

Региональное сотрудничество

том II

СОДЕРЖАНИЕ

Австрия	3	Италия	24
Белоруссия	4	Казахстан	25
Великобритания	10	Канада	26
Германия	11	ГЛОБАЛИЗАЦИЯ	29
БАВАРИЯ.....	18	Китай	30
БРАНДЕНБУРГ	19	Мексика	33
ГЕССЕН.....	20	Норвегия	35
САКСОНИЯ.....	20	США	36
ТЮРИНГИЯ.....	20	Украина	41
ШЛЕЗВИГ-ГОЛЬШТЕЙН	21	Финляндия	44
Дания	21	Чехия	46



EUROPEAN BUSINESS CLUB

Москва,
2003г.

Региональное сотрудничество

АВСТРИЯ

Взаимодействие с регионами РФ. С учетом положения Австрии в центре Европы, ее членства в ЕС и важной роли во взаимоотношениях Восток-Запад, представительства ряда субъектов РФ в Австрии сегодня стали центрами внешнеэкономической активности своих регионов не только на австрийском рынке, но и на рынках других европейских стран. Существенно расширяет горизонт деятельности регионов РФ в Австрии присутствие в Вене ряда международных экономических организаций.

В 2001г. своих постоянных представителей при торгпредстве РФ в Вене имели республики – Башкортостан, Коми, Марий Эл и Татарстан, Вологодская, Иркутская, Кемеровская, Томская и Тюменская обл.

В июне 2001г. в Австрии находилась с визитом правительственная делегация Татарстана во главе с премьер-министром республики Н.Г.Минихановым. Делегация деловых кругов Новосибирской обл. во главе с первым зам. главы администрации В.С.Косоуровым провела во время своего визита в Австрию в апр. 2001г. в Палате экономики встречу с деловыми кругами. Представители администрации Томской обл. во главе с губернатором М.В.Крессом находились в Австрии в февр. 2001г. во время визита В.В.Путина. По итогам было подписано Соглашение о сотрудничестве между Томской обл. и федеральной землей Каринтия. Представители деловых кругов Пермской обл. и администрации Московской обл. представляли интересы своих регионов в Австрии на конференции «Россия и Европа: инвестиции и строительство будущего».

В сент. 2001г. состоялся визит в Австрию губернатора Санкт-Петербурга В.А.Яковлева, во время которого обсуждался ряд проектов сотрудничества, в т.ч. по строительству нескольких заводов по утилизации отходов с привлечением к этой работе австрийского концерна «Фест-Альпине», имеющего значительный опыт в сооружении подобных объектов в Австрии, в т.ч. в Вене. По мнению сторон, проект строительства первого предприятия можно было бы рассматривать как пилотный, с перспективой последующего тиражирования для всей территории Российской Федерации. С целью снижения стоимости строительства предусматривается привлечение российских фирм в качестве субпоставщиков оборудования.

Стоимость сооружения одного завода «под ключ» составит 1 млрд.австр.шилл., и, по мнению руководства концерна «Фест Альпине», при обсуждении вопроса финансирования с Австрийским контрольным банком могут возникнуть проблемы, т.к. АКБ, скорее всего, поставит обязательным условием для предоставления экспортных гарантий урегулирование вопроса оплаты двух построенных австрийскими фирмами гостиниц в Москве и Санкт-Петербурге. В этой связи губернатор В.А. Яковлев заверил австрийскую сторону в том, что вопрос с оплатой стоимости строительства гостиницы в Санкт-Петербурге будет решен.

Концерн «Фест-Альпине» уже реализует несколько проектов по модернизации в России ряда металлургических предприятий в г.г. Липецк, Магнитогорск, Нижний Тагил.

Активно развивалось с Австрией сотрудничество Респ. Коми, в т.ч. по линии ЮНИДО, имеющей свою штаб-квартиру в Вене, а также с другими международными организациями. Успешно шла реализация совместного проекта правительства республики Коми, ПРООН и ЮНИДО «Содействие реализации Интегрированной программы для Республики Коми». В мае 2001г. было произведено расширение проектного документа за счет включения в него новых мероприятий по следующим направлениям: создание условий для устойчивого промышленного развития; создание возможностей устойчивого человеческого развития; повышение уровня рационального и эффективного использования природных ресурсов и энергии.

Рассматривается вопрос дальнейшего расширения проекта, куда будет включен блок мероприятий по внедрению природосберегающих современных технологий и оборудования в топливно-энергетический сектор промышленности Респ. Коми. В февр. 2001г. в Москве был проведен организованный ЮНИДО первый Деловой круглый стол для Республики Коми, в работе которого приняли участие 50 представителей российских, иностранных и международных финансовых и промышленных компаний и структур, включая представителей финансовых и деловых кругов Австрии. В рамках подготовки к работе круглого стола был снят видеосюжет, отражающий новые подходы в Респ. Коми к природоохранной деятельности, который был размещен в мировой сети спутникового вещания и продемонстрирован в 12 странах Европы и Азии. Впервые был подготовлен и размещен в глобальной сети Интернет на английском и русском языках информационный сайт «Деловые возможности Республики Коми», а также издан презентационный буклет под тем же названием, в котором изложены основные сведения о республике, ее природных ресурсах, отраслях промышленности, основных положениях законодательства в области использования природных ресурсов и инвестиционной деятельности.

С использованием методологии ЮНИДО при участии национальных и международных экспертов по Республике Коми в 2001г. было подготовлено 18 проектных документов и инвестиционных предложений, размещенных на сайте бюро ООН в Коми и в сети ЮНИДО. К проектам в лесной и лесоперерабатывающей отраслях проявили интерес австрийские компании «Вольф Систем» (производство сборных деревянных домов), «Кроношпан» (производство древесноволокнистых плит средней плотности), «Хольц Центр Вайс» (увеличение заготовок древесины на контрактной основе). В 2001г. в Коми при Ухтинском государственном техническом университете с участием ЮНИДО создан Центр чистого производства для нефтегазовой промышленности, и в декабре начата реализация демонстрационных проектов на четырех

предприятиях: «Северные магистральные нефтепроводы», «Лукойл-Ухтанефтепереработка», «Битран» и Сосногорский газоперерабатывающий завод ООО «Севергазпром». Начата работа по созданию Центра чистого производства для лесной и лесоперерабатывающей промышленности.

Развивается сотрудничество Респ. Коми с Глобальным экологическим фондом. Совместно с ПРООН и ЮНИДО готовятся к реализации проекты по сохранению биоразнообразия первичных лесов в р-не верховьев реки Печора и по содействию энергоэффективности на предприятиях, вырабатывающих электро- и тепловую энергию.

С учетом среднесрочного прогноза социально-экономического развития России (среднегодовые темпы прироста ВВП 5%, экспорта 2-5%, импорта – до 10%), принимая во внимание прогнозируемую мировую и австрийскую экономическую конъюнктуру, а также прогнозы динамики мировых цен на нефть, полагаем возможным развитие товарооборота России с Австрией в средне- и долгосрочной перспективе.

	2005г.	2010г.	2015г.
Товарооборот.....	2320	2700	3500
Экспорт России.....	1220	1400	1900
Импорт России.....	1100	1300	1600

В 2015г. российский экспорт в Австрию может увеличиться на 58%, а импорт из Австрии – на 84% по сравнению с 2001г.

Динамика реализации потенциала российско-австрийского торгово-экономического сотрудничества будет зависеть от успеха осуществления целого ряда мер.

БЕЛОРУССИЯ

Межрегиональные связи позволяют решать большой круг конкретных торгово-экономических вопросов, которые реализуются в виде производственного кооперирования, взаимной торговли, оказания услуг в области связи, транспорта и строительства, а также путем обмена специалистами и квалифицированными рабочими кадрами. Значение имеет организация сотрудничества на базе раздела продукции, переработки давальческого материала, аренды и лизинга, проведения выставок и ярмарок, оптовой и розничной торговли, предприятий среднего и малого бизнеса.

Представительства субъектов России в Белоруссии. В Минске работают представительства 7 российских регионов: Краснодарского и Алтайского краев; Мурманской, Ярославской и Калининградской обл.; Дагестана и Калмыкии. В 2001г. администрации Приморского и Ставропольского краев упразднили свои представительства в Белоруссии.

Активной работой отличается Представительство Краснодарского края (руководитель Ю.П.Гончаров, гражданин России). Оно функционирует в Минске с окт. 1997г. За период его деятельности отмечается ежегодный рост товарооборота между Краснодарским краем и Белоруссией. В 1998г. он составлял 26,4 млн.долл., 1999г. – 35,6 млн.долл., 2000г. – 60,04 млн.долл., 2001г. – 75,44 млн.долл.

За последние годы произошло увеличение количества белорусских детей из чернобыльской зоны, проходящих оздоровление на курортах Краснодарского края (1998г. – 4180 чел., 1999г. – 9820 чел., 2000г. – 15650 чел., 2001г. – 16624 чел.).

По мнению Представительства, к проблемным вопросам, оказывающим негативное влияние на увеличение товарооборота между Краснодарским краем и Белоруссией, следует отнести: высокие заводские цены на товары белорусского производства; отсутствие денежных средств у белорусской стороны на закупку зерна; неурегулированность вопроса о ж/д тарифах.

Представительство Мурманской обл. в Белоруссии было открыто в фев. 1997г. (руководитель В.А.Подвойский, гражданин Белоруссии). Работа Представительства направлена на реализацию двустороннего Соглашения о сотрудничестве между Администрацией Мурманской обл. и правительством Республики Беларусь от 10.12.1994г. Заключение Соглашения послужило основанием к постепенному восстановлению отношений во всех сферах жизнедеятельности сторон.

В дек. 1995г. администрацией Мурманской обл. было зарегистрировано первое СП «Торговый дом «Белнорд», в 1998г. – СП «Белросрыбпром», в 1999г. – СП «Белпродэкспорт».

В 1996-98гг. в г.Мурманске прошли выставки-ярмарки белорусских товаропроизводителей. С 1997г. на регулярной основе начато проведение Дней культуры Мурманской обл. в Белоруссии и Дней культуры Белоруссии в Мурманской обл. Культурные связи сторон являются актуальными, т.к. в Мурманской области проживает 40 тыс. этнических белорусов.

16-19 мая 2001г. Представительство приняло участие в подготовке и работе выставки «Кольский партнерият 2001». Представительство приняло активное участие в подготовке и проведении выставки-ярмарки «Мурманская осень 2001», которая была организована в г.Мурманск в рамках Соглашения о сотрудничестве между Северной ТПП и Белорусской ТПП.

Товарооборот между Мурманской обл. и Белоруссией снизился в 2001г. на 13,1% по сравнению с 2000г. и составил 35,6 млн.долл. По мнению Представительства, увеличение товарооборота может быть достигнуто при стабильной платежеспособности белорусских субъектов хозяйствования и своевременных взаиморасчетах. За поставляемый апатитовый концентрат в объемах, обеспечивающих полную загрузку Гомельского химзавода (450-460 тыс.т.) и соответственно – потребности агропромышленного комплекса Белоруссии. Реализация этого направления может обеспечить увеличение товарооборота на 50-60%.

Увеличение объемов поставки из Белоруссии в Мурманскую обл. продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления возможно при повышении их конкурентоспособности по отношению к продукции российского производства.

Представительство Калининградской обл. (Н.П.Качанович, гражданин России) зарегистрировано 22 окт. 1997г., но территориально находится в г.Калининград. Объем товарооборота между сторонами в 2001г. составил 83 млн.долл. и снизился на 18,5% по сравнению с 2000г.

В апр. 2002г. планируется провести в Калининграде III заседание Российско-Белорусского Совета. Решения, принятые на I и II заседаниях Совета не выполнены, а по многим позициям они носят декларативный характер.

Представительство Алтайского края (руководитель Л.П.Мелконян, гражданин России) было открыто в мае 1999г. В 2001г. в Алтайском крае был организован показ и опробирование сеялок и комбайнов нового поколения, а также нового зернового комплекса производства «Лидагропромаш» и «Гомсельмаш».

Предпринимаются шаги по внедрению продукции алтайских производителей на рынок РБ. Белорусскому объединению по производству большегрузных машин предложено сотрудничество по поставке 6-цилиндрового двигателя, производимого ОАО «Алтайдизель».

По инициативе Представительства в июне 2001г. был организован рабочий визит в Белоруссию делегации Алтайского края во главе с первым заместителем губернатора А.А.Куфаевым. Делегация приняла участие в работе выставки «Белагротех-2001». Товарооборот между Алтайским краем и Белоруссией в 2001г. упал и составил всего 36,2 млн.долл. против 95,1 млн.долл. в 2000г.

Администрация Алтайского края совместно с Представительством разрабатывают пакет предложений по активизации торгово-экономического сотрудничества с Белоруссией, который планируется представить белорусской стороне в ходе визита в Минск в апр. 2002г. делегации края во главе с губернатором А.А.Суриковым.

Представительство Республики Дагестан (руководитель С.С.Алиев, гражданин России) функционирует в Минске с 15 мая 2000г. Товарооборот между Дагестаном и Белоруссией в 2001г. составил 17,2 млн.долл., снизившись на 23,5% по сравнению с 2000г.

По договоренности с минторгом РБ удалось увеличить количество фруктов и овощей, поступающих в Белоруссию из Дагестана. Достигнута договоренность о поставке шерсти на камвольный комбинат в г.Минск, о поставке изделий Брестской ковровой фабрики в Дагестан.

Представительство готовит предложения белорусской стороне об отправке детей, пострадавших от последствий аварии на ЧАЭС, в летние лагеря, расположенные на побережье Каспийского моря. Планируется, что все расходы, связанные с оздоровлением детей, возьмет на себя дагестанская сторона.

Представительство Ярославской обл. в Белоруссии открыто 1 сент. 2000г. Руководитель представительства Б.А.Князев (гражданин России) находится в Киеве, т.к. он по совместительству является также представителем Ярославской обл. в Украине. Обязанности представителя в Минске возложены на гражданина РБ А.М.Курильчика.

Традиционно Ярославская обл. поддерживает тесные торгово-экономические и иные связи с Белоруссией. В 2001г. губернатор области А.И.Лисицын дважды посещал Белоруссию. В ходе визитов он имел встречи и переговоры с руководством Белоруссии по вопросам расширения двустороннего сотрудничества.

Товаропроизводители Ярославской обл. на постоянной основе принимают участие в выставочных мероприятиях, проводимых в Белоруссии. 11-14 сент. 2001г. были проведены Дни Ярославской обл. в Республике Беларусь, в рамках которых были организованы промышленная и художественная выставки, культурные и спортивные мероприятия.

Товарооборот между сторонами снизился в 2001г. на 10% и составил 175,1 млн.долл. Совместно с предприятиями Ярославской обл. и мингорисполкомом прорабатывается вопрос об открытии торгового дома «Ярославль» в г.Минск.

Представительство Республики Калмыкия в Белоруссии было открыто 19 сент. 2000г. (руководитель А.Ю.Кузнецов, гражданин Белоруссии).

При участии Представительства были проведены переговоры между министерством торговли и промышленности Республики Калмыкия и Минским тракторным заводом по вопросу восстановления в 2002г. сборочного цеха минских тракторов на территории Каспийского машиностроительного завода в Калмыкии. Товарооборот в 2001г., снизился на 65,7% по сравнению с 2000г. и составил 22,2 млн.долл.

Сотрудничество с Санкт-Петербургом. В ближайшей перспективе Белоруссия в торгово-экономических отношениях с Россией будет «делать ставку на два крупнейших региона», которыми являются Москва и Санкт-Петербург. Об этом заявил президент Белоруссии А.Г.Лукашенко в авг. 2001г., встречаясь в Минске с губернатором Петербурга В.А.Яковлевым.

По словам А.Г.Лукашенко, Москва и Петербург должны стать «точками опоры» для расширения сотрудничества с «главным партнером и союзником – Российской Федерацией во всех областях – политике, дипломатии». По его мнению, Белоруссии «крайне выгодно», чтобы Москва и Петербург могли в будущем «потреблять основную часть того, что сейчас поставляется в Россию». А.Г.Лукашенко подчеркивает, что торговля и поставки товаров должны быть «сбалансированными».

Белорусская сторона считает, что торгово-экономические связи между республикой и Санкт-Петербургом, а также Северо-Западным федеральным округом России развиваются последовательно и плодотворно.

В 2001г. товарооборот между сторонами составил 448,5 млн.долл., что на 6,9% больше, чем в 2000г. По объему товарооборота с Белоруссией наша «северная столица» занимает 3 место после Москвы и Тюменской обл. среди других регионов России. Импорт из Белоруссии в Петербург равен 309,1 млн.долл., а экспорт – 170,1 млн.долл.

В рамках Северо-Западного федерального округа Санкт-Петербург является лидером по торгово-экономическому сотрудничеству с Белоруссией.

Основу поставок в Санкт-Петербург из Белоруссии составляют грузовые автомобили, полимеры, облицовочная плитка, мебель, телевизоры, трактора, холодильники, газовые плиты, навигационные приборы, мясные и молочные продукты.

В Белоруссию из Санкт-Петербурга ввозятся черные металлы, полимерные материалы и изделия из них, табачные изделия, нефтепродукты, бумага, картон, медная проволока, шерстяные ткани, рыба мороженая.

К числу положительных примеров сотрудничества между хозяйствующими субъектами Санкт-Петербурга и Белоруссии относятся: ОАО «Холдинг «Ленинец» с Минским приборостроительным заводом; в Санкт-Петербурге работает СП «Радиоавионика», созданное «Ленинцем» и Брестским электромеханическим заводом; сотрудничают АО «Пластполимер» и «Новополоцкий нефтеперерабатывающий комбинат», ГУП «Дальняя связь» и

Минский институт информационных технологий; АО «Красный химик» и АО «Ригель» несколько лет поставляют аккумуляторы для белорусских железнодорожников; работают АО «Светлана» и НПО «Интеграл» в области микроэлектроники. Развитие этого сотрудничества предусматривает создание международной финансово-промышленной группы во главе с «Росэлектроникой», куда войдет и НПО «Интеграл».

Ведутся переговоры по созданию СП по сборке автобусов МАЗ на заводе имени Кирова, а также блочных тепловых пунктов. Эти блоки (стоимость одного составляет 15 тыс.долл.) в соответствии со строительными нормами России должны устанавливаться в каждом доме. Как считают белорусы, россиянам будет выгодно сотрудничать в этой сфере с ними, а не использовать в строительном комплексе оборудование производства Швеции и Финляндии.

В осуществлении торгово-экономического сотрудничества между сторонами имеются и сложности. Они связаны с унификацией и гармонизацией законодательной базы, а также нестабильностью ценовой политики. Белорусы отмечают такие проблемы, как изменение порядка регистрации субъектов хозяйствования, сложности в таможенном оформлении и тарифном регулировании, существующие в России.

В сент. 2002г. планируется провести в Санкт-Петербурге Дни Республики Беларусь. Идет работа по организации выставки белорусской продукции в павильонах и на открытых площадках. Для проведения этого праздника предполагается финансирование со стороны правительства Союзного государства.

Белорусы готовятся принять участие в мероприятиях, посвященных празднованию 300-летия Санкт-Петербурга, которое будет отмечаться в мае 2003г. Имеются перспективные проекты для белорусских строительных организаций.

Сотрудничество с Калининградской обл. (КО). Министерство транспорта и коммуникаций Белоруссии совместно с заинтересованными организациями проводит работу по привлечению грузопотоков в Калининградскую обл., в т.ч. с использованием портов.

Структура и объемы экспортно-импортных грузов, тарифы, пункты отправки и назначения, затраты в портах перевалки грузов имеют тенденцию к изменению. Разработана компьютерная система централизованного сбора и обработки данных и выполнения на их основе технико-экономических расчетов транспортных схем.

В 2001г. в КО (включая порты) доставлено по железной дороге 860 тыс.т. белорусских грузов, что на 110,5 тыс.т. (или на 14,8%) больше, чем в 2000г. Увеличение объемов грузов произошло за счет роста поставок лесных грузов (113 тыс.т. или на 47,2%), нефтепродуктов (28,3 тыс.т. или на 54,7%), стройматериалов (6,3 тыс.т. или на 10,2%), начались перевозки каменного угля (они возросли в 100 раз). Уменьшились поставки в КО (включая порты) минудобрений. Они составили 37,6 тыс.т., снизившись на 11,4%.

Из КО в РБ в 2001г. вывезено 34 тыс.т. грузов, что на 1,9 тыс.т. больше, чем в 2000г. По мнению белорусов, необходима конкретная программа действий по увеличению объемов перевозок внешнеторговых грузов РБ через порты Калининград-

ской и Ленинградской обл., т.к. предпринятые меры еще недостаточны.

Сведения о перевозках в сообщении на/с Калининградскую ж/д за 2000-01гг., по данным АС «Эксперт»

Опер.	2001г.		2000г.		2001/2000гг.	
	тонн	доля, %	тонн	доля, %	разница	%
Леснгр.....	352187.....	41.....	239247.....	31,9.....	112939.....	147,2
Удобрн.....	290900.....	33,8.....	328492.....	43,8.....	-37591.....	88,6
Нефть.....	80049.....	9,3.....	51738.....	6,9.....	28311.....	154,7
Строит.....	68206.....	7,9.....	61880.....	8,3.....	6327.....	110,2
Соль.....	32672.....	3,8.....	31577.....	4,2.....	1095.....	103,5
Угольк.....	12873.....	1,5.....	792.....	0,1.....	12081.....	1624,7
Кокс.....	7393.....	0,9.....	8661.....	1,2.....	-1268.....	85,4
Химикт.....	6510.....	0,8.....	6544.....	0,9.....	-34.....	99,5
Ост. грузы.....	9204.....	1,1.....	20515.....	2,7.....	-11311.....	44,9
Итого.....	859994.....	100.....	749446.....	100.....	110548.....	114,8
Бумага.....	19550.....	57.....	17564.....	54,3.....	1985.....	111,3
Рыба.....	6904.....	20,1.....	9445.....	23,2.....	-2541.....	73,1
Остпрд.....	2543.....	7,4.....	0.....	0.....	2543.....	-
Жмыхи.....	1143.....	3,3.....	2491.....	7,7.....	-1348.....	45,9
Остсбр.....	1020.....	3.....	472.....	1,5.....	548.....	216
Чермет.....	863.....	2,5.....	467.....	1,4.....	395.....	184,7
Метизы.....	682.....	2.....	461.....	1,4.....	221.....	147,9
Химикт.....	193.....	0,6.....	816.....	2.....	-623.....	23,7
Ост. грузы.....	1380.....	4.....	653.....	2.....	726.....	211,2
Итого.....	34277.....	100.....	32370.....	100.....	1907.....	105,9
Нефть.....	1780741.....	28,8.....	953271.....	19,8.....	827470.....	186,8
Удобрн.....	1049541.....	17.....	993234.....	20,7.....	56306.....	105,7
Угольк.....	804488.....	13.....	648354.....	13,5.....	156134.....	124,1
Кокс.....	789725.....	12,8.....	690918.....	14,4.....	98808.....	114,3
Чермет.....	864640.....	14.....	230654.....	4,8.....	633987.....	374,9
Леснгр.....	331479.....	5,4.....	455600.....	9,5.....	-124121.....	72,8
Химикт.....	128047.....	2,1.....	120243.....	2,5.....	7805.....	106,5
Цемент.....	101455.....	1,6.....	88867.....	1,9.....	12588.....	114,2
Зерно.....	107958.....	1,7.....	222912.....	4,6.....	-114954.....	48,4
Строит.....	70096.....	1,1.....	98546.....	2,1.....	28450.....	71,1
Остпрд.....	47768.....	0,8.....	33193.....	0,7.....	14575.....	143,9
Бумага.....	28156.....	0,5.....	42771.....	0,9.....	-14615.....	65,8
Ломчрм.....	10537.....	0,2.....	151641.....	3,2.....	-141104.....	6,9
Ост. грузы.....	68883.....	1,1.....	72582.....	1,5.....	3699.....	94,9
Итого.....	6183516.....	100.....	4802786.....	100.....	1380730.....	128,7
Остпрд.....	137456.....	21,3.....	112401.....	19,8.....	25055.....	122,3
Рыба.....	116004.....	17,9.....	160202.....	25,2.....	-44198.....	72,4
Жмыхи.....	89248.....	13,8.....	57157.....	28,2.....	32091.....	156,1
Бумага.....	63932.....	9,9.....	56501.....	9,9.....	7431.....	113,2
Мясомж.....	62856.....	9,7.....	16846.....	3.....	46010.....	373,1
Картф.....	25980.....	4.....	218.....	0.....	25762.....	-
Сахар.....	22876.....	3,5.....	246.....	0.....	22630.....	-
Прмтов.....	14950.....	2,3.....	35808.....	6,3.....	20858.....	41,8
Химикт.....	14417.....	2,2.....	20061.....	3,5.....	5644.....	71,9
Строит.....	13224.....	2.....	1595.....	0,3.....	11629.....	829,2
Остсбр.....	11710.....	1,8.....	6071.....	1,1.....	5639.....	192,9
Зерно.....	8845.....	1,4.....	72343.....	12,7.....	-63498.....	12,2
Автомб.....	7401.....	1,1.....	5260.....	0,9.....	2141.....	140,7
Леснгр.....	6551.....	1.....	1626.....	0,3.....	4926.....	403
Ост. грузы.....	51232.....	7,9.....	22518.....	4.....	28715.....	227,5
Итого.....	646682.....	100.....	568853.....	100.....	77829.....	113,7

Белорусы проявляют интерес к международному проекту «2К» (Калининград-Клайпеда). Они считают, что рассматривая перспективы развития взаимоотношений между Калининградской обл. и Литвой, нельзя обойти молчанием Белоруссию, без которой невозможны ни торговые, ни транспортные связи на восточном направлении.

Часть белорусских экспортно-импортных грузов идет через порты Калининграда и Клайпеды: прокат черных металлов из Жлобина, нефтепродукты из Новополюска и Мозыря, калийные удобрения из Солигорска.

По мере развития национальной экономики РБ и расширения ее участия в международном проекте «2К», доля внешнеторговых грузов Белоруссии в общем грузообороте этих портов будет расти.

Белорусская сторона отмечает, что интерес проявленный Белорусской железной дорогой и другими перевозчиками к данному проекту, встретил положительную реакцию со стороны министерств транспорта России и Литвы. Заинтересованные министерства и ведомства Белоруссии уже определили состав Контактной группы и нацелены на сотрудничество в этом проекте.

В вопросе активизации использования портов Калининграда официальный Минск возлагает надежды на принятие Декрета президента РБ «о предоставлении льгот судовладельцам, зарегистрировавшим суда в госреестре морских судов Республики Беларусь», который находится на согласовании с республиканскими органами государственного управления.

В документе предусматривается освобождение судовладельцев, зарегистрировавших суда в госреестре морских судов Белоруссии, от уплаты налогов и сборов, и других обязательных платежей в бюджет.

Принятие Декрета позволит привлечь под белорусский флаг суда других государств, стимулировать привлечение инвестиций в создание и развитие белорусского торгового флота. В мае 2002г. планируется провести в Калининграде III заседание Российско-Белорусского Совета.

Визит делегации Курской обл. в Белоруссию. 24-26 янв. 2002г. в Белоруссии находилась с рабочим визитом делегация Курской обл. во главе с губернатором А.Н.Михайловым.

Делегация была принята президентом Белоруссии А.Г.Лукашенко, зам. премьер-министра С.С.Сидорским. Состоялись встречи и переговоры в концерне «Белресурсы», на ПО «БелАЗ», «Гомсельмаш».

По информации МИД РБ, за 9 мес. 2001г. товарооборот между Белоруссией и Курской обл. составил 33,2% и по сравнению с аналогичным периодом 2000г. сократился на 19,2%. Импорт в Курскую обл. из РБ равен 19,1 млн.долл., экспорт — 14,1 млн.долл. Основу поставок в Курскую обл. составляют химические соединения, проволока, шины, трактора, сельхозтехника. В Белоруссию из Курской обл. поступают каучук, резина, ячмень, химические нити.

На переговорах с вице-премьером обсуждались вопросы, связанные с поставками в Курскую обл. белорусской сельхозтехники, автобусов, карьерной техники.

Члены курской делегации отмечали, что годовая потребность области в тракторах «Беларус» различных модификаций составляет 730 ед., кормоуборочных комбайнов и комплексов — 90, машин для внесения удобрений — 160, сеялок — 830.

В соответствии с региональной программой модернизации пассажирского автопарка, область планирует закупить в 2002г. 30 автобусов.

Относительно поставок белорусской карьерной техники в Курскую обл. достигнута договоренность между ПО «БелАЗ» и крупнейшим в Курской обл. предприятием по добыче железной руды ОАО «Михайловский горно-обогатительный комбинат» о подписании долгосрочного соглашения по поставке в область карьерной техники, запчастей и ее техобслуживанию.

Визит делегации Ростовской обл. 16-18 апр. 2002г. в Белоруссии находилась с рабочим визитом делегация Ростовской обл. во главе с губернатором В.Ф.Чубом.

Делегация была принята президентом Белоруссии А.Г.Лукашенко, зам. премьер-министра А.В.Кобяковым, посетила ПО «Минский тракторный завод».

«В связи с введением в рамках Союза с 1 июля 2002г. единого тарифа на ж/д грузовые перевозки открываются возможности для расширения торгово-экономического сотрудничества», — полагает А.Г.Лукашенко. Белорусские и российские товаропроизводители смогут развивать свои отношения «на равных условиях».

В ходе переговоров с А.В.Кобяковым отмечалось, что отношения между Ростовской обл. и Белоруссией характеризуются активизацией торгово-экономического сотрудничества. В 2000г. товарооборот увеличился на 9% по сравнению с 1999г. и достиг 75,7 млн.долл., а в 2001г. он составил 89,6 млн.долл. и возрос на 18,4% в сравнении с 2000г. Сальдо внешней торговли в 2001г. было отрицательным для Ростовской обл. и составило 30 млн.долл. Из Ростовской обл. в Белоруссию поставлялись сельхозтехника, алюминий, пшеница, подсолнечное масло. Основу белорусского экспорта составили поставки казеина, холодильного оборудования, газовых плит, тракторов, полимеров и пластмасс, телевизоров, мебели.

Стороны обсудили вопросы: об увеличении поставок в Белоруссию зерноуборочных комбайнов, производимых АО «Ростсельмаш» (в 2000-01гг. сельхозпредприятиями Белоруссии было закуплено 515 ростовских зерноуборочных комбайнов); о поставках белорусских тракторов в Ростовскую обл. (в 2000-01гг. в область поставлено 600 тракторов); о поставках в Белоруссию с/х продукции из Ростовской обл. (Белоруссия заинтересована в организации прямых поставок из Ростовской обл. зерновых культур, подсолнечного масла); о создании на базе белорусских животноводческих комплексов СП, в которых ростовская сторона берет на себя их обеспечение кормами, а в качестве расчетов будет получать мясо.

Сотрудничество с Татарстаном. Республика была одним из первых регионов России, с которым Белоруссия еще в 1992г. заключила межправительственное Соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве.

Официальный Минск проявляет заинтересованность в увеличении товарооборота с Татарстаном, который, удерживая 5 место среди лидеров субъектов РФ по объемам промпроизводства, занимает 11 место среди российских регионов по товарообороту с Белоруссией. Взаимный товарооборот в 2001г. по сравнению с показателями 2000г. увеличился на 8,3% и составил 102,1 млн.долл. В I кв. 2002г. он составил 18,8 млн.долл., что ниже показателя 2001г. Объем белорусского экспорта составил в I кв. 2002г. 12,3 млн.долл. (уменьшился на 29,3%), а импорта — 6,5 млн.долл. (вырос на 8,8%).

Основу экспорта Белоруссии в Татарстан составляют поставки металлокорда и кордной ткани, частей и оборудования для автомобилей и тракторов, жидкостных, воздушных и вакуумных насосов, газовых плит, электрических машин и оборудования. В I кв. 2002г. наблюдалось снижением

объемов экспорта белорусских товаров в Татарстан по сравнению с 2001г., что вызвано уменьшением поставок кордной ткани (на 964 тыс.долл. или на 55,6%), частей и оборудования для автомобилей и тракторов (на 458,2 тыс.долл. или на 24,8%), обойной бумаги (на 200 тыс.долл. или на 46,7%), газовых плит (на 184,4 тыс.долл. или на 28,9%). Возросли поставки из Белоруссии металлокорда (на 2180,6 тыс.долл. или в 2,1 раза), насосов (на 797,9 тыс.долл. или в 2,6 раза), плит, листов, пленки и других изделий из полимерных материалов (на 280,4 тыс.долл. или в 18,6 раза), электрических машин и оборудования (на 44 тыс.долл. или на 11,8%). В I кв. 2002г. были осуществлены поставки в Татарстан солода на 264,2 тыс.долл., который в I кв. 2001г. из Белоруссии не поставлялся.

Основными статьями белорусского импорта из Татарстана являются ациклические спирты, части и оборудование для автомобилей и тракторов, шкуры крупного рогатого скота, изделия из черных металлов, части к двигателям внутреннего сгорания. В I кв. 2002г. по сравнению с соотв. пер. 2001г. произошел рост белорусского импорта из Татарстана за счет увеличения поставок ациклических спиртов (на 1183,6 тыс.долл. или в 2 раза), частей и оборудования для автомобилей и тракторов (на 454,9 тыс.долл. или в 4,6 раза), шкур КРС (на 301,6 тыс.долл. или в 4,1 раза), полимеров этилена (на 39,3 тыс.долл. или на 40,1%). В I кв. 2002г. из Татарстана в Белоруссию было поставлено частей к двигателям внутреннего сгорания (на 260,9 тыс.долл.), трансмиссионных валов и кривошипов для грузовых автомобилей (на 147 тыс.долл.), других комплектующих, поставки которых в 2001г. не осуществлялись. Снизились поставки в Белоруссию изделий из черных металлов (на 140,2 тыс.долл. или на 28,9%), синтетического каучука (на 135,1 тыс.долл. или на 45,5%), электродвигателей и генераторов (на 518,3 тыс.долл. или на 76,4%).

Сотрудничество между машиностроительными предприятиями республик, между автогигантами МАЗ и КАМАЗ, имеет многолетнюю историю.

Несмотря на сложные социально-экономические реалии последних лет, производственные кооперационные связи этих объединений не только не распались, но и обрели второе дыхание. 10 белорусских заводов продолжают поставлять комплектующие для производства двигателей и узлов грузовиков КАМАЗ. Прорабатывается вопрос об установке на грузовиках МАЗ новейших двигателей КАМАЗа, которые отвечают последним экологическим требованиям (стандартам EURO-1 и EURO-2). Российской стороной на МАЗ поставлены три двигателя для проведения испытаний, по итогам которых будет дано заключение о перспективах совместного производства.

Учитывая техническую схожесть сервисного обслуживания грузовых автомобилей «КАМАЗ» и «МАЗ», руководство «Минского автомобильного завода» совместно с представителями «Минского завода колесных тягачей» проводят переговоры с российской стороной о заключении с КАМАЗом соглашения о сервисной поддержке на территории республики производимой предприятиями техники.

Развивается и имеет перспективы сотрудничество производственного объединения «Минский тракторный завод» (МТЗ) с предприятиями Татарстана.

В свое время для нужд агропромышленного комплекса Татарстана была закуплена крупная партия тракторов из Белоруссии. Продукция МТЗ составляет основу тракторного парка республики. В 2001г. на нужды аграрного сектора правительством Татарстана было выделено 1 млрд.бел.руб. Под это финансирование Минский тракторный завод заключил соглашение с ОАО «Татсельхозтехника», по которому в 2001г. в Татарстан был поставлен 141 трактор, что в 1,6 раза больше, чем в 2000г. Сельхозпредприятия республики закупили через московские фирмы еще 200 тракторов «Беларус» производства МТЗ. В 2002г. в соответствии с полученной от ОАО «Татсельхозтехника» заявкой Татарстан намеревается закупить 560 тракторов «Беларус». В апр. 2002г. МТЗ поставил в Татарстан три новых модели своих тракторов для демонстрации перед потребителями их возможностей в рабочих условиях. В Минске надеются, что эта акция позволит увеличить номенклатуру и объемы поставок белорусских тракторов на рынок Татарстана, в т.ч. за счет новых моделей. Неплохие шансы имеет проект создания на базе ОАО «Елабужский автомобильный завод» совместного с ПО «Минский тракторный завод» сборочного производства тракторов МТЗ.

В апр. 2002г. Татарстане было подписано соглашение между «Гомсельмаш» и министерством сельского хозяйства и продовольствия Республики Татарстан, в рамках которого был заключен контракт между указанным белорусским заводом и лизинговой компанией «Татагропромкомплект» на поставку 100 кормоуборочных комплексов (50 из них в конце мая уже поступили в Татарстан). Продолжаются переговоры и о подписании контракта с Лизинговой компанией «Татагропромкомплект» на поставку 50 многоцелевых кормоуборочных и 50 зерноуборочных комплексов. С/х предприятиями Татарстана используются и другая белорусская с/х техника – белорусское предприятие «Бобруйскагромаш» в 2001г. поставило в Татарстан 16 пресс-подборщиков, а завод «Лидсельмаш» – 30 сеялок, что расценивается здесь как весьма успешная сделка.

Белорусское предприятие по производству дорожной и специальной коммунальной техники «Амкодор-Ударник», являющееся крупнейшим производителем этой техники и на территории государств-участников СНГ, в контактах с партнерами из Татарстана стремится создать в республике товаропроводящую сеть и сервисный центр для осуществления прямых поставок своей продукции (до сих пор необходимая Татарстану спецтехника поставляется через московские фирмы-посредники).

Активизировалось сотрудничество между предприятиями «Белорусский металлургический завод» (производит металлокорд) и заводом «Гродненское химволокно» (тканевый корд) с предприятием «Нижекамскшина», который входит в число пяти крупнейших шинных комбинатов России. В 2001г. по сравнению с 2000г. поставки металлокорда увеличились в 1,4 раза (с 7,6 млн.долл. до 10,6 млн.долл.), а тканевого корда возросли в 2,3 раза (с 3,7 млн.долл. до 8,5 млн.долл.). В 2001г. поставки белорусской продукции на ОАО «Нижекамскшина» составили 31,5% белорусского экспорта в Республику Татарстан.

Расположенный в Татарстане крупный нефтехимический завод «Нижекамскнефтехим» является основным поставщиком каучука для белорусского предприятия по производству автомобильных шин «Белшина». В 2001г. из поставленных в целом на завод «Белшина» 17,8 тыс.т. каучука «СКИ-3» 58,4% было поставлено из Республики Татарстан, а из 200,7 т. бутил каучука – 79,4%. Поставки производимого «Нижекамскнефтехимом» синтетического каучука на «Белшину» составили 9,8 млн.долл., или 24,6% всех импортных поставок из Татарстана в Белоруссию.

Импульсом торгово-экономического сотрудничества между Татарстаном и Белоруссией стал визит в Минск 3-4 июня 2002г. правительственной делегации Татарстана во главе с премьер-министром республики Р.Н.Миннихановым.

В ходе визита стороны высказались за дальнейшее развитие и углубление кооперационных связей, подчеркнув, что производственный потенциал Татарстана и Белоруссии создает все условия для осуществления взаимовыгодного сотрудничества предприятий обеих республик, прежде всего в нефтехимической сфере, в области машиностроения, производстве сельскохозяйственной, дорожной и специальной техники.

На встрече делегации с президентом Белоруссии А.Г.Лукашенко было отмечено совпадение торгово-экономических интересов, подтверждено стремление увеличить объем взаимного товарооборота. Давая высокую оценку состоянию кооперационных связей между ведущими промышленными предприятиями республик, белорусский президент предложил руководителям КАМАЗа и МАЗа не конкурировать на рынке сбыта и сервисных услуг грузовых автомобилей в пользу третьих производителей и государств, а «держат этот большой рынок вместе». Белоруссия готова оказывать соответствующие услуги Татарстану на западе, но хотела бы получить содействие Татарстана в центре России, заявил А.Г.Лукашенко. Одно из основных предложений белорусской стороны заключалось в том, как выразился А.Г.Лукашенко, «чтобы предприниматели Татарстана участвовали в акционировании белорусских предприятий», прежде всего нефтехимического комплекса. По его мнению, малые нефтедобывающие предприятия Татарстана, с которыми «надежнее и легче работать, чем с крупными российскими производителями», могли бы напрямую или совместно с белорусскими партнерами поставлять в Белоруссию до 4 млн. тонн нефти для последующей ее переработки. В соответствующем ключе прошли переговоры о сотрудничестве между компаниями «Татнефть» и «Белнефтехим».

Товарооборот Татарстана с Белоруссией в 2000-01гг., в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2001г. в % к 2000г.
Товарооборот	94317,1	102113,8	108,3
Экспорт	46231,1	62471,2	135,1
Импорт	48086	39642,6	82,4
Сальдо	-1854,9	22828,6	-

Товарооборот Татарстана с Белоруссией в I кв. 2001-02гг., в млн.долл.

	I кв. 2001г.	I кв. 2002г.	I кв. 2002г. в % к I кв. 2001г.
Товарооборот	23329,3	18772,3	80,5
Экспорт	17335,4	12251,9	70,7
Импорт	5993,9	6520,4	108,8
Сальдо	11341,5	5731,5	-

Экспорт товаров из Белоруссии в Татарстан

в I кв. 2001-02гг., в тыс.долл.

	I кв. 2001г.	I кв. 2002г.	I кв. 2002г. в % к I кв. 2001г.
Металлокорд	2021,9	4202,5	в 2,1 раза
Части и оборуд. для автомобилей и тракторов	1848,8	1390,6	75,2
Насосы жидкостные, воздушные, вакуумные	484,8	1282,7	в 2,6 раза
Ткань кордная	1732,5	768,5	44,4
Газовые плиты	638,3	453,9	71,1
Машины и оборуд. электр.	372,2	416,2	111,8
Плиты, листы, пленка из полимерных материалов	15,9	296,3	в 18,6 раза
Солод	-	264,2	-
Бумага обойная	428,1	228,1	53,3
Обувь и ее части	222,8	212,3	95,3
Дорожная техника	180,5	123,4	68,4

В конкретном плане стороны обсудили также возможности дальнейшего развития кооперационных связей по линии МАЗ-КАМАЗ с целью наращивания производственных мощностей, сохранения и расширения рынка сбыта. Руководителями этих производственных объединений было подписано соглашение о сотрудничестве между МАЗ и КАМАЗ (прилагается), регламентирующее межзаводскую кооперацию по серийно выпускаемой номенклатуре, организацию станций сервисного обслуживания, проведение единой политики в области повышения технологического уровня продукции до евростандартов.

В ходе визита эксперты обсудили возможности размещения на базе Елабужского автозавода сборочного производства колесных тракторов «Беларус», наметили направления кооперации в производстве с/х, строительной и дорожной техники.

По итогам визита вице-премьером Белоруссии В.Н.Дражиным и премьер-министром Татарстана Р.Н.Миннихановым подписан протокол о достигнутых в ходе встреч и переговоров договоренностях, в котором отражена готовность Казани рассмотреть возможность увеличения поставок нефти, участия в акционировании белорусских предприятий и инвестиционной деятельности.

Импорт товаров из Татарстана в Белоруссию

в I кв. 2001-02гг., в тыс.долл.

	I кв. 2001г.	I кв. 2002г.	I кв. 2002г. в % к I кв. 2001г.
Спирты ациклические	1303,9	2487,5	190,8
Части и оборуд. для автомобилей и тракторов	126,7	581,6	в 4,6 раза
Шкуры КРС	97,1	398,7	в 4,1 раза
Изделия из черных металлов	484,5	344,3	71,1
Части к двигат. внутр. сгор.	-	260,9	-
Каучук синтетический	297,1	162	54,5
Двигат., генераторы электр.	678,8	160,5	23,6
Алюминий и изд.	160,4	148,2	92,4
Валы трансмиссионные, кривошипы	-	147	-
Антидетонаторы, антиоксиданты, ингибиторы смолообразов.	-	141,4	-
Полимеры этилена	97,9	137,2	140,1

Визит делегации Алтайского края. 18-19 апр. 2002г. в Белоруссии находилась с рабочим визитом делегация Алтайского края во главе с губернатором А.А.Суриковым.

Делегация была принята президентом Белоруссии А.Г.Лукашенко, зам. премьер-министра А.В.Кобяковым, имела встречи и переговоры с ру-

ководством министерств сельского хозяйства, промышленности, производственных объединений МАЗ и «Амкор», концерна «Белресурсы».

А.Г.Лукашенко подчеркнул заинтересованность белорусской стороны в осуществлении совместных проектов с Алтайским краем. Во время встречи были достигнуты договоренности по усилению взаимодействия в области сельского хозяйства. Затрагивались вопросы создания новых СП в сфере машиностроения. В ходе переговоров с А.В.Кобяковым и членами правительства РБ отмечалось, что в 2001г. товарооборот между Алтайским краем и Белоруссией составил 36,2 млн.долл. и по сравнению с 2000г. снизился на 61,9%, экспорт из Алтайского края равнялся 14,9 млн.долл., импорт — 21,3 млн.долл. Сальдо внешней торговли сложилось отрицательным для Алтайского края и составило 6,4 млн.долл.

Учитывая аграрную специфику Алтайского края, основной статьёй белорусских поставок в данный регион является сельхозтехника, тракторы, запчасти и оборудование к ним, а также грузовые автомобили, осветительные приборы, электрооборудование для пуска двигателей, полимерные материалы. Из Алтайского края в Белоруссию поступают нефтепродукты, черные металлы, изделия из камня, гипса, цемента, фармацевтическая продукция, оптические приборы и аппараты, электрооборудование.

Стороны констатировали, что в 2001г. имели место сложности в работе предприятий Алтайского края и Белоруссии, связанные с ухудшением конъюнктуры рынка, вызвавшие снижение объемов сотрудничества. Они были едины во мнении о необходимости придания импульса торгово-экономическим связям. Речь шла: об увеличении поставок белорусской сельхозтехники для нужд Алтайского края (ежегодная потребность предприятий края в тракторах оценивается в 2 тыс.ед., в кормоуборочных комбайнах — 100 ед.); об активизации сотрудничества между предприятиями Белоруссии и ОАО «Алтайдизель» (основным потребителем продукции предприятия в Белоруссии является ОАО «Амкор», выпускающее дорожную и коммунальную технику. В 2001г. оно закупило 230 алтайских двигателей при ежегодной потребности в 600 ед.); о поставках в Алтайский край белорусских грузовых автомобилей и автобусов (в целях продвижения белорусских грузовых автомобилей и автобусов на данном рынке «Белавто-МАЗ» создал в г.Барнаул ОАО «АлтайМАЗсервис». В 2001г. предприятие поставило в Алтайский край 127 грузовых автомобилей на 2 млн.долл., запчастей — на 620,3 тыс.долл., прицепов и полуприцепов — на 377 тыс.).

Визит делегации Тульской обл. 17-18 дек. 2001г. в Белоруссии находилась с рабочим визитом делегация Тульской обл. во главе с губернатором В.А.Стародубцевым.

Делегация была принята президентом Белоруссии А.Г.Лукашенко. Состоялись встречи и переговоры с вице-премьером А.В.Кобяковым, в министерстве промышленности, в концерне «Белресурсы» и на Минском тракторном заводе.

В ходе переговоров в правительстве РБ и других организациях отмечалось, что за 9 мес. 2001г. товарооборот Тульской обл. с Белоруссией составил 38,4 млн.долл. и увеличился на 15% по сравнению с 2000г. Импорт из Белоруссии составил 18,9

млн.долл. и вырос на 34,1%, а экспорт из Тульской обл. — 19,5 млн.долл., увеличившись на 1%.

Основу поставок в Тульскую обл. из Белоруссии в 2001г. составили радиаторы для центрального отопления, химические волокна, грузовые автомобили, фитинги для труб. Из Тульской обл. в Белоруссию поставлялись чугун, продукты неорганической химии, полимеры стирола, парфюмерные и косметические средства.

На встрече А.В.Кобяковым обсуждались вопросы углубления и расширения торгово-экономического сотрудничества между Тульской обл. и Белоруссией:

- поставки в Тульскую обл. белорусской сельхозтехники, тракторов, кормоуборочных комбайнов, свеклоуборочных комплексов, сеялок точного высева;
- сотрудничество в военно-технической области;
- активизацию сотрудничества в области черной металлургии, где сдерживающим фактором развития сотрудничества, по мнению белорусов, является высокий международный тариф грузовых ж/д перевозок в Российской Федерации;
- поставки в Тульскую обл. белорусских автобусов и грузовых автомобилей. В ближайшие 5 лет ежегодные потребности Тульской обл. в обновлении парка автобусов составляют 200 ед., грузовых автомобилей — 100 ед.;
- расширение экспорта белорусских товаров народного потребления в Тульскую обл. на основе создания товаропроводящей сети крупных региональных торговых структур;
- развитие сотрудничества между Тульской и Могилевской обл., взаимовыгодным связям которых способствуют установленные в 1998г. отношения между Тулой и Могилевом.

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Взаимодействие с регионами Российской Федерации. В рамках 4 ежегодного экономического форума «Россия-2001» (апр.) интерес вызвали презентации Ингушетии, Свердловской и Иркутской обл.

Во время проведения форума «Инвестиции в Россию», организованного международной компанией Marcus Evans, прошла презентация Ростовской обл. Внимание британских предпринимателей обращалось на развитие законодательной базы области, в т.ч. принятый в области закон «О господдержке инвестиционной деятельности на территории Ростовской обл.».

Повышенный интерес вызвала презентация Москвы, проведенная в ходе 2 ежегодной европейской конференции «Инвестиции в Россию и страны СНГ», которая была организована инвестиционными компаниями Sachs Associated и Bloomberg. В конференции приняли участие 120 представителей российских и иностранных компаний, специализирующихся на российском фондовом рынке, инвестиционных банков, ЕБРР, юридических и консалтинговых фирм.

Первый зампреьера правительства Москвы В.Ресин подробно остановился на экономическом сотрудничестве с Великобританией. Объем накопленных британских инвестиций составил на начало 2001г. 426 млн.долл. (Великобритания занимает 7 место в списке иноинвесторов). 40% (95

млн.долл.) всех поступивших британских инвестиций в Москву составили прямые инвестиции. 350 британских компаний имеют постоянные представительства в Москве; в столице зарегистрировано 80 российско-британских СП.

Принципиально новыми мероприятиями в 2001г. стали презентации Федеральных округов Российской Федерации. Такая форма региональной работы способствовала более цельному восприятию британскими деловыми кругами экономического потенциала регионов, подтверждала политическую стабильность и преимущества новой системы госуправления в нашей стране. Важным событием стала конференция «Инвестиции в Уральский федеральный округ», организованная «Интерфаксом». В конференции приняло участие более 200 представителей российского и британского бизнеса. Делегацию Федерального округа возглавлял полномочный представитель президента РФ П.М.Латышев, в нее вошли руководители всех 6 регионов округа, крупнейших промышленных предприятий.

Доклад П.М.Латышева, состоявшиеся презентации Свердловской, Тюменской, Челябинской, Курганской обл. Ненецкого и Ханты-Мансийского автономных округов позволили отразить не только высокий экономический потенциал Урала, но и качественные изменения в подходах российских регионов к экономическому сотрудничеству с Великобританией, связанных с ростом менеджмента на всех уровнях, улучшением финансовых показателей и платежеспособности предприятий.

Одним из важных направлений двустороннего экономического сотрудничества является взаимодействие в области технического содействия российским реформам. Стратегия содействия Великобританией реформам в России строится в соответствии с Белой книгой по оказанию помощи странам с переходной экономикой, разработанной правительством лейбористов.

В 2001г. это направление работы охватывало широкий диапазон вопросов, связанных с формированием и окончательным утверждением британским руководством программы содействия экономическим реформам в России на 2001-05гг., координатором которой является министерство по делам международного развития Великобритании (ММР). Объем годового финансирования в рамках Программы достигает 25 млн.ф.ст. (35 млн.долл.). Ее презентация состоялась в июне 2001г. в Москве в посольстве Великобритании.

Важной составляющей указанной Программы является проект по оказанию содействия России в вопросе присоединения к ВТО (Russia Trade Policy Project). Им предусматривается оказание консультативно-технической помощи в сферах информационного обеспечения вступления России в ВТО, подготовки специалистов и выработки формата наиболее полного участия России в работе очередного раунда ВТО.

Сотрудничество минэкономразвития России с ММР Великобритании в области приведения российского законодательства в соответствие со стандартами ВТО, было отмечено премьер-министром Великобритании Э.Блэром, в интервью Агентству «Интерфакс» накануне визита президента России В.В.Путина в Лондон (дек. 2001г.). Он подчеркнул твердое намерение Великобритании «сделать все, что в его силах, чтобы помочь России достичь со-

ответствия требованиям членства в ВТО, как можно скорее».

ГЕРМАНИЯ

Приволжский федеральный округ РФ. Предприятия и организации ряда регионов, входящих в состав округа, осуществляли в 2001г. совместные проекты с немецкими фирмами в сфере производства сельскохозяйственной техники. Фирма «Франц Кляйне Агротехник ГмБХ» осуществляла проекты в области производства с/х техники и оборудования: сеялки точного высева «мульти-корн» в Татарстане на базе ОКБ «Союз» и в Башкортостане на базе «Башсельмаша», свеклоуборочной прицепной техники в Татарстане на базе ОКБ «Союз», самоходных свеклоуборочных комбайнов совместно с компанией «Клиринг» в Башкортостане, г. Давлеканово.

Республика Татарстан лидирует в округе по объему привлеченных иностранных инвестиций и одним из основных торговых партнеров которой является ФРГ, занимающая на протяжении ряда последних лет 1 место по объемам внешнеторгового оборота среди стран-торговых партнеров Татарстана.

В 2001г. объем товарооборота между Татарстаном и ФРГ составил 400 млн.долл., при этом объем экспорта на уровне 340 млн.долл., а объем импорта – 60 млн.долл. Экспорт Татарстана в ФРГ имеет сырьевую направленность и доля в нем сырой нефти и нефтепродуктов составляла в последние годы от 58% до 80%.

Рекордным по объему привлеченных немецких инвестиций был 1998г., когда он составил 315 млн.долл. В 2000г. объем немецких инвестиций составил 1,9 млн.долл., а в I пол. 2001г. – 0,8 млн.долл. В структуре инвестиций большую часть имеют прочие инвестиции.

Наиболее активно сотрудничество с немецкими партнерами развивается в нефтехимической и нефтяной сферах.

ОАО «Нижнекамскнефтехим» активно сотрудничает с немецкими фирмами БАСФ, МРХ, «Рур-Петрол», «Хайм-Пегас-Мульштайн», «Райн-Карбо-Хеми», «Каучук Гезельшафт», «Джакота», «Хеш», на которые приходится до 50% всех экспортных контрактов этой организации. До 50% всех закупок предприятия обеспечивается за счет импорта необходимого оборудования и материалов из Германии. В области инвестиционного сотрудничества ОАО «Нижнекамскнефтехим» наиболее активно сотрудничает с концерном БАСФ. Совместно с концерном планируется ряд инвестиционных проектов: производство вспенивающегося полистирола (необходимый объем инвестиций составляет 34 млн.долл.), производство химических средств защиты растений (4,5 млн.долл.), причем эта работа ведется в рамках Соглашения о стратегическом партнерстве по организации этих производств в г.Нижнекамске. В 2001г. создано и успешно начало работать предприятие «Эластогам», которое является СП с фирмой «Эластогам» – дочерней фирмой концерна БАСФ. Продукция этого предприятия значительно расширит ассортимент теплоизоляционных материалов.

Немецкая фирма «Линде» оказывает комплекс инжиниринговых услуг по реконструкции действующих и проектированию новых производств на ОАО «Нижнекамскнефтехим» и ОАО «Нижнекам-

ский НПЗ». Немецкая фирма МРХ участвует в качестве оффтейкера в схеме кредитования со стороны консорциума западных, в т.ч. 4 немецких банков, проекта по строительству установки гидроочистки дизельного топлива на ОАО «Нижнекамскнефтехим». Фирма «Винтерсхалл» собирается в 2002г. переработать 400 тыс.т. газового конденсата, который она добудет в Западной Сибири, на ОАО «Нижнекамскнефтехим».

ОАО «Татнефть» осуществляет закупку оборудования и материалов в больших объемах у фирм «Клариант» и «БМП». Помимо этого в 1999-2000гг. предприятие участвовало в программе закупок комбайнов фирмы «Кейс», приведенных на немецких предприятиях. В окт. 2001г. между ОАО «Татнефть» и «Коммерцбанк АГ» подписано кредитное соглашение, согласно которому ОАО «Татнефть» получает кредит в 125 млн.долл. сроком на 2г., который обеспечивается контрактами на поставку продукции ОАО «Татнефть». Средства будут направлены на развитие производственной базы предприятия.

На ОАО «Казаньоргсинтез» многие технологические процессы осуществляются на немецком оборудовании, что обуславливает постоянное сотрудничество предприятия с немецкими фирмами-разработчиками технологий и поставщиками расходных материалов. В разное время закупались оборудование, запасные части и химикаты у фирм «Тиссен-Райнсталль», «Итра», «Мавег», «Самсон», «Байер», «Кенигс Дойчланд», КСБ, «Палл», «Зальциттер». Экспорт продуктов нефтехимии — полиэтилена и этиленгликоля — осуществляется фирмам «Хелм», «Хемокомплекс», «Мавег».

ОАО «КамАЗ» прорабатывает ряд проектов по организации совместных производств с немецкими производителями автомобильных компонентов: организация совместного производства коробок передач для всех типов российских грузовых автомобилей и автобусов с частичной локализацией выпуска деталей с фирмой «Цанрадфабрик Фридрихсхафен»; организация совместного производства гидроусилителей руля для всех типов российских автомобилей и автобусов с локализацией выпуска деталей с фирмой «РБЛ Бремзунд Ленксистеме»; организация совместного производства 4 и 6 цилиндровых дизельных двигателей широкого применения рядной компоновки, мощностью 100-300 л./с. совместно с «Даймлер-Крайслер»; организация производства тормозных систем для всех типов российских грузовых автомобилей и автобусов с частичной локализацией выпуска деталей совместно с фирмой «Вабко»; организация на ОАО «КамАЗ» сборочного производства легковых автомобилей особо малого класса и силовых агрегатов к ним с последующей локализацией производства деталей и компонентов.

На территории Татарстана зарегистрировано 20 совместных предприятий с участием партнеров из Германии. Наиболее успешно осуществляют свою деятельность ЗАО «Петрокам» (переработка нефти с получением дизтоплива, мазута), ЗАО «Татойлгаз» (добыча и переработка нефти и газа, капитальное строительство), ООО «ФДО Автомобильные компоненты» (выпуск компонентов для легковых автомобилей, устройств центральной блокировки дверей и другой продукции), ООО «Приводная техника Фойт-КМПО» (производство приводных устройств).

Нижегородская обл. В 2000г. ее товарооборот с Германией составил 145 млн.долл. (экспорт — 77 млн.долл., импорт — 68 млн.долл. В I пол. 2001г. товарооборот составил 71 млн.долл. (экспорт — 39 млн.долл., импорт — 32 млн.долл. Товарооборот в 2001г. ожидается на уровне 2000г. В структуре экспорта из области в Германию преобладают бумага и изделия из бумажной массы (40%), химические и нефтехимические продукты (26%). Экспорт в Германию осуществляет 80 предприятий обл., среди них: АО «Волга» (бумага — 20 млн.долл.), АО «Мехинструмент» (строительные опоры — 1,2 млн.долл.), АО «Борский стекольный завод» (стекло зеркальное — 0,8 млн.долл.), ЗАО «Маяк» (верхняя одежда — 1,4 млн.долл.), АО «Синтех» (этиловая жидкость — 5,8 млн.долл.).

В структуре импорта преобладают оборудование, продукция машиностроения (32%), химические и нефтехимические продукты (13%), бумага, печатная продукция (11%), пластмассы и изделия из них (5,2%), электрические машины и оборудование (3%). Импорт из Германии осуществляют 200 предприятий области, среди которых: АО «Волга» (оборудование и химические соединения — 8,8 млн.долл.), АО «Борский стекольный завод» (станки, оборудование, погрузчики — 4,2 млн.долл.), АО «Масложировой комбинат» (жир говяжий технический — 1,7 млн.долл.), АО «Нижфарм» (сырье для производства лекарств), АО «ГАЗ» (специальная пленка, насосы, запчасти), ЗАО «Капелла» (составляющие для производства шампуней). Всего в Нижегородской обл. создано 72 русско-германских СП.

В Нижегородской обл. реализуется Соглашение об основных направлениях межрегионального сотрудничества между землей Северный Рейн-Вестфалия и Нижегородской обл., в рамках которого проводятся Кооперационные биржи предпринимателей земли Северный Рейн-Вестфалия (последние были в марте 2001г. в Германии и в окт. 2001г. в Нижнем Новгороде). В качестве приоритетных определены направления сотрудничества: машиностроение, нефтехимия, лесопроизводство и глубокая переработка древесины, создание совместной лесной биржи в Германии, логистика, экология и энергосбережение, АПК и перерабатывающая промышленность.

В рамках сотрудничества с предприятиями этой германской земли реализуются проекты: модернизация производства сельскохозяйственной техники АО «Мельинвест» компанией «Рила»; информационное, консультационное, методическое взаимодействие между Палатами малого предпринимательства и ремесел Дортмунда и Нижегородской обл.

Наряду с этими проектами с участием немецких инвесторов в области осуществляются проекты в сфере производства: оборудование завода по производству напольных ПВХ-покрытий фирмы «Крафтанлаген»; производство котлов и блочных котельных в Борском р-не совместно с фирмой DNAL; совместный с фирмой «ХТ Тропласт АГ» проект по строительству завода и организации производства пленки «триплекс» для автомобильного стекла и стеклопакетов в г. Бор, Нижегородской обл. на 80 млн. марок; совместный с фирмой «Ре-Электротех Ресайклинг энд Трейдинг» проект строительства в Борском р-не, Нижегородской обл. завода по производству напольных ПВХ-по-

крытый и пленочных отделочных материалов на 54 млн. марок. С российской стороны участвуют АО «ПромспецИмпекс» и АО ЭРКО (Энергетическая русская компания); организация Нижегородским мукомольным заводом № 1 и фирмой «Вестфалия Сепаратор» совместного производства крахмала и сухой клейковины. Объем инвестиций 20 млн. марок; совместный проект завода «Красное Сормово» и немецкой компании «Руссочарт Шиппинг ГмБХ» по строительству 10 судов морского класса. Объем предполагаемых инвестиций 160 млн. марок.

Немецкая фирма «Ганза Хеми» сотрудничает с заводом «Капролактан» и заводом окисей этилена ОАО «Сибур-Нефтехим» в г.Дзержинск, Нижегородской обл. в сфере производства синтанолов, которые представляют собой поверхностно-активные вещества, составляющие основу синтетических моющих средств.

Фирма Lurgi разрабатывает документацию технико-экономического обоснования инвестиций в строительство установки электролиза хлористого натрия и в восстановление производства кабельных пластикатов на заводе «Капролактан» в г.Дзержинске, который входит в состав АО «Сибур-Нефтехим». Это является очередным этапом в реализации инвестиционной программы по реконструкции этого завода, которая предусматривает инвестиции 70 млн.долл. в течение 5 лет.

Фирма Mevaco Metallproduct International Holding совместно с ЗАО «Концерн» Термаль» создала в г. Нижний Новгород СП по производству перфорированных металлических листов и планирует занять 40% рынка этой продукции.

Российско-германское СП «Гранн» («Германороссийский Альянс Нижний Новгород») планирует построить в центре Н.Новгорода 4-5-звездочный отель, стоимость этого проекта 60 млн.долл. В качестве инвестора выступит одна из немецких строительных компаний.

Есть еще СП «Кнауф-Авангард» по производству гипсоволокнистых плит; совместное с фирмой «Велла» предприятие «Капелла» по производству парфюмерных и косметических средств по немецким технологиям; совместное с фирмой «Боймер и Боймер» предприятие по производству оборудования для изготовления строительных материалов; совместное с фирмой «Роде & Шварц» предприятие по современным систем управления полетами.

Немецкие фирмы принимают участие в развитии инфраструктуры: АК «Люфтганза» — осуществление прямых рейсов Нижний Новгород-Франкфурт-на-Майне; «Вест ЛБ» — работа представительства в Нижнем Новгороде (экономика, финансы, банковское и биржевое дело, создание фонда долевого участия для предпринимателей РФ); «Дойчебанк» — филиал в Нижнем Новгороде.

В соответствии с Протоколом, подписанным в ходе работы Кооперационной биржи предприятий Нижегородской обл. в Сев.Рейн-Вестфалия в 2001г. прорабатывались проекты: развитие производственной кооперации в сфере глубокой переработки лесоматериалов (производство мебели, строительных материалов, полуфабрикатов); организация в области учебно-производственного центра по обучению технологиям глубокой переработки лесоматериалов (подготовка специалистов для Приволжского федерального округа); со-

здание оптовых фирм на территории земли Северный Рейн-Вестфалия для развития экспорта леса, лесоматериалов, строительных материалов в европейские страны (лесная биржа); организация совместного производства и совместных научных исследований в инструментальном производстве; реконструкция заводов нефтехимического комплекса АО «Сибурнефтехим»; создание межрайонной оптово-розничной торговой сети; организация производства/лизинга с/х техники; организация производства сухой клейковины (АО Нижегородский мукомольный завод), создание СП по переработке молочной и плодоовощной продукции.

Общий инвестиционный пакет после 2 кооперационных бирж в 2001г. составил 380 млн.долл.

Республика Башкортостан. Объем накопленных инвестиций ФРГ в экономику Башкирии составляет 97,4 млн.долл. Удельный вес торговли с Германией во внешнеторговом обороте Башкортостана составляет 10,7% (четвертое место за Великобританией, Нидерландами, Казахстаном).

С участием фирм Германии в Башкортостан открыто 24 СП. Примером успешной деятельности СП является ООО «Агропродукт Башкортостан-Саксен» (переработка продукции колхоза «Россия» Благоварского р-на и саксонских фирм «Будисса Агропродукте Акциенгезельшафт Нидеркайна» и «Ландвиртшафтликс Фервальтуше унд хандельс», «Дипстляйстунгс КГ Шварцадлер»). В г.Уфа введены мощности башкирско-германского СП «Башкирский гранит» современным технологическим оборудованием фирмы «Айзервенк Хензель» на 4,9 млн.марок. Реализуется проект создания СП «Агросахар» с участием немецкой фирмы «Франц Кляйне Агротехник» и ООО «Клиринг» с целью внедрения передовых технологий по выращиванию и переработке сахарной свеклы и организации сборки свеклоуборочных комбайнов.

В июне 2001г. в Берлине прошел форум «Инвестиционный потенциал Республики Башкортостан». В рамках башкирско-саксонского гарантийного фонда в Башкортостане в 2001г. прошли Дни экономики Свободного государства Саксония.

Саратовская область. Имеет Соглашение о сотрудничестве с Тюрингией. Успешно работают в области ряд предприятий с участием немецкого капитала, среди которых можно отметить: СП фирмы «Роберт Бош» и «Энгельсского завода автотракторных запальных свечей»; СП «Совхенк», выпускающее стиральный порошок под торговой маркой «Хенко», образованное с участием немецкого концерна «Хенкель» на базе Энгельсского завода синтетических моющих средств.

Республика Чувашия. В 1995г. в экономику Чувашии поступило 1,3 тыс.долл. в виде уставного капитала СП «Гамма» по пошиву изделий из натурального меха.

В 1997г. на территории Чувашии действовало три СП с участием немецкого капитала: «Гамма», торгово-коммерческое «Чебоксары-Айнс» и «Гертекс» по выпуску бытовых алюминиевых кронштейнов напольного настила и швейных изделий, а объем инвестиций, поступивших на них составил 81,5 млн.руб.

В 1996-98гг. инвестиции из Германии не поступали. В 1999г. на предприятия республики из Германии поступило 1762 тыс.долл., в 2000г. — 497 тыс.долл. На 1 июля 2001г. всего накоплено 16,7

млн.долл. инвестиций из Германии или 77% всех накопленных иностранных инвестиций.

За 1996-2000гг. внешнеторговый оборот с Германией составил 67642 тыс.долл., в т.ч. экспорт — 9517 тыс.долл., импорт — 58125 тыс.долл. За янв.-июль 2001г. экспорт в Германию составил 787 тыс.долл., импорт — 2051 тыс.долл.

В 1997г. ОАО «Текстильмаш» осуществляло закупки шлифовального оборудования у фирмы «Коррверкшайн» (г.Ной-Ульм), комплектующих к станкам СТБ у фирм «Шмайнг» и «Гебрюдер Клекер» (г.Боркен-Везеке). Фирма «Станкомашинен Хандельс» (г.Гладбах) осуществляла продажу чеканочных прессов.

На одном из крупнейших предприятий Чувашии по производству ликеро-водочной продукции ОАО «Ликероводочный завод «Чебоксарский» работает цех по производству водочной продукции на оборудовании немецкой фирмы «Шимански». В 1997г. на лизинговых условиях на завод было поставлено этикировочное оборудование немецкой фирмы «Кронос».

ОАО «Букет Чувашии», в соответствии с заключенным в 1997г. с немецкой фирмой «Брауэрайунд Келлераймашинен» (г.Магдебург) контрактом приобрело и установило линию разлива производительностью 24 тыс. бутылок в час на 3,8 млн. марок. Данным предприятием реализован контракт на 1,5 млн. марок с фирмой «Дексма» (г.Мюнхен) по поставке стерилизатора в потоке и линии фильтрации.

Крупнейшее предприятие Чувашии по производству кондитерских изделий ОАО «Акконд» в 1991г. закупило крекерную линию немецкой фирмы «Вернер и Пфляйдерер». В 1997г. на предприятии были поставлены котлы для выработки пара фирмы «Несс».

Предприятие ОАО «Химпром» осуществляет сотрудничество по поставке своей продукции на рынок Германии и других зарубежных государств с немецкими торгово-посредническими фирмами «Хелм», «Химаг», «Хемкон», РМС.

Немецкая фирма «Неч» совместно с российской финансово-промышленной группой «Саява» осуществляли проект по реконструкции Чебоксарского опытно-экспериментального завода для выпуска санитарно-керамических изделий. Объем вложенных инвестиций составил 23193 тыс.марок, часть которых получена от правительства ФРГ в рамках межгосударственной кредитной линии Германия-Россия («Гермес») под гарантии правительства Российской Федерации. 24 июня 1998г. состоялся пуск в эксплуатацию ЗАО «Завод санитарно-технических изделий «Сантех» и выпуск первой пробной продукции.

ЗАО «Чебоксарская керамика» реализовало контракт с немецкой фирмой «Лайс Бухер» по поставке прессов и пресс-форм для производства облицовочной плитки и лабораторного оборудования на 130 млн. марок. В рамках заключенного с немецкой фирмой «Лайс Бухер» контракта в конце 1998г. предприятием приобретен пресс для производства облицовочной плитки на 930 тыс. марок.

ОАО «Связьинформ» имеет долговременные отношения с фирмой «Сименс», которая поставила оборудования для автоматической междугородней телефонной станции на 6600 точек и для налоговой тарифной цифровой сети на 8160 номе-

ров. Общий объем вложенных инвестиций составил 15295 тыс. марок.

ЗАО «Булгар-Хмель» реализовало проект по строительству пивоваренного завода мощностью до 8 млн.гал. пива в год и созданию мощностей по глубокой переработке хмеля. Работа осуществлялась на основе использования части кредита, предоставляемого правительству РФ правительством Германии по кредитному соглашению от 4 июня 1996г. Объем вложенных инвестиций — составил 33,5 млн. марок. Летом 2001г. пивоваренный завод введен в действие.

В 1998г. между Чебоксарским элеватором и немецкой фирмой «ИН Технологи Хандельсгезельшафт» был заключен контракт на поставку в Чувашию 20 зерноуборочных комбайнов марки «Кейс-525» на 8185800 марок. Из-за сложившейся в Российской Федерации финансово-экономической ситуации реализовать проект не удалось.

Пермская обл. Внешнеторговый оборот с Германией составил за первые 3 кв. 2001г. 81 млн.долл. (экспорт — 42 млн.долл., импорт — 39 млн.долл.), что составляет 5% от всего внешнеторгового оборота области.

Экспортируются из Пермской обл. нефтепродукты, черные металлы, цветные металлы, калийные удобрения, бумага газетная, пиломатериалы. Импортируется продукция химпрома, цветные металлы, машины и оборудование, транспортные средства.

Область имеет соглашение о сотрудничестве в области сельского хозяйства с землей Нижняя Саксония, имеются также соглашения о сотрудничестве с землями Райнланд-Пфальц и Баден-Вюртемберг (кооперационная биржа). В области работает 50 СП с немецким участием.

В Пермской обл. АК «Сибур» ведет переговоры с концерном БАСФ о строительстве завода по производству полистирола и с «Лурги» о строительстве новых установок для получения спиртов мощностью до 200 тыс.т. в год на базе производственного комплекса подразделения «Сибур-Химпром» в Перми. Необходимые инвестиции для развития этих новых производств составляют 115 млн.долл.

Фирма «Гебрюдер Кнауф» продолжает свою инвестиционную программу в России. Решены вопросы, препятствовавшие началу реализации проекта по созданию в г.Кунгур, Пермской обл. предприятия по производству гипсокартонных плит. В ноябре 2001г. фирма выиграла конкурс и в начале декабря приобрела объект в г.Кунгур за 5,5 млн. марок. Инвестиционная программа фирмы по этому объекту предусматривает освоение еще 200 млн.руб.

Концерн «Сименс» участвует в ООО «Камател» (совместно с ОАО «Морион» и муниципалитетом г. Перми), которое занимается производством и продажей современных цифровых систем связи, и в ЗАО «Герос-Кабель» (совместно с АО «Камкабель»), которое работает в сфере развития и производства кабеля и проводников. В области зарегистрировано 32 коммерческие российско-германские организации с немецким капиталом, которые работают в различных сферах от строительства, производства пиломатериалов до НИОКР, патентования и разработки, комплектации, изготовления, монтажа и наладки систем микропроцессорного управления.

Пензенская обл. На протяжении ряда лет Германия является основным иностранным торговым партнером области. В 2000г. внешнеторговый оборот области с Германией составил 17,7% от общего внешнеторгового оборота области. При этом в общем объеме экспорта области на долю Германии приходилось 16,4% (8,6 млн.долл.), в общем объеме импорта области – 19,8% (6,2 млн.долл.).

За 9 мес. 2001г. внешнеторговый оборот области с Германией составил 17,4 млн.долл. (20,8% от общего объема внешнеторгового оборота области), 18,4% – в общем объеме экспорта, 23% – в общем объеме импорта.

Устойчивые торговые отношения с Германией имеют 30 участников внешнеэкономической деятельности. Наиболее крупные внешнеторговые операции осуществляют такие предприятия, как: ЗАО «Фотон», ООО «ДЕ-БЕ Маяк», ООО Трей, ОАО «Пензенская швейная фабрика им. К.Цеткин», ОАО «Биосинтез», ООО «МТ-Центр». **Среди экспортируемых в Германию товаров основная доля приходится на антибиотики, одежду, мебель** (пивные гарнитуры различных модификаций, занимающие 20% рынка Западной Европы, комплекты садовой мебели – 15% рынка Западной Европы), а среди импортируемых товаров – на соединения органической химии, готовые корма для животных, краску типографскую, прочие химические продукты, оборудование и механические устройства, средства наземного транспорта, в т.ч. легковые автомобили, приборы и устройства для медицины, физического и химического анализа.

В области зарегистрировано 6 предприятий с участием немецкого капитала, на которых в 2000г. было произведено продукции на 355,92 млн.руб., при этом в производстве было занято 2,5 тыс.чел.

В Самарской обл. осуществляется проект по совместному производству полевой техники для возделывания и уборки картофеля – сеялок, опрыскивателей и разбрасывателей минеральных удобрений. Производство сосредоточено на предприятии с иностранными инвестициями ЗАО «Евротехника» с поставкой комплектующих изделий машиностроительными предприятиями Самарской обл. и немецкими производителями-соучредителями этого предприятия «Амазонен Верке Х.Драйер», «Франц Гримме Ландмашинентехник», «Машиненфабрик Аугуст Грузе», «Лемкен».

Южный федеральный округ. Германия развивает экономические связи с этим регионом по различным направлениям: в промышленности, сельском хозяйстве, на транспорте, в связи и сфере услуг. Набирают обороты инвестиционное сотрудничество, совместное предпринимательство и научно-технические связи.

Многие немецкие фирмы участвуют в развитии промышленности России, поставляя современное оборудование и технологии субъектам РФ в Южном федеральном округе. Многолетние деловые связи имеет здесь известный немецкий электроконцерн «Сименс». С его участием созданы такие крупные индустриальные объекты, как крупнейший в Европе комбинат «Ставропольполимер», в г.Буденновске, коммуникационный центр связи в г.Ростове, оптоволоконная коммуникационная линия связи Москва-Новороссийск (Краснодарский край), которая обеспечивает выход на Украину, Турцию и Италию через морскую кабельную линию связи ИТУР. Среди крупных заказчиков

«Сименса» – Каспийский трубопроводный нефтяной консорциум (КТК) с современным терминалом в г.Новороссийске. Бюро «Сименса» открыты в Ростове и Краснодаре. Сервисный центр в Ростове обеспечивает обслуживания оборудования фирмы на юге России.

Строительные фирмы «Кнауф», «Штрайф», «Филипп Хольцманн», «Бизон Верке» и «Хохтиф» создали в этом регионе такие крупные объекты, как комбинаты стройматериалов в Краснодарском крае, в Волгоградской и Астраханской обл., в Республике Адыгея, жилые городки в Ростове, Волгограде и Северной Осетии для семей военнослужащих. Учебные центры фирмы «Кнауф» созданы в Краснодаре и Астрахани для архитекторов, инженеров-строителей и высококвалифицированных рабочих, а с помощью фирмы «Госпиталь Интернациональ» оснащен новейшим медицинским оборудованием Волгоградский кардиологический центр.

Немецкие специалисты оказывают помощь в реконструкции энергетических объектов Южного федерального округа. В рамках заключенного соглашения с «Рургазом», немецкие специалисты участвовали в обследовании и санации газораспределительной сети с целью газосбережения в Ростовской обл. и в Ставропольском крае, а фирма АББ, в рамках соглашения с РАО ЕЭС, поставила газовые турбины, АСУ и реконструировала ТЭЦ в г. Сочи, Краснодарского края. Многолетние связи поддерживает с этим регионом крупнейший в ФРГ концерн «Даймлер-Крайслер», имеющий торговые отделения, СП и сервисные центры «Мерседес-Бенц» в Дагестане, г.Каспийск и в Краснодарском крае, г.Новороссийск, которые обеспечивают запросы и сервисное обслуживание автотехники и оборудования фирмы в округе, а СП «Евразия-Транзит» располагает большим парком автопоездов для транспортных перевозок за пределы региона.

Немецким оборудованием оснащены многие предприятия Северной Осетии-Алании, в т.ч. на АО «Исток», являющееся одним из крупнейших производителей алкогольной продукции в России. В Волгоградской обл. активно работают многие немецкие фирмы и организации, в т.ч. «Реemtсма», «Шлайхер», «Вепоба», «Оли-Лакос», «Якоб Хунд», «Винтерсхалл» и др. Успешно осуществляет свою деятельность отделение Саксонского общества по содействию торговле со странами Восточной Европы (г.Хемнитц), который устанавливает прямые деловые связи фирм ФРГ с предприятиями Волгоградской обл., организует выставки немецких фирм. В Волгограде открыт также коммуникационный центр «Берлин Шпандау-Волгоград» с участием немецких фирм «Неоплан», «Шмадтке», ЛАТ.

В Волгоградской обл. успешно осуществлен один из крупнейших совместных инвестиционных проектов – «Волгодеминойл» по освоению нефтегазового месторождения с участием немецкой фирмы «Винтерсхалл» и российской компании «Лукойл» с общим объемом инвестиций в 8 млрд.долл. в течение 25 лет, а также проекты по созданию табачной фабрики «Реemtсма-Волга», полностью принадлежащей фирме «Реemtсма» и строительство установки по производству метанола на Новочеркасском НХК в Ростовской области с участием фирмы «Феррошталл».

Среди инвестиционных проектов с участием немецкого капитала много предприятий реконструируется. Широкая модернизация осуществляется на Астраханском стекольном заводе, в международном аэропорту Волгограда, на Краснодарской ГРЭС и Краснодарской ТЭЦ. В Волгоградской обл., в г. Волжском прорабатывается крупный инвестиционный проект в 20 млн. марок «Волжанин» с участием известной немецкой фирмы МАН, г. Мюнхен, по созданию сборочного производства 500 автобусов в год.

Много подобных проектов и в Ставропольском крае. Среди них можно отметить: создание завода по производству полипропилена, мощностью 100 тыс. т. в год, с объемом инвестиций 53 млн. долл., на нефтехимическом комбинате «Ставропольполимерпродукт», в г. Буденновске; реконструкция международного аэропорта в Мин Водах, с участием «Сименса»; создание производства меламина на Невинномысском комбинате «Азот» (39 млн. долл.); строительство стекольного завода в г. Благодарный и по переработке кукурузы в Кочубеевском р-не. По ряду проектов предусматривается кредитование «Дрезднер Банка».

С помощью немецких фирм реконструируются ряд предприятий по переработке сельхозпродукции, в т.ч. Успенский и Тбилисский сахарные заводы в Краснодарском крае, Кочубеевский завод по переработке кукурузы и Железноводский завод минеральных вод на Ставрополье, завод по производству соков в Северной Осетии, Краснодарский комбинат «Кубаньхлебопродукт», а также ряд перерабатывающих предприятий в Дагестане, Волгоградской и Астраханской обл., Кабардино-Балкарии, Ингушетии и Карачаево-Черкессии.

Сотрудничество с немецкими партнерами развиваются и по линии животноводства и земледелия, в т.ч. в области внедрения прогрессивных технологий возделывания сельхозкультур с применением химсредств защиты растений в Ставропольском крае (фирмы «Байер» и «Басф»), в организации племенного животноводства, в области механизации сельского хозяйства на Ставрополье, в Краснодарском крае, в Ростовской обл. и других регионах округа (фирмы «Ландтехник», «Фортшритт», «Петкус»). Также оказывается помощь в подготовке кадров АПК для региона Южного федерального округа.

Ростовский госуниверситет МПС РФ и Университет в г. Кайзерслаутерн сотрудничают в области молекулярной физики, а Волгоградский госуниверситет и Высшая техническая школа г. Кельна – в области СВЧ излучений в органических водных средах.

Всероссийский НИИ овцеводства и козоводства (г. Ставрополь) поддерживает тесные деловые связи с учеными и специалистами ФРГ по разведению, селекции овец и коз, технологии кормления и содержания, биотехнологии и иммуногенетики. Научные связи с коллегами из ФРГ поддерживают Ставропольская сельхозакадемия. Всероссийский НИИ кукурузы, НИИ животноводства и кормопроизводства, СНИИСХ «Нива Ставрополья» и подобные центры и институты Ростовской, Волгоградской, Астраханской обл., Краснодарского края и др. регионов округа.

По линии германской программы содействия «Трансформ» успешно осуществляются ряд проектов в АПК округа, в т.ч. в Ростовской обл. – по

оптимизации применения уборочной сельхозтехники, в Ставропольском крае – по современным технологиям в семеноводстве, а в Волгоградской обл. – по созданию консультационных центров для сельского хозяйства.

Одним из интересных и перспективных направлений научно-технического сотрудничества между немецкими и российскими партнерами становится создание в России технопарков с иностранным участием по опыту многих западных стран, в т.ч. Германии. Такие технопарки появились в Ростове и Краснодаре, которые созданы с участием российской и немецкой Ассоциаций технопарков. Сфера их деятельности – инновации, научно-технические исследования и технологии.

Уральский федеральный округ. Включает в себя четыре области Российской Федерации: Курганскую, Свердловскую, Тюменскую и Челябинскую, а также два автономных округа Ханты-Мансийский и Ямало-Ненецкий. Все они, на протяжении уже нескольких лет, активно сотрудничают с федеральными землями Германии. Наличие на Среднем и Южном Урале крупных машиностроительных, металлургических, металлообрабатывающих, химических и горнодобывающих предприятий делает его привлекательным для немецких предпринимателей. Северный Урал продолжает оставаться одним из крупнейших поставщиков в Германию топливных носителей.

Промышленные предприятия Урала заинтересованы в замене устаревшего оборудования и привлечении немецких в производственную сферу, что является определяющим фактором в экономической политике этого российского региона. Благодаря грамотному руководству со стороны губернаторов уральских областей и автономных округов, в последнее время удалось изменить взгляды немецких предпринимателей, которые еще не так давно рассматривали Урал только как источник получения полезных ископаемых и сырья для немецкой промышленности. Сегодня здесь создаются немецко-российские СП, имеющие полный производственный цикл.

Лидирующую позицию по темпам развития российско-немецкого сотрудничества и объема привлекаемых германских инвестиций среди субъектов Уральского экономического региона занимает Свердловская обл. Успешное взаимодействие Среднего Урала с федеральной землей Баден-Вюртемберг берет свое начало с 1991г., когда между субъектами было подписано крупномасштабное соглашение о взаимовыгодном сотрудничестве в научно-технической, торгово-экономической и гуманитарной сферах. Основной упор делался на организацию средних и малых предприятий. Когда десять лет назад **Свердловская обл. при помощи своих партнеров из земли Баден-Вюртемберг приступила к созданию Центра содействия предпринимательству** в Екатеринбурге, в столице земли Штутгарте насчитывалось 100 тыс. малых предприятий, а во всей Свердловской обл. их не было ни одного. Сегодня ЦСП имеет свои филиалы во всех крупных городах Среднего Урала, а количество малых и средних предприятий превысило 30 тыс.

На территории Свердловской обл. создаются российско-германские СП. На конец 2001г. здесь зарегистрировано 84 предприятия с инвестиция-

ми из Германии. По этому показателю ФРГ вышла на второе место, уступая теперь только США. Динамика развития говорит о том, что бизнесмены из ФРГ намерены выйти на первую позицию.

Проблема привлечения немецких инвестиций продолжает оставаться основной для руководства Свердловской обл. Первоочередные инвестиционные потребности исчисляются 10 млрд.долл. Согласно программе развития промышленности области на период до 2015г., на техническое и технологическое перевооружение свердловских предприятий потребуется 50 млрд.долл.

В октябре 1995г. начало производить ковровое покрытие СП «ДЛВ-Урал», созданное немецкой компанией ДЛВ и нашим «Стройпластполимером». Инвестиции с немецкой стороны составили 6,5 млн.долл. В 2000г. это СП нарастило производство, выпустив 1 млн.кв.м. коврового покрытия, а в 2001г. здесь введены новые мощности.

В 1997г. на государственном предприятии «Уралтрансмаш» в сотрудничестве с немецкой фирмой «Трумф» запущен в эксплуатацию региональный центр по листовой обработке металла. Общая стоимость поставленного из Германии оборудования превысила 2 млн. марок. Год назад в Екатеринбурге сдан в эксплуатацию крупнейший в России онкологический центр, в котором только стоимость медицинского оборудования, поставленного в рамках немецкой кредитной линии «Гермес» превысила 45 млн. марок. Сегодня по такой же схеме Свердловская обл. планирует осуществить оснащение кардиологического центра при областной больнице. В мае 2001г. в Екатеринбурге открылось региональное представительство немецких заводов Ebn Werke, Papst, MVL с целью прямой реализации их продукции предприятиям Уральского региона. Эти заводы входят в группу Ebn Werke и являются ведущими в мире производителями вентиляторов и электромоторов.

К перспективным совместным российско-германским проектам на территории Свердловской обл. можно отнести строительство прокатного стана 5000 на Нижнетагильском металлургическом комбинате, где с немецкой стороны принимает участие крупнейшая машиностроительная фирма «СМС-Демаг», которая будет поставлять необходимое оборудование для завода по производству труб большого диаметра. Рассматривается также проект создания в Свердловской обл. современного выставочного комплекса.

На протяжении десятков лет, в Германию экспортируется продукция ряда промышленных предприятий Свердловской обл. К их числу можно отнести Ирбитский завод по производству мотоциклов «Урал», которые пользуются в ФРГ популярностью благодаря их высокому качеству и низкой цене.

В рамках совместного проекта Уральского отделения академии наук и Потсдамского НИИ геодезии с 2001г. начали проводиться сейсмические исследования Уральских гор.

Наиболее крупными предприятиями с немецкими инвестициями на территории Челябинской обл. (Южный Урал) являются: в сфере производства черных металлов – ЗАО «Челябинский трубный завод» (GRJFF), в сфере строительства и реконструкции, а также торговли и операций с недвижимостью – ООО «Уралгипс Кнауф Маркетинг» (Gedbr Knauf Verwaltungsgesellschaft). Им-

портные поставки в Челябинскую обл. из Германии от общего объема импорта составили в 2001г. 6,5%.

Ямало-Ненецкий автономный округ (Северный Урал) входит в десятку наиболее привлекательных для иностранных инвесторов регионов России. Значительная часть инвестиций в округ приходится на долю промышленности (79%, что в 2 раза выше аналогичного общероссийского показателя). Уровень инвестиций, выделяемых на строительство объектов производственного значения – самый высокий по стране. 90% всех капиталовложений идет в топливную промышленность.

Сибирский федеральный округ. Сибирский экономический район (Западная Сибирь), включающий 19 субъектов Федерации с населением 25 млн. человек, давно и хорошо известен немецкому бизнесу. Из регионов, входящих в Ассоциацию «Сибирское Соглашение», в Германию, благодаря активности российских экспортеров, в больших объемах экспортируются черные металлы, алюминий, никелевая руда и никель, медь, металлы платиновой группы, продукция химического и лесопромышленного комплексов.

По мере оздоровления и стабилизации экономической ситуации в России заметно вырос интерес немецкого бизнеса к Сибири; растет число совместных проектов сотрудничества. «Запущены» или находятся в стадии активной проработки следующие проекты.

1. Сборка зерноуборочных комбайнов из комплекствующих фирмы «Дойц», г.Кельн, которая осуществляется алтайской фирмой «Каскад». В краткосрочной перспективе планируется смонтировать 500 шт. комбайнов. Реализацию техники в сибирском регионе и ее сервис осуществляет фирма «Каскад».

2. Создание уникального прибора на основе сверхпроводимого высокочастотного фотоэлектронного источника – является объектом сотрудничества новосибирского института ядерной физики (институт «Будгера») и немецким центром ядерных исследований Россендорф. Специальные механические компоненты изготавливаются в Академгородке, а лазерные узлы – в Германии. Сборка производится совместно специалистами обеих стран в Германии. Аналогов прибору пока нет; он может найти применение в прикладной науке и промышленности. Оба научных центра сотрудничают также в сооружении ускорителей электронов, протонов и тяжелых ионов.

3. Высокочувствительные газохроматографические переносные приборы для поиска пластиковых мин и наркотиков, выпускаемые новосибирским Институтом научного приборостроения, успешно реализуются за рубежом благодаря сотрудничеству с немецкой фирмой «Херберт Кнауэр».

4. Различные темы исследований радикалов с коротким жизненным циклом, новые технологии, основанные на последних открытиях эффектов магнитного поля – являются предметом деятельности томографического центра, созданного совместно СОРАН и фирмой «Брукер Медиконтехник и Аналитик» из г.Райнштеттена. Коммерциализация результатов научных исследований происходит в России в совместном томографическом центре.

5. Техника для автоматизации производственных процессов, изготовленная концерном «Си-

менс», реализуется в Сибири через специально созданное концерном СП «Синетик». Фирма «Синетик» не только продает товары и услуги «Сименса», но и осуществляет таможенную очистку, предпродажный сервис, складирование, гарантийное и послегарантийное обслуживание.

6. Государственный НИИ вирусологии и биотехнологий «Вектор», г.Кольцово, осуществляет несколько проектов сотрудничества с германскими организациями в области микробиологии, производства антибиотиков (Ридостин), микробиологического синтеза интерферона (Реаферон) и др.

В числе других примеров: новосибирский химкомбинат, производящий ТВЭЛы, сотрудничает с немецкой фирмой, которая специализируется на переработке материалов, содержащих уран и литий; завод «Элсиб», производство генераторов, выступает с немцами на рынках третьих стран; крупный омский завод системы ВПК в кооперации с немецкой фирмой средней руки организовал СП по производству стеклопакетов, дверей, фасадных, потолочных, а также сборных металлоконструкций и др.

Дальневосточный федеральный округ. Совокупный (накопленный) объем инвестиций в экономику края на 1 янв. 2001г. составил 5,1 млн.долл.

Инвестиции Германии, поступившие в 2000г., были направлены на развитие предприятий края: ОАО «Электросвязь» (650 тыс.долл.), «Владивостокская фармацевтическая фабрика» (39,8 тыс.долл.), Представительство компании по выпуску оборудования для рыбной промышленности «Нордишн Машиненбау Руд БААДер» (10 тыс.долл.).

В Приморском крае действует 8 предприятий с германскими инвестициями, что составляет 1,1% от общего количества действовавших в 2000г. в крае предприятий с иностранными инвестициями. Основными направлениями их деятельности являются: производство пластиковых окон, выпуск, ремонт и установка оборудования для рыбной промышленности, а также коммерческая деятельность.

Примером наиболее успешной деятельности российских и немецких предприятий в крае является ООО «Окна Вестфалии», которое действует в Приморском крае 3 года и занимается производством и установкой пластиковых окон. Окна производятся на современном оборудовании немецких компаний. Взносы германских учредителей в уставной фонд составляют 242,5 тыс. рублей.

Внешнеторговый оборот Приморского края с Германией за девять месяцев 2001г. составил 39,2 млн.долл. При этом в товарной структуре экспорта края, составившего в 2001г. 18 млн.долл., абсолютное превосходство занимали морепродукты и рыба (17 млн.долл.). Экспорт сырья (вольфрамовые руды и концентраты) составил в 2001г. 0,2 млн.долл.

Объем импорта за девять месяцев 2001г. составил 21,2 млн.долл. В его структуре преобладали следующие группы товаров: рыболовные суда (8,5 млн.долл.), судовое оборудование (2,4 млн.долл.), телекоммуникационное оборудование (3,6 млн.долл.), а также продукция машиностроения (1,7 млн.долл.) и стальной прокат (0,3 млн.долл.).

Бавария

Сотрудничество с Россией. В 2001г. баварский импорт из нашей страны увеличился на 15,4% и составил 5,9 млрд. марок – 20% общего объема немецкого импорта из России. Основную долю в импорте составляют природный газ и другие энергоносители, продукция химпрома, сырье для текстильпрома.

Баварский экспорт в Россию состоит из машин и оборудования, электротехники, а также автомобилей и продуктов питания. В 2001г. экспорт из Баварии в Россию увеличился на 29,4% и составил 2,2 млрд. марок. Доля Баварии в общем объеме немецкого экспорта в Россию составляет 11,9%.

Товарооборот Баварии с Россией составил в 2001г. 8,1 млрд.марок. В последние годы наблюдается постоянный рост как товарооборота, исключение составляет лишь 1999г., когда было отмечено снижение торговой активности по всем показателям, что являлось следствием августовского 1998г. кризиса в России.

Растет количество совместных российско-баварских предприятий. Из 2 тыс. немецких предприятий, работающих на российском рынке, половина приходится на баварские фирмы, из которых 800 представлены в Москве и Московской обл. Особое значение баварцы уделяют развитию связей со средними предпринимателями России.

Концерн «Сименс», оборот всех предприятий которого на российском рынке составил в 2001г. 421 млн.евро, а портфель заказов достиг 390 млн.евро. «Сименс» работает в России в энергетике, сфере телекоммуникаций, транспорте, медицине.

Нижегородский концерн «Термаль» и «Сименс» планируют создать СП по производству полимерных изоляторов для линий электропередач. На базе нижегородской компании. «Сименс» планирует вложить в это СП 6 млн.марок. После инвестирования суммы, эквивалентной 1 млн.долл., горадминистрация заключит с «Сименсом» инвестиционный контракт, по условиям которого СП будет предоставлено льготное налогообложение.

Немецкий концерн принимает участие: в строительстве Северо-Западной ТЭЦ под Санкт-Петербургом; в реализации комплексной программы выхода России на международные сети связи и перевода российской телекоммуникационной сети на современные цифровые стандарты; совместно с Калужским турбинным заводом создал в Санкт-Петербурге СП «Интертурбо» по выпуску паровых промышленных турбин и турбин для электростанций и СП «Интеравтоматика» для разработки и поставок систем автоматики для электростанций; участвует в реализации проекта модернизации ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат», которым предусматривается строительство комплекса стана «350» – осуществляет поставки комплектного оборудования. Немецкий концерн выиграл тендер, который проводился АО «Телекоминвест» г.Санкт-Петербург, на выбор поставщика оборудования для сотовой сети «Мегафон» стандарта GSM-900/1800 в Северо-Кавказском регионе. Общая стоимость контракта составляет 50 млн.долл.

Активно работает на российском рынке строительных материалов немецкая фирма «Кнауф», которая осуществляет инвестиции непосредствен-

но в развитие производства современных строительных материалов в форме новейшего оборудования, ноу-хау и капитала. Действует 12 СП с участием этой фирмы и создано 6 маркетинговых фирм по реализации продукции с маркой «Кнауф». К основным проектам, реализуемым фирмой в России, относятся «Тиги Кнауф» г. Красногорск Московской обл., ЗАО «Победа Кнауф» г. Санкт-Петербург, ОАО «Гипс Кнауф» г.Новомосковск Тульской обл., ОАО «Кубанский гипс Кнауф» пос. Псебай Краснодарского края. 22 нояб. 2001г. фирма «Кнауф» выиграла конкурс еще по одному объекту в г.Кунгур Пермской обл. и 02.12.01 выкупила его у госкомимущества за 5,5 млн. марок с инвестиционной программой в 200 млн.руб.

В 1999г. компания БМВ и АО «Автотор» подписали соглашение о производстве легковых автомобилей. Немцы вложили в дело 50 млн. марок. В планах завода к 2002г. выйти на объем производства 10 тыс. машин в год.

Производитель йогуртов из Баварии фирма «Эрманн» планирует ввести вторую очередь завода по выпуску йогуртов в подмосковном Раменском. Объем инвестиций в расширение российского производства составил 30 млн.марок. Доля йогуртов Ehrmann увеличилась на российском рынке до 30%. Официальное открытие подмосковного завода Ehrmann состоялось в авг. 2000г. Объем инвестиций в этот проект составил 80 млн. марок., 6 млн. из них немецкая фирма вложила в развитие сельхозпредприятий Московской, Рязанской и Владимирской областей, которые поставляют сырье на завод.

Концерн «Ирекс» вложил 6 млн. марок в строительство в г. Люберцы Московской обл. завода по производству пищевых добавок и улучшителей в хлебопекарной и кондитерской отраслях. Завод рассчитан на ежегодный выпуск при односменной работе персонала 3-4 тыс.т. хлебопекарных смесей.

Фирма «Хупман» участвует в переоснащении Очаковского пивоваренного завода в Москве.

Расширяются партнерские отношения между регионами и городами России и Баварии, прежде всего, связи подмосковного г. Черноголовка и мюнхенского предместья Нойбиберг. В Черноголовке завершается строительство «Баварского Дома». 15 лет продуктивно сотрудничают Эрланген и Владимир, 10 лет – Ротенбург-на-Таубере и Суздаль, 20 лет – община Деикендорф с районом Красная Пресня г.Москвы.

Бавария начала развивать сотрудничество с московским регионом в апреле 1991г., когда было подписано соглашение между МВД Баварии и ГУВД Москвы об обменах и контактах.

Представительство Республики Бавария в Москве было открыто в 1995г. с целью облегчения вхождения на российский рынок предпринимателей среднего бизнеса из Баварии путем предоставления им информации об этом рынке и установления контактов с потенциальными российскими партнерами.

Представительство способствовало тому, что экономические отношения между Баварией и Россией расширились не только в области торговли, но и в области прямых инвестиций.

С 1999г. Баварию и г.Москву объединяет «Совместное соглашение о сотрудничестве». В связи с этим в июле 2001г. в Москву приезжал с официальным визитом во главе представителей бавар-

ской экономики государственный министр экономики, транспорта и технологий Отто Висхой.

В последние три года экономические связи заметно расширились. Реализуются экономические, социальные и культурные проекты. Значительными событиями стали «Дни баварской экономики в Москве» (октябрь 1998г., июль 2001г.) и «Дни Москвы в Баварии» (июль 1999г.).

По итогам встреч, состоявшихся в ходе июльских 2001г. «Дней баварской экономики в Москве» Комитет по внешнеэкономической деятельности правительства Москвы работает над возможностью реализации ряда инвестиционных проектов, в т.ч.: проект по строительству Центра немецкой индустрии с выставочным павильоном с фирмой «Гарант Бауинвестиционен», проект по строительству спортивно-оздоровительных объектов с фирмой «Глекнер Architekten», о возможном использовании специалистов «Мосводоканала» при реализации фирмой «Хидро Пауа Инжиниринг» проектов в области эксплуатации и восстановления сетей канализации и очистки сточных вод в третьих странах.

Налажены связи между представителями московского гостиничного бизнеса и Баварской школой гостиничного и ресторанного хозяйства в г.Альтеттинг. Высшая школа по туризму и гостиничному хозяйству при правительстве Москвы заключила с этой баварской организацией договор о сотрудничестве еще в 1990г. Определены основные направления сотрудничества.

1. Совместное проведение краткосрочных семинаров для профессионалов туристских и гостинично-ресторанных предприятий по комплексным программам – 2 недели в Москве и 2 недели в Баварии. Организация приема и обслуживания в гостинице. Организация обслуживания в торговых залах ресторанов. Программы обучения включают курсы лекций квалифицированных преподавателей, а также посещения и деловые встречи со специалистами ведущих отелей международного уровня. Обучение по данным программам прошли 600 специалистов гостинично-туристского комплекса Москвы.

2. Длительное, сроком до 2 лет, обучение студентов в Баварии. По этому виду сотрудничества обучение прошли 12 человек по программам «Экономика гостиничного предприятия» и «Организация обслуживания в гостиничных предприятиях».

Данные о торговле между Баварией и Россией, млн. ДМ

	1991г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Экспорт	1031,2	1161,3	1678,8	2286,7	1986,5	1206	1684,7	2180
Импорт	3656,9	2853,3	3280,1	3409,3	3165,2	2408,4	5141	5931,5
Оборот	4688,1	4014,6	4958,9	5696	5151,7	3614,4	6825,7	8111,5
Сальдо	-2625,7	-1692	-1601,3	-1122,6	-1178,7	-1202,4	-3456,3	-3751,5

Бранденбург

Проекты кооперационного сотрудничества между РФ и землей Бранденбург. 1. Российско-германский технологический центр ТИНА по продвижению российских технологий в Германию. Продолжает функционировать.

2. По инициативе министра экономики Бранденбурга В. Фюрниса 1.10.2001г. в Москве открыто Бранденбургское бюро содействия экономике. Оно работает в тесном сотрудничестве с делегацией немецкой экономики в России и располагается в Доме немецкой экономики в Москве.

3. Проект модернизации парка дорожно-строительной техники в России был предложен бренденбургской фирмой «Тельтомат Машинен» (поставки установок для дробления бетона). Соответствующее соглашение подписано с Автодором России. Реализация проекта приостановлена из-за финансовых трудностей с российской и немецкой сторон.

4. Проект создания совместного предприятия по производству строительных материалов между германской фирмой «БУК Инпар» и фирмами Московской обл. Реализация проекта приостановлена в связи с финансовыми трудностями у немецкой стороны.

5. Программа строительства торговых центров вокруг МКАД. Ведется проработка проекта между фирмами Бранденбурга и Московской области.

6. Совместная с фирмой «Экошталь» (Айзенхюттенштадт) проработка варианта разделения АО «Северсталь» (г.Череповец) на более мелкие совместные предприятия, способные эффективно функционировать в современных условиях.

7. Проект создания европейской транспортной сети с использованием широкофюзеляжного транспортного самолета российско-украинского производства Ан-70. В качестве перевалочной базы планируется использовать один из аэропортов Бранденбурга под Берлином. Ведутся переговоры между российской и немецкой сторонами.

Гессен

Россия – важный внешнеэкономический партнер Гессена. Торговый оборот с Россией по сравнению с 2000г. увеличился вдвое и составил 1,9 млрд. марок. В 2001г. Гессен импортировал из нашей страны товаров на 1,2 млрд.марок, что почти вдвое превысило объем прошлого года. Основную долю в импорте составляют сырье для химической промышленности и машиностроения, природный газ и другие энергоносители.

Экспорт федеральной земли в Россию состоит из машин и оборудования, электротехники и автомобилей. В 2001г. экспорт из Гессена в Россию увеличился на 17% и составил 720 млн. марок.

По инициативе Торгово-промышленной палаты Франкфурта-на-Майне, совместно с Торгово-промышленными палатами г.г. Маннхайма и Штутгарта, в ноябре 2000г. в г.Франкфурт-на-Майне был проведен «День экономики Российской Федерации», в котором приняли участие ряд представителей различных фирм, коммерческих банков и государственных учреждений Германии, успешно сотрудничающие с Российской Федерацией.

Растет количество российско-германских СП, где с немецкой стороны выступают фирмы, расположенные в Гессене, Федеральная земля Гессен 10 лет тесно сотрудничает с Ярославской обл. РФ, где осуществляет ряд совместных проектов.

Саксония

Российско-немецкое сотрудничество в федеральной земле Саксония базируется на традиционно дружеских и экономически привлекательных отношениях со времени существования СЭВ и всесторонне поддерживается нынешним руководством федеральной земли. В результате финансового кризиса и из-за инвестиционных трудностей торговля с Россией сократилась. Доля экспорта

саксонских товаров в РФ с 1999г. по 2001г. опустился до 23%, в то время как доля экспорта всей Германии в Россию составляет 32%

Экспорт из Саксонии в Россию, в тыс.марок

Осн. группы товаров	1999г.	2000г.	2001г.	2001г. к 2000г.,%
Всего:	419104	393432	473132	2,2
Продовольствие	51940	33051	40656	23
Сырье	238	1924	2346	21,9
Полуфабрикаты	962	1271	1020	-19,7
Готовые товары	365965	357186	429110	20,1

Импорт в Саксонию из России, в тыс.марок

Осн. группы товаров	1999г.	2000г.	2001г.	2001г. к 2000г.,%
Всего:	986415	1272528	1322526	3,4
Продовольствие	743	2725	598	уменьш. в 4,5 р.
Сырье	1453	2374	672	уменьш. в 3,5 р.
Полуфабрикаты	945430	1211311	1253044	3,4
Готовые товары	38790	56118	68212	21,5

Налажены партнерские отношения земли Саксонии с Россией: в области информационных и телекоммуникационных средств с предприятиями г.Зеленодольск; в сфере санирования зданий с предприятиями Нижнего Новгорода; широкая кооперация с предприятиями Башкортостана; кооперация с предприятиями Татарстана.

В 2001г. по патронажем министерства экономики Саксонии заключены договоры на реализацию проектов с Башкортостаном: многофункциональная комплексная обработка овощей; шерстопрядильное производство; строительство децентрализованных отопительных систем; строительство мясного комбината; установки по производству нефтехимических продуктов; осуществляется проект между Техническим университетом Дрездена и Высшей коммерческой школой (Уфа), а также проект по основанию совместных предприятий в текстильной отрасли.

Тюрингия

Объем взаимной торговли Тюрингии с Российской Федерацией в 2001г.: рост товарооборота на 30,2% (670 млн.марок). Наибольшее негативное изменение наблюдается в сокращении импорта товаров из Тюрингии в Россию (абсолютная величина – 307 млн. марок). В российском экспорте также отмечается отрицательная динамика, хотя и не столь стремительная.

В структуре российского экспорта преобладают полуфабрикаты, в основном природный газ и минеральные масла (80%), готовая продукция химического производства (18%), в импорте же товаров из Тюрингии лидирующие позиции занимают продукция машиностроения и сельскохозяйственная техника (79%), а также продукты питания (19,8%).

Отмечен существенный рост внешнеторговых отношений с отдельными странами СНГ. Несмотря на то, что объем торговли по своему абсолютному показателю невелик, наглядна тенденция увеличения не только экспорта из Тюрингии в Азербайджан на 1000%, Туркмению – 230%, Грузию – 257%, но и импорта из Украины на 300%, из Республики Беларусь – 101%.

В рамках проводимой правительством Тюрингии программы интенсификации отраслей промышленности отмечается интерес деловых кругов земли к кооперационному сотрудничеству с российскими регионами.

Достаточно позитивно оцениваются перспективы дальнейшего развития кооперационных свя-

зей с отдельными субъектами РФ, в частности, с Саратовским регионом. В соответствии с достигнутыми между министерством экономики и инвестиционной политики Саратовской обл. и министерством экономики и инфраструктуры земли Тюрингии договоренностями предусматривается двустороннее сотрудничество в следующих сферах: пищепроме, здравоохранении, производстве сельхозтехники, химического волокна, строительной и перспективных технологий. Достигнуты соглашения с «Гермесом», предоставляющие возможность при импорте товара из Тюрингии производить предоплату в 5%, вместо обычных 15%.

Для координации экономических отношений и взаимодействия двух правительств при администрации Саратовской обл. аккредитовано «бюро экономики земли Тюрингия» (Buro der Wirtschaft Thurmgens in Region Saratow). Адрес: 410042 Саратов, ул. Московская, 72; тел. (8452) 241-270, факс 245-311.

Шлезвиг-Гольштейн

Торговля с Россией. Среди земель ФРГ она занимает 14 место по объему товарооборота. Объем экспорта земли в Россию увеличился в 2001г. на 32,5%, до 415 млн.марок, а импорта из России вырос на 59,2%, до 367 млн.марок.

Торговля земли Шлезвиг – Гольштейн с Россией, в млн.марок.

	Экспорт		Импорт	
	2001г. к	1999г.	2001г. к	1999г.
Всего:	295,3	313,2	415	204,9
продовольствие	104,5	90,2	132	146,3
сырье	0,2	0,6	0,2	33,3
полуфабрикаты	2,5	5,2	7,3	140,4
готовые товары	188,1	217,2	275,5	126,8

За последние три года внешняя торговля земли Шлезвиг-Гольштейн с Россией развивается успешно и динамично с опережением темпов роста по импорту, чем по экспорту. В экспортных поставках земли в Россию преобладают готовые товары и продовольствие, а из России – готовые товары и полуфабрикаты.

В своем сотрудничестве с российскими регионами Шлезвиг-Гольштейн тяготеет к Калининградской обл., Санкт-Петербургу и, в целом, к Северо-Западному федеральному округу, имеющему выход к Балтийскому морю и прибалтийским, скандинавским странам. И в этом отношении Шлезвиг-Гольштейн максимально использует преимущества земли, находящейся на пути с севера на юг и с востока на запад в Балтийском бассейне. Порт Киль теперь имеет 3 прямые морские линии в Россию, до Калининграда, Санкт-Петербурга и с мая 2001г. до Выборга. Эта новая линия с использованием судов типа «Ро-Ро» (река-море) имеет особо важное значение как для севера России, так и для внутренних российских регионов от Санкт-Петербурга до Москвы. С введением этой линии большую выгоду получила деревообрабатывающая промышленность Карелии для экспорта своей продукции по транспортному пути в Западную Европу, в т.ч. в Германию. Кильский порт продолжает расширяться для принятия еще большей нагрузки.

Укрепляются прямые связи между паромством «Киль ГмбХ» и паромством «Совкомфлот» Еженедельные рейсы осуществляет грузовой па-

ром «Сухоруков» между Кильским портом и Выборгом, где к услугам клиентов предоставляются складские помещения, контейнеры и вся необходимая инфраструктура, как и в портах Санкт-Петербурга и Калининграда.

Правительство Шлезвиг-Гольштейна уделяет особое внимание развитию сотрудничества с Калининградским регионом. В Калининграде недавно было открыто информационное бюро Шлезвиг-Гольштейна. Основой для развития партнерских связей послужил подписанный в 1999г. Меморандум о региональном сотрудничестве. С окт. 2001г. и по апр. 2002г. проводится презентация земли Шлезвиг-Гольштейна в Калининградской области под девизом «Шлезвиг-Гольштейн – партнер Калининграда на Балтике». Это региональное сотрудничество существует 10 лет: сотрудничество между портами Киля и Калининграда, прямые связи предпринимателей, сотрудничество Кильского университета и Калининградского госуниверситета, стажировки российских молодых специалистов и менеджеров в Шлезвиг-Гольштейне, молодежный и школьный обмен, сотрудничество торговых промышленных палат.

Одной из главных задач экономического сотрудничества в Балтийском регионе, в т.ч. с Россией правительство Шлезвиг-Гольштейна ставит развитие научно-технических связей, продвижение высоких технологий в таких сферах, как медицинская техника, биотехнология, исследования морского пространства, экология и экотехника. Власти земли намерены активизировать обмен научными специалистами и стажерами, расширить сферу взаимодействия между научными центрами и вузами. Ставится при этом и более стратегическая цель – ослабить экспансию датчан, норвежцев, финнов и шведов в этом регионе, которые, смогли захватить едва ли не лидирующие позиции в освоении новых рынков и в налаживании межрегиональных связей. По мнению руководства Шлезвиг-Гольштейна, Германия должна стать не только конкурентом, но и партнером России на Балтике.

ДАНИЯ

На позицию Дании по отношению к европейскому интеграционному процессу непосредственное влияние оказывает ее членство в таких организациях, как ЕС, Совет Европы, ОБСЕ, ВТО, ОЭСР, ЕАСТ, а также в других институтах, занимающихся вопросами торгово-экономического регулирования. На уровне региональной интеграции она является членом таких организаций как СГБМ (Совет государств Балтийского моря), Северный совет и Совет министров северных стран. Совет Баренцева и Евроарктического региона.

СГБМ учрежден на конференции министров иностранных дел 5-6 марта 1992г. по датско-германской инициативе. Высшим органом СГБМ является сессия Совета на уровне министров иностранных дел, а в период между сессиями – Комитет старших должностных лиц, собирающийся на заседания один раз в полтора-два месяца. Создано три рабочих группы: по содействию демократическим институтам и правам человека; по ядерной безопасности; по экономическому сотрудничеству.

Большое значение в многостороннем сотрудничестве в рамках СГБМ придается устраниению

барьеров во взаимной торговле, обеспечению соответствующих условий для международных торгово-экономических связей, в т.ч. для участия в этих процессах малых и средних предприятий (МСП).

Официальная позиция Дании по вопросам торгово-экономического сотрудничества в рамках СГБМ строится исходя из рекомендаций, выработанных по результатам встреч министров торговли (и инвестиций) стран региона Балтийского моря в июле 1999г. в Вильнюсе и в фев. 2000г. в Бергене (Норвегия), а также встречи на высшем уровне в апр. 2000г. в Колдинге (Дания), заключающихся в следующем.

– Упрощение и ускорение процедур, связанных с вопросами таможенной очистки товаров и пересечения границ (по итогам встречи в Бергене принято решение о постепенном сокращении времени на проведение таможенных процедур в отношении торговых грузов до 2 часов).

– Сокращение числа и упрощение юридических и административных формальностей в области торговли и инвестиционной деятельности для малых и средних предприятий (МСП).

– Сближение законодательной базы внешней торговли. Необходимость взаимодействия правительственных органов и госорганизаций для повышения ясности и предсказуемости в случае изменения законодательства и других нормативных актов в области торговли и инвестиций.

– Призыв к странам, не принявшим конвенцию ОЭСР по вопросам борьбы с коррупцией, скорейшим образом принять меры в этом направлении.

– Созыв специальной встречи представителей стран региона Балтийского моря с участием Ассоциации ТПП балтийских стран и Консультативного совета по бизнесу для выработки совместных направлений обмена информацией и создания общих информационных сетей.

– Взаимодействие с КЕС по вопросам совершенствования доступа заинтересованных сторон в регионе к программам ЕС по оказанию помощи МСП. Создание организации под названием «Партнериат Балтийского региона».

– Призыв к организациям в банковском секторе, международным финансовым организациям и фондам повысить степень участия и сотрудничества в отношении содействия МСП.

В Дании 97% от общего количества компаний являются малыми и средними предприятиями, на которых работают 3/4 всех занятых в частном секторе. Поскольку важность создания соответствующих условий для участия МСП в международном разделении труда очевидна, то одной из основных целей международного сотрудничества является ликвидация барьеров во внешнеэкономической деятельности таких предприятий. Госполитика стран региона в области регулирования деловой активности МСП должна создавать все необходимые условия для свободного сотрудничества и свободного принятия решений по использованию рыночных механизмов. Такие условия включают в себя свободный доступ к технологиям и венчурному капиталу. Большое значение приобретает развитие европейского рынка венчурного капитала.

В позиции Дании по этому вопросу отмечается, что важно снизить административное бремя для

МСП и обеспечить высокоэффективное госрегулирование, взаимодействие общественного и частного сектора, а также создать благоприятные условия для свободной конкуренции, т.е. это – открытость рынков и свободное поле деятельности на соответствующем уровне. Политика в этой области должна строиться в диалоге с МСП.

В Дании, начиная с 1997г., под эгидой Агентства по развитию предпринимательства и промышленности была развернута работа по реализации 60 проектов поддержки МСП, в которых участвовали 334 предприятия. Для 160 МСП эта работа послужила серьезным импульсом для развития их экспортного потенциала.

Импульсом для развития торговли и других форм экономического сотрудничества с Данией и другими европейскими странами могут послужить конкретные шаги по реализации энергетической инициативы премьер-министров северных стран, включающей **создание балтийских энергетического и газопроводного колец** (инициатива разработана в рамках СГБМ). С учетом приоритетности защиты окружающей среды для скандинавских стран и поэтапного сокращения ими числа атомных электростанций, а также того факта, что датских запасов нефти и газа в Северном море хватит на 15 лет эксплуатации, можно отметить заинтересованность Дании в реализации «энергетической инициативы». Она включает в себя проект «северной» прокладки газопровода из России и создание Балтийского энергетического кольца (в дек. 1999г. КЕС выделила 26 млн.дат. крон на разработку и ТЭО комплексного проекта прокладки газопровода между Швецией, Данией и Германией).

В данных проектах особое значение придается участию **России**. В своих выступлениях на форумах ЕС на различных уровнях в рамках инициативы под названием «Северное измерение» представители ЕС (в т.ч. комиссар по иностранным делам Крис Паттен) неоднократно отмечали значение поставок газа из северо-западных регионов России. В качестве позитивного шага упоминается создание комиссии «Балтик Энерджи Таск Форс», в задачи которой будет входить объединение возможностей финансовых институтов ЕС и программ технического сотрудничества с Россией для реализации энергетической инициативы.

Северный Совет, региональная организация парламентариев стран Северной Европы – Дании, Исландии, Норвегии, Швеции, Финляндии (с 1955г.). Учреждена в 1952г. в соответствии с межправительственным Хельсинкским договором о сотрудничестве от 23 марта 1962г. В Северном Совете осуществляется сотрудничество парламентов и правительств северных стран.

Решения Совета не носят обязательного характера для его членов. Эти решения могут быть приняты в форме рекомендации, предложения или заявления, адресованных правительствам одной или нескольких северных стран или же Совету министров северных стран (СМСС) – межправительственному органу по координации северного сотрудничества, учрежденному в 1971г.

Северный Совет состоит из 87 членов, избираемых национальными парламентами. В нем представлены делегации Дании, Норвегии, Финляндии и Швеции – по 20 депутатов, Исландии – 7 депутатов. Представители Гренландии, Фарерских и Аландских о-вов (по два депутата) входят в

соответствующие национальные делегации и избираются органами местного самоуправления. В сессиях Северного Совета участвуют представители правительств северных стран (включая представителей местных правительств 3 самоуправляющихся территорий).

Доходная часть бюджетов Северного Совета и совета министров северных стран формируется за счет взносов стран-участниц в размере, определяемом в процентах, в зависимости от доли в совокупном ВВП всех северных стран, вместе взятых. Швеция вносит 34,1%, Дания – 25,5%, Норвегия – 21,7%, Финляндия – 17,7%, Исландия – 1% от общей суммы.

Бюджет Северного Совета составляет ежегодно 30–35 млн.дат. крон и расходуется в основном на организационно-административное управление и координацию деятельности подразделений организации, информационную работу, а также поддержку политических партий стран-участниц.

Основная деятельность по реализации программ и проектов развития сосредоточена именно в СМСС. 57% всех финансовых средств расходуются на программы и проекты, а 43% идет в бюджеты специализированных нижестоящих организаций и фондов (всего таких нижестоящих организаций – 33, например, Северный фонд экспортных проектов (NOPEF), Северный индустриальный фонд (NI)). Значительная часть последней суммы также расходуеться на проекты развития, содействия и помощи. В процентном отношении средства СМСС распределяются: на культуру, образование и исследовательскую деятельность – 45%; на здравоохранение, промышленное и торговое сотрудничество – 19%; на защиту окружающей среды – 25%; на другую деятельность – 11%.

В географическом плане средства расходуются: 74% – на Северное сотрудничество (т.е. на проекты для стран-участниц), 7% – на Европейское сотрудничество (совместные проекты в рамках ЕС и Европейского экономического пространства), 19% – на проекты для соседствующих территорий.

На сессии в Рейкьявике в 1995г. Северный Совет официально закрепил отношения с «соседствующими территориями» Севера в качестве еще одного измерения своей деятельности. Конкретно имеются в виду Эстония, Латвия, Литва, а также северо-западные регионы России (Архангельская, Калининградская, Мурманская обл., Республика Карелия, Санкт-Петербург и Ленинградская обл.).

На практике такое сотрудничество осуществляется с начала 1990гг. (с Россией с 1994г.) на основе принимаемых ежегодно специальных рабочих программ. Главными сферами взаимодействия на 2001г. Рабочая программа определила сотрудничество в области укрепления демократии, обеспечения гражданских прав, культуры, а также повышения благосостояния, устойчивого использования природных ресурсов, укрепления основ рыночной экономики, развития региона Баренцева моря и Евроарктического региона. В 2001г. по Рабочей программе выделено 70 млн.дат. крон или 8,3 млн.долл.

Через другие организации северных стран в 2001г. планируется выделить 65 млн.дат. крон (часть этих средств уже учтена в разработанных программах – 39 млн.дат. крон, а также по самой рабочей программе дополнительно – 9 млн.дат.

крон) или 8 млн.долл. Общий бюджет СМСС для «соседствующих территорий» на 2001г. составит до 135 млн.дат. крон (17 млн.долл.). Разницу (по сравнению с вышеуказанной суммой и суммой, выделенной по самой Рабочей программе-2001) составляют средства СМСС, выделяемые через организации, подчиненные Северному Совету и СМСС.

Региональная интеграция Дании также выражается в совместных со странами-соседями крупных проектах и специальных программах по развитию регионов. Для строительства моста через пролив Эресунн/Зунд, соединяющий Данию со Швецией, в рамках программы КЕС по развитию дорожной сети в Европе TEN (Trans-European Network) на обустройство постоянного сообщения между двумя странами в 1999г. было выделено 1,5 млрд.дат. крон. В 2000г. КЕС выделила 250 млн.дат. крон для Консорциума по строительству моста. На различные проекты интеграционных процессов и экономического развития региона, включая развитие инфраструктуры (всего 139 проектов), в течение пяти лет КЕС в рамках другой программы (Interreg II) выделила 200 млн.дат. крон. С момента ввода в эксплуатацию моста и налаживания постоянного сообщения через пролив Эресунн правительства Дании и Швеции ведут активную работу по созданию особых экономических условий в этой зоне. Соответствующие финансовые, налоговые и нормативно-правовые условия были созданы правительствами двух стран для организации в этом регионе Medicop Valley – предприятий в области биотехнологий и медицины. В 2000г. произошло объединение портов Мальме и Копенгагена, создано единое управление и финансирование.

В 2000г. с одобрения КЕС в рамках датской программы выделено 4,6 млрд. дат. крон на поддержку слабых регионов Дании (Борнхольм, Лолланд-Фальстер, Мюн, Северная и Южная Ютландия, Фюн).

В 2001г. КЕС выделила 68,9 млн.евро (512,6 млн.дат. крон) на развитие регионального сотрудничества на уровне датских амтов-германских земель: Южная Ютландия-Шлезвиг Гольштейн – 13,8 млн.евро; Фюн-К.Е.Р.Н. (г.Киль) – 9,9 млн.евро; Сторстрем-Восточный Гольштейн – 9,6 млн.евро.

Планируется строительство нового моста через пролив Фемер-Бельт, который должен будет соединить Данию (г.Редбюхавн) и Германию (г.Путтгарден). Строительство будет вести датско-германское предприятие Fehmarnbelt Development. Деньги готовы вкладывать 60 участников, среди которых ведущие банки, строительные и транспортные компании Европы и США. Оговорены два условия строительства: а) обеспечение как железнодорожного, так и автомобильного сообщения; б) исключительно частные капиталовложения.

В апр. 2002г. ожидается подготовка бизнес-плана, в котором будут приведены финансовое и техническое обоснование проекта. После обсуждения проекта правительствами двух стран до конца 2002г. должно состояться его одобрение национальными парламентами. Начать строительство предполагается в конце 2003г., и занять оно должно 12 лет. В зависимости от существующих четырех вариантов проекта предполагаемая стои-

мость варьируется от 25 до 40 млрд.дат. крон. КЕС готова предоставить субсидии строительства в 10-20% в зависимости от выбранного проекта и участников его финансирования.

ИТАЛИЯ

Межрегиональное сотрудничество развивается со следующими субъектами РФ: Москва и Московская обл., Санкт-Петербург и Ленинградская обл., Краснодарский и Ставропольский кр., Мордовия, Башкортостан, Нижегородская, Владимирская, Астраханская, Кировская, Тульская, Волгоградская обл.-ти.

Подписано 11 соглашений о сотрудничестве российских регионов с регионами Италии. Наиболее привлекательной для российских предпринимателей в промышленном отношении является северная часть Италии.

Принятие первой в России федеральной целевой программы социально-экономического развития «Юг России», выполнение которой рассчитано до 2006г., послужило импульсом для оживления деловых контактов между итальянскими деловыми кругами и представителями южных регионов России.

В окт. 2001г. в ТПП г.Рима состоялся **конгресс «Юг России и Италия: новые перспективы сотрудничества»**. В нем приняли участие и выступили с сообщениями представители руководства администраций Волгоградской, Астраханской, Ростовской обл.-тей, Краснодарского и Ставропольского краев.

Примером успешного развития сотрудничества в 2001г. могут служить следующие российские регионы.

Астраханская обл. 19 мая 2001г. в результате почти двухлетнего переговорного процесса в Астрахани состоялось подписание рамочного соглашения между входящей в группу ЭНИ фирмой «Аджип Энерджи», Астраханской обл. и «Стройтрансгаз» о доразведке северного участка Астраханского нефтегазового месторождения, способного в перспективе стать источником значительных инвестиций в энергетику России (объем инвестиций на проведение геологоразведочных работ 100 млн.долл., общий объем инвестиций в разработку месторождений на севере Астраханской обл. оценивается в 4,5 млрд.долл.). Фактически впервые ЭНИ будет напрямую участвовать не только в закупке и транспортировке, но и в добыче энергетического сырья на территории России. В 2001г. начались поставки оборудования для осуществления указанных работ.

В 2001г. создано СП «Розбар», соучредителями которого являются Астраханский судостроительный завод «Красные баррикады» и итальянская компания «Розетти Марино». Цель – объединение производственных и конструкторских потенциалов партнеров и продвижение их продукции и услуг на перспективный рынок Каспийского региона. Создание СП стало важным вкладом в развитие инфраструктуры Астраханской обл., связанной с постройкой технических средств и флота для обеспечения расширяющихся процессов добычи углеводородного сырья на шельфе Каспийского моря.

Ведутся переговоры с одним из европейских лидеров по проектированию и строительству про-

изводств по выращиванию и переработке с/х продукции компанией «Фата групп» о разработке проектов модернизации АПК районов Астраханской обл.

Волгоградская обл. За I пол. 2001г. товарооборот области с Италией составил 18 млн.долл. Область поставляет в Италию нефть, дизтопливо, хлопчатобумажные ткани, продукцию химии и импортирует лекарства, оптические приборы, сельхозмашины.

В городе-спутнике Волжском работает один из лидеров черной металлургии России – Волжский трубный завод, спроектированный и построенный в тесном сотрудничестве с итальянскими специалистами (фирма «Италимпьянти»). В Волгограде успешно действует российско-итальянское СП «Колумбус», специализирующееся на ремонтно-строительных работах. В каталоге инвестиционных предложений, который был передан замглавы администрации области представителям ТПП Рима, содержатся такие значимые проекты, как реконструкция Волгоградского международного аэропорта, Волго-Донского судоходного канала, строительство пешеходного моста через Волгу, Центра по трансплантации почки.

Волгоград является с 1973г. побратимом г.Турин – индустриального центра Севера Италии.

Краснодарский край. На территории края зарегистрированы одно отделение (филиал) итальянской фирмы и 27 СП, из которых – 6 со 100% итальянским капиталом.

Преобладающими видами деятельности созданными в крае СП являются строительство, ремонтные работы, деревообработка и производство мебели, торгово-закупочная деятельность, сельскохозяйственные работы.

Завершены поставки оборудования для производства детского питания фирмы ФМИ на 12,8 млн.долл. в счет кредитного соглашения (распоряжение правительства РФ от 28.08.97г. №1252-Р).

Товарооборот между предприятиями края и фирмами Италии составляет 117 млн.долл.

Нижегородская обл. Основой для совместной деятельности служит Соглашение о сотрудничестве между Нижегородской обл. и областью Ломбардия от 12.07.1993г., а также протокол о перспективных направлениях сотрудничества между Нижегородской обл. и областью Ломбардия на 1998-2003гг. от 18.06.1999г.

В 2001г. продолжалась проработка возможностей сотрудничества между ГАЗ и ФИАТ по направлениям, определенным в Протоколе, подписанном в фев. 2001г. между группой «Сибал» и ФИАТ.

К числу перспективных направлений можно отнести сотрудничество с Красным Крестом области Ломбардия в организации гуманитарных поставок, создании центров «Хоспис» в Нижегородской обл., производства товаров для социально незащищенных групп населения, а также производств в рамках программы борьбы с наркоманией.

Вологодская обл. Среди стран дальнего зарубежья, развивающих сотрудничество с Вологодской обл., Италия занимает 10 место по товарообороту (35 млн.долл.).

Сотрудники Итальянского посольства, руководство представительства института внешней торговли в Москве, главы представительств итальянских фирм, аккредитованных в Москве, за по-

следние годы неоднократно посещали Вологодскую обл.

Активные контакты подтвердили возможность и необходимость установления прямых двусторонних связей с одной из наиболее промышленно развитых областей Италии – Фриули-Венеция-Джулия. Основой взаимного сотрудничества служит подписанный в июле 1999г. Протокол о сотрудничестве между итальянской областью Фриули-Венеция-Джулия и Вологодской обл.

В окт.-дек. 1999г. представители вологодских бизнесменов прошли стажировку в Италии, вторая группа предпринимателей – в фев.-апр. 2000г. и 27 чел. – в 2001г.

Владимирская обл. Италия занимает одно из ведущих мест во внешнеэкономической деятельности Владимирской обл.

Наиболее эффективной является российско-итальянская программа, которую на протяжении пяти последних лет администрация области реализует совместно с ТПП г.Рима. Результатом реализации этой программы было **открытие в 2001г. в г.Владимире регионального центра-Дома Италии**. Основной задачей Дома Италии является координация проектов, осуществляемых на территории центральной России совместно с итальянскими фирмами. В Доме Италии работают курсы итальянского языка, которые уже закончили 350 слушателей.

На территории области зарегистрировано 17 российско-итальянских СП в сфере торговли, деревообработки, легкой и стекольной промышленности, цветной металлургии, ресторанном бизнесе. Внешнеторговый оборот области с Италией в 2000г. составляет 10 млн.долл.

Кировская обл. Нововятский механический завод, выпускающий электроплиты, в течение двух десятилетий плодотворно сотрудничает с фирмой «Монета» – крупным производителем этой продукции в Италии.

Фирма «Фата» ведет переговоры с предприятием «Авитек» по реализации инвестиционного проекта создания серийного производства нового поколения мотор-компрессоров типа XIII В-В.

На территории области действуют два совместных итало-российских СП – деревообработка, производство мебели.

Товарооборот с Италией составляет 24 млн.долл. Область экспортирует пиломатериалы, фторопласт, фанеру, шкуры крупного рогатого скота, аммиачную селитру, импортирует оборудование для машиностроительных предприятий, запчасти и комплектующие, обувь, одежду, ткани, оливковое масло.

Тульская обл. Для нее Италия является одной из ведущих стран-партнеров во внешнеэкономической деятельности, доля которого во внешнеторговом обороте на протяжении ряда лет составляет 7-8%.

Предприятия области экспортируют в Италию химтовары, оборудование, чугун, импортируют машины, оборудование, приборы, продтовары, товары народного потребления. Торговый оборот с Италией составляет 40 млн.долл.

Общий объем инвестиций итальянских фирм в промышленность Тульской обл. составляет 14,5 млн.долл. На территории области зарегистрировано 11 предприятий с участием итальянского капитала – производство товаров народного потребле-

ния, переработка сельхозпродукции, производство пищевых продуктов и детского питания, монтажные и строительные работы, производство машин и оборудования для полиграфической промышленности.

На протяжении ряда лет АК «Туламашзавод» отрудничает с итальянской фирмой «Бенетти машине» – мировым лидером по производству машин для камнедобывающей и горной промышленности. Продукция АК «Туламашзавод» при посредничестве АО «Станитальяна» успешно реализуется на итальянском рынке.

Московская обл. Заключила соглашения о сотрудничестве с тремя итальянскими регионами: Лацио (окт. 1997г.), Ломбардия (нояб. 1998г.), Фриули-Венеция-Джулия (нояб. 1999г.). Наиболее активно развиваются отношения с областью Фриули-Венеция-Джулия. В апр. 2000г. подписано соглашение о создании совместного туристического предприятия с перспективой организации чартерного авиарейса. В мае 2000г. проведены переговоры с государственной инвестиционной корпорацией «Финест». Итальянской стороне передан на рассмотрение ряд инвестиционных проектов, для изучения которых создана совместная рабочая группа.

Завершены поставки технологического оборудования для производства детского питания фирмой «Бертуцци» на 15,4 млн.долл. в счет кредитной линии (распоряжение правительства РФ от 28.09.1997 №1252-Р).

Всего в Московской обл. зарегистрировано 13 СП с объемом инвестиций 10 млн.долл. и специализирующихся в полиграфии, производстве мягкой мебели, изготовлении и сбыте инструментов с алмазным покрытием.

Ленинградская обл. Подписанно 15 июля 1999г. в Санкт-Петербурге Соглашение между Ленинградской обл. и обл. Ломбардия. Развиваются отношения в области деревообработки (производство мебели) и легпрома. Всего на территории Ленинградской обл. зарегистрировано 11 СП.

Фирма «Импреджило» закончила проектирование реконструкции части линии №1 метрополитена в г.Санкт-Петербурге. Ведутся переговоры по согласованию схемы финансирования. Часть работ на 36 млн.долл. должна быть выполнена в счет кредитной линии (распоряжение правительства РФ от 14.04.1999г. №590-Р).

Товарооборот области с Италией составляет 45 млн.долл.

КАЗАХСТАН

Визит губернатора Свердловской области. В Астане 14-16 марта 2002г. состоялась международная выставка «Промстройиндустрия Астана 2002». В связи с продолжающимся строительством и обустройством столицы казахстанская сторона придавала работе выставки достаточно важное значение. Выставку открывал премьер-министр Казахстана И.М.Тасмагамбетов.

В экспозиции приняли участие представители промышленных предприятий Алтайского края, Курганской, Пермской и Саратовской обл., а также руководство администраций Свердловской и Челябинской обл. РФ.

Наиболее крупная и успешная экспозиция состоялась у свердловчан. Это было связано с одно-

дневным визитом в Астану 15 марта правительственной делегации Свердловской обл. во главе с губернатором Э.Э.Росселем приуроченный к проведению выставки. В презентации области губернатором принял участие госсекретарь – министр иностранных дел РК К.К.Токаев. Область была представлена 42 предприятиями, подписано 40 протоколов о намерениях по сотрудничеству с казахстанскими компаниями.

В ходе визита он был принят президентом РК Н.А.Назарбаевым, премьер-министром И.М.Тасмагамбетовым, другими официальными лицами. На беседе с президентом, в которой принял участие К.К.Токаев, состоялся обмен мнениями по широкому кругу двусторонних проблем.

Н.А.Назарбаев поддержал предложение Э.Э.Россея о проведении саммита стран СНГ в Екатеринбурге, пообещав обсудить его с президентом России В.В.Путиным.

В целях повышения эффективности развития приграничного сотрудничества Н.А.Назарбаев предложил проговорить с В.В.Путиным вопрос о возможности проведения встречи на границе России и Казахстана президентов двух стран с участием российских губернаторов областей, входящих в Уральскую экономическую ассоциацию, и других, граничащих с РК, и руководством приграничных казахстанских областей.

Н.А.Назарбаев принял предложение свердловского губернатора относительно открытия консульства или генконсульства РК в Екатеринбурге и дал поручение казахстанскому внешнеполитическому ведомству проработать этот вопрос с российским МИДом.

Были достигнуты предварительные договоренности о визите премьер-министра Казахстана в Екатеринбург для участия в 7 экономическом форуме в мае 2002г. под девизом «Экономическая интеграция субъектов РФ в экономику стран СНГ», об участии в июле 2002г. казахстанских предприятий ВПК и представителей Минобороны в выставке вооружений в Екатеринбурге. Н.А.Назарбаев выразил готовность к приобретению Казахстаном российских вооружений, в том случае, если оно будет поставляться по российским внутренним ценам.

В беседе с Э.Э.Росселем Н.А.Назарбаев высказался за развитие прямых контактов между правительством РК и Свердловской обл. (заключение соглашений между правительством РК и областью), дальнейшее развитие гуманитарного, научно-технического и сотрудничества в других областях. Он также заявил о готовности казахстанской стороны к продолжению поставок в Россию пшеницы и экибастузского угля, выразил озабоченность состоянием дел с ж/д тарифами, подчеркнул желание казахстанских строительных предприятий к подписанию контрактов на поставку стройматериалов для нужд строительства Астаны. Э.Э.Россель высказал твердое намерение по вопросу приобретения экибастузского угля в 18-20 млн.т. ежегодно.

Во время переговоров с премьер-министром Э.Э.Россель и И.М.Тасмагамбетов договорились создать совместную рабочую группу с целью выработки соглашения (или программы) о сотрудничестве между Свердловской обл. и правительством РК. Планируется, что такой документ будет готов к подписанию в июне-июле 2002г.

По просьбе казахстанского премьера свердловский губернатор обещал оказать посильное содействие в ускорении решения вопроса по ж/д тарифам. Стороны обозначили основные направления экономического сотрудничества: закупка Екатеринбургом марганцевых и хромитовых руд Жайремского и Донского ГОКов в объеме, соответственно, 200 тыс.т. и 400 тыс.т. ежегодно, изучение и использование свердловского опыта конвенсионных программ и создание СП в области машиностроения, увеличение товарооборота с/х продукции и минудобрений, развитие сотрудничества в сфере ж/д транспорта, подвижного состава и строительства ж/д путей, участие Свердловской обл. в строительстве автодорог в РК, наращивание поставок стройматериалов для нужд Астаны.

Подписан Протокол о сотрудничестве между Комитетом по делам строительства минэкономки и торговли РК и министерством по строительству и архитектуре Свердловской обл.

Второй по представительству и уровню российской областью, принявшей участие в выставке, была Челябинская. Ее делегацию, где были представители 40 предприятий, возглавлял вице-губернатор В.И.Буравлев, который провел ряд встреч в министерствах и акимате Астаны. На стендах челябинцами было получено 300 предварительных заказов.

Учитывая достаточно сложный и длительный подготовительный процесс, предшествовавший поездке Э.Э.Россея в Казахстан, в ходе его визита достигнуты серьезные результаты, которые можно охарактеризовать, как прорыв в отношениях регионов с приграничными странами. По мере реализации планов, зафиксированных в ходе визита, заключения и исполнения прямых соглашений (ранее Астана шла только на межрегиональные документы, которые не затрагивали правительство РК) можно рассматривать взаимоотношения Свердловской обл. и Казахстана как пилотный проект и строить отношения других российских регионов с РК опираясь на этот опыт.

КАНАДА

Региональное сотрудничество. В основе договорно-правовой базы развития такого сотрудничества – межправительственное Соглашение о принципах и основах сотрудничества между субъектами РФ и провинциями и территориями Канады, подписанное в дек. 2000г. в ходе визита в Канаду президента В.В.Путина.

Среди других документов этого плана – соглашение о сотрудничестве между Тюменской обл. и пров. Альберта (1992г.); соглашение о сотрудничестве в области экономики, науки, технологии, культуры и образования между Самарской обл. и пров. Квебек (1994г.), меморандумы о взаимопонимании и сотрудничестве, подписанные с провинцией Альберта Ханты-Мансийским автономным округом (1997г.), Оренбургской обл. (1995г.) и Ямало-Ненецким автономным округом (1997г.); заявление о намерениях между Республикой Саха (Якутия), Северо-западными территориями Канады и пров. Альберта (1996г.); соглашение между республикой Татарстан и правительством Квебека о сотрудничестве в области экономики, науки, технологий, культуры и образования (1998г.).

Главные формы этих связей – экспортно-им-

портные операции, создание СП и осуществление прямых капиталовложений в производство, подрядное строительство, лизинг оборудования, краткосрочное проектное кредитование, предоставление консалтинговых услуг, техсодействие.

Наиболее успешно региональное взаимодействие осуществляется в таких областях, как жилстрой, горнодобыча, нефтегазпром, АПК, транспорт и связь. Повышенную активность к развитию прямых связей с провинциями и территориями Канады проявляют Москва и Санкт-Петербург, Якутия, Самарская, Саратовская, Ростовская, Тюменская, Иркутская, Нижегородская, Волгоградская и Московская обл., Ямало-Ненецкий и Чукотский автономные округа, Ставропольский край, Татарстан, Хабаровский край, Камчатка, Сахалин.

Для российско-канадских региональных связей характерен выраженный «северный» вектор сотрудничества, взаимный интерес обеих стран к его развитию и укреплению. В 2001г. Канаду посетили делегации, представлявшие северные регионы России, в т.ч. на уровне губернаторов и мэров г.г. Чукотки, Эвенкии, Коми, Якутии, Таймыра, Ямало-Ненецкого и Ханты-Мансийского автономных округов, Мурманской обл., Новосибирска, Норильска. Активизации делового взаимодействия на Севере способствовали, в частности, семинар по вопросам сотрудничества между северными торговыми палатами обеих стран в Торонто и «круглый стол» по сотрудничеству между северными городами России и Канады в Москве (март 2001г.), а также семинар по проекту в сфере управления северными регионами в Новосибирске (июль 2001г.).

На состояние связей в этой сфере негативное влияние по-прежнему оказывают такие факторы, как зачастую слабая подготовленность российских регионов к развитию международного регионального сотрудничества, отсутствие должной проработки коммерческих предложений и перспективных инвестиционных проектов. Сдерживающим моментом в развитии сотрудничества остается также жесткая позиция Оттавы в отношении сроков предоставления кредитов и обеспечения банковских гарантий, отсутствие гибкости в учете регионального фактора взаимодействия. Свою роль здесь также играет укоренившееся в сознании канадцев отношение к России как к стране с неблагоприятным инвестиционным климатом и несовершенной законодательной базой в области иностранных инвестиций.

Тем не менее, российско-канадское сотрудничество по линии регионов продолжает развиваться. Активно сотрудничает с российскими партнерами в регионах канадская инженерно-консалтинговая фирма «Эс-Эн-Си Лавалин», осуществляющая модернизацию Волгоградского НПЗ. Другой перспективный проект компании в России (совместно с «Хайдро Квебек») – модернизация Череповецкого завода азотно-фосфатных удобрений в Вологодской области. Общая доля участия канадской стороны в этом проекте – 20 млн.долл.США.

«Эс-Эн-Си Лавалин» примет участие в подготовке ТЭО строительства второй очереди Саянского алюминиевого завода, реализация которого позволит увеличить производственные мощности этого предприятия на 260 тыс.т. в год. Соответствующий контракт, а также меморандум о сотруд-

ничестве между фирмой и объединением «Российский алюминий» был подписан 11 дек. 2001г. в ходе визита в Канаду председателя правительства М.М.Касьянова.

В продвинутом состоянии находится проект компании по строительству платной автодороги в окрестностях г. Самары. Контракт подписан в июне 2000г., подготовлено ТЭО, ведется проектирование. Строительство осуществляется дорожными компаниями Самары.

По линии канадской компании «Дежардэн» (Квебек) продолжалась работа по созданию в России сети кредитных потребительских кооперативов в сельской местности, финансирование которой (2,5 млн.кан.долл.) осуществляется за счет средств, выделенных по линии Канадского агентства международного развития (КАМР). Работа ведется в Волгоградской, Ростовской и Кемеровской обл. В перспективе – распространение программы на Ленинградскую и Тюменскую обл. В рамках реализации проекта создано 40 с/х потребкооперативов и кредитных союзов, пайщиками которых стали 15 тыс. физлиц.

Канадское отделение Международной академии информатизации (г.Монреаль) принимало участие в реализации нескольких проектов в Татарстане, Карачаево-Черкессии и Пермской обл., в числе которых внедрение передовой технологии облучения семян зерновых и бобовых культур для повышения их урожайности (в 2001г. канадские технологии применялись в 16 районах Татарстана и Карачаево-Черкессии); выпуск фармацевтических препаратов-женериков на предприятиях Татарстана (создано СП, сертифицировано для выпуска в России 20 препаратов, освоено и вводится производство 6 из них); создание молочно-товарного комплекса в Акнинском районе Татарстана (в 2001г. канадская делегация посетила будущий объект сотрудничества, стороны договорились о выделении средств, необходимых для реорганизации кормового комплекса, в 2002г. ожидается завоз племенного скота из Канады); освоение Кукморско-Кавалинского нефтяного месторождения в Татарстане (для реализации проекта создана и зарегистрирована компания «КанТатОйл» со 100% иностранным участием, в 2001г. начато бурение первых скважин, к весне 2002г. ожидается начало добычи нефти на промышленной основе); строительство жилья по канадской технологии в Перми (получено разрешение на застройку, создана компания для реализации проекта. В июне 2001г. подписаны контракты с канадскими фирмами на поставку 200 домов, а также о создании СП по выпуску фиброцементных плит по канадской технологии для строительства еще 100 домов на выделенном участке. Цех по выпуску плит планируется запустить в I кв. 2002г.).

Взаимовыгодное взаимодействие канадских фирм с Якутией: поставки канадского оборудования для российской алмазодобывающей компании «Алроса» составили 3 млн.долл. В 2001г. достигнута договоренность с Корпорацией по развитию экспорта Канады о предоставлении финансирования и гарантий на поставку «Алросе» канадского горношахтного оборудования на 20 млн.долл.

В 2001г. канадская компания «КанБайкал Рисорсиз» начала добычу нефти со своей второй скважины на Унтыгейском нефтяном участке в р-

не Сургута (Тюменская обл.), доведя количество добываемой ею нефти до 750 бар/сутки. В ближайшие 2-3г. компания планирует дополнительно инвестировать в проект 8-12 млн.долл. (в 1997-2001гг. инвестиции компании в развитие производства в России составили 6 млн.долл.).

Канадская компания «Бема Голд» приступила к реализации проекта «Джульетта» по добыче золота в Магаданской обл. Промышленная добыча золота началась в IV кв. 2001г. Общая сумма канадских инвестиций в этот проект составит 45 млн.долл. К середине 2001г. расходы канадцев на обустройство месторождения достигли 32 млн.долл.

Активно участвуют в разработке золоторудных месторождений России канадские компании «Кинросс Голд» (проект «Кубака» в Магаданской обл. и «Хай Ривер Голд» в составе АО «Бурятзолото»), инвестировавшие в эти проекты 80 млн.долл.

Существенный вклад в развитие регионального сотрудничества вносит уже упоминавшееся КАМР, по линии которого осуществляется финансирование программ помощи России. В рамках определенного Агентством бюджета для России в 24 млн.кан.долл. в год в российских регионах в 2001г. реализовалось 50 проектов в различных сферах: реформирования энергетического хозяйства в Мурманске и Коми; здравоохранения в Чувашии и в сельских районах Эвенкии; борьбы со СПИДом, оказания помощи инвалидам и молодежи в Ставропольском крае, Волгоградской обл. и Санкт-Петербурге; улучшения состояния педиатрии в Челябинске; подготовки среднего медицинского персонала в Тюмени; комплексного экономического развития Хабаровского края и Республики Коми; разработка скоростной магистрали «Шереметьево-Центр» в Москве; систем водоснабжения в Ростове Великом (Ярославская обл.); сельского хозяйства в Нижегородской, Ростовской и Кемеровской обл. Оказывалось также гуманитарное содействие Чечне и северным регионам России, включая Чукотку, Камчатку, Магадан, Якутию.

Сотрудничество в регионах Севера и Арктики. Россия и Канада являются самыми северными странами мира и по масштабам приполярных территорий, и по численности населения принадлежащего к малочисленным народам Севера. Россия и Канада имеют общую морскую границу независимо от межгосударственного разграничения в Арктике: секторального, медиального или определенного ст.76 Конвенции ООН по Международному морскому праву, ратифицированному Россией 12.02.1997г.

Общий характер ряда проблем обусловил развитие отношений задолго до учреждения в 1960г. общества Канада-СССР по линии проектов обустройства Севера, развития транспортных магистралей, в т.ч. для межгосударственных связей. Военно-стратегическое значение Арктического бассейна обуславливает необходимость взаимодействия двух государств, одно из которых является членом НАТО. Решение экологических, ресурсных и транспортных проблем в наст. вр. для обоих государств приобрело важное значение именно на пороге нового тысячелетия, когда особенно ощущается необходимость взаимодействия и сотрудничества в преодолении общих глобальных проблем. Канадский Север и Российский Север по природно-климатическим условиям, структурным осо-

бенностям ресурсного потенциала и по основным направлениям хозяйственной деятельности весьма сходны. В связи с этим, российско-канадское научно-техническое сотрудничество, получившее интенсивное развитие в I пол. 80гг., было полностью подчинено решению проблем Севера. Обозначенные в тот период основные темы «Освоение природных ресурсов», «Охрана окружающей среды», «Культура народов Севера», «Транспорт Севера», «Искусственная среда обитания (градостроительство и жилище Севера)» до сих пор остаются наиболее актуальными.

Полезные контакты между представителями северных регионов двух стран имели место в ходе V Сессии Генассамблеи Северного форума в Эдмонтоне (окт. 2001г.). К основным событиям, которые прошли в рамках развития российско-канадского сотрудничества в Арктике и на Севере, можно отнести: миссия Торговых палат северных территорий в Торонто 9-16 марта 2001г. в ходе проведения международной горнорудной конференции; визит канадской делегации в Россию с целью оценки потребностей Сибирского федерального округа (СФО) 16-17 июня 2001г. в г.Новосибирске; круглый стол по проблемам Севера в рамках российско-канадской МЭК 1 нояб. 2001г.; заседание Рабочей группы российско-канадской по Арктике и Северу в рамках симпозиума «Север-Север» 10-11 дек. 2001г.

Сформулированы основные принципы измерения северной политики Канады и одобрен план российской и канадской сторон. Приоритетным направлением определены развитие коммуникационных линий двусторонней связи, в т.ч. интернет-сетей, создание взаимных условий для развития коммерческой деятельности и атмосферы доверия в бизнесе. Среди краткосрочных программ предусмотрено создание Web-сайта для северных торговых палат. Среднесрочные программы предусматривают поддержку коренного населения регионов Севера; «виртуальные» выставки товаров и сервис, электронную торговлю, туризм. К долгосрочным программам отнесены снижение налогообложения и таможенных барьеров.

Выявился ряд взаимосвязанных вопросов, безусловно, приоритетных и представляющих интерес практически для всех российских участников. Эти вопросы относятся к следующим общим областям: местное самоуправление и проблемы коренных народов, освоение природных ресурсов, экономическое развитие Севера и межправительственные отношения.

Выступающие как с одной стороны, так и с другой, подтвердили, что сотрудничество в Арктике и на Севере остается приоритетным и одним из наиболее перспективных направлений российско-канадского сотрудничества. Выразили поддержку инициатив министерства по делам индейцев и развитию Севера и его российских партнеров в рамках совместной комиссии, созданной в соответствии с Меморандумом о взаимопонимании и сотрудничестве в области развития Севера и его коренных народов. Обратили особое внимание на вовлечение в этот процесс торгово-промышленных палат и организаций, в них входящих, а также национальных общин. Поддержали инициативу канадской стороны в создании информационной базы и предложение по оживлению проекта «Арктический мост», суть которого состоит в переори-

ентации основных морских и воздушных потоков между двумя странами вместо южных трасс на северные. Было предложено на следующей сессии МЭК рассмотреть вопрос создания Рабочей группы по транспортным вопросам.

Российско-канадское сотрудничество в Арктике и на Севере осуществляется в рамках двусторонних документов: Соглашения о сотрудничестве в Арктике и на Севере от 19 июня 1992г., Меморандума о взаимопонимании и сотрудничестве от 20 окт. 1997г., совместного заявления президента В.В.Путина и премьер-министра Канады Ж.Кретьена о сотрудничестве в Арктике и на Севере. Важным фактором для дальнейшего развития региональных контактов может стать проведение в России в 2002г. предложенной М.М.Касьяновым в ходе его визита в Канаду в дек. 2001г. научно-практической конференции по вопросам северного развития и сотрудничества. Нужно приступить к практической подготовке этого мероприятия как и к предстоящей в Санкт-Петербурге в 2003г. VI Сессии генассамблеи Северного форума, в максимальной степени задействуя потенциал представителей российских регионов.

Глобализация

Региональная интеграция, ФТАА и НАФТА. Во внешнеэкономической стратегии Канада придерживается линии на приоритетное развитие регионального сотрудничества и строит экономические отношения с внешним миром, исходя из возможностей региональных группировок, прежде всего НАФТА, а также объединения своих партнеров по Азиатско-Тихоокеанскому блоку (АТЭС) — Японии, Китая, Кореи. Ярким воплощением стремления Канады к регионализму во внешнеэкономической сфере является ее активная позиция в создании нового континентального объединения «всех американцев» — **Free Trade Area of the Americas (ФТАА)**.

Побудительным мотивом создания такой зоны для Канады является стремление к торговой экспансии на американском континенте, трудности урегулирования споров в двусторонних отношениях с Бразилией и США (которые не разрешаются компромиссным путем ни в рамках ВТО, ни в рамках НАФТА), неудовлетворенность отдельными положениями соглашений ВТО (механизмом урегулирования споров). Эта зона охватывает 34 государства с населением 800 млн.чел., производящих ВВП в 17 трлн.долл. США. Переговоры по созданию ФТАА были начаты еще в апр. 1998г., и за основу взяты те экономические отношения свободной торговли, которые существуют у Канады с США, Мексикой, Чили и Коста-Рикой. ФТАА будет существовать параллельно с НАФТА. Это означает, что отношения с США и Мексикой будут по-прежнему регулироваться соглашением НАФТА; ФТАА заменит НАФТА только в случае согласия всех сторон предшествующего соглашения. Регион, охватываемый новым соглашением ФТАА, открывает для Канады громадные перспективы — даже исключив торговых партнеров Канады по НАФТА, новые рынки примут прямые инвестиции из Канады в 44 млрд.долл. (что составляет 14,6% всех прямых канадских инвестиций за границу).

Основной целью создания ФТАА являются развитие благосостояния, усиление демократиче-

ских ценностей и институтов, повышение безопасности, содействие социальному развитию, усиление сотрудничества среди стран в полушарии. Ключевыми факторами повышения жизненных стандартов, улучшения условий труда всех, живущих на американском континенте, защиты окружающей среды являются развитие свободной торговли и повышение экономической интеграции. Устранение препятствий к доступу на рынок товаров и услуг будет способствовать коллективному экономическому росту на американском континенте. Основным двигателем роста являются инвестиции, и в этой связи целесообразно усиление механизмов, способствующих притоку инвестиций, направленных на развитие производства, и их защите. Признается необходимость принятия во внимание различий в уровнях развития и размерах экономик стран, входящих в эту зону, с целью создания возможностей полномасштабного участия всех стран в интеграционных процессах.

Канада выступала активным участником и организатором переговоров — в г.Квебек-сити в 2001г. проходил третий саммит по созданию ФТАА. Проводя политику сочетания торговой либерализации, защиты окружающей среды и дальнейшего соблюдения прав трудящихся Канада обнародовала проект интеграции в рамках ФТАА. Канада тесно сотрудничает с Эквадором по продвижению переговорного процесса и подготовке к следующему саммиту, намеченному на окт. 2002г. Канада возглавляет также Совместный государственно-частный Комитет экспертов в области электронной торговли. Завершение переговоров по ФТАА намечено на конец 2005г.

На 2002г. цели Канады в переговорном процессе ФТАА определены: содействие достижению согласия по тексту Соглашения ФТАА и начало переговоров по доступу на рынки с мая 2002г.; достижение консенсуса среди стран ФТАА в отношении учреждения временного Комитета по санитарным и фитосанитарным мерам; продвижение развития институциональной структуры для ФТАА; расширение участия гражданского общества в процессе создания ФТАА (через сотрудничество с Комитетом ФТАА по участию гражданского общества); обеспечение большей прозрачности процесса ФТАА, к примеру, через расширение доступа общественности к информации.

Задачи по созданию всеамериканской зоны свободной торговли являются перспективными, **North American Free Trade Agreement — НАФТА** на данный момент остается тем инструментом, который позволяет регулировать отношения с крупнейшими торговыми партнерами Канады — США и Мексикой (86% канадского товарного экспорта и 59% экспорта услуг направляются в страны НАФТА). Институционально реализация соглашения НАФТА осуществляется Комиссией НАФТА, которая состоит из министров торговли трех стран. Комиссия формулирует актуальные проблемы сторон соглашения и принимает обязательства по их решению. В 2001-02гг. группа экспертов работала над либерализацией правил происхождения товаров, ускорением процесса устранения тарифов во взаимной торговле, а также разъяснением положений НАФТА, касающихся режима иностранных инвестиций и разрешения споров. Особое внимание было обращено на открытость документов, представляемых в трибунал по

разрешению споров, действующий в рамках НАФТА.

Участие в АТЭС. С начала образования Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества Канада поддерживала прогрессивные инициативы в поддержку многосторонней торговой системы; она являлась активным участником выработки решений последней сессии АТЭС, состоявшейся в Шанхае в окт. 2001г., и последующей реализации идей форума. В соответствии с направлениями, зафиксированными в Шанхайском заявлении, в 2002г. правительство Канады намерено поддержать инициативу по увеличению помощи в рамках АТЭС с целью достижения экономического роста и создания условий процветания в регионе стран АТЭС.

Поставлена задача создания системы свободной и открытой торговли и благоприятного инвестиционного климата в развитых странах региона АТЭС к 2010г. и в развивающихся странах – к 2020г. Для Канады продвижение этих инициатив имеет цель расширение возможности канадского бизнеса в этом регионе, чему в значительной степени может способствовать взятые лидерами стран АТЭС обязательства уменьшить в течение последующих 5 лет на 5% операционные затраты для деловых кругов, действующих в странах-членах Форума. Канада также играет ведущую роль в оказании помощи развивающимся странам, направленной на повышение эффективности их участия в многосторонней торговой системе – ВТО.

Канадское агентство международного развития выделит на эти цели 9 млн.долл. Канада продолжит диалог с гражданскими неправительственными организациями для популяризации и получения поддержки экономических реформ в регионе АТЭС. Определенные цели канадское правительство устанавливает для каждой из стран АТЭС, исходя из специфики экономических отношений. В 2002г. Канада намерена далее оказывать давление на правительство Японии по вопросам уменьшения таможенных пошлин на ряд товаров, сокращение, а в ряде случаев устранение, специфических технических и законодательных барьеров, действующих в Японии в приоритетных для Канады областях: товары сельского хозяйства, строительные материалы и товары, услуги. Предполагается продолжить работу по расширению сотрудничества в фармацевтике, биотехнологии; развитие дальнейшего взаимодействия по нормативному регулированию деятельности сторон в таких областях, как медприборы, таможенные процедуры, и пищевые продукты.

С Индией – поставлена задача оказания помощи в реформировании ее законодательства в области телекоммуникаций; с Новой Зеландией – продолжения переговоров по снятию запретов на ввоз рыбной продукции, в частности, фитосанитарных ограничений на импорт форели и лосося; с Малайзией – дальнейшего проведения политики давления на малайзийское правительство с целью вступления в силу в 2003г. Соглашения о свободной торговле (в настоящее время, Малайзия продлила действие тарифной защиты местной автопромышленности до 2005г., ограничивая тем самым, рынки сбыта продукции совместных с канадцами предприятий по производству запасных частей); с Индонезией – поддержания равноправного доступа канадской пшеницы на индонезий-

ский рынок, особенно учитывая фактор активизации программ субсидирования экспорта пшеницы со стороны США и ЕС.

В отношении России приоритеты канадского правительства – обеспечение доступа на рынок России при помощи трех рычагов – Российско-Канадской межправительственной экономической комиссии, переговорного процесса по присоединению России к ВТО, заключения нового соглашения о взаимной защите и поощрении капиталовложений.

Отмечая прогресс, достигнутый в ходе переговоров по присоединению России к ВТО в такой области, как тарифы на промтовары, канадская сторона, по-прежнему намерена добиваться тарифных уступок на нефтегазовое оборудование, пищевые и с/х товары, рыбу и рыбопродукты, транспорт (автомобили), авиационное и телекоммуникационное оборудование. Будет продолжена линия на присоединение к «нулевым» инициативам, а также обеспечение не дискриминационного доступа, например, в области производства и экспорта масличных культур и их семян.

В секторе услуг наибольшую заинтересованность канадцы, как и прежде, проявляют в доступе в областях: информационных технологий, телекоммуникаций, строительства, транспортных услуг, защиты окружающей среды.

В инвестиционном сотрудничестве существенный интерес представляют нефтегазовый сектор и горнодобыча. Ключевыми областями сотрудничества считаются развитие ресурсно-добывающей промышленности и ее инфраструктуры, а также услуги и промышленное сотрудничество.

КИТАЙ

Китайские ученые о факторах, сдерживающих связи Дальневосточного региона России с Китаем. Издательство «Цзилинь жэньминь» выпустило в свет «Синюю книгу-2002» – сборник статей ученых Академии общественных наук (АОН) провинции Цзилинь. Это ежегодное издание публикуется небольшим тиражом и предназначено для специалистов и работников партийно-правительственного аппарата. В раздел «Анализ экономического сотрудничества провинции Цзилинь с Северо-Восточной Азией» издатели сборника включили статью о факторах, тормозящих развитие связей Дальнего Востока России с Китаем.

Несмотря на успешное развитие китайско-российских отношений, особенно заметное в области политики, по мнению аналитиков АОН, в двух аспектах они складываются не совсем так, как хотелось бы. Торгово-экономическое сотрудничество двух стран отстает от уровня политического диалога, а отношения с регионами отстают от связей центров. На региональном уровне наблюдается отставание как экономических, так и политических связей. Торгово-экономические отношения Дальнего Востока России с Китаем и по своим масштабам, и по уровню далеки от того, какими они должны бы быть, а их потенциал еще далеко не выявлен. Политические связи ДВР с соседними приграничными регионами Китая также не достигли отметки, позволяющей говорить о «добро-соседских отношениях хороших партнеров и добрых друзей», благоприятная общественно-политическая основа для этого не создана.

Согласно классификации китайских политологов, факторы, ограничивающие развитие отношений ДВР с Китаем, можно разделить на два рода: объективные и психологические. К первой категории относятся очевидные явления, воздействующие непосредственно на процесс развития связей и имеющие поверхностный или временный характер. В основном это: слабое знание специфики и различия в подходах сторон к сфере экономического сотрудничества, его формам, к конкретным вопросам взаимодействия; несоответствие условий с точки зрения политической обстановки, безопасности, общественных нравов, транспорта, связи и инфраструктуры в целом; нестыковка систем внешней торговли и внешнеэкономических связей; несовершенство механизма международной торговли в плане валютно-финансового обслуживания, страхования и арбитража; тенденция Дальнего Востока к самостоятельности и обособленности; распространение идеологии либерализма после провозглашения независимости России.

Главными факторами второго рода служат типичные представления, глубоко укоренившиеся на уровне сознания: психология «убыточности» торговли и экономических связей с Китаем; обеспокоенность тем, что Китай якобы осуществляет «экспансию» на Дальний Восток путем «коммерческой миграции»; настороженность в отношении Китая, связанная с «остающимися вопросами» демаркации российско-китайской границы.

Существует множество социальных, культурологических, психологических причин появления разного рода сдерживающих факторов, но их «главнейшим фундаментом и ядром служит великорусский национализм», подчеркивают китайские исследователи.

Анализируя корни этой идеологии, эксперты АОН обращаются к ее истокам, концентрируют внимание на особенностях национальной психологии, начиная со времен Василия III (1505–33гг.), русской культуры, испытавшей сильное влияние Запада, а также на истории России, «главной отличительной чертой которой являлся захват чужих земель».

Географический фактор также играет заметную роль в отношениях России с Китаем, указывается в статье. Изначально Россия была европейским государством, а огромную территорию в Азии она захватила силой, поэтому живущие в азиатской части люди — переселенцы, выходцы из европейской части страны, где когда-то жили их предки. «По сей день политический и экономический центр России по-прежнему находится в Европе, на долю европейской части страны приходится 70% ВВП, и там проживает 80% населения России». Этим объясняется то, что россияне сравнительно хорошо знают Европу, но имеют слабое представление об Азии, подчеркивают китайские наблюдатели.

«Явный дефицит знаний об Азии, — полагают специалисты АОН, — способствует тому, что на протяжении последних лет Россия в своей внешней политике руководствуется принципами евроцентризма и атлантизма. Хотя нынешняя Россия проводит многовекторную, прагматичную внешнюю политику, корректируя ее таким образом, чтобы уделять одинаковое внимание и Востоку, и Западу, однако в действительности Европа по-прежнему остается центром тяжести ее стратегии и приоритетным направлением политики».

Из-за нехватки знаний и непонимания Китая средства массовой информации ДВР в последние годы дают мало материалов, знакомящих с обстановкой в КНР, в то время, как через них идет огромный массив сообщений о Западной Европе, и особенно о США и Японии.

Лет 12 назад китайцам, бывавшим в городах Дальневосточного региона России, приходилось слышать от россиян вопрос: «А в Китае есть автомобили?». И не случайно, считают китайские исследователи, недавний опрос общественного мнения (опрашивалось 900 чел.), проведенный российскими специалистами в трех субъектах Федерации, граничащих с Китаем, выявил: 38% абсолютно безразлично относятся к происходящему в КНР; 23% отрицательно относятся к китайцам; только 27% опрошенных известно имя Лу Синь; лишь 15% слышали имя Ци Байши.

На данном фоне просто не могут не возникать взаимные сомнения, непонимание и отчужденность, подчеркивают китайские ученые. Трудно представить себе, что в таких условиях можно строить отношения взаимного доверия, развивать взаимодействие.

Фактор межрасовых отношений также сковывает двусторонние связи. Расовые различия сильнее национальных, расы разделяет «более глубокая пропасть». Объективно существуют и расовая нетерпимость. С учетом этого, теоретически возможна напряженность на расовой почве между россиянами и китайскими переселенцами на Дальнем Востоке. Не исключены и конфликты, вплоть до вспышек насилия, отмечают эксперты АОН. «Нельзя утверждать, что антикитайские акции, гонения на китайцев, никак не связаны с проявлениями расизма».

«Русским, как нации, свойственна сильная нетерпимость и явно недостает снисходительности, психологической совместимости, — указывают авторы статьи. — Именно ввиду этой национальной особенности только в России как огня боятся появления «чайна таунов», спокойно существующих во множестве городов мира и пребывающих в полном ладу с местным населением. Русские с подозрительностью относятся даже к названию «китайское поселение». В США живут миллионы китайских эмигрантов, в Сан-Франциско их 430 тыс., а во всей России количество временно проживающих китайцев в действительности не превышает 500 тыс. На Дальнем Востоке России их всего 50–60 тыс.чел., но и они вызывают страшную панику и бурю негодования. Если США сравнивают с «жерновами, перемалывающими национальные различия» или «горнилом для переплавки особенностей разных национальностей», то Россия подобна «тщательно охраняемой крепости за семью печатями» или «улью, где жалят и гонят чужих пчел». Именно эта русская национальная черта объясняет, почему до сих пор, по прошествии более 10 лет после объявленной всему миру открытости России внешнему миру, иностранцы в этой стране по-прежнему на каждом шагу встречают запреты, ощущают трудности во всем. И хотя существует множество программ внешнеэкономического сотрудничества, предусматривающих различные льготы, они осуществляются с трудом, а неблагоприятная внутриполитическая обстановка в России отпугивает иностранцев».

Приграничный торгово-экономический комплекс «Пограничный-Суйфэньхэ». 12-13 марта 2002г. в г.Суйфэньхэ под руководством вице-губернаторов Приморского края И.В.Иванова и провинции Хэйлунцзян – Ван Лиминя прошло рабочее совещание по вопросам строительства объединенного приграничного торгово-экономического комплекса «Пограничный-Суйфэньхэ» (ПТЭК).

Инициированное руководителями приграничных территорий – Приморского края С.М.Дарькиным и губернатором провинции Хэйлунцзян Сун Фатаном в нояб. 2001г. создание ПТЭК должно стать конкретным шагом по реализации положений ст.16 Договора о добрососедстве, дружбе и сотрудничестве между РФ и КНР, а также межправсоглашения от 2 июня 1999г. об упрощенном пропуске граждан двух стран в приграничный торговый комплекс «Суйфэньхэ-Пограничный».

На совещании, в котором приняли участие 90 представителей сторон, была рассмотрена разработанная российскими экспертами Концепция деятельности ПТЭК, предусматривающая вытеснение стихийного рынка челночного бизнеса и создания эффективного контроля налогооблагаемой базы, перекрытие каналов контрабандного вывоза капиталов бизнесменами двух стран. Одним из основных направлений деятельности ПТЭК будет содействие продвижению на рынки двух стран высокотехнологичной продукции и продуктов глубокой переработки.

Планируется выделение в районе российско-китайской границы вблизи пос.Пограничный Приморского края и г.Суйфэньхэ пров. Хэйлунцзян общей огражденной территории площадью 400 га не разделенной границей с КПП и единым режимом функционирования.

Первая очередь проекта включает в себя создание торговой и деловой зон с устройством экспозиционных залов, таможенных складов, гостиничного комплекса, магазинов, объектов инфраструктуры, а также участка пограничного и таможенного контроля.

Вторая – создание зоны круглогодичного отдыха с возведением спортивных сооружений, кемпингов, ресторанов.

Третья – обустройство производственной зоны предприятий легкой, пищепрома и деревообработки.

Финансирование проекта предполагается осуществить за счет средств отечественных и зарубежных инвесторов. Средства из федерального и краевого бюджетов пойдут лишь на обеспечение мероприятий по сооружению погранперехода, зданий таможенного контроля и других контрольных служб.

Для привлечения инвесторов стороны договорились представить на инвестиционный форум АТЭС (04-12 сент. 2002г., Владивосток) проект строительства ПТЭК «Пограничный-Суйфэньхэ». Предстоит подготовить и согласовать с федеральными органами (ФПС, ГТК) порядок функционирования этого комплекса в соответствии с требованиями межправсоглашения от 2 июня 1999г.

Китайская сторона готова инвестировать в указанный проект 242 млн.долл. Китайцы намерены приступить к строительству первой очереди комплекса в апр. и завершить работы к окт. 2002г. Они ожидают, что российские участники проекта смогут «двигаться вперед в соответствии с единым

графиком». Наше отставание от китайских партнеров по темпам работ, равно как и отказ в предоставлении льгот таможенного и налогового регулирования на российской части комплекса приведет к получению китайской стороной на первоначальной стадии реализации проекта односторонних преимуществ. Речь идет об опасениях зарубежных инвесторов, готовых подключиться к реализации данного проекта, прежде всего из Гонконга, в условиях отсутствия законодательных гарантий финансировать строительство в российской части комплекса. Данное обстоятельство может означать, что все основные производственные объекты будут созданы на китайской территории ПТЭК.

Китайский бизнес в Приморском крае. Внешнеэкономическую деятельность в 2001г. с 79 странами осуществляли 1839 предприятий и организаций различных форм собственности, зарегистрированных на территории Приморского края. Ведущим внешнеторговым партнером Приморья является КНР – это объективный фактор, определенный геополитическим положением Приморского края и Китая.

По информации комитета по внешнеэкономическим и межрегиональным связям администрации Приморского края, внешнеторговый оборот края с КНР в 2001г. составил 135,8 млн.долл., что превысило аналогичный показатель 2000г. на 11%. Товарная структура которого по сравнению с пред.гг. не претерпела существенных изменений. Основное место занимает экспорт рыбы и морепродуктов, древесины, черных и цветных металлов, а также их лома.

Не изменилась и структура импорта, составившего в 2001г. 40,4 млн.долл. Наибольший удельный вес в стоимости импорта пришелся на: продовольствие и сырье для их производства – 9,6 млн.долл., текстиль, текстильные изделия, обувь – 7,3 млн.долл., продукция химпрома, каучук – 2,9 млн.долл.

Величина бартерных сделок с КНР в общем объеме внешнеторгового оборота предприятий и организаций края в 2001г. составила 98 млн.долл. с товарным покрытием экспортной стороны контракта – 57 млн.долл., импортной – 41 млн.долл.

Тревожным фактором, как было отмечено специалистами комитета по внешнеэкономическим и межрегиональным связям Администрации Приморского края, является постоянное, из года в год повторяющееся превышение стоимости экспорта над стоимостью импорта по бартерным сделкам, приходящееся на сделки с китайской стороной. В 1996-2000гг. суммарное превышение экспорта над импортом по бартерным контрактам участников ВЭД, зарегистрированных на территории Приморского края, составило 114,3 млн.долл.

На территории Приморского края зафиксировано 216 случаев невозвращения валютной выручки от экспорта товаров на 45 млн.долл. и 3746 случаев не ввоза товаров на 61,7 млн.долл.

Большинство незаконных операций проводимых китайскими коммерсантами приходится на незаконный экспорт лесопродукции с территории Приморского края. Основными районами нелегальной заготовки леса являются экономически депрессивные районы Приморского края Дальнереченский, Красноармейский, Лесозаводский, Чугуевский. Вырубкой лесов занимаются органи-

зованные хорошо оснащенные группы состоящие в основном из граждан России, а китайцы, зачастую, выступают как посредники или скупщики. Лишь в редких случаях граждане КНР сами занимаются браконьерским промыслом. Это касается специфических видов животного и растительного мира, таких как лягушки, змеи.

Факты организации китайскими гражданами незаконной скупки продукции неоднократно фиксировались сотрудниками специнспекции по охране редких и исчезающих видов животных и растений «Тигр», а также сотрудниками УФСБ по Приморскому краю. Большинство китайских коммерсантов скупающих древесину действуют от имени фирм зарегистрированных в Приморском крае, которые фактически являются представительствами крупных китайских компаний, а следовательно все расчеты и поставки ведутся в рамках одной компании. Упомянутые компании регистрируются на подставных лиц, которые никакого отношения к их деятельности не имеют. Чаще всего в качестве этих лиц выступают граждане КНР либо российские граждане, нередко, из социально неблагополучной среды. Сами же организаторы отправки древесины на экспорт с территории РФ имеют доверенности «представителей» этих фирм, но не отвечают за их деятельность. В последнее время китайские коммерсанты начали работать через российские фирмы и частных предпринимателей, используя их реквизиты и печати при отправлениях древесины на экспорт.

По данным УФСБ по Приморскому краю, в результате деятельности ряда фирм со 100% китайским капиталом, занимающихся вывозом за границу лесосырьевых ресурсов, в РФ не возвращается валюта за экспортированный товар или не исполняется импортная часть бартерного контракта. Так, ООО «Росито» (директор Ян Дуни) через Уссурийскую и Гродековскую таможи осуществляло поставку лесоматериалов и металлического лома в КНР, встречные поставки в РФ не осуществлялись. Стоимость товара не ввезенного в РФ составила 5,6 долл.

Также ЗАО «Спутник» (гендиректор Гуань Юнсинь) по двум бартерным контрактам выполнив экспортную часть, не осуществило импортные поставки на 2 млн. долл.

Системой в работе данных фирм, является нарушение налогового законодательства, непредставление отчетности, неуплата налогов и сборов в бюджеты различных уровней. По данным Управления министерства РФ по налогам и сборам по Приморскому краю в 2000г. на учете в налоговых органах Приморского края состояло 1277 предприятий с участием иностранного капитала 48 стран, из которых 405 предприятий с участием капитала КНР (31,7% от общего числа), среди них 263 (64,9%) не представляли отчетности в налоговые органы, 63 (5,6%) предоставляют справки об отсутствии финансово-хозяйственной деятельности, 38 ликвидировано по решению арбитражного суда. Изучение в июле 2001г. произвольного перечня из 44 предприятий с китайскими инвестициями показало, что отчитываются перед налоговыми органами 16 предприятий, 3 находятся в стадии ликвидации, не отчитываются 25 предприятий или 57% от общей выборки, то есть большинство. Подобная деятельность наносит прямой ущерб экономике, поскольку происходит утечка

значительных финансовых средств в Китай при крайне малых инвестициях китайской стороны в экономику Приморского края.

Сложившейся ситуации способствует и несовершенство валютного законодательства, порядок регистрации иностранных предприятий. Законом Российской Федерации «О валютном регулировании и валютном контроле» установлены сроки текущих валютных операций 90 дней, т.е. поступление валютной выручки или встречной поставки по бартерной сделке не должно превышать 90 дней с момента осуществления экспортной поставки, но деятельность названных фирм, как правило, прекращается до истечения этого срока.

Анализ перемещения физлицами иностранной наличной валюты, проведенный ДВТУ, показывает, что валюта в крупных размерах (свыше 500 тыс.долл.), в основном ввозится гражданами Китая, приезжающими в Россию по туристическим путевкам и по служебной линии. Непосредственно на территорию Приморского края в 2000г. ввезено 261,6 млн.долл.

Учитывая величину сумм, находящуюся в наличном обороте, можно предполагать, что данная валюта используется в т.ч. и для расчетов по внешнеторговым сделкам с нарушением валютного законодательства, которые связаны с невозвращением валютной выручки от экспорта товаров и неисполнением внешнеторговых бартерных сделок.

Если расчеты за поставленную на экспорт продукцию, в соответствии с условиями контракта, и производятся через банки, то российские экспортеры умышленно занижают стоимость товара, и через банки проходит сумма меньше, чем за него было получено фактически с учетом наличных средств в инвалюте. В результате таких действий российских экспортеров достигается выполнение основного требования таможенного режима экспорта товаров — о полном и своевременном зачислении валютной выручки на счета в банках, но при этом часть денежных средств уходит из легального оборота (разница в стоимости оплачивается китайской стороной наличными средствами в инвалюте), что приводит к недобору налогов в госбюджет. Подобные факты вскрываются при сравнении отчета с данными таможи по экспортно-импортным сделкам. При сравнении суммы контракта на экспорт древесины ЗАО «Джунхэ» (431 тыс. рублей) выявлено занижение налогооблагаемой базы на 2247 тыс. рублей.

Наложение штрафов является формальностью и влечет за собой низкую взыскиваемость штрафных санкций. Из суммы наложенных ДВТУ штрафов за 1999-2000гг. — 747,4 млн.руб., взыскано всего 0,744 млн.руб., то есть 0,1%.

Зачастую предприятия с иноинвестициями создают лишь для того, чтобы получить квоты и лицензии на торговлю стратегическим сырьем, проверить 1-2 сделки и затем исчезнуть с внешнеэкономического горизонта или являются, как правило, прикрытием для криминальных структур.

МЕКСИКА

Участие в региональных интеграционных организациях. Мексика, в силу проводимой ее правительством политики открытой экономики и либерализации рынков капиталов и услуг, является активным участником различных группировок и объе-

динений, создаваемых в латиноамериканском регионе. Мексика входит в состав ОАЕ – Организации американских государств, ALALC – Латиноамериканской ассоциации свободной торговли, ALADI – Ассоциации латиноамериканской интеграции, Grupo del Rio – Группы Рио, Grupo de los Tres – Группы Трех, а также североамериканской зоны свободной торговли с США и Канадой – НАФТА.

Учитывая замедление общемировых темпов экономического развития в 2001г., активность проводимых в рамках указанных организаций мероприятий и встреч была снижена.

В апр. 2001г. президент Мексики В.Фокс принял участие в проходившей в г.Квебеке (Канада) 3 встрече на высшем уровне стран Американского континента. На встрече присутствовали главы государств и правительств 34 стран Латинской Америки, Канады и США. Основной темой для обсуждения на встрече было определение возможных сроков подписания соглашения о создании зоны свободной торговли в регионе (АЛКА), а также основных принципов действия этого соглашения. В предварительном порядке сроки его подписания намечены на 1 янв. 2005г., его вступление в силу предполагается с дек. этого же года.

Помимо вопроса о создании зоны свободной торговли на встрече в Квебеке участники затронули проблемы демократии, заявив, что одним из главных условий для вступления в АЛКА будет наличие демократических принципов и уважение прав человека. Это касалось Кубы, руководитель правительства которой даже не был в числе приглашенных на Совещание в Квебеке. Затрагивались социальные аспекты взаимодействия стран внутри Соглашения: проблемы образования, здравоохранения.

В 2001г. правительство Мексики уделяло большое внимание политическим событиям, происходящим в рамках Группы Рио. В авг. 2001г. (17-19) в г.Сантьяго (Чили) состоялась 15 Встреча глав государств и правительств стран, входящих в состав Группы, в которой мексиканская делегация принимала активное участие. Накануне Форума В.Фокс провел ряд встреч с руководством страны. В соответствии с официальной программой визита, президенты Чили и Мексики подписали 2 соглашения: о техническом, научном и технологическом сотрудничестве в области сельского хозяйства и о трудоустройстве членов семей дипломатических работников обеих стран. Была подписана декларация о поддержке Аргентины в лице ее президента Ф.де ла Руа в условиях переживаемого страной экономического кризиса.

В 2001г. Мексика продолжала переговорный процесс по выработке двустороннего соглашения о таможенных преференциях с Бразилией. В фев. и мае 2001г. прошли очередные переговоры и окончательные сроки их завершения определялись 31 июня 2001г. После окончания переговоров о таможенных преференциях с Бразилией намечалось сразу же возобновить переговоры по соглашению о свободной торговле со странами Меркосур, получившему название «четыре плюс один». Однако завершить переговоры в намеченные сроки не удалось. В соответствии с договоренностями, действующими в рамках Меркосур, в случае нарушения сроков проведения двусторонних переговоров, для их продления Бразилии теперь не-

обходимо получить разрешение всех остальных членов группы.

По Соглашению о преференциях удалось достигнуть договоренности по 600 тарифным позициям из 700 предложенных к обсуждению. Сохраняются разногласия по 2 товарным группам: химическим и электротехническим товарам.

15 марта 2001г. вступило в силу подписанное 29 июня 2000г. Соглашение о свободной торговле между Мексикой и странами «Северного треугольника» (Гватемалой, Гондурасом и Сальвадором). Первоначально вступление соглашения в действие планировалось с 1 янв. 2001г., однако в связи с тем, что его обсуждение Конгрессом Гондураса затянулось, намеченные ранее сроки были перенесены. С момента вступления соглашения в силу полностью освобождены от пошлин 50% мексиканского экспорта. Для остальных товаров предусматривается поэтапное снижение пошлин в течение 12 лет. Мексика немедленно освобождает 65% импорта товаров из стран «Северного треугольника», остальные 35% – в ближайшие 3-5 лет.

Среди мексиканских товаров, получивших право беспошлинного ввоза на рынки стран данного региона, бумага, керамические товары, холодильники, пластики, шины, газовые плиты, компьютеры, медикаменты, мужские сорочки. Сроки снятия таможенных ограничений Мексикой меньше, чем остальными странами, входящими в данное соглашение. Это объясняется непропорциональностью между уровнями экономического развития Мексики и стран «Северного треугольника». Как подчеркнул министр экономики Л. Дербес, данное соглашение послужит дополнительным импульсом для реализации новой программы В.Фокса «Пуэбла-Панама».

30 мая 2001г. состоялось подписание соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций с Кубой. Кубинское правительство придает большое значение подписанию данного соглашения, рассматривая Мексику в качестве серьезного потенциального инвестора в экономику страны. Осуществляя активную политику привлечения иноинвестиций, Куба уже имеет аналогичные соглашения с 55 странами мира. Соглашение с Мексикой позволит создать благоприятные условия для роста инвестиций из обеих стран и будет способствовать увеличению объема двусторонней торговли.

В нояб. 2001г. были возобновлены после двухлетнего перерыва переговоры по соглашению о свободной торговле между Мексикой и Панамой.

В марте 2001г. вступила в действие новая программа В.Фокса «Пуэбла-Панама». Данный проект ставит своей целью придать новый импульс развитию экономики наименее развитых штатов на юге и юго-востоке Мексики, соединив их в единую транспортную, коммуникационную и энергетическую сеть с рядом центрально-американских стран. Действие проекта охватывает 9 штатов на юге Мексики, а также 7 центрально-американских стран. Участие Панамы в данном проекте носит стратегическое значение, учитывая ее географическое положение. Находясь в самом центре Американского континента, Панама, соединенная транспортными и коммуникационными сетями с южными штатами Мексики, дает возможность прямого выхода последним на рынки стран Центральной Америки. Проект носит долгосроч-

ный характер, его действие предусматривается на период до 2020г. На ближайшие 6 лет в качестве приоритетного направления реализации проекта рассматривается создание единой дорожной инфраструктуры. Предполагается создание в рамках программы единой сети электропередач и газопроводов на протяжении от Мексики до Панамы.

НОРВЕГИЯ

Североевропейское сотрудничество. Для Норвегии одним из важнейших приоритетов является сотрудничество со странами Северной Европы. Его значимость в системе внешнеполитических и внешнеэкономических координат усилилась в связи со вступлением в ЕС Швеции и Финляндии.

В подготовленном в 2001г. предложении правительства подробно рассмотрены вопросы сотрудничества «Север-Запад», деятельности Арктического Совета и Совета государств Балтийского моря, а также Сотрудничества в Баренцево-Евроарктическом регионе.

Северная Европа участвует в общеевропейском сотрудничестве, прежде всего на базе консультаций по основным вопросам европейской интеграции.

Основной принцип сотрудничества между странами Северной Европы – «от народа к народу». Этот принцип построения сотрудничества будет сохранен и в перспективе.

Одним из приоритетов для стран Северной Европы является развитие информационного сообщества, преимущества которого эти страны планируют использовать во все возрастающей степени.

Северный Совет и Совет министров стран Северной Европы располагают коллективной сетью информационных услуг. Эта сеть связана с секретариатами в Копенгагене, а также с собственным сайтом в Интернете.

Продолжение работы по интеграции вопросов экологии во все другие сферы или секторы социально-экономической жизни и межсекторальное взаимодействие рассматриваются в качестве важного направления деятельности для решения проблем охраны окружающей среды, охраны здоровья, а также социально-экономического развития Северной Европы, прилегающих регионов и мира в целом.

Совет министров Северной Европы развернул эффективное сотрудничество с прилегающими регионами. Географически оно охватывает северо-западные регионы России, Калининградскую область и три прибалтийских государства, включая собственную программу арктического сотрудничества.

Взаимодействие с прилегающими регионами, исходя из его содержания и целей, во многом совпадает и корреспондируется с программой ЕС «Северное измерение» и деятельностью Совета государств Балтийского моря.

Оно призвано содействовать стабильности и безопасности в регионе. При этом безопасность рассматривается в широком смысле и включает в себя, в т.ч., такие понятия как рачительное использование природных ресурсов, борьба с преступностью, социальная защищенность, создание общественных демократических структур.

Целью этого сотрудничества является также выработка общественно-политических и социально-экономических ценностей на основании использования достижений в этих сферах стран Северной Европы.

Еще одна стратегическая цель – содействие расширению экономического сотрудничества между странами Северной Европы и прилегающими регионами.

В диалоге со странами Балтии Совет министров подчеркивает целесообразность больше внимания уделять северо-западным регионам **России**, нежели прибалтийским государствам, что находит полную поддержку норвежских властей. Это объясняется развитием в прилегающих регионах в течение последних 10 лет, а также тем, что расширение Евросоюза на Восток становится все более очевидным.

В целом 20% совместного бюджета стран Северной Европы направляется на реализацию программ и проектов в прилегающих регионах.

Дания, Финляндия и Швеция являются, как известно, странами-членами ЕС, в то время Норвегия и Исландия – ЕАСТ и участницами Договора о Европейском экономическом пространстве (ЕЭП).

Это не означает, что североевропейские страны не имеют общности и близости европейских интересов. Напротив, потребность в консультациях и взаимодействии по вопросам развития Европы увеличивается.

В 2002г. председательство в рамках межправительственного североевропейского сотрудничества перешло к Норвегии. Это означает как формальное взаимодействие через механизм Совета министров Северной Европы, так и неформальное сотрудничество на уровне министров иностранных дел, обороны и по делам развивающихся стран.

Задача страны-председателя сводится, как считают норвежские власти, прежде всего к использованию возможностей постоянного обновления и модернизации форм сотрудничества путем придания ему большей политической направленности, актуальности и перспективности. Это не исключает, преемственности и развития тех направлений сотрудничества, на которые делала ставку предыдущая страна-председатель.

Наивысшие приоритеты Норвегии как страны-председателя в 2002г. выкристаллизовываются в рамках широкого диалога со всеми заинтересованными сторонами, в который вовлечены многие органы исполнительной власти, общественные организации и частные лица.

Норвежское правительство получило множество рекомендаций и пожеланий в отношении формирования «повестки дня» на период председательства в рамках сотрудничества стран Северной Европы, которые уже сейчас позволяют создать его картину.

Североевропейское сотрудничество, считают норвежские власти, должно быть перспективным. Исходя из этого, Совету министров следует сосредоточиться на решении вопросов детей, подростков и молодежи. В этой сфере в странах Северной Европы уже сделано немало. Однако с учетом постоянных, нередко быстрых и радикальных изменений в обществе, проблемы детей, подростков и молодежи нарастают. Поэтому необходимы иные,

более динамичные и инициативные подходы к их решению. Особенно важно обратить внимание на молодежь, поскольку именно эта категория стоит перед проблемой важнейшего выбора.

В отношении прилегающих регионов Норвегия будет особо относиться к вопросам охраны здоровья и условий жизни детей, подростков и молодежи, стремясь сократить разрыв между уровнем и условиями жизни в странах Северной Европы и в прилегающих регионах соседних стран.

В этой связи особое значение приобретает предложение Совета министров о пересмотре стратегии в отношении прилегающих регионов с целью усиления своей деятельности на Северо-Западе **России**. Нет сомнений в том, что в этом регионе условия жизни хуже, нежели в других прилегающих регионах. Норвегия будет работать над тем, чтобы североевропейское культурное наследие становилось достоянием детей, подростков и молодежи, проживающих в этих регионах, чтобы снижались языковые барьеры между этими группами населения по обе стороны границы.

Другим приоритетным направлением взаимодействия в период норвежского председательства станут вопросы обеспечения безопасности продуктов питания. Страны Северной Европы обладают особыми качествами и преимуществами в сфере контроля над производством продовольственных товаров. Североевропейское сотрудничество должно способствовать налаживанию стабильного производства продуктов питания и их высокому качеству. Важно учитывать такие аспекты как экологическая и экономическая устойчивость производства, его культура, требования к качеству, биологическое многообразие, генетические ресурсы.

Третьим направлением должно стать устойчивое развитие. Вопросы устойчивого развития и экологии будут в обозримой перспективе занимать приоритетные позиции в повестке дня североевропейского сотрудничества. Северной Европе принадлежат в этом плане лидирующие позиции, закрепленные выработкой упоминавшейся выше межсекторальной стратегии устойчивого развития.

США

Калифорнийские нефтяные компании. Калифорнийские компании постепенно начинают проявлять все больший интерес к российскому нефтегазовому сектору. Лидирующую роль в этом играет «ШевронТексако Корпорейшн» (г. Сан-Франциско), основной сферой деятельности которого является добыча и транспортировка нефти и газа. 9 окт. 2001г. после предварительного одобрения федеральными властями США объединение компаний «Шеврон» и «Тексако» было одобрено акционерами. Новая компания сразу вошла в тройку крупнейших нефтегазовых концернов США. Ее активы оцениваются в 77,5 млрд.долл., а годовая прибыль в 2001г. составила 3,3 млрд.долл. Корпорация имеет отделения в 180 странах, общее число ее работников – 53 тыс.чел., а общий объем нефтяных резервов в 2001г. составил 11,5 млрд.бар. «ШевронТексако» ведет активное сотрудничество с Россией как на государственном уровне, так и с частными российскими компаниями.

«ШевронТексако» является одним из основных инвесторов Каспийского трубопроводного кон-

сорциума (КТК), инвестировав в него 780 млн.долл. За активное участие в строительстве этого важного для России нефтепровода один из руководителей «ШевронТексако», отвечающий за его реализацию Нельсон был награжден президентом России орденом Дружбы народов. Корпорация имеет 33% акций в разработке месторождения по добыче нефти и газа «Сахалин-3», доставшейся ей от «Тексако». «ШевронТексако» совместно с ТНК и «Лукойлом» создал в Рязани и Волгограде несколько предприятий по переработке нефти и осуществляет продажу в Россию судовых смазочных масел, добавок к маслам, бензину, топливу в количестве 4500 т. ежегодно.

Председателем совета управляющих и главным исполнительным директором с окт. 2001г. является Дэвид О'Рейли, ранее президент компании «Шеврон». Руководство операциями за рубежом осуществляет дочерняя компания «ШевронТексако Оверсиз Петролеум» (г. Сан-Рамон, Калифорния). Президент – Джордж Киркланд, назначен в окт. 2001г. «ШевронТексако» имеет представительство в Москве. Руководство компании изучает возможности участия в других проектах нефтедобычи в России. Однако, конкретные решения будут приняты после окончательного урегулирования в России вопроса с режимом Соглашения о разделе продукции.

«Оксидентл Петролеум» (г. Лос-Анжелес) имеет два основных направления деятельности: добыча нефти и газа, а также производство химической продукции, в основном удобрений. Объем годовых продаж в 1999г. составил 7,6 млрд.долл. Президент – Рэй Ирани.

Операции по добыче нефти и газа сосредоточены в США, Латинской Америке и на Ближнем Востоке, России. В России ей принадлежит 50% в совместном предприятии «Ваньюганнефть», в котором партнером с российской стороны выступает «Черногорнефть». «Оксидентал» продолжает проявлять интерес к инвестициям в российскую нефтяную отрасль. Развитие мирового рынка сжиженного природного газа (СНГ), на котором компания занимает одну из ведущих позиций, может способствовать подключению «Оксидентл» и к российским СНГ проектам.

Компания «Бентон Ойл энд Газ», ранее базировавшаяся в г. Карпентерии (Калифорния) сменила название и месторасположение. С 21 мая 2002г. она называется «Харвест Нечурал Ресорсес» и располагается в Хьюстоне (шт. Техас). Президентом компании является Стефен Чесебро. Добыча нефти компанией ведется в Венесуэле и в России. Изучаются возможности нефтедобычи в Китае, Иордании, Сенегале. В России «Харвест Нечурал Ресорсес» является, партнером в двух СП, которые были созданы при участии «Бентон Ойл», «Джеойлбент», где имеет 34% долевого участия, и «Арктик Газ» – 60%. «Джеойлбент» было образовано в дек. 1991г. «Бентон Ойл» и двумя российскими партнерами (Пурнефтегаз и Пурнефтегазгеология) для добычи нефти на Северогубкинском месторождении (Тюменская обл.) В 1997г. «Бентон Ойл» приобрела долю в российской частной компании «Арктик Газ» (до 1991г. – Севернефтегаз) в обмен на обязательство привлечь 100 млн.долл. на финансирование добычи газа, газового конденсата и нефти на месторождениях Восточного Уренгоя. Проект находится в стадии разработки.

АРКО (г. Лос-Анжелес). До недавнего времени являлась крупной самостоятельной компанией, занятой добычей нефти и газа, с объемом годовых продаж 10 млрд. долл. и со значительными интересами в России (стратегическое партнерство с «Лукойлом», возможность участия в проекте Сахалин-4).

В связи с ее приобретением в апр. 2001г. компанией «Бритиш Петролеум», АРКО прекратила существование и вышла из проекта Сахалин-4, что объясняется местными специалистами решением «Бритиш Петролеум», имеющей негативный опыт работы в России. Однако, ее сотрудничество с «Лукойл» в виде совместной компании «Лукарко» сохраняется.

Инициативная Рабочая Группа «Дальний Восток России-Западное побережье США». Образована в дек. 1994г. в рамках комиссии «Гор-Черномырдин». В нее входят представители регионов Дальнего Востока России и четырех штатов Западного побережья США (Калифорния, Орегон, Вашингтон и Аляска), которые разрабатывают совместные проекты в различных областях двустороннего экономического сотрудничества в отраслях транспорта, связи, туризма, лесной, нефтегазовой, рыбной промышленности, кадрового сопровождения, устойчивого развития регионов, деловой этики, совершенствования правовой и финансовой базы сотрудничества. Сопредседателями ИРГ являются: с российской стороны – начальник Управления министерства экономического развития и торговли России И.А.Коротин, а с американской – старший советник Департамента России и СНГ минторга США И.Абрамов.

Раз в год ИРГ собирается в полном составе на ежегодные совещания, в ходе которых подводятся итоги работы за год по совместным проектам и определяются основные приоритеты на следующий год. В работе 6 заседания ИРГ 11-14 сент. 2002г. в Улан-Уде (Бурятия), участвовало 180 представителей восьми регионов Дальнего Востока России, четырех штатов Западного побережья США, а также Японии, Китая и Монголии. С российской стороны – руководители и официальные лица российских регионов, представители федеральных министерств и ведомств. В американскую делегацию вошли представители частного сектора Западного побережья США, а также сотрудники посольства США в России, минтора, Агентства по международному сотрудничеству, Агентства по торговому развитию США.

Одним из основных проектов ИРГ является внедрение системы ускоренной таможенной очистки грузов «Клир пак» (Clear PACific). На владивостокской таможне успешно прошло тестирование базового фрагмента автоматизированной системы предварительного электронного оформления грузов, соединяющей российскую таможню с таможенными брокерами. На основании положительных результатов проведенного тестирования, Дальневосточное Таможенное управление приняло решение использовать разработанное программное обеспечение на регулярной основе на базе владивостокской таможни. Разрабатываются проекты подключения к системе «Клир пак» таможни на о-ве Сахалин и в Санкт-Петербурге.

Продолжается работа над введением в действие проекта Интермодального коридора «Восток-Запад» (ИКВЗ), который предполагает улучшение

транспортных связей между Соединенными Штатами, Россией, Японией и Северным Китаем. Российская сторона включила его в федеральную программу модернизации транспортной системы Российской Федерации. За последние два года российской и китайской сторонами проводится реконструкция и развитие транспортной инфраструктуры в рамках коридора. Американской и российской сторонами подготовлены материалы для электронной информационной системы по ИКВЗ. Российской стороной подготовлен и направлен китайской стороне проект межправсоглашения с КНР о сотрудничестве и взаимной помощи в транзитных перевозках товаров из Китая через территорию Приморского края, подготовлен проект Рамочного соглашения о транзитных перевозках между Россией, Китаем и Монголией. Стороны провели и продолжают проводить исследования транспортной инфраструктуры и потенциальных грузопотоков, тяготеющих к транспортному коридору.

В связи с упразднением комиссии «Гор-Черномырдин» ИРГ выделилась в самостоятельное образование, и ее существование в прежнем виде находится под вопросом. Это связано с тем, что финансирование работы секретариата, предусмотренное правительством США, истекает в июне 2002г., и представителям секретариата придется добиваться новых грантов на дальнейшее осуществление своей деятельности. В связи с этим в американском секретариате ИРГ прорабатывается вопрос о ее превращении в негосударственную организацию (НТО) с другим названием – «Российско-Американское тихоокеанское партнерство» (Russian-American Pacific Partnership), которая будет продолжать работать с существующими в рамках ИРГ проектами. Первоначально предполагалось осуществить указанные изменения в ходе Седьмого ежегодного заседания, которое было намечено на май 2002г. в Анкоридже (шт. Аляска). Но в связи с предстоящим в мае визитом Дж.Буша в Россию встречу решено перенести на середину сент.

Основным элементом деятельности ИРГ является организация на периодической основе встреч американских и российских представителей федеральных и региональных властей с бизнесменами из обеих стран для выявления и устранения барьеров на пути взаимной торговли и инвестиций. Структурно работа сосредоточена в 12 секторах – энергетика, финансы, рыбная, лесная и горнодобывающая промышленности, телекоммуникации и информатика, сельское хозяйство, транспорт, туризм, экология, кадровое сопровождение инновационных проектов. Каждый из секторов, возглавляемый российским и американским сопредседателем из числа представителей частного бизнеса, представляет собой постоянно действующий форум для обмена информацией, подготовки предложений и наблюдения за реализацией совместных проектов.

Сельское хозяйство. Сектор работает над такими проблемами, как передача технологий, управление фермерским хозяйством, капиталовложения в сельское хозяйство, текущий ремонт оборудования, при этом в качестве основной рассматривается задача повышения количества и качества урожая на Дальнем Востоке России. Сопредседатели сектора: Даниел Вернер, Корпорация «Хилл-

стейл», Dahiell@hillsdalecorp.com, тел. (503) 658-0330, факс (503) 658-1664; Юлия Витальевна Королева, зампред агропромышленного комитета администрации Хабаровского края, тел. 4212-32-58-27.

Экология. Сектор рассматривает проекты, касающиеся проблем охраны окружающей среды и культурного наследия. Работа осуществляется в тесном контакте с другими секторами с целью выработки экологически обоснованных проектов устойчивого развития. Сопредседатели сектора: Шарлотт Кирквуд, Kirkwood and Associates, Skirkwood@earthlink.net, тел. 253-946-5362, факс 253-946-0723; Дэвид Гордон, Тихоокеанский центр защиты окружающей среды и природных ресурсов (ПЕРК), dkgordon@igc.org, тел. 510-251-8800, факс 510-251-8838; Валерий Енжапович Гулгонов, глава администрации президента и правительства Республики Бурятия, mesonomy@icm.buryatia.ru, тел. (3012) 33-17-16; 33-65-85, факс (3012) 21-13-97.

Энергетика. Основными направлениями работы сектора являются газификация Дальнего Востока России и разработка месторождений Сахалинского шельфа. Сопредседатели сектора: Джеффри Валкар, директор, Американский бизнес-центр «Сахалин», jsvalkar@fraes.org, тел. 4242-727-124, факс 4242-727-124; Галина Николаевна Павлова, начальник, Департамент освоения минеральных ресурсов, континентального шельфа, Администрация Сахалинской обл., тел. (4242) 23-14-79, факс (4242) 23-25-66.

Финансы и банки. Сектор занимается вопросами улучшения финансово-кредитной системы на Дальнем Востоке России и помогает в выработке и претворении в жизнь соответствующих инновационных предложений. Сопредседатели сектора: Том Моран, Caterpillar Financial Services Corp., тел. 202-466-0664, факс 202-466-0684, moranco@earthlink.net; Вячеслав Викторович Воробьев, Управляющий филиалом Внешторгбанка, office@fvfb.khv.ru, тел. 4212-32-58-13, факс 4212-71-33-57.

Рыбная промышленность. Сектор акцентирует внимание на улучшении инвестиционного климата и условий работы отрасли, включая решение следующих вопросов: юридическое обеспечение, безопасность грузов, визовые процедуры, связанные с нахождением членов экипажей российских судов в портах США, создание клиринговой палаты учета данных отлова и экспорта.

Сопредседатели сектора. Кит Джонсон, Менеджер, Redbow Industries, тел. 425-376-2827, факс 425-376-0328, keith@redbowonline.com; Петр Чуркин, первый вице-президент, Ассоциация рыбохозяйственных предприятий Приморья, fiar@mail.primirye.ru, тел. (4232) 25-05-47, факс (4232) 25-05-47.

Лесная промышленность. Сектор выявляет препятствия к прямым капиталовложениям в лесное хозяйство Дальнего Востока России. Работа находит конкретное выражение в подготовке «правил заготовки леса» и оценке их влияния на инвестиции, а также на развитие вторичных рынков лесной продукции РДВ. Сопредседатели сектора: Марк Болдуин, Исполнительный директор, Forest Machines Wood Production, LLC, Mark@forestmachines.com, тел. 541-686-9518, факс 541-342-3068; Виктор Александрович Дорошенко, Генеральный директор, АО «Приморсклеспром», тел. (4232) 26-75-72, факс (4232) 26-91-29.

Законодательные инициативы. Целью работы сектора является создание юридической базы, способствующей улучшению делового климата в отношениях между Западным побережьем США и Дальним Востоком России. Сопредседатели сектора: Дональд Олсон, сенатор, Законодательное собрание шт. Аляска, Senator donald_olson@legis.state.ak.us, Ronda_Thompson@legis.state.ak.us, тел. 907-443-2229, факс: 907-443-5599; Сергей Александрович Дудник, Депутат Законодательной Думы Приморского края, тел. 4232-22-35-70, 095-926-65-25, факс 4232-26-90-23, 095-292-14-83, lider@sezna.marine.su; Зоя Федоровна Софрина, зампред Думы Хабаровского края, тел. 4212-32-44-58, факс 4212-32-44-57, sergeMdinia.khv.su.

Горнодобыча. Сектор работает над преодолением препятствий в разработке месторождений полезных ископаемых на Дальнем Востоке России. Решаемые сектором проблемы включают в себя: процесс получения разрешений, транспортировка сырья, доступ к информации по геологической разведке и влияние на экологию. Сопредседатели сектора: Должность сопредседателя с американской стороны свободна; Николай Дмитриевич Кириллин, глава минпрома, Администрация Республики Саха (Якутия), тел. 4112-42-27-79, факс 4112-42-35-87.

Туризм. Проекты сектора направлены на улучшение маркетинга въездного и выездного туризма, на устранение препятствий развитию туризма и на развитие потенциала экотуризма. Сопредседатели сектора: Дуглас Граймс, Корпорация «Мир», тел. 206-624-7289, факс 206-624-7360, Mir@igc.apc.org, www.mircorp.com; Александр Ефимович Никулин, председатель правления, Межрегиональная ассоциация независимых туроператоров Дальнего Востока, тел. 4212-32-88-95, факс 4212-34-10-92.

Кадровое сопровождение (обучение). Сектор нацелен на организацию программ обучения и образовательного обмена, а также кадровое содействие реализации других отраслевых проектов по линии ИРГ. Сопредседатели сектора: Расселл Хауэлл Американско-российский центр, тел. 907-786-4300, факс 907-786-4319a, nrh@uaa.alaska.edu; Виктор Григорьевич Григоренко, Ректор ДВ государственного университета путей сообщения root@festu.khv.ru, тел. 4212-34-30-76, факс 4212-34-08-08; Сергей Николаевич Третьяк Генеральный директор центра международного сотрудничества, Дальневосточный госуниверситет путей сообщения, тел. 4212-34-30-76, факс 4212-34-08-08.

Транспорт. Сектор работает по всем вопросам транспортных связей между Дальним Востоком России и Западным побережьем США, включая вопросы воздушного и морского сообщения, транспортные коридоры и таможенные процедуры. Сопредседатели сектора: Шарлин Дерри, Управление гражданской авиации, Charlene.Derry@faa.gov, тел. 907-271-5534, факс 907-271-3261; Михаил Федорович Робканов, гендиректор АО «Владивостокский морской порт» sid@vladcomport.ru, тел. (4232) 22-40-74, факс (4232) 22-23-64.

Телекоммуникации. Сектора занимается вопросами использования возможностей телекоммуникаций для совершенствования процесса обмена информацией между представителями бизнеса обеих стран. Сопредседатели сектора: Кати Буше, Международная медицина и телемедицина, Медицинский центр в Провиденс, Аляска,

Kroberts@provak.org, тел. 907-349-4286, факс 907-261-3041; Ник Хьюз, Nihughes@starband.net, тел. 650-851-1711, факс 530-684-8833; Валерий Алексеевич Романов, гендиректор АО «Хабаровская электросвязь», econ@infotel.khabarovsk.su, тел. 4212-32-96-50, факс. 4212-32-71-09; Владимир Сергеевич Бочаров, глава Информационно-вычислительного центра, Администрация Хабаровского края, econ@infotel.khabarovsk.su, тел. 4212-32-66-51, факс 4212-32-68-98.

Общая координация деятельности ИРГ и подготовка ее ежегодных пленарных заседаний осуществляется специально созданным российско-американским секретариатом. В США функции исполнительного секретариата возложены на Фонд российско-американского экономического сотрудничества (Штаб-квартира Фонда располагается в Сиэтле, шт. Вашингтон, руководитель секретариата – Джинна Брелсфорд). Российская часть секретариата (руководитель – Анатолий Григорьевич Бурый) расположена в Хабаровске и действует на базе Межрегиональной ассоциации «Дальний Восток и Забайкалье».

Рабочая группа является уникальным примером двустороннего регионального сотрудничества. В ее работе принимает участие представители деловых и политических кругов, а также властных структур девяти субъектов Федерации России (Амурская обл., Бурятия, Еврейская автономная обл. Магаданская обл. Приморский край, Сахалин, Хабаровский край, Читинская обл., Чукотка) и пяти американских штатов (Аляска, Айдахо, Вашингтон, Калифорния, Орегон). Наряду с регионами в заседаниях участвует и федеральная власть – в работу ИРГ вовлечены, с российской стороны, представители минэкономразвития, МИД, минтранса, ГТК и Федерального Собрания РФ, с американской – минторга, госдепартамента, Агентства по международному развитию, Агентства по торговле и развитию. На встречах в качестве наблюдателей присутствуют представители из Китая, Кореи, Монголии, Японии и регионального отделения ООН.

Программа партнерства. Агентство международного развития США (ЮСАИД) разработало ряд программ партнерства для России ориентированных на регион Дальнего Востока и на Волжский федеральный округ. Главная цель этих программ – налаживание двусторонних партнерских связей для обмена опытом в таких областях, как экономика, соцпроблемы, медицина, нормы права, защита окружающей среды. В программе по Дальнему Востоку помимо ЮСАИД активное участие принимает «Фонд российско-американского экономического сотрудничества» (ФРАЭС).

10 июня 2002г. вышеупомянутые американские организации объявили конкурс на выделение грантов для дальнейшего развития программы партнерства на Дальнем Востоке РФ. Программа предусматривает оказание поддержки некоммерческим инициативам в целях укрепления демократических основ российского общества, оздоровления дальневосточного региона и дальнейшей интеграции российского Дальнего Востока в тихоокеанское содружество.

Программа партнерства рассчитана на объединение по меньшей мере по одному партнеру от американской стороны и российского Дальнего Востока с обязательной официальной регистраци-

ей в своей стране. Помимо непосредственных партнеров к участию в программе могут привлекаться другие организации, действующие в различных регионах США и России, а также, многосторонние европейские и азиатские донорские агентства.

В получении грантов могут участвовать как уже действующие партнерские объединения (предпочтение из этой категории отдается тем, у которых стаж не менее 3 лет), так и вновь образованные. По условиям конкурса первые смогут получить дотации до 100 тыс.долл., вторые – до 70 тыс.долл. Предполагается система поощрения вновь создаваемых партнерских объединений. Основное внимание в ходе реализации проектов программы партнерства будет уделяться следующим сферам деятельности: нормы права, укрепление основ профессиональной деятельности, развитие малого и среднего бизнеса, оказание помощи программам по защите окружающей среды, улучшение управленческой деятельности, укрепление социальных и экономических основ.

Организаторы программы, нацеленной на Дальневосточный регион России, в практическом плане рассчитывают на достижение следующих конкретных результатов: налаживание эффективных механизмов российско-американского сотрудничества; усиление и развитие потенциала партнерских организаций; оказание всесторонней помощи налаживанию партнерских связей; внедрение наиболее зарекомендовавших себя моделей, опыта и подходов по решению социально-экономических проблем развития региона; создание условий для большей транспарентности результатов партнерской деятельности, накопленного опыта.

Предоставление грантов в рамках данной партнерской программы осуществляется под патронажем ЮСАИД и нацелено на поддержку уже существующих партнерских объединений, а также на создание новых, которые эффективно работали бы на российском Дальнем Востоке. ФРАЭС оказывает помощь ЮСАИД и непосредственно отвечает за выделение грантов, оказание техпомощи в реализации конкретных проектов, а также осуществляет контроль за выполнением этих программ. Заявки на получение грантов в рамках программы партнерской деятельности должны направляться до 30 сент. 2002г. Эти проекты могут планироваться сроком до 1г., начинаться не ранее 15 янв. 2003г. и заканчиваться не позднее 15 янв. 2004г.

Торговля штата Нью-Йорк с Россией. Штат Нью-Йорк по своим социально-экономическим показателям занимает ведущие позиции среди других штатов США. ВВП штата оценивается в 850 млрд.долл., что составляет 9% от общего объема ВВП США. По объему производства Нью-Йорк входит в тройку ведущих штатов США. Штат занимает 3 место (после Калифорнии и Техаса) по объему продукции на экспорт. В 2001г. объем экспорта штата составил 42,2 млрд.долл., или 5,8% от общего объема экспортируемой США продукции.

В 1997-99гг. наблюдалась тенденция значительного снижения объема экспорта штата в Россию, что явилось следствием августовского финансового кризиса 1998г., падения рубля по отношению к доллару США и передачи руководством ряда крупных компаний («Кодак», «Проктор энд Гэмбл») полномочий проведения коммерческих операций своим отделениям в России и в Европе.

В этот период экспорт штата в Россию снизился в 3 раза и составил в 1999г. 50,3 млн.долл. В 2000г. экспорт штата увеличился на 42%, а в 2001г. – еще на 40%, составив 99,9 млн.долл. На сегодня Нью-Йорк занимает 8 место среди всех американских штатов по стоимостному объему экспорта в РФ. В товарной структуре экспорта в нашу страну в 2001г. преобладали электрические машины и оборудование (гр. 85 ТН ВЭД) – 20,3%; промоборудование и механизмы, включая компьютеры (гр. 84) – 15,0%; фармпродукция (гр. 30) – 9,2%. Наиболее значительное увеличение объемов экспорта наблюдалось по таким товарным группам, как химпродукты (гр. 38), оптические, фото- и медицинские инструменты и аппараты (гр. 90), фармпродукция (гр. 30), средства наземного транспорта (гр. 87). Всего увеличение экспорта штата в Россию наблюдалось по 30 товарным группам. В 2001г. прекратился экспорт продукции мукомольно-крупяной промышленности, сахара и кондитерских изделий из него, судов, лодок и других плавсредств.

Экспорт шт. Нью-Йорк в Российскую Федерацию в 1999-2001гг. в разбивке по основным разделам и группам ТН ВЭД. Для анализа взяты разделы со стоимостным объемом экспорта свыше 3 млн.долл.

Раздел I (гр. 1-5). В последние 3г. наблюдалась понижающая тенденция в экспорте товаров этого раздела, который в стоимостном выражении уменьшился в 3 раза. Основные позиции экспорта: молочная продукция и другие продукты животного происхождения.

Раздел III (гр. 15). По этой группе можно отметить устойчивый рост поставок товаров в Россию. Объем экспорта жиров и масел животного и растительного происхождения в 2001г. вырос в 3 раза по сравнению с пред.г. и составил 3,2 млн.долл.

Раздел IV (гр. 16-24). Объем поставок товаров этих групп составил 3,3% от общего объема экспорта. В 2001г. значительно вырос экспорт в Россию пищевых продуктов и табака. Последовательно снижался экспорт готовых продуктов из мяса и рыбы.

Раздел VI (гр. 28-38). Экспорт товаров этих групп в 2001г. увеличился в 2 раза, составив 24,7 млн.долл. или 24,6% от общего объема экспорта штата в Россию. Наибольшие объемы поставок приходились на фармпродукцию (9,2 млн.долл.), продукты органической химии (5,4 млн.долл.), эфирные масла, парфюмерию и косметику (3,5 млн.долл.). Экспорт этой продукции в последние 3г. активно увеличивался.

Раздел VII (гр. 39, 40). Поставки товаров этих двух групп, главным образом полимерных материалов, пластмасс и изделий из них (гр. 39), имел в 2001г. тенденцию к снижению и сократился в 2 раза по сравнению с 1999г.

Раздел X (гр. 47-49). Экспорт печатных изданий и других изделий полиграфии, составляющих основу товаров этого раздела, снизился с 7,1 млн.долл. в 1999г. до 837 тыс.долл. в 2001г. В 1,5 раза уменьшились поставки в Россию бумаги и картона.

Раздел XVI (гр. 84,85). Товары этих двух групп составляют основу экспорта шт. Нью-Йорк в РФ. На их долю в 2001г. приходилось 35% от общего объема поставок в Россию, что составило 35,5 млн.долл. Экспорт промоборудования и механизмов, включая компьютеры (гр. 84) и электричес-

ких машин и оборудования, электронной аппаратуры (гр. 85), имел устойчивую повышательную тенденцию в 2001г. по сравнению с 1999г. в 2,7 раза. Есть основание полагать, что такая тенденция сохранится и в 2002г.

Раздел XVII (гр. 86-89). Среди экспортируемых штатом товаров этого раздела доминирующее положение занимают средства наземного транспорта, их оборудование и запчасти, стоимостной объем экспорта которых в 2001г. составил 6,3 млн.долл. или 6,3% от общего объема экспорта.

Раздел XVIII (гр. 90-92). Основу экспорта этих двух групп товаров составляют оптические, измерительные, медицинские и другие инструменты и аппараты, классифицированные по группе 90. После снижения поставок в 2000г., объем экспорта этих товаров в 2001г. возрос и составил 8,3 млн.долл. (увеличение в 2,9 раза). Обращает на себя внимание заинтересованность российских организаций в поставках из США музыкальных инструментов: в 2001г. их было импортировано на 1,6 млн.долл.

В импорте шт. Нью-Йорк из России в последние годы наблюдался устойчивый рост его стоимостных объемов, однако в 2001г. поставки из России сократились на 20%, составив 2,57 млрд.долл. против 3,22 млрд.долл. в 2000г. Снижение объемов импорта штата связано с глубоким и затяжным спадом в экономике США в 2001г. и связанным с ним, впервые с 1991г., общим сокращением (на 6,3%) импорта США, отягощенным тарифами 11 сент.

Ведущее место в товарной структуре импорта, как и ранее, занимали драгоценности и металлы (63,1%), топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки (19,2%). Значительно увеличились поставки таких российских товаров, как органические химические соединения, алкогольные напитки, не драгоценные металлы и металлокерамика. Доля машин и оборудования (гр. 84,85), хотя и увеличилась в 2001г. на 33% (15,8 млн.долл. против 11,8 млн.долл. в 2000г.), в общем объеме российского экспорта по-прежнему остается низкой (0,6%). Основные причины такого положения – уже сложившаяся структура производства и конкурирующий рынок американской машинотехнической продукции, а также низкая конкурентоспособность российских машин и оборудования и различия в требованиях к системам унификации и стандартизации.

Для анализа структуры импорта шт. Нью-Йорк из РФ, как и в случае экспортных поставок, взяты разделы с общим стоимостным объемом свыше 3 млн.долл.

Раздел I (гр. 1-5). По группам товаров этого раздела наблюдалось снижение объемов российских поставок в последние 3 года из-за уменьшения поставок рыбы.

Раздел IV (гр. 16-24). В 2001г. отмечен рост стоимостных объемов российских поставок практически по всем группам товаров этого раздела (за исключением гр. 16). Суммарный объем импорта возрос в 3,3 раза, составив 87,5 млн.долл. или 3,4% от общего объема импорта штата из России за счет увеличения поставок алкогольных и безалкогольных напитков.

Раздел V (гр. 25-27). Структура российского экспорта имеет преимущественно сырьевую направленность: 80% его объемов приходится на сы-

рье и полуфабрикаты. Товары группы 27 — топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки, составляют 19,2% от общего объема импорта шт. Нью-Йорк. В 2001г. объем поставок товаров этой группы составил 492,9 млн.долл. (рост-5%).

Раздел VI (гр. 28-38). Среди товаров этого раздела выделяются поставки продуктов неорганической и органической химии, на долю которых приходится 86,3% стоимостного объема поставок. Следует отметить резкий рост (с 3,4 млн.долл. в 2000г. до 22,4 млн.долл. в 2001г.) импорта органических хмисоединений. Общий объем поставок товаров этого раздела в последние годы имеет тенденцию к увеличению.

Раздел VII (гр. 39,40). Наблюдалось снижение объемов российских поставок полимерных материалов и пластмасс и увеличение поставок каучука и резины, однако общий уровень импорта этих товаров был достаточно стабильным (10-12 млн.долл. в год).

Раздел VIII (гр. 41-43). Доля поставок этих групп товаров в общем объеме импорта штата незначительна (0,1%). В основном, это поставки натурального и искусственного меха и изделий из него.

Раздел IX (гр. 44-46). Шт. Нью-Йорк импортирует из России древесину и изделия из нее (гр. 44) на 15-18 млн.долл. ежегодно. В 2001г. поставки товаров этой группы сократились на 14%, составив 15,7 млн.долл.

Раздел X (гр. 47-49). Главная товарная группа этого раздела — печатные книги, газеты, репродукции. В 2001г. импорт этой продукции сократился на 34% составив 4,6 млн.долл.

Раздел XI (гр. 50-63). Стоимостной объем поставок товаров этих групп в общем объеме импорта шт. Нью-Йорк — 4,6%. В 2001г. значительно увеличились поставки из России одежды и ее принадлежностей (гр. 61,62), составив 113,5 млн.долл. (рост — 25%). Сократился импорт растительных текстильных и химических волокон, прекратились поставки трикотажного полотна.

Раздел XIV (гр. 71). Главная статья российского экспорта в США — драгоценные камни и металлы. На долю Нью-Йорка приходится товаров данной группы на 1,6 млрд.долл. или 63,1% от общего объема импорта штата. В 2001г. наблюдалось снижение стоимостных объемов поставок этой продукции на 30%.

Раздел XV (гр. 72-83). Доля поставок товаров этих групп в общем объеме импорта штата в 2001г. составила 3,1%. Наблюдается последовательное сокращение российского экспорта черных и ряда цветных металлов и изделий из них. По сравнению с 1999г. импорт черных металлов и изделий из них в 2001г. сократился на 80%, составив 7,4 млн.долл. против 36,3 млн.долл. в 1999г. Уменьшились на 60% поставки из России никеля и на 82% — алюминия. Общий объем импорта по этому разделу сократился в 2 раза, составив 80,3 млн.долл.

Раздел XVI (гр. 84,85). Доля этих групп товаров в общем объеме импорта штата незначительна — (0,6%).

Раздел XVII (гр. 86-89). В 2001г. отмечено снижение импорта товаров из России по классифицируемым группам этого раздела в 2 раза.

Раздел XVIII (гр. 90-92). Можно отметить увеличение импорта по всем товарным группам этого раздела. Основной объем российских поставок

приходился на оптические, измерительные, медицинские и другие инструменты и аппараты (гр. 90). В 2001г. их было экспортировано на 11,8 млн.долл. (рост — 12%).

Раздел XIX (гр. 93). В 2001г. импорт оружия и боеприпасов возрос в 2 раза и составил 9,6 млн.долл., что сопоставимо с уровнем 1999г.

Раздел XXI (гр. 97). После всплеска в 2000г. объем импорта из России произведений искусства, предметов коллекционирования и антиквариата сократился в 2 раза и составил 34,6 млн.долл. или 1,4% от общего стоимостного объема штата. Американская статистика по импорту товаров и услуг привязана к таможенным округам, а экспортная статистика к административным границам штатов.

УКРАИНА

Межрегиональное сотрудничество. — «Двусторонние украинско-польское сотрудничество необходимо перевести в более высококачественные измерения, особенно в вопросах энергетики и приграничного сотрудничества», — заявил премьер-министр Украины А.Кинах, выступая на 7 заседании украинско-польской смешанной комиссии по вопросам торговли и экономического сотрудничества (3 июня 2002г.). В частности, А.Кинах отметил важность углубления сотрудничества по реализации проекта строительства Евроазиатского нефтетранспортного коридора «Одесса-Броды-Гданьск». Он подчеркнул, что в настоящее время идет работа по формированию международного консорциума в этом проекте и Украина рассматривает Польшу как одного из главных участников этого консорциума.

По словам А.Кинаха, Украина и Польша — транзитные государства и им совместно необходимо формировать условия прозрачной рыночной конкуренции на экономическом и энергетическом рынках в Европе. Глава украинского правительства также напомнил, что 20-21 июня в Жешуве пройдет международная ярмарка «Подкарпатье-2002», на которой при участии президентов Украины и Польши состоится международная презентация нефтепровода «Одесса-Броды-Гданьск». А.Кинах также отметил, что важным направлением двустороннего сотрудничества между Украиной и Польшей является приграничное сотрудничество. По его словам, сегодня крайне важно наладить межрегиональное сотрудничество между двумя странами. «Мы готовы к такому сотрудничеству, поскольку вместе строим совместный европейский дом», — сказал он.

А.Кинах подчеркнул, что в условиях динамичных интеграционных процессов, которые в настоящее время происходят на европейском континенте как по направлению ЕС, так и НАТО, двустороннее сотрудничество Украины и Польши имеет также «большое политическое и экономическое значение». По его словам, сотрудничество Украины и Польши должно максимально способствовать тому, чтобы расширение ЕС и НАТО не ухудшало условия сотрудничества двух стран, а наоборот, позволило развивать их экономические и политические отношения. Премьер-министр Украины подчеркнул также, что сегодня сторонам крайне необходимо серьезно рассмотреть вопросы технического оборудования границ между Польш-

шей и Украиной, ускорения работы по открытию совместных пунктов пропуска, а также вопросы обеспечения максимальной либерализации визового режима на границе. «Сегодня следует сделать все возможное, чтобы совместная граница между Польшей и Украиной стала максимально прозрачной для тех, кто желает ездить в наши страны с добрыми намерениями, и одновременно быть жестким барьером на пути таких негативных проявлений, как незаконная миграция, наркобизнес и международный терроризм», — заявил А.Кинах.

— 7 июня 2002г. вице-премьер Украины Л.Козаченко и вице-премьер Югославии М.Лабус заявили (со ссылкой на решение украинско-югославской межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству), что правительства Украины и Югославии решили начать процесс подготовки и соглашения о свободной торговле с целью развития торговли между странами.

«До конца 2003г. всю процедуру подготовки соглашения о свободной торговле», — сказал М.Лабус.

По словам Л.Козаченко, правительство Украины передало правительству Югославии проект соглашения о взаимной помощи в таможенных делах, которое должно решить способствовать решению проблем, препятствующих подписанию соглашения о свободной торговле. Это соглашение предполагает сотрудничество таможенных служб двух стран с целью единого подхода к сертификации, стандартизации продукции, которые пересекают границу. Соглашение предусматривает решение многих технических вопросов, и будет способствовать уменьшению срока прохождения товаров через границу.

На заседании указанной комиссии стороны договорились обмениваться информацией о тендерах, что проводятся в Украине или Югославии, и в которых заинтересованы компании Украины и Югославии. На заседании также обсуждались проблемы возобновления судоходства по Дунаю, прекращенном в 1999г. из-за войны в Югославии.

Украина ранее заявляла о намерении участвовать в восстановлении отраслей экономики Югославии, пострадавших во время войны в 1999г. Кабмин Украины предлагает участие украинских компаний в восстановлении Югославии, что обеспечит частичную компенсацию потерь Украины из-за нарушенного судоходства по Дунаю. — По данным правительства Украины, товарооборот между Украиной и Югославией в 2001г. увеличился на 10% и составил 100 млн.долл.

— По сообщению пресс-службы МИД Украины со ссылкой на заявление министра А.Зленко на встрече с приехавшим 10 июня 2002г. в Киев министром развития Греции Апостолосом Тсохатзопулосом, Украина заинтересована в активизации участия греческих инвесторов в приватизации украинских государственных предприятий. В сообщении сказано, что А. Зленко и А.Тсохатзопулос обговорили ключевые вопросы двустороннего сотрудничества Украины и Греции, и пути взаимодействия в рамках региональных организации.

«Украинский министр подчеркнул, что Киев заинтересован в более активном участии представителей греческого бизнеса в приватизационных процессах в нашей стране, в совместном выходе украинских и греческих предприятий на рынки

третьих государств», — говорится в сообщении пресс-службы. «Особенное внимание было уделено состоянию и перспективам углубления сотрудничества в сфере судостроения, транспортных перевозок, энергетики и туризма», — сообщает МИД.

Украина и Греция являются членами Организации по Черноморскому экономическому сотрудничеству, а также Черноморского банка торговли и развития.

— По сообщению зам. госсекретаря минэкономики Украины В.Безрученко на пресс-конференции по итогам украинско-швейцарского бизнес-форума (12 июня 2002г.), Украина подпишет со Швейцарией соглашение о зоне свободной торговли до конца 2002г.

По его словам, экономические отношения между Украиной и Швейцарией динамично развиваются, однако есть ряд нерешенных проблем. В частности, швейцарская сторона обеспокоена бюджетной задолженностью Украины по возврату НДС экспортерам, дискриминацией при доступе швейцарского текстиля на украинский рынок, а также ограничениями на ввоз швейцарской говядины. В.Безрученко отметил, что несмотря на некоторые нерешенные вопросы, объемы взаимной торговли и инвестиций между Украиной и Швейцарией с каждым годом увеличиваются. Во многом этому способствует подписание декларации о сотрудничестве между Украиной и Европейской ассоциацией торговли, членом которой является Швейцария.

Товарооборот между Украиной и Швейцарией в 2001г. составил 342 млн.долл. В то же время, по данным швейцарской стороны объем торговли достиг только 100 млн.долл. По данным минэкономики Украины, за последние 2г. швейцарские капиталовложения (инвестиции) в Украине составили 200 млн.долл., финансовая помощь — 33 млн.долл.

Межрегиональное сотрудничество с Россией. Сегодня в Украине и в России существует взаимопонимание относительно того, какое важное значение имеют двусторонние отношения для стабильного экономического, общественного, социального-культурного развития наших государств. Основная инициатива в этом вопросе исходит от президентов Российской Федерации и Украины. В ходе встреч В.В.Путина и Л.Д.Кучмы подробно обсуждается проблематика двустороннего сотрудничества, получают импульс конкретные проекты.

В Послании президента России Федеральному Собранию теме отношений с государствами-участниками СНГ уделено особое внимание. Основной акцент сделан на перспективах экономического взаимодействия в рамках «совместных инфраструктурных, транспортных и энергетических проектов», что в полной мере относится и к отношениям России и Украины

Развитие многопланового межрегионального и приграничного сотрудничества работает на материализацию принципов стратегического партнерства между двумя государствами. Консенсус между властными и бизнес-элитами России и Украины по этому вопросу уже вполне сложился. т.е. создана необходимая стабильная основа для совместной работы.

Ключевым аспектом межрегионального и приграничного сотрудничества является экономический. На межрегиональном уровне между Украи-

ной и Россией ежегодно осуществляется торговля в объеме нескольких миллиардов долларов. Только на приграничную торговлю украинских и российских областей приходится примерно 2-2,5 млрд.долл. в год, или 20% всего товарооборота. От успешности взаимоотношений регионов в ощутимой мере зависит сохранение тысяч рабочих мест. В этой сфере лежат и корни взаимной заинтересованности деловых кругов в крупномасштабной производственной кооперации.

В 2001г. удалось добиться заметного улучшения общего климата взаимодействия. Возросла интенсивность обмена деловыми визитами делегаций различного уровня, подписаны новые межрегиональные соглашения. Общее их число приближается к 300. Полезными в практическом плане были визиты в Украину делегаций Волгоградской, Свердловской, Московской, Ленинградской, Мурманской обл., республик Татарстан, Коми, г.Москвы и Санкт-Петербурга.

В 2001г. из 20 российских регионов наиболее активно осуществлявших экономические связи с Украиной, ведущими являлись пять субъектов Российской Федерации, в основном расположенные в центральной части России — Москва с товарооборотом 3 млрд.долл., Тюменская обл. (1,2 млрд.долл.), Белгородская обл. (0,73 млрд.долл.), Ростовская обл. (0,41 млрд.долл.) и Московская обл. (0,37 млрд.долл.). В совокупности связи этой «пятерки» составляют половину всего товарооборота 20 российских регионов с предприятиями Украины.

Среди лидеров украинских регионов, имеющих наибольшее количество договоров, заключенных с российскими регионами, следует отметить Днепропетровскую, Донецкую, Харьковскую, Луганскую, Запорожскую, Полтавскую обл. и г.Киев.

Вместе с тем межрегиональное и приграничное направление российско-украинских связей еще не стало устойчивым приоритетом для основной массы субъектов Российской Федерации и областей Украины. Об этом свидетельствует анализ выполнения подписанной к началу 2001г. Программы межрегионального и приграничного сотрудничества Российской Федерации и Украины на 2001-2007гг. и соответствующих мероприятий к ней.

В ряде регионов преобладает преимущественно формальный подход к развитию связей. Характер, структура заключаемых соглашений и договоров во многих случаях носят весьма расплывчатый, рамочный характер без учета положений действующей Программы межрегионального сотрудничества, в частности, таких ее положений, как совместное создание перспективных технологий информационного обмена на базе информационно-маркетинговых центров, совместных баз данных и порталов.

В результате из общей массы подписанных межрегиональных соглашений практически половина не действует в полную меру.

Луганская обл. подписала 23 соглашения с регионами России, реально действует — 9; Днепропетровская обл. — 37 соглашений, реально работающих — 14; из 10 соглашений АР Крым, подписанных к концу 2001г. действует 4 договоренности, в основном, с Москвой и Татарстаном. г.Севастополь заключил 8 соглашений, действует — 5; Николаевская обл. — подписано 9 документов, действует — 1.

Встречаются случаи неэффективной реализации намеченных действий. При наличии подписанных соглашений Республикой Коми с украинскими партнерами, многочисленных встреч, совещаний на региональном уровне, прямого обращения ОАО «Запорожжкокс» по подписанию контракта о поставке 500-600 тыс.т. в год коксующихся углей в Украину и горно-шахтного оборудования в Россию на 77,5 млн.долл. (в 2,5 раза превышающую существующий взаимный товарооборот), руководство республики Коми, ОАО «Воркутауголь», «Интауголь» и руководители минпромполитики Украины, ряда украинских регионов и предприятий в течение уже полугода не могут поставить точку в этом вопросе.

Одним из факторов, существенно тормозящих развитие двусторонних связей, является двойное налогообложение двусторонней внешней торговли. В Украине это связывают с переходом России с 1 июля 2001г. на принцип взимания косвенных налогов по стране назначения. С середины 2001г. отмечается снижение темпов роста товарооборота — а с начала 2002г. — сокращение его абсолютных объемов.

Удельный вес объема торговли Украины с Российской Федерацией в ее общем внешнеторговом обороте традиционно составляет наибольшую часть. Доля России в общем товарообороте Украины составляет более трети, хотя и продолжает сокращаться (в 1996г. эта доля составляла 46,2%).

Уже в янв.-фев. 2002г. товарооборот между Россией и Украиной уменьшился по сравнению с 2001г. на 21% и составил 1190,4 млн.долл. Поставки товаров из России в Украину сократились на 17,9%, а украинских в Россию — на 26%.

Одним из способов решения этой проблемы могло бы стать заключение соответствующего двустороннего соглашения о порядке взимания косвенных налогов во взаимной торговле России с Украиной.

В торговых отношениях между Россией и Украиной складывается негативная тенденция, вызванная беспрецедентным ростом специальных торговых мер с обеих сторон. Уже сегодня в годовом исчислении ущерб от санкций для Украины составил 430 млн.долл.

Решение этого вопроса связано со скорейшим подписанием нового двустороннего Соглашения о свободной торговле, которое соответствовало бы реалиям времени, четко отражая процедуры применения сторонами всех инструментов по защите рынка.

Большую часть проблем могло бы снять полноформатное участие Украины в работе Евразийского экономического сообщества, о чем договорились президенты в ходе встречи 17 марта 2002г. в Одессе. Действующие в этом интеграционном объединении механизмы позволили бы практически полностью преодолеть торговые барьеры между Россией и Украиной.

Большую перспективу имеет и синхронизация действий Украины и России по вступлению в ВТО. Уставом ВТО предусмотрено присоединение к ней как отдельных стран, так и интеграционных группировок различного типа зон свободной торговли, таможенных союзов. Поэтому вариант вступления ЕврАзЭС в ВТО нельзя отвергать при рассмотрении. Тем более, когда в состав этой группы уже сегодня входит государство-член ВТО

– Киргизия, а другой член ВТО Молдавия – уже подала заявку на вступление в ЕврАзЭС. Немаловажно и то, что Казахстан – член ЕврАзЭС – признан в качестве страны с рыночной экономикой.

Остается открытым вопрос об особом правовом статусе приграничных регионов. В результате, различия в правовой базе хозяйственной и внешнеэкономической деятельности не позволяют в должной мере использовать преимущества промышленной кооперации, препятствуют взаимовыгодному сбыту продукции на рынках приграничных регионов России и Украины.

Сдерживающим фактором развития межрегионального сотрудничества и одновременно требующим решения на государственном уровне является проблема организации товарных потоков с таможенным оформлением грузов при пересечении границы, особенно в приграничных регионах.

Интересна инициатива проведения эксперимента на участке госграницы между Харьковской и Белгородской обл. по упрощению таможенного и пограничного режимов с целью обеспечения первоочередных потребностей жителей приграничных регионов. Обращение областных администраций Харькова и Белгорода с проектом соответствующего межправительственного Соглашения позволит отработать механизмы совместного регулирования режимов, подготовить экспертное заключение о целесообразности распространения приобретенного опыта на смежные приграничные районы Украины и Российской Федерации.

С большим опозданием готовятся и подписываются основополагающие документы, регламентирующие поставки продукции по производственной кооперации. Не утвержден перечень продукции на 2002г. взаимные поставки которой осуществляются в соответствии с Соглашением о производственной кооперации. По этой же причине в 2001г. такие поставки практически не осуществлялись.

Непросто складывается российско-украинское инвестиционное сотрудничество. Наиболее значительные прямые инвестиции Россия вложила в производство предприятия нефтепереработки, ядерного топлива, кокса, металлургии – 124 млн.долл. (42%), а также в здравоохранение и социальную сферу 77 млн.долл. (26%). Из общей суммы украинских инвестиций (85 млн.долл.) 62 млн.долл. были использованы в операциях с недвижимостью, сдаче в наем и услугах юристов.

Из общего объема накопленных прямых инвестиций из России в Украину (на 1.01.2002г.) – 29,5 млн.долл. (6,7% общего объема инвестиции), 90% были вложены в предприятия 5 регионов Украины: Полтавская обл. – 104 млн.долл.; АРК – 83; г.Киев – 56; Ровненская обл. – 11; г.Севастополь – 12 млн.долл.

Складывается непропорциональная структура прямых взаимных инвестиций как по географии, глубине инвестирования, так и по видам экономической деятельности. Одна из основных причин – **недостаточная информированность субъектов хозяйствования** о существующих направлениях эффективного вложения финансовых средств, влияющих на рейтинг региона, и межрегионального сотрудничества, реализуемого на уровне крупных бизнес-структур и госпредприятий.

Существуют и положительные примеры. Компания «Лукойл» в Одессе инвестировала 8 млн.долл. за последние 2 года, в 2002–03гг. планирует

инвестиции в развитие Одесского НПЗ и его инфраструктуры в 38,1 млн.долл., с целью приблизить его к европейскому уровню в плане сертификации в июне 2004г.

Не реализуется инициатива российской инвестиционной госкомпании «Госинкор», заявившей о готовности вложить в Украину 200–300 млн.долл. инвестиций в совместные проекты производства, а также в проекты освоения рынков третьих стран, например, в оборонно-промышленном комплексе, авиастроении, космосе, машиностроении.

Еще одной проблемой является **острый недостаток информации о часто меняющейся нормативно-правовой базе**, регламентирующей внешнеэкономическую деятельность в обеих странах, в подборе надежных деловых партнеров, их коммерческих предложениях, о возможностях участия в приватизации объектов хозяйствования.

Эти вопросы возможно решать путем создания единого межрегионального информационно-маркетингового центра, с отделениями в Москве и Киеве. Завершается формирование Российско-Украинского инвестиционно-коммерческого центра (Центр «РосУкрИнвест»). Проводится работа по созданию сети представительств и отделений Центра в регионах Украины и Российской Федерации. В состав соучредителей Центра «РосУкрИнвест» вошли Российский союз товаропроизводителей, ОАО «Газпром», РАО «ЕЭС России», Московская торгово-промышленная палата, Торгово-промышленная палата Украины, Союз предпринимателей малых, средних и приватизированных предприятий Украины, Российско-Украинский интеграционный форум, ОАО «УкрТат-Нафта», ПНИ «ТНК-Украина», ПИИ «Лукойл-Украина», ООО «Украинский алюминий», ООО «АгроХимАльянс» и др. российские и украинские организации. Работа Центра «РосУкрИнвест» будет проводиться в целях содействия расширению российско-украинского взаимодействия на межрегиональном уровне.

Благоприятную ситуацию для качественного улучшения отношений двух стран создает объявление 2002г. «Годом Украины в России». Применительно к экономической сфере двусторонних отношений суть этой беспрецедентной инициативы объясняется следующим образом: Россия желает видеть в лице Украины экономически мощного и надежного партнера в силу высокого уровня кооперации между нашими экономикой и отдельными предприятиями.

Финляндия

Участие в региональных интеграционных организациях. Финляндия является членом Банка международных расчетов с 1930г., МВФ и МБРР – с 1948г., ГАТТ-ВТО – с 1950г., ООН и Северного Совета – с 1955г., членом Международной финансовой корпорации – с 1956г., ЕАСТ – с 1961г., ОЭСР – с 1969г., Совета Европы – с 1989г., ЕБРР – с 1991г.

С 25 марта 2001г. Финляндия, наряду со всеми Северными странами, входит в зону действия Шенгенского соглашения.

Финляндия является членом ряда региональных организаций, в частности Совета государств Балтийского моря, Совета стран Баренцево-Арктического региона, Арктического совета.

Активное участие в деятельности ЕС определено как приоритетное направление внешней политики страны. С 1 янв. 1999г. Финляндия – член Европейского валютного союза (ЕВС). С дек. 1998г. выдвинутая и разработанная Финляндией инициатива «Северное измерение» является официальной концепцией внешней политики и сотрудничества ЕС на Севере Европы. Финляндия успешно использовала период своего председательства в ЕС (II пол. 1999г.) для активизации участия страны в деятельности Евросоюза и продвижения своих интересов. в Северном регионе ЕС.

Финляндия успешно адаптировалась к членству в ЕС. На долю ЕС приходится 55% внешнеторгового оборота страны. Правительство активно поддерживает значительно усилившуюся в годы членства в ЕС тенденцию к укрупнению финских национальных компаний и фирм путем их слияния, а также процесс интернационализации деятельности финских компаний и банков. Значительно возрос импорт капитала в Финляндию, направляющийся в электротехническую и электронную промышленность, информационные технологии. **Преимуществами Финляндии** для иностранных инвесторов **являются высокая конкурентоспособность страны** (по данным Всемирного экономического форума, **I место в мировом рейтинге в 2001г.**), политическая стабильность, надежность телекоммуникаций, легкость в освоении новых технологий и организации предпринимательской деятельности, высокий образовательный уровень рабочей силы.

Центральными проблемами финской экономики после вступления страны в ЕС по-прежнему остаются один из самых высоких среди промышленно развитых европейских стран уровень безработицы (9,4% в 2001г.), ситуация в сельском хозяйстве и пищевой промышленности, высокий уровень налогообложения.

Успешное выступление Финляндии в роли председателя ЕС позволило руководству страны заявить о завершении этапа адаптации в рамках Европейского Союза и заметно активизировать свои выступления по различным аспектам внешней и особенно внутренней политики ЕС, прежде всего по вопросам институциональной реформы ЕС. Финляндия настойчиво выступает за равноправное положение малых и крупных стран-членов ЕС.

В 2001г. наиболее важными для Финляндии событиями в рамках Евросоюза стали проведение второй конференции министров иностранных дел ЕС и стран-партнеров по Северному измерению в Люксембурге (апр.) и принятие на саммитах ЕС в Стокгольме (март) и Гетеборге (июнь) принципиальных решений по дальнейшему продвижению «Северного измерения».

Во многом благодаря активной позиции Финляндии, в 2001г. произошли существенные подвижки в отношении международных финансовых организаций к финансированию проектов «Северного измерения». Евросоюз принял решение о распространении полномочий Европейского инвестиционного банка на финансирование природоохранных объектов в России, создана рабочая группа МФО и КЕС по «Природоохранному партнерству в рамках «Северного измерения», инициировано создание «Экологического фонда

«Северного измерения». В отсутствие специального финансирования со стороны ЕС, подключение МФО открывает возможности реализации ряда крупных и важных для России проектов, в частности Юго-Западных водоочистных сооружений в Санкт-Петербурге.

Финляндия высоко оценила итоги деятельности Швеции как страны-председателя ЕС по продвижению «Северного измерения». Финляндия провела в 2001г. два крупных международных форума по «Северному измерению» под патронажем правительства страны. По заявлению премьер-министра Пааво Липпонена, «Северное измерение» является важным стимулом экономического развития, первоначальным этапом экономической интеграции в регионе Балтийского моря. Для дальнейшего развития «Северного измерения» необходимо активное подключение международных финансовых организаций, координация действий ЕС и России при проработке крупных проектов, использование имеющихся финансовых возможностей ЕС. Важную роль играют создание благоприятного делового климата, устранение препятствий в торговле, совершенствование транспортной инфраструктуры, пограничных и таможенных процедур.

Наиболее важными для Финляндии областями сотрудничества в рамках «Северного измерения» являются экология, ядерная безопасность, энергетика, трансграничное сотрудничество, телекоммуникационный сектор.

Конкретными инвестиционными проектами в рамках российско-финляндского сотрудничества в регионе могли бы стать эконверсия, финансирование экологических проектов на Северо-Западе России; обеспечение безопасности Балтийского моря (совместная диспетчерская служба, совместная проводка судов, запрещение эксплуатации танкеров без двойного корпуса); продолжение строительства Северо-Западной ТЭЦ в г. Санкт-Петербурге; разработка Штокмановского и Тимано-Печорского нефтегазовых месторождений, строительство Североевропейского газопровода по дну Балтийского моря и расширение газопроводной сети на территории Финляндии; объекты транспортной инфраструктуры (трансевропейская автомагистраль Е-18, паромная переправа и скоростная ж/д магистраль Санкт-Петербург-Хельсинки, Северная железная дорога Коми-Ботнический залив); упрощение таможенных формальностей, борьба с двойными счетами, обмен таможенной информацией в электронном виде; сотрудничество в лесопользовании и лесопереработке в России.

Дальнейшее развитие субрегиональных инициатив может явиться значительным дополнением к региональному сотрудничеству. Инициатива по созданию «треугольника роста» Эстония-Южная Финляндия-С.Петербург и Ленинградская обл., проработка которой уже началась, может привести к созданию центров развития глобального уровня с использованием финских технологий и ноу-хау, опыта организации высококонкурентных производств и перспективой привлечения в будущем фирм других стран региона.

ЧЕХИЯ

Товарооборот между Россией и Чехией. В 2001г. по сравнению с 2000г. уменьшился на 0,6% и составил 94535 млн.чеш. крон, в т.ч. российский экспорт – 75968 млн.чеш. крон (снизился на 5,3%) и импорт – 18 567 млн.чеш. крон (увеличился на 24,5%).

Товарная структура взаимной торговли в 2001г., по данным чешской статистики, в %

Группа СМТК	Экспорт РФ		Импорт РФ	
	удельн. вес	индекс 01/00	удельн. вес	индекс 01/00
0 Продовары и живые животные	0,1	109,5	3,6	77,4
1 Напитки и табак	0	66,7	0,3	116
2 Сырье непродов., кроме топлива	4	83,2	1	90
3 Минтопливо, смазки и аналог. изд.	80,7	95,3	1,2	330,4
4 Жиры, масла и воски животн. и растит. происхождения	-	-	0	100
5 Химические продукты	2,6	115,2	15,1	114,7
6 Обраб. изд., классиф. по матер.....	8,4	103	17,5	108,3
7 Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	4	73,6	51,1	143,2
8 Разные готовые изделия.....	0,2	126,1	10,2	113,7
Всего	100	94,7	100	124,5

Продолжается работа над совместными проектами по производству и ремонту транспортных средств в России, среди которых: сборочное производство «Шкода-Ауто» в рамках усилий всего концерна «Фольксваген» в г.Ступино Московской обл.; производство троллейбусов марки «Шкода Остров» на предприятии «Тролза» г.Энгельс Саратовской обл.; капремонт и модернизация электровозов чешского производства на базе Ярославского ремонтного завода и маневровых тепловозов на базе Оренбургского ремонтного завода в кооперации со «Шкодой холдинг».

Сотрудничество на межрегиональном уровне. Использовалось чешской стороной, которая делает ставку на него для наращивания своего машиностроительного экспорта. Большая часть получаемых инвестиционных предложений регионов страдает слабой проработкой особенно в части экономического обоснования и юридического обеспечения. Общая ситуация на российской стороне постепенно меняется в лучшую сторону. Закреплению благоприятных тенденций может способствовать усиление господдержки российских производителей экспортной продукции.

Особого внимания заслуживает тематика расширения выставочной деятельности с участием российских производителей. Актуальным остается намерение провести в 2002г. Пражский экономический форум с участием руководящих представителей структур экономического блока российского правительства и заинтересованных российских предпринимателей.

В дек. 2001г. завершились тендеры по приватизации газовой отрасли ЧР и нефтехимического холдинга «Унипетрол», в которых принимали участие российские компании. В обоих случаях, несмотря на обещания чешского правительства, полученные в ходе октябрьского визита в Прагу председателя правительства РФ М.М. Касьянова, оказать максимальное содействие российскому бизнесу, в тендерах одержали победы другие участники. В отношении «Унипетрола» поражение российской компании «Сибур» не в последнюю очередь было обусловлено поспешностью в действиях и слабой организационной и юридической

подготовкой к тендеру. Во втором случае, к удивлению организаторов и претендентов, явно завышенное предложение компании RWE (оценочно на 1 млрд.долл.) стало определяющим при подведении итогов в ее пользу.

В рамках подписанных ранее соглашений осуществлялось сотрудничество при строительстве АЭС «Темелин». Продолжаются переговоры по участию российских компаний в субподрядах при реконструкции АЭС «Дукованы».

Научно-техническое сотрудничество. На фоне серьезного ослабления чешской научной и инженерной составляющей национальной экономики, все больший интерес чешской стороной проявляется к возможности использования достижений российской науки, что наглядно иллюстрируется развитием российско-чешского сотрудничества в этой области. Во исполнение решений седьмого заседания межправительственной комиссии осуществлялась работа по обеспечению реализации Программы российско-чешского сотрудничества на 2000-01гг. Российскими и чешскими соисполнителями двусторонних проектов получен ряд перспективных научных результатов. Сторонами утверждена Программа научно-технического сотрудничества между Россией и Чехией на 2002-03гг.

Согласованы совместные шаги в области инновационной деятельности. Развитию научно-технического и делового взаимовыгодного сотрудничества способствует так же проведение выставок-презентаций научных и научно-производственных центров России и научных семинаров в областях, представляющих взаимный интерес. Научно-промышленная выставка и семинар «Новые лазерные технологии России», участие российской делегации в конференции «Инновация 2001» продемонстрировали предметный интерес чешской деловой и научной общественности к практическому взаимодействию.

Продолжаются работы по реализации проекта ЕМЕС (экологический электромагнитный мониторинг европейского континента), связанного с запуском пяти чешских спутников серии «Магикон» ракетносителями Космос-3М (стоимостью 40 млн.долл.). Подготовлен к совместной проработке новый российско-чешский космический проект «Мимоза», нацеленный на проведение серии научных исследований в области изучения воздействий негравитационного происхождения (стоимость 1,5-2 млн.долл.).

Сотрудничество в области транспорта. С учетом реальной заинтересованности чешской стороны в продолжении из Польши железнодорожной колеи российского стандарта до г.Богумина и созданию там логистического контейнерного терминала было бы целесообразно завершить проработку экономического обоснования участия российской стороны в этом проекте.

Продолжить работу по согласованию условий и сроков возможных поставок пригородных дизельных двухсекционных моторных вагонов производства Мытищинского машиностроительного завода для нужд Чешской железной дороги в счет погашения задолженности бывшего СССР.

Продолжаются переговоры по заключению соглашения о воздушном сообщении. Выход на подписание в текущем году проблематичен из-за сохраняющихся противоречий в части положений,

регулирующих увеличение числа маршрутов чешских перевозчиков на территории РФ.

Сотрудничество на среднесрочную и долгосрочную перспективу. Чешская Республика относится к числу стратегически важных торгово-экономических партнеров как в регионе ЦВЕ, так и в Европе в целом. По объему товарооборота с Россией (2,4 млрд.долл. в 2001г.) она занимает одно из ведущих мест среди европейских стран. По территории ЧР проходят магистральные нефте- и газопроводы, через которые углеводородное сырье поступает в Западную Европу. Благодаря развитой автотранспортной и железнодорожной инфраструктуре Чехия является одной из ведущих транзитных стран для российских внешнеторговых грузов.

К числу основных задач, стоящих в области российско-чешского торгово-экономического сотрудничества на среднесрочную и долгосрочную перспективу, следует отнести.

1. Совершенствование договорно-правовой базы сотрудничества, речь идет о проектах российско-чешских документов, находящихся на проработке.

– Дополнение №3 к соглашению между правительствами РФ и Чехии об урегулировании задолженности бывшего СССР и РФ перед Чехией от 17 июня 1994г.

– Соглашение между правительствами РФ и Чехии о порядке производства в Чешской Республике вооружений, военной техники и запасных частей к ним по лицензиям бывшего СССР.

– Межправсоглашение о погашении части задолженности бывшего СССР и РФ перед ЧР посредством поставок специального имущества.

– Соглашение о защите секретной информации.

– Соглашение между правительствами РФ и Чехии о сотрудничестве и взаимной помощи в области борьбы с незаконными финансовыми операциями, а также финансовыми операциями, связанными с легализацией (отмыванием) доходов, полученных незаконным путем.

– Соглашение между Федеральной службой налоговой полиции РФ и МВД Чехии о сотрудничестве в области борьбы с уклонениями от уплаты налогов и другими экономическими преступлениями.

– Соглашение между правительствами РФ и Чехии о воздушном сообщении, а также о взаимном признании документов об образовании, ученых степеней и званий.

2. Сохранение позиций российских экспортеров топливно-сырьевых товаров на чешском рынке. Поставки российского природного газа в Чехию осуществляются на основе долгосрочных (до янв. 2014г.) контрактов. Также заключены контракты на транзит природного газа через территорию Чехии (до янв. 2021г.). Целесообразно проработать вопрос о заключении межправительственного соглашения о долгосрочных поставках нефти из РФ в Чехию (такое соглашение до 2014г. имеется со Словакией), а также возможность приобретения акций чешских НПЗ «Чешска Рафинерска» и «Парамо» российскими нефтяными компаниями.

3. Совершенствование структуры российского экспорта в Чехию путем увеличения объемов поставок машин и оборудования, готовых изделий и изделий с высокой степенью обработки.

Это может быть обеспечено путем поставок машин и оборудования, включая спецтехнику и специмущество в счет погашения задолженности бывшего СССР и РФ перед ЧР, а также поставок отдельных видов готовых изделия (оптические приборы, спортивное и охотничье оружие, автомобили «Лада») на коммерческой основе. С целью продвижения российской машинотехнической продукции и товаров с высокой степенью обработки на чешский рынок необходимо значительно увеличить масштабы государственной поддержки отечественных экспортеров этих товаров и в первую очередь их участия в рекламно-выставочных мероприятиях, проводимых в Чешской Республике. Актуальна также постановка вопроса о поддержке российских экспортеров машин и оборудования, особенно с длительным циклом изготовления, путем предоставления им льготных кредитов.

Имеются предпосылки для продвижения на чешский рынок новейших российских технологий. Наиболее перспективными с этой точки зрения являются технологии в области защиты окружающей среды, производства композиционных материалов, лазерной техники. Для решения этой задачи необходимо использовать созданный в конце 2001г. российско-чешский Центр трансфера технологий, курируемый министерством промышленности, науки и технологий РФ.

4. Изыскание возможностей продолжения сотрудничества в атомной энергетике. В этой области приоритетными задачами являются обеспечение поставок ядерного топлива для АЭС «Дукованы» их России в течение всего периода ее эксплуатации, расширение объемов участия российских организаций в модернизации данной АЭС, а также проработка возможностей их участия в выводе из эксплуатации и утилизации оборудования.

5. Увеличение масштабов российско-чешского инвестиционного сотрудничества. К числу наиболее приоритетных проектов с участием чешских инвесторов на территории России следует отнести создание производства автомобилей «Шкода», СП по ремонту и модернизации электровозов чешского производства, производство автокомпонентов и специальных материалов для автомобильной промышленности. Притоку чешских инвестиций в российскую экономику может способствовать дальнейшее совершенствование законодательной базы в этой сфере, а также улучшение инвестиционного климата России.

Наиболее привлекательными областями для российских инвесторов в Чехии могут являться энергетика, телекоммуникации, черная металлургия, машиностроение, туризм. Наиболее эффективным инструментом обеспечения интересов потенциальных российских инвесторов в Чехии на межгосударственном уровне является российско-чешская межправительственная комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

6. Снижение возможных негативных последствий вступления Чехии в Евросоюз для российско-чешских торгово-экономических отношений.

Необходимо интенсифицировать российско-чешские консультации на межведомственном уровне по данному вопросу с целью выработки согласованных действий по минимизации возможного ущерба для двусторонних отношений в результате вступления Чехии в ЕС.

7. Налаживание кооперационных связей между российскими и чешскими предприятиями в области производства троллейбусов, автокомпонентов, отдельных видов станочного оборудования, оборудования для оснащения аэропортов, телекоммуникационного оборудования. С целью налаживания производственной кооперации с чешскими партнерами необходимо активизировать деятельность на этом направлении смешанной Рабочей группы по сотрудничеству в области промышленности при российско-чешской межправкомиссии.

8. Налаживание сотрудничества между российскими и чешскими предприятиями и организациями в области сооружения, реконструкции и модернизации промышленных и других объектов в третьих странах. Наиболее перспективными с этой точки зрения являются энергетика, включая атомную, металлургия, машиностроение, химическая и нефтеперерабатывающая промышленность. В первую очередь целесообразно сконцентрировать усилия на изучении возможностей реконструкции и модернизации объектов, построенных при техническом содействии бывшего СССР в странах Восточной Европы, Югославии, а также в странах Азии, Африки и на Кубе.

9. Совершенствование инфраструктуры взаимной торговли: сооружение новых и модернизация действующих транспортно-перегрузочных терминалов, создание новых кредитно-страховых структур, активизация деятельности Первого Российско-Чешского Банка.

10. Развитие взаимного туризма, включая оздоровительный. Необходимо ускорить доработку и подписание российско-чешского соглашения о сотрудничестве в области туризма, туризм, и инвестиционная поддержка в сфере туризма. Рассмотреть возможность подписания двухстороннего документа по поддержке взаимного туризма и т.п., с учетом готовности и возможностей российской стороны.

11. Расширение масштабов и географии сотрудничества на межрегиональном уровне. Чехия активно сотрудничает с Татарстаном, Башкортостаном, Тюменской, Калининградской, Нижегородской, Самарской, Тульской и Камчатской обл., Москвой и Санкт-Петербургом. Имеются предпосылки для налаживания и с другими субъектами РФ. Акцент в области межрегионального сотрудничества должен быть сделан на реализации проектов регионального значения при поддержке со стороны местных администраций и с предоставлением в рамках законодательства соответствующих льгот.

Инвестиционное сотрудничество. В условиях нынешнего стабильного экономического положе-

ния Чехия в сфере привлечения иноинвестиций все чаще выступает в качестве конкурента не только для своих соседей, но и, в известной мере, для России и других стран СНГ.

По данным Чешского национального банка (ЧНБ), в 2001г. прямые инвестиции из Чехии в Россию составили 804 тыс.долл. (объем прямых инвестиций из России в Чехию составил 276 тыс.долл.). Общий объем прямых инвестиций из ЧР в РФ на 1 янв. 2002г. составил 53,3 млн.долл. Что касается портфельных инвестиций, то ЧНБ по-прежнему не отслеживает их распределения по отдельным странам.

На различных стадиях проработки или реализации находится ряд проектов сотрудничества федерального или регионального значения, в т.ч.:

– строительство газопровода для «Камчатгазпрома» с участием чешской фирмы «Плыностав», г.Пардубице с возможностью расширения чешского участия в этом проекте;

– модернизация производственной линии для завода по производству стекольной тары в г.Кириши Ленинградской обл. с участием чешской фирмы «Скlostрой» г.Турнов;

– модернизация завода по переработке природного газа для «Северогазпром» в г.Сосногорск в Республике Коми с участием чешской фирмы «Шкода ЯМ» г.Плзень;

– модернизация производственных цехов предприятий «Уралмаша» Свердловской обл. поставками обрабатывающих станков и оборудования при участии чешской фирмы «Альта» г.Брно и других чешских производителей;

– реконструкция завода «Электросила» в г.Санкт-Петербург поставками обрабатывающих станков при участии чешской фирмы «Альта» г.Брно и других чешских производителей;

– организация производства автомобильных стальных дисков для «ВАЗинтерсервис» в Самарской обл. поставками обрабатывающих станков с участием чешской фирмы «Альта» г.Брно и других чешских производителей;

– модернизация телекоммуникационных систем г.Москвы поставками технических средств чешской фирмы «Стром Телеком»;

– создание промышленной и торговой зоны в Тульской области с участием чешских фирм под руководством компании «Чешская Восточная» с целью организации совместного производства машин, оборудования, транспортных средств и другой продукции;

– строительство линий по производству санитарно-технических изделий на Буньковском керамическом заводе Московской обл. с участием чешских фирм «Альта» г.Брно, «ПСП Инжиниринг» г.Пршеров и «Теплотехна» г.Брно.