

Россия в глобальной экономике

тома VII-VIII

Ежегодник «Россия в глобальной экономике» за 2008г.
вышел в свет в шести томах (тт. VII-XII)

www.polpred.com

Россия в глобальной экономике

тома VII-VIII

Ежегодник «Россия в глобальной экономике» за 2008г.
вышел в свет в шести томах (тт. VII-XII)

Использованы материалы Минэкономразвития РФ (www.economy.gov.ru,
www.torgpredstvo.ru, www.exportsupport.ru, www.informves.ru) и информационных агентств

Россия в глобальной экономике, тома VII-VIII. Экономика и связи с Россией в 2004-08гг., 248 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, ноябрь 2008. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, О. Мишина, Г. Перцева, К. Провалов, К. Сальберг, Н. Сеницына, Т. Стенина, Е. Терехова, Л. Тимофеева, И. Хряева, С. Шмаков.

Совет ветеранов МИД РФ. ООО «ПОЛПРЕД Справочники».

119200 Москва, Денежный пер. 32, оф. 405, (495) 747-1121, 244-3541, (985) 784-1084, info@polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика	3	Экология.....	154
Инфляция	7	Нефть, газ, уголь	166
Цены	10	Химпром, фармацевтика	202
Финансы	14	Газ-2007	223
Облигация	16	Газ-2006	229
Оборонка	17	Биотопливо	233
Иноинвестиции	25	Nord-Stream	234
Недвижимость	34	Нефтетанкеры	236
Золотовалюта	37	Нефтехимия	237
Госбюджет, налоги, цены	45	Химсырье	242
Приватизация, инвестиции	75	Косметика	247
Армия, полиция	109	Полипропилен	247
Финансы, банки.....	133		

Экономика

Инвестиционный климат – это совокупность финансово-экономических, организационно-правовых, политических и других факторов, определяющих условия осуществления инвестиционной деятельности и возмещения инвестиционные риски. Другими важными факторами, оказывающими воздействие на состояние инвестиционного климата, являются неустойчивость макроэкономической ситуации, зависимость национальной экономики от цен мирового рынка (особенно сырьевых товаров); низкий темп роста реального платежеспособного спроса населения; нестабильность условий осуществления инвестиционной деятельности.

В экономике России действуют также факторы, способствующие улучшению инвестиционного климата. В их числе осуществление мер государственного регулирования с целью стабилизации макроэкономической ситуации; активная деятельность Банка России в области эмиссионной политики, а также политики ставок рефинансирования и обязательных нормативов резервирования; осуществление налоговой реформы, предусматривающей снижение налогов с юридических и физических лиц; либерализация экономики в связи с вступлением в международные экономические и финансовые организации; укрепление научно-технического потенциала российской экономики.

Инвестиционный климат национальной экономики может постоянно изменяться в направлении его улучшения или ухудшения и, соответственно, оцениваться как благоприятный или неблагоприятный.

В 2000–07гг. в связи с улучшением положения в российской экономике были повышены рейтинговые оценки, присваиваемые России международными рейтинговыми агентствами и др. В 2002г. страны Евросоюза присвоили России полный статус государства с рыночной экономикой.

Согласно рейтингам консалтинговой компании А. Т. Kearney (2002г., 2004г., 2006г.), по инвестиционной привлекательности для иностранного инвестора Россия переместилась по индексу доверия с 32 на 17 место и вошла в первую десятку самых привлекательных для инвестирования стран мира.

В 2006г. международное рейтинговое агентство Moody V повысило планку суверенного рейтинга для России с ВА2, или спекулятивного уровня, до А2 с прогнозом стабильный, что соответствует высокому уровню доверия со стороны международного финансово-экономического сообщества.

Основными факторами повышения кредитного рейтинга России явились высокие финансовые показатели, экономический рост на уровне 6–7% в год, увеличение золотовалютных резервов на начало дек. 2007г. до 450 млрд.долл. (третье место в мире после Японии и Китая), рост Стабилизационного фонда до 135 млрд., профицит госбюджета, досрочное погашение долга Парижскому клубу и МВФ.

В 2004–07гг. японское рейтинговое агентство ICR повысило рейтинг России в иностранной и

местной валюте до уровня А- и А соответственно с прогнозом стабильный, что свидетельствует о положительной оценке состояния российской экономики и ее перспектив и способствует доверию японских инвесторов к ведению бизнеса в РФ.

По оценке Всемирного экономического форума World Economic Forum (WEF), показатели России в последние годы значительно улучшились. Для оценки международной конкурентоспособности стран WEF создана система индексов конкурентоспособности стран с рыночной экономикой, включающих следующие индексы: растущей конкурентоспособности (Growth Competitive Index – GCI), микроэкономической конкурентоспособности (Microeconomic Competitive Index – MCI), а также деловой активности.

GCI показывает возможность страны обеспечить стабильный рост экономики при наличии государственных институтов, способствующих развитию бизнеса и макроэкономического климата, а также росту инвестиций, развитию высоких технологий, без которых не может быть достигнут высокий уровень жизни.

В 2000–07гг. в России были стабильные темпы роста экономики. В этот период были созданы следующие государственные институты: Инвестиционный фонд России (государственная корпорация), Банк развития с уставным капиталом 70 млрд. руб., госкорпорация «Ростехнология», Стабилизационный фонд (на начало дек. 2007г. – 3,5 трлн. руб.), Консультативный совет по иностранным инвестициям, Ассоциация венчурного инвестирования, Институт современного развития, Государственный фонд содействия развитию разных форм предпринимательства в научно-технической сфере, Федеральная служба по финансовым рынкам и ряд других, призванных способствовать развитию бизнеса.

Уровень инфляции в России в 2006г. составил 9%, а в 2007г. под влиянием роста мировых цен на продовольствие повысился до 11,9%.

В 2000–07гг. стабильно возрастали реальные располагаемые доходы населения (в 2007г. – на 14%). В 2005–07гг. темп роста достиг 10% в год в основном благодаря развитию кредитования. Суммарный объем выданных физическим лицам кредитов в 2007г. превысил 8,7 трлн. руб., что почти в 2 раза больше привлеченных вкладов российской банковской системы (4,5 трлн.).

Инвестиции в основной капитал увеличивались более высокими темпами, чем темп роста экономики в целом (кроме 2002г.).

В 2007г. чистый приток капитала составил 82,3 млрд.долл. (в 2006г. – 42 млрд., а в 2000г. отмечался чистый отток – 25 млрд.). В последние годы укреплялся курс рубля (с 28,36 руб. до менее 24 руб. за доллар) и рублевые депозиты в российских банках в последние 3г. возросли в 2,5 раза, а валютные – на 30%.

Внешний государственный долг в 2007г. сократился со 120 млрд. до 40 млрд.долл., что составляет 3% ВВП. Уровень безработицы в 2000г. составлял 9,8%, а в 2006г. снизился до 6,9% и 2007г. – до 4,4%.

Однако при рейтинговой оценке принимаются во внимание также слабые стороны российской экономики, в числе которых чрезмерная зависимость от сырьевого сектора (значительна доля в экспорте товаров топливно-энергетической группы), слабая диверсификация низкое качество управления экономикой и др.

Отмечается, что рост доходов населения связан не с повышением темпов роста промышленного производства (особенно обрабатывающих отраслей) и сельского хозяйства, а опережающим ростом внешнеторгового и розничного товарооборота.

Норма накопления основного капитала в России при стабильной динамике инвестиций в 2000-07гг. составила в среднем лишь 18% ВВП (в Китае – 35%). Причем инвестиции в последние годы распределялись крайне неравномерно: в нефтегазовом секторе их доля составляла 40%, в электроэнергетике – 20%, металлургии – 15%, а в машиностроении, сельском хозяйстве, высокотехнологичных отраслях и на транспорте отмечалась их нехватка.

Сверхприбыли от продажи нефти и газа аккумулировались в Стабфонде и не способствовали развитию производственной инфраструктуры. Государственные институты развития, призванные ликвидировать проблему инвестиций нуждающихся в них отраслей, лишь начали формироваться.

Сверхдоходы нефтегазового сектора не способствовали снижению расслоения между бедными и богатыми и разрыв между ними в РФ нарастал. Коэффициент Джинни увеличился с 0,395 в 2000г. до 0,495 в 2006г. (чем ближе к 1, тем менее равномерно распределены доходы). По оценкам, в России разрыв между средними доходами 10% самых бедных и 10% самых богатых стал 15-кратным.

В последние годы роль госкомпаний повышалась, но более прозрачными они не становятся, а уровень коррупции, по оценкам, даже возрос. Это снижает рейтинг России, занимающей по индексу коррупции 143 место (Украина – 118, а Бразилия, Китай и Индия находятся на 72-74 местах).

По индексу человеческого потенциала в ежегодном докладе ООН «О развитии человека» Россия заняла 67 место из 177 стран (из бывших союзных республик ее опередили страны Прибалтики и Белоруссия).

Низкие рейтинги присваиваются России по уровню банковского развития. Эксперты отмечают, что банковский капитал распределен по регионам страны неравномерно и поэтому нет равных возможностей в получении кредитных средств фирмами.

Обеспечение потребности экономики РФ в заемных ресурсах, особенно долгосрочных, является важнейшей задачей. Ежегодная потребность в инвестиционных ресурсах оценивается в электроэнергетике в 5 млрд.долл., в нефтяной и газовой отраслях – по 8 млрд., автомобильной промышленности – превышает 2 млрд. Потребность малого бизнеса в кредитных ресурсах оценивается в 10 млрд.долл.

Для ускорения роста ВВП требуются в основном средне- и долгосрочные кредитные ресурсы (от года до трех лет и более).

О неравномерном распределении банковских активов по территории страны свидетельствуют

следующие данные о распределении кредитных организаций (КО) по федеральным округам.

Федеральные округа	I пол.		II пол.	
	2005г.	2006г.	2005г.	2006г.
	Ед.	%	%	%
Всего	1332	100	-	-
Центральный	744	56	83,8	84,7
Москва и область	670	50,3	83,3	84
Приволжский	157	12	4	4,6
Южный	139	10	0,8	0,8
Северо-Западный	87	6,5	5	5
Сибирский	82	6	1	1,1
Уральский	77	6	4,8	3,1
Дальневосточный	46	3,5	0,6	0,6

Примечание: I – количество КО на 1 июля 2006г., II – концентрация активов КО.

В России сохраняется разрыв между потенциально высоким спросом на кредитные ресурсы предприятий нефинансового сектора и реальными объемами кредитования. Так, по состоянию на август 2006г. объем кредитов, выданных банками нефинансовым учреждениям и предприятиям, составил 63 млрд.долл., в т.ч. на срок более года – 21,3 млрд., а потребность нефинансового сектора в долгосрочных ресурсах превышала 43 млрд.

По доле банковских услуг в ВВП страны (3,7%) Россия отстает от развитых стран, в т.ч. Швейцарии (29%), Франции (21,4%), США (15,8%), Великобритании (13,3%) и даже от Саудовской Аравии (9,3%).

Кроме банковского капитала, важным источником финансовых ресурсов России является фондовый рынок, капитализация которого на дек. 2007г. составила 27 трлн. руб., или 1,3 трлн. долл. (по оценкам правительства РФ, в 2010г. она может достигнуть 4,5 трлн.), что соответствует ВВП России, тогда как в развитых странах объем капитализации превышает его в десятки раз. Это свидетельствует о неразвитости фондового рынка России и небольшом объеме IPO, проводимого российскими компаниями.

Для дальнейшего роста фондовых операций важно создавать центральный депозитарий, специальный арбитражный суд для рассмотрения споров по сделкам с ценными бумагами на бирже, снизить налог на прирост капитала, чтобы выгодные сделки не уходили в офшоры.

Другим показателем, отражающим конкурентоспособность страны, является индекс инновационных возможностей (NICI), методику расчета которого предложил М. Портер. Этот показатель входит в индекс растущей конкурентоспособности (GCI), используемый Всемирным экономическим форумом (WEF). На основе приведенных в отчете WEF индексов положение России пока можно считать неблагоприятным, хотя Россия в 2006г. переместилась на 9 позиций вниз по сравнению с 2005г.

Данные об изменении положения России в соответствии с факторами, входящими в индекс инновационных возможностей.

Сравнительные индексы WEF

	Место	
	2006-07гг.	2005-06гг.
Швейцария	1	4
Финляндия	2	2
Швеция	3	7
Дания	4	3
Сингапур	5	5

США	61
Япония	710
Германия	86
Нидерланды	911
Великобритания	109
Сальвадор	6160
Россия	6253
Египет	6352

Источник – Global Competitiveness Report, 2006-07гг.

Негативное влияние на индекс инновационных возможностей России оказывают неразвитость институтов (система правил, на основании которых хозяйствующие агенты взаимодействуют в экономике), неблагоприятное состояние здоровья населения и низкая технологическая готовность.

В отчете Всемирного экономического форума отмечается, что уровень защиты прав интеллектуальной собственности в России пока низок, что негативно воздействует на инвестиционную привлекательность страны, особенно в сфере информационно-коммуникационных технологий (ИТ), и поэтому высокотехнологичные компании нередко воздерживаются от размещения производства в России. По уровню защиты данных прав Россия заняла 70 место из 122, уступив развитым странам и большинству государств Восточной Европы и даже развивающимся странам (Иордания, Коста-Рика, Ямайка и др.).

Инновационные возможности России (место): государственные институты – 114; инфраструктура – 61; макроэкономика – 33; здоровье и начальное образование – 77; высшее образование и переподготовка – 43; эффективность рынка товаров труда и финансов – 60; технологическая готовность – 74; инновации – 71; зрелость бизнеса – 77. Источник: Global Competitiveness Report, 2006-07гг.

Низкий рейтинг по использованию ИТ-технологий способствовал решению правительства РФ разработать и принять в 2006г. Концепцию региональной информатизации до 2010г., подготовленную Мининформсвязи, целью которой является развитие ИТ-инфраструктуры в российских регионах. В 2006г. была утверждена новая редакция федеральной целевой программы «Электронная Россия» (2006-10гг.); правительство РФ утвердило также программу «Создание в Российской Федерации технопарков в сфере высоких технологий». Одной из задач этой программы является стимулирование развития высокотехнологичных отраслей, в т.ч. связанных с ИТ. Пилотными регионами выполнения данной программы стали Московская, Калужская, Нижегородская, Новосибирская, Тюменская области, а также Петербург и Республика Татарстан. По мнению экспертов, в процессе выполнения этой программы к концу 2011г. будут созданы 75 тыс. рабочих мест в сфере высоких технологий. Правительство РФ решило создать Российский инвестиционный фонд информационно-коммуникационных технологий (РИФИКТ), что позволит привлечь частных инвесторов в сектор ИТ.

Среди других факторов, негативно влияющих на инвестиционный климат в России, фирмы-инвесторы называют коррупцию (65%), бюрократизацию (58%), непоследовательное применение законов (37%) и несовершенство юридической системы (20%), лицензирование и другие административные ограничительные барьеры (35%).

Меры государственного регулирования с целью повышения инвестиционной активности. В 2000-07гг. в России были осуществлены ряд мер с целью активизации инвестиционной деятельности, в т.ч. по совершенствованию федерального законодательства (совершенствование информационного обеспечения, улучшение налогового и таможенного регулирования, снижение административных барьеров с целью де бюрократизации экономики). Вступили в силу федеральные законы «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемые в форме капитальных вложений», «О бюджете развития Российской Федерации», «О лизинге», «Об ипотеке (залоге имущества)», «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» и др.

В целях защиты прав инвесторов был принят новый арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации, что позволит обеспечить квалифицированное решение хозяйственных споров, в т.ч. по инвестиционным вопросам.

Вступил в действие новый план счетов бухгалтерского учета, способствующий приближению российских бухгалтерских стандартов к международным.

В 2002г. правительство РФ приняло постановление «О классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы», сокращающее сроки полезного использования основных средств. Вступил в действие федеральный закон «О лицензировании отдельных видов деятельности», благодаря которому существенно упрощен порядок лицензирования деятельности на всей территории РФ. Закон «О государственной регистрации юридических лиц» существенно упрощает легализацию юридического лица. До необходимого минимума сокращен перечень документов, представляемых юридическим лицом при государственной регистрации, причем данный перечень действует на всей территории России.

Принятый в 2001г. федеральный закон «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора)» стал первым законодательным актом для защиты хозяйствующих субъектов при проведении контрольно-надзорных мероприятий должностными лицами. В нем сформулированы основные принципы защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, зафиксированы права предпринимателей при проведении проверок.

С целью привлечения в экономику финансовых ресурсов населения принят закон «Об инвестировании средств для финансирования накопительной части трудовой пенсии в Российской Федерации», разрешающий размещать пенсионные накопления в: государственные ценные бумаги, облигации и акции российских эмитентов, созданных в форме открытых акционерных обществ; паи (акции, доли) индексных инвестиционных фондов; ипотечные ценные бумаги.

После вступления в силу в 2002г. главы 25 «Налог на прибыль организаций» ставка налога на прибыль снижена с 35 до 24% с одновременной отменой всех льгот; амортизационная политика для целей налогообложения была либерализована.

Для снижения налоговой нагрузки на предприятия, использующие импортное технологическое

оборудование, аналоги которого не производятся в России, введено освобождение от уплаты налога на добавленную стоимость и снижены таможенные пошлины.

Субъекты РФ и органы местного самоуправления в пределах своей компетенции также могут предоставлять инвестору льготы и гарантии, осуществлять финансирование и оказывать иные формы поддержки инвестиционного проекта за счет средств бюджетов субъектов Федерации и местных бюджетов, а также внебюджетных средств.

Решением правительства РФ приняты «Основные направления политики Российской Федерации в области развития инновационной системы на период до 2010г.». Это способствует совершенствованию взаимодействия государства и частного предпринимательства в рамках инновационного цикла — от проведения научных исследований и коммерциализации научно-технических разработок и технологий до производства наукоемкой высокотехнологичной продукции.

С использованием государственно-частного партнерства (ГЧП) осуществляется реализация инновационных проектов государственного значения, основанных на долевом финансировании за счет средств федеральной программы «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития науки и техники». В рамках программы финансируется проведение научных исследований, освоение результатов НИОКР в производстве. Если период реализации проекта составляет 3-5 лет, то совместно осуществляется полный инновационный цикл.

В 2002-07гг. правительство РФ осуществляло софинансирование 30 мегапроектов. Объем выделенных средств за счет федерального бюджета составляет 3,8 млрд. руб. и за счет внебюджетного финансирования — 5,1 млрд. рассматривается более 40 предложений.

Перспективными направлениями развития ГЧП являются формирование технико-внедренческих и промышленно-производственных зон в соответствии с законом «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» в г.г. Петербург, Зеленоград, Дубна, Елабуга, а также в Томской и Липецкой областях; господдержка малого предпринимательства субъектами РФ (в частности «Создание и развитие инфраструктуры для поддержки малых предприятий в научно-технической сфере»). Так, специально для поддержки малого бизнеса организуются бизнес-инкубаторы, предоставляющие производственную и офисную площадь для субъектов малого бизнеса, новые бизнес-проекты, а также центры маркетинга, аутсорсинга и франчайзинга.

Изменению инвестиционного климата призваны служить новые инструменты инвестиционной политики, созданные правительством РФ с целью дальнейшей диверсификации экономики и повышения информированности иностранных инвесторов о новых инвестиционных возможностях в России. К ним относятся Инвестиционный фонд, Банк развития, Российский инвестиционный фонд информационно-коммуникационных технологий, Российская венчурная компания, Особые экономические зоны и др. Инвестиционный фонд оказывает финансовую поддержку частным фирмам в несырьевых отраслях в форме долевого

миноритарного участия в уставном капитале частных предприятий. После достижения проектных показателей фонд продает свою долю стратегическим партнерам. Кроме того, фонд осуществляет софинансирование инвестиционных проектов, отвечающих целям социально-экономического развития страны. Стоимость проекта должна быть не менее 5 млрд. руб., а претендент на средства Инвестиционного фонда должен доказать, что без получения государственных средств реализовать данный проект будет невозможно. Одними из первых подали заявки РАО «ЕЭС России» и компания «Русал» (выполняют проекты по созданию инфраструктуры алюминиевого завода и Богучанской ГЭС стоимостью 2 млрд.долл.), компании «Волга — Днепр» и «Авиатар» (проект производства самолетов «Руслан» стоимостью 1,5 млрд.долл.), правительство Москвы (строительство комплекса «Москва-Сити» стоимостью 1,5 млрд.долл.) и правительство Петербурга (строительство «Западного скоростного диаметра» стоимостью 17,9 млрд. руб.) и др.

На эти цели в федеральном бюджете 2007г. было выделено 70 млрд. руб., а в 2008-09гг. размер Инвестфонда составит 170 млрд. руб. и в 2010г. (прогноз) — 450 млрд. Причем на каждый руб. из средств Инвестфонда намечено привлечь 3 руб. частных инвестиций.

Банк развития сформирован на базе «Внешэкономбанка» (федеральный закон был подписан В. Путиным в мае 2007г.). Предполагается, что этот банк будет привлекать внешних инвесторов к софинансированию своих проектов в соотношении 1:10. Целями данного Банка развития являются стимулирование инвестиционной деятельности и обеспечение повышения конкурентоспособности экономики России и ее диверсификации. Кроме того, Банк развития будет способствовать новой системе рефинансирования банков, которая будет способна наполнять финансовую систему долгосрочной ликвидностью. Банк развития сможет выкупать облигационные эмиссии коммерческих банков, создавать кредитные пулы и выдавать под их залог кредиты на срок более 10 лет.

Российская венчурная компания создана в 2006г. в соответствии с постановлением правительства РФ «Об открытом акционерном обществе «Российская венчурная компания» (РВК)». Она будет выполнять функции «Фонда фондов», т.е. отбирать лучшие частные венчурные управляющие компании на конкурсной основе и приобретать паи венчурных фондов. Капитал РВК сформирован в 15 млрд. руб. Деятельность Российской венчурной компании в 2007-11гг. позволит существенно увеличить объем венчурных инвестиций и содействовать успешному развитию российских высокотехнологичных компаний.

Создание российского инвестиционного фонда информационно-коммуникационных технологий является примером господдержки и стимулирования инвестиционного капитала в отраслях ИТ. Суть деятельности фонда в том, чтобы на начальных этапах государство в большей степени компенсировало риски частных инвесторов, снижая в дальнейшем долю своего участия в капитале фонда.

Распоряжением правительства РФ от марта 2006г. одобрена госпрограмма «Создание в Российской Федерации технопарков в сфере высоких технологий». Ее целью является увеличение тем-

пов развития высокотехнологичных отраслей, поддержка российских производителей соответствующей продукции и услуг, содействие в продвижении этой продукции на внутреннем и внешнем рынках, развитие интеллектуального потенциала в сфере высоких технологий. В частности, в области нанотехнологий необходимо содействие российским ученым в области проектирования и создания атомносиловой и сканирующей зондовой микроскопии.

Особые экономические зоны (ОЭЗ) будут способствовать переходу российской экономики на инновационный путь развития. В Российской Федерации существуют следующие основные группы ОЭЗ.

Технико-внедренческие ОЭЗ. Основные направления деятельности в технико-внедренческих особых экономических зонах (ТВЗ) соответствуют мировым приоритетам развития науки, техники и технологий, т.е. они ориентированы на развитие инновационных технологий, медицинских и биотехнологий, нанотехнологий и разработку новых материалов, а также современной элементной базы для микроэлектроники. В соответствии с постановлениями правительства РФ эти зоны созданы на территории Москвы, Петербурга, Дубны и Томска.

Промышленно-производственные ОЭЗ создаются для развития высокотехнологичных отраслей промышленности и содействия инновационному пути развития за счет привлечения отечественных и иностранных инвестиций. На основе постановлений правительства РФ решено создать две промышленно-производственные зоны (в Елабужском районе Татарстана и Грязинском районе Липецкой обл.).

Туристско-рекреационные ОЭЗ создаются в целях повышения конкурентоспособности туристических и санаторно-курортных услуг и доведения их качества до мировых стандартов. В 2006г. конкурсная комиссия по отбору заявок на создание ОЭЗ туристско-рекреационного типа определила победителями конкурса заявки администраций Краснодарского, Ставропольского, Алтайского краев, Иркутской и Калининградской областей, Республики Бурятия, правительства Республики Алтай.

В 2007г. в закон об ОЭЗ были внесены поправки, создающие возможность для организации портовых особых экономических зон.

Отмечается, что на территории особых экономических зон зарегистрировано 52 резидента, которые намерены реализовать проекты на 9,5 млрд. руб. (390 млн.долл.), создать 2 тыс. рабочих мест. Из зарегистрированных резидентов 20 – инновационные организации, занимающиеся разработками в области информационных, ядерно-физических, нано- и биотехнологий. К активным реализующимся проектам по созданию ОЭЗ относятся проекты Московской и Липецкой областей, Республики Татарстан, Алтайского края и области. БИКИ, 5.4.2008г.

Инфляция

Проблема инфляции постоянно привлекает внимание руководства страны и делового общества России, а также ее граждан. В 2005г. уровень инфляции в РФ составил 10,9%, в 2006г. – 9% и 2007г. – 11,9% (в «Основных направлениях государственной денежно-кредитной политики на

2007г.» целевой ориентир составлял 6,5-8%). Показатель инфляции в России в несколько раз превышает уровень в ведущих странах мира (в зоне евро составляет лишь 2,2%).

С целью снижения инфляции в 2006г. в России был впервые принят одобренный правительством РФ комплекс среднесрочных антиинфляционных мер. Однако меры по снижению инфляции, принятые в соответствии с ним в 2007г., оказались неэффективными, что, в частности объясняется различиями в понимании ее сущности и истоков. Так, ряд ведомств РФ продолжает придерживаться монетаристской концепции инфляции (без учета эволюции на Западе), считая ее чисто денежным феноменом. Из-за непонимания причин усиления инфляции в РФ внимание акцентируется на нейтрализации лишь денежных факторов инфляции путем проведения консервативной бюджетной и денежной политики.

Инфляция – это многофакторный процесс, причинами которого являются диспропорции общественного воспроизводства (включая производство, распределение, обмен, потребление), ценовой диктат производителей-монополистов и торговых посредников, неэффективная, а иногда ошибочная экономическая политика и др. Под влиянием ряда факторов в России сочетаются несколько взаимосвязанных видов инфляции (чрезмерного спроса, роста издержек, увеличения заработной платы и цен, импортируемая и др.).

Понимание инфляции как многофакторного процесса позволяет выделить причины усиления инфляции в 2007г. (денежные и неденежные, внутренние и внешние), т.к. это важно для регулирования темпа обесценения денег.

Увеличение денежного предложения как фактор инфляции. После 1999г. в РФ (как и во многих странах мира) его роль в усилении инфляции снизилась. В России этому способствовала установка властных структур на консервативную денежную и бюджетную политику. Однако в 2007г. денежный агрегат М2 в мае возрос на 60% (в годовом исчислении), превысив целевой ориентир в 1,5 раза (в 2005г. – на 38,6% и 2006г. – на 48,8%). Это объясняется осуществлением денежной эмиссии в основном посредством покупки Банком России экспортной валютной выручки под прирост золотовалютных резервов, превысивших 460 млрд.долл. в нояб. 2007г.

Увеличение денежного предложения связано с почти бесконтрольным выпуском частных суррогатных денег кредитно-финансовыми организациями (пластиковые карты, векселя, чеки). Следует также отметить специфику структуры денежной массы в России, которая определяется широким использованием долл. и евро на российском рынке. В связи с временным снижением привлекательности долл. в условиях падения его валютного курса по отношению к другим валютам, в т.ч. к руб., сократились долларовые накопления, однако наметилась тенденция к евроизации российской экономики. Несмотря на законодательный запрет, в торговле продолжают использоваться «у. е.» (условные единицы) в функции денег как меры стоимости. Доллар и евро выполняют во внутреннем денежном обороте также функции средства обращения, платежа, накопления (однако наметилась тенденция к дедолларизации российской экономики).

Влияние денежного фактора инфляции вызвано комплексом проблем. Первая — преобладание валютного компонента в эмиссии денег Банком России из-за одностороннего развития российской экономики за счет экспортоориентированных, в основном сырьевых, отраслей и повышения мировых цен на энергоносители. В мировой практике эмиссия банкнот под прирост официальных золотовалютных резервов является традиционным каналом формирования денежной базы при сочетании с выпуском центральных (реальных) денег путем кредитования экономики. Главным недостатком эмиссионного механизма является слабая связь (корреляция) формирования денежного предложения с кредитованием экономики с учетом условий процесса воспроизводства и потребности хозяйственного оборота, что способствует ухудшению качества руб. как кредитных денег.

Кредитная экспансия как фактор инфляции. Согласно мировой практике важно учитывать негативное влияние кредитной экспансии на инфляционный процесс. В России кредитная экспансия, особенно в сфере потребительского и ипотечного кредитования населения, способствовала увеличению денежного предложения, а значительный невозврат этих кредитов вызвал дефицит ликвидных средств у ряда банков.

В России некоторые эксперты преувеличивают функцию центрального банка как «кредитора последней инстанции» при формировании ресурсов для экономического развития и повышении коэффициента монетизации экономики. В России доля среднегодовой денежной массы М2 в номинальном ВВП возросла с 25% в 2005г. до 28% в 2006г., но пока значительно ниже, чем в ряде ведущих стран мира (например, в США — 53%, Японии — 125% и Китае — более 200%). Однако в России недостатка денег в хозяйственном обороте не наблюдается, поскольку используются доллар, евро и частные деньги. В связи с этим нельзя считать обоснованными предложения ряда экспертов повысить монетизацию экономики, руководствуясь «денежным правилом» М. Фридмана, который рекомендовал постоянно увеличивать количество денег (независимо от состояния экономики) с целью стабилизации цен. Они забывают о предложении М. Фридмана заморозить «деньги высокой эффективности», т.е. денежную базу, с целью их стабилизации и увеличить выпуск частных суррогатных денег банками.

Эксперты, предлагающие повысить монетизацию экономики за счет использования государственных золотовалютных резервов и Стабилизационного фонда, не учитывают инфляционные последствия таких мер. Для их предотвращения предпочтительнее использование государственных фондов через создаваемые государственные корпорации развития с целью осуществления инвестиционно-инновационных проектов с привлечением частных капиталов (принцип софинансирования).

В мировой практике отмечается тенденция к снижению функций центрального банка как «кредитора последней инстанции» в форме непосредственного кредитования коммерческих банков, проявляющаяся лишь при кризисных потрясениях. Например, в 2007г. в период кризиса на ипотечном рынке Банк Англии предоставил кредит крупному ипотечному банку для предотвращения банкротства.

В обычных условиях преобладает рефинансирование рыночными методами в форме перечета векселей, своп-операций, сделок на открытом рынке (репо), а также активной процентной политики на кредитном рынке. В России в отличие от других развитых стран изменение ставки рефинансирования слабо влияет на перераспределение финансовых ресурсов в экономике и не является ориентиром при принятии решений участниками рынка.

Банк России лишь в 2006г. решил активно проводить процентную политику, однако использование обязательных резервов и операции на открытом рынке в РФ пока менее развиты, чем в мировой практике.

В 2007г. возросло значение ценового фактора инфляции, т.к. в условиях либерализации цен в России постепенно формируется система монополистического ценообразования. Контроль за издержками производства монополий отсутствует, а деятельность Федеральной антимонопольной службы недостаточно эффективна. Например, ее требование к холдингу «Евроцемент групп» снизить завышенные монопольные цены до уровня «справедливой конкурентной цены» завершилось мирным соглашением.

Опережая общий уровень, ежегодно возрастают регулируемые цены (тарифы) естественных монополий, жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ). Так, в янв. -окт. 2007г. среднегодовой рост цен составил 9,3%, на коммунальные услуги — 14,1%, на природный газ для населения — 18% (в 2008г. услуги ЖКХ в Москве подорожают примерно на 20%). Однако такая практика не является аргументом против государственного регулирования цен (тарифов) естественных монополий. Следует совершенствовать эту практику и ужесточить контроль за соблюдением установленных ориентиров цен. Предположения ряда экспертов, что на нерегулируемом государством рынке возможна свободная конкуренция, в последние годы не подтвердились. Выяснилось, что в России пока отсутствует совершенная конкуренция и рыночное регулирование цен.

В российской экономике ценовой диктат производителей-монополистов дополняется произволом торговых посредников, бесконтрольно повышающих цены (количество посредников неизвестно). Т.к. в условиях монополизации рынков отсутствует конкуренция, торговые группировки нередко вступают в ценовой сговор с применением коррупционных схем.

В утвержденном в 2006г. Правительством РФ комплексе антиинфляционных мер особое внимание уделялось способам воздействия на цены, однако прогноз замедления роста цен на продовольственные товары (в 2007г. — до 7,4-7,6% и 2008г. — до 4,8%) не подтвердился. Оказалось невозможным стимулировать рост предложения продовольственных товаров посредством обеспечения доступа крестьянских и фермерских хозяйств на оптовые и розничные рынки (их контролируют различные группировки, противодействующие снижению цен).

Решение правительства РФ о временном замораживании цен в конце 2007г. и первые месяцы 2008г. на некоторые потребительские товары было поддержано общественностью. Однако из-за утечки информации торговые посредники успели по-

высить цены, а после отмены административного ограничения их роста они, видимо, компенсируют упущенную выгоду. Следует отметить, что в мировой практике «джентльменские» соглашения между участниками рыночной экономики, в т.ч. о приостановке роста цен производителями и продавцами, используются лишь как временная мера.

Причиной возрастания роли ценового фактора инфляции является отсутствие в России научно обоснованной ценовой политики и закона о торговле, а также правового регулирования максимального уровня торговых наценок (особенно на социально значимые товары народного потребления в условиях неразвитой конкуренции на внутреннем рынке). Важнейшим и наиболее сложным направлением управления инфляционным процессом является регулирование ценообразования. Кроме того, даже неинфляционный рост цен (например, на инновационную продукцию), не связанный с денежными факторами, способствует росту цен. Результатом данного процесса является расширение денежной массы в обращении в соответствии с возросшей потребностью хозяйственного оборота. В этой связи необходимо проведение обоснованной ценовой политики (в настоящее время отсутствует). Противники ее формирования и осуществления не учитывают специфику российской рыночной экономики и ориентируются на опыт некоторых стран, где рыночная конкуренция в основном регулирует цены.

По мнению автора, ценовая политика РФ должна базироваться на следующих 6 принципах: демонаполизация экономики и рынков; развитие рыночной конкуренции; усиление контроля за регулируемыми лимитами роста цен (тарифов) естественных монополий и ЖКХ; инвентаризация и сокращение сети торговых посредников; правовое регулирование максимальных торговых наценок с учетом социального фактора и ценовой эластичности спроса на конкретные товары и услуги; регулирование таможенных пошлин с целью сбалансированности потребительского рынка.

Например, низкие таможенные пошлины на вывоз зерна (применялись до середины нояб. 2007г.) и отсутствие зерновых интервенций способствовали росту экспорта и повышению внутренних цен на зерновые, несмотря на значительные государственные запасы (до 1,5 млн.т. продовольственной пшеницы). С 29 янв. 2008г. вывозная пошлина на пшеницу возросла с 10 до 40% (данная ставка пошлины будет действовать по 30 апр. 2008г.).

Рост зарплаты и доходов. На Западе сформировались концепции инфляционной спирали заработной платы и цен, а также «новой» инфляции, связанной с требованиями профсоюзов повысить оплату труда. В соответствии с ними рекомендуется сдерживать рост заработной платы трудящихся, но не затрагивать доходы других слоев населения. Однако в этих теориях важен тезис о влиянии на повышение темпа инфляции роста заработной платы и доходов (первое) сверх совокупного роста производительности труда (второе). В России первое в 2 раза обгоняет второе из-за низкой эффективности производства и нехватки квалифицированных кадров (тенденция повышения заработной платы в последние годы является глобальной). Например, депутаты Государственной думы РФ добились повышения оплаты депутатского корпу-

са до уровня министров (при этом некоторые депутаты не участвуют в заседаниях Думы). Под предлогом борьбы с коррупцией значительно возросли оклады руководящих работников министерств, хотя в данной сфере для противодействия коррупции следует более эффективно использовать правовые меры. При этом даже незначительное повышение бюджетной заработной платы и пенсий нередко вызывает оппозицию.

В последнее время часть населения, имеющая фиксированные доходы, несет более значительные инфляционные потери, чем обеспеченные слои (бизнесмены, чиновники, депутаты и др.). Из-за усилившейся инфляции по инициативе президента В. Путина в дек. 2007г. было принято решение о дополнительном увеличении доходов населения на 270 млрд. руб. (в основном с целью частичной компенсации потерь пенсионеров и некоторых других групп населения).

Способствует усилению инфляции широко распространенная практика «теневого» заработной платы, выплачиваемой в «конвертах», а также нелегальные заработки рабочих-иммигрантов, с которых не взимаются налоги.

Для сдерживания роста инфляции необходимо координировать повышение заработной платы и доходов в корпоративном секторе с учетом динамики производительности труда, а также регулировать налоговыми методами чрезмерный рост денежных доходов в ряде отраслей.

Финансовые факторы инфляции. Влияние бюджетного фактора на инфляционный процесс снизилось благодаря оздоровлению федерального бюджета на базе улучшения макроэкономических показателей, увеличения налоговых и других поступлений, введения в действие Бюджетного кодекса РФ. Значительный бюджетный дефицит, характерный для 90гг., в последнее время сменился профицитом. Поэтому ряд экспертов предлагает вернуться к дефицитному финансированию развития экономики, ссылаясь на практику США, Японии, Германии, Италии, Франции, где бюджетный дефицит колеблется в пределах 4-5% ВВП. Они не учитывают различий динамики экономического роста и инфляции в указанных странах и России. В этих государствах преобладает экономическая стагнация, а инфляция не превышает 2-3% (в США ее уровень постепенно возрастает, превысив 4% в 2007г.), а в России в последние годы темп инфляции был значительным (в прошлом году – 12%).

В условиях проведения консервативной бюджетной политики в РФ выявились проблемы, требующие решения государственных органов. Установка формирования бюджета на профицит и увеличение Стабилизационного фонда, в т.ч. для стерилизации излишней денежной массы, основана на приоритете монетарных факторов инфляции. Для снижения влияния немонетарных факторов, в частности инфляции издержек, необходимо усиление бюджетного стимулирования инновационного развития экономики России, повышение эффективности производства, в т.ч. за счет увеличения инвестиционных и социальных расходов.

В последнее время некоторые эксперты критиковали дополнительное увеличение бюджетных расходов в 2007г. для формирования капитала новых госкорпораций развития, выполнения нацио-

нальных проектов и наращивания инвестиционного фонда, а также выплаты компенсаций военным пенсионерам. По мнению автора, предпочтительнее стимулировать денежный спрос как фактор экономического роста, чем блокировать средства бюджетного профицита на счетах в Банке России, а также в Стабилизационном фонде и использовать их для покупки иностранной валюты, что означает кредитование других государств. Для страхования рисков обесценения государственных фондов можно использовать рублевые инструменты.

В последнее время усилен контроль за расходованием бюджетных средств (создана Федеральная служба бюджетного надзора), но по-прежнему актуальна проблема совершенствования финансового контроля (необходим соответствующий федеральный закон).

Совершенствование налоговой политики способствовало снижению инфляции, однако инфляционная составляющая налогов сохраняется. Это объясняется включением косвенных налогов в цены товаров; снижением налогообложения, в частности из-за несовершенства налогового законодательства; уклонением от уплаты налогов; выводом средств из легального оборота в теневую экономику.

Внешние факторы инфляции. По мере либерализации и открытости российской экономики усилилась импортируемая инфляция.

Во-первых, благодаря повышению мировых цен на энергоносители и экспортной выручки компаний ТЭК приток иностранной валюты трансформируется в рублевую денежную массу через банковскую систему, в т.ч. Банк России.

Во-вторых, постоянный рост мировых цен влияет на внутреннее ценообразование через повышение издержек производства. В России импортные товары составляют, по оценке, 50% потребительского рынка, а завышенные цены влияют на темп инфляции. Между тем в мировой практике расширение импорта дешевых товаров используется для снижения темпа инфляции. Отсутствие в РФ эффективной политики импортозамещения сдерживает развитие в стране производства товаров народного потребления (ТНП), что может способствовать сокращению челночного бизнеса и «серого» импорта ТНП.

В-третьих, колебания курсовых соотношений иностранных валют на мировом валютном рынке оказывают некоторое влияние на динамику курса руб., которая воздействует на ценообразование в стране.

В-четвертых, значительный приток иностранных инвестиций (в 2007г., по оценке, 90 млрд.долл.) может способствовать усилению инфляции в РФ, т.к. дополнительное увеличение денежного предложения может составить 250 млрд. руб. на каждые 10 млрд.долл. при их покупке Банком России.

В-пятых, из-за отсутствия регулирования частных внешних заимствований предприятий и банков их объем возрос со 150 млрд.долл. в 2005г. до более 300 млрд. в 2007г. Эти валютные поступления увеличивают денежное предложение, способствуя росту инфляции.

Инфляционные ожидания. В России сохраняются инфляционные ожидания, стимулирующие повышение темпа роста инфляции. Это обусло-

влено накопленным инфляционным потенциалом в связи с отсутствием достоверной информации, несовершенством методов измерения инфляции, а также статистических показателей, несоблюдением ежегодных целевых ориентиров инфляции (кроме 2006г.), недоверием к властным структурам, банкам и финансовому рынку России. Кроме того, отсутствует мониторинг инфляционных ожиданий, что негативно влияет на ценообразование.

Рост инфляции в 2007г. объясняется также отсутствием эффективного контроля за антиинфляционными мерами.

Для снижения темпа роста и уровня инфляции и достижения реальной ценовой стабильности следует подготовить долгосрочную программу регулирования инфляции и соответствующие макроэкономические условия, в т.ч.:

завершить начатые реформы, способствующие формированию рыночной конкуренции на равных условиях;

усилить противодействие «теневой» экономике и коррупции, подрывающим ценовую стабильность;

активизировать инвестиционную политику для обеспечения инновационного развития экономики, включая эффективное регулирование инвестиций, в т.ч. иностранных, во избежание «перегрева» экономики (с учетом зарубежного опыта);

противодействовать «бегству» капитала за рубеж в условиях отмены валютных ограничений, а также «бегству» от руб. к долл. и евро;

активизировать процесс интеграции России в мировую экономику с учетом национальных интересов, а также участие РФ в формировании и развитии интеграционных объединений в СНГ;

совершенствовать законодательство (усилить контроль за исполнением законов), а также государственное и корпоративное управление российской экономикой, способствовать повышению компетентности менеджеров.

Для обеспечения ценовой стабильности необходимо разработать систему более эффективных мероприятий с целью поэтапного снижения уровня инфляции с учетом многофакторности данного явления. БИКИ, 6.3.2008г.

Цены

Ценовая ситуация в России в 2007г. — пример расходования желаемого и возможного в экономической политике страны, а точнее, полного несоответствия сценария министерств экономического блока на текущий год. Минэкономразвития и минфин предполагали, что темп инфляции в 2007г. не превысит 8%, и, действительно, по итогам I пол. официальный индекс роста цен на потребительские товары составил 105,7%. Причем удалось сдержать цены на основной источник дестабилизации ценовой системы РФ, т.е. бензин, которые в янв.-июле 2007г. почти не возросли, а в янв.-авг. их индекс составил 102,1%. Тарифы на услуги ЖКХ увеличились, и в янв. их индекс роста составил 111,1%, а в янв.-сент. — 113,3%. Несовершенство методики расчета ценовых индексов, применяемой Росстатом, не способствует доверию к официальным показателям инфляции.

В последние годы ценовая динамика характеризовалась тенденцией к повышению. цены росли в основном в I пол. (70% роста). В авг.-окт. обыч-

но наблюдалась некоторая стабилизация ценовых индексов за счет сезонного их снижения на плодоовощную продукцию, а на последние месяцы приходились остальные 30% роста цен. Однако в 2007г. ситуация кардинально изменилась.

В янв.-апр. 2007г. цены на продовольствие (без алкоголя) возросли на 3,5%, в мае-июле — на 5%, а в янв.-авг. — на 9,8%. Цены на продовольствие (без картофеля, овощей и фруктов) возросли за 8 месяцев 2007г. на 4,1%. Затем рост цен на продовольственные товары, а также ряд товаров потребительского назначения заметно ускорился; основные причины и факторы роста цен, как и их темпы были различны. В окт. 2007г. индекс потребительских цен в России составил 101,6%, а в янв.-окт. — 109,3% (в янв.-окт. 2006г. — 107,5%).

В окт. 2007г. цены на продовольственные товары без плодоовощной продукции возросли на 3,5% (в сент. — на 2,2%), а в янв.-окт. — на 11,9%, что повлияло на уровень инфляции в сент. и окт. В 2007г. впервые с 2000г. темпы прироста цен на продовольственные товары (без плодоовощной продукции) превысили темпы роста тарифов на платные услуги населению, составившие за 10 месяцев 2007г. 11,7% (в янв.-окт. 2006г. — 12,5%). На непродовольственные товары темпы прироста цен были в среднем в 2 раза ниже, чем на продовольственном рынке.

Продовольствие. Основными факторами роста цен на продовольствие являются: значительное повышение цен на продовольственные товары на мировых рынках, рост доли импорта на российском продовольственном рынке (по некоторым видам продовольствия — от 40 до 70%, а в больших городах — более 70%); монопольный характер оптового рынка продовольствия в России и превышение спроса над предложением (инфляция спроса), подпитываемое инфляционными ожиданиями.

В янв.-окт. 2006г. лишь по 4 из 11 позиций темп прироста превысил 8%, а за 10 месяцев 2007г. такое превышение наблюдалось по 7 позициям. В 2007г. по 9 из 11 позиций темпы прироста были выше, чем в 2006г. в 2007г. резко возросли темпы прироста цен на масло растительное и сливочное, молоко, хлебобулочные изделия, макароны, крупы. В 2006-07гг. относительно невысокими были темпы прироста цен на рыбу и морепродукты, мясо и птицу, алкогольные напитки.

Цены на молоко и молочные продукты в окт. 2007г. увеличились на 9,6% (в янв.-окт. — на 22,7%), что стимулировало инфляционные ожидания. Основными причинами их роста являются: во-первых, повышение импортных цен из-за отмены экспортных субсидий в Евросоюзе (потребительские цены в этих странах составляли в среднем 1,2 долл/л и были в 1,3 раза выше уровня российских цен, достигших на 15 окт. 23,92 руб/л, а в дек. 2006г. они составляли лишь 18,76 руб/л.); во-вторых, сократился импорт сухого молока (в янв.-сент. 2007г. физический объем импорта сократился на 40%, в т.ч. в апр.-сент. — в 2 раза, хотя доля импортного молока составляет всего 18%); в-третьих, цены импортных поставок возросли в 1,7 раза. Отмечались низкие темпы прироста производства молока в РФ (в янв.-сент. 2007г. — лишь 1,4%), а промышленное производство цельномолочной продукции (в пересчете на молоко) увеличилось только на 1,1%. Дефицит молочного сырья

при росте спроса фирм — производителей молочной продукции объясняется значительным ростом производства крупными предприятиями с иностранным капиталом.

Рост цен на молоко и молочные продукты вызван монопольным характером производства на региональных рынках, что проявилось в значительной дифференциации роста цен по регионам. значительное повышение потребительских цен на молочные товары отмечалось в тех областях Центрального федерального округа, где на региональном рынке высок удельный вес молочной продукции крупных компаний.

Сливочное масло подорожало в окт. 2007г. на 12,7%, а с янв. по окт. — на 31,9%. Доля импортного масла составляет на российском рынке почти 35%, причем его ввоз сократился в III кв. более чем в 2 раза при росте цен на импортное масло в 1,6 раза. Производство масла в России в янв.-сент. увеличилось на 1,8%, а дефицит предложения на рынке составил 20%, что способствовало значительному росту цен. На 15 окт. 2007г. розничная цена в среднем по России составляла 142,1 руб/кг (в дек. 2006г. — 109,7 руб/кг).

Рост цен на сыры объясняется в основном подорожанием молока, а также повышением цен на импортные сыры (в III кв. 2007г. — в 1,3 раза) из-за сокращения экспортных субсидий в Евросоюзе. доля импортных сыров на рынке составляет более 1/3 и объемы импорта сокращаются (в III кв. — в 1,6 раза), а отечественное производство сыров из-за недостатка качественного сырья снизилось в июне-сент. 2007г. на 6,7% (по отношению к июню-сент. пред.г.), в связи с чем поставки на рынок сократились на 15%. В сент. 2007г. потребительские цены на твердые сыры возросли на 13,5%, а в I пол. окт. — еще на 18,8% (с начала года — на 46%), и особенно на отечественные, т.к. их производство убыточно, а доля молочного сырья составляет 75% в себестоимости. На 15 окт. 2007г. потребительская цена в среднем по России составляла 210,3 руб/кг (в дек. 2006г. — 144,3 руб/кг).

Важнейшим источником роста цен на данные товары являются поставщики сырья, т.к. производство основных продуктов питания низкорентабельно, а маржа между потребительскими ценами и ценами производителей на скоропортящиеся товары минимальна и составляет 1,3-1,8 раза (включая НДС). Как показали проверки, рост цен у производителей, и особенно у оптовых поставщиков товаров, как правило, выше, чем в розничной сети.

Для стабилизации цен на рынке молочной продукции принято постановление правительства РФ №674 от 15 окт. 2007г. «О временных ставках ввозных таможенных пошлин в отношении молока и молочной продукции», предусматривающее снижение пошлин на молоко и молочную продукцию с 15 до 5% и установление на некоторые виды сыров единой ставки пошлины в 0,3 евро за 1 кг.

Цены на хлеб и хлебобулочные изделия повысились в янв.-окт. 2007г. на 21,3%, в т.ч. в июле-авг. — на 12,8%, а в сент.-окт. — на 1-1,6% в месяц. Возможен дальнейший рост цен в связи с повышением внутренних цен на зерновые в янв. — сент. на 31,4%. Рост внутренних цен на зерно в основном связан с резким повышением мировых цен (более чем на 50%).

С целью переориентирования производителей РФ на внутренние поставки российского зерна

принято постановление правительства РФ №660 от 10 окт. 2007г. «Об утверждении ставок вывозных таможенных пошлин на ячмень, пшеницу и меслин, вывозимые за пределы государств-участников соглашений о Таможенном союзе», предусматривающее установление в период до 30 апр. 2008г. вывозных пошлин на пшеницу и меслин в 10%, но не менее 0,022 евро за 1 кг. и на ячмень — в 30%, но не менее 0,07 евро за 1 кг. Данные меры должны способствовать снижению напряжения на российский рынок зерна и, соответственно, сдерживать рост цен на хлеб и хлебобулочные изделия.

Подсолнечное масло подорожало в янв.-окт. 2007г. на 47,9%, в т.ч. в сент. — на 13,5% и окт. — на 26,3%. Одной из причин, видимо, явилось сокращение внутреннего производства в июне-сент. на 5,5%. Увеличение экспорта на 20 и 30% во II и III кв.х связано с ростом цен на растительные масла на мировых рынках (начиная с апр. ежемесячно на 9-10%, в т.ч. из-за роста спроса на биотопливо), что привело к сокращению поставок растительного масла на внутренний рынок. В результате предложение растительных масел на российском рынке сократилось более чем на 7%. На 15 окт. 2007г., потребительская цена на российском рынке в среднем составила 56,64 руб/кг (в дек. 2006г. — 39,41 руб/кг).

С целью стабилизации цен на растительные масла подготовлен проект постановления правительства РФ «О внесении изменений в Таможенный тариф Российской Федерации в отношении отдельных видов растительных масел», предусматривающий установление сроком на 6 месяцев ставки ввозной таможенной пошлины на соевое и рапсовое масла (наливное и бутылированное) и подсолнечное масло наливное в 5% (действующие ставки равны 15%), но, соответственно не менее 0,14 евро за 1 кг. и не менее 0,1 евро за 1 кг.

В июле-окт. 2007г. резко возросли цены на яйца, в т.ч. в июле-сент. на 21,6% и в окт. — на 20%. В последние месяцы отмечался рост цен на мясо и птицу на 1-1,2% ежемесячно, в т.ч. в связи с ростом цен на корма в янв.-сент. на 35,2%. Повышению цен на эти продукты не смогла противостоять конкуренция со стороны импортных мяса и птицы, значительно подорожавших (на российском рынке доля импортных мяса и птицы превышает 40%).

Прирост цен на плодоовощную продукцию в янв.-окт. 2007г. составил 9% (в этот же период прошлого года — 3,7%). Резкое повышение цен в мае-июне 2007г. после прекращения действия временных пониженных сезонных пошлин было с лихвой компенсировано сезонным снижением цен вследствие насыщения рынка продукцией нового урожая и увеличением торговых точек ее реализации. Прирост цен на фрукты и цитрусовые в янв.-сент. 2007г. составил 0,9% против 6,4% в прошлом году вследствие роста импорта и увеличения объемов реализации в розничной торговле. Прирост цен на овощи в 2007г. достиг 19,5% против 7,8% в прошлом году, в т.ч. в связи с увеличением их реализации в организованной торговле и ужесточением требований к качеству продукции (картофель подорожал на 12,1%).

Для ограничения роста цен на овощи в России подготовлен проект постановления правительства РФ «О сезонных пошлинах на отдельные виды овощей, ввозимых на территорию Российской Фе-

дерации», предусматривающий введение сезонной пошлины на капусту, морковь и свеклу столовую с 15 янв. по 1 июля 2008г. в 5% таможенной стоимости (действующая ставка — 15%).

В целом цены на продовольственные товары (без учета плодоовощной продукции) в янв. -окт. 2007г. возросли на 11,9% против 6,6% в этот же период прошлого года.

В последние месяцы проблему роста цен на продовольствие обсуждают граждане России. В окт. 2007г. президент В. Путин ответил на их вопросы. Он отметил: «Я обращал внимание правительства на рост цен. Почему это происходит? Прежде всего, потому, что наша страна становится частью мировой экономики и все, что происходит на мировых рынках, отражается на нас. В Европе — а мы импортируем очень много продовольственных товаров из европейских стран — произошло событие, которое отразилось на нас: в значительной степени прекратилось субсидирование сельхозпроизводства, что привело к повышению цен в Европе в среднем на 15-17%. У нас цены возросли до 25%, а по некоторым продуктам — до 40% и более (подсолнечное масло и ряд других товаров). Что же происходит в мировой экономике? Увеличилось количество потребляемого альтернативного топлива, так называемого биоэтанола. Зерновые стали использоваться, в т.ч. для производства энергетических смесей, которые применяются для замены газа и являются альтернативой нефтепродуктам. Пока это небольшие объемы, однако это привело к повышению цен. Что делает правительство в связи с этим? Приняты меры, в т.ч. проводятся интервенции из накопленных запасов зерновых. Повышены вывозные пошлины на зерно с тем, чтобы задержать его на внутреннем рынке, и понижены пошлины на ввоз некоторых видов импортного продовольствия в Россию, на молоко и молочные продукты».

Разъяснение президента В. Путина, а также меры ценового регулирования, принятые в окт. 2007г. — свидетельство того, что необходимость разработки долговременной эффективной ценовой политики становится все более актуальной задачей правительства РФ.

Непродовольственные товары. В 2007г. темпы роста цен на непродовольственные товары были более чем в 2 раза ниже, чем на продовольственном рынке. Прирост цен в янв.-окт. 2007г. составил 4,9%, что, объясняется продолжающимся укреплением национальной валюты, сказывающимся на динамике импортных цен и ценовой политике отечественных производителей.

В окт. 2007г. темп прироста цен за счет сезонных факторов составил 0,9% (в сент. — 0,8%), а в предыдущие месяцы отмечался рост на 0,3-0,6%. Увеличились цены на товары повседневно-спроса осенне-зимнего ассортимента, школьные принадлежности и др. Также сезонным можно считать снижение с 1,9% в сент. до 1,2% в окт. темпов прироста цен на строительные материалы.

Прирост цен на строительные материалы с начала 2007г. составил 15% и в 1,5 раза превысил прошлогодний показатель (9,9%), что объясняется высокими темпами роста цен производителей и посредников в условиях повышения спроса.

На оптовом рынке стройматериалов цены на цемент с начала года возросли на 43,7%. Основной рост цен пришелся на пик сезонного спроса на

стройматериалы; на него оказали также влияние увеличение объемов промышленного и гражданского строительства и рост цен на энергоносители, однако основным фактором все же является монополизм производителей.

Холдинг «Евроцемент групп» контролирует 46% цементных мощностей в РФ, в т.ч. 81% – в Центральном федеральном округе. В окт. 2005г. ФАС предписала холдингу «Евроцемент групп» снизить цены на 70% и перечислить в бюджет 1,9 млрд. руб. штрафа, т.к. этот монополист устанавливал цены необоснованно. Однако ситуация на рынке цемента не изменилась и в янв. 2007г. цены на цемент наиболее востребованных марок на предприятиях холдинга возросли на 60%. По оценке экспертов, даже до летнего повышения цен уровень рентабельности производства цемента достигал 70%. В мае 2006г. в соответствии с рекомендациями ФАС холдинг «Евроцемент групп» начал торговать на Московской фондовой бирже; в 2007г., по данным этой биржи, цены на цемент возросли в 2,5 раза – с 2 тыс. до 5 тыс. руб. за 1 т.

Выводы. Ценовая ситуация 2007г. является следствием сложившихся условий ценообразования в России и прежде всего отсутствием реальной ценовой политики. , внутренние цены под влиянием государства испытывали в основном давление монетарных факторов. несмотря на жесткую рестриктивную денежную политику, цены продолжали расти, оказывая давление на экономический рост, который сдерживался также из-за нехватки денег, особенно оборотных средств. В результате проводимой в стране экономической политики отмечаются следующие фундаментальные изменения.

Во-первых, происходит разделение всех производств России на конкурентоспособные «сильные» (эффективные именно при сложившихся условиях хозяйствования и ориентированные на расширение сырьевого экспорта), и неконкурентоспособные «слабые», ориентированные на внутреннее потребление. Это повлияло на структуру российской экономики, где были свернуты многие производства, важные для ее жизнеобеспечения и безопасности страны.

Во-вторых, происходит аккумуляция ресурсов российской экономики в «сильных» отраслях и производствах при острой нехватке или отсутствии ресурсов у «слабых» отраслей, что снизило способность их к воспроизводству и привело к частичной ликвидации ряда отраслей. Россия в значительной степени стала утрачивать способность к воспроизводству национальной производственной базы и чрезмерно зависеть от импорта, особенно продовольствия.

В-третьих, усилилась сырьевая ориентация внешнеэкономических связей, что отрицательно сказывается на общеэкономическом положении страны.

Для выхода из сложившейся ситуации необходима новая научно обоснованная ценовая политика, которая должна стать частью политики повышения конкурентоспособности российской экономики и вырабатываться вместе с ней. политику цен важно рассматривать как политику цен и доходов.

Цены должны обеспечивать воспроизводство основных ресурсов – трудовых, природных, капитальных. Следовательно, должны быть восстано-

влены основные пропорции: между оплатой труда и ценами, а в ценах природных ресурсов должны быть определены затраты на их расширенное воспроизводство; в ценах на продукцию промышленности должны быть предусмотрены затраты на восстановление основного капитала и научно-исследовательские разработки. Только при таких условиях цены на импортные товары могут адекватно соотноситься с конкурентными аналогами продукции отечественного производства. В ценообразовании на большинство видов продукции должна быть регламентирована роль посредников с учетом их позитивного участия в процессе воспроизводства и минимизирована их паразитическая составляющая, вытекающая из различных форм проявления монополизма.

Государственная политика цен должна быть ориентирована на стимулирование импортозамещения тех товаров, которые могут производиться в стране, чтобы создавались рабочие места, а доходы от производства этих товаров оставались в стране.

Политика цен должна быть согласована с политикой в сфере валютно-финансовых и денежно-кредитных отношений, и ориентирована на реализацию конкурентных преимуществ страны, связанных с получением интеллектуальной ренты и повышением ее доходов от экспорта товаров высокой степени обработки. В условиях открытости российской экономики валютный курс должен стать активным инструментом как внешнеэкономической, так и внутриэкономической ценовой политики.

Государственная политика цен должна стать частью государственной стратегии повышения конкурентоспособности экономики России. Из-за отсутствия обоснованной политики цен в условиях активного вовлечения страны в мировую экономику используются лишь «соглашения о замораживании цен» как результат экстренных встреч руководителей минэкономразвития с представителями бизнес-сообщества конкретной отрасли (в зависимости от ситуации).

Задачей политики цен должно быть также преодоление таких негативных факторов, как: запаздывание реакции правительства на изменения, происходящие на мировых рынках: неэффективность мер антимонопольного регулирования; отсутствие эффективной концепции и в связи с этим узость мер антиинфляционной политики (сведение ее к ограничению денежной эмиссии и повышению курса национальной валюты); отсутствие четкой экономической политики в отношении обеспечения страны продуктами жизнеобеспечения (продовольствием и энергоресурсами).

Принятые в последние месяцы меры по регулированию цен, видимо, будут способствовать улучшению ситуации, но, к сожалению, не устранят глубинных причин отмеченных негативных явлений, и резкие скачки цен могут повториться. Поэтому главное внимание следует обратить на разработку концепции государственной ценовой политики как части экономической стратегии развития России в условиях нарастающей глобализации. М. И. Гельвановский, зав. сектором госполитики цен Института экономики РАН, д. э. н., профессор; И. А. Колпакова, с. н. с. Института экономики РАН, к. э. н.; С. А. Биляк, с. н. с. Института экономики РАН. БИКИ, 29.12.2007г.

Финансы

Счет текущих операций. Счет текущих операций сформировался с положительным сальдо в 39 млрд.долл. (в янв.-июне 2006г. – 55,5 млрд.).

Внешнеторговый оборот увеличился на 17,8% (до 251,8 млрд.долл.) при опережающем росте импорта. Положительное сальдо торгового баланса в сложившихся условиях сократилось с 74,1 млрд. до 60,9 млрд.долл.

Экспорт услуг по сравнению с I пол. 2006г. возрос на 24,5% – до 16,8 млрд.долл., в основном за счет деловых, профессиональных и технических, транспортных услуг, а также поездок (их удельный вес в экспорте – 78,3%).

Экспорт транспортных услуг вырос с 4,7 млрд. до 5,3 млрд.долл., но их доля снизилась до 31,8%, из них грузовые (%) – 45,1, вспомогательные и дополнительные транспортные услуги – 32,9, пассажирские перевозки – 22. Пассажирские перевозки водным транспортом возросли в 2,5 раза.

Стоимость международных поездок составила 4 млрд.долл., что на У4 выше уровня I пол. 2006г. В янв. – июне 2007г. экспорт предоставленных нерезидентам деловых, профессиональных и технических услуг увеличился на 33,3% – до 3,8 млрд.долл., компьютерных и информационных – в 1,8 раза, услуг по операционному лизингу – в 1,8 раза, услуг связи – в 1,5 раза.

Импорт услуг превысил 24,7 млрд.долл. (рост на 30,5%), что было связано с наращиванием расходов резидентов, включаемых в статью «поездки», ростом импорта транспортных, а также деловых, профессиональных и технических услуг (71,4% совокупного импорта).

Стоимость услуг, оказанных российским гражданам во время их зарубежных поездок, увеличилась на 20,1% – до 9,3 млрд.долл., их удельный вес сократился до 11,9%. Стоимость личных поездок возросла почти на 74 (88,1%).

Стоимость импорта деловых, профессиональных и технических услуг увеличилась до 4,4 млрд.долл. (рост на 34,5%), в основном за счет прироста инженерных услуг на 38,8% – до 1,1 млрд.долл. Импорт транспортных услуг увеличился с 2,8 млрд. до 4 млрд.долл.

Отрицательное сальдо баланса оплаты труда в условиях опережающего роста выплат нерезидентам увеличилось по сравнению с I пол. 2006г. в 1,6 раза – до 2,7 млрд.долл., доходы российских граждан от трудовой деятельности за рубежом оцениваются в 1 млрд., нерезидентам, работавшим на территории РФ, выплачено 3,7 млрд. Практически весь объем полученных доходов поступил из стран дальнего зарубежья, в то время как выплаты осуществлялись, главным образом, в пользу граждан стран СНГ.

Дефицит баланса инвестиционных доходов сократился по сравнению с янв. – июнем 2006г. с 11,7 млрд. до 10,5 млрд.долл. Поступления от иностранных активов органов государственного управления и органов денежно-кредитного регулирования увеличились в 1,5 раза, а по частному сектору их объем удвоился. Суммарно по всем секторам экономики предполагаемые к поступлению доходы оцениваются в 18,5 млрд.долл., соответствующие выплаты – в 29 млрд.

Дефицит баланса инвестиционных доходов вырос по сравнению с аналогичным периодом 2006г. с 15,3 млрд. до 17,9 млрд.долл.

Сальдо баланса текущих трансфертов сложилось отрицательным – 0,7 млрд.долл. По отношению к странам СНГ Россия являлась донором ресурсов – чистые выплаты текущих трансфертов составили 2,4 млрд.долл., со странами дальнего зарубежья – 1,7 млрд.

Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами. Отрицательное сальдо баланса капитальных трансфертов оценивается в 0,7 млрд.долл. По трансфертам, связанным с международной миграцией, впервые за многолетний период сальдо баланса было положительным – 0,2 млрд.долл., что связано со значительным ростом численности иностранных граждан (в основном из стран СНГ), въехавших на постоянное место жительства в Россию.

В I пол. 2007г. значительный приток иностранного капитала в частный сектор стал основным фактором увеличения положительного сальдо финансового счета до 61,9 млрд.долл. (без учета валютных резервов), т.е. в 6 раз по сравнению с сопоставимым периодом 2006г.

Финансовые обязательства резидентов перед нерезидентами увеличились на 106,7 млрд.долл., что в 2,7 раза выше их прироста в янв. – июне 2006г. Внешние пассивы органов государственного управления и органов денежно-кредитного регулирования сократились, в то время как приток капитала в частный сектор усилился.

Финансовые обязательства резидентов перед нерезидентами увеличились на 106,7 млрд.долл. (рост в 2,7 раза), приток капитала в частный сектор усилился. Структура иностранных инвестиций в экономику России приведена ниже (млрд.долл.):

	2007г.		2006г.	
	I	II	III	
Всего ¹⁾	42,3	64,4	106,7	69,2
Прямые	17	10,9	27,9	30,5
Портфельные ²⁾	-1	10,2	9,2	6,8
Прочие	26,3	43,4	69,7	31,9

¹⁾Чистый прирост обязательств перед нерезидентами без учета прощения и реструктуризации долга.

²⁾Включая финансовые производные.

Примечание. I-I кв., II – II кв., III – янв. – июнь.

Обязательства федеральных органов управления перед нерезидентами уменьшились на 3,9 млрд.долл., по долговым ценным бумагам – на 2,6 млрд. Задолженность по межправительственным кредитам уменьшилась на 1,3 млрд.долл.

В янв.-июне 2007г. выплаты по государственному внешнему долгу, включая проценты, составили 4,8 млрд.долл. (в I пол. 2006г. – 6 млрд.). Коэффициенты, характеризующие долговую нагрузку – отношение суммы платежей к экспорту товаров и услуг, а также к доходам консолидированного бюджета, снизились соответственно с 3,8 до 2,8 и с 3,1 до 2,2%.

Прирост внешних обязательств органов денежно-кредитного регулирования, в основном в форме принадлежащих нерезидентам наличных руб., составил 0,2 млрд.долл. Данные о движении задолженности РФ перед международными финансовыми организациями в янв. – июне 2007г. представлены ниже (млрд.долл.):

	I	II	III	IV	V
Кредиты МФО	5,4	од	0,4	0	5,1
Кредиты МБРР	4,8	од	0,45	0	4,5
Кредиты ЕБРР					
СИБ, ЕИБ ¹⁾	0,7	0	0	0	0,7

¹⁾ЕБРР — Европейский банк реконструкции и развития, СИБ — Северный инвестиционный банк, ЕИБ — Европейский инвестиционный банк. Примечание. I — задолженность на 1 янв. 2007г., II — использовано, III — погашено, IV — курсовая переоценка, V — задолженность на 1 июля 2007г.

Прирост обязательств банков перед нерезидентами составил 37,9 млрд.долл., или в 2,4 раза больше, чем в I пол. 2006г., прямые иностранные инвестиции увеличились на 3,6 млрд. (на 1 млрд.). Банковские обязательства по привлеченным из-за рубежа кредитам выросли на 16,2 млрд.долл. в основном за счет долгосрочных займов (14,9 млрд.).

Приток иностранного капитала в прочие сектора, достигший 72,7 млрд.долл., превысил показатель за весь 2006г. в 1,4 раза.

Прямые иностранные инвестиции возросли на 24,3 млрд.долл., что в 1,5 раза больше, чем в I пол. 2006г.

Янв.-июнь 2007г. характеризовался ростом заимствований прочих секторов в ссудной форме — 48 млрд.долл. (в аналогичном периоде 2006г. — 6,6 млрд.).

Финансовые требования резидентов к нерезидентам, без учета официальных валютных резервов, увеличились на 44,9 млрд.долл. (в янв. — июне 2006г. — на 28,6 млрд.). Данные о структуре инвестиций резидентов РФ в иностранные активы (кроме резервных активов) приведены ниже (млрд.долл.):

	2007г.			2006г.
	I	II	III	
Всего	26,2	18,7	44,9	65
Прямые	5,4	20,6	26	23,2
Портфельные ¹⁾	0,8	3	3,8	-7,5
Прочие	20	-5	15	49,3

¹⁾ Включая финансовые производные.

Примечание. I-I кв., II — II кв., III — янв. — июнь.

Зарубежные активы российских банков возросли на 1 млрд.долл.

На 1 июля 2007г. объем внешних финансовых требований российских банков составил 67,7 млрд.долл., обязательства перед нерезидентами возросли до 170,1 млрд. Доля краткосрочных финансовых инструментов сократилась в активах с 70 до 61,2%, в обязательствах — с 32 до 25,1%. На евро приходилось 20%, руб. — 9%.

Среди наиболее крупных операций, повлиявших на рост прямых иностранных инвестиций резидентов, были сделка по выкупу ОАО «Газпром» у иностранных инвесторов контрольного пакета акций компании Sakhalin Energy, а также покупка ОАО «Норникель» 90%-ного пакета канадского производителя золота и никеля LionOre Mining Int.

Опережающий рост притока иностранного капитала в российскую экономику обусловил формирование положительного сальдо операций с капиталом частного сектора. Его чистый приток (включая статью «ошибки и пропуски») в I пол. 2007г. составил 66,2 млрд.долл.

Международные резервные активы РФ увеличились на 1 июля 2007г. до 405,8 млрд.долл., коэффициент покрытия золотовалютными резервами импорта товаров и услуг превышал 20 месяцев (аналогичный показатель годичной давности равнялся 16,9 месяца). Соотношение объема резервов и денежной базы в широком определении равнялось 2,04 (2,06).

Внешний долг. Внешний долг РФ (перед нерезидентами) увеличился в янв. — июне 2007г. с 309,7 млрд. до 384,8 млрд.долл., объем задолженности вырос на 79,1 млрд.долл., за счет прочих изменений (в основном курсовой переоценки) — снизился на 4 млрд.

Основным фактором, обусловившим рост внешнего долга экономики, стал рекордный объем притока заемного капитала в частный сектор. В янв. — июне 2007г. совокупные иностранные долговые обязательства российских банков и прочих секторов экономики увеличились на 81,9 млрд.долл. — до 342,9 млрд., а доля во внешнем долге страны — до 89,1%.

В I пол. 2007г. обязательства органов государственного управления перед нерезидентами снизились на 4 млрд.долл. — до 40,8 млрд., органов денежно-кредитного регулирования — с 3,9 до 1,1 млрд.

Во внешних обязательствах федеральных органов управления, которые сократились на 3,9 млрд.долл. (до 39,3 млрд.), на новый российский долг приходилось 78,3% и задолженность бывшего СССР — 21,7%. Новый российский долг уменьшился с 33,8 млрд. до 30,8 млрд.долл.

На 1 июля 2007г. на ценные бумаги, номинированные в иностранной валюте, приходилось 22,3 млрд.долл. (72,4% нового российского долга), займы международных финансовых организаций (млрд., долл., в скобках %) — 5,1 (16,7), прочие кредиты — 2,3 (7,4), остальные категории долга — 1,1 (3,5).

Объем задолженности, принятой на себя Россией в качестве правопреемницы бывшего СССР, уменьшился на 0,9 млрд.долл. — до 8,5 млрд. Обязательства по межправительственным кредитам всех категорий сократились на 0,7 млрд.долл. (до 6,6 млрд.), задолженность в форме ОВГВЗ — на 0,1 млрд. (до 1,9 млрд.). Задолженность перед странами Парижского клуба кредиторов составила 0,1 млрд.долл. (снизилась до 1,3%), перед бывшими социалистическими странами (млрд.долл., в скобках %) — 1,9 (22,2), долг в форме ОВГВЗ — 1,9 (22,9), прочие категории, включая задолженность перед официальными кредиторами, — 4,6 (53,6). Внешний долг субъектов Российской Федерации составил 1,5 млрд.долл.

Задолженность органов денежно-кредитного регулирования сократилась в 3,5 раза, в ее структуре преобладали обязательства перед нерезидентами в форме наличной национальной валюты.

Внешние долговые обязательства российских банков увеличились на 29,8 млрд.долл. — до 131 млрд., а их удельный вес в объеме внешнего долга РФ был равен 34%. Привлечение заемных средств осуществлялось в основном в форме кредитов, обязательства по которым увеличились на 20,9 млрд.долл. — до 88,6 млрд. (67,7% долга банков-резидентов).

Внешний долг прочих секторов увеличился на 52,1 млрд.долл. — до 212 млрд. (или 55,1% совокупного внешнего долга экономики). Кредиты оставались основной формой привлечения иностранного капитала: объем ссудной задолженности возрос на 37,3% и достиг 160,3 млрд.долл., а ее доля в структуре совокупных внешних обязательств прочих секторов превысила 75%.

Структура внешнего долга экономики по срокам погашения оставалась благоприятной: на долгосрочные финансовые инструменты приходилось 79,8% совокупных внешних обязательств — 306,9 млрд.долл. (рост на 52,6 млрд.), краткосрочные — 20,2% (77,9 млрд., рост на 22,6 млрд.).

Задолженность перед нерезидентами в иностранной валюте составила 310,4 млрд.долл. про-

тив 251,5 млрд. на 1 янв. 2007г., а на ее долю в объеме внешнего долга российской экономики приходилось 80,7%. Долговые обязательства, номинированные в российских руб., увеличились на 16,3 млрд.долл. — до 74,4 млрд. (19,3%). БИКИ, 22.11.2007г.

Облигация

Кризис 2007г. начался в узком сегменте американского финансового рынка и быстро распространился на финансовые рынки США и ряда стран Европы.

Кризисы финансового рынка, имевшие место ранее (1987г., 1995г., 1998г.), значительно отличались от кризиса 2007г., поскольку развивались на фоне достаточно быстрого роста экономики США. Так, кризис 1987г. происходил при 7% росте экономики США в целом и росте рынка недвижимости. Современный кризис развивается на фоне невысоких темпов экономического роста (2% в год) и при значительном снижении цен на недвижимость в большинстве штатов.

Масштабность современного финансового кризиса обеспечена сразу несколькими составляющими: рискованной политикой ипотечных банков (проверка платежеспособности заемщиков практически не осуществлялась, одними из самых востребованных на рынке были высокорискованные кредиты — sub-prime mortgage); действиями инвестиционных банков, создававших на базе этих рискованных кредитов сложные производные высокодоходные инструменты с непрозрачной структурой; позицией рейтинговых агентств, присваивающих этим не всегда надежным производным инструментам высокие рейтинги, а также спецификой работы хедж-фондов (одновременное инвестирование на нескольких рынках), благодаря которой кризис охватил все сегменты финансового рынка.

Кризис показал, что даже развитые финансовые системы не застрахованы от серьезных потрясений при недостаточном контроле со стороны регулирующих органов. Многие крупные банки заявили о закрытии отдельных направлений работы и понесенных убытках. Так, японский банк Nomura закрыл брокерское подразделение в США, работавшее с фьючерсами, из-за значительных убытков по операциям с ипотечными инструментами США. В числе пострадавших и швейцарский банк UBS, понесший значительные потери из-за своего инвестбанка в США, работавшего с высокорискованными ипотечными инструментами. Под угрозой банкротства оказался десятый по величине банк Великобритании — Northern Rock. Deutsche Bank заявил о составивших к концу сент. 2007г. 1,5 млрд. евро убытках отдела структурированных продуктов и инструментов, обеспеченных ипотечными кредитами.

В целях смягчения ситуации Федеральная резервная система США снизила учетную ставку на 0,5% (до 4,75%) в сент. и на 0,25% в окт. Банк Англии начал операции по кредитованию банков под залог ипотечных вкладных.

Банки также разрабатывают меры, способствующие сдерживанию кризиса. Пятью крупнейшими инвестиционными банками США учрежден фонд, в который каждый из банков-учредителей вносит по 2,5 млрд.долл. Общее количество участников в ближайшее время должно составить 20

банков. Среди возможных участников называются Merrill Lynch, Lehman Brothers, HSBC, Dresdner Bank, Bank of Montreal, Royal Bank of Scotland, Standard Chartered. Деятельность фонда должна быть связана с выкупом ипотечных активов у аффилированных с банками структур. Существует определенная вероятность того, что значительное количество аффилированных с банками фондов вынуждено будет продавать проблемные активы на млрд.долл., что сможет спровоцировать дальнейшее усиление кризиса. Агентство Moody's оценивает активы фондов, работающих со структурными инструментами, в 400 млрд.долл. Наибольшее количество подобных фондов у Citigroup (7 фондов с суммарными активами в 100 млрд.долл.).

Фонды, вкладывающие денежные средства в структурированные продукты, функционируют как самостоятельные компании, независимые от банков, а банки выступают в роли учредителей. Схема работы этих фондов такова: они привлекают финансовые ресурсы, размещая краткосрочные долговые обязательства под невысокие ставки, а полученные средства вкладываются в высокодоходные долговые активы (производные инструменты, обеспеченные ипотечными вкладными, или активы небольших компаний, остро нуждающихся в ресурсах). Предполагается, что создаваемый фонд будет самостоятельно размещать краткосрочные долговые ценные бумаги и вкладывать полученные ресурсы в активы дочерних банковских фондов. Британские банки также имеют подобные проблемы. Так, долг фонда Cullinan Finance, аффилированного с крупнейшим британским банком HSBC Holdings, составляет 35 млрд.долл.

Банк России также вынужден реагировать на кризис ликвидности, поскольку крупные заимствования и размещения ценных бумаг на зарубежных финансовых рынках для многих российских банков и корпораций перестали быть доступными. Центральный банк из-за значительного снижения уровня ликвидности банковского сектора в III кв. 2007г. принял ряд мер в целях предотвращения кризиса доверия между банками: он снизил на 1% пункт резервные требования (доля привлеченных средств, которую банки должны хранить в Центральном банке) и ставки по валютным свопам (кредитование под залог валюты) с 10 до 8%, а также начал кредитовать коммерческие банки под залог кредитных портфелей.

Кризис ликвидности привел к значительному росту стоимости заимствования денежных средств на Западе. Ставка Libor выросла с 5,3 до 5,956% в середине авг. 2007г. Решение ФРС о снижении ставки рефинансирования (сент. 2007г.) способствовало понижению ставки Libor до 5,24%. Однако это не изменило ситуацию для российских заемщиков, поскольку лимиты на заимствования для них были либо полностью закрыты, либо сокращены.

Российский внутренний рынок также столкнулся с проблемой оттока капитала. Крупные западные хедж-фонды активно выводили капитал, компенсируя свои убытки на мировом рынке. Возможности рефинансирования для банков постоянно сокращались. Так, «ВТБ», один из активных участников рынка «репо» (кредитование под залог ценных бумаг с обязательством обратного выкупа), в сент. практически перестал кредито-

вать банки в этом режиме. Другие крупные игроки этого рынка сократили объемы операций и ужесточили требования к залогом. В сент. рынок «репо» сократился на УЗ-

В условиях дефицита финансовых ресурсов банки пытаются переориентироваться на депозиты частных лиц и корпоративных клиентов, что вызвало рост ставок в среднем по рынку на 1% пункт, а для некоторых корпоративных клиентов — на 2-3% пункта.

В сфере кредитования корпоративных клиентов наблюдается отток клиентов в госбанки, которые рассматриваются рынком как основные источники ликвидности.

Мировой финансовый кризис изменил ситуацию на российском облигационном рынке. Высокая волатильность долгового рынка и низкий уровень спроса на бумаги привели к тому, что в середине авг. размещения прекратились. Последним эмитентом, разместившим рублевые облигации на рынке, стала компания «Трансфин» (1,5 млрд. руб.). Сумма 6 выпусков облигаций в авг. составила 14,5 млрд. руб. (в авг. 2006г. — 20,5 млрд.), а только за I пол. сент. 2006г. — 36 млрд. В докризисный период российский облигационный рынок развивался достаточно высокими темпами. Суммарный объем размещений в I пол. 2007г. составил 296 млрд. руб., что на 130 млрд. больше, чем в янв. — июне 2006г. Последним позитивным для размещений месяцем стал июнь 2006г. — 83 млрд. руб.

По данным «МДМ-банка», облигационные займы российских компаний в 2007г. составили (млрд. руб.): янв. — 0, фев. — 56,2, март — 57,5, апр. — 52,8, май — 46,2, июнь — 83,2, июль — 83,2, август — 14,3, сент. — 0.

Кризис ликвидности привел к тому, что российские эмитенты вынуждены были временно отказаться от размещений уже объявленных выпусков (млрд. руб.): конец июня — 186, середина авг. — 289, начало сент. — 350.

Следствием дефицита ликвидности стало изменение уровня доходности на долговом рынке. Если в начале лета бумаги лишь 15-20 эмитентов торговались с доходностью выше 15%, то к середине сент. их количество выросло почти в 2 раза (37-50 эмитентов).

Итоги оферты по банковским облигациям

Эмитент	Дата оферты	Объем (млн. руб.)	I
Абсолют-банк	2 июля	1000	36
СБ-банк	5 июля	1500	0
ВТБ	18 июля	15000	0
Акбарс	26 июля	1500	13
Банк Русский стандарт	15 авг.	6000	96
Пробизнесбанк	3 сент.	1000	10
Банк Союз	4 окт.	2000	55
Банк Северная казна	4 окт.	1000	98,7
МДМ-банк	4 окт.	6000	99,9

Примечание. Оферта — возможность досрочного погашения облигаций.

I — доля предъявляемых в рамках оферты облигаций (%).

Источник — Сbonds.

Кризис также изменил ситуацию с предъявлениями к погашению облигаций по оферте, что коснулось сегмента банковских низкорискованных облигаций. Оферта предоставляет инвестору возможность закрепить доходность, а при изменении ее ставок поменять инструменты инвестирования. Если в авг. максимальный показатель возврата облигаций по оферте был у банка «Русский

стандарт», то на начало окт. приходится уже практически 100% оферты (по данным агентства Сbonds, объем возвратов облигаций банку «Северная казна» составил 1 млрд. руб., а «МДМ-банку» — 6 млрд.).

Ближайшие оферты по облигациям (до конца 2007г.)

Эмитент	Дата оферты	I
Славинвестбанк	29 нояб.	900
Собинбанк	14 нояб.	2000
Банк Зенит	14 нояб.	3000
Московский залоговый банк	16 нояб.	800
Газпромбанк	20 нояб.	750
Татфондбанк	20 нояб.	1500
Газпромбанк	28 дек.	5000
Москоммерцбанк	5 дек.	1000
Мастер-банк	5 дек.	1200
КИТ финанс	18 дек.	2000
Номос-банк	18 дек.	3000
Банк жилфинанс	21 дек.	500
Губернский	28 дек.	300

Примечание. I — объем выпуска облигаций (млн. руб.).

Источник — МДМ-банк.

В ближайшее время возможность занимать по ставкам ниже 10% годовых, очевидно, будет лишь у государственных банков. Так, в окт. прошли размещения облигаций «Россельхозбанка» (срок обращения — 10 лет, объем — 10 млрд. руб., ставка купона — 8,2%) и «ВТБ-24» (срок обращения — 4г., объем — 6 млрд. руб., ставка купона — 8,2%) с офертой по обоим выпускам через год.

Риски российских частных банков оцениваются инвесторами несколько иначе. Доходность повторного размещения выкупленных «МДМ-банком» облигаций — 11% годовых, причем часть выпуска была куплена крупным западным фондом. Прошедшее размещение облигаций «МДМ-банком» можно оценивать как первую крупную сделку российского частного банка на долговом рынке, прошедшую в новых рыночных условиях.

Банк «Русский стандарт» также вынужден был повысить уровень доходности при продаже облигаций на ММВБ на 2%. Ставка 11% годовых на середину окт. стала новым ориентиром доходности при размещении облигационных займов российских частных банков.

Комплекс мер Банка России, направленных на снижение остроты кризиса ликвидности, в ближайшее время окажет положительное воздействие на долговой рынок в целом и рынок облигаций в частности. Несмотря на то, что мировой финансовый кризис привел к приостановке размещений долговых ценных бумаг российских эмитентов, прошедшие первые размещения на мировом и внутреннем рынках показали, что в условиях дефицита ликвидности размещения продолжатся при новом уровне доходности. На рынок смогут выйти первоклассные заемщики, не имеющие критической потребности в финансовых ресурсах. Новые размещения эмитентов третьего эшелона с уже существующей высокой долговой нагрузкой и достаточно острой потребностью в деньгах в ближайшей перспективе маловероятны. БИКИ, 24.11.2007г.

Оборонка

В мировой торговле вооружениями и военной техникой (ВВТ), по мнению западных экспертов, в последние 30-40 лет можно выделить три этапа: период «холодной войны» (высокий уро-

вень производства и торговли ВВТ до 1989г.); годы постепенного снижения поставок (1989-94гг.) и период относительно стабильного их уровня (с 1995г. в два раза ниже, чем в среднем в 80гг.).

В I пол. 80гг., в период усиления гонки вооружений, объем производства ВВТ в мире колебался в пределах 260-290 млрд.долл. в год (в ценах 1990г.). Ведущими продуцентами были США и СССР, на долю которых приходилось 2/3 объема, причем значительная часть ВВТ экспортировалась. Первое место в мире по экспорту ВВТ занимали и продолжают занимать США.

Американские эксперты оценивали объем мирового экспорта ВВТ в начале 80гг. в 22 млрд.долл., из них на долю США приходилось 50%, СССР (%) – 24, Франции – 8,6 и Великобритании – 6,3. Поставки ВВТ нередко использовались США для демонстрации силы или в качестве поощрения страны-импортера; отказ от поставок означал недовольство политикой данной страны.

В 90гг. США и другие западные страны – продуценты ВВТ провели реструктуризацию военной промышленности и сократили ассигнования на закупки ВВТ для своих вооруженных сил. По оценкам, объем производства вооружений и военной техники в мире к концу десятилетия снизился до 200 млрд.долл. в год (в ценах 1990г.). В связи с этим продуценты ВВТ с целью сохранения мощностей оборонной промышленности стремились расширить их экспорт. В сложившихся условиях страны-импортеры могли воздействовать на экспортеров и закупать ВВТ (в т.ч. современные) по более низким ценам, добиваясь в процессе переговоров от стран-экспортеров уступок и льгот.

Данные об экспорте ВВТ основными странами-продуцентами в 2001-06гг. приведены ниже (млрд.долл.):

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.
Россия	3,7	4,8	5,4	5,8	6,13	6,5
США	9	9,95	10,5	11,4	11,6	16,9
Великобритания	4,2	4,9	4,9	3,1	3,1	3,1
Франция	2	2,1	3	4,6	1,6

Источник – по данным ФСВТС.

В последние годы США значительно увеличили экспорт ВВТ (в 2006г. по сравнению с 2003г. в 1,6 раза). В прошлом году российский экспорт ВВТ был в 2,5 раза меньше американского.

В I пол. 90гг. выручка российской оборонной промышленности увеличилась с 1,5 млрд.долл. в 1992г. до 3 млрд. в 1996г., причем половину этой суммы обеспечили продажи истребителей. Портфель заказов в 1996г. оценивался в 8 млрд.долл., что гарантировало значительное увеличение экспортной выручки к концу 90гг. В 1995-96гг. российские фирмы заключили контракты на продажу 30 истребителей «Су-24», 14 «Су-25», 44 «Су-27», 40 «Су-30», более 100 «МиГ-29», а также на модернизацию 125 «МиГ-21-93», оснащенных РЛС «Копье» компании «Фазотрон».

В период 1996-99гг. доля России на мировом рынке ВВТ составляла в среднем 15%, США (%) – 47, Франции – 10 и Великобритании – 7. Однако в 2000г. доля РФ увеличилась до 19%, в основном благодаря поставкам боевых самолетов и кораблей в Китай, который стал крупнейшим импортером российских ВВТ.

В 2001г. российский экспорт ВВТ составил 3,7 млрд.долл., а в 2006г. – 6,5 млрд. (поставки осуществлялись в 64 страны), а объем контрактных

обязательств России оценивался в 24 млрд.долл. Прибыль от экспорта использовалась, в частности для финансирования программ по модернизации важнейших систем вооружений. По данным директора Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству (ФСВТС) России М. Дмитриева, в 2006г. валютная выручка составила 8 млрд.долл. В 2007г. портфель заказов на российское ВВТ достиг, по оценке, 30 млрд.долл. в т.ч. по линии «Рособоронэк-спорта» – более 20 млрд.долл. и независимых экспортеров и поставщиков запасных частей – 10 млрд.

В последние годы возросли расходы России на оборону, однако они значительно ниже, чем в США, Великобритании, Франции. Среди стран Западной Европы лидирует Великобритания, за ней следуют Франция, Германия и Италия. На Ближнем Востоке на первом месте Иран, далее следуют Саудовская Аравия, Израиль, Турция.

В России расходы на оснащение вооруженных сил составили в 2006г. 240 млрд. руб. и 2007г. (оценка) – более 300 млрд. Зампредседателя военно-промышленной комиссии правительства России В. Путилин сообщил в окт. 2007г., что в 2005-2007гг. расходы на оснащение вооруженных сил ежегодно возрастали более чем на 20%. По мнению научного редактора журнала «Экспорт вооружений» М. Баранова, в 2007г. расходы на ВВТ в России составят лишь 60% от уровня расходов Франции (в 2005г. – 50%).

Российской Федерации после 1991г. досталось 75% производственных мощностей и 90% научно-исследовательского потенциала СССР в сфере производства ВВТ. В российском оборонно-промышленном комплексе (ОПК) в начале 90гг. насчитывалось 1,75 тыс. предприятий и научных учреждений, в которых было занято 2 млн.чел. 40% предприятий оставались государственными, треть стали акционерными компаниями (с участием государства), а остальные – частными.

Из-за ухудшения финансово-экономического положения РФ в начале 90гг. промышленное производство снизилось на треть. Сократились программы закупок ВВТ для российских вооруженных сил, в т.ч. закупки танков и полевой артиллерии снизились на 97%, самолетов, тактических ракет, а также ракет класса «земля-воздух» и «воздух-воздух» – на 80%, систем залпового огня – на 76%. ВВС России прекратили заказывать самолеты «МиГ-29», «Ил-76», «Ан-72» и «Ан-124», а заказы на самолеты «Ту-160», «Су-27», Су-27УВ, «МиГ-29М» и вертолеты «Ми-8» и «Ми-26» были сведены к минимуму. Приостанавливалось строительство надводных кораблей и подводных лодок для ВМФ России, в связи с чем среднее время их постройки увеличилось на 5 лет для малых и на 9 лет – для более сложных кораблей. Так, строительство подводной лодки «Юрий Долгорукий» проекта 955 было начато в 1996г., а на воду она спущена в апр. 2007г. Этот подводный ракетный крейсер, первый из трех лодок проекта 955, планируется ввести в состав ВМФ России лишь в 2010г. после монтажа ракет «Булава».

В 1998г. в РФ была разработана программа сокращения к концу 2000г. общего числа предприятий ОПК с 1750 до 670 и в 2005г. – до 450. При этом 28 предприятий по производству самолетов и вертолетов должны были к концу 2000г. войти в 15 компаний и в 2005г. объединиться в 3 компании.

Однако реструктуризация проводилась медленно и российский ОПК, представленный многочисленными малыми предприятиями и независимыми проектными организациями, в 90гг. не смог на равных конкурировать на мировом рынке с мощными национальными и транснациональными компаниями западных стран.

В 90гг. расходы на оборону снижались, а производство ВВТ в оборонных отраслях в конце десятилетия резко сократилось, в т.ч. средств связи составляло 15% от показателя 1991г., электроники (%) – 21, боеприпасов – 23, авиационной техники – 24, радиотехники – 28, артиллерийско-стрелкового вооружения – 29; в судостроении производство составляло 44% к уровню 1991г. и в ракетной отрасли – 65%. Численность занятых в оборонной промышленности в конце 90гг. по сравнению с 1991г. составила 45%, а средний возраст занятых увеличился с 39 лет в 1990г. до 58 лет в 2000г. Опытные квалифицированные кадры увольнялись, а молодые рабочие и специалисты не стремились на предприятия оборонной промышленности, т.к. заработная плата составляла 72% от среднего уровня в промышленности РФ. В 2000г. в оборонных отраслях самая высокая зарплата была в судостроении – 91% от среднего уровня в промышленности, а в отрасли средств связи лишь 53%.

В связи со спадом закупок ВВТ для вооруженных сил России возросла заинтересованность производителей в наращивании экспорта. Выручка от экспорта являлась основным источником поступления валюты для финансирования военных программ и сохранения производственных мощностей в оборонных отраслях.

В 1992г. была создана Комиссия по контролю за экспортом, а предприятиям – производителям ВВТ разрешили самостоятельно устанавливать контакты с потенциальными иностранными покупателями. Однако некоторые производители и дилеры пытались заключать сделки, не координируя действия с другими российскими продуцентами, что создавало нездоровую конкуренцию и негативно влияло на уровень цен и условия поставок. Поэтому согласно решению правительства РФ, занимаясь вопросами экспорта ВВТ стали три специализированных организации («Оборонэкспорт», «Спецвнештех-ника» и «Промэкспорт»).

В 1994г. ведение переговоров с потенциальными импортерами российских ВВТ было разрешено четырем организациям, включая государственную корпорацию «Росвооружение», экспортное агентство «Промэкспорт» Госкомитета по оборонной промышленности, агентство российских вооруженных сил «Во-ентех». Кроме того, рассматривать вопрос о продаже авиационной техники двойного применения имела право компания «Авиаэкспорт».

В 1995г. на основе опыта заключения контрактов в условиях жесткой конкуренции с западными компаниями, право на ведение переговоров о продаже ВВТ и участие в военно-техническом сотрудничестве получили 8 компаний, в т.ч. авиационная «МиГ-МАПО», вертолетная «Росвертол», «Ижмаш» (стрелковое оружие), «Антей» (системы ПВО), «Гидромаш» (гидравлическое оборудование), «Метровагон-маш» (машины общего назначения), «Уфимская производственная ассоциация» (запасные части) и «Бюро приборостро-

ения» (научные приборы). Реорганизация оборонной промышленности России предусматривала создание промышленно-финансовых групп, которые объединяли финансирование, проектирование и производство ВВТ. В состав группы входили финансовая (банк или инвестиционный фонд) и торговая организация, подразделения военного и гражданского производства, на долю которого должно приходиться 50% выпускаемой группой продукции.

Примером эффективной интеграции конструкторских бюро (по проектированию фюзеляжей, двигателей и компонентов) с предприятиями является Московская авиационная производственная организация («МАПО»). В нее вошли фирма «МиГ», НПО «Климов» (двигатели), проектное бюро «Тушино», заводы им. Чернышева и «Красный Окт.», вертолетная компания «Камов», конструкторское бюро авионики «Электроавтоматика», АКБ «Авиабанк» и др. Всего «МиГ» произвела 7,4 тыс. истребителей, из них 5,4 тыс. поставила почти в 40 стран мира.

«МАПО» вышла на мировой рынок, смогла увеличить инвестиционный потенциал и стала пользоваться ресурсами международного рынка капиталов. Компания занимается модернизацией произведенных ею самолетов, выпускает и экспортирует новые модели самолетов (с 90гг. ведется подготовка производства нового учебного самолета «МиГ-АТ»). Еще в 1989г. она приступила к созданию истребителя пятого поколения и в середине 90гг. продемонстрировала опытный образец массой более 30 т. Однако в 1996г. выручка «МАПО» снизилась до 100 млн.долл. (в 1995г. превышала 750 млн.), а портфель заказов составил лишь 17% от уровня 1995г. Из-за отсутствия фондов компания отказалась от разработки многофункционального истребителя пятого поколения, который оказался слишком дорогим для российских ВВС. Разработанный «МАПО» истребитель «МиГ-35» не заинтересовал российские ВВС (он демонстрировался в фев. 2007г. на авиавыставке в Дели).

В 90гг. добилась успехов авиационная военно-промышленная компания (АВПК) «Сухой», в которую входили проектные бюро «Сухой» и «Бериев» и самолетостроительные заводы в городах Комсомольск-на-Амуре, Новосибирск и Иркутск (АВПК экспортировала истребители «Су-27» и «Су-30»). Работы по модернизации экспортных модификаций истребителей «Су-27» велись с 1995г. производственным объединением в Комсомольске-на-Амуре совместно с ОКБ «Сухой». Результатом первого этапа модернизации стал самолет «Су-30КИ», а глубокой модернизации – двухместный истребитель «Су-30МКК», который способен дозаправляться в воздухе. Специально для Китая создается вариант «Су-30МК», а для Индии – «Су-30МКИ».

На авиационном салоне Air-show Cnina-2006 в г. Чжухай (КНР) компания «Сухой» представила модель перспективного многофункционального истребителя «Су-35». Он станет основным экспортным продуктом данной компании до появления авиационного комплекса пятого поколения. Этот истребитель был представлен на 6 Латиноамериканской аэрокосмической и оборонной выставке LAAD-2007 в г. Рио-де-Жанейро (Бразилия). Компания «Сухой» демонстрировала его в

качестве нового многоцелевого маневренного истребителя «Су-35» четвертого поколения. В начале 2007г. было принято решение о совместной разработке истребителя пятого поколения и о проведении предварительных исследований по истребителю шестого поколения. Весной 2007г. было официально объявлено об окончании опытно-конструкторских работ по истребителю пятого поколения.

Поступающие на вооружение западноевропейских стран истребители Turboprop корпорации Eurofighter и Rafale французской компании Dassault относятся к поколению «четыре +». В США двухдвигательный истребитель пятого поколения F-22» поступает на вооружение американских ВВС с 2002г. В дек. 2006г. совершил первый полет прототип американского истребителя пятого поколения F-35», поступление которого на вооружение предполагается в 2013г. Руководство компании Lockheed Martin, которая разработала этот истребитель, полагает, что сможет построить 4 тыс. таких самолетов. Минобороны США планирует закупить для вооруженных сил 2,24 тыс. истребителей F-35» и еще 1,05 тыс. намерены приобрести 10 стран – союзниц США, участвовавших в его разработке. Это означает, что через 10 лет даже модернизированные истребители четвертого поколения (российский «Су-35», относящийся к поколению «четыре + +»), видимо, не будут пользоваться на рынке устойчивым спросом.

Государства-импортеры, закупающие российские ВВТ, требуют, чтобы они соответствовали западным образцам, находящимся на вооружении их вероятных противников. Кроме того, российские ВВТ должны сочетаться с находящимися на вооружении этих стран западными системами.

В связи с этим Россия в 1993г. подписала соглашение с Францией о совместной разработке, производстве, маркетинге и продаже обычных систем авионики для внутреннего и мирового рынков. Французские компании-производители были заинтересованы в сотрудничестве с российскими предприятиями, т.к. Правительство Франции сократило ассигнования на закупки военных самолетов, а агрессивная маркетинговая политика самолетостроительных компаний США способствовала вытеснению с мирового рынка истребителей фирмы Dassault, выпуск которых обеспечивал загрузку французских поставщиков оборудования (авионика и др.).

С целью развития сотрудничества французские фирмы – производители оборудования организовали с российскими компаниями несколько совместных предприятий (Dassault Electronic создала три фирмы). Так, для учебного истребителя «МиГ-АТ», работа над которым началась в 1993г. (самолет совершил первый полет в 1997г.), компания Thomson-CSF поставляет радионавигационную аппаратуру, Messier-Bugatti – гидравлические насосы, Auxilex – электрооборудование, Snecma Turbomeca Larzac – двигатели 04-R20, фирма Sextant – модульный комплект авионики Topflight. Французские предприниматели полагали, что смогут поставить 200 таких самолетов в страны СНГ для замены учебно-боевого самолета L-39» чешской компании Aero.

Наиболее тесное сотрудничество с российскими компаниями сложилось у французской фирмы Sextant, которая заключила соглашения о сотру-

дничестве с НИИ авиационных систем, а также фирмами «Электроавтоматика» и «Прибор». Она намеревалась передать российским производителям передовые технологии в области авионики, удовлетворить потребность внутреннего рынка и создать второй источник поставок оборудования по экспортным контрактам, а также организовать разработку новых технологий (приемника для спутниковых навигационных систем GLO-NASS/GPS). Модульный комплект авионики Topflight данной фирмы, которым оборудован самолет «МиГ-АТ, является основой оборудования для модернизации истребителей «МиГ-21» и «МиГ-27».

По соглашению 1994г. Sextant должна была модернизировать кабины летчиков на 200 истребителях-бомбардировщиках «Су-22/25» с целью повышения их ударной мощи. С 1995г. фирмы Sextant и Thomson участвуют (в сотрудничестве с российскими компаниями «Миль» и «Росвертол») в модернизации штурмовых вертолетов «Ми-24/35». Модернизированный вариант «Ми-35М» оборудован авионикой для ведения боевых операций в ночное время за счет установки на его борту навигационной системы, дисплея-прицела и др.

Авионика фирмы Sextant применяется также на тяжелом вертолете «Ми-38». В 1996г. Sextant и «Сухой» договорились об установке на истребителях «Су-30» французских средств визуализации и навигации (навигационные подсистемы с дисплеями).

В 1996г. фирма «Камов» завершила создание штурмового вертолета «Ка-50» и его экспортного варианта «Ка-52», для которого фирма Sextant разработала комплект авионики Nash. В 1995г. отделение ракетных систем компании Thomson-CSF заключило с российской стороной соглашение о разработке интерфейса в сочетании с системой ПВО «С-300» (совместно с разработчиком данной системы -российской фирмой «Алмаз»), что позволило сопрягать систему «С-300» с американскими ракетами Hawk и другим западным оружием.

В 1996г. французская фирма Celerg (дочерняя компания Aero-spatial и SNPE) подписала с российскими компаниями «Сплав» и «Росвооружение» соглашение о совместном маркетинге и послепродажном обслуживании многозарядной ракетной системы залпового огня «ВМ-21» калибра 122 мм.

С российскими авиационными фирмами сотрудничают также итальянские компании. Так, фирма Finmeccanica в 1994г. подписала соглашение с Госкомитетом по оборонной промышленности о сотрудничестве по военным вопросам и заключила договор с компанией «Ленинец» о совместной разработке и маркетинге авионики для грузовых самолетов «Ил-76МФ», предназначенных для поставок в страны СНГ и некоторые развивающиеся страны.

Компания Fiat при партнерстве Aermacchi сотрудничает с компаниями «Ленинец» и «Фазотрон» по вопросам разработки навигационно-ударной системы для самолета «АЕМ/Як-130».

Возможности российского рынка и сотрудничества с российскими фирмами в середине 90гг. изучали американские компании AlliedSignal, Honeywell, Sunstrand, Moog, а также британская фирма Smith Industries и др.

В последние годы деятельность оборонно-промышленного комплекса РФ стабилизировалась, ситуация с заказами стала улучшаться и отрасли

ОПК начали опережать по темпам роста другие сектора российской промышленности. В 2006г. темп прироста в промышленности России составил 4%, а в отраслях ОПК – в среднем 10%, в т.ч. в авиационной промышленности (%) – 25, радиоэлектроники – 15, ракетно-космической отрасли – 14, производстве вооружений – 8,7. Однако авиационная промышленность выпустила в 2006г. лишь 26 военных самолетов. Рост производства в гражданском секторе в 2006г. по сравнению с 2005г. составил 120%, но было выпущено лишь 33 самолета (из них 9 магистральных) и 99 вертолетов.

В последние годы активизировалась работа по консолидации оборонной промышленности, совершенствовалось управление экспортными поставками ВВТ. В 2000г. была создана правительственная комиссия под председательством президента В. Путина и посредством слияния «Росвооружения» и «Промэкспорта» учреждено ФГУП «Рособоронэкспорт», создавшее холдинги по производству специальных сталей и сплавов, а также композитных материалов, дочернюю компанию «Оборонпром», имеющую ряд направлений (вертолетное и др.). Б. Алешин (ныне президент группы «АвтоВАЗ», ранее возглавлявший «Роспром») предложил в марте 2007г. на конференции «Развитие оборонно-промышленного комплекса как фактор национальной безопасности» внести изменения в структуру ФГУП «Рособоронэкспорт». Являясь государственным посредником при экспорте ВВТ, «Рособоронэкспорт» менее эффективен в качестве компании, на балансе которой находится ряд корпоративных структур. Гендиректор «Рособоронэкспорта» С. Чemezov предложил создать корпорацию, в которую на равных условиях должны войти компания «Рособоронэкспорт» и подконтрольные ей предприятия («АвтоВАЗ», «ВСМПО-Ависма» и др.). Возглавить корпорацию может управляющая компания, полностью принадлежащая государству.

Президент В. Путин одобрил предложенную структуру управления (на рыночных принципах) и в янв. 2007г. утвердил положение, в соответствии с которым «Рособоронэкспорт» стал основным экспортером ВВТ в России. В окт. 2007г. С. Чemezov предложил, чтобы функции создаваемого Федерального агентства по поставкам военной, специальной техники и материальных средств («Рособоронпоставка») выполняла корпорация «Российские технологии».

К 2000г. в РФ была в основном сформирована система ВТС, проводилась реструктуризация ВПК, создавались промышленные холдинги и др., что способствовало расширению военно-технических связей с государствами Азии, Латинской Америки, арабскими и другими странами.

На 2006г., в российском экспорте ВВТ доля авиационной техники составляла 50%, военно-морской (корабли, подводные лодки и др.) – более 27%, техники для ПВО – 9,2%.

Динамика изменения видовой структуры российского экспорта ВВТ в 2004–06гг., в %:

	2004г.	2005г.	2006г.
ВВС	60,1	33,5	49,9
ВМФ	18,8	48,1	27,3
Сухопутные			
войска	6	11	18
ПВО	5,8	5,1	9,2

Источник – пресс-релиз ФТВТС.

Данные о географической структуре экспорта ВВТ, в %

Всего	100
Страны Азии	65,3
Ближн. Восток и Сев. Африка	21,7
Лат. Америка	7,7
Европа	3,8
Страны СНГ	1,1
Другие страны	0,4

Источник – пресс-релиз ФСВТС.

В 2006г. в азиатские государства (Китай, Индия, Вьетнам и др.) поставлено ВВТ на 4,2 млрд.долл., государства Ближнего и Среднего Востока, а также Северной Африки – на 1,4 млрд. (в 2 раза больше, чем в 2005г.), в страны Латинской Америки – на 0,5 млрд. Поставки в страны СНГ по стоимости возросли в 2 раза.

По данным ФСВТС, портфель заказов ранее составлявший 15–16 млрд.долл. в 2005г. возрос до 23 млрд. и 2007г. – до 30 млрд. В 2006г. Россия экспортировала ВВТ в 64 государства (в 2005г. – в 61 страну и 2004г. – в 57).

С целью укрепления позиций на мировом и региональных рынках российские оборонные фирмы совершенствуют структуру послепродажного обслуживания выпускаемых ими ВВТ, предлагают гибкие финансовые условия. Так, используются такие формы, как встречные закупки, офсет, лизинговые операции. Многие страны не могут закупать новую дорогую технику, они заинтересованы в модернизации находящихся на вооружении авиационной техники, кораблей, средств ПВО и других видов ВВТ. Российские фирмы готовы их модернизировать; в этом сегменте рынка их конкурентами являются фирмы из бывших стран-участниц Варшавского договора, а также ряда стран СНГ.

Постоянно возрастает рынок обслуживания, ремонта и модернизации ВВТ, действуют и создаются технические центры (в Эфиопии, Вьетнаме, Малайзии и др.). В последние годы значительно возросли поставки запасных частей (в 2005г. – до 300 млн.долл. и 2006г. – до 400 млн.).

Совершенствуется сфера рек-ламно-выставочной деятельности. В России статус международных имеют салоны «МАКС» (г. Жуковский Московской обл.) и «МВМС» (г. Санкт-Петербург).

Основными странами – импортерами российских ВВТ являются Китай и Индия, причем КНР еще в 50гг. была основным получателем советской военной помощи. Китай располагает всеми основными системами ВВТ, причем значительная часть производимых в этой стране систем все еще базируется на образцах советской техники 50–60гг.

Военно-техническое сотрудничество России и Китая началось в 1992г., когда КНР закупила в РФ авиационную технику и приобрела лицензию на производство 300 танков «Т-80». По данным британского журнала Economist (4–10 авг. 2007г.), в последние 10 лет Китай приобрел в России для военно-морских сил 4 эскадренных миноносца типа «Современный» проекта 956Е (с крылатыми ракетами на борту), 12 дизельных подводных лодок типа Kilo проекта 636Е, на некоторых из которых установлены крылатые ракеты Sizzler и 8 противолодочных вертолетов «Ка-27». Для ВВС КНР закуплено более 200 истребителей «Су-27МКК» и «Су-30», часть которых производится по лицензии на китайских предприятиях. По данным Стокгольмского независимого международного института по

исследованию проблем мира и военных конфликтов (Sipri), Китай приобрел также самолет дальнего радиолокационного обнаружения и управления, созданный на базе «Ил-76М».

Для сухопутных войск Китай приобрел 20 мобильных систем ПВО «Тор-Ми и к ним 320 зенитных ракет 9М330 и 8 систем ПВО «С-300 ПМУ-2».

Только в 2000-05гг. Китай импортировал, по оценке американских аналитиков, ВВТ на 11 млрд.долл. (в основном из России).

По данным журнала Economist (4-10 авг. 2007г.), вооруженные силы Китая имеют 1550 истребителей, 775 бомбардировщиков, 450 транспортных самолетов, 58 подводных лодок (в т.ч. 5 атомных), 25 эскадренных миноносцев, 47 фрегатов, 50 кораблей-амфибий, 41 ракетный катер.

Несмотря на определенную зависимость от России, являющейся основным поставщиком в КНР большей части современных систем ВВТ, ряд российских экспертов сомневаются в стратегической целесообразности для РФ значительных поставок ВВТ в Китай. Однако в связи со сложным финансовым положением оборонной промышленности в 90гг. российское руководство способствовало принятию положительных решений о поставках в КНР современных ВВТ.

Отмечается, что Китай намерен продолжать закупки «МиГ-29» и «Су-30», одновременно налаживая производство собственных вариантов истребителей «МиГ-31» и «Су-27». Китайская сторона приглашает российских специалистов обсуждать актуальные вопросы развития и модернизации ракетной техники, включая крылатые ракеты, а также системы наведения и испытательное оборудование. КНР предлагает России кооперацию в выполнении проектных работ по многофункциональному истребителю с последующими поставками для китайских ВВС.

В опубликованной в журнале Interavia (2007г., №4) статье отмечается стремление Китая догнать Россию в области авиационных военных технологий. С 1997г. Китай выполняет следующие проекты: легкий боевой самолет FC-1» (его строительство завершается с помощью России и Пакистана); истребитель Y-10», во многом копирующий израильский истребитель 80гг. «Лави»; многоцелевой истребитель ХХJ, строительство которого ведется по технологии «Стелт» (ввод предполагается в 2015г.); экспортный вариант истребителя F-7MG. Истребитель Y-10» был представлен специалистам в янв. 2007г., он считается самым современным самолетом китайской постройки. В статье отмечается, что при использовании в китайских самолетах современных западных технологий КНР через 10 лет сможет догнать Россию и стать поставщиком боевых самолетов в развивающиеся страны.

Второе место среди стран – импортеров российских ВВТ занимает Индия (по объему их импорта она несколько раз опережала Китай). Индия закупает ВВТ также в западных странах, в т.ч. в Великобритании, Франции, Германии, Италии, Нидерландах, а также Израиле и странах, ранее входивших в Варшавский договор (Польша, Словакия), и в бывших республиках СССР (Украина, Узбекистан). Индия продолжает зависеть от поставок из России ряда систем ВВТ.

В 90гг. Россия поставляла Индии по советским контрактам ракеты для катеров типа «Таран-тул-

1» (индийское название – «Вибутхи»), корабельные орудия, зенитные ракеты и радиолокационное оборудование для эскадренных миноносцев типа «Дели» советской постройки и фрегатов типа «Брамапутра» (включая их сборку в Индии). Выполнение этих контрактов в 90гг. совпало с российскими поставками по новым соглашениям. Так, в 1992-99гг. Индия заключила с Россией 25 контрактов на поставку современной ракетной и радиолокационной техники для оснащения миноносцев и фрегатов, а также сторожевых кораблей типа «Кхукри». Индия закупила в России две подводные лодки типа «877Е», ей были поставлены три фрегата типа «Кривак-4» (индийское название – Talwar) с полным комплектом ракетно-артиллерийского вооружения и радиолокационного оборудования (стоимостью 1 млрд.долл.). Эти корабли были переданы Индии в 2003-06гг., и индийское правительство заказало в 2006г. еще три корабля этого типа стоимостью 1,6 млрд.долл. (поставки в 2009-11гг.). Для военно-воздушных сил Индии с 1984г. были поставлены 165 истребителей «МиГ-27» (поставки завершились в 90гг.). В дальнейшем Индия заказала еще 10 истребителей «МиГ-29», в т.ч. два самолета в учебном варианте. Она взяла в лизинг четыре бомбардировщика «Ту-22МЗ» и для военно-морских сил 6 самолетов морского патрулирования «Ту-142М».

В 1996г. Индия заключила с Россией два крупных контракта, которые обеспечили заказы самолетостроительным предприятиям России. Первым предусматривалась модернизация 125 истребителей «МиГ-21В» в вариант «МиГ-21-93» (на них устанавливалась радиолокационная станция «Копье»). Общая стоимость сделки оценивалась в 650 млн.долл. Первые истребители в варианте «МиГ-21-93», переоборудованные на нижегородском заводе «Сокол», прибыли в Индию в 2000г. (выполнение программы завершилось в 2006г.).

В 1999г. Индия заказала для ВМС противолодочный вертолет «Ка-31» (поставлен в 2002г.). Она приобрела в России в 2004г. 16 палубных истребителей «МиГ-29КУБ» стоимостью 730 млн.долл. с опционом еще на 30 самолетов стоимостью 1,5 млрд. (поставка в 2007-08гг.). Эти истребители предназначены для использования на авианесущем крейсере «Адмирал Горшков», который Индия купила в 2004г.

Особенно масштабными были закупки Индией истребителей фирмы «Сухой». В 1998г. она заказала 10 самолетов «Су-30К» стоимостью 300 млн.долл., поставки которых завершились в 1999г., и затем был подписан контракт на поставку 40 истребителей в варианте «Су-30МКИ» стоимостью 1,8 млрд.долл. Первые 16 самолетов были доставлены в Индию в варианте «Су-30К» и подлежали модернизации в вариант «Су-30МКИ» на индийских предприятиях (поставки выполнены в 1997-2004гг.).

В 2000г. Индия заключила с Россией соглашение о лицензионном производстве в 2004-14гг. 140 истребителей «Су-30МКИ» стоимостью 3,5 млрд.долл. Россия передала Индии технологию производства этих самолетов, в т.ч. двигателя и бортового радиолокатора, а их сборка началась в 2002г. на заводах корпорации Hindustan Aeronautics Limited. В 2007г. между Индией и Россией достигнуто соглашение о предоставлении еще 126 средних многоцелевых истребителей «Су-30М-

КИ», которые будут собираться на индийских предприятиях. В апр. 2007г. был подписан контракт на поставку Индии 18 многофункциональных истребителей «Су-30МКИ» стоимостью 700 млн.долл. Их поставки будет осуществлять корпорация «Иркут», выпускающая истребители «Су-30» и «Су-27» и самолет-амфибию «Бе-200». Двусторонними соглашениями предусматривается поставка в Индию 190 самолетов фирмы «Сухой» на сумму 5,7 млрд.долл. АВПК «Сухой» намерена совместно с индийскими фирмами разрабатывать новый боевой самолет в Индии (для российских и индийских ВВС).

Индия постоянно повышает требования к качеству и тактико-техническим характеристикам ВВТ, что побуждает российских конструкторов и продуцентов повышать качество и совершенствовать изделия. Так, по требованию индийских ВВС на истребителях «Су-30МКИ» устанавливались французские средства визуализации и навигации, израильская система электронного противодействия и индикации на лобовом стекле, а также индийское оборудование связи и процессор управления радаром. Проведенная российскими конструкторами работа по интеграции этих систем в самолетах «Су-30МКИ», а также совместная разработка тяжелой сверхзвуковой противокорабельной ракеты РЖ-1 BrahMos способствовали подготовке российских специалистов к участию в совместных международных проектах и улучшению тактико-технических характеристик российской авиатехники. Разработанные на их основе модификации истребителя «Су-30» могут конкурировать на мировом рынке с американским F-18E/F и французским Rafale.

Для национальных сухопутных войск еще по контракту с СССР Индия выпустила в 1992-2000гг. 250 основных танков «Т-72М1» и по лицензии (1988г.) – 3,8 тыс. противотанковых управляемых ракет для «БМП-2». Кроме того, в Индию поставлено 69 систем «Тунгуска» и 1,1 тыс. зенитных ракет к ним. Индия приобрела в России также 310 основных танков «Т-90С» общей стоимостью 750 млн.долл. В 1996г. она заказала 186 машин и в 2000г. – еще 124 танка «Т-90С». Последний заказ связан с поставкой в 2000г. в Пакистан 320 украинских танков «Т-80». В 1998г. Индия заказала 6 систем залпового огня «ВМ-23» «Смерч» и системы ПВО «С-300». В 2001г. она приобрела в России за 170 млн.долл. 40 транспортно-десантных вертолетов «Ми-17» (поставлены в 2001-03гг.).

В 2000г. Индия заказала в России четыре системы ПВО S-300V стоимостью 1,5 млрд.долл. (вместе с 150 ракетами их стоимость составила 2,5 млрд.долл.). Данная система предназначена для уничтожения беспилотных летательных аппаратов, а также крылатых ракет и других воздушных целей.

Индия стремится достичь самообеспеченности ВВТ национальных вооруженных сил за счет развития собственного производства, но пока зависит от иностранной поддержки в завершении разработки ряда систем. Россия является важнейшим партнером Индии, способствующим развитию ее оборонно-промышленного комплекса, причем Индия заказывала в России не серийные системы ВВТ, а современные более эффективные, отсутствующие в странах-конкурентах.

Другой особенностью российско-индийского военно-технического сотрудничества является пе-

реход к передаче Индии российских технологий, а также совместному выполнению проектов (например, ракета РЖ-BrahMos, а также истребитель пятого поколения).

К 2010г. Индия планирует реализовать в рамках военно-технического сотрудничества с Россией 200 проектов общей стоимостью 18 млрд.долл. В случае их выполнения в 2010г. Индия будет иметь в строю 180 «Су-130МКИ», 120 транспортных вертолетов «Ми-17», 6 модернизированных дизельных подводных лодок типа Kilo, 6 фрегатов типа «Тальвар» и 347 основных танков «Т-90С». Кроме того, Индия намерена приобрести в России несколько дизельных подводных лодок нового поколения «Амур», причем часть из них (4-5) будет строиться по лицензии на индийских верфях.

В окт. 2007г. в Москве на 7 заседании российско-индийской комиссии по военно-техническому сотрудничеству были подписаны соглашения о сотрудничестве в разработке и производстве многофункционального истребителя пятого поколения, что будет способствовать сближению технологической базы российской и индийской авиационной промышленности. На переговорах в Москве в нояб. 2007г. Президента В. Путина с премьер-министром Индии М. Сингхом особое внимание уделялось военно-техническому сотрудничеству. В. Путин отметил, что соглашение о совместной разработке многоцелевого транспортного самолета и многоцелевого истребителя пятого поколения создает базу для развития научно-технической и производственной кооперации двух стран в сфере высоких технологий.

Другие азиатские страны – бывшие партнеры СССР (Вьетнам, КНДР, Индонезия, Бангладеш, Мьянма) заказывали в России в основном небольшие партии бронетанковой техники, истребителей «Су-27» и «МиГ-29», а также вертолеты «Ми-24» и «Ми-35». С помощью России они провели модернизацию истребителей «Су-22» и «Су-25».

В июле 2007г. на Международном военно-морском салоне в Санкт-Петербурге компания «Рособоронэкспорт» подписала контракт с ВМС Индонезии на строительство корветов «Тигр» проекта 20382 стоимостью 120-150 млн.долл. каждый. При этом корпуса корветов будут изготавливаться по проекту петербургской ЦМКБ «Алмаз» в Испании, а достраиваться, оснащаться и вооружаться – в России на «Северной верфи».

Новыми клиентами России в Азии являются Малайзия и Республика Корея. Так, в 1993г. был подписан контракт с Малайзией на поставку 18 истребителей «МиГ-29С» (включая 6 учебных машин), а также 6 вертолетов «Ми-24» и нескольких вертолетов «Ми-35» (стоимостью 600 млн.долл.). Для заключения контракта Россия согласилась на бартер и компенсационные сделки.

В 1995г. Россия заключила соглашение с Республикой Корея о пересмотре графика погашения российского долга, которым предусматривалось, что часть его будет погашаться поставками российских ВВТ. При этом их закупки в рамках данного соглашения осуществлялись южнокорейской стороной для выяснения тактико-технических характеристик советской техники, являющейся основой вооруженных сил КНДР.

Россия поставляет также ВВТ государствам Ближнего Востока (ранее основным партнером был Ирак, а в настоящее время – Сирия). В 1994г.

она закупила истребители «Су-27», заказала партии самолетов «Су-24», «МиГ-29» и вертолеты «Ми-24» и намеревалась модернизировать находящиеся на вооружении сирийских ВВС 160 истребителей «МиГ-21», а также «МиГ-23» (130 ед.) и «Су-25» (30 ед.).

Россия развивает также сотрудничество с Ираном, подписав с ним соглашение на 2,5 млрд.долл. о поставках двух самолетов дальнего радиолокационного обнаружения и управления («А-50»), 48 истребителей «МиГ-29С», 24 истребителей «МиГ-31» и 24 истребителей-бомбардировщиков «Су-24», а также 12 бомбардировщиков «Ту-22М» и к ним 72 ракет класса «воздух – поверхность». В 1992-93гг. Россия поставила две подводные лодки, и в 1993г. Иран заказал еще одну лодку. Россия также поставила 500 танков «Т-72» (по контракту 1989г.). В 90гг. Иран приобрел в России несколько зенитно-ракетных комплексов «С-200ВЭ».

В 2003г. Россия подписала с Ираном контракт на поставку 29 ЗРК ближнего действия «Тор-М1» стоимостью 700 млн.долл. В янв. 2007г. ижевский завод «Купол» завершил поставки в Иран 17 ЗРК «Тор» на гусеничном ходу и 12 буксируемых комплексов «Тор-МП» на автомобильном шасси и автомобильных полуприцепах. В Иран были также поставлены командные пункты управления «Ранжир», зенитные ракеты, транспортно-заряжающие машины, оборудование для обслуживания и ремонта, запчасти и др. В связи с этими поставками конгресс США в янв. 2007г. ввел санкции против ФГУП «Рособоронэкспорт», ГУП «Конструкторское бюро приборостроения» (г. Тула) и ФГУП «Конструкторское бюро машиностроения» (г. Коломна Московской обл.), хотя комплексы ПВО считаются оборонительным оружием.

В последние годы в странах Ближнего Востока позиции России были стабильны, продолжала расширяться география поставок. Кроме прямых поставок, выполняются совместные проекты, в т.ч. иордано-российский проект разработки гранатомета «РПГ-32». На вооружении сил специального назначения Иордании находится 4 тыс. гранатометов «РПГ-26» и «РПГ-27». Согласно контракту (2005г.), иорданские и российские конструкторы (ГНПП «Базальт») создали новый многоцелевой гранатомет «РПГ-32». Компания «Базальт» будет поставлять в Иорданию комплектующие для сборки этого РПГ на совместном иордано-российском предприятии Jordan Russian Electronic Systems. Испытания «РПГ-32», проведенные в 2007г., вызвали интерес в арабских странах.

На салоне IDEX-2007 в Абу-Даби в фев. 2007г. Россия представила несколько новинок, в т.ч. «РПГ-28» (125 мм) и ручной многоцелевой гранатомет. На салоне демонстрировался также ракетно-пушечный комплекс «Панцирь», разработанный Тульским КБ приборостроения, который заказало Минобороны ОАЭ.

На Африканском континенте основным импортером российского оружия традиционно является Алжир. В 2006г. Россия заключила с этим государством пакетную сделку на сумму 7,5 млрд.долл. Алжир решил закупить в России 28 истребителей «Су-30МКА», 34 «МиГ-29СМТ» и «МиГ-29УБТ», 16 учебно-тренировочных самолетов «Як-130», а также 8 дивизионов системы ПВО «С-300ПМУ-2», 180 основных танков «Т-90С», противотанковые комплексы «Метис-М» и «Кор-

нет-Э». Тульское КБ приборостроения начало модернизацию боевых машин пехоты «БМП-2» в вариант «БМП-2М» «Бережок».

Учебный истребитель «МиГ-АТ» намеревалась закупить Южно-Африканская Республика. Компания АТЕ (ЮАР) согласовала с российской стороной план модернизации вертолета «Ми-24», на котором будут установлены средства связи стандарта НАТО, а также навигационная аппаратура, система управления оружием, средства радиоэлектронной борьбы и др. Система управления вооружением включает инфракрасный прицел Flir со встроенным лазерным дальномером и автоматом сопровождения цели, нацеленную прицельную систему HSS и др. Кроме того, Россия является крупным поставщиком ВВТ в 12 стран Африки к Югу от Сахары (АЮС): Анголу, Гану, Кению, Нигерию, Эфиопию, Судан, Зимбабве, Уганду, Руанду, Буркина Фасо, Чад, Эритрею, несмотря на ожесточенную конкуренцию со стороны США, Китая, а также бывших стран Варшавского договора и ряда бывших республик СССР. Всего Россия поставила в страны АЮС 74 истребителя, 134 вертолета, а также танки, боевые машины пехоты, артиллерийские системы, запчасти и комплектующие.

В последние годы российские компании стали активно действовать в странах Латинской Америки, где на рынке ВВТ господствуют компании США. Перу намеревалась модернизировать свой парк из 28 самолетов «Су-22» и закупила в России в 1994г. 8 вертолетов «Ми-24». В дальнейшем Перу через Белоруссию приобрела российские истребители «МиГ-29» и «Су-25». Мексика заказала в 1997г. вертолеты «Ми-17». В 2006г. Россия заключила соглашение с Уругваем на поставку 48 бронированных машин «ГАЗ-3971» «Водник».

В последнее время Россия начала поставки ВВТ в Венесуэлу. Так, в 2006г. с ней заключен пакетный контракт стоимостью 3 млрд.долл. на закупку 30 истребителей Су-30МК2V (1,5 млрд.долл.), 308 вертолетов различных типов (на 0,5 млрд.долл.), зенитных ракетных комплексов «Тор М-1» (290 тыс.долл.), 100 тыс. автоматов «АК-103» (45 млн.долл.), будут также поставлены два завода по производству автоматов и патронов к ним.

На 6 международной Латиноамериканской аэрокосмической и оборонной выставке LAAD-2007 в г. Рио-де-Жанейро (Бразилия) компания «Сухой» представила новый многоцелевой суперманевренный истребитель «Су-35».

В последние годы в мире стоимость продаж военных самолетов и вертолетов колебалась в пределах 25-27 млрд.долл. (отмечается тенденция к росту). Портфель заказов российских авиастроительных и вертолетных предприятий обеспечивает их загрузку на ближайшие 5-7 лет.

В 80гг. 70% экспорта СССР приходилось на страны Варшавского договора или государства, с которыми были подписаны договоры о дружбе и сотрудничестве. В начале 90гг. часть экспорта Россия направляла в страны, ранее входившие в состав Варшавского договора, а также дружественные страны. Например, в 1993г. было поставлено в Словакию 8 истребителей «МиГ-29» и 25 штурмовиков «Су-24» (она заказала также вертолеты «Ка-50» 52»). Словакия была также заинтересована в модернизации самолетов «Су-22» и покупке учеб-

ного самолета «Як-130», на котором установлен двигатель Елеста словацкой постройки. Однако военно-техническое сотрудничество с другими странами — бывшими членами Варшавского договора ограничивалось поставками запчастей для модернизации истребителей «Су-22» и вертолетов «Ми-24». В 1995г. Россия поставила Венгрии 167 «БТР-80» (в счет погашения своего долга).

Попытки российских компаний выйти на рынки ВВТ европейских стран НАТО, или государств, которые в основном закупают ВВТ в США и Западной Европе, имели незначительный успех. Ведущие страны Западной Европы являются конкурентами России на мировом рынке ВВТ (Германия, Франция, Великобритания, Италия, Швеция). Однако российские производители ВВТ могут взаимодействовать с предприятиями оборонного комплекса этих и других стран, выполняя совместные проекты (в сфере НИОКР и др.). Ведется работа по формированию нормативно-правовой базы сотрудничества со странами Западной Европы в сфере ВТС.

Проводятся консультации с Великобританией с целью подготовки пакета документов о сотрудничестве в сфере ВТС. С Италией и Францией выполняются совместные программы в области авиации (сотрудничество с фирмами EADS, Thales, Finmeccanica, группой компаний Safran и др.). Для Германии выполняются запуски космических аппаратов (КА) военного назначения SAR-LupeS боевыми расчетами космических войск РФ с космодрома Плесецк (в нояб. 2007г. запущен третий КА; контракт заключен на запуск пяти этих КА). В 1997г. Кипр приобрел у России систему «С-30-ОПМУ», что вызвало недовольство Турции и ряда других стран-членов НАТО.

В 1999г. Россия поставила в Грецию эту новую систему ПВО стоимостью 520 млн.долл. для развертывания на греческом о-ве Крит. В 1999-2000гг. Греция закупила в России для поставки на Кипр 54 мобильных системы ПВО «Тор-1М» и более 900 ракет к ним. В 2000г. Греция решила приобрести в России два корабля на воздушной подушке.

Гендиректор ОАО «Камов» И. Пшеничный заявил в апр. 2007г., что эта компания поставит в Португалию 9 вертолетов «Ка-32», а также несколько вертолетов в Японию.

С 2007г. единственным в России государственным экспортером ВВТ является ФГУП «Рособоронэкспорт», уполномоченный осуществлять внешнеторговую деятельность в отношении всего спектра продукции, услуг и технологий военного и двойного назначения. На долю ФГУП «Рособоронэкспорт» приходится более 85% военного экспорта России. В 2006г. объем поставок ВВТ иностранным заказчикам по линии «Рособоронэкспорт» составил 5,3 млн.долл. Его представительства действуют в 44 странах мира и в 26 регионах России; «Рособоронэкспорт» сотрудничает с более чем 700 предприятиями и организациями ОПК России в 56 регионах страны. Его представители входят в советы директоров ведущих промышленных предприятий РФ.

В 2006-07гг. завершилась реструктуризация экспортных компаний; были определены три приоритетных отрасли — авиационная, космическая и судостроительная. Все авиационные предприятия вошли в Объединенную авиастроительную корпо-

рацию, а вертолетные — в компанию «Обо-рон-пром». Все российские верфи, доля которых в экспорте ВВТ составляет 30%, объединены в 7 основных холдингов.

По данным ФСВТС, экспорт российских ВВТ будет увеличиваться, несмотря на постоянное давление со стороны США, и в 2007г. превысит 7 млрд.долл., а портфель экспортных заказов — 30 млрд.

В окт. 2007г. президент России В. Путин заявил, что «любые попытки навязать России ограничения по экспорту оружия, основанные на политизированных оценках, не будут приниматься во внимание». По его мнению, поставки российских ВВТ обеспечивают укрепление обороноспособности тех стран, в которые они направляются, и способствуют поддержанию стабильности и безопасности в ряде регионов мира. Президент считает, что «качество и надежность экспортируемых российских вооружений напрямую влияют на военно-технический потенциал России и возможности ее вооруженных сил». (По материалам западной и российской прессы, а также информации сайтов ФСВТС, «Рособоронэкспорт» и др.).

БИКИ, 29.11.2007г.

Иноинвестиции

По данным Московской школы управления «Сколково», в 2004-06гг. 25 российских компаний удвоили объем иностранных активов, достигший 60 млрд.долл.

За рубежом на предприятиях 25 крупнейших российских транснациональных компаний занято 130 тыс.чел., их оборот за границей достиг 200 млрд.долл., а иностранные активы — 60 млрд. (столько же иностранных активов у 20 бразильских компаний).

Российские компании оценивала Московская школа управления «Сколково», бразильские — бизнес-школа Fundacao Dom Cabral. Методику оценки разработывал Колумбийский университет; аналогичные списки будут сделаны по Китаю и Индии. Российский рейтинг включает в себя компании нефинансового сектора и составлен на основе отчетности 800 компаний.

Возглавляют список «топ-25» компании «Лукойл» и «Газпром», чьи инвестиции за рубеж превысили 10 млрд.долл. Наиболее активно они действуют в Западной Европе (52% активов) и СНГ (22%). На США приходится 6% российских активов, на Азию — 3%, на Африку — 4%. Бразильские компании инвестируют преимущественно в Латинской Америке.

Масштабы деятельности российских и бразильских компаний за рубежом, в млрд.долл.

	I	II
Иностранные активы	58,7	56,4
Темп роста в 2006г. (%)	54,3	112
Оборот за границей (млрд.долл.)	199,3	30
Рост продаж за границей (без экспорта,%)	39,1	14
Штат за границей (тыс.чел.).....	130	77
Темп роста в 2006г. (%)	44,4	87

Примечание. I — 25 крупнейших транснациональных компаний России, II — 20 крупнейших транснациональных компаний Бразилии.

До 2007г. объем покупок зарубежными компаниями российских превышал объем зарубежных приобретений российского бизнеса. Однако в 2007г. тенденция изменилась: в янв.-сент. иностранные приобрели активов на 9,3 млрд.долл., а

российские компании за рубежом — на 19,7 млрд., причем 50% из них обеспечили две сделки: покупка «Норникелем» 90% акций LionOre за 6,5 млрд.долл. и приобретение «Русалом» иностранных активов на 4,2 млрд. в рамках слияния «Суала» и Glencore.

Эксперты отмечают, что масштабы экспансии из России выше, чем из других стран группы БРИК (Бразилия, Россия, Индия, Китай). В 2007г. (данные на середину дек.) объем покупок российских бизнесом компаний за рубежом составил 24 млрд.долл., компаниями из Индии (млрд.долл.) — 10,9, Китая — 18,2, Бразилии — 10,6. Треть всех инвестиций из Китая пришлось на финансовый сектор, тогда как интересы России, Индии и Бразилии сосредоточены в сферах добычи, металлургии, электроэнергетики и промышленности.

Активы и продажи крупнейших российских компаний, в млрд.долл.

	Активы		Продажи	
	I	II	I	II
Газпром.....	204,2	10,6	82,8	66,9
Лукойл	48,2	18,9	67,7	56,7
Северсталь	18,8	4,5	12,4	7,5
Русал	14,2	4,2	13	10,8
ТНК-ВР	-	-	35,5	24,1
Норникель	16,3	2,4	11,6	10,6
Система	20,1	2,3	-	-
Вымпелком	8,4	2,1	-	-
Евраз	-	-	8,3	4,8
НЛМК	-	-	6	3,6
Совкомфлот	2,6	2,5	-	-

Примечание. I — всего, II — за рубежом.

По данным рейтинга «Сколково», 53% зарубежных активов российского списка «топ-25» приходится на нефтегазовую отрасль, 25% — на металлургию и горную добычу. 20 крупнейших транснациональных компаний Бразилии 67,5% своих зарубежных активов вложили в сырьевую сферу, 19,2% — в производство промышленных полуфабрикатов.

Представитель «Лукойла» Г. Красовский отметил, что конкуренция за активы на внешних рынках особенно усиливается в группе БРИК. Примером может служить борьба «Северстали» с индийской Mittal Steel за активы Arcelor.

Представитель «Норникеля» Е. Ковалева считает, что укрупнение бизнеса — главная тенденция последних 10 лет в металлургии. «ТМК» приобрела два завода в Румынии накануне вступления ее в ЕС, АФК «Система» недавно получила разрешение на покупку 64% акций индийской Shyam Telelink. По мнению аналитиков, Индия — быстро растущий и перспективный рынок. У «МТС» и Sitronics есть активы в СНГ — этот рынок позволяет экономить на инвестициях за счет фактически единого с Россией экономического пространства.

Российский бизнес вышел на внешний рынок позже остальных — большинство компаний из «топ-25» начали экспансию после 2000г. Этим можно объяснить опережающие темпы этого процесса. По оценкам Юнктад, в 2005г. суммарные зарубежные активы крупнейших компаний из России выросли на 64%, из быстро развивающихся стран — на 20%, а из мирового «топ-25» стагнировали на уровне 0,5%. В список «топ-25» из развивающихся стран входят всего две компании из России («Лукойл» и «Газпром»), а объем зарубежных активов лидера — гонконгской Hutchinso Whampoa — составляет 61,6 млрд.долл.

Авторы рейтинга учитывали только компании реального сектора, а не холдинги их акционеров. Так, в список не попали «Ренова», «Онэксим», «Альфа-групп», но вошел диверсифицированный холдинг АФК «Система», управляющий компаниями в различных секторах. БИКИ, 19.1.2008г.

Проблема льгот для зарубежных инвесторов и предприятий с иностранными инвестициями (ПИИ) обсуждается весь период их применения в России. Так, было значительно скорректировано право иностранного партнера беспошлинно ввозить имущество, предназначенное для формирования уставного капитала предприятия, что способствует привлечению прямых инвестиций и созданию современных производственных мощностей. По мнению инвесторов, основной причиной нестабильности является нечетко сформулированная норма закона «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации», в котором указано, что иностранным инвесторам и контролируемым ими предприятиям «могут быть предоставлены» таможенные льготы, согласно Таможенному кодексу России.

Но если фирма воспользуется Таможенным кодексом, то в соответствующих разделах (например, ст. 37) не будет вполне раскрыт их смысл (сведения о содержании преференции содержатся в подзаконных актах, и, как правило, в документах Федеральной таможенной службы).

Основное условие льготного ввоза в РФ имущества иностранного партнера ПИИ следующее. Товары, ввозимые на таможенную территорию России в качестве вклада иностранного учредителя ПИИ в уставные капиталы, освобождаются от обложения таможенными пошлинами, если они не являются подакцизными, относятся к основным производственным фондам (основным средствам) и ввозятся в сроки, установленные учредительными документами для формирования уставного капитала.

Главным критерием отнесения активов к основным либо оборотным средствам (фондам) является срок полезного использования (эксплуатации). Стоимостные характеристики в этих целях не применяются, т. е. признается недействующим прежнее положение, согласно которому к основным средствам не относились предметы стоимостью менее 100-кратного размера установленного российским законодательством минимального размера месячной оплаты труда за единицу.

Тарифные льготы предоставляются, если товары декларировались как вклад иностранного учредителя в уставный капитал ПИИ, и были ввезены в точно определенный период (до истечения сроков формирования уставного капитала, определенных учредительными документами, либо в соответствии с законодательством РФ). Как правило, срок не может превышать одного года с даты государственной регистрации ПИИ. Совершать любые, в т.ч. такие, действия предприятия могут лишь получив юридическую дееспособность, т. е. будучи зарегистрированными и внесенными в Единый государственный реестр юридических лиц.

Льготы по уплате таможенной пошлины могут предоставляться при первоначальном формировании уставного капитала ПИИ, а также его увеличении. Такие операции могут совершаться, если

внесены и зарегистрированы изменения в учредительные документы ПИИ. Причем любые изменения регистрируются в органах государственной регистрации юридических лиц, относящихся к налоговой системе РФ. Это означает, что только после окончания данной процедуры ПИИ может подавать документы для предоставления льготного порядка таможенного оформления. До завершения государственной регистрации изменений и дополнений в учредительные документы предприятия тарифные льготы в отношении таких товаров не предоставляются.

Согласно закону об иностранных инвестициях, таможенные льготы предоставляются только инвесторам и ПИИ, участвующим в реализации приоритетных инвестиционных проектов. К ним относятся проекты, включенные в перечень, утверждаемый правительством РФ, которые могут быть двух видов: проекты с суммарным объемом иностранных инвестиций не менее 1 млрд. руб. и проекты, в которых минимальная доля иностранных инвесторов в уставном капитале составляет не менее 100 млн. руб.

В письме ФТС России №01-06/34547 от 4 окт. 2006г. указано, что право на освобождение от уплаты таможенных пошлин и НДС при ввозе иностранным партнером имущества, составляющего его долю в уставном капитале предприятия, может получить ПИИ, зарегистрированное в форме общества с ограниченной ответственностью (ООО), если оно представит таможене учредительные документы, прошедшие регистрацию в связи с будущим пополнением уставного капитала. Регистрация проводится в соответствии с положениями закона о государственной регистрации юридических лиц.

Таможенная льгота предоставляется по усмотрению таможенного ведомства, и нередко для таможенного оформления товара — вклада в уставный капитал необходимо представить заключение минздравсоцразвития, минэкономразвития, минприроды и других министерств и ведомств, хотя такой порядок ни в каких документах не зафиксирован.

Постепенно были отменены льготы для иностранных инвесторов, касающиеся налогообложения (фактически они не применялись). Особый режим взимания налогов был установлен в 2002-04гг. ревизиями Налогового кодекса РФ для участников соглашений о разделе продукции (СРП).

Многие регионы используют такие инструменты привлечения инвесторов, как освобождение или отсрочка платежей налогов в местные бюджеты, освобождение от налогообложения части прибыли, направляемой на инвестиции, а также различные гарантии инвесторам и др. Регионы, имеющие собственное инвестиционное законодательство, создавали его для инвесторов вообще, а не для иностранных или российских. При поддержке местной администрации в ряде регионов успешно действуют ПИИ в некоторых отраслях промышленности (автосборочные, кондитерские, табачные, пивоваренные, по производству строительных материалов и др.).

Льготой можно считать систему гарантий, предоставляемых иностранным инвесторам. По мнению экспертов, закон об иностранных инвестициях является по сути документом о системе государственных гарантий, предоставляемых ино-

странным инвесторам и предприятиям с их участием.

Одной из важнейших является гарантия от неблагоприятного изменения для иностранного инвестора и предприятия с его участием законодательства РФ — «стабилизационная оговорка» («дедушкина»). На нее могут рассчитывать лишь ПИИ, в уставном капитале которых доля иностранного инвестора превышает 25%, и они осуществляют приоритетные инвестиционные проекты (независимо от долей иностранцев в уставных капиталах).

Основные положения этой гарантии следующие. Новые федеральные законы и иные нормативные акты, а также вносимые в них изменения и дополнения не применяются, если принимаются новые федеральные законы и иные нормативные акты, изменяющие: ставки ввозных таможенных пошлин, за исключением таможенных пошлин, вызванных применением мер по защите экономических интересов РФ; ставки федеральных налогов, за исключением акцизов и налога на добавленную стоимость на товары, произведенные на территории России; ставки взносов в государственные внебюджетные фонды, за исключением взносов в Пенсионный фонд, либо в действующие нормативные акты вносятся изменения и дополнения, приводящие к увеличению совокупной налоговой нагрузки на деятельность иностранных инвесторов и ПИИ, реализующих приоритетные инвестиционные проекты, или же устанавливающие режим запретов и ограничений в отношении иностранных инвестиций в России по сравнению с совокупной налоговой нагрузкой и режимом, действовавшими в соответствии с российскими нормативными актами на день начала финансирования приоритетного инвестиционного проекта.

Стабильность для указанных инвесторов гарантируется в течение срока окупаемости инвестиционного проекта, но не более чем на 7 лет с даты начала его финансирования за счет иностранных инвестиций. В исключительных случаях, т. е. при реализации приоритетного инвестиционного проекта в сфере производства или создания транспортной либо иной инфраструктуры с суммарным объемом иностранных инвестиций не менее 1 млрд. руб., срок окупаемости которого превышает 7 лет, правительство РФ принимает решение о его увеличении. Однако стабилизационная оговорка не действует, если новые нормативные акты, а также изменения и дополнения, вносимые в действующие акты, имеют целью защиту основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечение обороноспособности и безопасности страны.

В принятом в 2005г. концессионном законодательстве также содержится норма, которую с определенной долей условности можно квалифицировать как «стабилизационную оговорку», суть которой в следующем. Во-первых, концессионер должен обеспечить, чтобы в тексте концессионного соглашения содержалась ссылка на соответствующую статью закона (ст. 20) и была прописана процедура ее применения. Во-вторых, статья не содержит конкретных указаний на законодательные акты и содержащиеся в них нормы, на которые концессионер может «не обращать внимания», т. е. если принимаются нормативные акты, «ухудшающие положение концессионера таким обра-

зом, что он в значительной степени лишается того, на что рассчитывал при заключении концессионного соглашения, стороны изменяют условия соглашения в целях обеспечения имущественных интересов концессионера на дату заключения соглашения». В-третьих, если концессионер работает с товарами или услугами, тарифы на которые регулируются, то при их изменении в период действия соглашения и при условии, что при этом концессионеру наносится ущерб, он вправе потребовать их пересмотра.

В системе российского законодательства, касающегося иностранных инвесторов, важное значение имеют преференции, предоставляемые автомобильным компаниям. В соответствии с постановлением правительства РФ №166 от 29 марта 2005г. и другими документами на большинство видов автомобильных компонентов (части кузова, шасси, двигатели, амортизаторы, глушители и др.) ставки ввозных пошлин с 2005г. снижены с 5-20 до 0-5%, т. е. большинство товаров ввозятся беспошлинно (или ставки пошлин невелики).

Такие льготы могут предоставляться только автомобильным заводам (с участием иностранного партнера или без него), которые намерены заниматься промышленной сборкой (к ней относится система серийного производства с проектной мощностью предприятия не менее 25 тыс. автомобилей в год).

Другим обязательным моментом для получения льгот является постепенное выполнение автомобильным предприятием следующих условий:

- обязательство организовать сварку, окраску и сборку кузова не позднее чем через 18 месяцев (для действующих предприятий), а для вновь создаваемых производств – не позднее чем через 30 месяцев;

- не позднее чем через 2 года после организации на предприятии сварки, окраски и сборки кузова российские предприятия должны сократить ввоз автокомпонентов в стоимостном исчислении от общей стоимости не менее чем на 10%. Через 3,5г. производитель обязан на 10% сократить ввоз автокомпонентов и на столько же – через 4,5г. Благодаря такой системе российский автопром постепенно перейдет к созданию отечественного производства аналогов ввозимых в настоящее время в РФ автокомпонентов.

Другим проявлением льготного режима является современное законодательство об особых экономических зонах (ОЭЗ) в Российской Федерации, причем после принятия в 2005-06гг. новых нормативных актов перечень преференций увеличился.

Первой официально образованной ОЭЗ в России была Калининградская. В 2006г. был принят новый закон об этой зоне, заменивший закон 1996г. В настоящее время для резидентов этой зоны установлены следующие преференции.

На территории Калининградской области устанавливается таможенный режим свободной таможенной зоны (СТЗ), при котором иностранные товары ввозятся на территорию ОЭЗ и используются в ней без уплаты таможенных пошлин и налогов, применения запретов и ограничений экономического характера, установленных в соответствии с законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности. Важно, что режим СТЗ действует в отношении

иностранного товара, ввозимых на территорию Калининградской области и используемых на этой территории только юридическими лицами, государственная регистрация которых осуществлена в области в порядке, установленном законодательством РФ, т. е. резидентами зоны. Размещенные таким образом товары, а также продукты их переработки могут потребляться исключительно на территории области. Это не означает, что такая продукция не может быть вывезена с территории ОЭЗ, однако в этом случае действие режима СТЗ прекращается с такими последствиями, как уплата таможенных платежей, налогов и др.

Допустимые операции по переработке товаров, помещенных под таможенный режим СТЗ, применяемый в Калининградской области, включают переработку или обработку товаров; изготовление новых товаров, в т.ч. монтаж, сборку или разборку; ремонт изделий, включая их восстановление, замену частей, восстановление потребительских свойств; переработку товаров, используемых в процессе производства товарной продукции или способствующих выпуску, даже если они полностью или частично потребляются в процессе переработки.

Режим СТЗ может быть завершен выпуском для свободного обращения ввезенных товаров и (или) продуктов их переработки. Как только данная продукция помещается под таможенный режим выпуска для внутреннего потребления либо под иной таможенный режим в соответствии с Таможенным кодексом, режим СТЗ для ввезенных иностранных товаров перестает действовать.

В дальнейшем таможенное обложение этих товаров может осуществляться следующим образом.

Выпуск ввезенных товаров для свободного обращения. В этом случае уплачиваются суммы таможенных пошлин и налогов, которые подлежали бы уплате, если бы ввезенные товары были заявлены к выпуску для свободного обращения в день помещения товаров под таможенный режим СТЗ. Общая налогооблагаемая база при этом определяется исходя из таможенной стоимости и (или) количества иностранных товаров на день принятия таможенным органом таможенной декларации с заявленным таможенным режимом. Курс иностранной валюты по отношению к российской валюте устанавливается Банком России для целей учета таможенных платежей.

Выпуск для свободного обращения продуктов переработки при условии идентификации ввезенных товаров. В отношении такой продукции уплачиваются суммы таможенных пошлин и налогов, которые подлежали бы уплате, если бы ввезенные и использованные в процессе переработки товары (материалы, сырье, комплектующие) были заявлены к выпуску для свободного обращения в день помещения товаров под таможенный режим СТЗ, применяемый в Калининградской обл. Определение налогооблагаемой базы и курса валют рассчитывается аналогично указанной методике.

При отсутствии идентификации (проставление заявителем, переработчиком или должностным лицом таможенного органа печатей, штампов, цифровой или другой маркировки на ввезенные товары; подробное описание ввезенных товаров, их фотографирование, изображение в масштабе; сопоставление результатов исследования проб или образцов ввезенных товаров и продуктов их пере-

работки; использование серийных номеров или другой маркировки производителя ввезенных товаров) положения предыдущего абзаца применяются в случае, если декларант представит документы и сведения, подтверждающие таможенную стоимость и (или) количество иностранных товаров, помещенных под таможенный режим СТЗ.

Хотя закон 1996г. утратил силу с июля 2006г., юридические лица, осуществляющие деятельность в ОЭЗ (на основании закона 1996г.), могут воспользоваться некоторыми особенностями применения современного таможенного режима СТЗ.

Во-первых, при выпуске для свободного обращения продуктов переработки товаров, ввезенных в соответствии с режимом СТЗ, таможенные пошлины и налоги не уплачиваются, если товары соответствуют критериям достаточной переработки, установленным законом 2006г. о Калининградской ОЭЗ. Таких критериев два: в результате осуществления операций по переработке или изготовлению товаров произошло изменение классификационного кода товаров по ТН ВЭД на уровне любого из первых четырех знаков; в результате переработки или изготовления товаров произошло изменение стоимости товаров при достижении доли добавленной стоимости в 30%.

Во-вторых, при вывозе с территории ОЭЗ продукции, полученной в результате переработки товаров, ввезенных в соответствии с режимом СТЗ, вывозные таможенные пошлины не уплачиваются, если выполнены указанные условия достаточной переработки.

Таким образом, данные правила применяются только в отношении юридических лиц, зарегистрированных в соответствии с законом 1996г., в течение 10 лет со дня вступления в силу закона 2006г. После истечения этого срока режим СТЗ с отмеченными особенностями не применяется.

С апр. 2006г. на территории Калининградской ОЭЗ действует особый порядок уплаты налогов на прибыль и имущество организаций. В течение первых 6 лет фирма, включенная в список резидентов, будет уплачивать налоги по нулевой ставке, затем еще 6 лет лишь в размере 50% от ставки, определенной налоговым законодательством (для налога на прибыль ставка составляет 24%).

Эти льготы относятся к части прибыли, полученной от реализации инвестиционного проекта, и к имуществу, созданному или приобретенному для его реализации. Указанные льготы действительны лишь в течение 25 лет — срока действия федерального закона (начиная с даты его вступления в силу — 1 апр. 2006г.).

С вступлением в силу в 2005г. закона «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» (с дополнениями и изменениями 2006г.) появилась возможность организовывать ОЭЗ новых типов. Согласно закону, могут создаваться промышленно-производственные (ППЗ), технико-внедренческие (ТВЗ) и туристско-рекреационные (ТРЗ) особые экономические зоны, и каждая из них наделена своими привилегиями.

Налогообложение. Согласно законодательству об ОЭЗ, налогообложение резидентов ОЭЗ осуществляется в соответствии с законодательством РФ о налогах и сборах. Подробные сведения о фискальных особенностях в отношении резидентов зон приведены в законе «О внесении изменений в некоторые законодательные акты в связи с

принятием Федерального закона «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» (№117-ФЗ от 22 июля 2005г.). Кроме этого, следует руководствоваться законом №75 от 3 июня 2006г. «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации...».

Перечень налоговых льгот для резидентов всех типов ОЭЗ

	ППЗ	ТВЗ	ТРЗ
Освобождение от налога на имущество на первые 5 лет+++
Освобождение от земельного налога на первые 5 лет+++
Возможность применения специального коэффициента
по амортизационным отчислениям (не более 2)+++
Возможность без ограничений списывать убытки на будущий период и затраты на научно-исследоват. и опытно-конструкт. работы+++
Максимальная ставка ЕСН в 14%---
Возможность установления законами субъектов РФ пониженной налоговой ставки налога на прибыль, подлежащего зачислению в бюджеты субъектов, от деятельности, осуществляемой на территории зоны, при условии ведения раздельного учета доходов (расходов), полученных (понесенных) от деятельности на территории зоны и вне ее. Размер указанной налоговой ставки не может быть ниже 13,5%+++
Примечание: (+) льгота имеется, (-) льгота отсутствует.			

Согласно законодательству о зонах, регионам и муниципалитетам разрешено предоставлять участникам ОЭЗ дополнительно собственные льготы (в пределах своей компетенции), что подтверждает опыт Московской обл.

В г.Дубна Московской обл. создается технико-внедренческая особая экономическая зона, основными направлениями деятельности которой являются: нанотехнологии и новые материалы, заказное программное обеспечение; программные комплексы разведки и мониторинга месторождений нефти и газа; программно-аппаратные комплексы для таможенной службы; цифровые системы защиты информации; системы контроля и управления доступом; сетевые вычислительные системы; дизайн и центры обработки данных; силовая электроника; биотехнологии (инсулины и интерфероны), проектирование летательных аппаратов.

В дек. 2006г. в закон Московской обл. «О льготном налогообложении в Московской обл.» были внесены изменения, устанавливающие налоговые льготы для резидентов ОЭЗ (снижение ставки налога на прибыль организаций на 4 процентных пункта, освобождение от уплаты транспортного налога, кроме легковых автомобилей, а также водных и воздушных транспортных средств).

Условием использования льгот является направление высвобожденных средств на развитие резидентов. Кроме того, резиденты могут применять льготы с первого числа квартала, следующего за датой признания их резидентами ОЭЗ, по 31 дек. 2010г.

Таможенный режим. На территориях, принадлежащих ОЭЗ промышленного и технико-внедренческого типов, применяется режим свободной таможенной зоны (СТЗ), при котором иностранные товары размещаются и используются в зоне без уплаты таможенных пошлин и НДС, а российские — на условиях, применяемых к вывозу в соответствии с режимом экспорта с уплатой акцизов (но без уплаты вывозных пошлин). Эти правила распространяются лишь на продукцию, необходимую резидентам для ведения их деятельности (промышленной, или технико-внедренческой). При вывозе товаров, помещенных под режим СТЗ, за пределы зоны или при передаче их

нерезиденту использование данного таможенного режима прекращается. Исключением является перемещение таких товаров из одной зоны в другую, но в целях использования в режиме СТЗ.

С размещенными таким образом товарами разрешается проводить любые операции в соответствии с условиями заключенных соглашений о ведении конкретной деятельности. Правительство РФ может устанавливать перечни запрещенных операций с ввозимой продукцией.

На срок существования ППЗ и ТВЗ под режим СТЗ могут быть помещены товары: ввозимые на таможенную территорию России с территорией иностранных государств; ввозимые на территорию ОЭЗ с остальной территории РФ; размещенные на территории ОЭЗ и приобретаемые у лиц, не являющихся их резидентами.

Если под режим СТЗ помещаются зарубежные товары, ввозимые с остальной территории России или приобретенные у нерезидентов, суммы уплаченных таможенных пошлин и НДС возвращаются таможенными органами, но при условии, что такая льгота предусмотрена таможенным законодательством России при фактическом вывозе этих товаров с таможенной территории страны.

С иностранных товаров, а также продуктов их переработки, помещенных ранее под режим СТЗ и выпускаемых из зоны для свободного обращения на остальную территорию РФ или передаваемых нерезидентам зоны, таможенные пошлины, НДС и акцизы взимаются по ставкам, действующим на дату принятия таможенной декларации. В отношении таких же, но российских товаров, перемещаемых аналогичным образом, таможня взимает лишь НДС и акцизы.

Следующий вариант трансграничных перемещений – вывоз российских и иностранных товаров с территории ОЭЗ за пределы таможенной территории РФ. В такой ситуации ввозные таможенные пошлины и налоги не взимаются, а вывозные пошлины подлежат уплате в соответствии с таможенным режимом экспорта. Исключение составляют товары иностранного происхождения, ввезенные на территорию ОЭЗ с территории другого государства, если они экспортируются из России в неизменном состоянии.

Оборудование и объекты недвижимости, ввезенные в зону в соответствии с режимом СТЗ, или товары, изготовленные из размещенных подобным образом комплектующих, полуфабрикатов и другой продукции, на момент прекращения деятельности зоны получают статус находящихся в свободном обращении на таможенной территории РФ, считаются и остаются собственностью лиц, бывших резидентами зоны. Таможенные налоги и сборы при этом не уплачиваются.

Особо следует рассмотреть таможенные льготы для участников ТРЗ, так как на резидентов этих зон не распространяется режим СТЗ при ввозе товаров на ее территорию, поскольку в соответствии с поправками 2006г. к «базовому» закону о зонах 2005г. это есть привилегия только резидентов ППЗ и ТВЗ.

О гарантиях. Резидентам всех типов особых зон государство предоставляет гарантию – «стабилизационную оговорку», суть которой в том, что акты законодательства РФ о налогах и сборах, нормативные документы аналогичного содержания субъектов Российской Федерации и органов ме-

стного самоуправления, ухудшающие положение налогоплательщиков – резидентов зон, не применяются к ним в течение срока действия соглашений о ведении промышленно-производственной, технико-внедренческой и туристско-рекреационной деятельности. Исключения составляют нормативные акты, касающиеся налогообложения акцизной продукции. А.В.Чистов, с.н.с. ВНИКИ, БИКИ, 16.6.2007г.

В мировой экономике развивается процесс транснационализации, движущей силой которого являются транснациональные корпорации (ТНК). Они способствуют интернационализации производства в процессе расширения и углубления производственных связей между предприятиями стран мира, влияют на динамику, структуру и уровень конкурентоспособности реализуемых на мировом рынке товаров и услуг.

Предпринимательский сектор России занимал до 2000г. слабые позиции в этом процессе. Производительные зарубежные активы аккумулировались ограниченным числом компаний, активная коммерческая деятельность которых базируется в основном на мощной производственной и финансовой базе, доставшейся им от СССР. Наиболее масштабная транснациональная деятельность по инвестированию в реальный сектор за рубежом осуществлялась «Газпромом» и «Лукойлом», на долю которых, по оценкам, в конце 90гг. приходилось 90% активов за рубежом.

После 2000г. в экономике России отмечается устойчивый подъем, определяющими факторами которого явились девальвация национальной валюты вследствие финансово-экономического кризиса 1998г., а также динамичное и устойчивое улучшение ценовой конъюнктуры на мировых рынках энергоносителей. В этих условиях доходы российских компаний (особенно в топливно-энергетической и металлургической отраслях промышленности) существенно возросли и часть компаний начали проводить активную политику по транснационализации инвестиционной деятельности. По данным Банка России, вывоз прямых инвестиций достиг в 2000-06гг. в среднем 9 млрд.долл. (в 90гг. – соответственно 1,4 млрд.), в т.ч. в последние три года составлял в среднем 14 млрд.долл. Трансграничные сделки по приобретению функционирующих иностранных компаний стали активно использоваться российскими компаниями в качестве формы осуществления капитальных вложений в материальную сферу зарубежных стран. По данным аналитической группы М&A-Intelligence журнала «Слияния и поглощения», транснациональные приобретения с участием российских компаний к 2006г. по количеству заключенных сделок (54) и размеру вложенных в зарубежные активы сумм (10,3 млрд.долл.) увеличились по сравнению с 2005г. в 2 раза (27 сделок и 4,4 млрд.долл.).

Активизация инвестиционной деятельности компаниями РФ в зарубежные производительные активы позволила России укрепить позиции по ряду международных показателей, характеризующих ее участие в международном инвестиционном процессе. Согласно ежегодному «Докладу о мировых инвестициях», подготовленному Юнктад в 2006г., доля России в мировом экспорте прямых иностранных инвестиций (ПИИ) возросла с 0,2%

в конце 90г. до 1,7% в 2005г., и РФ по этому показателю заняла 15 место в мире. О положительных тенденциях свидетельствуют данные о накопленных за рубежом российских ПИИ. По данным Юнктад, в начале 2006г. объем накопленных российскими компаниями прямых зарубежных активов оценивался в 120 млрд.долл. (в 2000г. – 20,1 млрд.), что позволило РФ занять третье место (в 2000г. – 12) среди стран с переходной экономикой и ряда других государств, значительно опередив Китай, Бразилию, Мексику, Республику Корея.

Экспорт ПИИ в мире и из России, млн.долл.

2000г. 2001г. 2002г. 2003г. 2004г. 2005г.

Экспорт ПИИ в мире ...1186838..721501..652181..561104..813068..778725

Экспорт ПИИ из России ...3177253335339727.....13782.....13126

Доля российских ПИИ в

мировом экспорте ПИИ (%) 0,30,40,51,71,71,7

Источник – World Investment Report, 2004-06, Unctad.

В связи с преобладанием в российской экономике сырьевых отраслей транснациональная деятельность российских компаний в последние годы определялась небольшим числом компаний нефтегазовой, металлургической и горнодобывающей отраслей промышленности. В этих секторах экономики, обладающих в условиях высокого мирового спроса на природные ресурсы и продукты их первичной переработки конкурентными преимуществами и испытывающих влияние глобальных процессов консолидации, сосредоточены ведущие транснациональные холдинговые компании и корпорации. По оценке лондонского отделения фирмы KPMG, на долю российских компаний сырьевых и базовых отраслей приходится 75% транснациональных сделок по приобретению зарубежных производительных активов. К наиболее крупным российским ТНК в нефтегазовой сфере относятся «Лукойл», «Газпром», «Татнефть», «Славнефть», ТНК-ВР и «Сургутнефтегаз», в металлургической – «Северсталь», «Русал», «Евраз» и «Группа Мечел», в горнодобывающей – «Норильский никель» и «Алроса».

В последние годы среди российских приобретателей зарубежных производительных активов стали появляться несырьевые компании. Активизировались телекоммуникационные компании «Вымпелком», МТС, АФК «Система», «Альфа-групп». Проявляют также интерес к зарубежным производительным активам ряд других компаний несырьевого сектора экономики, но расширение их участия в процессе транснационализации сдерживает недостаточная концентрация капитала. Их деятельность по инвестированию в зарубежную производственную сферу не имеет активного (с количественной точки зрения) и масштабного (по накопленным зарубежным активам) характера («Императорский фарфоровый завод», «Амтел», «Калина», ОМЗ).

Также вынуждает российские компании к активизации транснациональной деятельности исчерпание возможностей консолидации активов внутри страны, что особенно актуально для сферы энергетики и металлургии. Диверсификация инвестиционной деятельности в реальный сектор экономики за рубежом позволяет решать задачу по эффективной стерилизации свободных ресурсов, накопившихся в условиях благоприятной внешней ценовой конъюнктуры, а также расширять производственные и сбытовые возможности, в т.ч. через укрупнение бизнеса (вплоть до достижения

глобального лидерства в производстве и реализации продукции). Одной из наиболее эффективных транснациональных сделок можно считать поглощение в начале 2007г. «Русал» швейцарской компании Glencore, владеющей крупнейшими добывающими и перерабатывающими алюминиевыми мощностями в Ирландии, Швеции, Италии и Ямайке, и российской алюминиевой компании «Суал». Консолидация производственных активов внутри страны и за рубежом позволила компании «Русал» стать крупнейшим в мире производителем глинозема (16%) и алюминия (доля на рынке первичного алюминия – 13%).

Стимулируют транснациональную деятельность в осуществление инвестиционных проектов выгоды, получаемые российскими компаниями за счет выстраивания цепочки создания добавленной стоимости, значительная часть которой уходила ранее иностранным компаниям. Они ориентируются не на производство технологически примитивной продукции, а на более глубокую ее обработку и доведение готовой продукции до конечного потребителя. Примером в этом смысле является транснациональная деятельность нефтегазовой компании «Лукойл», присутствующей за рубежом в секторе «разведка и добыча» и секторе «переработка и сбыт». Российская компания скупает зарубежные добывающие и перерабатывающие нефтегазовые активы и является лидером в освоении зарубежных розничных рынков. В числе наиболее масштабных приобретений «Лукойла», направленных на доведение товара конечному потребителю, является покупка в 2000г. И 2004г. сетей заправочных станций у американских компаний Cetty Petroleum Marketing и Mobil (2 тыс. АЗС), в 2005г. – заправочных станций у финской компании Teboil & Suomen Petrooli (430 АЗС и дизельных заправочных точек), а в начале 2007г. – розничного бизнеса компании ConocoPhillips (380 АЗС в 6 странах Европы).

В активе «Лукойла» – 5 тыс. крупных автозаправочных сетей в странах СНГ и Евросоюза (в т.ч. в Бельгии, Финляндии, Польше, Болгарии, Венгрии, Сербии, Румынии, на Кипре, в Чехии, Словакии) и США, крупные нефтегазовые месторождения в ряде стран СНГ (Казахстан, Узбекистан, Азербайджан), Ближнего Востока (Иран, Йемен и Саудовская Аравия), Южной Америки и Северной Африки (Колумбия, Египет, Ливия, Алжир), ряд перерабатывающих заводов в странах Восточной Европы (Румыния, Болгария, Сербия) и на Украине, нефтеналивной терминал в Нидерландах (порт Роттердам).

Производству товаров с высокой добавленной стоимостью способствует покупка зарубежных высокотехнологичных активов. В 2006г. горно-металлургическая группа «Евраз», приобретя компанию Gratecor (США), получила доступ к зарубежному технологическому оборудованию, превратившись из производителя и поставщика ванадиевого сырья (применяемого для обогащения стали) в производителя высококачественной продукции из ванадия.

Вынуждают крупные российские компании к расширению инвестирования в зарубежный производственный сектор торговые барьеры, препятствующие доступу российской готовой продукции на рынки ряда зарубежных стран. К таким торговым ограничениям относятся введенные в странах

Евросоюза и США антидемпинговые пошлины и квоты на ввоз российского проката. Приобретение производительных активов за рубежом позволяет российским металлургическим компаниям обходить торговые ограничения, обеспечивая продвижение отечественной сталелитейной продукции на рынки этих стран. В основном этими соображениями руководствовались металлургические компании «Северсталь» и «Евраз». В 2004г. «Северсталь» приобрела компанию Rouge Steel (крупный производитель металлопродукции в США) и в 2005г. — 62% акций одного из ведущих итальянских производителей стали фирмы Lucchini. «Евраз» в 2006г. приобрела 75% акций итальянского производителя стального проката компанию Palini e Bartoli, а в начале 2007г. поглотила компанию Oregon Steel Mills (США) — крупного производителя стальной металлопродукции.

Стимулирует расширение российского бизнеса за рубежом дефицит некоторых видов сырья, используемого при производстве готовой продукции. Стремясь укрепить сырьевую базу и обеспечить на перспективу имеющиеся в ограниченном количестве на территории России бокситовые месторождения, покупку активов в ряде стран осуществляет компания «Русал». В 2006г. она купила гвинейскую компанию Alumina Company of Guinea и в 2005г. — 20% пакет в австралийской компании Queensland Alumina.

С целью укрепления сырьевой базы скупают добывающие активы и другие крупные российские компании. В 2004г. российская горно-металлургическая компания «Норильский никель» приобрела 20% акций южноафриканской компании Gold Fields, являющейся одной из крупнейших золотодобывающих компаний в мире, с первоклассными активами в ЮАР, Гане и Австралии.

С географической точки зрения одним из наиболее привлекательных для ТНК России направлений для инвестирования являются страны ближнего зарубежья. На долю российских компаний, являющихся ведущими инвесторами на рынках стран СНГ, по оценкам, приходится 1/3 ПИИ, поступающих в эти страны. Значительно их присутствие на рынках Украины, Белоруссии, Казахстана и Узбекистана.

Страны СНГ характеризуются сравнительно емкими рынками сбыта с низкой конкуренцией и достаточно лояльным отношением руководства этих государств к российским инвесторам и их продукции. Российские компании вкладывают средства в находящиеся в стадии реформирования экономики стран СНГ и стремятся к налаживанию и восстановлению нарушенных в 90гг. производственных и сбытовых связей. В последние годы существенным фактором наращивания российских инвестиций является также реализация межправительственных договоренностей по реструктуризации задолженности России ряда стран СНГ (Армения, Казахстан, Киргизия, Молдавия, Таджикистан, Узбекистан) через механизм конверсии долгов в собственность и инвестиции.

Приоритетными областями для российских вложений выступают отрасли, связанные с разведкой, добычей, переработкой и транспортировкой топлива, объекты энергетики, черной и цветной металлургии, химической промышленности. Особо активны в регионе «Лукойл» и «ТНК», создавшие вертикально интегрированные транснацио-

нальные структуры, а также «Транснефть», «Газпром» и «Русал», ставшие в последние годы собственниками или совладельцами предприятий в странах СНГ. В последние годы возросли также инвестиции в мобильную связь и ряд предприятий машиностроения.

Одним из наиболее привлекательных направлений инвестирования в страны дальнего зарубежья являются страны Центральной и Восточной Европы. В последние годы центр транснациональной активности смещается в страны Балканского региона. Производительные активы Балканских стран пользуются сравнительно невысоким спросом со стороны западных компаний, что позволяет российским компаниям осуществлять транснациональную деятельность (особенно в Румынии, Сербии, Болгарии, Македонии и Боснии).

Инвестиционная активность в этом регионе концентрируется преимущественно в секторе энергетики. Наиболее крупные инвестиции осуществляют «Газпром» и «Лукойл», сосредоточившие свои усилия на инвестициях в переработку и реализацию энергоресурсов. В последние годы возросли также инвестиции в металлургический сектор и предприятия машиностроения («Евраз», «ОМЗ» и др.).

Российские инвесторы интересуются природными ресурсами ряда развивающихся стран. Наибольшую привлекательность представляют страны «третьего мира» со сравнительно недорогими в условиях политической и экономической нестабильности добывающими и перерабатывающими активами. Крупные российские металлургические, алюминиевые и алмазодобывающие компании («Евраз», «Русал», «Ренова», «Алроса») инвестируют средства в добычу и переработку природных ресурсов, не встречая препятствий со стороны западных конкурентов, считающих такую инвестиционную деятельность достаточно рискованной, а также препятствий геополитического характера со стороны местных деловых и государственных структур.

Российские компании стали активно вкладывать капиталы в производительные активы некоторых развитых стран. Однако транснациональная деятельность российских компаний на рынках этих стран сопряжена (в сравнении с условиями инвестирования в развивающиеся страны и страны с переходной экономикой) с большими трудностями. Намерения российских компаний инвестировать средства в материальный сектор экономики развитых стран нередко встречают сопротивление со стороны местных деловых кругов, что влияет на эффективность проникновения отечественного капитала на рынки этих государств. Согласно исследованию, проведенному аналитической группой M&A-Intelligence журнала «Слияния и поглощения», в 2006г. в Европе и Северной Америке сорвались 13 сделок российских компаний на 50 млрд.долл. Для сравнения: в пред.г. китайским компаниям было отказано в покупке зарубежных активов на 10 млрд.долл. (8 случаев), выходцам из арабских стран — на 18 млрд. (23 случая).

О зарубежных инвестициях российского бизнеса в материальный сектор. Наиболее значимым фактором, препятствующим результативному проникновению российского капитала на развитые рынки, является негативный имидж, сформировавшийся в отношении российских компаний со стороны зарубежных деловых кругов. Результа-

ты проведенного летом 2006г. британским агентством The Economist Intelligence Unit (EIU) (аналитическое подразделение группы компаний Economist) опроса 300 представителей крупных компаний Европы, Северной Америки и Азии показали, что впечатление о России как об источнике инвестирования в международных деловых кругах в основном негативное. По мнению большинства респондентов, российский бизнес отличают недостаточная прозрачность ведения бизнеса, сомнительные источники происхождения капиталов, неэффективная структура управления, в основном низкие стандарты качества и отсталые технологии. Значительное число респондентов считают, что политическое противостояние остается существенным препятствием на пути России к корпоративной экспансии в их страны.

К числу наиболее крупных сделок с участием российского капитала, которые под влиянием преимущественно данных факторов не были реализованы, можно отнести попытку российской компании «Северсталь» в 2006г. осуществить слияние с индийской металлургической компанией Arcelor, а также намерение «Газпрома» приобрести контрольный пакет акций британской газораспределительной компании Centrica. Прессинг со стороны местных деловых кругов в ходе заключения сделок испытали «Лукойл» при покупке сетей заправочных станций у американских корпораций Cetty Petroleum Marketing (2000г.) и Mobil (2004г.), российский производитель шин «Амтел» при покупке голландской компании Vredestein (2005г.).

Рассматривая количественные аспекты развития прямого инвестирования в зарубежный материальный сектор, следует отметить, что масштабность этого процесса для России будет зависеть не только от активности сформировавшегося преимущественно в базовых и сырьевых отраслях экономики пула крупных транснациональных компаний, но и от ускорения динамики формирования и укрепления подобных компаний в других (менее зависимых от влияния внешних благоприятных факторов) секторах отечественной экономики. Воздействие на данный процесс будут оказывать различные внешние факторы, препятствующие проникновению российского капитала в зарубежные материальные активы. Однако даже самые сдержанные варианты инвестиционных прогнозов на среднесрочную перспективу содержат оптимистичные оценки участия России в этом процессе. Согласно прогнозу британского агентства The Economist Intelligence Unit, в 2006–10гг. российские компании будут продолжать активно осуществлять транснациональную деятельность по приобретению зарубежных производственных активов. По оценкам этого агентства, объем российских внешних инвестиций в 2006–10гг. превысит 50 млрд.долл., что позволит РФ укрепиться в пятерке лидеров среди развивающихся стран и стран с переходной экономикой по размерам вложенных и накопленных за рубежом производительных активов.

Актуальным становится вопрос определения роли и места государства в процессе осуществления транснациональной деятельности российских компаний в реальный сектор зарубежных стран. По мнению автора, существующее в органах власти сдержанно-настороженное отношение к экспансии российского бизнеса на зарубежные рынки должно трансформироваться в прагматичное

понимание того, что для эффективного противостояния России новым глобальным вызовам и угрозам важно развивать партнерское взаимодействие государства с бизнесом. Формирование государственной идеологии в области вывоза частного капитала, где значимое место отводилось бы созданию концептуальной и институциональной базы поддержки транснациональной деятельности российских компаний в зарубежный материальный сектор, должно стать одним из магистральных путей к устойчивому экономическому развитию РФ.

Как показывает зарубежный опыт, эффективная реализация такого подхода должна базироваться на действенной системе государственного содействия транснациональной деятельности российского частного капитала за рубежом. Должен применяться широкий набор инструментов поддержки — от информационного и дипломатического сопровождения российских инвестиций до финансового содействия этому процессу (в форме кредитования, субсидирования процентных ставок, страхования от политических рисков и др.).

Следует учредить структурное подразделение, например, агентство по содействию инвестициям за рубежом (возможно совместить функции поддержки инвестиции с функциями стимулирования экспорта товаров и услуг на базе планируемого к созданию в РФ агентства по содействию экспорту), основными задачами которого являлись бы осуществление внешнеполитического анализа, систематизация и прогнозирование зарубежных проектов ТНК, разработка системы мер господдержки и др.

Очевидно, что финансово устойчивые и опытные крупные российские компании (в основном сырьевого и базового сектора экономики) больше нуждаются в господдержке в виде дипломатического лоббирования их интересов за рубежом (особенно на рынках развитых государств). Сдерживает их продвижение на эти рынки негативный имидж, в определенной степени сформировавшийся за рубежом в связи с неинформированностью и ложными стереотипами о состоянии российского бизнеса. Однако информационная компания и дипломатическое сопровождение инвестиционных проектов за рубежом со стороны государства должны сопровождаться и активными действиями высшего руководства данных компаний, особенно в части проведения структурных реформ и внедрения международных стандартов для обеспечения прозрачности и др.

В связи с формирующимися в России ТНК среднего размера с их сравнительно небольшим финансовым потенциалом и недостаточной опытностью и информированностью о внешних рынках целесообразно при осуществлении ими инвестиционных вложений в зарубежную материальную сферу применять более широкий инструментарий господдержки. Одним из наиболее действенных инструментов содействия инвестициям является финансовая поддержка. Приоритет в этой области целесообразно отдавать: проектам, увеличивающим обеспеченность национальной экономики природными ресурсами; а также способствующим экспорту национальных технологий, товаров и услуг; приобретению активов, позволяющих использовать в национальной экономике результаты зарубежных исследований, технологические разработки; слияниям и поглощениям, повышающим конкурентоспособность оте-

чественных компаний и ускорению их выхода на зарубежные рынки и т.п.

Государственная идеология содействия проникновению российского капитала в зарубежные производительные активы должна предусматривать более активное использование потенциала взаимодействия со специализированными международными организациями, способствующими усилению транснациональных потоков. К ним относятся Международное агентство по инвестиционным гарантиям (МИГА), членом которого является Россия, а также Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС), в который Россия еще не вступила.

При разработке концепции должна учитываться деятельность государства по извлечению большей выгоды от членства в интеграционных объединениях (ЕврАзЭС, Союзное государство РФ и Белоруссии, ШОС), а также предусматриваться более широкое применение механизма урегулирования задолженности государств-должников перед Россией через механизм конверсии их долгов в собственность и инвестиции.

Крупнейшие зарубежные приобретения некоторых ведущих российских ТНК в 2000-07гг., в млн.долл.

Компания РФ/ Приобрет. компания	Страна	Доля	Стоим. сделки	Год
Лукойл				
Автозаправочная сеть				
Cetty Petroleum Marketing	США	100	71	2000
Bitech Petroleum Corp.	Канада	100	105	2001
Beoportol, Beograd	Сербия	79,5	225	2003
Автозаправочная сеть Mobil	США	100	266	2004
Beoportro	Югославия	79,5	232	2003
Nelson Resources	Канада/Казахстан	100	2000	2005
Автозаправочная сеть				
& Suomen Petrooli	Финляндия	100	160	2005
ЕвразХолдинг				
Steel	Чехия	100	287	2005/06
Palini e Bartoli	Италия	75,1	678	2006
Highveld Stee	ЮАР	79	678	2006
Stratcor	США	Более 40	110	2006
Oregon Steel Mills	США	100	2300	2007
Норникель				
Stillwater Mining Co	США	51	341	2002
Gold Fields	ЮАР	20	1200	2004
Русал				
Николаевский глиноземный завод	Украина	30	100	2000
Queensland Alumina	Австралия	20	460	2005
Kombinat Aluminijuma	Черногория	65,4	49	2005
Podgorica				
AMC	Гайана	90	22	2005/06
Alumina Company of Guinea	Гвинея	100	более 300 ¹	2006
Alscon	Нигерия	77,5	250	2006
Glencore, Суал	Швейцария, Россия	100	10200	2007
Северсталь				
Rouge Industries	США	100	285	2003
Rouge Steel	США	100	286	2004
Lucchini	Италия	62	574	2005
Группа Kost	Румыния	81	Более 38 ¹	2002
«Мечел»				
SC Industria Sarmei	Румыния	80	334	2003
Алроса				
СП Samatchia-Camagico и Hydrochicapa	Ангола	55	85	2004
¹ Инвестиционная программа.				
Источник – данные из отчетов компаний и сообщений информационных агентств о крупных российских ПИИ за соответствующие годы. Шепелев С. В., советник директора ВНИКИ, к. э. н., доцент.				

БИКИ, 10.4.2007г.

Недвижимость

Кризис ипотеки в США явился закономерным итогом проводимой банками этой страны агрессивной кредитной политики. С одной стороны, в течение последнего десятилетия на американском ипотечном рынке отмечались высокие темпы роста, что отчасти было вызвано значительным снижением процентных ставок (особенно низкими ставки были в 2001-03гг.). С другой стороны, данный рост обеспечивался большими объемами высокорискованных кредитов (subprime mortgage), выдававшихся заемщикам с плохой кредитной историей, значительными объемами текущих обязательств и низким уровнем дохода или же неспособным подтвердить свои доходы документально. Кредиты subprime mortgage в условиях стабильности финансовой системы были выгодны для кредиторов из-за высоких процентных ставок. Так, средняя ставка по нестандартным кредитам в 2004г. превышала доходность по казначейским облигациям на 4,8%, в 2005г. – на 5,3 и 2006г. – на 5,6. Привлекательность этого бизнеса способствовала увеличению числа организаций, занимающихся ипотечным кредитованием. Кредиты на нестандартных условиях в 2004-06гг. выдавались 2,5 тыс. кредиторов, среди которых банки, ссудо-сберегательные союзы и другие компании.

Начиная с 1977г. с принятием закона, ориентирующего банки на большие объемы кредитования именно в тех регионах, где они работали, требования к потенциальным заемщикам снизились. По данным министерства жилищного строительства и городского развития США, объемы выданных ипотечных кредитов в 1999-2005гг. возросли в 10 раз, причем в последние годы увеличилась доля кредитов класса subprime. В 2004г. доля ипотечных ссуд с высоким уровнем риска составляла 16%, а в 2006г. – 29%. Из выданных в 2005-07гг. 43,6 млн. кредитов к subprime относились 10,3 млн. В настоящее время объем ссуд этого класса достиг 1,1-1,3 трлн. долл.

Банки часто предлагали кредитные продукты с льготным режимом

обслуживания долга в течение первых лет. Наиболее востребованными стали кредиты ARM (Adjustable-rate mortgage) и IOs (Interest only mortgages). По программам ARM предлагалась фиксация низкой процентной ставки в течение первых трех лет. В дальнейшем процентные выплаты становились плавающими, т.е. привязывались к какому-либо индексу (например, «Либор»). Программы IOs предполагали только выплаты процентов в течение льготного периода, а погашение кредита начиналось после его окончания.

Ипотечные кредиты в США в 2006г., в %	I			
	I	II ¹	III	IV
Класс prime	13,9	53,5	9,2	76,6
Класс subprime	6,6	4,9	2,2	13,7
Другие виды	-	-	-	9,7

¹ FRM – Fixed rate mortgage.

Примечание. I – ARM, II – FRM, III – другие виды, IV – всего.

Источник – В. Малиновский «Ипотечный рынок: повторение в России американского кризиса в настоящий момент невозможно». Журнал «Рынок ценных бумаг», №20, 2007г.

В начале 2007г. стоимость обслуживания кредитов класса subprime резко возросла, поскольку закончился льготный период, а «плавающая» став-

ка была привязана к значительно изменившейся ставке «Либор». Основная часть неплатежей пришлась на кредиты ARM, при этом просрочка по займам fixed rate классов subprime и prime находится в пределах среднестатистических значений.

Банки США активно наращивали кредитные портфели в ущерб их качеству и практически отказались от реальной проверки потенциальных заемщиков, предлагая услуги по предоставлению фиктивных документов о доходах и создавая дополнительные преференции в виде вторых кредитов на первоначальный взнос (обычно он составляет 20% стоимости недвижимости) и разрешений не страховать приобретаемое жилье.

Кроме того, подтасовка данных со стороны заемщиков стала нормой. Так, в результате анализа случайной выборки документов на получение кредита (при отсутствии официальных справок о доходах заявителей) Mortgage Asset Research Institute был сделан вывод, что почти все потенциальные заемщики завысили свой доход на 50%.

Риски агрессивной кредитной политики зачастую перекладывались на инвесторов, активно приобретающих высокодоходные производные инструменты, обеспеченные залогом. Почти все кредиты класса subprime были секьюритизированы. Пересмотр ведущими рейтинговыми агентствами рейтингов по финансовым инструментам с ипотечным обеспечением, который был проведен с запозданием, способствовал их обесценению и потерям финансовых институтов, работавших с ними.

В последние годы в результате роста процентных ставок проблемы с выплатами по кредитам возникли даже у обеспеченной категории граждан, которые воспользовались системой нестандартного кредитования. Заемщикам с высоким годовым доходом кредиты на нестандартных условиях предоставлялись в основном в тех случаях, когда приобреталось дорогое жилье, а банки отказывались кредитовать подобные сделки на стандартных условиях. По данным ведущих американских кредиторов, заемщики с годовым доходом, превышающим 300 тыс.долл., получили в 2006г. по сравнению с 2005г. кредитов по повышенным ставкам больше на 74% (средний размер предоставленных этой категории заемщиков кредитов увеличился за год на 10%). При постоянном росте цен на недвижимость кредиты на нестандартных условиях были оправданными, поскольку у заемщиков была возможность перекредитоваться на иных условиях или продать недвижимость с прибылью.

В результате кризиса на рынке ипотеки каждая 700 семья в США лишилась дома. По сообщению Realty Trac, в авг. 2007г. было объявлено о 244 тыс. случаев арестов домов за неуплату кредита, в окт. — о 224 тыс.

В IV кв. 2007г. в среднем в месяц 180 тыс. заемщиков объявляли об отказе погасить ипотечный кредит, и, по оценкам, к концу 2007г. общее количество личных «дефолтов» превысило 2 млн. По прогнозам экспертов Deutsche Bank, дефолт может быть объявлен по 30-40% высокорискованных кредитов.

Среди пострадавших от кризиса оказались также власти некоторых штатов, вложивших в проблемные активы миллиарды долларов (особенно большой ущерб нанесен штатам Флорида, Коннектикут, Мэн).

Правительство США совместно с представителями министерства финансов и руководством Citi, Well Fargo, Washington Mutual разработало план, вводящий новый регламент обслуживания кредитов проблемными заемщиками, в соответствии с которым кредиторы должны перейти к фиксированной ставке по кредитам, взятым в период с 2005г. по июль 2007г. на условиях «плавающих» ставок высокого уровня. Данная мера касается заемщиков, у которых разница между стоимостью дома и задолженностью не превышает 3%. Кроме того, у них не должно быть просрочки по платежам 60 дней и они должны иметь документальное подтверждение, что при отсутствии возможности производить выплаты по новым повышенным ставкам они могут платить по старым. По мнению правительства США, банки должны активно сотрудничать с заемщиками с хорошей кредитной историей, оказывая им помощь в рефинансировании кредитов в Федеральном управлении по жилищным вопросам.

В дальнейшем кризис распространился на другие развитые страны. Инвестиции в ипотечные облигации стали причиной убытков инвестиционных компаний и банков Германии, Великобритании, Австралии, Японии. Убытки понесли как приобретатели ценных бумаг с ипотечным покрытием, так и ипотечные кредиторы.

В апр. 2007г. было объявлено о банкротстве одного из крупных кредиторов сегмента высокорискованной ипотеки США New Century Financial. Британский HSBC еще в фев. 2007г. повысил на 2 млрд.долл. резервы на покрытие возможных убытков по высокорискованным кредитам.

В 2006г. совокупная прибыль Citigroup, J. P. Morgan Chase, Merrill Lynch, Morgan Stanley, Goldman Sachs, Lehman Brothers, Bear Stearns, Credit Suisse, UBC, Deutsche Bank, HSBS составила почти 98 млрд.долл. Кризис привел к сокращению прибыли уже в III кв. 2007г. у всех инвестиционных банков, а инвестбанковское подразделение Merrill Lynch закончило III кв. 2007г. с чистыми убытками.

В IV кв. 2007г. Merrill Lynch списало активы в объеме 14,6 млрд.долл., зафиксировав убытки в 9,83 млрд. Суммарные потери банка составили 23 млрд.долл. при акционерном капитале 32 млрд. Списание активов Citigroup составило 22,2 млрд.долл., из них 18,1 млрд. связаны с потерями на вложениях в ипотечные облигации и 4,1 млрд. — с потерями на рынке потребительского кредитования. Убытки Citigroup в IV кв. 2007г. составили 9,83 млрд.долл. и еще 3,31 млрд. было перечислено в резервы (на покрытие убытков в перспективе). J. P. Morgan Chase зафиксировал в IV квартале сокращение прибыли на 34% — до 2,97 млрд., долл. в результате списания 1,3 млрд. по ипотечным облигациям и создания резервов в 3,2 млрд. на покрытие убытков по кредитам в будущем.

Компенсировать такие потери можно лишь при участии крупных инвесторов, которыми явились компании и государственные инвестиционные фонды стран со значительными валютными резервами. Так, Merrill Lynch были проданы акции на 5 млрд.долл. сингапурской государственной инвестиционной корпорации Temase, на 1,2 млрд. были проданы акции управляющей компании Davis Selected Advisors, за 1,3 млрд. этой же компании было продано чикагское подразделение банка. В даль-

нейшем банком дополнительно были привлечены 6,6 млрд.долл. у японского банка Mizuho и инвестиционных фондов Республики Корея, а также Кувейта. Citigroup было привлечено 7,5 млрд.долл. инвестиций от Abu Dhabi Investment Authority. Китайская инвестиционная корпорация вложила 5 млрд.долл. в Morgan Stanley. Швейцарским банком UBS было привлечено почти 10,1 млрд.долл. от сингапурской инвестиционной корпорации и 2 млрд. поступило от саудовского инвестора.

По прогнозам, в результате наступающего кризиса ВВП США в 2008г. сократится на 1 проц. пункт.

Если банкротства мелких и средних финансовых институтов в кризисных ситуациях допустимы, то осложнения у крупных компаний чреваты крахом банковской системы. Центральные банки в кризисные периоды должны проводить политику активного рефинансирования банков, основанную на снижении процентной ставки.

ФРС США для стимулирования умеренного роста экономики в 2007г. трижды понижала учетные ставки (в окт., нояб., дек.) и в итоге уровень составил 4,25%. Однако, по оценкам, ФРС реагировала на кризисную ситуацию в экономике США слишком медленно. Меры по снижению процентных ставок были признаны недостаточно эффективными (в конце 2007г.), ставки на межбанковском рынке держались на высоком уровне при снижении объема ликвидности. Европейский центральный банк и Банк Англии длительный период не понижали учетные ставки. Представителями Банка Англии было сделано лишь официальное заявление по поводу возможного снижения в 2008г. ставки рефинансирования.

Центральные банки США, Евросоюза, Великобритании, Канады и Швейцарии разработали и реализовали систему мер, направленную на поддержание ликвидности банков. ФРС США провела аукционы по размещению кредитных средств на один месяц на 40 млрд.долл. В аукционах участвовало большое количество банков, список ценных бумаг, принимаемых в залог, был расширен.

В янв. 2008г. ФРС в связи с угрозой рецессии вернулась к политике снижения процентных ставок. На внеочередном заседании Комитета ФРС по ставкам в конце янв. учетная ставка была снижена на 0,75% — до 3,5% (подобных внеплановых снижений не было с 2001г.). Такого значительного снижения ставки рефинансирования не проводилось с окт. 1984г., когда ставка была сокращена на 1,75%.

Следствием кризиса стало ужесточение кредитной политики банков в области ипотеки. При этом многие банки закрыли данное направление, а остальные значительно сократили объемы операций. Согласно опросу Европейского центрального банка, 22% европейских банков заявили об изменении условий предоставления ипотечных кредитов.

Рост стоимости обслуживания ипотечных кредитов и их труд-нодоступность привели к сокращению платежеспособного спроса и снижению цен на жилье в США и многих европейских странах.

Эксперты отмечают, что цены на жилье изменяются циклически. Так, с 90гг. в условиях экономического роста, низкого уровня процентных ставок и повышения доходов населения цены на жилье постоянно росли. В 1990-2006гг. в США они увеличились на 50%, в Испании с 2000г. (%) — на 178, в Италии с 1998г. — на 60, в Канаде — на 55, Австралии — на 72, во Франции — на 100. Только в

Германии и Японии цены на жилье в последние годы были стабильными.

В соответствии с прогнозом Goldman Sachs, в США в 2008г. цены на жилье понизятся на 7%. По информации Halifax, в Великобритании при росте цен в предыдущие 12 месяцев на 10,7% в сент. 2007г. по сравнению с авг. того же года они снизились на 0,6%. По данным Института экономических и социальных исследований Ирландии, в этой стране цены на жилую недвижимость в авг. 2007г. по сравнению с июлем снизились на 0,3% и по сравнению с авг. 2006г. — на 1,9%. По данным Национальной ассоциации агентств по продаже недвижимости, во Франции цены в III кв. 2007г. по сравнению со II кв. снизились на 1%.

По мнению экспертов, рецессия в США станет причиной замедления роста мировой экономики в целом, а последствия финансового кризиса негативно повлияют на ряд стран с высокими темпами экономического роста.

Ипотека в РФ. Ситуация на российском ипотечном рынке принципиально иная, чем на рынках США и стран Западной Европы; российская экономика находится в фазе подъема. Экономический рост поддерживается высокими ценами на нефть и развитием промышленного производства (в 2007г. ВВП увеличился на 7,6%, а в 2008г. прогнозируется рост на 6,7%). Однако ухудшение условий заимствования из-за кризиса ликвидности может способствовать снижению темпов экономического роста.

Масштабы ипотеки в России пока невелики. В США отношение объема ипотечного кредитования к ВВП достигает 50%, в Евросоюзе — 30%, а в России, по данным Банка России, — лишь 1% (хотя по сравнению с 2005г. это соотношение возросло в 3 раза).

Ипотечные кредиты предоставляются 300 банками (по данным ЦБР, их 400), однако на российском рынке действуют лишь несколько специализированных ипотечных банков.

Ставки по ипотечным кредитам высоки, поэтому ипотека доступна лишь заемщикам с высоким уровнем доходов. Средний реальный срок существования ипотечного кредита в России составляет 7 лет, причем значительная часть заемщиков расплачивается с банками в течение первых двух — трех лет. Российские банки не практикуют «плавающие» ставки по ипотечным кредитам. Качество портфелей ипотечных кредитов высокое, доля просроченных кредитов невелика.

До начала ипотечного кризиса на Западе российские банки также пытались использовать западную систему «облегченного» предоставления ипотечных кредитов. По данным статистики, лишь доходы 40% заемщиков подтверждаются справкой 2НДФЛ, банками принимается достаточно условные справки «по форме банка». Значительное количество банков предлагало ипотечные кредиты без первоначального взноса (Банк Москвы, ВТБ-24, Росевробанк, Home Credit and Finans Bank).

Из-за кризиса на Западе российские банки скорректировали политику ипотечного кредитования. В условиях кризиса ликвидности заемные средства для банков подорожали, что привело к росту процентных ставок по ипотечным кредитам. Частные банки повысили ставки по ипотеке в среднем на 1-1,5%, а часть из них закрыла про-

граммы ипотечного кредитования. Лишь государственные банки решили, что в сложных финансовых условиях имеется возможность привлекать финансовые ресурсы по приемлемым ставкам: они пока не заявляют о повышении ставок по ипотеке. По мнению автора, следствием мирового кризиса ликвидности станет замедление темпов роста банковского сектора России.

Кроме того, у российских частных заемщиков могут возникнуть проблемы с выплатами по ипотечным кредитам, если цены на российскую недвижимость (как на Западе) начнут снижаться. В этом случае банки-кредиторы могут предложить заемщикам компенсировать понижение стоимости имущества, находящегося в залоге. Однако подобный сценарий развития событий маловероятен. Несмотря на высокий уровень цен на жилую недвижимость, имеется ряд причин, которые, видимо, позволят удерживать цены, как минимум, на существующем уровне. К ним относятся значительный рост цен на стройматериалы, ужесточающаяся градостроительная политика и высокий уровень инфляции.

По оценкам девелоперов, сделки по покупке жилой недвижимости на первичном рынке с использованием ипотеки составляют 15–20% общего объема сделок. Банковское ипотечное кредитование, по оценкам застройщиков, может сократиться в 2 раза.

Для поддержания существующего уровня цен и объемов продаж застройщики планируют ввести аналог ипотечных кредитов в виде продаж квартир в рассрочку. Однако использовать эту схему смогут лишь крупные девелоперы. Средние и мелкие компании, строящие дома с типовой планировкой, не смогут конкурировать с крупными компаниями, которые получают новых ипотечных клиентов из других компаний. Сложности с рефинансированием существующей задолженности могут привести к вытеснению с рынка небольших компаний. Но и финансовые возможности крупных девелоперских компаний ограничены: за счет предоставления рассрочек они, видимо, не смогут полностью компенсировать потерю клиентов из-за сокращения банковского ипотечного кредитования.

В последние годы ситуация в России в сфере недвижимости была сходна с ситуацией на рынках западных стран. После 2001г. темп роста объемов строительства составлял в среднем 7,6% в год (в 2005г. достиг 15,7%). Продолжительный экономический рост и увеличение доходов населения способствовали повышению цен на коммерческую и жилую недвижимость.

До начала финансового кризиса на Западе иностранные инвесторы активно вкладывали средства в российскую недвижимость. Их доля во вложениях в российскую коммерческую недвижимость составляет 56%, а российских компаний — лишь 44%.

Значительные масштабы присутствия иностранных компаний и фондов на российском рынке недвижимости объясняются тем, что доходность в этой сфере превышает европейский уровень. Чистая доходность по офисным проектам составляет 8,5–10,5% в год, в торговой недвижимости — 9–11% и складской — 11–12%. По оценке компании Praedium, доходность по проектам коммерческой недвижимости в Западной Европе составляет в среднем 5,75%.

Многие иностранные компании развивали инвестиционные проекты при участии отечествен-

ных девелоперов. Совместное развитие инвестиционных проектов, как правило, было успешным, поскольку отечественные девелоперы, хорошо зная российский рынок, брали на себя значительную часть рисков, связанных с этапом предварительного девелопмента, а иностранные компании или фонды привлекали финансовые ресурсы.

Иностранные инвесторы в основном применяли три варианта присутствия на российском рынке недвижимости: совместное с российским партнером развитие инвестиционного проекта, приобретение доли российской девелоперской компании, создание девелоперского фонда с привлечением российской управляющей компании.

По данным компании Knight Frank, в докризисный период на российском рынке постоянно расширялось присутствие крупных иностранных инвесторов (в основном американских и британских компаний и банков, занимающихся непрямыми инвестициями). Как правило, они участвовали в капитале российского девелопера, имеющего в портфеле несколько проектов. Примером подобного участия является покупка инвестиционным фондом Morgan Stanley Real Estate's Situations Fund III 25% акций крупной девелоперской компании RBI Holding, занимающейся операциями с торговой и жилой недвижимостью в Петербурге.

Настоящий кризис, видимо, не затронет присутствующие на российском рынке иностранные компании, поскольку они инвестировали средства в проекты при участии ведущих устойчивых российских девелоперских компаний. Однако дальнейший рост иностранных инвестиций в сегмент российской недвижимости в ближайшее время маловероятен. Ж. Н. Тропика, доцент РГСУ, к. э. н. БИКИ, 9.2.2008г.

Золотовалюта

В мировой практике под золотовалютными резервами понимаются официальные запасы золота и иностранной валюты данной страны в центральном банке и ее финансовых учреждениях, включая счета в международных валютно-кредитных организациях.

Золотовалютные резервы являются частью финансовых активов государства, не вовлекаемых, как правило, в бюджетную сферу. Однако резервы могут служить источником погашения внешнего долга, а в критических ситуациях использоваться для покрытия дефицита торгового или платежного баланса.

Значительными запасами свободно конвертируемой валюты обычно располагают страны, имеющие устойчивые доходы от экспорта товаров и услуг (экспортная ориентация экономики), а также инвестиционной деятельности за рубежом или создавшие эффективную систему аккумуляции и использования валютных поступлений.

Золотовалютные резервы с 1993г. по 2004г. в странах,

являвшихся мировыми лидерами (занимали I – V места), в млрд. долл.

Место	1993г.	1997г.	2000г.	2004г.
I Германия ..104	Япония218	Япония330	Япония838	
II Япония98	Китай106	Китай158	Китай514	
III Тайвань83	Тайвань ...88	Тайвань110	Тайвань239	
IV США64	Германия ..83	Гонконг99	Респ. Корея ..186	
V Испания45	Сингапур ..75	Респ. Корея ..83	Индия124	

Источник – The Global Competitiveness Report, World Economic Forum, Geneva, Switzerland (за соответствующие годы).

Представленные в таблице данные свидетельствуют о кардинальном изменении распределения мест в первой пятерке стран-лидеров по сравнению с 1993г. Так, Япония в 1997г., 2000г. и 2004г. занимала первое место в мире, второе – Китай и третье – Тайвань. В 2004г. по сравнению с 1997г. золотовалютные резервы Китая возросли в 4,9 раза, Японии – в 3,8 и Тайваня – в 2,7. С 1997г. в группу из пяти стран-лидеров входят Япония, Китай, Тайвань.

Данные об официальных валютных резервах стран (территорий), входивших в 2004г. в первую десятку государств мира, в млрд.долл.: Япония – 838; Китай – 514; Тайвань – 239; Респ. Корея – 186; Индия – 124; Сянган – 120; Россия – 117; Сингапур – 106; Мексика – 58; Малайзия – 55; Источник – The Global Competitiveness Report 2004, World Economic Forum, Geneva, Switzerland, 2005.

В 2004г. Россия занимала по размеру золотовалютных резервов 7 место в мире, а в 2007г. переместилась на 3, т.е. вошла в первую пятерку стран-лидеров, в которую входят Япония, Китай и др.

На начало 2007г. сумма официальных резервных активов в мировой экономике оценивалась в 4,8 трлн. долл. (данные агентства «Блумберг»).

В последние годы значительная часть валютных резервов концентрируется в странах Севере- и Юго-Восточной Азии. В начале 2007г. почти 80% всех долларовых резервов приходилось на центральные банки следующих азиатских стран (млрд.долл.): Китай – 1066, Япония – 884, о. Тайвань – 260, Республика Корея – 186, Индия – 124. В начале 2008г. золотовалютные резервы Японии превысили 1 трлн. долл. (в КНР – 1,15 трлн.).

Среди развитых государств (кроме Японии) наибольшие валютные резервы имели Германия, Великобритания, Испания, Италия, Швейцария. Эксперты отмечают, что сумма международных резервов ведущих развитых стран с ликвидными и диверсифицированными финансовыми рынками колеблется на уровне 500 млрд.долл. и почти не изменилась с начала 90гг.

Основные компоненты золотовалютных резервов. Данные резервы являются высоколиквидными финансовыми активами органов денежно-кредитного регулирования. Международные резервные активы формируются из активов в иностранной валюте, золота, специальных прав заимствования (СДР), резервной позиции в МВФ, а также других резервных активов. К категории активов в иностранной валюте относят наличные деньги, банковские депозиты в банках-нерезидентах с рейтингом не ниже А (по квалификации Fitch IBCA и Standard and Poor's) или A2 (по классификации Moody's), а также государственные ценные бумаги, выпущенные нерезидентами и имеющие аналогичный рейтинг. В категории «другие резервные активы» учитываются средства обратных РЕПО операциям с нерезидентами.

Активы в иностранной валюте. В большинстве стран мира основу валютных резервов составляет доллар США и евро, а также английский фунт стерлингов, японская иена и швейцарский франк.

Мировой опыт показывает, что мотивация центральных банков при включении той или иной валюты в состав резервных активов может быть различной. Страны стремятся использовать оптимизационные модели для определения соотношения валют в международных резервах.

В 80гг. было решено разделить понятия валютного соотношения валовых и чистых резервов (за вычетом обязательств в иностранной валюте).

Соотношение валют в структуре чистых резервов зависит от их доходности и риска, тогда как структура валовых резервов – от действующего в стране режима валютного курса, а также от валютного соотношения поступлений от внешней торговли и международных финансовых обязательств. Например, в Бразилии международные резервы номинированы в трех основных валютах (доллар, евро, японская иена), т.к. в них номинирован внешний долг этой страны.

Схема привязки валютной структуры активов к структуре внешнего долга использовалась в Республике Корея. Операционная часть валютных резервов страны, состоящая из наиболее ликвидных инструментов, т.е. относящихся к денежному рынку, полностью номинирована в долл.

Структура инвестиционной части валютных резервов зависит от того, в каких валютах номинирован внешний долг и проводятся платежи по текущему балансу, а также от соотношения валют на мировом рынке. Например, официальные резервные активы Чехии состоят из долл. и евро, и их соотношение определяется исходя из наблюдений за доходностью финансовых вложений на рынках США и Евросоюза. Учитываются движение валютных курсов и ситуация на национальном валютном рынке.

Банк Чили использует в расчетах оптимального соотношения резервных активов структуру внешнего долга страны. Учитываются выплаты, планируемые на предстоящий год, сведения о дефиците (или профиците) внешнеторгового баланса; используются также математические оптимизационные модели.

Доли основных резервных валют в последние годы изменялись в различных направлениях.

Удельный вес основных резервных валют
(их доли в международных резервах,%)

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Доллар США	62,1	65,2	69,4	71	71	71,4	67	65,9	65,8	66,5
Японская иена	6,7	5,8	6,2	6,4	6,1	5,1	4,4	3,9	3,8	3,6
Английский фунт стерлингов	2,7	2,6	2,7	2,9	2,8	2,7	2,8	2,8	3,4	3,7
Швейцарский франк	0,3	0,3	0,3	0,2	0,3	0,3	0,4	0,2	0,2	0,1
Евро	-	-	-	17,9	18,4	19,3	23,9	25,3	25	24,4
Другие валюты	4,3	3,8	4,5	1,6	1,5	1,2	1,5	1,9	1,8	1,6

Источник – Annual Report of the Executive Board for the Financial Year Ended, 30 April 2006, Appendices, p. 130.

Несмотря на намерения центральных банков диверсифицировать валютные резервы, удельный вес долл. в 1996-2005гг. колебался в пределах 62-71%, иены (после 1999г.), швейцарского франка (после 2002г.) – снижался, а английского фунта стерлингов возрос – в 2004-05гг. Причиной такой ситуации является сохранение ведущей роли долл. как мировой валюты, несмотря на некоторое снижение его доли после 2001г. под давлением конкуренции со стороны евро.

Государственные ценные бумаги. В последнее десятилетие мировой финансовый рынок активно развивался: появились новые инструменты, совершенствовались процедуры контроля за риска-

ми, повысилась квалификация кадров, управляющих финансовыми активами. Данные тенденции проявились в этот период в диверсификации международных резервов многих стран мира.

Эксперты выделяют несколько этапов диверсификации инвестиционных инструментов. Так, в середине 70-х гг. центральные банки начали переводить краткосрочные активы из казначейских векселей США в частные инструменты денежного рынка или обязательства Банка международных расчетов с целью увеличения показателей доходности, что означало увеличение кредитного риска. Возрос средний срок активов и, соответственно, рыночный риск.

Следующий этап формирования новой структуры международных резервов начался в конце 90-х гг., когда многие центральные банки для улучшения показателей доходности своих активов начали постепенно переходить от вложений валютных резервов в облигации министерства финансов США к ценным бумагам с повышенным кредитным риском. К ним относятся облигации специализированных федеральных учреждений США, являющихся частными финансовыми институтами, созданными под эгидой правительства этой страны.

Эмитентами данных ценных бумаг являются федеральные банки жилищного кредита США (Federal Home Loan Banks), Федеральная корпорация жилищного ипотечного кредита США (Federal Home Loan Mortgage Corporation), Федеральная национальная ипотечная ассоциация США (Federal National Mortgage Association). Данные организации не имеют официальной государственной гарантии, которая подразумевается, поскольку они являются важнейшими субъектами экономики США, и считается, что их банкротство маловероятно.

Мировой финансовый кризис 2007-08 гг., в частности кризис на рынке ипотечного кредитования США, способствовал снижению надежности этих финансовых инструментов, используемых при формировании валютных резервов.

Другим альтернативным по отношению к казначейским облигациям инструментом стали обязательства международных финансовых организаций. Наиболее ликвидными считаются ценные бумаги МБРР, Международной финансовой корпорации, Азиатского банка развития, Межамериканского банка развития, Европейского инвестиционного банка, и большинство стран включает их в свои резервные активы. Как показало обследование, проведенное МВФ в 2003 г., все центральные банки (кроме Банка Австралии) сообщили о наличии облигаций вышеперечисленных эмитентов в составе своих международных резервов.

Диверсификация инструментов зависит также от валютной структуры международных резервов. Для стран, имеющих евро в составе резервов, важно наличие ликвидных долговых инструментов, номинированных в этой валюте. Австралия, Канада, Чехия, Венгрия, Латвия, Норвегия и Великобритания приобретают облигации, выпущенные ипотечными и земельными банками ФРГ.

Центральные банки привлекает возможность приобретения облигаций с инвестиционным рейтингом долгосрочной кредитоспособности и большей по сравнению с казначейскими облигациями

доходностью. Высокая их надежность объяснялась наличием государственной гарантии. После введения нового законодательства в стран-членах ЕС это преимущество исчезло, однако данные обязательства характеризуются высоким уровнем доверия в связи с обоснованным выбором направлений инвестирования пула активов, обеспечивающих эти облигации.

Европейский рынок облигаций диверсифицирован и интересен с точки зрения наличия инструментов с достаточным уровнем надежности. Среди них можно выделить облигации государственного сектора Франции, в который входят две группы учреждений, и в каждой из них имеются крупные эмитенты облигаций с фиксированным доходом. Учреждения государственного сектора подразделяются на государственные агентства (Administrative State Agencies) и промышленно-коммерческие учреждения государственного сектора (Industrial and Commercial Public Sector Entity).

Относящиеся к первой группе рассматриваются как государственные ведомства, и их обязательства наделены безусловной государственной гарантией. Вторая группа включает организации, осуществляющие собственную промышленную и торговую деятельность, но их обязательства не столь ликвидны и менее интересны для крупных институциональных инвесторов.

В последние годы начался очередной этап эволюции международных резервов. Ранее даже при наличии значительного кредитного риска и увеличении допустимого срока погашения облигаций центральные банки стремились приобретать ценные бумаги, гарантированные «явно» и «неявно» правительством. В первом случае облигации непосредственно гарантированы правительством, например, облигации немецких ипотечных и земельных банков, а также социального амортизационного фонда Франции (до введения нового законодательства в этой сфере) и др. Во втором случае эмитент ценных бумаг считается важным для экономики страны, и поэтому ему будет оказана поддержка государством в случае возникновения затруднений.

Наметилась заинтересованность во включении в состав международных резервов облигаций, наделенных высоким рейтингом долгосрочной кредитоспособности, но не гарантированных государством. Они обеспечены активами и ипотечными обязательствами, а также средствами ведущих промышленных корпораций.

Согласно ежегодному докладу МВФ о ценных бумагах, входящих в состав международных резервов, в июне 2005 г. 44% общей суммы ценных бумаг США, находящихся в активах центральных банков, были инвестированы в обеспеченные активными облигациями, эмитированные федеральными агентствами США, и лишь 1,2% — в обеспеченные активными облигациями, выпущенные крупнейшими корпорациями. Эти данные позволяют определить тенденции в выборе инвестиционных инструментов, но выборка охватывает только 75% находящихся в управлении официальных органов ценных бумаг (в опрос МВФ ни разу не была включена КНР).

После 2000 г. 80% облигаций, обращавшихся на мировом финансовом рынке, были наделены рейтингом долгосрочной кредитоспособности на уровне AAA, что объясняется особой структурой

обеспечения по данным видам обязательств. Облигации, обеспеченные активами, формируются в результате процесса секьюритизации.

Самыми распространенными подгруппами в рассматриваемом классе облигаций являются обеспеченные долговые обязательства, ипотечные ценные бумаги, обеспеченные коммерческой недвижимостью, а также ценные бумаги, обеспеченные жилищной ипотекой. Институциональных инвесторов интересуют в основном последние, особенность которых заключается в отсутствии фиксированного купонного дохода.

Подобным образом структурированные ценные бумаги обеспечиваются пулом ипотек, а доход по ним выплачивается за счет платежей по ипотечным кредитам.

Ведущими эмитентами облигаций, обеспеченных ипотеками, являются Федеральная корпорация жилищного ипотечного кредита США и Федеральная национальная ипотечная ассоциация США. Однако ипотечный кризис 2007-08гг. в США и ряде других стран явился причиной банкротства нескольких ипотечных компаний и повлиял на надежность и ликвидность долговых ценных бумаг, выпущенных под ипотечные кредиты.

Сравнительно новая практика при формировании резервных активов институциональными инвесторами — приобретение облигаций ведущих корпораций. Согласно данным опроса МВФ (проведен в начале 2006г.), на этот вид обязательств приходится 4,2% ценных бумаг США, находящихся в активах центральных банков. На основе данных опроса, проведенного в 2005г. банком Royal Bank of Scotland, эксперты сделали вывод, что 17% опрошенных центральных банков покупают облигации корпораций.

Данная тенденция подтверждается информацией, содержащейся в дополнении к Руководству по управлению валютными резервами, подготовленном в 2003г. МВФ. Держателями корпоративных облигаций являлись Новая Зеландия, Латвия, Венгрия, Ботсвана, Колумбия. Однако данный сегмент рынка пока слабо востребован по сравнению с традиционным объектом интересов центральных банков — казначейскими облигациями и ценными бумагами, гарантированными в различной форме правительством данной страны.

По данным Банка международных расчетов, в 2004г. лишь 13 млрд.долл. было инвестировано в корпоративные облигации и в меньшей степени — в акции. Это касается только международных резервов, т.е. активов, находящихся в свободном доступе для реализации целей денежно-кредитной политики, а также решения задач поддержания курса национальной валюты, предотвращения распространения финансовых кризисов, создания благоприятного имиджа данной страны в кругах международных инвесторов.

Проблема диверсификации международных резервов актуальна в связи с высокой концентрацией активов у небольшой группы стран. Это подтверждается тем, что в валютных активах центральных банков обычно сконцентрированы значительные объемы казначейских облигаций (в основном США).

Операции по покупке и продаже облигаций, проводимые крупными держателями валютных резервов, влияют на изменение уровней доходности на мировом облигационном рынке.

Согласно исследованиям Банка международных расчетов, приобретение Банком Японии казначейских облигаций в период активных интервенций привело к падению доходности трехлетних казначейских облигаций США на 65 базисных пунктов. Такая же ситуация отмечалась в начале 2008г. в связи с начавшимся мировым финансовым кризисом. Для повышения привлекательности облигаций США правительство в марте 2008г. уменьшило минимальную номинальную стоимость бумаг с 1 тыс.долл. до 100 долл.

Монетарное золото. Под золотым запасом, как правило, понимается централизованный резерв золота в слитках и монетах, сосредоточенный в центральном эмиссионном банке или казначействе страны.

По оценкам, в мире добыто 140 тыс.т. золота (86% в XXв.), из них использовано для изготовления ювелирных изделий 48 тыс., составляет официальный золотой запас всех государств мира — 30 тыс., тезаврировано частными лицами — 26 тыс., использовано в промышленных целях — 19 тыс.

В современных условиях золото используется для обслуживания только внешнеэкономических операций, т.е. сохранило значение резервного фонда для международных платежей.

В условиях обострения валютного кризиса после окончания Второй мировой войны роль золота возросла, т.к. увеличилась потребность в нем, вызванная расстройством платежных балансов, инфляцией и обесценением валют. Возросло также значение золотого запаса как военно-финансового резерва.

По инициативе США в 1944г. в этой стране в г. Бреттон-Вудс была создана международная конференция, в которой участвовали 44 государства. На ней были созданы Международный валютный фонд (МВФ) и Международный банк реконструкции и развития (МБРР). В уставах этих организаций было зафиксировано положение о том, что «паритет валют каждой страны-члена будет выражен в золоте (веса и пробы, существующих на 1 июля 1944г., один доллар = 0,888671г. чистого золота), как общем знаменателе, или в долл. США».

Государства-участники данного соглашения для покрытия дефицитов платежных балансов обязались иметь в своих центральных банках резервы в золоте и долл. США. Бумажные деньги США в середине 60гг. были обеспечены золотом на 55%, а в 1970г. — лишь на 22%. В авг. 1971г. был отменен официальный размен долл. на золото и введены плавающие курсы валют. По Ямайскому валютному соглашению МВФ (1978г.) золото было исключено из международных валютных расчетов.

Золото постепенно теряет значение как средство накопления, но ряд стран сохраняют его запасы.

Централизованные запасы золота, на конец года, тыс.т.

	1913г.	1929г.	1938г.	1949г.	1965г.	1969г.	1971г.
Всего	7,3	15,6	23,1	31,1	38,4	36,4	36,6
США	1,9	5,9	13	21,8	12,5	10,5	9,1
Великобритания	0,2	1,1	2,6	1,2	2	1,3	0,7
Франция	1	2,5	2,5	0,5	4,2	3,2	3,1
Германия (с 1949г. — ФРГ)	0,4	0,8	-	-	3,9	3,6	3,6
Другие страны и междун. орган. ..	3,8	5,3	5	7,6	15,8	17,8	20,1

Золотые запасы США на начало 2000г. составляли 8138 т., Германии (оценка) — 3469 т., Франции (т) — 3025, Швейцарии — 2590, Италии — 2452,

Нидерландов — 1012, Японии — 754, Великобритании — 715, Португалии — 622, Испании — 523.

В середине 2007г. запасы золота в США составляли 8135 т. (в 20 раз больше, чем в России), в Германии оценивались в 3422 т., Франции (т) — 2680, Италии — 2452, Швейцарии — 1290, Японии — 765, Великобритании — 715, Европейском центральном банке — 642, Нидерландах — 641, Португалии — 622, Китае — 600, Испании — 523.

США имеют самый большой в мире золотой запас, но выступают против использования золота в качестве резервного актива и пытаются передать его основные функции американскому долл.

В течение 40 лет (1933-76гг.) официальная цена золота была фиксированной и определялась казначейством США. В 1944-71гг. она составляла 35 долл. за тр. унц., а после девальвации долл. в 1971г. возросла до 38 долл. и в 1973г. — до 42,2 долл. После развала Бреттон-Вудской системы, основанной на золотом стандарте и фиксированном курсе валют, цена на золото стала расти и в 1980г. достигла 600 долл. за тр. унц.

С целью снижения цены на золото США регулярно проводили акции на мировом рынке, скоординированные с центральными банками ведущих стран мира. Очередное давление на золото США предприняли в середине 90гг. Они принудили финансовые институты ведущих развитых стран, ответственных за проведение кредитно-денежной политики, увеличить предложение золота на мировом рынке.

Суммарные нетто-продажи золота центральными банками мира в 1997-2001гг. составили 2,1 тыс.т., или 15% мирового потребления в этот период. Кроме прямой продажи, центральные банки давали в долг имеющееся у них золото. Проведение скоординированной политики с целью роста предложения золота создало условия для снижения уровня мировых цен. Банки продавали и давали в долг золото, а рынок реагировал на их действия снижением цен; за пять лет цена на золото снизилась с 450 до 250 долл. за тр. унц. Падение мировых цен на золото произошло в результате «сговора» руководителей ряда центральных банков, глобальных инвестиционных банков и золотодобывающих компаний. Однако эти мощные финансовые учреждения все же не смогли удержать цену на этом уровне. Цена на золото начала расти в 2001г. и в середине 2003г. достигла 350 долл. за тр. унц., в конце 2004г. — 450 долл., в 2007г. превысила 800 долл. и в марте 2008г. достигла 1000 долл. Рост цены золота в ближайшие годы продолжится.

В фев. 2008г. с целью повышательной динамики цен сдерживания правительство США поддержало предложение МВФ о продаже золота из стратегических запасов страны на свободном рынке.

Золотовалютные резервы России. В 1914г. запасы золота и валютные резервы Российской империи составляли 2163 млн. руб., в т.ч. золота — 1528 млн. Ни один центральный банк европейских стран в 1914г. не имел такого количества золота. Так, Английский банк по балансу на начало 1914г. имел золота на 368 млн. руб., Германский банк по балансу на конец 1914г. — на 557 млн., Французский банк — на 310 млн. Кроме золотого запаса, хранившегося в кладовых Государственного банка Российской империи, значительные суммы иностранной валюты находились на счетах зарубежных банков.

Международные резервы Российской Федерации в начале 90гг. резко сократились и стали формироваться после введения в 1992г. обязательной продажи 50% экспортной выручки резидентов Центральному банку России. Валютные резервы РФ были пополнены в 1992г. также за счет средств первого транша стабилизационного кредита Standby, предоставленного МВФ.

С отменой обязательной продажи части валютной выручки основным источником пополнения валютных резервов стали операции Банка России на внутреннем валютном рынке и прямые покупки валюты у министерства финансов, а также доходы от операций со средствами валютного резерва на мировом валютном рынке.

В середине 90гг. ЦБ России способствовал формированию валютных резервов и поддержанию их на должном уровне. В процессе аккумуляции валютных средств была создана система управления резервами, обеспечивающая достаточную ликвидность и рациональную структуру их размещения (с учетом безопасности и доходности).

По соглашению России с МВФ к концу 1995г. ее золотовалютные резервы должны были возрасти до 11,5 млрд.долл., что являлось одним из условий предоставления РФ очередного стабилизационного кредита (6,3 млрд.). К середине 1997г. золотовалютные резервы России возросли до 20 млрд.долл. (валюта — 17,5 млрд. и запасы золота — 2,5 млрд.). Основной прирост активов был обеспечен за счет увеличения средств Банка России, причем золотовалютные резервы министерства финансов не изменились (на конец 1997г. их доля в международных резервах РФ составляла 60%).

Мировой финансовый кризис конца 90гг., распространившийся также на Россию, оказал негативное влияние на состояние ее золотовалютных резервов; в середине 1998г. они сократились до 16,2 млрд.долл., а в начале 1999г. составляли 7,8 млрд.

По требованию МВФ с нояб. 2000г. в состав золотовалютных резервов не включаются активы, размещенные в банках-резидентах, в уставном капитале которых Банк России имеет долевое участие.

В 2000г. правительство РФ не смогло договориться с МВФ о предоставлении очередного транша стабилизационного кредита (10 млрд.долл.). Однако благодаря активной политике Банка России по пополнению официальных валютных резервов к концу 2000г. их объем возрос до 27,7 млрд.долл. Успешные действия правительства РФ способствовали увеличению золотовалютных резервов РФ к концу 2001г. до 39 млрд.долл. и 2002г. — до 47,8 млрд.

В середине 2003г. в связи с укреплением руб. и активными закупками валюты Центральным банком золотовалютные резервы России достигли 65 млрд.долл. (объем валютных резервов — 60 млрд.), а к концу 2004г. — 117 млрд., превысив размер внешней задолженности РФ (113 млрд.). В последние годы сохранялась тенденция к росту золотовалютных резервов РФ. В середине 2007г. в связи с укреплением руб. и активными закупками валюты ЦБ золотовалютные резервы России превысили 400 млрд.долл. (третье место в мире), а в I кв. 2008г. — 500 млрд.

Золотовалютные резервы России, как и других стран мира, являются высоколиквидными финан-

совыми активами государственных органов денежно-кредитного регулирования (в РФ — это Центральный банк и министерство финансов).

Международные резервные активы России формируются из монетарного золота, специальных прав заимствования (СДР), резервной позиции в МВФ, активов в иностранной валюте и др.

К категории активов в иностранной валюте, как правило, относят валютные активы Банка России и правительства РФ в форме наличных денег, банковских депозитов в банках-нерезидентах с рейтингом не ниже А (по квалификации Fitch IBCA и Standard and Poor's) или А2 (по классификации Moody's), государственных ценных бумаг, выпущенных нерезидентами, имеющих аналогичный рейтинг. В категории «другие резервные активы» учитываются средства обратных РЕПО операциям с нерезидентами. Из вышеперечисленных активов вычитается (начиная с янв. 1999г.) сумма, эквивалентная остаткам иностранной валюты на корреспондентских счетах банков-резидентов в ЦБ России (кроме средств, предоставленных Внешэкономбанку для обслуживания государственного внешнего долга).

С 2006г. монетарное золото оценивается по текущим котировкам Банка России (до этого использовалась фиксированная цена в 300 долл. за тр. унц.).

Структура официальных валютных резервов России в начале 90гг. отличалась от среднемировой, несмотря на процесс диверсификации валютного рынка, а также валютного наполнения резервов Банка России. Далее приведены сведения о структуре (%) официальных валютных резервов в начале 90гг. (мир и Россия): доллар США — (55,3 и 79); немецкая марка (12,5 и 17,5); японская иена (7,8 и 1,5); английский фунт стерлингов (3,1 и 0,2); французский франк (2,4 и 0,8); швейцарский франк (1,3 и 0,2), другие валюты (17,6 и 0,8).

В конце 90гг. в валютных резервах России доля долл. сократилась до 75%, а немецкой марки увеличилась до 20% (удельный вес других валют составлял 5%).

В связи с появлением евро на международном финансовом рынке структура валютных резервов России стала меняться. На нояб. 2003г. из 63,5 млрд. долл. валютных резервов на доллар приходилось 70%, евро — 25% и другие валюты (английский фунт стерлингов и пр.) — 5%. В 2004–08гг. сохранилась тенденция к диверсификации структуры российских золотовалютных резервов (в основном за счет уменьшения доли долларовой составляющей). По данным Банка России, в начале 2007г. в валютных резервах на долю долл. приходилось 50%, евро — 40%, японскую иену и английский фунт стерлингов — 10%.

Состав золотовалютных резервов России должен соответствовать структуре импорта РФ, в которой треть закупок приходится на страны Еврозоны, треть — на страны СНГ и еще треть — на другие страны мира. Такая структура признается эффективной не всеми представителями экспертного сообщества, поскольку валюты большинства стран СНГ пока слабы и не могут претендовать на роль резервных.

Структура размещения золотовалютных резервов состоит из двух портфелей — инвестиционного и операционного. В 90гг. почти 95% резервных валютных средств России размещалась в кратко- и

среднесрочных казначейских ценных бумагах государств-эмитентов соответствующих видов валют. Такая структура размещения позволяла обеспечить должную ликвидность вложений и гарантировать их высокую надежность. Средства в ценных бумагах хранятся на балансах центральных банков соответствующих стран, и они не будут утрачены даже при банкротстве казначейства США или крахе Бундесбанка Германии.

Небольшая часть резервных средств размещается в негосударственном секторе рынка, но чаще используются депозиты overnight, размещаемые в первоклассных западных банках, имеющих рейтинг AA (в соответствии с классификацией международных рейтинговых агентств).

При управлении золотовалютными резервами Банк России руководствуется целями денежно-кредитной политики, установленными на текущий год. ЦБ России воздерживается от масштабных вложений средств в малообеспеченные активы (депозитные сертификаты, векселя).

В связи со значительным ростом золотовалютных резервов Банк России в 2003г. стал по-новому формировать долгосрочный инвестиционный портфель (последний раз он пересматривался в 1999г.). Основной целью инвестиционной директивы является достижение максимальной доходности на активы.

Установлено, что операционный портфель не должен превышать 2 млрд. долл. Структура инвестиционного портфеля значительно диверсифицирована, и в перспективе это окажет влияние на структуру золотовалютных резервов в части уменьшения доли долл. и увеличения запасов евро, английского фунта стерлингов, швейцарского франка и свободно конвертируемых валют других развитых стран.

В соответствии с федеральным законом №41 от марта 1998г. «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» (редакция ст. 8 от июля 2005г.) золотой запас Российской Федерации, состоящий из аффилированного золота в слитках, находящийся в федеральной собственности и являющийся частью золотовалютных резервов страны, предназначен для осуществления финансовой политики государства и удовлетворения экстренных потребностей РФ в случае чрезвычайных ситуаций.

Часть российского золотого запаса, хранящаяся в Банке России, учитывается на его счетах, а другая, находящаяся в Государственном фонде драгоценных камней и драгоценных металлов, учитывается на счетах специального уполномоченного органа исполнительной власти.

После 1917г. в СССР было произведено 11 тыс. т. золота, из них 3 тыс. использованы в промышленном производстве. Максимального уровня золотой запас Советского Союза достиг в 1953г. (2,05 тыс. т.), когда СССР начал экспортировать золото (до 1991г. было реализовано на мировом рынке 8,2 тыс. т.).

Некоторые данные о динамике запасов золота в СССР/РФ, в т.: 1953г. — 2049,8; 1991г. — 484,6; 1995г. — 278; 2000г. — 430; 2004г. — 390,2 (март); 2005г. — 386,3 (апр.); 2006г. — 395 (март); 2007г. — 401,7 (июнь); 2008г. — 405 (фев.). Источник — по данным Всемирного золотого совета за соответствующие годы.

В конце 1991г. России досталось от СССР 485 т. золота, а в 1993г. золотой запас России составлял

305 т. (17 место в мире). К середине 2005г. он возрос до 386 т. и РФ занимала 14 место в мире с долей в мировом золотом запасе 4,1% (стоимость золота в составе золотовалютных резервов ЦБ РФ оценивалась в 3,7 млрд.долл.). В июне 2007г. золотой запас России достиг 402 т., а его рыночная стоимость в составе золотовалютных резервов ЦБ РФ возросла до 8,5 млрд.долл. На начало 2008г. запасы золота оценивались в 405 т., однако, по мнению автора, такой золотой запас незначителен и не соответствует потенциалу страны, имеющей немало разведанных месторождений золота и являющейся одним из ведущих в мире производителей.

О критериях достаточности золотовалютных резервов. Важнейшей задачей денежно-кредитной политики государства является определение оптимальных показателей золотовалютных резервов. Ведущими из них являются валовая величина резервов, число включенных в них валют и их доля в составе резервов, а также удельный вес золота.

Общепризнанные критерии достаточности золотовалютных резервов пока еще не определены. Для оценки оптимального объема золотовалютных резервов конкретной страны используется несколько подходов.

По мнению бывшего руководителя ФРС Соединенных Штатов А. Гринспэна, резервы должны превосходить официальный и официально гарантированный краткосрочный внешний долг. По мнению других экспертов, размер золотовалютных резервов должен быть не менее 8% ВВП и гарантировать от возможности дефолта по государственному внешнему обязательству. Они считают, что минимальный объем резервов должен быть не менее суммы, складывающейся из стоимости покрытия импорта и размера стоимости платежей по внешнему государственному долгу, а также позволять обходиться без внешних заимствований в течение одного года и быть достаточным для предупреждения резких девальваций и ревальвации национальной валюты. Поэтому резервы должны превышать денежную базу в широком определении и быть достаточными для покрытия государством (в случае кризиса потребностей частного сектора в средствах для уплаты внешних долгов).

В международной практике часто используют коэффициент достаточности международных резервов (обычно приемлемым считается уровень резервов, покрывающий трехмесячный импорт). Данный показатель рассчитывается как возможность покрытия резервами среднемесячного импорта страны. В США в 1948-2003гг. коэффициент достаточности международных резервов колебался в интервале от 21 дня до 41 месяца, а в последние годы составлял 25 дней, т.е. резервы Соединенных Штатов не обеспечивали месячного объема импорта. Аналогичный показатель для Швейцарии составлял 6 месяцев, для Японии — 5 месяцев.

Объем чистых международных резервов России на конец 1993г. мог обеспечить финансирование импорта товаров и услуг лишь в течение 1,4 месяца. Достичь уровня международных резервов, покрывающих трехмесячный импорт, Россия смогла лишь в I кв. 1997г., однако до начала 2000г. он не превышал трех месяцев. В середине 2004г. коэффициент достаточности международных резервов превысил 6 месяцев.

На начало 2008г. объем золотовалютных резервов России в 3 раза превысил оптимальный уро-

вень, что обеспечивало эффективность проведения политики укрепления курса национальной валюты. Объем золотовалютных резервов России удовлетворяет все критерии достаточности.

По мнению автора, для эффективного использования резервов необходимо создать функциональную экономическую систему формирования и использования золотовалютных резервов, т.е. совокупность институтов и организаций, образующих механизмы саморегуляции, обеспечивающие поддержание равновесия в рамках заданных макроэкономических параметров и индикаторов.

При создании такой системы следует ориентироваться на следующие параметры:

- оптимальным параметром можно считать размер резервов, достаточных для предупреждения резких девальваций и ревальваций национальной валюты (резервы должны превышать денежную базу в широком определении);
- пороговым параметром можно считать размер резервов, гарантирующих исключение возможности дефолта по государственному внешнему обязательству (для этого минимальный объем резервов должен быть не меньше суммы, складывающейся из стоимости покрытия импорта и размера стоимости платежей по внешнему государственному долгу);
- критическим можно считать размер резервов, который меньше стоимости трехмесячного импорта страны.

Для большинства стран мира основной задачей формирования и использования золотовалютных резервов является сохранение и поддержание устойчивости курса национальной валюты, а не обеспечение критического импорта.

Сохранение высоких темпов накопления официальных резервных активов способствует формированию кризисного потенциала, а в перспективе может привести к усилению инфляционного давления, увеличению избыточных инвестиций и возникновению переоцененных активов, затрудняющих реализацию денежно-кредитной политики. В последние годы с этими негативными явлениями столкнулись Китай, Индия, Республика Корея и ряд других стран.

Решением проблемы накопления избыточных официальных резервных активов в составе международной ликвидности может стать их диверсификация. Центральные банки расширяют спектр инвестиционных инструментов, входящих в состав международных резервов, и увеличивают средний срок активов.

После 2000г. многие страны, опасаясь сильной зависимости от долл. США, стали рассматривать возможность нетрадиционного использования золотовалютных резервов. Одним из первых такую схему управления международными резервами еще в 90гг. использовало правительство Сингапура. В 1990г. в стране была создана Инвестиционная корпорация, которая могла управлять средствами в 100 млрд.долл. (отдельно от валютных резервов), причем их нельзя было использовать на цели денежно-кредитной политики.

В Республике Корея (РК) в 2005г. с учетом сингапурского опыта была создана Корейская инвестиционная корпорация. Центральный банк РК передал в управление данной корпорации 20 млрд.долл. из состава золотовалютных резервов, и еще 3 млрд. поступили из Стабилизационного

фонда министерства финансов РК. При этом Центральный банк сохранил право при необходимости отозвать средства, переданные в управление инвестиционной корпорации.

В 2004-06гг. в Китае трем крупнейшим банкам, находящимся в собственности государства, было передано 60 млрд.долл. из официальных резервных активов страны с целью увеличения их собственного капитала, реформирования и последующей приватизации.

В 2007г., когда золотовалютные резервы Китая превысили 1 трлн. долл., возник вопрос об их эффективном использовании. Руководство КНР, опасаясь кризиса долл., предпочитает использовать резервы для покупки предприятий и недвижимости за рубежом, а также создания стратегических резервов нефти и некоторых видов сырья. Валютные средства в 300-400 млрд.долл. могут быть инвестированы в экономику зарубежных стран, а также для увеличения импорта инвестиционных товаров (машин и оборудования, транспортных средств и др.). С целью повышения эффективности использования валютных резервов Китай планирует создать Государственное инвестиционное агентство.

Правительство Индии разработало план, в соответствии с которым часть аккумулированных золотовалютных резервов намечено использовать для финансирования проектов развития инфраструктуры – строительства дорог, портов, электростанций и др. (в 2005г. на эти цели было использовано 15 млрд.долл.).

Правительство Германии рассматривает возможность использования официальных валютных ресурсов для финансирования организаций, разрабатывающих инновационные технологии, а также в целях финансовой поддержки исследований в сфере высоких технологий.

В связи с высокими темпами роста золотовалютных резервов в РФ в ближайший период встанет вопрос о снижении затрат на их формирование, а также эффективном использовании, в т.ч. с применением соответствующей новым возможностям функциональной экономической системы. Одним из направлений решения проблемы концентрации большого объема валютных активов может быть выделение специальных инвестиционных фондов, придерживающихся рыночных стратегий, направленных на стимулирование экономического роста и диверсификацию российской экономики. Средства таких фондов целесообразно использовать для стимулирования экономического роста и укрепления позиций РФ в мировой экономике, в т.ч. финансирования реализации Концепции участия России в содействии международному развитию и др.

По мнению большинства экспертов, золото в составе официальных резервов пока рано «списывать со счетов». Несмотря на значительное сужение его функции в качестве резервного актива, признание за золотом статуса важного товарного актива обеспечивает ряд преимуществ. Подтверждается значение золота как инвестиционного инструмента, возрастает интерес к нему участников международного финансового рынка, в т.ч. центральных банков и частных инвесторов (особенно в периоды глобальных финансовых кризисов).

Является дискуссионным вопрос о роли золота как резервного актива, т.к. эксперты по финансо-

вым рынкам по-разному понимают его значение в глобализирующейся экономике и место в золотовалютных резервах. Например, золото рассматривается в качестве одного из активов, способных стать фактором преодоления кризисного потенциала Ямайской валютной системы.

Эксперты отмечают, что МВФ не намерен исключить золото из состава международной ликвидности и, согласно его рекомендациям, странам при подготовке платежных балансов следует учитывать золото в составе резервных активов. Р. Манделл предложил начать формирование новой валютной системы, основанной на создании глобального золотого стандарта. Однако ряд американских исследователей считают, что золото перспективно в качестве инвестиционного актива и его следует исключить из состава международной валютной ликвидности.

Важным аргументом в пользу инвестирования в золото является отрицательная корреляция цен золота с курсом доллара. Золото в отличие от валюты не является обязательством какой-либо страны и поэтому перспективно в качестве резервного актива.

Ряд экспертов полагают, что роль золота в мировой экономике как «денег в последней инстанции» сохранится, а в условиях нестабильной ситуации в мировой экономики может повыситься. Многие инвесторы отдают предпочтение золоту как резервному активу, учитывая его многовековую кредитную историю.

Возражения против золота основаны на том, что значительны затраты центральных банков по его хранению. Однако большинство центральных банков хранят запасы золота на обезличенных счетах, не предполагающих учета слитков, что является удобным и дешевым способом хранения по отношению к металлическим счетам ответственного хранения. Кроме того, центральные банки не только хранят золото, но и осуществляют с ним операции, самыми распространенными из которых являются свопы и срочные депозиты. Первым о проведении сделок своп еще в 1990г. официально сообщил Банк Португалии. В дальнейшем Банк ЮАР также проводил операции своп с местными производителями, предоставляя им золото вместо еще не добытого металла.

Центральные банки, как правило, официально не публикуют отчеты о размещении золота в депозиты, однако анализ данных Банка международных расчетов и Лондонской ассоциации участников рынка золота показывает, что ликвидность мирового рынка золота в значительной мере обеспечивается присутствием на нем центральных банков.

Менее распространены производные финансовые инструменты (фьючерсы, опционы и др.), а также различные структурированные инструменты (облигации, привязанные к цене золота, и др.), и при этом доход инвестора зависит от колебания цены на золото. Данные инструменты перспективны с позиции диверсификации и позволяют минимизировать затраты на хранение золота.

В процессе мирового финансового кризиса 2007-08гг. выявилось, что именно в условиях кризиса ликвидности сохраняется значение золота как финансового резерва и актива в мировой финансовой системе. Несмотря на ряд попыток уменьшить его роль, отношение к золоту в основном не

меняется, т.е. продолжает расширяться добыча и его значение признается всеми участниками мирового рынка. В связи с этим автор считает целесообразным увеличить золотой запас России не менее чем в два раза и довести его до среднего уровня запасов в ведущих развитых странах мира.

В последние годы значение долл. как мирового резервного актива стало снижаться в связи с появлением его конкурента — евро. После 2001г. большинство европейских стран стали предпочитать евро в качестве основной резервной валюты, и азиатские страны также увеличили его долю в валютных резервах.

В связи с этим правомерна поставленная руководством России задача превращения национальной российской валюты в мировую резервную (учитывая значительный экономический потенциал РФ). Однако превращение руб. в резервную валюту станет возможным лишь в перспективе и будет зависеть от состояния российской экономики и увеличения ее доли в глобальной экономике.

Необходимо также значительно увеличить объем внешнеторговых операций страны, т.к., став одной из крупнейших торговых держав мира, Россия сможет рассчитывать на признание руб. в качестве мировой и, соответственно, резервной валюты.

Следует рассмотреть вопрос об участии России в мировой биржевой системе торгов сырьевыми товарами. Организация биржевой торговли нефтью, природным газом и другими сырьевыми товарами на территории России и за российские руб. создаст предпосылки для превращения руб. в резервную валюту.

По мнению автора, после определения эффекта от использования вышеперечисленных преимуществ можно начать переход на расчеты в российской валюте в торговле со странами ЕвразЭС (группа из 6 государств), формируя рублевое пространство.

В дальнейшем Россия может стать одним из крупнейших региональных финансовых центров, а в долгосрочной перспективе — финансовым центром мирового уровня.

После реализации этих задач в перспективе российский руб. может стать резервной валютой. В. Д. Андрианов, д.э.н., профессор. БИКИ, 21.6.2008г.

ГОСБЮДЖЕТ, НАЛОГИ, ЦЕНЫ

— Липецкая обл. в рейтинге развития экономики в различных субъектах РФ оказалась на седьмом месте с показателем производимого валового продукта на душу населения, в сумме равным 12,86 тыс.долл. США. Она вошла в десятку наиболее динамично развивающихся регионов России. В списке лидируют нефтегазодобывающие регионы: Тюмень, Татарстан, Сахалин, Красноярский край, Республика Коми. Возглавляет рейтинг по-прежнему Тюменская обл. с показателем в 43,5 тыс. долл., что соответствует подушевому ВВП США и Ирландии. Об этом сообщили в пресс-службе администрации Липецкой обл. со ссылкой на один из авторитетных финансовых журналов для деловых людей, который представил третью версию ежегодного рейтинга российских регионов по показателю производимого в них валового продукта на душу населения.

«Если сравнивать экономическое развитие Липецкой обл. по показателю производимого в ней

валового продукта на душу населения, то он сопоставим с экономиками таких стран как Чили, Малайзия, Турция, Аргентина, — пояснили в пресс-службе региона. — Липецкая обл. в рейтинге ВРП из регионов ЦФО уступает только Москве, при этом значительно опередив Белгородскую (21 место), Московскую (24), Рязанскую (39), Воронежскую (65 место) области».

Комментируя версию ежегодного рейтинга, заместитель главы администрации Липецкой обл. Татьяна Глуховкина отметила, что «высокий рост ВРП Липецкой обл. обеспечен за счет развития реального сектора экономики и притока инвестиций. Достаточно сказать, что инвестиции в основной капитал только за девять месяцев тек.г. составили 52 млрд. руб., а индекс физического объема — 122%». ИА Regnum, 10.11.2008г.

— ВВП Азербайджана в 2008г. составит 53,3 млрд.долл., в 2009г. — 68 млрд.долл., такой прогноз содержится в отчете, опубликованном на сайте Международного валютного фонда (МВФ). Согласно прогнозу, ВВП Азербайджана в 2008г. вырастет на 16%, в 2009г. — на 16,4%. В 2006г. номинальный объем ВВП Азербайджана составил 20,9 млрд.долл., в 2007г. — 31,2 млрд.долл., при этом в 2006г. он вырос на 30,5%, в 2007г. — на 23,4%. МВФ по итогам 2008г. ожидает роста доли нефтяного сектора в ВВП Азербайджана на 18,8%, не нефтяного — на 13%, в 2009г. — на 23,9% и 8% соответственно.

Азербайджан в 2008г. ежедневно будет экспортировать в среднем 1 млн. бар. нефти, в 2009г. — 1,2 млн. бар. нефти. По оценкам МВФ, инфляция в Азербайджане в 2008г. составит 22,4%, в 2009г. — 20%. В 2007г. инфляция равнялась 16,6%, в 2006г. — 8,4%, в 2000-04гг. — в среднем 3% в год. Согласно отчету МВФ, в 2008г. денежная масса в Азербайджане в широком определении увеличится на 25%, в 2009г. — на 15,3%.

Правительство Азербайджана по итогам 2008г. ожидает ВВП на уровне 41,1 млрд. манатов, в 2009г. — 43,6 млрд. манатов. На 2008г. реальный рост доли не нефтяного сектора в ВВП прогнозируется на 12%, в 2009г. — на 10,5%, нефтяного — 29,6% и 24,4% соответственно. Инфляция в Азербайджане по итогам 2008г. ожидается не выше 20%, в 2009г. — 12-14%.

Официальный курс на 27 окт. 0,8116 маната/ 1 долл. Interfax, 27.10.2008г.

— Международное рейтинговое агентство Standard & Poor's изменило прогноз по рейтингам России на «негативный» со «стабильного», сообщает в пресс-релизе агентства. Долгосрочный кредитный рейтинг РФ по долговым обязательствам в иностранной валюте был подтвержден на уровне «ВВВ+», по обязательствам в национальной валюте — «А-», краткосрочные рейтинги — «А-2».

Вместе с тем оценка риска перевода и конвертации валюты для российских несuverенных заемщиков была понижена до «ВВВ+» с «А-».

«Пересмотр прогноза отражает вероятность понижения рейтинга, если затраты российского правительства на оказание поддержки банкам увеличатся в условиях возрастающего оттока капитала, поскольку доверие к финансовой системе и монетарной политике снижается, — отмечает кредитный аналитик Standard & Poor's Фрэнклин Гилл. — Сейчас трудно определить, как в конечном итоге поддержка, оказываемая банковской системе, по-

влияет на бюджетные показатели государства, не в последнюю очередь — из-за неопределенности в отношении качества активов финансовых институтов».

Агентство отмечает, что в целом РФ зарезервировала средства бюджета и резервных фондов до 15% ВВП в целях поддержания ликвидности ведущих госбанков для предоставления межбанковских кредитов финансовым институтам с меньшим капиталом.

Эта цифра включает в себя субординированное кредитование, операции РЕПО, осуществляемые ЦБ РФ, 50 млрд.долл. кредитных линий Центробанка, предоставленных государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности» (Внешэкономбанк) для рефинансирования внешних кредитов компаний и банков, и 5 млрд.долл. дополнительного капитала для ВЭБа с целью оказания помощи ряду банков 2 и 3 уровня, у которых наблюдаются проблемы с ликвидностью.

Вероятна и дальнейшая рекапитализация проблемных финансовых институтов. Решение использовать более рискованную стратегию управления активами Фонда национального благосостояния может исказить первоначальную задачу по использованию средств этого фонда на рекапитализацию пенсионной системы, отмечают эксперты агентства.

Standard & Poor's ожидает роста дефолтов в корпоративном и финансовом секторе, поскольку доступ должников к государственным источникам ресурсов будет различаться. Остается и неопределенность относительно того, как правительство будет реагировать на замедление экономического роста, и будет ли нынешняя концентрация финансовой системы в руках государства временной или постоянной. Бюджетные и международные резервы, как ожидают аналитики агентства, останутся на сравнительно высоком уровне в 4,6% и 15,6% ВВП соответственно на конец 2009г. Политическое давление на руководство страны в отношении использования резервов будет нарастать, если замедление роста будет ниже 3% ВВП на протяжении 2009г.

«Прогноз «негативный» по суверенным кредитным рейтингам РФ отражает вероятность понижения рейтингов, если затраты правительства на поддержку финансовой системы возрастут и увеличатся соответствующие негативные последствия для перспектив долгосрочного роста, что отчасти связано с оттоком капитала и уменьшением доверия к монетарной политике, — пояснил Ф.Гилл. — Ситуация может еще больше осложниться в связи с быстрым ухудшением условий торговли в стране в условиях снижения международных резервов. Негативный прогноз также отражает возрастающую возможность того, что в 2009г. начнется движение в сторону бюджетного дефицита, что прямо противоположно прежней ситуации устойчивого снижения долга российского правительства». Interfax, 23.10.2008г.

— Международные резервы России на 17 окт. составили 515,7 млрд. долл., сообщил департамент внешних и общественных связей Банка России. На 10 окт. международные резервы составляли 530,6 млрд.долл. За неделю они уменьшились на 14,9 млрд.долл.

Международные резервы представляют собой высоколиквидные финансовые активы, находя-

щиеся в распоряжении Банка России и правительства Российской Федерации. Международные резервы складываются из активов в иностранной валюте, монетарного золота, специальных прав заимствования (СДР, special drawing rights, расчетная денежная единица, используемая Международным валютным фондом, МВФ), резервной позиции в МВФ и других резервных активов. Interfax, 23.10.2008г.

— Deutsche Bank понизил прогноз роста ВВП России в 2008г. с 7,4% до 6,9%, а в 2009г. — с 6% до 3,4%, сообщается в обзоре банка. Аналитики банка скорректировали свои прогнозы для России с учетом понижения экспертами Deutsche Bank по мировым рынкам прогнозов в отношении развития мировой экономики и цен на сырьевые товары.

За последние четыре недели это не первое понижение прогноза роста ВВП РФ. В конце сент. прогноз роста российского ВВП понизили аналитики Альфа-банка: (РТС: ALFB) в 2008г. до 7%, в 2009г. — до 6%. Аналитики UBS в начале окт. понизили прогноз роста ВВП РФ в 2009г. до 6%.

На прошедшей недели аналитики Goldman Sachs ухудшили прогнозы экономического роста в России и других странах emerging markets на текущий и следующий годы. Прогноз роста ВВП РФ в 2008г. они понизили до 6,2%, а в 2009г. — до 4%.

Кроме того, Международный валютный фонд (МВФ) снизил прогноз роста российского ВВП в 2008г. до 7% и в 2009г. до 5,5%. Аналитики агентства Standard & Poor's считают, что рост ВВП России в 2009г. может замедлиться до 3%. Interfax, 21.10.2008г.

— Счетная палата оценивает совокупный внешний долг РФ на уровне 560 млрд.долл. — на уровне золотовалютных резервов, сообщил глава Счетной палаты РФ Сергей Степашин, выступая в Госдуме. «Совокупный внешний долг РФ составляет 560 млрд.долл., это примерно столько же, сколько объем золотовалютных резервов», — сказал С.Степашин.

Он отметил, что правительство РФ выделяет для реализации антикризисных мер более 4 трлн. руб., из них 2,3 трлн. руб. — из федерального бюджета. «Этих средств достаточно, чтобы стабилизировать банковскую систему в целом», — сказал С.Степашин. По мнению главы Счетной палаты, главная задача состоит в том, чтобы выделяемые бюджетные средства не скапливались на счетах крупных банков, а распределялись в пользу региональных банков.

Для повышения ликвидности банковской системы С.Степашин предлагает расширить ломбардный список ЦБ за счет акций реального сектора экономики, а также развития национальной системы рейтингования. Глава Счетной палаты отметил необходимость поддержки не только банков, но и предприятий реального сектора экономики. Он сказал, что их трудности могут отразиться на темпах экономического роста, социально-экономической и, возможно, политической ситуации.

С.Степашин напомнил, что уже принято решение о выделении до 2019г. суммы до 950 млрд. руб. в качестве субординированных кредитов банкам. По его мнению, эта мера очень важна, поскольку «она способствует формированию внутренних источников долгосрочного фондирования». Interfax, 17.10.2008г.

– ВВП РФ в янв.-сент. 2008г. вырос на 7,7% по сравнению с янв.-сент. 2007г., сообщил источник в правительстве. По его словам, рост ВВП в сент. к авг. 2008г. составил 0,4%. Инвестиции в основной капитал за 9 месяцев выросли на 13,1% к янв.-сент. 2007г.

Официальный прогноз правительства по ВВП на 2008г. составляет 7,8%, а по инвестициям – 16,5%, но с большой вероятностью они будут пересмотрены в сторону понижения (уточненный прогноз минэкономразвития представит к 1 дек.).

Источник в правительстве также сообщил, что на 2009г. рассматриваются различные варианты прогноза роста ВВП России. «Из существующих прогнозов есть прогноз роста ВВП 5,5-5,7%, хотя есть и оценки ниже 5,5%», – отметил он.

Действующий официальный прогноз правительства по росту ВВП на 2009г. пока составляет 6,7%, но никто из аналитиков не сомневается, что он будет пересмотрен в сторону понижения.

По словам источника, «есть 2-3 отрасли, где мы позднее испытываем серьезные сложности». При этом темпы экономического роста, по его словам, «в целом останутся позитивными, все сценарии пока лучше, чем нулевой рост».

По словам источника, принципиального пересмотра бюджетных расходов на следующий год не планируется. При этом он отметил, что решения о принятии новых ФЦП будут «очень внимательно анализироваться, а уже действующие ФЦП будут продолжаться». Interfax, 17.10.2008г.

– Правительство России на заседании в среду одобрило проект концепции долгосрочного социально-экономического развития России до 2020г., сообщила министр экономического развития Эльвира Набиуллина. На брифинге после заседания правительства она также добавила, что «в течение двух недель концепция будет доработана, в нее будут внесены последние штрихи для последующего утверждения».

Э.Набиуллина добавила, что план действий правительства до 2012г., который правительство рассматривало в среду вместе с концепцией, «будет доработан». Она подчеркнула, что план «содержит конкретные механизмы, конкретных ответственных и конкретные сроки по реализации» тех положений, которые прописаны в концепции социально-экономического развития. «Этот документ будет также дорабатываться и приниматься впоследствии правительством», – сказала министр.

Характеризуя утвержденный на заседании проект долгосрочной концепции, глава минэкономразвития отметила, что документ «задает условные ориентиры в экономической, социальной политике, определяет направления деятельности и конкретные механизмы по достижению этих целей». «Все направления (прописанные в концепции – «ИФ») были одобрены», – сообщила Э.Набиуллина.

Она назвала решение правительства одобрить проект концепции «вполне уместным». «Это одобрение представляется вполне уместным, в т.ч. на фоне событий, которые происходят на мировых финансовых рынках. По сути дела, то, что происходит, обнажило приоритетность тех задач, которые нам надо решать по созданию институтов по дальнейшему укреплению нашей финансовой системы», – подчеркнула Э.Набиуллина.

Стратегической целью концепции является «достижение уровня экономического и социального развития, соответствующего статусу России как ведущей мировой державы XXI века, занимающей передовые позиции в глобальной экономической конкуренции и надежно обеспечивающей национальную безопасность и реализацию конституционных прав граждан. В 2015-20гг. Россия должна войти в пятерку стран-лидеров по объему ВВП (по паритету покупательной способности)».

Обобщающий показатель уровня жизни, ВВП на душу населения по паритету покупательной способности, увеличится, по прогнозу минэкономразвития, с 13,9 тыс.долл. в 2007г. (42% от среднего уровня ОЭСР) до более чем 30 тыс.долл. в 2020г. (70%) и 50 тыс.долл. в 2030г. Доля среднего класса к 2020г. должна будет превысить половину населения, «при этом значительную часть среднего класса образуют люди, занятые созданием новой экономики знаний, технологий и обеспечением развития самого человека». К 2020г. Россия, согласно ожиданиям разработчиков концепции, должна занять значимое место (5-10%) на рынках высокотехнологичных товаров и интеллектуальных услуг в 5-7 и более секторах.

Авторы концепции отмечают, что «системное решение поставленных задач состоит в переходе российской экономики от экспортно-сырьевого к инновационному социально-ориентированному типу развития». Это позволит России выдержать конкуренцию как с дешевой рабочей силой экономик Китая и Индии, так и с высококачественной и инновационной продукцией развитых стран Европы, США и Азии. Особенность перехода к инновационному социально-ориентированному типу развития, на взгляд разработчиков концепции, состоит в том, что России предстоит одновременно решать задачи и догоняющего, и опережающего развития.

В концепции отмечается, что модель инновационного социально-ориентированного развития, наряду с использованием традиционных конкурентных преимуществ в энерго-сырьевом секторе, предполагает создание и активизацию новых факторов экономического роста, отвечающих вызовам долгосрочного периода. Это – прорыв в повышении эффективности человеческого капитала и создании комфортных социальных условий, либерализация экономических институтов и усиление конкурентности бизнес-среды, ускоренное распространение новых технологий в экономике и развитие высокотехнологичных производств, активизация внешнеэкономической политики. «Действие этих факторов суммарно обеспечивает выход российской экономики на траекторию долгосрочного устойчивого роста со средним темпом 6,4-6,5% в год», – полагают авторы концепции.

В концепции констатируется, что инновационное развитие российской экономики в 2008-20гг. будет проходить в два этапа, различающиеся по условиям, факторам и рискам социально-экономического развития и приоритетам экономической политики государства.

Первый этап (2008-12гг.), по замыслу экспертов минэкономразвития, базируется на реализации и расширении тех глобальных конкурентных преимуществ, которыми обладает российская экономика в «традиционных» сферах – энергетике, транспорте, аграрном секторе, переработке при-

родных ресурсов. Одновременно будут создаваться институциональные условия и технологические заделы.

Второй этап (2013–2020гг.) авторы концепции видят в рывке в повышении глобальной конкурентоспособности экономики на основе ее перехода на новую технологическую базу (информационные, био-и нанотехнологии), улучшении качества человеческого потенциала и социальной среды, структурной диверсификации экономики.

Развитие после 2020г., по мнению разработчиков концепции, будет заключаться в «закреплении лидирующих позиций России в мировом хозяйстве и превращение инноваций в ведущий фактор экономического роста, формирование сбалансированной социальной структуры общества». Interfax, 1.10.2008г.

– Базовая часть трудовой пенсии будет увеличена в 2009г. на 37,1% а страховая – на 15,6%, заявил премьер-министр РФ Владимир Путин. «В 2009г. базовая часть трудовой пенсии будет увеличена дважды – 1 марта и 1 дек. В общей сложности – на 37,1%. Страховая часть пенсии – проиндексирована с 1 апреля 2009г. на 15,6%», – сказал В.Путин на заседании правительства. В результате, по его словам, к концу 2009г. средний размер социальной пенсии не должен быть ниже прожиточного минимума пенсионера. Interfax, 1.10.2008г.

– Ситуация на мировом финансовом рынке не приведет к изменению концепции долгосрочного развития РФ до 2020г., заявил замглавы минэкономразвития РФ Андрей Клепач в понедельник на брифинге в Доме правительства по итогам совещания у премьер-министра РФ, посвященного рассмотрению этой концепции. По его словам, могут быть лишь несколько изменены меры и инструменты по достижению тех целей, которые прописаны в концепции.

Замминистра заявил, что обсуждение проекта концепции до 2020г. и основных направлений деятельности правительства до 2012г. показало, что «сформирован вектор развития экономики страны до 2020г.». По его словам, речь идет об инновационном векторе развития, включающем в себя технологическое обновление, снижение энергоёмкости экономики. Он отметил, что энергоэффективность экономики РФ к 2020г. должны повыситься в 1,5 и более раз.

При этом А.Клепач подчеркнул, что инновационная модель развития страны одновременно будет и социально-ориентированной. По его словам, согласно долгосрочному прогнозу, подушевой ВВП к 2020г. в РФ вырастет до 30 тыс.долл. (по паритету покупательной способности), а к 2030г. – до 50 тыс.долл. «Это соответствует нынешним стандартам развитых стран», – отметил он. При этом в РФ ВВП на душу населения составляет лишь 13–14 тыс.долл. По его словам, к 2020г. более чем вдвое снизится уровень бедности, произойдут масштабные социальные изменения в обществе посредством расширения среднего класса.

Замминистра сообщил, что долгосрочная концепция развития страны увязана с бюджетной концепцией минфина до 2023г. По его словам, после принятия концепции в бюджетной стратегии будут более детально прописаны источники финансирования тех или иных мер. Он также сообщил, что долгосрочный прогноз будет разрабаты-

ваться отдельно. По итогам рассмотрения концепции на правительстве будет дано поручение минэкономразвития разработать детальный долгосрочный прогноз. А.Клепач напомнил, что правительство РФ рассмотрит концепцию социально-экономического развития РФ до 2020г. на заседании 1 окт. Interfax, 30.9.2008г.

– Дополнительные ассигнования на увеличение фонда оплаты труда федеральных бюджетников в 2009–11гг. составят 350 млрд. руб., заявил вице-премьер РФ Александр Жуков в ходе селекторного совещания о введении новой системы оплаты труда бюджетников с 1 дек. 2008г. Он отметил, что введение новой системы оплаты труда бюджетникам коснется более 3 млн.чел. По его словам, с 1 дек. 2008г. при этом фонд оплаты труда увеличится на 30%, или на 11,6 млрд. руб.

А.Жуков пояснил, что новый принцип будет предусматривать увеличение бюджетного финансирования фонда оплаты труда работников не путем повышения окладов, а через увеличение ассигнований конкретным учреждениям. Таким образом, по его словам, руководителю бюджетного учреждения даются большие полномочия по распределению бюджетных ассигнований, но и повышается ответственность.

При этом А.Жуков подчеркнул, что при новой системе оплаты труда зарплаты бюджетников не будут ниже, чем действующие. Он также напомнил, что с 1 янв. 2009г. вводится новый минимальный размер оплаты труда в 4 тыс. 330 руб.

Вице-премьер сообщил, что с учетом перехода на новую систему оплаты труда и повышения МРОТ, а также с учетом инфляции дополнительные ассигнования из бюджета на фонд оплаты федеральных бюджетников составят 114,1 млрд. руб. в 2009г., 111,2 млрд. руб. в 2010г., 121 млрд. руб. в 2012г. А.Жуков также отметил, что зарплата руководства бюджетных учреждений будет определяться исходя из средней заработной платы работников и эффективности работы этого учреждения. По его словам, для стимулирования руководства учреждений предусмотрена возможность централизации до 5% средств от фонда оплаты труда.

Вице-премьер также сообщил, что при новой системе оплаты труда бюджетников, 70% фонда оплаты труда будет приходиться на тарифную часть, а не менее 30% фонда – на стимулирующие выплаты. А.Жуков подчеркнул, что переход к новой системе оплаты труда позволит бюджетной сфере адаптироваться к рыночным реалиям и повысить качество предоставляемых услуг.

Министр здравоохранения и социального развития Татьяна Голикова сообщила, что на сегодняшний день приняты все необходимые правительственные акты для перехода на новую систему оплаты труда бюджетников с 1 дек. 2008г. По ее словам, сейчас дорабатываются примерные положения об оплате труда, на основе которых учреждения будут определять размеры оклада работников и компенсационные выплаты. Министр заявила, что такие положения должны быть учреждены во всех бюджетных учреждениях до 1 окт.

До 15 нояб., по ее словам, во всех бюджетных учреждениях должны быть завершены мероприятия по заключению трудовых договоров со всеми сотрудниками, учитывающих переход на новую систему оплаты труда. Т.Голикова также сообщила, что в ближайшее время будут выработаны кри-

терии оценки эффективности работы руководителей бюджетных учреждений. Interfax, 26.9.2008г.

— Федеральный бюджет РФ на 2009г. будет бездефицитным при цене нефти 70 долл. за бар., сообщил вице-премьер, министр финансов РФ Алексей Кудрин, выступая на заседании бюджетного комитета Госдумы. «70 долл. за бар. — это цена сбалансированности федерального бюджета в 2009г.», — сказал он. Он отметил, что прогноз средней цены нефти в 2009г. составляет 95 долл. за бар. По его мнению, это достаточно оптимистичный прогноз, поскольку уже российская нефть стоит 89 долл. за бар.

Глава минфина также напомнил, что прогноз цены нефти на 2008г. изначально составлял 55 долл. за бар., затем несколько раз был увеличен и доведен до 112 долл. за бар. Позднее А.Кудрин сообщил, что бюджет тек.г. сбалансирован при цене российской нефти на уровне 70 долл. за бар. По его словам, если до конца года цена на российскую нефть не восстановится, то последний прогноз не будет реализован. «Мы находимся на пределе тех значений, на которых основаны параметры бюджета», — отметил Кудрин.

Кроме того, он выразил уверенность, что цена нефти в 2009г. может упасть до 70 долл. за бар. «Это не невероятное значение, мы видим, что цена такой может быть», — заявил министр. Ранее А.Кудрин говорил, что бюджет РФ в 2010г. будет бездефицитным при цене нефти 71 долл. за бар., в 2011г. — 68 долл. за бар.

Глава минфина отметил, что в 2012-14гг. Россия может перейти к дефицитному бюджету в соответствии с бюджетной стратегией на период до 2023г. По его словам, 2008г. является переломным с точки зрения объема поступлений нефтегазовых доходов: с 2009г. начнется снижение объема таких доходов. Это будет связано в первую очередь даже не с падением цен на нефть, а со снижением доли нефтегазового сектора в ВВП. Как отметил А.Кудрин, даже если цена нефти будет прирастать ежегодно на 30 долл., это не прекрестит тенденцию снижения нефтегазовых доходов. По его словам, доля нефтегазового сектора в ВВП снизится с 11,2% в 2008г. до 9,1% в 2009г., до 7,7% в 2010г. и до 6,9% в 2011г. Interfax, 16.9.2008г.

— Премьер-министр РФ Владимир Путин считает, что достигнуть удвоения ВВП России по сравнению с уровнем 2003г. будет возможно в I кв. 2010г. «Россия развивается быстрыми темпами. В 2003г. я говорил о том, что мы в качестве среднесрочной цели ставим перед собой удвоение валового внутреннего продукта. И мы действительно эту цель достигаем: в конце 2009г., при других подсчетах, в I кв. 2010г. эта цель будет достигнута», — заявил В.Путин в интервью французской газете «Фигаро», текст которой размещен на сайте правительства РФ.

По его словам, «в предг. рост экономики составил 8,1%. В I кв. этого года — 8%». «У нас есть проблемы, связанные с инфляцией. Обращаю Ваше внимание на то, что и во многих европейских странах такая проблема является актуальной», — отметил премьер. «Конечно, по размерам этой инфляции разница большая. Но дело не в размерах инфляции, а дело в том, что некоторые страны Европы перешли известный барьер», — добавил он.

В.Путин напомнил, что «на протяжении длительного периода времени мы наблюдали абсо-

лютный отток капитала из России в объеме 15-20-25 млрд.долл. ежегодно». «В предг. у нас был чистый приток иностранного капитала 81 млрд. Не отток, а приток. В этом году мы также фиксируем приток иностранного капитала. Он меньше, чем в предг., но, откровенно говоря, нам такой большой, как в предг., и не нужен, потому что он нам создает дополнительные проблемы с инфляцией, увеличивает объем денежной массы в экономике. Это такой непостоянный тренд в течение I пол. — и отток есть, и приток, и опять отток», — сказал он.

«Мы наблюдали некоторый отток зашедшего в нашу экономику капитала еще до событий на Кавказе. И связано это не с проблемами экономики России, а с проблемами экономики Запада, с недостаточной ликвидностью западного финансового рынка. Востребованы были те средства, которые пришли в нашу экономику именно из Западной экономики. И это касается не только российского рынка, но и многих других развивающихся рынков. Там происходили те же самые процессы», — заявил премьер.

«И у нас не было кризиса с ликвидностью, не было ипотечного кризиса — такого, какой был на некоторых европейских и американских площадках. У нас его не было, мы его избежали. А у вас был. Если не во Франции, то в некоторых европейских странах и в США. И до сих пор продолжается. У нас его нет и, надеюсь, не будет», — сказал В.Путин.

«И залогом моей уверенности являются показатели развития российской экономики и здравый смысл при проведении экономической политики», — добавил он. По его словам, «у нас двойной профицит — профицит бюджета и профицит внешней торговли. У нас наблюдается постоянный рост золотовалютных резервов, которые достигли уже 500 с лишним млрд.долл., и по этому показателю Россия занимает третье место в мире после Китая и Японии».

«И при всей скромности решения социальных проблем все-таки мы соблюдаем тренд повышения доходов населения. В I пол. этого года реальный рост доходов населения — свыше 7%, а рост реальной заработной платы — почти 13% — 12,7% — 12,8%», — отметил В.Путин. «И, несмотря на некоторое колебание так называемого спекулятивного капитала, общий рост инвестиций в основной капитал составляет в I пол. 14,5-14,6%. Это очень неплохой показатель», — сказал он. По словам премьера, «в этом смысле российская экономика является так называемой «тихой гаванью» для иностранных капиталовложений, и мы будем всячески поддерживать этот процесс».

«В I пол. — не помню, сказал Вам или нет — иностранные инвестиции составили 46,5 млрд.долл.», — добавил В.Путин. Interfax, 15.9.2008г.

— Премьер РФ Владимир Путин заявил, что задача удвоения ВВП будет решена к концу 2009 — I кв. 2010г.

На встрече с председателем Госдумы Борисом Грызловым в понедельник В.Путин напомнил, что в 2003г. он говорил о необходимости обеспечить рост ВВП в два раза. «Тогда очень многие полагали, что эта цель недостижима», — сказал В.Путин.

Он отметил, что в понедельник получил анализ того, что происходит в экономике страны. «К кон-

цу 2009г., в крайнем случае, в I кв., I пол. 2010г., эта задача будет выполнена. Здесь уже нет никаких сомнений», — сказал В.Путин. Interfax, 25.8.2008г.

— Реальные доходы граждан РФ до 2020г. должны вырасти в 2-2,5 раза, а производительность труда — увеличиться в три-четыре раза, заявил председатель правительства РФ Владимир Путин, открывая в пятницу совещание по вопросам разработки концепции долгосрочного социально-экономического развития России до 2020г.

Как отметил премьер-министр, «доля инновационной промышленной продукции в общем объеме выпуска должна быть увеличена до 25%, а сегодня она составляет 6%».

В.Путин также отметил, что «ключевыми задачами концепции долгосрочного развития определены: повышение до 75 лет ожидаемой продолжительности жизни граждан, преодоление тенденции к сокращению численности населения, снижение смертности, прежде всего, людей в трудоспособном возрасте».

Как отметил премьер, до 2020г. должна быть проведена реформа здравоохранения, модернизирована пенсионная система, реализованы программы развития инфраструктуры, обеспечена рациональная интеграция России в систему мировой торговли.

Премьер особо обратил внимание участников совещания на то, что все планируемые цифры «могут быть достигнуты только на базе растущей экономики», одним из ключевых показателей которых является производительность труда. Она, по его словам, должна увеличиться в три-четыре раза. Interfax, 22.8.2008г.

— Золотовалютные резервы РФ снизились впервые за 2 месяца из-за оттока капитала, интервенций Банка России на валютном рынке для поддержания стоимости руб., а также за счет изменения динамики валют на глобальном рынке.

Золотовалютные резервы РФ — третьи по величине в мире — на 15 авг. снизились на 16,6 млрд.долл. до 581,1 млрд.долл. с уровня в 597,7 млрд.долл., о котором Банк России сообщил 8 авг.

Экономисты говорят, что снижение резервов РФ было вызвано оттоком иностранного капитала из РФ на фоне войны с Грузией, а также укреплением долл. к основным мировым валютам.

Однако быстрое завершение боевых действий позволяет денежным властям рассчитывать на то, что итогам года макроэкономические показатели будут хорошими. По прогнозу министра финансов Алексея Кудрина, приток капитала будет на уровне 40 млрд.долл. — верхней границы прежней оценки Центробанка.

Аналитики признают, что вклад в снижение резервов оказал как внутренние проблемы — дело Мечела и бегство капитала из-за войны, — так и внешняя конъюнктура.

По оценкам аналитика банка Траст Евгения Надоршина, снижение котировок фунта и евро по отношению к долл. привело к сокращению золотовалютных резервов на 10 млрд.долл.

Остальные 6,5 млрд.долл. пришлось на интервенции Банка России на валютном рынке, которые тот активно проводил для поддержания стоимости национальной валюты с 8 авг., то есть, с начала военного конфликта в Южной Осетии.

По мнению аналитика ЮниКредит банка Владимира Осаковского, на валютные интервенции с

целью остановить резкий обвал котировок руб. было направлено по меньшей мере 13 млрд.долл.

Ренессанс Капитал считает, что внешние факторы отъели от резервов не более 7 млрд.долл., а остальное пришлось на отток капитала. «Где-то 7 млрд.долл. мы связываем с изменением курсов евро, фунта и японской иены. Отток капитала составил 8-9 млрд.долл.», — сказал аналитик Ренессанса Николай Подгузов.

С 8 по 15 авг. пара евро/долл. потеряла порядка 2%, котировки золота снизились на 8%.

Чиновники смягчают оценки проблем на денежном рынке, которые ранее представлялись весьма значительными. И ЦБ, и минфин в четверг выступили с успокаивающими заявлениями.

Первый зампред ЦБ Геннадий Меликьян признал, что ситуация с притоком капитала с начала года в 30 млрд.долл. в авг. «изменится». «Отток валюты — это так, иностранцы уходят из некоторых активов, на это больше всего реагирует курс и фондовый рынок», — сказал Меликьян, отметив, что эти вещи «во многом связаны с политической ситуацией».

По его словам, валютный и фондовые рынки уже могут быть близки к дну. «Мне представляется, что сейчас где-то мы близки к тому, что достигли дна, трудно предсказывать», — сказал Меликьян.

Кудрин также считает, что худшее позади. Только за первый день боевых действий в Грузии инвесторы вывели из России 6 млрд.долл., но «сейчас такое бегство остановилось», — сказал он журналистам после заседания правительства, передает допущенные на брифинг российские агентства.

«Сегодня обсуждается, сколько это (приток капитала) будет в этом году. Я думаю, что в этом году мы можем выйти на прогноз Центрального банка — 40 млрд.долл.», — сказал министр российским журналистам в четверг.

В I пол. года Россия многим инвесторам представлялась «тихой гаванью» на фоне мирового финансового кризиса, последствия которого наиболее явно затронули США и Европу.

С янв. по июнь 2008г. приток капитала в страну, по предварительной оценке ЦБ, мог составить 14 млрд.долл. В июле ЦБ ждет притока 19 млрд.долл., и за семь месяцев — 30 млрд.долл., сказал Меликьян.

Однако после того, как премьер-министр РФ Владимир Путин в конце июля выступил с жесткой критикой металлургического гиганта Мечел, началась масштабная распродажа российских активов.

Риторика Путина вызвала спад на рынке акций РФ, за которым последовало снижение котировок руб. к бивалютной корзине (0,55 долл. и 0,45 евро), поскольку некоторые иностранные инвесторы также поспешили покинуть российский фондовый рынок.

Следующим негативным фактором для российского рынка акций и валют стало начало военного конфликта в Южной Осетии, когда котировки руб. к бивалютной корзине в течение двух дней упали на 80 копеек, однако затем начали рост благодаря интервенциям ЦБ. Рейтер, 21.8.2008г.

— Правительство РФ на заседании в четверг одобрило прогноз социально-экономического развития России на 2009-11г., сообщила на бри-

финге министр экономического развития Эльвира Набиуллина. «По итогам рассмотрения параметры прогноза были одобрены», – сказала она.

Минэкономразвития разработало два основных варианта сценарных условий и параметров прогноза развития экономики страны в 2009–11 гг. В качестве основного для разработки параметров федерального бюджета на 2009–11 гг. выбран инновационный вариант. В основных вариантах прогноза заложены одинаковые прогнозные оценки мировых цен на нефть – умеренное снижение средней цены на нефть Urals со 112 долл. за бар. в 2008 г. до 88 долл. в 2011 г.

Инерционный и инновационный сценарии. Различия по вариантам объясняются, прежде всего, изменением динамики конкурентоспособности российского бизнеса и эффективностью реализации правительственных мер по усилению инновационного характера российской экономики и ее диверсификации.

Вариант 1 (инерционный) отражает развитие российской экономики в условиях замедления роста экспорта углеводородов при относительном ухудшении конкурентоспособности отечественной продукции на фоне нарастающих кризисных процессов на рынке ипотеки в США и мировых финансовых рынках. Это проявляется в торможении инвестиционной активности, значительном снижении темпов роста банковского кредитования и относительно более высоком вкладе импорта в удовлетворение внутреннего спроса. Темпы роста ВВП снижаются с 8,1% в 2007 г. до 5,4–5,9% в 2010–2011 гг.

Вариант 2 (инновационный) ориентируется на относительное улучшение конкурентоспособности российского бизнеса, сохранение высокой инвестиционной активности и осуществление ряда крупных инфраструктурных проектов, устойчивое развитие банковской системы и повышение ее вклада в рост экономики. Темпы роста ВВП в 2009–11 гг. прогнозируются на уровне 6,2–6,7%. В инновационном варианте предусматривается увеличение затрат на НИОКР, образование и здравоохранение и повышение эффективности этих сфер, что влияет не столько на текущие темпы роста экономики, сколько на качество экономического роста и разворот российской экономики к инновационному социально-ориентированному типу развития.

Фактор внешнеэкономической конъюнктуры, в значительной степени определявший высокие темпы роста в предшествующие годы, заметно снижается. Если в 2004 г. 42% роста экономики обеспечивалось внешними факторами, то в 2007 г. их вклад в структуру роста не превысил 26%. На протяжении последующих лет прогнозного периода вклад внешних факторов в прирост экономики стабилизируется на уровне 1,3–1,5% пункта прироста ВВП. Доля внешних факторов будет обеспечивать лишь 22–26% прироста ВВП.

Внутренние факторы все в большей степени будут определять как уровень, так и устойчивость темпов экономического роста. В связи с этим, по мнению экспертов минэкономразвития, значительно возрастает роль инвестиционного климата и государственной экономической политики.

Инновационный сценарий (вариант 2) в отличие от варианта 1 предполагает: первое – более активное поведение компаний по повышению кон-

курентоспособности отечественной продукции, снижению издержек, внедрению эффективных технологий, завоеванию рынков и участию в совместных с государством инновационных и структурных проектах. Повышение конкурентоспособности выражается в более высоких темпах роста частных инвестиций, более динамичном наращивании экспорта, особенно обрабатывающей продукции, и относительно более низкой эластичности импорта по внутреннему спросу.

Второе – формирование элементов национальной инновационной системы и повышение инвестиций в развитие человеческого капитала.

Третье – проведение более активной социальной политики (в т.ч. в бюджетном секторе), что сдерживает увеличение дифференциации доходов.

Четвертое – эффективное использование инструмента госинвестиций для развития энергетической и транспортной инфраструктуры, реализации высокоэффективных инновационных проектов и приоритетных отраслевых стратегий и программ (в т.ч. реализации программ развития гражданской морской техники, гражданской авиации, федеральной космической программы, программы производства стратегических материалов и др.).

Определенный вклад в повышение спроса окажет и более высокий рост доходов населения, прогнозируемый по второму варианту. За счет этого и других социальных факторов активизации роста экономики, по расчетам минэкономразвития, будет обеспечено до 0,2% прироста ВВП.

В докладе министерства также отмечается, что важнейшим условием повышения эффективности функционирования экономики будет увеличение вложений в развитие инновационной системы России и в человеческий капитал. В 2009–11 гг. предполагается увеличение бюджетного и частного финансирования секторов НИОКР, образования и здравоохранения, а также повышение показателей инновационной активности. В секторах здравоохранения и образования в среднесрочной перспективе предполагается рост частного финансирования в меру роста ВВП при некотором опережающем росте бюджетных расходов. Расходы на образование повышаются с 4,8% в 2008 г. до 5,6% в 2009–11 гг. Этот рост связан с началом реализации системы преобразований, в т.ч. инновационных программ в образовании, развитии исследовательских вузов, программ поддержки талантливой молодежи и детей, образования инвалидов, непрерывного образования и начала модернизации системы подготовки и переподготовки профессиональных кадров. В полной мере предусмотренные преобразования в сфере образования требуют увеличения расходов на образование в 2011 г. до 5,6–5,8% ВВП.

В минэкономразвития констатируют, что в предстоящий период развитие экономики будет определяться следующими основными факторами и тенденциями: адаптацией к снижению мировых нефтяных цен и цен на металлы в условиях ограниченных возможностей по наращиванию физических объемов экспорта энергоносителей и основных сырьевых товаров; усилением зависимости платежного баланса и экономического роста от притока иностранного капитала и состояния инвестиционного климата; уменьшением технологических заделов в ряде высокотехнологичных отраслей экономики при усилении потребности в

активизации инновационно-инвестиционной компоненты роста; необходимостью модернизации основных фондов высокотехнологичных отраслей и преодоления ограничений в инфраструктурных отраслях (электроэнергетика, транспорт); активизацией инновационно-инвестиционной компоненты роста; усилением дефицита на рынке рабочей силы, началом снижения с 2008г. численности экономически активного населения при достаточно низком уровне безработицы; усилением конкуренции, как на внутренних, так и на внешних рынках при значительном сокращении ценовых конкурентных преимуществ из-за опережающего роста заработной платы, энергетических издержек и укрепления курса руб.

Добыча нефти. В минэкономразвития отмечают, что с учетом понижающейся динамики добычи нефти она может составить в 2008г. 492 млн.т. (в 2007г. — 490,7 млн. т.). В условиях ухудшения структуры и качества разведанных запасов и перехода на позднюю стадию эксплуатации месторождений западносибирской провинции в варианте 1 в 2009-11гг. добыча нефти стабилизируется на уровне 497-500 млн.т. Предполагается, что в данном варианте принятые ранее налоговые новации не окажут существенного влияния на увеличение добычи нефти в новых нефтедобывающих провинциях, таких как Восточная Сибирь и Республика Саха (Якутия), и высокий общий уровень налоговой нагрузки будет оказывать негативное влияние на инвестиции в освоение новых месторождений.

В варианте 2 в 2009г. добыча нефти прогнозируется в объеме 503 млн.т. (102,2% к уровню пред.г.), а к 2011г. она достигнет уровня 518 млн.т. (100,8% к пред.г.). «В результате более интенсивного влияния принятых и намечаемых дополнительных налоговых новаций предполагается наращивание вклада в совокупные показатели российской добычи нефти со стороны новых провинций, таких как Восточная Сибирь и Республика Саха (Якутия). Предполагается сглаживание падающей динамики добычи в западносибирской нефтяной провинции за счет совершенствования организации добычи и перехода на меньшие, более сложные в освоении объекты, а также начало добычи нефти в российском секторе Каспийского моря», — отмечают в министерстве. В рамках данного варианта учитывается возможность соединения трубопроводной системы ОАО «Транснефть» с нефтепроводом Каспийского трубопроводного консорциума (КТК) и расширение пропускной способности системы КТК.

Экспорт нефти и нефтепродуктов. Экспорт нефти в варианте 1 увеличивается с 253 млн.т. в 2009г. до 256 млн.т. в 2010-11гг. В варианте 2 экспорт нефти увеличивается с 255 млн.т. в 2009г. до 262 млн.т. в 2011г. «Это обусловлено спросом на нефть на европейском рынке и дополнительным экспортом нефти на рынок АТР по трубопроводной системе «Восточная Сибирь-Тихий океан». Замедление темпов роста экспорта нефти связано с увеличением объемов переработки нефти и снижением темпов роста добычи нефти», — поясняют в министерстве.

В варианте 1 предполагается тенденция снижения экспорта нефтепродуктов, связанная со стабилизацией объемов добычи нефти и возрастанием потребностей внутреннего рынка в нефтепро-

дуктах. В 2009-11гг. прогнозируется снижение экспорта нефтепродуктов с 111,7 млн.т. до 107 млн.т.

В варианте 2 предполагаемые мероприятия по реконструкции действующих нефтеперерабатывающих предприятий, увеличению производства качественных нефтепродуктов, реализации строительства новых нефтеперерабатывающих и нефтехимических производств создадут условия для роста экспорта нефтепродуктов с 115,4 млн.т. в 2009г. до 117,8 млн.т. в 2011г.

Инфляция. В минэкономразвития отмечают, что для снижения инфляции принимаются меры, направленные на стабилизацию продовольственных рынков: снижение импортных пошлин и повышение экспортных пошлин на ряд инфляционно опасных товаров, меры по стимулированию конкуренции. С учетом снижения цен на зерно и другие товары на мировых рынках в тек.г., во II пол. прогнозируется снижение роста внутренних цен на продукты до 2% против 8,9% год назад. Вместе с тем эксперты министерства признают, что в 2008г. в инфляции повысилась монетарная составляющая в связи высоким ростом денежного предложения в пред.г. и высокими инфляционными ожиданиями.

В среднесрочной перспективе на снижение инфляции нацелена комплексная программа, включающая в себя две группы мер.

Меры по стимулированию предложения товаров и развитию конкуренции (особенно на продовольственных и с/х рынках), развитию инфраструктуры торговли, и меры по сдерживанию роста издержек, в т.ч. путем создания новых рыночных инструментов ограничения роста тарифов естественных монополий в условиях расширения масштабов дерегулирования и борьбы с рынками олигополии и развития конкурентной среды (на рынках нефтепродуктов, других материальных ресурсов). Для сдерживания монетарной инфляции в среднесрочной перспективе необходимо ограничить как рост денежной массы, так и обеспечить повышение склонности населения к сбережениям. Для сдерживания немонетарной инфляции — обеспечить рост предложения товаров, развитие конкуренции, а также сдерживать рост издержек.

В результате проведения антиинфляционной политики целевая инфляция в 2009г., по прогнозу минэкономразвития, снизится до 7,0-8,5%, в 2010г. — до 5,5-7%. В 2011г. инфляция снижается до 5-6,8%. Снижению инфляции будет способствовать прогнозируемое (в рамках 2 основного варианта) падение мировых цен на нефть в 2009-11гг.

В минэкономразвития предупреждают, что более резкое подавление инфляции методами денежно-кредитной политики ограничено угрозой падения темпов роста потребления и инвестиций, и тем самым экономического роста в целом.

Валютные резервы. Валютные резервы, по оценке минэкономразвития, возрастут в 2008г. на 174 млрд.долл. и достигнут при прочих равных условиях 650 млрд.долл. К 2011г. в результате сжатия сальдо счета по текущим операциям рост резервов может снизиться до 20-25 млрд.долл. в год.

Экспорт и импорт. В минэкономразвития отмечают, что значение сальдо торгового баланса в последние годы определяется в большей степени изменениями «условий торговли», чем динамикой

реальных торговых операций. За период с 2003г. по 2008г. агрегированная цена экспорта увеличилась более чем в 2 раза по отношению к агрегированной цене импорта, прежде всего, за счет роста цен на нефть.

Ускорение роста цен на нефть привело к значительному увеличению стоимостных объемов экспорта в 2008г. Минэкономразвития ожидает, что будет вывезено товаров на сумму 525 млрд.долл. Номинальный рост экспорта составит более 48%, в то время как физический рост поставок не увеличится более чем на 3%. Стоимостной рост импорта (в долларах США) увеличится в 2008г. на 38%, однако в отличие от экспорта основной вклад в этот рост будет сделан реальным ростом поставок продукции, которые вырастут на 23%.

В 2009-11гг. прогнозируется, что «условия торговли» начнут ухудшаться вслед за снижением цены на нефть и к 2011г. будут на 13% хуже, чем в 2008г. Это резко снизит значения положительного сальдо торгового баланса – к 2011г. профицит сократится до менее 20 млрд.долл. с 217 млрд.долл. в 2008г.

Экспорт после сокращения в 2008г. будет находиться в 2009-11гг. в диапазоне 502-510 млрд.долл. При этом физический рост экспорта будет составлять 2-4% в год. Наиболее значительно к 2011г. по сравнению с 2007г. увеличится экспорт машин, оборудования и транспортных средств (в 1,6 раза), продовольственных товаров и с/х сырья (в 1,4 раза). После сокращения в 2008г. экспорт товаров ТЭК начнет несколько увеличиваться (1-2% в год).

Импорт вырастет с 223 млрд.долл. в 2007г. до 490 млрд.долл. в 2011г. В 2009-11гг. физические темпы роста импорта будут постепенно замедляться, сократившись с 23% в 2008г. до 11,5% в 2011г. Это замедление будет связано не только со снижением роста внутреннего спроса и темпов укрепления реального курса руб., но и с динамикой импорта потребительской продукции, где существует потенциал переориентации внутреннего спроса на товары отечественного производства. Начало процессов импортозамещения можно ожидать в пищевой промышленности, производстве бытовой техники, автомобилестроении. Импорт потребительской продукции будет постепенно вытесняться с внутреннего рынка, его рост замедлится с 16% в 2007г. до 7% в 2011г. Импорт будет ориентирован на приобретение высокотехнологичной продукции (доля инвестиционных товаров в структуре импорта вырастет с 27,6% в 2007г. до 31,4% в 2011г.) и на товары промежуточного использования (рост доли с 34,7% до 37,7%).

Инвестиции в основной капитал. В 2008-11гг. инвестиционная активность в экономике, по прогнозу минэкономразвития, сохранится на высоком уровне. За указанный период среднегодовые темпы прироста инвестиций в основной капитал составят от 12% до 14%, в целом увеличатся в 1,6-1,7 раза к уровню 2007г. в зависимости от варианта развития. Interfax, 21.8.2008г.

– Численность населения России за I пол. 2008г. уменьшилась на 133,7 тыс.чел. и составила к 1 июля 141,9 млн.чел., сообщила в четверг Федеральная служба государственной статистики. За I пол. 2007г. население страны снизилось на 189,9 тыс.чел.

Сокращение численности населения происходило из-за его естественной убыли (составила

257,6 тыс.чел.), которая в I пол. 2008г. уменьшилась по сравнению с аналогичным периодом 2007г. на 49,6 тыс.чел. Увеличившийся миграционный прирост на 48,1% компенсировал численные потери населения.

В I пол. 2008г. в России родилось 811,5 тыс. детей (в I пол. 2007г. – 753 тыс. детей), умерло 1 млн. 069,1 тыс.чел. (1 млн. 060,2 тыс.чел.).

В янв.-июне 2008г. в России отмечалось увеличение числа родившихся (в 79 субъектах РФ) и числа умерших (в 59 субъектах). В целом по стране превышение числа умерших над числом родившихся составило 1,3 раза (1,4 раза в янв.-июне 2007г.), в 10 субъектах РФ оно составило 2-2,5 раза.

Естественный прирост населения за I пол. 2008г. зафиксирован только в 19 субъектах РФ (в I пол. 2007г. – в 16 субъектах).

Миграционный прирост населения России увеличился в янв.-июне 2008г. на 6,6 тыс.чел. (до 123,9 тыс.чел. против 117,3 тыс.чел. в янв.-июне 2007г.). Interfax, 21.8.2008г.

– Экс-премьер России, лидер Российского народно-демократического союза Михаил Касьянов прогнозирует, что к концу года инфляция в стране составит 16-18% и может достигнуть 20%. «Инфляция же для основной части населения, которая не может каждый день покупать машины, холодильники, телевизоры и имеет возможность лишь оплачивать медикаменты, продукты питания, услуги ЖКХ и транспорт, – для них инфляция составит 50%», – заявил журналистам экс-премьер.

При этом, по его словам, «заявление, что инфляция якобы привнесена в страну извне, является либо недопониманием, либо целенаправленной ложью». «Россия сама является одним из источников инфляции, в т.ч. в мире», – полагает экс-премьер.

Он прогнозирует ухудшение экономической ситуации в стране в целом. «В окт.-нояб., когда люди вернутся из отпусков, со своих участков, отправят детей в школы, они ужаснутся своему материальному положению», – сказал М.Касьянов. Interfax, 23.6.2008г.

– Инфляция РФ в 2008г. не будет выражена однозначной цифрой, возможно, она останется на уровне прошлого года – 12%, сообщил первый зампред ЦБ РФ Геннадий Меликьян на пресс-конференции во вторник,

«Я думаю, что мы не уложимся в 2008г. в названные цифры – 10-10,5% Я думаю, что инфляция в этом году не будет выражена однозначной цифрой, а прогноз может быть на уровне прошлого года», – сказал он. Г.Меликьян напомнил, что с учетом начала июня инфляция в РФ уже составила 8,1%.

ЦБ РФ прогнозирует снижение темпов роста инфляции во II пол. «Мы полностью уверены, что темпы инфляции все-таки спадут во II пол. года, на это будут оказывать влияние и меры, проводимые Банком России, и уменьшение темпов роста кредитования», – сказал он.

По словам первого зампреда ЦБ РФ, с начала года темпы роста кредитования в годовом выражении составляли более 50%. «Сейчас будет замедление, и это будет ощущаться через пару месяцев», – сказал Г.Меликьян, добавив, что это повлияет на замедление темпов роста инфляции. «Мы прогнозируем, что во II пол. инфляция будет расти мед-

леннее, чем было до этого», — добавил он. По его словам, темпы роста инфляции будут снижаться при условии, если не будет огромных вливаний в виде бюджетных расходов. Interfax, 17.6.2008г.

— Россия, ВВП которой утроился за последние 5 лет, к 2010г. может обогнать Бразилию и стать девятой по величине экономикой мира, однако над ней по-прежнему довлеют риски неэффективного использования государственных фондов, инфляции, а также бюрократия и коррупция, пишет международное рейтинговое агентство Standard & Poor's.

При этом оно отмечает, что позитивный прогноз рейтинга РФ не следует считать «справкой» о хорошем состоянии здоровья экономики страны, выражая надежду на осуществление реформ, обещанных новым президентом России Дмитрием Медведевым.

Ниже следует текст сообщения S&P:

«За последнее пятилетие российский ВВП утроился, и теперь по размеру экономики Россия стоит на десятом месте в мире, а к 2010г. может обогнать Бразилию и занять девятую позицию. Основным стимулом роста в течение этих пяти лет было стремительное повышение цен на сырьевые товары, особенно газ и нефть, на долю которых приходится 60% всего российского экспорта. По сути дела, с 2003г. средние экспортные цены выросли на 92% (в рублевом выражении), и столь ощутимое улучшение условий торговли позволило России сохранить положительное сальдо текущего баланса, несмотря на устойчивый рост импорта под влиянием спроса. Вопреки многочисленным прогнозам, за первые четыре месяца 2008г. рост экспорта в номинальном выражении стремительно вырос — до 52%, поэтому величина профицита торгового баланса на 25 млрд.долл. превысила уровень аналогичного периода 2007г.

Результатом быстрых повышений цен на сырьевые товары становится огромное по своим масштабам перемещение благосостояния из стран-импортеров в страны-экспортеры, такие как Россия. Величина незапланированных доходов, как правило, маскирует, а нередко даже усиливает хронические макроэкономические диспропорции, загоняя «болезнь» вовнутрь. Лишь в исключительных случаях, одним из которых является Норвегия, правительства полностью «оградили» экспортные доходы — с тем, чтобы не допустить ускоренного роста денежной массы и не подвергать бюджетные органы соблазнам, связанным с настроениями избирателей. Что касается России, то хотя ее нефтяные доходы должны, согласно Бюджетному кодексу, перечисляться напрямую в Резервный фонд и Фонд национального благосостояния, на практике используются самые разные возможности для увеличения расходов. Сам по себе рост расходов не является чем-то негативным. Все зависит от того, как используются государственные фонды — на финансирование важных капиталовложений в эффективные проекты, открывающие возможности повышения производительности, или на непроизводительные, провоцирующие рост инфляции текущие расходы, как это уже было далеко не раз в практике восточноевропейских стран.

Последние данные не слишком обнадеживают. В 2007г. номинальный рост расходов достиг 35% против 18% в 2004г. Большая часть этого роста

связана с ростом пенсий и зарплат в государственном секторе. Следует отметить, что с начала первого президентского срока Владимира Путина общая численность служащих государственного сектора выросла более чем наполовину, но эквивалентного увеличения количества предоставляемых услуг в госсекторе не произошло. Несмотря на рост числа чиновников, качество государственных услуг остается очень низким, и администрация президента осознает эту проблему. Правительство пытается дать толчок трехлетнему плану развития инфраструктуры, часть средств для реализации которого, возможно, будет взята из Фонда национального благосостояния. Скорее всего, руководство страны обозначит свою готовность производить очень крупные инвестиционные расходы, но пока оно четко не объяснило, как будут контролироваться качество закупок и управление проектами, хотя в ряде случаев речь идет об очень масштабных строительных проектах. Существует большой риск неэффективного использования государственных фондов.

Разумеется, не следует считать, что быстрый рост благосостояния произошел только благодаря нефти. Со II пол. 2005г. финансовый сектор России активизировал привлечение внешнего финансирования — после либерализации счета капитальных операций он использует его с удвоенной энергией. С тех пор в стране происходит стремительный рост кредитования (в среднем на 45% в год), а это способствует увеличению внутреннего спроса, который в последние три года опережал рост ВВП.

Возросшая готовность Центрального банка России разрешить курсу руб. подняться позволила монетарным властям ограничить влияние, оказываемое ростом денежной массы, несмотря на сложности в связи с необходимостью обеспечения коммерческих банков ликвидностью. Тем не менее незапланированные доходы от продажи газа и нефти способствовали росту денежной массы на протяжении большей части 2007 и начала 2008г. — еще на конец янв. 2008г. рост денежного агрегата М0 достигал почти 55% (но в последующие месяцы сократился). Устойчиво-высокая инфляция (в мае она достигла максимального уровня — 15,1% по сравнению с маем 2007г.) объясняется, среди прочего, факторами структурного характера, в частности, недоинвестированием в отрасли, не связанные с энергетикой. Раньше в России общественные дебаты по макроэкономическим вопросам начинались с бюджета и заканчивались бюджетом. Теперь же политики открыто говорят об «инфляционном налоге», спирали «зарплата-цены» и о перегреве экономики, называя их одними из самых острых проблем российской экономики. Скорее всего, эти проблемы будут решаться в первую очередь с помощью инструментов кредитно-денежной политики — например, обеспечения более свободного обменного курса руб., что позволит «усмирить» импортируемую инфляцию и замедлить рост денежных агрегатов. Однако, как обычно, вопросы, связанные с бюджетом, более чувствительны с политической точки зрения.

Хотя благосостояние в России выросло, это лишь отчасти объясняется ростом производительности. Накопление признаков перегрева экономики и лишь отдельные признаки осуществления должного регулирования и контроля порождают

беспокойство по поводу того, как Россия поступит со своими огромными доходами.

Суверенный рейтинг России, присвоенный Standard & Poor's, следует интерпретировать в узком смысле как показатель вероятности дефолта правительства РФ (рейтинг по обязательствам в иностранной валюте: «ВВВ+»/«Позитивный»/«А-2»; рейтинг по обязательствам в национальной валюте: «А-»/«Позитивный»/«А-2») по его обязательствам. Прогноз по рейтингам («Позитивный») не следует расценивать как «справку» о хорошем состоянии здоровья экономики, которая, на самом деле, продолжает страдать такими недугами, как коррупция, неопределенность в области прав собственности и бюрократизированность. Потенциал экономики России, всегда был огромен. Однако до сих пор его не удавалось реализовать должным образом. Не так давно вновь избранный президент Дмитрий Медведев пообещал провести либерализацию в различных секторах экономики и выразил готовность стимулировать приток иностранных инвестиций. Ради блага России будем надеяться, что его слова не разойдутся с делом». Рейтер, 16.6.2008г.

— Россия намерена выделить 50 млн.долл. на исследования по выработке вакцины против ВИЧ-инфекции. Об этом заявил в своем выступлении на заседании высокого уровня Генеральной ассамблеи ООН по ВИЧ/СПИДу главный государственный санитарный врач РФ Геннадий Онищенко, сообщили в департаменте общественной информации ООН в Беларуси.

Из федерального бюджета на 2007-08гг. на диагностику и лечение ВИЧ-инфекции и меры профилактики было выделено 450 млн.долл. Эта сумма, по словам Геннадия Онищенко, в десятки раз превышает уровень финансирования предшествующего периода. В России с целью выявления ВИЧ ежегодно проводится свыше 23 млн. обследований. Антиретровирусную терапию получают более 35 тыс. россиян. Свыше 90% ВИЧ-инфицированных беременных женщин прошли химиопрофилактику.

В стране реализуется более 300 проектов по профилактике СПИДа, наращиваются объемы финансирования неправительственных организаций, занимающихся проблемой борьбы с эпидемией.

Геннадий Онищенко отметил, что Россия приняла решение в дополнение к ранее выделенным 40 млн.долл. компенсировать Глобальному фонду по борьбе со СПИДом, туберкулезом и малярией 217 млн.долл. В фонд уже направлено 118,5 млн.долл.

Главный государственный санитарный врач России заявил, что его страна готова принять на себя лидерство в регионе Восточной Европы и Центральной Азии по ряду аспектов противодействия эпидемии, понимая его прежде всего как ответственность за расширение технического, финансового и организационного содействия. Он проинформировал, что в 2008-10гг. 50 млн.долл. будут выделены на исследования по выработке вакцины против ВИЧ-инфекции, создание механизма координации этих исследований в регионе, а также на взаимодействие с Глобальным центром по разработке вакцины. БЕЛТА, 12.6.2008г.

— Россия к концу 2008г. станет шестой по величине экономикой мира, заявил первый вице-пре-

мьер России Игорь Шувалов на XII Петербургском международном экономическом форуме. «Россия развивается. К концу года мы станем шестой по объему экономикой мира. Мы начинаем забывать о тяжелом кризисе прошлого десятилетия, и поставили перед собой новые цели», — сказал И.Шувалов.

По его словам, «Россия стала полноправным членом клуба крупнейших экономик мира». Он подчеркнул, что перед страной поставлены новые цели — «стать страной с развитыми институтами современной демократии, с постиндустриальной структурой экономики, создать один из мировых финансовых центров».

И.Шувалов отметил, что поставленные стратегические ориентиры требуют решения и преодоления ряда вызовов, с которыми придется столкнуться стране. «Ключевых проблем пять», — сказал первый вице-премьер.

Первым вызовом, по его словам, является «страдание психологией догоняющих». Вторым вызовом является «энергетическая западня». Третий вызов, по его словам, заключается в «отсталости науки». Четвертый вызов заключается «в нездоровом образе жизни». Пятым вызовом, по словам И.Шувалова, является «стремление государства к росту своего влияния и стремление многих заставить государство влиять».

И.Шувалов отметил, что в России исторически часто ставились задачи по копированию достижений в других странах. «Исторически сложилась навязчивая идея — догнать и перегнать, которая зачастую реализовывалась в виде неудачного копирования», — отметил он. По его словам, «у нас не было собственной программы модернизации, основанной на российских ценностях и лидерских амбициях».

Первый вице-премьер подчеркнул, что Россия должна построить такую экономику, модель которой хотели бы уже скопировать другие страны. Interfax, 8.6.2008г.

— Международный валютный фонд (МВФ) считает, что цены на нефть останутся на высоком уровне, говорится в заявлении для прессы миссии МВФ. «Если цены на нефть останутся на высоком уровне и Россия не будет серьезно затронута турбулентностью на мировых финансовых рынках, мы ожидаем, что в 2008г. спрос будет оставаться весьма оживленным, а темпы роста ВВП составят 7,75%», — отмечается в сообщении.

Credit Suisse повысил прогноз стоимости нефти в 2008г. и 2009г. соответственно до 120 и 110 долл. за бар. Эксперты Credit Suisse увеличили и долгосрочную оценку стоимости нефти до 100 долл. за бар. Инвестиционная компания Goldman Sachs повысила прогноз стоимости нефти марки West Texas Intermediate (WTI) во 2 пол. 2008г. до 141 долл. за бар. против ранее ожидавшихся 107 долл. за бар. Прогноз повышен из-за ограничения поставок.

Венесуэльский лидер Уго Чавес заявлял, что стоимость нефти может упасть до 100 долл. за бар. и стабилизироваться на этом уровне. RosInvest.Com, 2.6.2008г.

— Доходы ниже прожиточного минимума в 2007г. имели 13,4% россиян, или 18,9 млн.чел., тогда как в 2006г. этот показатель составлял 15,2%, или 21,5 млн.чел., а в 2005г. — 17,7%, или 25,2 млн.чел. Такие данные в понедельник распростра-

нила Федеральная служба государственной статистики (Росстат).

Согласно одобренным на прошлой неделе сценарным условиям развития экономики страны, к 2011г. уровень бедности в РФ должен сократиться до 10%.

Прожиточный минимум в РФ в IV кв. 2007г. составил 4005 руб. на одного человека в месяц, в т.ч. для трудоспособного населения — 4330 руб., для пенсионеров — 3191 руб., для детей — 3830 руб.

Из этой суммы стоимость потребительской корзины в IV кв. 2007г. в среднем составляла 3741 руб. на человека в месяц, в т.ч. для трудоспособного населения — 3899 руб., для пенсионеров — 3191 руб., для детей — 3830 руб. Расходы по обязательным платежам и сборам составили в общей сумме прожиточного минимума 264 руб. на человека в месяц, для трудоспособного населения — 431 руб.

В целом по России среднедушевые денежные доходы населения в IV кв. 2007г. составили 15605 руб. в месяц, что составляет 390% от величины прожиточного минимума. Среднемесячная заработная плата в IV кв. составила 15742 руб. (364% к прожиточному минимуму). Средний размер пенсий в IV кв. составил 3971 руб. (124%). Interfax, 19.5.2008г.

— Стоимость минимального набора продуктов питания, входящих в прожиточный минимум россиян, увеличилась в среднем по России за апр. 2008г. на 3,9% и составила к концу месяца 2070 руб. на человека в месяц, сообщила в понедельник Федеральная служба государственной статистики. За янв.-апр. продуктовый набор подорожал на 14,9%.

Самым дорогим минимальный продуктовый набор среди российских регионов был в конце апр. на Чукотке (5383 руб.), в Камчатской области (3400 руб.), в Магаданской обл. (3105 руб.), на Сахалине (3086 руб.), в Якутии (3001 руб.). Самым дешевым — в Мордовии (1726 руб.), Татарстане (1755 руб.), Тамбовской обл. (1777 руб.), Белгородской обл. (1781 руб.).

Стоимость набора в Москве за апр. увеличилась на 2,3%, составив 2283 руб. (с начала года подорожал на 11,5%). В Санкт-Петербурге набор подорожал за минувший месяц на 7,4% — до 2256 руб. (17%).

Цены на хлеб и хлебобулочные изделия в среднем по России в апр. выросли на 6,4% (за янв.-апр. — на 15,2%). Продолжал отмечаться значительный рост цен на отдельные виды продуктов переработки зерна. Так, мука за месяц стала дороже на 7,7% (с начала года — на 17,5%), хлеб ржаной и ржано-пшеничный — на 6,8% (на 15,3%), хлеб из пшеничной муки высшего сорта, макаронные изделия из муки высшего сорта, крупа манная и пшено — на 5,5-6,6% (на 14,3-22%).

Более чем на 10% цены на муку выросли в 23 субъектах Российской Федерации, на хлеб и хлебобулочные изделия — в 11 субъектах. В наибольшей степени мука подорожала в Томской (на 23,1%) и Омской (на 21,4%) областях.

Самый значительный прирост цен на хлеб и хлебобулочные изделия отмечался в Санкт-Петербурге — на 23,7%, Алтайском крае и Ленинградской обл. — на 19,4% и 19,3% соответственно. При этом в Санкт-Петербурге хлеб из пшеничной муки высшего сорта и хлеб ржаной стали дороже на 27,6% и 25,7%, в Ленинградской обл. — соответ-

ственно на 22,7% и 20,1%. В Алтайском крае в наибольшей степени возросли цены на хлеб из пшеничной муки 1 и 2 сортов — на 24%.

В прошедшем месяце почти вдвое возросли темпы прироста цен на масло подсолнечное (8,6% против 4,6% в марте). Увеличение цен на него отмечалось практически во всех субъектах Российской Федерации, а в Липецкой, Самарской обл.х, Кабардино-Балкарской республике и республике Дагестан масло стало дороже на 15,7-17,8%.

В апр. сохранились высокие темпы увеличения цен на плодоовощную продукцию (на 5,5% после роста на 5,9% в марте). Так, капуста белокочанная свежая стала дороже на 24,2%, морковь — на 13,3%, свекла — на 12,2%. Вместе с тем цены на чеснок и виноград снизились на 1,4% и 5,8% соответственно.

Мясо и птица подорожали за минувший месяц на 1,2% (с начала года — на 3,8%), рыба и морепродукты — на 0,2% (2,6%). Молоко и молочная продукция подорожали за апр. на 0,5% (6,1%), сливочное масло — также на 0,5% (5,1%), крупа и бобовые — на 2,7% (7,8%), макаронные изделия — на 6,1% (16,8%). Цены на сахар в апр. увеличились на 0,9% (с начала года выросли на 8,8%).

Стоимость алкогольных напитков в апр. выросла на 1% (за янв.-апр. — на 4,1%). Interfax, 5.5.2008г.

— Правительство России приняло решение, что проводимая с 1 фев. индексация зарплат бюджетников на 14% рассчитывается не от тарифных ставок, а от общего объема зарплаты работника, сообщил премьер-министр РФ Виктор Зубков. «Изначально индексация на 14% проходила от тарифной ставки, а это фактически — только половина зарплаты», — сказал В.Зубков в четверг в ходе заседания правительства.

В итоге руководители организаций оставшуюся половину могли индексировать по своему усмотрению — на 7, 14 или больше процентов. «Поэтому было принято решение, что индексация рассчитывается не от тарифных ставок, а от общего объема зарплаты, на это выделено 33 млрд. руб.», — сказал В.Зубков.

Премьер сообщил, что минфину поручено 30 апр. доложить правительству о решении всех проблем, связанных с повышением зарплат бюджетников.

Это поручение В.Зубков адресовал статс-секретарю, замминистра финансов РФ Сергею Шаталову. «Дано также поручение федеральным органам исполнительной власти о принятии исчерпывающих мер по повышению зарплат и мониторингу ситуации в регионах», — отметил глава правительства.

В.Зубков сообщил, что в соответствии с поручением президента правительство внимательно разобралось с ситуацией. «По силовым ведомствам все было сделано своевременно и в срок, а по федеральным бюджетным учреждениям был небольшой сбой», — сказал премьер.

Он заверил, что работа проводится активно и в апр. она должна быть закончена.

В 73 регионах РФ уже решены проблемы, связанные с повышением зарплаты, еще в пяти они были решены ранее, в оставшихся регионах имеет место небольшая заминка, связанная с необходимостью заключения соглашений между руководителями регионов и муниципальных образований.

«Некоторые регионы не совсем расторопно подошли к этому вопросу», — сказал В.Зубков. При этом он выразил уверенность, что также в апр. эта работа будет закончена. Interfax, 17.4.2008г.

— Экономика России в 2008г. вырастет на 6,8%, а инфляция составит 10%, прогнозирует Международный валютный фонд (МВФ) в очередном докладе о перспективах мировой экономики (World Economic Outlook). По сравнению с январской оценкой прогноз в отношении ВВП улучшен на 0,2%.

В 2009г., по мнению МВФ, рост ВВП России составит 6,3%, что на 0,2 п.п. хуже январского прогноза. Инфляция в 2009г., как ожидается, снизится до 7%.

Экономика стран СНГ без учета России, по оценкам фонда, вырастет в 2008г. на 7,4%, в 2009г. — на 7%, инфляция составит 13,9% и 10,9% соответственно.

Инфляция в Белоруссии в 2008г. ожидается на уровне 10,2%, в 2009г. — 7,3%, на Украине — 17,1% и 13,4% соответственно.

ВВП Белоруссии, по оценкам МВФ, в 2008г. вырастет на 7,1%, в 2009г. — на 6,8%, ВВП Украины — на 5,6% и 4,2% соответственно.

Перед странами с формирующимся рынком и развивающимися странами стоит задача сдерживать инфляцию, указывает МВФ. При этом фонд призывает быть готовыми к рискам снижения темпов роста в результате экономического спада в странах с развитой экономикой и повышенного стресса на финансовых рынках.

В ряде стран может потребоваться дальнейшее ужесточение денежно-кредитной политики, с тем чтобы удерживать инфляцию под контролем, считает фонд. «В условиях гибкого курсового режима повышение стоимости валюты обычно обеспечивает поддержку ужесточению денежно-кредитной политики», — говорится в докладе.

МВФ также считает, что в настоящее время стало невозможно обойтись без усилий многих стран по решению проблем мировой экономики. В случае глубокого спада мировой экономики ряду стран, которые добились больших успехов в обеспечении прочных бюджетных позиций в последние годы, может потребоваться временная бюджетная поддержка, полагает МВФ.

«Пока еще рано приступать к реализации подобного подхода, но было бы разумно, чтобы страны по крайней мере начали планировать меры, которые могут быть приняты в непредвиденной ситуации, на тот случай, если возникнет необходимость в такой поддержке», — отмечается в докладе. Interfax, 9.4.2008г.

— Аудиторско-консалтинговая компания PricewaterhouseCoopers опубликовала второй прогноз экономического роста ведущих стран мира «Мир в 2050». Прогнозы PwC базируются на анализе показателя паритета покупательной способности (ППП). По этому показателю объем экономики приводится в соответствие с местными издержками.

Согласно прогнозу, ВВП России к 2050г. вырастет немногим более чем в 2 раза по сравнению с 2007г. При этом показатель, определяющий благосостояние граждан, — ВВП на душу населения, повысится почти в 8 раз, максимально приблизив Россию к самым социально благополучным странам мира.

Первое исследование «Мир в 2050» было опубликовано департаментом макроэкономического анализа PricewaterhouseCoopers в 2006г. и посвящено перспективам развития экономик стран «большой семерки» (G7) в совокупности с традиционно развитыми экономиками (Испания, Австралия и Республика Корея), а также государств «Е7» — стран с быстроразвивающейся экономикой (Россия, Китай, Бразилия, Индия, Индонезия, Мексика, Турция). Новый прогноз включает еще 13 быстрорастущих экономик — Аргентина, Бангладеш, Вьетнам, Египет, Иран, Малайзия, Нигерия, Пакистан, Польша, Саудовская Аравия, Таиланд, Филиппины и ЮАР.

Согласно прогнозу, экономика «Е7» будет расти высокими темпами и к 2050г. перегонит на 50% экономику стран G7». Экономика Китая может к 2050г. превзойти по объему экономики всех развитых стран. Авторы доклада полагают, что в 2005–50гг. экономика Китая станет вдвое больше. Аналогично другим развивающимся странам, быстрый рост экономики КНР определяется дешевой рабочей силой, в которой преобладают люди молодого возраста. В 2007г. китайская экономика составляла лишь 23% ВВП США, но в 2025г. ВВП Китая сравняется с США, а в 2050г. обгонит его на треть. В этот период ВВП КНР будет расти ежегодно на 6,8%, в то время как ВВП США — на 2,4%.

В то же время, экономика Индии продемонстрирует более высокие темпы развития, чем экономика Китая. Ее ежегодный рост составит 8,5%. По оценкам специалистов PwC, экономика этой страны в 2050г. будет составлять 88% американской, в то время как в 2007г. она была меньше американской в 14,3 раза.

Бразильская экономика по объемам ВВП обгонит японскую, а Мексика, Индонезия и Россия обойдут Германию, Францию и Великобританию. Самой быстрорастущей экономикой в этот период может стать Вьетнам — потенциал роста его ВВП составляет 9,8% ежегодно. Экономический рост в России составит в среднем 4,3% в год.

В пересчете ВВП на душу населения граждане США останутся самыми благополучными, также высоким этот показатель будет в других странах G7». Из стран «Е7» максимально приблизится к сегодняшним лидерам Россия, ВВП которой на душу населения вырастет более чем в 8 раз и составит более 58 тыс.долл. (по курсу доллара в 2006г.).

Эксперты компании отмечают, что российская экономика демонстрировала стабильный рост в последние несколько лет, сохраняя свой статус энергетической супердержавы. Однако перед Россией стоят проблемы диверсификации экономики и ухода от ориентации на нефть и газ, а также старения населения и сравнительно низкого уровня здоровья нации.

По мнению авторов исследования, отдельного внимания инвесторов и аналитиков заслуживают еще 13 стран с быстрорастущей экономикой, перечисленных выше. Так, например, ВВП Нигерии может расти на 8% в год, и тем самым экономика этой страны в 2050г. может сравняться с Турцией.

ВВП России на душу населения возрастет более чем в 8 раз — до 58 тыс.долл. (по курсу доллара в 2006г.). БИКИ, 25.3.2008г.

— Темпы экономического роста стран Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) в ближайшие годы могут быть выше мировых, за-

явил вице-премьер, министр финансов РФ Алексей Кудрин на пятом заседании совета по финансово-экономической политике государств-членов ЕврАзЭС.

По его словам, это экономическое сообщество по мере создания основных институтов Таможенного союза и единого экономического пространства будет становиться одной из устойчивых зон экономического роста в мире. «На фоне снижения экономического роста в развитых странах у нас есть возможность в рамках ЕврАзЭС поддерживать темпы экономического роста выше не только, чем в развитых странах, но и в целом в мире», — сказал он.

А.Кудрин признал, что это является непростой задачей, потому что средние темпы роста в мире будут базироваться в таких странах, как Китай, Индия и других быстрорастущих экономиках. «Мы можем показать результаты выше, чем общемировые», — считает вице-премьер РФ.

Он отметил, что темпы экономического роста в России, Казахстане и других странах ЕврАзЭС являются взаимно подкрепляющими и дополняющими.

«Россия как самая крупная экономика ЕврАзЭС обеспечит в ближайшие годы устойчивый рост, устойчивый спрос на продукцию, импортируемую из стран-соседей, стран ЕврАзЭС, тем самым поддерживая темпы роста на фоне их мирового снижения», — заявил А.Кудрин.

Он также напомнил, что США в последние три года снижали темпы своего экономического роста, а Россия в это время их наращивала. «У нас есть возможность не совпадать с мировой тенденцией, есть внутренние возможности, внутренние ресурсы», — считает министр финансов РФ.

По его словам, в основе развития российской экономики лежит диверсификация и снижение зависимости от экспорта сырьевых ресурсов. В прошлом году доля экспорта нефти и газа составляла 60% в общем объеме экспорта РФ. А.Кудрин выразил уверенность в том, что Россия способна создать те институты, которые позволят перенести высокие темпы роста на высокотехнологические отрасли и стать страной высоких технологий.

Кроме того, он отметил, что в 2008г. дополнительные доходы федерального бюджета составят 57 млрд.долл., из которых будут потрачены только 13 млрд.долл. По его словам, это та сумма, которую можно потратить без ущерба для инфляции и удержать ее в пределах 8,5%.

В ЕврАзЭС входят Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан и Узбекистан. Наблюдателями являются Армения, Молдавия и Украина. Interfax, 20.2.2008г.

— Государственный внешний долг РФ в 2007г. уменьшился на 7,6 млрд.долл., или на 14,6%, до 44,4 млрд.долл. с 52 млрд.долл. Информация о величине государственного внешнего долга опубликована в материалах минфина на его интернет-сайте.

На 1 окт. 2007г. внешний госдолг составлял 47,1 млрд.долл. Таким образом, в IV кв. прошлого года он снижен на 2,7 млрд.долл., или на 5,7%.

Обязательства РФ по внешнему долгу оцениваются крайне незначительной по мировым меркам суммой — 3% ВВП, отмечается в комментарии минфина.

При этом на долг бывшего СССР приходится 16%, на российский долг — 84% всех обязательств государства перед иностранными кредиторами.

В числе внешних кредиторов — ряд стран Восточной Европы, Персидского залива, Юго-Восточной Азии, Финляндия, а также частные держатели долговых обязательств.

Предельным сроком выплат по государственному внешнему долгу является 2030 год. При этом подавляющая часть этих обязательств Российской Федерации будет полностью погашена к концу 2012г. Interfax, 15.2.2008г.

— По данным Росстата, в 2007г. ВВП увеличился на 8,1% (ранее минэкономразвития прогнозировало его рост на 7,7-7,8%), и его номинальный объем составил 32,9 трлн. руб., из них оплата труда — 44,8%, чистые налоги — 18,9%, валовая прибыль экономики и валовые доходы — 36,3%. Аналитик Citigroup Ю. Чайкин считает, что увеличение ВВП в 2007г. обеспечили возросшие на 21% инвестиции в основной капитал и рост потребления на 13,1%.

Экспорт в 2007г. вырос на 7,4%, импорт — на 30,4%. По мнению Ю. Чайкина, отрицательный рост чистого экспорта (-30,7%) значительно замедляет темпы роста экономики в целом.

По прогнозу минэкономразвития, в 2008г. ВВП вырастет на 6,6%, что объясняется мировым кризисом ликвидности, из-за которого могут уменьшиться инвестиции. По оценкам Ю. Чайкина, рост ВВП составит 6,5%, инвестиций — 16%, потребительских расходов — 9,5%. При этом из-за снижения темпов роста потребления разрыв между импортом и экспортом будет сокращаться. БИ-КИ, 14.2.2008г.

— Численность населения России на 1 дек. 2007г. составила 142 млн.чел. и уменьшилась по сравнению с началом того же года на 0,22 млн.чел.

Таковы данные минздравсоцразвития, распространенные в связи с предстоящим в четверг в Новосибирске совещании по вопросам демографической политики, которое проведет первый вице-премьер РФ Дмитрий Медведев.

Как подчеркивается в сообщении, население РФ на 1 дек. 2007г. уменьшилось 0,22 млн. (0,16%). Между тем годом ранее население страны сократилось на 0,52 млн.чел., или на 0,37%.

По данным министерства, за 11 месяцев 2007г. в России родилось 1,47 млн. детей, что на 8,1% больше, чем за аналогичный период 2006г. За этот же период 2007г. в России умерло 1,91 млн.чел. (на 4,3% меньше).

Министерство приводит данные, согласно которым показатели младенческой смертности на конец 2007г. составляют 9,6 на 1 тыс. родившихся (10,3 в 2006г.).

По сообщению, в настоящее время в правительстве РФ завершается работа по подготовке плана мероприятий, направленных на реализацию в 2008-10гг. концепции демографической политики до 2025г. План предусматривается снижение смертности, повышение рождаемости, обеспечение законных прав и интересов детей, повышение потенциальной привлекательности российских регионов. Interfax, 14.2.2008г.

— Федеральная служба государственной статистики (Росстат) произвела оценку соотношения денежных доходов населения, величины прожиточного минимума и численности малоимущего населения в целом по РФ за период с 2005г. по III кв. 2007г.

Доля малоимущего населения в РФ с I кв. 2005г. по III кв. 2007г. сократилось с 24,5% до

14,8% от общей численности населения, сообщает Росстат. В I кв. 2005г. малоимущим считались 34,9 млн.чел., в I кв. 2006г. — 31,7 млн.чел. (22,4%), в I кв. 2007г. — 25,8 млн.чел. (18,3%), в I пол. 2007г. — 22,3 млн.чел. (15,8%), в янв.-сент. — 20,9 млн. (14,8%).

Величина прожиточного минимума в III кв. 2007г. составляла, по данным Росстата, 3879 руб., увеличившись в среднем на 1,8% по сравнению со III кв.м. При этом прирост стоимости продуктов питания потребительской корзины составил 3,2%, непродовольственных товаров — 1,5%, услуг — 0,5%.

Минимальный размер оплаты труда в 2005г. составлял 747 руб. в месяц (22,9% от величины прожиточного минимума для трудоспособного населения), в 2006г. — 1 тыс. руб. (27,1%), в III кв. 2007г. — 2,3 тыс. руб. (54,8%). Interfax, 13.2.2008г.

— Россия может добиться удвоения ВВП к концу 2009г. при условии сохранения нынешних темпов экономического роста, заявил президент страны Владимир Путин.

«С 2000 по 2007г. ВВП страны вырос на 72%. Таким образом, при сохранении динамики роста в 7,8% ежегодно удвоение ВВП может быть достигнуто уже в конце следующего, 2009г.», — сказал В.Путин, выступая на заседании Госсовета в Москве.

«Россия не раз уже доказывала, что может сделать то, что другим кажется невозможным. За последние несколько лет мы уверенно восстановились после хаоса 90, после экономической разрухи и ломки привычного уклада жизни», — добавил он.

Президент призвал правительство разработать «пошаговый план» реализации стратегии социально-экономического развития страны, который обсуждается в пятницу на расширенном заседании президиума Госсовета, и подчеркнул, что удвоение ВВП — это не самоцель.

«Сегодня мы ставим гораздо более амбициозные задачи: достичь качественного изменения жизни, качественного изменения страны, ее экономики и социальной сферы», — сказал В.Путин, добавив, что для их решения у России есть все необходимое, в т.ч. «колоссальные природные ресурсы и богатый научный потенциал». Interfax, 8.2.2008г.

— Международные резервы РФ на 1 фев. 2008г. составили 483,225 млрд.долл., увеличившись за янв. на 1,43%. Об этом свидетельствуют материалы ЦБ.

Международные резервные активы в иностранной валюте составили 373,108 млрд.долл., резервная позиция РФ в МВФ — 377 млн.долл., монетарное золото, учтенное по текущим котировкам Банка России — 13,296 млрд.долл., другие международные резервные активы — 96,443 млрд.долл.

Международные резервы представляют собой высоколиквидные финансовые активы, находящиеся в распоряжении Банка России и правительства. Они складываются из активов в иностранной валюте, монетарного золота, специальных прав заимствования (СДР), резервной позиции в МВФ и других резервов. В категорию активов в иностранной валюте входят валютные активы Банка России и Правительства в форме наличных денег, банковских депозитов в банках-нерезидентах (с рейтингом не ниже «А» по классификациям Fitch IBCA и Standard and Poor's или «A2» по классификации

Moody's), а также государственных и других ценных бумаг, выпущенных нерезидентами, имеющих аналогичный рейтинг. В категории «другие резервные активы» учитываются средства в форме обратных РЕПО.

Из перечисленных активов, начиная с 1 сент. 1999г., вычитается сумма, эквивалентная остаткам в иностранной валюте на корреспондентских счетах банков-резидентов в Банке России, кроме средств, предоставленных Внешэкономбанку для обслуживания государственного внешнего долга.

Начиная с 1 янв. 2006г., монетарное золото оценивается по текущим котировкам Банка России. До этого использовалась фиксированная цена в 300 долл. за одну тройскую унцию. АК&М, 7.2.2008г.

— МЭРТ РФ прогнозирует, что инфляция в I и II кв. 2008г. будет выше, чем за аналогичные периоды 2007г.

«На текущий год поставлена задача — снизить уровень инфляции с 11,9% в прошлом году до 8,5%. С учетом сезонности это означает, что необходимо вписаться в очень жесткий график по кварталам: первый — 4,3% (в I кв. 2007г. — 3,4%), второй — 2,4% (2,2%), третий — 0,3% (1,8%) и четвертый — 1,3% (4%), — говорится в распространенном министерством докладе замглавы МЭРТ Андрея Белоусова, представленном на заседании правительства в четверг.

«Причем по I кв. из 4% пунктов повышения потребительских цен 2% уже выбраны за янв.», — отмечают в МЭРТ. Согласно предложениям МЭРТа, тактика снижения инфляции до запланированного уровня сводится к трем основным пунктам.

Во-первых, удержание монетарной составляющей в пределах 5%. «Для этого рост денежного предложения, широкой денежной базы, по нашим оценкам, должен составить 23–25% против 33,7% в прошлом году», — полагают в МЭРТ.

Во-вторых, точечное предотвращение выбросов цен по отдельным видам товаров. К ним относятся социально значимые продукты питания и плодоовощная продукция, а также затратнообразующие товары — нефтепродукты, цемент, минеральные удобрения.

В-третьих, создание условий для роста предложения товаров и услуг в ближайшие один-два года, что, по мнению экспертов МЭРТа, «является главным средством борьбы с инфляцией». Interfax, 31.1.2008г.

— Российская экономика в 2007г. вышла на 7 место в мире по размеру ВВП. Об этом заявил зампредела председателя Правительства РФ — министр финансов РФ Алексей Кудрин, выступая на экономическом «Форуме Россия» в Москве, сообщает пресс-служба кабинета министров.

Как отметил А.Кудрин, рост ВВП России в 2007г., по последним оценкам, составил 7,8% против 7,4% в 2006г. По его словам, такие результаты позволяют говорить о том, что в ближайшие три года экономика России будет расти темпами в 6,5–7% в год.

Это «диссонирует» с ситуацией в мировой экономике и «вне зависимости от возможной рецессии в мире позволяет иметь устойчивые высокие темпы экономического роста», — подчеркнул А.Кудрин. — Это новое качество российской экономики позволяет переходить от краткосрочных вложений в долгосрочные инвестиции».

В течение ближайших 8 лет «мы можем сделать российскую экономику инновационной, способной выходить на мировые рынки с высокотехнологичной продукцией», — сообщил министр финансов.

Среди антиинфляционных мер вице-премьер назвал демонополизацию рынков и переход к таргетированию (целевому управлению основными хозяйственными показателями на среднесрочную перспективу) инфляции. Кроме того, правительство предлагает «ужесточить ситуацию с макроэкономической и денежной политикой». АК&М, 30.1.2008г.

— Уровень безработицы в РФ в 2007г. сократился на 12,7%. В конце дек. 4,639 млн.чел., или 6,1% экономически активного населения классифицировались как безработные (в соответствии с методологией Международной Организации Труда). Такие данные содержатся в докладе Росстата. В государственных учреждениях службы занятости населения в качестве безработных зарегистрировано 1,6 млн.чел., в т.ч. 1,3 млн. получают пособие по безработице. Численность экономически активного населения к концу 2007г. составила 75,3 млн.чел., или 53% от общей численности населения. АК&М, 29.1.2008г.

— Россияне смогут отдыхать в общей сложности 19 дней в 2008г. в связи с официальными праздниками. Как сообщили в Роструде, в соответствии с постановлением правительства РФ россияне ждут три переноса выходных дней в связи с их совпадением с праздничными днями.

«Череду длинных праздников в этом году откроет День защитника Отечества — 23 фев. Поскольку праздник приходится на субботу, выходным днем становится понедельник, и отдыхать предстоит три дня — с 23 по 25 фев.», — сказали в ведомстве.

8 марта в этом году также приходится на субботу, поэтому выходным снова становится ближайший понедельник. Таким образом, отдых продлится три дня подряд — 8, 9 и 10 марта.

1 мая выпадает на четверг, поэтому выходной день перенесен с воскресенья, 4 мая, на пятницу, 2 мая. «Таким образом, в мае первые три дня месяца мы будем отдыхать, а в воскресенье работать», — отметили в Роструде.

День Победы выпадает на пятницу, и выходные продлятся без переносов три дня подряд — 9, 10 и 11 мая.

12 июня отмечается День России, и правительство решило перенести выходной с субботы, 7 июня, которая станет рабочей, на пятницу, 13 июня. «Т.е. нам гарантированы четыре дня отдыха подряд, с 12 по 15 июня включительно», — отметили в ведомстве.

Следующий праздник будет лишь через пять месяцев — День народного единства, который Россия отмечает 4 нояб.

«В этом году выходной день выпадает на вторник. Для продления праздников выходной будет перенесен с субботы, 1 нояб., на понедельник, 3 нояб. Таким образом, после шестидневной рабочей недели у россиян наступят три выходных — со второго по четвертое нояб. включительно», — сказали в Роструде. Interfax, 28.1.2008г.

— Международные резервы России достигли нового рекордного значения. На 18 янв. их объем составил 478,4 млрд.долл., сообщил департамент

внешних и общественных связей Банка России в четверг.

Между тем на 11 янв. их объем был равен 477,7 млрд.долл. Таким образом, за неделю международные резервы выросли на 0,7 млрд.долл.

Центробанк РФ до середины сент. 2007г. использовал для обозначения международных резервов термин «золотовалютные резервы». Эти термины одинаковы по значению. Международные резервы представляют собой высоколиквидные финансовые активы, находящиеся в распоряжении Банка России и правительства Российской Федерации. Международные резервы складываются из активов в иностранной валюте, монетарного золота, специальных прав заимствования (СДР, special drawing rights, расчетная денежная единица, используемая Международным валютным фондом, МВФ), резервной позиции в МВФ и других резервных активов. Interfax, 24.1.2008г.

— Вице-премьер, министр финансов РФ Алексей Кудрин заявил, что Россия не понесла существенных потерь вследствие мирового кризиса, сообщило агентство Bloomberg.

Выступая на Всемирном экономическом форуме в Давосе, министр также отметил, что темпы роста российской экономики компенсируют замедление мировой экономики. Он назвал Россию «островом стабильности».

А.Кудрин заявил, что Россия будет оказывать помощь в принятии мер для поддержания темпов роста мировой экономики.

«Интерес к России как к острову стабильности будет возрастать, т.к. экономика США на грани рецессии, а рост мировой экономики замедляется», — сказал российский министр.

Он также добавил, что Россия не намерена пересматривать прогнозы экономического роста или инфляции в этом году. А.Кудрин ожидает роста ВВП России в 2008г. на 6,7% после 7,6% в прошлом году. Инфляция, по его словам, замедлится до 8,5% с 11,9%.

«Все иностранные компании, общавшиеся с российскими представителями в Давосе на этой неделе, пообещали инвестировать миллиарды долларов в Россию, — сказал вице-премьер. — Их планы не изменились». Interfax, 23.1.2008г.

— Промышленное производство в России в дек. 2007г. выросло на 6,5% по сравнению с дек. 2006г., сообщила в среду Федеральная служба государственной статистики (Росстат).

За весь 2007г. промпроизводство в РФ увеличилось на 6,3% по сравнению с 2006г. (в 2006г. промпроизводство выросло на 3,9%, в т.ч. в дек. 2006г. — на 1,9%). Темп роста промпроизводства в минувшем году был максимальным с 2004г. (тогда рост составил 8,3%)

Темпы роста промпроизводства в дек. и в целом за 2007г. оказались выше ожиданий аналитиков, опрошенных (консенсус-прогноз на дек. равнялся 6%, а на 2007г. — 6,2%). Основной причиной хороших показателей промпроизводства в дек. стал значительный рост в сфере производства и распределения электроэнергии, газа и воды (на 8,3% к дек. 2006г. — тогда из-за аномально теплой погоды наблюдалось существенное падение производства тепловой энергии) и восстановление высоких темпов роста в обрабатывающих производствах (8,4% к дек. 2006г.).

Таким образом, можно констатировать, что ситуация в промышленности в IV квартале прошло-

го года улучшилась по сравнению с не совсем удачным III кв.м, и мировой кризис ликвидности не оказал какого-то существенного негативного влияния на реальный сектор экономики РФ.

В I кв. 2007г. промпроизводство в РФ выросло на 8,4%, во II кв. — на 6,7%, в III кв. — на 4,9%, в IV квартале — на 5,6%.

Основной вклад в рост промпроизводства в 2007г., как и в 2006г., внесли обрабатывающие производства. При этом темп роста обрабатывающих отраслей существенно ускорился — с 4,4% в 2006г. до 9,3% в 2007г.

Темп роста добычи полезных ископаемых практически стабилизировался на невысоком уровне — в 2007г. он составил 1,9% против 2,3% в 2006г.

В сфере производства и распределения электроэнергии, газа и воды в минувшем году произошел спад на 0,2% после роста на 4,2% в 2006г. Все это виной оказалась слишком теплая погода в начале 2007г. и падение по итогам года было бы еще выше, если бы не рост в нояб.-дек. (на 4,4% и 8,3% соответственно).

Добыча нефти и газового конденсата в 2007г. составила 491 млн.т., что на 2,1% больше по сравнению с 2006гг. (в дек. рост составил 0,7% по сравнению с дек. 2006г.), добыча газа — 651 млрд.куб.м. (снижение на 0,8% за год, в дек. — рост на 1,6%), железной руды — 105 млн.т. (рост на 2,4% и на 0,7% соответственно), апатитового концентрата — 4,2 млн.т. (рост на 3% и 3,9% соответственно), угля — 315 млн.т. (рост на 1,4% и на 3,1% соответственно).

Производство минеральных удобрений в 2007г. составило 17,7 млн.т., оно увеличилось на 8,9% по сравнению с 2006гг. (в дек. выросло на 7,4%), бензина — 35,1 млн.т. (рост на 2,1% за год и на 1,3% в дек.), легковых автомашин — 1,3 млн. шт. (рост на 9,5% за год и 11,5% в дек.), стальных труб — 8,7 млн.т. (рост на 10,2% за год, в дек. — снижение на 7,5%), готового проката черных металлов — 59,6 млн.т. (рост на 2,4% и на 0,8% соответственно).

Выпуск кирпича в 2007г. вырос на 12%, до 13,1 млрд. усл. Кирпичей (в дек. рост составил 12,3%), выпуск цемента увеличился на 9,4%, до 59,9 млн. т. (в дек. снизился на 14,8%). Производство газовых турбин за год увеличилось на 19,7%, до 2 млн. квт., паровых турбин вырос на 7,1%, до 2,1 млн.квт.

Производство электроэнергии в России в 2007г. составило 1016 млрд. квтч. (на 2% больше по сравнению с 2006гг.). Теплоэнергии за 2007г. было выработано 1412 млн. Гкал. (снижение за год на 4,3% из-за теплой погоды в начале года).

Минэкономразвития прогнозирует рост промпроизводства в РФ в 2008г. на уровне 5,7%. Консенсус-прогноз экспертов по промпроизводству, составленный «Интерфаксом» в конце дек. 2007г., на 2008г. равняется 6%. Interfax, 23.1.2008г.

— Кассовый профицит федерального бюджета России в 2007г. составил 1 трлн. 782,39 млрд. руб., или 5,5% ВВП, сообщается в пресс-релизе минфина РФ.

По доходам бюджет исполнен 7 трлн. 764,55 млрд. руб. (104,3% к утвержденной росписи поступлений доходов на 2007г.), по финансированию расходов — 6 трлн. 131,81 млрд. руб. (93,8% к уточненной бюджетной росписи расходов на 2007г.), по кассовому исполнению расходов — 5 трлн. 982,17 млрд. руб. (91,5%).

По предварительной оценке, первичный профицит федерального бюджета в прошлом году составил 1 трлн. 924,53 млрд. руб., или 5,9% ВВП.

ВВП РФ за 2007г. достиг 32 трлн. 530 млрд. руб.

Совокупный объем средств стабилизационного фонда РФ в рублевом эквиваленте на 1 янв. 2008г. составил 3 трлн. 849,11 млрд. руб., годом ранее он был равен 2 трлн. 346,92 млрд. руб.

Наибольшие поступления доходов в федеральный бюджет в 2007г. обеспечены Федеральной налоговой службой (ФНС): за прошлый год ФНС собрала 3 трлн. 739,73 млрд. руб. (101,9% к утвержденному бюджетному назначению федерального бюджета на 2007г.).

Федеральная таможенная служба за 2007г. обеспечила поступление 3 трлн. 247,08 млрд. руб. (101,9% к утвержденному бюджетному назначению).

Поступления доходов федерального бюджета, администрируемых Федеральным агентством по управлению федеральным имуществом, за 2007г. составили 81,95 млрд. руб. (131,1%), другими федеральными органами — 695,79 млрд. руб. (132,8%).

Согласно предварительным данным о финансировании расходов федерального бюджета, общегосударственные вопросы профинансированы 852,456 млрд. руб. (78,9% бюджетной росписи), национальная оборона — 835,634 млрд. руб. (99,4%), национальная безопасность и правоохранительная деятельность — 667,996 млрд. руб. (99,1%), национальная экономика — 704,436 млрд. руб. (91,7%), ЖКХ — 294,327 млрд. руб. (99,1%), образование — 289,141 млрд. руб. (99,3%), здравоохранение и спорт — 251,972 млрд. руб. (90,6%), социальная политика — 232,161 млрд. руб. (82,1%), культура, кинематография и СМИ — 70,532 млрд. руб. (99,1%), охрана окружающей среды — 8,232 млрд. руб. (99,4%). Межбюджетные трансферты составили 1 трлн. 924,920 млрд. руб. (99,1% бюджетной росписи). Interfax, 17.1.2008г.

— Международные резервы РФ на 1 янв. 2008г. составили 476,391 млрд.долл., увеличившись с 1 янв. 2007г. на 56,8%. За дек. они выросли на 2,8%. Об этом свидетельствуют материалы ЦБ.

Международные резервные активы в иностранной валюте составили 384,67 млрд.долл. и увеличились за год на 47,8%. Резервная позиция РФ в МВФ составила 374 млн.долл. (+32,2%), монетарное золото, учтенное по текущим котировкам Банка России — 12,012 млрд.долл. (+47,13%), другие международные резервные активы — 79,334 млрд.долл. (минус 1,5%).

Международные резервы представляют собой высоколиквидные финансовые активы, находящиеся в распоряжении Банка России и правительства. Они складываются из активов в иностранной валюте, монетарного золота, специальных прав заимствования (СДР), резервной позиции в МВФ и других резервов. В категорию активов в иностранной валюте входят валютные активы Банка России и правительства в форме наличных денег, банковских депозитов в банках-нерезидентах (с рейтингом не ниже «А» по классификациям Fitch IBCA и Standard and Poor's или «A2» по классификации Moody's), а также государственных и других ценных бумаг, выпущенных нерезидентами, имеющих аналогичный рейтинг. В категории «другие резервные активы» учитываются средства в форме обратных РЕПО.

Из перечисленных активов, начиная с 1 сент. 1999г., вычитается сумма, эквивалентная остаткам в иностранной валюте на корреспондентских счетах банков-резидентов в Банке России, кроме средств, предоставленных Внешэкономбанку для обслуживания государственного внешнего долга.

Начиная с 1 янв. 2006г., монетарное золото оценивается по текущим котировкам Банка России. До этого использовалась фиксированная цена в 300 долл. за одну тройскую унцию. АК&М, 11.1.2008г.

— Стоимость минимального набора продуктов питания, входящих в прожиточный минимум россиян, увеличилась в среднем по России за дек. 2007г. на 2,7% и составила к концу месяца 1802 руб. на человека в месяц, сообщила в среду Федеральная служба государственной статистики (Росстат).

За 2007г. продуктовый набор подорожал на 22,3%.

Самым дорогим минимальный продуктовый набор среди российских регионов оставался в дек. на Чукотке (4982 руб.), в Камчатской крае (3118 руб.), на Сахалине (2883 руб.), Магаданской обл. (2804 руб.), в Якутии (2772 руб.). Самым дешевым — в Татарстане (1499 руб.), Белгородской обл. (1528 руб.), Мордовии (1536 руб.), в Тамбовской обл. (1537 руб.), в Ульяновской обл. (1563 руб.).

Стоимость набора в Москве в конце дек. составила 2047,5 руб. и за месяц увеличилась на 2,1% (с начала года — на 15,7%), в Санкт-Петербурге — 1928 руб. и выросла на 2,7% (с начала года — на 21,3%).

Цены на хлеб и хлебобулочные изделия в среднем по России в дек. повысились на 0,6% (за 2007г. на 22,4%), на крупы и бобовые — на 1,7% (на 24,7%), на макаронные изделия — на 2% (на 23,6%). Мясо и птица подорожали за минувший месяц на 1% (8,4%), рыба и морепродукты — на 1,1% (9%).

Цены на молоко и молочную продукцию в дек. выросли на 2,5% (с начала года — рост на 30,4%), сливочное масло подорожало на 2% (40,3%), подсолнечное масло — на 0,7% (на 52,3%), плодоовощная продукция — на 5,6% (22,2%). Стоимость алкогольных напитков в нояб. повысилась на 0,8% (за янв.-нояб. — на 6,9%). Сахар в нояб. подешевел на 1% (с начала года подешевел на 4,3%). Interfax, 9.1.2008г.

— Валовой региональный продукт (ВРП) Татарстана в 2007г. вырос на 8,7% — до 740 млрд. руб., сообщил во вторник министр экономики республики Марат Сафиуллин.

«Год для республики был неплохим, а темпы экономического роста — впечатляющими. Валовой региональный продукт вырос в сопоставимых ценах на 8,7% — до 740 млрд. руб. при прогнозируемых 680 млрд. По этому показателю республика превосходит средние темпы по Российской Федерации — рост ВВП в РФ оценивается на уровне 7,6%», — сказал Сафиуллин на брифинге, посвященном предварительным итогам социально-экономического развития Татарстана в 2007г.

По итогам 2006г. ВРП Татарстана составлял 620 млрд. руб. (рост к 2005г. — 7%). Объем промышленного производства в Татарстане, по словам министра, также вырос до 740 млрд. руб.

Инвестиции в основной капитал в 2007г. по предварительной оценке возросли на 9% и соста-

вили 198 млрд. руб. Как отметил Сафиуллин, это позволяет говорить о том, что прогнозы по росту промышленности на уровне 7,5% в 2008г. оправдаются.

Реальные денежные доходы населения Татарстана увеличились в 2007г., по словам министра экономики, на 13,5% (при плане в 11%), реальная заработная плата — на 17,8% (прогноз — 10%). РИА «Новости», 8.1.2008г.

— Президент РФ Владимир Путин считает, что прошедший год был успешным для российской экономики. Выступая на заседании правительства РФ в четверг в Белом доме, он отметил, что ВВП страны вырос за год на 7,6%, а за 2004-07г. — более чем на треть.

Кроме того, по словам президента, профицит федерального бюджета достиг 3,6% ВВП. «И это — за вычетом 640 млрд. руб., направленных в институты развития», — сказал глава государства. По словам президента, значительно больше — на 20% — привлечено инвестиций.

«Что касается прямых иностранных инвестиций, то их объем в 2007г. составил 3,3% от ВВП против 2,7% в 2006г. Данный уровень соответствует наиболее инвестиционно привлекательным странам мира», — подчеркнул президент.

Одно из главных результатов этого года — увеличение на 10% реальных доходов населения, сказал В.Путин. «Продолжает сокращаться доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума. По итогам года этот показатель составит 12-13%, в 2006г. эта цифра была 15%, мы ее сократили», — отметил В.Путин. Как подчеркнул президент, в целом «программа по сокращению бедности, которую мы наметили, исполняется, и мне это приятно отметить».

По мнению главы государства, экономические достижения России объясняются не только благоприятной внешней конъюнктурой. «Сегодня дело уже не только в высоких доходах от экспорта газа и нефти. Лучше сработали многие отрасли и весь российский бизнес», — сказал В.Путин.

Он также отметил наличие успехов в диверсификации и модернизации экономики, рост выпуска продукции в химической промышленности, в обработке древесины, в промышленности строительных материалов.

Говоря об ускорившемся росте в машиностроении, он отметил, что производство машин и оборудования выросло на рекордные 20%, а транспортных средств — на 15%, тогда как в прошлом году рост машиностроения составил всего 3,3%.

В то же время президент отметил и недостатки, существующие в отрасли. «Правда, если мы заглянем внутрь отрасли, мы увидим там очень много проблем и диспропорций. И правительство еще очень многое должно сделать, чтобы повышать стимул в развитии машиностроения. Прибыль пока там гораздо меньше, чем в некоторых других отраслях», — сказал В.Путин, отметив, что без изменения этой ситуации в ближайшие годы страна не сможет выйти на устойчивое развитие.

Среди достижений российской экономики президент обратил внимание на то, что за 11 месяцев 2007г. в стране было построено почти на 30% больше жилья, чем за тот же период 2006г. «Это очень неплохо», — подчеркнул он.

Говоря о задачах на будущее, В.Путин заявил, что в 2008г. многое предстоит сделать для развития

транспортной и энергетической инфраструктуры. «Созданные в 2007г. институты развития и госкорпорации должны показать, как реализуются запущенные проекты или показать готовые результаты», — сказал В.Путин. Interfax, 27.12.2007г.

— Россия, по оценкам МЭРТ, при сохранении высокого темпа роста ВВП (6-7% в год) к 2020г. может войти в пятерку ведущих стран.

«Это именно та цель, которую мы ставим», — заявила глава МЭРТ Эльвира Набиуллина в ходе встречи президента РФ с членами правительства в понедельник.

Она рассказала об опубликованных недавно результатах международных сопоставлений экономик 146 стран и территорий мира.

По словам Э.Набиуллиной, по данным на 2007г., Россия занимает восьмое место. «А объем ВВП по паритету покупательской способности составляет 1 трлн. 800 млрд.долл.», — сказала она.

«Это означает, что мы еще на одну ступеньку поднялись», — заметил Владимир Путин.

Глава МЭРТ сообщила, что первое место в рейтинге занимают США, за ними следуют Китай, Япония, Германия, Индия, Великобритания, Франция, Россия, Италия и Бразилия.

По словам Э.Набиуллиной, международная оценка экономик стран «рассчитывается на базе паритетной покупательской способности, т.е. с исключением влияния официальных курсов валют, внутренней структуры цен».

Как отметила глава МЭРТ, по паритету покупательской способности в России рассчитан ВВП на душу населения. «Здесь Россия на 51 месте, и для нас амбициозной задачей является подняться по ВВП на душу населения», — сказала она.

Как отметила Э.Набиуллина, сейчас ВВП, рассчитанное по паритету покупательской способности на душу населения составляет 11 тыс.долл. 861, а к 2020г. стоит задача увеличить его до 30 тыс.долл. Interfax, 24.12.2007г.

— В Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр» с успехом прошла Российская неделя здравоохранения. Неотъемлемой частью этого масштабного мероприятия являлась международная выставка «Здравоохранение-2007» — один из крупнейших и наиболее значимых смотров «Экспоцентра», завоевавший авторитет среди российских и зарубежных специалистов сферы здравоохранения.

В приветствии министра здравоохранения и социального развития РФ Т. А. Голиковой, озвученном на церемонии открытия выставки, отмечалось, что «Здравоохранение» является крупнейшим смотром медицинской науки и практического здравоохранения, в котором принимают участие лидирующие в этой области компании. Неуклонно растет число российских участников. Выставка стала местом обмена мнениями по самым актуальным проблемам развития отечественной отрасли здравоохранения.

Российская неделя здравоохранения и проводившаяся в ее рамках международная выставка «Здравоохранение-2007» подвели итоги реализации приоритетного национального проекта «Здоровье» в 2007г. Подобный формат позволил представить все основные направления развития здравоохранения с привлечением ведущих российских и зарубежных фирм.

На пресс-конференции в ЦВК «Экспоцентр», посвященной 17 международной выставке «Здра-

воохранение-2007», отмечалось, что статус этого смотра определяется социальной значимостью его темы. Выставка находится в центре внимания специалистов, работающих в области здравоохранения, руководителей предприятий, занимающихся разработкой, производством и реализацией продукции медицинского назначения, отраслевых организаций и ассоциаций, представителей властных структур. Состав участников пресс-конференции отразил представительный характер самой выставки «Здравоохранение-2007». В беседе с журналистами приняли участие заместитель гендиректора ЦВК «Экспоцентр» М. П. Толкачев, президент Российской ассоциации производителей и поставщиков лекарственных средств, изделий и техники медицинского назначения, академик медико-технической академии, профессор Ю. Т. Калинин, пресс-секретарь руководителя Департамента г.Москвы по конкурентной политике А. В. Кочеткова, директор Некоммерческого партнерства содействия развитию системы охраны здоровья «1000-коечная больница» Р. Х. Шарыгин, директор ЦНИИ стоматологии Росзд-рава А. А. Кулаков, ректор Московского Государственного медико-стоматологического университета О. О. Янушевич, глава компании Philips Medical Systems в России и странах СНГ А. Ю. Мишакин, заведующий кафедрой факультетской педиатрии московского факультета РГМУ профессор А. П. Продеус, национальный эксперт ЮНИСЕФ по программе успешного грудного вскармливания, исполнительный директор фонда «Живая капля» О. В. Качалова, вице-президент Общероссийской общественной организации «Российская ассоциация по спортивной медицине и реабилитации больных и инвалидов» Е. П. Рубаненко. Вел пресс-конференцию руководитель пресс-службы ЦВК «Экспоцентр» А. В. Дидевич.

«Здравоохранение-2007» проходила при поддержке министерства здравоохранения и социального развития РФ, Общественной палаты РФ, Федерального агентства по здравоохранению и социальному развитию, Российской академии медицинских наук, Правительства Москвы под патронатом Торгово-промышленной палаты РФ.

Выставка проводилась в новом расширенном формате и характеризовалась не только масштабами самой экспозиции, которая в этом году на площади 18 тыс. кв. м представляла продукцию более 1 тыс. участников из 36 стран, но и возросшим качественным уровнем и статусом смотра «Здравоохранение». Второй год выставка проходила в рамках Российской недели здравоохранения. На пресс-конференции подчеркивалось, что выставка становится неотъемлемой частью национального проекта «Здоровье», оказывая всемерное содействие его осуществлению. В рамках «Здравоохранения-2007» прошел Всероссийский форум «Реализация приоритетного национального проекта в сфере здравоохранения», который подвел итоги второго года реализации этой важной государственной программы.

География экспонентов смотра «Здравоохранение-2007» подтверждает высокий международный статус выставки. Национальными экспозициями в этом году были представлены компании 8 стран: Германии, Великобритании, Испании, Китая, Республики Корея, Тайваня, Финляндии, Франции. После значительного перерыва в смотре вновь

приняли участие французские фирмы. 17 компаний — производителей медицинского оборудования и расходных материалов — мировых лидеров в своей области были представлены в официальном павильоне Франции.

С каждым годом увеличивается число российских экспонентов — производителей, выпускающих приборы для диагностики и лечения заболеваний, в т.ч. предприятий оборонного комплекса, которые создают уникальную, не имеющую аналогов в мире медицинскую технику. Российские фирмы, предприятия и организации составляли 70% общего числа участников выставки «Здравоохранение-2007». Российская экспозиция наглядно демонстрировала, что отрасль здравоохранения в нашей стране постепенно выходит из кризиса, увеличивается доля отечественной продукции на внутреннем рынке медицинской продукции и услуг.

Впервые на выставке «Здравоохранение» особое внимание было уделено подготовке высококвалифицированных медицинских кадров. В работе Центра профессионального образования и карьеры приняли участие ведущие профильные вузы страны. Здесь были представлены программы подготовки молодых специалистов, а также повышения квалификации практикующих врачей.

Российская неделя здравоохранения предлагала специалистам насыщенную и интересную деловую программу. Значительная ее часть была посвящена ходу реализации национального проекта «Здоровье». В рамках выставки состоялся 9 Всероссийский научный форум «Стоматология-2007», посвященный 45-летию ЦНИИ Стоматологии. Ассоциация «1000-кочная больница» провела конференцию, в центре внимания которой были принципы комплексного проектирования, строительства и оснащения крупных больниц.

В программе выставки было много обучающих и научно-практических мероприятий, которые позволяли специалистам получить исчерпывающую информацию о новейших медицинских технологиях и оборудовании, обменяться опытом и знаниями, обсудить острые проблемы.

Выставка «Здравоохранение-2007» предоставила возможность специалистам ознакомиться с новейшими разработками в области здравоохранения, медицинской техники и лекарственных препаратов. В экспозиции было представлено все, чем реально располагает российское здравоохранение, что используется на практике российскими медиками.

Демонстрируя достижения отрасли, смотр «Здравоохранение-2007» предоставил широкие возможности для обобщения лучшего мирового опыта, обмена информацией и налаживания кооперационных связей с ведущими мировыми компаниями. БИКИ, 13.12.2007г.

— Международные резервы РФ на 1 дек. 2007г. составили 463.528 млрд., увеличившись с 1 янв. на 52,6%. Об этом свидетельствуют материалы ЦБ.

Международные резервные активы в иностранной валюте составили 354.562 млрд. и выросли с начала года на 52,6%. Резервная позиция РФ в МВФ составила 376 млн.долл. (+32.9), монетарное золото, учтенное по текущим котировкам Банка России — 11366 млрд.долл. (+39.2), другие международные резервные активы — 97.224 млрд.долл. (+20,73%).

Международные резервные активы представляют собой высоколиквидные финансовые активы, находящиеся в распоряжении Банка России и правительства. Они складываются из активов в иностранной валюте, монетарного золота, специальных прав заимствования (СДР), резервной позиции в МВФ и других резервов. В категорию активов в иностранной валюте входят валютные активы Банка России и правительства в форме наличных денег, банковских депозитов в банках-нерезидентах (с рейтингом не ниже «А» по классификациям Fitch IBCA и Standard and Poor's или «A2» по классификации Moody's), а также государственных и других ценных бумаг, выпущенных нерезидентами, имеющих аналогичный рейтинг. В категории «другие резервные активы» учитываются средства в форме обратных РЕПО.

Из перечисленных активов, начиная с 1 сент. 1999г., вычитается сумма, эквивалентная остаткам в иностранной валюте на корреспондентских счетах банков-резидентов в Банке России, кроме средств, предоставленных Внешэкономбанку для обслуживания государственного внешнего долга.

Начиная с 1 янв. 2006г., монетарное золото оценивается по текущим котировкам Банка России. До этого использовалась фиксированная цена в 300 долл. за одну тройскую унцию. АК&М, 7.12.2007г.

— В ежегодном рейтинге конкурентоспособности стран Global Competitiveness Index, опубликованном Всемирным экономическим форумом (ВЭФ), Россия заняла 58 место в перечне, включающем 131 страну. Это на две позиции выше результата 2006г. (в 2005г. — 75 место). Среди преимуществ российской экономики авторы рейтинга выделяют, в частности, макроэкономическую стабильность, гибкость рынка труда и размеры рынка. Отмечается, что наличие природных ресурсов у РФ и проведение эффективной макроэкономической политики недостаточно для страны, намеревающейся стать одним из основных участников мировой экономики.

Глобальный индекс конкурентоспособности рассчитывается по 110 показателям, из которых 32 — «жесткие» (по данным статистики), остальные — «мягкие» (по оценкам 11 тыс. топ-менеджеров из 131 страны). Из них выводятся 12 параметров, разделенных на три блока: базовые условия для бизнеса (вес в итоговом показателе — 40%), эффективность (50%) и инновационные факторы (10%). Оценки стране выставяли только респонденты, работающие в ней. В России был опрошен 291 топ-менеджер.

Первое место в глобальном рейтинге конкурентоспособности в 2007г. занимают США — за передовые технологии, макроэкономическую стабильность, очень низкий уровень коррупции и др., на втором месте — Швейцария.

В десятку лидеров входят также Дания, Швеция, Германия, Финляндия, Сингапур, Япония, Великобритания и Нидерланды. Китай находится на 34 месте, Индия — на 48. Из стран бывшего СССР Украина занимает 73 место, Азербайджан — 66, Узбекистан — 62, Казахстан — 61, Литва — 38 и Эстония — 27-е. Ниже представлен глобальный индекс конкурентоспособности 2007г.: место и оценка в баллах — США — 1 и 5,67; Швейцария — 2 и 5,62; Дания — 3 и 5,55; Швеция — 4 и 5,54; Германия — 5 и 5,51; Китай — 34 и 4,57; Индия — 48 и

4,33; Россия — 58 и 4,19; Казахстан — 61 и 4,14; Узбекистан — 62 и 4,13; Бразилия — 72 и 3,99; Украина — 73 и 3,98; Грузия — 90 и 3,83; Киргизия — 119 и 3,34; Чад — 131 и 2,78; источник — Всемирный экономический форум.

Из первичных показателей стабильно низки места России по защите авторских прав (115 место), прав собственности (122-е), корпоративной этике (120-е).

Эксперт ВЭФ М. Дженник считает, что улучшение показателей России незначительно, а изменения отдельных индикаторов дают «неоднозначную» картину. В блоке «эффективность» у России 48 место, по инновациям — 77, по базовым условиям для бизнеса — 68-е. М. Дженник отметила, что улучшилась оценка эффективности рынка труда, но ухудшилась оценка эффективности товарных рынков, в основном из-за недовольства качеством антимонопольного регулирования.

Главными проблемами бизнеса в России 18,8% респондентов ВЭФ назвали коррупцию, 15% — налоговое администрирование, 10% — ставки налогообложения, 8,4% — преступность.

К преимуществам России отнесены гибкость в определении размера заработной платы (31 место), простота найма и увольнения сотрудников (15-е) и отношение зарплаты и производительности труда (14-е).

В апр. 2007г. Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) представил данные о том, считают ли российские граждане свою страну реально конкурентоспособной (53% опрошенных согласны) и что для этого нужно сделать.

Чтобы стать конкурентоспособной страной, необходимо иметь развитую современную экономику — 61% респондентов, высокий уровень благосостояния граждан — 49%, мощные вооруженные силы — 23%, ведущие позиции в науке и образовании. БИКИ, 17.11.2007г.

— Председатель комитета по делам воинов-интернационалистов при Совете глав правительств стран СНГ, Герой Советского Союза генерал-лейтенант Руслан Аушев заявил, что в СНГ ежегодно признаются инвалидами 70 тыс. военнослужащих и ветеранов войны.

«В рамках СНГ ежегодно становится инвалидами 70 тыс. военнослужащих и участников боевых действий, из них более 15 тыс. — это инвалиды вследствие военной травмы. Еще более пяти тыс. участников вооруженных конфликтов ежегодно умирают от полученных ран и болезней», — сказал Р.Аушев.

Он выступил в Москве на российско-американской конференции, посвященной роли ветеранских организаций России и США в укреплении международного сотрудничества.

Р.Аушев отметил, что в настоящее время в государствах Содружества число участников локальных конфликтов составляет более 3 млн.чел. «Именно данная категория ветеранов, с оружием защищавшая интересы государства, требует повышенного внимания, социально-медицинской поддержки со стороны государств СНГ. К сожалению, голос участника войны власти сейчас не слышат», — подчеркнул он.

Р.Аушев предложил создать ветеранскую организацию в рамках СНГ «нового типа» и установить день Воина-интернационалиста.

В свою очередь выступивший на конференции Геннадий Шорохов, зампреда Центрального совета организации ветеранов «Боевое братство», отметил, что в России ежегодно заканчивают жизнь самоубийством до 5 тыс. участников войны в Афганистане и других «горячих точках». «По далеко не полным данным, каждый год в России уходят из жизни по собственной воле 4–5 тыс. ветеранов-«афганцев» и участников войны в Чечне. Фактически они никому не нужны, кроме родных и близких», — отметил Г.Шорохов.

Лидер организации инвалидов войны в Афганистане Андрей Чепурной сообщил в свою очередь, что «благодаря поддержке государства, существенный вклад в решение медицинских проблем военных инвалидов в России вносит реабилитационный центр «Русь». «Ежегодно на базе нашего центра «Русь» проходят реабилитацию около 6 тыс. инвалидов и участников войны в Афганистане, Чечне и других «горячих точках», — подчеркнул А.Чепурной.

В ходе российско-американской конференции выступили главы Союза ветеранов войны от Белоруссии Владимир Боршев, от Азербайджана — Магомед Велиев, от Молдавии — Михаил Мокан.

Ветераны России и стран СНГ вместе с делегацией ветеранов США в среду возложили венки к памятнику воинам-интернационалистам на Поклонной горе. Interfax, 7.11.2007г.

— Ипотечный кризис в Америке и общая нестабильность мировой финансовой системы почти не отразились на российской экономике, считает руководитель миссии Международного валютного фонда в России Пол Томсен.

«Плюс для российской экономики, который ее ограждает от воздействия внешних шоков — высокий уровень валютных резервов и механизм нефтяного стабфонда. Так что неурядицы на рынках, по моему мнению, не представляют сколько-нибудь серьезного риска для России», — сказал он в интервью «Российской газете», опубликованном в среду.

По словам Томсена, «непокойная ситуация на мировом рынке пока затронула Россию лишь в очень незначительной степени». «Возможно, что в результате сокращения притока капитала рост кредитования в России замедлится. Пока признаков замедления мы не видим», — уточнил он.

Куда большей текущей проблемой для России, полагает глава миссии, является перегрев экономики, вызываемый притоком капитала. «Некоторое его сокращение, которое произошло из-за нестабильности на рынках, приведет к охлаждению экономики», — добавил Томсен.

Серьезное воздействие на российскую экономику, продолжил он, может оказать снижение цен на нефть. «Нынешняя нестабильность на мировых рынках может привести к ослаблению экономической активности в развитых странах, а значит, и к снижению спроса на «черное золото». Однако пока таких признаков не наблюдается», — сказал представитель фонда. РИА «Новости», 31.10.2007г.

— Жизнь людей в странах СНГ в среднем на 11 лет короче, чем в странах Европейского Союза, в основном, из-за хронических заболеваний и травм. Такие данные были озвучены на международной конференции, организованной Всемирным банком и Европейским региональным бюро Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ).

Участники конференции (эксперты из 12 стран СНГ, а также наблюдатели из США, Великобрита-

нии, Канады, Мексики, Монголии, Румынии и Эстонии) обсуждают, как свести к минимуму неблагоприятное воздействие неинфекционных заболеваний (таких как болезни сердца, инсульты, раковые опухоли) и травм (прежде всего, в результате ДТП) на экономическое и социальное благосостояние стран СНГ.

«Цель улучшения здоровья населения стран СНГ достижима, поскольку благодаря всесторонним действиям, направленным на факторы риска неинфекционных заболеваний и травматизма, можно существенно снизить бремя преждевременной смертности, заболеваемости и инвалидности», — считает ведущий специалист Европейско-Центральноазиатского отдела Всемирного банка по вопросам здравоохранения Патрисию Маркес.

По мнению экспертов, уменьшить экономический и социальный ущерб от заболеваний и травматизма можно путем осуществления эффективных мер предупреждения, ранней диагностики, лечения и реабилитации.

Многие докладчики (как российские, так и европейские ученые) отмечали, что основными причинами хронических заболеваний — прежде всего сердечно-сосудистых и раковых — сегодня является злоупотребление алкоголем и табакокурением. Эти проблемы весьма характерны для России и других стран СНГ. И нужно усилить профилактику распространения вредных привычек, полагают эксперты.

Ожидается, что в среду участники конференции примут декларацию и призыв к действиям, которые должны стать компонентом реализации принятой в 2006г. Европейской стратегии профилактики и борьбы с неинфекционными заболеваниями, а также выполнения резолюции 2005г. по предупреждению травматизма в Европейском регионе ВОЗ. РИА «Новости», 30.10.2007г.

— Правительство РФ утвердило изменения в положении ряда министерств и ведомств, а также приняло положения о новых госкомитетах. Как сообщила пресс-служба правительства РФ, решения были приняты на заседании кабинет министров 25 окт.

В частности, правительство утвердило изменения в положения о Минрегионразвития. Теперь ведомство наделяется функциями по предоставлению господдержки за счет средств инвестиционного фонда, согласования федеральных целевых программ и ведомственных целевых программ в части, касающейся комплексного территориального развития, а также функциями по осуществлению прав государственного заказчика федеральных целевых программ, связанных с экономическим развитием субъектов России и муниципальных образований.

Правительство приняло решение внести изменения в правовые акты, регулирующие деятельность минэкономразвития, а также федерального агентства по особым экономическим зонам. Так, из полномочий минэкономразвития исключается функция по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере территориального зонирования, экономического развития субъектов России и муниципальных образований, а также использования средств инвестиционного фонда, мобилизационной подготовки экономики России, формирования государственного оборонного заказа.

Кроме того, в пункте по нормативному обеспечению ведения государственного кадастра объектов недвижимости и координации деятельности федерального агентства кадастра объектов недвижимости передается от минэкономразвития к минюсту.

У федерального агентства по управлению особыми экономическими зонами исключается функция по содействию минэкономразвития по отбору, контролю и мониторингу инвестиционных проектов, реализуемых за счет средств инвестиционного фонда.

Также на заседании правительства было принято решение внести изменения в положение о Федеральной службе по финансовому мониторингу и переподчинить ее непосредственно правительству РФ.

Кроме того, кабинет министров принял два новых положения — о государственных комитетах РФ по делам молодежи и по рыболовству.

Предусматривается, что госкомитет РФ по делам молодежи является федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по определению государственной молодежной политики, обеспечению взаимодействия с общественными организациями и движениями, представляющими интересы молодежи, созданию условий для обеспечения здорового образа жизни молодежи, нравственного и патриотического воспитания, реализации молодежью своих профессиональных возможностей, а также по координации деятельности в данной сфере органов исполнительной власти субъектов России.

Кроме того, за госкомитетом по рыболовству сохраняются функции по оказанию государственных услуг, управлению государственным имуществом в сфере рыбохозяйственной и иные функции преобразуемого комитета федерального агентства по рыболовству.

Кроме того, Госкомрыболовству переданы функции минсельхоза в сфере рыболовства, производственной деятельности на судах рыбопромыслового флота, изучения, сохранения, воспроизводства и использования водных биологических ресурсов, а также федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору в сфере контроля и надзора за водными биологическими ресурсами. Interfax, 26.10.2007г.

— Роспотребнадзор обнародовал план взаимодействия России с СНГ в следующем году в рамках Координационного совета по проблемам санитарной охраны территорий стран Содружества.

В соответствии с планом, размещенным в четверг на официальном сайте Роспотребнадзора, в будущем году будет проводиться работа по гармонизации Санитарных правил и норм «Санитарная охрана территорий государств-участников СНГ» с Международными медико-санитарными правилами, принятыми в 2005г.

В соответствии с международными правилами, также будет приведено Положение о порядке осуществления информационного обмена между странами СНГ об эпидемиологическом надзоре за карантинными и другими опасными инфекционными болезнями и о контроле за потенциально опасными для здоровья населения товарами и грузами.

План совместной работы также предусматривает проведение во II пол. будущего года IX Между-

народной научно-практической конференции «Современные технологии в реализации глобальной стратегии борьбы с инфекционными болезнями на территории стран-участников СНГ».

В план работы Координационного совета входит также обсуждение вопросов по предотвращению заноса и распространения особо опасных инфекционных заболеваний. Interfax, 25.10.2007г.

— Экономика в России недостаточно эффективна, кроме того, в стране создаются лишние госкорпорации, деятельность которых может привести к негативным экономическим последствиям, считает бывший глава министерства экономического развития и торговли Герман Греф.

«Сегодня проблема номер один — низкая эффективность экономики. По производительности Россия на порядок отстает от развитых стран. Маленький пример: нас 146 млн., мы производим свыше 1 трлн. долл. ВВП. Почти такой же объем экономики есть в Австралии, где 19 млн. жителей. Вот и сравните эффективность», — сказал экс-министр в интервью журналу «Эксперт».

«Как только мы дойдем до определенного уровня эффективности, сопоставимого с развитыми странами, встанет вопрос развития за счет инноваций, и тогда в полный рост встанет вопрос создания инновационной системы в стране. Но тогда ее создавать уже будет несколько поздно, поэтому нужно ее формировать уже сейчас», — отметил Греф.

При этом он считает, что количество всевозможных госкорпораций в России расти не должно. «Я категорический противник госкорпорации как юридической формы. Считаю, что она должна использоваться в исключительных случаях», — сказал Греф. Обоснованным, по его мнению, является наличие двух подобных учреждений — Банка развития и Олимпийской госкорпорации.

«Можно рассуждать еще на тему атомной корпорации, и то, на мой взгляд, она была бы более эффективной в форме акционерного общества», — добавил он. Что касается «Ростехнологии», то, по мнению Грефа, ее также можно создать в рамках акционерного общества подобно авиастроительному и судостроительному холдингам, который был бы «абсолютно прозрачным, высококапитализированным, у него была бы возможность привлекать капитал с рынка», — сказал он.

«Все остальные госкорпорации могли бы вполне существовать в форме, предусмотренной действующим Гражданским кодексом», — добавил Греф. По его словам, «увлечение формой госкорпорации, некоммерческой организации, которая занимается бизнесом, чревато крайне негативными последствиями для экономики». «Она бесперспективна», — сказал он.

Говоря о возможных причинах «моды» на создание госкорпораций Греф привел слова экс-премьера Михаила Фрадкова: «Работать в госкорпорации — то же самое, что в правительстве, только взятки брать не надо».

«Т.е. это фактически чиновная работа на коммерческую зарплату. Ты находишься в неконкурентном пространстве, за тобой государство. Ты не конкурируешь ни с кем, у тебя особый статус — ты госкорпорация», — добавил экс-министр.

Отвечая на вопрос издания о возможной передаче функций регулирования работы Инвестфонда из минэкономразвития в Минрегион, Греф сообщил, что эта работа будет осуществляться сов-

местно и ведутся переговоры между двумя министерствами.

«На мой взгляд, Инвестфондом должен оперировать Банк развития, вся нормативная база регулирования — остаться в МЭРТе. Региональные же приоритеты — определять Минрегион», — сказал экс-глава МЭРТ. РИА «Новости», 22.10.2007г.

— Президент РФ Владимир Путин подписал указ «О повышении окладов месячного денежного содержания лиц, замещающих должности федеральной государственной гражданской службы». Как сообщила в понедельник пресс-служба Кремля, указом постановляется повысить оклады с 1 дек. 2007г. в 1,15 раза.

Повышаются размеры месячных окладов федеральных государственных гражданских служащих в соответствии с замещаемыми ими должностями федеральной государственной гражданской службы и размеры месячных окладов федеральных государственных гражданских служащих в соответствии с присвоенными им классными чинами государственной гражданской службы РФ.

Кроме того, повышаются размеры месячных окладов дипломатических работников МИД РФ, дипломатических представительств и консульских учреждений РФ, территориальных органов — представительств МИД РФ на территории РФ в соответствии с присвоенными им дипломатическими рангами. Interfax, 22.10.2007г.

— Президент России Владимир Путин уверен в экономической стабильности России.

В ходе «прямой линии» президент РФ заявил, что в России не будет дефолта, банковского кризиса и денежной реформы.

По словам Путина, объем золотовалютных запасов России страхует ее от возможности дефолта. «Наши золотовалютные запасы — это подушка для всей экономики, которая не позволит довести нашу экономику до состояния 98 года», — заявил он.

По данным на 12 окт. этого года, международные резервы РФ составляют 434 млрд.долл. «По этому показателю мы занимаем третье место в мире», — сказал Путин.

При этом президент призвал «бережно относиться» к российским золотовалютным резервам. «В ходе предвыборной кампании уже стали раздаваться призывы раздать золотовалютные запасы. Это, конечно, самое простое. Но их нужно эффективно использовать, создавать условия для позитивного развития всей экономики. В этом и заключается роль золотовалютных резервов», — сказал Путин.

По словам президента, Россию страхует от угрозы дефолта и отсутствие серьезных внешних долгов государства. «У нас лучший показатель в Европе по соотношению госдолга и объема ВВП», — отметил Путин.

Он пояснил, что дефолт — это неспособность государства платить по внешним долгам и неспособность государства и Центробанка обеспечить необходимым объемом валюты участников экономической деятельности в России.

«В 98 году золотовалютные резервы России были минимальными. При условии неблагоприятной конъюнктуры у правительства и Центробанка не было возможности обеспечить потребность участников рынка», — заявил президент.

Это, по его словам, привело к девальвации отечественной валюты и галлопирующей инфляции,

которая выросла до 80%. «Тогда обеспечились все запасы российских граждан и, соответственно, повысились цены», — сказал Владимир Путин. РИА «Новости», 18.10.2007г.

— Инфляция в России в сент. 2007г. резко выросла до 0,8% против 0,1% в авг. 2007г. и также 0,1% — в сент. 2006г., сообщила в пятницу Федеральная служба государственной статистики (Росстат).

Скачок цен в минувшем месяце был вызван резким удорожанием молочной продукции (на 7,2%), сливочного масла (на 9,4%) в связи с мировым ростом цен на эту продукцию (основной причиной этого стала отмена Евросоюзом субсидий на производство молока) и подсолнечного масла (на 13,5%) в связи с резким снижением урожая подсолнечника в РФ в текущем году (в т.ч. из-за снижения посевных площадей — аналитики рынка ожидают урожай подсолнечника в 2007г. в РФ на уровне 5,5 млн. т. против 6,75 млн. т. в 2006г.).

Более значительного роста цен по итогам сентября помогло избежать традиционное удешевление плодоовощной продукции, которое в сентябре составило 8,8%. В сентябре продолжился, хоть и не такой существенный как в августе и июле, рост цен на хлеб и хлебобулочные изделия (на 1,6% после роста на 5,2% в августе и 7,2% — в июле).

В результате инфляция в сентябре оказалась значительно выше ожиданий аналитиков и прогноза минэкономразвития (0,3-0,4%). Показатель инфляции в сентябре оказался рекордным для этого месяца начиная с сент. 2000г. (тогда рост цен в основном из-за удорожания услуг составил 1,3%)

Скачок цен в сентябре привел к тому, что показатель инфляции за янв.-сент. 2007г. составил 7,5%, что уже выше, чем за аналогичный период предг. (за янв.-сент. 2006г. инфляция составила 7,2%).

Базовый индекс потребительских цен (БИПЦ), исключая краткосрочные неравномерные изменения цен под влиянием отдельных факторов, которые носят административный, событийный, а также сезонный характер, в сентябре составил 101,6% (с начала года — 106,7%).

В целом цены на товары в сент. 2007г. выросли на 0,9% против снижения на 0,1% в авг. Продовольствие в России в сент. 2007г. подорожали на 1% (в авг. 2007г. — подешевели на 0,6%), в т.ч. без учета плодоовощной продукции цены на продовольствие повысились на 2,2% (в авг. на 1,6%). Непродовольственные товары в сент. 2007г. стали дороже на 0,8% (на 0,6% в авг.). Тарифы на платные услуги населению в сентябре выросли на 0,4% (в авг. — на 0,5%).

В Москве индекс потребительских цен за месяц составил 100,5% (за янв.-сент. — 106,8%), в Санкт-Петербурге — также 100,5% (108,1%).

Официальный прогноз правительства РФ по инфляции на текущий год составляет 7-8%. Сделанный «Интерфаксом» в конце авг. консенсус-прогноз инфляции на 2007г. равен 8,6%. Очевидно, что после провальных данных по росту цен в сентябре главной задачей правительства и ЦБ станет теперь удержание инфляции по итогам года на уровне хотя бы не выше прошлогоднего. В 2006г. цены в РФ выросли на 9%.

Тарифы на жилищно-коммунальные услуги в России в янв.-сент. 2007г. повысились на 13,3%, сообщила в пятницу Федеральная служба государственной статистики (Росстат).

В сентябре тарифы на услуги ЖКХ выросли на 0,1% после роста по 0,2% в августе и июле. В июне тарифы увеличились на 0,1%, в мае не изменились, в апреле снизились на 0,1%, в марте выросли на 0,2%, в феврале — на 1,3% и на 11,1% — в январе.

Рост тарифов на услуги ЖКХ продолжает существенно опережать инфляцию (за январь-сентябрь он в 1,8 раз превысил показатель инфляции, составивший за 9 месяцев 7,5%).

В янв.-сент. 2006г. тарифы на услуги ЖКХ повысились на 16,8% при инфляции в 7,2%. Interfax, 5.10.2007г.

— Примерно 350 тыс. россиян являются долгожителями — они достигли возраста 90 и более лет, сообщил в среду на пресс-конференции в РИА Новости директор НИИ геронтологии Владимир Шабалин. «По России у нас 350 тыс. долгожителей, тех, кому больше 90 лет. Столетних в стране — 6 тыс. 800 чел.», — сказал он.

По словам Шабалина, эти цифры сопоставимы с США, где зарегистрировано 14 тыс. столетних жителей, но и население в два раза превышает население России. Численность постоянного населения РФ на 1 авг. составила 142 млн.чел.

Ученый напомнил, что в Книге рекордов Гиннеса чемпионкой по продолжительности жизни названа француженка Жанна Кальман, покинувшая этот мир в 1997г. в возрасте 122 лет.

«Наш рекорд — жительница Якутии Варвара Константиновна Семенникова, которой в этом году исполнилось 117 лет», — сказал Шабалин.

По базе данных НИИ геронтологии зарегистрированы 9 тыс. столетних долгожителей. В целом же в Москве около 18-20 тыс.чел. преодолели возрастную отметку 90 лет, сообщил ученый.

Он отметил, что не наблюдается прямой зависимости между продолжительностью жизни родителей и детей. Исследователи установили другую закономерность: «Если мать — долгожительница, то больше вероятность, что продолжительность жизни сына будет выше, чем, например, у дочери».

Россия 1 окт. будет отмечать Международный день пожилых людей. Этот праздник, по мнению Шабалина, призван обратить внимание не только на проблему старения населения всего мира, но и на социально-экономическое положение пожилых людей.

«Наше население не стареет быстрее, чем в других странах, оно уходит быстрее из жизни, и преимущественными причинами здесь являются не биологические, а социально-экономические», — сказал ученый. РИА «Новости», 26.9.2007г.

— В российских средствах массовой информации появилось сообщение о том, что налоговая служба страны находится в процессе создания нового отдела, который сконцентрируется на изучении налоговых дел самых богатых россиян, часто относимых к категории олигархов.

Источник сообщил информационному агентству РИА Новости, что декрет об учреждении нового офиса в рамках Федеральной налоговой службы может быть подписан в течение нескольких последующих дней, и будет использоваться для «проверки и контроля олигархов».

Небольшое количество российских инвесторов стали миллиардерами почти что за ночь из-за хаотично и на скорую руку внедрявшейся программы

приватизации в 90-е гг., т.к. они использовали связи с правительством для расхватаживания государственного имущества по значительно сниженным ценам, особенно в энергетическом секторе. Российское правительство под руководством Владимира Путина увеличило свое внимание к налоговым делам этих олигархов при проведении судебного расследования, а затем и тюремного заключения бывшего владельца компании Юкос Михаила Ходорковского, чье обвинение в уклонении от налогообложения в 2004 г. стало наиболее ярким примером. Согласно последнему списку самых богатых людей журнала Forbes, в него вошли 52 российских миллиардера.

Однако предполагается, что новый государственный налоговый офис сфокусирует свою деятельность не только на самых богатых предпринимателях, но также и на спортсменах, представителях шоу-бизнеса, артистах и других знаменитостях, занимающих отличительные позиции в стране.

10 региональных налоговых управлений заняты изучением состояния дел крупнейших российских компаний, однако пока еще не существовало таких агентств, которые бы были сфокусированы только на индивидуальных налогоплательщиках.

«Существуют инспекторы, которые проверяют высшее общество по всему миру, и идея открыть такое же управление также давно рассматривалась нами», — сообщил другой источник информационному агентству.

Налоговая служба отказалась комментировать репортаж, хотя информационное агентство Interfax сообщило, что предложение учредить налоговое управление по вопросам олигархов давно рассматривалось органами власти. Однако другой источник сообщил Interfax, что в ближайшем будущем планов по учреждению такого агентства нет.

The Moscow Times также сообщила, что создание нового бюро инспекций будет значить, что в нормативы министерства финансов по регистрации самых крупных налогоплательщиков будут внесены поправки. Offshore.SU, 26.9.2007 г.

— Интернет-сайт Международного валютного фонда (МВФ) imf.org начал работу на русском, арабском, китайском и японском языках.

На пресс-конференции в Вашингтоне официальный представитель МВФ Масуд Ахмед заявил, что такие изменения являются частью программы, в рамках которой МВФ «хочет общаться не только на английском», но сделать сообщения о политике фонда доступными более широкой публике.

МВФ (International Monetary Fund) — международная валютная организация, имеющая статус специализированного учреждения ООН. МВФ создан в 1944 по решению валютно-финансовой конференции 44 стран в Бреттон-Вудсе. Членами МВФ являются 184 страны, включая Россию. ИА Regnum, 21.9.2007 г.

— На 3,22 млрд. руб. (130 млн. долл.) ранее незадекларированного дохода, Российские налоговые органы получили декларации в первые шесть месяцев объявленной налоговой амнистии, — сообщают национальные средства массовой информации.

С целью привлечь незаконопослушных налогоплательщиков к урегулированию их проблем с налогами, а также чтобы увеличить налоговые поступления в казну и приостановить отток капитала

из страны, Российское правительство в марте 2007 г. ввело налоговую амнистию.

По условиям амнистии, те, кто задекларирует деньги органам власти, избежит судебного преследования за уплату подоходного налога по ставке 13% на ранее скрываемый доход.

Налоговые эксперты предупреждали правительство, что эта схема может принести очень мало пользы в плане дополнительного дохода, из-за неуверенности в правовом положении тех, кто раздумывал над декларацией неуплаченных налогов — особенно в том случае, если неплательщики ранее привлекались к ответственности за финансовые преступления, такие как отмывание денег, а также мошенничество с валютой и на таможне.

Однако по всей вероятности правительству удалось преодолеть эту недоработку, не дав возможности тем, кто ранее обвинялся в уклонении от налогообложения или других финансовых преступлениях, воспользоваться этой услугой амнистии. Они также склонили многих налогоплательщиков к тому, что бы заявить о своем доходе побоявшись, что взаимодействие с налоговыми органами во время процесса будет минимальным, т.к. платежи попадут непосредственно на специальный банковский счет Федеральной налоговой службы.

Однако еще не ясно как данная амнистия воздействовала на возвращение капитала из-за рубежа. Offshore.SU, 20.9.2007 г.

— Численность населения России за янв.-июнь 2007 г. уменьшилась на 189,9 тыс. чел. и составила к 1 июля 142 млн. чел. Эту информацию распространила во вторник Федеральная служба государственной статистики (Росстат). За I пол. 2006 г. население страны уменьшилось на 348,7 тыс. чел.

Сокращение численности населения в текущем году происходило из-за его естественной убыли (составила 307,2 тыс. чел.), которая в то же время в янв.-июне 2007 г. уменьшилась по сравнению с аналогичным периодом 2006 г. на 108,1 тыс. чел. Увеличившийся миграционный прирост лишь на 38,2% компенсировал численные потери населения.

В I пол. 2007 г. в России родилось 753 тыс. детей (в янв.-июне 2006 г. — 715,4 тыс. детей), умерло 1 млн. 060,2 тыс. чел. (1 млн. 130,7 тыс. чел.).

В янв.-июне 2007 г. в России отмечалось увеличение числа родившихся (в 80 субъектах РФ) и снижение числа умерших (в 85 субъектах). В целом по стране превышение числа умерших над числом родившихся составило 1,4 раза (1,6 раза в янв.-июне 2006 г.), причем в 14 субъектах РФ оно составило 2,0-2,7 раза.

Естественный прирост населения за I пол. 2007 г. зафиксирован только в 18 субъектах РФ (в янв.-июне 2006 г. — в 13 субъектах).

В янв.-июне 2007 г. из-за рубежа в Россию прибыли 138,4 тыс. чел. (за тот же период 2006 г. — 90,8 тыс.), выбыли на постоянное жительство за границу 21,1 тыс. чел. (24,2 тыс.). Тем самым миграционный прирост (превышение числа приезжающих над уезжающими) в I пол. 2007 г. составил 117,3 тыс. чел. против 66,6 тыс. год назад. Interfax, 21.8.2007 г.

— Международное рейтинговое агентство АК&М опубликовало исследование о кредитоспособности регионов России. Проводился анализ двух групп показателей 79 субъектов РФ за 2006 г.

(информация о которых была доступна). Первая — это критерии, определяющие финансовое состояние региона (по данным месячных отчетов об исполнении бюджетов субъектов РФ по состоянию на 1 янв. 2007г.). Вторая — критерии, определяющие уровень экономического развития региона и создающие предпосылки формирования доходной части бюджета (по данным Росстата на 1 янв. 2007г.). Так, в среднем по России в 2006г. 4% регионов не утвердили свой бюджет до начала года (в 2005г. — 12%). Отклонение фактических расходов от первоначальных составило в 2006г. 15% (в 2005г. — 25%), бюджеты пересматривались 5–6 раз в год.

Наиболее высокими уровнями кредитоспособности обладают Москва, Тюменская обл., Санкт-Петербург и Пермский край. Доля собственных доходов в этих регионах составила соответственно 96,2; 93,8; 93,3 и 93,2%.

Наиболее значительным изменением в первой десятке лидеров является вхождение в нее Красноярского края, который поднялся с 29 на 10 место, и Челябинской обл. — с 13 на 6 место. Первую десятку покинули Самарская обл. и Краснодарский край.

Рост позиций Красноярского края связан со значительным уменьшением долговой нагрузки (с 25,7 до 7,6%), снижением налоговой задолженности, а также ростом инвестиций в основной капитал. Кроме того, в 2006г. бюджет края исполнен с профицитом (в 2005г. — дефицит).

Челябинская обл. также снизила долговую нагрузку с 2 до 1%, профицит составил 13,6% против -5,9% в 2005г., доля прибыльных предприятий увеличилась с 63,3 до 71%.

По данным Росстата, в I кв. 2007г. значительный рост промышленного производства отмечался в 12 регионах, в 21 регионе увеличивался разрыв в доходах населения. Относительно однородным по показателям был рост в розничной торговле и сфере услуг. В целом по РФ промышленный спад был в 12 регионах, в т.ч. Воронежской, Мурманской, Кировской и Читинской обл.х.

В I кв. 2007г. по сравнению с I кв. 2006г. реальные денежные доходы населения увеличились практически во всех регионах РФ, за исключением Ненецкого и Корякского автономных округов. Наибольший прирост (на 20%) наблюдался в республиках Калмыкия, Дагестан, Ингушетия, Усть-Ордынском Бурятском АО, Кировской и Волгоградской обл.х.

По данным Росстата, увеличивается разрыв между максимальным (в Москве 25,9 тыс. руб.) и минимальным (в Ингушетии — 2,7 тыс.) размерами среднедушевого денежного дохода, который в 2006г. вырос с 8,5 до 9,5 раза.

По данным министерства регионального развития, только 16 российских регионов могут в ближайшее время уйти от дотационности: Москва, Санкт-Петербург, Ямало-Ненецкий, Ненецкий и Агинский Бурятский, Ханты-Мансийский автономные округа, Пермский край, Республика Коми, Тюменская, Самарская, Липецкая, Вологодская, Свердловская, Ленинградская, Ярославская, Челябинская и Оренбургская обл.

В республиках Тыва, Дагестан, Алтай и Усть-Ордынском Бурятском АО финансовая помощь из федерального бюджета составила 70%. БИКИ, 18.8.2007г.

— К 2050г. Россия превзойдет по своей экономической мощи Великобританию, Германию и

Францию. Такой прогноз содержится в специальном докладе влиятельного американского инвестиционного банка Goldman Sachs.

Исследование, посвященное будущей расстановке экономических сил в мире, распространен сегодня в лондонском Сити. Экономическая мощь подсчитывается в нем на основе размера национального ВВП.

Согласно выводам специалистов банка, отмечаемый сейчас мощный рост экономик таких стран, как Китай, Россия, Индия, Бразилия и Мексика приведет к кардинальному изменению ситуации в мире. Goldman Sachs также предсказывает, что уже в нынешнем году Китай по размеру своей экономики обойдет Германию и выйдет по этому показателю на третье место после США и Японии.

Последние подсчеты показывают, что ВВП Китая составлял на начало нынешнего года 2,8 трлн. долл., а Германии — 2,9 трлн. долл. Прайм-ТАСС, 17.7.2007г.

— Стоимость минимального набора продуктов питания, входящих в прожиточный минимум россиян, увеличилась в среднем по России за июнь 2007г. на 4,8% и составила к концу месяца 1666 рублей 30 копеек на человека в месяц, сообщила в четверг Федеральная служба государственной статистики. За январь-июнь продуктовый набор подорожал на 13,1%.

Самым дорогим минимальный продуктовый набор среди российских регионов был в июне на Чукотке (5025 руб.), в Камчатской обл. (2885 руб.), на Сахалине (2642 руб.), в Якутии (2638 руб.), в Магаданской обл. (2592 руб.). Самым дешевым — в Тамбовской обл. (1378 руб.), Мордовии (1394 руб.), Марий Эл (1395 руб.), Чувашии (1397 руб.), Татарстане (1414 руб.).

Стоимость набора в Москве в конце июня составила 2020,3 рубля и за месяц увеличилась на 4,9% (с начала года — на 14,2%), в Санкт-Петербурге — 1784,5 рубля и выросла на 4,1% (с начала года — на 12,2%).

Цены на хлеб и хлебобулочные изделия в среднем по России в июне повысились на 1,6% (за янв.-июнь — на 4,7%), на крупы и бобовые — на 0,7% (на 7,3%). Мясо и птица подорожали за минувший месяц на 0,7% (2,3%), рыба и морепродукты — на 0,4% (4,3%).

Цены на молоко и молочную продукцию в июне не изменились (с начала года выросли на 2,2%), сливочное масло подорожало на 0,3% (2,7%), плодоовощная продукция — на 12,2% (38,6%). Цены на сахар в июне возросли на 1,3% (с начала года — снижение на 4,5%). Стоимость алкогольных напитков в июне повысилась на 0,5% (за янв.-июнь — на 3,4%). Interfax, 5.7.2007г.

— Экономический рост в России достиг максимального значения за последние 6 лет: в I кв. этого года объем ВВП вырос на 7,9% по сравнению с аналогичным прошлогодним периодом. Уверенный рост отмечен в строительстве, производстве и торговле. Этот результат особенно впечатляет в свете того, что Россия очень мало обязана им нефти и газу. Хотя до конца года экономический рост, скорее всего, замедлится, сохраняющийся внутренний спрос позволяет рассчитывать на то, что по итогам года показатель не будет заметно ниже 6,7%, достигнутых в 2006г.

Государственное статистическое агентство Росстат опубликовало 14 июня данные по росту

ВВП в I кв. 2007г. За общим ростом ВВП в 7,9% стоит рост в строительной отрасли (23,2%), обрабатывающих производствах (11,8%) и торговле (9,1%). Значительный рост валовой добавленной стоимости отмечен в гостиничной и ресторанной сфере (13,9%), оптовой и розничной торговле (9,1%), секторе финансовых услуг (9,9%), сфере транспорта и коммуникаций (7,9%). За аналогичный период пред.г. рост ВВП составил 5%, а в IV кв. 2006г. — 7,8%.

Столь высокие показатели отчасти объясняются эффектом расчетного периода, поскольку I кв. 2006г. был самым слабым в году. Как отмечают московские синоптики, зима 2006–07гг. была в России самой теплой за все время наблюдений за погодой — с 1897г. Это оказалось особенно выгодным для строительного сектора.

Эти статистические данные пронизаны двумя темами. Первая: высокий уровень инвестиций, подкрепляющий экономический рост. По оценкам министерства экономического развития и торговли, с янв. по март 2007г. вложения в основную капитал выросли на 20,1% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Годом ранее рост составил всего 5,7%.

Во-вторых, бурно растет потребление домашних хозяйств: в увеличении внутреннего спроса в I кв. 2007г. на 11,6% по сравнению с аналогичным прошлым периодом оно сыграло большую роль, чем инвестиции. По оценкам МЭРТ, при росте реальных доходов на 13% частное потребление выросло с января по март на 12,7% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Это способствовало повышению объема розничной торговли на 13,6% и росту объема услуг, оказываемых населению, на 7,9%. Сильный внутренний спрос также отражается в росте импорта товаров и услуг (в янв.-марте 36,8% по сравнению с аналогичным периодом пред.г.). При этом экспорт вырос на 5,3%, в то время, как экспортеры энергоносителей без особого успеха стараются повысить объемы добычи.

Росту спроса также способствует улучшение доступа к потребительским кредитам. По итогам 2006г. уровень внутреннего кредитования вырос на 46,4% и продолжил расти в I кв. 2007г. Центральный банк сообщает о повышении объема рублевых кредитов на 53,7% в 2006г. при скромном (29,3%) росте объема кредитов в иностранной валюте. Самый высокий рост отмечен в области кредитов частным лицам в связи с бурным развитием потребительского кредитования. В 2006г. рост объема кредитов частным лицам составил 75%, то есть, почти вдвое превысил уровень роста корпоративных кредитов (38,6%). Исходный уровень кредитования частных лиц был очень низким, и ожидается продолжение роста, особенно, в связи с тем, что приоритет, отдаваемый правительством жилищной сфере, будет стимулировать низкий в настоящее время спрос на ипотечные кредиты.

Сильный внутренний спрос выгоден ряду обрабатывающих отраслей. В I кв. 2007г. особо заметный рост (26% по сравнению с аналогичным периодом пред.г.) показал сектор машиностроения и оборудования, а, прежде всего, производства машин и оборудования для жилищного и дорожного строительства (в том числе, 70% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. рост производства бульдозеров и кранов в марте). Ростом инвести-

ций также в значительной мере объясняется рост производства электротехнического оборудования при повышении спроса на офисную и компьютерную технику. Свою роль играет и потребительский спрос, о чем говорит резкий рост производства телевизоров.

На фоне этого уверенного роста нефтегазовая отрасль, годами бывшая основной в экономике страны, испытывает трудности. Рост добычи природного газа в I кв. 2007г. составил всего 0,3% по сравнению с аналогичным периодом пред.г., причем у независимых производителей положение не намного лучше, чем у концерна «Газпром», государственного монополиста. За тот же период уровень добычи нефти вырос на 4,2%, что было связано, прежде всего, с благоприятными погодными условиями. Предварительные данные по росту добычи в апреле свидетельствуют о возврате к более скромным показателям — 1,8% по сравнению с аналогичным периодом пред.г., что, немного ниже роста добычи на 2,6%, отмеченного по итогам 2006г.

Можно ли сохранить такой уровень роста ВВП при невысокой эффективности нефтегазового сектора? Импульс, данный расширением строительного сектора, обрабатывающей отрасли и комплекса сфер услуг, безусловно, внушает оптимизм, а в 2007-08гг. сильный внутренний спрос останется мотором экономики. Однако ближе к концу года эффект исходных условий будет менее благоприятным — так в последние 3 кв. 2006г. рост ВВП составил в среднем 7% (в I кв. — 5%). Бурно растущее внутреннее потребление продолжит стимулировать рост импорта, и, в результате, показатели чистого объема торговли продолжит замедлять рост ВВП.

В результате, рост ВВП по итогам года, скорее всего, будет соответствовать официальному прогнозу правительства — 6,5-7%. Ускорение экономического роста маловероятно, пока рост добычи энергоносителей остается вялым, а потребности России в крупномасштабных инвестициях не удовлетворяются в полной мере даже сейчас. Другими препятствиями для российской экономики остаются ряд проблем в деловом климате и завышение реального курса рубля, подрывающее конкурентоспособность. И все же, с учетом того, что ситуацию с добычей углеводородов можно охарактеризовать как застойную, показатели роста российской экономики на удивление сильные и заметно превышают данные долгосрочных трендов. From the Economist Intelligence Unit ViewsWire. www.inosmi.ru, 19.6.2007г.

— Стоимость минимального набора продуктов питания, входящих в прожиточный минимум россиян, увеличилась в среднем по России за май 2007г. на 2,2% и составила к концу месяца 1589 рублей 80 копеек на человека в месяц, сообщила во вторник Федеральная служба государственной статистики. За янв.-май продуктовый набор подорожал 7,9%.

Самым дорогим минимальный продуктовый набор среди российских регионов был в конце мая на Чукотке (5492 руб.), в Камчатской обл. (2881 руб.), на Сахалине (2610 руб.), в Якутии (2579 руб.), в Магаданской обл. (2570 руб.). Самым дешевым — в Чувашии (1325 руб.), Липецкой обл. (1343 руб.), Татарстане (1344 руб.), Тамбовской обл. (1351 руб.), Мордовии (1354 руб.).

Стоимость набора в Москве за май повысилась на 2,6%, составив 1926 руб. (с начала года рост на 8,8%). В Санкт-Петербурге набор подорожал за минувший месяц на 2,7% — до 1715 руб. (7,9%). Цены на хлеб и хлебобулочные изделия в среднем по России в мае выросли на 0,4% (за янв.-май — на 3,1%), на крупу и бобовые — на 0,8% (на 6,5%). Мясо и птица подорожали за минувший месяц на 0,3% (1,6%), рыба и морепродукты — на 0,1% (3,9%).

Цены на молоко и молочную продукцию в мае не изменились (с начала года выросли на 2,1%), сливочное масло подорожало на 0,3% (2,4%), плодоовощная продукция — на 7,8% (23,6%). Цены на сахар в мае снизились на 0,1% (с начала года — на 5,7%). Стоимость алкогольных напитков в мае выросла на 0,5% (за янв.-май — на 3,0%). Interfax, 5.6.2007г.

— 2,3 млн. евро составляет бюджет проекта Europe Aid «Улучшение состояния здоровья населения Калининградской обл.», который является частью программы в рамках сотрудничества ЕС и России. Об этом, как сообщили в пресс-службе регионального правительства, заявили представители областного минздрава сегодня, 18 мая, на открытии конференции, посвященную проекту ЕС-Россия.

Проект будет реализован совместно с ФГУ «Центральный научно-исследовательский институт организации и информатизации здравоохранения Росздрава», университетом г. Ольстера (Великобритания) и Institut Catala de la Salut (Испания).

В течение двух лет проект будет оказывать содействие правительству Калининградской обл. по улучшению системы здравоохранения при оказании услуг первичной медицинской помощи, здоровья матери и ребенка, а также в вопросах профилактики инфекционных заболеваний, отметил собеседник.

«Это самый крупный международный проект за последние 10 лет, отвечающий потребностям Калининградской обл.», — считает министр здравоохранения Елена Ключикова. ИА Regnum, 18.5.2007г.

— Правительство РФ поручило минфину до 1 июля подготовить предложения о выделении в 2007г. дополнительных средств федерального бюджета на погашение задолженности по исполнению судебных решений, связанных с выплатой ежемесячной денежной компенсации в возмещение вреда, причиненного здоровью вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС. Об этом говорится в официальном письме министерства здравоохранения и социального развития, поступившем в Госдуму, сообщили «Интерфаксу-АВН» в четверг в аппарате нижней палаты российского парламента.

В документе отмечается, что на 1 фев. 2007г. общий объем вышеназванной задолженности составил 2 млрд. 559,7 млн. рублей, сказал собеседник агентства. Данная задолженность, объясняется в письме, возникла из-за массовых обращений граждан, пострадавших вследствие чернобыльской катастрофы, в судебные органы с требованием об увеличении размеров указанной компенсации. Требования основаны на рекомендациях постановления пленума Верховного суда РФ от 5 апр. 2005г. (о возможности индексации за 2000-01гг. в 2,5 раза на основании судебных решений) и

на положениях постановления Конституционного суда РФ от 19 июня 2002г. (о возможности индексации в судебном порядке исходя из роста величины прожиточного минимума в субъекте РФ в среднем в 1,5 раза за 2002-04гг.). В 2006г. на погашение данных судебных решений из бюджета было выделено 2 млрд. 451,6 млн. рублей, уточняется в документе. Interfax, 19.4.2007г.

— На заседании правительства Северной Осетии рассмотрены итоги социально-экономического развития республики в I кв. 2007г. Как сообщил министр экономики РСО — Алания Заур Кучиев, за 3 истекших месяца совокупный доход организаций составил 14 млрд. 433 млн. руб., что на 50% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Отгружено продукции на сумму 4 млрд. 757 млн. руб., что на 23% больше показателей I кв. 2006г..

Индекс промышленного производства составил 118,8%, и, по мнению министра, рост обусловлен активностью в металлургической отрасли, а также стабилизацией ситуации в сфере производства алкогольной продукции. В отчетный период построено 24,4 тыс. кв. м. жилья, что на 12,7% уровня 2006г. Инвестиции в основной капитал составили 1 млрд. 100 млн. руб., что также на 70% больше показателя годичной давности. Объем произведенной продукции сельского хозяйства в янв.-марте текущего года вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на два процента и составил 1 млрд. 100 млн. руб.

Глава минэкономки пояснил, что объем финансирования федеральной адресной инвестиционной программы составляет 2 млрд. 737,3 млн. руб., и в нее включены 32 объекта социальной сферы республики. По программе «Юг России» планировалось выделить 402 млн. руб. из средств федерального бюджета, однако, по словам министра, финансирование пока не началось. Также не осуществляется финансирование объектов, указанных в республиканской адресной инвестиционной программе. В этом году на строительстве Зарамагской ГЭС предстоит освоить 2 млрд. 451 млн. руб., значительные средства федерального бюджета будут направлены на строительство газопровода «Дзаурикау-Цхинвал».

По предложению председателя правительства Николая Хлынцова руководители рабочих групп по реализации четырех приоритетных национальных проектов отчитались о проведенной работе. «Судя по прозвучавшим данным, есть определенный задел для динамичного роста по всем направлениям, — сказал Николай Хлынцов, подводя итоги обсуждения. — Все, что делается по реализации национальных проектов, должно вписываться в стратегию развития республики». Говоря о предстоящем подведении итогов за I пол. 2007г., председатель республиканского правительства акцентировал внимание участников заседания на мерах по повышению производительности труда, увеличению валового регионального продукта. ИА Regnum, 19.4.2007г.

— Численность трудоспособного населения в России может уменьшиться в 2008-10гг. на 2,5 млн. чел. Такие данные содержатся в опубликованном минэкономразвития трехлетнем прогнозе социально-экономического развития страны, который в четверг будет рассматриваться на заседании правительства. По оценке министерства, в 2008г.

работоспособное население сократится на 600 тыс.чел., в 2009г. — на 860 тыс.чел., в 2009г. — на 1 млн.чел. По данным Росстата, в 2006г. численность трудоспособного населения (мужчины 16-59 лет, женщины 16-54г.) России составляла 90,328 млн.чел.

Как отмечается в прогнозе, структура трудоспособного населения за ближайшие три года претерпит значительные изменения. «Тенденция старения отразится на соотношении групп рабочих возрастов: в структуре трудоспособного населения увеличится доля старших трудоспособных возрастов (45 лет и старше) и сократится доля молодых (до 29 лет)», — говорится в материалах ведомства. В минэкономразвития ожидают положительную динамику миграционного прироста, который частично компенсирует естественную убыль населения. «Но это не сможет стабилизировать численность населения России», — подчеркивается в прогнозе.

В 2006г. сальдо миграционного прироста, по данным министерства, составило 128,3 тыс.чел., в 2010г. ожидаемое положительное сальдо мигрантов вдвое больше — оно может превысить 260 тыс.чел. По данным МЭРТ, в России насчитывается 72,3 млн.чел. экономически активного населения. Из них в экономике занято 67 млн.чел. Число официально зарегистрированных безработных составляет 2 млн.чел., а всего их число оценивается в 5 млн.чел. В 2010г. по отношению к 2005г. численность экономически активного населения снизится на 1,8%, а работающих — на 0,7%. Число официальных безработных к этому времени снизится на 8,1%, а общее их число — на 14,3% по сравнению с 2005г. РИА «Новости», 18.4.2007г.

— Председатель Совета Федерации Сергей Миронов считает, что для нормального развития России численность ее населения должна быть увеличена до 250-300 млн.чел. с нынешних 143 млн., причем «не за счет миграции в страну иностранцев, а за счет естественного прироста». «Сейчас в России проживает 143 млн., но такую большую и богатую территорию не удержать таким малым населением. Для того, чтобы нормально развивать нашу страну, необходимо увеличить количество населения до 250-300 млн.чел.», — сказал Миронов в среду на встрече с жителями Красноярского края.

Впрочем, по его мнению, если бы Владимир Путин не пришел к власти, то к настоящему моменту количество населения России составляло бы только 57 млн.чел. Сергей Миронов прибыл в Красноярский край с рабочим визитом накануне выборов депутатов Законодательного собрания края первого созыва, которые пройдут 15 апр. РИА «Новости», 11.4.2007г.

— Население России сократится почти на 35 млн. к 2050г. и составит 108 млн.чел., говорится в новом докладе ООН, который представила во вторник директор Отдела народонаселения Хания Слотник. Эти данные идут вразрез с общемировой демографической тенденцией, в соответствии с которой население планеты вырастет в 2050г. до 9,2 млрд.чел. с нынешних 6,7 млрд.

«Россия больна двумя серьезными заболеваниями — высоким уровнем смертности и низкими показателями рождаемости. В стране нет признаков сокращения уровня смертности», — заявила Слотник, отвечая на вопросы журналистов. Она

добавила, что демографические перспективы в Российской Федерации будут во многом зависеть от политики в области миграции и усилий по пресечению распространения ВИЧ, который в значительной степени повлияет на смертность.

Прогноз составлялся без учета новых национальных проектов России по увеличению рождаемости. Сокращение численности населения в ближайшие четыре десятилетия будет наблюдаться в Германии, Италии, Японии, Республике Корея и в большинстве стран бывшего Советского Союза.

В докладе отмечается, что в странах Восточной Европы сохраняется самый низкий уровень ожидаемой продолжительности жизни среди промышленно развитых государств. В период с 2005 по 2010гг. средняя продолжительность жизни в регионе будет 68,6 лет. Это ниже, чем в 60гг., когда этот показатель был 69,3 лет. РИА «Новости», 13.3.2007г.

— Стоимость минимального набора продуктов питания, входящих в прожиточный минимум россиян, увеличилась в среднем по России за фев. 2007г. на 1,2% и составила к концу фев. 1524 рубля 30 копеек на человека в месяц, сообщила во вторник Федеральная служба государственной статистики. За янв.-фев. продуктовый набор подорожал 3,4%.

Самым дорогим минимальный продуктовый набор среди российских регионов был в конце февраля на Чукотке (4990 руб.), в Камчатской обл. (2780 руб.), в Якутии (2497 руб.), на Сахалине (2482 руб.) и в Магаданской обл. (2457 руб.). Самым дешевым — в Татарстане (1278 руб.), Чувашии (1296 руб.), Мордовии (1298 руб.), Удмуртии (1302 руб.), Ульяновской обл. (1302 руб.).

Стоимость набора в Москве за февраль увеличилась на 1,3%, составив 1820 руб. (с начала года подорожал на 2,8%). В Санкт-Петербурге набор подорожал за минувший месяц на 1,0% — до 1647 руб. (3,6%). Цены на хлеб и хлебобулочные изделия в среднем по России в феврале выросли на 0,6% (за янв.-фев. — 1,5%). Мясо и птица подорожали за минувший месяц на 0,4% (0,8%), рыба и морепродукты — на 1,3% (2,3%). Молоко и молочная продукция подорожали за февраль на 0,7% (1,4%), сливочное масло — на 0,6% (1,3%), плодоовощная продукция — на 3,6% (7,8%). Цены на сахар в феврале снизились на 1,7% (с начала года снизились на 2,8%). Стоимость алкогольных напитков в феврале выросла на 0,6% (за янв.-фев. — на 1,4%). Interfax, 6.3.2007г.

— РФ достигнет устойчивых темпов экономического роста на уровне 7% в год к 2012-13гг., заявил глава минэкономразвития РФ Герман Греф на брифинге в пятницу по итогам рассмотрения правительством сценарных условий развития экономики. Отвечая на вопрос о возможности удвоения ВВП к 2010г., министр высказал мнение, что «удвоения до 2010г., безусловно, не получится, хотя тренд сохраняем, и хорошие итоги 2006г. это показывают».

«Наша задача — поддерживать темпы экономического роста на уровне 6,5%», — подчеркнул глава МЭРТ. Он отметил, что «выйдем на темпы в 7% в год начиная с 2012-13гг., что обеспечит в долгосрочном периоде удвоение ВВП за десятилетие».

Г.Греф напомнил, что в 2008 и 2009гг., по прогнозу, темпы роста ВВП замедлятся до 5,9%, а в 2010г. вырастут до 6,1%. После 2010г., по словам

министра, начнут сказываться те меры по ускорению темпов роста, которые реализует правительство в среднесрочной перспективе. Речь идет о диверсификации экономики и снятии ограничений в инфраструктуре. «Если не будем допускать просчетов в экономической политике, то с 2010г. выйдем на устойчивые растущие темпы роста экономики выше 6% в год», — подчеркнул глава минэкономразвития.

Отвечая на вопрос о возможной экономической политике правительства после выборов 2008г., Г.Греф отметил, что «на самом деле возможности действий правительства достаточно ограничены». По его словам, может быть две политики, а именно: краткосрочная — популистская и долгосрочная — ответственная. «Если любое правительство, которое придет после 2008г., сохранит долгосрочную ответственную политику, то существенных изменений не произойдет, — считает министр. — Если правительство будет вести себя по-другому, то возможны изменения, и достаточно существенные, за пределом 2010г.». Он подчеркнул, что руководством страны «много делается», чтобы инвесторы понимали, что именно долгосрочная ответственная политика «является доминантой», и что эта политика останется и после 2008г. Interfax, 2.3.2007г.

— Умеренно-оптимистичный вариант сценарных условий и основных параметров социально-экономического развития РФ на 2008-10гг. предлагается взять за основу при рассмотрении данного вопроса на заседании правительства России в пятницу.

Как сообщил журналистам источник в кабинете министров, данный вариант исходит из прогнозной оценки мировых цен на нефть: предполагается умеренное снижение средней цены барреля нефти марки Urals с 55 долл. в 2007г. до 50 долл. в 2010г. В соответствии с представленными документами, темп роста ВВП в 2007г. составит 6,1%, в 2008 и 2009гг. — по 5,9%, а в 2010г. — 6,1%. Темп роста промышленного производства составит, соответственно, 4,3%, 4,5%, 4,7% и 4,5%.

Разработка минэкономразвитием сценарных условий и параметров прогноза развития экономики в 2008-10гг. осуществлялась по двум основным вариантам. Оба варианта исходят из одинаковых прогнозных оценок мировых цен на нефть — умеренного снижения средней цены на нефть Urals с 55 долл. баррель в 2007г. до 50 долл. в 2010г. Различия по вариантам объясняются, прежде всего, изменением динамики конкурентоспособности российского бизнеса, а также масштабами и интенсивностью реализации правительственного пакета мер и инвестиционных проектов, направленных на ускорение экономического роста.

Вариант 1 (инерционный) отражает развитие российской экономики в условиях низких темпов роста экспорта углеводородов при продолжающемся ухудшении конкурентоспособности отечественной продукции и замещении ее импортной. Темпы роста ВВП при данном варианте снижаются с 6,8% в 2006г. до 5,2-5,3% в 2009-10гг.

Вариант 2 (умеренно-оптимистичный), который и предлагается взять за основу, ориентируется на относительное улучшение конкурентоспособности российского бизнеса и активизацию структурных сдвигов за счет реализации комплекса мер по ускорению экономического роста. Варианте

уровень инфляции запланирован в 2008г. в интервале 6-7%, в 2009 — 5,8-6,8%, а в 2010г. — 5,5-6,5%. Реальные располагаемые доходы населения должны увеличиться на 8,7% в 2008г., на 7,7% — в 2009г. и на 7,4% — в 2010г.

Предполагается, что объем российского экспорта уменьшится на 10 млрд.долл. — с 298,9 млрд.долл. в 2008г. до 288,9 млрд.долл. в 2010г. Согласно прогнозу, рост тарифов на электроэнергию должен составить в среднем 16-17% в 2008г., 15-16% — в 2009г. и 13-15% — в 2010г. Доля свободного рынка электроэнергии по годам должна увеличиваться, соответственно, до 15-25%, 30-50% и 60-80%. Что касается населения, то рост регулируемых тарифов должен составить по годам 14%, 15% и 18%.

Регулируемые оптовые цены на газ вырастут на 25% в 2008г., 27,7% — в 2009г. и на столько же в 2010г. для всех категорий пользователей. Рост тарифов на железнодорожные грузовые перевозки запланирован на уровне 7% в 2008г., 6,8% — в 2009г. и 6,5% — в 2010г., а на пассажирские перевозки железнодорожным транспортом — на 14%, 13% и 12% соответственно. Сценарные условия, которые рассмотрит правительство в пятницу, должны стать базой для подготовки самого прогноза социально-экономического развития страны, который будет представлен на заседании кабинета министров в апреле этого года. Interfax, 1.3.2007г.

— Россия в ближайшие два года может выйти на шестое место в мире по объему ВВП, опередив такие страны, как Италия, Франция и Великобритания, заявил первый вице-премьер РФ Дмитрий Медведев.

«Что касается ВВП, рассчитанному на основе паритета покупательной способности, то по итогам 2005г. мы находились на девятом месте в мире. Нашей экономике вполне по силам уже в ближайшие два года выйти по этому показателю на шестое место, опередив Италию, Францию, Великобританию», — сказал Д.Медведев, выступая на Всемирном экономическом форуме в Давосе в субботу.

Он напомнил, что в период до 2000г. основными признаками нашей экономики были запретибельные, по сути, для ведения бизнеса налоги, 20% годовая инфляция, долг, превышающий объем валового внутреннего продукта, зарплата 100 долл., которая «оставляла почти половину российских семей за чертой бедности».

Говоря о сегодняшней России, Д.Медведев подчеркнул, что «это совсем другая страна». С 2000г. ВВП в реальном выражении увеличился на 60%, или почти на 7% в среднегодовом исчислении. «Россия привлекает к себе тем, что она превратилась в один из наиболее быстро растущих рынков», — подчеркнул первый вице-премьер, отметив, что средняя заработная плата в нашей стране уже превышает 400 долл. в месяц.

«В стране обеспечена макроэкономическая стабильность: инфляция составляет уже 9%, а долг — 20% ВВП», — сказал первый вице-премьер. По его словам, по итогам пред.г., Россия стала десятой страной в мире, ВВП которой, рассчитанный по текущему курсу, превысил 1 трлн.долл. «В целом за период с 2001г. мы поднялись на десять пунктов в рейтинге крупнейших экономик мира», — сказал он.

По данным Д.Медведева, по текущему курсу ВВП на душу населения он составил 7 тыс.долл., что примерно соответствует аналогичному показателю, который существует, например, в Мексике. «По этим позициям мы пока находимся в шестом десятке стран, однако если сравнивать с 1999г., то можно увидеть четкую динамику роста: тогда этот показатель был на уровне чуть 1 тыс.долл. и позволял России занимать лишь 103 строчку», — сказал он. Interfax, 27.1.2007г.

— Международный фонд по борьбе со СПИДом, туберкулезом и малярией выделяет России 100 млн.долл. на борьбу с этими заболеваниями, сообщил глава минфина РФ Алексей Кудрин на совещании президента с членами правительства в понедельник. «Международный фонд по борьбе со СПИДом, туберкулезом и малярией, в который и мы внесли свой вклад, выделил России 100 млн.долл. на борьбу с этими заболеваниями», — сказал Кудрин. По его словам, эта сумма больше чем та, которую Россия внесла в этот фонд. «Мы получаем поддержку именно в тех вопросах, которые актуальны в России особенно», — отметил глава минфина. РИА «Новости», 13.2.2006г.

— Российская федеральная налоговая служба обратилась в конституционный суд с просьбой отменить трехлетнее ограничение на проведение налоговых расследований и разрешить расследовать налоговые отношения компании, начиная с 90г.

Сообщается, что, по словам налоговой службы, положение об исковой давности в Налоговом кодексе противоречит двум статьям российской конституции, в которых говорится, что налоги должны платиться в полном объеме, и все равны перед законом.

Налоговая служба полагает, что, позволяя тем, кто в прошлом совершил налоговые преступления, уйти от правосудия, в то время как другие платят налоги в полном объеме, власти обеспечивают преступникам особые условия перед законом.

Апелляция, поданная в суд 6 апр., встревожит деловое сообщество России. И это вряд ли поможет Кремлю в выступлениях за интересы деловых кругов, особенно в свете того, что Федеральная налоговая служба расследует налоговые отношения некоторых крупных компаний.

Рой МакФаркуар, экономист инвестиционного банка Goldman Sachs, сказал, что если суд примет решение в пользу налоговой службы, «практически все крупные компании могут получить обвинения в неуплате налогов за прошлый период».

Алекс Богомолов, партнер по налогообложению в Grant Thornton, предупредил, что отмена положения об исковой давности налоговых расследований может разрушить все деловые и инвестиционные решения.

«Недостаточно просто правильно платить налоги, т.к. неизвестно, насколько глубоко может копнуть налоговая служба», — отметил он. Offshore.SU, 22.4.2005г.

ПРИВАТИЗАЦИЯ, ИНВЕСТИЦИИ

— Правительство Азербайджана прогнозирует, что в 2009-12гг. инвестиции в экономику из всех источников составят 34 млрд. 576 млн. манатов (43 млрд.долл. 220,1 млн.), сообщили в правительстве. «Согласно нашим прогнозам, за 2009-12гг. внутренние инвестиции в экономику составят 25 млрд.

285,6 млн. манатов (31 млрд.долл. 607 млн.), иностранные — 9 млрд. 290,4 млн. манатов (11 млрд.долл. 613,1 млн.)», — сказал представитель правительства. По его словам, в структуре внутренних инвестиций в государственный сектор предполагается направить 19 млрд. 735,3 млн. манатов, в частный сектор инвестиции составят 5 млрд. 550,3 млн. манатов.

В структуре иностранных инвестиций 7 млрд. 803,1 млн. манатов будет направлено в нефтяной сектор, 1 млрд. 487,3 млн. манатов — в ненафтяной сектор. Суммарные инвестиции в экономику Азербайджана за 1995-2008гг. составили 50 млрд.долл., из которых 44 млрд.долл. — за последние пять лет.

Официальный курс на 28 окт. — 0,8127 маната / 1 долл. Interfax, 28.10.2008г.

— «Темпы экономического роста Псковской обл. выше среднероссийских показателей», — заявил губернатор Псковской обл. Михаил Кузнецов на пресс-конференции во время своей поездки в г.Великие Луки. 20 окт. в пресс-службе администрации Псковской обл., Михаил Кузнецов пояснил, что «во многом рост экономических показателей происходит за счет привлечения инвестиций из прибалтийских стран». «Для привлечения инвесторов в Псковской обл. приняты областные законы, продумана система льгот», — отметил он.

По словам Кузнецова, важным этапом работы администрации области стало проведение ребрендинга региона. «Результат этой работы областной исполнительной власти уже виден. Темпы роста инвестиций в два раза превысили среднероссийский показатель, что говорит о доверии инвесторов к региону», — сообщил губернатор. Он также добавил, что Великие Луки — это город с развитым экономическим производством, один из центров промышленного роста. Поэтому, по словам Кузнецова, южная столица области привлекательна для инвесторов, — за 2007г. инвестиции в основной капитал в Великих Луках увеличились на 20%. ИА Regnum, 20.10.2008г.

— В Нижегородской обл. в янв.-июне 2008г. реализовывались 683 инвестиционных проекта, что составляет почти 68% от числа запланированных на 2008г., и 76 проектов, запланированных на 2009-10гг. Об этом сообщили в пресс-службе областного правительства.

По данным пресс-службы, наиболее полно реализуются запланированные мероприятия в промышленно развитых районах — Кулебакском, Кстовском, Балахнинском, менее — в с/х районах — Воротынском, Тонкинском, Большемурашкинском. Кроме того, по некоторым районам есть проблемные мероприятия (запланированные как на 2008г., так и на 2009-10гг.), невыполнение которых может привести к срыву реализации программы (Ветлужский, Вознесенский, Воскресенский, Дивеевский, Ковернинский, Лукояновский, Пильнинский, Тоншаевский, Уренский, Чкаловский районы).

Наибольший процент реализуемых мероприятий наблюдается по комитету информационных технологий и связи — 87,5%, министерства жилищно-коммунального хозяйства — 83,3%, министерству промышленности и инноваций — 77% и министерству сельского хозяйства и продовольственных ресурсов — 75,4%.

В региональном правительстве отметили, что реализация мероприятий способствовала повы-

шению инвестиционной привлекательности территорий области — рост инвестиций в основной капитал по полному кругу организаций в I пол. составил 133,3% к аналогичному периоду пред.г., росту заработной платы (131,3%), а также сокращению уровня регистрируемой безработицы до 0,46%. ИА Regnum, 6.10.2008г.

— Председатель правительства России В.В.Путин провел встречу с представителями иностранного бизнеса.

Вступительное слово В.В.Путина на встрече. Добрый вечер, уважаемые коллеги, друзья. Очень рад приветствовать вас в России, в городе Сочи. Вы представляете ведущие мировые компании, которые давно и плодотворно работают с российскими партнерами. Рассчитываю, что мы обсудим планы дальнейшего развития такого делового партнерства. Конечно, поговорим о тех проблемах, которые волнуют власти, бизнес и общество в целом, если такие, конечно, есть.

Завтра в Сочи открывается Международный инвестиционный форум. Его основная тема «Российская экономика — куда инвестировать?» Я думаю, что эта повестка дня отражает реалии. Уже сегодня для большинства наших коллег не стоит Вопрос. инвестировать или нет. Стоит вопрос — куда инвестировать, в какой форме, как это сделать, какие средства нужно употребить?

Хотел бы напомнить некоторые базовые экономические характеристики России на сегодняшний день. Россия уже седьмая по масштабам экономика мира по паритету покупательной способности. Все последнее десятилетие мы развиваемся темпами около 10% в год. В прошлом году у нас действительно был рост 8,1%, в первом полугодии текущего года — 8%.

Вы, наверное, слышали, что еще в 2003 году я сформулировал задачу удвоения ВВП за десять лет. Тогда многим экспертам — как нашим, так и зарубежным — казалось, что это нерешаемая задача. С удовлетворением хочу проинформировать вас о том, что к концу 2009 года, в худшем случае в начале 2010 года, задача удвоения ВВП будет решена. Это уже, как говорится, факт.

Еще быстрее, темпами 10% и выше, растут инвестиции и реальные доходы населения. Я хорошо понимаю, как важна для бизнеса предсказуемость и стабильность экономической политики. В этой связи хочу подчеркнуть, что, несмотря на некоторые политические события самого острого, может быть, даже кризисного характера, смены модели экономического развития России не будет. Наша политика остается неизменной, не будет никакого закрытия рынка, мобилизационной модели экономики. Мы не будем принимать никаких политически мотивированных решений и действий в экономических отношениях. Все наши планы мы стремимся сделать максимально открытыми и понятными.

Буквально на днях будут приняты программные документы, определяющие цели и задачи экономического развития страны на долгосрочную перспективу — до 2020 года. Проект долгосрочной стратегии развития уже размещен в интернете. С основными направлениями деятельности правительства России также можно будет ознакомиться, если вы туда загляните. Если кратко описать их суть, то речь идет об опережающем инновационном развитии экономики и социальной сферы.

В названных мною документах содержатся конкретные проекты, которые мы намерены реализовать. Это, прежде всего, устранение институциональных ограничений для инвестиций, развитие конкуренции и модернизация инфраструктуры, повышение энергоэффективности экономики в целом.

Мы, конечно, как и планировали, будем стремиться к дальнейшему снижению нагрузки на экономику. Будем выстраивать нашу политику в направлении снижения налоговой нагрузки. Это наш стратегический выбор. Мы будем двигаться в этом направлении.

Вместе с тем, я думаю, что здесь все грамотные и серьезные люди и прекрасно понимают, с чем сейчас сталкивается мировая экономика, какие процессы сейчас происходят. В этих условиях мы, конечно, сделаем паузу в отношении возможного снижения НДС. Уверен, что вы понимаете, о чем я говорю. Мы должны действовать крайне аккуратно, взвешенно, имея в виду исполнение всех наших социальных обязательств.

Что касается единого социального налога, мы рассматриваем возможность его понижения. Мы это сможем сделать наверняка после определения параметров пенсионной системы. Тем не менее, мы намерены и дальше предпринимать меры по улучшению предпринимательской деятельности в России. В этой связи мы намерены повысить стоимость принимаемую на расходы — она будет увеличена, то есть облигационные расходы будут расти. Мы считаем, что это существенный шаг в направлении улучшения делового климата в стране. Некоторые решения по этому направлению были рассчитаны и будут реализованы в 2009 году. Дополнительные меры мы рассмотрим в 2010 году.

Вы знаете, что нами уже принято решения о снижении налога ДПИ — налога на добычу полезных ископаемых — и о понижении некоторых таможенных сборов для нефтегазового сектора. Мы рассмотрим возможность дальнейшего снижения налогообложения нефтегазового сектора и сделаем дополнительные шаги в 2010 году. Будут также приняты меры по дальнейшей либерализации налогообложения для участников рынка ценных бумаг. Позиция России в отношении иностранных инвестиций также останется неизменной.

Недавно в России был принят закон об иностранном инвестировании в стратегические секторы экономики. Этим законом предусмотрен закрытый перечень отраслей, для инвестиций в которые законом предусмотрен разрешительный порядок. Обращаю ваше внимание, уважаемые господа, что речь идет не о закрытии для иностранных инвестиций этих секторов экономики, а только о разрешительном порядке, который, разумеется, может быть реализован при выполнении этих процедур. По остальным отраслям никаких особых согласований и разрешений не требуется. В ближайшие месяцы новая процедура будет запущена. Посмотрим, как она будет работать, будем находиться в контакте с вами. Мы готовы оперативно реагировать на ту практику, которая будет складываться.

В заключение несколько слов о последних событиях на мировых фондовых рынках, финансовых рынках и наших торговых площадках. Мы видим напряжение и на наших торговых площадках, но, конечно, мы считаем, и не без оснований, что это связано не с нашими проблемами. У нас нет

системных проблем в экономике России. Все фундаментальные показатели российской экономики в норме. У нас и двойной профицит: бюджетный и торгового баланса. У нас растут золотовалютные резервы страны, устойчиво растут возможности государства в социальной сфере.

Я думаю, что никто не будет спорить со мной: основные причины, сложности лежат на финансовых рынках США и Европы. Убежден, что сегодняшние трудности могут быть преодолены. Конечно, мы не можем проходить мимо того, что происходит. И правительство России, и Центральный банк принимают необходимые меры. Вы знаете, что Министерство финансов приняло решение разместить на рынке свободные средства казначейства в объеме 1 триллион 514 миллиардов рублей. В пятницу состоятся внеочередные торги. В понедельник состоится аукцион размещения кредитов на три месяца. Мы пока не размещали на такой срок свободные средства Министерства финансов и казначейства. Мы внесем изменения в действующее законодательство и дадим организациям право самим хранить депозиты, которые они должны были вернуть до 1 января 2009 года, и после 2009 года.

Это означает, что мы будем постепенно двигаться в сторону создания так называемых «длинных денег». Далее, ведущие банки страны при государственном сопровождении окажут поддержку участникам торгов на фондовом рынке и направят на эти цели дополнительно до 60 млрд. рублей от залога ценных бумаг. Правительство поддержит участников ипотечного рынка, сектора жилищного строительства и увеличит на 60 млрд. рублей уставной фонд нашего основного учреждения — Агентства ипотечного жилищного кредитования.

Правительство считает возможным изменить порядок корректировки экспортных пошлин на нефть и скорректировать их, разумеется, в сторону уменьшения. До этого момента мы при корректировке экспортных пошлин исходили из анализа предыдущих двух месяцев. Теперь мы намерены это сделать, исходя из анализа последних 17 дней. Вместо того чтобы платить, как это должно было бы быть по прежнему порядку, 485,8 доллара за тонну, экспортеры будут платить 372 доллара за тонну. И это позволит оставить в их распоряжении 5,5 млрд. долларов. Эта сумма будет распределяться, по нашим предварительным оценкам, так: 4,5 млрд. — производителям нефти и примерно 1 млрд. долларов — предприятиям перерабатывающей промышленности. Рассчитываем, что эти средства будут направлены на поддержание текущей ритмичной работы предприятий энергетического сектора, что создаст условия для их ритмичного кредитования.

Мы видим, что некоторые финансовые учреждения нуждаются в поддержке правительства. Центральный банк рассматривает различные варианты и инструменты такой работы. Уже было объявлено, что правительство будет готово поддержать рынок ценных бумаг в России, направив на приобретение акций ведущих российских компаний до 500 млрд. рублей.

Мы считаем, что эта мера является экономически обоснованной, имея в виду не только турбулентные процессы, происходящие в мировых финансах, но и то обстоятельство, что стоимость ведущих российских компаний мы считаем недооцененной.

На первом этапе мы рассматриваем возможность отразить в бюджетах 2008 и 2009 годов возможность использования на эти цели 250 млрд. руб.

Чтобы не было разговоров о том, что будет с остальными 250 млрд. руб., мы посмотрим, как будет развиваться ситуация в мировой экономике, в российской экономике. Если будет нужно, мы будем корректировать наши финансовые планы.

Но обращаю ваше внимание на следующее обстоятельство. Я сказал, что мы предусмотрим соответствующие суммы в бюджетах. Это значит, что Министерство финансов Российской Федерации не считает на сегодняшний день возможным и необходимым использовать резервные фонды, в том числе и фонд национального благосостояния, на эти цели. Это связано и с нашим стремлением поддержать наши макроэкономические показатели.

Хочу подчеркнуть, что мы будем действовать взвешенно и аккуратно. Не считаю, что настало время тратить нефтегазовые доходы, но они у нас есть. Конечно, мы можем это сделать, если требуется.

Принимает необходимые меры и Центральный банк Российской Федерации. Как и раньше, он продолжит практику размещения краткосрочных кредитов. Но главная мера, главный шаг, который предпринял Центробанк России, был объявлен вчера. Это сокращение обязательного резервирования. Мы считаем, что этот шаг является важным, рассчитываем, что он сыграет свою позитивную роль. И не только потому, что банкам предоставляется право выпустить в оборот около 300 млрд. рублей. А потому что это деньги не кредитные, это собственные средства Банка, и они будут размещаться равномерно по всей банковской системе страны.

Мы прекрасно отдаем себе отчет в том, что происходит на мировых площадках, на мировых рынках. Будем внимательно следить за этими процессами и постараемся оперативно реагировать на них.

За первую половину текущего года в Россию поступило 46,5 млрд. долларов иностранных инвестиций. Из них 11 млрд. — прямых инвестиций. В связи с кризисом ликвидности в европейской финансовой системе, в американской финансовой системе, конечно, часть средств, завезенных в российскую экономику, востребована на этих рынках. Мы это прекрасно понимаем. Но, по оценкам нашего Центрального банка, 2008г. мы все-таки в любом случае закончим «в плюсе».

Напомню, что золотовалютные резервы Центрального банка сейчас составляют свыше 550 млрд. долларов. Это — третий показатель в мире после Китая и Японии.

Теперь несколько слов о процессах, которые происходят на рынке нефти, нефтепродуктов. Наше положение на этом рынке уникально. И не только потому, что мы — крупнейший поставщик энергоресурсов на мировой рынок, но и потому, что мы одновременно — один из крупнейших потребителей этой продукции.

Оптимальным для нас является поддержание цен в таких пределах, которые, с одной стороны, покрывали бы затраты и инвестиционные потребности производителей. А с другой — не оказывали бы отрицательного, сдерживающего влияния на

развитие мировой и нашей собственной экономики.

В этом смысле текущая цена на нефть для нас вполне комфортна. Тем более что бюджет мы рассчитывали, исходя из еще более низкого показателя мировой цены на нефть. Мы готовы вместе со всеми партнерами конструктивно работать в этом направлении. Спасибо большое за внимание. www.government.ru, 18.9.2008г.

— С начала операции по принуждению к миру в Южной Осетии 8 авг., из России было выведено инвесторами 35,3 млрд.долл. Согласно данным BNP Paribas, в июле приток капитала в российскую экономику составил 11,2 млрд.долл., в июне — 3,7 млрд.долл. Последний раз чистый отток средств из РФ был зафиксирован в марте, он составил 1,8 млрд.долл.

Российские еврооблигации также подешевели в авг., доходность 30-летних бумаг достигла 5,99% — максимального уровня за год, что на 33% выше показателя 8 авг. По оценке аналитика UniCredit SpA в Москве Владимира Осаковского, отток инвестиций из России с начала операции в Южной Осетии составил 23 млрд.долл. Аналитик инвестбанка «Траст» Евгений Надоршин оценивает этот показатель в 15-20 млрд.долл. RosInvest.Com, 15.9.2008г.

— Президент РФ Дмитрий Медведев заявил о намерении российских властей прилагать усилия для улучшения инвестиционного климата в стране. «Россия в силу своих географических особенностей, своей роли в мировом развитии труда, интеллектуального потенциала всегда будет инвестиционно емкой страной», — сказал Д.Медведев в пятницу в Москве на встрече с членами международного дискуссионного клуба «Валдай». По его словам, «для того, чтобы разрушить эту составляющую, нужно создать железный занавес». «У нас, конечно, нет целей создавать какие-либо проблемы для инвестиционного сотрудничества. Наоборот, мы делали и все будем делать для того, чтобы в России был нормальный, хороший инвестиционный климат», — сказал Д.Медведев.

Как отметил президент, «мы не можем идти на нарушение ряда фундаментальных принципов конституционных свобод для того, чтобы привлечь инвестиции, но во всех остальных случаях мы будем работать круглосуточно, чтобы в нашей стране был нормальный, деловой климат». Он сказал, что «в силу ряда традиций в России практически в течение всего XX века не было нормального института собственности».

«И наша задача — создать его, дать ему полноценное регулирование и защиту. Это может быть краеугольный камень нормального инвестиционного и делового климата. Все остальное — почти ничего не значит, даже военные события, как это ни парадоксально звучит», — сказал президент.

По его словам, «проблемы такого рода все-таки носят конечный характер, а экономическое развитие, социальное развитие страны не может останавливаться». Президент добавил, что «мир находится сегодня не в самой лучшей точке своего экономического развития». «К сожалению, по всей вероятности, мы еще не прошли нижнюю точку падения», — подчеркнул Д.Медведев.

Он заявил, что последние события на американском финансовом рынке «естественно, отразились на всех других рынках». «75% падения фондо-

вого рынка в России связано с последствиями международного финансового кризиса и 25% — это наши внутренние проблемы, в т.ч. и последствия войны на Кавказе», — отметил президент.

«Поэтому, несмотря на все эти сложности, я остаюсь вполне умеренным оптимистом, считаю, что для восстановления показателей российских фондовых рынков стоимость наших компаний очень велика», — подчеркнул президент РФ. Он добавил, что «до сих пор акции наших российских голубых фишек — наиболее привлекательных российских компаний — все равно на высшей точке даже не были оценены в полной мере, они все равно недооценены».

Кроме того, «из-за того, что наш рынок растущий и развивающийся, он в этом смысле более рискованный, чем традиционные рынки. Надо спокойно смотреть на эту изменчивость — и то, и другое не страшно. Просто надо выдохнуть воздух и спокойно продолжать развитие экономики, чем я и занимаюсь», — сказал Д.Медведев. Он не считает, что «в мире происходит что-то необычное». «Экономика циклична, набор ценностей остается прежним», — сказал президент.

Д.Медведев также отметил, что «когда приходится выбирать между защитой жизни людей и защитой экономических ценностей, вы понимаете, какую сторону мы выбираем — защиту жизни». Это не пафосные слова, это так», — подчеркнул он. Interfax, 12.9.2008г.

— За несколько недель ситуация на российском рынке кардинально переменялась, т.к. сомнения в состоянии экономики наложились на опасения бизнесменов и внезапные изменения в оценке политических рисков, пишет Financial Times (в переводе Inopressa.ru). Отток зарубежного капитала, дефицит кредитов в российских банках и спад доверия среди российских и иностранных акционеров резко изменили обстановку в Москве: чрезмерная уверенность сменилась унынием.

Этот процесс начался не вместе с войной России и Грузии, хотя боевые действия сильно встревожили международных инвесторов. Самое сильное потрясение вызвали безапелляционные выражения премьер-министра Владимира Путина, когда он публично пригрозил чисткой одному из российских бизнесменов-миллиардеров, владельцу угледобывающей компании «Мечел», котирующейся на Нью-Йоркской фондовой бирже, за предполагаемое завышение цен. Заявление Путина в конце июля обеднило российский фондовый рынок почти на 60 млрд.долл. Оно было воспринято как зловещее напоминание о том, что в России все решает сила, а не закон.

Главную ответственность за экономику ныне несет Владимир Путин, т.к. именно он занимает пост премьер-министра. Он не только перепугал рынки, говоря о бизнесменах, точно о чеченских террористах; он также шокировал простых россиян, заявив, что их главная тревога — рост инфляции — абсолютно не его дело. Он обвинил в инфляции Центробанк. После восьми лет роста, опиравшегося на энергоносители, В.Путин не очень-то готов к каким бы то ни было спадам.

До этого момента многие инвесторы воспринимали российский рынок как беспроигрышный вариант ставок на рост цен на нефть и газ, как площадку, которая хорошо ограждена от последствий международного кредитного кризиса. Они не вос-

принимали всерьез предупреждения о политических рисках, связанных с процедурой передачи власти в Кремле. Богатеющий российский средний класс верил в путинскую версию о возрождении России, сочетающем политическую стабильность с процветанием.

В действительности экономика восстановлена с опорой на одну-единственную основу — энергоносители. Российские банки и рынки капитала неуклюжи и неэффективны. Внутренний рынок не смог занять освободившуюся нишу, когда источники зарубежных кредитов иссякли. Это усугубляется действиями правительства, экономическая компетентность которого довольно ограничена.

Ситуацию ухудшает и демонстрация Россией ее военной мощи в Грузии, даже если большинство россиян считает этот шаг оправданным. Ссора с США и западным миром отнюдь не облегчит доступ на глобальные рынки капитала. Западные инвесторы из России не уйдут, но они потребуют повысить надбавки за риск. Возможно, России придется платить за это намного дороже, чем стоило ей вторжение в маленькую страну на Кавказе, — передает «Финмаркет». RosInvest.Com, 11.9.2008г.

— 6 сент. в Якутске открылся экономический форум «Мегапроекты России», в рамках которого представители федеральных и региональных органов власти совместно с руководителями российских и зарубежных компаний обсудят более 110 инвестиционных проектов общей стоимостью 500 млрд.долл. Как сообщили в пресс-службе форума, к участию в его работе приглашены представители Германии, Южной Кореи, Китая, Канады, Индии, Объединенных Арабских Эмиратов, США и Японии.

Якутский экономический форум «Мегапроекты России» организован правительством Республики Саха (Якутия) при поддержке министерства регионального развития Российской Федерации. Форум проводится впервые. Задача форума — предоставить актуальную информацию о крупных инвестиционных проектах в регионах России российским и зарубежным инвесторам. Идея его создания родилась в ходе ежегодных международных конференций, проводившихся в Якутске с 2002 по 2006г., основной темой которых стали проблемы освоения, индустриального и инфраструктурного развития огромных и уникальных по природному богатству территорий.

В 2008г. было принято решение преобразовать традиционные конференции в форум федерального и международного значения, который станет платформой для продвижения крупных инвестиционных проектов на принципах государственно-частного партнерства. ИА Regnum, 7.9.2008г.

— Признание Россией независимости Абхазии и Южной Осетии приведет к снижению притока иностранных инвестиций в РФ и усложнит задачу построения инновационной экономики, считают экономисты. По их мнению, это решение повысит риски для иностранных инвесторов и может привести к тому, что экономика страны станет более закрытой. О присоединении к ВТО в обозримой перспективе пока говорить не приходится.

«Я надеюсь на оптимистический сценарий, что до конца года последствия такого шага могут рассосаться из-за наложения на них других событий. Но реалистический сценарий находится недалеко

от пессимистического, а именно — долгосрочное ухудшение взаимоотношений (со странами Запада)», — сказал научный руководитель ГУ-ВШЭ Евгений Ясин.

По его словам, именно долгосрочные последствия будут негативно влиять на российскую экономику, т.к. снизятся иностранные инвестиции, будет ограничен приток передовых технологий в страну, что приведет к замедлению экономического роста и развитию инновационных секторов экономики.

«Экономика будет несколько более закрытой», — высказал мнение Е.Ясин. При этом он подчеркнул, что для того, чтобы страна перешла на инновационный путь развития, экономика должна сталкиваться с международной конкуренцией, а условия для этого ухудшаются. По его словам, уже можно говорить о том, что присоединению к ВТО может растянуться еще на 3-4г. «Возможная экономическая изоляция может привести к тому, что планы по созданию инновационной экономики придется откладывать», — заявил Е.Ясин.

Главный экономист ИФК «Тройка Диалог» Евгений Гавриленков отметил, что инвестиционный климат уже ухудшается, и происходит переоценка рисков со стороны портфельных иностранных инвесторов. «Безусловно, принятое решение добавит напряженности и не будет способствовать притоку иностранных инвестиций. Политические риски увеличатся, что замедлит приток капитала в страну», — сказал он. По его мнению, это может привести к повышению процентных ставок и удорожанию денег.

Касаясь перспектив присоединения к ВТО, Е.Гавриленков также заметил: «Все согласились, что в обозримой перспективе этого не произойдет». По его словам, в этой связи можно ожидать от правительства пересмотра соглашений по импорту мяса, по тарифам на лес и ряда других.

Алексей Уваров, bbc@interfax.ru Служба финансово-экономической информации business@interfax.ru finance@interfax.ru. Interfax, 26.8.2008г.

— Объем иностранных инвестиций, поступивших в российскую экономику в I пол. 2008г., составил 46,5 млрд.долл., что на 22,9% меньше, чем за I пол. пред.г., сообщила в пятницу Федеральная служба государственной статистики.

Прямые иностранные инвестиции в Россию в I пол. 2008г. составили 11 млрд.долл. 080 млн., снизившись на 30% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. В т.ч. взносы в капитал составили 7 млрд.долл. 033 млн. (рост на 4,6%), кредиты, полученные от зарубежных совладельцев предприятий, — 3 млрд.долл. 530 млн. (снижение на 59%), лизинг — 66 млн.долл. (рост на 40,2%), прочие прямые инвестиции — 451 млн.долл. (снижение на 5,6%).

Портфельные иностранные инвестиции в Россию в I пол. 2008г. составили 1 млрд.долл. 152 млн., что на 4,4% больше уровня I пол. 2007г., в т.ч. инвестиции в акции и паи — 948 млн.долл. (снижение на 12,8%).

Прочие инвестиции в Россию составили 34 млрд.долл. 298 млн., что на 21% меньше соответствующего показателя I пол. 2007г. В т.ч. торговые кредиты составили 7 млрд.долл. 468 млн., увеличившись на 55,3%, прочие кредиты — 25 млрд.долл. 819 млн., они снизились на 32,6%, из них на срок до 180 дней — 2 млрд.долл. 817 млн.

(снижение на 63,6%), на срок свыше 180 дней – 23 млрд.долл. 002 млн. (снижение на 24,7%). Прочие компоненты инвестиций составили 1 млрд.долл. 011 млн., увеличившись в 4 раза.

Больше всего иностранных инвестиций в I пол. 2008г. было направлено в сферу оптовой и розничной торговли, на ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования (13 млрд.долл. 4790 млн.), в т.ч. из Великобритании в эту сферу поступило 3,936 млрд.долл., с Кипра – 3,679 млрд.долл., из Люксембурга – 1,503 млрд.долл.

В сферу добычи полезных ископаемых в I пол. 2008г. поступило 4 млрд. 557 млн.долл. Лидером по инвестициям в сферу добычи топливно-энергетических полезных ископаемых стали Нидерланды – 1,686 млрд.долл.

В обрабатывающие производства было направлено 13 млрд.долл. 340 млн. иностранных инвестиций (в том числе из Великобритании – 3,792 млрд.долл., Германии – 1,790 млрд.долл., Кипра – 1,1906 млрд.долл.), в операции с недвижимым имуществом, аренду и предоставление услуг – 7,101 млрд.долл. (в том числе с Кипра – 2,748 млрд.долл.), в транспорт и связь – 1 млрд.долл. 096 млн. (лидер – Германия с 209 млн.долл.).

В целом накопленный объем иностранных инвестиций в российской экономике к концу I пол. 2008г. составил 242,1 млрд.долл., он повысился на 35,6% по сравнению с концом I пол. пред.г.

Наибольший удельный вес в накопленном иностранном капитале приходился на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе (кредиты международных финансовых организаций, торговые кредиты и пр.) – 48,7% (на конец 2007г. – 52,8%), доля прямых инвестиций составила 48,4% (45,2%), портфельных – 2,9% (2%).

Основными странами-инвесторами, откуда постоянно осуществляются наиболее значительные инвестиции в Россию, являются Кипр (объем накопленных инвестиций на конец I пол. 2008г. – 57 млрд.долл. 765 млн.), Нидерланды (44 млрд.долл. 347 млн.), Великобритания (31 млрд.долл. 365 млн.), Люксембург (30 млрд.долл. 518 млн.), Германия (13 млрд.долл. 238 млн.), США (9 млрд.долл. 416 млн.), Ирландия (8 млрд.долл. 071 млн.), Франция (5 млрд. 919 млн.долл.), Виргинские о-ва (4 млрд.долл. 800 млн.), Швейцария (3 млрд.долл. 654 млн.). Interfax, 15.8.2008г.

– Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) рассчитывает осуществить все свои планы касательно инвестиций в российскую экономику в тек.г., заявил президент ЕБРР Томас Милов на пресс-конференции во вторник, отвечая на вопросы РИА Новости. «Акционеры установили уровень инвестиций (в Россию) на планке 40%. Это 2,4 млрд. евро в год. Глядя на финансовые результаты I пол. 2008г., можно сказать – эта задача будет реализована», – сказал Милов.

Он также подчеркнул, что Россия остается одним из самых привлекательных направлений для инвестиций. «Объективно говоря, я считаю, что Россия предлагает большие возможности для европейских компаний и компаний из других частей мира», – отметил президент ЕБРР. Милов добавил, что не видит угрозы ни для одного из начатых и планируемых проектов банка в России. РИА «Новости», 29.7.2008г.

– В ежегодном докладе о мировом благосостоянии, подготовленном экспертами инвестицион-

ного банка Merrill Lynch (США), отмечается, что в связи с мировым финансовым кризисом Россия по темпу роста численности миллионеров переместилась с 4 на 9 место в мире. Еще одним следствием глобальной экономической нестабильности стало массовое бегство частных капиталов с рынков недвижимости. Высвободившиеся средства частные инвесторы переводят в наличную валюту или банковские депозиты, что свидетельствует об устойчивой тенденции отхода миллионеров от предпринимательской деятельности и постепенного превращения их в рантье.

Ежегодное исследование World Wealth Report-2008 (WWR-2008), проведенное Merrill Lynch совместно с фирмой Capgemini, посвящено анализу статистики состояний физических лиц с чистыми активами, превышающими 1 млн.долл., из которого исключаются стоимость основного жилья и текущие потребительские расходы. Для оценки численности миллионеров эксперты используют макроэкономическую статистику Всемирного банка и МВФ, а также выборочные сведения о росте местных биржевых индексов. По данным WWR-2008, численность миллионеров в России приближается к 140 тыс., и за год увеличилась на 14,4%.

Согласно докладу компаний City Private Bank и Knight Frank, в прошлом году в России численность миллионеров, располагающих инвестируемыми активами, превышающими 1 млн.долл., увеличилась на 7% – до 131 тыс. (в мире таких миллионеров насчитывается 8 млн.). По оценкам, больше всего миллионеров живет в США – 3,1 млн.чел., в Японии – 765 тыс., Великобритании – 557 тыс., Германии – 375 тыс. Однако наибольший темп роста численности миллионеров в последние годы отмечался в развивающихся странах (в Китае, Индии, Казахстане).

В докладе отмечается, что во II пол. 2007г. прирост частных состояний в мире происходил в основном за счет устойчивых темпов роста в четырех странах (Бразилия, Россия, Индия, Китай). Однако если Индия, Китай и Бразилия образуют тройку мировых лидеров по приросту численности миллионеров, то Россия значительно отстала от них, занимая 9 место в мире.

В 2006г. темп роста численности миллионеров в РФ достиг 15,5%, что обеспечивало России 4 место в мире после Сингапура (21,2%), Индии (20,5%) и Индонезии (16%). В 2007г. по темпам роста числа миллионеров Россию обогнали Индия (прирост – 22,7%), Китай (%) – 20,3, Бразилия – 19,1, а также Республика Корея – 18,9, Индонезия – 16,8, Словакия – 16, Сингапур – 15,3, ОАЭ – 15,3 и Чехия – 15,1.

Отмечается рост численности иностранных участников на российском рынке инвестиционных услуг в сегменте private banking. В связи с этим в июне 2008г. Merrill Lynch объявил о намерении открыть в 2008г. в Москве офис по обслуживанию состоятельных клиентов.

Глава подразделения по работе на развивающихся рынках Европы международного отдела по управлению активами частных клиентов Merrill Lynch Ж. Делюэрмоз заявил, что намерение банка выйти на российский рынок услуг private banking связан со ускоренным ростом численности миллионеров в Российской Федерации. Так, если в 2006г. в РФ насчитывалось 119 тыс. долларовых миллионеров,

то в 2007г. — 136 тыс., т.е. на 17 тыс. больше. При этом, по данным Merrill Lynch, численность миллионеров в России растет в 2 раза быстрее, чем в среднем в мире, но несколько медленнее, чем в странах с развивающимися рынками.

Отмечается, что на российском рынке private banking присутствуют почти все крупные иностранные банки. В 2008г. о намерении начать деятельность в России заявили также Scotiabank, Bank Medici, J&T Finance, American International, Picet & Cie. Интерес иностранных банкиров к российским млн.м связан с ускоренным ростом данного сектора в РФ и со снижением темпов привлечения средств состоятельных клиентов в последние годы. В частности, у банка Merrill Lynch темпы роста активов под управлением в 2007г. составили 8,3% по сравнению с 10% в 2006г., а темпы прироста активов в сегменте private banking у глобальных банков в 2007г. снизились в среднем до 12% (в 2006г. — 14%). БИКИ, 19.7.2008г.

— Премьер-министр РФ Владимир Путин своим распоряжением утвердил состав правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в России, образованной постановлением правительства РФ от 6 июля 2008г., сообщила в среду пресс-служба кабинет министров.

Согласно сообщению, возглавил комиссию В.Путин. Его заместителем по комиссии назначен первый вице-премьер Игорь Шувалов.

В состав комиссии вошли руководитель ФАС России Игорь Артемьев (ответственный секретарь комиссии), вице-премьеры РФ Сергей Иванов и Игорь Сечин, вице-премьер — руководитель аппарата правительства Сергей Собянин, директор ФСБ Александр Бортников, министр обороны Анатолий Сердюков, министр юстиции Александр Коновалов, глава минэкономразвития Эльвира Набиуллина, министр промышленности и торговли Виктор Христенко, министр энергетики Сергей Шматко, министр связи и массовых коммуникаций Игорь Щеголев, глава госкорпорации «Росатом» Сергей Кириенко, руководитель Роскосмоса Анатолий Перминов, глава Минприроды Юрий Трутнев, директор ФСТЭК России С.Григоров.

Комиссия образована в соответствии с федеральным законом от 29 апреля 2008г. «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства».

Постановлением правительства РФ от 6 июля 2008г. об образовании комиссии был определен федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный на выполнение функций по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в РФ — Федеральная антимонопольная служба.

Основной задачей комиссии является предварительное согласование сделок, влекущих за собой установление контроля иностранного инвестора над хозяйственными обществами, имеющими стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства, или отказ в данном согласовании.

Предложения по вопросам, требующим рассмотрения на заседании комиссии, вносит ФАС России. Информационно-аналитическое обеспечение деятельности комиссии поручено осуществлять ФАС России, а организационно-техническое

— аппарату правительства Российской Федерации. Interfax, 10.7.2008г.

— В исследовании, проведенном компанией Ernst & Young, отмечается, что Западная Европа и Северная Америка теряют свою инвестиционную привлекательность. Было опрошено 834 топ-менеджера международных компаний, 47% из которых назвали Китай регионом, привлекательным для инвестиций, 33% — Западную Европу и 21% — США и Канаду. В 2006-08гг. привлекательность России для инвесторов выросла с 5 до 21%.

Прозрачность и стабильность политической и правовой системы, а также транспортная и логистическая инфраструктура привлекают 54% респондентов, телекоммуникации, возможность повышения производительности труда, стоимость рабочей силы и налогообложение — 46-51%.

Россия среди европейских стран заняла 4 место по числу созданных иностранными инвесторами рабочих мест — 15 тыс. (8,5% общеевропейского показателя) и 8 — по числу новых проектов — 139 (3,7%). В качестве возможного места для нового инвестиционного проекта или расширения старого Россию рассматривают 12% опрошенных (3 место после Польши и Германии). БИКИ, 5.7.2008г.

— Объем инвестиций IFC в экономику РФ в 2008 фин.г. (заканчивается 30 июня 2008г.) достигнет 800 млн.долл. Об этом сообщил исполнительный вице-президент Международной финансовой корпорации (IFC) Ларс Танелл. В 2007 фин.г. объем инвестиций IFC в российскую экономику составил 542 млн.долл. А общий портфель инвестиций в РФ на 1 янв. 2008г. достиг 2,84 млрд. долл, что является рекордным объемом среди всех стран, где работает IFC.

В целом IFC намерена сохранить приоритеты инвестиций в РФ. Среди них — инфраструктура, финансирование малых и средних предприятий, ипотека, программы энергоэффективности и эффективного использования водных ресурсов, сотрудничество с региональными властями в рамках кооперации с Международным банком реконструкции и развития (также входит в группу Всемирного банка).

Кроме того, IFC намерена наращивать объем инвестиций в агропромышленный сектор. Так, в 2009 фин.г. (заканчивается 30 июня 2009г.) инвестиции во все звенья производства, переработки и доставки сельхозпродукции достигнут 1,7 млрд. по всему миру. С 1996г. IFC инвестировала в проекты агробизнеса в России 684 млн.долл.

Касааясь приоритетов сотрудничества с региональными властями, Л.Танелл отметил, что это, прежде всего, инфраструктура. При этом IFC также планирует расширять деятельность в этом направлении.

Из общего объема портфеля инвестиций в 2,84 млрд.долл. по состоянию на 1 янв. 2008г. 1,39 млрд.долл. приходится на финансовые рынки, 498,4 млн.долл. — на производство, 433,5 млн.долл. — на инфраструктуру, 157,01 — на нефтяные, газовые, металлургические и химические предприятия, 90,4 млн.долл. — на субфедеральные займы, 67,5 млн.долл. — на телекоммуникационную отрасль, 58,2 млн.долл. — на инвестиционные фонды и 1,26 млн.долл. — на образование и здравоохранение.

В целом объем инвестиций IFC во всем мире в 2008 фин.г. возрастет до 11,5-12 млрд. долл, что

вдвое превышает уровень 2006г., когда он составил 6 млрд.долл. В 2007г. IFC инвестировала 8,2 млрд.долл. и мобилизовала дополнительно 3,9 млрд.долл. в виде синдицированных кредитов и структурированного финансирования. Прайм-ТАСС, 16.6.2008г.

— В минувшее воскресенье завершился XII Санкт-Петербургский международный экономический форум (ПЭФ), который наблюдатели уже окрестили «русским Давосом», придавая ему тем самым значимость, сопоставимую с одноименным мероприятием в Швейцарии. Организаторы и экономические власти высоко оценили итоги форума — по их мнению, беспрецедентные с точки зрения количественного и «качественного» состава гостей, а также объема заключенных соглашений. Как заявила на итоговой пресс-конференции глава минэкономразвития Эльвира Набиуллина в рамках 12 Петербургского международного экономического форума подписано 17 инвестиционных соглашений на 14,6 млрд.долл. В пред.г., для сравнения, объем контрактов, заключенных во время Петербургского форума, составлял 13,5 млрд.долл. «Львиная доля» их — санкт-петербургские. В частности, речь идет о договоренностях по строительству морского фасада Санкт-Петербурга и ж/д ветки Кызыл-Курагино. Проведены переговоры с ЕБРР и достигнута договоренность о финансировании проекта строительства Западного скоростного диаметра (ЗСД). Всего в работе форума приняли участие свыше 10 тыс.чел., в т.ч. 7 — международных делегаций, 74 — официальные делегации, главы государств и крупнейших компаний. Год назад количество приглашенных составило 8 тыс.чел., и это был самый высокий показатель за всю историю форума. В целом оргкомитет считает, что нынешней форум по содержанию не уступил прошлогоднему. По мнению Э.Набиуллиной, «нет предела совершенству».

Выступая в день официального открытия форума с обращением, президент России Дмитрий Медведев назвал приоритетом своей администрации интеграцию России в мировой рынок капиталов. Он еще раз подтвердил, что наша страна намерена участвовать в формировании новых правил игры в мировой экономике. «Россия сегодня — это глобальный игрок, — сказал он. — И понимая свою ответственность за судьбы мира, мы хотим участвовать в формировании новых правил игры не из-за пресловутых «имперских амбиций», а потому, что обладаем здесь официальными возможностями и ресурсами». «Преобразование Москвы в мощный мировой финансовый центр, а руб. в одну из ведущих региональных резервных валют — вот ключевые составляющие, признанные обеспечить конкурентоспособность нашей финансовой системы», — заявил президент. И для этого у нас есть все шансы. По словам первого вице-преьера Игоря Шувалова, Россия к концу 2008г. станет шестой крупнейшей экономикой мира. По его словам, в России уже созданы институты развития, и мы стали членом клуба крупнейших экономик мира. Конечной целью является стать страной с постиндустриальной экономикой и одним из мировых финансовых центров.

План создания в Москве мирового финансового центра уже готовится и в ближайшее время будет представлен президенту и главе правительства России. Об этом сообщил помощник президента

РФ Аркадий Дворкович, комментируя выступление главы российского государства. «Естественно, что финансовый центр одновременно является и своеобразным бизнес-центром, поскольку привлекает сопутствующие услуги, — сказал в связи с этим А.Дворкович. — Такой план уже готовится, и в ближайшие несколько недель его проект будет положен на стол председателю правительства и президенту РФ. Он будет включать в себя все аспекты работы, начиная от законодательной, в т.ч. финансовое регулирование, налоговое регулирование, все, что касается визовых вопросов». Вторая часть проблемы — это инфраструктура и транспорт. И, наконец, многое зависит от работы самого бизнес-сообщества. Это — биржи, банки, инвестиционные структуры. «Они уже сегодня готовы к такой работе, и мы привлекаем их активно к формированию того плана, о котором говорил президент», — сказал помощник главы государства.

По мнению западных участников мероприятия, Россия действительно может добиться выполнения столь амбициозных планов. Так, председатель правления Citigroup Майкл Кляйн назвал нашу страну «одной из наиболее успешных в последнем десятилетии». По его словам, «инвесторы, которые работают в этой стране, знают, что достигнута финансовая стабильность». В то же время М.Кляйн указал на проблемы российской экономики, отметив, что ее основная составляющая — это «не автомобили и не товары, а то, что извлекается из недр». Он подчеркнул необходимость диверсификации российской экономики и выразил уверенность, что эту задачу удастся выполнить. «Я считаю, что Россия, наверное, станет первой масштабной экономикой, которая сможет преодолеть ресурсное проклятие», — сказал глава Citigroup. А по прогнозу группы экономических исследований инвестиционного банка Goldman Sachs, ВВП России к 2020г. удвоится и составит 3 трлн. долл. «Это наша консервативная оценка роста российского ВВП», — сообщил директор группы Джим О'Нил. Однако, по его мнению, достижение в России более высоких темпов экономического развития будет возможно только в случае решения ряда проблем, среди которых необходимость «расширения числа занятых», увеличение инвестиций, совершенствование инфраструктуры. Говоря об этих проблемах, О'Нил отметил, что «охарактеризовал бы их, скорее, как возможность роста». А по прогнозу Э.Набиуллиной, правительство РФ рассчитывает, что к 2010г. Россия выйдет на пятое место в мире по покупательной способности населения. Таким образом, если верить российским официальным лицам и западным экспертам, перспективы у нас вырисовываются самые разные.

В целом Э.Набиуллина, возглавлявшая оргкомитет форума, осталась довольна его работой и результатами. «По количеству и статусу участников и спикеров, количеству конференций, «круглый стол», двусторонних встреч форум становится важным деловым событием не только для России, но и для других стран», — сказала она. Э.Набиуллина поблагодарила отдельно каждого спонсора форума, а за организацию — отдельно губернатора города Валентину Матвиенко. Та заявила, что готова пригласить на следующий экономический форум в 2009г. и Дмитрия Медведева, и Владимира Путина. «У нас вообще президентский формат,

поэтому Медведева пригласим обязательно», — сказала В.Матвиенко». На уточняющий вопрос, будет ли направлено приглашение В.Путину, как главе правительства, В.Матвиенко ответила: «Мы всегда всех рады видеть и приглашаем». Она также поблагодарила всех, кто готовил встречу. Особую благодарность главы города заслужили сотрудники правоохранительных органов, которые «очень деликатно, очень незаметно обеспечили абсолютную безопасность участников форума в месте его проведения».

Губернатор Санкт-Петербурга поручила ФАС разобраться с беспредельным ростом цен на гостиницы во время проведения экономического форума. «Думаю, ФАС поработает над этим и сделает выводы», — заявила она на итоговой пресс-конференции. Резкий скачок цен на проживание в гостиницах Петербурга губернатор назвала главным недостатком завершающегося форума. «Гостиницы использовали момент, как частные структуры, и цены выросли недопустимо», — посетовала она. Сбить ажиотаж можно «расширяя конкуренцию», считает В.Матвиенко. «Но использовать ситуацию и до беспредела задирайте цены неприемлемо и ненормально». По ее словам, после завершения форума оргкомитет соберется, будут заслушаны доклады руководителей подразделений и будут делаться определенные выводы.

В.Матвиенко в то же время считает, что форум справился со своей задачей. «Он стал очень востребованным, — заявила губернатор. — Уровень участников говорит о том, что мы добились главной цели — создать свободную дискуссионную площадку в России для обсуждения экономики России, международной экономики и интеграции России в мировую экономику. Санкт-Петербург на эти дни стал центром генерации новых идей и самое важное не те миллиарды, о которых мы говорили, а свежие мысли, которые здесь рождались». Э.Набиуллина подтвердила информацию В.Матвиенко о том, что многие гости форума были удивлены высокими ценами на гостиницы. Зато, по ее словам, положительный момент в том, что в отличие от предыдущих лет уже не было проблем со свободными местами в отелях. «Больших нареканий о логистике пока я не слышала, но информацию будем собирать, анализировать», — пообещала министр.

Организаторы Петербургского экономического форума надеются, что цифра 13 в 2009г. не принесет неудачи форуму. Своей главной задачей Э.Набиуллина считает сделать «русский Давос» «максимально интересным, насыщенным, живым, чтобы люди уходили с новыми идеями». При этом Россия намерена добиваться роли удобной площадки для подобных встреч представителей мировой политической и экономической элиты, и делать это она будет с помощью подобных мероприятий. Так, по словам А.Дворковича, Россия намерена провести в Москве встречу 13 стран, посвященную глобальным энергетическим проблемам. «Мы готовимся инициировать энергетический диалог в России в формате «8 плюс 5» — «большая восьмерка», Китай, Индия, Бразилия, ЮАР, Мексика», — заявил он. Точный формат встречи, время ее проведения и уровень участников пока не определены. А.Дворкович сообщил лишь, что мероприятие планируется на осень, а его решения лягут в пакет предложений к следующему саммиту

«Группы восьми» в 2009г. Таким образом, петербургский форум — как говорится, только начало. Russian Events, претендующие на мировую значимость, только начинаются. Прайм-ТАСС, 9.6.2008г.

— Начало встречи с руководителями иностранных компаний. 7 июня 2008г., Санкт-Петербург.

К.ШВАБ. Господин президент, дамы и господа, друзья! Для меня особое удовольствие приветствовать президента Дмитрия Медведева в нашем кругу. Это особое удовольствие, поскольку я прекрасно помню Ваше заключительное слово в Давосе полтора года назад, где Вы поразили всех своими взглядами на будущее России. Вы впечатлили всех своим знанием английского языка.

Должен сказать, что наши отношения с Россией имеют огромную давность. В 1991 году мы впервые прибыли в Санкт-Петербург, и тогда наши хозяева представляли мэрию Санкт-Петербурга. И, насколько я помню, Вы и премьер-министр Путин присутствовали здесь, когда мы впервые приехали сюда вместе с делегацией, и сегодня мы празднуем наше давнее партнерство, нашу дружбу. Большое спасибо, что Вы выделили время в своем графике сегодня вечером.

Я хотел бы представить Вашего коллегу Аркадия Дворковича, который является Вашим помощником и который является шерпой России в «Группе восьми». Он играет важную роль в подготовке к саммиту «большой восьмерки», и, прежде чем мы начнем нашу беседу, я хотел бы особо поблагодарить Вас, министра за вашу работу, за сотрудничество между Санкт-Петербургским экономическим форумом и Всемирным экономическим форумом в Давосе. Я хотел бы поблагодарить Вас за это. Я уже получил очень позитивную первую реакцию на это сотрудничество.

Господин президент, мы примерно посчитали: здесь перед Вами люди, которые представляют более одного триллиона долларов, они представляют эти компании на уровне главных руководителей. Мы хотели бы узнать от Вас: как Вы оцениваете сложившуюся в России ситуацию? Я уверен, что это будет плодотворная дискуссия.

Д.МЕДВЕДЕВ. Уважаемые дамы и господа, дорогие коллеги! Наша сегодняшняя встреча в рамках форума — это не просто дань уже образовавшейся традиции: сама жизнь, развитие событий в последнее время показали, что только вот такой прямой диалог способен помочь в обсуждении ряда серьезных вопросов, одинаково важных и для бизнеса, и для власти в нашей стране, и в целом позитивно влияет на бизнес-климат в России, на инвестиционную составляющую.

В начале нашего разговора я назову пять вещей, которые я считаю на сегодняшний день достаточно важными. А потом вы, наверное, сможете обратить мое внимание на какие-то вещи, которые я упустил из виду, которые вы считаете важными для развития кооперации с российскими компаниями, с Россией в целом.

Как вы знаете, и я сегодня уже об этом говорил, мы поставили перед собой довольно непростую задачу — обеспечить переход России на инновационную модель развития и к 2020 году по объему экономики войти в пятерку ведущих стран мира. И одним из определяющих факторов в решении этих задач является, естественно, привлечение новых долгосрочных инвестиций.

В прошлом году темпы прироста инвестиций в основной капитал составили более 21 процента (по сравнению с позапрошлым годом это почти в два раза больше). Закрепив эту позитивную тенденцию, мы создаем основу для дальнейшей диверсификации экономики и, что крайне важно, для ее перевода на новый технологический уклад. Это первая вещь.

Вторая вещь: мы заинтересованы в том, чтобы капиталы сегодня направлялись в самые разные сферы российской экономики. Если в предыдущие годы наибольшие инвестиции в России шли в добывающий сектор, транспорт, то сейчас к ним добавились аграрный сектор, машиностроение, недвижимость, деревопереработка и торговля. Эти позиции мы считаем сегодня для России не менее ключевыми, чем традиционные: добывающие и транспортный комплекс.

В то же время доля прямых иностранных инвестиций в нашем валовом внутреннем продукте составляет около 5%. Они в основном направлены в сферу ритейла, строительства и в сырьевой сектор. Чтобы изменить ситуацию, были предприняты определенные меры — прежде всего, меры по формированию полноценной нормативно-правовой среды, определяющей условия развития инвестиций.

И вот это, наверное, третья важная позиция, о которой я хотел бы сказать: достаточно давно мы обсуждали в нашей стране вопрос подготовки специального закона, который был бы посвящен ключевым стратегическим объектам инвестиций. Совсем недавно, 29 апреля, такой Федеральный закон «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для страны» был принят.

Этот документ вполне конкретный, что, собственно, и ждали от нас иностранные инвесторы. Он распространяется на 42 вида деятельности и существенно более четко регулирует процедуру инвестиций в эти отрасли. Если инвестор заинтересован в приобретении блокирующего или контрольного пакета акций в компании, которая относится к стратегическим, он должен пройти процедуру согласования этих инвестиций в Правительстве. Во многом этот законопроект, и уже теперь закон, сходен с аналогичной процедурой и с аналогичным законом, который действует в Соединенных Штатах Америки. Я специально сличал два этих документа: наш — проще. Если же соответствующей отрасли нет в списке, то тогда, конечно, и вопроса этого не возникает, и инвестиции осуществляются абсолютно свободно: никуда ходить за разрешениями не надо.

Кроме того, и это еще одна позиция, на которую мне бы хотелось обратить, уважаемые коллеги, ваше внимание: сейчас готовится ряд предложений по улучшению налоговых условий для иностранных инвесторов и вообще для инвесторов в целом. Речь идет о стимулировании вложений в человеческий капитал, в интеллект. В частности, прорабатывается вопрос об освобождении от налогообложения расходов на корпоративное образование, что очень важно для нашей страны, и на медицинское страхование, это тоже важный новый шаг.

Мы бы также хотели ввести специальную норму, позволяющую бизнесу софинансировать уплату процентов по ипотечному кредитованию со-

трудников, с освобождением на определенный период от налогов.

Мы понимаем, какие трудности сегодня существуют на ипотечном рынке в ряде очень крупных стран, но мы от этого инструмента отказываться не собираемся. Мы хотели бы просто учесть тот негативный опыт, который был накоплен развитыми экономиками за последний период.

И, наконец, пятая вещь, она последняя, но только лишь по порядковому номеру, может быть, — не по существу. Инвестиционный климат в стране — и как юрист я это отлично понимаю — определяется не только законами, состоянием законодательной базы, но и уровнем правоприменения, и, прежде всего, эффективностью судебной системы. Это очень существенный для нашей страны ВОПРОС. Мы за последние 15 лет создали достаточно современную судебную систему, которая радикально отличается от советской, но тем не менее мы пока еще не можем сказать, что довольны всеми ее институтами. Наша задача — создать абсолютно независимый суд, современный, соответствующий уровню развития экономики в нашей стране. Это важнейшая задача, поэтому один из своих первых указов в должности президента я посвятил как раз развитию судебной системы.

Большое значение мы придаем и снятию административных барьеров, борьбе с коррупцией: это серьезное зло для России, вы это, к сожалению, тоже знаете. Поэтому этим мы тоже будем заниматься, как и установлением определенных дополнительных возможностей для малого и среднего бизнеса.

Вот эти пять вещей, на мой взгляд, сегодня являются достаточно важными, ключевыми для развития экономики, для привлечения инвестиций. Но я думаю, что мы сейчас с вами, как я и сказал в начале своего выступления, обсудим и какие-то другие вещи. Спасибо.

ВОПРОС. Спасибо, господин президент. Ваши пять пунктов — это то, за что мы Вам признательны. Особенно за то, что Вы сказали по поводу стратегических отраслей. Вы предвосхитили мой вопрос. Ясность, с которой мы обсуждали в прошлом году — в этом плане достигнут значительный прогресс. Со своей стороны я хотел бы поддержать этот закон самым решительным образом. Но, конечно, мы надеемся, что для того чтобы готовиться к покупке или сотрудничеству с российскими компаниями, мы как можно скорее пойдем, насколько предсказуемым будет этот закон. Если он будет принят, то какие будут предусмотрены процедуры для скорейшего разрешения спорных вопросов? Есть ли у Вас какие-то дополнительные наблюдения или соображения по поводу того, каким образом этот закон заработает на практике, особенно в том, что касается предсказуемости и оперативности его исполнения?

Д.МЕДВЕДЕВ. Я прекрасно понимаю, что любой закон, даже такой, скажем откровенно, долгожданный, как закон о стратегических отраслях, не решит всех тех проблем, которые сегодня существуют. Как юрист по специальности я всегда предупреждаю моих коллег от юридических иллюзий. Я помню то время, когда в начале 90-х годов говорили: вот, мы приняли закон — завтра все будет абсолютно здорово и классно. Этого не происходило. Вы правы, что для любого правопорядка, для любой цивилизованной правовой системы очень

важным является вопрос предсказуемости, вопрос того, как будет развиваться законодательство, как будет оно меняться.

Я считаю, что сегодня мы достигли уже неплохого уровня понимания этого вопроса. Для России, как для страны с континентальной системой права, может быть, есть и некоторые плюсы, и некоторые минусы в этом. Но плюс заключается в том, что, приняв ряд фундаментальных законов, мы все-таки заложили систему на будущее. Сегодня, я считаю, уровень юридической защиты права собственности, уровень обеспеченности контрактных обязательств, по нашему законодательству, абсолютно соответствует мировым стандартам и по своей природе похож на тот уровень, который существует в Европе.

У нас нет возможности использовать для защиты иностранных инвестиций систему прецедентного права, потому что у нас своя правовая система. Хотя, конечно, если иностранные инвестиции подчинены иностранному правопорядку, то тогда такая возможность имеется. И, наверно, это создает определенные проблемы, потому что мы очень часто обращаемся к решениям, которые приняты судами в странах с прецедентной системой, в странах англо-саксонского права. Но еще раз повторю, мне кажется, что сегодня уровень подготовленности и предсказуемости нашей правовой системы достаточно высок. Главная задача, на мой взгляд, сегодня — это все-таки обеспечить реализацию всех этих норм в судебной системе, начиная от стадии предъявления иска, рассмотрения, принятия решения и судебного исполнения. Вот этим государством намерено заниматься исключительно внимательно. У меня нет никаких сомнений, что мы добьемся результата. Просто это несколько сложнее, чем создать развитую правовую базу. Я надеюсь, что уже через разумное количество лет мы будем исходить из того, что наша судебная система не менее эффективна, чем судебная система большинства развитых стран мира.

ВОПРОС. Сегодня утром и до этого Вы говорили об инновациях как об одном из нескольких «и», которые определяют социально-экономическое развитие России на будущее. Вы не могли бы подробнее рассказать об информационной стратегии в том, что касается информационно-коммуникационных технологий в России? Что Вы ожидаете от глобальных компаний в плане участия в этом развитии?

Д.МЕДВЕДЕВ. Я сегодня с большим вниманием слушал то, что Вы сказали. Считаю, что роль глобальных компаний в достижении тех амбициозных целей по революции в области ИТ, в сфере коммуникаций, в том, что мы называем инновационной экономикой, — безусловно, абсолютно фундаментальная, потому что все-таки как бы ни критиковали крупные глобальные компании, но именно на вас лежит основная часть ответственности за продвижение, если хотите, нового общества.

Каждый раз, когда мы включаем компьютеры (а я его обычно не выключаю), мы, по-разному глядя в монитор, вспоминаем (иногда добрыми словами, иногда, может быть, не вполне добрыми) разработчиков соответствующего контента. Но прекрасно понимаем, что без этой части не будет нового цифрового мира, не будет того, что сейчас — после известной книжки — называется «плоский

мир». А он действительно стал плоским, и мы с каждым днем все более точно это понимаем. Но я не считаю, что, скажем, малые и средние компании не способны внести свою лепту. Конечно, способны — более того, очень часто талантливые специалисты из небольших фирм, в конечном счете, перетекают на руководящие экспертные, а иногда и менеджерские должности в глобальные компании, это так. Но тем не менее основная часть ответственности за то, чтобы наш цифровой мир XXI столетия не был разорванным, а был единым, лежит на глобальных компаниях, и мы очень рассчитываем на сотрудничество с такими крупными структурами. И желаем Вам успехов в продвижении своих продуктов на территории Российской Федерации. www.kremlin.ru, 7.6.2008г.

— Выступление на XII Петербургском международном экономическом форуме. 7 июня 2008г., Санкт-Петербург.

Д.МЕДВЕДЕВ. Добрый день, уважаемые дамы и господа, дорогие друзья! Еще раз искренне хотел бы поприветствовать вас на Санкт-Петербургском экономическом форуме.

Вот уже больше десяти лет эта международная площадка привлекает внимание делегаций из разных стран мира. И присутствие здесь самых известных политиков, предпринимателей, экспертов — показатель не только растущего интереса к самому Форуму, но и очевидный сигнал готовности к взаимному сотрудничеству.

И, конечно, мне особенно приятно видеть здесь моих коллег — руководителей стран Содружества Независимых Государств, глав других государств и правительств. Несмотря на плотный график, вы нашли возможность приехать в Санкт-Петербург на наш форум, и мы вам за это глубоко признательны.

Сегодня центром нашего внимания станут глобальные перемены в финансовой системе, на сырьевых и продовольственных рынках, а также взаимоотношения между экономиками различных стран, в том числе и взаимоотношения между несущими потери прежними лидерами мирового развития и новыми игроками, которые обеспечивают ускоренные темпы экономического роста.

По мнению многих ведущих экспертов, сегодня в мире все сильнее проявляются последствия столкновения многолетней тенденции к глобализации и стремления отдельных стран защитить свой экономический суверенитет, а также получить максимальные выгоды для своих граждан, что называется, не делясь этими выгодами с соседями. По сути, речь идет о растущем экономическом эгоизме. Да, с одной стороны он является естественной чертой любой экономической деятельности, и, как однажды пошутил наш замечательный режиссер Георгий Товстоногов, «чем выше забор, тем лучше соседи».

Но в таком смысле экономический эгоизм не несет каких-либо серьезных опасностей для развития в целом, но с другой стороны — за его проявлениями подчас стоит гораздо более жесткая идеология. А именно то, что можно условно назвать «экономическим национализмом», при котором прагматические интересы подменяются политическими соображениями. Не думаю, что в сегодняшней кризисный период такая стратегия является наилучшим решением всех возникающих проблем.

У нас сегодня нет выбора жить или не жить в глобальном мире: современный мир уже глобален. И в таких условиях ошибки в политике отдельных стран, а тем более национальный эгоизм немедленно сказываются на ситуации во всей глобальной экономике.

Вы знаете, что для глобальных финансовых рынков 2007 год оказался одним из самых тяжелых за последние десятилетия, а если верить экспертам, может быть и самым сложным со времен великой депрессии 30-х годов.

Недооценка рисков крупнейшими финансовыми компаниями в сочетании с агрессивной финансовой политикой самой большой экономики мира привели не только к убыткам корпораций. Беднее, к сожалению, стали большинство людей на планете. И это отчетливо заметно не только в экономиках слаборазвитых стран, но и в экономиках самых передовых государств.

Резко замедлились темпы роста мировой экономики в целом. По некоторым прогнозам, нынешний кризис может повторить самые тяжелые случаи в мировой истории, когда в ряде стран на протяжении нескольких лет подряд темпы роста экономики снижались ежегодно более чем на 5%. В результате под сомнение были поставлены складывавшиеся десятилетиями каноны рыночного регулирования.

Будем откровенны: и сегодня приходится слышать, что природа рыночной экономики сама по себе приводит к неравенству, разрушению окружающей среды и регулярным кризисам. Наверное, это не так. Но, безусловно, извлечь уроки из случившегося должны все. Давайте задумаемся и о другом: не могут ли уроки нынешнего кризиса дать национальным экономикам новые «страховочные ремни» и показать им новые возможности для устойчивого развития? Так, например, Россия, объективно еще не успевшая осуществить некоторые достаточно популярные на сегодняшний день в мире реформы, тем самым получила и шанс избежать серьезных ошибок. Ведь дефицитами бюджета и платежного баланса мы «наелись» еще в 1998 году. А развитие финансового и жилищного секторов в нашей стране пока находится на достаточно ранней стадии, и таких масштабных рисков, как в других странах, у нас просто нет.

В то же время это никак не избавляет нас от необходимости сделать правильные выводы, чтобы подобных встрясок в России больше не происходило. Кроме того, Россия сегодня — глобальный игрок. И, понимая свою ответственность за судьбы мира, мы хотим участвовать и в формировании новых правил игры, причем не из-за пресловутых «имперских амбиций», а именно потому, что обладаем и соответствующими публичными возможностями и соответствующими ресурсами.

Отмечу, что разгерметизировавшиеся на наших глазах кризисы: финансовый кризис, рост цен на природные ресурсы и продовольствие, а также ряд глобальных катастроф — ясно показывают, что система глобальных институтов управления не соответствует стоящим перед ней вызовам. Наблюдается своего рода вакуум институтов, когда отсутствуют международные площадки, ответственные за решение тех конкретных проблем, которые являются на сегодняшний день самыми острыми.

Иллюзией оказалось представление и о том, что одна страна, даже самая мощная, может взять

на себя роль глобального правительства. А глобальные институты управления, отвечающие за финансовую политику, фактически не имели рычагов влияния на стратегии, реализуемые участниками рынка.

Могло ли быть иначе в ситуации, когда основной удар пришелся по их главному акционеру, — это вопрос скорее риторический. Более того, именно несоответствие формальной роли Соединенных Штатов Америки в мировой экономической системе ее реальным возможностям и было одной из центральных причин текущего кризиса. Сколь ни был бы велик американский рынок и сколь бы надежна ни была американская финансовая система, они не в состоянии подменить собой глобальные товарные и финансовые рынки. Однако в любом случае это лишь подтверждает необходимость реформирования глобальной финансовой архитектуры.

По основным направлениям такой реформы ведется широкая дискуссия. И уже появляются основные элементы модернизации глобальной системы регулирования. Назову, на мой взгляд, три наиболее важнейших из этих элементов.

Прежде всего — это упорядочение самих институтов регулирования. Более четкая координация между органами, отвечающими за разные сегменты рынка — как на международном, так и на национальном уровне. И полагаю, что институты регулирования должны максимально учитывать интересы всех стран, независимо от уровня их развития.

Еще одно направление модернизации — это создание условий для адекватной оценки участниками рынка своих контрагентов, а также оценки различных финансовых инструментов.

Речь здесь идет о новых системах раскрытия объективной информации, о повышении роли рейтинговых агентств, о более эффективных надзорных требованиях и более понятных и прозрачных бухгалтерских стандартах.

И, наконец, в рамках модернизации должна быть создана эффективная система стимулов к рациональному поведению — поведению, основанному на сбалансированной оценке рисков и оценке получаемых возможностей. Ведь всем приятно получать бонусы. Но выплачиваться такие бонусы должны только за достижение стабильно высоких результатов.

Роль России на глобальных финансовых и сырьевых рынках позволяет нам активно участвовать в обсуждении конкретных решений по этим проблемам.

Считаю, что Россия была бы удобной площадкой для начала такого обсуждения. В этой связи предлагаю уже в этом году провести у нас представительную международную конференцию с участием руководителей крупнейших финансовых компаний, ведущих финансовых аналитиков и ученых.

Больше того, такая площадка могла бы стать и постоянно действующей, а выработанные на ней подходы могли бы использоваться политиками для принятия соответствующих решений.

Превращение Москвы в мощный мировой финансовый центр, а рубля в одну из ведущих региональных резервных валют — вот это ключевые составляющие, призванные обеспечить конкурентоспособность нашей финансовой системы, и соот-

ветствующий план действий будет принят уже в самое ближайшее время.

Еще один приоритет — это более активная интеграция России в мировой рынок капиталов. Мы уже достигли определенных успехов в привлечении капиталов и теперь начали стимулировать инвестиции российских компаний за рубежом. Это нужно нам и для обеспечения равных конкурентных условий на мировых рынках, и для осуществления серьезного технологического рывка.

Специально хотел бы отметить, что наши инвестиции не носят спекулятивного или агрессивного характера. Последние примеры зримо свидетельствуют, что наши компании не только сохраняют рабочие места в тех случаях, когда приходят на какие-то рынки, но и создают новые. Кстати, эту тему мы поднимали в ходе моего последнего визита в Федеративную Республику Германия.

Подчеркну, что российскими компаниями, как правило, движут прагматические соображения. Я уверен, что их действия будут прозрачны, основаны на учете интересов партнеров и соблюдении международного права и национальных законодательств.

Уважаемые коллеги, одним из ярких примеров экономического эгоизма является реакция ряда национальных властей на быстрый рост цен на продовольствие. С подобной ситуацией мир столкнулся в прошлом году. Ее причины во многом очевидны: среди них — увеличение спроса на продукты питания, и расширение производства биотоплива на фоне повышения цен на нефть, и, конечно, краткосрочные проблемы ведущих мировых производителей с урожаем.

Свой негативный вклад в прыжки цен внесла и превалирующая в мире система защиты национальных сельхозпроизводителей. Эта система сочетает субсидии с тарифными и нетарифными мерами защиты внутреннего рынка (она всем хорошо известна), но она также оказалась неспособной противостоять кризису.

И, наконец, впервые кризис на рынках приобрел по-настоящему системный характер, чему способствовало развитие сложных финансовых инструментов, обеспеченных сырьевыми активами.

Разочарование в долларе как основном средстве сбережений привело к взрывному росту вложений именно в такие инструменты. Неожиданно выяснилось, что в мире просто не хватает относительно ликвидных и надежных объектов для размещения имеющихся у инвесторов средств.

Наиболее очевидным ответом на кризис было бы сочетание мер по стимулированию производства аграрной продукции и корректировке национальных энергетических стратегий. Однако такая политика неизбежно натолкнулась бы на противодействие тех, кто пытается извлечь выгоду от возникших проблем.

Поэтому реакция большинства правительств была прогнозируема. Последовали ограничения аграрного экспорта, а затем и стимулирование продвижения генно-модифицированной продукции, причем без достаточного информирования потребителей о ее потенциальных опасностях.

По нашему мнению, такие действия способны стабилизировать ситуацию на внутренних рынках лишь на короткий промежуток времени. В долгосрочной перспективе такие действия могут лишь усилить глобальные кризисные явления.

Очевидно, что прагматизм не позволяет ни одной из стран первой отказаться от введенных защитных мер. И единственным выходом из сложившейся ситуации могут быть только согласованные коллективные действия. Мы готовы к конструктивным и совместным действиям по преодолению продовольственного кризиса, а впоследствии — и к выработке действенных антикризисных программ.

Еще 100 лет назад Россия была одним из крупнейших поставщиков пшеницы в мире.

И рост производства в России выгоден не только нам, но и глобальному продовольственному рынку.

Выгодно также применение таких источников энергии, как гидроресурсы, ядерное топливо, вырабатываемое на основе безопасных технологий.

Рассчитываем, что наши партнеры согласятся с такой стратегией. И считаем необходимым продолжить интенсивный диалог по строительству новой, более эффективной архитектуры мировой продовольственной политики и торговли. В него должны быть вовлечены политики и специалисты самого разного профиля. И одной из возможных площадок могут стать специализированные институты Организации Объединенных Наций.

Уважаемые коллеги, уважаемые дамы и господа, именно Россия предложила на саммите «большой восьмерки» в Санкт-Петербурге и последовательно продвигает концепцию энергетической безопасности. Ее лейтмотив — это взаимная ответственность производителей и потребителей энергоресурсов, а также ответственность транзитных стран за надежность и стабильность энергопоставок.

Наши партнеры согласились, что это возможно только при использовании всего спектра возобновляемых источников энергии, максимальной интеграции рынков, а также при формировании благоприятного инвестиционного режима и прозрачной системы доступа на рынки. Однако на практике акцент был сделан лишь на расширение производства биотоплива — и теперь мы знаем, с какими последствиями.

В этой связи политика России будет в полной мере соответствовать принятым нами обязательствам. Важными шагами в этом направлении стали масштабное привлечение частных инвестиций в российскую электроэнергетику, расширение возможностей транспортировки энергоносителей, решения о либерализации рынка газа и снижении налогообложения нефтяного сектора. Результатов мы ждем уже в среднесрочной перспективе.

Подчеркну, что такие шаги не только укрепляют российский топливно-энергетический комплекс, они станут и весомым вкладом в стабилизацию глобальных энергетических рынков. И в ближайшее время обсуждение этих тем будет продолжено на саммите «большой восьмерки» в Японии.

Тенденции мирового развития позволяют сделать ключевой вывод: сегодня у каждой страны в отдельности и у всех государств вместе есть возможность получить максимальные выгоды от глобализации. И этот шанс не в централизованном перераспределении богатств, а в ориентации участников мирового рынка на развитие человеческого потенциала.

Технологический прогресс должен вести к росту производительности труда, улучшению экологическому

гической ситуации, созданию возможностей для здорового образа жизни. И правительству, и бизнесу должно быть выгодно соучаствовать в развитии систем непрерывного образования, в создании и модернизации транспортной инфраструктуры, обеспечивающих мобильность людей и мотивирующих к инновационному поведению.

Эти приоритеты заложены и в так называемой концепции четырех «И», которую мы уже начали реализовывать для достижения долгосрочных целей развития, а именно формирования комфортного для жизни людей общества, обеспечивающего лидерские позиции России в мире.

Эти четыре «И» хорошо известны: институты, инфраструктура, инвестиции и инновации. А в заглавной повестке дня форума к этому списку добавлен и «пятый элемент»: интеллект.

Убежден, что и это не последнее «И», особенно учитывая громадный потенциал информационного общества и использования интернет-технологий.

Фундамент этой работы был заложен в течение предшествующих лет, а недавно приняты и первые решения, означающие реализацию нового этапа нашей стратегии. Речь идет о борьбе с коррупцией, укреплении судебной власти в нашей стране, обеспечивающей верховенство закона.

Появляются и новые инициативы по снижению административных барьеров для предпринимательства. Готовятся системные решения по развитию сети федеральных университетов, которые должны войти в число ведущих научно-образовательных центров мира.

Я не сомневаюсь, что и XII Петербургский форум внесет свой вклад в выработку новых идей для дальнейшего успешного развития как России, так и мирового сообщества в целом.

Об этом стало модно говорить: нам всем нужны победы, и в истории России их было немало. Но мы заждались новых ярких побед: и в экономике, и в технологиях, и в социальном развитии — во всем, что важно для наших граждан.

В последние годы их было не так много, а вот за последние несколько недель нас порадовали долгожданные спортивные успехи. Но только сами спортсмены знают, какой ценой они достаются: эта цена — серьезный труд.

Очевидно, что победы сами по себе не приходят. Сегодня мы способны сделать все, чтобы побед у нас было как можно больше, и к этому надо стремиться. Но при этом мы не должны забывать и известный афоризм Уинстона Черчилля о том, что проблемы, связанные с победой, всегда более приятны, чем проблемы, связанные с поражением, но они неизмеримо сложнее. www.kremlin.ru, 7.6.2008г.

— Прямые иностранные инвестиции в Россию в 2008г. достигнут 60 млрд.долл., сообщила глава минэкономразвития РФ Эльвира Набиуллина в пятницу на российско-американском «круглом столе» в рамках XII Петербургского международного экономического форума.

Она отметила, что в 2006г. прямые иностранные инвестиции в РФ составили 30 млрд.долл., в 2007г. — 45 млрд.долл., а «в 2008г. ожидаем рост до 60 млрд.долл.».

«Это свидетельство того, что инвесторы верят в перспективу российской экономики», — сказала министр.

По ее словам, «Россия вступает в новый этап экономического развития», этап создания базовых условий пройден. Министр отметила, что перед страной стоит задача улучшения инвестиционного климата, диверсификации экономики.

Э.Набиуллина считает, что нестабильность на финансовых мировых рынках и отток капитала из страны не затормозили экономический рост в РФ. «За первые четыре месяца ВВП вырос на 8,4% — темпы внушительные», — сказала она.

По ее словам, по объему ВВП Россия занимает седьмое место в мире, ее ВВП, рассчитанный по паритету покупательной способности, в этом году превысит 2 трлн.долл. Interfax, 6.6.2008г.

— Китай — самая привлекательная страна для вложений. Инвестировать в нее свои средства хотят 47% бизнесменов, опрошенных компанией Эрнст Энд Янг. Западная Европа в глазах вкладчиков снизила свой рейтинг с 55% до 33%. У США и Канады сейчас 21. Россия же показала самые большие темпы роста привлекательности за два года — с 4% в 2006 и до 21% в 2008. Однако эксперты в приходе в страну такого объема иностранного капитала — сомневаются.

В нынешнем году Россия — один из фаворитов для иностранных инвесторов, считают авторы рейтинга. Вложить деньги в страну, по их данным, хочет уже пятая часть всех опрошенных бизнесменов. Согласно статистике, государство сегодня занимает 4 место в мире по количеству рабочих мест в инвестиционных проектах, и 8-ое — по количеству самих инвестиционных проектов. За счет чего достигнуты эти результаты, в интервью [Business FM](http://BusinessFM) предположил аналитик компании «Атон» Денис Попов: «Это можно объяснить достаточно уверенным и стабильным макроэкономическим развитием России. Темпы роста реального ВВП превышают 8% по оценкам минэкономразвития, в то время как мире наблюдается во многих странах стагнация экономического роста, в том числе, в развивающихся странах Восточной и Центральной Европы».

Объем прямых иностранных инвестиций в Россию в тек.г. может достичь 60 млрд. Однако эксперты в таких перспективах сомневаются. В первую очередь из за недавнего принятия закона об ограничении доступа иностранного капитала в стратегические отрасли российского рынка. Опасаясь попасть под его действие, западные депозитарии уже сегодня сокращают выпуск ГДР. А Дойче банк вообще заявил о приостановке покупок локальных акций.

Ситуация для западных инвесторов складывается сложная, считает директор Департамента портфельных инвестиций «ВТБ Управление активами» Сергей Дюдин: «Иностранные инвесторы будут, видимо, вынуждены частично сокращать свои вложения в Россию после принятия этого закона, потому что они по-разному оценивают риски вложения в локальные акции и выпущенный ГДР, и, к тому же, на многие компании, особенно на те, которые имели IPO ВДР и попадут под действие этого законодательства. Соответственно, ликвидность основная сосредоточена на ВДР и на западных рынках».

Перспективы для иностранного капитала у российского рынка есть, считает Аналитик компании «Атон» Денис Попов: «закон, конечно, будет иметь значение, но не радикально. На тенденцию

потока иностранных инвестиций в Россию, скорее всего, будут играть другие, более важные факторы, такие как рост внутреннего рынка, который ожидается очень значительным в ближайшие годы, и сохранение высокого потенциала роста всей экономики».

Закон, принятый еще в начале мая, обязывает иностранных инвесторов при покупке более 10% акций в нефтедобывающих активах и при приобретении более 25% в предприятиях, не связанных с сырьевой отраслью, запрашивать одобрение на сделку у специальной комиссии. А предприятия, уже владеющие более чем 5 процентами «стратегических» акций, должны уведомить об этом регулятор в 6 месячный срок. Стратегическими, согласно недавно принятому закону, считаются 42 вида деятельности.

В их числе атомная, авиа и космическая отрасли, вооружение, крупные СМИ, а также разведка недр, и добыча полезных ископаемых, на которые в последние годы приходится более половины зарубежных вложений. Прайм-ТАСС, 6.6.2008г.

— По данным Центробанка РФ, в структуре прямых иностранных инвестиций (ПИИ) 50% составляют реинвестированные иностранцами, полученные ими в России, доходы. Прямые инвестиции Банк России разделил на вложения, изменяющие объем капитала компаний и не меняющие его (смена собственника в ходе сделок слияния и поглощения). Аналогичным образом структурируют ПИИ страны, применяющие статистические стандарты МВФ.

Премьер-министр В. Путин заявил, что в 2003-07гг. западные страны недосчитались из-за протекционизма 50 млрд.долл. российских инвестиций. По его мнению, когда экономика России окрепла, либеральный подход к ее иностранным инвестициям на рынках западных стран сменился их закрытием для российских компаний. В 2006г. В. Путин договорился с правительствами Франции и Германии о покупке ВТБ 5% акций аэрокосмической корпорации EADS.

До недавнего времени Банк России разделял ПИИ лишь на полученные банками и нефинансовым сектором и выделял реинвестированную прибыль.

Из 52,5 млрд.долл., полученных Россией в 2007г., 86% приходится на небанковский сектор (в 2006г. — 92,2%). Доля инвестиций, увеличивающих капитал, сократилась с 88 до 82%, но в денежном выражении они возросли в 1,5 раза — до 43,2 млрд.долл.

На реинвестированную прибыль в 2006-07гг. пришлось по 45% ПИИ. Это деньги, заработанные в России и оставшиеся на балансе компаний. В банковском секторе на реинвестиции в 2007г. пришлось 25% ПИИ, в небанковском — 50%. Без учета реинвестирования ПИИ в 2007г. выросли на 60% — до 28,7 млрд.долл. (по оценке Росстата, — до 27,8 млрд.).

В 2006г. иностранцы продали российских акций больше, чем купили, а в 2007г. — меньше на 6,2 млрд.долл. Обычно эксперты учитывают в качестве сделок M&A (слияния и поглощения) приобретение акций через допэмиссию, а также переход уже выпущенных акций. В 2007г., по данным KPMG, иностранцы приобрели акций на 25 млрд.долл. (российские компании за границей — на 23 млрд.). Сумма приобретенных нерезидента-

ми новых и старых акций, по данным Банка России, составила 25,6 млрд.долл. в 2007г. и 9,6 млрд. в 2006г.

На сделки M&A в 2007г. пришлось 53% ПИИ в банковском секторе, в нефинансовом секторе на покупку новых акций и долей в капитале — 41%. Societe Generale купил акции Росбанка за 634 млн.долл. (2006г.), KBC Bank — «Абсолют-банка» за 1 млрд.долл. (2007г.).

Почти половина ПИИ, по оценке ЮНКТАД, в 2007г. пришлась на ТЭК и энергетику. Крупнейшие сделки — покупка E. On 69,3% акций ОГК-4 за 5,9 млрд.долл., а также допэмиссию за 1,9 млрд., «Энинефтегазом» — активов «Юкоса» за 5,8 млрд., ENEL — 37% в ОГК-5 за 2,2 млрд. БИКИ, 5.6.2008г.

— Накопившиеся проблемы в экономике РФ указывают на «хрупкую модель» экономического роста в РФ, заявил глава представительства Еврокомиссии в РФ Марк Франко, выступая на конференции «Россия в мировой экономике», организованной Ассоциацией европейского бизнеса в РФ.

В частности он отметил, что, несмотря на значительный рост прямых иностранных инвестиций в Россию, их абсолютный размер остается незначительным. «Сейчас прямые иностранные инвестиции составляют 4,6% ВВП, но могли бы быть и больше», — сказал он.

При этом глава представительства отметил, что основной объем иностранных инвестиций идет в ритейл, строительство, сырьевые сектора, т.е. «не в те отрасли, которые сделали бы Россию высокотехнологичной страной».

По его словам, Россия сталкивается с имиджевой проблемой. Он отметил, что согласно проводимым исследованиям «транспарентности» бизнеса в РФ, Россия имеет не самый лучший имидж для ведения бизнеса. И этот имидж в последнее время ухудшается.

М.Франко также заявил: «Существуют неподтвержденные свидетельства, основанные исключительно на моем общении с бизнесом, того, что ухудшается ситуация в России с коррупцией». «Все это показывает, насколько хрупка модель экономического роста», — отметил он. По его словам, у России наблюдается ряд действительно хороших экономических показателей, но «невысокий уровень прямых иностранных инвестиций и ситуация с коррупцией показывают, что если что-то пойдет не так, то машина экономического роста может остановиться и даже пойти в обратном направлении».

Среди хороших новостей М.Франко назвал тот факт, что президент и премьер-министр России «говорят о тех же самых проблемах». М.Франко согласился, что приоритетным направлением является борьба с коррупцией, модернизация экономики и общества.

Глава представительства Еврокомиссии также заявил, что для ЕС является важным членство России в ВТО и ОЭСР. По его словам, российскому правительству необходимо сделать все возможное, чтобы в кратчайшие сроки присоединиться к ВТО. «Это самое главное для обеспечения устойчивого развития», — отметил он. Interfax, 20.5.2008г.

— Госдума приняла в третьем и окончательном чтении закон об ограничении доступа иностранцев к 42 стратегическим отраслям экономики,

важным для национальной безопасности России. В их числе — атомная индустрия, космическая и авиационная отрасли, производство, продажа оружия, производство и оборот спецтехники, шифрование, геологическое изучение недр, разведка и добыча полезных ископаемых на участках недр федерального значения, рыболовство. Также к стратегическим предприятиям отнесли часть медиа-бизнеса, включая крупнейшие теле- и радиокomпании, печатные издания с тиражом номера не менее 1 млн. экз. и полиграфические предприятия, способные печатать 200 млн. листов оттисков в месяц. Отменено право вето ФСБ на любую сделку по приобретению предприятия стратегической сферы деятельности.

Для иностранных инвесторов в стратегические отрасли России будет обеспечен принцип «одного окна» как на «входе», так и на «выходе». На уже совершенные сделки закон не распространится, но о владении более 5% акций стратегической компании необходимо будет уведомить власти.

В законе определен порядок рассмотрения заявок на покупку хозяйствующих субъектов стратегических отраслей. Так, иностранные компании, желающие приобрести 50% акций предприятия, должны обратиться в соответствующий контрольный орган. Для компаний с государственным иностранным капиталом эта доля снижается до 25%, причем одобрение должен дать председатель правительства. Срок рассмотрения заявок — не более полугода.

Председатель комитета Госдумы по строительству и земельным отношениям М. Шакум заявил, что иностранцами куплены крупные пакеты акций нефтяных компаний («Лукойл», «ТНК» и др.), под контролем иностранных инвестиций находится также ряд предприятий военно-промышленного комплекса.

Он подчеркнул, что принятый закон не запрещает инвестиции, а вводит разрешительный порядок, и только в тех случаях, когда устанавливается контроль над предприятием стратегического значения. БИКИ, 22.4.2008г.

— По данным Счетной палаты, задолженность российского бизнеса иностранным кредиторам достигла 430 млрд.долл. Председатель Счетной палаты С. Степашин подчеркнул, что это на 50 млрд.долл. меньше, чем золотовалютные запасы РФ. Члены Совета Федерации предложили Центробанку расширить масштабы кредитования и предоставления банкам дополнительных ресурсов. В частности, рекомендовано снизить нормы обязательного резервирования и расширить список залогов, под которые ЦБ рефинансирует банки.

В 2008г. российские компании должны погасить внешние заимствования на 111 млрд.долл., включая проценты по ним. Пик платежей приходился на I кв. 2008г.

Доступ к зарубежным кредитам, необходимым для перекредитования, ограничен, поэтому повышается значение внутренних ресурсов. Так, предлагается ввести льготы по налогу на прибыль для банков, инвестирующих в собственный капитал, расширить участие банков в аукционах по размещению бюджетных средств на счетах. Минфин РФ планирует провести первые аукционы по допуску банков к средствам казны в I пол. 2008г. БИКИ, 15.4.2008г.

— В 2007г. российские компании в рамках IPO привлекли больше средств, чем компании из какой-либо другой страны Европы. По данным аналитического обзора консалтинговой компании в области стратегических и финансовых коммуникаций PBN Company, объем привлеченных российскими эмитентами средств составил 29,4 млрд.долл., компаниями из Великобритании (млрд.долл.) — 22, Германии — 11, Италии — 5,8 и Франции — 4,9.

Отмечается, что, несмотря на спад на большинстве мировых рынков, 2007г. в целом стал еще одним рекордным для IPO-компаний из России. По мнению руководства компании, это свидетельствует о сближении между динамично развивающимися рынками и более зрелыми развитыми экономикой. Кроме того, российские компании также показали, что они достаточно развиты, чтобы выдерживать потрясения на мировых рынках, и поэтому являются сравнительно «надежной гаванью» для международных инвесторов, ищущих новые возможности для вложения своих средств.

В обзоре отмечается, что 12 компаний из стран СНГ вышли на фондовый рынок после начала кризиса ликвидности на мировых финансовых рынках и привлекли 8 млрд.долл., что составило 23% поступлений по итогам IPO в 2007г. Кроме того, эксперты PBN Company считают признаком растущих рынков стран СНГ то, что более 80% поступлений от IPO реинвестируются в бизнес. При этом подчеркивается, что преобладание было у компаний финансового сектора, на долю которого пришлось 52% всех привлеченных средств, однако результаты IPO в секторе недвижимости превысили итоги за предыдущий год на 731%, а компании сырьевого и горнодобывающего секторов привлекли только 15% (в 2005-06гг. — 56%).

Компании, прошедшие листинг на отечественных биржах, имеют лучшую динамику, нежели прошедшие листинг за рубежом: совокупная рыночная капитализация российских компаний, прошедших листинг на российских торговых площадках, увеличилась к концу 2007г. на 16%. На Альтернативном инвестиционном рынке (AIM) и Главном рынке (Main Market) Лондонской фондовой биржи совокупная рыночная капитализация всех компаний из СНГ снизилась на 1% и выросла на 5% соответственно.

По оценкам консалтинговой компании PBN, более 85 компаний из России и стран СНГ могут провести первичное публичное размещение акций в 2008-10гг., поскольку быстрорастущие и связанные с государством предприятия стремятся привлечь средства для инвестиций. БИКИ, 12.4.2008г.

— В Удмуртскую республику за 2007г. поступило 78 млн.долл. иностранных инвестиций, из них абсолютное большинство — 72 млн.долл. — поступило из офшорной зоны республики Кипр. Об этом сообщает Business-News.Ru. Суммарная величина накопленных иностранных инвестиций в Удмуртскую республику на 1 янв. 2008г. составляет \$241,6 млн., из них \$112,4 млн. — прямые инвестиции.

Иностранные инвестиции направлялись в основном на развитие и реконструкцию предприятий по добыче нефти и газа (57,7%), транспорта и связи (17,8%), строительства (8%).

Наибольшее количество инвестиций накоплено из Кипра — \$107,1 млн., Франции — 54,3

млн.долл., Люксембурга — 41,4 млн.долл., Германии — 11,3 млн.долл., Швейцарии — 10,3 млн.долл., Австрии — 6,4 млн.долл., США — 6 млн.долл.

Напомним, что именно Кипр, где зарегистрировано едва ли большинство офшорных компаний, созданных русскими предпринимателями, а также Люксембург, где российский бизнес любит создавать компании, которые могут выпускать еврооблигации, традиционно остаются одними из основных инвесторов в экономику не только Удмуртии, но и России в целом. Росбалт, 4.4.2008г.

— По данным Росстата, в 2007г. в российскую экономику поступило 120,9 млрд.долл. иностранных инвестиций (в 2,2 раза больше, чем в 2006г.). Прямые иностранные инвестиции в 2007г. составили 27,8 млрд.долл. (рост в 2 раза по сравнению с 2006г.), портфельные (млрд.долл., в скобках — рост в%) — 4,2 (31,8), торговые кредиты — 14 (51,3), прочие кредиты — 73,8 (в 2,6 раза). Основными инвесторами являются Великобритания, Кипр, Ирландия, Люксембург, Франция, Швейцария, Германия, США, на долю которых приходится 84% объема накопленных прямых иностранных инвестиций.

Лидерами по привлекательности для иностранных инвесторов стали торговля, автосервис и служба быта. На их долю приходится 39,1% объема капиталовложений из стран дальнего зарубежья. Второе и третье места разделили обрабатывающие производства (31,9 млрд.долл.) и добыча полезных ископаемых (17,4 млрд.) — 26,4 и 14,4% соответственно.

При этом валовой приток иностранных инвестиций составил 193 млрд.долл., чистый — 80 млрд. По данным Центробанка, пик притока инвестиций пришелся на I пол., что связано с продажей активов «Юкоса».

По состоянию на конец 2007г. объем инвестиций из России, накопленный за рубежом, составил 32,1 млрд.долл., из которых на долю Кипра приходится почти 10 млрд., или 31,1%. БИКИ, 18.3.2008г.

— Россия обогнала европейские страны по объему средств, привлеченных в ходе IPO. Такие данные приводятся в аналитическом обзоре PBN Company. В 2007г. российские компании в рамках IPO привлекли больше средств, чем компании из какой-либо другой страны Европы. Объем привлеченных средств российскими эмитентами в общей сложности составил 29,4 млрд.долл., что превышает объем средств, привлеченных компаниями из Великобритании (22 млрд.долл.), Германии (11 млрд.долл.), Италии (5,8 млрд.долл.) и Франции (4,9 млрд.долл.), говорится в обзоре PBN Company.

«Эти успехи еще раз свидетельствуют о сближении между динамично развивающимися рынками и более зрелыми развитыми экономиками, — отметил главный управляющий PBN Company Питер Б. Некарсулмер. — Российские компании также показали, что они достаточно развиты, чтобы выдерживать потрясения на мировых рынках, и поэтому являются сравнительно «надежной гаванью» для международных инвесторов, ищущих новые возможности для вложения своих средств».

По мнению экспертов PBN Company, верным признаком растущей зрелости рынков стран СНГ является то, что теперь свыше 80% поступлений от

IPO реинвестируются в бизнес. «Прежде проведение IPO рассматривалось как возможность для олигархов получить деньги за свои доли», — добавил Некарсулмер.

В аналитическом обзоре отмечается, что 12 компаний из стран СНГ вышли на фондовый рынок после начала кризиса ликвидности на мировых финансовых рынках и привлекли 8 млрд.долл., что составило 23% от общих поступлений по итогам IPO 2007г.

«Это на 24% больше, чем за все 10 лет, прошедшие со времени самого первого размещения (компания «Вымпелком» (VIMP)), состоявшегося в 1996г., и вплоть до конца 2005г.», — подчеркнул Томас Блэквелл, управляющий директор PBN Company. RosInvest.Com, 26.2.2008г.

— В экономику России в 2007г. поступило 120,9 млрд.долл. иноинвестиций, что в 2,2 раза больше, чем в 2006г. Такие данные приводит сегодня Федеральная служба государственной статистики (Росстат). На конец 2007г. накопленный иностранный капитал в экономике РФ составил 220,6 млрд.долл., что на 54,3% больше по сравнению с соответствующим периодом пред.г.

Накопленный организацией иностранный капитал — общий объем иностранных инвестиций, полученных (или произведенных) с начала вложения с учетом погашения (выбытия), а также переоценки и прочих изменений активов и обязательств.

Как отмечает Росстат, наибольший удельный вес в накопленном иностранном капитале приходится на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе (кредиты международных финансовых организаций, торговые кредиты и пр.) — 50,2% (на конец 2006г. — 49,1%), доля прямых инвестиций составила 46,7% (47,5%), портфельных — 3,1% (3,4%).

Основные страны-инвесторы в 2007г. — Соединенное Королевство (Великобритания), Кипр, Нидерланды, Люксембург, Франция, Швейцария, Ирландия, Германия, США. На долю этих стран приходилось 84% от общего объема накопленных иностранных инвестиций, на долю прямых — 84% общего объема накопленных прямых иностранных инвестиций.

Добавим, что объем инвестиций из России, накопленных за рубежом, на конец 2007г. составил 32,1 млрд.долл. В 2007г. из России за рубеж направлено 74,6 млрд.долл. иностранных инвестиций, или на 43,6% больше, чем в 2006г.

Объем погашенных инвестиций, направленных ранее из России за рубеж, составил 58,5 млрд.долл., или на 29,4% больше, чем в 2006г., сообщает Росстат.22.2.2008г.

— Объем иностранных инвестиций, поступивших в российскую экономику в 2007г., составил 120 млрд.долл. 941 млн., что в 2,2 раза больше, чем в 2006г., сообщила в пятницу Федеральная служба государственной статистики. Значительный рост инвестиций объясняется как существенно возросшим объемом привлеченных кредитов из-за рубежа, так и значительно выросшими прямыми иностранными инвестициями.

Прямые иностранные инвестиции в Россию в 2007г. составили 27 млрд.долл. 797 млн., увеличившись в 2 раза по сравнению с 2006г. (в 2006г. рост составлял лишь 4,6%). В т.ч. взносы в капитал составили 14 млрд.долл. 794 млн. (рост на 68,7%),

кредиты, полученные от зарубежных совладельцев предприятий, — 11 млрд.долл. 664 млн. (рост в 3 раза), лизинг — 82 млн.долл. (снижение на 8,1%), прочие прямые инвестиции — 1 млрд.долл. 257 млн. (рост на 36,4%).

Портфельные иностранные инвестиции в Россию в 2007г. составили 4 млрд.долл. 194 млн., что на 31,8% больше уровня 2006г., в т.ч. инвестиции в акции и паи — 4 млрд.долл. 057 млн. (рост на 40,5%).

Прочие инвестиции в Россию составили 88 млрд.долл. 950 млн., что в 2,3 раза больше соответствующего показателя 2006г. В т.ч. торговые кредиты составили 14 млрд.долл. 12 млн., увеличившись на 51,3%, прочие кредиты — 73 млрд.долл. 765 млн., они выросли в 2,6 раза, из них на срок до 180 дней — 3 млрд.долл. 429 млн. (рост на 12,2%), на срок свыше 180 дней — 70 млрд.долл. 336 млн. (рост в 2,8 раза). Прочие компоненты инвестиций составили 1 млрд.долл. 173 млн., увеличившись в 2,2 раза.

Больше всего иностранных инвестиций в 2007г. было направлено в сферу оптовой и розничной торговли, на ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования (47 млрд.долл. 310 млн.), в т.ч. из Великобритании в эту сферу поступило 16,895 млрд.долл., с Кипра — 9,397 млрд.долл., из Люксембурга — 7,908 млрд.долл.

В сферу добычи полезных ископаемых в 2007г. поступило 17 млрд. 393 млн.долл. Безусловным лидером по инвестициям в сферу добычи топливно-энергетических полезных ископаемых стали Нидерланды — 12,662 млрд.долл.

В обрабатывающие производства было направлено 31 млрд.долл. 948 млн. иностранных инвестиций (в т.ч. из Великобритании — 7,296 млрд.долл., Франции — 4,647 млрд.долл., Швейцарии — 4,296 млрд.долл.), в операции с недвижимым имуществом, аренду и предоставление услуг — 8,414 млрд.долл. (в т.ч. с Кипра — 3,919 млрд.долл.), в транспорт и связь — 6 млрд.долл. 703 млн. (в т.ч. из Ирландии — 2,777 млрд.долл.).

В целом накопленный объем иностранных инвестиций в российской экономике к концу 2007г. составил 220,6 млрд.долл., он повысился на 54,3% по сравнению с концом 2006г.

Наибольший удельный вес в накопленном иностранном капитале приходился на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе (кредиты международных финансовых организаций, торговые кредиты и пр.) — 50,2% (на конец 2006г. — 49,1%), доля прямых инвестиций составила 46,7% (47,5%), портфельных — 3,1% (3,4%).

Основными странами-инвесторами, откуда постоянно осуществляются наиболее значительные инвестиции в Россию, являются Кипр (объем накопленных инвестиций на конец 2007г. — 49 млрд.долл. 593 млн.), Нидерланды (39 млрд.долл. 068 млн.), Великобритания (29 млрд.долл. 235 млн.), Люксембург (29 млрд.долл. 161 млн.), Германия (11 млрд.долл. 786 млн.), США (8 млрд.долл. 579 млн.), Ирландия (7 млрд.долл. 131 млн.), Франция (5 млрд. 919 млн.долл.), Виргинские острова (4 млрд.долл. 800 млн.), Швейцария (4 млрд.долл. 797 млн.), на долю которых в сумме приходится 86,2% общего объема накопленных инвестиций.

Лидером по инвестициям в Россию в 2007г. стала Великобритания (26 млрд.долл. 328 млн.). Кипр

за 2007г. инвестировал в РФ 20 млрд. 654 млн.долл. Далее следуют Нидерланды, инвестировавший 18 млрд.долл. 751 млн., Люксембург — 11 млрд.долл. 515 млн., Франция — 6 млрд.долл. 696 млн., Швейцария — 5 млрд.долл. 340 млн., Ирландия — 5 млрд.долл. 175 млн., Германия — 5 млрд.долл. 055 млн., США — 2 млрд.долл. 839 млн., Виргинские острова — 2 млрд. 140 млн.долл. Interfax, 22.2.2008г.

— Объем российских инвестиций за рубежом в 2007г. составил 74 млрд.долл. 630 млн., он вырос на 43,6% по сравнению с 2006г., сообщила в пятницу Федеральная служба государственной статистики РФ.

Объем погашенных инвестиций, направленных ранее из России за рубеж, составил 58,5 млрд.долл., что на 29,4% больше, чем в 2006г.

Объем инвестиций из России, накопленных за рубежом, на конец 2007г. равнялся 32 млрд.долл. 061 млн. (эта цифра меньше объема российских инвестиций, направленных только в 2007г., т.к. значительную часть российских инвестиции носят краткосрочный характер).

В структуре накопленных российских инвестиций за рубежом 13 млрд.долл. 944 млн. составляют прямые инвестиции, 2 млрд.долл. 398 млн. — портфельные, 15 млрд.долл. 719 млн. — прочие.

Наибольшие накопленные инвестиции поступили из России в экономику Кипра (9 млрд.долл. 985 млн.), Нидерландов (7 млрд.долл. 391 млн.), Виргинских островов (4 млрд.долл. 677 млн.), США (1 млрд.долл. 176 млн.), Австрии (1 млрд.долл. 067 млн.), Великобритании (966 млн.долл.), Украины (811 млн.долл.), Белоруссии (771 млн.долл.), Германии (732 млн.долл.), Швейцарии (461 млн.долл.).

Между тем, только в 2007г. российские предприниматели направили инвестиции в США в 22,796 млрд.долл. (за этот же период США инвестировали в Россию 2 млрд. 839 млн.долл.), в Австрию — 10,372 млрд.долл., на Кипр — 9,230 млрд.долл., в Германию — 7,311 млрд.долл., в Нидерланды — 6,874 млрд.долл., Виргинские острова — 5,083 млрд.долл., в Швейцарию — 4,563 млрд.долл., в Великобританию — 1,890 млрд.долл., в Белоруссию — 1,314 млрд.долл., на Украину — 514 млн.долл. Interfax, 22.2.2008г.

— Чистый ввоз капитала в РФ частным сектором в 2007г. увеличился почти в 2 раза до 82,3 млрд.долл. с 42 млрд.долл. в 2006г. Такие данные содержатся в мониторинге текущей ситуации в экономике РФ в 2007г., подготовленном МЭРТ.

За 2007г. прирост международных резервных активов (золотовалютных резервов) составил 172,659 млрд.долл., что на 42,1% больше, чем годом ранее (121,492 млрд.долл.). Золотовалютные резервы на 1 янв. 2008г. составили 476,391 млрд.долл. По объему золотовалютных резервов Россия занимает третье место в мире, подчеркивает МЭРТ. АК&М, 8.2.2008г.

— Информационные продукты в сфере экономики и финансов будут вновь представлены на открывающемся в среду в Орландо (штат Флорида, США) Всемирном инвестиционном форуме The World Money Show. Организаторы ожидают до 15 тыс. участников из более чем 80 стран. По информации оргкомитета, за сутки до открытия зарегистрировалось более 14,5 тыс. инвесторов.

В этом году внимание американских и международных инвесторов к The World Money Show по-

вышенное. Это связано прежде всего с мировым финансовым кризисом, который сильно ударил по доходам многих американцев, играющих на рынках ценных бумаг.

Одним из центральных станет выступление Стива Форбса, главного редактора журнала *Forbes*, владельца и руководителя одноименной корпорации, признанного авторитета в сфере финансов. Его речь будет посвящена оценке влияния президентских выборов в США на рынок ценных бумаг и экономику в целом.

Основная цель форума – предоставить возможность компаниям, предлагающим свои акции, и потенциальным частным инвесторам встретиться напрямую.

По мнению организаторов форума, особый интерес у частных инвесторов вызовут те корпорации, отрасли и регионы, которые продемонстрировали устойчивость к негативным проявлениям мирового кризиса.

В этой связи в Орlando прогнозируется спрос на информацию о России, рынки которой подверглись наименьшей негативной коррекции на фоне падения на ведущих торговых площадках Америки, Европы и Азии. Информацию о российском рынке инвестиций представляет и Торгпредство РФ в США. Его руководитель Андрей Долгоруков выступит в рамках форума на семинаре «Инвестиционные возможности в России», в котором также примет участие председатель *The World Money Show* Чарльз Джислер.

«Сегодня мир переживает период второго инвестиционного бума. Благодаря интернету все больше и больше простых людей находят хорошие возможности для вложения своих капиталов за тысячи километров от своего дома. Интернет действительно значительно расширяет площадку для частных инвесторов по всему миру», – считает председатель форума.

25% активов паевых фондов США инвестируются в зарубежные ценные бумаги. Через паевые фонды многие частные инвесторы вкладывают средства и в российские компании, главным образом в сфере энергетики и телекоммуникаций.

Специально для таких инвесторов агентство РИА Новости подготовило презентацию информационных услуг: ленту экономических новостей с подборкой материалов по разделам «Финансы», «Новости компаний», «Комментарии рынка», «Естественные монополии» и другие. Участники форума в режиме реального времени на большом демонстрационном экране через материалы корреспондентов и обозревателей РИА Новости смогут следить за экономическими и финансовыми новостями из России и стран СНГ, динамикой мировых рынков, ознакомиться с мнением ведущих российских аналитиков в сфере экономики и финансов, а также узнавать о показателях сводного индекса российских компаний, торгующихся на мировых биржах (RUXX) – одного из финансовых продуктов агентства.

В этом году РИА Новости выступает в качестве национального медиа-партнера Всемирного экономического форума наряду с такими международно признанными СМИ, как *The Wall Street Journal*, *Forbes*, *Nikkei Shimbun*. В отличие от прошлого года (когда агентство было представлено на форуме в рамках павильона «Россия» работу которого обеспечивает Торгпредство РФ в США) на

этот раз у РИА Новости отдельный стенд. Здесь посетители смогут познакомиться со всеми информационными услугами, получить презентационные компакт-диски, сувенирную продукцию с логотипом РИА Новости, а также издания, выходящие в свет при участии агентства – *Russia Profile* и *Moscow News*.

Нынешний форум – юбилейный, 30 по счету. В нем участвуют более 300 компаний. *The World Money Show* проходит также в Лондоне, а осенью этого года состоится его азиатская премьера – в Гонконге. Впрочем, американский вариант организаторы считают главным, поскольку именно в США сосредоточена большая часть мирового инвестиционного потенциала. РИА «Новости», 6.2.2008г.

– Чистый приток частного капитала в 2008г. вряд ли превысит уровень 2007г. Об этом говорится в материалах Банка России, подготовленных к заседанию Правительства РФ, где будут рассматриваться ключевые факторы, которые будут оказывать влияние на инфляцию в 2008г. и в среднесрочной перспективе.

В 2007г., по предварительной оценке, чистый приток частного капитала вырос до 82 млрд.долл. Впервые чистый приток частного капитала в 1 млрд.долл. зафиксирован в 2005г. В 2006г. он составил 42 млрд.долл., напоминает ЦБ, при этом отмечая, что немаловажной причиной роста потребительских цен в России является резкое увеличение чистого притока частного капитала. Во многом, благодаря притоку капитала, в 2007г. сохранился высокий темп прироста денежной массы (агрегата M2) – 47,6%, сообщает ЦБ. АК&М, 30.1.2008г.

– Чистый приток частного капитала в Россию в 2008г. вряд ли превысит уровень 2007г., достигший 82 млрд.долл. Об этом говорится в материалах, подготовленных Центральным банком РФ к завтрашнему заседанию правительства РФ.

По оценке ЦБР, немаловажной причиной роста потребительских цен в России является резкое увеличение чистого притока частного капитала. До 2005г. в России наблюдался чистый отток частного капитала. Впервые чистый приток частного капитала в 1 млрд.долл. был зафиксирован в 2005г. В 2006г. чистый приток частного капитала составил 42 млрд. долл, а в 2007г., по предварительной оценке, он вырос уже до 82 млрд.долл.

С одной стороны, приток иностранного капитала способствует росту инвестиций, распространению современных технологий, повышению эффективности производства. Если Центральный банк поддерживает стабильным курс национальной валюты, то мощный приток иностранного капитала может привести к быстрому росту валютных резервов и денежной массы, сохранению высоких темпов инфляции. Во многом благодаря притоку капитала в 2007г. сохранился высокий темп прироста денежной массы (агрегата M2) – 47,6%. Прайм-ТАСС, 30.1.2008г.

– Приток прямых иностранных инвестиций в Россию составил в 2007г. 47 млрд.долл., или 3,7% ВВП, сообщил вице-премьер, министр финансов РФ Алексей Кудрин, выступая на экономическом форуме «Форум Россия», организованном «Тройкой Диалог», в Москве в среду.

По его словам, в прошлом году по объему таких инвестиций Россия сравнялась с Китаем.

Глава минфина РФ отметил, что в 2007г. общий прирост внутренних и внешних инвестиций составил 21%. При этом в предыдущие годы среднегодовой прирост составлял 12%. В связи с этим прогноз прироста инвестиций на 2008г. является достаточно консервативным и составляет 14%.

В 2007г., по словам вице-премьера, объем инвестиций в основные фонды составил 249 млрд.долл., в то время как в 2000г. он равнялся 41 млрд.долл. «Этот тренд позволяет в 2010г. иметь общий объем инвестиций в основные фонды 490 млрд.долл., почти 500 млрд.долл.», — заявил А.Кудрин.

Таким образом, по его словам, объем инвестиций в основные фонды в 2010г. по сравнению с началом 2008г. увеличится в два раза. «Такое увеличение инвестиций позволяет говорить об устойчивых темпах роста российской экономики», — уверен министр. Interfax, 30.1.2008г.

— Вице-премьер правительства РФ, министр финансов РФ А. Кудрин сообщил на форуме по глобальным инвестициям и финансам, что в России в 2006-07гг. возрастает приток зарубежного капитала. В 2007г. прямые иностранные инвестиции составят 45 млрд.долл. (в 2006г. — 26 млрд., 2005г. — 13 млрд.).

Он отметил, что краткосрочный чистый отток капитала наблюдался в авг. — сент. 2007г., затем ситуация изменилась, и чистый приток капитала составил 11 млрд.долл. в окт. и более 3 млрд. — в нояб. По его прогнозам, в 2007г. чистый приток капитала будет на уровне 75-80 млрд.долл.

А. Кудрин заявил, что в 2006г. Россия догнала Китай по объему валового притока инвестиций.

В 2006г. он равнялся 3% ВВП, а в 2007г. общая сумма инвестиций составит 4%. При этом 19% объема инвестиций приходится на государство, и они направляются в первую очередь в инфраструктуру.

Такие темпы роста инвестиций способствуют развитию экономики России. В 2007г. прирост ВВП в РФ достигнет 7,4%, а в целом за последние 8 лет экономика России, по его оценкам, выросла на 70%. РФ вошла в первую десятку стран по производству ВВП.

В очередном докладе Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) о мировых инвестициях международные эксперты называют Россию самой привлекательной страной для инвесторов среди государств с переходной экономикой. По их оценкам, в 2006г. инвестиции в страны Юго-Восточной Европы и СНГ выросли на 68% — до 69 млрд.долл., причем 82% этих средств поступили в пять стран — Россию, Румынию, Казахстан, Украину и Болгарию.

Российская Федерация лидировала по объему инвестиций среди стран Юго-Восточной Европы — 96%. При этом основной поток инвестиций был связан с расширением транснациональных корпораций. Если раньше главными игроками на международном инвестиционном рынке были транснациональные корпорации из Евросоюза, США и Японии, то в настоящее время с ними успешно конкурируют компании из развивающихся стран и государств с переходной экономикой, в т.ч. России. БИКИ, 19.1.2008г.

— Американский исследовательский центр Heritage Foundation и газета Wall Street Journal опубликовали рейтинг стран с точки зрения эконо-

номической свободы. Из стран бывшего СССР самую высокую позицию в рейтинге (12 место, 77,8% в рейтинге экономической свободы) заняла Эстония. Как полагают авторы рейтинга, эта страна демонстрирует высокие показатели в сфере свободы инвестиций, финансовой свободы, прав собственности, свободы бизнеса и свободы от коррупции. При этом, отмечается в докладе, Эстония могла бы достичь большего с точки зрения сокращения численности органов управления и свободы в трудовых отношениях. Литва занимает в рейтинге 26 место (70,8%) среди всех стран рейтинга и 13 место из 41 европейской страны. Ее показатели выше, чем средний по Европе. Среди преимуществ Литвы — свобода ведения бизнеса, торговли, свобода в инвестиционной сфере и финансах. Зарубежные инвестиции подпадают под те же правила, что и национальные. При этом в комментариях к рейтингу отмечается высокая налоговая свобода в Литве.

В число стран в категории «в основном экономически свободных», помимо Эстонии и Литвы из бывших союзных республик вошла Армения, занявшая 28 место (70,3%). Она улучшила свои показатели по сравнению с пред.г., улучшив законодательство в сфере инвестиций, однако за подотчетный период было зафиксировано ухудшение ситуации со свободой трудовых отношений. Среди 41 европейской страны Армения занимает 15 место и демонстрирует показатели выше среднего по Европе в целом, что показательно для «бедной страны, не имеющей выходов к морю», отмечают авторы исследования. По их мнению, Армении предстоит усовершенствовать законодательство в вопросах прав собственности и борьбы с коррупцией. Еще одним недостатком Армении авторы рейтинга считают слабость судебной системы и подверженность политическому влиянию.

В число умеренно свободных стран с экономической точки зрения на пост-советском пространстве вошли Грузия (32 место, уровень экономической свободы — 69,2%), Латвия (38 место, уровень экономической свободы — 68,3%), Киргизия (70 место, уровень экономической свободы — 61,1%), Казахстан (76 место, уровень экономической свободы — 60,5%). Создатели рейтинга отмечают успехи Грузии в сфере свободы ведения бизнеса, налогообложения, численности органов управления, инвестиций. Лишь две категории экономических свобод не дотягивают до среднемирового уровня — регулирование прав собственности и уровень коррупции. Латвия в большинстве категорий демонстрирует высокие показатели, ее основными проблемами в экономике являются численность чиновничьего аппарата, высокие государственные расходы и монетарная политика. В Киргизии американские экономисты отмечают высокий уровень свободы в сфере торговли, налогообложения, трудовых отношений, однако показатели страны в защите прав собственности и свободе от коррупции, обусловленные отсутствием верховенства закона, невысоки. Показатели Казахстана — выше среднего уровня по азиатско-тихоокеанскому региону, но при этом страна демонстрирует плохую динамику в сфере свободы инвестиций, прав собственности и свободы от коррупции. Зарубежные инвестиции в казахскую экономику практически во всех секторах наталкиваются на барьеры и некомпетентность чиновничества. При

этом государство активно потворствует национальному бизнесу, а отсутствие верховенства закона способствует процветанию коррупции и не защищает прав собственности.

В следующую категорию «в основном экономически не свободных стран» вошли Молдавия (89 место, 58,4%), Азербайджан (107 место, 55,3%), Таджикистан (114 место, 54,5%), Узбекистан (130 место, 52,3%) и Украина 133 (51,1%). Молдавия, будучи самой бедной страной Европы, получила оценку свободы торговли, ведения бизнеса, трудовых отношений, налогообложения и прав собственности выше среднемирового уровня. Но при этом страна отличается слабой монетарной политикой, плохой защитой инвестиций и высоким уровнем коррупции. Высокая инфляция, жесткое регулирование зарубежных инвестиций почти во всех секторах и слабые общественные институты перечислены авторами рейтинга среди недостатков молдавской экономики. Единственным сильным местом Азербайджана является невысокая численность госаппарата. Находящаяся в переходном положении экономика Азербайджана характеризуется более низким, чем в других странах, уровнем свободы в сфере торговли, инвестиций, прав собственности и более высоким уровнем коррупции.

Отличительной особенностью таджикской экономики является жесткое и противоречивое законодательство, а также не благоприятное для бизнеса регулирование государства. Кроме того, Таджикистан входит в двадцатку самых коррумпированных стран мира. Узбекской экономике мешает развиваться «катастрофическая инфляция». Иностранные инвестиции приватизируются на официальном уровне, но им мешают чрезмерная бюрократизация и политическое давление. Суды подвержены политическому вмешательству, а коррупция пронизала все уровни государственного аппарата. На Украине при относительно нормальном развитии в сфере торговли и налогообложения наблюдаются проблемы в сфере свободы предпринимательства, объемах чиновничьего аппарата, свободы денежных отношений, инвестиций, защиты прав собственности и свободы от коррупции. Инфляция высока, а расходы госбюджета равны почти двум пятым от ВВП. Угрозой иностранным инвестициям служат высокая коррупция и многочисленные правила. Коррупция также является основной проблемой в судебной системе и в госаппарате.

Россия, Белоруссия и Туркмения попали в рейтинге в группу стран с «подавляемыми экономическими свободами». Россия заняла 134 место (49,9%), Белоруссия — 150 (44,7%), а Туркмения — 152 (43,4%) в списке из 157 позиций. Белоруссия отличилась лишь в сфере налогообложения, благодаря умеренным налогам и сборам. Основной чертой ее экономики является государственное регулирование. В Туркмении относительно хорошие показатели в сфере налогообложения, размера чиновничьего госаппарата и свободы торговли, однако показатели свободы предпринимательства, инвестиций, прав собственности и т.д. чрезвычайно низки. Судебная система контролируется государством, коррупция всепроникающая, большинство операций на финансовом рынке контролируется государством. ИА Regnum, 15.1.2008г.

— Рост иностранных инвестиций в российскую экономику в 2007г. составил 49 млрд.долл. Как пе-

редает телеканал «Вести 24», об этом говорится в предварительном докладе конференции ООН по торговле и развитию (Unctad) по итогам прошедшего года.

По данным Unctad, средний показатель роста инвестиций в страны с переходной экономикой (республики бывшего СССР и государства Восточной Европы) составил 41%. Авторы доклада в целом отмечают «хорошую динамику роста».

США по-прежнему занимает лидирующие позиции по объему иностранных инвестиций — 193 млрд.долл. «Но прирост инвестиций значительно замедлился и составил всего 10% за год», — указывается в документе. По мнению авторов, «инвесторы проявляют естественную осторожность, учитывая нынешнее состояние американской экономики».

Прошедший год характеризуется рекордным по объему иностранных инвестиций в мире за последние 7 лет. В 2000г. они составили 1,4 трлн.долл., а 2007г. они равнялись 1,538 трлн.долл. «Но в 2008г. может сложиться менее благоприятное положение, в первую очередь из-за непредсказуемости ситуации на финансовых рынках США», — сообщают эксперты Unctad. 9.1.2008г.

— Накопленный иностранный капитал в экономике России за янв.-сент. 2007г. составил 197,8 млрд.долл., что на 52,2% больше по сравнению с аналогичным периодом пред.г., сообщил в среду Росстат.

«В янв.-сент. 2007г. в экономику России поступило 87,9 млрд.долл. иностранных инвестиций, что в 2,5 раза больше, чем в янв.-сент. 2006г.», говорится в сообщении.

По данным ведомства, наибольший удельный вес в накопленном иностранном капитале приходился на кредиты международных финансовых организаций, торговые кредиты и другие виды инвестиций, осуществляемые на возвратной основе. Данные виды инвестиций составили за янв.-сент. — 53,5%, против 48,8% на конец сент. 2006г. Доля прямых инвестиций составила 44,4%, против 49,3% за аналогичный период пред.г., портфельных — 2,1% против 1,9% за янв.-сент. 2006г.

Основные страны-инвесторы в янв.-сент. 2007г. — Великобритания, Нидерланды, Кипр, Люксембург, Швейцария, Ирландия, Франция, Германия, США. На долю этих стран приходилось 85,5% от общего объема накопленных иностранных инвестиций и 84,4% от общего объема накопленных прямых иностранных инвестиций.

Объем инвестиций из России, накопленных за рубежом, на конец сент. 2007г. составил 28,1 млрд.долл. В янв.-сент. 2007г. из России за рубеж направлено 54,2 млрд.долл. иностранных инвестиций, или на 56,6% больше, чем в янв.-сент. 2006г.

«Объем погашенных инвестиций, направленных ранее из России за рубеж, составил 41,4 млрд.долл., или на 29,1% больше, чем в янв.-сент. 2006г.» — говорится в сообщении Росстата. РИА «Новости», 20.11.2007г.

— Иностранные инвестиции в экономике России в янв.-сент. 2007г. Согласно данным Росстата, в янв.-сент. 2007г. в экономику России поступило 87,9 млрд. USD иноинвестиций, что в 2,5 раза больше, чем в янв.-сент. 2006г.

Объем прямых иноинвестиций (ПИИ) за этот период увеличился в 1,9 раза и составил 19,6 млрд.

USD. Основой роста ПИИ стало увеличение кредитов от зарубежных совладельцев организаций в 4,4 раза (до 9,7 млрд. USD).

Такая важнейшая составляющая часть ПИИ как взносы иностранных инвесторов в акционерный капитал российских компаний выросла в 1,5 раза (до 9 млрд. USD).

При этом, доля ПИИ в общем объеме поступивших иностранных инвестиций сократилась с 29,1% в янв.-сент. 2006г. до 22,3% в янв.-сент. 2007г.

Объем прочих инвестиций по итогам 9 месяцев 2007г. увеличился в 2,7 раза и составил 66,7 млрд. USD, их доля, в общем объеме поступивших за этот период инвестиций, возросла с 69% в янв.-сент. 2006г. до 75,9% в янв.-сент. 2007г.

Объем портфельных инвестиций относительно соответствующего периода предыдущего года вырос в 2,3 раза до 1,5 млрд. USD и составил 1,8% от общего объема инвестиций.

В отраслевой структуре иностранных инвестиций можно отметить увеличение в 2 раза (до 42,3%) по сравнению с янв.-сент.м 2006г. доли инвестиций, поступивших в оптовую и розничную торговлю. Поступления иностранных инвестиций в обрабатывающие производства и в добычу полезных ископаемых выросли в 2 раза, но доли этих видов экономической деятельности в общем объеме поступивших в Россию иностранных инвестиций несколько снизились по сравнению с янв.-сент.м 2006г. и составили 24,6% и 17,3% соответственно.

Великобритания по-прежнему занимает лидирующую позицию по поступившим в Россию инвестициям, увеличив свои вложения в 3,8 раза (относительно янв.-сент. 2006г.) до 20,7 млрд. USD. Далее следуют Нидерланды (17,2 млрд. USD), Кипр (11,9 млрд. USD) и Люксембург (8,1 млрд. USD).

Общий объем накопленных иностранных инвестиций в экономике России по состоянию на конец сент. 2007г. составил 197,8 млрд. USD, что на 52,2% больше, чем в конце сент. 2006г. В структуре накопленного в экономике России иностранного капитала наибольший удельный вес приходился на прочие накопленные иностранные инвестиции, осуществляемые на возвратной основе — 53,5% (на конец сент. 2006г. — 48,8%). Доля портфельных инвестиций увеличилась с 1,9% (на конец сент. 2006г.) до 2,1%, а доля прямых вложений сократилась до 44,4% (на конец сент. 2006г. — 49,3%).

В отраслевой структуре накопленных на конец сент. 2007г. иностранных инвестиций увеличилась (по сравнению с янв.-сент.м 2006г.) доля оптовой и розничной торговли (+4,8%).

Лидирующее положение в структуре накопленных иностранных инвестиций сохранилось за обрабатывающими производствами (30%).

Крупнейшими иностранными инвесторами остались: Кипр (19,8% от общего объема накопленных иностранных инвестиций), Нидерланды (18,2%), Люксембург (15,3%) и Великобритания (12,2%). На долю этих стран приходилось 65,5% от общего объема накопленных иностранных инвестиций, в т.ч. 72,3% от общего объема накопленных прямых иностранных инвестиций и 60,5% прочих. www.economy.gov.ru, 15.11.2007г.

— Федеральный закон об ограничении участия иностранного капитала в стратегических отраслях экономики будет принят в 2008г. Об этом сообщил сегодня журналистам глава минпромэнерго Виктор Христенко.

По его словам, законопроект «находится в высокой степени готовности», однако, принять его до завершения осенней сессии Госдума не успеет. Министр пояснил, что пока не готовы необходимые поправки в закон о недрах.

Напомним, законопроект «О порядке осуществления иностранных инвестиций в коммерческие организации, имеющие стратегическое значение для национальной безопасности РФ») был внесен в Госдуму в конце июля. Стратегическими в проекте закона названы 39 видов деятельности, связанных с естественными монополиями, разработкой недр, ВПК, авиастроением, космической деятельностью, ядерным производством. В список попали и те отрасли, в которые Россия согласилась пустить иностранцев на двусторонних переговорах по вступлению в ВТО. Это, например, ремонт авиатехники, сервисные услуги в портах и аэропортах.

Иностранная компания (или российская, контролируемая ею), пожелавшая приобрести более 50% акций предприятия из списка либо получить половину мест в его совете директоров или органах управления, должна обратиться в уполномоченный правительством орган за разрешением на сделку. Особое ограничение предусмотрено для иностранных госкомпаний — им можно приобретать менее 25% акций стратегических предприятий. Росбалт, 8.11.2007г.

— Премьер-министр РФ Виктор Зубков отмечает рекордный объем иностранных инвестиций в экономику России. «В I пол. 2007г. мы получили рекордный объем иностранных инвестиций — 60,3 млрд.долл. Без малого — в три раза больше, чем за тот же период пред.г. А их накопленный объем уже достиг 178,5 млрд», — сказал В.Зубков, открывая в понедельник в Москве заседание Консультативного совета по иностранным инвестициям в России.

Он отметил, что «российская экономика может и готова принимать более весомые вливания, но для нас на первом месте — направить эти ресурсы в приоритетные сектора».

Премьер сообщил, что, по данным за январь-август текущего года, объем инвестиций в основной капитал из всех источников финансирования превысил 130 млрд.долл. «Их прирост по сравнению с тем же периодом пред.г. составил 22,1%. Больше половины объема прямых инвестиций — это вложения в оборудование и транспортные средства. По сути — в техническое обновление производства», — подчеркнул премьер.

«Мы хорошо знаем, что инвестиционный климат в стране — это важнейшее условие развития экономики. Ее современный уровень, значительно возросшие финансовые возможности позволяют нам ставить перед собой новые масштабные цели», — сказал он.

В.Зубков подчеркнул, что «Россия занимает уверенные позиции среди стран с наиболее высокими темпами экономического роста». «Некоторые аналитики связывают наши экономические успехи исключительно с благоприятной внешнеэкономической конъюнктурой. Спорить здесь конечно трудно, она действительно благоприятная. И было бы, по меньшей мере, странно не использовать это для собственного развития», — сказал премьер.

Внутренние условия в России также становятся благоприятными. «Последовательно решаются

социальные вопросы, растут реальные доходы людей, а федеральный бюджет имеет значительный профицит. И, наконец, у России более чем достойный финансовый запас в виде стабилизационного фонда и золотовалютных резервов», — заявил премьер.

По его словам, «все это также стимулирует наше развитие». «Стремительный рост потребительского и инвестиционного спроса — это уже факты нашей жизни. И уверенность в устойчивом долгосрочном развитии основана именно на них», — подчеркнул премьер.

В.Зубков заявил, что «главный вызов для российской экономики сегодня — инфраструктура». «Мы это понимаем также хорошо, как и то, что первую скрипку в инвестициях в этот сегмент играть частным инвесторам. Но очевидно, что здесь нужны инвестиции именно долгосрочные, и наша задача — создать все условия для таких вложений», — сказал он.

По словам В.Зубкова, сегодня уже расставляются «сигнальные флажки» для инвесторов. Он отметил, что важным инструментом инвестирования в экономику России призваны стать новые институты развития.

Глава правительства отметил, что впервые в эти институты бюджетом России выделяются средства объемом 640 млрд. руб. По его словам, «некоторые механизмы уже запущены». «Прежде всего, говорю об инвестиционном фонде и Банке развития. На их капитализацию направляется свыше 10 млрд.долл., и выстроены они так, чтобы активно содействовать частным инвесторам при осуществлении именно долгосрочных вложений в инфраструктуру», — отметил В.Зубков.

Он подчеркнул, что на сегодня уже одобрены 12 проектов, финансируемых инвестиционным фондом, в числе которых — строительство автодорог в Московском и Краснодарском регионах и в Санкт-Петербурге. «Достойные планы по Нижнему Приангарью, юго-востоку Читинской обл., Ростову-на-Дону. Я уверен, дальновидный инвестор такие сигналы не пропустит», — считает премьер.

По его словам, то же самое касается принимаемых программ развития по Сочи, Сибири и Дальнему Востоку. «Одним словом, мы ждем энергичного включения инвесторов в нашу работу по развитию инфраструктуры и комплексному развитию регионов», — подчеркнул премьер.

Он также отметил, что большой простор для инвестиций «мы видим в инновационной сфере, в инвестициях в человека». «Для этого в наукоемких отраслях мы создаем крупные госкорпорации, в т.ч. и специализированную корпорацию по нанотехнологиям», — сказал В.Зубков.

Он отметил, что российские власти прислушиваются к мнениям, которые высказываются на консультативном совете. «Причем, как на федеральном, так и на региональном уровне. Рекомендации Совета находят свое отражение и в законодательной деятельности, и в работе исполнительной власти», — сказал премьер.

В.Зубков подчеркнул, что были учтены предложения по улучшению инвестиционного климата, высказанные иностранными коллегами на заседании в прошлом году. Он сообщил, что в России подготовлены поправки в закон «О правовом положении иностранных граждан», в соответствии с

которым иностранная компания при аккредитации в России будет просто заявлять о количестве сотрудников, а специальное разрешение этому числу людей не потребуется.

Премьер также сообщил, что внесены изменения в закон «О техническом регулировании», и «теперь у нас есть четко прописанные требования к использованию международных стандартов при разработке технических регламентов».

По его словам, разработаны поправки в статью 59 1 части Налогового кодекса, которые предусматривают утверждение порядка и признания безнадежной задолженности по клиентским платежам в обанкротившихся банках с последующим ее списанием.

В.Зубков также сообщил, что близится к завершению работа по уточнению законов об электронной подписи, об инвестировании средств для финансирования накопительной части трудовой пенсии, а на выходе — поправки в закон о недрах.

Он подчеркнул, что «мы не рассматриваем иностранные капиталы в качестве дополнительных финансовых ресурсов. Мы хорошо понимаем, что с ними приходят новейшие технологии, что они позитивно влияют на изменения структуры российской экономики, а также на активизацию внутреннего инвестиционного процесса».

В заключение своего выступления В.Зубков представил нового председателя постоянного комитета Совета. Он напомнил, что по должности им является глава минэкономразвития РФ Эльвира Набиуллина. Interfax, 15.10.2007г.

— В рамках деятельности институтов развития планируется привлечь 1 трлн. руб. частных инвестиций, заявила глава минэкономразвития РФ Эльвира Набиуллина на заседании правительства в четверг.

«Результатом деятельности четырех институтов развития — а именно инвестфонда, Банка развития, РВК и ОЭЗ — станет создание более 160 тыс. рабочих мест и привлечение более 1 трлн. руб. частных инвестиций», — заявила она, отметив, что на 1 руб. госинвестиций планируется привлечь 3 руб. частных инвестиций.

К 2010г. число компаний-резидентов ОЭЗ планируется довести до 250. По ее словам, зарегистрировано уже 27 резидентов, а в среду было принято решение о присвоении статуса резидентов еще 25 компаниям, что доведет количество резидентов особых зон до конца года до 52.

Министр также отметила, что в результате деятельности институтов развития доля высокотехнологического сектора в ВВП РФ должна вырасти в два раза с 10,5% в 2006г. По ее мнению, вклад инновационных факторов роста также должен вырасти в два раза.

Основными задачами по совершенствованию деятельности институтов развития, по ее словам, являются координация их деятельности, исключение дублирования их функций, более четкие цели и задачи для каждого института развития, а также доработка нормативной базы. Э.Набиуллина сообщила, что для каждого института развития будет разработана стратегия, ежегодно будет готовиться доклад с мониторингом выполнения стоящих перед каждым институтом развития задач. Interfax, 11.10.2007г.

— Общий объем иностранных инвестиций, поступивших в нефинансовый сектор экономики се-

верной столицы за I пол. 2007г., увеличился в 1,3 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и превысил 2 млрд.долл. Как сообщили ИА «Росбалт-Петербург» в пресс-службе Комитета экономического развития, промышленной политики и торговли правительства Петербурга (КЭРППиТ), из них прямых инвестиций – 381 млн.долл. (1,5 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года), портфельных – 492 млн.долл. (рост в 15,8 раз).

По словам председателя КЭРППиТ Алексея Сергеева, сумма прочих инвестиций превысила 1 млрд.долл. Из этих средств 41,2% пришлось на торговые кредиты (848 млн.долл.), объем которых увеличился на 35% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

В структуре иностранных инвестиций по видам экономической деятельности 79,5% иностранных инвестиций поступило в обрабатывающие производства.

Наибольший объем иностранных инвестиций по итогам I кв. текущего года поступил из следующих стран-инвесторов: США (20,6% поступивших вложений), Кипр (16,6%), Великобритания (8,8%). Из стран СНГ инвестиций в городскую экономику поступило 469 млн.долл., из которых 99,9% пришлось на прочие инвестиции.

Сергеев подчеркнул, что в янв.-июне 2007г. объем инвестиций в основной капитал достиг 106,5 млрд.долл. и увеличился в сопоставимых ценах на 21,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

В I кв. текущего года наибольшая доля (45,9%) инвестиций в основной капитал была направлена в здания и сооружения. Второе место заняли вложения в машины, оборудование и транспортные средства (45,4%).

В экономическом ведомстве северной столицы отмечают, что положительной динамике инвестиций в основной капитал и иностранным инвестициям способствует совокупность макроэкономических показателей развития экономики города, и ряд реализованных правительством Петербурга мероприятий. Кроме того, в связи с реализацией в городе иностранными инвесторами таких крупных проектов, как строительство автомобильных заводов Toyota, GM, Nissan, Suzuki и строительство многофункционального комплекса объектов жилого, социального и общественно-делового назначения в Приморской части юго-западной части Петербурга («Балтийская жемчужина»), доля прямых иностранных инвестиций будет постепенно увеличиваться в общем объеме иностранных инвестиций. 5.10.2007г.

– В соответствии с рейтингом индекса восприятия коррупции, составленным международной антикоррупционной организацией «Трансперенси Интернешнл», Россия в текущего году по данному показателю опустилась с 126 на 143 место.

«В соответствии с новым рейтингом индекса восприятия коррупции в России, наша страна занимает 143 место и разделяет его с такими странами как Гамбия, Индонезия и Того», – сообщила в среду директор Центра антикоррупционных исследований и инициатив «Трансперенси Интернешнл – Россия» Елена Панфилова.

Между тем, по ее словам, столь резкое падение (ранее страна занимала 126 место) рейтинга России в списке организации не связано с сильным

увеличением коррупции в стране, а скорее произошло из-за того, что в новый рейтинг вошли еще 17 стран. Так, по ее словам, если в прошлогоднем рейтинге в списке присутствовало 163 страны, то в этом году организация включила в список 180 стран.

В целом, по словам Е.Панфиловой, уровень коррупции в России не изменился и составляет приблизительно 2,3 балла индекса восприятия коррупции. По ее словам, российский рейтинг изменился на 0,1-0,2 балла.

В рейтинге организации по уровню индекса восприятия коррупции как наименее коррумпированные выступают такие страны как Дания, Финляндия и Новая Зеландия, они возглавляют список. На втором месте находится Сингапур и Швеция.

По словам Е.Панфиловой, наименее коррупционными из стран бывшего СССР сегодня являются страны Балтии. Такие страны СНГ как Украина и Молдавия находятся на 118 и 111 месте соответственно. Казахстан, Киргизия, Белоруссия, Туркмения и Таджикистан – на 150 месте. Завершают список такие страны как Ирак, Мьянма и Сомали. Interfax, 26.9.2007г.

– Грузия, Молдавия, Киргизия, Азербайджан, Белоруссия и Узбекистан улучшили свои позиции в рейтинге Всемирного банка, оценивающим простоту ведения бизнеса, тогда как позиции Армении, Казахстана, России, Украины и Таджикистана ухудшились, сообщил банк в среду. Рейтинги, опубликованные в ежегодном отчете банка Doing Business (www.doingbusiness.org), рассчитываются исходя из количества и сложности процедур, связанных с предпринимательской деятельностью (лицензии, регистрация), уровня налогообложения, защиты инвесторов и других показателей.

Ниже приведены рейтинги стран СНГ в 2007 и в скобках – 2006г.: Грузия – 18 (37); Армения – 39 (34); Казахстан – 71 (63); Молдавия – 92 (103); Киргизия – 94 (90); Азербайджан – 96 (99); Россия – 106 (96); Белоруссия – 110 (129); Узбекистан – 138 (147); Украина – 139 (128); Таджикистан – 153 (133).

Россия. Авторы доклада называют положительными факторами начало работы первого частного кредитного бюро и упрощение процедуры получения разрешений на строительство, но указывают на ухудшение ситуации в сфере лицензирования. Россия также приведена в качестве отрицательного примера в разделе, посвященном защите инвесторов и корпоративному управлению:

«Руководители Elf Aquitaine, крупнейшей нефтяной компании Франции, заключали сделки в обмен на большие «откаты». Вместе с деньгами они получили по семь лет тюрьмы и штраф на 2 млн. евро за злоупотребление служебным положением. Российский Газпром купал материалы для новых трубопроводов через компании-посредники, принадлежавшие менеджерам компании. Высокая цена вызвала удивление, но не судебные иски».

Украина. Всемирный банк не отметил ни положительных, ни отрицательных реформ, но напомнил о том, что налоговые системы Украины и Белоруссии относятся к числу самых обременительных в мире.

Белоруссия. Страна усовершенствовала систему защиты инвестиций и установила правило «од-

ного окна» для подачи документов на регистрацию предприятия.

Молдавия. Приняла новый гражданский процессуальный кодекс для ведения судопроизводства и сократила налоги, включая налог на доходы компаний и налоги, связанные с рабочей силой, которые выплачивают компании, говорится в отчете. Отмечено ухудшение в сфере найма рабочей силы.

Казахстан, по данным Всемирного банка, снизил налоговое бремя, изменив ставки амортизации. Киргизия также понизила налоги, однако ситуация с регистрацией собственности изменилась, по мнению банка, в худшую сторону.

Узбекистан принял специальную процедуру добровольной ликвидации частных предприятий, понизил до 10% ставку налога на доход компаний, удешевил процедуру передачи прав и упростил порядок оформления нового предприятия.

Грузия повышена защита инвесторов и принят новый закон о банкротстве. Страна также ускорила процесс выдачи разрешений на выполнение строительных работ и упростила регистрацию права собственности. Стала проще процедура оформления нового предприятия, а информация, которую собирает и распространяет частное кредитное бюро, была дополнена сведениями о платежах от предприятий розничной торговли, коммунальных служб и организаций, предоставляющих коммерческое кредитование.

Армения. Упростила процедуру банкротства. В стране было открыто новое частное кредитное бюро и запущена новая электронная система обмена информацией для таможенных агентов.

Азербайджан. Сократил процедуру создания нового предприятия с 52 до 30 дней и понизил ставку налога на доходы компаний. Рейтер, 26.9.2007г.

— В исследовании, проведенном компанией Deloitte, отмечается, что экономический климат в России в перспективе не ухудшится, а число желающих вложить средства в российские предприятия вырастет.

Deloitte является одной из ведущих аудиторско-консультационных компаний, предоставляющих услуги в области аудита, налогообложения, консультирования и корпоративных финансов. У компании открыты офисы в Москве, Санкт-Петербурге, Южно-Сахалинске, Киеве, Минске, Тбилиси, Баку, Алматы, Астане, Атырау в Казахстане, Бишкеке и Ташкенте.

За 15 лет деятельности в России и странах СНГ ею выполнены десятки проектов для банков и других финансовых учреждений, государственных организаций, предприятий электроэнергетики, добывающей, металлургической и машиностроительной отраслей, компаний по производству и реализации товаров широкого потребления, продуктов питания и напитков, телекоммуникационных и технологических компаний, средств массовой информации.

По оценке Deloitte, объем фондов, осуществляющих прямые инвестиции в России и СНГ, в 2006г. составил 6 млрд.долл., или в 2 раза больше, чем в 2003г. Крупнейшими из них являются: Varing Vostok Capital Partners (1,2 млрд.долл.), Troika Capital Partners и сингапурский Temasek (1 млрд.), Delta Private Equity (350 млн.), «Ренова Капитал», Russia Partners и Alfa Capital Partners (по 300 млн.).

В июле 2007г. был проведен опрос более 100 сотрудников 45 компаний, осуществляющих или планирующих прямые инвестиции в РФ: 55% ожидают улучшения инвестиционного климата, а 45% уверены, что он не ухудшится. Все опрошенные не сомневаются, что заемные средства станут более доступными, 82% рассчитывают, что средний объем сделок увеличится. Самой привлекательной для инвестиций, по мнению опрошенных, оказалась сфера высоких технологий (28%); финансовые услуги, здравоохранение и фармацевтика интересуют 18% участников рынка, а инфраструктура — 9%.

На Западе доходность компаний, управляющих фондами прямых инвестиций, не превышает 25% годовых, в России этот показатель достигает 30-35%. БИКИ, 15.9.2007г.

— По данным Росстата, в янв.-марте 2007г. в Россию поступило 24,6 млрд.долл. иностранных инвестиций, или в 2,8 раза больше, чем в аналогичном периоде 2006г. Объем портфельных инвестиций в I кв. 2007г. составил 197 млн.долл. (на 14,2% меньше, чем в I кв. 2006г.), прочих — 14,7 млрд. (рост в 3,1 раза).

В иностранных инвестициях в Россию в янв.-марте 2007г. доля прочих инвестиций составила 59,6%, прямых — 39,6% и портфельных — 0,8%

По данным Росстата, в янв.-июне 2007г. приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ — взносы в капитал и кредиты, полученные компаниями от иностранных владельцев) составил 15,8 млрд.долл., или в 2,5 раза больше чем в I пол. 2006г. ПИИ в основном направлялись в топливно-энергетический комплекс, финансы, пищевую промышленность.

Удельный вес взносов в капитал в янв.-июне 2007г. составил 42,4% ПИИ и кредитов — 54,3% (в 2006г. — 64,1 и 28,5% соответственно). Кредиты выросли в 6,8 раза, а капитал — в 1,9 раза. По мнению ряда аналитиков, более чем 1/3 притока ПИИ в I пол. 2007г. обеспечила сделка по покупке активов «Юкоса» за 5,8 млрд.долл. компанией «Энинефтегаз» (на 60% контролируется Enel и на 40% — ENI).

В сектор добычи полезных ископаемых поступило 11,2 млрд.долл. ПИИ (71%), причем 10,7 млрд. — через Нидерланды, где регистрируется большинство структур, через которые компании берут займы.

Крупными приобретениями иностранцев в янв.-июне 2007г. были (млрд. долл.): покупка Enel Investment Holding (Италия) 25% акций ОГК-5 — 1,5; приобретение Mittal Investment (Индия) 50% акций Caspian Investment Resources у «Лукойл» — 0,98; продажа «Росно» 49% акций германской компании Allianz SE — 0,75.

Общая сумма накопленных инвестиций в экономике России на конец марта 2007г. равнялась 151,5 млрд. долл., что на 33,1% больше по сравнению с аналогичным периодом 2006г., в т.ч. прямые — 73 млрд. (48,2%), портфельные — 2,8 млрд. (1,8%) и прочие — 75,7 млрд. (50%).

Крупнейшими иностранными инвесторами России являются Кипр, Нидерланды и Люксембург, на долю которых приходится соответственно 21, 20,3 и 17,7% всех накопленных инвестиций в РФ. В первую десятку крупнейших инвесторов входят также Великобритания (7,7%), Германия (6,6%), США (4,4%); Ирландия, Франция, Вир-

гинские о-ва (по 2,4%); Швейцария (2%). По видам экономической деятельности накопленные иностранные инвестиции в РФ на конец I кв. 2007г. распределялись следующим образом (млрд.долл.): обрабатывающие производства — 43,8, добыча полезных ископаемых — 37,5, оптовая и розничная торговля, а также ремонт транспортных средств и бытовой техники — 37,3, операции с недвижимостью, аренда и предоставление услуг — 11,5, транспорт и связь — 11,3, финансовый сектор — 5,6, строительство — 1,3. В других сферах сумма иностранного капитала не превышала 1 млрд.долл.

Общая сумма накопленных инвестиций России за рубежом на конец марта 2007г. составляла 12,8 млрд.долл., в т.ч. прямые — 6,2 млрд., портфельные — 795 млн., прочие — 5,7 млрд.

Крупнейшими получателями российских инвестиций являются Кипр, Австрия и Великобритания, на долю которых приходится соответственно 16,4, 11,9 и 10,2% всех накопленных инвестиций РФ за рубежом.

Объем инвестиций России за рубежом в янв.-марте 2007г. составил 11,8 млрд.долл., что на 16,6% больше по сравнению с соответствующим периодом 2006г. Объем погашенных в течение квартала инвестиций, направленных ранее из России за рубеж, равнялся 13,9 млрд.долл. (рост на 47,3%). БИКИ, 30.8.2007г.

— По данным финансовых аналитиков Альфа-банка, корпоративные заимствования российских банков и компаний в 2008г. составят не менее 125 млрд.долл. Корпоративный долг, который уже достиг 26% ВВП, позволит российским банкам и компаниям и в дальнейшем осуществлять заимствования. Таким образом, к началу 2009г. долги корпоративного сектора могут превысить 400 млрд.долл., причем большая их часть будет принадлежать госкомпаниям и банкам.

В 2007г. российские банки уже заняли 15 млрд.долл., а крупнейшие банки заявили о намерении взять еще 20 млрд. По оценкам экспертов, в целом долг вырастет до 50 млрд.долл. В то же время три крупных российских банка заявили о переносе выпуска еврооблигаций из-за неблагоприятной конъюнктуры европейского рынка, однако средние и мелкие банки, не имея альтернативных источников финансирования, вынуждены будут размещать дорогие займы.

Основными долговыми игроками остаются государственные банки и корпорации, чьи долги на Западе рассматриваются как государственные.

Минфин в конце 2006г. выступил с инициативой введения запрета для выхода госкомпаний на рынок внешних заимствований. В то же время компании выходят на международные рынки заимствований, поскольку ни один российский банк не в состоянии про-кредитовать крупный бизнес.

В 2008г. корпоративному сектору придется также погашать основную сумму ранее взятых кредитов, на что потребуются, по экспертным оценкам, около 40 млрд.долл., а на выплату процентов — еще 50 млрд.

II кв. 2007г. стал вторым наиболее активным периодом за последние пять лет по количеству сделок IPO и объему привлеченного капитала. В этот период количество сделок по первичному размещению акций на открытом рынке (IPO) уве-

личилось практически во всем мире. По данным международной финансовой компании Ernst&Yung, по сделкам IPO было привлечено 88 млрд.долл. По сравнению с I кв. 2007г. количество размещений увеличилось на 40%, а по сравнению со II кв. 2006г. — на 16%, при этом объем привлеченного капитала вырос на 144% по сравнению с предыдущим кварталом и на 42% — по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Значительная доля этой активности приходилась на развивающиеся рынки: Бразилия, Россия, Индия и Китай совместно привлекли 35 млрд.долл. в ходе 90 сделок IPO.

В Европе Россия заняла первое место по объему привлеченного капитала (11,7 млрд.долл.), далее следуют (млрд.долл.): Германия — 4,1, Великобритания — 3,6, Италия — 2,9, Испания — 2,5.

В 2006-07гг. количество российских компаний, которые разместили свои акции на мировых и российских фондовых биржах, выросло в 3 раза.

Структура мирового рынка IPO меняется из-за доступности капитала по всему миру и большого количества компаний, желающих стать публичными. Появляются финансовые центры, соответствующие уровню мирового класса, что приводит к росту крупных размещений на местных биржах. Так, по данным Ernst&Yung, лишь 3 из 20 крупнейших сделок IPO во II кв. были проведены не на внутренних рынках. Размещение всех крупных российских компаний происходило на российских площадках.

По отраслям промышленности во II кв. в списке 20 крупнейших IPO лидировали финансовый сектор и перерабатывающие отрасли промышленности. На компании финансового сектора пришлось более 30% привлеченного капитала, промышленные компании (%) — 14, компании, ведущие операции с недвижимостью — 12, компании перерабатывающих отраслей — 11. По количеству размещений первое место занимала перерабатывающая отрасль (19% рыночной доли IPO), далее следовали компании, разрабатывающие технологии (13%), промышленные и финансовые компании (по 12%). БИКИ, 23.8.2007г.

— Как сообщила пресс-служба комитета по внешним связям Санкт-Петербурга, в I кв. 2007г. иностранные прямые инвестиции в экономику города возросли почти в четыре раза. С начала 2007г. вступила в силу новая редакция закона о предоставлении налоговых льгот для промышленных организаций, осуществивших на территории Санкт-Петербурга в течение трех календарных лет инвестиции в основные средства на сумму не менее 3 млрд. руб. (закон Санкт-Петербурга от 14.07.95 №81-11, ред. от 8.05.2007 «О налоговых льготах», принят законодательным Собранием СПб 28.06.95).

Закон на пять лет полностью освобождает от налога на имущество и до 20% понижает налог на прибыль. Общий объем иностранных инвестиций, поступивших в нефинансовый сектор экономики в I кв. 2007г., увеличился в 2,2 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 667 млн.долл. В т.ч. прямых инвестиций поступило в объеме \$242,6 млн., рост составил в 3,8 раза по сравнению с янв.-мартом прошлого года; портфельных — 59,7 млн.долл., в 53,8 раза; и прочих — \$364,7 млн., рост составил в 1,5 раза. Среди прочих инвестиций 77,3% пришлось на торговые кредиты

(\$282 млн.), объем которых увеличился в 2,5 раза по сравнению с I кв. 2006г. В структуре иностранных инвестиций по видам экономической деятельности 69,2% иностранных инвестиций поступило в обрабатывающие производства, из них 23,3% было направлено в производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака, 31,9% – в производство кокса и нефтепродуктов.

Объем промышленного производства за I пол. 2007г. увеличился на 10,2%. В этот же период времени наблюдается рост объема потребительского рынка на 19,3% при росте потребительских цен в 106,8%. Важными позитивными факторами кредитоспособности города остаются достаточная гибкость в управлении расходами, консервативная бюджетная политика, продолжающееся снижение долговой нагрузки. Некоторую неопределенность в долгосрочной перспективе создают риски колебания доходов бюджета вследствие федеральной налоговой реформы и неустойчивости развития промышленности города. Руководство города продолжает выработку долгосрочной стратегии развития Санкт-Петербурга на 2008-10гг. и намерено повысить эффективность бюджетных расходов. Вкладываются значительные средства в модернизацию инженерной инфраструктуры, обустройство новых промышленных зон. www.metainfo.ru, 7.8.2007г.

– Российские власти решили обезопасить основные отрасли экономики от иностранного капитала. Для этого будет принят закон об иностранных инвестициях, который, в частности, предоставит ФСБ право надзора за коммерческими сделками.

Подготовить закон об ограничении участия иностранного капитала в «отраслях, обеспечивающих безопасность государства», еще в апр. 2005г. поручил правительству России президент Владимир Путин. Разработать подробные правила, по которым иностранцам будет разрешено приобретать отечественные компании, чиновники решили после остановленной «вручную» попытки Siemens купить контрольный пакет «Силовых машин».

Вчера премьер-министр Михаил Фрадков подписал распоряжение о внесении в Госдуму соответствующего законопроекта («О порядке осуществления иностранных инвестиций в коммерческие организации, имеющие стратегическое значение для национальной безопасности РФ»), а также сопутствующих ему поправок в некоторые законодательные акты.

Стратегическими в проекте закона названы 39 видов деятельности, связанных с естественными монополиями, разработкой недр, ВПК, авиационным, космической деятельностью, ядерным производством. В список попали и те отрасли, в которые Россия согласилась пустить иностранцев на двусторонних переговорах по вступлению в ВТО. Это, например, ремонт авиатехники, сервисные услуги в портах и аэропортах. Было решено, что, когда Россия вступит в ВТО, приоритет будут иметь международные договоры.

Иностранная компания (или российская, контролируемая ею), пожелавшая приобрести более 50% акций предприятия из списка либо получить половину мест в его совете директоров или органах управления, должна обратиться в уполномоченный правительством орган за разрешением на сделку. Особое ограничение предусмотрено для

иностранных госкомпаний – им можно приобретать менее 25% акций стратегических предприятий.

Разрешение или отказ по рекомендации этого органа не позднее, чем за полгода принимает правительственная комиссия, которой руководит премьер. Он будет действовать по инструкции: иностранцев можно будет не пустить на предприятия, владеющие лицензиями на работу с гостайной, экспортирующие военную продукцию или занятые оборонзаказом. Можно, но не обязательно: чиновники могут заставить покупателя продолжать поставлять вооружения по согласованным ценам. А в случае с гостайной покупатель может получить условие: и после покупки в органах управления должны работать только россияне с допуском к секретным сведениям.

Чиновники добавили еще одно основание для отказа: наличие исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности в области критических для национальной безопасности государства технологий. При этом списка «критических технологий» еще нет, правительству только предстоит его составить.

Но самое любопытное в законопроекте то, что за его соблюдением будет надзирать ФСБ, используя, в т.ч., приемы оперативно-розыскной деятельности. Ни для кого не секрет, что ФСБ и раньше контролировала основные направления бизнеса, но все это происходило на уровне договоренностей. Теперь же бывшим чекистам будет предоставлен полный «карт-бланш» на вмешательство в экономические процессы.

Например, если спецслужба узнает, что иностранцы скупили акции стратегического предприятия через подставные российские фирмы, она должна будет сообщить об этом уполномоченному органу, а правительственная комиссия обжаловать сделку в суде. Кстати, ФСБ вообще хотела обойтись без суда, получив возможность отменять противоречащие интересам безопасности решения собраний акционеров стратегических предприятий. Но это предложение было отвергнуто. Впрочем, спецслужба все равно осталась довольна итоговым вариантом законопроекта.

По словам источника, близкого к ФСБ, привлечение спецслужб к проверке иностранных инвестиций – это не новое изобретение, а глобальная тенденция. Скорее всего, считают в ФСБ, закону будут рады и иностранные инвесторы – ведь они, наконец, получают постоянные правила игры. Суть нововведений в том, что, если объект покупки не подпадает ни под одно из оснований, отказать претенденту будет нельзя. Тогда как сейчас четких критериев нет, хотя примеры отказов были. Вспомним тот же «Siemens», который целый год ждал одобрения сделки по покупке «Силовых машин», но так и не дождался. Total не дали купить 20% «Новатэка», а китайской CNPC – долю в «Синтезе».

Тем не менее, за пределами России законопроект уже вызвал критику. Помощник госсекретаря США по экономике Рейбен Джеффри выразил опасение, что закон, возможно, приведет к вытеснению иностранных инвесторов из ряда отраслей по аналогии с нефтегазовым сектором России.

В минпромэнерго, в свою очередь, данный законопроект назвали более четким и логичным, чем даже аналогичный американский. «Механизм

согласования сделок в нашем законе предусмотрен прозрачный, а субъективизм будет полностью исключен», — сказали в министерстве.

Что же касается американского закона, то он находится уже на подписи у президента Джорджа Буша. Закон расширит полномочия конгресса и Комитета по иностранным инвестициям (CFIUS). Срок первичного рассмотрения сделок CFIUS будет увеличен с 30 до 45 суток, а в состав комитета введен директор национальной разведки США с правом требовать дополнительного расследования сделки. К слову сказать, американцев к принятию данного закона побудил страх перед террористической угрозой. Напомним, компания Dubai Ports World из Объединенных Арабских Эмиратов приобрела у британской компании P&O 16 американских портов. Одобренная всеми инстанциями сделка запросто могла открыть террористам путь в США.

Кстати, аналогичные жесткие правила уже действуют в Великобритании и Китае. Схожие законы разрабатывают в Канаде и Индии. А в Германии до конца 2007г. будет подготовлен законопроект об ограничении иностранных инвестиций, защищающий особо важные секторы индустрии, как и в России. Таковыми немцы считают энергетику, инфраструктуру и телекоммуникации. 19.7.2007г.

— Россия получит в 2007г. 30 млрд.долл. в виде прямых иностранных инвестиций, причем большая часть из них пойдет в отрасли, не связанные с нефтью. Такая оценка дается в публикуемой сегодня в еженедельнике Newsweek статье главы отдела развивающихся рынков компании Morgan Stanley Investment Management Ручир Шарма.

Экономика России, отмечает автор, «в течение уже 5 лет ежегодно растет на 7%», что сделало страну привлекательной для размещения инвестиций. По словам Р.Шармы, «инвесторы, которые не обращали внимания на сенсационные заголовки в мировых СМИ, добились в России потрясающих» результатов.

Эксперт подчеркивает, что экономическое возрождение России основывается не только на нефти. По оценке Р.Шармы, «что отличает Россию от многих других богатых нефтью стран, так это качество человеческого капитала, что помогает этой стране быстро сблизиться с более развитыми странами в плане расцвета предпринимательства и потребительской культуры». Прайм-ТАСС, 18.6.2007г.

— 13 июня, губернатор Ярославской обл. Анатолий Лисицын рассказал о результатах участия делегации региона в работе XI Петербургского экономического форума 8-10 июня 2007г. «Мы очень серьезно готовились к презентации, учитывая опыт Канн. 20 инвестпроектов на 1,6 млрд. евро были представлены на эксклюзивном стенде площадью 50 кв.м. В следующем году мы должны увеличить ее до 100 кв.м., потому что нам есть, что показать, — заявил Лисицын. — 80% проектов находятся в процессе реализации».

По словам губернатора, Ярославская обл. презентовала в Санкт-Петербурге прорывные инновационные проекты ведущих предприятий региона с участием иностранных партнеров. В рамках форума были заключены ряд крупных соглашений ярославских предприятий с крупными российскими и зарубежными компаниями. «Знаковый контракт подписали глава РАО «ЕЭС России» Анатолий Чубайс и Юрий Ласточкин. НПО «Сатурн» в

ближайшие три года предстоит выпустить 10 индустриальных газовых турбин ГТЭ-110 для модернизации российской энергетики сверх двух уже произведенных. Тем самым дан ответ на вопрос, есть ли в России возможности производить современное энерготехнику. Признана необходимость скорейшего внедрения в тепловой генерации газотурбинного оборудования отечественного производства с целью обеспечения энергетической безопасности и повышения эффективности работы энергосистемы. Объем инвестиций составит более 450 млн.долл.», — уточнил губернатор.

Установки ГТЭ-110 являются базовым элементом высокоэффективных парогазовых энергоблоков ПГУ-325, которые предназначены для замены широко распространенных энергетических паросиловых блоков мощностью 200-300 мвт. Это обеспечит увеличение КПД установок с 35-38% до 51% и позволяет снизить потребление природного газа при выработке электроэнергии на 30%. «Это крупнейшее событие в сфере энергетического машиностроения. Руководство завода и губернатор приложили огромные усилия для того, чтобы оно состоялось. Энергетики переходят к серийным закупкам наших турбин для реализации плана «ГО-ЭПРО-2» в рамках пятилетней инвестпрограммы. Значит, завод будет обеспечен надолго работой. Мы будем создавать специальное новое производство для этих машин. НПО «Сатурн» также обязуется обеспечить сервисное обслуживание выпускаемых установок. Речь идет о создании в службе пусконаладки и монтажа десятков рабочих мест для специалистов с высочайшей квалификацией. Первыми отечественными парогазовыми установками ПГУ-325 на базе ГТЭ-110 производства НПО «Сатурн» будет оснащена Ивановская ГРЭС. Ввод первого блока этой электростанции мощностью 325 мвт. запланирован на нояб. 2007г., второго — на 2009г.», — рассказал гендиректор НПО «Сатурн» Юрий Ласточкин.

В Санкт-Петербурге НПО «Сатурн» заключило соглашение со Всекитайской импортно-экспортной компанией точного машиностроения по продвижению на рынок Китая газоперекачивающих агрегатов собственной разработки и производства. Юрий Ласточкин отметил, что это первые экспортные поставки российской техники подобного назначения вне стран СНГ. Агрегаты будут работать на газопроводе, который доставляет российский газ для китайских потребителей. Ожидаемая сумма продажи продукции НПО «Сатурн» на рынке КНР в 2007-08гг., по прогнозам китайских экспертов, составляет 150 млн.долл. США. Пока речь идет о 50 агрегатах, но затем объемы продаж могут быть увеличены.

Также в рамках форума в Санкт-Петербурге состоялось подписание протокола о намерениях между «Группой ГАЗ» и администрацией Ярославской обл. В нем определено, что компания выделит в 2007-09гг. на реализацию проектов развития ярославских дизелестроительных предприятий 11,51 млрд. руб. причем 4,4 млрд. руб. выделяются в течение нынешнего года. «Более 40% средств предназначено для организации производства рядных дизельных двигателей семейства ЯМЗ-530, разработанных ярославцами совместно с австрийской фирмой AVL GmbH и соответствующих международному экологическому стандарту Еуго-4 (с перспективой доведения до стандарта

Еуро-5). К 2011г. объем производства новых моторов должен составить 50-60 тыс.шт. в год. По сути происходит полная модернизация ОАО «Автодизель» (Ярославский моторный завод). В планах по прежнему значится объединение ОАО «Тутаевский моторный завод» с ЯМЗ. Это будет разумная единая система дизелестроения, которая позволит разместить в Тутаеве современное литейное производство и новое производство коробок передач», — подчеркнул Анатолий Лисицын. ИА Regnum, 13.6.2007г.

— На Петербургском XI международном экономическом форуме туляки представили ряд инвестиционных проектов, в т.ч. — «Промышленный комплекс г.Новомосковск Тульской обл.», «Тульский логистический парк» в Веневском районе, строительства жилья в Туле — «Жилой район «Платоновский лес» и «Жилой район «Северные Горелки», ряд программ развития туризма в регионе. Об этом сообщили в администрации Тульской обл.

Планируется, что только по Новомосковской промышленной зоне до 2012г. общая сумма инвестиций составит 32 млрд. руб., в т.ч. из федерального инвестиционного фонда — 4,7 млрд. руб. На реализацию инвестиционных проектов также будут направлены средства из бюджета области и ряда российских и международных компаний.

Во время работы форума с инвестиционными проектами Тульской обл. ознакомились зампред правительства РФ Дмитрий Медведев и Сергей Нарышкин, руководитель Инвестиционного фонда России Максим Быстров, руководители крупнейших российских и международных компаний.

По словам губернатора Тульской обл. Вячеслава Дудки, программа создания промышленных экономических зон в регионе будет представлена на заседании правительства РФ в сентябре нынешнего года. Кроме того, ряд проектов будут представлены на втором Тульском экономическом форуме в Туле в ноябре. ИА Regnum, 13.6.2007г.

— К моменту окончания XI Петербургского международного экономического форума только прошедших регистрацию контрактов было подписано на общую сумму в 13,5 млрд.долл. Об этом на заключительной пресс-конференции заявил глава МЭРТ РФ Герман Греф. По его словам, 6 млрд. — это контракты частного-государственного партнерства, и почти 7,5 млрд. — контракты между частными компаниями.

По словам Грефа, на форуме было зарегистрировано 8965 чел. из 65 стран. В работе участвовали 9 президентов, 4 премьер-министра, 1400 журналистов из 450 СМИ, в т.ч. 40 телекомпаний. Министр отметил, что в рамках форума было подписано 30 протоколов о намерениях заключить инвестиционные соглашения. В ходе работы форума было проведено 4 пленарных заседания, 16 круглых столов, более 70 презентаций. Общий бюджет фонда составил, по предварительным подсчетам, 500 млн. руб. 10.6.2007г.

— За прошлый год в экономику Петербурга пришло более 5 млрд.долл. зарубежных инвестиций. Об этом, как передает корреспондент «Росбалта», сказала губернатор Санкт-Петербурга Валентина Матвиенко на открытии Международного экономического форума в Петербурге.

«В Петербурге одновременно реализуется 16 крупных инфраструктурных проектов, почти по-

ловиной из них с использованием механизма частного-государственного партнерства. Впервые в новой России мы начинаем реализацию сразу двух проектов на условиях концессии. Объем инвестиций в этих двух проектах, которым мы отводим роль локомотива, превышает 400 млрд. руб.», — сказала губернатор на открытии форума.

Она отметила, что в Петербурге уже создан благоприятный инвестиционный климат, и инвесторы знают об этом. 9.6.2007г.

— Объем инвестиционных вложений в экономику Дальневосточного федерального округа за первый квартал 2007г., составил 1175,4 млн.долл. США и снизился на 55,9%, по сравнению с соответствующим периодом 2006г. Об этом сообщили 31 мая в Примкрайстате.

Наиболее привлекательными для иностранных инвесторов являются регионы с экономической и социальной стабильностью, развитой инфраструктурой рынка и обладающие значительными запасами сырья. По итогам поступления иностранных инвестиций на Дальнем Востоке лидирует Сахалинская обл. (74,7% общего объема поступлений). В экономику Республики Саха (Якутия) вложено 19,8% инвестиций, Хабаровского края 3,3%, Амурской обл. 1,1%, Камчатской области 0,9%, Приморского края 0,2%. Далее идут Магаданская обл. и Еврейская АО.

В структуре иностранных инвестиций наибольший удельный вес (62,9%) занимают прямые инвестиции (в основном, это взносы в уставный фонд, кредиты, прочие вложения). На долю прочих инвестиций, осуществляемых на возвратной основе (торговые кредиты и кредиты международных финансовых организаций), приходится 37,1%. В Приморье на долю прочих инвестиций приходится 84,2%, прямых — 10,5, портфельных — 5,3%.

Наиболее привлекательным для иностранного капитала видом экономической деятельности на Дальнем Востоке является добыча полезных ископаемых — 1103,4 млн.долл. (93,9% от всех поступлений). Это направление является основным для Республики Саха (Якутия), Сахалинской, Амурской и Магаданской обл. Но для Приморского края в эту сферу экономики иностранные инвестиции в янв.-марте 2007г. не поступали. Из 1,9 млн.долл., поступивших в экономику Приморья, 1,5 млн.долл. (78,9%) вложено в оптовую и розничную торговлю, ремонт автотранспорта, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования, 0,2 млн.долл. (10,5%) — в транспорт и связь, в обрабатывающие производства и в сельское хозяйство, охоту и лесное хозяйство по 0,1 млн.долл. (5,3% соответственно).

По Хабаровскому краю наиболее значимые объемы иностранных инвестиций вложены в транспорт и связь (40,9% от поступлений в край); по Камчатской области — в оптовую и розничную торговлю (80%); по Еврейской АО — в сельское хозяйство, охоту и лесное хозяйство (41,7%).

В общем объеме накопленных инвестиций (23 099,9 млн.долл.) на Сахалинскую обл. приходится — 83,7%, Республику Саха (Якутия) — 8,9%, Хабаровский край — 2,8%, Приморский край — 1,8%.

Основные страны-инвесторы, осуществляющие значительные инвестиционные вложения в Дальневосточный район: Нидерланды — 642 млн.долл., Люксембург — 190,4 млн.долл., Багамские острова — 95,5 млн.долл., Япония — 80,8

млн.долл., Индия — 52,6 и Кипр — 26,9 млн.долл. Для Приморья основными инвесторами в янв.-марте 2007г. явились Китай (63,1%), Норвегия (10,4%), Кипр, Республика Корея, Панама и Япония (по 5,3%, соответственно, от всех поступлений в край). ИА Regnum, 31.5.2007г.

— Президент РФ Владимир Путин заявил, что в этом году Россия ожидает притока инвестиций в 30 млрд.долл. Финансовая ситуация в России «укрепляется и находится в очень стабильном состоянии», отметил президент на пресс-конференции по итогам переговоров с премьер-министром Люксембурга, отвечая на вопросы журналистов. «Прямые инвестиции (в пред.г.) выросли до 26 млрд.долл., в этом году ожидаем, надеемся, 30 млрд.», — сказал он.

По словам Путина, 2006г. был наиболее успешным для стабильности финансовой системы России. Инвестиции выросли на 13,7%, впервые за всю историю был зафиксирован прямой приток капитала — 41 млрд., сказал глава государства. Путин сообщил, что в четверг утром разговаривал с главой ЦБ РФ Сергеем Игнатьевым, который проинформировал, что за первые четыре месяца приток капитала в Россию уже достиг 40 млрд.долл.

Со своей стороны премьер-министр Люксембурга заявил: «Мы восхищены теми реформами, которые проводит Россия, чтобы гарантировать стабильность финансовой системы страны». «Не думаю, что Россия столкнется с такими сложностями, с которыми она столкнулась в прошлое десятилетие. Россия прошла огромный путь, и я считаю, что российский министр финансов должен участвовать в совещаниях министров (финансов) «семерки», — сказал Жан-Клод Юнкер, подчеркнув также необходимость скорейшего вступления России в ВТО. Люксембург неизменно занимает первое-второе место среди стран, осуществляющих прямые иностранные инвестиции в российскую экономику. В 2006г. общий объем накопленных люксембургских инвестиций составил 19,4 млрд.долл. РИА «Новости», 25.5.2007г.

— Объем российских инвестиций за рубежом в I кв. 2007г. составил 11 млрд. 776 млн.долл. и вырос на 16,6% по сравнению с I кв. 2006г., сообщила в понедельник Федеральная служба государственной статистики РФ. Объем погашенных инвестиций, направленных ранее из России за рубеж, составил 13,9 млрд.долл., что на 47,3% больше, чем в I кв. 2006г. Объем инвестиций из России, накопленных за рубежом, на конец марта 2007г. равнялся 12 млрд. 781 млн.долл. (эта цифра практически равна объему российских инвестиций, направленный только в I кв., так как зачастую российские инвестиции носят краткосрочный характер).

В структуре накопленных российских инвестиций за рубежом 6 млрд. 245 млн.долл. составляют прямые инвестиции, 795 млн.долл. — портфельные, 5 млрд. 741 млн.долл. — прочие. Наибольшие накопленные инвестиции поступили из России в экономику Кипра (2 млрд. 091 млн.долл.), Австрии (1 млрд. 526 млн.долл.), Великобритании (1 млрд. 311 млн.долл.), Багамских островов (1 млрд. 145 млн.долл.), Люксембурга (1 млрд. 016 млн.долл.), Нидерландов (859 млн.долл.), Украины (814 млн.долл.), США (609 млн.долл.), Германии (372 млн.долл.), Литвы (288 млн.долл.).

Между тем только в I кв. 2007г. российские предприниматели направили инвестиции в США

в 4,719 млрд.долл. (за этот же период США инвестировали в Россию 364 млн.долл., т.е. в 13 раз меньше), в Австрию — 3,019 млрд.долл., в Германию — 1,095 млрд.долл., в Великобританию — 493 млн.долл., на Кипр — 283 млн.долл., на Украину — 114 млн.долл., на Багамские острова — 66 млн.долл., в Нидерланды — 27 млн.долл. Interfax, 21.5.2007г.

— Объем иностранных инвестиций, поступивших в российскую экономику в I кв. 2007г., составил 24 млрд. 624 млн.долл., что в 2,8 раза больше, чем в I кв. 2006г., сообщила в понедельник Федеральная служба государственной статистики. Значительный рост инвестиций объясняется существенно возросшим объемом привлеченных кредитов из-за рубежа.

Прямые иностранные инвестиции в Россию в I кв. 2007г. составили 9 млрд. 756 млн.долл., увеличившись в 2,5 раза по сравнению с I кв. 2006г. В т.ч. взносы в капитал составили 2 млрд. 006 млн.долл. (рост на 13,5%), кредиты, полученные от зарубежных совладельцев предприятий, — 7 млрд. 463 млн.долл. (рост в 14,8 раза), лизинг — 9 млн.долл. (снижение на 50,3%), прочие прямые инвестиции — 278 млн.долл. (снижение на 82,1%). Портфельные иностранные инвестиции в Россию в I кв. 2007г. составили 197 млн.долл., что на 14,2% меньше уровня I кв. 2006 г.

Прочие инвестиции в Россию составили 14 млрд. 671 млн.долл., что в 3,1 раза больше соответствующего показателя 2006г. В т.ч. торговые кредиты составили 2 млрд. 104 млн.долл. и выросли на 27,9%, прочие кредиты — 12 млрд. 403 млн.долл. и увеличились в 4,1 раза, из них на срок до 180 дней — 1 млрд. 101 млн.долл. (рост в 4,4 раза), на срок 180 дней — 11 млрд. 302 млн.долл. (рост в 4,1 раза). Прочие компоненты инвестиций составили 164 млн.долл., увеличившись в 4,2 раза.

Больше всего иностранных инвестиций в I кв. 2007г. было направлено в сферу добычи полезных ископаемых (8 млрд. 436 млн.долл.) и в сферу оптовой и розничной торговли, на ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования (7 млрд. 895 млн.долл.). В обрабатывающие производства было направлено 3 млрд. 363 млн.долл. иностранных инвестиций, в транспорт и связь — 2 млрд. 740 млн.долл., в сферу операций с недвижимым имуществом, аренду и предоставление услуг — 891 млн.долл., в сектор финансовой деятельности — 821 млн.долл., в строительство — 272 млн.долл., в производство и распределение электроэнергии, газа и воды — 100 млн.долл., в сельское хозяйство, охоту и лесное хозяйство — 55 млн.долл.

В целом накопленный объем иностранных инвестиций в российской экономике к концу марта 2007г. составил 151,5 млрд.долл., он увеличился на 33,1% по сравнению с концом марта 2006г. Наибольший удельный вес в накопленном иностранном капитале приходился на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе (кредиты международных финансовых организаций, торговые кредиты и пр.) — 50,0% (на конец марта 2006г. — 51,0%), доля прямых инвестиций составила 48,2% (47,4%), портфельных — 1,8% (1,6%).

Основными странами-инвесторами, откуда постоянно осуществляются наиболее значительные инвестиции в Россию, являются Кипр (объем накопленных инвестиций на конец марта 2007г. — 31

млрд. 835 млн.долл.), Нидерланды (30 млрд. 690 млн.долл.), Люксембург (26 млрд. 780 млн.долл.), Великобритания (11 млрд. 610 млн.долл.), Германия (10 млрд. 000 млн.долл.), США (6 млрд. 754 млн.долл.), Ирландия (3 млрд. 670 млн.долл.), Франция (3 млрд. 651 млн.долл.), Виргинские острова (3 млрд. 589 млн.долл.), Швейцария (3 млрд. 107 млн.долл.), на долю которых в сумме приходится 86,9% общего объема накопленных инвестиций.

В I кв. 2007г. лидером по инвестициям в Россию стали Нидерланды (7 млрд. 760 млн.долл.) за счет инвестиций в сферу добычи топливно-энергетических полезных ископаемых (7 млрд. 444 млн.долл.). Далее следуют Люксембург, инвестировавший в РФ в I кв. тек.г. 4 млрд. 048 млн.долл., Великобритания — 3 млрд. 124 млн.долл., Кипр — 2 млрд. 820 млн.долл., Ирландия — 1 млрд. 656 млн.долл., Германия — 666 млн.долл., Виргинские острова — 579 млн.долл., Швейцария — 504 млн.долл., Франция — 466 млн.долл., США — 364 млн.долл. Interfax, 21.5.2007г.

— Накопленный иностранный капитал в экономике России по состоянию на конец марта 2007г. составил 151,5 млрд.долл., что на 33,1% больше по сравнению с соответствующим периодом пред.г. Об этом сообщает Росстат.

Наибольший удельный вес в накопленном иностранном капитале приходился на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе (кредиты международных финансовых организаций, торговые кредиты и пр.) — 50% (на конец марта 2006г. — 51%), доля прямых инвестиций составила 48,2% (47,4%), портфельных — 1,8% (1,6%).

Основными странами-инвесторами в российскую экономику в I кв. 2007г. по-прежнему остаются Кипр, Великобритания, Нидерланды, Люксембург, Германия, Франция, Виргинские (Британские) острова, Швейцария и США. 21.5.2007г.

— Каждый третий фигурант списка ста богатейших бизнесменов России 2007г., который будет опубликован 19 апр. в журнале Forbes, имеет проект в сфере недвижимости или строительства. Об этом, комментируя состав «золотой сотни», рассказал первый заместитель главного редактора Forbes Кирилл Вишнепольский. «Список свидетельствует о том, какие процессы происходят в российской экономике. В 2004г. 41 чел. из 100 имел отношение к нефтегазовой сфере, теперь — только 18. Остальных вытолкнуло государство, чья роль в экономике усиливается. Но люди, которых государство вытолкнуло из нефтегазовой сферы, вложили деньги в недвижимость. Каждый третий фигурант списка имеет проект в сфере недвижимости или строительства», — сказал Вишнепольский. Правда, самым богатым российским бизнесменом по-прежнему, уже третий год подряд, остается Роман Абрамович (19,2 млрд.).

Вместе с тем, к 2007г. заметное место в «золотой сотне» заняли банкиры, а «в 2004г. ни одного банкира в списке не было», напомнил собеседник агентства. «Последние три-четыре года опережающими темпами развивается финансовый сектор, потребительское кредитование, ипотечное кредитование. У семи представителей списка банковский бизнес является основой капитала», — сказал он, приведя в качестве примера Рубена Варданяна из «Тройки-Диалога», Александра Лебедева, Рус-

тама Тарико, Сергея Кириленко из Собинбанка, владельца банка «Авангард» Кирилла Миновалова.

По словам представителя Forbes, в России «опережающими темпами растет розничная торговля», поэтому в списке фигурируют владельцы группы X5, объединившей сети супермаркетов «Перекресток» и «Пятерочка», Олег Леонов из «Дикси», Сергей Петров из «Рольфа», на чью долю приходится 20% рынка новых иномарок в России. «Рейтинг все больше балансируется. Между разными сферами экономики начинается происходить обмен деньгами, деньги работают на российскую экономику», — считают в журнале Forbes. «Капитал, заработанный в девяностые годы, начинает возвращаться. В 2006г. чистый приток денег в российскую экономику в 2006г. составил 400 млрд.долл. Это деньги, которые в прежние годы были спрятаны за границей, а теперь вкладываются в несырьевые отрасли — строительство, связь, транспортные компании», — резюмировал собеседник агентства.

Он также отметил, что прошедший год стал удачным для участников списка: их совокупное состояние выросло с 248 млрд.долл. до 337 млрд.долл., то есть на 36%, причем средний возраст российских миллиардеров — 45 лет (в США аналогичный показатель — 62г.). Вдобавок, за последний год в «золотой сотне» появилось 13 новичков. РИА «Новости», 19.4.2007г.

— Минэкономразвития РФ предлагает дополнить прогнозный план приватизации на этот год пакетами акций 78 акционерных обществ и 11 федеральных государственных унитарных предприятий (ФГУП). Такие предложения содержатся в документах, подготовленных ведомством к заседанию правительства в пятницу.

Как сообщил журналистам источник в кабинете министров, наиболее крупными объектами для приватизации являются 100% акций ВО «Машиноимпорт» и 100% акций ОАО «Мурманский морской рыбный порт». Изначально предполагалось приватизировать в 2007г. 911 пакетов акций АО и преобразовать в АО 368 ФГУП. Источник сообщил, что рассмотрение итогов приватизации федерального имущества в 2006г. и прогнозного плана приватизации на 2008г., а также основных направлений приватизации на 2008-10гг. состоится на заседании правительства на следующей неделе.

Правительство рассмотрит на заседании в пятницу итоги исполнения федеральных целевых программ (ФЦП) и федеральной адресной инвестиционной программы (ФАИП) в 2006г. По словам источника, в пред.г. реализовывалась 51 ФЦП с объемом финансирования 1 трлн. 125 млрд.руб. По данным МЭРТ, из федерального бюджета на реализацию ФЦП в минувшем году было выделено 405,9 млрд. рублей, а из региональных и местных бюджетов — 200 млрд. Это составило примерно 95% от намеченного объема финансирования на эти цели. Из внебюджетных источников финансирование составило 390 млрд. рублей, или 76% от намеченного. В рамках ФЦП финансирование НИОКР составило 37,6 млрд.руб.

Как отмечают в МЭРТе, на эти средства было профинансировано 3 тыс. тем научных работ, однако, подчеркивают в министерстве, зачастую эти средства использовались нецелевым образом, направляясь на поддержание текущей деятельности органов исполнительной власти. Объем финанси-

рования ФАИП в 2006г. составил 280 млрд. рублей — в т.ч. 189 млрд. рублей было направлено на программную часть и 91 млрд. рублей — на непрограммную часть. Всего в рамках ФАИП было профинансировано строительство 5062 объектов истроек. В течение ближайших недель, оставшихся до рассмотрения проекта федерального бюджета на 2008-10гг., должны быть согласованы ФЦП, которые планируется финансировать из федерального бюджета в 2008г.

Перечень ФЦП на следующий год будет утвержден на заседании правительства в конце апреля, вместе с проектом федерального бюджета. Всего есть поручения о разработке 27 новых ФЦП, которые должны быть реализованы в 2008г. Однако, как отметил источник, по многим из них согласование идет медленно и их включение в перечень будет зависеть от готовности документов. Interfax, 5.4.2007г.

— Европейский банк реконструкции и развития рассматривает новые инвестиционные возможности в регионе Сочи — городе, который борется с австрийским Зальцбургом и южнокорейским Пьончангом за право принять зимние Олимпийские игры в 2014г.

«Представители Банка прибыли в Сочи на прошлой неделе, чтобы обсудить новые инвестиционные возможности в Краснодарский край, в свете заявки Сочи на олимпиаду-2014, — сообщили агентству «Весь спорт» в пресс-службе заявочной кампании «Сочи-2014». — Банк заявил, что, прежде всего, стремится развивать инфраструктуры города и вкладывать в частный сектор, преимущественно — в сферу строительства. Эти новые объекты дополнят существующие проекты Банка в развитии инфраструктуры города перед решающим голосованием за столицу Олимпиады в Гватемале. Банк также интересуется развитием знаменитого порта и морских курортов Сочи. Планируются инвестиции в модернизацию аэропортов Сочи и Краснодара и другие ключевые инфраструктурные объекты».

«Мы знаем, что Сочи претендует на Олимпийские игры 2014г. и уже инвестируем в Краснодарский край в общественном секторе, — заявил президент Европейского банка реконструкции и развития Жан Лемье. — Имея один проект в регионе, теперь мы обсуждаем с мэром Сочи несколько новых форм сотрудничества».

Заместитель губернатора Краснодарского края Александр Иванов объявил, что последняя сделка с Банком включала в себя проект по развитию системы общественного транспорта на сумму в 10 млн. евро. Кроме того, Банк инвестировал 15 млн. евро в строительство консервного завода «Бондюэль Кубань», открыл кредитную линию для малого и среднего бизнеса в Югбанке и имеет долю в Инвестиционном банке Кубани. ИА Regnum, 2.4.2007г.

— Минэкономразвития проведет страновой анализ иностранных инвестиций в России, сообщил министр экономического развития и торговли Герман Греф на заседании правительства в пятницу, отвечая на вопрос министра промышленности и энергетики Виктора Христенко о том, какой объем иностранных инвестиций является в действительности российским капиталом. По данным минэкономразвития, объем реинвестированной прибыли, которая в действительности является российским капиталом, составляет 6-8 млрд.долл.

ежегодно. Прирост иностранных инвестиций за последние три года происходит преимущественно за счет иностранного капитала.

Как отметил Г.Греф, отток российского капитала за рубеж в принципе не увеличивается. «Скорее всего, цифра реинвестиций особо не должна расти», — сказал он.

По его мнению, объем реинвестиций в лучшем случае составляет треть в показателе прямых иностранных инвестиций за пред.г. Как сообщалось ранее, в 2006г. объем прямых иностранных инвестиций составил 31 млрд.долл. Министр также отметил, что российским компаниям, вышедшим на биржевые рынки, сложнее вводить капитал в офшоры, а потом инвестировать его, поскольку при этом они теряют капитализацию. «Чем больше будет биржевых компаний, тем меньше будет этот показатель (реинвестиций)», — считает Г.Греф. Interfax, 2.3.2007г.

— В 2006г. в экономику России поступило 55,1 млрд.долл. иностранных инвестиций, что всего на 2,7% больше показателя 2005г., сообщила во вторник Федеральная служба государственной статистики. В 2005г. рост иностранных инвестиций составил 32,4%. Прямые иностранные инвестиции в 2006г. составили 13,68 млрд.долл., что на 4,6% больше, чем в 2005г. Рост прямых инвестиций в экономику РФ в 2005г. был равен 38,8%.

Накопленный иностранный капитал в экономике России на конец 2006г. составил 142,9 млрд.долл., что на 27,8% больше по сравнению с соответствующим периодом пред.г.а. Наибольший удельный вес в накопленном иностранном капитале приходился на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе (кредиты международных финансовых организаций, торговые кредиты и пр.) — 49,1% (на конец 2005г. — 53,8%), доля прямых инвестиций составила 47,5% (44,5%), портфельных — 3,4% (1,7%).

Основными странами-инвесторами в РФ в 2006г. выступили Кипр, Великобритания, Нидерланды, Люксембург, Германия, Франция, Виргинские (Британские) острова, Швейцария, США. На долю этих стран приходилось 84,8% от общего объема накопленных иностранных инвестиций, в т.ч. 85,8% от общего объема накопленных прямых иностранных инвестиций. Объем инвестиций из России, накопленных за рубежом, на конец 2006г. составил 14,3 млрд.долл. В 2006г. из России за рубеж направлено 52 млрд.долл. инвестиций, или на 67% больше, чем в 2005г. Объем погашенных инвестиций, направленных ранее из России за рубеж, составил 45,2 млрд.долл., что на 44,5% больше, чем в 2005г. Interfax, 27.2.2007г.

— Приток иностранных инвестиций в российскую экономику в 2007г. замедлится, так как в РФ предстоят выборы парламента и президента — и пока не понятно, сменится ли курс правительства. Такое мнение высказал вице-президент Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Игорь Юргенс на пресс-конференции в четверг в Москве. «Пока есть политический риск, инвесторы из других стран не будут так активны, как прежде», — считает он.

Как полагает И.Юргенс, в целом Россия открыта для иностранных инвестиций, если не говорить о стратегических отраслях. «Перевод в Россию предприятий из западных стран выгоден, поскольку в других странах возврат капитала ком-

пенсруется не на 10%, а в России можно получить 30% от вложений, — отметил он. — О выгоды инвестиций в российскую экономику говорит красноречиво тот факт, что в Россию возвращаются капиталы, когда-то вывезенные из нее».

По словам И.Юргенса, накопленные иностранные инвестиции в России составляют 150 млрд.долл., или 13% ВВП. В 2006г. приток иностранных инвестиций составил около 40 млрд.долл. Вице-президент РСПП добавил, что долгосрочный — на 15-20 лет вперед — прогноз по инвестициям в нефтегазовую отрасль России положителен, поскольку даже если будут созданы новые двигатели, работающие на рапсе и водороде, «нефть — продукт уникальный, и здесь много других применений». Interfax, 15.2.2007г.

— Россия должна предпринять усилия для перехода от простой эксплуатации природных ресурсов к их глубокой переработке, заявил президент РФ Владимир Путин.

«Сегодня сформированы возможности для того, чтобы предпринять согласованные действия по более рачительному использованию природных богатств страны, переориентируя экономику на инновационный путь развития. Прямо говоря, нам надо сделать качественные шаги — от простой эксплуатации природных ресурсов к их глубокой переработке. И на этой основе развивать инновационную экономику», — сказал глава государства во вторник на совещании с главами крупнейших российских компаний.

Он отметил, что «в целом, касаясь современных условий развития экономики, отечественный бизнес обладает серьезной ресурсной базой для роста». «Государство стремится обеспечивать стабильность, законодательство и благоприятный инвестиционный климат, а бизнес, со своей стороны, надеюсь, оценит выгоду строгого соблюдения установленных правил и налоговой дисциплины», — добавил В.Путин. Он предложил предпринимателям обсудить вопросы развития инновационной экономики.

«Разговор пойдет, — сказал В.Путин, — об углубленной переработке сырьевых ресурсов и развитии производств с высокой добавленной стоимостью. В первую очередь это касается нефтегазохимии, металлургии, горнорудного комплекса, деревообработки, а также ситуации в электроэнергетике». Он напомнил, что «уже не первый год у нас увеличиваются объемы добычи природных ресурсов и производства электроэнергии: так, в 2006г. индекс производства топливно-энергетических полезных ископаемых вырос примерно на 2,5%».

«Как результат — Россия занимает первое место в мире по добыче газа и вполне может выйти на лидирующие позиции в этом году и по нефти. Не знаю только, нужно ли нам это. Но такая возможность у наших компаний есть. Мы удерживаем четвертую позицию по производству электроэнергии», — отметил глава государства.

Как подчеркнул В.Путин, в экономике страны сформировался явный перекоп в сторону сырьевых товаров. «Наша промышленность выпускает продукцию, преимущественно низкой степени переработки. Отмечу, что ее доля еще в прошлые годы была слишком высока, а сейчас она еще больше выросла и, прежде всего, увеличилась в экспортируемых товарах — с 80% в 2000г. до 85% — в 2005», — сказал президент.

«Знаю, что эта тенденция беспокоит бизнес-сообщество столь же серьезно, как и государство», — отметил В.Путин. «Ведь сырьевая направленность промышленности усиливает зависимость страны от внешних рынков, от колебаний мировых цен. И Россия уже не раз убеждалась, сколь деструктивно, а подчас разрушительным действием может обернуться такая зависимость для национальной экономики», — подчеркнул он. «Очевидно, — отметил В.Путин, — что в этом вопросе мы занимаем единую консолидированную позицию». Как подчеркнул президент «безусловно, что одним из наших главных и общих экономических приоритетов становится диверсификация российской промышленности».

Во встрече с президентом принимают участие: член совета директоров «Евраз Групп» Александр Абрамов, президент «Лукойла» Вагит Алекперов, Гендиректор «Сургутнефтегаза» Владимир Богданов, президент «Роснефти» Сергей Богданчиков, глава «Кузбасразрезуголь» Андрей Хокарев, председатель совета директоров «Суал-Холдинга» Виктор Вексельберг, председатель совета директоров «Русского алюминия» Олег Дерипаска, глава ВЭБ Владимир Дмитриев, президент АФК «Система» Владимир Евтушенков, глава компании «Мечел» Игорь Зюзин, президент Сбербанка Андрей Казмин, президент ВТБ Андрей Костин, глава «Новолипецкого металлургического комбината» Владимир Лисин, председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер, глава «Северстали» Алексей Мордашов, председатель совета Ассоциаций региональных банков России Алексей Мурычев, президент холдинга «Интеррос» Владимир Потанин, Гендиректор «Трубной металлургической компании» Дмитрий Пумпянский, глава «Магнитогорского металлургического комбината» Виктор Рашников, глава «Илим Палп» Захар Смушкин, Гендиректор «Газпром инвестхолдинга» Алишер Усманов, глава Альфа-банка Михаил Фридман, председатель правления РАО «ЕЭС России» Анатолий Чубайс, президент РСПП Александр Шохин.

Также во встрече принимают участие министры Герман Греф, Алексей Кудрин, Юрий Трутнев, глава администрации президента РФ Сергей Собянин, его заместитель Владислав Сурков, помощник президента Игорь Шувалов и глава Экспертного управления президента Аркадий Дворкович. Interfax, 6.2.2007г.

— Инвесторы, вкладывающие средства в развивающиеся рынки, могут потерять интерес к российскому рынку в связи с падением цен на нефть, сообщило агентство Bloomberg. Фьючерсы на нефть на нью-йоркской бирже снизились на 30% за период с 14 июля. Инвесторы, по данным бостонской фирмы Emerging Portfolio Fund Research, отозвали 36,8 млн.долл. из фондов взаимных инвестиций, вкладывающих средства в российскую экономику. В то же время они вложили 846 млн.долл. в крупные фонды, занимающихся инвестированием в рынок Китая, и 1,4 млрд.долл. — в фонды, покупающие бумаги на развивающихся рынках по всему миру.

Индекс РТС, который наполовину формируется за счет компаний энергетического сектора, снизился на 3,4% в этом году, в то время как долларовой индекс Morgan Stanley Capital Index, 16% которого составляет доля энергетических акций,

упал только на 0,8%. В течение шести предыдущих лет индекс РТС, прибавлявший 54% в среднем за год, превосходил MSCI, рост которого в среднем составлял 18% в год.

«Российская экономика — особая экономика, поскольку она зависит от нефти», — отметил Дэниел Броби из Bankinvest в Копенгагене. Инвесторы, обеспокоенные падением цен на нефть, могут отозвать свои деньги и из потребительской отрасли, банков, телекоммуникационных компаний, электроэнергетики.

Доходы потребителей в России растут в среднем на 10% в год с учетом инфляции. Правительство может не сокращать расходы в связи с понижением цен на нефть, воспользовавшись стабилизационным фондом и золотовалютными резервами, считает Эндрю Ховэл из Citigroup Inc. «В российской экономике наравне с экспортом играют большую роль и внутренний спрос», — полагает Ян Гаага из Firebird Management LLC, добавив, что считает рынки недвижимости и потребительских товаров весьма привлекательными для инвестиций. Тем не менее Firebird Management сократила вклады на российском рынке, вложив деньги в рынки, в частности, таких стран, как Казахстан. Экономический рост России в этом году при стоимости нефти 50 долл. за баррель может быть ниже, чем в 2006г., считает банк UBS AG. Interfax, 24.1.2007г.

— Российский «Газпром» поднялся за год с 58 до 10 места в ежегодном рейтинге 500 крупнейших по капитализации компаний мира, составляемом The Financial Times.

«Лукойл» продвинулся в списке, который возглавляют на этот раз американские ExxonMobil, General Electric и Microsoft, с 186 до 76 места, «Сургутнефтегаз» — с 180 на 94.

Впервые в рейтинг вошли Сбербанк России (232 место), ПАО «ЕЭС России» (234-е), ГМК «Норильский никель» (376-е).

«Кто бы мог подумать лет 20 назад, что компания из бывшего СССР станет одной из 10 крупнейших по рыночной стоимости в мире, а бизнес, который столь долго был синонимом корпоративной Америки — GM — не попадет в список 500 крупнейших?» — пишет Financial Times.

Наряду с продвижением вверх многих нефтяных компаний, в списке Global 500 произошло одновременно перемещение вниз многих технологических корпораций. IBM упала с 13 место на 26-е, Intel — с 15 на 33.

США в списке представляют 197 компаний вместо 220г. раньше. На второе место вышла, потеснив Великобританию, преодолевшая экономический спад Япония с 60 корпорациями — вместо 43 в 2005г. Interfax, 13.6.2006г.

— Dow Jones Indexes, подразделение компании Dow Jones & Co, во вторник начало рассчитывать новый индекс, который будет учитывать акции компаний из Бразилии, России, Индии и Китая (стран BRIC), пишет газета «Уолл-стрит джорнэл».

Dow Jones BRIC 50 является показателем состояния 50 крупнейших компаний из четырех стран с развивающимися рынками. Россия представлена пятью компаниями: ОАО «Газпром», ОАО «Лукойл», ОАО «ГМК Норильский никель», «ОАО «Сургутнефтегаз» и ПАО «ЕЭС России». Остальные страны имеют по 15 представителей, что отражает размеры рынков.

Сейчас рынкам, которые учитываются в новом индексе, свойственна изменчивость, однако инвесторы продолжают испытывать к ним интерес и вкладывать в них средства.

Bank of New York 6 июня приступил к расчету нового индекса, в состав которого включены американские депозитарные расписки компаний из России, Китая, Индии и Бразилии — BRIC Select ADR IndexSM, а днем позже компания Russell также объявила о начале расчета новых индексов для мировых фондовых рынков.

Подобная тенденция объясняется тем, что инвесторы все шире используют индексы в своей деятельности, а крупные компании учитывают эти показатели при заключении контрактов. Главной задачей компаний, рассчитывающих индексы, является именно наблюдение за рынками стран с развивающимися рынками. Interfax, 8.6.2006г.

— В своем ежегодном обращении к парламенту президент России Владимир Путин попросил налоговые власти прекратить угрожать деловому обществу требованиями об уплате налогов за прошедший период. Он пытался убедить иностранные предприятия в том, что правительство ценит их вклад в российскую экономику.

«Эти деньги должны работать в российской экономике», — сказал Путин парламенту. Он добавил, что «налоговые власти не имеют права терроризировать бизнес». «Я буду способствовать возвращению капитала, заработанного нашим народом для национальной экономики», — добавил он.

Президент Путин отметил, что налоговые инспекторы должны сосредоточиться на расследовании текущих налоговых счетов, а не преследовать компании, требуя вернуть налоги за прошедший период.

Однако он заявил, что руководство страны выберет путь экономической реформы и демократизации России. «Россия сама решит, какой дорогой и на каких условиях она пойдет к демократии», — сказал он.

Российский лидер также заверил председателя ВР лорда Брауна Мэдингги, что инвестиция нефтедобывающей компании в страну в GBP3,6 млрд. безопасна, несмотря на то, что российское подразделение британской компании ТНК получило счет на уплату налога за прошедший период в почти 1 млрд.долл.

«Мы не ошиблись, когда поддержали решение ВР об инвестировании два года назад», — отметил Путин. «Позвольте мне выразить надежду на то, что ваше предприятие и дальше будет так развиваться», — добавил он. Offshore.SU, 26.4.2005г.

— Британский предприниматель Питер Хамбро выступил в защиту российской системы налогообложения, заявив, что большинство компаний должны винить себя за многомиллионные налоги за прошедший период, которые они получили от российской налоговой службы.

«Люди направляются в Россию и вдруг понимают, что то, чем они занимались, не соответствует российскому законодательству. До 1998г. там царил хаос, многие налоговые вопросы не были четко представлены, и, наверное, бизнесмены решили воспользоваться этим для собственной выгоды», — отметил Хамбро в интервью Daily Telegraph.

Компания Peter Hambro Mining Plc, производит золото, она сосредоточена на российской зо-

лотодобывающей промышленности, ее акции продаются на лондонском рынке альтернативных инвестиций.

«Мы предпочитаем сотрудничать с правительством, а не строить из себя умников», — добавил Хамбро.

Вследствие этого осторожного подхода его компания заплатила в прошлом году в России налог по ставке 34%.

Для сравнения действительная ставка корпоративного налога в России — 24%. Однако российское законодательство не позволяет Хамбро принимать к вычету расходы на содержание лондонского офиса из налогооблагаемого дохода, способствуя повышению ставки налога. Offshore.SU, 20.4.2005г.

— Объем слияний и поглощений в СНГ в пред.г. вырос до рекорда, что объясняется хорошим экономическим ростом в регионе, высокой внутренней ликвидностью активов и увеличением объема иностранных инвестиций, по данным обзора Ernst & Young по слияниям и поглощениям в СНГ в 2004г. Лидером по числу и объемам сделок M&A в пред.г. осталась Россия. Существенные рост продемонстрировала экономика Украины, где в 2004г. существенно возрос объем приватизации и, как следствие, объем M&A. Вместе с тем Ernst & Young отмечает, что на Украине существует возможность пересмотра итогов приватизации. Рост российского рынка слияний и поглощений в 2004г. составил 70% — до 30 млрд.долл. Крупнейшие сделки, как и в предыдущие годы, были совершены в нефтегазовом секторе. Наибольший приток числа сделок был зафиксирован в горнодобывающем секторе, в сфере финансовых услуг и пищевом секторе. Объем M&A на этом рынке вырос вдвое.

Столь существенный рост был достигнут в основном за счет громкой сделки 2004г. — покупки «Юганскнефтегаза» компанией «Байкалфинансгруп». Ernst & Young отмечает, что ситуация вокруг «Юкоса» не оказала существенного влияния на настроения инвесторов. В пред.г. иностранные инвесторы участвовали в 25% сделок M&A общей стоимостью в 6,5 млрд.долл. В 2003г. сумма сделок составила 9 млрд.долл., 70% из этой суммы пришлось на сделку ТНК с ВР.

В 2004г. Россия стала одним из лидеров европейского рынка M&A. Объем M&A на Украине в пред.г. достиг такого отношения к ВВП страны, который сопоставив с показателями развитых стран. В то же время рынок M&A в Казахстане остается наименее развитым среди трех лидеров СНГ и имеет большой потенциал роста.

В 2004г. было зарегистрировано 310 сделок M&A с участием России, что почти совпало с показателем 2003г. Средняя стоимость сделки в пред.г. выросла до 96 млн.долл., что на 70% больше, чем в пред.г. Основной оборот по этим сделкам M&A был сделан в России, где он составил 26,5 млрд.долл. За рубежом российские компании в пред.г. купили активов на 3,5 млрд.долл. Interfax, 4.3.2005г.

АРМИЯ, ПОЛИЦИЯ

— Замначальника генштаба ВС РФ генерал-полковник Василий Смирнов сообщил, что в Вооруженных силах РФ проходят службу в качестве контрактников 295 иностранных граждан. «В со-

ответствии с ранее принятыми решениями мы имеем право призывать на службу в армию иностранных граждан. Сегодня в ней проходят службу 295 чел.», — сказал В.Смирнов.

По его словам, иностранные граждане имеют право заключить контракт на службу в российской армии. Законодательством предусмотрено, что через три года службы они имеют право получить российское гражданство. В.Смирнов сообщил, что контрактники из числа иностранных граждан проходят службу в частях и соединениях, переведенных на контракт. Он привел данные о количестве иностранных граждан из стран СНГ, которые проходят службу в российской армии. В частности, в Вооруженных силах РФ служат 22 гражданина Азербайджана, 22 — Армении, 8 — Белоруссии, 1 — Грузии, 12 — Казахстана, 11 — Киргизии, 17 — Молдавии, 89 — Таджикистана, 66 — Узбекистана, 9 — Туркмении, 9 — Украины. Interfax, 30.9.2008г.

— ФСБ России предлагает распространить опыт эффективных действий Центра специального назначения на пространные стран Шанхайской Организации сотрудничества (ШОС). «Мы предложили региональной антитеррористической структуре (РАТС) ШОС провести внеочередное заседание этой организации летом 2009г. на базе Центра специального назначения (ЦСН) ФСБ России, расположенного в Московской обл.», — заявил в пятницу первый заместитель директора ФСБ России Сергей Смирнов по итогам прошедшего в Душанбе 13 заседания Совета РАТС ШОС.

Он отметил, что ФСБ России предложило своим коллегам показать тот опыт, который имеет ЦСН в противодействии терроризму и поделиться этим опытом с партнерами по ШОС. «В рамках ШОС необходимо выработать и согласовать систему взаимодействия спецподразделений при действиях в кризисных ситуациях», — сказал С.Смирнов.

Он подчеркнул, что одной из важнейших задач РАТС ШОС является подготовка и подписание юридических и правовых документов, которые бы предоставляли возможность легитимно действовать спецслужбам — членам ШОС при выполнении оперативных задач на территории любой из стран участников этой организации.

С.Смирнов отметил важность регулярного проведения антитеррористических учений стран-членов ШОС. «Мы подтвердили наше желание приглашать на антитеррористические учения наблюдателей для того, чтобы на практике продемонстрировать эффективность действий спецподразделений и оперативных служб стран-членов ШОС в противодействии терроризму и экстремизму», — сказал первый замдиректора ФСБ России.

С.Смирнов отметил важность сформированного в рамках РАТС ШОС реестра лиц и организаций, которые причастны к террористической деятельности. Он сообщил, что к следующему заседанию этой организации эксперты должны подготовить решения о более эффективном использовании в противодействии терроризму сил специального назначения государств-членов ШОС. «Этот вопрос, — подчеркнул С.Смирнов, — должен быть решен для возможности действий в кризисных ситуациях».

Отвечая на вопрос о том, какую роль смогла бы сыграть РАТС ШОС по стабилизации ситуации в Афганистане, С.Смирнов сказал: «ШОС распола-

гает возможностями оказать позитивное влияние на развитие обстановки в Афганистане. К сожалению, она там развивается не так, как мировое общество желает и к чему стремится». По словам С.Смирнова, РАТС ШОС будет использовать свои возможности для положительного воздействия для стабилизации обстановки в Афганистане. В этом плане, подчеркнул первый замдиректора ФСБ России, уже работает контактная группа РАТС ШОС и Афганистана. «Задачи этой структуре поставлены и мы надеемся, что сможем помочь мировому сообществу стабилизировать ситуацию в этом регионе (Афганистане)», — сказал С.Смирнов. Interfax, 26.9.2008г.

— Президент Абхазии Сергей Багапш сообщил, что российские войска на постоянной основе разместятся в Кодорском ущелье, а также в Гудауте и Очамчире. «Группировка российских войск будет размещена в верхней части Кодорского ущелья. Кроме того, две основные российские военные базы в Абхазии появятся в Гудауте (на базе военного аэродрома) и в Очамчире (на базе морского порта)», — заявил президент Абхазии Сергей Багапш во вторник на пресс-конференции в Сухуми. По его словам, «и в Очамчире, и в Гудауте будут созданы необходимые жилищные условия и мощная техническая база».

Говоря о работе международных наблюдателей, С.Багапш заявил: «Военные наблюдатели ОБСЕ и ЕС должны находиться в Грузии, откуда исходит военная угроза, а их нахождение в Абхазии и Южной Осетии нецелесообразно».

Касаясь деятельности Миссии ООН, С.Багапш сказал, что не против ее присутствия в Абхазии, но обязательным условием для работы Миссии в Абхазии является изменение ее названия. «Это должна быть не Миссия ООН по наблюдению в Грузии, а Миссия ООН в Абхазии. Также считаю, что нет необходимости и в присутствии такого большого количества военных наблюдателей в нашей республике», — сказал президент. Interfax, 24.9.2008г.

— В результате операции «Канал», проведенной с 15 по 22 сент. по линии ОДКБ, изъято более 11 т. наркотических средств, вскрыты новые каналы наркотрафика, сообщил директор ФСКН Виктор Иванов. «В результате недели работы было изъято из незаконного оборота свыше 11 т. наркотиков. Из них почти т. героина, 3,5 т. гашиша, 11 кг. кокаина, 45 кг. синтетических наркотиков. Также были вскрыты и задокументированы различные каналы наркотрафика», — заявил В.Иванов. По его словам, дальнейшая работа будет проводиться в рамках возбужденных уголовных дел и по линии международного сотрудничества.

В.Иванов сообщил, что в операции принимали участие свыше ста тысяч сотрудников компетентных органов, а также 19 представителей различных государств и международных организаций. «С каждым годом в мероприятии принимают участие все больше стран. В этом году участвовали 19 представителей разных государств, в частности, семь государств-участников ОДКБ. Были наблюдатели, в т.ч. из США, Сирии, Румынии, а также из четырех международных организаций — ОДКБ, ОБСЕ, Евразийской группы по противодействию отмыванию и легализации незаконных средств, управление по наркопреступности ООН», — сказал директор ФСКН.

Он отметил, что в ходе операции была продемонстрирована «слаженная работа ряда антинар-

котических служб стран-участников, было организовано свыше шести тысяч стационарных постов и шести тысяч подвижных групп, которые пресекали наркотрафик на различных транспортных маршрутах». Interfax, 23.9.2008г.

— В одной из стран Содружества на боевое дежурство заступил первый модернизированный зенитный ракетный комплекс (ЗРК) «Печора-2М», сообщил замгендиректора ОАО «Оборонительные системы» Владимир Церазов. «Долгое время страны СНГ не могли по финансовым причинам думать о модернизации комплексов С-125 «Печора», а сегодня они видят, что по эффективности и стоимости «Печору-2М» сравнивать не с чем», — сказал В.Церазов «Интерфаксу-АВН».

Он не стал уточнять, какая из стран СНГ начала первой получать на вооружение комплекс «Печора-2М», но заметил, что интерес к модернизации ЗРК С-125 «Печора» сегодня проявляют многие государства. В.Церазов отметил, что глубина разработанной «Оборонительными системами» модернизации настолько велика, что заказчики получают практически новый комплекс. В процессе модернизации до 90% элементов комплекса заменяются на новые. Interfax, 17.9.2008г.

— Российская Федерация намерена в ходе переговоров с Украиной отстаивать право на базирование Черноморского флота в Севастополе и после 2017г. Как сообщает газета «Крымская правда», об этом заявили представители командования ВМФ России и Черноморского флота, а также российские дипломаты в ходе встречи со СМИ Канады, Франции, Англии, Польши, Германии и США, которые провели двухдневный пресс-тур по объектам ЧФ в Севастополе.

Украинские журналисты в пресс-туре не участвовали, исключение было сделано только для «Крымской правды», сообщает газета.

Заместитель начальника штаба — начальник оперативного управления ЧФ контр-адмирал Андрей Баранов, отвечая на вопрос журналистов о том, что намерена предпринять Россия, если, как это предусмотрено базовыми соглашениями между Украиной и Россией, в 2017г. корабли ЧФ все же придется выводить из Севастополя, заявил: «Лукавить не надо — лучшей военно-морской базы, чем в Севастополе, во всем Черном море, да и, наверное, на всем флоте Российской Федерации нет. Однако не следует сбрасывать со счетов и кавказское побережье. Реализация программ развития Новороссийска, Туапсе и Темрюка позволит создать там все необходимые условия для базирования кораблей. Это делается уже сейчас».

В то же время, добавил контр-адмирал, оборудование военно-морских баз на кавказском побережье совсем не означает, что Черноморский флот покинет Севастополь. «Это пока соглашение между Украиной и Россией рассчитано до 2017г.», — сказал А.Баранов.

Как заявил старший советник посольства РФ в Украине Владимир Лысенко: «соглашением о пребывании ЧФ в Севастополе предусмотрена возможность его продления, в частности, на пять лет, и Россия рассчитывает, что именно так все и произойдет».

На уточняющий вопрос, каким способом России удастся достичь этого результата, против которого выступает нынешняя украинская власть, дипломат ответил: «Мы будем вести переговоры».

Говоря об участии ЧФ в операции у берегов Грузии, А.Баранов сообщил, что «корабли Черноморского флота участвовали в специальных действиях – в операции по принуждению к миру».

«Наступательной деятельности они не вели, основной их задачей была доставка грузов и гуманитарной помощи и, естественно, самооборона. Количество кораблей – около десяти», – добавил он. Контр-адмирал подчеркнул, что в ходе этой операции боевые ед. Черноморского флота не нарушили ни одной статьи международного права. А.Баранов также рассказал, что на сегодня в составе Черноморского флота находится 50 кораблей и катеров и 80 летательных аппаратов.

Комментируя высказывания некоторых украинских политиков о том, что ЧФ является фактором напряженности в Крыму и Украине, А.Баранов отметил: «Наверное, руководство Украины высказывает это? Я нахожусь в Севастополе и знаю: нет никакой напряженности! А нехороший фактор – это таким вот образом решать свои политические задачи».

Кроме того, в связи с утверждениями украинских военных специалистов о том, что ЧФ РФ не способен участвовать в дальних походах А.Баранов заявил: «Да, он не совсем молодой, но вполне способен выполнять серьезные задачи. Наш флот и количественно, и качественно развивается, причем последние события еще раз доказали необходимость этого». Он подчеркнул, что и впредь флот будет обновляться и заверил, что для этого разработан ряд серьезных проектов и уже сейчас на верфях строятся современные корабли. «Как уже говорил наш верховный главнокомандующий, новые корабли на Черноморский флот поступать будут. Нарращивать военные силы здесь нам ничто не запрещает, это предусмотрено международными соглашениями», – объяснил А.Баранов.

В дополнение к этому помощник главнокомандующего ВМФ России по информационному обеспечению Игорь Дыгало сказал журналистам, что наращивание сил ЧФ нельзя рассматривать как угрозу целостности Украины. «Любой флот надо обновлять и развивать, чтобы он жил. К тому же, не следует забывать о новых угрозах: это пиратство, терроризм, перевозка оружия, наркотрафик», – отметил И.Дыгало. Interfax, 16.9.2008г.

– На нужды национальной обороны в 2009г. будет выделено почти 2,4 трлн. руб., сообщил председатель правительства РФ Владимир Путин. В ходе встречи с фракцией ЛДПР В.Путин подчеркнул, что правительство считает одной из приоритетных своих задач укрепление Вооруженных сил и безопасности государства. «На нужды национальной обороны и безопасности выделяется (в 2009г.) почти 2,4 трлн. руб. Рост – 27%», – сказал В.Путин.

Он также отметил, что предусматривается серьезный рост инвестиций на нужды национальной экономики, в т.ч. на развитие инфраструктуры, поддержку сельского хозяйства, реализацию проектов в высокотехнологичных отраслях.

«В 2009г. расходы по этому разделу впервые превысят 1 трлн. руб. Рост – 35%», – сказал В.Путин. Interfax, 16.9.2008г.

– Ежегодно в Россию из Афганистана поступает до 12 т. чистого героина, сообщил директор Федеральной службы по контролю за оборотом наркотиков (ФСКН) России Виктор Иванов. «Из Аф-

ганистана в Россию ввозится ежегодно 12 т. чистого героина», – заявил В.Иванов во вторник на совещании главных наркологов и главных детских наркологов.

По его словам, доход наркобаронов от продажи афганского героина ежегодно доходит до 4 млрд.долл., а свыше 93% опиатов производится в Афганистане. Он также сообщил, что, по данным российских наркополицейских, в Афганистане на складах сейчас хранится свыше 1 тыс.т. героина, готового к продаже. Interfax, 16.9.2008г.

– Государства-члены Организации Договора о коллективной безопасности (ОДКБ) активно работают в рамках соглашения о льготных поставках вооружения и военной техники, заявил генеральный секретарь ОДКБ Николай Бордюжа. «За последние несколько лет в рамках соглашения о льготном режиме военно-технического сотрудничества количество заказов и реализация этих заказов увеличились в несколько раз», – сказал Н.Бордюжа на пресс-конференции в центральном офисе «Интерфакса», отвечая на вопрос, как в рамках ОДКБ реализуется соглашение о поставках российского вооружения и военной техники в страны-участницы Организации по льготным ценам.

Генсек ОДКБ не стал называть абсолютные суммы поставок вооружения по льготным ценам, но отметил, что это соглашение «активно реализуется». «Им пользуются государства при закупке вооружения», – сказал он.

Н.Бордюжа напомнил, что в рамках ОДКБ действует льготный режим поставки спецтехники и спецвооружения для правоохранительных органов. Кроме того, в рамках сотрудничества стран ОДКБ осуществляется бесплатная подготовка военнослужащих для национальных армий в военно-учебных заведениях. «В рамках этих соглашений только в Российской Федерации ежегодно поступает (в российские военно-учебные заведения) до 800 чел. из государств-членов ОДКБ», – сказал Н.Бордюжа. Он добавил, что в сент. подписано соглашение по подготовке кадров для правоохранительных органов, спасательных подразделений, противопожарных и специальных служб стран ОДКБ по той же схеме. Interfax, 12.9.2008г.

– Организация Договора о коллективной безопасности намерена восстановить кооперацию предприятий оборонно-промышленного комплекса стран бывшего Советского Союза, входящих в Организацию. «Была попытка в рамках СНГ восстановить кооперацию, но она не принесла успеха. В рамках ОДКБ уже второй год достаточно успешно идет эта работа», – сказал генсек ОДКБ Николай Бордюжа на пресс-конференции в центральном офисе «Интерфакса» в Москве в пятницу.

На первом этапе, который идет сейчас, отметил генсек, разрабатывается нормативно-правовая база такой кооперации. По его словам, в ОДКБ от стран-членов поступают предложения по созданию совместных предприятий в области ремонта авиационной, бронетанковой техники, систем ПВО и разработки летательных аппаратов. Interfax, 12.9.2008г.

– Организация Договора о коллективной безопасности планирует создать в центральноазиатском регионе крупную воинскую группировку из подразделений России, Казахстана, Узбекистана, Таджикистана и Киргизии, заявил генеральный секретарь ОДКБ Николай Бордюжа. «Мы намере-

ны иметь в случае согласия всех заинтересованных государств пятистороннюю группировку в центральноазиатском регионе, достаточно крупную группировку, куда бы входили не просто подразделения, а части и соединения», — сказал Н.Бордюжа на пресс-конференции.

По его словам, группировка призвана обеспечить политическое сдерживание ситуации в регионе с учетом обострения ситуации в Афганистане. «Эта группировка должна быть готова к отражению любой угрозы для суверенитета наших государств», — сказал Н.Бордюжа. Он добавил, что основой группировки станут коллективные силы быстрого развертывания ОДКБ, состоящие из 10 батальонов. Interfax, 12.9.2008г.

— ОДКБ готова к сотрудничеству с НАТО, однако Североатлантический альянс к нему не стремится, заявил генеральный секретарь Организации Николай Бордюжа на пресс-конференции. «Мы готовы к сотрудничеству с НАТО, однако представители альянса этого не хотят, потому что руководствуются не соображениями безопасности народов и государств, а политическими «раскладками», играют в политические игры», — подчеркнул Н.Бордюжа.

По словам генерального секретаря ОДКБ, «если мы серьезно занимаемся вопросами безопасности, мы должны создавать ситуацию, при которой безопасность общества была значительно выше, чем сегодня. И если это так, то мы готовы сотрудничать». «Разве мы можем сегодня без НАТО эффективно противодействовать незаконным поставкам наркотиков из Афганистана?» — задал риторический вопрос Н.Бордюжа. «И я могу привести таких примеров очень много», — сказал генсек ОДКБ. Interfax, 12.9.2008г.

— Организация Договора о коллективной безопасности (ОДКБ) планирует создать в центрально-азиатском регионе пятистороннюю группировку сил для политического сдерживания, сообщил генеральный секретарь ОДКБ Николай Бордюжа.

«Мы предполагаем в случае согласия всех государств иметь пятистороннюю группировку в центрально-азиатском регионе (коллективной безопасности). Пятисторонняя — это пять государств: четыре государства Центральной Азии (Казахстан, Киргизия, Таджикистан и Узбекистан) и Россия», — сказал Бордюжа на пресс-конференции в Москве.

Генсек ОДКБ отметил, что организация предполагает в случае согласования со всеми государствами-участниками иметь достаточно крупную группировку, «куда входили бы не просто подразделения, а части и соединения». «Это значит — уровень бригад, полков, дивизий», — уточнил Бордюжа. Эта группировка призвана прежде всего обеспечить политическое сдерживание в регионе с учетом обострения ситуации в Афганистане.

Составной частью этой группировки должны стать коллективные силы быстрого развертывания. «Именно те десять батальонов, хорошо обученных и оснащенных, которые существуют на сегодняшний день, и которые будут способны реагировать на какое-то экстренное обострение ситуации», — заявил генсек ОДКБ.

По его словам, решение о боевом и численном составе пятисторонней группировки будут принимать представители Вооруженных сил стран ОДКБ после принятия политического решения.

В ОДКБ входят Россия, Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Таджикистан и Узбекистан. РИА «Новости», 12.9.2008г.

— Объем поставки наркотиков в Россию по «северному маршруту» составляет более 1 тыс.т. в год, сообщил начальник управления Пограничной службы ФСБ России Валентин Летуновский. «Наглядным примером деятельности трансграничных преступных сообществ является доставка наркотиков в Россию по так называемому «северному маршруту» (из Афганистана через Казахстан и соседние страны — в Россию), по которому в год перемещается более тыс.т. наркотиков», — сказал В.Летуновский на встрече с журналистами во вторник.

Он отметил, что на российско-казахстанском участке границы из этого объема задерживается лишь мизерная доля наркотиков (в 2007г. — менее одной т.). «Для перекрытия потока наркотиков требуется задержание не менее 15% объема потока, когда наркодилерам станет невыгодно рисковать своим грузом», — отметил В.Летуновский. По словам начальника управления Погранслужбы, стоимость всех наркосодержащих средств, поступающих в Россию, составляет 200-300 млрд. руб. в год.

Говоря о размахе этого промысла в Афганистане, В.Летуновский сообщил, что только в 2007г. в этой стране урожай опия-сырца составил 8300 т. Мак был посеян на территории в 193 тыс.га, отметил В.Летуновский. По его словам, в ходе операции «Мак», проводимой совместно с ФСКН, выявлено 59 преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков растительного происхождения, изъято 70 кг. наркотиков, из которых более 32 кг. — героин.

Также он рассказал, что в авг. тек.г. на российско-казахстанской границе было задержано более 240 нарушителей режима границы, изъято 1,5 кг. наркотических средств и выявлено более 70 чел., которым закрыт въезд в Российскую Федерацию.

«С середины авг. до начала сент. 2008г. в пределах приграничных территорий, примыкающих к российско-грузинской границе, задержано более 600 нарушителей режима границы, выявлено три схрона с оружием и боеприпасами, изъято 47 ед. стрелкового оружия и более 25 тыс. боеприпасов», — сказал В.Летуновский. Interfax, 9.9.2008г.

— Россия впервые со времен «холодной войны» проводит военные маневры в пределах традиционной сферы влияния США. Наша страна отправит атомный крейсер «Петр Великий» в Карибское море для совместных учений с ВМС Венесуэлы, сообщило в понедельник российское министерство иностранных дел. Этот крейсер считается одним из самых мощных в мире, он по праву является флагманом российского флота. По данным российских военных, вместе с ним будут следовать еще несколько кораблей и суда обеспечения. Дата и сроки проведения совместных учений согласовывались военными двух стран в течение года, а окончательное решение об их проведении было закреплено летом в ходе встречи лидеров России и Венесуэлы. Дмитрий Медведев и Уго Чавес дали «добро», и подготовка к учениям началась полным ходом.

Проходить совместные учения Боливарианских ВМС Венесуэлы и Тихоокеанского флота РФ будут в Атлантике, недалеко от берегов американ-

ского континента. Об этом сообщил помощник главкома ВМФ России капитан первого ранга Игорь Дыгало. «Корабли отработают ряд совместных задач, в т.ч. вопросы совместного маневрирования, поиска и спасения на море, а также проведут тренировки по связи», — сказал он. В учениях будет также задействована палубная авиация кораблей отряда и бомбардировщики Ту-95 МС («Медведь»), на борту которых — крылатые ракеты большой дальности, способные на расстоянии двух с половиной тыс.км. наносить удары, как по береговым объектам, так и по кораблям противника. Со стороны Венесуэлы в маневрах примут участие корабли, подлодки и боевые самолеты. По словам И.Дыгало, учения приводятся в соответствии с планом подготовки ВМФ России и с целью расширения военного сотрудничества с флотами зарубежных государств. Он охарактеризовал их, как отправную точку сотрудничества с Венесуэлой в интересах безопасности в мировом океане. «Это такое же сотрудничество, как и с другими флотами стран НАТО. Корабли должны ходить в море, моряки должны приобретать определенные навыки, материальная часть тоже должна эксплуатироваться», — сказал представитель ВМФ.

В России призывают США не реагировать на факт предстоящих учений слишком нервно — дескать, речь идет о совершенно рядовой и мирной задаче, стоящей перед военно-морскими силами дружественных государств. А кто сомневается, что хорошие отношения с Венесуэлой сегодня в приоритете у России? «Связывать их с грузинским кризисом бесосновательно, поскольку они планировались в течение года, а, когда президенты их согласовывали, никакой грузинской агрессией в Южной Осетии еще и в помине не было», — подчеркнул И.Дыгало. Учения ни в коей мере не призваны демонстрировать силу, хотя бы потому, что Россия на международной арене придерживается позиции сдерживания. В МИД РФ особо подчеркнули, что учения не будут направлены против какой-либо третьей страны. Однако, несмотря на то, что сами учения пройдут в Атлантике, корабли ВМФ РФ все-таки появятся в Карибском море, что должно стать для США неприятным знаком. Ведь этот регион традиционно считается сферой влияния Вашингтона, и после окончания «холодной войны» и распада СССР Россия прервала тесные отношения со странами, находящимися здесь. Фактически она ушла с Карибов, отдав их на откуп США. Видимо, тогдашние власти страны предполагали, что Америка, став нам другом, не будет пытаться вклиниться в зону наших исторических интересов. В частности, речь идет о Кавказе. Как известно, после обострения грузинского конфликта несколько военных кораблей НАТО вошли в Черное море. Официально — для доставки гуманитарной помощи и демонстрации поддержки президента Грузии Михаила Саакашвили. Неофициально — для «устрашения» России. В минувшую субботу, выступая на заседании Госсовета, Д.Медведев выразил недовольство этим фактом. «Интересно, как бы США чувствовали себя, если бы мы сейчас отправили гуманитарную помощь с использованием нашего флота в страны Карибского бассейна, недавно пострадавшие от известных разрушительных ураганов», — сказал президент России. Эта фраза выглядела бы вполне в духе словесной «перепалки» между официальными

властями двух государств. Подобных слов было за последний месяц сказано немало, причем и с российской, и с американской стороны. Однако спустя всего пару дней стало ясно, что за ними на сей раз стоят вполне реальные намерения.

Как сообщили представители Венесуэлы, для их страны совместные с Россией учения являются первым опытом подобного рода, поэтому весьма важны. По словам контр-адмирала Сальваторе Каммарата Бастидаса, российские корабли придут 10-14 ноября, чтобы «осуществить учения, а также укрепить дружественные связи между странами». Ранее У.Чавес, выступая перед своим народом, подчеркнул, что Венесуэла будет только рада визиту русского флота, коль скоро он окажется в непосредственной близости от ее морских границ. И теперь, как сообщил официальный представитель МИД РФ Андрей Нестеренко, корабли ВМФ РФ действительно зайдут в один из портов Венесуэлы, а наши противолодочные самолеты временно будут размещены на одном из местных аэродромов. Как говорится, ждали — получайте.

Политологи считают, что совместные учения являются ничем иным, как адекватным ответом России на появление кораблей НАТО в Черном море. Это должно продемонстрировать всему миру, и в первую очередь США, что Россия готова ответить военным присутствием на вызовы, брошенные ей в любой точке земного шара. Даже если учения и были запланированы ранее, они являются одной из многих возможных ответных мер, которую Россия может применить в противостоянии с Западом. Без внимания такие вызовы более не останутся, и у Москвы есть, что им противопоставить. Очень возможно, что в перспективе у России появятся постоянные военные базы в Венесуэле, равно как и в других, прежде «не задействованных» регионах мира. Ранее сообщалось, что аналогичные переговоры о возвращении военной базы для российских бомбардировщиков ведутся и с Кубой, однако официально это пока не подтверждалось.

Все это означает, что Россия возвращается на ту ступень своих возможностей в международных отношениях, с которой она сошла в конце прошлого века в ходе известных событий, резюмируют российские эксперты. Кроме того, регулярное присутствие наших кораблей в тех или иных уголках земного шара является наглядным элементом политического влияния и создает благоприятные условия для развития экономических отношений между государствами. Иначе в таких регионах, как Латинская Америка, про Россию просто забывают и обращают все внимание на ту державу, которая рядом, и чье присутствие очевидно. Что это за держава — пояснять не нужно.

Впрочем, в Вашингтоне с иронией оценивают возможность ВМФ России в плане проведения совместных с Венесуэлой учений. «Найдется немало кораблей, которые смогут преодолеть столь далекое расстояние», — заявил официальный представитель американского госдепа Шон Маккормак. Тем не менее, он отметил, что США намерены тщательно следить за совместными военно-морскими учениями в Карибском море. Видимо, чтобы чей-нибудь корабль ненароком не затонул у их берегов.

Западные эксперты напрямую связывают планируемую миссию российских ВМС с событиями

на Кавказе и реакцией на них США. Однако некоторые из них отмечают, что возможности для адекватного ответа на этот шаг Белый дом уже исчерпал. В самом деле, что можно сделать? Направить в Черное море еще один корабль? Возможности этой акватории для приема военных судов уже практически исчерпаны, а менять один большой корабль на два классом ниже — глупо. К тому же, это будет смотреться открытым антироссийским жестом, для которого нет реальных оснований. Впрочем, в США есть силы, которые могут извлечь из всего этого выгоду. Это республиканцы, лидер которых Джон Маккейн пока теряет очки в предвыборной борьбе со своим соперником Барак-ом Обамой. Пугая избирателей «русской угрозой с юга», Д.Маккейн может отвоевать преимущество, поэтому в ближайшее время от него и его сторонников следует ожидать усиления антироссийской риторики. Прайм-ТАСС, 9.9.2008г.

— За время конфликта в Южной Осетии, по последним данным, погибли более 70 российских миротворцев и 340 получили ранения, сообщил замгенерального прокурора — главный военный прокурор Сергей Фридинский. Он подчеркнул, что все «пострадавшие военнослужащие получат страховые выплаты, которые полагаются им по закону». «Мы этим уже занимаемся. Уже выплачено более 100 млн. руб.», — сообщил С.Фридинский.

Главный военный прокурор также подчеркнул, что «российские миротворцы, пострадавшие в ходе агрессии Грузии в отношении Южной Осетии, могут обратиться в любой суд, который они сочтут нужным». «Я думаю, что миротворцы будут это делать. Роль военных прокуроров заключается в том, чтобы гражданам России разъяснить эти права, разъяснить, куда и с чем можно обращаться», — сказал С.Фридинский.

Он также заявил, что Россия не намерена возвращать грузинское оружие, захваченное в ходе конфликта в Южной Осетии. «Возвращать его никто никому не собирается. Это оружие, которое пригодно, еще некоторое время, наверное, будет храниться на складах. Которое уже непригодно, будет утилизировано. Мы его назад никому не вернем», — сказал С.Фридинский.

По его словам, «в России уже много лет действует закон об оружии, в соответствии с которым все оружие, которое было изъято или еще будет изъято на территории Южной Осетии и вообще в зоне ответственности миротворческих сил, оно ставится на учет и передается в органы внутренних дел». Interfax, 3.9.2008г.

— В России необходимо создать стратегический орган для анализа и выработки рекомендаций для руководства страны на случай военных действий, считает генерал-полковник Леонид Ивашов, президент Академии геополитических проблем.

«Агрессия Грузии в Южной Осетии — это, фактически, начало геополитических провокаций Запада, стран НАТО против России. В этой ситуации нам необходимо срочно сформировать стратегический орган из состава силовых структур для сбора, анализа и выработки рекомендаций для руководства страны на случай военных действий», — сказал Л.Ивашов в среду в Москве в ходе «круглого стола».

Руководитель Центра военного прогнозирования полковник Анатолий Цыганок высказал мнение, что военный конфликт в Южной Осетии на-

глядно показал необходимость создания в Вооруженных силах региональных командований, в составе которых должны быть основные средства ведения современного общевойскового боя — авиация, артиллерия, мотострелковые и воздушно-десантные части.

«Еще один урок югоосетинского конфликта — слабая эффективность ВВС и армейской авиации. Фактически сейчас уже никому не нужно доказывать, что решение о выводе из состава Сухопутных войск армейской авиации, которое состоялось несколько лет назад, было большой ошибкой», — сказал полковник. Interfax, 27.8.2008г.

— ФГУП «Рособоронэкспорт» в 2008г. планирует перевыполнить плановое задание по поставкам за рубеж продукции военного назначения, сообщил гендиректор предприятия Анатолий Исайкин журналистам на проходящем в Москве III Международном салоне вооружения и военной техники МВСВ-2008.

«Показатели прошедших шести месяцев тек.г. нас полностью удовлетворяют. Мы идем даже слегка с опережением графика. Поэтому все, что касается поставок через «Рособоронэкспорт», — мы уверены, они будут выполнены», — сказал А.Исайкин. Он уточнил, что плановый показатель в 6,2 млрд.долл. на 2008г. — «это несколько больше, чем в пред.г.».

А.Исайкин также сообщил, что, возможно, уже со следующего года больший уклон в российском оружейном экспорте будет сделан на средства ПВО.

«Авиация и ВМФ — это та продукция, которая, как правило, составляет основную долю поставок за рубеж. И если в этом году ВМФ занимает вторую позицию, думаю, что со следующего года, возможно, больший уклон будет в сторону средств ПВО. Полагаем, что эти средства в будущем займут такую же солидную нишу, как авиация и ВМФ», — сказал А.Исайкин. Interfax, 21.8.2008г.

— Поставки российского оружия и боевой техники на экспорт в 2008г. вновь будут рекордными и превысят 8 млрд.долл., прогнозируют в Федеральной службе по военно-техническому сотрудничеству (ФСВТС России).

«По результатам пред.г. мы вышли на 7,4 млрд.долл. В этом году планируем получить 8 млрд.», — сообщил первый замдиректора ФСВТС России, руководитель российской официальной делегации на авиационно-космическом салоне «Фарнборо-2008» Александр Фомин.

Он отметил, что в ближайшей и среднесрочной перспективе сохранится наметившаяся несколько лет назад устойчивая тенденция роста российского оружейного экспорта. «У нас есть определенные резервы, и я думаю, что объемы поставок оружия на экспорт в обозримой перспективе будут расти», — сказал А.Фомин.

Говоря о структуре российского оружейного экспорта, он отметил, что наибольший объем поставок приходится на авиационную составляющую. «Она всегда лидировала за исключением буквально двух лет назад, когда на первое место вышла военно-морская техника и то за счет сдачи накопившихся заказов по подводным лодкам, военным кораблям», — сказал А.Фомин.

Он заметил, что военно-морская составляющая и сейчас довольно высока, но пока она уступает авиационной.

По словам А.Фомина, год от года растут поставки на экспорт техники ПВО. Заказов на средства ПВО сегодня настолько много, что многим партнерам приходится буквально становиться в очередь.

А.Фомин отметил, что меняется и география поставок. «Помимо наших традиционных партнеров Китая и Индии, появляется много новых. Это, прежде всего, страны Азиатско-Тихоокеанского и ближневосточного регионов, Латинской Америки», — сказал он. Interfax, 16.7.2008г.

— Казахстан, Индия, Китай, Венесуэла, Алжир, Иран, Египет, Малайзия, Вьетнам и Сирия в пред.г. вошли в первую десятку стран-лидеров по закупкам российского оружия, сообщил гендиректор «Рособоронэкспорта» Анатолий Исайкин.

«Рособоронэкспорт» сегодня работает более чем с 70 странами. Однако если раньше основная часть сделок приходилась на Индию и Китай (до 80%), то теперь Россия осваивает и другие рынки», — отметил А.Исайкин в интервью, опубликованном в среду в «Российской газете».

В «Рособоронэкспорте» ожидают, что объемы поставок российского оружия за рубеж в этом году превысят 6,1 млрд.

«С неполных 3 млрд.долл. в 2000г. мы достигли 6,1 млрд. в пред.г. Таких темпов роста в сфере военно-технического сотрудничества не имеет ни одно государство. Думаю, и в 2008г. мы превысим прошлогодний показатель», — сказал гендиректор «Рособоронэкспорта». Interfax, 9.7.2008г.

— Центральноазиатский регион доставляет много проблем России в плане наркотрафика, заявил премьер-министр РФ Владимир Путин.

В понедельник на президиуме правительства РФ В.Путин напомнил, что в сотрудничестве с ООН и управлением по наркотикам и преступности подготовлен проект создания центральноазиатского регионального информационного координационного центра по борьбе с незаконным оборотом наркотиков.

«Мы приняли решение присоединиться к этому центру, имея в виду, что значительное количество проблем с наркотрафиком у нас связано как раз с этим регионом», — отметил В.Путин.

Он добавил, что Россия в данном случае является и рынком сбыта наркотиков, и территорией, используемой для транзита в другие страны. Interfax, 7.7.2008г.

— В странах Содружества Независимых Государств отмечается рост преступлений, связанных с наркотиками.

Такой вывод содержится в информационном бюллетене Статистического комитета СНГ, где опубликованы сравнительные данные по этим преступлениям за I пол. 2008г. и аналогичный период 2007г., сообщили в одном из профильных российских ведомств.

Рост названных преступлений зафиксирован в Азербайджане — на 12%, в Белоруссии и на Украине — на 6%, в РФ — на 3%, в Таджикистане — на 2%. В некоторых странах СНГ число преступлений, связанных с наркотиками, снизилось: в Армении — на 49%, в Киргизии — на 13%, в Молдове — 14%. В Казахстане количество нарушений осталось таким же, как в пред.г., сказано в документе. Interfax, 6.7.2008г.

— Глава МВД России Рашид Нургалиев призвал коллег из государств СНГ в формате «горячей ли-

нии» анализировать развитие криминальной ситуации и своевременно реагировать на проявление новых элементов оперативной обстановки.

«Как показывает практика, это актуально для любого государства и особенно для государств СНГ, т.к. общие исторические, экономические, технические и культурные связи напрямую определяют тесную интеграцию криминальной среды на пространстве Содружества», — отметил Р.Нургалиев на заседании Совета министров внутренних дел государств СНГ в Батуми.

По его мнению, развитие туризма и современных кибертехнологий еще в большей степени стирает границы государств, «делая территорию СНГ удобной площадкой для совершения крупных финансовых мошенничеств, хищений стратегического сырья и материалов, торговли живым товаром (людьми), распространения в сети интернет детской порнографии, а также дестабилизации общественного порядка».

«Современные меры правоохранительных органов стран СНГ должны обеспечивать возможность фиксации следов преступной деятельности в одной стране, открытие уголовного преследования в соответствии с юрисдикцией — в другой и задержание преступника — в третьей», — добавил Р.Нургалиев.

«Эта цепочка должна работать», — подчеркнул он.

В ходе первого дня работы заседания СМВД все участники с удовлетворением отметили положительные результаты совместной работы по выполнению Межгосударственной программы совместных мер борьбы с преступностью на 2008-10г., Программы сотрудничества государств СНГ в борьбе с незаконным оборотом наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров на 2008-10г. и Программы по борьбе с терроризмом и иными насильственными проявлениями экстремизма на 2008-10г.

По мнению участников заседания, эффективным инструментом установления местонахождения и задержания разыскиваемых лиц стала принятая в ходе Бакинского СМВД в новой редакции инструкция «О едином порядке осуществления межгосударственного розыска лиц». Interfax, 30.6.2008г.

— МВД России предлагает коллегам из государств СНГ взять под особый контроль вопросы борьбы с коррупцией.

«Сегодня очень важно выработать общее понимание опасности распространения коррупции на территории наших государств, которая является реальной угрозой устойчивого развития безопасности общества», — сказал глава МВД РФ Рашид Нургалиев на заседании Совета министров внутренних дел государств СНГ.

По его словам, общность истории наших стран прямо определила форму и особенности проявления коррупции и ее влияние на общественно-политическую жизнь и криминальные процессы.

«СНГ идет по пути интенсивной экономической интеграции и укрепления хозяйственных связей. Стало обычной практикой подписание крупных контрактов, направленных на развитие приоритетных отраслей экономик наших государств», — отметил министр.

«Происходящие процессы придали дополнительный импульс и коррупции, активно использу-

юшей эту ситуацию для незаконного обогащения. В современных условиях антикоррупционная деятельность должна являться неотъемлемым элементом наших усилий по развитию единого правоохранительного пространства», — отметил Р.Нургалиев.

Он напомнил, что в РФ, в соответствии с указанием президента России, принят национальный план по борьбе с коррупцией, а в качестве первоочередной задачи обозначена подготовка проекта федерального закона «О противодействии коррупции».

«В практику МВД России вошло обязательное включение мероприятий по противодействию коррупции при организации оперативно-профилактических мероприятий», — сообщил Р.Нургалиев.

По его данным, за пять месяцев текущего года выявлено более 16 тыс. преступлений коррупционной направленности, что на 12,4% больше, чем в прошлом году. В суд направлено 9 тыс. 175 уголовных дел. Кроме того, на 6% выросло число выявления фактов взяточничества, что составило 5 тыс. 656 преступлений.

По его мнению, правоохранительные меры в сфере борьбы с коррупцией не могут быть в полной степени эффективными, если они не будут дополняться результатами международного сотрудничества. «В этой связи МВД России предлагает до конца 2008г. в Москве провести межведомственную встречу с руководителями компетентных подразделений и ведомств в области борьбы с преступлениями коррупционной направленности», — отметил российский министр. Interfax, 30.6.2008г.

— Российское правозащитное движение «Сопrotивление», созданное в дек. 2005г. для обеспечения законных прав жертв криминала, вступило в Европейскую организацию поддержки потерпевших (Victim Support Europe), сообщает пресс-служба движения. «В Европейскую организацию поддержки потерпевших входят 19 стран, мы стали 20 страной-участницей этой ассоциации», — говорится в сообщении.

По словам председателя движения Ольги Костиной, которую цитирует пресс-служба, благодаря вступлению «Сопrotивления» в Европейскую организацию его возможности расширяются. «Наши европейские коллеги в течение нескольких часов, порой даже на русском языке предоставляют в наше распоряжение несколько вариантов действенных отработанных европейских моделей, из которых мы можем что-то выбрать, что значительно ускоряет принятие решений. Европейские организации предлагают нам и целевые тренинги, всегда готовы провести с нами встречи, консультации», — отмечает Костина. «Наши инициативы в области законодательных преобразований, общественно значимых проектов тут же находят методологическое и практическое обоснование с позиции применения подобных методов в Европе», — добавила она.

В большинстве организаций, входящих в ассоциацию, состоят влиятельные люди, сообщила председатель движения. Например, в Германии помимо канцлера Ангелы Меркель в организации по защите потерпевших «Белое кольцо» состоит министр юстиции. «Теперь мы получаем хорошие возможности использовать эти ресурсы как дополнительную площадку для налаживания контактов и реализации наших идей», — сказала она.

По словам Костиной, в связи с вступлением в европейскую ассоциацию у движения «Сопrotивление» помимо дополнительных возможностей появляются и обязательства. «Мы, конечно же, будем обязаны предоставлять отчеты о своей деятельности. Первое, что мы намерены сделать до конца года, — это расширить сеть филиалов, представительство движения в стране, более активно развивать волонтерское движение», — цитирует председателя пресс-служба.

Российские правозащитники должны будут активно участвовать во всех акциях Victim Support Europe, которые проходят практически по всему миру. «Я надеюсь, мы проведем тематическую конференцию в Москве, потому что наконец-то начала как-то решаться проблема насилия над детьми», — сказала Костина, добавив, что рада признанию деятельности своего движения европейскими коллегами. РИА «Новости», 30.5.2008г.

— Российская Пограничная служба завершает переход на профессиональный способ комплектования и отказывается от призыва солдат срочной службы.

«В этом году мы завершим комплектование Пограничной службы на профессиональной основе», — сообщил первый замдиректора ФСБ РФ, руководитель Пограничной службы ФСБ РФ генерал армии Владимир Проничев.

«Призыв на срочную службу прекращен — последний пограничник, призванный на срочную службу, будет уволен осенью этого года», — сказал В.Проничев.

«Российская государственная граница приобретает новый облик», — сказал руководитель Погранслужбы в беседе с журналистами во вторник на Поклонной горе в Москве, Государственной думе прошло торжественное мероприятие в преддверии Дня пограничника, который отмечается 28 мая.

«Российское руководство уделяет особое внимание созданию на государственной границе современной инфраструктуры, которая будет обеспечивать безопасность нашего государства. Средства, которые выделяются на развитие пограничной службы, расходуются эффективно», — сказал В.Проничев.

По его словам, на вооружение пограничников и на оснащение государственной границы поступают самые современные технические средства. «Пограничная служба идет в ногу с прогрессом и развитием государства. Мы получаем не только современные корабли, но и средства управления и связи», — сказал В.Проничев.

Он сообщил, что российские пограничники получают и новую форму одежды, специально разработанную для несения службы в разных климатических зонах.

По словам В.Проничева, с учетом перехода Пограничной службы на профессиональный способ комплектования новые требования предъявляются и самим пограничникам, в частности, в зависимости от места несения службы они должны владеть языком сопредельного государства.

«Сейчас главная задача Пограничной службы — это противодействие трансграничной преступности и эффективная охрана государственной границы», — сказал В.Проничев. Interfax, 27.5.2008г.

— Проекты соглашений о сохранении специализации предприятий и организаций, участвующ-

щих в производстве продукции военного назначения (ПВН), будут рассмотрены в ходе 5 заседания Межгосударственной комиссии по военно-экономическому сотрудничеству Организации Договора о коллективной безопасности (МКВЭС ОДКБ), которое пройдет 25 апр. в Ереване.

«Комиссия планирует рассмотреть проекты соглашений о сохранении специализации предприятий и организаций, участвующих в производстве ПВН в рамках ОДКБ и о порядке обеспечения государств-членов ОДКБ российскими стандартами», — сообщил секретарь МКВЭС Валерий Фалеторов. Заседание пройдет под председательством статс-секретаря — замминистра промышленности и энергетики РФ, главы МКВЭС Ивана Матерова.

Днем раньше состоится первое заседание Делового совета при МКВЭС ОДКБ, в состав которого вошли руководители крупнейших предприятий военно-промышленного комплекса государств-членов Организации. Этот форум, по словам В.Фалеторова, «станет одним из значимых шагов комиссии к решению наиболее важных проблем в области военно-экономического сотрудничества». Interfax, 15.4.2008г.

— Россия вошла в первую тройку мировых экспортеров вооружений по данным за 2007г. Такая информация содержится в распространенном во вторник докладе Международного института исследований проблем мира в Стокгольме.

В докладе отмечается, что объем продаж Россией вооружения в 2007г. составил 4,588 млрд.долл. С этим показателем Россия заняла второе место в мире, уступив лишь США (7,454 млрд.долл.). Третье место заняла Германия (3,395 млрд.долл.).

В первую десятку стран — экспортеров оружия также вошли Польша (985 млн.долл.), Турция (944 млн.долл.), Израиль (891 млн.долл.) и ЮАР (855 млн.долл.).

Список импортеров вооружений возглавила в 2007г. Греция (2,089 млрд.долл.). За ней следуют Южная Корея (1,809 млрд.долл.), Китай (1,424 млрд.долл.), Индия (1,318 млрд.долл.) и ОАЭ (1,040 млрд.долл.).

В докладе отмечается, что Венесуэла, по данным 2007г., вышла на первое место по импорту вооружений в Южной Америке и на девятое — во всемирном списке (477 млн.долл.). Interfax, 15.4.2008г.

— В Секретариате ОДКБ завершили работу над проектом Положения о порядке разработки, финансирования и реализации целевых межгосударственных программ Организации Договора о коллективной безопасности.

«Положение, по своей сути, является правовой основой для создания условий по проведению и финансированию совместных проектно-поисковых и прикладных исследований, перспективных научно-технических, технологических, производственных и других разработок. Они направлены на решение задач во внешнеполитической, военно-технической, военно-экономической и других областях деятельности Организации», — сообщил «Интерфаксу-АВН» в понедельник официальный представитель ОДКБ Виталий Струговец.

В соответствии с документом целевые программы будут приобретать статус межгосударственных при участии в них не менее трех государств-членов ОДКБ и после утверждения Советом коллективной безопасности Организации.

В ближайшее время проект положения будет вынесен для рассмотрения на заседание Постоянного совета при ОДКБ, членами которого являются полномочные представители государств, входящих в Организацию. Документ подготовлен в соответствии с планом коалиционного военного строительства ОДКБ на период до 2010г. и дальнейшую перспективу. Interfax, 14.4.2008г.

— Госдума в пятницу ратифицировала соглашение о подготовке военных кадров для государств-членов Организации Договора о коллективной безопасности (ОДКБ). Этот документ был подписан в Москве в июне 2005г.

В соответствии с соглашением, предложенным для ратификации президентом РФ, устанавливаются основные принципы формирования и развития единой системы подготовки военных кадров для Вооруженных сил, других войск и воинских формирований государств-членов ОДКБ. Обучение будет проходить по согласованным специальностям и программам.

Предусмотрено, что подготовка военных кадров будет осуществляться на основании контрактов на платной основе или по установленным российской стороной квотам на льготной или безвозмездной основе. Предполагается выделить на реализацию данного соглашения в 2008г. 1156,6 млн. руб. и столько же в 2009г. Interfax, 21.3.2008г.

— Минэкономразвития прогнозирует увеличение объема валового сбора зерновых культур в России в 2020г. до 120-125 млн.т., говорится в опубликованном на сайте министерства проекте долгосрочного социально-экономического развития РФ.

Такого роста планируется достичь в результате увеличения урожайности — до не менее 26-28 центнеров с гектара с 18,9 центнера с гектара в 2006г., а также расширения посевных площадей. «При этом потенциальный уровень производства зерна на основе использования интенсивных технологий и высокой агротехнической культуры позволит России превратиться в одного из ведущих экспортеров на мировом зерновом рынке», — полагает МЭРТ.

В 2007г. Россия собрала 81,8 млн.т. зерна против 78,6 млн.т. в 2006г. минсельхоз ожидает, что в текущем году урожай зерновых превысит 85 млн.т.

Таким образом, в 2020г. сбор зерна может возрасти по сравнению с 2007г. на 47-53%.

По прогнозам Минэкономразвития, к 2020г. существенно расширятся посевные площади с/х культур, занятые высокоурожайными сортами. «К 2020г. их доля в общих посевах возрастет до 35-40%, при этом увеличится общая посевная площадь», — говорится в проекте концепции.

По расчетам МЭРТ, в 2020г. по отношению к 2006г. уровень производства продуктов питания возрастет в стране в 2,2 раза. При этом Россия сможет выйти на уровень душевого потребления мяса, соответствующий рекомендуемой рациональной норме. Разработчики концепции ожидают, что производство мяса возрастет в 2 раза, а доля импорта в мясных ресурсах снизится с 38% в 2006г. до 8,8% в 2020г. — «Потребление мяса будет практически полностью удовлетворяться за счет собственного производства».

МЭРТ прогнозирует, что применение удобрений будет соответствовать оптимальным потребностям: внесение удобрений (в пересчете на 100%

питательных веществ) на 1 гектар посевов сельхозкультур возрастет с 27 кг. в 2006г. до 50 кг. в 2010г. и до 90 кг. — в 2020г.

Согласно документу, основными целями государственной аграрной политики в долгосрочной перспективе являются: обеспечение потребностей населения сельхозпродукцией и продовольствием за счет отечественного производства; устойчивое развитие сельских территорий, повышение уровня жизни сельского населения; увеличение конкурентоспособности аграрного комплекса. Кроме того, МЭРТ рассчитывает на эффективное импортозамещение на рынке животноводческой продукции и создание развитого экспортного потенциала (особенно в растениеводстве), позволяющего в перспективе занять устойчивые позиции на мировом аграрном рынке. Interfax, 17.3.2008г.

— Государства-члены ОДКБ будут совместно готовить кадры для правоохранительных, противопожарных, аварийно-спасательных органов и специальных служб. Предполагается, что подготовка кадров будет осуществляться на платной основе за счет направляющей стороны, либо на льготной или безвозмездной основе по квотам, установленным принимающей стороной. Льготный режим подразумевает обучение за счет принимающей стороны, а содержание — за счет стороны направляющей. Безвозмездная форма предполагает, что все расходы берет на себя принимающая сторона.

В основе проекта документа использована апробированная логика и структура соглашения о подготовке военных кадров для государств-членов ОДКБ, действующего в формате Организации уже более двух лет.

Проектом соглашения предусматривается, что подготовка кадров будет осуществляться по единым (согласованным) учебным планам и программам с учетом имеющейся у направляющей стороны вооружения, военной и специальной техники, спецсредств, особенностей криминогенной обстановки и оргштатной структуры. Обучение может вестись как совместно с сотрудниками компетентных органов принимающей стороны, так и раздельно на специальных факультетах (в отделениях, группах).

Документ разработан в соответствии с программой совместных мер в рамках ОДКБ по реализации потребностей правоохранительных органов и спецслужб государств-членов в сфере борьбы с терроризмом и наркоугрозой, утвержденной решением высшего органа ОДКБ Советом коллективной безопасности 23 июня 2006г. www.economy.gov.ru, 4.2.2008г.

— На 3 Международном салоне вооружения и военной техники «МВСВ-2008», который пройдет в Москве в авг. этого года, будет представлена совместная экспозиция предприятий оборонно-промышленного комплекса государств-членов Организации Договора о коллективной безопасности (ОДКБ).

«Инициатива Российской Федерации об организации в рамках салона совместной экспозиции была единогласно поддержана всеми государствами-членами ОДКБ. Участие в выставке, несомненно, будет способствовать взаимовыгодному сотрудничеству и позитивному развитию международной производственной кооперации при создании образцов продукции военного назначения

в формате Организации», — сообщил секретарь Межгосударственной комиссии по военно-экономическому сотрудничеству (МКВС) ОДКБ Валерий Фалеторов.

Как ожидается, на выставке будет представлена продукция более чем ста предприятий ОПК всех государств-членов ОДКБ.

Работа по созданию совместной экспозиции проводится в рамках реализации соглашения в области рекламно-выставочной деятельности в сфере военно-экономического сотрудничества государств-членов ОДКБ, подписанного президентами на Душанбинской сессии Совета коллективной безопасности в окт. 2007г., уточнил В.Фалеторов.

Международный салон вооружения и военной техники «МВСВ-2008» пройдет с 20 по 24 авг. в Москве (Экспоцентр на Красной Пресне) и Московской обл. (демонстрация образцов вооружений и военной техники на полигонах минобороны РФ).

В состав ОДКБ входят Россия, Армения, Белоруссия, Казахстан, Узбекистан, Таджикистан и Киргизия. Interfax, 24.1.2008г.

— Постпред России при НАТО Дмитрий Рогозин считает, что Организация Договора о коллективной безопасности (ОДКБ) и Североатлантический альянс могут и должны взаимодействовать в интересах обеспечения безопасности и поддержания мира.

«ОДКБ — это объединение стран, которые решают вопросы, связанные с обеспечением безопасности стран-участников, причем в той зоне, которая является сегодня наиболее чувствительной для НАТО», — сказал Д.Рогозин.

По его словам, сотрудничество между этими организациями не только возможно, но и необходимо. «Но сейчас его практически нет. НАТО делает вид, что не замечает реалий — давно уже заявившей о себе структуры», — отметил постпред.

Между тем, уверен он, без поддержки ОДКБ, без решения вопросов с этой организацией «говорить о возможности эффективного участия коалиционеров в вооруженных операциях в Афганистане, да и в гуманитарных операциях, невозможно».

Д.Рогозин полагает, что в начавшемся году могут установиться определенные контакты между этими двумя структурами. Не исключено даже подписание соглашения о сотрудничестве, сказал он. «Я уверен, что эти две организации могут прекрасно взаимодействовать и ладить друг с другом», — заявил Д.Рогозин. Interfax, 23.1.2008г.

— Замначальника генштаба ВС РФ генерал-полковник Василий Смирнов сообщил, что в Вооруженных силах проходят службу 250 граждан из стран ближнего зарубежья.

«С 2004г., в российскую армию поступил на службу 251 гражданин из СНГ», — сказал В.Смирнов журналистам в Москве.

Он подчеркнул, что при привлечении этой категории граждан на военную службу Россия предоставляет им российское гражданство. «Через три года службы после заключения второго контракта граждане из ближнего зарубежья, поступившие к нам на службу, получают российские паспорта и российское гражданство», — уточнил генерал.

Он отметил, что из 250 граждан Ближнего Зарубежья 71 приехал из Таджикистана, 50 — из Узбекистана, 39 — с Украины, 21 — из Молдавии, 20 —

из Армении, 15 — из Казахстана, 8 — из Киргизии и 1 — из Грузии. Interfax, 22.1.2008г.

— В мире 200 млн.чел., или 5% населения земного шара в возрасте от 14 до 65 лет, употребляют наркотики. Об этом в четверг заявил в Мурманске статс-секретарь — заместитель директора Федеральной службы РФ по контролю за оборотом наркотиков (ФСКН) генерал-полковник Александр Федоров. Он принял участие в круглом столе «Обеспечение наркобезопасности в горнодобывающей промышленности», который при поддержке ФСКН РФ и администрации Мурманской обл. провел «Росбалт».

Что касается России, то в стране сегодня, по официальным данным, опыт употребления наркотических веществ имеют 5,1 млн.чел., что составляет 4% ее жителей. «Наркомания — это проблема не нашей страны или отдельно взятого региона, — говорит Федоров. — С этой бедой на рубеже веков столкнулся весь мир, и только совместными усилиями общества можно с ней бороться».

Что касается Мурманской обл., то тут, по словам генерала, наркообстановка тоже остается достаточно сложной. В регионе на 1 янв. 2008г. зарегистрировано 1 тыс. 553 чел. с диагнозом наркомания (на 1.01.2007г. — 1 тыс. 539 чел.). За прошлый год в области смерть от передозировки наркотиков зафиксирована у 38-ми человек. На деле, как отметил Федоров, реальные цифры выше официальных в 5-7 раз, поскольку статистика не учитывает анонимных наркоманов и смерть от сопутствующих заболеваний. 17.1.2008г.

— Первые поставки новой российской зенитной ракетной системы (ЗРС) С-400 «Триумф» на экспорт, скорее всего, будут осуществлены в страны ближнего зарубежья — Белоруссию и Казахстан.

«Ведутся консультации по вопросу поставки ЗРС С-400 «Триумф» в Казахстан и Белоруссию», — сообщил источник в оборонно-промышленном комплексе.

По его словам, эти страны не скрывают планов развивать свою систему ПВО на базе российских зенитных ракетных систем «Фаворит» и «Триумф».

В качестве подтверждения своих слов собеседник агентства привел высказывание председателя комитета начальников штабов — первого замминистра обороны Казахстана генерала армии Мухтара Алтынбаева, который во время посещения последнего московского авиасалона МАКС, где впервые была продемонстрирована система «Триумф», открыто заявил, что его страна намерена строить свою систему ПВО на базе российских зенитных ракетных систем С-300 ПМУ2 «Фаворит» и С-400 «Триумф».

О планах закупать российские системы С-400 заявил на этой неделе и председатель Государственного военно-промышленного комитета Белоруссии Николай Азаматов. Он отметил, что Белоруссия рассматривает возможность закупки у России новейшей ЗРС С-400 «Триумф», т.к. эта система обладает более высокими боевыми характеристиками, чем находящаяся сегодня на вооружении белорусской армии ЗРС С-300.

Новая зенитная ракетная система С-400 «Триумф» разработана и производится концерном ПВО «Алмаз-Антей». По оценке независимых экспертов в обозримой перспективе С-400 «Три-

умф» будет основным экспортным продуктом концерна. Поставки С-400 за рубеж могут начаться не ранее 2010г.

«О готовности приобрести ЗРС С-400 уже заявили многие традиционные зарубежные партнеры, которые имеют на вооружении ЗРС С-300», — сказал собеседник агентства.

Он отметил, что интерес к С-400 серьезно усилился после того, как эта система летом прошлого года начала поступать на вооружение российской армии. Первый дивизион, оснащенный системами С-400 «Триумф», заступил на боевое дежурство в одной из подмосковных частей Командования специального назначения в авг. 2007г.

ЗРС С-400 «Триумф» предназначена для уничтожения летательных аппаратов, в т.ч. выполненных с использованием технологии «стелс», а также крылатых и оперативно-тактических ракет на дальности до 400 км. Используемые в С-400 средства автоматизации исключают так называемый человеческий фактор.

Систему «Триумф» планируется использовать не только в интересах противовоздушной, но и противоракетной обороны, для прикрытия крупных промышленных центров России. По оценке экспертов, одна С-400 «Триумф» способна заменить три системы типа С-300. Interfax, 17.1.2008г.

— ОДКБ и ШОС в 2008г. начнут практическую работу по объединению потенциалов с целью обеспечения политической и военной стабильности в регионах своей ответственности, заявил генеральный секретарь Организации Договора о коллективной безопасности Николай Бордюжа.

«Важным шагом в этом направлении станет второй раунд консультаций между Секретариатами Организаций, запланированный на II пол. янв. текущего года в Пекине», — сообщил Н.Бордюжа.

Он отметил ряд факторов, благодаря которым между ОДКБ и ШОС установилось «полное взаимопонимание». Первый их них — близкий состав государств-членов. ШОС — это государства-члены ОДКБ, за исключением Армении, плюс Китай. Во-вторых, это схожесть провозглашенных задач. Одно из направлений деятельности ШОС — обеспечение безопасности в регионе действия, эта же задача стоит и перед ОДКБ, сказал Н.Бордюжа.

«Логично объединить наши потенциалы. Мы сделали такое предложение ШОС, и в ШОС его поддержали. В ОДКБ чувствуют, что ШОС заинтересована в реальном сотрудничестве. Именно это станет главной темой предстоящих консультаций», — подчеркнул Н.Бордюжа.

По его словам, консультации позволят «наполнить реальным содержанием подписанный в окт. 2007г. меморандум о взаимопонимании между Секретариатами ОДКБ и ШОС».

Н.Бордюжа отметил, что в наступившем году ОДКБ и Шанхайская организация сотрудничества будут развивать взаимодействие по широкому спектру направлений. «У ОДКБ и ШОС нет причин для разногласий. Наоборот, у нас полное взаимопонимание», — подчеркнул генсек.

Первый раунд консультаций между Секретариатами ОДКБ и ШОС прошел в Москве в дек. 2007г.

В состав ОДКБ входят Россия, Армения, Белоруссия, Казахстан, Узбекистан, Таджикистан и Киргизия. Interfax, 4.1.2008г.

— Экспортная выручка от продажи оружия в 2008г. может составить 7,5 млрд.долл. Об этом за-

явил гендиректор госкорпорации «Ростехнологии» Сергей Чемезов. В текущем году от экспорта оружия, по его словам, было получено 7 млрд.долл. АК&М, 27.12.2007г.

— В 2008г. пограничники Дальнего Востока России проведут совместные учения с Японией, Южной Кореей и США, сообщил командующий региональным пограничным управлением ФСБ РФ по Дальневосточному федеральному округу (РПУ ФСБ РФ) Валерий Путов. По словам командующего, планируется визит делегации российских пограничников в «страну восходящего солнца» для уточнения вопросов взаимодействия с командующими Первым и Девятым районами Управления безопасности на море Японии. «Там пока существует ряд проблем, в частности по обмену информацией», — сказал он.

Путов отметил, что в последнее время сделан большой шаг вперед во взаимодействии японским и российским пограничными ведомствами. «Мы получаем на основе взаимодействия данные о браконьерских судах и помощь со стороны морской охраны Японии по выдворению их из территориальных вод этой страны и передаче нашим пограничным сторожевым кораблям», — пояснил он.

По словам командующего, существуют планы по развитию сотрудничества в сфере охраны морских биоресурсов и с другими странами Азиатско-Тихоокеанского региона: «Мы поддерживаем взаимодействие с Северной Кореей. С Китаем мы вышли на уровень, по сути дела, совместной охраны государственных границ».

«Традиционное сотрудничество у нас развивается с 17 районом Береговой охраны США». С 2006г. мы перешли на взаимодействие с Тихоокеанским командованием Береговой охраны», — добавил он. На 2008г., по словам Путова, запланирован также визит делегации российских пограничников в Сан-Франциско (США), в штаб Береговой охраны США на Тихом океане.

Международное сотрудничество пограничных ведомств, по мнению командующего, позволяет добиться четкого взаимодействия между патрульными судами и кораблями, находящимися на охране морских биоресурсов, контроля за таможенным декларированием объектов рыбного промысла и разрешительной документацией на вылов морепродуктов в исключительных экономических зонах государств. РИА «Новости», 14.12.2007г.

— Российский флот возобновил свое присутствие на постоянной основе в различных районах Мирового океана, сообщил министр обороны Анатолий Сердюков президенту РФ Владимиру Путину в ходе рабочей встречи в Кремле, передает ИТАР-ТАСС.

«С сегодняшнего дня и по 3 фев. 2008г. спланирован поход кораблей в северо-восточную Атлантику и в Средиземное море. Цель похода — обеспечение военно-морского присутствия и создание условий для безопасного российского судоходства», — сказал А. Сердюков.

«Планируется провести три тактических учения с практическими и имитационными стрельбами как морского, так и авиационного базирования», — добавил А. Сердюков.

Он рассказал, что корабли выполняют 11 визитов и деловых заходов. «Планируется зайти в порты шести стран. За 71 сутки они пройдут более 12 тыс.

миль», — сказал министр обороны. Синьхуа, 6.12.2007г.

— Президент России Владимир Путин подписал федеральный закон «О внесении изменений в статьи 9 и 12 федерального закона «О военном-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами», принятый Государственной Думой 9 нояб. 2007г. и одобренный Советом Федерации 16 нояб. 2007г. Об этом сообщила 27 нояб. пресс-служба Кремля, передает ИТАР-ТАСС.

Уточняются полномочия президента РФ в части, касающейся создания специализированных организаций, являющихся государственными посредниками при осуществлении внешнеэкономической деятельности в отношении продукции военного назначения. В их число включается открытое акционерное общество, 100% акций которого находится в федеральной собственности или передано некоммерческой организации, созданной РФ в форме государственной корпорации.

Кроме того, расширен круг организаций, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность в отношении продукции военного назначения, в число которых включены государственные посредники — специализированные организации, созданные по решению президента РФ в форме открытого акционерного общества, 100% акций которого находится в федеральной собственности или передано некоммерческой организации, созданной РФ в форме государственной корпорации, и распоряжение которыми осуществляется только на основании федерального закона, а также государственная корпорация по содействию разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции «Ростехнологии». Синьхуа, 28.11.2007г.

— Объем российских поставок оружия и боевой техники на экспорт по итогам года достигнет 5,5 млрд.долл. Об этом сообщил глава ФГУП «Рособорнэкспорт» Сергей Чемезов.

«В прошлом году был достигнут рекордный уровень в 5,3 млрд.долл. В этом году мы планируем побить этот рекорд и выйти на объем поставок в 5,5 млрд.долл. Уверен, что план мы выполним и, скорее всего, даже перевыполним», — сообщил гендиректор ФГУП «Рособорнэкспорт» Сергей Чемезов в интервью «Независимой газете».

Западные эксперты прогнозируют, что в 2007г. Россия поставит оружия на 7 млрд.долл. «Так что наказ президента России удвоить ВВП мы на своем участке выполнили. Остается пожелать, чтобы так было и в других отраслях отечественной промышленности, Кстати говоря, и на АвтоВАЗе ожидаемая в этом году чистая прибыль составит 3 млрд. руб. против 2,5 млрд. руб. в прошлом году», — сказал Чемезов.

Он обратил внимание, что РФ сегодня делит первое место с США на мировом рынке поставок оружия. «По последним оценкам международной независимой экспертной организации СИПРИ, у нас даже небольшой перевес — доля России на мировом рынке экспорта вооружений составляет 31%, а США — 30%», — отметил глава «Рособорнэкспорта». Росбалт, 26.11.2007г.

— По сообщению ИТАР-ТАСС, к 2016г. Каспийская флотилия РФ обновит свой корабельный состав на 85%. 15 нояб. это старейшее объединение отмечает 285-летия со дня своего создания.

Оно было создано в 1722г. по указу Петра Велико-го.

Как сообщил командующий Каспийской флотилии Виктор Кравчук в интервью газете «Красная звезда», в перспективе каспийская флотилия должна практически полностью обновить корабельный состав, уточнив, что в соответствии с программой перевооружения армии и флота к 2016г. флотилия получит 85% современных боевых кораблей, равных которым на Каспии не будет. Сынхуа, 16.11.2007г.

— Российский экспорт вооружения и военной техники в 2007г. составит 7 млрд.долл. Об этом накануне на авиакосмической выставке в Дубае заявил глава российской делегации, заместитель директора Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству (ФС ВТС) Михаил Петухов.

По его словам, выставка в Дубае — одна из завершающих выставок вооружений в 2007г. Кроме нее в дек. остается еще выставка в Малайзии, отмечает «Интерфакс».

«Если вы заметили, в последние несколько лет российской система военно-технического сотрудничества работает стабильно и динамично, каждый год увеличивая объемы своего экспорта», — сказал Петухов.

По итогам 2006г. объем экспортных поставок Россией вооружений составил 6,5 млрд.долл., при этом валютная выручка достигла 8 млрд.долл. Росбалт, 12.11.2007г.

— 3 млрд.долл. потрачено на проведение миротворческих операций ООН в завершившемся 31 окт. финансовом году, говорится в отчете, представленном Генеральной ассамблее.

«Общая стоимость миротворческих операций составила за минувший год 3 млрд.долл., что примерно на 1,6 млрд.долл. выше, чем в предыдущем финансовом году», — отмечается в документе.

Расходы на урегулирование военных конфликтов резко возрастут и в новом году. Так, только две заявленные операции — в суданской провинции Дарфур, а также в Центрально-Африканской Республике и Чаде — будут стоить, по прогнозу, по меньшей мере 1,5 млрд.долл. в течение года.

Миротворческий бюджет испытывает значительный дефицит по причине того, что два крупнейших спонсора США и Япония пока не сделали заявленные выплаты.

«Особой благодарности заслуживают 23 государства, которые на 31 окт. полностью внесли свой взнос на проведение миротворческих операций», — отмечается в докладе.

В числе этих стран и Россия, которая также значится в списке 22 стран из 192 членов ООН, полностью заплативших свой взнос в регулярный бюджет ООН. РИА «Новости», 8.11.2007г.

— Организация Договора о коллективной безопасности (ОДКБ) планирует развернуть оперативно-профилактическую операцию «Канал» в постоянно действующий региональный антинаркотический проект, сообщает пресс-служба секретариата ОДКБ.

Согласно сообщению, поступившему в «Интерфакс-АВН» в среду, с таким предложением выступил советник секретариата ОДКБ Михаил Мелихов на проходящем в Ашхабаде симпозиуме по проблемам международного контроля над наркотиками и правового обеспечения сотрудничества в данной сфере.

М.Мелихов сообщил, что только по итогам первого этапа «Канала-2007» зафиксировано более 6 тыс. наркопреступлений, в т.ч. 456, совершенных группами наркоторговцев.

Из незаконного оборота компетентными органами изъято более 10 т. наркотических средств, психотропных и сильнодействующих веществ. В т.ч. 191 кг. героина, 226 кг. гашиша, 4,3 т. марихуаны, 11 кг. кокаина,

26 кг. синтетических наркотиков, 626 кг. сильнодействующих веществ. У правонарушителей также изъято 687 стволов огнестрельного оружия, около

15 тыс.ед. боеприпасов, а также материальных ценностей и других предметов, запрещенных к перевозке через границы, на 1,7 млн.долл. Во время операции вскрыто и пресечено 17 новых устойчивых каналов перемещения наркотиков.

В сообщении отмечается, что перспективными направлениями в развитии антинаркотической деятельности в формате ОДКБ М.Мелихов назвал совершенствование мер по борьбе с утечкой в незаконный оборот прекурсоров, возможность скоординированного проведения в государствах-членах национальных оперативно-профилактических операций «Мак» и «Допинг», направленных на ликвидацию растительной сырьевой базы наркоторговли, пресечение утечки наркотических и психотропных средств из легального оборота, а также комплекс мероприятий по борьбе с распространением наркотиков синтетического ряда, выявление и ликвидацию нарколабораторий.

ОДКБ планирует совместно с Евразийской группой по противодействию легализации преступных доходов и финансированию терроризма продолжить работу по формированию комплекса коллективных мер, направленных на борьбу с «отмыванием» преступных доходов наркоиндустрии, активизировать работу на политическом, организационном и практическом уровнях по формированию и укреплению в зоне действия Договора о коллективной безопасности элементов «антинаркотических поясов» вокруг Афганистана, развивая при этом взаимодействие с афганской стороной.

В ОДКБ также намерены сформировать скоординированную систему мер, направленных на снижение спроса на наркотические средства в государствах-членах, в т.ч. развивая информационное противодействие наркоэкспансии, и поэтапно совершенствовать систему совместной подготовки и переподготовки кадров антинаркотических подразделений министерств и ведомств государств-членов ОДКБ, используя, прежде всего, возможности базового учебного заведения дополнительного профессионального образования сотрудников правоохранительных органов и спецслужб ОДКБ — Всероссийского института повышения квалификации МВД России.

Симпозиум по проблемам международного контроля над наркотиками и правового обеспечения сотрудничества в данной сфере проводится по инициативе Управления ООН по наркотикам и преступности с 5 по 9 нояб. в Ашхабаде. Для участия в мероприятии приглашены ведущие эксперты крупнейших международных и региональных организаций: ООН, ОБСЕ, ОДКБ, Интерпола, Всемирной таможенной организации и др. Interfax, 7.11.2007г.

— 7 тыс. лиц, находившихся в розыске по обвинению в терроризме и совершении других тяжких

преступлений, задержаны правоохранительными органами РФ в ходе проведенной международной спецоперации.

Как сообщили в МВД России в четверг, с 15 по 17 окт. этого года совместно с министерствами внутренних дел (полиции) всех государств-участников СНГ проведена межгосударственная оперативно-профилактическая операция «Розыск».

«В проведении оперативно-профилактической операции «Розыск» впервые было задействовано министерство общественной безопасности (МОБ) КНР. В ходе операции органами внутренних дел РФ в целом задержано 6798 лиц, находившихся в розыске за совершение преступлений, из них 2517 – в федеральном, 4141 – в местном розыске», – говорится в сообщении, размещенном в четверг на сайте МВД России.

Согласно документу, разыскано 3187 лиц, пропавших без вести, раскрыто 6 убийств, замаскированных под безвестное исчезновение граждан.

Среди задержанных (разысканных) преступников: 54 – за совершение убийств, по 1 – за терроризм и бандитизм, 81 – за разбойные нападения, 122 – за преступления в сфере незаконного оборота наркотических средств, 80 – за преступления экономической направленности и др. Установлена личность 1004 неопознанных трупов граждан.

На территории России задержано 140 преступников, которые разыскивались органами внутренних дел других государств-участников СНГ, в т.ч. 41 – МВД Украины, 37 – полицией Армении, 25 – МВД Белоруссии, 16 – МВД Узбекистана, 9 – МВД Казахстана, по 3 – МВД Азербайджана и Таджикистана, 2 – МВД Киргизии, по 1 – МВД Грузии и Туркменистана.

В МВД РФ, органами внутренних дел (полиции) государств-участников СНГ в период операции для России задержано 173 преступника: МВД Украины – 83, МВД Казахстана – 59, МВД Белоруссии – 12, полицией Армении – 7, МВД Таджикистана – 5, МВД Узбекистана – 3, МВД Азербайджана и Молдавии – по 2, МВД Киргизии – 1. Interfax, 25.10.2007г.

– В Киеве в воскресенье состоялись переговоры при участии четырех министров обороны стран-членов ГУАМ, сообщил источник, приближенный к Совету министров обороны стран Юго-Восточной Европы, заседание которого пройдет в понедельник в украинской столице.

Переговоры прошли в закрытом режиме, они длились в течение полутора часов, в них принимали участие только министры обороны стран ГУАМ. Interfax, 22.10.2007г.

– Генеральный секретарь Организации Договора о коллективной безопасности (ОДКБ) Николай Бордюжа считает создание в России Государственного антинаркотического комитета логичным шагом по укреплению национальной системы противодействия наркоугрозе.

«Мультидисциплинарный подход позволяет устранить ведомственные барьеры и строить антинаркотическую работу в рамках единого замысла. На наш взгляд, мощный импульс получают существующие региональные антинаркотические комиссии, т.к. Госкомитет представляет собой устойчивую вертикальную конструкцию, решения которой в области ее компетенции носят обязательный характер», – сказал Н.Бордюжа в понедельник «Интерфаксу-АВН».

По его словам, в этот орган вошли представители всех российских министерств и ведомств, реализующих свои полномочия в данной сфере, «что, без сомнения, консолидирует усилия органов обеспечивающих противодействие незаконному обороту наркотиков».

«Есть острая потребность в быстрейшем завершении формирования данной структуры и включении ее в практическую работу по отражению наркоэкспансии», – сказал генсек ОДКБ.

Он подчеркнул, «что в России, да и в остальных государствах-членах ОДКБ, более 90% героина находящегося в нелегальном обороте, имеют афганское происхождение». «По экспертным оценкам, в этом году ожидается рекордный урожай опия в этом государстве, что в свою очередь существенно осложнит наркоситуацию в регионе», – сказал Н.Бордюжа

По данным специалистов наркоконтроля, только в России хотя бы единожды пробовали наркотики до 15 млн.чел. Ежегодно, только передозировка запрещенными препаратами уносит жизни до 100 тыс. россиян. Незаконное распространение наркотиков подрывает генофонд народов, посредством использования «грязных» денег, подрывает финансово-экономические устои государств, стремительно репродуцирует уголовную, в т.ч. насильственную, преступность, является благоприятной средой для роста коррупции, сказал собеседник агентства.

«С учетом трансграничного характера наркотической угрозы, полагаем важным тот момент, что комитет будет принимать участие в международном сотрудничестве в области борьбы с неметодическим потреблением и незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ», – сказал Н.Бордюжа.

В ОДКБ, отметил он, рассчитывают, что создание Государственного антинаркотического комитета «позитивно скажется на системе противодействия незаконному обороту наркотиков и практических мерах по борьбе с этим злом в зоне действия Договора о коллективной безопасности». Interfax, 22.10.2007г.

– Президент России Владимир Путин внес в Госдуму на ратификацию Соглашение о подготовке военных кадров для государств-членов ОДКБ и Соглашение между РФ и Таджикистаном о совместном планировании применения войск (сил) в интересах обеспечения совместной безопасности, сообщила в понедельник пресс-служба главы государства.

Эти соглашения вносятся на основании пункта «г» статьи 84 конституции РФ и в соответствии с федеральным законом «О международных договорах Российской Федерации».

Соглашение о подготовке военных кадров для государств-членов Организации Договора о коллективной безопасности было подписано в Москве 23 июня 2005г.

Соглашение о совместном планировании применения войск (сил) в интересах обеспечения совместной безопасности РФ и республики Таджикистан подписано в г.Бресте 23 нояб. 2006г. Interfax, 22.10.2007г.

– Члены постоянной комиссии парламентской Ассамблеи (ПА) ОДКБ по вопросам обороны и безопасности на заседании в Санкт-Петербурге 30 окт. рассмотрят проблему размещения средств и

сил противоракетной обороны США в Польше и Чехии и ситуацию вокруг Договора об обычных вооруженных силах в Европе (ДОВСЕ), сообщил представитель пресс-службы организации.

«Парламентарии государств-членов Организации Договора о коллективной безопасности рассмотрят итоги Душанбинской (2007г.) сессии Совета коллективной безопасности и результаты изучения членами парламентской Ассамблеи ОДКБ военно-политической обстановки в Центрально-Азиатском регионе коллективной безопасности», — сказал собеседник агентства.

Кроме того, парламентариям предстоит одобрить Положение о постоянных комиссиях парламентской Ассамблеи ОДКБ.

ПА ОДКБ была создана в нояб. 2006г., а первое заседание прошло 30 марта 2007г. Парламентская Ассамблея состоит из трех постоянных комиссий: по политическим вопросам и международному сотрудничеству, по вопросам обороны и безопасности, по социально-экономическим и правовым вопросам. Членами Ассамблеи являются представители законодательных органов власти государств, входящих в ОДКБ.

В ОДКБ входят Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан и Узбекистан. РИА «Новости», 19.10.2007г.

— Единая система связи Вооруженных сил государств-участников СНГ будет создана к 2009г., сообщил журналистам в пятницу начальник связи ВС РФ генерал-полковник Евгений Карпов.

По его словам, уже завершён первый этап создания системы, а второй закончится в 2009г. «Фактически мы создали нормативно-правовую базу этой системы, создание которой завершится в 2009г.», — сказал генерал.

«В рамках создаваемой единой системы связи Вооруженных сил государств-участников СНГ мы постоянно поддерживаем закрытую военную связь практически со всеми странами», — отметил Карпов.

Генерал добавил, что доложит о ходе создания единой системы связи 27 нояб. 2007г. в Астане на заседании Совета министров государств СНГ. По словам генерала, в создании системы не участвуют Туркмения и Грузия, а Украина, наоборот, работает в этой сфере очень активно. РИА «Новости», 19.10.2007г.

— В настоящее время в России действует постоянная закрытая военная связь с государствами Содружества, заявил начальник связи ВС — замначальника генштаба генерал-полковник Евгений Карпов.

«В рамках единой системы связи Вооруженных сил государств-членов Содружества мы поддерживаем в постоянном режиме закрытую военную связь практически со всеми государствами СНГ, кроме Туркмении и Грузии», — сказал Е.Карпов в пятницу журналистам в Москве.

Генерал Е.Карпов сообщил, что «Украина активно участвует в создании единой системы связи Вооруженных сил Содружества».

Е.Карпов отметил, что в настоящее время завершился первый этап создания единой системы связи в рамках СНГ. «Фактически мы создали нормативно-правовую базу этой системы, которая будет завершена в 2009г.», — отметил генерал.

Замначальника генштаба сообщил, что 27 нояб. 2007г. в Астане он доложит о ходе формирования

единой системы связи на Совете министров обороны государств СНГ. Interfax, 19.10.2007г.

— Протокол о сотрудничестве между секретариатом Организации Договора о коллективной безопасности (ОДКБ) и Межгосударственным авиационным комитетом (МАК) подписан в Москве в четверг.

«В соответствии с подписанным документом, стороны намерены развивать сотрудничество в противодействии актам незаконного вмешательства в деятельность авиации, связанным с международным терроризмом, незаконным оборотом наркотиков, незаконной миграцией и иными видами трансграничной преступности», — сказано в сообщении пресс-службы секретариата ОДКБ, которое поступило в «Интерфакс-АВН» в четверг.

Сотрудничество будет наращиваться также в области подготовки и переподготовки специалистов в сфере противодействия вызовам и угрозам, представляющим потенциальную опасность в области авиации. Interfax, 18.10.2007г.

— Новым председателем Координационного Совета руководителей органов налоговых расследований государств СНГ (КСОНР) избран начальник департамента экономической безопасности МВД РФ (ДЭБ) Евгений Школов.

В пресс-релизе ДЭБ, говорится, что Е.Школов был избран председателем КСОНР в ходе девятого заседания организации, которое состоялось в Кисине.

«В ходе заседания обсуждено состояние сотрудничества органов налоговых расследований государств-участников СНГ в области борьбы с экономической преступностью и подведены итоги выполнения решений восьмого заседания КСОНР», — говорится в документе.

В пресс-релизе отмечается, что новый руководитель организации Е.Школов «заявил о необходимости придать КСОНР новый импульс в целях повышения эффективности ее деятельности». Он обозначил в качестве главных направлений работы организации сокращение теневого сектора экономики, проведение скоординированных действий, направленных на борьбу с незаконным оборотом денежных средств, пресечение контрабанды товаров народного потребления, выявление каналов финансирования террористических экстремистских организаций, противодействие нелегальной миграции, защита объектов интеллектуальной собственности.

В ходе заседания отмечена необходимость дальнейшего совершенствования при расследовании налоговых (финансовых) правонарушений, совершенных совместными предприятиями или предприятиями с иностранным капиталом на территории заинтересованных стран.

«Сегодня необходимо четко понимать, что положительный опыт взаимодействия, несомненно, благоприятно отражается как на укреплении авторитета отдельно взятого государства, так и любого межгосударственного сообщества», — говорится в сообщении департамента.

В нем отмечается, что подобная работа способствует значительному пополнению бюджетов стран Содружества, а также защите инвестиций и эффективному противодействию международным преступным группировкам. Interfax, 18.10.2007г.

— Государства-члены ОДКБ планируют гармонизировать и унифицировать национальные зако-

нодательства в области борьбы с терроризмом и незаконным оборотом наркотиков, сообщил генеральный секретарь Организации Николай Бордюжа.

«Ни одна международная структура не в состоянии эффективно работать с государствами-участниками, если не будет гармонизировано соответствующее законодательство этих стран», — заявил Бордюжа, выступая на презентации сборника законодательства стран ОДКБ в подмосковном Домодедово.

По его мнению, подготовленный сборник не только представляет законодательства семи стран ОДКБ и международные правовые нормы, но и анализирует статьи уголовных кодексов стран в области борьбы с терроризмом, которые можно гармонизировать.

По словам одного из авторов сборника, первого заместителя начальника правового департамента МВД России Татьяны Москальковой, в ближайшее время планируется подготовить и выпустить подобные сборники законодательства государств-участников ОДКБ по борьбе с организованной преступностью и незаконным оборотом наркотиков.

«Не занимаясь напрямую борьбой с терроризмом, мы, как международная организация, должны создать условия для специалистов, эффективно и качественно противодействовать современным вызовам и угрозам», — сказал Бордюжа.

Он считает, что модельный уголовный кодекс, разработанный в рамках ОДКБ, будет полезен и для ряда других государств, например для Афганистана, которому ОДКБ уже предложила свою помощь в подготовке национального законодательства. «В целом можно отметить, что пока ни в одной международной организации не было подготовлено подобного издания, способного принести реальную помощь как всем странам-участницам ОДКБ, так и другим государствам», — завершил Бордюжа.

В ОДКБ входят Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан и Узбекистан. РИА «Новости», 16.10.2007г.

— Страны Организации договора о коллективной безопасности (ОДКБ) смогут покупать российское вооружение и спецтехнику для своих вооруженных сил и спецслужб по внутрироссийским ценам. Об этом сообщил президент России Владимир Путин по завершении саммита организации, который состоялся в Душанбе 6 окт. По его словам, эта договоренность стала главным итогом саммита ОДКБ.

Всего же лидеры стран ОДКБ подписали в Душанбе более 20 документов, причем практически все без обсуждения. «Все вопросы, которые были вынесены — согласованы, никаких расхождений нет», — сказал на расширенном заседании ОДКБ президент Киргизии Курманбек Бакиев, который принял в таджикской столице полномочия председателя ОДКБ от президента Белоруссии Александра Лукашенко.

По мнению министра иностранных дел России Сергея Лаврова, принятие нормативных документов по миротворческим силам ОДКБ является хорошей основой для формирования миротворческого контингента организации. «В рамках саммита удалось проработать миротворческую проблематику в практической плоскости. Это, по-моему,

важно. Важна и нормативная база, порядок формирования, чтобы было четко расписано, как это происходит», — сказал глава российского МИД представителям СМИ по завершению саммита ОДКБ. Лавров отметил, что в рамках ОДКБ этому вопросу уделялось серьезное внимание — были созданы Коллективные силы быстрого реагирования, в основном, для борьбы с терроризмом и наркотрафиком.

«Теперь антитеррористический компонент дополняется созданием нормативной базы для миротворческих сил. Не исключаю, что некоторые вопросы, в случае возникновения необходимости в миротворческой операции, будет эффективнее решать по линии ОДКБ. Полагаю, это хорошая правовая основа для того, чтобы в будущем, если возникнет необходимость, быстро и оперативно формировать миротворческий контингент», — сказал Лавров, подчеркнув, что речь не идет о том, чтобы применять миротворческие силы ОДКБ для урегулирования конфликтов между Грузией, Абхазией и Южной Осетией.

По итогам саммита ОДКБ была принята юбилейная декларация глав государств, в которой подведены основные итоги работы организации по обеспечению мира и стабильности в зоне ее ответственности и изложены приоритетные направления ее деятельности. За 15 лет, которые прошли со времени создания ОДКБ, мир не стал безопаснее и стабильнее, а международные отношения все чаще характеризуются обострением напряженности, отмечается в итоговой декларации саммита. В этом документе лидеры стран ОДКБ выразили серьезную обеспокоенность ситуацией, складывающейся вокруг ядерной программы Ирана. «Мы выступаем за неукоснительное выполнение обязательств, предусмотренных международными соглашениями, одновременно призываем к решению данной проблемы исключительно мирными средствами», — говорится в документе.

Кроме того, в декларации ОДКБ предостерегает от силового решения замороженных конфликтов. «Большую озабоченность вызывает конфликтный потенциал, накапливающийся в непосредственной близости от зоны ответственности ОДКБ, что чревато появлением новых разделительных линий, возрождением атмосферы недоверия и подозрительности», — говорится в декларации.

Участники саммита также высказались в поддержку кандидатуры Казахстана на председательство в ОБСЕ в 2009г. «Убеждены, что это позволит придать новый импульс развитию и обновлению организации, на деле обеспечит равноправие всех ее участников и соблюдение справедливого географического баланса в руководящих структурах ОБСЕ», — отмечается в декларации.

В особый пункт документа вынесена афганская проблема. Это направление работы считается одним из важных в организации. «Особо тревожат трудности постконфликтного обустройства Афганистана, откуда продолжает исходить общая для всего международного сообщества наркотеррористическая угроза», — говорится в декларации.

Страны-участницы ОДКБ призвали объединить усилия по противодействию наркоугрозе, в т.ч. путем проведения совместных операций по пресечению наркотрафика. Об этом говорил и президент Таджикистана Эмомали Рахмонов (Рахмон) на итоговой пресс-конференции. «Была

затронута тема активизации наших усилий в афганском направлении, чтобы ОДКБ внесла более весомую лепту в укрепление мирного процесса в этой стране, — сказал глава государства. — За 15 лет существования ОДКБ превратилась «в действенную и авторитетную структуру, с которой считаются в мире».

Символично, что в Душанбе, где пройдет следующий саммит ШОС, был подписан меморандум о сотрудничестве между ОДКБ и ШОС. Как сообщил журналистам генсек ОДКБ Николай Бордюжа, эти две международные организации преследуют одни и те же цели, стремясь содействовать укреплению безопасности в регионе, а подписанный меморандум позволит не дублировать структуры. При этом генсек ОДКБ неоднократно отмечал, что не нужно рассматривать ОДКБ и ШОС, как нечто противодействующее НАТО.

Следующий саммит ОДКБ пройдет в будущем году в Москве одновременно с саммитом ЕвразЭС. В ОДКБ входят Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан и Узбекистан. ИА Regnum, 8.10.2007г.

— Министр иностранных дел России Сергей Лавров считает, что принятие нормативных документов по созданию миротворческих сил ОДКБ является хорошей основой для формирования миротворческого контингента. Он подчеркнул, что достигнутые в Душанбе договоренности не имеют отношения к грузино-абхазскому и грузино-осетинскому конфликтам.

«В рамках саммита СНГ удалось проработать миротворческую проблематику в практической плоскости. Это, по-моему, важно. Важна и нормативная база, порядок формирования, чтобы было четко расписано, как это происходит», — сказал С.Лавров журналистам по окончании саммита ОДКБ в Душанбе.

Он отметил, что в рамках ОДКБ этому вопросу уделялось серьезное внимание — были созданы Коллективные силы быстрого реагирования в основном для борьбы с терроризмом и наркотрафиком.

«Теперь антитеррористический компонент дополняется созданием нормативной базы для миротворческих сил. Не исключаю, что некоторые вопросы в случае возникновения необходимости в миротворческой операции будет эффективнее решать по линии ОДКБ. Полагаю, это хорошая правовая основа для того, чтобы в будущем, если возникнет необходимость, быстро и оперативно формировать миротворческий контингент», — сказал глава МИД РФ.

С.Лавров подчеркнул, что речь не идет о том, чтобы применять миротворческие силы ОДКБ для урегулирования конфликтов между Грузией и Абхазией и Южной Осетией. «Нет, об этом речи не идет, здесь никакого практически «прицела» при принятии этих решений (о создании миротворческих сил ОДКБ) не было. Решения эти готовились давно, целесообразность миротворческого потенциала, наряду с СНГ, давно была признана всеми, и этот процесс занял не один год», — отметил С.Лавров. Interfax, 6.10.2007г.

— Министр иностранных дел России Сергей Лавров считает, что принятие нормативных документов по созданию миротворческих сил ОДКБ является хорошей основой для формирования миротворческого контингента. Вместе с тем он под-

черкнул, что достигнутые в Душанбе договоренности не имеют отношения к грузино-абхазскому и грузино-осетинскому конфликтам.

«В рамках саммита СНГ удалось проработать миротворческую проблематику в практической плоскости. Это, по-моему, важно. Важна и нормативная база, порядок формирования, чтобы было четко расписано, как это происходит», — сказал С.Лавров журналистам по окончании саммита ОДКБ в Душанбе.

Он отметил, что в рамках ОДКБ этому вопросу уделялось серьезное внимание — были созданы Коллективные силы быстрого реагирования в основном для борьбы с терроризмом и наркотрафиком.

«Теперь антитеррористический компонент дополняется созданием нормативной базы для миротворческих сил. Не исключаю, что некоторые вопросы в случае возникновения необходимости в миротворческой операции будет эффективнее решать по линии ОДКБ. Полагаю, это хорошая правовая основа для того, чтобы в будущем, если возникнет необходимость, быстро и оперативно формировать миротворческий контингент», — сказал глава МИД РФ.

При этом С.Лавров подчеркнул, что речь не идет о том, чтобы применять миротворческие силы ОДКБ для урегулирования конфликтов между Грузией и Абхазией и Южной Осетией.

«Нет, об этом речи не идет, здесь никакого практически «прицела» при принятии этих решений (о создании миротворческих сил ОДКБ — ИФ) не было. Решения эти готовились давно, целесообразность миротворческого потенциала, наряду с СНГ, давно была признана всеми, и этот процесс занял не один год», — отметил С.Лавров. Interfax, 6.10.2007г.

— Замминистра обороны РФ генерал армии Николай Макаров сообщил, что оптико-электронный узел космических войск Нурек будет переоснащен и усовершенствован. «Узел будет модернизирован, в ближайшее время на эти цели сюда поступят значительные силы и средства», — сказал Н.Макаров в субботу журналистам в ходе посещения объекта.

«Уникальность этого объекта состоит в том, что благодаря климатическим условиям (в основном безоблачная погода) он способен контролировать космическое пространство как минимум 300 дней в году», — сказал генерал.

Он отметил, что размещенный в Таджикистане узел «Нурек» позволяет снимать параметры всех объектов, находящихся в космосе. «Узел работает не только в интересах Минобороны, но и на гражданский сектор. Это объект двойного назначения», — сказал Н.Макаров.

Замминистра отметил, что узел «Нурек» способен в т.ч. снимать характеристики с гражданских спутников и следить за их работой.

Узел «Нурек» расположен на высоте 2230 м. над уровнем моря в горах Санглок (горная система Памир) и является одним из наиболее эффективных средств, входящих в систему контроля космического пространства космических войск.

«Нурек» предназначен для автономного автоматического обнаружения космических объектов на высотах 2000–40 000 тыс.км., сбора по ним информации и передачи результатов обработки на командные пункты.

Узел обеспечивает обслуживание и низкоорбитальных космических объектов с высотами полета 120-2000 км. Interfax, 6.10.2007г.

— Исследовательская служба конгресса США обнародовала доклад, согласно которому США по итогам 2006г. подтвердили свое лидерство в качестве главного поставщика оружия в мире. Согласно документу, в прошлом году Вашингтон заключил контрактов на поставку вооружения на 16,9 млрд. долл, тем самым заняв 41,9% всего мирового рынка оружия.

Россия, обогнавшая США по данным за 2005г., вновь опустилась на второе место. Ее объем военного экспорта составил 8,7 млрд. долл, а доля рынка — 21,6%. На третьем месте находится Великобритания, чьи экспортные контракты уложились всего лишь в сумму 3,1 млрд.долл.

При этом, по оценке авторов доклада, общий объем торговли оружием в мире сокращается. Если в 2005г. он составлял 46,3 млрд. долл, то в 2006г. — всего 40,3 млрд.долл. (снижение на 13%). Это снижение эксперты связывают с тем, что основные покупатели оружия вынуждены были на какое-то время взять паузу, чтобы расплатиться с контрактами за предыдущие годы, когда число сделок постоянно росло.

Основным направлением военного экспорта России считаются страны третьего мира, которые помнят еще сравнительно недорогие и безотказные советские системы. Действительно, по соотношению «цена-качество» Россия предлагает развивающимся странам едва ли не лучший вариант. Однако, по данным доклада, доля российских поставок в 2006г. на развивающиеся рынки составила более 28% (на 8,1 млрд. долл). В 2005г. объем российских поставок в эти страны составлял 7,5 млрд.долл. и в этом сегменте Россия оказалась лидером. В 2006г. США поставили в страны третьего мира 36% всего приобретенного ими оружия на сумму 10,3 млрд.долл. Всего же поставки оружия всеми странами в развивающиеся государства с их перманентными мятежами, революциями и сменами правительств составили в прошлом году свыше 60% всего рынка вооружений. По мнению экспертов, готовивших отчет, напряженная ситуация, сохраняющаяся в Ираке и Афганистане, вынуждает их соседей задумываться о дополнительных закупках оружия. Правда, тенденция к снижению присутствует и здесь: если в 2005г. объем рынка развивающихся стран составил 31,8 млрд. долл, то в 2006-28,8 млрд.долл.

Кто является основными покупателями оружия? Прежде всего, это Пакистан, которому за весь прошлый год было поставлено оружия на сумму в 5,1 млрд.долл. На втором месте его сосед — Индия, чья сумма поставок составила 3,5 млрд.долл. Отношения между этими государствами остаются напряженными, и остается лишь надеяться, что это оружие не будет пушено в ход. «Бронзовый призер» рейтинга покупателей — Саудовская Аравия. Саудиты тратят свои нефтедолл. на закупки оружия в достаточно большом количестве, при том, что «очевидных» врагов в регионе кроме, пожалуй, Израиля у этой страны нет. В прошлом году они скупили оружия на сумму 3,2 млрд.долл. Далее следуют Венесуэла, Алжир, Израиль и Бразилия, остальные клиенты потратили на вооружение менее 1 млрд.долл.

Россия, в отличие от США, не обладает столь широкой базой давних покупателей ее систем во-

оружения по всему миру, однако в 2005г. ей удалось выйти на первое место. Хотя многие отечественные эксперты оценили такой рынок скептически — дескать, Россия наращивает объемы экспорта, но гораздо более скромными темпами — статистика есть статистика. В этом году США, по подсчетам конгресса, вернули утраченное лидерство. Однако американцы особо отметили успехи России, в частности, хорошие позиции на рынке развивающихся стран.

Некоторые эксперты оценивают эту ситуацию оптимистично, заявляя, что теперь мы можем претендовать на лидерство в этом сегменте. Ведь с 1999 по 2004 гг Россия неизменно занимала второе место. Во многом это удалось благодаря проповедваемой ею политике «деполитизации» сделок. Оружие продается всем вне зависимости от политической ориентации страны и ее отношений с Москвой на международной арене. Главное — чтобы покупатель был надежным, а сделки совершались точно в срок. Речь, конечно, не идет о поддержке террористических структур — Россия терроризм активно осуждает. Хотя США неоднократно обвиняли нашу сторону в поставках запрещенных систем ПВО Сирии и Ирану. Основные клиенты России — Индия и Китай, сделки с ними составляют свыше 90% общего объема. Но, конечно, сделки с Ираном тоже увеличиваются в объеме. В частности, в 2005г. был заключен контракт на поставку ракет «земля-воздух» на сумму 700 млн.долл. Однако опасения по поводу ядерной программы Ирана, говорится в исследовании, «удержали Москву от подписания новых крупных контрактов на поставку обычных вооружений Ирану в 2006г.». А Китай, закупая у России современную воздушную и морскую технику, одновременно продает свои дешевые изделия в более бедные страны.

Американцы отмечают, что на этом Москва не останавливается, а, напротив, стремится расширить свои возможности в Северной Африке, Азии и на Ближнем Востоке. Серьезных клиентов наша страна может найти и среди стран, с которыми у США сложились напряженные отношения, в частности, с Венесуэлой. В прошлом году с режимом Уго Чавеса мы заключили контрактов на 3 млрд. долл, годом ранее — на 1 млрд.долл. Так что все, как говорится, впереди.

США же только начинают переходить к новой политике, основанной на экономической выгоде и отсутствии угрозы национальной безопасности. По словам руководителя исследования Ричарда Гриммета, во время холодной войны в основе продаж американского оружия лежала не экономическая целесообразность, а вопрос дружественности того или иного государства и то, разделяет ли оно американские ценности. Например, долгие годы эксклюзивным клиентом США была Индонезия. Однако после того, как Вашингтон ввел в отношении этой страны эмбарго, требуя от нее предоставить независимость Восточному Тимору, Джакарта переключилась на Россию, чьи поставщики не стали церемониться. В итоге в ходе недавнего визита в эту страну президента РФ Владимира Путина были заключены контракты на сумму в 1 млрд.долл.

Общее снижение рынка ударяет, прежде всего, не по России и США, фактически поделившим между собой рынок вооружений, а по их западно-

европейским конкурентам, не имеющим таких объемов сделок и вынужденным торговать в условиях жесткой конкуренции. Франция, Великобритания, Германия и Италии — бывшие лидеры региона — потеряли до половины портфеля своих заказов. В совокупности доля поставок стран Западной Европы упала с 34,4 до 19,1%

Между тем, сфера торговли оружием — достаточно закрытая. Этим объясняется то, что данные различных рейтингов существенно отличаются друг от друга. Так, по данным «Рособоронэкспорта», в 2006г. объем поставок российских вооружений на мировой рынок достиг 5,3 млрд.долл. Правда, здесь «Рособоронэкспорт» считал лишь собственные сделки, однако известно, что эта структура фактически является эксклюзивным поставщиком российского оружия в мире. Разница и в методике подсчета (одни считают сумму контрактов, другие — поставок), а также в том, что многие сделки не проходят по каналам статистики. Закрытость и непрозрачность влечет за собой коррупционные скандалы, которые порой стоят должности и карьеры многим высокопоставленным чиновникам.

При этом американцы констатируют, что Россия при любом сопротивлении извне все равно сохранит лидирующие позиции по поставкам оружия в развивающиеся страны. Отечественные же эксперты склонны оценивать рынок более пессимистично. По их мнению, технический уровень российской военной техники настолько далек от американских аналогов, что сравнение их в ближайшие годы неуместно. За счет постоянных покупок Россией, конечно, будет наращивать объемы, хотя вопрос о продаже оружия «странам-изгоям» время от времени будет всплывать. Прайм-ТАСС, 3.10.2007г.

— Ряд государств высказывает интерес к присоединению к Шанхайской организации сотрудничества (ШОС), сообщил директор исполнительного комитета региональной антитеррористической структуры (РАТС) ШОС Мырзакан Субанов.

«Интерес к присоединению проявляют Белоруссия, Турция, Непал, Бангладеш, а также Таиланд», — сообщил М.Субанов на пресс-конференции по итогам заседания Совета РАТС государств ШОС в Екатеринбурге в пятницу.

Он отметил, что планами стран-участниц предусмотрена разработка критериев расширения ШОС. «Совет глав государств на саммите в прошлом году решил до разработки таких критериев приостановить рассмотрение вопросов о принятии в ШОС новых членов», — добавил директор исполнительного комитета.

По его словам, в соответствии с хартией организации решения в органах ШОС принимаются путем согласования и считаются принятыми, если их поддержали все государства-участники.

М.Субанов напомнил, что членами ШОС являются шесть государств: Казахстан, Китай, Киргизия, Россия, Таджикистан и Узбекистан. В качестве государств-наблюдателей на саммитах выступают Индия, Иран, Пакистан и Монголия. Работает контактная группа ШОС-Афганистан.

Директор исполнительного комитета также сообщил, что на заседании в Екатеринбурге в пятницу председателем Совета РАТС ШОС сроком на год избран Таджикистан. До этого председательствовала Россия.

В Екатеринбурге достигнута договоренность о проведении очередного заседания Совета РАТС ШОС в марте 2008г. в Ташкенте. Interfax, 28.9.2007г.

— Договоренность в рамках ОДКБ о поставках российской спецтехники по внутрироссийским ценам реализуется успешно, заявил генеральный секретарь ОДКБ Николай Бордюжа.

«За последний год количество заявок и реализации соответствующих договоров, по оценкам Рособоронэкспорта, увеличились в два с лишним раза. Есть конкретные заказы и заявки», — сказал Н.Бордюжа во вторник на встрече с президентом РФ Владимиром Путиным.

Президент поинтересовался у генсека ОДКБ, как реализуется в рамках этой Организации договоренность о сотрудничестве в сфере ВТС, имея в виду применение внутренних цен на спецтехнику.

«От этого решения уже есть отдача, хотя есть и проблемы, но они решаемы», — заявил в ответ Н.Бордюжа.

Генсек ОДКБ также сообщил, что на саммите Организации в Душанбе в начале октября на утверждение президентов стран-участниц будет представлено семь соглашений. По его словам, документы касаются «создания потенциала миротворческой деятельности, а также развития военно-экономического сотрудничества в рамках ОДКБ».

Среди подготовленных соглашений Н.Бордюжа назвал документ о защите интеллектуальной собственности при сотрудничестве в сфере ВТС, соглашение о совместной разработке продукции военного назначения и ее реализации, а также соглашение о льготном режиме поставок спецтехники и спецсредств.

Генсек ОДКБ подчеркнул, что последний документ «позволит существенно повысить потенциал правоохранительных систем стран-членов Организации». Кроме того, по словам Н.Бордюжи, к саммиту ОДКБ подготовлены два протокола — «об экстренной помощи государствам, подвергшимся агрессии, и о создании механизма координации при ликвидации чрезвычайных ситуаций». «Все необходимые механизмы расписаны», — сказал он.

Генсек ОДКБ подчеркнул также, что правоохранительные органы стран Организации провели за последний год ряд успешных операций по пресечению поставок афганских наркотиков и химических наркотиков из Европы, а также операцию по пресечению нелегальной миграции.

Н.Бордюжа особо отметил, что «с использованием возможностей российской финансовой разведки была проведена операция по выявлению незаконных трансфертов».

Кроме того, по словам Н.Бордюжи, со времени последнего саммита ОДКБ есть прогресс с трансформацией Организации «из чисто военно-политической в многофункциональную, которая занимается широким кругом проблем безопасности».

Еще одним успехом работы ОДКБ Н.Бордюжа назвал восстановление членства Узбекистана в этой Организации. Он также отметил успешное сотрудничество стран ОДКБ в сфере подготовки военных кадров. «Соответствующее соглашение заработало», — сказал генсек ОДКБ. Interfax, 25.9.2007г.

— Российская Федерация произвела очередную выплату взносов в бюджеты текущих операций

ООН по поддержанию мира, сообщила пресс-служба миссии.

«Сумма в 18,677 млн.долл. США была переведена во вторник на счета ООН в качестве полной и своевременной оплаты начисленных на Россию взносов в бюджеты операций ООН по поддержанию мира», — говорится в сообщении.

Эти средства пойдут на финансовую поддержку временных сил ООН в Ливане, Миссии ООН по наблюдению в Грузии, Миссии ООН по делам временной администрации в Косово, Миссий ООН в Демократической Республике Конго, Либрии, Судане.

Взносы государств в миротворческий бюджет ООН производятся для оплаты текущих мандатов операций и миссий и постоянно корректируются с учетом ситуации в «горячих точках» мира.

Сегодня Российская Федерация занимает третье место по числу военных наблюдателей ООН и 44 место по общей численности военных контингентов, участвующих в операциях ООН по поддержанию мира.

На 31 марта нынешнего года 300 россиян участвовали в 12 миротворческих миссиях ООН, после чего российские военные наблюдатели были направлены в недавно учрежденную Миссию ООН в Непале. РИА «Новости», 5.9.2007г.

— Проект перечня основных направлений взаимодействия ОДКБ и ЕврАзЭС был обсужден на заседании постоянного совета при Организации Договора о коллективной безопасности, которое прошло в Москве во вторник.

«Документ предусматривает более тесную интеграцию деятельности двух международных организаций. Как планируется, ОДКБ и ЕврАзЭС будут координировать свои действия в реализации пограничной и таможенной политики, в борьбе с международным терроризмом и наркотрафиком, в противодействии легализации доходов, получаемых незаконным путем и нелегальной миграцией», — сказано в сообщении пресс-службы секретариата ОДКБ, которое поступило в «Интерфакс-АВН» во вторник.

Планируется также координировать действия в обеспечении энергетической, транспортной безопасности и безопасности гидротехнических сооружений, в предупреждении и ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера и по многим другим вопросам, информирует пресс-служба.

Отдельно обозначены вопросы взаимодействия в сфере информационной политики и информационной безопасности, согласования действий в отношениях с другими международными организациями и третьими государствами, межпарламентского сотрудничества государств-членов ОДКБ и ЕврАзЭС. В т.ч. по гармонизации законодательства в сфере экономики, безопасности и пограничной политики. На заседании был обсужден и ряд других документов, направленных на совершенствование деятельности ОДКБ, сказано в сообщении.

Заседание прошло под председательством полномочного представителя Белоруссии при ОДКБ Василия Руденка. В работе Постсовета принял участие заместитель генсека ОДКБ Валерий Семеринов, информирует пресс-служба. Interfax, 28.8.2007г.

— Общий объем российского экспорта вооружений к концу года составит 6,5 млрд.долл., за-

явил в эфире телеканала «Вести-24» глава Рособоронэкспорта Сергей Чемезов.

«На этот год у нас план 5,5 млрд.долл., это только Рособоронэкспорт. В целом по России, с учетом экспорта запасных частей, которые осуществляют другие предприятия, производители продукции, я думаю, что объем будет 6,5 млрд.долл.», — сказал он.

С.Чемезов подчеркнул, что выполнение этого плана не вызывает опасений у Рособоронэкспорта. По его словам, на сегодняшний день объемы поставок российского оружия по планам на 2007г. выполнены на 3,2 млрд.долл.

Он добавил, что 50% от общего объема экспорта вооружений приходится на авиационную технику. «Сегодня появились новые модели самолетов, такие, как МиГ-35, Су-35, Як-130. Эти самолеты пользуются большой популярностью», — сказал С.Чемезов.

Глава Рособоронэкспорта напомнил, что на проходящем в Жуковском авиасалоне МАКС-2007 был подписан контракт на поставку ВВС Индонезии шести российских самолетов на сумму 330 млн.долл., а также ряд небольших контрактов на экспорт иной военной продукции. Объемы экспорта российской военной техники в 2006г. составили 6,4 млрд.долл. Interfax, 24.8.2007г.

— Пуски с зенитной ракетной системы (ЗРС) С-300 («Фаворит») будут произведены 22 авг. в ходе второго этапа активной фазы учений Объединенной системы ПВО СНГ «Боевое содружество — 2007», которые проходят на полигоне Ашулук в Астраханской обл.

На стрельбах будут присутствовать министр обороны РФ Анатолий Сердюков, главы военных ведомств других государств Содружества, сообщил Интерфаксу-АВН во вторник заместитель главнокомандующего ВВС по боевой подготовке генерал-лейтенант Владислав Стыщенков.

Основная цель практических пусков расчетов Вооруженных сил России, Белоруссии и Киргизии, участвующих в боевых стрельбах, — выполнить задачу по уничтожению целей различного назначения. Российские и белорусские расчеты ЗРС С-300 и киргизские расчеты ЗРК С-125 будут работать на сложном тактическом фоне и произведут не менее пяти реальных пусков ракет», — сказал генерал В.Стыщенков.

По его словам, кроме зенитных ракетных частей и подразделений на этом этапе учений будет задействовано около 20 самолетов из России и Белоруссии.

Замглавокома ВВС отметил сложные погодные условия, в которых проходят учения. «Несмотря на жесткие погодные условия (температура воздуха сейчас на полигоне зашкаливает за 40 градусов), расчеты на тренировках и боевая техника выдержали все испытания», — подчеркнул генерал.

В.Стыщенков отметил, что в ходе практических стрельб строго соблюдаются меры безопасности. «Мы применяем реальное оружие на практике, и вопросы безопасности стоят на первом месте», — подчеркнул он. «Действия всех расчетов отлажены, кроме того, ракеты оборудованы системами самоликвидации, и при малейшем отклонении от заданных параметров они самоуничтожаются. Но пока таких чрезвычайных ситуаций у нас не возникало», — отметил генерал.

Учения «Боевое содружество — 2007» в рамках Объединенной системы ПВО СНГ проводятся с 25

июня по 20 сент. текущего года в четыре этапа. В них принимают участие части и подразделения Вооруженных сил шести государств СНГ: Армении, Белоруссии, Казахстана, Киргизии, России и Узбекистана.

Первый этап учений «Боевое содружество – 2007» прошел на полигоне Телемба (Читинская обл.), где части и подразделения ВВС и ПВО России и Белоруссии провели боевые стрельбы. Третий и четвертый этапы учений пройдут в конце авг.-начале сентября на полигонах в Казахстане и Узбекистане. Interfax, 21.8.2007г.

– Страны-участники Объединенной системы ПВО СНГ проверят использование 260 млн. руб., выделенных на ее развитие в 2007г., сообщил журналистам начальник управления по вопросам Объединенной системы (ОС) полковник Роман Дьяченко.

«Проведение ревизии использования денежных средств в 260 млн. руб., выделенных на развитие системы в 2007г., будет одним из основных вопросов заседания координационного комитета», – сказал Дьяченко. По его словам, такая проверка – это плановое ежегодное мероприятие в работе координационного комитета, уточнил он.

Дьяченко сообщил, что в настоящее время рассматривается вопрос выделения 280 млн. руб. на развитие Объединенной системы ПВО в 2008г. Вопрос выделения денег рассмотрит экономический совет СНГ в сент. 2007г., уточнил полковник.

Заседание координационного комитета по вопросам противовоздушной обороны при Совете министров обороны государств-участников СНГ состоится 20 авг. в 16.00 мск на аэродроме Приволжский Астраханской обл. В заседании примут участие руководители ВВС и ПВО восьми стран. Итоги деятельности ОС ПВО СНГ подведет главком ВВС России генерал-полковник Александр Велин.

Объединенная система противовоздушной обороны государств-участников Содружества независимых государств (СНГ) создана 10 фев. 1995г., когда главы десяти государств подписали соглашение о ее создании. Срок действия соглашения неограничен, и организация открыта для присоединения других государств с согласия всех участников.

В качестве основных направлений совершенствования ОС ПВО является создание региональных систем ПВО в Восточно-Европейском, Центрально-Азиатском и Кавказском регионах. В апр. 1995г. решением совета министров государств-участников СНГ образован координационный комитет по вопросам ПВО СНГ, который решает традиционные вопросы деятельности и развития системы. РИА «Новости», 20.8.2007г.

– Россия полностью уничтожит все запасы химического оружия к 2012г., сообщил первый замминистра обороны генерал армии Александр Белоусов, передает РИА Новости.

«Это серьезная тема и отношение к ней также серьезное. Есть полная уверенность, что к 2012г. все запасы химического оружия на территории России будут уничтожены», – сказал Белоусов в четверг журналистам. По его словам, для этого Федеральному управлению по безопасному хранению и уничтожению химоружия созданы все необходимые условия: выделяются средства, части и организации полностью укомплектованы специа-

листами, объекты по уничтожению химоружия также вводятся в срок.

При этом, Россия получила от западных партнеров лишь чуть более 25% от обещанного объема финансовой помощи на уничтожение запасов химического оружия. «На сегодняшний день мы получили от заявленной иностранной финансовой помощи в 42 млрд. руб. на уничтожение химоружия в России – чуть более 25%, что составляет фактически 11 млрд. руб.», – сказал он. 9.8.2007г.

– Российские мобильные зенитно-ракетные комплексы (ЗРК) С-300 и С-400 обладают более высокими тактико-техническими характеристиками по сравнению с аналогичными зарубежными комплексами, в т.ч. и американскими, сообщил журналистам главком ВВС России генерал-полковник Александр Зелин. «Эти комплексы эффективны в борьбе с ракетными средствами нападения и могут быть оперативно развернуты в составе нестратегической ПРО Европейского содружества», – сказал Зелин.

По его мнению, в настоящее время и в ближайшей перспективе основу системы огневого поражения ракетных средств нападения в полете составят именно эти зенитные ракетные системы, которые предназначены для противовоздушной обороны войсковых группировок и важнейших объектов от ударов крылатых, аэробаллистических и баллистических ракет тактического и оперативно-тактического назначения, а также от самолетов армейской, тактической и стратегической авиации.

«Они способны эффективно отражать массированные налеты современных средств воздушного нападения в условиях интенсивного радиоэлектронного подавления и выполнять боевую задачу в различных погодных условиях», – отметил главком.

Система С-400 способна поражать самолеты и крылатые ракеты на всех высотах боевого применения, начиная с 10 м. У американского комплекса «Пэтриот» минимальная высота обстреливаемых целей составляет 60 м., напомнил главком. Он отметил, что в современном бою, ставка в преодолении ПВО противника часто делается именно на малые высоты.

«Благодаря вертикальному старту ракет С-400 может обстреливать цели, летящие с любого направления без разворота пусковых установок. Американский «Пэтриот» из-за наклонного пуска в ходе маневренного боя вынужден разворачивать пусковые установки или заранее расставлять их на ракетоопасных направлениях, что неизменно приведет к снижению его огневых возможностей», – сказал Зелин.

Кроме того, немаловажным фактором является и время перевода комплекса из походного в боевое положение. Если российский комплекс переводится в боевое положение менее чем за 5 минут, то американцам нужно на это 30 минут.

Российским ученым и специалистам первыми в мире удалось добиться уничтожения оперативно-тактической ракеты «Скад» в воздухе.

«Еще в 1995г. на полигоне Капустин Яр при проведении испытаний в точке перехвата, подрыв боевого снаряжения зенитных ракет С-300 вызвал инициирование боевой части «Скад», что по сути означало его самоуничтожение и, само по себе, уникально», – заключил главком ВВС РФ. РИА «Новости», 1.8.2007г.

— Россия предложила заинтересованным странам использовать строящуюся в Армавире РЛС для отслеживания ракетных программ Ирана, сообщил начальник Международно-договорного управления минобороны РФ генерал-лейтенант Евгений Бужинский.

«Мы предложили США: давайте использовать совместно РЛС в Габале и в Армавире для отслеживания ракетных программ Ирана и других стран. Как только мы засечем (со стороны Ирана) первый испытательный пуск, у нас будет, по крайней мере, пять лет, чтобы подготовиться к отражению этой угрозы — подготовиться совместно», — сказал генерал журналистам.

Вместе с тем, он оговорился, что, по его данным, в обозримые 15-20 лет никакой ракетной угрозы со стороны Ирана, о которой говорят в Вашингтоне, не возникнет. Иран не способен создать в настоящее время не только межконтинентальные баллистические ракеты, но и ракеты дальностью 5-6 тыс. км., сказал представитель минобороны. РИА «Новости», 18.7.2007г.

— Государства-члены Шанхайской организации сотрудничества признают террористическими, сепаратистскими и экстремистскими 39 структур, действующих на территориях стран-участниц ШОС, сообщили «Интерфаксу-АВН» в исполнительном комитете Региональной антитеррористической структуры (ИК РАТС) Организации. «В этом списке — Аль-Каида, движение Талибан, Исламское движение Узбекистана, Хизб-ут-Тахрир, Исламское движение Восточного Туркестана и другие организации. Всего их 39», — сказал собеседник агентства.

Он сообщил, что сейчас на учете в едином розыском реестре, который ведет ИК РАТС, находятся 944 лица, объявленных спецслужбами и правоохранительными органами государств-членов ШОС в международный розыск. В ШОС входят Россия, Китай, Киргизия, Казахстан, Узбекистан и Таджикистан. Interfax, 25.5.2007г.

— Участники антитеррористических учений Вооруженных сил государств-участников Шанхайской организации сотрудничества (ШОС) по сценарию учений будут освобождать от бандформирований территорию условного государства. С легендой учений участников консультации ознакомил заместитель командующего штаба Уральско-Приволжского военного округа генерал-лейтенант Александр Студеникин.

По сценарию бандформирования захватят населенные пункты на территории некоего государства «А», силовые структуры данного государства окажутся неспособными поддерживать порядок в пределах своего государства. Политическое руководство этого государства обратиться к ШОС с просьбой об оказании помощи.

Совет глав государств после обращения в ООН получит санкцию на военное вмешательство и сформирует объединенную группировку военных сил стран ШОС. В эту группировку войдут шесть оперативных групп, по одной от каждого из государств Содружества. В ШОС входят Россия, Казахстан, Киргизия, Китай, Таджикистан и Узбекистан. Учения запланированы на авг. 2007г. Interfax, 11.4.2007г.

— Минэкономразвития РФ не исключает возможности закрытия исполнения двух федеральных целевых программ (ФЦП), касающихся утили-

зации вооружений и военной техники и сокращения различий в социально-экономическом развитии регионов. «Из реализуемых федеральных целевых программ шесть программ реализуются неэффективно, а две из них — по утилизации вооружений и военной техники и сокращения различий в социально-экономическом развитии регионов — вообще нужно отдельно рассмотреть и принять решения вплоть до закрытия или смены государственного заказчика, если не будут устранены имеющиеся нарушения», — сказал замминистра экономического развития и торговли РФ Виталий Савельев в пятницу в ходе заседания правительства.

По его словам, в минувшем году реализовывалась 51 федеральная целевая программа, на что из федерального бюджета было выделено 450 млрд. руб. 367,5 млрд. рублей было выделено на реализацию Федеральной адресной инвестиционной программы (ФАИП). Как подчеркнул В. Савельев, в течение двух недель с минэкономразвития должна быть согласована поквартальная разбивка целевых индикаторов ФЦП на 2007г. «До 1 июня также необходимо согласовать с минэкономразвития поквартальную разбивку целевых индикаторов на три года вперед», — добавил он.

По словам замминистра, по состоянию на 4 апр. была не согласована поквартальная разбивка целевых индикаторов с 17 госзаказчиками по 25 программам из 46, которые реализуются в тек.г. По 21 ФЦП госзаказчики начали реализацию программных мероприятий, не имея согласованных ежеквартальных целевых индикаторов и показателей. «Это является недопустимым нарушением», — отметил В. Савельев.

Еще одной проблемой замглавы МЭРТ назвал недостаточное софинансирование реализации ФЦП из бюджетов субъектов федерации и внебюджетных источников. По его словам, в 2006г. это софинансирование составило 60-80% от плана. «Минэкономразвития предлагает поручить госзаказчику, допустившему отставание, компенсировать его в 2007г. и привлечь необходимые средства в объеме утвержденных программ», — добавил В. Савельев.

Он подчеркнул, что эффективный мониторинг реализации ФЦП зависит от достоверности информации, предоставляемой госзаказчиком. «В 2006г. эти сведения, в т.ч. по объемам финансирования, зачастую не корреспондировались, что не позволило обеспечить их эффективную оценку, а некоторые госзаказчики вообще не давали таких сведений», — сказал замминистра. В связи с этим минэкономразвития предлагает поручить госзаказчикам принять меры по наказанию лиц, виновных в непредставлении или искажении государственной статистической отчетности, и обеспечить ее представление в установленные сроки.

Как сообщил В. Савельев, из 30 ФЦП, требующих корректировки в 2007г., сейчас в правительство внесены только девять, а утверждены — 5. «Это вызывает серьезную тревогу в связи с изменениями бюджетного процесса, завершить корректировку необходимо максимум до 20 апр., чтобы ФЦП были включены в бюджетный процесс на три года», — подчеркнул В. Савельев. Он сообщил также, что в рамках реализации ФАИП в 2006г. было профинансировано строительство 5 тыс. объектов, а также завершено строительство 2350 объектов. Interfax, 6.4.2007г.

— Экспорт российской продукции военного назначения в период с 2001 по 2006г. вырос в 1,5 раза — с 4 долл. до 6,5 млрд.долл. Такие данные были названы в ходе встречи министра обороны РФ Анатолия Сердюкова с директором Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству Михаилом Дмитриевым, сообщили в управлении информации и общественных связей Минобороны. В ходе встречи отмечалось, что на сегодняшний день Россия осуществляет военно-техническое сотрудничество примерно с 80 иностранными государствами. Основными импортерами российской продукции военного назначения являются Китай, Индия, Алжир, Венесуэла, Иран, Малайзия, Сербия и другие страны.

«Подчеркивалось, что задачи ФСВТС остаются прежними: контроль и надзор в области военно-технического сотрудничества, участие в разработке государственной политики в области ВТС, обеспечение совместно с другими федеральными органами исполнительной власти реализации основных направлений государственной политики в области ВТС, определяемых президентом РФ», — отметили в управлении информации. Встреча А.Сердюкова с М.Дмитриевым состоялась в ходе посещения министром обороны Федеральной службы по ВТС. Interfax, 27.3.2007г.

— Миротворческий контингент в Приднестровье признан лучшим российским контингентом по итогам 2006г. В понедельник заместитель главнокомандующего Сухопутных войск России генерал-лейтенант Валерий Евневич вручил старшему военному начальнику Совместных миротворческих сил от Российской Федерации, полковнику Анатолию Звереву почетный вымпел Главнокомандующего Сухопутными войсками.

В.Евневич заявил, что «этой награды российские миротворцы в Приднестровье удостоены за высокий профессионализм, доблесть и самоотверженность при выполнении воинского долга». Он подчеркнул, что российские миротворцы уже 10 лет выполняют задачи по поддержанию мира, «и никто не может сказать, что эта задача выполняется плохо».

«Почти за 15 лет выполнения в Приднестровье российскими миротворцами задачи по поддержанию мира никто не может их в чем-либо упрекнуть, и ни один миротворческий контингент других стран не может похвастать отсутствием потерь», — сказал В.Евневич, который несколько лет назад сам возглавлял российский миротворческий контингент в Приднестровье.

По словам заместителя руководителя дипломатической миссии России в Молдавии, советника-посланника посольства РФ Олега Астахова, «эта награда означает, что каждый из солдат, помимо своих воинских обязанностей, несет серьезное политическое напряжение, связанное с событиями вокруг своей службы здесь».

«Без ваших непосредственных усилий, в т.ч. несущих политическое значение на постах, этой миротворческой операции не было бы. Каждый российский миротворец, помимо исполнения своих обязанностей, выполняет еще и политическую задачу, которая по плечу не всякому дипломату», — отметил дипломат в своем выступлении.

В церемонии награждения также приняли участие военный атташе России в Молдавии Леонид Азарин, сопредседатели ОКК от России и Приднес-

тровья Виктор Шанин и Александр Порожан, представители общественности г.Бендеры и духовенства.

Лучшие военнослужащие были награждены ценными подарками: наручными и настольными часами, мобильными телефонами, CD- и DVD-плеерами, радиоприемниками, электробытовой техникой. Госадминистрация Бендер вручила подразделению телевизор «Самсунг». По словам командования, российских миротворцев также ждут подарки правительства Москвы, которые «ввиду их объемности едут отдельными грузовиками». В.Евневич выразил сожаление, что молдавские коллеги проигнорировали это признание успеха миротворцев России. В завершение пожелал миротворцам и в дальнейшем «четко и профессионально выполнять свои задачи на берегах седого Днестра». Interfax, 5.3.2007г.

— Федеральное государственное унитарное предприятие «Рособоронэкспорт» в 2006г. реализовало продукцию военного назначения на 5,3 млрд.долл., сказано в сообщении пресс-службы ФГУП «Рособоронэкспорт». Пресс-служба отмечает, что «Рособоронэкспорт» сегодня является единственным экспортером конечной продукции военного назначения. Россия в 2005г. поставила на экспорт вооружения и военной техники на 6 млрд.долл.

«Пред.г. мы завершили с результатом 6 млрд. 126 млн.долл.», — заявил директор Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству Михаил Дмитриев журналистам в феврале пред.г. Он отметил, что 85% российского оружейного экспорта было поставлено «Рособоронэкспортом». В марте 2006г. глава «Рособоронэкспорта» Сергей Чемезов сообщал, что объем экспортных поставок вооружения и военной техники в 2005г. составил 5 млрд.долл.

Отвечая на мировую тенденцию роста потребностей в современных и высокоэффективных средствах противодействия террористической деятельности, ФГУП «Рособоронэкспорт» последовательно наращивает экспорт специального вооружения, максимально удовлетворяющего требованиям инозаказчиков. «Одновременно предприятие проводит в интересах своих зарубежных партнеров комплексную подготовку личного состава специальных и контртеррористических подразделений, причем как в России, так и за рубежом», — сказано в пресс-релизе.

В рамках формирования легального цивилизованного рынка средств безопасности и противодействия терроризму предприятие систематически обменивается информацией с Антитеррористическим центром СНГ. Принятые меры позволили ФГУП «Рособоронэкспорт» увеличить объемы поставок на экспорт продукции специального назначения в 15 раз в сравнении с уровнем 2002г. Оно экспортируется в 50 стран, в большей степени в регионы Юго-Восточной Азии и Ближнего Востока. Перспективными рынками для продвижения специального оружия российского производства, по экспертным оценкам, являются государства Африки и Латинской Америки. В сообщении говорится, что 6-9 фев. в Москве пройдет XII международный форум «Технологии безопасности — 2007», одним из организаторов которого является «Рособоронэкспорт». Предприятие принимает участие в форуме в четвертый раз. Interfax, 6.2.2007г.

— Россия располагает 927 носителями ядерного оружия, сообщил журналистам в понедельник начальник управления минобороны РФ по контролю за выполнением договоров генерал-лейтенант Николай Артюхин.

«На 1 янв. 2006г., Россия имеет в наличии 927 носителей ядерного оружия (средств стратегических наступательных вооружений — СНВ) и 4 тыс. 279 ядерных боезарядов к СНВ, а США — 1 тыс. 225 и 5 тыс. 966 соответственно», — сказал он.

По словам Артюхина, «такие данные были получены в результате обмена информацией между РФ и США в рамках выполнения действующего договора об СНВ, который был заключен между СССР и США 31 июля 1991г.

Этот договор до настоящего времени является основным рабочим документом в области сокращения стратегических наступательных вооружений.

Артюхин отметил, что за 12 лет — со времени вступления договора в силу 5 дек. 1994г. — «Россия провела на территории США 356 инспекторских проверок, а США — 509, в т.ч. на территории России — 437».

«Это связано с тем, что изначально Договор СНВ был пятисторонним. Кроме России и США его подписали Казахстан, Украина и Белоруссия, на территории которых находилось ядерное оружие и средства его доставки», — пояснил генерал.

По его словам, «за время действия Договора о сокращении и ограничении стратегических наступательных вооружений в России уничтожено более тыс. носителей ядерных зарядов».

«Россия строго выполняет свои обязательства по Договору СНВ, и соответствующим образом строит свою политику в области поддержания и строительства ядерных сил», — заключил Артюхин. РИА «Новости», 31.7.2006г.

— Лидеры стран «большой восьмерки» подтвердили свои обязательства выделить до 2012г. до 20 млрд.долл. на программу Глобального партнерства против распространения оружия и материалов массового уничтожения. Об этом говорится в заявлении G8 по нераспространению.

Средства предполагается направить для поддержки приоритетных проектов в рамках партнерства, первоначально в России.

Инициатива Глобального партнерства была учреждена в 2002г. на саммите «большой восьмерки» в Кананаскисе и предусматривает выделение до 20 млрд.долл. в течение десяти лет, в первую очередь на утилизацию списанных атомных подводных лодок, уничтожение химического оружия, утилизацию расщепляющихся материалов и трудоустройство бывших ученых- оружейников.

В докладе о Глобальном партнерстве, который был представлен 16 июля на саммите в Санкт-Петербурге, отмечалось, что Россия уже израсходовала в рамках партнерства свыше 1 млрд.долл. на уничтожение химического оружия и 220 млн.долл. на утилизацию атомных подводных лодок (АПЛ).

В рамках глобального партнерства в России, в т.ч., идет процесс утилизации АПЛ, выведенных из эксплуатации ВМФ России. В докладе отмечается, что с 2002г. уже утилизирована 61 АПЛ, из которых 17 АПЛ — при содействии США, Канады, Великобритании, Японии и Норвегии.

«Работы (по утилизации АПЛ) в основном осуществлялись на северо- западе России и на Даль-

нем Востоке», — указывается в докладе. В рамках глобального партнерства реализуется проект по совершенствованию инфраструктуры безопасного и надежного хранения ядерных материалов, полученных в ходе утилизации АПЛ. В настоящее время, как отмечается в документе, реализуются проекты: строительство в Губе Сайда пункта длительного хранения 150 реакторных отсеков (первая очередь объекта будет введена в эксплуатацию 18 июля 2006г.), реабилитация временного хранилища для ОЯТ в Губе Андреева (проект финансируется Великобританией, Норвегией и Швецией), проект по модернизации установки сжигания радиоактивных отходов на судоремонтном заводе «Звездочка» (финансируется Францией), создание хранилища для ОЯТ на территории предприятия Атомфлот в Мурманске (проект финансируется Великобританией).

В документе также подчеркивается, что участники Глобального партнерства успешно сотрудничают по рамочному соглашению по многосторонней ядерно-экологической программе в РФ, которое заложило основу реализации «Ядерного окна» природоохранного партнерства «Северное измерение» (проекты по реабилитации бывшей береговой базы в Гремике и ряд других).

«На 1 дек. 2005г. в «Ядерном окне» партнерства «Северное измерение» страны-участницы аккумулировали 70,114 млн. евро. Уже заключено три контракта на 19,1 млн. евро. К концу 2008г. стороны планируют предоставить для этой программы до 150 млн. евро», — говорится в документе.

Страны-участницы партнерства признают, что финансовая помощь на уничтожение химического оружия в РФ в основном будет необходима в 2006-09гг. РИА «Новости», 17.7.2006г.

— На вооружении национальных армий находятся в общей сложности 200 млн.ед. огнестрельного оружия. Большая его часть приходится на 20 государств, список которых возглавляют Китай, Россия и Северная Корея.

Такие данные приводятся в подготовленном женевским научно исследовательским институтом докладе «Обзор ситуации с малым оружием в мире», который представлен в штаб-квартире ООН в Нью-Йорке.

Как сообщила в среду служба новостей ООН, в докладе отмечается, что в России насчитывается 30 млн.ед. стрелкового оружия, что в десять раз больше, чем в США.

Служба новостей ООН со ссылкой на руководителя проекта по подготовке доклада Кейса Крауса отмечает, что основными экспортерами стрелкового оружия являются Россия, США, Италия, Германия, Бразилия и Китай. США и Германия лидируют в списке его импортеров.

Авторы доклада обращают внимание на то, что ни одна страна мира не застрахована от ослабления контроля над имеющимися у них арсеналами легких вооружений. В последние годы было немало случаев, когда тыс., а то и млн.ед. оружия исчезали и попадали в неизвестные руки и в «горячие точки», говорится в документе, который приводит служба новостей ООН.

В докладе также отмечается, что 26 млн.ед. такого оружия находится в незаконном обороте. Interfax, 28.6.2006г.

— Россия, США и Италия названы крупнейшими экспортерами стрелкового оружия в мире в до-

кладе, публикация которого приурочена к конференции ООН о незаконной торговле оружием. А самыми крупными импортерами вооружений оказались США, Кипр и Германия.

Вместе с тем, далеко не все страны сообщают соответствующие данные. Такое положение ограничивает возможность составления объективной и полной картины рынка этого типа оружия, в который включаются автоматы, винтовки, пулеметы, пистолеты и боеприпасы к ним.

Среди стран, которые не предоставляют никакой информации о своей деятельности в этой области, в докладе упомянуты Болгария, Израиль, Иран и КНДР. Ряд других крупных экспортеров и импортеров оружия предоставляют неполные сведения.

В целом международный рынок стрелкового оружия оценивается в 4 млрд.долл., причем четверть его оборота считается нелегальной. Interfax, 27.6.2006г.

— В 2006г. ВВС России приступают к серийным закупкам новых самолетов и вертолетов, сообщил в четверг главком ВВС РФ, генерал армии Владимир Михайлов. «С 2006г. мы приступаем к серийным закупкам Су-34, Як-130, вертолета Ми-28», — заявил Михайлов на встрече с военными атташе ряда иностранных государств.

По его словам, учебно-боевой самолет Як-130 будет поставляться в Алжир согласно имеющемуся контракту. «Машина (Як-130) получилась очень хорошая, я на ней летал. При этом она может нести до 3 т. (боеприпасов)», — добавил Михайлов. Вместе с тем, контрактов на поставку Су-34 пока нет, добавил главком.

Говоря о вертолете Ми-28, Михайлов напомнил, что принято решение о создании объединенной вертолетостроительной корпорации по аналогии с объединенной авиакорпорацией. Главной машиной, на которой будут делать упор российские ВВС, по его словам, станет именно Ми-28, поскольку ее летно-технические характеристики отвечают всему спектру задач, предъявляемых военными летчиками.

В то же время, сказал Михайлов, некоторая часть вертолетов поступит на вооружение российских ВВС для выполнения ряда специфических задач. Каких именно — он не уточнил. По словам главкома, ВВС России также активно работают над созданием самолета «пятого поколения». РИА «Новости», 30.3.2006г.

ФИНАНСЫ, БАНКИ

— Странам СНГ необходимо создавать единую платежную систему, сообщил гендиректор Финансово-банковского совета СНГ Павел Нефидов. «В мире формируются закрытые финансовые системы, например ЕС, который создает собственную платежную систему. В этой связи перед странами СНГ стоит жесткий выбор: либо работать придатком других систем и ощущать на себе последствия проблем в них, что мы наблюдаем сегодня, либо создавать собственную платежную систему», — сказал П.Нефидов.

По его словам, разработка вопросов, связанных с созданием единой платежной системы на пространстве СНГ потребует решения значительного количества вопросов на уровне министерств финансов, национальных банков. При этом, по его мнению, ядром единой платежной системы в рам-

ках СНГ могут выступать Азербайджан, Россия, Казахстан, Украина и Белоруссия, в которых имеется хорошо развитая банковская система.

Председатель Координационного совета финансово-банковского Совета СНГ Анатолий Казков, в свою очередь, на пресс-конференции сказал, что переход на расчеты в национальной валюте в рамках СНГ это «сложная и комплексная задача».

«Сегодня в основном расчеты производятся в долларах США и в евро, тогда как на российские руб. приходится всего 10-15% расчетов на пространстве СНГ, объем внешнеторговых операций на котором составляет 200 млрд.долл. Это конечно незначительная доля, тем более, что проводить расчеты в национальной валюте более выгодно, и страны СНГ от этого только выиграют», — подчеркнул он.

В Баку 24-26 окт. пройдет международная банковская конференция государств-участников СНГ: «Финансовые рынки стран Содружества: развитие и интеграция». Interfax, 23.10.2008г.

— Государства-члены Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) поддержали решение Белоруссии, Киргизии и Таджикистана о вступлении в состав акционеров Евразийского банка развития (ЕАБР), сообщил вице-премьер, министр финансов РФ Алексей Кудрин по итогам шестого совещания по финансово-экономической политике ЕврАзЭС. «Мы все поддерживаем это решение», — сказал он. По его словам, решение о вступлении этих стран в состав акционеров будут принимать акционеры ЕАБР.

А.Кудрин отметил, что в ходе заседания обсуждалась роль ЕАБР в движении капитала между странами ЕврАзЭС. «Банк будет одним из основных проводников средств», — сказал глава минфина РФ. Он сообщил, что внеочередное заседание Совета по финансово-экономической политике ЕврАзЭС назначено на 11 дек. 2008г., оно пройдет в Москве.

А.Кудрин отметил, что в ходе совещания министров финансов стран СНГ обсуждалась ситуация на финансовых рынках и действия правительства по борьбе с мировым финансовым кризисом. Участники совещания договорились в апр.-мае провести еще одну встречу. «Возможно, эти встречи станут постоянно действующими», — сказал глава минфина, напомнив, что такая задача была поставлена главами государств СНГ. Interfax, 21.10.2008г.

— Правительство РФ выделило Внешэкономбанку (ВЭБу) 175 млрд. руб. из средств Фонда национального благосостояния, говорится в сообщении Внешэкономбанка. По согласованию с министерством финансов РФ указанные средства будут инвестированы в инструменты российского финансового рынка, отмечает ВЭБ.

Эта мера направлена на диверсификацию вложений ФНБ путем приобретения российских ценных бумаг и повышению эффективности управления средствами фонда. «Этот шаг имеет целью стабилизировать российский фондовый рынок. ВЭБ будет размещать средства последовательными траншами», — отмечено в сообщении. Interfax, 21.10.2008г.

— Объем золотовалютных резервов РФ позволяет сохранять стабильность курса руб., заявил вице-премьер, министр финансов РФ Алексей Куд-

рин. «При таком объеме ЗВР курс будет стабильным», — сказал он, комментируя падение курса руб. к основным валютам в обменных пунктах.

«Спекулянты на валютном курсе будут очень сильно разочарованы», — пообещал глава минфина РФ. Он напомнил, что объем ЗВР составляет 540 млрд.долл. и этого достаточно, чтобы удовлетворить все запросы на валюту. Interfax, 21.10.2008г.

— Внутриполитический кризис на Украине и выборы президента Азербайджана на прошлой неделе вывели Виктора Ющенко и Ильхама Алиева в лидеры рейтинга упоминаемости в российских СМИ среди других президентов стран СНГ (без России). По данным «Системы комплексного анализа новостей» — СКАН, созданной «Интерфаксом», за неделю, с 13 по 19 окт., многочисленные заявления президента Украины вокруг назначенных на 7 дек. внеочередных выборов в Верховную Раду, а также о финансовой ситуации в стране упоминались в 683 материалах различных российских СМИ политической и финансово-экономической направленности.

Второе место в рейтинге занял президент Азербайджана Ильхам Алиев, который на прошлой неделе был переизбран на этот пост, значительно опередив конкурентов, «заработал» 165 упоминаний.

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев занял третье место в рейтинге (159 упоминаний) на прошлой неделе, определив основные задачи правительства для преодоления последствий мирового финансового кризиса на экономику своей страны.

Среди других президентов стран Содружества, вошедших в рейтинг упоминаемости системы СКАН, значатся лидеры Грузии Михаил Саакашвили (97), Белоруссии Александр Лукашенко (71) и Киргизии Курманбек Бакиев (17).

Значение рейтинга определяется по количеству документов с упоминанием персоналии за указанный период, поступивших в базу данных СКАН из почти 1200 центральных и региональных СМИ, информационных агентств, специализированных и отраслевых изданий, ТВ и радио, интернет-сайтов.

СКАН (www.scan.interfax.ru) — продукт Международной информационной группы «Интерфакс» — обеспечивает пользователей оперативной информацией и доступом к электронным архивам СМИ, предоставляет уникальную возможность мониторинга и анализа текстовой информации.

Ежедневно в базу данных системы СКАН поступает более 14 000 документов. Interfax, 20.10.2008г.

— Беларусбанк (крупнейший банк в Белоруссии) и южнокорейский Shinhan Bank рассматривают возможность совместной покупки банка в России, сообщил зампред правления Беларусбанка Владимир Новик. «Вместе с Shinhan Bank мы рассматриваем возможность покупки одного из средних российских банков. Сейчас ситуация для этого очень благоприятная, и мы отслеживаем ситуацию по возможной стоимости сделки», — сказал В.Новик, не уточнив, о каком именно российском банке идет речь. По его словам, «речь может идти об одном из региональных банков, например, в приграничной с Белоруссией Смоленской обл.».

Говоря о предпосылках такого рода сделки, В.Новик подчеркнул наличие значительного по своему объему южнокорейского бизнеса в России, рост товарооборота между Южной Кореей и Россией, Россией и Белоруссией, а также между Белоруссией и Южной Кореей.

Участие белорусского банка в возможной сделке он объясняет укрепляющимися связями Беларусбанка с Shinhan Bank, а также схожестью менталитета белорусских и российских банкиров. Южнокорейская сторона при этом готова предоставить банковские технологии и ресурсную поддержку.

В апр. этого года в ходе переговоров с Беларусбанком старший вице-президент Shinhan Bank Ли Донг Гель заявил, что южнокорейская инвестиционная компания Goodmorning Shinhan Securities заинтересована в приобретении доли в Беларусбанке, который получил разрешение властей на продажу миноритарной доли (10-20%). По его словам, с учетом географического положения Белоруссии корпорация Shinhan может рассматривать ее в качестве площадки для развития своего бизнеса как в России, так и в Европе.

Беларусбанк образован в июле 1991г. и преобразован в окт. 1995г. путем слияния со Сбербанком БССР. Доля участия государства в уставном фонде банка составляет 99%. Беларусбанк по итогам 2007г. занял 22 место по объему активов среди банков СНГ и 1 место среди 27 белорусских банков в рэнкинге «Интерфакс-1000: Банки СНГ», подготовленном «Интерфакс ЦЭА».

Shinhan Financial Group входит в число 100 крупнейших банковско-финансовых учреждений мира. Рыночная капитализация Shinhan Financial Group в начале 2008г. превышала 20 млрд.долл. Корпорация имеет 11 дочерних компаний, 21 представительство в 8 странах. Interfax, 8.10.2008г.

— Вложения РФ в облигации американских ипотечных агентств Fannie Mae и Freddie Mac составляют менее 30 млрд.долл., сообщил глава Счетной палаты РФ Сергей Степашин на заседании бюджетного комитета Госдумы. «На данный момент вложения в эти облигации существенно сократились и составляют менее 30 млрд. долл.», — сказал он.

В начале авг. первый зампред Банка России Алексей Улюкаев говорил, что с начала года вложения в облигации американских ипотечных агентств сократились на 40%. По его словам, по двум агентствам — Fannie Mae и Freddie Mac — объем вложений составляет менее 50 млрд.долл.

«Вот 100 млрд.долл. — это по трем агентствам (инвестиции ЦБ РФ в облигации американских ипотечных агентств Federal Home Loan Banks (FHLB), Fannie Mae и Freddie Mac на 1 янв. 2008г. — прим. ИФ-АФИ), 50 млрд.долл. — это по двум. Только Fannie Mae и Freddie Mac. Еще есть еще FHLB. Но все равно на 40% мы примерно с этой отчетной даты сократили свое вложение за счет того, что просто, когда кончался срок одной бумаги, мы получали за нее деньги и не спешили входить в следующую бумагу, только за счет этого», — сказал первый зампред Банка России.

В конце авг. вице-премьер, министр финансов РФ Алексей Кудрин говорил, что облигации Fannie Mae и Freddie Mac за счет инвестирования в них золотовалютных резервов РФ принесли за последние полгода более 1 млрд.долл.

Центробанк в 2007г. инвестировал в облигации ипотечных агентств США 2 трлн. 475 млрд. 388,1 млн. руб. (немногим более 100 млрд.долл.).

Общие вложения ЦБ РФ в ценные бумаги иностранных эмитентов в 2007г. составили 6 трлн. 684 млрд. 818 млн. руб. против 2 трлн. 823 млрд. 900 млн. руб. годом ранее. На 1 янв. 2008г. 37,03% общей суммы по статье «ценные бумаги иностранных эмитентов» составляли инвестиции ЦБ РФ в облигации американских ипотечных агентств Federal Home Loan Banks (FHLB), Federal National Mortgage Association (Fannie Mae) и Federal Home Loan Mortgage Corp. (Freddie Mac). RosInvest.Com, 16.9.2008г.

– Наблюдательный совет госкорпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» (ВЭБ) установил целевой лимит кредитования Банка развития Казахстана (БРК) для открытия кредитной линии в до 300 млн.долл. со сроком погашения до 15 лет, говорится в сообщении ВЭБа. Средства будут предоставляться для поддержки экспорта промышленной продукции и услуг российских предприятий в Казахстан.

БРК создан в 2001г. Входит в состав государственного АО «Фонд устойчивого развития «Казына», созданного для совершенствования системы корпоративного управления институтов развития. БРК осуществляет кредитование средне-и долгосрочных инвестиционных проектов в производственной инфраструктуре и несырьевых отраслях экономики. Interfax, 15.9.2008г.

– Председатель Внешэкономбанка (ВЭБа) Владимир Дмитриев избран председателем совета Межбанковского объединения Шанхайской организации сотрудничества (МБО ШОС) на 2008-09г., говорится в сообщении в сообщении ВЭБа. Заседание совета МБО состоялось 26 авг. 2008г. в Худжанде (Таджикистан).

Начиная с 2008г., в объединении утвержден принцип ротации банка- председателя МБО в соответствии со страновым председательством в ШОС. Следующей страной – председателем в ШОС объявлена Россия.

МБО ШОС – межбанковское объединение, образовано 26 окт. 2005г. Его деятельность направлена на поддержку регионального экономического сотрудничества. В объединение входит государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)», АО «Банк развития Казахстана», государственный банк развития Китая, ОАО «Расчетно-сберегательная компания» (Киргизия), государственный сберегательный банк Таджикистана «Амонатбанк», Национальный банк внешнеэкономической деятельности Узбекистана. Interfax, 26.8.2008г.

– Правительство России облегчило процесс слияний в банковской сфере. По мнению экспертов, это принесет выгоду клиентам банков и расширит сеть их услуг. Поднята в полтора раза – с 10 до 14 млрд. руб. – планка активов, превышение которой при слиянии требует обязательного уведомления и предварительного согласия Федеральной антимонопольной службы (ФАС). Это увеличит число слияний и будет способствовать дальнейшему снижению числа кредитных организаций. Отмечается, что сейчас это постановление касается только кредитных организаций, которых, по данным ЦБР, на 1 июля 2008г. насчитывалось 1125.

Кроме того, увеличивается сумма активов, при превышении которой требуется получение предварительного согласия антимонопольного органа на осуществление сделок с акциями или долями, активами банка или правами в отношении него. Теперь она составляет 4 млрд. руб. вместо 3 млрд. Если суммарная стоимость активов ниже новой планки, то вновь создаваемый банк должен лишь уведомить антимонопольный орган о своем создании в течение 45 суток после слияния. Однако предварительное согласие ФАС потребуется в том случае, если покупатель приобретает в результате сделки 10% или более активов банка.

Для россиян, вкладчиков или заемщиков, введение новых правил в перспективе может принести неплохие дивиденды. Объединение активов позволит новообразованным кредитным организациям проводить политику, ориентированную на интересы клиента, а также вводить новые виды вкладов, увеличивать проценты по ним и снижать процентные ставки по кредитам. Так, в случае долгосрочных кредитов, в т.ч. ипотечных, уменьшение процентной ставки даже на несколько десятых долей процента, умноженное на 10-15 лет, дает в итоге довольно ощутимую выгоду.

Увеличение розничной сети, возникающее при объединении банков, будет способствовать не только улучшению качества обслуживания граждан, но и повышению конкурентоспособности на рынке. Благодаря этому банки смогут расширить географию своей деятельности, что принесет выгоду реальному сектору экономики. Кроме того, выросший совокупный капитал объединенного банка увеличит возможности для кредитования крупных государственных проектов в области строительства и в других сферах экономики. БИКИ, 26.8.2008г.

– Банк России сократил вложения в облигации американских ипотечных агентств до 50 млрд.долл. со 100 млрд.долл. на начало 2008г., сообщил первый зампред ЦБ РФ Алексей Улюкаев в понедельник журналистам. «Сейчас меньше 50 млрд.долл.», – сказал Улюкаев, отвечая на вопрос об объеме вложений средств международных резервов РФ в облигации американских ипотечных агентств.

Ранее ЦБ сообщал, что на начало 2008г. эти вложения составляли 100 млрд.долл. РИА «Новости», 28.7.2008г.

– Международный валютный фонд может продать часть своего золотого запаса через механизм подписки, что позволяет избежать влияния такой операции на рынок, заявил журналистам в Осаке замдиректора департамента международных финансовых отношений, госдолга и госфинактивов минфина РФ, финансовый сушерпа РФ Андрей Бокарев.

Предложение по продаже части золотого запаса МВФ было ранее в принципе одобрено, напомнил он, уточнив, что речь идет о порядке 10%. МВФ имеет в запасе 103,4 млн. унций и планирует продать 12,9 млн. унций золота.

«С учетом нынешней цены на рынке золота выброс этой доли не должен существенно повлиять на ценовую конъюнктуру. Более того, продажу золотого запаса предполагается осуществлять не через систему открытых торгов, а, в первую очередь, через подписку центральных банков тех стран, которые могут быть заинтересованы в покупке золота», – сказал Бокарев журналистам в Осаке.

Для реализации предложения по продаже части золотого запаса МВФ необходима поддержка 85% голосов стран-членов МВФ, напомнил Бокарев. Он отметил, что имеющие долю в 16,5% США пока не проголосовали: для определения позиции требуется рассмотрение вопроса конгрессом США. После смены конгресса в начале следующего года вопрос может быть поднят перед новым конгрессом, предположил Бокарев.

Пока же никаких окончательных решений не принято, трудно говорить о позиции России в части заинтересованности в приобретении золота по подписке МВФ, также сказал он. Эта идея может обсуждаться, но пока никаких разговоров с российским Центральным банком не велось, отметил Бокарев.

Он также отметил, что среди предложений по источникам дополнительного финансирования деятельности МВФ продажа части золотого запаса является самым приемлемым вариантом с точки зрения наличия разногласий акционеров фонда и потому — самым перспективным.

В частности, среди других вариантов обсуждалась возможность оплаты своей квоты в капитале с последующим вложением этих средств в различные финансовые инструменты, сказал он. Эта идея не пользуется популярностью среди акционеров, отметил Бокарев. Он пояснил, что те же развивающиеся страны, представленные в капитале МВФ, просто не смогут оплатить свою квоту. РИА «Новости», 15.6.2008г.

— Инвестиционный фонд East Capital Explorer Financial Institutions Fund AB стал владельцем 10,00486% акций банка «Северная Казна». Как сообщили в пресс-службе кредитной организации, бумаги были выпущены банком в рамках доэмиссии и размещены по закрытой подписке в пользу фонда. В результате сделки банку удалось привлечь 1 млрд. 2,75 тыс. руб. и увеличить уставный капитал на 11% — до 616,7 млн. руб.

Председатель совета директоров банка Владимир Фролов заявил во вторник, что слухи о продаже банка беспочвенны. «Действующие акционеры банка удовлетворены сложившейся ситуацией, строят масштабные планы по развитию банка и не собираются продавать этот бизнес», — отметил он. Более того, согласно договоренностям с East Capital, акционеры в течение четырех лет не имеют права продавать свои акции компаниям и лицам, не являющимися акционерами банка. «Могут быть перемещения акций между действующими акционерами, но не вовне», — пояснил Владимир Фролов.

По данным ИА «Банки.ру» и агентства «Интерфакс-ЦЭА», активы-нетто ОАО «Банк «Северная Казна» составляют 36 448 676 тыс. руб. (70 место по России). Банк — участник системы страхования вкладов. RosInvest.Com, 10.6.2008г.

— С 3 июня Deutsche Bank Trust Company Americas прекратил на неопределенный срок выпуск новых депозитарных расписок на акции ряда российских эмитентов. Речь идет о GDR-программах «Северстали», «Новатэка», «Башнефти», НЛМК и «Полиметалла», говорится в материалах депозитария. Deutsche Bank не объясняет причины этого шага, отмечая лишь, что книги закрыты «до последующих уведомлений». Источник, знакомый с ситуацией, сообщил, что причиной ограничения GDR-программ стали требования вступившего в

силу в мае закона РФ об ограничении иностранных инвестиций в стратегические отрасли.

По словам источника, закон писали люди, далекие от рынка. Deutsche Bank же сделал как написано в законе. Собеседник агентства отметил, что для открытия книг необходимо либо принимать поправки в закон, либо получать соответствующие официальные разъяснения уполномоченных органов власти. По оценке эксперта, срок закрытия книг может составить от 1 до 6 месяцев. Позиция Bank of New York Mellon, реализующего DR-программы большинства российских эмитентов, «более спокойная», отмечают участники рынка. Никаких официальных объявлений на этот счет от банка пока не поступало.

Ранее управляющий директор «Тройки Диалог», бывший замминистра экономического развития Андрей Шаронов отмечал, что закон об ограничении иностранных инвестиций в стратегические отрасли, подписанный в начале мая, неожиданно ударил по программам депозитарных расписок на акции российских компаний. Суть проблемы в том, что банки-депозитарии в соответствии с трактовкой существующего законодательства формально оказываются владельцами значительной доли акций, на которые выпущены депозитарные расписки.

«Профессиональное сообщество должно просигнализировать о таком повороте событий. Регуляторы, правительство должны отреагировать на это через подзаконные акты или поправки в закон», — сказал Шаронов. RosInvest.Com, 4.6.2008г.

— Генеральная ассамблея стран членов международной ассоциации «Зеленая карта» приняла Россию в ряды ассоциации. Об этом сообщил на пресс-конференции заместитель руководителя Российского союза автостраховщиков (РСА) Сергей Разуван. Без полиса «Зеленая карта» российские автовладельцы не могут въезжать на территорию стран-участниц соглашения. Российские страховщики продают полисы иностранных страховых компаний, выступая в роли агентов.

По словам С.Разувана, с 1 янв. 2009г. российские страховые компании смогут выдавать собственные «Зеленые карты» при условии, что российское бюро «Зеленой карты», функции которого выполняет РСА, выполнит финансовые гарантии к 15 окт. Российские страховщики должны предоставить банковскую гарантию на 11 млн. евро (расчет размера гарантии определяется исходя из числа зарегистрированных транспортных средств в стране), а также предоставит договор перестраховочной программы по рискам сверх 200 тыс. евро в соответствии с требованиями совета бюро «Зеленой карты». Планируется, что банковская гарантия будет предоставлена Коммерцбанком, а перестраховочная программа — компанией Scor.

Как отметил С.Разуван, 19 страховых компаний выразили готовность участвовать в российском бюро «Зеленая карта» — это «АльфаСтрахование», Военно-страховая компания, «XXI век», ЖАСО, ЛК-Сити, «Айни», «Росгосстрах», «Регион», «Росно», «УралСиб», «Русский мир», «Спасские ворота», «Согласие», «Цюрих», «Шексна», «Эрго-Русь», «Югория», «РЕСО-Гарантия» и Московская страховая компания.

Россия принята на условиях переходного членства, которое продлится 10 лет. Финансовые гарантии должны предоставляться на весь период.

Как сообщил С.Разуван, тарифы по «Зеленой карте» рассчитываются и устанавливаются РСА по согласованию с минфином. Проведены базовые расчеты по основным видам транспортных средств. Они показывают, что тарифы российских страховщиков по «Зеленой карте» будут находиться примерно на уровне среднерыночных тарифов, по которым российские компании продают «Зеленые карты» иностранных страховщиков. Прайм-ТАСС, 29.5.2008г.

— Международная финансовая корпорация (IFC) купит 20% голосующих акций ОАО «Ростпромстройбанк» (Ростов-на-Дону) за 22 млн.долл. Об этом говорится в сообщении IFC.

Выкуп акций Ростпромстройбанка IFC проводит в рамках поддержки частного банковского сектора с целью снизить концентрацию государственных банков в России.

Основными акционерами Ростпромстройбанка на 31 марта 2008г. являются Игорь Ким (79,07%), Prosperity Capital Management (19,9%), миноритарным акционером принадлежит 1,03% акций. Фонд Prosperity Capital Management планирует во II кв. тек.г. увеличить свою долю в уставном капитале банка до 25%.

ОАО «Ростпромстройбанк» — один из крупнейших банков юга России, инвестиционный партнер ведущих предприятий Ростовской обл. Уставный капитал — 160 млн. руб., собственный капитал на 1 янв. 2007г. составил 200 млн. руб., активы — около 2,018 млрд. руб., чистая прибыль — 1,5 млн. руб.

IFC (Международная финансовая корпорация), инвестиционное подразделение Группы Всемирного банка, способствует становлению открытых и конкурентных рынков в развивающихся странах и странах с переходной экономикой. По состоянию на конец 2006 фин. г. IFC инвестировала более 56 млрд.долл. собственных средств и привлекла еще 25 млрд.долл. в виде синдицированных кредитов для финансирования 3,531 тыс. частных компаний в 140 странах.

Россия стала акционером и членом IFC в 1993г. С тех пор IFC инвестировала в России более 3.4 млрд.долл., в т.ч. около 527 млн.долл. в виде синдицированных кредитов в более чем 130 проектов в различных отраслях экономики страны. АК&М, 26.5.2008г.

— В Шанхайской организации сотрудничества (ШОС) будет создана рабочая группа по оптимизации регулирования страховой деятельности в рамках Организации, говорится в совместном заявлении по итогам международной конференции «Страховое обеспечение социально-экономического сотрудничества государств-членов ШОС», которая завершилась в пятницу в Москве.

«Для координации взаимодействия в сфере страхования считают целесообразным создать на базе Делового совета ШОС рабочую группу по разработке рекомендаций по оптимизации режимов регулирования страховой деятельности на национальных и региональных рынках в рамках Организации на основе соответствующих национальных законов и нормативно-правовых актов в соответствии с международными стандартами и практикой», — говорится в документе.

Приоритетом сотрудничества в страховой сфере в рамках ШОС, как отмечено в заявлении, является «гармонизация нормативно-правовой базы, регулирующей и обеспечивающей деятель-

ность страховых организаций с учетом необходимости надежной защиты законных интересов и прав страхователей и иных заинтересованных лиц».

Среди приоритетов страхового взаимодействия также названы оказание помощи страховым организациям стран ШОС в создании объединений страховщиков, выработка законодательных предложений по повышению эффективности операций и механизмов проведения страхования и перестрахования в рамках ШОС, разработка предложений по формам и методам взаимодействия между органами страхового надзора и регулирования страховой деятельности.

Участники конференции подчеркнули важность необходимости защиты социально-экономических и имущественных интересов физических и юридических лиц на пространстве ШОС в сферах миграции, социальной защиты населения, а также логистике, защите инвестиций и финансовых ресурсов.

В документе отмечена взаимная заинтересованность стран-членов Шанхайской организации в «повышении роли страхования в создании многоуровневого механизма компенсаций потерь и аккумулировании финансовых ресурсов».

Между тем, как было отмечено на состоявшемся по итогам конференции заседании правления Делового совета ШОС, его секретариат совместно с экспертами Межбанковского объединения ШОС будут разрабатывать рекомендации по реализации приоритетов сотрудничества стран-членов Организации «в области охраны здоровья и социальной защиты населения, создания образовательного центра ШОС, обеспечения правового сопровождения инвестиционных проектов, определения проектов, реализация которых возможна при поддержке Межбанковского объединения и Делового совета ШОС».

На заседании было объявлено, что следующий раз правление Делового совета соберется в авг. 2008г. в рамках саммита ШОС в Душанбе.

В ШОС входят Россия, Китай, Узбекистан, Киргизия, Таджикистан и Казахстан. Странами-наблюдателями в ШОС являются Монголия, Иран, Индия и Пакистан. Interfax, 25.4.2008г.

— ВТБ в 2008г. направит на капитализацию своих дочерних банков в СНГ 670 млн.долл., сообщил президент — председатель правления ВТБ Андрей Костин на пресс-конференции в четверг. «В этом году мы направим на капитализацию наших банков, в основном в СНГ, 670 млн.долл., из них 60% — на Украину», — сказал он, отметив, что половина инвестиций в украинский банк (из 430 млн.долл.) уже сделана в форме кредитов и субординированных кредитов.

Вторым по значению, по словам А.Костина, является Казахстан, где ВТБ планирует открыться в этом году. Он отметил, что инвестиции в ВТБ 24 в этом году незначительны — за счет имущественного взноса в размере 700 млн. руб. Interfax, 10.4.2008г.

— Глава Сбербанка России Герман Греф заявил о планах экспансии банка на зарубежные рынки. По словам Грефа, за следующие пять лет Сбербанк намерен выйти на рынке более чем 20 стран. Вице-президент банка Денис Бугров уточнил, что акцент будет сделан на приобретение активов в СНГ и Восточной Европе, потенциально — в Африке,

причем речь идет как о покупке готовых бизнесов, так и реализации проектов с нуля.

Озвученные намерения напоминают стратегию, которой последние 3-4г. придерживается банк ВТБ. Отметим, что ВТБ сумел за счет ребрендинга, структурной и функциональной трансформации существенно диверсифицировать, географически и по секторам, свою деятельность, сформулировать внятную стратегию развития, отмежеваться в репутационном (отчасти и в операционном) плане от государственных институтов, снизить значение для бизнеса крупных госкомпаний за счет расширения клиентской базы. В тоже время, значительных дивидендов текущее присутствие за границей (ВТБ работает в СНГ, Европе, Намибии, Анголе, Китае, планируется открытие филиала в Индии) банку пока не приносит. Более того, скоординированной концепции развития зарубежных активов ВТБ не существует, что особенно ярко проявляется на примере «дочек» в Анголе (VTB Africa) и Намибии (VTB Capital).

В этом контексте, Сбербанк находится на завидно худших по сравнению с ВТБ стартовых позициях для реализации стратегии работы за границей. В актуальном состоянии банковского бизнеса Сбербанк экспансия на зарубежные рынки, может быть, за исключением отдельных стран СНГ, объективна невозможна. К тому же инвестиционный бизнес в портфеле активов Сбербанка по существу отсутствует.

Корректировать работу на внутреннем рынке ради неясных перспектив на внешних, к тому же, обремененных значительными рисками, в настоящих условиях было бы для Сбербанка нецелесообразно. gaex.org, 2.4.2008г.

— Компания Europlan в 2008г. планирует заключить более 31 тыс. договоров лизинга на 1,6 млрд.долл. Об этом говорится в сообщении компании. В 2007г. сумма договоров лизинга, заключенных Europlan, увеличилась в 2,2 раза по сравнению с показателями 2006г. и составила 17 млрд. 740,6 млн. руб. Средняя сумма лизингового контракта Europlan остается устойчивой, в 2007г. она составила 1,1 млн. руб.

По итогам 2007г. компания заняла первое место в рейтинге лизинговых компаний России по количеству заключенных договоров (16 тыс. 201 контракт). Europlan вошел в десятку крупнейших лизинговых компаний и по совокупному объему контрактов всех направлений лизинга, заняв в общем зачете 8 место в рейтинге.

Europlan — крупнейшая розничная лизинговая компания в России, специализирующаяся на автолизинге и лизинге оборудования. Компания контролируется крупными международными фондами прямых инвестиций: Baring Vostok Capital Partners и Capital International. Созданная в 1999г., Europlan предоставляет в лизинг транспорт, оборудование и коммерческую недвижимость для предприятий малого и среднего бизнеса через сеть филиалов, охватывающих 68 регионов России. В компании заключается свыше 1 тыс. 800 контрактов в месяц. Число транспортных средств, переданных в лизинг клиентам превысило 25 тыс.ед. Лизингополучателями Europlan стали более 10 тыс. компаний и индивидуальных предпринимателей. Они представляют десятки отраслей экономики России и варьируются от крупнейших

международных компаний до небольших семейных предприятий. Росбалт, 1.4.2008г.

— Глава Росфиннадзора С. Павленко сообщил, что в марте 2008г. ведомство усилило контроль за каналами незаконного вывоза валюты из Российской Федерации. Это касается невозвратов при экспорте и авансовых платежей по импортным контрактам, а также незаконных валютных операций.

Для борьбы с криминалом Росфиннадзор будет использовать информацию, поступающую из Центробанка. В середине 2007г. Росфиннадзор подписал соглашение с Банком России об информационном взаимодействии по вопросам валютного контроля, согласно которому банк будет регулярно направлять в Росфиннадзор информацию из коммерческих банков о нарушениях их клиентами валютного законодательства. По оценке С. Павленко, ежемесячный объем информации составит 60 тыс. сообщений.

Использование такой схемы позволит контролировать незаконные операции с валютой, которые проводят некредитные организации, поскольку ЦБ применять к ним санкции не может. Эти функции закреплены за Росфиннадзором как главным уполномоченным органом валютного контроля.

При этом Росфиннадзор планирует сконцентрировать внимание на предприятиях, занимающихся внешнеэкономической деятельностью, и проверять их контракты. С. Павленко отметил, что бороться с валютными нарушениями сложно, т.к. нередко фирмы прикрывают их дополнениями к контрактам, которые оформляют задним числом. Но это может расцениваться как подделка документов и стать поводом к возбуждению уголовного дела. БИКИ, 18.3.2008г.

— Закон об ограничении иностранных инвестиций в стратегические отрасли экономики, как предполагается, вступит в силу с 1 янв. 2009г., сообщает Коммексант. Подготовленный ко второму чтению последний вариант законопроекта расширяет перечень стратегических предприятий за счет рыболовства, электронных СМИ, а также энергопользователей, работающих на стратегических месторождениях, в т.ч. на шельфе.

Согласование правительственной комиссии потребуется при покупке иностранным инвестором более 50% акций стратегического предприятия или более 25%, если покупателем является компания с госучастием. Для добывающих предприятий ограничения жестче: согласовывать придется покупку более 10% акций и более 5%, если покупателем является компания с госучастием. www.barentsobserver.com, 10.3.2008г.

— До недавнего времени российский страховой рынок был закрыт для иностранных компаний. В рамках переговоров о присоединении к ВТО Россия взяла на себя обязательства допустить на свой рынок не только «дочки», но и филиалы иностранных страховщиков. Более того, иностранцы могут занять до 50% страхового рынка РФ.

В 2005г. иностранные страховщики напрямую участвовали в капиталах 46 российских страховых компаний, в т.ч. инвесторы из Германии — в 9, Великобритании — в 6, США — в 5, Кипра — в 5, Швейцарии — в 2 (в 2006г. — в капиталах 53 российских компаний). По мнению экспертов, присутствие ряда иностранных транснациональных

страховых компаний (СТНК) связано с высокой зависимостью российского рынка прямого страхования от мирового рынка перестрахования. Стоимость рисков, которые могут быть застрахованы самими российскими страховщиками, по оценкам, не превышает 5-6 млн.долл., т.е. собственные средства и страховые резервы отечественных страховщиков недостаточны для предоставления гарантий по крупным рискам. Деятельность иностранных страховщиков может значительно диверсифицировать рынок страховых услуг в РФ. Так, страховые компании США предлагают до 3 тыс. страховых продуктов, а российские – менее 100. В первую очередь это касается страхования жизни, имущества и ответственности. Ниже представлены данные об участии иностранного капитала в российском страховании:

На российском рынке работают ведущие мировые СТНК, из них наибольшую активность проявляют европейские фирмы. Сейчас российским законодательством предусмотрен лимит присутствия иностранцев в пределах 25% совокупной капитализации всех страховых компаний. Пока реальное их присутствие незначительное: в начале 2007г. доля иностранцев в страховом капитале не превышала 5%. Но показатель этот растет, и квота для иностранцев, закрепленная в соглашениях о присоединении России в ВТО (50% общего капитала страховщиков), по прогнозам экспертов, будет использована.

Президент компании ING Страхование жизни» О. Руф-Фидлер считает, что российский страховой рынок, за исключением автострахования, находится в зачаточном состоянии. В то же время из-за наличия огромного рынка и значительных темпов экономического роста Россия привлекает внимание многих иностранных страховых компаний. Глава информационно-аналитического управления Всероссийского союза страховщиков Э. Гребенщиков отмечает, что появление иностранных компаний означает приход в Россию know-how и skills, т.е. новых технологий, нового опыта, нового качества работы.

От прихода на российский рынок иностранных страховщиков выиграют прежде всего клиенты. По мнению экспертов, снизятся тарифы и появятся новые страховые продукты (за те же деньги житель дальнего зарубежья получает значительно больше, чем россиянин). Глава «Ингосстраха» А. Григорьев заявил, что в России высокие страховые тарифы, поэтому одним из преимуществ деятельности иностранных компаний на российском рынке станут более низкие расценки. Так, уже сегодня существует демпинг со стороны иностранных страховщиков (например, в страховании имущества юридических лиц и в автокаско). Капитализация транснациональных компаний позволяет им на начальном этапе работать без прибыли на российском рынке и сконцентрироваться на его охвате, в то время как российские компании не могут позволить себе работать без прибыли.

Э. Гребенщиков считает, что российские компании зарабатывают благодаря низкой убыточности многих страховых продуктов. Так, соотношение выплат к собранным премиям достигает по многим продуктам, в т.ч. по страхованию имущества юридических лиц или страхованию грузов, 25%. Поэтому многие российские страховщики получают высокий уровень доходов за счет со-

бранных премий. За границей ситуация кардинально иная. Так, уровень убыточности страхования сельского хозяйства в Испании достигает 120%. Иностранные компании зарабатывают деньги не на самом страховании, а являются активными участниками фондового рынка, вкладывая полученные от клиентов премии в ценные бумаги и иные инструменты.

Если по таким продуктам, как страхование имущества и каско, иностранные компании могут лишь перераспределить в свою пользу российский рынок, то в сфере страхования жизни они могут стать лидерами. В настоящее время в РФ на этот вид страхования приходится лишь 0,05% ВВП (в развитых странах эта цифра на порядок выше). Но, по мнению иностранных страховщиков, в России есть предпосылки для значительного роста этого показателя, в т.ч. стабильная экономическая ситуация и введение налоговых льгот для добровольного пенсионного страхования. Последнее дает иностранцам надежду, что подобные льготы в скором времени распространятся и на долгосрочное страхование жизни. О. Руф-Фидлер считает, что рынок страхования жизни будет расти в среднем на 30% в год и в будущем достигнет 1,5 млрд. евро.

Восточная Европа, а также Индия и Китай переживают сейчас бум страхования жизни unit-linked. Суть этого продукта заключается в том, что клиент страховой компании может самостоятельно выбрать, куда именно будет инвестироваться накопительная часть его страховки. В этом случае страхователь полностью или частично несет инвестиционный риск.

Первый заместитель гендиректора Росгосстраха Д. Мар-каров отметил, что с приходом на российский рынок иностранных компаний предлагаются новые услуги, новое качество, новые тарифы, новый размер выплат.

В 2007г. на российском рынке страховых услуг осуществился ряд сделок с участием иностранного капитала.

Крупнейший французский страховщик «Аха SA за 810 млн. евро покупает 36,7% акций «РЕСО-Гарантии». Соглашение между французским и российским страховщиками предусматривает опцион на выкуп оставшихся акций «Ресо-Гарантии» в 2010-11гг. Партнеры намерены также совместно создать страховщика жизни, контролировать которого будет «Аха». Сделка должна быть завершена в I пол. 2008г. Компании «Аха Group работают под единым брендом с 1985г. Доходы группы в 2006г. составили 79 млрд. евро (в I пол. 2007г. – 51 млрд.), валовая прибыль – 5,1 млрд. евро (3,4 млрд.).

Немецкий концерн Allianz (с 2001г. владеет 47,4% акций «Росно») в фев. 2007г. выкупил у АФК «Система» еще 49,2% принадлежащих ей акций «Росно» за 750 млн.долл. В результате Allianz получил контроль над 97% капитала одной из четырех ведущих страховых компаний России, став ведущей компанией в Центральной и Восточной Европе.

При продаже активов страховая компания «Росно» впервые оценила свой бренд: по данным консалтингового агентства V-Ratio, стоимость марки страховщика составила 444,6 млн.долл.

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) одобрила ходатайство итальянской Assicurazioni

General! SpA о покупке российских «Чешской страховой компании» и страхового брокера «Финансовый сервис». «Чешская страховая компания» и страховой брокер «Финансовый сервис» — активы международной финансовой группы PPF Group (штаб-квартира в Праге). PPF и General! создают совместное предприятие, 51% которого будет контролировать итальянцы.

В России PPF принадлежит еще один актив: управляемой ею PPF Beta Ltd.» через три российских ООО — «Вега», «Новый капитал» и «Инвестиционная инициатива» — принадлежит 38,46% «Ингосстраха» (сделка состоялась в мае 2007г., стоимость — 600-700 млн.долл.). Сейчас представители PPF оспаривают в суде решение внеочередного собрания акционеров «Ингосстраха» об увеличении капитала компании в 4 раза, в результате чего доля PPF может стать незначительной.

В фев. 2007г. швейцарская группа Zurich купила 66% страховой компании «Наста» за 260 млн.долл. По условиям соглашения, к 2010г. эта доля может вырасти до 100%. Эксперты оценивали контроль над ООО «Наста» в пределах 70-130 млн.долл., а всю компанию — в 100-200 млн.

Международная группа Zurich Financial Services объявила о переименовании своей дочерней российской страховой компании «Наста» в «Цюрих. Ритейл» (полное название — ООО «Страховая компания «Цюрих. Розничное страхование»).

В I кв. 2008г. предполагается полностью сменить фирменный стиль «Наста» на Zurich и начать рекламную кампанию, направленную на узнаваемость бренда. На российском рынке группа Zurich работает с 1996г. через дочернюю компанию «Цюрих» (Россия), ориентированную на сегмент корпоративного страхования.

В марте 2007г. австрийская группа Wiener Staedtische приобрела у Банка Москвы по 15% в капиталах страховых компаний «Стандарт-Резерв» и «Совита» (стоимость сделки — 25 млн.долл.).

В мае 2007г. за 10% акций «Ресо-Гарантии» ЕБРР заплатил 150 млн.долл. В то же время, исходя из стоимости блока пакета акций, «Ресо-Гарантия» оценена выше других российских страховщиков — в 2,2 млрд. евро. «Ресо-Гарантия» основана в 1991г. Уставный капитал — 3,1 млрд. руб. В янв. — сент. 2007г. страховщик собрал 24,7 млрд. руб. премии (3 место среди российских страховых компаний). Активы компании по итогам I пол. 2007г. составляли по МСФО 30,3 млрд. руб., чистая прибыль — 1,6 млрд.

Начальник Управления контроля и надзора за рынком финансовых услуг ФАС Ю. Бондарева сообщила, что ФАС разрешила Dresdner Bank приобрести контрольный пакет акций «РЕСО-Гарантии».

Крупной операцией по проникновению на российский рынок страховых услуг стала покупка австрийской компанией Vienna Insurance Group долей в двух российских компаниях, которые войдут в холдинг, создаваемый Банком Москвы. 15% пакет акций «Стандарт-Резерва» был куплен за 25-30 млн.долл., через инвестиционную группу «Русские фонды» также приобретены 15% акций

страховой компании «Солидарность для жизни». Обе эти компании вместе с «Московской страховой компанией» станут основой для создания холдинга ОАО «Столичная страховая группа». БИКИ, 28.2.2008г.

— Российские страховые компании в I пол. 2007г., как и годом ранее, собрали 85,5% от совокупного объема премий, собранных страховщиками из девяти стран СНГ.

Такие данные содержатся в обзоре «Интерфакс-1000. Страховые компании стран СНГ. Итоги I пол. 2007г.», подготовленном «Интерфакс-ЦЭА».

Совокупный объем премий, собранных страховыми компаниями исследуемых экспертами «Интерфакс-ЦЭА» стран СНГ, составил 16,308 млрд.долл. (с учетом сборов российских страховщиков по обязательному медицинскому страхованию), увеличившись почти на 30% по сравнению с аналогичным периодом 2006г.

Как отмечают авторы исследования, объем сборов российской системы ОМС является очень значительным (в I пол. 2007г. он составил 4,4 млрд.долл.), поэтому этот сектор российской страховой системы оказывает значительное влияние как на показатели российского страхового рынка, так и на совокупные показатели страховщиков СНГ.

«Если рассматривать страховую систему СНГ без учета российских сборов по ОМС, то ситуация складывается следующим образом: за янв.-июнь 2007г. совокупный объем премий, собранных компаниями из исследуемых стран, составил 11,9 млрд.долл., увеличившись по сравнению с аналогичным периодом 2006г. на 26,5%», — сказала главный эксперт «Интерфакс-ЦЭА» Анжела Долгополова.

В I пол. 2007г. по сравнению с аналогичным периодом 2006г. в совокупном объеме премий страховщиков СНГ незначительно снизилась доля Украины (с 9,37% до 8,95%), Белоруссии (с 0,95% до 0,88%) и Молдавии (с 0,17% до 0,16%) при этом незначительно выросла доля Казахстана (с 3,42% до 3,88%), Азербайджана (с 0,39% до 0,49%), Узбекистана (с 0,15% до 0,18%). Доля Армении не изменилась, составив 0,3%.

Обзор содержит ключевые показатели деятельности страховых компаний России, Украины, Казахстана, Белоруссии, Азербайджана, Армении, Узбекистана и Молдавии. Interfax, 27.2.2008г.

— Вице-премьер, министр финансов РФ Алексей Кудрин призвал все страны Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС), стать акционерами Евразийского банка развития (ЕАБР).

«Я хочу как акционер банка предложить всем нашим странам войти в состав акционеров этого банка. Пусть сначала не на большую величину, но постепенно увеличивая представительство и в капитале, и в работе этого института, повышая заинтересованность работать на этом пространстве», — сказал он, выступая на пятом заседании совета по финансово-экономической политике государственных ЕврАзЭС.

А.Кудрин напомнил, что Россия и Казахстан создали этот банк с уставным капиталом в 1,5 млрд.долл. По его словам, банк готов инвестировать не только на территории России и Казахстана, но и на территории всех стран ЕврАзЭС и готов брать на себя риски и работать на территории, на которой другие иностранные инвесторы пока работать не готовы. Он отметил также, что в настоящее время перед ЕАБР стоит задача отобрать ключевые проекты, которые будут решающими для развития экономик стран ЕврАзЭС.

В ЕврАзЭС входят Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан и Узбекистан. Наблюдателями являются Армения, Молдавия и Украина. Interfax, 20.2.2008г.

— Белоруссия, Киргизия и Таджикистан готовы стать акционерами Евразийского банка развития (ЕАБР), сообщил журналистам вице-премьер РФ, министр финансов Алексей Кудрин после пятого заседания совета по финансово-экономическим вопросам государств-членов ЕврАзЭС.

По его словам, с Белоруссией уже идет переговоры об ее участии в капитале ЕАБР. В ходе заседания совета выразили желание начать аналогичные переговоры Киргизия и Таджикистан. А.Кудрин отметил, что размеры взносов этих стран в капитал банка будут обсуждаться в ходе переговоров.

ЕАБР был создан Россией и Казахстаном для осуществления инвестиционных проектов, прежде всего на территории стран СНГ. Уставный капитал банка в настоящее время составляет 1,5 млрд.долл. Interfax, 20.2.2008г.

— Минфин РФ полностью погасил задолженность перед Международным банком экономического сотрудничества (МБЭС), проведен последний платеж в 118,4 млн.долл. Об этом говорится в пресс-релизе министерства финансов РФ.

Задолженность бывшего СССР перед МБЭС представляла собой неисполненные обязательства по кредитам, привлеченным Внешэкономбанком СССР у МБЭС до 31 дек. 1991г. В 2004г. был осуществлен обмен части российских обязательств перед МБЭС на еврооблигации РФ с погашением в 2010 и 2030гг. на условия урегулирования задолженности бывшего СССР перед Лондонским клубом кредиторов. В результате обмена были переоформлены обязательства РФ на 196,8 млн.долл. Неурегулированные обязательства перед МБЭС сложились в 138,3 млн.долл. Синьхуа, 2.2.2008г.

— Российская Федерация перечислила оставшиеся 600 млн.долл. в уставный капитал Евразийского банка развития (ЕАБР), говорится в сообщении ЕАБР.

Таким образом, Россия выполнила свои обязательства по формированию своей части уставного капитала ЕАБР в 1 млрд.долл., воспользовавшись правом досрочной оплаты акций.

В соответствии с учредительными документами уставный капитал ЕАБР в 1,5 млрд.долл. будет полностью сформирован к концу 2008г. из взноса РФ в объеме 1 млрд.долл. и республики Казахстан в 500 млн.долл. Оплаченный уставный капитал ЕАБР равен 1,405 млрд.долл.

На прошлой неделе вице-премьер — министр финансов РФ Алексей Кудрин заявлял, что до 1 фев. РФ завершит формирование своей части уставного капитала. Interfax, 22.1.2008г.

— Евразийский банк развития (ЕАБР) после I кв. 2008г. планирует разместить дебютный выпуск евробондов объемом 300 млн.долл., сообщил председатель правления ЕАБР И.Финогенов в ходе пресс-конференции во вторник.

Текущая неблагоприятная ситуация на рынках не должна сказаться на эмитенте такого уровня, как ЕАБР, рейтинги которого находятся на уровне выше суверенного.

Он напомнил, что в конце прошлого года ЕАБР привлек синдицированный кредит на 400 млн.долл. «С учетом того, что наш кредитный портфель на конец этого года планируется в 1,7

млрд.долл., мы должны занять на внешних рынках еще порядка 1,3 млрд.долл.», — сказал он.

ЕАБР в 2007г. зарегистрировал программу среднесрочных заимствований (EMTN) на 3,5 млрд.долл., организаторами программы выступают Goldman Sachs и Citi. «Мы рассчитываем исчерпать программу в течение двух лет», — отметил глава ЕАБР.

ЕАБР является международной финансовой организацией, учрежденной Россией и Казахстаном в янв. 2006г. Банк учрежден с целью содействия устойчивому развитию экономик государств-участников, поддержания высоких темпов экономического роста, расширения взаимной торговли и развития иных форм экономических связей, поощрения прямых инвестиций, в т.ч. в форме частно-государственного партнерства. Основное направление деятельности банка — финансирование инвестиционных проектов на территории государств-участников.

Уставный капитал ЕАБР составляет 1,5 млрд.долл. К 2010г. ЕАБР пополнится четырьмя новыми участниками — странами и международными организациями. Interfax, 22.1.2008г.

— Уставный капитал Евразийского банка развития будет сформирован до конца янв., заявил вице-премьер — министр финансов РФ Алексей Кудрин на встрече президента России с членами правительства в понедельник.

«До 1 фев. РФ завершит формирование своей части уставного капитала Евразийского банка развития. Дополнительно будет перечислено 600 млн.долл. в его уставный капитал. Таким образом, суммарный вклад России составит 1 млрд.долл.», — сказал А.Кудрин.

Он напомнил, что казахская сторона в прошлом году перечислила 500 млн.долл. «Таким образом, у нас в этом месяце завершится полностью формирование уставного капитала этого банка», — подчеркнул А.Кудрин.

По словам вице-преьера, банк уже начал реализацию проектов на территории Казахстана и России в области энергетики и добывающей промышленности. «Сейчас рассматривается ряд проектов в сопредельных зонах к границам России и Казахстана, но цель этого банка — вести в первую очередь в деятельность на территории стран ЕврАзЭС и СНГ», — подчеркнул он.

Как отметил А.Кудрин, после завершения формирования уставного капитала будет поставлен вопрос «о предложении другим странам ЕврАзЭС и СНГ войти в виде акционеров и участников этого банка, чтобы расширить представительство и присутствие этого банка на всей территории СНГ и реализацию первоочередных проектов инвестиций, в т.ч. связанных с диверсификацией экономик этих стран.

Президент РФ Владимир Путин попросил А.Кудрина показать ему план развития банка. «От того, как банк начнет работать, многое будет зависеть, особенно для СНГ. Собственно говоря, мы его в значительной степени для этого и делали», — сказал В.Путин.

А.Кудрин сообщил, что усилия банка требуются сегодня именно в СНГ, «потому что ряд западных банков считают для себя риски несколько превышенными». «Но у нас есть хороший опыт работы в такой экономической зоне, как Россия и страны СНГ, где мы умеем структурировать риски

и управлять такими рисками, поэтому внимание к такому банку сегодня растет от всех стран», — отметил А.Кудрин.

Глава государства попросил после совещания остаться вице-премьера и обсудить вопросы работы банка дополнительно. Interfax, 14.1.2008г.

— ВТБ намерен открыть представительство в Казахстане и Кыргызстане в I пол. 2008г. Об этом сообщил журналистам старший вице-президент ВТБ Николай Кузнецов.

Он сообщил, что первоначально в этих странах будут созданы представительства, на основе которых будут создаваться дочерние банки ВТБ. По его словам, группа ВТБ полностью покроет своим присутствием страны СНГ к концу 2008г.

Н.Кузнецов также сообщил, что сделка по продаже Русского коммерческого банка в Люксембурге скорее всего закроется в 2008г. «Договоренности по сделке будут проведены до конца текущего года, а сама сделка завершится уже в следующем году», — сказал он.

Пакет ВТБ в Русском коммерческом банке приобретет Газпромбанк. Прайм-ТАСС, 14.12.2007г.

— ЕБРР инвестирует 350 млн. евро в проект развития средних банков в России. Об этом говорится в сообщении ЕБРР.

Средства будут направлены на предоставление банкам займов и увеличение собственного капитала. Банки направят полученные средства на предоставление кредитов местным заемщикам. Увеличенный собственный капитал будет направлен на развитие инфраструктуры банков. Полностью сумма будет предоставлена к 2008-09гг.

Банки-партнеры программы должны будут предоставлять ежегодные отчеты о проведенной деятельности.

Поддерживая средние банки, проект поможет консолидации российской банковской системы, развитию финансового посредничества, в особенности в регионах. Размер инвестиций для каждого банка будет определяться по индивидуальным критериям, которые включают присутствие банка в регионе и желание развиваться в будущем. АК&М, 13.12.2007г.

— 6 дек. Генеральная ассамблея ООН утвердила резолюцию о предоставлении Евразийскому банку развития (ЕАБР) статуса наблюдателя в Генассамблее ООН. Об этом сообщили в пресс-службе ЕАБР.

Как отмечают в пресс-службе, статус наблюдателя позволит представителям ЕАБР получить постоянное приглашение участвовать в сессиях и работе Генеральной ассамблеи ООН, выступать с докладами на различных заседаниях и участвовать в профильных для ЕАБР мероприятиях ООН, посвященных региональному, межбанковскому, кредитно-финансовому сотрудничеству стран-участниц.

Размер кредитного портфеля банка составляет 250 млн.долл., а казначейский портфель приближается к 1 млрд.долл.

ЕАБР рассматривает возможность расширения сотрудничества со Всемирным банком в области софинансирования сложных проектов, управления казначейскими активами и совместных инвестиций в фонды прямых инвестиций. ИА Regnum, 7.12.2007г.

— Группа ВТБ объединяет свои усилия с Европейским банком реконструкции и развития

(ЕБРР) для создания венчурного фонда с капиталом в 3 млрд. руб. (88 млн. евро) в целях стимуляции развития передовых и инновационных технологий. Об этом говорится в сообщении ВТБ.

Помимо ВТБ спонсором фонда является государственная корпорация «Российская Венчурная Компания». Управлять фондом будет ЗАО «ВТБ Управление активами» совместно с DFJ (Draper Fisher Jurvetson), одной из лидирующих венчурных компаний США. ЕБРР, инвестирующий 612 млн. руб., должен получить пакет в 20%. Помимо инвестируемого капитала, ЕБРР вносит вклад в виде своего уникального опыта в области инвестиций в российский рынок.

Стратегией работы фонда в России будут инвестиции в объеме 1-10 млн.долл. в каждую компанию, как правило, в обмен на значительный миноритарный пакет ее акций. Предполагается производить инвестиции в компании, находящиеся на различных этапах развития, предоставляя стартовый капитал для создания новых компаний, а также для требующих развития готовых проектов.

Среди первоначальных целей фонда — инвестирование в информационные технологии и интернет, полупроводники и биотехнологии, медицинское и лазерное оборудование, нанотехнологии и композиционные материалы, а также в другие перспективные и прибыльные области, способные увеличить конкурентоспособность российского сектора высоких технологий в мировом масштабе.

ОАО «Банк «ВТБ» — второй по величине активов российский банк после Сбербанка. Его уставный капитал равен 67.241 млрд. руб. Доля государства в уставном капитале банка после IPO снизилась с 99.9% до 77.47%.

Чистая прибыль группы «ВТБ» по МСФО в 2006г. выросла в 2.3 раза до 1.179 млрд.долл. Консолидированная чистая прибыль группы «ВТБ» по МСФО в I пол. 2007г. снизилась на 12.5% до 504 млн.долл. Чистая прибыль Банка ВТБ за янв.-окт. выросла на 46% до 12.2 млрд. руб.

ЕБРР является крупнейшим инвестором и, помимо выделения своих средств, привлекает значительные объемы прямых иностранных инвестиций. Его владельцами являются 60 стран и две международные организации. Банк вкладывает капитал главным образом в частные предприятия, как правило, совместно со своими коммерческими партнерами. Сегодня инвестиционные инструменты ЕБРР используются в 29 странах — от Центральной Европы до Центральной Азии. АК&М, 19.11.2007г.

— Счетная палата РФ подписала соглашение о сотрудничестве с Главным контрольным управлением США, предусматривающее проведение совместных и параллельных проверок, обмен информацией и осуществление совместных исследовательских проектов, сообщает в четверг пресс-служба российского ведомства.

«Наряду с соглашением о сотрудничестве был утвержден примерный план совместных и параллельных проверок в областях, представляющих взаимный интерес для России и США», — говорится в сообщении.

Документ накануне в Мехико подписали председатель Счетной палаты РФ Сергей Степашин и генеральный контролер США Дэвид Уокер.

В Мехико 5 нояб. текущего года открылся XIX Конгресс Международной организации высших

органов финансового контроля (Интосаи). РИА «Новости», 8.11.2007г.

— Государства-члены Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) создадут единый страховой рынок, сообщил глава Федеральной службы страхового надзора (ФССН) Илья Ломакин-Румянцев журналистам в четверг.

По его словам, главы государств-членов ЕврАзЭС готовятся весной будущего года «подписать протокол о создании единого страхового рынка».

Проект протокола в настоящее время находится в исполнительном комитете экономического сообщества. Документ будет, в частности, определять параметры работы страховых компаний и условия выхода их на рынок.

Между тем, по словам, руководителя ФССН, российским компаниям предстоит пройти ряд ступеней, чтобы соответствовать международным требованиям. Так, например, не завершена программа увеличения капитализации российских страховщиков. «В соответствии с европейскими требованиями минимальный уставный капитал должен быть равен 2 млн. евро, в законодательство Казахстана уже введена такая норма», — сказал он.

Основными проблемами российского рынка И.Ломакин-Румянцев назвал неэффективность системы урегулирования убытков, недостоверность системы учета, а также вопрос кадров по всей вертикали — от топ-менеджеров до агентов.

В ЕврАзЭС входят Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан и Узбекистан. Наблюдателями являются Армения, Молдавия и Украина. Interfax, 8.11.2007г.

— Появление электронных кошельков значительно упростило финансовые отношения в сети и постепенно меняет саму природу банковских услуг. Чтобы открыть счет в сети интернет в одной из платежных систем, таких как Web Money, «Яндекс.Деньги» или PayPal, вам не нужно никаких документов, не нужно стоять в очереди в банке.

Кредитка, которая теряется в самый неподходящий момент, теперь тоже не нужна. Для пользования счетом вам необходима только программа-кошелек и хорошая память, чтобы не забыть пароль. Электронный кошелек — это облегченная и упрощенная версия банковского счета. К тому же, судя по всему, это еще безопасный способ совершать расчеты и хранить деньги. По статистике, деньги с банковского счета воруют куда чаще, чем деньги с электронных кошельков.

При всей своей виртуальности система денежных переводов дает совершенно реальные возможности как в Сети, так и за ее пределами. Через интернет уже можно не только делать покупки в различных онлайн-магазинах и оплачивать сетевые сервисы и продукты (вроде платного аккаунта в Живом Журнале или подписки на закрытую ленту новостей). Теперь можно не выходя из дома вносить плату за коммунальные услуги, интернет, коммерческое телевидение. Комиссия за подобные услуги составляет, как правило, менее 1%. Для сравнения, денежные терминалы, которые появились во всех многолюдных местах, берут обычно от 3 до 5% за перевод.

Одним из основных назначений электронных денег является оплата труда в Сети. Масса аутсорсинговых программистов и владельцев сайтов получают прибыль в виде электронных денег. Первые — за произведенный продукт, вторые — за ко-

личество посещений рекламного баннера, находящегося на их сайте. Электронные деньги можно всегда обменять на реальный эквивалент в пунктах обмена. Главное — не забыть вовремя пополнить свой электронный счет.

Первая система денежных переводов в России заработала осенью 1998г. — Web Money. Название — английское, но фирма полностью российская. На протяжении последних девяти лет услуга быстро развивалась, и сейчас большинство сетевых магазинов принимают платежи именно через эту систему. На данный момент ежедневный оборот в системе Web Money составляет 10 млн.долл., а сумма ежедневных переводов доходит до 80 тыс.долл.

Сегодня пополнить свой лицевой счет в Сети можно разными способами: купить специальную карточку в одном из салонов связи для пополнения счета, положить деньги на счет через платежный терминал, обменные пункты (их, например, открывает в Москве Web Money), банковским переводом (например, через Сбербанк) или почтовым переводом.

На Западе подобная система появилась примерно в то же время. В том же 1998г. появилась электронная платежная система PayPal.

PayPal — это платежная интернет-система, которая обслуживает клиентов из 60 государств. В России сервисы PayPal можно использовать только для расчетов за покупки. PayPal является единственной системой, в которой все вклады застрахованы. Кроме того, система предлагает и различные дополнительные возможности для управления средствами.

В 1998г. WebMoney тоже пыталась страховать вклады пользователей. Между Центральной страховой компанией и владельцем WebMoney — АНО «ВМ-Центр» — был подписан договор страхования гражданской ответственности. В связи с этим комиссия на переводы увеличилась с 0,5 до 0,8%. Вскоре из-за неактуальности страхования отменили: страховой случай наступал крайне редко. Комиссия, однако, так и остается на уровне 0,8% до сегодняшних дней.

Несмотря на конфиденциальность услуг электронных кошельков, не все так равны в правах пользования ими, как может показаться на первый взгляд.

Например, для пользователей с российским IP-адресом (указывает на то, что компьютер находится именно в нашей стране) доступ к мировой системе PayPal был открыт только в 2005г. До этого времени при обнаружении российских аккаунтов счета обычно замораживались. И сегодня владельцы аккаунтов из «неблагонадежных государств», (например, Россия, Эстония) не имеют права принимать платежи от других участников системы. Это связано с большим потоком мошеннических операций из стран СНГ. В принципе, это не является серьезным ограничением для пользователей. Ведь главное, зачем нужен электронный кошелек, — это именно расплачиваться в сети.

По мере того как платежные системы развивались, появлялись мошенники, желающие заработать на изъянах системы. Эксперты выделяют три основных вида мошенничества с электронными деньгами: выуживание денег (фишинг), отмывание денег через махинации с переводами (в данном случае мошенники работают против системы,

рядовым пользователям это не опасно) и продажа по заниженным ценам с небольшой предоплатой.

Во время «выживания» на почту владельца электронного кошелька приходит письмо с просьбой пройти повторную авторизацию на сайте или что-нибудь вроде этого. Цель такого письма — любыми способами заставить человека проследовать по данной ему ссылке. Ссылка будет максимально похожей на сайт его платежной системы, там может быть изменена только одна буква или символ. На сайте его попросят ввести пароль и прочие данные. После этого злоумышленники могут делать с содержимым кошелька все, что угодно.

Самым распространенным мошенничеством в данной области является ловля любителей халявы, когда объявление на сайте (иногда это целый магазин) или письмо предлагает купить что-то под любым благовидным предлогом по заниженной цене. Мошенники просят выслать им небольшую предоплату за товар и после этого прекращают контакты с «клиентом».

Специалисты утверждают, что взломать электронный кошелек невозможно, если вы сами не поможете злоумышленнику. Сегодня выручка крупнейшего в России сервиса электронных денег Web Money составляет немного — 8 тыс. долл. в день. Но учитывая, что в системе зарегистрировано 4 млн. чел. и каждый день добавляется еще 4-5 тыс. новых пользователей, получается, что рынок растет почти на 50% в год.

Еще одна система, стремительно набирающая популярность в России, — «Яндекс.Деньги». За пять лет компания подключила свыше тысячи интернет-магазинов и обслужила 15 млн. транзакций, ежедневно совершается 20 тыс. операций. Всем известный бренд «Яндекс» и помогает системе активно развиваться. А система PayPal несколько лет назад была куплена за 1,5 млрд. долл. международным интернет-аукционом eBay. Внушительная сумма говорит о том, насколько развился этот интернет-сервис.

Пока рынок денежных переводов в целом в России не так развит, как в Европе и США, продолжает оставаться маленьким и оборот электронных денег в Сети. Но в этом есть и свои плюсы: например, российские хакеры мало интересуются отечественными счетами, предпочитают орудовать за рубежом, где можно заработать значительно больше. Денис Вараксин, Владимир Архипкин. Росбалт, 5.11.2007г.

— Комиссия по банкам и банковской деятельности Совета Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) подготовила перечень критериев по отбору партнеров госкорпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности» и согласовала его с Ассоциацией региональных банков России (ассоциация «Россия»).

Государство внесет в уставный капитал этого банка 250 млрд. руб. Задача нового института развития (так называют госкорпорацию) — повысить конкурентоспособность российской экономики. Банк будет выдавать кредиты на инвестиционные проекты на транспорте и в энергетике, авиа- и судостроении, электронике, деревообработке и других приоритетных отраслях.

Председатель комиссии, первый исполнительный вице-президент РСПП А. Мурычев отметил, что часть кредитов следует выдавать не напрямую,

а через сеть коммерческих банков-агентов. Работает Агентство по страхованию вкладов, которое выплачивает возмещение по вкладам через банки, действующие от его имени и за его счет. В меморандуме о финансовой деятельности Банка развития записано, что он будет поддерживать проекты по развитию малого и среднего бизнеса, выдавая займы кредитным организациям. Еще один способ сотрудничества — подключение коммерческих банков к софинансированию проектов «на паях» с государством. Причем частные банки готовы взять на себя контроль за использованием кредитов. Банк развития может стать источником капитализации и рефинансирования банков-агентов для укрепления их позиций на рынке, что сократит объем банковских займов на зарубежных рынках.

Кредитные учреждения (банки), допущенные к бюджетным деньгам, должны работать на рынке не менее 5 лет, входить в систему страхования вкладов, соблюдать требования ЦБ по обязательным нормативам и не иметь нареканий со стороны регулятора. Собственный капитал такого кредитного учреждения не может быть менее 5 млн. евро. Оно должно обладать положительным аудиторским заключением по итогам работы за пред.г., иметь свою филиальную сеть в регионах и не иметь долгов перед бюджетом и внебюджетными фондами (всего РСПП предлагает 11 критериев).

По мнению А. Мурычева, на основе этих критериев госкорпорация сможет сформировать пул агентов, а затем можно будет проводить отдельные конкурсы по реализации конкретных проектов. Можно учитывать размер «комиссионных», которые банки готовы платить за пользование ресурсами госкорпорации, но конечная цена заемных денег, выделяемых по проектам Банка развития, должна быть определена заранее и не превышать рыночных ставок. В случае объявления тендера на финансирование крупного инфраструктурного проекта федерального значения требование к собственному капиталу коммерческого банка может быть увеличено до 100 млн. евро. Согласно меморандуму о финансовой политике госкорпорации, минимальная сумма выдаваемого Банком развития кредита — 1 млрд. руб., а для кредитов малому и среднему бизнесу установлен лимит в 150 млн.

Проекты для Банка развития должны отвечать ряду требований. Госкорпорация не должна участвовать в программах, не обеспечивающих возврат государственных средств, но нельзя вкладывать средства только в высокодоходные коммерческие проекты.

А. Мурычев подчеркнул, что стратегией Банка развития должно стать долгосрочное рискованное кредитование. БИКИ, 16.10.2007г.

— В ближайшее время на финансовый рынок России войдут не менее трех крупных западных банков. Об этом 11 окт. в ходе четвертой международной межбанковской конференции «Денежные переводы, розничные банковские услуги» в Ереване заявил директор департамента лицензирования деятельности и финансового оздоровления кредитных организаций Банка России Михаил Сухов, заметив, что в России работает уже больше половины крупнейших иностранных банков.

По его словам, кроме того, 5-6 западных банков, представленных в России, намереваются направить средства на развитие филиальных сетей в РФ. «Это значит, что через год-два все рынки пре-

доставления розничных банковских услуг будут в значительно конкурентоспособней, поскольку западные банки принесут сюда не только финансы, но и технологии», — заметил Сухов, добавив, что повышению конкурентоспособности будет способствовать и изменение законодательной базы. В этой связи, Сухов также проинформировал, что ближайшие год-два, первые шаги по внедрению стандартов, связанных с применением Базеля-2, будут предприняты. «Они окажут влияние, в т.ч. и на банки, которые осуществляют банковские переводы. Поскольку одним из отличий Базеля-2 от Базеля-1 является оценка операционного риска и его включения в расчет достаточности капитала», — сообщил он. Поэтому, добавил представитель Банка России, банки, которые располагают высокой ликвидностью, но и одновременно получают большой объем дохода от оборота, в т.ч. связанного с денежными переводами, получит дополнительные требования по достаточности капитала. «Они не будут критичными, однако создадут дополнительные стимулы для капитализации кредитных учреждений и централизации капитала, в т.ч. в сфере расчетных операций», — пояснил Сухов.

Говоря о состоянии банковского рынка в целом, он заметил, что уже второй год в России регистрируется практически одинаковый рост банковских активов. «Если за 8 месяцев прошлого года они возросли на 24%, то за аналогичный период текущего года этот показатель увеличился на 28%, однако на самом деле темп был тот же, небольшая разница обусловлена лишь первичным размещением акций двумя крупнейшими банками», — заметил Сухов. Он также проинформировал, что соотношение банковских активов с ВВП, в середине года перешли пороговый показатель 60%. «По прогнозам к концу года этот показатель достигнет уровня 64-65%, в следующем году, при сохранении нынешних темпов роста, а предпосылки к этому имеются, уровень банковских активов может достигнуть 75% с ВВП», — заявил он. Сухов также проинформировал, что в середине года уровень достаточности капитала банковской системы повысился до 16,8%. При этом он добавил, что за 2 месяца средний уровень достаточности снизился с 16,8% до 16,1%. «Это значит, что капитал становится достаточно дорогим банковским ресурсом», — заключил Сухов. ИА Regnum, 11.10.2007г.

— Центр экономического анализа (ЦЭА) выпустил очередной аналитико-статистический обзор «Интерфакс-1000: Страховые компании СНГ. Итоги 2006г.».

Обзор содержит ключевые показатели деятельности страховых компаний России, Украины, Казахстана, Белоруссии, Азербайджана, Молдавии, Армении, Грузии, Таджикистана, Узбекистана и Киргизии.

В таблице «Интерфакс-1000. Страховые компании СНГ» представлены сведения об объеме страховых премий и страховых выплат по состоянию на 1 янв. 2006г. и на начало 2007г. По итогам 2006г. в список вошли 722 российских страховых компаний и 278 страховых компаний из других государств СНГ. Все показатели представлены в долл. США. В списке страховые компании ранжированы по объему собранных страховых премий.

В обзоре дается краткая характеристика страховых систем стран СНГ: приводятся сведения о

числе действующих страховых компаний, основных финансовых показателей рынка страховых услуг (величине активов, страховых резервов и капитала), доле крупнейших страховых организаций, основных тенденциях развития страхования.

«Интерфакс-ЦЭА» — аналитический центр, который входит в состав международной информационной группы «Интерфакс» (Interfax Information Services Group) и специализируется на подготовке макроэкономических прогнозов, анализе конъюнктуры финансовых рынков и экономики регионов, а также подготовке прогнозов развития ситуации на денежно-финансовом рынке России и стран СНГ.

Наиболее популярными изданиями «Интерфакс-ЦЭА» являются рейтинги крупнейших банков и страховых компаний России, которые известны под брэндом «Интерфакс-100» и пользуются высоким авторитетом у участников финансового рынка.

Контактные телефоны: Для иностранных организаций: Москва: +7 (495) 250-3173, 250-9232, 250-0022. Для российских организаций: Москва: +7 (495) 251-9041, 250-0849, 250-1641. Interfax, 7.9.2007г.

— В ближайшие несколько месяцев доля, которую иностранный капитал занимает в совокупных российских банковских активах, может резко возрасти. Первый зампредела ЦБ РФ Геннадий Меликьян заявил, что Банк России официально разрешил некоторым иностранным финансово-кредитным организациям «прикупить» более 20% уставного капитала нескольких российских банков. Среди потенциальных покупателей, как пояснил Меликьян, есть банки из стран Юго-Восточной Азии, среди потенциальных продавцов — преимущественно московские банки, не входящие в «первую тридцатку». И то, и другое весьма символично для национального банковского рынка на нынешнем этапе его развития.

В отличие от американских и европейских банков азиатские финансовые «тигры» до сих пор не демонстрировали особого интереса к России. «Варяги» приходили к нам в основном с Запада: только за последние 5-7 лет здесь обособились сразу несколько крупнейших международных финансово-кредитных групп. Например, Citibank (входящего в Citigroup), венгерский OTP Bank, итальянские UniCredit и Intesa, бельгийская группа KBS. Как результат — на сегодняшний день доля иностранных инвесторов в совокупном капитале российских банков превысила 20%. Только в I пол. 2007г. число действующих кредитных организаций в России со 100-процентным иностранным участием увеличилось с 52 до 58, а с более чем 50-процентной иностранной долей — с 13 до 19. Общее число российских кредитных организаций с тем или иным иностранным участием в янв.-июне 2007г. возросло со 153 до 180. И инвесторами, и покупателями в подавляющем большинстве случаев выступали именно западные финансовые структуры.

Ответ азиатских банков на этот «поход на Восток» можно с полным основанием назвать непропорциональным: на сегодняшний день активно работает с российскими клиентами разве что индийский АйСиАйСиАй. Другие банки из стран Юго-Восточной Азии, если и присутствуют на российском рынке, то занимаются преимущест-

венно обслуживанием корпоративных клиентов — читай, узкого круга национальных компаний, которые наладили в свое время долгосрочные партнерские отношения с российскими фирмами.

Поэтому вряд ли стоит рассматривать как сенсацию то, что азиатские финансовые «тигры», наконец, решили попробовать, каков на вкус российский банковский рынок. По словам экспертов, у них есть все шансы «зацепиться» здесь. И дело не только в том, что банки из стран Юго-Восточной Азии сейчас не испытывают серьезных проблем с финансовыми ресурсами и готовы заплатить за «вход» достаточно высокую цену. Более важным фактором будет то, что российский рынок будет для них своего рода «дежа вю»: лет десять-пятнадцать назад они переживали на своих рынках практически такую же ситуацию, которая сложилась в настоящий момент в России. Бурный рост кредитования физических лиц, сопровождающийся увеличением объемов «плохих долгов»; сокращение числа банков за счет «укрупнения» рынка — все это, так или иначе, банками из стран Юго-Восточной Азии уже пройдено. Отличие нашего рынка от азиатских, пожалуй, лишь в том, что там население не переживало такого острого «кризиса доверия» к банковской системе, как в России. Однако, как отмечают эксперты, сейчас если и приходится сталкиваться с чем-либо, так только с отголосками этого кризиса, не более того. Так что вновь прибывшие банки из «экзотических» стран могут рассчитывать в России на вполне благожелательный прием.

В то же время банкам из стран Юго-Восточной Азии вряд ли стоит рассчитывать на то, что «входным билетом» для них может стать покупка одной из ведущих российских финансово-кредитных структур. Геннадий Меликьян не случайно указал, что в роли объектов покупок будут выступать национальные банки, не входящие в «первую тридцатку». Это весьма характерно для нашего рынка на нынешнем этапе его развития: те «монстры», которые хотели привлечь стратегического инвестора, уже привлекли его. В «ТОП-30» остались банки, которые либо только нацеливаются на проведение IPO (т.е., на привлечение миноритарных акционеров), либо вообще пока не считают необходимым привлекать портфельных или стратегических инвесторов. Поэтому спрос, что совершенно естественно, перемещается «ниже» и сосредотачивается на банках, которые могут предложить потенциальным покупателям и большую клиентскую базу, и вмняемый брэнд, и — в оптимальном случае — разветвленную филиальную сеть, охватывающую не только Москву и Санкт-Петербург, но и крупные региональные города.

Вряд ли, конечно, такие банки «пойдут с молотка» с 6-кратной премией к капиталу, как это случилось недавно с Росбанком. Однако, как считают эксперты, приход «азиатских денег» может привести к новому повышению коэффициентов при покупке российских банковских активов. Если сейчас они в среднем по рынку не превышают 2,5-3 раз, то на волне роста спроса со стороны азиатских банков могут подняться до 3-3,5 и даже 4 раз к капиталу банков. Анатолий Горев. РИА «Новости», 24.8.2007г.

— Международная конференция государств-участников Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) «Комплексное обеспечение бе-

зопасности в кредитно-финансовой сфере» открылась в понедельник в Уфе, сообщили в пресс-службе Национального банка Башкирии (территориальное подразделение Банка России).

Как отмечается в пресс-релизе подразделения ЦБ, конференция проводится Банком России на базе Национального банка Башкирии в соответствии с решением совета руководителей центральных (национальных) банков государств-участников ЕврАзЭС.

Работа конференции направлена на обмен опытом между центробанками государств, имеющих статус участника или наблюдателя в ЕврАзЭС, в сфере обеспечения безопасности в кредитно-финансовой сфере с учетом общемировых тенденций. Участники конференции обсуждают вопросы повышения безопасности, взаимодействия с правоохранительными органами.

В работе форума принимают участие представители Банка России, делегации центробанков Азербайджана, Казахстана, Таджикистана, Украины. Конференция завершит работу 18 авг.

В ЕврАзЭС входят Россия, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Таджикистан и Узбекистан. Армения, Молдавия и Украина обладают статусом наблюдателя в сообществе. Interfax, 13.8.2007г.

— Международное агентство Fitch Ratings опубликовало отчет «Банковская система и пруденциальное регулирование в России». Отмечается, что большое количество банков и использование неконсолидированной российской отчетности затрудняет банковское регулирование, сводя его к формальному соблюдению требований, а не к содержательному анализу.

В то же время за счет развития розничного бизнеса при хороших условиях для возврата кредитов российские банки улучшают качество своих активов. По данным Банка России, в I пол. 2007г. объем кредитов, выданных банками частным лицам (резидентам и нерезидентам), вырос на 18,2%.

Структура фондирования улучшается (особенно в крупных банках), чему способствуют привлечение синдицированных кредитов, эмиссия долговых обязательств и проведение сделок секьюритизации.

Эксперты агентства отмечают, что небольшие банки в большей степени зависят от розничных депозитов, которые могут быть изъяты до наступления установленного срока, а также от местного межбанковского рынка. В то же время система страхования вкладов должна способствовать стабильности фондирования.

В докладе отмечается ряд положительных моментов в российском банковском регулировании, в т.ч. значительное реформирование банковского законодательства в 2002-07гг. Так, проекты законов «О банках и банковской деятельности» и «О Центральном банке РФ» (в ближайшее время будут внесены в правительство) могут существенно расширить возможности ЦБ по надзору за деятельностью банковских групп и холдингов.

Банк России сможет устанавливать обязательные нормативы и требовать подробную консолидированную отчетность. Кроме того, закон позволит ЦБ выявлять, кто и на кого в группе (холдинге) оказывает наибольшее влияние и осуществляет косвенный контроль. В России насчитывается 30 банковских групп и 191 консолидированная группа с преобладающей финансовой деятельностью. БИКИ, 4.8.2007г.

— Состоятельным россиянам станет гораздо легче приобретать недвижимость и оплачивать учебу своих детей за границей. В пятницу 13 июля президент Владимир Путин подписал поправки к закону «О валютном регулировании и валютном контроле». Теперь ограничения на денежные переводы между близкими родственниками внутри страны и за ее пределами сняты. Но все нововведения касаются лишь граждан России: если родственник — подданный другого государства, или желание перевести крупную сумму возникнет у живущего в России гражданина СНГ, им придется ограничивать свои финансовые желания.

Новая редакция закона «О валютном регулировании и валютном контроле» вплотную приближает Россию к валютному законодательству европейских стран. Ранее россияне могли переводить близким родственникам за рубеж не более 5 тыс.долл. в день, а валютные переводы внутри страны и вовсе были запрещены. Теперь граждане могут отправить абсолютно любые суммы своим супругам, родителям, детям, а также бабушкам, дедушкам, внукам, братьям и сестрам, проживающим за границей. Одновременно, глава государства поручил Центробанку разработать нормативный акт, устанавливающий перечень документов, которые должны предъявить родственники, осуществляющие денежные переводы, чтобы подтвердить, что они действительно являются близкими.

Эксперты считают, что наше законодательство, по сути, избавилось от недействующего запрета. Как отмечал председатель банковского комитета ГД Владислав Резник, инициировавший поправку, любой российский гражданин и прежде мог отправить родственнику или просто знакомому за границей любую сумму, только процедура эта была более хлопотной. Нужно было открыть собственный счет за рубежом, перевести на него деньги, и уже с этого счета отправлять на счета родственников, друзей или деловых партнеров «любые средства без ограничения».

Кроме того, действовавшие до недавних пор ограничения на суммы денежных переводов не уязвлялись с российским законодательством. Например, закон позволял дарить близким родственникам наличные деньги, но ограничивал право передать «подарок» по безналу. Более того, ограничения на перемещения средств противоречили Семейному кодексу, если деньги составляли общее имущество родственников.

Хотя рынок денежных переводов из России и исчисляется млрд.долл. (только в прошлом году физические лица перевели из РФ почти 19 млрд.долл.), экономический эффект от нововведения, скорее всего, будет невелик. Ведь 46% переводов за границу совершают не граждане РФ, которых изменения в законе не коснутся. В основном это гастарбайтеры из стран с неразвитой экономикой и низким уровнем жизни, приезжающие в Россию на заработки.

Другое дело состоятельные россияне — теперь им станет гораздо проще переводить деньги для приобретения недвижимости за рубежом, оплаты обучения детей или дорогостоящего лечения родственников.

Но госчиновники опасаются, что либерализация финансового законодательства облегчит легализацию доходов, полученных преступным путем

или предназначенных для финансирования терроризма. Поэтому, разрешив гражданам переводить за рубеж сколь угодно крупные суммы, государство тут же озаботилось усилением контроля над денежными переводами. Мера вполне предсказуемая — сейчас банки обязаны информировать Федеральную службу финансового мониторинга (Росфинмониторинг) о большинстве видов операций на сумму свыше 600 тыс. руб. До сих пор это правило не касалось денежных переводов, но лишь потому, что россиянам запрещалось переводить такие суммы.

В пятницу президент Путин дал распоряжение правительству и ЦБ разработать и внести в Думу законопроект, который обеспечит контроль за переводами свыше 600 тыс. руб.

Впрочем, это — лишь частичное решение проблемы, ведь легальные переводы составляют порядка 50% денежных сумм, ежегодно вывозимых из России. Остальное вывозится «в серую», через знакомых или специальных курьеров, благо со странами СНГ существует безвизовый режим. Владислав Гринкевич. РИА «Новости», 17.7.2007г.

— В 2006г. физическими лицами из России через кредитные организации, почтовые отделения и системы денежных переводов в страны Южного Кавказа было перечислено 1,388 млрд.долл.

По данным Центрального банка России, в частности, в Армению было перечислено 604 млн.долл., а из Армении в Россию — 58 млн.долл. Из России в Грузию физические лица перечислили 344 млн.долл., а в Азербайджан — 440 млн.долл.

Основными странами — получателями денежных переводов из России, осуществленных через системы, в 2006г. стали Узбекистан (16,7%), Таджикистан (15,9%), Украина (15,4%), Армения (10,1%), Молдавия (8,7%). В Азербайджан было перечислено 7,3% от общего показателя денежных переводов из России, а в Грузию — 5,7%. В общей сложности оборот трансграничных операций физических лиц (переводы в Россию и переводы из России) в 2006г. составил 26,3 млрд.долл., что, по сравнению с 2005г., увеличилось на 39%. ИА Regnum, 10.7.2007г.

— Одна из главных тем проходящего с 21 по 24 июня в Вене I банковского форума стран СНГ — вступление России в ВТО. Финансистов волнует, не повторит ли российский финансовый рынок путь стран Восточной Европы, где доля иностранного участия в капитале банков достигла 80-90%, а в некоторых даже вплотную приблизилась к 100%? И, если да, пойдет ли это на благо национальной экономике или, напротив, поставит ее в полную зависимость от иностранного капитала?

На первый взгляд, основания для таких пессимистичных прогнозов есть: западные банки действительно весьма агрессивно «осваивают» российский банковский рынок. Среди уже прибывших — брэнды известнейших международных финансовых групп — Societe Generale, Raiffeisen International, ICICI Bank, BNP Paribas, Citigroup, HSBC, Intesa, UniCredit и другие. В тек.г. этот далеко не полный список сильных мира сего может пополниться новыми именами: на российский рынок планирует выйти третий по величине британский банк Barclays и крупнейший банк Китая, Industrial & Commercial Bank of China (ICBC). Каждый из этих ожидаемых приходов по-своему символичен. В случае с банком Barclays речь пойдет о второй

попытке: британская финансово-кредитная структура работала в России в середине 90-х, но ушла вскоре после дефолта в августе 1998. Что касается китайского банка, то он занимает четвертое место в мире по рыночной капитализации (208,9 млрд.долл.).

Сомнительно, что российский банковский рынок будет полностью занят «западниками» и «восточниками», как это произошло в свое время с аналогичными рынками в странах Восточной Европы. Несмотря на активный наступательный курс иностранных стратегических инвесторов, доля участия иностранного капитала в совокупном капитале российской банковской системы сейчас не превышает 18%. С начала тек.г. этот показатель увеличился на 2%. Правда, этот рост, как поясняет первый заместитель председателя правления ЦБ РФ Алексей Улюкаев, произошел не за счет покупок стратегическими инвесторами крупных пакетов банковских акций, а за счет активизации международных портфельных инвесторов. Те приняли активное участие в IPO Внешторгбанка и в размещении доэмиссии Сбербанка. В результате в ВТБ после проведения IPO доля иностранного капитала составила 12%, а в Сбербанке – 21%. Однако вряд ли на основании этого можно говорить о том, что две крупнейшие российские финансово-кредитные структуры рискуют стать «чужими»: доля инвесторов-нерезидентов «размыта» между множеством участников. Они по определению не смогут оказывать влияние ни на управление банками, ни на формирование стратегий развития ВТБ и Сбербанка.

Эти два финансовых гиганта являются ядром крайне централизованной банковской системы России: на долю 14 из действующих 1200 банков приходится около половины капитала всей банковской системы, в т.ч. у Сбербанка – 25%, у ВТБ – 7%.

Поэтому и невозможно повторение в России чешского, румынского или словацкого сценариев, при которых контроль над банковским сектором полностью переходил в руки международных финансовых групп. Российское государство не собирается уступать контроль над госбанками ни российским инвесторам, ни, тем более, инвесторам – нерезидентам. Так что даже если «западники» и «восточники» скупят на корню большинство российских частных банков (что крайне маловероятно), все равно значительная доля рынка останется под контролем российских банковских структур.

Налицо и вторая причина, почему повторение восточноевропейского сценария в России представляется крайне маловероятным. Как отмечают эксперты, ко времени прихода крупных иностранных финансовых групп в Чехию, Румынию или Словакию, национальные банки в этих странах были сильно «недокапитализированы». На практике это означало, что им неоткуда было взять средства для повышения своей капитализации, а, значит, для развития своего кредитного бизнеса. Привлечение стратегического инвестора в лице ведущего иностранного банка казалось в этой ситуации панацеей от всех бед. Перед российскими же банками – во всяком случае, входящими в «ТОП-100» и даже «ТОП-200» – эта проблема стоит менее остро. В ситуации, когда показатели доходности банковского рынка ежегодно достигают 30-40%, владельцы банков сами готовы вкладыва-

ть средства в развитие бизнеса своих финансовых структур.

Так что «продаваться» российские банки, конечно, будут, но не в массовом порядке и не за любые деньги. Поэтому страхи перед грядущей оккупацией рынка несколько преувеличены. Как преувеличены и прогнозы о том, что после вступления в ВТО доля участия нерезидентов в капитале российской банковской системы резко возрастет. Практика последних нескольких лет показывает, что те международные группы, которые хотят обосноваться на российском рынке, прекрасно делают это уже сейчас. Анатолий Горев, финансовый аналитик. РИА «Новости», 21.6.2007г.

– Российские ценные бумаги все популярнее среди инвесторов (The Financial Times, Великобритания). Российские облигации вновь появились в меню. Джоанна Чун (Joanna Chung). После того как в 1998г. Россия объявила дефолт по внутренним долговым обязательствам, инвесторы рынка облигаций обходили ее стороной. Один иностранный банкир даже заявил, что он скорее съест ядерные отходы, чем купит российские бумаги. Но российские облигации вновь появились в меню. За последний год рынок пошел на взлет, разогнанный увеличением выпуска корпоративных бумаг.

По данным Dealogic, в 2006г. продажи деноминированных в рублях облигаций корпорациями и банками принесли более 18 млрд.долл., что в 2,5 раза больше, чем в 2005г., когда на них было заработано 5,6 млрд. Впервые заимствования российскими компаниями посредством выпуска рублевых облигаций превысили выпуск долларовых облигаций в 2006г., хотя в этом году данная тенденция еще не подтвердилась. Но за последний год 99 выпусков рублевых облигаций уже принесли 8,4 млрд.долл., на 2,7 млрд. больше, чем за предыдущие 12 месяцев.

В силу повышения спроса за последние 2 года произошло резкое сжатие доходности корпоративных облигаций, на 70 базовых пунктов для заемщиков высшего класса и 150-200 базовых пунктов для заемщиков в более низкой инвестиционной категории. «По высококачественным корпоративным бумагам доходность обычно не превышает 7%, облигации среднего качества дают от 7,5 до 9%, а высокодоходные бросовые облигации – до 12%, – говорит Павел Пикулев, аналитик московского инвестиционного банка «Траст». – Еще 3 года назад доходность по бросовым облигациям составляла до 20%, а теперь такой процент предлагают лишь компании на грани банкротства».

Рост привлекательности рублевых облигаций для отечественных и, во все большей мере, международных инвесторов отражает сдвиги в российской экономике, стимулируемой высокими ценами на энергоносители и раздутым валютным запасом. Среди покупателей наиболее активны банки, но, помимо них, есть инвестиционные фонды и компании, управляющие активами, страховые компании и негосударственные пенсионные фонды. «Мы впервые наблюдаем рост интереса со стороны азиатских инвесторов – как институциональных, так и розничных клиентов», – говорит Изабель Лоран (Isabelle Laurent), замглавы инвестиционного отдела Европейского банка реконструкции и развития, который стал одним из первых международных заемщиков, выпустивших рублевые облигации.

По мнению Уильяма Уивера (William Weaver), соруководителя отдела развивающихся рынков Европы корпорации Citi, «теперь, когда Россия обрела прочное место в инвестиционной категории, все больше инвесторов готово пойти на кредитный и валютный риск, приобретя рублевые корпоративные облигации». Вероятность дальнейшего укрепления российской валюты, курс которой относительно доллара вырос за последние полтора года на 9%, дает инвесторам потенциальный дополнительный доход помимо облигационного купона. А рубль «воспринимается как сильная и стабильно укрепляющаяся валюта», — говорит Эндрю Делл (Andrew Dell), глава отдела облигаций развивающихся рынков группы HSBC.

Выпуская рублевые облигации, заемщики — в число которых входят как банки, так и компании различного профиля, в том числе, занимающиеся розничной торговлей, добычей полезных ископаемых, телекоммуникациями, транспортом и пищевой промышленностью — могут диверсифицировать свои источники финансирования, подключившись к более широкой инвестиционной базе. Быстрорастущим российским компаниям целесообразно выпускать облигации в той валюте, в которой они держат свои долговые обязательства. Все более разнообразными становятся размер, сроки платежа и структура облигаций. По словам банкиров, в повышении активности рынка облигаций за последний год значительную роль сыграли 2 технических момента.

В июле пред.г. российское правительство сняло все валютные ограничения на торговлю рублем, сделав его полностью конвертируемым. Теперь инвесторы могут свободно вывозить рубли из страны и ввозить их, нероссийские инвесторы могут открывать рублевые банковские счета, а рублевые инвестиции с фиксированным доходом отменены.

По словам Николая Подгузова, аналитика московской группы «Ренессанс Капитал», после отмены всех ограничений для иностранных инвесторов, касающихся приобретения рублевых облигаций, нерезиденты начали повышать свою активность в этом сегменте рынка. В этом году расчетно-клиринговые группы Euroclear и Clearstream начали принимать рубли в качестве расчетной валюты, упростив эмитентам продажу облигаций по всему миру. «Упрощение расчетов привело к выпуску целой серии рублевых евробондов. Первыми международными заемщиками стали KfW [немецкий Kreditanstalt für Wiederaufbau] и ЕБРР, а российскими — «Газпромбанк» и «УРСА Банк», разместившие облигации на сумму, соответственно, 10 млрд. рублей (385 млн. долл.) и 5 млрд., — говорит Уивер. — Другие российские эмитенты получили доступ к международной инвестиционной базе и, скорее всего, будут активно следовать их примеру». «Российские корпорации, — добавляет Уивер, — теперь технически способны обменять существующие облигации в долларах США на международные рублевые облигации».

Есть и более фундаментальные стимулы роста, такие, как низкие процентные ставки и рост потребности российских компаний в капитале. Пиккулев из банка «Траст», говорит, что рост выпуска рублевых облигаций не стал бы уверенным без хорошо функционирующего денежного рынка. «Ставки на рынке краткосрочных займов для бан-

ков так низки, что дополнительной прибыли они предпочитают покупку рублевых облигаций. По облигациям они могут получить 7–8% вместо 3–4% на денежном рынке», — говорит он.

Однако, некоторые участники рынка отмечают, что еще сохраняются препятствия на пути превращения рублевого рынка в подлинно глобальный. Активность на рынке рублевых евробондов — то есть, рублевых облигаций, выпущенных иностранными заемщиками, — по-прежнему «приглушенная», — говорит Лоран из ЕБРР. «Выпуск облигаций отечественными заемщиками идет хорошо, но выпуск рублевых евробондов не так активен, как мы ожидали поначалу». Она подчеркивает, что следует обратить внимание на сложности для инвесторов в создании рублевых счетов и нынешнюю внутреннюю систему платежей. «В настоящий момент возможности движения средств между внутренними и международными рынками довольно ограничены», — говорит она, добавляя, что для создания «гармоничного» рынка требуется их взаимодействие в расчетно-клиринговой сфере.

Управляющий директор инвестиционного департамента по России Barclays Capital Сергей Станковский говорит, что в кратко- и среднесрочной перспективе внутренний рынок естественным образом останется основным стимулом роста рынка рублевых облигаций. По словам Подгузова из «Ренессанс Капитала», нынешний уровень ликвидности рубля достаточен для сохранения низких ставок на денежном рынке в течение 2–3 месяцев. «Несмотря на то, что стоимость многих рублевых облигаций достигла рекордно высоких отметок, вероятно, этим летом рост продолжится», — заявил он. www.inosmi.ru, 20.6.2007г.

— Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) совместно с недавно созданным российским Банком развития будет поддерживать экономические проекты в России, говорится в заявлении президента ЕБРР Жана Лемьера. «ЕБРР был очень доволен возможностью обсудить в Санкт-Петербурге с представителями российских властей возможность совместной работы с только что основанным российским Банком развития», — отмечает Лемьер. «Мы с нетерпением ждем сотрудничества с этим новым институтом в сфере поддержки дальнейшего развития и диверсификации российской экономики», — заявил президент ЕБРР.

Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности», сохранившая узнаваемый бренд Внешэкономбанк (ВЭБ), была зарегистрирована 8 июня, а 18 июня было объявлено о назначении председателем Банка развития Владимира Дмитриева, возглавлявшего ВЭБ до преобразования.

Среди направлений деятельности банка — преодоление инфраструктурных ограничений роста экономики, повышение эффективности использования природных ресурсов, модернизация и дальнейшее развитие наукоемких промышленных производств. Банк развития будет осуществлять инвестиционную, внешнеэкономическую, консультационную и иную деятельность по реализации проектов в России и за рубежом, в т.ч. с участием иностранного капитала.

Президент ЕБРР Жан Лемьер был одним из первых, кто обсудил с российским руководством

возможность сотрудничества с новым банком. Уже на следующий день после объявления о его создании Лемьер провел в рамках Петербургского международного экономического форума встречу с первым вице-премьером РФ Сергеем Ивановым, где задал этот вопрос.

«Мы должны развивать более активное партнерство с российскими коллегами и безусловным является партнерство с российским Банком развития», — сказал Лемьер, спросив при этом у Иванова, поддерживает ли он идею сотрудничества ЕБРР и Банка развития.

Иванов дал на это положительный ответ. «Конечно, я поддерживаю эту идею. Одна голова хорошо, а две — лучше», — сказал первый вице-премьер РФ.

При этом он отметил, что сотрудничество должно быть не только в сферах развития инфраструктуры и муниципальных служб, о чем говорил Лемьер, но и в области финансирования инновационных проектов. «Может, даже рискованных проектов, связанных с инновациями», — добавил Иванов. «Сейчас у нас не стоит проблема отсутствия финансовых ресурсов, вопрос — как их максимально эффективно использовать. Прежде всего, нас интересуют длинные кредиты», — отметил первый вице-премьер РФ. РИА «Новости», 18.6.2007г.

— В Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр» с успехом прошла Первая международная специализированная выставка e-Finance Russia-2007. Электронное управление финансами». Это новый проект, реализованный «Экспоцентром» совместно с Ассоциацией Российских банков при поддержке Российской Ассоциации электронных коммуникаций и ТАСС-Консалтинг.

В Конгресс-центре ЦВК «Экспоцентр» состоялась пресс-конференция, на которой были подведены итоги этого смотра. В мероприятии приняли участие заместитель гендиректора ЦВК «Экспоцентр» И.Л.Митрофанов, зампред Государственной думы РФ по кредитным организациям и финансовым рынкам, президент Ассоциации региональных банков России А. Г. Аксаков, директор по развитию Российской Ассоциации электронных коммуникаций Т. Н. Аитов. Вел пресс-конференцию руководитель пресс-центра ЦВК «Экспоцентр» А.В.Дидевич.

Выставка e-Finance Russia — это единственное выставочное мероприятие, посвященное использованию электронных технологий в организации денежных расчетов. Как отметил в своем выступлении зампред комитета Госдумы РФ по кредитным организациям и финансовым рынкам А.Г.Аксаков, финансовый рынок стремительно развивается, цифровые коммуникации открывают новые возможности в сфере банковских услуг. Использование дистанционного финансового банковского обслуживания позволит решить проблему оказания услуг в самых отдаленных регионах нашей страны. В настоящее время 60% россиян не обеспечены банковскими услугами. В этой сфере Россия еще значительно отстает от промышленно развитых стран.

Проведение специализированного мероприятия по электронным технологиям в банковской сфере позволяет проанализировать пути развития рынка, ознакомиться с новинками. Участниками

e-Finance Russia-2007 стали 40 компаний, представивших свои стенды на экспозиционной площади 1 тыс.кв.м. По мнению заместителя генерального директора ЦВК «Экспоцентр» И.Л.Митрофанова, для первой узкоспециализированной выставки — это очень хорошие показатели, обещающие проекту большое будущее.

Выставка, где были собраны все ведущие игроки рынка, явилась идеальным местом для обмена мнениями специалистов отрасли. В рамках e-Finance Russia-2007 состоялась международная конференция «Электронное управление финансами», организованная «Экспоцентром» совместно с ИТАР-ТАСС. На конференции обсуждались актуальные вопросы использования электронных платежных средств. Как отметил на пресс-конференции директор по развитию Российской Ассоциации электронных коммуникаций Т.Н.Аитов, большой интерес вызвал «круглый стол», посвященный возможностям и перспективам развития систем мобильных платежей. Современные технологии мобильной связи открывают огромные возможности для жителей удаленных регионов РФ. Удобство и простота этих технологий в будущем привлечет на рынок мобильных платежей десятки миллионов клиентов.

Участники конференции обсудили вопросы правового регулирования осуществления денежных расчетов через интернет, международной практики внедрения дистанционных финансовых услуг, безопасности электронных финансовых систем и другие темы. БИКИ, 16.6.2007г.

— В планах группы ВТБ — достроить всю сеть банков в странах Содружества Независимых Государств. Об этом сообщил 15 июня в Минске на пресс-конференции президент-председатель правления Внешторгбанка Российской Федерации Андрей Костин.

По его словам, сегодня банк присутствует в пяти странах Содружества, еще по трем завершаются переговоры. «Мы планируем, что до следующего года во всех 12 государствах СНГ будут отделения и филиалы ВТБ», — сказал Костин. — Это даст нам серьезные преимущества в плане обслуживания экономических связей между странами государствами Содружества Независимых Государств».

Отметим, что в ближайшие три года стратегия банка предусматривает быстрое развитие банковских услуг. Группа ВТБ — вторая по размеру среди банковских учреждений России. Активы группы составили 52 млрд.долл. Банк работает в 15 странах. В 2007г. Внешторгбанк провел крупнейшее в мире публичное размещение своих акций на мировых фондовых биржах. 22,5% акций были проданы за 8,5 млрд.долл.

Отметим, что президент Белоруссии Александр Лукашенко дал свое согласие о переименовании «Славнефтебанка» в «Банк ВТБ-Белоруссия». По согласованию с руководством Белоруссии и Национальным банком республики Внешторгбанк России стал владельцем контрольного пакета акций «Славнефтебанка». В ближайшие 2-3г. планируется открыть 50-70 дополнительных офисов на территории Белоруссии, чтобы перейти к обслуживанию населения.

ВТБ представлен, помимо Белоруссии, в Армении, Грузии и на Украине. На Украине под брендом ВТБ действуют два банка: ЗАО «Внешторгбанк (Украина)» и ОАО «ВТБ Банк».

В Армении ВТБ является основным владельцем — 70%+1 — акций ЗАО «ВТБ-Армения Банк». Сделка по продаже акций состоялась в 2004г. В настоящее время ВТБ-Армения — коммерческий универсальный банк, объединяющий 100 территориальных подразделений. На 31 марта 2007г. общий капитал «ВТБ-Армения Банк» составляет более 9,5 млрд. драмов (27 млн.долл.), активы — 43,6 млрд. драмов (127 млн.долл.), обязательства — 34,1 млрд. драмов.

В Грузии ВТБ является основным держателем акций VTB Bank Georgia (бывший Объединенный грузинский банк). Объединенный грузинский банк стал членом группы ВТБ (Внешторгбанка) с 18 янв. 2005г., когда было оформлено соглашение о скупке ВТБ контрольного пакета акций Объединенного грузинского банка (50%+1 акция). На конец 2006г. ВТБ владеет 53% акций грузинского банка; еще 18,85% принадлежат EBRD, 34,15% владеют физические и юридические лица Грузии.

Сеть дочерних банков Внешторгбанка в странах Западной Европы включает кредитные учреждения в Лондоне (Великобритания), Париже (Франция), Цюрихе (Швейцария), Франкфурте-на-Майне (Германия), Лимассоле (Кипр), Вене (Австрия), Люксембурге, Луанде (Ангола), Киеве (Украина), а также представительства в Милане (Италия), Пекине (Китай) и Дели (Индия). ИА Regnum, 15.6.2007г.

— IFC (Международная финансовая корпорация), инвестиционное подразделение группы Всемирного банка, подписала соглашение о предоставлении МДМ-банку 8-летнего кредита объемом 100 млн.долл. Об этом говорится в совместном пресс-релизе IFC и МДМ-банка.

Кредит будет направлен на развитие кредитования малых и средних предприятий (МСП) и ипотечного портфеля МДМ-банка в регионах России, где эти виды кредитования относительно мало развиты и очень востребованы рынком. IFC предоставит банку консультативные услуги по развитию ипотеки и по созданию внутренней системы управления экологическими рисками в проектах, финансируемых банком, что повысит устойчивость операций банка.

Председатель правления МДМ-банка Мишель Перирен отметил: «Начало сотрудничества МДМ-банка с IFC по финансированию программы кредитования малого и среднего бизнеса, а также увеличения портфеля ипотечных кредитов — очень важное событие для нашего банка, которое подтверждает достижения МДМ-банка как в развитии ключевых бизнес-направлений, так и в укреплении системы корпоративного управления».

Рост кредитования МСП в 2006г. составил 350%, а ипотеки — 340%. Портфель кредитов малым и средним предприятиям составляет около 215 млн.долл., а ипотечных займов — около 170 млн.долл. Развитие этих бизнес-направлений — часть долгосрочной стратегии МДМ-банка, который реализует программы кредитования МСП и предоставляет ипотечные займы во всех филиалах в 34 регионах России. Благодаря новому займу от IFC банк намерен закрепить достижения 2006г. и продолжить успешную практику предоставления займов малым предприятиям и ипотечного кредитования через свою широкую филиальную сеть.

Директор IFC по Центральной и Восточной Европе Джером Суклал отметил: «Мы рады начать

сотрудничество с МДМ-банком. Партнерство с такими финансовыми институтами позволяет нам вносить значительный стратегический вклад в развитие российского банковского сектора. Мы также надеемся, что долгосрочное финансирование и консультационная поддержка IFC позволит МДМ-банку еще более расширить ипотечную программу и финансирование МСП, которые являются важнейшими составляющими устойчивого роста среднего класса в регионах России».

Директор департамента финансовых рынков IFC Юрки Коскело сказал: «Мы надеемся, что наша консультационная помощь поможет МДМ-банку укрепить свою позицию на рынке ипотеки и кредитования МСП, и банк станет примером для всего банковского сектора страны».

Россия стала акционером и членом IFC в 1993г. С тех пор IFC инвестировала в России 3,4 млрд.долл., в том числе около 527 млн.долл. в виде синдицированных кредитов, в 130 проектов в различных отраслях экономики страны. Только в 2006 фин.г. — с 1 июля 2005г. по 30 июня 2006г. — IFC инвестировала в России 519 млн.долл. Инвестиционный портфель IFC в России составляет 2 млрд.долл., что ставит страну на первое место по объему инвестиций от IFC в мире. Прайм-ТАСС, 16.5.2007г.

— Компания Steinway & Sons, славящаяся лучшими в мире пианино и роялями, и Петер Лингдорф, знаменитый европейский разработчик и производитель цифровых акустических систем, приступают к совместной работе в рамках компании Steinway Lyngdorf. Стороны подписали многолетнее международное лицензионное соглашение о производстве аудио- и видеопродукции высочайшего уровня качества и характеристик для распространения во всем мире. Об этом сообщили в совместном заявлении президент и гендиректор компании Steinway & Sons Брюс Стивенс (Bruce Stevens) и председатель правления Steinway Lyngdorf Стеен Лоце (Steen Lohse). Финансовые условия соглашения не оглашаются.

«Мы в течение некоторого времени вели поиск путей расширения бренда Steinway & Sons для выхода на рынок высококачественных цифровых аудиосистем, — отметил исполнительный вице-президент компании Steinway & Sons Франк Мазурко (Frank Mazurco). — «В лице Петера Лингдорфа, одного из самых уважаемых в аудиоотрасли новаторов и первопроходцев, мы нашли единомышленника. Как и мы, он твердо придерживается принципов совершенства, уникального мастерства и высоких стандартов качества. Компания Steinway Lyngdorf создает продукцию, достойную имени Steinway: продукцию, которая отличается высочайшими характеристиками, исключительным качеством, а главное — обеспечит непревзойденные ощущения для ценителей во всем мире».

«Всю свою жизнь я стремлюсь реализовать мечту о принципиально новых системах, которые бы служили непревзойденным эталоном качества в аудиоотрасли и не имели равных по характеристикам и создаваемому эффекту. С помощью компании Steinway Lyngdorf мы намерены разработать новую парадигму аудио- и видеопродукции и надеемся, что система Model-D Music станет образцом этого инновационного подхода», — заявил г-н Лингдорф.

«Мы горды тем, что компания Steinway & Sons выбрала нас в качестве партнеров для совместного

вывода на рынок аудио- и видеосистем, сочетающих непревзойденные характеристики с элегантностью салонной мебели и легкостью в использовании. Я уверен, что системы, разработанные и произведенные компанией Steinway Lyngdorf, глубочайшим образом изменят и преобразуют современный рынок аудио- и видеотехнологий», — отметил г-н Лосе.

Система Model-D Music компании Steinway & Sons, первая разработка компании Steinway Lyngdorf, стала плодом упорной работы в области электроники и акустических характеристик усилителей и акустических систем. В системе Model-D Music использована усовершенствованная версия инновационной технологии г-на Лингдорфа RoomPerfect (TM), которая позволяет адаптироваться к акустическим характеристикам любого помещения, достигая непревзойденного качества звучания. В процессе установки системы квалифицированный представитель компании Steinway Lyngdorf будет использовать RoomPerfect (TM) для настройки системы на оптимальное звучание. В 2007г. Steinway Lyngdorf собирается изготовить менее сотни таких систем, каждая из которых требует кропотливой ручной работы. К доставке и установке систем Model-D планируется приступить в начале осени 2007г. Рекомендованная розничная цена — 150 тыс.долл.

Steinway Lyngdorf завершает формирование каналов продаж, привлекая к участию в них некоторых дилеров Steinway & Sons, специалистов-установщиков и стратегических партнеров, а также работает над программой комплексной подготовки и сертификации специалистов. Компания завершает развитие собственной глобальной сети специалистов для установки и послепродажного обслуживания систем.

С 1853г. фортепьяно марки Steinway (www.steinway.com) служили эталоном высочайшего уровня звучания, чувствительности механизма, внешнего оформления и качества. На ручное изготовление одного инструмента Steinway уходит до года работы; результат — инструмент редчайшего качества и мировой репутации. Не удивительно, что во всем мире инструменты Steinway выбирают 9 из 10 пианистов, композиторов и исполнителей. Центральный офис компании располагается в Астории, штат Нью-Йорк, а продажа инструментов Steinway ведется по всему миру силами около 200 авторизированных дилеров. Steinway & Sons является дочерним предприятием корпорации Steinway Musical Instruments, Inc. которой также принадлежит компания Conn-Selmer, ведущий американский производитель духовых и других оркестровых инструментов. Дополнительная информация — на сайте компании Steinway & Sons.

Петер Лингдорф, творец новаторских технологий и один из самых успешных предпринимателей Европы, вот уже 30 лет является одним из лидеров индустрии аудиосистем. Он одним из первых внедрил цифровую коррекцию акустики помещения. Принадлежащая ему компания Lyngdorf Audio лидирует в технологической разработке и рыночной реализации высококачественных цифровых акустических систем и оперирует крупнейшими в Европе, оборудованными по последнему слову техники студиями для проведения исследований и разработок. Именно Лингдорф первым вложил средства в компанию Tossata Technology ApS, ко-

торая считается автором первого в мире настоящего цифрового усилителя, легендарной технологии Millennium, созданной в 1998г. и впоследствии приобретенной компанией Texas Instruments. Лингдорф также является основателем и владельцем контрольного пакета акций самой успешной европейской группы аудиоконцернов AudioNord International, в которую входят крупнейший скандинавский импортер и дистрибьютор Hi-Fi аппаратуры Klubben, а также глобальный производитель высококачественных акустических систем Dali. Прайм-ТАСС, 15.5.2007г.

— Внешэкономбанк (ВЭБ) по поручению минфин РФ перевел в JP Morgan Chase Bank, London средства на 1059 млн.долл. в качестве очередных платежей по еврооблигациям России со сроками погашения в 2010 и 2030 гг. Как сообщила сегодня пресс-служба ВЭБа, платеж осуществлен в одной валюте. По еврооблигациям РФ с окончательным сроком погашения в 2010г. осуществлен платеж в сумме 422808 тыс. 470,73 долл. в счет погашения основного долга и оплаты купонов.

Для выплаты купонов по еврооблигациям РФ с окончательным сроком погашения в 2030г. выделено 636545 тыс. 299,69 долл. Купонная ставка по еврооблигациям РФ со сроком погашения в 2010г. составляет 8,25% годовых, со сроком погашения в 2030г. — 5% годовых. Купонный доход выплачивается 2 раза в год. Прайм-ТАСС, 30.3.2007г.

— Министр финансов РФ Алексей Кудрин признан британской газетой Emerging Markets лучшим министром финансов года среди развивающихся стран Европы.

Церемония награждения состоялась в понедельник в Сингапуре, где проходит осенняя сессия Международного валютного фонда и Всемирного банка.

А.Кудрин во время церемонии награждения выразил уверенность в том, что рост экономики России будет сохраняться на уровне 6% в год и «Россия сможет создать новую современную экономику». Он также подчеркнул, что в России будут созданы все условия для инвестиций.

Кроме того, министр отметил, что Россия продолжит очищение банковской системы, и поблагодарил всех, кто выразил соболезнование по поводу гибели первого зампреда ЦБ РФ Андрея Козлова. Interfax, 18.9.2006г.

— Международное рейтинговое агентство Fitch Ratings повысило рейтинги дефолта эмитента Российского с/х банка (РСХБ), Сбербанка, Международного московского банка (ММБ), Внешэкономбанка (ВЭБ), Внешторгбанка (ВТБ) вслед за недавним повышением РДЭ Российской Федерации в иностранной и национальной валюте с «BBB» до уровня «BBB+», сообщается в пресс-релизе агентства.

В связи с повышением рейтингов ВТБ Fitch также повысило рейтинги его дочерних банков: Banque Commerciale pour l'Europe du Nord — Eurobank (BCEN-Eurobank), Промышленно-строительного банка (ПСБ, Санкт-Петербург), Moscow Narodny Bank Limited (MNB), Russian Commercial Bank (Cyprus) (RCBC), «Внешторгбанк Розничные услуги» и лизинговой компании «ВТБ Лизинг». Interfax, 27.7.2006г.

— 30 мая 2006г. был опубликован ежегодный доклад Всемирного банка «Глобальные финансы и мировое развитие — 2006». Впервые в фокусе вни-

мания такого авторитетного исследования оказалась Россия и ее финансовые рынки.

Эксперты Банка похвалили нашу страну за то, что благодаря высоким темпам развития, ответственной макроэкономической политике и активным усилиям по улучшению инвестиционного климата, России не только удалось выбиться в безоговорочные мировые лидеры среди развивающихся стран по привлечению иностранного капитала, но и дать мощный импульс развитию всего региона Восточной Европы и Центральной Азии. По итогам пред.г. мы в общей сложности привлекли 62,8 млрд.долл. из-за рубежа (мировой объем – 491 млрд.долл.), заметно опередив ближайших преследователей – китайцев с 50,1 млрд.долл.

Составляющими такого успеха стали наше первенство в привлечении банковских займов (40,1 млрд.долл. против 18 млрд.долл. у бразильцев и мексиканцев) и размещении корпоративных облигаций (16,3 млрд.долл., причем 3 из 5 крупнейших мировых сделок пришлось на российские компании), а также высокий объем выпуска акций (3 место после Китая и Индии).

Подчеркивается также вклад России в укрепление стабильности всей мировой финансовой системы – путем досрочного погашения внешнего долга (МВФ и Парижскому клубу кредиторов), создания хорошей страховки в виде стабфонда и внушительных золотовалютных резервов, оказания помощи беднейшим странам. Приветствуется активная экспансия российского бизнеса в сопредельных странах и отсутствие у нас препятствий для т.н. денежных переводов мигрантов, что позволяет улучшать положение граждан многих государств СНГ и даже сглаживать просчеты в их собственной экономической политике.

Выводы авторов доклада подтверждены и авторитетной консалтинговой компанией «Пи Би Эн». Ее аналитики в своем последнем исследовании российского инвестиционного климата также указали на активное расширение подавляющим большинством иностранных инвесторов своего присутствия на российском рынке. Констатируется стремительный рост как прямых иностранных инвестиций (33% за год), так и объемов продаж и прибыли российских филиалов зарубежных компаний. Кроме макростабильности, коммерсантов привлекают наш емкий внутренний рынок, наличие квалифицированных кадров, а также перспективы скорого вступления в ВТО.

С выходом этих двух документов совпало еще одно знаковое для делового мира событие – запуск нового биржевого индекса «Доу Джонс – Брик 50», который объединяет котировки ведущих компаний из Бразилии, России, Индии и Китая. Нашу страну в нем на первых порах будут представлять «Газпром», «Лукойл», «Норильский никель», «Сургутнефтегаз» и РАО ЕЭС. Здешние финансовые аналитики с нетерпением ожидают появления на рынке акций «Роснефти», а также аффилированных с РАО ЕЭС структур (в соответствии с одобренной правительством концепцией реформы электроэнергетики), что должно еще больше подстегнуть интерес к ценным бумагам российских эмитентов.

В целом прогноз в отношении российской экономики и перспектив большинства хозяйствующих субъектов дается достаточно благоприятный. Вместе с тем высказываются опасения, что усиле-

ние глобальных диспропорций (например, рост инфляционного давления в развитых странах, начало торможения американской экономики, турбулентность фондовых рынков развивающихся стран, возможное падение цен на некоторые виды сырья и др.) может не позволить нам в нынешнем году повторить рекорды пред.г. В этой связи дается рекомендация активнее использовать внутренние резервы (устраняя излишние административные барьеры для бизнеса, диверсифицируя структуру производства и пр.) и не сбавлять усилий по международному позиционированию России как одной из выгодных сфер для приложения капитала. www.polpred.com, 6.6.2006г.

– Армения и Афганистан получили статус наблюдателей Евразийской группы по противодействию легализации преступных доходов и финансированию терроризма (ЕАГ), сообщил журналистам глава Росфинмониторинга РФ Виктор Зубков в ходе IV пленарного заседания ЕАГ в Петербурге в среду.

Он пожелал новым наблюдателям успешной работы «в деле обеспечения прозрачности и надежности финансовой системы». Представители Армении и Афганистана заявили, в свою очередь, что противодействие отмыванию преступных доходов и финансированию терроризма «будет являться приоритетом для их стран».

ЕАГ была создана 6 окт. 2004г. по инициативе России, поддержанной FATF, МВФ, Всемирным банком, СНГ и рядом таких государств как США, Белоруссия и Украина.

ЕАГ является региональной группой по типу FATF. Государствами-членами ЕАГ являются Белоруссия, Казахстан, Китай, Киргизия, Россия, Таджикистан и Узбекистан. Среди наблюдателей ЕАГ Великобритания, Германия, Италия, США, Франция, Япония и ряд других стран. Interfax, 31.5.2006г.

– Германия настаивает на премии в случае досрочного погашения Россией долга перед Германией в рамках Парижского клуба кредиторов. Объем всего долга России перед Парижским клубом кредиторов – 22 млрд.долл., сумма долга Германии – 9 млрд.долл., пишет газета Wall Street Journal.

Необходимость премии за досрочное погашение, в частности, объясняется тем, что процентная ставка по российскому долгу находится на относительно высоком уровне, и Германия не хочет терять процентные платежи по долгу, считает газета.

Министерство финансов Германии заявило, что еще не получило официальных предложений от российской стороны, и предположило, что вопрос о погашении немецкой части долга будет обсуждаться как отдельная сделка.

Издание также цитирует неназванного российского чиновника, заявившего, что возможность премии не исключается. От более подробных комментариев источник отказался.

Парижский клуб кредиторов готов в июне провести переговоры о досрочном погашении долга России. Представители стран-кредиторов приняли соответствующее решение 10 мая в ходе предварительного обсуждения предложения России по досрочному погашению всей суммы долга. В ходе переговоров в июне члены Парижского клуба обсудят основные условия досрочного погашения долга РФ. После этого решение, согласно прави-

лам клуба, должно быть принято каждой из стран-кредиторов. В коммюнике отмечается, что большинство стран-кредиторов уже высказали готовность принять предложение России.

В мае 2005г. Россия добилась возможности досрочного погашения долга Парижскому клубу в объеме 15 млрд.долл. из общей суммы этой категории долга в 40 млрд.долл.

В фев. 2006г., накануне встречи министров финансов «большой восьмерки», глава российского финансового ведомства Алексей Кудрин заявлял о том, что Россия намерена в этом году досрочно погасить 11-12 млрд.долл. долга перед Парижским клубом кредиторов. А.Кудрин отметил, что кредиторы России неохотно принимают досрочные погашения, однако в связи с бюджетными проблемами в этих странах РФ рассчитывает все-таки осуществить это погашение. «Мы уверены, что договоримся о погашении долга», — сказал министр.

Он также отмечал, что 11-12 млрд.долл. — это практически вся задолженность бывшего СССР перед Парижским клубом, которую можно погасить досрочно. Министр напомнил, что на часть долга в 6 млрд. евро Германия выпустила свои облигации, платежи по которым «привязаны» к графику платежей России.

Глава минфина подчеркивал, что Россия рассчитывает досрочно погасить долг на тех же условиях, как это было сделано в 2005г., т.е. по номиналу. При этом предполагается полностью рассчитаться со всеми странами Парижского клуба за исключением Германии и, возможно, Швейцарии, которая в 2005г. не согласилась досрочно принять российский долг.

В число кредиторов РФ — членов Парижского клуба входят Австралия, Австрия, Бельгия, Великобритания, Германия, Дания, Испания, Италия, Канада, Нидерланды, Норвегия, США, Финляндия, Франция, Швейцария, Швеция, Япония. Interfax, 12.5.2006г.

— Число действующих в России бюро кредитных историй (БКИ) в среднесрочной перспективе существенно сократится, считает исполнительный директор крупнейшего игрока мирового рынка кредитных историй — компании Experian — Джон Сондерс. «В течение нескольких лет в России останется несколько кредитных бюро, а не 16, как сейчас. На рынках США и Великобритании, где есть развитая система оборота кредитных историй, работает 2-3 крупных кредитных бюро, обладающих большим объемом данных», — сказал он в интервью изданию «Газета», опубликованном в среду.

По его мнению, все говорит в пользу консолидации отрасли. Кредитные бюро — весьма дорогой бизнес, и банкам дорого обходится поставка своей информации кредитным бюро. В связи с этим выгоднее обращаться в специализированную организацию за кредитными историями, чтобы увидеть полную картину происходящего. Таким образом, рыночные силы приведут к сокращению в течение нескольких лет числа кредитных бюро на российском рынке до двух-трех, уверен эксперт.

Experian удовлетворен той поддержкой, которую получает от банков России, отмечает Д.Сондерс. На данный момент БКИ «Experian-Интерфакс» аккумулировало несколько сот тысяч кредитных историй от 150 банков, которые оформили отношения с ним.

Д.Сондерс также отметил, что ситуация в России аналогична ситуации во многих других странах. «Мы полностью удовлетворены тем, как российские власти прислушиваются к нашим аргументам. С другой стороны, само российское правительство имеет очень ясное представление о том, что они хотят видеть в этой индустрии», — отметил он.

БКИ «Экспириан-Интерфакс» учреждено в окт. 2004г., его акционерами на паритетных началах выступают группа «Интерфакс» и Experian. Interfax, 10.5.2006г.

ЭКОЛОГИЯ

— В Южную Осетию для всестороннего обеспечения населения и восстановления разрушенной инфраструктуры доставлено свыше 11,5 тыс.т. гуманитарных грузов, из которых более 600 т. было доставлено от международных организаций и зарубежных стран, не включая Россию, сообщил глава МЧС Сергей Шойгу на совещании с членами федерального оперативного штаба по вопросам ликвидации последствий вооруженного конфликта на территории Южной Осетии.

В ходе совещания премьер-министр РФ Владимир Путин уточнил, что гуманитарные грузы были доставлены из таких стран, как Казахстан, Украина, Узбекистан, Белоруссия, Иордания. Южную Осетию поддерживала также ООН по различным направлениям своей деятельности.

Глава МЧС подтвердил эту информацию. Он добавил, что была оказана также по Всемирной продовольственной программе «Красный крест». «Сегодня прорабатывается также вопрос о доставке гуманитарной помощи и по линии департамента гуманитарных вопросов ООН и других международных организаций», — добавил С.Шойгу.

В целом от федеральных органов исполнительной власти РФ в Южную Осетию было доставлено 2,5 тыс.т. гуманитарных грузов, свыше 8 тыс.т. — от субъектов РФ, а от общественных организаций — более 230 т. Interfax, 16.9.2008г.

— Южная Осетия, пострадавшая от агрессии Грузии, получила более 11,5 тыс.т. гуманитарных грузов, сообщил во вторник глава МЧС РФ Сергей Шойгу на совещании с членами федерального оперативного штаба по вопросам ликвидации последствий вооруженного конфликта.

В ходе совещания премьер-министр Владимир Путин уточнил, что гуманитарные грузы были доставлены из таких стран, как Казахстан, Украина, Узбекистан, Белоруссия, Иордания. Южную Осетию поддерживала также ООН по различным направлениям своей деятельности.

«Сегодня прорабатывается также вопрос о доставке гуманитарной помощи и по линии Департамента гуманитарных вопросов ООН и других международных организаций», — добавил Шойгу.

Что касается России, то в целом федеральные органы исполнительной власти РФ направили в Южную Осетию 2,5 тыс.т. гуманитарных грузов, свыше 8 тыс.т. — от субъектов РФ, а от общественных организаций — 230 т. РИА «Новости», 16.9.2008г.

— Руководители стран «восьмерки» 8 июля достигли единого мнения по долгосрочной цели сокращения выбросов парниковых газов.

Лидеры «восьмерки» в заявлении констатировали, что «восьмерка» намерена вместе с другими

участниками Рамочной конвенции ООН об изменении климата осуществить долгосрочную цель сокращения по крайней мере вдвое выбросов парниковых газов к 2050г. В ходе соответствующих переговоров она проведет обсуждение со странами, заключившими данную конвенцию, и примет вышеуказанную цель.

В заявлении говорится, что, по мнению лидеров «восьмерки», лишь благодаря усилиям всех стран мира, особенно ведущих экономических субъектов, станет реальным справиться с глобальным вызовом — изменениями климата. Однако в заявлении говорится, что, согласно принципу общей, но дифференцированной ответственности и способностям всех стран, ведущим развитым странам и ведущим развивающимся странам предстоят разные задачи.

Говоря о развитых странах, «восьмерка» признала свою ответственность, полагая, что каждый член группы должен осуществить среднесрочную цель, соответствующую масштабам экономики страны, для того, чтобы достигнуть абсолютной эффективности по сокращению выбросов парниковых газов и в возможных масштабах прекратить увеличение подобных выбросов в кратчайшие сроки.

Говоря о развивающихся странах, лидеры «восьмерки» вновь подтвердили обещание проявить лидирующую роль в борьбе с изменением климата, заявив, что предоставят развивающимся странам технологию и средства для поддержки их планов по сокращению выбросов парниковых газов. Синьхуа, 9.7.2008г.

— Президент России Дмитрий Медведев подписал указ «О некоторых мерах по повышению энергетической и экологической эффективности российской экономики», сообщила пресс-служба президента России.

Как отмечается в тексте документа, указ подписан «в целях снижения к 2020г. энергоемкости валового внутреннего продукта Российской Федерации не менее чем на 40% по сравнению с 2007г., обеспечения рационального и экологически ответственного использования энергии и энергетических ресурсов».

В частности, Д.Медведев поручил правительству РФ в 2008-09гг. принять меры по техническому регулированию, направленные на повышение энергетической и экологической эффективности таких отраслей экономики, как электроэнергетика, строительство, жилищно-коммунальное хозяйство, транспорт; обеспечить переход к единым принципам выработки нормативов допустимого воздействия на окружающую среду.

До 1 окт. 2008г. правительству РФ поручено подготовить и внести в Госдуму РФ проекты федеральных законов, предусматривающих экономические механизмы, стимулирующие хозяйствующие субъекты, применяющие энергосберегающие и экологически чистые технологии.

До 1 окт. 2009г. правительство, согласно указу, должно подготовить и внести в Госдуму РФ проекты федеральных законов, направленных на усиление ответственности хозяйствующих субъектов за несоблюдение нормативов допустимого воздействия на окружающую среду в целях стимулирования перехода на энергосберегающие и экологически чистые технологии.

Президент поручил правительству при формировании тарифной политики и проектов феде-

рального бюджета на 2009г. и на плановый период 2010 и 2011гг., а также на последующие годы предусматривать бюджетные ассигнования, необходимые для поддержки и стимулирования реализации проектов использования возобновляемых источников энергии и экологически чистых производственных технологий.

Кроме того, правительству предложено учитывать в качестве критерия выделения бюджетам субъектов РФ отдельных видов субсидий из федерального бюджета применение на территории субъекта РФ энергосберегающих и экологически чистых производственных технологий.

Правительство также должно рассмотреть вопрос о включении в федеральные государственные образовательные стандарты основного общего образования основ экологических знаний. Настоящий указ вступает в силу со дня его подписания, отмечается в тексте документа.

Как ранее сообщалось, 3 июня президент РФ Дмитрий Медведев заявил, что проблема экологической безопасности населения весьма остро стоит перед современной Россией. «В неблагоприятной природной среде проживает 40 млн. наших граждан. Из них 1 млн. живет в условиях, которые представляют собой опасный уровень загрязнения», — сказал Д.Медведев во вторник в Кремле на совещании по повышению экологической и энергетической эффективности экономики.

«Естественно, что такая ситуация не стимулирует внедрение природоохранных и ресурсосберегающих технологий. А, соответственно, происходит консервация прежних технологий, консервация той отсталости и расточительства, которая, к сожалению, у нас встречается повсеместно», — сказал Д.Медведев, отметив, что уровень природоохранных и ресурсосберегающих технологий «определяет уровень нашей конкурентоспособности в мире».

Президент также отметил, что работа над природоохранными технологиями в России необходима, в т.ч. в преддверии саммита «большой восьмерки», в связи с планами на будущее и выполнением текущих международных обязательств.

Министр природных ресурсов и экологии Юрий Трутнев после совещания у главы государства РФ сообщил журналистам, что в ожидающемся указе президента РФ о природоохранных и энергосберегающих технологиях будут сформулированы меры «нормативного характера, технических регламентов с внедрением энергосберегающих технологий, меры, стимулирующие бизнес на энергосберегающие технологии и вопросы экологического образования».

В частности, по словам министра, в России, в отличие от подавляющего большинства промышленно развитых стран, отсутствуют индикаторы потребления воды и энергии на ед. ВВП. «В России, по официальной статистике, они не учитываются», — сказал министр.

Также, по его словам, необходимо пересмотреть законодательство, чтобы для каждого предприятия рассчитывались возможности выбросов без ущерба для экологии.

Со своей стороны директор российского отделения Всемирного фонда дикой природы Игорь Честин, который участвовал в совещании у президента, сообщил журналистам, что на нем обсуждались вопросы экологической и энергетической эффективности.

«Это большой прорыв в сфере охраны окружающей среды. Впервые мы ставим четкие количественные цели — что мы хотим достичь через 10-15 лет нашего развития. Не имея таких целей, трудно что-то реализовать», — сказал эколог.

«Принято решение о внесении в программу развития страны целей, связанных с охраной окружающей среды», — сказал И.Честин. По его словам, на совещании у президента РФ обсуждались вопросы, связанные с изменением законодательства в природоохранной сфере.

По словам эколога, нынешние законы в этой сфере принимались в начале 90гг. «Нужны новые законы и другие меры, которые стимулировали бы бизнес на природоохранные технологии», — сообщил представитель Всемирного фонда дикой природы. Interfax, 4.6.2008г.

— Россия занимает лидирующие позиции в мире по потере энергии в тепловых сетях, а по энергоэффективности большинства производств отстает в несколько раз, заявил президент РФ Дмитрий Медведев. «Давайте просто подумаем о потерях энергии в тепловых сетях — наша страна занимает первое место в мире. Это плохой рекорд», — сказал Д.Медведев во вторник в Кремле на совещании по повышению экологической и энергетической эффективности экономики.

«По энергоэффективности большинство производств отстает от современных в 10-20 раз», — сказал глава государства. Он напомнил о поручении к 2020г. снизить энергоемкость экономики практически наполовину.

«Нам необходимо изменить требования к энергоэффективности самих технологий, зданий, сооружений и в целом производств. Для этого нам необходимо заниматься системой технического регулирования. Это трудная тема, но нужно идти вперед быстрее», — сказал он. Interfax, 3.6.2008г.

— ОАО «Газпром» 19 мая подписал соглашение со скандинавской биржи Nord Poll о торговле квотами на выброс в атмосферу углекислого газа, став 130 участником рынка. Об этом говорится в сообщении биржи. Газпром начал торговлю квотами на выброс углекислого газа в 2006г. АК&М, 20.5.2008г.

— Россия на встрече главных санитарных врачей стран ШОС в сент. выступит с предложением о сотрудничестве при ликвидации эпидемических последствий стихийных бедствий. «В сент. состоится встреча главных санитарных врачей стран ШОС в Москве. В рамках этой встречи мы будем предлагать принятие соответствующих документов об оказании такого рода помощи», — сказал глава Роспотребнадзора Геннадий Онищенко журналистам в четверг.

Он напомнил, что в 2006г. на саммите большой «восьмерки» в Санкт-Петербурге Россия поставила вопрос о создании специальных международных отрядов быстрого реагирования на эпидемические последствия в районах катастроф.

Говоря о землетрясении в Китае, которое произошло в минувший понедельник, Г.Онищенко сообщил, что специалисты Роспотребнадзора не поедут в эту страну, поскольку всю необходимую помощь пострадавшим там оказывает МЧС России. Interfax, 15.5.2008г.

— Компания Coca-Cola, ранее рассматривавшая Байкальский ЦБК в качестве объекта для своих инвестиций, отказалась от идеи пере-

рывать это экологически неблагоприятное предприятие на выпуск питьевой воды, сообщили в компании.

«По предложению министерства природных ресурсов компания Coca-Cola НВС Eurasia провела тщательное исследование возможности и целесообразности репрофилирования Байкальского ЦБК в предприятие по производству бутилированной воды. Руководствуясь выводами, которые были сделаны нашими экспертами, посетившими Байкальский ЦБК, мы с сожалением признаем невозможность осуществления этой задачи с нашей стороны», — заявила агентству директор по внешним связям и коммуникациям компании Coca-Cola НВС Eurasia Яна Гуськова.

«Мы выражаем благодарность МПР за предоставленную возможность участия в данном проекте и выражаем надежду на успешное сотрудничество в будущих перспективных природоохранных проектах в России», — добавила она.

По мнению замруководителя Росприроднадзора Олега Митволя, компанию отпугнул слишком большой объем инвестиций, который потребует для приведения территории комбината в порядок. «Увидев там огромное количество шламов, заваленную мусором территорию, они поняли, какой объем рекультивационных работ нужно провести, и посчитали этот проект для себя неинтересным», — заявил он.

Митволь также сообщил, что в Росприроднадзор не обращались другие компании, рассматривающие возможную покупку БЦБК.

Как сообщили в компании «Континенталь Менеджмент», которой принадлежит Байкальский ЦБК, Coca-Cola НВС Eurasia не уведомила компанию «Континенталь Менеджмент» об отказе в репрофилировании комбината. «Никаких писем на этот счет в адрес «Континенталь Менеджмент» не поступало», — сообщила директор по связям с общественностью лесопромышленной компании Оксана Горлова.

В янв. этого года специалисты Coca-Cola НВС Eurasia по приглашению Росприроднадзора посетили Байкальский ЦБК с целью оценки возможности репрофилирования этого предприятия. Компании была предоставлена вся необходимая документация.

На тот момент предприятию был предъявлен иск на сумму 3,212 млрд. руб. за загрязнение Байкала, сумма претензий составляет 4,044 млрд. руб. В начале нояб. 2007г. у БЦБК истек срок лицензии на водопользование, что повлекло за собой иск со стороны Росприроднадзора.

Предприятие производит 200 тыс.т. целлюлозы и 12 тыс.т. бумаги в год. 51% акций Байкальского ЦБК принадлежат лесопромышленной компании «Континенталь Менеджмент», 49% управляют Росимуществом. РИА «Новости», 21.4.2008г.

— Глобальное потепление приведет к исчезновению 20-30% животных и растений Земли, считают эксперты. Прогнозов о последствиях глобального потепления для Земли выдвигается немало. Засуха, обмеление озер и рек, таяние северных льдов и вечной мерзлоты лишь верхушка айсберга. Но даже это влечет за собой непоправимую катастрофу. Так, Международный Совет по изменению климата пришел к выводу, что уже в 2050г. более 1 млрд.чел. будут страдать от хронической нехватки питьевой воды. Это — прямой путь к эпиде-

миям, голоду и пр. Американские ученые предсказывают существенный подъем уровня Мирового океана. Весь вопрос в том, когда произойдут все прогнозируемые неприятности и как им противостоять.

Об этом говорили члены рабочей группы III Межправительственной группы экспертов по изменению климата (МГЭИК), презентовавшие в ходе пресс-конференции результаты подготовленного ими четвертого оценочного доклада, посвященного состоянию окружающей среды. В выступлениях участников мероприятия в избытке было и пугающей информации о том, что ждет Землю, если эмиссия (выброс) парниковых газов в атмосферу не прекратится, и рецептов из серии «что делать». Последние, разумеется, касались России. Ответственность, как водится, возложили на власть, которая сегодня больше озабочена «подковерными интригами» в кремлевских кабинетах после прихода к власти нового президента. Станется ли у нее время на экологию?

Как сообщил член рабочей группы Игорь Башмаков, сегодня климат на планете меняется так быстро, что отследить это может любой человек. За последние годы, кажется, все зимы подряд были признаны «исключительно теплыми», сообщения о стремительном таянии ледников Арктики и Антарктики не сходят со страниц газет, как, впрочем, тропические ураганы, наводнения, засухи и прочие природные катастрофы. Последние являются прямым следствием глобального изменения климата, убежден ученый. Конечно, сегодня мало кто задумывается о том, что потепление может принести и экономический ущерб. Большинство российских нефтеносных регионов находятся в зоне вечной мерзлоты. Так, Норильск, который стоит на сваях, расположен именно в таком регионе. Если вечная мерзлота начнет таять, что ждет наши нефтяные вышки? И они, и постройки, и нефтеперерабатывающие заводы могут просесть, считает И. Башмаков.

По мнению члена рабочей группы Питера Боша, даже потепление на 2 градуса Цельсия, которое прогнозируют экологи, может пагубно сказаться на флоре и фауне Земли. Уже к 2100г. от 20 до 30% животных и растений могут попросту исчезнуть. К каким последствиям это приведет, понятно всем. Уже к 2050г. урожайность некоторых культур может существенно снизиться, что существенно усилит угрозу голода, считает П. Бош. По его оценкам, в России потепление может быть выше, чем «расчетные» 2 градуса: от 3-4 градусов, а на Северном полюсе еще выше.

Аналогичные прогнозы были обнародованы сегодня в докладе Межправительственного совета по климатическим переменам, представленном международной конференцией, проходящей в Копенгагене. По оценке авторов этого документа, к 2100г. средняя температура на Земле повысится как минимум на 2,5 градуса по Цельсию. Это чревато исчезновением 15% видов животного мира. А это влечет за собой угрозу продовольственной безопасности всего человечества. Выброс в атмосферу планеты парниковых газов непрерывно растет, в первую очередь, за счет бурно развивающихся государств. Китай в 2010г. будет ежегодно выбрасывать в атмосферу 600 млн. метрических т. углекислоты — это примерно сопоставимо с США. Оба эти государства станут основными виновниками

загрязнения атмосферы и, как следствие, глобального потепления, утверждают ученые Калифорнийского университета, принявшие участие в работе над докладом.

Еще один доклад был опубликован отделением ООН по окружающей среде в 2007г. В нем утверждается, что в Антарктике и Гренландии хранится 98-99% поверхностного пресноводного льда планеты. Если ледяной покров Гренландии полностью растает, то уровень мирового океана может подняться на 7 м. Но даже в случае, если ледяная шапка Гренландии растает на 20%, а Антарктики — на 5%, то это приведет к подъему уровня мирового океана на 4-5 м. Таяние этих ледниковых покровов вместе с таянием горных ледников и снежных шапок уже привело к тому, что уровень мирового океана поднялся на 20 см в период между 1870 и 2001гг. Причем уровень океана поднимался ежегодно на 3 миллиметра в период между началом 1990 и 2006гг. Понятно, что это грозит затоплением земной поверхности. Под воду могут уйти густонаселенные прибрежные районы Европы. Евро-союз уже ставит борьбу с глобальным потеплением в первоочередные задачи. Россия пока, увы, плетется в хвосте по многим причинам. Это и отсутствие высоких технологий, и средств на решение экологических проблем, и отсутствие у власти политической воли что-либо решать.

Еще одна причина, по словам И. Башмакова — сравнительно низкий даже при нашем халатном подходе к энергосбережению выброс парниковых газов. По оценке эксперта, в отличие от многих других стран, где эмиссия продолжала расти, в России, благодаря «экономическому спаду» в 90гг. эмиссия парниковых газов на 37% ниже уровня 1990г. Даже в Западной Европе, где в этом направлении предпринимаются активные действия, она выросла на 3%. Однако, подчеркнул эксперт, платой за масштабное снижение выбросов парниковых газов в атмосферу является потеря экономического роста, с чем мы, разумеется, не можем смириться. Это основной довод противников присоединения России к Киотскому протоколу — дескать, европейцы уже довели свою экономику до совершенства, теперь могут позволить себе беречь леса и снижать количество выбросов. России же необходимо развиваться до их уровня еще долгие годы.

По словам И. Башмакова, сегодня существует огромный спектр технологий, который позволяет существенно снизить эти выбросы, в частности, технологии повышения эффективности использования энергии. По его словам, «технический потенциал повышения энергоэффективности в России равен 42%». «Если бы мы использовали все существующие технические возможности экономии электроэнергетики, тепла и природного газа, то смогли бы внутри страны сократить потребление природного газа на 230 млрд. куб м — это половина всего природного газа, который потребляется Россией», — добавил эксперт.

Всего же, по его мнению, экономические потери от снижения выбросов парниковых газов могут составить не больше 0,1% ВВП в год. Согласно выводам рабочей группы, если использовать имеющиеся технологические возможности, то рост эмиссии можно остановить, и она расти вообще не будет. «При этом все необходимые мероприятия будут стоить не дороже, чем 100 долл. за 1 т. CO₂

(углекислый газ), — уточнил И.Башмаков, — одна десятая проц ВВП — это плата за возможные катастрофические изменения на планете». Если же необходимые мероприятия по борьбе с выбросом парниковых газов отложить до 2030г., то это обойдется значительно дороже, чем сегодня, добавила член рабочей группы Кирстен Халснэс, также принявшая участие в обсуждении.

Иными словами, лучше позаботиться об экологии сегодня, затратив на это умеренные деньги, чем столкнуться с непоправимыми последствиями позже, когда траты могут стать действительно непомерными. Как сообщил И.Башмаков, «в мае этого года на заседании правительства РФ будет рассмотрен вопрос о том, какие обязательства в отношении сокращения эмиссии парниковых газов примет на себя Россия в посткиотский период после 2012г.». Правда, многие эксперты относятся к Киотским ограничениям скептически, полагая, что исправить ситуацию таким образом не удастся. России предлагается не просто отказаться от участия в протоколе, но и торговать неиспользуемыми квотами.

В начале этой недели британское издание The Guardian опубликовало выдержки из доклада верховного представителя Евросоюза по единой внешней политике и политике безопасности Хавьера Соланы и комиссара ЕС по внешним связям и политике европейского соседства Бениты Ферреро-Вальднер. В этом документе говорится, что глобальное потепление, помимо экологических катастроф, ведет к росту конфликтов в мире. Арктика, стремительно освобождающаяся от льдов, становится одной из потенциальных арен для борьбы, в которую могут быть вовлечены страны Европы и Россия. Из-за таяния ледников станут актуальны новые судоходные маршруты, за которые разгорится борьба. Кроме того, северные державы, такие, как Россия, Дания, Норвегия, США и Канада усилят конкуренцию за энергоресурсы, добыча которых в северных морях станет по-настоящему перспективной. Так что внимание к экологическим вопросам наши власти должны проявлять в любом случае — если не из страха перед природными катаклизмами, то в надежде на доходы. Прайм-ТАСС, 12.3.2008г.

— МЧС России обнародовало подробные сведения о своей международной гуманитарной деятельности в 2007г.

В прошлом году МЧС доставило 190 т. грузов чрезвычайной гуманитарной помощи на 43,8 млн. руб. и 187 тыс.долл. населению Киргизии, Таджикистана, КНДР и Палестины, пострадавшему в результате стихийных бедствий и вооруженных конфликтов, отмечается в сообщении Управления информации МЧС.

Кроме этого, в рамках реализации российского взноса в фонд Всемирной продовольственной программы (ВПП) ООН за 2006г. МЧС в прошлом году через Агентство «Эмерком» обеспечило доставку продовольствия в Таджикистан (3726 тыс.т. на 2 млн.долл. США), Кению (2,82 тыс.т. на 2 млн.долл.), Судан (4205 тыс.т. на 2 млн.долл.), Индонезию (3234 тыс.т. на 2 млн.долл.) и Кубу (1073 тыс.т. на 0,9 млн.долл.).

В качестве гуманитарной помощи Кубе была поставлена сушилка для производства кукурузно-соевой и лакто-соевой смесей на 100 тыс.долл.

МЧС сообщает, что в целях освоения взноса в ВПП ООН за 2007г., начата операция по доставке

продовольствия в Азербайджан (на 2 млн.долл.), Армению (2 млн.долл.), Таджикистан (3 млн.долл.), Афганистан (3 млн.долл.) и Кубу (1 млн.долл.), которую планируется завершить в фев. этого года.

Самолетами МЧС в прошлом году была осуществлена эвакуация россиян и граждан стран СНГ из сектора Газа (Палестина). 105 чел., из них 48 детей, были вывезены Москву в два этапа (21 июня и 10 июля 2007г.) самолетом Ил-62М МЧС России.

Авиация МЧС летом и осенью прошлого года участвовала в тушении лесных пожаров в Греции, Болгарии, Сербии, Черногории и Португалии. К этой работе привлекались самолеты Ил-76, Бе-200ЧС, вертолеты Ми-8, Ми-26 и Ка-32, которые совершили 400 вылетов, доставили и сбросили на очаги пожаров 26,5 тыс.т. огнегасящей жидкости.

«Российская помощь была высоко оценена правительствами этих стран и способствовала активизации работы по продвижению российской инициативы создания Европейского центра борьбы с катастрофами (ЕЦБК)», — подчеркивает МЧС.

В качестве первого шага реализации этой концепции предполагается сформировать «Евроэскадрилью», которая будет тушить масштабные лесные и техногенные пожары, перебрасывать спасателей и спецтехники в зоны бедствий, доставлять гуманитарную помощь и эвакуировать пострадавших.

МЧС подготовлен проект меморандума об авиационной поддержке гуманитарных операций Евросоюза, который в настоящее время проходит согласование в комиссиях ЕС.

Азербайджан начал закупки российской техники и спасательного оборудования. Заказана 101 ед. автотехники на 5,5 млн.долл. В их числе 50 пожарных автоцистерн, 3 пожарные насосные станции, 3 рукавно-пожарных автомобиля, 20 бортовых автомобилей, 15 самосвалов на базе Камаз и 10 автомобилей скорой помощи на базе УАЗ. По контракту с российской судостроительной фирмой Азербайджан заказал 4 быстроходных катера типа НРВ-152. Подписан также договор на поставку 3 вертолетов типа Ми-17 с Казанским вертолетным заводом, а также контракт между МЧС Азербайджана и корпорацией «Иркут» о поставке 1 самолета-амфибии Бе-200ЧС. Interfax, 16.2.2008г.

— Что даст киотский протокол? Виктор Данилов-Данильян, член-корреспондент РАН, для РИА Новости.

16 фев. начнут действовать обязательства развитых стран по Киотскому протоколу, беспрецедентному международному соглашению, развивающему идеи Рамочной Конвенции ООН по изменению климата. Конвенция определила своей целью добиться стабилизации концентрации парниковых газов в атмосфере на безопасном для климатической системы уровне. В этом ее поддержали практически все страны. Жанр этого документа не предполагал наложения каких-либо ограничений или принятия обязательств. Ситуация требовала конкретных мер, поскольку речь шла о чрезвычайно серьезной проблеме — изменении климата. Эти меры были выработаны и нашли отражение в 1997г. в Киотском протоколе.

Пионерскому международному проекту было суждено стать предметом горячих споров и дискуссий, которые не исчерпаны и по сей день. Кри-

тика раздается с двух сторон. С одной позиции говорят, что Киотский протокол не нужен вообще, т.к. климат, если и меняется, то не по антропогенным причинам. Этот аргумент несостоятелен, поскольку достоверность прогноза о негативных климатических изменениях достаточно высока: вероятность осуществления этого сценария не менее 90%, причем, цифра растет по мере того, как накапливается информация.

Изменения, обещаемые климатом, можно считать катастрофическими. Достаточно сопоставить вероятность прогноза с той опасностью, которую он несет. Если ничего не делать, катастрофа наступит уже в конце столетия, когда температура повысится на плюс 4,5 градуса по Цельсию (привожу «среднюю» величину, есть цифры выше и есть — ниже). При изменении температуры на 4,5 градуса на Земле может произойти резкое, «обвальное» сокращение биоразнообразия (имеются в виду все живые организмы, от высших — до низших). Уже сегодня скорость сокращения биоразнообразия (из-за уничтожения экосистем и загрязнения окружающей среды) раз в 500 выше, чем была в лубые древние эпохи, реконструированные палеонтологией.

Трансформации, которые начнут происходить в биоте под влиянием изменяющегося климата, только усугубят процесс радикального изменения условий жизни человека. Станет крайне рискованным сельское хозяйство: сократятся площади пахотных земель, упадет урожайность. Чтобы преодолеть эти процессы, придется тратить колоссальные средства на агротехнику и агрохимию. Однако такие усилия не компенсируют удара: ситуация будет меняться быстрее, чем человек сможет к ней приспособиться.

Все это приведет к колоссальным социальным потрясениям. Из-за водного голода, многие страны окажутся неспособными прокормить себя. Это вызовет миграцию. Миграционные потоки обещают достичь 1 млрд.чел. Россия тоже, вполне возможно, — прежде других, будет рассматриваться как страна, куда целесообразно переселиться: воды — много, земли — много.

Хронический водный кризис — не за горами, его начала можно ждать уже в 30г. нашего века. Если же к концу столетия миграции приобретут массовый характер, трудно прогнозировать, что будет с социальными системами. Пустить к себе всех переселенцев развитые страны не захотят, ибо это означает, что придется расстаться со своей развитостью, с привычным уровнем жизни.

Но «не пускать» — означает применять недемократические методы защиты своих территорий, и может быть, даже самые крайние. Мир будет раздираться между альтернативами, что приведет к серьезной политической нестабильности. В условиях нарастающей катастрофы и перманентного кризиса биологический кризис подавит духовное начало, и тогда вообще встанет вопрос о том, можно ли сохранить демократические ценности, а то и человеческий облик вообще. Вот что могут принести изменения климата!

С другой позиции Киотский протокол критикуют за то, что он слишком мало дает — только 5% сокращений антропогенных выбросов. Бывший премьер-министр Великобритании Тони Блэр был недоволен именно тем, что обозначенные цели — недостаточные и подчеркивал, что нужен бо-

лее серьезный шаг. Но это было бы нереалистично: даже скромные задачи, поставленные Киотским протоколом, не обеспечили ему ратификацию со стороны США и Австралии. А если бы обязательства были еще жестче, то у такого документа просто не было бы никаких шансов.

Когда Киотский протокол разрабатывался, никто из его авторов и не намеревался создать кардинальный инструмент для достижения (всего за 5-10 лет) существенного снижения концентрации парниковых газов в атмосфере. На предложенный проект смотрели, прежде всего, как на первый шаг в длительном процессе взаимодействия стран по решению климатической проблемы, как на инструмент, который позволит отрабатывать механизмы сотрудничества на этом направлении.

Кроме тех механизмов, которые определены сейчас (торговля квотами на парниковые газы, проекты совместного осуществления, механизм чистого развития), возможны и другие, и уже поступают новые предложения. После первого бюджетного периода (он закончится в 2012г.) киотская идея должна получить новое продолжение — в другом формате, с новыми обязательствами.

Согласен, что физически Киотский протокол дает немного (сокращение выбросов на 5%), но политически, институционально этот проект очень значим. Вот пример: если ничего не делать, то к 2012г. (по сравнению с 1990гг.) концентрация парниковых газов должна возрасти на 18 ppm (частиц парниковых газов на 1 млн. частиц воздуха). Если же реализовать киотские меры, то — на 16 ppm.

С экономической точки зрения это не так уж и плохо. Реальный счет идет на градусы и на доли градусов. Если бы удалось «сэкономить», сдержать потепление на 2 градуса за столетие, это было бы колоссальным успехом (сравним: 37 градусов температура человеческого тела или — 39: разница есть!). А если говорить о биоте, то для нее даже самое малое изменение параметров может оказаться существенным, так что поступательное решение киотской задачи может спасти много живого на Земле. РИА «Новости», 16.2.2008г.

— Мэр Москвы Юрий Лужков требует срочного пересмотра Водного кодекса РФ. «Это абсолютно негодный документ. Его нужно пересмотреть», — заявил Ю.Лужков на проходящем в Госдуме совещании, посвященном проблеме чистой воды.

Ю.Лужков отметил, что Водный кодекс РФ узаконил сокращение с 300 до 50 м. резервной зоны вокруг источника водоснабжения.

При этом градоначальник напомнил, что в России сосредоточено 22% мировых запасов пресной воды. В связи с этим Ю.Лужков заявил, что необходимо в сжатые сроки не только обеспечить население страны чистой водой, но и экспортировать ее.

«Экспорт воды может принести нам третье место по доходам после экспорта нефти и газа», — полагает Ю.Лужков.

Он предложил наладить производство чистой воды из реки Обь для продажи в республики Средней Азии. «Мы можем получать 5 млрд.долл. от продажи этой воды», — сказал столичный мэр.

При этом он сослался на стоимость питьевой воды в Европе. «В Европе один литр разливной воды, небутилированной, стоит 1 цент, таким образом, за один куб.м. воды выручается 10 евро», — заявил он.

Москва ежедневно производит 4,5 млн. куб. м. воды, сообщил Ю. Лужков, отметив, что столичный опыт очистки воды может быть преложено для освоения его по всей стране. Вместе с тем Ю. Лужков сообщил, что 70% трубопроводов, по которым подается вода, протяженностью 18 тыс. км., полностью или частично изношены. «Ежегодно мы заменяем 1,5% от этой протяженности труб, а с 2009 г. намерены заменять 2%», — добавил он. Interfax, 13.2.2008 г.

— Создание Центра ШОС по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций МЧС России называет одним из приоритетов своей международной деятельности в этом году.

«В 2008 г. МЧС России намерено активно продвигать инициативу создания Центра Шанхайской организации сотрудничества (ШОС) по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций, разработать его концепцию, а также ратифицировать соглашение между правительствами государств-членов ШОС о взаимодействии при оказании помощи в ликвидации последствий аварий и катастроф», — заявил журналистам директор Департамента международной деятельности МЧС Юрий Бражников.

Он сообщил также, что МЧС России намерено развивать сотрудничество с Евросоюзом по продвижению инициативы создания Европейского центра борьбы с катастрофами (ЕЦБК). Намечена подготовка к подписанию Меморандума о предоставлении авиационных услуг для поддержки гуманитарных операций ЕС и формирование «Евроэскадрильи» для борьбы с сезонными лесными пожарами и другими бедствиями.

Совместно с Всемирной продовольственной программой (ВПП) ООН в рамках регулярного российского взноса МЧС планирует обеспечить доставку гуманитарной помощи в Эфиопию, Таджикистан, Армению, Кению, КНДР, Сомали, на Кубу и в другие страны.

Планируется также развернуть работу по крупным международным проектам гуманитарного разминирования, в т.ч. совместно с Международной организацией гражданской обороны (МОГО).

По словам Ю. Бражникова, особое внимание будет уделяться развитию приграничного сотрудничества со странами Балтии и Скандинавии. В частности, в июне этого года в приг. Хельсинки с участием федеральной группировки МЧС России пройдет международное учение «Усимаа-2008». Interfax, 9.2.2008 г.

— Минэкономразвития России совместно с Всемирным банком начинают проведение исследования относительно возможности использования в России механизма целевых экологических инвестиций для инвестирования в энергоэффективные, экологические проекты (17 ст. Киотского протокола). Об этом сообщает пресс-служба Минэкономразвития РФ.

Завтра будет подписано соглашение между Всемирным Банком и правительством РФ о проведении исследования относительно возможности использования в России механизма целевых экологических инвестиций.

Поддержку на проведение данного исследования грант в 725 тыс. долл. оказывает правительство Японии. Предварительные результаты по этому проекту предполагается получить осенью 2008 г.

Министерство экономического развития и торговли РФ завершило разработку необходимой

нормативной базы для утверждения проектов совместного осуществления (ПСО), направленных на сокращение выбросов парниковых газов.

В фев. 2008 г. в минэкономразвития России поступят первые заявки на утверждение данных проектов, реализуемых в рамках Киотского протокола. Прайм-ТАСС, 28.1.2008 г.

— Одним из немалых резервов российского газового баланса призван стать попутный нефтяной газ (ПНГ), который в России, как и в некоторых других странах, получают в существенных объемах при добыче нефти. Однако, даже по официальным данным министерства природных ресурсов РФ, из 55 млрд. куб. м. ежегодно извлекаемого ПНГ на переработку направляется лишь 26%. 27% газа сжигается в факелах, а 47%, по явно завышенным сведениям нефтяных компаний, используется на нужды промыслов.

Согласно приведенным цифрам, в атмосферу ежегодно уходит почти 15 млрд. куб. м. газа. Вместе с тем ряд российских экспертов вполне оправданно полагают, что по крайней мере почти половина газа, который компании якобы закачивают в пласт или используют на другие нужды, в действительности также сжигается.

Эти предположения не только подтверждают, но и усугубляют более тревожные данные некоторых международных организаций.

По сведениям Международного энергетического агентства (МЭА), основанным на исследованиях Национальной океанической и атмосферной администрации («НОАА») США и содержащимся в документе в поддержку Плана действий G 8» касательно потенциала российского газа, реформ и климатической политики РФ, фактически годовой объем сжигания попутного газа в России достиг 60 млрд. куб. м., что в 4 раза превышает российские показатели.

Всемирный банк в конце авг. 2007 г. распространил официальное сообщение о результатах спутниковых фотосъемок, проводившихся по его инициативе в целях сокращения факельного сжигания попутного газа. Еще в 2004 г. полученные из космоса результаты показали, что российские нефтяники сожгли в факелах 50,7 млрд. куб. м. газа. По этому показателю Россия, более чем вдвое опередив Нигерию (23 млрд.), заняла первое место в мире. В 2006 г. ситуация ухудшилась. Очередная съемка показала, что только в Ханты-Мансийском автономном округе, главном нефтяном регионе России, было сожжено в факелах 24 млрд. куб. м. газа, а на остальной территории страны — еще 28 млрд.

Наряду с варварским разбазариванием ценнейшего сырья происходит серьезное загрязнение окружающей среды выбросами «парниковых» газов, поскольку на долю сжигаемого в факелах попутного газа (по данным вышеуказанного документа МЭА) приходится до 14% всех выбросов CO₂ в атмосферу. А это усложняет выполнение Россией обязательств по Киотскому протоколу и вызывает беспокойство мировой общественности.

Явное отставание российской нефтяной промышленности в области утилизации ПНГ вызвано рядом причин объективного и субъективного характера, сложившихся еще в советский период и обострившихся в последние десятилетия.

Прежде всего следует напомнить о давнем пренебрежении советских нефтяных организаций

(ради мнимой экономии государственных средств) необходимостью создания должной инфраструктуры, способной обеспечить использование попутного газа.

После приватизации нефтяной промышленности в России препятствием на пути решительного изменения сложившегося отношения к утилизации ПНГ стала недостаточная экономическая привлекательность создания полноценной инфраструктуры из-за низких внутренних цен на газ, ограниченных собственных потребностей в нем на месторождениях, подчас большого расстояния между центрами добычи и потребления, дороговизны сооружения заводов по переработке ПНГ и специальных трубопроводов для стыковки с магистральными газопроводами. Наконец, одним из главных негативных факторов считают сохраняющуюся и даже усилившуюся в последние годы неопределенность возможностей стабильного доступа к этим газопроводам, монопольным контролером которых выступает «Газпром», по своему усмотрению определяющий, чей газ, когда, сколько и куда прокачать через магистральные сети.

Обострение проблем утилизации ПНГ, затрагивающих интересы всей энергетической сферы страны, предопределило усиление внимания правительства к их решению.

В послании Федеральному собранию Российской Федерации, с которым президент В. Путин выступил 26 апр. 2007г., отмечено, что «правительству следует разработать систему мер, стимулирующих увеличение переработки сырья внутри страны», и далее обращено внимание на то, что «сегодня в России на нефтяных промыслах сжигается, по самым минимальным оценкам, более 20 млрд. куб. м. попутного газа в год. Такое расточительство недопустимо. Тем более, что во всем мире уже давно известна и действует система мер, доказавшая свою эффективность. Надо незамедлительно создать соответствующую систему учета, увеличить экологические штрафы, а также ужесточить лицензионные требования к недропользователям».

Однако в связи с тем, что реакция соответствующих государственных организаций и нефтяных компаний оказалась недостаточно адекватной, президент вернулся к этой проблеме в авг. 2007г. на совещании по вопросам развития нефтегазовой отрасли. Напомнив, что утилизация попутного газа – древняя проблема, которую стране не удается решить с 70гг., он подтвердил объемы сжигания ПНГ и указал, что необходимо создать такие условия, когда будет выгодно работать в этом направлении. По его словам, сегодня выгодно сжигать, а перерабатывать невыгодно – вот и сжигают.

Демонстрируя на этот раз оперативную реакцию на высказывание президента, компании «Газпром нефть» и «Сибур» уже в середине авг. заявили о создании на паритетных началах их дочерними фирмами «Газпром-нефтьантос» и «Сибур-Тюмень-Газ» совместного предприятия Южно-приобского ГПЗ, которое возьмет на себя организацию работ по созданию новых мощностей для переработки попутного газа с тем, чтобы уже на первом этапе утилизировать до 1 млрд. куб. м. газа в год.

В «Газпром нефти» рассматривалось несколько вариантов совместного сотрудничества. В итоге было решено, что строительство новых мощнос-

тей является наиболее рентабельным. Пока неясно, на каких условиях будет работать СП и как будет проходить раздел продукции. Одним из вариантов может стать принцип раздела продукции, применяемый компанией «Сибур» в СП с ТНК-ВР, при котором последняя получает после переработки сухой газ, а «Сибур» – жидкие фракции. Такой вариант может устроить «Газпром нефть», которая имеет статус независимого производителя газа. Правда, еще только предстоит заказать проектную документацию на строительство завода; срок подготовки проекта стороны не разглашают.

«Сибур» является крупнейшим переработчиком попутного газа в России, холдингу принадлежат 7 из 9 заводов в Тюменской обл.

Возможное ужесточение санкций должно заставить нефтяников быть сговорчивее в отношении условий поставок попутного газа на заводы холдинга. Однако нефтяники не спешат продавать ему этот вид сырья. Причин много, но главная – это цена попутного газа. Нефтяники постоянно жалуются, что она очень низкая, однако цену устанавливает государство. В отправленном в Федеральную службу по тарифам письме руководители некоторых компаний выражают просьбу рассмотреть вопрос о либерализации цен на попутный газ.

Переработка попутного газа дает как сухой газ, так и жидкое сырье для химических и нефтехимических производств (широких фракций легких углеводородов – ШФЛУ), которое можно транспортировать ж/д транспортом. ШФЛУ служат для получения широкого спектра продукции – от ароматических углеводородов до синтетических каучуков, полиэтилена, пропилена, химических волокон и т. д. Вместе с тем сухой газ требует доступа к трубе «Газпрома», которого, как уже отмечалось, нет даже для поставок природного газа с новых месторождений, которые собираются разрабатывать независимые продуценты. Вопрос, как доставлять попутный газ на перерабатывающие заводы, также пока не решен – перевозить его в цистернах нерентабельно, поэтому встает вопрос, кто будет отвечать за строительство продуктопроводов.

Заслуживающий внимания план утилизации ПНГ подготовила «Роснефть». После того, как на объектах «Роснефть-Пурнефтегаза» бывала делегация экспертов Всемирного банка, по его предложению было принято решение о разработке «проекта совместного осуществления» утилизации ПНГ на месторождении Комсомольское на Ямале.

Понятие «проект совместного осуществления» введено Киотским протоколом и подразумевает мероприятия по сокращению выбросов «парниковых» газов с привлечением инвестиций другого государства.

Проект предполагает сбор, переработку и использование ПНГ на указанном месторождении. Там запланировано строительство до-жимной компрессорной станции, которая будет подавать очищенный газ в магистральный газопровод «Газпрома». В результате в 2010г., по оценке специалистов, коэффициент утилизации газа на Комсомольском удастся поднять до 95%. По мнению руководителя проекта от ВБ, он будет готов к концу 2007г.

А пока попутный газ поставляется на Губкинский газоперерабатывающий комплекс, проектные мощности которого не позволяют принимать весь объем попутного газа.

Важным направлением утилизации ПНГ, освобождающим от прямой зависимости к допуску в магистральные газопроводы или по крайней мере уменьшающим ее, становятся отношения нефтяных компаний непосредственно с ТЭС, находящимися недалеко от месторождений и готовыми к получению попутного газа в качестве топлива. Именно такой путь стремится использовать ТНК-ВР. С этой целью она готова принимать участие в строительстве новых электростанций совместно с ОГК.

Убедительным примером должно стать строительство в Тюменской обл. третьего блока Нижневартовской ГРЭС, который ТНК-ВР и ОГК-1 возведут в рамках совместного проекта. Поставляя туда попутный газ, компания сможет получать электроэнергию, необходимую ее производственным предприятиям.

ТНК-ВР рассматривает планы строительства еще двух крупных электростанций: одной – также в Восточной Сибири, которая будет работать на попутном газе Верхне-гонского месторождения, и второй – в Оренбургской обл. на базе местного газа.

Соответствующую реакцию на высказывания президента по поводу ПНГ демонстрируют и государственные организации, обязанные выполнять его указания. На упомянутом совещании В. Путин поручил главе министерства природных ресурсов Ю. Трутневу к 1 окт. представить правительству программу повышения эффективности использования ПНГ.

Точно в назначенный срок министр МПР направил председателю правительства РФ В. Зубкову проект плана необходимых мероприятий. По словам министра, разработан «исчерпывающий план, который затрагивает все стороны вопроса утилизации попутного газа и способен эту проблему решить».

Предполагается установить единый норматив использования ПНГ, ввести прогрессивную плату за выбросы газа и продуктов его сжигания в факелах. Предусматриваются изменения в законодательстве, которые обяжут недропользователей разрабатывать проектную документацию на использование ПНГ и устанавливать приборы его учета на месторождениях. Предлагается также увеличить экологический штраф за сверхнормативные выбросы при сжигании газа и утвердить методику расчета степени утилизации ПНГ по лицензионному участку.

Аналогичное мнение высказал глава комитета Госдумы по энергетике В. Язев. Он считает, что депутаты пятого созыва должны принять отдельный закон о переработке ПНГ, и напомнил, что соответствующий законопроект уже разработан Ханты-Мансийской думой и представлен в Государственную думу. Однако его обсуждение затянулось. «У нас есть цель, – подчеркнул В. Язев, – к 2011г. выйти на переработку 95% всего объема попутного газа».

По его словам, увеличение переработки ПНГ нефтяными компаниями следует осуществлять поэтапно. В законе необходимо ужесточить меры для недропользователей вплоть до отбора лицензий при невыполнении требований по утилизации ПНГ.

Первый вице-премьер и председатель ВПК С. Иванов, предложив объединить усилия двух веду-

щих секторов российской экономики – ОПК и ТЭК, отметил, что оборонно-промышленный комплекс может строить новые предприятия по глубокой переработке углеводородов, включая установку оборудования для утилизации попутного газа, а также такие транспортные средства, как газозовозы, которые пока в России не производятся.

Совершенно очевидно, что безусловно полезными мерами учета и наказания нарушений ограничиваться нельзя. Необходимо создать условия, при которых и производителям, и потребителям ПНГ будет выгодно создавать соответствующую инфраструктуру. В противном случае нефтяники будут, как и прежде, стремиться утаить или преуменьшить объемы выбросов и даже платить повышенные штрафы, если они окажутся ниже расходов по утилизации попутного газа.

Именно поэтому, по указанию президента, к концу I кв. 2008г. государственные ведомства должны разработать предложения по стимулированию нефтяных компаний к утилизации ПНГ.

А. Кашеев, аспирант ВАВТ БИКИ, 13.11.2007г.

– Программно-аппаратный комплекс вызова и связи экстренных оперативных служб через единый номер 112 («Служба 112») позволит качественно улучшить работу российских спасательных служб, заявила РИА Новости президент компании Cognitive Technologies Ольга Ускова.

«Создаваемая «Служба 112», которая по охвату территории должна стать крупнейшей в Европе, предназначена для повышения эффективности мероприятий по обеспечению безопасности населения за счет единого управления и контроля всех экстренных оперативных служб по аналогу американской службы 911», – сказала она на выставке «Инфоком-2007».

Разрабатываемый комплекс должен обеспечить технологическую основу для организации эффективного информационного взаимодействия между экстренными оперативными службами за счет своевременного приема, обработки и передачи вызовов, поступающих на единый номер 112.

Как сообщили в пресс-службе Cognitive Technologies, основными функциями комплекса станут технологическое обеспечение действий сотрудников единых дежурно-диспетчерских служб (ЕДДС). При помощи комплекса сотрудники ЕДДС смогут принимать вызовы о происшествиях и чрезвычайных ситуациях, поступивших через единый номер 112, информировать соответствующие экстренные оперативные службы, осуществлять контроль за реагированием экстренных оперативных служб на поступившие вызовы и анализировать информацию, полученную по результатам реагирования. Комплекс также позволяет обобщать информацию о происшествиях и чрезвычайных ситуациях, формировать статистические отчеты о мероприятиях по реагированию на поступившие вызовы и оказывать справочно-консультативную помощь населению по этим вопросам.

Компания Cognitive Technologies была создана в 1993г. на базе лаборатории искусственного интеллекта Института системного анализа РАН. Компания реализует проекты по разработке и внедрению программного обеспечения в России. Основные направления деятельности Cognitive Technologies: системы управления документами, системы электронной торговли, информационно-ана-

литические системы, интернет-решения, прикладные решения, системы управления предприятиями. РИА «Новости», 25.10.2007г.

— Россия предлагает создать дополнительный водный канал, который свяжет Каспий с Черноморско-Азовским бассейном, сообщил президент России Владимир Путин.

Выступая во вторник в Тегеране на втором саммите прикаспийских государств, президент РФ сказал, что российская сторона предлагает ускорить развитие международного транспортного коридора «Север-Юг».

«Укреплению транзитного потенциала Каспия способствовало бы создание дополнительного водного канала, который свяжет его с Черноморско-Азовским бассейном», — отметил Путин.

Президент РФ призвал «прикаспийскую пятерку» (Россия, Иран, Азербайджан, Туркмения и Казахстан) в предварительном порядке обсуждать проекты, которые могут нанести серьезный урон каспийской экосистеме.

«Полагаю, что проекты, способные нанести серьезный ущерб экологической обстановке на всем Каспийском море, не должны и не могут реализовываться без обязательного предварительного обсуждения в рамках «каспийской пятерки» и принятия консенсусных решений в интересах общего моря — Каспия», — сказал российский лидер, выступая во вторник на втором саммите прикаспийских государств.

Напомнив, что Каспий превращается в один из мировых центров добычи и экспорта углеводородов, Путин заявил о необходимости поиска разумного баланса между развитием производства нефти и газа и укреплением экосистемы. При этом он отметил, что резкое сокращение популяции осетровых, в т.ч. во впадающих в море реках, является «самым очевидным показателем экологического неблагополучия в регионе».

«Заклучив рамочную конвенцию о защите морской среды, прикаспийские государства сделали шаг в правильном направлении. Экологическая безопасность должна стать мерилем целесообразности всех проектов на Каспии, особенно в сфере освоения и транспортировки энергоресурсов», — сказал президент РФ.

Путин отметил, что перед прикаспийскими странами стоит задача придать импульс переговорному процессу по вопросам правового статуса Каспия, судоходства и рыболовства, военной деятельности, охраны окружающей среды.

«Уверен, что такая комплексная задача нам по силам. Тем более, что в этом заинтересованы сейчас все прикаспийские государства», — сказал российский лидер.

«Мы достаточно активно обсуждали эту тему с президентом Казахстана, сейчас у нас есть разные проекты на этот счет. Считаю, что улучшить связь между двумя акваториями, между Каспийским морем и Черноморско-Азовским бассейном можно, и это, на мой взгляд, очень перспективная задача», — отметил Путин. РИА «Новости», 16.10.2007г.

— Международная консалтинговая компания АЕА Technology опубликовала отчет по экологической оценке проекта «Сахалин-2», согласно которому проект в целом отвечает требованиям международного и российского экологического законодательства, сообщила во вторник пресс-служба

«Газпрома», который является основным акционером оператора проекта — компании «Сахалин Энерджи».

«В отчете АЕА Technologies указано, что разработанный «Сахалин Энерджи» план охраны труда и окружающей среды, а также техники безопасности при проведении работ по проекту «Сахалин-2» в целом соответствует требованиям международного и российского законодательства в области экологической и промышленной безопасности», — говорится в сообщении.

В частности, в отчете отмечена работа Консультативной группы по защите охотско-корейской популяции серых китов, а также безопасное обращение с буровыми растворами, реконструкция муниципальных полигонов для захоронения отходов, круглогодичное использование двухкорпусных танкеров. Кроме этого отмечается разработка эффективного плана содействия развитию коренных малочисленных народов севера Сахалина, финансирование социальных проектов и программ устойчивого развития, модернизация инфраструктуры здравоохранения.

«Дальнейшие планы «Сахалин Энерджи» по охране труда и окружающей среды отвечают большинству требований, по которым оценивался проект и отдельные направления деятельности компании, несомненно, заслуживают высокой оценки», — приводится в пресс-релизе фрагмент отчета компании АЕАТ, которая является независимым консультантом в сфере экологии нефтегазовой отрасли.

Компания проводила исследование по проекту «Сахалин-2» для потенциальных кредиторов проекта — Департамента экспортно-кредитных гарантий Великобритании, Японского банка международного сотрудничества и Экспортно-импортного банка США, начиная с сент. 2001г., отмечается в пресс-релизе «Газпрома».

Проект «Сахалин-2» является крупнейшим в мире комплексным нефтегазовым проектом — его лицензионные запасы составляют 4 млрд. бар. нефтяного эквивалента.

Проект «Сахалин-2» включает в себя три морские добывающие платформы, морскую трубопроводную систему общей протяженностью 300 км., береговой технологический комплекс, предназначенный для приема и подготовки к последующей транспортировке газа и нефти, добываемых на обоих месторождениях, наземные нефте- и газопроводы протяженностью 800 км., терминал отгрузки нефти и первый в России завод по производству СПГ.

18 апр. 2007г. ОАО «Газпром» и акционеры компании «Сахалин Энерджи» (Royal Dutch Shell plc, Mitsui & Co. и Mitsubishi Corporation), являющейся оператором проекта «Сахалин-2», подписали соглашение о купле-продаже, в соответствии с которым «Газпром» приобрел 50% плюс одну акцию «Сахалин Энерджи». РИА «Новости», 9.10.2007г.

— Страны Монреальского протокола достигли соглашения заморозить к 2013г. и постепенно прекратить производство гидрохлорфторуглерода, сообщил в субботу Центр новостей ООН.

Решение принято в Монреале на юбилейной встрече представителей государств, подписавших 20 лет назад Протокол по веществам, разрушающим озоновый слой. Он, в частности, запрещает

производство и продажу веществ, истощающих озоновый слой.

В рамках Монреальского протокола уже удалось запретить производство и потребление 100 видов химикатов, создающих «парниковый эффект» и способствующих глобальному потеплению. В целом, мировое потребление таких соединений сократилось за 20 лет более, чем на 95%.

Подписание соглашения состоялось накануне совещания высокого уровня по климату, которое состоится в штаб-квартире ООН в понедельник.

Монреальский протокол был подписан 16 сент. 1987г. Впоследствии по инициативе ООН этот день стал отмечаться как День защиты озонового слоя. Стороны, подписавшие документ, среди которых был и Советский Союз, обязались прекратить производство, применение, перевозки и прочие операции с озоноразрушающими веществами. В 1991г. Россия, Украина и Белоруссия подтвердили свое участие в этом соглашении. РИА «Новости», 23.9.2007г.

— Чистота воздуха в российских городах оставляет желать лучшего, и главным загрязнителем атмосферы в стране по-прежнему остается автотранспорт. Россия только недавно вступила на путь ужесточения экологических требований к выхлопам автомобилей. Но чтобы еще более уменьшить вклад России в загрязнение атмосферы планеты, мало перевести автомобильный парк на современные экологические стандарты «Евро-4», которые действуют, к примеру, в Евросоюзе. Необходимо добиться, чтобы автомобильное топливо в стране соответствовало современным нормам чистоты и качества.

Переход на новые экологически чистые технологии обходятся недешево для европейской автомобильной промышленности. Так, в компании Bosch, одном из крупнейших поставщиков автокомпонентов в Европе, на экологические инновации вынуждены тратить 10% бюджета. «Причем, достижение более высоких стандартов по выхлопам автомобиля, обходится все дороже», — заявил на 58 Международном автомобильном пресс-брифинге директор автомобильного направления Bosch Бернд Бор.

К примеру, уменьшение эмиссии углекислого газа (CO₂) в автомобильном выхлопе бензинового двигателя с нынешних 189 грамм на км. до 139г/км к 2008г. (добровольно принятое автопроизводителями Европы обязательство) повлечет за собой удорожание автомобиля на 500-1200 евро. Дальнейшее снижение выброса CO₂ до 120г/км к 2012г. прибавит к цене автомобиля еще 800-1600 евро. О выхлопе CO₂ на уровне 100-105г/км пока говорить рано, но в случае реализации покупателя это обойдется еще в 1500-2000 евро.

Дошло до того, что автопромышленники Европы стали задаваться вопросом, насколько оправдано дальнейшее ужесточение экологических требований в Евросоюзе? Затраты на введение более строгих стандартов автомобильного выхлопа в Европе не соответствуют получаемому результату.

В России только недавно занялись проблемой экологии транспорта. До 2006г. российские экологические стандарты, ограничивающие эмиссию вредных веществ в автомобильных выхлопах, на много лет отставали от европейских норм. Но в апр. 2006г. в России начал действовать запрет на ввоз и производство автомобилей, не соответствую-

ющих экологическим нормам «Евро-2». Согласно закону, стандарт «Евро-3» вступит в силу в стране с 1 янв. 2008г. Ввозить и выпускать автомобили ниже стандарта «Евро-4» будет запрещено с 2010г. Законом даже запланирован переход к нормам «Евро-5» с 2014г., во что сейчас верится с огромным трудом. Российская промышленность сегодня только осваивает стандарты «Евро-3» и «Евро-4», да и в самой Европе, откуда в Россию идет подавляющая часть автомобильного импорта, в массовом порядке перешли лишь к нормам «Евро-4». Так что до «Евро-5» нам еще далеко, сейчас в экологической повестке есть и другие проблемы.

Чтобы снизить негативное влияние автотранспорта на чистоту воздуха, мало заставить промышленность выпускать, а граждан покупать экологически безопасные машины. Необходимо обеспечить их качественным чистым топливом, воздействие которого на экологию было бы минимальным. Парадоксально, но в России, являющейся одним из мировых лидеров в нефтедобыче, до сих пор недостаточно производится качественного и экологически безопасного топлива. Причин тому несколько: это и допотопный уровень нефтепереработки в стране, и небольшой спрос на качественное, но дорогое топливо. Наконец, в России отсутствуют современные и обязательные к исполнению стандарты качества автомобильного топлива.

Ситуация только недавно начала меняться к лучшему. В последние годы качество российского автопарка неуклонно растет. Сегодня на дорогах страны лишь 55% автомобилей не дотягивают до стандарта «Евро-2» (в начале десятилетия этот показатель был на уровне 90%). В дальнейшем правительство планирует ввести в России механизм налогового стимулирования граждан на приобретение более современных автомобилей, как это сделано в ЕС. Нефтяные компании активно инвестируют в обновление нефтепереработки — для того, чтобы полностью перевести производство бензина в стране на стандарт «Евро-4» необходимо 30-37 млрд. евро. Наконец, и власти не бездействуют.

В авг. этого года российское правительство приступило к рассмотрению технического регламента, устанавливающего стандарты качества для топлива. После его принятия уже в 2008г. российские нефтеперерабатывающие предприятия начнут переходить на выпуск качественного бензина и дизельного топлива. Тем же регламентом, имеющим статус закона, в стране будут введены процедуры жесткого контроля на топливном рынке. Процедуры эти, чтобы не выдумывать ничего нового, россияне скопировали у европейских коллег. Так чт.е. надежда, что по прошествии всего нескольких лет экология транспорта в России будет на том же уровне, что и в Европе. РИА «Новости», 17.8.2007г.

— Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) планирует предоставить российской Северстали долгосрочный кредит на 500 млн. евро (685 млн.долл.) под программу энергосбережения, сообщил банк.

«Инвестиционная программа, как ожидается, позволит уменьшить первичное потребление энергии на предприятиях Северстали на 5-10%, что сократит выбросы CO₂ на 600.000 т. в год», — говорится в сообщении банка.

Кредит пойдет на модернизацию собственных энергогенерирующих мощностей Северстали, а также внедрение современной системы контроля за энергопотреблением.

Необеспеченный кредит будет предоставлен на 12 лет. Из 500 млн. евро ЕБРР синдицирует на рынке 350 млн. Рейтер, 31.7.2007г.

— Гринпис России, WWF России и несколько десятков российских экологических НПО (в т.ч. «Байкальская экологическая волна» (Иркутск), «Экологическая Вахта Сахалина» (Южно-Сахалинск) «Экологическая вахта по Северному Кавказу» (Краснодар), Центр охраны дикой природы (Москва) и др.) призвали Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) до восстановления в стране системы экологической экспертизы и экологического контроля не финансировать российские проекты. С таким заявлением представители общественных организаций обратились 21 мая к президенту банка Жану Лемьеру на открытии Делового форума ЕБРР в Казани.

«С 1 янв. 2007г. в России фактически ликвидированы институты государственной и общественной экологической экспертизы и оценки воздействия на окружающую среду (ОВОС), в результате чего не существует законодательно закрепленного механизма превентивной оценки экологической безопасности любого проекта, а граждане России лишены возможности участия в принятии экологически значимых для них решений», — говорится в обращении. Экологи отмечают, что в России законодательно сняты ограничения на хозяйственную деятельность в национальных парках и других особо охраняемых природных территориях и приобретают массовый характер попытки вовлечения в интенсивную хозяйственную деятельность территорий, подпадающих под действие различных международных конвенций и соглашений.

Как отмечается в обращении, эти и другие факторы приводят к повышению экологических рисков для инвестиционных проектов.

Речь идет о нескольких проектах. Прежде всего, о планируемом строительстве спортивного и туристических объектов и связанной с ними инфраструктуры на территории Сочинского национального парка и в буферной зоне Кавказского заповедника в рамках подготовки к Олимпиаде-2014, а также о предполагаемом строительстве Газпромом газопровода «Алтай» через плато Укок — природный парк, входящий в объект всемирного наследия Юнеско «Золотые горы Алтая», и о возведении «Русалом» Богучанской ГЭС на реке Ангаре. В двух из этих проектов возможно инвестиционное участие ЕБРР.

В связи с этим авторы обращения предлагают главе ЕБРР со следующими предложениями.

1. Отказаться от финансирования проектов строительства любых новых объектов промышленности, энергетики, топливно-энергетического комплекса, транспортной инфраструктуры и предприятий коммунальной инфраструктуры на территории России до восстановления институтов государственной и общественной экологической экспертизы и процедуры ОВОС.

2. По всем проектам, по которым ЕБРР уже принято решение о финансировании, проводить мониторинг их воздействия на окружающую среду и местные сообщества с привлечением независимых экспертов и всех заинтересованных сторон.

3. Содействовать скорейшей ратификации Россией Конвенции Эспоо об оценке воздействия на окружающую среду в трансграничном контексте.

4. Отказаться от финансирования проектов, реализуемых на экологически уязвимых, особо ценных территориях и их буферных зонах (I и II категории МСОП/IUCN, объекты Всемирного наследия, Рамсарские водно-болотные угодья и признанные регионы высокого биологического разнообразия), в частности, проектов строительства объектов инфраструктуры на территории Сочи́нского национального парка и в буферной зоне объекта всемирного наследия «Западный Кавказ».

5. При рассмотрении проектов по строительству крупных плотин на реках, в частности Богучанской ГЭС на р. Ангаре, обязательно учитывать позицию и требования коалиции российских экологических НПО.

6. Не финансировать проекты повышения безопасности объектов атомной энергетики, если эти объекты не имеют утвержденной программы и ресурсов для вывода их из эксплуатации или они выработали проектный срок.

7. Обратиться к другим финансовым институтам с предложением учитывать изложенные выше позиции российских НПО.

Как отметил в связи с этим, представитель Гринпис на форуме в Казани Владимир Чупров, «ЕБРР не финансирует проекты, нарушающие обязательства страны по соответствующим международным договорам и соглашениям об охране окружающей среды. Строительство олимпийских объектов в буферной зоне Кавказского заповедника — объекта природного наследия неминуемо приведет к нарушению Российской стороной своих обязательств по Конвенции об охране всемирного культурного и природного наследия Юнеско. А значит, финансирование олимпийского строительства в Сочи в их нынешнем виде будет являться нарушением политики ЕБРР в отношении охраны окружающей среды».

Специальная отдельная встреча Жана Лемьера с российскими правозащитными и экологическими организациями состоялась 19 мая 2007г. «Я должен отметить важность активного гражданского общества для всех стран и особенно для России. Сильные гражданские организации — залог здорового общества» — заявил в ходе встречи президент ЕБРР. ИА Regnum, 21.5.2007г.

— 20 млн. евро получит бюджет Калининграда на модернизацию системы ЖКХ в рамках международной программы природоохранного партнерства «Северное измерение», которое объединяет страны Северной Европы. Как сообщили в пресс-службе городской администрации, в мэрии Калининграда сегодня, 17 мая, состоится подписание грантового соглашения между Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР) и фондом «Северное измерение».

В данную программу включена модернизация системы центрального теплоснабжения Калининграда, уточнил представитель мэрии. В перспективе появится составляющая по созданию системы управления по сбору и утилизации твердых отходов. В рамках партнерства на реализацию проектов в Калининграде планируется выделить в 2007г. грантовые средства: 10 млн. евро — на строительство канализационных очистных сооружений, 7 млн. евро — для модернизации центрального теп-

лоснабжения города, 3 млн. евро — для финансирования работ по управлению всеми составляющими этой программы.

От имени ЕБРР соглашение подпишет менеджер природоохранного партнерства «Северное измерение» Яакко Хенттонен, а с российской стороны — директор фонда «Северное измерение» Владимир Дмитриевский. При подписании документа планируют присутствовать мэр Калининграда Юрий Савенко, министр ЖКХ и строительства правительства Калининградской обл. Олег Бучельников, а также представители генеральных консульств Швеции, Германии, Польши, Литвы и Латвии. ИА Regnum, 17.5.2007г.

— Sakhalin Energy (оператор нефтегазового проекта «Сахалин-2») не выполняет своих обязательств по вывозу с Сахалина использованных токсичных жидкостей. Об этом сообщила общественная организация «Экологическая вахта Сахалина», следящая за исполнением компанией Sakhalin Energy обязательств по исправлению замечаний, выявленных Росприроднадзором в ходе проверки природоохранного законодательства при строительстве трубопроводов для транспортировки газа и нефти.

В двух городках строителей 800 км. нефтепровода обнаружено 100 бочек этиленгликоля, которые должны были вывезти с острова для утилизации на завод-изготовитель до 31 марта 2007г. Но этот ядовитый химикат, использовавшийся для испытаний трубопроводов, до сих пор остается на Сахалине.

Руководитель «Экологической вахты Сахалина» Дмитрий Лисицин сообщил, что всего по трассе трубопроводов было распределено 100 вагонов этиленгликоля (6000 т.). Опасный химикат остается на станции Пугачево Макаровского района и в поселке Сокол Долинского района. Информация о невыполнении компанией Sakhalin Energy своих обязательств по вывозу с острова ядовитых веществ направлена сегодня в государственные контролирующие органы. Прайм-ТАСС, 11.4.2007г.

— 12 авг., вступает в силу Рамочная Конвенция по защите морской среды Каспийского моря, обязывающая Азербайджан, Иран, Казахстан, Россию и Туркмению бороться с загрязнением Каспия и разумно использовать его ресурсы.

Как говорится в сообщении Программы ООН по окружающей среде (ЮНЕП), согласно документу, известному также как Тегеранская Конвенция, прикаспийские государства должны объединить свои усилия, чтобы восстановить природную среду Каспия и гарантировать его экологическую безопасность.

В сообщении цитируются слова заместителя генсека ООН и исполнительного директора ЮНЕП Ачима Штейнера (Achim Steiner), по мнению которого «хрупкая среда Каспийского моря чрезвычайно уязвима из-за бума нефтяной и газовой добычи в регионе». Он считает, что восстановление регулируемого рыболовства и снижение промышленных выбросов на Каспии «повысит благосостояние миллионов людей, живущих в этом прекрасном, но проблемном регионе».

Заместитель директора департамента госполитики в сфере охраны окружающей среды министерства природных ресурсов РФ Амирхан Амирханов напомнил, что проект данной конвенции готовился в течение 10 лет — с 1992г. После распада

СССР, возникло пять государств, берега которых расположены на Каспии — Россия, Азербайджан, Иран, Казахстан, Туркмения. В связи с этим возникли вопросы политического, экономического и экологического характера при использовании Каспия.

«Необходимость принятия такой конвенции была обусловлена тем, что отсутствовали механизмы контроля за состоянием экосистемы Каспия, что было сопряжено со значительными проблемами при подъеме уровня Каспийского моря, который начался в 1978г. и составил примерно 2 м. 60 см.», — сказал собеседник агентства. По словам Амирханова, подъем уровня воды сказался на прибрежной зоне всех пяти государств, повлек за собой большие экономические потери в результате подтопления земель, разрушения инфраструктуры.

«В середине 1990гг. были даны поручения российского правительства всем заинтересованным ведомствам о подготовке пакета документов для рассмотрения на уровне глав-государств. В нояб. 2003г. в Тегеране как наиболее проработанный документ была принята Рамочная конвенция по защите морской среды Каспия. Последней страной, присоединившейся к ней, стал Азербайджан», — напомнил замглавы департамента минприроды.

Амирханов подчеркнул, что конвенция позволит сохранить его биоресурсы Каспия. «Мы специально готовим к конвенции протокол

«О биологическом разнообразии», хотя, может быть, будет принято отдельное межправительственное соглашение», — сказал он.

В свою очередь директор департамента правовой политики и международного сотрудничества министерства охраны окружающей среды Казахстана Александр Брагин в беседе с РИА Новости указал, что прикаспийские государства впервые договорились совместно охранять окружающую среду такого уникального водоема, каким является Каспийское море.

«Причем, обратите внимание — экологи договорились раньше, чем политики. Конвенция о статусе Каспийского моря пока не принята, а рамочная конвенция по защите морской среды Каспия уже подписана и ратифицирована всеми прикаспийскими государствами», — сказал он.

«Чтобы не допустить загрязнения моря в условиях бурно развивающейся нефтедобычи на шельфе Каспия, на наш взгляд, необходимо разработать соответствующие нормативные документы. Они должны вытекать как из Рамочной (Тегеранской) конвенции по защите морской среды так и из национальных законодательств прикаспийских государств», — считает Брагин. РИА «Новости», 12.8.2006г.

НЕФТЬ, ГАЗ, УГОЛЬ

— Добыча нефти в Азербайджане в 2012г. прогнозируется в объеме 59 млн. 245 тыс.т., что на 16,7% превышает прогнозные данные на 2008г., сообщили в правительстве. При этом добыча нефти государственной нефтяной компанией Азербайджана в 2012г. прогнозируется на уровне 8 млн. 560 тыс.т., что на 1,6% меньше прогноза на 2008г. Рост добычи по стране произойдет за счет Азербайджанской международной операционной компании (АМОК — оператор по разработке блока месторождений Азери-Чираг-Гюнешли), которая

добудет в 2012г. 50 млн. 685 тыс.т. нефти, что на 20,5% больше прогнозируемого уровня на 2008г.

Согласно прогнозам правительства, в ближайшие три года добыча нефти в Азербайджане составит: в 2009г. — 61 млн. 800,7 тыс.т., в 2010г. — 64 млн. 79,5 тыс.т., в 2011г. — 63 млн. 511,5 тыс.т.

Рост, как ожидается, будет достигнут за счет АМОК, которая к 2009г. нарастит добычу до 53 млн. 150,7 тыс.т., в 2010г. — до 55 млн. 479,5 тыс.т., а в 2011г. добыча начнет снижаться и составит 54 млн. 931,5 тыс.т. нефти. Добыча же ГНКАР уже в 2009г. снизится до 8,65 млн.т., в 2010г. — до 8,6 млн.т., в 2011г. — до 8,58 млн.т. Interfax, 28.10.2008г.

— Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК) 24 окт. провела заседание в Вене, на которой приняла решение снизить суточную добычу сырой нефти на 1,5 млн. бар. для стабилизации цен на нефть на международном рынке. Чиновник ОПЕК после заседания на пресс-конференции сказал, что это решение вступит в силу 1 нояб., ОПЕК будет внимательно следить за спросом и предложением и изменением цен на нефть на международном рынке.

Цены на нефть за 3 месяца упали на 55%, т.е. ниже 70 долл. за бар. в связи с беспокойством рынка по поводу возможного замедления экономического роста, а также из-за низкого уровня спроса после того, как цены на нефть на международном рынке достигли максимально рекордной отметки 11 июля тек.г. в 147, 27 долл. за бар. До принятия решения суточная добыча сырой нефти ОПЕК составляет 28,8 млн. бар. Синьхуа, 25.10.2008г.

— Износ оборудования на российских нефтеперерабатывающих заводах достигает 80%, заявил Агентству нефтяной информации (АНИ) пресс-секретарь ведомства Евгений Аношин. По его словам, «состояние основных фондов нефтеперерабатывающих заводов вызывает серьезную обеспокоенность ведомства, поскольку прогрессирующее старение оборудования негативно отражается на противоаварийной устойчивости НПЗ».

В ходе проверок были выявлены многочисленные проектные и конструктивные недостатки технологических систем и оборудования НПЗ. Инспекторами ведомства было установлено, что оборудование и технологии многих заводов не соответствуют современным стандартам промышленной безопасности. При этом реконструкция и модернизация заводов идут низкими темпами.

Е.Аношин сообщил, что за 2001-08гг. на НПЗ зарегистрировано 44 аварии, 37 несчастных случаев со смертельным исходом. Наибольший рост аварий и смертельного травматизма наблюдался в 2006г. (10 аварий, 6 несчастных смертельных случаев, 4 чел. — погибли в результате аварий). «В пред.г. уровень аварийности на нефтеперерабатывающих заводах снизился уже на 22%, а показатель смертельного травматизма — в 3,5 раза», — добавил пресс-секретарь Ростехнадзора. В этом году, по данным ведомства, также наблюдается снижение количества аварий. За 9 месяцев 2008г. произошло 5 аварий. Наиболее крупные аварии произошли в 2006г. в ОАО «Ново-Уфимский НПЗ», в 2007г. в ОАО «Лукойл-Волгограднефтепереработка» и в 2008г. в ООО «Киришинефтеоргсинтез».

В 2007г. территориальными органами Ростехнадзора проведено 572 обследования нефтеперерабатывающих производств. По результатам об-

следований выявлено 6632 нарушения требований промышленной безопасности. Приостановлено 12 опасных работ. По результатам проверок выданы предписания по устранению выявленных нарушений.

В России действует 27 крупных НПЗ, 180 мини-НПЗ и 6 специализированных заводов. Объем переработки нефти в 2007г. достиг 229 млн.т., что составляет 45% от объема добычи нефти в России. Нефтеперерабатывающие мощности были загружены на 86%. Interfax, 7.10.2008г.

— Губернатор Мурманской обл. Юрий Евдокимов сказал, что Штокмановский проект в Баренцевом море может служить примером для международного сотрудничества в Арктике. Губернатор области опасается роста военного присутствия в Арктике как следствие растущего интереса к ресурсам арктического шельфа. Правильный подход заключается в разумной кооперации и консолидации усилий различных стран, сказал господин Евдокимов на недавней конференции. Он считает, что Штокмановский проект может стать примером сотрудничества в Арктике — освоение месторождения объединенными силами России, Франции и Норвегии. — Сегодня очевидно, — отметил Юрий Евдокимов, — что и Норвегия, и Дания, и Канада, и США единым фронтом противостоят претензиям России на дополнительные территории арктического шельфа, чтобы облегчить своим компаниям доступ к ресурсам Арктики. Наблюдается рост военного присутствия.

Как считает губернатор, «Россия должна быть готова к любому развитию событий» в регионе. «Однако при всем значении силовой составляющей не стоит забывать, что военная конфронтация не может рассматриваться как единственный выход для такого сложного и требующего огромных финансовых затрат региона, как Арктика», — добавил он, призывая к международному сотрудничеству и объединенным усилиям. Губернатор Мурманской обл. Юрий Евдокимов выступил на 2 международной конференции, посвященной освоению ресурсов нефти и газа Арктики и Дальнего Востока, организованной «Газпромом» в институте «ВНИИ-ГАЗ», сообщает мурманская администрация в пресс-релизе. www.barentsobserver.com, 6.10.2008г.

— Широкомасштабное финансирование проектов разработки месторождений углеводородов на Каспии требует определения его нового правового статуса, заявил первый вице-премьер РФ Виктор Зубков, выступая на межправительственной экономической конференции прикаспийских государств в пятницу в Астрахани. «Необходимо определить новый правовой статус Каспия», — заявил он. По его словам, это позволит начать широкомасштабное финансирование разработок месторождений по добыче углеводородов и обеспечит безопасность при их транспортировке.

В.Зубков подчеркнул, что энергетика является важным аспектом экономического сотрудничества в регионе и напомнил, что на Каспии большие запасы углеводородов. «Их освоение даст новый импульс экономическому сотрудничеству в регионе», — сказал первый вице-премьер. При этом он отметил, что политическая составляющая будет способствовать успешному продвижению международных проектов в этой сфере.

В.Зубков заявил, что одним из стратегических приоритетов России является сохранение мира и

стабильности в этом регионе, а также ускорение экономического и политического сотрудничества. По его словам, речь прежде всего идет о сотрудничестве в энергетике, транспорте, биоресурсах и экологии. Interfax, 3.10.2008г.

— Каспийский трубопроводный консорциум (КТК) в янв.-сент. 2008г. снизил объем отгрузки нефти на экспорт на терминале «Южная Озерейка-2» (порт Новороссийск) на 6,8% по сравнению с аналогичным периодом 2007г. Согласно информации КТК, объем прокачки нефти в янв.-сент. составил 22,888 млн.т. по сравнению с 24,56 млн.т. за аналогичный период пред.г. В сент. тек.г. отгрузка составила 2,371 млн.т. нефти, что на 8% меньше, чем в авг. и на 4,3% ниже уровня авг. 2007г.

КТК владеет нефтепроводом Тенгиз-Новороссийск общей протяженностью 1580 км., который соединяет месторождения запада Казахстана с российским побережьем Черного моря. В 2007г. объем прокачки по КТК составил 32,6 млн.т. Проект предусматривает доведение мощности КТК до 67 млн.т. нефти.

Доли участия правительств-основателей КТК распределяются следующим образом: Россия — 24%, Казахстан — 19%, Оман — 7%. Среди частных нефтяных компаний-участников консорциума у Chevron Caspian Pipeline Consortium Company — 15%, Lukarco B.V. — 12,5%, Rosneft-Shell Caspian Ventures Limited — 7,5%, Mobil Caspian Pipeline Company — 7,5%, Agip International (N.A.) N.V. — 2%, BG Overseas Holding Limited — 2%, Kazakhstan Pipeline Ventures LLC — 1,75% и Oryx Caspian Pipeline LLC — 1,75%.

Грузоотправителями КТК являются «Тенгизшевройл» (обеспечивает основную загрузку системы), «Арман» (аффилированный грузоотправитель акционера КТК — Oryx Caspian Pipeline LLC, в собственности Shell), «Эмбамунайгаз» и «Казахойл-Актобе» (аффилированы с Kazakhstan Pipeline Ventures LLC), «СНПС-Актобемунайгаз» (пользуется правами доступа правительства Казахстана), Litasco (аффилирован с Lukarco B.V., трейдер «Лукойла», Karachaganak Petroleum Operating B.V. (второй грузоотправитель по объемам транспортировки, аффилирован с рядом акционеров КТК) и ЗАО «НафтаТранс» (поставляет нефть российских производителей в соответствии с правами доступа РФ). Interfax, 1.10.2008г.

— С начала эксплуатации Кравцовского месторождения на российском шельфе Балтийского моря добыта 3-млн. т. нефти. Об этом сообщили в пресс-службе ООО «Лукойл-Калининградморнефть».

Нефтяное месторождение «Кравцовское» было открыто в 1983г. и находится в 22,5 км. от морского побережья Калининградской обл. Его извлекаемые запасы оцениваются в 9,1 млн.т. Бурение и добыча нефти здесь ведутся с июля 2004г. с морской ледостойкой стационарной платформы, которая была построена на заводе по производству стальных металлоконструкций «Лукойл-Калининградморнефть». Объем инвестиций в обустройство месторождения составил 7,7 млрд. руб.

Все производственные процессы на морской платформе выполняются по принципу «нулевого сброса», когда промышленные и бытовые отходы вывозятся на берег для переработки и утилизации. Добытое сырье поступает по подводному трубо-

проводу длиной 47,3 км. на береговой нефтесборный пункт «Романово», где доводится до товарной кондиции, а затем перекачивается на комплексный нефтяной терминал в поселке Ижевское, откуда танкерами вывозится потребителям. Росбалт, 26.9.2008г.

— Россия в течение месяца рассчитывает договориться с Оманом о выкупе его доли в Каспийском трубопроводном консорциуме (КТК), сообщил министр энергетики РФ Сергей Шматко. «Месяц — это хороший срок, который позволит сформировать достаточно определенную ситуацию», — сказал он, добавив, что на данный момент продолжают корпоративные процедуры по подготовке этой сделки.

Министр подчеркнул, что Россия претендует на выкуп всех 7%, принадлежащих в КТК Оману.

«Российская Федерация очень вовремя и очень профессионально отреагировала на предложенную Оманом оферту и направила ему свои предложения. Рассчитываем, что Оман будет учитывать этот юридический характер наших взаимоотношений», — подчеркнул министр. Оман решил покинуть КТК из-за неэффективности этого трубопроводного проекта. Пакет оценен в 700 млн.долл.

Государственные акционеры КТК: Россия и Казахстан — имеют преимущественное право выкупа доли Омана — 7%. При этом, в случае если обе стороны могут претендовать на долю Омана, пакет акций может быть разделен в соотношении 4% — России и 3% — Казахстану. Пока и Россия, и Казахстан высказали свою заинтересованность в этом пакете. В начале сент. минэнерго сообщило, что направило в Оман согласие на выкуп всех 7% акций КТК.

К продаваемому пакету уже проявила интерес венгерская MOL.

Кроме того, в минувшую пятницу стало известно о желании британской BP выйти из этого проекта.

КТК владеет нефтепроводом Тенгиз-Новороссийск общей протяженностью 1580 км., который соединяет месторождения запада Казахстана с российским побережьем Черного моря. В 2007г. объем прокачки по КТК составил 32,6 млн.т. Проект предусматривает доведение мощности КТК до 67 млн.т. нефти.

Уставный капитал КТК поровну разделен между государствами-учредителями и частными нефтяными компаниями. Доли стран-учредителей распределяются следующим образом: Россия — 24%, Казахстан — 19%, Оман — 7%. В проекте также участвуют Chevron Caspian Pipeline Consortium (15%), LUKARCO B.V. (12,5%), Rosneft-Shell Caspian Ventures Limited (7,5%), Mobil Caspian Pipeline (7,5%), Agip International (N.A.) N.V. (2%), BG Overseas Holdings Limited (2%), ООО Kazakhstan Pipeline Ventures (1,75%) и ООО Oryx Caspian Pipeline (1,75%).

КТК только в 2007г. сумел получить чистую прибыль, которая составила 423 млн.долл., однако акционеры не стали выплачивать дивиденды. Российская сторона неоднократно выражала озабоченность экономической неэффективностью проекта, задолженность которого составляет 5 млрд.долл., и увеличение мощности нефтепровода увязывает с оздоровлением финансового положения КТК, в частности, за счет повышения тарифа на прокачку нефти и снижения долговой нагрузки. Interfax, 22.9.2008г.

— Глава британской ВР Тони Хейворд назначил новым вице-президентом ВР по России и Казахстану Дэвида Питти (David Peattie), сообщила британская Times. Ожидается, что кандидатуру Д.Питти ВР предложит в члены совета директоров ТНК-ВР, ближайшее заседание которого состоится на текущей неделе. Ранее занимавший должность вице-президента ВР по России и Казахстану и пост члена совета директоров ТНК-ВР Джеймс Дюпри возвращается в США по личным причинам.

Акционеры ТНК-ВР — ВР и российский консорциум ААР («Альфа-групп», Access Industries и «Ренова») — более полугодом спорили по поводу стратегии и тактики развития ТНК-ВР. Споры велись по двум основным направлениям: дальнейшее развитие ТНК-ВР и поиск наиболее эффективной структуры управления компанией. В начале сент. акционеры подписали меморандум о взаимопонимании.

Согласно подписанному документу, глава ТНК-ВР Роберт Дадли уйдет в отставку до конца 2008г. ВР предложит кандидатуру нового президента, которая должна быть утверждена единогласным решением совета директоров ТНК-ВР. В совет директоров ТНК-ВР войдут три независимых директора, при этом головная компания будет по-прежнему руководствоваться английским правом. Также оговорено паритетное присутствие представителей ААР и ВР в советах директоров всех ключевых «дочек» группы ТНК-ВР. Планируется, что совет директоров ТНК-ВР рассмотрит целесообразность международного листинга компании для расширения ее акционерной базы. Interfax, 22.9.2008г.

— Президент России Дмитрий Медведев заявил, что Арктика должна стать ресурсной базой России в 21 веке. «Континентальный шельф Арктики может содержать около четверти всех шельфовых запасов углеводородов в мире. Использование этих ресурсов — залог энергетической безопасности России в целом», — сказал Д.Медведев в среду в Москве на заседании Совбеза РФ. «Этот регион (Арктика) имеет для нас в полном смысле стратегическое значение. С его развитием связано решение долгосрочных задач страны и ее конкурентоспособность на глобальных рынках», — сказал глава государства.

«Наша первая и фундаментальная задача — превратить Арктику в ресурсную базу России 21 века. Для этого уже сегодня должен быть решен целый ряд специальных вопросов, главный из которых — это обеспечение надежной защиты национальных интересов России в регионе», — сказал Д.Медведев.

Глава государства заявил, что 20% ВВП России и 22% общероссийского экспорта производится в регионе Арктики. «В Арктических районах развиты добыча редких и драгоценных металлов. Расположены здесь и крупнейшие нефтегазовые провинции — Западно-Сибирская, Тимано-Печорская и Восточно-Сибирская», — сказал президент РФ. Interfax, 17.9.2008г.

— Россия принимает меры по ускорению строительства нового газопровода протяженностью 162 км., по которому газ будет подаваться с территории РФ до Цхинвали. «Мы имеем в качестве целевого срока — введение газопровода к июню 2009г.», — сообщил замминистра энергетики Вяче-

слав Синюгин на совещании с членами Федерального оперативного штаба по вопросам ликвидации последствий вооруженного конфликта на территории Южной Осетии. Он пояснил, что до начала военных действий газоснабжение Южной Осетии осуществлялось с территории Грузии по газопроводу до Цхинвала, остальные населенные пункты обеспечивались сжиженным газом.

«Вследствие военных действий повреждена трубопроводная система и значительная часть оборудования не пригодна к эксплуатации, подача газа прекратилась», — сказал В.Синюгин. По его словам, с помощью РФ в первую очередь было организовано временное снабжение населенных пунктов газом, к вводу в действие готовятся ключевые объекты. Однако основной проект в восстановлении газоснабжения — введение в действие газопровода со стороны России, к чему привлечены «Газпром» и «Итера», отметил замглавы минэнерго.

Он сообщил, что ведется работа по вводу 26 автономных модульных котельных, которые позволят обеспечить отопление социальных объектов — детских садов, школ, больниц. Всего, по оценке замминистра, «ущерб, нанесенный вследствие военных действий энергохозяйству Южной Осетии, оценивается в 1 млрд. 180 млн. руб.».

На восстановление электроснабжения потребуется 700 млн. руб., а газоснабжения — еще 470 млн. руб. Что касается электроснабжения, то электричество в основном по резервным линиям будет обеспечено в республике уже до конца года, добавил В.Синюгин. Interfax, 16.9.2008г.

— Россия принимает меры по ускорению строительства нового газопровода протяженностью 162 км., по которому газ будет подаваться со стороны РФ до Цхинвали, сообщил во вторник замминистра энергетики Вячеслав Синюгин.

«Мы имеем в качестве целевого срока — введение газопровода к июню 2009г.», — сказал он на совещании с членами Федерального оперативного штаба по вопросам ликвидации последствий вооруженного конфликта на территории Южной Осетии.

Синюгин пояснил, что до начала военных действий газоснабжение Южной Осетии осуществлялось с территории Грузии по газопроводу до Цхинвали, остальные населенные пункты обеспечивались сжиженным газом. Однако, «вследствие военных действий повреждена газотрубопроводная система и значительная часть оборудования не пригодна к эксплуатации, подача газа прекратилась». РИА «Новости», 16.9.2008г.

— Страны ОПЕК приняли решение снизить добычу нефти на 520 тыс. бар. до 28.8 млн. бар. в день. Об этом говорится в сообщении по итогам заседания министров стран-членов ОПЕК в Вене. Накануне цена на нефть впервые с апреля этого года упала ниже 100 долл. за бар. Президент ОПЕК Шакиб Хелил выразил сомнения в том, что сокращение добычи нефти остановит падение цен.

«Моя интуиция подсказывает, что цена будет снижаться, несмотря на это решение. Не думаю, что это повлияет на потребление. Прежде всего, из-за чрезмерного предложения. Запасы очень велики», — сказал Ш.Хелил, слова которого приводятся в сообщении.

Новая квота учитывает приостановку членства в ОПЕК Индонезии, доля которой составляла 865

тыс.б/д. Введение квот планируется осуществить в течение 40 дней. АК&М, 10.9.2008г.

— Квоты на добычу нефти будут снижены до 28,8 млн. б/д с 29,67 млн. в связи с перенасыщением рынка. Об этом говорится в коммюнике Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК). Переходный период к новому уровню добычи должен составить 40 дней.

Президент ОПЕК считает, что перепроизводство нефти сохранится до конца года и усугубится в начале будущего года. По его оценке, излишки «черного золота» на рынке могут составить от 0,5 млн. б/с до 1,5 млн. б/с. Участники рынка ожидали, что Организация стран-экспортеров нефти сохранит нынешний уровень добычи. В заседании принимал участие зампреда правительства Российской Федерации Игорь Сечин.

В своем решении министры ссылались на тот факт, что в наст.вр. на мировом рынке предложение нефти превышает спрос на нее. Новая квота учитывает приостановку членства в ОПЕК Индонезии, доля которой составляла 865 тыс.б/д. ИА Regnum, 10.9.2008г.

— Правительство Республики Калмыкия и компания Shell заключили рамочное соглашение о сотрудничестве, говорится в сообщении компании. Соглашение подписали глава Калмыкии Кирсан Илюмжинов и председатель концерна Shell в России Крис Финлейсон.

Документ предусматривает взаимодействие сторон в области геологического изучения недр, разведки и добычи на территории республики. Стороны создают на паритетных началах рабочую группу и организуют оперативный обмен необходимой информацией.

Комментируя подписание соглашения, Илюмжинов заявил, что Калмыкия обладает значительными ресурсами углеводородов, однако они находятся на больших глубинах, что резко повышает стоимость и сложность геологоразведочных работ.

«Разведать и освоить данные ресурсы способны только крупные, имеющие большой опыт, организации, обладающие развитой научно-технической базой и квалифицированными кадрами, и концерн Shell, несомненно, такой является», — добавил он.

Финлейсон отметил, что «подписание соглашения о сотрудничестве с республикой Калмыкия — это еще один шаг в развитии бизнеса Shell в России, одном из важнейших регионов стратегического роста концерна».

«Являясь одним из крупнейших иностранных инвесторов в российский нефтегазовый сектор, Shell готов привнести свой опыт в изучение недр и надеется на успешное сотрудничество с правительством республики», — отметил он. Росбалт, 26.8.2008г.

— Россия в июне 2008г. продолжала удерживать первое место в мире по объему добычи нефти с показателем 9,415 млн. б/д. Об этом говорится в сообщении Росстата. Саудовская Аравия, занимающая второе место, добывала на 0,7% меньше — 9,350 млн. бар. Все страны ОПЕК в июне добывали 32,324 млн. бар. нефти в сутки.

В июне 2008г. средняя фактическая экспортная цена на нефть составила 833,2 долл. за 1 т. (109% к маю 2008г.). Цена мирового рынка на нефть Urals составляла 933,5 долл. за 1 т. (107,6% к маю 2008г.). АК&М, 19.8.2008г.

— Значимым событием для решения насущных проблем энергетического комплекса России явился состоявшийся в конце июня в Москве 6 Российский нефтегазовый конгресс, поддержанный правительством России, профильными министерствами, Советом Федерации и государственной думой РФ, партией «Единая Россия», ведущими предприятиями и предпринимателями отрасли.

Открывая заседания, гендиректор ИГЕ — компании -организатора форума (лидера конгрессово-выставочной деятельности) А. Шталенков подчеркнул, что «в условиях развития мировой нефтегазовой промышленности и усиления роли России в этом процессе конгресс является местом встречи представителей бизнеса и правительственных кругов для выработки стратегических решений в области энергообеспечения мировой и российской экономики».

В конгрессе приняло участие 700 делегатов — представителей государственных ведомств, промышленности, специалистов и участников из 30 стран (в том числе Германии, Великобритании, Китая, Норвегии, США, Франции). Работа конгресса была направлена на решение задачи динамичного развития нефтегазового комплекса страны. В этом ключе рассматривались вопросы инвестирования в стране, развития транспортировки углеводородов, поиска эффективных финансовых механизмов, законодательного регулирования и политики в области геологоразведки на суше и континентальном шельфе, экологической безопасности и социальной ответственности. Обсуждались как региональные проблемы (Ямало-Ненецкого автономного округа как стратегического центра газовой добычи России), так и глобальные (создание международных стратегических альянсов по освоению месторождений нефти и газа).

В выступлении зампреда государственной думы РФ В. Язева было отмечено возрастание конкуренции между странами-потребителями за источники обеспечения энергоресурсами и их противоречий с производителями. Этой эскалации противостояния необходимо противопоставить конструктивный диалог всех субъектов мирового рынка, чему мог бы послужить международный координационный орган, учитывающий интересы всех стран. России понятно такое совмещение, поскольку она является одним из крупнейших производителей, значимым потребителем энергоресурсов, переработчиком и транзитером.

Касаясь сомнений некоторых зарубежных специалистов относительно способности России реализовать свои планы по добыче ресурсов, В. Язев сослался на весьма внушительные доказанные извлекаемые запасы на 2007г.: нефти — 10,9 млрд. т. (6,5% мировых залежей), газа — 49,8 трлн. куб.м. (28% мировых ресурсов) и угля — 157 млрд. т. (18,5% мировых запасов). Он подчеркнул, что в перспективе имеется в виду сокращение поставок сырой нефти и увеличение экспорта легких продуктов ее переработки.

Представители «Роснефти» и «Лукойла» говорили о проблемах отрасли — о значительном износе бурового оборудования (до 72%), росте выработанности и обводненности месторождений, сокращении активной части запасов, увеличении затрат на разработку трудноизвлекаемых запасов, дефиците крупных поисковых объектов. В компании «Роснефть» планируют освоение восточноси-

бирских и дальневосточных месторождений, а «Лукойл» ведет за свои средства активную геологоразведку: за последние 7 лет открыто 83 новых месторождения, полностью восполнивших добытые ресурсы. Представители «Газпрома» также говорили о важности развития Дальневосточного газового хозяйства, газификации Сахалинского, Хабаровского, Иркутского регионов, задачах освоения Штокмановского месторождения, шельфа Карского моря, создания мощностей по производству сжиженного природного газа и судов для его транспортировки.

На конгрессе был отмечен прогресс в деле регулирования и государственной политики в области недропользования.

Президент Российского общества инженеров нефти и газа В. Мань-рин отметил значение отбора новых технологий для наращивания объема геофизических работ, поисково-разведочного бурения и освоения новых месторождений. При этом он обратил внимание на необходимость разработки отраслевой программы повышения нефтеотдачи.

Конгресс явился востребованной площадкой для обмена научным и инженерно-техническим опытом, а также налаживания доступа к мировым технологиям. Он не только обсудил актуальные проблемы совершенствования национального энергетического комплекса, но и придал геополитический ракурс рассмотрению его перспектив. БИКИ, 5.8.2008г.

— ТНК-ВР в пятницу заключила соглашение о социально-экономическом сотрудничестве с Рязанской обл., говорится в сообщении компании. Целью соглашения является взаимодействие сторон, направленное на социально-экономическое развитие региона, развитие ресурсной, материально-технической и финансовой базы на территории области, обеспечение потребностей области в нефтепродуктах, осуществление социально-экономических программ.

В соответствии с соглашением, сумма налоговых и иных платежей ЗАО «Рязанская нефтеперерабатывающая компания» (РНПК), ООО «ТНК-Рязань», ОАО «Рязаньнефтепродукт» в консолидированный бюджет Рязанской обл. составит в 2008г. не менее 959 млн. руб.

РНПК перечислит на счета Федерального казначейства для последующего перечисления в бюджеты субъектов РФ акцизы на автомобильный бензин, дизельное топливо, моторные масла 7,233 млрд. руб. Из них 934 млн. руб. казначейство должно перечислить в бюджет Рязанской обл. в соответствии с законом о федеральном бюджете.

ТНК-ВР обязуется также участвовать в реализации программ поддержки региональных сельхозпроизводителей путем поставки дизельного топлива и бензина Аи-80 со скидкой для нужд посевной и уборочной кампаний.

Правительство Рязанской обл. обязуется в рамках действующего законодательства оказывать ТНК-ВР содействие в расширении и развитии материально-технической базы и сети АЗС компании в регионе, осуществлять контроль за регулированием тарифов на энергоресурсы и содействовать установлению экономически обоснованных тарифов на биологическую очистку стоков и подачу речной воды.

Рязанская обл. стала 15 регионом РФ, с которым ТНК-ВР заключила соглашение о сотрудни-

честве. Аналогичные отношения у компании существуют с 52 муниципалитетами этих регионов. В документах фиксируются обязательства компании в части налоговых поступлений, расходов на социально-благотворительную деятельность, финансирования мероприятий по охране окружающей среды, другим направлениям.

За I пол. 2008г. в рамках соглашений о сотрудничестве компания перечислила в бюджеты регионов более 28,5 млрд. руб. налоговых платежей, направила более 450 млн. руб. на благотворительные и спонсорские проекты. РИА «Новости», 1.8.2008г.

— «Газпром» (РТС: GAZP), уже сейчас являющийся основным покупателем газа производителей из Центральной Азии, намерен закупать газ и в других странах. «С учетом положительного, успешного опыта работы со среднеазиатскими странами в последние годы по закупкам газа «Газпром» намеревается рассмотреть вопрос о расширении географии закупок и закупать газ в других странах, которые являются добывающими», — заявил председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер на встрече с главой правительства России Владимиром Путиным.

Глава «Газпрома» отметил, что этот газ будет закупаться с целью продажи на мировых рынках. «Закупать с точки зрения оптимизации своего газового баланса, с пониманием того, что «Газпром» имеет разветвленную газотранспортную инфраструктуру. Наши транспортные мощности нынче являются самими большими в мире — «Газпром» располагает самым большим портфелем экспортных контрактов, и в этой связи у нас, конечно же, очень большие возможности в части оптимизации наших закупок и оптимизации поставок, логистики поставок газа на внешние рынки», — сказал А.Миллер.

«Газпром» закупает газ в Туркмении, Узбекистане, Казахстане. Компания начала переговоры о закупках газа в Азербайджане и уже договорилась о своповых (обменных) операциях с российским и азербайджанским газом. «Газпром» обсуждает проведение обменных операций (трубопроводный газ в обмен на сжиженный и СПГ на СПГ) с еще одной крупнейшей газовой державой — Алжиром. Как сообщил Агентству газовой информации (АГИ) источник, знакомый с ситуацией, в среду делегация российской компании намерена посетить Ливию.

Туркменистан и Узбекистан в I пол. 2008г. продавали «Газпрому» газ по 130 за 1 тыс.долл. куб.м. Со II пол. цена на туркменский газ для концерна возросла до 150 за 1 тыс.долл. куб.м., на узбекский — до 160 за 1 тыс.долл. куб.м. С нового года Туркмения, Узбекистан и Казахстан намерены экспортировать свой газ по европейским ценам.

«Можно ожидать, что цена закупок газа в этих странах в 2009г. возрастет более чем в 2 раза по отношению к тому уровню, по которому «Газпром» покупает этот газ в этом году», — отметил А.Миллер. Он подчеркнул, что «в этих условиях коммерческая привлекательность транспортировки и поставки среднеазиатского газа на внешние рынки будет самая высокая в направлении России в рамках коридора Средняя Азия — Центр». Interfax, 8.7.2008г.

— В ЦБК «Экспоцентр» с большим успехом прошла 12 международная выставка «Нефтегаз —

2008». Накануне ее открытия состоялась пресс-конференция, посвященная этому одному из ведущих в России и Восточной Европе смотров оборудования и технологий для нефтегазового комплекса.

В этом году «Нефтегаз» отмечает 30-летие со дня проведения первого смотра. За прошедшие годы смотр стал значимым событием и получил международное признание. За высокий уровень организации и весомый вклад в развитие российского нефтегазового комплекса выставка «Нефтегаз» удостоена знаков Всемирной ассоциации выставочной индустрии (UFI) и Российского Союза выставок и ярмарок (РСВЯ). Из небольшого выставочного мероприятия «Нефтегаз» вырос в крупномасштабный международный отраслевой форум, в котором, как сообщил на пресс-конференции заместитель генерального директора ЦВК «Экспоцентр» М. П. Толкачев, в этом году принимали участие 1062 компании из 40 стран.

Самой представительной на выставке была российская экспозиция, ее экспонентами являлись 600 крупнейших отечественных компаний. В то же время ежегодное увеличение стендов мировых лидеров нефтегазовой отрасли, таких как E.On Ruhrgas, Vng-Verbundnetz Gas, Wingas (Германия), China Petroleum Technology & Development Corporation (Китай), R&B Industrial Supply Company (США), Gas De France (Франция), Statoil (Норвегия), свидетельствует о неослабевающем интересе иностранных компаний к российскому рынку нефтедобычи, — подчеркнул М. Мандель, — заместитель гендиректора ООО «Мессе Дюссельдорф Москва» — компании, совместно с которой ЦВК «Экспоцентр» в течение многих лет проводит выставку «Нефтегаз».

Как отметил на пресс-конференции президент Союза нефтегазопромышленников России Г. И. Шмаль, значимость смотра «Нефтегаз» обусловлена тем, что для России нефтегазовая отрасль является определяющей. Углеводородное сырье играет решающую роль в экономике страны, оно дает в бюджет значительную часть валютных поступлений. На долю России приходится 17,5% мировой добычи нефтегазового топлива.

Международная выставка «Нефтегаз — 2008» проходила на фоне активных процессов в мировой нефтегазовой отрасли. Присутствие на выставке в «Экспоцентре» ведущих игроков мирового нефтегазового рынка позволило обсудить важные для всего мира проблемы, выработать единое мнение и предложить пути их решения.

По мнению директора Института проблем нефти и газа, академика РАН А. Н. Дмитриевского, обширная деловая программа смотра «Нефтегаз — 2008», в рамках которой проводятся Российский нефтегазовый конгресс, международная научно-практическая конференция по проблемам добычи нефти и газа в осложненных условиях эксплуатации, семинары и презентации, придает выставке статус глобального отраслевого форума. На конгрессе и конференции обсуждались проблемы нефтегазового комплекса России, перспективы развития которого все более связывают с разведкой труднодоступных месторождений океанического шельфа, арктической и субарктической зоны, а также эффективным использованием уже освоенных месторождений. Для этого необходима разработка и внедрение новой современной тех-

ники и технологий, которые были представлены на международной выставке «Нефтегаз».

Одновременно с 12 международной выставкой «Нефтегаз — 2008» в ЦВК «Экспоцентр» с большим успехом прошел 6 Российский нефтегазовый конгресс, организованный компанией ITE при поддержке государственных и общественных организаций.

Конгресс является ведущим в стране международным форумом, на котором проходит масштабное обсуждение проблем и перспектив нефтегазовой отрасли. В приветственном обращении к делегатам конгресса министра экономического развития РФ Э. Набиулиной отмечается, что «благополучие страны, качество и образ жизни людей напрямую зависят от доступа к энергоресурсам. Поэтому столь важным и ценным становится проведение форумов, на которых бы рассматривались актуальные проблемы топливно-энергетического комплекса».

В работе Конгресса приняли участие 700 делегатов из 30 стран, в т.ч. из России, Великобритании, Германии, Италии, Китая, Норвегии, США, Финляндии, Франции. Свои оценки и видение перспектив развития нефтегазовой индустрии представили 65 авторитетных докладчиков.

Тематика мероприятия охватывала широкий спектр вопросов, касающихся законодательного регулирования нефтегазового комплекса, государственной политики в области геологоразведки, инвестирования в нефтегазовый комплекс, международных стратегических альянсов при освоении месторождений нефти и газа, новых проектов на европейском газовом рынке. Большое внимание на Конгрессе было уделено проблеме интенсификации добычи, освоения месторождений российского континентального шельфа, стратегии развития транспортировки нефти и газа, экологической безопасности и социальной ответственности и другим актуальным темам.

Первый день работы Конгресса был полностью посвящен обсуждению общих проблем и постановке первоочередных задач, второй день был объявлен Днем нефти, третий — Днем газа.

В рамках деловой программы 12 международной выставки «Нефтегаз — 2008» также состоялась международная научно-практическая конференция «Техника и технологии добычи и подготовки нефти и газа в осложненных условиях эксплуатации», которая была организована РГУ нефти и газа им. Губкина и изданием «Территория НЕФТЕГАЗ» при поддержке ЦВК «Экспоцентр» и компании Messe Duesseldorf.

Дальнейшее развитие нефтегазовой отрасли специалисты часто связывают с освоением труднодоступных месторождений, что ставит перед нефте- и газодобывающими компаниями все более сложные задачи. Они вынуждены работать на больших глубинах, осваивать шельфовые зоны северных морей, обращаться к таким видам сырья, как вязкие нефти и нефтеносные пески. Все это требует принципиально новых технических и технологических решений. Конференция позволила обменяться опытом в области техники и технологии добычи нефти и газа в осложненных условиях эксплуатации, выработать общую стратегию использования современных методов и инструментов, предложить решения актуальных задач повышения эффективности механизированной добычи.

На конференции свои наработки и перспективные идеи представили ОАО «Газпром», ОАО НК «Лукойл», ООО «НК Роснефть», АО НК «Башнефть», ООО «РН-Юганск-нефтегаз», ОАО «Новатэк», ОАО НК «КазМунайГаз», ООО «Газпром добыча Оренбург», ООО ТомскНИПИнефть ВНК», ОАО «Ритэк», Институт ТатНИПИнефть, ОАО «Татнефть» и другие ведущие компании российского нефтегазового комплекса. Конференция стала местом дискуссий по вопросам развития технологий, что, несомненно, будет способствовать дальнейшему прогрессу мировой и российской нефтегазодобывающей промышленности.

В сферу интересов международной выставки «Нефтегаз» были включены не только вопросы развития нефтегазового комплекса России, но и проблемы смежных с ним отраслей, прежде всего, нефтегазоперерабатывающей и нефтехимической промышленности. Большой резонанс вызвала прошедшая в рамках выставки II Международная конференция «Современные технологии и оборудование, промышленное строительство в нефтегазопереработке и нефтехимии России», в подготовке и работе которой приняли участие ведущие отраслевые союзы и ассоциации, такие как Российский Союз промышленников и предпринимателей, Ассоциация нефтепереработчиков и нефтехимиков, Российский Союз химиков, Ассоциация строителей России, Союз нефтегазопромышленников России.

В ходе заседаний участники обсудили актуальные проблемы, связанные с необходимостью модернизации действующих и строительстве новых нефтехимических, нефте- и газоперерабатывающих заводов, внедрения современных инновационных технологий. Комплекс предложенных участниками конференции мер нацелен на выполнение государственных задач по углублению переработки углеводородного сырья, оптимизации процессов переработки нефти и газа отечественными предприятиями. Итогом работы конференции стал Меморандум, в котором изложена консолидированная позиция ведущих компаний и предприятий по ключевым вопросам развития отрасли. Е. Л. Майорова. БИКИ, 5.7.2008г.

— Цена на российский газ для Европы к концу 2008г. достигнет 500долл. за 1000 куб.м., заявил председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер. Он подтвердил свой прогноз относительно цен на нефть, который предусматривает повышение стоимости нефти до 250долл. за 1 бар. «В этом случае европейская цена на газ будет 1000долл. за тыс. куб. м», — подчеркнул он.

Ранее Миллер назвал потенциальную цену на газ для Украины, которая может превысить 400долл. за 1000 куб.м. Это будет сделано в том случае, если «Газпрому» удастся договориться со странами Средней Азии по ценам на газ на уровне европейских. Сейчас Украина закупает газ по 179,5долл. за 1000 куб.м. ИА Regnum, 4.7.2008г.

— Глава Газпрома Алексей Миллер заявил, что согласно прогнозу, составленному его компанией, к концу текущего года цена на российский газ для Европы достигнет 500 долл. за 1000 куб.м.

А.Миллер подтвердил, что, по его прогнозу, в ближайшее время цена на нефть может достигнуть 250 долл. за бар. «В этом случае европейская цена на газ будет 1 тыс.долл. за тыс.куб.м.», — подчеркнул он. При этом А.Миллер подчеркнул, что «эта

цена (1 тыс.долл.) не будет чем-то сверхъестественным для рынка». «Уже сегодня на рынке срочных контрактов в Европе цены на газ достигают 1 тыс.долл.», — сказал глава Газпрома. Interfax, 3.7.2008г.

— Экспорт российской нефти в страны дальнего зарубежья в I пол. 2008г. составил 102,505 млн.т. (4,128 млн. б/д), что на 5,3% ниже аналогичного показателя прошлого года. Такие данные содержатся в оперативной сводке ГП «ЦДУ ТЭК».

По системе АК «Транснефть» в дальнее зарубежье за 6 месяцев текущего года было экспортировано 94,923 млн.т. российского сырья, минуя «Транснефть» — 7,582 млн.т.

В июне «Транснефть» прокачала в дальнее зарубежье 15,285 млн.т. российской нефти, минуя АК было экспортировано 1,176 млн.т. нефти.

Через порт Новороссийск по системе АК «Транснефть» за янв.-июнь отгружено (включая транзитные объемы) 21,39 млн.т. нефти (в июне — 3,76 млн. т.), Туапсе — 2,278 млн.т. (382,5 тыс. т.), Одессу — 4,157 млн.т. (465,5 тыс. т.), Приморск — 37,168 млн.т. (6,276 млн. т.), МНТ Южный — 4,294 млн.т. 733,5 тыс. т.).

Нефтяная компания «Роснефть» по системе АК «Транснефть» поставила в дальнее зарубежье за 6 месяцев 2008г. 22,969 млн.т. нефти (в прошлом месяце — 3,522 млн. т.), «Лукойл» — 15,07 млн.т. (2,224 млн. т.), «Сургутнефтегаз» — 15,94 млн.т. (2,631 млн. т.), «ТНК-ВР Холдинг» — 15,603 млн.т. (2,577 млн. т.), «Татнефть» — 7,924 млн.т. (1,313 млн. т.).

Предприятия, не входящие в состав вертикально интегрированных нефтяных компаний, в янв.-июне поставили в дальнее зарубежье по системе АК «Транснефть» 3,637 млн.т. нефти (714 тыс. т.).

Транзит Казахстана за 6 месяцев составил 10,202 млн.т. (1,606 млн. т.), Азербайджана — 727,1 тыс.т. (159,313 тыс. т.).

Российские нефтяные компании в янв.-июне сократили экспорт в страны ближнего зарубежья на 7,5% — до 16,865 млн.т. При этом поставки в Белоруссию выросли на 14,5% и достигли 10,623 млн.т. Экспорт российского сырья на Украину и Казахстан сократился по сравнению с янв.-июнем 2007г. — до 2,851 млн.т. (-47,3%) и 3,391 млн.т. (-4,4%) соответственно. Interfax, 2.7.2008г.

— Глава МВД РФ Рашид Нургалиев призвал коллег из государств СНГ активизировать сотрудничество и обмен опытом в области антитеррористической безопасности транспортировки углеводородов.

«К числу наиболее опасных объектов, которым угрожает терроризм, относятся атомные электростанции, химические производства, трубопроводы и транспортная сеть. В этой сфере предлагаем рассмотреть вопрос об активизации сотрудничества и обмене опытом в области антитеррористической безопасности трубопроводного транспорта, хранилищ углеводородного сырья и предприятий по его переработке, портовых сооружений и транспортных средств, задействованных в торговых операциях со сжиженным газом и межгосударственных систем электропередач», — сказал Р.Нургалиев в Батуми на заседании Совета министров внутренних дел (СМВД) СНГ.

По его мнению, принятие совместных профилактических мер по противодействию новым формам преступлений, связанным с использованием

информационно-телекоммуникационных технологий, было бы своевременным ответом на нарастающую напряженность в этой сфере.

«Разработку проекта соответствующего совместного проекта предлагаем поручить МВД России», — отметил министр. Interfax, 30.6.2008г.

— Новый председатель совета директоров «Газпрома», первый вице-премьер РФ Виктор Зубков называет первостепенной проблемой урегулирование вопроса транзита российского газа через Белоруссию и Украины.

Отвечая в пятницу на вопрос журналистов, какую из проблем для обсуждения советом директоров «Газпрома» он на данный момент считает самым важным, В.Зубков сказал: «На самое ближайшее время я вижу необходимость выяснить, как хозяйствующие субъекты наших ближайших соседей — Белоруссии и Украины — выполняют свои обязательства и как они будут работать в дальнейшем».

«Если с Белоруссией есть договор до 2011г., то с Украиной договор заканчивается, по моему, 31 дек. 2008г. Эти две страны — важные транзитеры в Европу, поэтому мы будем смотреть, как между нашими хозяйствующими субъектами складываются отношения», — добавил он. Interfax, 27.6.2008г.

— Экспортная пошлина на нефть с 1 авг. 2008г. вновь побьет рекорд и составит 490-495 долл. за 1 т., сообщил агентству «Интерфакс-АФИ» заместитель начальника отдела таможенных платежей минфина РФ Александр Сакович. Ставка пошлины составляет 398,1 долл. за 1 т.

Он сообщил, что средняя цена российской нефти на европейских рынках за период мониторинга с 1 мая по 23 июня включительно сложилась на уровне 122,1 долл. за бар. «Скорее всего, мы выходим на уровень 122-123 долл. за бар.», — отметил А.Сакович. В этом случае пошлина на вывоз нефти с 1 авг. будет находиться в диапазоне 490-495 долл. за 1 т. Экспортная пошлина на светлые нефтепродукты с 1 авг. вырастет с 280,5 до 345 долл. за 1 т., на темные — с 151,1 до 185 долл. за 1 т.

Пошлины на экспорт нефти и нефтепродуктов из РФ пересматриваются правительством раз в два месяца по формуле на основании двухмесячного мониторинга цены на российскую нефть марки Urals на мировых рынках. Постановление правительства об утверждении размеров пошлин должно быть опубликовано до 20 июля 2008г. и вступить в силу с 1 авг. Interfax, 24.6.2008г.

— Голландская Gasunie 10 июня закрыла сделку по вхождению в капитал швейцарской Nord Stream AG, оператора проекта одноименного северо-европейского газопровода, сообщила пресс-служба «Газпрома».

Gasunie получила 9% акций компании-оператора из долей E.ON Ruhrgas и Wintershall Holding. «Газпрому» в проекте принадлежит 51% акций, еще по 24,5% акций до последнего времени контролировали немецкие партнеры, каждый из которых уступил Gasunie по 4,5%.

«Газпрома», «10 июня 2008г. N.V. Nederlandse Gasunie была зарегистрирована в реестре акционеров Nord Stream AG в качестве нового акционера». «В результате доли в Nord Stream AG распределились следующим образом: ОАО «Газпром» — 51%, Wintershall Holding и E.ON Ruhrgas — по 20%, N.V. Nederlandse Gasunie — 9%», — говорится в сообщении.

Газопровод Nord Stream проектной мощностью 55 млрд.куб.м. газа в год свяжет побережье России с Германией по дну Балтийского моря от Выборга до Грайфсвальда. Первую нитку газопровода протяженностью 1,2 тыс.км. с годовой пропускной способностью 27,5 млрд.куб.м. планируется ввести в 2010г. Работы по строительству второй ветки газопровода должны быть завершены к 2012г. РИА «Новости», 20.6.2008г.

— Премьер-министр России В. Путин в мае подписал документы о необходимости строительства в 2008-12гг. второй очереди Балтийской трубопроводной системы (БТС-2) протяженностью свыше 500 км. и пропускной способностью свыше 16 млн.т. в год. БТС-2 — это ответвление от участка нефтепровода «Дружба» в Брянской обл. вблизи границы РФ с Белоруссией и Украиной (район Унеча). Оно пройдет вдоль границ РФ с Белоруссией, Латвией и Эстонией до порта Усть-Луга (Ленинградская обл.) на Финском заливе. Стоимость строительства — 3,8 млрд.долл., а нефтетерминала в Усть-Луге — 27 млрд. в текущих ценах (12,6 млрд. — госинвестиции, 14,7 млрд. — частные, в т.ч. иностранные).

По новой трубопроводной системе, согласно большинству оценок, будет поставляться 60-70% объема российской нефти, перекачиваемой через Латвию и Литву, а также Украину в европейское зарубежье. Ежегодная нефтетранзитная экономия РФ составит в среднем по 160 млн.долл. на украинском и латвийско-литовском направлениях.

Рассматривается также проект нефтепровода через Белоруссию в Польшу: это ответвление через Северную Белоруссию в Польшу от российского трубопровода на Новополоцк-Верхнедвинск (Белоруссия)-Литва-Латвия, в т.ч. к их балтийским портам (Бутинге, Вентспилс). Его протяженность — свыше 400 км., пропускная способность — до 14 млн.т. в год. По экспертным оценкам, по этому трубопроводу может поставляться до 25% ежегодной перекачки российской нефти с латвийско-литовского направления.

В перспективе возможно использование нефтепроводной/нефтепродуктопроводной сети от белорусского Бреста в Польшу, использовавшейся в рамках Варшавского договора.

За российский внешнеторговый транзит Украина ежегодно получает 200 млн.долл., 40% экспортируемой российской нефти перекачивается через территорию Украины по нефтепроводу «Дружба», проложенному в 60-70гг. в страны Восточной Европы, и его ответвлениям к ряду украинских черноморских портов. В 2006-07гг. Украина препятствовала этому транзиту, обвиняя в срыве поставок Россию. Руководство Евросоюза предложило развивать энергоэкспортные маршруты из стран СНГ в обход России («Белый поток», «Набукко», Транскаспийский нефтепровод).

Ряд украинских руководителей выступают за передачу в долгосрочную аренду западным фирмам нефтепроводной сети между Западной и Юго-Западной Украиной (Одесса-Броды — граница с Польшей). БИКИ, 10.6.2008г.

— В 2007г. Газпром подписал ряд долгосрочных контрактов на поставку газа, говорится в годовом отчете компании. Контракты подписаны с компанией «ВИЕХ» (Германия) о поставках природного газа в объеме до 3 млрд.куб.м. в год сроком до 2027г.; с компанией «ВИЕЕ» (Швейцария) на по-

ставку в Румынию до 5 млрд.куб.м. газа в год в 2013–30гг.; с компанией «Коннеф Энерджи» (Румыния) — до 2 млрд.куб.м. газа в год в 2010–30гг.; с компанией «Вемекс» (Чехия) — в объеме до 800 млн.куб.м. в год до 2013г. (включительно) с возможностью автоматического продления контракта дополнительно на пять лет.

Спотовую торговлю газом Газпром главным образом осуществляет через компанию «Газпром Маркетинг энд Трейдинг», преимущественно на торговых площадках Великобритании и Бельгии, а также частично в Нидерландах и Франции. Общий объем спотовых продаж в 2007г. составил 6,7 млрд.куб.м. газа, что выше показателя 2006г. более чем на 25%.

В 2007г. «Газпром Маркетинг энд Трейдинг» начал поставки газа конечным потребителям в промышленном и коммерческом секторе Великобритании, поставив за год 200 млн.куб.м. В дек. 2007г. начались поставки российского газа на британский рынок с использованием мощностей газопровода BBL (между Нидерландами и Великобританией). Соглашение действует до 2018г. Годовые контрактные объемы в первый год составят 775 млн.куб.м. газа, далее — 1 млрд.куб.м.

В июле 2006г. во Франции была зарегистрирована новая компания Группы — «Газпром Маркетинг энд Трейдинг Франс», основной целью которой является поставка газа конечным потребителям во Франции. По итогам 2007г. компанией поставлено 0,43 млрд.куб.м. газа. www.oilcapital.ru, 7.6.2008г.

— Президент России Дмитрий Медведев в четверг заявил, что Россия хотела бы, что транзитные трубопроводы, по которым поставляются нефть и газ, управлялись бы международными консорциумами, в которые бы входили компании из России, Евросоюза и транзитных стран.

«Мы будем готовы изучить возможность организации международных консорциумов, которые станут операторам транзитных трубопроводов, с участием компаний из России, Евросоюза и самих транзитных стран», — сказал Медведев, выступая в Берлине, где он находится с официальным визитом.

«Это создаст взаимную зависимость, о которой мы говорим в Европе», — добавил он. Москва многие годы пыталась получить контроль на транзитными трубопроводами на территории Украины, по которым в Европу поступает львиная доля российского газа.

По запасам газа Россия занимает первое место в мире и является крупнейшим экспортером «голубого топлива», поставляя в Европу четверть потребляемого на континенте газа, однако постоянные конфликты в отношениях со странами, по территории которых газ поступает в Европу, вызывают тревогу у большинства потребителей.

Москва дала четко понять, что ее предпочтительной стратегией является транспортировка газа либо по своей территории, либо при помощи собственной инфраструктуры. Россия также активно дискутировала с ЕС о новых регулирующих правилах блока, запрещающих поставщикам газа из других стран контролировать транзитные трубопроводы на территории Евросоюза. Рейтер, 6.6.2008г.

— Россия в последнее время неоднократно заявляла о своем намерении сократить объем экспорта нефтепродуктов через порты балтийских

стран. Однако терминал Vitol в Вентспилсе все еще видит для себя определенную роль в транзите. Vitol не так давно купил 49% терминала в Вентспилсе. Другим его владельцем является Ventspils Nafta. Как рассказала Ольга Петерсоне, председатель правления холдинговой компании, она видит «хорошее место» для бизнеса терминала в будущем. По ее словам, направление развития порта должно соответствовать стремлению России расширить производство более чистого дизельного топлива, передает PortNews.

«Это означает, что им придется строить другие перерабатывающие заводы. Для Вентспилса это хорошая возможность», — сказала она, добавив, что терминал будет стремиться к специализации. По словам Петерсоне, несмотря на строительство Россией собственных портов на Балтийском море, «им все-равно не хватает портовых мощностей». За первые четыре месяца этого года объем поставок нефтепродуктов через Вентспилс вырос до 4,74 млн.т. — на 0,31 млн.т. больше, чем за тот же период прошлого года. По словам Петерсоне, Вентспилс также рассматривает возможность установления более тесных бизнес-контактов с Беларусью. Относительно возможности возобновления работы трубопровода с Россией для поставки сырой нефти Петерсоне была настроена более пессимистично: «Для сырой нефти шансы менее 20%», — сказала она. www.oilcapital.ru, 30.5.2008г.

— Международное совещание по научно-техническому сотрудничеству между представителями ОАО «Газпром», НАК «Нафтогаз Украины», ОАО «Белтрансгаз», АО «Интергаз Центральная Азия» и АО «Молдовагаз» в области метрологического обеспечения прошло в Волгограде на базе ООО «Газпром трансгаз Волгоград» с 26 по 30 мая.

Как сообщили в пресс-службе ООО «Газпром трансгаз Волгоград», итогом совещания стал протокол, подписанный сторонами, который регламентирует единый подход всех пяти государств — России, Украины, Белоруссии, Казахстана, Молдавии — к политике определения количества и качества в экспорте и импорте природного газа. Стороны договорились о внедрении в согласованные сроки новых межгосударственных стандартов по измерению расхода и количества газа на приграничных газоизмерительных станциях. ОАО «Газпром», со своей стороны, вводит эти же межгосударственные стандарты на всех внутренних газоизмерительных и газораспределительных станциях.

Как отметили в пресс-службе компании, с вводом единых стандартов повысится точность учета количества газа, поставляемого ОАО «Газпром» на экспорт. ИА Regnum, 30.5.2008г.

— Международное энергетическое агентство считает, что пик добычи нефти в мире не пройден. Видимо, пик добычи придется не на Россию — Леонид Федун уже прогнозировал, что в стране этот пик пройден. «Мы не поддерживаем теорию пика добычи», — сообщил сегодня заместитель директора Международного энергетического агентства Вильям Рамсай на Саммите СНГ по нефти и газу. По данным Минприроды, пик добычи нефти в России еще не пройдет, и нефти в стране будет добываться все больше до 2020г. Как сообщил директор Департамента госполитики министерства Сергей Федоров, в этом году в РФ будет либо небольшой прирост нефти, либо сохранится уровень

2007г. (491 млн. т.). А вот уже в 2009г. за счет запаса Восточно-Сибирских месторождений рост добычи превысит 5%, в дальнейшем может составить 3-5% ежегодно. RosInvest.Com, 29.5.2008г.

— Налоговые каникулы для месторождений на российском шельфе будут установлены на 10-15 лет, сообщил статс-секретарь, замминистра финансов России Сергей Шаталов по итогам заседания президиума правительства.

По его словам, решения по налоговой нагрузке для разных регионов будут не одинаковые, однако, как предполагается, они должны быть введены в действие уже с 2009г. «Для шельфа мы предложили налоговые каникулы на 10 или 15 лет в зависимости от того, какую лицензию приобретает компания», — сказал замглавы минфина. Об этом пишет Газета.Ru. www.oilcapital.ru, 26.5.2008г.

— ОАО «Газпром» 19 мая подписал соглашение со скандинавской биржи Nord Pool о торговле квотами на выброс в атмосферу углекислого газа, став 130 участником рынка. Об этом говорится в сообщении биржи. Газпром начал торговлю квотами на выброс углекислого газа в 2006г. АК&М, 20.5.2008г.

— Каспий богат месторождениями полезных ископаемых, и одновременно представляет из себя транзитную площадку для энергоносителей, причем определенный вариант развития событий может привести к существенному ущемлению экономических интересов России. Газопровод Nabucco, маршрут которого пролегает через Азербайджан и Турцию, призван защитить Европу от «энергетической безопасности», по сценарию России. В результате РФ вполне может утратить возможность диктовать свои условия по поставкам газа из Туркменистана и Казахстана.

Помешать строительству Nabucco Россия может при помощи продвижения проекта Прикаспийского газопровода, который позволит доставлять казахские и туркменские энергоресурсы европейским потребителям.

Основной аргумент в данном случае — неопределенный статус Каспийского моря, которое на данный момент разделено лишь частично, что создает дополнительные политические риски. Соседство с «государством-изгоем» Ираном добавляет ситуации дополнительную остроту. В таких условиях странам поставщикам энергоносителей становится невыгодно участвовать в данном проекте. Российское же предложение, в соответствии с которым голубое топливо из Центральной Азии пойдет в Европу с территории России, куда он будет попадать по выше упомянутому Прикаспийскому газопроводу. В таких условиях будут удовлетворены интересы (в т.ч. и политические) почти всех участников процесса, в т.ч. и Азербайджан, бюджет которого будет подпитывать транзитные отчисления. Единственный политический риск, возникающий в данном случае, — это возможность негативной реакции со стороны «заинтересованных потребителей» с Запада. Не секрет, что представители дипломатических кругов ЕС и США достаточно часто посещают данные страны и ведут активные переговоры с региональными властями.

Шельф Каспийского моря представляет отдельный интерес для российских нефте и газодобытчиков, которые активно наращивают свое присутствие в данном регионе, — участники проекта «Зарит», который до сих пор не может разре-

шить вопрос о создании совместного предприятия с Туркменией из-за неясностей в процессе раздела шельфа с Ираном. «Роснефть», «Итера» и «Зарубежнефть» подали заявку на изучение 21 и 22 блоков шельфа Каспия властям Туркмени. В случае успеха стороны рассчитывают оформить свои отношения в качестве соглашения о разделе продукции, аналогичного проектам «Сахалин».

Предприятия уже имеют опыт взаимодействия с властями Туркмени, и основные препятствия к реализации проекта могут возникнуть уже на внутреннем уровне, т.к. свои интересы в данном регионе представляет другой нефтяной гигант. С 2006г. «Лукойл» активно обозначает свои интересы в данном регионе, — существуют планы разработки тех же блоков совместно с американским предприятием ConocoPhillips.

Мировые нефтедобытчики пока не представлены в Туркмени в значительном количестве. Сказывается несовершенство местного законодательства, а также значительные политические риски, связанные со спорным статусом месторождений. Складывающиеся условия создают достаточно выгодную ситуацию для российских компаний, которые вполне могут расширить свое присутствие в данном регионе. Однако, пока не известно, каким образом будет произведена расстановка сил при споре относительно выше упомянутых блоков шельфа. Обе компании отличаются относительно закрытостью, но очевидно, что по мере развития ситуации конфликт интересов обнаружит себя. Единственным условием «соревнования» должно быть соблюдение национальных экономических интересов вне зависимости от его исхода. Игорь Чесноков. Iran News, 19.5.2008г.

— Состоявшийся в начале апр. 2008г. в Москве очередной VI Всероссийский энергетический форум «ТЭК России в XXIв.» явился ареной масштабного и авторитетного обсуждения проблем энергетики и корректировки принятой в 2003г. «Энергетической стратегии РФ на период до 2020г.» («ЭС-2020») всеми заинтересованными сторонами — лидерами ТЭК, его ведущими инвесторами, представителями законодательной и исполнительной власти, экспертами и аналитиками. В Большом Кремлевском дворце собралось более 4 тыс. участников этого мероприятия, а в каждом тематическом «круглом столе» работало примерно по 250 специалистов.

Нынешний форум по количественному охвату, формату и представительскому уровню превзошел предыдущие и носил ярко выраженный общественный характер (в нем принимало участие большое число различных негосударственных организаций). На форуме были обсуждены региональные проблемы развития российского ТЭК и принципы формирования механизма взаимодействия и долгосрочного партнерства регионов РФ и федерального центра. Однако главное внимание специалистов было сосредоточено на стратегических приоритетах страны в сфере энергетики.

Участники форума пришли к заключению, что в мировой экономике в условиях глобализации и развития новых форм международной интеграции, а также при возрастающей роли интеллектуальных и нематериальных ресурсов и одновременном усилении конкурентной борьбы за доступ к сырьевым ресурсам ведущие страны-потребители энергоресурсов обновляют стратегии в сфере

энергетики, стремясь к повышению энергоэффективности экономики своих государств и снижению зависимости от поставок традиционных энергоресурсов, а также ускоренному развитию альтернативной энергетики и внедрению новых технологий выработки энергии.

Основными импортерами российских энергетических ресурсов являются страны Европейского союза. В стратегии развития своей энергетики ЕС проводит политику направленную на диверсификацию импорта как средства повышения энергетической безопасности. В то же время европейские страны негативно относятся к стремлению РФ диверсифицировать экспорт углеводородных энергоносителей. Несомненно, что Россия была и остается надежным партнером европейских стран, но возможности нашей страны экспортировать энергоресурсы распространяются не только на Европу. Привлекательными рынками являются также страны АТР, Средней Азии, Северной и Южной Америки. Глобальная энергетическая безопасность подразумевает не только безопасность спроса, но и безопасность поставок.

Существующая «ЭС-2020», разработанная почти пять лет назад, на момент утверждения правительством РФ отвечала духу времени и вписывалась в базовую экономическую доктрину страны. Однако она не в полной мере учитывает реалии современного мирового рынка энергоносителей: качественные сдвиги в мировой энергетике и структуре потребления энергоресурсов, изменения энергодансов многих стран, диверсификацию товаропотоков нефти и газа, возросшую роль России как поставщика углеводородного сырья на мировой рынок и многие другие тенденции, обозначенные в программных и иных документах различных стран и их союзов, в т.ч. решениях санкт-петербургского саммита G-8. К примеру, в «ЭС-2020» были заложены мировые цены на нефть в пределах 32-34 долл/бар, а темпы экономического развития России – не выше 5%.

В связи с этим минпромэнерго РФ с привлечением 20 научных коллективов и крупных компаний ТЭК начало подготовку дополняющего программного документа (своеобразной «дорожной карты» на период до 2030г.) «Концепция повышения конкурентоспособности экономики России в условиях активной глобализации». В документе предполагается поставить задачи, связанные с формированием фактически нового ТЭК с акцентом на высокотехнологичные продукты глубокой переработки углеводородного сырья, увеличение объемов и расширение географии экспорта энергоносителей на основе создания эффективной транспортной инфраструктуры и современной электроэнергетики с атомными и тепловыми электростанциями нового поколения. По мнению участников форума, в этот документ должны быть включены также положения по радикальному повышению энергоэффективности и энергосбережения.

Идеи, заложенные в «Концепции повышения конкурентоспособности экономики России в условиях активной глобализации», соответствуют формуле «четырёх И» (институты, инфраструктура, инновации, инвестиции), озвученной избранным президентом Д. Медведевым на V Экономическом форуме в г. Красноярск.

Выступления участников форума, как и материалы, представленные на выставке участников

форума и опубликованные в отраслевой печати, были посвящены наиболее важным проблемам топливно-энергетического комплекса. По мнению аналитиков, промышленная политика России в области ТЭК ставит целью не только сохранение, но и увеличение уровня добычи углеводородного сырья.

Так, академик А. Конторович сообщил, что в России добыча нефти может достичь в 2020г. 550-595 млн.т., в 2030г. – 560-600 млн.т., а природного газа – 850-870 млрд. и 900-925 млрд.куб.м. соответственно. Для этого потребуются расширить добычу углеводородного сырья на о-ве Ямал (за счет разработки новых месторождений), в Лено-Тунгусском регионе, на Штокмановском месторождении в Баренцевом море, Ленинградском и Русановском в Карском море, а также на Надым-Тазовском месторождении (включая уникальные запасы Большого Уренгоя).

Касаясь работ по освоению залежей, можно упомянуть, что, по сообщениям печати, в начале 2008г. на месторождении Чайво компания Exxon Neftegaz в рамках проекта «Сахалин-1» установила мировой рекорд в бурении, пройдя скважину протяженностью 11680 м. с наземной буровой установки под морским дном с отходом от вертикали на 10536 м.

Одной из основных программных задач нового подхода к развитию российского ТЭК является переход от экспортно-сырьевого к инновационному пути развития, предусматривающему глубокую переработку углеводородного сырья и диверсификацию поставляемой зарубежным партнерам продукции. Новую стратегию предполагается реализовать в 3 этапа: I этап – ресурсно-инвестиционное развитие (2008-12г.); II этап – инвестиционно-инновационное обновление (2013-20г.); III этап – инновационное развитие энергетики будущего (2021-30г.).

На форуме специалистами также было отмечено, что в 2007г. добыча нефти в России достигла 491,4 млн.т. из них в стране было переработано 229 млн.т. На мировой рынок было поставлено нефти 240 млн.т. (в стоимостном выражении – 115 млрд.долл.), нефтепродуктов – 111 млн.т. (51 млрд.долл.), при этом средняя экспортная цена на нефть составила 466 долл/т, на нефтепродукты – 452 долл/т (на 14 долл/т ниже). Таким образом, в структуре российского экспорта нефтепродуктов 82% приходится на мазут и дизельное топливо, предназначенные для дальнейшей переработки и имеющие низкую стоимость, что является по своей сути скрытым сырьевым экспортом.

Повышение глубины переработки позволит существенно повысить эффективность экспорта. По оценке президента Московского государственного горного университета, члена-корреспондента РАН Л. Пучкова, полученные из нефти полуфабрикаты, использующиеся в дальнейшем производственном цикле для изготовления различных видов полиэтиленов и пластмасс, имеют стоимость примерно в 20 раз выше, чем исходное сырье.

Новые стратегические ориентиры России направлены на повышение глубины переработки нефти с нынешних 70-72% до 80-85% к 2020г. и до 95% (современный уровень США) к 2030г.

Уровень переработки в 70-72% подразумевает получение 60-70 млн.т. в год мазутов и дешевых

остаточных продуктов с высоким содержанием серы. При внедрении гидрокрекинга и каталитического крекинга эти объемы темных нефтепродуктов можно преобразовать в 40-50 млн.т. светлых нефтепродуктов (высококачественные бензины, отвечающие требованиям стандартов Евро-4 и Евро-5, и авиационное топливо, имеющие высокую добавленную стоимость).

В 2007г. добыча природного газа в России достигла 653 млрд.куб.м. (в 2008г. этот показатель может увеличиться до 674 млрд.), из них было экспортировано 192 млрд.куб.м., что в стоимостном выражении составило 50 млрд.долл. Кроме того, в стране ежегодно добывается 55-60 млрд.куб.м. попутного газа (являющегося ценным сырьем для нефтехимической отрасли), из которых направляется на переработку – 26%, сжигается в факелах – 27% и остальные 47% частично используются добывающими компаниями для производства электроэнергии и тепла, или списываются ими как технологические потери. Специалисты считают, что сочетанием мер принуждения и стимулирования необходимо добиваться полной утилизации попутных газов.

В России 90% природного газа добывается на севере Западной Сибири, при этом извлекаемый продукт представляет собой почти чистый метан. Перспективные месторождения (Ковыкта и др.) содержат такие газы, как этан, пропан, бутан и даже гелий, что может способствовать расширению строительства газохимических комплексов для масштабной глубокой переработки добываемого сырья и развитию нефтехимической отрасли.

Эти мероприятия предусмотрены в «Стратегии развития химической и нефтехимической промышленности России на период до 2015г.», одобренной правительством РФ в нояб. 2007г.

На первом этапе (2007-10гг.) предполагается направлять финансовые средства компаний и холдингов на модернизацию и реконструкцию действующих мощностей с целью увеличения производства крупнотоннажных полимеров и пластмасс с одновременным расширением ассортимента выпускаемой продукции (полиэфирной текстурированной текстильной нити, красителей, химикатов – добавок, современных композиционных материалов, а также новых видов органоминеральных удобрений, обладающих длительным сроком действия и содержащих различные микроэлементы).

На втором этапе (2011-15гг.) предусматривается реализация мероприятий, направленных на строительство новых мощностей нефтехимической отрасли и создание конкурентоспособных производств по выпуску такой инновационной продукции, как новые виды полимерных композиционных материалов инженерно-технического назначения, современные красители (фталоназиновые пигменты, сернистые красители, азокрасители, азокрасители и др.), негорючие полиамидные стеклопластики конструкционного и радиотехнического назначения, металлокордные шины для автотранспорта, эластомерные материалы новых поколений, продукция малотоннажной химии (сорбенты, катализаторы, абсорбенты, реактивы) и другие изделия.

При этом глубина переработки нефти должна составить не менее 80%, а доля перерабатываемых попутных газов – 85%. Усилия научного потенциала должны быть направлены на реализацию

«прорывных» инновационных и технологических проектов.

Предполагается, что реализация этой стратегии позволит увеличить объем выпускаемой нефтехимической продукции в 2015г. по сравнению с 2006г. в 3,3 раза, а долю технологий, соответствующих мировому уровню, довести до 30-50%.

На форуме отмечалось, что в связи с проводимой странами ЕС политикой диверсификации импорта энергоресурсов, Россия осуществляет географическое расширение поставок, активно развивая при этом соответствующую транспортную инфраструктуру, в т.ч. сооружая такие трубопроводы, как «Северный поток», основная часть которого будет проложена по дну Балтийского моря («Газпром» и Nordstream), Бургас-Александрополис (для разгрузки черноморских проливов), Восточная Сибирь-Тихий океан. На стадии согласования находится проект по строительству Прикаспийского газопровода. Для наращивания усилий в строительстве транспортных систем предприятие ОАО «АК Транснефтепродукт» вошло в состав компании «Транснефть». Кроме того, в России началась реализация уникальных шельфовых проектов по добыче углеводородных энергоносителей на п-ове Сахалин.

Рассмотренные на форуме вопросы интеграции ТЭК России в мировое энергетическое пространство во многом связывались с подготовкой кадров по современным стандартам обучения. Эту работу успешно выполняет Международный институт энергетической политики и дипломатии МГИМО (У). Его директор, член-корреспондент РАН В. Салыгин ознакомил участников форума с ходом подготовки высококвалифицированных специалистов для организаций ТЭК на основе широкого сотрудничества с профильными образовательными учреждениями Франции, Норвегии и Италии.

По сообщению директора Института энергетической стратегии д. т.н. профессора В. Бушуева, важным элементом, закладываемым в «ЭС-2020» является комплексный подход к единой системе «природа – общество – человек». Сохранение окружающей среды рассматривается не как ограничительный фактор, а как условие, определяющее дальнейшее энергетике. Кроме того, проект новой «ЭС-2020» включает в себя социальный фактор – задачу устранения межрегиональных перекосов с целью увеличения энергопотребления в отстающих регионах страны, а также ограничения роста внутренних потребительских цен на энергоносители, которые должны ориентироваться не на мировые цены, а на платежеспособность небогатого российского населения.

Директор Института проблем нефти и газа РАН академик А. Дмитриевский в своем выступлении подчеркнул, что Россия имеет крупнейшие в мире запасы газовых гидратов. Газовый гидрат (соединение воды и метана) – это твердое кристаллическое вещество в виде льда или мокрого снега с вкрапленными в него молекулами газа, которое сравнительно недавно обнаружено в недрах Земли и на дне Мирового океана на глубине 300-1200 м. Ученые полагают, что по своим масштабам их залежи намного превосходят все разведанные мировые запасы нефти и природного газа. Газогидраты могут использоваться как источник энергии или химическое сырье. Они относятся к нестабильным образованиям и разрушаются при нормальном

давлении и температуре. На сегодняшний день промышленной технологии извлечения газа из газогидратов не существует, поскольку предложенные до сих пор способы неэффективны. По мнению А. Дмитриевского, одной из важнейших задач современной российской науки является расширение исследовательской и научной деятельности, направленной на повышение экономической эффективности не только ТЭК, но и всех отраслей экономики.

Следует отметить, что дискуссии, проводимые на форуме, явились значимым этапом в обмене мнениями различных специалистов перед 6 Российским нефтегазовым конгрессом, созываемым в конце июня 2008г., а также XIX Мировым нефтяным конгрессом (проводится один раз в три года), где представители России предполагают выступить по теме «Российская Федерация: энергообеспечение мирового развития». (Предыдущий XVIII конгресс в г.Йоханнесбург собрал 3,5 тыс. делегатов от 400 компаний-участников).

Итоговая декларация форума «ТЭК России в ХХIв.» и рекомендации его «круглых столов» направлены в Комиссию Совета Федерации РФ по естественным монополиям для рассмотрения и утверждения, а затем эти материалы будут переданы в администрацию президента РФ, правительство РФ и Государственную Думу. А.С. Иванов, И.Е. Матвеев. БИКИ, 15.5.2008г.

— Россия предлагает иностранным партнерам принять участие в проекте терминала по перевалке светлых нефтепродуктов на Балтике, заявил премьер-министр РФ Владимир Путин. «Мы считаем, что в терминале по перевалке нефти и нефтепродуктов наши иностранные партнеры могли бы принять прямое участие в качестве акционеров», — заявил В.Путин журналистам в Усть-Луге.

Он добавил, что по данному вопросу разговаривал с президентом Казахстана Нурсултаном Назарбаевым и казахстанские коллеги «проявляют к нему (терминалу) интерес». Interfax, 14.5.2008г.

— Доля стран Азии в российском экспорте нефти увеличится с нынешних 3% до 30% в 2020г., заявил постоянный представитель России при Экономической и социальной комиссии ООН для Азии и Тихого океана (Эсكاتо) Евгений Афанасьев. «Это важный вклад РФ в плане обеспечения энергетической безопасности в АТР», — цитирует МИД РФ выступление Афанасьева на министерском заседании «круглого стола» комиссии.

«Для Азиатско-Тихоокеанского региона этот вопрос имеет особое значение. Это обусловлено прежде всего бурным экономическим ростом и высокими темпами индустриализации в странах АТР на фоне растущих цен на энергоресурсы», — заявил постпред.

Что касается газовой отрасли, то, по словам дипломата, основой сотрудничества в ней в перспективе станут проекты в рамках российской программы создания в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке единой системы добычи, транспортировки газа и газоснабжения с учетом возможного экспорта на рынки стран АТР.

Как отметил российский постпред, Эсكاتо может быть хорошей площадкой для диалога между производителями и потребителями энергии в АТР с целью обеспечения энергобезопасности и поиска наиболее эффективных решений энергетических проблем.

«Содержание такого сотрудничества могло бы включать в себя обмен информацией и данными в сфере энергетической политики стран, определение областей совместной инвестиционной деятельности для развития энергетической инфраструктуры, анализ нормативно-правовой базы стран в области энергетики, вопросы гармонизации стандартов, меры в отношении инвестиций в сферу энергетики и транзита энергоресурсов», — сказал Афанасьев.

По его словам, Россия не видит решения проблемы энергобезопасности вне глобального и регионального контекста. «Мы настроены на активную и конструктивную работу по данной проблематике как в комиссии, так и в рамках других международных институтов и организаций», — сказал Афанасьев. РИА «Новости», 29.4.2008г.

— Совет директоров ОАО «Газпром» одобрил стратегию, нацеленную на повышение цен на газ для стран СНГ и Прибалтики. Цены на топливо для этих государств будут повышены до европейского уровня, сообщила пресс-служба компании. Согласно информации, правлению компании рекомендовано продолжить работу по совершенствованию ценообразования на газ для этих государств, в т.ч. по использованию рыночных методов.

Согласно источнику, для Армении новая цена на газ с 2009г. составит 165 долл. за 1 тыс.куб.м. против нынешних 110 долл. Эту цену не планируется повышать в ближайшие три года. Для остальных стран СНГ «Газпром» планирует постепенное увеличение цен до среднеевропейского уровня, который определяется с учетом цены на газ на границе Польши и Германии минус транспортные расходы (а в Белоруссии и Украине еще и минус таможенная пошлина).

Высокие цены на газ для стран Прибалтики, которые закупают в целом 5,5 млрд.куб.м. газа в год, компенсируются заниженными ценами для стран СНГ. Из них только Грузия получает газ по относительно дорогой цене — по 270 долл. за 1 тыс.куб.м. Пресс-секретарь компании «АрмРосгазпром» Шушан Сардарян заявила, что решение «Газпрома» с армянским эксклюзивным поставщиком не обсуждалось. По ее словам, в мае ожидается визит в Армению председателя правления ОАО «Газпром» Алексея Миллера, в ходе которого будут затронуты вопросы, касающиеся цен на российский газ. Пока же, по словам Сардарян, не уточнена и дата его визита в Армению.

Напомним, что ранее премьер-министр Армении Тигран Саркисян заявлял, что во время переговоров с Миллером «мы должны достичь согласия относительно среднесрочной программы на ближайшие 3г. по поводу тарифов на газ, при этом мы уверены в одном, что тарифы на газ будут для Армении лучшими, какие только «Газпром» может предложить своим партнерам». ИА Regnum, 28.4.2008г.

— ОАО «НК «Лукойл» планирует до 2020г. инвестировать в разработку месторождений Северного Каспия 390 млрд. руб., сообщил представитель компании Владимир Бойко на VIII Санкт-Петербургском международном форуме ТЭК.

Общие инвестиции недропользователей в освоение шести месторождений российского Каспия (не включая структуры Хвалынская и Центральная), по его словам, в этом период оцениваются в

650 млрд. руб. Доход инвесторов от разработки этих месторождений за 40 лет составит 2,1 трлн. руб., в т.ч. «Лукойла» — 1,28 трлн. руб. Доход государства составит 3,5 трлн. руб.

Он напомнил, что в результате работ на Северном Каспии открыто шесть месторождений и выявлено 10 перспективных структур, извлекаемые запасы которых в целом составляют 300 млн.т. нефти и 700 млрд.куб.м. газа. Максимальная добыча нефти на этих месторождениях ожидается к 2016г. в объеме 13 млн.т., максимальная добыча газа должна составить 14 млрд.куб.м. в год.

Нефть с каспийских месторождений планируется поставлять в систему «Транснефти», в частности в нефтепровод Баку-Новороссийск и КТК, газ — после подготовки в систему «Газпрома». Interfax, 9.4.2008г.

— ОАО «НК «Лукойл» и ОАО «Газпром» планируют через полтора месяца завершить бурение первой поисково-разведочной скважины на структуре Центральная на Северном Каспии, сообщил начальник управления техники и технологии разработки морских месторождений «Газпрома» Владимир Вовк журналистам.

По его словам, бурение на этом участке уже идет в течение трех месяцев. «Забой 3700 м.», — уточнил он. Бурение ведется с помощью датской платформы Maersk.

В.Вовк также сообщил, что «Газпром» в текущем году планирует пробурить первую поисково-разведочную скважину на Долгинском месторождении на шельфе Печорского моря. «В настоящее время существует громадный дефицит сейсмологических и буровых мощностей, поэтому в прошлом году мы не смогли пробурить скважину на этом месторождении, но уже в этом году мы заключили контракты на бурение и начнем работу», — сказал он.

Как сообщалось, структура Центральная расположена в пределах российского сектора акватории Каспийского моря в 150 км. восточнее Махачкалы. По оценкам специалистов «Лукойла», извлекаемые ресурсы нефти Центральной составляют 521,1 млн.т., попутного газа — 91,7 млрд.куб.м. «Лукойл» планировал начать бурение первой глубоководной скважины на структуре Центральная в III кв. 2007г.

Защищенные в ГКЗ запасы нефти Долгинского месторождения составляют 235 млн.т. Разведку Долгинского участка осуществляет дочерняя структура «Газпрома» ООО «Газфлот». Планируется, что все геологоразведочные работы на этом участке будут завершены к 2010г. Первую нефть на Долгинском месторождении планируется получить к 2015г. Interfax, 9.4.2008г.

— Экспорт российской сырой нефти арктическим транспортом к 2013г. составит 18 млн.т. Об этом на конференции Arctic Shipping 2008 сообщил член консультационного совета по топливно-энергетическому комплексу при полномочном представительстве президента РФ в Северо-Западном федеральном округе, директор ГКЦ «Гекон» Михаил Григорьев.

Объем транспортировки сырой нефти через Арктику составляет не более 600 тыс.т. в год. По его словам, такое увеличение объемов транспортировки будет возможно после реализации всех заявленных проектов. Этим летом компания Лукойл планирует начать добычу нефти на место-

рождении Южное Хыльчую в Тимано-Печорском районе, отмечает PortNews. Основными экспортно-ориентированными районами являются Северная часть Западной Сибири, Тимано-Печорский район, шельф Печорского моря, откуда нефть не может быть поставлена для переработки на российских НПЗ. www.oilcapital.ru, 8.4.2008г.

— Компания-разработчик Штокмановского месторождения Shtokman Development, выбрала французские Dogis и Technip, британскую JP Kenny, российские ЦКБ «Рубин» и ОАО «Гипроспецгаз» подрядчиками технического проектирования проекта, говорится в сообщении «Севморнефтегаза», владеющего лицензией на освоение Штокмана. Dogis совместно с «Рубином» займется проектированием подводного комплекса и морской технологической платформы, JP Kenny вместе с «Гипроспецгазом» проведут техпроектирование трубопровода протяженностью 600 км., Technip и ее «дочка» Technip CIS выступят подрядчиками проектирования портового транспортно-технологического комплекса, включая завод по сжижению газа. RosInvest.Com, 19.3.2008г.

— Россия в янв. 2008г. продолжала удерживать первое место в мире по объему добычи нефти с показателем 9,677 млн. б/д. Об этом говорится в сообщении Росстата.

Саудовская Аравия, занимающая второе место, добывала на 6,5% меньше — 9,083 млн. бар.

Все страны ОПЕК в янв. добывали 31,993 млн. бар. нефти в сутки.

Удельный вес экспорта нефти во всем объеме российского экспорта составил 38,3%, в экспорте топливно-энергетических товаров — 52,8% (в янв. 2007г., соответственно, 34,8% и 50,7%). Средняя фактическая экспортная цена на нефть составила 613,7 долл. за 1 т., увеличившись по сравнению с дек. 2007г. на 0,8%. Цена мирового рынка на нефть марки Urals составляла 653,6 долл. (101,6% к дек. 2007г.). АК&М, 18.3.2008г.

— Позиция Казахстана, Узбекистана и Туркмении по переходу на европейское ценообразование на газ является окончательной, вопрос поставлен своевременно, заявил глава «Газпрома» Алексей Миллер. «Считаем, что постановка этого вопроса для потребителей среднеазиатского газа произведена очень своевременно. Потребитель должен учитывать при формировании бюджета на следующий год ту динамику цен, которая реально складывается на европейском рынке», — сказал он на встрече с президентом России Владимиром Путиным.

Отвечая на вопрос главы государства, А.Миллер сообщил, что «позиция среднеазиатских партнеров является окончательной и пересмотру не подлежит». «Для «Газпрома» это означает, что в конечном итоге цена газа, который «Газпром» (РТС: GAZP) покупает в свой баланс существенно возрастет», — отметил он.

По словам А.Миллера, это ставит компанию не в простую ситуацию, поскольку «Газпром» покупает газ как в свой баланс, так и для продажи на внешних рынках. «Хотя мы с пониманием относимся к этой ситуации», — сказал глава «Газпрома».

В частности, отметил он, если говорить о ценах на российский газ в Европе, компания в своих прогнозах на 2008г. закладывала цену \$310 за тыс.куб.м. «Сейчас цена в Европе превышает 370

долл. При этом мы полагаем, что средняя цена в 2008г. может быть 378 долл., а может даже достигнуть рубежа 400 долл. за тыс.куб.м.», — сказал А.Миллер.

Глава «Газпрома» согласился с замечанием президента, что такое повышение цен на газ, в т.ч. связано и с низким курсом доллара. В то же время он заметил: «Динамика цен на газ все-таки опережает изменение курса доллара и с другой стороны никак не мешает растущему спросу на газ на европейском рынке».

В.Путин спросил у главы «Газпрома», как отразится на партнерах компании решение Казахстана, Туркмении и Узбекистана продавать газ со следующего года по европейским ценам. «Если говорить о нашем сотрудничестве с традиционными партнерами в Западной Европе, поставки газа осуществляются на базе долгосрочных контрактов. Многие из этих контрактов на сегодняшний день по продолжительности выходят за пределы 2030г. Таким образом, здесь мы работаем на абсолютно предсказуемых, понятных условиях, которые сложились у нас с традиционными европейскими потребителями в течение последних 10 лет», — сказал А.Миллер.

«Что касается поставок в республики бывшего СССР, то здесь мы только выходим на рыночные принципы ценообразования и рыночные принципы работы», — отметил глава «Газпрома».

По его словам, если со странами Прибалтики «Газпром» уже перешел на европейские принципы ценообразования, то с Белоруссией, Молдавией, Арменией, другими республиками бывшего СССР, в частности, с Украиной, компания находится в процессе становления рыночных отношений.

Отвечая на вопрос президента, А.Миллер сообщил, что «Газпром» намерен незамедлительно начать диалог с потребителями в странах СНГ. «Переход на рыночные принципы ценообразования потребует достаточно серьезного диалога, поэтому мы незамедлительно планируем начать переговоры», — сказал он. Interfax, 14.3.2008г.

— «Газпром» в 2008г. планирует экспортировать в дальнее зарубежье 157 млрд.куб.м. газа против 151 млрд.куб.м. в 2007г., сообщил председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер на встрече с президентом России Владимиром Путиным. «Если «Газпром» в 2007г. поставлял в страны ЕС 151 млрд.куб.м., то в 2008г. мы планируем 157 млрд.», — сообщил А.Миллер.

В этой связи А.Миллер отметил, что считает очень своевременной реализацию двух новых газотранспортных проектов — «Северного потока» и «Южного потока».

По его мнению, существенные дополнительные объемы газа, которые понадобятся Европе в ближайшие годы, будут поступать на европейский рынок именно через эти газопроводы. «Мощность газопровода «Северный поток» составит 55 млрд.куб.м. газа, «Южного потока» — 30 млрд. При этом эти проекты поддерживаются нашими основными потребителями», — отметил он.

Глава «Газпрома» напомнил, что первым номером в группе покупателей у компании является Германия, которая активно продвигает проект сооружения северо-европейского газопровода. «И мы видим активную поддержку проекта «Южный поток» со стороны Италии, которая является вторым

по величине рынком для «Газпрома», — сказал А.Миллер.

Он отметил, что компания в своих прогнозах на 2008г. закладывала цену \$310 за тыс.куб.м. «Сейчас цена в Европе превышает \$370. При этом мы полагаем, что средняя цена в 2008г. может быть \$378, а может даже достигнуть рубежа \$400 за тыс.куб.м.», — сказал А.Миллер.

Глава «Газпрома» согласился с замечанием президента, что такое повышение цен на газ, в т.ч. связано и с низким курсом доллара. В то же время он заметил: «Динамика цен на газ все-таки опережает изменение курса доллара. и с другой стороны никак не мешает растущему спросу на газ на европейском рынке». Interfax, 14.3.2008г.

— За период с 20 фев. по 5 марта, в системе электронных торгов Trade.su объявлено 5079 тендеров на закупку горючесмазочных материалов, из которых на бензин — 395, на дизельное топливо — 271 заявка. Об этом свидетельствуют данные аналитиков Информационного агентства «Трейд.Су» в России,

В данном направлении лидирует Приволжский ФО 1094 заявки, что составляет 21% от общего числа конкурсов. На втором месте — Центральный ФО с 965 конкурсами. Замыкает тройку лидеров Сибирь — 888 заявок. Многие закупочные лоты превышают сумму в 2,2 млн. руб. Организаторами тендеров зачастую выступают государственные структуры, а источником финансирования служит областной районный бюджет. www.oilcapital.ru, 13.3.2008г.

— Экспортная пошлина на нефть с 1 апр. 2008г. может составить 337,4-339,6 долл. за 1 т. и побить новый рекорд, сообщил агентству «Интерфакс-АФИ» заместитель начальника отдела таможенных платежей минфина РФ Александр Сакович.

В настоящее время ставка пошлины составляет 333,8 долл. за 1 т.

Как сообщил А.Сакович, средняя цена российской нефти на европейских рынках за период мониторинга с 1 янв. по 25 фев. включительно сложилась на уровне 89,948 долл. за бар., что соответствует пошлине на нефть в 337,38 долл. за 1 т.

По его словам, если учитывать тенденции фев., то цена на российскую нефть в оставшиеся четыре торговых дня может составить 90-95 долл. за бар. В этом случае средняя цена за весь период мониторинга будет равна 89,95-90,42 долл. за бар., а размер пошлины — 337,4-339,6 долл. за 1 т.

При такой цене экспортная пошлина на светлые нефтепродукты с 1 апр. составит 239,6-241,1 долл. за 1 т., на темные — 129,0-129,8 долл. за 1 т. Сейчас пошлины составляют 237,2 и 127,8 долл.

А.Сакович отметил, что экспортеры нефти не понесли никакого ущерба от рекордно высокой ставки пошлины на нефть, действующей с 1 фев. Он напомнил, что пошлина рассчитывалась исходя из средней цены на нефть 89,2 долл. за бар., в то время как средняя цена за 25 дней фев. составляет 90,36 долл. за бар.

Пошлины на экспорт нефти и нефтепродуктов из РФ пересматриваются правительством раз в два месяца по формуле на основании двухмесячного мониторинга цены на российскую нефть марки Urals на мировых рынках. Постановление правительства об утверждении размеров пошлин должно быть опубликовано до 20 марта 2008г. и вступить в силу с 1 апр. Interfax, 26.2.2008г.

— Выручка российских экспортеров нефти в 2007г. выросла на 18% до 114,145 млрд. долл. с 96,675 млрд.долл. по итогам 2006г. Об этом говорится в сообщении Федеральной таможенной службы. Поставки нефти за отчетный период увеличились на 5,1% до 219,074 млн.т. с 208,430 млн.т.

Объем поставок нефти в дальнее зарубежье составил 221,32 млн.т. (за 2006г. — 211,171 млн.т.), экспортная выручка — 107,418 млрд.долл. (90,755 млрд.долл.).

Поставки сырой нефти в страны СНГ выросли до 17,026 млн.т. с 16,368 млн.т. В денежном выражении экспорт в страны СНГ вырос до 6,727 млрд. долл. с 5,92 млрд.долл.

Выручка российских экспортеров нефтепродуктов в 2007г. выросла на 16,4% до 51,471 млрд.долл. с 44,218 млрд.долл. годом ранее. Объем экспортных поставок нефтепродуктов составил 110,906 млн.т., что на 8,4% больше, чем по итогам пред.г. — 102,279 млн.т. АК&М, 7.2.2008г.

— Доходы РФ от экспорта природного газа в янв.-дек. 2007г. снизились на 0,14% до 42,755 млрд.долл. с 42,816 млрд.долл. за аналогичный период прошлого года. Об этом свидетельствуют данные Федеральной таможенной службы.

Поставки газа за отчетный период сократились на 5,9% до 171,3 млрд. куб.м., в т.ч. в дальнее зарубежье — на 4,6% до 154,4 млрд. куб.м., в страны СНГ — на 15,9% до 16,9 млрд.куб.м. АК&М, 7.2.2008г.

— Поставки российского газа на экспорт в страны дальнего зарубежья и Балтии в 2007г. снизились на 5% по сравнению с 2006гг. — до 153,67 млрд.куб.м., сообщило минпромэнерго России.

Поставки газа в страны СНГ снизились на 2,3% — до 37,32 млрд.куб.м. Экспорт всего сократился на 5,8% — до 191 млрд.куб.м.

Добыча газа за 2007г. составила 650,76 млрд.куб.м. (99,2% к 2006г.), в т.ч. «Газпромом» добыто 549,6 млрд.куб.м. (99,9%). Доля «Газпрома» в общем объеме добычи газа в 2007г. увеличилась до 84,5% с 83,9% в 2006г.

Для внутреннего потребления из собственных ресурсов «Газпрома» по ЕСГ поставлено (по предварительным данным ФГУП ЦДУ ТЭК) 402,9 млрд.куб.м. газа (101,1% к 2006г.), в т.ч. для ЕЭС России — 162,1 млрд.куб.м. (103%).

Производство первичных топливно-энергетических ресурсов в 2007г., по оперативным данным минпромэнерго России, выросло на 0,9% — до 1790,1 млн. тут. Добыча нефти возросла на 2,1%, угля — на 1,4%, выработка электроэнергии на ГЭС — на 2,2%, на АЭС — на 2,1%. Добыча газа сократилась на 0,8%.

Добыча нефти с газовым конденсатом в 2007г. составила 490,83 млн. т. Среднесуточная добыча нефти в дек. увеличилась до 1346,5 тыс. т./сутки против 1340,7 тыс. т./сутки в нояб.

Лидерами по объемам добычи нефти с газовым конденсатом являются: ОАО НК «Роснефть», ОАО НК «Лукойл», ОАО «ТНК-ВР Холдинг», ОАО «Сургутнефтегаз», ОАО «Газпром нефть». Доля этих компаний в общей добыче нефти по стране составляет 75%.

В 2007г. по сравнению с 2006г. в территориальной структуре добычи нефти сократилась доля (с 68% до 66%) Уральского федерального округа — основного нефтедобывающего региона России, что обусловлено снижением темпов прироста по

Ханты-Мансийскому АО. Возросла доля Дальневосточного федерального округа, что обусловлено увеличением добычи нефти с газовым конденсатом в 2,3 раза. По Северо-Западному федеральному округу добыча увеличилась на 4,7%, по Приволжскому — на 2,1%. В то же время по Южному федеральному округу отмечалось сокращение добычи нефти.

По данным ФТС России и оперативным данным минпромэнерго России, за 2007г. экспортировано 258,96 млн. т. российской нефти (104,2% к 2006г.). При этом в страны дальнего зарубежья и Балтии экспортировано (с учетом вывоза с терминалов НПЗ) 222,56 млн. т. нефти (105,4% к 2006г.), в страны СНГ — 36,4 млн. т. (97,7%). Вместе с тем снизились поставки нефти на Белоруссию и Украину. Возросли поставки нефти в Казахстан.

Объем первичной переработки нефтяного сырья за 2007г. составил 228,51 млн. т. (103,8% к уровню 2006г.). При этом переработано 46,6% добытых в России нефти и газового конденсата (в 2006г. — 45,8%).

Основной прирост переработки обеспечен двумя нефтяными компаниями — «Роснефть» (107,5% к 2006г.) и ОАО НК «Лукойл» (107,7%). Возросла переработка на Хабаровском НПЗ (103,8%), Московском НПЗ (103,4%), ОАО «Газпром нефть» (101,4%). На предприятиях Татарстана и Башкирии переработка осталась на уровне 2006г. Наиболее значительное снижение нефтепереработки отмечено в ОАО «Газпром» (на 5%) и ОАО «Сургутнефтегаз» (на 2%). В территориальном разрезе выше среднетраслевого отмечался прирост нефтепереработки по Уральскому и Дальневосточному федеральным округам (на 7,4% и 6,2% соответственно), Южному (на 5,8%), Сибирскому (на 5,2%), Приволжскому (на 4,5%).

В 2007г. выпуск автомобильного бензина составил 35,1 млн. т. (102,1% к 2006г.), дизельного топлива — 66,37 млн. т. (103,4%), топочного мазута — 62,42 млн. т. (105,2%). Глубина переработки нефти снизилась до 71,4% (против 71,7% в 2006г.), что обусловлено ростом спроса на топочный мазут. Продолжалась модернизация нефтеперерабатывающей промышленности: введены в эксплуатацию установки изомеризации в ООО «Лукойл-Волгограднефтепереработка» (мощностью 380 тыс.т. в год), ООО «Лукойл-Пермнефтеоргсинтез» (440 тыс. т.) и ОАО «Ачинский НПЗ ВНК» (250 тыс. т.), установка висбрекинга (мощностью 870 тыс.т. в год) в ОАО «Лукойл-Ухтанефтепереработка». В Нижнекамске продолжалась реализация проекта «Комплекс нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов» с привлечением средств Инвестиционного фонда.

В структуре автомобильных бензинов по НПЗ нефтяных компаний увеличилась доля высокооктановых бензинов до 74,7% (69,5% в 2006г.). Объем производства автомобильных бензинов класса «Евро» составляет 7% от общего объема производства бензина.

В 2007г. снизилось производство дизельного топлива с содержанием серы до 0,2% по НПЗ НК — 94,76% (2006г. — 94,5%). Доля дизельного топлива с содержанием серы 0,035-0,001% (EN-590) возросла с 16,6% до 19,2%. Малосернистое дизельное топливо выпускают предприятия «Роснефти», «Лукойла», «Славнефти», ТНК-ВР, «Сургутнефтегаза», Московский НПЗ и группа башкирских заводов.

За 2007г. на внутренний рынок с НПЗ нефтяных компаний, по предварительным данным ЦДУ ТЭК, поставлено 29,2 млн. т. автомобильного бензина (103,5% к 2006г.), 29,9 млн. т. дизельного топлива (104,8%), 17,1 млн. т. топочного мазута (79,6%).

В 2007г. обеспечение нефтепродуктами основных потребителей РФ осуществлялось в соответствии с заключенными договорами. Поставка нефтяными компаниями нефтепродуктов для ОАО РЖД составила: дизтоплива — 2198,4 тыс.т. (73% к объему поставок за 2006г.), мазута — 516,3 тыс.т. (72%).

Поставка нефтяными компаниями топочного мазута АО-энерго и АО-электростанциям РАО «ЕЭС России» составила 3150 тыс.т. (48,2% к объему поставок за 2006г.).

Поставка нефтяными компаниями автобензина и дизтоплива сельхозтоваропроизводителям составила: автобензина — 306,1 тыс.т. (54% к объему поставок за 2006г.) и дизтоплива 883,6 тыс.т. (57%).

В 2007г. нефтяными компаниями в районы Крайнего Севера и приравненные к ним местности с ограниченными сроками завоза грузов, по данным ЦДУ ТЭК, было отгружено 56,4 тыс.т. автобензина (81,3% к 2006г.), 636,6 тыс.т. дизельного топлива (95,2%), 132,4 тыс.т. авиакеросина (86,4%). Interfax, 6.2.2008г.

— Рост потребительских цен на бензин в РФ в 2008г. не превысит 10%, считает замглавы минэкономразвития РФ Андрей Белоусов.

По его мнению, в 2008г. основные инфляционные риски касаются бензина, цемента и минеральных удобрений.

«По бензину риск связан с тем, что весь прошлый год был уверенный рост оптовых отпускных цен НПЗ на нефтепродукты, тогда как розничные цены на бензин поднялись меньше чем на десять процентов. Создавшаяся вилка есть не что иное, как инфляционный навес. Плюс к этому осенью возник физический дефицит бензина в европейской части страны, связанный с одновременной остановкой на плановый ремонт девяти НПЗ», — заявил он в интервью журналу «Эксперт», опубликованном в понедельник.

А.Белоусов отметил, что дефицит нефтепродуктов на рынке преодолен, «но ценовое давление в рознице все равно чувствуется: за 28 дней янв. цены на бензин подросли на 1,2% — это много». «Тем не менее, мы твердо намерены удержать рост розничных цен на бензин в текущем году в пределах десяти процентов», — заявил замминистра.

По его словам, «основной оперативно-тактический инструмент — запуск нефтепродуктовой биржи, потому что запустить регуляторные механизмы без наличия справедливой цены практически невозможно». Он сообщил, что эта биржа организационно уже создана, идет разработка нормативных документов, а в фев. планируется проведение опционной торговли.

«На биржу должны выйти крупнейшие нефтяные компании. С другой стороны, на биржу выйдут госструктуры и компании с госучастием, которые закупают горюче-смазочные материалы (типа «Аэрофлота» и РЖД), плюс мы рассчитываем, что туда же подтянутся субъекты Федерации, закупающие нефтепродукты для ЖКХ. Биржа должна заработать в течение полугода. Тогда уже к лету мы по-

лучим справедливую цену, на которую будут ориентироваться и внебиржевые поставки», — пояснил А.Белоусов свой достаточно оптимистичный прогноз по ценам на бензин. Interfax, 4.2.2008г.

— Россия отказалась от участия в соглашении со странами СНГ о проведении согласованной политики в области транзита газа. Соответствующее распоряжение подписал премьер-министр РФ Виктор Зубков, сообщила пресс-служба российского правительства. Министерству иностранных дел поручено направить соответствующее уведомление Исполкому СНГ.

Соглашение о проведении согласованной политики в области транзита природного газа было заключено 3 нояб. 1995г. Российская сторона также подписала документ, однако не осуществила необходимых внутригосударственных процедур для вступления его в силу.

Стороны обязывались принимать необходимые меры по обеспечению свободного транзита и сохранности природного газа при его трубопроводной транспортировке через территорию своих государств. Документ требует также принимать необходимые меры для того, чтобы ни одна из стран-участниц соглашения не оказалась под угрозой отключения от источников газоснабжения и не был нанесен ущерб интересам государств-поставщиков природного газа и государствам-транзитерам.

Участники соглашения обязываются не прерывать и не сокращать транзитные поставки газа в случае возникновения спора между сторонами до его разрешения. Стороны обеспечивают своевременные расчеты за транзит и потребление природного газа. БЕЛТА, 2.2.2008г.

— Чистая прибыль ОАО «НК «Лукойл» в IV кв. 2007г. составила 3245 млрд.долл. Такая оценка содержится в отчете ConocoPhillips, которой принадлежат 20% акций Лукойла. Как говорится в отчете, чистая прибыль ConocoPhillips от долевого участия в капитале Лукойла в окт.-дек. 2007г. составила 649 млн.долл. Чистая прибыль Лукойла в 2007г., по прогнозу американской компании, составила 9,090 млрд.долл. (в 2006г. — 7484 млрд.долл.). Рост прибыли обусловлен увеличением объемов добычи нефти и средних цен реализации продукции.

В янв. президент Лукойла Вагит Алекперов заявил, что чистая прибыль группы «Лукойл» в 2007г. ожидается в 8 млрд.долл. Аудированные данные по размерам прибыли Лукойла будут опубликованы в апр. 2008г. Американская компания также сообщила, что оценивает совокупный объем добычи углеводородного сырья Лукойлом в IV квартале в 2130 млн. бар., объем переработки — 1135 млн. б/д.

ОАО «Лукойл» — вторая по объемам добычи нефти компания в РФ. Ее доказанные запасы на 1 янв. 2007г. составляли 20.36 млрд. бар. нефтяного эквивалента, в т.ч. 15,93 млрд. бар. нефти и 26,6 трлн. куб.ф. газа. В 2006г. добыча нефти увеличилась на 5,6% до 95.2 млн.т., объем переработки — на 3% до 48,95 млн. т. Добыча товарного газа составила 13,612 млрд.куб.м., что на 141.6% больше, чем в 2005г. Чистая прибыль по US GAAP в 2006г. выросла на 16.2% до 7 484 млрд.долл., выручка — на 21.2% до 68,109 млрд.долл., Ebitda — на 18.2% до 12.299 млрд.долл.

Уставный капитал Лукойла равен 21264081,375 руб. В обращении находится 850563255 обычно-

венных акций номиналом 0.025 руб. Наиболее крупный пакет акций компании контролируется ее менеджментом. В частности, президент НК «Лукойл» В.Алекперов на апр. контролировал 16.899% акций нефтяной компании. Вице-президент Лукойла Леонид Федун прямо и косвенно являлся держателем 8.3% акций компании. Американская ConocoPhillips на конец 2006г. консолидировала второй по величине пакет акций – 20%. Лукойл занимает второе место в рейтинге «Ведущих предприятий России» по итогам 2006г., представленном рейтинговым агентством АК&М в окт. 2007г. АК&М, 23.1.2008г.

– Правительство РФ освободило от таможенных пошлин и налогов ввозимые плавучие или работающие под водой буровые или эксплуатационные платформы. Соответствующее постановление подписано 19 янв., сообщила пресс-служба правительства.

Отмена пошлин касается платформ, предельный срок временного ввоза которых составляет 5 месяцев, при условии, что такие товары остаются в собственности иностранных лиц и передаются российским лицам по договорам аренды, финансовой аренды. Interfax, 22.1.2008г.

– В ближайшие 7 лет в России предстоит освоить Штокмановское газоконденсатное месторождение, которое наряду с Южно-Русским месторождением будет обеспечивать поставки газа по газопроводу «Северный поток», а также позволит создать производственные мощности для выработки сжиженного природного газа (СПГ) на северном побережье Кольского п-ова.

Штокмановское месторождение было открыто в 1988г. Оно расположено в центральной части шельфа российского сектора Баренцева моря на глубине 280-360 м на расстоянии 550 км. к северо-востоку от Кольского п-ова. Утвержденные Государственной комиссией по запасам полезных ископаемых Минприроды РФ запасы месторождения (категории C1+C2) по состоянию на янв. 2006г. составляют 3,7 трлн. куб.м. газа и более 31 млн.т. газового конденсата.

Первый международный консорциум для разработки Штокмановского месторождения был сформирован в начале 90гг. и назывался Arctic Star. В него вместе с рядом российских организаций входили следующие компании: норвежская Norsk Hydro, финская Neste (в наст.вр. Fortum) и американская Conoco (позднее объединившаяся с Phillips). Начало работ было запланировано на 1993г. Партнеры выделили 15 млн.долл. на подготовку технико-экономического обоснования. Однако через 2 года лицензию на недропользование передали компании «Росшельф». Еще через два года контрольный пакет акций «Росшельфа» перешел к «Газпрому». В 1996г., после заключения договора о сотрудничестве между компаниями «Газпром», Norsk Hydro, Neste и Total, пул иностранных инвесторов сформировался во второй раз. Позднее к ним присоединилась компания Conoco. В нояб. 1999г. Государственная Дума РФ включила месторождение в список участков, разрешенных к разработке на условиях соглашений о разделе продукции (СРП), и альянс получил название Shtokman Energy.

В 2002г. лицензии на разработку месторождений Штокмановское и Приразломное (нефтяное) были переданы из компании «Росшельф» в компа-

нию «Севморнефтегаз», акционерами которой являлись «Газпром» и «Роснефть». Однако вскоре «Газпром» выкупил долю акций, принадлежащую «Роснефти», и стал единоличным владельцем лицензии, предложив иностранным партнерам выступить в качестве подрядчиков.

С целью организации проектирования, финансирования, строительства и эксплуатации объектов первой очереди «Газпром» и французский энергетический концерн Total подписали соглашение о совместной разработке Штокмановского месторождения и создании специальной компании Shtokman Development Company. Первоначально доля «Газпрома» в уставном капитале новой компании составляла 75%, а Total – 25%. Решение о выборе третьего партнера было объявлено 25 окт. 2007г. Им стала объединенная норвежская компания Statoil Hydro, получившая 24% акций совместного предприятия. Специалисты полагают, что этот выбор был сделан «Газпромом» не только по экономическим, но и по политическим причинам. Отсутствие демаркационной линии в Баренцевом море между Россией и Норвегией уже более 30 лет является предметом территориального спора о принадлежности участка моря и шельфа площадью 155 тыс. кв. км, расположенного между Шпицбергом и Новой Землей, вплотную примыкающего к Штокмановскому месторождению. Совместное освоение ресурсов является инструментом урегулирования разногласий. «В реализации этого проекта с применением наших технологий, опыта и компетенции в области реализации крупных морских проектов мы стремимся к сотрудничеству с компаниями «Газпром» и Total, - заявил главный управляющий норвежской компании Х. Лунд.

«Мы имеем большие запасы газа на шельфе Баренцева моря, а наши партнеры из Норвегии – опыт в области производства и транспортировки газа в условиях севера. Объединение наших усилий станет залогом успеха в Арктике», – отметил глава «Газпрома» А. Миллер.

Предполагается, что на первом этапе разработки месторождения инвестиции превысят 15 млрд.долл. и будут распределены пропорционально долям участников.

Согласно оценке «Газпрома», себестоимость добычи на Штокмановском месторождении составит 25-26 долл./тыс куб.м. Это вдвое выше средней себестоимости добычи газа в России (13 долл./тыс куб. м.), но примерно в 10 раз меньше средней мировой цены на европейском рынке.

Иностранных участников не устраивает ответственная им роль подрядчиков, был предложен компромиссный вариант. Партнеры смогут поставить на свой баланс запасы газа пропорционально доле в акционерном капитале, однако лицензией на недропользование будет владеть компания «Севморнефтегаз».

В июле 2007г. стороны приступили к реализации первой фазы проекта. Предполагается, что на этом этапе добыча составит 23,7 млрд.куб.м. газа в год. В 2013г. планируется ввести в строй трубопроводную часть проекта, по которой будут осуществляться поставки в газопровод «Северный поток» через Мурманскую обл., Карелию и Ленинградскую обл. в объеме 11 млрд.куб.м. в год. В конце 2007г. также было принято решение о строительстве завода по производству СПГ. Согласно плану,

в 2014г. должна войти в строй первая очередь производственных мощностей, рассчитанная на ежегодный выпуск 7,5 млн.т. СПГ. В соответствии с действующим в России законодательством экспортером СПГ будет являться российская компания «Газпром экспорт», закупающая газ у Shtokman Development Company с учетом мировой конъюнктуры.

Строительство трубопроводной части проекта является для партнеров важной задачей, поскольку необходимо обеспечить поставки газа по «Северному потоку». Однако в случае ограничения доступа «Газпрома» на рынок ЕС для российской стороны более выгодными могут оказаться комбинированные поставки газа и СПГ, тем более, что в России на СПГ действует нулевая ставка экспортной пошлины.

В соответствии с договоренностью созданная акционерами инфраструктура будет передана «Газпрому» по истечении 25 лет.

Следующие три очереди освоения Штокмановского месторождения «Газпром» планирует осуществлять самостоятельно. Предполагается, что после завершения работ третьей очереди добыча составит 71,6 млрд.куб.м. в год, а затем достигнет 94 млрд.

В нояб. 2007г. «Газпром» одобрил результаты разработки обоснования инвестиций в комплексное освоение Штокмановского газоконденсатного месторождения. Профильным подразделением «Газпрома» и «Севморнефтегаза» поручено обеспечить ввод месторождения в эксплуатацию в 2013г.

С 2005г. «Газпром» проводит разовые сделки и разменные операции «СПГ — трубопроводный газ» для присутствия на мировом рынке СПГ. Компания «Газпром маркетинг энд трейдинг» осуществляет спотовые поставки СПГ в США, Великобританию, Республику Корея, Японию, Индию и Мексику. Общий объем экспорта с начала поставок и до середины 2007г. составил 0,6 млн.т. (0,8 млрд. куб. м.).

Окончательное инвестиционное решение о реализации Штокмановского проекта еще не принято. Это может произойти во II пол. 2009г. после того, как партнеры проведут все необходимые проектные и изыскательские работы. А. Кашеев, аспирант ВАВТ. БИКИ, 19.1.2008г.

— ОАО «Группа Альянс» и West Siberian Resources Ltd. (WSR) подписали 15 янв. в Стокгольме протокол о намерениях, предусматривающий слияние ОАО «Нефтяная компания «Альянс» и WSR. Результатом слияния станет образование вертикально-интегрированной компании, сбалансированной по добыче и переработке нефти и реализации нефтепродуктов. Проформа объединенной выручки за девять месяцев 2007г. составила 1 398 млн.долл. США. Об этом говорится в пресс-релизе ОАО «Группа Альянс».

Согласно протоколу, WSR приобретает 100% (888 000 шт.) акций НК «Альянс», оплачивая их своими акциями новой эмиссии (1 783 540 968 шт.). Акционеры НК «Альянс» становятся владельцами 60% WSR.

Президент «Группы Альянс» Муса Бажаев подчеркнул: «Мы удовлетворены открывающейся перспективой объединения. Уверен, что сочетание сильных сторон наших компаний создает новые существенные возможности для их роста. Для

«Альянса» объединение означает надежность поставок нефтяного сырья на Хабаровский НПЗ и обеспечение условий дальнейшего наращивания выпуска нефтепродуктов высокого качества. Одновременно мы достигаем цели превращения НК в публичную компанию.

Управленческие команды «Альянса» и WSR удачно дополняют друг друга, и тем самым новая группа получает очень сильный менеджмент с огромным опытом во всех сегментах нефтяной отрасли, что позволит обеим компаниям воспользоваться благоприятной экономической ситуацией и растущим потребительским спросом на нашу продукцию.»

Суммарные доказанные и вероятные запасы объединенной компании, оцененные по методике SPE (Общества инженеров-нефтяников США), составят 59,5 млн.т. (430 млн. бар.). Суммарный текущий уровень добычи нефти объединенной компании — 7 тыс.т. в сутки, объем переработки нефтяного сырья — 8,9 тыс.т. в сутки.

Объединенная Компания будет обладать существенным потенциалом прироста запасов и добычи. К 2011г. — моменту завершения генеральной реконструкции Хабаровского НПЗ — ее добыча может превысить 4 млн.т. нефти в год, при планируемом объеме переработки нефти до 4,5 млн.т.

Капитализация объединенной компании оценивается в 2,5 млрд.долл. США. (на основе стоимости акций WSR в 5.30 шведских крон за 1 акцию на момент закрытия торгов на площадке OMX Стокгольмской Фондовой Биржи).

West Siberian Resources Ltd. — независимая нефтяная компания, зарегистрированная на Бермудах, учреждена в 1998г., с 1999г. действует на территории России. Акции WSR торгуются на бирже Стокгольма (OMX).

У WSR свыше 29 тыс. акционеров, в число которых входит испано-аргентинская нефтяная компания Repsol YPF. Активы компании сосредоточены в Томской обл. (ООО «Хвойное»), Тимано-Печоре (ОАО «Печоранефть») и Самарской обл. (ЗАО «САНЕКО»). Суммарная добыча нефти WSR в 2007г. составила 1 450 тыс.т.

ОАО НК «Альянс» учреждено в 2001г. «Группой Альянс». Является одним из лидеров рынка нефтепродуктов Дальнего Востока России (с рыночной долей 33%). www.oilcapital.ru, 16.1.2008г.

— Экспорт газа из РФ в 2007г. в дальнее зарубежье составил 152,945 млрд. куб.м., сократившись по сравнению с предшествующим годом на 2,766 млрд. куб. м или на 2,3%. Об этом говорится в материалах Центрального диспетчерского управления ТЭК. Поставка газа в Беларусь составила в 2007г. 20,634 млрд. куб.м., в Украину — 6,753 млрд. куб.м. Синьхуа, 10.1.2008г.

— Экспорт российской нефти в страны дальнего зарубежья в янв.-дек. 2007г. составил 216,608 млн. т. (4,350 млн. б/д), что на 3,7% превысило показатель прошлого года. Такие данные содержатся в оперативной сводке ГП «ЦДУ ТЭК».

По системе АК «Транснефть» в дальнее зарубежье в 2007г. было экспортировано 197,346 млн. т. российского сырья, минуя «Транснефть» — 19,263 млн. т.

В дек. «Транснефть» прокачала в дальнее зарубежье 16,215 млн. т. российской нефти, минуя АК было экспортировано 1,453 млн. т. нефти.

Через порт Новороссийск по системе АК «Транснефть» за 2007г. отгружено (включая тран-

зитные объемы) 44,239 млн. т. нефти (в дек. — 3,350 млн. т.), Туапсе — 4,399 млн. т. (350,5 тыс. т.), Одессу — 9,450 млн. т. (613,2 тыс. т.), Приморск — 74,191 млн. т. (6,375 млн. т.), МНТ Южный — 9,930 млн. т. (803,2 тыс. т.). Через Бутинге российские компании нефть не отгружали.

Нефтяная компания «Роснефть» по системе АК «Транснефть» поставила в дальнее зарубежье в прошлом году 46,539 млн. т. нефти (в дек. — 4,010 млн. т.), «Лукойл» — 36,180 млн. т. (2,891 млн. т.), «ТНК-ВР Холдинг» — 34,546 млн. т. (2,654 млн. т.), «Сургутнефтегаз» — 32,602 млн. т. (2,754 млн. т.), «Газпром нефть» — 15,109 млн. т. (1,153 млн. т.).

Предприятия, не входящие в состав вертикально интегрированных нефтяных компаний, в 2007г. поставили в дальнее зарубежье по системе «Транснефть» 6,069 млн. т. нефти (572,8 тыс. т.).

Транзит Казахстана в прошлом году составил 20,335 млн. т. (в дек. — 1,754 млн. т.), Азербайджан — 2,229 млн. т. (82,5 тыс. т.).

Российские нефтяные компании в 2007г. снизили экспорт в страны ближнего зарубежья на 1,3% — до 36,255 млн. т. В частности, в Белоруссию было поставлено 19,916 млн. т. (-2,5%), на Украину — 9,626 млн. т. (-9,6%). Между тем поставки нефти в Казахстан возросли на 19% — до 6,714 млн. т. Interfax, 9.1.2008г.

— Экспортная пошлина на нефть с 1 фев. 2008г. увеличится с 275,4 долл. за 1 т. до 333,8 долл. за 1 т. и достигнет нового рекордного значения, сообщил замначальника отдела таможенных платежей минфина РФ Александр Сакович.

По его словам, средняя цена российской нефти на европейских рынках за период мониторинга в нояб.-дек. (оставшиеся дни будут нерабочими в Европе) сложилась на уровне 89,19894 долл. за баррель. Предельная ставка пошлины, рассчитанная исходя из этого, составит 333,824 долл. за 1 т.

Экспортная пошлина на светлые нефтепродукты составит с 1 фев. 2008г. 237,2 долл. за 1 т., на темные — 127,8 долл. за 1 т. В настоящее время они составляют 197,8 и 106,6 долл. соответственно.

А.Сакович подчеркнул, что рекордная ставка пошлины не означает рост бремени и существенное сокращение прибыли у нефтяных компаний. Он напомнил, что пошлина устанавливается на основе мониторинга цен на нефть за предыдущие два месяца. Если пошлина увеличивается, это означает, что в предыдущие два месяца цены были выше, а нефтяные компании в этот период платили по ставке, соответствующей более низким ценам, и получали более высокую прибыль.

Для объективной оценки ситуации необходимо обращать внимание на чистую прибыль компаний за год. «По нашим оценкам, она в среднем у российских экспортеров нефти, по крайней мере, в последние три года, превышает 40 млрд.долл.», — сказал А.Сакович.

Пошлины на экспорт нефти и нефтепродуктов из РФ пересматриваются правительством раз в два месяца по формуле на основании двухмесячного мониторинга цены на российскую нефть марки Urals на мировых рынках. Постановление правительства об утверждении размеров пошлин должно быть опубликовано до 20 янв. 2008г. и вступить в силу с 1 фев. Interfax, 29.12.2007г.

— «Газпром» рассматривает возможность получения лицензий на право пользования недрами на Дальнем Востоке России и в Киргизии. Как сооб-

шила пресс-служба концерна, этот вопрос обсуждался на заседании центральной комиссии по недропользованию и управлению движением лицензий «Газпрома».

Участники заседания также обсудили итоги проведенной геологоразведки на континентальном шельфе Вьетнама и наметили направления дальнейших работ.

Компания не сообщает о принятых решениях по лицензиям, однако такого рода сообщения она, как правило, распространяет перед проведением конкретных аукционов на право пользования недрами.

В мае 2003г. «Газпром» и правительство Киргизии подписали долгосрочное соглашение о сотрудничестве в газовой отрасли сроком на 25 лет. В мае 2007г. концерн и республика подписали соглашение об общих принципах проведения геологоразведочных работ. В соответствии с документом российская сторона осуществит геологическое изучение недр на согласованных участках киргизской территории.

В сент. 2000г. между «Газпромом» и вьетнамской нефтегазовой корпорацией Petrovietnam был подписан контракт на блок N112 континентального шельфа Вьетнама. Контракт предусматривает поиск, разведку, добычу и реализацию углеводородов.

В авг. 2007г. в ходе проведения совместной операционной компанией «Газпрома» и корпорации Petrovietnam — «Вьетгазпром» — геологоразведочных работ на блоке N112 в заливе Бак Бо при испытании первой поисковой скважины на площади Бао Ванг получен промышленный приток природного газа. Interfax, 28.12.2007г.

— Выручка российских экспортеров нефти в янв.-окт. 2007г. выросла на 10,2% до 90.422 млрд.долл. с 82.057 млрд.долл. за аналогичный период 2006г. Об этом говорится в сообщении Федеральной таможенной службы.

Поставки нефти за отчетный период увеличились на 4,8% до 199.383 млн.т. с 190.244 млн.т.

Объем поставок нефти в дальнее зарубежье составил 184.986 млн.т. (за янв.-окт. 2006г. — 176,79 млн.т.), экспортная выручка — 85.047 млрд.долл. (77.054 млрд.долл.).

Поставки сырой нефти в страны СНГ увеличились на 7% до 14.396.2 млн.т. с 13.454 млн.т. В денежном выражении экспорт в страны СНГ вырос до 5.375 млрд.долл. с 5.003 млрд.долл.

Напомним, что по итогам 2006г. выручка российских экспортеров нефти выросла на 22% до 96.675 млрд.долл. Объем экспортных поставок нефти в прошлом году сократился на 2,4% до 227.538 млн.т.

Выручка российских экспортеров нефтепродуктов в янв.-окт. 2007г. выросла на 10,1% до 41.025 млрд.долл. с 37.272 млрд.долл. за аналогичный период пред.г. Объем экспортных поставок нефтепродуктов составил 92,56 млн.т., что на 8,7% больше, чем за аналогичный период пред.г. — 85.176 млн.т. АК&М, 11.12.2007г.

— Россия со следующего года планирует начать транзит своей нефти по территории Казахстана в Китай, сообщил министр промышленности и энергетики РФ Виктор Христенко.

«Сегодня мы подпишем протокол по транзиту казахстанской и российской нефти на 2008г. В рамках этого протокола впервые начнется транзит

российской нефти через территорию Казахстана в Китай», — сказал он на брифинге журналистам в понедельник в Астане в перерыве заседания межправительственной казахстанско-российской комиссии.

По его словам, планируется транспортировать «до 5 млн. т. в год».

Он также отметил, что Казахстан и Россия «находятся на завершающей фазе по подготовке межправительственного соглашения по Прикаспийскому газопроводу». Interfax, 26.11.2007г.

— Экспортная пошлина на нефть достигнет нового рекордного значения и увеличится с 1 дек. с 250,3 долл. за 1 т. примерно до 273-275 долл. за 1 т., сообщил агентству «Интерфакс-АФИ» заместитель начальника отдела таможенных платежей минфина РФ Александр Сакович.

По его словам, средняя цена российской нефти на европейских рынках за период мониторинга с 1 сент. по 28 окт. (без трех торговых дней) сложилась на уровне 76,14 долл. за бар., что соответствует пошлине в 271,8 долл. за 1 т. Однако, учитывая тенденцию последней недели, можно предположить, что за последние три дня средняя цена российской нефти составит 80-85 долл. за бар.

В этом случае экспортная пошлина на нефть с 1 дек. составит 273,1-274,8 долл. за 1 т., на светлые нефтепродукты — 196,4-197,4 долл. за 1 т., на темные — 105,8-106,4 долл. за 1 т.

Как отметил А.Сакович, пошлина вновь вырастет до рекордного значения. По его словам, чтобы рекорд не состоялся, нефть должна упасть в последние три дня до 11 долл. за бар.

При этом он обратил внимание на то, что даже в условиях действия таких высоких пошлин нефтяные компании получают сверхприбыль. А.Сакович пояснил, что цена нефти, на основе которой устанавливалась пошлина на период с 1 окт. по 30 нояб., в настоящее время уже превышена. Таким образом, пошлина «отстает» от роста цен на нефть. Благодаря этому у нефтяных компаний сверхприбыль не изымается полностью, а прибыль совсем не затрагивается, уверен А.Сакович.

Пошлины на экспорт нефти и нефтепродуктов из РФ пересматриваются правительством раз в два месяца по формуле на основании двухмесячного мониторинга цены на российскую нефть марки Urals на мировых рынках. Постановление правительства об утверждении размеров пошлин должно быть опубликовано до 20 нояб. 2007г. и вступить в силу с 1 дек. Interfax, 29.10.2007г.

— Минэкономразвития РФ выбрало девять бирж для участия во втором этапе конкурса по отбору площадки для создания биржи нефти и нефтепродуктов, говорится в сообщении МЭРТ.

«Принятие решения о результатах конкурса и определение победителя состоится 12 нояб.», — отмечается в пресс-релизе.

Среди отобранных заявки Российской торговой системы, Московской фондовой биржи, биржи «Санкт-Петербург» и Национальной товарной биржи.

В понедельник в МЭРТ состоялось вскрытие конвертов с заявками на участие в конкурсе по отбору биржи для размещения заказов на поставку нефти и нефтепродуктов. Заявки принимались с 27 июля по 27 окт. 2007г. включительно.

В число претендентов на организацию торгов нефтепродуктами входили также Санкт-Петер-

бургская валютная биржа, Универсальная коммерческая биржа ЮМЭКС, Европейско-Азиатская биржа, Санкт-Петербургская фьючерсная биржа и Межрегиональная биржа нефтегазового комплекса.

Правительство еще летом приняло решение о запуске в РФ биржевых торгов нефтепродуктами, в рамках которых госзаказчики (минобороны, минсельхоз) будут покупать на бирже до 25% от объема госзакупок топлива.

Как заявлял ранее замглавы МЭРТ Кирилл Андросов, торги нефтепродуктами должны быть запущены до конца года.

Параллельно МЭРТ ведет работу по созданию Санкт-Петербургской сырьевой биржи, где будут осуществляться фьючерсные торги экспортной российской нефтью. РИА «Новости», 29.10.2007г.

— Глава минпромэнерго утвердил Программу создания в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке единой системы добычи, транспортировки газа и газоснабжения с учетом его возможного экспорта на рынки Китая и других стран АТР.

В программе определены перспективные меры и методы координации федеральных органов исполнительной власти, компаний-недропользователей, а также российских и зарубежных экономических партнеров для решения имеющих общенациональное значение проблем развития газовой промышленности упомянутых регионов.

Согласно программе, разработка газовых ресурсов восточных районов РФ будет осуществляться на основе формирования четырех новых центров газодобычи:

Сахалинский центр газодобычи на базе месторождений шельфовой зоны о. Сахалин для газоснабжения Сахалина, Хабаровского и Приморского краев, Еврейской автономной области, а также экспортных поставок трубопроводного и сжиженного природного газа в страны АТР;

Якутский центр газодобычи на базе Чаяндинского месторождения для газификации южных районов Якутии, Амурской обл., а также для экспортных поставок в страны АТР;

Иркутский центр газодобычи на базе месторождений Иркутской обл. для удовлетворения существующей потребности в газе потребителей индустриального комплекса Иркутской, Читинской обл., Бурятии и, при необходимости, для поставок газа в Единую систему газоснабжения (ЕСГ);

Красноярский центр газодобычи на базе месторождений Красноярского края для потребителей края, а также поставок в ЕСГ.

Поставки газа на внутренний рынок востока РФ (без учета технологических нужд) превысят к 2020г. 27 млрд.куб.м. в год, к 2030г. — 32 млрд., а с учетом развития газоперерабатывающих производств — 41 и 46 млрд. соответственно. Доля газа в региональном топливном балансе возрастет более чем в 6 раз — до 38,5%. Поставки в ЕСГ газа из Восточной Сибири могут составить до 35 млрд.куб.м. ежегодно.

Ожидается, что объемы добычи газа в регионе к 2020г. могут вырасти более чем в 18 раз и к 2030г. — в 20 раз по сравнению с 2006г.

С учетом прогнозов спроса на российский газ в странах АТР суммарный экспорт природного газа по трубопроводам в КНР и Республику Корея с 2020г. может составить 25-50 млрд.куб.м. в год, а российского сжиженного природного газа (СПГ) в страны АТР — 21 млрд. (2020г.) и 28 млрд. (2030г.).

С ростом объема поставок трубопроводного («трубного») газа потребителям Дальнего Востока и на экспорт будут введены в эксплуатацию месторождения проекта «Сахалин-3», перспективные объекты шельфа о. Сахалин и месторождения Якутского центра газодобычи.

Предусмотренные программой мероприятия по развитию газотранспортной системы будут реализовываться с учетом маршрута нефтепроводной системы Восточная Сибирь – Тихий океан.

Развитие газовой промышленности в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке предполагает также создание в этом регионе новой отрасли промышленности для выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью (газопереработки и газохимии). Расчетный индекс роста валового регионального продукта Восточной Сибири и Дальнего Востока с учетом реализации программы может составить к 2030г. более 380% по сравнению с 2005г., а возможные поступления в бюджет за период до 2030г. – не менее 3,8 трлн. руб. БИКИ, 29.9.2007г.

– С 1 окт. 2007г. пошлина на вывоз нефти может составить 250 долл/т, т.е. станет выше действующей на 25 долл.

Ставки экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты пересматриваются правительством раз в два месяца. Для их расчета применяется специальная формула, основанная на двухмесячном мониторинге цены на российскую нефть марки Urals. В июле-авг. она в среднем составила 71,83 долл. барр (в бюджете 2007г. – 61 долл.) барр.).

По оценке начальника отдела таможенных платежей департамента налоговой и таможенно-тарифной политики минфина А. Сакови-ча, средняя ставка пошлин в янв.-нояб. 2007г. будет на уровне 200,2 долл/т (в 2006г. – 198,3 долл/т). БИКИ, 29.9.2007г.

– Члены мирового нефтяного картеля ОПЕК, контролирующего 40% мировой добычи «черного золота», собрались 11 сент. в Вене на свою очередную 145-ую конференцию, чтобы принять решение о квотах на выкачку нефти. Какой будет позиция членов картеля, можно было предположить заранее. Большинство участников картеля высказывалось за то, чтобы не увеличивать нынешнюю норму общей добычи ОПЕК – 25,8 млн. б/д. Аргументом в пользу такого решения служат прогнозы о вероятном замедлении темпов экономического роста в США и во всем мире.

Судя по всему, страны-экспортеры «черного золота» уже привыкли к ценам на нефть выше 70 долл. за барр. и не хотят отказываться от получаемых сверхдоходов, хотя еще год назад они называли справедливой цену в 60 долл. за барр. При этом многие из экспортеров нефти, видимо, не понимают, что могут обречь сук, на котором сидят. В случае полного бездействия со стороны ОПЕК цены на «черное золото» могут подскочить еще выше. По прогнозам нефтяных аналитиков, если картель не предпримет никаких мер, цена на нефть неминуемо преодолет отметку в 80 долл. за барр. Уже перед встречей ОПЕК цены на нефть взмыли на уровень 78 долл. за барр., что очень близко к абсолютному историческому рекорду, установленному 1 авг. 2007г. – 78,77 долл. за барр. (все цены приводятся по котировкам западно-техасской нефти).

Однако столь высокие цены на энергоносители – в купе с кризисом ипотеки и снижением занято-

сти в США – уже в скором времени могут свергнуть экономику Америки, а вместе с ней и других промышленно развитых стран в рецессию. Но в этом случае – из-за снизившегося спроса – углеводороды начнут дешеветь, а вместе с этим упадут и сверхдоходы экспортеров этого сырья.

Экономические интересы России, как второго по величине поставщика нефти на мировые рынки после Саудовской Аравии, совпадают с интересами ОПЕК. Не входящая в картель и добывающая «черное золото» на пределе своих возможностей, Россия, тем не менее, во многом благодаря действиям ОПЕК по ограничению добычи, получает в последние годы огромную прибыль от экспорта своих углеводородов. Но точно так же, как и для стран ОПЕК, возможное падение нефтяных цен в результате замедления мировой экономики крайне негативно скажется на ее экономике. Причем, не только в виде непосредственного снижения доходов от экспорта сырья. Сейчас российская экономика привыкла к дешевому долл. и потребители, и производители стали сильно зависеть от относительно дешевого импорта, как товаров массового потребления, так и оборудования. Но с уменьшением притока в страну нефтедолл., курс американской валюты к руб. неизбежно начнет расти и потребителям придется забыть о доступных импортных товарах. А производители не смогут в прежних объемах закупать оборудование, что приведет к торможению экономического роста.

Впрочем, есть надежда, что скачка цен на мировом нефтяном рынке и замедления мировой экономики все-таки удастся избежать. Крупнейший участник ОПЕК, Саудовская Аравия, располагающая существенными незадействованными добывающими мощностями, высказывается за увеличение добычи на 0,5-1 млн. б/д. Вопрос только в том, удастся ли ей на нынешней встрече ОПЕК убедить других участников картеля в необходимости этой меры. Поэтому не исключен и компромиссный вариант – решения о немедленном увеличении добычи картелем принято не будет, но ОПЕК даст сигнал, что это, в случае необходимости, будет сделано позднее, например, по результатам его следующей конференции в дек. РИА «Новости», 11.9.2007г.

– Объем поставок нефти на нефтеперерабатывающие заводы (НПЗ) России в янв.-авг. 2007г. вырос на 5,3% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года и составил 148,681 млн. т.

По данным ГП «ЦДУ ТЭК», в августе на НПЗ России поставлено 19,309 млн. т. сырья.

На заводы нефтяной компании «Лукойл» (РТС: ЛКОН) за 8 месяцев этого года было поставлено 27,732 млн. т. нефти (в августе – 3,681 млн. т.), «Роснефть» (РТС: ROSN) – 17,704 млн. т. (4,32 млн. т.), «ТНК (РТС: TNKO)-BP Холдинг» – 13,687 млн. т. (1,814 млн. т.), «Сургутнефтегаз» (РТС: SNGS) («Кинеш» – 13,605 млн. т. (1,646 млн. т.), «Башнефтехим» (РТС: BANE) – 12,257 млн. т. (1,728 млн. т.), «Газпром нефть» (РТС: SIBN) – 11,145 млн. т. (1,498 млн. т.).

Кроме того, на заводы ОАО «Газпром» (РТС: GAZP) с начала года было поставлено 3,328 млн. т. сырья (469 тыс. тонн).

Объем поставок нефти на НПЗ Белоруссии в январе-августе этого года составил 12,85 млн. т. (падение на 9,8% по сравнению с аналогичным. Interfax, 3.9.2007г.

— Россия к 2020г. планирует ежегодно добывать на нефтегазовых месторождениях в Каспийском море порядка 30 млн. т. нефти, сообщил гендиректор ООО «Лукойл- Нижневожскнефть» Николай Николаев.

«В целом к 2020г. по месторождениям и структурам северного Каспия планируется выйти на максимальный уровень добычи нефти — около 30 млн. т. в год», — сказал Н.Николаев на совещании, которое прошло в пятницу в Астрахани с участием первого вице-премьера РФ Сергея Иванова.

Максимальная добыча газа достигнет за этот период 18 млрд.куб.м. в год, сказал Н.Николаев.

Он сообщил, что в 2009г. планируется начать добычу на первоочередном месторождении — им.Корчагина, а в 2012г. — на месторождении им.Филановского.

«К 2015г. на этих месторождениях будет достигнут уровень добычи нефти — 12 млн. т. в год. Уровень добычи газа к 2015г. превысит 12 млрд.куб.м. ежегодно», — сказал Н.Николаев.

По оценке геологической службы компании, начальные суммарные ресурсы углеводородов российского сектора Каспия составляют 4,5 млрд. т. условного топлива, сообщил Н.Николаев. Interfax, 31.8.2007г.

— Объем экспорта нефти и газового конденсата из России (включая данные по Республике Беларусь) в янв.- июне 2007г. составил 129,2 млн. т., что на 3,3% выше аналогичного показателя 2006г., сообщил Росстат РФ со ссылкой на Федеральную таможенную службу России.

Согласно статистике, в июне экспорт нефти из РФ составил 20 млн. т. (92,6% от июня 2006г.).

Удельный вес нефти в общем объеме российского экспорта за 6 месяцев текущего года упал до 33,7% по сравнению с 35,5% в янв.-июне 2006г. При этом доля нефти в экспорте топливно-энергетических товаров увеличилась до 53,7% (аналогичный показатель в прошлом году составлял 52,1%).

Согласно данным Росстата, в янв.-июне 2007г. Россия экспортировала 53,2% от общего объема добытой нефти, в июне этот показатель составил 49,6%.

Средняя фактическая экспортная цена на нефть составила в июне 458,6 долл. за 1 т. (105,3% к маю 2007г.). Цена мирового рынка на нефть марки Urals составляла 496,1 долл. за 1 т. (105,8% к маю 2007г.), говорится в сообщении.

Добыча нефти, включая газовый конденсат, в РФ в янв.-июне 2007г. составила 243 млн. т. (103% от уровня янв.-июня 2006г.), в июне — 40,4 млн. т. (102,1% от уровня июня 2006г.). Переработка нефти на внутреннем рынке достигла 111,5 млн. т. (105,3%), в июне — 18,7 млн. т. (108,4%). Interfax, 20.8.2007г.

— Контракт на поставку порядка насосных штанг общей стоимостью 700 тыс.долл. подписан между ОАО «Мотовилихинские заводы» и рядом казахских нефтедобывающих компаний. В целом, за семь месяцев 2007г. холдинг отправил потребителям в России и СНГ 250 тыс. насосных штанг на четверть миллиарда рублей, а общие продажи нефтепромыслового и бурового оборудования достигли 782,3 млн. руб. (за аналогичный период прошлого года они составляли 571,9 млн. руб., рост — 37%). В Туркмению и Казахстан в 2007г. поставлено нефтяной штанги, утяжеленных бурильных труб различных модификаций и инструмента

для капитального ремонта скважин на 4,5 млн.долл. В планах холдинга увеличить продажи оборудования для ТЭК до более чем 1,5 млрд. в 2008г. и до 2,5-3 млрд. руб. к 2011г.

Казахстан, Туркмения и Азербайджан являются основными зарубежными потребителями производимого в ОАО «Мотовилихинские заводы» нефтепромыслового и бурового оборудования. В 2007г. поставки насосной штанги, утяжеленных бурильных труб различных модификаций и инструмента для капитального ремонта скважин в Казахстан и Туркмению уже превысили 4,5 млн.долл. Мотовилихинские заводы уже более полувека производят оборудование для ТЭКа. Специализированные мощности позволяют производить до 800 тыс. насосных штанг и 5 тыс.г. буровых труб в год. За 2006г. выручка специализированного подразделения холдинга — ЗАО «Мотовилиха-Нефтегазмаш» достигла 1 млрд. 35 млн. руб. За 7 месяцев 2007г. было произведено продукции на 782,3 млн. руб. (рост продаж по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составил 37%). При этом выпуск насосной штанги увеличился на 46,5% (со 175 тыс.шт. за 7 месяцев 2006г. до 250 тыс.шт. за аналогичный период 2007г.), а утяжеленных бурильных труб изготовлено в 2,1 раза больше. По оценкам сбытовых служб холдинга, уже имеющиеся заказы на бурильные трубы различных модификаций позволяют загрузить производственные мощности холдинга на ближайшие 5-6 месяцев. Увеличение спроса на такие традиционные для Мотовилихи виды продукции, как оборудование для АЭС, а также инструмент для капитального ремонта скважин, позволила увеличить производство этих изделий в 2,5 и 1,5 раза.

Среди крупных контрактов холдинга за последние несколько месяцев — договор на поставку во 2 пол. 2007г. насосной штанги НК «Роснефть» на 30 млн. руб. Сегодня ОАО «Мотовилихинские заводы» работают с большинством крупных и средних нефтедобывающих компаний России. Гибкая сбытовая политика и высокое качество продукции позволили Мотовилихе увеличить в 2007г. поставки утяжеленных бурильных труб в 3 раза. Директора Торгового дома «Мотовилихинских заводов» Александр Городецкий считает, что завоевание рынков СНГ и ближнего зарубежья является задачей холдинга на ближайшие годы. В СНГ приоритетными рынками сбыта остаются Казахстан, Туркмения, Азербайджан и Белоруссия.

Корпоративное издание компании, газета «Мотовилихинский рабочий», примет участие в 5 конкурсе МС&С «Лучшее корпоративное СМИ в металлургической отрасли России и стран СНГ — 2007», итоги которого будут подведены в нояб., во время международной промышленной выставки «Металл-Экспо». www.metalfin.ru, 20.8.2007г.

— Проекты Nabucco и «Южный Поток» не следует рассматривать как конкурирующие с точки зрения ориентации на потребительский рынок, поскольку оба проекта вместе обеспечат лишь небольшую часть предполагаемого импорта газа Европой к 2020г. Об этом заявил эксперт по энергетическим вопросам аналитического центра «Кавказ» Ашот Егиазарян.

По его словам, согласно прогнозам, объем потребления газа в Европе к 2020г. возрастет до 650 млрд.куб.м. в год, в то время как объемы импорта в 2020г. планируются на уровне 450-500 млрд. По-

лучается, что при реализации проектов Nabucco и «Южный Поток» они вместе обеспечат всего 13-14% от общего объема европейского импорта газа. Весь вопрос заключается в том, насколько обеспечены эти проекты ресурсной базой, и являются ли эти ресурсы доступными им, добавил он. Вышеуказанные проекты могут считаться конкурирующими исходя из их среднеазиатского ресурсного составляющего. Ресурсной базой «Южного Потока» является среднеазиатский газ, а сырьевой – газ из газотранспортной системы России. Полагается, что в данном случае один из основных источников поставляемого газа будет Карачаганакское месторождение в западном Казахстане.

Запасы газа Карачаганакского месторождения составляют 1,35 трлн. куб.м. Разработку месторождения осуществляет международный консорциум «Карачаганак Петролеум Оперейтинг Б.В.», 32,5% акциями которого владеет итальянская компания Eni, партнер Газпрома по проекту «Южный Поток». У России есть договор с Туркменией, по которому Россия, образно выражаясь, застраховала определенный объем газа, т.е. эти объемы фактически куплены, сообщил Егизарян. Согласно подписанному в 2003г. российско-туркменскому соглашению, Туркмения обязуется поставлять в Россию 70-90 млрд.куб.м. газа ежегодно с 2009 по 2028г. «Поэтому в этом смысле я не вижу проблемы для реализации проекта», – заметил он, подчеркнув, что то же самое нельзя сказать о Nabucco. Проект Nabucco предусматривает транспортировку среднеазиатского, азербайджанского и ближневосточного газа, в т.ч., возможно, и иранского, хотя первоначально он был ориентирован именно на поставку газа с месторождений Ирана в Персидском заливе. «Хватит ли среднеазиатских ресурсов для реализации нескольких проектов, в особенности с учетом наличия других проектов по транспортировке туркменского газа», – заметил он, напомнив, что Туркмения намерена приступить к реализации соглашения по проекту нового газопровода «Туркмения-Китай» по обеспечению экспорта ежегодно 30 млрд.куб.м. туркменского природного газа в КНР уже с 2009г.

Он напомнил также о проекте «Трансафганского газопровода», обсуждения по которому в последнее время актуализировались, и о ирано-туркменском договоре по поставкам газа в Иран. При этом по самым оптимистическим прогнозам, к 2010г. Туркмения может увеличить экспорт газа до 100 млрд.куб.м. с нынешних 58 млрд.куб.м. «Более того, есть еще одна большая проблема – Nabucco предполагает строительство газопровода, который будет проходить по Каспийскому морю, юридический статус которого не решен», – заметил эксперт. Еще одна проблема заключается в том, сумеет ли Nabucco обеспечить соответствующие объемы газа из Ирана и Ирака, в особенности с учетом наличия политических проблем в этих странах. В настоящий момент можно сказать, что реально, по трубопроводу Nabucco можно транспортировать азербайджанский газ из месторождения Шах-Дениз. Не исключено, что в будущем к проекту сойдется и Россия.

Говоря о маршрутах поставок каспийского газа, Егизарян заметил, что проект «Южный поток» предусматривает транспортировку газа по территории России, через Черное море, минуя Турцию. Таким образом, «Южный Поток» не исходит из

интересов Турции, которая, исходя из преимуществ своего стратегического расположения, претендует на роль «Евроазиатского энергетического коридора». Транзитная политика Турции нацелена на превращение страны в ключевого игрока для нефтегазового транзита из России, Каспийского бассейна и Ближнего Востока на мировые рынки, заметил Егизарян. За счет транзита углеводородов на западные рынки, Турция надеется получить значительные транзитные доходы и одновременно повысить свое политическое значение. Турция надеется компенсировать значительную зависимость страны от экономических и политических рисков импорта энергоносителей, а также привлечь иностранных инвесторов для строительства энергетических объектов в Турции, поскольку собственные финансовые ресурсы для этого явно недостаточны. Турция надеялась, что энергетический транзит может стать одним из главных преимуществ, который если и не обеспечит вступление Турции в ЕС, то значительно повлияет на переговоры по этому вопросу.

Комментируя вопрос о том, насколько обоснована реализация проекта «Южного Потока» с точки зрения интересов России и Европы, он заметил, что преимуществом проекта является снижение зависимости Европы от газа, транспортируемого по территории Турции. Проект также позволяет снизить транзитные и политические риски, поскольку, в отличие от Nabucco, трубопровод «Южного потока» проходит лишь по территории России и Черного моря. Это в значительной степени сокращает транзитные расходы и риски. Егизарян продолжил, что Россия получает транзитную независимость, что исходит из логики газотранспортной политики России. Он заметил, что Россия диверсифицирует маршруты транспортировки газа в Европу, чтобы не зависеть от таких стран как Украина, Белоруссия или Турция. «С учетом количества существующих и проектирующихся газопроводов, Россия может транспортировать в Европу больше газа, нежели обеспечить добычу газа в ближайшие годы. Это дает возможность для маневрирования в тарифной политике. Если Украина заявит о своем намерении повысить транзитные тарифы, Россия сможет использовать альтернативные газопроводы, что обеспечит бесперебойность поставок газа потребителям и стабильную тарифную политику», – подчеркнул эксперт. Более того, добавил он, когда речь идет о снижении роли Турции, как транзитной страны, стоит учитывать, что тем самым возрастает роль таких стран как Болгария и Греция, которые, с учетом проекта нефтепровода Бургас-Александрополис, становятся важным энергетическим узлом в Европе. Кроме того, за счет реализации вышеуказанного проекта, Греции и Болгарии представляется возможность обеспечить доходы в 300 млн.долл. в год, параллельно повышая политическую и транзитную роль, заключил эксперт. ИА Regnum, 15.8.2007г.

– Мировой спрос на нефть будет расти в предстоящие 5 лет более быстрыми темпами, чем это считалось ранее. Такой вывод содержится в опубликованном сегодня докладе Международного энергетического агентства (МЭА), посвященном среднесрочным перспективам мирового нефтяного рынка.

Согласно данным МЭА, спрос на нефть будет ежегодно увеличиваться на 2,2% в течение 2007-

2012 г. Ранее этот уровень был определен в 2% в год. В результате суточное потребление нефти увеличится с 86,1 млн.бар. в 2007г. до 95,8 млн.бар. в 2012г.

Более того, после 2010г. на мировом нефтяном рынке усилится тенденция превышения спроса над предложением. Это будет иметь непосредственное отражение на динамике цен.

В докладе МЭА также делается достаточно скептический вывод относительно перспектив биотоплива. Хотя к 2012г. суточное производство этого нового вида топлива достигнет в мире 1,75 млн.бар., однако оно сохранит свое «маргинальное положение» на мировом энергетическом рынке, считают эксперты агентства. Прайм-ТАСС, 9.7.2007г.

— Средняя цена самого дешевого в Японии бензина марки Regular (октановое число 89) за последнюю неделю достигла самой высокой отметки с окт. 2006г. — 139,69 иены (1,15 долл.). Об этом свидетельствуют обнародованные сегодня в Токио данные японского Центра нефтяной информации.

Подорожание вызвано заявлением крупнейших поставщиков нефти в стране о намерении повысить в июле оптовые цены на бензин и другие нефтяные продукты на 2-4 иены. Бензин марки Premium с более высоким октановым числом подорожал до 150,5 иен за литр. Стоимость дизельного топлива выросла до 118,6 иены.

Перед началом войны в Ираке в 2003г. цена на бензин марки Regular в Японии составляла 142 иены. По данным опросов общественного мнения, почти 2/3 представителей деловых кругов страны называют рост цен на нефть источником беспокойства с точки зрения перспектив экономической конъюнктуры в Японии. Прайм-ТАСС, 4.7.2007г.

— Объем поставок нефти на нефтеперерабатывающие заводы (НПЗ) России в янв.-июне 2007г. вырос на 5,4% по сравнению с аналогичным показателем пред.г. и составил 109,827 млн.т. По данным ГП «ЦДУ ТЭК», в июне на НПЗ России поставлено 18,547 млн.т. сырья.

На заводы нефтяной компании «Лукойл» за 6 месяцев этого года было поставлено 20,491 млн.т. нефти (в июне — 3,306 млн.т.), «Роснефть» — 9,054 млн.т. (4,046 млн.т.), «Сургутнефтегаз» («Кинеш» — 10,207 млн.т. (1,660 млн.т.), «Башнефтехим» — 8,892 млн.т. (1,564 млн.т.), ТНК-ВР Холдинг — 10,097 млн.т. (1,678 млн.т.), «Газпром нефть» — 8,097 млн.т. (1,405 млн.т.). На заводы ОАО «Газпром» с начала года было поставлено 2,386 млн.т. сырья (283 тыс.т.).

Объем поставок нефти на НПЗ Белоруссии в январе-июне этого года составил 9,244 млн.т. (падение на 13,3% по сравнению с аналогичным периодом 2006г.), Украины — 5,412 млн.т. (-4%). Поставки сырья на переработку в Казахстан за 6 месяцев тек.г. увеличились на 60% — до 3,409 млн.т. Interfax, 2.7.2007г.

— Добыча нефти с газовым конденсатом в России январе-июне 2007г. составила 243,125 млн.т., что на 3% выше аналогичного показателя 2006г. Согласно оперативным данным ГП «ЦДУ ТЭК», в июне в России было произведено 40,325 млн.т. сырья.

Добыча газа за 6 месяцев составила 333,972 млрд.куб.м., что на 0,3% выше соответствующего

показателя 2006г. В июне было произведено 48,567 млрд.куб.м. газа.

Экспорт российской нефти в страны дальнего зарубежья за январь-июнь вырос на 3,2% — до 107,588 млн.т. В прошлом месяце Россия поставила на экспорт в дальнее зарубежье 16,607 млн.т. сырья. В страны ближнего зарубежья в I пол. 2007г. российские нефтяные компании экспортировали 18,065 млн.т. нефти, что на 2% ниже показателя за соответствующий период 2006г. При этом в июне было поставлено 2,952 млн.т. сырья. Interfax, 2.7.2007г.

— Во благо потребителей российского газа в Евросоюзе «Газпром» предлагает им все новые альтернативные маршруты поставок. В конце июня наша газовая госмонополия достигла предварительной договоренности с итальянским концерном ENI о строительстве газопровода «Южный поток» по дну Черного моря через территорию Болгарии и Греции на Апеннины. Материальный выигрыш от этого проекта для самой российской компании не очевиден. Зато стал понятен ее новый геополитический приоритет — Южная Европа: в союзники выбраны близкие в историко-культурном отношении греки и болгары, а также давний партнер из Италии — ENI. Планам же Турции транспортировать газ из Каспийского бассейна в Европу через свою территорию поставлено серьезное препятствие.

23 июня в Риме представители ENI и «Газпрома» договорились приступить к новому амбициозному проекту в газовой индустрии — трубопроводу «Южный поток» примерной стоимостью в 10 млрд. евро. От черноморского побережья России он пройдет по дну моря до болгарского берега, затем по суше пересечет Болгарию и Грецию (видимо, параллельно строящемуся при участии России нефтепроводу Бургас-Александропулос, Burgas-Alexandropoulos), а потом уже по дну Адриатики дойдет до южного побережья Италии. Возможно, из Болгарии также построят сухопутное ответвление до Словении и Австрии, откуда газ ТОЖЕ можно будет поставлять в Италию. Уже через день после подписания меморандума в Риме, на встрече глав 10 балканских стран в столице Хорватии Загребе, российский президент Владимир Путин подчеркнул, что «Южный поток» строится в интересах европейских потребителей газа. Действительно, самым ощутимым результатом этого проекта, если он претворится в жизнь, станет большее спокойствие Евросоюза относительно гарантий поставок «голубого топлива» из России.

«Южный поток» — явное воплощение политики «Газпрома» последних двух лет: поставлять газ в Западную Европу, во что бы то ни стало, минуя братьев-славян из Украины и Белоруссии, а заодно и Польшу. Любопытно, что прежде его руководство проводило прямо противоположную политику: «Газпром» поставлял Украине и Белоруссии топливо по ценам гораздо ниже западноевропейских, зато и за транзит газа через их территорию в Евросоюз платил с большой скидкой. Однако эта схема постоянно давала сбои. Всем сторонам хотелось получать настоящие деньги, а не обмениваться скидками. «Газпром» стал повышать цены на газ Украине и Белоруссии, те же стали повышать встречные требования за транзит. Дело дошло до скандалов: зимой 2005-06 — с Украиной и зимой 2006-07 — с Белоруссией. Потому что имен-

но под Новый год «Газпром» любит перезаключать контракты, а, другими словами, повышать цены. За этими разборками с содроганием следили в Западной Европе. Потому что из-за споров с ближайшими соседями «Газпром» сокращал подачу газа в трубу, и до Италии или Германии «голубого топлива» доходило намного меньше, чем полагалось по контрактам.

У самого же «Газпрома» тем временем вызрели планы построить новые газопроводы на Запад в обход неуступчивых украинцев и белорусов. Первым символом этой политики стал проект Северо-европейского газопровода (СЕГ), который от российского побережья Балтики должен дойти до побережья Германии. На его пути не будет ни одной транзитной страны. Единственная проблема — надо как-то изловчиться и обойти территориальные воды Эстонии. «Южному потоку», правда, без транзитных стран не обойтись. Но в «Газпроме» не без оснований надеются, что Болгария и Греция, на которых благодаря этому проекту может свалиться нежданый поток зарубежных инвестиций, будут очень рады стать «южными воротами» российского газа в Западную Европу.

Впрочем, платить новым транзитным странам «Газпрому» все равно придется, да и сам проект «Южный поток» стоит огромных денег. Поэтому его финансовая целесообразность вызывает большие вопросы. Дело в том, что увеличить поставки российского газа на Балканы и в Италию можно значительно более дешевым способом: продолжив и расширив уже существующие маршруты. Например, крупнейший из ныне действующих газопроводов, соединяющих Россию с Западной Европой, — «Союз». Кроме того, из России в Турцию по дну Черного моря уже проведен газопровод «Голубой поток», ответвление от него в Европу тоже стоило бы намного дешевле.

В странах Евросоюза, испытывавших не себе негативное влияние российско-украинских и российско-белорусских газовых диспутов, проекты, подобные СЕГ и «Южному потоку», сейчас воспринимаются на ура. Логика следующая: пускай газ остается российским, но если он пойдет, минуя Белоруссию и Украину, шансов, что он вовремя и в полном объеме попадет в точку назначения, становится намного больше. Безопасность поставок можно достичь не только благодаря новым поставщикам, но и за счет новых маршрутов, — так теперь мыслят в Еврокомиссии.

Для России же этот проект важен в геополитическом отношении. Разочаровавшись в «неблагодарных» соседях на Украине и Белоруссии, она теперь хочет вновь укрепить связи со своими многовековыми союзниками на Балканах — Грецией и Болгарией. Кроме того, Россия явно собирается и дальше развивать стратегическое партнерство с итальянским концерном ENI. Он как раз получит существенный финансовый результат от сотрудничества с «Газпромом». Итальянцы уже помогали на подрядной основе строить «Газпрому» «Голубой поток» в Турцию. Очевидно, что если осуществится и «Южный поток», то основную часть работ по его прокладке выполнит ENI, за что «Газпром», который не силен в строительстве газопроводов под водой, щедро ему заплатит.

А вот Турции явно не повезло. Планы по совместному строительству, с тем же «Газпромом», отвода от «Голубого потока» в Европу, судя по всему,

похоронены, если не навсегда, то очень надолго. Из-за того же «Южного потока» совсем неопределенным становится будущее проекта Nabucco по транспортировке газа из Каспийского региона через Турцию в европейские страны.

«Южный поток» находится только в самой начальной стадии проработки. В течение полутора лет его участники будут только изучать возможность его осуществления. И, как отмечают отраслевые эксперты, вполне возможно, что, подсчитав реальную стоимость проекта, они могут и передумать. Помимо этого, в мировой нефтегазовой геополитике имеет место не только конкуренция среди действующих трубопроводов, но и между проектами, которые могут ими и остаться. Возможно, что «Южный поток» и был предложен для того чтобы остудить пыл авторов проекта Nabucco. Олег Митяев, экономический обозреватель. РИА «Новости», 28.6.2007г.

— ОАО НК «Лукойл» 1 июня закрыло сделку по приобретению 376 авозаправочных станций Jet у SoposPhillips. Об этом говорится в отчете Лукойла за I кв. по US GAAP.

Сумма сделки составила 436 млн.долл. В соответствии с соглашением, сумма может быть уточнена в зависимости от размера оборотного капитала и других поправок. Приобретение 49 заправочных станций в Финляндии было завершено 30 апр. 2007г.

Сеть АЗС Jet состоит из 376 станций, расположенных в 6 странах Европы: Чехии, Словакии, Бельгии, Польши, Венгрии, Финляндии. На топливном рынке Чехии, Словакии и Бельгии Лукойл ранее не присутствовал.

Как ранее сообщал вице-президент Лукойла Леонид Федун, покупка АЗС позволит увеличить объем реализации нефтепродуктов компании на 1,4 млн.т. в год (на 19%) по сравнению с уровнем розничных продаж Лукойла за рубежом в 2006г.

После завершения сделки доля Лукойла на топливном рынке Чехии составит 4%, Словакии — 3,5%, Бельгии — 8,3%, Польши — 6%, Венгрии — 6%, Финляндии — 29%. www.oilcapital.ru, 28.6.2007г.

— Экспортная пошлина на нефть может увеличиться с 1 авг. с 200,6 долл. за 1 т. до 223,5 долл. за 1 т., сообщил замначальника отдела таможенных платежей минфина РФ Александр Сакович.

По его словам, средняя цена российской нефти на европейских рынках за период мониторинга с 1 мая по 26 июня сложилась на уровне 65,83 долл. за 1 бар., что соответствует пошлине в 223 долл. за 1 т. С учетом того, что цена нефти превышает этот уровень на несколько долларов, пошлина с 1 авг. может составить 223,5 долл. за 1 т., считает А.Сакович. Interfax, 27.6.2007г.

— У ВР с самого начала не было шансов сохранить Ковыктинское месторождение — слишком богатое и, в точности как попавший в свое время в руки Shell участок «Сахалин-2», слишком легко выигранное за засаленным ломберным столом ельцинского ковбойского капитализма.

Это месторождение — монстр, спящий в снегах Сибири. Его запасов хватило бы, чтобы питать газом всю Великобританию в течение двух десятилетий, но сегодня оно не стоит практически ничего, поскольку расположено там, где ресурсов много, а людей и промышленности — отчаянно мало. В принципе, покупатель на газ уже найден — это Ки-

тай, и Пекин просто спит и видит во сне газ с Ковыкты. Однако Кремль не торопится давать Китаю топливо, которое позволит тому еще более укрепиться на позициях азиатского экономического лидера. В истории отношений между двумя странами немало ссор и споров; Москву беспокоит и иммиграция китайцев в Сибирь. Как бы ни ругался Кремль с Европой, Россия все равно смотрит на Запад. Даже сегодня она строит трубопроводы в Европу, а не в Азию, так что не исключено, что ВР не стоило столь самоуверенно разыгрывать китайскую карту.

Как бы там ни было, новый глава ВР, похоже, умеет отделять главное от второстепенного. Главное – что «ТНК-ВР» выжила, потому что сегодня без своего российского СП британская компания имела бы чрезвычайно бледный вид. Если в портфеле активов ВР и остались какие-то резервы роста, то все они сосредоточены в России, и без них в пред.г. ВР не удалось бы добиться замещения добытых запасов. Если потеря Ковыкты – это та цена, которую нужно заплатить за то, чтобы продолжать пахать российские поля, то ее нужно заплатить. The Times, Великобритания. Джеймс Хардинг (James Harding). www.inosmi.ru, 24.6.2007г.

– Энергетический сектор в России, «видимо, не сможет в среднесрочной перспективе оправиться от резкого спада, пережитого в 2004-05гг.». Таков один из выводов миссии Международного валютного фонда (МВФ), проводившей в мае в России очередной годовой обзор состояния национальной экономики. По мнению миссии, это «омрачает» перспективы долгосрочного экономического развития в стране, хотя в целом эти перспективы «остаются благоприятными». Предварительные выводы миссии обнародованы в понедельник пресс-службой МВФ.

Авторы документа полагают, что энергетический сектор «становится тормозом» для России в том смысле, что прогнозируемые темпы его роста «вдвое ниже», чем у экономики в целом. «Это также означает резкое снижение относительной значимости сектора, служившего в прошлом основным источником бюджетных доходов и притока иностранной валюты», – утверждают они.

Эксперты МВФ увязывают «низкие показатели» работы нефтяного и газового сектора России в последние годы с «усилением государственного контроля» и противопоставляют их «динамичному до недавних пор росту частного энергетического сектора». «Это позволяет предположить, что государство – возможно, не лучший управляющий для этой важной отрасли», – указывается в отчете миссии МВФ. Прайм-ТАСС, 19.6.2007г.

– Компания Sakhalin Energy сегодня начала девятый производственный сезон, сообщается на пресс-релизе компании. Нефть добывается на производственно-добывающем комплексе «Витязь», установленном на Астохской площади Пильтун-Астохского нефтяного месторождения на северо-восточном шельфе Сахалина. За предыдущие восемь сезонов, прошедшие с начала промышленной добычи в 1999г., с платформы Molikraq добыто 85 млн.бар. нефти (11,5 млн.т.), которые были поставлены на новые для России рынки сбыта в странах Азиатско-Тихоокеанского региона и в США.

В этом году для отгрузки нефти с терминалов проекта «Сахалин-2» будут использоваться два

танкера ледового класса дедвейтом 108 тыс.т. каждый – «Губернатор Фархутдинов» и «Остров Сахалин». Танкеры, зафрахтованные у ОАО «Приморское морское пароходство», были построены в 2004г. в Хорватии. Оба судна имеют двойной корпус и спроектированы для эксплуатации при низких температурах.

Эти танкеры будут задействованы в отгрузках нефти и в рамках второго этапа проекта с переходом на круглогодичную добычу углеводородов. Sakhalin Energy планирует перейти к круглогодичной добыче в конце 2007г. после подключения платформы Molikraq к новой трубопроводной системе. Это позволит транспортировать добываемую нефть на юг Сахалина на строящийся терминал отгрузки нефти в Анивском заливе, где море практически не замерзает круглый год. Прайм-ТАСС, 8.6.2007г.

– Строительство новых нефтеперерабатывающих заводов в Азии и на Ближнем Востоке может стать невыгодным. Такое мнение высказывают специалисты американской исследовательской группы Facts Global Energy Inc. (FGE). Свой прогноз развития мирового рынка нефти и газа эксперты FGE собираются представить на конференции, которая пройдет 10-12 июня в столице Малайзии Куала-Лумпуре и будет посвящена энергетическим перспективам Азии. Впрочем, не только в Азии, но и в других регионах мира нефтяные компании долго раздумывают, прежде чем приступить к строительству НПЗ. По словам авторов доклада FGE, создание новых НПЗ может оказаться под вопросом в целом ряде стран, в т.ч. в Кувейте, ОАЭ, Саудовской Аравии и Южной Корее. Сегодня на эти проекты придется потратить уже вдвое больше средств, чем планировалось изначально: возросли расценки на строительные материалы и на оплату труда работников. Компаниям-инвесторам довольно сложно найти подрядчиков для строительства заводов, поскольку многие квалифицированные компании сейчас уже задействованы в других проектах.

В число неперспективных могут попасть как небольшие заводы, так и проекты крупнейших нефтяных компаний мира, например американской ConocoPhillips. Компания хотела бы построить НПЗ в Янбу (Саудовская Аравия) мощностью 400 тыс. бар. в сутки и в Абу-Даби (ОАЭ) мощностью 500 тыс. бар. в сутки. Амбициозные планы по развитию нефтепереработки есть и у национальной нефтяной компании Кувейта Kuwait Petroleum. Как сообщало в прошлом месяце информгентство Kuwait News Agency, кувейтская госкомпания собирается провести тендер на строительство крупного НПЗ. Теперь увеличение предполагаемых затрат вызывает большие сомнения в рентабельности этих проектов, говорят эксперты FGE. Что касается Азии, то новые мощности по переработке «черного золота» будут востребованы только в тех странах, где спрос на нефтепродукты стремительно растет, т.е. в Индии и Китае, уверены авторы доклада FGE. Во многих других азиатских государствах, да и в мире в целом, интерес к НПЗ будет падать, что связано с повышением использования угля, сжиженного природного газа, биотоплива, атомной энергетики. По мнению экспертов FGE, через десять лет почти все страны Азии и Ближнего Востока будут строить атомные электростанции, а НПЗ будут частично закрываться.

Впрочем, как отмечает эксперт британского Economist Intelligence Unit Фунг Сиу, реализация таких планов в этих странах может натолкнуться на серьезные политические препятствия, поскольку США склонны подозревать развивающиеся страны в разработке ядерного оружия. В самих США, где растет производство биоэтанола, новые НПЗ также не нужны, поэтому в нефтепереработке инвестиции идут только на обновление и увеличение мощностей уже имеющихся заводов.

«Российские компании также пока предпочитают модернизировать уже существующие нефтеперерабатывающие предприятия, а не строить новые», — говорит начальник аналитического отдела ИК «Велес Капитал» Михаил Зак. Наглядным примером является «Лукойл», который не собирается строить НПЗ на территории России, но готов приобретать такие активы за рубежом. Возможности строительства НПЗ в России ранее рассматривала «Роснефть», однако сейчас эта задача может отойти на второй план из-за появления у компании многочисленных активов ЮКОСа и необходимости наладить управление ими, считает эксперт. Впрочем, некоторые новые НПЗ на карте России все же должны появиться: в их числе Михаил Зак называет проекты нефтеперерабатывающих заводов «Татнефти» (новый комплекс в Нижнекамске) и «Сургутнефтегаза». Для последней компании создание нового НПЗ вообще является приоритетной задачей, поскольку сегодня она имеет весьма низкий уровень нефтепереработки. Руструбпром. www.rusarabbc.com, 8.6.2007г.

— Постановлением правительства России экспортная пошлина на сырую нефть с 1 июня увеличилась до 200,6 долл. за 1 т. Соответствующее постановление подписал премьер-министр РФ Михаил Фрадков, передает агентство со ссылкой на сообщение пресс-службы правительства РФ.

До 31 мая экспортная пошлина на нефть, установленная с 1 апр., составляла 156,4 долл. за 1 т.

Тем же постановлением с 1 июня установлены экспортные пошлины на светлые нефтепродукты в 147,5 долл. за 1 т., на темные — 79,4 долл. за т. Ранее эти пошлины составляли 117,7 и 63,4 долл. Пошлины на экспорт нефти и нефтепродуктов из РФ пересматриваются правительством раз в два месяца по специальной формуле на основании двухмесячного мониторинга цены на российскую нефть марки Urals на мировых рынках. KZ-today, 1.6.2007г.

— ОАО «Газпром» приводит основные показатели работы группы «Газпром» в 2006г. Как сообщили в управлении информации компании, в 2006г. организации ОАО «Газпром» добыли 556 млрд.куб.м. газа, что на 1 млрд.куб.м. больше, чем в 2005г. Добыча газового конденсата и нефти в 2006г. составила соответственно 11,4 млн. т. и 34 млн. т. (в 2005г. аналогичные показатели составили 11,5 млн. т. и 9,5 млн. т.).

22 июня 2006г. приказом ОАО «Газпром» было утверждено положение о порядке планирования и учета объемов добычи углеводородов дочерними обществами ОАО «Газпром» и организациями с долевым участием ОАО «Газпром». Методика учета объема добычи газа соответствует принципам составления сводной отчетности Группы «Газпром». В соответствии с этой методикой был подсчитан объем добычи газа группой «Газпром» в 2006г. и пересчитаны объемы добычи, начиная с

2002г. Так, добыча газа группы «Газпром» в 2002г. составила 525,5 млрд.куб.м., в 2003г. — 547,6 млрд.куб.м., в 2004г. — 552,5 млрд.куб.м.

Экспорт газа «Газпрома» в 2006г. в страны Европы составил 161,5 млрд.куб.м., в государства СНГ и Прибалтики — 101 млрд.куб.м., что соответственно на 5,4 млрд.куб.м. и 24,4 млрд.куб.м. превышает объемы экспорта в 2005г.

Потребителям России «Газпром» поставил 316,3 млрд.куб.м. газа, что на 9,3 млрд.куб.м. больше, чем в 2005г.

В 2006г. «Газпром» прирастил запасы газа за счет геолого-разведочных работ в 587,5 млрд.куб.м. (в 2005г. — 583,4 млрд.куб.м. «Газпром» второй год подряд обеспечен прирост запасов, превышающий объем добычи газа.

В 2006г. запасы газа группы «Газпром» категорий А+В+С1 (по российской классификации) выросли на 719,9 млрд.куб.м. и составили 29,85 трлн. куб.м.

В 2006г. независимыми инжиниринговыми компаниями «ДеГольер энд МакНотон» и «Миллер энд Ленц» была проведена оценка 94% запасов газа, 94% нефти и 90% конденсата группы «Газпром» категорий А+В+С1 по международным стандартам SPE. Согласно оценке «ДеГольер энд МакНотон» доказанные и вероятные запасы «Газпрома» (без учета «Газпром нефти») составили 20,73 трлн. куб.м. газа, 658,99 млн. т. конденсата, 290,88 млн. т. нефти. Их текущая приведенная стоимость оценивается в 182,5 млрд.долл. По оценке компании «Миллер энд Ленц» доказанные и вероятные запасы «Газпром нефти» составили 0,033 трлн. куб.м. газа, 775,6 млн. т. нефти. Их текущая приведенная стоимость оценивается в 26,1 млрд.долл. ИА Regnum, 22.5.2007г.

— Вице-премьер Республики Алтай Юрий Антародонов провел совещание по вопросам строительства экспортного газопровода «Алтай», на котором обсуждались вопросы возможного воздействия прокладки трубопровода в Китай на сохранение памятников культурно-исторического наследия и экологической безопасности региона. Как сообщили в пресс-службе правительства Республики Алтай, в совещании принимали участие руководители министерств и ведомств, представители учреждений культуры, деятели науки, директора природных парков, представители общественных организаций.

Начальник отдела земельного кадастра института «Трансгеопроект» Владимир Пьянков проинформировал, что в настоящее время два проектных института ведут работу над обоснованием инвестиций для строительства экспортного газопровода. Минувшим летом было совершено несколько облетов территории республики для выбора наиболее оптимального маршрута прокладки трубопровода. Материалы исследований возможного воздействия на окружающую среду были переданы в районы для ознакомления, по проекту строительства газопровода прошли общественные слушания, все замечания и предложения направлены для изучения в проектные организации для учета их в дальнейшей работе.

Газопровод «Алтай» — это 2 622 км. трубы, прокладываемой от Ямала через Томск, Новосибирск, Алтайский край, Республику Алтай в Китай. Республика Алтай — самый сложный участок прокладки газовой магистрали, поскольку маршрут

проходит в горной местности. Пьянков отметил, что ширина рабочей зоны при прокладке трубы на землях сельхозназначения составит всего 45 м., охранная зона газопровода займет 250 м., но на этих землях можно осуществлять хозяйственную деятельность: пахать, сеять, пасти скот.

Что касается влияния будущего строительства на сохранность памятников культурно-исторического наследия, этими исследованиями занимаются ученые СО РАН совместно с Горно-Алтайским государственным университетом. У них уже собрана определенная база данных о наличии и расположении археологических объектов и маршрут газовой трубы их касаться не будет. «Т.е. общее направление трассы выбрано, а конкретный путь на каждом участке будет определяться с учетом все факторов, в т.ч. экологических, этнокультурных», — подчеркнул Пьянков.

По итогам совещания заинтересованным структурам дано поручение в срок до 15 мая представить конкретные предложения, связанные с минимизацией возможного влияния прокладки экспортного газопровода на хозяйственную деятельность, экологическую обстановку, сохранение объектов культурно-исторического наследия.

21 марта 2006г. во время визита в Китай президент России Владимир Путин заявил о намерении российских властей построить два газопровода в Китай из Сибири. По словам президента, возможно создание новой трубопроводной системы с условным названием «Алтай» через западную границу РФ и КНР. Как заявил президент, Россия будет поставлять в Китай 60-80 млрд.куб.м. газа в год. Председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер заявил, что стоимость нового газопровода может составить 10 млрд.долл. При этом ожидается, что газопровод будет запущен в 2011г.

Предполагается, что газопровод пересечет российско-китайскую границу в Республике Алтай, которая граничит на юге с Синьцзян-Уйгурским автономным районом Китая. Протяженность российско-китайской границы здесь составляет 54 км.

Общая протяженность газопровода составляет почти 2,7 тыс.км., он пройдет по Ямало-Ненецкому и Ханты-Мансийскому округам, Томской и Новосибирской областям, Алтайскому краю и Республике Алтай. В Республике Алтай газопровод пройдет по природному парку «Зона покоя Укок». ИА Regnum, 19.4.2007г.

— Премьер-министр РФ Михаил Фрадков считает, что эффективность сотрудничества стран ЕвразЭС в нефтегазовой сфере будет повышаться по мере развития интеграции в рамках сообщества. На брифинге по итогам заседания межгосударственного совета ЕвразЭС в среду в Астане М.Фрадков был задан вопрос о том, когда будет обеспечен равный доступ стран ЕвразЭС к нефтегазовой инфраструктуре других стран-участниц. «Я не знаю, чем вызван такой вопрос именно к Российской Федерации. Наверное, кого-то что-то не устраивает. Но из присутствующих коллег никто этот вопрос не поднимал, и мы не видим здесь какого-то тайного смысла в этом вопросе», — сказал М.Фрадков. Он отметил, что «мы работаем, формируем правовую базу, практически реализуем крупные проекты, в т.ч. в топливно-энергетической сфере».

«По мере совершенствования наших отношений в рамках интеграционных объединений эти

вопросы будут решаться еще более эффективно, потому что мы стремимся создать единое экономическое пространство рано или поздно, в рамках которого, естественно, эти вопросы будут решаться с точки зрения единого подхода к ценообразованию, к тарифам и так далее», — подчеркнул премьер. «Процесс идет достаточно динамично», — считает он. Interfax, 18.4.2007г.

— Биржи по торговле топливно-энергетическими ресурсами, организацией которых занимается МЭРТ РФ, могут пополниться новыми участниками — из стран ЕвразЭС. «Сейчас обсуждается возможность подключения производителей из стран ЕвразЭС к будущим торгам на топливно-энергетической бирже», — заявил глава МЭРТ Герман Греф журналистам в Казани, где проходит совет по финансово-экономической политике государств-членов сообщества. «Этот вопрос был признан приоритетным для всех стран-участников ЕвразЭС. Мы обсуждали возможность подключения к этим биржам (нефти и нефтепродуктов) партнеров из стран ЕвразЭС», — добавил министр. «Все страдают от сезонных колебаний цен, мы будем обсуждать виды возможного участия в торгах», — сказал Г.Греф.

МЭРТ хочет запустить в РФ две площадки: биржу по торговле нефтепродуктами на внутреннем рынке и биржу по торговле экспортной нефтью. Отвечая на вопрос о сроках запуска биржи нефтепродуктов, Г.Греф сказал, что планы по ее запуску в I пол. 2007 сохраняются. Министерство дорабатывает необходимые материалы. «Планы по запуску биржи по торговле нефтью также в силе», — сообщил министр, не уточнив сроки возможного запуска. В ЕвразЭС входят Россия, Казахстан, Белоруссия, Киргизия, Таджикистан и Узбекистан. Interfax, 6.4.2007г.

— Пошлины на экспорт нефти и нефтепродуктов из России с 1 апр. 2007г. снижены. Соответствующее постановление правительства подписал 20 марта 2007г. премьер-министр Михаил Фрадков. Вывозная таможенная пошлина на нефть снизилась с 179,7 долл. за тонну до 156,4 долл. за тонну.

Пошлина на вывоз легких и средних дистиллятов, газойлей, бензола, толуола, ксилолов, пропана, бутанов, этилена, пропилена, бутилена, бутадиена, а также прочих сжиженных газов составила 117,7 долл. за тонну против действующей в предыдущие два месяца пошлины в 133,4 долл. за тонну. Экспортная пошлина на топлива жидкие, масла и отработанные нефтепродукты (ТН ВЭД 2710195100-2710990000) снижена с 71,8 долл. за тонну до 63,4 долл. за тонну.

Пошлины на экспорт нефти и нефтепродуктов из РФ пересматривается правительством раз в два месяца по формуле на основании двухмесячного мониторинга цены на российскую нефть марки Urals на мировых рынках. Средняя цена российской нефти на европейских рынках сложилась за период мониторинга в янв.-фев. на уровне 51,81601 долл. за баррель. Interfax, 2.4.2007г.

— Экспорт нефти из РФ в 2007г. будет меньше, чем заложено в бюджете на 2007г., а экспорт газа и нефтепродуктов — больше. Такие данные приведены в материалах минфина РФ, размещенных в пятницу на сайте министерства.

По оценке минфина, экспорт нефти в 2007г. будет меньше заложенного в бюджете на 4 млн.т. — он составит 260 млн.т. против плана в 264 млн.т.

Снижение произойдет на счет поставок в дальнее зарубежье (на 4,5 млн.т.), а поставки в страны СНГ незначительно вырастут (на 0,5 млн.т.). Экспорт природного газа в 2007г. превысит прогноз на 7,8 млрд.куб.м. (200,8 млрд.куб.м. против 193 млрд.куб.м.), за счет поставок в дальнее зарубежье (на 5,1 млрд. куб.м.) и страны СНГ (на 2,7 млрд. куб.м.).

Также планируется рост экспорта нефтепродуктов: 104,5 млн.т. против прогноза в 103 млн.т., за счет роста поставок в дальнее зарубежье. Добыча нефти в РФ в 2007г. составит 473,5 млн.т., что на 0,5 млн.т. меньше показателя, заложенного в бюджет (474 млн.т.). Interfax, 30.3.2007г.

— Строительство нефтепровода в обход Белоруссии может начаться уже в апреле, сообщил глава Транснефти Семен Вайншток. В интервью «Российской газете», опубликованном во вторник, Вайншток сообщил, что решение о начале строительства может быть принято в течение недели-двух.

Нефтепровод мощностью 50 млн.т., как предполагается, пройдет из г.Унеча в Брянской обл. до Приморска, и, по словам Вайнштока, «обеспечит гарантированные поставки нефти нашим западноевропейским партнерам». На вопрос, когда компания сможет начать новое строительство, Вайншток ответил: «Не исключено, что уже в апреле». «Вы знаете, сколько времени прошло с момента принятия решения по ВСТО до начала строительства? 15 дней», — сообщил глава Транснефти. По его словам, технически компания готова к этому.

Новый трубопровод, как полагает Вайншток, поможет диверсифицировать экспорт. «И из тех суммарных 100 млн.т., которые экспортируются в направлении Белоруссии, мы полагаем, половину нужно сориентировать на Приморск», — сказал глава Транснефти.

Вайншток сообщил также, что ветка нефтепровода в Латвию, которая простаивает с 2003г., вряд ли заработает. «Объемы, которые раньше поставлялись в Вентспилс, теперь идут в Приморск, и российские нефтяники даже не просят о подключении ветки на Латвию», — сказал он. Interfax, 13.3.2007г.

— Объем добычи нефти в 2010г. должен составить в России 514 млн.т. Такие данные приводятся в подготовленном минэкономразвития проекте сценарных условий и основных параметров прогноза социально-экономического развития РФ на 2008-10гг. В понедельник документ был рассмотрен правительственной комиссией по бюджетным проектировкам.

Как говорится в материалах заседания, в 2008г. добыча нефти составит 500 млн.т., в 2009 — 507 млн.т., в 2010 — 514 млн.т. Добыча газа запланирована в 2007г. на уровне 668 млрд.куб.м., в 2008 — 683 млрд., в 2009 — 705 млрд., а в 2010 она возрастет до 722 млрд. Экспорт нефти к 2010г. должен возрасти до 273 млн.т., экспорт природного газа — до 221,6 млрд., а экспорт нефтепродуктов — до 106 млн.т.

Цены на нефть марки Urals к 2010г., как ожидается, снизится до 50 долл. за баррель, а среднетрактная цена газа, включая страны СНГ, составит к 2010г. 207,5 долл. за 1 тыс.куб.м. Цена на газ для дальнего зарубежья в 2007г. планируется в 242,8 долл. за 1 тыс.куб.м., в 2008 — 247,6 долл., в 2009 —

224,7 долл., а в 2010 составит 211,4 долл. Interfax, 26.2.2007г.

— 28 янв. секретарь Совета безопасности России Игорь Иванов встретился в Тегеране с Духовным лидером Ирана, руководителем страны аятоллой Али Хаменеи. На этой встрече аятолла Хаменеи внес предложение о создании Ираном и Россией Организации стран — экспортеров газа, так сказать, новой ОПЕК. «Наши страны могут создать организацию, связанную с сотрудничеством в газовой сфере, подобную ОПЕК», — заявил Али Хаменеи. Руководитель ИРИ особо подчеркнул, что «половина мировых запасов природного газа находится в России и Иране», и добавил: «Наши страны могут стать взаимодополняемыми партнерами в сфере политики, экономики, в региональных и международных вопросах».

Идея о газовой ОПЕК не нова. Разговор на эту тему начался еще год назад. В т.ч. и благодаря усилиям президента Ирана Махмуда Ахмадинежада. Еще на саммите Шанхайской организации сотрудничества (ШОС) в Шанхае иранский президент предложил Владимиру Путину заключить газовый союз. Однако в России его, по крайней мере, публично, не поддержали.

В 2006г. эту тему активно обсуждали мировые СМИ. При этом они подчеркивали, что Россия стремится к созданию газовой ОПЕК вместе с Катаром, Алжиром, Ливией, Казахстаном, другими странами Центральной Азии и Ираном. По мнению ряда иностранных специалистов, уже в прошлом году Россия начала косвенно готовиться к консолидации мировых газовых активов в одной организации. Говорят, что даже есть ее пилотное название — МАННГО (Международный альянс национальных неправительственных газовых организаций стран, производящих и транспортирующих газ).

Однако, несмотря на то что представители российских властей разного уровня не раз заявляли, что подобных планов у России нет и главную ставку РФ делает на стабильные партнерские отношения между всеми участниками газового рынка, тревогу мирового сообщества развеять не удастся. Тем более что на недавней пресс-конференции в Кремле президент России Владимир Путин заявил, что предложение Ирана о создании газовой ОПЕК — «идея интересная», и обещал об этом подумать.

Аятолла Хаменеи поднял новую волну в этой неспокойной дискуссии. Понять лидера Ирана можно. Все глубже падая в международную изоляцию в связи с невыполнением резолюций Совета безопасности ООН по иранской ядерной программе, Тегеран пытается заручиться поддержкой как можно большего количества стран в других жизненно важных сферах, в т.ч. в области экспорта газа, рассматривая в данном случае газ как политическую дубину. Ибо, вне всякого сомнения, это полностью политическая, а не экономическая инициатива Ирана. Примечательно, что на уже упоминавшейся встрече с Игорем Ивановым руководитель Ирана отметил, что потенциал развития сотрудничества между Ираном и Россией «выше, чем считалось ранее». По мнению иранского Духовного лидера, Россия и Иран могли бы оказать скоординированное противодействие США. «Несмотря на огромные усилия, США так и не смогли достичь своих целей в регионе (Ближнего

Востока. — Авт.). И активное сотрудничество по региональным вопросам между Ираном и Россией может оказаться эффективным в деле срыва амбициозных планов США», — заявил аятолла Хаме-неи. Вот для этого Ирану и нужна газовая ОПЕК как один из инструментов политической борьбы с Западом. Иран явно затевает политические игры на газовом поле. Но насколько практически возможно осуществление планов по созданию газовой ОПЕК?

Несомненно, природный газ сегодня и в обозримой перспективе — это один из главных источников энергии. За него будет битва. Надеемся — конкурентно-экономическая.

Потребление природного газа в мире вырастет с 2,75 трлн. куб.м. в 2005г. до 5,16 трлн. куб.м. в 2030, т.е. практически в два раза. При этом высокие цены на нефть будут повышать спрос на голубое топливо. Сейчас его использование ежегодно увеличивается на 2,4%. Его доля в энергетическом балансе планеты, по оценкам аналитиков, в 2030г. составит 26%.

По данным сборника «Статистический обзор мировой энергетики» за 2005г., выпущенного компанией ВР, самыми крупными экспортёрами газа в мире были Россия (151 млрд. куб. м.), Канада (104 млрд. куб. м.), Норвегия (79 млрд. куб. м.), Алжир (65 млрд. куб. м.) и Нидерланды (47 млрд. куб. м.). К слову, Иран же экспортирует очень малую долю добываемого им газа (30 млрд. куб. м.) — практически все потребляется внутри страны. (Хотя, действительно, на Иран и Россию, вместе взятые, приходится более 40% доказанных запасов газа в мире. Однако запасы — это еще не добыча, инфраструктура которой требует млрд. капиталовложений, а добыча — это еще не экспорт.) Поэтому влияние Ирана на газовую ситуацию в мире весьма и весьма ограничено, в отличие от нефти.

Ведя разговор о формировании мирового газового рынка, следует учитывать, что на него действуют определенные объективные факторы. Дело в том, что транспортировка «обычного» природного газа связана со строительством и использованием дорогостоящих систем многокм. газопроводов. Опясть весь земной шар трубопроводами — задача нереальная. Кроме того, транзитная переброска природного газа через территории третьих стран неразрывно связана с транзитными тарифами и налогами. В связи с этим газовые рынки сегодня крайне раздроблены, а долгосрочные контракты на поставку газа приобретают первостепенное значение. Газ продается и покупается по большей части в рамках долгосрочных контрактов, многие из которых имеют сроки до 20 лет. По такой тактике действует ныне и «Газпром» — в течение 2006г. отечественная монополия продлила контракты на поставку топлива со многими партнерами из Западной Европы вплоть до 2030г. В этих договорах хоть и не называется окончательная цена на газ, но предлагается четкая схема, по которой он будет оплачиваться.

Можно констатировать, что в настоящее время мирового рынка газа нет. Нынешний рынок газа существенным образом отличается от рынка нефти. Имеются лишь различные региональные рынки.

Мировой рынок газа может обрести характеристики сегодняшнего нефтяного рынка лет через 15-20 (а по некоторым оценкам, и через 30 лет).

Причем это напрямую связывают с развитием мощностей и инфраструктуры сжиженного природного газа (СПГ). Специалисты утверждают, что в ближайшие годы разумной альтернативы СПГ найдено не будет. СПГ обладает многими преимуществами перед обычным газом. Так, если природный газ охладить до температуры примерно минус 162 градуса по Цельсию, он превратится в жидкость, которую можно на специальных танкерах перевозить по морю на расстоянии в тыс.км.

Затем доставленный сжиженный газ возвращается в первоначальное состояние на терминалах по регазификации СПГ. Это традиционно очень дорогостоящий процесс. Однако он очень эффективен (газ метан, будучи сжиженным, уменьшается в объеме в 600 раз) и позволяет уместить огромное количество энергии в одной грузовой емкости: за одну перевозку доставляется количество, эквивалентное 5% газа, потребляемого в США за одни сутки.

На будущем мировом рынке газа будет доминировать именно сжиженный природный газ. В настоящее время сектор СПГ является одним из самых динамичных в энергетической отрасли: мировое потребление сжиженного газа растет на 10% в год, тогда как обычного, как было отмечено, на 2,4%. И рост потребления сжиженного газа не прекратится.

Объем продаж СПГ в мире в 2005г. составил 188,8 млрд.куб.м., что обеспечило 26,2% общемировой торговли природным газом (в 1970г. — 3%). Согласно прогнозам экспертов, в 2010г. доля СПГ в мировой торговле газом составит 28%, в 2020г. — 34%. В 2030г. на долю СПГ будет приходиться около половины торговли природным газом — не в последнюю очередь благодаря тому, что используемые сейчас технологии получения сжиженного газа превращают природный газ почти в такой же мобильный вид топлива, как нефть.

Ожидается, что уже к 2010-11гг. обороты в секторе СПГ удвоятся по сравнению с 2004гг. Этому способствует бурное строительство заводов по производству СПГ, а также всей инфраструктуры транспортировки СПГ. Можно ожидать, что к 2010г. объем мощностей в отрасли вырастет на 50%. Показатель загруженности танкеров сейчас также растет, что свидетельствует о налаживании инфраструктуры. В частности, если совсем недавно — в 2002г. — в мире насчитывалось 135 танкеров, перевозящих СПГ, то к 2009г. их должно стать втрое больше.

Быстрое развитие мирового рынка СПГ будет обеспечиваться за счет одновременного роста предложения и спроса. Сейчас на рынке СПГ доминируют такие производители сжиженного газа, как Индонезия (31,5 млрд. куб. м.), Малайзия (28,5 млрд. куб. м.), Катар (27,1 млрд. куб. м.), Алжир (25,7 млрд. куб. м.), Австралия (14,9 млрд. куб. м.), Тринидад и Тобаго (14 млрд. куб. м.) и еще шесть менее значимых производителей. В будущем к «клубу 12 стран — экспортёров СПГ», возможно, присоединятся Россия, Норвегия, Экваториальная Гвинея, Перу. В свою очередь, «клуб импортёров» СПГ (ныне это — Япония (76 млрд. куб. м.), Южная Корея (30,5 млрд. куб. м.), Испания (21,9 млрд. куб. м.), США (17,9 млрд. куб. м.), Франция (12,9 млрд. куб. м.) пополнится такими странами, как Китай, Германия, Польша и др. В США в настоящее время 90% импорта природного

газа поступает по газопроводам из Канады, но после 2010г. на СПГ придется более половины импорта газа.

В США после 2010г. основным источником станут поставки СПГ по морю. Сегодня Соединенные Штаты располагают пятью терминалами по переработке СПГ суммарной мощностью 45 млрд.куб.м. в год. Сейчас в Мексиканском заливе строятся еще три терминала, которые в перспективе увеличат показатель на 56 млрд.куб.м. Эксперты полагают, что в 2030г. импорт СПГ в США достигнет 124 млрд.куб.м. в год.

Таким образом, в настоящее время и даже в ближайшие годы возникновение на газовом рынке организации, подобной ОПЕК, вряд ли возможно. Причем сразу по нескольким причинам.

Во-первых, сегодня на рыночных условиях реализуются сравнительно малые объемы газа. Причем в основном это касается СПГ. Как было отмечено, природный газ по большей части продается и покупается в рамках долгосрочных контрактов, многие из которых имеют сроки до 20 лет. При таких условиях влиять на цену путем регулирования объемов добычи, как это происходит в рамках ОПЕК, весьма затруднительно.

Во-вторых, по вышеназванной причине, в отличие от нефти, в мире отсутствует «газовая биржа», регулирующая цены.

В-третьих, газ добывается, продается и потребляется на не общемировой, а в основном на региональной основе. Так, существует американский рынок, где поставки осуществляются в основном американскими же компаниями, а практически весь импорт приходится на Канаду и страны Карибского бассейна. Что касается европейского рынка, то в данном случае главными источниками поставок выступают Россия и страны бассейна Северного моря, хотя на юг части континента часть газа поставляется из Северной Африки. В Азии главные поставщики газа — Малайзия, Индонезия и Австралия. Единственный поставщик, который в состоянии претендовать на глобальную географию продаж, — это Катар. Эта страна — мировой лидер по поставкам сжиженного природного газа на азиатские, европейские и североамериканский рынки.

В-четвертых, сами крупнейшие производители газа, такие как Канада, Норвегия, Катар, Нигерия, еще не готовы к объединению в жестких рамках газового картеля.

Что касается России, в политических кругах есть мнение, что, если и говорить о газовом картеле, то этот картель продавцов газа не должен быть аналогом ОПЕК. Председатель комитета Совета Федерации по международным делам Михаил Маргелов считает, что ни с ОПЕК, ни с какой другой организацией России нельзя находиться в жесткой сцепке. России не следует вступать в газовый ОПЕК. Однако, по его мнению, следует договариваться о взаимодействии с другими поставщиками газа. «Мы не исключаем для себя разного вида компенсационных сделок, когда Россия будет поставлять газ по своим трубопроводам и покрывать тем самым обязательства Катара, а Катар будет обеспечивать обязательства России поставками сжиженного природного газа», — заявил Маргелов. По его словам, ряд российских компаний рассматривает вопрос о возможности строительства терминалов СПГ на Ближнем Востоке.

Но все же о сотрудничестве и координации действий стран — производителей газа говорить следует. Так, в апр. в Катаре будет проходить конференция стран — производителей газа, в которой примут участие и представители России. На ней будут обсуждаться вопросы возможных альянсов в газовой сфере.

Что же касается предложений Ирана о создании организации, связанной с сотрудничеством в газовой сфере, подобной ОПЕК, то, основываясь на приведенных выше оценках специалистов, можно констатировать, что это очередной чисто политический иранский ход, нацеленный против США и Запада. Причем он не учитывает, что даже при гипотетическом создании газовой ОПЕК интересы США не пострадают. В.И. Сажин. www.iimes.ru, 23.2.2007г.

— Российско-британская ТНК (РТС: ТНКО)-ВР в 2007г. начнет проведение разведки приобретенных участков в непосредственной близости к каспийскому шельфу. Как сообщил Агентству нефтяной информации (АНИ) глава компании Роберт Дадли, в пред.г. компания приобрела 23 лицензии, и в основном в регионах, где компания уже ведет производственную деятельность.

«Но есть несколько исключений», — продолжил он, — например, мы приобрели лицензию в Астраханском регионе». По его словам, Астраханское месторождение (на территории которого находятся приобретенные ТНК-ВР участки) «находится на линии, которая пересекает казахскую и российскую зоны в Каспийском море, а затем переходит на сушу». «Очень интересная лицензия, более того для нас это — эксперимент, который позволит нам расширить горизонты», — добавил глава ТНК-ВР.

В ТНК-ВР пояснили, что компания приобрела три участка Астраханского газоконденсатного месторождения — Светлошаринский, Ватажный северный и Каралатский, границы которых непосредственно примыкают к побережью Каспийского моря. В компании отметили, что в ближайшие 2-3г. ТНК-ВР планирует провести на участках сейсмику 2Д и пробурить разведочные скважины.

В целом, по словам Р.Дадли, согласно пятилетнему плану компании, принятому в 2006г., в краткосрочной перспективе добыча будет находиться на постоянном уровне, а затем снова возрастет. Однако, сказал он, покупка 50% акций «Ваньеганнефти» в начале этого года является «внеплановой», соответственно производственные показатели за счет такой деятельности будут считаться «сверхплановыми».

Р.Дадли отметил также, что в 2007г. ТНК-ВР планирует сохранить уровень воспроизводства запасов на уровне 100%. «У нас еще нет официальных данных от компаний DeGolyer & MacNaughton, которая проводит независимый аудит наших запасов, но я уверен, что результат составит, по меньшей мере, 100%. В наших планах на 2007г. — сохранить это показатель таким же», — сказал он.

«Если мы на протяжении пяти лет будем замещать 100% запасов и больше, это будет беспрецедентный результат для мировой отрасли», — сказал Р.Дадли, добавив, что процесс постановки новых запасов на баланс требует несколько лет, даже когда нефть уже обнаружена.

Глава ТНК-ВР также выразил мнение, что в тек.г. компания достигнет «некоторого соглашения с «Газпромом» — как совместно развивать потенциал Ковыкты (принадлежащее компании месторождение с 1,9 трл.куб.м. извлекаемых запасов газа — АНИ) и «Роспана» («дочка» ТНК-ВР владеет почти 950 млрд.куб.м. запасов газа — АНИ).

«Если говорить непосредственно о Ковыкте, то подобные большие проекты вовлекают в себя несколько стран и обычно их разработка занимает очень длительное время. Лучший индикатор нашей уверенности в своих позициях это то, что мы продолжаем тратить деньги, продолжаем инвестировать в этот проект», — сказал он.

«В области переработки самая важная задача в этом году — провести ремонты НПЗ безопасно, в сроки и в рамках бюджета. Для того, чтобы минимизировать влияние ремонтов на наше положение на рынке мы соответствующим образом рассчитали временные рамки и график проведения ремонтов», — продолжил Р.Дадли.

Извлекаемые ресурсы Светлошаринского участка категорий Д1+Д2 оцениваются в 40 млн.т. условного топлива (у.т.). Извлекаемые ресурсы нефти с учетом риска (по расчетам ТНК-ВР) — 25 млн.т. Площадь участка составляет 600 кв.км., по его территории проходит газопровод Астраханский ГПЗ — Камыш-Бурун, в 30 км. — нефтепровод Тенгиз — Новороссийск.

Прогнозные ресурсы Ватажного северного участка в целом оцениваются в 30 млн.т. у.т. Извлекаемые ресурсы нефти с учетом риска (по расчетам ТНК-ВР) — 54 млн.т. Площадь участка составляет 1 тыс. 805 кв.км., расстояние до магистрального нефтегазопровода — 60 км.

На Каралатском участке извлекаемые прогнозные ресурсы, рассчитанные на газоконденсатную систему, оцениваются в 7 млрд.куб.м. газа и 1 млн.т. конденсата. Извлекаемые ресурсы нефти с учетом риска (по расчетам ТНК-ВР) — 10 млн.т. Площадь участка составляет 1 тыс. 510 кв.км., расстояние до магистрального нефтегазопровода — 70 км.

«Анализ региональных геолого-геофизических данных свидетельствует о наличии в этом регионе предпосылок к открытию новых крупных залежей углеводородов, включая легкую нефть. Основным фактором высокой оценки потенциала данного региона является его принадлежность к зоне крупных рифовых построек, включающих упомянутое Астраханское, а также Кашаганское и Тенгизское месторождения», — считают в ТНК-ВР.

В Астраханском регионе работают «Газпром» (РТС: GAZP), «Лукойл» (РТС: LKOH) «Роснефть» (РТС: ROSN), «Руснефть» и «Татнефть» (РТС: TATN). Interfax, 22.2.2007г.

— Объем экспорта нефти и газового конденсата из России (включая данные по Республике Белоруссия) в 2006г. составил 248,4 млн.т., что на 2,0% ниже показателя 2005г., сообщает Росстат со ссылкой на Федеральную таможенную службу РФ. Согласно статистике, в декабре экспорт нефти из РФ составил 20,9 млн.т. (90,2% от дек. 2005г.).

По данным Росстата, удельный вес нефти в общем объеме российского экспорта в 2006г. упал до 33,9% по сравнению с 34,7% в 2005г. Доля нефти в экспорте топливно-энергетических товаров снизилась до 52,0% (в предшествующем году она составляла 54,2%). Согласно данным Росстата, в

2006г. Россия экспортировала 51,8% от общего объема добытой нефти, в декабре этот показатель составил 50,6%.

В дек. 2006 г. средняя фактическая экспортная цена на нефть составила 381,3 долл. за 1 т. (100,8% к нояб. 2006г.). Цена мирового рынка на нефть марки Urals в декабре составляла 423,8 долл. за 1 т. (104,3% к нояб. 2006г.), говорится в сообщении. Добыча нефти включая газовый конденсат в РФ в 2006г. составила 480,0 млн.т. (102,1% от уровня 2005г.), в декабре — 41,4 млн.т. (101,8% от уровня дек. 2005г.). Переработка нефти на внутреннем рынке достигла 219,6 млн.т. (105,7%), в декабре — 19,6 млн.т. (107,8%). Interfax, 21.2.2007г.

— В России можно достигнуть 100% уровня газификации за 8-9 лет, считает глава правления «Газпрома» Алексей Миллер.

«Мы сейчас набрали очень хороший темп роста газификации, в среднем по стране — 4% (в год)», — сказал А.Миллер журналистам по итогам заседания президиума совета по реализации национальных приоритетных проектов и демографической политики в среду в Москве.

«Мы планируем, что к 2008г. уровень составит 65%, остальные 35% можно поделить на 4% и получится искомым результатом», — сказал он, отвечая на вопрос о том, когда в России можно достигнуть 100% уровня газификации.

По словам председателя правления «Газпрома», на заседании в среду «в первую очередь было отмечено, что программа реализуется опережающими темпами». Он отметил, что в 2005г., когда российское руководство поставило задачу ускорить темпы газификации, ее уровень составлял «невысокую цифру — всего 54%». А.Миллер подчеркнул, что уровень газификации составил 62% при первоначальном плане 60%, что позволило «Газпрому» направить на реализацию программы в тек.г. дополнительные 8 млрд.руб.

Он подчеркнул, что задача стоит не столько в том, чтобы «Газпром» (РТС: GAZP) выделял инвестиции, но и в том, чтобы были привлечены деньги субъектов РФ и других хозяйственных субъектов, «в зависимости от того, на чем балансе те или иные объекты».

А.Миллер отметил: «Я не буду называть конкретные субъекты РФ, я хочу лишь упомянуть некоторые цифры, которые характеризуют степень слаженности работы «Газпрома» и субъектов: программа в 2006г. реализовывалась в 53 субъектах РФ и в 19 субъектах и обязательства «Газпрома» и обязательства субъектов были выполнены полностью, в семи субъектах, к сожалению, есть существенные отставания в ходе реализации программ именно в части обязательств, которые брали на себя субъекты».

«Семь субъектов из 53 — это совсем немного, хотя в очень большой степени причина отставания вызвана тем, что газификация в этих субъектах РФ до последнего времени или вообще практически не велась, или велась очень низкими темпами, и, конечно же, региональным властям потребовалось время, чтобы создать у себя управленческий механизм реализации программы, на это ушло время, и планируемые на 2006г. цифры не были достигнуты», — сказал он.

Между тем он отметил, что в 2007г. программа будет реализовываться в 58 субъектах. Он подчеркнул, что работа в регионах ведется на основе

синхронизации планов «Газпрома» и субъектов РФ и на основе схем газоснабжения. А.Миллер подчеркнул, что существующие газоотводы используются всего на 25% и необходимо увеличить эффективность их использования. Interfax, 21.2.2007г.

— Глава минэкономразвития РФ Герман Греф отмечает опасные стороны сделки по объединению энергетических и угольных активов «Газпрома» и СУЭК, так как она может стать ступенью к созданию государственного монопольного конгломерата.

«Я считаю это (сделку) опасной крайностью, в которую нельзя ударяться. Мы должны сохранить конкурентную среду. Если мы активы

«Газпрома», стоимость которых и так превышает 300 млрд.долл., будем применять ко всем компаниям, используя слияния и поглощения, мы получим государственный монопольный капитализм, который отбросит страну далеко назад», — сказал глава минэкономразвития, выступая на IV Красноярском экономическом форуме «Индустриальная основа развития России» в пятницу.

Г.Греф выразил озабоченность действиями крупных государственных компаний, не всегда адекватно использующих свой потенциал.

По словам министра, вместо ранее стоявшей приоритетной задачи поддержания макроэкономической стабильности сейчас на первый план вышла задача использования новых макроэкономических возможностей для инвестиций в инфраструктуру. Важнейшим моментом при этом, по словам Г.Грефа, является то, «сможем ли мы ответить на эту задачу, не вдаваясь в крайности наподобие сделки «Газпром-СУЭК». Другая серьезнейшая проблема, стоящая перед экономикой, это прирост внутреннего потребления газа, добавил Г.Греф. «На этот вызов тоже надо ответить, вместо того, чтобы приобретать новые активы и создавать государственный монопольный конгломерат», — подчеркнул министр.

«Газпром» (РТС: GAZP) и СУЭК объявили о намерении объединить энергетические и угольные активы в совместное предприятие на прошлой неделе. Согласно договоренности сторон, «Газпром» получит в создаваемом СП 50% + 1 акция, СУЭК — 50% — 1 акция. Первым с критикой в адрес этой сделки выступил предправления РАО «ЕЭС России» (РТС: EESR) Анатолий Чубайс. «Я считаю госкапитализм тупиком, который, к счастью, вскоре станет очевидным для всех госкапиталистов», — сказал он во вторник, комментируя соглашение между «Газпромом» и СУЭК.

По мнению А.Чубайса, инвестиции «Газпрома» должны быть сосредоточены на профильных для концерна направлениях бизнеса. «Мне представляется не совсем правильной ситуация, когда у «Газпрома» все хорошо с нефтью, все хорошо с нефтехимией, со СМИ, с углем теперь хорошо, и только с одной мелкой деталью неважно — с газом», — сказал он.

И «Газпром», и СУЭК входят в число крупнейших стратегических инвесторов в российскую энергетику. Помимо этого, обе компании играют ключевую роль в топливообеспечении отрасли: «Газпром» является для энергетиков крупнейшим поставщиком газа, а СУЭК — угля. Interfax, 16.2.2007г.

— Годовое собрание акционеров Каспийского трубопроводного консорциума (КТК) состоится 22-23 марта. Как сообщили Агентству нефтяной

информации (АНИ) в пресс-службе КТК, такое решение было принято на внеочередном собрании 13-14 фев.

Согласно решению акционеров, вопрос о расширении мощностей КТК, рассматривавшийся на внеочередном собрании, перенесен на мартовское собрание, поскольку «никаких решений не было принято», пояснили в пресс-службе. В ходе собрания «акционеры обсудили состояние дел в вопросе согласования взаимоприемлемых условий проекта расширения мощностей трубопроводной системы КТК и наметили дальнейшие шаги в этом направлении», говорится в сообщении консорциума.

Остальные вопросы годового собрания акционеров в КТК не уточнили, так как повестка окончательно должна быть сформирована в ближайшие дни.

В пресс-службе консорциума добавили, что на внеочередном собрании было принято решение о проведении ремонта и замене изоляции труб на одном из участков нефтепровода КТК на территории Казахстана, требующего особого внимания к обеспечению безопасности эксплуатации.

Ручастники собрания рассмотрели другие меры, принимаемые консорциумом по дальнейшему совершенствованию техники безопасности на производстве, а также охраны окружающей среды.

Доли участия правительств-основателей КТК распределяются следующим образом: Россия — 24%, Казахстан — 19%, Султанат Оман — 7%. Среди частных нефтяных компаний-участников консорциума у Chevron Caspian Pipeline Consortium Company — 15%, Lukarco B.V. — 12,5%, Rosneft-Shell Caspian Ventures Limited — 7,5%, Mobil Caspian Pipeline Company — 7,5%, Agip International (N.A.) N.V. — 2%, BG Overseas Holding Limited — 2%, Kazakhstan Pipeline Ventures LLC — 1,75% и Oghuz Caspian Pipeline LLC — 1,75%. Interfax, 16.2.2007г.

— Весь прирост добычи, который ожидается России к 2015г., будет направлен в сферу нефтепереработки в России, заявил министр промышленности и энергетики Виктор Христенко на пресс-конференции во вторник в Москве. По его словам, к 2015г. Россия будет добывать 540 млн.т. нефти в год, в то время как в 2006г. объем добычи нефти в РФ составил 482 млн.т.

Как отметил В.Христенко, Россия до настоящего времени экономическими методами стимулировала увеличение нефтепереработки, в частности увеличивая экспортную пошлину на нефть, создавая таким образом стимулы для поставки ее на российские НПЗ.

«В дальнейшем экономика будет определять соотношение экспорта и переработки внутри России. Это будет определено логически», — сказал он. По его словам, «логичным» будет создание новых нефтеперерабатывающих мощностей на «терминальных точках» нефтепровода Восточная Сибирь — Тихий Океан (ВСТО) и Балтийской трубопроводной системы (БТС).

Глава минпромэнерго отметил, что мощности НПЗ могут составлять 10-20 млн.т. нефти в год. НПЗ на тихоокеанском побережье может быть построен ко времени ввода первой очереди нефтепровода в эксплуатацию (в 2008г. — АНИ). Также министр сообщил, что методом увеличения российской нефтепереработки станет «приобретение

или создание нефтеперерабатывающих мощностей на территории тех стран, в которые поступает российская нефть».

Говоря о развитии существующих нефтеперерабатывающих мощностей, В.Христенко сказал, что уже готовы документы, которые определяют требования к качеству моторных топлив, производимых в России. «Они будут определены к 2015г. не ниже стандарта Евро-4», — подчеркнул министр, добавив что это будет способствовать модернизации российских НПЗ. Interfax, 6.2.2007г.

— Президент РФ Владимир Путин заявил, что все предложения правительства, разрабатываемые в течение последнего года, направлены на перевод энергетических мощностей в сторону угля.

«Они должны изменить энергетический баланс в стране, и прежде всего в сторону угля. Административным способом мы решить это в условия рыночной экономики не можем», — сказал В.Путин во вторник на встрече с представителями РСПП. Он отметил, что сигналы, которые подает правительство в связи с этим, как раз и направлены на то, чтобы и РАО «ЕЭС России» (РТС: EESR), и другие генерирующие мощности своевременно среагировали на необходимость изменения энергетического баланса в стране. В.Путин также подчеркнул, что ситуация в области тарифов должна кардинально измениться.

Ранее на встрече председатель совета директоров ОАО «Кузбассразрезуголь» (РТС: KURZ) Андрей Бокарев высказался за развитие угольных генерирующих мощностей. Он отметил, что угольщики в случае перевода энергетических мощностей с газа на уголь готовы обеспечить им угольное топливо, и предложил сделать базовой составляющей в энергетике не газ, а уголь.

«Сегодня, — сказал он, — доля угольных станций в России составляет 16% и надо довести их число до среднеминимального, как в Европе, — 30- 35%». Он добавил при этом, что в Германии доля угля в энергетических мощностях составляет 50%. А.Бокарев отметил также, что срок окупаемости строительства новых угольных генерирующих мощностей достигает 10 лет. Interfax, 6.2.2007г.

— По итогам тек.г. у России есть все возможности стать лидером по добыче нефти в мире, заявил первый вице-премьер Дмитрий Медведев.

«По итогам тек.г. у России есть все возможности превратиться в *number one* (номер один — англ.) в мире по добыче нефти и обойти Саудовскую Аравию», — заявил Д.Медведев, выступая на экономическом форуме в Давосе в субботу. Как отметил первый вице-премьер, Россия стоит на четвертом месте в мире по производству электроэнергии и на первом — по добыче газа.

«Мы были и останемся надежным партнером по обеспечению других стран энергоносителями, а усилия последних лет направлены на установление четких и стабильных правил игры на этом рынке», — подчеркнул Д.Медведев. Первый вице-премьер Дмитрий Медведев заявил, что Россия покончила с поставками своего газа на льготных условиях.

«Бесплатного газа ни для кого больше не будет», — подчеркнул он, выступая в Давосе на всемирном экономическом форуме.

Как пояснил первый вице-премьер, Россия, «являясь часть европейской и мировой экономи-

ки, должна принимать правила, сложившиеся в Европе и во всем мире», Д.Медведев отметил, что «время на адаптацию есть, но его не так много». Он добавил, что «не мифические враги извне заставили нас принимать такое решение, а понимание истинных потребностей российской экономики». Interfax, 27.1.2007г.

— Объем добычи нефти в РФ, включая газовый конденсат, в 2006г. вырос на 2,1% по сравнению с 2005г. и составил 480 млн.т., сообщила Федеральная служба государственной статистики (Росстат) РФ. Согласно данным, опубликованным в понедельник, добыча природного газа в России в пред.г. выросла на 2,4% по сравнению с 2005г. и достигла 656 млрд.куб.м. Первичная переработка нефти в РФ в 2006г. составила 220 млн.т., что на 5,7% больше, чем годом ранее.

По данным Росстата, объем выпуска автомобильных бензинов в России за 2006г. вырос на 7,4% и достиг 34,4 млн.т. Производство дизельного топлива составило 64,2 млн.т., что на 7% больше, чем в 2005г. В пред.г. российскими нефтеперерабатывающими заводами выпущено 59,3 млн.т. топочного мазута (рост на 4,5%). Interfax, 22.1.2007г.

— Россия является надежным партнером по поставкам энергоносителей в Европу, заявил бывший канцлер ФРГ Герхард Шредер на десятой ежегодной конференции инвесторов, организованной ИГ «Ренессанс Капитал».

«Россия является надежным источником поставок», — сказал он. По словам Г.Шредера, для Европы представляется исключительно важным поддержание плотного сотрудничества по поставкам энергоносителей. По его оценкам, 50% потребности в энергетике обеспечивается странами с неустойчивой ситуацией. В то же время потребности Европы в энергии существенно возрастут в ближайшие 15 лет. В частности, зависимость от импорта энергоносителей за это время вырастет с 50% до 70%, в т.ч. от нефти — с 70% до 85%, газа — с 40% до 70%.

Касаясь стран, которые могут выступать поставщиками нефти, Г.Шредер отметил Саудовскую Аравию, Иран и Ирак на Ближнем Востоке, а также Нигерию и Алжир. «Ситуацию в этих странах нельзя назвать стабильной», сказал он. Именно в связи с этим еще большую важность приобретает сотрудничество с Российской Федерацией.

Говоря о проблеме вокруг Ирана, Г.Шредер выразил уверенность, что эту проблему необходимо решать путем переговоров. Он отметил, что выступает против силового вмешательства, а экономические санкции против Ирана могут быть эффективны только в том случае, если они будут касаться поставок нефти. «Если они не будут касаться поставок нефти, это будет неэффективно с экономической точки зрения, а если будет относиться, это приведет к росту цен на нефть», — сказал он. По оценкам экспертов, если вводить такие санкции, цена на нефть может взлететь существенно выше 100 долл. за бар., отметил Г.Шредер.

Касаясь проектов, осуществляемых в России по поставкам газа, Г.Шредер отметил важность реализации проекта по строительству Северо-Европейского газопровода. «Газопровод дает диверсифицированный подход к поставкам газа в Европу», — сказал он.

Г.Шредер напомнил, что большие объемы газа сейчас поставляются через Украину, и выразил

мнение, что необходимо существенно сократить поставки газа через эту страну. Он также отметил, что данный газопровод также будет полезен для Великобритании, поскольку он будет давать возможность поставлять газ в северные области страны. Interfax, 19.6.2006г.

— В Роснефти назначен новый вице-президент, который будет курировать стратегические инвестиционные проекты компании, внешнее финансирование, а также бизнес-планирование и мониторинг. Как говорится в сообщении Роснефти, эту должность займет являвшийся с 2005г. соруководителем инвестиционно-банковского подразделения Morgan Stanley в России Питер О'Брайен (Peter O'Brien).

Как отмечается в пресс-релизе компании, он также возглавит недавно созданную группу финансовых советников президента компании. Планируется, что О'Брайен приступит к исполнению своих обязанностей с 3 апр., а на ближайшем заседании совета директоров он будет избран в состав правления компании, а также станет первым заместителем председателя инвестиционного комитета Роснефти.

О'Брайену 36 лет. В США он с отличием закончил Колумбийский университет (магистр делового администрирования), а также Университет Дьюка (бакалавр гуманитарных наук по направлению «Российские исследования»). Новый вице-президент по стратегическим инвестпроектам свободно владеет русским языком, имеет одиннадцатилетний опыт работы в финансовой сфере, включая последние шесть лет — в Morgan Stanley, где занимался оказанием инвестиционно-банковских услуг нефтяным и газовым компаниям стран Европы и бывшего СССР.

В течение этого периода О'Брайен выступал консультантом по ряду стратегических операций и сделок, в т.ч., по реализации компаниями НОВА-ТЭК и Statoil программ первичного размещения акций (ИРО), а также приобретению российским государством 10,73% акций Газпрома и образованию ТНК-ВР. «Опыт О'Брайена в реализации сложных проектов и хорошее знание финансовых рынков окажется весьма полезным компании на текущем этапе ее развития», — приводится в сообщении мнение руководства Роснефти. РИА «Новости», 30.3.2006г.

— Цена мартовских фьючерсных контрактов на нефть марки WTI в ходе торгов в электронной системе Нью-Йоркской товарной биржи (NYMEX) в пятницу утром выросла на \$0,49 по сравнению с итоговой котировкой четверга и составляет \$58,95 за бар., сообщило агентство Блумберг. Нефть дорожает из-за роста напряженности вокруг Ирана, который, как считают многие, отвергнет компромиссное предложение России об обогащении урана на российской территории.

Стоимость нефтяных фьючерсов с поставкой в марте на NYMEX 16 фев. поднялась на 1,4% (на \$0,81) — до \$58,46 за бар. На Трансконтинентальной фьючерсной бирже ICE Futures (бывшая Международная нефтяная биржа, Лондон) цена фьючерсов на нефть Brent на апр. в четверг выросла на \$0,64 — до \$58,79 за бар. Котировка апрельских контрактов на Brent на NYMEX 16 фев. поднялась на \$0,69 до \$58,85 за бар. Цена российской нефти Urals (с.и.ф. порты Средиземноморья) в четверг составила \$54,16 за бар., что на \$0,68 выше це-

ны spot 15 фев. Экспортная нефть из России с поставкой в порты Западной Европы (Urals с.и.ф. С.-3. Европа) стоила \$53,71 за бар. (+\$0,68), Siberian Light (с.и.ф. С.-3. Европа) — \$56,06 за бар. (+\$0,68). Иран передал России официальное уведомление о намерении направить свою делегацию в Москву 20 фев. для переговоров по предложению России о создании совместного предприятия по обогащению урана. Interfax, 17.2.2006г.

— Международные нефтяные компании испытывают большие сложности в получении доступа к крупнейшим мировым запасам нефти и газа, которые контролируются на государственном уровне, заявил исполнительный директор BP Plc Джон Браун, сообщило агентство Блумберг. «Ресурсы, на которые мы в скором времени будем рассчитывать, закрыты для инвестиций иностранных компаний», — сказал Д.Браун на ежегодной конференции Energy Institute в Лондоне. Агентство отмечает, что крупнейшие мировые нефтегазовые резервы находятся на Ближнем Востоке, в России и Западной Африке.

Саудовская Аравия, национализировавшая нефтяную промышленность в 1970-х, не допускает зарубежных инвесторов в разведку и добычу нефти. Иран запрещает какое-либо иностранное участие в энергетическом секторе. В Южной Америке и Западной Африке состязание за разработку новых ресурсов выигрывают госкомпании. В прошлом году Chevron Corp. и Exxon Mobil Corp. проиграли в борьбе за наиболее перспективные нефтегазовые месторождения в Нигерии компании, которая была подконтрольна правительству Южной Кореи. Royal Dutch Shell Plc проиграла аукцион на разработку офшорного месторождения газа в Венесуэле, когда в борьбу вступила госкомпания Бразилии. Interfax, 16.2.2006г.

ХИМПРОМ, ФАРМАЦЕВТИКА

— На II Международной конференции «Термоэластопласты — 2008» обсуждалось состояние российского рынка термоэластопластов (ТЭП), которое, как и прежде, остается сложным, поскольку объемы и видовая структура выпускаемых термоэластопластов незначительны. Кроме того, сохраняется высокая степень зависимости от импорта. Одной из причин такой ситуации является низкий спрос на внутреннем рынке ТЭП. Таким образом, назрела необходимость расширять российский рынок потребления ТЭП и увеличивать ассортимент выпускаемой продукции.

В наст.вр. в составе ФГУП «НИИСК» работают два опытных завода, которые выпускают различные виды диенстирольных (метилстирольных) термоэластопластов (ДСТ).

ДСТ широко используются в различных отраслях промышленности: как конструкционные материалы в производстве композиций для подошвы обуви, для модификации кровельных и дорожных битумов, пластмасс, при приготовлении мастик и клеев, изготовлении оболочек кабелей.

На предприятии разработаны ДСТ-ЗОР и ДСТ-ЗОР-01 ТЭП, пропилен-стирольные ТЭП, а также термоэластопласты на основе метилстирола и бутадиена, которые отличаются повышенной тепло- и морозостойкостью и могут применяться для производства оболочки кабеля бытового назначения. В России имеется сырье и, возможно, в ближайшем будущем будет начато производство данного вида термоэластопластов.

Перспективным является выпуск изопрен-стирольных термо-эластопластов, которые используются для создания адгезивных материалов. Ряд отечественных предприятий планировали начать производство изопрен-стирольных ТЭП, однако в России отсутствуют потребители этого полимера.

Отличным материалом конструкционного назначения, разработанным ФГУП «НИИСК» им. Лебедева, является бутадиен-стироль ТЭП. Он обладает высокими гигиеническими характеристиками и эластичностью, а также хорошо перерабатывается.

М. Иванова, главный технолог ОАО «Камский завод полимерных материалов», представила на конференции новые серии термоэла-стопластов «Камлен» на основе гидрированных и негидрированных стирольных блок-сополимеров. Компания в наст.вр. выпускает несколько видов термопластичных эластомеров (ТПЭ). К ним, в первую очередь, относится олефиновый ТПЭ «Камлен серии 2», который представляет собой компаунд на основе невулканизованного этиленпропиленового каучука и полиолефина. Для его производства используется тройной сополимер этилена, пропилена и диена («СКЭПТ», «Эла-стокам») и полипропилен, производимые ОАО «Нижнекамскнеф-техим».

Вторая группа продуктов – сти-рольные ТПЭ на основе негидрированных стирольных блок-сополимеров («Камлен серии 8»), которые уже давно известны в России. «Камлен серии 8» преимущественно используется для производства подошв обуви, также он находит применение в производстве некоторых товаров народного потребления. И, наконец, в третью группу входят совсем новые для России ТПЭ на основе гидрированных стирольных блок-сополимеров («Камлен серии 7»). «Камлен серии 7» обладает лучшими свойствами практически по всем показателям, но его применение ограничивает более высокая цена. В основном он используется в производстве оконных уплотнителей, в автомобильной промышленности, а также для производства товаров народного потребления.

Говоря о перспективах развития предприятия, М. Иванова отметила, что в тек.г. «Камский завод полимерных материалов» планирует увеличить марочный ассортимент ТПЭ «Камлен серий 7 и 8»: стандартных марок, марок для соэкструзии и соинжек-ции, прозрачных марок, в т.ч. для пищевой и медицинской промышленности, марок для кабельной промышленности, в т.ч. с пониженной горючестью и т. д. В 2009г. компания намерена разработать маслобензостойкие ТЭП.

Выступление на конференции заведующего лабораторией органических вяжущих материалов ОАО «СоюзДорНИИ» Л. Гохмана было посвящено перспективам применения ТЭП для дорожных, мостовых и аэродромных покрытий. Совершенствование транспортной инфраструктуры, в т.ч. автомобильных дорог, на сегодняшний день является одним из основных направлений государственной политики. Срок службы дорожных покрытий сейчас не превышает 5-6 лет, а в основном составляет 2-3г. Поэтому, по мнению специалиста, более выгодного финансового вложения, чем в дорожное строительство, в данный момент трудно себе представить. Перспективные объемы применения органических вяжущих материалов в СССР со-

ставляли 60 тыс.т. в год, в РФСР – 35 тыс.т. в год, сегодня этот показатель, по-видимому, увеличится вдвое. Но перспективы развития отрасли, по словам Л. Гохмана, зависят от того, какой будет техническая политика государства.

ОАО «СоюзДорНИИ» сделало все возможное для того, чтобы термоэластопласты применялись как модификатор, способствующий тому, чтобы органические связующие материалы удовлетворяли всем требованиям, которые предъявляют эксплуатационные и климатические условия.

Как подчеркнул Л. Гохман, к сожалению, сегодня в России организации, занимающиеся строительством и эксплуатацией дорог, не заинтересованы в увеличении сроков службы дорожных покрытий.

Поэтому развитие отрасли будет тормозиться, если крупные производители термоэластопластов не будут лоббировать на государственном уровне применение ТЭП более высокого качества в строительстве дорог.

Однако производители ТЭП дали ясно понять, что не спешат объединяться с потребителями. Так, представитель «Сибур» заявил, что каждая отрасль сегодня должна научиться решать свои бизнес-проблемы самостоятельно. Единственное, что «Сибур» может сделать, это увеличить производство термоэластопластов для дорожного строительства, и над этим проектом компания работает.

Тему применения термоэластопластов в дорожном строительстве продолжил заместитель директора по производству и инновациям Главного управления автомобильных дорог Нижегородской обл., который поделился опытом применения полимерно-битумных вяжущих (ПБВ) в верхних слоях дорожных покрытий. На примере произведенного его организацией ремонта Волжского моста он рассказал о новейших технологиях, применяемых в дорожном строительстве. К ним, в частности, относятся геосинтетические материалы, армирующие асфальтобетон, литой асфальтобетон на ПБВ, щебеночно-мастич асфальтобетон на ПБВ и различные добавки к полимерно-битумным вяжущим. БИКИ, 9.9.2008г.

– ОАО «МХК «ЕвроХим» привлечет кредит ряда западных банков на 1,5 млрд.долл. Об этом говорится в сообщении ОАО «Невинномысский Азот», которое выступает поручителем по кредиту. Кредиторами выступают ING, Barclays, BNP Paribas и другие. Ставка по кредиту определяется как базовая ставка плюс маржа в 1,8% годовых и обязательные затраты, уточняется в сообщении. Кредит предоставляется под залог имущества на сумму до 1,8 млрд.долл.

ЕвроХим – крупнейший в РФ производитель минеральных удобрений, входит в тройку европейских и десятку мировых лидеров отрасли, объединяет добывающие, производственные предприятия, а также логистические компании и сбытовую сеть в различных регионах мира с общей численностью 23 тыс. работающих. Производственные предприятия – ОАО «Невинномысский Азот» (Ставропольский край), ОАО «Новомосковская акционерная компания «Азот» (Тульская обл.), ОАО «Ковдорский горно-обогатительный комбинат» (Мурманская обл.), ООО «Промышленная группа «Фосфорит» (Ленинградская обл.), ОАО «ЕвроХим-Белореченские минудобрения» (Краснодарский край) и Lifosa AB (Литва, ЕС). В

состав холдинга входит также ООО «ЕвроХим-ВолгаКалий», созданное для освоения Гремячинского месторождения калийных солей (Волгоградская обл.).

Чистая прибыль МХК «ЕвроХим» в 2007г. по МСФО выросла в 2,3 раза до 16,174 млрд. руб. по сравнению с 6,986 млрд. руб. в 2006г. Выручка-нетто от продаж выросла на 38% до 73,821 млрд. руб., Ebitda – на 89% до 22,51 млрд. руб., прибыль до налогообложения – в 2,1 раза до 20,234 млрд. руб. Выручка от продаж на экспорт составила в пред.г. 60,316 млрд. руб., что в 1,5 раза больше показателя в 40,865 млрд. руб. годом ранее.

Основные акционеры ЕвроХима – председатель Совета директоров Андрей Мельниченко (95%) и гендиректор Дмитрий Стрежнев (5%). ЕвроХим занимает 30 место в рейтинге «Ведущие предприятия России» по итогам 2006г., представленном рейтинговым агентством АК&М в окт. 2007г. АК&М, 3.9.2008г.

– К числу химических товаров с высокой добавленной стоимостью относятся полиуретаны – класс синтетических эластомеров с программируемыми свойствами. Полиуретаны (ПУ) представляют собой сравнительно новый класс полимерных материалов, получаемых в результате полимеризации двухатомных спиртов (гликоли) и ди-изоцианатов (полиэфиры) разного химического состава.

Различают четыре основных типа полиуретанов: полиэтер/TDI, полиэстер/TDI, полиэтер/MDI, по-лиэстер/MDI.

Доля полиуретана в мировом производстве пластмасс составляет 9,2% (в России – лишь 5,5%). Каждый житель Северной Америки и Западной Европы ежегодно потребляет 6,7 кг. и 5,3 кг. полиуретана соответственно, в то время как россиянин – всего 1,7 кг.

Из четырех «гигантов» современной крупнотоннажной индустрии пластических масс – полиэтилена, поливинилхлорида, полистирола и полиуретана – последний является, безусловно, наиболее универсальным материалом.

В отличие от большинства других крупнотоннажных пластмасс его рынок (как и рынки сырьевых материалов для его выпуска) даже в индустриальных государствах развивается темпами, в разы превышающими показатели, наблюдаемые для других нефтехимика-тов.

Мировой рынок полиуретана расширяется в последние годы быстрыми темпами: в I пол. 2000гг. – на 10% ежегодно. В наст.вр. мировой спрос на полиуретан стабильно растет примерно на 5% в год.

Благодаря разнообразию форм, которые могут принимать полиуретаны – от мягких пенопластов до твердых материалов с различными свойствами, они применяются в производстве широкого круга товаров, в т.ч. продуктов для автомобильной промышленности, предметов бытового назначения, продукции электронного машиностроения и электронной промышленности, высоко- и низкотемпературных изоляционных материалов, а также товаров спортивного и до-сугового назначения.

Мировой выпуск полиуретанов в 2006г. превысил 11 млн.т. (прогнозный показатель – 8,8 млн.т.), что соответствует 5 месту в секторе производства полимеров (после полиэтилена, полипропилена, ПВХ, стироловых полимерных матери-

лов и ПЭТ). Выпуск полиуретанов налажен в 156 странах.

В Европе общий объем производства полиуретанов выше 2 млн.т., из них в производстве пен используется 30%.

США – крупнейший в мире потребитель полиуретанов. На Северную Америку приходится 35% их мирового потребления, на Европу – 33%, Азию и Океанию – 22%.

Средний прирост спроса на ПУ материалы в мире оценивается в 5% в год. По регионам этот показатель составляет (%): АТР – 10, Европа – 3, Южная и Центральная Америка – 3, Ближний и Средний Восток – 2.

Германия, США и Италия являются ведущими экспортёрами, обеспечивая более 54% мирового экспорта полиуретана.

Наиболее высокими темпами растет потребление полиуретанов производителями ЛКМ, в наст.вр. их доля в общем потреблении полиуретана достигла 10,5%. Однако ведущими сферами потребления полиуретана являются производство обуви и товаров для спорта и отдыха (25% рынка), автомобильная промышленность (21%), специальные области применения (20%) и строительство (14%).

Полиуретановые покрытия являются наиболее привлекательным рынком, где среднегодовые мировые темпы прироста составляют 5%, в т.ч. в Европе – 8-9%.

Получение полиуретановых продуктов было бы невозможным без использования соответствующих сложных полиэфиров.

Сложные полиэфиры – высокомолекулярные соединения, которые содержат в макромолекуле сложную эфирную связь. Это довольно обширный класс веществ, свойства и области применения которых зависят от состава макромолекул, их строения, молекулярного веса, наличия активных функциональных групп и т. д. В зависимости от этого они могут использоваться как самостоятельно (поликарбонаты, алкидные смолы, полиэтилентерефталаты), так и служить промежуточными соединениями для получения других продуктов. Отдельную группу составляют сложные полиэфиры содержащие активные гидроксильные группы – называемые обычно «полиолами». Они применяются в качестве базового сырья в производстве пенополиуретанов, полиуретанов, эпоксидных смол, смол для производства лаков и красок. Сложные полиэфиры делятся на две основные группы – ароматические и алифатические.

Свойства получаемых продуктов, области применения и способы их переработки зависят как от состава и структуры сложных полиэфиров, так и от состава и структуры соединений, с которыми они вступают в реакцию для получения конечного продукта. Крупнейший потребитель полиолов на основе сложных полиэфиров – производство пенополиуретанов, полиуретанов и изделий на их основе.

В мировом полиуретановом производстве используется 4 млн.т. полиолов, из которых 600 тыс.т. приходится на полиолы на основе сложных полиэфиров, как алифатических, так и ароматических. Несмотря на то, что на сложные полиэфиры в мировом потреблении полиолов для полиуретанового сектора приходится только 15-18%, они широко используются для получения целого ряда

полиуретановых продуктов с высокими прочностью на растяжение, сопротивлением износу, термической стойкостью. Они нашли применение в тех областях, где такие характеристики весьма важны: в производстве эластомеров, эластичных пен, покрытий, искусственной кожи, клеев и герметиков, причем получение целого ряда полиуретановых продуктов было бы невозможным без применения соответствующих сложных полиэфиров.

Годовой прирост потребления сложных полиэфиров для производства полиуретанов за последние пять лет, по ряду оценок, составил 3-5%.

Вышеприведенная таблица отражает распределение потребления сложных полиэфиров в производстве полиуретанов в мире в целом, при этом по отдельным странам или регионам это соотношение может существенно отличаться.

Производство и использование тех или иных полиуретанов зависит от таких факторов, как уровень и направление развития экономики, требования национальных стандартов и пр. Так, в ЕС основным потребителем сложных полиэфиров является автомобилестроение и машиностроение, в Китае – производство искусственных кож, в Юго-Восточной Азии – производство обуви. В США 81% потребляемых сложных полиэфиров используется для производства жестких пенополиуретанов, применяемых в качестве термоизоляционных материалов для трубопроводов, жилых зданий, промышленных объектов, танкеров. Причем для этих целей преимущественно используются ароматические полиэферы, а сэндвич-панели изготавливаются только на основе таких полиэфиров. Ароматические полиэферы позволяют получать более термо- и огнестойкие пенополиуретаны, получившие название полиизоциануратов, и не применять при этом не всегда безопасные антипирены. На сегодняшний день США являются несомненным лидером в производстве и потреблении ароматических полиэфиров и полиизоциануратов.

В странах ЕС в связи с ужесточением противопожарных норм и постепенным введением запрета на использование целого ряда антипиренов, вспенивателей на базе негорючих фреонов (включаемых в разряд озоноразрушающих) и пожароопасных вспенивателей (цикло-пентан, пропан-бутан) повысился спрос на ароматические полиэферы. Только в Великобритании спрос на них возрос за прошлый год почти на 40%.

Учитывая эту тенденцию, американские фирмы стремятся повысить свое влияние на Европейском континенте. Так, компания KoSa удвоила свои производственные мощности в Европе по выпуску ароматических полиэфиров, а компания Stepan Co построила и намерена ввести в эксплуатацию в тек.г. новый завод мощностью 40 тыс.т. в год с тем, чтобы занять доминирующее положение на рынках ЕС и Восточной Европы. Особый интерес компания Stepan Co проявляет к рынку однокомпонентных монтажных пен, потребление которых в Европе достигло 100 млн. баллонов в год.

Основным препятствием для более широкого применения сложных полиэфиров является их относительно высокая стоимость, зависящая от ситуации на рынке нефти. Поэтому во всем мире ведутся активные поиски альтернативных технологий.

Современная полиуретановая индустрия делится на два основных сектора: производство пенополиуретанов и невспененных полиуретанов. К первой, более крупной группе относятся жесткие, полужесткие, эластичные, формованные, блочные, легкие, тяжелые, интегральные, однокомпонентные пенополиуретаны. Вторая группа включает разновидности эластомеров (литьевые, вальцевые, термоэла-стопласты, литьевые пластики), полиуретановые волокна и ткани, а также материалы, в состав которых входит полиуретан (герметики, клеи, покрытия, лаки, краски).

Полиуретаны – это уникальные синтетические полимерные материалы. Полиуретановые материалы являются авангардом синтетических пластиков и применяются в разнопрофильных секторах потребления как в качестве сырья, так и готовой продукции. Эластомеры полиуретана все активнее заменяют резиновые аналоги, рынок лаков уже кажется невозможным без ПУ-составов, а гипсовый декор отходит в прошлое, уступая место незаменимым в строительстве ПУ-пенам.

Как заменители резины ПУ широко применяются в промышленности, для изготовления деталей, работающих в экстремальных условиях, характеризующихся высокими знакопеременными нагрузками и температурами или агрессивными средами.

Несмотря на востребованность многими секторами экономики, в России потребление полиуретана на душу населения пока в 5 раз ниже, чем в развитых странах (в 2 раза меньше, чем в среднем в мире). Сложилась чрезвычайно высокая импортная зависимость РФ по данному товару и практически полная – по сырью для его выпуска.

На основе полиуретанов получают широкий круг материалов: наполненных, армированных, вспененных, ламинированных и других, изготовленных в форме плит, листов, блоков, профилей, волокон, пленок и др.

Свойства полиуретана как материала с неограниченными возможностями проистекают из принципиальных особенностей его синтеза на базе двух типов сырья – изоцианата и полиола. При смешивании двух готовых к переработке жидких компонентов системы, содержащие различные вспомогательные средства (катализаторы, вспениватель, стабилизаторы и т. д.), образуется реакционноспособная смесь. В зависимости от рецептуры и соотношения компонентов при соответствующей технологии можно отрегулировать свойства образующегося полиуретана – получить жесткий, мягкий, интегральный, ячеистый (вспененный) или монолитный материал. Полиуретаны могут быть вязкими жидкостями или твердыми продуктами – от высокоэластичных мягких резин до жестких пластиков, которые перерабатываются практически всеми существующими технологическими методами: экструзией, прессованием, литьем, заливкой.

В число основных отечественных и зарубежных компаний, лидирующих в области производства, дистрибуции полиуретанов и изделий из них, а также создания технологии и оборудования для производства полиуретанов, входят Bayer, Bayer Material Science, Dow Chemical, Huntsman, Mitsui and Co, Yantai Wanhua Polyurethanes, Air Products, Basf, Berstorff, Cannon, Crompton Europe, Dow, Solvay, ЗАО «Блокформ», ООО НВП «Владипур»,

ОАО «Казанский завод синтетического каустика», ООО «Канон Евразия», ООО «Корунд», ОАО «Кронос СПб», ОАО «Пластик», ПК «Полимер Комплекс», ЗАО НПП «Полной П», ЗАО НПП «Сотекс», ООО «Эластокам», концерн «Азербайджан», «Евротруб-пласта», «Эластокама».

Анализ показывает, что основными направлениями стратегии ведущих западных игроков в области развития производства и сбыта ПУ и изделий из него являются создание совместных предприятий, освоение новых развивающихся рынков, концентрация производства (приобретение лидерами предприятий у аутсайдеров, интенсификация строительства в центрах мировой нефтехимии), комплексное развитие сектора, решение сырьевой проблемы (как будет показано далее, сектор характеризуется ускоренным ростом стоимости сырья) и создание новых изделий из полиуретана.

В этом отношении представляют интерес общие направления рыночной стратегии ведущего игрока — компании Bayer. Она обосновала и осуществляет комплексную программу, предполагающую наращивание производственных мощностей, выделение крупных ассигнований на исследование и разработки, расширение электронной коммерческой деятельности. Особый акцент будет сделан на развитии новых областей применения производимых ею термопластиков и полиуретанов.

Производство полиуретанов и поликарбонатов является основой бизнеса Bayer, обеспечивая продажи на сумму примерно в 10 млрд. евро. На 50 заводах производится 4 млн.т. полимеров, которые конкурируют с продукцией таких компаний, как Dow Chemical, Basf, Elastogram и GE Plastics. В сырьевом секторе TDA Bayer является мировым лидером.

Несмотря на то, что динамика продаж остается положительной, показатели по полимерной отрасли снижаются вследствие резкого роста стоимости нефтехимического сырья и энергии, а также экономического застоя в ключевых регионах.

Помимо высоких цен на сырье, экономическую базу рассматриваемого производства подрывает замедление роста экономики США. В наступающий момент на производство полимеров компании Bayer негативно влияет существенное снижение американского производства автомобилей. Экономический спад из США может распространиться и на Европу. Тем не менее Bayer не прогнозирует длительного экономического застоя и рассматривает нынешнее «похолодание» мирового экономического климата как временное явление. Компания продолжает вкладывать средства в полимерный бизнес для укрепления ключевых позиций на рынке высококачественных пластмасс в перспективе.

Bayer начала реализацию масштабных инвестиционных программ. Несмотря на трудности, Bayer в качестве стратегической цели разработала план, предполагающий 15% увеличение дохода от продаж полимеров. Для достижения этой цели компанией начата реализация комплексной программы всестороннего сокращения издержек производства.

Однако для сохранения прибыльности необходимо повышение цен. Это будет невозможно без выполнения таких элементов стратегии, как рас-

ширение выпуска, внедрение новой продукции и новых форм ее реализации, развитие собственного сырьевого производства и др.

Компания объявила о намерении продолжать агрессивную инвестиционную политику, призванную поддержать расширение производства. Она усиливает свое присутствие в Северной Америке и Европе, а также внедряется на быстрорастущие рынки Азии, что поможет ей гибко реагировать на глобальные тенденции в развитии полимерных рынков.

В I пол. 2000гг. Bayer инвестировала в сектор полимеров 1,7 млрд. евро в год, из которых 1,4 млрд. направлялось на создание новых производственных мощностей. Еще 300 млн. евро ежегодно вкладывалось в исследования и разработки, касающиеся поиска новых материалов.

Заметная доля этих средств предназначалась для полиуретано-вого отделения Bayer. Помимо приобретения полиолового отделения компании Lyondell, обошедшегося Bayer в 2,45 млрд.долл., компания строит фабрики по производству MDI и TDI в шт. Техас. Инвестиции в эти мощности составили почти 300 млн.долл. Производство TDA компании Bayer стало доходным с 2004г. после открытия нового завода по производству TDA на территории химического комплекса концерна в г. Дормаген. Это новое предприятие должно сыграть ключевую роль в расширении производства новых материалов. Специалисты концерна считают, что мировой рынок полиуретанов будет расширяться примерно на 5% в год, а новое производство поможет концерну удовлетворить растущий спрос.

Bayer превратила полиоловый модуль на фабрике в шт. Техас в производство непрерывного цикла. Полиолы марки Impact, производимые на предприятии, в основном предназначены для изготовителей гибких пен. Ключевые партнеры фирмы перешли на полиолы марки Impact и весьма удовлетворены качеством продукции и ее рабочими характеристиками. Bayer считает, что использование поли-олов марки Impact позволяет снизить количество выбросов газообразных органических соединений, сопровождающих производство пены. Для продуцентов гибких пен, от которых постоянно требуют сокращения выбросов, это является важным преимуществом.

Одно из приоритетных направлений стратегии Bayer — укрепление ведущего положения на рынке сырья для производства полиуретана. Приобретение предприятия по производству полиолов, принадлежавшего Lyondell, является важнейшим достижением группы Polyurethanes Business Group. Обладая 25-30% долей на рынке изоцианатов и более чем 25% долей на рынке полиолов, фирма является ведущим мировым поставщиком сырья и технологий для производства полиуретана.

Приобретение предприятия Lyondell помогло компании Bayer укрепить свое положение на рынке и стать вторым по величине поставщиком полиолов. Свойства новых полиолов, производимых с использованием технологического процесса Impact, открывают множество новых возможностей для их применения (например, производство практически не имеющих запаха эластичных пенопластов для мягкой мебели).

В 2003г. компании Bayer и Lyondell Chemical (Хьюстон, шт. Техас, США) ввели в эксплуатацию новый завод по производству оксида пропилена и

стирола в г. Ма-асвлакт, недалеко от г. Роттердам (Нидерланды), где выпускается 285 тыс.т. оксида пропилена и 640 тыс.т. стирола в год.

Оптимизация снабжения сырьем, обусловленная пуском этого совместного предприятия, позволила увеличить годовую мощность крупнейшего в Европе завода по производству полиолов с применением процесса Impact в г. Антверпен (Бельгия) со 120 тыс.т. приблизительно до 300 тыс.

Новое предприятие будет играть важную роль в обеспечении долгосрочной стабильности поставок дешевого оксида пропилена как главного сырья для производства простого полиэфира.

Несмотря на новые инвестиции, бизнес-группа Nafta (одно из основных подразделений Bayer) в сфере производства полиуретанов сталкивалась с трудностями, возникающими из-за высоких цен на сырье и энергию. Принято решение по закрытию одного из модулей по производству сырьевого полиуретана в шт. Западная Виргиния производительностью 40 тыс.т. MDI в год, поскольку в условиях повышающихся цен на сырье и энергию его эксплуатация стала экономически невыгодной. В рамках программы реструктуризации концерн Bayer закрыл и ряд других нерентабельных предприятий.

Крупные программы компании осуществляются в отношении продукции с высокой добавленной стоимостью. Так, рост в сфере специальных каучуков превысит средние показатели.

Разработка новых материалов и технологий открывает новые возможности использования пластмасс в автомобилестроении. Кроме того, было разработано новое поколение пластификаторов, получивших разрешение на применение, предусматривающих контакт с пищевыми продуктами и являющихся альтернативой пластификаторам на основе фталатов. Еще одним видом продукции, имеющим большое будущее, является группа материалов, не содержащих галогенов сложных эфиров фосфорной кислоты. Эти продукты используются, в числе прочего, в качестве анти-пиренов, входящих в состав панелей из жесткого пенопласта. В случае возгорания они действуют как ингибиторы горения, не образуя при этом агрессивных газов.

Наибольший объем капиталовложений в основные фонды Bayer, как и других ведущих игроков, сконцентрирован в перспективных регионах. Так, ранее Bayer инвестировала 450 млн.долл. в строительство нового завода в Китае. Сейчас Bayer Jinling Polyurethane (совместное предприятие Bayer с китайской компанией Sinopec Jinling Petrochemical) удваивает свои мощности. Выпускаемая здесь поли-уретановая продукция используется в автомобилестроении КНР. Продукция предприятия используется также в качестве изоляционных материалов в производстве систем охлаждения, в строительстве, производстве контейнеров и коммунальных труб отопления.

В Китае (г. Шанхай) строятся крупнейшие в мире предприятия по производству дифенилметандиизо-цианата и толуолдиизоцианата (основных компонентов для производства полиуретанов) стоимостью 1,12 млрд.долл. Проект финансируется совместным предприятием, образованным немецким концерном Basf, американской компанией Huntsman и китайскими фирмами Sinopec (Holdings), Sinopec Shanghai Gaoqiao

Petrochemical, Huayi (Group) Company of Shanghai и Shanghai Alkali-Chloride Chemical Industry (Holdings).

Новое предприятие будет ежегодно выпускать 240 тыс.т. дифе-нилметандиизоцианата и 160 тыс.т. толуолдиизоцианата, а также ряд других продуктов, в т.ч. азотную кислоту, динитротолуол и нитробензол.

Концерн Basf в 2007г. начал производство полиуретанов в Китае (г. Шанхай). Новое предприятие базируется на площадке компании в пров. Пудун, где расположен центр по разработкам и внедрению полиуретановых систем. Предприятие будет снабжаться сырьем (дифенилметандиизоцианат и толуилдиизоцианат) с производственной площадки, расположенной в пров. Шеньян. Первое предприятие по производству композиций для технических пластмасс Basf открыл в середине 2007г. на площадке в пров. Пудун (завод мощностью 45 тыс.т. в год). В 2002г. был введен в эксплуатацию завод по производству полиизоцианатов стоимостью 110 млн.долл.

Концерн Basf расширяет мощности комплекса по производству дифенилметандиизоцианата (МДИ) в г. Антверпен (Бельгия). В 2007г. производительность двух линий комплекса, расположенного на площадке Basf-Verbund, вырастет с 450 тыс. до 560 тыс.т. в год.

Одновременно Basf строит две новые установки по выпуску сырья для МДИ – анилина и мононитробензола мощностью 180 тыс.т. и 280 тыс.т. соответственно, которые будут введены в строй вместе с новыми линиями МДИ.

Компания расширяет мощности МДИ для удовлетворения растущего мирового спроса на полиуретан. Площадка в Антверпене обслуживает потребителей не только в Европе, но и на Ближнем и Среднем Востоке, в Африке и Латинской Америке.

В г. Антверпен расположено единственное предприятие по производству МДИ Basf в Европе. Аналогичные заводы концерна расположены на площадках в г.г. Гайсмаре (США), Йосу (Республика Корея) и Шаолинь (Китай).

МДИ является основным сырьем для производства полиуретанов. Basf ожидает, что рынок МДИ в ближайшие годы будет расти на 6% ежегодно, прежде всего, в Азии. Во многом этот рост обусловлен развитием производства изоляционных материалов, изготавливаемых на базе МДИ. Они вносят ощутимый вклад в энергосбережение, а также в развитие инновационных технологий, например в производстве сэндвич-панелей и связующих материалов для плотин.

Ранее Basf совместно с партнерами ввела в эксплуатацию изоцианатный комплекс в химическом парке в Шанхае. Кроме того, концерн проводит испытания МДИ-установки в Китае, которая будет введена в строй в 2010г.

В мировом потреблении дифенилметандиизоцианата (MDI) 80% приходится на производство пенистого полиуретана. Жесткий пенопласт используется главным образом для изготовления строительных, упаковочных, изолирующих материалов, а также в рефрижераторах. Гибкий применяется в качестве фурнитуры и подстилающего слоя, а также при транспортировке.

Другими сферами потребления МДИ являются производство эластомеров, адгезивов, уплотните-

лей, покрытий и пластмасс. Этот химикат существует как в полимерной (сырьевой), так и в мономерной (очищенной) форме.

По сообщению продуцентов, в 2007г. отмечался высокий спрос на МДИ, в первую очередь за счет строительного сектора. Поставки товара были сбалансированы благодаря экспорту в Китай, где в пред.г. наблюдалась его нехватка. Базирующееся в Китае предприятие Shanghai Lianheng Iso-cyanate (совместное предприятие Basf и Huntsman) с дек. 2006г. испытывало технические трудности, однако с сент. 2007г. завод вновь стал эксплуатироваться в нормальном режиме.

По данным Merchant Research & Consulting (MR&C), мировой спрос на изоцианаты с 2006г. рос высокими темпами – на 7% в год, главным образом это было связано с оживлением на строительных рынках Европы, а также повышением спроса в Азии, на Среднем Востоке и в Африке (из-за введения новых регулирующих норм в строительстве).

Изоцианаты – важнейшие органические продукты, на основе которых получают полиуретаны для изготовления пенопластов, синтетических волокон, эластомеров, покрытий и клеев, а также вспомогательные химикаты для текстильной и целлюлозно-бумажной промышленности, фармацевтические препараты, гербициды.

Среди изоцианатов, выпускаемых в промышленном масштабе, наибольшее значение имеют толу-илендиизоцианат (ТДИ) и дифенил-метандиизоцианат (МДИ).

Среднегодовые темпы прироста спроса на ТДИ в период до 2009г. в странах Северо-Восточной Азии оцениваются MR&C в 7,5%, Юго-Восточной Азии – в 7%, Северной Америки – в 5,1% и Западной Европы – в 2,9%.

Производство эластичных и жестких пенополиуретанов является крупнейшей сферой потребления диизоцианатов. Так, 90% производимого ТДИ расходуется в производстве эластичных пенополиуретанов, а 85% МДИ – в производстве жестких пенополиуретанов.

Участники рынка ожидают, что 2008г. также будет для них благоприятным, поскольку введение нового законодательства в сфере энергетике должно стимулировать повышение спроса на изолирующие материалы, особенно в Центральной и Восточной Европе.

После ввода в эксплуатацию новых предприятий в КНР и Японии (в 2007г. и янв. 2008г.) мировой рынок МДИ характеризуется избытком производственных мощностей. Компания Basf также осуществила расширение годовых мощностей своего предприятия в г. Антверпен (Бельгия) на 110 тыс.т. По мнению некоторых источников, для поглощения избыточных объемов товара потребуется 2-3г.

С середины 2007г. цены на сырьевой МДИ оставались практически стабильными после снижения во II кв. В I кв. 2008г. для некоторых крупных покупателей контрактные цены были значительно снижены – на 50-70 евро на т. На чистый МДИ цены в янв. 2008г. сохранялись устойчивыми и составляли 1895-2040 евро за 1 т.

Ожидается, что цены на сырье для производства полиуретана в течение 2008г. будут расти. Тенденция к росту цен на сырье для производства полиуретанов наблюдается на рынке с начала тек.г. В

фев. МДИ подорожал в среднем на 50 евро на т. Однако избыток производственных мощностей, по-видимому, затормозит дальнейшее повышение цен.

Цены на ТДИ, которые, как казалось, уже достигли своего максимума, в фев. 2008г. продолжали расти. В Европе подорожание составило 80 евро на т. Растущее потребление ТДИ вряд ли стабилизирует рынок, на котором, скорее всего, продолжится рост цен.

В начале 2008г. производители полиолов для мягких ПУ-продуктов также повысили цены в среднем на 55 евро на т. Для мелких покупателей в фев. цена выросла на 60 евро на т. На полиол для жестких ПУ-продуктов цены повысились на 30 евро на т.

Отмеченные особенности мирового рынка ПУ обуславливают долгосрочную повышательную тенденцию цен. Так, за 2004г. цены выросли на 30-50%. Такой рост отмечается впервые за четыре года. Пик роста цен пришелся на МДИ -основное сырье для производства ПУ, что было вызвано останковкой крупнейшего завода в Европе и необычайно высоким спросом на ПУ в Азии. Как следствие – огромный дефицит данного материала на европейском рынке. Цена на МДИ для мелких и средних заказчиков в I кв. 2005г. достигала 2,4 тыс. евро за 1 т. В то же время рынок другого сырьевого материала для ПУ – ТДИ остается спокойным. Дефицит этого материала отсутствовал, и цена удерживалась на уровне 2 тыс. евро за 1 т. Завершение ремонта остановленного завода и запуск нового производства в Китае, как полагают, позволят ликвидировать дефицит и снизить цены.

В I кв. 2005г. цены на ПУ не превышали 2,5-3 тыс. евро за т., но уже в начале 2006г., согласно оценке торговых компаний, они поднялись до 2,7-3,5 тыс. евро за 1 т. По оценке, средние цены на ПУ в янв. 2008г. составили 3,4 тыс. евро за 1 т.

Расширение поставок наиболее конкурентоспособными поставщиками не только обусловило неблагоприятную для поставщиков тенденцию в динамике цен, но и вызвало реструктуризацию производства. Так, корпорация Dow объявила в 2006г. о закрытии в г. Фрипорт (шт. Техас, США) производственной линии по выпуску ТДИ. В связи со значительным объемом предложения на рынке этого продукта линия практически бездействовала с 2002г.

По прогнозу ICIS, в перспективе мировой спрос на МДИ будет расти в среднем на 7-8% в год, при этом наиболее высокие темпы (в 15% в год) ожидаются в Китае. Среднегодовой прирост спроса в остальных странах Азиатско-Тихоокеанского региона превысит 8%, а в Европе составит 6-7%.

К реализации в отрасли планируется ряд проектов. Так, в Европе Borsodchem намерена в 2011г. построить цех мощностью 200 тыс.т. в год, а Bayer MaterialScience изучает возможность сооружения к 2012-13гг. завода годовой мощностью 400 тыс.т. В наиболее крупных масштабах расширение мощностей осуществляется или предполагается в таких странах, как Китай, Индия, Иран, Республика Корея, Португалия и США.

В последнее время на рынке полиуретанов ощущалась острая нехватка некоторых необходимых для производства компонентов, в частности изоцианатов, добавок и агентов. Тем не менее в

ближайшие 10 лет на рынке сырья для полиуретанов сохранится относительно стабильная ситуация. Так, по данным IAL Consultants, к 2010г. мировой спрос на МДИ составит 4,188 млн.т., в то время как мощности по его производству достигнут 4,88 млн. Объем мощностей по выпуску ТДИ будет адекватен уровню спроса и составит 2,35 млн.т. Мировые мощности пропиленоксида в указанный период превысят спрос и составят 6,91 млн. и 6,59 млн.т. соответственно.

Компания Bayer Material-Science намеревалась приобрести полиуретановые активы греческой фирмы Dr. D. A. Delis. Ожидалось, что право собственности будет передано компании Bayer Hellas и производство интегрировано в общую систему выпуска полиуретанов компании Bayer MaterialScience под названием BaySystems Hellas. Соглашение должно было вступить в силу с начала 2008г.

Производство полиуретанов компании Dr. Delis ориентировано преимущественно на получение изоляционных материалов для строительной промышленности, а также материалов для производства обуви.

Bayer MaterialScience, лидер мирового рынка полиуретанов, развивает глобальную сеть центров полиуретановых системных решений, в частности, Bayer Material-Science расширяет азиатский бизнес полиуретанов. Так, компания организует свой первый в Индии комплексный центр системных решений, расположенный вблизи Нью-Дели. Большая часть потребителей полиуретановых систем, разрабатываемых в новом центре, будет представлена автомобилестроением, индустрией бытовой техники и обувной промышленностью. Центры полиуретановых системных решений предоставляют готовые к использованию системы полиуретановых сырьевых материалов для применения в производстве теплоизоляционных пенопластов для строительства, охладительных агрегатов, систем отопления и во множестве других специальных областей применения в автомобилестроении, обувной промышленности, индустрии спортивной экипировки. Центры системных решений обеспечивают быструю поставку материалов переработчикам полиуретана и предусматривают возможность сотрудничества с заказчиками в разработке индивидуальных решений.

Компании Bayer Polymers LLC и PolyOne Corporation образовали BayOne Urethane Systems, LLC – совместное (50/50) предприятие для разработки и распространения полиуретановых систем в США и Канаде. Полиуретановые системы – это полиуретановые компоненты (смеси изоцианатов и полиолов), которые разработаны для специфических областей применения.

Подразделение полиуретанов компании Bayer Polymers поставляет на мировой рынок полиуретановые системы и сырьевые материалы. Компания PolyOne, базирующаяся в г. Кливленд, является международным поставщиком услуг в области производства полиуретанов. В ее состав входят предприятия, производящие полиуретановые системы по требованиям заказчика. В первую очередь деятельность предприятия предполагается сосредоточить на таких рынках, как производство оснований ковровых покрытий, неавтомобильных эластичных литых пенопластов, наружных покрытий, обуви, панелей инструментов и фильтров.

Группа, занимающаяся производством пластмасс (Plastics Business Group), намеревается в будущем стать прежде всего поставщиком материальных и системных решений, а также готовых технологий, стремится занять ведущее положение на рынке в сфере решения технологических задач и оказания услуг. Материальным результатом такой стратегии стало появление новых продуктов, пользующихся успехом на рынке, таких как различные сорта полиамида Durethan® с возможностью электростатического покрытия и новое поколение антипиренов Bayblend FR 3000» (смесь поликарбонатов и сополимера акрилонит-рила, бутадиена и стирола), а также усовершенствованных технологических процессов, в частности предусматривающих регулирование температуры процесса литья под давлением (Centura). Новым направлением маркетинга является стратегия продвижения торговой марки многофункционального продукта Makrolon® при поддержке известных фирм, например компании Uvex, производящей защитные очки.

Bayer MaterialScience в 2007г. начала экологически чистое производство полиолов на основе растительного сырья. Полиолы наряду с изоцианатами являются ключевым компонентом в производстве полиуретанов.

Необходимость внедрения возобновляемых материалов в производство пластиков вызвана быстрыми темпами роста цен на нефть, а также тем, что продукты нефтепереработки наносят значительный вред окружающей среде. В наст.вр. данная проблема решается путем разработки технологий производства полиолов на базе сахароносных культур и растительных масел.

На основе полиолов растительного происхождения компания Bayer MaterialScience внедрила новую марку отверждающегося пенополиуретана.

Компания Liebherr разработала новую модель холодильника, в котором в качестве изоляционного материала используется пленка из жесткого пенополиуретана компании Bayer MaterialScience, в которой содержание материалов из возобновляемого сырья вдвое больше, чем в обычных системах из жесткого пенополиуретана. Использование нового изоляционного материала в производстве холодильников позволяет, в частности, снизить расход потребления энергии.

Bayer MaterialScience также выпустила материалы, имитирующие травяной покров. Новинка изготовлена из вязкоэластичного полиуретана с наложением мягких текстильных материалов. Новое изобретение обладает эффектом памяти (способностью восстанавливать исходную форму) и подходит для настила полов в ванной комнате или для производства ковровых покрытий.

Фирма Puren, специализирующаяся на производстве полиуретанов, в сотрудничестве с Siemens и Bayer MaterialScience разработала стенные акустические системы без громкоговорителей, получившие название PurSonic. Использование вибрирующей поверхности, а не громкоговорителя в обычном смысле основано на разработках компаний Siemens и Puren – создании звуковой плиты-резонатора, которую можно контролировать с помощью цифровой технологии. Устройство встраивается в стены и перекрытия. Каждая звуковая плита (для полного объемного звучания их требуется пять) вибрирует под действием звуковых ге-

нераторов, расположенных на ее обратной стороне. Тонкая звуковая плита-резонатор изготавливается из специального полиуретана, производимого из сырьевых материалов Desmophen® и Desmodur® компании Bayer. Использование этих материалов позволило снизить толщину звуковой пластинки до 5-7 мм. Создатели системы считают, что их изобретение будет по достоинству оценено любителями домашних кинотеатров. Возможно, в скором времени разработчики представят подобную акустическую систему для автомобилей.

В 2007-08гг. крупный европейский производитель специализированных марок термопластичных полиуретанов, имеющий представительства в Азии и в Северной Америке, – испанская компания Merquinsa (Барселона) разработала и начала производство новой серии алифатических термопластичных полиуретанов Pearlthane 92F, являющихся атмосферостойкими эластомерами, которые могут обрабатываться методами календрования, экструзии с раздувом и плоскощелевой экструзии. Термопластичные полиуретаны серии Pearlthane 92F не содержат галогенов и пластификаторов.

Новая серия полимеров компании Merquinsa может использоваться в широком спектре отраслей – от производства обуви и спортивных товаров до автомобильной и электронной промышленности. Так, полимер марки Pearlthane 92F88», обладающий высокой прозрачностью и ударопрочностью, рекомендован к использованию в производстве автомобильной защитной пленки.

Подразделение Bayer Polymer компании Bayer назвало фирму Air Products & Chemicals глобальным дистрибутором избыточных полупродуктов толуолди-изоцианата, являющихся сырьем для производства полиуретана. Air Products – первый дистрибутор, которого компания назначила для распространения полупродуктов толуолдиизоцианата (это достаточно крупная часть бизнеса Bayer Polymer). По сообщению Bayer, с запуском предприятия в г. Дор-маген (Германия) мощности по выпуску полупродуктов ТДИ в Европе и США превысят объем, необходимый компании для производства толуолдиизоцианата.

Немецкий концерн Linde и его партнер по совместной деятельности Shanghai Coking & Chemical заключили с китайским подразделением Bayer – компанией Bayer Polyurethane (Шанхай) рассчитанный на 15 лет договор о поставке ей водорода и угарного газа для использования в производстве исходных компонентов, из которых в дальнейшем вырабатывается полиуретан.

Linde и Shanghai Coking & Chemical многие годы сотрудничают в области производства водорода, угарного и углекислого газов. Продукты, поставляемые компанией Bayer Polyurethane, будут получены разделением синтез-газа, получаемого по экологически безопасной технологии газификации угля. Первая промышленная установка была введена в эксплуатацию в промышленном парке в Ка-оджине в 2006г. В середине 2008г. Планируется запуск следующей установки.

Иран внедряет зарубежные технологии получения изоцианатов. Благодаря широкому использованию в нефтехимии изоцианаты, при соединении которых с полиолом образуется полиуретан, находятся в центре внимания уже в течение 60 лет.

Производство изоцианатов весьма выгодно для экономики Ирана, однако технологии получения

изоцианатов монополизируются и для их внедрения необходимо партнерство с иностранными компаниями. С этой целью иранская National Petrochemical Co» в партнерстве с двумя европейскими фирмами основала компанию Karun Petrochemical Co, 40% акций которой принадлежит National Petrochemical Co и по 30% – шведской Komator и немецкой Hanza.

Проект компании Karun Petrochemical предусматривает строительство завода в специальной экономической зоне г. Машахр. Первая очередь предприятия сдана в эксплуатацию в 2005г., вторая – в 2007г. В реализации проекта принимают участие иранские промышленные компании Sadid Jahan Sanat, Oxin Sanat и Iran Tablo.

Karun Petrochemical Co планирует иметь 10 установок для производства различных изоцианатов – анилина, дифенилметандиизоцианата (9 сортов), толуолдиизоцианата, азотной кислоты, нитробензола, карбонил-дихлорида, динит-ротолуола, диаминолуола, полиметиленилфениламина и полиметиленилфенилдиизоцианата.

По оценкам, годовая стоимость продуктов, производимых компанией Karun, составит 147 млн. евро. Компания будет потреблять семь видов сырья для производства ТДИ, поставляемого нефтехимическим комплексом Bandar Imam, а также компаниями Fanavaran Petrochemical и Razi Petrochemical.

До недавнего времени мировой рынок был в состоянии поглотить 250 тыс.т. толуолдиизоцианата и дифенилметандиизоцианата, в то время как общий объем производства этих продуктов составлял только 80 тыс.т.

На долю США приходится 41% мирового производства изоцианатов, Европы – 31%. Ввиду высокой доходности данного производства западные компании неохотно продают производственные лицензии другим странам.

Важнейшим направлением современной комплексной стратегии по продвижению продукции является развитие электронной торговли. Решающая роль электронной коммерции в полимерном, в частности по-лиуретановом, бизнесе признается многими участниками рынка. В перспективе технологические и операционные порталы станут важнейшим показателем конкурентоспособности компаний.

Лидером в этой сфере стала Bayer, которая с 2000г. наряду с инвестированием в основные фонды и НИОКР планомерно расширяла деятельность в сфере электронного бизнеса, начавшегося с создания интегрированного информационно-биржевого портала Global BayerOne. В начале 2000г. Bayer вложила 90 млн.долл. в различные средства электронного доступа потребителей к продуктам компании. К 1 окт. 2001г. потребителям стала доступна первая версия глобального коммерческого сайта компании BayerONE. К концу первого года более чем 450 млн.долл. от продаж компании поступило через электронные коммерческие каналы.

В рамках своей стратегии в сфере электронной коммерции компания Bayer осуществляет пробные операции через консорциум химических компаний Elemica. Главное преимущество участия в Elemica заключается в подключении к единому рыночному центру, что позволяет эффективно проводить операции с другими компаниями. Кро-

ме того, для клиентов Bayer в качестве нового торгового канала был предоставлен информационный портал Omnexus. Независимая рыночная площадка Omnexus предназначена для потребителей промышленных термопластмасс, использующихся в инъекционном литье; здесь представлены полимеры, обрабатывающее оборудование и услуги.

Стратегия базируется не только на участии в Omnexus и Elemica, но и централизованном управлении поставками из одной точки, ставшем возможным благодаря открытию сервис-центра сектора полиуретанов в Нейссе.

В дополнение к отмеченным рыночным инициативам бизнес-группы полимерного сектора также открыли свои собственные информационные, технологические и коммерческие порталы. Следующей целью является объединение всех веб-сайтов различных организационных структур и регионов под девизом «лицом к покупателю».

По оценке, за 2001-04гг. объем продаж фирмы Bayer через электронные коммерческие каналы увеличился в 10 раз — с 500 млн. примерно до 5 млрд. евро, т.е. в некоторых секторах составил более половины всего объема продаж.

Количественные тенденции развития мирового и региональных рынков ПУ определяются особенностями его потребления. Круг сфер промышленного использования пенополиуретанов весьма широк и охватывает практически все отрасли. В число возможных областей применения полиуретана входят тепло- и холодоизоляция холодильников, транспортных рефрижераторов и складов-хранилищ; теплоизоляция трубопроводов, железобетонных и кирпичных сооружений, резервуаров; изготовление озонобезопасных теплоизоляционных плит, скорлуп; утепление и гидроизоляция зданий; изготовление сэндвич-конструкций с использованием обкладочных материалов; изготовление деталей радиоэлектронной промышленности, красочных валиков для полиграфической промышленности, прокладок, уплотняющих материалов и обувных подошв, а также деталей и узлов машин, функционирующих в экстремальных условиях; производство покрытий лопастей вертолетов, конвейерных лент, подшипников, элементов передней подвески и прочих механизмов; изготовление шовных нитей и протезов сердечно-сосудистой системы, сорбентов для выделения и концентрирования различных соединений из воздуха, природных и сточных вод, носителей для иммобилизации ферментов и органических реагентов, твердых полимерных матриц для сорбционно-спектроскопических методов анализа; разработка экономичных, экологически чистых и высококачественных лакокрасочных материалов, мебельных клеев-расплавов.

В быту полиуретан встречается повсюду — в виде рулевого колеса или матраса, подголовника или подлокотника, оболочки для кабеля, обувной подошвы или ролика для однорядного роликового конька, детских игрушек, губок, полосок для утепления окон, костюмов для защиты от радиации и пр.

Таким образом, полиуретан является универсальным, многопрофильным материалом, обладающим высоким потенциалом в отношении дальнейшего расширения сфер его использования.

К основным изделиям из ПУ относятся мягкие и твердые пены (используются главным образом

как термоизоляционный материал в строительстве или мебельной отрасли, в качестве покрытия для беговых дорожек и спортзалов, а также применяется при отделке салонов автомобилей; полиуретано-вые волокна, лаки, клеи, каучуки (для производства автомобильных шин).

Из ПУ можно изготавливать материалы с разнообразными свойствами, варьирующимися в зависимости от функциональности изо-цианатов и длины полимерной цепи. Полиуретаны обладают хорошей совместимостью с резиной и металлом, и затвердевание ПУ может осуществляться с помощью изменения температуры (термозатвердевание), а также под воздействием химических веществ. ПУ-акрилонитриловые композиты используются как покрытия и клеи, устойчивые к механическому и химическому воздействию, а также безопасные для окружающей среды. Прозрачные эластомеры ПУ применяются в производстве спортивной обуви. Эластичные микропористые ПУ-пены обеспечивают упругость спортивной обуви.

Большая часть ПУ потребляется в виде пен, на которые приходится 90% всех выпускаемых полиуретанов. Пены получают путем добавления в полимеризирующую массу порофора (порообразующее вещество), который генерирует газ во время экзотермической реакции образования ПУ.

В последнее время активно расширяется производство и использование полиуретановых эластомеров. Эластомеры из полиуретанов можно получать с широким диапазоном свойств. Благодаря высокому модулю прочности ПУ из них можно изготавливать изделия с более тонкими, чем из других эластомеров, стенками. На выпуск эластомеров полиуретана приходится 16% производства всех ПУ-материалов. Зачастую по своим характеристикам ПУ превосходят резины, что недостижимо для других эластомеров. Кроме того, возможна некоторая корректировка свойств ПУ-эластомеров благодаря соответственному подбору сырья и технологических процессов.

Благодаря широкому спектру свойств ПУ находят применение во многих отраслях промышленности: в автомобилестроении (эластичные и гибкие элементы, наружные и внутренние элементы кузовов, воздушные подушки, тормозные системы АБС), машиностроении (сцепления, втулки, узлы пневматической автоматики), электротехнической отрасли (покрытие гибких кабелей), производстве спорттоваров (пленки для покрытия трикотажных изделий, покрытие лыжных ботинок, подошвы футбольной обуви), текстильной и обувной промышленности; производстве бытовой техники и оборудования (ремни передач и емкости для транспортировки жидкостей), производстве медицинской техники (эластичные элементы капельниц, различные пленки).

На мировом рынке представлено значительное число различных видов термопластичных эластомеров ПУ (ТПУ-материалов), отличающихся по свойствам и сферам применения, в частности ТПУ фирмы AES (Бельгия) под торговыми марками Santoprene, Geolast, Dytron XL, Teresfin. Эти материалы представляют собой альтернативу материалам из натурального и синтетического каучука. ПУ можно перерабатывать на типовом оборудовании для термопластов, методом инъекции, выдавливания (с раздутием), каландрированием и т. п.

Термопластичные эластомеры полиуретана обладают важными для потребителей свойствами, такими как высокая стойкость на растяжение (50 МПа), большое удлинение по отношению к разрыву (500%), высокие ударо-прочность и эластичность, (включая низкие температуры), стойкость к действию смазок, жиров, кислорода и озона; а также к гидролизу.

Рядом компаний были разработаны полиуретановые материалы с большой термической стойкостью и устойчивостью к гидролизу при воздействии горячей воды.

Пены полиуретана применяются в строительстве как уплотнители и изоляторы. Они имеют хорошую совместимость с рядом строительных материалов — древесиной, бетоном, металлом. ПУ-пены можно разделить на монтажные и изоляционные. Первым характерны большая стойкость к сжатию, растягиванию и большая сила расширения. Изоляционные пены обладают хорошими изоляционными характеристиками, но не имеют достаточной устойчивости.

Среди основных преимуществ пен можно отметить низкий коэффициент теплопроводности (ниже, чем в стирольных пенах и натуральной шерсти), высокую термостойкость, значительную устойчивость к сжатию, к действию воды и атмосферных факторов, к клеям, смазкам, органическим растворителям, растворам кислот и оснований.

Используя реагенты различной природы и варьируя их соотношения, можно получить эластичные, полужесткие или жесткие пены. Жесткие пены ПУ являются наиболее эффективным изоляционным материалом. Интервал эксплуатационных температур составляет 60–130 °С.

Автомобильная промышленность — один из главных потребителей ПУ-пен. Во время вспенивания композиция увеличивает свой объем в 30–40 раз. При этом одна из важнейших проблем процесса связана со снижением горючести пен. Она решается с помощью введения в полимерную массу специальных веществ — антипиренов, содержащих хлор, бром, азот, фосфор, сурьму и соединения фосфора с азотом и бромом.

На рынке доступны два вида пен: готовые к применению, затвердевающие под действием впитываемой из воздуха влаги, и пены, затвердевающие в результате химических реакций между компонентами. Отверждение последних происходит гораздо быстрее, чем пен первой группы, при этом затвердевшая масса имеет более высокую механическую устойчивость, но меньшую эластичность.

По характеру действия антипирены делятся на две группы: реакционные и нереакционные. Антипирены реакционного действия реагируют с составляющими газовой смеси и встраиваются в структуру полимера. Нереакционные антипирены входят в состав полимера в виде отдельной фазы.

Использование антипиренов повышает значение кислородного коэффициента ПУ-пен, который характеризует их невозгораемость. Если этот показатель меньше 21%, то пена горит на воздухе, если больше 21%, то пена при возгорании сразу гаснет, причем тем быстрее, чем больше значение коэффициента.

Для получения самогаснущих пен ПУ можно использовать 2,3-дибром-2-бутен-1,4-диол

(ДББД). Это вещество устойчиво, не имеет запаха и содержит 66% брома. Благодаря хорошей растворимости в полиолях оно может быть использовано как антипирен для получения эластичных, а особенно жестких пен ПУ. ДББД встраивается в структуру полимера и проявляет свойства реакционного антипирена. Самогаснущие пены ПУ используются в тех случаях, где важна безопасность потребителей: в автомобильной и мебельной промышленности, строительстве.

В качестве вспенивающего агента в производстве ПУ-пен использовался также фреон 11. Применение подобных веществ оказывает разрушительное действие на озоновый слой Земли. Фреон 11 был изъят из производства в 1995г. после начала действия Монреальского протокола 1983г. Вслед за фреоном 11 были изъяты также средства вспенивания из групп СFC и HCFC. В результате увеличились прибыли компаний — производителей альтернативных вспенивателей — пентановых фракций, соединений группы HFC или их смесей (основной производитель — компания Solvay).

Современный ассортимент эластичных пен — пены классические мебельные с жесткостью 18–45 кг./куб.м., классические повышенной твердости, классические трудновоспламеняемые (FR), высокоупругие (HR), высокоупругие трудновоспламеняемые (CMHR), сверхмягкие, высокоэластичные структурирующиеся на холоде, эластичные формованные, рециклинг-пены.

Еще одним способом вспенивания является использование агентов, вступающих в экзотермические реакции или процессы декар-боксирования, во время которых выделяется CO₂, приводя к вспениванию полимерного сырья. Материалом для получения поликар-бонина служат диизоцианаты (например, 4,4-диизоцианат дифенилметана), а также полиэстеры, полиэтеры, полиоли.

Свойства ПУ-пены (жесткость, химическая устойчивость) зависят главным образом от характера и функциональности использованных полиолов.

Главным потребителем эластичных пен является мебельная промышленность, особенно активно развивающаяся в странах Восточной Европы. На сегодняшний день в отрасли отмечается комплексная модернизация процесса производства мебели, совершенствование материалов, поставляемых деревообрабатывающей промышленностью и производителями ПУ-пен.

Внедрение пен нового поколения позволило мебельщикам значительно повысить комфортность мягкой мебели и привести свою продукцию в соответствие с самыми последними требованиями, касающимися стойкости к возгоранию, гипоаллергенности и высокой степени воздухопроницаемости (гигиенические нормы).

Тенденция к снижению цен на готовую мебель приводит к модификации механических свойств пен, в результате повышается спрос на пены высокой плотности. Новые виды пены можно получить не только путем изменения рецептуры или модификации сырья и добавок, но и с помощью дорогостоящей модернизации аппаратуры для вспенивания. После запрещения использования фреонов в традиционных способах производства мягких ПУ-пен стали применять методы, предусматривающие применение жидкого диоксида углерода и газообразного оксида углерода.

В первом случае в качестве вспенивающего агента используется жидкий CO₂, во втором — вода, в которой происходит газообразование диоксида углерода. Увеличение количества добавляемой воды может привести к опасным эффектам — росту температуры и самовозгоранию. Это можно предотвратить, используя метод вспенивания под давлением или применяя жидкий CO₂, но оба процесса связаны с дорогостоящей модернизацией производства.

Важный класс изделий — поли-уретановые покрытия. В частности, ПУ-лаки являются хорошими покрытиями для изделий из дерева. Особое значение имеют полиуретан-новые лаки для паркетов и лаки, обладающие коррозионной стойкостью. Часто подобные ПУ-материалы используются в композитах с другими полимерами. Большое значение имеют ПУ-покрытия для строительства. Выделяют два вида таких материалов. К первому относятся растворимые ПУ-материалы, предназначенные для защиты бетона, асбестоцементных плит, внешней изоляции из ПУ-пен (от влияния атмосферных факторов и солнечного света). Другой вид — нерастворимые полиуретановые системы, которые наносятся на поверхность путем напыления, например химустойчивые или эластичные гидроизоляционные покрытия.

На рынок полиуретанов серьезное влияние оказывают проблемы защиты окружающей среды. Принимая во внимание рост угрозы окружающей среде от хранения и сжигания полимерных отходов, актуальной становится проблема вторичной переработки полиуретанов. Еще одной важной проблемой является полное изъятие из производства разрушающих озон веществ, которые остались в оборудовании, изготовленном до вступления в силу запрета на их использование.

Энергетический рециклинг полиуретанов (сжигание на теплоэлектростанциях) затруднен ввиду их низкой калорийности из-за высокого содержания азота, а также высвобождения во время сгорания многочисленных побочных продуктов, входящих в структуру пластика. Это главная причина того, что отработанные полиуретаны чаще всего попадают на свалки. Была разработана новая технология переработки обувных подошв, изготовленных из ПУ-эластомеров, она заключается в получении размола из подошв, который растворим в аминных отвердителях для эпоксидных смол.

Согласно проведенным исследованиям, модифицированные отвердители, содержащие до 25% «вторичного» эластомера ПУ, имеют свойства, измеримые с фабричными аналогами. Кроме экономического эффекта использование подобной технологии утилизации ПУ-отходов имеет и значительный технический эффект. Модифицированные вторичными полиуретановыми материалами обладают более высокими эластичностью и устойчивостью к действию агрессивных химических сред. Таким образом, растворимость микропористых эластичных ПУ в аминных отвердителях для эпоксидных смол позволяет повторно использовать поли-уретановое сырье в производстве. В результате гомогенизации отвердителя с ПУ-размол увеличивается эластичность смолы, после чего ее можно использовать как заливку (покрытие, лак) для паркета.

После исследования различных аминных отвердителей было установлено, что добавление

ПУ-отходов существенно не влияет на процесс отверждения эпоксидных отливок и позволяет использовать вторичный ПУ в качестве модификатора отвердителей без особых потерь для производственного процесса.

В ходе исследований были отмечены значительное увеличение эластичности отвержденных эпоксидных изделий (отливок), а также рост устойчивости к действию спиртов, бензина и кислот.

В целом ПУ характеризуются хорошими прочностными свойствами, высокими тепловой формоустойчивостью, стойкостью к минеральным маслам и гидравлическим жидкостям, к гидролизу, морозостойкостью, устойчивостью к действию бактерий.

Принимая во внимание рост потребления полиуретанов и активную замену традиционных материалов на ПУ-пластики, аналитики прогнозируют для производства полиуретан-новых изделий благоприятные перспективы. Тем не менее проблемой остается ужесточение природоохранного законодательства. Но активные разработки в сфере рециклинга и поиск новых технологий получения ПУ-материалов дают повод ожидать дальнейшего расширения рассматриваемого сектора рынка.

Прогнозы будущего развития рынка ПУ весьма оптимистичны. Наиболее стремительно расширялся рынок этого материала в Китае. Рынок полиуретанов в Китае, по прогнозам, в ближайшие годы будет ежегодно расти приблизительно на 10% и в 2015г. станет крупнейшим в мире. Потребление полиуретана в Азиатско-Тихоокеанском регионе будет повышаться на 7-9% в год.

Прогнозируется, что спрос на полиуретаны в Азии в перспективе достигнет 1/3 общемирового спроса, и будет расти значительно быстрее, чем в других регионах.

Европейский рынок полиуретана, по прогнозам, будет расширяться примерно на 5% в год.

В России, хотя перед химической и нефтехимической промышленностью страны и поставлена задача не только количественного, но и качественного развития отрасли — повышения ее эффективности, увеличения доли продукции с высокой добавленной стоимостью и ухода от сырьевой направленности, на практике акцент делается на простейшие крупнотоннажные продукты. Выпуску химических товаров с высокой добавленной стоимостью, подобных полиуретану, по-прежнему не уделяется достаточного внимания. Для развития данного сектора в России важно изучение опыта ведущих зарубежных производителей полиуретана. Т. М. Кузнецова, С. В. Стрельников. БИ-КИ, 5.8.2008г.

— После кризиса в отрасли в 2006г.-начале 2007г. выпуск фармацевтической продукции в России стал возрастать, причем объем производства увеличивался темпами, более чем в 2 раза превышающими прирост выпуска химической продукции в целом (в 2007г. ее производство возросло на 15,6%).

В I кв. 2008г. розничные продажи лекарственных средств (ЛС) в России увеличились на 23%, а цены на лекарства возросли в среднем лишь на 2,3% (подобная тенденция наблюдается в последние годы). По мнению экспертов, в результате присоединения России к ВТО ситуация карди-

нально не изменится, однако ввозные пошлины на импортные препараты, доля которых на российском рынке превышает 80%, может снизиться в среднем с 10 до 5%. Значительное расширение рынка в последние годы эксперты объясняют ростом покупательной способности населения РФ.

По оценкам, доля российского рынка лекарств в мировом объеме составляет менее 1,5%, а потребление медикаментов в расчете на душу населения колеблется в пределах 87-90 долл. в год (в США и Японии — 600-800 долл., во Франции — более 400 долл.). При этом в США доля инновационных препаратов составляет 82%, во Франции — 60%, а в России — 10%. По оценке, объем иностранных инвестиций в российскую фармацевтическую отрасль в 2003-07гг. составил 1,2 млрд.долл.

Ожидается, что в 2008г. благодаря увеличению покупательной способности населения рост рынка в руб.ом эквиваленте составит 20%, а в долларом — 30%.

В России, как правило, решение о покупке лекарственного препарата принимает пациент и поэтому самыми популярными лекарствами являются безрецептурные препараты (в отличие от США и стран Евросоюза). Основная часть расходов на приобретение лекарств в РФ приходится на население, доля которого в 2007г. в покупке медикаментов составляла 64%.

В последние годы в РФ отмечались изменения в ценовой динамике на лекарственные средства (в 2004г. доля лекарств средней ценой до 50 руб. составляла 29%, а в 2007г. — 22%). В странах Евросоюза, напротив, инновационные препараты частично заменяются дешевыми дженериками (это копии оригинальных препаратов с истекающим сроком патентной защиты) с целью экономии средств в системе медицинского страхования.

Сеть розничных продаж в России в основном не монополизирована (по оценке, на 10 крупных аптечных сетей в России приходится 20% продаж).

По мнению экспертов, из 525 лицензированных отечественных фармацевтических предприятий конкурентоспособны не более 50%.

Одним из основных направлений развития российских фармацевтических фирм является создание конкурентоспособного бренда. В наст.вр. в России доля брендированных дженериков превышает в объеме рынка 50%. Перспективным направлением, способствующим повышению конкурентоспособности, является укрупнение российских компаний, а также их вхождение в иностранные концерны. Например, «Нижфарм», вошедший в состав немецкой фирмы Stada, будет производить лекарства для стран Западной Европы.

Доля иностранных компаний в объеме продаж на российском лекарственном рынке в 2007г. превышала 80% и в 2008г. увеличится. В последние годы темпы увеличения производства в фармацевтической промышленности РФ и роста импорта начали сближаться.

Коммерческий розничный рынок составляет 70% объема фармацевтического рынка России (более 20% всех аптечных продаж приходится на Москву). В 2007г. по сравнению с 2006г. коммерческий розничный рынок увеличился в стоимостном выражении на 8% -до 4,4 млрд. евро, а в натуральном выражении (в упаковках) — до 3,3 млрд., но количество проданных упаковок ЛС уменьши-

лось на 7%, что свидетельствует об усилении конкурентной борьбы фирм-производителей за российского потребителя.

В России средняя цена упаковки ЛС в 2007г. достигла 1,34 евро, причем средняя цена импортного препарата в 6 раз превышала среднюю цену отечественного ЛС. Однако в 2007г. по сравнению с 2006г. это соотношение уменьшилось и в 2008-09гг. может значительно сократиться в связи с реорганизацией российского фармацевтического производства в соответствии со стандартами GMP. Международный стандарт GMP (good manufacturing practice) включает ряд показателей, которым должно соответствовать предприятие данной отрасли. Для фармацевтических предприятий в стандарте GMP определены параметры всего производственного цикла.

Согласно прогнозам экспертов, в ближайшие годы на российском рынке могут остаться только мощные предприятия, которым будет невыгодно производить дешевую продукцию.

На изменение средней цены упаковки ЛС в среднесрочной перспективе может повлиять переход части фирм-производителей на прямые связи с аптечными сетями, минуя услуги фармдистрибуторов (перепродавцов) с привлечением на принципах аутсорсинга специальных компаний (логистических операторов) с целью доведения продукции от производителя до конечного потребителя. Одним из первых логистических операторов на российском фармрынке является «Интерлизинг-Фарм».

Эксперты отмечают, что наибольший прирост продаж (до 17%) приходится на группу препаратов «Костно-мышечная система» за счет увеличения продаж препаратов мовалис, нимесил, вольтарен, кетонал, а также бивалос и бонви-ва (для лечения остеопороза).

Динамика изменения структуры коммерческого розничного рынка по соотношению Rx/OTC-препаратов (рецептурные/безрецептурные) связана с программой дополнительного лекарственного обеспечения (ДЛО). В 2006-07гг. доля рецептурных препаратов в аптечных продажах увеличилась, причем доля препаратов российских производителей в 2007г. возросла в стоимостном выражении на 0,3% — до 23,7% и в натуральном — до 67,2%. Впервые лидером коммерческого сектора аптечных продаж стало российское предприятие «Фармстандарт», три ведущих бренда которого — ар-бидол (доля рынка — 1,25%), пентал-гин (0,66%) и терпинкод (0,46%) вошли в состав 20 ведущих брендов в рейтинге товарных знаков.

В коммерческом секторе фармацевтического рынка формируется сегмент предоптовой подготовки товара, включающей комплекс услуг по сопровождению импорта, хранению и подготовке к распределению лекарственных средств, произведенных за рубежом. В последнее время наблюдается тенденция к сокращению доли дистрибуторов и усилению позиций фармацевтических логистических провайдеров.

Согласно прогнозу Центра медицинской информации «Фармэк-сперт», в 2008-09гг. на КРФР в аптеках сократится доля дешевых отечественных препаратов и их сегмент займут конкурентоспособные оригинальные разработки российских производителей и качественные дженерики. При этом объем аптечных продаж в 2010г. может достигнуть 5 млрд. евро.

В 2004-07гг. увеличились продажи препаратов ценовых категорий, превышающих 3 евро. В 2007г. возросли продажи многих препаратов ценовой категории более 10 евро, в которую входят оригинальные и инновационные ЛС: мовалис (прирост продаж составил 64%), алфлутоп (51%), мексидол (31%).

Прогноз развития фармацевтического рынка России. В 2012г. при любом варианте развития (будет ли реализована программа ДЛО или реформирован больничный рынок) объем российского фармацевтического рынка может превысить 20 млрд.долл. По сравнению с 2007г. при прочих равных условиях рынок возрастет более чем на 120%.

Фармрынок в регионах РФ развивался в последние годы неравномерно. Лидерами по инвестиционной привлекательности являются Москва, Московская обл. и Петербург, а также Краснодарский и Ставропольский края, Ростовская обл.; менее интенсивно развиваются рынки в регионах Севера и на Дальнем Востоке.

Российский фармацевтический рынок сопоставим по объемам с рынками таких стран, как Канада, Мексика, Аргентина, Польша, Испания, Турция. Однако в связи с невысокими доходами значительной части населения и низкой культурой потребления медикаментов Россия имеет небольшую долю в мировом фарм-рынке (в среднем гражданин РФ в 2007г. затратил на покупку лекарств 80 долл.).

Наибольшая доля инновационных ЛС после 2008г. будет приходиться на сегмент ДЛО (30% объема программы). В больничном (госпитальном) и коммерческом секторах доля инновационных ЛС может составить 17 и 8% соответственно, а в среднем по рынку – 15%. Такой прогноз возможен в связи с пересмотром списков препаратов, отпускаемых в рамках программы ДЛО с целью замещения дорогих инновационных ЛС более дешевыми дженериками.

По оценке, в 2003-07гг. средняя цена инновационного препарата в России увеличилась более чем в 4 раза. Стоимостный объем фармацевтического рынка будет расти за счет увеличения средней цены за упаковку ЛС на 26-29% в год. Минпромэнерго разработывает «Стратегию развития фармацевтической промышленности России на период до 2020г.», которая будет нацелена на обеспечение граждан РФ качественными и недорогими препаратами российского производства, предназначенными для лечения социально значимых групп заболеваний.

На начальном этапе предполагается наладить производство на территории России части необходимых инновационных препаратов, закупаемых государством и не имеющих дженериковых аналогов. На последующих этапах будут создаваться оригинальные отечественные лекарственные препараты. Планируется также разработать комплекс мер по стимулированию размещения иностранными компаниями фармацевтических и биотехнологических производств и научно-исследовательских центров в России. В наст.вр. иностранные фирмы инвестируют средства в строительство производственных объектов, а также в действующие предприятия. Так, американский инвестиционный фонд TPG купил 50% акций крупнейшей российской фармацевтической компании SIA International за 800 млн.долл. Одна из крупнейших

международных фармацевтических корпораций «Никомед» намерена построить в России завод стоимостью более 50 млн. евро. К 2010г. транснациональными фармацевтическими компаниями будет контролироваться 15% российского рынка (включая собственное и контрактное производство на российских предприятиях).

В связи с этим будут усилены антидемпинговые процедуры и приняты меры, исключающие недобросовестную конкуренцию. В результате на фармацевтических предприятиях России возрастет доля высококачественных лекарств, находящихся под патентной защитой.

Фармацевтические рынки стран СНГ в 2007г. В предг. в большинстве стран СНГ фармацевтический рынок развивался активно.

Наибольший объем рынка (кроме России) на Украине, где увеличение потребления населением лекарственных средств происходит по мере роста доходов. Наиболее высокий уровень среднедушевого потребления ЛС отмечается (кроме России) в Казахстане, а также в Молдавии (в этой стране наименьшая доля потребления ЛС ценой за упаковку менее 1 евро). В Узбекистане доля потребления препаратов с ценой упаковки менее 1 евро превышает 90%, а цены на узбекские и импортные препараты самые низкие среди стран СНГ.

В Белоруссии установлено, что с целью поддержки национальных производителей в ассортименте аптек любой формы собственности обязательно должны быть препараты отечественного производства (согласно утвержденному перечню). Кроме того, существует «преференциальная поправка 15%» при проведении тендеров для белорусских производителей, т.е. при прочих равных условиях выигрыш тендера белорусским производителем гарантирован даже при более высокой цене на препараты, чем у зарубежной фирмы-конкурента (допускается превышение цены конкурента в пределах 15%). Существуют также дополнительные ограничения на ввоз импортных препаратов. Так, при поставках государственным дистрибуторам требуется согласование с концерном «Белбиофарм» объема импорта препаратов, аналоги которых производятся в Белоруссии.

В Армении на 10 ведущих фирм приходится более 40% рынка, на Украине (%) – 27, в России – 32,3 и Белоруссии – 32,6.

Лидерами фармацевтических рынков стран СНГ являются иностранные компании, за исключением Белоруссии, где 2 и 4 места в рейтинге занимают белорусские компании. Фирма «Санofi-Авен-тис» лидирует на рынках Украины, Белоруссии и Грузии.

В июне 2008г. премьер-министр В. Путин провел совещание с представителями фармацевтической отрасли о состоянии России о состоянии и путях развития отрасли. Он сообщил, что закупаться для государственных нужд будут преимущественно препараты, произведенные в соответствии с международными стандартами качества GMP. В наст.вр. условия, в которых производятся лекарства, при проведении тендеров не учитываются, а производителю необходимо лишь иметь лицензию Росздравнадзора. Поэтому компании, не имеющие сертификата GMP, пользуются преимуществом на аукционах из-за более низкой цены.

По данным ЦМИ «Фармэкс-перт», на государственные программы в 2007г. приходилось 32%

российского фармацевтического рынка (на программу ДЛО приходилось 17% и закупки медикаментов для стационаров — 15%), или почти 4 млрд.долл. Руководитель Ассоциации российских фармацевтических производителей В. Дмитриев отметил, что в РФ из 500 фирм -производителей лекарств стандарту GMP соответствуют лишь 10 компаний (сертификаты соответствия имеют «Нижфарм», «Фарм-стандарт», «Верофарм» и др.). При этом выдавать признаваемые в европейских странах сертификаты могут только иностранные инспектора, поскольку в России собственные требования GMP отсутствуют, а международные требования к качеству пока не являются обязательными в России.

В. Путин заявил, что возможно изменение программы ДЛО (введение адресного софинансирования расходов граждан на приобретение лекарств в аптеках), когда льготник по рецепту врача будет бесплатно получать лекарство в аптеке, а деньги за препарат вернет ей страховая компания (в ДЛО страховые компании пока не участвуют). Отмечалось, что доля российских препаратов в ДЛО в 2007г. сократилась до 7-9% (в 2005г. превышала 18%).

Отмечалось, что может быть запрещена покупка лекарств для государственных нужд у иностранных производителей (при наличии отечественных аналогов). БИКИ, 5.8.2008г.

— По мнению германского информационного агентства Vfai, наблюдаемая тенденция к развитию рынка фармацевтических товаров в России сохранится по меньшей мере в ближайшие 10 лет. В 2007г. консалтинговая фирма Pharm-expert оценивала российский рынок медицинских препаратов в 7,8 млрд., долл., а с учетом государственной программы поддержки малоимущих граждан — в 11,2 млрд., при этом по сравнению с 2006г. темпы прироста данного рынка составили 16,8%. Исследовательская компания DSM Group полагает, что в 2007г. объем российского рынка фармацевтики, с учетом биологически активных добавок и лечебных косметических средств, достиг 14,3 млрд.долл. (оценка на базе цен розничной торговли, включая НДС).

Специалисты отмечают, что в наст.вр. в России государственные дотации фармацевтической промышленности сокращаются. В 2007г. они снизились на 3% — до 3,76 млрд.долл., при этом закупки медикаментов на внутреннем рынке увеличились на 23%. Однако, по мнению некоторых аналитиков, 1/3 роста рынка было обусловлено снижением курса доллара.

Российский рынок медикаментов в значительной степени зависит от импортных поставок. Согласно информации DSM Group, в 2007г. ввоз медицинских препаратов в страну оценивался в 7,3 млрд.долл. (на 14% больше, чем в 2006г.). По данным министерства промышленности РФ, в 2007г. в фармацевтической отрасли России осуществляло деятельность 525 предприятий с суммарным оборотом 62 млрд. руб. (2,4 млрд.долл.), однако доля отечественных фармацевтических препаратов на внутреннем рынке не превысила 25%, при этом средняя цена фасованных медикаментов российского производства составила 0,56 долл., а импортных — 3,49 долл.

В 2008г. правительством страны начата разработка программы по развитию фармацевтической

промышленности, направленной на повышение доли отечественной продукции на внутреннем рынке по меньшей мере до 50%. С этой целью был создан государственный фонд инновационного развития отрасли, который, в частности, исследует возможность производства в стране лекарственных препаратов по лицензиям иностранных компаний. Правительство страны намерено также поддерживать в отрасли проведение научно-исследовательских работ (по оценкам экспертов, российские предприятия фармацевтической промышленности в работы по созданию препаратов вкладывали 50 млн.долл. в год).

Отечественные компании инвестируют средства в расширение своих производственных мощностей и сбытовых сетей. ЗАО «Фармацевтическая фирма «Лекко» до 2010г. планирует направить 60 млн. евро в создание научно-производственного биотехнологического центра во Владимирской обл. Проект реализуется в рамках программы министерства здравоохранения и социального развития РФ по выпуску импортозамещающих лекарственных препаратов и включает в себя реконструкцию действующего производства ЗАО «Лекко», организацию новых цехов по получению биологически активных продуктов на имеющейся производственной площадке и строительство новых лабораторных зданий. Компания «Ва-лента» (основанная в 1997г. как ОАО «Отечественные лекарства» и выпускающая 200 наименований препаратов в основных социально значимых фармакотерапевтических группах) предполагает вложить 70 млн.долл. в строительство завода по производству медицинских препаратов в соответствии с международным стандартом качества Good Manufacturing Practice. В 2007г. объем продаж данной компании достиг 232 млн.долл., при этом доля экспорта составила 25%. Крупное российское предприятие «Фарм-Синтез», специализирующееся на производстве фармацевтических субстанций и готовых лекарственных форм, а также диагностике и производстве лекарственных препаратов для лечения онкологических заболеваний, намерено поставлять свою продукцию на европейский рынок. В наст.вр. в рейтинге 20 наиболее крупных фармацевтических компаний, действующих на российском рынке, отечественные фирмы «Фармастандарт» и «Отечественные лекарства» занимают 5 и 20 место соответственно.

К наиболее крупным иностранным компаниям, осуществляющим свою деятельность в России, относятся Sanofi Aventis, Novartis, F. Hoffmann-La Roche, A. Menarini, Farmastandart. При этом многие из них стремятся расширить свое присутствие на российском рынке. Так, германское предприятие Stada приобрело пакеты акций трех российских компаний — «Нижфарм», «Гемофарм» и «Макиз-Фарма» и в I кв. тек.г. по сравнению с аналогичным периодом 2007г. намеревалось увеличить свой оборот на 64%. Швейцарская компания Nyscomed предполагает инвестировать 75 млн.долл. в создание производственных мощностей на территории РФ, а к 2012г. суммарный торговый оборот компании в странах СНГ может достичь 1 млрд.долл. (в 2007г. — 367 млн.). Фирма Pharmaceutical Product Development, специализирующаяся на тестировании медицинских препаратов, в 2008г. приобрела фирму «ИннФарм», являющуюся российской контрактно-исследователь-

ской организацией, оказывающей услуги по проведению клинических исследований медикаментов. В России в наст.вр. в научно-исследовательской сфере фармацевтической отрасли занято 50 фирм, однако иностранные компании контролируют 50% данного рынка. БИКИ, 26.7.2008г.

— По сообщению гендиректора ОАО «Татнефтехиминвест-холдинг» Р. Яруллина, Татарстан планирует увеличить производство полимеров в 2010г. по сравнению с 2007г. в 1,9 раза — до 1,5 млн.т.

Пазрабатывается концепция переработки полимеров на 2008-12гг.

В этих условиях актуальной задачей становится создание современных перерабатывающих мощностей.

В янв.-сент. 2007г. объем реализации товарной продукции всеми предприятиями неф-тегазохимического комплекса Татарстана составил 259,3 млрд. руб., что на 6,6% больше показателя аналогичного периода 2006г., в т.ч. предприятиями химии и нефтехимии — 71,9 млрд. руб. (рост на 15,2%).

АО «Татнефтехиминвест-холдинг» создано в сент. 1994г. как промышленно-финансовая компания, объединяющая крупнейшие предприятия нефтегазо-химического комплекса Татарстана. БИКИ, 31.5.2008г.

— На строительстве комплекса нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов в Нижнекамске в 2008г. планируется освоить 12 млрд. руб., сообщается в корпоративной газете ОАО «Татнефть». В I кв. тек.г. планируется освоить 1,28 млрд. руб.

В публикации отмечается, что в дек. 2007г. на заседании республиканского штаба по строительству нефтехимкомплекса были обсуждены итоги работы по строительству в 2007г. и календарный план строительно-монтажных работ (СМР) на 2008г. Отмечалось, что календарный план СМР на 2007г. освоен в полном объеме.

Общая стоимость комплекса в Нижнекамске составляет 130,3 млрд., руб. Он будет состоять из нефтеперерабатывающего завода мощностью 7 млн.т. нефти в год, завода глубокой переработки нефти мощностью 3,5 млн.т. в год и нефтехимического завода по производству продукции на основе ароматических углеводородов.

Строительство комплекса планируется завершить в 2009-11гг. Координатором строительства является «Татнефть». БИКИ, 20.5.2008г.

— В подотрасли лакокрасочных материалов (ЛКМ) (в современной расширенной трактовке — «рынок покрытий»), как и в других важнейших секторах химического комплекса РФ с высокой добавленной стоимостью, замедляются темпы роста отечественного производства, растет импортная зависимость.

ЛКМ применяются практически во всех отраслях промышленности, строительстве, быту. Отрасль производит 2 тыс. наименований продукции (потребительские и промышленные красители, автомобильные лакокрасочные материалы и красители для ВПК).

В период спада российской химической промышленности лакокрасочная отрасль пострадала в большей степени, чем многие другие сектора. Индекс объема продукции в химической промышленности в 2005г. составил 64,6% по сравнению с

1990г., тогда как в лакокрасочной — 30,8%. Это связано с тем, что для ряда подотраслей химического комплекса негативные тенденции реализации на внутреннем рынке частично компенсировались поставками на экспорт, что позволило сохранить производственную базу. Лакокрасочная подотрасль России была ориентирована исключительно на поставки продукции внутри СССР.

Падение производства было вызвано рядом причин: сокращение выпуска продукции в отраслях — потребителях лакокрасочных материалов (машиностроение, строительство, мебельная промышленность и др.), что вызвало значительное снижение спроса со стороны промышленности на лаки и краски; недостаток качественного сырья (пигментов, полимерных связующих материалов и др.), сдерживающий расширение ассортимента конкурентоспособной продукции; утрата производства ряда сырьевых материалов на предприятиях стран СНГ и Балтии (выпуск диоксида титана — на Украине, анафорезных грунтов, электроизоляционных лаков, уретановых и алкидно-уретановых композиций — в Латвии, алкидно-силиконовых смол — в Узбекистане и др.); экспансия на российский рынок иностранных фирм-производителей ЛКМ и усиление конкуренции.

Сокращению производства также способствовали: высокий уровень физического и морального износа оборудования, использование устаревшего оборудования для нанесения лакокрасочных материалов, приводящее к большим потерям продукции (в 2 раза по сравнению с их аналогами в промышленно развитых странах), ресурсоемкие и неэкологичные технологии производства продукции и др.

К 90 гг. отставание технического, технологического и ассортиментного уровня лакокрасочных материалов и производств от соответствующих показателей мировых лидеров составило 10-20 лет.

В то же время с 1999г. в отрасли емкость российского рынка лакокрасочных материалов и их выпуск возрастают в связи с увеличением темпов жилищного строительства, ремонта, развитием машиностроения, спросом со стороны мебельной промышленности и др.

Росту производства способствовала также девальвация руб., сделавшая импортные краски недоступными для большинства потребителей.

Подъему отрасли способствовала переориентация поставщиков на быстро растущий в начале 2000гг. потребительский рынок РФ (до начала 90гг. выпуск ЛКМ для промышленного сектора составлял 85% общего объема). Многие предприятия расширили выпуск продукции для потребительского рынка, заняв нишу недорогой продукции: сейчас доля покрытий для потребительского рынка в структуре производства ряда крупных предприятий достигает 60%.

Высокие темпы роста рынка ЛКМ в РФ обусловлены также его недостаточной насыщенностью (в 2000г. в России потребление ЛКМ на душу населения составило 4-5 кг., в европейских странах — 10-15 кг.).

В связи с ростом производства и импорта среднечеловеческое потребление ЛКМ, по различным оценкам, составило 6,5-7,4 кг. (в странах Западной Европы — 12-15,5 кг., Польше (кг.) — 9,5, Чехии — 11,7, Венгрии — 11,3, Хорватии — 9,3, Украине — 5-5,9).

Доля России в мировом производстве лакокрасочных материалов, превышающем 23 млн.т., составляет 2,5%.

По общей емкости рынка (1 млн.т.) РФ является крупнейшим рынком ЛКМ в Восточной Европе и вторым – в Европе, уступая лишь Германии.

Согласно официальным данным, в России насчитывается 200 постоянно действующих производителей ЛКМ, а по оценкам ряда экспертов, – 600-1200. Причем в связи с ростом выпуска продукции относительно небольшими фирмами удельный вес производства ЛКМ на 10 крупнейших предприятиях снизился, по оценкам, за последние годы с 57 до 51%.

Уровень концентрации российского производства ЛКМ (в отличие от большинства других секторов химического комплекса РФ) невысок: только два производителя с долей рынка 10% («Краски Текс» и «Эмпилс») и три – с удельным весом 3% (ТД «ЗЛКЗ», «Русские краски», «Лакра синтез»).

В 2003-07гг. на российском рынке появились фирмы (предприятия среднего и малого бизнеса), выпускающие продукцию под мировыми брендами на территории РФ: доля их продукции составляет 15% объема производства ЛКМ в России.

Российское производство ЛКМ, осуществляемое на предприятиях различных отраслей, неравномерно. Основной рост производства отмечается на предприятиях, не относимых Росстатом к лакокрасочной промышленности. Это предприятия малого и среднего бизнеса, совместные предприятия (представленные в отчетности как «остальные производители») и нефтехимические компании.

В 2006г., по данным Росстата, динамика роста производства ЛКМ в России на предприятиях различных отраслей была следующей (% в скобках – число предприятий): лакокрасочная – 101,6 (63), химическая – 82,9 (41), нефтехимическая – 124,8 (11), другие отрасли – 98,1 (48), остальные продукты – 203,5.

При анализе рассматриваемого сектора реальные объемы производства нередко искажаются и в дальнейшем корректируются. В сторону увеличения действует фактор двойного учета на заводе-производителе полупродукта и конечного ЛКМ. С другой стороны, в последние годы объемы производства ЛКМ, по данным оперативной статистики Росстата, существенно (на 50-100 тыс.т.) занижаются. Официальная статистика Росстата базируется на данных 150-160 крупных (в основном старых) предприятий, в то время как в последние 10-12 лет возникло много новых фирм-производителей ЛКМ, конкурирующих со старыми, традиционными фирмами, особенно в производстве водно-дисперсионных красок (ВДК).

По данным фирмы «ВГТ», производители могут быть поделены на три группы. Первая из них (10-12 предприятий) – наиболее крупные фирмы, производящие от 10 тыс. до 50 тыс.т. красок в год. Вторая группа (50 фирм) – средние предприятия мощностью 5-10 тыс.т. в год. Третья многочисленная группа – мелкие производители, практически не охваченные государственным статистическим учетом.

В структуре рынка ЛКМ РФ произойти изменения, коснувшиеся ассортимента производимой продукции и импорта.

В 2006г. 51% (в 2005г. – 56%) выпускаемых в России ЛКМ приходится на материалы на конден-

сационных смолах, но их доля в общероссийском производстве снижается. Так, по данным ФСГС РФ, в 2004г. ЛКМ на основе поликонденсационных смол составляли 63% объема выпускаемых материалов, из них 85% – алкидные ЛКМ, являющиеся основной производной отечественной продукцией.

В первую очередь это снижение происходит за счет интенсивного развития производства прогрессивных водно-дисперсионных (ВД) ЛКМ. В 2006г. 27% произведенной в России продукции пришлось на материалы этой группы (в 2002г. – 25%). Рост российского производства водно-дисперсионных ЛКМ опережает рост объемов по другим группам. Так, в 2006г., по данным отраслевых источников, темпы роста выпуска составили (%): водно-дисперсионные краски и грунтовки – 67,7, ЛКМ на полимеризационных смолах – 33,9, ЛКМ на эфирах целлюлозы – 9,1, эмали, грунтовки и шпатлевки на конденсационных смолах – 0,1, олифы – сокращение на 31,4. Согласно оценкам, в ближайшие 2-3г. доля водных ЛКМ в структуре российского производства достигнет 35-40%.

Рост производства водно-дисперсионных материалов сопровождается расширением их ассортимента. Так, наряду с ВД ЛКМ для внутренних работ в последние годы значительно выросли объемы выпуска красок для фасадных работ. В России также стали производиться ВД краски промышленного назначения (в основном для деревообрабатывающей и мебельной отраслей).

Значительно изменился групповой ассортимент ЛКМ. В мировой практике выпускаемые ЛКМ подразделяются на 2 группы: строительные (краски, предназначенные для удовлетворения бытовых потребностей населения) и функциональные (индустриальные или промышленные, предназначенные главным образом для защиты металла от коррозии).

Объем потребления строительных красок в мире преобладает. Наиболее крупными потребителями строительных красок выступают быстро развивающиеся страны АТР, в т.ч. Китай. В то же время страны Европы, США и Япония традиционно являются крупнейшими потребителями ЛКМ промышленного назначения. В РФ доля потребления этих ЛКМ, по оценкам, составляет 70-75% суммарного объема потребления лакокрасочной продукции (в СССР – 35%).

В России в основном производятся лакокрасочные материалы бытового и ремонтно-строительного назначения. В то же время интенсивное развитие промышленности в последние годы стимулировало выпуск ЛКМ промышленного назначения.

Развитие отрасли после 2003г. показало, что ориентация предприятий на выпуск лакокрасочных материалов для населения перестала себя оправдывать.

В последние годы в России увеличился спрос на индустриальные краски в связи с экономическим ростом и техническим перевооружением в машиностроении, нефтегазовой, химической, металлургической и деревообрабатывающей отраслях.

Объем производства российских индустриальных ЛКМ превысил 200 тыс.т., а с учетом объемов импорта и экспорта в натуральном выражении емкость российского рынка индустриальных красок

оценивается в 300 тыс.т. Доля индустриальных ЛКМ в объеме выпуска российской лакокрасочной продукции составляет 30-40%, в структуре потребления – 24% (55% – материалы строительного назначения).

Среди индустриальных ЛКМ на внутреннем рынке наиболее востребованными являются защитные лакокрасочные покрытия, включая койлкоутинг, – 32% (90 тыс.т.), ЛКМ, применяющиеся в деревообработке и мебельной промышленности (% в скобках – тыс.т.), – 26 (70), индустриальные ЛКМ для окрашивания транспорта, включая суды и авиастроение, автомобильное и ж/д машиностроение – 24 (60-70), ЛКМ для дорожного строительства – 10 (30).

По данным компании Сгеон, 2/3 российского рынка индустриальных лакокрасочных материалов занимает продукция отечественных производителей, 1/3 – импортируется. В России наиболее широко используются покрытия для рулонного металла компании Basf (40% объемов). Наиболее высокая доля импорта (60%) – в сегменте авторемонтных ЛКМ. Доля импорта этой продукции составляет (%): авторемонтный сектор – 60,3, судовой – 11,4, нефтегазовый комплекс – 7,1, мосты – 41,1, индустриальные ЛКМ, всего – 33.

Конкуренция с российскими компаниями-производителями в верхнем ценовом сегменте минимальна, а преимущество перед импортной продукцией может быть достигнуто за счет оптимизации затрат и конкурентоспособных цен.

Основными производителями на рынке индустриальных ЛКМ являются ОАО «Русские краски», ОАО «Лакокраска» (г.Ярославль), ОАО «Черкесское ХПО» (г.Черкесск), ОАО «Кронос-СПб», ООО «Гамма», ЗАО НПП «ВМП» (г.Екатеринбург), ЗАО НПК «ЯрЛИ», а также иностранные фирмы HP Body, Novel, Helios, Akzo Nobel, DuPont, Hempel, Jotun, Ameron и Steelpaint.

Компаниям, выходящим на российский рынок индустриальных ЛКМ, необходимо учитывать ограниченность отечественной сырьевой базы, дефицит и дороговизну многих важных видов сырья и отсутствие в РФ собственных научных разработок в области высококачественных, высокоэффективных ЛКМ. Оптимальный выход в данной ситуации – создание СП с ведущими зарубежными производителями ЛКМ, проявляющими интерес к освоению быстрорастущего и перспективного российского рынка.

Таким образом, наиболее актуальным оказывается производство перспективных видов промышленных ЛКМ, особенно наиболее дефицитных на российском рынке порошковых красок. В мире сегодня 15% потребляемых ЛКМ приходится на этот вид лакокрасочной продукции. В Европе, например, потребление порошковых красок превышает 300 тыс.т.

Порошковые краски обычно применяют там, где к покрытиям предъявляются определенные требования (твердость, эластичность, термо- и морозостойкость, хорошие диэлектрические свойства, атмосферо- и абразивостойкость).

В России из 20 тыс.т. ежегодно реализуемых в начале 2000гг. порошковых красок только 2 тыс. были отечественного производства. В результате реализации совместного проекта ОАО «Лакокраска» и группы компаний «Спектр» объем производства должен достичь 6 тыс.т. в год – 15% российского рынка.

Иностранные инвесторы также осваивают производство этой группы ЛКМ в России, сотрудничают с российскими производителями. В 2007г. компания Akzo Nobel открыла первый российский завод по производству порошковых покрытий Interpon – ООО «Акзо Нобель Лакокраска» с инвестициями в 13 млн. евро, в 2008г. объем производимой продукции составит 4 тыс.т. в год (в перспективе – 10 тыс.). Это позволит фирме занять лидирующее положение на рынке Восточной и Центральной Европы, доля России на котором составит 46%. По оценкам компании, Россия импортирует 80% потребляемых порошковых красок.

Российская отрасль ЛКМ характеризуется большим количеством производителей, доля которых меняется. Так, к 2007г. сократилась доля компании «Краски Текс» с 12 до 8%, «Эмпилс» – с 11 до 7%, «ЗЛКЗ», удельный вес таких компаний как «Русские краски», «Лакра синтез», «Предприятие ВГТ» и «АВС Фарбен» составляет до 3-4%.

На российском рынке выравнивается уровень спроса и производства по регионам. По данным Росстата, на Северо-Западный, Центральный и Центрально-Черноземный регионы приходится соответственно 2,3, 50 и 16% общероссийского производства ЛКМ в промышленной упаковке и 39, 40 и 2,4% – ЛКМ в мелкой расфасовке. В Северо-Западном и Центральном регионах преобладает выпуск ЛКМ потребительского назначения в мелкой расфасовке – 80%.

Отечественные продуценты проводят политику региональной диверсификации. Так, лидеры российского производства лакокрасочных материалов значительно расширили дистрибуторские сети, в основном на периферии.

Сглаживается региональная зависимость потребления продукции того или иного ценового сегмента.

В 2005г. потребление продукции верхнего ценового сегмента было наибольшим в тех регионах, где наблюдался рост строительства и индустриального производства, в 2007г. этот процесс замедлился.

Производство ЛКМ в России характеризуется слабой загруженностью производственных мощностей. По отраслевым данным, мощности предприятий на начало подъема в секторе (1999г.) были загружены в среднем на 20%. По оценкам автора, сейчас этот показатель составляет 38%.

ЗАО «Эмпилс» – единственное предприятие отрасли, производственные мощности которого загружены практически на 100%.

В последние годы в лакокрасочной промышленности происходят глубокие качественные изменения. Во-первых, отмечается приток в отрасль российского капитала и смена собственников. Крупные лакокрасочные заводы, входившие ранее в систему «Союзкраска» Минхимпрома СССР и выпускающие сейчас основную массу (50-60%) ЛКМ в России, стали предметом повышенного интереса промышленных объединений и предпринимательских компаний других отраслей.

На многих основных лакокрасочных заводах сменился собственник. Новыми хозяевами, как правило, являются крупные промышленные группы, владеющие большинством предприятий во многих потребляющих ЛКМ отраслях. Это позволило выстроить полную цепочку производства и

оптимизировать основные процессы от обеспечения сырьем до выхода готовой продукции. Интеграция лакокрасочных предприятий в структуру холдингов способствовала развитию внутреннего производства красок и пигментов для них.

Можно выделить общие признаки политики новых собственников предприятий: изменение инфраструктуры предприятий с исключением нерентабельных производств и подразделений; выделение из структуры управления службы сбыта с формированием на ее базе торгового дома и созданием обширной дилерской сети; организация мощной и дорогостоящей рекламной кампании, формирование бренда и торговых марок.

Эти действия позволяют новым собственникам надежно реализовывать продукцию, заполняя региональные и отраслевые рыночные ниши. На ряде предприятий наряду со значительным увеличением выпуска продукции проведены полное техническое перевооружение и модернизация производства.

Во-вторых, в результате развития малого предпринимательства создаются новые предприятия на базе отечественного капитала. В последние 15 лет количество предприятий — изготовителей ЛКМ увеличилось в 5 раз.

Многие мелкие предприятия ни по техническому оснащению, ни по ассортименту и качеству выпускаемой продукции не соответствуют современному уровню. Потребитель предпочитает более дорогие, зато более надежные, декоративные материалы зарубежных фирм. В этом кроется одна из важнейших причин постоянного роста импорта ЛКМ, препятствующего развитию производства лаков и красок в РФ.

В-третьих, отмечается рост иностранных инвестиций в отрасль. Ряд европейских фирм пытаются организовывать производство в России со 100% участием своего капитала, максимально возможным использованием российского сырья и дешевой рабочей силы.

Наиболее твердые позиции на лакокрасочном рынке России заняла финская фирма Tikkurila, организовавшая предприятие в Санкт-Петербурге по производству ЛКМ строительного назначения (в основном водно-дисперсионных), с брендом «Финколор» мощностью 6 тыс.т. в год (выпуск в последние годы составляет 4-4,5 тыс.). В Московской обл. построено дочернее предприятие фирмы — «Краски Тиккурила» с брендом «Тикколор» мощностью 5 тыс.т. в год. В рецептуры всех ЛКМ фирмой обязательно вводятся целевые добавки: диспергаторы, консерванты, регуляторы блеска, тиксотро-пирующие и др., обеспечивающие хорошие малярно-технические свойства и стабильность при хранении и транспортировке.

В столичном регионе функционирует ряд других предприятий со 100% иностранным капиталом (ООО «Террако», использующее сырье и технологию шведской фирмы Terraco, мини-завод «Ирис-Декор», построенный при участии испанской фирмы Emsa Tecnologia Quimica).

Учитывая зарубежный опыт, где на рынке строительных красок доминируют водно-дисперсионные краски (ВДК), большинство зарубежных фирм концентрируют усилия на производстве этих продуктов. Однако годовой объем продаж ВДК каждой из них не превышает 400-500 т. в год. На заводе по производству ВДК мощностью 10

тыс.т. в год (совместное предприятие Akzo Nobel и российской компании «Росхимнефть») из-за трудностей при сбыте готовой продукции максимальный выпуск не превышает 10% мощности.

Лучших результатов достигло ООО «Файдаль Продакшн» (СП российской фирмы ОАО «Файдаль РФ» и немецкой компании Feidal Lacke and Farben), производящее 1000-1200 т. ВДК на импортном сырье (акриловые смолы, пигменты, целевые добавки); цена на эти краски на 10-20% ниже импортных.

Корпорация «Du Pont» планирует занять 25% российского рынка автоэмалей. Сегодня годовая потребность российского рынка в автоэмалях оценивается в 14,4 млн.л. в год, а в ближайшие 10 лет, по оценкам, она возрастет до 50-60 млн.

Компания Du Pont создает СП с компанией «Русские Краски» (DuPont Russian Coatings LLC) с целью производства, маркетинга и сбыта лакокрасочных покрытий для автомобильной промышленности (все виды покрытий для пластмассовых частей, наружных и внутренних металлических деталей легковых, грузовых автомобилей и автобусов). Продукция будет производиться по заказам потребителей.

Российский рынок ЛКМ развивается в условиях обостряющейся конкуренции. Российскую продукцию характеризует более низкий уровень цен, ограниченный ассортимент, наличие токсичных и экологически вредных составляющих. Импортную продукцию отличает более высокая цена, качество продукции (стойкость, качество нанесения и пр.), широкий ассортимент и экологическая чистота продукта.

Сектор лакокрасочных материалов декоративного и ремонтно-строительного назначения (по оценке, 50% российского рынка ЛКМ) характеризуется высоким уровнем конкуренции во всех трех ценовых сегментах.

Потребление декоративных лакокрасочных материалов в РФ будет ежегодно увеличиваться при сокращении доли органорастворимой продукции и росте водно-дисперсионных ЛКМ.

Сегодня в России производят продукцию практически все крупнейшие поставщики импортных материалов. Причем на предприятиях, основанных при участии иностранного капитала, объем производства стабильно увеличивается, т.е. растет доля продукции, произведенной в России под мировыми брендами.

Объемы производства предприятий, основанных при участии иностранного капитала и производящих продукцию под их брендами, не превышают, как правило, 10 тыс.т. в год, но из-за более высокого качества, объем выпуска этих предприятий растет быстрее, чем у российских фирм и в среднем по отрасли.

Российские производители совершенствуют всю производственную цепочку. Доля ЛКМ прогрессивного ассортимента в 2001-07гг. увеличилась на 25,7% — с 64 до 89,7%, но в ассортименте российских ЛКМ невелика доля полиуретановых, акриловых, эпоксидных ЛКМ, а также водных ЛКМ на высококачественных связующих, полиэфирных ЛКМ и др.

В 2007г., по данным отраслевых аналитиков, рост объемов производства ЛКМ превышал аналогичные показатели 2006г. на 15%, однако это было вызвано погодными условиями — теплая зи-

ма стимулировала потребителей к увеличению объемов закупок. Замедлились темпы выпуска ЛКМ на конденсационных смолах и на эфирах целлюлозы при превышающих средние показателях роста продукции на полимеризационных смолах (особенно ВДК).

В 2007г. на фоне роста в целом по отрасли некоторые ведущие отечественные производители снизили темпы производства. Так, предприятия концерна «Эмпилс» в янв.-сент. 2007г. выпустили 92,4 тыс.т. ЛКМ, что на 2% меньше, чем за соответствующий период 2006г. (в 2006г. — 105,7 тыс., 2005г. — 114,2 тыс., 2004г. — 118,9 тыс.).

Аналогичная тенденция наблюдается у компании «Русские краски», которая в 2006г. также снизила объемы производства — с 49,5 тыс. до 42,3 тыс.т., в янв.-сент. 2007г. — на 5% (до 36,1 тыс.). Подобная тенденция характерна для ОАО «Лакокраска» и ОАО «Пигмент», объемы производства которых сокращаются с 2002–03гг. Уровень загрузки производственных мощностей крупных и средних предприятий лакокрасочной отрасли в 2007г. редко превышал 30%.

На этом фоне многие отечественные игроки второго эшелона активно наращивают объемы производства. В I пол. 2007г. прирост выпуска на многих из них составил 30–70%. БИКИ, 19.4.2008г.

— Экспорт азотных минеральных удобрений из РФ в янв.-дек. 2007г. снизился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 3,5% до 10,063 млн.т. с 10,429 млн.т., в денежном выражении — увеличился на 30,5% до 1,97 млрд.долл. с 1,51 млрд.долл. Об этом свидетельствуют данные Федеральной таможенной службы.

Экспорт калийных минеральных удобрений из РФ за отчетный период составил 9,632 млрд. т., что на 19,9% выше показателя янв.-дек. 2006г. В денежном выражении он увеличился на 34,8% до 1,682 млрд.долл. с 1,208 млрд.долл.

За янв.-дек. прошлого года объем экспорта смешанных минеральных удобрений увеличился на 2,1% до 7,234 млн.т. с 7,086 млн.т., в денежном выражении увеличился на 50,1% до 2,045 млрд.долл. с 1,362 млрд.долл.

Экспорт синтетического каучука из России снизился на 0,2% до 655,8 тыс.т. с 657 тыс.т., в денежном выражении — увеличился на 6,6% до 842 млн.долл. с 790,6 млн.долл.; метанола — на 28% до 1,26 млн.т. с 984 тыс.т., в денежном выражении — на 12,9% до 1,311 млрд.долл. с 1,161 млрд.долл.

Экспорт безводного аммиака снизился на 9,1% до 3,284 млн.т. против 3,614 млн.т. за аналогичный период прошлого года, в денежном выражении увеличился на 4% до 736,1 млн.долл. с 707,5 млн.долл. АК&М, 7.2.2008г.

— Рост импорта химической и нефтехимической продукции в РФ по-прежнему превышает рост экспорта, сообщило минпромэнерго России.

Так, по данным министерства, валютная выручка предприятий, полученная от экспорта продукции, выросла на 18,2% и составила 15,6 млрд.долл. При этом, импорт вырос на 31,2% и составил 14,3 млрд.долл.

В результате сальдо внешней торговли химической и нефтехимической продукции в 2007г. снизилось до 1,3 млрд.долл. против 2,3 млрд.долл. в 2006г.

Основными статьями российского химического экспорта являются минеральные удобрения

(37%), синтетические каучуки (8,8%), автомобильные шины (5,8%), пластмассы и синтетические смолы (5,3%), лакокрасочные материалы (5,2%), аммиак (4,7%).

По данным минпромэнерго, производство химической продукции в РФ в 2007г. выросло на 6,1%, производство резиновых и пластмассовых изделий — на 23%.

Выпуск минудобрений вырос на 8,9% — до 17,655 млн. т. При этом производство калийных удобрений выросло на 10,6%, азотных удобрений — на 10,2%, фосфорных удобрений — на 1,6%.

В 2007г. для нужд сельского хозяйства закуплено, по предварительным данным, 1,9 млн. т. минудобрений, что на 15% больше, чем в 2006г. Минпромэнерго отмечает, что этих объемов недостаточно для поддержания и повышения плодородия почв, при этом существующие мощности по производству минудобрений позволяют полностью обеспечить потребность сельского хозяйства.

Выпуск синтетических смол и пластических масс вырос на 15,4%.

Производство полиэтилена увеличилось на 15,9% — до 1,245 млн. т. Рост производства обеспечили «Томскнефтехим» и «Казаньоргсинтез». Выпуск полипропилена вырос на 50%, во многом за счет ввода мощностей на «Нижекамскнефтехим» и «Ставролене».

Выпуска полистирола и сополимеров стирола вырос на 0,6%, поливинилхлорида и сополимеров винилхлорида — снизился на 0,9% и составил 587 тыс.т. Производство химических волокон и нитей снизилось на 5,9% — до 145 тыс.т., выпуск каустической соды вырос на 2,2%, до 1,295 млн. т.

Предприятия шинной промышленности увеличили выпуск шин для грузовых автомобилей на 6,8% — до 11,8 млн. шт., производство шин для легковых автомобилей возросло на 6,5%, до 29,3 млн. шт. Выпуск синтетических каучуков снизился на 2,8%.

Минпромэнерго отмечает, что финансово-экономическое состояние предприятий химического комплекса в 2007г. улучшилось. Так, сальдированный финансовый результат химкомплекса вырос на 34% — до 151 млрд. руб. Чистая прибыль предприятий отрасли составила 120,3 млрд. рублей.

Для повышения эффективности экспорта в 2007г. были отменены вывозные таможенные пошлины на ряд видов продукции: н-бутиловый спирт, полимеры пропилен или прочих олефинов в первичной форме, полиэтилентерефталат для производства фармацевтической продукции.

Вместе с тем была установлена специальная таможенная пошлина на стеклосетки из стекловолокна в 14,2% от их таможенной стоимости сроком на 3г.

В 2007г. была отменена ввозная таможенная пошлина на поликарбонаты, сроком на 9 месяцев утверждена нулевая ставка ввозной пошлины на полиэфирные нити высокой прочности.

Отменены также ввозные пошлины на метилфенилендиизоцианаты, с 10% до 5% снижены ставки ввозных пошлин на вспенивающийся полистирол и полиэтилентерефталат, имеющий характеристическую вязкость 78 мг/л или выше и полиэтилентерефталат прочий. Interfax, 6.2.2008г.

— Российская химическая индустрия — одна из самых важных отраслей промышленности и экспорта страны. Внутреннее потребление химикатов

существенно возросло, в результате Россия стала нетто-импортером этих товаров. В выигрыше оказываются многие иностранные компании, в т.ч. немецкие. Они производят товары высокого качества и в широком ассортименте. Это относится также к немецким производителям машин и оборудования для выпуска продукции химической промышленности, отмечает немецкое федеральное внешнеэкономическое агентство ВФАИ.

В 1999-2006гг. импорт химических товаров в Россию увеличился с 4,4 млрд.долл. до 20,8 млрд. Темпами выше среднего уровня расширяется российский рынок фармацевтических товаров. По данным фирмы DSM Group, в 2006г. их розничные продажи возросли с 9 млрд.долл. до 12,3 млрд.; к 2010г. прогнозируется дальнейший рост (до 20 млрд.). Около 2/3 потребляемых в РФ лекарственных средств импортируется. Крупнейшим поставщиком выступает ФРГ.

В последние годы наблюдается бум на рынке косметики. В 2005г. оборот составил 7,1 млрд.долл., в 2006г. — 7,7 млрд. Быстрые темпы развития сохраняются как минимум до 2010г.

В стране двузначными темпами прироста увеличивается спрос на различные пластмассы и изделия из них. Крупными потребителями являются производители упаковочной продукции, напитков и предметов домашнего обихода. В будущем ожидается также повышение спроса со стороны других отраслей промышленности (например, автомобилестроения). Рост потребления во многом будет зависеть от притока иностранных инвестиций, которые возрастают темпами.

Продажи на рынке лакокрасочных материалов оцениваются в 4 млрд.долл. В 2006г. их потребление в России превысило 1,1 млн.т.; при этом около 21% пришлось на импорт. В результате увеличения объема строительных работ и расширения автомобильной промышленности прогнозируется дальнейшее активное развитие рынка лаков и красок.

Немецкие предприятия играют важную роль на российском химическом рынке сырья и готовых товаров. Отгрузки в Россию из ФРГ повысились с 760 млн.долл. в 2000г. до 3,5 млрд. в 2006г. Больше всего импортируется лекарств (в 2006г. — 1,1 млрд.долл.), а также пластмасс и изделий из них (в 2006г. — 864 млн.). Что касается сырья и таких химических товаров, как синтетическая пленка и пластины из пластмасс, то внутреннее производство стало все больше замещать импорт.

Многие выпускающие химические товары российские предприятия нуждаются в инвестициях для расширения и модернизации. Спрос на технологии, оборудование и машины удовлетворяется главным образом за счет импорта. Ведущим поставщиком выступает ФРГ.

В ближайшие годы в российской химической промышленности планируется реализация ряда проектов: нефтехимический комплекс «Нижекамск» (Республика Татарстан) стоимостью 3,2 млрд. долл., ТЭО готовит Forster Wheeler France, проект осуществляют ЗАО «Нижекамский нефтеперерабатывающий завод»/«Татнефть», финансирование ведется из инвестиционного фонда российского правительства; ввод рудника по добыче калийных солей и строительство предприятия по выпуску удобрений в Волгоградской обл. стоимостью 1 млрд.долл. (начало строительства —

2007г.), проект реализует холдинг «Еврохим», ввод в эксплуатацию в 2010г.; сооружение шахты для добычи апатитов и нефелина, а также обогатительного предприятия, начало строительства — 2009г., оператор — SZFK (дочерняя фирма холдинга «Акрон»), ввод в 2013г.; строительство нового и модернизация старого НПЗ, общие расходы оцениваются в 15-20 млрд.долл., по некоторым проектам уже начались работы — по действующему заводу в Туапсе и новому на тихоокеанском побережье («Роснефть», «Лукойл»), имеющееся оборудование устарело, закупка нового намечена на 2010г.; сооружение установки по выпуску полипропилена мощностью 500 тыс. т/год на предприятии «Тобольск-Полимер», г. Тобольск, подписано рамочное соглашение между холдингом «Сибур» и ОАО «Новатек» о создании СП, принятие окончательного решения намечено на 2007г.

По данным министерства экономики РФ, производство химических товаров в России в 2006г. возросло по сравнению с предыдущим годом на 1,3% (в 2004г. — 2,6%, в 2005г. — 6,6%), пластмасс и резинотехнических изделий — на 11,7% (в 2004г. — 13,5%, в 2005г. — 5,5%). В ближайшие годы прогнозируется дальнейший рост выпуска химикатов в стране в связи с благоприятными перспективами роста ее экономики.

Важнейшей подотраслью химической промышленности России является производство минеральных удобрений. Большую роль играет также выпуск шин, каучука и пластмасс. Наблюдается активное развитие отраслей бытовой химии, косметики, лакокрасочных товаров.

В 2006г. импорт химических товаров в Россию возрос по сравнению с пред.г. на 5 млрд.долл., или на 1/3 Основная часть импорта пришлась на лекарства, а также на пластмассы и изделия из них. Экспорт из РФ увеличился с 6,8 млрд.долл. в 2000г. до 13,6 млрд. в 2006г. БИКИ, 13.9.2007г.

— Президент Татарстана Минтимер Шаймиев заявил, что до конца года в Казани будет запущен технопарк «Химград», в котором будут реализовываться проекты, связанные с нефтехимией и биотехнологиями. Об этом сообщает innovbusiness.ru

По словам главы Татарстана, инвестиционные затраты на создание «Химграда» составят 12,5 млрд. руб. В новом технопарке будут работать бизнес-инкубатор, центры коллективного пользования пилотными нефтехимическими установками, исследовательские лаборатории. Объект расположен на территории площадью более 130 тыс. кв. м (бывший завод «Тасмаолдинг»).

По предварительным оценкам, выпуск товарной продукции составит 16 млрд. руб. в год, налоговые поступления в бюджеты всех уровней — 3 млрд. руб., численность персонала — 10 тыс.чел. В числе якорных предприятий ОАО «Казаньоргсинтез» и ОАО «Нижекамскнефтехим».

Сейчас на территории Татарстана успешно действует 14 технопарков, наиболее крупными из которых являются «Идея» в Казани и «КИП-Мастер» в Набережных Челнах. 10.9.2007г.

— Спрос на полиэтилен в России продолжает увеличиваться и с 2005г. заметно опережает местное производство, в связи с чем быстрыми темпами растет импорт, отмечает немецкое внешнеэкономическое агентство ВФАИ. Расширяются капиталовложения в данный сектор, и к 2011г. производственные мощности могут возрасти более чем в 2 раза.

По данным исследовательской фирмы «Креон» (г. Москва), если в 2003–05 гг. наблюдались двузначные темпы прироста спроса на ПЭ в РФ, то в 2006 г. — 5,8%.

Высокий спрос и недостаточное собственное производство способствовали развитию дефицита, а также существенному росту цен на ПЭ на внутреннем рынке. В результате модернизации и проведения ремонтных работ некоторые российские производители возобновили выпуск полиэтилена. Цены на полиэтилен на рынке РФ повысились с 840 долл/т (без НДС) в 2004 г. до 1180 долл. в 2005 г. и 1750 долл. в 2006 г.

В 2000–06 гг. больше всего потребление полиэтилена возросло при изготовлении следующих изделий (%): изоляция металлических трубопроводов — на 278,4, полиэтиленовые трубы и их части — на 167,8, фольга — на 105,4, изоляция кабеля — на 49,7, контейнеры и упаковочные материалы — на 28,8, изделия для повседневного применения (оснащение офисов, домашних хозяйств; игрушки) — на 26,9.

В результате роста внутреннего потребления и высоких цен экспорт полиэтилена из России сокращается. В то же время поставки из-за рубежа за 2000–06 гг. возросли почти в 3 раза. В 2006 г. доля импорта в потреблении повысилась до 24,2%. В общем импорте ПЭВП доля Германии в 2006 г. составила 5,5%, ПЭНП — 6,1%, ЛПЭНП — 5,8%, композиций на их основе — 6,1%.

Некоторые российские производители полиэтилена планируют расширять и модернизировать свои производственные мощности. Самый крупный производитель — «Казаноргсинтез» намеревается до 2011 г. удвоить свои мощности. По мнению экспертов, у предприятия могут возникнуть проблемы с поставками исходного продукта.

ООО «Новоуренгойский газохимический комплекс» планирует строительство предприятия по выпуску полиэтилена мощностью 400 тыс. т. в год. Первую продукцию намечено дать в 2010 г. Проект готов и выделены ассигнования на инфраструктуру на 2007 г. Ведутся переговоры об участии в финансировании проекта, а также по некоторым техническим вопросам с рядом компаний, в т.ч. с немецкими Linde и Basf.

Узбекский производитель полиэтилена «УДП Шуртанский газохимический комплекс» намеревается осуществить крупные капиталовложения. В ближайшие годы предприятие собирается расширить производительность установки по выпуску полиэтилена до 250 тыс. т. в год и еще одной на юго-западе Узбекистана по производству полиэтилена высокой плотности и полипропилена. На небольшом предприятии, выпускающем пластмассовые трубы, будет расширен ассортимент продукции. Эксперты отмечают активное развитие рынка полиэтилена в Узбекистане. Потребление оценивается в 90 тыс. т. в год, из них около 70% приходится на фольгу, 15% — на трубы, 15% — на контейнеры и упаковочные материалы. БИКИ, 8.9.2007 г.

— ООО «Майкрософт Рус» (подразделение Microsoft) объявило о заключении корпоративного лицензионного соглашения сроком на 3 г. с российским холдингом «ФосАгро» (крупнейший в Европе производитель фосфорсодержащих минеральных удобрений). Как сообщает пресс-служба «ФосАгро», данное соглашение позволит компании оптимизировать расходы на приобретение

программного обеспечения при полном соблюдении правовых норм на использование лицензионных программных продуктов.

«Корпоративное соглашение между компаниями «ФосАгро» и «Майкрософт» — лидерами в своих отраслях — открывает для обеих компаний возможность использовать всю широту будущих инновационных технологий Microsoft в совместных проектах, не оглядываясь на ограничения лицензий на существующее программное обеспечение», — прокомментировал сделку руководитель отдела по работе с промышленными предприятиями ООО «Майкрософт Рус» Михаил Матвеев. ИА Regnum, 12.4.2007 г.

Газ-2007

Согласно прогнозу аналитиков Департамента Энергетики США (EIA), в 2030 г. мировое потребление природного газа может достичь 4,6 трлн. куб. м. (в 2004 г. — 2,83 трлн.), из которых 43% будет использоваться в промышленном секторе (в 2004 г. — 44%). Этот энергоноситель останется также важнейшим источником энергии для мировой энергетики.

По сравнению со многими другими углеводородными энергоносителями при сгорании природного газа в атмосферу выделяется меньшее количество вредных веществ, поэтому в некоторых странах существуют программы, направленные на расширение его применения по экологическим соображениям. Кроме того, учитывая рост мировых цен на нефть, в период до 2030 г. в мировом промышленном секторе и энергетике ожидается частичное замещение угля и нефтепродуктов природным газом. Предполагается, что рост потребления природного газа в промышленном производстве в мире составит в среднем 1,9% в год.

В 2004 г. государства с развитой экономикой использовали 50% всего потребленного в мире природного газа, а страны Европы и Евразии, не входящие в ОЭСР, — 25% и остальные страны мира, — 25%. Аналитики прогнозируют, что в 2004–30 гг. среднегодовые темпы роста потребления природного газа в странах, не входящих в ОЭСР составят 2,6% (в странах ОЭСР — 1,2%). К 2030 г. по сравнению с 2004 г. страны с развивающейся экономикой обеспечат 71% роста мирового спроса на природный газ. В 2030 г. в мировом потреблении природного газа доля стран, не входящих в ОЭСР (исключая страны с развивающейся экономикой в Европе и Евразии) повысится до 35%, а промышленно развитых государств понизится до 43%.

В 2030 г. добыча природного газа в промышленно развитых странах составит 27% мировой добычи (в 2004 г. — 40%), поэтому они будут вынуждены увеличивать импорт этого энергоносителя.

Доказанные запасы природного газа в мире по состоянию на конец 2006 г. составляли 181,46 трлн. куб. м., при этом в течение 1996–2006 гг. некоторые страны пересмотрели свои запасы в сторону увеличения: Казахстан — на 54%, Туркмения — на 41%, Китай — на 50%. Россия, Иран и Катар в сумме обладают 58% мировых запасов природного газа. В ближайшие 7 лет в России предстоит освоить Штокмановское газоконденсатное месторождение (утвержденные госкомиссией по запасам полезных ископаемых минприроды РФ запасы месторождения категории С1+С2 по состоянию на янв. 2006 г. составляют 3,7 трлн. куб. м. газа и 31

млн.т. газового конденсата), которое наряду с Южно-Русским месторождением будет обеспечивать поставки газа по газопроводу «Северный поток», а также позволит создать производственные мощности для выработки сжиженного природного газа (СПГ) на северном побережье Кольского п-ова.

Саудовская Аравия занимает четвертое место в мире по запасам природного газа. Две трети его ресурсов связаны с нефтяными месторождениями, причем большая часть газа залегают на низких глубинах. После добычи газ разделяется по видам (метан, этан, пропан, бутан), а затем поступает в трубопроводы. В связи с увеличением спроса на газ, в стране растет потребность в оборудовании для добычи и переработки газа, что требует значительных капиталовложений. Планы дальнейшего развития газового сектора страны также связаны с дальнейшим развитием промышленности, энергетики и нефтехимии.

Крупные запасы природного газа находятся также в ОАЭ. Добыча газа в стране будет развиваться одновременно с нефтехимической и перерабатывающей промышленностью. В нефтегазовую и нефтехимическую отрасли руководство ОАЭ планирует вложить 30 млрд.долл. Энергетический сектор страны традиционно открыт для иностранных инвесторов. В число наиболее крупных из них входят BP, Total, Shell, Exxon Mobile, а также японская Jodco.

В целом в 2008г. стран-члены ОПЕК могут увеличить поставки СПГ на 14% (5,4 млн. б/д). При текущих темпах добычи и потребления мировых запасов природного газа может хватить в среднем на 65 лет, при этом в государствах Центральной и Южной Америки – на 52г., в России – на 80 лет, в африканских государствах – на 88 лет, а в странах Ближнего и Среднего Востока – на 100 лет.

Согласно оценкам Геологической службы США (USGS), в мире помимо доказанных запасов природного газа также существует 117 трлн. куб.м. неоткрытых запасов, из которых 84 трлн. залегают в регионах, находящихся на значительном удалении от рынков сбыта, поэтому их добыча и транспортировка экономически невыгодна. Однако ожидается, что к 2025г. оценка мировых запасов природного газа может повыситься более чем на 66,4 трлн. куб.м.

Доказанные запасы природного газа в мире на конец 2006г.

	I	II
Всего	181,46	100
Сев. Америка	7,98	4,4
США	5,93	3,3
Канада	1,67	0,9
Мексика	0,39	0,2
Южн. и Центр. Америка	6,88	3,8
Венесуэла	4,32	2,4
Боливия	0,74	0,4
Тринидад и Тобаго	0,53	0,3
Аргентина	0,42	0,2
Бразилия	0,35	0,2
Перу	0,34	0,2
Европа и Евразия	64,13	35,3
Россия	47,65	26,3
Казахстан	3,00	1,7
Норвегия	2,89	1,6
Туркменистан	2,86	1,6
Узбекистан	1,87	1
Азербайджан	1,35	0,7

Нидерланды	1,35	0,7
Украина	1,10	0,6
Румыния	0,63	0,3
Великобритания	0,48	0,3
Германия	0,16	од
Италия	0,16	од
Польша	0,10	од
Дания	0,08	0,05
Средн. и Ближн. Восток	73,47	40,5
Иран	28,13	15,5
Катар	25,36	14
Сауд. Аравия	7,07	3,9
ОАЭ	6,06	3,3
Ирак	3,17	1,7
Кувейт	1,78	1
Оман	0,98	0,5
Йемен	0,49	0,3
Сирия	0,29	0,2
Бахрейн	0,09	менее 0,05
Африка	14,18	7,8
Алжир	4,50	2,5
Египет	1,94	1,1
Ливия	1,32	0,7
Нигерия	5,21	2,9
АТР	14,82	8,2
Индонезия	2,63	1,5
Австралия	2,61	1,4
Малайзия	2,48	1,4
КНР	2,45	1,3
Индия	1,08	0,6
Пакистан	0,80	0,4
Мьянмар	0,54	0,3
Бангладеш	0,44	0,2
Папуа – Н. Гвинея	0,44	0,2
Вьетнам	0,40	0,2
Бруней	0,34	0,2
Таиланд	0,30	0,2

Примечание. I – трлн. куб.м., II – доля в мировых запасах, %.

Источник – BP Statistical.

До 2030г. темпы роста добычи природного газа в странах, не входящих в ОЭСР, составят в среднем 2,6% в год, в результате чего их суммарная добыча вырастет с 1,66 трлн. куб.м. в 2004г. до 3,36 трлн. в 2030г. При этом Россия и страны Среднего и Ближнего Востока будут стремиться наращивать экспорт в страны Европы и Азиатско-Тихоокеанского региона. Экспорт природного газа из России будет расти благодаря развитию мировой системы нефте- и газопроводов и отгрузок в виде СПГ. В 2005г. 15% газа, экспортируемого странами Ближнего и Среднего Востока, было направлено в Северную Америку и Европу, а 85% – в государства Азии. Катар имеет несколько проектов по расширению экспорта СПГ в Америку и Европу.

К 2030г. доля в мировой добыче государств Африки и Азии, не входящих в ОЭСР, (исключая Китай и Индию) возрастет до 21% (в 2004г. – 14%). В 2004г. из рассматриваемых стран Азии и Африки экспортировалось соответственно 26% и 50% добытого природного газа. В период до 2030г. внутреннее потребление природного газа в азиатских странах возрастет и к 2030г. доля экспорта в их производстве понизится до 10%. Аналитики ЕИА полагают, что из стран Африки, не входящих в ОЭСР, вывоз природного газа к 2030г. может составить 50% добычи при условии реализации проектов по строительству трубопроводов из Северной Африки в Европу и созданию инфраструктуры для транспортировки СПГ. Однако в Египте

некоторые специалисты высказывают мнение, что практика экспорта природного газа должна рассматриваться лишь в контексте комплексной энергетической политики страны и в первую очередь необходимо учитывать рост внутреннего спроса на «этот бесценный ресурс».

В Северной Америке наиболее крупными производителями и потребителями природного газа являются США и Канада, причем в 2004г. Канада обеспечивала 85% импорта США. Ожидается, что к 2030г. рост добычи природного газа в арктическом регионе и увеличение импорта СПГ компенсируют снижение добычи на действующих месторождениях. После 2015г. импорт СПГ в США превысит объем природного газа, поступающего в страну по трубопроводам, и к 2030г. по сравнению с 2004г. вырастет на 50%. США имеют 5 терминалов по разгазированию СПГ общей мощностью 26,91 млрд.куб.м. в год, в стадии строительства находятся еще 4 крупных терминала общей мощностью 31,74 млрд.куб.м., ввод в эксплуатацию которых намечен на 2008г. Кроме того, проекты 8 новых терминалов общей мощностью 47,2 млрд.куб.м. находятся на согласовании с различными ведомствами и с общественными организациями. К 2030г. пиковая мощность терминалов по разгазированию СПГ в США может достичь 183 млрд.куб.м. в год. В Канаде и Мексике на этапе строительства находятся по три терминала по разгазированию СПГ. Проектная мощность этих терминалов в Канаде составляет 21 млрд.куб.м., в Мексике — 22 млрд. Их ввод в эксплуатацию намечен на 2008-09гг.

Рост цен природного газа будет способствовать осуществлению проектов по строительству канадских трубопроводов, в т.ч. — от дельты р.Мак-Кинзи (предполагаемый срок ввода в эксплуатацию — 2012г.) и от пров. Нов. Шотландия к северо-восточным американским штатам по дну залива Фанди (окончание строительства намечено на 2010г.), однако к 2030г. доля Канады в импорте природного газа в США может понизиться до 25%.

Рост добычи природного газа на Аляске и завершение строительства Трансаляскинского нефтепровода к 2018г. могут обеспечить к 2030г. прирост суммарной добычи в США примерно на 22%.

В Мексике рост добычи природного газа требует значительных капиталовложений, однако условия, на которых страна согласна привлекать иностранные капиталовложения в эту отрасль, для потенциальных инвесторов являются пока непривлекательными, а национальная компания «Ретех» не обладает необходимыми финансовыми ресурсами.

Такие факты как национализация природных ресурсов в Боливии, растущая политическая напряженность в Венесуэле из позиции России в проектах по освоению Штокмановского месторождения и «Сахалин — 2», будут сдерживать поступление инвестиций в газовую отрасль этих стран и могут негативно отразиться на объемах добычи и экспорта природного газа в мире.

Добыча природного газа в мире, в млрд.куб. м.

	2004г.	2010г. ¹	2015г. ¹	2020г. ¹	2025г. ¹	2030г. ¹
Всего	2798,8	3291,2	3656,3	3995,9	4298,7	4621,3
ОЭСР	1129,1	1188,6	1202,7	1239,5	1248	1259,3
Сев. Америка	761,2	795,2	798	829,1	826,3	837,6
США	537,7	551,8	557,5	591,4	585,8	585,8
Канада	183,9	192,4	181,1	169,8	166,9	169,8

Мексика	42,4	50,9	56,6	67,9	73,5	84,9
Европа	322,6	331,1	316,6	302,8	297,1	285,8
Азия	45,2	62,2	87,7	107,5	121,6	133
Япония	2,2	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8
Австралия/Н. Зеландия	42,4	59,4	84,9	104,7	118,8	130,1
Прочие государства	1666,8	2102,6	2433,8	2756,4	3050,7	3362
Евразия	809,3	939,5	1030,1	1117,8	1199,9	1279,1
Россия	633,9	704,6	775,4	849	922,5	996,1
Азия	297,1	384,8	464,1	540,5	628,2	713,1
Китай	39,6	70,7	87,7	99	113,2	121,6
Индия	28,3	42,4	48,1	59,4	67,9	70,7
Ближн. и Средн. Восток	280,1	390,5	492,4	568,8	616,9	682
Африка	149,9	220,7	268,8	314,1	367,9	427,3
Центр, и Южн. Америка	127,3	164,1	198,1	217,9	237,7	260,3
Бразилия	8,4	16,9	17,8	19,8	22,6	25,4

¹Прогноз. Источник — ЕІА.

Согласно прогнозу ЕІА, среднегодовые темпы роста потребления природного газа в 2004-30гг. в Северной Америке составят 1% (в США — 0,6%). До 2030г. США останутся крупнейшим потребителем этого энергоносителя в регионе, однако доля страны в его региональном потреблении понизится до 74% (в 2004г. — 80%). В 2004г. в США на газовых электростанциях вырабатывалось 20% всей производимой в стране электроэнергии (с использованием угля — 50%), а в 2015г. этот показатель вырастет до 22%. В 2030г., вследствие внедрения более экологически чистых технологий на угольных электростанциях и роста мировых цен природного газа в 2015-30гг., газовые электростанции будут производить 16% всей электроэнергии, а угольные электростанции — 57%. Согласно прогнозу, в США максимальный уровень производства электроэнергии за счет использования природного газа будет достигнут в 2020г.

В Канаде потребление природного газа будет устойчиво расти в частном и коммерческом секторах при среднегодовых темпах соответственно 0,5 и 0,7%. Темпы роста потребления природного газа в промышленном секторе и энергетике составят в среднем 2,1% и 2,2% соответственно. Это будет обусловлено ростом потребления электроэнергии в горнодобывающей промышленности и сфере переработки нефтеносных песков. Таким образом, увеличение потребления электроэнергии вызовет повышение использования природного газа в стране, на которое к 2030г. будет приходиться 87% национальной добычи (в 2004г. — 52%).

В Мексике в 2030г. по сравнению с 2004г. спрос на природный газ увеличится вдвое и составит 84,9 млрд.куб.м. В частном секторе среднегодовые темпы роста составят 3,8%, в коммерческом — 3,7%. В промышленном секторе потребление природного газа в указанный период увеличится в два раза, в энергетике — в три. Таким образом, зависимость Мексики от импорта этого энергоносителя (поступающего в основном из США) возрастет.

В промышленно развитых странах Европы среднегодовые темпы потребления природного газа в 2004-30гг. составят 1,4%, годовое потребление вырастет с 532 млрд.куб.м. в 2004г. до 650 млрд., в 2015г., а затем в 2030г. — до 760 млрд. При этом природный газ во многих сферах будет вытеснять нефть, нефтепродукты и уголь, а возобновляемые источники энергии (ВИЭ) пока не составят большой конкуренции этому энергоносителю.

В Японии годовое потребление природного газа вырастет с 85 млрд.куб.м. в 2004г. до 121 млрд., в

2030г., при этом среднегодовые темпы роста его потребления составят 1,4% (в энергетике – 1,7%).

В Республике Корея темпы роста потребления природного газа составят в среднем 1,6% в год. Специалисты отмечают достаточно сильную зависимость потребления природного газа от погодных условий, поскольку в зимнее время объем потребления этого энергоносителя вдвое больше, чем в летний период, при этом в стране не имеется подземных хранилищ СПГ. В 2004г. структура потребления природного газа была следующей (% суммарного потребления): частный сектор – 39, энергетика – 33, промышленность – 20. До 2030г. сезонные колебания потребления сгладятся за счет дальнейшего развития промышленного сектора и энергетике, а также вследствие медленного роста численности населения, влекущего за собой незначительное увеличение потребления в частном секторе.

В Австралии и Новой Зеландии в 2030г. по сравнению с 2004г. потребление природного газа вырастет на 30%, при этом 50% будет использоваться в промышленном секторе. Несмотря на то обстоятельство, что Австралия не ратифицировала Киотский протокол, по экологическим соображениям в стране будет сдерживаться использование угля. Кроме того, в 2005г. в Австралии принята специальная программа, обязывающая розничных продавцов электроэнергии поставлять потребителям не менее 13% электроэнергии, произведенной за счет природного газа.

В Европе и Евразии потребление природного газа будет расти наиболее быстрыми темпами. В 2030г. по сравнению с 2004г. в России ожидается рост потребления на 55% – до 670 млрд.куб.м. в год. В других странах региона, не входящих в ОЭСР, потребление вырастет на 44% и составит 237 млрд. В регионе также будет расти эффективность использования природного газа. Так в 1996г. на 1 долл. ВВП приходилось 9,7 тыс. БТЕ использованного природного газа, в 2004г. этот показатель улучшился и составил 7,5 тыс. БТЕ. В дальнейшем он будет понижаться в среднем на 2,8% в год, однако к 2030г. все же не достигнет соответствующего показателя в США на 2004г.

На страны Азии, не входящие в ОЭСР, в 2030г. будет приходиться 30% мирового потребления (в 2004г. – 8,5%), а среднегодовые темпы роста потребления в этих государствах достигнут 4,6% (в Индии – 6%). В этих странах быстрыми темпами развивается инфраструктура для использования этого энергоносителя. В 2004г. природный газ в общем энергобалансе Индии и Китая составлял соответственно 3% и 8%.

В странах Ближнего и Среднего Востока и Африки в период 2004-30гг. потребление удвоится, а среднегодовые темпы его роста составят 2,5% и 3,3% соответственно.

В странах Центральной и Южной Америки темпы роста потребления природного газа составят в среднем 2,6% в год и к 2030г. спрос на природный газ в регионе вырастет до 223 млрд.куб.м. в год.

Современный уровень технологий в ближайшей перспективе может позволить осуществление масштабного освоения таких перспективных и нетрадиционных источников природного газа (и нефти), как битуминозные песчаники, горючие сланцы, газогидраты, метан из угольных пластов, а также природные битумы и газонасыщенные воды. По данным геологической службы США, мировые

запасы горючих сланцев и нефтеносных песков оцениваются в 700-800 млрд. т., что в 7 раз превышает доказанные мировые запасы нефти. Из трех т. битуминозного песка, содержащего по массе не менее 14% битума, можно получить 2 бар. жидких углеводородов. По оценке Национального совета США, разработка битуминозных пород рентабельна при цене на нефть не менее 100-120 долл/т. Ожидается, что к 2030г. роль нетрадиционных источников природного газа в США будет расти и их доля в его суммарной добыче достигнет 28%. Многие страны приняли национальные программы по изучению и освоению газогидратных месторождений.

Газовый гидрат (соединение воды и метана) – это твердое кристаллическое вещество в виде льда или мокрого снега с вкрапленными в него молекулами газа, которое сравнительно недавно обнаружено в недрах Земли и на дне Мирового океана на глубине 300-1200 м. Ученые полагают, что по своим масштабам его залежи намного превосходят все разведанные запасы нефти и природного газа. Газогидраты могут быть использованы как источник энергии или химическое сырье. Они относятся к нестабильным образованиям и разрушаются при нормальном давлении и температуре. В нормальных условиях на один объем гидрата приходится до 200 объемов газообразного метана.

Ученые ряда стран (Канады, Великобритании, США, Германии, Норвегии, Японии, Индии, Китая) ведут исследования в области разведки и разработки безопасных методов промышленного извлечения газа из гидратов. Однако промышленной технологии извлечения газа из газогидратов не существует, поскольку предложенные до сих пор способы добычи не в достаточной степени эффективны. В России имеются запасы газогидратов, соответствующие 1/3 мировых запасов этого вещества. Благодаря исследованиям, проведенным в 60-90гг., в стране выявлены такие гидратопроявления, как Ямбургское газоконденсатное месторождение (ГКМ) (реликтовые гидраты), Бованенковское ГКМ (реликтовые гидраты), район алмазодобывающей трубы Удачная (стабильные гидраты), а также золотоносные россыпи Колымского района (реликтовые гидраты), Чукотки (реликтовые гидраты). По оценке «ВНИИгаз», в России для гидрато-накопления благоприятно 30% территории, при этом ресурсы природного газа в гидратах оцениваются в 100-1000 трлн. куб.м. БИКИ, 3.4.2008г.

Россия выступает крупнейшим в мире поставщиком природного газа. К 2020г. ожидается увеличение экспорта российского газа до 275-280 млрд.куб.м. против 181 млрд. в 2001г., т.е. за 20 лет нового века он может вырасти в 1,5 раза. Объем экспорта в дальнейшем зарубежье в перспективе будет во многом зависеть от текущего спроса на газ, уровня цен и степени рисков, которые будут нести производители.

Ныне ее основной рынок сбыта – Западная и Центральная Европа. Природный газ «Газпром» экспортирует в европейские страны по трубопроводам преимущественно в рамках долгосрочных контрактов (сроком до 25 лет) на условиях take or pay.

Растущий спрос и значительная емкость рынка газа в странах Азиатско-Тихоокеанского региона делают актуальным более активное освоение Россией этого рынка.

Однако страны Западной и Центральной Европы в предстоящие 20–25 лет останутся для нее основными покупателями. Необходимо продолжить конструктивный диалог как с Европейским Союзом, так и с другими странами Европы, направленный на расширение сбыта российских энергоресурсов. Взаимовыгодное сотрудничество в сфере энергетики может включать в себя реализацию совместных энергетических проектов, обмен опытом по внедрению передовых научно-технических разработок, совместные усилия в области энергосбережения и более эффективного использования энергии.

При условии взаимодействия реформируемого внутреннего рынка газа РФ с проводимой либерализацией газового рынка Европы и с учетом перспектив формирования единого энергетического пространства российский экспорт нефти и газа в эту группу стран может составить в 2020г. соответственно 150–160 млн.т. и 160–165 млрд.куб.м.

Ужесточение конкуренции на традиционных рынках сбыта продукции российских энергетических компаний не повлечет за собой ослабления их позиций только в случае повышения качества продукции, роста эффективности этих компаний, оптимизации структуры производства, снижения производственных издержек. Приведение российских стандартов в соответствие с международными позволит существенно улучшить качество российской энергетической продукции, в первую очередь в нефтепереработке, нефтехимии и газопереработке. Россия останется крупнейшим поставщиком энергоресурсов на мировой рынок.

В последнюю четверть века Европа в своем энергопотреблении быстро смещалась от традиционных видов топлива, прежде всего угля и нефти, к газу и отчасти атомной энергии. Если сравнивать с 1973г., последним годом дешевой нефти, то к 2000г. доля угля в энергобалансе европейских стран упала с 25 до 14% и нефти – с 60 до 42%, а природного газа выросла с 10,5 до 23% и атомной энергии – с 1,5 до 15% (остальное приходится на гидроэлектроэнергию и пр.). В 90гг. по экологическим причинам, а также в связи с требованиями повышения эффективности использования энергии резко усилилась тенденция к более интенсивному отказу от угля и переходу на газ.

В Западной Европе только Великобритания, Нидерланды и Норвегия являются крупными производителями газа и нефти. В Нидерландах пик добычи газа уже пройден. Великобритания остается экспортером нефти, а уже с 2004г. стала нетто-импортером природного газа. В Норвегии добыча нефти стабилизируется, хотя есть перспективы роста газодобычи.

Если в мире потребление газа за последнее десятилетие выросло на 20%, то в Европе – на 40%. Правда, европейские страны прилагают большие усилия по развитию возобновляемых источников энергии (ветровая, солнечная, биомасса), однако в обозримой перспективе они не решат их энергетических проблем.

Прогноз потребностей ЕС в газе, в млрд.куб.м.

	2000г.	2010г.	2020г.
Спрос			
ЕС-15	400	470-550	540-660
Новые страны-члены	100	130-170	170-240
ЕС-30	500	600-720	700-900
Добыча в ЕС-30	310	300	250-310
Импорт в ЕС-30	190	300-420	450-590

Примечание. С учетом возможного расширения состава ЕС до 30 членов с 27 в нас.вр.

Источники: По данным Cera, BP Amoco, Eia, Iea, RusEnergy, Oil & Gas Journal.

В Европе появились теории экономического роста при стабильных, не увеличивающихся объемах потребляемой энергии. Франция и Германия добились в этом направлении определенных успехов, но темпы их экономического роста остаются сравнительно низкими, к тому же одновременно им приходится в общем объеме использования энергии увеличивать долю газа, особенно импортного. Повышения спроса на российский газ можно ожидать и в условиях стабильного общего потребления энергии в регионе.

По заявлениям представителей Евросоюза, решение основных проблем своего энергетического сектора – повышение конкурентоспособности продукции и минимизация негативного влияния на окружающую среду – они видят в увеличении доли газа в энергобалансе, а это подразумевает широкое использование импортного ресурса: к 2020г. 60-70% газоснабжения ЕС будет обеспечиваться за счет импорта. И один из его главных источников – Россия.

В начале марта 2007г. минэкономразвития и торговли РФ опубликовало прогноз до 2010г., согласно которому в 2007г. экспорт газа из России снизится по сравнению с 2006г. на 1-2%. В 2007г. «Газпром» поставит за рубеж 198,8-200,8 млрд.куб.м. газа, тогда как в 2006г. вывоз составил 202,8 млрд.

Если прогноз оправдается, то 2007г. станет вторым подряд годом сокращения экспорта газа из РФ. В 2005г. он достиг 207,9 млрд.куб.м., а в 2006г. снизился на 2,2%. В ближнее зарубежье поставки сократились на 13,8% (до 41,0 млрд.куб.м.), а в дальнее увеличились на 0,9% (до 161,8 млрд.), т.е. практически стабилизировались.

Прогноз экспорта российского газа до 2010г.

	I ¹	II ²	III	IV	V	VI
Цена (мировая) на нефть						
Urals (долл./барр.)	61,1	55	53	52	50	
Экспорт газа из РФ (млрд.куб.м.)						
I вариант	207,9	202,8	198,8	206,1	215,6	218,4
II вариант	207,9	202,8	200,8	208,4	218,4	221,6

¹Фактические данные.

²Оценка.

Примечание. I – 2005г., II – 2006г., III – 2007г., IV – 2008г., V – 2009г., VI – 2010г. Источник – минэкономразвития РФ.

В 2006г., пролоббировав принятие закона «Об экспорте газа», «Газпром» замкнул на себе его зарубежные поставки. Ситуация с экспортными ресурсами газа еще более обострится к 2011г., когда «Газпром» рассчитывает начать его поставки в КНР по газопроводу «Алтай». Вероятнее всего, дополнительные 30 млрд.куб.м. в год будут обеспечиваться за счет вновь открываемых месторождений, что сопряжено с большими трудностями.

В начале 2007г. в Приангарье было зарегистрировано новое крупное месторождение Ангаро-Ленское, по размерам сопоставимое с Ковыктинским. Доказанные запасы Ангаро-Ленского месторождения (по категории С1) составляют, по оценке, 1,51 млрд.куб.м., а вероятные расчетные (по категории С2) – 1,22 трлн. Для сравнения: Ковыктинское газоконденсатное месторождение, расположенное в 100 км. от Ангаро-Ленского и подконтрольное ТНК-ВР, имеет принципиально

другую структуру запасов (1,344 трлн.куб.м. в категории С1 и 201,9 млрд. в категории С2).

Южно-Тамбейское месторождение, которое «Газпромбанк» недавно выкупил у предпринимателя Н. Богачева, имеет запасы 1,2 трлн.куб.м. в категории С1 и 100 млрд. в категории С2. «Газпром» еще не обладает контролем над всеми крупными месторождениями в России и, следовательно, ему придется договариваться с некоторыми владельцами.

Второй вариант — поставки в Китай западносибирского газа, который пока поступает на Запад.

Согласно правительственной программе либерализации газового рынка, к концу 2011г. российские потребители будут оплачивать газ по ценам на уровне мировых за вычетом транспортных расходов, что, скорее всего, будет способствовать повышению активности «Газпрома» в области разведки новых месторождений.

В соответствии с несколько отличающимся от данных МЭРТ прогнозом минпромэнерго РФ экспорт газа из России в 2010г. может по сравнению с 2005г. в зависимости от варианта (1, 2) сценария уменьшиться на 1,6-3,0% при увеличении внутреннего потребления газа на 6,4-8,0%. В 2015г. первый показатель снизится на 2,6%, а второй возрастет на 12-14%.

Как следствие, удельный вес экспорта в общих ресурсах газа снизится с 29,8% в 2005г. до 27,7% в 2010г. и 26,5% в 2015г., а доля внутреннего потребления возрастет с 62,7 до 64,1 и 65,6% соответственно. Закачка газа в ПХГ за прогнозный период увеличится с 50,6 до 54-55 млрд.куб.м.

Прогноз газового баланса Российской Федерации до 2015г., млрд.куб.м.

.....2005г. ¹2006г. ²2007г.2008г.2009г.2010г.2015г.	
Ресурсы	696,8704 ...711-714 ...716-722 ...720-731 ...725-736 ...751-762
Добыча	638,3646 ...652-654 ...656-661 ...660-670 ...665-675 ...690-700
Газ стабилизации	111-11-11-11-12-2
Поступления из ПХГ ³	5152-5353-5453-5453-5453-54
Импорт	7,266-66-66-66-66-6
Распределение	696,8704 ...711-714 ...716-722 ...720-731 ...725-736 ...751-762
Потребление	431,7444 ...449-452 ...454-458 ...459-465 ...465-472 ...490-500
Закачка в ПХГ	50,65053-5454-5554-5554-5554-55
Сайклинг-процесс	1,822-23-34-45-55-5
Экспорт	207,3208 ...207-206 ...205-206 ...203-207 ...201-204 ...202-202

¹Фактические данные. ²Оценка. Примечание. Начиная с 2007г. приводится диапазон цифр по первому и второму вариантам сценария прогноза.

Источник — минпромэнерго РФ (март 2006г.).

В рамках пятого национального проекта (инициированного в числе прочих национальных проектов правительством РФ) концерн намерен газифицировать российские регионы, расширяя внутренний рынок и создавая задел на будущее. В 2007г., по информации главы «Газпрома» А. Миллера, будет газифицировано 62% территории страны вместо нынешних 60%. Есть надежда на рост спроса на газ и со стороны промышленности. Что касается экспорта природного газа, то, как сообщил недавно «Газпром», он готов увеличивать продажи природного газа в Европу, но хотел бы стабильных правил работы на внутреннем рынке стран ЕС и заключения долгосрочных контрактов.

Дополнительные объемы газа для Европы потребуют многомиллиардных инвестиций в разработку месторождений и развитие инфраструктуры в России в 2007-12гг., которые могут не оправдаться в обстановке нестабильных условий рынка и его регулирования. Евросоюз, стремясь создать конкурентную среду на своем газовом рынке, отдает

предпочтение спотовым закупкам, тогда как «Газпром» — долгосрочным обязательствам.

Европейский Союз был весьма озабочен по поводу перебоев (двух по счету) в поставках российского газа из-за проблем с транзитом через соседние государства. На фоне попыток диверсификации поставок природного газа в ЕС активно рассматриваются газопроводные проекты, способные гарантировать бесперебойные поставки российского газа на рынок Европы.

В качестве основного проекта российская сторона рассматривает поставки газа через Турцию по газопроводу «Голубой поток» (проложенному по дну Черного моря в направлении Турции), который пока ввиду недостаточного объема сбыта загружен лишь на 50% проектной мощности. Далее по проекту «Газпрома» планируется проложить оттуда новый маршрут для российского газа в Европу.

Часть этого маршрута пройдет навстречу уже существующим трубопроводам через Болгарию и Румынию, и единственным отличием от привычной схемы станет перевод транзита с Украины в Турцию, где, по мнению российских властей, существуют более твердые гарантии надежности транспортировки газа.

В противовес российскому предложению Евросоюз выдвинул свой проект Nabucco, который призван соединить Турцию с Австрией по территории Болгарии, Румынии и Венгрии с возможным участием других стран (о желании присоединиться к проекту заявили, например, Молдавия и Польша). По этому трубопроводу предполагается с 2011-12гг. поставлять в Центральную Европу газ, добытый в регионе Каспия и на Ближнем Востоке, в 30 млрд.куб.м. в год.

Переговоры об участии в проекте Nabucco велись с французской Gaz de France. Не исключалось также участие в нем германской RWE и франко-бельгийской Total.

Возможность сооружения транскаспийского газопровода поставил под сомнение главный участник проекта — Казахстан. Как заявил в интервью испанской газете El Pais президент страны Н.Назарбаев, газопровод по дну Каспия «не имеет сегодня никакой перспективы, поскольку не решена проблема правового статуса Каспийского моря и не определены экономические и технические параметры самой глубоководной части Каспия, к которой сейчас имеет доступ только Туркмения, подписавшая контракт с Россией и Китаем на продажу всего своего газа». В том же интервью Н.Назарбаев выразил пожелание о строительстве в Казахстане завода по производству сжиженного природного газа (СПГ), ориентированного на экспорт. Осуществление такого проекта потребует времени и масштабных инвестиций.

С учетом сложившейся ситуации министр промышленности и энергетики Азербайджана в конце марта 2007г. заявил: Nabucco — очень большой проект и не может быть основан только на ресурсах азербайджанского сектора Каспия. Он представляет для нас интерес, но хотелось бы иметь более четкое представление о позиции Казахстана и Туркмении с тем, чтобы определить шаги по подготовке инфраструктуры».

Мотивировано данное заявление было тем, что недостатком проекта Nabucco являются небольшие пока объемы поставок. По сданному в эк-

сплуатацию Южно-Кавказскому газопроводу (Баку-Тбилиси-Эрзерум) с азербайджанского месторождения Шах-Дениз предполагается ежегодно транспортировать всего 8,6 млрд.куб.м. газа.

Существует газопровод, проложенный из Ирана, однако поставки из этой страны в Турцию ограничены контрактом на 8 млрд.куб.м. Переговоры Ирана с Турцией о прокладке мощного трубопровода не раз заходили в тупик, хотя предложения выглядят весьма привлекательно: иранская сторона готова через свою территорию поставлять в Турцию и газ из Туркмении, однако сотрудничеству с Ираном всячески противодействуют США.

Проект сооружения российско-германского газопровода «Северный поток» по дну Балтийского моря, несмотря на противодействие ряда стран, осуществляется в соответствии с намеченным графиком. Этот газопровод наряду с «Голубым потоком», мощность которого предполагается существенно увеличить, могут обеспечить поставки в ЕС до 80 млрд.куб.м. ежегодно. Однако новые пути едва ли позволят полностью отказаться от транзита российского природного газа через Украину и Белоруссию, через которые сейчас прокачивается 150 млрд.куб.м. в год.

Евросоюз, по крайней мере в ближайшей перспективе, сохранит зависимость от поставок газа из РФ за неимением других равнозначных поставщиков. Использование альтернативных источников энергии не способно оказать серьезного влияния на ослабление этой зависимости. Даже строительство дополнительных терминалов по приемке СПГ не сможет решить эту проблему.

В сложившейся ситуации единственно верными путями являются поиск компромиссов в решении геополитических вопросов, которые оказывают прямое воздействие на стабильность поставок российского природного газа в зарубежные страны, а также реализация совместных проектов для достижения общей цели – обеспечения мировой энергетической безопасности.

Первостепенными задачами, стоящими перед газовым сектором России, можно считать освоение новых месторождений, определение объемов добычи газа, необходимых для удовлетворения внутреннего спроса и выполнения экспортных контрактов, развитие инфраструктуры (включая сооружение трубопроводной сети) и строительство заводов по производству СПГ. А. Кашеев, аспирант ВАВТ, БИКИ, 5.5.2007г.

Газ-2006

Официальные данные ФТС по экспорту природного газа из России (код 27.11.21) с учетом данных Росстата по торговле с Белоруссией показывают, что за 2001-06гг. его суммарный экспорт превысил 1167,7 млрд.куб.м., из которых 876,2 млрд., или 75%, было поставлено в страны дальнего зарубежья, а 291,5 млрд. – в СНГ.

Анализ динамики экспорта свидетельствует о том, что после падения на 6,6% в 2001г. он затем неуклонно возрастал вплоть до 2006г., когда было отмечено снижение на 2,4%. При этом, однако, устойчивая повышательная тенденция была характерна только для экспорта в дальнее зарубежье, причем самый высокий темп прироста (10,3%) был зарегистрирован в 2005г.

Поставки газа в СНГ отличались заметными ежегодными колебаниями. В 2001, 2003, 2005 и

2006гг. наблюдалось существенное снижение экспорта. В результате в 2006г. его объем оказался почти на 17% меньше, чем в 2001г., и на 48%, -чем в рекордном 1998г., когда поставки равнялись 78,4 млрд.куб.м.

При анализе динамики стоимости экспорта природного газа (в сравнении с физическим объемом) выявляются еще более существенные различия в поставках в дальнее зарубежье и СНГ. Это вызвано изменениями конъюнктуры мирового рынка, а также тем, что продажи в страны дружества осуществляются по договорным ценам, которые всегда намного ниже мировых.

Движение цен обусловлено не только конъюнктурой, но и заметной дифференциацией ставок при подписании долгосрочных контрактов с отдельными энергетическими компаниями из разных стран-импортеров.

В сложившейся системе ценообразования, действующей при подписании долгосрочных контрактов с компаниями Германии и других европейских стран-импортеров, цена определяется по формуле, привязанной к «корзине» нефтепродуктов, характерных для их рынков, с 6-9-месячным лагом. Она позволяет избежать резких колебаний цен на газ, характерных для торговли по разовым сделкам.

Начавшийся с 2004г. существенный рост мировых цен на природный газ, последовавший за увеличением цен на нефть, предопределил очень высокие темпы роста экспортной выручки в 2005-06гг. Стоимость поставок в дальнее зарубежье в указанные годы выросла соответственно на 52,2 и 36,5%. Эта тенденция была подкреплена принятыми в последние годы решениями «Газпрома» заметно повысить договорные цены при поставках газа в СНГ. В 2006г. они составили в среднем 104,1 долл./тыс.куб.м. против 50,1 долл. в 2005г., т.е. выросли более чем в 2 раза.

О значимости исключительно благоприятной конъюнктуры, сложившейся на мировом рынке газа, свидетельствуют следующие показатели: при увеличении физического объема вывоза природного газа в дальнее зарубежье в 2005г. по сравнению с 2004г. всего на 10,3% стоимость экспортной выручки возросла на 52,2%. В 2006г. поставки по объему увеличились всего на 0,9%, а по стоимости – на 36,5%. Поставки в СНГ в том же году уменьшились на 14%, тогда как выручка, наоборот, увеличилась на 80%.

Суммарная стоимость экспорта природного газа за шесть лет достигла 150,7 млрд.долл., что составило 14,2% общего российского вывоза. Поставки газа в дальнее зарубежье принесли 135 млрд.долл. (14,8% всего экспорта за пределы СНГ). По этому показателю природный газ уступает лишь нефти и нефтепродуктам.

Изучение особенностей географического распределения экспорта российского природного газа подтверждает, с одной стороны, устойчивость состава и ограниченность числа крупных партнеров, а с другой, – вполне заметные перемены в значимости отдельных стран-покупателей, происходившие за сравнительно короткий (шестилетний) период.

В 2006г. Россия поставляла газ по трубопроводам в 32 государства, все они (кроме Турции и Казахстана) расположены в Европе. Основными контрагентами выступают 14 стран. В 2006г., когда

на их долю пришлось 89% российского экспорта. При этом главными потребителями оказались семь стран, удельный вес которых достиг 62%. Суммарные показатели за 2001-06гг. демонстрируют еще более высокую концентрацию сбыта; так, доля 14 импортеров превысила 87%, в т.ч. 7 составила 65%, а трех — 40%.

Главные изменения в позициях отдельных покупателей обусловлены двумя важными событиями: резким (на 59%) сокращением в 2006г. поставок на Украину и появлением в последние два года крупного покупателя — Великобритании.

В результате Украина со 2 места (в 2004г. — даже 1), которое она уверенно занимала в предшествовавший период, сместилась в 2006г. на 6-е. Это позволило Италии, Белоруссии и Турции подняться на одну позицию и занять соответственно 2, 3 и 4 места вслед за Германией, которая почти неизменно (кроме 2004г.) остается главным покупателем российского газа.

Великобритания, начинавшая в 2002г. с весьма небольших закупок, в 2006г. вышла на 5 место. Появление Великобритании в качестве крупного покупателя российского газа было предопределено падением добычи на ее газовых месторождениях в Северном море. Это привело сначала к сокращению экспорта, а затем к неспособности полностью удовлетворять растущие внутренние потребности. С 2005г. Великобритания превратилась в нетто-импортера газа (вывезла 9,5 млрд. куб. м., а ввезла — 14,6 млрд.). Эта тенденция неуклонно нарастает. Согласно прогнозу британского правительства, уже в 2020г. страна 80% своих потребностей в газе будет удовлетворять за счет импорта.

При таком развитии ситуации с газом Великобритания превращается в один из самых привлекательных для поставщиков газовых рынков Европы. Уже сегодня британский рынок является крупнейшим в регионе, объем потребления газа достигает почти 100 млрд. куб. м. в год. К тому же ценообразование базируется на полной либерализации рынка. Это позволяет в периоды пикового спроса продавать газ гораздо дороже, чем на континенте. «Газпром», который давно присматривался к рынку Великобритании, заявил, что намерен к 2010г. занять на нем 10%-ную долю, увеличив свои ежегодные поставки в страну до 10-12 млрд. куб. м.

Экспорт газа осуществляется через дочернюю фирму «Газпром-экспорта», зарегистрированную в Великобритании (Gazprom Marketing & Trading), и компанию Wingas (совместное предприятие «Газпрома» и немецкой Wintershall), а также ряд немецких фирм, принадлежащих ей или аффилированных с различными подразделениями российской газовой монополии (например, ZMB Gasspeicher Holding и Centrex Europe Energy & Gas AG). Укрепление позиций России на британском рынке будет способствовать строительству крупного подземного хранилища газа (ПХГ), разрешение на которое стремится получить Wingas.

В качестве базы для создания ПХГ с объемом активного газа 700 млн. куб. м. в год Wingas еще в конце 2004г. купила у австралийской Rock Oil Co за 44 млн. ф. ст. выработанное газовое месторождение Солтфлитби. В случае реализации проекта это будет первое сухопутное хранилище газа в Великобритании, способное обеспечить около 20% мощностей по хранению газа в стране.

В июне 2007г. Wingas (как полагают, по формальным причинам) не получила от властей разрешения на осуществление этого проекта. Считая отказ «бюрократическими проволочками», представители компании намерены преодолеть их путем подготовки и подачи исправленного ТЭО. Очевидно, что даже если за отказом не стоят более серьезные политические причины, для получения разрешения потребуется минимум 1-2г.

Из других изменений последних лет в географии экспорта газа можно также отметить уменьшение поставок в Венгрию и во Францию, что переместило их в общем списке на ступеньку вниз. Значимость остальных контрагентов, несмотря на постоянные, подчас существенные колебания объемов экспорта, остается вполне устойчивой.

Кроме стран, перечисленных в таблице, заметными покупателями российского газа выступают Болгария и Литва (за шесть лет — по 1,5% всего экспорта газа из РФ), Нидерланды (1,3%), Молдавия (1%) и Латвия (0,9%). Остальные 13 стран являются второстепенными покупателями, хотя в отдельные годы поставки газа в некоторые из них были довольно значительными; так, в 2005г. в Швейцарию они составили 3644 млн. куб. м., или 1,8%, в 2006г. в Азербайджан — 3748 млн., или 1,8%.

Анализ географической структуры экспорта природного газа по его стоимости, как и следовало ожидать, показывает усиление значимости стран дальнего зарубежья и прежде всего членов ЕС, поскольку из приведенных ранее данных можно установить, что средняя цена поставляемого туда газа во много раз выше цены для СНГ (в 2001г. — в 3,25 и в 2006г. — в 2,3).

За шесть лет на долю стран дальнего зарубежья пришлось 9/10 валютной выручки от экспорта российского природного газа.

В России наряду с «Газпромом» действует несколько независимых газодобывающих компаний. Однако самостоятельные продажи газа они осуществляют только на внутреннем рынке. По сложившейся в стране системе единого экспортного канала поставщиком природного газа в другие страны выступает только Группа Газпром, в которую входят «Газпром-экспорт», Gazprom Marketing & Trading и ряд других дочерних компаний, в т.ч. смешанных предприятий с участием иностранного капитала.

В 2006г. монопольные позиции концерна «Газпром» были закреплены принятием Федерального закона «Об экспорте газа». Это позволяет проводить скоординированную производственную и маркетинговую политику и является дополнительной юридической гарантией надежности экспорта.

Указанный закон не определил само понятие ГАЗ: включает ли оно, например, попутный газ, получаемый в заметных объемах нефтяными компаниями. Разъяснения по этому поводу были получены от минэкономразвития. «Газпрому» было выдано почти 40 лицензий на экспорт всего, что хотя бы приблизительно можно назвать газом.

«Газпром» покупает газ у независимых производителей по внутренним ценам, а экспортирует по мировым, которые намного выше. В связи с этим ряд парламентариев, поддерживая интересы независимых фирм, назвали закон «диким», отрезавшим частный сектор от экспорта. Решив заступиться за независимых производителей, Феде-

ральная антимонопольная служба (ФАС) в апреле текущего года предложила «Газпрому» распределять экспортные доходы пропорционально, т.е. в соответствии с закачкой газа в трубопроводную систему. Специалисты считают это предложение справедливым и полагают, что оно может улучшить положение независимых производителей. Их позиции подкрепляются тем, что ресурсы, которыми они обладают, все больше становятся необходимыми «Газпрому», которому уже в ближайшем будущем придется в растущих объемах покрывать за их счет дефицит собственных экспортных ресурсов.

На долю независимых производителей приходится свыше 1/3 доказанных запасов газа. При этом их удельный вес в добыче пока не превышает 15%, а в экспорте он еще меньше.

Данные по экспорту газа за исследуемый шестилетний период, приведенные в годовом отчете «Газпрома» за 2006г., подчас заметно отличаются от использованных ранее данных ФТС. Обусловлено это, скорее всего, различиями в системах учета, принятых в обеих организациях.

Динамика физического объема реализации газа Группой Газпром на зарубежных рынках отличается неуклонным ростом без спадов в течение всего периода. За все шесть лет общий экспорт газа составил 1221,8 млрд.куб.м., т.е. оказался на 54 млрд. или на 4,6% больше, чем по данным ФТС.

Если за первые три года показатели «Газпрома» были ниже данных ФТС на 49 млрд.куб.м., то за 2004-06гг. они превысили сведения таможенной службы сразу на 103 млрд.

Это произошло из-за существенных расхождений в данных по торговле с СНГ и прежде всего с Украиной. Если ФТС отметила в 2006г. снижение поставок на Украину до 10 млрд.куб.м., то показатели «Газпрома» были равны 59 млрд., т.е. почти в 6 раз больше. Это поставило ее на 1 место вместо 6, по данным ФТС. Продажи в Казахстан составили 6,5 млрд.куб.м. (ФТС – всего 0,97 млрд.), Азербайджан – 4 млрд. (3,75 млрд.), Грузию – 1,9 млрд. (1,4 млрд.). В целом в семь стран СНГ, куда «Газпром» поставляет газ, в 2006г. было продано 96,1 млрд.куб.м., а, по данным ФТС, – всего 41,1 млрд., т.е. на 55 млрд. (или на 67%) меньше. Расхождения в данных двух источников по поставкам в Европу намного меньше и в целом составляют лишь 3%. Правда, при этом данные «Газпрома» особенно заметно превышают показатели ФТС по экспорту в Венгрию – на 1,1 млрд.куб.м., или на 14% и Словакию (на 0,9 млрд.). Вместе с тем для Великобритании они оказались на 1,8 млрд.куб.м. (на 18%) меньше, чем по данным таможенной статистики.

Географическая структура продаж газа Группой Газпром в 2006г. сложилась следующим образом (млрд.куб.м., в скобках – доля,%): Украина – 59 (22,5), Германия – 34,4 (13,1), Италия – 22,1 (8,4), Белоруссия – 20,5 (7,8), Турция – 19,9 (7,6), Франция – 10 (3,8), Венгрия – 8,8 (3,4), Великобритания – 8,7 (3,3), Польша – 7,7 (2,9), Чехия – 7,4 (2,8), Словакия – 7 (2,7), Австрия – 6,6 (2,5), Казахстан – 6,5 (2,5), Румыния – 5,5 (2,1), Финляндия – 4,9 (1,9), Нидерланды – 4,7 (1,8), Азербайджан – 4 (1,5), Бельгия – 3,2 (1,2), Греция и Болгария – по 2,7 (1), Молдавия – 2,5 (1), Сербия – 2,1 (0,8).

На 22 перечисленных государства пришлось 95,7% всех продаж газа Группой Газпром, в т.ч. на

10 первых – 75,6%, а на пять крупнейших импортеров – 59,4%. Это подтверждает ранее сделанный вывод о концентрации сбыта на небольшой группе контрагентов. Существенные расхождения сведений по поставкам на Украину вызваны, по-видимому, тем, что ФТС учитывала экспорт только российского газа, а «Газпром» – также реэкспорт среднеазиатского газа.

Аналогичные операции, продажи через посредников, различия в регистрации поставки по времени и другие технические причины скорее всего и приводят к указанным расхождениям сведений между ФТС и «Газпромом» по экспорту природного газа Россией.

Различия в показателях статистических служб – явление, достаточно распространенное в мире. По газу лишним подтверждением этого могут служить сведения такого авторитетного источника, как «BP Statistical Review of World Energy».

Так, в его последнем обзоре (июнь 2007г.) приведены данные по поставкам Россией трубопроводного газа, заметно отличающиеся от материалов обоих российских источников: общий экспорт в страны за пределами СНГ в 2006г. составил всего 151,46 млрд.куб.м., что на 15 млрд. меньше, чем по информации «Газпрома», и на 5 млрд. – чем у ФТС. При этом поставки в Германию (36,54 млрд. куб. м) и Италию (22,92 млрд.) оказались намного выше, чем у российских организаций, а другим основным контрагентам – больше, чем по сведениям ФТС, но меньше, чем по данным «Газпрома». Экспорт в Великобританию, согласно «BP», вообще не осуществлялся.

Как указывается в годовом отчете «Газпрома», его стратегия в странах СНГ и Балтии направлена на сохранение доминирующей позиции российского газа в их энергетике и корректировку ранее подписанных соглашений для перехода на контрактные условия, аналогичные действующим в европейских странах. Принимая во внимание экономические трудности стран-потребителей, «Газпром» допускает возможность постепенного перехода на рыночные ценовые уровни в обмен на доступ к конечным потребителям путем участия в приватизации энергетических объектов.

В начале 2006г. с завершением известного газового конфликта с Украиной ранее существовавший единый контракт на поставку газа на Украину и транзит через ее территорию в Европу разделен на два не связанных между собой контракта: на поставку и транзит. По условиям заключенного соглашения начальная цена газа, поставляемого из России, составляет 230 долл./тыс. куб.м. Учитывая, что Украине поставляется более дешевый среднеазиатский газ, в 2006г. средняя цена для нее была равна 95 долл./тыс. куб. м.; в 2007г. газ на Украину поставляется по той же схеме.

Работу по переходу на рыночные ценовые уровни «Газпром» проводил с Молдавией, Арменией, Грузией, Азербайджаном и Белоруссией. После напряженных переговоров пятилетний контракт на поставку и транзит газа в 2007-11гг. с Белоруссией был подписан 31 дек. 2006г. Это позволило избежать назревавший конфликт типа украинского. В контракте определены: цена российского газа на 2007г. (100 долл./тыс. куб. м), формула цены, которая будет действовать с 1 янв. 2008г., и коэффициент приближения к рыночной цене в 2008-10гг. В качестве дополнительной льготы Минску

было разрешено до 1 июня 2007г. оплачивать поставки частично — по 55 долл./тыс. куб.м. Несмотря на это, в середине текущего года возникли проблемы в связи с задержкой Белоруссией оплаты российских поставок. За I пол. образовался долг в 456 млн.долл. В связи с этим начались переговоры, которые с трудом завершились в августе. А. Лукашенко в своих громких, постоянно повторяющихся заявлениях претендует на право платить за газ по российскому внутреннему ценам. Сумму в 625 млн.долл., полученную от «Газпрома» в качестве первого платежа за 50% акций «Белтрансгаза», осуществляющего транзит российского газа в Европу, Белоруссия не намерена использовать для погашения долга. В конечном итоге, погасив задолженность, она предотвратила остановку поставок газа. Переговоры об условиях оплаты газа в дальнейшем и получении российского займа продолжаются.

Закупку газа в странах Средней Азии и его транзит «Газпром» осуществляет в соответствии с контрактами, подписанными в рамках долгосрочных соглашений о сотрудничестве. В 2006г. Группа Газпром приобрела 41 млрд.куб.м. туркменского газа, 9,3 млрд. узбекского и 7,2 млрд. казахского. Поставлялся этот газ в основном в Закавказье и на Украину.

В отношениях с европейскими партнерами главной задачей «Газпрома» является сохранение достигнутой доли на газовом рынке, которая в условиях растущего спроса на газ решается путем расширения физического объема продаж.

В основу экспортной стратегии «Газпрома» положена система долгосрочных контрактов. В отличие от других форм торговли в настоящее время она служит единственной гарантией финансирования капиталоемких проектов в области добычи и транспортировки газа. Это обеспечивает бесперебойность экспортных поставок и предсказуемость цен.

В 2006г. «Газпром» продлил на 20-30 лет долгосрочные контракты с энергетическими компаниями Германии, Австрии, Италии, Франции, Чехии, подписал долгосрочные соглашения об основных условиях поставки газа по газопроводу «Северный поток», об обмене активами, по операциям с газовыми мощностями, о стратегическом партнерстве.

Входящие в Группу Газпром компании участвуют в енотовой торговле газом, осуществляют его прямые продажи промышленным потребителям и коммерческо-бытовому сектору. Для решения задачи по выходу на рынок конечных потребителей в Европе готовятся стратегические соглашения с зарубежными партнерами о создании совместных предприятий и приобретении местных сбытовых компаний.

В целях снижения транзитных рисков «Газпром» проводит работу по расширению доступа к его подземному хранению в Европе и ради этого арендует и строит мощные ПХГ в Германии, Австрии, Великобритании и Бельгии. В 2006г. в соответствии с заключенными договорами в ПХГ зарубежных стран было закачено 3,5 млрд.куб.м. газа, или на 47,3% больше, чем в 2005г. Свыше 2/5 этого объема закачено в ПХГ Латвии и 1/3 — Германии.

Расширение подземного хранения за рубежом необходимо для обеспечения гибкого режима поставок газа, что способствует увеличению их объе-

мов по кратко- и среднесрочным договорам и в конечном итоге обеспечивает «Газпрому» конкурентное преимущество на рынке.

О перспективах увеличения экспорта природного газа Россией можно судить по противоречивым сведениям из разных источников. За 5 лет предусматривается увеличение как производства, так и экспорта на 10%. Это означает, что внутреннее потребление также возрастет на 10% (с 453 млрд. до 499 млрд. куб. м), т.е. энергоэффективность экономики по крайней мере не улучшится.

По другой, более долгосрочной, оценке, приводимой в предварительных материалах генеральной схемы развития газовой отрасли России до 2030г., в предстоящие 25 лет намечается как минимум удвоение экспорта. При «умеренном» варианте роста ВВП РФ (низкий уровень энергоэффективности промышленности страны) вывоз природного газа может увеличиться к 2030г. до 310 млрд.куб.м. (со 155 млрд. в 2005г.). По «интенсивному» варианту (существенное повышение энергоэффективности) экспорт может возрасти до 375 млрд.куб.м.

Некоторые эксперты считают планы удвоения экспорта чрезмерно амбициозными, мало подкрепленными реальностью развития российской экономики и мирового газового рынка.

Очевидно, что для достижения прогнозных показателей необходимы весьма крупные инвестиции в добычу, транспортировку и переработку газа. Их общая сумма в генеральной схеме по разным сценариям предусмотрена в 343-420 млрд.долл., из которых в добычу предлагается вложить (млрд.долл.) 118-142, разведку — 38, строительство новых газоперерабатывающих мощностей — 22-53, реконструкцию старых — 4-6, создание ПХГ — 6-8, развитие транспорта — 123-194,5. Столь значительные инвестиции должны к 2030г. обеспечить увеличение добычи газа, готового к употреблению, на 24-44%.

В рамках этой схемы «Газпром» готов вложить в разведку 31 млрд.долл. и в добычу — 97-100 млрд. Это позволит ему к 2030г. увеличить производство максимум на 20%.

Еще 28-49 млрд.долл. предлагается вложить в добычу и разведку независимым производителям, что позволит расширить производство как минимум вдвое. Основные надежды возлагаются на «Роснефть», «Новатэк», «Лукойл» и ТНК-ВР.

Для удвоения экспорта наряду с ростом производства потребуется заметное сокращение внутреннего потребления газа. К 2030г. оно составит 411-436 млрд.куб.м. Это означает, что по сравнению с 2006г., когда потребление, по приведенному прогнозу МЭРТ, составило 452 млрд.куб.м., его предстоит снизить на 16-41 млрд., или на 4-9%. По тому же прогнозу, в 2010г. внутреннее потребление предусмотрено в 499 млрд.куб.м. В этом случае за 20 лет его предстоит сократить на 63-88 млрд.куб.м., или на 13-18%. Достижение таких параметров возможно лишь при заметном повышении энергоэффективности экономики.

Ожидается, что в предстоящий период будет обеспечено освоение ресурсной базы Восточной Сибири и Дальнего Востока, где сосредоточено около 27% всех начальных суммарных запасов газа страны.

«Газпром», по указанию правительства РФ, подготовил проект создания в этих регионах еди-

ной системы добычи и транспортировки газа с учетом возможного экспорта в Китай и другие страны АТР, которые рассматриваются как один из самых перспективных рынков сбыта.

По «умеренному» варианту прогноза экспорт трубопроводного газа в КНР и Республику Корея к 2030г. может составить 25 млрд.куб.м. в год, а по «интенсивному» — 50 млрд. Поставки СПГ в указанные страны и Японию по обоим вариантам предполагается довести до 27 млрд.куб.м. С китайскими компаниями уже ведутся переговоры о поставках газа, определении маршрутов трубопроводов и формуле цены. Последняя пока остается «основным камнем преткновения».

Одним из перспективных направлений деятельности «Газпрома» и иностранных компаний, участвующих в СП, которое действует на Сахалине, является организация производства, транспортировки и экспорта сжиженного природного газа. В дек. 2006г. между акционерами компании Sakhalin Energy Investment и ОАО «Газпром» был подписан Протокол о вхождении последнего в проект «Сахалин-2» в качестве ведущего акционера.

Успешное осуществление обширного объема работ, предусмотренных этим проектом, вселяет уверенность в том, что к середине 2008г. будет завершена прокладка газопровода протяженностью 800 км, проходящего через весь остров, и запущен завод по производству СПГ мощностью 9,6 млн.т. (13,25 млрд. куб. м.) в год. В середине 2007г. на нем прошли первые пусконаладочные работы.

Уже во II пол. 2008г. компания намерена отправить в Республику Корея 1,5 млн.т. СПГ, еще 1,6 млн. — в Мексику и США, а остальные 6,5 млн. — в Японию.

Крупное производство СПГ предполагается организовать при освоении гигантского Штокмановского газоконденсатного месторождения в Баренцевом море. В середине июля «Газпром» и французская Total подписали соглашение о его совместной разработке. На участие в проекте претендуют также недавно объединившиеся государственные норвежские компании Statoil и Norsk Hydro. Не исключены и другие иностранные участники. Инвестиции на первой стадии разработки месторождения оцениваются более чем в 15 млрд.долл. Планируется, что поставки газа со Штокмановского месторождения в Европу по газопроводу «Северный поток» могут начаться с 2013г. в объеме 23,7 млрд.куб.м. в год.

Поставки СПГ в различные страны, включая США, предполагается наладить в 2014г. в объеме 7,5 млн.т. (10,35 млрд. куб. м) в год.

Вторую, третью и четвертую стадии освоения указанного месторождения «Газпром» планирует пока осуществлять самостоятельно. Предполагается, что завершение работ на второй и третьей стадиях позволит увеличить добычу до 71,6 млрд.куб.м. в год, а в ходе четвертой — довести ее до 94 млрд.

Чтобы внедриться на мировой рынок СПГ, «Газпром» с 2005г. начал осуществлять разовые сделки и обменные операции «СПГ — трубопроводный газ». Компания Gazprom Marketing & Trading осуществляет разовые поставки СПГ в США, Великобританию, Республику Корея, Японию, Индию и Мексику, общий объем которых составил около 0,6 млн.т. (0,8 млрд. куб. м).

В перспективе в торговле СПГ «Газпром» намерен использовать так называемую модель агрегатора. Компания, выполняющая ее функции, будет закупать СПГ как у компаний, действующих с участием «Газпрома», так и у независимых фирм для последующей реализации на различных региональных рынках.

Теплая зима в европейских странах в начале текущего года предопределила заметное сокращение потребностей коммунального хозяйства и электростанций в газе, что привело к снижению его общих закупок, в т.ч. в России. Клиенты «Газпрома» стремились, не нарушая контрактной оговорки take or pay, брать минимальные объемы газа.

В результате за I пол. 2007г., по предварительным оценкам МЭРТ, поставки «Газпрома» за пределы России снизились почти на 12% — до 93,5 млрд.куб.м. Сокращение произошло исключительно за счет стран дальнего зарубежья, уменьшивших закупки до 72,7 млрд.куб.м. Экспорт в СНГ за тот же период вырос на 0,5% и достиг 20,8 млрд.куб.м.

Валютная выручка «пострадала» меньше, т.к. средняя контрактная цена газа, проданного в Европу в I пол. по сравнению с аналогичным периодом 2006г., по данным МЭРТ, увеличилась на 14,9%.

В сложившейся ситуации руководство «Газпрома» еще в мае на совещании с руководителями независимых компаний-производителей предложило принять скоординированное решение о снижении добычи на 8% до конца III кв. 2007г., при этом концерн уменьшил отбор газа из ПХГ на 14 млрд.куб.м.

Экспортеры газа в России и других странах надеются на то, что в предстоящую зиму температура в Европе вернется к норме, что обеспечит потребление газа в сложившихся ранее объемах. А. Кашеев, аспирант ВАВТ. БИКИ 1.9.2007г.

Биотопливо

Как сообщает немецкая пресса, Россия имеет хорошие возможности стать важным игроком на мировом рынке биотоплива. К 2010г. страна намерена войти в число его важнейших поставщиков для Евросоюза. Считается, что издержки производства такого топлива в России на 1/3 ниже, чем в ЕС. Однако инвестиционные проекты пока существуют только на бумаге. Они охватывают зону Черноземья на юге России. Без государственного стимулирования отрасль не сможет стать на ноги.

В России пока не производится ни биодизельное топливо, ни биоэтанол. По данным Российской ассоциации по биотопливу, имеется 20 инвестиционных проектов по строительству соответствующих заводов. Перспективы отрасли были рассмотрены в начале июля 2007г. на брифинге Союза немецкой экономики в РФ.

Причина сдержанного отношения к инвестированию в развитие биотоплива в России кроется не в низких ценах на энергию и бензин. Отсутствует закон, с помощью которого можно проложить путь к производству экологического горючего. Отсутствуют как предписанные минимальные количества примеси биоэтанола либо биодизеля к обычному горючему, так и льготные налоги (акцизы) на биотопливо.

Большим препятствием является приравнивание налогового обложения биоэтанола к алкоголь-

ным напиткам. На экологическое топливо взимаются акцизы в таком же размере, как и на алкоголь для пищевых целей (с 1.1.07г. 23,5 руб/л). Однако нормальный бензин облагается налогом только в 2,66-3,63 руб/кг. На такой ценовой основе биоэтанол не может конкурировать, хотя издержки его производства в России, как считают, составляют лишь около 10 руб/л (0,30 евро).

Производство бензина с удельным содержанием биоэтанола должно лицензироваться в соответствии со строгими правилами, предусмотренными для алкоголя. Экологическое горючее необходимо зарегистрировать по системе ЭГАИС, включающей все алкогольные продукты в стране, чтобы контролировать их перепродажу. Немногие перегонные заводы согласны терпеливо сносить эту процедуру и поэтому отказываются от выпуска биологического горючего.

Совет Федерации при содействии министерства сельского хозяйства разработал законопроект по развитию биоэнергетики. В нем зафиксированы минимальные квоты для примеси биоэтанола или биодизеля, а также снижение налогов на приобретение соответствующего производственного оборудования. Предусмотрено также уменьшение акцизов на биологическое топливо. Обсуждение этого закона в Госдуме России ожидается осенью 2007г.

Интерес минсельхоза к биотопливу обусловлен тем, что его выпуск может способствовать восстановлению аграрной отрасли страны. При этом имеется в виду не столько внутренний рынок, сколько ориентация на экспорт в ЕС, который в 2010г., по российским оценкам, будет вынужден импортировать около 5 млн.т. альтернативного горючего.

Поэтому российские и иностранные компании уже давно готовы инвестировать в производство биотоплива. Так, в апр. 2007г. производитель растительного масла «Эфко» объявил о готовности приступить к строительству завода биодизельного топлива стоимостью около 20 млн.долл. как только для этого будет создана законодательная база. Эта компания заявила о возможности возведения в течение 6 месяцев мощностей в объеме свыше 100 тыс.т. в год на основе рапсового, подсолнечного и соевого масел. Аналогичные проекты имеют также аграрные холдинги «Разгуляй», «Астан», «Юг Руси» и «Настюша».

Одним из первых российских производителей биологического горючего стал омский «Титан». Правда, выпуск пока осуществляется только в Казахстане, поскольку эта страна оказывает новому направлению более активную поддержку, чем Россия. Оборудование для завода поступило большей частью из Германии (в т.ч. от Flottweg, Greif-Velox и Alfa-Laval). В конце 2006г. «Титан» приступил к строительству установки для биоэтанола в г. Омск. Согласно сообщениям московских газет, инвестиции на эти цели составляют около 150 млн. евро, а производственная мощность должна достичь 150 тыс.т. в год. Инвестиции аналогичного размера для производства биоэтанола планирует с середины 2008г. агропромышленная группа «Пава» в Алтайском крае. Для получения необходимого капитала часть акций этой компании должна быть размещена на бирже западных торговых площадок.

Группа «Маслопродукт» намерена до 2009г. организовать в Воронежской обл. производство био-

дизельного топлива, затратив на это (в пересчете) 30 млн. евро.

Нефтяные концерны России также делают ставку на горючее, получаемое из растений. «Лукойл» на своем нефтеперегонном заводе в болгарском г. Бургас строит линию для производства биодизельного топлива. Нефтехолдинг «Альянс» создал собственную дочернюю фирму «Альянс биопром», чтобы обеспечить свое присутствие на российском рынке биотоплива.

Действующие стандарты ГОСТ для бензина допускают добавление максимально 5-10% биоэтанола, но без указания минимального количества. По подсчету минсельхоза, 5% примеси соответствовало бы годовой потребности в этаноле в 1,25 млн.т. Однако только на юге России производственный потенциал, как считают, находится на уровне 6-7 млн.т. в год, что открывает возможности и для экспорта. Однако для развития производства биодизельного топлива пока недостаточно развита сырьевая база.

По данным Национального объединения биоэнергии, в 2007г. в России под рапсом будет занято 860 тыс. га, а к 2010г. — 5 млн. га. На эти цели в ближайшие три года потребуется инвестиций в объеме 3,65 млрд. евро.

На повышение урожайности рассчитывает фирма «Навтоп», которая планирует установить оборудование для переработки рапсового масла в Тамбовской, Волгоградской, Ставропольской, Костромской и Рязанской обл.х. По словам ее управляющего, минсельхоз предоставляет фирме субсидии для кредитования инвестиций. Поскольку переработка сырья в биодизельное топливо в России не считается актуальной, «Навтоп» намерена поставлять свою продукцию на экспорт. БИКИ 25.8.2007г.

Nord-Stream

К строительству Северного газопровода. Три года назад в Москве ОАО «Газпром» подписало с немецкими компаниями рамочное соглашение о строительстве нового газопровода по дну Балтийского моря («Северный поток» — Nord-Stream). К концу 2010г. по нему планируется начать поставлять газ из России (от Выборга) в Германию (до порта Грайфсвальд). Однако не определен его точный маршрут, продолжается политическое противостояние, прежде всего со стороны стран Балтии и Польши, которые предпочли бы, чтобы новый газопровод проходил не мимо, а по их территории, отмечает немецкая печать.

По сообщению находящейся в г. Цуг (Швейцария) компании-оператора Nord-Stream, с июля в рамках проекта стоимостью 5 млрд. евро началась структуризация расходов по отдельным статьям (трубы, прокладка, логистика). Намеченный к поставке по новому газопроводу объем газа уже продан отдельным европейским покупателям. Руководителям проекта придется либо сгладить, либо обойти политическое противодействие, либо получить согласие правительств соответствующих стран на осуществление проекта, чтобы своевременно начать строительство.

400 дней (по 3 км. в день) требуется судно-трубоукладчику, чтобы пройти расстояние в 1,2 тыс.км. (протяженность газопровода). Как заявил еще весной Р. Цвитсерлоот, глава Wintershall (дочерняя фирма концерна Basf), при необходимости

могут быть задействованы два трубоукладчика. Однако это сопряжено с трудностями, поскольку в настоящее время в мире имеется только четыре судно-трубоукладчика при том, что проекты строительства трубопроводов осуществляются и в других регионах.

В проекте Северного газопровода акции между основными участниками распределяются (%): российское ОАО «Газпром» — 51 и немецкие Basf и E.ON — по 24,5. Неоднозначна реакция на сооружение газопровода расположенных на прилегающих территориях стран (Финляндия, Эстония, Латвия, Литва, Польша, Швеция, Дания). Рассматриваются не только экономические и экологические аспекты, но и проблемы обеспечения безопасности работы газопровода и тех стран, мимо которых он пройдет. Правительство ФРГ охотно говорит о «Европейском проекте», поскольку газ из нового газопровода будет распределяться по всей Западной Европе.

Для решения вопросов, связанных с экологией, и подготовки процедуры получения согласия заинтересованных сторон начат интернациональный консультативный процесс. Руководство компании Nord-Stream утверждает, что при прокладке газопровода не будут затронуты известные поля старых боеприпасов в Балтийском море. Призвана внести успокоение изданная недавно информационная брошюра, где сообщается, что «на морском дне вдоль маршрута идентифицированы все металлические предметы — от старых боеприпасов до вышедших из употребления стиральных машин и тележек для покупок».

В рамках процедуры получения согласия правительства Эстонии им был определен срок до октября. На встрече 8 мая бывшего канцлера ФРГ Г. Шредера (председатель правления Nord-Stream) с российским президентом В. Путиным предполагалось обсудить этот вопрос с критически настроенным к проекту эстонским правительством. Однако события приняли неожиданный оборот вследствие резкого обострения внутривосточной обстановки в Эстонии, обусловленного переносом из центра Таллина памятника Воину-освободителю и перезахоронением его останков.

Правительству Швеции, озабоченному тем, что Россия якобы может использовать проект в шпионских целях, руководители проекта решили предоставить «ключи» к соединительным и наблюдательным платформам, которые будут находиться в середине трассы газопровода перед шведским побережьем. Там погруженные на глубину моря обе планируемые ветки газопровода будут соединены крест-накрест. Это позволит отключать для проведения обследований только его отдельные части, а не весь газопровод.

Польша с самого начала выступила против строительства газопровода по Балтийскому морю за его сооружение по суше, аргументируя свою позицию возможностью повысить безопасность газоснабжения Европы. К тому же прокладка газопровода по ее территории позволила бы ей получать дополнительные сборы за транзит газа.

По мнению Варшавы, строительство газопровода через акваторию Балтийского моря дает России возможность оказывать дополнительное давление на европейских потребителей. Этот аргумент в деловых кругах газовой отрасли уже больше не воспринимается всерьез с тех пор, как Польша

отказалась принять предложение немецких компаний о подсоединении газовой системы страны к планируемым веткам распределительных газопроводов, которые будут проходить вблизи немецко-польской границы. Польша пыталась в споре вокруг проекта применить положения морского права, объявив область до южной границы датского о-ва Борнхольм зоной своего экономического влияния. В результате газопровод должен пройти к побережью ФРГ севернее этого острова. По словам руководителей проекта, несколько лишних км. его прокладки обойдутся им дополнительно в млн. евро.

До конца текущего года должны быть представлены все разрешения по проекту; началом строительства определен 2009г. Однако фирма Nord-Stream (со штатом в 50 чел.) ограничена по времени с выдачей заказов на поставки материалов, поскольку для сооружения на Балтике газопровода самой большой на сегодняшний день протяженности потребуются их значительные объемы. Только для одной ветки (а с 2012г. должна прокладываться еще одна — параллельная) необходимо будет 100 тыс. труб длиной 12 м. Дело не только в том, чтобы обеспечить закупки труб; они должны быть складированы на берегу и затем доставлены на судно-трубоукладчик, где будут скомпонованы в единые связки и погружены на дно моря.

Первоначально предусматривалось использовать стальные трубы сечением 1,20 м. с нержавеющей нержавеющей защитой из бетонной оболочки, которая позволит не только предохранять газопровод от повреждений, но и придаст ему значительный вес (т.е. будучи уложенным в одном месте на дне моря, он там же и останется). Потребуется сооружение на суше двух бетонных заводов, рассчитанных на 500 рабочих мест. По мнению немецких специалистов, территория паромной гавани Зассниц-Мукран может быть оборудована под опорный логистический пункт и склады труб, а также использована для сооружения одного из указанных заводов.

Ожидаемый в конце 2010г. в Западной Европе российский газ, пока еще находящийся в недрах Сибири, сегодня по частям уже продан: 9 млрд.куб.м. контрактовала немецко-российская фирма Wingas, 1 млрд. продан в направлении Дании; определились с закупками Франция и некоторые другие европейские страны.

Сооружение нового трансбалтийского газопровода обойдется в 5 млрд. евро, когда обе ветки (как планируется) будут построены. Еще 5 млрд. евро потребуется для сооружения распределительных газопроводов общей протяженностью 1 тыс.км. для подачи 27,5 млрд.куб.м. российского газа в год и дальнейшей его транспортировки от порта Грайфсвальд вглубь Европы.

Одна линия OPAL (Ostsee-Pipeline-Anschluss-Leitung) пройдет в южном направлении, недалеко от немецко-польской границы, с отводами на Бранденбург и до границы Саксонии с Чехией. К 2010г. они должны быть готовы для подачи 30 млрд. куб. м. газа по трубам сечением 1,40 м.

Вторая — NEL (Norddeutsche-Erdgas-Leitung) пройдет одной дугой с востока на запад региона (севернее Шверина и южнее Гамбурга), а вблизи Бремена соединится с западноевропейской магистральной системой. Она должна быть построена к 2012г. и будет подавать до 25 млрд.куб.м. газа в

год. Ее владельцы – Wingas (дочерняя фирма Basf и «Газпром») и E.ON-Ruhrigas.

Совместное владение, как отмечается, должно исключить возможные разногласия в дальнейшем, как это ранее имело место в Хаммель-не. Wingas в апр. 2005г. «переманила» у E.ON газового клиента – городское предприятие в Хаммельне, купила принадлежавший ранее НАТО бензиновый трубопровод протяженностью 150 км., переоснастила его под газопровод для подачи газа от Мюнстера до Ольдендорфа (земля Гессен). Для E.ON-Ruhrigas такая конкуренция пришлась не по нраву; к тому же была подвергнута критике цена покупки (предположительно 700 тыс. евро), расцененная как своего рода «денежная помощь» конкуренту.

E.ON-Ruhrigas 21 нояб. 2005г. обратился в Земельный суд Бонна, предъявив иск к федеральной организации по сделкам с недвижимостью на предмет непризнания совершенного договора купли-продажи. Однако суд не вынес никакого решения, а потребители в Хаммельне получили возможность с окт. 2006г. выбирать между двумя поставщиками газа.

Структура импорта газа в ЕС-27 по поставщикам в 2005г. (%): Россия – 25; Великобритания – 18; Норвегия – 16; Нидерланды – 13; Другие страны ЕС – 12; Алжир – 11; Прочие – 5. Источники: Sera, Frankfurter Allgemeine Zeitung. БИКИ 25.8.2007г.

Нефтетанкеры

Флот плавучих систем для разработки нефтяных месторождений. Последние годы характеризовались быстрым увеличением мирового флота плавучих систем на базе танкеров для добычи, хранения и выгрузки нефти (FPSO – floating production, storage and offloading system). Частично это объяснялось тем, что возросший спрос на буровые платформы привел к сокращению числа полупогружных установок, предлагавшихся для переоборудования в плавучие производственные системы (floating production systems – FPS). Кроме того, спрос на FPSO стимулируется новыми международными требованиями, согласно которым однокорпусные танкеры по соображениям безопасности должны постепенно заменяться на двухкорпусные. Высвобождающиеся устаревшие танкеры с одним корпусом реконструируются в FPSO, что позволяет одновременно выгодно решать и проблему их утилизации.

В конце 2006г. в мире эксплуатировалось свыше 175 FPSO, что на 50% больше совокупного парка плавучих производственных систем других типов (FPSS), платформ с натяжным вертикальным якорным креплением (TLP – tension leg platform) и одноточечных причалов с хранилищами типа spar. Преобладание FPSO обусловлено тем, что они обеспечивают большие палубные площади для установок первичной обработки, имеют значительную грузоподъемность и относительно экономичны. Кроме того, они позволяют хранить добытую нефть и более гибко осуществлять ее выгрузку, что может устранять необходимость в прокладке специальных трубопроводов. Эти преимущества особенно важны на континентальном шельфе Западной Африки, где сеть трубопроводов ограничена, а также на шельфовых месторождениях Бразилии, трубопроводная сеть которых загружена в настоящее время практически полностью. При эк-

стремальных глубинах залегания новых месторождений нефти затраты на доставку последней с FPSO челночными танкерами оказываются значительно меньшими, чем на ее транспортировку по трубопроводам.

Первые FPS представляли собой переоборудованные полупогружные буровые платформы или танкеры и использовались обычно на мелких месторождениях, где глубина моря и/или неопределенности в отношении реальных объемов добычи делали установку стационарных платформ слишком коммерчески рискованной. С тех пор применение плавучих производственных систем стало экономически оправданным как для мелких, так и крупных месторождений, и используются они при всех глубинах и в любых природных условиях.

Особенно быстро парк FPS увеличивался в последние 10 лет, когда доля в нем FPSO стала заметно преобладать. Хотя число последних продолжает расти, заявленные проекты позволяют ожидать расширения применения также FPSS и TLP. Правда, не стоит забывать, что некоторые из этих проектов могут быть отложены или не реализованы вовсе.

Что касается перспектив по отдельным регионам, то в большинстве из них парк FPS должен существенно возрасти. На данный момент большинство указанных систем смонтировано на месторождениях в Западной Европе, однако многие из старых региональных шельфовых месторождений эксплуатируются уже давно, а новые открываются все реже. В 2002-06гг. в регионе были установлены только 3 плавучие производственные системы против 30 в 1997-2001гг.

Согласно имеющимся планам и наметкам, в 2007-11гг. в Западной Европе будет установлено 13 FPS, что намного больше, чем в 2002-06гг., а в Северной Америке – соответственно 19 против 17. Сроки осуществления многих проектов в Мексиканском заливе США сравнительно коротки и обустройство месторождений в североамериканском регионе может проходить активно.

Всего в мире в 2007-11гг. предполагается установить 124 FPS, из них почти 45% – в Африке и Латинской Америке и 35% – в Северной Америке и Азии. Общая стоимость указанных установок превысит 38 млрд.долл., 73% которых придется на FPSO, 16% – на FPSS и 11% – на TLP и spars. Примерно половина заказанных FPSO будет представлять собой системы, созданные на базе конверсии, и 1/3 – вновь построенные; остальные установки поступят с уже отработанных месторождений.

В прогнозируемой сумме инвестиций доля Африки, Северной Америки и Латинской Америки (трех основных глубоководных регионов мира) составит 67%. В Азии намечается установить 25 FPS, что потребует 6 млрд.долл. В Северной Америке, где менее благоприятные природные условия и значительные глубины требуют применения новых и/или более сложных в техническом отношении систем, инвестиции будут больше, хотя число планируемых к установке систем (19) там меньше.

Сохраняющийся рост спроса на плавучие системы обусловлен продолжающимся расширением применения подводных технологий добычи нефти, продвижением поисково-разведочных работ в глубоководные районы, эксплуата-

цией мелких месторождений и растущим интересом к ускоренным и/или многоэтапным разработкам.

На поставках FPS уже сказывается влияние глобализации и концентрации производства этих систем на предприятиях ведущих продуцентов, однако оно частично нивелируется стремлением местных компаний к участию в изготовлении компонентов. Активно практикуется долгосрочная аренда (лизинг), особенно в отношении FPSO; примерно 45% мирового флота последних и более половины их парка в Северном море принадлежит подрядчикам-арендодателям. В производстве FPS появляются новые технологии; в трех из сооружаемых в настоящее время систем используется конструкция SSP300 (фирмы Senan Marine), базирующаяся на цилиндрическом корпусе. Эти системы будут установлены на месторождениях Chestnut и Pilot (английский сектор Северного моря), а также Piganema (континентальный шельф Бразилии). БИКИ 5.7.2007г.

Нефтехимия

Нефтехимический сектор является ведущим в химической промышленности РФ. Даже по российской классификации (не совпадающей с мировой практикой и не учитывающей большинство нефтехимических товаров высокой степени переработки — пластмассы, синтетические смолы и изделия из них, химические волокна и нити, ряд других) на нефтехимический сектор приходится почти 30%, при этом на базе нефтегазового сырья в России производится 70-80% всей химической продукции.

В июне 2007г. на заседании правительства было запланировано обсуждение подготовленного авторитетными органами проекта «Стратегии развития химической и нефтехимической промышленности России на период до 2015г.».

Особое внимание, уделяемое развитию отрасли, обусловлено как ее значимостью для экономики страны, так и сформировавшимися негативными структурными проблемами, которые, как показала практика послереформенного рыночного развития России, невозможно решить без объединенных корпоративных усилий и целенаправленной, всесторонней регулирующей роли государства.

Химическая и нефтехимическая отрасль в 2006г. внесла заметный вклад в общий объем промышленного производства РФ (5,4%), продукции обрабатывающих отраслей (10,4%), ВВП (1,6%), основные промышленные фонды (4,5%), выступает одним из лидеров в социальной сфере. В отрасли сосредоточено около 800 крупных и средних промышленных предприятий, более 100 организаций НИОКР, занято свыше 740 тыс.чел., в 2006г. был отмечен наибольший рост доходов работников — на 22,4% к 2005г. (до 10,86 тыс.руб.)

Традиционно ряд секторов отрасли, главным образом нефтехимического производства, в России был ориентирован на экспорт основной части своей продукции. Предприятия отрасли обеспечивают почти 5% общероссийской валютной выручки, и, хотя на мировом рынке доля российского химического комплекса в целом составляет немногим более 1%, по отдельным нефтехимическим продуктам она достигает 15%.

Удельный вес России в мировом производстве двух ведущих нефтехимикатов в 2006г., в %

	Этилен	Аммиак
Канада	3,3
США	21,6	7,1
Россия	2,1	9
Китай	7,6	29,1
Германия	2,1
Япония	7,8	0,9
Респ. Корея	6,1
Тайвань	2,9
Прочие	47	51,9

Традиционно российский экспорт химических и нефтехимических товаров характеризовался достаточно высокими темпами роста, однако в последнее время особенности развития внутреннего и мирового рынков обусловили ускоренное расширение внешнеторговых закупок. В результате можно констатировать нарастание импортной зависимости российского рынка химических товаров.

Динамика российской внешней торговли химических и нефтехимических товаров, в млрд.долл.

	Импорт	Экспорт
1998г.	2,75	4,27
1999г.	2,06	4,12
2000г.	2,74	5,17
2001г.	3,60	5,59
2002г.	3,88	5,01
2003г.	4,71	6,82
2004г.	6,47	9,88
2005г.	8,17	11,29
2006г.	9,6	12,6
Изменение за 1998-2006гг., %	349,1	295,1

Даже по минимальным оценкам, нефтехимикаты занимают ведущее место в российском химическом экспорте — в 2005г. 32%, уступая только минеральным удобрениям.

Структура экспорта химических и нефтехимических товаров из РФ в 2005г., в %

Стирол	2,8
Метанол	2,2
Капролактан	3,1
Шины	3,7
Аммиак	5,3
Синтетический каучук	9,2
Пластмассы и синтетические смолы	5,3
Минеральные удобрения	34,3
Прочие	34,1

В структуре российского импорта ввоз нефтехимикатов, представленный, в отличие от экспорта, продукцией высокой степени переработки, занимает еще большее место. Только на химические волокна и нити, пластмассы, синтетические смолы и товары из них, шины и резино-технические изделия (РТИ) приходится более 56% российского химического импорта.

Структура импорта химических и нефтехимических товаров в РФ в 2005г., в %

СМС	1,3
Химические волокна и нити	4,1
Шины	6,8
РТИ	3,4
Химические средства защиты растений	2,2
Лакокрасочные материалы	4,9
Пластмассы и синтетические смолы	18,6
Изделия из пластмасс	23,4
Прочие	35,3

Особенности внешнеторговых операций характеризуются заметными негативными последствиями. Во-первых, крайне неблагоприятна товарная структура экспорта и импорта России. За представленными товарными позициями скрыты их качественные различия, а именно степень переработки продукции. Экспортируются товары с низкой степенью переработки сырья, закупаются на внешних рынках товары высокой степени обработки.

Во-вторых, по ряду товарных позиций, например, химическим волокнам и нитям, технологическим и фармацевтическим товарам, импортная зависимость (60-80%) достигла степени, угрожающей национальной безопасности.

В-третьих, опасна, в особенности для перспективного развития отрасли, высокая ориентация экспорта на продукцию с низкой степенью переработки. По ряду базовых нефтехимикатов на внешние рынки вывозится до 70-80% производимой продукции. При отсутствии перерабатывающих производств внутри страны и господдержки развития потребляющих отраслей (прежде всего сельского хозяйства, строительства, текстильной, автомобильной и фармацевтической промышленности) отечественные поставщики химикатов уже в ближайшей перспективе могут столкнуться с проблемой реализации своей продукции.

Интеграционные процессы на нефтехимическом рынке (ТНК развивают производства сырьевых химикатов и полупродуктов на своих филиалах) изменяют характер внешней торговли, в частности сокращают емкость енотового рынка, где реализуется основная часть российских базовых нефтехимикатов.

И, наконец, рост затрат (в частности в результате присоединения к ВТО) на нефтегазовое сырье, топливо и энергию (составляющие основную долю в структуре издержек) обусловит дальнейшее ослабление конкурентоспособности российских экспортеров на мировом рынке.

В снижение конкурентоспособности вносят вклад инфраструктурные (нехватка электрогенерирующих мощностей, состояние и тарифы дорожно-транспортной сети и т. д.) и ресурсные (сырьевые) ограничения. Устойчивое развитие отрасли невозможно без полноценного обеспечения предприятий углеводородным сырьем, на базе которого производится до 80% химической и нефтехимической продукции. В то же время за редким исключением, российские нефтегазовые холдинги предпочитают наращивать экспорт нефти и газа в ущерб снабжению сырьем российских заводов или развитию собственных производств продукции высоких переделов.

Адекватная транспортная система, исходя из товарной структуры российской химической промышленности (преобладание дешевых крупнотоннажных продуктов, транспортная составляющая в конечной цене которых высока и при определенных величинах тарифов делает их поставку невыгодной) играет большую роль в уровне конкурентоспособности. Помимо величины тарифов, такие особенности современного рынка нефтехимической продукции, как отсутствие дефицита и непрерывный характер нефтехимических производств, требуют от поставщиков гарантированных поставок (по срокам, качеству) сырьевых нефтехимических продуктов. Отечественные поставщи-

ки из-за отсутствия адекватной транспортной системы (необходимая мощность портов, стабильная работа железной дороги и перевалочных пунктов, складов) еще больше проигрывают в своей конкурентоспособности.

Определенный уровень конкурентоспособности России поддерживался низкой стоимостью нефтегазового сырья, энергии и транспортных тарифов. Прогнозируемый рост всех этих составляющих, без сомнения, чреват дальнейшей потерей поставщиками РФ своих позиций на внутреннем и внешнем рынках.

В последние годы в отрасли нарастают негативные тенденции. После длительного периода спада в 1999г. в отрасли наметился подъем. В 2000-2006г. объем производства вырос в 1,48 раза. Однако темпы роста замедлились – с 14,3% в 2000г. до 3,3% в 2006г. В результате современные объемы производства составляют лишь 72% к уровню 1990г. Данная средняя картина еще более пессимистична, если не учитывать региональных и корпоративных лидеров, например Татарстан (12% российского производства продуктов химии и нефтехимии), где рост составляет 9%, а объемы выпуска превысили уровень 1990г.; компании «Сибур», «Нижнекамскнефтехим».

Современная российская химия отстает не только по сравнению с бывшими внутренними показателями, но и разительно – от мировых параметров. Несмотря на планы расширения мощностей в ряде секторов, в особенности в производстве пластмасс, отставание российской нефтехимии от зарубежных стран в период до 2015г. сохранится.

Важное значение отрасли для экономики РФ и ее структурные проблемы, которые невозможно решить без посредничества государства, обусловили выработку правительством страны «Стратегической программы развития до 2015г.». Документ подразумевает коренное улучшение качественных параметров отрасли, а также кардинальное ускорение сооружения производственных мощностей. Расчеты МПЭ проводились по трем вариантам: пессимистическому (что будет приводить к дальнейшей потере конкурентоспособности, вытеснению отечественных продуцентов с внутреннего и внешнего рынков, усилению сырьевой направленности экономики страны), оптимистическому (предполагающему большие затраты) и принятому в качестве базового – реалистическому варианту, увязанному с ресурсами, количественные параметры которого представлены ниже.

Помимо ускорения темпов развития базовых производств, «Стратегией» подразумеваются ряд позитивных модификаций качественных показателей отрасли – снижение импортной зависимости, увеличение ориентации производств на обеспечение внутреннего рынка. Некоторые факторы могут сделать слишком оптимистичным и трудновыполнимым даже «реалистический» вариант «Стратегии».

Несмотря на то, что отрасль имеет большой рыночный потенциал (чрезвычайно ненасыщенный внутренний рынок, весьма значительные ресурсы нефтегазового и других видов сырья), ее развитие сдерживают ряд факторов качественного и количественного характера. К количественным относятся недостаточные объемы действующих произ-

водственных мощностей, не удовлетворяющих потребности развития российского рынка, и финансирования. К качественным – высокая степень изношенности производственной базы и несовершенная товарная структура отрасли.

Положение производственной базы в настоящее время обуславливает низкую конкурентоспособность российских продуцентов – оборудование многих предприятий изношено, устарело морально и физически, существенно уступает зарубежным аналогам, в частности, по применяемым технологиям. Отставание технического и технологического уровня предприятий отрасли от соответствующих показателей зарубежных стран составляет, по оценке МПЭ, 15–20 лет.

Загрузка производственных мощностей (в условиях их неадекватно низкого расширения) достигла недопустимо высокого, запредельного уровня, угрожающего стабильной работе предприятий.

Несмотря на оживление инвестиционного процесса, капиталовложения в химическую и нефтехимическую промышленность России явно недостаточны. Особенно разительно отставание на фоне информации об инвестициях в развитие производства базовых нефтехимикатов в развивающихся государствах газоносных районов Ближнего и Среднего Востока, составляющих 1–5 млрд. долл. и даже более по каждому проекту.

Планами МПЭ, в частности заложенными в «Стратегии развития», подразумевается нарастающее увеличение финансирования отрасли. Однако для решения всех проблем данных средств явно недостаточно. Кроме того, крайнестораживающим фактом является полное отсутствие (как в реалистическом, так и оптимистическом варианте) бюджетного финансирования. В 1998–2005 гг. удельный вес бюджетных средств составлял от 5 до 10% финансирования. Проблемы отрасли предполагается решать за счет внебюджетных источников финансирования: 60% – собственные средства предприятий, 40% – привлеченные средства. Риск подобной модели финансирования заключается не только в вероятном снижении размера прибыли российских предприятий (по указанным выше причинам сокращения возможностей реализации) как источника капитальных вложений, но и в основных направлениях инвестиционной стратегии лидеров отрасли.

Основными игроками на рынке нефтехимии как в России, так и в мире, выступают крупнейшие нефтегазовые компании. В настоящее время российский рынок в значительной степени поделен – на указанные выше фирмы приходится до 50–100% отечественного выпуска большинства основных нефтехимикатов. Вместе с тем большая часть российских нефтехимических предприятий при изобилии нефти в стране испытывают хронический дефицит сырья, в основном по причине высокой конъюнктуры на мировом рынке. В то же время страна тратит млн. долл. на закупку продуктов нефтехимии за рубежом.

Лидером в нефтехимии России как по масштабам влияния, так и по широте номенклатуры переработки нефтегазового сырья выступает компания «Сибур». Это практически единственная российская интегрированная с нефтегазовой отраслью структура, отвечающая мировым тенденциям. Во всем мире «нефтехимическое крыло» на совре-

менном этапе занимает заметное место в стратегии бизнеса ведущих нефтяных монополий и их дочерних структур.

В РФ, помимо «Сибур», ведущие корпоративные структуры в большинстве случаев уделяют внимание развитию лишь одного – трех нефтехимических продуктов, как правило, низких переделов и, главным образом, ориентированных на экспорт. Продукция высокой степени переработки, кроме «Сибур», характерна только для традиционных специализированных «Амтел» и «Татнефть» (шины). Другие российские нефтегазовые компании, в частности «Лукойл», несмотря на имеющиеся планы определенного оживления процесса сооружения нефтехимических производств (низкой степени переработки), в своей политике все еще кардинально не соответствуют как мировой практике, так и национальным интересам.

Информация по экспортным планам «Газпрома» позволяет заключить, что нет оснований ожидать существенных изменений в политике нефтегазовых холдингов. Без регулирующей и поддерживающей роли государства, особенно в области НИОКР, и развития малого и среднего бизнеса заявленные в «Стратегии развития химии и нефтехимии» проблемы отрасли вряд ли будут решены.

Стратегия нефтяных компаний ставит не только российскую нефтехимию, но и всю экономику в тупик. Перспективы российского нефтеперерабатывающего комплекса в увязке с тенденциями развития мировой энергетики и топливных рынков указывают на пагубность принятой стратегии даже для самой нефтепереработки.

Нефтегазовый комплекс России, дающий 65% общего экспорта страны (в 2 раза больше, чем в 1995 г., в стоимостном выражении), ориентирован в основном на неуклонный рост доли сырьевой составляющей в структуре российского экспорта. В 2006 г. из 480,02 млн. т. добытой нефти было поставлено на мировой рынок 250 млн. т. (52% против 10% в 1995 г.), природного газа – 656,29 млрд. и 201,13 млрд. куб. м. (30,6% против 15%) соответственно.

Помимо ориентации на вывоз ресурсов, структура экспортных поставок чревата в свете мировых тенденций будущими проблемами не только для нефтехимии, но и для самого нефтегазового комплекса. Основу российского экспорта нефтепродуктов составляют мазут, низкокачественное дизельное топливо и прямогонные бензиновые фракции, используемые в качестве сырья для производства топлива европейского качества и продуктов нефтехимии.

Объемы добычи нефти в России не соответствуют приросту подтвержденных ее запасов и темпам разработки новых месторождений. За последние годы резко снизились темпы добычи – с 8% в 2000 г. до 2,1% в 2006 г. и, по прогнозам, будут составлять не более 1,5% в 2008–10 гг.

Применяемые технологии добычи часто нацелены на извлечение максимальной текущей прибыли за счет наиболее легко извлекаемых запасов нефти в ущерб долгосрочной рентабельности месторождений. Разведанные подтвержденные запасы нефти в РФ могут быть полностью исчерпаны за 15–20 лет. Доказанные нефтяные запасы в России оцениваются в 6,7–24 млрд. т. Более низкой величины придерживаются независимые западные эксперты, более высокую оценку дают российские

нефтяные компании, заинтересованные в неконтролируемом соотношении добычи и запасов с целью интенсивного увеличения текущей добычи и экспорта нефти.

Нефтепродукты в развитых странах вытесняются (в основном в секторе энергетики) природным газом, что обусловлено экологическими требованиями (в соответствии с Киотским протоколом). Поэтому в ближайшие 5-7 лет потребности в импорте мазута, в частности в Европе, существенно снизятся.

В мировой структуре потребления нефтепродуктов действует тенденция к росту их использования в моторных топливах. В долгосрочной перспективе с внедрением технологий получения моторных топлив из природного газа и биологического сырья использование нефтепродуктов в основном перейдет в сектор нефтехимии.

Изменения потребностей мирового рынка ставят серьезные вопросы перед отечественной нефтегазовой отраслью. Сейчас ведущие страны мира, в т.ч. США и Западная Европа, стремятся к тому, чтобы центр тяжести мировой конкуренции переместился с производства на переработку нефти и газа. В этих условиях Россия на мировом рынке товарных нефтепродуктов становится полностью зависимой от НПЗ Западной и Восточной Европы.

Валютная выручка от экспорта нефти в 2006г. составила 107 млрд.долл., нефтепродуктов — 50 млрд. При этом поступления от реализации нефтепродуктов на внутреннем рынке в 1,5 раза выше, чем выручка от их экспорта. Это объясняется структурой экспорта, представленной в основном низкокачественными нефтепродуктами.

Структура вторичной нефтепереработки в РФ позволяет получить из 1 т. нефти только 16% бензина и 30% мазута. Качественные показатели переработки нефти намного ниже мирового уровня. При этом себестоимость добычи в России в 3-4 раза больше, чем в странах Персидского залива и в 2 — чем в североευропейских странах. Средний коэффициент нефтеотдачи у нас составляет 0,35-0,5.

Ориентация нефтяных компаний на добычу сырья ведет перерабатывающие отрасли, внедрение новых технологий, а в конечном итоге и всю экономику страны в тупик. В связи с этим необходимо создать механизм, обеспечивающий переток капитала из сырьевого сектора экономики в перерабатывающий. Чтобы не оказаться «на обочине» мирового движения с учетом истощения запасов нефти и газа, для разработки новых месторождений нефтегазового сырья требуется около 328 млрд.долл. (11 млрд. в год) до 2030г., в т.ч. 330 млрд. — в газовый сектор, еще 10-15 млрд., необходимо для модернизации НПЗ России. Расчеты показывают, что в случае проведения модернизации предприятий за счет глубокой переработки сырья уже в ближайшее время можно будет получить 1/3 ежегодно требуемой для развития нефтегазового комплекса суммы.

Отрасли нефтепереработки и нефтехимии требуют комплексного подхода. По качеству переработки Россия уступает странам Африки. Россия имеет два важнейших условия для интенсивного экономического роста — богатейшую сырьевую базу и научно-технический потенциал. Однако их иррациональное использование привело к тому, что РФ серьезно отстает не только от развитых стран, но даже стран Африки.

Мировая экономика не знает случаев увеличения ВВП без роста потребления и улучшения качества нефтепродуктов. По уровню потребления продуктов нефтепереработки и нефтехимии на душу населения определяется уровень развития страны.

Сырьевая направленность экономики (РФ потребляет только 25% сырья) поставила нефтеперерабатывающую и нефтехимическую промышленность в очень сложное положение. С 1990г. объемы нефтепереработки и производство основных нефтепродуктов снизилось почти в 2 раза.

Глубина переработки нефти в стране весьма низкая — 70% против 85-95% в развитых странах. Мощности загружены только на 78%, износ основных фондов составляет 80%. Качество основных видов производимых нефтепродуктов низкое, что делает их неконкурентоспособными на мировом рынке.

В условиях, когда себестоимость добычи нефти высока, а возможности капитальных вложений ограничены, углубление переработки нефти становится первоочередной задачей для страны. Топить нефтью невыгодно. Сегодня цена нефтепродуктов на мировом рынке на 45-50% выше цены нефти, а стоимость продуктов нефтехимии еще на порядок выше.

Решением Еврокомиссии резко повышены экологические требования к качеству топлива, поэтому в Европу экспорт российских нефтепродуктов будет затруднен. Растут требования к качеству нефтепродуктов и в РФ — в 2007г. обязательным станет моторное топливо «Евро-2», а с 2010г. — «Евро-4» и «Евро-5».

В связи с этим приоритетным направлением развития нефтяной промышленности становится модернизация и коренная реконструкция нефтеперерабатывающих мощностей с освоением технологий, обеспечивающих производство моторных топлив в соответствии с мировыми стандартами.

В «Энергетической стратегии России» говорится о необходимости к 2010г. достигнуть 75% глубины переработки нефти, а к 2020г. — 85%. Чтобы добиться такого результата, учитывая то, что в советские времена промышленность ориентировалась на неглубокую переработку (это привело к нерациональной структуре технологических схем заводов и недостатку мощностей, большому износу оборудования и отсталости технологий), требуются значительные средства и помощь государства.

Важный аспект — поддержка необходимого технологического уровня отрасли. В зарубежных странах активно поддерживаются НИОКР, а ряд государств недостающие технологии покупает за свой счет за границей. Россия же в области нефтепереработки и нефтехимии катастрофически слаба даже свои бывшие позиции. Была бы незаменимой поддержка государства в области гарантий предприятиям экономической эффективности внедрения разработанных отечественными структурами технологий. Сейчас большинство российских нефтяных компаний закупают технологии за рубежом, опора на отечественные разработки даст стимул к развитию нефтехимии и других отраслей.

Потребность химического комплекса РФ в углеводородном сырье в 2015г. по сравнению с 2005г. по базовому варианту «Стратегии развития химии и нефтехимии» возрастет в 1,7 раза. При

этом более интенсивно будет расти потребность в этане (в 4,7 раза), менее интенсивно — в ШФЛУ, изопента-не, бензиновых фракциях и сжиженных газах. «Стратегией» предусматривается преимущественная ориентация на легкое углеводородное сырье. Доля этана в структуре сырья для пиролиза возрастет с 4,1 до 11%.

Более полное вовлечение в переработку нефтезаводских газов, модернизация газового хозяйства ряда НПЗ могли бы дать для внутреннего и внешнего рынка дополнительно порядка 1,5 млн.т. углеводородов С3-С4. Ресурсы нефтезаводских газов в настоящее время составляют 11,2 млн.т., из них рентабельными для переработки являются 7,5 млн. В то же время на фракционирование направляется всего 5,4 млн.т.

Потребление бензиновых фракций и прямогонного бензина на химические нужды в 2015г. по сравнению с 2005г. возрастет в 1,8 раза, природного газа — с 19,8 млрд. до 29,5 млрд.куб.м.

Химическая и нефтехимическая промышленность в 2005г. использовала газового сырья 3,4% его добычи, нефтяного сырья — 2,4%, в 2015г. прогнозная потребность составит 4,6 и 4,1% соответственно.

Дефицит сырья для нефтехимических производств может быть частично преодолен путем увеличения глубины его переработки, что даст дополнительный объем качественного сырья. Дальнейшее, более интенсивное развитие нефтехимии в РФ должно происходить как за счет наращивания производства нефтехимического сырья, так и путем широкой технологической и экономической интеграции этой отрасли с нефтепереработкой и газодобычей. Дополнительная прибыль от такой интеграции может составить десятки млрд.долл. в год. Тем не менее в заявленной стратегии отечественных нефтегазовых холдингов нет заметных признаков кардинального отказа от практики эскалации внешнеторговых поставок сырья или ориентации на первоочередное развитие нефтехимии.

«Газпром», согласно разработанной им генеральной схеме развития газовой отрасли до 2030г., предусматривает двойное увеличение экспортных поставок российского природного газа в Европу, Азиатско-Тихоокеанский регион и США — со 155 млрд. до 310-375 млрд.куб.м. На базе развития ресурсной базы Дальнего Востока и Восточной Сибири в рамках проектов «Восток-25» и «Восток-50» предусматриваются поставки сетевого газа в северо-восточные районы Китая, район Бохайского залива и Республику Корея к 2030г. 25-50 млрд.куб.м. газа. Поставки сжиженного природного газа составят 27 млрд.куб.м. Центральные, восточные и южные районы КНР по трубопроводу «Алтай» должны получить 30 млрд.куб.м. газа. Кроме того, схема предусматривает поставки 8 млрд.куб.м. газа через Турцию в Израиль и страны Южной и Центральной Европы по «Голубому потоку-2».

Представители государства считают, что в первую очередь «Газпром» должен удовлетворить потребности внутреннего рынка, оцениваемые к 2030г. в 411-436 млрд. куб. м/год. Однако в «Газпроме» предполагают, что первыми заключать пятилетние контракты на 2008-12гг. будут энергетики (РАО «ЕЭС России»), а не нефтехимики.

Отраслевые эксперты считают планы «Газпрома» по удвоению экспорта газа неэффективными,

в частности, через 10 лет на рынок может выйти газ Ирана (и Катара), запасы которых сравнимы с запасами России, а их экспорт ограничен в основном по политическим причинам. Кроме того, Китай по-прежнему отказывается импортировать газ дороже 100 долл./тыс.куб.м.

В результате у России могут возникнуть объективные проблемы эффективности поставок в АТР.

Анализ серьезности и структурного характера проблем отрасли, а также заявленной модели развития, предусматривающей минимальное участие государства, заставляет усомниться в возможности достижения планируемых показателей. В этой связи следует отметить заложенные в «Стратегии развития отрасли» нулевые показатели государственного финансирования, а также обратить внимание на цитату из выступления замминистра промышленности и энергетики РФ А. Реуса на Коллегии по вопросу «Стратегии развития химической и нефтехимической промышленности на период до 2015г.»: «Химическая промышленность крепко стоит на ногах и не нуждается в особых подпорках или радикальном вмешательстве государства».

Проблемы российской нефтехимии проистекают из общеэкономического климата. Декларативные заявления с высоких трибун о необходимости развития промышленности высокой степени переработки останутся просто заявлениями, пока существуют современные условия развития российской экономики, при которых рентабельность нефтедобычи и нефтепереработки — 39%, а переработки нефтегазового сырья в продукцию даже первой степени обработки (полупродукты) — минус 0,5%. Вряд ли найдется бизнесмен, который будет вкладывать свои средства в убыточный бизнес. Ранее на конкретных примерах технологических цепочек, например природный газ -аммиак-азотные удобрения, метанол, этиленгликоль — продукты их переработки, в публикациях авторов было показано, что с повышением степени обработки сырья отрицательная ценовая разница российских и мировых цен возрастает.

Без всесторонней поддержки и регулирующей роли государства проблемы российской нефтехимии решены быть не могут. В области промышленной политики только государство сможет улучшить состояние основных потребляющих отраслей, что позволит решить проблему возможного сокращения объемов реализации, насытить потенциально чрезвычайно емкий внутренний рынок нефтехимической продукцией и избежать отмеченных выше опасностей чрезмерной ориентации на внешний рынок сырьевых нефтехимикатов.

В российской нефтехимии есть сектора, готовые превратиться в абсолютных аутсайдеров, например волокна и нити. В то же время есть сектора, которые могут при наличии грамотной промышленной и налоговой политики государства и маркетинговой стратегии предприятий стать локомотивами развития всей отрасли.

Неоспорима роль государства в создании необходимой транспортной, энергетической инфраструктуры, сырьевом обеспечении отрасли. Только государство может стать катализатором инвестиционной активности, особенно учитывая такие прогнозные факторы, как стратегия основных игроков; сокращение массы прибыли и амор-

тизационных отчислений (как предполагаемых источников самофинансирования предприятий); необходимость развития малого и среднего бизнеса и вертикально-интегрированных производств.

Малый бизнес – наиболее эффективная форма развития выпуска нефтехимической продукции высокой степени переработки потребительского назначения. Это позволит сократить встречный импорт данной продукции против поставок российского нефтехимического сырья и получить заметную валютную выручку.

Кластерные формы производства могут стать единственной формой развития ряда рынков нефтехимии, например производства ПВХ и строительных материалов на его основе, акриловых мономеров и водно-дисперсионных ЛКМ на их базе, что позволит российским производителям значительно снизить зависимость от поставок импортного сырья. Если мировое потребление эфиров акриловой кислоты составляет 2,5 млн.т., то в РФ – 3 тыс.т. При этом структура потребления акриловой кислоты в России значительно отличается от мировой. Эти факторы, в совокупности с тем, что потребление водных ЛКМ в России на душу населения практически в 4 раза ниже, чем в Европе, свидетельствуют о том, что российский рынок акрилатов имеет большие перспективы. У российского рынка акрилатов, как и ПВХ, есть несколько «узких» мест, препятствующих его интенсивному развитию. В этом ряду стоит проблема отсутствия интегрированных цепочек переработки продукции. Например, около 90% продукции ОАО «Группа Акрилат» экспортируется и возвращается в Россию в переработанном виде, и большая часть прибыли остается за пределами страны. Аналогичная ситуация складывается с продуктами высокой переработки ПВХ.

Развитие в России вертикально-интегрированных производств, позволит компаниям производить продукцию с максимальной добавленной стоимостью, которая сможет конкурировать с импортом по ценовым показателям.

В рамках заявленных целей внешнеэкономическая политика также представляется не вполне конструктивной. Пример – создание инфраструктуры для поставок нефти и газа в Китай при наращивании встречных закупок продукции нефтехимии высоких переделов.

Снижение пошлин на не производимые в РФ химикаты – мера, безусловно, позитивная, однако недостаточная, временная и, более того, способствующая консервации зависимости страны от внешних поставок важнейших товаров. Таможенно-тарифная политика должна быть ориентирована, по примеру зарубежных стран, на обеспечение льготных закупок оборудования для нефтепереработки, нефтехимии, отсутствующих технологий, в т.ч. за государственные средства.

Отсутствие единого координирующего центра в лице государства сдерживает развитие таких основополагающих факторов прогресса отрасли, как наука, маркетинг и подготовка квалифицированных кадров. В современных российских условиях недооценена роль этих составляющих при выработке стратегии, правильном планировании производственной и реализационной политики не только на национальном уровне, но и на уровне предприятий.

Наглядной иллюстрацией изменения положения в кризисной отрасли в результате вмешатель-

ства государства являются тенденции в химико-фармацевтической промышленности. Влияние государства в ней (в результате реализации правительственной программы ДЛО) обусловило быстрый и эффективный подъем – ускорение роста рынка на порядок в 2005-06гг. Впоследствии сбои в государственном финансировании программы в 2006-2007гг. привели к снижению темпов прироста в 4 раза. В статье использованы материалы минпромэнерго РФ, публикации ВНИИ НП, НИИ-ТЭХИМ. Т. Кузнецова, с. н. с. ВНИКИ, Г. Родионова, в. н. с. НИИТЭХИМ. БИКИ 21.8.2007г.

Химсырье

Поваренная соль является наиболее крупнотоннажным химическим сырьем. Согласно данным Геологической службы США, приводимым в обзоре Mineral Commodity Summaries 2008, в 2007г. мировая добыча поваренной соли осталась на уровне пред.г. – 250 млн.т. По некоторым странам эксперты указанной организации не учитывают объем добычи технической соли, используемой химическими и другими промышленными предприятиями в производственных процессах (такая соль часто извлекается в виде соляного раствора), а также соли, применяющейся для борьбы с обледенением дорог (в США на эту сферу приходится 37% потребления поваренной соли). В частности, это относится к России, для которой приводится только объем добычи пищевой соли, составляющий не более трети общего производства поваренной соли в стране. Фактическая мировая добыча поваренной соли, по-видимому, близка к 300 млн.т.

Крупнейшим мировым производителем поваренной соли с 2006г. выступает КНР, опередившая прежнего многолетнего лидера – США. В 2005г. обе страны имели одинаковый объем добычи, однако уже на следующий год разрыв между ними стал весьма значительным и превысил 10 млн.т. По оценке Геологической службы США, в 2007г. в Китае было добыто 56 млн.т. поваренной соли. Национальное статистическое бюро КНР оценивает данный показатель в 60 млн.т., что превышает уровень 2000г. почти в 2 раза. Доля КНР в мировой добыче соли в 2007г. составила 23%, США – 17%.

В число крупнейших мировых производителей поваренной соли входят также Германия (годовая добыча – 18 млн.т.), Индия (16 млн.), Канада (15 млн.) и Австралия (свыше 12 млн.), а также Мексика, Великобритания, Бразилия, Франция, Чили, Нидерланды и Польша.

По данным Геологической службы США, мировая добыча фосфатов (фосфоритов и апатитового концентрата) в 2007г. увеличилась на 3,5% по сравнению с пред.г. и превысила 147 млн.т., достигнув максимального показателя за последние 15 лет. Главным двигателем мировой фосфатной промышленности выступает растущий спрос на удобрения со стороны крупнейших развивающихся стран – Китая, Индии, Бразилии, Аргентины, Мексики, Пакистана и других, поскольку сельское хозяйство в глобальном масштабе предъявляет спрос на 80% добываемых фосфатов, и если в промышленно развитых странах потребление удобрений достигло нормы, то в развивающихся оно все еще далеко от нее. Дополнительным стимулом к повышению добычи фосфатов в мире яв-

ляется и поступательное развитие мировой химической промышленности в целом — на ее различные подотрасли приходится 15% конечного потребления фосфатов.

Крупнейшим производителем фосфатного сырья в 2006г. стала КНР, опередившая США, которые выступали мировым лидером на протяжении более чем 100 лет. За последние 5 лет Китай увеличил добычу фосфатов в 1,5 раза, в 2007г. она составила, согласно предварительным данным, 35 млн.т., или 24% мировой. Оценки объемов добычи фосфорсодержащего сырья в КНР, приводимые китайскими источниками, существенно превышают данные Геологической службы США — согласно информации Национального статистического бюро КНР, в 2006г. в этой стране было добыто 38,4 млн.т. фосфатов, а в 2007г. — 45,4 млн.т. Эти расхождения объясняются низким качеством китайской товарной продукции (типичное содержание полезного компонента, пентоксида фосфора, составляет 20-25%, тогда как в большинстве остальных стран 30-35%), из-за чего для лучшей сопоставимости данных американские специалисты оценивают добычу в Китае в пересчете на 30%-ное содержание пентоксида фосфора.

Добыча фосфоритов в США в 2006г. опустилась до минимального за последние 40 лет уровня в 30 млн.т., всего за год снизившись на 6 млн.т. Причиной такого значительного сокращения стало снижение спроса на американские фосфорсодержащие удобрения на основных рынках сбыта — в Китае, Бразилии, Индии, а также в некоторых других странах (например, в Австралии), которые динамично наращивают собственное производство этой продукции из местного либо привозного сырья. Товарные же фосфориты, выпускаемые американскими продуцентами, не в состоянии конкурировать на мировом рынке с продукцией других ведущих поставщиков, прежде всего Марокко, поэтому с 2004г. США не экспортируют фосфориты, несмотря на рост их мировых цен. В 2007г. добыча фосфоритов в США сократилась по сравнению с пред.г. на 1,3%, опустившись ниже 30 млн.т., а доля страны в мировой добыче составила только 20%, хотя еще в 2000г. она равнялась почти 30%.

Под воздействием увеличения спроса на фосфатное сырье на мировом рынке в 2000гг. динамично растет добыча фосфоритов в Марокко (включая Западную Сахару), еще в 2004г. превзойдя максимальный показатель, зафиксированный в 1988г. (25 млн.т.). В 2007г. добыча выросла до рекордного уровня в 28 млн.т., соответствующего 19% мирового производства, что также является наивысшим результатом.

Добыча фосфатов в России в 2000гг. весьма стабильна и сохраняется на уровне 11 млн.т. в год. Практически весь этот объем представлен апатитовым концентратом, выпускаемым предприятиями Мурманской обл. — ОАО «Апатит» (ведет специализированную разработку апатит-нефелиновых руд Хибинской группы месторождений) и Ковдорским ГОКом (выпускает апатитовый концентрат попутно при переработке железных руд одноименного месторождения), в небольших количествах осуществляется добыча фосфоритов в Ленинградской обл. Развитию добычи фосфатов в России мешает ограниченность запасов качественного сырья — основные месторождения, рас-

положенные в европейской части страны, интенсивно эксплуатируются на протяжении десятилетий, а потому в значительной степени истощены. Определенные перспективы есть у фосфатных месторождений Сибири и Дальнего Востока, однако их освоение требует крупных инвестиций и господдержки в вопросе обеспечения транспортной инфраструктурой.

К числу крупных производителей фосфатов относятся Тунис (добыча — 8 млн.т. в год), Бразилия, Иордания (по 6 млн.) и Сирия (4 млн.), в весьма значительных объемах осуществляется производство в Израиле, ЮАР, Египте и Австралии.

Согласно оценке Геологической службы США, мировое производство аммиака (в пересчете на чистый азот) в 2007г. достигло 125 млн.т. В мире продолжается процесс перемещения производства аммиака из промышленно развитых стран в развивающиеся государства, обеспеченные ресурсами дешевого природного или попутного нефтяного газа, позволяющими осуществлять экспортоориентированное производство аммиака и других азотсодержащих продуктов. К таковым относятся преимущественно страны Персидского залива (Саудовская Аравия, Катар, Иран и др.), Северной Африки (Египет, Алжир, Ливия) и Латинской Америки (Тринидад и Тобаго, Венесуэла, Аргентина). Особняком стоит Китай, где выпуск аммиака также быстро растет, однако это связано не с высокой конкурентоспособностью отрасли, а с национальным приоритетом самообеспечения. В 2007г. были пущены в строй новые крупные заводы по выпуску аммиака в Саудовской Аравии и Иране мощностью 1,1 млн. и 0,7 млн.т. в год соответственно. Заявлены к реализации проекты по производству аммиака в Алжире, Египте, Катаре, Пакистане и Саудовской Аравии, суммарная мощность которых к концу 2010г. составит 6 млн.т., также объявлено о строительстве к 2010г. нового завода в США (шт. Луизиана) мощностью 1,2 млн.т. в год. В пред.г. были закрыты два завода в Испании суммарной мощностью 600 тыс.т. аммиака в год и один завод в Великобритании мощностью 265 тыс.т. Завод в США (шт. Аляска), был остановлен на неопределенный срок из-за нехватки сырья.

Крупнейшим в мире продуцентом аммиака в последние два десятилетия выступает КНР, в 2007г. производство в этой стране достигло почти 40 млн.т., или 32% мирового. За 2001-07гг. выпуск аммиака в КНР вырос почти на 45% или 12 млн.т., что составило 70% глобального прироста его производства. На второе место в 2007г. вышла стабильно увеличивающая выпуск аммиака Россия, опередившая Индию, где производство сильно сократилось. США находятся на четвертом месте в ряду ведущих производителей аммиака, хотя еще в 2000г. прочно занимали второе место. В последнее время страна ежегодно выпускает его в объеме 8-9 млн.т. против 12-13 млн. в конце 90гг. На пятое место в мире в 2006г. вышел Тринидад и Тобаго, где за 5 лет производство аммиака удвоилось и превысило отметку в 5 млн.т.; в последние годы эта страна занимает первое место в мире по экспорту аммиака, ориентируясь, прежде всего, на американский рынок. Крупными продуцентами аммиака также выступают Индонезия, Украина и Канада, производящие его по 3,5-4,5 млн.т. ежегодно.

Отличительной особенностью мирового производства серы на современном этапе является его независимость от конъюнктуры рынка. Это связано с тем, что почти 70% серы извлекается при очистке нефти и газа от вредных примесей, выполняемой для соответствия экологическим требованиям; еще 20-25% извлекается в виде серной кислоты при переработке сульфидных руд цветных металлов или в процессе очистки отходящих газов в черной металлургии. Разработка же серных или пиритовых месторождений дает менее 10% получаемой в мире серы. В результате мировое производство серы устойчиво растет по мере роста потребления нефти и газа и развития металлургического производства. В 2007г., по оценке Геологической службы США, оно превысило 66 млн.т.

Мировым лидером в производстве серы в 2007г. стала Канада, опередившая первенствовавшие на протяжении многих лет США, остальные ведущие продуценты сохранили свои позиции. Заметный рост производства зафиксирован в Саудовской Аравии (на 7%) и КНР (на 6%), в США отмечено сокращение на 3%.

Мировая добыча калийных солей в 2007г., по данным Геологической службы США, превысила 33 млн.т. (в пересчете на K_2O), увеличившись по сравнению с пред.г. на 14%. Объем добычи в 2006г. был существенно ниже (в 2005г. — 31 млн.т.),

что стало следствием затянувшихся переговоров по уровню цен на хлористый калий между основными поставщиками (компаниями из Канады, Белоруссии и России), и потребителями (Китай, Бразилия и Индия), из-за чего полномасштабные отгрузки продукции в адрес последних начались на несколько месяцев позднее. Понижающее воздействие оказал и вывод из эксплуатации одного из российских калийных рудников вследствие затопления.

Единоличным лидером в добыче калийных солей после распада СССР выступает Канада. В 2007г. добыча в этой стране выросла на 30%, достигнув рекордных 11 млн.т., что составило треть мировой добычи. Второе место в 2000гг. прочно занимает Россия, обеспечивающая почти 20% мировой добычи. Данные Геологической службы США по добыче калийных солей в России постоянно существенно занижаются. Так, на 2006г. для России приводится показатель в 5720 тыс.т., на 2007г. — 6300 тыс., тогда как, по данным Росстата, выпуск калийных удобрений (в пересчете на K_2O) в указанные годы составил 6610 тыс. и 7308 тыс.т. соответственно. Небольшая часть калийных удобрений в России производится попутно при переработке других видов сырья, но в то же время часть добываемых калийных солей, предназначенных для различных технических целей, не классифицируется как удобрения, поэтому реальные объемы добычи этого сырья как минимум на 5% выше данных Росстата по производству калийных удобрений. В последние годы добыча калийных солей в России превышает максимальные показатели конца 80гг., в 2007г. это превышение составило 35%. Рекордных отметок в 2007г. достигла добыча калийных солей в Белоруссии, третьем крупнейшем продуценте данного сырья. Показатели страны составили 5,4 млн.т. и 16% мировой добычи.

В сумме «большая тройка» в составе Канады, России и Белоруссии обеспечивает 70% мировой добычи калийных солей. Эти же страны контроли-

руют 85% международной торговли калийными удобрениями (без учета поставок из Германии в другие страны ЕС, осуществляемых в условиях закрытости их рынков для остальных поставщиков). При этом Канада ориентирована на рынок США, а также на Восточную Азию и Латинскую Америку, Россия — преимущественно на Китай, а также Бразилию, Индию и Юго-Восточную Азию, Белоруссия — на Китай, Бразилию и Европу.

Германия стабильно добывает 3,5-3,7 млн.т. калийных солей ежегодно, удовлетворяя большую часть потребностей стран Западной Европы, и прочно занимает по этому показателю четвертое место в мире. Ресурсы Мертвого моря позволяют вести масштабную добычу калийных солей Израилю (2 млн.т. в год) и Иордании (1 млн.т.). От 1,1 млн. до 1,2 млн.т. калийных солей добывают США. Китай предпринимает значительные усилия по наращиванию добычи калийных солей (зависимость страны от импорта составляет 90%) путем вовлечения в разработку соленых озер в пустынях западной части страны, однако пока это дает весьма ограниченный эффект, и годовой объем добычи в 2007г. составил только 0,7 млн.т. Бразилия, Великобритания, Испания и Чили добывают от 0,4 млн. до 0,5 млн.т. калийных солей ежегодно.

Мировая добыча баритов, по оценке Геологической службы США, в 2007г. превысила 8 млн.т., увеличившись по сравнению с пред.г. на 1%. Крупнейшим мировым производителем этого минерала остается КНР, обеспечивающая 55% глобальной добычи и выступающая также ведущим экспортером. К крупным продуцентам относятся Индия (12,5% мировой добычи в 2007г.), Марокко (в 2007г. добыча выросла почти в 2 раза, составив 7,5% мировой) и США (7%). Существенный рост добычи баритов в 2007г., помимо Марокко, был отмечен в Мексике (на 20% больше, чем в 2006г.), падение производства наблюдалось в Иране (на 14%), Турции (на 11%) и США (на 8%), практически прекратилась добыча в Таиланде, который в 2006г. выпустил 120 тыс.т. баритов.

Согласно оценкам Геологической службы США, в 2007г. в мире было добыто 5,3 млн.т. флюорита (плавикового шпата), по сравнению с 2006г. добыча понизилась. Крупнейшим мировым производителем флюорита на протяжении последних 15 лет выступает КНР, чья доля в мировом производстве превышает 50%. В 2007г. его добыча в КНР составила 2,75 млн.т. Сдерживающее воздействие на добычу флюорита оказывают меры, осуществляемые китайским правительством, в 2007г. вновь повысившим экспортную пошлину на это сырье (до 15%) во избежание чрезмерно интенсивной эксплуатации месторождений.

Крупными продуцентами флюорита выступают Мексика (0,9 млн.т., 17% мировой добычи в 2007г.), Монголия (0,4 млн.т., 7,5%), ЮАР (0,3 млн.т., 5,5%) и Россия (0,2 млн.т., 4%). В 2007г. существенно увеличилась добыча флюорита в ЮАР (на 9%), незначительно — в Монголии, Испании и Кении, снижение на 4% отмечено в Мексике. В конце

2008г. может начаться добыча флюорита на новом месторождении в американском штате Кентукки (его доразведка была запланирована на IV кв. 2007г.), что позволит США войти в число стран-продуцентов этого минерала.

В 2007г., по оценке Геологической службы США, в мире было добыто 4,26 млн.т. боросодержащих минералов, что соответствует показателю пред.г. Этот показатель не включает в себя добычу в США, данные по которым не публикуются; ранее добыча в стране составляла в среднем 1,2 млн.т. в год. Ведущим мировым производителем бора выступает Турция, обеспечивающая почти 60% его мировой добычи (здесь и далее – без учета показателей США). Крупными продуцентами выступают Аргентина (15% мировой добычи), Чили (11%) и Россия (10%).

Мировая добыча брома, согласно оценкам Геологической службы США, в 2007г. выросла на 2% и составила 556 тыс.т. Основной объем добычи приходился на США (235 тыс.т. в 2007г., сокращение на 3% к 2006г.) и Израиль (200 тыс.т., рост на 12%), суммарно обеспечивающие почти 80% мировой добычи. При этом Израиль, экспортирующий 90% добытого брома, контролирует 80% мировой торговли этим товаром, осуществляя поставки в 100 стран. В значительных количествах бром добывают Иордания, КНР и Япония, в 2007г. добыча в них осталась на уровне пред.г.

В 2007г., по данным Геологической службы США, в мире было добыто 26,8 тыс.т. йода, на 7% больше, чем в 2006г. Этот объем не включает в себя добычу в США, данные по которым теперь не публикуются.

В 2000-06гг., согласно прежним изданиям Mineral Commodity Summaries, в США ежегодно добывалось от 1 тыс. до 1,5 тыс.т. йода. Мировая добыча йода сконцентрирована в Чили и Японии, стабильно наращивающих производство и обеспечивающих 62 и 33% мировой добычи соответственно. Один из чилийских производителей заявил о намерении увеличить добычу йода до 6 тыс.т. в год с нынешних 1,8 тыс.т. благодаря реализации проекта стоимостью 15 млн.долл., рассчитанного на 25 лет эксплуатации. Другая компания намерена в I кв. 2008г. ввести в эксплуатацию новые производственные мощности, которые позволят увеличить добычу на 0,6 тыс.т. в год.

Добыча химического сырья в мире в 2006-07гг.

	тыс. т. (если не указано иное), %			
	2006г.	2007г. ¹	2006г.	2007г. ¹
Поваренная соль (млн.т.)	251	249,6	100	100
КНР	54	56	21,5	22,4
США	44,3	43,8	17,6	17,5
Германия	17,5	18	7	7,2
Индия	15,5	15,5	6,2	6,2
Канада	15	15	6	6
Австралия	12	12,4	4,8	5
Мексика	8,2	8,2	3,3	3,3
Великобритания	8	8	3,2	3,2
Бразилия	7,3	7,3	2,9	2,9
Франция	7	7	2,8	2,8
Чили	6	6,1	2,4	2,4
Нидерланды	5	5	2	2
Польша	5	5	2	2
Испания	3,9	3,9	1,6	1,6
Украина	3,5	3,5	1,4	1,4
Италия	3	3	1,2	1,2
Россия	2,8	2,8	1,1	1,1
Румыния	2,4	2,5	1	1
Египет	2,4	2,4	1	1
Турция	2,2	2,2	0,9	0,9
Иран	2	2	0,8	0,8
Прочие	24	20	9,6	8

Фосфаты (млн.т.)	142,4	147,4	100	100
КНР	30,7	35	21,6	23,7
США	30,1	29,7	21,1	20,1
Марокко ²	27	28	19	19
Россия	11	11	7,7	7,5
Тунис	8	7,7	5,6	5,2
Бразилия	5,8	6	4,1	4,1
Иордания	5,9	5,7	4,1	3,9
Сирия	3,9	3,8	2,7	2,6
Израиль	3	3	2,1	2
ЮАР	2,6	2,7	1,8	1,8
Египет	2,2	2,3	1,5	1,6
Австралия	2,3	2,2	1,6	1,5
Того	1	1	0,7	0,7
Прочие	8,9	9,3	6,3	6,3
Аммиак(млн.т.)	123,6	124,7	100	100
КНР	39	39,5	31,6	31,7
Россия	10,5	11	8,5	8,8
Индия	10,9	9,2	8,8	7,4
США	8,2	8,3	6,6	6,7
Тринидад и Тобаго	5,2	5,2	4,2	4,2
Индонезия	4,3	4,4	3,5	3,5
Украина	4,2	4,2	3,4	3,4
Канада	4	3,7	3,2	3
Сауд Аравия	2	2,6	1,6	2,1
Египет	1,8	2,5	1,5	2
Германия	2,3	2,2	1,9	1,8
Пакистан	2,2	2,2	1,8	1,8
Польша	2,1	2,1	1,7	1,7
Катар	1,8	1,9	1,4	1,5
Нидерланды	1,8	1,8	1,5	1,4
Прочие	23,4	24	18,9	19,2
Сера	65700	66300	100	100
Канада	9047	9000	13,8	13,6
США	9060	8820	13,8	13,3
КНР	8020	8500	12,2	12,8
Россия	7000	7000	10,7	10,6
Япония	3330	3300	5,1	5
Сауд. Аравия	2800	3000	4,3	4,5
Германия	2290	2300	3,5	3,5
Казахстан	2000	2000	3	3
ОАЭ	1950	2000	3	3
Мексика	1774	1800	2,7	2,7
Респ. Корея	1690	1700	2,6	2,6
Иран	1465	1500	2,2	2,3
Индия	1170	1200	1,8	1,8
Польша	1240	1200	1,9	1,8
Чили	1000	1000	1,5	1,5
Австралия	941	950	1,4	1,4
Франция	945	950	1,4	1,4
Венесуэла	800	800	1,2	1,2
Прочие	9180	9300	14	14
Калийные соли	29100	33200	100	100
Канада	8360	11000	28,7	33,1
Россия	5720	6300	19,7	19
Белоруссия	4605	5400	15,8	16,3
Германия	3620	3700	12,4	11,1
Израиль	2200	2000	7,6	6
США	1100	1200	3,8	3,6
Иордания	1036	1100	3,6	3,3
КНР	600	700	2,1	2,1
Великобритания	480	450	1,7	1,4
Испания	437	450	1,5	1,4
Чили	450	450	1,5	1,4
Бразилия	405	410	1,4	1,2
Украина	65	65	0,2	0,2
Барриты	7960	8050	100	100
КНР	4400	4400	55,3	54,7
Индия	950	1000	11,9	12,4

Марокко	350	600	4,4	7,5	Франция	7000	7000	7000
США	589	540	7,4	6,7	Чили	6000	6100	6100
Иран	290	250	3,6	3,1	Нидерланды	5000	5000	5000
Мексика	206	250	2,6	3,1	Польша	5000	5000	5000
Турция	180	160	2,3	2	Испания	3850	3900	3900
Вьетнам	120	120	1,5	1,5	Украина	3500	3500	3500
Казахстан	120 ¹	120	1,5	1,5	Италия	3000	3000	3000
Германия	90	85	1,1	1,1	Россия	2800	2800	2800
Болгария	80	80	1	1	Румыния	2445	2500	2500
Россия	63	65	0,8	0,8	Египет	2400	2400	2400
Прочие	523	375	6,6	4,7	Турция	2200	2200	2200
Флюорит	5330	5310	100	100	Иран	2000	2000	2000
КНР	2750	2750	51,6	51,8	Прочие страны	24000	20000	20000
Мексика	938	900	17,6	16,9				
Монголия	388	400	7,3	7,5				
ЮАР	270	295	5,1	5,6				
Россия	210	210	3,9	4				
Испания	132	140	2,5	2,6				
Намибия	130	130	2,4	2,4				
Марокко	95	95	1,8	1,8				
Кения	83	90	1,6	1,7				
Прочие	334	300	6,3	5,6				
Йод (т.) (без США)	25000	26800	100	100				
Чили	15500	16500	62	61,5				
Япония	8000	8800	32	32,8				
КНР	560	570	2,2	2,1				
Азербайджан	300	300	1,2	1,1				
Россия	300	300	1,2	1,1				
Туркменистан	270	270	1,1	1				
Индонезия	75	75	0,3	0,3				
Узбекистан	2	2	0	0				
Боросодержащие руды (без США)	4260	4260	100	100				
Турция	2500	2500	58,7	58,6				
Аргентина	650	650	15,3	15,2				
Чили	460	460	10,8	10,8				
Россия	400	400	9,4	9,4				
КНР	145	150	3,4	3,5				
Боливия	60	60	1,4	1,4				
Казахстан	30	30	0,7	0,7				
Прочие	13	13	0,3	0,3				
Бром	545	556	100	100				
США	243	235	44,6	42,3				
Израиль	179	200	32,8	36				
Иордания	50	50	9,2	9				
КНР	43	43	7,9	7,7				
Япония	20	20	3,7	3,6				
Прочие	10	8	1,8	1,4				

¹Оценка. ²Включая Западную Сахару.

Источник – Mineral Commodity Summaries 2008.

Мировое производство поваренной соли за период с 1970г. по 2007г. увеличилось на 66% – со 150 млн. до 250 млн.т. До 2006г. крупнейшим в мире производителем поваренной соли были США, затем лидером в отрасли стала КНР. За предшествующее этому десятилетие прирост выпуска поваренной соли в Китае превысил 30%.

Мировая добыча поваренной соли, по оценке

Геологической службы США, в последние годы, в тыс.т.

	2005г.	2006г.	2007г. ¹
Всего ²	238000	251000	250000
КНР	44547	54030	56000
США ³	45100	44300	43800
ФРГ	18672	17480	18000
Индия	15503	15500	15500
Канада	14500	15000	15000
Австралия	12384	12000	12400
Мексика	9424	8171	8200
Великобритания		8000	8000
Бразилия	6660	7340	7300

Франция	7000	7000	7000
Чили	6000	6100	6100
Нидерланды	5000	5000	5000
Польша	5000	5000	5000
Испания	3850	3900	3900
Украина	3500	3500	3500
Италия	3000	3000	3000
Россия	2800	2800	2800
Румыния	2445	2500	2500
Египет	2400	2400	2400
Турция	2200	2200	2200
Иран	2000	2000	2000
Прочие страны	24000	20000	20000

¹Предварительные данные.

²Округленные показатели, включающие производство в других странах.

³Без учета Пуэрто-Рико.

На состояние отрасли значительное воздействие оказывают «соляные сверхдержавы» – Мексика и Австралия, обслуживающие отдаленные рынки с использованием эффективной и крупномасштабной транспортной сети. Предприятие в г. Гуэрреро-Негро (Мексика) производит 7 млн.т. соли в год и поставляет ее в страны Северной Америки и Азии. В Австралии в крупных объемах осуществляется производство на предприятиях, использующих метод солнечного выпаривания. Крупнейшим производителем соли в стране и вторым в мире ее экспортером является компания Dampier Salt, базирующаяся в шт. Западная Австралия.

Отмечавшийся в 2006г. высокий спрос на соль со стороны китайской химической промышленности вызвал значительное увеличение ее потребления, однако поставки из национальных источников и импорт оказались недостаточными для удовлетворения регионального спроса. Для сокращения нехватки поставок КНР и Австралия расширили мощности своих предприятий.

Относительно мягкая зима 2006/7г. обусловила снижение потребления соли для борьбы с обледенением дорог и привела к накоплению складских запасов каменной соли. Как полагают эксперты, изменение мировых климатических условий может привести к дальнейшему сокращению потребления поваренной соли в данной сфере.

В США производство поваренной соли в 2007г. оценивается в 1 млрд.долл. Отраслевая структура ее потребления в стране была следующей (%): химическая промышленность (в основном производители хлора и каустической соды) – 39, борьба с обледенением дорог – 37, прочие отрасли промышленности – 8, сельское хозяйство – 3, пищевые цели – 3, очистка воды – 2 и в прочие сферы – 1.

Характеристика рынка поваренной соли США, в тыс.т.

	2005г.	2006г.	2007г. ¹
Производство	45100	44300	43800
Продажи производителями	45000	42400	40900
Импорт для потребления	12100	9490	10000
Экспорт	879	973	1000
Потребление По отчетам компаний	53100	53100	49900
Видимое	56200	50900	49900
Средние цены (долл./т, фоб) ²			
Вакуумная и выварочная соль	130,75	146,97	150,00
Выпаренная соль	58,14	46,75	57,00
Каменная соль	25,84	25,18	25,00
Соль в растворе	7,03	9,39	10,00
Нетто-зависимость от импорта (%)	20	17	18

¹Предварительные данные. ²Навалом и упакованная.

БИКИ, 17.6.2008г.

Косметика

По данным консультационной фирмы «Старая крепость», принадлежащей компании ExpoMediaGroup, в 2006г. общий объем продаж косметики и духов в РФ достиг 7,8 млрд.долл. (5,7 млрд. евро), что на 11,5% выше уровня предыдущего года. В 2003 -2004гг. ежегодный прирост продаж косметики и средств гигиены составлял приблизительно 20%, наиболее высоким он был по средствам для ухода за кожей – 30%.

Согласно прогнозу Российской парфюмерно-косметической ассоциации, в следующие 10 лет российский рынок косметики и средств гигиены возрастет в два раза. К 2017г. общие продажи достигнут 15-18 млрд.долл. Наибольший рост ожидается в двух секторах – средств по уходу за кожей и парфюмерной продукции. По данным фирмы «Старая крепость», в 2007г. активнее всего будут развиваться рынки мужской косметики, средств для депиляции и защиты от воздействия солнечных лучей.

По оценке Euromonitor International, Россия занимает 4 место в мире по темпам роста рынка косметики и средств личной гигиены. В Россию не только экспортируется продукция западных компаний, но также крупные ТНК осуществляют капиталовложения во внутреннее производство.

Российские фирмы в последние годы стали концентрировать внимание на выпуске более прибыльных средств для ухода за кожей, а не декоративной косметики.

В 1999г. доля российских производителей на рынке косметических средств РФ составляла около 70%, к настоящему времени она снизилась до 40% в результате внедрения на него многонациональных корпораций, таких как Avon, Oriflame, Procter & Gamble.

Важную роль в развитии российского рынка косметических средств сыграли известные во всем мире производители, которые осуществляли крупные капиталовложения в рекламные кампании. Avon, Henkel, Procter & Gamble и Unilever начали выпускать свою продукцию в России, Oriflame также планирует в скором времени начать производство косметики в стране.

Ведущей российской косметической фирмой выступает концерн «Калина». Он был основан в 1999г. и выпускает преимущественно средства по уходу за кожей, полостью рта, волосами, а также косметику для детей. Начиная с 2002г. его ежегодный рост продаж составляет 20-30%. В 2006г. товароборот превысил 200 млн.долл.

В результате активизации рекламной кампании российские потребители при выборе продукции стали отдавать предпочтение в основном ее качеству, а не только цене. Изделия хорошего качества стали пользоваться большим спросом, особенно это касается средств по уходу за кожей.

На активный рост косметической промышленности в России повлияло также развитие дистрибуторских сетей. Розничные сетевые продавцы, бутики и магазины появились не только в крупных, но и небольших городах. Быстрыми темпами распространились по РФ розничные магазины «Арбат Престиж». В настоящее время в России насчитывается 64 магазина этой фирмы; в 2006г. их объем продаж достиг 346 млн.долл., что на 44% выше уровня предыдущего года.

Российские розничные продавцы также активно сотрудничают с международными компаниями, облегчая таким образом доступ российских потребителей к косметической продукции мирового уровня. В фев. 2007г. российский дистрибутор «Гранд Косметик» заключил соглашение о фрэнчайзинге со шведской компанией Make Up Stores и планирует открыть 15 магазинов в России.

Если международные и российские производители косметики активно сотрудничают с крупными звеньями сбытовой сети, небольшим независимым розничным продавцам с трудом удается конкурировать с получившими популярность дистрибуторскими сетями.

В июле 2006г. в России был введен новый закон в отношении косметической продукции на спиртовой основе. Все операции с такими товарами должны быть зарегистрированы в Единой государственной автоматической информационной системе (ЕГАИС). Данный закон был введен для сокращения объема изделий, не прошедших сертификацию, доля которых на рынке РФ составляет, по разным оценкам, от 10 до 30%.

Во II пол. 2006г. в результате образования ЕГАИС продажи косметики сократились. Только 1/3 российских производителей продолжила выпускать изделия на спиртовой основе.

По данным консультационной фирмы Kosmetik, принадлежащей компании ExpoMediaGroup, в 2006г. общий объем продаж косметики и средств личной гигиены на Украине достиг 2,38 млрд. долл., что на 32% выше уровня 2005г.

В последние годы многие иностранные компании стали внедряться на украинский рынок косметики и средств гигиены. В середине 2006г. английская компания AS Watson Group (филиал Hutchison Whamoa) приобрела 65% акций косметической компании ООО DC Ukraine. В начале 2007г. российская сеть розничных магазинов «Арбат Престиж» начала распространяться и на Украине.

Рост сбыта косметики и средств гигиены на украинском рынке обусловлен увеличением потребительских расходов, однако многие потребители при выборе продукции до сих пор ориентируются, главным образом, на цену, и около 70% всех продаж приходится на более дешевые товары. БИКИ 17.7.2007г.

Полипропилен

На российском рынке полипропилена (ПП) ожидаются большие перемены. По данным экспертов, спрос на ПП остается активным и в ближайшие несколько лет будет расти на 10-15% ежегодно. В настоящее время более 30% потребления полипропилена российской промышленностью приходится на импорт, однако скоро данная ситуация может существенно измениться. Недавно были введены в эксплуатацию несколько новых предприятий по его выпуску; одновременно ведется разработка новых проектов, в связи с чем эксперты прогнозируют значительное сокращение импорта ПП в Россию. Они опасаются, что в результате может возникнуть избыток производственных мощностей и окажутся под давлением цены на ПП.

В РФ намечена реализация проектов крупнейшего российского химического концерна «Сибур». Его дочернее предприятие – «ООО Тобольск

– Полимер» (г.Тобольск) планирует ввести в эксплуатацию в конце 2010г. новый завод по производству ПП. Для осуществления данного проекта «Сибур» будет сотрудничать с независимым продуцентом природного газа «Новатек», который поставит сырье для выпуска ПП. На первом этапе годовая мощность завода составит 500 тыс.т., позже она будет увеличена.

В г.Тобольск будет построен самый крупный в России завод по производству полипропилена. Общие мощности предприятий ПП в России в конце 2006г. составляли 300 тыс.т. в год. В начале 2007г. в строй были введены еще 2 новых завода, мощность которых, однако, намного меньше, чем предполагается на заводе в г.Тобольск. Компания «Нижнекамскнефтехим» (Татарстан) построила предприятие по выпуску ПП годовой производительностью 180 тыс.т., «Ставролен» (г.Буденновск, «Лукойл-Нефтехим») – завод годовой мощностью 120 тыс.т. Первый уже работает, а второй планировалось пустить в апр.- мае 2007г.

Капиталовложения на первом этапе строительства завода в Тобольске составят 20,5 млрд. руб. (600 млн. евро). В течение 2007г. будут проводиться тендеры на поставки машин и оборудования, а также строительство установок. По данным представителя «ООО Тобольск Полимер», среди возможных лицензиаров на процессы дегидрогенизации будут рассматриваться UOP и ABB Lummus Global (обе – США), на технологию производства ПП – Basell (ФРГ), Dow и Novolene (обе – США), Ineos (Великобритания). К строительству объектов будут привлекаться компании Technimont, Uhde, Linde, TEC, Technip или Samsung Engineering.

Сооружение завода в Тобольске было запланировано по двум причинам: во-первых, из-за быстро растущего российского рынка ПП; во-вторых, из-за того, что легкие фракции углеводорода (этан, пропан, бутан), производимые предприятием «Сибур» в Тобольске («Тобольск-Нефтехим»), до сих пор транспортируются по железной дороге за 1500 км в Томск для их дальнейшей переработки, что является опасным и неэкономичным.

Эксперты, однако, указывают на трудности, с которыми будет сопряжено строительство данного завода. Затраты на транспортировку ПП из Тобольска к крупнейшим потребителям в стране и за рубежом будут высокими. К тому же в первые несколько лет, пока российский рынок не расширится в достаточной степени, завод будет выпускать продукцию преимущественно для экспорта. В Китае, потенциально крупном потребителе российского ПП, в настоящее время создаются собственные мощности. В Саудовской Аравии также строится новый завод.

В России, помимо завода в Тобольске, намечено сооружение других крупных заводов по производству ПП, в т.ч. «ОАО Титан» («Омский Каучук»; пуск в 2008г.; мощность – 180 тыс.т. в год) и «Татнефть/ТАИФ» в г.Нижнекамск (2010г.; 220 тыс.т. в год). Предусмотрено расширение мощности завода компании «ОАО Томскнефтехим» (г.Томск) до 130 тыс.т. в год, позднее – до 180 тыс.т. в год, а также строительство новых заводов после 2010г. в г.Астрахань и Оренбург.

Таким образом, через 4г. мощности по производству ПП в России могут превысить 1,5 млн.т. в год. На рынке СНГ большую роль играют уже действующие предприятия «ОАО Лисичанскнефтеоргсинтез» (ГНК-ВР) на Украине (годовая мощность – 100 тыс.т.) и «Туркменбашинский НПЗ» в Туркмении (мощность в 90 тыс.т. в дальнейшем будет расширена до 120 тыс.т.). В то же время установка в Атырау (Казахстан) годовой мощностью 30 тыс.т. была остановлена. По данным журнала «Евразийский химический рынок», в Казахстане в ближайшее десятилетие запланировано строительство нового завода по производству ПП годовой мощностью 400 тыс.т.

С 2001-06гг. потребление полипропилена в России увеличилось почти в 2 раза – с 227 370 т. до 453100 т в результате расширения использования и производства синтетической пленки, контейнеров и упаковок. Также существенно увеличилась переработка ПП для выпуска полимерных труб. В 2006г. внутреннее производство достигло 317,8 тыс.т. (в 2005г. – 301,5 тыс.).

Данные российского рынка полипропилена, в тыс. т.

	2001г.	2004г.	2005г.	2006г.
Производство	258,8	293,8	301,5	317,8
Экспорт	54,4	56,8	33,0	38,4
Импорт	23,0	65,1	145,3	173,7
Видимое потребление	227,4	302,1	413,8	453,1

Источник: «ЗАО Креон», отраслевая конференция «Полипропилен 2007», март 2007г.

Структура потребления полипропилена в РФ, %: всего – 100; в т. ч. в производстве: фольги – 21,6; контейнеров и упаковок – 14,8; частей и компонентов для автомобильной промышленности – 14,1; компонентов для мебельной промышленности – 9,5; товаров для бытовых нужд – 8,7; волокон, пряжи, тканей – 7,8; полимерных труб – 4,9; изделий для машиностроения – 4,7; изделий для электротехнической промышленности – 4,5; строительных материалов – 4,3; пластмассовых плит – 2,6; товаров для медицинской промышленности – 2,5. Источник: «ЗАО Креон», отраслевая конференция «Полипропилен 2007», март 2007г. БИКИ, 30.6.2007г.