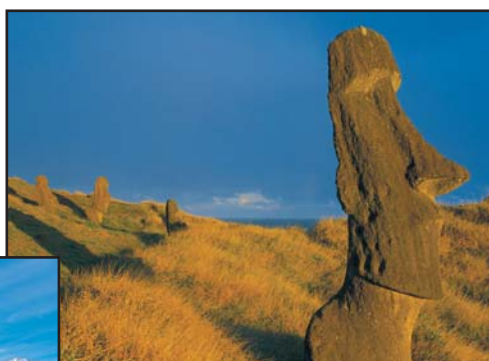


www.polpred.com

# Деловая ЧИЛИ

Спецвыпуск книги посвящен официальному визиту  
президента России В.В.Путина в ноябре 2004г. в Чили



Справочники ПОЛПРЕД  
Совместно с журналом «Коринф» Минэкономразвития РФ. Совет послов  
Ассоциация поддержки инвестиций и торговли  
Москва – 2004г.

# Деловая ЧИЛИ

Спецвыпуск книги к официальному визиту  
президента России В.В.Путина в ноябре 2004г. в Чили

За содействие в создании спецвыпуска книги «Деловая Чили»  
редакция благодарит посла Чили в России Марио Сильбермана  
и посла России в Чили Владимира Чхиквадзе

Список рекламодателей: [www.algasmarinas.cl](http://www.algasmarinas.cl), [www.ssnab.ru](http://www.ssnab.ru) (агар-агар);  
[www.conchaytoro.com](http://www.conchaytoro.com), [www.fortltd.ru](http://www.fortltd.ru), [www.whitehall.ru](http://www.whitehall.ru) (вино);  
[www.valmar.cl](http://www.valmar.cl) (строительство); [www.chevrolet.cl](http://www.chevrolet.cl) (автопром);  
[www.prochile.cl](http://www.prochile.cl), [www.chileinfo.com](http://www.chileinfo.com) (поддержка экспорта)

Соиздателями спецвыпуска книги «Деловая Чили» являются (1) московское Агентство Бизнес-Пресс и (2) фирма «Чили консалтинг», президент Gregorio Navarrete, с адресом в России 123056 Москва, Грузинский пер. 3, оф. 89-90, тел. (095) 254-2844, 254-2297, [chileconsulting@zebratelecom.ru](mailto:chileconsulting@zebratelecom.ru), и адресом в Чили Guardia Vieja 255, of. 1010, Providencia, Santiago-Chile, тел. (56-2) 434-0830, ф. (56-2) 378-9456, [chileconsulting@entelchile.net](mailto:chileconsulting@entelchile.net).

Деловая Чили. Экономика и связи с Россией в 1999-2005гг.

Спецвыпуск к официальному визиту президента России В.В.Путина в ноябре 2004г. в Чили. Под общей редакцией Галины Владимировны Кузнецовой. М., Агентство Бизнес-Пресс и Chile Consulting, 2004, 120 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, октябрь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com). Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Общие сведения</b> .....	3	<b>Морской транспорт-2003</b> .....	52
<b>Политика</b> .....	3	<b>Морской транспорт-2001</b> .....	53
<b>Президент</b> .....	4	<b>Авиаперевозки-2003</b> .....	53
<b>Конгресс</b> .....	4	<b>Авиаперевозки-2001</b> .....	53
<b>Демография</b> .....	4	<b>Автотранспорт-2003</b> .....	54
Перепись населения .....	4	<b>Автотранспорт-2002</b> .....	56
Электронный паспорт .....	5	<b>Автотранспорт-2001</b> .....	58
<b>Конкурентоспособность</b> .....	5	<b>Железные дороги-2003</b> .....	59
<b>Макроэкономика-2003</b> .....	6	<b>Железные дороги-2001</b> .....	61
<b>Макроэкономика-2002</b> .....	7	<b>Телекоммуникации-2003</b> .....	61
<b>Макроэкономика-2001</b> .....	9	<b>Телекоммуникации-2002</b> .....	62
<b>Сайты по экономике</b> .....	9	<b>Информатизация</b> .....	64
<b>Банки</b> .....	10	<b>Экспорт</b> .....	65
<b>Финансы-2003</b> .....	11	<b>Импорт оборудования</b> .....	66
<b>Финансы-2001</b> .....	11	<b>Внешнеторговые связи-2003</b> .....	67
<b>Налоги</b> .....	12	<b>Внешнеторговые связи-2002</b> .....	70
Прямые .....	12	<b>Внешнеторговые связи-2001</b> .....	71
Косвенные .....	15	<b>Внешнеторговые связи-2000</b> .....	72
Другие налоги .....	15	<b>Внешнеторговые связи-1999</b> .....	74
<b>Иноинвестиции-2003</b> .....	16	<b>«ПроЧиле»</b> .....	77
Регулирование инвестиций .....	16	<b>Туризм-2003</b> .....	78
Концессии .....	17	<b>Туризм-2002</b> .....	79
<b>Иноинвестиции-2002</b> .....	18	<b>Туризм-2001</b> .....	79
Оценки западных фондов .....	18	<b>Выставки</b> .....	80
Страна-платформа .....	18	<b>Связи с США-2003</b> .....	80
<b>Иноинвестиции-2000</b> .....	19	<b>Связи с США-2001</b> .....	82
<b>Приватизация</b> .....	19	<b>Связи с ЕС-2003</b> .....	83
<b>Пенсионная реформа</b> .....	20	<b>Связи с ЕС-2002</b> .....	85
<b>Горнодобыча-2003</b> .....	21	<b>Связи с Азией</b> .....	86
<b>Горнодобыча-2001</b> .....	24	<b>Связи с Кореей</b> .....	87
<b>Нефтегазовый комплекс</b> .....	26	<b>АТЭС-2004</b> .....	89
О компании ЭНАП .....	26	<b>АТЭС-2003</b> .....	90
<b>Электроэнергетика-2003</b> .....	27	<b>АТЭС-2002</b> .....	92
<b>Электроэнергетика-2002</b> .....	27	<b>Связи с Бразилией</b> .....	93
<b>Электроэнергетика-2000</b> .....	28	<b>Связи с Аргентиной</b> .....	94
<b>Фармацевтика</b> .....	31	<b>Меркосур-2001</b> .....	97
<b>Оборонка-2003</b> .....	32	<b>Меркосур-2000</b> .....	98
<b>Оборонка-2001</b> .....	34	<b>Связи с Россией-2003</b> .....	99
Военно-технический комплекс .....	36	<b>Связи с Россией-2002</b> .....	100
Импорт военно-тех. продукции .....	36	<b>Связи с Россией-2001</b> .....	102
<b>Сельское хозяйство-2003</b> .....	39	<b>Связи с Россией-2000</b> .....	104
<b>Сельское хозяйство-2001</b> .....	40	<b>Вальпараисо</b> .....	105
<b>Сельское хозяйство-2000</b> .....	41	<b>Обзор прессы-2003</b> .....	106
<b>Производство пива</b> .....	43	Нефть и газ .....	106
<b>Виноделие-2003</b> .....	44	<b>Обзор прессы-2000</b> .....	107
<b>Виноделие-2000</b> .....	46	Конверсия внешнего долга .....	107
<b>Леспром-2003</b> .....	46	Банковский кризис 80гг. ....	110
<b>Леспром-2000</b> .....	47	Национальный характер .....	114
<b>Рыболовство-2003</b> .....	48	<b>Статистика</b> .....	116
<b>Рыболовство-2000</b> .....	48	<b>Представительства</b> .....	118

## ЧИЛИ

### Общие сведения

Официальное название — Республика Чили. Площадь: 756,9 тыс. кв. км. Население (2003г.) — 15,4 млн. чел. Этнический состав — чилийцы — 92%, индейцы — 6%, другие — 2%.

Религия: католицизм — 76,7%, протестанты — 13,25%; не исповедуют никакой религии — 5,5%, другие — 4,3%. Язык — испанский. Денежная единица — чилийское песо. Государственный строй — президентская Республика. Административное деление — 12 регионов и столичный округ. Столица — г. Сантьяго: (7 млн. чел.). Другие основные города: Вальпараисо, Консепсьон.

Глава государства — президент (с марта 2000г. — Р. Лагос). Законодательная власть — Национальный конгресс, состоит из Сената (48 членов) и Палаты депутатов (120 членов). Конституция принята в 1980г. (вступила в силу в 1981г., в полном объеме — с 1990г.). 18 сент. — День независимости (1810г.).

ВВП — 66 млрд. долл. (2003г.) в текущих ценах. Прирост ВВП в 2003г. — 3,2%. ВВП на душу населения — 4400 долл. (2003г.). Темпы инфляции на конец года — 1,2% (2003г.). Безработица — 9,6% (июль 2004г.). Госбюджет — 923,1 млн. долл. (на 2003г.). Сальдо платежного баланса — -365 млн. долл. (2003г.). Золотовалютные резервы — 16,4 млрд. долл. (июль 2004г.).

Экспорт — 20,9 млрд. долл. (2003г.). Основные товары экспорта: медь, рыбная мука, целлюлоза, рыба и фрукты. Основные торговые партнеры по экспорту: США, Япония, Китай, Юж. Корея, Мексика, Италия, Англия, Бразилия, Франция, Нидерланды. Импорт — 17,3 млрд. долл. (2003г.). Основные товары импорта: потребительские товары, сырье и полуфабрикаты, средства производства. Основные торговые партнеры по импорту: Аргентина, США, Бразилия, Китай, Германия, Франция, Япония, Мексика, Юж. Корея, Испания. Прямые иноинвестиции — 0,9 млрд. долл. (2003г.).

### Политика

Чили принадлежит к числу стран, последовательно осуществляющих экономические реформы на базе концепций «неолиберализма» и «неоструктурализма». Внешняя политика государства основывается на принципах либерализации и транспарентности внешнеэкономических связей, т.н. «открытого регионализма». Чили активно участвует в различных международных организациях и форумах, многосторонних и двусторонних межправительственных торговых соглашениях. Помимо членства в ВТО, Чили является участником форума Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС), Латиноамериканской ассоциации интеграции (ЛАИ), сообщества Латиноамериканская экономическая система (ЛАЭС), Межамериканского Банка развития, ассоциированным членом Меркосур. Чили активный сторонник создания Американской зоны свободной торговли (АЛКА). Чили имеет действующие соглашения о свободной торговле (ССТ) с Канадой, США, Мексикой, Европейским Союзом, Республикой Корея, подписала ССТ с Европейской ассоциацией свободной торговли (ЕАСТ), ведет переговоры об ССТ с Сингапуром, Новой Зеландией, Японией, Китаем и

Индией. Страна подала заявку на вступление в Организацию экономического сотрудничества и развития ОЭСР. Одним из элементов чилийской политики либерализации является одностороннее поэтапное снижение к 2010г. единого импортного тарифа страны до уровня 2% (2004г. — 6%).

На форумах международных организаций Чили занимает активную позицию, выступая за «справедливое и равномерное распределение достижений глобализации». На Межминистерской конференции ВТО в Канкуне (10-14 сент. 2003г.) Чили присоединилась к «Группе 20», в составе которой проводила последовательную линию на либерализацию торговли сельскохозяйственными продуктами. На XI Совещании АТЭС в Таиланде президент Чили выступил с инициативой о превращении форумов Азиатско-Тихоокеанского сотрудничества в «полигон» для апробации идей ВТО.

В системе международных экономических отношений Чили позиционирует себя в качестве «платформы» для зарубежных внешнеторговых операций и инвестиций, претендуя на одну из главных ролей в Южной Америке.

Во внутренней политике Чили также последовательно проводит либеральные реформы в административной, налоговой и пенсионной системах, в сфере образования и здравоохранения. Общей целью реформ декларировано обеспечение устойчивого экономического роста и решение социальных проблем.

На этом пути у Чили имеется ряд достижений. Так, по ряду показателей, в т.ч. «индексу человеческого развития», «качеству жизни», «конкурентоспособности экономики» и др. страна добилась достаточно высоких оценок в различных мировых рейтингах. В янв. 2004г. международные агентства оценили инвестиционный климат Чили как благоприятный, а платежеспособность как высокую, присвоив стране классификацию «А» (Standard and Poor), «А-» (Fitch), «Ваа 1» (Moody).

Чили занимает также высокие позиции в мировых рейтингах по распространению информационных технологий, в частности, 5 место по реализации программы «электронное правительство». Страна является участником Всемирной встречи на высшем уровне по информационным технологиям, занимает 28 место в мире по объемам торговых операций в интернете. (в 2003г. их рост составил 57%, общий объем продаж — 64 млн. долл.). Число пользователей интернета составляет 4 млн. чел. (26% населения и 69% фирм), число пользователей мобильными телефонами — 7 млн. чел. (половина населения), 60% общеобразовательных школ подключены к системе интернету.

Высокие экономические показатели и стабильное финансовое положение формируют положительный имидж страны на мировой арене.

На этом фоне у многих политологов вызывает беспокойство определенная напряженность в политических отношениях с соседними странами.

Так, в глубокий конфликт втянута Чили с Боливией в связи проблемой «выхода последней к морю». Потеря Боливией выхода к морю в результате Тихоокеанской войны 1879г. (остается больным вопросом не только в отношениях Чили с этой страной, но и с др. странами — Перу, Венесуэлой, Бразилией. Тема «несправедливости» отсутствия у Боливии побережья в 2004г. стала предметом политических спекуляций и популистских заявлений.

Двусторонний боливийско-чилийский конфликт начинает приобретать международный характер. На совещании на высшем уровне Иbero-американских стран в г.Санта-Крус (Боливия) генсек ООН Кофи Анан в своем выступлении заявил о необходимости поиска путей решения вопроса о выходе Боливии к морю. Более энергично высказался президент Венесуэлы Уго Чавес, который публично заявил, что с детства мечтает «искупаться на боливийском пляже». Чилийский МИД резкоотреагировал на это заявление, отозвав «для консультаций» посла из Каракаса. Венесуэла отвести аналогичным шагом. Чилийцы обвиняют Венесуэлу во вмешательстве в двусторонние отношения Чили с Боливией и в попытке регионализации вопроса. Позиция Чили подвергается осуждению со стороны Перу, Аргентины, Бразилии. Иногда высказывается мнение о том, что Чили начинает ощущать себя в определенной степени изолированной в Южной Америке. Однако чилийские официальные круги связывают это положение с тем, что Чили «слишком далеко ушла вперед» по пути интеграции в мировое сообщество и связывает свое будущее не с регионом, а с глобальной экономикой. Что касается «боливийского моря», то этот вопрос должен решаться путем двусторонних переговоров.

2003-04гг. складываются для Чили достаточно благоприятно. Страна продемонстрировала способность укреплять свои позиции на международной арене. В 2003г. Чили являлась непостоянным членом Совета безопасности ООН, с окт. 2003г. возглавила форум Азиатско-тихоокеанского сотрудничества (АТЭС), была местом проведения ряда крупных международных мероприятий — сессии Межпарламентского союза, Генассамблеи Организации американских государств (ОАГ).

Ключевым для Чили событием является форум АТЭС, который проводит свои заседания в Чили и завершится саммитом глав 21 государств в нояб. 2004г. в Сантьяго. В 2004г. Чили была местом проведения ряда международных мероприятий на высоком уровне. Эти события способствуют росту авторитета страны на международной арене, содействуют формированию позитивного имиджа Чили в глазах инвесторов и торговых партнеров.

## Президент

В результате состоявшихся в Чили выборов новым президентом страны стал кандидат от правящей левоцентристской коалиции социалист Р.Лагос Эскобар (51,3% голосов), не намного опередивший кандидата от правоцентристского блока Х.Лавина (48,7%). Согласно конституции, Р.Лагос будет оставаться на своем посту 6 лет. В должность президента Чили он официально вступил 11 марта 2000г., сменив на этом посту христианского демократа Э.Фрея. В правящую коалицию «Консерваторы» (Согласие) входят: христианско-дем., социалистическая, радикальная социал-дем. партии и партия «За демократию».

Р.Лагосу 61г. По профессии он адвокат и экономист. По своим полит. взглядам — реформатор социал-дем. толка, твердый сторонник «соц. ориентированного капитализма» в духе современных течений, преобладающих в Социнтерне, сочетания рыночной экономики и сильного государства, которое должно защищать базовые права трудящихся. Широко известен не только в Чили, но и во

всей Лат. Америке как ярый критик режима А.Пиночета. Приоритетным направлением в деятельности его правительства является преодоление раскола в обществе и достижение гражд. мира и согласия, Р.Лагос заявляет о готовности к конструктивному сотрудничеству со всеми полит. силами в стране.

## Конгресс

Нац. конгресс Чили является высшим законодательным органом страны. Он состоит из двух палат: верхней — Сената (46 чел.) и нижней — Палаты депутатов (120 чел.). Территориально конгресс находится во втором по значению городе страны — Вальпараисо. В полит. кругах нередко высказываются предложения об его переносе в столицу — г.Сантьяго.

Нынешний состав чил. парламента был избран в 1998г. Выборы проводятся путем всеобщего тайного голосования по биномиальной системе — разновидности мажоритарной избирательной системы. **Срок полномочий сенаторов — 8 лет.** Особенностью чил. сената является наличие института 9 назначенных сенаторов: два бывших члена Верховного суда и один бывший ген. прокурор назначаются Верховным судом. Бывшие главкомы ВС (СВ, ВВС и ВМС) и корпуса карабинеров — Советом нац. безопасности, бывший ректор одного из университетов страны и один из бывших министров — президентом. Каждые 4г. переизбирается половина остальных сенаторов. Кроме этого пожизненными членами сената являются бывшие конституционные президенты А.Пиночет и Э.Фрей. проработавшие на этом посту полный президентский срок — 6 лет.

В своей основе члены нынешнего парламентского корпуса — опытные, проф. политики, пользующиеся широкой электоральной поддержкой: 70% из них были избраны повторно. Что касается соотношения полит. сил, то большинство мест в конгрессе, равно как и его руководители, принадлежат проправит. левоцентристской коалиции партий «Консерваторы» в составе Христианско-дем. партии (ХДП), Социал-дем. радикальной партии (СДРП), Соцпартии (СП) и Партии «За демократию» (ППД). Наибольшее влияние парламентские фракции «Консерваторы» имеют в палате депутатов, а в сенате — представители оппозиции. Оппозиционный блок правоцентристской ориентации — «Союз ради Чили» — представлен Партией «Нац. обновление» (ПНО), Независимым дем. союзом (НДС). К нему примыкает партия популистского толка — Прогрессивный союз центр-центр (ПСЦЦ), которая хотя и не входит формально в Союз, но по большинству вопросов поддерживает его.

## Демография

Перепись населения. В соответствии с официальными данными переписи населения страны, его количество составило в 2003г. 15,4 млн.чел., увеличившись за последнее десятилетие на 1,7 млн. жителей. В 1992-2003гг. продолжали снижаться среднегодовые темпы прироста населения Чили, составившие 1,2% (против 1,6% в предыдущее десятилетие). По данному показателю в латиноамериканском регионе страна занимает одно из последних мест, опережая только Кубу и Уругвай (соответственно 0,5% и 0,6%). Падение темпов

роста населения чилийские демографы связывают со снижением рождаемости (за последние 10 лет она упала в 2,5 раза).

Одним из следствий сокращения рождаемости в Чили (а также — некоторого увеличения средней продолжительности жизни) является процесс старения жителей страны. В результате группа лиц в возрасте 65 лет и старше в чилийском населении превышает 10%, а индекс старения нации (количество лиц в возрасте 60 лет и старше, приходящееся на 100 чел. в возрасте до 15 лет) составляет порядка 36% (в 1960г. — 19%). К 2020г. указанный показатель достигнет 70%, а к 2025г. — 82%.

Еще одной характерной особенностью демографического развития Чили за последние 10 лет стало продолжающееся увеличение общей численности и доли городского населения, обусловленное внутренней миграцией, как следствие оттока населения из сельских районов. Принимавшиеся в последние годы руководством страны усилия по децентрализации населения существенных результатов не принесли, в чилийских городах сконцентрировано 13,04 млн.чел. или 86,7% от общего числа жителей страны (в 1992г. этот показатель составлял 83,4%).

На фоне общего увеличения абсолютной и относительной численности городского населения продолжался рост количества жителей столичного региона, где сконцентрировано 40,1% чилийцев, против 39,4% в 1992г. Усилилась нагрузка на инфраструктуру столицы, ее коммунальные и соцслужбы, несмотря на строительный «бум» ощущается нехватка доступного (относительно средних доходов) жилья. Что касается дальнейшей динамики общей численности населения Чили, то в 2020г. она достигнет 18,8 млн., а к 2025г. — 19,5 млн.чел.

*Электронный паспорт.* Службой ЗАГС и идентификации Чили подготовлен проект программы по изменению системы идентификации населения страны. Проектом предусматривается создание полной электронной базы данных, содержащей в цифровом виде фотографии, отпечатки пальцев и подписи всех чилийских граждан. В соответствии с программой, будет начат процесс обмена общегражданских загранпаспортов и национальных удостоверений личности на документы нового, более защищенного образца.

Ввод новой централизованной системы позволит производить на территории всей страны мгновенную идентификацию любого местного гражданина, даже если при нем нет документов, удостоверяющих личность. Появится возможность в случае кражи или утраты удостоверения личности или паспорта нового образца автоматически заблокировать документ для избежания негативных последствий.

В качестве первого шага по реализации программы начато сканирование и ввод в ведомственную АИС персональных учетных карточек, хранящихся в Центральном архиве службы ЗАГС. Такие карточки заполняются в отделениях Службы ЗАГС при оформлении удостоверений личности гражданам Чили впервые. В них указываются установочные данные на лицо, его фотография, подпись и отпечатки всех 10 пальцев рук. Общее количество карточек, подлежащих сканированию — 28 млн. В это число входят регистрационные данные на живых и на уже умерших местных граждан. Сведения в новом электронном формате бу-

дут вводиться в систему постепенно, по мере обмена национальных идентификационных документов (загранпаспортов и удостоверений личности).

Новое чилийское удостоверение личности и паспорт разработаны в соответствии со стандартами Международной организации по гражданской авиации (ИКАО). Ожидается, что наличие документов, отвечающих по степени защищенности требованиям международных норм, облегчит гражданам Чили прохождение пограничного контроля во многих странах, а в ряде случаев приведет к отмене визового режима для чилийцев.

Вводимые национальные идентификационные документы отвечают международным стандартам по всем своим характеристикам, включая физические (степень защищенности от деформации, от воздействия токсичных и химических веществ), а также по размерам, описанию страницы с персональными данными на владельца и стойкости от подделки.

Ввод новой системы идентификации населения позволит запрашивать ОЗП в любом отделении ЗАГС по месту проживания, приведет к существенному сокращению сроков изготовления удостоверений личности. Правоохранительные органы Чили (Служба карабинеров, Следственная полиция), имея доступ к новой базе данных, получат возможность более эффективно и оперативно перепроверять сведения о конкретных гражданах, попавших в их поле зрения, производить установку личности, отслеживать движение чилийцев через границу страны.

Оформление загранпаспортов нового образца начато 2 мая 2002г. Срок действия документа остался прежним — 5 лет. Стоимость его существенно возросла. Цена стандартного 32 страничного паспорта поднялась с 8400 песо (13 долл.) до 37000 песо (56 долл.). Для лиц, часто выезжающих за границу, предусмотрена возможность заказа ОЗП, содержащего 64 страницы. Его цена — 47300 песо (72 долл.).

Пока новый документ выдается только в Центральном паспортном столе г.Сантьяго (ул. Монеда 1342). Срок его изготовления — 3 рабочих дня. Предполагается, что в провинции на оформление ОЗП будет уходить 5 рабочих дней. Составлен график оснащения необходимым оборудованием подразделений Службы ЗАГС по стране, а также обучения работы с ним персонала. Планируется завершить поставку в регионы и запуск рабочих модулей, имеющих прямой выход в единую ведомственную АИС, к середине 2003г. Переходный период может затянуться на несколько лет.

Модифицированные удостоверения личности станут оформлять с июля 2002г. и первоначально только в Сантьяго. Оснащение необходимым оборудованием отделений ЗАГС по стране будет в основном завершено в 2004г. Обмен будет происходить по мере окончания сроков действия документов старого образца. Вся программа реорганизации системы идентификации в Чили рассчитана на 8-летний период.

## Конкурентоспособность

В соответствии с рейтингом Всемирного экономического форума в 2003г. Чили заняла 28 место в мире по уровню Индекса конкурентоспособности для целей развития. Рейтинг рассчитывался

в 2003г. по 102 странам по группе показателей. На 1 месте стоит Финляндия, на 2 – США, на 3 – Швеция, Россия заняла 70 место.

Чили по этому показателю оказалась на 1 месте среди стран Латинской Америки. За ней следуют: Мексика – 47 место, Уругвай – 50 место, Коста-Рика – 51, Бразилия – 54, Колумбия – 63, Ямайка – 67, Аргентина – 78, Венесуэла – 82, Боливия – 85, Эквадор – 86, Гватемала – 89, Никарагуа – 90, Гондурас – 94, Парагвай – 95, Гаити – на последнем 102 месте.

Указанный рейтинг рассчитывается на базе нескольких десятков показателей: количественных – оценивающих перспективы экономического роста и качественных – оценивающих эффективность бизнеса страны. Если первая группа показателей носит объективный характер и поддается количественной оценке, то оценки показателей второй группы неоднозначны и часто становятся предметом дискуссий. Среди показателей такого рода: положение на рынке труда, степень бюрократизации, налоговое регулирование, доступ к финансам, производительность труда, политическая стабильность, коррупция, слабая трудовая этика, преступность и воровство.

Для Чили 28 место среди 102 стран – хороший показатель, свидетельство того, что мировое сообщество признало успехи страны в деле проведения экономических реформ, демократизации и либерализации экономики. Сами чилийцы признают, что к числу негативных факторов, влияющих на указанный индекс, следует отнести высокий уровень госрасходов, низкое доверие к правительству, случаи коррупции в высших эшелонах власти. Газета El Mercurio опубликовала список показателей, сгруппированных по принципу «Что такое хорошо и что такое плохо в Чили». Индексы рассчитываются по конкурентоспособности для целей развития и по конкурентоспособности для целей бизнеса.

Оценка чилийской экономики Всемирным экономическим форумом

Показатель	Место	Показатель	Место
<b>* для целей развития</b>		<b>* для целей бизнеса</b>	
Макроэкономические показатели .....	35	Развит. предприн. стратегий .....	34
Плохое использование госсредств .....	10	Глуб. проник. на миров. рынки .....	17
Бюджетный дефицит .....	25	Довер. к професс. менеджмента .....	25
Реальный обменный курс .....	27	Развитость произв. процессов .....	26
Ресинституты .....	19	Качество делового климата .....	30
Нерегулярность оплаты: .....	8	Скрытые барьеры .....	7
- по экспорту и импорту .....	8	Интенс. конкуренции на местах .....	7
- по госуслугам .....	15	Госсубсидирование .....	9
- таможенных платежей .....	17	<b>Др. показатели</b>	
Право собственности .....	19	Утечка мозгов .....	3
Организованная преступность .....	25	Гибкость системы оплаты труда .....	7
Технологии .....	31	Эффективность налог. системы .....	19
Качество и конкурентоспособность .....	13	Условия для отмывания денег .....	20
Технологический обмен .....	16	<b>Слабые стороны</b>	
Лицензии на инотехнологии .....	20	Развит. предприним. стратегий .....	34
Технологическая восприимчивость .....	24	Источники конкурентоспос. .....	71
<b>Слабые стороны</b>		Продвижение торговых марок .....	61
Макроэкономические показатели .....	35	Добавленная стоимость .....	60
Национальное накопление .....	55	Качество делового климата .....	30
Доверие к правительству .....	48	Уровень образов. ** .....	63
Ожидания кризиса и спада .....	42	Качество обучения в госшколах .....	62
Инфляция .....	40	Развитие ж/д транспорта .....	61
Доступность кредита .....	37	<b>Др. показатели</b>	
Оценка госдолга .....	31	Равноправ. в опл. труда женщин .....	97
Госинституты .....	19	Женщины на рынке труда .....	94
Независимость судебной власти .....	38	Практика найма и увольнения .....	76
Лоббирование .....	32	Доступ к здравоохранению .....	67

Технологии .....	31
Расходы компании на НТП .....	49
Телефонные линии .....	48
Использование патентов .....	45
Сотрудничество науки и произ-ва .....	44
Серверы интернет .....	42
Госсодействие жайтэку .....	41
Развитие высшего образования .....	38
Мобильные телефоны .....	37
Интернет в школах .....	36
Персональные компьютеры .....	36
Пользователи интернет .....	32
Законодательство в сфере ИТ .....	30
El Mercurio 9.11.03	

\* Сильные стороны в Индексе конкурентоспособности; \*\* в области точных наук

В соответствии с последним докладом Программа ООН для целей развития (PNUD), который готовится по 177 странам, Чили заняла 43 место. В этом рейтинге оцениваются успехи стран в социально-экономическом развитии за 10 лет. В числе положительных показателей Чили – средняя продолжительность жизни 76 лет, доля расходов на здравоохранение и образование в ВВП соответственно 3,1% и 3,9%, процент смертности в возрасте до 40 лет 4,1%. В Латинской Америке наиболее высокие места заняли Аргентина, Чили, Коста Рика, Уругвай, Куба и Мексика. Индекс человеческого развития Чили в 2004г. – 0,83 (из 1,0 возможного). Тем не менее, остаются сферы, где показатели Чили достаточно слабы – большой разрыв в доходах 20% наиболее богатых и наиболее бедных граждан (соответственно 62,2% ВВП и 3% ВВП), наличие неграмотных, особенно среди сельских жителей. (El Mercurio 15.07.04).

## Макроэкономика-2003

Для Чили 2003г. сложился достаточно благоприятно. Высокие цены на медь и ряд лесных, продовольственных и с/х товаров – объекты чилийского экспорта, относительно стабильные цены на энергоносители – основные товары импорта страны, рост экономики США и ряда азиатских стран-главных торговых партнеров Чили, обеспечили стране достаточно высокие экономические показатели. Укреплению позиций Чили на мировых рынках способствовала также успешная внешняя политика правительства Р.Лагоса.

ВВП в 2003г. увеличился на 3,2% (в 2002г. – 2,8%) и составил 66 млрд.долл. Традиционно лидировала горнорудная промышленность, объем производства которой вырос на 7,4%, в т.ч. производство меди – на 8,1%. В энергетическом комплексе рост составил 7%, в секторе торговли, услуг и общепита – 4,5%, в строительстве – 7%, в сельском хозяйстве – 5%. ВВП на душу населения – 4400 долл. Уровень инфляции составил 1,2%, самый низкий за всю историю. Безработица снизилась до 8,5%.

Общее число занятых на конец 2003г. составило 5675 тыс.чел. В 2003г. было создано 143870 новых рабочих мест. По отраслям экономики распределение занятых складывалось следующим образом: коммунальное хозяйство и социальный сектор – 1572 тыс.чел., транспорт, связь, складское хозяйство – 483 тыс.чел., сельское хозяйство, охота, рыболовство – 772 тыс.чел., финансовые услуги – 454 тыс.чел., обрабатывающая промышленность – 797 тыс.чел., добывающая промышленность 2 72 тыс.чел., электроэнергетика, газо-

и водоснабжение — 31 тыс.чел., торговля — 1067 тыс.чел., строительство — 427 тыс.чел. Минимальная зарплата в Чили составляет с 18 июня 2003г. 115648 песо (200 долл.).

Число малых и средних предприятий в Чили составляет 500 тыс., только 4% из их числа работают на экспорт. Малыми и средними предприятиями в Чили производится 24% ВВП. Крупные предприятия, составляющие 1% от общего числа хозяйственных единиц, обеспечивают 78,2% продаж. Предприятия малого бизнеса (95,9% всех предприятий) осуществляют 12,9% продаж.

Экономический рост, укрепление курса чилийского песо (за 2003г. курс песо по отношению к доллару США вырос на 20%), незначительный рост цен потребительского рынка, ряд других факторов обеспечили увеличение покупательной способности населения. Объем продаж в супермаркетах вырос на 8%.

Чили принадлежит к числу стран с достаточно интегрированной в мировую хозяйственную систему экономикой. Внешнеторговая квота составляет 80%, экспортная квота — 27% (участие экспорта в формировании ВВП). В этой связи все успехи и все провалы в экономическом развитии большей частью связаны с внешними факторами. В 2003г. такими факторами выступали: благоприятная конъюнктура мировых рынков товаров чилийского экспорта, подъем экономики в США, в некоторых других развитых странах, а также в Китае и Р.Корее — основных торговых партнеров Чили.

В 2003г. быстрыми темпами развивались внешнеторговые связи страны. Экспорт увеличился на 14,2% и достиг 20,9 млрд.долл., импорт увеличился на 13,3% и составил 17,9 млрд.долл. Сальдо торгового баланса — 2939 млн.долл. По данным за 8 месяцев 2004г. экспорт вырос на 48% и составил 20,8 млрд.долл. Импорт вырос на 22% и составил 14,3 млрд.долл. Положительное сальдо — 6,5 млрд.долл.

Валютно-финансовое положение страны в течение 2003г. было стабильным. Валютные резервы составили 15,9 млрд.долл. Выросли курсы акций большинства чилийских компаний, котируемых на бирже. Внешний долг оставался достаточно высоким — 41,2 млрд.долл., 8364 млн.долл. (20,3%) составляли госызательства.

Основные экономические показатели в 1996-2003гг.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
ВВП, млрд.долл.	67,9	73	73,4	67,6	70,1	63	65,4	66
ВВП, д/н долл.	4712	4993	4950	4504	4608	4090	4262	4400
Темпы роста ВВП, %	6,6	3,2	-0,8	4,2	3,1	2,1	3,2	
Безработица, %	6,5	6,1	6,3	9,8	9,2	9,1	9	8,5
Инфляция, %	6,6	6	4,7	2,3	4,5	2,6	2,8	1,2
Эксп. FOB, млрд.долл.	15,4	17	14,8	15,9	18,2	17,6	17,4	20,9
Имп. СИФ, млрд.долл.	16,8	18,1	17	14	16,8	16,1	15,4	17,3
Внеш. долг, млрд.долл.	23	26,7	31,7	34,1	36,4	38	40,4	41,2
На основе постоянных цен в песо 1996г.								

Источник: Central Bank of Chile, National Statistics Institute for inflation. El Mercurio 19.01.04г.

Тем не менее, Чили присущ ряд черт, характерных для слаборазвитых стран. Существенная часть ВВП (40%) формируется в сырьевом секторе экономики — добывающей промышленности, прежде всего медной, в сельском хозяйстве, виноделии и рыболовстве. Из 25 чилийских компаний, обеспечивающих половину поступлений от экспорта, 16 работают в сфере горнодобычи. В Чили практически отсутствуют современное машиностроение, в

т.ч. транспортное, электроника и др. технологичные отрасли. Не решены и социальные проблемы: большая часть населения (18,8%, 2,9 млн. чел. — сент. 2004г. ) проживает за чертой бедности, высока безработица, относительно невысока по сравнению с развитыми странами производительность труда. 25% населения не имеют даже начального образования, 3,3% мужчин и 3,8% женщин никогда не посещали школу. 5% взрослого населения старше 25 лет имеют высшее образование. Невысок уровень инвестиций в основной капитал: в 2003г. — 22,6% ВВП.

Сырьевая направленность экспорта и преобладание в импорте инвестиционных товаров и энергоносителей ставят страну в зависимость от всех процессов, происходящих в мировой хозяйственной системе. Достаточно сказать, что рост мировых цен на нефть при одновременном снижении котировок на медь в 2002г. привел к падению темпов роста ВВП до 2,1%, росту внешнего долга, дефициту платежного баланса.

Нехватка высоко квалифицированных кадров, недостаточное знание английского языка персоналом фирм оценивается самим правительством как главное препятствие на пути превращения Чили в развитую страну.

Для достижения амбициозных целей превращения в развитую экономику, недостаточно высоки темпы экономического развития. За последние 6 лет динамика экономического роста Чили характеризовалась следующими данными: 1998г. — 3,2%, 1999г. — -0,8%, 2000г. — 4,2%; 2001г. — 3,1%, 2002г. — 2,1%. В 2003г. рост ВВП составил 3,2% (уровень 1998г.), что рассматривается в правительственных кругах как большое достижение.

Оценка Центрального банка Чили перспектив развития в 2004г.

ВВП, %	4,5-5,5
Внутренний спрос, %	7,1
Национальный доход, %	6,6
Инфляция на конец года, %	2
Индекс потребительских цен, %	2,7
Сальдо платежного баланса по текущим операциям, % ВВП	0,4
Сальдо платежного баланса по текущим операциям, млн.долл.	500
Экспорт, млн.долл.	26300
Импорт, млн.долл.	21700
Цена меди, ам. центов/фунт	100
Цена нефти долл./барр.	27
Дефицит госбюджета, % ВВП	0,5-0,8
Внешний долг, млрд.долл.	42-43
Валютные резервы, млрд.долл.	15-16
Курс песо к доллару США	560

Источник: Estrategia 15.01.04г.

## Макроэкономика-2002

Чили богата полезными ископаемыми, ресурсами морепродуктов, располагает обширными лесными угодьями. Климатические условия страны позволяют получать в год несколько урожаев фруктов и овощей. На внешних рынках Чили является ведущим поставщиком меди (2002г. — 3,6 млн.т.), рыбной муки (2002г. — 511 тыс.т), крупным экспортером целлюлозы, рыбы и фруктов.

Чили является индустриально-аграрной страной со средним уровнем развития экономики, которая намерена к 2010г. выйти в число развитых стран второго эшелона. Для достижения этой цели страна к 2010г. должна иметь годовой доход на душу населения 10 тыс.долл. (2002г. — 4004 долл.), а ежегодный прирост ВВП страны в 2003-10гг. должен составлять 10



В 2002г. правительством страны был предпринят ряд мер, направленных на активизацию экономического развития. В июле 2002г. министерством финансов было объявлено об отмене налоговых сборов на гербовые марки и печати, подготовке закона об избежании двойного налогообложения и закона, позволяющего использовать Чили в качестве платформы для размещения инвестиций в странах региона. Чилийское правительство разместило на международном финансовом рынке бонды госзайма на 300 млн. евро и 650 млн.долл., средства от которого пошли на уплату долгов 80гг., создание дополнительных рабочих мест и финансирование дефицита бюджета. В 2002г. ЦБ страны пять раз пересматривал ставку рефинансирования, понизив ее с 6,5 до 3% годовых.

По данным ЦБ Чили темпы роста в 2002г., в %: сельское и лесное хозяйство, животноводство — 5; рыболовство — 1,4; горнодобыча — 7,9; обрабатывающая промышленность — 15,9; электро-газоводоснабжение — 3,4; строительство — 7,9; торговля, рестораны, отели — 10,7; транспорт и связь — 7,5; финансовые услуги — 12,3; недвижимостное управление — 10,5; общественное управление — 3,7.

В 2002г. отмечен самый низкий уровень безработицы в стране за последние 4г. — 8,9% (1999г. — 9,8; 2000 — 9,2; 2001г. — 9,1), что явилось результатом принятых правительством программ по созданию дополнительных рабочих мест и меньшим приростом рабочей силы в 2002г.

Индекс потребительских цен в 2002г. составил — 111,4 (в 2001 — 108,7). Рост индекса в пред.г. связан с повышением курса доллара по отношению к чилийскому песо и увеличением мировой цены на нефть, что привело к повышению цен на товары и услуги в стране.

Основными источниками поступления валюты в страну являются внешняя торговля, иноинвестиции и кредиты. В 2002г. чилийский экспорт составил 18287,9 млн.долл. (18505), объем иностранных инвестиций достиг 3768,4 млн.долл. (5622,9).

На конец 2002г. золотовалютные резервы ЦБ Чили составили 15,4 млрд.долл.(14,4), в т.ч. в валюте 14,8 млрд.долл. и в золоте 2,3 млн.долл.

На 6.03.2003г. отношение чилийского песо к основным валютам мирового рынка: англ. фунт стерлингов — 1211,16; кан. доллар — 513,99; швейц. франк — 568,7; япон. йена — 0,44; евро — 829,15.

Госбюджет за 2002г. был исполнен с дефицитом 0,8% от ВВП страны, что значительно превысило дефицит бюджета 2001г. (0,3%). Рост дефицита госбюджета связан с увеличением расходов правительства, которые в 2002г. составили 23,8% от ВВП по сравнению с 23,5% в 2001г. На увеличение дефицита бюджета повлияло снижение доходов государства в пред.г. с 23,2% (2001г.) до 22,9% (2002г.), а также просчеты в прогнозах минфина, который при составлении бюджета на 2002г. исходил из роста ВВП в 4,5% (2) и цены на медь 78 центов за фунт (70,6).

Основными источниками формирования госбюджета 2002г. по доходной части оставались поступления от налогов (76%), доходы от экспорта меди и доходы по различным операциям.

По данным ЦБ платежный баланс страны за 2002г. был сведен с положительным сальдо в 198,7 млн.долл. (2001г. минус 596,1). С целью облегчения доступа к кредитам для хозяйствующих

субъектов страны и активизации производства ЦБ Чили в 2002г. пять раз снижал ставку рефинансирования, понизив ее уровень с 6,5% до 3% годовых. В начале 2003г. ставка была доведена до 2,75%.

Объем денежной массы, в обращении в стране на дек. 2002г. составлял 1208 млрд.чил.песо. В 2002г. уровень инфляции составил 2,8%, что несколько превысило инфляцию 2001г. (2,6).

За 2002г. оборот фондовой биржи составил 8713754 млрд. чил.песо в ценах дек. 1980г. Рынок ценных бумаг характеризуется высоким уровнем их концентрации и узким кругом выгодных сфер приложения капитала. Чили не получает иностранной финансовой помощи.

На конец 2002г. внешняя задолженность страны достигла 40395 млн.долл., т.е. на 2363 млн.долл. более, чем 2001г. Основная часть долга пришлась на частный сектор 33198 млн.долл. Доля госсектора в общем объеме долга страны была равна 7197 млн.долл. В структуре внешней задолженности преобладала среднесрочная и долгосрочная задолженность 31871 млн.долл. (79%). Краткосрочная задолженность составила 8524 млн.долл. (21%). На выплаты по среднесрочным и долгосрочным кредитам в 2002г. пришлось 6857 млн.долл., что составило 37,5% от экспортных поступлений (18288).

Негативное влияние на экономическое положение Чили в 2002г. продолжали оказывать такие внешние факторы, как низкие темпы развития мировой экономики, рост цен на нефть, связанный с возможным военным конфликтом между США и Ираком, снижение курса чилийского песо по отношению к доллару, сокращение поступления в страну иноинвестиций вследствие уменьшения притока иностранных капиталов в страны Латинской Америки в целом, отмеченного в 2002г.

Наиболее важными событиями экономического характера, произошедшими в Чили в 2002г., являются заключение страной соглашений о свободной торговле с Европейским союзом, США и Ю. Кореей, которые открывают широкий доступ чилийским товарам на рынки ведущих стран мира и окажут стимулирующее влияние на развитие чилийской экономики.

С учетом заключенных соглашений, а также намеченных на 2003г. переговоров о заключении соглашений о свободной торговле с такими странами, как Боливия, Китай, Индия, Сингапур, Новая Зеландия и объединением стран, входящих в Европейскую ассоциацию свободной торговли, можно сказать, что внешнеэкономические связи Чили в 2002г. получили дальнейшее развитие.

Чили имеет льготный внешнеторговый режим, в основе которого лежат нормы ВТО. В области внешнеэкономических связей правительство проводит политику «открытого регионализма», которая предусматривает создание зон свободной торговли со странами и блоками, активное участие в международных организациях, целью которых является развитие многостороннего торгово-экономического сотрудничества. Одним из элементов данной политики является односторонне поэтапное снижение к 2003г. единого импортного тарифа страны до 6% (2002г. — 7%).

По данным ЦБ Чили нетто инвестиции страны за рубежом в 2002г. сократились на 1155 млн.долл. (25,2%) по сравнению с 2001г. и составили 3435 млн.долл. Сокращение объясняется сложной си-

туацией в мировой экономике, экономическими трудностями в странах латиноамериканского региона, в основном в Аргентине, переживающей глубокий экономический кризис, которая ранее являлась крупным получателем чилийских зарубежных инвестиций.

Основным получателем иностранных чилийских инвестиций в 2002г. являлись США. На их долю пришлось 2743 млн.долл. или 80% всех чилийских инвестиций за рубежом. За США с большим отрывом следовали Англия — 175 млн.долл. и Аргентина — 107 млн.долл.

Главными сферами размещения чилийских капиталов за рубежом были финансовые, страховые институты, недвижимость и сфера услуг, на которые пришлось 2745 млн.долл. (79,9%), далее следовали торговля — 335 млн.долл.; электро-газо-водоснабжение — 135 млн.долл.; промышленность — 89 млн.долл. и строительство — 55 млн.долл.

К числу наиболее крупных возможных чилийских инвесторов можно отнести Ассоциацию частных пенсионных фондов Чили (АПФ, ее инвестиции за границей в 2002г. составили 5830 млн.долл.), Национальную корпорацию Чили по меди («Коделко»), чилийскую Национальную нефтяную компанию («Энап»).

«Коделко» рассматривает международное сотрудничество одной из первоочередных задач корпорации. Корпорация намерена участвовать в совместных проектах освоения месторождений меди и других полезных ископаемых за рубежом. «Энап» с учетом исчерпания запасов углеводородов в Чили, подключается к реализации инвестиционных проектов за рубежом.

На ближайший период, по заявлению министра экономики Чили Х.Родригеса, экспортноориентированное развитие экономики будет оставаться стратегическим направлением для страны. Будет происходить либерализация внешней торговли и расширение рынков сбыта чилийских товаров путем заключения соглашений о свободной торговле с различными странами. Одним из основных приоритетов на данном направлении будет заключение соглашения о межамериканской зоне свободной торговли. АЛКА имеет для Чили жизненно важное значение, поскольку кроме своего большого экономического значения, зона является стратегическим рынком сбыта чилийских товаров с добавленной стоимостью.

Правительством предусматривается создание условий для увеличения притока иностранных инвестиций в страну (принятие закона «Чили — платформа для иноинвестиций», совершенствование основного декрета-закона 600 по иноинвестициям), принятие законов, направленных на развитие энергетического сектора экономики (закон об отпускной цене на электроэнергию), рыболовного хозяйства (новый закон о рыболовстве) и реформирование налогового и трудового законодательства.

### Макроэкономика-2001

По оценкам ЦБ Чили развитие экономики страны в 2001г. носит более благоприятный характер по сравнению с 2000г. Рост ВВП составил 3,1% (2000г. — 4,2), инфляция — 2,6% (2000г. — 4,5%).

Удельный вес основных отраслей производства в ВВП составил: сельское и лесное хозяйство 5,9%, рыболовство — 1,7%, горнодобыча — 10,1%, обрабатывающая промышленность — 14,5%, электро,

вода, газоснабжение — 2,6%, строительство — 4,5%, торговля, общественное питание, гостиничный комплекс — 16,8%, транспорт и связь — 9,3%, финансовые услуги — 13,6%, недвижимость — 3,2%, частные услуги — 5,7%, государственный аппарат — 2,1%.

По данным банков «Мерил Линч» и «Дрезднер Банк» Чили считается самой платежеспособной латиноам. страной с устойчивой экономикой, обладающей самым большим потенциалом роста на ближайшие 5-10 лет, благодаря своей способности привлекать капиталы, подготовке людских ресурсов, тех. эволюции и соц. структуре.

Чили является индустриально-аграрной страной со средним уровне развития экономики. 2001г. был относительно благоприятным для хозяй. деятельности страны фактически все секторы ее экономики дали прирост производства после спада 1999г.

ВВП составил 63 млрд.долл., ВВП на душу населения — 4702 долл. (1999г. — 4492).

Структура занятости населения и безработицы (среднее за год)

	1998г.	1999г.	2000г.
Численность рабочей силы .....	5721,9	5822,7	5845,4
Число работающих, тыс. чел. ....	5369,3	5258,1	5305,6
Число безработных, тыс. чел. ....	325,5	564,6	543,9
Уровень безработицы, % .....	6,2	9,7	9,3

Основными источниками поступления валюты в стране являются внешняя торговля, иноинвестиции и кредиты. Платежный б/аланс был сведен с отрицательным сальдо — 367 млн.долл., в отличие от предыдущего года, когда профицит составлял 197,9 млн.долл.

Внешний долг составил 37,8 млрд.долл., по сравнению с 2000г. рост — на 941 млн.долл. Основная часть долга как и раньше пришлась на частный сектор — 85%. Из общей суммы долга краткосрочная задолженность составляет 6,4 млрд.долл. (17%), остальная часть среднесрочная и краткосрочная. Сумма выплат по обслуживанию долга составила 5,7 млрд.долл.

Размер золото-валютных резервов составил 14,2 млрд.долл., что несколько ниже, чем в 2000г. — 14,7 млрд.долл.

В 2001г. наблюдалось снижение объема внешней торговли: экспорт составил 17,4 млрд.долл. (в 2000г. 18,2 млрд.долл.), импорт — 17,2 млрд.долл. (18,0 млрд.долл.).

Снижение темпов развития внешнеторговых связей в 2001г. было связано с общим замедлением темпов развития мировой экономики, финансовым кризисом в Аргентине, событиями 11 сент. в США. Эти факторы повлияли отрицательно на динамику цен на товары чилийского экспорта (медь, рыбная мука, целлюлоза, морепродукты, вино, фрукты), способствовали неустойчивости курса чилийского песо, сокращению притока иностранных инвестиций.

### Сайты по экономике

Полезные информационные ресурсы Чили по торгово-экономическим вопросам размещены на сайтах.

Госструктуры: [www.gobiernodechile.cl](http://www.gobiernodechile.cl) — правительство; [www.presidencia.cl](http://www.presidencia.cl) — администрация президента; [www.congreso.cl](http://www.congreso.cl) — Национальный конгресс; [www.minhda.cl](http://www.minhda.cl) — минфин; [www.minecon.cl](http://www.minecon.cl) — минэкономики и энергетики; [www.minrel.cl](http://www.minrel.cl) — МИД; [www.segegob.cl](http://www.segegob.cl) — министерство-секрета-

риат при правительстве страны; [www.minvu.cl](http://www.minvu.cl) – министерство общественных работ, транспорта и связи; [www.mineduc.cl](http://www.mineduc.cl) – минобразования; [www.bcentral.cl](http://www.bcentral.cl) – ЦБ; [www.foreigninvestment.cl](http://www.foreigninvestment.cl) – комитет по иностранным инвестициям; [www.corfo.cl](http://www.corfo.cl) – корпорация содействия экономическому развитию; [www.direcon.cl](http://www.direcon.cl) – внешнеэкономический департамент МИД; [www.todochileinversiones.cl](http://www.todochileinversiones.cl) – программа по привлечению иностранных инвестиций; [www.prochile.cl](http://www.prochile.cl) – управление МИД по продвижению чилийского экспорта; [www.ine.cl](http://www.ine.cl) – Институт статистики; [www.proind.gov.cl](http://www.proind.gov.cl) – патенты и права на собственность; [www.conama.cl](http://www.conama.cl) – защита окружающей среды; [www.aduana.cl](http://www.aduana.cl) – таможенная служба.

Промышленность и торговля; [www.sofofa.cl](http://www.sofofa.cl) – ассоциация содействия промразвитию; [www.ser-cotec.cl](http://www.ser-cotec.cl) – внешнеэкономсвязи; [www.cnpc.cl](http://www.cnpc.cl) – контроль качества продукции; [www.asexma.cl](http://www.asexma.cl) – ассоциация экспортеров; [www.asiquim.cl](http://www.asiquim.cl) – ассоциация химпрома; [www.asimet.cl](http://www.asimet.cl) – ассоциация метпрома; [www.asipla.cl](http://www.asipla.cl) – ассоциация пластиковой продукции; [www.asimpres.cl](http://www.asimpres.cl) – ассоциация полиграфии; [www.asach.cl](http://www.asach.cl) – ассоциация супермаркетов.

Деревообработка: [www.conaf.cl](http://www.conaf.cl) – минлеспроект; [www.infor.cl](http://www.infor.cl) – агентство лесной отрасли; [www.conama.cl](http://www.conama.cl) – госассоциация леспрома; [www.infomadera.cl](http://www.infomadera.cl) – ассоциация производителей лесной продукции.

Рыболовство: [www.subpesca.cl](http://www.subpesca.cl) – департамент рыболовства; [www.sernapesca.cl](http://www.sernapesca.cl) – рыбпром; [www.infor.cl](http://www.infor.cl) – развитие рыболовства; [www.salmonchile.cl](http://www.salmonchile.cl) – ассоциация поставщиков лосося и форели; [www.fis.com/sonapesca](http://www.fis.com/sonapesca) – ассоциация работников рыбной отрасли.

Горнодобыча и энергетика: [www.minmineria.cl](http://www.minmineria.cl) – министерство горнорудной промышленности; [www.codelcochile.com](http://www.codelcochile.com) – госкорпорация «Коделко»; [www.cochilco.cl](http://www.cochilco.cl) – комиссия по меди; [www.sernageomin.cl](http://www.sernageomin.cl) – геологоразведка; [www.procobre.cl](http://www.procobre.cl) – медная промышленность; [www.enami.cl](http://www.enami.cl) – горная компания; [www.cne.cl](http://www.cne.cl) – комиссия по энергетике; [www.sec.cl](http://www.sec.cl) – управление по электричеству и топливу; [www.enap.cl](http://www.enap.cl) – нефтекомпания «Энап»; [www.sonami.cl](http://www.sonami.cl) – ассоциация горнорудной промышленности; [www.mineriachilena.cl](http://www.mineriachilena.cl) – журнал по горнорудной промышленности; [www.redminera.com](http://www.redminera.com) – технология горнодобычи.

Инфраструктура, транспорт и связь: [www.moprtt.cl](http://www.moprtt.cl) – министерство общественных работ, транспорта и связи; [www.cgc.cl](http://www.cgc.cl) – департамент общественных работ; [www.subtel.cl](http://www.subtel.cl) – департамент связи; [www.cchc.cl](http://www.cchc.cl) – палата по строительству.

Агробизнес: [www.vinagri.gob.cl](http://www.vinagri.gob.cl), [www.sag.gob.cl](http://www.sag.gob.cl), [www.inia.cl](http://www.inia.cl), [www.odepa.gob.cl](http://www.odepa.gob.cl), [www.indap.cl](http://www.indap.cl), [www.fia.cl](http://www.fia.cl) – минсельхоз и его департаменты; [www.chileriego.cl](http://www.chileriego.cl) – комиссия по орошению земель; [www.sna.cl](http://www.sna.cl) – сообщество по вопросам сельского хозяйства; [www.cffa.org](http://www.cffa.org) – ассоциация производителей фруктов; [www.fepach.cl](http://www.fepach.cl) – федерация агропромышленников; [www.vinasdechile.com](http://www.vinasdechile.com), [www.chilevid.cl](http://www.chilevid.cl) – ассоциация виноделов; [www.anpros.cl](http://www.anpros.cl) – ассоциация производителей зерна; [www.fundch.cl](http://www.fundch.cl) – содействие развитию сельского хозяйства и лесной промышленности.

Внешняя торговля: [www.cnc.cl](http://www.cnc.cl) – национальная ТПП; [www.ccs.cl](http://www.ccs.cl) – ТПП г.Сантьяго; [www.britcham.cl](http://www.britcham.cl) – британо-чилийская ТПП; [www.amchamchile.cl](http://www.amchamchile.cl) – американо-чилийская ТПП; [www.camaraespch.cl](http://www.camaraespch.cl) – испано-чилийская ТПП; [www.conupia.cl](http://www.conupia.cl) – кон-

федерация малых и средних предприятий; [www.chile-canada-chamber.cl](http://www.chile-canada-chamber.cl) – чилийско-канадская ТПП; [www.eurochile.cl](http://www.eurochile.cl) – центр сотрудничества между ЕС и Чили; [www.funpacifico.cl](http://www.funpacifico.cl) – ассоциация ресурсов Тихого океана; [www.exportmall.cl](http://www.exportmall.cl) – база данных экспортных компаний.

Информационные технологии: [www.conicyt.cl](http://www.conicyt.cl) – комиссия по науке и технике; [www.intec.cl](http://www.intec.cl) – институт технологических исследований; [www.acti.cl](http://www.acti.cl) – ассоциация информационных технологий; [www.nic.cl](http://www.nic.cl) – информационный центр; [www.ecertchile.cl](http://www.ecertchile.cl) – ассоциация информационных технологий по сертификации продукции и электронной подписи; [www.cnc-once.cl](http://www.cnc-once.cl) – торговая палата по электронной сертификации; [www.innovacion.cl](http://www.innovacion.cl) – перспективные технологические программы.

Финансы: [www.sbif.cl](http://www.sbif.cl) – банковская система; [www.sapf.cl](http://www.sapf.cl) – пенсионный фонд; [www.sisp.cl](http://www.sisp.cl) – система страхования; [www.abif.cl](http://www.abif.cl) – ассоциация банковских институтов; [www.aach.cl](http://www.aach.cl) – ассоциация страховых компаний; [www.afp-ag.cl](http://www.afp-ag.cl) – профсоюзная ассоциация пенсионных фондов; [www.isapre.cl](http://www.isapre.cl) – ассоциация частных медицинских компаний; [www.bolsantiago.cl](http://www.bolsantiago.cl) – биржа г.Сантьяго; [www.bolchile.cl](http://www.bolchile.cl) – биржа Чили.

Туризм: [www.sernatur.cl](http://www.sernatur.cl) – национальная турслужба; [www.visitichile.org](http://www.visitichile.org) – турсайт; [www.achet.cl](http://www.achet.cl) – ассоциация турагентств; [www.hotelesdechile.cl](http://www.hotelesdechile.cl) – гостиницы; [www.achiga.cl](http://www.achiga.cl) – рестораны.

СМИ: [www.elmercurio.cl](http://www.elmercurio.cl) – газета «Эль Меркурио»; [www.lasegunda.com](http://www.lasegunda.com) – газета «Ла Сегунда»; [www.tercera.cl](http://www.tercera.cl) – газета «Ла Тресе́ра»; [www.estrategia.cl](http://www.estrategia.cl) – газета «Эстратегия»; [www.eldiario.cl](http://www.eldiario.cl) – газета «Эль Диарио»; [www.diariooficial.cl](http://www.diariooficial.cl) – газета «Эль Диарио Официаль»; [www.capital.cl](http://www.capital.cl) – журнал «Капитал»; [www.querasa.cl](http://www.querasa.cl) – журнал «Ке Паса».

Службы он-лайн: [www.infoweek.cl](http://www.infoweek.cl) – журнал по бизнесу и технологиям; [www.primerapagina.com](http://www.primerapagina.com) – газета финансовых новостей в мире и в Чили; [www.elmostrador.cl](http://www.elmostrador.cl) – газета срочных новостей; [www.bnamericas.com](http://www.bnamericas.com) – экономические новости в Чили; [www.patagon.cl](http://www.patagon.cl) – финансовые новости; [www.compuchile.cl](http://www.compuchile.cl) – компьютеры и средства связи; [www.periodistadigital.com](http://www.periodistadigital.com) – портал экономических новостей; [www.americaeconomia.com](http://www.americaeconomia.com) – экономические новости стран Латинской Америки; [www.quinesquien.cl](http://www.quinesquien.cl) – полезная информация.

В Чили насчитывается большое количество фирм и компаний по предоставлению оперативной информации в систематизированном виде из баз данных государственных и частных организаций и структур, таких как Центробанк, таможенная служба, торговые палаты.

На информационном рынке предоставляют свои услуги ряд компаний и фирм по подбору специализированной информации по отраслям промышленности из чилийских и мировых источников информации – [www.carma.com](http://www.carma.com).

## Банки

Банковская система Чили включает в себя 36 банков, в т.ч. 1 государственный, 12 частных, 23 иностранных и 4 финансовые компании. В стране насчитывается 1000 банковских филиалов, из которых половина расположена в г.Сантьяго.

Центром банковской системы страны является Центральный банк, независимый от правительства страны. ЦБ контролирует денежную массу в стране, условия кредитования и осуществляет

надзор за финансовым сектором, главным образом, за деятельностью коммерческих банков. Коммерческие банки в Чили могут действовать только в форме акционерных обществ.

Иностранные банки имеют те же права, что и национальные, их деятельность регулируется теми же законодательными нормами. Для открытия в Чили филиала иностранного банка требуется разрешение Центральной инспекции банков и финансовых институтов — органа, регулирующего наряду с ЦБ деятельность банковского сектора, и подчиненного минфину.

В стране имеется три фондовые биржи. Биржи являются акционерными обществами, их деятельность контролирует Главное управление ценностей и страхования.

Чилийская система страхования находится полностью в руках частных компаний, в т.ч. иностранных. В стране существуют различные виды инвестиционных фондов, включая фонды по привлечению в страну иноинвестиций и размещению чилийских финансовых ресурсов за рубежом.

В Чили не существует систем госгарантий и страхования экспортных кредитов, страна не предоставляет госкредитов.

## Финансы-2003

Чили относится к числу стран со стабильным валютно-финансовым положением. В 2003г. правительство продолжило курс на укрепление финансовой сферы. Одним из элементов этой политики были мероприятия по поддержанию высокого курса чилийского песо по отношению к доллару. За 2003г. курс повысился практически на 20% от 737 песо за доллар в I кв. до 570 к концу года. Поддерживался низкий уровень межбанковской процентной ставки 1,75%.

Платежный баланс в 2003г.

Статья	Млн.долл.
<b>Текущие операции</b> .....	546,1
A. Товары и услуги .....	2255,6
1. Товары .....	2937,6
- Экспорт .....	20874,9
- Импорт.....	-17937,3
2. Услуги.....	-681,8
- Экспорт .....	3445,1
- Импорт .....	-4126,9
B. Рента .....	-1984,1
C. Текущие переводы.....	274,4
<b>Движение капиталов</b> .....	-1062,8
A. Движение капиталов .....	1062,8
1. Прямые инвестиции.....	1022,5
- Прямые инвестиции за рубежом.....	-928
- Прямые инвестиции в Чили .....	1951,1
2. Портфельные инвестиции .....	-3493
- Активы .....	-3493
- Пассивы .....	1033,4
3. Деривативы .....	24,9
4. Прочие.....	98,3
3. Ошибки и пропуски.....	516,7
<b>Сальдо</b> .....	-365,2

Источник: Base de datos — Banco Central de Chile

Валютные резервы Центрального банка Чили составили 15,9 млрд.долл. На стабильном уровне сохранялся спрос на государственные ценные бумаги, а также на акции крупнейших компаний страны — Codelco (производство меди), Матанэкс (производство метанола), СКМ (производство йода). Рентабельность биржевых операций с ценны-

ми бумагами оказалась самой высокой за последние 10 лет, при этом чилийская фондовая биржа оказалась в числе мировых лидеров по этому параметру: 14 нояб. был зарегистрирован максимальный уровень биржевого индекса IPSA — 15 59,86.

Платежный баланс по текущим операциям был сведен с положительным сальдо 546,1 млн.долл., благодаря возросшему экспорту товаров. Счет капиталов был сведен с дефицитом 1062,8 млн.долл. Большое влияние на результат оказал отток капиталов в виде портфельных инвестиций за рубежом.

Динамика внешнего долга, в млрд.долл.: 1990г. — 17,4; 1991г. — 16,4; 1992г. — 18,2; 1995г. — 21,7; 1996г. — 23; 1997г. — 26,7; 1998г. — 31,7; 1999г. — 34,1; 2000г. — 36,4; 2001г. — 38; 2002г. — 40,4; 2003г. — 41,2 (источник: Diario Financiero, 3.02.04г.).

Одной из неразрешимых проблем остается пока проблема внешнего долга. Консолидированная задолженность правительства и Центрального банка составляет 62,5% ВВП. Хуже положение в этой сфере среди латиноамериканских стран только у Аргентины (113,6%) и Уругвая (114,8%). Внешний долг по отношению к экспорту составляет 163,2%. За 2003г. внешний долг увеличился по оценке на 8% и составил 41176 млн.долл. 11,4% составляет банковская задолженность, 10,8% государственная задолженность, 10,2% — фирменная задолженность. 67,6% суммы составляют т.н. прочие статьи. На краткосрочную задолженность приходится 23,3% долга. Обслуживание долга составляет 23,5% от его общей суммы.

## Финансы-2001

Госбюджет за 2001г. был исполнен с дефицитом 0,3% ВВП. Основным источником формирования госбюджета 2001г. по доходной части оставались налоговые поступления (77%), а также доходы от продажи меди и по другим операциям.

Платежный баланс страны был сведен с отрицательным сальдо в 406,9 млн.долл.: указанный дефицит образовался в основном за счет сокращения экспорта страны из-за снижения мировой деловой активности, следствием чего явилось уменьшение спроса на основные экспортные чилийские товары, и роста расходов по услугам финансового и нефинансового характера, которые не смогло покрыть увеличение притока иноинвестиций. На дек. 2001г. объем денежной массы в обращении составил 1101 млрд.чил.песо.

За последние 3г. динамика изменения валютного курса была следующей (среднегодовой показатель в песо за 1 долл.): 1999г. — 508,78; 2000г. — 539,49; 2001г. — 634,94.

В 2001г. оборот Фондовой биржи г.Сантьяго составил 53 млрд.долл. против 63 млрд.долл. в 2000г. Начиная с 1995г., когда оборот фондов биржи достигал своего наибольшего показателя (73,8 млрд.долл.), наблюдается его неуклонное снижение. Причинами тому являются задержка властями устранения препятствий притоку иноинвестиций на биржевой рынок, практически нулевое появление на биржевом рынке новых компаний и уход с него старых, отток инвестиций международных вкладчиков на рынки недавно появившихся активно развивающихся новых экономик, а также обесценение чилийского песо.

Ситуация выглядит еще хуже, если принять во внимание долю акций, находящихся на бирже в свободном обращении. Их сильно заниженная

стоимость равна 17,7 млрд.долл., что составляет 25% ВВП страны, который в 2001г. достиг 63 млрд.долл.

Эти цифры говорят о растущей в последние годы концентрации собственности основных чилийских предприятий, которые практически находятся за рамками биржевого рынка.

Снижение на Фондовой бирже за 1 год оборота ценных бумаг на 10 млрд.долл. говорит о том, что она перестает отражать объем и динамику чилийской экономики. Специалисты удивляет, что в такой стране как Чили на бирже не представлено ни одно предприятие-производитель меди. Достаточно было бы представить на ней небольшой процент акций такого гиганта, как «Коделко», чтобы кардинально изменить сложившуюся ситуацию.

В целом рынок ценных бумаг Чили характеризуется высоким уровнем их концентрации и узким кругом привлекательных сфер вложения капитала. Чили не получает иностранной финансовой помощи.

Внешняя задолженность страны на конец 2001г. достигла 37790 млн.долл., что означает ее увеличение на 2,6% (941 млн.долл.) по сравнению с 2000г. (36849 млн.долл.), и составила 59% ВВП.

Из общего долга на среднесрочную и долгосрочную задолженность пришлось 31327 млн.долл. (30447), а на краткосрочную задолженность – 6469 млн.долл. (6402). Долг частного сектора составил 32002 млн.долл. (31327), а государственный – 5788 млн.долл. (5522).

В погашение основного долга по среднесрочным и долгосрочным кредитам было выплачено 4555 млн.долл., а по процентам – 5666 млн.долл. Учитывая, что объем экспорта Чили в 2001г. достиг 17439,9 млн.долл., то доля платежей по внешнему долгу от экспортных поступлений составила 57,9%.

## Налоги

**Н**алоговая структура Чили характеризуется небольшим количеством прямых и косвенных налогов и минимальным числом налоговых льгот, которые распространяются на экспортеров.

*Прямые налоги.* Физ. и юрлица, являющиеся резидентами или имеющие постоянное место жительства в Чили, подлежат налогообложению по всем доходам, полученным как внутри страны, так и за ее пределами.

Лицо, которое только приобретает статус резидента или получает постоянное место жительства в Чили, в первые 3г. подлежит налогообложению только по доходам на территории Чили. При определенных обстоятельствах этот срок может быть увеличен.

Лица без постоянного места жительства в Чили или нерезиденты платят налог по доходам из чилийского источника.

Лицо считается постоянно проживающим или резидентом Чили, если: об этом можно сделать вывод исходя из деятельности, которую оно осуществляет в стране на постоянной основе (постоянное место жительства); если оно проводит в стране более 6 мес. в календарном году или свыше периода в 2г. (резидент).

Под доходом из чилийского источника понимается доход, получаемый: от товаров и имущества, расположенных на чилийской территории; от деятельности, осуществляемой на чилийской территории.

Налоговая служба (Servicio de Impuestos Interpos – SII) вправе проверить любую налоговую декларацию в течение 3 лет с момента ее представления налогоплательщиком.

Для доходов, которые подлежат обязательному декларированию, в случае, если соответствующая декларация не была подана или была фальсифицирована, вышеуказанный срок проверки составляет 6 лет. Такие же временные рамки установлены для взыскания налога, процентов или иных платежей, за уплату которых налогоплательщик несет ответственность. Органом, отвечающим за сбор налогов, выступает казначейство (Tesoreria General de la Republica), независимое от SII.

Налог на доход уплачивается ежегодно в момент подачи налоговой декларации. В отдельных случаях должны уплачиваться ежемесячные авансовые платежи. В случае превышения авансовых платежей над окончательно исчисленной суммой разница возвращается в течение 1 мес., следующего за моментом представления декларации о доходе.

Чилийская система подоходного налогообложения включает налоги на: доход от предпринимательской деятельности, Налог первой категории – Impuesto de Primera Categoria, IPC; зарплату и вознаграждения, Единый налог второй категории – Impuesto Unico de la Segunda Categoria, IUSC; совокупный доход физлиц, Глобальный сопутствующий налог – Impuesto Global Complementario, IGC; доходы нерезидентов, Дополнительный налог – Impuesto Adicional, IA.

Налог первой категории IPC. Ставка подоходного налога «первой категории» единая – 16%. Она последовательно увеличивается: в 2001г. – 15%, в 2002г. – 16%, по доходам за 2003г. расчет происходил исходя из ставки 16,5%, в 2004г. – 17%. Налоговым периодом является календарный год с 1 янв. по 31 дек.

Доход рассчитывается на базе фактических или расчетных сумм. Специальным органом, контролирующим соответствие расходов условиям налогообложения, выступает Fondo de Utilidad Tributario. Налоговая база определяется путем корректировки бухгалтерского баланса в соответствии с нормами Закона о подоходном налоге. Перенос убытков вперед и назад не ограничен во времени.

Закон о подоходном налоге (Ley de la Renta) устанавливает, что относится к вычитаемым расходам или как рассчитывается ускоренная амортизация. Движимое имущество может амортизироваться в течение срока полезного использования, устанавливаемого налоговой службой SII. По новым или импортированным основным средствам со сроком полезного использования не менее 5 лет по выбору налогоплательщика может использоваться ускоренная амортизация. В этом случае амортизация рассчитывается с коэффициентом три. Стоимость монтажа и др. расходы, связанные с подготовкой к эксплуатации, по выбору налогоплательщика могут быть списаны в первый налоговый год или амортизированы в течение первых 6 лет эксплуатации основных средств.

Роялти, выплачиваемые физлицам – нерезидентам или не проживающим постоянно в Чили, учитываются в качестве расходов, но в 4% от дохода, полученного от продаж товаров и услуг в течение 1г. Данное ограничение не применяется, если: налогоплательщик может доказать SII отсутствие

прямой или косвенной взаимозависимости между налогоплательщиком и бенефициаром; если в стране резидентства бенефициара соответствующие доходы облагаются налогом по ставке не менее 30%.

Для некоторых видов деятельности налоговая база по выбору налогоплательщика может исчисляться как вмененный доход (для малого бизнеса, семейных предприятий, фермерских хозяйств, мелких шахт и наземных перевозок).

Подходный налог первой категории вычитается при расчетах налога на совокупный доход физлиц и дополнительного налога на доходы нерезидентов. В случае, если предприятие, ответственное перед налоговой администрацией за удержание подоходного налога первой категории, этого не сделает или умышленно исказит расчеты, акционер либо др. получатель дохода не несет ответственности за уплату этого налога.

Дивиденды или прибыли, выплачиваемые между компаниями, у получающей компании (бенефициара) налогом не облагаются. Налог по ставке 16% удерживается при распределении прибыли в пользу физлиц — чилийских резидентов, являющихся плательщиками персонального подоходного налога, или нерезидентов, являющихся плательщиками дополнительного налога на нерезидентов, и засчитываются при уплате данных налогов.

Филиалы или постоянные представительства инокомпаний или физлиц подлежат обложению налогом на доходы первой категории (16%) от полученного дохода как и любая чилийская компания. При распределении или переводе доходов уплачивается дополнительный налог на нерезидентов.

Подоходный налог второй категории. IUSC имеет прогрессивную шкалу налоговых ставок: от 0% до 43% — в 2002г. (в 2001г. максимальная ставка составляла 45%, в 2003г. — 40%). Налог начисляется на зарплату и связанные с исполнением трудовых обязанностей компенсации за вычетом платежей на соцстрахование. Налог удерживается работодателем. Налогоплательщики, не имевшие в налоговом году иных видов доходов, не обязаны представлять налоговую декларацию.

Налог на совокупный доход физлиц, Глобальный сопутствующий налог. IGS имеет прогрессивную шкалу с теми же налоговыми ставками, что и подоходный налог второй категории. Налог рассчитывается исходя из годовой налоговой базы, и применяется к доходам, полученным из всех источников, которые включаются в налоговую базу.

Доход, получаемый в виде дивидендов или распределенной прибыли, включается в налоговую базу: следует соотнести полученные дивиденды или прибыль с распределяемой прибылью до ее обложения подоходным налогом первой категории; распределение прибыли должно производиться по методу ФИФО, в порядке ее возникновения.

Налог первой категории, уплаченный с налогооблагаемой прибыли, включается в налоговую базу, а затем вычитается из рассчитанной суммы налога на совокупный доход. Следует иметь в виду, что ставка подоходного налога первой категории изменяется со временем. В 1989г. действовала ставка 0% в отношении распределяемой прибыли этого года и оснований для вычета нет.

В отношении прибыли 2002г. применяется следующий порядок расчета: валовой доход — 1000; подоходный налог первой категории (16%) — (160); чистая прибыль — 840; полученные дивиденды — 840; восстановленный подоходный налог первой категории — 160; налогооблагаемая база по персон. подоходному налогу — 1000; налоговая ставка 43% (максимальная) — 430; налоговый кредит по IPC — (160); подлежащая уплате сумма налога на совокупный доход — 270;

В 2002г. с месячной зарплаты менеджера в 5000 долл. удерживается 275 долл. на соцстрахование и 785 долл. в виде подоходного налога. Совокупное налоговое бремя составляет 20%.

Дополнительный налог на нерезидентов, *Impuesto Adicional. IA* применяется к вознаграждениям или выплатам дохода за рубеж или в общем случае к доходам, полученным от источника в Чили, нерезидентами либо лицами, не имеющими постоянного места жительства в Чили. Обязанность по уплате налога лежит на нерезидентах, но он удерживается у источника дохода. Удержание является обязательным и налогоплательщик-нерезидент не обязан подавать налоговую декларацию.

Дополнительный налог на нерезидентов удерживается у источника по ставке 35%. В некоторых специальных случаях действуют следующие ставки.

— Для выплачиваемых процентов — в общем случае ставка 35%. Однако выплаты процентов банкам или финучреждениям подлежат налогообложению по ставке 4%, а проценты, получаемые от чилийских авиакомпаний — по ставке 0%.

— Доходы в виде зарплаты облагаются по ставке 35% со всех выплат, за исключением случаев, когда работа носит характер инженерно-технического обслуживания или техпомощи. В этих случаях применяется ставка 20%.

— Плата за любые услуги, предоставляемые за рубежом, облагается по ставке 35%. Однако существуют исключения, например, транспортные услуги, предоставляемые полностью за рубежом. Иностранские предприятия, осуществляющие морскую транспортировку грузов в Чили или из Чили или предоставляющие связанные с этой транспортировкой услуги, облагаются налогом по ставке 5%. При наличии двусторонних соглашений данный дополнительный налог не взимается.

— Доходы от лизинга и аренды имущества подлежат налогообложению по ставке 1,76%. По арендуемому имуществу может применяться ускоренная амортизация.

— Выплаты страховым компаниям, расположенным за пределами Чили, по страхованию оборудования или др. имущества в Чили, а также по страхованию жизни или медстрахованию физлиц — резидентов или постоянно проживающих в Чили, подлежат обложению по ставке 22%, при перестраховании — 2%.

— Перевод прибыли и дивидендов облагается по ставке 35%. Роялти облагаются по ставке 30%. Если прибыль получена от демонстрации фильмов по телевидению или в сети кинотеатров, ставка составляет 20%. Прибыль от издания любых литературных произведений облагается налогом по ставке 15%. Гонорар артистов и спортсменов облагается по ставке 20%.

Дивиденды или выплачиваемая часть прибыли должны быть соотнесены с налогооблагаемой прибылью до ее обложения подоходным налогом

первой категории. Распределение прибыли (и кредит) должны учитываться по методу ФИФО – в порядке очередности возникновения прибыли.

Налог первой категории включается в налоговую базу, а затем вычитается в качестве кредита из дополнительного налога на нерезидентов аналогично персональному налогу на совокупный доход для чилийских резидентов.

Расчет налогов на распределенную прибыль в 2002г.: налогооблагаемая прибыль предприятия в Чили – 1000; подоходный налог первой категории IPC (16%) – (160); распределяемая прибыль – 840; распределенная прибыль нерезидентов – 840; восстановленный налог первой категории IPC – 160; налоговая база по дополнительному налогу на нерезидента – 1000; дополнительный налог на нерезидентов IA (35%) – 350; налоговый кредит по IPC – (160); сумма налога, подлежащая уплате – 190.

Доход от деловой деятельности филиалов и постоянных представительств, полученный из чилийского источника, подлежит обложению дополнительным налогом на нерезидентов IA при переводе прибыли за рубеж. Филиал использует налоговый кредит по IPC при исчислении IA, соответствующий налоговой ставке IPC в году, в котором был получен распределяемый доход.

Иностранный налоговый кредит. Иностранные налоги учитываются в качестве кредита при уплате внутренних чилийских налогов или рассматриваются как вычитаемые издержки. Единый налоговый кредит до 16% (ставка соответствует налоговой ставке IPC и изменяется вместе с ней), учитывается при получении дохода из зарубежного источника. При наличии межправительственных соглашений об избежании двойного налогообложения кредит увеличивается до 30%. Избыток кредита может быть отнесен вперед.

Пример учета налогов, уплаченных за рубежом, при наличии и отсутствии двустороннего соглашения об избежании двойного налогообложения.

Двустороннее соглашение

	Есть	Нет
<b>Иностранное предприятие</b>		
Прибыль до налогообложения .....	1000	1000
Налог на прибыль (30%) .....	(300)	(300)
Переводимая прибыль .....	700	700
Налог на перевод прибыли .....	(25%) (175)	(5%) (35)
Чистые дивиденды .....	525	665
<b>Чилийское предприятие – получатель прибыли из-за рубежа</b>		
Чистые дивиденды .....	525	665
Зачет уплаченного за рубежом налога .....	100*	285**
Налогооблагаемая база для IPC .....	625	950
Налог первой категории IPC (16%) .....	(100)	(152)
Иностранный налоговый кредит .....	100	152
Подлежит уплате .....	0	0
Доход, распределяемый между ф.л. ....	525	665
Иностранный налоговый кредит .....	0	133
Налоговый кредит по IPC .....	100	152
* 525/0,84=625 (закон позволяет кредитовать до 16%). 625 x 0,16 = 100		
**625/0,7= 950 (закон позволяет кредитовать до 30° о). 950 x 0,30 = 285		
Налогооблагаемая база .....	625	950
Налог на доходы ф.л. (35% номинальный) .....	(219)	(333)
Иностранный кредит .....	0	133
Налоговый кредит по IPC .....	100	152
К платежу .....	(119)	(48)
Доход полученный .....	406	617

Доходы от капитала. В общем случае доходы от капитала рассматриваются как обычный доход и подлежат обложению подоходным налогом пер-

вой категории и налогом на совокупный доход или налогом на нерезидентов, но только в том случае, когда они фактически получены в результате продажи или распоряжения активами. Существует ряд исключений из данного правила, наиболее важными из которых являются следующие.

Доход от капитала при трансферте или продаже ценных бумаг чилийских корпораций подлежит налогообложению по единой ставке 16% (установленной на уровне ставки IPC) в случаях, если: ценные бумаги находились у держателя более 1г.; продавец не занимается торговлей ценными бумагами профессионально; покупатель и продавец не являются взаимозависимыми лицами.

Доход, полученный физлицами от продажи или трансферта государственных ценных бумаг, освобождается от налога, если: владение осуществлялось в период более 1г.; продавец не занимается профессионально куплей-продажей государственных ценных бумаг; покупатель и продавец не являются взаимозависимыми лицами. Если ответственность не подпадает ни под одну из вышеуказанных категорий, доход от капитала рассматривается как обычный доход от предпринимательской деятельности.

В соответствии с законодательством 2001г. доход при трансферте или продаже ценных бумаг компаний рассматривается как доход от капитала только в случаях, если ценные бумаги: обращаются на организованном рынке или являются ценными бумагами первого выпуска; выпускаются иностранными институциональными инвесторами (пенсионные или взаимные фонды).

Существуют определенные спецтребования, касающиеся компаний, ценные бумаги которых продаются, и иностранных институциональных инвесторов.

Специальные режимы. Статус иноинвестиций. В соответствии с законом об иноинвестициях (Закон 600), иноинвестор имеет право выбрать уплату налога первой категории по повышенной ставке 42% вместо дополнительного налога на нерезидентов по ставке 35%. Ставка налога не подлежит пересмотру в течение 10 лет, а при определенных условиях этот срок может быть увеличен максимум до 20 лет. Инвестор вправе в любой момент отказаться от специального режима и перейти на обычный налог с нерезидентов, но повторно перейти на специальный режим он тогда уже не может.

Налогооблагаемый доход .....	1000
Налог первой категории IPC .....	(160)
Распределяемая прибыль .....	840
Налог на перевод 26%* .....	(260)
Сумма к переводу .....	580

\* Подсчет: 42% - 16% = 26% и налоговая база – 1000 (840+160)

Иностранный инвестиционный фонд. В соответствии с законодательством об инвестиционных фондах иноинвестор может воспользоваться режимом специального сниженного налога в случае, если он берет на себя обязательство поддерживать инвестиции в Чили в течение не менее 5 лет. Налогообложение переводимой прибыли производится по единой ставке 10%. Перевод первоначально вложенного капитала налогом не облагается.

Налогооблагаемая прибыль .....	1000
Налог первой категории 16% .....	(160)
Прибыль, полученная инвестиционным фондом .....	840
Налог при переводе 10% .....	(84)
Переводимая прибыль .....	756

Прочие специальные режимы. Восточные о-ва имеют особый налоговый статус, при котором из налогообложения исключаются любые доходы и любое имущество резидентов указанных островов.

Города Икике и Пунта Арена являются зонами, свободными от налогообложения. В этих зонах налог ИРС не применяется, однако дополнительный налог на нерезидентов и персональный налог на совокупный доход взимаются в общеустановленном порядке. Следует иметь в виду, что вследствие того, что ИРС отсутствует, по нему не будет и налогового кредита при переводе прибылей или дивидендов.

Область Наварино, территории Порвенир и Примавера имеют специальный налоговый режим, при котором ИРС не взимается, но кредитуется при налогообложении налогом на совокупный доход или при налоге на нерезидентов. Арика и Паринакота на севере Чили пользуются специальным правом вычета, в соответствии с которым 20% от вложенного капитала кредитуются при взимании ИРС.

Законодательные нормы по подоходному налогу обеспечивают возможность исключить последствия инфляционных процессов (*Correccion Monetaria*) с помощью методов представления статей платежных балансов в постоянных единицах. Предприятия должны вести учет в чилийской нацвалюте, но если все или большая часть капитальных вложений и операций осуществляются в инвалюте, налоговая администрация может разрешить вести учет в инвалюте. Соцвыплаты не признаются доходом получателя, если плательщик обязан их совершать в соответствии с законом. Для плательщика данные выплаты не относятся к вычитаемым расходам.

*Косвенные налоги.* Основу действующей в стране структуры составляют не прямые налоги. К ним относятся налог на добавленную стоимость — НДС, налоги на предметы роскоши, алкогольные и безалкогольные напитки, сигареты, дорогие автомобили и топливо. К этой же категории относятся гербовый налог и действующий в Чили единый импортный таможенный тариф.

НДС в стране составляет 19%. Он заменил ранее действующий налог на продажи. От этого налога практически никто не освобожден. Правом на компенсацию НДС обладают предприятия-экспортеры, которые приобретают необходимое сырье и оборудование, а также пользуются различными услугами для производства продукции, предназначенной для поставок на внешние рынки.

Налог на предметы роскоши составляет 50% от цены товара при его первоначальной продаже. Им облагаются изделия из золота, платины, слоновой кости, драгоценные камни, меха, ковры, прогулочные яхты, икра рыбы ценных пород, пиротехнические изделия и некоторые другие товары. Золото, платина, слоновая кость, драгоценные камни и ценные меха облагаются указанным налогом (в 15%) также при их повторной продаже.

Налог (акцизы) на алкогольные и безалкогольные напитки с 2000г. исчисляется от реальной суммы полученного дохода. На спиртные напитки он может достигать: крепкие алкогольные напитки (водка, виски, писко — 27%), вино и пиво — 15%. Безалкогольные напитки — 13%.

Акциз на табачные изделия: сигареты — 50,4% от розничной цены сигары — 51% от розничной цены табак и другие табачные изделия — 47,9%.

Налог на автомобили повышенной комфортности (люксовые). Автомобиль считается люксовым, если его стоимость в таможенной декларации составляет цену 16361,97 дол., а превышающая этот предел сумма облагается налогом 85%.

Налог на бензин и дизтопливо составляет: дизтопливо — 5,2 УТМ за 1 куб.м.; бензин — 6 УТМ за 1 куб.м. УТМ — месячная «единица налогообложения»; УТА — годовая «единица налогообложения». Под «единицей налогообложения» понимается постоянно обновляемая сумма денег, служащая расчетной базой для применяемого налога или размера штрафа.

Налог на юридические акты: фиксированный сбор — 129 чил. песо за чек (в ценах 2001г.); опротестованные чеки и долговые расписки — 1% от суммы (минимальный уровень 2128 чил. песо в ценах 2001 максимальный уровень 1 УТМ); кредитные документы от 0,135% до 1,609%; бессрочные документы — 0,67%.

Налог на внешнюю торговлю: все импортируемые в страну товары облагаются единой таможенной пошлиной, которая в соответствии с декретом правительства №19589 от 1998г. в 1999-2003г. ежегодно снижалась на 1% и с 2003г., ее размер составляет 6%.

*Другие налоги.* Налоги на собственность. Данным налогом облагаются владельцы недвижимого имущества и арендаторы. Налоги взимаются муниципальными органами власти в стране в 2% от оценочной стоимости недвижимости. В соответствии с действующим в Чили законодательством освобождена от налогообложения земельная собственность, используемая под с/х угодья, а также расположенная в пределах этих территорий недвижимость. Не облагаются налогом территории, используемые для религиозных обрядов, образовательных, культурных и спортивных мероприятий.

Налог на получение наследства (дарение, пожертвование). Размер налога на наследство в Чили зависит как от стоимости наследуемой собственности, так и от степени родства. Наследники по прямой линии (родители, приемные родители, дети) освобождаются от уплаты налога на наследство, стоимость которого не превышает 50 УТА. При оформлении дарственных документов менее 5 УТА эта линия родственников также освобождена от уплаты соответствующего налога. Родные и сводные братья (сестры), дяди (тети), бабушки (бабушки) освобождены от уплаты налога на наследство и дарение, если эта сумма составляет менее 5 УТА. С собственности и подарков свыше указанной суммы они платят налог. Граждане, не входящие в указанные категории наследников, выплачивают налог на наследство в 40%. Он должен быть выплачен в срок, не превышающий 2 лет с момента получения прав собственности.

Дарение и пожертвование в Чили облагаются прогрессивным налогом, размер которого зависит от ценности подарка или пожертвования и находится в пределах от 1% до 25% его стоимости. Освобождены от налогообложения пожертвования на благотворительные нужды, а также на развитие национальной науки и общеобразовательной сферы.



## Иноинвестиции-2003

Чили проводит достаточно активную политику в области экспорта и импорта капитала. Согласно оценкам крупных международных консалтинговых агентств Чили является одной из наиболее привлекательных для иностранных инвесторов стран Латинской Америки и Карибского бассейна. Ее относят к государствам с самым высоким в регионе показателем участия иноинвестиций в формировании ВВП, 9%. В стране зарегистрировано 4 тыс. компаний с участием капитала из 70 стран, в т.ч. 40 крупнейших в мире транснациональных корпораций.

Положительные международные рейтинги, высокие оценки степени благоприятности инвестиционного климата, активная политика, направленная на либерализацию хозяйственной жизни создают положительный имидж страны в глазах потенциальных инвесторов. Сама Чили позиционирует себя в качестве «платформы» для инвестиций. Идея «платформы» была предложена Комитетом по иностранным инвестициям Чили в 2002г. и с той поры последовательно претворяется в жизнь.

Аккумулированный объем привлеченных прямых иностранных инвестиций (ПИИ) с 1974г. по конец 2003г. составляет 52,8 млрд.долл. Основной объем инвестиций поступал из США — 30,5%, Испании — 18,5%, Канады — 13,5%, Великобритании — 8%.

Отраслевая структура иностранных инвестиций

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.*
Всего	5230	5973	9086	2977	4848	3322	875
Сельское хозяйство	14,3	12,2	21,1	22,4	10,5	1,7	0
Строительство	113,9	280	215,4	28,6	164,5	138,2	1,7
Электро-, водо-, газоснабжение	1394,7	495	4559,7	859,8	907,6	490,4	126,1
Обрабатывающая пром.	592,8	529,6	779,7	190,9	753,9	208,7	126,4
Добывающая пром.	1705,6	2392,8	1220,8	242,3	1023,7	1934,8	182,6
Рыболовство	11,6	9,3	9,3	1	93,6	5,2	0
Услуги	1197,2	2005,5	1909,9	665,5	700,1	211,7	96,5
Лесное хозяйство	28,8	37	19,2	4	1,4	1	0,8
Транспорт и связь	170,9	211,2	358,8	870,1	1280,8	335,5	331,6

\*январь-сентябрь. Комитет по иностранным инвестициям

В 2003г. приток ПИИ составил 875 млн.долл., что меньше показателя 2002г., когда он достигал 3,3 млрд.долл. Главными инвесторами в экономику Чили в 2003г. были США (50%), Канада (14,6%) и Испания (14,5%). В первом полугодии 2004г. — 3 млрд.долл. за счет слияния Эндеса — Испания с Эннерсис — Чили.

Большая часть капиталовложений направляется в сферу транспорта и связи — 50,2%. Доля обрабатывающей промышленности в общем объеме капиталовложений — 14,6%. В 1996г. на сферу транспорта и связи приходилось только 4,4%, а основным сектором приложения инвестиций выступала сфера услуг (финансовых и страховых) — 58,7%.

Чили одновременно выступает как достаточно крупный в масштабах развивающейся страны инвестор за рубежом. Объем вывоза чилийских инвестиций за рубежом, в млн.долл.: 1990г. — 15; 1994г. — 2795; 1995г. — 4158; 1996г. — 6368; 1997г. — 4731; 1998г. — 2244; 1999г. — 1417; 2000г. — 1210; 2001г. — 1347; 2002г. — 777. В 2003г. чилийские капиталовложения за рубежом упали на 43% и составили 453 млн.долл. Одной из причин этого является

ухудшение экономического положения в Аргентине и Бразилии, главных реципиентов чилийских капиталов (: El Mercurio, 27.01.04г.)

Основным направлением чилийских инвестиций за рубежом в 2003г. по-прежнему был энергетический комплекс: 35% всего объема. В обрабатывающую промышленность направляется — 20% инвестиций, в сферу торговли — 34%, в добывающую промышленность — 6%, строительство — 3%, услуги — 2%. Основные страны — реципиенты чилийского капитала (за 1990-2003гг.) — Аргентина — 13,7 млрд.долл., 50,5%, Бразилия — 4 млрд. (14,8%), Колумбия — 1,3 млрд.долл. (5%), Перу — 3,8 млрд.долл. (14%), Венесуэла — 1,3 млрд.долл. (4,7%).

*Регулирование иностранных инвестиций.* Главным законодательным актом, регулирующим деятельность иностранного капитала является Декрет-закон №600 1974г. с изменениями и дополнениями.

Указанный законодат. акт считается в межд. деловом сообществе одним из совершенных в плане предоставления гарантий защиты иностр. капитала. Согласно положениям декрета-закона №600 иноинвесторам предоставлен нац. режим. Также отсутствуют какие-либо ограничения по срокам репатриации полученной прибыли, а с мая 2000г. — основного капитала.

Несмотря на то, что в стране имеются и другие законодат. акты, касающиеся режима иностр. капитала (так, портфельные инвестиции регулируются XIV главой краткого перечня нормативов ЦБ по вопросам валютных операций), основная часть иноинвесторов предпочитает использовать механизмы декрета-закона №600. С 1974г. по 2003г. более 80% иноинвестиций в Чили было осуществлено по этому каналу.

Согласно положениям декрета-закона №600, любые иностр. юр. или физ. лица, а также проживающие за рубежом чил. граждане имеют право осуществлять инвестиции на территории Чили. При этом с юр. точки зрения в понятие «инвестиции» входит: СКВ, которая может быть обменена на чил. песо по наиболее выгодному курсу на офиц. валютном рынке; товары, включая машины и оборудование для производственных нужд, поступающие в страну в соответствии с действующим тамож. законодательством; технологии (их стоимость оценивает комитет по иноинвестициям Чили на основе цен мирового рынка либо декларации инвестора); сопутствующие инвест. проектам кредиты, условия которых (процентные ставки, сроки погашения и пр.) должны быть согласованы с ЦБ Чили; капитализированные в соответствии с действующими нормативами ЦБ долговые обязательства в СКВ; капитализированная прибыль, полученная иноинвестором.

Выбрав декрет-закон №600 в качестве базы для осуществления инвестиций на территории Чили, иностр. юр. или физ. лицо подписывает с правительством страны офиц. контракт и получает, таким образом, гос. гарантии защиты своей собственности. Положения этого контракта не могут быть впоследствии изменены в одностороннем порядке. Если в стране будет создан более благоприятный режим защиты иностр. кап. вложений, инвестор имеет право потребовать внесения соответствующих изменений в подписанный документ.

В контракте обговариваются объемы инвестиций и сроки их осуществления. Максим. срок реализации инвест. проекта — 3г., а если его объем превышает 50 млн.долл. — 8 лет. В горнорудной отрасли установлен 8-летний срок осуществления инвестиций с момента утверждения проекта, который может быть продлен до 20 лет, если требуется предварит. проведение геологоразведочных изысканий в значит. объемах.

Законодательством допускается 100% участие иностр. капитала в расположенных на территории страны предприятиях за исключением таких секторов, как морская торговля, воздушный транспорт и СМИ. В СП в сфере рыболовства, контрольный пакет акций должен принадлежать чил. стороне.

В Чили государство имеет монополию на некоторые виды производственной деятельности, включая атомную энергетику; разработку и эксплуатацию месторождений лития, жидких и газобразных углеводородов на всей территории страны, а также других полезных ископаемых, если они залегают в закрытых зонах и на дне океана в пределах 200-мильной исключит. эконом. зоны. Однако при определенных условиях допускается участие иностр. капитала и в этих секторах экономики Чили.

Иноинвестор имеет право репатриировать прибыль и основной капитал без каких-либо количественных ограничений в СКВ, приобретение которой ему гарантируется по наиболее выгодному на офиц. рынке курсу. Единственным условием вывоза капитала за пределы территории Чили является предварит. уплата соответствующих налогов.

Декретом-законом №600 инвестору предоставляется возможность выбора одной из двух схем налогообложения. Он может платить единый налог на прибыль в 40%, либо выплачивать действующий для нац. фирм 16,5% корпоративный налог. В последнем случае при вывозе капитала из страны ему придется заплатить доп. налог в 35%.

Разрешения на осуществление капвложений в соответствии с положениями декрета-закона №600 выдаются комитетом по иноинвестициям. Рассматриваются проекты, сумма которых превышает 1 млн.долл. для фин. капитала и 25 тыс.долл. для поставок в страну технологий, машин и оборудования, а также при капитализации прибыли. В подаваемой заявке инвестор обязан указать свои полные реквизиты, а также сведения о географическом положении проекта, оценки количества создаваемых в результате его реализации рабочих мест, сроки осуществления капвложений и схему налогообложения.

В ряде случаев после получения в комитете по иноинвестициям разрешения на реализацию проектов также требуется их утверждение в других правит. организациях. Инвестиции в горнорудную отрасль согласовываются с чил. комиссией по меди, в рыболовство — с минэкономки, в фин. сектор — с ген. инспекцией банков и фин. учреждений, в области страхования — с комиссией по ценным бумагам и страх. обязательствам.

Правительством страны принята программа привлечения инвестиций в высокотехнологичные отрасли экономики Чили, рассчитанная как на иностранных, так и на национальных инвесторов. Она предусматривает ряд мер по стимулиро-

ванию капиталовложений объемом более 1 млн.долл. в предприятия по производству информационных технологий (компьютерное программное обеспечение, комплектующие для ЭВМ), фармпрепаратов, биотехнологической продукции, принципиально новых материалов. Возможности программы включают частичное финансирование маркетинговых исследований, покрытие расходов на обучение персонала предприятий, а также создание необходимой инфраструктуры. Ее реализация возложена на Комитет по иностранным инвестициям Чили и Национальную корпорацию поддержки промышленного развития (CORFO).

Финансовая реформа предусматривает ряд мер по либерализации фондового рынка Чили. В их число входит снижение налога на доходы, выраженные в нацвалюте ценных бумаг с 35% до 4%. Предполагается достичь интернационализации чилийского рынка капиталов и облегчить относительно небольшим национальным компаниям возможность размещения своих акций на фондовом рынке Чили.

*Концессии.* В целях активизации инвестиций чилийских и иностранных фирм в экономику страны чилийское правительство широко применяет практику предоставления концессий на строительство и эксплуатацию объектов транспортной инфраструктуры. На начало 90гг. дефицит объектов инфраструктуры оценивался в 11 млрд.долл. Решением проблемы стал закон о концессиях, привлекающий инвесторов возможностью вкладывать капитал на условиях ВОТ (Build Operate Transfer). Объем частных инвестиций на условиях концессии вырос с 200 млн.долл. в 1992г. до 1800 млн.долл. в 1998г. и до 1,54 млрд.долл. в 2000г., когда частные капиталовложения в эту отрасль (800 млн.долл.) впервые превысили государственные (740 млн.долл.). В 2003г. частные инвестиции составили 1000 млн.долл. За это время реализовано около 30 подобных проектов на 6 млрд.долл. Считается, что государству для их самостоятельного осуществления потребовалось бы более 25 лет.

Концессии все шире распространяются на такие сферы как освоение месторождений полезных ископаемых и источников геотермальной энергии, строительство водохранилищ, тюрем, ирригационных систем, спортивных и развлекательных центров, а также других зданий общественного назначения.

Передавая построенные объекты в концессию частным фирмам, чилийское правительство экономит значительные финансовые ресурсы и добивается создания в стране современной инфраструктуры. Инокомпании работают как правило на условиях концессий.

Первые лизинговые операции начали осуществляться в Чили с 1987г. В 2003г. их объем по сравнению с уровнем 2002г. вырос на 8-10% и составил 2500 млн.долл. Тем не менее, уровень их распространенности намного ниже, чем в Европе. В европейских странах доля операций лизинга от общего объема инвестиционных операций составляет 30% в Чили — 9%. Более 55% всех операций осуществляются в следующих областях: промышленное оборудование и предприятия, торговые предприятия, промышленные зоны, офисы.

## Иноинвестиции-2002

Оценки западных инвестиционных фондов и кредитно-финансовых организаций ставят Чили в число стран, наиболее привлекательных для иноинвесторов. В подготовленном Всемирным экономическим форумом исследовании Global Competitiveness Report Чили находится на 26 месте в мире по уровню конкурентоспособности и занимает первое место среди 35 стран Латинской Америки и Карибского бассейна по надежности в плане инвестиционного сотрудничества. В стране зарегистрировано 4 тыс. компаний с участием капитала из 70 государств.

Чили привлекает иноинвесторов в силу своей экономической стабильности, развитого законодательства по вопросам инвестиционной деятельности, отвечающей международным стандартам практики внешней торговли.

В стране существует развитая законодательная база по вопросам защиты иностранных инвестиций. Основным ее механизмом является Декрет-закон об иноинвестициях №600, действующий с рядом поправок с 1974г. Он считается одним из совершенных в мире законодательным актом, регулирующим вопросы защиты инокапитала.

Согласно положениям Декрета-закона №600, иноинвесторам предоставлен такой же, как и национальным фирмам, юридический режим. Отсутствуют ограничения по срокам репатриации полученной прибыли.

Несмотря на то, что в стране действуют и другие законодательные акты, касающиеся режима иностранного капитала («портфельные» инвестиции также регулируются нормативами Центрального банка по вопросам валютных операций), основная часть иноинвесторов предпочитает использовать механизмы Декрета-закона №600. 80% иноинвестиций в Чили осуществляется по этому каналу. С 1974 по 2002г. общий объем капиталовложений, осуществленных в Чили в соответствии с положениями Декрета-закона №600, составил 51,8 млрд.долл.

По статистике Комитета по иноинвестициям, в 2002г. общий объем поступивших в Чили из-за рубежа прямых и «портфельных» инвестиций составил 3.768 млн.долл., что на 33% ниже показателя 2001г. Из этого количества 88%, или 3.322 млн.долл., поступило в страну через механизмы Декрета-закона №600, что на 31,5% меньше показателя пред.г. Иноинвестиции с использованием механизмов регулирования ЦБ Чили составили в 2002г. 446,3 млн.долл. (снижение на 42,4% по сравнению с 2001г.). 58,2% иноинвестиций пришлось на горнодобычу, 14,7% – сферу коммунального хозяйства, 10,1% – транспорт и телекоммуникации.

Основной приток иностранного капитала в экономику Чили в 2002г. отмечался из таких стран, как Великобритания (45,1%), США (16%), Канада (14,6%), Испания (7,3%). В 1974-2002гг. среди государств, осуществляющих инвестиционное сотрудничество с Чили, лидируют США, на долю которых приходится 30,5% общего объема инокапиталов в стране. Далее следуют Испания (18,5%) и Канада (13,5%) и Великобритания (8%). Основная часть иноинвестиций в Чили сосредоточена в горнодобыче (34,8%), за ней следуют сектор услуг (21,8%), коммунальное хозяйство (17,7%) и промышленность (12,9%).

По оценкам Комитета по иноинвестициям Чили, в 2003г. ожидается снижение притока инокапиталов, что будет вызвано ухудшением общей инвестиционной привлекательности латиноамериканского региона и отсутствием потребности в крупных капиталовложениях в горнодобычу в условиях низких мировых цен на медь.

Правительством уделяется значительное внимание вопросам либерализации финансовых рынков для привлечения дополнительных капиталов в нацэкономике. Разработана программа реформирования рынка капиталов, вступившая в силу в нояб. 2001г. Она предлагает налоговые льготы для вкладов в частные пенсионные фонды в целях создания стимулов для дополнительных сбережений. Добровольные отчисления работающих по найму лиц и частных предпринимателей будут вычитаться из налогооблагаемой суммы доходов.

Финансовая реформа предусматривает целый ряд мер по либерализации фондового рынка. В их число входит снижение налога на доходы, выраженные в нацвалюте ценных бумаг с 35% до 4%. Предполагается достичь интернационализации чилийского рынка капиталов и облегчить относительно небольшим национальным компаниям возможность размещения своих акций на фондовом рынке Чили.

*Страна-платформа.* В целях привлечения иноинвестиций в чилийскую экономику и создания условий для того, чтобы транснациональные компании открывали в Сантьяго региональные офисы для управления своими филиалами в Латинской Америке, правительство Р.Лагоса выступило с идеей «Чили – страна платформа». Правительство внесло, а национальный конгресс Чили одобрил ряд изменений в налоговом законодательстве, которые позволили создать юридическую базу для деятельности транснациональных корпораций Латинской Америки с территории Чили.

Выдвигая предложение инвесторам, чилийское правительство исходило из того, что страна может быть привлекательной для инокомпаний в силу стабильной экономики и финсистемы, надежного банковского сектора, хорошо разработанной законодательной базы, высокого уровня информатизации, наличия профессиональных кадров, а также стабильной внутривнутриполитической ситуации.

Принятые правительством меры предусматривают.

1. Компания, которая использует Чили в качестве своей региональной штаб-квартиры (в дальнейшем «компания-платформа») для осуществления инвестиций за рубежом и в Чили, освобождается от уплаты налогов на прибыль от реализации инвестиционных проектов за пределами страны.

2. До 75% акционеров компании могут быть чилийскими резидентами; акционеры-нерезиденты не могут быть из стран (или вкладывать деньги из стран), которые считаются налоговым раем (офшорные зоны).

3. Акционеры «компаний-платформы» могут вносить свою долю в акционерный капитал в форме долей или участия в др. компаниях, а также в инвалюте.

4. Что касается налогообложения местных инвесторов или инвестиций «компаний-платформ» в Чили, то они рассматриваются как капиталовложения инокомпаний. Если они вкладывают день-

ги в основные фонды в Чили, то должны платить налог. Часть доходов «компаний-платформы», полученных за рубежом и которые принадлежат чилийским акционерам, облагается налогом на доход и одновременно «компания-платформа» имеет право на налоговый кредит.

5. «Компании-платформы» не имеют права вкладывать деньги в офшорные страны. Офшорные страны определяются минфином Чили на основе списков, которые готовятся Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Ограничения не распространяются на инвестиции, которые были сделаны в эти страны до внесения их в ограничительный список.

6. На компании-платформы не распространяется действие закона о банковской тайне. Любая информация, которую потребуют чилийские власти, должна быть предоставлена через Службу внутренних налогов в соответствии с установленным порядком и правилами.

В ходе подготовки нового законодательства чилийское правительство старалось избежать превращения страны в «налоговый рай», запретив компаниям инвестиции в офшорные зоны и не распространив на них банковскую тайну с тем, чтобы государства, где расположены головные офисы компаний, могли получать полную информацию о деятельности «компаний платформ» в Чили.

## Иноинвестиции-2000

Созданная в Чили благоприятная нормативно-правовая база в инвест. сфере позволила привлечь в 90гг. значит. объемы иностр. капитала в нац. экономику. Этому способствовал продолжавшийся практически в течение всего указанного периода устойчивый эконом. рост в Чили, а также сложившаяся в межд. сообществе репутация этой страны как надежного и стабильного делового партнера.

Основная часть иноинвестиций в Чили приходится на горнодобычу, сферу услуг и электроэнергетику.

ПИИ в Чили, в млн.долл.							
	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Сельское хозяйство	22,3	9,8	16,3	14,3	12,2	21,2	22,0
Строительство	37,9	59,3	25,9	113,9	280,1	215,4	28,6
Электроэнергетика и ЖКХ	19,7	54,1	406,0	1394,7	495,0	4559,7	586,2
Индустрия	314,3	333,7	916,6	592,8	529,6	779,7	120,8
Горнодобыча	1756,9	1710,8	998,8	1705,6	2392,8	1220,7	219,1
Рыболовство	53,5	43,1	21,4	11,6	9,3	1,0	1,2
Сфера услуг	237,0	362,4	1958,0	1197,2	2005,5	1909,9	544,5
Лесная отрасль	13,0	55,4	19,5	28,8	37,1	19,2	2,9
Транспорт и связь	66,7	412,1	459,4	170,9	211,3	358,8	764,7

Главным источником иноинвестиций в Чили являются США. Отмечается все более активный приток капиталов из Испании.

Рекордным в плане объемов привлеченного в экономику Чили иностр. капитала является 1999г., когда в стране было осуществлено несколько чрезвычайно крупных инвест. проектов. Среди них покупка компанией Endesa Espana крупнейшей чил. электроэнергетической фирмы Endesa Chile за 3,6 млрд.долл. В этот же период ФПГ Aguas Barcelona и Suez Lyonnaise Des Eaux установили контроль над чил. компанией Emos в сфере коммунального хозяйства. Стоимость сделки составила 1,3 млрд.долл.

Иноинвестиции в Чили по странам происхождения, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	1974-99гг.
США	935	1.358	1.909	12.811
Испания	1.498	897	4.583	8.254
Канада	811	899	450	5.608
Великобритания	201	412	311	2.047
ЮАР	476	330	40	1.381
Япония	164	323	224	1.375
Австралия	181	385	6	1.265
Нидерланды	363	169	181	1.137
Франция	63	150	608	1.117
Финляндия	13	84	3	518
Аргентина	60	97	47	511
Швейцария	45	104	44	492
Италия	19	6	51	454

Источник: Комитет по иноинвестициям Чили

По сравнению с показателями 1999г., в 2000г. приток иноинвестиций в Чили сократился на 61% и составил 3,7 млрд.долл.

В сент. 2000г. была принята программа стимулирования капвложений в высокотехнологичные производственные процессы. Она рассчитана как на иностр., так и на нац. инвесторов.

Программа предусматривает ряд мер по стимулированию капвложений объемом более 1 млн.долл. в предприятия по производству ИТ (компьютерное ПО, комплектующие для ЭВМ), фарм. препаратов, биотех. продукции, новых материалов и др.

Возможности программы включают, в частности, частичное финансирование маркетинговых исследований, покрытие расходов на обучение персонала, а также создание необходимой инфраструктуры. Ее реализация возложена на комитет по иноинвестициям Чили и нац. корпорацию поддержки пром. развития.

В Чили действует достаточно льготный режим вывоза капиталов за рубеж. Определенные ограничения действуют в отношении страховых компаний и пенсионных фондов, которые могут размещать лишь часть своих капиталов за рубежом и только в проектах с низкой степенью фин. риска.

Чилийские портфельные инвестиции за рубежом растут быстрыми темпами. Согласно статистике ЦБ Чили, в 1998г. их показатель составлял 3,8 млрд.долл. В 1999г. он увеличился до 6,4 млрд.долл. В 2000г. впервые за последние 20 лет объем чил. инвестиций за рубежом (4,78 млрд.долл.) превысил показатели иноинвестиций в Чили (3,74 млрд.долл.). Основная часть чил. капиталов направляется в государства Меркосур, а также в США и в страны с низким уровнем налогов на банковские вклады, в частности, на Каймановы о-ва.

## Приватизация

В 2000г. в Чили была проведена частичная приватизация только одного гос. предприятия «Эссбио», занимающегося водоснабжением третьего по величине города страны Консепсьон. От продажи 42% акций компании в госбюджет поступило 283 млн.долл. В планах приватизации на 2001г. стояли еще две гос. компании в системе водоснабжения VIII и IX регионов страны – «Эссам» и «Эссар», а также продажа 39% принадлежащих государству акций компании «Колбун», третьей по объемам производства электроэнергии в Чили.

Активный процесс приватизации госсектора начался в Чили в 1984г. До 2001г. в частное владение полностью или частично перешли 23 гос.

предприятия. От проведенной в указанных годах приватизации государство получило 4,2 млрд.долл. В 1984-88г. были полностью приватизированы: нац. телефонная компания «Энтел» (140 млн.долл.), телефонная компания Чили СТС (260 млн.долл.), целлюлозно-бумажный комбинат КАП (420 млн.долл.), крупнейшее предприятие по производству йода и селитры «Сокимич» (125 млн.долл.), энергет. компании «Чилхенер» (65 млн.долл.) и «Чилкинта» (30 млн.долл.), сахарный комбинат «Ианса» (48 млн.долл.).

В 1990-99гг. частным компаниям государством было продано: 48% (35 млн.долл.) акций предприятия «Зофри-Зона франка де Икике», 61% (410 млн.долл.) энергетической компании «Колбун», а также часть акций следующих систем водоснабжения: 62% акций (120 млн.долл.) компании «Эсваль» г. Вальпараисо; 56% акций (1 млрд.долл.) компании «Эмос» г. Сантьяго, 53% акций (75 млн.долл.) компании «Эссол» X регион Чили, 51% акций (122 млн.долл.) компании «Эссел» IV регион страны.

В 1990-99гг. полностью приватизированы: медно-рудный комбинат «Эль Абра» (330 млн.долл.), энергетические компании «Эдельнор» (70 млн.долл.) и «Эдельайсен» (53 млн.долл.), компании «Фепаса» (40 млн.долл.), «Эмпремар» (15 млн.долл.), «Инверсьонес Токопилья» (335 млн.долл.).

Государство удерживает контроль над 22 компаниями, среди которых наиболее крупными являются корпорация по меди «Коделко», нефтяная компания «Энап», госбанк «Банко дель эстадо де Чили», почтовая служба «Корреос де Чили», метрополитен, телеканал «Телевисьон насьональ де Чили», гос. ж/д компания «Эмпреса де феррокаррилес дель эстадо», службы водоснабжения г.г. Тарапака, Антофагаста, Кокимбо, Атакама, Мауле, Араукания, Айсен территорий, прилегающих к Магелланову проливу.

Процесс приватизации гос. предприятий, обслуживающих системы водоснабжения страны, был начат правительством бывшего президента Чили Э.Фрея в 1999г. ввиду отсутствия достаточных бюджетных средств для развития и модернизации данных объектов. Частные компании приняли активное участие в приватизации указанного госсектора чил. экономики, направив в него значит. объем инвестиций, и призывают новое руководство страны избранное в начале 2000г. продолжить этот процесс. включить в список приватизируемых фирм нефтяную компанию «Энап» и медно-рудное предприятие «Энами». Предложение частного сектора основывается на выводах экспертов правит. управленческой структуры «Система управления госпредприятиями» (Система де администрасьен де эмпресас) об эконом. целесообразности частичной для «Энап» и полной для «Энами» приватизации. Однако, несмотря на поддержку этого заключения министрами экономики и финансов Чили, президент Р.Лагос отметил, что ранее 2002г. правительство этот вопрос рассматривать не планирует и в ближайший период будет проводиться постепенная приватизация только систем водоснабжения и водоочистки. При этом не определены сроки и порядок такой приватизации (путем торгов или через биржу), что затрудняет составление заинтересованными частными компаниями своих инвест. программ.

## Пенсионная реформа

Согласно «Плану действий» правительства на 2002-06гг. одними из приоритетных задач являются стимулирование экономического роста страны и улучшение соцобеспечения граждан. Именно реформирование пенсионной системы позволит частично решить эти две задачи. Появление новых финансовых институтов на рынке управления добровольными пенсионными вкладами трудящихся и изменение структуры частных пенсионных фондов (АФП – в испанской аббревиатуре) с целью увеличения размера пенсий – основные параметры пенсионной реформы – должны способствовать активизации рынка капиталов и увеличению уровня жизни населения страны.

Трудящиеся отчисляют 10% от зарплаты в качестве взноса в один из частных пенсионных фондов по выбору, который обеспечивает пенсионные выплаты на основе доходности сбережений. Законом определен минимальный размер доходности вкладов (4%), при котором при отчислениях в течение 30 лет пенсия должна составить 70% от зарплаты трудящегося за последний год, а также – минимальный размер пенсии, к которому в случае доходности сбережений менее 4% АФП добавляет недостающую до уровня в 70% сумму из своего резервного фонда. Этим же законом установлен лимит в 60 UF (условная единица, в марте 2002г. 1UF=16.197 песо=24 долл.) или 1450 долл. на максимальную обязательную госпенсию.

Увеличить размеры пенсии можно путем дополнительного отчисления средств – «добровольных сбережений» – в АФП, который направляет их в один из двух Фондов (по выбору вкладчика): фонд первого типа, на который приходится 99,9% всех отчислений, из них 20% вкладываются в акции и 80% – в ценные бумаги со стабильным доходом (облигации и ценные бумаги ЦБ); фонд второго типа (всего 225 вкладчиков), в котором средства размещаются только в ценные бумаги со стабильным доходом.

Выгоды, получаемые при «добровольном сбережении» существенны. Размеры пенсии могут увеличиться до 5,5 UF (133 долл.) при низких и до 40 UF (967 долл.) при высоких доходах. Реформа пенсионной системы, в первую очередь, касается «добровольных сбережений». Схема обязательных отчислений остается без изменений. С 1 марта 2002г., когда в силу вступил новый закон о пенсионном обеспечении, количество «игроков» на рынке «добровольных сбережений» трудящихся увеличилось. Помимо АФП, эту возможность получили банки, страховые компании и инвестиционные фонды. Сбережения можно также размещать в пенсионном фонде, отличном от того, где хранятся обязательные пенсионные отчисления трудящегося.

Увеличение числа «игроков» ведет к резкому повышению конкуренции между ними, и следовательно, к снижению издержек и увеличению доходов пенсионеров – главной цели пенсионной реформы. Сама пенсионная система становится более гибкой. Значительно увеличивается степень участия самих вкладчиков, которые теперь должны выбирать, кому доверить свои добровольные отчисления. Все будет зависеть от готовности вкладчика пойти на риск. Те, кто предпочитают иметь стабильный доход, вероятнее всего, выберут

АФП, банки и страховые компании. Другие же могут отдать предпочтение инвестиционным фондам. Данные изменения не только позволят вкладчикам выбирать варианты, при которых эффективность оборота вложенных средств значительно увеличится, но и будут способствовать развитию рынка капиталов. Наименьший процент за свои услуги взимают АФП — 0,61%, в то время как услуги других «игроков» обойдутся в 1-3%.

Вкладчики могут выбирать форму «добровольных сбережений».

— добровольный пенсионный взнос. Определенная трудящимся в качестве добровольных отчислений сумма автоматически вычитается из зарплаты и переводится в АФП или в любой другой финансовый институт. При этом вкладчик пользуется налоговыми льготами. Налогооблагаемая база зарплаты снижается в соответствии с объемом отчислений, и размер реальной зарплаты уменьшается незначительно. Однако согласно новому пенсионному закону размер таких отчислений ограничен лимитом в 50 UF (1210 долл.);

— пенсионный депозит. Работодатель открывает сотруднику индивидуальный счет, куда перечисляются отчисления. Данные сбережения не являются пенсионными в чистом виде, поэтому на них не распространяются налоговые льготы. Нет и ограничений по размеру счета;

— добровольный пенсионный счет (т.н. счет №2). АФП открывает для вкладчика прототип банковского счета, на который в любой момент можно зачислять неограниченные суммы денег. В этом случае трудящийся не платит налоги с полученной прибыли.

Еще одним новшеством пенсионной реформы является то, что теперь добровольные отчисления могут осуществлять независимые предприниматели, которые раньше были лишены такой возможности. Вклады будут производиться либо ежемесячно, либо 1 раз в год на сумму не более 10 млн. песо (15.000 долл.).

Если раньше дополнительными сбережениями можно было воспользоваться только после выхода на пенсию, то согласно новому законодательству, ими можно пользоваться в любой момент, что является некоторой защитой от безработицы. Однако в случае досрочного использования «добровольных сбережений» необходимо заплатить налог, от которого освобождаются пенсионеры, а также лица, достигшие пенсионного возраста, объем накопленных средств у которых превышает 110% от минимальной зарплаты.

Вторым аспектом пенсионной реформы является реструктуризация самих пенсионных фондов. С 1 авг. 2002г. создаются т.н. мультифонды. Каждый АФП образует 5 различных фондов (фонды А, В, С, D, E), отличающиеся по объему средств, вложенных в акции. В фонде А на акции будет приходиться от 40% до 80% сбережений, В — от 25% до 60%, С — от 15% до 40%, D — от 5 до 20%, фонд E заменит существующий фонд второго типа, где средства размещаются только в ценные бумаги со стабильным доходом.

Вкладчики, готовые вложить значительную часть сбережений в акции (фонды А и В), смогут как получить большую прибыль, так и потерять от 20% до 40% своих средств, поскольку может измениться стоимость этих акций. Более консервативные вкладчики отдадут предпочтение фондам D или E.

Выбор фонда является добровольным. Единственное ограничение состоит в том, что лица, уже получающие пенсию по старости, не могут пользоваться услугами фондов А и В, а вкладчики мужского пола старше 55 и женского пола старше 51 — услугами фонда А. Такие ограничения введены с целью избежать высокого уровня риска для пожилых людей. Если вкладчик не может выбрать фонд, его сбережения автоматически переводятся в один из фондов в соответствии с полом и возрастом. Сбережения мужчин в возрасте до 40 лет будут переведены в фонд В, до 55 — фонд С, остальные — фонд D. В отношении женщин действует аналогичная шкала, сниженная на 5 лет.

Вкладчик сможет 2 раза в год бесплатно переводить сбережения из одного фонда в другой, а также разделить свои вклады между несколькими фондами.

Увеличен разрешенный лимит инвестиционных вложений в акции одной компании (с 0,3% до 2%) и в иностранные ценные бумаги (с 20% до 30%). После введения мультифондов доля АФП в национальных ценных бумагах Чили возрастет с 9,9% до 12%, что означает ежегодный прирост инвестиций во внутренний рынок в 695 млн.долл.

Ряд специалистов высказываются за более глубокие преобразования пенсионной системы страны, в частности, за увеличение объема отчислений, вкладываемых в иностранные ценные бумаги, т.к. чилийский рынок ценных бумаг не может удовлетворить все потребности пенсионных фондов. Лимит в 30% приведет к тому, что АФП будут вынуждены скупать в большом количестве национальные ценные бумаги, что искусственно поднимет их стоимость и негативно отразится на долгосрочных интересах вкладчиков.

Чилийская пенсионная система уже продемонстрировала свою рентабельность. В 2001г. средняя прибыль на инвестированный капитал увеличилась по сравнению с пред.г. и составила 6,7%. По данным за 20 лет, прошедших с момента запуска пенсионной системы (с июля 1981г. по конец 2001г.) этот показатель достиг 10,7%.

Количество вкладчиков в 2001г. увеличилось на 1,7% (54 тыс.чел.) и достигло 6,3 млн.чел., из них 3,3 млн. — активные работники (61% от трудоспособного населения Чили). Финансовые ресурсы пенсионной системы Чили в 2001г. возросли на 9,35% и составили 35,4 млрд.долл. (55% ВВП).

В совокупности частные пенсионные фонды выплачивают 390.000 пенсий, из них 100.177 пенсий по старости, 145.800 — при досрочном выходе на пенсию, 27.861 — по нетрудоспособности и 116.335 — иждивенцам. Средний размер пенсии АФП по старости составляет 450 долл., при ежемесячных отчислениях в 11 долл. Ожидается, что после преобразований размеры пенсии увеличатся на 30%-45%.

## Горнодобыча-2003

Горнодобывающая промышленность является ведущим сектором чилийской экономики. Ее доля составляет 8,2% ВВП страны и на ее продукцию приходится 41,6% общего объема национального экспорта.

Чили занимает 1 место в мире по производству меди, селитры, лития, йода; 5 — по производству молибдена, бора, и 14 — по добыче золота. Разведанные запасы меди в Чили составляют 120 млн.т.

— 38% общемировых запасов. Запасы молибдена, который в чилийской горнодобыче является побочным продуктом переработки медной руды, оцениваются на уровне 1,1 млн.т (20% от общемировых). На территории Чили располагается 88% мировых разведанных запасов лития и 100% запасов селитры.

Основу чилийской горнорудной отрасли составляет добыча меди, которая в 2003г. составила 4,48 млн. тонн (2000г. — 4,61 млн. т., 2001г. — 4,77 млн. т., в 2002г. — 4,6 млн. т.). На Чили приходится 36% мировой шахтной добычи меди (США — 8,3%, Индонезия — 7,4%, Австралия — 6,4%, Перу — 6,2%) и 30% медного концентрата. По прогнозам Национальной комиссии Чили по меди (Cochilco) к 2005г. ежегодный объем производства вырастет до 5,16 млн. тонн, а среднегодовой прирост составит 2,8%. К концу этого периода на Чили будет приходиться около 37% мировой шахтной добычи меди и 30% мирового производства медного концентрата.

Производство основных металлов, тыс.т.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Медь.....	3686,9	4391,9	4602	4739	4580,6	4461,5
Молибден .....	25,3	27,3	36,8	33,4	29,5	29,6
Золото, т. ....	45	48	54,1	42,7	38,7	38,6
Серебро, т. ....	1340,2	1380,7	1242,2	1348,7	1210,5	1206,6
Свинец, т. ....	337	608	785	1193	2895	2894,9
Цинк .....	15,9	32,3	31,4	32,8	36,2	36,19
Марганец, т. руды .....	48,9	40,5	41,7	31,3	12,2	12,1

Источник: Национальная служба геологии и минералогии Чили Национальная комиссия Чили по меди (Cochilco)

Национальная меднорудная компания Codelco является крупнейшим мировым производителем меди и второй — молибдена. На принадлежащих ей месторождениях Chuquibambilla, Salvador, El Teniente, Andina, Radomiro Tomic и др. в 2002г. было добыто 1,52 млн.т. меди. Codelco считается самой эффективной в экономическом плане компанией в мировой горнодобыче.

Данная госкомпания в середине 90гг. производила в стране 51% меди. В результате приватизации выросла доля частных компаний — 66% (всего 159 компаний), доля Codelco — 34%. В 2003г. добыча на Codelco составила 1562,5 тыс. тонн, на шахтах частной компании Escondida — 904,7, Collausi — 394,7, Los Pelambres — 277,9, Disputada — 277,6, El Abra — 226,6, Candelaria — 212,7 (Diario Financiero 12.08.04).

Коммерческая политика компании направлена на расширение продаж рафинированной меди и постепенное снижение доли продаж концентратов. Корпорация уделяет серьезное внимание расширению экспортных поставок с тем, чтобы уменьшить зависимость от колебаний конъюнктуры региональных рынков. Неблагоприятная конъюнктура мировых цен на сырьевые товары, в первую очередь на медь, в 2000-02гг., связанная с экономическим спадом в промышленно развитых странах, привела к сокращению производства в традиционных чилийских экспортных отраслях. В этот период снизились объемы добычи не только меди, но и молибдена, золота, серебра, марганца.

Проблемой чилийской горнорудной промышленности является высокая себестоимость добычи меди и др. металлов, а также снижение на действующих месторождениях полезного содержания руды. Такое положение приводит к резкому сокращению числа мелких и средних национальных горнорудных предприятий.

Наметившаяся стабилизация мировой экономики, а также устойчивые темпы развития Китая, Индии, Южной Кореи, которые являются крупнейшими импортерами металлов, создают реальные перспективы прироста добычи меди и др. стратегических видов сырья. С начала 2003г. наблюдается рост мировых цен на медь. В мае-июле 2002г. цена держалась на уровне 0,75-0,77 долл. за фунт в 2004г. котировки достигали 144 центов за фунт.

По оценке общие объемы производства меди в Чили до 2010г. могут быть увеличены до 6,57 млн.т., т.е. на 37%.

Прогнозируется, что такое увеличение производства может быть достигнуто только за счет ввода в строй новых месторождений, модернизации уже имеющихся производственных мощностей, а также внедрения новых технологических процессов.

В Чили насчитывается более десяти крупных месторождений меди и драгметаллов, разработка которых планируется: Antucoya — запасы 300 тыс.т. медной руды с содержанием 0,45%; Gaby Sur — запасы 400 тыс.т. медной руды с содержанием 0,54%; Mansa Mina — запасы 500 тыс.т. медной руды с содержанием 1%; Spence — запасы 400 тыс.т. медной руды с содержанием 1%; Orache — запасы 370 тыс.т. медной руды с содержанием 0,5%; Cerro Casale — запасы 1035 тыс.т. руды с содержанием меди 0,26% и золота 0,69 гр. на 1т.; Cerro Bayo — запасы 1200 тыс.т. руды с содержанием 4,1 гр. золота и 230 гр. серебра на 1т.

Чилийская горнорудная промышленность остается наиболее привлекательным сектором экономики для национальных и иноинвестиций. На эту отрасль приходилось 36% всех капиталовложений в 1974-2003гг. Объем инвестиций инокапитала в горнодобычу Чили в 2002-06гг. составит 6,1 млрд.долл. Среднегодовой размер притока капитала оценивается в 1,6 млрд.долл. Codelco собирается вложить 3,82 млрд.долл. в разработку новых месторождений, модернизацию уже действующих карьеров и шахт, а также существующих перерабатывающих предприятий.

Основные покупатели чилийской меди, в тыс. метр.т.

	2000г.	2001г.	2002г.
КНР .....	545,6	572	597,2
США .....	335,6	566	479,6
Франция .....	224,1	301,1	283,6
Южная Корея .....	372,6	299,4	388,4
ФРГ .....	209,8	243,1	191,4
Тайвань .....	219,8	142,7	220,4
Италия .....	338,1	424,9	421,4
Мексика .....	187,1	181	129,4
Бразилия .....	279,9	273,8	191,1
Япония .....	797	736,6	599,2
ОАЭ .....	3	4,6	45,6
Итого .....	35112,6	3745,2	3547,3

Источник: Cochilco

На условиях концессии в Чили активно работают иностранные и мультинациональные компании и корпорации. Общая сумма иноинвестиций в чилийскую горнорудную промышленность до конца 2007г. составит 5,66 млрд.долл. Самыми крупными проектами с участием инокомпаний и капиталовложений являются.

1. Внедрение новой технологии по обогащению медной руды на месторождении Collahuasi с участием компаний Falconbridge (Канада, 44%), Minosco (Люксембург, 44%) и Mitsui (Япония 12%) на 600 млн.долл.

2. Разработка месторождения Spence компанией Billiton PLC (Великобритания, 100%) на 1 млрд.долл.

3. Разработка месторождения Escondida Norte с участием компаний ВНР (Австралия, 57,5%), Rio Tinto (Великобритания, 30%), Jeco (Япония, 10%) и при поддержке банка IFC/Banco Mundial (2,5%) на 400 млн.долл.

4. Освоение месторождения Escondida (4 фаза) с участием компаний ВНР (57,7%), Rio Tinto (30%), JECO (10%) и банка IFC (2,5%) на 1,045 млрд.долл.

5. Разработка и освоение месторождения меди и золота Cerro Casale канадскими компаниями Placer Dome (51%), Arizona Star Resources (25%) и Bema Gold (24%).

6. Разработка месторождения золота и серебра Pascua-Lima канадской компанией Barrick Gold (100%) на 950 млн.долл.

7. Увеличение производства меди на месторождении Los Bronces и строительство медеплавильного предприятия по выпуску 20 тыс.т. катодной меди компанией Exxon Corp (США, 100%) на 200 млн.долл.

Производство неметаллического сырья, в тыс. метр.т.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Карбонат кальция.....	5998	5617	5395	5563	5887
Карбонат лития .....	28	30	35	31	35
Апатит .....	15	12	12	11	11
Гипс .....	780	886	375	516	609
Йод.....	9	9	10	11	11

Национальная служба геологии и минералогии Чили; Национальная комиссия Чили по меди (Cochilco)

Среди наиболее крупных инвестиционных проектов, которые планируется осуществить в горно-рудной отрасли Чили в течение ближайших нескольких лет, выделяется IV фаза разработки месторождения меди Escondida (1,4 млрд.долл.). В нем участвуют австралийская фирма ВМР, англоавстралийская Rio Tinto, японская Mitsubishi и Международная финансовая корпорация Всемирного банка. Целью проекта является увеличение производства меди на шахте до 1 млн.т. в год по сравнению с 800 тыс.т. в наст. вр. С учетом отмечаемого сокращения содержания металла в добываемой на шахте руде это потребует значительных объемов дополнительных геологических изысканий.

В рамках реализации этого проекта предусматривается строительство нового медеплавильного комбината на 110 тыс.т. перерабатываемой руды в день. Создаваемые производственные мощности позволят увеличить число занятых на предприятиях компании на 6 тыс.чел., а также будут способствовать созданию 20 тыс. рабочих мест в смежных отраслях.

Национальная компания по добыче меди Codelco планирует в течение ближайших нескольких лет осуществить достаточно значительный объем инвестиций. Это касается проекта увеличения добычи меди на месторождении El Teniente к 2005г. до 480 тыс.т., который оценивается в 1 млрд.долл. Чилийская госкомпания планирует инвестировать 600 млн.долл. в проект реорганизации своих территориальных подразделений. Предусмотрены капиталовложения объемом 300 млн.долл. на мероприятия по защите окружающей среды в районе разрабатываемых месторождений до 2006г.

По заявлению министра финансов Чили Николаса Эйсагирре (Euzaguire) национальный горнорудный сектор остается «локомотивом», тя-

нущим вперед всю экономику страны. Среднегодовой рост чилийской горнодобывающей промышленности составляет 5,7%, что позволяет надеяться на постоянный приток инокapиталов в эту отрасль экономики. Несмотря на относительно благоприятные среднесрочные прогнозы развития мирового рынка меди, которые даются авторитетными западными консалтинговыми фирмами, многие чилийские эксперты сходятся во мнении, что для стабильного развития экономики страны необходимо постепенно избавляться от зависимости от экспорта сырьевых ресурсов путем наращивания доли продукции с высокой добавленной стоимостью.

Латинская Америка предлагает достаточно благоприятные условия для инвестирования в горнорудную промышленность. Это сфера развивается стабильно и является высоко технологичной. В ближайшие 5 лет инвестиции в горнорудную промышленность составят 25 млрд.долл., треть от общемировых.

Оценка инвестиций в горнорудную промышленность стран Латинской Америки

	млн.долл.	период
Аргентина.....	2000	2003-08
Бразилия.....	9000	2003-10
Чили.....	5500	2003-07
Колумбия.....	1500	2003-07
Мексика.....	2500	2003-08
Перу.....	4400	2003-07
Венесуэла.....	1000	2003-08
Всего .....	25000	

Основными стимулами для иноинвестиций в горнодобычу являются: ускоренная амортизация основного оборудования; рассрочка таможенных пошлин при экспорте; налогообложение прибыли – 16%; возврат налога на добавленную стоимость (19%) в конце фин.г. или зачет его в счет налога на прибыль; юридические гарантии по репатриации прибыли и капитала; отсутствие каких-либо дискриминационных ограничений деятельности по сравнению с национальными инвесторами; продукция, производимая компаниями (в т.ч. и драгметаллы), поступает в полную собственность производителя, и он может ее реализовывать как на внутреннем, так и внешнем рынке.

Среди иностранных горных компаний преобладают компании с канадским и североамериканским капиталом. Представлены также компании с австралийским и европейским капиталом, но в меньшей степени. В последние годы интерес к освоению южных районов страны проявляют японские и южно-азиатские компании.

30% от числа горнорудных компаний занимаются разведкой месторождений золота. Ежегодный прирост золотодобычи в стране до падения мировых цен на золото в 1997г. составлял 15-17%.

Экспорт продукции добывающей промышленности

Чили, в млн.долл. в ценах ФОБ

	Медь	Золото	Серебро	Молибден	Селитра	Йод	Карбон.	Проч.	Итого
									лития
2000	7286,3	343	88,2	178,7	61,7	145	52,8	12,4	8168,1
2001	6525,9	267,1	93,8	174,8	62,7	130	51,8	7,3	7313,4
2002	6279,3	256,5	90,4	248,5	67,5	130,2	55,7	17,9	7146

Источник: Центробанк Чили

30,3% меди экспортируется в Европу. 16,6% – в страны Америки, 18,4% – в Китай, 12,7% – в Японию, 22,4% – в остальные страны. Особенно высокими темпами растет экспорт в Китай – кру-



пнейший покупатель меди в мире. В 2003г. доля Китая в мировом импорте меди составила 18%. Поставки Чили в Китай увеличились до 800 млн.т.

Чили обладает большим потенциалом полезных ископаемых, в т.ч. меди и золота, реализация которого сдерживается бессистемностью геологических и металлогенических исследований. 10% территории страны охвачено концессионными договорами с правом разработки различных видов минсырья, которые подписаны как с компаниями, так и с частными лицами. Такую же площадь имеют концессии с правом проведения геологоразведочных работ. Степень изученности и тех и др. низкая, особенно в случае их принадлежности частным лицам и небольшим компаниям, которые оформляют лицензии, не с целью освоения, а исключительно в целях выгодной продажи в будущем. Подобный «горный бизнес» осуществляют и многие компании, в т.ч. иностранные и со смешанным капиталом. Они в качестве предпродажной подготовки проводят геологоразведочные работы различной степени детальности. При продаже таких концессий соотношение между затратами на геологоразведочные работы и ценой продажи составляет в зависимости от запасов полезного ископаемого 1 к 3-5 и больше. Этот вид деятельности представляется продуктивным при наличии у компании соответствующего запаса финансовой прочности и при использовании высококвалифицированных специалистов.

Доля продуктов добывающей промышленности  
в общем экспорте страны, в %

	2000г.	2001г.	2002г.
<b>Всего</b> .....	45,4	42,6	41,6
Медь.....	39,5	37	35,6
Золото.....	1,9	1,5	1,5
Молибден.....	1	1	1,4
Йод.....	0,8	0,7	0,7
Серебро.....	0,5	0,5	0,5
Прочее.....	0,9	1,1	1,1

Центробанк Чили; Сосһіісо

В достаточном количестве имеются свободные площади, перспективные на обнаружение мелких и средних по масштабам месторождений меди, золота, серебра, платины, полиметаллов и др.

В Чили 1 раз в 2г. проходит международная выставка горнодобычи «Экспомин», считающаяся самой авторитетной в отрасли. В 2002г. в «Экспомине» приняли участие 2500 компаний из 36 стран. Количество компаний из США достигает 50% от общего числа участников. Выставку посещают до 40 тыс. чел., из которых 20 тыс. — иностранцы. Общая площадь выставочных павильонов составляет 40 тыс. куб.м. Организатором «Экспомин» выступает чилийская выставочная компания «Ферия Интернасьональ де Сантьяго» (ФИСА), которая в 7 раз проводит такое мероприятие. Первая выставка, организованная в 1990г. совместно с министерством торговли США, была ориентирована на демонстрацию чилийского и американского оборудования для горнодобычи. В 1992г. ФИСА приобрела права на данную выставку, которая в 1994г. была признана одной из ведущих в Латинской Америке. В 1996г. «Экспомин» вошла в число трех наиболее значимых мировых выставок по данной тематике, а в 1998г. добилась права считаться самой крупной выставкой в отрасли, уступая лишь выставке в Лас Вегасе (США). «Экспомин» проводится под патронажем прави-

тельства Чили, министерства горнодобычи и госкомпаний «Прочили». К выставке приурочено большое количество мероприятий. Ряд семинаров и научных конференций пройдет в ходе самой выставки. Предусматриваются ознакомительные поездки по Чили для изучения горнодобывающей отрасли страны.

VIII выставка «Экспомин» прошла в Сантьяго 20-24 апр. 2004г. На выставке были представлены машины, оборудование и технологии, используемые в горнодобывающей промышленности. Было экспонировано 800 стендов, представляющих продукцию 2500 фирм и марок из равных стран, в т.ч. США, Германии, Австралии, Бельгии, Канады, Испании, Финляндии, Великобритании, ЮАР, Бразилии, Японии, Боливии, Австрии. Во время выставки были организованы семинары, конференции и симпозиумы по горнорудной тематике.

## Горнодобыча-2001

Горнодобывающая промышленность составляет основу чилийской экономики. На ее долю в 2001г. пришлось 10% ВВП страны и 38,7% общего объема национального экспорта.

Основу чилийской цветной металлургии составляет производство меди. Объемы производства этого металла в 2001г. составили 4,77 млн.т. (в 2000г. этот показатель находился на уровне 4,61 млн.т.).

Крупнейшей фирмой в отрасли продолжает оставаться Чилийская национальная корпорация по меди (Codelco). Она считается одной из наиболее эффективных в экономическом плане компаний в мировой горнодобычи. Корпорация контролирует 20% общего количества разведанных запасов меди в мире. При нынешнем уровне добычи срок эксплуатации принадлежащих ей месторождений оценивается в 70 лет.

В последние годы на корпорацию приходится 18% экспорта страны в стоимостном выражении, 4% ВВП и 8% от всех налоговых поступлений в госбюджет Чили.

Коммерческая политика Codelco сосредоточена на расширении продаж рафинированной меди и постепенном отказе от торговли медным концентратом. Приоритет отдается долгосрочным контрактам с клиентами в различных странах. Корпорация уделяет серьезное внимание расширению географии экспортных поставок с тем, чтобы уменьшить зависимость от колебаний конъюнктуры региональных рынков.

Основные покупатели меди Codelco в 2000г.

	Количество (т.)	в %
КНР.....	318.064	17
США.....	204.184	10,9
Франция.....	195.011	10,4
Южная Корея.....	193.820	10,4
ФРГ.....	133.582	7,1
Чили.....	131.149	7
Тайвань.....	125.523	6,7
Италия.....	115.813	6,2
Мексика.....	82.312	4,4
Бразилия.....	78.859	4,2
Япония.....	54.327	2,9
ОАЭ.....	50.397	2,7
прочие.....	189.251	10,1
Итого.....	1.872.292	100

Источник: Codelco

На территории Чили добывается 392,4 тыс.т. нефти (данные 2000г.), что на 5% покрывает национальные потребности. Производство натурального газа, который в Чили в основном является попутным и добывается на нефтяных месторождениях, составляет 2,7 млрд.куб.м.

Продукция горнодобычи					
	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Медь, в тыс.т. ....	3.144	3.438	3.706	4.434	4.611
известь, в т. ....	6.008.972	5.618.378	5.048.314	4.324.644	-
молибден, в т. ....	17.415	21.339	25.517	27.268	27.262
свинец, в т. ....	1.089	804	335	170	164
Цинк, в т. ....	36.004	33.934	16.166	32.263	26.002
марганец, в т. ....	62.887	63.673	48.159	40.581	35.219
Золото, в кг. ....	53.174	49.459	43.824	45.663	49.568
Серебро, в кг. ....	1.147.002	1.091.311	1.336.841	1.379.853	1.220.645

Источник: Центральный банк Чили

Добыча каменного угля в Чили также заметно упала в последние годы. В 2000г. она составила 435,1 тыс.т. по сравнению с 1.413,3 тыс.т. в 1996г.

Прогнозируется дальнейшее падение производства углеводородов в стране в ближайшие годы, что приведет к усилению зависимости Чили от экспорта топливно-энергетических ресурсов.

Горнорудная отрасль является основным «потребителем» прямых иностранных инвестиций. На нее приходится 36% всех капиталовложений в 1974-2000гг. Только в 1999г. приток иностранного капитала в чилийскую горнодобывающую промышленность составил 1,07 млрд.долл. Объем инвестиций в горнодобычу Чили в 2001-06гг. составит 6,1 млрд.долл. Среднегодовой объем капиталовложений в указанный период приблизится к показателям прошлого десятилетия (1,6 млрд.долл.).

Среди наиболее крупных инвестиционных проектов, которые планируется осуществить в горнорудной отрасли Чили в течение ближайших нескольких лет, выделяется IV фаза разработки месторождения меди Escondida (1,4 млрд.долл.). В нем участвуют австралийская фирма ВНР, англо-австралийская Rio Tinto, японская Mitsubishi и Международная финансовая корпорация Всемирного банка. Целью проекта является увеличение производства меди на шахте до 1 млн.т. в год по сравнению с 800 тыс.т. в наст. вр. С учетом отмечаемого сокращения содержания металла в добываемой на шахте руде это потребует значительных объемов дополнительных геологических изысканий.

В рамках реализации этого проекта предусматривается строительство нового медеплавильного комбината на 110 тыс.т. перерабатываемой руды в день. Создаваемые производственные мощности позволят увеличить число занятых на предприятиях компании на 6 тыс.чел., а также будут способствовать созданию 20 тыс. рабочих мест в смежных отраслях.

Национальная компания по добыче меди Codelco также планирует в течение ближайших нескольких лет осуществить достаточно значительный объем инвестиций. Это касается проекта увеличения добычи меди на месторождении El Teniente к 2005г. до 480 тыс.т., который оценивается в 1 млрд.долл. Чилийская госкомпания планирует инвестировать 600 млн.долл. в проект реорганизации своих территориальных подразделений. Предусмотрены капиталовложения объемом 300 млн.долл. на мероприятия по защите окружающей среды в районе разрабатываемых месторождений до 2006г.

Отмечавшееся в 2001г. падение мирового спроса на ряд сырьевых товаров привело к сокращению объемов чилийского экспорта меди, железной руды, селитры, йода и ферромолибдена. Выросли объемы экспорта серебра. Суммарный объем экспорта продукции чилийской горнодобычи составил в 2001г. 7,7 млрд.долл. по сравнению с 8,4 млрд.долл. в 2000г.

Экспорт продукции горнодобычи Чили, в млн.долл., FOB

	селитра		ферро-		прочее	итого
	медь	железо	и йод	молибден		
1995г. ....	6.487,1	123,9	133,1	132,4	441,6	532 ...7.850,1
1996г. ....	6.028,6	146,9	163,3	153,4	223,6	608,2 ...7.324
1997г. ....	6.840,8	149,5	220	126,2	246,7	548,4 ...8.131,6
1998г. ....	5.331,6	163,5	253,3	133,8	224,2	398,1 ...6.504,5
1999г. ....	5.888,5	125,8	214,5	125,1	171,1	408,9 ...6.933,9
2000г. ....	7.346,6	141,7	208,5	92,1	180,8	459,9 ...8.429,6
2001г. ....	6.745,9	134,6	197,1	94,5	174,9	392,3 ...7.739,3

Источник: Центральный банк Чили

Серьезной проблемой в 2001г. продолжал оставаться высокий удельный вес минерального сырья в структуре чилийского экспорта, поскольку состояние экономики страны в значительной мере зависело от конъюнктуры мировых рынков горнорудной продукции, особенно, меди.

Несмотря на относительно благоприятные среднесрочные прогнозы развития мирового рынка меди, которые даются авторитетными западными консалтинговыми фирмами, многие чилийские эксперты сходятся во мнении о том, что для стабильного развития экономики страны необходимо постепенно избавляться от зависимости ее от экспорта сырьевых ресурсов путем наращивания доли выпускаемой продукции с высокой добавленной стоимостью.

По данным Национального статистического института Чили, в целом в 2001г. производственные показатели отрасли выросли на 1,3%. Основной рост был достигнут за счет производства металлов, поскольку добыча неметаллического сырья сократилась на 3,7%. С учетом объявленных в целях поддержания стабильных цен на металл планов Codelco и других крупнейших производителей меди в Чили по сокращению объемов добычи медной руды специалистами прогнозируется нулевой рост либо даже некоторое снижение показателей развития отрасли в 2002г.

«Экспомин 2002». В г.Сантьяго 7-11 мая пройдет VII международная выставка горнодобычи, «Экспомин 2002», по праву считающаяся одной из самых значимых в данной отрасли. Выставка проводится раз в 2г. и предоставляет полную картину о мировой горнодобывающей промышленности. В 2002г. в «Экспомине» примут участие 2500 компаний из 36 стран мира, причем количество компаний из США достигнет 50% от общего числа участников. Выставку посетят 40 тыс.чел., из которых 20 тыс. — иностранцы. Общая площадь выставочных павильонов составляет 40 тыс.куб.м.

Организатором «Экспомин» 2002 выступает чилийская выставочная компания «Ферия Интернасьональ де Сантьяго» (ФИСА), которая уже в 7 раз проводит такое мероприятие. Первая выставка, организованная в 1990г. совместно с министерством торговли США, была ориентирована на демонстрацию чилийского и американского оборудования для горнодобычи. В 1992г. ФИСА приобрела права на данную выставку, которая уже в 1994г. была признана одной из ведущих в Латин-

ской Америке. В 1996г. «Экспомин» вошла в число 3 наиболее значимых мировых выставок по данной тематике, а в 1998г. добилась права считаться самой крупной выставкой в отрасли, уступая лишь выставке в Лас Вегасе (США).

К выставке приурочено большое количество мероприятий. В марте 2002г. в Сантьяго состоится 10 ежегодное заседание Международной группы по вопросам добычи меди (организация, объединяющая 26 стран-производителей и потребителей меди, в т.ч. Россию), а также ежегодная встреча в рамках Центра по вопросам добычи меди и горнодобычи Чили (CESCO). Ряд семинаров и научных конференций пройдет в ходе самой выставки. Предусмотрены ознакомительные поездки по Чили для изучения горнодобывающей отрасли страны. По прогнозам гендиректора «Экспомин», Карлоса Парады, в 2002г. результаты выставки должны значительно превзойти результаты «Экспомин 2000».

### Нефтегазовый комплекс

**Д**обыча природных энергоносителей в стране находится на крайне низком уровне. Чилийские месторождения нефти, расположенные в основном на крайнем юге, оказались практически исчерпанными ещё в период 90гг., когда в стране происходил бурный рост экономики. В 2003г. было добыто всего 255 тыс.куб.м. сырой нефти, что покрывает национальные потребности менее чем на 5%, остальная часть закупается за рубежом. Основными поставщиками нефтепродуктов на чилийский рынок в 2003г. были Ю. Корея, Аргентина, США.

Производство натурального газа, который в Чили является в основном попутным и добывается на нефтяных месторождениях, составило 2533 млн.куб.м. (в 2002г. — 2543 млн.куб.м.). Энергетика и промышленность страны работают на газе, поступающем из соседней Аргентины, и на 70% зависит от своевременных поставок.

Природный газ из Аргентины поступает в Чили по 5 газопроводам. В северной части страны это трубопровод Gas Atacama (пропускная способность 8,5 тыс.куб.м.) и Nor Andino (7,1 тыс.куб.м.). В центральной части — Gas Andes (22 тыс.куб.м.) и Gas Pacifico (9,7 тыс.куб.м.) и на юге страны Vandurria (14 тыс.куб.м.), который составляет 100% природного газа на предприятие ENAP для производства метанола.

Разразившийся в Аргентине с начала 2003г. энергетический кризис привел к снижению на 20% поставок газа в Чили, что привело к трудностям в электроснабжении ряда промышленных предприятий Чили.

Производство энергоносителей в Чили

	Нефть тыс.куб.м.	Газ млн.куб.м.	Уголь тыс.метр.т.
2000г.	325,85	2702	507,9
2001г.	309,79	2684	578,3
2002г.	257,44	2543	452

В Чили в небольших количествах добывается каменный уголь, при этом уровень производства сокращается. В 2003г. было добыто 440,3 в то время как в 1996г. добывалось 1445,9 тыс.т.

Специалистами прогнозируется падение производства национальных энергоносителей в ближайшие годы, что приведет к усилению зависимости Чили от импорта топливно-энергетических ресурсов.

Государственная компания ENAP (Empresa Nacional de Petroleo) является практически монополистом в области добычи нефти и газа в стране.

Поскольку собственные запасы нефти и природного газа ежегодно истощаются, ENAP принимает активное участие в осуществлении совместных проектов в других странах, в первую очередь, в Латинской Америке: Аргентине, Эквадоре, Венесуэле, Колумбии, Бразилии, а также Египте, Ливии, Йемене, Гвинее-Биссау. В этих случаях создаются смешанные компании.

В Чили на протяжении нескольких лет обсуждался вопрос строительства газопровода от боливийского месторождения газа «Маргарита» к одному из чилийских апортов Икике или Мехильонес для дальнейшего экспорта газа в сжиженном виде в США и Мексику. Такой проект был подготовлен международным консорциумом, объединившим компании Repsol YPF, British Gas Bolivia, Panamerican Energy. Помимо газопровода проект предусматривал строительство завода по сжижению газа и портовых терминалов для загрузки специальных морских танкеров. Общая сумма капиталовложений в этот проект должна была составить 5 млрд.долл.

Напряженные политические отношения между Боливией и Чили привели в конечном итоге к тому, что Боливия отдала предпочтение проекту прокладки трубопровода к перуанскому порту Ило.

*О компании ЭНАП.* Компания ЭНАП Empresa Nacional de Petroleo была основана в 1950г. и в настоящее время является монополистом в области добычи и переработки нефти, а также импорта в страну энергоносителей, обеспечивая почти 90% их сбыта на внутреннем рынке Чили. 15% потребностей ЭНАП обеспечивает за счет добычи в стране и за рубежом, а остальную часть за счет импорта преимущественно из латиноамериканских стран.

За счет получаемой прибыли ENAP осуществляет крупные инвестиции в развитие и модернизацию производства как внутри страны, так и за границей.

С 1981г. национальная компания была преобразована в холдинг, в который входят: ENAP Magallanes — нефтедобывающая компания, ведущая работы на юге Чили; Sipetrol, дочерняя фирма, ведущая поиск и добычу нефти и газа за рубежом; Petrox, — специализирующиеся на переработке нефтегазопродуктов; RPC у Emalco — занимается хранением и транспортировкой нефтепродуктов.

Согласно чилийскому законодательству высшие руководящие посты Президента и вице-президента ENAP занимают соответственно Министр экономики, энергетики и горнорудной промышленности и специально назначаемый чиновник в ранге министра без портфеля.

Поскольку собственные запасы нефти и природного газа ежегодно истощаются, ENAP принимает активное участие в осуществлении совместных проектов в других странах. Недавно объявлено о том, что поисковые работы в Египте увенчались успехом и возможный объем добычи на месторождении Северный Бахарайа составит 200-600 бар/д.

ЭНАП ставит перед собой амбициозные цели добиться к 2006г. удвоения объема производства нефти. Объем производства составляет 30000 бар/д, планируется добиться увеличения до 50-60000 бар/д.

Ввиду установившихся достаточно высоких мировых цен на сырую нефть в 2003г. доходы ENAP достигли рекордного уровня 142 млн.долл., на 180% выше, чем за 2002г. По уровню доходов она оказалась на девятом месте среди 600 чилийских компаний, по которым ведется мониторинг.

ENAP активный участник фьючерсных рынков основных международных бирж. В результате удачной операции весной 2003г. компания заработала 132 млн.долл., так как сумела сыграть на разнице цен и продать ранее купленные контракты по наивысшей цене 39 долл./бар.

## Электроэнергетика-2003

В Чили действует 140 электростанций, в т.ч. 52 гидроэлектростанции (ГЭС) и 88 ТЭС, включая 5 станций комбинированного цикла.

Производство и потребление электроэнергии в Чили, в млрд.квт.

	Производство				Потребление
	Всего	ТЭС	КЦ <sup>1</sup>	ГЭС	
2000г. ....	39586	12730	8024	18832	39510
2001г. ....	41286	9810	10217	21259	37883
2002г. ....	42353	10568	9180	22605	39777
2003г. ....	45239	11445	11650	22144	41448

Доля электроэнергетического сектора в ВВП страны составляет 3,3%. В 2003г. производство электроэнергии в Чили возросло на 6,8% и составило 45239 млрд.квтч. (в 2002г. — 42353 млрд.квтч.). На ГЭС в 2003г. было выработано 22144 млрд.квтч., на ТЭС — 11445 млрд.квтч., почти столько же — 11650 млрд.квтч. на ТЭС комбинированного цикла (КЦ). Альтернативные источники практически не задействованы. В 2001г. была пущена в эксплуатацию первая электростанция промышленного назначения, работающая на энергии ветра. Атомная энергетика отсутствует, и вопросы целесообразности использования ядерной энергии находятся в центре дискуссии политиков и общественных экологических организаций.

Основными потребителями вырабатываемой электроэнергии были: горнорудная промышленность — 35,8%, металлургия и обрабатывающая промышленность — 27,3%, коммунальное хозяйство — 15,3%, торговля, гостиничный сектор и общепит — 8,9%, сельское хозяйство — 1,8%. Общее потребление в стране электроэнергии составляет 41,45 млрд.квтч. По оценкам чилийского правительства, учитывая поступательное экономическое развитие страны, спрос на электроэнергию в ближайшем будущем будет ежегодно возрастать на 5-7%.

В Чили производители электроэнергии объединены в две крупные системы, так называемые СИС (SIC) — Центральная замкнутая система и СИНГ (SING) — Большая северная замкнутая система, которые производят 72,4% и 20,9% всей электроэнергии.

Производство электроэнергии энергетическими системами Чили, в млрд. квтч.

	Всего	СИС		СИНГ		% Другие <sup>2</sup>	%
		СИС	%	СИНГ	%		
2000г. ....	39586	8237	20,8	29074	73,4	2275	5,7
2001г. ....	41286	8446	20,5	30251	73,3	2589	6,3
2002г. ....	42353	8865	20,9	30969	73,1	2519	6
2003г. ....	45239	9869	21,8	32729	72,4	2641	5,8

<sup>1</sup>Комбинированный цикл.

<sup>2</sup>Включая системы Айсен, Магелланес и Аутопродукторес.

Производство электроэнергии сосредоточено в частных руках. Крупнейшим производителем является компания «Эндеса Чили» (филиал испан-

ской энергетической компании), на которую приходится более 55% общей выработки. Доли двух других крупных компаний «Хенер» (контролируется бельгийской компанией «Матте-Трактебел») и «Колбун» составляют 26% и 15% соответственно.

Развитие энергетики страны осуществляется в соответствии с долгосрочными программами, разрабатываемыми Национальной комиссией по энергетике Чили CNE (Comision Nacional de Energia). В 2004г. были введены в строй ТЭС «Тал Тал» мощностью 360 мвт. и ГЭС «Ралко» мощностью 570 мвт. Планируется до 2010г. построить 8 ТЭС комбинированного цикла мощностью по 372,7 мвт. каждая и ГЭС «Нелтуме» (400 мвт.). Программой также предусмотрено строительство двух ЛЭП, которые должны объединить существующие энергосистемы СИС и СИНГ в единую, что позволит объединить системы энергоснабжения Чили и Аргентины, а также строительство 10 ЛЭП местного значения.

## Электроэнергетика-2002

Доля электроэнергетического сектора в ВВП страны составляет 3,3%. Производство электроэнергии в Чили в 2002г. возросло на 2,6% и составило 42353 млрд.квтч. Половина электроэнергии производится на ГЭС и половина на ТЭС. Опережающими темпами развивается производство электроэнергии на ТЭС комбинированного цикла, использующих в качестве топлива природный газ и различные виды нефтепродуктов. Доля ТЭС на угле снижается.

Основными потребителями вырабатываемой электроэнергии остаются горнорудная промышленность — 34,9%, металлургия и обрабатывающая промышленность — 29%, коммунальное хозяйство — 16,2%, коммерческий сектор — 7,7%, сельское хозяйство — 1,8%. Общее потребление в стране электроэнергии составляет 39,21 млрд.квтч. По оценкам чилийского правительства, учитывая поступательное экономическое развитие страны, спрос на электроэнергию будет ежегодно возрастать на 5-7%.

В Чили насчитывается 140 электростанций, из которых 52 гидроэлектростанции (ГЭС) и 88 ТЭС, включая 52 станции комбинированного цикла. В нояб. 2001г. в стране была пущена в эксплуатацию первая электростанция промышленного назначения, работающая на энергии ветра. Данная станция «Айсен» построена в XI регионе и состоит из трех блоков аэрогенераторов, которые на первом этапе вырабатывают до 3,6 мвт. В стране пока нет ни одной атомной электростанции.

Производство электроэнергии в стране только системой СИС на 35% зависит от поставок газа из Аргентины. В ситуации продолжающегося экономического кризиса в этой стране, социальных потрясений и протестов в аргентинском обществе, действует угроза срыва или прекращения поставок газа. Правительство Чили продолжает переговоры с Бразилией о возможном строительстве газопровода по чилийской территории для экспорта бразильского газа в США и Мексику. В чилийском порту будет построен завод для сжижения газа и современный терминал для загрузки танкеров. В случае принятия решения о прокладке газопровода по чилийской, а не перуанской территории, правительство Чили надеется получить доступ к бразильскому природному газу.

Большая часть нефти поступает из Латинской Америки (Аргентина – 63,9%, Эквадор – 8,5%, Венесуэла – 5,5%) и Африки (Нигерия – 14,9%, Ангола – 4,8%). Нефтепродукты импортируются из Южной Кореи – 47%, США – 15%, России – 6% и Литвы – 6%.

Развитие энергетики страны осуществляется под контролем и в соответствии с долгосрочными программами, разрабатываемыми Национальной комиссией по энергетике Чили CNE (Comision Nacional de Energia). В стране имеется долгосрочный план развития национальной энергетики. В соответствии с данным планом в Чили предусматривается до 2010г. построить: ТЭС «Тал Тал» мощностью 360 мвт., ГЭС «Ралко» мощностью 570 мвт. и еще 8 ТЭС комбинированного цикла мощностью по 372,7 мвт. каждая. Данные электростанции должны будут вводиться в строй ежегодно, начиная с 2004г., и будут подключаться к энергосистеме СИС.

Перспективы развития национальной энергетики связываются со строительством ТЭС комбинированного цикла, использующих в качестве топлива дешевый природный газ и нефтепродукты. Строительство ГЭС «Ралко» и «Нелтуме» (400 мвт. – 2008г.) остается под вопросом из-за отсутствия достаточных инвестиций. Данное положение связано с тем, что естественные водные ресурсы в Чили исчерпаны для возведения крупных ГЭС. Строительство же новых ГЭС предполагает возведение специальных искусственных водохранилищ для каждой станции, что требует огромных капиталовложений, изменяет экологию регионов страны, требует постоянного наполнения водохранилищ в условиях засушливого климата.

Планом предусматривается в 2004г. объединить две существующие в стране энергосистемы СИС и СИНГ в единую, а также к 2007г. построить линию электропередачи (ЛЭП), которая позволит объединить системы энергоснабжения Чили и Аргентины. Соответствующие межправительственные соглашения по этому вопросу подписаны в 2000г.

Реализация задач, стоящих перед энергетическим сектором, в т.ч. проведение исследований и подготовка проектов по строительству электростанций, использующих энергию ветра, солнца, термальных вод, возможна в случае ежегодного инвестирования до 800 млн.долл. Развитие данной отрасли полностью зависит от частных компаний, которые практически не делают прямых инвестиций в чилийскую энергетику, так как ссылаются на отсутствие четких «правил игры» и стабильности в «базовой цене» на электроэнергию, что делает для них невозможным рассчитать прибыль от капиталовложений. Часть необходимых капиталовложений поступает косвенно через иноинвестиции в чилийскую горнорудную промышленность, в первую очередь, медную, золотодобывающую. Объем инвестиций для производства 1 квтч. в стране в последнее время составляет: на дизельном топливе – 500 долл.; на газе – 750 долл.; на угле – 1000 долл.; на воде (водохранилище) – 1000-1500 долл. «Базовая цена» за 1 квт. составляет 0,03 долл.

Правительство Чили стимулирует инвестиции в строительство новых ТЭС и конкуренцию между компаниями – производителями электроэнергии на местном рынке. Чтобы решить проблемы отрасли, необходимо изменение существующего зако-

нодательства, касающегося энергетики. Национальной комиссией по энергетике подготовлен проект закона Ley corta. Законом предусматривается оплата транспортировки электроэнергии от производителя до потребителя аналогично проезду по платным дорогам (в зависимости от расстояния), как для компаний-производителей электроэнергии, так и для компаний-дистрибуторов, которые поставляют ее производителю. В законе предусматривается сохранение госконтроля за «базовой ценой» на электроэнергию. Проект закона обсуждается и должен быть утвержден в Конгрессе страны.

## Электроэнергетика-2000

**И**тоги 2000г. По данным 2000г. доля энергетического комплекса Чили в ВВП страны составила 2,5%, при этом данная отрасль промышленности увеличила производственные показатели на 5% по сравнению с 1999г. Общее производство электроэнергии возросло с 31,5 млрд.квтч. до 33 млрд.квтч.; из указанного количества 52 действующие в стране ГЭС дали 62,5% электроэнергии, а 81 ТЭС, включая 5 ТЭС комбинированного цикла – 37,5%. В 2000г. вновь увеличилось количество электроэнергии произведенной на станциях входящих в центр. энергосеть Чили. Данный показатель, составлявший в 1999г. 70,8% от общего объема, достиг уровня 73,3% (24,2 млрд.квтч.). Доля второй крупной энергосети Чили, охватывающей сев. часть страны (I и II регионы) снизилась соответственно с 24%, до 20,3% (6,7 млрд.квтч.).

Установленные электроэнергетические мощности Чили в 2000г. увеличились на 11,2% или с 9150 мвт. до 10175 мвт., за счет устранения неполадок в турбинах фирмы «Сименс» на открытой в 1999г. ТЭС «Неуэнко» (принадлежит компании «Колбун»), давшей дополнительно 360 мвт. электроэнергии, и вывода на проектную мощность 240 мвт. ТЭС комбинированного цикла «Тальгаль» компании «Эндеса».

Основными потребителями электроэнергии в стране оставались меднорудные предприятия (35% от общего объема потребления), другие отрасли промышленности (33%), ЖКХ (16%), бытовые объекты, предприятия торговли и обслуживания (8%), сельское хозяйство (1%), другие – 7%.

В результате ввода в строй новых или расширения мощностей действующих электростанций несколько изменились показатели участия основных производителей электроэнергии. Так в центр. энергосети предприятия входящие в испанскую фин.-пром. группу «Энерсис» составляли 55,7% против 48,7% в 1999г., в группу «Хенер» – 23,6% (23,8%), в чилийско-бельгийскую группу «Матте-Трактел» – 15,5% (16,1%), другие – 4,8% (11,3%). В сев. энергосети страны показатели этих групп равнялись соответственно 29% (28,7%), 28% (27,5%), 24% (25,1%), другие – 19% (18,6%).

С учетом стабильно растущего в Чили потребления электроэнергии основной задачей правит. органов страны регулирующих данный сектор нац. экономики (нац. комиссия по энергетике – НКЭ) стал поиск путей разрешения разногласий с частными энергопроизводящими компаниями заморозившими свои долгосрочные проекты инвестиций. Свою позицию частный капитал обосновывает низкой рентабельностью строительства

новых электростанций и расширением мощностей уже действующих в связи со снижением НКЭ Чили на 45% в период с 1996 по 2000гг. «базовой» цены на электроэнергию. Является максим. ценой, устанавливаемой правительством, по которой производители могут реализовывать электроэнергию дистрибутерам. Перерасчет данного показателя производится один раз в 6 мес., был проведен в окт. 2000г. и его результатом стало увеличение «базовой» цены до 15 песо/квт. (0,027 долл./квт.) или на 14,3% по сравнению с предыдущим показателем. В апр. 2001г. правительство страны обещало внести изменения в систему расчета «базовой» цены и поднять ее еще на 4-5% что, по заявлению руководства НКЭ, станет последним компромиссным решением, т.к. дальнейшее повышение производителями цены приведет к резкому росту стоимости электроэнергии для потребителей. В 2000г. семья из 4 человек расходовала в месяц в среднем 100 квт. и платит за них в Уругвае – 14 долл., в Аргентине – 13,3 долл., Перу – 9,7 долл., Чили – 9,4 долл.

По прогнозам НКЭ, если производители не изменят свою позицию и не возобновят инвестиции в новые проекты, в 2003г. в Чили может возникнуть острый энергетический кризис за счет существенного превышения спроса над предложением в центр. энергосети (III-X регионы страны). Такие выводы были сделаны на основании принятой НКЭ в 2000г. программы строительства энергообъектов подготовленной на основе подаваемых компаниями-производителями предложений на ввод новых мощностей. Она включает: начатую в конце 2000г. фирмой «Кобун» (группа «Трактебел») установку двух доп. турбин мощностью 120 мвт. каждая на ТЭС комбинированного цикла «Неуэнко» (80 млн.долл. инвестиций, ввод в строй – 2002г.); строительство до 2003г. 2 очереди ТЭС комбинированного цикла «Тальталь» и доведение ее производительности до 360 мвт., от фирмы «Эндеса» входящей в группу «Энерсис», контролируется испанским холдингом «Эндеса Эспания», на что было выделено 200 млн.долл. инвестиций; пуск этой же компанией в 2003г. ТЭС «Ралько» мощностью 300 мвт., строительство которой финансируется с 1998г. (общий размер инвестиций 350 млн.долл.). В 2003г. в стране дополнительно будет вырабатываться 900 мвт. электроэнергии, а при росте потребления в среднем на 400 мвт. в год оно увеличится за три года на 1200 мвт., в результате чего дефицит составит 300 мвт.

В целях улучшения системы энергоснабжения страны НКЭ готовит нормативную базу необходимую для начала реализации в янв. 2004г. проекта ЛЭП, которая соединит сев. и центр. энергосети Чили. Создание единой сети позволит задействовать резервы установленных мощностей электростанций на севере Чили доставляющие 1500 мвт., для покрытия потребностей потребителей в III-X регионах страны. Компании «Трансэлек» (продана в 2000г. группой «Энерсис» канадской «Гидро Квебек» за 1 млрд.долл.) и «Электроандина» (группа «Матта-Трактебел») уже выразили готовность выделить 200 млн.долл. на реализацию этого проекта при условии, что правительство в законодат. порядке определит систему расчетов за транспортировку электроэнергии на участке между двумя энергосетями (тарифы, место размещения передающей станции, др.). Данное положение было за-

ложено НКЭ в пакет поправок к действующему с 1982г. закону «Лей электрика», который уже утвержден совмином и в марте 2001г. передан в нац. конгресс. С учетом, что содержащиеся в поправках предложения по совершенствованию системы энергоснабжения носят радикальный характер, их окончат. обсуждение и принятие ожидается не ранее конца 2003г.

В качестве альтернативного направления улучшения ситуаций с поставками электроэнергии в кризисные периоды правительство страны рассматривает проект соединения электросетей Чили и Аргентины. Практической реализацией этих планов стало подписание во время визита в 2000г. президента Р.Лагоса в Аргентину доп. протокола о кооперации в области энергетики в рамках действующего с 1991г. договора, между двумя странами об эконом. взаимодополняемости. Целесообразность объединения энергосетей объясняется тем, что в сезоны, когда Чили располагает значит. гидравлическими запасами, Аргентине гораздо выгоднее импортировать дешевую электроэнергию, производимую на чил. ГЭС, чем обходиться только собственными электростанциями, основная часть которых работает на угле, нефти и газе и имеет более высокую себестоимость производства. В свою очередь в кризисные периоды (засушливые сезоны, сбои в производственном секторе дисбаланс спроса-предложения) Чили сможет решать возникающие проблемы за счет поставок аргентинской электроэнергии, вырабатываемой на ТЭС. По взаимному согласованию сторон к 2006г. будут построены две линии электропередач, одна в центр. зоне Чили, которая соединит г.Сантьяго и аргентинский г.Мендоса (270 км. ЛЭП напряжением 220 кв. общей проводной мощностью 400 мвт., 120 млн.долл. инвестиций), а вторая – в X регионе Чили (600 км. ЛЭП мощностью 560 мвт., 180 млн.долл. инвестиций).

В целях дальнейшей электрификации страны (электроэнергией может пользоваться 76% населения) правительство Чили намерено продолжить выполнение программы подведения электроэнергии в удаленные и труднодоступные районы, что в 1999-00гг. потребовало вложений из бюджетных средств на 115 млн.долл. До 2006г. эти инвестиции составят 185 млн.долл. и позволят довести процент снабжения страны электроэнергией до 90%.

В 2000г. продолжился спад собственного производства энергоносителей. гос. компанией «Энап», на шельфе Магелланов пролива было добыто 2 млн.бар. нефти или на 28% меньше, чем в 1999г., когда этот показатель составил 2,8 млн.бар. Производство жидкого газа упало на 5,2%, с 1439 тыс.бар. в 1999г. до 1365 тыс.бар. в 2000г. В течение последних 10 лет «Энап» инвестировал 150 млн.долл. на поиск новых месторождений нефти в Чили, однако, положит. результатов не получено, что стало причиной наращивания компанией инвестиций в дочернюю фирму «Сипетроль», ведущую разведку и добычу нефти за рубежом (в Египте, Эквадоре, Венесуэле, Колумбии, Бразилии и Аргентине). В 2000г. на эти цели вложено 70 млн.долл., а с 2001г. уровень инвестиций будет доходить до 100 млн.долл. в год. Ожидается, что в результате освоения месторождений в указанных странах ЭНАП доведет объемы добычи нефти с 7 млн.бар. в 2000г. (2 млн. – «Энап Магальянес», 5 млн. – «Сипетроль») до 15 млн. бар. в 2005г. и поднимет соответ-

ственно процент обеспечения внутр. рынка Чили нефтью с 11% до 30%. В 2000г. переговоры об участии чил. компании в разведке и добыче нефти велись представителями «Энап» с Ливией и Ираном. Разведанные «Энап» запасы нефти за рубежом оцениваются в 150 млн.бар., собственные ресурсы в районе Магелланова пролива – в 8 млн.бар. нефти и 104 млрд.куб.м. жидкого газа.

В 2000г. «Энап» инвестировал в развитие своей производственной деятельности 55 млн.долл. из собственных доходов, 144 млн.долл. бюджетных средств и 280 млн.долл. полученных в качестве иноинвестиций от реализации совместных проектов. Основные объемы инвестиций были направлены на разведку и добычу энергоносителей, расширение перерабатывающих производств в «Энап», которые покрывают 86% потребностей чил. рынка в ГСМ.

ТЭК-99. Доля в ВВП страны составила 2,7%, при этом данная отрасль увеличила производственные показатели на 1,8% по сравнению с 1998г. Общее производство электроэнергии возросло с 34,4 до 35 млрд.квтч., из них с учетом имевшихся в стране в первой половине 1999г. проблем с гидроресурсами из-за изменения климатических условий и имевшей место засухи доля ГЭС в выработке электроэнергии за янв.-авг. составила 40%, ТЭС – 60%, а за авг.-дек. – 80% и 20% соответственно. При этом Нац. комиссией по энергетике Чили были введены ограничения на использование ГЭС натуральных гидроресурсов страны с тем, чтобы в ближайший период иметь необходимые резервы воды в естественных и искусственных резервуарах на случай возникновения новых трудностей с их восполняемостью по причине отсутствия осадков. Установленные электроэнергетические мощности Чили в 1999г. были увеличены на 24% и достигли 9150 мвт. (1998г. – 7375 мвт.), из них доля электростанций в центральном районе Чили, охватывающем с III по X регионы, составила 73% (6680 мвт.), а на севере страны в I-II регионах 27% (2470 мвт.), оставшиеся производственные мощности были установлены на ТЭС. По объемам потребления электроэнергии в 1999г. 1 место заняла горнорудная промышленность (33,5%), за ней следуют пром. предприятия других отраслей экономики (31,2% ЖКХ (16,8), бытовые объекты, предприятия торговли и обслуживания (8,1%), сельское хозяйство (1,2%), другие (9,2%).

Весь ТЭК Чили контролируется частным капиталом, лидирующие позиции в производстве электроэнергии заняла ФПГ «Энерсис», которая в 1999г. произвела на принадлежащих ей ГЭС и ТЭС 12460 мвт. электроэнергии, при этом владеет 48,7% установленных мощностей в Центральной энергосети (система «Интерконектадо централь», III-X регионы), достигших 6682 мвт. и 2% в Северной энергосети (система «Интерконектадо Порте Гранде», I-II регионы), имеющей суммарных мощностей – 2468 мвт. За ней следует холдинг «Хенер-Колек», поставивший 11766 мвт. с 28 участия в Центр. энергосети и 27% – Северной. Третьим крупнейшим производителем стала группа «Трактебел-Матте» с объемами производства 5678 мвт. и участием 14% и 39%.

Согласно планам госрегулирования развития отрасли, которые утверждаются Нац. комиссией по энергетике (НКЭ), для покрытия растущих потребностей в электроэнергии (8% в год) в данный

сектор экономики ежегодно необходимо вкладывать 800 млн.долл. инвестиций, с тем, чтобы установленные мощности увеличились примерно на 20% или на 1500 мвт. С учетом отмеченных задач, НКЭ одобрила программу частных инвестиций в отрасль, которая помимо расширения и увеличения действующих мощностей предусматривает строительство до 2008г. 11 электростанций (2 ГЭС и 9 ТЭС на газе). Из них самыми крупными проектами являются ввод в строй в 2000г. ГЭС «Мампиль» мощностью 52 мвт., в 2002г. – ГЭС «Ралько» (570 мвт.), в 2003-06гг. – 8 ТЭС мощностью 332,4 мвт. каждая и 1 ГЭС на 103 мвт.

Основная ставка в развитии отрасли делается на сооружение электростанций на газе комбинированного цикла, что подкрепляется реализацией договоров с Аргентиной о наращивании поставок данного энергоносителя. В 1990-99гг. в совместные проекты по прокладыванию газопроводов из Аргентины частными компаниями было вложено 4 млрд.долл. Самым крупным стал газопровод «Газ Атакама», открытый в 1999г., – 400 млн.долл. инвестиций, осуществленных компанией «Эндеса» холдинга «Энерсис». На 2001г. запланирован пуск в эксплуатацию еще одного газопровода из Аргентины «Нор Андино», работы по прокладке которого будут финансировать бельгийская компания «Трактебел» (67%) и испанская «Эдельнор» (33%). Указанный источник аргентинского газа будет обеспечивать потребности двух строящихся фирмой «Электроандина» ТЭС комбинированного цикла на севере Чили в г.Токопилья. Компаниями, занятыми в производстве электроэнергии на газе, в Нац. совет по окружающей среде в 1999г. была направлена рекламация на фирмы, владеющие на севере страны угольными ТЭС. Несмотря на официально заявленный акт нарушения угольными ТЭС норм по вредным выбросам в атмосферу из-за использования при сжигании **тяжелых фракций нефти** и угля (Петкок), специалисты отмечают, что действия владельцев газовых ТЭС направлены на устранение конкурентов. Это объясняется тем, что **стоимость Петкок составляет 1 долл./т на условиях ФОБ**, что резко снижает себестоимость производства электроэнергии, особенно в сравнении с аналогичными показателями на газовых ТЭС. В Чили не запрещено использование в качестве энергоносителя Петкок, однако, заинтересованные стороны не оставляют намерений добиться закрытия данных электростанций, которые станут нерентабельными при введении требуемых санкций, так как не смогут производить «дешевую» продукцию только на угле из-за ограниченности его ресурсов и высокой импортной стоимости – 25-35 долл./т.

В условиях регулярно возникающих в стране кризисных ситуаций с обеспечением электроэнергией помимо строительства новых ТЭС комбинированного цикла на аргентинском газе на стадии реализации находится альтернативный проект соединения электросетей двух стран общими ЛЭП.

Соответствующий договор уже подписан спецкомиссиями правительств Чили и Аргентины и находится на рассмотрении в МИД двух стран, которые должны в ходе совместных консультаций выработать регламент введения в действие общих энергосетей.

Основными преимуществами проекта кооперации в данной области является его быстрая реализуемость (1 год), относительная дешевизна

(на строительство ЛЭП потребуется 200 млн. частных инвестиций), а также взаимодополняемость ТЭК стран. Для Чили в период отсутствия осадков выгоднее поставлять электроэнергию из Аргентины, которая располагает преимущественно ТЭС, работающими на собственном угле, нефти и газе, общей мощностью 20 тыс. мвт., чем производить ее на нац. предприятиях. В свою очередь в сезоны, когда в Чили основные объекты электроэнергии вырабатываются ГЭС, из-за низкой себестоимости, Аргентине дешевле импортировать ее из Чили и снижать долю участия своих ТЭС. В случае оперативного согласования и утверждения сторонами всех деталей соглашения в конце 2000г. будет начато строительство 3 высоковольтных ЛЭП, которые соединят на севере Чили аргентинский г. Сальта со II регионом (268 км. ЛЭП напряжением 345 кв., мощностью 630 мвт. и стоимостью 130 млн. долл.), в центральной зоне – г. Мендоса с г. Сантьяго (270 км. ЛЭП напряжением 220 кв., мощностью 400 мвт., 120 млн. долл.) и на юге страны – г. Коеуэ с X регионом (600 км. ЛЭП мощностью 560 мвт., 180 млн. долл.).

Вне зависимости от результатов переговоров с Аргентиной по данному вопросу НКЭ Чили приступила в 1999г. к анализу и оценке двух предложенных бельгийской компанией «Трактел» проектов подключения Центральной энергосети страны к Северной энергосети, что также позволит значительно улучшить ситуацию с электроснабжением в кризисные периоды. Согласно предложенному варианту, «Трактел» готова создать консорциум из контролируемых ею фирм «Кольбун» и «Электроандина» и за 1,5г. вложить 100 млн. долл. в прокладку 570 км. ЛЭП.

Для повышения роли государства в регулировании ТЭК в сенате рассматривается проект поправок в нормативную базу ТЭК: законодательное запрещение «вертикальной» интеграции занятых в нем участников о том, чтобы исключить создание монополий, когда одна компания владеет предприятиями по производству, передаче и распределению электроэнергии. Примером распространения такой практики отрицательно сказывающейся на интересах потребителей стало приобретение группой «Энерсис» контрольных пакетов акций крупнейшего производителя электроэнергии – компании «Эндеса», поставщика – фирмы «Трансэлек», распределителей – «Чилэлектра» и «Рио Майпо».

В 1999г. продолжился спад собственного производства Чили энергоносителей, гос. компанией «Энап» на шельфе «Магальянес» было добыто 229 тыс. куб. м. (1439 тыс. бар.) жидкого газа или на 3,3 меньше, чем в пред. г., когда этот показатель равнялся 237 тыс. куб. м. (1489 тыс. бар.). Производство нефти в 1999г. упало на 4,9% с 2948 тыс. бар. до 2805 тыс. бар., что привело к необходимости наращивания ее поставок из-за рубежа. В целом импорт нефти в 1999г. покрывал 93% потребностей Чили, увеличившись с 65567 тыс. бар. до 67876 тыс. бар. (+4%). Из общего объема импортных поставок: 80,6% было закуплено в странах Лат. Америки (Аргентина – 62%, Эквадор – 13, Венесуэла – 5,6), 16,8% в Африке (Нигерия – 11,3, Габон – 2,6%, Гвинея – 2,9%), 2,4% – в Малайзии.

## Фармацевтика

Доля продукции фармацевтической промышленности в ВВП Чили составляет 1%. Отрасль не отличается динамизмом и среднегодовые темпы развития не превышают 2-3%.

Ежегодно в Чили продается 166 млн. лекарственных препаратов на 500 млн. долл., из них: 36 млн. импортных марок на 217 млн. долл.; 64 млн. аналогов на 246 млн. долл.; 66 млн. местных (genericos) на 38 млн. долл.

В среднем стоимость одного лекарственного средства по стране составляет 3,03 долл. (импортного – 6,4, а местного – 0,80 долл.).

Рынок фармацевтических товаров в 2002-03гг.

	2002г.		2003г.	
	Ед.	Изм., %	Ед.	Изм., %
Количество, млн. шт.	165,2	-1,6	162,7	-1,6
Стоимость, млн. долл.	501,2	-2	526,4	5
Стоимость, млрд. песо	345,0	6,1	361,6	4,8
Цена за ед. в долл.	3	-	3,2	-

В стране активно работают как национальные, так и зарубежные компании. При этом 56,6% являются чилийскими, 29,6% – европейскими и 13,8% – американскими. Наиболее крупными и значительными для фармацевтического рынка страны являются: Chile Laboratorios, Recalcine, Saval, Pfizer, Andromaco, Glaxosmithkli, Roche, Nestle, Bayer, Novartis, Merck, Wyeth, Maver, Silesta, Bago, Grunenthal, Tecnofarma, Medipharm, Pharma Invest, Schering Plough, Boehringer, Organon, Aventis Pharma, Abbott, Schering de Chile, Sanitas, Merck Sharp Dohme, Pasteur, Labomed, Sanofi Synthelabo, Prater, Beiersdorf, Rider Laboratorios, BMS, Alpes Chemie, Eli Lilly, Mintlab, Garden House, Astrazeneca.

Доля импортных продуктов на рынке фармацевтики Чили составляет 20,9%. Из общего числа фармпродуктов на марочные препараты приходится 3,2%, на аналоги местного производства известных торговых марок – 36% и 39,7% – на фармпрепараты, произведенные на основании лицензий из местного сырья (genericos, т.е. воспроизведенные, но имеющие свою местную торговую марку).

Основные фирмы-импортеры медпрепаратов в Чили и объемы импорта

(US\$ millones)	1999	2000	2001	2002	2003
Productos Roche	17.4	13.5	14.2	16.0	15.2
Novartis Chile	10.1	11.3	13.4	13.1	14.7
Pfizer Chile	-	-	-	4.6	13.8
Glaxo Smithkline L. Farmaceutica	7.4	5.3	5.5	8.3	9.6
Abbott Laboratories	7	5.3	6.6	5.6	6.3
Boehringer Ingelheim	4.6	5.2	6.1	5.9	5.4
Industrial y Comercial	3	2.7	3.6	4.2	5.2
Merk Sharp & Dohme	4.7	6.5	8.7	4.9	4.9
Aventis Pharma	2.7	7.1	5	5.3	4.8
Schering Plough Cia	3.3	3.3	3.6	2.6	4
Pharma Investi de Chile	2.1	1.8	2.5	2.7	4
Bayer	6.1	5.3	4.7	4	3.7
Laboratorios Wyeth I	0.6	1.9	1.7	2	3.5
Pharmacia & Upjohn	4.7	3.8	6.6	4.4	3.5
Bestpharma	2.2	3.2	3.6	4.2	3.3
Eli Lilly Interamerica	1.3	1.8	2.5	2.5	3.2
Sanofi Synthelabo	0.1	0.1	1.9	3.1	3.2
Cia de Nutricion General	0	0	0.2	2.4	2.7
Bristol-Myers Squibb	2.8	3.2	4.1	3.9	2.7
Laboratorios Chile	1.8	1.5	1.4	1.8	2.6

Источник: ProChile



Индекс производства и физических продаж фармпродуктов  
и субстанций в Чили

	2000	2001	2002	2003	01/04
Productos Roche .....	17,4	13,5	14,2	16,0	15,2
Производство, % .....	-16	+25,7	-4,7	-7,8	-8,2
Продажа всего, % .....	-25	+10,8	-2,4	-1,2	+19,4
Продажа на внутреннем рынке .....	-26,3	+11,6	-2,4	-1,4	+4,9

Чили импортирует 90% всего исходного сырья для фармопроизводства, в первую очередь: claritromocina, amoxicilina trihidrato, desogestrel, broncodilatador, antibiotico, energizante, gestodeno, estrogenos conjugados, tibolona, vacuna contra piscirickettsia, antiulceroso, terbinafina, atorvastatina, acido oxolinico micronizado, azitromicina dihidrato, amoxicilinatrihidrato, lisinopril, eritromicina etil succinato, carbamazepina, broncodilatador uso humano.

Поставщиками импортных продуктов выступают 17 компаний из Европы и 14 компаний из США.

За последние годы Чили увеличивает экспорт национальной фармацевтической продукции в основном в страны Латинской Америки, где она оказывается вполне конкурентоспособной и востребованной, прежде всего за счет низких цен. Постоянными покупателями чилийских анальгетиков являются Эквадор, Парагвай, Боливия, Перу и Венесуэла, антиаллергических препаратов – Эквадор, Перу и Боливия. В последние годы были осуществлены первые поставки национальных медпрепаратов в Европу и Китай. Общая сумма экспорта национальных фармацевтических продуктов согласно терапевтической классификации и основные компании-экспортеры приведены в приложении №4.

Лекарства в Чили реализуются через хорошо организованную сеть аптек (более 1500), которые объединены в Национальную ассоциацию фармацевтических аптек ANAKAF. Практически весь рынок поделили 6 крупных объединений:

Farmacias Ahumada .....	33%
Salco .....	22%
Cruz Verde.....	15%
Independientes.....	14%
Brand.....	12%
Conosur.....	4%

По прогнозам местных специалистов, в ближайшие годы местная фармацевтическая промышленность столкнется с определенными трудностями. В первую очередь это связано с планами правительства пересмотреть законодательство в области национального здравоохранения, что предусматривает отмену ряда медицинских льгот и субсидий на лекарственные средства для определенных слоев населения.

Чилийские фармацевтические фирмы-экспортеры  
медицинских препаратов в 2003г.

	us\$ - FOB	%
Laboratorio Chile .....	5,686,551	20%
Laboratorio Bago de Chile.....	5,388,971	19%
Laboratorios Saval.....	3,882,318	14%
Laboratorios Sanderson.....	3,493,645	12%
Laboratorios Recalcine.....	2,365,009	8%
Laboratorios Andromaco.....	2,004,384	7%
Otras Empresas .....	5,493,708	19%
Total.....	28,314,586	100%

Источник: ProChile

Во-вторых, подписание Чили Договоров о свободной торговле со странами Европейского союза и США обязывает правительство страны пересмо-

треть закон о патентах, который должен увеличить срок их действия, а с другой стороны, обязывает к обязательному соответствию используемого фармсырья международным нормам TRIPS. Кроме того, национальные фармацевтические компании должны до 2005г. завершить сертификацию выпускаемой продукции в соответствии с международными нормами GMP (Good Manufacturing Practices). Данная сертификация потребует значительных капиталовложений поскольку включает в себя: гарантии качества выпускаемой продукции, безопасность производственных процессов, переработки отходов, обязательной регистрации продуктов, контроль качества сырья и т.п. Часть работающих предприятий использующих старые производственные помещения и технологии будут закрыты, т.к. не могут выполнить данные международные нормы.

В этой связи, по многочисленным прогнозам, цены на лекарственные средства в стране могут подняться на 3-5% в 2005г.

Чилийский экспорт фармпродуктов  
согласно терапевтической классификации в 2003г.

	US\$ – FOB	%
Sistema nervioso .....	6.025.162	21
Aparato digestivo .....	2.864.463	10
Aparato cardiovascular.....	2.697.411	9
Aparato respiratorio .....	2.602.102	9
Piel y mucosas .....	2.297.869	6
Modificadores del metabolismo .....	1.790.952	6
Antiinfecciosos sistemicos .....	1.610.150	5
Aparato locomotor.....	1.393.867	3
Vitaminas. Nutrientes. ....	922.544	3
Oftalmologicos .....	882.562	3
Sangre, liquidos y electrolitos.....	721.817	2
Aparato genitourinario.....	497.151	1
Antiparasitarios.....	293.370	0
Hormonas naturales y sinteticos.....	67.590	0
Medicamentos oncologicos e inmunosupresores .....	50.803	0
Geriatricos.....	15.006	0
Inmunizacion pasiva y activa .....	14.742	0
Odontologicos .....	4.130	0
Toxicos.....	3.533	0
Otorrinolaringologia.....	510	0
Sin Clasificacion .....	4.079.834	14
Vcero .....	28.835.568	100%

Источник: ProChile

## Оборонка-2003

Чилийское правительство уделяет большое внимание поискам путей привлечения инвестиций и технологий с целью модернизации экономической структуры страны. Одним из важных направлений деятельности в этой области стала разработанная национальной Корпорацией развития «Корфо» концепция «Национальная политика по реализации промышленных компенсаций». Суть этой концепции заключается в увязке закупок за рубежом вооружений и военной техники (В и ВТ) с обязательствами продавца осуществить инвестиционный или технологический проект на территории Чили за счет сумм причитающихся ему платежей. Военные закупки, по идее авторов, должны служить делу промышленного и технологического развития страны.

Такого рода операции в документах «Корфо» получили название офсетных. Предлагается следующее определение: «офсет – коммерческое соглашение, предлагаемое покупателем и одобряемое

продавцом, обязывающее продавца осуществить действия, которые компенсируют поток денежных средств, связанных с контрактом продажи».

Основные принципы Национальной политики по реализации промышленных компенсаций (НППК): обязательства по компенсации не должны приводить к удорожанию контракта; экономическую выгоду от операции офсет должны получать обе стороны; ответственность за исполнение обязательств по офсетной сделке возлагается на одностороннем порядке на продавца военной техники; передача предложений по осуществлению компенсаций проводится в ходе проведения переговорного процесса между сторонами по основной сделке; предлагаемые проекты должны иметь экономические результаты и сроки исполнения, поддающиеся оценке и контролю.

В документе подчеркивается тесная увязка компенсационных проектов с основной сделкой. Если операция по закупке В и ВТ не совершается, компенсационная сделка также не реализуется.

В связи с тем, что цель компенсационных операций — развитие технологического прогресса Чили, в документе специально указывается, что не рассматриваются в качестве компенсационных проекты, создающие конкуренцию уже существующим предприятиям, связанные с простым перемещением собственности или связанные с будущими торгами. Документом устанавливаются критерии отбора: финансовые — проекты должны быть рентабельными; обеспечивать постоянный приток инвестиций и финансирования; офсернты должны обладать способностями по управлению проектом; проекты должны отвечать внутренним нормам охраны окружающей среды, основываться на положениях, зафиксированных в торговых соглашениях; приоритетные отрасли — отсутствующие в стране; сферы, развитие которых лимитируется низкой емкостью рынка (проекты, являющиеся частью международных дистрибуционных сетей); сферы, к которым Чили имеет ограниченный доступ (ноу-хау, патенты, венчурный капитал).

В соответствии с политикой региональной децентрализации предпочтение оказывается проектам, осуществляемым во всех регионах кроме столичного. Критерии оценки эффективности проекта: вклад в технологическое развитие; вклад в развитие производства; обеспечение роста занятости.

Предлагаемые компенсационные проекты могут реализовываться в форме совместного производства, передачи технологий, ноу-хау, патентов, лицензий, обеспечения выхода на новые рынки, финансового содействия.

В правительстве Чили не выработано четкого понимания в какие секторы экономики и в какой пропорции следует направлять компенсации офсетных программ. Военное руководство Чили считает целесообразным использовать их для развития непосредственно военного производства и на получение новых технологий судостроительной компанией «Асмар» чилийского ВПК.

В качестве альтернативного варианта рассматривается строительство Центра по ремонту и сборке вертолетов на базе авиастроительной компании ВВС Чили «Энаер» с целью удовлетворения потребностей национальных ВС, а также проведения ремонта и модернизации авиационной техни-

ки других государств Латинской Америки. Военные эксперты исходят из того, что ВС в соответствии с «Законом о меди» используют собственные накопленные финсредства для закупки В и ВТ, а следовательно должны учитываться их интересы при реализации офсетных программ, в т.ч., и направленные для развития ВПК страны. В Чили внимательно изучается испанский опыт осуществления офсетных программ в военном секторе экономики государства.

Наибольшую заинтересованность в получении компенсаций проявляют власти и научные круги регионов, в которых расположены верфи судостроительной компании «Асмар». Руководитель VIII региона (г.Консепсьон) и директор Центра научных исследований (г.Вальдивия, X регион) основными направлениями сотрудничества в рамках офсета считают:

- развитие региональной инфраструктуры (получение новых технологий в области жилищного строительства, развития портовых сооружений и аэропортов); строительство трансконтинентальной железной дороги, соединяющей порты Тихого и Атлантического океанов;

- адаптация производственных мощностей «Асмар» для ремонта и обслуживания кораблей рыболовного флота иностранных государств (в т.ч., России); строительство газо- и нефтепроводов из Аргентины для обеспечения потребностей региональных электростанций и населения;

- получение новых технологий в интересах развития предприятий и организаций регионов; сотрудничество в области сельского и рыбного хозяйства (лесоводство, разведение рыбы в закрытых водоемах, борьба с с/х болезнями и вредителями, использование биотехнологии для развития аграрного производства и воспроизводства морепродуктов, рыболовство);

- проведение совместных исследований в Антарктиде, в т.ч., связанных с изучением влияния происходящих на ледовом континенте изменений на глобальное потепление климата на планете;

- борьба с лесными пожарами; гидрографические исследования (особенно в пределах «200-мильной чилийской экономической океанской зоне»); геофизические исследования магнитного поля Земли; восстановление деревянных церквей на о-ве Чилоэ; использование зарубежных наработок в системе обучения университетов и институтов регионов, обмен преподавателями.

Чилийское командование ВВС подписало соглашение на 660 млн.долл. с американской компанией «Локхид Мартин», которое предусматривает поставку с начала 2006г. десяти многоцелевых истребителей F-16 C/D на офсетных условиях. Первоначально США предлагали осуществить строительство в Чили завода по ремонту и обслуживанию авиадвигателей. Затем офсетные предложения были пересмотрены и свелись к проекту строительства в г.Сантьяго Центра по изданию технической документации фирмы «Дженерал Электрик» с числом занятых 30 чел., стоимость — 1 млн.долл. Несмотря на низкую привлекательность указанных офсетных условий компании «Локхид Мартин», размещение заказа решено в пользу американцев.

«Экспонаваль» — крупнейшая специализированная выставка военно-морской техники, вооружений, технологий и оборудования. Экспоненты данной выставки ориентированы на латиноамери-

канский рынок и учитывают интересы этих стран в области кораблестроения, средств навигации, средств связи и военно-морского оборудования и вооружения. Проводится 1 раз в 2г.

Директор департамента ВМС контр-адмирал Сарретеа Сант-Лоуренс в своем выступлении на презентации выставки отметил, что «Экспонаваль» предоставляет участникам большие возможности для обмена опытом, налаживания связей между поставителями ВМС разных стран, обеспечивает доступ к новейшим технологиям. Он также подчеркнул, что четвертая выставка озаменована тем, что она проходит в период полной перестройки и обновления чилийского флота и оборудования. Выставка будет сопровождаться научно-производственными семинарами, где участники из разных стран будут обсуждать вопросы политики, обороны, развития техники в сфере судостроения и мореплавания.

### Оборонка-2001

**И**тоги 2000г. Область ВТС Чили с другими государствами распространяется прежде всего на импорт и в меньшей степени на экспорт оружия и военной техники (ОВТ), снаряжения, комплектующих и расходных материалов военного назначения, военно-тех. услуг. Активизируется работа в сфере подготовки и реализации проектов по совместному с другими странами производству различной продукции военного назначения.

Одной из главных проблем чил. военного импорта является ограниченность фин. ресурсов, которые могут быть направлены на закупки ОВТ. В соответствии с действующим с 50гг. «Законом о резервировании меди», 10% поступлений (частично в долл. и частично в чил. песо) от продажи на мировом рынке меди, добываемой Нац. медной корпорацией «Коделко» идет на закупки ОВТ для трех видов ВС Чили. В 2000г. на закупку новой техники виды ВС получили в совокупности 246 млн.долл., а всего расходы на оборону, с учетом поступающих из госбюджета средств составили 1,369 млрд.долл. — 540 млн.долл. для СВ, 519 млн. для ВМС и 310 млн. для ВВС (1,96% ВВП).

Обладающий полной фин. независимостью каждый вид ВС осуществляет закупки по собственным, несогласованным с другими программам, что приводит к практике использования внутри единых ВС Чили многочисленных систем боевых средств аналогичного назначения — начиная от стрелкового оружия и кончая вертолетами и самолетами. Стремясь сэкономить средства в интересах последующего приобретения новых истребителей-бомбардировщиков, командование ВВС, в первую очередь сокращает изношенные и «непрестижные» дозвуковые штурмовики, необходимые для обеспечения непосредственной огневой поддержки СВ.

В нояб. 2000г. президент Чили Р. Лагос принял решение о создании в рамках правительства межведомственного комитета по рассмотрению предложений на закупку крупных партий оружия по схеме «офсет». Основную экспертную роль в комитете будет играть руководство «Корфо» (нац. корпорация пром. развития), которая будет давать оценку перспективности и выгоды для страны предлагаемых компенсационных вложений. При этом, президент еще раз подтвердил наличие полит. решения о полной переориентации планируемых нац. про-

грамм крупномасштабных закупок оружия (таких как закупка самолетов на 600 млн.долл. и затраты на обеспечение строительства ракетных фрегатов в 1 млрд.долл.) на названную схему.

Наиболее ясная ситуация сложилась в СВ Чили. Принятый 5 лет назад план перевооружения СВ «Алькасар» прежде всего предусматривает почти полное обновление танкового парка, в составе которого все еще находятся уже давно устаревшие танки — вплоть до выпускавшихся в период II мировой войны ам. машин «Шерман».

С 1999г. в страну уже поступила большая часть из 250 закупленных в Германии и Голландии, а затем модернизированных в Бельгии танков «Леопард-1А-5». С поступлением в части новых боевых машин завершается процесс снятия с вооружения 50 легких танков М-41 «Бульдог» и средних М-24, а также 100 танков «Шерман» М-4А-3.

Параллельно с принятием танков «Леопард — 1А-5», чил. военные ведут зондирование возможного расширения условий уже выполняемого контракта. Речь идет о доп. закупке еще 70 новых танков «Леопард-2». Посетивший Чили в дек. 2000г. зам. министра обороны Голландии Хван Хуф заявил о наличии интереса в его стране к расширению начатых в 1998г. поставок из этой страны в Чили немецких танков «Леопард-1» предложил обсудить вопрос о возможности продажи в Чили до 150 более новых танков «Леопард-2».

Весной 2001г. командование ВВС Чили приняло решение о выводе из боевого состава 5 самолетов «Боинг-707» и 12 штурмовиков «Драгонфлай А-37». Вывод самолетов «Боинг», среди которых президентский «Каламбрито», самолет дальнего радиолокационного обнаружения «Кондор», заправщик «Агилла» и два военно-транспортных самолета, обусловлен значит. износом построенных в 70гг. машин, а также их низкой рентабельностью (большой расход горючего, высокая стоимость запчастей). На замену «Каламбрито» в 1998г. был закуплен более экономичный «Боинг 737-500».

Построенные в 60гг. самолеты «Драгонфлай» поступили в Чили из США в 1976г. (первая партия) и 1994г. (вторая) и практически полностью выработали свой летный ресурс. Проведенная несколько лет назад их модернизация коснулась, в первую очередь, их авионики (на самолеты были установлены системы боевого управления, позволяющие выполнять боевые задачи в ночных условиях).

Вслед за уже начавшимся выводом из боевого состава штурмовиков «А-37» (последний из которых должен быть списан в 2004г., после 30 лет эксплуатации), должно начаться списание истребителей «Мираж-Элкан» (полеты на них уже ограничены с целью сбережения моторесурса, а полный вывод всех «Элканов» из эксплуатации намечен на 2006г. после 36 лет использования). Выслужив 35 лет, в 2008 и 2010гг. соответственно должны быть списаны последние самолеты «Мираж-Пантера» и Ф-5. И только относительно новые А-36 планируется оставить в боевом составе до 2020г., с периодом эксплуатации в 35 лет.

Правительство 27 дек. 2000г. приняло решение уполномочить ВВС Чили на начало переговоров с ам. корпорацией Lockheed Martin о приобретении 10-12 истребителей бомбардировщиков F-16 на 600 млн.долл. в рамках проекта, модернизации своего боевого парка. Решение было принято по результатам 5-летнего периода изучения моделей

различных предлагаемых на мировом рынке боевых самолетов и конкретных коммерческих предложений на них. Переговоры будут идти также при участии представителей комитета доп. пром. программ. нац. корпорации пром. развития, которые будут вести изучение предлагаемых американцами инвест. компенсаций в рамках схемы off set.

Предполагается, что переговорный процесс займет 6 месяцев, после чего должно состояться подписание контракта и его последующее одобрение по соответствующей процедуре правительством и конгрессом США. Первый самолет должен поступить в Чили в начале 2004г. Проект закупки новых, боевых самолетов «Каса-2000» (Caza 2000) был инициирован в конце 1995г. тогдашним главнокомандующим ВВС Чили генералом Ф. Рохасом в связи с износом значит. числа состоящих на вооружении машин, и приобретением Перу истребителей-бомбардировщиков МИГ-29.

Главком ВВС Чили генерал П. Риос выразил свое удовлетворение решением правительства и отметил, что созданный 30 лет назад самолет Ф-16 будет поставляться в Чили с новейшим бортовым электронным оборудованием. Чилийцы получают от 10 истребители-бомбардировщики этого типа, модификации С/D в комплектации Block 50/52. Оценочная стоимость каждого самолета — 25 млн.долл., однако общая стоимость контракта будет значительно выше за счет включения в него поставок соответствующих систем оружия и программы обучения чил. летчиков.

Весной 2000г. командование ВМС Чили приняло решение о выводе из боевого состава флота дизельной подводной лодки «Хайат» в связи с ее тех. износом. Лодка была построена в Шотландии по заказу ВМС Чили в 1973г. и в 1977г. вошла в боевой состав флота. Она имеет водоизмещение 2.410 т. и вооружена 8 торпедными аппаратами калибром 21 дюйм. Скорость в надводном положении — 17 узлов. Из трех оставшихся подводных лодок «О Браен», «Томсон» и «Симсон» последняя должна также быть выведена из боевого состава уже в 2002г. Из имевшихся в 1994г. 10 крупных боевых кораблей (6 эсминцев и 4 фрегата) в строю находятся только 6 кораблей (3 эсминца и 3 фрегата). В 2006г. должен быть списан еще один фрегат, а в 2009г. — все три оставшихся эсминца.

Заменить выводимые из строя эсминцы и фрегаты должны новые фрегаты нац. постройки, которые планируется создавать по программе «Триденте» на судостроит. заводе в Талькауано. Оценочная стоимость каждого из них — 200 млн.долл.

Заключен контракт с немецкой фирмой Blohm und Voss на проведение проектных работ по корпусу будущего фрегата. Планируется продолжить изучение предложений на поставки систем оружия и другого оборудования. Одновременно, на смену старым подводным лодкам должны прийти две строящиеся во Франции и Испании лодки (80 и 20% готовности соответственно), первая из которых должна войти в боевой состав флота в 2005-06гг. под названием «О Хиггинс», а вторая два года спустя под названием «Каррера». Стоимость новых лодок водоизмещением 1800 т. составляет 480 млн.долл., для выплаты которых потребуются все фин. ресурсы ВМС до 2008г. включительно.

Несколько более определенной стала также и тема импорта многоцелевых вертолетов для ВВС Чили (на проходившей в марте 2001г в г.Сантьяго

межд. авиавыставке «Фидас-2000» заинтересованные экспортеры уделяли особое внимание вопросам продвижения на местный рынок вертолетов). Ожидалось прибытие в страну первых двух б/у вертолетов «Белл-412» (производство США).

В соответствии с принятым президентом Р.Лагосом новым планом перевооружения ВВС «Бисентенарио» предполагается заменить утраченные в Ираке в ходе действий в составе миссии ООН 5 вертолетов «Уэйч-1 Эйч» (производство США) на 6 вышеназванных вертолетов «Белл-412». В интересах обновления вертолетного парка (состоящие на вооружении машины «Уэйч-1 Эйч» эксплуатируются 30 лет) и его унификации (путем постепенного вывода из строя французских «Лама СА-315», немецких «БО-105», «БК-117» и ам. «Бель Рейнджер 206»), предполагается закупить еще одну крупную партию вертолетов «Белл-412».

Для реализации данных намерений, помимо фин. ресурсов ВВС планируется использовать средства, полученные от ООН в порядке компенсации за оставленные в Ираке машины, а также продать единственный новый вертолет ВВС — производства компании «Сикорский» С-70 «Блек Хок».

Вертолет «Белл-412» выбран в связи с умело построенной маркетинговой политикой американцев (две турбины, многофункционален, экономичен, перевозит 15 чел., включая 2 членов экипажа, дальность полета 500 км., скорость 220 км/ч, высота полета до 6 тыс.м.). Считается, что данные машины смогут прослужить в ВВС Чили не менее 15 лет.

Активно развивались связи в области как импорта, так и (или) от экспорта оружия и услуг с Новой Зеландией, Бразилией, рядом других государств Центр. и Юж. Америки. Отмечен значит. рост интереса чилийцев к совместным с иностр. производителями ОВТ проектам разработки и производства отдельных видов оружия и их элементов.

В мае 2000г. на полигоне СВ Пампа Чака в 30 км. к югу от г.Арика, расположенного у границы с Перу, начат завершающий этап испытаний РСЗО «Райо», созданной в результате 14-летнего периода совместных работ чил. военно-пром., компании «Фаме» и англ. фирмы «Ройал Орднанс».

Пусковая установка (ПУ) РСЗО смонтирована на базе грузового автомобиля МАН ЭСЙкс2000, производства ФРГ. Ее вес 19 т. Емкость — 12 ракет. Стоимость каждой ПУ — от 1,5 до 2,5 млн.долл.

В ходе испытаний было выпущено 12 ракет, которые поразили площадную цель (1 кв.км.) на удалении 32 км.

После завершения программы испытаний, предполагается принять данную РСЗО на вооружение СВ Чили, а также форсировать работу по ее продвижению на межд., рынок ОВТ. В качестве одного из возможных заинтересованных покупателей называется Венесуэла.

В окт. 2000г. состоялась поездка зам. министра обороны Чили по ВВС Н. Адлада в Испанию, Турцию, Иорданию и Египет. Основная цель поездки состояла в продвижении в страны Бл. Востока основной продукции военно-пром. компании ВВС Чили «Энаер» — учебно-тренировочного самолета Т-35 «Пильян». В ходе поездки достигнуто соглашение о подготовке проекта организации в Египте сборки данных самолетов из чил. комплектующих. Со своей стороны чилийцы обязались рассмотреть вопрос об организации полетов в Сантьяго регулярных рейсов египетской авиакомпании «Египт Эр».

*Военно-технический комплекс 2-99.* Военно-тех. сотрудничество Чили с другими странами традиционно строилось на основании двух основных принципов.

1. Обеспечение необходимого количественного и качественного уровня тех. оснащения ВС, в соответствии с возложенными на них задачами и исходя из имеющихся или потенциальных угроз суверенитету, территориальной целостности и военно-полит. стабильности чил. государства, а также эконо. возможностей страны.

2. Исключение или сведение к минимуму вероятности попадания государства и его ВС в военно-тех. зависимость от одной какой-либо страны или группы союзных государств.

В соответствии с первым принципом, ВС Чили должны иметь на вооружении средства, не уступающие по совокупности своих боевых возможностей оснащению армий таких государств как Боливия и Перу (соседние с Чили страны, с которыми имеются территориальные разногласия), а также сопоставимые с ВС Аргентины, отношения с которой также складывались не всегда просто. Кроме того, они должны обладать возможностью по уверенному контролю обстановки на всей территории республики и быть способны защитить ее интересы в 200-мильной эконо. зоне Тихого океана у побережья страны. В 1991г. Чили в одностороннем порядке объявила в акватории Тихого океана спец. зону, ограниченную треугольником с вершинами на севере — чилийско-перуанской морской границей 200-мильных морских зон двух стран, на западе — о-вом Пасхи и на юге — Южным полюсом. Чилийский сектор Антарктиды, т.н. Чилийская Антарктика — сектор, ограниченный от Южного полюса двумя сторонами, направленными на остров Пасхи и восточное побережье Огненной земли в районе чилийско-аргентинской границы соответственно.

Второй принцип предполагает последовательное развитие собственного военного производства (в тех отраслях, где это представляется возможным) и сбалансированное распределение военных закупочных заказов между различными странами мира с соответствующим уровнем военно-тех. развития. При сопоставимой же разнице в затратах на приобретение иностр. или чил. образцов оружия и военной техники (ОВТ) предпочтение, как правило отдается чил. предложениям. При этом, все более отчетливо просматривается стремление чил. военных к постепенному сокращению номенклатуры импортируемых конечных военных продуктов за счет развития собственного военного производства и более широкого вовлечения отечественного ВПК в совместные с иностранными разработчиками и производителями ОВТ проекты.

Кроме двух вышеназванных принципов, в последние годы все более значимой стала коммерческая и полит. выгода для страны в области экспорта чил. военной продукции и соответствующих военно-тех. услуг.

*Экспорт военно-тех. продукции.* Ведущая роль в данном вопросе принадлежит чил. гос. военнопром. компаниям видов ВС: «Фамае» в СВ, «Энаер» в ВВС и «Асмар» в ВМС.

«Фамае» строит свою работу вокруг производства небольших отдельных партий боеприпасов, стрелкового оружия, минометов и артиллерийских орудий. Потенциальные покупатели — страны региона.

«Энаер», совместно с бразильской авиастроительной компанией «Эмбраер», строит военнотранспортные самолеты. Чилийская сторона при этом занимается производством элементов корпуса и оперения самолетов. Важным является осуществляемый вот уже несколько лет экспорт легких военных самолетов: Испания, Гватемала, Сальвадор, Парагвай, Доминиканская республика и Панама.

«Асмар» помимо перспективных планов на постройку по иностр. заказам ракетных фрегатов периодически прорабатывает вопрос об экспорте освоенных компанией различных типов сторожевых и патрульных катеров. Помимо этого, на верфи в г.Талькауано строятся рыболовецкие траулера, часть из которых поставляется в Исландию.

В экспортной деятельности чил. ВПК активное участие принимает и частный бизнес. Как, например, чил. компания «Металнор», выпускающая авиационные и артиллерийские боеприпасы, мины и другую продукцию.

*Импорт военно-тех. продукции.* Отечественный ВПК способен полностью обеспечить свои ВС только некоторыми, наименее технологичными видами оружия и боевой техники (отдельные артиллерийские системы, бронетранспортеры, некоторые виды стрелкового оружия, боеприпасов, авиабомб, мин, легкие учебно-тренировочные и патрульные самолеты, патрульные и сторожевые катера). Чилийскому импорту ОВТ все еще отводится определяющая роль в деле обеспечения боеготовности и боеспособности СВ, ВВС и ВМС.

Основными и равнозначными военно-техническими партнерами Чили были такие государства-экспортеры ОВТ как Великобритания, Франция, Израиль, Испания, Германия, ЮАР и США. Однако, в 1999г. в результате развернувшегося по инициативе правительств Великобритании и Испании «дела А.Пиночета» (его принудительное задержание в Лондоне по обвинению в совершении ряда преступлений в период правления в Чили), военно-политические, военно-тех. связи с данными государствами оказались замороженными на неопределенный срок. В этих условиях, чил. правительство и военное руководство предпринял ряд шагов по еще большей диверсификации военных связей страны, в т.ч. путем развития соответствующих отношений с Италией, Швецией, Аргентиной и изучения условий установления ВТС с Австралией, странами Восточной Европы — бывшими членами Организации Варшавского договора, Украиной, Китаем, а также Россией.

С начала 1999г. в страну стали поступать первые партии прошедших модернизацию в Бельгии танков «Леопард-1А-5» из 250 закупленных в Германии и Голландии. Традиционно чил. военные находятся под сильным немецким морально-психологическим и военно-теоретическим влиянием).

С поступлением в части новых боевых машин начался процесс снятия с вооружения 50 легких танков М-41 «Бульдог» и средних М-24, а также 100 танков «Шерман» М-4А-3.

Параллельно с принятием новых танков военные ведут зондирование возможного изменения условий уже выполняемого контракта. Речь идет о замене части планируемых к принятию из Голландии машин «Леопард-1» на более новые и современные «Леопард-2», частично снимаемые с вооружения СВ Бельгии.

Чилийцы изучают вопрос о модернизации 105-мм. пушек прибывающих «Леопардов» (это вопрос уже прорабатывался ранее с британской компанией «Ройал Оденс», однако «дело А.Пиночета» привело к нарушению намечавшегося варианта).

Одновременно, после принятого в конце 1999г. полит. решения о снятии минных полей в приграничных районах страны, большой интерес чил. военных стали вызывать возможности по приобретению за границей партий миноискателей, а также минных тралов (в отношении последних, наибольшее шансы имеют, по существующим оценкам, возможные предложения немцев, чьи танковые тралы, наилучшим образом рассчитаны на использование танками «Леопард»).

В связи с продолжающейся активной работой СВ по освоению Антарктиды, представители посреднических компаний выказывают интерес к рассмотрению предложений на спец. технику, приспособленную для работы в данных условиях (вездеходы, амфибии).

Следующей, после танков, крупной закупкой СВ, в сотрудничестве с ВВС предположительно должны стать боевые, транспортные и многоцелевые вертолеты.

Не разрешена и проблема приобретения новых истребителей-бомбардировщиков для ВВС Чили.

По имеющимся расчетам, которые в конце нояб. 1999г. представил общественности главнокомандующий ВВС генерал П.Риос, в предстоящие 10 лет, для поддержания вверенного ему вида ВС в соответствующей боеготовности, стране необходимо приобрести от 48 до 60 новых боевых самолетов. Прежде всего, это вызвано крайней степенью износа находящихся на вооружении машин, а также недавним приобретением извечным чил. соперником Перу 23 истребителей «МиГ-29» и 20 истребителей-бомбардировщиков «Су-25» рос. производства.

Даже в самом экономичном варианте замены уже выработавших свой летный ресурс и практически непригодных к эксплуатации состоящих на вооружении самолетов «Мираж-Элкан», «Пантера» и «F-5», ВВС Чили срочно необходимо приобрести минимум две эскадрильи новых самолетов по 12 в каждой.

Круг потенциальных претендентов на получение от ВВС Чили данного контракта ограничился продавцами следующих самолетов: F-16 (производитель — компания «Локхид-Мартин», США), «Мираж-2000» («Дассо Авиасьон», Франция) и (в наименьшей степени) «JAS-39 Грипен» (СААБ, Швеция).

Французская компания «Дассо Авиасьон» в мае 1999г. подготовила проект соглашения с чил. военной авиастроительной компанией «Энаер» о создании на базе последней регионального центра тех. обслуживания самолетов «Мираж». В соответствии с проектом, была предложена передача чил. стороне необходимых для проведения соответствующих работ технологий, а также прямые инвестиции в 4-5 млн.долл. для тех. оборудования центра. Учитывая, что в регионе эксплуатируется 150 самолетов «Мираж», предполагалось, что в случае открытия центра, объем производства «Энаер» вырастет на 5-10 млн.долл. в год, т.е. практически в два раза.

Американцы уже начали реализацию расширенной программы сотрудничества с ВВС Чили в

вопросах подготовки летного состава, предоставлении чилийцам накопленного опыта боевых действий, подобранного с намерением ясно продемонстрировать неоспоримые преимущества ам. самолетов перед всеми другими.

В результате, 27 сент. 1999г. президент страны, министр обороны, его заместитель по авиации и главком ВВС в ходе состоявшегося на территории Академии ВВС совещания, приняли решение сузить круг рассматриваемых предложений до двух машин: F-16 и «Мираж-2000».

При этом, наряду с возможностью приобретения 24-32 новых самолетов, с учетом достаточно сложной финансово-эконом. обстановки в стране, на совещании также выдвигались предложения о закупке всего в среднесрочной перспективе 60 более дешевых бывших в употреблении машин на те же 600 млн.долл.

В качестве ближайших планов было определено сократить планировавшийся в 600 млн.долл. объем закупки на половину, а не продолжать изыскивать средства в полном объеме, так как дальнейшее оттягивание решения грозит просто развалить боевой костяк ВВС по причине небогатости старых самолетов и критического снижения количества тренировочных самолетовылетов экипажей (в сент. 1999г. по этим причинам в Чили уже разбился один из старых самолетов «Мираж»).

По заявлениям представителей чил. военнополит. руководства, они находятся перед дилеммой — либо остановиться на варианте закупки небольшого количества новых боевых самолетов уже рассмотренных моделей (прежде всего F-16 или «Мираж-2000»), либо начать интенсивные изыскания в направлении приобретения более крупной по численности партии бывших в употреблении истребителей-бомбардировщиков (в т.ч. и других моделей). В этой связи, вновь резко активизировали свою деятельность по предложению своих самолетов представители гос. и частных структур конкурирующих сторон.

Министр обороны США У.Коуэн 15-17 нояб. 1999 г осуществляя поездку по странам региона совершил офиц. визит в Чили. В ходе переговоров с президентом Чили Э.Фреем, министром обороны Э.Йомой, другими официальными лицами основным вопросом стало склонение чил. правительства к принятию одного из ам. предложений на приобретение боевых самолетов F-16 или F/A-18.

Несмотря на заявленное чил. стороной намерение по эконом. соображениям снизить финансовый объем закупок в два раза, ам. министр приложил максимум усилий с целью переориентации чил. программ перевооружения с европейских стран на США.

Первоначально по результатам визита сообщалось, что ам. давление на чил. правительство в данном вопросе по-видимому все же заставит президента Э.Фрея принять решение о закупке в США предлагаемых 16 бывших в эксплуатации самолетов F-16 за 300 млн.долл., однако затем вопрос вновь стал разворачиваться в направлении более пристального рассмотрения франц. предложений.

Все более «популярным» для чил. военных становится вариант на примере предлагаемых франц. самолетов «Мираж 2000-5» разбить процесс покупки на два этапа. На первом этапе предлагается за 300 млн.долл. приобрести 6-8 абсолютно новых машин (из них 2 — в двухместном учебно-боевом

варианте), которые должны будут поступить в страну в ближайшее время, после чего, к 2004г. планируется приобрести еще 8 подобных боевых единиц. В дополнение к этому, в соответствии с последними инициативами франц. компании «Дассо Авиасьон», средства, полученные ею от продажи Чили самолетов «Мираж» будут инвестированы в создание на базе все той же чил. гос. военно-пром. авиастроительной компании «Энаер» не только регионального центра тех. обслуживания самолетов «Мираж», но и производства по выпуску запасных частей к некоторым типам франц. и бразильских летательных аппаратов, а возможно и нового авиасборочного предприятия.

Несмотря на неблагоприятное развитие событий, не остались в стороне и шведские торговцы ОВТ. Представители шведской компании СААБ 29 нояб. 1999г. заявили о том, что ВВС Швеции иницируют процесс продажи 12 бывших в употреблении самолетов по 400 млн.долл.

В результате тех. анализа представленных предложений на поставку боевых самолетов для ВС страны, руководство ВВС приняло решение рекомендовать правительству отвергнуть выдвинутый американцами вариант приобретения приблизительно за 300 млн.долл. 16 бывших в употреблении самолетов F-16, а остановиться на меньшем количестве новых франц. машин «Мираж 2000-5 мк» (6-8 самолетов).

Данный выбор мотивируется с одной стороны техническими и боевыми преимуществами новых самолетов в свете предполагаемой их достаточно длительной последующей эксплуатации (до последнего времени американцы, в отличие от французов, отказываются снабдить, предлагаемые машины наиболее совершенными ракетами «воздух-воздух» и «воздух-поверхность»), с другой — более выгодными на перспективу офсетными условиями сделки, предлагаемыми французами.

Предложение США отнестись к вопросу с ракетами «на потом» не дает гарантий обеспечения предлагаемых самолетов системами оружия соответствующего типа, как, например, ракетами «Амраам». На передачу подобных систем Чили потребуется отдельное разрешение конгресса США, уже не раз проявившего свое раздражение в отношении независимой политики других стран (в т.ч. и Чили) на межд. арене. Таким образом, купив ам. самолеты, чилийцы в любой момент могут остаться без необходимых им средств боевого обеспечения, что сделает данные машины небоеспособными. В качестве негативного примера также приводится англо-аргентинский конфликт 1982г., когда США и другие страны НАТО полностью прекратили поставки боеприпасов и запчастей для ВС Аргентины.

Одновременно, в последнее время, некоторыми чил. экспертами в области оборонной политики через СМИ начал пропагандироваться тезис о необходимости одновременного, но более «растянутого» во времени приобретения двух моделей истребителей-бомбардировщиков. Одного — более современного, хорошо вооруженного для решения наиболее ответственных возможных боевых задач (подразумевается «Мираж 2000-5» с полным набором ракетного оружия). А другой самолет, более дешевый и менее «высокотехнологичный» предлагается взять «для массовости» и решения более ординарных и менее ответственных задач (подразумевается F-16).

Среди других перспективных потребностей ВВС выделяется изучение вопроса представителями их командования возможностей по приобретению 2-3 новых или подержанных военно-транспортных самолетов, пригодных к эксплуатации в условиях Антарктики.

ВМС в вопросе импорта находятся на стадии реализации контракта по приобретению 4 англо-испанских дизельных подлодок типа «Скорпион», на погашение платежей за которые уходит практически весь закупочный бюджет флота. Несмотря на осложнение отношений с данными государствами, чилийцы официально не раз заявляли о намерении твердо придерживаться уже заключенных к моменту начала кризиса соглашений.

Параллельно правительство страны и командование ВМС прорабатывают вопрос о начале строительства на верфях военноморской кораблестроительной компании «Асмар» в г.Талькауано серии из 4 ракетных фрегатов, призванных заменить находящиеся уже 40 лет в эксплуатации основные чил. боевые корабли (проект «Триденте»). Имевшийся первоначально вариант их заказа за границей, либо приобретения бывших в употреблении англ. или ам. кораблей подобного класса был вскоре отвергнут.

Основные перспективные партнеры в данном проекте были окончательно определены в ходе состоявшейся в конце сент. 1999г. поездки по странам Европы главкома ВМС Чили адмирала Х.Арансибиа. По ее результатам он заявил, что в ходе намеченной программы строительства ракетных фрегатов, основной упор будет делаться на ВТС с такими государствами как Германия (главная роль), а также Франция и Италия.

Позднее (в дек.) было официально объявлено, что в целом, принято решение использовать для строительства серии чил. фрегатов немецкий проект «Меко 200», имеющий следующие характеристики: водоизмещение — 4 тыс.т., длина — 114 м., ширина — 14,8 м., скорость — 27 узлов, экипаж — 164 чел., дальность хода — 6,5 тыс. мор. миль и расчетная продолжительность службы — 30 лет; боевой вертолет среднего класса, орудие калибром 125-мм., ракеты «Эксосет» и «Барак», а также многофункциональная пусковая установка для противолодочных, противокорабельных и зенитных ракет.

Помимо данного проекта в качестве возможных вариантов рассматривались также корабли типа ам. «Оливер Перри», модифицированные испанской компанией «Базан» и франц. «Ла Фаэтт» с противорадарным корпусом «Аконит».

В целях экономии, командование ВМС не исключает использование на новых боевых кораблях ряда дорогостоящих систем, снятых с выводимых из боевого состава физически устаревших судов, при условии, что их характеристики и тех. состояние не будут препятствовать последующей длительной эксплуатации.

Помимо фрегатов, рассматривается также предложение о приобретении в ближайшие годы 10 ракетных катеров в Германии и Израиле, а также двух подлодок во Франции.

Основной проблемой, как и в случае с другими видами ВС, является отсутствие в распоряжении флота необходимых денежных средств, которые полностью поглощаются намеченными до 2008г. выплатами за **приобретенные подлодки типа «Скорпион»**.

Однако, проводимая мобилизация финансовых ресурсов, о которой не раз заявляли представители командования флота, позволяет рассчитывать на начало реализации проекта «Триденге». Так, в нояб. 1999г. президент Чили Э.Фрей, сделал заявление, что в 2001г. на верфях «Асмар» в порту Талькауано будет заложен первый из четырех планируемых к постройке ракетных фрегатов. Каждый из 4 фрегатов будет стоить 120 млн.долл., которые будут рисковать исключительно за счет бюджетных ресурсов ВМС.

Общий период выполнения программы определен в 10 лет, после чего предполагается заложить еще 4 корабля подобного класса, либо даже больше (возможно в интересах их последующей реализации на мировом рынке оружия).

Планируется, что первый из новых ракетных фрегатов войдет в строй в конце 2006г. когда подойдет срок выведения из боевого состава флота по причине износа 3 эсминцев типа «Каунти» и 3 фрегатов типа «Линдер», построенных в Великобритании 30-40 лет назад.

Помимо данных масштабных проектов, в середине июня 1999г. в чил. порт Талькауано прибыл закупленный в США корабль-док. Данное судно 1942г. постройки было приобретено у ВМС США компанией «Асмар» за 3 млн.долл. для его дальнейшей эксплуатации созданным данной компанией при участии инокапитала Ибероам. обществом по ремонту военно-морской техники. В 1990г. корабль-док был модернизирован и приспособлен для проведения ремонтных работ не только на надводных судах, но и подлодках. Он имеет водоизмещение 4500 т., длину 120 и ширину 17м. и способен принимать суда также водоизмещением до 4500 т.

## Сельское хозяйство-2003

Только 17% территории страны пригодно для занятий сельским хозяйством и лесоводством, при этом, под земледелие (включая культурное лесоводство и производство кормовых культур) занято 5 млн.га. 8,5 млн.га используется в качестве пастбищ (частично высокогорных). На долю орошаемых земель приходится 1,3 млн.га. Тем не менее, сельское хозяйство является одним из ведущих секторов экономики страны. По данным Центрального банка Чили, в нем производится 5,2% валового внутреннего продукта страны, на 3,7 млрд.долл.

Основное производство продукции земледелия сосредоточено в восьмом регионе. На него приходится до 70% посевных площадей. В сельском хозяйстве занято 700 тыс.чел. (12,5% всего трудоспособного населения страны), численность сельскохозяйственного населения сокращается.

Основой производственной базы являются мелкие и средние фермерские хозяйства. Общее число хозяйств составляет 312 тыс., площадь до 50 га (86%). Велика доля мелких хозяйств, площадью до 5 га (130 тыс.). На них приходится 40% от общего числа хозяйств. Однако занимают они в общей сложности менее 1% с/х угодий. Наиболее продуктивными считаются хозяйства с площадью 50-100 га.

Сельское хозяйство и АПК новая, быстро развивающаяся и технологичная область экономики. В 80гг. ее практически не существовало. Чили ставит перед собой амбициозную цель к 2010г. стать лидером на мировом рынке продовольствия.

В 2003г. производство продукции сельского хозяйства увеличилось на 5,3%. На 4,2% выросли посевные площади под сельскохозяйственными культурами, в т.ч., на 13,5% увеличились площади под индустриальными культурами.

Посевы зерновых занимают 650 тыс.га, из них 350 тыс.га занимают площади под пшеницей и приблизительно по 80 тыс.га под овсом и кукурузой. Средняя урожайность составляет: 44 центнера с гектара для пшеницы, 33 ц. — для овса и 94 ц. — для кукурузы. Для некоторых районов характерны более высокие урожаи. Например, в 2003г. в Темуко (VIII регион) урожай пшеницы составил 80 ц/га.

Национальное производство зерновых, индустриальных и масличных культур не обеспечивает потребности страны, поэтому значительная часть продукции импортируется, в первую очередь из Аргентины, Бразилии и Уругвая.

Особенно быстрыми темпами растет производство фруктов. За последние 20 лет производство выросло с 1,16 млн.т. (1985г.) до 3,5 млн.т. (2003г.) Эта отрасль почти полностью ориентирована на экспорт. За I кв. 2004г. экспорт фруктов вырос на 15,2% и составил 851 млн.долл. В настоящее время Чили занимает второе место в мире по экспорту чернослива, третье по экспорту винограда, киви (11% мирового экспорта), авокадо (15% мирового экспорта), пятое по экспорту виноградного вина (после Франции, Италии, Австралии и Испании). В 2002/03г. производство составило (тыс.т.): сливы — 205,4, нектарины — 110,0, яблоки = 1135,), оливки — 12,5, ливи — 120,0, апельсины — 92, лимоны — 120,0, орехи — 11,5, миндаль — 8,3, черешня — 32, персики — 40,5, абрикосы — 165,4.

Динамика производства фруктов

	84/85	90/91	95/96	99/00	00/01	01/02
Площадь, тыс.га	112,4	160,9	176,2	194,9	193,2	176,0
Производство, тыс.т.	1163,0	2183,9	3138,2	3241,6	3386,9	3560,4
Урожайность, т/га	10,35	13,57	17,81	16,6	17,52	17,81

Источник Chile Performance, 2004, p.43

В стране насчитывается более 20 тыс. хозяйств, занимающихся выращиванием винограда и виноделием. Общая площадь под виноградниками составляет 81,8 тыс.га, из них 50 тыс.га — орошаемые. Под красными сортами винограда занято 27 тыс.га, под белыми — 26 тыс.га, 25 тыс.га занято под сорта, идущие на изготовление национального напитка писко.

Экспорт фруктов, в тыс.т.

	I кв. 2004	I кв. 2003	Изм., %	2003
Фрукты свежие	845	732	15,3	1913
Виноград	448	407	9,9	706
Сливы	83	59	40,6	77
Яблоки	125	88	42,0	596
Нектарины	48	44	7,3	54
Груши	68	57	18,3	121
Персики	42	35	19,0	48
Авокадо	11	18	-41,3	98
Киви	5	5	-4,2	113
Черешня	1	4	-72,0	13
Прочие	14	12	14,8	86
Продукты переработки	75	71	6,7	350
Замороженные	34	25	34	58
Сушеные	11	12	-12,3	93
Компоты	13	11	20,6	49,2
Консервированные	9	11	-13,2	71
Соки	7	11	-32,2	74
Прочие	1	0,8	24,1	4
ВСЕГО	920	803	14,6	2263

Источник: Estrategia 27.05.04г.



Под овощами и зеленью занято 127 тыс.га. Производство данной продукции полностью покрывает внутренний спрос, при этом около 40% ее количества идет на экспорт. Из указанного количества площадей 90 тыс.га отведено под возделывание картофеля.

Новой и быстро развивающейся отраслью является выращивание ягод: ежевики, малины, красной смородины, черники, земляники. Мировое потребление ягод растет, особенно за счет спроса со стороны Японии и США. Доля Чили в мировом производстве этих продуктов составляет 2%, однако страна быстро завоевывает эту нишу. 70-80% производства сосредоточено на семейных фермах. 40% произведенной продукции идет на экспорт.

Чили является крупным производителем и экспортером срезанных цветов. Выращиваются гвоздики, розы, тюльпаны, гладиолусы, фиалки и другие виды разных климатических поясов. Погодные условия позволяют организовывать производство, как в теплицах, так и под открытым небом.

Производство зерновых и масличных					
	Число хоз., тыс.	Пос. пл. всего, тыс.га	Орош. пл., тыс.га	Произв., тыс.ц.	Урожа., ц/га
Всего	-	845,9	335,3	-	-
Зерновые	-	648,1	236,1	-	-
Рис	2,5	25,7	25,7	1074,4	41,7
Овес	36,4	104,3	98,3	3358,9	32,2
Ячмень (пивной)	1,2	16,2	6,9	654,4	40,4
Ячмень (фураж)	2,4	5,7	1,3	161,4	28,2
Рожь	0,6	2,2	0,2	63,8	29,2
Кукуруза	26,1	86,6	83,7	7832,8	90,5
Пшеница	89,3	415,7	85,6	17970,8	43,2
Бобовые, овощи, картофель	-	127,2	54,7	-	-
Картофель	91,2	80,7	28,6	13048,2	161,7
Индустриальные	-	70,6	44,4	-	-
Сахарная свекла	7,9	41,7	38,2	24052,5	576,2

Источник: Институт статистики ([www.ine.cl/34-censo/501/htm](http://www.ine.cl/34-censo/501/htm))

30% стоимости произведенных в с/х секторе продуктов приходится на животноводство и птицеводство. Приоритет отдается производству мяса птицы (курятины и индюшатины). Мясная отрасль работает в основном на внутренний рынок. Большие объемы мясных продуктов импортируются из соседних стран. Небольшие количества экспортируются. Чили имеет устойчивые рынки сбыта в таких странах как Израиль, Коста-Рика, Куба, Ливия (говядина), Япония, Р.Корея, Мексика (свинина), Израиль, Бразилия (баранина), ЕС (мясо птицы). Чили благоприятно отличается от других экспортеров мяса тем, что в стране отсутствуют болезни, квалифицируемые Международной организацией эпизоотики как тип А.

Поголовье крупного рогатого скота составляет 3,7 млн. голов, свиней — 2,3 млн. голов, овец — 3,7 млн. голов, птицы — 184 тыс.ед. (июль 2003г.). Производство мяса (без костей) в 2003г. составило, в тыс.т.: говядины — 196, свинины — 368, баранины — 8,2, птицы — 453. Производство молочных продуктов составило 1560 млн.л., на 2,5% выше, чем в 2002г.

Учитывая продолжающуюся серьезную зависимость страны от импорта таких жизненно-важных продуктов питания как хлеб, мясные и молочные продукты, правительство страны уделяет большое внимание политике стимулирования развития отечественной с/х производственной базы. При

этом основной акцент уделяется вопросам проведения исследований в области выведения новых высокоурожайных сортов с/х культур, борьбе с эрозией почв, развитию систем ирригации, совершенствованию научно-производственной базы, укреплению хозяйств, прежде всего, малых фермерских и семейных ферм.

Важным механизмом поддержки национального производителя является установленный правительством «ценовой коридор». На 2004г. цена на пшеницу установлена в пределах 128-148 долл/т.

С 2000г. действует долгосрочная программа «Госполитика в области сельского хозяйства Чили на 2000-10гг.». Этот документ включает мероприятия правительства, сфокусированные на наиболее важных направлениях развития производства и экспорта сельскохозяйственных товаров и продукции их переработки.

В 2003г. были созданы Межминистерская комиссия по поддержке сельскохозяйственного развития. Ассоциация экспортеров молочных продуктов и Ассоциация экспортеров меда. Начата работа по формированию аналогичных ассоциаций экспортеров орехов и оливкового масла.

В целях поддержки с/х производства и экспорта действует созданный министерством сельского хозяйства (MINAGRI) совместно с Организацией поддержки экспортеров (PROCHILE) Фонд содействия сельскохозяйственному экспорту (Fondo de Promocion de Exportaciones Agropesqueras). На конец 2003г. этим фондом оказана поддержка 179 проектам на 7056 млн. песо. (10 млн.долл.). В 2003г. в ходе торгов были одобрены 93 проекта, которые получили финансирование фонда в общем объеме 4176 млн. песо.

Динамика экспорта продукции сельского хозяйства и продуктов питания, в млн.долл. FOB

	1990	1995	1998	1999	2000	2001	2002
Сельское хоз., охота, рыбол.	950	1541	1707	1719	1620	1577	1785
Продукция земледелия	133	193	219	121	223	220	187
Фрукты	719	1172	1390	1393	1297	1223	1455
Животноводство	-	0,02	0,3	0,03	0,02	0,03	0,03
Прод. пит., напитки, табак	1249	2850	3118	3187	3223	3341	3487

Источник: Chile Performance, 2004, p.216

В рамках программы создан фонд поддержки инноваций (Fondo de Innovacion Agraria, FIA) в области сельского хозяйства, в который включены более 180 проектов. Основная поддержка оказывается малому бизнесу (82% всех ресурсов).

Государство также проводит политику страхования рисков. В 2003г. было выдано 10,5 тыс. страховых полисов.

Создана и действует Национальная комиссия по внедрению передовых методов сельскохозяйственного производства, где работа ведется по следующим направлениям: фрукты, овощи, мясо, молоко, однолетние культуры. Эта комиссия работает в тесном взаимодействии с ФАО.

Институт сельскохозяйственных исследований (INIA) активно работает по распространению передовых технологий среди регионов и представителей мелкого бизнеса.

### Сельское хозяйство-2001

Сельское хозяйство Чили является одной из значимых отраслей. Его доля в ВВП страны составляет 6,7%, при этом показатель роста отрасли составил 6,3%, в то время как для всей чилийской экономики зарегистрирован всего 2,9%.

Сельское хозяйство 1999-2001гг. и прогноз на 2002г., %

Показатель	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Ежегодный прирост.....	-1,3	5,2	6,3	3-5
Рост ВВП страны,.....	-1,1	5,4	2,9	3

Местные фермеры уделяют повышенное внимание выращиванию пользующихся устойчивым спросом плодово-ягодных культур. Основные импортеры данной продукции (США и страны Западной Европы) находятся в северном полушарии Земли, что позволяет чилийцам организовывать поставки свежих ягод и фруктов в зимний для северных стран период, используя для этого грузовые самолеты.

Другой важной экспортной статьёй отрасли являются вина. В 2001г. общий объем чилийского экспорта вин составил 600 млн.долл., что на 10% больше, чем в пред.г. Физический экспорт при этом вырос в среднем на 15% и достиг 270 млн.л. Снижение цены на чилийские вина произошло ввиду перенасыщения мирового рынка. Большая часть экспорта (87%) – 522 млн.долл. пришлось на вина, разлитые по бутылкам, что на 12% больше показателя 2000г.

Основными регионом 4% по сравнению с 1999г.), Северная Америка – 32% (+17%), Южная Америка – 8% (+19%), Азия – 7% (+19,6%) и Центральная Америка с Карибским бассейном – 4% (+18%).

Среди стран – покупателей выделяются: США – на 122 млн.долл., Великобритания – 109, Канада – 41, Германия – 31, Дания – 26, Япония – 27, Голландия – 19, Швеция – 18, Ирландия – 17 и Бразилия – 14 млн.долл.

По оценкам «Уорлд Эппл Ревью» Чили занимает 2 место в мире по уровню конкурентоспособности производимых в стране яблок. На первом месте при этом находится Новая Зеландия, на третьем – Австрия, на четвертом – США и на пятом – Голландия. В условиях жесткой конкуренции с ЮАР и Новой Зеландией Чили вынуждена значительно увеличить производительность в этом секторе. Чилийский экспорт фруктов в основном сориентирован на США, в то время когда ЮАР вывозит значительно больший объем фруктов в страны Европы. Среди положительных моментов для чилийского экспорта в 2001г. было увеличение поставок яблок и груш в Россию, объем экспорта которых составил 3% всех чилийских поставок этих фруктов за рубеж. Такую тенденцию руководство компании «Декофрут» рассматривает в качестве хорошей альтернативы в условиях конкуренции с Новой Зеландией. Перспективным направлением чилийские производители также рассматривают азиатский рынок в рамках двусторонней торговли с Китаем, Индией, Южной Кореей и Японией.

За 9 мес. 2001г. было зарегистрировано увеличение объемов чилийского экспорта яблок на 34,3% по сравнению с аналог. периодом пред.г., который достиг 471.735 т.

Средняя цена в 2000г. за тонну составляла 525 долл., а в 2001г. всего 424 долл. Основными чилийскими экспортёрами яблок являются компании Comercial Greenwich, Copefrut, David del Curto, Del Monte Fresh, Dole Chile, Frusan, Frutam, Rucaray, San Clemente, Unifrutti Traders.

Выход на новые рынки сбыта чилийских овощей и фруктов затрудняется политикой субсидирования сельскохозяйственных производителей, осуществляемой США и странами Европы.

Экспорт чилийского винограда в сезон 2000/01 вырос по сравнению с 1996/97г. с 63,3 млн. до 69,9 млн. ящиков, однако поставки в Европу сократились с 18,1 млн. до 15,1 млн. ящиков в этот же период. Основным импортером чилийского винограда в Европе остается Великобритания.

По заявлению представителей профсоюзной ассоциации «Апролече», закупочные цены на молоко в Чили самые низкие в мире и определены в 0,17 долл. (120 чил. песо) за литр в течение всего года. В то же время в Новой Зеландии, самой крупной стране-экспортёре молочной продукции, цена на молоко зависит от времени года и определена в эквивалент к чилийским ценам на весенне-летний период в 125 чил. песо и на осенне-зимний период 145 чил. песо за литр.

В сезоне 2000/01 был достигнут самый высокий уровень урожайности пшеницы, который составил 44 ц с га. Общий сбор достиг 1750 тыс.т. В 90гг. урожайность пшеницы с одного гектара составляла в среднем 30 центнеров. В целом, объем производства пшеницы в последние годы составлял в среднем 1,5 млн.т. при потребностях страны в 1,9 млн.т.

Благодаря высокому урожаю импорт пшеницы в 2001г. сократился до 162 тыс.т. по сравнению с 376 тыс.т. в 2000г. Цена за 1 т. пшеницы на следующий сезон с 16 дек. 2001г. по 15 дек. 2002г. определена в 166 долл. по сравнению с 179 долл. за т. в предыдущие годы.

В целом, по заявлению президента Национального сообщества по вопросам сельского хозяйства Чили Андреса Санта Круса внутренний долг в данном секторе экономики достиг 1 млрд. 928 млн.долл. Из этой суммы 59% долга (1 млрд. 137 млн.долл.) приходится на долю 20 тыс. земледельцев и скотоводов, 26% (500 млн.долл.) – на 2500 производителей фруктов и 15% (291 млн.долл.) – на 1800 поставщиков лесных продуктов питания.

Доля долга малых предприятий в сельском хозяйстве составляет 36%, которая исчисляется 415 млн.долл., затем следуют крупные предприятия сельского хозяйства с общим долгом в 342 млн.долл. (25000 предприятий-должников), а также средние и малые предприятия этой отрасли с задолженностями в 180 млн.долл. каждые.

## Сельское хозяйство-2000

**Итоги 2000г.** Основой производственной базы отрасли являются средние фермерские хозяйства, имеющие, как правило, 50-80 га. и 15-20 с/х рабочих. Данные фермы обеспечивают с/х продукцией внутр. рынок и крупные производственные фирмы, осуществляющие крупномасштабные экспортные поставки.

Исходя из природных условий страны, с/х производство сосредоточено между III и X регионами страны. Наиболее важными при этом являются VII, VIII и IX регионы, в которых сосредоточено до 70% посадок зерновых и овощных культур.

10% территории страны (7,5 млн. га.) пригодны для ведения работ. Площадь обрабатываемых земель при этом составляет 1,8 млн. га. Из них 51,2% заняты посевами зерновых, бобовых, тех., овощных и кормовых культур, 15,6% находятся под плодовыми деревьями и виноградниками, 23,6% под искусственными пастбищами. Площадь естественных пастбищ составляет 3,8 га, из которых 15% являются улучшенными.

На долю орошаемых земель приходится 1,3 млн.га, из которых 0,5 млн.га имеют инженерные оросительные сети.

Чилийские фермеры (совместно с рыбаками) обеспечивают свою страну продовольствием только на половину. Остальное (хлеб и мясо-молочные продукты) импортируется, в первую очередь, из Аргентины. При этом, Чили экспортирует с/х продукцию за рубеж, в количествах, в денежном выражении, также приблизительно равных объему импорта продовольствия. Исходя из имеющихся в Чили природно-климатических условий и конъюнктуры мирового рынка, местные фермеры уделяют повышенное внимание выращиванию пользующихся устойчивым спросом плодово-ягодных культур. Основные импортеры данной продукции (США и страны Зап. Европы) находятся в сев. полушарии Земли, что позволяет чилийцам с особенной выгодой организовывать поставки свежих ягод и фруктов в зимний для сев. стран период, используя для этого грузовые самолеты.

По данным Ассоциации экспортеров Чили, в с/х сезон с 1.09.1999г. по 31.08.2000г. на мировом рынке работало 422 чил. компании о экспортеров фруктов которые реализовали экспортных поставок данных продуктов 1388868 т., что на 9,9% меньше, чем – в сезон 1998/99г. По мнению руководства Ассоциации, основная причина снижения – климатическая (сильные дожди в фев., нарушившие процесс сбора урожая и не давшие дозреть некоторым сортам фруктов). **Чили по прежнему остается крупнейшим экспортером фруктов в южном полушарии.**

40% (560 тыс.т.) всего экспорта пришлось на США и Канаду, импорт которых при этом вырос на 7%. Страны Латинской Америки закупили 336 тыс.т. страны Европы (27%) принесли наибольшее снижение из-за увеличения поставок в эти страны фруктов из ЮАР по демпинговым ценам. Объем экспорта в денежном выражении при этом не изменился по сравнению с предыдущим сезоном и составил 1,4 млрд.долл.

Объем экспортных поставок чил. фруктов в сезон 1999-00гг., в т.: столовый виноград – 578013, яблоки красных сортов – 297.665, груши – 111.983, киви – 99.381, яблоки зеленых сортов – 81.965, сливы – 51.430, нектарины – 42.078, пальта – 35.525, персики – 30.709, лимоны – 16.188, другие сорта – 43.841, всего – 1.388.868.

При этом, 10 крупнейшими чил. экспортерами фруктов были компании, с долями в экспорте фруктов (%): «Девид Дель Курто»- 8,9; «Доле Чиле» – 8,7; «Унифрути» – 7,1; «Дель Монте Фреш» – 6,5; «Чикита Энза» – 4,9; «Рио Бланко» – 3,3; «Копеорут» – 2,9; «Агриком» – 2,5; «Фрусан» – 2,1; «Нафса» – 1,9. Всего по данным компаниям – 48,8%; другие – 51,2%.

В 2000г. общий объем чил. экспорта вин 568,9 млн.долл., что на 10,5% больше, чем в предыдущем году. Физ. экспорт при этом вырос на 15,2% и достиг 264,5 млн.л. Снижение цены на чил. вина произошло ввиду перенасыщения мирового рынка вина и повышением уровня конкуренции на нем.

Большая часть экспорта (87%) – 497 млн.долл. пришлось на вина, разлитые по бутылкам, что на 12,4% больше, чем доля данного продукта в 1999г.

Основными регионами – импортерами чил. вин в 2000г. были: Европа – 49,9% всего экспорта (при снижении доли на 4,3% по сравнению с

1999г.), Сев. Америка – 31,2% (увеличение на 17%), Южная Америка – 8% (увеличение на 19%), Азия – 7,2% (увеличение на 19,6%) и Центр. Америка с Карибским бассейном – 3,1% (увеличение на 18,7%).

Среди стран-покупателей выделяются: США – на 122,7 млн.долл., Великобритания – 109,5 млн.долл., Канада – 41,4 млн.долл., Германия – 31,6 млн.долл., Дания – 26,7 млн.долл., Япония – 27,9 млн.долл., Голландия – 19,7 млн.долл., Швеция – 18,3 млн.долл., Ирландия – 17,1 млн.долл. и Бразилия – 14,2 млн.долл.

В 2000г. в Чили произошло увеличение производства продукции птицеводства, составившее 7,8%, при 423 тыс.т. в натуральном исчислении. При этом, на 7% выросло производство курятины (368 тыс.т.) и на 15% индюшатины (48,2 тыс.т.). Рост производства был вызван прежде всего повышением его рентабельности в связи с резким ростом мировых цен на данную продукцию с одной стороны и их снижением для говядины с другой.

На 20% вырос в 2000г. объем экспорта мяса птицы, достигнув 24 тыс.т. При этом, в стоимостном выражении экспорт увеличился на 30%, составив 42 млн.долл.

В 2000г. чил. власти по прежнему были вынуждены не раз обращаться к вопросам согласования своей экспортно-импортной политики с требованиями межд. торг. организаций и защитой интересов нац. бизнеса. Это связано с тем, что ряд реализуемых на чил. рынке товаров с/х производства, помимо общего 18% налога на продажу облагается также спец. налогом, установленным индивидуально для определенной разновидности товара.

Так, производимая в Чили виноградная водка – писко (30-35°) облагается спец. налогом на крепкие напитки (25% от отпускной стоимости производителя). Вина (как правило, все они – отечественного производства) – спец. налогом в 15% от отпускной стоимости производителя; безалкогольные напитки – 13%, местные сорта пива – 15%. А вот импортные крепкие напитки, имеющие крепость 40° и больше (прежде всего – виски) – тем же спец. налогом на крепкие напитки, но уже в до 53% от средств, затраченным импортером, включая уплаченные им тамож. сборы (9% от цены СИФ). Это связано с тем, что действующий налог на крепкие напитки имеет прогрессивную шкалу, в зависимости от крепости. В результате, розничная цена на импортные крепкие напитки становится настолько высокой, что они не в состоянии конкурировать с местной писко.

12 янв. 2000г. правительство приняло решение о пересмотре системы налогообложения для крепких напитков. Оно взяло на себя обязательство в течение 15 мес. подготовить и провести через парламент закон о снижении налога на более крепкие, чем писко напитки (виски, текила, европейская водка). Данное решение было принято под нажимом ВТО и ЕС.

В результате, к концу года подготовленный правительством проект закона о постепенном снижении до 27% спец. налога на крепкие спиртные напитки поступил в палату представителей парламента Чили на рассмотрение. В соответствии с проектом, налог для спиртных напитков с крепостью наиболее крепких сортов виски с 21 марта 2001г. будет установлен в 35%, с 21 марта 2002г. 30%, а с 21 марта 2003г. – 27%.

Чилийское с/х машиностроение обеспечивает потребности страны на 15% (производятся плуги, бороны, культиваторы и т.д.). Ежегодно страна закупает 1-1,5 тыс. тракторов, 150-200 комбайнов и значит. количество другой техники, а также оборудование для птицефабрик, свиноферм, молочных хозяйств и т.д. Наибольшим спросом в Чили пользуется относительно недорогие и маломощные универсальные колесные трактора.

*Агропром-99.* По данным ЦБ, в 1999г. общий объем экспорта с/х продукции вырос на 0,6% по отношению к предыдущему году и составил 3,1 млрд.долл.

Этого удалось достичь за счет продолжившегося стабильного роста денежных поступлений от составляющего около половины с/х поставок за рубеж экспорта фруктов и ягод. По данным Отдела исследований и аграрной политики, в 1999г. общий объем экспорта фруктов и ягод в денежном выражении вырос на 4,9% и составил 1,6 млрд.долл. Объем физ. экспорта при этом увеличился на 2,4% и достиг 1,7 млн.т. Основными импортерами чил. фруктов и ягод при этом стали: США (42,7%), Голландия (7,5%), Мексика (5,9%) и Великобритания (5,2%).

Основными экспортными культурами явились виноград и яблоки. Основными потребителями чил. фруктов и ягод при этом остались США, страны Европы и Юж.Америки.

По информации Ассоциации экспортеров, за с/х сезон 1998-99гг. (с/х сезон имеет продолжительность с 01 сент. по 31 авг. след.г.) в области экспорта фруктов по-прежнему ведущую роль играли крупные компании, которым принадлежит 66% чил. экспортного рынка. «Доле Чили» — филиал ам. компании «Доле Фуд» (10,3% рынка, 16,9 млн. коробок фруктов на 182 млн.долл.), «Давид дель Курто» (8,7%, 14,3 млн. коробок), «Унифрутти» (6,7%, 11,1 млн. коробок), «Монте Фреш» (6,3%, 10,3 млн. коробок) и «Чикита Энса» (5,4%, 8,8 млн. коробок).

Учитывая зависимость страны от импорта — хлеб, мясные и молочные продукты, в течение года правительство страны продолжало развитие отечественной с/х производственной базы. По информации Отдела исследований в области аграрной политики минсельхоза, в янв.-окт. 1999г. общий объем чил. экспорта растениеводства продолжался расширением эрозии почв, совершенствованию научно-производственной базы, работающей в сфере удобрений.

По информации Отдела исследований в области аграрной политики минсельхоза, в янв. — окт. 1999г. общий объем чил. экспорта растениеводства (зерновые, фрукты, овощи и т.д.) составил 2,4 млрд.долл., что на 2,1% больше, чем в 1998г. Импорт продукции данного сектора при этом сократился на 0,5% и составил 742,4 млн.долл. Продукция животноводства было экспортировано на 131,8 млн.долл. (-6,9%), а импортировано на 188,1 млн.долл. (-20,7%).

Одновременно, по данным нац. ассоциации производителей семян и зерновых, в 1999г. продолжилась тенденция на сокращение экспорта данных продуктов, общий объем которого за янв.-окт. составил 131 млн.долл. — на 11,7% меньше, чем за аналогичный период 1998, в который также отмечалось падение экспорта в 19,4%.

Комиссия по защите нац. производителей Чили, опираясь на предоставленные минсельхозом

данные, в дек. 1999г. приняла решение с 1 янв. 2000г. ввести доп. налог в 21% на импортируемое из США и стран ЕС сухое молоко. Данное решение было инициировано иском, поданным Нац. с/х обществом Чили и Федерацией производителей молока, в защиту нац. молокопроизводителей.

На основе поступающего из США и ЕС сухого молока изготавливалось 46,9% потребляемого в стране данного продукта, цена которого составляла 1550 долл. за тонну. Из-за этого нац. производители вынуждены были продавать свое молоко по цене 82 чил. песо за литр (15 центов), при его себестоимости 100 чил. песо.

Из 25 имеющихся в стране водохранилищ, используемых для орошения, только 7 («Котакотани», «Лаутаро», «Санта Хуана», «Коготи», «Лос Кристалес», «Ла Инвернада» и «Эль Планчон») полностью заполнены водой. 90% запасов от нормы содержит водохранилище «Ла Палома». Остальные пока вмещают в себя 25-85% своего обычного запаса воды. В достаточно плачевном состоянии находился и крупнейший в стране естественный резервуар пресной воды — оз.«Лаго Лайа» в регионе «Био-Био» — 1,894 млн.куб.м. воды (33,9% нормы).

Начала применяться **новая технология ирригации**, основанная на использовании трубопроводов, выполненных из спец. синтетической ткани на основе пропитанного пористой резиной полистера. Главной особенностью этого метода является то, что при движении по трубе, вода равномерно и в точно-определенном количестве просачивается через ее пористые стенки и таким образом орошает поля. Срок службы такой системы превышает 12 лет, Она легко монтируется на местности, экономична в эксплуатации и при необходимости может быть легко свернута. Данная технология уже применяется в сельском хозяйстве Франции, Италии, Испании, Израиля и Бразилии.

Некоторое беспокойство причиняли властям и отдельные компании-переработчики с/х продукции. Только с апр. по июль 1999г. минздрав Чили инициировал расследования против 16 компаний-производителей сухих быстрорастворимых смесей для домашнего изготовления прохладительных напитков (т.н. «сухих соков»). Причиной этого послужили факты обнаружения в реализуемой компаниями на местном рынке продукции избыточного количества искусственных хим. компонентов — ароматизаторов, подсластителей и красителей, либо их ненадлежащим качеством. К настоящему времени уже завершено расследование по компаниям «Карисиа» и «Сприм», руководство которых, по требованию министерства, ввело технологические изменения в процесс производства сухих соков. На завершающем этапе находятся экспертные исследования продукции компаний «МакроФуд», «Индустриаль и Комерсиаль Аида», «Рони», «Новафудс», «Емботельадорас Чиленас Унидас», «ТэКаЭф Алиментос», «Марина Лопес Лорес» и «Расиосиль Алиментос». Еще по шести компаниям аналогичные работы только начались.

### Производство пива

По потреблению пива на душу населения (26 л. в год) Чили занимает 37 место в мире и 7 в Латинской Америке, после Бразилии, Мексики, Колумбии, Венесуэлы, Аргентины и Перу. Годовое потребление пива в Чили составляет 400 млн.л.,

сумма продаж — 369 млн.долл., что мало по сравнению с объемом продаж в Бразилии — 8930 млн.долл. Пиво становится популярным продуктом и его потребление уже приближается к уровню потребления вина — традиционного для страны напитка (45 л.). Уровень потребления может вырасти до 30 л. на душу населения, по более оптимистичным оценкам через несколько лет оно может достигнуть 40 л. В 70гг. душевое потребление пива в Чили составляло 17 л., а потребление вина — 64л.

Рост потребления пива в Чили связан с общими тенденциями развития мирового рынка пива — увеличением потребления пива женщинами и молодежью, диверсификация мест потребления и продаж. Основными местами продажи пива в Чили являются маленькие магазины, супер и мини-маркеты, рестораны и отели. Однако 75% продукта потребляется дома. Потребление пива меняет свой имидж, и из «народного» напитка перемещается в нишу «элитных» напитков. Большую роль в повышении популярности потребления пива сыграло появление легких сортов напитка и изменение объема упаковок. 60% продаж лидера рынка пива «Кристал» приходится на литровые бутылки.

На рынке Чили продаются сорта пива как национального производства, так и импортные. Доля импорта невелика — 1,6%. Если собственное производство составляло 4,10 млн. гкл. в 1998г., то объем импорта — 67 тыс. гкл.

Основной объем продаж приходится на Compañia Cerveceria Unidas (CCU) — 80,6% продаж на рынке, при этом на одну только марку этой компании Cristal приходится 62,2%, на марку Escudo — 13,3%. Второй по значению компании Cerveceria Chile принадлежат марки Becker, Baltica, Quilmes, Heineken. Она контролирует 7% рынка. CCU импортирует пиво марки Budweiser и производит пиво марок Guinness и Paulaner. Производство и продажи пива подпадают под строгий контроль качества, нормы которого установлены законом 18.455.

Характеристики разных сортов пива, продающегося на рынке Чили

Марка	Аромат	Цвет	Качество пены	Чистота вкуса	Структура C02	Содерж. горькости	Качество	Среднее
Paulaner	4,27	4,00	4,00	4,00	3,64	3,73	2,73	3,77
Kunstmann	3,55	4,00	3,73	3,91	4,00	3,64	3,27	3,73
Heiniken	3,91	3,73	3,91	3,64	3,82	4,09	2,73	3,69
Paseña	3,82	3,36	4,36	3,64	3,82	3,55	3,09	3,66
Austral	4,00	4,09	3,82	3,73	3,27	3,55	2,82	3,61
Dorada	3,91	3,91	3,64	3,91	3,64	3,55	2,73	3,61
Escudo	3,91	3,82	3,64	3,64	3,64	3,45	3,18	3,61
Grolsch	3,91	4,09	4,18	3,55	3,91	3,36	2,27	3,61
Becks	3,91	3,91	3,73	3,18	3,91	3,55	2,94	3,59
Cristal	3,82	3,91	3,55	3,45	3,45	3,64	3,27	3,58
Budweiser	3,73	3,18	3,91	3,82	2,82	3,00	4,45	3,56
Tecate	3,36	4,00	3,91	3,27	3,45	3,36	3,55	3,56
Becker	3,91	3,82	4,00	3,45	3,27	3,27	3,00	3,53
Corona	3,82	3,55	3,73	3,27	3,55	3,27	3,45	3,52
Cusquena	3,82	3,45	3,73	3,18	3,73	3,64	2,73	3,47
Royal	3,45	3,73	3,91	3,45	3,36	3,36	2,91	3,45
Baltica	3,27	3,64	3,82	3,00	3,45	3,36	2,91	3,35

Источник: Sernac, Departamento de Estudios, 2002.

Среди импортных сортов пива насчитывается до 30 марок. Наиболее крупной компанией — дистрибутором выступает Distribuidora Errazuriz, Av. La Montana 776 km., (2) 4600499, ф. (2) 738 7535, jcardemill@desa.cl, www.errazuriz.cl. Импортирует пиво марок Corona и Grolsh. В сегменте пива зарубежных марок наибольший удельный вес занимает Heineken (26%), Budweiser (21%), Corona (19%).

Особенностью чилийского рынка пива является то, что пик потребления падает на период окт.-март, когда в Европе и в США происходит сезонное падение спроса.

## Виноделие-2003

Отрасль виноградарства и виноделия является одной из важнейших и динамично развивающихся отраслей чилийской агроиндустрии. Ее характеризует высокий технологический уровень и экспортный потенциал. В стране насчитывается более 120 винодельческих фирм (в 1997г. — лишь 38).

Общая площадь виноградников в Чили достигла в 2003г. 170,7 тыс.га, из которых 108,6 тыс.га заняты под винные сорта винограда, под столовые сорта отведено 52,3 тыс.га, под виноградники для производства писко (виноградная водка) — 9,8 тыс.га.

История чилийского виноделия начинается практически одновременно с прибытием первых отрядов испанских конкистадоров и переселенцев, которые уже в середине XVI века завезли на эти земли виноградную лозу. Но на протяжении почти трехсот лет вино производилось лишь для домашнего потребления.

Перелом в отрасли наступил в 1851г., когда в страну были завезены технологии и сорта винограда для производства таких вин как «Каберне Савиньон», «Кот (Мальбек)», «Мерло», «Пиньо», «Савиньон Бланк», «Семильон» и «Рислинг». Кроме того, во II пол. XIX века в Чили начался массовый приток европейских переселенцев, среди которых было достаточно много искусных виноделов — выходцев из Италии, Франции и Испании. Именно в этот период были освоены основные винодельческие зоны страны, находящиеся в пределах от 27 до 39 градусов южной широты (1400-километровый по длине участок межгорных долин, соответствующий европейской зоне Средиземноморья). В результате, чилийское виноделие из подсобно-приусадебной сферы сельского хозяйства начало постепенно переходить в область крупного товарного производства и занимать все более заметное положение в экономике страны.

Первые партии чилийского вина были экспортированы в Европу в 1877г., и уже через несколько лет они были отмечены на ряде престижных европейских выставок (в Бордо, Ливерпуле и Париже в 1882, 1885 и 1889гг., соответственно). Затем, интерес к чилийскому вину стал постепенно угасать, и в течение достаточно длительного периода на мировой рынок поступали его небольшие партии.

С принятием в 1974г. Декрета №600 (Положение об иностранных инвестициях) страна превратилась в привлекательное место для капиталовложений в агроиндустрию. Начиная с 1975г., иностранные инвестиции в винодельческую отрасль Чили составили 118 млн.долл. В ближайшие годы ожидается, что приток иностранного капитала составит 60 млн.долл.

Из общей суммы инвестиций 45% было осуществлено в столичном регионе, далее следуют VI регион — 20,9%, V регион — 16,4% и VII регион — 9,6%. Крупнейшими инвесторами являются США — 64 млн.долл., Франция — 21 млн.долл. и Канада — 20,8 млн.долл.

Первой иностранной компанией, осуществившей инвестиции в винодельческую промышленность Чили в конце 70гг., была испанская компа-

ния «Мигель Торрес» (Miguel Torres), ставшая своего рода эталоном в области технологий и качества для чилийских компаний. Является владельцем двух винодельческих фирм — «Сосьедад Виникола Мигель Торрес» (Sociedad Vinicola Miguel Torres) и Sociedad Agricola Santa Digna. Сейчас экспорт этой компанией вина в бутылках составляет 40 тыс. коробок в год.

Однако в дальнейшем инициатива была перехвачена американскими компаниями. Фирма «Кендалл-Джаксон» (Kendall-Jackson International), один из крупнейших мировых производителей вина с ежегодным объемом продаж 3 млн. коробок в год, в 90гг. инвестировала 20 млн.долл. в Чили в покупку земель и производство марочных вин. Инвестиционная компания «Франсискан Вайнъярдз» (Franciscan Vineyards) вложила 10,3 млн.долл. в покупку винодельческого предприятия «Верамонте» (Veramonte) и расширение виноградников.

В 1996г. был создан один из самых крупных альянсов между американским предпринимателем Робертом Мандави и чилийским семейным кланом Чадвик, владельцем винодельческой фирмы «Эррасуриц» (Errazuriz). Ими было создано совместное предприятие «Винья Калитерра» (Vina Caliterra), в которой каждый имеет по 50% акций. Под виноградники фирмой было приобретено 1000 га земельных угодий, а также построены новые хранилища для вина.

Крупнейшим французским инвестором в винодельческую отрасль Чили является компания Magnier Investissement, которая вложила уже 6,8 млн.долл. из запланированных 19,8 млн.долл. в развитие виноградников и строительство винных заводов в долине Рапель. Семейство Ротшильдов в общей сложности вложило в Чили 7,2 млн.долл. из общего заявленного объема в 9,5 млн.долл. в совместные предприятия с винодельческими компаниями Vina Los Vascos и Vina Santa Rita.

Успешному развитию отрасли способствуют климатические условия Чили, оптимально подходящие для выращивания используемых в виноделии сортов винограда. Чилийские виноградные плантации располагаются в наиболее благоприятных климатической зонах, в долинах, вытянутых с севера на юг через всю страну между основным хребтом Анд и их отрогами, спускающимися к побережью Тихого океана. Особенностью этих долин является устойчивая в течение почти всего летнего периода жаркая (30°C) и солнечная погода днем, прохладные (15-18°C) ночи, сухой (55-60% влажности) воздух, мягкая (практически без минусовых температур) зима, продолжительный (до 8-9 мес. период активного роста и созревания), а также наличие воды, поступающей с гор за счет таяния снегов. Выращиваемый в таких условиях виноград приобретает уникальные вкусовые свойства, положительно сказывающиеся на качестве производимого вина.

Благодаря этому, за последние годы виноделие стало одной из наиболее динамично развивающихся отраслей чилийской экономики, занимающей все более заметное место в структуре национального экспорта. Если в 1997г. объем производства вина в стране составил около 454 млн.л., из которых было экспортировано 110 млн.л. на 210 млн.долл. FOB, то в 2003г. было произведено 668 млн.л., а экспортировано 360 млн.л. на 660

млн.долл. Чилийские вина поставлялись в 110 стран. Таким образом, уже в настоящее время Чили стала одним из крупнейших поставщиков вина на мировой рынок, занимая по этому показателю 5 место в мире. Рост экспорта в 2003г. по сравнению с 2002г. составил 12%.

Основной экспорт чилийского вина был осуществлен в страны Европы (57,6%), далее следуют страны Северной и Центральной Америки (22,7%), Азии и Океании (12,2%), Латинской Америки (7,1%) и другие (0,4%).

В работе по дальнейшему расширению рынка сбыта вина чилийцы придают немаловажное значение развитию межгосударственной договорно-правовой базы, способствующей снижению размеров импортных пошлин и устранению таможенных барьеров для данной продукции. В частности, во всех заключенных Чили соглашениях о свободной торговле предусматривается отмена таможенных пошлин на указанный товар.

По-прежнему большое внимание уделяется и участию в престижных международных выставках и конкурсах вин, а также ярмарках сельхозпродуктов.

Необходимый для наращивания экспорта рост производства в последние годы происходит, в первую очередь, за счет количественного увеличения отводимых под винодельческие плантации виноградных площадей, повышения культуры виноградарства, а также подбору сортов винограда, наиболее подходящих для условий каждой конкретной долины. Наиболее распространено при этом выращивание сортов винограда, используемых для производства таких вин как: «Каберне Савиньон», «Миссьон», «Савиньон Бланко», «Шардонэ» и «Мерлот». При этом чилийские виноделы наряду с выпуском относительно дешевых и простых марок все чаще производят более дорогие эксклюзивные и элитные партии вин. За последние два года, объемы поступления на рынок таких относительно небольших, но дорогих партий вырос на 40-60%.

Отличительной особенностью отрасли является то, что, несмотря на большое разнообразие изготавливаемых сортов и марок вина, подавляющая доля в экспорте принадлежит красным винам — «Каберне Савиньон» и «Мерло» и пока еще значительная часть промышленного разлива находится в ведении нескольких крупных винодельческих компаний. Наиболее значительными из них являются: «Винья Конча и Торо» (Vina Concha y Toro), на долю которой в настоящее приходится 15% чилийского экспорта вин и 17% поставок на внутренний рынок, «Винья Сан Педро» (Vina San Pedro), «Винья Санта Каролина» (Vina Santa Carolina) и «Винья Санта Рита» (Vina Santa Rita). В совокупности на них приходится около трети поставок чилийского вина на внешний и внутренний рынки. Помимо торгово-административных и производственных структур, данные компании имеют также и собственные информационно-аналитические службы, лаборатории, исследовательские центры и опытные виноградные делянки.

Подавляющее большинство крупных и практически все мелкие винодельческие компании исторически сложились на базе конкретных, обычно компактно расположенных виноградников, каждому из которых присущи свои природно-климатические и технологические особенности. В первую очередь, именно этими индивидуальными особенностями, наряду с исторически сложив-

шейся «раздельностью» производства и объясняется присущий чилийскому виноделию широкий ассортимент марок производимого вина.

Около 80% чилийских винодельческих компаний (на долю которых приходится более 90% производства и экспорта вина в стране) объединены в работающую на корпоративных началах «Ассоциацию экспортеров и организаторов промышленного разлива вина» (Asociacion de Exportadores y Embotelladores de Vino). Основными задачами данного неправительственного отраслевого объединения является информационно-аналитическое обеспечение своих членов, а также консолидированное представление и отстаивание их интересов в государственных и иных структурах различного уровня.

С точки зрения перспектив экспорта чилийского вина в **Россию**, помимо поставок вин в бутылках, чилийские экспортеры могут предложить широкий ассортимент более дешевых вин, поставляемых наливом в пластиковых бочках по ориентировочной цене от 0,55 до 1,25 долл. за литр (ФОБ в Вальпараисо, Чили), в зависимости от характеристик вина и объема закупаемой партии. Кроме того, широкие возможности по насыщению российского рынка не дорогими (но в то же время, соответствующими установленным в западных странах стандартам качества) винами предоставляются при закупках вина, расфасованного в Чили в более удобные для транспортировки и дешевые бумажные пакеты типа «Тетра Пак». Цены ФОБ на подобные продукты (также в зависимости от их характеристик и конкретных условий сделки) находятся в пределах от 0,95 до 1,75 долл. за литр.

### Виноделие-2000

В 1999г. произошло некоторое (на 2,79% по сравнению с 1998г.) увеличение экспорта чил. вин, общий объем которого составил 514,9 млн.долл. Основными импортерами чил. вина при этом стали государства Европы (рост на 30,75%). Лидером на данном рынке стала Великобритания, закупившая на 116,2 млн.долл. (рост в 35%) и «оттеснившая» на 2 место США с общим объемом импорта чил. вин 107 млн.долл.

Все более важную роль приобретают поставки в страны Центр. Америки (+21%) и Мексику (+23%). В целом, прирост произошел за счет продолжающейся тенденции по увеличению доли более дорогих и качественных разлитых по бутылкам и пакетам типа «Тетра-Пак» вин, за счет сокращения доли вин, поставляемых наливом (обычно в пластиковых бочках). В 1999г. доля вин, отгружаемых «наливом» сократилась на 6,24% в денежном выражении и на 2,96% в физическом.

В ближайшие три года в винодельческую отрасль чил. экономики планируется инвестировать 500-600 млн.долл. Большая часть из них должна пойти на обустройство новых плантаций и улучшение существующей винодельческой инфраструктуры.

На состоявшемся в мае 1999г. в Брюсселе VI Всемирном конкурсе виноделов был представлен 141 образец чил. вин, которые в совокупности получили 46 наград. **Два вина** («Гран Ресерва Мерлот» 1997г. компании «Чатеау Ла Хоия» и «Ресерва Мерлот» 1998г. компании «Винья Уго Казанова») получили самые почетные **Большие золотые медалы**

конкурса (из 11 Больших золотых медалей четыре получили франц. виноделы, две португальские и по одной канадские, люксембургские и уругвайские). Еще девять чил. вин получили Золотые медалы конкурса, а еще 35 — серебряные, **что позволило чилийцам завоевать 32% всех наград.**

Одной из проблем чил. экспортеров вина становится происходящее снижение цен на франц. высококачественные вина. Например цена в Европе на некоторые бургундские вина составляет 6 долл. за бутылку, при том, что большинство поставляемых на данный рынок чил. красных вин уступают им по качеству, а стоят 7-8 долл. По имеющимся оценкам, снижение цены на франц. вина происходит благодаря использованию более совершенных технологий винного производства, позволяющих получать напиток приемлемого качества всего за 6 мес.

Чилийская индустрия по производству нац. виноградной водки «Писко» сосредоточена в III и IV регионах страны. Большая часть (91%) **писко** производится компаниями Capel (Cooperativa Agricola Pisco Elqui) — 54% и Control (Cooperativa Control Pisco) — 37%. Остальные 9% — рядом мелких компаний. Общий оборот отрасли — 100 млн.долл. в год.

Производимые компанией «Капель» марки писко: Alto del Carmen, Artesanos de Conchiguaz, Capel, Limarf y Limite, de Capel. И компанией «Контроль»: Mistral, La Serena, Control, Tres R, Control de Guarda, Sotaqui y Garapanario, de Control.

Ответной реакцией производителей писко было с одной стороны начало выпуска более крепких (до 40°) марок данного напитка, а с другой — усиление работы по продвижению своей продукции на внешний рынок (экспортирует только 1% производимой писко).

### Леспром-2003

Лесные площади в Чили занимают 15,6 млн.га, что составляет 20,7% национальной территории страны, из которых 13,4 млн.га (17,8%) являются природными лесами. Искусственно засаженные лесные территории, в основном эвкалиптом и хвойными деревьями, занимают 2,1 млн.га (2,8%). В свою очередь, общая площадь лесных плантаций смешанных лесов составляет 87,6 тыс.га.

В 2003г. в отрасли были задействованы 940 предприятий по обработке древесины, производству целлюлозы, предметов мебели и др. Число занятых составило 130 тыс.чел.

Значение лесной и деревообрабатывающей промышленности в формировании ВВП страны довольно существенно. Эта отрасль экспортоориентирована и достаточно хорошо интегрирована в мировое хозяйство. На ее продукцию приходится 13% экспорта страны.

По итогам 2003г. поставки сырья и готовых изделий на внешний рынок увеличились по сравнению с 2002г. на 9% и составили 2301 млн.долл. Структура экспорта: целлюлоза — 36%; распиленная древесина — 9%; доски и ДСП — 7%; строганная древесина — 8%; бумага и картон — 7%; газетная бумага — 4%; обрезки древесины — 5%; другие — 24%.

Продукция лесной и деревообрабатывающей отрасли экспортировалась в 2003г. в 82 страны мира. Ее основными покупателями являлись США (26%), Япония (10,5%), Китай (9,2%), Мексика (7%), а также Италия, Голландия, Южная Корея и Перу.

В соответствии с действующим десятилетним планом развития лесной и деревообрабатывающей промышленности до 2010г., в 2003г. были инвестированы 19 проектов на 89,7 млн.долл. Наиболее крупными являются модернизация предприятий по производству целлюлозы в VIII и X регионах страны на 49,3 млн.долл. Общий объем инвестиций в этот период должен составить 3 млрд.долл., при этом ожидается, что доходы лесной отрасли к 2010г. могут составить более 4 млрд.долл., увеличив долю сектора в национальном экспорте с 13% до 15%. По прогнозам на 2004г., экспорт лесной и деревообрабатывающей промышленности может увеличиться на 11% и составит 2,5 млрд.долл.

## Леспром-2000

**Итоги 2000г.** Лесная и деревообрабатывающая отрасли Чили обеспечивает 11% всего чил. экспорта. В ней занято 130 тыс.чел., которые работают на 1. тыс. фирм. 57% всей отрасли находится под прямым контролем «Группа Анхелини» (Aguas) и «Группа Мате» (компания СМРС).

В Чили лесами занято 15,65 млн.га. (21% территории страны). Из них 38% занято взрослым дикорастущим лесом, пригодным к разработке, 23% — искусственно посаженным молодым лесом, 19% — дикорастущим лесом непригодным к разработке (низкорослый), 14% — лесными плантациями и 6% — искусственно посаженным взрослым лесом, пригодным к разработке.

На отрасль негативное воздействие оказывает сокращение инвестиций, вызванное продолжающимся конфликтом с проживающими в основных лесозаготовительных областях индейцами мапуче, а также усиливающимся и давлением на правительство экологических движений.

По данным нац. лесопром. корпорации — КО-НАФ (Corporacion Nacional Forestal), в 2000г. общий объем экспорта продукции отрасли достиг 2365 млн.долл., что на 20% больше, чем годом ранее. В 2000г. произошел значит. (в среднем на 48%) рост мировых цен на целлюлозу — основной продукт чил. экспорта отрасли (1.100 млн.долл., или 46,9% от общих поступлений), составивший 630 долл. за т. к концу года. Другими важными статьями экспорта стали: древесина пиленая — 189 млн.долл., бумага и картон — 146 млн.долл., древесина обструганная — 144 млн.долл., карнизы и бруски — 137 млн.долл., древесная щепа — 133 млн.долл., двери, окна и др. строит. элементы — 124 млн.долл., доски и фанера — 123 млн.долл., газетная бумага — 104 млн.долл. Основными экспортными рынками были: США — 466 млн.долл. (19,7%), Япония — 302 млн.долл. (12,8%), Бельгия — 178 млн.долл. (7,5%), Италия — 152 млн.долл. (6,5%) и Китай — 144 млн.долл. (6,1%).

Больше половины поступлений (57%) пришлось на 4 ведущие лесопром. компании: «Целлюлоза Арауко и Конструксьон» (Группа Анхелини) — 618 млн.долл. (26,1%) «СиЭмПиСи Целлюлоза» (Группа Мате) — 485 млн.долл. (20,5%), «Асерадерос Арауко» — 164 млн.долл. (7%) и «Асеррадерос Мининко» (в наст.вр. — «СиЭмПиСи Мадерас») — 79 млн.долл. (3,4%).

20-25 нояб. 2000г. в г.Консепсьон (VIII регион Чили) состоялась 10 межд. выставка лесной, целлюлозной и бумагоделательной промышленности «Экспоформа-2000». В ней приняли участие 325

компаний Чили, Австрии, Аргентины, Боливии, Бразилии, Испании, Канады, Колумбии, Мексики, Перу, США, Финляндии, Чехии, Швеции и Эквадора.

Считается, что чил. лесозаготовительные компании могут рассматриваться в качестве потенциальных импортеров соответствующей рос. техники (тягачей, вездеходов).

Другим возможным для России направлением работы в отрасли может быть поставка (в т.ч., на условиях аренды) спец. авиатехники. В первую очередь — пожарных самолетов и вертолетов. Так, с фев. 2000г. в регионе Био-Био на юге страны участвует в тушении лесных пожаров самолет-цистерна «Нептун», арендованный для этих целей лесопром. компаниями «Мининко» и «Мильялему».

Сообщается, что данный двухмоторный винтовой самолет является одной из самых современных машин данного класса в мире. Он оснащен компьютерной системой, позволяющей оптимизировать работу по тушению лесных пожаров водой или разбрызгиванию хим. растворов. Самолет способен брать на борт до 8 т. воды. Автономность его полета — 4 ч. Скорость — 360 км/ч. Стоимость — 1 млн.долл.

**Леспром-99.** По данным Нац. общества содействия пром. развитию, в 1999г. в деревообработке страны был отмечен рост производства в 3%. На 7,5% вырос объем производства бумаги и целлюлозы.

Еще значительно выглядело улучшение ситуации в области экспорта продукции отрасли. По данным ЦБ, в 1999г. общий объем экспорта продукции лесной и деревообрабатывающей промышленности вырос на 20,9% по отношению к предыдущему году и составил 1929 млн.долл.

Основными импортерами при этом стали: США, Япония, Китай и Ю.Корея.

Продолжилась работа и в направлении наращивания производственных мощностей отрасли. В дек. 1999г. руководство межнац. группы деревообрабатывающих компаний СМРС приняло решение о строительстве в южной части Чили новой фабрики по производству целлюлозы. Общая стоимость вложений оценивается в 800 млн.долл. Ранее предполагалось, что СМРС начнет инвестирование строительства двух подобных объектов в Чили на 1,6 млрд.долл., однако, в связи с продолжающимся конфликтом между проживающими в лесных зонах страны индейцами и лесозаготовителями, вторая фабрика, по видимому, будет строиться в Аргентине.

Объявлено, что в 2000г. группа приступает к модернизации в Пуенте Альто (юг Чили) фабрики по производству бумаги, после чего ее производительность должна вырасти с 70 до 150 тыс.т. в год. Общая сумма намеченных вложений — 80 млн.долл.

В силу ряда причин (из-за обострения межнац. обстановки на юге, в основных лесозаготовительных районах), отрасль становится все более рискованной с точки зрения долговременных вложений. По заявлению представителей ряда работающих в Чили крупных лесопром. компаний они осуществляют сокращение масштабов вырубке леса и лесовосстановления. В первую очередь это связано с продолжающимися конфликтами между лесозаготовителями и представителями властей с



одной стороны и проживающих в основных лесных зонах страны, индейцами с другой, вызванных неурегулированностью вопроса о значительных лесных территориях, на право владения которыми претендуют индейцы. Некоторые из компаний запланировали на 2000г. снижение объемов производства на 25%. Основными направлениями оттока инвестиций из чил. лесной отрасли станут аналогичные производства в Аргентине и Уругвае.

17-20 нояб. 1999г. в районе г.Консепсьон на юге Чили состоялась межд. выставка леспрома «ЭкспоКорма-99», организованной Нац. лесной корпорацией Чили. В выставке приняли участие 300 чил. и инофирм, представляющих свои разработки в области лесодобычи и деревообработки, а также соответствующее оборудование.

## Рыболовство-2003

Является одной из важнейших отраслей экономики Чили. По объему вылова рыбы и других морских продуктов страна занимает ведущее место в мире. Доля отрасли в ВВП составляет 14%.

Динамика развития рыбной отрасли в 2000-03гг., %

2000г. 2001г. 2002г. 2003г.

Доля рыбной отрасли в ВВП страны.....16,9 .....13,6 .....14,1 .....14

Источник: El Mercurio 12.01.04г.

По данным Национальной ассоциации по рыболовству, доходы в отрасли за 2003г. составили 2,2 млрд.долл., что на 15% выше результатов предыдущего года. В экспорте Чили доля морепродуктов, рыбы и рыбопродуктов составляет 10%.

В экспорте этой группы товаров 70,6% приходится на рыбу, 16,54% – рыбную муку, 9,7% – морепродукты.

В 2003г. объем экспорта составил (в млн.долл. FOB): рыбы – 1584,3, рыбной муки – 370,6, морепродуктов – 217,7. В целом за период с 2000г. по 2003г. экспорт этой группы товаров вырос с 1,9 млрд.долл. до 2,2 млрд.долл. Наиболее важным продуктом (57,7% экспорта этой группы) является лосось – 915,8 млн.долл., на втором месте фарель – 254,4 млн.долл., далее мерлуза – 162,2 млн.долл., скумбрия – 99,8 млн.долл. Лосось поставляется в основном в виде замороженных тушек.

Главными импортерами этих видов рыбы остаются США – 51% и Япония – 33%. В страны Европы и Латинской Америки экспортируется всего по 5% продукции и в другие страны – 6%.

В перспективе, рост доходности отрасли в 2004г. связывается с увеличением доли продаж рыбной продукции, имеющей более высокую добавочную стоимость (мороженые продукты и консервы) при сохранении жестких квот на вылов определенных видов рыбы и других морепродуктов. Доходы от продажи сырьевых продуктов, таких как рыбная мука, должны занимать второстепенное место. Уже в 2003г. объем вылова рыбы, предназначенной для производства рыбной муки, сократился на 15,8% и составил 2,9 млн.т. С учетом того, что Чили занимает второе после Перу место в мире по производству рыбной муки, эта статья будет оставаться достаточно важной в экспорте страны.

Производство рыбной муки в странах мира в 2003г., в тыс.т.

	Перу	Чили	Норвегия	Дания	Исландия	Всего
Производство	.....5311,4	.....2912,6	.....1193,5	.....1187	.....1425	.....11870,8
% к 2002г.	.....-36	.....-15,8	.....+15,3	.....+23,6	.....+9,3	.....-25,6

Правительство уделяет большое внимание вопросам регулирования лова рыбы и производства рыбной продукции. Рассматривается Закон о ры-

боловстве (Ley Larga de Pesca), который должен урегулировать систему привлечения и защиты инвестиций в рыбном секторе экономики Чили.

## Рыболовство-2000

Итоги 2000г. Рыбное хозяйство является одной из важнейших отраслей экономики Чили. По объему вылова рыбы и морепродуктов страна занимает 2 место в мире (после Перу). Основными промысловыми сортами являются анчоус, скумбрия, сардина и мерлуза.

Чилийский рыбопромысловый флот насчитывает 11 тыс. ед., из которых 1 тыс. – морские промысловые суда, водоизмещением свыше 50 т. Остальные – малотоннажные суда прибрежного лова. В 2000г. на внешнем рынке работало более 500 компаний, при этом на долю 30 наиболее крупных из них приходилось 60% экспорта.

В 2000г. общий объем чил. экспорта рыбы и другой морепродукции составил 1940 млн.долл. При этом, впервые за всю историю отрасли, экспорт продукции «культурного рыбоводства» (прежде всего – лосось и форель) превзошел экспорт обычной рыболовецкой продукции и составил 56% от общего объема.

В 2000г. общий объем чил. экспорта лосося и форели вырос на 19% по сравнению с предыдущим годом и достиг 973,2 млн.долл., однако, данный показатель был достигнут за счет увеличения до 206 тыс.т. физ. размеров экспорта (т.е. на 33%). Страны и регионы – импортеры данных продуктов, в млн.долл. в 2000г.: Япония – 476, США – 357, страны ЕС – 57, Лат. Америка – 53, другие рынки – 28, всего – 973.

Переработанные лосось и форель поставляются на экспорт в виде след. продуктов, в тыс.долл. в 2000г.: филе свежее – 278,470, филе охлажденное – 170,826, сушеная рыба – 18,665, копченая рыба – 19,399, консервы – 8,441, другие продукты – 53,775, всего – 549.576.

Основные чил. компании – экспортеры лосося и форели, в млн.долл. и тыс.т.: «Марине Харвест Чиле» (78 и 15,5), «Сальмонес Пасифико Сур» (68 и 15,44), «Сальмонес Мультиэкспорт» (65 и 11,36), «Сиа Пескера Каманчака» (55 и 10,72), «Сальмонес Текмар» (47 и 11,41), «Сальмонес Антарктика» (40 и 8,01), «Агуас Кларас» (36 и 6,05), «Инверсьонес Эррауриз Трейдинг» (36 и 9,67), «Инвертек Пескера Мар де Чилое» (34 и 7,38), «Песка Чиле» (31 и 6,97), «Пескера Марес Аустралес» (30 и 5,67), «Культивос Марннос Чилос» (30 и 4,64), «Сальмонес Пасифик Стар» (22 и 5,44), «Культнваадора де Сальмонес Линао» (21 и 4,35), «Пескера Экосаль» (21 и 4,79), «Минсро Коминко Рос. Чиле» (20 и 4,97), «Фиордо Бланко» (20 и 3,86), «Продукторес дель Мар Вентискерос» (19 и 4,54), «Робинзон Крусое и Сиа» (19 и 4,19), «Сальмонес Маинстрим» (19 и 4,18), другие (253 и 57,12); всего (975 и 206,31).

В 2000г. произошло сокращение поступлений от экспорта ведущих продуктов обычного рыболовства Чили – рыбной муки и рыбьего жира, которое составило 18,8%, по сравнению с 1999г. Общий объем экспорта данных продуктов в денежном выражении составил 241,72 млн.долл., а в физическом – 564 тыс.т., что на 15,1% меньше, чем годом ранее, из которых 28,3% были закуплены Японией и 22% – Тайванем.

Основные чил. компании — экспортеры рыбной муки и рыбьего жира в 2000г. в млн.долл. : «Консорсио Пескерио дель Норте» — 57, «Сиа Пескера Каманчака» — 21, «Пескера Икике Гуанае» — 16, «Алиментос Маринос (Алимар)» — 14, «Пескера Эль Гольфо» — 14, «Пескера Итата» — 14, «Пескера Био Био» — 12, «Пескера Сан Хосе» — 12, «Инверсионес Эрразурис Трейдинг» — 9, «Эмпреса Пескера Эперва» — 9, «Пескера Пасифик Протеин» — 7, «Пескера дель Норте» — 7, «Пескера Ландес» — 6, «Пескерио Лота Протеин» — 5, «Пескера дель Кабо» — 4, «Пескера Ла Пеньинсула» — 3, «Пескера Конфиш» — 2, «Пескера Коронель» — 1, «Сиа Пескера Медитерранео» — 1, «Корп. Прод. Арина де Пескадо» — 1, другие компании — 14, всего 241.

Компания «Консорсио Пескерио дель Норте» образована в авг. 1999г. слиянием компании «Игемар», «Эперва» и «Пескера Колосо».

Рост качества и количества производимой в Перу рыбной муки и проводимое перуанцами снижение цен на нее может серьезно подорвать позиции чил. экспортеров данного продукта на мировом рынке. Так, только за один месяц (июль 2000г.) чилийцам пришлось пойти на снижение цен свою рыбную муку с 439 до 435 долл. за тонну.

Перуанцы продают свою муку на 30-40 долл. дешевле. В 2000г. (по сент. включительно) их производство составило 1,6 млн.т. (рост на 64,3%), в то время, как Чили произвели 0,6 млн.т. (в 1995г. Чили произвели 1,6 млн.т. рыбной муки и с тех пор производство в стране неуклонно падало).

Основная причина снижения объемов экспорта заключается в уменьшении вылова. В I пол. 2000г. общий объем вылова рыбы составил 2.622.491 т., что на 20,3% меньше, чем за аналогичный период 1999г. Это свидетельствует о продолжении затянувшегося кризиса отрасли, одной из основных причин которого стал хищнический лов основных экспортных сортов рыбы в предыдущие годы.

Объем вылова (в т.) за янв.-июнь 2000г.: анчоус — 1.007.421; скумбрия — 594.883; сардина обычная — 479.136; мерлуза обычная — 51.137; сардина (испанская) — 43.174; кабалья — 36.359; мерлуза антарктическая — 12.790; креветки — 3.530; угорь цветной — 2.874; лангусты желтые — 2.474; мерлуза «Кола» — 571; треска — 458; другие сорта — 387.684; всего — 2.622.491т.

К концу дек. 2000г. правительством был практически полностью подготовлен и согласован со всеми заинтересованными сторонами новый закон о рыболовстве, устанавливающий квоты на вылов определенных сортов рыбы (сардина, ставрида, анчоус, сардина обычная, мерлуза хвостатая, мерлуза южная, золотой угорь, мерлуза трехплавниковая, креветки нилон, желтые лангусты и цветные лангусты) на период с 1 фев. 2001г. по 1 фев. 2003г.

Значительно активизировались и усилия чилийцев на межд. уровне, направленные на сокращение иностр. рыболовецкого присутствия в прилегающих к Чили акваториях Тихого океана.

В авг. 2000г. в г.Сантьяго министры иностр. дел государств членов постоянной комиссии южной части Тихого океана (Колумбия, Эквадор, Перу и Чили) подписали так называемое «Галапагосское соглашение» о защите рыбных ресурсов 200-мильной эксклюзивной эконом. зоны (ЭЭЗ) каждой из

стран. В соответствии с соглашением, стороны берут на себя право регулировать вопросы рыбной ловли также и за пределами ЭЭЗ, в случае, если она наносит ущерб рыбным запасам в самой зоне. При этом предполагается устанавливать квоты на вылов определенных сортов рыбы, определять периоды лова, ограничивать тех. средства лова и т.д. Стороны также берут на себя право проводить инспекцию иностр. рыболовных судов, при их заходе в нац. порты, а также запрещать им отгрузку в нац. портах в случае выявления каких-либо нарушений.

*Рыба-99.* В 1990-97гг., по данным минэкономики, объем вылова рыбы составлял 7 млн.т. в год. На долю отрасли приходится 10-12% общего объема нац. экспорта (1,5-1,7 млрд.долл. в год). Основными импортерами являются Япония, США, Испания, Тайвань, КНР и Германия. В структуре экспорта выделяются в первую очередь мороженая рыба и рыбная мука.

Чилийский рыбопромысловый флот насчитывает 11 тыс.ед., из которых 1 тыс. — морские промысловые суда, водоизмещением свыше 50 т. Остальные — малотоннажные суда прибрежного лова.

Начиная с 1997г., наметилась тенденция к снижению объема лова (по сравнению с 1996г. отгрузка рыбы и других морепродуктов сократилась на 12%). В 1998г. ситуация еще более ухудшилась. Объем добычи упал на 43% по отношению к 1997г. до 3,6 млн.т. Это самый низкий показатель за последние 17 лет. Частично это объясняется влиянием климатического феномена «Эль Ниньо». Уменьшение объемов вылова связано и с сокращением рыбных ресурсов страны в связи с чрезмерным выловом.

Чилийские экспортеры рыбных муки и жира в 1999г.

	Объем, в млн.долл.	Доля, в %
«Пескера Икике Гуанае» .....	40,5	13,6
«Алиментос Маринос» («Алимар») .....	25,4	8,5
«Пескера Эль Гольфо» .....	24,4	8,2
«Сиа Пескера Каманчака» .....	22	7,4
«Эмпреса Пескера Эперва» .....	21,4	7,2
«Пескера Итата» .....	20,3	6,8
«Пескера Био Био» .....	16,9	5,7
«Пескера Колосо» .....	16,6	5,6
«Пескера Ландес» .....	14,3	4,8
«Пескера Сан Хосе» .....	11,5	3,8
«Нескера Коронель» .....	11,4	3,8
«Пескера Лота Протеин» .....	10,4	3,5
«Нескера Пасифик Протеин» .....	10,3	3,5
«Сальмонес Унимарк» .....	8,6	2,9
«Пескера дель Норте» .....	5,7	2,9
«Пескера дель Кабо» .....	5,2	1,8
Другие компании .....	33,0	11,1
Всего .....	297,9	100

Хозяйственность в этом секторе экономики регламентируется «Генеральным законом о рыболовстве и аквакультуре» №18892 от 1989г., дополнениями к нему №19079 и №19080 от 1991г. и рядом поправок, принятых в законодат. порядке в 1990-97гг., а также декретом президента страны №430 от 1991г.

В отношении деятельности инокомпаний применяются также положения ряда других законов и декретов, определяющих возможные формы и методы участия в промысле, переработке и реализации рыбы и морепродуктов зарубежных юр. и физ. лиц.

Все тихоокеанское побережье страны разбито на 5 рыбопром. зон, в каждой из которых могут применяться различные, определенные законом адм. и эконом. меры, регулирующие вылов.

Основную роль в адм. управлении отраслью играет минэкономики, в составе которого имеется Департамент рыболовства. Департамент готовит предложения по определению ежегодных квот лова, режиму лова и защите гидробиологических ресурсов. Начальник департамента уполномочен выступать с законодат. инициативами и представлять страну в вопросах межд. сотрудничества в области рыболовства. Основная часть аппарата департамента находится в г. Вальпараисо. В своей работе департамент опирается на результаты исследований и рекомендации двух других, существующих при министерстве гос. учреждений: Нац. службы по делам рыболовства («Сернапеска») и Института исследований в области рыболовства (ИФОП).

«Сернапеска» является гос. органом, который осуществляет контроль за выполнением принятых решений, занимается сбором и обобщением информации, а также участвует в выработке нац. политики в области рыболовства. Служба состоит из 7 департаментов: информации и статистики, налоговой инспекции, сан.-эпидем. контроля, рыбного хозяйства, прибрежного мелкотоварного рыболовства.

Для выполнения своих функций «Сернапеска» располагает разветвленной структурой, состоящей из находящегося в г. Вальпараисо центрального аппарата, 5 зональных дирекций, 13 региональных управлений (по одному на каждый регион страны и столичный округ) и 23 провинциальных и специализированных отделений.

ИФОП ведет научно-исследовательскую работу, направленную на изучение и сохранение рыбных ресурсов страны; совместно с Комитетом по иноинвестициям готовит предложения по внутриотраслевым инвест. проектам; дает рекомендации по их пополнению, создает необходимые для этого инвест. фонды; готовит предложения по изменению существующей законодат. базы для Департамента рыболовства и издает ежегодный обзор деятельности отрасли.

**Лицензии на право лова** выдает находящаяся в г. Вальпараисо и **подчиненная минобороны Ген. дирекция по морским территориям и морепродуктам**, которая также имеет право налагать штрафные санкции на нарушителей установленных положений. Помимо нее, к контролю за соблюдением установленных правил лова привлекаются ВМС и отдельные подразделения корпуса карабинеров. Общую координацию за деятельностью различных гос. ведомств в данных вопросах осуществляет Совет нац. обороны, в состав которого входят руководители важнейших гос. министерств и ведомств.

Все важнейшие решения по вопросам региональной политики в области рыболовства принимаются после их обсуждения Нац. советом по рыболовству. Юридически совет является совещательным органом, в состав которого на равных правах входят: глава Ген. дирекции по морским территориям и морепродуктам, директор «Сернапеска», исполнит. директор ИФОП, 4 представителя внутриотраслевых ассоциаций и объединений рыбопромышленников, 4 представителя вну-

триотраслевых общественных, профсоюзных и частных НИИ и 6 спец. представителей, назначенных в совет президентом страны с одобрения 3/4 сената. Все решения и резолюции Совета принимаются простым большинством. Государство в законодат. порядке обеспечило себе большинство голосов в выполняющем основные полит. функции Совете. В каждой рыбопром. зоне и регионе страны по подобной схеме созданы Зональные и Региональные советы по рыболовству, которые, однако, не имеют столь значительного влияния на принятие соответствующих решений даже в рамках подведомственных им территорий.

Важную роль в проведении исследований и работ для развития отрасли играет интегрированный в минэкономики Фонд исследований в области рыболовства. Руководит деятельностью Фонда созданный при начальнике Департамента рыболовства Совет исследований в области рыболовства. Совет Фонда уполномочен также представлять департамент в Нац. океанографическом комитете при президенте страны. Фонд создан частично на специально выделенные из гос. бюджета страны субсидии, а также на средства эконом. субъектов, работающих в рыболовной отрасли.

В решении ряда вопросов активную роль играют также МИД (когда дело касается межд. спорных или конфликтных ситуаций по проблемам эксплуатации морских ресурсов или межд. торговли рыбой и морепродуктами) и минобороны с ВМФ, на которые, помимо функций контроля, возлагаются задачи военной охраны эксклюзивной эконом. зоны страны (ЭЭЗ).

Из многочисленных отраслевых объединений, представляющих интересы частных рыболовных компаний, хозяйств и организаций наиболее важную роль играют представленные в Нац. совете по рыболовству «Нац. рыболовное общество» («Сонапеска») и Корпоративная пром. ассоциация «Био-Био». Они объединяют 90% всех рыбкомпаний страны. Помимо решения чисто корпоративных орг.-обществ. задач «Сонапеска» проводит собственные исследования и ведет координационную работу с аналогичными корпоративными объединениями других стран региона (Аргентины, Перу, Эквадора и Колумбии).

Характерной особенностью отрасли является большое количество мелких и средних компаний, при практическом отсутствии предприятий, способных претендовать на роль монополистов как в сфере добычи, так и в сфере экспорта рыбы и морепродуктов. Так, в 1998г. на внешнем рынке работало 557 компаний, при этом на долю 30 наиболее крупных приходилось 60% экспорта.

В соответствии с конституцией, Ген. законом о рыболовстве и аквакультуре, а также Законом о навигации чил. в полном объеме регулирует любую хозяйств. деятельность в рамках 200-мильной ЭЭЗ (все ее ресурсы считаются общенац. достоянием), а также берет на себя право определять порядок пересечения и вхождение в зону судов под иностр. флагом.

Помимо 200-мильной зоны, законом о преимущественном морском праве №19080 от 1991г. Чили в одностороннем порядке объявила в акватории Тихого океана спец. «преимущественную» для страны зону, находящуюся за пределами ЭЭЗ и ограниченную треугольником с вершинами на севере — чилийско-перуанской границей, на западе

— островом Пасхи и на юге — Юж. полюсом. Не предъявляя на нее территориальных претензий и не отказываясь от принципа «открытого моря», чилийцы считают себя вправе осуществлять общий контроль за деятельностью иностранцев в этой зоне с целью недопущения какого-либо ущерба для своей ЭЭЗ и безопасности страны в целом.

Исходя из данных положений и существующей структуры управления отраслью, правительство принимает на себя полную ответственность за рациональное использование рыбных и других морских ресурсов в пределах ЭЭЗ, и частично в «преимущественной» зоне, контролируя объем вылова и ведя работу по сохранению популяции отдельных видов рыбы путем введения запретов и ограничений на право добычи. В рамках реализации этой политики правительство решает следующие основные задачи:

— содействие увеличению объема рационально допустимого вылова, в т.ч. путем определения ежегодного размера промысловых квот и оказания поддержки частным предпринимателям, занятым в сфере разведения рыбы и морепродуктов;

— содействие развитию свободного рынка рыбной продукции путем стимулирования конкуренции между различным эконом. субъектами;

— защита морской среды от загрязнения;

— первоочередная защита интересов общества в целом, а также интересов нац. рыболовных компаний.

В соответствии с Законом, вся 200-мильная ЭЭЗ разбита на область прибрежного лова (до 5 миль от берега) и пром. лова (5-200 миль от берега). В первой — добычу рыбы и морепродуктов ведут мелкотоварные производители — одиночки, либо объединенные в кооперативы. Оснащены они небольшими баркасами и ориентированы на внутренний рынок. Основной пром. лов ведется во второй области более крупными компаниями, имеющими в своем распоряжении суда большего водоизмещения. Именно они являются основными поставщиками рыбы на внутренний и внешний рынки.

Законодательство предусматривает меры по сохранению и приумножению морских ресурсов: запрещение промысла отдельных сортов рыбы и морепродуктов, популяции которых находятся под угрозой исчезновения, либо значительно сократились ввиду чрезмерной добычи; введение сезонных ограничений на промысел в пределах определенных рыбопромысловых зон; введение общих и исходя из них индивидуальных квот на вылов отдельных сортов рыбы; создание в определенных районах акватории так называемых «морских парков», призванных играть роль своеобразных заповедников, на территории которых запрещается промысел; установление четких процентных соотношений на добычу различных сортов рыбы и морепродуктов, включая представителей морской флоры.

Законодательно определены две возможности для участия какой-либо компании или отдельного лица в мелкотоварном (прибрежном) или пром. вылове рыбы. Во-первых, до дек. 1998г., право на добычу рыбы и морепродуктов в ЭЭЗ получала любая чил. компания или отдельное физ. лицо путем приобретения в установленном порядке соответствующей лицензии. Во-вторых, помимо простого

лицензирования, закон предусматривает возможность введения общих и соответственно индивидуальных квот на вылов определенных сортов рыбы и морепродуктов на основании соответствующего решения Нац. совета по рыболовству.

Приобрести лицензию на вылов имеет право зарегистрированная в «Сернапеска» чил. компания, либо СП, в котором чил. стороне принадлежит более 50% акций. Выдается лицензия отдельно для каждого рыболовного плавсредства на имя владеющего им юр. или физ. лица. При этом в ген. дирекцию по морским территориям и морепродуктам необходимо подать документы содержащие: установочные данные на владельца судна (только чил. гражданин или иностранец, имеющий вид на жительство в стране); доказательства права собственности на плавсредство; информацию о пункте приписки корабля (только чил. порт); данные о тех. характеристиках корабля; заявка на то, какие виды рыбы и морепродуктов, когда и в каких промысловых зонах планируются к вылову; снасти, которые будут применяться.

Исходя из данных о рыболовном судне, его оснащении, времени добычи и планируемых районов работы, определяется стоимость лицензии. Весь период получения лицензии при этом ограничивается сроком до 180 дней с момента подачи документов. В случае, если компания-заявитель является СП, она должна также представить информацию на своих иностр. акционеров.

После получения лицензии компания имеет право на вылов заявленных сортов рыбы и морепродуктов в оговоренных временных и территориальных пределах без ограничения по объему, но с соблюдением установленных правил лова, препятствующих загрязнению акватории и причинению ущерба другим представителям морской флоры и фауны.

Именно возможность неограниченного лова, по мнению представителей гос. властных структур и привела к осязательному сокращению популяции наиболее важных промысловых пород. В отдельных (прежде всего северных) рыбопромысловых зонах вылов сократился на 60-70%. Представители гос. НИИ и, в первую очередь ИФОРП, заявили, что в случае продолжения политики лицензирования, популяции скумбрии, анчоуса и некоторых других сортов могут сократиться до критических пределов. В связи с этим, в сент. 1998г. Нац. совет рыболовства одобрил инициативу Департамента рыболовства о необходимости использования квотной системы регулирования промысла.

Действующая система предусматривает, что в случае установления Нац. советом по рыболовству общей квоты на вылов отдельного сорта рыбы или морепродукта, рыболовная компания или физ. лицо могут приобрести индивидуальную квоту через механизм торгов. Однако, в любом случае эта квота не должна превышать 35% общенац. квоты. Предусмотрено, что компания, получившая квоту, может ее перепродать.

На основании принятого в сент. 1998г. решения Совета, Департамент подготовил предложения об установлении на 1999г. общей квоты на вылов скумбрии в 2 млн.т. (в 1998г. было добыто 1,5 млн.т. данного сорта рыбы, в 1997г. — 2,9 млн.т.) с возможным увеличением квоты в случае улучшения ситуации. В дек. 1998г. данное предложение также было поддержано Нац. советом, несмотря

на ожесточенное сопротивление входящих в него представителей объединений частых рыболовных компаний. Таким образом, впервые в истории отрасли чил. государство использовало свое право на адм. ограничение объема вылова.

Департамент рыболовства и другие подведомственные минэкономики структуры подготовили проект нового закона о рыболовстве и аквакультуре, предусматривающего переход к квотовой системе промысла. Представители частных рыболовных компаний через высшие судебные инстанции страны начали оспаривать законность введения квот, усматривая в этом нарушение своих исторически сложившихся прав на неограниченный вылов. Наиболее активно при этом действует «Сонапеска». В ряде городов и поселков страны прошли демонстрации протеста рыбаков, требующих возврата к системе лицензирования без каких-либо ограничений на объем добычи. Подсчитано, что в случае реализации всех предлагаемых правительством мер, многим рыболовным компаниям придется сократить свой флот и наемную рабочую силу на 20-35%. В проекте нового Закона присутствуют некоторые «нерыночные» элементы установления индивидуальных квот, в частности, на их размер должны будут влиять продолжительность работы компании в данной области, ее кредитная платежеспособность, размер судна и зона лова.

Что касается получения разрешения на вылов в ЭЭЗ инокомпаниями, то в проекте нового закона такая возможность будет предусмотрена, однако размеры платежа при этом заранее определяются как экономически неприемлемые: он должен соответствовать цене выловленной рыбы и морепродукции на мировом рынке (по мнению чилийцев, такой подход должен полностью покрыть ущерб, наносимый иностр. выловом).

Однако, все ограничения в отношении привлечения иностр. компаний касаются только вопросов вылова рыбы и морепродуктов и не распространяются на рыбопереработку.

Вылов рыбы и морепродуктов в Чили за 1998г., в тыс.т.: скумбрия – 1540, анчоус – 476, сардина – 274, мерлуза – 77, остальные сорта – 1234, всего – 3601.

Экспорт рыбы и морепродуктов в янв.-нояб. 1998г. (цены FOB, млн.долл.): Япония – 534,271; США – 336,052; Испания – 86,968; Тайвань – 59,724; КНР – 53,074; ФРГ – 44,871; Франция – 43,797; Бразилия – 32,874; Великобритания – 22,879; др. государства – 308,663; всего – 1523,171.

Структура экспорта рыбы и морепродуктов (янв.-нояб. 1998г.)

	Экспорт, тыс.т	Экспорт FOB (млн.долл.)
Мороженая рыба.....	205,78	664,11
Рыбная мука.....	482,22	336,57
Охлажденная рыба.....	69,43	303,22
Рыбные консервы.....	60,01	109,46
Сушеные водоросли.....	39,43	25,23
Агар-агар.....	1,35	21,88
Копченая рыба.....	0,73	7,8
Сушеная рыба.....	0,04	1,33
Живая рыба.....	0,16	0,81
Др. морепродукты.....	13,61	52,76
Всего.....	872,76	1523,17

Крупнейшие чил. экспортеры рыбы и морепродуктов в 1998г. (млн.долл.): CiA Pesquera Camanchaca – 99, Pesquera Chile – 61, Pesquera El Goltb – 55, Pesquera Mares Australes – 53, Pesquera Iquique Guanaye – 51, Pesquera de Actividades – 42,

Salmones Mainstream Fisheries – 35, Pesquera San Jose – 34, Marine Harvest – 32, Fisher Llop – 30, Aguas Claras – 30, Minera Aihue de Oro – 28, Multiexport – 28, Pesquera Eicosal – 25, Empresa Pesquera Eperva – 25, Pesquera Coronel – 25, Imertec Pesquera Mar de Chile – 24, Congelados del Pacifico – 23, Cultivos Marinos Chiloe – 23, Fiordo Blanco – 22, Desarrollo Pesquero – 22, Salmones Tecmar – 21, Nanaimo – 21, Pesquera del Nortene – 20, Chisal – 20, Salmones Amartica – 20, Sociedad Pesquera Coioso – 20, Pesquera Stata – 20, Alimentos Marinos Alimar – 18, Pesquera Bio Bio – 17, др. экспортеры – 683.

## Морской транспорт-2003

В 2003г. сектор транспорта и связи оставался одной из наиболее динамично развивающихся отраслей чилийской экономики.

Динамика развития сектора «Транспорт и связь», %

Показатель	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Доля сектора в ВВП страны.....	9,5	5	7,5	7,4

Источник: El Mercurio 4.01.04г.

Морской транспорт является основным средством перевозок при осуществлении экспортно-импортных операций. На его долю приходится 76% всего грузооборота Чили, в т.ч. 85% экспортных и более 75% импортных операций.

На середину 2003г. численность судов морского флота Чили составляла 134 корабля, общим водоизмещением 951 тыс.т. Морскими перевозками в Чили занято 15 частных национальных компаний, из них наиболее крупными являются «Интеросеаника», «Эмпремар», «СудАмерика Вапорес», «Администрадора де Навес Умбольт» и «Фор Си Эс ФВ». Эти компании владеют 60% всего торгового флота страны.

В стране имеется 36 морских портов. Наиболее крупными портами Чили являются Сан-Антонио и Вальпараисо, на долю которых приходится более 20% всего грузопотока. В портовом хозяйстве занято 17,6 тыс.чел.

По оценке Главного управления морских территорий и торгового флота ВМС Чили в 2003г. объем операций увеличился во всех основных портах страны (за исключением порта Пунта-Аренас, где объем составил 404.492 т. грузов, что на 3,8% меньше 2002г.). За 11 мес. объем операций в порту Сан-Антонио составил 8,3 млн.т., на 7% больше, чем за аналогичный период 2002г., в Икике – 1,4 млн.т., увеличение на 15%, в Вальпараисо – 4,7 млн.т., рост на 9,6%. За этот период в чилийские порты для проведения разгрузочно-погрузочных работ заходило более 15 тыс. кораблей торгового флота различных стран.

В Чили с 1997г. проводится политика приватизации портового хозяйства. Только 11 портов остаются в собственности государства, остальные в соответствии с Законом №19.542 от 1997г. «О модернизации государственных морских портов» приватизированы или находятся на этапе проведения тендеров с целью передачи их в частное управление на правах концессий сроком до 30 лет. В 2003г. проводились торги на передачу в концессию государственных морских терминалов Арика, Икике, Антофагаста, Кокимбо, Вальпараисо, Сан-Антонио, Сан-Висенте, Пуэрто-Монтт, Чакабуко и Пунта-Аренас. Сумма частных инвестиций в морские порты к концу 2003г. составила 450 млн.долл.

Курс правительства на приватизацию морских портов страны в целом повышает эффективность их использования в интересах развития внешних и внутренних экономических связей. По прогнозам чилийских экспертов, объем морских перевозок может увеличиться с 80 млн.т. в 2003г. до 150 млн.т. в 2020г., т.е. практически в 2 раза. Этому процессу способствуют и подписанные с США, ЕС, Мексикой и Ю.Кореей соглашения о свободной торговле, а также общая тенденция активизации развития внешнеэкономических связей Чили.

Речной транспорт в Чили практически не развит из-за отсутствия пригодных для судоходства рек. Только в южных регионах, в частности на реках Вальдивия, Крусец и Кау-Кау грузоперевозки осуществляются наибольшим количеством самоходных и буксируемых барж.

### Морской транспорт-2001

Морской транспорт является основным видом внешнеторгового транспорта страны. На его долю приходится 90% всего грузооборота Чили, в т.ч. 95% экспортных и 75% импортных операций.

В 2001г. чилийские судовладельцы имели в своей собственности 150 торговых кораблей и судов, общим водоизмещением 1,7 млн.т. Менее половины из них (общим водоизмещением не более 0,7 млн.т.) ходят под чилийским флагом. Остальные зарегистрированы в других странах, что связано с неблагоприятными для местных судовладельцев условиями налогообложения.

Морскими перевозками в Чили занято 15 частных национальных компаний, пять крупнейших из которых («Эмпремар», «Суд Америка Вапорес», «Администратора де Навес Умболт», «Интеросеканика» и «Фор Си Эс АВ») владеют 60% всего торгового флота страны.

В стране насчитывается 35 морских портов, крупнейшими из которых являются Вальпараисо и Сан-Антонио. На их долю приходится половина всего грузооборота морских портов, т.е. 25 млн.т. в год. В основном чилийские порты небольшие по размерам и располагают 2-6 швартовочными местами. Оборудование, как правило, устаревшее и изношенное.

В 2001г. правительство продолжило практическую реализацию принятых в 1997г. принципиальных решений о передаче в концессию 10 государственных портов: Арика, Икике, Антофагаста, Кокимбо, Вальпараисо, Сан-Антонио, Сан-Висенте, Пуэрто-Монтт, Чакабуко и Пунта-Аренас.

Основная цель концессионирования заключается в привлечении частных финансовых средств к работам по необходимой модернизации портов в интересах снижения транспортных расходов.

В нояб. 2001г. министерство общественных работ, транспорта и связи объявило тендер на строительство двух причалов (№2 и №3) в морском порту Антофагаста (II регион) на севере страны. Начало работ планируется на 2003г. Для реализации проекта потребуется 24,5 млн.долл. В янв. 2002г. утвержден стратегический план реконструкции морского порта Арика. Предусматривается привлечение инвестиций на 40 млн.долл. В целом по стране, в ближайшие 5-10 лет для реконструкции морских портов потребуется капиталовложений в 500 млн.долл.

В 2001г. из основных портов Чили (Вальпараисо и Сан Антонио) было экспортировано из страны 16,4 млн.т. грузов, из которых 16% составляет

медь, 15% — бумажные изделия, 14% — древесина, 8% — фрукты и овощи. В Россию грузы доставлялись в основном в Санкт-Петербург. В частности, объем поставок фруктов и овощей составил 3% от всех поставок направляемых в Европу.

Для осуществления морских перевозок используются две системы организации рейсов — регулярные и чартерные. Регулярные рейсы проводятся по имеющемуся расписанию и установленным маршрутам и тарифам. Чартерные рейсы осуществляются в зависимости от предложений и заявок на перевозки. В 2001г. 80% морских перевозок были осуществлены чартерными рейсами.

Чилийская кораблестроительная промышленность может быть потенциальным потребителем наименее технологичных образцов российского судового оборудования, такого как корабельные цепи, якоря, такелаж, дизельные двигатели, электрогенераторы. Однако, учитывая ограниченность масштабов кораблестроительства, объемы таких перспективных поставок также могут оцениваться как незначительные.

Очень слабо развит в стране речной транспорт. Только в южных регионах, на р.Вальдивия, Крусец и Кау-Кау на отдельных участках осуществляются грузоперевозки небольшим количеством самоходных и буксируемых барж.

### Авиaperевозки-2003

Авиационный транспорт занимает ведущее место по перевозкам пассажиров на средние и дальние расстояния. По данным Главного управления гражданской авиации Чили, в течение 11 мес. 2003г. объем перевозок на международных авиалиниях увеличился на 13% и составил 16,2 млрд.пасс/км (3,2 млн.чел.). Прирост в данном секторе достигнут за счет открытия новых международных авиалиний, увеличению частоты полетов самолетов в страны Латинской Америки и Европы. Основными участниками на данном рынке авиaperевозок выступают чилийская авиакомпания «Лан Чиле» — 54,7%, аргентинская «Аэролиниас Аргентинас» — 7%, бразильская «Вариг» — 6,4%, американская «Американ Эрлайнс» — 5,2% и испанская «Иберия» — 3,7%. На долю остальных авиакомпаний, включая французскую «Аэр франс», немецкую «Люфтганза», канадскую «Аэр Канада» приходится 23,1% международных пассажирских перевозок в Чили.

Объем международных грузовых перевозок за 11 мес. сократился на 7,2% по сравнению с аналог. периодом 2002г. и составил 22.004 т. грузов.

Поток пассажиров на внутренних авиалиниях с янв. по дек. 2003г. уменьшился на 0,5% и составил 274,7 тыс.чел. Основными авиакомпаниями, действующими на внутреннем рынке авиационных перевозок, выступают «Лан Экспресс» — 69,4%, «Скай Сервис» — 17%, «Лан Чиле» — 12,9% и «Аэролиниас ДАП» — 0,9%.

Объем грузовых авиaperевозок внутри страны за 11 месяцев сократился на 9,5% по сравнению с тем же периодом 2002г. и составил 26.570 т. грузов.

### Авиaperевозки-2001

В 2001г. показатели отрасли на внутренних авиaperевозках возросли на 2,3%. Этот незначительный рост свидетельствует о восстановлении объемов перевозок до уровня 1998г., поскольку в 1999г. был отмечен существенный спад. Положи-

тельный результат по итогам 2001г. был достигнут за счет деятельности гражданского сектора авиации в I пол., т.к. с июня по дек. было зарегистрировано уменьшение количества перевозок пассажиров.

Основными внутренними маршрутами авиаперевозок являются линии, связывающие Сантьяго с Консепсьон, Икика, Антофагаста, Пуэрто-Монтт, Темуко, Ла Серена, Пунта-Аренас, Арика и Калама. Значительный поток пассажиров идет и по направлениям Арика-Икике, Пуэрто-Монтт-Пунта-Аренас, Пуэрто-Монтт-Бальмаседа и на о-в Пасхи из Сантьяго.

На внутренних авиалиниях страны основную деятельность по перевозке пассажиров осуществляла чилийская авиакомпания «Лап Чили» (88,7%), с учетом деятельности дочерних авиакомпаний «Ладеко» и «Лан Экспресс». Двум другим авиакомпаниям, «Аэроконтиненте» и «Авант» принадлежит 8% и 3,2% перевозок соответственно. С марта 2001г. авиакомпания «Авант» прекратила работу, объявив себя банкротом.

Что же касается международных пассажирских авиаперевозок, то в 2001г. на чилийских авиалиниях зарегистрировано снижение объемов перевозок на 2,2% с учетом деятельности иностранных авиакомпаний. Долевое участие чилийских и иностранных авиакомпаний на авиарейсах: «Лан Чили» — 44,1%, «Иберия» — 9,2%, «Американ Аэрлайнс» — 9%, «Люфганза» — 7,7%, «Аэр Франс» — 4,8%. Основным чилийским представителем на международных авиалиниях была авиакомпания «Лап Чили» (98%).

Наиболее значимыми международными маршрутами авиаперевозок для Чили в 2001г. стали линии, связывающие страну с Азией (Токио, Гон Конг, Тайбэй и Сингапур), другими государствами Южной Америки (Буэнос-Айрес, Лима, Сан Пауло и Мендоса), Северной Америкой (Майами, Мехико, Нью-Йорк и Даллас), Европой (Мадрид, Франкфурт, Лондон и Амстердам) и Центральной Америкой (Пунта Кана, Гавана, Панама и Сан Хосе).

С дек. 2001г. на чилийских авиалиниях увеличены тарифы для пассажиров при прохождении ими регистрации на посадку в самолет. На международных авиарейсах эта сумма выросла с 18 до 26 долл., а на внутренних авиалиниях, в зависимости от категории аэропорта, тариф увеличен для аэропортов I категории (г.г.Арика, Икике, Антофагаста, Калама, Ла Серена, Сантьяго, о.Пасхи, Консепсьон, Темуко, Пуэрто-Монтт, Балмаседа и Пунта-Аренас) с 2900 до 4406 чил. песо (с 4,5 до 6,8 долл.), II категории (г.г.Копьяпо, Серрильос, Чильян, Лос Анхелес, Вальдивья, Осорно, Чаитен, Коайке, Порвенир и Пуэрто-Наталес) с 2100 до 3356 чил. песо (с 3,2 до 5,2 долл.). Для остальных аэропортов, относящихся к III категории, данный взнос с пассажиров не взимается.

На внутренних и международных линиях чилийские компании осуществляют авиаперевозки на самолетах американского производства: А-310, ДС-10-10, Боинг-767, А-330, МД-11, Боинг-777, Боинг-727, Боинг-737, Боинг-757.

Что касается приобретения новых самолетов крупнейшей чилийской авиакомпанией «Лан Чили», то она отложила закупку 18 из 32 новых самолетов А340-300, которые в ближайшем будущем должны действовать на дальних авиалиниях (в Европу, Северную Америку и Океанию) и заменить самолеты Боинг 767-300. Уже закуплены 10 само-

летов А-320. Решение об отсрочке закупок вызвано некоторым снижением объемов пассажирских перевозок на международных авиалиниях Чили, которое в 2001г. уменьшилось на 6,2% по сравнению с пред.г. Общая сумма на приобретение самолетов авиакомпанией «Лап Чили», составляет 1,5 млрд.долл., из которых уже израсходовано 50%. Контракт на приобретение новых самолетов А340-300 был подписан благодаря кредитной поддержке компании «Лан Чили» Европейским агентством по кредитованию экспорта.

Авиакомпания «Лан Чили» официально объявила о приобретении 60% акций американской почтовой компании «Скай Нет Ворлдвайд Экспресс», работающей в 130 государствах. Предполагается, что таким образом удастся улучшить возможности компании по доставке «от двери к двери» закупаемых через интернет товаров на рынках США и Латинской Америки и поднять ее доходы на 120 млн.долл. в год.

Упрочение позиций авиакомпании «Лан Чили» и ее дочерних предприятий «Ладеко» и «Лан Экспресс» было также связано с временным прекращением полетов самолетов чилийско-перуанской авиакомпании «Аэроконтиненте» с июля по сент. 2001г., в связи с решением чилийских судебных властей провести расследование о причастности авиакомпании к отмыванию денежных средств международной наркомафии. По данным на май пред.г., эта авиакомпания обеспечивала 11,8% авиационных пассажирских перевозок на внутренних и внешних авиалиниях и была второй по величине и значимости в стране.

В отношении грузовых авиаперевозок, измеряемых в тонно-километрах, основными представителями в 2001г. явились авиакомпании «Лан Чили» (86,6%), «Ладеко» (12%) и «Лан Экспресс» (1%).

## Автотранспорт-2003

Характерной особенностью автомобильного парка страны является относительная новизна эксплуатируемых транспортных средств, более половины из которых выпущены после 1990г. Этому способствует законодательство страны, в соответствии с которым, в Чили запрещен импорт подержанных автомобилей. На протяжении последних 25 лет в Чили отмечается устойчивый рост количества автомобилей, приходящихся на душу населения.

Согласно данным Национальной автомобильной ассоциации Чили (ANAC — Asociacion Nacional Automotriz de Chile) количество проданных автомобилей в течение 2003г. достигло рекордного за последние пять лет уровня и составило 119.526 ед., что на 16,6% больше чем в 2002г. Наиболее популярными являются автомобили марки «Шевроле», чья доля на рынке составляет 20%, на втором и третьем местах находятся японские и корейские модели компаний «Тойота» и «Хьюндай». Наиболее популярными среди населения марками явились автомобили Шевроле-Корса, Тойота-Яриси и Пежо-206.

Число продаж автомобилей в 2003г., в ед.

	Легковые автомобили и джипы	Легкие грузовики и фургоны	Всего
«Шевроле» .....	16.341	6.988	23.329
«Тойота» .....	10.231	2.017	12.248
«Хьюндай» .....	8.135	2.675	10.810
«Пежо» .....	7.873	1.977	9.850

«Сузуки»	7.191	1.225	8.416
«Фиат»	5.988	2.295	8.283
«Киа»	4.663	3.064	7.727
«Ниссан»	3.595	3.680	7.275
«Рено»	5.242	547	5.789
«Форд»	2.956	1.430	4.386
Др.компании	-	-	21.413
Всего	-	-	119.526

Источник: Нацинститут статистики

Объем продаж грузовых автомобилей в Чили в течение года составил 5563 ед. техники. На первом месте в этом секторе также находится машины марки «Шевроле», доля которых составляет около 18% рынка. На втором месте автомобили марки «Мерседес Бенц» (17%) и на третьем месте грузовики компании «Форд» (14%).

Динамика продаж грузовых автомобилей: 1995г. — 9362, 1996г. — 9590, 1997г. — 10269, 1998г. — 7528, 1999г. — 4557, 2000г. — 4965, 2001г. — 4648, 2002г. — 4584, 2003г. — 5563. На 2004г. ожидается рост числа продаж до 6000 ед.

Продажа новых грузовых автомобилей, в ед.

	2003г.	Доля в продажах, %	2003/02, %
Всего	5563	100	21,4
Мерседес Бенц	1025	18,4	74,3
Шевроле	968	17,4	-10,2
Форд	757	13,6	54,2
Хюндай	406	7,3	2,3
Фольксваген	353	6,3	-1,4
Митцубиси	283	5,1	10,1
Вольво	262	4,7	27,8
Интернэйшл	251	4,5	35,7
Ивеко	248	4,4	46,7
Фретлинер	245	3,8	60,1
Скания	214	3,4	19,6

Источник: Estrategia 28.01.04

В начале мая 2003г. Чили и Аргентина подписали соглашение об установлении квот на беспошлинную торговлю новыми автомобилями и либерализации торговли в этом секторе до 2006г. Двустороннее соглашение, подписанное в марте 2002г. с Бразилией, предоставляет возможность дочернему предприятию «Дженерал Моторс» экспортировать в эту страну без таможенных пошлин в 2002-06гг. 15 тыс. новых автомобилей в год. Действие указанных соглашений обеспечило рост импорта из этих стран на 79,9% и 40,7% соответственно.

В Чили уделяют большое внимание вопросам безопасности и качества ввозимых средств транспорта. С мая 2001г. в Чили разрешен ввоз автомобилей, имеющих следующие элементы безопасности: передние и задние трехточечные ремни безопасности (для всех легковых машин); «небьющееся» лобовое стекло (для всех легковых машин), «складывающаяся» рулевая колонка (только для пассажирских автомобилей), «якорное» крепление сидений (только для пассажирских автомобилей), внутреннее зеркало заднего вида типа «день/ночь» (только для пассажирских автомобилей), подголовники (только для пассажирских автомобилей), дворник заднего стекла (только для пассажирских автомобилей с кузовом типа «универсаль» и «хэчбэк»). С 2002г. введены требования к следующим элементам: фронтальная подушка безопасности, антиблокировочная система тормозов, недеформируемый салон, программируемая деформация кузова, системы защиты от бокового удара, ремни безопасности с автоматическим на-

тяжением, складывающиеся зеркала заднего вида.

В 2001г. из коммерческого использования (такси) были выведены все автомобили старше 12 лет. К 2005г. все такси должны будут отвечать экологическим нормам. За этот период для замены выводимых из эксплуатации автомобилей владельцы такси должны приобрести 25 тыс. новых машин.

Такая же программа обновления парка до 2005г. предусмотрена и в сфере грузового транспорта. Должны быть заменены на новые 20 тыс. грузовиков грузоподъемностью 10т. и более. Данный проект субсидируется правительством. Всего в стране насчитывается 160 тыс. таких машин.

Импорт мотоциклов по данным за 6 мес. 2003г. увеличился на 28% и составил 1419 ед. В целом за год объем импорта может составить 3,5-4 тыс. ед. Кристиан Шейб, гендиректор второй по значению дистрибуторской фирмы Motorrad отметил, что емкость рынка составляет 10 тыс. ед. в год. Такого рода несоответствие директор объясняет наличием достаточно строгих требований, как к самим мотоциклам, так и к их использованию. В Чили действуют определенные стандарты на обувь и одежду, применяемые мотоциклистами, требования к уровню шума. Полгода уходит на омологацию новой модели

Особый спрос существуют на коммерческие мотоциклы, объемом цилиндров 100, 125 и 200 куб.см. Имеется спрос и на т.н. городские мотоциклы — «скутер» для езды по городу на небольшие расстояния и на мотоциклы с 4 колесами (rueda), а также recreacionales, в т.ч. для детей, до 125 куб.см. С этими товарами фирма Motorrad работает первый год.

С 27 окт. по 2 нояб. 2003г. в г.Сантьяго де Чили была проведена V Международная выставка наземного транспорта, в которой приняли участие все известные автомобильные концерны Америки, Европы и Азии, производящие грузовые автомобили и автобусы. Выставка была организована Национальной ассоциацией автотранспорта (ANAC — Asociacion Nacional Automotriz de Chile) при активном содействии министерства транспорта и телекоммуникаций Чили, муниципальных органов столицы и посольства США в Чили.

На выставке были представлены 200 образцов грузовиков, а также образцы автобусной техники компаний, которые намерены участвовать в тендере в рамках проводимого чилийским правительством плана реорганизации общественного транспорта столицы. Среди наиболее известных компаний и фирм были выставлены образцы техники компаний «Вольво», «Мерседес Бенц», «Фольксваген», «Форд», «Шевроле», «Мицубиси», «Хьюндай», «Киа», «Скания». Вниманию посетителей на отдельных стендах был предложен широкий спектр сопутствующих товаров и услуг, в т.ч. двигатели, резиновые изделия (шины и пр.), прицепные и буксирные устройства, горюче-смазочные материалы, средства связи, программное обеспечение деятельности автотранспорта, включая системы спутникового слежения за транспортом (GPS), а также услуги банков и др. фирм, обеспечивающих финансово-экономические процедуры.

В ходе выставки в течение 5 дн. была проведена целая серия конференций и семинаров, в которой участвовали представители чилийского правительства, профсоюзных автосиндикатов, а также частных чилийских и зарубежных компаний и



фирм. По оценке экспертов чилийской ассоциации ANAC наибольший интерес участников был вызван в ходе семинаров: «План ТранСантьяго в организации деятельности общественного транспорта», «Интернирование торговли угнанными поддержанными автомобилями», «Наземный транспорт будущего», «Общественный транспорт и проблемы загрязнения окружающей среды».

90% представленных на выставке образцов автотехники компаний Европы, США, Мексики и Бразилии, оснащены двигателями с электронной системой зажигания, в то время как на предыдущих выставках доля таких транспортных средств не превышала 35%. Зарубежные автокомпании для закрепления своих позиций на чилийском рынке проводят долгосрочную политику, основанную на серьезной маркетинговой работе и создании широкой сети предпродажного и послепродажного сервиса. Политика компаний направлена на поставку современной техники, удовлетворяющей принятым в Чили в законодательном порядке высшим технормам («Евро-2», «Евро-3») и требованиям безопасности.

### Автотранспорт-2002

Чили является одной из латиноамериканских стран, в которой автотранспорт остается основным видом перевозки грузов и пассажиров внутри страны и обеспечивает транзит с соседними странами Аргентиной, Боливией, Перу, Парагваем и Бразилией.

В 2002г. количества автомобилей на душу населения достигло 2,2 млн. машин (в среднем 1 автомобиль на 7 чел.). 65% из них являются обычными легковыми автомобилями классов «седан» и «универсал», 30% — легковыми автомобилями «коммерческого» класса (полугрузовые легковые автомобили и джипы), а остальные — грузовики.

Автопарк Чили

Наименование транспортных средств	2002г.	2001г.
<b>Всего</b> .....	2.218.062	2.176.501
Инд. трансп. средства и др. ....	1.882.279	1.846.070
-легковые и джипы .....	1.207.516	1.247.985
-камьюнеты и фургоны .....	556.704	541.125
-др. ....	40.955	42.457
-прицепы и полуприцепы .....	14.104	14.503
Общественный транспорт .....	161.125	160.586
-такси .....	102.605	103.911
-автобусы .....	34.324	33.067
-др. ....	24.196	23.608
Грузовой транспорт .....	174.658	169.845
-грузовики .....	99.662	96.700
-грузовые тягачи .....	19.152	18.384
-др. ....	16.426	16.204
-прицепы и полуприцепы .....	39.418	38.557

Своей развитой автопромышленности страна не имеет, за исключением сборочных предприятий американской компании «Дженерал Моторс», находящихся в Свободной экономической зоне (СЭЗ) на севере страны в г.Арика. Филиал компании «Дженерал Моторс» осуществляет сборку автомобилей легкового и полугрузового типа марки «Шевроле». Количество выпускаемых машин за 9 мес. 2002г. составило 14,9 тыс.ед., а само предприятие имеет производственные мощности по выпуску в год 20-22 тыс. машин легкого и среднего класса. Большая часть автомобилей импортируется из Японии, Ю.Кореи, Бразилии, Мексики, США, Германии, Швеции.

Чили наряду с Бразилией является наиболее крупным импортером машин, при этом количество продаж практически равно числу импортируемых машин. В начале мая 2002г. Чили и Аргентина подписали соглашение об установлении квот на беспошлинную торговлю новыми автомобилями и либерализации торговли в этом секторе до 2006г. В дальнейшем договором предусматривается снятие всех количественных ограничений по беспошлинному экспорту машин из Чили в Бразилию, таможенный налог на который составлял 35% от стоимости автомобиля. В отношении производимых автобусов также отменены пошлины и установлена квота в 400 автобусов в год до 2004г., а с 2006г. запланирована отмена любых квот на поставку автомобильной техники.

В 2002г. объем поставок новых автомобилей в Чили из Аргентины составил 6%, автомобили из Бразилии, с которой в марте 2002г. было подписано аналогичное соглашение, составляют 14%, из стран ЕС — 13%.

Автопарк основных латиноамериканских стран, в ед.

Произв. машин	Экспорт	Импорт	Кол-во прод.
Мексика * .....	1.544.529	1.139.464	791.102
Бразилия * .....	1.566.000	323.300	1.240.792
Аргентина* .....	131.909	102.904	87.859
Венесуэла * .....	67.630	5.117	118.247
Колумбия ** .....	45.751	17.701	74.733
Чили *** .....	14.903	11.830	82.719
Эквадор **** .....	18.065	2.440	42.235

\* Данные на окт. 2002г., в Бразилии — на сент. 2002г.

\*\* Экспорт на сент. 2002г.

\*\*\* Данные 2001г., количество продаж на нояб. 2002г.

\*\*\*\* Данные на сент. 2002г., импорт — на авг.2002г., кол-во продаж — на окт. 2002г.

Двустороннее чилийско-бразильское соглашение, подписанное в марте 2002г., предоставляет возможность дочернему предприятию «Дженерал Моторс» в г.Арика экспортировать из Чили в Бразилию без таможенных пошлин, с 2003г. по 2006г. 15 тыс. новых автомобилей, производимых в СЭЗ в г.Арика. В дальнейшем договором предусматривается снятие всех ограничений на беспошлинный экспорт любого количества машин в соседнюю страну. Ранее таможенный налог составлял 35% стоимости автомобиля.

На импортируемые в Чили автобусы отменены пошлины и установлена квота в 400 автобусов в год до 2004г., а с 2006г. запланирована отмена любых квот на беспошлинную поставку автотехники из Бразилии.

Установленные квоты на беспошлинную поставку новых автомобилей до 2006г., в тыс.ед.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.
Чили .....	27.000	30.000	33.000	36.000	6/т
Аргентина .....	9.000	10.000	11.000	12.000	6/т
Бразилия .....	-	15.000	15.000	15.000	6/т

Источник: Управление внешнеэкономических связей Чили

90% торговли новыми автомобилями в стране контролируют 10 торговых групп, осуществляющих реализацию автомобилей 38 марок мелким дистрибуторам и непосредственно потребителям. Крупнейшими из них являются: «Дженерал Моторс Чили» (автомобили «Шевроле»), «Дель Рио» («Сузуки» и «Мазда») и «Авайу» («Форд», «Киа» и «Субару»). Доля импорта японских и южнокорейских автомобилей составила в 2002г. 47% общей стоимостью 290 млн.долл. (цена СИФ) — 40

тыс.ед. Подписание Договора о свободной торговле с Ю.Кореей в 2003г. позволит укрепить позиции южнокорейских автомобилей на чилийском рынке.

Влияние на авторынок Чили оказал финансовой кризис 1998г., когда уровень продаж легковых машин на местном рынке сократился с 170 до 100 тыс.ед., который остается неизменным в течение последних 4 лет. В 2002г. количество проданных легковых автомобилей достигло 104 тыс.ед., что на 2,2% больше по сравнению с пред.г. Среди марок продаваемых машин лидирующее положение в 2002г. занимают автомобили «Шевроле» (17 тыс.ед. — 18,4%), «Пежо» (10,6 тыс.ед. — 11,4%) и «Хюндай» (8,4 тыс.ед. — 9,1%). Наибольшее количество проданных грузовых автомобилей (25%) составляют машины марки «Шевроле», на 2 месте — «Мерседес» (13,6%), на 3 — автомобили «Хюндай» (9,2%).

Наиболее продаваемыми новыми легковыми автомобилями в Чили являются те, цена которых находится в интервале от 5,5 до 6 млн.чил. песо (7,8-8,6 тыс.долл.). Их доля на чилийском автомобильном рынке составляет всего 12,4% разновидностей машин. Несколько ниже количество продаж, стоимость которых равна 5-5,5 млн. чил. песо (7,1-7,8 тыс.долл.), и маловостребованными остаются автомобили по цене от 4 до 4,5 млн. чил. песо (5,7-6,4 тыс.долл.).

Количество импортируемых в Чили мотоциклов в 2002г. увеличилось на 23% и равно 2.826 ед. Наибольшее число составили мотоциклы марки «Хонда Мотор» (1.224 ед.), «Моторрад» (486 ед.) и «Ямаха» (354 ед.). Общее число всех типов импортируемых мотоциклов составляет более 10 марок. Ожидается, что в 2003г. импорт мотоциклов может составить 3.000 ед.

Количество продаж новых грузовых автомобилей в Чили в 2002г. составило 5 тыс. машин, что на 1,4% ниже показателей 2001г. Наибольшее количество проданных машин (25%) составляют грузовики американской компании «Шевроле», на 2 месте — «Мерседес» (13,6%), на 3 — автомобили марки «Хюндай» (9,2%).

Реализуемые на чилийском рынке автомобили, помимо общего 18% налога на продажу облагаются рядом других налогов. Это единый таможенный сбор — 6% от цены СИФ, налог при продаже — 18% (за исключением СЭЗ), и налог «на роскошь» — 85% от суммы, превышающей 16.361 долл. (цена СИФ). Решение об отмене в Чили в течение 4 лет налога на «роскошь» не сможет повлиять на количество продаж новых автомобилей в стране. Это обосновано тем, что доля дорогостоящих автомобилей на чилийском рынке составляет не более 7-8%.

В мае 2002г. министерством транспорта, связи и общественных работ Чили в дополнение к ранее принятым введены требования по обязательному наличию на новых автомобилях, поступающих на чилийский рынок, таких элементов, как фронтальная подушка безопасности, антиблокировочная система тормозов (АБС), недеформируемый салон, программируемая деформация кузова, система защиты от бокового удара, ремни безопасности с автоматическим натяжением, складывающиеся зеркала заднего вида.

Принят декрет о разрешении к эксплуатации в Чили автомобилей, работающих на сжатом газе.

Определено, что до создания более развитой системы техконтроля качества переоборудования машин, на сжатый газ будут переводиться только легкие и средние автомобили коммерческого назначения (такси, грузовики, полугрузовики). Для переделки на газовое топливо конкретной машины (находящейся не более 2 лет в эксплуатации) необходимо, чтобы данная модель была признана пригодной к данной модернизации Центром контроля и сертификации автомобилей. Если машина эксплуатируется более 2 (но не более 5) лет, то необходимо проходить экспертизу на одной из станций техосмотра.

С авг. 2002г. в Чили введены изменения в правила дорожного движения, которые устанавливают новые скоростные ограничения для автотранспорта. При движении по скоростным дорогам с разделительной полосой максимальная разрешительная скорость для легкового транспорта увеличена со 100 до 120 км/час. Для автобусов и грузовых автомобилей скоростные ограничения остались прежними: 100 км/час вне населенных пунктов и 50 км/час в населенных пунктах, в то время как для легкового транспорта максимально допустимая скорость без дополнительных ограничений составляет 60 км/час.

В 2002г. осуществлялась реализация Плана городского транспорта Сантьяго. План предусматривает проведение открытых торгов в 2003г. Эксперты изучают предложение испанской компании Sасуг на поставку в страну 900 автобусов, имеющих комбинированные диздвигатели с электросиловой установкой. Средняя цена одного автобуса компании Sасуг составляет 120 тыс.долл., в то время как стоимость автобуса с диздвигателем равна 80 тыс.долл. за ед. Испанская компания Sасуг не требует правительственных субсидий для реализации проекта.

С апр. 2003г. начнет действовать новая транспортная система Метробус, которая предусматривает замену пассажирских автобусов на шести маршрутах города, организуемых победителями конкурса в конце 2002г. компаниями «Алса» и «Ред Бус».

В марте 2003г. будет проведен конкурс по реорганизации системы коллективного такси. Общее число автомобилей в столичном регионе, используемых в этих целях, достигло 11 тыс. машин, которые действуют на 27 линиях.

С сент. 2002г. в Чили вступили в действие новые экологические нормы евростандарта Евро-3 и американского стандарта ЕПА-98 для всех типов автобусов, предназначенных для эксплуатации в столичном регионе. По заявлению представителей Национальной комиссии по защите окружающей среды, введенные нормы позволят уменьшить токсичность выхлопных газов (СН и СО<sub>2</sub>) на 30%. Для остального транспорта в других регионах Чили по-прежнему действуют Евро-2 и ЕПА-94, применяемые в стране с 1996г.

К концу 2003г. в Сантьяго, в связи с износом, должна быть заменена треть от ныне работающих 7500 автобусов. Основной компанией поставляющей автобусы в Чили является «Мерседес Бенц». В 2002г. предприниматели до введения новых норм, закупили 530 автобусов, отвечающих нормам Евро-П на 52 млн.долл.

## Автотранспорт-2001

На протяжении последних 25 лет в Чили отмечается устойчивый рост количества автомобилей на душу населения. В 1975г. в стране было 473 тыс. легковых машин (1 автомобиль на 21,5 чел.), а в 2001г. число автомобилей достигло 2,1 млн. (1 автомобиль на 7,4 чел.). 65% из них являются обычными легковыми автомобилями классов «седан» и «универсал», 30% — легковыми автомобилями «коммерческого» класса (полугрузовые легковые автомобили и джипы), а остальные — грузовики.

Характерной особенностью автомобильного парка страны является относительная новизна эксплуатируемых транспортных средств, более половины из которых выпущены после 1990г. Этому способствует законодательство страны, в соответствии с которым, в Чили запрещен импорт подержанных машин.

90% торговли новыми автомобилями в стране контролируют 10 крупных торговых групп, осуществляющих реализацию автомобилей 40 марок мелким дистрибуторам и непосредственно потребителям. Крупнейшими из них являются: «Дженерал Моторс» (автомобили «Шевроле»), «Дель Рио» (автомобили «Сузуки» и «Мазда») и «Авайу» (автомобили «Форд», «Киа» и «Субару»).

Реализуемые на чилийском рынке автомобили, помимо общего 18% налога на продажу облагаются также рядом других налогов. Это единый таможенный сбор — 8% от цены СИФ, специальный налог на автомобили — 8% и налог «на роскошь» (если цена СИФ на автомобиль превышает 15.000 долл.) — 85% от суммы, превышающей указанные 15.000 долл.

В 2001г. на внутреннем рынке Чили продано 98.330 новых автомобилей. Не подтвердился прогноз Национальной ассоциации автомобильного транспорта страны, что объем продаж новых автомобилей, останется на уровне 2000г. и составит 110.000 машин.

Среди проданных автомобилей лидирующее положение занимают автомобили компаний «Шевроле» (17.100 ед.), «Хюндай» и «Пежо» (по 10.300 ед. каждая). Наибольшее количество по маркам машин — автомобили «Шевроле Корса» (5.600 ед.), на втором месте «Пежо-206» и на третьей позиции — «Тойота Ярис».

В 2002г. планируется реализовать на внутреннем рынке 105.000 автомобилей.

С мая 2001г. в Чили могут ввозиться только автомобили, имеющие следующие элементы безопасности: передние и задние трехточечные ремни безопасности (для всех легковых машин); «небьющееся» лобовое стекло (для всех легковых машин); «складывающаяся» рулевая колонка (только для пассажирских автомобилей); «якорное» крепление сидений (только для пассажирских автомобилей); внутреннее зеркало заднего вида типа «день/ночь» (только для пассажирских автомобилей); подголовники (только для пассажирских автомобилей); дворник заднего стекла (только для пассажирских автомобилей с кузовами типа «универсал» и «хэтчбек»).

Предполагается, что с мая 2002г. дополнительно будут введены следующие элементы: фронтальная подушка безопасности; антиблокировочная система тормозов (АБС); недеформируемый са-

лон; программируемая деформация кузова; система защиты от бокового удара; ремни безопасности с автоматическим натяжением; складывающиеся зеркала заднего вида.

Принят декрет о разрешении эксплуатации в Чили автомобилей, работающих на газовом топливе.

На газ будут переводиться только легкие и средние автомобили коммерческого назначения (такси, грузовики, полугрузовики), при этом модель автомобиля должна быть признана пригодной к данной модернизации Центром контроля и сертификации автомобилей. Если машина эксплуатируется более 2 (но не более 5) лет, она должна пройти экспертизу на станции техосмотра.

В 2001г. действовал двухгодичный запрет на выдачу новых лицензий на право заниматься частным извозом (т.е. на новые такси), который в 2000г. был одобрен правительством и руководством Национальной конфедерации синдикатов независимых тружеников арендных автоперевозок Чили. Были выведены из эксплуатации все машины старше 12 лет. К 2005г. все такси будут отвечать нынешним экологическим нормам для импортных автомобилей. В ближайшие 5 лет для замены выводимых из эксплуатации такси чилийские водители приобретут 25 тыс. новых автомобилей.

До 2005г. правительство Чили и Конфедерация хозяев грузовиков выполняют достигнутое соглашение об обновлении 20 тыс. грузовиков (весом брутто от 10 т. и более), находящихся в длительной эксплуатации. Всего в стране насчитывается 160 тыс. машин. Этот проект реализуется за счет гибкой дотационной и кредитной политики правительства, которая позволит значительно улучшить условия приобретения новых машин, в особенности, для мелких транспортных предприятий и владельцев-одиночек.

Генеральная контрольная комиссия Чили в апр. 2001г. утвердила декрет о борьбе с загрязнением окружающей среды в столичном регионе. Наиболее важным и, одновременно, наиболее спорным положением декрета стало введение ограничений на использование автомобилей, оснащенных катализаторами. Теперь, в случае осложнения экологической ситуации в Сантьяго, власти имеют право своим решением запрещать выезд на дороги города всех автомобилей, чьи регистрационные номера заканчиваются на определенные цифры. Ранее подобным ограничениям подвергались лишь не имеющие катализаторов машины.

По заявлению руководителей Корпорации по защите прав автомобилистов, документ носит чисто популистский характер и призван продемонстрировать намерение правительства социалистов уравнивать в правах владельцев машин без катализаторов с лицами, использующими более дорогие автомобили, оснащенные данными устройствами.

Национальная комиссия по защите окружающей среды, при участии ряда других правительственных институтов, также вела работу по подготовке предложений о введении с сент. 2002г. новых экологических норм на ввозимые в страну автомобили. Наиболее вероятно, что в интересах улучшения экологической ситуации, с указанного срока в Чили смогут поступать грузовые автомобили, соответствующие нормам «Евро-3». Для легковых автомобилей будут действовать пока нормы «Евро-2».

В 2001г., под пристальным вниманием правительства Чили находился вопрос о совершенствовании системы городского общественного транспорта г.Сантьяго. Оптимизм правительства в отношении выдвинутого для реализации нового Плана городского транспорта Сантьяго (ПГТС) сталкивается с недоверием и обеспокоенностью ныне действующих корпораций общественного транспорта. План предусматривает полную реструктуризацию системы общественного транспорта и проведения открытых торгов по национальным и иностранным предприятиям в 2003г. Основная критика плана направлена на то, что он является мало реалистичным, в т.ч. в отношении сроков длительности концессий. По мнению противников плана, он не является рентабельным и при его реализации может стать причиной сокращения до 8 тыс. рабочих мест.

Основные положения плана ПГТС: значительное увеличение доли метро, пригородных поездов и поездов ближнего следования в осуществлении пассажирских перевозок; проведение реструктуризации транспортной сети микроавтобусов, разделение их по зонам, введением общих и дифференцированных тарифов в зависимости от расстояний, удаленности от центральных городских районов; выделение компенсаций национальным и иностранным предприятиям наземных линий метробусов, которые примут участие в торгах в 2003г.; стимулирование участия крупных предпринимателей отрасли, которые в условиях конкуренции будут способствовать достижению рентабельных показателей деятельности транспортного сектора; совершенствование системы регулирования потоков грузового, общественного транспорта и такси; развитие транспортной инфраструктуры и расширение сферы транспортных услуг; значительное сокращения количества автобусов (всего 2.700 машин), работающих на наиболее токсичном бензине с октановым числом 93 и с высоким содержанием свинца. При этом, первая тысяча этих автобусов должна будет выведена из эксплуатации в фев. 2002г.

В соответствии с планом, предусматривается выделение инвестиций на 1 млрд.долл. В нояб. 2001г. компания «Метро де Сантьяго» и банк «БНП Париба» заключили соглашение на получение кредита в 650 млн.долл. для строительства новой четвертой линии метро в Сантьяго общей протяженностью 33 км. и 38 станциями на этой ветке. Продолжительность линий метро до 2005г. составит 80 км., а пассажирооборот увеличится со 184 до 350 млн. пассажиров в год. Большая часть строительства должна пройти над землей – параллельно городской кольцевой автомобильной дороге.

Тендер на определение участников в строительстве линии метро будет длиться до конца марта 2002г. В нем принимают участие французская компания «Алстон», канадская «Бомбардьер», испанская КАФ и немецкая компания «Сименс».

В 2001г. министерство транспорта и связи, в тесном взаимодействии с Национальной комиссией по вопросам окружающей среды, активно проводило подготовительную работу по проведению торгов на сдачу в концессию 37 автобусных маршрутов «метробус». На этих маршрутах работают 540 автобусов (принадлежат госкомпания «Метро» и предназначены для соединения окраинных районов города с ближайшими станциями

метрополитена). Предполагается, что концессионированию будут подвергнуты в первую очередь наиболее короткие маршруты.

Минтранс рассматривает возможность оказания государством содействия чилийским автобусным компаниям в приобретении для городских перевозок новых более экологически чистых, но одновременно и более дорогих автобусов.

К концу 2003г. в Сантьяго, в связи с износом, должна быть заменена треть от ныне работающих 7500 автобусов. Помимо перевода на газ, одним из перспективных вариантов считается проведение массовой закупки специальных дизель-электрических автобусов, имеющих выхлоп на 62% чище, чем самые совершенные дизельные машины. Главной проблемой при этом считается их более высокая стоимость, по сравнению с обычными – на 20-30% больше, что увеличивает цену на новые автобусы до 80-100 тыс.долл. за единицу.

### Железные дороги-2003

Доля грузовых перевозок железной дорогой составляет 0,5%. Объем пассажирских перевозок достигает в среднем 16 млн.чел. в год. В северных регионах страны железнодорожный транспорт используется исключительно для перевозки грузов, а в центральной и южной части Чили имеется ограниченное число пассажирских линий.

Протяженность железных дорог в Республике Чили, построенных, в основном, в 50-60гг., составляет 8 тыс.км. Менее половины ж/д веток страны электрифицированы. На остальной части используются дизельные локомотивы и устаревшие типы паровозов. В связи с тем, что магистраль строилась частными компаниями по несвязанному друг с другом проектам, они до сих пор не все объединены в единую сеть. Кроме того, наряду с общепринятой в Западном полушарии шириной колеи (1,676 м.), в северных регионах Чили используются железные дороги двух других достаточно специфических стандартов – узкоколейки с шириной колеи 1 м. и 0,75м.

Основную роль в ж/д перевозках играет государственная железнодорожная компания Чили «Эфе – Эмпреса Феррокаррилес дель Естадо» («Государственное ж/д предприятие») и ее дочерние предприятия «Фепаса – Феррокаррилес дель Пасифико», «Мерваль», «Метротрен», «Ларга Ди-станция» и «Биотрен». С 1993г. грузовые перевозки переданы «Фепаса». Подвижной состав этой компании составляет 3,5 тыс. вагонов различного типа грузоподъемностью до 50 т. Все другие дочерние предприятия заняты перевозкой пассажиров. Общее количество пассажирских железнодорожных составов компании (электровоз и четырехшесть пассажирских вагонов) составляет 85 ед.

В целях восстановления отрасли правительство страны способствует проведению политики приватизации части железных дорог. В настоящее время 43,6% акций компании «Фепаса» принадлежат частному капиталу. Предприятие ФКАЛП, занимавшееся грузовыми перевозками на севере страны, в т. ч. в Боливию, находится в стадии банкротства.

Ж/д компания «Ферронор», 55% акций которой с 1997г. принадлежат американской фирме «Рейл Америка», приобретенных за 6,8 млн.долл., обеспечивает грузовые перевозки на севере страны на маршрутах от горнодобывающих шахт до

морских портов Чили. Ожидается, что в 2004г. американцы могут продать свои активы чилийской фирме «Андрес Пиразолли» за 18 млн.долл.

С целью обновления подвижного состава и развития дорожной и станционной инфраструктуры руководство компании «Эфе» также активно проводит политику по привлечению частных инвестиций на основе передачи части железных дорог в концессию частным инвесторам, в т.ч. иностранным, сроком до 25-30 лет. Данная работа реализуется путем выполнения трехгодичных планов реорганизации отрасли. В 2000-02гг. в этих целях было привлечено инвестиций на 112 млн.долл.

В рамках нового плана на 2003-05гг. предусмотрено инвестирование на 693 млн.долл., которое включает следующие проекты: строительство IV этапа 43 км. участка железной дороги компании «Мерваль» между г.г. Вальпараисо и Лимаче (V регион) – 326 млн.долл.; закупку подвижного состава – 64,1 млн.долл.; реконструкцию инфраструктуры станций – 133 млн.долл.; модернизацию системы контроля движения поездов – 60,2 млн.долл.; реализацию плана обеспечения безопасности движения – 33,8 млн.долл.; обеспечение сервисного обслуживания пассажиров – 18,6 млн.долл.; подготовку обслуживающего персонала – 14,4 млн.долл.; планирование и исследовательские работы – 5,3 млн.долл.; другие проекты – 38,3 млн.долл.

В качестве более отдаленной перспективы (и без каких-либо определенных к настоящему времени источников финансирования) рассматривается также проект модернизации железной дороги Сантьяго-Пуэрто-Монтт, требующий инвестиций на 1,5 млрд.долл.

Правительство Чили возвратилось также к идее строительства скоростной железной дороги длиной в 120 км. между столицей Сантьяго и курортным г. Винья-дель-Мар. По его замыслу половину затрат на реализацию проекта, который оценивается в 900 млн.долл., возьмет на себя государство, а остальная доля отводится частному капиталу. Начало работ откладывалось из-за отсутствия инвесторов, и только после подписания контракта с французской инвестиционной группой «Алстом» в полной мере начнутся строительные работы, которые предполагается завершить в 2006г.

Для привлечения собственных инвестиций в программу модернизации железнодорожного транспорта руководство компании «Эфе» в течение последних лет активно проводит политику торгов принадлежащих компании территорий и площадей. В 1997-2003гг. объем доходов компании от подобного рода операций составил 43 млн.долл., и по имеющимся планам в течение трех последующих лет дополнительно вырученная сумма может достичь 50 млн.долл.

Железнодорожные и строительные компании Германии, Испании, Франции, Канады и США, опираясь на финансовые возможности национальных банковских структур, уже участвуют или заявили о своей заинтересованности в участии в ряде проектов модернизации ж/д сети Чили. Как результат, в дек. 2003г. на восстановленном участке железной дороги между г.г. Сантьяго и Темуко (VIII регион) введены в действие вагоны подвижного состава, производства испанской компании «Ренфе», общей стоимостью 24,8 млн.долл. К концу 2004г. планируется осуществить дополнительно закупку 10 ед. электровозов и пассажирских ваго-

нов производства этой же компании.

В целях расширения круга претендентов на участие в торгах, а также поиска новых источников финансирования национальных строительных компаний, министерство транспорта и общественных работ Чили провело ряд переговоров с представителями японских деловых кругов.

В соответствии со сложившейся в Чили практикой концессионирования, иностранные компании, участвующие в торгах на строительство или модернизацию объектов инфраструктуры, предлагают реальные схемы финансирования планируемых работ. С этой целью, для участия в торгах, как правило, образуются консорциумы, куда помимо строительных, транспортных и прочих компаний обычно входят и крупные банковско-финансовые структуры.

В 2003г. в целях совершенствования системы городского общественного транспорта осуществлялись подготовительные мероприятия по реализации Плана реорганизации городского транспорта Сантьяго (ПГТС). План должен вступить в действие в 2005г. и завершиться в 2010г. ПГТС направлен на создание интегрированной системы столичного общественного транспорта на основе экологически чистых видов транспортных средств. Ключевым элементом станет сеть столичного метро и, как дополнение к нему, другие виды, включая автобусные маршруты, коллективное такси, а также возможно и троллейбусы. Ожидается уменьшение на 60% количества общего числа автобусов, которые должны полностью соответствовать экологическим нормам «Евро-3». Предусматривается принятие мер по укрупнению автобусных парков столицы до 300 ед. в каждом. Общая сумма инвестиций, привлекаемых в проект, составит 700 млн.долл.

Правительство проводит активную работу по изучению предложений иностранных компаний в реализации ПГТС. В 2003г. после детального изучения были отклонены предложения испанской компании Сасуг, из-за отсутствия соответствующих гарантий данной компании в предоставлении инвестиций в 500 млн.долл. Правительство проводит изучение предложений других зарубежных фирм, в т.ч. предприятий, предлагающих провести троллейбусные линии на отдельных участках столицы.

Основное внимание в области улучшения деятельности городского общественного транспорта в г. Сантьяго уделяется развитию столичного метро. **В г. Сантьяго действуют 5 линий метро и 77 станций.** В 2003г. пассажиропоток на линиях метро г. Сантьяго составил 203 млн.чел. Финансовые поступления от продажи билетов достигли 90 млн.долл.

Объем инвестиций на его развитие оценивается в 1,6 млрд.долл. В 2003г. завершено строительство двух новых станций на пятой линии и четырех станций на второй ветке метро. Работы на них были начаты в марте 2002г., а введение в строй станций запланировано на начало 2004г. Ориентировочная стоимость работ – 430 млн.долл. Стоимость строительства новой четвертой линии метро общей протяженностью 33 км. составит 1 млрд.долл. Строительные работы на ней начаты в июле 2002г. и будут завершены к концу 2005г.

С введением в строй новых участков линий метро, количество пассажиров, пользующихся его услугами, увеличится на 90 млн.чел. в год и до-

стигнет 300 млн. пассажиров. Реализация планов по расширению столичного метро является составной частью реализации Плана реорганизации городского транспорта Сантьяго.

## Железные дороги-2001

Железнодорожная сеть в Чили изначально создавалась для удовлетворения запросов горно-рудных компаний и предназначалась для перевозки селитры и меди к ближайшим портам. Железные дороги находятся в руках предприятия «Государственные железные дороги». Данные магистрали строились частными компаниями, по несвязанным друг с другом проектам, и они до сих пор не все объединены в единую сеть. Наряду с общепринятой в Западном полушарии шириной колеи (1,676 м.), в северных регионах Чили построены и железные дороги еще двух специфических стандартов – узкоколейки с шириной колеи 1,000 и 0,750 м.

Общая протяженность железных дорог страны составляет 8 тыс.км., из которых 2 тыс.км. электрифицированы. На остальных перевозки осуществляются устаревшими дизельными локомотивами и паровозами.

Значение ж/д транспорта для экономики страны относительно невелико. В 2001г. на него пришлось 5% наземных перевозок страны. В северных регионах это исключительно грузовые перевозки. В центральных и южных районах страны имеется также ограниченное число пассажирских линий.

По результатам деятельности предприятия «Государственные железные дороги» в 2001г. зарегистрирован значительный рост его показателей. Объем перевозок увеличился на 21,7% по сравнению с пред.г., а доход вырос на 32,6% и составил 10.462,7 млн. чилийских песо (15,7 млрд.долл.).

Все входящие в «Государственные железные дороги» дочерние предприятия («Ларга дистанция» – поезда дальнего следования, «Мерваль», «Метротрен» и «Биотрен» – пригородные поезда) улучшили свои показатели по сравнению с предыдущими годами в результате реализации ряда инвестиционных проектов.

Доходы от реализации билетов на ж/д транспорт компанией «Государственные железные дороги», в млн.чил.песо

Доходы от реализации билетов на ж/д транспорт компанией «Государственные железные дороги», в млн.чил.песо

	«Ларга	«Мерваль»	«Метротрен»	дистанция»	«Биотрен»	Всего
1997г. ....	1.340,8	1.080,6	3.819,6	-	6241,1	
1998г. ....	1.507,8	1.330,3	3.277,4	-	6.115,4	
1999г. ....	1.197,5	1.606,1	3.661,5	12,5	6.477,5	
2000г. ....	1.972,8	1.843,4	4.010,8	64,4	7.891,4	
2001г. ....	2.577,4	3.482,6	4.311	91,6	10.462,7	
01/00, в %	30,6	88,9	7,5	42,3	32,6	

С целью обновления подвижного состава и развития сети пассажирских перевозок на стадии организационного оформления находятся ряд проектов по привлечению в отрасль частного капитала. В соответствии с разработанными правительством проектами, в ближайшие годы планируется привлечение инвестиций в сферу ж/д транспорта Чили в 3 млрд.долл.

Чилийская компания «Феррокарилес дель Пасифико-Фепаса» и аргентинская компания «Текникауга» ищут третьего инвестиционного партнера для восстановления участка трансандинской

железной дороги между г.г.Лос Андес и Мендоса протяженностью 252 км., который был закрыт 17 лет назад. Проект носит название «Экокаргас» и предусматривает привлечение инвестиций в 250 млн.долл.

## Телекоммуникации-2003

В 2003г. сектор телекоммуникаций Чили оставался наиболее динамично развивающейся отраслью. В мировых рейтингах Чили занимает высокие позиции по уровню развития современных средств связи и внедрению высоких технологий на практике. По количеству стационарных телефонных линий связи – 21,7 на 100 чел. Чили уступает в Латинской Америке только Бразилии и Уругваю (соответственно 22,3 и 28). 60% населения обеспечено мобильными телефонами. Количество пользователей интернетом составило в 2003г. 780 тыс.чел.

Чили занимает 28 место в мире по объему проведения торговых операций с использованием сети интернет (Россия находится на 45, а Мексика и Бразилия на 30 и 34 местах). По данным торговой палаты г.Сантьяго объем торговых операций в Чили через интернет в 2002г. увеличился на 74% и составил 2,5 млрд.долл.

Основные количественные показатели использования средств связи и линий интернет

	дек.	дек.	март
	2001г.	2002г.	2003г.
Стап. телефонные линии .....	3.478.490	3.467.015	3.415.594
Кол-во телеф. линий на 100 жит. ....	22,4	22,1	21,7
Мобильные телефонные линии .....	5.271.565	6.445.698	6.706.431
Кол-во моб. телеф. на 100 жит. ....	34	41,1	42,6
<b>Интернет</b>			
Подкл. с использ. телеф. линий .....	631.526	569.306	565.114
Подкл. к высокоск. лин., Banda Ancha .....	66.722	188.454	217.088

Высокая рентабельность внедрения современных систем передачи информации в Чили привлекает в страну таких крупных иностранных инвесторов как компании «Сименс», «Телефоника Эспаньола», «Бритиш Телеком» и «Белл Корпорейшн», «Нокиа».

Основными фирмами, действующими на рынке телекоммуникаций Чили, являются «Телефоника СТС Чиле», ВТР, «Телсур», «Энтель», СМЕТ, «Манкеуэ», «Метрополис», «Терра», «Смартком», «Беллсаус».

Присутствие достаточно большого количества компаний на рынке телекоммуникаций и наличие жесткой конкуренции в предоставлении тарифов способствует увеличению эффективности деятельности отрасли. Позитивное влияние на развитие чилийского рынка телекоммуникаций оказывает вступление в силу подписанных соглашений о свободной торговле со странами ЕС, США и Ю.Кореей. Другим важным фактором способствующим бурному росту отрасли является принятие и внедрение в действие государственной программы развития в Чили высоких технологий «Чиле-Дигиталь», включающей целый спектр направлений развития страны, в т.ч. реализации проекта создания «электронного правительства». В стране уже создана электронная сеть «Государственный интернет Чили», к которой с использованием электронно-оптической связи подключены все министерства, шесть основных государственных служб и президентская администрация.

В рамках национальной Службы регистрации и идентификации граждан (СРИГ) действует электронная система приема деклараций и уплаты налогов (в 2003г. зарегистрировано 900 тыс. заявителей, что составляет 50% от их общего количества). Начала действовать электронная система отчисления страховых взносов в пенсионный фонд. С мая 2002г. СРИГ предоставила возможность получения документов о рождении, браке и смерти с использованием электронных систем. Казначейство страны также открыло свой портал, обеспечивающий выполнение более 50 функций, среди которых можно выделить оплату таможенных пошлин и финансовых задолженностей. В стране создана национальная сеть из 156 информационных центров, 70 из которых специализируется на обслуживании предприятий различного профиля (к 2005г. их количество планируется увеличить до 200).

С мая 2003г. в Чили открыт новый портал Управления промышленной собственности, позволяющий осуществлять через интернет все необходимые платежи при прохождении процедуры регистрации и получения номерных знаков на автомобили. Новая система позволила сократить срок оформления с 13 часов до 4 минут от момента подачи заявления, оплаты счетов и регистрации автомобиля с последующим получением номерных знаков. Ежегодно в Чили регистрацию автомобилей проходят 39 тыс. владельцев автотранспорта.

В области внедрения новых технологий на предприятиях с сент. 2003г. введен в действие закон «Об электронной подписи», который существенно упрощает проведение торговых операций с использованием электронных систем. Также имеется программа привлечения иностранных инвестиций в области высоких технологий.

В стране активно ведется работа по подготовке квалифицированных кадров в области информатики. Создана национальная общеобразовательная сеть (считается одной из самых современных в Латинской Америке), к которой подключено 6.262 учебных центра (4.974 школы и 1.283 лицея или 62% и 100% соответственно от их общего числа). 2 млн. учащихся средних и 720 тыс. специальных учебных заведений могут пользоваться данной сетью.

## Телекоммуникации-2002

В 2002г. сектор телекоммуникаций Чили являлся наиболее динамично развивающимся за последние годы сектором промышленности. Широкое применение получили компьютерные сети, цифровые и волоконно-оптические системы.

Высокая рентабельность внедрения современных систем передачи информации в Чили привлекает в страну таких крупных иностранных инвесторов как «Сименс», «Телефоника Эспаньола», «Бритиш Телеком», «Белл», «Нокиа». Вступление в силу Соглашения о сотрудничестве с ЕС с фев. 2003г. открывает хорошие перспективы для развития сектора телекоммуникаций в Чили.

Количество телефонов на 100 жителей в Чили составляет 22 ед., что является нормальным показателем для страны, в которой среднегодовой доход на душу населения превышает 4 тыс.долл.

В 2002г. в стране произошло увеличение на 22,3% используемых сотовых телефонов, число которых превысило 6,45 млн.шт. (43 сотовых телефона на каждые 100 жителей страны). Наиболее

оснащенным является столичный регион Чили, в котором сосредоточено 71% всех мобильных телефонов (65 аппаратов на 100 жителей). К 2004г. 50% населения Чили будет пользоваться сотовой связью. Лидером в предоставлении данного вида связи (36%) выступает итальяно-чилийская компания «Интел» и другие компании «Телефоника Мовилес», «Беллсаус» и «Смартком».

В целях защиты прав пользователей мобильной телефонной связи департамент связи министерства транспорта и связи Чили и чилийская Ассоциация мобильной телефонной связи в дек. 2002г. заключили соглашение о единой регистрации сотовых телефонов в стране. Все телефонные компании, предоставляющие услуги в данной области, обязаны регистрировать продаваемые сотовые телефоны и передавать эту информацию в департамент связи министерства. В случае утраты аппарата и заявлении владельца телефона об этом ни одна из компаний не имеет право подключить и использовать утраченный телефон. Планируется внедрить систему оперативного блокирования утраченных сотовых телефонных аппаратов при первой же попытке ведения по ним переговоров.

В нояб. 2002г. правительство направило в Национальный конгресс проект нового закона по связи. Выдвинуто предложение сократить ценовую разницу между тарифами мобильной и стационарной линий связи. Этот проект закона подвергся резкой критике со стороны президента Национального почтового синдиката.

В соответствии с проектом закона с янв. 2004г. в Чили должны будут вступить в силу фиксированные тарифы на звонки мобильной телефонной связи, а также звонки со стационарных телефонов компании «СТС Телефоника». Все компании мобильной связи к июлю 2003г., а «Телефоника СТС» к нояб. 2003г. направят в министерство свои предложения по тарифам, цена которых должна быть обоснована техническими параметрами и себестоимостью предоставляемых населению услуг.

С апр. 2003г. предприятия, предоставляющие услуги мобильной телефонной связи должны будут осуществлять контроль и информировать о предельных мощностях аппаратов мобильной связи. Такое решение принято с тем, чтобы обеспечить пользователей информацией об используемом оборудовании, техпараметры которых должны соответствовать принятым международным нормам и существующему национальному законодательству.

Объем инвестиций в сектор телекоммуникаций уменьшился в 2002г. на 17% и составил 793 млн.долл., в то время как в 2001г. был равен 986 млн.долл. Многие предприниматели заняли выжидательную позицию из-за того, что правительство страны внесло на рассмотрение в Национальный конгресс проект закона, предусматривающий регулирование тарифной политики телефонных компаний.

Среди конкурентов наибольший объем инвестиций зарегистрирован компаниями «Интел» и ВТР. Компания «Телефоника мовиль» направила на развитие мобильной связи 150 млн.долл. в целях открытия новой линии мобильной связи после приобретения лицензий на осуществление контрактов с пользователями. Американская компания «Беллсаус» планирует привлечь 100 млн.долл., выиграв контракт по частоте 10 мгц.

Объем инвестиций компании «Смартком» составил 70 млн.долл. для модернизации существующей линии связи, компании «Телефоника дель Сур» — 15 млн.долл., а компания «ДжиТД Теледуктос» — 12,2 млн.долл.

Ведется работа на правительственном уровне по внедрению передового опыта США и европейских государств в создании национальной системы «Электронное правительство». С целью разработки технических параметров данной системы с высоким уровнем ее защиты создана группа чилийских специалистов, сотрудничающая с американской компанией «Майкрософт». По мере разработки системы, предпринимаются конкретные шаги по практическому внедрению в Чили отдельных ее элементов. В стране создана электронная сеть «Государственный интернет Чили», к которой подключены 20 министерств, 6 основных госслужб и администрация президента.

В соответствии с данными Центра политических исследований американского университета Браун Чили занимает пятое место в мире после США, Тайваня, Ю.Кореи и Канады в программе создания «Электронного правительства». Вслед за Чили следуют Австралия (6 место), Китай (7), Швеция (8), Великобритания (9), Сингапур (10), Германия (11), Мексика (17), Колумбия (32), Венесуэла (40).

Вопросами информатизации в Чили занимается Комитет по новым технологиям в области информации и связи (Comite de Ministros de Nuevas Tecnologias de la Informacion y Comunicacion), созданный указом президента страны в июне 2000г. Его основными задачами являются: развития информационной инфраструктуры; активизация использования электронных систем для обеспечения торговых операций; обеспечение доступа населения страны к интернету; развитие культуры и образования на основе широкого использования информационных и обучающих сетей.

Председателем Комитета назначен министр экономики и энергетики. В состав Комитета входят руководитель аппарата правительства, министры труда, транспорта и связи, образования и финансов, заместители генсекретарей аппаратов президента и правительства, министров регионального развития, экономики и здравоохранения, вице-президент корпорации по развитию производства, директор национальной службы профподготовки и занятости, президент национальной комиссии по научным и технологическим исследованиям. МИД участвует в работе Комитета в качестве координатора международных связей.

Для подготовки документов, выносимых на рассмотрение и утверждение Комитета, создан Исполнительный секретариат. Он контролирует деятельность Технического секретариата, в состав которого входят представители различных министерств и ведомств. Определено четыре направления деятельности Комитета: расширение доступа населения к информационным сетям; совершенствование административного управления и обслуживания граждан путем внедрения электронных систем выдачи документов и получения открытой информации в основных министерствах и ведомствах государства; внедрение новых информационных технологий на предприятиях; подготовка квалифицированных кадров для обеспечения ускоренного развития информатики в стране.

Разработка и реализация программ, направленных на расширение доступа населения к информационным сетям, координируется замминистра по связи министерства общественных работ, транспорта и связи. В стране создана национальная сеть из 156 информационных центров, 70 из которых специализируется на обслуживании предприятий различного профиля (к 2005г. их количество планируется увеличить до 200).

Ведется работа по подготовке квалифицированных кадров в области информатики. Создана национальная общеобразовательная сеть (считается одной из самых современных в Латинской Америке), к которой подключено 6.262 учебных центра, из них 4.974 школы и 1.283 лицея (62% и 100% от их общего числа), в которых задействованы до 2 млн. учеников средних и 720 тыс. учащихся специальных учебных заведений. 77 тыс. преподавателей (54% от их общего количества) могут вести обучение по начальному курсу информатики. В 2002г. было дополнительно подготовлено еще 22 тыс. преподавателей этого звена. Всего в рамках сети используется 43 тыс. компьютеров.

Чили участвует в международной деятельности по вопросам создания информационного общества. Чилийцы планируют принять участие в деятельности Всемирной встречи на высшем уровне по данной тематике в Женеве (2003г.) и Тунисе (2005г.). По заявлениям представителей правительства и научных кругов страны, одной из основных задач в области информатики является преодоление «цифрового разрыва» с развитыми государствами. Национальная комиссия по научному и технологическому развитию, учитывая важность развития и внедрения новых информационных технологий в стране, в т.ч. для стимулирования производства и роста благосостояния населения, приступила к проработке вопросов, которые будут обсуждаться на Всемирной встрече.

В рамках национальной Службы регистрации и идентификации граждан (СРИГ) действует электронная система приема деклараций и уплаты налогов (в 2001г. зарегистрировано 788 тыс. заявителей, что составляет 42% от их общего количества). Начала действовать электронная система отчисления страховых взносов в пенсионный фонд. В мае 2002г. СРИГ предоставила возможность получения документов о рождении, браке и смерти с использованием электронных систем. В марте 2002г. Казначейство открыло свой портал, обеспечивающий выполнение 50 функций, среди которых можно выделить оплату таможенных пошлин и финансовой задолженности.

С авг. 2002г. Фондовая биржа страны предоставляет возможность покупки и продажи ценных бумаг с использованием электронных систем. Чили занимает 28 место в мире по объему проведения торговых операций с использованием интернета (Россия находится на 45, а Мексика и Бразилия на 30 и 34 местах). За 5 лет государство осуществило 100 тыс. финансовых операций на 4 млрд.долл. С 2004г. ежегодный объем торговых сделок с использованием интернета составит 1,3 млрд.долл. или одну треть всех платежей. В этих финансовых операциях будут участвовать 600 госорганизаций и структур (министерства, муниципалитеты) с привлечением 30 тыс. операторов. Объем платежей в 2003г. составит 7 млрд. песо (1 млрд.долл.) и будет способствовать транспарентности расходов и платежей.



По данным компании «Интернешнл Дата» к концу 2002г. количество пользователей интернета с высокой скоростью приема информации (Vanda Ancha) составило 186.250 пользователей. Из них 71% пользователей используют информационную сеть в домашних условиях, 24% — в интересах малых предприятий (1-99 служащих), 3% — средних предприятий (100-249 служащих) и 2% — крупных предприятий (более 250 служащих). По оценке министерства экономики Чили, в стране 36% предприятий, в основном малые предприятия, не используют интернет. Ожидается, что к концу 2003г. число пользователей интернет достигнет 333 тыс.

## Информатизация

Правительство Чили предпринимает меры по внедрению передового опыта США и европейских стран для создания национальной системы «Электронное правительство». С этой целью в стране была принята в 2000г. и успешно реализуется специальная программа по реорганизации и модернизации государства (Proyecto de Reforma y Modernización del Estado — PRYME). В ее рамках созданы несколько рабочих групп специалистов, одна из которых тесно сотрудничает с американской компанией «Майкрософт» в разработке технических параметров новой системы с высоким уровнем ее защиты. По мере разработки этой системы, предпринимаются конкретные шаги по практическому внедрению отдельных ее элементов.

В соответствии с данными Центра политических исследований американского университета Браун Чили занимает пятое место в мире после США, Тайваня, Ю.Кореи и Канады в развитии программы создания «Электронного правительства». Вслед за Чили следуют Австралия (6), Китай (7), Швеция (8), Великобритания (9), Сингапур (10), Германия (11). Среди латиноамериканских стран Мексика занимает 17 позицию, Колумбия — 32, Венесуэла — 40.

Вопросами информатизации в Чили занимается правительственный Комитет по новым технологиям в области информации и связи (Comite de Ministros de Nuevas Tecnologías de la Información y Comunicación), созданный указом президента страны в июне 2000г. Основными задачами Комитета являются: проведение политики развития информационной инфраструктуры страны и поддержка направленных на реализацию этой задачи инициатив; активизация задействования электронных систем для обеспечения торговых операций; обеспечение максимально возможного доступа населения страны к интернету; развитие культуры и образования на основе широкого использования информационных и обучающих сетей.

Председателем Комитета является министр экономики и энергетики. В состав Комитета входят министр — генсекретарь аппарата правительства, министры труда, транспорта и связи, образования и финансов, регионального развития и здравоохранения, замы генсекретарей аппаратов президента и правительства, вице-президент корпорации по развитию производства, директор нацслужбы профподготовки и занятости, президент национальной комиссии по научным и технологическим исследованиям. МИД участвует в работе Комитета в качестве координатора международных связей.

Для подготовки документов, выносимых на рассмотрение и утверждение Комитета, создан Исполнительный секретариат. Он контролирует деятельности Технического секретариата, в состав которого входят представители министерств и ведомств. Направления деятельности Комитета: расширение доступа населения к информационным сетям; совершенствование административного управления и обслуживания граждан путем внедрения электронных систем, выдачи документов и получения открытой информации в основных министерствах и ведомствах государства; увеличение объемов торговли с использованием интернета; внедрение новых информационных технологий на предприятиях; подготовка квалифицированных кадров для обеспечения ускоренного развития информатики в стране.

Разработка и реализация программ, направленных на расширение доступа населения к информационным сетям, координируется замминистра по телекоммуникациям министерства общественных работ, транспорта и связи. В Чили создана электронная сеть «Государственный интернет Чили», к которой с использованием электронно-оптической связи подключены все министерства, шесть основных госслужб и президентская администрация. В рамках национальной Службы регистрации и идентификации граждан (СРИГ) действует электронная система приема деклараций и уплаты налогов (в 2002г. зарегистрировано 800 тыс. заявителей, что составляет 45% от их общего количества). Начала действовать электронная система отчисления страховых взносов в пенсионный фонд.

В мае 2002г. СРИГ предоставила возможность получения документов о рождении, браке и смерти с использованием электронных систем. Казначейство страны также открыло свой портал, обеспечивающий выполнение 50 функций, среди которых — оплата таможенных пошлин и финансовых задолженностей. Создана национальная сеть из 156 информцентров, 70 из которых специализируется на обслуживании предприятий (к 2005г. их количество планируется увеличить до 200).

С мая 2003г. в Чили открыт новый портал Управления промышленной собственности, позволяющий осуществлять через интернет все необходимые платежи при прохождении процедуры регистрации и получения номерных знаков на автомобили. Новая система позволяет сократить срок оформления с 13 часов до 4 минут от момента подачи заявления, оплаты счетов и регистрации автомобиля с последующим получением номерных знаков. Ежегодно в Чили регистрацию автомобилей проходят 39 тыс. владельцев автотранспорта.

В области внедрения новых технологий на предприятиях с сент. 2002г. введен в действие закон «Об электронной подписи», который существенно упрощает проведение торговых операций с использованием электронных систем.

В Чили действует программа привлечения иностранных инвестиций в области высоких технологий. В рамках ее реализации в 2000г. состоялся визит чилийской делегации, а в марте 2001г. открыто официальное представительство Чили в центре научно-технических исследований США в области высоких технологий в шт. Калифорния. Подписаны соглашения о сотрудничестве с Канадой, Швеци-

ей и рядом американских фирм, в частности корпорациями «Майкрософт» и «Моторола». В будущем планируется укрепить связи Комитета непосредственно с предприятиями и создать электронную сеть поставщиков. Разрабатывается программа подключения крупнейших магазинов через интернет непосредственно к производителям. Это позволит лучше учитывать соотношение спроса и предложений на различную продукцию. Чили занимает 28 место в мире по объему проведения торговых операций с использованием интернета (Россия находится на 45, а Мексика и Бразилия на 30 и 34 местах). По данным торговой палаты г.Сантьяго объем торговых операций в Чили через интернет в 2002г. увеличился на 74% и составил 2,5 млрд.долл.

В стране активно ведется работа по подготовке квалифицированных кадров в области информатики. Создана национальная общеобразовательная сеть (считается одной из самых современных в Латинской Америке), к которой подключено 6262 учебных центра (4974 школы и 1283 лицея или 62% и 100% от их общего числа). 2 млн. учащихся средних и 720 тыс. специальных учебных заведений могут пользоваться данной сетью. Всего в рамках сети используется 43 тыс. компьютеров. 77 тыс. преподавателей (54% от общего количества) могут вести обучение по начальному курсу информатики. В 2002г. для этой цели было дополнительно подготовлено 22 тыс. специалистов.

В 2002г. Управление библиотек, архивов и музеев осуществило подключение к интернету 368 библиотек страны. Эта работа проведена совместно и при поддержке корпорации «Майкрософт», которая предоставила 1800 компьютеров и оказала помощь в создании 17 центров для подготовки специалистов в области информатики. Фондом телекоммуникаций дополнительно созданы 100 информационных центров. К концу 2003г. в соответствии с действующим планом министерства образования будут открыты 500 точек для обеспечения доступа к обучающим сетям. В рамках программы компьютерной подготовки преподавательского и руководящего состава вузов выделено 11 тыс. компьютеров с программным обеспечением и подключением к интернету.

Чили активно участвует в международной деятельности по вопросам создания информационного сообщества. Чилийцы планируют принять участие в деятельности Всемирной встречи на высшем уровне по данной тематике в Женеве (2003г.) и Тунисе (2005г.). По заявлениям представителей правительства и научных кругов страны, одной из основных задач в области информатики является преодоление «цифрового разрыва» с развитыми государствами. Национальная комиссия по научному и технологическому развитию, учитывая важность развития и внедрения новых информационных технологий в стране, в т.ч. для стимулирования производства и роста благосостояния населения, уже приступила к проработке вопросов, которые будут обсуждаться на Всемирной встрече. Руководство страны поставило цель к 2010г. вывести Чили в число развитых государств мира. Одной из важных составляющих выполнения этой задачи здесь считают прогресс в области информационных технологий.

## Экспорт

Чили относится к странам с экспортоориентированной моделью, экономики. Доля экспорта в формировании ВВП составляет почти 50%. По размерам экспорта Чили стоит на 34 месте в мире.

В экспорте страны преобладают сырьевые и продовольственные товары: доля продукции горнодобывающей промышленности в 2003г. составляла 41,4% (в т.ч. на медь — 35,5%), доля товаров сельского и лесного хозяйства и рыболовства — 9,7%. Правительство уделяет большое внимание вопросам поддержки экспорта, проводя политику всемерного поощрения экспортеров. Целям поддержки экспорта служат подписанные Чили в последние годы соглашения о свободной торговле (С Канадой, США, Мексикой, ЕС, Р. Кореей, ЕАСТ), в которых оговаривается беспешинный режим ввоза большей части товаров чилийского экспорта (до 90%).

Чили начала осуществлять мероприятия по поощрению развития экспорта с середины 70гг., когда были приняты основные законы, предусматривающие меры налогового освобождения, кредитования и финансирования экспортеров. В 90гг., присоединившись к ВТО Чили была вынуждена отказаться от большей части наиболее «нерыночных» мер, тем не менее сохранили свое действие четыре закона, регулирующие экспортные операции.

Закон №18480 «Упрощенная система возврата налогов экспортерам». Цель указанного закона через систему мер по возмещению части уплаченных таможенных сборов при импорте сырья и компонентов для производства с целью экспорта обеспечить национальному экспортеру более благоприятные условия выхода на зарубежные рынки.

Чтобы экспортер смог воспользоваться предоставляемой льготой, операция должна отвечать ряду требований: должен содержать не менее 50% импортных составляющих; стоимость импорта должна составлять менее 18 млн.долл.; экспортируются «нетрадиционные товары», реестр которых периодически пересматривается; входящие в состав экспортируемого товара импортные компоненты должны после переработки соответствовать новой позиции.

Экспортер может представить соответствующее заявление в Генеральное казначейство в течение 120 дней после выполнения формальностей, связанных с уведомлением Центрального банка и получением иностранной валюты.

Указанный режим не распространяется на товары, являющиеся на 100% национальными; в случае, если импорт компонентов был осуществлен в рамках какого-либо льготного режима; если речь идет о товарах относящихся к группе 4101.05.000, 4101.01.000, 4101.02.000, 4101.03.000. Закон не распространяется на ввоз автомобилей, который регулируется отдельным законом №18483, а также на сырье и полуфабрикаты, если их доля в готовом изделии более 85% его стоимости.

Заявление подается экспортером в Генеральное Казначейство и должно сопровождаться следующими документами:

— заявление, оформленное путем заполнения специального формуляра (№70 Закона 18480), заверенное нотариусом;

— единый документ на вывоз DUS — Documento Unico de Salida, включает три таможенных формуляра: Заявление об экспорте, Приказ на отгрузку и Экспортную декларацию (Informe de Exportación, Orden de Embarque, Declaración de Exportación). Выдается таможенным брокером;

— сертификат о регистрации сделки.

Заявление должно быть рассмотрено в течение 5 дней.

В Чили, как и в большинстве стран мира, экспортер имеет право на возврат налога на добавленную стоимость. Эта процедура регулируется Законом №825 от 31 дек. 1974г., Декретом №348 от 31 дек. 1975г., Резолюцией №23 от 19 июня 2001г.

Заявление на возврат НДС направляется экспортером в Службу внутренних налогов.

В случае если речь идет об инвестиционном проекте в экспортоориентированное производство, возврат НДС может быть осуществлен авансом (Декрет 348 с изменениями от 29.08.2000г.).

В этих целях заявление направляется в минэкономики (формуляр №29). Заявление должно сопровождаться описанием проекта, который должен быть соответствующим образом зарегистрирован. В проекте должны быть представлены расчеты эффективности, ожидаемого объема производства, должно быть указано место строительства и др. параметры.

Срок рассмотрения заявлений на возврат НДС установлен 5 дней.

Закон №18634 регулирует процедуру предоставления налогового кредита при импорте инвестиционных товаров для целей экспортоориентированного производства.

Этим законом устанавливается возможность отмены импортной пошлины (в наст.вр. — единая в размере 6%) при импорте инвестиционных товаров, которые будут использованы при производстве товаров, предназначенных на экспорт. В случае, если производитель закупает инвестиционные товары, аналогичные импортным, на внутреннем рынке, то ему может быть предоставлен налоговый кредит в 73% от суммы импортной пошлины, уплаченной при ввозе этих товаров.

Заявление на указанные льготы подаются в Генеральное казначейство, которое его обязано рассмотреть и дать ответ в течение 30 дней.

Специальным декретом устанавливается список товаров, которые относятся к числу инвестиционных (№157 от 19 апр. 1990г., №506 от 17 июня 1999г.). Указанный список ежегодно пересматривается.

Под льготу может подпасть и ввоз узлов и деталей, которые ввозятся вместе с машинами и оборудованием на сумму не более 10% цены СИФ.

Объем поставки в рамках Закона должен быть не менее 3812,84 долл. на базе СИФ. Для легковых автомобилей указанная сумма установлена в 4829,59 долл. на базе СИФ.

Рассрочка по выплатам налогов может быть три, пять и семь лет в зависимости от срока полезного действия машин и оборудования. При ввозе легковых автомобилей разрешена рассрочка семь лет.

Установлена минимальная сумма, при которой разрешена льгота 3812,84 долл. Порядок предоставления документов определен Резолюцией Генерального Казначейства (Diario Oficial 7.12.87).

Закон 18708 устанавливает Систему возврата таможенных пошлин и других таможенных платежей.

Цель закона обеспечить конкурентоспособность чилийских экспортных на международных рынках с помощью механизма возврата таможенных пошлин. Этот закон регулирует импорт сырья (кроме топлива и электроэнергии, потребляемых в процессе производстве), полуфабрикатов, деталей и узлов, необходимых при производстве товаров кроме расходных материалов и запасных частей.

Распространяется на поставку в свободные зоны (Арика и Икике), где добавленная стоимость национального производства составляет не менее 10% от стоимости продажи товаров.

Импорт может быть прямой или через третьих лиц.

Указанный режим регулирует возврат налогов: налог на добавленную стоимость; специфические налоги; tasa de despacho; дополнительные налоги, которые уплачиваются при импорте подержанных товаров.

Срок подачи заявления на указанную льготу не более 18 месяцев с даты экспортной операции.

Срок возврата сумм налогов 9 месяцев с даты заявления, которое подается в Национальную таможенную службу. Минимальная сумма, возможная для возврата 100 долл. Однако закон позволяет группировать в одной заявке до 10 операций (10 DUS).

Оформление экспортных операций осуществляется через институт таможенных брокеров на базе Единого документа на вывоз (DUS). Таможенный контроль осуществляется большей частью документарно, но в отдельных случаях возможен и физический досмотр товара.

Для оформления операции экспортер предоставляет таможенному брокеру следующие документы: письмо-поручение на проведение операции по таможенному оформлению; единый документ на вывоз; коносамент; коммерческую фактуру, заверенную штампом службы внутренних налогов; страховой полис; транспортные документы; банковские документы (в зависимости от формы расчетов, предусмотренной контрактом).

Транспортные документы оформляет специальный агент, который обязан после завершения отгрузки переслать транспортные документы таможенному брокеру, который оформляет общий пакет документов, извещает Центральный банк Чили о завершении экспортной операции. Извещение позволяет экспортеру свободно получить причитающийся платеж в любой иностранной валюте по курсу Центрального банка.

## Импорт оборудования

Импорт машин и оборудования в Чили развивается менее динамично по сравнению с импортом других товаров — полуфабрикатов и предметов потребления. За 1990-2003гг. его объем увеличился на 70%, в то время как ввоз предметов потребления вырос в 4,5 раза, а полуфабрикатов в 2,5 раза. Такого рода динамика привела к снижению доли инвестиционных товаров, прежде всего машин и оборудования, в общем импорте страны с 30% в 1990г. до 18,7% в 2003г.

Динамика импорта инвестиционных товаров подвержена колебаниям. Наиболее активным был рост в период 1996-98гг., затем общемировой кризис привел к резкому снижению импортных закупок, и восстановить былые объемы до сегодняшнего дня не удалось. Если в 1996-98гг. объем импорта составлял 4,9 млрд.долл., то в 2002-03гг. — 3,5 млрд.долл.

Очевидна прямая связь между объемом импорта инвестиционных товаров и динамикой экономического роста страны, объемом капиталовложений, вводом новых производственных мощностей. На размеры импорта влияют также циклические изменения как в мировом хозяйстве, так и в национальной экономике.

Товарная структура импорта Чили  
инвестиционных товаров, в млн.долл.

	1990г.	1997г.	2000г.	2002г.	2003г.
380 Всего .....	2026,3	5080,8	3469,1	3342,6	3531,2
381 Металлоизделия.....	79,6	196,8	64,6	66,6	161,2
382 Промоборуд., машины .....	1099,2	2661,8	1634,6	1437,7	1559,7
383 Электротовары.....	334,5	241,7	765,1	728,6	680,9
384 Средства транспорта.....	417,1	1253,5	827,0	924,4	916,7
385 Измер. и оптич. приборы, часы и механизмы.....	95,9	227,0	177,9	185,5	212,7
390 Отрасли промышленности невыведенные .....	2,6	27,8	26,6	17,4	18,5

Наибольшее значение имеет импорт группы товаров под рубрикой «машины и оборудование» — 50%. В этой группе наибольший удельный вес занимают строительное оборудование, оборудование для производство целлюлозно-бумажной массы, бумаги и картона. На втором месте находятся средства транспорта, в основном, грузовики грузоподъемностью 0,5-2,0 тыс.т., (25%). Доля электротехнических товаров — 16%.

Основными поставщиками оборудования в Чили являются США, Япония, Бразилия и Германия. Вместе с тем, доля этих стран в общем импорте инвестиционных товаров уменьшается: с 62% в 1990г. до 50% — в 2002-03гг. за счет появления новых поставщиков из Финляндии, Швеции, Китая, Республики Корея.

Соединенные Штаты являются традиционным и наиболее крупным поставщиком различных видов машин и оборудования. Объемы импорта из США также непостоянны и колеблются в широких пределах: от 1,8 млрд.долл. в 1996-98гг. до 0,9 млрд.долл. 2002-03гг., что связано с планами реализации строительства крупных инвестиционных объектов. Наиболее значительными позициями импорта из США являются: офисное оборудование, электроника, различные виды промышленного оборудования, прежде всего, строительной техники. Импорт автомобилей из сокращается.

Товарная структура импорта инвестиционных товаров  
из США, в млн.долл.

	1990-92	1993-95	1996-98	1999-01	2002-03
380 Всего .....	577,8	1161,4	1752,0	1153,6	826,5
381 Металлоизделия .....	8,0	21,5	37,2	13,0	11,2
382 Промоборуд., машины .....	325,4	647,4	990,1	555,2	427,0
383 Электротовары.....	81,9	156,4	263,5	349,6	174,3
384 Средства транспорта.....	118,7	248,8	360,7	158,4	134,7
385 Измерительные и оптические приборы, часы и механизмы.....	43,9	87,3	100,5	77,4	79,2
390 Отрасли промышленности невыведенные .....	2,2	12,1	13,3	9,8	8,1

На втором месте среди поставщиков инвестиционных товаров в Чили находятся страны ЕС. Динамика поставок из этого региона также непостоянна, поэтому доля этой группы стран в импорте колеблется от 29% до 39%

Товарная структура импорта инвестиционных  
товаров из ЕС, в млн.долл.

	1990-92	1993-95	1996-98	1999-01	2002-03
380 Всего .....	641,8	868,8	1438,1	880,7	1097,9
381 Металлоизделия.....	20,9	37,1	77,0	30,7	69,7

382 Промоборуд., машины .....	417,3	568,4	860,4	556,0	558,5
383 Электротовары.....	90,0	103,3	241,;	162,4	175,1
384 Средства транспорта.....	77,9	112,2	200,4	80,7	202,4
385 Измерительные и оптические приборы, часы и механизмы.....	35,7	47,8	58,9	50,8	62,1

В рубрике «промышленное оборудование» наибольшее значение имеет оборудование для бумажной и деревообрабатывающей промышленности и строительное оборудование. Импорт средств транспорта, хотя и увеличивается, однако эти товары занимают достаточно скромное место — на них приходится 13% всех закупок. При этом, импорт грузовых и легковых автомобилей подвержен значительным колебаниям: от 119 млн.долл. в 1996-98гг. до 68,5 млн.долл. 2002-03гг.

Наиболее крупными торговыми партнерами Чили в Европейском Союзе являются Германия (27 чилийского импорта), Италия — 17%, Франция — 14%, Испания — 11%, Швеция — 10%.

Динамично развивается импорт из стран Азии. В последние годы все большую долю на чилийском рынке завоевывают товары из Кореи и Китая. Доля стран Азии в общем импорте страны к 2003г. выросла до 18%.

Товарная структура импорта инвестиционных товаров  
из стран Азии, в млн.долл.

	1990-92	1993-95	1996-98	1999-01	2002-03
380 Всего .....	346,5	613,3	667,8	516,8	621,0
381 Металлоизделия .....	1,9	62,6	18,9	3,4	3,8
382 Промоборуд., машины .....	109,0	168,2	224,4	185,2	193,9
383 Электротовары.....	86,0	102,4	85,4	92,0	132,3
384 Средства транспорта.....	125,5	238,0	303,5	206,9	262,0
385 Измерительные и оптические приборы, часы и механизмы.....	24,2	42,0	35,5	29,4	29,0
390 Отрасли промышленности невыведенные .....	42	8,0	7,0	8,7	6,8

В группе инвестиционных товаров, импортируемых из стран Азии, наибольший удельный вес приходится на средства транспорта — 61%, при этом доля автомобилей — 35%. Импортируется в значительных количествах продукция электроники и электротехнические товары, средства связи, офисное оборудование.

Также динамично развивается импорт из стран Латинской Америки. На страны региона в 2003г. приходилось 16% импорта Чили инвестиционных товаров. Наиболее крупными торговыми партнерами здесь выступают Бразилия (61% всего импорта из региона), Мексика (18%) и Аргентина — 10%. В товарной структуре наибольший удельный вес занимают средства транспорта 46%.

Товарная структура импорта инвестиционных товаров из стран Латин-  
американской интеграции (ЛАИ), в млн.долл.

	1990-92	1993-95	1996-98	1999-01	2002-03
380 Всего .....	319,0	475,5	618,9	497,3	665,0
381 Металлоизделия .....	8,3	29,8	25,6	19,5	19,1
382 Промоборуд., машины .....	113,4	168,9	243,6	194,)	198,1
383 Электротовары.....	15,1	28,9	52,4	59,7	167,2
384 Средства транспорта.....	176,5	240,6	188,3	214,0	268,2
385 Измерительные и оптические приборы, часы и механизмы .....	5,7	7,3	8,9	10,1	12,4

## Внешнеторговые связи-2003

В 2003г. быстрыми темпами развивались внешне-торговые связи страны. Прирост экспорта и импорта был самым высоким за последние десять лет. Экспорт увеличился на 14,2% и достиг 20,9 млрд.долл., импорт увеличился на 13,3% и составил 17,9 млрд.долл. Сальдо торгового баланса было по-

ложительным, на уровне 2939 млн.долл. С 1996г. экспорт рос стабильными темпами, в среднем на 3,7% в год, в то время как импорт не увеличился.

Темпы роста физического объема экспорта и импорта несколько отставали от показателей в стоимостном выражении. В 2003г. объем экспорта вырос на 6,5%, в т.ч. продукции добывающей промышленности на 5,7%, продуктов сельского, лесного хозяйства и рыболовства — на 9,1%, продукции обрабатывающей промышленности — на 7,4%. Физический объем импорта увеличился на 8,8%, в т.ч. предметов потребления — на 8,4%, сырья и материалов — 8,4%, инвестиционных товаров — на 0,2%.

По размерам экспорта Чили стоит на 34 месте в мире. В экспорте страны в 2003г. преобладали сырьевые и продтовары. На продукцию горнодобычи приходится 41,4% (в т.ч. на медь — 35,5%), на товары сельского и лесного хозяйства и рыболовства — 9,7%. Значительную часть экспорта составляют товары широкого потребления и продовольственные товары. Вывоз инвестиционных товаров, машин и оборудования незначителен.

В импорте основной объем занимали готовые промышленные изделия — 77,4%. Доля энергоносителей и промсырья — 12,5%.

Динамика внешней торговли, в млрд.долл.

	Эксп.	Пред.г., %	Имп.	Пред.г., %	Сальдо
1996г.	16,6		18		-1,1
1997г.	17,9	+7,8	19,3	+7,2	-1,4
1998г.	16,3	-9	18,4	-4,7	-2,4
1999г.	17,2	+5,5	14,7	-20,1	2,4
2000г.	19,2	+11,6	17,1	+16,3	2,1
2001г.	18,5	-3,7	16,4	-4,1	2,1
2002г.	18,3	-1,1	15,8	-3,7	2,5
2003г.	20,9	+14,2	17,9	+13,3	2,9

Подсчитано по Estrategia 8.01.04г.

Чили удерживает 1 место в мире по экспорту четырех продуктов: меди (35% мирового экспорта), йода (50%), слив (19%) и агар-агара (36%), находится на 2 месте по экспорту рыбной муки, метанола (17% мирового экспорта), чернослива, рыбного филе, на 3 месте по экспорту винограда, киви (11% мирового экспорта), авокадо (15% мирового экспорта). По экспорту виноградного вина Чили занимает 5 место в мире после Франции, Италии, Австралии и Испании, однако доля страны на мировом рынке вина невысока и составляет 5%.

Место Чили на мировых товарных рынках

Товар	Экспорт млн.долл.	Доля в миров. экспорте, %
1 Рафинированная медь	4396	36
1 Иод	137	50
1 Слива	65	19
1 Агар-агар	40	36
2 Рыбная мука	307	13
2 Филе рыбное свежее и охлажденное	677	9
2 Метанол	359	17
2 Слива сушеная	35	13
3 Виноград свежий	499	16
3 Киви	67	11
3 Авокадо	52	15
5 Персики	72	7
5 Вино	647	5
5 Изюм	39	7

El Mercurio, 10.11.03г.

Благоприятная мировая конъюнктура в 2003г. позволила значительно увеличить экспорт цвет-

ных металлов. Поставки на внешний рынок составили 8,6 млрд.долл., что на 18,5% выше показателя 2002г. (6,27 млрд.долл.).

Динамика экспорта меди и железа, в млн.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.*
Медь всего	6040,5	7281	6536,5	6277,7	4778,9
Катоды медные рафинир.	3705,9	4375,1	4047,8	4107,8	2818,5
Концентрат меди	1851,5	2366,4	2030,8	1725,5	1576,9
Медь для аффинирования	234,5	283,1	247,1	253,9	257,4
Пр. виды рафинир.меди	248,5	256,2	210,7	190,4	126,2
Железо	126,4	142,2	135,6	139,9	20,3

\* 8 месяцев

НсТ.Estrategia, 12.01.04г.

Рынок сбыта чилийской меди достаточно диверсифицирован. Продукция поставляется в 40 стран мира. Основным покупателем этого продукта являются Япония и Китай, на которые приходится по 17% всех зарубежных поставок. На третьем месте США — 13,5%, затем следуют Италия, Южная Корея, Франция.

Основные покупатели чилийской меди, в тыс.т.

	2000г.	2001г.	2002г.
Япония	797	736,6	599,2
КНР	545,6	572	597,2
США	335,6	566	479,6
Италия	338,1	424,9	421,4
Южная Корея	372,6	299,4	388,4
Франция	224,1	301,1	283,6
ФРГ	209,8	243,1	191,4
Тайвань	219,8	142,7	220,4
Мексика	187,1	181	129,4
Бразилия	279,9	273,8	191,1
ОАЭ	3	4,6	45,6
Всего	35112,6	3745,2	3547,3

Источник: Cochilco

В 2003г. экспорт продукции сельского хозяйства и АПК вырос на 12% и составил 5,6 млрд.долл., заняв второе по значению место после продукции добывающей промышленности. По некоторым продуктам темпы роста были беспрецедентными. В стоимостном выражении экспорт вырос: мяса — на 158%, при этом мяса птицы — на 760%, меда — на 191%, винограда — на 23%, вина на 17%.

Темпы роста физических объемов экспорта также были высокими, хотя и отставали от стоимостных показателей.

Экспорт свежих фруктов в 2003г. увеличился на 12%. Общий объем экспорта составил 1,9 млн.т. Выросли поставки за рубеж следующих видов продуктов: слива (190%), персики (182%), клементины (194%). Экспорт винограда, доля которого составляет 40% всех поставок фруктов, увеличился на 9%. Основными экспортерами фруктов выступали: Agricom, Propal, Dole-Chile, Santa Cruz, Cabilfrut. Exp. Sales, Copefruit, Prima agrotradi, Exp. Subsol.

Основным покупателем чилийских фруктов выступают США. В 2003г. поставки в эту страну составили 785 тыс.т. (73% всего объема экспорта). На страны ЕС приходится 514,8 тыс.т. (9%), на страны Латинской Америки — 377 тыс.т., на страны Юго-Восточной Азии — 142,6 тыс.т., на страны Ближнего Востока — 80 тыс.т.

Относительно новым и быстроразвивающимся сектором является экспорт замороженных фруктов, ягод и овощей. Указанная продукция направляется в 40 стран мира, при этом основными покупателями являются США, страны ЕС, Япония и Канада.

Экспорт вина в бутылках и пакетах увеличился на 9% и составил 590,1 млн.долл. (в 2002г. — 541,7 млн.долл.). В количественном выражении поставки выросли на 7% с 24,9 млн. коробов до 26,7 млн. коробов. Средняя стоимость упаковки составила 22,13 долл.

Покупателями чилийских бутилированных вин являются: Европа — 56,6%, в т.ч. Великобритания — 18,25%, Германия — 6,2%, Дания — 6,2%; Северная Америка — 27,6%, в т.ч. США — 19,3%, Азия — 7,7%; Южная Америка — 5,7%; прочие — 2,3%.

В 2003г. на 13% увеличились поставки вина наливом. Объем экспорта составил 430 млн.л. Средняя цена за 1 л. продукции составляла 1,69 долл. Основными покупателями этого продукта являются страны Европы (56% поставок). Экспортируется вино также в азиатские страны, при этом Индия увеличила закупки на 387%, и Тайвань — на 100%. В Европе наибольший рост закупок наблюдался в Голландии — 282%, Испании — 259% и Норвегии — 229%.

Вырос экспорт молочных продуктов и составил 60 млн.долл. Основными покупателями чилийских молочных продуктов являются (данные за 11 мес. 2003г.): Мексика — 48%, Куба — 15,9%, Перу — 7,7%, Боливия — 6,4%.

На объемы с/х экспорта негативное влияние оказывает тенденция укрепления курса песо. Министр сельского хозяйства Хайме Кампус в одном выступлении отметил: «если указанный процесс не приостановится в 2004г., окажется невозможным добиться уровня экспорта в 6000 млн.долл. — показателя, зафиксированного в планах министерства».

Расширению чилийского экспорта способствует внешняя политика правительства, направленная на обеспечение доступа национальным товарам на зарубежные рынки. Чили занимает активную позицию на заседаниях ВТО по вопросам либерализации внешней торговли с/х товарами, в частности, по вопросу сельскохозяйственных субсидий, применяемых развитыми странами.

Делу улучшения условий чилийского экспорта служат подписанные страной соглашения о свободной торговле. В фев. 2003г. вступило в силу ССТ с ЕС, с 1 янв. 2004г. — ССТ с США, в марте 2004г. — ССТ с Юж. Корей. В авг. 2004г. парламент Чили ратифицировал соглашение с Европейской Ассоциацией свободной торговли (ЕАСТ). Заявлено о намерении начать переговоры по заключению аналогичных соглашений с Индией, Китаем, Японией, Новой Зеландией.

В импорте основной объем занимают готовые промышленные изделия — 77,4%. В связи с тем, что в стране практически отсутствуют запасы энергоносителей и многих видов промышленного сырья, доля продукции добывающей промышленности в закупках на внешнем рынке значительна — 12,5% (в т.ч. 9,6% — нефть и нефтепродукты). Большая часть нефти поступает из Латинской Америки (Аргентина — 63,9%, Эквадор — 8,5%, Венесуэла — 5,5%) и Африки (Нигерия — 14,9%, Ангола — 4,8%). Нефтепродукты импортируются из Южной Кореи — 47%, США — 15%.

Доля в импорте товаров сельского, лесного хозяйства и рыболовства составляет — 2%. В основном ввозится зерно и масличные. В 2003г. на 17% вырос импорт потребительских товаров (за 11 месяцев он составил 617 млн.долл.). На первом месте

по темпам роста импорта стояла продукция электронной промышленности и бытовых электроприборов (рост 87 и 60% соответственно). Импорт игрушек вырос на 21%, спорттоваров 13%, одежды — 10%, обуви — 9%.

Основными торговыми партнерами Чили в 2003г. стали страны Азии. Экспорт составил 6,5 млрд.долл., импорт — 3 млрд.долл., положительное для Чили сальдо 3,5 млрд.долл. Наиболее динамично развивается торговля с Китаем. Экспорт в Китай вырос на 49,7% и составил 1846,6 млн.долл. Импорт увеличился на 17,1% и составил 1200,2 млн.долл. Также быстро рос экспорт в Республику Корея — 1018 млн.долл. (42,3%), в Малайзию — 131 млн.долл. (131% роста), другие страны Азиатско-тихоокеанского региона.

Особо быстрыми темпами растут связи со странами АТР. Чили — активный участник форума Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества. Постоянный политический диалог со странами участницами, регулярные контакты представителей официальных кругов и представителей бизнеса в рамках Совета деловых людей АТЭС способствует динамизму экономических связей.

Чилийцы рассматривают данный международный форум как «полигон» для обкатки новых идей, соглашений для последующего закрепления их в качестве обязательных норм в рамках международных организаций.

В соответствии с экспортной стратегией правительства Чили рынок стран азиатско-тихоокеанского региона является приоритетным по ряду товаров, в т.ч., нетрадиционного экспорта. Данная стратегия предусматривает восстановление в ближайшем будущем позиций чилийского экспортера в этом регионе, которые были ослаблены в связи с кризисом 1998г. В этом плане наилучшие перспективы для чилийского экспорта в азиатские страны можно ожидать в области горнорудной промышленности, морских продуктов и рыбы, рыбной муки, лесного хозяйства и деревообработки, продукции аграрного сектора.

Однако по-прежнему остается нерешенной проблема диверсификации чилийского экспорта в эти страны. 55% всех поставок в страны АТР приходится на горнорудную продукцию.

Существуют и определенные противоречия в торговых отношениях Чили со странами АТР. В Республике Корея не прекращаются протесты в связи с подписанием с Чили ССТ. Корейские компании, работающие в сфере АПК, опасаются возможной конкуренции со стороны чилийских товаров. Данный договор является самым полным из всех ССТ, ранее подписанных Чили, так как содержит разделы о номенклатуре экспортно-импортных товаров, о взаимных инвестициях, о путях разрешения торговых споров, защите интеллектуальной собственности. В соответствии с соглашением обе страны обязуются снять в течение 10 лет все таможенные пошлины на товары взаимной торговли.

Важную роль в чилийских торговоэкономических связях традиционно играют страны Северной Америки. Товарооборот с этим регионом составил 7,9 млрд.долл. Экспорт — 4,8 млрд.долл. (рост 3,1%), импорт — 3,1 млрд.долл. (рост 0,5%). При этом, товарооборот Чили с США составил 2003г. 6,3 млрд.долл., экспорт — 3,7 млрд.долл., импорт — 2,6 млрд.долл.

Большое значение в Чили придается развитию отношений с Европейским Союзом. Наиболее важными торговыми партнерами Чили в этом регионе являются Италия: экспорт — 904,6 млн.долл., импорт — 364,4 млн.долл., Франция (733,1 и 565,2), Германия (592,3 и 660,3). С последней сальдо складывается не в пользу Чили.

Быстрыми темпами росла торговля со странами Меркосур: экспорт увеличился на 23% и составил 1225,6 млн.долл., импорт вырос на 23,4% и составил 5410,8. С этим блоком у Чили традиционно складывается отрицательное сальдо торгового баланса.

В Чили имеются две свободные экономические зоны: на севере страны СЭЗ Икике и на юге — СЭЗ Пунта Арена. Объем импорта товаров через их каналы составляет — 2,7%.

Товарная структура экспорта в страны ЕС, фев.-окт., в млн.долл.

	2002г.	2003г.	2003/02, %
Всего .....	3223	3693,6	14,6
Сельское хозяйство .....	296,3	350,9	18,4
Землед., животнов.,			
плодоовощное хозяйство .....	287,7	343,8	19,5
Лесные товары .....	2,8	1	-63,6
Рыба и морепродукты .....	5,9	6	3,7
Добывающая промышленность .....	1833,6	1984,3	8,2
Медь и железо .....	1485	1588,7	7
Пр. металлы .....	348,6	395,6	13,5
Прод. обрабатывающей пром. ....	1039,2	1339,6	28,9
Продовольственные товары .....	547,9	679,6	24,1
Целлюлоза .....	230,1	290,6	26,3
Химические товары .....	152,9	231	51,5

Estrategia 12.01.04г.

## Внешнеторговые связи-2002

**В**нешнеэкономические связи. В 2002г. объем внешней торговли Чили составил 35397,6 млн.долл. по сравнению с 36285,9 млн.долл. в 2001г. Уменьшение товарооборота связано с сокращением импорта, которое явилось результатом снижения внутреннего спроса в стране.

Чилийский экспорт в 2002г. достиг 18287,9 млн.долл. (18505). Его структура: минералы — 38,7% (в т.ч. медь — 34,3%); продукция сельского, лесного хозяйства, животноводства и рыболовства — 8,5%, промтовары — 44,6%. Чили существенно отстает по масштабам экспорта готовых изделий. В 2001-02гг. доля их в общем экспорте Чили составила 10,3%, в то время, как в среднем по странам Латинской Америки он составил 55,2% (Мексика — 83,6%, Бразилия — 48,16%).

Основными покупателями чилийских товаров в 2002г. были страны Азии — 27,9% (5110,5), в т.ч. Япония — 10,5% (1927,7), Китай — 6,7% (1233,2), Южная Корея — 3,9% (715,4), Тайвань — 2,9% (530). На втором месте находились страны Европы — 24,8% (4533 млн.долл.), в т.ч. ЕС — 23,3% (4257,8), Италия — 4,7% (857), Англия — 4,4% (797,3), Франция — 3,4% (630,8), страны Бенилюкса — 2,9% (534,4), Германия — 2,3% (425,7), Испания — 2,1% (389,3).

На страны Северной Америки пришлось — 20,5% (3747,1), в т.ч. США — 19,1% (3484,4), Канада — 1,4% (262,7). Страны Латинской Америки находились на четвертом месте среди импортеров чилийских товаров — 19,5% (3561,7), в т.ч. страны АЛАДИ — 17,7% (3238,9), Мексика — 5% (909,4), Бразилия — 3,8% (694,1), Перу — 2,5% (464,2), Венесуэла — 1,8% (322,8).

Доля стран Африки в чилийском экспорте составила 0,4% (71,7), в т.ч. Южная Африка — 0,2% (36,4). В Океанию Чили экспортировала товаров на 75,9 млн.долл. (0,4%), в т.ч. Австралия — 60,2 млн. (0,2%).

В 2002г. Чили импортировала товаров на 17109,7 млн.долл. (17780,9). В структуре чилийского импорта 19,3% пришлось на средства производства, 16,7% — на потребительские товары, 14,4% — на сырье и полуфабрикаты (в т.ч. 9,4% — на нефть) и 42,3% заняли остальные товары.

Ведущими поставщиками товаров в Чили в 2001г. оставались страны Латинской Америки — 34,4% (5449), в т.ч. страны АЛАДИ — 34,2% (5413,6), Аргентина — 17,4% (2751), Бразилия — 9% (1430,6), Мексика — 2,8% (445,7), Перу — 1,5% (240,4).

За ними следовали страны Западной Европы — 18,8% (2972), в т.ч. ЕС — 17% (2698,1), Германия — 4,1% (651,5), Франция — 3,6% (577,4), Испания — 2,3% (371), Италия — 2% (310,4). На третьем месте находились страны Северной Америки — 16,3% (2589,9), в т.ч. США — 14,6% (2306,2), Канада — 1,8% (283,8).

На страны Азии пришлось 16,1% (2556,9), в т.ч. Китай — 6,4% (1007,5), Япония — 3,1% (493,1), Южная Корея — 2,6% (409,3), Тайвань — 1% (155). Страны Африки заняли 1,5% (233,2), в чилийском импорте, в т.ч. Южная Африка — 0,3% (46,4). Из Океании было импортировано товаров на 98,6 млн.долл. (0,6%) в т.ч. из Австралии на 83,1 млн.долл. (0,5%).

**Региональная интеграция.** Чили проводит политику «открытого регионализма», которая предусматривает создание зон свободной торговли с различными странами и блоками, активное участие в международных форумах и организациях, целью которых является развитие многостороннего экономического сотрудничества.

Особое внимание уделяется вопросам сотрудничества в рамках АТЭС. По мнению чилийцев, АТЭС представляет уникальную возможность для интеграции развитых и развивающихся экономик. В долгосрочной перспективе АТЭСовский процесс мог бы иметь своей конечной целью создание зоны свободной торговли. Задачей АТЭС является служить «полигоном» для обкатки новых идей, соглашений и введения их до всеобщего восприятия с целью последующего закрепления в качестве обязательных норм в рамках таких организаций, как ВТО.

Участие Чили в ЛАЭС и ЛАИ отвечает ее внешнеэкономическим целям, поскольку основными задачами данных организаций являются укрепление всех форм экономического сотрудничества стран региона, борьба с ограничительными и протекционистскими мерами в торговле, создание региональной зоны свободной торговли.

Чили присоединилась в качестве ассоциированного члена к Меркосур в 1996г., рассчитывая стать участником зоны свободной торговли, которая способствовала бы развитию ее внешнеэкономических связей и увеличению экспорта в страны зоны, однако, на практике данный блок превратился для Чили в самый дефицитный рынок, поскольку с 1997 по 2002гг. чилийский экспорт в страны блока сократился на 19%, а импорт из этих стран в Чили вырос на 46,8%. Один из основных членов блока Аргентина переживает глубокий финансово-экономический кризис, между странами

возникают «тарифные войны» вопреки первоначальному замыслу о создании зоны свободной торговли. Чилийскими структурами предлагается пересмотреть вопрос ассоциации с блоком вплоть до выхода из него. Однако на уровне руководства страны высказывается мысль о превращении блока в координирующую структуру стран Меркосур в политической и макроэкономической областях. По вопросу целесообразности участия Чили в Меркосур в одном из своих интервью министр иностранных дел Чили С.Альвеар заявила, что хотя блок находится в трудном положении, он остается хорошим рынком для Чили, особенно для экспорта товаров с большой долей добавленной стоимости, с которых взимается таможенная пошлина в 2,5% против 12% для товаров из третьих стран.

В 2002г. начало действовать соглашение о свободной торговле между Чили и объединением Центральноамериканских стран (Коста-Рика, Гондурас, Гватемала, Сальвадор, Никарагуа), в рамках которых отменяются таможенные тарифы и будет действовать соглашение о поощрении и защите инвестиций.

Соглашение о свободной торговле стран Америки (АЛКА) родилось в дек. 1994г., когда 34 страны договорились создать зону свободной торговли. В указанное число стран вошла и Чили. Соглашение должно начать действовать с 2005г. Оно предусматривает снижение таможенных пошлин, отмену экспортных квот и создание прозрачного механизма решения споров. С началом действия АЛКА превратится в самый большой рынок свободной торговли в мире (800 млн.чел.) С заключением в 2002г. соглашений о свободной торговле с ЕС, США и Ю.Кореей Чили сосредоточит основные усилия на работе по заключению данного соглашения.

### Внешнеторговые связи-2001

В 2001г. внешнеторговый оборот Чили достиг 34673,7 млн.долл. по сравнению с 36247,2 млн.долл. в 2000г. Его сокращение на 1573,5 млн.долл. связано с падением деловой активности на мировом рынке. Доля внешнеторгового оборота в ВВП страны составила 55%.

Объем чилийского экспорта в 2001г. был равен 17439,9 млн.долл. (в 2000г. — 18158). В его структуре преобладали минералы — 44,4% (в т.ч. медь — 38,7%), продукция сельского, лесного и рыболовного хозяйства — 8,7% и промтовары — 46,9%.

Основными покупателями чилийских товаров в 2001г. стали страны Европы — 28,2% (4918,6 млн.долл.), в т.ч. Англия — 7% (1221,2), Италия — 4,6% (801,7), Франция — 3,5% (607,6), ЕС — 26,1% (4550,2).

За ними следовали страны Азии — 26,5% (4625,3), в т.ч. Япония — 12,2% (2131,5), Китай — 5,8% (1010,9), Южная Корея — 3,3% (569,9).

На третьем месте находились страны Латинской Америки — 22,7% (3957,3), в т.ч. Бразилия — 4,9% (848,4), Мексика — 4,7% (825,4), Аргентина — 3,1% (546,7), АЛАДИ — 21,2% (3691,9).

На страны Северной Америки пришлось — 20,1% (3499,8) чилийского экспорта, в т.ч. США — 18,6% (3236,3), Канада — 1,5% (263,5).

Страны Африки заняли 0,5% (81,9) в экспорте Чили, в т.ч. ЮАР — 0,2% (32,4).

В Океанию Чили экспортировала товаров на 56,8 млн.долл. (0,3%), в т.ч. в Австралию на 40,4 млн.долл. (0,2%).

Чилийский импорт в 2001г. составил 17233,8 млн.долл. (18089,2). Его основными товарами были потребительские товары — 18,2%, сырье и полуфабрикаты 60,7% (в т.ч. нефть — 10%), средства производства — 2%.

Ведущими поставщиками товаров в Чили были страны Латинской Америки — 34,7% (5511,4 млн.долл.), в т.ч. Аргентина — 17,4% (2755,1), Бразилия — 8,6% (1372,3), Мексика — 3,1% (497,6), АЛАДИ — 34,6% (5492,2).

Далее следовали страны Европы — 19,7% (3121,6), в т.ч. Германия — 4,1% (643,5), Франция — 3,4% (539,1), Италия — 2,7% (426,5), ЕС — 18,5% (2944).

На третьем месте находились страны Северной Америки — 19,3% (3058,1), в т.ч. США — 16,8% (2673,1), Канада — 2,4% (385).

На страны Азии пришлось 16,4% (2610,8), в т.ч. Китай — 5,9% (934,4), Япония — 3,2% (509,7), Южная Корея — 3,1% (490,8).

Из африканских стран было импортировано — 1,3% товаров на 212,1 млн.долл., в т.ч. Южная Африка — 0,4% (61,7). На страны Океании пришлось — 0,6% (97) чилийского импорта, в т.ч. на Австралию — 0,5% (79,4).

*Внешнеторговое регулирование.* Чили имеет довольно либеральный внешнеторговый режим. В основе его лежат нормы ГАТТ/ВТО. Во внешней торговле страны не применяются количественные ограничения и лицензирование. Ввоз и вывоз товаров в «свободные зоны» на Севере и Юге Чили осуществляется беспошлинно.

При ввозе товары облагаются единой импортной пошлиной, которая в 2001г. составляла 8% с цены СИФ ввозимого товара, и согласно принятому закону о поэтапном снижении таможенного тарифа будет снижена в 2002г. до 7%, а в 2003г. до 6%.

В случае импорта товаров из стран, с которыми Чили имеет различные соглашения торгового или экономического характера (о свободной торговле, о экономическом взаимодействии) пошлины на ряд товаров либо не устанавливаются, либо уровень их невысок.

Для поддержания стабильных цен на внутреннем рынке на такие «чувствительные» для страны товары, как пшеница, пшеничная мука, растительное масло, сахар, предусматривается установление специальных импортных пошлин, которые при повышении мировых цен на эти товары могут быть ниже ставки единого таможенного тарифа, а в случае повышения цен могут значительно возрастать. В нояб. 2001г. Чили повысила импортные пошлины на сахар с 31,5 до 98%.

В целях защиты национальных производителей предусмотрены случаи (значительное снижение цен на товары на международных рынках способное нанести ущерб национальному производству, недобросовестная конкуренция), когда президент страны имеет право принять решение о введении дополнительно к единому таможенному тарифу специальных надбавок от 3 до 24% сроком до 12 мес. Такое решение принимается президентом только на основании рекомендации специально созданной Национальной Комиссии, уполномоченной осуществлять расследование по искажению цен на импортные товары. Комиссия имеет право до поступления необходимых документов от заинтересованных сторон вводить временные до 1г. защитные пошлины.



В стране существует ряд мер нетарифного регулирования импорта, к которым относятся запрещение ввоза в страну подержанных легковых и грузовых автомобилей, исключение составляют медицинские, инкассаторские, уборочные автомобили, а также бетономешалки и автомобили для перевозки заключенных.

Импорт фармацевтических, биологических, биохимических препаратов, а также косметики требует регистрации в Госинституте здравоохранения Чили. К этой группе товаров могут применяться дополнительные требования по маркировке, упаковке.

Ввоз ряда товаров ограничивается довольно строгими техническими, экологическими и фитосанитарными нормами, последние, по мнению иностранных экспортеров, носят слишком сложный и запутанный характер. Повышенные требования применяются к импорту стройматериалов, оборудования для электроэнергетики и систем газоснабжения. В страну запрещен ввоз легковых автомобилей, не отвечающих по токсичности выхлопа нормам Евро-2 и определенным требованиям безопасности.

Для ввоза в страну любого оружия и боеприпасов требуется разрешение минобороны Чили.

Страны Латинской Америки осознали, что их экономические проблемы были связаны со стремлением ориентироваться в развитии экономики на концепцию импортозамещения вместо ориентации на развитие отраслей, работающих на экспорт. С середины 70гг. Чили начала перестройку своей экономики, взяв за основу экспортноориентированную модель развития экономики.

## Внешнеторговые связи-2000

Внешнеторговая политика Чили довольно либеральна. Ее основная задача направлена на создание благоприятных общих условий для функционирования экономики и содействие развитию экспорта, путем предоставления экспортерам налоговых скидок и льгот. В стране отсутствуют такие формы торг. барьеров, как квоты и лицензии. ген. тамож. импортный тариф в 2000г. составил 9%, к 2003г. он достигнет 6%, т.е. будет снижаться на 1% ежегодно. Импорт товаров из стран, с которыми Чили имеет соглашения о свободной торговле, облагается меньшими пошлинами, а в отдельных случаях не облагается ими вообще. На севере и юге страны созданы «свободные зоны», где внешнеторг. сделки не облагаются тамож. пошлинами.

С 1995г. отменено действовавшее ранее положение, в соответствии с которым экспортеры были обязаны возвращать в страну и обменивать на офиц. рынке 50% валютной выручки. В то же время экспортер обязан в течение 270 дней с момента отгрузки товара проинформировать через один из уполномоченных комбанков ЦБ Чили о результатах сделки и целях, на которые была использована валютная выручка. В случае возвращения валюты в Чили экспортер должен конвертировать ее в чил. песо и проинформировать об этом ЦБ, приложив соответствующие документы.

Меры нетарифного регулирования импорта в стране носят достаточно ограниченный характер и связаны с довольно строгими фитосанитарными, тех. и экологическими нормами. Жесткие требования применяются к импорту стройматериалов, оборудования для электроэнергетики и систем га-

зоснабжения. Чилийскими законами запрещается импортировать в страну подержанные автомобили. Исключение составляют мед., инкассаторские, уборочные автомобили, бетономешалки и машины для перевозки заключенных.

Импорт фарм., биол. и биохим. препаратов, а также косметики, требует регистрации в гос. институте здравоохранения Чили. К этой группе товаров могут применяться доп. требования по маркировке и упаковке.

Товары, временно ввозимые на территорию Чили, не облагаются импортными пошлинами. Это относится к образцам продукции, демонстрируемым на утвержденных чил. правительство выставках. Указанные товары могут находиться на территории страны 6 мес. при обязат. условии хранения их в складских помещениях.

Для временного импорта товаров на территорию Чили юр. или физ. лицо, являющееся резидентом, должно получить на таможне спец. сертификат. В случае превышения установленных законодательством сроков нахождения товаров в стране физ. или юр. лицо обязано заплатить импортные пошлины.

*Внешнеторг. оборот в 2000г.* достиг 36258 млн.долл., что на 5505 млн.долл. превысило оборот 1999г. (30753). Его доля в ВВП страны 50,7%. Объем чил. экспорта был равен 18158 млн.долл. по сравнению 15615 млн.долл. в 1999г.

Основными товарами чил. экспорта являлась продукция горнодобывающей промышленности — 42% (в т.ч. медь 40,45%), продукты пром. переработки 45%, продукция лесного и сельского хозяйства 8,6%.

Ведущими покупателями чил. товаров были: страны Азии — 30,9% экспорта (5617,4 млн.долл.) в т.ч. Япония — 13,9% (2522 млн.долл.), Китай — 4,9% (891,5 млн.долл.), Корея — 4,4% (803 млн.долл. страны Европы — 26,6% (4829,1 млн.долл.) в т.ч. Англия — 5,9% (1062 млн.долл.), Италия — 4,5% (814,9 млн.долл.), Франция — 3,4% (625,5 млн.долл.); страны Латинской Америки — 20,6% (3732,9 млн.долл.) в т.ч. Бразилия — 5,3% (961,3 млн.долл.), Мексика — 4,5% (814 млн.долл.), Аргентина — 3,5% (631,5 млн.долл.); страны Сев. Америки — 18,2% (3296,2 млн.долл.) в т.ч. США — 16,8% (3054 млн.долл.). Экспорт в Россию составил 13,6 млн.долл. или 0,07% чил. экспорта.

В 2000г. Чили импортировала товаров на 18100 млн.долл. (15137 в 1999г.) В структуре чил. импорта 60,9% пришлось на сырье и полуфабрикаты, 20,4% — на средства производства и 18,7% — не потребит. товары.

Главными поставщиками товаров на чил. рынок были: страны Лат. Америки — 32,7% (5471,8 млн.долл.) в т.ч. Аргентина — 15,7% (2627,8 млн.долл.), Бразилия — 7,3% (1229,5 млн.долл.), Мексика — 3,4% (573,5 млн.долл.); страны Сев. Америки — 21,3% (3556,7 млн.долл.) в т.ч. США — 18,5% (3092,6 млн.долл.); страны Европы — 17,7% (2954 млн.долл.) в т.ч. Германия — 3,4% (565,7 млн.долл.), Франция — 8,5% (415 млн.долл.), Испания — 2,3% (392,6 млн.долл.); страны Азии — 15,8% (2651 млн.долл.) в т.ч. Китай — 5,2% (870,9 млн.долл.), Япония — 3,9% (655,7 млн.долл.), Корея — 2,9% (486,8 млн.долл.). Из России страна импортировала товаров на 71,9 млн.долл., что составило 0,4% чил. импорта.

Основным направлением развития внешней торговли, помимо увеличения экспорта страны в целом, является его диверсификация. Стремление ослабить свою зависимость от одного экспортного товара — меди, на которую приходится 40% экспортных поставок, связано с ростом в последние годы экспорта нетрадиц. товаров (в млрд.долл.): 1998г. — 5,69; 1999г. — 5,95; 2000г. — 6,55, т.е. **товаров с более высокой степенью обработки.**

С середины 80гг. в результате проведенных радикальных реформ Чили продемонстрировала высокие и достаточно устойчивые темпы эконом. роста (7,2% в 1983-97гг.) в т.ч. увеличение реального ВВП на душу населения (в 2,5 раза только в 90гг.).

Важнейшим фактором существенного соц.-эконом. прогресса в стране явилось ускоренное расширение экспортной базы. В этом смысле страна являет собой пример достаточно типичной модели эконом. роста на основе развития экспорта. Причем, Чили отчетливо продемонстрировала, что без активной комплексной внешнеторговой политики высокая норма инвестиций в основной капитал не является достаточным условием эконом. роста.

Чилийский опыт в области повышения народнохоз. эффективности внешней торговли особенно интересен для России, поскольку острее гос. политики было направлено на преодоление экспортной монокультурности — подавляющего преобладания меди и ее производных — и стимулирование «нетрадиционного экспорта». Кроме того, не менее интересно, что реформы в этой сфере шли в два этапа — с определенным «откатом», когда потребовалось переосмыслить чересчур радикальную политику начального периода.

*Модель либерализации внешней торговли.* Либерализация внешнеэконом. сектора экономики явилась одним из ключевых элементов чил. эконом. реформ. К их началу — в конце 1973г. чил. внешняя торговля была полностью «зарегулирована». Средний размер импортного тарифа составлял 94% (с разбросом от 0 до 750%), существовало множество нетарифных ограничений, включая, например, обязательное предварительное депонирование до 60% от стоимости импорта, действовало 8 офиц. обменных курсов валюты с разницей между макс. и миним. порядка 1000%.

На I этапе — в 1974-79гг. правительство А.Пинчета предприняло достаточно резкие шаги по либерализации режима внешнеторгового регулирования. По сути дела произошел тотальный пересмотр парадигмы эконом. развития, которая с 40гг. базировалась на модели индустриализации на основе замещения импорта. Ставка была сделана на механизмы рыночной саморегуляции.

Ключевым элементом реформы стала либерализация импорта, когда были отменены все нетарифные ограничения, унифицирован обменный курс, введена единая ставка импортного тарифа 10%.

Результатом I этапа внешнеторговой реформы 1974-79гг. стал опережающий рост импорта по сравнению с экспортом, вымывание части нац. производств, в т.ч. таких, которые при более дальновидной фин. н макроэконом. политике могли бы сохранить свою конкурентоспособность. Такая либерализация имела неразумно высокую народнохоз. «цену» — ликвидацию пром. мощностей вместо их постепенной переориентации на экспортное производство.

II этап реформы — 1983-91гг. начался в условиях глубокого эконом. и банковского кризиса в сочетании с резким ухудшением условий торговли и внешнего кредитования.

Универсальную ставку импортного тарифа к середине 1984 г пришлось вернуть на уровень в 35%. По мере ликвидации фин. кризиса с 1985г. началось — на сей раз весьма постепенное — новое снижение импортного тарифа до 11% к 1991г.

Внешнеторговая политика правительства стала значительно более гибкой. Стали применяться антидемпинговые меры защиты внутреннего рынка-различные механизмы поддержки нац. экспортеров и отдельные меры регулирования цен основной сельхозпродукции.

**Фактически в Чили прошли две разные внешне-торговые реформы — радикальная и умеренная —** в виде сочетания либерализации и элементов гос. вмешательства. Догматизм, с которым проводилась в жизнь политика либерализации внешнеэконом. сектора в 70 гг, в результате лег тяжелым бременем на чил. экономику. Произошла быстрая деиндустриализация. Совокупный эконом. эффект реформы был очень невысок — менее 1% ежегодного прироста ВВП на душу населения. Второй же тип реформы оказался значительно более результативным, чем первый.

Одним из центр. элементов макроэконом. политики. непосредственно влияющим на эффективность любой модели внешнеторговой реформы, как показал чил. опыт, является разумное регулирование обменного курса нац. валюты за счет применения всей совокупности имеющихся «рыночно-совместимых» инструментов госвмешательства.

На I этапе радикальной внешнеторговой либерализации в Чили резкое снижение тарифной и нетарифной защиты внутреннего рынка сопровождалось укреплением курса нац. валюты. Завышение обменного курса было, в частности, связано с отменой всех ограничений для банков на получение кредитов на внешних рынках. Важную роль играло существенное превышение реальной процентной ставки в Чили над межд. Это привело к стимулированию импорта и как следствие, к доп. ухудшению конкурентных позиций нац. промышленности. На экспортное производство такая политика имела явно депрессивное воздействие.

На II этапе внешнеторговой реформы обменный курс чил. песо последовательно снижался (на 120% за 1981-88гг.). Девальвация в реальных терминах серьезным образом стимулировала экспортное производство, особенно в «нетрадиционных» отраслях.

В 90гг. «изобилие» внешних источников финансирования чил. эконом. роста, в первую очередь в форме инвестиций, напомнило ситуацию 70гг. и бросило вызов гос. валютно-фин. политике. С целью сдерживать возможное повышение курса песо и сохранить конкурентоспособность нац. промышленности были внесены существенные изменения в курсовую политику ЦБ. Важную роль в сдерживании притока спекулятивного краткосрочного капитала, оказывающего повышательное давление на обменный курс, сыграла известная чил. политика «инкассации», или «принудительного депозита» (10-30% кредита, портфельной инвестиции должно депонироваться на беспроцентной основе в течение года в ЦБ). Этот, по сути, налог

на краткосрочные инвестиции позволил чилийцам лучше других стран континента справиться с воздействием азиатского фин. кризиса.

«Коньком» чил. внешнеторговой политики последнего десятилетия являлось заключение максимально возможного числа двусторонних соглашений о либерализации торговли с основными зарубежными партнерами.

**В 90гг. Чили подписала соглашения о свободной торговле с Мексикой, Венесуэлой, Колумбией, Эквадором, соглашения об эконом. интеграции с Боливией.** С 1996г. Чили является ассоциированным членом Меркосур, что на практике означает снижение тамож. пошлин в ее взаимной торговле с Бразилией, Аргентиной, Уругваем и Парагваем. **В 1997г. подписано широкомасштабное соглашение о свободной торговле с Канадой.** С 1998г. вступило в силу новое соглашение с Перу; **подписано соглашение о частичной (по нескольким сотням товарных позиций) свободной торговле с Кубой.** В 1999г. с подписанием соглашений о свободной торговле с государствами Центр. Америки **Чили фактически вышла на режим свободной торговли практически на всем ам. пространстве — за исключением США,** которым Сантьяго недавно официально предложил приступить к переговорам в двустороннем формате (переговоры на уровне экспертов начались).

Наряду с этим Чили является одной из наиболее активных участниц процесса создания Межам. зоны свободной торговли (МАЗСТ), который перешел в практическую плоскость после 2 Всеам. саммита в Сантьяго (1998г.). Будучи членом АТЭС, Чили входит в число стран, выступающих за ускоренное (ранее 2020г., как по плану) создание ЗСТ в АТР. После подписания с ЕС в 1996г. рамочного соглашения Чили готовится к запуску переговорного процесса с ЕС о полит. и эконом. ассоциировании, включая всеобъемлющую торговую либерализацию.

Одностороннее снижение импортных тарифов. С 1 янв. 1999г. в Чили осуществляется принятая Нац. конгрессом программа дальнейшей либерализации внешнеторгового режима страны. Предусматривается постепенное снижение единой ставки импортного тарифа с 11% до 6% к 2003г.

Существовали и более радикальные предложения — снизить ставку на 3 процентных пункта — до 8% — в первый же год. Однако возобладала умеренная линия, связанная с опасениями, что у многих теряющих тарифную защиту секторов нац. экономики, в первую очередь агроиндустрии, в условиях кризиса не остается внутренних ресурсов для дальнейшего повышения конкурентоспособности. В результате осуществления этой программы Чили, как ожидается, в долгосрочном плане укрепит свой эконом. потенциал, повысится покупательная способность населения, более доступными станут товары инвест. спроса.

В то же время как признает ряд специалистов, либерализация торговли лишь углубит сложившийся тип внешнеэконом. специализации страны — с упором на сырьевой экспорт и пром. импорт, хотя и позволит в его рамках достичь еще более высоких уровней конкурентоспособности.

Результатом всех указанных выше мер становится существенное снижение реального средневзвешенного импортного тарифа Чили. В конце 1995г. он достигал 10%, к началу 1997г. снизился до 9,4%, началу 1998г. — до 8,9%. Наибольшее

влияние на снижение средневзвешенной ставки оказали новые торговые преференции по соглашениям с Мексикой и Канадой.

Со вступлением в силу с 1 июля 1998г. соглашения с Перу средний тариф на импорт из этой страны сразу снизился с 7,3% до 5,5%. В целом же латиноам. государства пользуются наибольшими привилегиями при экспорте своей продукции в Чили — при средней ставке 4,4%. Причем лидирует здесь Боливия: ее средневзвешенная реально действующая ставка тарифа в 1998г. составила всего 0,4%.

	Доля в импорте, %	Реальный импортный тариф, %
Меркосур .....	17,9	5,6
Лат. Америка.....	-	4,4
САЗСТ .....	31,7	7,4
ЕС.....	21,8	10,7
Азия.....	17,4	10,5
Весь импорт .....	100	8,5

С 1 янв. 1999г. — с началом 5-летней программы — эффективный импортный тариф составил 7,7%.

В свою очередь чил. экспорт в страны будущей МАЗСТ и ЕС благодаря соглашениям о свободной торговле облагается средней ставкой в 2,7% (вместо 7%).

	Реал. тамож. тариф в чил. экспорте, %	Тамож. тариф без соотв. режимов и соглашений, %
МАЗСТ и ЕС .....	2,7	7
Европа .....	2,6	3,6
США.....	1,3	1,8
Канада .....	0,4	3,4
Мексика .....	0,2	15
Меркосур.....	4,9	16,2
Андский пакт .....	3,3	14
Лат. Америка .....	4	15,4

По расчетам чил. экономистов, совокупный эффект для экономики Чили от соглашений о свободной торговле с САЗСТ, Меркосур, остальными странами Юж. Америки и ЕС, а также программы одностороннего снижения импортного тарифа до 6% составит 5,7% ВВП.

## Внешнеторговые связи-1999

Основными торг. партнерами Чили в 1999г. по объему товарооборота были: США — 20,1%, Япония — 9,6%, Аргентина — 9%, Бразилия — 5,4%, Англия — 4,2%, Китай — 4,1%, Мексика — 3,9%, Германия — 3,9%, Италия — 3,8%, Ю.Корея — 3,6%.

Доля внешнеторг. оборота в ВВП страны за последние 3г. составила: 1997г. — 47,4%; 1998г. — 44,6%; 1999г. — 45%. В 1999г. впервые за последние 3г. торговый баланс Чили был сведен с положительными сальдо (1370,5 млн.долл.).

**Экспорт продукции лесного сектора с 70гг. в твердых ценах вырос в 20 раз.** Это явилось наиболее ярким результатом комплексной пром. политики. Ее основными элементами были госпрограммы лесопосадок (субсидии до 75% от стоимости, объявление засаженных земель неэкспроприруемыми), спец. кредитные линии на финансирование лесотех. проектов, подготовка специалистов в гос. и субсидируемых за счет государства вузах.

**В автосборочной промышленности** существовала весьма успешная программа, позволявшая бесповторно ввозить полные комплекты узлов и деталей для автосборки при условии экспорта из Чили на такую же сумму запчастей нац. производства. Компании также могли получать налоговые кре-

днты, если ими экспортировались компоненты, как минимум, на 50% являющиеся продуктом нац. производства. Эти льготы, однако, противоречили Соглашению ВТО о мерах в области инвестиций в связи с торговлей и должны были быть отменены в 1998-99гг.

**Экспорт продукции виноделия в 1985-98г. вырос с 10 до 550 млн.долл.** Основные усилия в последнее время направлены на повышение — через систему различных гос. корпораций — технологического уровня производства, сортовой и экологической чистоты продукта, а также продвижение продукции при содействии «ПроЧиле» на новые рынки.

**В области культивирования лосося** Чили продемонстрировала превосходство политики «развития (создания) относит. преимущества» в межд. разделении труда — в отличие от эксплуатации «очевидных преимуществ» типа низкого уровня зарплаты. Слагаемыми успеха стали концентрация НИОКР под эгидой полугос. корпорации и правильный выбор экспортной ниши — с наименьшим риском протекционистских мер. В результате с почти нуля в середине 80гг. экспорт лосося вырос до 700 млн.долл., а Чили стала его вторым экспортером в мире после Норвегии (15% мирового рынка лосося и форели).

В основе внешнеторгового регулирования лежат нормы ГАТТ/ВТО. С янв. 1990г. чил. тамож. служба использует гармонизированную систему обозначения и кодов товаров (Брюссельское соглашение, 1983г.).

В Чили достаточно развито субсидирование и стимулирование экспорта. Экспортный потенциал разделяется на «традиционные» и «нетрадиционные» товары. Считается, что такие традиц. товары как медь, селитра, серебро, железо, молибден, цинк, литий, йод, рыба и рыбная мука, агар-агар, вина и фрукты, целлюлоза и пиломатериалы имеют достаточно устойчивый сбыт на мировых рынках и в спец. мерах стимулирования не нуждаются. Нетрадиц. экспорт получает существенную — по чил. меркам — тамож., налоговую и фин. поддержку. **Ежегодный объем различных видов субсидирования оценивается в 400 млн.долл.**

Субсидия экспортеру («простое возмещение») может составлять 3%, 5% или 10% нетто-выручки от экспорта. Ее главная цель — стимулировать скорее рост номенклатуры «нетрадиционного» экспорта, нежели его объемы. В наибольшей степени эта мера отвечает интересам мелких и средних экспортеров. Необходимое условие ее получения — нац. происхождение товара. При этом допускается, что до 50% экспортной стоимости могут составлять материалы и комплектующие иностр. происхождения.

За 1986-96гг. по этой схеме чил. экспортерам, число которых возросло с 1,5 до 6 тыс., выплачено более 1 млрд.долл.

Гарантии по коммерческим кредитам экспортерам «нетрадиционных» товаров и услуг. В Чили действует гос. Фонд кредитных гарантий, задачей которого является облегчение доступа — преимущественно мелким и средним экспортерам — к фин. ресурсам частных банков.

Гарантия может покрывать до 50% каждого конкретного кредита экспортеру. На остающуюся часть должна быть представлена гарантия, полученная экспортером самостоятельно из других источников. Совокупный объем гарантий одному

клиенту одновременно не должен превышать 150 тыс.долл. Данный «потолок» ежегодно корректируется (до середины 90гг. эта сумма превышала 200 тыс.долл.). За счет гос. гарантий могут покрываться кредиты на пополнение исключительно операционного капитала. Гарантии выдаются на срок до 1г. Стоимость этой услуги — до 2% от объема гарантированного кредита.

Фин. гарантии под складские свидетельства. Контрольное управление банков и фин. учреждения может сертифицировать частные складские компании в качестве организации-эмитента складских свидетельств, которые будут рассматриваться частными банками и другими фин. компаниями в качестве реальной гарантии по кредиту. Помещение своей продукции на такие склады служит для мелких и средних экспортеров важнейшим инструментом финансирования собственных операций.

Возврат НДС. Возмещение экспортеру расходов, понесенных на уплату НДС при приобретении услуг, материалов и комплектующих, использованных в производстве экспортируемого товара, служит одним из важных инструментов стимулирования развития экспортного потенциала страны. Этот же механизм может применяться в порядке аванса, в тех случаях, когда речь идет об инвест. проектах, конечной целью которых является производство экспортных товаров и услуг.

Возмещение тамож. сборов за импортное сырье и комплектующие чил. экспортеры имеют право на возмещение тамож. пошлин и прочих тамож. сборов, уплаченных при импорте сырья, материалов, полуфабрикатов и различных комплектующих, использованных в качестве составной части либо потребленных в производстве экспортного товара. При этом импорт мог быть осуществлен как самим экспортером, так и третьими лицами

Рассрочка и освобождение от уплаты импортных пошлин на машины и оборудование. Импортер определенных видов инвест. товаров имеет право на рассрочку по уплате тамож. пошлины на срок до 7 лет. Когда приобретаются новые машины и оборудование нац. производства, аналогичные импортным, покупатель также получает право на льготу. В данном случае она приобретает форму налогового кредита, который может достигать 73% от суммы тамож. сборов, которые пришлось бы уплатить покупателю, если бы равный по стоимости товар был импортирован. Это в основном машины, оборудование, транспортные средства, механизмы и сложные инструменты. Срок их использования не может быть менее 3 лет. Миним. стоимость, которую должны иметь приобретаемые инвест. товары, составляет 3,7 тыс.долл. в ценах CIF. Пользователь оборудования может освобождаться от части долга перед Казначейством, если он поставил на внешний рынок не менее 40% всей реализованной продукции. Для того, чтобы быть освобожденным от возврата налогового кредита полностью, экспортер должен довести экспортную квоту в совокупном объеме продаж до 60%.

В соответствии с обязательствами Чили в рамках ВТО, ключевые элементы этой системы гос. стимулирования и субсидирования экспорта будут постепенно демонтированы в течение ближайших 3 лет. Таким образом, к 2003г. не сможет использоваться большинство из ныне действующих механизмов поддержки экспортеров, описанных выше.

*Политика в отношении инокапитала*, являясь мощным инструментом структурной перестройки экономики в целом, сыграла в Чили важную роль в ускоренном развитии «нетрадиционной» экспортной базы.

Инвест. режим был полностью либерализован в 1974г., однако прямые инвестиции в чил. экономику пошли лишь в самом конце 80гг. **К середине 1999г. совокупный объем ПИИ в Чили достиг 37,7 млрд.долл.**, причем 90% притока пришлось на 90гг. Преобладающая доля инвестиций приходилась на горнодобычу.

Программа **конверсии внешнего долга в инвестиции**, проводившаяся в 1985-91гг., оказала серьезное стимулирующее воздействие на рост именно «нетрадиционного» экспорта. В отличие от общих правил инвестирования в Чили этот канал притока капитала не был столь же «автоматическим». Считается, что эта программа была эквивалентна серьезным субсидиям иноинвесторам, и она позволяла весьма селективно подходить к утверждению конкретных инвест. проектов, отдавая приоритет новым экспортным отраслям.

Отраслевая политика в Чили просматривается достаточно четко на примере укрепления экспортного потенциала нескольких отраслей, в первую очередь – лесной и целлюлозно-бум. промышленности, производства автозапчастей, виноделия, выращивания лосося.

Экспортный режим. Любое юридическое или физ. лицо в Чили может стать экспортером, проинформировав об этом ЦБ. Существует система учета и контроля всех внешнеторговых операций. Учет осуществляется на основе экспортной декларации, выдаваемой тамож. службой, в которой указывается сумма экспортной выручки.

Во внешней торговле Чили экспортные тарифы не применяются. Вопросы нетарифного регулирования ВЭД, а также меры по защите внутреннего рынка регулируются в Чили законом 18525 от 19.06.86г. В систему этих мер входят такие нормы нетарифного регулирования как экологические, фито-санитарные, тех. и ряд других.

Основным звеном этой системы является Институт норм и стандартов, который готовит предложения по введению, изменению или отмене указанных норм. После согласования с соответствующими министерствами эти предложения оформляются в виде законодат. актов. Помимо этого, право законодат. инициативы в этих вопросах непосредственно предоставлено министерствам и ведомствам. В качестве примера можно привести верховный декрет 55, подготовленный минтранспорта и связи и выпущенный в апр. 1994г. Указанный декрет резко ужесточил требования по содержанию вредных веществ в выхлопных газах грузовиков, автобусов и других транспортных средств, приводя их в соответствие с европейскими (Euro-I и Euro-II) и североам. нормами.

В целях защиты нац. производителей законом №18525 предусмотрены случаи (значительное снижение цен на товары на межд. рынках, способное нанести ущерб национальному производству, недобросовестная конкуренция и др.), когда президент страны имеет право принять решение о применении к единому таможенному тарифу, спец. надбавок в 3, 5, 10, 12, 15, 18, 20 и 24% сроком до 12 мес. Такое решение президент может принять только на основании заключения спе-

циально созданной в соответствии с данным законом Нац. комиссии, уполномоченной осуществлять расследования по поводу искажения цен на импортные товары.

Заявление об искажении цены в связи с ее снижением на межд. рынках, должно быть рассмотрено в течение 90 дней (а в связи с демпингом – в течение 120 дней) со дня публикации в «Официальной газете» информации о принятии к расследованию комиссией данного заявления. Кроме того, через МИД Чили официально уведомляются страны-экспортеры товара, а через тех. секретариат Комиссии уведомляются импортеры этого товара. В течение 30 дней со дня публикаций объявления о начале расследования как заявитель, так и импортер товара должны представить сведения, подтверждающие, либо опровергающие факт искажения цен.

Для принятия рекомендаций президенту страны о применении санкций в отношении того или иного импортного товара в ходе расследования Комиссия должна: подтвердить искажение цены на импортный товар; подтвердить, что в результате искажения цены национальному производству нанесен или будет нанесен значительный ущерб; подтвердить, что этот ущерб нанесен или будет нанесен национальному производству именно от искажения цен, а не в результате действия какого-либо другого фактора.

Комиссия рассматривает заявления о нанесении ущерба национальному производству как в результате естественного понижения цен на мировом рынке, так и в результате **демпинга**. Комиссии предоставлено право до поступления необходимых документов от всех заинтересованных лиц вводить временные (до 1г.) антидемпинговые меры.

Импортное регулирование. Любое юридическое или физ. лицо может беспрепятственно ввозить в страну товары за незначительным исключением (например, автомобили, бывшие в эксплуатации). Импорт ряда товаров может быть осуществлен только с разрешения нац. тамож. службы (требование нац. безопасности, соответствие принятым в стране тех. нормам и т.д.).

В июне 1997г. отменены требования об обязательном обращении в ЦБ за получением предварительного разрешения на проведение импортных и валютных операций за рубежом, а также о том, что каждый перевод валюты за границу должен быть документально подкреплен импортной или инвест. операцией.

Чилийские импортеры пользуются услугами тамож. агентов, которые передают следующие документы: импортную декларацию; документ об освобождении, либо уплате необходимых налогов, пошлин, сборов.

В стране действует ген. импортный тариф. Его применение регулируется законом №18525, предусматривающим некоторые исключения, введенные в связи со специально изданными законами или вытекающие из межд. соглашений Чили. Так, для поддержания стабильных цен на внутреннем рынке на пшеницу, семена масличных культур, растительное масло и сахар, в случае повышения цен на эти товары на межд. рынках, применяются спец. скидки с единого тамож. тарифа, либо он взимается со средневзвешенной цены на указанные товары, рассчитанной на базе последних 5 лет.

В конце 1998г. президент страны Э.Фрей подписал закон о поэтапном снижении импортного тарифа с 11 до 6% в течение 5 лет на 1% ежегодно, начиная с 1999г. Таким образом, ген. импортный тариф в 1999г. составил 10%, в 2000г. — 9%.

В 1999г. в экспорте страны основное место заняли продукция горнорудной (42,9%) и обрабатывающей (45,7%) отраслей, а также с/х, животноводческие, лесные товары и продукция рыболовства (10,8).

В импорте Чили преобладают сырье и полуфабрикаты (55,9%), средства производства (21,5%) и потребительские товары (18,6%).

В Чили существует достаточно развитая система по поддержке нац. экспортеров, в основе которой лежит ряд законодательных актов.

К числу таких актов следует отнести закон №18480 от 1985г. о защите интересов мелких и средних экспортеров нетрадиционных товаров. Экспортерам возвращается определенная часть уплаченного НДС. Так, если сумма экспортной выручки составляет 5-10 млн.долл., возвращается 10% НДС, 10-15 млн.долл. — 15%, 15-18 млн.долл. — 3% НДС.

Закон оговаривает понятие нац. экспортного нетрадиционного продукта, который считается таковым при условии его производства из нац. сырья и полуфабрикатов (либо из импортных деталей и частей, если их цена СИФ не превышает 50% цены FOB экспортного продукта), при использовании которых получался бы качественно новый товар согласно тамож. номенклатуры.

Другим законом (№18708 от 1988г.) пересматривается возврат экспортеру тамож. пошлин и сборов, уплаченных им при импорте сырья (кроме энергоносителей), полуфабрикатов и комплектующих изделий, которые впоследствии использовались для производства экспортированного товара.

Оговариваются случаи, при которых не принимаются к рассмотрению запросы экспортеров на возврат им денежных средств: если сумма затрат не превышает 100 долл.; если запрос подан по истечении 18 мес. с момента перехода экспортной партии через границу.

В соответствии с нормами ВТО в Чили должна отказаться от этих и других видов прямого субсидированного экспорта, и начиная с 2002г., ни один из этих механизмов поддержки экспортеров использоваться не будет. С учетом этого чилийцы ведут работу по поиску таких мер которые бы способствовали повышению уровня конкурентоспособности чил. товаров, но при этом не подпадали под соответствующие запреты ВТО (создание Нац. фонда развития малых и средних компаний, организация сети по повышению уровня квалификации руководящего состава мелких и средних фирм в ВЭД, создание за рубежом складских терминалов, содействие в организации за рубежом представительств чил. фирм и др.).

### «ПроЧиле»

В системе госуправления Чили функция по созданию условий для продвижения на мировые рынки товаров нетрадиционного чил. экспорта возложена на «ПроЧиле». Создана в рамках Главного управления межд. эконом. отношений МИД. Ее основной задачей является оказание помощи чил. производителям по продвижению товаров на межд. рынки. «ПроЧиле» является гос. организацией, имеющей **собственный, независимый** от

МИД Чили бюджет, который на 60% формируется за счет поступлений из казны. Кроме того, «ПроЧиле» взимает плату с чил. товаропроизводителей за предоставление им конъюнктурной и другой информации, а также за разработку комплексных экспортных программ. При этом, «ПроЧиле» предоставляет свои услуги клиентам при наличии у них текущего счета на 10 тыс.долл.

«ПроЧиле» располагает 13 отделениями по всей стране, которое формируют т.н. «внутреннюю сеть» организации. Кроме того она имеет отделения в ряде стран мира («внешняя сеть»).

По запросам нац. производителей «ПроЧиле» предлагает следующие услуги: рекламирует чил. продукты за рубежом, включая составление каталогов и проспектов; оказывает помощь частному сектору по продвижению товаров на внешний рынок; предоставляет конъюнктурную информацию; содействует расширению номенклатуры нетрадиционных экспортных товаров на основе изучения внешних рынков; создает условия, включая оказание финансовой поддержки, для участия чил. фирм и предприятий в наиболее престижных межд. выставках и ярмарках; организует программы пребывания иностр. торговых делегаций, посещающих Чили; проводит совещания для предпринимателей о целях выработки общей стратегии по продвижению товаров на межд. рынки; дает консультации мелким и средним экспортерам по вопросам организации более эффективной работы на рынках.

В «ПроЧиле» сформирован компьютерный банк данных, доступных для всех чил. предпринимателей, стремящихся экспортировать свои товары. В 1995г. введена в действие информационно-справочная система, которая позволит получать большие массивы статистических и других данных по разнообразной гамме товаров и услуг. Кроме того, в систему заложены основные макроэконом. показатели развития Чили, статданные по импорту и экспорту, данные о законодательной политике правительства в области торговли и иностранных инвестиций.

Производитель, имеющий намерение продать свою продукцию за рубеж обращается в «ПроЧиле» о заявкой о проведении на коммерческой основе маркетингового исследования потенциального рынка сбыта. После анализа, в основе которого лежит объем и цена предлагаемой к экспорту продукции, «ПроЧиле» выдает клиенту свои рекомендации.

«ПроЧиле» может заключить со своим клиентом соглашение о частичном кредитовании в течение 3 лет расходов по продвижению товара на рынок той или иной страны. Причем в первый год «ПроЧиле» оплачивает 40 общей суммы накладных расходов (реклама, транспортные и тамож. расходы, налаживание системы сбыта и т.д.). В последующие 2г. этот процент уменьшается до оговариваемых пределов, а по истечении 3 лет общая внесенная сумма с небольшим процентом должна быть возвращена «ПроЧиле» из прибыли, полученной экспортером за реализуемые им товары.

Если, при наличии указного соглашения с «ПроЧиле» экспортеру (особенно в первый год) не удастся выполнить свои обязательства, он отвечает частью своих основных фондов на сумму, затраченную «ПроЧиле» в продвижение его товаров за границу.

За последние годы «ПроЧиле» изменила стратегию освоения внешних рынков чил. компаниями, перейдя от концепций «страны-производите-

ля», где первичным является конкретный товар, для которого осуществляется поиск рынка сбыта, к схеме «страна-продавец», при которой **обязательным является постоянное присутствие спецструктур на внешних рынках и внедрение в их торг.-сбытовую сеть.** Важным элементом этой стратегии является создание в ряде стран отраслевых торговых представительств, представляющих интересы и финансируемых чил. компаниями, выступающие в рамках одной отрасли. Такой подход отвечает потребностям, в первую очередь, средних и мелких предприятий, которые не в состоянии самостоятельно содержать за рубежом подобные структуры, но при этом их продукция может пользоваться спросом.

Одновременно, в странах, рассматриваемых Чили в качестве потенциал трудоемких рынков сбыта, будут создаваться т.н. «коммерческие мосты» – многоотраслевые торгпредства. Эти структуры будут работать как правило, на несколько стран и финансироваться как из бюджета, так и за счет средств частного сектора. Они будут представлять чил. экспортерам все виды коммерческих услуг, связанных с продвижением товаров на новый рынок, начиная с проведения маркетингового исследования и заканчивая установлением контактов с магазинами, которые будут реализовывать чил. товары.

Несмотря на достаточно высокую эффективность такой структуры как «ПроЧиле» на рассмотрении в конгрессе находится проект закона, который внесет существенные изменения в организационные принципы ее деятельности с тем, чтобы она в большей степени отвечала потребностям чил. экспортеров. Речь идет о создании на базе гос. структуры, какой является «ПроЧиле», смешанной, государственно-частной корпорации на правах АО, что позволит привлечь представителей частного сектора к выработке и принятию стратегических решений в ВЭД. Предполагается, что корпорация «ПроЧиле» в качестве посреднических структур при реализации программ развития экспорта будет опираться, главным образом, на отраслевые ассоциации экспортеров. Кроме того отдается, что впредь «ПроЧиле» будет заниматься вопросами развития нетрадиционного экспорта, увязывая их с проблемой инвестирования чил. капиталов за рубежом.

В Чили практически отсутствует пром. машиностроение, вследствие чего страна не осуществляет поставок комплектного оборудования.

Практически все страны Лат. Америки осознали, что их проблем в значительной степени связаны со стремлением ориентироваться на концепцию импортозамещения вместо ориентации на развитие отраслей, работающих на экспорт. Чили начала перестройку своей экономики с 70гг., взяв за основу **экспорториентированную модель экономики.**

Основным направлением развития внешней торговли, помимо увеличения экспорта страны в целом, является его диверсификация. Стремление ослабить свою зависимость от одного экспортного товара – меди, на которую проходится 40% всех экспортных поставок, связано с ростом в последние годы экспорта, так называемых, нетрадиционных товаров (в млрд.долл.): 1997г. – 5,47; 1998г. – 5,69; 1999г. – 5,95, т.е. товаров с более высокой степенью обработки.

## Туризм-2003

**В** 2003г. в туристическом секторе зарегистрирован положительный баланс. Доходы в отрасли достигли рекордного после 1998г. уровня 1,048 млрд.долл., на 8,4% больше, чем в 2002г. В 2003г. страну посетили 1,6 млн. иностранных туристов, на 12,8% больше показателя 2002г.

Доходы туристического сектора, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Доходы.....	826	787	967	1048
Кол-во интуристов, млн. чел.....	1,8	1,5	1,5	1,6

Источник: El Mercurio 15.01.04г.

Такие результаты достигнуты за счет активных компаний по пропаганде туристического отдыха в Чили, проводимых как на внутреннем рынке, так и за рубежом. Наиболее широко рекламные мероприятия проводились в Европе, США и Канаде. Чили позиционировалась как страна экологического и экстремального туризма. Сумма инвестиций на рекламную работу составила 4,4 млн.долл. В результате поток туристов из Испании вырос на 24,2%, из Германии – на 25,9%, Великобритании – на 34,4%. Увеличился поток туристов и из латиноамериканских стран. Число туристов из Мексики выросло на 50,2%, из Бразилии – на 32,9%.

Динамика спроса и предложения на гостиничные номера

	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Номера предл., ед. 6468 ..6834 ..6986 ..7341 ..8135 ..8442 ..8786 ..9046...9359									
Спрос .....	4255	4610	4380	3825	4377	4584	4657	4803	5150
Номера спрос, % .....	65,8	67,5	62,7	52,1	53,8	54,3	53,0	53,1	55,0
Изменение, % .....	0,7	2,6	(7,0)	(16,9)	3,3	0,9	(2,4)	0,2	3,5
Предложение.....	3,0	5,9	2,2	5,1	10,8	3,8	4,1	3,0	3,5
Спрос .....	3,9	8,4	(5,0)	(12,7)	14,4	4,7	1,6	3,1	7,0

Diario Financiero 14/09/04

Основные доходы получены от посещений Чили туристами из Германии (58 долл. в день), Испании (60 долл. в день), Мексики (85 долл. в день) и США (67 долл. в день). Средняя продолжительность их пребывания в стране составляет 24 дня. В то же время туристы из Аргентины и других соседних стран находятся в Чили в среднем 9 дней, а их расходы равны не более 17,5 долл. в сутки. Всего в 2003г. расходы иностранных туристов составили 1092 млн.долл.

Мотивы посещения Чили иностранцами

	Кол-во посещ., тыс.	Ср. срок пребывания, дн.	Расходы в день на чел., долл.
Личные цели .....	1456,5	12,7	35,9
Отдых.....	1108,2	11,3	42,8
Учеба .....	12,8	85	19
Лечение .....	9,0	13,4	46,8
Посещение родных и друзей.....	266,2	15,1	22,1
Прочие .....	60,3	11,4	18,4
Деловой туризм.....	240,3	10	77,2
Бизнес.....	173,2	10,6	73,6
Участие в деловых семинарах .....	67,2	8,5	88,2
Всего .....	1696,9	12,3	40,6

El Mercurio 14/08/04

По оценке руководителей чилийской Национальной службы по туризму (СЕРНАТУР), основным направлением работы по привлечению иностранных туристов в 2004г. будет проведение рекламных кампаний за рубежом, а также создание условий для привлечения к отдыху в стране самих чилийцев. Ожидается, что доходы от туризма в 2004г. вырастут на 15% и составят 1,7 млрд.долл.

Исследования показали, что наиболее привлекательными характеристиками Чили с т.з. иностранных туристов являются красивая природа.

Гостеприимство и радушие чилийцев. Не устраивает туристов соотношение цена/качество товаров и услуг, состояние пляжей и транспорта.

Проблема роста поездок чилийцев для отдыха за рубеж беспокоит Национальную службу по туризму. По ее оценке, 15% чилийцев предпочитают отдыхать за пределами своей страны. Этому процессу способствует укрепление чилийского песо по отношению к доллару США и другим валютам, а также более низкие цены на гостиницы, потребительские и продовольственные товары в соседних странах, таких как Аргентина и Бразилия.

## Туризм-2002

По итогам 2002г. турсектор Чили пережил один из худших периодов своей деятельности с 1996г. Количество интуристов, посетивших страну, сократилось на 17%, в то время как число отдыхающих за пределами страны чилийских граждан увеличилось на 21,4%. Годовой доход отрасли сократился к 685 млн.долл., по сравнению с результатом 2001г. в 788 млн.долл.

Несмотря на широкомасштабную кампанию, проводимую правительственными организациями для привлечения граждан к отдыху внутри страны, большая часть чилийских граждан направлялись в период отпусков в Аргентину и Бразилию, при этом их количество увеличилось на 123% и 55% (156 тыс. и 8,9 тыс. туристов). Число аргентинских туристов, которые составляли основу для чилийского турбизнеса, уменьшилось по сравнению с пред.г. на 20,1%. На 10% и 8,2% уменьшилось количество туристов из США и Европы. Этот факт послужил причиной увеличения количества пустующих номеров в гостиницах, домах отдыха и помещений, предназначенных для аренды и снижением цен на предоставляемые услуги на 20%.

По замыслу руководства Чилийской ассоциации туристических предприятий (АЧЕТ) для улучшения ситуации в национальном турсекторе необходимо активизировать рекламную кампанию турагентств в таких странах как США, Великобритания, Германия и Япония. В окт. 2002г. в течение недели чилийские организации «ПроЧиле», Национальная турслужба (СЕРНАТУР) и АЧЕТ провели одно из ключевых мероприятий «Дискавери Чиле», в котором приняли участие 125 представителей зарубежных турагентств. Установлено 800 контактов с 64 наиболее крупными чилийскими туристическими фирмами и вероятно, что в 2003г. Чили посетит на 250 тыс. иностранцев больше, чем в пред.гг.

В конце нояб. в столице Чили был проведен 8 международный салон по туризму «Вьяхантес-2002», организованный Чилийской ассоциацией крупных и малых туристических компаний (АЧМАРТ) и АЧЕТ. Особенностью ее проведения по сравнению с пред.гг. стало увеличение на 25% предложений, касающихся национального туризма в Чили. Кроме того, приняли участие представители туркомпаний Испании, Мексики, Италии, Доминиканской Республики, Коста-Рики, Парагвая, Бразилии, Венесуэлы, Уругвая, Пуэрто-Рико, Панамы, Кубы, США и впервые из Аргентины.

Курортный сезон лета 2002/03гг. явился не самым лучшим периодом деятельности туристического сектора Чили. Несмотря на то, что число интуристов, посетивших Чили, возросло на 2,7% по сравнению с прошлым сезоном, ситуация ослож-

нилась тем, что большинство чилийцев предпочло отправиться на отдых за рубеж, в первую очередь, Аргентину, Перу, США и Бразилию. Их общее количество составило 541,5 тыс.чел., в т.ч. в Аргентину 367 тыс. (на 114% больше), Перу — 76,5 тыс. (-5,8%), США — 26,9 тысяч (+5,3%), Бразилию — 19,9 тыс. (+44%), Испанию — 7,6 тыс. (+16,7%), Мексику — 6,7% (+13%) и другие страны — 36,8 тыс.чел.

Общее число иностранцев посетивших Чили составило 358,5 тыс. туристов, в т.ч. 223,4 из стран Южной Америки (-9,2%), Северной Америки — 47,2 тыс. (+10,6%), Азии — 6,2 тыс. (+16,3%), Европы — 68,7 тыс. (+52,1%) и других стран 12,9 тыс.чел.

По оценке специалистов Национальной туристической службы Чили складывающийся баланс доходов явно не соответствует чилийским интересам, поскольку прибыль от приезжающих иностранцев составила 800 млн.долл., а расходы граждан Чили, выезжающие на отдых за рубеж — 2,7 млрд.долл. «Эль Меркури», 27.03.2003г.

## Туризм-2001

Его доля в формировании ВВП страны в 2001г. составила 4,5% от всей доходной части сектора услуг. По оценкам Института национальной статистики, в последние годы объем доходов этого сектора экономики до событий 11 сент. 2001г. имел тенденцию к росту. Доходы от турсектора в 2001г. несколько меньше по сравнению с 2000г. и составили 800 млн.долл.

В 2001г. в Чили функционировало 1600 туристических предприятий. Из этого числа половину составляли гостиницы, 19% — мотели, 17% — пансионаты, 9% — кемпинги и до 5% — отдельные дома. Одним из проблемных вопросов отрасли остается наличие большого количества разрозненных мелких туристических предприятий, которые не всегда могут гарантировать высокий уровень сервиса для иностранцев. Две крупнейшие чилийские компании «Евро-Чили» и «Барсело Вьяхес» подписали соглашение о создании единой туристической компании «Эко операдор» с последующим включением в ее состав всех существующих мелких предприятий туристического бизнеса.

Географическое расположение Чили представляет широкие возможности для реализации трех основных направлений деятельности в туристическом бизнесе. Первым и наиболее важным является привлечение иностранных граждан к посещению национальных мест отдыха в стране, при этом основной поток посетителей отмечается в весенне-летний сезон с окт. по дек. Второе направление заключается в том, чтобы чилийские граждане в период отпусков проводили свой отдых в Чили без выезда за рубеж. Усилия предпринимателей в этом плане направлены на расширение границ сезонного пребывания. Этому способствует улучшение с каждым годом качества обслуживания и предоставления новых услуг. Третье направление деятельности состоит в обеспечении поездок чилийских граждан на отдых за границу, как правило, зимой с июня по авг.

Чили — одна из немногочисленных стран мира, которая может предложить большое разнообразие естественных привлекательных мест. На территории страны, как в ее континентальной части, так и островной, существует жаркий, умеренный и холодный климат, есть озера, пляжи, пустыни, ледники и леса, объявленные ЮНЕСКО мировыми



заповедниками биосферы. Это позволяет развивать различные виды туризма, в т.ч. нетрадиционные, такие как экологический, приключенческий, археологический, по сельской местности. Природные преимущества в сочетании с превосходной инфраструктурой гостиничного хозяйства и транспортного обслуживания, воздушного и наземного, сделали возможным в течение 11 мес. 2001г. посещение страны с туристическими целями 1,6 млн. туристов.

Исторически сложилось так, что наибольшее количество туристов приходится на страны американского континента (в 2001г. — 1,4 млн.чел.). Из них 49% приезжающих на отдых — аргентинцы, 9% из Перу, 8% из США, 6% из Боливии. Из Европы в 2001г. с туристическими целями посетили Чили до 230 тыс.чел., что на 7,6% больше, чем в пред.г. Большая часть из них являются жителями Германии (43,9 тыс.чел.), Испании (36,3 тыс.чел.), Франции (32,8 тыс.чел.), Великобритании (28,4 тыс.чел.) и Италии (20 тыс.чел.). Кризис в Аргентине сокращает основной поток туристов из этой страны, и вынуждает предпринимателей снижать тарифы на услуги.

Туристы из США и Европы, находясь в стране в среднем 15 дней, расходуют до 60 долл. в сутки. Пребывание туристов из соседних латиноамериканских стран составляет около 8 дней, при этом они расходуют до 45 долл. в день. Туристические компании надеются получить значительную правительственную поддержку для увеличения притока туристов в Чили. Одним из мероприятий по решению поставленной задачи стало проведение 28-29 нояб. 2001г. туристического международного салона «Вьяхтанг» в г.Сантьяго, в котором участвовало 260 представителей туристической бизнес-сообщности со всего мира.

Более половины туристов, приезжающих в страну совершают поездки с посещением экологических зон, в первую очередь, таких всемирно известных мест, как о-в Пасхи и Робинзона Крузо, Огненную Землю, вулканические горы на юге страны и другие. Что касается отдыха на пляжных курортах Чили, то они менее привлекательны, особенно для европейцев, т.к. **температура воды в Тихом океане из-за холодного течения не превышает в летний сезон 16-18°**, а места отдыха, особенно в зоне Карибского бассейна, составляют серьезную конкуренцию для чилийского турсектора.

Несмотря на то, что 60% туристов приезжают в страну на отдых, политическая стабильность и экономический рост способствуют увеличению числа лиц, которые совершают поездки в Чили для бизнеса или участия в международных семинарах (20% от общего числа посетителей в 2001г.).

В последние годы отмечается значительное увеличение туристов, посещающих столичный регион (на 22%), региона Лос Лагос (на 12%) и р-нов Тарапака, Ла Араукания и Вальпараисо (на 10% каждый), поскольку там находится наибольшее количество достопримечательных мест.

Что касается количества чилийцев, выезжающих на отдых в другие страны, то на 1 нояб. 2001г. оно составляло 1,7 млн.чел., что на 6% больше, чем в пред.г. Наметилась тенденция к снижению числа выезжающих из страны граждан с туристическими целями, поскольку в предыдущие годы рост туристической активности составлял 12-15%. Россию в 2001г. с туристическими целями посетили 1300 чилийцев.

## Выставки

**Fidae** — крупнейшая в Латинской Америке авиационно-космическая выставка, на которой демонстрируются новейшие образцы техники и технологий, в т.ч. военного назначения. (Проводится 1 раз в 2г.), 29 марта — 4 апр. 2004г., [www.fidae.cl](http://www.fidae.cl).

**Expomin** — крупнейшая выставка, посвященная достижениям в области технологий и оборудования горнодобывающей отрасли, 20 — 24 апр. 2004г., [www.expomin.cl](http://www.expomin.cl).

**Expovivienda** — специализированная выставка по технологии жилищного и промышленного строительства, дизайну и оборудованию, 30 апр. — 2 мая 2004г., [www.feriaexpovivienda.cl](http://www.feriaexpovivienda.cl).

**Expoagro** — специализированная выставка с/хмашин, оборудования, продуктов, товаров и услуг, май 2004г., [www.expoagro.cl](http://www.expoagro.cl).

**Exporta** — специализированная выставка технологий и услуг по организации экспорта, сент. 2004г., [www.feriaexporta.cl](http://www.feriaexporta.cl).

**Fipach Latinoamerica** — выставка достижений в области производства продуктов питания, их хранения и транспортировки, 20-22 окт. 2004г., [www.fipach.cl](http://www.fipach.cl).

## Связи с США-2003

**С**ША является наиболее важным для Чили торговым партнером. В 2003г. товарооборот Чили с США составил 6,2 млрд.долл., экспорт — 3,7 млрд.долл., импорт — 2,6 млрд.долл.

Торговые отношения с США традиционно играют большую роль в комплексе внешнеэкономических связей Чили. Однако зависимость от закупок и поставок этой страны у Чили не так велика как у других латиноамериканских стран. Доля США в чилийском экспорте — 20,7%, в импорте — 15,2%.

Чилийский экспорт в США слабо диверсифицирован: две трети его стоимости приходится на 20 статей. Такого рода структура приводит к высокой степени зависимости от конъюнктуры рынка США по указанным товарам. Основными статьями чилийского экспорта в США являются сельскохозяйственные и продовольственные товары и продукция медной промышленности. Среди первой группы наибольший удельный вес занимают виноград, рыбное филе, виноградное вино, авокадо, продукция деревообрабатывающей и мебельной промышленности.

Динамика торговли Чили с США, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Экспорт.....	2610	3087,5	2991,5	3214,5	3482,9	3467,7
Импорт.....	4025,8	3022,5	3338,5	2888,6	2515,3	2362,5
Сальдо.....	-1415,8	65	-347	325,9	967,6	1105,2
Товарооб. ....	6635,8	6610	6330	6103,1	5998,2	5830,2

США является также наиболее важным инвестором в чилийскую экономику. В 2002г. приток прямых инвестиций из США составил 500 млн.долл. (в 2001г. — 2 млрд.долл.). Большая часть капиталовложений направляется в сферу транспорта и связи — 50,2%. Доля обрабатывающей промышленности в общем объеме капиталовложений — 14,6%. Следует отметить, что в 1996г. на сферу транспорта и связи приходилось 4,4%, а основным сектором приложения инвестиций выступала сфера услуг (финансовых и страховых) — 58,7%.

Чилийский капитал также присутствует на североамериканском рынке. Приток инвестиций (включая прямые, портфельные и пр.) Чили в США составил в 2001г. — 1672 млн.долл., в 2002г. — 2577 млн.долл., в 2003г. — 2090 млн.долл. Всего накопленные инвестиции Чили в США на 2003г. составляют 17 млрд.долл.

*Соглашение о свободной торговле между Чили и США* вступило в силу с 1 янв. 2004г.

В Чили придадут большое значение указанному Соглашению. Гендиректор департамента международных экономических связей МИД О.Росалес отметил: «Соглашения такого рода способствуют политической и экономической стабилизации, укрепляют права собственности, привносят ощущение уверенности экспортерам и инвесторам». Министр иностранных дел С.Альвиар заявила: «Торговая ассоциация с США, самой крупной экономикой в мире, позволит Чили совершить скачок не только в количественных показателях, но также и в качественных, но это потребует усилий, которые мы, как страна, должны приложить. Чили предстоит привести свое законодательство в соответствие с международными нормами, сделать его более ясным, что обеспечит уверенность инвесторам. Только в этом случае Чили сможет стать платформой для инвесторов из стран Европы и США».

В национальных СМИ преобладали оптимистические оценки воздействия Соглашения на перспективы развития чилийской экономики. Высказывались мнения, что годовые темпы прироста ВВП в результате вступления в действие механизмов ССТ могут увеличиться до 6-7%. Товарооборот с США за 5 лет может возрасти на 1800 млн.долл., чилийский экспорт вырастет на 18%. К 2005г. поставки в США должны увеличиться: текстильных товаров — на 30%, рыбы — на 20%, продукции добывающей промышленности — на 40%, вина — на 26%, изделий из дерева — на 26% и т.д. Указывалось также, что ССТ обеспечит создание дополнительно 100 тыс. рабочих мест.

Соглашением установлен график снижения таможенных пошлин на товары взаимного экспорта, в соответствии с которым таможенное освобождение ряда наиболее важных позиций отнесено на более дальние сроки — 10-12 лет. Чили, как развивающаяся страна, на рынке США пользуется льготами в рамках общей системы преференций, а товары из Соединенных Штатов подпадают под низкие таможенные пошлины (6%), установленные в Чили для всех товаров из всех стран. По многим товарам традиционного экспорта, прежде всего меди и медным катодам, Чили не испытывает затруднений со сбытом. Поэтому введение таможенных льгот не приведет к автоматическому расширению экспорта.

График таможенного освобождения экспорта Чили в США

Срок полной либерализации	Кол-во товаров	% от всех товаров	Сумма в млн.долл.	% от суммы
Немедленная	9721	95,2	2756,5	87
2г.	1	0	246,5	7,78
4г.	198	1,9	6	0,19
8 лет	145	1,4	17,4	0,55
10 лет	66	0,6	0,2	0,01
12 лет	56	0,5	141,5	4,47
Всего	10187	100	3168,2	100

El Mercurio, 23.10.2003

В соответствии с Соглашением 95% продуктов (87% объема), экспортируемых Чили в США, по-

лучат немедленное освобождение после вступления в силу Соглашения, т.е. с 1 янв. 2004г. Из группы с/х товаров, где позиции Чили особенно сильны, немедленное освобождение получают 82% продуктов (84% объема). Из группы промтоваров будет освобождено 97% позиций (88,% объема).

Освобождение от пошлин 1,2% продуктов (4,7% объема) отложено на 10-12 лет. В этой группе, основной удельный вес занимают с/х продукты — 4,8% наименований и 14,3% объема экспорта. Среди этих товаров наиболее значимая позиция — авокадо. Процесс снижения ввозных барьеров будет происходить путем предоставления со стороны США количественных квот.

Что касается импорта Чили из США, то 90% продуктов (88,5% объема) получают свободный режим немедленно; 4% продуктов (2,4% объема) получают освобождение через 8-12 лет. Из группы с/х продуктов 20% наименований (8% объема) будет освобождено через 8-12 лет. По некоторым товарам устанавливается особый режим. Например, на мясо птицы вводится пошлина в 25%, которая будет действовать до 1 янв. 2007г., а затем начнет постепенно снижаться. По пшенице и масличным сохраняется политика «ценового коридора». Процесс снижения таможенных пошлин займет 12 лет: в течение первых 4 лет при ввозе пшеницы из США Чили будет применять максимальную пошлину в 31,5%; в следующие 4г. она будет снижена до 21%, а затем постепенно доведена до нуля. По говядине взаимное снижение пошлин займет 4г. По молочным продуктам для Чили США устанавливает беспошлинную квоту в 3500т., поставки сверх квот будут подпадать под таможенное обложение.

С янв. 2007г. в Чили будет отменена пошлина «на роскошь» в 85% при ввозе легковых автомобилей стоимостью выше 15570 долл. Снижение таможенных барьеров по многим товарам растягивается на ряд лет и обусловлено различными обязательствами. США сохраняют все требования фитосанитарного и санитарного контроля, требования к стандартам качества. С 12 дек. 2003г. вступают новые правила доступа продтоваров и медикаментов на рынок США. Помимо изменения форм документации, которая должна быть представлена в Администрацию по продовольствию и медикаментам (FDA), новые правила предусматривают, что все процедуры оформления должны проводиться через спецагента — резидента США. Эти нововведения затрудняют доступ для чилийских с/х и продтоваров.

График таможенного освобождения импорта Чили из США

Срок полной либерализации	Кол-во товаров	% от всех товаров	Сумма в млн.долл.	% от суммы
Немедленное	5293	90,4	2533,6	88,5
2г.	6	0,1	5	0,2
4г.	310	5,3	246,6	8,6
8 лет	152	2,6	62,8	2,2
10 лет	77	1,3	6,4	0,2
12 лет	17	0,3	7,5	0,3
Всего	5,9	100	2862	100

El Mercurio, 23.10.2003

Помимо торговли товарами Соглашение предусматривает меры по либерализации рынка услуг и обеспечения доступа к госзакупкам. При формальном равноправии сторон в этой области, преимущества США, как более сильной экономики, очевидны. Тоже следует сказать и о взаимных

обязательствах по защите авторских прав и прав на промышленную собственность. В связи с подписанием Соглашения Чили взяла на себя обязательства пересмотреть нормы своего законодательства и адаптировать их к законодательству США. Экономическая комиссия сената ведет обсуждение проекта закона, который внесет изменения в Закон 19.030 о защите прав собственности. Изменения коснутся вопросов, регулирующих защиту прав на патенты, изобретения, полезные модели, чертежи и рисунки, интегральные схемы, географические названия и названия мест происхождения. Облегчаются условия регистрации торговой марки или географического местоположения и места происхождения. Обязательные требования будут сведены к уплате пошлины в 48 тыс. чил. песо или 7,5 долл., и представлению графического изображения товарного знака.

В Соглашении и в официальных комментариях к нему подчеркивается, что все положения документа соответствуют нормам ВТО. Статья 3.2 Соглашения устанавливает национальный режим для товаров и услуг обеих стран в соответствии со ст. III ГАТТ 94. Вступление в силу ССТ беспокоит многих чилийских предпринимателей, связанных с производством в традиционных отраслях, прежде всего в сельском хозяйстве. Оппоненты подчеркивают, что Чили не сможет конкурировать с дешевыми и качественными продуктами по объему производства и продаж.

Особую озабоченность вызывает влияние ССТ на положение малого бизнеса, деятельность которого обременена накопленной задолженностью перед банковскими и кредитными учреждениями в 1,5 млрд. долл., из них 600 млн. — краткосрочные кредиты банков. Чтобы воспользоваться преимуществами Соглашения необходимо располагать свободными средствами, которых в малом бизнесе нет. Неблагоприятное воздействие на положение чилийских экспортеров оказывает политика правительства, направленная на стабилизацию чилийского песо (обменный курс повысился с 730 песо за долл. в фев. 2003г. до 610 песо в нояб. 2003г.).

Экспорт Чили в США по секторам экономики, в млн. долл.

Сектор экономики	2001г.	2002г.	% 02/01
Сельскохозяйственный	556,6	673	20,9
-земледелие, садоводство,	551,2	667,6	21,1
животноводство			
-охота	1,8	3	67,9
-рыболовство	3,6	2,3	-34,2
Добывающая пром-ть	928,6	908,1	-2,2
-медь и железная руда	710,3	732,9	3,2
-пр. металлы	216,4	174,5	-19,2
-пр. неметаллы	0,6	0,8	27,7
Обрабатывающая пром-ть	1695,7	1869,8	10,3
-пищевая	715	760,6	6,4
-текстильная	15,1	11,7	-22,4
-лесная	494,3	602	21,8
-целлюлозно-бумаж.	12,8	13,8	7,6
-химическая	313,2	326,4	4,2
-керамика, стекло, фарфор	14,5	15,8	9
-чермет	25,3	36,1	43
-металлообработка,	103,1	100	-3
машиностроение			
-пр. отрасли	2,3	3,4	46
Пр. сектора	32,6	32	-4,8

Estrategia, 27.10.2003

Основные статьи чилийского экспорта в США, освобожденные от пошлин. С 1 янв. 2004г.: рыбное филе свежее и охлажденное; виноград свежий (с 1 июля по 1 фев.); деревянные модули из сосны; нерафинированная медь, медные аноды для электролитического рафинирования; пиловочник толщиной выше 6 мм.; метанол, метиловый спирт; виноград свежий (от 15 фев. до 31 марта); рыбное филе пресноводных рыб; семенная кукуруза; виноград свежий (с 1 апр. по 1 июня); золото немонетарное; персики и нектарины свежие; медь рафинированная необработанная; йод; смазочные масла, на базе битума; яблочный сок, концентрированный и неконцентрированный; соль и хлор натрия; яблоки свежие; топливо, различные масла; двери деревянные; бензин; сливы свежие; серебро; древесностружечные плиты; детали для мебели из дерева; семена; железная руда и концентраты, не агломерированные; нитрат натрия; киви свежие; изделия из металла, кованые или штампованные без обработки; столярные изделия; карбонат лития; сантехника; мебель деревянная; черешня свежая; лосось свежий или охлажденный; шины новые, кроме радиальных; волоконные плиты; нитрат калия; рыба замороженная, кроме филе, печени и икры.

20 основных продуктов чилийского экспорта в США, в млн. долл.

Товары	2001г.	2002г.	% 02/01
Медь рафинированная катодная	563,5	538,4	-4,5
Виноград свежий	254,7	336,1	32
Филе лосося, охлажденное	268,7	290,1	8
Элементы декорирования из дерева для мебели и внутреннего интерьера	128	164,5	28,5
Сосновая доска	128,4	161,2	25,5
Метиловый спирт	102,8	145,9	41,9
Вина виноградные	84,7	87,1	2,8
Деревянные двери	78,6	83,2	5,7
Медная руда и концентраты	18,9	82,1	333,6
Авокадо	49,1	68,5	39,6
Медь (блистр)	67,5	60	-11,2
Филе лосося замороженное	42,1	52,2	24,8
Семена кукурузы (zeal Maysl.)	50,6	51,1	1
Золото, кр. песка, для немонетарного использования	63,5	50,8	-20
Йод	40,1	49,6	23,8
Пр. виды рафинированной меди	47,9	45,6	-5
Вина пр.	41,5	41,6	0,2
Фанера из дерева толщиной 6 или менее мм	23,4	37,7	60,8
Услуги, связанные с экспортом	33,5	31,8	-4,9
Яблочный сок	37,5	30,3	-19,3
Всего вышеперечисленные товары	2125,1	2407,8	13,3
Прочие	1089,4	1075,1	-1,3
<b>Итого</b>	<b>3214,5</b>	<b>3482,9</b>	<b>8,4</b>

Estrategia, 27.10.2003

Через 2г. (сверх квоты 55 тыс. т.) — медные катоды. Через 12 лет — вина ниже 14% алкоголя. Через 12 лет (сверх квот) — авокадо. С 1 окт. по 31 дек. годовая квота 34 тыс. т., среднегодовой рост 5% и квота 15 тыс. т. среднегодовой рост 5% с 1 янв. по 30 сент.). Через 8 лет (сверх квот) — шины радиальные новые. Квота 4,8 млн. ед., ежегодный рост 5%.

## Связи с США-2001

Отношения между Чили и США, по оценкам чилийских дипломатов, находятся на самом высоком за последние десятилетия уровне. Чили, имеющая одну из самых стабильных и открытых в Латинской Америке экономик, выступающая за

укрепление демократических ценностей и характеризующаяся предсказуемостью внутривнутриполитических процессов, рассматривается в Вашингтоне в качестве одного из наиболее предпочтительных партнеров по диалогу и активно используется США для озвучивания своей внешней политики в регионе. Администрация Р.Лагоса также все чаще демонстрирует сходство позиций Ла Монеда и Белого дома по широкому кругу проблем. Это определяется стремлением чилийцев заключить соглашение о свободной торговле с США, которое является доминантой развития отношений Сантьяго с Вашингтоном и имеет для Чили приоритетное значение.

В основе желания администрации Р. Лагоса подписать соглашение о либерализации внешней торговли с США лежит стремление к еще большей диверсификации географии чилийского экспорта за счет выхода на емкий американский рынок, возможность для дополнительного привлечения американского инвестиционного капитала в экономику страны, а также намерение получить доступ к передовым американским технологиям. По оценкам Института экономики Католического университета Чили, соглашение о свободной торговле с США уже в краткосрочной перспективе после вступления его в силу даст заметный импульс развитию сектора услуг, горнодобычи, машиностроению, отраслям сельского хозяйства и рыбопереработки. Подписание данного соглашения позволит уже на первоначальном этапе его реализации увеличить объем чилийского экспорта в США на 18%. В Чили не склонны делать акцент на возможных негативных последствиях — по прогнозам Национального общества производителей сельхозпродукции, наибольший удар могут испытать на себе чилийские производители пшеницы, кукурузы и риса. Сантьяго не смущает также нерешенность проблемы антидемпинговых расследований в США против чилийских экспортеров лосося, меди, отдельных видов свежих фруктов и ягод, а также неурегулированность в предложенном им для рассмотрения варианте соглашения о свободной торговле вопросов защиты окружающей среды.

Чили станет первой из южноамериканских стран, заключивших такое соглашение с США. Подписание данного соглашения должно продемонстрировать латиноамериканским государствам преимущества либерализации их внешней торговли с США, и будет способствовать реализации предлагаемого Белым домом сценария формирования Межамериканской зоны свободной торговли (МАЗСТ). В Вашингтоне подчеркивают также, что заключение соглашения о свободной торговле с Чили рассматривается в качестве важного шага на пути усиления позиций американской внешней политики в Чили и в Западном полушарии в целом. Согласно заявлению представителя США на переговорах по торговым вопросам Р.Зеллика, сделанному им в ходе визита в Чили 4 апр. 2001г., «соглашение о зоне свободной торговли с Чили станет моделью для региона и всего остального мира и будет служить делу укрепления политической и экономической стабильности в этой и других латиноамериканских странах».

Заинтересованность Чили в скорейшей либерализации своей торговли с США активно используется американской дипломатией. Так, принятое

президентом Р.Лагосом в начале 2002г. решение о закупке американских истребителей F-16 в рамках программы модернизации чилийских ВВС и предполагающее офсетную схему сделки с гибким графиком поставки самолетов покупателю, было принято чилийской стороной на фоне жесткого прессинга со стороны США. Добиваясь права поставки самолетов для чилийских ВВС, для чего США были вынуждены пойти на послабление ранее взятых на себя обязательств не продавать латиноамериканским странам высокотехнологических видов вооружений и военной техники.

В Вашингтоне рассматривают Сантьяго в качестве наиболее перспективного собеседника в диалоге по вопросам формирования новой системы региональной безопасности в Западном полушарии. По словам начальника южного командования ВС США генерала П.Пэйса, покупка Чили американских самолетов «будет способствовать укреплению и поддержанию тесных контактов между военными двух стран в ближайшие 30 лет». Вашингтону импонирует демонстрируемая Сантьяго безоговорочная поддержка начатой США глобальной антитеррористической компании, степень сотрудничества этой страны с США в вопросах борьбы с наркобизнесом, однозначная приверженность чилийцев принятой на сентябрьской специальной сессии ОАГ в Лиме Межамериканской демократической хартии и готовность отстаивать заложенные в ней принципы, вплоть до реализации продвигаемой американцами доктрины «гуманитарных интервенций» в региональных сценариях.

Согласно прозвучавшим в чилийских СМИ заявлениям депутата чилийского парламента от Социалистической партии А.Наварро, тема чилийско-кубинских отношений неоднократно затрагивалась также членами делегации конгресса США в беседах с представителями политического руководства Чили в ходе их визита в Сантьяго в конце фев. 2002г.

## Связи с ЕС-2003

Соглашение об ассоциации между Чили и Европейским Союзом вступило в силу 1 фев. 2003г. Переговоры о заключении соглашения были начаты еще в середине 90гг. В 1996г. Чили подписала с ЕС Соглашение о сотрудничестве, в соответствии с которым стороны брали на себя обязательства провести переговоры и заключить более широкое соглашение об ассоциации. В мае 2002г. переговоры были завершены, что было зафиксировано в совместной декларации, представленной сторонами Совещанию на высшем уровне стран Европы, Латинской Америки и Карибского бассейна в Мадриде.

Динамика развития экспорта Чили в страны Европы, млн.долл. FOB

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Европа.....	4301,2	...4350,3	.....4320,7	..4857,4	...4981,7	..4532,9	..5222,8
в т.ч. ЕС .....	4079,4	...4184,4	.....4090,9	..4509,5	...4607,2	..4238,3	..4859,3
- Германия.....	749,8	.....569,1	.....561,4	...458,7	.....535,8	.....425,8	.....592,3
- Испания .....	334,4	.....280,1	.....312,5	...377,0	.....337,2	.....389,4	.....477,3
- Франция.....	450,2	.....450,3	.....492,0	...631,6	.....618,0	.....630,9	.....733,1
- Италия.....	497,5	.....674,6	.....638,8	...822,5	.....815,2	.....856,2	.....904,6
Великобрит.....	1040,2	...1156,7	.....1063,1	..1064,6	...1233,7	.....797,5	.....690,0

Ист.Declaraciones de Exportacion, Estrategia 26.01.04

Соглашение об ассоциации в политической и торгово-экономической областях и сотрудничестве было подписано 18 нояб. 2002г. в Брюсселе с

чилийской стороны министром иностранных дел Соледад Альвиар, со стороны ЕС — президентом Европейской Комиссии, министром иностранных дел Дании Перстиг Моллером и министрами 15 стран-членов.

Динамика развития импорта Чили из стран Европы, млн.долл. СИФ

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Европа.....	4228,5	4153,1	3131,2	3156,7	3348,5	3282,3	3298,2
В т.ч. ЕС.....	3956,8	3842,3	2830,3	2841,6	3044,3	2982,0	3037,9
- Германия.....	842,7	810,9	615,9	600,7	684,5	718,2	660,3
- Испания.....	621,1	654,5	408,7	426,5	464,2	416,3	419,4
- Франция.....	502,1	680,1	412,1	442,6	572,9	619,4	565,2
- Италия.....	699,5	678,2	513,2	417,6	435,7	352,3	364,3
Великобрит.....	320,2	255,5	181,3	176,6	193,7	183,6	51,9
Россия.....	13,7	16,0	34,7	71,9	32,7	36,1	.....

Ист. Declaraciones de Exportacion, Estrategia 26.01.04

Политический блок указанного документа предусматривает создание механизма регулярных политических консультаций на уровне президентов и министров иностранных дел, развитие сотрудничества в деле укрепления демократических институтов и защиты прав человека. Блок вопросов сотрудничества включает программы взаимодействия различных организаций стран-участниц в сфере финансов, образования, культуры, науки и техники. Торгово-экономический блок предусматривает программу взаимной либерализации торговых и экономических отношений и известен под названием Соглашение о свободной торговле (ССТ).

В Чили придают большое значение факту подписания Соглашения с ЕС. Оно рассматривается как дополнительный механизм расширения экспортных возможностей страны, активизации сбытовой деятельности предприятий малого бизнеса, нетрадиционных секторов экономики, регионов, предприятий государственного сектора.

График снижения таможенных пошлин на товары чилийского экспорта в ЕС, в млн.долл.

	Сумма	Доля в %	Аккумулятивный %
Немедленное.....	3540,3	85,1	85,1
Через 3г.....	6,0	0,1	85,2
Через 4г.....	457,5	11,0	96,2
Через 7 лет.....	94,2	2,3	98,5
Через 10 лет.....	49,6	1,2	99,7
Исключения.....	14,3	0,3	100,0
Всего.....	4161,8	100,0	-

Ист. Estrategia 15/03/04

Основу соглашения составляют обязательства сторон по снижению ввозных пошлин на товары взаимного импорта до достижения его полного таможенного освобождения.

График выполнения условий ССТ с Европейским Союзом предусматривает поэтапное взаимное освобождение от таможенных пошлин импортируемых товаров в течение 10 лет. При этом более 85% суммы поставок получают немедленное после вступления в силу соглашения освобождение. Несколько позиций, затрагивающих интересы местных производителей, не включены в список — пшеница, молочные продукты, мясо птицы и др. Некоторые товары, согласно договоренности, получают освобождение через 12 лет — рис, пшеничная мука, растительные масла, сахар. По говядине, охлажденному мясу птицы, концентрированному молоку, сыру, сливочному маслу, авокадо и др. установлены квоты на беспошлинный ввоз, размеры которых будут поэтапно увеличиваться из года в год.

В 2003г. расширился товарооборот между Чили и ЕС как по объему, так и по номенклатуре. Экспортные поставки выросли на 18% (в 2000г. рост составил 10%, в 2001г. было снижение объема на 1,3%, в 2002г. — снижение на 6,2%), притом, что общий экспорт страны вырос на 13%.

Особенно высокими темпами развивался экспорт следующих товаров: меди — на 24,2% (2,57 млрд.долл.), метанола — на 23% (150 млн.долл.), виноградного вина — на 20% (137 млн.долл.), винограда — на 40,4% (56 млн.долл.), целлюлозы — на 34% (240 млн.долл.), рыбы и морепродуктов — на 52,8% (30,5 млн.долл.).

#### Согласованные квоты в рамках ССТ Чили-ЕС

Чеснок.....	500 т. с ежегодным увеличением на 25 т.
Столовый виноград.....	37 тыс.т. (в период с 1.01 до 14.07) с ежегодным увеличением на 1850 т., и 3 тыс. т. (в период с 1.11 по 31.12) с ежегодным увеличением на 150 т.
Черешня обработанная.....	1000 т. с ежегодным увеличением на 50 т.
Шампиньоны.....	500 т. с ежегодным увеличением на 25 т.
Зерновые.....	1000 т. с ежегодным увеличением на 50 т.
Говядина.....	1000 т. с ежегодным увеличением на 100 т.
Свинина.....	3500 т. с ежегодным увеличением на 3500 т.
Мясо птицы.....	7250 т. с ежегодным увеличением на 725 т.
Баранина.....	2000 т. (сверх квоты ВТО в 3000 т.).
Вся квота — 5000 т. с ежегодным увеличением на 200 т.	
Сыры.....	1500 т. с ежегодным увеличением на 75 т.

Ист. Diario Financiero 12.02.04

Подписание Соглашения активизировало диверсификацию чилийского экспорта как по товарной структуре, так и по географической направленности. В 2003г. доля стран ЕС в чилийском экспорте увеличилась до 24% (в 2002г. — 18%). Хотя 85,6% всего экспорта Чили в эти страны по-прежнему приходилось на 6 стран: Германия, Италия, Голландия, Франция, Великобритания и Испания, рост поставок в Финляндию, Грецию и Португалию был опережающим (60%).

В рамках условий соглашения был обеспечен льготный режим для 42000 торговых операций по поставкам 1442 видов товаров. В номенклатуре экспорта появилось 90 новых товаров. Среди них такие как: металлические присадки, детская одежда, оптические приборы, оборудование для обработки фруктов, новые виды консервированных морепродуктов, луковичи тюльпанов, рыболовные снасти, сборные дома, клей, фунгициды, напитки. Не включены операции через свободные зоны.

Всего на рынке ЕС в 2003г. работало 1848 чилийских фирмы (на 10,5% больше, чем в 2002г.). Особенно активизировался малый бизнес.

В меньшей степени, но все же существенно увеличился импорт из стран Союза — на 12,4% (общий импорт страны вырос на 12,5%). Доля стран ЕС в общем импорте Чили 19%. Из 20 наиболее крупных позиций чилийского импорта из ЕС, 13 приходится на машины и оборудование. Беспшлинный режим для ввоза этих товаров обеспечил значительное увеличение закупок в Европе оборудования для целлюлозно-бумажной промышленности, паровых котлов, конденсаторов для паровых машин, транспортных средств, легковых автомобилей, медикаментов, шин. Не включены операции через свободные зоны.

Помимо прямых выгод для торговых операций, связанных со снижением таможенных тарифов, ССТ дало импульс активизации инвестиционного процесса, развитию туризма, росту поездок по межвузовскому обмену и пр.

Заключение соглашения способствовало росту интереса к чилийскому рынку со стороны европейских инвесторов. В рамках концепции «страна-платформа», выдвинутой правительством страны в 2002г., Чили предлагает свою территорию для размещения производственных предприятий, ориентированных на экспорт своей продукции в другие страны региона, в т.ч. связанные с Чили соглашениями о свободной торговле. Таким образом, уже в 2003г. 14 европейских компаний зарегистрировали в Чили предприятия, которые действуют в следующих областях: финансы, горнодобыча, водоснабжение, телекоммуникации, программное обеспечение.

Одним из примеров сотрудничества на новой основе является подписанный с датской компанией «Маерск» контракт на строительство на верфях Чили в г. Вальдивия судов для дальнейшей поставки в Канаду. В этом случае условия ССТ между Чили и Канадой обеспечивают снижение импортных пошлин на 25%.

Подготовлены также совместные программы содействия внешнеэкономической деятельности предприятий малого бизнеса. Ведется работа по внедрению единой системы стандартизации и оценки продуктов питания и медикаментов.

Начали работу Фонд содействия реализации положений ССТ и Программа поддержки и развития инновационных технологий на предприятиях (общий размер выделенных средств 24 млн. евро).

Подписание Соглашение не снимает всех противоречий в торговых отношениях Чили с группировкой. В фев. 2004г. Великобритания и Ирландия обратились в Комитет по защитным мерам Европейской Комиссии с заявлением, в котором потребовали принятия мер против экспортеров лосося из Чили и Норвегии. Чилийский экспорт лосося в страны ЕС составляет не более 12,5 тыс.т. (58 млн.долл.) и его доля в общем импорте лосося ЕС всего 3,8%. Доля ЕС в чилийском экспорте этого продукта также не высока – 5,1%. По мнению чилийцев, присутствие чилийского продукта на рынке Европы не может причинить ущерба европейским производителям. Чили намерена защищать свои позиции в комиссиях ЕС, с которым ее связывает соглашение о свободной торговле, и в комиссии ВТО по защитным мерам.

Однако в целом факт подписания ССТ Чили с Европейским союзом оказывает положительное влияние на формирование имиджа страны на мировых рынках, способствует стабилизации экономики и финансов Чили, большей интеграции страны в мировое экономическое пространство.

## Связи с Европой-2002

**Т**оргово-экономические отношения с ФРГ. Растет товарооборот, который в 2001г. составил 1,5 млрд. евро (немецкий импорт – 787 млн., экспорт – 677 млн.). Расширяется правовая база двусторонних связей – заключено соглашение о борьбе с наркобизнесом и терроризмом, с мая 1999г. действует соглашение о содействии и защите инвестиций, в марте 2002г. парафировано соглашение об избежании двойного налогообложения.

Активно развивается германо-чилийское сотрудничество на региональном уровне. Нарастает сотрудничество по военно-технической линии. В середине 90г. немцы осуществляли постав-

ки чилийским вооруженным силам танков «Леопард». Прорабатывается вопрос о продаже чилийским ВМС боевого фрегата.

В Берлине с удовлетворением констатируют встречный интерес чилийской стороны к развитию связей с Германией. Показательным в этой связи стал визит в ФРГ непосредственно перед саммитом ЕС-Латинская Америка в Мадриде 16-17 мая 2002г. министра экономики и энергетики Чили Х.Р.Гросси 13-16 мая 2002г., который в течение недели в сопровождении 50 чилийских бизнесменов посетил Мюнхен, Гамбург, Берлин, принял участие в многочисленных экономических семинарах. К его визиту были приурочены Дни чилийской экономики, которые были организованы во всех германских городах, где находился Х.Р.Гросси.

Как заявил по окончании визита министр экономики ФРГ В.Мюллер, Чили имеет хорошие шансы стать плацдармом экономической активности европейцев в Латинской Америке. Для Германии же Чили уже сейчас превращается в ключевого партнера в латиноамериканском регионе.

В Берлине считают, что подписание соглашения об ассоциированном членстве Чили в ЕС во время саммита ЕС-Латинская Америка в Мадриде открывает новую главу в двусторонних торгово-экономических отношениях. Немцы не скрывают, что выход на договоренность во многом стал возможен благодаря усилиям и поддержке ФРГ. Еще во время прошлогоднего визита президента Чили Р.Лагоса в Германию, задолго до аргентинского кризиса, канцлер Г.Шредер высказался за то, чтобы параллельно с развитием тесных контактов с Меркосур активизировать переговорный процесс с Сантьяго.

По мнению экспертов минэкономики ФРГ, заключение соглашения с Чили выходит за рамки аналогичных документов ЕС и регулирует взаимоотношения в сфере услуг, является «признанием успехов чилийского правительства в экономической и финансовой сфере на фоне серьезного структурного кризиса в Аргентине, отсутствия прогресса в переговорах ЕС-Меркосур по соглашению о свободной торговле, а также растущих разногласий в рамках интеграционных объединений Латинской Америки». Стремление Чили избежать сильной привязки к своим восточным соседям, проявляющееся в нежелании стать полноценным членом Меркосур и проведении дифференцированной торговой политики (доля Аргентины в чилийском товарообороте – 3%), как считают в Берлине, оправдало себя. Страна менее всех пострадала от аргентинского кризиса и укрепила в роли оплота стабильности в латиноамериканском регионе.

*Отношения с Бельгией.* 28 апр.-2 мая 2002г. состоялся официальный визит в Чили бельгийской делегации во главе с наследным принцем Филиппом, в состав которой входили замминистра иностранных дел Аннеми Нейтс-Уйттеброк и представительная группа предпринимателей.

Бельгийцы имели в Сантьяго встречи с президентом Р.Лагосом, министром иностранных дел М.С.Альвар. Состоялся ряд обычных для такого рода визитов благотворительных акций (посещение больниц, приютов, открытие выставок). Прошло несколько мероприятий с участием бельгийских бизнесменов.

В ходе организованного чилийско-бельгийской торговой палатой бизнес-семинара в качестве основных интересующих бельгийскую сторону отраслей чилийской экономики были названы жилищное строительство, здравоохранение, строительство объектов инфраструктуры, в особенности в области общественного транспорта, энергетика. Бельгийская сторона делала особый акцент на необходимость развития совместных проектов между малыми и средними предприятиями двух стран.

Это первый визит в Чили делегации высокого уровня одной из стран Евросоюза после того, как 26 апр. 2002г. в Брюсселе было объявлено о завершении переговоров по соглашению об экономической, политической ассоциации и сотрудничестве между Чили и ЕС. Объем двусторонней торговли между Чили и Бельгией в 2001г. составил 364 млн.долл., при положительном сальдо в пользу Чили в 146 млн.долл.

### Связи с Азией

В последние годы Чили все больше внимания уделяет активизации отношений со странами Юго-Восточной Азии, особенно входящими в Азиатско-Тихоокеанское экономическое сообщество (АТЭС). Это направление на официальном уровне провозглашено приоритетным. Чили подчеркивает свою роль первопроходца в становлении системы латиноамериканско-азиатских торговых и экономических связей. Достижения стран Юго-Восточной Азии в экономической сфере постоянно находятся в фокусе внимания деловых и официальных кругов. Отмечается выдающаяся роль этого региона в мировом экономическом прогрессе. Азия воспринимается как «локомотив» роста и Чили выражает стремление присоединиться к этому поступательному движению. «Наше будущее ассоциируется с этой группой стран» — заявила министр иностранных дел Чили С.Альвеар на встрече в Азиатско-Тихоокеанской торговой палате 4 мая 2004г.

Торговые связи Чили с азиатскими странами отличаются высокими динамизмом. Если общий экспорт страны вырос за 2003г. на 19%, то экспорт в страны Азии — на 27%. При этом экспорт в Китай увеличился на 50%, в Корею — на 43%, в Индию — на 23%. Таким же высоким динамизмом отличился импорт. В результате доля стран Азии в общем экспорте страны к 2003г. выросла до 33%, в импорте — до 18%.

Внешняя торговля Чили со странами Азии, в млн.долл.

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Экспорт.....	5888,1	4134,5	4596,4	5658,8	4691,7	5122,3	6512,3
- Ю. Корея.....	991,1	422,1	693,1	809,1	578,2	714,4	1018,0
- Китай.....	595,0	587,2	548,7	958,8	1026,8	1224,6	1846,6
- Индия.....	73,9	54,2	100,9	124,5	117,8	179,5	222,3
- Япония.....	2681,9	2073,7	2279,7	2546,6	2166,9	1927,9	2247,3
- Тайвань.....	773,3	547,6	507,3	604,8	360,5	530,1	582,2
Импорт.....	3129,7	3065,4	2382,9	2940,8	2887,0	2804,8	2972,8
- Ю. Корея.....	588,7	541,9	404,7	534,7	538,7	438,4	500,6
- Китай.....	659,1	751,0	658,6	949,7	1013,3	1101,5	1200,2
- Индия.....	66,1	66,5	55,1	70,1	75,1	82,1	64,7
- Япония.....	1054,7	993,2	632,6	703,4	548,9	534,5	597,8
- Тайвань.....	225,0	199,5	164,3	190,4	173,4	169,1	184,3
Сальдо.....	2758,4	2069,1	2213,5	2718,0	1804,7	2317,5	3539,5

Ист. Declaraciones de Exportacion, Estrategia 26.01.04

Не включены операции через свободные зоны.

В центре азиатского направления политики Чили находится Китай. За период 2000-03гг. чилийский экспорт в эту страну вырос почти в два

раза. Доля Китая в общем экспорте выросла с 5,5% в 2000г. до 9% в 2003г. Китай превращается в основной рынок сбыта меди, поставки которой в 2003г. составили 597 тыс.т. В структуре экспорта Чили в Китай 62% приходится на медь, 16% — на целлюлозно-бумажную массу, 7% — на рыбную муку. Поставляется также виноград, вино, фрукты, морепродукты.

Импорт из Китая также развивается высокими темпами. При этом номенклатура поставок достаточно дифференцирована. Основную часть импорта составляют поставки машин, оборудования, техники, сырья и полуфабрикатов, 12% приходится на предметы одежды и обувь, 6% — бытовые электроприборы.

Особый акцент Чили делает на развитие отношений с Республикой Корея. Подчеркивается, что Корея является в Азии пионером договорно-правовой практики на условиях свободной торговли. ССТ с Кореей для Чили означает прорыв протекционистских барьеров на пути товаров ее экспорта на азиатский континент. Корея позиционируется в качестве «трамплина» для продвижения Чили в Азию.

Корея стала четвертым по значению торговым партнером Чили (после США, Японии и Китая). Двусторонняя торговля развивается достаточно динамично. Кризис 1998г. к 2002г. был преодолен и чилийский экспорт вырос почти на 80%. В 2003г. рост продолжился. Торговый оборот Чили с Р. Корея вырос на 32% и составил 1519 млн.долл. При этом экспорт вырос на 43% и достиг 1018 млн.долл. Импорт увеличился на 14% и составил 501 млн.долл. (рост 14%).

Экономики обеих стран по своей структуре являются взаимодополняющими. Чили поставляет в Корею в основном минеральное сырье и сельскохозяйственные товары, а закупает транспортные средства, бытовую технику и электронику и др. промышленные товары.

Большие перспективы видит Чили в развитии отношений с Индией. В настоящее время двусторонний торговый оборот с этой страной невелик (около 300 млн.долл.). Однако в будущем Чили рассчитывает расширить свои поставки в эту страну, в основном за счет расширения сбыта меди.

В политике Чили на азиатском направлении министром иностранных дел С.Альвеар были обозначены восемь ключевых пунктов.

1. Укрепление роли Чили в качестве «платформы» для продвижения товаров, услуг и капиталов на рынки стран Америки через систему двусторонних и многосторонних торговых договоров, которые страна имеет с американскими государствами.

2. Использование механизмов Соглашения о свободной торговле с Р.Корея для включения потенциала этой азиатской страны в экономическую структуру Латинской Америки — с одной стороны, и для продвижения продукции латиноамериканских стран (в том числе, предприятий малого бизнеса) на азиатский рынок — с другой.

3. Открытие для чилийских товаров новых рынков в Китае и Индии. В этой связи активизация работы по заключению Соглашения о свободной торговле с Китаем и Торгового соглашения с Индией.

4. Более активное привлечение японского капитала в экономику Чили, особенно в отдаленные регионы. Дальнейшее развитие экономических связей с этой страной.

5. Открытие новых «ниш» для чилийских товаров в экономиках малых стран АТР — Новой Зеландии, Сингапуре, Индонезии и др. Позиционирование Сингапура в качестве «ворот в Азию».

6. Использование мировых сетей розничной и оптовой торговли и торговых домов (Вулмарт, Содимак, Карифур и пр.) для продвижения чилийских товаров на зарубежные рынки, в т.ч. Азии. Открытие представительств Чили в отделениях сетей.

7. Вовлечение регионов страны в активную внешнеторговую деятельность на азиатском направлении.

8. Открытие в странах Азии торговых представительств Чили, отделений Управления по содействию развитию чилийского экспорта — Prochile.

В практическом плане чилийцы направляют основные усилия на решение следующих конкретных задач: обеспечивать снижение ввозных барьеров для товаров чилийского экспорта; добиваться заключения Соглашений о свободной торговле с широким кругом стран, прежде всего с Китаем, Японией и Индией; создавать предприятия со смешанным капиталом; шире практиковать заключение соглашений об избежании двойного налогообложения и о поощрении и взаимной защите инвестиций; во внешнеторговых связях опираться на двусторонние торговые палаты, которые должны быть созданы в каждой стране региона; координировать и аккумулировать усилия различных чилийских институтов и ведомств в их работе по продвижению чилийских товаров.

Особый акцент на развитие отношений со странами Юго-Восточной Азии делается в связи с работой форума АТЭС. Страны Азии-члены АТЭС активно участвуют в совещаниях и семинарах, выступают с инициативами и презентациями, используют возможности форума для налаживания и укрепления официальных и деловых связей, продвижения товаров своих фирм на рынки стран участниц.

## Связи с Кореей

**ССТ Чили-Корея.** Парламентом Кореи 17 фев. 2004г. было ратифицировано Соглашений о свободной торговле (ССТ) с Чили, подписанное сторонами в фев. 2003г. Чилийский парламент одобрил соглашение 22 янв. 2004г. В конце марта оно вступило в действие.

Для Кореи это первое соглашение подобного рода. Сам факт подписания такого документа означает своего рода прорыв в целом протекционистской внешнеэкономической политике страны. В Чили соглашение с Кореей рассматривают в контексте общей линии на либерализацию внешнеэкономической деятельности, укрепления позиций страны на азиатском направлении.

Переговоры по соглашению продолжались пять лет. Они были инициированы Чили в 1998г. во время визита президента Э.Фрея в Сеул. Обработка документа в Республике Корея проходила достаточно трудно. Велико было противодействие аграрных кругов, которые рассматривали Чили как серьезного конкурента в сфере сельскохозяйственных и продовольственных товаров. Проходили митинги и шествия, на которых демонстративно уничтожались чилийские фрукты. Парламент страны три раза откладывал ратификацию документа. Во время голосования перед зданием парламента собралось 20 тыс. демонстрантов.

Для Чили Р.Корея является четвертым по значению торговым партнером после (США, Японии и Китая). Торговля с этой страной развивается достаточно динамично. Кризис 1998г. к 2002г. был преодолен и чилийский экспорт вырос почти на 80%. В 2003г. рост продолжился. Торговый оборот Чили с Р.Корея вырос на 32% и составил 1519 млн.долл. При этом экспорт вырос на 43% и достиг 1018 млн.долл. Импорт увеличился на 14% и составил 501 млн.долл. (рост 14%).

Динамика торговли Чили с Республикой Корея, в млн.долл.

	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Товарооборот .....	967,3	1098,6	1343,8	1114,1	1152,8	1519
Экспорт .....	422,1	693,5	809,1	578,2	714,4	1018
Импорт .....	545,2	405,1	534,7	535,9	438,4	501
Сальдо .....	-123,1	288,4	272,4	43,0	276,0	517

Ист. El Mercurio 17.01.04

Экономики обеих стран по своей структуре являются взаимодополняющими. Чили поставляет в Корею в основном минеральное сырье и с/х товары, а закупает транспортные средства, бытовую технику и электронику и др. промтовары.

В соответствии с условиями Соглашения номенклатура чилийского экспорта поделена на 6 списков в зависимости от сроков снижения пошлин: немедленно после вступления в силу, через 5 лет, через 7 лет, через 9 лет, через 10 лет и через 16 лет. 87% товарных позиций, что составляет 40,5% стоимости чилийского экспорта в Корею, подпадают под немедленное освобождение.

Основу чилийского экспорта в Р. Корея (более 73% в 2003г.) составляет продукция горнодобычи. Поставки этой группы товаров в 2003г. выросли по сравнению с пред.г. на 29% и составили 744 млн.долл.

По расчетам чилийцев вступление в силу ССТ должно обеспечить еще больший рост экспорта этих товаров. Из 50 главных товарных позиций группы горнодобывающей продукции 49 получают немедленное освобождение. Пошлины на медные катоды, которые составляют 5%, будут отменены через 7 лет (ежегодное снижение 0,7 процентных пунктов). Пошлины на нитрат натрия, карбонат лития, нитрат калия, йод, сульфаты и концентрат кола будут сняты немедленно по вступлению в силу соглашения.

Корея — крупный импортер продукции деревообработки, поэтому пошлины на 34 позиции из 50, поставляемых Чили на экспорт, будут сняты немедленно. Остальные будут освобождены от пошлин через 5 лет.

Более сложная ситуация сложилась с освобождением сельскохозяйственных товаров и продуктов питания. Достаточно сказать, что таможенные пошлины Р. Корея на ввоз сельскохозяйственных продуктов составляют от 30 до 80%. По некоторым товарам они достигают 100%. Некоторые из чилийских продовольственных и сельскохозяйственных товаров вступают в прямую конкуренцию с национальными. Это рис, яблоки, груши. 11 из 50 основных товаров чилийского экспорта будут освобождены от пошлин через 5 лет, 12 позиций — через 7 лет и 13 — через 10 лет. Наибольшие преференции падают на такие товары как спаржа, баранина, вино.

Снижение уровня пошлин на сельскохозяйственные товары, происходящие из Чили, по мнению чилийцев, предоставит стране преимущества по сравнению с другими экспортёрами аналогичной продукции, прежде всего, перед Австралией и ЮАР.



Что касается рыбной продукции, то 67% товаров получают немедленное освобождение. Это особенно важно для Чили, так как современные импортные пошлины на эту группу товаров в Корею составляют 20%. Товары, подвергнутые промышленной переработке, и готовые изделия большей частью освобождаются через 10 лет. По мясным продуктам установлены квоты на беспошлинный ввоз.

Сроки вступления в силу договоренностей о снижении таможенных пошлин на импорт в Корею чилийских товаров

Категория освобождения	Число позиций	Доля позиций, %	Стоим. эксп. Чили, 1999	Доля в эксп., %
Немедленное	9740	87,2	330582	40,5
5 лет	701	6,3	23776	2,9
7 лет	35	0,3	435917	53,5
9 лет	1	0	-	-
10 лет	263	2,4	24521	0,3
Особые договоренности	409	3,7	504	0,1
Исключения	21	0,2	-	-
Всего	11170	100	815300	100

Номенклатура корейского экспорта в Чили разделена на пять списков в зависимости от сроков вступления в силу договоренностей о снижении таможенных пошлин: немедленно после вступления в силу, через 5 лет, через 7 лет, через 10 и через 13 лет. 41% позиций, что составляет 66% суммы корейского экспорта в Чили, подпадает под немедленное освобождение. Через пять лет действия соглашения 75% позиций, что составляет 87% стоимости корейского экспорта, будет ввозиться беспошлинно.

Сроки вступления в силу договоренностей о снижении таможенных пошлин на импорт в Чили корейских товаров

Категория освобождения	Число позиций	Доля позиций, %	Стоим. эксп. Чили, 1999	Доля в эксп., %
Немедленное	2422	41,37	359949	66,73
5 лет	2018	34,47	91542	16,97
7 лет	14	0,24	4521	0,84
10 лет	1194	20,40	25536	4,73
13 лет	152	2,60	21525	3,99
Исключения	54	0,92	36340	6,74
Всего	5854	100	539413	100

Ист. El Mercurio 17.02.04

Стороны также согласовали список чувствительных товаров, сроки таможенного освобождения которых составят 10 лет для чилийских товаров и 13 лет для корейских. С корейской стороны это — полиэтилен, текстильные товары, обувь, некоторые виды проката. Ряд товаров вообще исключаются из списков таможенного освобождения. С чилийской стороны это — груши, яблоки и рис. С корейской — стиральные машины и холодильники.

Динамика снижения таможенных пошлин

Р.Корея на чилийские товары

Категория	Тек. на момент вступл.			
	пошл., %	4 год	7 год	10 год
Филе лосося свежее и свежемороженое	немедленное	20	0	-
Лосось копченый	немедленное	20	0	-
Консервы крабов охлажденные	немедленно	20	0	-
Деревянная мебель	немедленное	8	0	-
Целлюлоза	немедленное	8	0	-
Бумага и картон	немедленное	8	0	-
Продукты из йода	немедленное	8	0	-
Сульфаты	немедленное	8	0	-

Концентрат кола	немедленное	8	0	-
Томатная паста	немедленное	5	0	-
Мясо индейки	Квота 600*	19-20	0	-
Говядина	Квота 400*	42	0	-
Мясо птицы	Квота 2000*	24-30	0	4,7
Артишоки свежие	5 лет	28	23,4	4,7
Спаржа свежая	5 лет	28	23,4	4,2
Баранина	5 лет	25	20,9	2,5
Вино	5 лет	15	12,5	1,3
Миндаль	5 лет	8	6,7	1,3
Оливковое масло	5 лет	8	6,7	1,3
Галеты	5 лет	8	6,7	18,8
Орехи очищенные	7 лет	50	43,8	18,8
Консервированная черешня	7 лет	50	43,8	18,8
Консервированные персики	7 лет	50	43,8	17,6
Орехи неочищенные	7 лет	47	41,1	17,6
Виноградный сок	7 лет	47	41,1	11,3
Авокадо	7 лет	30	26,3	10,5
Бобовые	7 лет	28	24,5	21,8
Йогурты	10 дней	40	36,4	20,7
Сыры	10 дней	38	34,5	16,4
Свинина	10 дней	30	27,3	25,6
Виноград	10 дней	47	42,7	27,3
Персики	10 дней	50	45,5	25,6
Киви	10 дней	47	42,7	20,7
Лимоны	10 дней	38	34,5	20,7

\* - в пределах квоты 0 ставка

Ист. Estrategia 17/02/04

В Чили действует единый импортный тариф. Ставка ввозной пошлины составляет в 2004г. 6% для всех товаров. Поэтому снижение уровня таможенного обложения корейских товаров не выглядит так эффективно, как в случае снижения корейских пошлин. Тем не менее, корейская сторона рассчитывает, что введение режима беспошлинного ввоза обеспечит рост корейского экспорта в Чили автомобилей, мобильных телефонов, телевизоров и др. товаров на 220 млн.долл. в год. Эти статьи занимают важное место в общем импорте Чили. Из 120 тыс. легковых автомобилей, ежегодно импортируемых страной, 17% приходится на корейские (четвертое место среди импортеров этой продукции в Чили). Ожидается, что снижение пошлин улучшит конкурентные позиции корейцев по сравнению с поставщиками легковых автомобилей из Японии и Германии. А дистрибьюторы корейских телевизоров Daewoo уже объявили о понижении цен розничной продаже на 9%.

Обеспокоенная волной протестов против ССТ в Корею, Чили отмечает, что указанное соглашение не может нанести ущерба внутренним интересам корейских производителей. Доля сельскохозяйственных продуктов, основного объекта беспокойства корейской стороны, в экспорте Чили в Корею составляет всего 3%. Правительство Р.Корея разработало систему субсидий сельскохозяйственным производителям на общую сумму 1700 млн.долл. Чилийцы обращают внимание и на то, что в будущем Р. Корея, как член ВТО, неминуемо будет вынуждена включиться в общую тенденцию либерализации внешней торговли.

Официальные представители Республики Корея также стараются делать акцент на положительных результатах вступления соглашения в силу. Отмечается, что подписание корейско-чилийского ССТ явилось своего рода толчком для реализации аналогичных проектов с другими странами. Начаты переговоры Японией, Сингапуром, ЕС, Китаем, Канадой, Мексикой, США.

## АТЭС-2004

В 2004г. Чили стала страной саммита форума Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество. В Чили придают большое значение указанному мероприятию, рассматривают его как еще один фактор укрепления престижа страны на мировой арене, расширения своих внешнеэкономических и политических связей. Председательство страны в АТЭС оценивается как хорошая возможность еще большего сближения со странами-участницами. В подготовке и проведении мероприятий форума активно участвуют как государственные структуры, так и деловые круги.

Чили вступила в АТЭС в 1994г. и с той поры азиатско-тихоокеанское направление рассматривается страной как одно из основных. Мероприятия по либерализации национального режима торговли и инвестиций в Чили увязывают с требованиями ВТО-АТЭС. Страна проводит политику открытого регионализма, поддерживаемую АТЭС.

60% чилийского экспорта приходится на страны региона. Чили имеет соглашения о свободной торговле с четырьмя из них — Канадой, США, Мексикой, Кореей. Ведет или планирует начать переговоры об ССТ с Сингапуром, Японией, Китаем, Новой Зеландией и Австралией. Переговоры в рамках саммита Чили использует для внедрения своего тезиса «о стране-платформе» для продвижения товаров и инвестиций на рынки других американских стран.

Чили явилась одним из инициаторов идеи тесного взаимодействия АТЭС с ВТО и рассматривает АТЭС как своего рода полигон для опробования идей Всемирной торговой организации. По словам министра иностранных дел Чили С.Альвеар, АТЭС может и должен стать опорой ВТО в деле завершения переговоров Доха раунда. По инициативе Чили в Женеве была создана и работает неформальная группа стран ВТО — участниц АТЭС, т.н. АРЕС Geneva Caucous. Цель группы содействовать сотрудничеству между АТЭС и ВТО в деле развития направлений, работа по которым затормозилась в Канкуне (отмена сельскохозяйственных субсидий, либерализация сферы услуг, инвестиций и пр.). Серьезное внимание чилийцы уделяют вопросам «повышения потенциала» стран участниц ВТО-АТЭС, распространения опыта в те страны, которые еще недостаточно продвинулись по пути либерализации.

Другим ключевым для чилийцев вопросом, включенным в повестку дня заседаний, является интеграция соглашений о свободной торговле и региональных торговых соглашений (ССТ и РТС), имеющихся у стран-членов АТЭС, в общую структуру форума. Из числа 21 экономик-участниц АТЭС, 14 имеют такого рода соглашения. По мнению чилийцев, накопленный странами опыт подлежит осмыслению и внедрению в практику стран АТЭС и ВТО. По словам директора по двусторонним переговорам МИД, старшего должностного лица АТЭС от Чили М. Матуса «Чили и др. страны считают, что Богорские цели — полная либерализация торговых связей зоны АТЭС к 2020г., могут быть достигнуты через двусторонние или многосторонние соглашения о свободной торговле».

Чили также активно поддерживает идею «транспарентности», понимая под этим термином открытость и доступность законодательных норм

стран-участниц, информации о продвижении в выполнении принятых экономиками Индивидуальных планов действий. Транспарентность рассматривается как неотъемлемый элемент политики содействия торговли и инвестициям.

Министр иностранных дел Чили С.Альвеар в одном из своих выступлений подчеркнула высокое значение, которое придается чилийцами самому факту проведения форума в их стране. «Мы отмечаем с гордостью, что это самое значительное событие в международной политической жизни страны за весь период национальной истории. Каждый чилиец желает успеха этому форуму» — заявила С.Альвеар. «В народе Чили называют местом, где кончается мир, мы же теперь говорим, что это место, где начинается новый мир, мир Тихоокеанского кольца — с огромным потенциалом для развития торговли и инвестиций, перед которым открыто большое будущее».

Межгосударственный форум «Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество» (АТЭС) был образован в 1989г. по инициативе Австралии. Начав свою деятельность в качестве неформальной группы по развитию диалога с ограниченным числом участников, АТЭС постепенно превратился в один из ведущих региональных механизмов координации усилий в торговой, инвестиционной и финансовой областях.

Доля экономик АТЭС в общемировом ВВП составляет порядка 60%, почти 50% объема мировой торговли, в странах-участницах АТЭС проживает 40% населения. Доля России в суммарном ВВП экономик АТЭС составляет 2,3%.

Странами-членами АТЭС (всего 21), которые принято называть экономиками (что обусловлено членством Гонконга и Тайваня), являются: Австралия, Бруней, Вьетнам, Гонконг, Индонезия, Канада, КНР, Республика Корея, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Перу, Россия, Сингапур, США, Таиланд, Тайвань, Филиппины, Чили, Япония.

Целями АТЭС являются поддержание устойчивого экономического роста и развития Азиатско-тихоокеанского региона (АТР) в интересах населения его народов, обеспечение позитивного эффекта от растущей экономической взаимозависимости, включая поощрение обмена товарами, услугами, капиталом и технологиями, укрепление открытой многосторонней торговой системы, снижение барьеров в торговле товарами и услугами в соответствии с нормами международной торговли и принципами ВТО. Важная роль в реализации этих целей отводится частному сектору.

Деятельность АТЭС, основополагающими принципами которого являются консенсус и добровольность, строится на основе ряда программных документов: принятой в 1994г. Богорской декларации и Осакой программе действий, одобренной в 1995г.

Руководящим органом Форума являются **ежегодные неформальные саммиты глав государств и правительств**, неофициально именуемые встречами «Лидеров экономик», которые проводятся ежегодно с 1993г. (обычно в окт. или нояб.). В ходе данных встреч рассматриваются актуальные общие проблемы Форума, определяются задачи и пути развития сотрудничества. Последний саммит прошел в окт. 2003г. в Бангкоке, во встрече Лидеров принял участие президент РФ В.В.Путин.

Кроме того, в течение года проводится ряд отраслевых встреч министров экономик АТЭС (министров торговли, транспорта, туризма, связи). В рамках данных мероприятий вырабатываются проекты решений и предложений по важнейшим направлениям работы Форума, которые впоследствии выносятся на саммиты. В мае-июне проходят встречи министров торговли стран-участниц АТЭС. Последняя встреча состоялась в Таиланде, в июне 2003г.

Проблематикой конкретных направлений экономического взаимодействия в АТЭС занимаются комитеты, подкомитеты, рабочие группы и другие органы Форума, всего 30 органов.

Осуществление административно-технических функций возложено на секретариат АТЭС, находящийся в Сингапуре. На основе ежегодной ротации действует институт председателя, функции которого в 2004г. осуществляет Чили.

Значительное влияние на решения АТЭС оказывают деловые круги стран-участниц, которые доводят свои рекомендации до лидеров экономик через функционирующий в рамках Форума Деловой консультативный совет (ДКС). В его состав входят по три представителя предпринимательских структур каждого члена Форума (крупной корпорации с государственным участием в ее капитале, частного бизнеса и коммерческого банка), назначаемые главами государств.

## АТЭС-2003

В фев. 2004г. была обобщена и проанализирована информация о торговых соглашениях, практикуемых странами АТЭС, на базе материялов следующих стран: Австралия, Чили, Корея, Япония, Мексика, Новая Зеландия, Перу, Филиппины, Сингапур, Таиланд и США. Этими странами подписано 40 ССТ/РТС, в т.ч. 14 внутрирегиональных. Еще 34 соглашения находятся в переговорах и в ближайшее время будут подписаны, из них 14 – внутрирегиональных. 6 соглашений находятся на этапе первоначальной подготовки. Число ССТ/РТС может достигнуть в ближайшее время 80.

По мнению экспертов АТЭС действующие ССТ/РТС способствуют усилению динамики торговли между странами участниками, активизируют тенденцию общей либерализации мировой торговли и международные интеграционные процессы. ССТ/РТС следует рассматривать как неотъемлемый элемент многосторонней торговой системы. Сфера их действия расширяется и охватывает помимо чисто торговых отношений сферы движения капиталов, услуг, объектов интеллектуальной собственности, вопросы экологии и др. новые сферы.

В докладе, представленном СДЛ форума АТЭС-2004 Рикардо Лагосом Вебером, содержится анализ соглашений о свободной торговле, подписанных странами АТЭС. Основной целью исследования явилось доказательство того, что указанные соглашения по своей сути не противоречат Богорским целям, облегчают процесс либерализации мировой торговли, в частности, снижение тарифных барьеров, способствуют гармонизации правил и требований, облегчают доступ на рынки. ССТ/РТС представляют собой «лучшую практику», которую следует широко распространять. Элементами этой «лучшей практики» являются: со-

ответствие ССТ/РТС принципам ВТО, ясность трактовки, транспарентность, недескриминация, гармонизация правил определения происхождения товара и порядка разрешения споров, а также принцип сотрудничества.

Большинство действующих ССТ/РТС являются «товарными» и направлены на обеспечение свободного доступа товаров на рынки договаривающихся сторон. Вместе с тем, в последнее время все большее распространение получают соглашения более широкого типа, включающие сферу услуг, а также т.н. соглашения «третьего поколения», включающие вопросы доступа инвестиций, услуг, объектов интеллектуальной собственности, регулирующие трудовые отношения, электронную торговлю.

Анализ уже действующих документов показывает, что договоренностями по «доступу на рынок товаров» охвачено в среднем 98% номенклатуры. Чувствительными товарами являются сельскохозяйственные продукты, рыба и рыбопродукты, некоторые виды готовых изделий. Важным элементом ССТ/РТС являются правила определения происхождения товаров.

По «доступу на рынок услуг» полное освобождение обеспечено по 32% видам услуг, ограниченный доступ – по 58%, нет обязательств – по 8%, за рамками соглашений – 2%. Как правило, полностью либерализованы сферы строительства, образования, рекреационных услуг, торговли и туризма, наиболее закрытыми являются финансовый сектор, транспорт и связь.

Сектор	Степень свободы, %			
	Полный доступ	Ограничения	Нет обязат.	Вне соглаш.
Деловые услуги.....	36	64	0	0
Услуги связи.....	22	78	0	0
Строительство, инженер. услуги.....	56	42	0	2
Торговые сети.....	52	42	6	0
Образовательные услуги.....	23	45	31	0
Охрана окружающей среды.....	42	45	13	0
Финансовые услуги.....	9	64	2	25
Здравоохранение, социальный сектор.....	19	48	31	2
Туризм, услуги сектора.....	64	36	0	0
Услуги в сфере рекреации, спорта, культуры.....	46	48	6	0
Транспортные услуги.....	9	91	0	0
Прочие.....	0	92	8	0

По утверждению Р.Лагоса Чили является единственной страной АТЭС официально зафиксировавшей положение о том, что рассматривает ССТ/РТС в качестве механизма достижения Богорских целей. Большинство стран АТЭС активно проводят политику подписания ССТ/РТС и хотя еще нет достаточных данных, чтобы прогнозировать развитие этого процесса, ясно, что это новое явление должно приниматься во внимание при формировании политики ВТО. Следует изучать все составляющие ССТ с тем, чтобы внедрять лучшее, в практику международных торговых переговоров по линии ВТО.

Отдельный доклад по ССТ/РТС Юго-Восточной Азии был представлен главным исследователем Корейского института международной экономической политики Чанг Джай Ли. Согласно его информации странами ЮВА подписаны 8 соглашений о свободной торговле, 4 преференциальных торговых соглашения (ПТС) и 8 соглашений о сотрудничестве в сфере услуг (ССУ).

Соглашения стран ЮВА		
ССТ	ПТС	ССУ
Сингапур – Нов. Зеланд.	Бангкокское соглаш.	Сингапур – Нов. Зеланд.
Япония – Сингапур	Лаос – Таиланд	Япония – Сингапур
ЕАСТ – Сингапур	Азиатское соглашение	ЕАСТ – Сингапур
Сингапур – Австралия		Сингапур – Австралия
США – Сингапур		США – Сингапур
Корея – Чили		Корея – Чили
Китай – Гонконг*		Китай – Гонконг
Китай- Макао		Китай- Макао
Тайвань – Панама		

#### В переговорах

Сингапур – Канада, Корея, Мексика, Шри-Ланка, Иордания, Индия, Панама, Бахрейн, Египет

Япония – Мексика, Корея, Малайзия, Филиппины, Таиланд,

Таиланд – Австралия, Япония, Новая Зеландия, США, Перу

Китай – АСЕАН, Индия, SCO

\*не зарегистрировано в ГАТТ/ВТО

Среди факторов, влияющих на быстрый рост интереса к заключению ССТ/РТС странами ЮВА, исследователь отмечает общие тенденции глобализации и регионализации, азиатский финансовый кризис, создание Европейского Союза. Выдвигаются причины «субъективного» характера: «быть как все», «теория домино» (Китай и Япония соревнуются с тем, чтобы не отстать в азиатском процессе ССТ), для небольших экономик – необходимость противостоять мощи Японии и Китая. Соглашения такого типа облегчают доступ на рынки, снижают степень уязвимости экономики, зависимости от неблагоприятных внешних воздействий, обеспечивают поступательный экономический рост. В докладе отмечается, что мало вероятно в обозримом будущем заключение соглашения между Китаем и Японией. Вместе с тем, можно ожидать подписания ССТ между Японией и Кореей и Китаем. Эти два соглашения явятся ядром экономической системы ЮВА. Кроме того, вероятным сценарием могут стать соглашения типа АСЕАН+1. В любом случае, соглашения о свободной торговле будут распространяться по всей Азии и оказывать синергетический эффект на интеграционные процессы в регионе.

Все выступающие единодушно отмечали, что соглашения о свободной торговле, включая региональные, не противоречат Богорским целям, способствуют процессам либерализации мировой торговли, развитию конкуренции и повышению эффективности мирового хозяйства в целом.

Доступ на рынок товаров (характеристики действующих ССТ)

	% позиц.	% торг.	Срок	Исключ.
Япония-Сингапур				
Япония	76,2	93	0-8 лет	7
Сингапур	100	100	немедленно	0
Корея-Чили				
Корея	97	98	0-16 лет	3,6
Чили	98,9	99,4	0-13 лет	1,1
Чили-Мексика				
Чили	98,1	93,7	п.а.	1,9
Мексика	100	100	**	0
Австралия-Сингапур				
Австралия	100	100	п.а.	
Сингапур	100	100	немедленно	
Новая Зеландия-Сингапур				
Новая Зеландия	100	100	-	0
Сингапур	100	100	немедленно	0

Чили имеет 13 соглашений с 47 странами о свободной торговле и об экономической ассоциации, что охватывает 80% ее торгового оборота.

Торговые соглашения Чили			
о эконом. ассоц., действующие	о своб. торг., действующие	Перегов. по ССТ начаты	ССТ, намеч. к перегов.
Меркосур (4 страны)	Канада	Новая Зеландия	Турция
Венесуэла	Мексика	Сингапур	Япония
Колумбия	ЕС (25 стран)	Индия	Китай
Эквадор	Корея	Бруней	-
Перу	США	-	-
Боливия*	ЕАСТ	-	-
Центральная Америка (5 стран)			

В докладе представителя Экономической Комиссии ООН для Латинской Америки (ЭКЛА) Микио Кувайама отмечалось, что страны Латинской Америки в своей договорной практике переходят от внутри латиноамериканских соглашений типа «Юг-Юг» к соглашениям, выходящим за рамки региона, типа «Юг-Север». Отмечается, что в рамках соглашений первого типа (Меркосур, Андское сообщество, Кариком, ЦАОР) осуществляется 11,5% экспорта стран Латинской Америки, в рамках соглашений второго типа – 49,5%. Эта пропорция существенно различается по странам. Так, в Мексике в рамках соглашений второго типа осуществляется весь экспорт страны. В Чили – 80%, в Бразилии – 87%. В то время как в Парагвае большая часть экспортных операций проходит в рамках внутрорегиональных соглашений – 70%, Уругвае – 60%, Боливии – 55%.

Структура торговли Юг-Юг в 2000-02гг., в млрд.долл.

	1	2	3	4	5	6
Лат. Америка, Карибский бассейн	58,5	3,0	3,6	3,8	14,8	83,8
ЦВЕ	4,8	53,3	2,3	4,4	14,4	79,2
Африка	4,7	0,8	11,2	3,3	18,3	38,3
Ближний Восток	3,2	1,9	9,8	15,8	72,0	102,7
Развивающиеся страны Азии	27,5	14,7	18,4	30,9	374,0	465,5
Юг-Юг всего	98,8	73,7	45,3	58,2	493,5	769,5
Доля в %						
Лат. Америка, Карибский бассейн	16,6	0,9	1,0	1,1	4,2	23,7
ЦВЕ	2,0	22,6	1,0	1,9	6,1	33,5
Африка	3,4	0,6	7,9	2,3	12,9	27,1
Ближний Восток	1,3	0,7	3,9	6,3	28,6	40,7
Развивающиеся страны Азии	2,5	1,4	1,7	2,9	34,6	43,1
Юг-Юг всего	4,8	3,6	2,2	2,8	23,9	37,3
1 Латинская Америка и Карибский бассейн; 2 Центральная и Восточная Европа; 3 Африка; 4 Ближний Восток; 5 Развивающиеся страны Азии; 6 Юг-Юг всего.						

В целом преференциальные торговые соглашения (ПТС) охватывают до 60% мировой торговли. Одновременно наблюдается движение от практики двусторонних соглашений о защите инвестиций традиционного типа к ССТ/РТС, включающим в себя «инвестиционные» статьи. Особенно активно этот процесс развивается в направлении «Север-Юг». Например, США ведет переговоры об ССТ с Центральноамериканскими странами, арабскими странами и Австралией.

ССТ/РТС еще недостаточно совершены. Различия в системе таможенного, налогового и административного контроля в странах-участницах затрудняют использование указанных механизмов. Слабо подготовлены к участию в соглашениях предприятия малого бизнеса. Страны с менее развитой экономикой не получают тех преимуществ, которыми могут воспользоваться промышленно развитые страны. Вновь подписываемые соглашения должны в большей степени соответствовать нормам и принципам ВТО в целом и Богорским целям либерализации торговли и инвестиций в регионе АТЭС. Экономике АТЭС предполагают об-

судить возможность разработки типового ССТ, содержащего положения еще не принятые, но обсуждаемые в рамках Доха Раунда. При этом необходимо будет провести гармонизацию правил определения происхождения товара, включить требования о предоставлении национального режима в отношении иностранных инвестиций в тексты соглашений, рассмотреть др. положения. Двусторонние соглашения, по мнению участников АТЭС должны быть открыты к присоединению к ним других стран АТЭС.

## АТЭС-2002

**В**нешнеполит. доктрина Чили исходит из того, что изменился не только полит. и эконом. баланс сил в мире, но и баланс отдельных элементов глобальной системы. Важная роль в этом контексте отводится Азиатско-тихоокеанскому региону, который рассматривается чилийцами как один из основных центров «мировой гравитации». Строя свои отношения с АТР, чилийцы рассчитывают, что расположенные в нем государства уже в ближайшей перспективе смогут восстановить доверие к своим фин. рынкам и придать новый динамизм своим экономикам.

Особое значение Чили придает участию в региональных форумах многостороннего эконом. сотрудничества. Она является полноправным членом большинства основных интеграционных группировок в АТР, в т.ч. — АТЭС, СТЭС, ТЭС. Участие в этих структурах вписывается в поставленную чилийцами задачу осуществить переход к новой фазе эконом. роста (в т.ч. за счет последовательной либерализации, включающей односторонние меры, многосторонние обязательства и региональные инициативы; унификации тарифно-тамож. процедур, устранения нетарифных барьеров).

Безусловным приоритетом из числа трех упомянутых структур чилийцы считают АТЭС (участвуют с 1994г.). Этот форум представляет уникальную возможность для интеграции развитых и развивающихся экономик. Его преимуществами являются большая открытость и гибкость, меньшая заформализованность.

В долгосрочной перспективе, АТЭСовский процесс мог бы иметь своим конечным пунктом создание ЗСТ. Однако для этого придется пересмотреть достигнутую на Осаком саммите (1995г.) договоренность о распространении членами АТЭС режима наибольшего благоприятствования на всех внерегиональных торговых партнеров (такой вариант развития событий рассматривается как весьма отдаленный). Реальная задача АТЭС, считают чилийцы, — влиять в выгодном направлении на формирование торг.-эконом. среды в огромном регионе, служить катализатором для «обкатки» новых идей и соглашений, доведения их до уровня консенсусного восприятия с целью последующего закрепления в качестве обязательных норм в рамках таких универсальных организаций, как ВТО. Кроме того, формат АТЭС можно с успехом использовать для наработки двусторонних соглашений о свободной торговле.

Выступая в авангарде процессов либерализации и стремясь уже в обозримой перспективе войти в число пром. развитых стран «второго эшелона», чилийцы добровольно определили для себя в качестве срока для достижения «свободной и от-

крытой торговли» в АТЭС 2010г., хотя как развивающаяся страна имели «дельту» до 2020г. При этом несмотря на определенные эконом. трудности, они последовательно продолжают линию на одностороннюю торговую либерализацию.

В контексте принципиальной линии на всеобъемлющую (т.е. по всему спектру товаров и услуг) либерализацию, чилийцы с самого начала критиковали принятые АТЭС секторальный подход к либерализации и отказались от участия в соответствующих переговорах, аргументируя свою позицию тем, что такой путь, дескать, ведет в тупик: прогресс будет достигнут лишь в «более легких» секторах, в то время как либерализация в «более трудных» — завязнет. После того, как на куалалумпурском (1998г.) саммите АТЭС было принято решение о переводе в рамки ВТО переговоров по тамож. сегменту девяти секторов, определенных в Ванкувере (в 1997г.) для т.н. ускоренной добровольной либерализации, т.к. стало очевидно, что продвижение переговоров по рыбным и лесным ресурсам оказалось заблокированным. Чилийцы заявили, что считают данный шаг откатом назад: вместо того, чтобы использовать потенциал АТЭС для придания импульса ВТО и подготовки к новому раунду многосторонних торговых переговоров, было зря потрачено время на ведение переговоров по секторальной либерализации.

Важным компонентом деятельности АТЭС в Сантьяго считают совершенствование индивидуальных планов действий (ИПД) по либерализации торговли и инвестиций (как путем «самоконтроля», так и на основе представления этих планов на коллективное рассмотрение). Сама Чили одной из первых согласилась вынести свой ИПД «на суд партнеров». Что же касается осуществляемых в рамках АТЭС масштабных программ подготовки кадров и оказания тех. помощи, их следовало бы, по мнению чилийцев, сориентировать на конкретные запросы стран-получателей.

В целом оценивая нынешнее состояние АТЭС, в Сантьяго отмечают, что, несмотря на сложный внешний контекст (разочарование по поводу провала попытки запустить новый раунд многосторонних торговых переговоров в Сиэтле, растущее недовольство негативными последствиями глобализации), АТЭС удалось сохранить главные векторы движения по пути дальнейшей торговой либерализации, а также свой имидж генератора идей, служащий основой для глобального консенсуса. Вместе с тем в Брунее предстояло дать ответ на принципиально важные вопросы о том, как восстановить доверие к многостороннему регулированию условий торговли, как либерализация влияет на различные сектора экономики стран-участниц, как обеспечить стыковку долгосрочных целей АТЭС с интересами широких слоев населения.

Главными темами дискуссии на саммите АТЭС в Брунее, по мнению чилийцев, были: вклад АТЭС в усилия по проведению нового раунда торговых переговоров и придание ему импульса на основе позитивного опыта двусторонних торговых соглашений; так называемая «новая экономика» (концепция, включающая, кроме электронной торговли, вопросы распространения ИТ, торговлю генетически модифицированными с/х продуктами, дистанционную связь); имплементация принятых в Окленде принципов конкуренции и регулирования торговли, включая укрепление фин. рынков.

Взяв курс на диверсификацию торг.-эконом. связей, чилийцы целенаправленно ведут поиск новых рынков сбыта своей продукции и вложения капиталов, стремятся расширить номенклатуру экспорта. Треть чил. экспорта идет в Азию (25% — в Европу, 20% — в САЗСТ, остальная часть — в страны Лат. Америки), при этом и в чил. импорте Азия — на 1 месте среди всех регионов. **Основным азиатским партнером Чили является Япония**, на которую приходится более половины чил. экспорта в Азию (2 млрд.долл.). За нею следуют Китай и Тайвань (по 500 млн.долл.) и Ю.Корея (400 млн.долл.).

Примечательно, что даже несмотря на фин. кризис в Азии (1998г.) торговля с КНР и Тайванем характеризовалась устойчивой позитивной динамикой (выросла на 30%), хотя объем чил. экспорта в Азию в целом тогда сократился на треть и составил в реальном выражении 3,7 млрд.долл. (экспорт в регион АТЭС — 9 млрд.долл.).

Проводя линию на развитие отношений с АТР, в Сантьяго понимают, что страны этого региона являются не только поставщиками современных товаров, технологий и ноу-хау, но и фин. ресурсов. 3% ПИИ в Чили приходится на Японию. В основном — это инвестиции в горнорудную промышленность. В свою очередь чилийцы и сами рассматривают возможность осуществления крупных инвестиций в проекты в Китае и Малайзии.

Руководство Чили дает позитивную оценку приему России в АТЭС, подчеркивает, что участие нашей страны в этом форуме «придает ему новое измерение», повысит эффективность принимаемых им решений. Чилийцы рассчитывают, что более полное задействование каналов АТЭС (равно как и ТЭС и СТЭС) откроет доп. возможности для наращивания торг.-эконом., инвест. и научно-тех. связей с Россией.

## Связи с Бразилией

Отношения получили интенсивное развитие с 1990г. Этот период был отмечен рядом официальных визитов и подписанием межправительственных и межведомственных соглашений в политической, экономической и соцсферах. В области внешнеполитического сотрудничества следует выделить действующий с 1991г. механизм постоянных консультаций и координации на уровне замминистров иностранных дел, который был расширен в 1996г., и включает рабочие встречи разного уровня — президентов, министров иностранных дел, замминистров иностранных дел, а также встречи по политическому и дипломатическому планированию с участием руководителей МИД и других ведомств. В области экономического сотрудничества функционирует двусторонний совет по торговле и инвестициям, в рамках которого проходят также переговоры о тарифах и пошлинах. Подобные механизмы созданы для облегчения сотрудничества и в других областях, включая науку и технику, образование, культуру и спорт.

Сближение с Бразилией обусловлено для чилийцев не только стремлением к поиску выгодных и перспективных рынков для экспорта и благоприятных условий для развития товарообмена, но и тем, что Бразилия является экономическим лидером региона, одной из наиболее развитых держав мира, а также наличием исторически сложившихся связей в различных сферах.

С 1996г. отношения с Бразилией рассматривались в Сантьяго под знаком подключения Чили к Меркосур. Однако чилийцы, несмотря на то, что Бразилия является фундаментом этого блока и его безусловным лидером, не полностью отождествляют ее с ним, предпочитая выделять из общего контекста двусторонние экономические связи. Это обусловлено многими факторами, среди которых главными являются неустойчивая экономическая ситуация в блоке, которая усугубляется продолжительным кризисом в Аргентине, а также различия в подходах к тарифной и протекционистской политике в сфере экспортно-импортных операций.

Чилийско-бразильский товарооборот в 2001г. превысил 2 млрд.долл. По этому показателю Бразилия является 4 торговым партнером для Чили после США, Японии и Аргентины. Чилийские инвестиции в Бразилии превысили 2800 млн.долл., что составляет 12,9% от общей суммы инвестиций, сделанных чилийцами за рубежом. Больше чилийских капиталов вложено только в сферы промышленности и финансов Аргентины.

Крупнейшим событием 2002г. в двусторонних отношениях стал госвизит президента Бразилии Ф.Э.Кардосо в Чили (18-20 марта 2002г.). В ходе визита, в основе которого лежали политические, торгово-экономические интересы и интеграция, стороны вновь продемонстрировали совпадение взглядов на международные и региональные проблемы, среди которых выделили необходимость принятия неотложных мер по преодолению кризисов в Аргентине и Колумбии. Оба президента обратились с призывом к международным финансовым организациям об оказании неотложной помощи Буэнос-Айресу. Также чилийский и бразильский лидеры выступили в поддержку правительства А.Пастраны, осудив деятельность колумбийских партизанских движений и теракты в Боготе и других городах Колумбии.

Переговоры Р.Лагоса и Ф.Э.Кардосо позволили продвинуться на ключевых направлениях сотрудничества. Подписанный пакет документов (соглашение о двусторонних социальных гарантиях, соглашение о сотрудничестве в области мирного использования ядерной энергии, меморандум о взаимопонимании о сотрудничестве в приоритетных областях между министерством по науке и технике Бразилии и Национальной комиссией по научно-техническим исследованиям Чили, меморандум о взаимопонимании между чилийским и бразильским космическими агентствами о сотрудничестве в области космоса, соглашение о сотрудничестве между министерством сельского хозяйства Чили и бразильскими штатами Санта Катарина и Мато Гроссо до Сул) по сути заложил основу для перевода отношений на качественно новый уровень.

Позитивным итогом переговоров для улучшения взаимного доступа промышленной и с/х продукции на внутренние рынки стало достижение договоренности о модификации и расширении Соглашения об экономическом взаимодополнении №35 Чили-Меркосур. Несмотря на то, что внесенные в него изменения потребуют ратификации со стороны остальных стран-членов блока, можно отметить, что этот шаг может придать новый импульс региональной интеграции и является важным решением на пути дальнейшего интегри-

рования Чили в Меркосур. Изменения затрагивают 20% взаимного торгового оборота и сделаны с целью постепенного достижения беспощинного взаимного доступа на внутренние рынки Чили и стран Меркосур агроиндустриальной и с/х продукции, товаров хим. и текстильпрома.

Чилийцы отмечают, что вводимые изменения позволят получить доступ отечественной продукции на бразильский рынок автомобильных двигателей, что ранее рассматривалось чилийской стороной как одно из препятствий на пути вступления Чили в блок, в связи с мерами, принятыми Бразилией по таможенной защите автопрома. Сопровождавшая Ф.Кардосо представительная группа бразильских предпринимателей провела ряд рабочих встреч с чилийскими коллегами, на которых обсуждались вопросы увеличения притока инвестиций в экономики обеих стран и проблемы взаимовыгодного торгового сотрудничества, а также ряд совместных проектов в сфере энергетики, транспорта, горнодобычи и агроиндустрии. В результате были достигнуты договоренности о создании стратегического альянса между национальной чилийской корпорацией по добыче меди «Коделко» и бразильской компанией «Вале до Риодосе», подписано соглашение о сотрудничестве между Бразильской службой поддержки малых предприятий и Службой технического сотрудничества Чили и ряд других договоров и контрактов.

Визит бразильского президента продемонстрировал совпадение взглядов руководителей двух стран на политические проблемы региона, на необходимость принятия мер в отношении корректировки политического и экономического курса с учетом непростой ситуации в регионе и основных тенденций ее развития (сложная обстановка в Венесуэле, социальный и экономический кризис в Аргентине, продолжающиеся столкновения в Колумбии). С целью ведения мониторинга и быстрого реагирования на меняющуюся региональную обстановку стороны договорились об усовершенствовании механизма политических консультаций и согласования как постоянно действующей инстанции для диалога на различных уровнях. Среди достигнутых результатов следует особо выделить продекларированное решение руководителей двух стран придать импульс региональной интеграции перед вызовами глобализации и, как следствие, уделить первостепенное внимание проекту создания межконтинентальных коридоров по линиям Арика-Санта-Круз-Корумба и Арика-Санта-Круз-Куйаба для последующей их интеграции в региональную инфраструктуру Южной Америки. Была отмечена необходимость развития межконтинентальной оси Бразилия-Боливия-Парагвай-Чили-Перу, которая должна, по мнению президентов, превратиться в важный фактор развития региона.

Чилийско-бразильские отношения, несмотря на существующие проблемы экономического характера и взятый чилийским руководством стратегический курс на сближение с США и Западной Европой, развиваются поступательно и, по чилийским оценкам, будут приобретать все большее значение, как для страны, так и для региона в целом. Растущая динамика связей между Чили и Бразилией будет способствовать активизации процесса латиноамериканской интеграции.

## Связи с Аргентиной

В правительственных, парламентских, деловых кругах Чили внимательно следят за развитием острого кризиса в Аргентине, поразившего практически все стороны жизнедеятельности этой страны.

Несмотря на то, что на Аргентину приходится 3,5% чилийского экспорта и 17% импорта, кризис в соседней стране, с учетом общемировой рецессии внес дополнительные сложности в развитие чилийской экономики. В 2001г. доходы от поставок чилийских товаров в Аргентину снизились на 50%, составив 350 млн.долл.

Кризис выявил большую зависимость Чили от импорта аргентинского природного газа, использование которого на местных ТЭЦ дает 60% вырабатываемой в стране электроэнергии. В связи с забастовкой аргентинских газовщиков возникла угроза прекращения поставок сюда газа и паралича системы снабжения Чили электроэнергией. Лишь вмешательство президента Р.Лагоса отодвинуло эту проблему. Из-за осложнения финансово-экономической ситуации в Аргентине резко снизился приток ее туристов в Чили. Доходы от туризма упали здесь на 55%. Авиакомпания «Лан Чиле» в конце 2001г. сократила на 25% количество рейсов в соседнюю страну. Растет число чилийцев, постоянно проживающих в Аргентине, стремящихся из-за кризиса вернуться на родину.

В местных деловых кругах вызывает озабоченность отсутствие у Аргентины валютных средств на оплату уже поставленных чилийских товаров: ее долг в фев. 2002г. вырос до 100 млн.долл. Здесь также разочарованы решением французской финансово-промышленной группы «Пешине», отказавшейся от идеи строительства в приграничном с Аргентиной регионе завода по производству алюминия «из-за усиливающегося влияния аргентинского кризиса на Чили и другие страны Южной Америки». Не без аргентинского влияния в целом доходы от экспорта Чили в янв. 2002г. упали на 12% (1,55 млрд.долл.), а от импорта – на 5,5% (1,43 млрд.долл.).

Серьезная угроза возникла для чилийских инвесторов и предприятий в Аргентине. Сумма чилийских инвестиций, вложенных в Аргентине с 1994г., равняется 4,7 млрд.долл. В этом плане Чили занимает 5 место после США (28,5 млрд.долл.), Испании (25,6 млрд.долл.), Франции (8,5 млрд.долл.), Италии (4,98 млрд.долл.). В течение одного месяца после отставки президента Ф. де ла Руа рыночная стоимость действующих на аргентинском рынке 13 наиболее крупных чилийских предприятий снизилась на 870 млн.долл. В результате только девальвации аргентинского песо чилийские компании потеряли 280 млн.долл. Чилийцев также беспокоит тот факт, что девальвация ведет к снижению конкурентоспособности чилийских товаров по отношению к идентичной аргентинской продукции на рынках третьих стран и их вытеснению.

В целом негативное влияние финансового и экономического кризиса в Аргентине на Чили, несмотря на оптимистические заверения президента Р.Лагоса и министров экономики, финансов, иностранных дел, довольно ощутимо. Если не будут предприняты существенные превентивные

меры, в конечном итоге он может повлиять на снижение в 2002г. прогнозируемых здесь (3,5%) темпов экономического роста на 0,5% ВВП.

Отталкиваясь от негативного опыта Аргентины, чилийцы извлекают для себя ряд уроков. Они убеждаются, что для стабильного политического, экономического, социального развития Чили необходимо функционирование сильной госвласти и авторитетных политических институтов. Президент Р.Лагос недавно провел частичную реорганизацию органов исполнительной власти на президентском и региональном уровне. Укрепляется система судебной власти. На очереди — модернизация госаппарата (устранение излишнего бюрократизма, назначение чиновников на должности по их профессиональным качествам, ужесточение борьбы с коррупцией).

Учитывая значение роли парламента, политических партий в политической жизни страны, президент сумел создать условия для завоевания своими сторонниками из партийной коалиции «Консертасьон» на парламентских выборах простого большинства в Национальном конгрессе. В рамках снижения уровня поляризации политических сил в обществе ведется диалог с конструктивной оппозицией о формировании в парламенте квалифицированного большинства, необходимого для одобрения демократических поправок в устаревшую пиночетовскую Конституцию.

Кризис в Аргентине подтвердил правильность, несмотря на противодействие непримиримой правоконсервативной оппозиции, твердой линии правительства на осуществление социально ориентированного рыночного курса, госрегулирующие экономики и одновременное укрепление законодательства в области частного предпринимательства. Правительство вновь убеждается в важности оказания действенной поддержки малому и среднему бизнесу, развитие которого играет одну из ключевых ролей в вопросах увеличения занятости, экономического роста и укрепления социальной стабильности.

После принятия в 2001г. закона о борьбе за уклонение от налогообложения заметно повысилась собираемость налогов. Расходная часть госбюджета на 2002г. была увеличена на 4,1%, несмотря на препоны оппозиции. При этом, как было публично заявлено, основная часть дополнительных средств пойдет на финансирование соцпрограмм (развитие здравоохранения, образования, строительство дешевого жилья, создание новых рабочих мест для обездоленных). Эти шаги во многом повлияли на то, что в последние месяцы заметно сократились масштабы социального протеста со стороны профсоюзов.

Бурные социально-политические и финансово-экономические катаклизмы в Аргентине сделали более сговорчивыми чилийские олигархические круги в ответ на многочисленные предложения Р.Лагоса к сотрудничеству в области реализации объявленных им структурных реформ. Аргентинские события, а также энергичная и сбалансированная линия президента позволили наладить конструктивный диалог между правительством и ведущими предпринимательскими ассоциациями. На смену былому противостоянию пришел трезвый подход и прагматизм.

Негативный опыт торгово-экономических взаимоотношений с Аргентиной вынуждает Чили де-

лать больший акцент на диверсификацию международных коммерческих связей. В целях снижения зависимости национальной экономики от поставок природного газа и нефти из Аргентины чилийское правительство в последнее время активизировало контакты с Эквадором, Боливией и другими странами на предмет закупок в них столь важных для Чили энергоносителей.

С учетом осложнившихся из-за кризиса взаимоотношений между Аргентиной и МВФ, здесь осознают важность не увеличивать без особой необходимости внешний долг Чили и тем более не доводить дело до приостановки его выплаты, так как это всегда негативно воспринимается иностранными кредиторами. Аргентинский опыт учит чилийцев «жить по средствам». В течение нескольких последних лет внешний долг Чили сохраняется на неизменном уровне в 35-37 млрд.долл.

В деловых кругах Чили с одобрением относятся к решению правительства «оздоровить» и укрепить банковскую систему за счет ее дальнейшей либерализации. В недавно принятой совместной программе приоритетное место отводится срочному проведению 2 этапа либерализации рынка капиталов, а также строгому уважению прав банковских вкладчиков. С учетом имеющего место дискриминационного отношения к банковским вкладам в Аргентине эти действия администрации Р.Лагоса вызывают положительный резонанс как в Чили, так и за ее пределами. Не случайно в ходе недавнего европейского турне Р.Лагоса премьер-министр Италии С.Берлускони назвал его «социал-демократом, который проводит либеральный курс». Здесь эти слова воспринимают как высокую оценку со стороны либерально-демократических сил Европы реформаторского курса чилийского президента.

Аргентинский кризис затронул также региональные интеграционные процессы. Особенно рельефно он высветил проблемы, которые сопутствуют участию Чили в Меркосур. С 1997г., т.е. с момента объявления Чили его ассоциированным членом, по 2001г. чилийский экспорт в страны блока снизился на 19% и составил 1,5 млрд.долл., в то время как импорт из них вырос на 46,8% и достиг 4,7 млрд.долл. Таким образом, Меркосур превратился в наиболее неудачного торгового партнера для Чили, что вызывает здесь приглушенное раздражение.

Наряду с заверениями Р.Лагоса, сделанными им в ходе недавнего саммита Меркосур, о политической поддержке и солидарности с правительством Э.Дуальде, в политических и особенно деловых кругах Чили все чаще раздаются голоса, что не следует в этих условиях форсировать вступление Чили в таможенный союз этого блока. В этом плане здесь все больше склоняются к расширению торгово-экономического сотрудничества с наиболее устойчивыми и перспективными экономиками, каковыми являются рынки США, ЕС, АТР.

В этой связи кабинет Р.Лагоса взял активный курс на ускоренный выход на соглашение о свободной торговле с США, а также подписание документа об экономической и политической ассоциации с ЕС. Эта тактика официального Сантьяго вписывается, по словам генсека правительства Э.Муньоса, в поставленную президентом Р.Лагосом задачу: вступить в ближайшие годы в т.н.



«клуб избранных государств», участие в котором, как полагают чилийцы, принесет не только значительные экономические дивиденды, но и упрочит позиции Чили в ее стремлении играть роль регионального лидера.

Превентивные шаги чилийского руководства, направленные на смягчение степени ущерба национальным интересам, а также линия на дистанцирование от активного торгово-экономического сотрудничества с Аргентиной позволили не допустить «заражения» чилийской экономики и сферы «вирусом» аргентинского кризиса. Это обстоятельство помогло повысить в международном формате престиж Чили как стабильно развивающегося демократического государства с устойчивой рыночной экономикой.

Развивая этот вывод, крупный испанский предприниматель А.Редондо (глава холдинга «Алькатель»), в фев. 2002г. посетивший Сантьяго, отмечал, что в отличие от Аргентины в Чили существуют ясные правила для ведения коммерции, сохраняются политическая и валютно-финансовая стабильность, разумный уровень инфляции. Страна переживает вторую волну либерализации в экономике, что является привлекательным для испанских капиталов. У Аргентины уровень риска страны упал до отметки 4000 пунктов, в то время как у Чили он стабильно сохраняется на уровне 180 пунктов. Вместе с тем заметного перевода иностранных капиталов из Аргентины в Чили, на что так сильно надеялись в разгар аргентинского кризиса чилийские деловые круги, пока не произошло.

В 2001г. состоялась встреча президентов Чили Р.Лагоса и уже бывшего президента Аргентины Фернандо де ла Руа в рамках саммита Группы Рио в Сантьяго и Иberoамериканского саммита в Лиме. Продолжал активно работать механизм постоянных двусторонних политических консультаций так же, как и двусторонняя парламентская комиссия. В нояб. 2001г. с официальным визитом Чили посетил министр иностранных дел Аргентины А.Джаварини.

Дух добрососедства и взаимопонимания проявился и в тяжелое кризисное для Аргентины время. В Чили сразу уделили пристальное внимание развитию аргентинского кризиса, проявили беспокойство обострением социальной и политической ситуации. В условиях угрозы демократии и континентальной стабильности чилийцы одними из первых оказали политическую поддержку избранному президенту Аргентины Э.Дуальде и новому правительству Аргентины, заявив о своей солидарности с правительством и народом Аргентины. Президент Чили Р.Лагос в своем телефонном разговоре 2 янв. 2002г. с Э.Дуальде принес личные поздравления в связи с его избранием и пожелал успехов в преодолении кризисной ситуации. Одновременно Р.Лагос инициировал начало переговоров о проведении саммита Меркосур в Буэнос-Айресе с целью демонстрации конкретной поддержки и солидарности стран Южного конуса новому правительству Аргентины в янв. 2002г. В Буэнос-Айрес 11 янв. 2002г. вылетела министр иностранных дел Чили М.С.Альвеар с целью согласования практических вопросов, касающихся подготовки встречи на высшем уровне, а также связанных с ситуацией в Аргентине. Одновременно свою поддержку новому правительству выразила «тройка» Группы Рио.

В докризисный период торговые связи между двумя странами развивались наиболее эффективно. Товарооборот между Чили и Аргентиной имел прогрессивный рост и достиг в 2001г., невзирая на начинавшийся кризис, 3514,3 млн.долл., что составило 9,6% от всего внешнеторгового оборота Чили. Торговля с Аргентиной в плане чилийских приоритетов занимала 3 место после США и совокупного товарооборота со странами ЕС. Вырос приток чилийских капиталовложений в аргентинскую экономику, особенно в индустриальную сферу. Чилийские инвестиции в Аргентине с учетом 2001г. составили 12,3 млрд.долл. Все это привело к тому, что в Сантьяго после относительной нормализации политической обстановки в Аргентине перенесли акценты своего внимания на изучение негативных последствий влияния аргентинского кризиса на чилийскую экономическую и финансовую системы. В МИД Чили была срочно создана спецкомиссия с участием представителей политических и деловых кругов для постоянного контроля за ситуацией в Аргентине и выработки защитных мер для чилийской экономики, включая разработку программы переориентации на другие страны региона экспортных потоков.

В Чили с большой вероятностью в связи с девальвацией и обесцениванием аргентинского песо предсказываются проблемы с погашением имеющейся задолженности аргентинской стороны перед чилийскими экспортерами, крупные финансовые потери чилийских инвесторов в Аргентине и чилийских турфирм, специализировавшихся на приеме аргентинских туристов в связи с резким снижением их количества. Прогнозируется поступление большого количества аргентинских товаров по низким ценам на чилийский внутренний рынок, что может нанести урон чилийским предприятиям. С учетом этих прогнозов многие предприниматели и представители деловых кругов подняли вопрос о необходимости установления таможенных и тарифных барьеров, особенно в с/х секторе, попытались оказать на правительство с целью потребовать от аргентинской стороны госгарантий выплаты внешнего долга.

Генсек аппарата правительства республики Чили в ранге министра (бывший замминистра иностранных дел) Э.Муньос заявил, что, несмотря на кризис, двусторонние отношения развиваются нормально. Этому способствует успешная работа двусторонних комиссий. В авг. 2001г. в Буэнос-Айресе проведена XIII встреча двусторонней комиссии по экономическому и интеграционному сотрудничеству, которая в своих выводах подчеркнула, что отношения между двумя странами вышли на качественно новый уровень. Разработаны конкретные шаги на 2001-06гг. для каждой из стран в области сотрудничества в приграничных районах, в сфере усовершенствования инфраструктуры ж/д и автомагистралей. Достигнут прогресс в вопросах взаимопонимания в части развития межконтинентальных коридоров. Намечены мероприятия, направленные на их интеграцию в региональную инфраструктуру Южной Америки.

Аргентинский кризис со всей остротой высветил проблемы Латинской Америки: хрупкость демократических институтов и правительств, неустойчивость системы континентальной стабильности и безопасности, которые во многом зависят от концептуальной и практической финансовой

ситуации. Он также показал наличие противоречивых тенденций в развитии валютно-финансового рынка региона, его большую зависимость от международных финансовых организаций.

## Меркосур-2001

Сложный этап развития, переживаемый Общим рынком стран Южного конуса (Меркосур), вызванный затяжным финансовым, экономическим и политическим кризисом в Аргентине и сопровождающийся нестабильной ситуацией в Бразилии привел к серьезным трениям во внутриполитическом истеблишменте Сантьяго и попыткам инициировать пересмотр отношений Чили с Меркосур. Этому способствовало и то, что кризис в Меркосур повлек за собой снижение товарооборота между Чили и другими участниками объединения. Девальвация национальных валют в Аргентине и Бразилии и снижение покупательского спроса в этих странах обусловили существенное отрицательное сальдо Чили в торговле с Меркосур.

Наиболее сильно последствия кризиса сказались на чилийском сельском хозяйстве и агроиндустрии. Падение экспорта и отрицательный баланс в торговле со странами Меркосур (объем экспорта в 2001г. — 1527,2 млн.долл., объем импорта — 3692,1 млн.долл.) привели к тому, что в стране развернулась кампания, направленная на приостановление чилийского участия в деятельности блока и «замораживание» соответствующих таможенных преференций. Указанные идеи наиболее активно продвигались Национальным обществом производителей сельхозпродукции, получившим поддержку со стороны Национальной торговой палаты Чили, которая предложила провести пересмотр условий, регламентирующих взаимную торговлю Чили и стран-членов Меркосур. Ряд чилийских сенаторов также высказался за ревизию условий участия Чили в объединении, критикуя принимаемые странами Меркосур протекционистские меры, в частности, бразильские субсидии в с/х сектор. В попытке дистанцироваться от Меркосур местные аналитики усматривают не только экономические, но и определенные политические мотивы (демонстрация внерегиональным партнерам устойчивости чилийской экономики и привлечение внимания потенциальных инвесторов, в т.ч. ранее ориентированных на Бразилию и Аргентину).

В роли оппонента дистанцированию с объединением выступила весьма авторитетная в стране Ассоциация экспортеров Чили, заявившая, что кризис является временным явлением, и отметившая преимущества, которые дает Чили соглашение с блоком в сферах текстильной и лесной промышленности, а также выгодные условия получения нефти и природного газа, которые обеспечивает ассоциирование с Меркосур.

Чилийское правительство решило сохранить свой «статус-кво» в рамках Меркосур, активизировав политические усилия, направленные на преодоление последствий регионального кризиса. Такая позиция правительства Р.Лагоса была апробирована во время встречи глав государств-членов Меркосур, Боливии и Чили в Буэнос-Айресе (июнь 2002г.), где президент Чили стал одним из инициаторов региональной поддержки действий аргентинского руководства. По оценкам чилийцев этот форум сыграл важную роль в консолидации

интеграционного процесса в Меркосур, в т.ч. благодаря участию в нем президента Мексики В.Фокса и его стремлению содействовать совместному поиску путей преодоления регионального кризиса. Чилийское правительство, в частности, позитивно оценило инициативы Мехико, направленные на формирование зоны свободной торговли Меркосур-Мексика и достигнутые в Буэнос-Айресе между Мехико и Меркосур рамочные соглашения об экономической взаимодополняемости и преференциальном режиме торговли автомобилями.

В свете перспективы развития двусторонних отношений Чили с партнерами по Меркосур президент Р.Лагос особо выделил достигнутые соглашения с Аргентиной и Бразилией, регламентирующие торговлю автомобилями (о расширении квот на ежегодный ввоз с нулевой пошлиной автомобилей из Аргентины в Чили с 12 тыс. до 36 тыс.ед., из Чили в Аргентину — с 9 тыс. до 12 тыс., из Бразилии в Чили — с 40 тыс. до 60 тыс., из Чили в Бразилию — до 15 тыс.). Поставлена цель к 2006г. полностью открыть внутренние рынки для свободного доступа продукции автопрома в рамках стран-членов объединения, что, по словам Р.Лагоса, придаст дополнительный импульс развитию чилийского региона Тарапака, где находятся заводы по сборке автомобилей и выпуску комплектующих изделий для них.

Чилийцы также отмечают достигнутые договоренности, направленные на стимулирование экспорта продукции химической и нефтехимической отраслей в страны Меркосур, выделяют перспективность соглашения об увеличении степени открытости бразильского рынка для отдельных продуктов чилийского сельского хозяйства и агропромышленное.

По мнению чилийских предпринимателей, еще одним положительным моментом стало принятие протокола, регламентирующего систему арбитражного разрешения споров. Отсутствие постоянного эффективно действующего механизма разрешения коммерческих споров в рамках Меркосур регулярно подвергалось критике со стороны Сантьяго и с его созданием, по словам чилийцев, устраняется еще одно препятствие на пути углубления степени интеграции Чили в объединение.

В Буэнос-Айресе нашел подтверждение тезис о том, что аргентинский кризис и его негативное влияние на страны региона способствовали объединению усилий не только по разработке общей стратегии поиска путей выхода Аргентины из кризиса, но и в плане создания механизмов превентивного предупреждения и предотвращения кризисных ситуаций, а также системы быстрого реагирования на кризисы. Показательной в этом плане стала совместная декларация по итогам саммита в Буэнос-Айресе президентов стран-членов Меркосур, Боливии и Чили, в которой консолидированно подчеркивалась обеспокоенность латиноамериканских лидеров линией международных экономических и финансовых структур, ставшей одной из причин усиления нестабильности в регионе.

Как полагают в Сантьяго, в ходе саммита в Буэнос-Айресе нашла дальнейшее продолжение тенденция к углублению политического взаимодействия в рамках Меркосур, что в определенной степени способствовало и экономическому укреплению блока.

Несмотря на очевидное смещение чилийских акцентов в торгово-экономической области на внерегиональных партнеров (ЕС, США, страны АТЭС), официальный Сантьяго продемонстрировал в Буэнос-Айресе, что не собирается сворачивать свою деятельность в рамках Меркосур, но при этом все же отдает приоритет политическому взаимодействию в рамках объединения, не стремясь к форсированию процессов экономической интеграции.

## Меркосур-2000

Принципиальный курс правительства Р.Лагоса на полное вступление страны в Меркосур оценивается неоднозначно. Ряд влиятельных деятелей, включая сенаторов и ученых-экономистов (в т.ч. таких авторитетных центров эконом. мысли, как Ин-т «Свобода и развитие»), развернули острую дискуссию на предмет целесообразности и своевременности такого шага. Многие квалифицируют намерение присоединиться к тамож. союзу данного блока как поспешный, непросчитанный шаг, предпринятый в угоду стремлению нынешней администрации играть более заметную роль в региональных делах.

Сейчас Чили, являясь ассоциированным членом данного интеграционного объединения, участвует практически во всех его полит. и макроэконом. компонентах, кроме тамож. союза. Как известно, Общий рынок Юж. конуса (Меркосур) функционирует в режиме ЗСТ (т.е. в его рамках отменены — правда, с определенными изъятиями — тамож. пошлины) и тамож. союза, имеющего единый внешний (т.е. для третьих стран) тамож. тариф

В качестве главных доводов «против» оппоненты отмечают значительные различия между Чили и Меркосур в макроэконом. сфере, несовместимость тамож. политики. Подчеркивается, что в течение длит. периода Чили проводит политику односторонней торговой либерализации, планового снижения тамож. тарифов, в то время как страны Меркосур то и дело откатываются к протекционистской практике, а их тамож. тарифы попрежнему являются довольно высокими и дифференцированными.

Именно вопрос внешних (применяемых к «третьим», т.е. не входящим в Меркосур, странам) тамож. тарифов (ВТТ) имеет для Сантьяго принципиальную значимость. Здесь — категорически против того, чтобы выравнивание тарифов шло за счет повышения чилийцами своего тарифа или за счет «торможения» намеченного графика его одностороннего снижения. В стране имеется вполне прочный консенсус в том, что речь о вступлении в тамож. союз Меркосур может идти только на чил. условиях, то есть на основе снижения тамож. тарифов участниками Меркосур до уровня чил., а не наоборот (средний тариф Меркосур составляет 14%, чил. — 9%). Для чилийцев исключительно важно, на каком уровне должна произойти конвергенция ВТТ Чили и Меркосур. Высказывается мнение, что наиболее удобным был бы 6% барьер, — именно на такой уровень Чили выйдет в 2003г., после ежегодных плановых односторонних снижений. Однако даже в том случае, если чилийцы настоят на своем (что, в общем далеко не факт), существует опасение, что вступление в Меркосур ограничит эконом. независимость страны. Это опасение связано с тем, что после того, как ВТТ Чили и Меркосур снивелируются, чилийцы будут

вынуждены вписывать свою тамож. политику в единую концепцию Меркосур. А это будет означать потерю автономии в переговорах с третьими странами и их объединениями. Высказывается мнение, что вступление Чили в Меркосур может негативно повлиять на ведущиеся торговые переговоры с ЕС и с США. А именно эти два направления считаются рядом экспертов наиболее перспективными (они подчеркивают, что Меркосур — приоритет Чили, но не главный: объем торговли с ним почти в 2 раза ниже, чем с САЗСТ, и в 1,5 раза ниже, чем с ЕС и с Азией).

Эконом. прогресс страны был достигнут именно благодаря свободе маневра, когда после выхода из Андского пакта Чили, став на путь торговой либерализации, добилась значит. эконом. успехов (чего не удалось сделать участникам Андской группировки).

Оппоненты правительства Р.Лагоса считают взятый им курс на вступление в Меркосур не продуманным, ибо эконом. интересы Чили не во всем совпадают с интересами других участников блока. В качестве примера отмечается, что принятые Бразилией и Аргентиной меры по тамож. защите автопрома негативно сказались на Уругвае и Парагвае, которые не производят автомобилей и являются их импортерами. Трудно предсказуемы и последствия вступления Чили в тамож. союз Меркосур с точки зрения занятости в пром., с/х и торговом секторах страны.

С учетом изложенного ряд видных чил. экономистов (особенно неолиберального толка), полит. деятелей и предпринимателей делают вывод о том, что вступление Чили в Меркосур может стать серьезной ошибкой.

Правительство Лагоса, парируя вышеуказанные доводы (правда, пока без каких-либо серьезных эконом. выкладок), подчеркивает, что оно полно решимости продолжить курс на вступление в Меркосур. Уже начат обмен мнениями об условиях вступления Чили в тамож. союз Меркосур с Бразилией, Уругваем, Парагваем. При этом в «Ла Монед» не скрывают, что главный смысл такого шага — все же полит., и состоит он в консолидации региональных усилий (на основе схожести идеологических взглядов президентов Чили, Аргентины и Бразилии — т.н. «третий путь», предполагающий дополнение рыночных механизмов сильным соц. компонентом) и в укреплении коллективных позиций государств Юж. конуса в переговорах с пром. развитыми странами. Что же касается объявленного намерения подключиться к тамож. союзу Меркосур, то в правительстве Лагоса исходят из того, что участники Меркосур пойдут на предоставление чилийцам особого статуса, который бы позволил в течение определенного периода осуществить адаптацию тамож. режимов на упомянутых чил. условиях (т.е. в Сантьяго рассчитывают в течение довольно продолжит. периода не только сохранить более низкие, чем в Меркосур тамож. тарифы, но и продолжить курс на их дальнейшее снижение),

Р.Лагос стремился до конца дек. 2000г. (т.е. в период председательства в Меркосур Бразилии) решить вопрос о полномасштабном вступлении в этот интеграционный блок. Чилийцы рассчитывали подать формальную заявку на полное вступление в Меркосур сразу же после того, как будет согласована хронограмма (график) конвер-

генции тамож. тарифов. Они попытаются убедить участников блока выделить Чили в особую категорию, обладающую в течение определенного периода «конвергенции» автономией в вопросах тарифно-тамож. политики и переговоров с другими интеграционными объединениями.

### Связи с Россией-2003

Торгово-экономические отношения между Россией и Чили были возобновлены после почти 20-летнего перерыва в 1991г. В июне 1993г. было подписано Соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве. Другие межправительственные соглашения (о военно-техническом сотрудничестве, о сотрудничестве в области космических исследований, об избежании двойного налогообложения находятся в процессе переговоров, согласования или ратификации.

Торгово-экономические отношения между Россией и Чили базируются на Соглашении о торговле и экономическом сотрудничестве, носящем общий характер. Другие межправительственные соглашения, регулирующие экономические и финансовые отношения находятся в процессе согласования или ратификации. В июле 2003г. состоялся обмен письмами о создании Межправительственной комиссий по торговому и экономическому сотрудничеству.

По данным ЦБ Чили в 2003г. чилийско-российский торговый оборот составил 68,1 млн.долл., на 18,2% выше, чем в 2002г. (57,6 млн.долл.). Импорт Чили из России составил 24,7 млн.долл. (сократился на 47%), экспорт — 43,4 млн.долл. (прирост на 89%). Положительное для Чили сальдо составило 18,7 млн.долл.

Наиболее крупными статьями чилийского импорта из России по-прежнему оставались: прокат черных металлов — 29,6 тыс.т. на 10 млн.долл. и мочевины — 60,4 тыс.т. на 9,9 млн.долл. Поставлялось также разрозненное оборудование и приборы на 190 тыс.долл. В 2003г. не было закупок дизельного топлива, что отразилось на общих показателях чилийского импорта (в 2002г. они составляли 15,6 млн.долл. (57,5 тыс.т.).

Наиболее значительными статьями чилийского экспорта в Россию были: виноградное вино — 5,8 тыс.т. на 6,7 млн.долл., рыба — 3,3 тыс.т. на 4,5 млн.долл., свежие фрукты (среди них виноград) — 34,8 тыс.т. на 15,8 млн.долл., киви — 5,8 тыс.т. на 3,1 млн.долл., чернослив — 1,7 тыс.т. на 2,6 млн.долл., агар-агар — 506 т. на 2 млн.долл., вино-материалы, и концентрат соков — 7,8 тыс.т. на 5,7 млн.долл.

Динамика чилийско-российского товарооборота по данным чилийской статистики, в млн.долл.

	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004*
Экспорт Чили	111,9	42,2	20,9	3,5	13,6	17,2	23,0	43,4	61,2
Импорт Чили	26,5	13,7	16,0	34,7	71,9	33,1	36,3	24,7	9,5
Товарооборот	146,5	55,9	37,0	38,2	85,6	50,3	59,3	68,1	70,7
Сальдо	93,4	28,5	4,9	-31,2	-58,3	-15,8	-13,3	18,7	51,7

\* данные за 6 месяцев

В 2004г. наметилась некоторая тенденция диверсификации российского экспорта. В списке — 90 товарных позиций, среди них фанера, бумага, изделия из синтетических и искусственных волокон, химические товары, охотничьи ружья и др. Этот фактор позволяет рассчитывать на определенный прогресс в динамике товарных потоков из России в Чили.

В последние два года заметно активизировался двусторонний диалог по вопросам торгово-экономического сотрудничества. Серьезный импульс был получен в результате визита представительной делегации чилийских официальных и деловых кругов во главе с президентом Чили Р. Лагосом в Россию осенью 2002г. В дек. 2003г. был осуществлен официальный визит в Чили министра иностранных дел И.Иванова. В I кв. 2004г. состоялись визиты председателя Счетной палаты С.Степашина и президента Совета Федерации С.Миронова. Намечающийся на нояб. 2004г. официальный визит президента России В. Путина в Чили (в рамках саммита АТЭС) и предшествующие ему поездки руководителей российских министерств и ведомств, делегаций коммерческих структур безусловно внесут весомый вклад в развитие двусторонних торговых и экономических связей.

Товарная структура торговли между Россией и Чили в 2001-03гг.

	2001	2002	2003
Товарооборот	50,4	53,9	68,1
Чилийский импорт (СИФ)	33,1	36,3	24,7
- зерельное топливо	7,8	15,6	-
- черные металлы	15,2	9,6	10,4
- мочевины	6,2	3,1	9,9
- гидрогеноортофосфат	-	2	1,1
- дигидрогеноортофосфат	-	3	1,4
- феррохром	0,7	0,4	-
- бумага и картон	0,9	0,1	-
- водка	0,5	0,6	0,4
- шины автомобильные	0,3	0,01	0,014
- оружие для спорта и охоты	0,1	0,2	0,22
Чилийский экспорт (ФОБ)	17,3	23	43,4
- фрукты свежие	7,4	0,1	15,8
- агар-агар	2,6	2,6	2,6
- вина	2,4	4,1	6,9
- киви свежие	-	0,8	3,1
- сливы сушеные	0,6	1,8	2,7
- рыба разная	1,1	11,9	5,7

Ист. Подсчитано по данным Центрального Банка Чили

Активизировались поездки деловых кругов обеих стран. Успешно прошел визит делегации представителей деловых кругов под эгидой торгово-промышленной палаты РФ в марте 2004г. Большое значение в деле демонстрации возможности российского ВПК сыграла российская экспозиция на международной выставке «ФИДАЕ-2004» в марте 2004г., в которой приняли участие 30 фирм и организаций. Делегация России приняла участие в проходившем в Чили Международном конгрессе по биотехнологиям. Российские фирмы приняли участие в Международной выставке добывающей промышленности «Экспомин-2004». В янв. Банком Чили была открыта кредитная линия на 5 млн.долл. на цели поддержки национальных экспортеров. Заметное укрепление контактов наблюдается в связи с работой форума АТЭС, проводящего свои заседания с дек. прошлого года. Для участия в работе форума направлялись делегации МИДа и МРЭТ, представителей деловых кругов.

Импорт Чили из России в 2003г., в тыс.долл.

ТН ВЭД	Наименование позиции (товара)	Сумма, тыс.долл.
	Всего	24709,8
22086000	Водка	447,7
31021000	Мочевина	9869,9
31053000	Гидрогеноортофосфат	1117,9
31054000	Дигидрогеноортофосфат	1400,9
40021910	Синтетический каучук	66,7
4011	Шины новые	14
72	Черные металлы	10041,7

7304-7369	Трубы .....	402,6
84	Котлы, оборудование, устройства части.....	81,5
85	Электромашини и оборуд., их части, звукозап. и звуковоспроизв. аппарат., аппаратура для записи и воспроизв. телеизображения и звука, их части .....	52
87	Ср-ва наземного трансп., кр. ж/д или трамвайного подвижного состава, части и принадлежности .....	31,1
90	Оптические приборы .....	25,7
93	Оружие и боеприпасы, их части и принадлежности .....	222,9

**Экспорт Чили в Россию в 2003г., в тыс.долл.**

ТН ВЭД	Наименование позиции (товара)	Сумма, тыс.долл.
	Всего .....	43386,3
03	Рыба, ракообразные, моллюски и др. беспозвон.....	4549,6
0806-0808	Съед. плоды (фрукты) и орехи; кожура и корки цитрусовых или бахчевых культур .....	15784,8
08105000	Киви свежие .....	3123,7
08132000	Чернослив .....	2719,4
13023100	Агар-агар .....	2581,7
15-16	Готовые прод. из мяса, рыбы, ракообр., моллюсков.....	1204,
2007,2009	Концентрат, мякоть, виноматериалы .....	5684,6
2204-2205	Виноградные вина .....	6770
2208	Крепкие спиртные напитки.....	147,2
63012	Шерстяные покрывала.....	28,4

Оживление диалога между политическими и экономическими структурами обеих стран пока не отразилось на динамике и номенклатуре торговли между Россией и Чили. Но если номенклатура чилийского экспорта в Россию, представленная традиционными товарами — рыбой, фруктами, вином, вполне соответствует месту этой страны в международном разделении труда, то российский экспорт в Чили ни по объему, ни по структуре не отвечает потенциальным возможностям российской экономики. Основной объем российских поставок в Чили обеспечивается двумя-тремя позициями, зависит от состояния конъюнктуры мировых рынков этих товаров. Доля России в чилийском товарообороте составляет 1% и доля Чили в товарообороте России — 0,3%.

**Связи с Россией-2002**

Отношения между Россией и Чили ведут свое начало со II пол. XIX в. Дипотношения с СССР установлены 11 дек. 1944г., прерваны Чили 21 окт. 1947г., восстановлены 24 окт. 1964г., прерваны СССР 22 сент. 1973г., восстановлены 11 марта 1990г. О дипломатическом признании Российской Федерации чилийское руководство заявило 26 дек. 1991г.

Договорно-правовую базу отношений формируют: Протокол о консультациях между МИД России и МИД Чили от 17.11.92, Декларация о принципах взаимоотношений и сотрудничества между Россией и Чили от 03.06.93, соглашения о сотрудничестве в борьбе против незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ и злоупотребления ими, о культурном сотрудничестве, о торговле и экономическом сотрудничестве, подписанные 03.06.93, о сотрудничестве в Антарктике, о воздушном сообщении и о безвизовых поездках по диппаспортам от 14.02.95.

В 90гг. заметное развитие получили политические контакты между двумя странами. В июне 1993г. с официальным визитом в РФ находился президент Чили П.Эйлвин, в марте 1997г. — министр иностранных дел Чили Х.М.Инсульса. В дек. 1997г. состоялась поездка в Чили первого зампреда правительства Б.Е.Немцова.

В нояб. 2000г. и в окт. 2001г. в рамках саммитов АТЭС в Брунее и Шанхае состоялись встречи пре-

зидентов В.В.Путина и Р.Лагоса. С обеих сторон было высказано стремление к активизации двусторонних отношений. В Шанхае Р.Лагос пригласил В.В.Путина осуществить госвизит в Чили по завершении саммита АТЭС, который пройдет в Сантьяго в 2004г. В 2001г. российский и чилийский президенты неоднократно обменивались посланиями, в которых затрагивались ключевые вопросы региональной и международной политики.

В ходе визита в Москву в окт. 2002г. президента Р.Лагоса и состоявшихся переговоров с президентом России В.В.Путиным была выражена обоюдная заинтересованность в развитии двусторонних торгово-экономических отношений и готовность сторон оказывать содействие данному процессу. Были намечены возможные направления дальнейшего сотрудничества, к которым относятся создание Межправительственной российско-чилийской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству, заключение Межправительственного российско-чилийского соглашения по инвестиционному сотрудничеству, содействие реализации крупных инвестиционных проектов в обеих странах и совместных проектов в области добычи, переработки, транспортировки нефти и газа, а также в горнодобывающей и медеплавильной промышленности, возобновление сотрудничества в области рыболовства, содействие развитию межбанковского сотрудничества.

Между двумя странами поддерживаются активные межпарламентские связи. В сент. 1999г. состоялся визит в Чили делегации Совета Федерации во главе с зампредом В.М.Платоновым. В июле 2000г. Москву с рабочим визитом посетил зампред Сената Чили М.Риос. В янв. 2001г. для участия в ежегодной сессии Азиатско-тихоокеанского парламентского форума в Чили находилась российская делегация. В окт. 2001г. Сантьяго посетила делегация Госдумы во главе с зампредом В.А.Аверченко и делегация комитета Совета Федерации по вопросам экономической политики. В апр. 2002г. в Чили находился председатель Комитета по обороне Госдумы А.И.Николаев, принявший участие в международном аэрокосмическом салоне ФИДАЕ.

В янв. 1997г. в Чили находилась делегация правительства Москвы, в окт. 1997г. — представительная делегация Санкт-Петербурга. В фев. 1997г. состоялась деловая поездка в Нижний Новгород высокопоставленных сотрудников МИД Чили. В авг. 1998г. с визитом в Москве побывал мэр Сантьяго Х.Равинет, подписан протокол о сотрудничестве между мэриями двух городов. В июне 1999г. для участия в мероприятиях, посвященных 200-летию со дня рождения А.С.Пушкина, Сантьяго посетила делегация мэрии Москвы во главе с первым вице-премьером правительства города О.М.Толкачевым. Конкретные формы сотрудничества были обсуждены в июле 2000г. во время встречи в Москве замминистра Чили Э.Муньоса с Ю.М.Лужковым.

В нояб. 1999г. — в ходе визита в Сантьяго делегации Центробанка России во главе с зампредом Е.В.Коляскиным — подписано соглашение о сотрудничестве между центральными банками России и Чили. В сент. 2000г. Москву посетил председатель ЦБ Чили К.Массада. В янв. 2002г. с визитом в Чили находился председатель Банка России В.В.Герашенко.

В Сантьяго учреждена и действует Чилийско-Российская торговая палата. В 2001г. открыт ее филиал в Москве.

Подписаны соглашения о сотрудничестве между РАН и Университетом Чили, МГУ им. М.В.Ломоносова и Университетом Чили и Католическим университетом, дипакадемиями двух стран. Чилийским студентам и аспирантам предоставляются стипендии для обучения в российских вузах. Установлены связи в области пенсионного обеспечения и здравоохранения (в 1999 и 2001гг. проведены двусторонние специализированные семинары). налажено взаимодействие между российскими и чилийскими антарктическими станциями.

Товарооборот между Россией и Чили,  
по данным ГТК России, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.*
Товарооборот	34,5	43,2	29,5	36,6	75,1	34,5
Экспорт	17,5	13,4	17,7	20,6	45,2	5,1
Импорт	17,0	29,8	11,8	16,0	29,9	29,4
Сальдо	0,5	-16,4	5,9	4,6	15,3	-24,3

\* янв-июль

В 2002г. наметились некоторые положительные тенденции в развитии российско-чилийского торгово-экономического сотрудничества. Товарооборот вырос в 2 раза и составил 75,1 млн.долл. против 36,6 млн.долл. в 2001г., росэкспорт увеличился в 2,2 раза до 45,15 млн.долл., импорт — в 1,8 раз до 29,91 млн.долл., сальдо увеличилось в 3,31 раза

Из России экспортировались: дизтопливо — 57,5 тыс.т., 15,6 млн.долл. (30,3 тыс.т., 7,8 млн.долл.); прокат черных металлов — 36,3 тыс.т., 9,2 млн.долл. (51,3 тыс.т., 13,2 млн.долл.); мочевины — 25,2 тыс.т., 3,1 млн.долл. (53,8 тыс.т., 6,2 млн.долл.).

Основные товары росимпорта из Чили были рыба — 19,4 тыс.т., 11,9 млн.долл.; агар-агар — 195,6 т., 2,6 млн.долл. (194 т., 2,6 млн.долл.); вина — 3,7 млн.л., 4,1 млн.долл. (750 тыс.л., 2,4 млн.долл.); сушеные сливы — 1,4 тыс.т., 1,8 млн.долл.; киви свежие — 1,5 тыс.т., 0,8 млн.долл. (0,7 тыс.т., 0,5 млн.долл.).

В отношении российской продукции, поставляемой в Чили, не применяются какие-либо ограничительные меры. В 1996-99гг. действовала дополнительная к основному тарифу антидемпинговая пошлина в размере сначала — 20%, а затем — 8% на стальную горячекатаную ленту, поставляемую ОАО «Северсталь». В июле 2003г. перестала действовать 10% адвалорная пошлина на отдельные позиции горячекатаной, рулонной и листовой стали, введенная сроком на 1г. в отношении экспортеров всех стран.

Условия доступа чилийских товаров на российский рынок благоприятные: Чили является страной-пользователем схемы преференций РФ (при импорте чилийских товаров применяется скидка с таможенного тарифа в 25%, преференции распространяются на широкую группу товаров, главным образом с/х и продовольственных).

На благоприятном политическом фоне российско-чилийских отношений заметно активизировался диалог по вопросам торгово-экономического сотрудничества между предпринимателями обеих стран.

Растет интерес компаний обеих стран к участию в выставках. Основные российские производители и разработчики авиационно-космической

техники с 1994г. принимают участие в международном авиакосмическом салоне «Фидае» в Сантьяго. В 2002г. российская экспозиция была самой большой за всю историю участия и была представлена 25 розпредприятиями. Чилийские фирмы регулярно принимают участие в международных продовольственных ярмарках, проводимых в России, организуют презентации чилийских вин; расширился круг российских компаний, работающих на чилийском рынке.

Товарооборот между Россией и Чили

	2001г.		2002г.	
	ед.изм.	кол. стоим.	ед.изм.	кол. стоим.
<b>Товарооборот</b>	млн.долл.	50,4	млн.долл.	59,3
<b>Росэкспорт</b>	млн.долл.	33,1	млн.долл.	36,3
дизтопливо	тыс.т.	30,3	тыс.т.	57,5
стальной прокат	тыс.т.	51,3	тыс.т.	36,3
арматура стальная	тыс.т.	7,5	тыс.т.	1,7
мочевина	тыс.т.	53,8	тыс.т.	25,2
гидрогеноортофосфат	тыс.т.	-	тыс.т.	11,9
дигидрогеноортоф.	тыс.т.	-	тыс.т.	17,6
феррохром	тыс.т.	1	тыс.т.	0,6
бумага и картон	тыс.т.	102,6	тыс.т.	0,4
водка	тыс.л.	177,3	тыс.л.	207,7
шины автомобильные	тыс.шт.	3,8	тыс.шт.	0,2
лосось тихоокеанский	т.	220,6	т.	-
оружие для спорта и охоты	тыс.шт.	2,2	тыс.шт.	3,9
<b>Росимпорт</b>	млн.долл.	17,3	млн.долл.	23
яблоки свежие	тыс.т.	6,7	тыс.т.	-
агар-агар	т.	194,5	т.	195,6
вина	тыс.л.	750,4	тыс.л.	3655
груши свежие	тыс.т.	4,3	тыс.т.	-
виноград свежий	тыс.т.	1,2	тыс.т.	1,1
сливы свежие	тыс.т.	-	тыс.т.	101,7
киви свежие	тыс.т.	-	тыс.т.	1,5
сливы сушеные	тыс.т.	0,5	тыс.т.	1,4
рыба разная	тыс.т.	2,1	тыс.т.	19,4

Товарооборот Чили со странами СНГ

В 2002г. торговля Чили со странами СНГ свелась к чилийским поставкам в Украину и Грузию.

	2001г.		2002г.	
	ед.изм.	кол. стоим.	ед.изм.	кол. стоим.
<b>Украина, в тыс.долл.</b>				
Товарооборот	млн.долл.	24,3	млн.долл.	1,3
Экспорт Чили	млн.долл.	-	млн.долл.	1,3
рыба разная	тыс.т.	-	тыс.т.	653,4
сливы сушеные	т.	-	т.	28,9
агар-агар	т.	-	т.	191,7
вина разные	тыс.л.	-	тыс.л.	49,9
ткани шелк., шерст.	т.	-	т.	184,2
классификаторы	шт.	-	шт.	142,6
Импорт Чили	млн.долл.	-	млн.долл.	-
<b>Грузия, в тыс.долл.</b>				
Товарооборот	тыс.долл.	42,8	тыс.долл.	23,3
Экспорт Чили	тыс.долл.	42,8	тыс.долл.	-
пряжа	т.	9,8	т.	38,2
разное	т.	-	т.	37
Импорт Чили	тыс.долл.	-	тыс.долл.	-

Источник: данные ЦБ Чили

Основной формой развития торгово-экономических связей России с Чили на ближайшую перспективу останется торговля. Наиболее перспективными товарами российского экспорта являются: грузовые автомобили, троллейбусы, вертолеты, части и агрегаты для сборки грузовых автомобилей, тракторов и другой техники, а также такие традиционные товары, как металлопрокат, удобрения, нефтепродукты, химтовары.

Структура российских закупок в Чили, по-видимому, сохранит свою сырьевую направленность и будет состоять из поставок фруктов, морепродуктов (свежемороженая рыба, рыбная мука, консервы), соков, вина.

Объемы экономического сотрудничества во многом будут зависеть от возможностей российских организаций по обеспечению финансирования своего участия в реализации инвестиционных проектов на территории Чили. В качестве перспективных направлений можно выделить такие области, как транспортная инфраструктура, горнорудная, целлюлозно-бумажная, деревообрабатывающая промышленность, черная и цветная металлургия. Несмотря на значительный инвестиционный потенциал Чили, не следует ожидать существенного притока чилийских инвестиций в российскую экономику. Вместе с тем, перспективным направлением является работа с чилийскими пенсионными фондами, которые начали проявлять определенный интерес к российскому рынку.

Факторы, способствующие развитию импорта российских товаров в Чили:

– согласно Российско-Чилийскому межправсоглашению о торговле и экономическом сотрудничестве от 1993г., Стороны предоставляют друг другу режим наиболее благоприятствуемой нации;

– в импортном регулировании Чили не применяются количественные ограничения и лицензирование. Государство в одностороннем порядке проводит политику снижения единой импортной пошлины, которая с 2003г. составляет 6% (в 2002г. – 7%);

– взимание пошлин с оборудования, используемого в производстве экспортной продукции, может быть отложено на срок до 7 лет;

– в отношении российской продукции, поставляемой в Чили, не применяются какие-либо ограничительные меры. В июле 2003г. перестала действовать 10% адвалорная пошлина на отдельные позиции горячекатаной, рулонной и листовой стали, введенная в июле 2002г. сроком на 1г. в отношении всех стран, кроме Канады, Мексики и Перу;

– на различных уровнях чилийская сторона заявляет о том, что она признает Россию страной с рыночной экономикой (документарное подтверждение отсутствует).

Российская машинно-техническая продукция зачастую не соответствует техническим нормам, принятым в этой стране. В Чили действуют следующие экологические нормы и технические требования к некоторым импортируемым видам машинно-технической продукции: для автотранспорта «Евро-2»; для грузовых автомобилей и автобусов столичного округа «Евро-3»; для легковых автомобилей необходимо наличие складывающейся рулевой колонки, антиблокировочной системы тормозов, салона из негорючих материалов, якорного крепления кресел.

Другой важной причиной, тормозящей развитие российского экспорта в Чили, является необходимость финансирования российских предложений; проигрывание в жесткой конкурентной борьбе на чилийском рынке компаниям из других стран в связи с предъявляемыми условиями о предоплатах и отсутствием средне- и долгосрочного кредитования.

## Связи с Россией-2001

Снижение мировой деловой активности в 2001г. негативно сказалось на российско-чилийском товарообороте: его объем сократился с 85,6 млн.долл. в 2000г., до 50,4 млн.долл. в 2001г. Сокращение двустороннего товарооборота связано с уменьшением закупок чилийской стороной ведущих российских товаров: стального проката, дизтоплива, мочевины.

На рынке Чили российские товары занимают скромное место: росэкспорт составляет 0,2% чилийского импорта. В практическом плане можно говорить лишь о конкуренции российским поставкам стального проката со стороны Перу, Бразилии, Мексики, Аргентины, Турции, продукция которых дешевле российской в силу их географического положения и существующих региональных торговых преференций, а в случае с Турцией более низкая цена связана с невысоким качеством ее продукции.

В плане возможных направлений совместного выхода на рынки третьих стран российских и чилийских компаний можно было бы отметить возможное сотрудничество нефтедобывающих компаний двух стран в разведке и разработке месторождений нефти в третьих странах.

Чили можно рассматривать в качестве потенциального рынка российской авиатехники: пассажирских самолетов различных классов (в первую очередь – легких маломестных машин); транспортных самолетов среднего и малого класса (особенно, способных совершать взлеты-посадки с небольших грунтовых аэродромов); универсальных вертолетов, способных перевозить пассажиров, грузы на внешней подвеске, а также выполнять роль патрульных, пожарных и спасательных машин; спортивных самолетов.

Основной проблемой в поступлении российской авиатехники на чилийский рынок является отсутствие у нее соответствующих международных сертификатов. На чилийский гражданский авиационный рынок допускаются только аппараты, имеющие североамериканские или западноевропейские сертификаты. В условиях острой конкуренции и не слишком емкого рынка работающие на нем экспортеры применяют для продвижения своей продукции гибкие системы оплаты (в первую очередь – рассрочка платежей на несколько лет), широко практикуется лизинг, а также сдача машин во временную «пробную» эксплуатацию.

В качестве перспективных российских товаров и товарных групп и области наземных транспортных средств можно выделить: легковые автомобили; микроавтобусы; грузовые автомобили (прежде всего «малого» класса, а также повышенной проходимости); троллейбусы; мотоциклы (относительно маломощные и дешевые). Реализовать имеющиеся торговые возможности в данном случае можно лишь при выполнении российской стороной ряда условий.

Одной из основных общих проблем в данном случае является необходимость заблаговременного создания в стране разветвленной сети технического и сервисного обслуживания транспортных средств, возможно и наряду с собственной торговой инфраструктурой. Большинство чилийских фирм-импортеров автотехники являются дистрибуторами определенных торговых марок, которые предпочитают «не связываться» с «чужими» машинами.

Товарооборот между Россией и Чили в 2000-01гг.					
	2000г.		2001г.		
	Единица измерения	кол-во	стоим.	кол-во	стоим.
Товарооборот	млн.долл.	-	85,5	-	50,4
Российский экспорт	млн.долл.	-	71,9	-	33,1
дизельное топливо	тыс.л.	185,7	41	30,3	7,8
стальной прокат	тыс.т.	57,2	10,4	51,3	13,2
мочевина	тыс.т.	56,8	7,7	53,8	6,2
арматура стальная	тыс.т.	6,9	1,9	7,5	2
феррохром	тыс.т.	1,4	1	1	0,7
бумага и картон	тыс.т.	0,2	0,1	102,6	0,9
фосфат аммония	тыс.т.	4,2	0,7	-	-
водка	тыс.л.	210,5	0,7	177,3	0,5
шины автомобильные	тыс.шт.	3,1	0,3	3,8	0,3
лосось тихоокеанский	т.	354,9	0,3	220,6	0,2
казеин	т.	38	0,2	16	0,1
концентраты молибдена	т.	63	0,1	-	-
оружие для охоты и спорта	тыс.шт.	2	0,1	2,2	0,1
Российский импорт	млн.долл.	-	13,6	-	17,3
яблоки свежие	тыс.т.	13,3	6	6,7	2,9
агар-агар	т.	89,6	1,4	194,5	2,6
вина	тыс.л.	268	0,8	750,4	2,4
груши свежие	тыс.т.	2,8	1,3	4,3	2
виноград свежий	тыс.т.	1,1	0,9	1,2	1,1
консервы рыбные	тыс.т.	1,5	1,2	-	-
пищевые полуфабрикаты	тыс.т.	0,05	0,07	2,6	2,1
рыба мороженая	тыс.т.	-	-	2,1	1,1
доски деревянные	тыс. кв.м.	182	0,6	432,5	1,4
сливы сушеные	т.	80	0,1	452,7	0,6

## Товарооборот Чили со странами СНГ в 2001г.

	2001г.		
	Единица измерения	кол-во	стоим.
<b>Украина</b>			
Товарооборот	млн.долл.	-	24,3
Экспорт Чили, в т.ч.	-	-	-
Импорт Чили, в т.ч.	-	-	24,3
-мочевина	тыс.т.	87,3	10,8
-стальной прокат	-	-	53,9
<b>Казахстан</b>			
Товарооборот	млн.долл.	-	1,3
Экспорт Чили, в т.ч.	-	-	0,4
-филе лосося	т.	21	0,06
-вина	тыс.л.	36,2	0,07
-золото	кг.	33	0,3
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	-	0,9
-триоксид хрома	т.	17,6	0,03
-феррохром	-	-	163,4
<b>Эстония</b>			
Товарооборот	млн.долл.	-	4,9
Экспорт Чили, в т.ч.	-	-	1,9
-пищев. полуф.	т.	358,8	0,3
-вина	тыс.л.	150,8	0,4
-самосвалы	шт.	5	1,1
Импорт Чили, в т.ч.	-	-	3
-мочевина	тыс.т.	24,6	2,9
<b>Латвия</b>			
Товарооборот	млн.долл.	-	9,3
Экспорт Чили, в т.ч.	-	-	9,3
-экстракты и эссенции	т.	80,5	7
-пищев. полуф.	-	-	63
-рыба	-	-	168
-вина	тыс.л.	36,4	0,1
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	-	-
<b>Литва</b>			
Товарооборот	млн.долл.	-	2,2
Экспорт Чили, в т.ч.	-	-	1,9
-пищев. полуф.	тыс.т.	15,4	1,51
-рыба	т.	421,8	0,3
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	-	0,27

-лактоза	т.	162	0,1
-ткани льняные	-	3,8	0,07

**Молдова**

Товарооборот	тыс.долл.	-	17,3
Экспорт Чили, в т.ч.	-	-	-
Импорт Чили, в т.ч.	-	-	17,3
-бочки, вазы	шт.	66	17,3

**Армения**

Товарооборот	тыс.долл.	-	98,3
Экспорт Чили, в т.ч.	-	-	56,8
-свежие фрукты	т.	59,9	56,8
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	-	41,5
-химпродукты	-	-	41,5

**Грузия**

Товарооборот	тыс.долл.	-	42,8
Экспорт Чили, в т.ч.	-	-	42,8
-пряжа	т.	9,8	38,2
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	-	-

**Азербайджан**

Товарооборот	тыс.долл.	-	30,7
Экспорт Чили, в т.ч.	-	-	30,7
-сливы свежие	т.	30,1	30,7
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	-	-

**Киргизстан**

Товарооборот	тыс.долл.	-	285,1
Экспорт Чили, в т.ч.	-	-	285,1
-древесина	куб.м.	5011	285,1
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	-	-

Принципиальным препятствием для ввоза на территорию Чили отечественных машин различных марок являются действующие жесткие нормы по экологическому контролю «Евро-2» и введением с сент. 2002г. норм «Евро-3» для грузовых автомобилей.

Немаловажным также является доведение предлагаемых машин до принятого на местном рынке уровня качества и надежности (гарантия на 2-3г., пробег до 100 тыс.км.), комфортабельности и высокой степени «бытовой» автоматизации (кондиционеры, дверные стекла с электроприводом, зеркала с электроприводом). Необходимо также учитывать постоянно обновляющиеся нормы элементов безопасности для новых автомобилей.

Учитывая высокую степень насыщения местного автомобильного рынка, а также прочно закрепившуюся за поступающими ранее в Чили российскими автомобилями «славу» низкого качества и конструктивно устаревших (что уже привело к предвзятому отношению к любой российской технике), для обеспечения повторного выхода российской автопродукции на местный рынок, при прочих равных условиях (качество, надежность, комфортабельность, современность и безопасность), уровень цен на них должен быть на 25% ниже, чем на аналогичные автомобили производства Южной Кореи, Японии.

В области сельского хозяйства есть основания полагать наличие возможностей по дальнейшему расширению экспорта в Чили российских удобрений. Основное требование заключается в обеспечении должного качества поставляемой продукции и тщательную подготовку сертификационных документов на предлагаемый импортерам товар, требующихся для оформления разрешения на его ввоз.

Чилийское с/х машиностроение обеспечивает потребности страны только на 15% (производятся плуги, бороны, культиваторы). Ежегодно страна закупает 1-1,5 тыс. тракторов, 150-200 комбайнов и значительное количество другой техники, обо-



рудование для птицефабрик, свиноферм, молочных хозяйств. В 2001г. было продано 1000 тракторов — самый худший показатель за последние 10 лет (в 1999г. — 1250 ед., в 2000г. 1170 ед.). наибольшим спросом в Чили пользуются относительно недорогие и маломощные универсальные колесные трактора.

### Связи с Россией-2000

В 2000г. в рос.-чил. торг.-эконом. отношениях наметились некоторые позитивные сдвиги. У пришедшего к власти в начале 2000г. нового чил. руководства страны отмечается наличие интереса к развитию эконом. отношений с Россией. Так, в ходе визита в Россию в июле 2000г. зам. мининдел Чили. Э. Муньоса чил. сторона предложила создать двустороннюю комиссию по торговле и инвестициям. В нояб. 2000г. во время беседы на саммите АТЭС в Брунее президенты двух стран затронули вопрос о целесообразности создания межправит. структуры, координирующей двусторонне торг.-эконом. сотрудничество. Велась работа по подготовке межправит. соглашения по инвест. сотрудничеству. Продолжался рост объема рос.-чил. торговли, который за 2000г. составил 85,5 млн.долл. (1999г. — 38,2).

В 2000г. в Чили проводили работу 45 рос. участников ВЭД из 16 регионов России: ГПВО «Судоимпорт» (Москва) экспорт судового оборудования, торг. дом «Северсталь-Штрипс-энерго Москва») — создание консигнационного склада стального проката в свободной зоне Икике, Коломенское КБМ (Коломна) — поставка зенитного ракетного комплекса «Игла», Казанский вертолетный завод (Казань) — поставка вертолетов МИ-17, автозаводы «Камаз» и ГАЗ — поставка автомобилей, завод «Павловские автобусы» (Н.Новгород) — поставка автобусов, ЗАО «Совинформспутник» (Москва) и НТА «Аэрокосмо-экспорт» (Москва) — сотрудничество в области дистанционного зондирования Земли, АО «Газснабкомплект» (Москва) — поставка автомашин и закупка концентратов фруктовых соков, АО «Меридиан» (Москва) — закупка рыбы, АО «Иж-Мото» (Ижевск) — экспорт мотоциклов, МЧС РФ (Москва) — поставка минного трала и снаряжения для разминирования, ОАО «Волжский оргсинтез» (Волгоград) — экспорт ксантагентов калия, ОАО «Авиатика» (Москва) — экспорт легких одномоторных самолетов, «Инфо-Групп» (Белоруссия) — поставка шин и большегрузных самосвалов, ОАО «Авивэкспорт» (Москва) — экспорт легкомоторных самолетов ИЛ-103, ОАО «Рудгормаш» (Воронеж) — возврат буровых станков, ВО «Техмашимпорт» (Москва) — экспорт бурового оборудования, ОАО ВО «Техностройэкспорт» (Москва) — экспорт технологии бестраншейной прокладки труб, ОАО «Плавский машзавод» (Тула) — экспорт сепараторов, ОАО «Завод им. А.М.Тарасова» (Самара) — экспорт запчастей к автомобилям ВАЗ, ФУГП «Промэкспорт» (Москва) — экспорт автомобилей, строит. техники и др., ОАО «Казанский оптико-механический завод» (Казань) — экспорт оптической продукции, ОАО «Челябинский тракторный завод» (Челябинск) — экспорт тракторов, АО «Свердлов» (Петербург) — экспорт металлорежущих станков, ПО «УОМЗ» (Екатеринбург) — экспорт оптической продукции, ИНФ «Криотерм» (Петербург) — эк-

спорт термоэлектрических модулей, НИИ точных приборов РКА (Москва) — экспорт оборудования для низкоорбитальных спутников связи, ВО «Промсырьеимпорт» (Москва) — экспорт оцинкованных стальных профилей, ОАО «Новолипецкий метзавод.

В 2000г. представители рос. предприятия АО «Рудгормаш» (г.Воронеж) продолжали попытки устранить последствия имевшего место обмана со стороны чил. фирмы «Дримастер». В результате невыполнения данной компанией обязательств по переводу АО «Рудгормаш» оговоренных контрактом средств после поставки в Чили четырех буровых станков, и ее отказа оплатить фрахт за морскую перевозку чил. транспортному предприятию «Данзас», на рос. оборудование был наложен арест. Благодаря действиям командированных в Чили сотрудников «Рудгормаш» в 2000г. удалось аннулировать результаты прошедшего в зоне свободной торговли г.Икике аукциона, где буровые станки были проданы по цене металлолома, что позволило приступить к оформлению через юр. и гос. органы Чили документов, подтверждающих право собственности рос. стороны на упомянутое оборудование.

В 2000г. на чил. рынке не отмечено фактов недобросовестной конкуренции рос. поставщиков или их дискриминации и введения правит. органами страны мер по ограничению экспорта рос. товаров. Действовавшая с 1997 по окт. 1999г. антидемпинговая пошлина на импорт рос. стального проката Череповецкого меткомбината «Северсталь» в 2000г. не восстанавливалась, заявлений о ее продлении со стороны чил. компании «Компания Сидерурхика Учипато» (КСУ) не поступало. Сейчас в отношении рос. стального проката действует только основной тариф, составляющий 11%.

Товарооборот между Россией и Чили, млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	I кв. 2000г.
Товарооборот .....	157	58,3	36,9	38,2	26,4
Рос. экспорт .....	28	16,2	16	34,7	25,2
Рос. импорт .....	129	42,1	20,9	3,5	1,2
Сальдо .....	-101	-25,9	-4,9	31,2	24

Объем рос.-чил. торговли в 1999г. составил 38,2 млн.долл. (товарооборот в 1998г. — 36,9 млн.долл., 1997г. — 58), с положительным для России сальдо торгового баланса в 31,2 млн.долл.

В 1999г. основными товарами нашего экспорта были (в млн.долл.): дизтопливо — 19,7; мочевины — 4,3; прокат черных металлов — 6,2; изделия из металла и арматура — 1,1; феррохром — 0,9; водка — 0,6; шины для грузовых машин — 0,4.

Из Чили импортировались (в млн.долл.): агар-агар — 1,8; сухие концентраты для изготовления фруктовых безалкогольных напитков — 0,7; рыбная мука — 0,3; вина — 0,4.

Рост рос. экспорта связан с увеличением поставок в Чили нефтепродуктов, а уменьшение импорта из Чили вызвано сокращением поставок свежих фруктов до 300 тыс.долл. и отсутствием поставок рыбных консервов, объем которых в 1998г. достиг 5,7 млн.долл.

Основная часть нашего экспорта приходится на товары сырьевой группы. Доля машинно-тех. изделий в нашем экспорте сводится к поставкам отдельных приборов, инструментов, запчастей на 100 тыс.долл.

Товарооборот Чили со странами СНГ			
	Единица	1999г.	2000г.
	измерения	кол-во стоим.	кол-во стоим.
<b>Украина</b>			
Товарооборот	млн.долл.	10,5	24,05
Экспорт Чили, в т.ч.		0,1	0,07
-доски деревянные	тыс.кв.м.		20,1
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	10,4	23,98
-мочевина	тыс.т.		108,4
-стальной прокат			35,2
<b>Казахстан</b>			
Товарооборот	млн.долл.	0,7	3,2
Экспорт Чили, в т.ч.		0,1	0,1
-вина	тыс.л.		19,8
-бумага и картон	т.		65
-виноградное сусло	тыс.л.		24,5
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	0,6	3,1
-феррохром	т.		401
-стальной прокат	тыс.т.		8,9
<b>Эстония</b>			
Товарооборот	млн.долл.	0,7	0,7
Экспорт Чили, в т.ч.		0,7	0,7
-рыбные консервы	т.		374,8
-вина	тыс.л.		144,7
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	13,2	17,8
-спортивная обувь	пар		135
<b>Латвия</b>			
Товарооборот	млн.долл.	4,4	15,9
Экспорт Чили, в т.ч.		3,3	6,2
-концентраты	т.		542
-пищев. полуф.			34,2
-виногр. сусло	тыс.л.		215,6
-сушеные сливы	т.		139,8
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	1,1	9,7
-дизтопливо	тыс.т.		48,3
<b>Литва</b>			
Товарооборот	млн.долл.	0,16	1,2
Экспорт Чили, в т.ч.		0,12	0,4
-пищев. полуф. и консервы	т.		183,7
-чернослив			100
-филе мерлузы			20,4
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	0,04	0,8
-мочевина	тыс.т.		5,3
-люминисц. лампы	тыс.шт.		343
<b>Армения</b>			
Товарооборот	тыс.долл.	60,4	282,5
Экспорт Чили, в т.ч.		0	280,7
-рыбная мука	т.		591
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	60,4	1,8
-бронзовые значки	тыс.шт.		3,8
<b>Азербайджан</b>			
Товарооборот	тыс.долл.	0	151,9
Экспорт Чили, в т.ч.		0	151,9
-пиломатериалы	т.		21,6
-катоды			74,8
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	0	0
<b>Грузия</b>			
Товарооборот	тыс.долл.	0	7,5
Экспорт Чили, в т.ч.		0	7,5
-фрукты и овощи	кг.		636
-дрожжи			800
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	0	0
<b>Туркмения</b>			
Товарооборот	тыс.долл.	56	52,6
Экспорт Чили, в т.ч.		56	52,6
-филе лосося	т.		2,7
-фрукты			5,5
-пиломатериалы	куб.м.		44
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	0	0
<b>Таджикистан</b>			
Товарооборот	тыс.долл.	0	274
Экспорт Чили, в т.ч.		0	272
-сушеные абрикосы	кг.		465
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	0	2
-зонтики от солнца	шт.		204
-вентиляторы			50
-игрушки			1200

В 1997г. чил. правительство впервые применило меры по ограничению импорта рос. товаров, введя антидемпинговую пошлину в размере 9% дополнительно к основному тарифу (11%) сроком на 1г. (до 24.04.98г.) на стальную горячекатаную ленту череповецкого метзавода. В 1998г. действие этой пошлины было продлено до 23 окт. 1999г.

К наиболее вероятным направлениям рос.-чил. сотрудничества на ближайшую перспективу можно отнести рос. поставки на рынок Чили грузовых автомобилей, тракторов, дорожностроительной техники, вертолетов, рыболовных судов, горношахтного и энергооборудования, отдельных видов технологий, а также металлопроката, металлических сплавов, хим. товаров, азотных и калийных удобрений. Из Чили в Россию – концентратов цветных металлов, фруктовых напитков, фруктовых соков, фруктов, рыбной муки и консервов, оборудования для пищевого, продуктов питания, кондитерских изделий, товаров ширпотреба.

Определенные перспективы имеются и в области двустороннего инвест. сотрудничества, в первую очередь, в таких отраслях чил. экономики, как электроэнергетика, строительство, реконструкция и модернизация объектов транспортной инфраструктуры (автомобильные и железные дороги, морпорты), добыча полезных ископаемых, создание сборочных СП.

По данным чил. Комитета по иноинвестициям, объем чил. капиталовложений в рос. экономику за 1990–98гг. составил 155 млн.долл., из которых 23 млн.долл. можно отнести к прямым производственным инвестициям (остальное – затраты, связанные с продвижением сухих быстрорастворимых фруктовых напитков на рос. рынок, их реклама на телевидении). Из указанных 23 млн.долл. на долю фирмы «Корпора Тресмонтес», пришлось 20 млн.долл. В 1997г. фирма открыла в Москве цех по разливу фруктовых напитков, однако из-за высокого уровня налогообложения компания свернула это производство, переместив его в Ригу.

Рос.-чил. совместное предпринимательство пока не получило заметного развития. Начиная с 1993г., в Чили было создано несколько СП с рос. участием (автотранспорт, горнодобыча, рыболовство), однако они так и не приступили к практической работе. В Чили нет действующих рос.-чил. предприятий.

## Вальпараисо

Город расположен на берегу живописной холмистой бухты в 120 км. от столицы Чили Сантьяго на берегу Тихого океана. Является главным торговым и военно-морским портом страны. Население – 500 тыс.чел.

Просторную и удобную бухту, которую первооткрыватели Америки называли Вальпараисо (от *paraíso* – рай) населяли племена индейцев-чангос.

Первое упоминание об испанских завоевателях датируется 1536г., когда капитан Хуан де Сааведра в составе авангарда армии Диего де Альмагро впервые вошел в бухту по дороге из Перу с грузом провианта.

В 1544г. известный испанский конкистадор Педро де Вальдивия официально утверждает за небольшой крепостью название Вальпараисо и объявляет его натуральным портом Сантьяго. В 1559г. появляются первые жилые дома и небольшая церковь (Iglesia La Matriz).

17 апр. 1791г. в поселке образуется первый муниципалитет. Этот день официально считается Днем города. Первым мэром Вальпараисо стал Хосе Сантьяго Мойя, стараниями которого 9 марта 1802г. в Мадриде городу выдается королевская грамота и он получает свой герб.

На протяжении всего колониального периода бухта Вальпараисо служила пристанищем для многих известных пиратов того времени, в т.ч. ее посещал знаменитый корсар Фрэнсис Дрейк.

После обретения Чили независимости в результате освобождения войны 1810-18гг. Вальпараисо постепенно становится стратегическим пунктом на пересечении важных морпутей через мыс Горн из Атлантического в Тихий океан. В 1811г. здесь размещается первый чил. парламент, который вскоре был переведен в Сантьяго.

В 1879-84гг. порт Вальпараисо стал крупнейшей военно-морской базой ВМФ Чили и Великобритании в Тихоокеанской войне с Перу и Боливией, в результате которой к Чили отошли богатые селитрой и медью перуанские пров.Тарапака и Арика, а также прибрежный район боливийской провинции Атакама.

С 30г. XIXв. Вальпараисо утверждается как важнейший торговый и фин. центр Чили, место размещения англ. и герм. капиталов и значит. притока иммигрантов.

Значение порта и г.Вальпараисо как крупнейшей перевалочной базы для трансокеанского судоплавания резко снизилось в 1914-20гг. в связи со строительством и открытием межокеанского Панамского канала и проведением чил. правительством новой эконом. политики, направленной на развитие внутренних регионов страны.

Вальпараисо сохраняет свой статус второго по значимости торг.-пром. и адм. центра Чили. Современный порт является крупнейшим по объему грузооборота. С марта 1990г. Вальпараисо снова становится законодательной столицей Чили — местом размещения Нацконгресса. С 1886г. в городе расположен Генштаб ВМС Чили. В Вальпараисо находятся представительства 14 крупнейших нац. и инобанков, а также ряда ТНК. Работает фондовая биржа.

В городе открыты 4 ун-та, 60 муниципальных и 40 частных колледжей. Работает 10 различных музеев, среди них: музей изящных искусств, музей Пабло Неруды и Габриэлы Мистраль.

Рядом с Вальпараисо расположено **несколько знаменитых чил. курортных зон, в т.ч. г.Винья дель Мар**, известный своим межд. муз. фестивалем и единственным в стране казино.

Средняя температура воздуха летом (дек.-март) 20°C, зимой — 15°C. Средняя влажность воздуха летом не превышает 65%, благодаря стабилизирующему фактору холодного морского течения Гумбольдта.

Климат мягкий и теплый, аналогичный таким климатическим зонам как Сан-Франциско (США), Лазурный берег Средиземного моря, г.Кейптаун (ЮАР), юж. побережье Австралии и северо-зап. побережье Новой Зеландии.

## Обзор прессы-2003

### НЕФТЬ И ГАЗ

— Специалисты из Европы, США и Японии 10 марта 2003г. уже второй раз выйдут в плавание на чилийском научном судне Vidal Germaz, чтобы продолжить исследование подводного месторождения природного газа. Исследования будут прово-

диться в зоне между Вальпараисо и Талькауано (V и VIII регионы страны) в целях завершения описания характеристик данного месторождения, наличие которого было подтверждено еще в окт. 2002г.

Первая экспедиция экспертов, которая была организована Католическим университетом г.Вальпараисо, Университетом де Чили и Гидрографической и океанической службой ВМС Чили, с участием ученых из Дании, Норвегии и Германии, позволила обнаружить на дне океана близ берега VIII региона наличие гидратов газа. Данное месторождение находится на глубине от 300 до 3000 м. на площади 7500 кв.км. Во втором плавании в течение 12 дней специалисты из Германии и Канады проведут окончательные исследования с использованием собственных приборов в зонах Вальпараисо и Талькауано, которые должны подтвердить наличие промышленных запасов природного газа у берегов Чили. «Эль Меркури», 03.03.2003г.

— Фирма Sipetel Argentina, филиал чилийской Национальной нефтяной компании ENAP, завершает последние приготовления по реализации проекта по экспорту в Чили с июня 2003г. аргентинского природного газа. Данный проект предусматривает коммерческую добычу природного газа в морской впадине Cuenca Austral Marina на блоке Посейдон близ берегов Огненной Земли, при участии испанской компании Repsol YPF. Добываемый газ будет поступать в Чили и использоваться для снабжения индустриальной зоны «Кабо Negro», которая находится в 28 км. от Пунта Арена и принадлежит ENAP. Обе компании не разглашают подробностей этой коммерческой сделки. По материалам ENAP, переданным в Национальную комиссию по защите окружающей среды (CONAMA), речь идет об экспорте 500 тыс.куб.м. природного газа в день, строительстве газопровода для транспортировки газа и специального сепараторного завода, что потребует капиталовложений в 10 млн.долл.

С 1997г. Чили является главным импортером аргентинского газа и использует для его транспортировки 8 газопроводов, среди них: Gas Atacama, Nor Andino — на севере страны; Gas Andes и Gasoducto del Pacifico — в центре; Condor Posesion в Патагонии. «ЭльДиарио», 17.03.2003г.

— По данным чилийской компании Metrogas потребление природного газа в стране за 2 первых месяца 2003г. возросло на 5% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Генеральный управляющий компании Эдуардо Моранде заявил, что в текущем году ожидается увеличение спроса на газ на 7%. Благодаря проводимой коммерческой политике компания Metrogas надеется только в Сантьяго получить 25 тыс. новых клиентов-потребителей, главным образом в густонаселенных районах столицы, таких как Маипу, Лас Кондес, Витакура, Пуэнте Альто, Уэчураба. Данная компания является также основным дистрибутором газа для промышленных объектов в центральной части страны. Прогнозы относительно роста потребления газа в секторе менее оптимистичны. По словам генерального управляющего компании, основные инвестиции в 30 млн.долл. планируется направить на проекты развития инфраструктуры газоснабжения объектов недвижимости за пределами Сантьяго. «Эль Меркури», 14.03.2003г.

— Национальная нефтяная компания Enap вновь объявила об увеличении 17 марта 2003г. цен в стране на газ и все виды бензина. Местные спе-

циалисты связывают новое повышение цен на энергоносители в Чили с ситуацией на мировом рынке нефти, которая сложилась из-за нарастающей напряженности в отношениях между США и Ираком. В янв.-фев. 2003г. Чили импортировала нефти на 391 млн.долл., чтобы покрыть свои внутренние потребности. В пред.г. за аналогичный период времени на закупку нефти было потрачено всего 178 млн.долл. Средняя цена при закупке в янв.-фев. 2003г. составила 34,3 долл. за 1 бар. по сравнению с 20 долл. в 2002г.

В Чили 90% внутреннего потребления зависит от импортной нефти. Стране необходимо ежедневно 220 тыс.бар. нефти. 70% импортной нефти поступает в страну из соседней Аргентины. В случае военного конфликта между США и Ираком цена на мировом рынке нефти может подскочить до 40 долл. за 1 бар. При этом варианте развития событий Чили будет вынуждена затратить в 2003г. на 50% больше валютных средств. «Эль Меркурио», 11.03.2003г.

— После начала 20 марта 2003г. военных действий в Ираке Национальная нефтяная компания Епар объявила, что с 7 апр. 2003г. снижаются цены на все виды бензина в стране. В зависимости от октанового числа снижение составит 93 бензин — 40 чил. песо; 95 — 43 чил. песо; 97 — 46 чил. песо. Предстоящее понижение позволит вернуться на потребительском рынке страны к ценам от 450 до 460 чил. песо за 1 л. Также будут снижены цены на дизтопливо на 46 чил.песо и сжиженный газ на 20 чил.песо за 1 кг. «Эль Меркурио», 31.03.2003г.

— Министр газовой промышленности Боливии Фернандо Ильянес заявил, что согласно сделанному анализу консалтинговой компании Global Energy строительство газопровода для экспорта природного газа в США до перуанского порта Ило обойдется стране дороже, чем по территории Чили. В техническом обосновании компании указывается, что газопровод от месторождения Маргарита на юго-востоке Боливии до порта Ило на южном побережье Перу потребует 930 млн.долл., в то время, как до порта Патильос на севере Чили всего 610 млн.долл. В соответствии с проектом международного консорциума Pacific LNG планируется ежедневно продавать в Мексику и Калифорнию (США) 30 млн.куб.м. боливийского газа, что предусматривает общие капиталовложения в 6 млрд.долл.

Для реализации данного проекта Боливии требуется также специальный завод по сжижению природного газа и терминал для его последующей загрузки в морские танкеры.

Боливийский министр отметил, что компания Global Energy передала предварительный анализ, который имеет ряд «информативных пробелов» и тщательно изучается местными экспертами. По словам министра, в пользу чилийского порта Патильос, цены просчитаны. Что касается перуанского порта, то расчеты консалтинговых компаний сделаны недостаточно глубоко и детально, как по чилийскому варианту. Боливийская сторона заключила договор с компанией Puerto de Rotterdam (Нидерланды) для дополнительного изучения имеющихся вариантов строительства газопровода, а также с Cambridge Engineering Reseach Associates, для изучения перспектив развития рынка газа на континенте.

Боливийский министр заверил, что между тем, как будут проводиться эти дополнительные исследования, окончательное решение в пользу какого-

либо из называемых торговых портов будет принято только после того, как международный консорциум Pacific LNG и генеральный дистрибутор газа компания Sempra достигнут между собой окончательного соглашения по купле-продаже боливийского природного газа. «Эль Диарио», 20.03.2003г.

— После выступления министра газовой промышленности Боливии Ф.Ильянеса по вопросу строительства газопровода в прессе появилась информация, что он подал прошение о своей отставке. СМИ связывают это с планами боливийского правительства по слиянию в ближайшее время двух национальных министерств: газовой и горнодобывающей промышленности. Отмечается, что только президент Боливии, с учетом мнения нации может объявить окончательное решение о варианте строительства газопровода. Появилась информация, что на политическом уровне уже якобы достигнуты договоренности в пользу прокладки газопровода по территории Чили. «Эль Меркурио», 20.03.2003г.

— Президент Боливии Гонсало Санчес де Лосада сообщил вооруженным силам страны, что он не принял и не примет окончательного решения в отношении морского порта, через который будет экспортироваться боливийский природный газ. Данное заявление было сделано президентом, чтобы успокоить недовольство, вызванное информацией о возможном экспорте газа через один из чилийских портов. Две недели назад национальные вооруженные силы обратились к президенту страны, чтобы окончательное решение по данному вопросу он объявил 23 марта 2003г. на праздновании «Дня соря» и опроверг имеющиеся слухи о якобы достигнутых договоренностях с чилийской стороной. «Эль Диарио», 23.03.2003г.

## Обзор прессы-2000

### КОНВЕРСИЯ ВНЕШНЕГО ДОЛГА В ИНВЕСТИЦИИ

С середины 80гг. более десятка стран мира предприняли свои программы конверсии внешнего долга. Из них, по признанию чил. и межд. экспертов, значимый практический опыт удалось накопить Мексике, Бразилии, Аргентине, Ямайке и Филиппинам. В целом более негативные результаты были получены в Колумбии, Перу, Венесуэле, Уругвае, Коста-Рике, а также в Югославии, Нигерии и Замбии.

На этом фоне особняком стоит **опыт Чили**, единственной страны, где **гос. программа конверсии внешнего долга увенчалась успехом**.

*Параметры долгового кризиса.* В результате либеральных реформ и благоприятной внешней конъюнктуры **чил. экономика в 1976-81гг. пережила период мощной эконом. экспансии со средними темпами роста 7,5% в год**. Этот подъем сопровождался резким увеличением средней долгосрочной задолженности чил. предприятий (в 1979-82г. — с 8,5 до 17,2 млрд.долл.).

Первые признаки кризиса были отмечены в 1980г., когда сальдо платежного баланса с положительным сменилось на дефицитное (1,6 млрд.долл.). В 1981г. условия внешней торговли Чили резко ухудшились (на 21%), а дефицит платежного баланса достиг 4,7 млрд.долл. В 1982г. в стране разразился глубочайший банковский кризис. С 1983г. приток иноинвестиций и возможности привлечения новых кредитов за рубежом сильно сократились.

К середине 80гг. внешний долг Чили приблизился к 19 млрд.долл., а его отношение к ВВП составляло 1,3. Только сумма начисляемых процентов превышала 11% ВВП. Расходы по обслуживанию долга в 1982-83гг. достигали 73% от объема ежегодного экспорта. Из 19,5 млрд.долл. внешнего долга к концу 1985г. 15,8 млрд.долл. (свыше 80%) составлял гос. долг (главным образом предприятий госсектора).

В целях выхода из кризиса правительством были приняты многочисленные меры макроэконом. и структурного характера, а также ряд шагов во внешнеэконом. сфере. Осуществлялись мероприятия по снижению инфляции и расширению занятости, повышению конкурентоспособности производственного сектора, радикально сокращался бюджетный дефицит, реализована программа оздоровления частной банковской системы. Особую роль играли меры ЦБ по поддержанию низкого реального курса нац. валюты. Естественно, были проведены переговоры с кредиторами по реструктуризации и облегчению схем обслуживания долга, а также проработаны варианты нового финансирования, в т.ч. по линии МВФ и ВБ, на 8 млрд.долл.

Наряду с этим особое место в системе гос. мер, направленных на преодоление долгового кризиса, принадлежало новым механизмам конверсии внешнего долга. Их внедрение, помимо всего прочего, мотивировалось целым рядом доп. эконом. эффектов.

*Мотивы и цели программы — аргументы «за» и «против».* Сторонники внедрения механизмов конверсии внешнего долга в инвестиции указывают на многочисленные положительные стороны этого метода.

Прежде всего, возникает возможность уменьшить объем внешних обязательств, требующих немедленного погашения в инвалюте, заменяя их на такие обязательства, которые более удачно вписываются в параметры платежного баланса страны. Результатом служит существенная «дедолларизация» долга. Конверсия позволяет уменьшить давление внешней задолженности на ограниченные валютные резервы, поскольку — **в отличие от платежей по обслуживанию долга — выплаты прибылей и дивидендов по инвестициям начинаются только тогда, когда и предприятие, и страна в целом восстанавливают свое эконом. здоровье.**

Долговые обязательства, которые приходится погашать независимо от успеха эконом. проектов, на которые были потрачены деньги, заменяются на инвестиции, которые в худшем случае самоликвидируются. Все фин. риски переходят от государства-должника к частным владельцам инвестиций.

Стимулируется приток новых иноинвестиций, новых технологий и эконом. рост в стране. **С середины 80 по конец 90гг. средние темпы роста ВВП в Чили превышали 7% в год.**

В рамках программы конверсии можно целенаправленно содействовать возврату нелегально вывезенных за пределы страны капиталов. Причем, степень «придирчивости» контролирующих органов к владельцу может «плавно регулироваться». За первое десятилетие неолиберальных реформ — 1976-85гг. — в страну вернулось 1 млрд.долл. «ушедшего» при правительстве С.Альенде капитала. Благодаря же программе конверсии долга в инвестиции в Чили с 1985г. стало возвращаться до 400 млн.долл. ежегодно.

Программы капитализации долга можно удачно сочетать с программами приватизации. Вплоть до того, что иногда конвертируемый в капитал приватизируемого предприятия внешний долг может на самом деле принадлежать тому же самому предприятию. В Чили государство целенаправленно использовало эту комбинацию конверсии и приватизации для того, чтобы вернуть в некоторые конкретные отрасли экономики частных собственников, откуда их изгнало правительство «Народного единства».

Вместе с тем, опыт Чили и некоторых других латиноам. стран, осуществлявших программы конверсии внешнего долга в инвестиции, свидетельствует о наличии подкрепленных практикой контраргументов и сомнений в том, что касается эффективности отдельных сторон конверсии.

В отличие от Чили и, отчасти, Аргентины, в других странах Лат. Америки сами по себе программы конверсии, похоже, не всегда приводили к увеличению притока новых прямых инвестиций. Более того, в Бразилии такая программа была приостановлена, когда выяснилось, что и без того планировавшиеся ранее инвестиции просто направлялись по каналу конверсии — к тому же с экономией издержек для вкладчика.

Чилийцы, правда, для минимизации риска подобного развития событий предусмотрели комиссионные и гонорары за услуги по конверсии, которые иноинвестор платил ЦБ страны. Таким образом, часть дисконта по внешнему долгу гарантированно возвращалась в Чили. В Аргентине и Уругвае было введено требование «свежих денег» — не более 70% (80% — в Уругвае) стоимости капвложения могло финансироваться за счет капитализации долга, остальная часть должна была оплачиваться притоком новых фин. средств.

Конверсия долга не служит неоспоримым фактором повышения темпов эконом. роста. Опыт Чили и исследования ЭКЛАК свидетельствуют, что более важным «ускорителем» для латиноам. стран служила экспортная ориентация экономики. Важно, чтобы программы конверсии дополнялись другими элементами макроэконом. и структурной политики.

Замена долга на инвестиции — «не бесплатное» мероприятие. Во-первых, со сменой формы фин. обязательства не отпадает необходимость в его обслуживании. Во-вторых, избавившись от фин. риска долга, т.е. передав его новому владельцу инвестиции, страна-должник автоматически лишается и подавляющей доли будущих выгод от функционирования капвложения.

В том, что касается предпринимательского опыта и инициативы, которую несут с собой новые зарубежные владельцы инвестиций, в т.ч. через образование деловых партнерств различного рода с местными бизнесменами, возможен «побочный эффект». Крупный нац. капитал в некоторых случаях требовал ликвидации программ конверсии, поскольку опасался собственного вытеснения из бизнеса известными ТНК. В этом же контексте часто говорилось, что «иностранцам отдаются бразды правления» в нац. экономике.

Один из способов минимизации такого риска, как решили в Чили, состоит в допуске нац. юр. и физ. лиц к программе капитализации долга. Одновременно открывался канал для репатриации ушедшего из страны капитала. Тем более, что не

допустить нац. участников к процессу означало бы создание для иностранцев режима более благоприятного, чем нац.

Вместе с тем, всегда остается риск того, что нац. капитал попытается совершить оборот за границу и обратно — по сути для участия в схеме льготной конвертации. В Мексике, например, во избежание подобного развития событий в капитализации долга запретили участвовать нац. инвесторам, в других странах пробовали применять жесткие методы контроля за движением капитала. Общий эффект, однако, эксперты не считают позитивным.

Есть опасность, что через фактически «привилегированные» обменные курсы валюты и «монополизацию» потенциальных внешних источников капитала (которые будут работать в основном на конверсию долга) правительство создаст систему неверных эконом. сигналов, не способствующих эффективному распределению ресурсов.

Этот негативный эффект, по чил. опыту, может быть частично компенсирован за счет офиц. введения параллельного курса обмена валюты, привязанного к решению конкретных эконом. задач, а не к источнику происхождения средств.

Серьезным негативным следствием конверсии может явиться рост инфляции. Причем, попытки решить вопрос выпуском облигаций, деноминированных в нац. валюте, лишь переводят проблему в другую плоскость ведут к завышению внутренних процентных ставок. В Чили, а также Бразилии и Аргентине с этим эффектом боролись путем квотирования процесса капитализации по времени, и учета соответствующих приростов денежной массы при общем фин. планировании.

Существует также значительно число осложнений и ограничений со стороны банков и стран-кредиторов.

*Механизмы конверсии.* Чилийская программа конверсии внешнего долга была запущена в середине 1985г. Программа 80гг. не являлась абсолютным нововведением. **В 30гг. Чили, как многие другие латиноам. страны, уже применяла такой известный механизм конверсии долга как скупка собственных долговых обязательств на вторичном рынке.** Чилийцам в 1935-39гг. удалось выкупить треть всего своего долга со средним дисконтом в 89%. По своим параметрам — относительно масштабов экономики — она была одной из самых значительных. По содержанию программа была шире, чем обычная капитализация долга, применявшаяся в других странах. Ее двумя ключевыми звеньями служили:

«XIX глава» (Свод норм обменных операций ЦБ Чили). Данный механизм прямо связан с иноинвестициями и представляет собой механизм собственно капитализации долга — перевода долговых обязательств в акционерный капитал. Мог использоваться нерезидентами для конверсии средне- и долгосрочной внешней задолженности чил. резидентов. Кредиторы могли либо сами воспользоваться титулами долга, либо другие заинтересованные иноинвесторы могли приобрести их с дисконтом на межд. вторичном рынке. По договоренности с должником инвестор обменивал титулы долга на акционерный капитал (либо на нац. валюту и платежные обязательства в ней, которые тут же реализовывал на вторичном нац. рынке и уже затем покупал на вырученные средства акционерный капитал или производственные активы).

Инвестор получал право покупки валюты на офиц. рынке (с офиц. валютным курсом) для вывоза дивидендов, начиная с 5г. или репатриации капитала — после 10 лет с момента конверсии.

От 1/5 до 1/3 дисконта (который составлял во II пол. 80гг. в среднем 40% номинальной стоимости долга) «доставалось» ЦБ Чили и другим чил. должникам (в виде безвозмездного по сути списания). Однако остальная его часть уходила как субсидия иностранному кредитору или акционеру (при средней цене чил. долга в 61% номинала инвестор получал — в чил. валюте — 88% от номинала), что вызывало критику со стороны нац. бизнеса.

За 1985-89гг. через этот механизм было конвертировано 2,7 млрд.долл. внешнего долга.

«XVIII глава». Цель этого механизма состояла в том, чтобы сократить объем внешнего долга, но без последующей возможности выхода инвестора на офиц. обменный рынок для вывоза дивидендов и капитала. Покупка титулов долга осуществлялась за счет валюты, приобретенной на чил. «параллельном» валютном рынке, либо за счет ранее покинувшего страну капитала. Причем, приобретенные в результате фин. обязательства в нац. валюте могли свободно использоваться их новым оператором. На совокупный объем операций по этой статье ЦБ устанавливал лимиты, которые распределялись на аукционной основе между комбанками-посредниками. Лимиты не распространялись на случаи прямого обмена титулов долга на выпуски акций должника или гаранта.

Наиболее важным результатом действия этого механизма являлось уменьшение выплат процентов по долгу и спроса на валюту для последующего вывоза прибылей. Такая «экономия» валюты составляла, например в 1989г., 190 млн.долл.

Другой позитивный эффект состоял в «улавливании» части дисконта при реализации чил. внешнего долга (его средняя величина на вторичном межд. рынке во второй половине 80гг. составляла 39%, т.е. долги продавались за 61% от номинала) за счет комиссионных ЦБ Чили. Средний размер комиссионных ЦБ в 1985-89гг. составил 12% от объема сделок с долговыми титулами. Однако ставка была весьма гибкой и в зависимости от цены долгов на вторичном рынке — 70-50% — в отдельные периоды поднималась, соответственно, до 32%. Таким образом, в среднем от трети до половины дисконта всегда доставалось самому чил. правительству. Определенная доля остающейся части дисконта в качестве платы за услуги офиц. операторов программы доставалась местным комбанкам. Вся остальная часть дисконта служила «выигрышем» нац. должников.

Через механизм «главы XVIII» Свода норм обменных операций прошло в 1985-89гг. 2,5 млрд.долл.

Помимо этих двух основных каналов в Чили функционировали еще 3 важных механизма конверсии внешнего долга: прямое приобретение титулов долга частными должниками из нефин. сектора с последующими взаиморасчетами и списаниями между кредиторами и неплатежеспособными заемщиками (когда речь не идет о гос. гарантиях); конверсия в акционерный капитал кредитов, ранее предоставленных в качестве «ассоциированных» с конкретным иностр. капвложением (предусмотрено базовым законом об иноинвестициях); прямой взаимозачет активов и пассивов, позволяющий одновременно уменьшить размер валового внешнего долга и межд. активы чил. резидентов.

В период наиболее активного действия программы конверсии — 1985-89гг. — через эти три канала было конвертировано 3 млрд.долл.

Всего же за этот период было конвертировано 8 млрд.долл., т.е. почти половина внешней задолженности на момент запуска программы.

Формально программа была прекращена в 1991г. в связи с приближением цены чил. долговых обязательств на вторичном межд. рынке к номиналу.

1. Оценивая возможности практического применения отдельных элементов чил. опыта конверсии внешнего долга следует иметь в виду, что реализация подобных программ в ряде других стран сопровождалась весьма острой внутривалют. полемикой. Левые партии, по сути, приравнивали их к «эконом. империализму». Правые же, напротив, — создавали завышенные ожидания и не способствовали объективной оценке возможностей конверсии и минимизации ее негативных аспектов.

2. Выверка баланса издержек и позитивных результатов конверсии является весьма непростым, но в то же время очень ответственным моментом. В расчет необходимо принимать не только экономические, но и внутренние соц.-полит. обстоятельства страны, а также возможности облегчения долгового бремени иными методами.

3. Замена внешнего долга инвестициями может в результате оказаться довольно дорогостоящим мероприятием, поскольку капитал также требует обслуживания (дивиденды, прибыли, репатриация). Не исключено, что в отдельные периоды отток средств, связанных с капвложением, может превышать объем платежей по внешней задолженности соответствующего размера.

4. В рамках программы конверсии открывается возможность не только затормозить «бегство капитала», но и частично возратить вывезенные средства, перенаправить их на решение проблемы внешней задолженности страны.

5. По такому важному показателю как пропорция новых инвестиций в рамках общего притока капитала при реализации программ конверсии Мексика, например, значительно опережает Чили.

### БАНКОВСКИЙ КРИЗИС 80гг.

Чилийский банковский кризис 1982-83гг. был одним из самых глубоких по своим относительным масштабам в последнюю четверть нынешнего века. Он затронул до 60% всех банковских активов, а его совокупная «стоимость» оценивается в 30-40% ВВП страны.

Анализ его причин и последствий рождает значит. число аналогий с ситуацией в России до и после авг. 1998г.

В этом контексте богатый практический опыт, накопленный чил. экономистами и гос. органами, по выводу банковской системы из кризиса, когда был заложен прочный фундамент под продолжающийся с тех пор непрерывный эконом. рост (в течение 17-летнего периода его среднегодовые темпы составляют 7%), представляется заслуживающим внимания.

*Причины кризиса.* Банковский кризис разразился на фоне сложной макроэконом. ситуации, вызванной не только спадом в мировом хозяйстве, но и во многом недалековидной правит. политикой, и быстро приобрел всеобщий характер в связи с явной слабостью госрегулирования банковской сферы.

Важной причиной стала чересчур резкая смена эконом. доктрины в 1973г., что наряду с ускоренной приватизацией, «обвальная» либерализацией режима движения товаров и капитала и т.д. создавало потенциал мощной фин. нестабильности в будущем. Так, один из министров фин. правительства А.Пиночета, С.де ла Куадра, считает, что длительное время подавлявшиеся либо вообще заново нарождающиеся фин. рынки настолько несовершенны в институциональном плане и в прочих отношениях, что в принципе не в состоянии вести себя как «рынки из учебника», и это обязано учитывать «реформаторы» и разработчики гос. эконом. политики.

К числу наиболее существенных ошибок гос. микро- и макроэконом. политики, приведших к кризису, относят.

— Чрезвычайно высокие реальные процентные ставки, которые в 1975-82гг. в среднем составляли свыше 75%.

— Чрезмерные заимствования на внешних фин. рынках. В результате к 1982г., внешний долг достиг 70% ВВП (правда, при этом 3/4 его приходилось на частный сектор), а дефицит платежного баланса по текущим операциям — почти 15% ВВП.

— Завышенный курс нац. валюты лишь усиливал негативную роль предыдущего фактора, поскольку выполнял функцию своего рода гарантии вывоза капитала. Между тем, многие экономисты вообще полагают, что введение практически полной конвертируемости по капитальным счетам являлось явно преждевременным. Кроме того, использование завышенного курса валюты в качестве инструмента макроэконом. стабилизации неизбежно ведет к утрате конкурентоспособности нац. промышленности.

— Ускоренную приватизацию, не предусматривавшую некоторых важных обязательств и ограничений для участвовавших в ней ведущих ФПГ страны. Оплату за приватизируемые предприятия разрешалось производить в рассрочку до 10 лет (с внесением первого платежа в 10-40%) под 10% (реальных) годовых. Чилийские «олигархи» в кредит покупали банки, откуда потом брали кредиты для взносов за приватизируемые пром. фирмы. К моменту кризиса большинство бывших госпредприятий, оказавшихся в руках новых владельцев, по сути, являлись банкротами.

— Радикальную либерализацию внешнеэконом. сферы. Высокая степень «монокультурности» чил. экономики (к моменту прихода А.Пиночета доля меди и изделий из нее превышала 4/5 всего экспорта) сочеталась с попытками поддержки импортозамещающих пром. предприятий. Резкое сокращение тарифной защиты этого сектора экономики (средний номинальный импортный тариф со 105% в 1973г. сократился до 10% к концу 70гг.) вызвало всплеск потребит. импорта, обострившего проблему платежного баланса.

Проведенная в рамках программы эконом. преобразований либерализация и дерегулирование фин. сектора наряду с позитивными имели также и ряд глубоких негативных последствий. Надзорные и контрольные функции государства не поспевали за другими эконом. реформами. Основные предпосылки фактического провала первой попытки фин. либерализации в Чили 1975-81гг. состояли в следующем.

— На фоне приватизации банков и допуска на рынок иностр. кредитных учреждений, снятия

ограничений на пути потоков капиталов и диверсификации фин. услуг резко возросла доля фин. сектора в экономике страны (активы фин. учреждений с 20% в 1975г. выросли до 48% ВВП в 1982г.). Был отменен контроль над процентными ставками по кредитам. Минимальные резервные требования для банков по депозитам до востребования были снижены до 10%, а по срочным вкладам — до 4%. Однако при этом система банковского надзора продолжала концентрировать внимание на точности следования банков бухгалтерским нормативам и соответствующему законодательству, а не на оценке рисков в деятельности каждого конкретного учреждения. Между тем такие риски, безусловно были выше в новой системе, основанной на свободной конкуренции.

— Явно недостаточным являлся надзор над направлениями кредитования и концентрацией кредитов у отдельных заемщиков. Соответственно, неадекватными были нормативы гарантийного покрытия таких кредитов. Неудовлетворительными были правила возобновления кредитования.

— Существующая законодат. система никак не оговаривала ситуацию, когда банки попадали в тяжелое положение. Как следствие, у государства не было иной альтернативы, кроме как брать контроль над таким банком, а в последствии продавать его. Не доставало нормативов, позволявших на ранних этапах обнаруживать проблемы, а также механизмов поддержки «проблемных» учреждений.

*«Кризисное реагирование» и альтернативы правит. политики.* В связи с указанными выше причинами — в условиях межд. эконо. кризиса — чил. экономика вошла в фазу депрессии при резком ухудшении условий внешней торговли (падении цен на медь и росте курса доллара), росте внутренних и межд. процентных ставок и резком прекращении кредитования стран Лат. Америки.

Начался мощный отток капитала. ВВП в 1982г. сократился более чем на 14%, безработица достигла почти 20%.

О масштабе проблем в собственно банковском секторе свидетельствовало быстрое увеличение доли «бесперспективных займов» (просроченных и высоко рискованных), которая с 2,3% всего кредитного портфеля в 1981г. выросла до 8% в 1982г. и до 18,4% в 1983г. Относительно размеров собственного капитала банковской системы это составляло, соответственно, 22%, 79% и 158%. Подлинная же глубина кризиса вскрылась лишь через несколько лет, когда выяснилось, что в действительности величина «бесперспективного портфеля» превысила 35% совокупного объема кредитования.

В этой ситуации правительство предприняло ряд первоочередных мер.

— Начиная с 1981г. правительство и ЦБ начали экстренное кредитование в первую очередь учреждений, которые реорганизовывались. Эти чрезвычайные кредиты впоследствии пришлось полностью списать.

— Далее, пришлось пойти в середине 1982г. на девальвацию чил. песо на 18%, а через год его курс был уже на 99% ниже докризисного уровня. Был вновь введен контроль за валютообменными операциями. В 1983г. произошла отмена конвертируемости нац. валюты. Был введен преференциальный курс обмена для юр. лиц, имевших долг в долларах.

— В качестве временной меры в самом начале кризиса, когда его масштаб еще не был полностью ясен, правительство пошло на ряд послаблений в области учета банковских операций, прежде всего в том, что касается убытков. Так, с 1 до 3 мес. был увеличен период неуплаты, после которого кредит считался просроченным. Банкам предоставлялся более продолжительный (до 5 лет) период для формирования резервов на покрытие потенциальных убытков. Был установлен 5-летний период списания убытков в связи с реализацией заложенных в качестве обеспечения просроченных кредитов товаров и недвижимости. Делались многочисленные исключения в обход установленного «потолка» 20:1 — отношения задолженности к собственному капиталу, в т.ч. до четверти резервных фондов было разрешено записывать в качестве собственного капитала. Банкам разрешили списать негативные последствия девальвации в отношении их внешних обязательств в валюте.

— В течение 1г. кризиса (1981-82гг.) правительству пришлось взять управление в 11 фин. учреждениях — 8 банках и 3 фин. компаниях, на которые приходилось 15% совокупных кредитов всей нац. системы. В 1983г. реструктуризации подверглись еще 7 банков и одна фин. компания. Во всех случаях интересы вкладчиков были полностью защищены государством. Сами учреждения ликвидировались, сливались или реприватизировались после периода оздоровления.

В целом же в плане построения долгосрочной стратегии выхода из кризиса перед правительством в принципе открывались следующие альтернативные пути.

Первый. Этот вариант был наиболее либеральным и состоял в том, чтобы позволить кредиторам распорядиться активами банков — дать возможность продать их, при этом полностью приняв на себя ответственность по разнице между кредитами и депозитами. Поначалу правительство попробовало пойти этим путем (в этих случаях вкладчики в среднем потеряли 30% стоимости своих депозитов), однако потом отказалось от него. Проблема состояла в том, что при несовершенстве правовой системы вся совокупность исков к банкам «зависала» в течение длит. времени и, в конечном счете приводила к увеличению совокупных фин.-эконом. потерь «по всей цепочке».

Второй. Заключался в «растворении долга» — понижении реальной стоимости обязательств банков с ростом темпов инфляции. В чил. случае, однако, подобный метод был относительно малоэффективен из-за широко практиковавшейся индексации активов и пассивов комбанков. Кроме того, следует учитывать, что в условиях кризиса за счет «инфляционного налога» все убытки банковской системы в любом случае покрыть не удалось бы по причине неизбежного сворачивания налоговой основы.

Третий. Состоял в проведении денежной реформы, которая могла бы снизить номинальную стоимость обязательств. Это означало бы также необходимость в соответствующей пропорции сократить стоимость депозитов. При осуществлении такой схемы главным негативным последствием стал бы подрыв доверия к фин. системе и резкое падение сбережений и, соответственно, инвестиций.

Четвертый. Используется чаще других — «отложить» расплату по времени путем реструктуризации долгов частных банков при помощи централь-



ного банка. Преимущество, во-первых, состоит в том, что удается избежать падения стоимости активов, которое произошло бы при их одновременном выбросе на рынок, во-вторых, не происходит изъятия капитала из тех операций, которые сильно страдают из-за чрезвычайно высоких процентных ставок, однако в принципе способны давать достаточный уровень прибыли, в-третьих, у вкладчиков возникает стимул сохранить депозиты в постепенно выздоравливающей банковской системе.

Реализация данного метода также связана и с рядом сложностей. Во-первых, условия реструктуризации должны быть точными и неизменными. Стоит только единожды нарушить их, и должники прекратят платежи в расчете «выторговать» себе еще более выгодные условия отсрочек. Во-вторых, ключевым вопросом являются критерии определения количественных и ценовых параметров в процессе переговоров о реструктуризации, необходимо очень точно определить степень фин. несостоятельности банка. При очень жестких условиях проблема несостоятельности не решается; при слишком мягких — могут возникнуть неоправданные надежды на прощение части долгов. Если условия слишком льготные, на практике происходит процесс передачи фин. ресурсов должникам. Причем, им, по сути, платят все, при этом банки-должники могут сохранять некоторые свои убыточные операции. В-третьих, неизбежно встает вопрос легитимизации такой гос. политики, поскольку крупные суммы, принадлежащие обществу, используются в интересах поддержки нескольких частных компаний-должников и банков.

Правительство Чили взяло за основу четвертый вариант. Из такой схемы действий далее логично вытекали гос. гарантии по частным внешним долгам, вмешательство в управление ряда крупнейших банков и широкая программа кредитования и субсидирования в целях поддержки нац. банков и крупных должников.

В среднесрочном плане также весьма важную роль сыграла политика последовательной девальвации нац. валюты, неконфронтационный подход к переговорам с иностр. заемщиками, новое банковское законодательство и соответствующая макроэконом. политика, учитывающая внутренние и внешние фин. ограничения.

*Система практических мер.* Основные усилия правительства концентрировались на всесторонней помощи заемщикам, мерах по компенсации негативного воздействия валютного рынка, защите интересов вкладчиков. Особую роль играла система приобретения ЦБ у «проблемных» учреждений их рискованных займов, а также схемы оздоровления банков с их последующей продажей. Неотъемлемым элементом служил также комплекс мер по совершенствованию банковского надзора и регулирования.

Центральное место в системе практических мер занимали те из них, которые можно отнести к «квази-бюджетным» — связанным с льготным кредитованием, прямым и косвенным субсидированием. Их совокупная стоимость для государства составила 7-9 млрд долл.

**Реструктуризация долгов.** В 1983-84гг. в два этапа правительством была проведена комплексная программа реструктуризации, коснувшаяся порядка 25% совокупного объема кредитов всей фин. системы страны.

— На первом этапе была оказана преимущественная поддержка заемщикам из «реального сектора» экономики. Их способность расплачиваться по ранее взятым кредитам была подорвана эконом. спадом и чрезвычайно высокими реальными процентными ставками (порядка 40% годовых). ЦБ принял решение о реструктуризации 30% их совокупной задолженности. Эта мера поначалу не распространялась на потребит. кредит и кредит под закладные, а также на внешнеторговые кредиты и взаимные кредиты в рамках ФПГ ЦБ дал инструкции частным банковским учреждениям дать отсрочку по этим долгам на 10 лет под 7% (реальных) годовых с льготным периодом 5 лет по основной части долга и 1г. по процентам. Аналогичные условия были распространены и на займы в инвалюте. Соответствующие средства в порядке компенсации за реструктуризацию и за разницу между рыночной и предписанной процентной ставкой комбанка получили от ЦБ.

Эти меры сыграли чрезвычайно важную роль в оживлении чил. экономики. Существенно улучшилось фин. положение нац. предприятий. Благодаря льготным периодам первый год они, по сути, могли вообще не платить по своей задолженности.

Одновременно на основе аналогичных инструкций ЦБ была проведена реструктуризация и рефинансирование части потребит. кредитов и кредитов под закладные. По потребительским кредитам речь шла о реструктуризации просроченных платежей за 1981-83гг. и уменьшающейся доле платежей в 1983-87гг. Отсроченные платежи деноминировались в спец. индексируемых расчетных единицах (Unidad de Fomento, или LJF), н на них начислялось 8% реальных годовых.

— На втором этапе в 1984г. программа реструктуризации была существенно расширена. Была увеличена доля совокупного долга отдельного заемщика, которая подпадала под нее, причем для малого бизнеса вводились доп. льготы. Реальная процентная ставка по реструктуризированной части долга была заметно понижена — до 5% в первые два и 6% в следующие 3г., с 6г. и далее она сохранялась в 7%. Период реструктуризации составлял 5-10 лет для крупных и 5-15 лет для мелких предприятий.

Аналогичным образом были улучшены условия реструктуризации и по потребит. задолженности и кредитам под закладные. Процентные ставки по реструктуризированной части были с 8% реальных годовых снижены до 6% для крупных и до 4% для мелких заемщиков.

Облегчение выплат по валютной задолженности. Ситуация с ликвидацией задолженности в инвалюте значительно осложнилась после девальвации чил. песо в 1982г. и продолжившегося после этого падения курса.

Для содействия нац. компаниям в ликвидации этой задолженности был введен спец. «преференциальный обменный курс», который использовался при покупке инвалюты для расплаты по некоторым деноминированным в валюте долгам. В течение 3 лет после введения этот спец. курс индексировался в соответствии с инфляцией. Должники расплачивались с банковскими учреждениями по текущему курсу и автоматически могли претендовать на субсидию ЦБ, которая рассчитывалась на основе разницы курсов. Субсидия сначала выплачивалась в наличной форме. Однако

затем для устранения эффекта доп. эмиссии субсидия стала переводиться должникам в виде облигации ЦБ с 6-летним сроком погашения. Когда в 1985г. разница курсов достигла 30 процентных пунктов, было принято решение о постепенной ликвидации угон программы. В течение 18-мес. периода спецкурс равными долями ежемесячно «подтягивался» к рыночному курсу, в результате чего в 1987г. произошло их слияние.

В 1984г. малым и средним чил. компаниям, имевшим долги в инвалюте, в целях помочь им избавиться от валютных рисков было предложено одновременно совершить в счет погашения задолженности «предоплату» в нац. валюте по специальному курсу. Расходы по этой программе также полностью взял на себя ЦБ.

ЦБ предложил также программу обмена внешних валютных обязательств чил. должников. После дефолта по некоторым валютным долгам в 1983 г, в чил. банки, тем не менее, продолжали поступать определенные платежи в счет их погашения. Однако спрос на новые валютные кредиты на внутреннем рынке был невелик. Свои доллары комбанки могли разместить на спец. счетах ЦБ на условиях выкупа. Начислявшийся на такие суммы процент был выше, чем на межд. фин. рынке. Кроме того, осуществлялась компенсация за возможные потери в связи с девальвацией песо (которая отдельно не выплачивалась, а присовокуплялась к основной сумме счета). Валюта с таких счетов могла использоваться только для обслуживания внешнего долга, вместе с тем, в порядке компенсации комбанки могли рассчитывать на кредитные линии ЦБ в нац. валюте (размер такой линии к тому же индексировался). В 1987г. программа была свернута. В момент ее пиковой популярности на спецсчетах находилось 20% кредитных средств фин. системы страны.

Выкуп рискованных займов. Указанные выше меры помогли облегчить положение тех частных комбанков, в дела которых государство не вмешалось. Но их было недостаточно, чтобы отвести банки от рубежа банкротства из-за непомерной доли рискованных займов в их портфелях.

Первый опыт ликвидации проблемных займов был получен в начале кризиса, когда в 1982г. после девальвации одновременно ЦБ выкупил у фин. учреждений, в дела которых пришлось вмешаться государству, самые безнадежные кредиты на сумму до 100% от объема их собственного капитала и резервов. Взамен выпускались 10-летние беспроцентные обязательства. Таким образом ряд банков избежал крупных убытков и получил 10-летний период, в течение которого мог планомерно списать безнадежные займы.

Затем в 1984г. ЦБ предложил уже всем без исключения фин. учреждениям продать ему рискованные займы. Индивидуальный лимит устанавливался в 150% от собственного капитала учреждения. Для некоторых банков норматив расширялся до 250%. Средства от продажи могли использоваться банками и фин. компаниями либо для возврата ранее полученных экстренных кредитов самого ЦБ, либо для приобретения обязательств ЦБ под 7% реальных годовых, погашаемых в течение 16 кварталов.

Эта программа ликвидации или сокращения доли безнадежных займов в балансовых счетах банков резко повысила их устойчивость и плате-

жеспособность. Кроме того, избранный механизм компенсации со стороны ЦБ практически исключал сильный инфляционный эффект.

В дальнейшем эти займы должны были выкупаться у ЦБ акционерами фин. учреждений за счет своих прибылей, до выкупа акционеры не могли получать дивидендов на свои инвестиции в капитал банков. Объем заложенных рискованных займов, подлежащих выкупу, индексировался на инфляцию и к нему добавлялось 5% годовых в реальном выражении. По сути, эту меру можно было трактовать как кредит ЦБ акционерам банков в целях оздоровления их капитальной базы. Кстати, при увеличении собственного капитала банка на весь прирост не распространялись указанные ограничения, и могли уплачиваться дивиденды.

В 1985г., совокупная стоимость займов, заложенных ЦБ, достигла порядка 2,5 млрд.долл. При этом на группу банков, пользующихся временной гос. поддержкой, приходилось 3/4 этой суммы.

Рекапитализация банков, пользующихся временной гос. поддержкой. Поскольку основным критерием вмешательства государства в дела некоторых банковских учреждений было их крайне тяжелое фин. состояние, программа выкупа рискованных займов не могла помочь им столь же эффективно, как менее пострадавшим банкам. В 1985г. был принят закон, по которому гос. Управление по надзору за банками должно было организовать увеличение собственного капитала банковских учреждений, в дела которых пришлось вмешаться государству. Новые выпуски акций должны были сначала быть предложены акционерам банков, а затем широкой публике.

Мелким вкладчикам государство предложило широкий набор льгот в целях поощрить их к покупке таких акций. Они продавались с дисконтом до 30%. Первоначальный взнос мог не превышать 5%, остальную сумму можно было внести в рассрочку в течение до 15 лет. Дивиденды освобождались от налогообложения. В любой момент инвестор мог вернуть свои акции государству. Был установлен лимит на приобретение таких акций одним вкладчиком с целью обеспечить их более широкое распространение в духе «народного капитализма».

Не выкупленные акционерами или новыми частными вкладчиками остатки акций могли приобретаться правительством, которое расплачивалось за них, конвертируя ранее предоставленные этим банкам чрезвычайные кредиты ЦБ. В дальнейшем эти акции в любом случае должны были быть реализованы на открытом рынке в течение 5 лет. Правительство через Корпорацию содействия развитию не могло приобретать свыше 49% акций, т.е. получать прямой контроль над банком.

Наиболее успешно эта схема была применена в 1985-87гг. к двум крупнейшим в то время и, по сути, находившимся в состоянии банкротства комбанкам Чили («Банко де Чили» и «Банко де Сантьяго»).

Рефинансирование. Реструктуризация в значит. степени облегчила положение должников и способствовала возобновлению деловой активности в реальном секторе экономики. Однако одним лишь отсрочек платежей по долгам было явно недостаточно. ЦБ в ряде случаев предоставлял спец. кредитные линии под проценты ниже рыночных на пополнение оборотного капитала компаний,

своевременную выплату зарплаты — на расходы по найму новой рабочей силы на обществ. строительные работы, восстановление лесов и т.д.

Совершенствование банковского надзора и контроля в долгосрочном плане было чуть ли не главным направлением борьбы с кризисом и его предотвращение в будущем.

**Классификация кредитных рисков.** Гос. управление по надзору за банками ввело систему, по которой займы крупнейшим сначала 30, а потом 400 клиентам, на которых в совокупности приходилось 3/4 всего портфеля займов, подлежали обязат. сертификации на степень риска (от А до D). Критериями являлись способность клиента к возврату долга, его репутация и кредитная история, обеспечение кредита. Чем более рискованным был заем, тем выше был обязат. норматив резервного покрытия.

**Система раннего предупреждения.** Управление банковского надзора ввело комплекс мер текущего и перспективного анализа фин. положения банков. Критерии были разработаны на основе известной ам. системы CAMEL — капитал, активы, менеджмент, прибыльность, ликвидность. В соответствии с полученными оценками все банки разбивались на 3 категории в зависимости от степени совокупного риска.

**Информ. прозрачность** расценивалась как необходимое условие функционирования банковской системы в условиях дерегулирования. Были, в частности, введены правила ежемесячного предоставления Управлению по надзору за банками исчерпывающей информации по балансам и счетам прибылей и убытков. Стали публиковаться отчеты банков и наборы индикаторов их фин. состояния.

**Новое банковское законодательство.** После того, как банковский кризис 1982-83гг. был в целом преодолен, правительство занялось законодат. закреплением и развитием тех практических мер, которые были применены в кризисной ситуации. Новое банковское законодательство 1986г. прежде всего было призвано предотвратить в будущем проблемы, имевшие столь тяжелые последствия.

Важное место в новом законе заняло Управление по надзору за банками и фин. учреждениями, которому теперь предписывалось обеспечивать общественность подробной информацией о реальном состоянии своих «подопечных» и не менее трех раз в год публиковать свое мнение о положении дел в каждом банковском учреждении. Помимо этого у банка должно быть два независимых частных оценщика качества и риска его активов.

Подробно были прописаны процедуры в случае возможных проблем с платежеспособностью банка. Сама концепция этого раздела основывалась на поиске решения в рамках частного сектора, предусматривая вмешательство государства лишь в самых крайних случаях.

Особый акцент в новом законе делался на регулирование конкретных видов банковских операций. Так, например, впервые вводились лимиты кредитования одного заемщика, лимиты позиций в конкретных видах инвалют, лимиты финансирования под закладные и т.д. Строго оговаривалась невозможность преференциального отношения к заемщикам, прямо или косвенно связанным с банком по капиталу или источнику контроля.

Одним из важных новшеств стало введение правил резервного покрытия рискованных займов. Банки обязаны списывать как полностью безнадежные просроченные и прочие займы с уровнем риска, который оценивается как превышающий нормальный. В результате появляется возможность оценивать реальный — в отличие от записанного на счетах — капитал банков.

Для защиты системы платежей от возможных потрясений в будущем было решено ввести 100% гарантию по вкладам до востребования — с возложением на ЦБ обязанности по первому требованию предоставлять необходимые ресурсы терпящему бедствие банковскому учреждению. Срочные депозиты покрываются гарантией на 90%. При этом был введен лимит суммы гарантии для физ. лиц, который учитывал их вклады во всей банковской системе страны. «Неполная гарантия» была сознательным шагом, который означал разделение риска и должен был породить стимул для вкладчика более внимательно относиться к анализу фин. состояния принимающего депозиты учреждения.

Законодательно устанавливалось отношение задолженности банка к его капиталу, которое не должно превышать 20:1, в противном случае «автоматически» задействуется комплекс мер по нормализации ситуации.

Новое законодательство 1986г. было отнюдь не совершенным (**в 1997г. в Чили был принят новый закон о банковской деятельности**), в частности оно подвергалось критике за чересчур ограничительный характер в отношении возможных сфер диверсификации банковских операций и т.п. Однако в контексте банковского кризиса начала 80гг. оно, по всеобщему признанию, являлось необходимым.

## НАЦИОНАЛЬНЫЙ ХАРАКТЕР

В старой чил. легенде о происхождении страны, рассказанной известным чил. писателем Бальтасаром Кастро, говорится: «Когда всевышний закончил сотворение мира и, усталый, прилег насладиться долгим сном, его разбудил ангел, который был у него помощником: — Господь, кончив работу, мы увидели, что у нас остаются лишними эти острова, озера, бухты, горы, вулканы, полуострова, фиорды, заливы. Что будем делать с ними? Рассерженный создатель собрал весь материал, оказавшийся лишним, и бросил его в угол мира. Так родилась Чили».

Действительно, география Чили уникальна. Недаром одна из книг чил. писателя Бенхамина Суберкасо образно называется «Чили — страна сумасшедшей географии». На севере страны лежит **пустыня Атакама — одно из самых засушливых мест в мире**, специально выбранная для размещения самой современной обсерватории Европейского сообщества. Юж. район, обычно называемый «холодными тропиками», богат лесными массивами. Страна гор и вулканов, **Чили по количеству землетрясений делит с Японией 1 место.**

Удаленность страны, ее относительная изолированность отразились на нац. характере чилийцев, которым на протяжении исторического развития Чили приходилось зачастую полагаться лишь на собственные силы. Такие черты как прагматизм, инициативность и предприимчивость, сдержанность, религиозность, космополитизм позволили чилийцам многого добиться в освоении и развитии страны.

В отличие от соседних стран **роль «индейского фактора» в процессе формирования нации здесь незначительна.** Сохранившееся коренное население принадлежит главным образом племени «мапуче» («народ земли»). Сохранились индейские названия населенных пунктов — Мелипилля («4 дьявола»); Киликура («4 камня»), улиц (в Сантьяго) — Манкеуэ («гнездо кондоров»), торговых центров (в Сантьяго) — Апуманке («кондоры») и т.д.

Ощутимый вес в жизни страны имеют многочисленные нац. группы иммигрантов как баски, немцы, хорваты, арабы и др., внесшие позитивный вклад в культурное и обществ. развитие Чили.

В чил. полит. лексике закрепились отдельные афоризмы.

Герою войны за независимость, «Освободителю» Чили и первому главе государства генералу Бернардо О'Хиггину принадлежит крылатое выражение «Достойно жить или умереть со славой! Те, кто храбр — следуйте за мной» (*O vivir con honor o morir con gloria! El que sea valiente que me siga!*).

В результате успешной войны против Перу и Боливии во II пол. XIXв. и аннексии части их территории появилось популярное высказывание относительно этих стран: «Чили — это не межд. аптека, обязанная предоставлять лекарства и снадобья слабым и умирающим!» (*Chile no es una botica internacional, obligada a suministrar tónicos y especihcos a debiles y moribundos, «Diario El Porvenir», 1897г.*)

Получило распространение высказывание президента А.Алессандри Пальма (1920–25гг. и 1932–38гг.): «Ненависть ничего не рождает, только любовь приносит плоды» (*El odio nada engendra, solo el amor es fecundo*).

В полит. лексике вошли слова его обращения к народу: «Моя несознательная рвань!» (*Mi chusma inconsciente!*). Используется по аналогии к полит. деятелям — популистам, заигрывающим с населением. Популярным является афоризм, высказанный президентом П.Агирре Серда (1938–41гг.): «Управлять — это обучать» (*Gobernar — es educar*).

Крылатой полит. фразой стал лозунг, выдвинутый Народным фронтом: «Хлеб, кров, одежда!» (*Pan, Techo, Abrigo!*).

В полит. лексике вошло выражение президента С.Альенде (1970–73гг.): «И откроются широкие пути!» (*Se abriran las grandes alamedas!*). Соответственно, по-своему обыгрывают чил. полит. деятели выражение *Las grandes alamedas*: левые — с восхищением, а правые — с большой иронией.

В качестве полит. шутки распространено здесь высказывание, приписываемое чилийцами якобы Пиночету: «При коммунистах мы стояли на краю пропасти. После нашего прихода к власти мы сделали большой шаг вперед!»

Высказывавшееся адмиралом Мерино в период диктатуры Пиночета выражение «гуманоиды» (*humanoides*) по отношению к левым, либералам, атеистам вошло в полит. оборот. Используется отдельными представителями правоцентристского лагеря по отношению к своим оппонентам.

Часто использовавшееся президентом П.Эйльвином (1990–94гг.) в его выступлениях выражение «По мере возможности» (*En la medida de lo posible*) вошло в полит. лексике и иронически обыгрывается. Например, «Чилийская демократия по мере возможности».

Нац. герои и выдающиеся деятели Чили.

Испанский конкистадор Педро де Вальдивия, завоевавший в ожесточенной борьбе территорию современной Чили (1541–54гг.).

Герой войны за независимость от испанской короны, «Освободитель» Чили, подписавший Акт о ее независимости (12.02.1818г.), первый глава государства Бернардо О'Хиггинс.

Андрес Бельо — крупный ученый, юрист, литератор, автор целого ряда трудов. Длительное время был ректором столичного ун-та (в середине XIXв.). Дипломат и сенатор.

Аугусто Пиночет — главнокомандующий ВС, президент Чили (1981–90гг.), пожизненный сенатор. История его полит. деятельности продолжает оставаться предметом острых столкновений полярных точек зрения в чил. обществе.

Получили межд. известность ряд чил. деятелей культуры.

Поэт Пабло Неруда (1904–73гг.) — лауреат Нобелевской премии по литературе (1971г.), нац. премий, Сталинской премии (1954г.), внесший значит. вклад в чил. литературное наследие. Проф. дипломат, сенатор (был избран от Компартии Чили), кандидат в президенты на выборах, он снижал большую популярность также на полит. поприще.

Поэтесса Габриэла Мистраль (1889–1957гг.) — лауреат Нобелевской премии по литературе, межд., региональных и нац. премий, пользуется широкой известностью за рубежом. Журналист, консул и гос. деятель, она многое сделала для просвещения населения Чили, распространения литературных произведений.

Поэт и писатель Висенте Ундобро (1893–1948гг.) — автор ряда поэтических произведений, романов, критических очерков. Один из основателей литературного течения «креационизм». Кандидат в президенты на выборах.

Фольклорные особенности. Начиная с XVIIв., в Чили получают распространение карнавалы т.н. «чалилонес» (*chalilones*) с шутками и играми раскрашенных «ряженых». Большой популярностью пользуется нац. танец — «куэка» (*cuca*), который танцуют смешанными парами.

Чилийские пословицы и поговорки. *En casa de herrero, cuchillo de palo* («Сапожник без сапог»); *Camaron que se duerme se lo lleva la comente* («Кто не встал, тот опоздал»); *Cuando el po suena es porque piedras trae* («Нет дыма без огня»); *Vamos arando, dijo la mosca arriba de los caches del buey* («Мы пахали, — сказала муха, сидя на рогах вола»); *No por mucho madrugar se amanece mas temprano* («Поспешишь — людей насмешишь»).

**Статистика-2003**

**Показатели экономического развития основных стран Латинской Америки**

2002г. 2003г. 2004г.

**Аргентина**  
 ВВП (%).....-10,9.....6,8.....4,8  
 Инфляция (% , конец года) .....41.....3,5.....6,9  
 Торговый баланс (млрд.долл.).....16,7.....15,8.....15,2  
 Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП).....9,8.....7,4.....6,2  
 Валютные резервы (млрд.долл., конец года).....10,5.....13,5.....15,5  
 Обменный курс (конец года к US\$).....3,4.....3.....3  
 Дефицит бюджета (% ВВП)<sup>1</sup>.....-1,4.....0,7.....0,9  
 Кредитная ставка<sup>2</sup>.....27,9.....5.....8  
 Индекс реальн. обменного курса  
 (конец года, дек.97=100).....51.....53.....58

<sup>1</sup> Центр. правит., без приватизации; <sup>2</sup> Депозиты на 30 дней в песо;

**Бразилия**  
 ВВП (%).....1,9.....0.....2,9  
 Инфляция (% , конец года) .....12,5.....9,5.....7,5  
 Торговый баланс (млрд.долл.).....13,1.....24,3.....13,9  
 Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП).....-1,7.....0,8.....-1,6  
 Валютные резервы (млрд.долл., конец года).....37,8.....54,7.....41,9  
 Обменный курс (конец года к US\$).....3,5.....3.....3,6  
 Дефицит бюджета (% ВВП).....-10,5.....-4.....-1,8  
 Кредитная ставка<sup>1</sup>.....25.....16,5.....16  
 Индекс реальн. обменного курса  
 (конец года, дек. 97=100).....49.....60.....53

<sup>1</sup> Selic

**Колумбия**  
 ВВП (%).....1,7.....3,2.....3  
 Инфляция (% , конец года) .....7.....6,2.....5,5  
 Торговый баланс (млрд.долл.).....0.....-0,1.....-1  
 Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП).....-2.....-2,3.....-3,2  
 Валютные резервы (млрд.долл., конец года) .....10,8.....10,8.....10,5  
 Обменный курс (конец года к US\$).....2.865.....2.800.....2.982  
 Дефицит бюджета (% ВВП).....-3,6.....-3,3.....-2,8  
 Кредитная ставка<sup>1</sup>.....7,7.....8,1.....8,5  
 Индекс реальн. обменного курса  
 (конец года, дек. 97=100).....72.....72.....73

<sup>1</sup> DTF на 90 дней

**Мексика**  
 ВВП (%).....-0,9.....1,1.....2,5  
 Инфляция (% , конец года) .....-5,7.....3,9.....4,7  
 Торговый баланс (млрд.долл.).....-7,9.....-5,9.....10,4  
 Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП).....-2,2.....-1,7.....-2,2  
 Валютные резервы (млрд.долл., конец года).....48.....56.....58,4  
 Обменный курс (конец года к US\$).....10,3.....11,2.....11,4  
 Дефицит бюджета (% ВВП).....-1,2.....-0,6.....-0,5  
 Кредитная ставка<sup>1</sup>.....7.....5,6.....6,7  
 Индекс реальн. обменного курса  
 (конец года, дек. 97=100).....115.....106.....107

<sup>1</sup> Гос. казнач. обязательства на 28 дней

**Перу**  
 ВВП (%).....4,9.....4.....3,7  
 Инфляция (% , конец года) .....1,5.....2.....2  
 Торговый баланс (млрд.долл.).....0,2.....0,5.....0,8  
 Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП).....-1,9.....-2.....-2  
 Валютные резервы (млрд.долл., конец года).....9,6.....10,2.....9,9  
 Обменный курс (конец года к US\$).....3,5.....3,5.....3,5  
 Дефицит бюджета (% ВВП).....-2,3.....-2.....-1,8  
 Кредитная ставка<sup>1</sup>.....3,6.....2,5.....3  
 Индекс реальн. обменного курса  
 (конец года, дек. 97=100).....95.....89.....93

<sup>1</sup> Межбанковская ставка

**Уругвай**  
 ВВП (%).....-10,8.....0.....6,9  
 Инфляция (% , конец года) .....25,9.....10.....15  
 Торговый баланс (млрд.долл.).....-0,1.....0,1.....0,2  
 Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП).....2,1.....2,3.....3,5  
 Валютные резервы (млрд.долл., конец года).....0,8.....1,6.....n.d.  
 Обменный курс (конец года к US\$).....27,2.....30.....34,5  
 Дефицит бюджета (% ВВП).....-4.....-4,2.....-3,3  
 Кредитная ставка<sup>1</sup>.....69,8.....n.d.....n.d.  
 Индекс реальн. обменного курса  
 (конец года, дек. 97=100).....89.....74.....77

<sup>1</sup> Вексель ЦБУ на 30 дней в песо

**Венесуэла**  
 ВВП (%).....-8,9.....-9,3.....8,2

Инфляция (% , конец года) .....31,2.....27,9.....34,5  
 Торговый баланс (млрд.долл.).....13,9.....10,4.....11,5  
 Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП).....8,1.....8,3.....8,1  
 Валютные резервы (млрд.долл., конец года) .....14,8.....19,1.....15,2  
 Обменный курс (конец года к US\$) .....1.387.....1.598.....2.632  
 Дефицит бюджета (% ВВП)<sup>1</sup>.....-3.....-4,5.....-5,1  
 Кредитная ставка<sup>2</sup>.....26,8.....15,1.....22,6  
 Индекс реальн. обменного курса  
 (конец года, дек. 97=100).....99.....99.....80

<sup>1</sup> Центральное правительство; <sup>2</sup> Сертификат участия на 30 дней  
 Источник: Latinwatch (BBVA).

**Географическое распределение экспорта Чили, FOB, в млн.долл.**

1997г. 1998г. 1999г. 2000г. 2001г. 2002г. 2003г.  
**Всего** .....16682,8.....14840,9.....15618,4.....18216.....17616,3.....17420.....20874,8  
**Америка** .....6091,5.....6057,4.....6413,6.....7260,6.....7494.....7306,6.....8719,8  
 Канада .....134.....149,8.....175,5.....244,1.....268,2.....262,6.....414,2  
 США .....2439,1.....2359,7.....2811,1.....3007,8.....3216.....3483,1.....3467,7  
**Меркосур** .....1883,9.....1678,9.....1532,2.....1717,2.....1527,2.....991,8.....1225,6  
 Аргентина .....778.....734,5.....726,4.....639.....556,2.....232,5.....323,6  
 Бразилия .....979,1.....828.....701,3.....969,4.....862,2.....694,1.....838,9  
 Уругвай .....63.....60,1.....47,5.....47,2.....46,2.....24,3.....39  
 Парагвай .....63,8.....60,1.....47,5.....47,2.....46,2.....24,3.....24,1  
 Боливия .....228,4.....247,1.....190,3.....164,1.....143,1.....138,9.....140,5  
 Колумбия .....226.....210,3.....205,8.....236,3.....242,8.....274,5.....284,4  
 Мексика .....371,2.....508,2.....621.....815,6.....831,8.....909,4.....921  
 Перу .....343,4.....362,1.....356,6.....439,4.....480,2.....465,8.....425,2  
**Европа** .....4301,2.....4350,3.....4320,7.....4857,4.....4981,7.....4532,9.....5222,8  
 ЕС .....4079,4.....4184,4.....4090,9.....4509,5.....4607,2.....4238,3.....4859,3  
 - Германия .....749,8.....569,1.....561,4.....458,7.....535,8.....425,8.....592,3  
 - Испания .....334,4.....280,1.....312,5.....377.....337,2.....389,4.....477,3  
 - Франция .....450,2.....450,3.....492.....631,6.....618.....630,9.....733,1  
 - Италия .....497,5.....674,6.....638,8.....822,5.....815,2.....856,2.....904,6  
 - Великобритания .....1040,2.....1156,7.....1063,1.....1064,6.....1233,7.....797,5.....690  
 Россия .....42.....21,8.....3,4.....13,6.....17,3.....22,9.....  
 Украина .....0,4.....0,1.....0,1.....0,1.....0,2.....1,3.....0,9  
**Азия** .....5888,1.....4134,5.....4596,4.....5658,8.....4691,7.....5122,3.....6512,3  
 Южная Корея .....991,1.....422,1.....693,1.....809,1.....578,2.....714,4.....1018  
 Китай .....595.....587,2.....548,7.....958,8.....1026,8.....1224,6.....1846,6  
 Индия .....73,9.....54,2.....100,9.....124,5.....117,8.....179,5.....222,3  
 Япония .....2681,9.....2073,7.....2279,7.....2546,6.....2166,9.....1927,9.....2247,3  
 Тайвань .....773,3.....547,6.....507,3.....604,8.....360,5.....530,1.....582,2  
**Африка** .....107.....72,6.....52,4.....81,6.....83,3.....71,8.....  
 ЮАР .....61.....34,2.....30,7.....34,7.....33.....36,6.....  
**Океания** .....90,7.....61.....56,8.....64,5.....57,4.....75,6.....128,5  
 Австралия .....54,1.....36.....39,5.....47,3.....41,1.....59,9.....  
 Нов. Зеландия .....27,2.....17,3.....9,6.....9,9.....9,5.....9,2.....  
 НсТ.Declaraciones de Exportacion, Estrategia 26.01.04г.

Не включены операции через свободные зоны

**Географическое распределение импорта Чили, СИФ, в млн.долл.**

1997г. 1998г. 1999г. 2000г. 2001г. 2002г. 2003г.  
**Всего** .....1811,4.....17006,7.....13907,2.....16635,7.....16150,5.....15471,7.....17937,3  
**Америка** .....10092,6.....9260,9.....7926.....9800,2.....9320.....8889,7.....7455,2  
 Канада .....432,5.....491,5.....407,9.....509,6.....425,1.....319,5.....456,5  
 США .....4332,2.....4008.....2987,5.....3276,4.....2842,1.....2519,8.....2362,5  
**Меркосур** .....3194,2.....3094,2.....3089,9.....4327,2.....4692,1.....4810,9.....5410,8  
 Аргентина .....1837,9.....1870,6.....2015,9.....2867,9.....3055,4.....3055,9.....3441,1  
 Бразилия .....1243,2.....1086,3.....971,4.....1333,6.....1490,9.....1612,7.....1854,4  
 Уругвай .....58,1.....74,9.....51.....59.....55,7.....64,1.....79,4  
 Парагвай .....55.....62,4.....61,6.....66,7.....90,1.....78,2.....35,9  
 Боливия .....62,5.....37,6.....22,3.....29,9.....24,8.....22,4.....36,6  
 Колумбия .....201,2.....175.....165,9.....205.....188,9.....205,8.....186,6  
 Мексика .....1076,2.....847,2.....579,4.....615,8.....532,8.....474,7.....456,5  
 Перу .....118,5.....120,6.....168,5.....255,4.....285,3.....251,7.....401,2  
**Европа** .....4228,5.....4153,1.....3131,2.....3156,7.....3348,5.....3282,3.....3298,2  
 ЕС .....3956,8.....3842,3.....2830,3.....2841,6.....3044,3.....2982.....3037,9  
 - Германия .....842,7.....810,9.....615,9.....600,7.....684,5.....718,2.....660,3  
 - Испания .....621,1.....654,5.....408,7.....426,5.....464,2.....416,3.....419,4  
 - Франция .....502,1.....680,1.....412,1.....442,6.....572,9.....619,4.....565,2  
 - Италия .....699,5.....678,2.....513,2.....417,6.....435,7.....352,3.....364,3  
 - Великобритания .....320,2.....255,5.....181,3.....176,6.....193,7.....183,6.....51,9  
 Россия .....13,7.....16.....34,7.....71,9.....32,7.....36,1.....  
 Украина .....19,1.....37,7.....10,4.....24.....24,3.....49,1.....23,8  
**Азия** .....3129,7.....3065,4.....2382,9.....2940,8.....2887.....2804,8.....2972,8  
 Южная Корея .....588,7.....541,9.....404,7.....534,7.....538,7.....438,4.....500,6  
 Китай .....659,1.....751.....658,6.....949,7.....1013,3.....1101,5.....1200,2  
 Индия .....66,1.....66,5.....55,1.....70,1.....75,1.....82,1.....64,7  
 Япония .....1054,7.....993,2.....632,6.....703,4.....548,9.....534,5.....597,8

Тайвань	225	199,5	164,3	190,4	173,4	169,1	184,3
Африка	359,6	239,7	286	513,8	238,3	251,9	225,6
ЮАР	359,6	239,7	286	513,8	238,3	251,9	
Океания	194,8	201,4	123,6	151,5	113,7	115	87,9
Австралия	138,9	155,8	94,9	108,3	85,8	97,1	
Нов. Зеландия	55,9	35,7	28,7	43,1	27,9	17,8	
НсТ. Declaraciones de Importacion, Estrategia 26.01.04г.							

Не включены операции через свободные зоны

**Прямые иностранные инвестиции  
в страны Латинской Америки, в млрд.долл.**

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.*
Всего	76,1	63,9	64,4	36,5	27,6	32
Мексика	13,1	16,1	26,2	14,6	14	14
Бразилия	26,9	30,5	24,5	14,1	8	12
Перу	1,8	0,7	1,1	2,2	1,5	1,7
Чили	7,3	0	3,3	1,2	1,4	1,5
Колумбия	1,4	2	2,5	1,2	1,2	1,2
Венесуэла	2,8	4,4	3,3	0,5	0,4	1
Эквадор	0,6	0,7	1,3	1,3	0,7	0,6
Аргентина	22,2	9,5	2	1,4	0,4	-

\* оценка

Источник: Estrategia, 26.01.04г.

**Количество стационарных телефонных линий  
на 100 человек населения**

	2000г.	2001г.	2002г.
Швеция	74,6	73,9	72
США	70	66,5	65,9
Германия	61,1	63,5	65
Канада	67,7	65,5	63,6
Великобритания	58,9	57,8	58,7
Япония	58,6	59,7	58,6
Финляндия	55	54,8	54,7
Австралия	52,5	52	53,9
Италия	47,4	47,1	48,6
Испания	42,6	43,1	46
Новая Зеландия	47,6	47,1	44,8
Уругвай	27,8	28,3	28
Бразилия	18,2	21,7	22,3
Чили	21,6	22,4	22,1
Аргентина	21,3	21,6	21,9
Колумбия	17	17,1	17,9
Мексика	12,5	13,5	14,7
Венесуэла	10,5	11,2	11,2
Перу	6,7	7,8	7,8
Боливия	6,1	6	6,8

**Количество мобильных телефонов  
на 100 человек населения**

	2000г.	2001г.	2002г.
Италия	73,7	83,9	92,7
Швеция	71,7	77,1	88,5
Финляндия	72	77,8	84,5
Великобритания	72,7	78,3	84,5
Испания	61,7	65,5	82,3
Германия	58,6	68,3	71,7
Австралия	44,7	57,8	64
Япония	52,6	57,2	62,1
Новая Зеландия	56,3	62,1	61,8
США	39,8	44,4	48,8
Чили	22,2	34	41,1
Канада	28,5	32	37,7
Венесуэла	22,5	26,4	25,6
Мексика	14,2	20,1	25,5
Бразилия	13,6	16,7	20,1
Аргентина	16,3	18,6	17,8
Уругвай	13,2	15,5	15,5
Колумбия	5,3	7,4	10,6
Боливия	7,3	8,7	10,5
Перу	5	5,9	8,6

**Количество подключений к высокоскоростным  
линиям интернета на 100 чел.**

Южная Корея	23,17	Австрия	6,98	Люксембург	2,32
Канада	13,27	Финляндия	6,61	Нов. Зеландия	2,07
Исландия	11,22	Норвегия	5,39	Чили	1,38
Дания	11,11	Германия	4,84	Венгрия	0,93
Бельгия	10,34	Испания	4,24	Голландия	9,20

Франция	4,13	Швеция	9,16	Португалия	3,72
Швейцария	9,13	Великобритания	3,63	Япония	8,60
Италия	2,84	США	8,25	Австралия	2,65

## Статистика-2002

Основные торговые партнеры Чили в 2002г., в млн.долл.

	Экспорт	%
США	3484,4	19,1
Япония	1927,7	10,5
Китай	1233,2	6,7
Мексика	909,4	5
Италия	857	4,7
Англия	797,3	4,4
Ю.Корея	715,4	3,9
Бразилия	694,1	3,8
Франция	630,8	3,4
Нидерланды	534,4	2,9
	Импорт	%
Аргентина	2751	17,4
США	2306,2	14,6
Бразилия	1430,6	9
Китай	1007,5	6,4
Германия	651,5	4,1
Фландия	577,4	3,6
Япония	493,1	3,1
Мексика	445,7	2,8
Ю.Корея	409,3	2,6
Испания	371	2,3

Внешнеторговый оборот Чили, в млн.долл.

	2001г.	2002г.
Оборот	36885,9	35397,6
Экспорт	18505,0	18287,9
Минералы	7469,7	7074,3
медь	6745,9	6274,8
С/х прод., рыболовство	1510,3	-
Промтовары	8051,6	8161,6
Импорт	17780,9	17109,7
Потребтовары	2900,1	2853,5
Сырье и полуф.	10061,4	9714,4
Ср-ва производства	3417,9	3308,1

Источник: Бюллетень ЦБ Чили от 15.01.2003г.

«Экономическая и финансовая информация»

## Статистика-2001

Концессии, в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Количество проектов	3	7	3	3	2	9
Размер привлеченных частных инвестиций	618	946	953	313	546	1600

Производство и потребление электроэнергии

в Чили, в млрд.квт.

	Всего	ТЭС	КЦ	ГЭС	Потребление
1999г.	39019	18831	5809	13379	35911
2000г.	39586	12730	8024	18832	39510
2001г.	41286	9810	10217	21259	37883

КЦ – комбинированный цикл

Производство электроэнергии энергетическими системами  
в Чили, в млрд.квт.

	Всего	Система SING	%	Система SIC	%	Другие	%
1999г.	39019	9125	24	26915	70,9	1979	5,2
2000г.	39586	8237	20,8	29074	73,4	2275	5,7
2001г.	41286	8446	20,5	30251	73,3	2589	6,3

Основные торговые партнеры Чили в 2001г., в млн.долл. и %

	Экспорт	%
США	3236,2	18,6
Япония	2131,5	12,2
Англия	1221,2	7
Китай	1010,9	5,8
Бразилия	848,4	4,9
Мексика	825,4	4,7
Италия	801,7	4,6
Франция	607,6	3,5
Аргентина	546,7	3,1
Голландия	545,1	3,1
	Импорт	%

Аргентина	2755,1	17,4
США	2673,1	16,8
Бразилия	1372,3	8,6
Китай	934,4	5,9
Германия	643,5	4,1
Франция	539,1	3,4
Япония	509,7	3,2
Мексика	497,6	3,1
Южная Корея	490,8	3,1
Испания	426,5	2,7

Источник: ЦБ Чили

**Внешнеторговый оборот Чили**

Экспорт (ФОб)	1999г.	2000г.	2001г.
Прод. сельск. хоз., животн., лесов., рыбол.	15913,9	18158	17439,9
Прод. горнодобычи	1721,8	1556	1510,3
Прод. обрабатыв. пром.	6831,4	7629,6	7739,3
Прод. др. отраслей промышл.	7263,6	8172,4	8190,3
Импорт (СИФ)	97,1	80	-
Импорт через свободные зоны	13543,4	18100,6	17233,8
Потребительские товары	2706,3	3383,3	3144,9
Средства производства	3136,4	3693,1	3624,1
Сырье и полуфабрикаты	8132	11024,2	10464,8
Остальное	181,4	-	-
Оборот	30457,3	36258,5	34673,7

**Представительства**

**www.chile.polpred.ru** Рыба и вино, лес и медь, высокие технологии и транспорт, связи с Россией  
**ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ:** **www.chilecompra.cl** Правительство; **www.presidencia.cl** Администрация президента; **www.congreso.cl** Национальный конгресс; **www.minhda.cl** Минфин; **www.minecon.cl** Минэкономики и энергетики; **www.segegob.cl** Министерство-секретариат при правительстве; **www.minvu.cl**, **www.moptt.cl** Министерство общественных работ, транспорта и связи; **www.mineduc.cl** Минобразования; **www.bcentral.cl** ЦБ; **www.foreigninvestment.cl** Комитет по иноинвестициям; **www.corfo.cl** Корпорация содействия экономическому развитию; **www.todochileinversiones.cl** Программа по привлечению иноинвестиций; **www.direcon.cl**, **www.prochile**, **www.minrel.cl** МИД; **www.ine.cl** Институт статистики; **www.proind.gov.cl** Патенты и права на собственность; **www.conama.cl** Защита окружающей среды; **www.aduana.cl** Таможня; **www.dudad.cl**, **www.france.cl** Посольства  
**ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И ТОРГОВЛЯ:** **www.sofofa.cl** Промразвитие; **www.sercotec.cl** Внешнеэкономсвязи; **www.cnpc.cl** Контроль качества продукции; **www.asexma.cl** Экспорт; **www.asiquim.cl** Химпром; **www.asimet.cl** Мет-пром; **www.asipla.cl** Пластиковая продукция; **www.asimpres.cl** Полиграфия; **www.asach.cl** Супермаркеты; **www.conaf.cl**, **www.infor.cl**, **www.corma.cl**, **www.infomadera.cl** Минлеспром; **www.subpesca.cl**, **www.sernapesca.cl**, **www.infop.cl**, **www.salmonchile.cl**, **www.fis.com/sonapesca** Рыбпром; **www.minmineria.cl** Министерство горнорудной промышленности; **www.codelcochile.com** Госкорпорация «Коделко»; **www.cochilco.cl**, **www.procobre.cl** Медь; **www.sernageomin.cl** Геологоразведка; **www.enami.cl** Горная компания; **www.cne.cl** Энергетика; **www.sec.cl** Электричество и топливо; **www.enap.cl** Нефтекомпания «Энап»; **www.sonami.cl**, **www.mineriachilena.cl**, **www.redminera.com** Горнорудная промышленность; **www.cgc.cl** Общественные работы; **www.subtel.cl** Связь; **www.cchc.cl** Строительство  
**АГРОПРОМ:** **www.vinagri.gob.cl**, **www.sag.gob.cl**, **www.inia.cl**, **www.odepa.gob.cl**, **www.indap.cl**, **www.fia.cl** Минсельхоз и его департаменты; **www.chilieriago.cl** Орошение земель; **www.sna.cl** Вопросы сельского хозяйства; **www.cffa.org** Производители фруктов; **www.fepach.cl** Агропромышленники; **www.vinasdechile.com**, **www.chilevid.cl** Виноделы; **www.anpros.cl** Производители зерна; **www.fundch.cl** Содействие развитию сельского хозяйства и лесной промышленности  
**ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ:** **www.cnc.cl** Национальная ТПП; **www.ccs.cl** ТПП г.Сантьяго; **www.britcham.cl** Британско-чилийская ТПП; **www.chile-canada-chamber.cl** Чилийско-канадская ТПП; **www.amchamchile.cl** Американо-чилийская ТПП; **www.camaraespch.cl** Испанско-чилийская ТПП; **www.conupia.cl** Малые и средние предприятия; **www.eurochile.cl** Центр сотрудничества между ЕС и Чили; **www.funpacifico.cl** Ресурсы Тихого океана; **www.exportmall.cl** Экспортные компании; **www.conicyt.cl** Комиссия по науке и технике; **www.intec.cl** Институт технологических исследований; **www.acti.cl** Информационные технологии; **www.nic.cl** Информационный центр; **www.ecertchile.cl** Информационные технологии по сертификации продукции и электронной подписи; **www.cnc-once.cl** Торговая палата по электронной сертификации; **www.innovacion.cl** Перспективные технологические программы; **www.isapre.cl** Частные медицинские компании  
**БАНКИ:** **www.bcentral.cl** Центробанк; **www.sbf.cl** Банковская система; **www.sapf.cl**, **www.afp-ag.cl** Пенсионный фонд; **www.sisp.cl**, **www.aach.cl** Страхование; **www.abif.cl** Банковские институты; **www.bol-**

**santiago.cl** Биржа г.Сантьяго; **www.bolchile** Биржа  
**ТУРИЗМ:** **toutsurlechili.free.fr**; **www.sernatur.cl** Турслужба; **www.visitchile.org** Турсайт; **www.achet.cl** Турагентства; **www.hotelerosdechile.cl** Гостиницы; **www.achiga.cl** Рестораны  
**СМИ:** **www.elmercurio.cl** Газета «Эль Меркурио»; **www.lasegunda.com** Газета «Ла Сегунда»; **www.tercera.cl** Газета «Ла Терсера»; **www.estrategia.cl** Газета «Эстратегия»; **www.eldiario.cl** Газета «Эль Диарио»; **www.diariooficial.cl** Газета «Эль Диарио Официаль»; **www.capital.cl** Журнал «Капитал»; **www.quepasa.cl** Журнал «Ке паса»; **www.infoweek.cl** Журнал по бизнесу и технологиям; **www.primerapagina.com** Газета финансовых новостей; **www.elmostrador.cl** Газета срочных новостей; **www.bnamericas.com** Экономические новости; **www.patagon.cl** Финансовые новости; **www.compuchile.cl** Компьютеры и средства связи; **www.americaeconomia.com** Экономические новости стран Латинской Америки; **www.periodistadigital.com**, **www.quinesquien.cl**, **www.carma.com** Порталы экономических новостей

**РОСУЧРЕЖДЕНИЯ**

**ПОСОЛЬСТВО РФ В САНТЬЯГО**  
**ЧХИКВАДЗЕ Владимир Викторович, КОРОНЕЛЛИ Виктор Викторович**  
 • Av. Cristobal Colon 4152, Las Condes, Santiago, Chile, (562) 208-3413, -3734, -4918, 206-1386, **www.embajadaderusiaenchile.mid.ru**, **embrosia@netline.cl** • КОНС. ОТД. 263-5296, **consrusia@netline.cl**

**АТС В САНТЬЯГО**  
**КУЗНЕЦОВА Галина Владимировна** • Av. Pucuro 2465, Santiago, Chile, (56-2) 225-3567, ф. 204-5756, **torgpred@rusia.tie.cl**

**ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ**

**ПОСОЛЬСТВО**  
 119002 М., Денежный пер. 7, корп. 1, оф. 20-21, **(095) 241-0145**, -0414, -1034, -1245, -3151, ф.-6867, **echileru@aha.ru** • КОНС. ОТД. 241-4311, **ccchileru@aha.ru** • ТОРГ. ОТД. 241-9327, -9466, **prochile.moscu@mtu-net.ru**, (пн.-пт. 9.30-16.30) • Пабло КАБРЕРА ГАЕТЕ (Pablo CABRERA GAETE, посол, 241-0145), Ренато АЛЕАГА (Renato ALIAGA, министр, советник, 241-0145), г-жа Глория СИД КАРРЕНО (Gloria SID CARRENO, II сек., 241-1034), Фернандо БЕЛОНИ ГОНСАЛЕС (Fernando BELLONI GONZALEZ, торг. атташе, 241-9327), Пауль БИГНЬОН ПЕРЕС (Paul BIGNON PEREZ, атташе обороны и военный атташе, 241-6867)

**ИНОФИРМЫ В РОССИИ**

**ЛА НАСЬОН**  
 Газета • М., Грузинский пер. 3, стр.1, оф. 89-90, **(095) 254-2297**, 254-2844, Грегорио Сесар Наваррете Сид

**WWW.CHILE.POLPRED.RU**

**ЧИЛИ (New) Политика • Конкурентоспособность • Налоги • Иноинвестиции • Нефтегазпром • Электроэнергетика • Горнодобыча • Автотранспорт • Пиво • Антитерроризм • Связи с США • Выставки-2004г. • Связи с Россией**  
**ЧИЛИ 2004г. (32 стр/ 190 кб) Общие сведения • Экономика • Геополитика • Сайты по экономике • Налоги • Инвестиции • Горнодобыча • Энергетика • Строительство • Порты Морской транспорт | Речной транспорт | Авиация | Автотранспорт • Железные дороги • Телеком • E-governement • Агропром Сельское и лесное хозяйство | Рыбное хозяйство | Туризм • Торговля • Экспорт Внешнеэкономические связи | Региональная интеграция | Диалог с Россией • Связи с РФ • Обзор прессы Нефть и газ | Хозяйственность в 2003г. | Представительства • Статистика**  
**ЧИЛИ 2003г. (36 стр/ 200 кб) Экономика-2002 • Экономика-2001 • Финансы • Банки • Инвестиции • Горнодобыча • Чермет • Энергетика • Строительство • Агропром • Рыба • Морпорты • Авиаперевозки • Автотранспорт • Железные дороги • Пенсии • Демография • Наркобизнес • Телекоммуникации • Туризм • Экспорт • Связи с Бразилией • Связи с Аргентиной • Меркосур • Антарктика • Связи с США • Европолитика • Связи с Россией • Представительства • Статистика**  
**ЧИЛИ 2002г. (72 стр/ 436 кб) Госструктуры События 2000г. | Госструктуры-99 | Президент • Конгресс • Макроэкономика Итоги 2000г. | Экономика-99 | Гос. регулирование потребности рынка | Финансы Валютно-фин. положение в 2000г. | ... 1999г. | Банковская система | Горнодобыча • Чермет • Строительство • Энергетика Итоги 2000г. | ТЭК-99 | Леспром Итоги 2000г. | Леспром-99 | Транспорт Мортранспорт | Автотранспорт | Авиаперевозки | Жд сеть | Агропром Итоги 2000г. | Агропром-99 | Рыба Итоги 2000г. | Рыба-99 | Телеком Рынок телеком. услуг | Регулирование электронной торговли | Космос • Трансгенетика • Экспорт-2000 Внешнеторговая политика | Внешнетор. оборот | Система поддержки нац. экспортеров | Модель либерализации внешней торговли | Экспорт-1999 Субсидирование и стимулирование экспорта | Структурная и пром. политика | Система регулирования внешней торговли | Инвестиции Законодат. база на 2001г. | Инвестиции-99 | Приватизация • Военторг Итоги 2000г. | Военторг-99 | Экспорт военно-тех. продукции | Импорт | Безопасность Уничтожение противопехотных мин | Меркосур • АТЭС • Вальпараисо • Антарктика • Связи с Россией Итоги 2000г. | Связи с Россией-99 | Обзор прессы Конверсия внешнего долга в инвестиции | Банковский кризис 80гг. | Нац. характер | ТВ из Москвы | Представительство • Статистика ЧИЛИ 1999г. (192 кб) Личный взгляд • Госструктуры • Макроэкономика • Финансы • Инвестиции • Внешняя торговля • Горное дело • Лесбумпром • Энергетика • Транспорт и связь • Авиасалон • Агропром • Экология • Связи с Россией • Бюро в Москве • Обзор прессы**



# CONCHA Y TORO

Импортер №1 чилийских вин в России

Всеобщее признание потребителя в Чили и за рубежом получили марки чилийских вин от компании "Конча и Торо". Отличное качество продукции виноделов "Конча и Торо" отмечено первым призом "Вино десятилетия", присужденным авторитетнейшим местным журналом The Chilean Vine Guide

Импортер в России: WH Import, 127550 Москва, Дмитровское шоссе 33, корп. 5, тел. (095) 238-7317, 786-7600, [www.whitehall.ru](http://www.whitehall.ru)

[www.conchaytoro.com](http://www.conchaytoro.com)



FIDEL OTEIZA 1956 PISO 14°  
CP 6640585 PROVIDENCIA  
SANTIAGO - CHILE

TELEPHONE : 2055086  
INTERNATIONAL PHONE : 56 2 205 5086  
TELEFAX : 56 2 205 5184  
algamar@algasmarinas.cl  
<http://www.algasmarinas.cl>

# Агар-Агар

КРУПНЕЙШИЙ В МИРЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ  
СНАБЖАЕТ РОССИЙСКИХ КОНДИТЕРОВ



ДИСТРИБУТОР В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**СОЮЗСНАБ**

143400, Московская обл., г. Красногорск, Ильинский тупик, д. 6  
Тел. (095) 937 8737 (многоканальный). Факс (095) 937 8720  
[www.ssnab.ru](http://www.ssnab.ru) e-mail: [mail@ssnab.ru](mailto:mail@ssnab.ru)



**SOYUZSNAB**

6, Ilyinsky tupik, Krasnogorsk, Moscow region, 143400, RUSSIA  
Tel.: +7 (095) 937 8737 (multichannel); Fax: +7 (095) 937 8720  
[www.ssnab.ru](http://www.ssnab.ru) e-mail: [mail@ssnab.ru](mailto:mail@ssnab.ru)



# EMPRESAS VALMAR

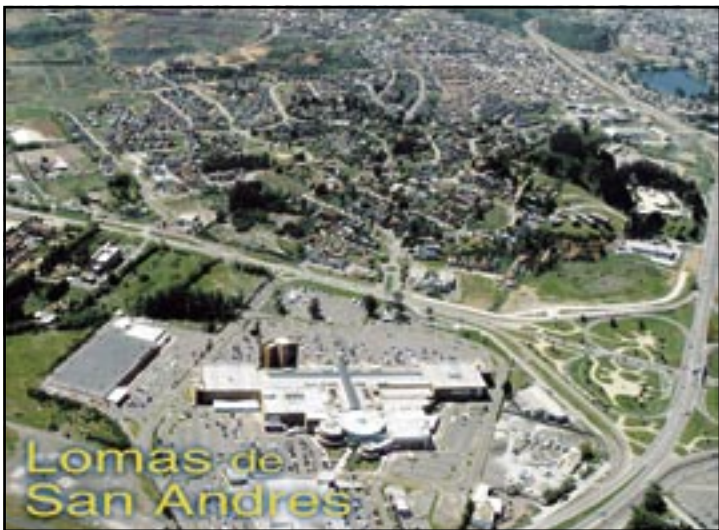
Три поколения семьи из России строили огромные районы в порту Консепсьон, втором по величине чилийском городе. На снимках: Владимир Имшенецкий-Ган и его супруга Екатерина Попова; Николай Имшенецкий с руководством своей собственной компании (слева направо) в лице Марио Рохас, Николая Имшенецкого (мл.) и Гонсало Пенья; в районе Ломас де Сан-Андрес в 2004г. сдан в эксплуатацию молл, огромный торговый центр.



За 35 лет компания «Валмар» построила на сотнях гектаров целый город со своими жилыми кварталами и парками, школами и университетами, магазинами и отелями. На собственной территории «Валмар» строит объекты недвижимости и принимает участие в управлении ими. Деньги на скромную квартиру за 9 тыс.долл. или виллу за 160 тыс.долл. дают государство или банки, а «Валмар» выступает здесь посредником на долгие годы.

Рядом со старым городом в Консепсьоне компания выстроила на 132 га жилой район на 3000 семей, который со своим моллом стал новым центром большого Консепсьона. Еще осталось освоить 100 га, проекты по которым заказчики уже создали.

В компании «Валмар» гордятся и другими проектами городской массовой застройки. Первые тысячи дешевых домов со всей городской инфраструктурой уже заселены в районах Бриса дель Соль (уже освоено 300 млн.долл.) и Салинас (освоено 30 из 70 га). «Валмар» заинтересована в крупных инвесторах, которые продолжают успешную многолетнюю практику городской застройки в других районах Чили или за границей.



# Связи с Россией и экономика 180 стран



7 июня 2001 г., Москва. Президент РФ Владимир Путин встретился с председателем Комитета Государственной Думы по международным делам Дмитрием Рогозиным. На снимке: Дмитрий Рогозин во время встречи вручил Владимиру Путину серию изданий Комитета по международным делам, в том числе несколько томов энциклопедического сборника "Полпред", призванного обеспечить качественной информацией мелких и средних предпринимателей, начинающих заниматься внешнеэкономической деятельностью.

Фото Сергея Величина и Владимира Родионова (ИТАР-ТАСС).



[www.prochile.cl](http://www.prochile.cl)

Поддержка экспортеров  
Предоставление информации о мировых  
рынках товаров и услуг

Самый крупный **торговый портал** в Латинской Америке

Все что вы хотели знать о внешней  
торговле в каждой стране **click**

**Портал создан для чилийских экспортеров и их партнеров за рубежом**

- ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ
- МЕЖДУНАРОДНЫЕ НОВОСТИ
- ПЕРЕЧЕНЬ ОКАЗЫВАЕМЫХ УСЛУГ
- НИЗКИЕ ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ В ТОРГОВЛЕ С ЕС И США
- СПИСОК ОН-ЛАЙН ЧИЛИЙСКИХ ЭКСПОРТЕРОВ
- СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ
- АНАЛИЗ РЫНКОВ

pro|CHILE

Консультации: [info@prochile.cl](mailto:info@prochile.cl) :: тел. в Сантьяго (562) 676-5700  
тел. в Москве (095) 241-9327, 241-9466, [prochile.moscu@mtu-net.ru](mailto:prochile.moscu@mtu-net.ru)

# TARAPACÁ®

*Maipo Valley*



ЛУЧШИЕ  
ЧИЛИЙСКИЕ  
ВИНА  
с 1874 года

Импортер в России – Fort Ltd., [www.fortltd.ru](http://www.fortltd.ru)  
тел. в Москве (095) 775-1414, ф.775-1444



## OPENING ROADS FOR THE ECONOMY OF ASIA-PACIFIC

**"Шевроле" – официальный автомобиль для Форума АТЭС-2004 в Чили**  
Мы поддерживаем цели развития государств Азиатско-Тихоокеанского региона

