

ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Россия-Европа

Прогноз экономических связей РФ
с каждой из 34 стран до 2010г.

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.
Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,
М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева
Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403
Заказ

©Г.Н. Вачнадзе, 2003
ISBN 5-900034-25-7

Россия-Европа

СОДЕРЖАНИЕ

Общеввропейское пространство	3
Связи РФ со странами ЕС.....	4
Калининградская область	7
Общеввропейское экономическое пространство	9
Перспективные проекты инвестиционного сотрудничества	9
Связи РФ с Восточной Европой	10
Российский экспорт	12
РФ и 34 страны Европы	12
Польша	12
Франция	13
Австрия	14
Испания	15
Греция	16
Кипр	17
Португалия	17
Мальта	17
Италия	18
Финляндия	19
Нидерланды	19
Югославия	20
Словакия	21
Литва	21
Венгрия	22
Болгария	23
Чехия	24
Латвия	24
Эстония	25
Хорватия	26
Словения	26
Босния и Герцеговина.....	27
Албания	27
Македония.....	27
Румыния	28
Дания	28
Ирландия.....	29
Швеция.....	29
Германия	29
Великобритания	31
Норвегия	32
Исландия	33
Швейцария	34
Бельгия	35
Договорная база (двусторонняя).....	36
Межведомственные, межправительственные соглашения России со странами Европы – для подписания и реализации в 2001-05гг.	36
Деятельность межправительственных комиссий со странами Европы...37	
Иностранные инвестиции	40
Оценка объемов инвестиционного сотрудничества со странами Европы до 2005г. и последующие годы по отдельным отраслям экономики России ..40	
Проекты совместного производства и строительства до 2005г.	41
Оценка возможных объемов инвестирования российских организаций в приоритетные отрасли стран Европы до 2005г.	43
Статистика	44

Общеввропейское пространство

Общие положения. В 2004–10гг. территория ЕС может увеличиться на 1,9 тыс. кв. км., а население — еще на 170 млн. чел. за счет вступления в него стран-кандидатов в 2004–05гг. — Венгрии, Кипра, Польши, Словении, Чехии, Эстонии, в 2006–10гг. — Болгарии, Латвии, Литвы, Мальты, Румынии, Словакии и Турции. В среднесрочной перспективе в состав ЕС будут входить 28 европейских государств.

Прогноз развития торгово-экономических отношений со странами Европы до 2005г. сделан в постоянных ценах 2001г. (вне зависимости от колебания мировых цен на топливно-сырьевые товары). Оценка возможных объемов сотрудничества дана в двух вариантах: 1) при условии сохранения существующих среднегодовых темпов роста европейской экономики и торговли и 2) в случае постепенного наращивания темпов сотрудничества России с данным регионом стран, основанном на форсированной реализации двусторонних программ сотрудничества. Прогноз основан на данных зарубежной статистики, которая в 1,5–2 раза превышает российские показатели, т.к. включает в объем экспорта из России товары, поставляемые через третьи страны, а также отдельные поставки в Россию товаров, изготовленных дочерними предприятиями иностранных компаний, которые учитываются российской статистикой как импорт из соответствующих стран.

Страны европейского региона являются основным торговым, инвестиционным и финансовым партнером России. В 2001г. доля этих государств во внешнеторговом обороте нашей страны составила 66%, в экспорте — 60%, в импорте — 40%.

Товарооборот за 2000–01гг. возрос на 5 млрд. долл. и в 2001г. составил 78,6 млрд. долл., в т.ч. экспорт 59,6 млрд. долл. и импорт 19 млрд. долл. Положительное для России сальдо внешнеторгового оборота составило 40,6 млрд. долл.

	в млрд. долл.			
	2000г.	2001г.	2005г.	2005г.
			вариант 1	вариант 2
Товарооборот, всего.....	73,7	78,6	94,1	126
Экспорт, всего.....	59,7	59,6	66,5	83,5
Импорт, всего.....	14	19	27,6	42,5
Сальдо для России, всего.....	45,7	40,6	38,9	41

На страны Европы приходится 56% общего объема иноинвестиций и 33% прямых иноинвестиций.

В абсолютных цифрах прямые инвестиции стран Европы в экономику России на начало 2002г. превысили 6 млрд. долл. (в начале 2001г. — 5,3 млрд. долл.).

На объемы и структуру торгово-экономического сотрудничества России с Европой решающее влияние будут оказывать: динамика мировых цен на энергоносители и металлы; результаты модернизации и структурных реформ в российской экономике, определяющие уровень конкурентоспособности обрабатывающих отраслей на мировом рынке; практическая реализация конкретных инициатив в рамках диалога Россия–ЕС, направленных на придание взаимному сотрудничеству действительно стратегического формата; изменение торгово-политических условий в связи с предстоящим вступлением России в ВТО; развитие прогрессивных форм торгово-экономического со-

трудничества с европейскими странами, производственной и технологической кооперации; совершенствование договорно-правовой базы и инфраструктурного обеспечения сотрудничества на всех важнейших направлениях.

При благоприятном сценарии товарооборот России с европейскими странами по стоимостному объему возрастет с 78,6 млрд. долл. в 2001г. до 94,1 млрд. долл. в 2005г. (рост на 20%, за счет взаимодействия со странами-членами ЕС) при среднегодовом приросте в 5%. Этот показатель выше среднегодовых темпов роста экспорта и импорта стран Европы за последние 10 лет (4% в год) и предполагаемых его значений на ближайшие 4г. (4,4–4,6%).

Экспорт товаров и услуг из России в Европу возрастет с 59,6 млрд. долл. в 2001г. до 66,5 млрд. долл. в 2005г. (на 11,6%) при среднегодовом приросте 2,6%.

Поставки машин и оборудования могут увеличиться с 2,5 млрд. долл. в 2001г. до 3 млрд. долл. в 2005г. Их удельный вес в структуре товарного экспорта России в регион европейских стран повысится с 3 до 4–4,5%.

Прогнозные оценки, основывающиеся на национальной статистике европейских стран, свидетельствуют об увеличении общего товарооборота России с данным регионом стран до 126 млрд. долл., в т.ч. экспорта до 83,5 млрд. долл. и импорта 42,5 млрд. долл. Потенциальные возможности для увеличения экспорта продукции отечественной обрабатывающей промышленности в страны Европы имеются в следующих основных отраслях и подотраслях: нефтепереработка — авиакеросин; металлургия — прокат черных металлов (холоднокатаный лист с защитными покрытиями, лист повышенной пластичности с антикоррозийным покрытием для автопрома, прокат из спецсталей для изготовления труб большого диаметра с антикоррозийным покрытием, рельсы, трубы, композиционные материалы, при условии последовательной либерализации торгово-политических условий сотрудничества и отмены действующих ограничений; химия и нефтехимия — синтетический каучук; лесопромышленный комплекс — целлюлоза, бумага газетная, фанера, картон; легпром: швейные изделия (по технологической кооперации); машиностроение — продукция авиакосмической промышленности, электродвигатели, генераторы, трансформаторы, продукция квантовой электроники, силовые полупроводниковые приборы, электронно-оптические преобразователи, лазерные преобразователи, интегральные схемы, суда специализированного и ледового плавания.

В отличие от 90гг. темпы роста российского импорта из Европы будут выше, чем динамика роста экспортных поставок России в этот регион. Импорт товаров и услуг из стран Европы в Россию в первом варианте увеличится с 19 млрд. долл. в 2001г. до 27,6 млрд. долл. в 2005г. (рост на 45%) при среднегодовом росте в 10%. Во втором варианте импорт возрастет до 42,5 млрд. долл. при среднегодовом росте 30,9%.

Положительное для России сальдо внешнеторгового баланса с этой группой стран в обоих вариантах сохранится в 2005г. на уровне 40–41 млрд. долл.

Связи РФ со странами ЕС

Страны-члены ЕС. Товарооборот России со странами-членами ЕС в 2005г. по первому варианту составит 71,8 млрд.долл. (рост по сравнению с 2001г. на 21%), в т.ч. экспорт — 48,5 млрд.долл. (12%) и импорт 23,3 млрд.долл. (46%). Во втором варианте объем товарооборота возрастет до 92,1 млрд.долл., экспорт — до 34,9 млрд.долл. и импорт — 34,9 млрд.долл. Положительное для России saldo внешнеторгового товарооборота в обоих вариантах снизится с 27,2 млрд.долл. в 2001г. до 22-25 млрд.долл. в 2005г., за счет опережающей динамики импорта.

	в млрд.долл.			
	2000г.	2001г.	2005г.	2005г.
			вариант 1	вариант 2
Товарооборот	53,4	59	71,8	92,1
Экспорт	41,8	43,1	48,5	57,2
Импорт	11,6	15,9	23,3	34,9
Сальдо для России	30,2	27,2	25,2	22,3

Значимость рынка стран-членов ЕС для России определяется тем, что на этот регион приходится 36% всего российского экспорта, в т.ч. поставляется 38% нефти, 56% — нефтепродуктов, 45% — природного газа, 76% — электроэнергии, 35% — ядерного топлива, 29% — металлов и изделий из них, 22% — химических товаров, 29% — древесины и целлюлозно-бумажных товаров.

В 90гг. темпы развития экономики и роста импортного спроса стран-членов ЕС были существенно ниже среднемировых. Среднегодовой прирост их ВВП в 90гг. составил 1,9%, в то время как мира в целом — 3%, США — 3,0% и Китая — 9,7%.

Средние темпы роста ВВП Западной Европы до 2005г. будут 2%. Итоги развития экономики ЕС в 2001г. и ожидаемые результаты в 2002г. свидетельствуют о том, что в прогнозируемый период наиболее вероятным представляется прирост ВВП в 2,1% в год. Лишь после 2005г. вероятно ускорение роста ВВП по мере углубления интеграционных процессов в экономике региона, все более полной реализации преимуществ расширения ЕС.

Прогноз среднегодовых темпов роста ВВП стран-членов ЕС и их импорта из третьих стран до 2005г., в %

Страны	ВВП	Импорт
ЕС	2,2	4,5
Германия	2,1	4,5
Франция	2,2	4,8
Великобритания	2,3	4,8
Италия	2,1	4,5
Нидерланды	2,3	4,6
Бельгия	2,4	5
Австрия	2,4	5
Швеция	2,4	5
Финляндия	2,7	6
Дания	2,2	4,6
Испания	2,7	6,5
Португалия	2,5	6
Греция	2,5	6

Складывающаяся конъюнктура мирового рынка сохранит достаточно высокие темпы роста импортного спроса стран Евросоюза в ближайшие годы — 4,5% в среднем в год. Прирост мирового импорта прогнозируется на более высоком уровне — 5-5,5% в среднем в год.

Произойдут определенные сдвиги в структуре импортных потребностей Западной Европы. Наиболее динамично будет развиваться импорт ма-

шин, оборудования и транспортных средств, особенно в сфере информатики и телекоммуникаций, а также других наукоемких, высокотехнологичных товаров с высокой добавленной стоимостью.

Рост импорта энергоносителей будет достаточно сдержанным, исключение составит только природный газ. Будет иметь тенденцию к стагнации импортный спрос и на большинство других видов сырья по мере дальнейшего развития ресурсно-экономного, энергосберегающего производства. Расход сырья и энергоносителей на единицу произведенного ВВП в передовых странах региона за последние 20 лет снизился на 50% и, согласно всем имеющимся прогнозам, эта тенденция сохранится.

Импортный спрос стран данного региона на товары, по которым позиции России являются достаточно конкурентоспособными и на которые приходится весь товарный экспорт России в этот регион, в 2001-05гг. будет иметь тенденцию к стагнации.

Энергоносители останутся основным экспортным товаром в ближайшие годы. Страны Евросоюза не рассматривают расширение импорта из ОПЕК в числе приоритетных направлений как по политическим мотивам, так и из чисто экономических соображений.

Благоприятные предпосылки для дальнейшего расширения российского экспорта энергоносителей в Западную Европу созданы в рамках развернувшегося «энергодIALOGA» Россия-ЕС. Руководство Евросоюза выступило с предложением увеличить импорт энергоносителей из России на 50% в течение ближайших 10 лет.

Достигнуты конкретные договоренности о сотрудничестве по следующим направлениям: совершенствование законодательства, касающегося производства и транспортировки энергии в России, в первую очередь тех нормативных актов и механизмов, которые стимулировали бы европейские инвестиции в российскую энергетику; обеспечение физической сохранности и безопасности трубопроводов, в т.ч. с помощью космической системы наблюдения за их состоянием; строительство некоторых новых магистралей транспортировки газа и нефти из России как объектов «общего интереса» сторон; рациональное использование энергии и энергосбережение; юридическая безопасность для долгосрочных поставок энергии, в т.ч. по долгосрочным контрактам и доступу на энергетические рынки.

С учетом того, что Россия проявила готовность содействовать повышению надежности энергоснабжения ЕС путем поставки дополнительных количеств энергоносителей, а также установившихся устойчивых связей между российскими поставщиками и крупными западноевропейскими потребителями, технологическая ориентация которых направлена на использование преимущественно российского сырья, позволяют рассчитывать на реализацию стратегической линии на дальнейшее расширение экспорта этой группы товаров.

До 2005г. ожидается увеличение физических объемов экспорта России в Западную Европу всех основных товаров топливно-энергетической группы. По нефти и нефтепродуктам прирост составит 12-13%, или 3% в год с повышением доли продукции более глубокой переработки.

Реальным фактором сдерживания российского экспорта жидкого топлива может стать введение в Европе значительно более жестких экологических норм.

Экспорт российского природного газа в Западную Европу будет возрастать устойчиво высокими темпами – в среднем на 4,5% в год. Уже имеющиеся долгосрочные контракты и ориентация на дальнейшее расширение закупок в России позволяют рассчитывать на реализацию этих прогнозных оценок.

Экономическая эффективность экспорта природного газа не вызывает сомнений, однако она существенно снизится в связи с осуществляемым резким повышением внутренней цены на него, а либерализация европейского газового рынка сделала еще более неопределенными перспективы изменения цен на него.

Весьма высокими темпами будет расти экспорт угля, особенно энергетического. Масштабы этих поставок останутся сравнительно небольшими вследствие высоких транспортных расходов, острой конкуренции американского, австралийского и южноафриканского товара и вероятной ориентации на преимущественное использование на ТЭС более экологичного природного газа.

Масштабы экспорта электроэнергии останутся незначительными, учитывая резкое обострение конкуренции вследствие либерализации данного рынка в ЕС, высокую стоимость передачи электроэнергии по территории европейских стран, перспективу удорожания топлива для российских электростанций, затянувшееся техническое перевооружение российской электроэнергетики. Организация широкомасштабного экспорта российской электроэнергии в западноевропейский регион в прогнозируемый период представляется экономически неэффективной.

Металлы, наряду с энергоносителями, будут в числе основных товаров российского экспорта в страны-члены ЕС. Определенный рост их поставок в 90гг. свидетельствует о высокой конкурентоспособности металлургической промышленности России. Важным является то, что отечественная металлопродукция по многим позициям соответствует международным стандартам.

Перспективы дальнейшего расширения экспорта этой группы товаров имеются, в частности, чугуна, лома черных металлов, проката, ферросплавов, а также железной руды. Следует учитывать, что поставки проката черных металлов будут сдерживаться количественными ограничениями, преодолеть которые, как свидетельствует практика последнего времени, будет трудно.

Экспорт российских черных металлов в рассматриваемый регион стран будет возрастать в период до 2005г. в среднем на 3% в год, что примерно соответствует прогнозируемым темпам расширения общего импортного спроса на них.

Дальнейшее увеличение российского экспорта металлов связано с мерами по сохранению достаточной ценовой конкурентоспособности, продвижению на насыщенный европейский рынок продукции с более высокой степенью готовности. На материальные затраты в данной отрасли приходится 70-75% издержек производства, что объясняется его высокой энерго- и материалоемкостью. Удельный расход энергии и сырьевых материалов в черной металлургии России на 25% выше, чем в разви-

тых странах. Сдерживающим фактором роста экспорта этих товаров являются устаревшие основные фонды в отрасли, слабое внедрение прогрессивных технологий, значительное отставание от зарубежных стран по масштабам использования современных средств механизации и автоматизации, что ведет к нарастанию отставания в уровне производительности труда и качественных показателей продукции. Идущий и предстоящий значительный рост внутренних цен на природный газ и электроэнергию обусловит чувствительное повышение издержек производства, если не будет обеспечено ускорение модернизации черной металлургии страны.

Важно обеспечить рост производства продукции, имеющей перспективы сбыта на западноевропейском рынке: холоднокатаного листа с защитными покрытиями, листа повышенной пластичности с различными антикоррозийными покрытиями для автопрома, легированных сталей для изготовления режущего и штамповочного инструмента, новых марок сталей для изготовления труб большого диаметра с антикоррозийным покрытием.

Высокая ценовая конкурентоспособность цветных металлов, связанная с пока еще низкими внутренними ценами на энергоносители, обусловила быстрое их продвижение на западноевропейский рынок: особенно это относится к алюминию, никелю, меди. Потенциал для дальнейшего роста их поставок в этот регион, безусловно, имеется, однако из-за насыщения рынка он теперь уже менее значителен, чем раньше. Российский экспорт цветных металлов в страны Евросоюза в 2005г. достигнет 5 млрд.долл. при среднегодовом приросте 2%. Помимо традиционных поставок меди, алюминия и никеля, есть возможности расширения экспорта титана, магния, кобальта, а также редких и редкоземельных металлов и изделий из них.

Россия занимает прочные позиции на рынке целого ряда химических товаров, прежде всего, сравнительно простых, энергоемких или базирующихся на высококачественном и дешевом сырье для их производства (удобрения, аммиак, карбамид, крупнотоннажные пластмассы, синтетический каучук, резино-технические изделия). Перспективы дальнейшего расширения российского экспорта химтоваров в данный регион являются весьма благоприятными. В 2005г. он может достичь 2,7 млрд.долл. при среднегодовом приросте в 4%.

К перспективным для расширения сбыта на рынке ЕС следует отнести минеральные удобрения, аммиак, полимеры, полиэтилен, полипропилен, полиуретан, бензол, фенол, спирты, кислоты. Следует учитывать, что ряд названных товаров подвержен антидемпинговым процедурам, и увеличение экспорта по соответствующим позициям предполагает урегулирование этой проблемы.

В издержках производства аммиака на долю сырья – природного газа, приходится 73%, а топлива и электроэнергии – еще 13%. Также высока их доля и в издержках производства минудобрений – соответственно 50% и 26%. Повышение цен на природный газ и электроэнергию снизят ценовую конкурентоспособность многих химических товаров на рынках стран Евросоюза, если не будут предприняты серьезные усилия по модернизации производства, снижению удельного расхода сырья, топлива и электроэнергии.

Заметное место в российском экспорте в Западную Европу будут продолжать занимать товары леспрома. Комплекс является очень сильно экспортоориентированным (в 2000г. на экспорт поступило 40% всех лесоматериалов необработанных, 84% – целлюлозы древесной, 67% – бумаги газетной), что свидетельствует о его достаточно высокой конкурентоспособности. Российский экспорт древесины и целлюлозно-бумажных изделий в Западную Европу в 2005г. может достигнуть 2,3 млрд.долл. при среднегодовом приросте в 3,5%. Наиболее благоприятны перспективы расширения сбыта пиломатериалов, целлюлозы, бумаги газетной, фанеры, картона, тары.

Высокая энергоемкость некоторых видов продукции леспрома и значительный удельный вес транспортных расходов могут повлиять на их ценовую конкурентоспособность в контексте повышения цен на энергоносители и тарифов на транспортировку товаров.

В последние годы машиностроительный комплекс России предпринимает усилия по освоению новых, конкурентоспособных видов машин, оборудования и транспортных средств, увеличивает свой экспортный потенциал. Это находит отражение в заметном росте машинотехнического экспорта в отдельные регионы. Номенклатура машинотехнических изделий, обладающих конкурентоспособностью и потенциалом продвижения на западноевропейский рынок, является весьма обширной.

Это продукция: ракетно-космической и авиационной промышленности, включая самолеты и вертолеты; электротехническое оборудование (кабель, электродвигатели, генераторы, трансформаторы, лампы накаливания, переключатели), электроды; энергетическое оборудование; квантовая электроника, полупроводниковые приборы, электронно-оптические преобразователи, интегральные схемы, лазерные преобразователи; металлорежущие станки и подшипники; медоборудование; суда.

Решение основной стратегической задачи развития российского товарного экспорта (в т.ч. и в особенности в западноевропейский регион) – изменение его структуры за счет опережающего роста поставок готовой продукции с высокой добавленной стоимостью, особенно машинотехнических и высокотехнологичных изделий, возможно только в случае реализации комплекса мер по повышению их конкурентоспособности.

Обеспечение благоприятных торгово-политических условий для доступа российских промышленных изделий на рынок стран Евросоюза, устранение всех элементов из дискриминации. Здесь перелом ситуации возможен лишь со вступлением России в ВТО и достижением конкретных договоренностей о создании зоны свободной торговли Россия-ЕС, а затем и Общеευропейского экономического пространства. Это послужило бы мощным толчком к преодолению промышленного, технологического и инфраструктурного отставания России, интенсифицировало бы процессы модернизации российской промышленности, приток инвестиций в нее из этого региона.

Несмотря на высокую конкурентоспособность российской военной техники налаживание сотрудничества в этой области идет трудно и противоречиво, и рассчитывать на рост поставок этой

техники в страны-члены ЕС в период до 2005г. достаточно сложно.

Российский экспорт машин, оборудования и транспортных средств на рынок стран-членов ЕС может возрасти в ближайшие 4-5 лет на 35-40% (среднегодовой прирост – 6,5-7%). Но даже в этом оптимистическом варианте его удельный вес во всем товарном экспорте составит 1%.

В группе изделий легпрома имеются перспективы роста российского экспорта тканей, швейных изделий (при развитии технологической кооперации), шкур, кожи, мехов. Однако рост экспорта по данной группе в целом маловероятен из-за низкой конкурентоспособности и слабой технической оснащенности российского легпрома.

В группе строительных материалов экспортным потенциалом располагают цемент, листовое стекло и линолеум. Высокие и растущие ж/д тарифы, рост цен на энергоносители, а также антидемпинговые и другие защитные меры стран-импортеров из ЕС выступают существенно сдерживают реализацию этого потенциала.

В группе с/х сырья и продовольствия определенные возможности расширения экспорта имеются по товарам: ячмень, гречиха, маслосемена, яичный порошок, ягоды, мед, крепкие алкогольные напитки, соки, рыба. Улучшились перспективы возобновления поставок на рынки стран-членов ЕС российской пшеницы. Темпы роста российского экспорта товаров этой группы в перспективе заметно возрастут. Однако его масштабы останутся скромными, как и их доля во всем товарном экспорте (2000г. – 1,5%, 2005г. – 1,9%).

Прогноз изменения структуры экспорта товаров из России в ЕС, в %

	2000г.	2005г.
Всего	100	100
Продовольствие и сельхозсырье	1,5	1,9
Минеральное топливо	65,6	64
-нефть и нефтепродукты	44,2	41,9
-природный газ	20,1	20,8
-уголь	0,8	0,9
-электроэнергия	0,2	0,4
Химические товары, каучук	4,6	5
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	4	4
Металлы и изделия из них, драгоценные камни	19,6	19,4
-черные металлы	4,6	4,6
-цветные металлы	10,6	10,1
-драгоценные камни	4,4	4,7
Машины, оборудование и транспортные средства	1,1	1,2
Прочие товары	3,6	4,4

В российском импорте из стран Европы в прогнозируемый период будут преобладать готовые изделия, прежде всего машинотехнические. Настоятельная необходимость модернизации производственной базы российской экономики, повышения конкурентоспособности в условиях вступления в ВТО и созданию предпосылок к формированию зоны свободной торговли с ЕС обусловят высокие темпы роста импортного спроса на товары инвестиционного назначения. Есть основания прогнозировать высокие темпы роста импорта из европейского региона, прежде всего Германии и других наиболее индустриально развитых западноевропейских стран, которые сохраняют за собой достаточно прочные позиции на мировом рынке наиболее перспективных видов машинотехнической продукции: информационной и телекоммуникационной техники, конторского оборудования и оргтехники, высокопроизводительных авто-

матизированных линий, другого новейшего высокотехнологического оборудования.

Одновременно будет проходить процесс стабилизации импорта из стран указанного региона строительной и сельхозтехники, легковых автомобилей, бытовой электроники по мере развития их производства внутри страны.

Не исключена тенденция снижения импорта продовольствия и сельхозсырья за счет роста собственного производства при наличии высокого спроса на этот вид продукции на внутреннем рынке в условиях сохранения высоких темпов экономического роста.

Прогнозируется небольшой рост импорта из рассматриваемого региона стран некоторых химтоваров, продукции черной металлургии и легпрома, поскольку здесь есть реальная возможность организации импортозамещаемого производства.

Калининградская область

Самая западная территория страны отделена от основной части России сухопутными границами и международными морскими водами. Минимальное расстояние от области до основной территории России — 370 км. Население области — 944 тыс. чел. В национальном составе преобладают русские — 78%.

На территории области расположено уникальное месторождение янтаря, в котором сосредоточены практически все мировые запасы. Разведанные запасы нефти оцениваются в 20 млн.т., каменной соли — 1,5 млрд.т.

Природно-климатические условия Калининградской обл. способствуют развитию курортно-рекреационного комплекса. Г.г. Светлогорск и Зеленоградск являются курортами федерального значения. Заповедник «Куршская коса» входит в перечень природоохранных объектов ЮНЕСКО.

Основу экономики области составляет промышленность, в которой формируется 39,7% валового регионального продукта. Второе место по удельному весу занимают торговля и общепит (15,3%), далее следуют транспорт и связь (8,5%), сельское хозяйство и рыболовство (8%), строительство (6,9%)

Отраслями специализации области являются: морехозяйственный, транспортный комплексы, машиностроение и металлообработка, пищевая и целлюлозно-бумажная промышленности.

В 2001г. в области наметились определенные позитивные тенденции. Темпы развития региона по ряду макроэкономических показателей выше, чем в целом по стране. Валовой региональный продукт в 2001г. составил 33 млрд.руб. и возрос по сравнению с уровнем 2000г. на 6,6% (по РФ — 5%).

Промпродукции в Калининградской обл. произведено на 18,9 млрд.руб., что превышает в сопоставимых ценах уровень пред.г. на 12,5%. (по РФ — 4,9%, по СЗФО — 3,9%). В наибольшей степени возрос объем производства в пищепроме — на 40,1%.

Произошел существенный, на 30,8% рост производства стройматериалов, что отражает повышение в регионе инвестиционной активности. Наблюдается устойчивый подъем отрасли машиностроения и металлообработки — на 23,1%: в 1,7 раза возросло производство легковых автомобилей, в 1,3 раза — производство телевизоров, в 1,2

раза — производство электросварочного оборудования.

Убыточными являются 40% предприятий. Оборотные активы на конец 2001г. составляли 16,4 млрд.руб., из них денежные средства — 7%. Дефицит собственных оборотных средств, отсутствие долгосрочных финансовых ресурсов и низкая банковская поддержка ограничивают производственную и инвестиционную деятельность предприятий.

Отмечаются положительные тенденции в развитии малого предпринимательства. В общих объемах промпроизводства 21% продукции выпускается на малых предприятиях. В легкой, пищевой промышленности и промышленности стройматериалов на их долю приходится треть объемов. Таким образом, малое предпринимательство играет большую роль в системе экономических отношений, в обеспечении занятости населения.

Валовая продукция сельского хозяйства составила 4.4 млрд. руб. (150 млн.долл.). Объем перевозок грузов увеличился на 23% и составил 11,9 млн.т. Благодаря вводу в действие новых транспортных тарифов, портовый комплекс области стал более конкурентоспособным. Объем переработки грузов возрос на 32% и достиг 5,8 млн.т. Во II пол. 2001г. отмечен рост грузооборота на 29,2%.

Основные показатели работы портов в 1999-2001гг., в млн.т.

	1999г.	2000г.	2001г.
Объем переработки грузов, всего	4,1	4,4	5,8
-торговый	2,2	2,3	2,7
-рыбный	0,97	0,81	0,79
-речной	0,28	0,16	0,21
-прочие портопункты	0,65	1,13	2,10

Механизм особой экономической зоны способствовал активизации экономического взаимодействия области с соседними странами. Внешнеторговый оборот товаров и услуг равнялся 1.4 млрд.долл. и по сравнению с пред.г. увеличился на 6%. Экспорт составил 400 млн.долл., импорт — 1 млрд.долл. Основными торговыми партнерами области оставались Польша (281 млн.долл.), Германия (269 млн.долл.), Литва (113 млн.долл.), США (73.3 млн.долл.).

Внешняя торговля товарами по Калининградской обл., в млн.долл.

	Внешнеторговый оборот		Экспорт товаров		Импорт товаров	
	всего	в т.ч.	всего	в т.ч.	всего	в т.ч.
	Польша	Литва	Польша	Литва	Польша	Литва
1998г.	1500,2	292,7	172,9	351,3	99,7	24,1
1999г.	1132,9	209,8	77,8	322,3	95,2	16,2
2000г.	1191,6	295,1	95,5	475,2	154,3	29,8
2001г.	1356,6	281,2	113,4	378	125,2	31,4

В экспорте товаров преобладают нефть, целлюлоза, бумага, рыба, металлы и изделия из них, удобрения (реэкспорт).

Среди импортируемых товаров не выделяются товары, занимающие доминирующее положение. Из всех импортируемых товаров можно отметить импорт свинины и говядины, мяса птицы, рыбы, грузовых и легковых автомобилей.

Инфляционные процессы в области, также как и в РФ в целом, в последние годы не претерпели существенных изменений. По сравнению с пред.г. потребительские цены возросли в 1999г. на 34,5%, в 2000г. на 17,5%, в 2001г. на 21%.

По итогам I кв. 2002г. не подтвердились многочисленные мрачные предсказания о том, что в связи с введением налога с продаж, резко возрастут цены. В I кв. цены возросли на 6,6%, в то время как в I кв. 2001г. — на 8,8%.

Характерными тенденциями и особенностями инвестиционной деятельности в 90гг. являлись: преобладание краткосрочных вложений; рост доли собственных средств предприятий (до 80%) при сокращении значения кредитных ресурсов компаний (2,5-3%) и бюджетных средств (14%) в общем объеме инвестиций; отставание темпов накопления инвестиций от потребностей экономики региона. С 1999г. отмечается значительный рост инвестиций (в среднем 20% в год).

Инвестиции в основной капитал в 2001г. составили 7,9 млрд.руб. (+37,1% к 2000г.). Существенное влияние на высокий прирост оказало улучшение инвестиционного климата в регионе (по данным агентства «Эксперт-РА» рейтинг Калининградской обл. вырос на 7 пунктов). В общем объеме инвестиций в основной капитал иноинвестиции за 2001г. занимают 9,4%.

В 2001г. на реализацию региональной инвестиционной программы выделено 100,7 млн.руб., что в 1,5 раза больше, чем в пред.г. Эти средства вкладывались в строительство жилых домов, объектов коммунального хозяйства, здравоохранения, образования, берегоукрепления, в газификацию городов и поселков.

Иноинвестиции представлены в основном торговыми и краткосрочными кредитами, которые не могут использоваться для обновления, реконструкции, модернизации основных производственных фондов реального сектора экономики. Главными направлениями иностранных вложений являются материально-техническое снабжение и сбыт, торговля и общепит. В 2001г. объем иноинвестиций составил 24,6 млн.долл. На начало года объем накопленных иноинвестиций равнялся 52,5 млн.долл.

Основными целями деятельности администрации в 2002г. являются:

- реализация федеральной целевой программы развития Калининградской обл. до 2010г. Основные усилия будут направлены на строительство ТЭЦ-2, выполнение работ по реконструкции действующего газопровода с целью расширения мощности до 1050 млн.куб.м., строительству автодорог, переводу котельных на местные виды топлива. Получит дальнейшее развитие инфраструктура городов-курортов Светлогорска и Зеленоградска, предусматривается строительство и реконструкция ряда объектов здравоохранения и образования;

- формирование новых подходов к финансово-бюджетной политике области. Увеличение доходов бюджета в 2002г. запланировано в 1,4 раза. Возрастут расходы на здравоохранение (32%), образование (47%), социальную помощь населению (42%), культуру (18%);

- создание благоприятного инвестиционного климата, обеспечение роста инвестиций, защита интересов областных товаропроизводителей.

Несмотря на положительные тенденции развития для Калининградской обл. сохраняется ряд проблем:

- вероятность хозяйственного обособления, вызванная вхождением Польши и Литвы в Европейский Союз;

- нарастание социального напряжения, обусловленного увеличением разрыва в уровне и качестве жизни калининградцев по сравнению с гражданами соседних государств. Диспропорции со-

здают реальные угрозы стратегическим интересам Российской Федерации в Балтийском регионе. Неприятие сегодня мер по устранению диспропорций, потребует в будущем существенно больших финансовых, экономических и политических усилий;

- нарастающая конкуренция со стороны регионов Польши, Литвы, Латвии и расположенных на их территориях свободных экономических зон;

- сохранение топливно-энергетической зависимости области от внешних, в т.ч. импортных, поставок электроэнергии и топлива;

- нарастание экологических проблем, связанных с отсутствием необходимых инвестиций в эту сферу, обеспечивающих защиту окружающей среды и здоровья граждан на уровне стандартов Европейского союза.

Развитие инфраструктуры является важным направлением улучшения инвестиционного климата. Неблагоприятные для области тарифные условия при транзите грузов через территорию Литвы и Белоруссии делают калининградское направление дорогостоящим и ненадежным для стабильной и долговременной работы с грузовладельцами, что оказывает влияние на снижение объемов перевозок грузов всеми видами транспорта.

Необходимость оплаты транзита через территорию Литвы и Белоруссии приводит к удорожанию пассажирских и грузовых перевозок (900 млн.руб. в 2001г.), что осложняет возможности сообщения населения и хозяйствующих субъектов Калининградской обл. с основной территорией России.

Проблемы предлагается решить за счет реализации следующих мероприятий:

- проведение переговоров с Литвой о включении дополнительно, учитывая ст. 5 и 7 Соглашения между правительствами РФ и Литвы «О долгосрочном сотрудничестве Калининградской обл. РФ и регионов Литовской Республики», статьи о едином уровне тарифов при транзитных перевозках по железным дорогам Литвы в направлении на Клайпеду и Калининград;

- проведение переговоров с ЕС о едином уровне тарифов при транзитных перевозках по территории Литвы во всех направлениях включая Калининградское после вступления Литвы в ЕС;

- обеспечение МПС России величины суммарного ж/д тарифа за провоз грузов по территориям России, Белоруссии и Литвы не выше аналогичного ж/д тарифа в прямом сообщении по территории России;

- принятие и реализация постановления правительства РФ «Об утверждении порядка компенсации дополнительных расходов Калининградской обл., связанных с транзитом грузов и пассажиров в/из Калининградскую обл. через территорию государств Латвии, Литвы и Белоруссии».

В целях успешного развития транспортного комплекса области и торгово-экономических связей между РФ и странами ЕС необходимо также продолжить:

- обустройство, строительство и реконструкцию основных пунктов пропуска через госграницу;

- строительство глубоководного порта в Балтийске (пункт Восточный), в т.ч. паромного терминала для обеспечения устойчивого транспортного сообщения Калининградской обл. с основной территорией России;

– строительство автодорог: Южный обход Калининграда (соединение трансевропейского коридора Гданьск-Калининград-Рига с московско-вильнюсским направлением), обход Багратионовска (с подъездом к погранпереходу Багратионовск-Безледы), Калининград-Эльблонг (на участке Калининград-Госграница, погранпереход Мамоново-2). Завершение строительства обхода Гвардейска и ремонт дороги Калининград-Мамоново;

– проведение переговоров с польской стороной о строительстве дороги в обход Голдапа и об открытии международного грузового движения, через ТПП Гусев-Голдап с выходом на Гродно.

В сфере международных отношений основными целями определены гарантированное недопущение изоляции области от основной территории РФ, ухудшение условий жизнеобеспечения калининградцев в связи с расширением ЕС (заключение специального соглашения между Россией и ЕС по Калининградской обл., предотвращение введения визового режима, развитие транспортных коммуникаций и погранпереходов).

Общеввропейское экономическое пространство. В ходе московского саммита Россия-ЕС 17 мая 2001г. со стороны Евросоюза прозвучала инициатива о создании Общего европейского экономического пространства, включающего Россию. Обе стороны согласились создать для рассмотрения этого вопроса группу высокого уровня в рамках Соглашения о партнерстве и сотрудничестве (СПС) между Россией и ЕС.

Эта инициатива основывается на идее выработки концепции более тесных отношений между Россией и ЕС. Группа на высоком уровне рассматривает возможности, возникающие вследствие большей экономической интеграции, сближения законодательств и нормативной базы, а также оценит пути дальнейшей работы.

В конце дек. 2001г. Еврокомиссия приняла Документ по стратегии в отношении РФ на 2002-06гг. В документе подчеркивается важность Соглашения о партнерстве и сотрудничестве, а также стратегическая и экономическая заинтересованность ЕС в развитии РФ, которая призвана играть роль моста между ЕС и Азией. В области торговых и экономических отношений Стратегия исходит из того, что «вступление России в ВТО на нормальных коммерческих условиях представляется крайне целесообразным».

Вступление в ВТО станет важным шагом по направлению к мировой интеграции. Членство в ВТО глубоко повлияет на российское общество и экономику, создаст дополнительные стимулы к осуществлению реформ и будет способствовать увеличению объема инвестиций (в т.ч. прямых иностранных). ВТО предоставит России новые возможности для урегулирования внешнеэкономических споров. Вступление в ВТО должно быть тщательно подготовлено, а условия вступления – согласованы. Опасения относительно возможного отрицательного воздействия присоединения к ВТО на какие-то отрасли российской промышленности, сельское хозяйство, сектор финансовых услуг и даже на Таможенный союз стран СНГ являются в большинстве своем необоснованными.

Эксперты ЕС и представители российского правительства проводят регулярные встречи с целью обсуждения позиций сторон по вопросу

вступления России в ВТО. Принятие Россией правил и требований ВТО создаст более благоприятные условия для осуществления реформ, а также для достижения устойчивого экономического роста и привлечения инвестиций. Вступление в ВТО позволит России влиять на работу этой организации, особенно в контексте нового раунда многосторонних торговых переговоров, начавшихся в конце 2001г.

Было проведено две встречи Совместной группы высокого уровня – в дек. 2001г. и марте 2002г. В ходе консультаций экспертов сторон были обсуждены концептуальные аспекты ОЕЭП и предложения сторон по организации работы по проведению анализа отдельных пробных ключевых секторов с целью выявления возможностей сближения законодательства и регулирующих норм, а также форм содействия развитию торгово-экономического сотрудничества России и Евросоюза.

В результате консультаций достигнуты договоренности: работа будет проводиться в 2 этапа: 1 – в 2002г., а 2 – до конца 2003г.; в ходе исследований будет проведена количественная и качественная оценка последствий формирования ОЕЭП, преимуществ и издержки его создания. Оценка будет включать определение влияния ОЕЭП на конкурентоспособность экономики в целом, в т.ч. торговые и инвестиционные потоки России и ЕС; в целом работа будет заключаться в определении основных характеристик ОЕЭП; там, где это возможно, к работе будут привлекаться соответствующие рабочие органы по реализации СПС Россия-ЕС; в проведение исследований будут вовлечены независимые эксперты, организации и деловые ассоциации с возможным привлечением соответствующего техсодействия.

При проведении исследований стороны договорились сконцентрироваться на следующих пилотных областях: стандартизация, технические нормы; таможенное регулирование; госзакупки; правила конкуренции в таких секторах, как промышленность, сельское хозяйство, сфера услуг.

Третье совещание Группы высокого уровня будет проведено осенью 2002г. и будет посвящено оценке достигнутых успехов в выполнении согласованного плана работы. Следует приступить к конкретной работе в областях бухгалтерского учета и аудита, а также стандартов, технического регулирования и оценки соответствия.

Перспективные проекты инвестиционного сотрудничества в Калининградской обл. до 2005г. Всего – 52,5 млн.долл.

Германия – 20 млн.долл.: совместное предприятие по сборке легковых автомобилей БМВ и Ленд Ровер мощностью 10 тыс.шт. в год (компания БМВ); строительство судовых корпусов на судоремонтном заводе «Янтарь» (компания «Фасмерверфт»); производство порталных кранов и оборудования для нефтегазовой промышленности (компания «Балткран», «Балтик», «Преуссаг Ноелл»); производство швейных изделий (компания «Граммер»).

Швеция – 16 млн.долл.: совместное предприятие АГ-КАЗ по производству технических газов: кислорода, ацетилена (АГА); производство и комплектация компьютерной техники на базе предприятия «Мауринь Балт» (АГА); разработка проекта «Поддержка в обучении ликвидации разлива нефти и химических веществ» (СИДА); реконст-

рукция водоочистных сооружений и водоснабжения г. Калининграда (правительство Швеции); реализация проекта «Охрана природы в бассейне Балтийского моря, сектор: Калининградская обл.» (Шведское агентство по охране окружающей среды).

Польша – 8 млн.долл.: строительство терминала по перевалке минудобрений в Калининградском рыбном порту мощностью 5 тыс.т. в сутки («Андрекс»); строительство пунктов пропуска на границе «Курская коса», «Мамоново», «Гусев» («Будимекс»); совместное производство городских автобусов на производственной базе Калининградского ОАО «Стройдормаш» («Неоплан»); развитие энергосистемы Калининградской обл. и увеличение транзита российской электроэнергии в Польшу («Эльблонгское энергетическое предприятие»).

Дания – 6 млн.долл.: строительство ветроэнергостановок (Датское энергетическое агентство по охране окружающей среды); создание регионального центра энергосбережений Калининградской обл.; увеличение мощностей Калининградской ТЭЦ; реализация ряда проектов в сфере экологии, связанных с переработкой гальванических отходов, очисткой сточных вод и снижения загрязненности воздуха в г.Калининграде.

Литва – 2 млн.долл.: строительство колбасно-консервного предприятия с участием АО «Клайпедос Майстас»; организация сборки телевизоров с помощью литовских специалистов на предприятии «Парус-3»; организация сборки компьютерной техники на СП «Сонекс»; создание предприятия по автоперевозкам «Автосабина»; производство мебели в г. Немане при участии литовского АО «Кауно балдай».

Норвегия – 0,5 млн.долл.: строительство терминала по приемке и обработке мороженой рыбы (компания «Греен-Риферс»).

Связи РФ с Восточной Европой

По варианту с сохранением среднегодовых темпов роста товарооборот России с указанным регионом стран в 2005г. составит 22,3 млрд.долл. (рост по сравнению с 2001г. на 13,7%), в т.ч. экспорт – 18 млрд.долл. (9%) и импорт 4,3 млрд.долл. (38%), во втором варианте достигнет 32,3 млрд.долл., экспорт – 25,3 млрд.долл. и импорт – 7 млрд.долл. Положительное для России сальдо внешнеторгового товарооборота в 2005г. сохранится в первом варианте на том же уровне, что и в 2001г. и составит 13,7 млрд.долл., во втором оно возрастет до 18,3 млрд.долл.

2000г. 2001г. 2005г. 2005г.

	вариант 1	вариант 2
Товарооборот.....	20,3.....19,6.....	22,3.....32,3.....
Экспорт.....	17,9.....16,5.....	18.....25,3.....
Импорт.....	2,4.....3,1.....	4,3.....7.....
Сальдо.....	15,5.....13,4.....	13,7.....18,3.....

В 2001г. доля региона составила 14% всего внешнеторгового оборота России, в т.ч. стран Балтии – 3%. Основными партнерами являлись Польша, Венгрия, Чехия и Словакия.

Удельный вес топливных товаров в структуре российского экспорта в этот регион стран составляет 75-80%. В этих странах Россия реализует 26% экспортируемого природного газа, 32% нефти, 25% угля, 52% ТВЭЛов. Второй важной группой (10%) являются товары металлургической промыш-

ленности, главным образом черные металлы и алюминий. Машинотехнические товары (6-7%) составляют тракторы, автомобили, строительно-дорожная техника. Отдельные виды энергетического и станочного оборудования, из военной техники – запчасти, комплектующие, самолеты, бронетехника и другое специмущество. Группу химтоваров (5%) формируют продукции органического синтеза и синтетический каучук, лесобумажных товаров (3%) – целлюлоза, бумага, картон.

Россия обеспечивает 60% потребителей указанных стран в энергоносителях, удерживает прочные позиции на их рынке металлов, древесины и целлюлозно-бумажных изделий, ряда химических товаров, удобрений и пластмасс. Присутствие России на рынках машин, оборудования и транспортных средств, готовых изделий, товаров массового спроса ограничено.

Импорт из рассматриваемых стран возрос в 2001г. на 25% благодаря расширению внутреннего спроса в России и превысил 3 млрд.долл. Основными товарными группами явились изделия машиностроения (30%), химпродукты (26%) и продовольствие (17%).

В 2001–05гг. экономический рост стран Восточной Европы и Балканского региона составит 3-4% в год. Темп прироста торговли этих стран будет опережать динамику экономического развития и может составить в этом периоде 5-6%, на основе расширения внутриотраслевой кооперации со странами-членами ЕС.

Развитие торговли России с рассматриваемым регионом стран определяется динамикой экспорта, на который в 2005г. будет приходиться не менее 80% объема взаимной торговли. Среднегодовой темп прироста российского экспорта в 2001–05гг., по первому варианту, составит 2-3%, по второму – 6-7%. Темпы прироста экспорта в данный регион будут зависеть от степени влияния европейских интеграционных процессов на экономические отношения России с этими странами.

До 2005г. Россия останется поставщиком энергоресурсов на этот рынок с учетом своего экспортного потенциала и экономических интересов рассматриваемых стран. Доля топливных товаров сохранится на уровне 75-80% от всего российского экспорта в регион.

Сдерживающими факторами, которые могут негативно повлиять на российский экспорт в данный регион стран в 2001–05гг., когда уже часть из них войдет в состав ЕС, являются: реализация энергетической политики Евросоюза, направленной на диверсификацию импортных источников топлива; либерализация внутреннего рынка газа и европейского газового рынка; возрастающие требования к качеству нефти и нефтепродуктов; уменьшение спроса на уголь, связанное с растущими требованиями по экологии; конкуренция со стороны поставщиков из третьих стран; распространение количественных ограничений ЕС на поставки ядерного топлива (в пределах 20%), стальной продукции, антидемпинговых мер на нитрат аммония, мочевины, хлоркалий, бесшовные трубы, карбид кремния, древесные плиты и другие товары; переход рассматриваемых стран на более высокие пошлины ЕС по таким товарам российского экспорта как алюминий и изделия из него, ТВЭЛы, стирол; введение в практику сотрудничества норм и стандартов, применяемых в ЕС.

Может произойти стоимостное сокращение российского экспорта в результате: перехода к единому таможенному тарифу ЕС на 230 млн. долл.; распространения антидемпинговых процедур на 100 млн.долл.; распространения количественных ограничений на 160 млн.долл.; изменения потоков топливно-сырьевых товаров на 6 млрд. долл. в т.ч. по природному газу – 2,5 млрд.долл., нефти – 3,4 млрд.долл., ТВЭЛам – 113 млрд.долл.

Имеются оценки об увеличении импорта природного газа из России в 2 раза. Этому способствует развитая инфраструктура, включающая нефтепровод «Дружба», газопроводы «Союз», «Братство». Закупки природного газа в России обходятся странам рассматриваемого региона на 20-30% дешевле по сравнению с его импортом из других стран.

Потребности в природном газе в 2010г. стран Восточной Европы и Балканского региона оцениваются в 47 млрд.куб.м., по нефти 45 млн.т. в год.

Доля машин и оборудования в экспорте России может возрасти до 7-9% в 2005г. Расширение масштабов техсодействия может стать важнейшим направлением, способствующим увеличению российского экспорта машин и оборудования (на основе использования высоких технологий и предоставления кредитов). Энергетика является сферой экономики стран Восточной Европы и Балканского региона, в которой российские фирмы могут рассчитывать на расширение сотрудничества (учитывая большое количество построенных СССР объектов и высокую степень износа энергетического оборудования в последние годы, а также наличие проектов расширения и строительства новых энергетических мощностей). Имеет хорошую перспективу участие российских организаций в поставках комплектного оборудования и оказания услуг в других сферах. Возможно участие российских фирм в строительстве и модернизации газопроводов в Венгрии и Югославии, резервуаров для хранения нефти и газа в Чехии, Венгрии, Польше, новой линии будапештского метро.

Погашение задолженности бывшего СССР странам рассматриваемого региона (2,5 млрд.долл. на конец 2001г.) делают возможным сохранение поставок машин и оборудования в Болгарию, Венгрию, страны бывшей Югославии, Словакию и Чехию. В связи с присоединением ряда стран-кандидатов к НАТО и учитывая отсутствие средств на перевооружение в соответствии с натовскими стандартами, сохраняются возможности небольших объемов экспорта российской военной техники, запчастей и комплектующих изделий к ней главным образом на переходный период – ближайшие 5 лет – как в счет погашения задолженности, так и на коммерческих условиях.

Развитие научно-технического сотрудничества России со странами данного региона и организация совместных производств дают шанс на увеличение российского экспорта высоких технологий, новых материалов и других продуктов с высокой добавленной стоимостью. Положительным примером является сооружение Циклотронного центра и Международного лазерного центра в Словакии, стоимостью 118 млн.долл.

Намечаемое РАО «Газпром» широкомасштабное строительство газопроводов и модернизация газораспределительной системы на территории стран-кандидатов, его участие в сооружении под-

земных хранилищ газа (в Румынии, Венгрии, Польше), реализация проекта сооружения нефтепровода Бургас-Александрополис, интеграция нефтепроводных систем «Дружбы» и «Адрии» с потенциальными инвестициями 3-4 млрд.долл. создают возможности для увеличения поставок оборудования, материалов и объема предоставляемых услуг при условии учета российскими компаниями национальных интересов страны (использование отечественной техники, материалов).

Повышение доли машинотехнических средств в российском экспорте в страны-кандидаты требуют: перехода на нормы и стандарты ЕС, формирования системы господдержки экспорта, развития совместной производственной и инвестиционной деятельности, структурной и технологической реконструкции машиностроительной отрасли.

Радикальное увеличение российского экспорта изделий машиностроения в страны-кандидаты в прогнозируемых период маловероятно. Возросший технологический разрыв между Россией и более развитыми странами (Венгрией, Польшей, Чехией), переход этих и других стран на стандарты и требования ЕС в соответствии с идущим процессом правовой и технической гармонизации, не-преференциальный режим торговли будут сдерживать повышение доли машинотехнических изделий в экспорте, а также развитие кооперационного сотрудничества. Вступление Венгрии, Польши и Чехии в НАТО и аналогичное стремление у остальных стран региона будут также тормозить экспорт российской военной техники и вооружений, а также развитие сотрудничества с Россией в военно-технической области.

В 2001-05гг. темпы роста российского импорта из этих стран будут более высокими, чем темпы роста российского экспорта; среднегодовая динамика импорта составит 9%. Расширение импорта товаров промышленного и потребительского назначения возможно в результате восстановления платежеспособного спроса российского населения, повышения конкурентоспособности товаров, поставляемых из рассматриваемых стран на основе созданных с участием иностранного капитала предприятий, а также роста российской потребностей в оборудовании в связи с предполагаемой технологической реконструкцией российских предприятий и целых отраслей, заинтересованности деловых кругов и предприятий стран-партнеров в потенциально емком российском рынке. Увеличение объемов ввоза в Россию из стран региона будет зависеть от набирающей силу тенденции замещения импорта отечественными товарами, степени таможенной защиты российских производителей и внутреннего рынка, дальнейшей переориентации на закупки товаров в развитых странах, осуществляющих в крупных масштабах господдержку своего экспорта. В 2005г. стоимостной объем импорта из рассматриваемых стран может составить от 4 до 7 млрд.долл.

Прогнозируемый рост личного потребления и инвестиций в основной капитал в России может привести к увеличению в импорте доли машин, оборудования и транспортных средств – до 30-35% в 2005г. Значительными останутся поставки продовольствия, изделий химпрома, но их динамика будет зависеть от темпов роста производства в соответствующих отраслях национального производства и степени защиты внутреннего рынка.

Российский экспорт

Можно сделать следующие выводы о его дальнейшем развитии до 2005г.

1. Альтернативы сотрудничеству со странами европейского региона у России нет. Несмотря на трудности, на пути сближения России со странами-членами ЕС, этот процесс отвечает нашим стратегическим интересам и принесет ощутимые выгоды для страны. Экономическое взаимодействие с ЕС будет стимулировать отечественное производство, обеспечит условия для повышения национальной конкурентоспособности и жизненных стандартов населения.

2. На европейском рынке конкурентоспособными останутся преимущественно товары сырьевых отраслей промышленности России, а также выпускающих полуфабрикаты (металлы, полимеры, бумага) и низкотехнологичные товары конечного спроса (минудобрения и др.). Сложившаяся структура российского экспорта в страны-члены ЕС и страны-кандидаты, в которой 85% занимают энергоносители и металлы, создает высокую степень зависимости финансового положения страны от конъюнктуры мирового рынка нефти, достигший опасного предела с позиций экономической безопасности страны. Стабильность мирового энергетического рынка обеспечивается единством позиций стран-членов ОПЕК и основных независимых нефтедобывающих государств, в т.ч. России, Норвегии и других стран. Однако **равновесие на нефтяном рынке, достигнутое путем компромиссов, в любой момент может быть нарушено**, и Россия, себестоимость добычи нефти в которой, в несколько раз превышает затраты ближневосточных государств, может лишиться традиционных рынков сбыта.

3. Для расширения экспорта некоторых высокотехнологичных отраслей (ядерные технологии, авиация, ракетная техника, электроника и т.д.) необходимо на госуровне определить приоритетные направления их развития. Россия может конкурировать в странах Европы по 10-15 ключевым направлениям на рынках наукоемкой продукции и услуг, включая энергетическое, электротехническое, металлургическое оборудование, самолеты, водные суда, оптоэлектронике, телекомоборудование, новые материалы, оптические приборы и геодезическое оборудование для поиска нефти и газа, программное обеспечение. Для осуществления прорыва в данной области изготовление указанных товаров необходимо сосредоточить в России в т.н. зонах экспортного производства с преференциальным таможенным и налоговым режимом.

4. Резервы для увеличения несырьевого экспорта в страны Европы имеются в сфере производства товаров массового потребления (от трикотажных изделий до элементной базы электронной промышленности), которые на сегодня также конкурентоспособны на европейском рынке по качеству и ценам. Нарращивание экспортного потенциала этих отраслей связано, как и в случае с экспортом высокотехнологичной продукции, с расширением господдержки экспортеров, улучшением страхового и кредитного обеспечения, совершенствованием условий для проведения НИ-ОКР и применением их результатов в производстве.

5. Госполитика поддержки экспорта начиная с 2003г. продукции высокой степени обработки, особенно наукоемких и высокотехнологичных изделий. Выделение бюджетных средств (100 млн.долл.) должно быть направлено на субсидирование процентных ставок по банковским кредитам экспортерам высокотехнологичной продукции и создание российского агентства по страхованию рисков отечественных экспортеров.

6. Потенциал зарубежных торговых представительств России для стимулирования экспорта: предоставление услуг экспортерам, проведение мини-выставок (видео, каталоговых) и коммерческих презентаций под эгидой торговых представительств России, мониторинг рыночной ситуации для профилактики и предотвращения торговых конфликтов.

7. Завершить формирование системы внешне-торговой информации и сделать ее доступной в режиме реального времени для широкого круга участников ВЭД, в т.ч. в субъектах РФ. Разработать комплекс мер поддержки экспортной деятельности субъектов малого предпринимательства, включая систему консультаций по принципу one step, чтобы такие участники ВЭД в одном месте могли бы получить всю требуемую информацию; оказывать методическую помощь в разработке субъектами РФ региональных программ развития экспорта.

РФ и 34 страны Европы

Польша. В 2001-05гг. Республика Польша очевидно будет по-прежнему оставаться среди главных экономических партнеров РФ в центрально-восточноевропейском регионе. Значение Польши среди государств ЦВЕ для России сохраняется не только в плане надежного рынка сбыта целого ряда отечественных товаров, но и в отношении их транзита на рынки других стран.

В сложившейся структуре российского экспорта в РП доля минпродуктов приближается к 90% и в ближайшей перспективе эта структура не претерпит существенных изменений. Наблюдается определенный рост поставок в Польшу химтоваров, текстильных изделий, продукции деревообработки, даже товаров из группы машин, оборудования и транспортных средств.

В последние годы поставки российской нефти в РП колеблются в пределах 16 млн.т. в год при потребности польских НПЗ в 17 млн.т. В стране ведутся работы по увеличению перерабатывающих мощностей этих предприятий к 2005г. до 20 млн.т. нефти в год. Просматривается реальная возможность увеличения поставок нашей нефти в РП до 18-19 млн.т. в год.

Ежегодно Польша импортирует из России 7 млрд.куб.м. природного газа. Согласно имеющимся соглашениям российские поставки природного газа в Польшу должны составлять в 2005г. 9,8 млрд.куб.м.

Структура польского экспорта: прод. и с/х товары – 21,1%, машины, оборудование и транспортные средства – 19,7%, химтовары – 18,9%, древесина и продукция целлюлозно-бумажной промышленности – 13,6%, товары народного потребления – 9,2% и металлургические изделия – 6,9%. В дальнейшем может произойти некоторое изменение структуры польского экспорта с акцентов на более ускоренное развитие поставок продовольствия.

Польские инвестиции в экономику России на конец 2001г. составили 83,7 млн.долл. Государственной регистрационной палатой при минюсте России зарегистрировано 393 компании с участием польского капитала, из них 180 – со 100% польским капиталом, 21 филиал польских фирм и 71 представительство польских фирм и предприятий.

В основном польские инвесторы вкладывают свой капитал в торговые фирмы, сферу услуг и довольно слабо в реальный сектор экономики. Нет ни одной финансовой и промышленной польской компании, которая бы инвестировала в Россию за последние 5 лет 10 и более млн.долл.

Сдерживающим фактором польских инвестиций в российскую экономику являются: недостаток у польской стороны инвестиционных ресурсов, практически полная зависимость банковского сектора от иностранного капитала (75% активов польских банков принадлежит иностранцам), а также отсутствие двустороннего межправсоглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений.

На слабую активность польских инвесторов на российском рынке сказывалась общеполитическая и экономическая ориентация польского руководства на укрепление сотрудничества со странами ЕС и Центральной Европы. С приходом к власти в сент. 2001г. новой политической коалиции и назначения нового правительства, наметились реальные подвижки в сторону интенсификации инвестиционного и промышленного сотрудничества, привлечения польских инвесторов в российскую экономику.

С точки зрения польского бизнеса, реальные польские инвестиции на ближайшую перспективу можно ожидать при реализации Федеральной целевой программы развития Калининградской обл. РФ и некоторых инвестиционных проектов регионального сотрудничества субъектов РФ с воеводствами Польши.

Российские инвестиции в экономику Польши на конец 2001г. составили 1249,4 млн.долл. Практически весь объем этих инвестиций является вкладом ОАО «Газпром» в уставной капитал АО «Европольгаз» и в строительство на территории Польши транзитного газопровода «Ямал-Западная Европа».

Перспективы возможного притока являются вполне благоприятными. Это связано с процессом приватизации таких крупных секторов экономики как энергетика, металлургия, газовая и нефтепереработка, газификация северных регионов Польши.

В соответствии с «Программой реформирования и технической модернизации вооруженных сил РП на 2001-06гг. предусматривается финансирование ряда проектов, в которых потенциально могли бы участвовать российские предприятия, в частности: модернизация вертолетов МИ-24; модернизация и ремонт самолетов МиГ-29 польских ВВС; модернизация и ремонт самолетов МиГ-29, которые будут переданы Польше Германией; модернизация самолетов СУ-24М4; закупка для вооруженных сил РП ПТРК; организация в Польше совместного производства ПЗРК «Гром» для нужд РП и поставок в третьи страны; поставка стволов и систем управления огнем к танку ПТ-91 (модернизированный вариант Т-72) для реализации подписанного Польшей контракта с Малайзией. Воз-

можность участия российских организаций в реализации указанных проектов и размеры такого участия будет зависеть от результатов тендеров.

Франция. Товарооборот между Россией и Францией в 1999-2001гг. характеризовался позитивной динамикой. В 2001г. он превысил 3,7 млрд.долл. Эта тенденция обусловлена возрастающим спросом на российское сырье: природный газ, нефть и нефтепродукты, цветные металлы, химические и лесные товары. На его долю приходится 70% экспорта России. Доля машинно-технических товаров остается незначительной (1-2%) и останется на том же уровне по ближне- и среднесрочным прогнозам.

Импорт товаров из Франции носит более диверсифицированный характер, чем экспорт. Основными его статьями являются потребительские товары, промоборудование, с/х и продтовары. Закупки потребительской и продпродукции и в дальнейшем будут зависеть от состояния платежеспособного спроса в России.

Фирма «Тотальфина-Эльф», ведущая добычу нефти на Харьягинском месторождении, довела в мае 2002г. добычу нефти до 30000 бар. нефти в сутки. «Тотальфина-Эльф» также проявила заинтересованность в разработке Штокмановского газоконденсатного месторождения. С фев. 2001г. работает Комиссия правительства РФ по подготовке соглашения о разделе продукции для разработки Штокмановского газоконденсатного месторождения, основным участником которого является компания «Тотальфина-Эльф». Проводятся переговоры между ОАО «Газпром», ЗАО «Росшельф» и возможными участниками соглашения по вопросам подготовки этого соглашения. В апр. 2002г. компания приобрела акционерный контроль над месторождением Ванкор в Красноярском крае величиной запасов 120 млн.т. нефти и лицензию на его разработку. В апр. 2002г. компания «Тотальфина-Эльф» подписала соглашение с компанией ЮКОС о проведении разведывательных работ на шельфе Черного моря в р-не Туапсе.

В сотрудничестве с французскими компаниями «Талес Авьоник» и «Тюрбомека» создан учебно-тренировочный самолет МиГ-АТ. Ведется работа по его продвижению на рынки третьих стран, в частности в Грецию и в Индию. Проект МиГ-АТ включен в программу государственных внешних заимствований РФ на 2002г.

На Казанском вертолетном заводе осуществляется производство вертолета «Ми-38» в качестве европейского тяжелого транспортного вертолета в сотрудничестве ЗАО «Евромилль» и КБ им. Миля с франко-германской вертолетостроительной компанией «Еврокоптер» (в составе ЕАДС). В 2002г. должна быть завершена сборка первого летного образца вертолета и начаты его летные испытания.

С фирмой «Алкатель» подписан контракт на поставку ретрансляторов для спутников связи серии «Экспресс» на 106 млн.долл. На июль 2002г. намечается создание «Алкателем» предприятия по производству оптического волокна в Московской обл.

Российский холдинг «Донинвест» осуществляет на Таганрогском автомобильном заводе в Ростовской обл. рассчитанную до 2010г. программу сотрудничества с компанией «Пежо-Ситроэн» (ПСА), в рамках которой в 2002г. осуществляется производство 1000 легковых фургонов под маркой

«Донинвест Орион М». Указанные автомобили широко применяются в качестве такси в г. Ростове-на-Дону. Компания «Техника 3М» эксплуатирует 100 радиофицированных автомобилей этой марки в г. Москве и ведет переговоры с аэропортом «Шереметьево-2» об обслуживании авиапассажиров. В рамках программы сотрудничества с ПСА «Донинвест» ведет переговоры о получении лицензии на производство автомобиля гольф-класса «Ситроэн Ксара».

Создан российский-французский центр и бизнес-школа по делегированному управлению в области коммунального хозяйства. Правительства Франции финансирует работы указанного центра в 2001-04гг. в 0,5 млн.фр. в год. Властями гг. Волгограда и Малоярославца подписаны протоколы о намерениях по осуществлению проектов делегированного управления водоснабжением с фирмой «Виванди уотер», предусматривающих создание совместных предприятий для эксплуатации систем водоснабжения и канализации.

В июне 2002г. франко-испано-бельгийская компания «Арселор», объединяющая всю черную металлургию этих стран создала в России СП с ОАО «Северсталь».

В дальнейшем планируется реализация новых совместных проектов.

— Создание стартового комплекса на космодроме Куру во Французской Гвиане для запусков спутников на российской ракете-носителе «Союз»;

— В рамках Меморандума о взаимопонимании между Росавиакосмосом России и Европейской аэрокосмической и оборонной корпорацией (ЕАДС), подписанного в дек. 2000г., ведутся переговоры о сотрудничестве в производстве пассажирского самолета сверхбольшой вместимости А-340, ближнемагистрального самолета Ту-334, военно-транспортного самолета А-400М;

— Создание в Москве российско-французского инженерного центра для проектного обеспечения российского производства элементов конструкции самолетов компании «Эйрбас» в соответствии с европейскими техническими стандартами.

Австрия. Внешнеторговый оборот Австрии с Россией по итогам 2001г. составил 2087 млрд.долл. (+10,4% в 2000г.). Рост товарооборота обеспечен за счет увеличения австрийского импорта (на 43,6% к 2000г.) до рекордного уровня в 941 млн.долл. Российский экспорт составил 1146 млрд.долл. (минус 7,4%). Позитивное для России сальдо торгового баланса — 205 млн.долл.

В структуре экспорта России удельный вес природного газа составил 57,8%, на нефть и нефтепродукты пришлось 18%, на цветные металлы — 11%, доля машин и оборудования составила 1%.

В импорте России на готовые изделия пришлось 70% всех закупок, в т.ч. на машины и оборудование — 39%.

Основу российского экспорта в средне- и долгосрочной перспективе будут составлять энергоносители и сырьевые товары. В 2001г. в Австрию поставлено из России 4,9 млрд.куб.м. природного газа (2/3 ежегодного объема потребления) и 1,2 млн.т. сырой нефти. До 2005г. среднегодовые объемы экспорта природного газа из России в Австрию составят 4,8-5,3 млрд.куб.м.

Импорт Австрией нефти диверсифицирован по странам-поставщикам. На Россию приходится

14% австрийского нефтяного рынка. По прогнозам до 2005г. среднегодовой экспорт нефти из России составит 1-1,5 млн.т.

В перспективе сохранится заинтересованность Австрии в получении из России прежде всего сырьевых и топливно-энергетических товаров. Принимая во внимание ограниченность экстенсивного роста поставок сырьевых товаров, развитие взаимного товарооборота в среднесрочной перспективе будет зависеть от роста в российском экспорте удельного веса машин, оборудования и других готовых изделий. Сохранится высокая динамика роста российского импорта австрийских товаров при увеличении доли машин и оборудования и при снижении доли потребительских товаров.

Возможности увеличения российского экспорта в среднесрочной перспективе связаны с такими товарами, как: изделия из пластмассы, стеклопластика, ферросплавы, пушнина, кожсырье, металлокорд, кабельная продукция, алюминиевые профили, метизы, отдельные виды химпродукции (полиамид), а также комплектующие для авто- и ж/д транспорта. Только за счет увеличения поставок указанных выше товаров можно ежегодно обеспечить ежегодный прирост объема российского экспорта к 2005г. на 30-40 млн.долл.

Интерес у австрийских фирм вызывает российская высокотехнологичная и наукоемкая продукция, в частности, приборы всех видов, микроэлектронная аппаратура, пьезокерамические материалы, ферриты, кварцевые генераторы, лазерные диоды, волоконно-оптические модули, высокоемкостные аккумуляторы. При условии реализации программы поддержки отечественных производителей, а также создания финансовых возможностей экспорта этих товаров в Австрию, объем их ежегодных поставок за рассматриваемый период может составить 20-25 млн.долл.

Перспективным направлением сотрудничества является военно-техническая сфера, включая поставку военной техники, техники и товаров двойного назначения, конверсия товаров. В 2002-04гг. планируется начать в Австрии опытную сборку самолета МИГ110 АТ, а также производство легкомоторных самолетов, артиллерийских систем, птурсов, а также расширить сотрудничество по производству сухопутной военной техники и вооружения. Реализация только авиационной составляющей военно-технического сотрудничества позволит увеличить объем российского экспорта на 20-22 млн.долл. ежегодно.

Значительные возможности для роста российского экспорта существуют на австрийском рынке информационных технологий, емкость которого оценивается в 2 млрд.евро. Наиболее перспективны здесь такие формы сотрудничества, как создание СП в области производства (на условиях субподряда) и реализации ИТ-продукции.

Общая сумма накопленных австрийских инвестиций в экономику России оценивается в 614 млн.долл. на март 2002г., в т.ч. прямых инвестиций — 140 млн.долл.

Основные сферы приложения австрийских инвестиций: сфера услуг, торговля, общепит. Австрийских инвесторов привлекают также металлургия, деревообрабатывающая, целлюлозно-бумажная, пищевая и легкая промышленности, строительство и производство стройматериалов.

На российском рынке в 2001г. действуют 1200

австрийских фирм, в т.ч. 150 фирм имеют свои представительства в России, а также 500 различных предпринимательских структур с полным или долевым участием австрийского капитала.

В 2002-04гг. суммарная стоимость проектов по созданию СП оценивается в 90 млн.долл. В 2005г. этот показатель может составить 50 млн.долл.

Одной из важнейших задач является повышение эффективности российского экспорта энергоносителей в Австрию. Наиболее перспективной представляется инвестиционная деятельность российских компаний в областях совместной разработки и эксплуатации нефтегазовых месторождений как в Австрии, так и в третьих странах, в переработке нефти и газа, использовании хранилищ, распределительной и сбытовой инфраструктуры, приобретении активов производственных предприятий

К 2005г. можно ожидать ежегодного увеличения российского экспорта готовых изделий на 70-87 млн.долл. (или 280-348 млн.долл. за 2002-05гг.), суммарного объема новых прямых австрийских инвестиций в экономику России в 270 млн.долл., а с учетом возможных инвестиций в создание СП (140 млн.долл.), увеличения общего австрийских объема инвестиций на 400 млн.долл.

Испания. Состояние экономики Испании отразилось на результатах российско-испанской торговли в 2001г., приведя к сокращению российского экспорта по сравнению с пред.г. из-за падения внутреннего спроса. Импорт товаров из Испании в Россию увеличился, благодаря чему отрицательное для Испании сальдо в торговле с Россией сократилось.

Перспективы роста российского экспорта в Испанию в 2002г. оцениваются в 10%, в то время как в последующие годы темпы роста российского экспорта в Испанию могут увеличиться.

Что касается российского импорта из Испании, то можно ожидать его последовательного роста в 2002-05гг. с постепенным ускорением годовых темпов.

В отношении структуры российского экспорта какого-либо резкого изменения номенклатуры товаров в рассматриваемый период ожидать трудно. Испания является крупным покупателем российских сырьевых товаров, в т.ч. нефти и нефтепродуктов, черных и цветных металлов, каменного угля, древесины. В случае решения проблемы кредитования можно было бы ожидать роста поставок российских машинотехнических товаров, в частности, легковых автомобилей, которые ранее имели на испанском рынке свою нишу (в сельской местности и небольших населенных пунктах). Также могли бы найти своего покупателя на испанском рынке российские мотоциклы («Муравей») и другие технические товары.

Основными товарами российского импорта из Испании являются: продовольствие, машины и оборудование, химпродукты, керамика.

При общем спаде в экономике Испании одной из немногих отраслей, которые в столь неблагоприятных условиях продолжают успешно развиваться, является строительство. Российские организации могли бы принять участие в деятельности этого сектора, в частности, в создании инфраструктурных объектов.

Наши строительные компании, такие как «Стройтрансгаз», ведущая переговоры с испан-

скими фирмами, могли бы совместно с испанскими компаниями осуществлять строительство объектов в третьих странах. Другим примером сотрудничества при строительстве объектов в третьих странах может стать сотрудничество ЗАО «Энергомашэкспорт» с испанскими строительными компаниями по сооружению энергообъектов в странах Латинской Америки.

Налаживание промышленной кооперации между российскими и испанскими предприятиями возможно в области авиационного, ж/д транспорта, автомобилестроения, станкостроения, производства продуктов питания, виноделия.

Входящий в российскую промышленную группу «Каскад» завод «Гидромаш», который на протяжении нескольких лет поставляет для «Эрбас» готовые изделия, недавно получил потенциальную возможность расширить свое участие в программах этой компании. Концерн EADS предложил «Гидромашу» участвовать в изготовлении и поставке шасси для транспортного самолета А-400М, сборку которого намечается осуществлять на предприятии EADS-CASA в Испании.

Еще одним важным событием в развитии сотрудничества российской аэрокосмической промышленности и EADS стало заключение в начале мая 2002г. соглашения между европейским концерном и Иркутским авиационно-производственным объединением (ИАПО) о совместном изучении рыночного потенциала самолета-амфибии Бе-200. После показа на Международном авиакосмическом салоне в Берлине Бе-200 уже был представлен потенциальным заказчикам во Франции, Греции и Испании.

Прорабатывается возможность сотрудничества в области производства авиационных двигателей испанской фирмой ITP-GAMESA и российскими компаниями «Люлька-Сатурн», «Рыбинские моторы», НТК им.Кузнецова и АО «Авиадвигатель».

Ведется работа по подготовке к производству вагонных тележек с изменяемой шириной колеи по патенту фирмы «Тальго» на российских предприятиях для их использования при изготовлении подвижного состава, в первую очередь, вагонов-цистерн. Фирма «Тальго» прорабатывает также возможность использования поставки ж/д пассажирских вагонов с корпусами из алюминия, изготовляемых в России, для погашения части российского долга перед Испанией. В этом же направлении АО «Финсудпром» ведет работу по погашению части долга России посредством поставки корпусов судов российского производства.

Фирма «Текникас Реунидас» на протяжении нескольких последних лет осуществляет деятельность по реконструкции российских НПЗ, компания «Индра» занимается модернизацией центров управления воздушным движением в российских аэропортах, а фирма «Пемар», осуществив необходимые инвестиции и реконструировав завод «Салватгидромаш» (Башкортостан), осуществляет на нем производство гидравлического оборудования.

Получает развитие инвестиционное сотрудничество: на российском рынке уже достаточно давно работают предприятия фирм «Кампофрио» (производство мясных продуктов), «Чупа-Чупс» (карамель и жевательная резинка), «Гальвина Бланка» (суповые концентраты), «Нутрекспа» (продукты на базе какао), «Кельме» (спортивные одежда и обувь). Большинство из этих фирм рас-

ширяет свои инвестиции в России. Компания «Кампофрио» завершает программу инвестиций на 2001-02гг. в 8-10 млн.долл. и приступает к реализации 5-летней программы инвестиций, предусматривающей направление 20-30 млн.долл. в строительство или приобретение предприятия, специализирующегося на изготовлении традиционных и недорогих продуктов. Группа «Чупа-Чупс» создает с турецкой компанией «Кент Гида» СП по производству жевательной резинки с инвестицией 20 млн.долл.

Завершена подготовительная работа и в ближайшее время ожидается подписание документов по инвестиционному проекту группы «Лече Паскуаль» на строительство предприятия по производству молочных продуктов и фруктовых соков на 36 млн. евро.

Фирма «Видаль Голосинас» имеет соглашение об аренде земельного участка в Солнечногорском р-не Московской обл. для строительства фабрики по производству сладостей с инвестицией в течение 2-3 лет 20 млн.долл.

Компания «Асейтес Борхес Понт» приступает к строительству предприятия по очистке, розливу и упаковке подсолнечного масла в г. Кропоткин Краснодарского края с инвестицией в объеме 16 млн.долл.

Ожидается, что в 2001-05гг. новые испанские инвестиции составят 150 млн.долл., а с учетом улучшения климата российско-испанских отношений эта сумма может быть превышена.

Имеются возможности внедрения российских передовых технологий на рынок Испании. Так, уже имеются наработки в таких областях, как фотографирование поверхности Земли с помощью техники с высокой разрешающей способностью, использование метода магнитного резонанса в поиске водоносных земных слоев, очистка сточных вод, защита почвы от засоления, переработка отходов производства оливкового масла, использование геоинформационной системы КОМПАС-II в контроле за сейсмической активностью на о-ве Лансароте (Канарские о-ва).

Примеров успешного участия российских организаций в приватизационных и инвестиционных проектах в Испании не имеется. Попытки, предпринятые холдингом «Комплексные телекоммуникационные системы» и компанией «Телевик» по приватизации находящейся в состоянии банкротства телекоммуникационной компании «Синтел», и компанией «Малахит» г. Екатеринбург по организации развлекательного комплекса в Испании успеха не имели в связи с неудовлетворительной подготовкой указанных российских фирм к ведению переговоров с испанской стороной.

Греция. Объем взаимной торговли между Россией и Грецией в 1999-2001гг. возрос с 730 млн.долл. до 1400 млн.долл. Российский экспорт увеличился с 610 млн.долл. до 1270 млн.долл., а импорт — с 120 млн.долл. до 130 млн.долл. К 2005г. можно ожидать, что взаимный товарооборот достигнет 1500 млн.долл. при приближении российского экспорта к отметке в 1350 млн.долл., а импорта — к 150 млн.долл.

Основной статьей экспорта России в Грецию останется энергетическое сырье, главным образом нефть и нефтепродукты, природный газ. С учетом потребностей греческой экономики его поставки могут увеличиться на 10-12%, достигнув 800-900

млн.долл. Можно ожидать увеличения поставок из России алюминия необработанного и меди рафинированной соответственно до 90-100 млн.долл. и 75-80 млн.долл. С учетом важности для экономики Греции импорта машин, оборудования и транспортных средств, перспективным представляется поиск путей расширения присутствия на греческом рынке российской машинно-технической и наукоемкой продукции. При благоприятных условиях объем российских поставок данной продукции может достичь 430 млн.долл.

В импорте России следует ожидать преобладание таких традиционных греческих товаров, как одежда меховая, оксид алюминия, табак (в 2001г. доля этих товаров составила 50% от общего объема российского импорта из Греции).

С учетом происходящих в России качественных перемен в инвестиционном климате можно ожидать расширение вложений греческих инвестиций в российскую экономику. Речь может идти о тех отраслях, в которых греческие предприниматели имеют наиболее богатый опыт — торговля, сельское хозяйство, легкая и пищевая промышленность, строительство, общепит, туризм. Объем накопленных греческих инвестиций в экономике России к 2005г. может достичь 110 млн.долл.

В 2002г. планируется открытие Коммерческим банком Греции кредитной линии на 10 млн.долл. для Кемеровской обл., который предполагается использовать для реконструкции ряда предприятий региона. Греческая сторона изъявляет готовность предоставить в ближайшие годы кредиты и ряду других российских регионов (Волгоградская и Калининградская обл., Республика Татарстан). Процедура реализации упомянутых кредитных проектов может начаться после подписания соответствующих соглашений между уполномоченными на то банками России и Греции. Греческая сторона изучает вопрос о включении в систему кредитования Астраханской и Воронежской обл., г.Москвы.

В 2002г. на территории Греции при участии российских организаций завершится строительство теплостанции в г.Флорина. В перспективе стоит вопрос о российском участии в строительстве ряда объектов газовой инфраструктуры Греции, включая отводы магистрального газопровода на участке Комотины-Александрополис, компрессорных станций, подземного газохранилища. Продолжится разработка совместного между Россией, Грецией и Болгарией проекта нефтепровода Бургас-Александрополис.

В Греции в соответствии с директивой ЕС идет процесс приватизации естественных госмонополий. В 2002г. ожидается приобретение российской компанией «Лукойл» совместно с крупнейшей в Греции финансовой корпорацией «Лацис Групп» 23% акций государственной нефтяной компании «Хелленик Петролеум» (предварительное согласие правительственных органов Греции имеется). Общий объем сделки составит 800 млн.долл. Российское участие возможно также в приватизации таких крупнейших монополий, как Электрическая, Газовая, телекоммуникационная компании.

Греция является практически единственной страной-членом НАТО, осуществляющей крупные закупки военной техники в России. В 2002г. планируется завершение офсетных программ по ЗРК «Оса» и ДКВП. Возможны, в случае победы в

тендерах, поставки БМП-3, транспортных вертолетов.

Кипр. Российско-кипрский товарооборот в 2001г. составил 1,56 млрд.долл. Российский экспорт достиг 1,5 млрд.долл. Значительная часть российского экспорта (500-600 млн.долл.) не оседают на Кипре, а реэкспортируются оффшорными компаниями в другие страны. Основными статьями российского экспорта являются нефть и нефтепродукты, пилотматериалы, черные и цветные металлы, электротехническое оборудование, легковые автомобили, спецтехника.

В импорте из Кипра наибольшее значение имеют цитрусовые, соки, вина, медикаменты и косметические препараты. Под видом кипрской продукции в Россию поставляются различные виды машинно-технической продукции, которые не производятся на Кипре, в т.ч., вычислительная техника, контрольно-измерительная аппаратура.

Кипр является важным каналом поступления в Россию международных инвестиций. Существование на Кипре либерального законодательства для создания оффшорных компаний и филиалов иностранных фирм (только российскими предпринимателями на Кипре зарегистрировано 3 тыс. компаний) способствовало сосредоточению в кипрских банках значительных свободных капиталов. Накопленный объем кипрских инвестиций в экономику России составляет 1,9 млрд.долл., в т.ч. прямых — 1,25 млрд.долл. (3 место среди основных стран-инвесторов).

Российская сторона заинтересована в дальнейшем наращивании кипрских инвестиций в свою экономику, в т.ч. в инфраструктуру туризма и зон отдыха, строительство, телекоммуникационные услуги.

Большую роль в двусторонних инвестиционных отношениях играет принадлежащий государству Кипрский банк развития, участвующий в ряде инвестиционных проектов в России. Созданный при его участии для реализации инвестиционных проектов в Краснодарском крае Инвестиционный банк Кубани с начала своей деятельности инвестировал средства в: картонажную фабрику, свиноводческий комплекс, завод по переработке мяса, мельницу, производства пилотматериалов для экспорта, мебели, корма для птицы и свиней. Актуальными являются два проекта строительства малых гостиниц на черноморском побережье.

Реальные возможности для реализации имеют объекты по строительству и реконструкции жилых и общественных зданий в Москве, Санкт-Петербурге, Казани и Северной Осетии.

На Кипре российские организации в будущем могли бы принять участие в реализации проектов: доразведка нефтяных и газовых месторождений с последующей их разработкой, а также транспортировкой и переработкой на Кипре нефти и газа с их экспортом в Европу; модернизация действующего и строительство нового НПЗ; строительство двух заводов по сжижению газа; поставки авиатоплива для аэропортов в Ларнаке и Пафосе; модернизация морских портов в Ларнаке и Лимасоле, а также строительство новых портов на южном и западном побережьях; участие в приватизации к 2004г. 80% предприятий электроэнергетики; строительство электростанций, намечено к реализации 15 проектов стоимостью от 700 тыс. до 30 млн.долл.).

Кипр становится популярным местом, чему способствует безвизовый режим въезда для туристов из России. В 2001г. число российских туристов на Кипре, составило 110 тыс. Их расходы на оплату услуг и товаров во время их пребывания на острове составили 50 млн.долл.

Португалия. В 2001г. российско-португальский товарооборот составил 230,6 млн.долл. (210,7 млн.долл. — экспорт России, 19,9 млн.долл. — импорт), увеличившись по сравнению с 2000г. в 4 раза за счет поставок в Португалию сырой нефти и нефтепродуктов. В ближайшие годы объем торговли между двумя странами будет изменяться: 2002г. — 440 млн.долл., 2003г. — 460 млн.долл., 2004г. — 480 млн.долл., 2005г. — 510 млн.долл.

Основными статьями российского экспорта являются: нефть и нефтепродукты, черные металлы, кожевенной сырье, рыба, семя подсолнечника, химтовары, лесоматериалы. Доля машин и оборудования в экспорте России незначительна и составляет 1%. Российская сторона заинтересована в повышении в своем экспорте доли готовых изделий, в т.ч. наукоемкой продукции с высокой степенью обработки.

В импорте из Португалии значение имеют: парфюмерно-косметические товары, медикаменты, натуральная пробка и изделия из нее, фрукты, вина, одежда.

В сотрудничестве с португальскими фирмами в России сооружен ряд объектов. В Воронеже закончено строительство больницы и ее оснащение медоборудованием, построен завод по производству одноразовых шприцев. Продолжается сотрудничество в производстве технических прокладок на базе натуральной пробки и синтетического каучука (г.Кинель, Самарская обл.), а также в производстве обуви из ткани (г.Ярославль).

На территории России создано 14 СП с участием португальского капитала: общий объем португальских инвестиций в России оценивается в 1,4 млн.долл. В Португалии зарегистрировано 7 российско-португальских предприятий.

Наиболее активную деятельность ведут такие предприятия, как «Мединвест» в Воронеже (экспортно-импортные операции, реализация проектов по производству медпродукции), «Аминтер», занимающееся грузоперевозками и агентированием судов, созданные с фирмами Мурманской обл. «Мартекника» и «Нортфрио» по на ремонте рыболовных судов и торговле рыбопродукцией.

Возросло как число российских туристов, выезжавших в Португалию, так и число португальцев, посетивших Россию.

Перспективные направления инвестиционного сотрудничества: рыбопереработка (организация совместного производства по португальской технологии рыбопродуктов, в т.ч. сухосоленой трески, являющейся традиционным продуктом питания португальцев и импортируемой в объемах более 100 тыс.т. в год); обувная промышленность (организация совместного производства обуви и ее компонентов по португальской технологии); кожевенная промышленность; судостроение и судоремонт; гостиничное хозяйство и туризм.

Мальта. Товарооборот между Россией и Мальтой в 2001г. составил 36,2 млн.долл. (34,3 млн.долл. — экспорт России, 1,9 млн.долл. — импорт России) и вдвое уменьшился по сравнению с 2000г. Прогноз относительно динамики объемов

взаимной торговли: 2002г. — 40 млн.долл., 2003г. — 43 млн.долл., 2004г. — 46 млн.долл., 2005г. — 51 млн.долл.

Основными статьями экспорта из России на Мальту являются грузопассажирские суда и нефтепродукты. Поставляются также ячмень, семя подсолнечника, газетная бумага, носители для записи звука. Новым товаром российского экспорта являются декоративные ручные часы (финифть) Угличского завода, а с 2003г. добавятся легкие спортивные самолеты ИЛ-1 (ведутся переговоры с московской фирмой «Интеравиа» об их закупке) и с 2004г. — модернизированные автомашины УАЗ и/или Газель — ежегодно 50-100 тыс.долл.

В российском импорте преобладают виноградные вина, грузопассажирские суда, оправы для очков. Импорт будет постепенно расти по мере укрепления российской экономики и совершенствования законодательства.

Устойчивое развитие достаточно высокими темпами мальтийской экономики, развитый финансовый сектор страны и наличие значительных денежных средств для инвестиций за рубежом делают Мальту весьма привлекательной как страну — потенциального донора для российской экономики.

Фирма IHI (группа «Коринтия») в 2002г. купила за 40 млн.долл. контрольный пакет акций гостиницы «Невский Палас» в Санкт-Петербурге и в 2003г. вложит 10 млн.долл., а в 2004г. — 20 млн.долл., в гостиничный бизнес в этом городе. В 2005г. инвестиции фирмы «Коринтия» в гостиничный бизнес, а также фирмы Methode Electronics в завод по производству компонентов автомашин в г.Тольятти ожидаются в 100 млн.долл.

Мальтийская финансовая группа «Бианки групп оф компаниз» заинтересована в крупных инвестициях в развитие оптоволоконной системы связи Москвы и уже приступила к переговорам с «Мостелекомом». Продолжает успешно работать СП по сборке сувенирных часов Угличского завода. Ведутся переговоры с московской фирмой «Альтен» о совместном производстве на Мальте солнечных батарей с их поставкой на местный и, возможно, североафриканский рынки.

В стадии проработки находится проект создания российско-мальтийского СП по производству санитарного оборудования с участием американской фирмы «Айдиал Стандарт».

Фирме «Лукойл» в окт. 2001г. передан комплект документов и типовый контракт на проведение нефтеразведочных работ в мальтийских территориальных водах. Мальтийцы заинтересованы и готовы начать переговоры с «Автовазом» о совместной сборке на Мальте автомашин Лада с правым рулем. Мальтийское посольство в Москве официально пригласило российские фирмы принять участие в тендере на строительство Международного торгового центра на Мальте.

Руководство Академического центра лазерной медицины осуществляет переговоры с мальтийской фирмой «Пресижен Оптикал» об открытии на Мальте регионального центра лазерной коррекции зрения. В мае 2002г. делегация представителей от ведущих петербургских верфей во главе с губернатором В.Яковлевым посетила местные судовой верфи с целью поиска проектов, представляющих взаимный интерес. В 2001г. Мальту посетило 10 тыс. российских туристов.

Италия. В системе внешнеэкономических связей России Италия занимает важное место. По объему товарооборота она является (9,1 млрд. долл. в 2001г.) вторым среди западноевропейских стран партнером России. Италия также играет существенную роль на российском инвестиционном рынке (7 место по объему накопленных инвестиций). Успешно действует межправительственный механизм развития двустороннего сотрудничества — Российско-итальянский Совет по экономическому, валютно-финансовому и промышленному сотрудничеству.

Фактором увеличения стоимостного объема российского экспорта станет рост поставок в Италию в соответствии с действующими межправительственными соглашениями природного газа (с 20 млрд.куб.м. в 2000г. до 28 млрд.куб.м. в 2010г.). Росту российского экспорта, прежде всего, промышленного, будет способствовать целенаправленная деятельность по улучшению доступа российских товаров на итальянский рынок путем либерализации торговли изделиями из стали, сокращения сферы применения антидемпинговых мер.

В области импорта Италия сохранит свое значение, как один из поставщиков непроизводимых в России машинно-технических изделий (отдельные виды энергетического, химического, текстильного оборудования, оборудования для обувной, кожевенной, пищевой отраслей), а также некоторых товаров ширпотреба (одежда, обувь, мебель, сантехника) и продуктов питания (макаронные изделия, вина, фрукты). Росту импорта в Россию итальянской машинно-технической продукции должно способствовать расширение практики финансирования их поставок под гарантию российских коммерческих банков.

Приоритетным направлением сотрудничества должно стать привлечение итальянских инвестиций в российскую экономику. Наиболее перспективными для итальянских инвесторов представляются такие отрасли как энергетика, авиа- и автомобилестроение, химия и нефтехимия, электротехника, легкая и пищевая промышленность. Поддержки заслуживает деятельность крупнейшего итальянского инвестора — фирмы «Мерлони», вложившей 120 млн.долл. в приобретение завода холодильников «Стинол» и планирующей осуществление значительных инвестиций в этой области.

В 2002г. завершится строительство газопровода для поставки через Черное море в Турцию российского природного газа («Голубой поток»), осуществляемое российскими и итальянскими компаниями. Предполагается строительство отводов от этого газопровода на Грецию и Италию. Расширению сотрудничества в сфере энергетики будет способствовать планируемое участие итальянского концерна ЭНИ в разработке Северо-Астраханского нефтегазового месторождения (подписан контакт на проведение изыскательских работ).

С учетом осуществляемой господдержки российским и итальянским организациям (конструкторское бюро им.Яковлева и фирма «Аэрмаки») следует активизировать работу по созданию и совместной реализации учебно-тренировочного самолета ЯК/АЕМ-130. Большие потенциальные возможности заложены в реализации планов ОАО «ГАЗ» и итальянского концерна «Фиат» по совместному производству легковых автомобилей, грузовиков, дизельных двигателей.

Кардинальное изменение в ситуации с итальянскими инвестициями в России возможно только с привлечением на российский рынок капитала многочисленных мелких и средних фирм, составляющих основу итальянской экономики.

В сфере финансового сотрудничества основными задачами является создание совместной российско-итальянской финансовой компании, наполнение конкретными проектами кредитной линии предоставленной «Внешэкономбанку» итальянским финансовым институтом «Медиобанка», привлечение к этому сотрудничеству других российских коммерческих банков.

Возможности расширения сотрудничества имеются в плане увеличения числа итальянских туристов, приезжающих в Россию и привлечения итальянских инвестиций в создание в России туристской инфраструктуры.

Улучшению условий российско-итальянского сотрудничества в целом должно способствовать вступление России в ВТО и усиление взаимодействия между Россией и ЕС в рамках СПС и других возможных соглашений, направленных на создание общеевропейского экономического пространства.

Финляндия. Последующее развитие торговли будет зависеть от поиска новых форм сотрудничества, в т.ч. направленных на расширение промышленного и экспортного потенциала России. Особое значение должно придаваться созданию системы государственного стимулирования, включающей в себя совершенствование инфраструктуры торговли и транспортировки грузов, создание благоприятного правового режима для двусторонней торговли, в т.ч. региональному сотрудничеству, особенно в сопредельных регионах, совместную работу по обеспечению гарантий внешнеторговых операций и инвестиционных проектов, а также поиску и привлечению бюджетных и внебюджетных источников финансирования, в т.ч. на региональных и местном уровнях и средств международных и региональных финансовых институтов и инвесторов третьих стран.

Исходя из реальных возможностей экономики России, можно полагать, что в нашем экспорте в Финляндию сохранится сырьевая направленность. Темпы роста экспорта в 2001-05гг. составят 6%.

Последующее развитие экспорта должно быть связано с совершенствованием структуры, изменением ассортимента, повышением технологичности и качества товаров, реализацией продукции глубокой степени переработки, а также оптимизацией их транспортировки.

Объемы возможного российского импорта из Финляндии до 2005г. будут определяться экономическим и финансовым состоянием страны, а также экспортными возможностями Финляндии, включая предоставление государственной финансовой компанией «Финнвера» гарантий финским экспортерам товаров и услуг в Россию. Объем импортных поставок финской продукции в Россию на период до 2005г. будет иметь заметный рост по сравнению с 2001г. Темпы роста могут составить 8% ежегодно. Существующая структура импорта сохранится до 2005г. В последующий период возможно некоторое увеличение поставок технологий, машин, оборудования, комплектующих и запчастей, сырьевых товаров производственного

назначения, предназначенных для оснащения имеющихся и ввода новых мощностей, что согласуется с предполагаемой модернизацией мощностей в России, в первую очередь, в производственной сфере.

Возможны следующие приоритетные направления дальнейшего развития российского импорта из Финляндии: машины, оборудование, современные технологии для лесного хозяйства (начиная с заготовки леса до его комплексной переработки), для целлюлозно-бумажной, деревообрабатывающей, полиграфической, медицинской, фармацевтической, металлургической, металлообрабатывающей, телекоммуникационной, электротехнической и легкой отраслей промышленности, а также для производства продуктов питания и переработки с/х товаров и сырьевых материалов, строительных работ и производства стройматериалов, для защиты окружающей среды и энергосбережения. Возможно расширение сотрудничества в строительстве судов для российских заказчиков, особенно, ледоколов, танкеров, сухогрузов и паромов, пассажирских судов, а также по ремонту российских плавсредств, где Финляндия имеет достаточные проектно-конструкторские и производственные возможности и многолетний производственный и внешнеторговый опыт сотрудничества, в т.ч. и с Россией.

Нидерланды. Товарная структура двусторонней торговли между Россией и Нидерландами продолжает оставаться достаточно устойчивой и характерной для всей внешней торговли России: российский экспорт имеет преобладающий сырьевой характер, основу которого составляют черные и цветные металлы, энергоносители (нефть и нефтепродукты), древесина и химтовары. Доля машин и оборудования незначительна (1% общей стоимости экспорта России). В Россию поставляются продовольствие, машины и оборудование, химтовары, изделия ширпотреба. Можно ожидать существенного увеличения взаимного товарооборота до 7,8 млрд.долл. в 2005г.

Номенклатура российского экспорта, с учетом текущей ситуации в российской экономике, может не претерпеть существенных изменений. Основными товарами нашего экспорта останутся: топливно-энергетические товары, продукция химпрома, металлы и изделия из них, целлюлозно-бумажная продукция.

При положительном развитии контактов номенклатура российского экспорта может быть расширена за счет поставок следующих товаров: суда грузопассажирские, буксиры и суда-толкачи; приборы геодезические и метеорологические; насосно-компрессорное оборудование; землеройная и погрузочно-разгрузочная техника; аппаратура для телефонно-телеграфной связи.

С учетом наращивания товарооборота между Россией и Нидерландами имеются благоприятные условия для развития сектора транспортных услуг и повышения в нем роли российских перевозчиков.

С учетом энергетической политики Евросоюза и потребностей Нидерландов в природном газе представляется реальной возможность расширить поставки российских энергоресурсов, в т.ч. и газа. С 1 окт. 2001г. вступил в силу контракт между ОАО «Газпром» и АО «Нидерландсе Газюни» о поставках российского природного газа в Нидерланды.

Соглашение подписано на поставки газа в объеме до 50 млрд.куб.м. в течение 10 лет.

Перспективы российского экспорта в Нидерланды будут определяться воздействием факторов: способностью экономики России обеспечивать наращивание объемов поставки на внешний рынок сырья и полуфабрикатов; конъюнктурой мировых сырьевых рынков; действующими ограничениями Евросоюза; решением вопросов стандартизации и сертификации.

В целом, наблюдается рост интереса предпринимателей Нидерландов к развитию инвестиционного сотрудничества с Россией. На практике продолжает сохраняться крайне осторожный подход компаний и банков к работе в России по причине отсутствия четко зафиксированных гарантий по защите иностранного капитала, сохраняющихся высоких инвестиционных рисков, низкой привлекательности многих российских предприятий, недостаточного кредитного рейтинга России.

На российском рынке действует 330 голландских компаний. Активно работают «Шелл», «Газюни», «Юнилевер», «Филипс», «Акзо Нобель», «Тебодин», «Себеко», «Нутриция», «Агрико», «Сторк», «Кампина Мелкуни».

Общий объем нидерландских инвестиций в экономику России составляет 2,5 млрд.долл. (6 место среди стран-инвесторов), в т.ч. прямые – 2,1 млрд.долл. (3 место).

Наиболее перспективные отрасли инвестиционного сотрудничества с Нидерландами: ТЭК, агропром, телекоммуникации, строительство, транспорт, наука и технологии, экология.

Югославия. На долю России во внешней торговле Югославии приходится 11%, она устойчиво занимает 2 место после Германии (10-12%). По объему экспорта в Югославию Россия находится на 1 месте и на ее долю приходится 15% в удовлетворении импортных потребностей страны.

В структуре российского экспорта в Югославию продолжает сохраняться сырьевая направленность (80% составляют нефть и природный газ).

Во внешней торговле России на долю Югославии приходится менее 1%.

После резкого падения объема сотрудничества между странами с 892 млн.долл. в 1998г. до 451 млн.долл. в 1999г., в 2000г. он возрос до 530 млн.долл., а уже в 2001г. достиг 885 млн.долл. За первые 5 мес. 2002г. объем взаимного сотрудничества составил 390 млн.долл. Доля машинотехнической продукции в нашем экспорте в 2000-01гг. составляла до 10% по сравнению с 2% в предыдущие годы (в результате реализации российского госкредита). В 2002г. доля машин и оборудования в нашем экспорте с Югославией снова снизилась (до 3%). Улучшить структуру товарооборота можно будет путем реализации контракта на реконструкцию ГЭС «Джердап» (100 млн.долл.).

Прогноз объемов торгово-экономического сотрудничества до 2005г. исходит из возможности 15% среднегодовых темпов роста, как экспорта, так и импорта (в нынешних ценах). Динамика цен на основные товары российского экспорта (нефть, газ) зависит от международных факторов.

Межправсоглашениями до 2010г. предусмотрены ежегодные поставки из России нефти и природного газа в количествах: 2,5 млн.т. на 500 млн.долл. и 3,6 млрд.куб.м. на 360 млн.долл. в год. Эти соглашения реализуются менее, чем на 50%.

Представляет также интерес развитие совместного производства на основе давальческого сырья из России с последующей реализацией готовой продукции в Югославии и на рынках третьих стран (российский газ для производства метанола, минудобрений).

Югославия готова привлекать российские капиталовложения для реконструкции и восстановления промпредприятий, ранее построенных при техническом и экономическом содействии СССР, а также пострадавших в ходе бомбардировок НАТО. Учитывая поступления от международных финансовых и коммерческих организаций, а также отдельных западных государств в виде донорской помощи и льготных кредитов, начался процесс восстановления в СРЮ объектов инфраструктуры (мосты, автомобильные, ж/д дороги), очистка Дуная, НПЗ Нови Сад, химкомбинат «Петрохемия». Запад будет продолжать вкладывать средства в Югославию также в связи с проведением в Греции в 2004г. Олимпийских игр (необходимо восстановить транспортные коридоры через Югославию). Просматривается возможность поставки за счет этих средств (через тендер) стройматериалов и металлоконструкций. С окт. 2000г. Югославия использовала 1,22 млрд. евро донорской помощи западных стран, в т.ч. для восстановления энергетики – 295 млн. евро, соцсектора – 234 млн. евро, сельского хозяйства – 3 млн. евро, здравоохранения – 74 млн. евро, для поддержания бюджета – 74 млн. евро, транспорт – 23 млн. евро. До конца 2002г. общий объем использования донорских средств ожидается в 2,5 млрд. евро.

Одним из новых направлений сотрудничества между РФ и СРЮ могут явиться поставки в Югославию российской электроэнергии (СРЮ испытывает острый дефицит электроэнергии). РАО «ЕЭС России» активно прорабатывает возможность поставки электроэнергии в Югославию через энергосистемы Болгарии, Румынии и Венгрии. По оценкам РАО «ЕЭС России» в Сербию может быть поставлено до 3,5 млрд.квтч. электроэнергии в год, а в Черногорию – до 2 млрд. квтч. в год.

Основные предприятия ВПК в Югославии (всего 14), а также вооружение и военная техника (ВВТ), находящаяся у югославской армии, базируются в основном на российских технологиях.

План развития экономики Югославии до 2010г. предусматривает закупку оборудования, восстановление и модернизацию ряда предприятий ВПК для обеспечения потребностей армии и восстановления объема экспорта продукции военного назначения (до 1992г. экспорт ее составлял до 2,5 млрд.долл.). Нынешнее состояние российской военной техники в ВС Союзной Республики Югославия, которая будет эксплуатироваться еще в течение 7-8 лет, требует ее ремонта, закупки запчастей. Единственное решение этой проблемы на данном этапе – это использование для финансирования части российского клирингового долга. Объем закупок по такой схеме мог бы составить до 10-12 млн.долл. в год.

Имеются объективные возможности участия России в модернизации югославской техники, произведенной по нашим лицензиям и ранее проданной в третьи страны. Объем такого сотрудничества мог бы составить до 100-200 млн.долл. в год.

Словакия. Внешнеторговый оборот России со Словакией в 2005г. составит 2,7 млрд.долл. Импорт в Россию будет развиваться опережающими темпами и к 2005г. составит 400 млн.долл.

Объем российского экспорта традиционно определяется долгосрочными контрактами на поставку энергоносителей (нефти, газа, топливных элементов для атомных электростанций). Поставки машинотехнической продукции в Словакию затруднены конкуренцией со стороны стран ЕС, Японии, США. Такие поставки сохраняются лишь в счет погашения внешней задолженности. Для сохранения или стимулирования экспорта этих видов продукции необходима господдержка экспорта.

В структуре импорта в Россию из Словакии традиционно основную долю составляли готовые изделия (бумага, продукция полиграфии, пластмассы и изделия из них, каучук и резинотехнические изделия, товары ширпотреба, продтовары). Серьезного изменения структуры импорта из Словакии не ожидается. Динамика роста цен во взаимной торговле ожидается в 7% в год с постепенным снижением к 2005г. до 4-5%.

В сфере техсодействия перспективы сотрудничества связаны с реконструкцией, вводом в эксплуатацию, выведением из эксплуатации энергоблоков и комплексов АЭС А1, «Моховце» и «Богунице». Общий объем работ может составить до 2 млрд.долл.

Определенные надежды по продвижению наукоемких технологий на словацкий рынок можно связывать со строительством, оснащением и эксплуатацией Циклотронного центра и Международного лазерного центра в Братиславе. Объем работ по этим объектам в 2002-04гг. составит 100 млн.долл.

Перспективы имеют также поставки российской военной техники и вооружений, а также модернизация ранее закупленных Словакией у России вооружений под стандарты НАТО. Объемы поставок могут составлять 300-400 млн.долл. в год.

Словакия не может рассматриваться как инвестор в российскую экономику, однако отдельные предприятия проявляют интерес к приобретению производственных объектов в России на региональном уровне. Это относится к химической, пищевой и легкой промышленности, стройиндустрии. Общий объем таких инвестиций может достигнуть к 2005г. 20 и более млн.долл. Российские инвесторы заинтересованы вкладывать средства в предприятия энергетических отраслей (газовой, нефтяной, электроэнергетики). Успех российских компаний ЮКОС и «Газпром» на приватизационных конкурсах по приобретению пакета акций «Транспетрол» и «Словацкая газовая промышленность» в 2001г. можно рассматривать как начало широкой экспансии российского капитала в Словакии. Один из наиболее перспективных проектов в этой области – строительство перемычки газопровода «Ямал-Западная Европа» с транзитной газовой системой Словакии (перемычка Кобрин-Велке Капушаны), которая позволит увеличить объемы продаж российского газа в Южной Европе.

Литва. Торгово-экономическое сотрудничество России с Литвой определяется особенностью географического и геополитического расположения этой страны, наличием общих сухопутных и водных участков госграницы, ее важностью для

жизнеобеспечения Калининградской обл. РФ и прохождения через ее территорию транспортных (транзитных) путей из России в государства Скандинавии и Европы.

Развитие российско-литовского сотрудничества основывается на договоренностях президентов и премьер-министров обеих стран, а также реалиях членства с 31 мая 2001г. Литвы в ВТО и приближающегося срока вступления Литвы в НАТО и ЕС.

Основным поставщиком в Литву нефти является российская компания ЮКОС. В соответствии с долгосрочным соглашением российская сторона обязалась поставлять ежегодно 4,8 млн.т. сырой нефти в течение 10 лет. Объем ежегодных поставок нефти значительно не изменится и с учетом поставок других российских фирм к 2005г. составит 5,8 млн.т. в год.

Поставка российского газа в Литву, с учетом частичного обеспечения Калининградской обл., а также стабилизации его поставок за последние годы на уровне 2,2 млрд.куб.м. может увеличиться незначительно, не более 2-3% ежегодно и составит в 2005г. 3,3 млрд.куб.м.

Увеличение доли машин и оборудования в общем объеме российского экспорта имеет хорошие перспективы. Это вызвано, тем, что основной парк машино-технического оборудования Литвы имеет советское и российское происхождение и требует модернизации и снабжения запчастями.

В ближайшие несколько лет ожидается наращивание поставок в страну автомобилей ВАЗ, колесных тракторов Владимирского тракторного завода, российского оборудования для легкой, лесозаготовительной, деревообрабатывающей и мебельной отраслей.

Успешно идет работа по сборке в Литве российских автомобилей «Газель» и «Соболь». Производство этих автомобилей весьма перспективно для выхода на рынки Польши, Латвии, Венгрии. Медлительность ряда российских автозаводов по доведению их продукции до стандартов «Евро-2» и «Евро-3» может привести к потере литовского рынка грузовых автомобилей.

Медленно идет модернизация российской сельхозтехники. Недостаточная инициатива российских экспортеров этой техники (за исключением ВТЗ), нежелание ряда руководителей российских заводов воспринимать Литву как полноценный рынок сбыта своей продукции может отрицательно сказаться на позициях российской сельхозтехники на литовском рынке.

Литва импортирует из России в основном необработанные лесоматериалы (круглый лес) и пиломатериалы (нестроганые). Практически отсутствуют поставки из России ДСП, ДВП, фанеры, изделий деревянных для строительства: окна, двери, рамы.

В виду отсутствия на территории Литовской Республики современной целлюлозной фабрики, строительство которой предусмотрено в программе развития отрасли до 2005г. существует возможность увеличения объемов российского экспорта в Литву целлюлозной продукции.

Россия останется одним из важнейших торговых партнеров Литвы (доля российского экспорта составляет 30% от общего объема товарооборота). Доля машин и оборудования в структуре российского экспорта увеличится и составит к 2005г. 10-

12%. Общий объем экспорта составит 1,8-1,9 млрд.долл., что больше, чем в 2001г. на 11-12%.

В течение последних нескольких лет объемы импорта литовской продукции в Россию росли быстрыми темпами, хотя и еще не достигли уровня предкризисного 1997г. Росту импорта из Литвы в Россию способствует достаточно высокое качество литовских товаров, знание специфики российского рынка, инвестиции в создание СП.

Одним из главных препятствий для активного развития литовского экспорта в Россию – сравнительно высокие таможенные пошлины на многие позиции литовского экспорта (пищевые продукты, мебель, изделия легпрома). По мнению литовской стороны, ситуация в лучшую сторону улучшится после вступления России в ВТО. Так как Литва уже является членом этой организации, она может надеяться на более благоприятные условия для торговли.

Изменение Литвой базовой валюты с доллара на евро (с 1 фев. 2002г.) может негативно сказаться на литовском экспорте в Россию. В связи с постоянным изменением курса евро по отношению к доллару в торговле с Россией хозяйствующим субъектам Литвы приходится сталкиваться с валютным риском.

Импорт в Россию в 2001г. средств наземного транспорта вырос на 218%. Подавляющую часть этого объема составляет реэкспорт б/у легковых автомобилей западного производства (40% всего литовского экспорта в Россию).

Успешнее всего в Россию экспортируются молочные продукты литовского производства. Импорт сыров и сливочного масла в будущем будет расти – 15-20% ежегодного роста (в 2001г. объем экспорта этой продукции составили 31 млн.долл.).

Литовские производители деталей для телевизоров «Экранас» (кинескопы) и «Вильняус Вингис» планируют ежегодный 20-30% рост экспорта своих изделий в РФ. Вильнюсский завод топливной аппаратуры тоже интенсивно восстанавливает производство топливной аппаратуры, которая поставляется ВАЗу. В 2002г. ожидается 70% рост литовского экспорта. В дальнейшем темпы роста экспорта в Россию стабилизируются на уровне до 15% в год.

На 1 янв. 2002г. объем прямых литовских инвестиций в экономику России составил 9,6 млн.долл., из которых 95% приходилось на Калининградскую обл. Это объясняется привлекательностью Особой экономической зоны (ОЭЗ) Калининградской обл. для литовского капитала, прежде всего для возможности беспошлинного проникновения литовской (а при доработке, с увеличением стоимости на 15-30%, уже российской) продукции в российские регионы.

В Калининградской обл. создано 440 СП с Литвой (26,4% от общего количества зарегистрированных в области совместных предприятий). Сферы – производство и переработка продуктов питания, производство мебели, одежды, шерстяных изделий, различного рода услуги, включая строительные.

На территории РФ (без учета Калининградской обл. РФ) зарегистрировано 300 предприятий с участием литовского капитала. Из них: 70 – предприятия со 100% литовским капиталом, 190 – СП, 20 – филиалы предприятий и фирм Литвы. Общий объем уставного капитала указанных предприятий составляет 3 млн.долл.

В реестре предприятий Литвы зарегистрировано 1100 предприятий с участием российского капитала, из которых – 250 предприятий с чисто российским капиталом, а 850 – литовско-российских СП с уставным капиталом 663 млн.долл. Реально действуют 110. По количеству СП в Литве Россия занимает 2 место (после Дании), а по объему инвестиций – 15. Из 42 млн.долл. российских прямых инвестиций, больше половины было вложено в промышленность Литвы.

Для дальнейшего развития инвестиционного процесса необходимо взаимное совершенствование договорно-правовой базы, в частности, соглашения об избежании двойного налогообложения, поощрении и защите капиталовложений, а также равноправного участия всех без исключения заинтересованных потенциальных иноинвесторов, в т.ч. и российских, при приватизации объектов, включенных в Литве в перечень стратегически важных.

Венгрия. Значение Венгрии среди государств ЦВЕ для нас сохраняется не только в плане надежного рынка сбыта, но и в отношении транзита на рынки других стран. Развивающееся российско-венгерское инвестиционное сотрудничество обеспечивает предпосылки для увеличения вывоза отечественной продукции не только собственно в Венгрию, но также в ЕС и государства Балканского п-ва.

В 2004-06гг. ожидается полноправное вступление ВР в ЕС. После этого развитие наших торгово-экономических отношений будет формироваться преимущественно в рамках сотрудничества Россия-ЕС, тогда как возможности для урегулирования тех или иных вопросов хозяйственного взаимодействия на двусторонней основе значительно сузятся.

С учетом последних изменений обстановки в Венгрии наиболее важные направления сотрудничества могут быть конкретизированы следующим образом.

– Продолжение общей поддержки российских капиталовложений в стратегических отраслях венгерской экономики, учитывая возможность дополнительного увеличения таким путем отечественного экспорта и совершенствования его структуры, а также перспективы закрепления отечественных фирм на расширяющемся экономическом пространстве Евросоюза и прямого их выхода на западноевропейских потребителей.

– Возможности привлечения венгерских инвестиций в отечественную экономику являются довольно ограниченными, поскольку ВР сама является реципиентом зарубежного капитала. Однако намечившиеся за последнее время в данной области положительные сдвиги необходимо всячески поддерживать. Это важно с учетом перспектив выхода на российский инвестиционный рынок дочерних подразделений крупных западных корпораций на территории Венгрии, которые уже сегодня обеспечивают 70% валового промпроизводства и 75% экспорта данной страны.

– Существенное значение на перспективу приобретает совместное выступление российских и венгерских фирм на рынках третьих стран. Осуществляемый при участии ВР многосторонний проект по интеграции нефтепроводов «Дружба» и «Адрия» позволит увеличить поставки российской нефти в страны Балканского п-ва и порты Средиземноморья.

земноморья. Перспективы имеет также совместная работа в области восстановления судоходства по Дунаю, возобновления деятельности международного общества «Интерлихтер», а также по развитию V европейского транспортного коридора. Имеются также перспективы согласованного выступления на рынках третьих стран для российских и венгерских компаний в странах Ближнего Востока, Юго-Восточной Азии и Северной Африки.

— Важным перспективным направлением в нашем сотрудничестве продолжает оставаться дальнейшее обеспечение недискриминационных условий доступа отечественных товаров и услуг на венгерский рынок. Острота этой проблемы за последнее время снизилась. Переход России и Венгрии на принципы ВТО в области регулирования двусторонних торговых связей создал необходимую правовую основу для устойчивого их развития.

— В интересах увеличения вывоза отечественных товаров и совершенствования его структуры в рамках наших двусторонних отношений с Венгрией необходимо повысить эффективность использования собственности РФ в этой стране, особенно — технических центров.

— Существенным резервом долгосрочного развития торгово-экономического сотрудничества РФ и ВР является также дальнейшее расширение межрегиональных связей.

При оценке перспектив дальнейшего формирования нашего экономического сотрудничества с Венгрией необходимо учитывать возрастающее значение, которое придает новое правительство этой страны расширению хозяйственных связей с Россией, прежде всего — возвращению на российский рынок традиционных венгерских товаров и сокращению пассива во взаимной торговле.

Наметившийся положительный сдвиг в развитии нашего двустороннего экономического сотрудничества привел к появлению венгерских капиталовложений в РФ. Приоритетными направлениями их являются: гостиничный сервис, разработка нефтяных и газовых месторождений, создание агропромышленных комплексов, производство фармацевтики, переработка леса и производство стройматериалов. В 2002–05гг. возможный объем прямых венгерских инвестиций в российскую экономику оценивается на уровне 200 млн.долл.

Наиболее перспективные инвестиционные проекты с российским участием по строительству и реконструкции промобъектов в Венгрии в 2002–05гг. оцениваются на уровне 200 млн.долл. Совокупный объем поставок из России в Венгрию по линии военно-технического сотрудничества в 2002–05гг. ожидается на уровне 40 млн.долл. Это включает ремонт авиа- и бронетанковой техники, а также поставку запчастей и комплектующих.

Болгария. В последние годы экспорт болгарских товаров в Россию развивается неблагоприятно. В 1996–2001гг. он сократился в 4 раза — с 480 до 119 млн.долл.

Ведущие позиции в болгарском экспорте занимают медикаменты, парфюмерия и косметика, некоторые виды машин, упаковочные материалы. Такие традиционные товары как консервы, сигареты, мебель, одежда, обувь практически исчезли из экспортных поставок Болгарии в Россию.

Основными причинами сокращения экспорта в Российскую Федерацию в последние годы являлись политический климат в отношениях с Россией, проблемы с рисками и платежами, таможенными и нетарифными барьерами, девальвация рубля в 1998г., конкурентный беспошлинный или субсидированный импорт сельхозпродукции из третьих стран.

В то же время экспорт России в Болгарию, который на 90% состоит из энергоресурсов (нефти, природного газа, ядерного топлива, угля), сохраняется на постоянно высоком уровне и имеет колебания в зависимости от изменения мировых цен на энергоресурсы.

Экспорт российских товаров сдерживается таможенными пошлинами, которые выше чем на аналогичную продукцию из стран ЕС и ЦЕССТ. В случае их снижения могут быть облегчены условия для расширения наших поставок сельхозтехники, легкового и грузового автотранспорта, авиатехники и энергооборудования.

Перспективы торгово-экономических отношений с Болгарией связаны с укреплением российских позиций в ТЭК страны. В стадии проработки и реализации находятся следующие приоритетные проекты.

— Нарращивание поставок российского газа в Болгарию и его транзита в балканские страны. В 2002г. должно быть закончено расширение транзитного газопровода на Турцию, в т.ч. с использованием кредита «Газпрома». К 2005г. увеличится пропускная способность транзитной системы с 10,4 млрд.куб.м. до 18,2 млрд.куб.м., в т.ч. для нужд Турции — до 16,2 млрд.куб.м., Греции — 1,8 млрд.куб.м. В связи с дальнейшей газификацией болгарских городов путем подключения газопроводов-отводов к магистральным газопроводам закупка РФ природного газа возрастет с 3,4 млрд.куб.м. в наст. вр. до 3,7 млрд.куб.м. к 2005г.

— Рост поставок российской нефти для приватизированного ОАО «Лукойл» нефтехимкомбината в г.Бургасе (в 2001г. переработано 5,1 млн.т. нефти, в планах компании довести эти объемы к 2005г. до 8 млн.т. нефти в год).

— Обеспечение дальнейших поставок российского ядерного топлива на АЭС «Козлодуй» (100 млн. долл. в год). Эта задача усложнилась в связи с переходом на тендерную систему закупок. Наши позиции перспективны, особенно в случае реализации договоренности о переработке и хранении отработавшего ядерного топлива в России.

В интересах укрепления российских позиций на болгарском атомном рынке целесообразно в положительном плане рассмотреть в случае ожидаемого обращения болгар возможность использования на других объектах АЭС «Козлодуй» всего объема российского кредита (150 млн.долл.), выделенного для модернизации энергоблоков №5 и №6 атомной станции. Это создало бы хорошие заделы по участию в проекте сооружения новых замещающих атомных мощностей и сухого хранилища отработанного ядерного топлива.

Важным направлением сотрудничества является расширение нашего участия в реконструкции и модернизации АЭС «Козлодуй» (подписаны контракты на 80 млн.долл.), нефтекомбината в г.Бургасе («Лукойл» намечает инвестировать 408,3 млн.долл.), ТЭС «Марица-Восток», ряда других предприятий, построенных при ростехсодейст-

вии. Обсуждается вопрос сооружения новой атомной мощности на площадке «Белене» (решения в Софии пока не приняли, одна из проблем – найти финансирование в 1 млрд.долл.).

Урегулирование оставшейся задолженности СССР перед Болгарией по советско-болгарским межправсоглашениям: 85 млн.долл. будет выплачиваться поставками по линии ВТС и ядерного топлива.

В 2002-05гг. годовой объем болгарских капиталовложений не будет превышать 1-2,5 млн.долл. Болгарские компании, разместившие свои инвестиции в РФ в основном относятся к мелкому и среднему бизнесу. Болгарское инвестиционное долевое участие в проектах за границей предусматривает частичное финансирование, обеспечение технологий, передачу оборудования, привлечение болгарских специалистов для осуществления контроля производства и обучения российского персонала.

Формы участия российского капитала в создании коммерческих и производственных структур на территории Болгарии свидетельствуют о постепенной интеграции и вхождении в сферу действия фирм, способных оказывать воздействие на процесс регулирования национальной экономики Болгарии. В случае реализации заявленных планов российских организаций на территории РБ, суммарные накопленные инвестиции РФ могут превысить 1 млрд.долл. к 2005г.

К потенциально интересным для инвесторов из России отраслям болгарской экономики относятся энергетика, финансовый сектор, телекоммуникации и строительство.

Чехия. Переориентация Чехии на западные рынки в короткие сроки резко изменила и структуру чешского импорта. Доля товаров машинотехнической группы сократилась и составляет 5%, тогда как доля поставляемого на чешский рынок углеводородного сырья соответственно возросла до 80-85%.

В последнее время наблюдается тенденция вытеснения российских поставщиков энергоносителей и сырья с чешского рынка западными фирмами, а также фирмами стран СНГ, прежде всего Украины и Беларуси.

Подавляющую часть российского экспорта составляют сырьевые товары, главным образом нефть и газ, продаваемые на условиях «франко-граница» чешским покупателям. Целесообразно рекомендовать российским компаниям добиваться от своих чешских партнеров привлечения российских участников к переработке поставляемого российского сырья.

Чешская сторона высказывает интерес к возобновлению сотрудничества с российскими организациями и предприятиями в области атомной энергетики путем привлечения чешских предприятий к поставкам технологического оборудования для российских АЭС, а также для атомных электростанций в третьих странах (Китай, Индия, Иран, Куба), строящихся при российском участии. С учетом российских поставок и услуг в Чехию. Речь идет и о расширении сотрудничества по проектам АЭС «Темелин» и «Дукованы».

Возможным направлением для увеличения российского экспорта вообще может стать активизация совместного сотрудничества в области трансфера высоких технологий с выходом на рын-

ки третьих стран. Анализ динамики развития платежного баланса Чехии показывает, что постоянно растущую долю в торговле услугами занимают НИОКР, что косвенным образом свидетельствует о потенциальных возможностях этого вида сотрудничества, обусловленного процессами реструктуризации и модернизации чешской промышленности.

Возможности дальнейшего экстенсивного развития сложившихся товарообменных операций исчерпаны. Необходимо переходить к расширению сотрудничества в области создания СП, установлению кооперационных связей и налаживанию взаимных поставок для производства современной продукции: энергетическое машиностроение, включая оборудование для АЭС, метпрома, электротехпрома, производство средств связи и телекоммуникаций, станкостроение, транспортное машиностроение, оборудование для лег. и пищепрома.

Латвия. В 2001г. произошло сокращение объемов российского экспорта на 39% до 1034 млн.долл., что определяется сокращением реэкспортных поставок сырьевых товаров – в июне 2001г. изменилось налоговое законодательство в части таможенного режима, которое стимулировало реэкспорт. В структуре российского экспорта доля минерального сырья сократилась с 58% до 50%. Удельный вес машино-технической продукции сохранился относительно высоким – 25%, однако, в стоимостном выражении снизился на 17%. Дальнейшее увеличение доли машино-технической продукции и затрудняется тем, что в Латвии создается западно-ориентированное экономическое пространство и проводится политика вытеснения с внутреннего рынка российских товаров (кроме сырьевых).

При вступлении Латвии в ЕС могут прекратиться поставки в страну мочевины, нитрата аммония и бесшовных труб, которые подпадают под антидемпинговые процедуры ЕС, а также сократиться объем поставок нефтепродуктов и металлов, таможенные тарифы на которые возрастут. В ближайшие 4г. на фоне роста международной торговли и дальнейшей нормализации межгосударственных отношений будет наблюдаться положительная динамика взаимной торговли, при этом экспорт будет возрастать на 10-15% в год за счет сырьевой группы, а импорт на 20-30% за счет товаров текстильной и продовольственной групп. В 2005г. объем российско-латвийской торговли товарами и услугами составит 2400 млн.долл., в т.ч. объем взаимной торговли 1900 млн.долл.

В 2001-01гг. наметилась тенденция сокращения доли России в общем объеме транзита через Латвию (с 79% до 73%). В связи с пуском в эксплуатацию нефтетерминала в Приморске, развитии портов Санкт-Петербург и Калининград, строительством терминала для нефтепродуктов в Высоцке Ленинградской обл., рост объемов российского транзита в ближайшие годы проблематичен. Через порт Вентспилс проходит 12-14% российского нефтяного экспорта. Стоимость услуг латвийских портов обходится России ежегодно в 450-500 млн.долл. Строительство нефтетерминалов в Ленинградской обл. заставляет Вентспилс уменьшать тариф на перевалку нефти, что снижает стоимость транспортной составляющей российского нефтяного экспорта.

Перспективы инвестиционного сотрудничества во многом определяются нормализацией отношений между странами на межгосударственном уровне.

В области энергетики наибольшие перспективы имеет сотрудничество в газовой отрасли. «Газпром» совместно с компанией «Итера-Латвия», увеличил долю в газовом монополисте «Латвиягаз» до 50,5% что создает предпосылки для использования уникальных подземных газоохранилищ (ПГХ), общий потенциал которых составляет 50 млрд.куб.м. В 2002г. объявлен конкурс на поставку мощных компрессоров, КИП и автоматики для модернизации ПГХ с участием российских организаций. Кроме распределительных целей в регионе, ПГХ позволяют стабилизировать газовую систему Северо-Запада России. В 2001г. в Латвии создана также компания «Сибур-Итера» для расширения поставок сжиженного газа в регионе. Определенные перспективы имеют и проекты создания ТЭС на российском газе, соответствующие разработки пилотных проектов в «Газпроме» имеются.

В перспективе могли бы рассматриваться проекты программы «Северное измерение» (СИ), участие в которых Латвия рассматривает в увязке с Россией. Это относится к проектам «Балтийское кольцо» (единый балтийский рынок электроэнергии) и «Северный газовый путь». По этим проектам понимаются и многие ориентиры интеграционных процессов в регионе. Латвия в этом вопросе опирается на единый пространственный подход к развитию региона, включая северо-запад России и Калининградскую обл.

Для привлечения инвестиций в РФ и создания на ее территории совместных российско-латвийских инвестиционных проектов могут быть задействованы программы PHARE, TACIS, INTERREG-2 (еврорегионы) с участием приграничной Псковской обл. В рамках реализации программы «Северное измерение», в «территорию» которой входят Россия и Латвия, можно будет активно использовать многосторонний вариант сотрудничества в приоритетных для России направлениях. Имеется в виду подключение Северо-Запада России к трансевропейской системе коммуникаций. Основные отрасли, куда могли бы направляться латвийские инвестиции: пищевая и рыбоперерабатывающая отрасли, общепит и строительство.

После вступления Латвии в ЕС проникновение в страну российского капитала может быть затруднено, так как рекомендации ЕС в отношении внешнеэкономических связей с третьими странами отдают предпочтение фирмам стран-членов ЕС как в торговле, так и по инвестиционным проектам. Представляется важным активизировать инвестиционное сотрудничество в Латвии до 2005г. путем закрепления позиций российского холдинга «Северсталь» на Рижском вагоностроительном заводе, Владимирского тракторного завода — на производственной базе местной фирмы «Феррус», ФПГ «Росвагонмаш» — на Рижском электромашиностроительном заводе в целях более эффективного продвижения продукции российских предприятий на европейский рынок. В Латвии создано 2 тыс. российско-латвийских СП, но они в абсолютном большинстве работают в торговом посредничестве. Важным направлением политики российского бизнеса должно стать про-

никновение на рынки балтийских государств, которое в дальнейшем облегчило бы доступ к рынкам Евросоюза.

Сотрудничество в транспортной отрасли имеет перспективы в отношении региональных грузоперевозок и формирования коммуникационных связей для повышения эффективности ж/д сообщений, имея в виду их финансирование со стороны международных организаций. В этой сфере актуальной продолжает оставаться тема упрощения и унификации процедур при пересечении товарами границ.

Повышению эффективности торгового и инвестиционного сотрудничества могло бы содействовать учреждение в Латвии Центра деловой информации и консультирования на базе Московского культурно-делового центра, открытие которого правительством Москвы запланировано в мае 2003г.

Эстония. Россия продолжает оставаться одним из основных торговых партнеров Эстонии. Основу российского экспорта в Эстонию составляют товары топливно-сырьевой группы (47%) и черные металлы (8,7%).

Потребности Эстонии в энергоносителях и минеральном сырье удовлетворяются за счет поставок из России.

В российском импорте из Эстонии преобладает продукция машиностроения (52%), а также сельскохозяйственные и пищевые товары.

Доля России в общем объеме внешнеторгового оборота Эстонии имеет устойчивую тенденцию к сокращению: 1997г. — 16%; 1998г. — 12%; 1999г. — 9%; 2000г. — 8%. В 2001г. доля России в общем товарообороте с Эстонией составила — 5,8%. Наблюдается переориентация эстонских экспортеров на страны ЕС, на которые приходится до 70% внешней торговли ЭР.

Транзит российских экспортных грузов остается наиболее динамично развивающейся сферой наших торгово-экономических связей. На протяжении ряда последних лет его объем возрастает на 30% ежегодно. Российский транзит обеспечивает загрузку Эстонской железной дороги и Таллиннского морпорта. Грузооборот последнего в 2000г. составил 25 млн.т. (в т.ч. 18 млн.т. нефтепродуктов).

Доля инвестиций из России в экономику Эстонии невелика. По этому показателю РФ находится на 10 месте (лидирующие позиции — у финского и шведского капитала). Из крупных российских компаний в Эстонии представлены «Газпром», как один из акционеров «Ээсти Гааз» (37% акций) и «Лукойл», на долю которого приходится 7% реализации топлива на местном рынке. В окт. 1999г. АО «Ээсти гаас» заключило договор на поставки природного газа в Эстонию на 2000-05гг. В 2002г. поставки газа в Эстонию составят 600 млн.куб.м., в 2003г. и 2004г. — 630 млн.куб.м. и 660 млн.куб.м. соответственно, а к 2005г. достигнут 700 млн. куб.м.

Надежность поставок газа в Эстонию является достаточно высокой. Природный газ подается по многониточной системе магистральных газопроводов, получающих газ из нескольких источников. В целях обеспечения надежности газоснабжения Эстонии в зимнее время газ подается также из Инчукалнского подземного хранилища газа Латвии, который закачивается туда ОАО «Газпром» для

удовлетворения потребностей стран прибалтийского региона и Северо-Запада России.

ОАО «Ленинградсланец» поставляет ежегодно на переработку в Эстонию до 1,8-2 млн.т. сланца. По схеме сотрудничества сланец перерабатывается на Балтийской электростанции в электроэнергию в количестве до 1000 млн.квтч., которая по сетям РАО «ЕЭС России» ОАО «Минэнерго» поступает потребителям Ленинградской обл.

В счет поступаемой «сланцевой» электроэнергии осуществлялась оплата за услуги эстонской стороны валютой в 1,2 ц/квтч., а остальной ее частью покрывались затраты ОАО «Ленинградсланец» на добычу и транспортировку горючего сланца. Такая схема взаиморасчетов действовала до 1 марта 1998г., однако, из-за низкой платежеспособности потребителей электроэнергии в системе «Ленэнерго» и нарушения по этой причине сроков расчета с Балтийской ЭС «Эстония» взаимоотношения со II кв. 1998г. переведены на бартерные условия, по которым эстонской стороне в качестве оплаты услуг оставляется часть выработанной электроэнергии.

Из крупных российских компаний в Эстонии кроме ОАО «Газпром» представлено ОАО «Лукойл», на долю которого приходится 7% всего реализуемого топлива на эстонском рынке. В 2000г. поставлено бензина автомобильного – 194,3 тыс.т., дизтоплива – 499,3 тыс.т., мазута топочно-го – 1853,9 тыс.т.

Представляется целесообразным: продолжить формирование договорно-правовой базы регулирования торгово-экономических связей с Эстонией; решить проблему взаимных долговых обязательств; ускорить процесс делимитации и демаркации госграницы России и Эстонии; способствовать участию российских хозяйствующих субъектов в программе приватизации в Эстонии.

Хорватия. Прогнозируемые объемы российско-хорватского торгово-экономического сотрудничества в ближайшие годы будут определяться.

1. Возможностью подписания ряда межправительственных и межведомственных соглашений о сотрудничестве: научно-техническом; в области туризма; в сельском хозяйстве и пищевом; в гражданском строительстве. А также ускорением работы по внесению необходимых изменений в подписанное в 1996г. Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений с целью его скорейшего вступления в силу.

2. Обеспечением прогресса в работе по либерализации взаимной торговли. Урегулированием клирингового долга бывшего СССР перед бывшей СФРЮ, что может создать дополнительные возможности для увеличения российского экспорта, в первую очередь, за счет поставок авиатехники и оказания услуг по разминированию территории и объектов Хорватии.

3. Реализацией многостороннего проекта интеграции нефтепроводов «Дружба»-«Адрия». Обеспечением российского участия в реализации ряда совместных проектов, включая: строительство газопровода из Венгрии на Хорватию; газификацию Хорватии и увеличение поставок российского природного газа; участие в приватизации ряда хорватских предприятий ТЭК (нефтегазовый концерн ИНА, газораспределительные сети).

4. Активизацией сотрудничества в энергетике, судостроении и судоходстве, металлургии, фарма-

цевтике, сельском хозяйстве, туризме. Перспективами расширения межрегионального сотрудничества.

Товарооборот в 2005г. возрастет на 13% в сравнении с 2001г. и составит 830 млн.долл. Российский экспорт увеличится на 10% до 720 млн.долл., импорт – на 32% до 110 млн.долл. Предполагается сохранение крупного российского актива (+610 млн.долл.). Важнейшее место в экспорте России сохраняют энергоносители, удельный вес которых останется на уровне 90% при увеличении объемов их поставок с 604 до 650 млн.долл. Будут продолжены поставки проката черных и цветных металлов, удобрений, бумаги, некоторых видов машин и оборудования.

В импорте из Хорватии определяющее значение сохраняют поставки машин и оборудования (64%), а также химтоваров и некоторых сырьевых материалов.

Общий размер хорватских инвестиций в российскую экономику в 2001-05гг. прогнозируется на уровне 23 млн.долл. (полностью – в ТЭК). Ожидается также участие хорватских фирм в реконструкции ряда российских гостиниц в объеме 75 млн.долл. за пятилетний период.

Сумма участия российских организаций в приватизационных и инвестиционных проектах Хорватии за указанный период оценивается в 55 млн.долл. (в области гостиничного хозяйства и нефтехимического комплекса).

Словения. Объемы двустороннего торгово-экономического сотрудничества в ближайшие годы будут определяться.

1. Возможностью подписания ряда межправительственных и межведомственных соглашений: о ж/д и морском сообщении; о военно-техническом сотрудничестве; о таможенном сотрудничестве; о взаимном признании результатов тестирования и сертификатов соответствия; о сотрудничестве в области строительства; о сотрудничестве в области карантина и защиты растений. А также внесением необходимых изменений в подписанное в 2000г. Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений с целью его скорейшего вступления в силу.

2. Перспективами урегулирования коммерческой задолженности перед рядом словенских фирм (СЦТ, «Транстрейд»). Прогрессом в двусторонней работе по урегулированию клирингового долга бывшего СССР перед бывшей СФРЮ, что может создать дополнительные возможности для увеличения российского экспорта.

3. Российским участием в реализации ряда совместных проектов: газопровод через территорию Словении на север Италии, протяженность – 300 км., пропускная способность – 20 млрд.куб.м. в год, стоимость – 500 млн.долл.; нефтепровод из Румынии транзитом через Югославию, Хорватию и Словению на север Италии (Триест) для транспортировки российской и казахской нефти, срок строительства – 5 лет; расширение сети газопроводов и энергосетей в Словении; реконструкция НПЗ «Нафта Лендава»; сотрудничество в области фармацевтики, информатики и телекоммуникаций, химпрома, строительства, автомобильной и деревообрабатывающей промышленности, туризма и гостиничного дела; увеличение поставок продукции чермета и некоторых видов химсырья для дальнейшей их переработки на словенских пред-

приятных и совместного сбыта готовой продукции.

4. Возможностью привлечения словенских фирм к участию в сооружении в России ряда объектов, включая реконструкцию гостиницы «Будапешт», строительство курортного центра «Красная поляна» вблизи г. Сочи, сооружение комплекса жилых и административных зданий в Москве.

Можно прогнозировать расширение взаимного товарооборота в 2005г. на 33% в сравнении с 2001г., при увеличении как российского экспорта, так и импорта с 281 до 375 млн.долл. Основополагающее значение в экспорте России сохраняют поставки проката черных и цветных металлов, а также природного газа при незначительном увеличении поставок машин и оборудования. Определяющими в импорте из Словении будут продолжать оставаться машины и оборудование (50%) и химтовары (30%). Прогнозируется сохранение сбалансированности взаимной торговли.

Общий объем словенских инвестиций в Россию в 2001-05гг. может составить 130 млн.долл., главным образом, в фармацевтике, пищевом, ТЭК.

Босния и Герцеговина. Объемы двустороннего торгового-экономического сотрудничества будут определяться.

1. Возможностью подписания ряда межправсоглашений: о торговле и экономическом сотрудничестве; о создании межправкомиссии по торгового-экономическому сотрудничеству; о поощрении и взаимной защите капиталовложений; об избежании двойного налогообложения.

2. Возможностью предоставления Боснии и Герцеговине госкредита в 100 млн.долл. для финансирования поставок российских машин и оборудования, а также других товаров и услуг (решение о предоставлении кредита было принято правительством России в 1996г.).

3. Урегулированием клирингового долга СССР перед СФРЮ, что может создать дополнительные возможности для увеличения российского экспорта.

4. Российским участием в расширении сети газопроводов, а также в реконструкции и приватизации ряда предприятий Боснии и Герцеговины (НПЗ «Босански Брод», ТЭС «Луковац», «Гацко», «Углевик», коксохимический комбинат в г.Луковац, метзавод «Железара Илиаш», горно-металлургический комбинат «Зеница», угольные рудники), в т.ч. в счет долга Боснии и Герцеговины за поставки российского природного газа.

5. Расширением военно-технического сотрудничества, включая российское участие в разминировании территории и объектов Боснии и Герцеговины.

6. Либерализацией режима двусторонней торговли.

Можно прогнозировать расширение взаимного товарооборота в 2005г. в 3,2 раза в сравнении с 2001г., при увеличении российского экспорта с 22 до 70 млн.долл., импорта с 3 до 10 млн.долл. Наиболее динамично возрастут поставки российских машин и оборудования (с 1 до 25 млн.долл.), экспорт топлива, сырья и материалов может увеличиться с 20 до 40 млн.долл. Будет улучшена структура российского экспорта-доля машин и оборудования возрастет с 4 до 35%. Основу энергетического экспорта России по-прежнему будет состав-

лять поставки природного газа, экспорт которого может возрасти с 10 до 16 млн.долл.

Важнейшей статьёй боснийско-герцеговинского экспорта в Россию останутся сырьевые товары (искусственный корунд, прокат). Будут продолжены поставки некоторых товаров широкого потребления. Двусторонний товарооборот будет складываться с крупным российским активом.

Албания. Российско-албанские торгово-экономические отношения находятся в стадии развития. С 1998г. по 2001г. объем взаимной торговли вырос в 2 раза. Наблюдается дальнейшее наращивание объемов торговли в 2002г. Только по итогам I кв. 2002г. товарооборот составил 10 млн.долл.

Общий объем товарооборота за 2001-05гг. возможно оценить в 164,3 млн.долл., из которых российский экспорт составит 164 млн.долл. Наиболее весомыми товарными позициями останутся дизтопливо (75 млн.долл.), азотные удобрения (25 млн.долл.), бумага (6,5 млн.долл.). Машинотехническая продукция в российском экспорте будет представлять энергетическим оборудованием в рамках Соглашения об основах сотрудничества между РАО «ЕЭС России» и Албанской энерготехнической корпорацией.

Перспективы в инвестиционном сотрудничестве связаны с планом приватизации заводом нефтяного оборудования в Кучаево, расширением производства запчастей и агрегатов для буровых установок, изготавливаемых в Румынии. С российской стороны в процессе приватизации участвует ОАО «Объединенные машиностроительные заводы».

Македония. Перспективы российско-македонского торгового-экономического сотрудничества были обозначены в ходе первого заседания МПК в окт. 2001 в г.Охрид (РМ).

Предложения МПК, зафиксированные в итоговом Протоколе по перспективным направлениям двустороннего сотрудничества, реальны и объективно выполнимы. Основой этому является сырьевая зависимость Македонии от российских поставок, экономическая инфраструктура, выстроенная на 80% при техсодействии России, договорно-правовая база двустороннего взаимодействия.

Основными направлениями сотрудничества на ближайшую перспективу определены: ТЭК (нефть, газ, энергетика); либерализация взаимной торговли; региональное сотрудничество; сотрудничество в области промышленности, строительства и сельского хозяйства.

С учетом положительных тенденций в торговле за последние 3 года, а также при условии стабилизации обстановки в Македонии и вокруг нее можно предположить, что между Россией и Македонией товарооборот достигнет 300 млн.долл. Экспорт в РМ составит 270 млн.долл., а импорт из Македонии 30 млн.долл.

Новыми товарами можно выделить спецмущество (авиационно-вертолетная техника, бронетанковая техника, оборудование для служб обеспечения армии РМ), приборы навигационной инфраструктуры, противопожарное оборудование на базе автомашин типа УАЗ и ГАЗ, поставки электроэнергетики.

Инвестиционные программы Македонии в российскую экономику будут касаться строительства на сумму до 12 млн.долл., создания СП в пищевом (вино, табак) 3,2 млн.долл., машино-

технической отрасли (совместное производство спецтехники, оборудования и запчастей к а/м типа «Лада», «Нива») – 5,9 млн.долл. Ожидается, что общий объем инвестиций к 2005г. достигнет 11,6 млн.долл.

Достигнута договоренность о модернизации АО «ЛМЗ» (г.Санкт-Петербург), ТЭЦ «Витола» (8 млн.долл.). Ведутся переговоры по реконструкции НПЗ «Окта», ТЭЦ «Неготино».

Участие РАО «ЕЭС России» в приватизации энергетики в Македонии оценивается до 1 млрд.долл. Возможна совместная или частичная приватизация пакетами до 300-400 млн.долл. РАО «ЕЭС России» уже высказало свою готовность участвовать в торгах. Ведутся переговоры по приватизации завода РУЕН (производство автосцеплений), Югохром (ферросплавы), стекольного завода в г.Скопье. Строительство 2 очереди газопровода в РМ, которое будет осуществлять ОАО «Газпром» оценивается в 110 млн.долл.

Румыния. Перспективу развития двусторонних экономических связей можно оценить как благоприятную. Предпосылки для расширения российско-румынских экономических связей создает готовность к сотрудничеству банков обеих стран, подписавших в фев. 2002г. соглашения о принципах взаимодействия, а также открытие в Бухаресте первого российского банка «Капитал».

Рост промпроизводства в Румынии должен обеспечить повышение спроса на сырьевые товары (природный газ, нефть, уголь, прокат черных металлов, продукцию неорганической химии), которые в ближайшей перспективе будут составлять основу российского экспорта в Румынию. Можно ожидать увеличение экспорта из России машин и оборудования, в т.ч. на 20-30 млн.долл. в год в связи с возможным участием российских организаций в реконструкции энергетических объектов Румынии. Прорабатываемые вопросы модернизации румынских металлургических объектов также обещают прибавку к экспорту машиностроительной продукции. Вероятны также поставки в Румынию газотурбинных энергоблоков нового поколения.

Прогнозируется также увеличение объемов импорта из Румынии, имея в виду многочисленные визиты торгово-экономических делегаций румынских фирм в регионы России и российских фирм в уезды Румынии, в ходе которых достигнуты договоренности о поставке в российские регионы традиционных товаров румынского экспорта (вин, швейных и трикотажных изделий, обуви, кожгалантереи, мебели, машин и оборудования, продуктов питания). Даже несмотря на прекращение поставок из Румынии глинозема и сокращение поставок нефтепродуктов в связи с трудностями российских инвесторов («Русский алюминий», «Лукойл»), объем импорта могут возрасти до 200-300 млн.долл. в год в основном за счет ожидаемого роста импорта нефтяного и химоборудования и продуктов неорганической химии.

Основной резерв расширения двусторонних экономических связей развитие кооперации, участие российских инвесторов в приватизации румынских предприятий, привлечение румынских инвестиций в экономику России, создание СП в российских регионах в области деревообработки и производства мебели, в текстильной, трикотажной и кожевенной промышленности, по производству консервов и розливу вин.

Наиболее перспективными являются: совместное расширение газотранспортной инфраструктуры Румынии и распределение российского природного газа на румынском рынке; реконструкция и модернизация российскими компаниями энергетических объектов и металлургических заводов Румынии; поставки электроэнергии в Румынию; строительство в Румынии газотурбинных ТЭС нового поколения и блоков 3 и 4 АЭС «Чернаводэ»; приватизация завода «Каром» по производству синтетического каучука с последующей его модернизацией; участие российского капитала в приватизации румынской нефтяной компании «Петром», завода тяжелого и химического машиностроения «Григо»; привлечение румынских инвестиций в нефтегазпром России.

Стоимость сделки по приватизации госдоли в компании «Петром» может составить 1,2 млрд.долл. («Роснефть»), стоимость акций завода «Григо» и постприватизационные инвестиции – 25 млн.долл., объем поставок оборудования для модернизации энергетических объектов – 150 млн.долл. «Технопромэкспорт», намечаемый объем инвестиций румынских нефтяных компаний в освоение месторождений в Западной Сибири – 170 млн.долл.

Поставки в Россию оборудования, производимого в Румынии на предприятиях группы «Уралмаш-Ижора», могут составить 30 млн.долл. в 2003г., 50 млн.долл. в 2004г. и 100 млн.долл. в 2005г.

Дания. На фоне устойчивого роста объемов взаимной торговли в 2001г. ожидания датских деловых кругов связываются с развитием экспортных поставок в Россию. Хорошую перспективу имеют также российские поставки нефти и нефтепродуктов, рыбы, древесины, черных металлов, текстиля.

Импульсом для развития торговли и иных форм сотрудничества с Данией могут послужить конкретные шаги по реализации энергетической инициативы в рамках СГБМ.

Факторы, определяющие развитие российско-датского товарооборота в 2002-05гг.:

– развитие импортозамещения в российской экономике и рост инвестиций в производство в России, что должно повлечь за собой сокращение продимпорта из Дании. В течение 3 лет можно ожидать снижение импорта этой категории товаров на 30-50 млн.долл.;

– импортозамещение и организация датскими и другими западными фирмами производства в России должно коснуться импорта из Дании некоторых видов готовой продукции – мебели, бумаги, пластмассы, обуви. В течение трех лет можно ожидать снижения импорта по этой категории товаров на 8-10 млн.долл.;

– устойчивой тенденцией датского экспорта в Россию должен стать рост поставок датского оборудования для сельского хозяйства и пищевого, медоборудования, оборудования для цементной промышленности природоохранного оборудования, медикаментов. За 3-летний период рост импорта из Дании в Россию этой группы товаров может составить 200-250 млн.долл.;

– в российском экспорте в Данию в 2002-05гг. сохранятся либо увеличатся поставки энергоустройств, нефтепродуктов, черных металлов.

Физические и стоимостные объемы импорта в Россию из Дании не уменьшатся. Темпы роста им-

порта должны в результате импортозамещения и роста инвестиций оставаться высокими в основном лишь по закупкам датского оборудования. В среднем темпы роста импорта составят 10-12% с замедлением до 5-6%. Показатели прироста российского экспорта в Данию могут составить 10-15% с замедлением до 6-8%.

Дания участвует по специальной программе СГБМ в сотрудничестве в области охраны природы с акцентом на обеспечение ядерной безопасности. Специальная рабочая группа занимается оказанием содействия по этим вопросам АЭС в Соновом Бору и на Кольском п-ве.

Ирландия. Для расширения объемов российского экспорта в Ирландию, внедрения на ирландский рынок наукоемкой продукции представляется целесообразным создать специализированные экспортные фирмы, либо усилить роль внешнеторговых объединений по продвижению на рынок продукции однопрофильных производителей. Российский экспортный потенциал должен быть транспарентным, доступным для импортеров, необходим банк данных на экспортеров и экспортные товары.

Популяризация экспортных возможностей России способствовало бы проведение в Дублине выставки российских товаров, направление в Ирландию делегации наших экспортеров, организация семинара для ирландских импортеров.

Экспорт товаров и услуг в Ирландию мог бы увеличиться за счет участия российских подрядных организаций в проектах капитального строительства (газопроводы, дорожное строительство, портовые работы). Вопрос об участии российских подрядчиков в тендерах следует поставить на очередном заседании межправительственного комитета по развитию делового сотрудничества.

Привлечение ирландских инвестиций, особенно в высокотехнологичные производства, целесообразно путем создания в России СП, что стало бы одной из форм импортозамещения, поскольку сейчас Ирландия является крупным экспортером в нашу страну вычислительной техники, коммуникационного оборудования. Наши закупки животноводческой продукции следует увязывать с участием ирландцев в строительстве, реконструкции, эксплуатации пищевых предприятий. Для оздоровления ирландских инвесторов с нашими потребностями желательно организовать в Дублине выставку инвестиционных проектов. В рамках межправительственного комитета следовало бы создать рабочую группу по инвестициям.

Расширению экспорта может способствовать создание в Ирландии СП по сборке готовой продукции из российских компонентов, например, ветряных двигателей для сельского хозяйства. Совместное с ирландцами производство облегчило бы доступ нашим товарам на рынки других стран Евросоюза.

Также взаимный интерес могут представить такие сферы, как развитие деловых контактов с отдельными регионами России, научно-технические связи, рыболовство, организация свободных экономических зон в России, открытие магазинов беспошлинной торговли во вновь создаваемых российских аэропортах, участие российских организаций в тендерах на осуществление проектов в Ирландии по расширению портов, тоннелей, поставке материалов для линий легкорельсового

транспорта, совместное участие в осуществлении проектов в третьих странах, например, в Ливии, Иране, Ираке, АТР по разведке и добычи нефти.

Перспективным направлением сотрудничества является подготовка в Ирландии российских госслужащих и управленческих кадров.

Швеция. По прогнозным оценкам, российский экспорт по основным товарным группам «Топливо минеральное», «Черные и цветные металлы», «Изделия из древесины» и «Продукция» химических отраслей будет сохраняться.

Увеличению российского импорта из Швеции, в котором как и в предыдущие годы, почти 50% приходится на машиностроительную продукцию, будет содействовать портфель контрактов и инвестиционные проекты.

Российский импорт из Швеции может составить в 2002г. — 875 млн.долл., в 2003г. — 920 млн.долл., в 2004г. — 930 млн.долл., в 2005г. — 965 млн.долл.

Мониторинг инвестиционных и экспортных намерений шведских компаний, гуманитарных программ сотрудничества, включая программы экологического партнерства «Северное измерение» и «Стратегия сотрудничества с Россией в области развития на 2002-04гг.» (будет утверждена шведским правительством в авг. 2002г.), позволяют сделать вывод о поэтапном увеличении на 10-20% в год инвестиционных и торговых потоков в Россию.

После оттока прямых шведских инвестиций из России в 1999-2000гг., в 2001г. отмечен приток инвестиций в 90,5 млн.долл. Это на 22% больше показателя 1998г., рекордного по притоку шведских инвестиций в Россию за последние 7 лет. За I кв. 2002г. прямые шведские инвестиции в Россию выросли по сравнению с аналог. периодом пред.г. на 57% и составили 4,5 млн.долл. Если тенденция сохранится до конца года, то сальдо прямых шведских инвестиций в Россию может достичь 100-150 млн.долл. При благоприятных условиях бескризисного развития российской экономики, в 2003-05гг. можно ожидать стабильного роста шведских инвестиций в Россию.

Германия. Внешнеторговый оборот России с Германией по итогам 2001г. составил рекордный за последние годы уровень — 22 млрд.долл. (48,1 млрд. нем. марок) и увеличился в сравнении с уровнем 2000г. на 12,8%. Российский экспорт составил 13,1 млрд.долл. (чуть ниже уровня 2000г.), а импорт из Германии — 8,9 млрд.долл. — рост свыше 50% по сравнению с 2000г. Позитивное для России сальдо торгового баланса — 3842 млн.долл.

Изменений в структуре экспорта России не произошло. Основной статьей российских поставок в Германию продолжали оставаться энергоносители — 76,6% (в 2000г. — 74,6%). На другие виды сырья и полуфабрикатов в экспорте российских товаров в ФРГ приходится 15,4% (в 2000г. — 16,3%). Товары топливно-сырьевой группы составляют 92% российского экспорта в Германию. Доля готовых изделий снизилась до 7,1% (в 2000г. — 7,4%), доля машин и оборудования продолжала уменьшаться — с 1,3% в 2000г. до 1,1% в 2001г.

Анализ динамики изменения структуры российского экспорта в Германию за 2000-01гг. показывает, что происходит «вымывание» готовых товаров, в т.ч. машин и оборудования, за счет дальнейшего роста группы сырья и полуфабрикатов.

Доля минеральных энергоносителей в российском экспорте за этот период выросла с 75,1% до 78,5%. Доля нефти снизилась с 41,5% до 38,6% и нефтепродуктов – с 6,0% до 5,8%, а доля природного газа увеличилась с 27,1% до 32,1%.

Отмечается незначительное снижение в экспорте доли товаров продовольственной группы (рыболовства, масличные, напитки) с 1,6% до 1,5% и химпродуктов с 3,6% до 1,8%.

Выросла доля продуктов деревопереработки и целлюлозно-бумажной промышленности (с 2,0% до 2,4%), при этом улучшилась структура поставок готовых изделий (доля поставок бумаги и картона возросла с 0,5% до 0,8%).

Сократилась доля металла и металлоизделий (с 13,4% до 10,2%), при этом доля черных металлов снизилась с 2,5% до 1,7%, а цветных – с 10,9% до 8,9%.

Доля машинотехнических изделий опустилась до рекордно низкого уровня – 1,1% (1,3% в 2000г.), что произошло в основном за счет практического «ухода» с немецкого рынка российских автотранспортных средств, снижения объемов военно-технического сотрудничества, нереализованными кооперационными возможностями в авиакосмической сфере, осложнения условий доступа российской машинотехнической продукции в связи с жесткими требованиями европейских стандартов и условий сертификации товаров и производств при общем снижении технического и технологического уровня отечественных машинотехнических изделий.

Реальный рост экспорта в ФРГ отечественной машинотехнической продукции может быть обеспечен лишь в результате налаживания дву- и многосторонней производственной кооперации с одновременной глубокой структурной реформой в промышленности, в первую очередь в машиностроении, создания условий для перетока финансового капитала в реальный сектор экономики.

Мониторинг состояния рынка Германии показывает, что имеется возможность расширения поставок черных металлов, за счет эффективных видов стального проката с антикоррозийными покрытиями, высококачественных специальных и электротехнических сталей, ферросплавов. Учитывая высокую зависимость ФРГ от импорта цветных металлов и прогнозируемый рост мировых цен на них, существует объективная возможность наращивания поставок российских цветных металлов и сплавов, редкоземельных металлов, при одновременной опасности нетарифных протекционистских мер со стороны ЕС. Этот блок требует серьезного анализа с точки зрения вполне реальных перспектив эскалации нетарифных барьеров против России, что может быть усилено требованиями о закрытии некоторых отечественных так называемых «неэффективных металлургических производств» (всего по миру порядка 151 млн.т.).

Ожидается устойчивый спрос на немецком рынке и на отечественную химическую продукцию. Экспорт продукции лесной и целлюлозно-бумажной промышленности, хотя и имеет тенденцию к росту, однако сдерживается из-за отсутствия современной производственной базы, узкого ассортимента и отсутствия оборудования. Проводимая в последние годы тарифная политика России принесла свои плоды практически по всем позициям товарной группы.

Динамика изменений структуры российского импорта из Германии в целом отражает позитивные тенденции, наметившиеся в развитии российского внутреннего рынка и в расширении возможностей участия России в международном разделении труда. При значительном росте импорта России из Германии (+44,6%) доля продовольствия оставалась на уровне пред.г. (10,1% в 2001г. по сравнению с 9,7% в 2000г.). Основу российского импорта из ФРГ продолжают прочно занимать машины и оборудование. Доля машинотехнических изделий выросла с 51,3% до 53,3%, что связано с ростом платежеспособного спроса на них в процессе модернизации российской промышленности.

Важное место в импортных поставках из ФРГ занимают химтовары (16,6% два года подряд), что связано с ростом закупок товаров промышленных групп (лаков, красок, пластмассы, каучука).

Доля изделий деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности в импорте из ФРГ снизилась с 4,7% до 3%, текстильных изделий и обуви – с 4,5% до 4,3%, доля металлов и металлоизделий выросла до 6,7% (5,0% в 2000г.).

В течение ряда лет на германском рынке будет существовать устойчивый спрос на российскую продукцию деревопереработки с достаточно высокой степенью добавочной стоимости, в т.ч., массив, клееный брус, элементы деревянной мебели. Некоторые российские предприятия с высоким уровнем производства и хорошо налаженной сбытовой сетью имеют реальные шансы расширения поставок в Германию отдельных видов своей продукции.

Особо следует выделить возможности участия российских предприятий авиационной промышленности и поставщиков авиационных материалов на кооперационной основе в крупных европейских проектах с участием Германии в рамках ЕАДС, в т.ч., в производстве отдельных узлов и блоков широкофюзеляжного пассажирского лайнера А-380, а также возможно в производстве других машин «трехсотой» серии. Актуальным остается вопрос крупномасштабных поставок в Германию и Европу широкой гаммы авиационных материалов. Сотрудничество с ЕАДС обуславливается немецкими (европейскими) партнерами необходимостью открытия российского рынка для поставок западной авиатехники на льготных условиях. Данная высокодоходная и капиталоемкая сфера является политизированной с точки зрения принятия принципиальных решений.

Прорабатывается вопрос производства на российских предприятиях килей, гондол и управляющих устройств для нового грузового дирижабля «Карголифтер». При достижении договоренностей объемы поставок могут достигать нескольких десятков млн. евро в год.

Что касается перспектив расширения экспорта в ФРГ продукции машиностроения, то основным сдерживающим фактором здесь по-прежнему является низкий или недостаточный по отношению к спросу технический и потребительский уровень поставляемой отечественной продукции, нерешенность внутрироссийского вопроса об интеллектуальной собственности на новые научно-технические достижения. Этот факт имеет два негативных последствия, в т.ч. низкий уровень получаемой прибавочной стоимости и необходимость

конкуренции с другими иностранными производителями, чьи издержки значительно ниже, чем у российских, и которые в полной мере пользуются господдержкой национального экспорта.

Развитие российского экспорта в Германию и в Европу осложняется отсутствием национальной стратегии экспорта, неполным признанием сертификационных актов и норм обеих сторон, отсутствием в подавляющем большинстве европейски признанных патентных документов на отечественные разработки, что повышает коммерческую привлекательность товара.

Фактором, влияющим на эффективность отечественного экспорта, является отсутствие у российских предприятий собственной экспортной стратегии и серьезного маркетинга, предшествующего началу производства готовой продукции, что означает продолжение старой практики «продаем то, что есть».

В этом смысле господдержка могла бы быть выражена в финансировании наиболее важных для России сегментов рынка. В этой ситуации возможности увеличения экспорта на немецкие и европейские рынки продукции отечественного машиностроения в кратко- и среднесрочной перспективе открываются лишь на базе широкой производственной и научно-технической кооперации, вовлечения российских научных разработок в хозяйственный оборот, а российских лицензий, ноу-хау и других объектов интеллектуальной собственности в экспортный оборот.

По данным госкомстата России на конец I кв. 2002г. накопленный объем инвестиций ФРГ в экономику России составил 6,3 млрд.долл. или 18,3% от общего объема всех накопленных в России иноинвестиций. По данному показателю Германия входит в число лидеров среди стран-крупнейших инвесторов, работающих на российском рынке. Объем прямых германских инвестиций составляет 1,35 млрд.долл. или 8,5% от всего накопленного в РФ объема прямых инвестиций (5 место среди стран-инвесторов).

Среди перспективных и наиболее крупных инвестиционных проектов сотрудничества: сооружение системы газопроводов «Ямал-Европа»; развитие транспортного коридора Берлин-Варшава-Минск-Москва; разведка и добыча углеводородов в Волгоградской обл. (проект «Волгодеминойл»); сооружение комплекса установок по производству металлизированных брикетов мощностью 4 млн.т. в год на ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат»; реконструкция и развитие средств связи и информационных систем; сооружение цеха холодной прокатки стального листа на ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат»; реконструкция и модернизация российских предприятий угольной промышленности; модернизация российских самолетов МИГ-29 в интересах третьих стран (соответствующее межправительственное соглашение с ФРГ подписано 11 янв. 2001г. в Москве); создание мощностей по производству в России продукции мебельной промышленности при участии фирмы ИКЕА; строительство завода по производству метанола в Архангельске.

В общей сумме накопленных прямых германских инвестиций в российскую экономику значительное место занимает долевое участие фирм ФРГ в создании российско-германских СП.

На территории России по данным государственной регистрационной Палаты при минюсте России в реестр внесено 2252 представительства германских фирм, 1352 российско-германских СП, 798 дочерних фирм со 100% иностранным участием, а также 102 отделения этих фирм. Большая часть представительств германских фирм находится в Москве (900) и Санкт-Петербурге (100). СП охватывают такие сферы деятельности, как предоставление торгово-посреднических, консультационных и информационных услуг (50%), а остальные СП заняты в области нефтедобычи, металлургии, машиностроении, производстве строительных материалов, деревообработке, химической, медицинской и легкой промышленности, электротехнике, авиапроме, транспорте, пищевом, производстве товаров народного потребления.

К 2005г. можно ожидать прироста товарооборота между Россией и ФРГ в 5600 млн.долл., а также суммарного объема германских инвестиций в экономику России за 2001-05гг. в 8037 млн.долл.

Великобритания. Развитие российско-британского экономического сотрудничества.

1. Повысить эффективность работы межправительственного Российско-Британского комитета по торговле и инвестициям (МКТИ), обеспечив проведение не реже одного раза в год сессий Комитета и на регулярной основе заседаний всех рабочих групп МКТИ для выработки направлений сотрудничества и конкретных мер по продвижению проектов.

2. Учитывая позитивные подвижки в официальной позиции Правительства Великобритании в отношении Программы поддержки британского экспорта и инвестиций в Россию, важно акцентировать усилия на проработке с британской стороной вопроса ее разработки и запуска в 2003-04гг.

3. Активизировать работу по всему кругу вопросов доступа российских товаров на британский рынок: регулярно доводить до правительственных структур Великобритании на всех уровнях позицию России по проблемам устранения административных и технических барьеров, торговых барьеров, введенных и вводимых в рамках ЕС, обеспечивать рассмотрение торговых споров с учетом государственных интересов России, оказывать содействие российским предприятиям (обучение персонала, консультационная поддержка и т.п.) в отстаивании их интересов на британском рынке.

На госуровне содействовать российским предприятиям в развитии производственной кооперации с британскими компаниями. На начальном этапе акцент можно сделать на проработке вопросов сотрудничества в производстве традиционной продукции российского машиностроительного экспорта (автомобили, станки, оптика, часы, бытовая электротехника, спортивное и охотничье оружие и др.). Роль одного из координаторов этой работы мог бы сыграть Торгово-экономический совет при минэкономразвития России и внешнеэкономические объединения, входящие в систему министерства. Выработать принципы господдержки российских производителей и экспортеров высокотехнологичного оборудования.

4. Усилить работу по координации участия российских предприятий в ярмарочно-выставочных мероприятиях, проводимых в Великобритании, сделав акцент на объединение усилий российских

компаний, организацию их совместных стендов, единых российских экспозиций по целым отраслям промышленности. Целесообразно предусмотреть частичное финансирование данных мероприятий за счет средств федерального бюджета.

Необходимо наладить своевременное обеспечение британских компаний информацией о выставках и ярмарках, проводимых на территории РФ. Учитывая, что компании Великобритании, как правило, принимают решения по участию в той или иной выставке при формировании своих годовых планов, необходимо доводить до них соответствующую информацию не менее, чем за полгода.

5. Принимать меры, направленные на привлечение британских инвестиций в приоритетные отрасли реального сектора российской экономики. В числе этих отраслей – энергетика, телекоммуникации и связь, аэрокосмические технологии, новые материалы, общая электроника.

Шире практиковать подготовку и регулярную актуализацию перечня приоритетных инвестиционных проектов на федеральном уровне для продвижения их на британский рынок. Проекты, представляемые потенциальным инвесторам в качестве приоритетных, должны быть конкретными, подготовленными в соответствии с принятыми в мировой практике стандартами и проработанными на федеральном уровне, в т.ч. с точки зрения форм и методов господдержки.

Сосредоточить усилия на проведении предметной работы с потенциальными инвесторами, решить вопрос о степени и формах участия государства, уровне его ответственности при реализации тех или иных приоритетных проектов. Целесообразно рассмотреть вопрос разработки механизма продвижения и реализации приоритетных инвестиционных проектов в соответствии с Законом РФ «Об иностранных инвестициях».

Завершить согласование и подписать Декларацию о намерениях по сотрудничеству в области инвестиций, которая могла бы стать одним из основных документов, содействующих ориентированию британских инвесторов в приоритетные сектора российской экономики, подчеркивающих стремление двух сторон устранить препятствия в инвестиционном сотрудничестве и дать новый импульс его развитию.

Продолжить работу с Департаментом гарантий экспортных кредитов Великобритании (ДГЭК) по распространению на Россию его механизма страхования инвестиций. Наладить целенаправленную работу по расширению списка российских банков, обязательства которых будут приниматься британской стороной при предоставлении гарантий.

6. Важным направлением, с точки зрения снижения стоимости британских гарантий, является работа по дальнейшему повышению кредитного рейтинга России в рамках Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Нахождение нашей страны в 5 группе является неадекватным современному экономическому положению и ходу реформ в России. Это существенно удорожает стоимость кредитов, предоставляемых российским предприятиям.

7. Принципиально важным фактором привлечения иностранных инвестиций в Россию является повышение активности на российском рынке

международных финансово-кредитных организаций, штаб-квартиры которых расположены в Лондоне. В этом плане необходимо продолжить взаимодействие с российской дирекцией Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), оказывать содействие российским компаниям и, прежде всего средним и малым, в проработке проектов с доведением их до международных требований и установлении контактов с Банком.

Кроме того, с учетом решения Совета министров экономики и финансов ЕС, заявленного в ходе Европейского Саммита в Стокгольме, о начале финансирования Европейским инвестиционным банком (ЕИБ) экологических проектов в России, полезно ставить перед европейскими партнерами, в т.ч. перед британской стороной, вопрос о возможности расширения сферы деятельности ЕИБ в России за счет включения в нее экономически значимых проектов и в других секторах.

Норвегия. Россия и Норвегия стремятся к всестороннему торгово-экономическому сотрудничеству, руководствуясь соображениями как геополитического, так и социально-экономического характера с выраженным региональным элементом – двусторонние связи Северо-Запада России-Северная Норвегия и многостороннее сотрудничество в рамках Баренцева региона.

Определенная зависимость экономик России и Норвегии друг от друга (поставки рыбы, леса, рудных концентратов, алюминия, удобрения, отдельных видов оборудования), объективно создает предпосылки к кооперационному и иным формам сотрудничества, в т.ч. с использованием технологических достижений, имеющихся в наших странах (в области нефтегазодобычи, лесопереработки, судостроения, химической промышленности).

Благоприятный для широкой номенклатуры товаров российского экспорта уровень таможенных пошлин Норвегии и отсутствие антидемпинговых барьеров вследствие неучастия Норвегии в ЕС также способствуют расширению и углублению экономических связей двух стран. Предполагается, что рост товарооборота составит в 2002-05гг. 4-4,5% в год, при этом экспорт будет развиваться на 1-1,5% в год, а импорт будет увеличиваться на 10-15% в год.

Соотношения курса норвежской кроны с основными валютами: 1 долл. = 8,2-8,8 норв. крон, 1 евро = 8-8,5 норв. крон. Возможности экстенсивного наращивания объемов российского экспорта близки к исчерпанию. Экспортные цены на традиционные товары могут немного понизиться, в то время как импортные цены, исходя из очень высокого курса кроны к доллару и евро – повыситься. Индекс внешнеторговых цен будет в 2002г. менее благоприятным, чем в 2001г.

Особое место в российском экспорте занимает алюминий, прежде всего первичный. В 2001г. норвежская алюминиевая промышленность увеличила объемы экспорта алюминия и изделий из него на 2,6%. В янв.-мае 2002г. уменьшение стоимостного объема норвежского экспорта составило – 7,6%, в то время как импорт в стоимостном выражении продолжал расти – +6,4% (из России – +10,5%). В физическом выражении объемы импорта увеличились в 2002г. на 43% при одновременно падении цен на алюминий в долларах.

Если в I пол. 2001г. средняя цена российского алюминия составляла 1600 долл. за тонну, то за

аналог. период 2002г. она снизилась до 1350-1400 долл. (падение на 15%). Допустимо предположение в отношении роста российского экспорта алюминия по физическому объему, который будет сопровождаться некоторым снижением цен на него в 2002г. (ожидается, что в 2002г. произойдет относительная стабилизация цен на алюминий в районе 1400-1450 долл.).

Зависимость российско-норвежского торгового оборота от поставок рыбы (в нашем экспорте доминируют треска и другие породы тресковых рыб, а в импорте – сельдь и макрель. Удельный вес рыбы в товарообороте составляет 1/3). Норвегии при сохраняющейся потребности в треске не хватает собственных квот на нее, а России – квот на сельдь и макрель, то есть торговля ими могла бы увеличиваться. Вместе с тем, исходя из тенденций сокращения квот на вылов рыбы в Баренцевом море, можно сделать предположение о некотором уменьшении объемов российского экспорта рыбы и морепродуктов в течение прогнозируемого периода. Фактором, стимулирующим экспорт российской рыбы в Норвегию, является таможенное законодательство обеих стран: в Норвегию рыба ввозится беспошлинно, а российские траулеры, ввозя в российские порты выловленную ими рыбу, должны платить пошлины. Эта практика усилиями российской стороны постепенно меняется и экспорт рыбы в Норвегию может несколько снизиться. Стабилизирующим фактором, действие которого не приведет к резкому падению российского экспорта рыбы, останется нехватка у нашего рыбопромыслового флота валютных средств для ремонта, затраты на проведение которого в Норвегии будут по-прежнему покрываться выручкой от продажи рыбы.

По мере укрепления экономики России, возможности российских судовладельцев будут активнее использоваться норвежскими заказчиками. Спрос в Норвегии на эту продукцию есть уже сейчас. В обозримой перспективе Волжский автомобильный завод может возобновить поставки автомобилей на норвежский рынок.

Российский импорт рыбы и морепродуктов из Норвегии спрогнозирован с нарастающим, которое, как представляется, будет достигнуто за счет диверсификации норвежскими фирмами своих поставок, а также благодаря проведению ими активной маркетинговой кампании и расширения географии поставок.

Рост норвежских поставок может быть обусловлен как их диверсификацией (товарные группы «химические товары», «сырье первично обработанное», «энергетическое оборудование», «оборудование для отдельных отраслей промышленности», «телекоммуникационное оборудование»), так и за счет наращивания поставок товаров традиционного норвежского экспорта (судов и судового оборудования).

Серьезный толчок наращиванию российского импорта машинно-технической продукции из Норвегии может дать расширение закупок оборудования и услуг норвежского производства для освоения месторождений нефти и газа, строительства трубопроводов и модернизации нефте- и газотранспортных систем в России.

Привлечения норвежских инвестиций по конкретным отраслям экономики России может составить за 2002-05гг. 320 млн.долл.

Концерн Orkla ASA через Baltic Beverages Holding собирается построить еще два крупных пивзавода и один модернизировать; Norsk Hydro ASA, продолжит инвестиции в разработку Харьягинского месторождения нефти; Telenor ASA намерен укреплять свои позиции на нашем телекоммуникационном рынке; Telemark Wood планирует принять участие в строительстве лесоперерабатывающего комплекса; медийный концерн A-Pressen предполагает приобретать пакеты акций и модернизировать ряд типографий; Norwegian Partners Marine и Kimek через кредиты – модернизировать и переоснащать суда; в планах Norum – вложить 25 млн.долл. в ближайшие несколько лет.

Капиталовложения в ТЭК России спрогнозированы исходя из заявлений главы концерна Statoil о включении России в список стран, приоритетных для норвежского концерна, а также с учетом активизации деятельности специализированного фонда ИНТСОК (содействие добыче нефти и газа на морском шельфе) на российском рынке.

Норвегия пока не является особо привлекательной для российских инвесторов, в т.ч. в силу налогового режима, высоких издержек производства и других особенностей. Предприятия ряда норвежских отраслей могут со временем стать объектами приложения российских капиталов. В т.ч., освоение месторождений нефти и газа, деревопереработка, химпром, судостроение, электроэнергетика, производство цветных металлов и изделий из них.

Исходя из программы правительства Норвегии, дальнейшему разгосударствлению подлежат компании Raufoss ASA (50,37% принадлежит государству), Grodegaard (100%), Nammo (45%). У государства нет достаточных оснований для участия в акционерном капитале этих компаний оборонного комплекса.

Правительство Норвегии выступает за то, чтобы сократить свое участие в Norsk Hydro (43,82%, многоотраслевая корпорация, специализирующаяся на добыче нефти и газа, производстве цветных металлов и продукции из них, выпуске удобрений) и Kongsberg Gruppen (50%, компания ВПК) до 34%. Это предложение внесено в дополнение к уже полученным со стороны Стортинга полномочиям о снижении доли участия государства в Telenor ASA (77,68%, телекоммуникационный концерн) и Den norske Bank (47,3%, крупнейший коммерческий банк) также до 34%, а также о предоставлении частным инвесторам возможности увеличить свою долю участия в Statoil (81,8%, нефтегазодобывающая компания) до 1/3 пакета акций этой компании.

Исландия. В силу социально-экономических изменений в России, вызванных распадом СССР, разорвались имевшиеся неплохие связи по линии госсектора экономики, в то время как становление новых, по линии частного и акционерного предпринимательства продвигается с большим трудом.

Это связано с отсутствием четкой законодательной базы двусторонних торгово-экономических отношений, особенно в области взаимной защиты инвестиций и капиталовложений, избежания двойного налогообложения.

Исландия в своей торговой политике по отношению к России учитывает значимость российского рынка не только для сбыта своих традиционных экспортных товаров (рыбопродукции, а

также оборудования для лова, транспортировки и переработки рыбы), но и как надежного поставщика энергоносителей (доля поставок нефтепродуктов в общем объеме российского экспорта в Исландию увеличилась с 50% в 1999г. до 72% в 2001г.).

Каких-либо мер дискриминационного характера при ввозе российских товаров на рынок Исландии не применялось. Членство Исландии в ЕАСТ и наличие у нее соглашения о торговле с ЕС оказывают отрицательное влияние на двустороннюю торговлю России и Исландии.

Перспективными областями, где торгово-экономическое сотрудничество России и Исландии могло бы развиваться в первую очередь, могут стать: традиционное морское рыболовство и рыбопереработка, в т.ч. использование опыта Исландии в ведении прибрежного рыболовства малыми рыболовными судами, создание производственной кооперации; энергетика (сотрудничество в области использования тепла геотермальных источников с разработкой и реализацией совместных проектов создания геотермальных тепловых и электрических станций, в т.ч. на Камчатке и Чукотке, а также участие российских специалистов в строительстве объектов энергетике в Исландии); сотрудничество в области алюминиевой промышленности (строительство на территории Исландии алюминиевых заводов по проекту ОАО «Всероссийский алюминиево-магниево-институт»); сотрудничество в области охраны окружающей среды и развитие туризма.

Существуют широкие перспективы развития прямых деловых связей с российскими регионами, прежде всего с Северо-Западом и Северо-Востоком России.

Швейцария. Товарооборот со Швейцарией по итогам 2001г. составил 3,3 млрд.долл. Российский экспорт – 2,8 млрд.долл. (минус 36% к уровню 2000г. – это связано с сокращением экспорта драгоценных металлов и камней), а импорт увеличился до 0,5 млрд.долл. (плюс 66% к уровню 2000г.). Положительное сальдо торгового баланса составило 2,3 млрд.долл.

Швейцария является одним из центров мировой торговли, и местные фирмы закупают в России товары для поставок в третьи страны (нефть и нефтепродукты, черные металлы, удобрения). С учетом таких посреднических и реэкспортных операций двусторонний товарооборот достигал бы в последние годы 4-4,5 млрд.долл.

В 2001г. 95% стоимости российского экспорта пришлось на драгметаллы и драгкамни, доля энергоносителей (природный газ) составила 2,5%, черных и цветных металлов – 1%, химтоваров – 0,4%; машин и оборудования – 0,4%. Российские импортеры закупают на швейцарском рынке различные виды машин и оборудования, транспортные средства, приборы и аппаратуру (доля в российском импорте – 37%), химико-фармацевтические товары (30%), изделия часовой промышленности (14%).

Наиболее существенный прирост объемов российского экспорта в 2001г. пришелся на драгоценные металлы платиновой группы. Заметно возросли закупки швейцарскими компаниями российских сырьевых и энергетических продуктов (на 36,2 и 46,2% соответственно), драгметаллов (на 24%) и предметов искусства (на 79,9%). Несколь-

ко уменьшился объем закупок химической (на 60%), текстильной (на 46,5%), машиностроительной и электронной продукции (на 49,8%).

В среднесрочной – до 2005г. – перспективе, возможности дальнейшего расширения российского экспорта связаны с поставками таких товаров, как химические полуфабрикаты (полиэтилен, метанол), пиломатериалы, целлюлоза, соли драгоценных металлов, прокат из легированных сталей, ряд цветных металлов (никель, алюминий, цинк, магний), энергоносители. Перспективным для роста российского экспорта представляется также возобновление прекращенных в середине 90гг. поставок на швейцарский рынок нефтепродуктов (прежде всего отопительных мазутов), расширение экспорта природного газа, поставляемого в Швейцарию в соответствии с долгосрочным соглашением до 2005г. Расширение российских мощностей по огранке алмазов могло бы содействовать увеличению объемов экспорта.

Существуют возможности продвижения на швейцарский рынок отдельных виды машинно-технических изделий: энергетическое оборудование, ядерные технологии, авиация. Создание телекоммуникационной и навигационной инфраструктуры, радиоэлектроника, биотехнологии, легковые автомобили ВАЗ, электромагниты, опико-измерительные устройства, токарные станки, лабораторное оборудование и некоторые виды металлообрабатывающих станков. Значительные резервы заложены в активизации работы по продвижению российских легких и спортивных самолетов. Задачу расширения поставок этой группы товаров необходимо решать в увязке с действующими в Швейцарии жесткими стандартами, высокими экологическими требованиями, нормами эксплуатационной безопасности, а также при условии решения вопросов их финансирования (использование коммерческого кредита, предусматривающего продажу товаров в рассрочку под гарантии российских страховых компаний).

Швейцарская сторона проявляет интерес к закупкам российского программного обеспечения, что создает возможности продвинуться на рынки третьих стран. Известный потенциал заложен также в налаживании промышленной кооперации с использованием новейших российских технических разработок и лицензий, которые отечественные производители в силу ряда объективных причин пока не могут освоить.

Осуществление поставок указанных выше российских товарных групп и отдельных товаров позволят к 2005г. увеличить экспорт российских машин и оборудование до 32 млн.долл. (в 2001г. – 12 млн.долл.), нефти сырой до 2 млн.долл. (в 2001г. поставок нет), проката черных металлов до 15 млн.долл. (8,9 млн.долл.), химтоваров и целлюлозно-бумажной продукции до 127 млн.долл. (13,5 млн.долл.) и в целом обеспечить к 2005г. в сравнении с ожидаемыми показателями развития экспорта в 2002г. прирост российского экспорта в Швейцарию на 26% до 1,7 млрд.долл.

Швейцария входит в десятку важнейших стран-инвесторов на российском рынке. Общий объем швейцарских инвестиций в экономику России оценивается в 1,3 млрд.долл. В 2005г. можно ожидать увеличения общего объема швейцарских инвестиций до 3 млрд.долл., в т.ч. в чермет – 1 млрд.долл., ТЭК – 900 млн.долл., нефтехимпром

– 400 млн.долл., в пищевом – 100 млн.долл., в машинно-технические отрасли, сельское хозяйство, коммунальные отрасли – 200 млн.долл.

Российская экономика традиционно интересуется швейцарский бизнес как потенциально емкий рынок сбыта и богатый источник топливно-сырьевых ресурсов. В последние годы к этому добавляется интерес многих швейцарских компаний к российским научным разработкам и технологиям.

Бельгия. Товарная структура двусторонней торговли между РФ и Бельгией продолжает оставаться устойчивой и характерной для всей внешней торговли России: российский экспорт имеет преобладающий сырьевой характер, основу которого составляют минерально-сырьевые товары (нефть и нефтепродукты), драгоценные камни, черные и цветные металлы, древесина. Доля машин и оборудования незначительна (1% общей стоимости экспорта России). В Россию поставляются продовольствие, текстиль, химпродукция, продукция машиностроительной отрасли.

С учетом тенденций развития складывающихся между Россией и Бельгией торгово-экономических отношений, вряд ли стоит ожидать сильного изменения товарооборота между нашими странами, объем которого в 2005г. может достичь 4,8 млрд.долл. (экспорт России – 2,9 млрд.долл., импорт – 1,9 млрд.долл.).

Номенклатура российского экспорта, с учетом текущей ситуации в российской экономике, может не претерпеть существенных изменений. Основными товарами нашего экспорта останутся: топливно-энергетические товары, продукция химпрома, металлы и изделия из них, целлюлозно-бумажная продукция.

При положительном развитии контактов между российскими бельгийскими партнерами номенклатура российского экспорта может быть расширена за счет поставок: ПВХ, пленка низкого давления, хлопковая ткань (суровье), капролактамы, пиломатериалы и столярные заготовки, специализированные мотоциклы Ижевского машиностроительного завода, нагревательные элементы, электрокабели и проводники, резинотехника, титан.

Не представляется возможным дать оценку объема экспортных поставок по новой номенклатуре товаров в связи с конфиденциальностью информации, касающейся этих вопросов, и осторожной позицией бельгийских фирм по увеличению поставок товаров из России и расширению их номенклатуры. Имеются благоприятные условия для развития сектора транспортных услуг и повышения в нем роли российских перевозчиков.

С учетом энергетической политики Евросоюза и потребностей Бельгии в природном газе представляется реальной возможностью расширить поставки российских энергоресурсов, в т.ч. и газа. Соответствующий диалог ведется между российским «Газпромом» и бельгийской компанией «Дистригаз». В случае создания СП или коммерческого присутствия российского газового концерна на бельгийском рынке, это позволит обеспечить России значительные объемы валютных поступлений. Бельгия, которая до 100% своих потребностей в природном газе удовлетворяет за счет импорта, проявляет заинтересованность в его ежегодных закупках в России в объеме 1,5 млрд.куб.м.

Перспективы российского экспорта в Бельгию, показатели которого пока не полностью отвечают экономическому потенциалу российской экономики, во многом будут определяться воздействием следующих факторов: способностью экономики России обеспечивать наращивание объемов поставки на внешний рынок сырья и полуфабрикатов; конъюнктурой мировых сырьевых рынков, прежде всего энергоготоваров; действующими ограничениями Евросоюза (антидемпинговые процедуры, квоты и др.) на товары российского экспорта; созданием благоприятных условий для развития новых форм и направлений экономического сотрудничества, в т.ч. товаров высокой степени обработки; решением вопросов стандартизации и сертификации, что зачастую является серьезным препятствием для проникновения российских товаров на рынки стран-членов ЕС.

Продолжает сохраняться крайне осторожный подход компаний и банков к работе в России по причине отсутствия четко зафиксированных гарантий по защите иностранного капитала, сохраняющихся высоких инвестиционных рисков, низкой привлекательности многих российских предприятий, недостаточного кредитного рейтинга России.

Перспективы привлечения иноинвестиций в Россию, в т.ч. в области инновационного сотрудничества, увязываются инвесторами с развитием российского фондового рынка, завершением реформирования банковской системы, созданием реальных гарантий иностранных капиталовложений, совершенствованием российского законодательства по всем направлениям.

Наиболее перспективные отрасли инвестиционного сотрудничества с Бельгией: добыча и переработка нефти и газа; пищевая промышленность и производство стройматериалов; химпром; рынок услуг, особенно телекоммуникации; авиационно-космическая промышленность; металлургия; агропром; военно-техническое сотрудничество.

Торгово-политическая обстановка в Бельгии остается достаточно благоприятной и характеризуется отсутствием каких-либо специфических ограничений для доступа российских товаров и услуг на рынок Бельгии. Выход на первое место в российском импорте группы товаров «машины и оборудование», можно расценивать как начало наметившегося в России процесса технического перевооружения производств. Важным направлением сотрудничества могли бы стать совместные проекты в области машиностроения, авиапромышленности, традиционной и атомной энергетики, строительства промышленных объектов, предусматривающие совместные выступления в тендерах на рынках третьих стран.

Перечень объектов, по которым в ближайшие годы будет продолжаться сотрудничество с Бельгией:

- участие компании «Трактебель» в модернизации российских АЭС, использование российских датчиков на ядерных станциях и контрольных комплексах Бельгии и других стран ЕС;
- налаживание с компанией «Сольвей» производства продукции бытовой химии, пластмасс, фармацевтических изделий и йодированной соли;
- участие компании «Главербель» в крупномасштабной модернизации Борского стекольного

завода (до 2002г. намечено инвестировать 65 млн.долл.);

– проработка с фирмой «Гематек» проекта строительства в России предприятия по производству дефицитных кровезаменителей;

– сотрудничество между фирмой «Алкатель» и ОАО «Связьинвест» в области совместного производства телекоммуникационного оборудования;

– переговоры с фирмой «Фро д'Ор» по вопросу привлечения инвестиций в развитие молочного производства в Курской, Белгородской и Волгоградской обл.;

– технологическое сотрудничество с фирмой «Инреко» по строительству картофелеперерабатывающего завода в Ступинском р-не Московской обл.;

– совместное производство фирмой «Балта» и Башкирской нефтехимической компанией полипропилена и строительство с этой целью в республике новой технологической линии;

– сотрудничество в области совместных проектов по развитию системы российских скоростных железных дорог;

– выполнение Воронежским акционерным самолетостроительным обществом (ВАСО) субподрядных работ по производству элементов механизации крыла самолетов из титана для бельгийской компании АСКО;

– участие компании АСКО в программе производства на ВАСО крыльев для самолетов АН-70 и ИЛ-86;

– создание бельгийской фармацевтической фирмой «Глаксо-Смискляйн» в Московской обл. предприятий по производству стерильных ампул и упаковочной тары;

– приобретение на лизинговой основе агропромышленным комплексом России бельгийской мясной «бело-голубой» породы коров.

Инвестиционный климат для участия российских организаций в инвестиционных проектах в Бельгии является одним из лучших в Европе. В этой сфере существуют большие потенциальные возможности для российского капитала. В Бельгии практически отсутствуют ограничения для иноинвесторов.

Что касается возможного развития инвестиционной активности российских предприятий на рынке Бельгии, то уровень инвестиций в последние годы находится примерно на одном и том же уровне. Видимо, будет наблюдаться незначительный рост российских инвестиций в экономику Бельгии.

Необходимо рассматривать региональное сотрудничество как важный резерв в расширении и углублении экономического сотрудничества между странами. Следует отметить растущий интерес субъектов РФ к развитию отношений с Бельгией, особенно по следующим направлениям: сотрудничество в реализации инвестиционных проектов в области освоения сырьевых ресурсов, научно-технических проектов, программ поддержки малого и среднего бизнеса, модернизации предприятий; расширение экспортных позиций за счет продвижения на рынок товаров законченного цикла переработки; создание СП по производству и переработке с/х продукции.

Не производя самостоятельно каких-либо значительных систем оружия или военной техники,

за исключением легкого стрелкового, но, находясь в центре Европы на перекрестке политических, экономических и торговых путей, Бельгия имеет в мире солидную репутацию страны-производителя и продавца оружия и военной техники. Наиболее амбициозным элементом т.н. ВТС страны является торговля именно стрелковым оружием, в первую очередь, его экспорт.

По этому показателю она продолжает твердо удерживать 5 место в Европе, пропуская вперед Францию, Великобританию, Германию и Италию, и 15-16 место в мире. Распределение объемов продаж оружия и военной техники (ОВТ) по регионам мира для Бельгии не является постоянным и зависит от конкретных экономических и политических ситуаций в мире.

Договорная база (двусторонняя)

Межведомственные, межправительственные соглашения России со странами Европы – для подписания и реализации в 2001-05гг.

Регион Западной Европы. Германия: Межправительственный Протокол по вопросам реализации Ямбургского соглашения; Межправительственный меморандум о конверсии долгов СССР. Франция – Консульская конвенция. Нидерланды – соглашение о международном автомобильном сообщении. Швейцария – соглашение о финансовом и техническом сотрудничестве. Австрия – соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Испания – соглашение о воздушном сообщении. Португалия, соглашения: о взаимной защите и поощрении инвестиций; о сотрудничестве в области туризма.

Регион Северной Европы. Великобритания – Декларация об инвестиционном сотрудничестве.

Финляндия, соглашения: о взаимной защите и поощрении инвестиций; содействии в области защиты интеллектуальной собственности.

Швеция, соглашения: о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии; научно-техническом сотрудничестве; международном автомобильном сообщении; международном воздушном сообщении; сотрудничестве в морском и авиационном поиске и спасании на Балтийском море; открытии информационно-культурного центра Швеции в г.С-Петербурге.

Норвегия: соглашение о международном автомобильном сообщении; Ратификация Конвенции об избежании двойного налогообложения.

Дания, соглашения: в области ликвидации чрезвычайных ситуаций; по борьбе с организованной преступностью; обеспечению ядерной безопасности; сотрудничеству в области здравоохранения.

Исландия: соглашение о взаимной защите и поощрении инвестиций; Ратификация Конвенции об избежании двойного налогообложения.

Регион Восточной Европы. Польша, соглашения: о поставках нефти из РФ в Польшу и нефтяном транзите через ее территорию на долгосрочной основе; о сотрудничестве и взаимной помощи в области борьбы с незаконными финансовыми операциями и финансовыми операциями, связанными с легализацией (отмыванием) доходов, полученных незаконным путем; о судоходстве в Калининградском (Висленском) заливе; о сотрудничестве между минэкономразвития РФ и минэкономки Польши.

Венгрия, соглашения: о военно-техническом сотрудничестве; офсетное соглашение; о международном автомобильном сообщении; о международном воздушном сообщении.

Чехия – соглашение о международном воздушном сообщении.

Словакия, соглашения: о порядке и условиях экспорта в третьи страны вооружения, военной техники и запасных частей, изготавливаемых в Словакии по российским лицензиям; сотрудничестве и взаимной помощи в области борьбы с незаконными финансовыми операциями и финансовыми операциями, связанными с легализацией (отмыванием) доходов, полученных незаконным путем; международном автомобильном сообщении; Дополнение к соглашению между Внешэкономбанком и Чехословацким торговым банком о техническом порядке учета и ведения расчетов по погашению задолженности СССР и РФ перед Словакией от 22 мая 1995г.; сотрудничестве между госкомитетом РФ по госрезервам и Управлением государственных материальных ресурсов Словакии.

Болгария, соглашения: о военно-техническом сотрудничестве; офсетное соглашение; международных комбинированных грузовых перевозках; Смешанной российско-болгарской комиссии по автотранспорту; использовании крупнотоннажных контейнеров в прямом международном сообщении между Россией и Болгарией.

Румыния, соглашения: о военно-техническом сотрудничестве; офсетное соглашение; сотрудничестве и взаимной помощи в области борьбы с незаконными финансовыми операциями и финансовыми операциями, связанными с легализацией (отмыванием) доходов, полученных незаконным путем; международном автомобильном сообщении.

Латвия, соглашения: об избежании двойного налогообложения; защите капиталовложений; взаимном социальном обеспечении; местах зачисления военнослужащих.

Литва, соглашения: о сотрудничестве в области международного транспорта; урегулировании вопросов, связанных с правопреемством в отношении государственного внешнего долга и активов СССР; судоходстве по Куршскому заливу и внутренним водным путям Калининградской обл. РФ и Литвы.

Эстония, соглашения о торгово-экономических отношениях; избежании двойного налогообложения; поощрении и взаимной защите капиталовложений; правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам.

Регион Южной Европы и страны Балтийского региона. Италия: соглашение о совместном кинопроизводстве; Межведомственное соглашение о сотрудничестве в области ветеринарии.

Греция: Межправительственное соглашение о закупках греческих товаров и использовании услуг греческих фирм в оплату стоимости российского природного газа; соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений.

Кипр, соглашения: о взаимной защите и поощрении инвестиций; сотрудничестве в области ветеринарии; международном автомобильном сообщении; воздушном сообщении; сотрудничестве в области здравоохранения и медицинской науки;

сотрудничестве в области предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций.

Мальта, соглашения: о поощрении и взаимной защите капиталовложений; авиаперевозках; правовой помощи и правовых отношениях по гражданским и уголовным делам; сотрудничестве в борьбе с организованной преступностью; сотрудничестве и оказании помощи в борьбе с незаконными операциями и легализацией (отмыванием) преступных доходов.

Сербия и Черногория (бывшая Югославия), соглашения: о сотрудничестве в области электрической и почтовой связи; международном ж/д и воздушном сообщении; сотрудничестве в области морского и речного транспорта; сотрудничестве в области труда и социальной политики.

Словения, соглашения: о сотрудничестве в области строительства; взаимном признании результатов тестов и сертификационных документов между соответствующими ведомствами; взаимном сотрудничестве в области таможенной деятельности; морском сообщении; взаимном сотрудничестве в области ж/д транспорта; поставках нефти; военно-техническом сотрудничестве; сотрудничестве в области ж/д транспорта; поощрении и взаимной защите капиталовложений.

Хорватия, соглашения: о поощрении и защите капиталовложений; экономическом и научно-техническом сотрудничестве в области сельского хозяйства и пищевого; сотрудничестве в области туризма; морском судоходстве и комбинированных перевозках.

Македония, соглашения: о воздушном сообщении; туризме; торговле.

Босния и Герцеговина, соглашения: о торговле и экономических отношениях; создании Межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству; поощрении и взаимной защите капиталовложений; избежании двойного налогообложения.

Деятельность межправительственных комиссий со странами Европы. Между Россией и европейскими странами создано 34 межправкомиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК), в т.ч. Комитет и Совет сотрудничества Россия-ЕС. Деятельность межправкомиссий осуществляется на основе двусторонних соглашений РФ с зарубежными государствами.

В 2001г. было проведено 20 сессий межправкомиссий с европейскими странами (в 2000г. – 13), в т.ч. с Австрией, Венгрией, Германией, Грецией, Данией, Ирландией, Исландией, Испанией, Италией, Кипром, Македонией, Польшей, Португалией, Румынией, Словенией, Францией, Чехией, Швейцарией, Швецией, Финляндией, а также Совет и Комитет сотрудничества Россия-ЕС. В I пол. 2002г. проведено 8 сессий, в т.ч. с Бельгией, Болгарией, Нидерландами, Норвегией, Польшей, Словакией, Финляндией. До конца 2002г. планируется провести 18 сессий, в т.ч. со Словенией, Хорватией, Румынией, Венгрией, Великобританией, Чехией, Австрией, Литвой, Грецией, Швецией, Швейцарией, Югославией, Францией, Португалией, Кипром, Германией, Испанией, Италией. В 2002г. состоялось 30 встреч сопредседателей межправкомиссий. В рамках работы межправительственных комиссий обеспечено проведение 75 заседаний рабочих групп по различным направлениям сотрудничества.

Наиболее результативно осуществляют деятельность межправительственные комиссии со следующими странами: Германия, Финляндия, Франция, Великобритания, Италия, Греция, Дания, Норвегия, Швеция, Чехия, Словакия, Венгрия, Польша, а также с ЕС. Наиболее крупные вопросы, которые удалось решить на заседаниях МПК с европейскими странами.

По Германии: подготовлен и передан германской стороне в качестве базы для обсуждения развития инвестиционного сотрудничества список инвестиционных проектов на 6,5 млрд.долл.; подписан меморандум о предоставлении правительством земли Саксония-Ангальт гарантий для малых и средних предприятий, участвующих в экономическом сотрудничестве с Россией в 100 млн.нем.марок; в рамках Рабочей группы по стратегическим вопросам экономического и финансового сотрудничества парафирован Протокол о сотрудничестве в области авиации и космоса с перечнем первоочередных проектов сотрудничества на 3 млрд.долл.; парафирован Меморандум о взаимопонимании по региональному пассажирскому самолету ТУ-334, предусматривающему сотрудничество в серийной сертификации самолета, подготовке серийного производства, продвижении его на рынки третьих стран (стоимость инвестиций 70-100 млн.долл.); получено подтверждение межминистерского комитета (ИМА) относительно признания гарантий 15 российских коммерческих банков (в т.ч. «Альфа-Банк», «Газпромбанк», «Гута Банк», Сбербанк, Внешторгбанк, «Уралтрансбанк», Международный московский банк) в рамках системы страхования германского инвестиционного экспорта в Россию (работа по уточнению перечня российских банков продолжается); в рамках межбанковского сотрудничества по подгруппе «банки и финансирование» подписаны соответствующие договоренности на 250 млн. евро (с российской стороны – Внешторгбанк); осуществлены меры по изменению ставок ввозных таможенных пошлин на импорт некоторых видов мебели и частей к ней дающие возможность фирме «ИКЕА-Дойчланд» приступить к программе инвестиций в Россию (2 млрд.долл. на ближайшие несколько лет).

По Австрии: подписана межправительственная Конвенция об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал; подписан двусторонний Меморандум о финансовой поддержке совместных проектов (рамочное соглашение о финансировании) создающий необходимые рамочные условия для финансового обеспечения инвестиционного импорта из Австрии; парафировано межправительственное соглашение по туризму, подписание которого намечено на I кв. 2002г.; усилен контроль за ходом реализации крупных инвестиционных проектов, в т.ч. подписанных в ходе визита президента В.В.Путина в Австрию (фев. 2001г.), всего на 4,3 млрд.долл.; для дальнейшей совместной проработки австрийской Стороне переданы: Перечень инвестиционных проектов двустороннего сотрудничества (на 80 млн.долл.), предложения по индикативному списку товаров российского экспорта в Австрию в счет погашения части российской задолженности, перечень российских производителей высокотехнологичной продукции, Меморандум по вопросам сотрудничества РСК «МиГ» с австрийской сторо-

ной и памятная записка по вопросу создания «под ключ» в г.Саратов завода по выпуску ПВХ-профиля; решен вопрос согласования схемы погашения задолженности австрийской стороне по ранее полученному кредиту (915 млн. австр. шилл., включая проценты за кредит) на модернизацию гостиничного комплекса «Невский Палас» (г.Санкт-Петербург).

По Нидерландам: подписана совместная Программа действий на 2001-03гг.; подписан меморандум о взаимопонимании, в рамках программы по техсодействию странам ЦВЕ (PSO), а также меморандум о сотрудничестве между службами налоговой полиции; подготовлены проекты соглашения о международном автомобильном сообщении и Меморандума о сотрудничестве в области почтовой и электрической связи; передан для рассмотрения нидерландской стороне список приоритетных инвестиционных проектов на 1,5 млрд.долл.

По Бельгийско-Люксембургскому экономическому союзу: подписана совместная Программа действий на 2001-02гг.; подписаны межведомственные соглашения о сотрудничестве в области борьбы с преступностью, о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях; активизированы переговоры по подготовке Соглашения о взаимной административной помощи в таможенных делах и Протокола о присоединении Бельгии к трехстороннему Соглашению о сотрудничестве в области использования в мирных целях плутония, высвобождаемого из российского ядерного оружия; передан перечень приоритетных инвестиционных проектов на 500 млн.долл.; привлечены инвестиции концерна «Интербрю» в объеме 160 млн.долл. на строительство предприятий пищевого сектора.

По Швейцарии: достигнута договоренность о проведении совместных действий по выявлению и пресечению фактов распространения фальсифицированной продукции под торговой маркой «Нестле» в рамках работы по защите интеллектуальной собственности, швейцарская сторона обязалась подготовить методические материалы по распознаванию подделок своих товаров; ГТК России урегулированы финансовые вопросы со швейцарским банком ЮБС; достигнута договоренность по вопросу изменения ставок импортных пошлин на кофе фирмы «Нестле»; продлено соглашение о техническом и финансовом сотрудничестве от 1995г. в реализации экономических реформ в России; принято Постановление правительства РФ (от 9 июля 2001г. №525) о вступлении в силу заключенного 30 марта 2001г. в Москве двустороннего межправительственного соглашения о финансировании проекта усовершенствования Земельного кадастра России; привлечены инвестиции фирмы «Нестле» в 5 млн.долл. на строительство новой линии для ОАО «Кондитерское объединение «Россия»; швейцарской стороне передан список инвестиционных проектов на 1,8 млрд.долл.

По Греции – урегулирован вопрос пересмотра контрактной цены на природный газ, поставляемый из России в Грецию и сняты вопросы взаимных претензий, которые рассматривались в арбитражном суде.

По Испании – проработан вопрос о конверсии части долга СССР в товарные поставки, в частности, продукцией судостроительной промышленности АО «Финсудпром».

По Италии: достигнуты договоренности о реализации ряда инвестиционных проектов в рамках генерального кредитного соглашения, подписанного между «Внешэкономбанком» и итальянским «Медиобанком»; подписаны учредительные документы о создании российско-итальянской финансово-консалтинговой компании; обеспечена поддержка Италией ускорения переговорного процесса по вступлению России в ВТО; получена поддержка итальянской стороны по выбору г.Москвы в качестве места проведения международной выставки «Экспо-2010»; созданы рабочие группы по туризму и сельскому хозяйству.

По Франции: обеспечена поддержка французской стороны вступлению России в ВТО; получена поддержка французской стороны по выбору г.Москвы в качестве места проведения международной выставки «Экспо-2010».

По Финляндии: выполняется Соглашение от 28 нояб. 2001г. о поставках товаров и услуг на 32 млн.долл. в счет частичного погашения Финляндии задолженности СССР поставками высокотехнологического российского оборудования, поставки товаров и услуг будут продолжены в 2002-03гг.; ведется работа с финляндской стороной и Парижским клубом о погашении обязательств российской стороны на 50 млн.долл. путем применения схемы конверсии долга в природоохранные объекты на территории РФ; привлечены финские инвестиции в экономику России в области энергетики (строительство Северо-Западной ТЭЦ в г.Санкт-Петербурге, по добыче газа на Штокмановском месторождении, строительству Северо-Западного газопровода из России в Европу, строительству ЛЭП с целью увеличения поставок электроэнергии из России в Финляндию и рынка стран Северной Европы), транспорта (строительство скоростной железной дороги Санкт-Петербург-Хельсинки, а также северной железной дороги «Белкомур», пассажирская паромная переправа Санкт-Петербург-Хельсинки, увеличение количества современных международных автомобильных пограничных переходов на российско-финской границе, строительство объездных дорог вокруг Выборга и г.Санкт-Петербурга; охраны окружающей среды (продолжение строительства Юго-Западных очистных сооружений и рекультивация полигона токсичных отходов «Красный Бор» в районе г.Санкт-Петербурга); телекоммуникаций (расширение систем телекоммуникаций в Москве и Санкт-Петербурге); лесопереработки (строительство на территории России крупных ЦБК, а также предприятий по производству фанеры, картона и упаковки); ликвидированы очереди грузового автотранспорта на российско-финляндской границе, приостановлен запрет на экспорт металлолома в Финляндию, осуществляется работа по обмену электронными данными между таможенными службами для ускорения прохождения товаров через границу.

По Швеции: привлечены инвестиции фирмы «Электролюкс» в 80 млн.долл. для строительства в нижегородской области завода по производству стиральных машин; начата проработка проектов сотрудничества между концернами «Сибирский алюминий» и «Сааб Эрикссон Спейс» по созданию совместных телекоммуникационных (спутниковых) систем; получено решение правительства Швеции предоставить 9 млн.швед.крон (1

млн.долл.) на развитие техсотрудничества с Россией (по вопросам присоединения к ВТО).

По Дании: решен вопрос о направлении в Калининград координатора датских программ технического содействия Калининградской обл.; поставлен вопрос о недопустимости бойкотирования российских судов в портах Дании местным отделением Международной федерации транспортных рабочих; получено подтверждение датской стороны о готовности участия в празднование 300-летия Санкт-Петербурга в 2003г.

По Ирландии: достигнута заинтересованность сторон в сотрудничестве в области сельского хозяйства и экспорта продовольствия; внесены предложения по созданию в рамках МПК рабочих групп в области высоких технологий, инвестиций, миграции рабочей силы.

По Норвегии: решен вопрос захода судов типа «Волго-Балт» в порты Норвегии; подписано соглашение между Мурманской обл. и норвежской провинцией Тромс о сотрудничестве в управлении прибрежной деятельностью и развитии производства по выращиванию рыбы (семги) в Мурманской обл.; подписано индивидуальное кредитное соглашение между «Внешэкономбанком» и «Экспортфинанс» (Норвегия) на 28,82 млн.долл. для финансирования закупки норвежского судового оборудования под гарантии правительства РФ; подписано Межправительственное соглашение о предоставлении гранта правительства Норвегии на 30 млн.долл. для реконструкции предприятия «Печенганикель»; подписано кредитное соглашение с Северным инвестиционным банком (СИБ) о предоставлении РАО «Норильский никель» займа на 30 млн.долл. для реконструкции меткомбината «Печенганикель».

На заседаниях Комитета сотрудничества и Совета сотрудничества Россия-ЕС договорились о проведении экспертных консультаций для поиска решений по спорным вопросам: доступ на российский рынок страховых услуг; доступ на рынок ЕС ядерного топлива; последствия расширения ЕС для экспорта российских товаров; по процедуре урегулирования споров; о возможности постепенного взаимного открытия внутренних водных путей; с КЕС был намечен ряд мер по ускорению переговоров по присоединению России к ВТО.

По Болгарии: подписан меморандум об урегулировании оставшейся задолженности СССР по советско-болгарским межправительственным соглашениям; достигнута договоренность об ускорении реализации проекта нефтепровода Бургас-Александрополис; достигнута договоренность, что российская сторона продолжит поставки ядерного топлива для АЭС «Козлодуй». Стороны продолжают работы по совершенствованию ядерно-топливного цикла для 3 и 4 блоков АЭС «Козлодуй» и согласованию технико-экономических условий поставок свежего ядерного топлива в рамках тендера, выигранного российской стороной; решено ускорить согласование условий применения визового режима на льготных условиях между Россией и Болгарией в отношении лиц, приезжающих с целью туризма, бизнеса, а также водителей транспортных средств, задействованных в перевозке экспортно-импортных грузов и других деловых поездок; подписана Программа мероприятий по реализации Соглашения о сотрудничестве в области взаимного признания результатов сертифика-

ции и Программа сотрудничества в области метрологии.

По Словакии: достигнута договоренность об урегулировании задолженности за счет продажи установок С-300; согласована тарифная политика по нефтепроводу «Дружба-Адрия».

По Польше: подписан Меморандум по итогам первого заседания оперативной группы по вопросам взаимной торговли; определен перечень приоритетных инвестиционных проектов, включая проекты в Калининградской обл.; достигнута договоренность о поиске решения по финансированию строительства двух компрессорных станций для завершения строительства первой нитки газопровода «Ямал-Европа»; достигнута договоренность о создании Консультативной группы для рассмотрения вопросов, связанных с выполнением обязательств сторон по поставкам российского природного газа в Польшу; образована российско-польская рабочая группа в области строительства.

По Чехии: реструктурирована задолженность перед Чешской Республикой; принято решение об организации гарантийного фонда; согласовано 26 инвестиционных проектов в различных отраслях экономики.

По Румынии: парафировано межправительственное соглашение «Об оперативном оповещении о ядерной аварии»; создана Рабочая группа по сотрудничеству в области ТЭК.

По Югославии, достигнуты договоренности: о мерах по координации поставок российской нефти в СРЮ; назначении уполномоченных госпредприятий; поставках природного газа; погашении коммерческого долга за природный газ.

По Литве: подписано соглашение о сотрудничестве в области работы параллельных энергосетей; подписано соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве между администрацией Орловской обл. и администрацией Панявежского уезда Литвы; достигнута договоренность о гармонизации ж/д тарифов.

По Македонии: подписан меморандум о либерализации взаимной торговли; подписано межправительственное соглашение о сотрудничестве в области туризма; достигнуты договоренности о сотрудничестве в газовой, нефтяной и электроэнергетической промышленности.

Иностранные инвестиции

Оценка объемов инвестиционного сотрудничества со странами Европы до 2005г. и последующие годы по отдельным отраслям экономики России. Страна, направления инвестиционного сотрудничества.

Западная Европа – 37050 млн.долл.

Нидерланды, 11801 млн.долл. – топливно-энергетический комплекс, агропром, телекоммуникации, электроника, наука и технологии, транспорт, пищевпром.

Германия, 10397 млн.долл. – ТЭК, пищевпром, сельское хозяйство, чермет, машиностроение, металлообработка, хим. и фармацевт, информатика, медтехника, торговля, реализация природоохранных проектов на условиях перераспределения квот на выбросы парниковых газов в рамках Киотского протокола.

Швейцария, 9141 млн.долл. – нефтедобыча, точное приборостроение, энергомаш, фарм., хим. и пищевпром.

Франция, 3095 млн.долл. – энергетика, авиастроение и космос, телекоммуникации, автомобилестроение, нефтехим., фарм. и пищевпром, жилищно-коммунальное и дорожное хозяйство.

Бельгия, 1380 млн.долл. – ТЭК, строительство, пищевпром, авиационно-космическая, химическая промышленность, телекоммуникации, защита окружающей среды

Австрия, 989 млн.долл. – нефтепереработка, нефтедобыча, деревообработка, целлюлозно-бумажная промышленность, лег. и пищевпром, металлургия, строительство.

Люксембург, 147 млн.долл. – банковская сфера, здравоохранение, медицина, ТЭК, чермет.

Испания, 98 млн.долл. – энергетика, ж/д транспорт, судостроение, лег. и пищевпром, инфраструктура туризма.

Португалия, 2 млн.долл. – лег. и пищевпром, судостроение, медпром, инфраструктура туризма.

Северная Европа – 19427 млн.долл.

Великобритания, 14753 млн.долл. – нефте- и газодобыча, машиностроение, коммуникации, пищевпром, перераспределение квот на выбросы парниковых газов в рамках Киотского протокола.

Финляндия, 2413 млн.долл. – строительство газо- и нефтепроводов, строительство ТЭЦ, целлюлозно-бумажная промышленность, деревообработка, телекоммуникации, бытовая электроника, охрана окружающей среды.

Швеция, 1000 млн.долл. – машиностроение, коммуникации, связь.

Дания, 542 млн.долл. – машиностроение, судостроение, мед. и пищевпром, производство стройматериалов, переработка сельхозпродукции, охрана окружающей среды.

Норвегия, 450 млн.долл. – газо- и нефтедобыча, судостроение, морские платформы для газо- и нефтедобычи, рыбопереработка, телекоммуникации, горнодобыча, инфраструктура туризма, охрана окружающей среды.

Ирландия, 179 млн.долл. – нефте- и газодобыча, горнодобыча.

Исландия, 90 млн.долл. – морское рыболовство и рыбопереработка, энергетика.

Восточная Европа – 591 млн.долл.

Венгрия, 240 млн.долл. – фармацевтика, пищевпром, машиностроение, сельское хозяйство.

Румыния, 170 млн.долл. – ТЭК, мебель.

Литва, 74 млн.долл. – агропром.

Польша, 54 млн.долл. – агропром, деревообработка, авиастроение, судостроение.

Словакия, 20 млн.долл. – пищевпром, сельское хозяйство, фармацевт, химпром, машиностроение.

Латвия, 14 млн.долл. – машиностроение, пищевпром.

Чехия, 10 млн.долл. – пищевпром, сельское хозяйство, легпром, машиностроение.

Эстония, 6 млн.долл. – агропром.

Болгария, 3 млн.долл. – пищевпром, табачные изделия, фармацевтика, парфюмерно-косметическая промышленность, легпром.

Южная Европа и страны Балканского региона – 27322 млн.долл.

Кипр, 16600 млн.долл. – лег. и пищевпром, сельское хозяйство, инфраструктура туризма, общепит.

Италия, 9894 млн.долл. – энергетика, авиа- и автомобилестроение, нефтехимическая, электро-

техническая, легкая и пищевая промышленность, инфраструктура туризма.

Греция, 450 млн.долл. — лег. и пищевпром, судостроение, портовое строительство, инфраструктура туризма.

Мальта, 180 млн.долл. — лег. и пищевпром, судостроение, медпром, инфраструктура туризма.

Словения, 70 млн.долл. — машиностроение, пищевпром, фармацевтика, туристическая и транспортная инфраструктура.

Хорватия, 66 млн.долл. — машиностроение.

Македония, 42 млн.долл. — пищевпром.

Сербия и Черногория (бывшая Югославия), 20 млн.долл. — нефтепереработка, фармацевтика, машиностроение.

Основные проекты совместного производства и строительства до 2005г.

Страны Западной Европы — 24252 млн.долл. Нидерланды — 11801 млн.долл.: совершенствование транспортно-распределительной газовой сети и освоение нефтяных месторождений в Западной Сибири концерном «Шелл»; освоение месторождения «Заполярье» в Западной Сибири совместно «Газпром»-«Шелл»; разработка программы защиты окружающей среды в отраслях нефтехимической и нефтеперерабатывающей промышленности компанией «Тебодин»; агропроекты в Московской и Ленинградской обл. («Себеко», «Нутриция», «Агрико», «Эйс»); развитие производства в Нижегородской обл. и строительство теплиц в Тюменской обл. (компания «Сторк»); производство смазочных масел в Пермской обл. («Шелл»); производство йогуртов и другой молочной продукции в Московской обл. (компания «Кампина Мелкун»).

Германия — 3563 млн.долл.: разработка нефтегазового месторождения «Приразломное» в арктическом шельфе Печорского бассейна; строительство паромной переправы Германия-Россия (г.С-Петербург); строительство городской железной дороги в г.С-Петербурге; сооружение системы газопроводов «Ямал-Европа»; развитие транспортного коридора Берлин-Варшава-Минск-Москва; разведка и добыча углеводородов в Волгоградской обл. (проект «Волгодеминойл»); сооружение комплекса установок по производству металлизированных брикетов мощностью 4 млн.т. в год на ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат»; реконструкция и развитие средств связи и информационных систем; сооружение Северо-Западной ТЭЦ в г.С-Петербург; организация сотрудничества на долгосрочной основе в области исследования и использования космического пространства в мирных целях; сооружение цеха холодной прокатки стального листа на ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат»; реконструкция и модернизация российских предприятий угольной промышленности; модернизация российских самолетов МИГ-29 в интересах третьих стран; создание мощностей по производству в России продукции мебельной промышленности при участии фирмы ИКЕА; строительство завода по производству метанола в Архангельске; разработка земельного кадастра России, совершенствование нормативно-правовой базы реализации госполитики в области земельного кадастра и учета недвижимости, средств и методов его ведения, а также разработка и внедрение технических средств создания информационной основы госу-

дарственного земельного кадастра и кадастра недвижимости на опыте немецкой системы Sapos.

Швейцария — 3497 млн.долл.: строительство мощностей по производству кофе (Калининградская обл.); совместное производство кормов для животноводства (Московская обл.); производство пищевых продуктов быстрого приготовления (г.Пермь); машиностроительный концерн АББ (100 млн.долл.) имеет долю участия в 6 совместных производствах; торговый концерн «Гленкор Интернэшнл» инвестирует в черную и цветную металлургию; компания «Лейка Геосистемз» осуществляет инвестиции в производство геодезических приборов на Уральском оптико-механическом заводе (г. Екатеринбург); модернизация принадлежащего Тюменской нефтяной компании Рязанского НПЗ концерном АББ. Реализация при участии концерна АББ международного инвестиционного проекта по сооружению крупного НПЗ в Киришах; расширение компанией «Крафт Якобс» мощностей по производству кофе в Ленинградской обл.; осуществление концерном «Нестле» новых проектов по производству кормов для животных в Московской обл., а также выпуску продуктов быстрого приготовления на основе зерновых культур в Перми; создание металлургической компанией «Дуферко» совместно с российскими партнерами (ОАО «Газпром», Нижнетагильский металлургический комбинат, Российский фонд федерального имущества) крупной акционерной компании по производству в Нижнем Тагиле труб большого диаметра и стального проката для нужд машиностроения.

Франция — 2633 млн.долл.: разработка Харьгинского нефтяного и Штокмановского газоконденсатного месторождений; совместное производство и реализация учебно-тренировочного самолета МиГ-АТ; строительство тяжелого транспортного вертолета Ми-38; производство космических спутников связи «Экспресс-А» и «Экспресс-АМ»; строительство нового аэропорта «Шереметьево-3»; производство легковых автомобилей «Рено» (г.Москва) и «Ситроен» (г.Таганрог); модернизация водо-канализационного хозяйства в ряде регионов России.

Бельгия — 1125 млн.долл.: компании «Трактель» в модернизации российских АЭС, использование российских датчиков на ядерных станциях и контрольных комплексах Бельгии и других стран ЕС; налаживание производства продукции бытовой химии, пластмасс, фармацевтических изделий и йодированной соли с компанией «Сольвей»; участие компании «Главербель» в крупномасштабной модернизации Борского стекольного завода, в которую намечено инвестировать до 2002г. 65 млн.долл.; проработка с фирмой «Гематек» проекта строительства в России предприятия по производству дефицитных кровезаменителей; сотрудничество между фирмой «Алкатель» и ОАО «Связьинвест» в области совместного производства телекомоборудования; переговоры с фирмой «Фро д'Ор» по вопросу привлечения инвестиций в развитие молочного производства в Курской, Белгородской и Волгоградской обл.; технологическое сотрудничество с фирмой «Инреко» по строительству картофелеперерабатывающего завода в Ступинском районе Московской обл.; совместное производство фирмой «Балта» и Башкирской нефтехимической компанией полипропилена и стро-

ительство с этой целью в республике новой технологической линии; сотрудничество в области совместных проектов по развитию системы российских скоростных железных дорог.

Австрия – 989 млн.долл.: продвижение на австрийский рынок и через Австрию на рынки других стран российских самолетов МиГ-29 СМТ, вертолета МИГ-17, создание в Австрии сборочного производства грузопассажирского самолета МиГ-110А (ФГУП «РСК МиГ» и «Рособоронэкспорт»); совместное производство поливинилхлоридных профилей для окон и дверей и оборудования для производства этих профилей (г.Саратов); создание на базе автозавода ГАЗ (г.Нижний Новгород) производства высокоэффективного дизельного двигателя по лицензии австрийской фирмы «Штайр-Магна» для автомобилей «Волга», «Газель» и «Соболь»; разработка документации для производства малолитражного дизельного двигателя для автомобилей ВАЗ (г.Барнаул); освоение совместно с фирмой АВЛ выпуска топливной аппаратуры, частей и узлов к указанному двигателю на Алтайском заводе прецизионных изделий (г.Барнаул) и Стерлитамакском станкостроительном заводе (Башкортостан), а также изготовление на предприятии «Барнаултрансмаш» и Уфимском моторостроительном заводе модификаций двигателя, адаптированного для использования на автомобилях ВАЗ и «Москвич»; производство пилотных материалов на предприятиях в Иркутской обл. в сотрудничестве с фирмой «Атлас Хольц» и экспорт их через сбытовую сеть австрийского партнера; строительство механических очистных сооружений на нефтеперерабатывающих предприятиях ОАО «Башнефтехим» в Башкортостане (фирмы «Премаберг» и «Фест-Альпине Индустрисервис»); производство сухих строительных смесей на производственных площадях Уфимского комбината строительных материалов ОАО «Башстром» и «Юг-Урай-Инвест» в Башкортостане (фирмы «ФМВ и ПЭТ»); совместное производство упаковочных мешков из полипропилена для химических продуктов на «Уфанефтехим» в Башкортостане (фирма «Старлингер»); создание региональной автоматизированной системы предоставления адресной социальной помощи населению в Алтайском крае при участии администрации Алтайского края, Краевого Коммерческого Сибирского банка (Сибсоцбанк) и австрийских фирм «БГС Смарткард Системз» и «Юнит Групп»; строительство линии по производству картона (г.Архангельск); создание сети общепита (г.Иркутск); строительство объектов телекоммуникации (Башкортостан).

Испания – 644 млн.долл.: совместное производство ж/д подвижного состава, приспособленного к большим скоростям, колесных пар для тележек с автоматической сменной ширины колеи; строительство траулеров с участием испанской фирмы «Астильерос де Уэльба» по заказу российских предприятий с частичной выплатой в счет российского госдолга Испании.

Страны Северной Европы – 56785 млн.долл. Великобритания – 53898 млн.долл.: разработка Ковыктинского газоконденсатного месторождения; участие в проектах «Сахалин-2», «Сахалин-4» и «Сахалин-5»; разработка Самотлорского нефтяного месторождения; модернизация систем Московской телефонной сети; строительство 8 фабрик

по производству детского питания по программе «Дети России».

Финляндия – 998 млн.долл.: строительство Северо-западной ТЭЦ (г.С-Петербург); строительство Североевропейского газопровода; строительство Юго-западных очистных сооружений (С-Петербург); строительство пунктов перехода границы «Салла» и «Светогорск»; строительство целлюлозно-бумажного комбината (северные регионы России); модернизация производства картона (г.Балабаново); строительство деревообрабатывающего предприятия (Карелия); совместное производство стиральных машин по лицензии фирмы «Электролюкс» (С-Петербург); совместное производство телефонных компонентов по лицензии фирмы «Элкотек» (С-Петербург); строительство транспортной инфраструктуры (С-Петербург); строительство железной дороги в Республике Коми; реконструкция железной дороги Хельсинки-С.Петербург-Москва.

Швеция – 953 млн.долл.: строительство специализированных мебельных магазинов фирмы ИКЕА в Москве и С-Петербурге; сборка грузовых автомобилей и автобусов фирм «Вольво» и «Скания»; создание и модернизация систем мобильной телефонной связи в Ростове-на-Дону и Екатеринбурге; реконструкция аэропорта «Шереметьево-2»; строительство завода по производству стиральных машин (С-Петербург).

Дания – 542 млн.долл.: завод по производству термостатов в Москве; развитие систем коммуникаций и пейджинговой связи в С-Петербурге; производство изотопных материалов в Подмосковье; строительство в г.Наро-Фоминске завода по производству металлических банок для напитков; реконструкция очистных сооружений в Калининграде; строительство и модернизация предприятий по производству питания.

Норвегия – 325 млн.долл.: реализация совместных проектов предприятий ПО «Звездочка», ГУП ПО «Севмашпредприятие», ГП «Архангельская база тралового флота» в области строительства и модернизации судов, изготовления оборудования и платформ для обустройства нефтегазовых месторождений; сотрудничество ОАО «Артеком» и «Теленур Консалт АС» в области развития областной сети связи в Пинежском и Виноградовском районах (Архангельская обл.); реализация совместных проектов в рыбной промышленности (развитие прибрежного рыболовства и строительство для него маломерного флота, развитие береговых рыбоперерабатывающих предприятий); реконструкция предприятия «Печенганикель» ОАО «Кольская металлургическая компания»; сотрудничество в области переработки лесоматериалов и отходов лесопроизводства; сотрудничество в области использования Северного Морского Пути; реконструкция автодороги Никель-Приречный (Мурманская обл.); реализация совместного проекта «Устойчивое развитие оленеводства»; сотрудничество в области туризма: «Комплексное развитие Соловков» (Архангельская обл.), участие в создании международного туристического маршрута Хельсинки-Таллин-Псков (Псковская обл.), участие в создании международной компании по развитию инфраструктуры Курортного района С-Петербурга и превращение его в международный санаторно-курортный и культурно-туристический центр (С-Петербург); сотрудничество в области эколо-

гически чистого производства и экологического менеджмента, обоснование и сопровождение финансирования проектов экологической направленности (предложение Департамента экономики природопользования, охраны окружающей среды и программ ликвидации чрезвычайных ситуаций).

Ирландия – 69 млн.долл.: совместное производство бурового оборудования.

Страны Восточной Европы – 2342 млн.долл. Румыния – 1338 млн.долл.: реконструкция и модернизация ТЭС «Минтия Дева»; расширение транзитных мощностей газопроводов; модернизация порта в г.Констанца. Болгария – 373 млн.долл.: реконструкция и модернизация существующих и строительство нового (7) энергоблока АЭС «Козлодуй»; возобновление строительства АЭС «Белене»; реконструкция ТЭС «Марица-Восток»; реконструкция и модернизация НПЗ «Нефтохим» в г.Бургас. Чехия – 308 млн.долл.: реконструкция АЭС «Дукованы»; сооружение АЭС «Темелин»; сооружение нового участка метрополитена в г.Прага. Венгрия – 150 млн.долл.: сооружение новой линии метрополитена в г.Будапешт; модернизация и расширение АЭС «Пакш»; реконструкция венгерского участка нефтепровода «Адрия». Словакия – 80 млн.долл.: реконструкция и модернизация АЭС «Богунце»; сооружение второй очереди АЭС «Моховце»; сооружение циклотронного центра; реконструкция энергоблока №6 ТЭС «Вояны». Польша – 54 млн.долл.: строительство очередного участка метрополитена в г.Варшава; реконструкция отдельных производств металлургической промышленности. Латвия – 39 млн.долл.: реконструкция существующей газотранспортной системы.

Страны Южной Европы и Балканского региона – 9612 млн.долл. Италия – 5700 млн.долл.: строительство газопровода «Голубой поток»; разработка Астраханского нефтегазового месторождения; совместное производство и реализация учебно-тренировочного самолета ЯК/АЕМ-130; совместное производство легковых и грузовых автомобилей «Фиат» (г.Н.Новгород). Кипр – 1550 млн.долл.: строительство гостиниц малого и среднего класса в г.Москва и Краснодарском крае. Греция – 761 млн.долл.: строительство энергетических объектов (тепло- и гидроэлектростанций); строительство инфраструктуры газопроводов и газохранилищ. Македония – 667 млн.долл.: реконструкция НПЗ, построенного с помощью СССР в 1982г.; строительство 2 очереди газопровода. – 50 млн.долл.; реконструкция и модернизация ГЭС «Башков мост»; реконструкция и модернизация ГЭС «Градец»; реконструкция и модернизация ГЭС «Чебрен»; реконструкция и модернизация ГЭС «Галиште»; реконструкция ТЭЦ г.Скопье; реконструкция энергообъектов химкомбината «Югохром»; участие российских организаций в строительстве первоочередных объектов в Македонии в рамках Пакта стабильности для ЮВЕ – железной дороги и шоссейных магистралей; реконструкция объектов цветной и черной металлургии – горно-обогатительные комбинаты «Злетово», «Саса», «Торанца»; реконструкция «Плавая»; реконструкция и модернизация «Златовица», «Конско». Босния и Герцеговина – 342 млн.долл.: восстановление, реконструкция и модернизация сооружений и объектов в построенных с участием организаций СССР; ТЭЦ «Гацко»; ТЭЦ «Угле-

вик»; Меткомбинат г.Зеница; Рудники железной руды «Омарско»; Глиноземный завод «Бинач»; Угольные карьеры, свинцово-цинковые рудники и обогатительные фабрики «Сребница» и «Вареш», аккумуляторный завод в г.Сребница. Сербия и Черногория (бывшая Югославия) – 212 млн.долл.: строительство сети газопроводов; строительство первой очереди газопроводов (Димитровград-Ниш-Поляе) в Южной Сербии протяженностью 160 км.; реконструкция и модернизация ГЭС-Джердап; восстановление нефтеперерабатывающих заводов (г.Новий Сад и г.Панчево). Словения – 170 млн.долл.: строительство транзитного газопровода через территорию Словении на север Италии, протяженностью 300 км., пропускная способность 20 млрд.куб.м. в год; строительство нефтепровода из Румынии транзитом через Югославию, Хорватию и Словению на север Италии (Триест) для транспортировки российской и казахской нефти; реконструкция гостиницы «Будапешт» в г.Москве; строительство мощностей по производству детского питания, лекарств, телекомоборудования, стройматериалов в Московской обл.; строительство офисных и жилых зданий в Москве; строительство горнолыжного комплекса в Сочи; реконструкция и модернизация НПЗ в г.Лендава. Увеличение мощности завода – с 500 тыс.т. до 1 млн.т. Хорватия – 150 млн.долл.: строительство газопровода из Венгрии в Хорватию и расширение газопроводной сети; реконструкция нефтепровода «Адрия» и его соединение с нефтепроводом «Дружба»; строительство и ремонт судов, производство судового оборудования; строительство и реконструкция транспортной инфраструктуры по направлениям внутренние водные пути России-Черное море-Дунай, с использованием общеевропейских водных транспортных коридоров №10, №7, а также Волго-Донского судоходного канала. Албания – 60 млн.долл.: развитие газотранспортной системы.

Оценка возможных объемов инвестирования российских организаций в приоритетной отрасли стран Европы до 2005г. Страны Восточной Европы, всего – 5323 млн.долл.

Румыния – 1445 млн.долл.: машиностроение (производство оборудования для нефтедобычи и нефтепереработки); нефтепереработка и реализация нефтепродуктов, газпром, предприятия ВПК. Болгария – 1040 млн.долл., нефтепереработка и реализация нефтепродуктов, газпром, машиностроение. Словакия – 904 млн.долл.: газпром, нефтепереработка и реализация нефтепродуктов, энергетика, химпром, черная и цветная металлургия, машиностроение. Македония – 741 млн.долл.: энергетика, агропром; черная и цветная металлургия, горнодобыча, нефтепереработка; агропром; текстильная и легкая промышленность. Польша – 475 млн.долл., газпром, нефтепереработка и реализация нефтепродуктов. Чехия – 220 млн.долл., нефтепереработка и реализация нефтепродуктов, газпром, энергетика, черная металлургия, машиностроение. Венгрия – 175 млн.долл., энергетика, нефтепереработка и реализация нефтепродуктов, газпром, машиностроение. Хорватия – 110 млн.долл.: нефтепереработка и реализация нефтепродуктов, газпром; судостроение, производство судового оборудования; автомобилестроение и производство компонентов для автопрома; фармацевтическая, текстильная и ко-

жевенно-обувная промышленность; инфраструктура туризма. Словения – 65 млн.долл.: газпром, нефтепереработка, нефтехимпром; черная и цветная металлургия. Латвия – 39 млн.долл., энергетика, газотранспортные системы. Литва – 29 млн.долл., энергетика, газотранспортные системы. Сербия и Черногория (бывшая Югославия) – 25 млн.долл., газпром, нефтепереработка, нефтехимпром, предприятия имеющие отношение к российскому экспорту и транзиту. Босния и Герцеговина – 22 млн.долл.: черная и цветная металлургия; фармацевтика; деревопереработка. Эстония – 18 млн.долл., энергетика, газотранспортные системы. Албания – 15 млн.долл., энергетика, горнодобыча.

По другим странам – 1722 млн.долл.

Греция – 1010 млн.долл., энергетика, газовая инфраструктура. Кипр – 500 млн.долл., водохозяйственные объекты и очистные сооружения. Финляндия – 112 млн.долл., строительство АЭС и сети газопроводов. Исландия – 100 млн.долл., строительство объектов энергетики.

Статистика

Товарооборот, экспорт, импорт России со странами Европы до 2005г., в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Германия						
товарооборот	19457	22172	22900	24300	26200	28500
экспорт	13365	13007	13100	13800	15000	16500
импорт	6092	9165	9800	10500	11200	12000
Италия						
товарооборот	8461	10800	11800	12800	13400	14000
экспорт	7253	7600	8000	8400	8800	9200
импорт	1208	3200	3800	4400	4600	4800
Франция						
товарооборот	3081	7366	7600	7950	8400	9000
экспорт	1902	5073	5100	5300	5600	6000
импорт	1179	2293	2500	2650	2800	3000
Польша						
товарооборот	5166	5481	5900	6400	7100	8200
экспорт	4451	4422,3	4600	4900	5300	6000
импорт	715	1058,7	1300	1500	1800	2200
Нидерланды						
товарооборот	5066	5995	6800	7000	7500	7800
экспорт	4330	5100	5300	5400	5600	5800
импорт	736	845	1600	1600	1900	2000
Финляндия						
товарооборот	5165	5571	6000	6400	6800	7200
экспорт	3181	3064	0,32	3400	3600	3800
импорт	1984	2507	2800	3000	3200	3400
Великобритания						
товарооборот	5347	4333	4920	5150	5730	6300
экспорт	4507	3040	3200	3300	3700	4050
импорт	840	1293	1720	1850	2030	2250
Бельгия						
товарооборот	1239	2700	3200	3700	4200	4800
экспорт	758	1600	1900	2200	2500	2900
импорт	480	1100	1300	1500	1700	1900
Испания						
товарооборот	1367	2440,5	2750	3200	3700	4300
экспорт	1055	1816,7	2000	2300	2600	3000
импорт	312	623,8	750	900	1100	1300
Румыния						
товарооборот	1009	1267	1865	2599	3169	3710
экспорт	930	1184	1760	2429	2939	3410
импорт	79	83	105	170	230	300
Литва						
товарооборот	1536	2112	2384	2656	2928	3200
экспорт	271	1607	1680	1753	1826	1900
импорт	1515	505	858	987	1135	1305
Венгрия						
товарооборот	2807	2841	2960	3000	3060	3160
экспорт	2404	2369	2480	2500	2520	2600
импорт	403	472	480	500	540	560
Чехия						
товарооборот	2106	2500	2590	2720	2870	3040
экспорт	1745	2000	2050	2120	2220	2340
импорт	361	500	540	600	650	700
Словакия						
товарооборот	2222	2350	2400	2500	2500	2700
экспорт	2117	2200	2200	2250	2300	2300
импорт	105	150	200	250	300	400

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Швейцария						
товарооборот	4116	3322	1906	2053	2233	2431
экспорт	3845	2828	1322	1426	1541	1668
импорт	271	494	584	627	961	763
Австрия						
товарооборот	1746	2087	2020	2090	2180	2350
экспорт	1148	1146	1050	1070	1120	1200
импорт	598	941	1020	1020	1070	1150
Швеция						
товарооборот	2192	1533	1675	1736	1764	1805
экспорт	1727	691	799,7	816	336,4	840
импорт	464	842	875,3	920	927,6	965
Болгария						
товарооборот	700	1568	1520	1640	1750	1790
экспорт	584	1449	1420	1520	1550	1590
импорт	116	119	100	120	150	200
Латвия						
товарооборот	1713	1034	1150	1300	1450	1600
экспорт	1623	916	1000	1100	1200	1300
импорт	90	118	150	200	250	300
Дания						
товарооборот	758	1119	1265	1400	1525	1660
экспорт	415	415	480	535	590	650
импорт	343	704	785	865	935	1010
Сербия и Черногория (б. Югославия)						
товарооборот	530	885	1000	1150	1320	1518
экспорт	349	685	770	880	1000	1150
импорт	181	200	230	270	320	368
Греция						
товарооборот	1398	1469	1475	1480	1490	1500
экспорт	1273	1332	1335	1340	1350	1360
импорт	125	137	137	138	139	140
Эстония						
товарооборот	1343	1360	1365	1365	1370	1380
экспорт	1249	1265	1270	1270	1270	1280
импорт	95	95	95	95	100	100
Норвегия						
товарооборот	281	1035,9	1077	1120	1171	1231
экспорт	127	773,7	781	789	801	814
импорт	154	262,2	296	331	370	417
Хорватия						
товарооборот	727	737	750	780	800	830
экспорт	671	654	660	680	700	720
импорт	56	83	90	100	100	110
Словения						
товарооборот	422	562	600	650	700	750
экспорт	230	281	300	325	350	375
импорт	192	281	300	325	350	375
Кипр						
товарооборот	1772	207	250	310	380	450
экспорт	1737	123	135	190	230	270
импорт	35	84	115	120	150	180
Ирландия						
товарооборот	400	225	260	270	290	300
экспорт	300	25	30	35	40	50
импорт	100	200	230	235	250	250
Македония						
товарооборот	201	153,3	168	201	245	300
экспорт	180	133,3	146	178	220	270
импорт	21	20	22	23	25	30
Босния и Герцеговина						
товарооборот	30	25	30	45	55	80
экспорт	20	22	25	40	48	70
импорт	10	3	5	5	7	10
Люксембург						
товарооборот	55	42	47	52	59	65
экспорт	41	9	12	14	17	20
импорт	14	33	35	38	42	45
Исландия						
товарооборот	10	43,9	46	47,5	492	51,5
экспорт	4	36,3	38	39,5	41	43
импорт	6	7,6	8	8	8,2	8,5
Мальта						
товарооборот	81	38	40	43	46	51
экспорт	72	36	37	38	40	44
импорт	9	2	3	5	6	7
Португалия						
товарооборот	52	57	44	46	48	51
экспорт	34	37	41	42	43	45
импорт	18	20	30	4	50	6
Албания						
товарооборот	7	17,344	25,05	30,05	44,05	48,05
экспорт	6	17,31	25	30	44	48
импорт	1	0,034	0,05	0,05	0,05	0,05

2000г. - данные ГТК РФ

Товарооборот России со странами Европы по основным товарным группам до 2005г., в млн.долл.

2001г. 2002г. 2003г. 2004г. 2005г.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Германия					
Товарооборот	22172	22900	24300	26200	28500
Экспорт	13007	13100	13800	15000	16500
Топливо, сырье и материалы.....	11835,5	12500	13300	14200	15000
- нефть	4921	5000	5200	5400	6000
- природный газ	4263	4400	4900	5500	6000
- электроэнергия	-	-	-	-	-
- прок. черных и цвет. металлов.....	1290	1310	1440	1510	1615
Машины и оборудование	130	140	150	160	175
Химтовары, цел.-бум. прод.	453	480	520	550	590
- удобрения	88,4	90	100	110	120
- бумага	115,3	120	130	140	150
Товары массового потребления ..	210	220	230	245	270
- одежда	120,5	125	130	140	150
- обувь	0,6	0,7	0,8	0,9	1,2
- электротовары	78,8	80	85	90	100
Импорт	9165,1	9800	10500	11200	12000
Машины и оборудование	5256	6000	6800	7500	8500
Сырье и материалы	173,6	180	185	190	200
Химические товары	1425	1500	1580	1670	1780
Товары массового потребления ..	1540	1650	1730	1820	1920
Италия					
Товарооборот	10800	11800	12800	13400	14000
Экспорт РФ	7600	8000	8400	8800	9200
- природный газ	3000	3100	3300	3500	3700
- нефть	2600	2700	2800	2900	3100
- нефтепродукты	400	400	400	500	500
- металлы	1000	1100	1200	1300	1400
- химтовары	140	150	160	170	180
- кожсырье	140	140	150	160	170
- потреб. товары	100	110	130	140	150
- лес и производные	80	90	130	150	170
- продтовары	70	-	-	-	-
- машины и оборудование	30	40	60	80	100
Импорт	3200	3800	4400	4600	4800
Потребительские товары	1300	1700	1800	1900	2000
Машины и оборудование	1000	1400	1900	2100	2200
Химтовары	200	220	260	290	310
Стройматериалы	150	200	250	280	300
Продовольствие	120	150	180	200	220
Франция					
Товарооборот	7366	7600	7950	8400	9000
Экспорт	5073	5100	5300	5600	6000
Топливо, сырье и материалы	1456	1517	1608	1653	1698
- природный газ	1682	1747	1852	1904	1955
- прок. черных и цвет. металлов ..	407	421	453	462	470
Машины и оборудование	29	37	65	81	100
Химические товары	128	137	150	155	160
Товары массового потребления ..	31	33	37	38	40
Импорт	2293	2500	2650	2800	3000
Машины и оборудование	790	830	875	930	980
Сырье и материалы	78	84	89	93	97
Химические товары	122	137	155	157	160
Товары массового потребления ..	640	690	730	770	820
Польша					
Товарооборот	5481	5900	6400	7100	8200
Экспорт	4422,3	4600	4900	5300	6000
Топливо, сырье и материалы	4072,1	4250	4500	4900	5400
- нефть	2654,4	2700	2800	3100	3600
- природный газ	878,5	900	900	1000	1200
прокат черных и цвет. метал.	138,4	120	120	135	150
Машины и оборудование	65,6	70	80	90	100
Химтовары, цел.-бум. прод.	205,5	220	240	270	290
- удобрения	46,5	47	48	70	90
- бумага	2,3	2,5	2,5	2,7	2,8
Товары массового потребления ..	15,7	16	17	19	20
- одежда	1,6	1,6	1,6	2	2
- обувь	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
- электротовары	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Импорт	1058,7	1300	1500	1800	2200
Машины и оборудование	208,7	240	260	300	350
Сырье и материалы	234,3	280	320	350	450
Химические товары	199,6	230	260	320	380
Товары массового потребления ..	195,4	250	280	330	370
Прод. и с/х товары	220,6	300	380	500	650
Нидерланды					
Товарооборот	5995	6800	7000	7500	7800
Экспорт	5100	5300	5400	5600	5800
Топливо, сырье и материалы	3055	3250	3500	3700	3900
- нефть	1143	1150	1150	1160	1170
- природный газ	15,8	120	240	360	480
- прок. черных и цвет. металл.	64,1	70	72	75	78
Машины и оборудование	81	83	85	90	95
Химтовары, цел.-бум. прод.	186,2	190	195	200	210
- удобрения	33,4	35	37	38	39
- бумага	8,8	9	9,2	9,4	9,8
Товары массового потребления ..	20,3	20,5	21	21,5	22
- одежда	4,1	4,4	4,8	5,5	6
- электротовары	1,5	1,6	1,8	2	2,4
Импорт	845,1	1600	1600	1900	2000
Машины и оборудование	398,1	450	500	550	620
Сырье и материалы	61,4	70	75	80	85
Химические товары	67,6	72	78	85	90
Товары массового потребления ..	31,7	36	42	46	49
Финляндия					
Товарооборот	5571	6000	6400	6800	7200
Экспорт	3064	3200	3400	3600	3800
Топливо, сырье и материалы	2300	2360	2440	2530	2640
- нефть	1270	1312	1354	1400	1460
- природный газ	420	449	479	508	537
- электроэнергия	112	114	116	118	120
- прок. черных и цвет. металлов ..	254	270	286	302	318
Машины и оборудование	65	78	89	96	112
- энергетическое оборудование ..	53	56	59	62	65
- высокотехнолог. оборудование ..	2	12	20	24	28
Химтовары, цел.-бум. продукция ..	256	270	284	298	312
- удобрения	24	26	28	30	32
- бумага	28	32	36	40	44
Товары массового потребления ..	25	29	32	36	40
- одежда	22	24	26	28	30
- обувь	1	2	3	4	5
- электротовары	0,5	0,7	0,9	1,2	1,5
Импорт	2507	2800	3000	3200	3400
Машины и оборудование	1115	1225	1335	1440	1550
Сырье и материалы	275	294	316	340	360
Химические товары	384	400	418	430	445
Товары массового потребления ..	54	58	62	66	70
Продтовары и с/х сырье	170	174	179	183	188
Великобритания					
Товарооборот	4333	4920	5150	5730	6300
Экспорт	3040	3200	3300	3700	4050
Топливо, сырье и материалы	1730	1800	2000	2300	2450
- нефть	506	500	530	560	600
- природный газ	3	70	180	300	450
- прокат черных и цвет. металл.	450	500	520	560	600
- машины и оборудование	36	38	75	108	160
- энергетическое оборудование ..	2	2	5	8	10
высокотехнолог. оборуд.	10	13	20	40	70
Химтовары	355	370	390	410	430
- удобрения	58	64	70	77	85
- бумага	49	54	59	65	72
Импорт	1293	1720	1850	2030	2250
- машины и оборудование	617	825	900	1030	1170
- сырье и материалы	170	230	240	260	280
- химические товары	292	380	410	420	440
- товары массового потребления ..	112	150	175	200	230
Бельгия					
Товарооборот	2700	3200	3700	4200	4800
Экспорт	1600	1900	2200	2500	2900
Топливо, сырье и материалы	1060	1150	1300	1400	1500
- нефть	210	235	270	300	330
- прок. черных и цвет. мет.	175	195	215	230	300
- бриллианты	215,5	230	250	275	300
- древесина	30	40	50	60	65
Машины и оборудование	12	15	20	25	30
Химтовары, цел.-бум. прод.	158	180	210	230	250
- удобрения	37	45	60	70	80
- бумага	45	55	70	85	100
Товары массового потребления ..	22	35	50	60	80
- одежда	13,5	17	20	25	35
- обувь	0,2	0,4	0,7	1	1,2
- электротовары	6,6	10	15	20	25
Другое	343	520	620	785	104
Импорт	1100	1300	1500	1700	1900
Машины и оборудование	229,5	240	260	280	300
Сырье и материалы	30,7	33	38	42	45
Химические товары	238,4	250	270	300	33
Товары массового потребления ..	92,4	110	125	140	155
Продовольствие	157	170	180	190	200
Другое	352	497	627	748	870

Товарооборот России со странами Европы по основным товарным группам до 2005г., в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Испания					
Товарооборот	2440,5	2750	3200	3700	4300
Экспорт	1816,7	2000	2300	2600	3000
Топливо, сырье и материалы					
- нефть	1263	1400	1470	1520	1600
- прокат черных и цвет. метал.	334,3	348,5	382	422	450
Машины и оборудование					
- высокотехнолог. оборуд.	5,2	6,5	12,5	19	26
Химтовары, цел.-бум. прод.	60	74	95	119	131
- удобрения	27,8	37	42	48	49
- бумага	4,9	6,5	9	11	13,5
Импорт	623,8	750	900	1100	1300
Машины и оборудование	116,4	145	180	205	230
Сырье и материалы	386,7	460,6	538,8	662,7	795,4
Химические товары	46,7	64,4	91,2	132,3	164,6
Товары массового потребления	74	80	90	100	110
Румыния					
Товарооборот	1267	1865	2599	3169	3710
Экспорт	1184	1760	2429	2939	3410
Топливо, сырье и материалы	998	853	980	1135	1270
- нефть	574	373	400	500	600
- природный газ	354	400	500	550	580
- прокат черных металлов	70	80	80	85	90
Машины и оборудование	12	23	270	350	430
- энергетическое оборудование	-	-	70	80	100
- высокотехнолог. оборуд.	12	23	200	270	330
Химтовары, цел.-бум. прод.	8	8	9	9	10
- удобрения	8	8	9	9	10
Импорт	83	105	170	230	300
Машины и оборудование	7	30	60	90	130
Химические товары	36	5	40	60	90
Товары массового потребления	6	10	11	13	23
Прочие товары	34	60	59	87	57
Литва					
Товарооборот	2112	2384,4	2656	2928	3200
Экспорт	1607	1680	1753,5	1826	1900
Топливо, сырье и материалы	1230,2	1281,2	1332,2	1383,2	1434,2
- нефть	996	1007,8	1019,6	1031,4	1043
- природный газ	183	206,5	230	253,5	277
- электроэнергия	0	0	0	0	0
- прокат черных и цвет. метал.	61,2	62	62,8	63,6	64,2
Машины и оборудование	112,7	119,5	126,3	133,1	140
- высокотехнолог. оборуд.	70,2	74,4	78,6	82,8	87
Химтовары, цел.-бум. прод.	68,1	70,7	73,3	75,9	78,3
- удобрения	19,6	20,3	21	21,7	22,5
- бумага	18,8	20	21,2	22,4	23,7
Товары массового потребления					
- одежда	0,8	0,82	0,84	0,86	0,9
- обувь	1,1	1,12	1,14	1,16	1,2
- электротовары	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Импорт	505	858	987	1135	1305
Машины и оборудование	276	520	572	629	692
Сырье и материалы	30	40	48	58	69
Химические товары	38	50	60	72	86
Товары массового потребления	161	248	307	376	458
Венгрия					
Товарооборот	2841	2960	3000	3060	3160
Экспорт	2369	2480	2500	2520	2600
Топливо, сырье и материалы	2320	2370	2353	2360	2489
- нефть	893	964	920	880	876
- природный газ	1060	1090	1045	1150	1260
- прокат черных и цвет. металлов	162	130	140	150	160
Машины и оборудование	49	110	147	160	111
- энергетическое	31	54	55	60	57
- высокотехнологичное	18	56	92	100	54
Химтовары и цел.-бум. продукция	90	105	110	115	120
- удобрения	31	30	31	32	34
- бумага	7,7	7,7	8	9	9
Товары ширпотреба					
- одежда	2,4	2,5	3	3	4
Импорт	472	480	500	540	560
Машины и оборудование	84	92	98	106	112
Сырье и материалы	388	388	402	434	448
- химические товары	160	162	165	170	175
- товары широкого потребления	13	13	14	14	15
Чехия					
Товарооборот	2500	2590	2720	2870	3040
Экспорт	2000	2050	2120	2220	2340
Топливо, сырье и материалы	1700	1770	1800	1830	1850
- нефть	850	900	920	940	950
- природный газ	600	610	620	630	640
- прокат цветных и черн. металл.	146	147,5	148	148	148
Машины и оборудование	79,8	130	160	200	280
- энергетическое оборудование	63,8	65	65	65	65
- высокотехнолог. оборуд.	63,4	71,5	71,7	72	152,5
Химтовары, цел.-бум. прод.	65,8	75,7	88,5	87	92
- удобрения	18,7	25,4	34,6	37	40
- бумага	7	12	16	22	27
Товары массового потребления					
- одежда	6,7	7,7	8,9	10,2	11,7
- обувь	0,1	0,2	0,2	0,2	0,2
Импорт	500	540	600	650	700
Машины и оборудование	171	280	320	350	380
Сырье и материалы	12	10	10	10	10
Химические товары	73,6	70	75	80	85
Товары массового потребления	24,5	26,6	28,6	30,6	33,5
Словакия					
Товарооборот	2350	2400	2500	2500	2700
Экспорт	2200	2200	2250	2300	2300
Топливо, сырье и материалы	1864	1860	1870	1885	1900
- нефть	861,5	860	870	880	900
- природный газ	940,9	940	940	950	950
- прокат цветных и чер. мет.	61,6	60	60	55	50
Машины и оборудование	55	66	75	81	92
- энергетическое оборудование	15	20	25	28	30
- высокотехнолог. оборуд.	2	3	8	10	15
Химтовары, цел.-бум. продукция	110	120	125	140	140
- удобрения	13,6	15	15	18	20
- бумага	26,5	30	31	33	35
Товары массового потребл.	109,5	120	130	140	152
- одежда	9,5	9,5	9,5	10	10
- обувь	-	-	0,5	0,7	1
- электротовары	1,5	2	2,1	2,3	2,5
Импорт	150	200	250	300	400
Машины и оборудование	39	51	63	74	90
Сырье и материалы	1,5	2,2	2,5	3	5
Химические товары	19,1	30	40	65	80
Товары массового потребления	94,4	116,8	144,5	158	225
Швейцария					
Товарооборот	3322	1906	2053	2233	2431
Экспорт	2828	1322	1426	1541	1668
Топливо, сырье и материалы	98,6	124	144	170	202
- нефть	-	0,7	1	1,5	2
- природный газ	0,07	0,1	0,15	0,2	0,3
- прокат черных и цвет. металл.	8,9	7	8,5	11	15
Машины и оборудование	12,1	3,8	11,5	22,3	31,9
- энергетическое оборудование	0,1	0,16	0,2	0,2	0,2
- высокотехнолог. оборуд.	9,3	2,5	5	17	23
Химтовары, цел.-бум. прод.	13,5	39,5	58,5	85	127
- удобрения	0,5	0,3	0,4	0,4	0,5
Товары массового потребления	4,7	5	6	8	9
- электротовары	0,1	0,1	0,2	0,3	0,4
Импорт	494	584	627	961	763
Машины и оборудование	181	223	253	284	319
Сырье и материалы	61	60	56	60	66
Химические товары	152	172	177	186	201
Товары массового потребления	88	108	123	137	157
Австрия					
Товарооборот	2087	2020	2090	2180	2350
Экспорт	1146	1050	1070	1120	1200
Топливо, сырье и материалы	978	800	902	960	960
- нефть	180	150	158	180	190
- природный газ	662	563	650	680	700
- прокат черных и цвет. мет.	136	102	108	124	143
Машины и оборудование	6	6	7	12	23
- энергетическое оборудование	0,6	0,9	1	1,2	2
- высокотехнолог. оборуд.	-	-	-	4	8
Химтовары, цел.-бум. продукция	34	34	36	39	45
- бумага и картон	6,4	6	8	8	10
Товары массового потребления	6	6	8	10	15
- одежда	4	4	5	6	11
- обувь	-	-	1	1	2
- электротовары	-	0,2	0,5	0,8	1
Импорт	941	970	1020	1070	1150
Машины и оборудование	365	470	540	600	660
Сырье и материалы	10	10	11	11	10
Химические товары	218	290	340	360	370
Товары массового потребления	62	75	87	85	80

**Товарооборот России со странами Европы по основным
товарным группам до 2005г., в млн.долл.**

2001г. 2002г. 2003г. 2004г. 2005г.

Швеция

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Товарооборот	1533	1675	1736	1764	1805
Экспорт	691	799,7	816	836,4	840
Топливо, сырье и материалы					
- нефть и нефтепродукты	302,7	385	400	390	400
- нефть сырая	179,7	265	270	290	265
- нефтепродукты очищенные	122,9	120	130	120	135
- топливо минеральное и ГСМ	316,2	400	420	410	430
- уголь, кокс и брикеты	13,4	13,5	14	14	15
- уголь	13,3	13,3	13,9	13,9	14,8
- сырье (за искл. топлива)	185,2	180	190	192	190
- цветные металлы	7,1	9	9	10	10
- медь	58,7	63	70	70	70
- никель	8,3	9	10	10	12
- алюминий	42	43	43	43	39
- пр. неблаг. металлы, для металл.	6,5	12	14	13	15
Машины и оборудование	1,6	2	3	4	4
радиоактивные материалы	15,3	23	25	24	28
Химтов., лесомат., цел.-бум. прод.	7,9	31,2	8	32	19
Товары массового потребления	23,2	27	28	30	30
- напитки и табак	27,8	63	39	65	42
- готовые изделия	10,8	11	12	12	12
- одежда	15,5	20	22	23	26,6
- обувь	0,31	0,4	0,5	0,5	0,5
- электротовары	83,4	86	91	92	92
Импорт	842	875,3	920	927,6	965
Сырье и материалы	7,9	8	8,2	8,5	8,7
- сырье за исключением топлива	2,6	3	3,1	3,2	3,2
- топливо минеральное и гсм	53,7	58	60	65	80
Товары массового потребления	1,7	1,8	1,9	1,9	1,9
- готовые изделия	165,4	185	185	175	175
- разные промышленные товары	69,4	78	90	90	94
- напитки и табак	0,8	1,5	1,8	2	2,3

Болгария

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Товарооборот	1568,5	1520	1640	1750	1790
Экспорт	1449,4	1420	1520	1550	1590
Топливо, сырье и материалы					
- нефть	815,4	850	850	1100	1230
- природный газ	364,8	350	350	375	385
- электроэнергия	-	-	-	-	20
- прокат черных и цвет. металл.	10,6	3	4	5	8
Машины и оборудование	60	70	75	80	85
- энергетическое оборудование	9,9	11	12	14	15
- высокотехнолог. оборудов.	45	50	53	54	55
Товары массового потребления	28	11	12	13	14
- одежда	4,8	-	2	3	4
- обувь	13,7	10	11	12	14
- электротовары	-	-	-	-	0,2
Импорт	119,1	100	120	150	200
Машины и оборудование	25	21	26	31	42
Сырье и материалы	15	12	15	18	20
Химические товары	56	50	55	70	60
Товары массового потребления	21	20	22	25	27

Латвия

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Товарооборот	1034	1150	1300	1450	1600
Экспорт	916	1000	1100	1200	1300
Топливо, сырье и материалы	223	150	165	190	200
нефть	124	130	140	160	180
природный газ	12	15	15	15	15
электроэнергия	51,3	55	60	60	70
прокат цветных и черн. металл.	267	260	200	180	180
Машины и оборудование	7	10	50	10	10
Химтовары, цел.-бум. продукция	18	18	20	15	15
- удобрения	15	16	17	18	19
Товары массового потребления	1	1	1	1	1
- одежда	1	1	1	1	1
- обувь	2	2	2	2	2
Импорт	118	150	200	250	300
Машины и оборудование	29	30	32	35	35
Сырье и материалы	3	4	5	5	5
Химические товары	2	3	4	4	4
Товары массового потребления	5	7	9	10	10
Продовольствие	39	47	60	70	80

Дания

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Товарооборот	1119	1265	1400	1525	1660
Экспорт	415	480	535	590	650
Топливо, сырье и материалы	363	378	439	539	625
- нефть	5	3	3	5	9
- нефтепродукты	129	135	149	190	230
- уголь	73,8	90	110	120	126
- рыба	100	110	130	165	190
- лес и пиломатериалы	35,4	35	37	40	45
- природный газ	0	0	0	0	0
- электроэнергия	0	0	0	0	0
- прокат черных и цветных металлов	1	2	1	2	2
- всего: чугун, лом, п/ф, прут	20	15	20	20	25
Машины и оборудование	3,1	4	6,5	10	12
- суда, лодки и др. тр. ср-ва	2,2	2,3	2,5	2,7	2
- энергетическое оборудование	0,4	0,5	0,8	1,9	2
- высокотехнолог. оборудование	0,4	0,5	0,8	1,8	2
- автомобили (Лада)	0,25	0,7	2,4	3,6	6
Химтовары, цел.-бум. продукция	6,5	6,5	8,6	8,8	10
- удобрения	6	6	8	8	9,2
- бумага	0,5	0,5	0,6	0,8	0,8
Товары массового потребления	12	12,5	13,5	15	16,5
- одежда, хлопок, ткани	12	12,5	13,5	15	16,5
- обувь	0	0	0	0	0
- электротовары	-	-	-	0,4	0,5
Импорт	704	785	865	935	1010
Мясо и пищ. мяс. субпродукты	133	140	147	151	166
Машины и оборудование	129	155	195	244	280
Рыба и морепродукты	30	32	35	36	40
Химические товары	23,1	25	26	27	30
Товары массового потребления	43	45	47	50	55
Югославия					
Товарооборот	885	1000	1150	1320	1518
Экспорт	685	870	880	1000	1150
Топливо, сырье и материалы	547	625	773	885	1028
нефть	355	400	460	480	540
природный газ	181	206	240	280	310
- электроэнергия	-	-	50	100	150
- прокат цветных и черн. мет.	11,5	19	23	25,3	27,6
Машины и оборудование	50	27	43	65	80
- энергетическое оборудование	31	15	25	40	50
- высокотехнолог. оборуд.	7	10	14	20	25
Химтовары, цел.-бум. прод.	6	14	20	25	30
- удобрения	0,6	5	7	8	10
- бумага	4,7	7	11,7	14	16,4
Товары массового потребления	-	4	6	8	10
- одежда	-	1	1,5	2	2,5
- обувь	-	1	1,5	2	2,5
- электротовары	-	1	1,5	2	2,8
Импорт	200	230	270	320	368
Машины и оборудование	15	18	20	24	27
Сырье и маюриалы	146	167	199	237	273
Химические товары	21	24	28	32	37
Товары массового потребления	18	21	23	27	31
Греция					
Товарооборот	1469,6	1475	1480	1490	1500
Экспорт	1332,6	1335	1340	1350	1360
Топливо, сырье и материалы					
- нефть	291,7	300	310	320	335
- природный газ	146,4	150	155	165	175
- прокат черных и цвет. метал.	181	185	190	195	200
Машины и оборудование	421	423	425	427	430
- энергетическое оборудование	29,6	31	32	33	35
- высокотехнолог. оборуд.	389	390	390	390	390
Химтовары, цел.-бум. прод.	80	82	85	87	90
- удобрения	12	13	13	14	15
- бумага	16,1	17	18	19	20
Товары массового потребления	1	1	1,1	1,1	1,2
- электротовары	0,8	0,8	0,9	0,9	1
Импорт	137	137	138	139	140
Машины и оборудование	9,2	9,4	9,6	9,8	10
Сырье и материалы	52	52	53	54	55
Химические товары	26	27	28	29	30
Товары массового потребления	45	44	43	47	40

Товарооборот России со странами Европы по основным товарным группам до 2005г., в млн.долл.		2001г. 2002г. 2003г. 2004г. 2005г.				
		2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Эстония						
Товарооборот	1343	1347	1352	1360	1367	
Экспорт	1138	1137	1140	1145	1152	
Топливо, сырье и материалы						
- нефть	180,9	181,1	181,2	184,6	181,6	
- природный газ	570	600	630	660	700	
Машины и оборудование	57	60	63	66	70	
Химтовары, цел.-бум. продукция						
- бумага	104,6	100,4	94,4	97,2	96,2	
Импорт	205	210	212	215	215	
Машины и обг, удование	45	45	45	45,5	45,5	
Сырье и материалы	47	50	55	57,5	56	
Химические тонеры	10	10	10	12	12	
Норвегия						
Товарооборот	1035,9	1077	1120	1171	1231	
Экспорт	773,7	781	789	801	814	
Топливо, сырье и материалы	514,8	503	503	503	503	
- нефть	85,2	46,5	50	51	52	
- электроэнергия	3,7	3,8	3,9	4	4	
- прокат черных металлов	16,9	17,1	17,3	17,5	17,7	
- цветные металлы и прокат	297,9	302,4	305	309	313	
Машины и оборудование	18,8	18,9	19	20	21	
- энергетическое оборудование	0,4	0,4	0,5	0,6	0,7	
- высокотехнолог. оборуд.	3,6	3,7	4	4,3	4,5	
- судостроение	12,6	12,7	12,8	12,9	13	
Химтовары, цел.-бум. продукция	54,8	63	64	65	66	
- удобрения	32,6	40	41	42	43	
- бумага, картон и изделия из них	1,3	2	2,1	2,2	2,3	
Товары массового потребления	5,5	5,6	5,7	5,8	6	
- одежда	2	2,1	2,2	2,3	2,4	
Рыба и морепродукты	179,4	188	197	207	217	
Импорт	262,2	296	331	370	417	
Машины и оборудование	31,9	40	44	50	55	
Сырье и материалы	21,2	22	24	27	30	
Химические товары	24,8	21	23	26	29	
Товары массового потребления	8,8	10	11	12	13	
Рыба и морепродукты	164,4	196	222	250	285	
Хорватия						
Товарооборот	737	750	780	800	830	
Экспорт	654	660	680	700	720	
Топливо, сырье и материалы	626	640	660	660	675	
- нефть	442	350	450	450	450	
- природный газ	162	165	165	185	200	
- электроэнергия	-	-	-	-	-	
- прокат цветных и черных метал	22	25	25	25	25	
Машины и оборудование						
- энергетическое оборудование	3	5	5	5	5	
Химтовары, цел.-бум. продукция						
- удобрения	11	15	15	15	20	
- бумага	2	5	5	5	10	
Товары массового потребления						
- одежда	9	10	10	10	10	
- обувь	2	5	5	5	10	
Импорт	83	90	100	100	110	
Машины и оборудование	50	57	65	65	70	
Сырье и материалы	15	15	15	15	15	
Химические товары	15	15	15	15	20	
Товары массового потребления	3	3	5	5	5	
Словения						
Товарооборот	562	600	650	700	750	
Экспорт	281	300	325	350	375	
Топливо, сырье и материалы	230	250	270	300	320	
- природный газ	82	85	90	95	100	
прокат черных и цвет. металлов	140	150	170	180	200	
Машины и оборудование	4	5	6	7	8	
- энергетическое оборудование	2	3	4	5	6	
- высокотехнолог. оборудование	12	15	17	18	20	
Химтовары, цел.-бум. продукция						
- бумага	6	10	12	13	15	
Импорт	281	300	325	350	375	
Машины и оборудование	100	120	130	150	175	
Сырье и материалы	20	30	35	40	45	
Химические товары	85	95	100	115	120	
Товары массового потребления	10	12	15	17	20	
Ирландия						
Товарооборот	225	260	270	290	300	
Экспорт	25	30	35	40	50	
Топливо, сырье и материалы						
- дизтопливо	4	5	6	6	7	
Машины и оборудование	3	3	3,5	4	5	
Товары массового потребления						
- одежда	0,5	1,5	3	4	5	
- обувь	9	12	15	20	20	
Импорт	200	230	235	250	250	
Машины и оборудование	92	100	120	130	130	
Сырье и материалы						
- глинозем	16	18	20	25	25	
- мясо	60	65	65	65	65	
- концентрат кока-колы	13	15	17	20	20	
Кипр						
Товарооборот	207,2	250	310	380	450	
Экспорт	122,6	135	190	230	270	
Топливо, сырье и материалы						
- нефть	87,4	100	120	135	150	
прокат черных и цветных металлов	6,1	7	7,5	7,5	8	
Машины и оборудование						
- высокотехнолог. оборудование	0,7	1	4	8	17	
Химтовары, цел.-бум. продукция	4,5	10	40	60	75	
Товары массового потребления	0,9	1	1,2	1,5	2	
- одежда	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	
электротовары	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	
Прочие товары	22,6	15,6	16,9	17,4	17,4	
Импорт	84,6	115	120	150	180	
Машины и оборудование	1,5	2	2,2	2,3	2,5	
Сырье и материалы	0,8	1	1,2	1,5	1,8	
Химические товары	0,3	0,5	0,5	0,6	0,7	
Товары массового потребл.						
(включая пищевые)	77	100	105	130	160	
Фармацевтические товары	4,3	5,5	6	6	7	
Прочие товары	0,7	6	5,1	9,6	8	
Македония						
Товарооборот	153,3	168	201	0,245	300	
Экспорт	133,3	146	178	220	270	
Топливо, сырье и материалы	95,3	99	115	120	135	
- нефть	8,9	9,5	10,3	14	20	
- электроэнергия	0,8	0,9	1,1	1,6	2	
Машины и оборудование						
- энергетическое оборудование	0,1	0,3	0,5	1	1,4	
Химтовары, цел.-бум. продукция	0,7	0,9	1,3	1,5	2	
- удобрения	0,3	0,4	0,6	0,7	0,9	
- бумага	0,4	0,5	0,7	0,8	1,1	
Товары массового потребления						
- одежда	0,05	0,07	0,08	0,09	1	
- обувь	0,05	0,06	0,07	0,08	1	
- электротовары	0,07	0,09	1	1,5	1,8	
Импорт	20	22	23	25	30	
Машины и оборудование	4,7	5	5,1	5,2	5,3	
Сырье и материалы	0,2	0,2	0,4	0,5	0,7	
Химические товары	3,1	3,3	3,5	3,6	3,8	
Товары массового потребления	0,05	0,05	0,07	0,09	1	
Босния и Герцеговина						
Товарооборот	25	30	45	55	80	
Экспорт	22	25	40	48	70	
Топливо, сырье и материалы	20	20	25	30	40	
- нефть	2	2	3	5	7	
- природный газ	10	10	11	14	16	
Машины и оборудование						
- энергетическое оборудование	1	4	12	15	25	
Химтовары, цел.-бум. продукция						
- бумага	2	2	3	4	5	
Товары массового потребления	1	1	3	4	5	
- одежда	0,7	0,7	1,8	2,5	3,5	
- обувь	0,3	0,3	1,2	1,5	1,5	
Импорт	3	5	5	7	10	
Сырье и материалы	2	4	4	6	9	
Товары массового потребления	1	1	1	1	1	
Люксембург						
Товарооборот	42	47	52	59	65	
Экспорт	9	12	14	17	20	
Топливо, сырье и материалы	1,3	2	3	4	5	
- нефть	-	0,2	0,3	0,4	0,5	
- прокат черных и цвет. метал	1,1	1,3	1,6	1,8	2	
древесина	0,2	0,4	0,6	0,8	1	
Машины и оборудование	1,9	2,3	2,8	3,4	4	
Химтовары, цел.-бум. продукция						
- удобрения	0,13	0,5	0,8	1,3	1,5	
Товары массового потребления	-	0,2	0,3	0,4	0,5	
- одежда	-	0,2	0,4	0,5	0,6	
- обувь	3,57	4,1	4,5	5	6	
предметы украшения	-	0,2	0,3	0,4	0,5	
Другое	-	0,1	0,15	0,2	0,3	
Импорт	33	35	38	42	5	
Машины и оборудование	16,5	17	18	19	20	
Сырье и материалы	1,62	2	2,2	2,4	2,6	
Химические товары	3,7	4	4,5	5	5,5	
Товары массового потребления	0,26	0,4	0,8	1,2	1,5	
Продовольствие	1,1	1,2	1,3	1,4	1,5	
Бумага	3,33	3,4	3,5	3,7	4	
Другое	6,49	7	7,7	9,3	9,9	

**Товарооборот России со странами Европы по основным
товарным группам до 2005г., в млн.долл.**

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Исландия					
Товарооборот	43,9	46	47,5	49,2	51,5
Экспорт	36,3	38	39,5	41	43
Нефтепродукты	26,1	28	29	30	31,5
Рыба и морепродукты	4,2	5,2	5,5	6,6	8,2
Лес, пиломат., руда, металлолом, удобрения	3,8	4	4,5	5	5,2
Импорт	7,6	8	8	8,2	8,5
Рыба и морепродукты	3,6	3,6	3,9	4	4,25
Рыболовное оборудование	1,2	1,3	1,2	1,4	1,2
Мальта					
Товарооборот	38,6	40	430	46	51
Экспорт	36,7	37	38	40	44
Топливо, сырье и материалы					
- нефть	7	7,5	8	9	11
- зерновые	-	0,7	1	1	1,2
Машины и оборудование	25	25	25	25,5	27
- энергетическое оборудование	0,6	0,9	1	1,2	2
- высокотехнолог. оборуд.	-	-	-	4	8
Химтовары, цел.-бум. продукция	34	34	36	39	45
- бумага	0,7	0,7	0,7	1	1
Товары массового потребления					
- прочее: одежда, обувь, электрот.	2	3,1	3,3	3,5	3,8
Импорт	1,9	3	5	6	7
Машины и оборуд., сырье, материалы, химтовары	0,9	1,6	3	3,5	4
Товары массового потребления	1	1,4	2	2,5	3
Португалия					
Товарооборот	44	46	48	51	-
Экспорт	41	42	43	45	-
Нефть и нефтепродукты	28	30	31	31,5	-
Рыба свежемор. и соленая	6,8	7,5	8	9	-
Кожевенное сырье	0,46	0,6	0,8	1	-
Химтовары и синтетич. каучук	0,28	0,4	0,5	0,7	-
Лесоматериалы	0,18	0,28	0,35	0,5	-
Машины и оборудование	0,14	0,3	0,6	1,2	-
Импорт	3	4	5	6	-
Натур. пробка и изделия	0,5	0,6	0,7	0,7	-
Обувь	0,3	0,4	0,8	0,12	-
Конфекция	0,16	0,26	0,45	0,8	-
Вино и виноматериалы	0,08	0,12	0,28	0,5	-
Продовольственные товары	0,25	0,35	0,6	1	-
Мебель	0,08	0,12	0,18	0,3	-
Машины и оборудование	0,35	0,48	0,6	1	-
Химтовары	0,06	0,12	0,18	0,3	-
Албания					
Товарооборот	17,344	25,05	30,05	44,05	48,05
Экспорт	17,31	25	30	44	48
Топливо, сырье и материалы	1,095	2	2	13,5	13,5
-электроэнергия	-	-	-	11,5	11,5
-прокат цветных и черн. метал.	1,095	2	2	2	2
Машины и оборудование	0,7	0,1	0,2	0,3	0,5
-энергетическое оборудование	0,7	0,1	0,2	0,3	0,5
Химтовары, цел.-бум. прод.	3,501	6,2	6,8	7	7,5
-удобрения	2,532	4,9	5,5	5,7	6
-бумага	0,969	1,3	1,3	1,3	1,5
Товары массового потребл.	0,071	0,1	0,12	0,15	0,23
-одежда	0,003	0,02	0,02	0,03	0,03
-электротовары	0,068	0,08	0,1	0,12	0,2
-другие товары	3,345	4,6	5,88	6,05	6,27
Импорт	0,034	0,05	0,05	0,05	0,05
Товары массового потребления	0,034	0,05	0,05	0,05	0,05