ. Включение в новое торговое законодательство, помимо ПРВТ, положений, предусматривающих значительное усиление социальной защищенности американских рабочих от негативных последствий либерализации торговли, заключает в себе предпосылки «фундаментальной трансформации» американской политики и позиции части американского общества в отношении глобализации.

АТЭС

Защита интересов американского бизнеса. США широко используют авторитетные региональные экономические образования для продвижения в области внешнеэкономических отношений. С позиций США в рамках этих организаций на данном этапе на первый план выдвигаются такие задачи, как борьба с коррупцией, отмыванием денег и недобросовестной деловой практикой в международных экономических отношениях, продвижение международного сотрудничества в вопросах торговли сельхозпродукцией, произведенной с использованием биотехнологий, защита американских прав интеллектуальной собственности и борьба с производством пиратской продукции. Особое звучание по инициативе США приобрела тема перекрытия каналов поступления

финансовых средств террористическим организациям в рамках нового глобального направления, нацеленного на борьбу с международным терроризмом.

Одним из самых крупных региональных экономических образований, в деятельности которого принимают активное участие США, является Форум азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) — межправительственная организация, объединяющая 21 государство региона с населением 2,5 млрд.чел. и совокупным ВВП в 19 трлн.долл. **На государства-члены АТЭС приходится 47% мирового объема торговли.** Страны АТЭС обладают разветвленной транспортной инфраструктурой; на их территории располагаются 21 портовый терминал и 23 аэропорта, входящих в число крупнейших в мире.

АТЭС была создана в 1989г. по предложению Австралии с целью развития экономического сотрудничества в бассейне Тихого океана. АТЭС формально имеет консультативный статус, однако в рамках его рабочих органов определяются региональные правила ведения торговли, инвестиционной и финансовой деятельности, проводятся встречи отраслевых министров и экспертов по вопросам сотрудничества.

Деятельность АТЭС направлена на достижение провозглашенной данным форумом цели: создание условий для свободного ведения торговли и осуществления инвестиций в данном регионе к 2010г. для промышленно развитых государств и к 2020г. для развивающихся государств. В рамках АТЭС определены три области, имеющие решающее значение для достижения поставленной цели: либерализация торговли и инвестиций; упрощение ведения предпринимательства; экономическое и техническое сотрудничество.

США традиционно придают большое значение деятельности АТЭС, исходя из того, что это — одно из главных экономических образований в мире, на которое приходится 44% мирового объема экономики и около двух третей внешней торговли США. Четыре главных торговых партнера США (Канада, Мексика, Япония, Китай) являются участниками форума, еще три страны-участницы входят в число первых 10, а всего среди первых 20 партнеров США — 11 государств-членов АТЭС. С 1994г. экспорт США в страны АТЭС увеличился на 37%, а товарооборот с ними достиг в 2002г. 1,2 трлн.долл., что составляет 2/3 внешней торговли США, в т.ч. более половины всего американского экспорта. В США считают, что АТЭС является важнейшей региональной экономической группировкой для продвижения принципов свободной торговли и практического экономического сотрудничества.

Позиция США в отношении деятельности АТЭС исходит из растущего значения азиатско-тихоокеанского региона для американской и мировой экономики. В этой связи подходы американской администрации к работе в АТЭС строятся исходя из возможности обсуждения на проводимых в его рамках мероприятий широкого диапазона актуальных для США тем и вопросов, а также с учетом важности продвижения предложений, которые американцы в дальнейшем предполагают вынести на переговоры глобального уровня (например, в рамках раундов ВТО) или субрегионального уровня.

Особая важность придается США участию в мероприятиях АТЭС и на министерские встречи направляются первые лица. В этом США видят для себя большие возможности и стремятся использовать данный форум в своих интересах, в частности, для обеспечения более благоприятных условий для американского экспорта и инвестиций в страны региона. Проводимые в рамках АТЭС мероприятия достаточно активно используются не только для обсуждения различных актуальных для США вопросов и тем, но и для продвижения предложений, которые они в дальнейшем предполагают вынести на переговоры глобального уровня (в рамках ВТО). США проводят такую линию для того, чтобы заручиться поддержкой своих инициатив со стороны стран-участниц АТЭС и предвосхитить в известной степени возможную реакцию на американские инициативы при их дальнейшем обсуждении на многостороннем уровне. Указанные мероприятия рассматриваются также как еще одна возможность расширения делового взаимодействия между представителями бизнеса стран-участниц.

США уделяют особое внимание осуществлению совместных действий по поддержке начавшегося постепенного экономического подъема в странах региона и в мировой экономике в целом и обеспечению более устойчивых и высоких темпов экономического роста. Американцы проводят уже известную мысль о том, что в этом процессе должны участвовать не только США, но и другие страны с сильными экономиками, в т.ч., Япония, Канада, Южная Корея. В основе такого подхода находится получившая распространение точка зрения об имеющем сейчас место объективном процессе «уравнивания» экономических и инвестиционных возможностей США и ряда других стран Европы и, особенно, Азии. Американцы поднимают вопрос о необходимости проведения странами региона внутренних экономических и структурных реформ, делая при этом упор на важность выполнения разработанных по линии международных финансовых организаций соответствующих программ.

США в рамках АТЭС акцентируют также внимание на необходимости дальнейшей либерализации международной торговли, имея в виду улучшение доступа на рынки, расширение торговли в секторах сельхозпродукции, услуг, передовых технологий, снижение тарифов на промышленные товары, увеличение прозрачности и повышение уровня корпоративного управления экономик стран-членов.

Важное место отводится выработке единой позиции относительно содействия успешному осуществлению запусченного в нояб. 2001г. в Дохе нового раунда переговоров в рамках ВТО и его успешного завершения в согласованные сроки – к 1 янв. 2005г. В ходе форумов АТЭС американцы уделяют внимание тематике, рассматриваемой в рамках указанных переговоров, в т.ч. таким вопросам, как доступ на рынки, торговля сельхозпродукцией, правила торговли, инвестиции, конкуренция, меры либерализации торговли и транспарентность при осуществлении госзакупок. Они стараются мобилизовать поддержку со стороны партнеров по АТЭС своих недавних инициатив по сокращению госсубсидий с/х сектору во всех странах, в первую очередь, ЕС и Японии, до 5% от об-

щего объема сельскохозяйственного производства конкретной страны, а также по снижению тарифов на сельхозпродукцию с нынешнего среднего уровня в 62% до 15%.

Преимущества новой экономики. США также продолжают продвигать идею об усилении сотрудничества в вопросе сокращения разрыва в уровнях развития стран-участниц АТЭС и реализации в регионе. США заявляют о важности выработки современных единых подходов в вопросах либерализации торговли услугами, снижения торговых барьеров и защиты прав интеллектуальной собственности, тесно связанных с функционированием новой экономики. США выступают за более широкое использование преимуществ информационных технологий в экономике других стран, позволяющих обеспечить существенное повышение производительности труда, что характерно для американской экономики и является одним из важнейших факторов ее достаточно быстрого выхода из последней рецессии. Американцы продолжают заявлять о своей готовности содействовать усилиям, направленным на внедрение принципов новой экономики в экономику стран-участниц и помогать менее развитым странам в создании собственного потенциала, позволяющего получать преимущества от развития информационных технологий.

США обсуждают в рамках АТЭС вопросы электронной торговли, в которой они по-прежнему занимают лидирующие позиции в мире и стремятся к их сохранению. Они рассматривают эту сферу как неотъемлемую часть новой экономики и придерживаются позиции необходимости продолжения действия моратория на налогообложение в ней, стремясь доказать, что это отвечает интересам всех стран, прежде всего с точки зрения расширения возможностей выхода малого бизнеса на мировые рынки. Ими может быть озвучена также проблематика расширения участия компаний малого бизнеса в развитии электронной торговли, в т.ч., в рамках АТЭС.

На состоявшемся в окт. 2002г. в Лос-Кабосе (Мексика) X ежегодном форуме АТЭС второй год подряд в центре внимания оказались вопросы борьбы с терроризмом, а экономическая составляющая его повестки дня отошла на второй план. В ходе этого форума обсуждались такие вопросы как совместные меры по усилению безопасности при международных перевозках, усиление пограничного и таможенного контроля, мониторинг деятельности благотворительных организаций и различных финансовых структур, подозреваемых в финансировании экстремистских и террористических организаций, снижение уровня сельскохозяйственных субсидий и торговых тарифов. Основные инициативы, одобренные и принятые на форуме АТЭС, были подготовлены США и оценивались по завершении его работы как значительный успех их внешней политики и новое свидетельство мирового лидерства. Одним из важных результатов данной встречи явилась также поддержка со стороны стран-членов АТЭС новому раунду международных торговых переговоров и скорейшему присоединению к ВТО России и Вьетнама, выраженная в итоговой декларации.

Очередная встреча на высшем уровне лидеров государств АТЭС состоится в окт. 2003г. в Бангкоке.

НАФТА

Без пошлин с Канадой и Мексикой. Другой важной для США региональной организацией является НАФТА, получившая свое начало с подписанного в 1988г. американо-канадского соглашения о свободной торговле (вступило в силу с 1 янв. 1989г.), предусматривающего устранение к 1998г. всех ограничений во взаимной торговле. В целях развития сотрудничества в рамках континента в 1992г. между США, Канадой и Мексикой подписано Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА), которое вступило в силу 1 янв. 1994г.

Соглашение о создании НАФТА содержит следующие положения, посвященные различным аспектам предпринимательской деятельности в пределах Северной Америки: доступ к рынкам; инвестиции; гарантии; услуги; права интеллектуальной собственности; госзакупки; меры, связанные с соблюдением стандартов; временный въезд для бизнесменов; разрешение споров. В соответствии с Соглашением на протяжении 15 лет с даты его вступления в силу должна произойти отмена торговых барьеров между тремя участниками. В американо-канадской торговле такие барьеры уже устранены, поэтому речь идет лишь о либерализации товарообмена этих стран с Мексикой.

В 1994-2003гг. снижались пошлины во взаимной торговле промышленными и продовольственными товарами. **К 2003г. практически все пошлины между странами-участницами НАФТА были устранены.** Исключение составляют некоторые виды сельхозпродукции, в отношении импорта которых сохраняются различные ограничительные меры. В соответствии с НАФТА в США в отношении ряда товаров, ввозимых из Канады и Мексики, предусмотрены «уровни торговых преференций» (Trade Preference Levels), которые по своей сути также являются тарифными квотами (большинство из них прекратили свое действие с 1 янв. 2003г.). Такие меры применяются в США в отношении преимущественно мексиканских товаров, в то время как канадская продукция пользуется более либеральным режимом ввоза на американский рынок.

Выгоды участников Соглашения от участия в данной региональной организации взаимны и очевидны. США получили открытый доступ для своих высокотехнологичных товаров на мексиканский рынок. Это касается продукции электроники и автопрома. Мексика обязалась смягчить ограничения на участие американских инвесторов в акционерном капитале своих компаний (кроме нефтяных, транспортных и в сфере коммуникаций), а также отменить ограничения на их участие в банках и страховых компаниях. В интересах США в рамках НАФТА были приняты решения в отношении миграции рабочей силы. Была создана трехсторонняя комиссия по установлению общих стандартов, которые выступали бы в роли барьеров, препятствующих притоку дешевой рабочей силы из Мексики. Соглашение предусматривает также меры, направленные на охрану окружающей среды, прежде всего в Мексике, для чего были установлены жесткие экологические стандарты.

Американская зона свободной торговли. Не ограничиваясь участием в существующих региональных экономических организациях, администра-

ция Дж.Буша активно продолжила взятый предыдущей администрацией курс на формирование новых региональных экономических образований, уделяя большое внимание созданию к 2005г. АЗСТ. Крупнейший в мире общий рынок объединит экономики 34 стран западного полушария с населением в 800 млн.чел. и совокупным ВВП в 14 трлн.долл., что должно принести значительные выгоды как США, так и остальным странам-участникам за счет создания дополнительных рабочих мест и новых рыночных возможностей.

Одновременно с проведением переговоров в рамках создания АЗСТ США запустили переговоры по заключению региональных соглашений о свободной торговле с отдельными группами стран: Южноафриканским таможенным союзом, в который входят Южная Африка, Ботсвана, Лесото, Намибия и Свазиленд, и странами Центральной Америки (Коста Рика, Сальвадор, Гватемала, Гондурас и Никарагуа).

США намереваются также, используя в качестве основы заключенные соглашения о свободной торговле с Израилем и Иорданией, создать к **2013г. зону свободной торговли на Ближнем Востоке,** охватывающую большинство стран данного региона.

Проводится работа по заключению двусторонних соглашений о свободной торговле с отдельными странами. В мае 2003г. состоялось подписание соглашения с Сингапуром, объявлено о подписании в июне 2003г. аналогичного соглашения с Чили. Объявлено о запуске переговоров по аналогичным соглашениям с Марокко и Австралией и о намерении вступить в переговоры с Бахрейном.

ТУРЦИЯ

Ряд субъектов РФ установил и поддерживает тесные партнерские связи с различными промышленными регионами Турции, в которые кроме Стамбула входят такие развитые в индустриальном отношении центры, как Анкара, Измир, Адана, Конья, Бурса, Кайсери.

В 2002г. торгово-экономическое сотрудничество на региональном уровне наиболее активно развивалось с Москвой, Московской обл., Санкт-Петербургом, Калмыкией, субъектами Поволжья (Волгоградская и Саратовская обл., Татарстан, Башкортостан), Уральским регионом (Пермская, Свердловская и Челябинская обл.), Югом России (Ставропольский и Краснодарский края, Ростовская обл.), Белгородской и Орловской обл.

Важное место в развитии межрегионального сотрудничества занимает деятельность Российско-турецкого делового совета, представителей региональных администраций России в Турции (Татарстан, Башкортостан), региональных ТПП и ТПП РФ, различных ассоциаций промышленников и экспортеров. Наиболее планомерно и динамично развивается торгово-экономическое сотрудничество с Турцией у Татарстана и Башкортостана – как на основе межправительственных соглашений, так и путем установления двусторонних контактов бизнесменов.

В целях координации усилий по реализации Соглашения о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве от 22 мая 1995г., в 1997г. в Стамбуле открыто представи-

тельство Татарстана. На территории Татарстана действуют 60 предприятий с участием турецкого капитала. Суммарный торговый оборот между Татарстаном и Турцией приближается к 100 млн.долл. (включая челночную торговлю). В 2002г. строительные компании «Дженк Иншаат», «Одак Иншаат», «Умташ Иншаат» участвовали в программе ликвидации ветхого жилья в Казани. Под эгидой министерства торговли и экономического сотрудничества Татарстана создан Торговый дом. Основными задачами данного проекта является развитие экспорта продукции предприятий Татарстана, минуя посредников, а также привлечение в республику турецких инвестиций. Наиболее тесные торговые связи с турецкими партнерами установились у ОАО «Нижекамскнефтехим», ОАО «Татнефь», ОАО «Камаз», ОАО «Нижекамский завод по производству технического углерода».

Двусторонние отношения между Башкортостаном и Турцией строятся в соответствии с Соглашением, заключенным в 1996г. правительствами Башкортостана и Турции о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве. Для активизации прямых контактов и оказания содействия башкирским предпринимателям в налаживании деловых связей с турецкими партнерами, в 2001г. создан Фонд башкирско-турецкого делового сотрудничества.

В Башкортостане зарегистрировано 47 СП с участием турецких партнеров. Турецкие строительные компании активно участвуют в сооружении объектов социально-бытового назначения. Стоимость работ, выполненных фирмой «Идилъ», составила 80 млн.долл. Среди объектов, построенных и реконструированных фирмой: торговые ряды «Гостиный Двор», санатории «Красноусольский» и «Янган Тау». В общем товарообороте республики Турция занимает 20 место, его объем в 2002г. ожидается на уровне 15 млн.долл.

При поддержке турецко-российского Делового совета была организована в июле 2002г. поездка в Санкт-Петербург большой группы представителей деловых кругов Стамбула. Во время встреч с губернатором и представителями администрации города были обсуждены возможности участия турецких компаний в реконструкции жилого фонда, строительстве дамб, кольцевой дороги и других объектов городского хозяйства. В поездке участвовало 30 ведущих турецких строительных фирм и других компаний, заинтересованных в сотрудничестве.

Традиционным и давним партнером Турции в инвестиционной, подрядной и торговой деятельности является Московский регион. Через Москву проходят основные финансовые потоки, обслуживающие российско-турецкую торговлю, подавляющее количество импорта по линии «челночной торговли», основные контракты на экспорт энергоресурсов федерального значения. По ряду проектов Москва выступает не в качестве федерального центра, а как хозяйственный субъект. Под гарантии правительства Москвы построены и продолжается реализация целого ряда проектов: офисно-торговый центр «Тобб-Тим», «Культурный и деловой центр «Красные холмы», сеть супермаркетов «Рамстор», расширение пивоваренного завода «Эфес» в Бирюлево. Сумма накопленных прямых инвестиций в московскую экономику превышает на конец 2002г. 400 млн.долл.

Важное место в хозяйственных связях с Турцией занимает Кемеровская обл. В течение ряда лет ежегодный объем поставок энергетических углей в Турцию находится на уровне 3-5 млн.т. В области действуют 22 российско-турецких СП, в основном в сфере торговли, туризма, строительства и консалтинговых услуг.

С 26 авг. по 3 сент. 2002г. была проведена 71 ярмарка в Измире, в которой приняли участие 900 компаний, в т.ч. 410 иностранных из 63 стран. Российская сторона была представлена 26 компаниями. Наибольший интерес местными фирмами был проявлен к продукции Первоуральского Новотрубного завода, завода «Салаватстекло», компании «Геофизика», нефтехимического комплекса «Стерлитамак», завода электрокерамики АО «Великие Луки», приборостроительного завода «Микрон».

С 11 по 14 июня 2002г. в соответствии с договоренностями, достигнутыми в ходе проведения V заседания Межправкомиссии и IV заседания российско-турецкой рабочей группы в области передовых технологий и промышленности (Меморандум от 27.03.01г., г. Анкара) в промышленном районе «Остим» прошла 1 выставка-ярмарка «Высокие технологии, инвестиционные проекты и продукция предприятий России». На выставке была представлена продукция 60 российских предприятий, специализирующихся в области разработки новых материалов и технологий, медоборудования, изделий для металлургической, автомобильной, химической и легкой промышленности, товаров народного потребления.

Организаторами выставки с российской стороны являлись ФГУП «Всероссийский НИИ межотраслевой информации». Наибольшее внимание турецкой стороны привлек лекарственный препарат «Дальцекс-трипсин», выпускаемый российским ФГУП «НИИ текстильных материалов». Препарат предназначен для ускоренного заживления ран и ожогов при оказании помощи пострадавшим в катастрофах и стихийных бедствиях.

Финляндия

Развитию сотрудничества на региональном уровне способствуют законодательно оформленные разграничения предметов ведения и полномочий регионов с Федеральным Центром, и их право на осуществление внешнеэкономической деятельности, возможность регионов шире использовать преимущества международного разделения труда, в т.ч. с Финляндией, в частности, за счет товарных и природных ресурсов, научно-производственных, промышленных и экспортных возможностей с учетом местных программ социально-экономического развития. Расширение возможности привлечения финских инвестиций в региональную экономику является одним из главных направлений сотрудничества, осуществляемого рядом субъектов РФ с Финляндией.

Основные усилия обеих сторон по развитию сотрудничества на региональном уровне сосредоточены в энергетике, защите окружающей среды, сельском и лесном хозяйстве, на развитии транспортной инфраструктуры и средств связи, освоении природных ресурсов, туризме. Конкретные совместные проекты и мероприятия по их реализации рассматриваются на заседаниях рабочих

групп по сотрудничеству сопредельных регионов и межрегиональному сотрудничеству.

Основная работа по содействию и организации совместной деятельности двух стран на региональном уровне в 2002г. в целом продолжала осуществляться как в рамках МПК, в т.ч. на межведомственном уровне – на основе соглашений, заключенных министерством торговли и промышленности (МТП) Финляндии с администрациями республик Коми, Татарстан и Башкортостан, Ненецкого и Ямало-Ненецкого автономных округов, Нижегородской, Самарской, Свердловской обл. и Хабаровского края, так и по линии внешнеполитических ведомств двух стран с сопредельными с Финляндией российскими регионами (Санкт-Петербург, Республика Карелия, Ленинградская и Мурманская обл.).

Основные направления деятельности рабочих групп в 2002г. были связаны с поиском путей реализации комплексной программы развития сотрудничества на 2001-03гг. в сопредельных с Финляндией регионах России, принятой на 9 сессии группы развития сотрудничества сопредельных регионов 22 мая 2001г. в г. Мурманске, а также с содействием выполнению конкретных проектов совместных долгосрочных программ, разрабатываемых в рамках сотрудничества российских регионов с МИД и МТП Финляндии.

Из прорабатываемых в 2002г. совместных проектов в сопредельных с Финляндией регионах России особое внимание уделялось проектам: еврорегион «Карелия»; созданию свободной экономической зоны в г. Светогорске (Ленинградская обл.), при этом российская сторона рассматривает предполагаемые пути ее развития по принципу функционирования промышленно-инвестиционной зоны; обустройству автодороги Светогорск-Выборг, проектированию и строительству кольцевых дорог вокруг г.г. Выборга и Санкт-Петербурга; программе привлечения инвестиций в энергетические объекты на Северо-Западе России; совершенствованию систем лесоводства в Карелии, Мурманской и Ленинградской обл.; развитию оленеводства на Кольском полуострове; экологическим проектам в г. Санкт-Петербурге и в других сопредельных регионах.

С финской стороны координатором работы по развитию сотрудничества с сопредельными регионами является МИД, осуществляющий с российской стороной подготовку программ совместной деятельности и играющий решающую роль в распределении выделенных на эти цели средств из госбюджета Финляндии.

В 2002г. на содействие приграничному сотрудничеству со странами, представляющими интерес для Финляндии, включая Россию, государства Балтии и Восточной Европы из бюджета было выделено 43 млн. евро., из которых 35,3 млн. евро были запланированы на основные расходы МИД. На 2003г. для этих целей МИД зарезервировал 30,3 млн. евро, на 2004г. – 25,4 млн. евро и на 2005-06гг. – 23,7 млн. евро. Указанные ресурсы выделяются финской стороной на проведение исследовательских работ, разработку мастер-планов, а также на оказание гуманитарной и технической помощи.

При реализации сотрудничества используются также возможности финансирования, предоставляемые международными финансовыми учрежде-

ниями, а также институтами Северных стран. Сопредельное сотрудничество, которое Финляндия осуществляет с Россией, увязано с Планом действий по «Северному измерению» ЕС, в который Финляндия таким образом вносит свой вклад. В рамках сопредельного сотрудничества между Россией и Финляндией реализовано 750 проектов, в стадии реализации находятся еще 200 проектов.

Проекты сотрудничества по регионам России
(по материалам МИД Финляндии, апр. 2002г.)

| | Респ. Карелия | Ленингр. обл. | СПб. | Мурманск. обл. | Проекты регионов |
|-----------------------------|---------------|---------------|------|----------------|------------------|
| Здравоохранение и соцобесп. | 4 | - | 2 | 2 | 11 |
| Обучение кадров | - | 2 | - | 3 | 7 |
| Водоснабж., очистка воды | 3 | 5 | 4 | - | 6 |
| Администрат. управл. | 3 | 2 | 1 | 1 | 16 |
| Соцуслуги | 1 | 1 | 3 | 1 | 4 |
| Транспорт, склад | 1 | - | - | - | 3 |
| Энергетика | 1 | 7 | 1 | 9 | 10 |
| Сельское хозяйство | 5 | 3 | - | 3 | 6 |
| Лесное хозяйство | - | - | - | - | 4 |
| Защита окр. среды | 2 | 1 | 1 | 6 | 16 |
| Строительство | - | - | 1 | - | 3 |
| Рыбное хозяйство | - | 1 | - | - | - |
| Коммуникации | - | - | - | 1 | 2 |
| Промышленность | - | - | - | 1 | - |
| Банковский сервис | - | - | - | - | 4 |
| Бизнес сервис | - | - | - | - | 2 |
| Другие | - | - | - | - | 8 |
| Итого | 20 | 22 | 13 | 27 | 102 |

В 2002г. были проведены заседания рабочих групп по сотрудничеству Финляндии с Самарской обл. (май), Ямало-Ненецким автономным округом (сент.), Свердловской обл. (окт.), Республикой Башкортостан (дек.), встреча сопредседателей рабочей группы по сотрудничеству с Республикой Коми (апр. и окт.).

В 2002г. Финляндию посетили с рабочими визитами делегации сельхозпроизводителей Рязанской обл. (январь), делегации Коми с главой Республики В.А.Торлоповым (апр.), администрации г. Санкт-Петербурга во главе с губернатором В.А. Яковлевым (авг.), делегации Тюменской обл. (окт.), делегацией Свердловской обл. (окт.) и Республики Татарстан (авг.). Работа по поиску оптимальных путей развития деловых контактов между российскими региональными предпринимательскими структурами и финскими фирмами и предприятиями осуществлялась главным образом по линии Ассоциации внешней торговли Финляндии («Финпро») и Финско-Российской торговой Палаты («ФинРосТП») в сотрудничестве с основными отраслевыми союзами и ассоциациями и министерством торговли и промышленности (МТП) Финляндии.

В рамках указанной работы в мае 2002г. по инициативе «Финпро» и Администрации Самарской обл. проведена подготовка в г.Тольятти «Дней финского бизнеса». По инициативе «Финпро» и Администрации Тюменской области ведется подготовка к проведению в мае 2003 в г.Тюмени «Дней финского бизнеса».

Следует отметить положительный опыт функционирования информационно-делового центра «Финпро» в Уфе, «Российско-финского регионального бизнес центра» в г.Чебоксары, представительства Финско-Российской торговой палаты в г.Екатеринбурге и ее консультационного пункта в Нижнем Новгороде.

«Северное измерение» и РФ

Деньги ЕС на экологию в России. В 2002г. наиболее важным для Финляндии событием в рамках Евросоюза с точки зрения развития российско-финляндских отношений стало проведение в июле в Брюсселе учредительной конференции **Фонда природоохранного партнерства.**

Создание Фонда является значительным вкладом в наполнение конкретным содержанием **концепции ЕС «Северное измерение».** По заявлению МИД Финляндии, Фонду будет принадлежать решающая роль в реализации проектов 1,3 млрд. евро на сопредельных с Финляндией территориях.

Участниками Фонда являются КЕС, Европейский инвестиционный банк, Европейский банк реконструкции и развития, Северный инвестиционный банк, а также такие страны, как **Россия, Голландия, Норвегия, Дания, Швеция и Финляндия.** **Объем привлеченных Фондом средств составляет 110 млн. евро.** Вклад Финляндии равен 10 млн. евро. Фонд призван обеспечить механизм финансирования крупных инвестиционных проектов в области охраны окружающей среды, энергосбережения и ядерной безопасности, прежде всего в Северо-Западном регионе России.

В отличие от других участников Фонда, заявивших либо об абсолютной (Голландия, Норвегия), либо об определяющей (КЕС) приоритетности объектов ядерной безопасности, Финляндия выделяет на реализацию указанных проектов пятую часть (2 млн. евро) своего взноса, 8 млн. евро могут быть использованы на прочие природоохранные проекты.

Накануне Брюссельского саммита ЕС (окт. 2002г.) премьер-министр Финляндии выступил с инициативой о распространении операций ЕИБ также и на финансирование объектов транспортной инфраструктуры в России. Эта инициатива продиктована прагматическими соображениями обеспечения надежных и безопасных путей транспортировки энергоносителей из России. Она отвечает долгосрочным интересам России.

На перспективу важным является решение саммита ЕС (дек. 2002г., Копенгаген) поручить Комиссии Евросоюза приступить к разработке **новой программы действий ЕС по Северному измерению на 2004-06гг.**

Совет государств Балтийского моря. В сотрудничестве с региональными организациями Финляндия основное внимание уделяет СГБМ. В 2002г. после завершения российского председательства в Совете, место председателя СГБМ заняла Финляндия. В практическом плане усилия Финляндии в СГБМ концентрируются, в основном, на традиционных для нее областях, а именно — устранении препятствий в торговле, охране окружающей среды, ядерной безопасности, развитии демократических институтов, информационных технологий, борьбе с экономическими преступлениями. 10 июня 2002г. на встрече в Санкт-Петербурге на уровне глав правительств, премьер-министр Финляндии высказался за активизацию балтийского сотрудничества по ряду направлений.

В марте 2002г. состоялись два совещания в рамках СГБМ в России: в г. Светлогорске (Калининградская обл.) на уровне министров иностранных дел, а также в Москве — под председательством министра экономического развития и торговли

РФ Г.О. Грефа на уровне министров, отвечающих за вопросы экономики и торговли.

В ходе совещания в Москве был принят Московский план действий и достигнут ряд договоренностей, направленных на устранение торговых барьеров, более свободного перемещения товаров и услуг между странами, а также состоялся подробный обмен мнениями о дальнейших совместных действиях государств-членов СГБМ по развитию и углублению экономического сотрудничества в регионе. Особое внимание было уделено созданию общего инвестиционного пространства в регионе Балтийского моря, подчеркнута необходимость расширения сотрудничества между национальными агентствами по привлечению инвестиций с целью увеличения притоков иностранных капиталов в регион Балтийского моря, а также дальнейшему устранению препятствий для деятельности малых и средних предприятий.

В нояб. 2002г. в Финляндии состоялось заседание Рабочей группы СГБМ по экономическому сотрудничеству, на котором были обсуждены вопросы расширения сотрудничества стран Северной Европы и России и, в первую очередь, в рамках программы «Северное измерение» ЕС. В ходе заседания были также обсуждены вопросы углубления таможенного сотрудничества России, Финляндии и Швеции.

Следующее заседание рабочей группы СГБМ по экономическому сотрудничеству прошло в янв. 2003г. в г. Тампере (Финляндия), где была дана оценка деятельности группы за 10 лет существования СГБМ. После расширения ЕС роль рабочей группы возрастет, особенно, в части реализации Плана действий по «Северному измерению». В выступлениях участников была дана высокая оценка деятельности рабочей группы. На данной стадии у рабочей группы нет инструментов мониторинга и роль министерств, ответственных за экономическое сотрудничество, должна быть рассмотрена на следующем заседании. В целях реализации Московского плана действий, было предложено провести семинар одновременно с конференцией СГБМ в мае 2003г. в г. Санкт-Петербурге, в ходе которого предполагается рассмотреть вопрос об упрощении пересечения границ.

В 2002г. под эгидой СГБМ продолжилась реализация программы «Балтика 21», которая является планом действий для перехода к устойчивому развитию Балтийского региона. Целью программы является обеспечение информационной, организационной и управленческой основы для процесса и устойчивого развития промышленности Балтийского региона.

Баренцев регион

Совет Баренцева/ Евроарктического региона. Среди главных финских приоритетов в СБЕР — развитие гуманитарных контактов, особенно по линии молодежных обменов, дальнейшая работа по устранению препятствий в торговле и инвестиционной деятельности, совместное ведение лесного хозяйства, а также природоохранная проблематика.

Значительное внимание в рамках СБЕР Финляндия уделяет скорейшему заключению Многостороннего соглашения по ядерно-экологической программе в РФ (МНЕПР), которое позволит открыть финансирование для реализации крупных

экологических проектов, прежде всего, на Северо-Западе России.

Финляндия определила три основных направления работы в СБЕР – инфраструктура, экология и предпринимательство. Главной задачей по развитию инфраструктуры является создание на Севере Европы большего количества транспортных коридоров и коммуникаций. Еще одна из форм сотрудничества – обучение в сфере СМИ. Финляндия вносит определенный вклад в рамках СБЕР в области создания систем энергосбережения и уменьшения экологически вредных выбросов, а также экологически чистых производств.

Третье направление – предпринимательство. Здесь Финляндия намерена облегчить экономические и коммерческие контакты внутри региона, особенно для малых и средних фирм. Для оказания им помощи предпринята инициатива создать информационную сеть между предприятиями в регионе Баренцева моря.

Определенную роль в расширении сотрудничества в рамках СБЕР играют такие источники финансирования, как программы технического содействия «Интеррег», «Тасис», которые, по мнению финской стороны, требуют своего совершенствования. На сотрудничество в СБЕР существенное влияние окажет расширение ЕС. После расширения ЕС Балтийское море станет внутренним морем ЕС, где все прибрежные государства, за исключением России, будут являться членами Евросоюза, что окажет воздействие и на регион Баренцева моря.

Еврорегион «Карелия». Значительное внимание в Финляндии уделяется реализации комплексной программы развития сотрудничества на 2001-03гг. в сопредельных с Финляндией регионах России, принятой 22 мая 2001г. в г. Мурманске на 9 сессии Группы развития сотрудничества сопредельных регионов. При реализации программы сотрудничества используются возможности финансирования, предоставляемые международными финансовыми учреждениями Северных стран. Сопредельное сотрудничество, которое Финляндия осуществляет с Россией, увязано с Планом действий по «Северному измерению» ЕС.

В рамках сопредельного сотрудничества между Россией и Финляндией уже реализовано 750 проектов, в стадии реализации находятся еще 200 проектов. Из реализуемых в 2002г. совместных проектов в сопредельных с Финляндией регионах России особое внимание уделялось проектам евро-регион «Карелия», обустройству автодороги Светогорск-Выборг, проектированию и строительству кольцевых дорог вокруг г.г. Выборга и Санкт-Петербурга, программе привлечения инвестиций в энергетические объекты на Северо-Западе России, оптимизации и совершенствованию систем лесоводства в Карелии, Мурманской и Ленинградской обл., развитию оленеводства на Кольском п-ве и экологическим проектам в г. Санкт-Петербурге и в других сопредельных регионах.

С финской стороны координатором работы по развитию сотрудничества с сопредельными регионами России является МИД, осуществляющий подготовку программ совместной деятельности и распределение выделенных на эти цели средств из госбюджета Финляндии.

В 2002г. на содействие приграничному сотрудничеству со странами, представляющими интерес

для Финляндии, включая Россию, государства Балтии и Восточной Европы, из бюджета было выделено 43 млн. евро. На 2003г. для этих целей МИД зарезервировал 30,3 млн. евро, на 2004г. – 25,4 млн. евро и на 2005-06гг. – 23,7 млн. евро. Указанные ресурсы выделяются финской стороной на проведение исследовательских работ, разработку мастер-планов, а также на оказание гуманитарной и техпомощи.

ФРАНЦИЯ

В итоговом документе 8 заседания российско-французской Комиссии на уровне глав правительств 16 нояб. 2002г. было отмечено подписание соглашения (коммерческого контракта) между фирмой «Эрбас индастриз» и компанией «Аэрофлот». Отмечалась необходимость в обмене студентами и учеными (признание единого диплома). Недавно установлено партнерство между компаниями «Снекма» и НПО «Сатурн», «Северсталь» и «Арселор», «Эрбас» и «Каскол», «Алкател спейс» и НПО ПМиГПКС. Начато совместное производство дорожного оборудования на Саратовском предприятии «Росдортех» с французской стороной Sestaг.

6 российских городов: Волгоград, Краснодар, Малоярославец, Новороссийск, Тверь и Ужа отобраны для передачи объектов водоснабжения в делегированное управление иностранным операторам. Отмечалась деятельность компании «Ондео-Сервис» в области предварительных исследований развития европейской части России, а также совместная работа компании «Сор» и «Мосводоканала».

Двустороннее сотрудничество России и Франции на межрегиональном уровне развивается в условиях растущей самостоятельности российских регионов в установлении прямых экономических связей с французскими партнерами и сложившегося во Франции механизма децентрализованного сотрудничества регионов.

На данный момент подписано более 20 документов о сотрудничестве между регионами России и Франции. Однако многие соглашения заключены между неравными административными образованиями и субъектами (между департаментом и городом, регионом и фирмой).

В рамках российско-французского децентрализованного сотрудничества, включая сотрудничество по линии породненных городов, продолжалась реализация 90 проектов с финансовым участием французской стороны. Развивается сотрудничество Москвы с Парижем и департаментом Верхняя Сена. Налаживается сотрудничество Московской обл. с регионом Луары с акцентом на сотрудничество в области агропрома.

Между Орловской обл. и регионом Шампань-Арденны развивается плодотворное сотрудничество в сфере АПК, техсодействия, обучения, экономических и культурных обменов.

Диверсифицированный характер носят связи между Францией и Иркутской обл. Создана и активно действует ассоциация «Европа-Байкал», основной вклад в которую вносит Региональный совет Ажитэн и мэрия г. Бордо. Цель ассоциации – содействие сохранению исторического центра Иркутска, уникальной природы Байкала, развитие экономических и иных связей с Иркутской

обл. Ее основным партнером в России является ассоциация «Три века». Налажены контакты с рядом крупных французских фирм, прошла презентация экономического потенциала области, а также инвестиционных проектов, предлагаемых для реализации с участием французских фирм.

Активность в налаживании сотрудничества с французскими регионами проявляет Мордовия, которая в 1999г. подписала договор о сотрудничестве с департаментом Шер.

12 городов и субъектов РФ имеют соглашения и поддерживают дружественные связи с городами и регионами Юга Франции, в т.ч. Нижегородская обл., Краснодарский край, Санкт-Петербург, Ставрополь, Сочи.

В Париже прошли в 2002г. презентации Республики Саха, Свердловской, Московской и Ярославской обл., Удмуртии. Состоялись визиты во Францию делегации законодательного собрания Татарстана, делегаций Самарской, Иркутской, Калужской, Новосибирской обл.

Развиваются связи по линии породненных городов и регионов России и Франции. К удачным примерам такого сотрудничества можно отнести обмены между Санкт-Петербургом и Ниццей, Псковом и Арлем, Кронштадтом и Тулоном, Ярославлем и Пуатье (в Ярославле планируется создание силами французского города побратима Дома дружбы в качестве культурного центра). Оформлено породнение Кронштадта и Тулона, Саратова (Волжский и Кировский районы) и Невиль-ан-Пуату.

Развивается сотрудничество между Новгородом и Страсбургом в области градостроительства и благоустройства, сохранения архитектурного и исторического наследия (в рамках соответствующей программы «Тасис»).

Налаживается сотрудничество между Нижегородской обл. и регионом Юг-Пиренеи. На 2003г. запланирован обмен делегациями двух администраций для определения основных направлений сотрудничества и подписания соответствующих документов (протокол о намерениях).

На конец 2002г. в России зарегистрировано и успешно функционируют в различных областях 250 французских фирм. Планируется проведение в 2003г. (подготовка велась в 2002г.) в Париже презентаций г.г.Липецка, Перми, Краснодарского края.

ЧЕХИЯ

Одним из наиболее перспективных направлений развития и совершенствования российско-чешских торгово-экономических отношений является сотрудничество на региональном уровне.

Наиболее активно сотрудничают с ЧР такие субъекты РФ, как Москва, Санкт-Петербург, республики Татарстан, Башкортостан и Коми, а также Московская, Ленинградская, Нижегородская, Свердловская, Тюменская, Калининградская, Самарская, Тульская, Камчатская, Курская, Саратовская обл. и Красноярский край. Деловые отношения с этими субъектами РФ оформлены в виде меморандумов, соглашений, протоколов, которые определяют приоритетные направления и перспективы развития сотрудничества.

Развитию этой формы сотрудничества уделяется постоянное внимание в работе Межправкомис-

сии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству между РФ и ЧР. В 2002г. в рамках реализации решений МПК состоялось два заседания региональных рабочих групп.

В июне 2002г. в Екатеринбурге было проведено второе заседание Совместной рабочей группы правительства Свердловской обл. РФ и минпрома ЧР, на котором отмечены проекты: сотрудничество между ОАО «Турбомоторный завод» г.Екатеринбург и АО «Алта» по поставкам нагнетателей для двигателей; организация производства стеклопакетов для ОАО «Виз» с участием чешского АО «Скlostрой Турнов»; создание СП по производству оборудования для очистных сооружений бытовых отходов между российским предприятием «Свердловский гипсовый завод» и чешской фирмой «ЯН Топол»; создание в Екатеринбурге при участии чешской фирмой «Хемотекс» СП по производству продукции бытовой химии.

Совместная рабочая группа также отметила необходимость поддержки ГУП «Уралтрансмаш» и ЧКД «Прагоимпекс», ведущих переговоры о модернизации трамваев. Представители Свердловской обл. выразили заинтересованность в расширении сотрудничества с чешскими фирмами в области энергосберегающих технологий и в производстве медтехники и лекарственных препаратов, в первую очередь, инсулина. Союз предприятий стройиндустрии области заинтересован в поставках чешскими предприятиями специальных лакокрасочных изделий. В 2002г. в Праге было зарегистрировано представительство «Уралвнешторгбанка» (г.Екатеринбург).

В сент. 2002г. в г. Праге и г.Брно состоялось 4 заседание Совместной рабочей группы по торгово-экономическому, научно-техническому и гуманитарному сотрудничеству между ЧР и Ленинградской обл. По итогам заседания приняли к реализации ряд перспективных проектов: исполнение рамочного контракта от 16.04.02г. между компаниями «Титран» г. Тихвин, и «Алта» по разработке проектной документации для реконструкции тракторного производства; поставка троллейбусов ООО «Шкода Остров» для городского хозяйства в г.Гатчина; осуществление проекта «Чешская дорожная техника в России»; поставки систем водоснабжения, канализации и утилизации отходов для предприятий коммунального хозяйства Ленинградской обл.; расширение деятельности компании ООО «Стром Телеком» по представлению услуг связи на территории Ленинградской обл.; реализация второго и третьего этапов строительства завода по изготовлению цветной стеклопакетов в г.Кириши при участии чешской компании ООО «Скlostрой Турнов»; сотрудничество в сфере муниципальной энергетики и развития энергосберегающих технологий.

В ходе визита делегация Ленинградской обл. посетила Международную машиностроительную ярмарку в г.Брно. В развитие рамочного контракта от 16.04.02г. на ярмарке был подписан контракт с АО «Алта» на поставку оборудования для производства тракторов на предприятии «Титран» г.Тихвин, в 2002-03гг. на 1 млн.долл. с последующим увеличением объема поставок до 30 млн.долл. и сроком окончания работ в 2004-05гг.

В нояб. 2002г. в г.Праге и г.Радееве состоялось 7 заседание Консультативной рабочей группы Межправкомиссии по вопросам сотрудничества

между минэкономразвития и торговли РФ и министерством промышленности и торговли ЧР при участии представителей администрации субъектов Центрального федерального округа: Курской и Тульской обл., а также Республики Татарстан. Консультативная рабочая группа отметила позитивные результаты рабочей встречи деловых кругов РФ и ЧР в Туле 14-17 мая 2002г. в рамках заседания Рабочей группы МПК, чешской ТПП по связям со странами СНГ и Тульской ТПП. В соответствии с решением седьмого заседания МПК о создании промышленной и торговой зоны в Тульской обл. между АО «Тульский комбайновый завод» и чешским ООО «Пршеводовки Зличин» под руководством АО «Чешское Восточное» подготовлена документация об организации СП по капитальному ремонту и модернизации ранее поставленных трамваев типа ТЗ и ТЗМ. Производственная мощность предприятия рассчитана на ремонт 100 трамваев в год, что позволит выполнить заказы из соседних Курской и Калужской обл.

Продолжается сотрудничество между российским ОАО «Тулауголь» и чешским АО ЦЗМТ, г.Остров. На заседании российская сторона передала проект реализации федеральной целевой программы «Реконструкция исторического центра г.Казань» для рассмотрения возможного участия в ней чешских фирм. Из 26 проектов федерального и регионального значения, которым на седьмом заседании Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству между РФ и ЧР была дана приоритетная поддержка, 10 проектов находятся на различных стадиях реализации, по 7 проектам продолжают переговоры, а 9 проектов реализованы не будут.

Республика Татарстан с 1995г. имеет свое постоянное представительство, аккредитованное при Торгпредстве РФ в ЧР. Его деятельность направлена на реализацию Соглашения между правительствами Татарстана и Чехии от 26.02.1998г., дальнейшее развитие торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества.

В марте 2002г. представителем РТ был организован визит в Чехию делегации ПО «ЕлАЗ». С фирмой «Плома» была рассмотрена возможность организации на территории свободной экономической зоны «Алабуга» СП по выпуску поливуда — материала, используемого в автопроме а с фирмой «Атесо» производства амортизаторов и отопительных систем для автомобилей. Оба проекта признаны экономически эффективными, принята программа по их дальнейшей проработке. В Елабугу направлены проектная документация и образцы оборудования.

На территории свободной экономической зоны «Алабуга» успешно работает СП по производству ПВХ пластизолой, учредителями которого являются ПО «ЕлАЗ» и чешская фирма «Пласт Эфтек». Годовой объем производства этой продукции достиг 1800 т. Основными ее потребителями являются заводы «АвтоВАЗ», «КамАЗ» и ГАЗ. Продолжается сотрудничество с чешской фирмой «Чех стиль» по расширению сети продаж в ЧР продукции ОАО «Нижекамскшина». Годовой объем реализации автошин для грузовых автомобилей в ЧР в 2002г. достиг 15 тыс.шт.

СП в г.Карловы Вары «Отель Ульрика» в 2002г. полностью освоило инвестиции из Республики

Татарстан и завершило реконструкцию санаторного комплекса на 100 мест.

В 2002г. делегации чешских предпринимательских структур с участием представителей смешанной торговой палаты «Восток», ТПП по странам СНГ посетили Республику Карелию, Брянскую, Курскую, Орловскую, Оренбургскую, Московскую, Мурманскую и Тверскую обл.

Европолитика

В 1993г.ЧР подписала Европейское соглашение, в 1995г. стала ассоциированным членом ЕС, а в 1996г. подала официальную заявку на вступление в ЕС.

Европейская комиссия (ЕК — исполнительный орган Евросоюза) в нояб. 2002г. представила ежегодный «регулярный доклад» (РД) о прогрессе, достигнутом на пути к приему в ЕС каждой из 13 стран-кандидатов, включая Чехию. В докладах ЕК по 10 странам (Кипр, Чехия, Эстония, Венгрия, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения) делался вывод о практической готовности этих государств к вступлению в ЕС. В дек. 2002г. переговоры были завершены, и саммит ЕС в Копенгагене принял решение о приеме указанных стран в качестве полноправных членов этой организации в мае 2004г.

На последнем этапе переговоров обсуждались наиболее острые вопросы о финансовых условиях вступления в ЕС и прямых дотациях сельхозпроизводителям. Странам-кандидатам удалось добиться увеличения так называемых компенсационных ассигнований из бюджета ЕС на 2004-06гг. на 300 млн. евро. В целом **ЕС выделяет из своего бюджета 10 странам-кандидатам 40,8 млрд. евро**, которые предназначены на развитие отсталых регионов, сельскохозяйственные субвенции, усиление охраны внешних границ и ядерной безопасности, решение бюджетных проблем.

Чехии выделяется 747 млн. евро., причем в пересчете на душу населения она получит меньше, чем остальные кандидаты, т.к. в чешском «финансовом пакете» отсутствуют ассигнования на усиление охраны внешних границ (Чехия не имеет сухопутных границ со странами, не входящими в ЕС) и повышение ядерной безопасности (АЭС «Темелин» считается одной из самых современных в Европе).

Евросоюз также пошел на уступки в вопросе прямых дотаций сельхозпроизводителям вновь принимаемых стран. По первоначальной позиции ЕК в первый год после вступления уровень дотаций должен был составлять 25% от общеевропейского. В соответствии с достигнутой в Копенгагене договоренностью их уровень в 2004-06гг. составит 55, 60 и 65% от дотаций нынешних членов ЕС.

Оформление приема Чехии в ЕС предполагает: подписание Европейского договора в апр. 2003г. на саммите ЕС в Афинах; проведение всенародного референдума в Чехии о вступлении в ЕС в июне 2003г.; ратификация Европейского договора в парламенте Чехии; 1 мая 2004г. — фактическое вступление в ЕС.

Саммит в Копенгагене подвел лишь общий политический итог переговорам о принятии новых членов в ЕС, и кандидатам предстоит проделать еще большой объем работы по решению конкретных задач интеграции в Евросоюз, в т.ч. в области гармонизации и совершенствования нормативно-правовой базы и структур госуправления. По не-

которым интеграционным процессам установлен переходный период, в частности для Чехии наиболее серьезными признаются ограничения по свободному трудоустройству чешских граждан и деятельности чешских транспортных фирм в сопредельных странах (Германия и Австрия).

Последствия принятия ЧР в ЕС оцениваются неоднозначно. В качестве основных выгод от вступления в Евросоюз называются: свободный доступ на общеевропейский рынок товаров, услуг, капиталов, труда, возможность получения образования в ведущих европейских учебных заведениях, доступ к результатам НИОКР, повышение уровня жизни, оплаты труда и соцобеспечения. Отрицательные стороны интеграции сводятся к неизбежному повышению цен, усилению конкурентной борьбы, квотированию сельскохозяйственного производства, ограничению суверенитета в принятии решений по важнейшим вопросам внутренней и внешней экономической и социальной политики.

Принимая во внимание теснейшую зависимость практически всех отраслей экономики Чехии от европейского рынка и активный приток, в основном европейского, капитала в сферу услуг и производство, следует признать справедливым вывод политического руководства страны о том, что иной реальной альтернативы обеспечения ее экономического роста, кроме как в составе Евросоюза, не существует. Процесс «адаптации» не будет таким быстрым и безболезненным, как это пытается представить правящая партия социал-демократов.

Параллельно с проведением переговоров о полномочном вступлении в ЕС Чехия официально сохраняет свой статус ассоциированного члена этой организации. В рамках Договора об ассоциации в апр. 2002г. состоялось 8 заседание Комитета, в нояб. — Совета Ассоциации, в дек. 2001г. и в апр. 2002г. — встреча Парламентского комитета, на постоянной основе проводятся заседания 8 подкомитетов. В янв. 2002г. состоялось первое заседание Совместного консультационного комитета по региональному развитию, созданного в конце 2001г.

Торговля Чехии с ЕС осуществляется практически беспошлинно. Остаются лишь некоторые тарифные и нетарифные ограничения по продукции сельского хозяйства. В результате первого раунда переговоров по сельхозтоварам в 2001г. были сняты некоторые барьеры в торговле, беспошлинный или преференциальный режим был распространен на 96% европейского с/х импорта из ЧР и 75% экспорта в ЧР. В июне 2002г. завершился второй раунд переговоров и было подписано соглашение по дальнейшей либерализации торговли зерновыми, молочными изделиями, говядиной и бараниной.

С янв. 2001г. возобновлены прерванные в 2000г. переговоры по взаимному признанию, защите и контролю за наименованиями винной и спиртовой продукции. Ведутся переговоры по либерализации торговли переработанными сельхозпродуктами, решаются процедурные вопросы по приведению в действие согласованного протокола по торговле рыбой и рыбопродуктами.

Чешское правительство на основе достигнутых с ЕС договоренностей с янв. 2002г. отменило пошлины на импорт колесных тягачей и полуприцепов, произведенных в странах Евросоюза, сняв тем самым последний барьер в торговле промизделиями.

В марте 2002г. чешская сторона ввела временные антидемпинговые пошлины на импорт сварных труб, расследование продолжается. В авг. 2002г. были введены антидемпинговые пошлины на импорт трубной арматуры. В марте 2002г. в ответ на протекционистских действия США по защите внутреннего рынка стальной продукции ЕС, со своей стороны, ввел соответствующие ограничительные меры, затронувшие в т.ч. Чехию.

Программы помощи ЕС. В рамках проведения экономических реформ, нацеленных, в т.ч. на вступление в Евросоюза, Чехия получает помощь по соответствующим программам ЕС. По программе «Фаре» (Phare — Poland and Hungary Assistance to the Reconstruction of Economy), которая реализуется с 1990г., средства направляются на нужды госстроительства (1/3 ассигнований), развитие инфраструктуры регулирующих госорганов (1/3) и поддержку инвестиций в социальную и экономическую сферы (1/3).

Всего в 1992-2000гг. по линии программ «Фаре» на проведение реформ в ЧР было выделено 664,5 млн. евро, в 2001г. — 86,6 млн. евро. В 2002г. годовая помощь запланирована в 60 млн. евро в рамках Национальной программы и 24,8 млн. евро по дополнительным программам укрепления институтов власти. Средства расходуются на укрепление административной системы управления, улучшение нормативно-правового режима бизнеса, подготовку к реализации Общей аграрной политики ЕС и применению Правил внутреннего рынка ЕС, укрепление режима охраны окружающей среды, поддержку судебно-правовой системы и деятельности органов внутренних дел, мероприятий в области занятости, окружающей среды. Дополнительно было выделено 19 млн. евро на программы приграничного сотрудничества с Германией (10 млн. евро), Польшей (5 млн. евро) и Австрией (4 млн. евро). Финансирование проектов «Фаре» осуществляется через Национальный Фонд, функционирующий на правах подразделения минфина.

С 2000г. в Чехии начали действовать два новых инструмента «Фаре» — Sapard и Ispa.

«Сапард» осуществляет поддержку аграрного сектора. На 2000-06гг. ежегодно на эти цели выделяется 22,4 млн. евро, в 2002г. ассигнования составили 23,1 млн. евро. Программа имеет два приоритетных направления: развитие производственных и сбытовых структур в сельском хозяйстве и перерабатывающей отрасли (62% средств) и развитие с/х районов (35% средств). Оставшиеся 3% ассигнований предназначены для техпомощи и обучения специалистов. Реально финансовые средства по программе «Сапард» не поступили, только в апр. 2002г. получили одобрение 7 из 9 представленных проектов, их реализация начнется в начале 2003г.

По программе «Испа» (Ispa) финансируются проекты в области окружающей среды и транспорта. Чехии выделяется от 5,5 до 8% годового бюджета «Испа», 55-80 млн. евро. В 2001г. получили одобрение 3 проекта по окружающей среде и 3 проекта по транспорту на общую сумму 69,7 млн. евро. Реализация проектов находится на стадии подписания подрядных контрактов. На 2002г. по программе «Испа» было ассигновано 87,1 млн. евро.

Немаловажную роль в проведении реформ играет европейский проект Twinning, включенный

структурно в систему «Фаре». Работа в рамках проекта базируется на постоянном контакте специалистов из государств-членов ЕС с представителями соответствующих ведомств принимающей стороны. В ЧР в 1998-2002гг. был профинансирован 61 проект «Твиннинг». Неализуются проекты в таких областях, как нормативное обеспечение предпринимательской деятельности, пенсионная реформа, госзакупки, интегрированная система предотвращения загрязнения окружающей среды, коррупция и экономические преступления, функционирование Верховного суда, Верховного аудита, центральных исполнительных органов власти, контроль за финансовым рынком.

Глобализация

Сотрудничество с ВТО. Чехословакия являлась членом ГАТТ со дня его подписания. Будучи зависима от внешней торговли, Чехия придает значение вопросам совершенствования многосторонней торговой системы, основанной на универсальных, прозрачных правилах и имеющей целью последовательную либерализацию мировой торговли. Бывшая Чехословакия играла активную роль в переговорном процессе в рамках Уругвайского раунда. С 1995г., ЧР последовательно с 1 янв. каждого последующего года поэтапно, в соответствии со своими обязательствами по ВТО снижает таможенные тарифы на многие группы товаров.

Идет процесс полной гармонизации позиции Чехии в ВТО с политикой Евросоюза. Чехия является участником всех многосторонних соглашений ВТО и имеет статус наблюдателя в многосторонних соглашениях по гражданской авиации и правительственным закупкам (полномасштабное присоединение к ним входит в число условий вступления в Евросоюз). Чехия ведет подготовку к следующему раунду многосторонних переговоров в рамках ВТО, активно участвует в секторальных переговорах, в частности по информационным технологиям, принимает активное участие в переговорах со странами-кандидатами на присоединение к ВТО.

Сотрудничество с ЦЕССТ. Централно-европейское соглашение о свободной торговле было заключено Польшей, Венгрией и Чехословакией в 1992г. и вступило в силу в марте 1993г. ЦЕССТ является региональной международной организацией, объединяющей 7 стран ЦВЕ (Польша, Венгрия, Чехия, Словакия, Болгария, Румыния, Словения) и ставящей главной целью создание региональной зоны свободной торговли в переходный период присоединения вышеуказанных стран к ЕС. Переговоры о присоединении к ЦЕССТ ведет Хорватия.

В соответствии с Договором страны-участницы взяли на себе обязательство снять все таможенные тарифы во взаимной торговле промтоварами к 1 янв. 2001г., что и было выполнено. В рамках организации ведется работа по снижению тарифов в торговле сельхозтоварами.

В соответствии с Договором ЦЕССТ – открытая международная организация, присоединиться к которой может любая европейская страна, подписавшая Соглашение об ассоциации с ЕС, являющаяся членом ГАТТ/ВТО и подписавшая соглашения о свободной торговле со странами-участниками ЦЕССТ.

Организационно в рамках ЦЕССТ действует Совместный комитет, пленарные заседания которого проходят 1-2 раза в год поочередно в странах-участницах, существует Совместный подкомитет по торговле сельхозтоварами. Ежегодно проходят встречи премьер-министров, министров сельского хозяйства стран-участниц, статс-секретарей министерств, занимающихся внешней торговлей, а также встречи экспертов. Чехия придает большое значение развитию торгово-экономических связей со странами ЦВЕ. На страны ЦЕССТ в последние годы приходится 14% чешского товарооборота.

В связи с приемом в ЕС большинства стран-участниц ЦЕССТ дальнейшая судьба этой организации не до конца ясна, хотя ее деятельность ни в коей мере не противоречит Европейскому Договору и ЦЕССТ даже не имеет собственного секретариата. Судьба ЦЕССТ будет решаться Еврокомиссией в Брюсселе и ЦЕССТ на какой-то переходный период сохранится в качестве консультационного органа вновь принятых в ЕС стран.

Сотрудничество с ОЭСР. Эффективным оказалось многостороннее сотрудничество Чехии в рамках ОЭСР, в состав которой республика была принята в 1995г. – первой из всех стран региона ЦВЕ. Полноценное участие ЧР в ряде специализированных программ ОЭСР способствовало восприятию чешской экономикой базовых критериев рыночной модели ее развития, демократизации и применению на практике многочисленных правовых норм.

В дек. 1997г. Чехия наряду с другими государствами-членами ОЭСР подписала конвенцию о борьбе с коррупцией среди международных чиновников при осуществлении ими международных коммерческих сделок. Положения конвенции должны содействовать защите основных принципов обеспечения равных условий конкуренции в международной торговле.

ЧР участвует в заседаниях Совета ОЭСР на уровне министров, чешские представители сотрудничают в работе над проектами в области электронной торговли, совершенствования управленческой структуры компаний. Особым вниманием со стороны ЧР пользуется деятельность ОЭСР в сфере поощрения капиталовложений, развития экспортных кредитов, защиты окружающей среды.

Отношения с МВФ. В рамках многостороннего сотрудничества Чехия участвует в осуществлении программ по линии Международного валютного фонда. К 1994г. Чехия расплатилась по основной части займов от МВФ и получает от Фонда лишь техпомощь. Сотрудничество проходит в форме регулярных визитов представителей МВФ в Чехию, по результатам которых МВФ готовит рекомендации для чешского минфина и Национального банка по проведению валютно-финансовой политики. ЧР является участником программы, в рамках которой МВФ осуществляет комплексный анализ финансовой ситуации в ЧР. Последние консультации МВФ с минфином ЧР проходили в июле 2002г.

Активное сотрудничество со Всемирным банком (ВБ) началось в 1991г., когда Чехословакия получила заем в 450 млн.долл. на структурные реформы. После образования Чехии в качестве самостоятельного государства ее часть в займе со-

ставила 300 млн.долл. Чехия продолжает погашение займа, последняя выплата приходится на 2006г. В 1992г. ЧР получила от ВБ заем на развитие энергетики в 46 млн.долл., а в 1993г. — заем на развитие телекоммуникаций в 80 млн.долл. ЧР продолжает получать гранты по проекту защиты окружающей среды. В остальном сотрудничество с ВБ сводится к проведению силами банка различного рода исследований чешской экономики, прежде всего финансовой сферы, и выдаче соответствующих рекомендаций. Чехия получает техпомощь от банка на различные проекты, в частности, реализуется проект по разработке реформы пенсионного обеспечения. Чехия готовится к изменению своего статуса в банке и переходу из категории стран-заемщиков в разряд стран-кредиторов.

80% чешских компаний выиграют от членства страны в ЕС (доступ на новые рынки сбыта, участие на равных в выполнении госзаказов стран ЕС, доступ к более дешевым капиталам и кредитам, а также фондам ЕС). Процесс интеграции с ЕС потребует определенных затрат (введении европейских норм по здравоохранению и технике безопасности наемных работников, расходы на мероприятия по защите окружающей среды, модернизацию производства) и может привести к банкротству большого числа компаний, в основном малых и средних, не готовых к изменениям конкурентной среды.

Рост безработицы достиг к концу 2002г. 10%. Из-за разрушения госсистемы профессионально-технического обучения и ликвидации производственных учебных заведений при крупных предприятиях наблюдается нехватка квалифицированных рабочих кадров по отдельным специальностям. На некоторых предприятиях по этим специальностям работают иностранные рабочие (многие из них нелегально) из Польши, Белоруссии, Украины, Словакии, что также создает определенную социальную напряженность среди безработных граждан Чехии.

Несмотря на предпринимаемые меры, в т.ч. создание специализированных структур по борьбе с коррупцией и экономическими преступлениями, их уровень остается весьма высоким. Коррупция нарушает нормальное функционирование органов госуправления, полиции, здравоохранения, банковской системы, юстиции и спецслужб. Высоким остаются масштабы уклонения от уплаты налогов и таможенных пошлин.

Чили

Региональная интеграция. Чили проводит политику «открытого регионализма», которая предусматривает создание зон свободной торговли с различными странами и блоками, активное участие в международных форумах и организациях, целью которых является развитие многостороннего экономического сотрудничества.

Страна является членом форума Азиатско-тихоокеанского сотрудничества (АТЭС), Латиноамериканской ассоциации интеграции (ЛАИ), сообщества Латиноамериканская экономическая система (ЛАЭС), ассоциированным членом Общего рынка стран Южного конуса Меркосур.

По мнению чилийцев, АТЭС представляет уникальную возможность для интеграции разви-

тых и развивающихся экономик. В долгосрочной перспективе АТЭСовский процесс мог бы иметь своей конечной целью создание зоны свободной торговли. Задачей АТЭС является служить «полигоном» для обкатки новых идей, соглашений и доведения их до всеобщего восприятия с целью последующего закрепления в качестве обязательных норм в рамках таких организаций, как ВТО.

Участие Чили в ЛАЭС и ЛАИ отвечает ее внешнеэкономическим целям, поскольку основными задачами данных организаций являются укрепление всех форм экономического сотрудничества стран региона, борьба с ограничительными и протекционистскими мерами в торговле, создание региональной зоны свободной торговли.

Чили присоединилась в качестве ассоциированного члена к Меркосур в 1996г., рассчитывая стать участником зоны свободной торговли, которая способствовала бы развитию ее внешнеэкономических связей и увеличению экспорта в страны зоны, однако, на практике данный блок превратился для Чили в самый дефицитный рынок, поскольку с 1997 по 2002 г. чилийский экспорт в страны блока сократился на 19%, а импорт из этих стран в Чили вырос на 46,8%. Один из основных членов блока Аргентина переживает глубокий финансово-экономический кризис, между странами возникают «тарифные войны» вопреки первоначальному замыслу о создании зоны свободной торговли. Чилийскими структурами предлагается пересмотреть вопрос ассоциации с блоком вплоть до выхода из него. Однако на уровне руководства страны высказывается мысль о превращении блока в координирующую структуру стран Меркосур в политической и макроэкономической областях. По вопросу целесообразности участия Чили в Меркосур в одном из своих интервью министр иностранных дел Чили С.Альварес заявила, что хотя блок находится в трудном положении, он остается хорошим рынком для Чили, особенно для экспорта товаров с большой долей добавленной стоимости, с которых взимается таможенная пошлина в 2,5% против 12% для товаров из третьих стран.

В 2002г. начало действовать соглашение о свободной торговле между Чили и объединением Центральноамериканских стран (Коста-Рика, Гондурас, Гватемала, Сальвадор, Никарагуа), в рамках которых отменяются таможенные тарифы и будет действовать соглашение о поощрении и защите инвестиций.

Соглашение о свободной торговле стран Америки (АЛКА) родилось в дек. 1994г., когда 34 страны договорились создать зону свободной торговли. В указанное число стран вошла и Чили. Соглашение должно начать действовать с 2005г. Оно предусматривает снижение таможенных пошлин, отмену экспортных квот и создание прозрачного механизма решения споров. С началом действия АЛКА превратится в самый большой рынок свободной торговли в мире (800 млн.чел.) С заключением в 2002г. соглашений о свободной торговле с ЕС, США и Ю.Кореей Чили сосредоточит основные усилия на работе по заключению данного соглашения.

ШВЕЙЦАРИЯ

Одним из основных внешнеполитических событий 2002г. стало вступление Швейцарии в ООН, которое дало толчок процессам как в области международных отношений, так и в областях социально-экономического развития и гуманитарного права с различными интеграционными организациями. Особо отмечается значение ЕС, ВТО, Большой Восемерки, Большой Двадцатки. Особенности политического устройства Швейцарской Конфедерации, высокая степень автономности кантонов-государств, специфика действующей в Швейцарии системы прямой демократии зачастую приходят в противоречие с отмечаемыми в последние десятилетия тенденциями глобализации мирового хозяйственно-политического развития, особенно, что касается интеграционных процессов в Европе.

В связи с неучастием Швейцарии в ЕЭП и фактическим развалом ЕАСТ (Австрия, Финляндия, Швеция вступили в ЕС в 1995г., а Лихтенштейн, Норвегия, Исландия являются членами ЕЭП с 1994г.) во II пол. 90г. возникла опасность экономической изоляции страны в Европе. Швейцарское правительство под давлением отраслевых союзов предпринимателей, финансовых институтов, одним из приоритетных направлений развития избрало курс сотрудничества с европейскими странами.

В 1994г. стороны приступили к переговорам по заключению семи таких соглашений (о технических барьерах в торговле, свободе передвижения физлиц, госзакупках, научном сотрудничестве, по сельскому хозяйству, гражданским авиаперевозкам и наземному транспорту) и подписали их в «пакетном» варианте в дек. 1998г. Документы были ратифицированы парламентом Швейцарии (окт. 1999г.), а также парламентом Евросоюза и 21 мая 2000г. одобрены на общенациональном швейцарском референдуме. В янв. 2002г. завершилась процедура ратификации соглашений в странах Евросоюза и в июне они вступили в силу. Все соглашения юридически увязаны между собой (за исключением Соглашения о научном сотрудничестве) и имеют «пакетный» характер, предполагающий, что несогласование или аннулирование сторонами одного соглашения автоматически блокирует реализацию остальных договоренностей.

Практическая работа по развитию отношений с ЕС осуществляется соответствующими профильными министерствами и ведомствами Швейцарии (Федеральный департамент иностранных дел, Федеральное ведомство по сельскому хозяйству, Госсекретариат экономики, Федеральный департамент внутренних дел). С целью координации и информационного обеспечения переговорного процесса с швейцарской стороны созданы две специализированные структуры: Интеграционное бюро Федерального департамента иностранных дел и Федерального департамента экономики и Швейцарский центр евроинформации. Особенностью 2001-02гг. было завершение швейцарским правительством подготовки проекта договора, предусматривающего внесение изменений в Соглашение о свободной торговле между странами-членами ЕАСТ (Швейцария, Норвегия, Исландия и Княжество Лихтенштейн). Необходимость в нем возникла в связи с заключением Швейцарией семи

вышеупомянутых соглашений с Евросоюзом, что потребовало привести Соглашение 1960г. в соответствие с новыми условиями, расширить сферу его действия на обмен услугами, движение капитала и защиту интеллектуальной собственности. Проект проходит процедуру рассмотрения в парламенте Швейцарии.

Продолжая политику развития договорных отношений с ЕС на базе двусторонних соглашений по актуальным областям взаимодействия, швейцарцы в 2001г. начали переговоры с Евросоюзом о возможности подписания еще 10 соглашений:

1. Сфера услуг. Швейцария заинтересована в устранении имеющихся барьеров в сфере обмена услугами с ЕС прежде всего в банковской и страховой деятельности, в области транспорта, телекоммуникаций, операций с ценными бумагами. Швейцария является нетто-экспортером на рынке услуг.

2. Пенсии чиновников. Отмена двойного налогообложения для отставных чиновников ЕС, проживающих в Швейцарии.

3. Переработанные с/х продукты. Усовершенствование механизма выравнивания цен на готовые пищевые продукты, производимые с использованием с/х сырья, с тем, чтобы с наибольшей эффективностью использовать возможности рынка ЕС для продвижения экспортной продукции.

4. Охрана окружающей среды. Швейцарцы заинтересованы в членстве в Европейском агентстве по охране окружающей среды, имея в виду полномасштабное участие в подготовке соответствующих материалов с целью совершенствования европейского законодательства в этой области.

5. Статистика. Гармонизация швейцарского статистического учета со странами ЕС, опирающегося на сопоставимые критерии в этой области.

6. Образование. Сотрудничество в области общего и профобразования, а также организации работы с молодежью. Данное соглашение могло бы обеспечить участие швейцарской молодежи в реализации ряда европейских программ в этой сфере.

7. СМИ. Швейцария стремится к полномасштабному участию в европейской программе «Медиа-плюс»; финансовое участие Швейцарии в этой программе могло бы содействовать распространению на внешних рынках как европейской, так и швейцарской аудио- и видеопродукции.

8. Сотрудничество в области полицейского контроля, юстиции, миграции и прав убежища. Правительство Швейцарии проявляет заинтересованность в присоединении к Шенгенскому соглашению, а также к соответствующим документам ЕС (Дублинская конвенция) в области борьбы с международным терроризмом, международной преступностью и нелегальной миграцией.

9. Таможенные нарушения. ЕС ставит вопрос о выработке совместных мер по противодействию незаконному ввозу в страны ЕС из Швейцарии табачных изделий, нарушениям в области уплаты таможенных сборов, организованной контрабанде, а также криминальным проявлениям в транзитной торговле.

10. Налогообложение доходов по банковским вкладам. По инициативе ЕС предполагается начать переговоры по конкретным аспектам налогообложения доходов граждан ЕС по депозитам в швейцарских банках с тем, чтобы избежать использования нерезидентами особенностей швей-

царской банковской системы для ухода от налогов в своих странах.

В 2002г. переговорный процесс по предложенным 10 соглашениям зашел в тупик, т.к. стороны не могут достичь приемлемого для всех решения по соглашению о налогообложении доходов по банковским вкладам. ЕС требует от Швейцарии упростить банковскую секретность, чтобы гарантировать взимание налогов с граждан ЕС, имеющих сбережения в швейцарских банках. Федеральный департамент финансов Швейцарии заявил, что Швейцария придерживается соглашения о взимании налога в 35% с процентных платежей. Это предложение, представленное Швейцарией ЕС, по мнению швейцарцев, может разрешить проблему налогообложения сбережений эффективным образом.

Мнения в блоке 15 государств-членов ЕС по поводу предложения Швейцарии как альтернативы автоматическому обмену информацией о счетах с ЕС разделились. Поддерживающие налоговый сделку с ЕС полагают, что борьба с утекчей налогов не может быть успешной без поддержки Швейцарии. Некоторые страны ЕС, в частности, Люксембург, Австрия и Бельгия, заявили, что они не примут программу ЕС об обмене информацией о процентах по сбережениям до тех пор, пока швейцарцы не подчинятся требованиям ЕС в вопросах прозрачности банковских вкладов. Они заявляют, что Швейцария несправедливо получит преимущество, если она сохранит за собой банковскую секретность, тогда как они будут вынуждены от нее отказаться.

Швейцария отстаивает то положение, что размывание системы банковской секретности не является выходом. Италия, Швеция и Испания также высказывает свои сомнения по поводу возможной договоренности, полагая, что ЕС было слишком щедрым со Швейцарией. Согласно законопроекту ЕС, 12 стран ЕС должны начать с 2004г. обмениваться информацией по сбережениям, которыми обладают их граждане. Люксембургу, Австрии и Бельгии был дан переходный период — 7 лет, в течение которых они должны начать взимать налог с процентов в 15%, а затем увеличить его до 29%. Планируется, что все 15 стран-членов ЕС начнут полностью обмениваться информацией с 2011г. А Великобритания предложила гарантии того, что ее зависимые территории, включая офшоры, такие как Каймановы и Нормандские острова, также будут обмениваться информацией об облагаемом налогами доходе граждан.

Несмотря на давление стран-членов ЕС, **Швейцария не намерена отказываться от принципа неразглашения банковской тайны.** Президент подтвердил позицию Швейцарии в вопросе о директиве ЕС о налоге на сбережения, заявив, что для Швейцарии сохранение банковской тайны является делом принципа. «Мы не согласны на уменьшение банковской тайны, т.к. она — часть нашего понимания отношений между государством и частными лицами», — пояснил президент.

Политика поэтапного развития отношений Швейцарии с ЕС путем подписания двусторонних соглашений в приоритетных областях сотрудничества является, по сути дела, уникальным опытом формирования единого правового и экономического пространства со странами Европы на основе взвешенного избирательного подхода. По

мере развития переговорного процесса Швейцария-ЕС все более определенно проявляется стремление швейцарской стороны использовать последовательное формирование отдельных сегментов единого правового поля с ЕС для постепенного выхода на всестороннюю интеграцию с Евросоюзом.

ШВЕЦИЯ

Проводимая ЦБ Швеции политика, которая подвергалась критике со стороны коммерческих банков страны, заслуживает высокой оценки, в т.ч., со стороны международных финансовых институтов. Standard & Poors подтвердил 16 дек. 2002г. «Шведскую кредитную оценку — AA+ для кредитов в инвалюте, с позитивными видами на перспективу». Отмечается, что это «подтверждение отражает долгосрочную финансовую дисциплину и, как следствие, укрепление госфинансов, структурных реформ на рынках, а также солидное внешнее положение, которое получает поддержку в форме крепкой международной конкурентоспособности».

Указывается, что положение в ИТ и телекоммуникационном секторах и связанный с этим ожидаемый низкий спрос на внешних рынках, может привести к замедлению темпов восстановления экономического роста. Швеция обладает высокой международной конкурентоспособностью, что находит свое выражение в профиците баланса по текущим операциям. Может произойти рост издержек производства в сравнении с аналогичными показателями в основных странах-торговых партнерах. Наряду с этим и продолжающимся снижением налогов на рабочую силу и структурными реформами Швеция не сможет сохранить свою высокую конкурентоспособность. «Дальнейшее улучшение налоговой подвижности, уменьшение госдолга и реформы на рынках, как ожидается, повлияет на шведский кредитный рейтинг: совместно с возможным шведским членством в Валютном союзе, приведет в повышению кредитной оценки в инвалюте», констатирует аналитик David Cooling из Standard & Poors.

Шаги шведского правительства в валютно-финансовой сфере — это решение о проведении 14 сент. 2003г. референдума по вступлению Швеции в ЭВС.

На переговорах лидеров парламентских партий, состоявшихся 17 дек. 2002г. в связи с проведением в Швеции референдума по вопросу ЭВС, было достигнуто:

— в листок для голосования будет включен один вопрос: «Полагаете ли Вы, что Швеция должна ввести в качестве валюты евро?» с двумя ответами «Да» и «Нет»; иностранные граждане, которые проживают в Швеции и имеют право голоса в коммунальных выборах смогут принять участие в референдуме;

— организации, занимающиеся кампаниями в «Поддержку членству Швеции в ЭВС» и «Против членства», получают соответственно 42 и 48 млн.шв.кр.; на др. цели с «формированием народного мнения» выделяется еще 15 млн.шв.кр.; проведение референдума обойдется в 200 млн.шв.кр.;

— политическим парламентским партиям выделяется для проведения кампании 30 млн.шв.кр. 1 млн.шв.кр. каждой из семи партий, независимо

от ее размера; оставшаяся часть будет разделена пропорционально числу мандатов в парламенте страны: социал-демократы — 10,5 млн., умеренные коалиционеры — 4,6 млн., народная партия — 4,2 млн., христианские демократы — 3,2 млн., левая партия — 3 млн., центристы — 2,4 млн., «зеленые» — 2,1 млн. шв.кр. (партии, выступающие в поддержку членству Швеции в ЭВС, получают 22,5 млн. шв. крон);

Премьер-министр Й.Перссон, комментируя решение о проведении Референдума, подчеркнул, что в случае положительных итогов, Швеция может стать членом ЭВС уже с 1 янв. 2005г., одновременно подчеркнув, что вхождение в Валютный союз должно произойти настолько быстро, насколько это возможно. Это может быть реализовано за счет сокращения сроков через сотрудничество по обменному курсу ЕRM 2. Представители ЦБ полагают, что «подготовить финансовую систему Швеции к 2005г. будет весьма затруднительно».

Решение парламентских партий о сроках проведения ЭВС-референдума укрепило 29 нояб. 2002г. курс шведской кроны и привело к падению процентных ставок: десятилетние облигации — с 5,08 до 5,05%, государственные долговые шестимесячные векселя — с 3,85 до 3,83%, евро — с 9,07 до 9,03 шведской кроны, доллар — с 9,13 до 9,07.

Референдум 14 сент. 2003г. будет шестым референдумом в стране — предыдущие состоялись в 1922г. (запрет спиртных напитков, участие в голосовании — 55,1%), в 1955г. (переход на левостороннее движение, участие — 53,2%), в 1957г. (о пенсионной системе, — 72,4%), в 1980г. (будущем ядерной энергетике, — 75,6%) и 1994г. (членство в Евросоюзе, — 83,3%, в т.ч. «за» — 52,3% и «против» — 46,8%).

Согласно осеннему барометру о деятельности мелкого бизнеса, 70% мелких предприятий страны настроены позитивно в отношении будущего членства Швеции в Валютном союзе, 15% выступают против. 15% мелких предприятий страны выписывают фактуры в евро, в сравнении с 80% в крупных компаниях. В основном продажи мелких предприятий осуществляются на внутреннем рынке. Три из четырех мелких компаний полагают, что экспортные возможности, в связи с введением евро в качестве официального средства платежа, останутся неизменными. Разброс по отраслям промышленности значительный: каждое пятое мелкое предприятие в обрабатывающих отраслях считает, что их экспортный потенциал возрастет на 12%.

Согласно опросу, проведенному газетой деловых кругов «Дагенс Индустри» и опубликованному 6 дек. 2002г., число лиц, проголосовавших «за» вступление Швеции в ЭВС, если «бы референдум был проведен сегодня», сравнялось с противниками и составило 38,6%; год назад «за» выступало 47,1%, «против» — 32,9%. Положение «социал-демократических избирателей» свидетельствует о том, что число проголосовавших «против» вступления Швеции в ЭВС превзошло сторонников: 39,4% — «против», «за» — 36,4%.

Итоги будущего референдума в стране пока еще не ясны, замечает «Хандельсбанкен». Нельзя исключать, что шведы проголосуют против на фоне значительных трудностей, которые существуют в ряде стран группы евро. В любом случае, вопрос с ЭВС будет «важным фактором для шведской

кроны, которая, как ожидается, немного укрепит-ся, в случае, если шведы примут решение войти в ЭВС». Одновременно, шведская крона, считает банк, может и сама по себе укрепиться, в случае, если на долгосрочную перспективу появятся предпосылки для позитивного экономического роста.

Шведское правительство предприняло и организационные шаги — после сентябрьских выборов в сформированное новое правительство был включен пост нового министра по вопросам Евросоюза, преимущественно для работы, связанной с подготовкой финансовой системы для устойчивой деятельности после вступления страны в ЭВС, в случае позитивных итогов референдума (министр Г.Лунд в рамках минфина).

С учетом опыта председательства Швеции в Евросоюзе, в 2002г. страна продолжала проводить активную политику и деятельность в рамках Экофинсовета, пытаясь в ряде случаев, более жестко отстаивать свои национальные интересы. Это проявлялось в ходе обсуждения стабилизационного пакта (критика ФРГ и Франции), налогового пакета и ряда др. направлений. По мнению министра финансов Б.Рингхольма, новое предложение КЕС по стабилизационному пакту благоприятствует сторонникам членства Швеции в ЭВС, поскольку данное предложение облегчит Швеции активную конъюнктурную политику, являясь членом ЭВС. «Предложение КЕС благоприятствует странам с низким госдолгом. Это усиливает возможность противостоять и расширять возможность для действий в ходе надвигающегося конъюнктурного спада. Предложение КЕС является позитивным для диалога с ЦОПШ». Предложение КЕС: дефицит бюджета не должен превысить 3% ВВП; усиливается требование к странам с высоким уровнем госдолга с необходимостью его снижения; усиление контроля и надзора за финансовой политикой во времена высокой конъюнктуры.

Баренцрегион с РФ

Стратегия сотрудничества с Россией на 2002-04гг., утверждена правительством Швеции в окт. 2002г. Единая стратегия ЕС по сотрудничеству с Россией устанавливается в качестве исходного пункта для шведско-российского сотрудничества в области развития, которое должно дополнять и подкреплять существующее взаимодействие в рамках Совета государств Балтийского моря (СГБМ), программы «Балтика 21», Совета Баренцева/Евроарктического региона (СБЕР), Арктического совета, Совета министров Северных стран, Экономической комиссии ООН для Европы.

В сотрудничестве с региональными организациями Швеция основное внимание уделяет Совету государств Балтийского моря (СГБМ). В 2002г. после завершения российского председательства в Совете, место председателя СГБМ заняла Финляндия. Усилия Швеции в СГБМ концентрируются на традиционных для нее областях: охрана окружающей среды, ядерная безопасность, развитие демократических институтов, борьба с оргпреступностью, здравоохранение, информационные технологии.

10 июня 2002г. на встрече в Санкт-Петербурге на уровне глав правительств, премьер-министр Швеции Й.Перссон высказался за активизацию балтийского сотрудничества по ряду направлений.

В марте 2002г. состоялись два совещания в рамках СГБМ в России: в г.Светлогорске Калининградской обл. на уровне министров иностранных дел, а также в Москве на уровне министров, отвечающих за вопросы экономики и торговли.

В ходе совещания в Москве был достигнут ряд договоренностей на пути устранения торговых барьеров, продвижения товаров и услуг между странами, подведен итог текущей ситуации в области экономики и торговли региона и состоялся обмен мнениями о дальнейших действиях государственных членов Совета по продвижению экономического развития региона. Особое внимание было уделено общему инвестиционному пространству региона Балтийского моря и превращение его в «Объединенную инвестиционную зону», подчеркнута необходимость укрепления и расширения сотрудничества между национальными агентствами по привлечению инвестиций с целью увеличения притоков иностранных капиталов в регион Балтийского моря, дальнейшему устранению препятствий для деятельности малых и средних предприятий, важности упрощения процедур перевозки товаров через границу согласно «Бергенскому плану действий».

В нояб. 2002г. в регионе Сконе прошло заседание Рабочей группы СГБМ по экономическому сотрудничеству, которое открыл премьер-министр Швеции Й.Перссон. Было отмечено, что шведский регион Сконе сотрудничает с различными странами Европы и Россией (Калининградская обл.), и поэтому сотрудничество в рамках программы «Северное измерение» особенно важно для региона Сконе. В заседании принял участие представитель Таможенного управления Швеции Карл-Эрик Сведьехольм (Karl-Erik Svedjeholm), который выступил с сообщением о сотрудничестве России и Финляндии по вопросам пересечения границы.

Следующее заседание рабочей группы СГБМ по экономическому сотрудничеству прошло в янв. 2003г. в Тампере (Финляндия), где была дана оценка деятельности группы за 10 лет существования СГБМ. После расширения ЕС роль рабочей группы возрастает в части реализации Плана действий по «Северному измерению». В шведских выступлениях дана высокая оценка деятельности рабочей группы. Однако отмечено, что на данной стадии у рабочей группы нет инструментов мониторинга и роль министров, ответственных за экономическое сотрудничество, должна быть рассмотрена на следующем заседании. По вопросу «Объединенной инвестиционной зоны» шведской стороной было отмечено, что у Группы недостаточно информации по данной проблематике и попросила перенести рассмотрение на следующее заседание. Что касается вклада Швеции в План ЕС по «Северному измерению», то она поддержала основные направления — это пересечение границ, стандартизация и сертификация, борьба с коррупцией и Калининградское направление, где предложила создать группу по поддержке предпринимательства. Говоря о реализации Московского плана действий, представитель Таможенного управления Швеции предложил провести семинар совместно с конференцией СГБМ в мае 2003г. в С-Петербурге, где рассмотреть вопрос о пересечении границ.

В 2002г. под эгидой СГБМ продолжилась реализация программы «Балтика 21», которая являет-

ся планом действий для перехода к устойчивому развитию Балтийского региона.

В рамках «Балтики 21» в 2002г. осуществлялись следующие проекты, связанные с Россией.

1. «Институт Балтика 21» (для устойчивого развития промышленности) имеет целью укрепление сотрудничества между странами региона Балтийского моря. В рамках проекта в Швеции, Эстонии, Латвии, Литве, Польше и на Северо-западе России создаются региональные сети сотрудничества. Функционирует интернет-портал для промпредприятий (www.baltic21institute.org).

2. «Эко Форум Балтика» направлен на внедрение систем управления защитой окружающей среды (ISO 14001), развитие торговли между предприятиями региона Балтийского моря, создание сети уполномоченных по экологическим вопросам в каждой стране. В проекте участвуют предприятия России, Эстонии, Латвии, Литвы, Польши и Швеции. Основой является проект «Эко Форум Санкт-Петербург», в котором приняли участие 90 российских предприятий, из которых 35 начали внедрение ISO 14001, а 55 представителей предприятий приняли участие в программах по обмену опытом со шведскими компаниями.

3. «Энергетические мосты» направлен на расширение знаний в области возобновляемых источников энергии, ее эффективного использования, а также исследований этих проблем в Калининграде. В рамках проекта осуществляется сотрудничество между шведским ленем Сконе и г.Калининградом, в которое вовлечено 20 российских и шведских предприятий. Руководство проектом осуществляет организация «Мильетекник Эресунн» (MiljoTeknik Oresund). Целью является выявление конкретных проектов на 3 млн.долл., расширение контактов между шведскими и российскими предприятиями, уменьшение выбросов углекислого газа.

4. «Обзор технологий переработки отходов в мире» направлен на распространение информации о шведских компаниях, работающих в области технологий переработки отходов, а также шведском опыте в этой области. «Нютек» в рамках программы «Балтика 21» с марта по авг. 2003г. будет принимать заявки на получение финансирования для реализации проектов, направленных на устойчивое развитие промышленности региона Балтийского моря. Общий объем ассигнованных на эти цели средств составляет 7 млн.шв.кр. (0,8 млн.долл.). Информация о порядке рассмотрения заявок размещена на www.nutek.se/batic21. Проекты должны способствовать достижению экологической эффективности и решению экологических проблем с помощью природоохранных мер на Северо-Западе России, в Эстонии, Латвии, Литве и Польше, а также созданию новых возможностей для бизнеса. Основными требованиями к проектам являются: обязательное сотрудничество со шведскими компаниями, собственное финансирование не менее 50% общей стоимости проекта, а также завершение реализации проекта до июня 2005г. Проекты, связанные с инвестициями, не финансируются.

Балтийский миллиард 1 и 2. Важным инструментом в сотрудничестве в рамках СГБМ также является шведская программа содействия «Балтийский миллиард» средства которой используются для реализации общепольских проектов, ко-

торые укрепляют позиции шведских компаний в регионе Балтики. Идет работа по формированию новой программы «Балтийский миллиард-3», которая начнет свое действие с 2004г.

Швеция является активным участником в Совете Баренцева/ Евроарктического региона (СБЕР), в котором она председательствует до окт. 2003г. Среди главных шведских приоритетов в СБЕР – развитие прямых контактов между людьми, особенно по линии молодежных обменов, дальнейшая работа по устранению препятствий в торговле и инвестиционной деятельности, совместное ведение лесного хозяйства, природоохранная проблематика.

Значительное внимание в рамках СБЕР Швеция уделяет скорейшему заключению Многостороннего соглашения о ядерно-экологической программе в Российской Федерации (МНЕПР), которое позволит открыть финансирование для реализации крупных экологических проектов в России, прежде всего в ее северо-западных субъектах.

В апр. 2002г. МИД Швеции представил доклад, содержащий предложения по наращиванию участия Швеции в СБЕР. Предлагается создать действующий на постоянной основе – по норвежскому образцу – национальный Баренц-секретариат из числа курирующих вопросы регионального взаимодействия сотрудников губернских правлений Норбботтена и Вестерботтена, а также прикомандированных к ним на ротационной основе двух сотрудников МИД Швеции. Суть нововведения состоит в том, чтобы воедино собрать все финансовые, административные и людские ресурсы, задействованные в шведском участии в СБЕР на уровне регионов.

Председательствуя в СБЕР, Швеция определила три основных направления – это обмен, экология и предпринимательство. В обмене главным является: получение на Севере большего количества транспортных коридоров и коммуникаций, а также вопрос пересечения границы в Salla-Kelloselka. Решение этого вопроса Россией, Финляндией и КЕС облегчит контакты между Северной Швецией и Северной Россией. Наряду с таможенным сотрудничеством, которое было упрощено в Баренцевом регионе, важным является вопрос упрощения перехода через границы, т.е. вопрос о визах. Еще одна из форм обмена – это обучение в сфере СМИ.

В вопросах экологии Швеция занимает позицию по энергосбережению и уменьшению экологически вредных выбросов и переходу на чистые и экологически устойчивые формы производства.

Третье направление – предпринимательство. Швеция намерена облегчить экономические и коммерческие контакты внутри региона, включая туризм. Предпринята инициатива создать сеть между предприятиями в регионе Баренцева моря для оказания помощи и предоставления советов по сотрудничеству в Баренцрегионе.

Определенную роль в расширении сотрудничества в рамках СБЕР играют такие источники финансирования, как программы техсодействия Interreg, Tacis, которые, по мнению шведской стороны, требуют своего совершенствования.

На сотрудничество в СБЕР существенное влияние окажет расширение ЕС. Балтийское море станет почти внутренним морем ЕС, где все прибрежные государства, за исключением России, будут

являться членами ЕС, что окажет воздействие и на регион Баренцева моря.

В янв. 2003г. состоялась встреча глав правительств стран-членов СБЕР. На встрече обсуждались вопросы расширения взаимодействия в регионе в экономической, транспортной, экологической и социальной областях. В ходе встречи принято решение по вопросу об освобождении от уплаты НДС оборудования, ввозимого в Россию для реализации проектов ядерной безопасности. Это решение будет утверждено правительством России и представлено на ратификацию в Федеральное собрание РФ.

Швеция играет ключевую роль в региональных организациях Скандинавских стран – Северном совете и Совете министров Северных стран, в которых она взаимодействует с Данией, Норвегией, Финляндией и Исландией, а также с Балтийскими государствами. В Северном совете Швеция представлена 20 парламентариями.

В 2002г. Совмин Северных стран разработал новую стратегию сотрудничества на ближайшие годы, которая позволит сконцентрировать внимание на ограниченном количестве вопросов: развитие технологий, благосостояние, вопросы внутреннего рынка, устранение препятствий свободному передвижению внутри Скандинавии, сотрудничество со странами-соседями, экология и устойчивое развитие.

В период шведского председательства в 2003г., согласно программе представленной правительством Швеции в конце окт. 2002г. на сессии Совмина северных стран, станут актуальными вопросы дальнейшего развития сотрудничества с близлежащими районами, а также свободного перемещения граждан.

Северный Совет сотрудничает с ЕС в вопросах улучшения охраны окружающей среды в регионе Балтийского моря. Из средств ЕС будут профинансированы 15 проектов в области энергоэффективности, климатической политики и надежного энергоснабжения. Выполнение проектов поручено организации Basrec (Baltic Sea Region Energy Cooperation), штаб-квартира которой расположена в Стокгольме. Реализация этих проектов позволит сформировать и инициировать торговлю правами на выброс «парниковых газов». В случае успеха регион Балтийского моря станет первым в мире, где проводится подобная торговля.

Арктический совет. Швеция участвует в АС, основным направлением деятельности которого является решение вопросов охраны окружающей среды на Севере и его устойчивое развитие. Швеция рассматривает Совет как дополнительный инструмент по обеспечению устойчивого развития приполярной зоны Севера Европы. В 2002г. страной – председателем АС являлась Исландия. Уделяя значительное внимание экологическим вопросам Заполярья, Совет рассматривает некоторые социальные и экономические проблемы региона.

На третьем совещании министров АС 7-8 окт. 2002г. государства-члены Совета одобрили принятие Россией Национального плана действий по защите морей от антропогенного загрязнения в арктических регионах РФ и высказались в пользу многосторонней и двусторонней финансовой поддержки реализации этого плана. Актуальным признано развитие сотрудничества с Россией в облас-

ти увеличения безопасности ядерных объектов, а также захоронения ядерных отходов.

В планы АС входит подготовка доклада по социальным, экологическим и экономическим аспектам изменений климата, который предполагается представить в ходе российской сессии Всемирного конгресса по вопросам климата в 2003г.

Будучи одним из активных сторонников скорейшей реализации на практике программы «Северное измерение ЕС», Швеция в период своего председательства в ЕС развивала его по таким приоритетным направлениям, как экология, калининградская проблематика и сотрудничество в борьбе с трансграничной преступностью.

Немалая заслуга Швеции состоит в начале реализации первого проекта в рамках «Северного измерения» — Программы экологического партнерства. На состоявшейся в июле 2002г. в Брюсселе международной конференции Швеция объявила о выделении 10 млн. евро на нужды экологического восстановления Северо-Запада России.

ЧЕХИЯ

Региональные связи — важный компонент российско-японских отношений. В последние годы такие связи также расширяются. Особое внимание уделяется развитию торгово-экономического сотрудничества. Наиболее активные контакты с Японией поддерживают дальневосточные регионы России.

Координацию российско-японских межрегиональных связей осуществляют Подкомиссия по вопросам экономических отношений с дальневосточными регионами России Российско-Японской межправкомиссии по торгово-экономическим вопросам (МПК), МИД России, Постоянная смешанная комиссия «Российский Дальний Восток-Хоккайдо» и Подкомитет по Дальнему Востоку Российско-Японского комитета по экономическому сотрудничеству, объединяющий частные коммерческие структуры.

Активную роль в области межрегионального торгово-экономического сотрудничества с Японией играет возглавляемая губернатором Хабаровского края В.И.Ишаевым Ассоциация «Дальний Восток и Забайкалье».

Из многосторонних структур сотрудничества наиболее активно действует инициированная японскими префектурами Западной Японии Ассоциация региональных администраций стран Северо-Восточной Азии, объединяющая 29 местных органов власти России, Китая, Монголии, Республики Корея и Японии. На базе Ассоциации ежегодно проводятся Экономические конференции, ставящие перед собой задачу содействия экономической интеграции государств региона. В янв. 2000г. в работе очередной конференции приняли участие представители Приморского и Хабаровского краев (губернатор В.И.Ишаев).

Регулярно (раз в два года) по линии губернаторских структур двух стран проводятся Дальневосточные встречи (ДВВ) — представительные общественные форумы, где рассматривается весь комплекс контактов на региональном уровне в области экономики, культуры, науки, спорта. С российской стороны во встречах принимает участие более десяти регионов Дальнего Востока и Сибири, с японской стороны — представители префектуры

Хоккайдо. Непосредственным организатором встреч с нашей стороны является МИД России. Очередная IX ДВВ состоялась в конце авг. 2000г. в Южно-Сахалинске.

Широкие межрегиональные контакты развиваются по линии Российского комитета XXI века — общероссийской общественной организации содействия развитию российско-японских связей, которая была создана в марте 1998г. и имеет свои отделения в 56 регионах России (председатель — мэр Москвы Ю.М.Лужков). В качестве основного партнера комитета в Японии в сент. 1998г. был создан Форум японо-российской дружбы — 21, который объединил 34 организации, ранее имеющие связи с Россией во всех сферах сотрудничества. Достигнута договоренность о развитии прямых связей между региональными отделениями комитета и Форума. В Московской декларации, подписанной руководителями России и Японии 13 нояб. 1998г., была отмечена ключевая роль этих организаций в дальнейшем поступательном развитии российско-японских отношений. Вторая конференция Российского комитета XXI века состоялась 19 апр. 2001г. в Москве.

Укрепляются прямые контакты между регионами России и Японии. Среди них Хабаровский край и префектура Хего, Иркутская обл. и префектура Ниигата, Москва-Токио, Санкт-Петербург-Осака. 20 японских городов имеют побратимские связи с российскими городами Сибири и Дальнего Востока. В 1998г. на уровне губернаторов было подписано соглашение о дружбе и экономическом сотрудничестве между Сахалинской обл. и Хоккайдо. Сахалин имеет регулярное воздушное сообщение с Хоккайдо (Южно-Сахалинск-Хакодате). Имеются планы открытия авиалинии Южно-Сахалинск-Саппоро. С 1996г. в летний период на регулярной основе действует грузопассажирское паромное сообщение (Вакканай-Корсаков).

В практику межрегиональных связей прочно вошли встречи мэров городов Сибири и Дальнего Востока с мэрами городов западного побережья Японии, последняя из которых состоялась в авг. 1999г. в Находке (участвовали представителя 15 японских и 10 российских городов). Активно развиваются контакты городов-побратимов, связи между Москвой и Токио. Осуществляется ежегодная программа обменов по линии двух столиц.

В качестве перспективной формы знакомства японской общественности с регионами России начали проводиться их презентации в Японии. В 1998-99гг. состоялись презентации Санкт-Петербурга, Свердловской и Московской обл., а также Красноярского края, в 2000г. — Томской и Камчатской обл., в 2001г. — республики Алтай и Пензенской обл. Интерес к подобным мероприятиям проявляют Липецкая, Самарская, Саратовская, Амурская и Иркутская обл. Проведенные презентации принесли конкретные результаты. Под гарантии областной администрации японцами предоставлен кредит для АО «Уралмаш», открыт информационно-культурный центр «Япония» в Екатеринбурге и т.д. В июне 2000г. впервые презентация субъекта РФ состоялась в Москве: в своем постпредстве возможности сотрудничества с Японией продемонстрировала республика Мордовия.

После августовского финансового кризиса 1998г. динамика японских инвестиций в российскую экономику снизилась. Особенно тревожной

представляется ситуация на Дальнем Востоке, на долю которого приходилось почти три четверти от общего числа российско-японских СП и более половины от стоимостного объема японских инвестиций в России. По данным Приморского комитета статистики, из 83 зарегистрированных в крае предприятий с японским капиталом реально действуют только 27. Доля Японии в общем числе инопредприятий края устойчиво снижается с 27,3% в 1994г. до 8,9% в 1999г. Сокращается число российско-японских предприятий в Сахалинской обл., где из 114 зарегистрированных СП реально работают только 38. Немного лучше ситуация в Хабаровском крае: из 83 СП с участием японского капитала работают чуть больше половины.

Постепенное оживление экономической конъюнктуры в России и Японии позитивно сказывается на межрегиональных обменах. В окт. 1999г. фирмы Приморья и Хабаровского края были представлены на крупной международной выставке-ярмарке в префектуре Тояма. В Японии, прежде всего на Хоккайдо, наблюдается оживление интереса к поиску новых деловых возможностей на российском рынке, в частности, к участию в реализации Сахалинских нефтегазовых проектов, возрождении Транссибирского контейнерного моста.

В Подкомиссии по Дальнему Востоку МПК достигнут ряд важных договоренностей, главная из которых – согласование графика работ по ранее отобранному шести инвестиционным проектам сотрудничества на Дальнем Востоке в области энергетики и производственной инфраструктуры (создание в Приморском крае горно-металлургической базы по комплексной переработке рудно-минерального сырья, строительство Бурейской ГЭС, освоение газовых месторождений Анивского района на Сахалине, строительство газопровода Сахалин-Комсомольск-на-Амуре-Хабаровск).

Расширяются культурные и научные связи. Активизировались молодежные обмены, что связано с подписанием в 1999г. российско-японского соглашения о создании Центра молодежных обменов. Российские делегации во время поездок по Японии, как правило, делятся по региональному принципу. Расширились гуманитарные контакты и детские обмены. В 1999г. Япония приняла у себя группу российских детей из территорий Чернобыльской зоны (Брянская, Калужская и Тульская обл.). Японские регионы посетили также детские группы из Владивостока, Хабаровска, Находки, городов и поселков Сахалинской обл., в России побывали дети из Японии.

В соответствии с договоренностью 1991г. ежегодно осуществляются безвизовые обмены между жителями южных Курил и Японии. С сент. 1999г. началась реализация договоренности между президентом России и премьер-министром Японии (Московская декларация 1998г.) о максимально облегченном, т.н. свободном посещении островов их бывшими жителями из числа японских граждан и членами их семей.

На основе межправсоглашения о рыбохозяйственном сотрудничестве в районе южных Курил от 21 фев. 1998г. японским рыбакам на коммерческой ежегодно выделяются квоты вылова некоторых возобновляемых живых ресурсов (минтая, терпуга, осьминога) общим объемом более 2000 т. Прорабатываются вопросы реализации пилотных

проектов в сфере совместной хозяйственности на островах. Программа такого сотрудничества подписана в ходе официального визита президента Российской Федерации в Японию в сент. 2000г.

Научно-техническое сотрудничество. В ходе официального визита президента РФ В.В.Путина в Японию в сент. 2000г. подписано новое российско-японское Соглашение о научно-техническом сотрудничестве, заменившее ранее действовавшее советско-японское соглашение 1973г. В новом соглашении впервые в практике такого сотрудничества с Японией четко определены вопросы охраны и распределения прав интеллектуальной собственности, заложены возможности для продвижения передовых российских технологий на японский рынок, сняты препятствия для привлечения частного сектора Японии к совместной научно-инновационной деятельности. Идет серьезная проработка вопросов совместной коммерциализации российских научно-технических разработок и результатов фундаментальных исследований.

Отдельным важным направлением взаимодействия двух стран в данной области является деятельность в рамках Международного научно-технического центра (МНТЦ), созданного для ограничения массовой «утечки мозгов» из России за рубеж, а также в целях перевода ученых, работавших в сфере производства оружия массового уничтожения, в гражданскую сферу деятельности.

На 7 сессии межправкомиссии по научно-техническому сотрудничеству, которая состоялась в Токио в окт. 2001г., была утверждена Программа совместных исследований на 2001-02гг., включающая в себя 91 проект в 16 областях. Проведение 8 сессии Комиссии намечено на нояб.-дек. 2002г.

Важным итогом заседания стало согласие японской стороны на участие в работе Комиссии в качестве наблюдателей представителей частного бизнеса, что позволит более широко вовлекать в процесс двустороннего научно-технического сотрудничества научные структуры частных японских фирм, в которых сосредоточено 85% финансовых средств, выделяемых в Японии на науку.

Деловые круги Японии позитивно реагируют на возможность расширения двустороннего научно-технического сотрудничества. В практическую плоскость переведено рассмотрение вопроса о привлечении средств японского бизнеса для расширения двусторонних научно-технических связей, а также о создании механизма такого взаимодействия.

С российской стороны в реализации научно-технических проектов в рамках указанной программы под эгидой минпромнауки России участвуют институты системы РАН, РАМН, РАСХН, вузы Минобразования и НИИ научно-производственных объединений.

Активно ведутся научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы в области физики плазмы и термоядерного синтеза, физики высоких энергий, космоса, сельского и лесного хозяйства, биологии, океанографии. С учетом важности проблемы для обеих сторон в отдельный раздел программы вынесены исследования в области сейсмологии.

Важным шагом в развитии научно-технического сотрудничества двух стран явилось проведение в 2000 и 2001гг. двух Форумов «Россия-Япония. Передовые науки и технологии». Практика прове-

дения подобных совместных мероприятий показала их высокую результативность. По итогам 1 и 2 форумов японские фирмы заключили в рамках Международного научно-технического центра 40 контрактов на проведение НИОКР российскими научными организациями (в таких областях, как материаловедение, компьютеры нового поколения, нанотехнологии и полупроводники). Российскими НИИ было получено для этих целей 60 млн.долл. Итоги Форумов получили высокую оценку руководства двух стран. С учетом этого, сторонами высказывалось намерение проводить аналогичные мероприятия и в последующем, придав им роль связующего звена между учеными, предпринимателями и представителями государственных структур обеих стран.

Опыт проведения двух Форумов также показал необходимость внесения изменений в их формат и содержание с целью повышения эффективности данных мероприятий в будущем. Переданные в марте 2002г. российской стороной предложения не нашли поддержки и понимания у японских партнеров. В связи с этим запланированный на II кв. 2002г. 3 Форум не состоялся, и минпромнауки России, выступающий главным организатором Форумов с российской стороны, полагает целесообразным отказаться от проведения подобных мероприятий в дальнейшем.

В последнее время в характере и объемах российско-японских связей в области культуры и спорта произошли качественные изменения. С учетом этого в ходе официального визита президента В.В.Путина в Японию 5 сент. 2000г. было подписано новое Соглашение между правительством РФ и правительством Японии о культурных связях, призванное заменить составлявшее до последнего времени договорно-правовую основу сотрудничества в этой области Соглашение о культурных связях 1986г. Российская сторона, в соответствии с законом о международных договорах Российской Федерации, завершила процесс ратификации указанного соглашения Федеральным Собранием РФ (одобрено Госдумой 24 окт. 2001г., Советом Федерации – 14 нояб. 2001г.). На завершающей стадии находится техническая подготовка японской стороны к обмену ратификационными грамотами.

В Японии на протяжении многих десятилетий продолжают сохраняться популярность и тяга к русскому искусству.

Большой интерес в Японии вызывают выступления российских артистов оперы и балета, цирка, исполнителей классической музыки. В последние годы с большим успехом прошли гастрольные выступления Мариинского театра оперы и балета (Санкт-Петербург), Новосибирского государственного академического театра оперы и балета, Российского национального оркестра под управлением М.Плетнева, Санкт-Петербургского камерного оркестра, солистов балета В.Малахова и И.Завьяновой, альтиста Ю.Башмета, пианистов Е.Кисина и В.Ашкенази, дирижеров Г.Рождественского, М.Ростроповича, В.Спивакова, Е.Светланова.

Одной из особенностей последнего времени стал интерес японских зрителей к российскому национальному фольклорному искусству – в 2001г. в Японии прошли концерты «Русского православного хора», выступления «Национального

музыкально-танцевального ансамбля республики Саха».

Расширяются российско-японские обмены в области изобразительного искусства, осуществляемые ведущими российскими музеями – Государственным Эрмитажем, Государственной Третьяковской галереей. Государственным музеем изобразительных искусств имени А.С.Пушкина. Ежегодно в Японии проводится 10-12 престижных художественных российских выставок. Новым моментом стало создание в 1995г. в г.Отару (О.Хоккайдо) с участием одной из крупных японских торговых фирм и рядом музеев Санкт-Петербурга, «Петербургского музея», экспозиция которого знакомит японцев с русской живописью, историей, архитектурой и культурной жизнью Санкт-Петербурга.

Традиционно большое число японских исполнителей участвует в Международном музыкальном конкурсе имени П.И.Чайковского.

Ежегодно в России при поддержке Японского фонда проводится фестиваль традиционного японского искусства «Японская осень».

В последнее время получило развитие сотрудничество в области кинематографии. Недели российского кино и тематические семинары прошли в Токио и Иокогаме, Саппоро, Осаке и других городах. В авг. 2001г. фирмой «Россия эйгасай» при поддержке Посольства России в Японии в Токио был организован кинофестиваль российских фильмов. В окт. 2001 и в фев. 2002г. в Москве состоялись фестивали японского кино.

Активные связи поддерживаются в области спорта. Российские тренеры и спортсмены стали чаще приглашаться для работы по контракту и выступлений в Японии.

С начала 2000г. японская сторона познакомила российскую публику с выставкой «Творчество каллиграфа Рюэки Моримото» и Выставкой современного японского плаката, прошедшими в Государственном Музее Востока. В Санкт-Петербурге были организованы фотовыставки «Диалог с природой», подготовленная японским общественным деятелем Дайсаку Икэда и фотовыставка («Обратная сторона фотографии» (приемы использования художественной обработки негативов). В июне 2000г. в Москве и Санкт-Петербурге состоялись гастрольные выступления артистов, представляющих культуру Окинавы, которые были посвящены саммиту «большой восьмерки» в Японии.

В 2000 и 2001гг. в Москве прошли Международные фестивали японской музыки «Душа Японии».

Крупнейшей российской культурной акцией, запланированной на ближайшую перспективу, станет проведение в Японии фестиваля российской культуры, посвященного 300-летию Санкт-Петербурга. В 2003г. предполагается проведение в России фестиваля японской культуры «Год Японии в России».