

www.polpred.com

# Деловая АРГЕНТИНА

тома VIII-IX  
СПЕЦВЫПУСК



Справочники ПОЛПРЕД. Совет ветеранов МИД РФ  
Москва – 2008г.

www.**polpred**.com

# Деловая АРГЕНТИНА

тома VIII-IX  
СПЕЦВЫПУСК

Использованы материалы Минэкономразвития РФ ([www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru),  
[www.torgpredstvo.ru](http://www.torgpredstvo.ru), [www.exportsupport.ru](http://www.exportsupport.ru), [www.informves.ru](http://www.informves.ru)) и информационных агентств

Деловая Аргентина, тома VIII-IX. Экономика и связи с Россией в 2000-08гг., 236 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, август 2008. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, Н. Королева, О. Мишина, Г. Перцева, К. Провалов, К. Сальберг,  
Т. Стенина, Е. Терехова, Л. Тимофеева, С. Шмаков.

Совет ветеранов МИД РФ. ООО «ПОЛПРЕД Справочники».

119200 Москва, Денежный пер. 32, оф. 405, (495) 747-1121, 244-3541, (985) 784-1084, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com)

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

## СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения.....	3	Мед.....	92
Конкурентоспособность.....	4	Алкоголь-2007.....	92
Политика-2007.....	5	Алкоголь-2006.....	92
Политика-2005.....	7	Алкоголь-2005.....	93
Политика-2004.....	7	Рыба.....	93
Экономика-2007.....	9	Транспорт.....	99
Экономика-2006.....	12	Железные дороги-2007.....	99
Экономика-2005.....	15	Железные дороги-2006.....	100
Банки-2007.....	18	Железные дороги-2005.....	101
Банки-2005.....	22	Автобан.....	101
Иноинвестиции-2007.....	23	Судостроение.....	102
Иноинвестиции-2006.....	24	Морфлот.....	102
Иноинвестиции-2005.....	27	Авиапром.....	103
Иноинвестиции-2004.....	29	Авиаперевозки.....	104
Сайты по экономике.....	31	Автопром-2007.....	105
Оборонка.....	31	Автопром-2004.....	107
Иммиграция.....	35	Автошины.....	110
Пенсии.....	38	Машиностроение.....	111
Занятость.....	39	Сельхозтехника.....	111
ЗАГС.....	41	Строительство-2007.....	112
Горнодобыча-2007.....	42	Строительство-2006.....	114
Горнодобыча-2006.....	43	Строительство-2005.....	116
Горнодобыча-2005.....	44	Услуги.....	117
Чермет-2007.....	46	СМИ.....	117
Чермет-2006.....	47	Телеком-2007.....	118
Алюминий.....	48	Телеком-2006.....	121
Электроэнергетика-2007.....	49	Телеком-2005.....	122
Электроэнергетика-2006.....	51	Наука-2007.....	124
Электроэнергетика-2005.....	52	Наука-2006.....	125
Биотопливо.....	54	Вузы.....	126
Энерго-Меркосур.....	55	Торговля.....	128
Нефть-2007.....	56	Внешэкономсвязи.....	130
Нефть-2006.....	57	Внешняя торговля-2007.....	134
Нефть-2005.....	59	Внешняя торговля-2006.....	135
Газ-2007.....	61	Внешняя торговля-2005.....	140
Газ-2006.....	62	АСЕАН.....	143
Газ-2005.....	63	Таможня-2007.....	144
Химпром-2007.....	66	Таможня-2006.....	147
Химпром-2005.....	68	Таможня-2005.....	150
Удобрения-2007.....	69	Поддержка экспорта.....	152
Удобрения-2005.....	71	Меркосур-2007.....	152
Экология.....	71	Меркосур-2006.....	154
Животноводство-2007.....	74	Меркосур-2005.....	155
Животноводство-2006.....	76	Соседи.....	158
Животноводство-2005.....	77	Связи с СНГ-2007.....	159
Кожа.....	80	Связи с СНГ-2006.....	160
Птицеводство.....	81	Связи с СНГ-2005.....	160
Земледелие.....	83	Связи с Россией-2007.....	164
Пищепром-2007.....	84	Связи с Россией-2006.....	165
Пищепром-2006.....	85	Связи с Россией-2005.....	168
Растениеводство-2007.....	86	Связи с Россией-2004.....	171
Растениеводство-2006.....	88	Статистика.....	179
Растениеводство-2005.....	89	Представительства.....	181
Шрот.....	91	Аргентинское танго.....	183

## Аргентина

### Общие сведения

Официальное название – Аргентинская Республика (Republica Argentina). Территория – 2,8 млн. кв. км. Население – 36,8 млн. чел. (2004г.). Столица – Буэнос-Айрес (12,6 млн. чел.). Государственный язык – испанский. Преобладающая религия – католицизм (93% населения). Национальный праздник – День независимости, 9 июля (1816г.). Денежная ед. – аргентинский песо (1 долл. – 3 арг. песо).

Государственный строй. Согласно конституции 1853г. (реформирована в 1994г.), Аргентина «федеративная и представительная республика». В ее состав входят 23 провинции и автономный столичный округ.

После обретения в 1816г. независимости от Испании Аргентина пережила несколько периодов острых внутривластных конфликтов между консерваторами и либералами, а также между гражданскими и военными группировками. После Второй мировой войны и длительной перонистской диктатуры в 1976г. к власти пришла военная хунта. Демократия была восстановлена в 1983г., и то, что с того момента прошло несколько избирательных кампаний, подчеркивает прогресс Аргентины в укреплении демократии.

Аргентина расположена в южной части Южной Америки, на побережье южной части Атлантического океана между Чили и Уругваем – стратегическое положение вдоль морского побережья между Атлантическим и Тихим океанами (Магелланов пролив, пролив Дрейка). Вторая по величине страна Южной Америки после Бразилии. Здесь находятся самая высокая гора Южной Америки Аконкагуа – 6 960 м. (в северо-западной части провинции Мендоса) и лагуна Карбон, самая низкая точка Западного полушария, 105 м. (в провинции Санта-Крус). Географические координаты: 34°00' ю.ш., 64°00' з.д.

Общая площадь – 2 766 890 кв. км.; поверхности суши – 2 736 690 кв. км.; водной поверхности – 30 200 кв. км. Общая сухопутная граница – 9 665 км. (с Боливией – 832 км., с Бразилией – 1 224 км., с Чили – 5150 км., с Парагваем – 1 880 км., с Уругваем – 579 км). Береговая линия – 4989 км. Морские притязания: территориальные воды – 12 морских миль. Прилежащая зона – 24 морские мили. Континентальный шельф – 200 морских миль или до кромки подводной окраины материка. Исключительная экономическая зона – 200 морских миль.

Климат в основном умеренный; засушливый на юго-востоке; субантарктический на юго-западе.

Рельеф. Богатые равнины Пампы в северной части, плоское или холмистое плато в Патагонии на юге, Анды вдоль западной границы. Природные ресурсы – плодородные равнины Пампы, свинец, цинк, олово, медь, железная руда, марганец, нефть, уран. Пахотные земли – 12,31%; посевные земли – 0,48%; другие – 87,21% (2001). Орошаемые земли – 15610 кв. км. (1998 оц.).

Актуальные проблемы окружающей среды. Районы Сан-Мигель-де-Тукуман и Мендоса в Андах подвержены землетрясениям. Опасны жестокие бури в Пампе и на северо-востоке (памперо); сильные наводнения. Проблемы окружающей среды (городские и сельские) типичны для индустриальной экономики: обезлесение, деградация почв, опустынивание, загрязнение воздуха и воды. Аргентина является мировым лидером по ограничению выбросов парниковых газов. Международные соглашения по охране окружающей среды: Antarctic-Environmental Protocol, Antarctic-Marine Living Resources, Antarctic Seals, Antarctic Treaty, Biodiversity, Climate Change, Climate Change-Kyoto Protocol, Desertification, Endangered Species, Environmental Modification, Hazardous Wastes, Law of the Sea, Marine Dumping, Ozone Layer Protection, Ship Pollution, Wetlands, Whaling. Подписан, но не ратифицирован Marine Life Conservation.

Численность населения – 39 537 943 чел. (июль 2005). Возрастная структура: до 14 лет – 25,6% (муж. – 5 170 723, жен. – 4 938 171); от 15 до 64 лет – 63,9% (муж. – 12 626 711, жен. – 12 627 026); старше 65 лет – 10,6% (муж. – 1 712 117, жен. – 2 463 197) (2005). Средний возраст для населения в целом – 29,42г.; мужчин – 28,52г.; женщин – 30,4г. (2005). Прирост населения – 0,98% (2005); рождаемость – 16,9 на 1 тыс. чел. (2005); смертность – 7,56 на 1 тыс. чел. (2005); миграция – 0,4 на 1 тыс. чел. (2005). Соотношение полов при рождении – 1,05 муж/жен; до 14 лет – 1,05 муж/жен; от 15 до 64 лет – 1 муж/жен; старше 65 лет – 0,7 муж/жен; для населения в целом – 0,97 муж/жен (2005). Общая детская смертность – 15,18 на 1 тыс. новорожденных; девочек – 13,19 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков – 17,07 на 1 тыс. новорожденных (2005). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом – 75,91г.; мужчин – 72,17г.; женщин – 79,85г. (2005). Общий уровень рождаемости – 2,19 ребенка/жен. (2005).

Доля взрослого населения, инфицированного ВИЧ – 0,7% (2001); инфицированных – 130 тыс. (2001); смертность от СПИДа – 1 500 (2003).

В стране проживают испанцы и итальянцы – 97%, метисы, индейцы или другие группы небелого населения – 3%. Верующие. Католики – 92% (менее 20% посещают церковь), протестанты – 2%, иудеи – 2%, другие – 4%. Языки: испанский (официальный), английский, итальянский, немецкий, французский. Грамотность (лица 15 лет и старше, умеющие читать и писать) в целом – 97,1%; мужчин – 97,1%; женщин – 97,1% (2003 оц.).

Аргентинская Республика, Republica Argentina. Столица – Буэнос-Айрес. Административное деление на 23 провинции и 1 федеральный округ (Буэнос-Айрес; Жужуй; Катамарка; Кордова; Корриентес; Ла-Пампа; Ла-Риоха; Мендоса; Миссьонес; Неукен; Огненная Земля, Антарктика и Ова Южной Атлантики; Рио-Негро; Сальта; Сан-Луи; Санта-Крус; Санта-Фе; Сантьяго-дель-Эстеро; Сануан; Тукуман; Федеральный округ Буэнос-Айрес; Формоса; Чако; Чубут; Энтре-Риос).

Независимость Аргентина обрела 9 июля 1816г. (до 1816г. – владение Испании). Национальный праздник, День революции, отмечается 25 мая (1810). Конституция принята 1 мая 1853г., пересмотрена в авг. 1994г. Правовая система составлена на основе правовых систем США и Западной Европы. В Аргентине не признается юрисдикция Международного суда. Избирательное право с 18 лет; всеобщее и обязательное.

Исполнительная власть. Глава государства – президент, который является как главой государ-

ства, так и главой правительства. Кабинет правительства назначается президентом.

**Законодательная власть.** Двухпалатный Национальный конгресс состоит из сената (72 места, члены избираются прямым голосованием; одна треть членов Сената переизбирается каждые 2 года на шестилетний срок) и палаты депутатов (257 мест, члены избираются прямым голосованием; половина из них переизбирается каждые два года, срок полномочий — 4г.).

**Судебная власть:** Верховный суд — 9 судей назначаются президентом и утверждаются Сенатом.

**Участие в международных организациях:** AfDB, Australia Group, BCIE, BIS, FAO, G-6, G-15, G-24, G-77, IADB, IAEA, IBRD, ICAO, ICC, ICSt, ICFTU, ICRM, IDA, IFAD, IFC, IFRCs, IHO, ILO, IMF, IMO, Interpol, IOC, IOM, ISO, ITU, LAES, LAIA, Mercosur, MIGA, MINURSO, MINUSTAH, NSG, OAS, OPANAL, OPCW, PCA, RG, UN, UN Security Council (temporary), UNCTAD, UNESCO, UNFICYP, UNHCR, UNIDO, UNMIK, UNMOVIC, UNTSO, UPU, WCL, WCO, WFTU, WHO, WIPO, WMO, WToO, WTO, ZC.

### Конкурентоспособность

**А**ргентина извлекает выгоды благодаря богатым природным ресурсам, высокому уровню образования населения, ориентированному на экспорт сельскому хозяйству и разнообразной промышленной базе. Тем не менее за последнее десятилетие страна не раз сталкивалась с экономическими проблемами, такими как инфляция, внешний долг, утечка капитала и дефицит бюджета. В 2000г. экономический рост был отрицательным (-0,8%), т.к. внутренние и иноинвесторы скептически оценивали способность правительства погасить долги и поддерживать фиксированный обменный курс валюты по отношению к американскому долл. Экономическая ситуация ухудшилась в 2001г., что сопровождалось расширением спреда по аргентинским бондам, массовым изъятием средств из банков, а также дальнейшим снижением доверия потребителей и инвесторов. Правительство стремилось достичь «нулевого дефицита», стабилизировать банковскую систему и подтолкнуть экономический рост, но его усилия оказались недостаточными в свете нарастающих трудностей. Привязка песо к долл. была отменена в янв. 2002г., и с фев. курс песо стал плавающим; его курс резко упал, а реальный ВВП сократился на 10,9% в 2002г. Но к середине 2002г. экономическая ситуация стабилизировалась, хотя и на низком уровне. В 2003г. рост ВВП составил более 8% и продолжился в 2004г., безработица снизилась, а инфляция составила менее 10%.

**ВВП** по паритету покупательной способности — 483,5 млрд.долл.; уровень реального роста — 8,3% (2004); на душу населения — 12400 (2004). Состав ВВП по секторам экономики: сельское хозяйство — 10,6%; промышленность — 35,9%; сфера услуг — 53,5% (2004). Инвестиции (валовые в основной капитал) — 18,3% ВВП (2004).

Доля населения, находящегося за чертой бедности — 44,3% (июнь 2004г.). Инфляция (розничные цены) — 6,1% (2004); рабочая сила — 15,04 млн. чел. (2004); уровень безработицы — 14,8% (2004).

**Бюджет.** Доходы — 29,15 млрд.долл.; расходы — 26,84 млрд.долл. (2004). Госдолг — 118% ВВП

(июнь 2004). Отрасли экономики: пищевпром, автомобилестроение, производство потребительских товаров длительного пользования, текстильпром, химическая и нефтехимпром, полиграфия, металлургия, в т.ч. производство стали. Рост производства — 12% (2004).

**Электроэнергия.** Производство — 81,39 млрд. квтч. (2002); потребление — 81,65 млрд. квтч. (2002); экспорт — 2,818 млрд. квтч. (2002); импорт — 8,775 млрд. квтч. (2002).

**Нефть.** Производство — 755000 б/д (2004); потребление — 486 000 б/д (2001); подтвержденные запасы нефти — 2,9 млрд.бар. (2004).

**Газ.** Производство — 37,15 млрд. куб.м. (2001); потребление — 31,1 млрд. куб.м. (2001); экспорт — 6,05 млрд. куб.м. (2001); подтвержденные запасы — 768 млрд. куб.м. (2004).

**Продукция сельского хозяйства:** подсолнечник, лимоны, соя, виноград, кукуруза, табак, арахис, чай, пшеница; домашний скот. Текущий платежный баланс — 5,437 млрд.долл. (2004).

**Экспорт** — 33,78 млрд.долл. (франко-борт, 2004) — пищевые масла, топливо и электроэнергия, злаки, корма, автомобили. Партнеры: Бразилия — 19,1%, Чили — 10,7%, США — 9,7%, Китай — 7,7%, Испания — 4,6% (2003).

**Импорт** — 22,06 млрд.долл. (франко-борт, 2004) — машины и оборудование, автомобили, химикалии, металлоизделия, пластмассы. Партнеры: Бразилия — 24,5%, США — 21,5%, Германия — 6,8%, Италия — 4,3%, Испания — 4,2% (2003).

**Золотовалютные резервы** — 19,47 млрд.долл. (2004); **внешний долг** — 157,7 млрд.долл. (2004). Получатель экономической помощи — 10 млрд.долл. (2001). Валюта — аргентинский песо. Код валюты — ABS. Валютные курсы: ARS/USD — 2,948 (2004), 2,9003 (2003), 3,0633 (2002), 0,9995 (2001), 0,9995 (2000), 0,9995 (1999). Финансовый год — календарный.

**Телефонные линии** — 8,009 млн. (2002). Мобильные сотовые телефоны — 6,5 млн. (2002). Благодаря открытию телекоммуникационного рынка для конкуренции и иностранных инвестиций, согласно плану либерализации телекоммуникационной отрасли 1999г., Аргентина стимулировала рост современных технологий. Оптоволоконные оптические кабельные линии строятся между всеми крупными городами. Основные сети целиком цифровые, и доступность телефонных услуг растет, тем не менее плотность телефонной связи в данное время невелика, и повсеместная телефонизация потребует некоторого времени. Микроволновая радиорелейная связь, оптоволоконные кабели и национальная спутниковая система с 40 наземными станциями, установлено более 110 тыс. таксофонов и быстро расширяются системы мобильной телефонной связи; код — 54. Наземные спутниковые станции — 8 Интелсат (Атлантический океан). 2 международных коммутатора около Буэнос-Айреса.

**Радиовещательные станции** AM — 260 (в т.ч. 10 бездействующих станций), FM — возможно, более тысячи (работают преимущественно без лицензий), коротковолновые — 6 (1998). Телевизионные вещательные станции — 42 (и 444 ретранслятора) (1997). Интернет-код страны — ар. Интернет-хосты — 742 358 (2003), количество пользователей — 4,1 млн. (2002).

**Железные дороги** — 34 091 км. (167 км. электрифицировано); с широкой колеей — 20 594 км. (ко-

ля 1,676 м. — 141 км. электрифицирован); со стандартной колеей — 2 885 км. (колея 1,435 м. — 26 км. электрифицировано); с узкой колеей — 10 375 км. (колея 1,000 м.), 237 км. (колея 0,75 м.) (2003). Автодороги — 215 471 км. (с покрытием — 63 348 км., включая 734 км. скоростных шоссе; без покрытия — 152 123 км.) (1999).

Трубопроводы: для нефти — 3 668 км.; для нефтепродуктов — 2 945 км.; для газа — 27 166 км.; для сжиженного нефтяного газа — 41 км.; неизвестного назначения — 13 км. (2004).

Водные пути — 11 тыс. км. (2004). Порты и гавани: Баия-Бланка, Буэнос-Айрес, Комодоро-Ривадавия, Консепсьон-дель-Уругвай, Ла-Плата, Мардель-Плата, Некоча, Рио-Гальегас, Росарио, Санта-Фе, Ушуая. Торговый флот — 45 судов (водоизмещением 1 тыс. брт и более) общим водоизмещением 149007 брт/ 212620 дедвейт-т. (суда Уругвая — 1; зарегистрированные в других странах — 26). Сухогрузы — 9, нефтяные танкеры — 9, суда для перевозки железнодорожных вагонов — 1, суда-рефрижераторы — 2, ролкеры — 1, пассажирские суда малого каботаж — 1, специализированные танкеры — 1 (2003).

Аэропорты — 1 334 (2004). С взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием — 144 (свыше 3047 м. — 4; от 2 438 до 3047 м. — 26; от 1524 до 2 437 м. — 62; от 914 до 1523 м. — 44; менее 914 м. — 8) (2004). Аэропорты с ВПП без твердого покрытия — 1 190 (свыше 3 047 м. — 2; от 2 438 до 3047 м. — 2; от 1524 до 2437 м. — 50; от 914 до 1523 м. — 569; менее 914 м. — 567) (2004 оц.).

Роды вооруженных сил: ВМФ Аргентинской республики (включает морскую авиацию, морскую пехоту и береговую охрану), аргентинские ВВС. Призывной возраст с 18 лет для волонтеров. Общее количество людских военных ресурсов, мужчин от 15 до 49 лет — 9 901 352 (2004); годные к военной службе, мужчин от 15 до 49 лет — 8 042 304 (2004); численность лиц, ежегодно достигающих призывного возраста — 327 738 (2004). Военные расходы в долларовом эквиваленте — 4,3 млрд.долл. (1999); к ВВП — 1,3% (2000).

Международные проблемы. Аргентина оспаривает у Великобритании (которая не желает вступить в переговоры по этому вопросу) Фолклендские (Мальвинские) о-ва, Южную Георгию и Южные Сандвичевы о-ва, но в 1995г. отказалась от права на применение силы для решения этого спора. Территориальные притязания Аргентины в Антарктике частично пересекаются с притязаниями Великобритании и Чили. Непокойный регион в районе схождения границ Аргентины, Бразилии и Парагвая используется для отмывания денег, контрабанды, перевозки оружия и наркотиков и финансирования экстремистских организаций. Аргентина используется в качестве перевалочного пункта при транспортировке кокаина, предназначенного для Европы и США. Разрешение спора Бразилии и Уругвая за о-в Бразильера в реке Куараи требует участия Аргентины в качестве третьей стороны.

## Политика-2007

2007г. для Аргентины проходил на фоне важных политических событий. В окт. состоялись президентские выборы, а также выборы депутатов национального конгресса и губернаторов ряда провинций. По итогам президентских выборов власть

в стране перешла от Нестора Киршнера к его супруге — Кристине Фернандес де Киршнер, которая в первом туре одержала убедительную победу над своими соперниками, получив 43,9% голосов избирателей. В обеих палатах национального конгресса сторонникам К.Киршнер удалось получить подавляющее большинство голосов, что позволило новому президенту располагать необходимой поддержкой конгрессменов для одобрения законопроектов.

К.Киршнер вступила в должность президента страны 10 дек. 2007г. и в своем первом обращении к народу заявила, что продолжит начатый ее супругом четыре года назад курс на выведение страны из тяжелого экономического кризиса. Свои портфели сохранили практически все члены кабинета бывшего президента Н.Киршнера, за исключением главы экономического ведомства М.Пейрано, которого сменил М.Лусто, убежденный сторонник государственного регулирования в экономике. Кроме того, было создано новое федеральное министерство — министерство науки, техники и промышленных технологий.

Аргентинское руководство продолжало сосредотачивать усилия на решении следующих основных задач: борьба с инфляцией, увеличение профицита госбюджета, накопление золотовалютных резервов, недопущение резкого изменения курса национальной валюты (песо) по отношению к долл., улучшение инвестиционного климата в стране, создание современной инфраструктуры, реализация социальных программ. Большое внимание уделялось развитию и поддержке малого и среднего предпринимательства, а также реализации нового Национального производственного плана, который предусматривает совершенствование механизма финансирования производства продукции с высокой долей добавленной стоимости, предназначенной для экспорта. Благодаря предпринимавшимся мерам, 2007г. оказался в целом позитивным для аргентинской экономики.

Глава государства и правительства — президент, избираемый на четыре года. С мая 2003г. — Нестор Киршнер (Хустисиалистская партия).

Высший законодательный орган — Национальный конгресс, состоящий из сената (72 мандата), председателем которого по конституции является вице-президент страны (в настоящее время — Даниэль Сциоли), и Палаты депутатов (257 члена), председатель — Альберто Балестрини.

Министр иностранных дел, международной торговли и культуры — Хорхе Энрике Тайана.

Основные политические партии: Хустисиалистская партия (внутри партии сторонники президента объединены в блок «Фронт за победу»), Гражданский радикальный союз (ГРС), Альтернатива за республику равных (АРР), Республиканский проект (ПРО).

Историческое развитие. В 16 в. территория современной Аргентины была завоевана испанцами и вошла в состав вице-королевства Перу. Впоследствии она стала частью вице-королевства Ла-Плата. 25 мая 1810г. в Буэнос-Айресе было создано первое национальное правительство Аргентины. Это событие стало прологом войны за независимость. 9 июля 1816г. провозглашена независимость «Соединенных провинций Ла-Платы», преобразованных в 1826г. в Федеративную Республику Аргентина.

С 1835 по 1852гг. в Аргентине установилась диктатура Х.М. Росаса, который отменил конституцию 1826г. и ликвидировал федеративное устройство государства. При нем Аргентина практически превратилась в унитарное «скотоводческое государство» крупных землевладельцев-латифундистов, экономическим центром которого стала Пампа — обширные степные районы страны.

Недовольство жесткой внутренней политикой и постоянным нарушением гражданских прав привели к вооруженной борьбе народа с армией Х.М. Росаса, которая была окончательно разбита в 1852г. Свержение диктатуры и принятие либеральной конституции в 1853г. послужили толчком для экономического развития страны. На рубеже XIX-XX вв. Аргентина входит в десятку экономически наиболее развитых стран.

В начале XX века у власти находились радикалы, которые проводили реформы под лозунгами «классовой гармонии» и «национальной солидарности», национализировали нефтяные месторождения и осуществляли курс на усиление роли государства в экономике.

В 1946г. к власти пришло правительство Х.Д.Перона — основателя Хустисиалистской партии. Он провел политическую реформу, национализацию железных дорог и кредитно-банковской системы, ввел монополию внешней торговли, создал одну из самых передовых на то время систему соцобеспечения.

Экономический упадок середины 50гг. привел к ослаблению власти Х.Д.Перона, и в результате государственного переворота власть захватили военные, которые ликвидировали институты представительной демократии, запретили деятельность политических партий и развернули террор против оппозиции.

Однако к началу 70гг. непопулярная экономическая политика военных привела к нарастанию недовольства населения, активизации протестного движения. Военным пришлось легализовать политические партии и провести демократические выборы, на которых (в 1973г.) победили перонисты. В 1974г. президентом Аргентины вновь стал генерал Х.Д. Перон. После его смерти в 1975г. его пост заняла его супруга (вице-президент), Мария Эстела де Перон, однако в 1976г. в Аргентине вновь воцарилась военная диктатура.

В начале 80гг. в Аргентине разразился экономический и социальный кризис. Чтобы отвлечь внимание населения от проблем внутри страны, военная хунта в апр. 1982г. предприняла попытку восстановить аргентинский суверенитет над Мальвинскими (Фолклендскими) островами. Однако аргентинские войска потерпели поражение от Великобритании, что послужило толчком к отстранению военных от власти, возвращению к демократической форме правления и восстановлению конституционного порядка.

Пришедший к власти в 1989г. К.Менем стал проводить неолиберальный курс развития рыночной экономики. При нем были приватизированы практически все сектора экономики и установлена жесткая привязка курса национальной валюты к долл. Во внешней политике К.Менем ориентировался на тесное сотрудничество с ведущими западными державами и, в первую очередь, с США. На рубеже 2001-02гг. в стране разразился глубокий экономический, а затем и политический кризис.

25 мая 2003г. президентом Аргентины был избран Нестор

Киршнер, который стал проводить курс, направленный на стабилизацию экономической ситуации.

Внутриполитическая ситуация. Президент Н.Киршнер проводит политику на консолидацию власти и выстраивание широкой коалиции в целях обеспечения победы проправительственного кандидата на президентских выборах, которые пройдут в окт. 2007г.

Сторонники Н.Киршнера располагают большинством мест в сенате и имеют самую крупную фракцию в Палате депутатов Национального конгресса, что обеспечивает беспрепятственное прохождение через парламент законодательных инициатив исполнительной власти. Используя многочисленные бюджетные рычаги, нынешняя администрация смогла также заручиться поддержкой значительной части региональных властей.

Оппозиция продолжает оставаться разрозненной, ввиду отсутствия лидера общенационального масштаба, способного сплотить ее вокруг себя. Крупнейшая оппозиционная партия Гражданский радикальный союз (ГРС) фактически разбита на два лагеря: собственно радикалов и так называемых радикалов «К» — лояльных нынешнему президенту.

Традиционно значительное влияние на политический процесс оказывают профсоюзные движения, движения пикетчиков — «пикетерос» и некоторые общественные организации.

Внешняя политика. Экономические успехи администрации Н.Киршнера позволяют проводить все более самостоятельную внешнюю политику. Основными ее направлениями являются: активизация участия Аргентины в интеграционных процессах в Южной Америке, упрочение своих позиций в системе глобальных политических и мирохозяйственных связей.

Основными партнерами Аргентины в Латинской Америке являются страны члены Меркосур, включая недавно принятую в блок Венесуэлу. В рамках блока Аргентина активно продвигает общие инфраструктурные проекты, наибольший интерес из которых представляют инициативы в энергетической и транспортной сферах.

Отношения Аргентины с США в последнее время заметно охладели из-за проводимого администрацией Н.Киршнера курса на большую самостоятельность во внешних делах, в первую очередь его сближение с левыми правительствами Венесуэлы и Боливии, а также неприятие американской модели МАЗСТ.

Отношения с европейскими странами носят неровный характер, прежде всего из-за неурегулированности долговых проблем с Германией и Италией, а также из-за сложных переговоров по вопросу доступа аргентинской сельхозпродукции на европейский рынок. Наиболее продвинутое отношения у Аргентины с Испанией.

Активно ведется работа на азиатском-тихоокеанском направлении. Отношения со странами региона развиваются, прежде всего, в торгово-экономической области и обмене передовыми технологиями. Основными партнерами являются Китай, Индия, Австралия и арабские страны.

В концептуальном плане внешнеполитический курс Аргентины базируется на стратегии «мульти-

латерализма» — многосторонности, имеющего много общего с российским видением построения многополярного мира. Буэнос-Айрес придает приоритетное значение укреплению центральной роли ООН, готов к конструктивному взаимодействию в работе по реформированию организации с целью повышения эффективности ее работы.

## Политика-2005

В 2005г. Аргентина продолжала двигаться по пути дальнейшей социально-экономической стабилизации. После убедительной победы на промежуточных парламентских выборах политических сторонников Н.Киршнера аргентинскому президенту удалось значительно повысить свой политический авторитет и продолжить решение внутривнутриполитических и социально-экономических проблем. Сразу же после проведения выборов Н.Киршнер объявил о начале нового этапа в развитии страны, который требует соответствующих кадровых изменений в кабинете министров. В результате на ключевые посты в правительстве (министра экономики, министра иностранных дел, министра обороны и министра социального развития) были назначены наиболее близкие политические соратники аргентинского президента. Тем самым Н.Киршнер полностью поставил под собственный контроль экономическую, внешнеполитическую, оборонную и социальную сферы.

Заметное влияние на внутривнутриполитическую жизнь страны оказывали внепартийные структуры: профсоюзы (в частности, владельцы грузовиков и аэропортовых служащих), «пикетерос» (профессиональные манифестанты), общественные организации и движения (комитет матерей жертв военной диктатуры, движение Х.К.Блумберга за безопасность граждан). Серьезной проблемой оставалась преступность. Криминогенная обстановка была сложной. В Буэнос-Айресе отмечался рост бандитских нападений и ограблений.

В области внешней политики приоритетным направлением деятельности администрации Н.Киршнера оставалось поддержание политической и экономической стабильности в регионе и южноамериканская интеграция. В качестве страны-члена блока Меркосур Аргентина продолжала занимать активную позицию по ряду важных вопросов.

Основным внешнеполитическим событием стало проведение в нояб. 2005г. в аргентинском г.Мар дель Плата IV встречи глав государств Американского континента, на которой лидеры 34 американских государств обсуждали вопрос о возобновлении усилий по созданию Межамериканской зоны свободной торговли (МАЗСТ). В поддержку проекта МАЗСТ выступили страны-члены САЗСТ (США, Канада, Мексика) и 26 стран Центральной и Южной Америки. В оппозиции оказались страны Меркосур (Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай), а также Венесуэла. Президент Аргентины в своем выступлении на саммите заявил, что МАЗСТ не может быть единственным путем, ведущим к процветанию и благополучию народов, и должна отвечать национальным интересам. По его мнению, интеграция может стать реальностью только в том случае, когда будут приняты меры по ликвидации диспропорций в развитии стран Американского континента. При этом аргентинский президент сделал акцент на необходи-

мости отмены Североамериканскими странами субсидирования своих производителей с/х продукции.

Администрация президента Н.Киршнера продолжала предпринимать усилия, направленные на сохранение положительных макроэкономических тенденций, сложившихся в 2003-04гг. Основной упор делался на внутренние ресурсы, стимулирование внутреннего потребления, активизацию национального производства, реализацию федеральных программ развития объектов инфраструктуры, увеличение занятости населения и выполнение социальных программ.

В 2005г. по индексу гуманитарного развития ПроООН Аргентина заняла 34 место в мире. Этот показатель увеличивался в течение трех лет. По уровню бедности страна находилась на 34 месте: 14,3% населения жили менее, чем на 2 долл./день. По уровню политико-экономических рисков для иностранных инвесторов Аргентина занимала 9 место среди стран Южной Америки, ее рейтинг был определен как «средне-высокий» (данные международного рейтингового агентства АОН, США).

Социально-экономическая политика, проводимая правительством в 2005г., решала стоящие перед страной задачи. Госпрограмма поддержки экспорта, рост мировых цен на энергоносители (Аргентина является одним из ведущих региональных экспортеров нефти и газа) и благоприятная международная конъюнктура на основные статьи аргентинского экспорта (пищевые и с/х продукты) способствовали росту производства, особенно в экспортоориентированных отраслях.

## Политика-2004

В 2004г. в Аргентине наблюдалась дальнейшая стабилизация внутривнутриполитической и социально-экономической ситуации. Администрация Н.Киршнера придерживалась намеченного курса на достижение общественного согласия, построения «цивилизованной» социально-ориентированной экономики страны и дальнейшей интеграции Аргентины в мировое экономическое сообщество. В этих целях правительство уделяло особое внимание реализации программ развития промышленности, защите национального производителя, созданию новых рабочих мест, а также решению социальных проблем, в частности, помощи малоимущим слоям населения и борьбе с безработицей.

Н.Киршнер стремился проводить внутривнутриполитический курс, опираясь на широкий общественный консенсус, не ограничивая свою политическую базу рамками Хустисиалистской партии (ХП). Данный курс, направленный на привлечение к решению внутривнутриполитических, экономических проблем и выработке компромиссных решений всеми политическими силами, затруднял создание организованной оппозиции, которая могла бы осложнить президенту принятие политических и экономических решений и проведение их в жизнь. В 2004г. Н.Киршнеру удалось значительно укрепить свое положение в стране, завоевать авторитет среди различных политических сил и продвинуть в ряд властных структур на федеральном и местном уровне своих людей.

В рядах Хустисиалистской партии Н.Киршнер по-прежнему имеет высокий рейтинг бла-

годаря своим сторонникам и поддержке экс-президента Аргентины Э.Дуальде, сохраняющего сильные позиции в ключевой провинции Буэнос-Айрес. Эта поддержка не является безусловной. Э.Дуальде не разделяет подходы Н.Киршнера к урегулированию внутривнутрипартийных разногласий, что ведет к ослаблению единства и роли ХП.

Опасной для правительства продолжала оставаться проблема преступности — похищения людей с целью выкупа и разгул уличного криминала. Население сплачивается вокруг публичных лидеров нового типа, выступающих за решительные меры против преступности и обновление полицейского аппарата. Другой внутривнутриполитической проблемой для Н.Киршнера в 2004г. оставались организации «пикетерос» — профессиональных манифестантов. Правительству частично удалось снизить остроту их выступлений путем оказания прямой финансовой помощи безработным, составляющим большую часть «пикетерос», и привлечения их лидеров к переговорам. Однако окончательно эту проблему можно будет решить лишь при условии общего оздоровления экономики, структурных реформ и создания значительного количества новых рабочих мест, на что потребуется время.

В области внешней политики приоритетным направлением деятельности администрации Киршнера оставалось поддержание политической и экономической стабильности в Латинской Америке и расширение всесторонних отношений со странами Евросоюза. В ходе реализации данного курса Аргентина стремилась играть лидирующую роль не только на южноамериканском континенте, но и на международной арене в целом. Аргентинское руководство активно принимало участие во всех форумах и встречах глав государств Южной Америки, и всячески поддерживало шаги, направленные на экономическую интеграцию в рамках региона. Создание нового политико-экономического союза с участием всех стран региона и латиноамериканская интеграция, по словам Н.Киршнера, являются важнейшим политическим региональным проектом.

Несмотря на благоприятные заявления о расширении экономической интеграции и создании зоны свободной торговли в рамках латиноамериканского континента, Аргентина проводила протекционистскую политику по защите внутреннего рынка, в ряде случаев идя на нарушения достигнутых договоренностей. Так, в 2004г. аргентинское правительство, обеспокоенное состоянием внешнеторгового баланса с Бразилией, приняло меры по защите национального производителя. В 2005г. администрация Киршнера планирует установить квоты на поставку бразильских телевизоров, стиральных машин, газовых плит, холодильников, автомобилей и комплектов к ним. Причем квоты предусматривают сокращение практически в 4 раза импорта этих товаров. Руководство Бразилии выражая свое недовольство данной политикой Буэнос-Айреса намерено отстаивать свои интересы введением адекватных мер против аргентинских товаров.

Отношения с МВФ в 2004г. строились достаточно сложно как по урегулированию проблем связанных с выполнением обязательств по выплате долгов международным финансовым институ-

там, так и частным кредиторам, а также по «выбыванию» дополнительных кредитов.

В авг. 2004г. правительство Аргентины приняло решение приостановить до конца года действие соглашений с МВФ. С целью урегулирования возникших разногласий 30 авг. в Аргентину прибыл директор распорядитель МВФ Р.Рато. В ходе переговоров с президентом Н.Киршнером обсуждались вопросы реструктуризации долга, отсрочки погашения кредитов и согласования уровня профицита бюджета страны на 2005-06гг. Несмотря на то, что Н.Киршнер пообещал немедленно выплатить 1,4 млрд.долл. долга, встреча закончилась встречными требованиями. Администрация Аргентины настаивала на отсрочке до 2005г. погашения кредита в 1,1 млрд. долл., а МВФ — на увеличении профицита бюджета Аргентины на 2005г. По мнению руководства МВФ, Аргентина умышленно занижает бюджетные показатели с целью уменьшения суммы выплат фонду в счет погашения долга, тем самым демонстрируя определенное нежелание выполнять взятые на себя обязательства по соблюдению графика погашения задолженностей.

В окт. 2004г. МВФ объявил о своем намерении не предоставлять Аргентине предусмотренные действовавшей до июня 2004г. программой займы, которые до янв. 2005г. могли бы составить 1,45 млрд.долл. Решение было принято в результате проведенного анализа, выявившего стабилизацию экономического положения в Аргентине. Одновременно руководство фонда разрешило Аргентине отложить погашение кредита в 1,1 млрд.долл. до фев. 2005г.

Внешний долг Аргентины на конец 2004г. составил 166,2 млрд. долл., без учета процентных ставок. В 2004г. аргентинское правительство выплатило МВФ, в счет погашения долга, 2,6 млрд.долл.

Аргентина является третьим наиболее крупным мировым должником после Турции и Бразилии. В 2005г. Аргентине предстоит выплатить по своим долгам 6 млрд.долл. МВФ, МАБР и Всемирному банку. Из них на долю МВФ приходится 3,8 млрд.долл., Всемирного банка — 1,2 млрд. долл., МАБР — 1 млрд.долл.

В конце 2004г. МВФ вновь выразил обеспокоенность за судьбу 15 млрд. долл., которые Аргентина должна Фонду. Руководство МВФ полагает, что Буэнос-Айрес должен как можно быстрее урегулировать отношения с частными кредиторами — держателями аргентинских ценных бумаг в дефолте. Общая сумма долга в дефолте составляет 81,2 млрд.долл., а с учетом начисленных процентов общий аргентинский долг частным кредиторам составляет 94,3 млрд.долл.

Переговоры правительства с частными инвесторами по вопросу погашения долга проходили сложно. Администрация Аргентины занимала жесткую позицию, настаивая на списании 75% долга. В июне 2004г. под давлением МВФ и других международных финансовых институтов аргентинское правительство подготовило новые предложения по урегулированию проблемы погашения долга. Новая схема погашения задолженности частным вкладчикам построена на первичном предложении списания 75% долга, озвученном в сент. 2003г. в Дубаи. Тогда предполагалось списать 60,9 млрд.долл., а частным кредиторам возвращалось бы только 20,3 млрд. долл.

В новых предложениях аргентинцы продолжали настаивать на списании 60,9 млрд.долл., но одновременно заявили о готовности выплатить начисленные проценты. В данном случае предполагается к погашению и реструктуризации сумма составляет до 43,2 млрд.долл. Иностранцам предложено три варианта новых облигаций со сроком погашения от 30 до 42 лет. Размеры ежегодных выплат на погашения долга аргентинцы увязывают с бюджетными показателями. Так, например, если профицит бюджета будет больше 3%, то платежи в погашение долга могут быть увеличены.

Несмотря на недовольство частных инвесторов и давление со стороны международных финансовых институтов правительство более не пошло на уступки. 9 дек. 2004г. президент Аргентины Н.Киршнер подписал два декрета, определившие в качестве основного оператора по обмену 152 видов облигаций в дефолте американский банк Bank of New York, а также процедуру и срок начала обмена долговых обязательств (17 янв. 2004г.).

Администрация Н.Киршнера в 2004г. уделяла особое внимание подготовке и осуществлению конкретных программ стимулирования и возрождения национальной экономики, росту объемов промышленного производства, в первую очередь, экспортно-ориентированных отраслей, решению социальных проблем и борьбе с безработицей. Правительство из специальных фондов напрямую и косвенно оказывало финансовое содействие национальным компаниям, действующим в ключевых отраслях экономики (сельское хозяйство, строительство, инфраструктура, внешняя торговля). Особое внимание уделялось развитию и поддержке малого и среднего предпринимательства.

В 2004г. администрация Киршнера активно приступила к реализации программ промышленного развития страны, объявленных в 2003г. Особое внимание было уделено национальным программам социально-экономического развития регионов, борьбы с наводнениями и подтоплениями, восстановления ж/д сообщения, жилищного строительства «Солидарность», на выполнение которых было инвестировано 1,5 млрд.долл.

Одной из наиболее важных экономических программ Аргентины, принятых в 2004г., является Национальная программа энергетического развития страны. Программа, утвержденная правительством страны в мае 2004г., предусматривает осуществление следующих проектов – модернизация ЛЭП «Комауе – Буэнос-Айрес», строительство ЛЭП «Чозле-Чозл», модернизация ГЭС «Ясирета», завершение строительства АЭС «Атуча-II». Для реализации программы планируется инвестировать 3,7 млрд.долл.

В рамках программы была создана государственная энергетическая компания «Энарса». Правительство планирует решать через нее целый комплекс вопросов: планировать развитие энергетики страны; осуществлять разведку и эксплуатацию месторождений нефти и газа на прибрежном шельфе, обеспечивать транспортировку энергоносителей и их продажу, а также решать другие задачи по совершенствованию инфраструктуры объектов энергетики Аргентины. В соответствии с законом 53% акций компании будет принадлежать государству, 12% – провинциям, а 35% – будут проданы частным компаниям.

В целом Аргентина в 2004г., преодолев затяжной экономической кризис, перешла в фазу экономического роста. ВВП увеличился на 8,2% и достиг 151,1 млрд.долл. Объем промышленного производства вырос на 10,5%. Темп инфляции составил 6,7%. Золотовалютные резервы в 2004г. возросли на 5,5 млрд.долл. и достигли 19,6 млрд.долл.

Правительство в 2004г. успешно реализовывало цели внешнеторговой политики, которые были определены президентом Н.Киршнером – диверсификация экспортного предложения; расширение рынков сбыта; вовлечение в экспортный процесс малых и средних предприятий.

Аргентинский товарооборот в 2004г. достиг 55,5 млрд.долл., причем экспорт увеличился на 13,3% по сравнению с предыдущим годом и составил 33,5 млрд.долл., а импорт на 59% – 22 млрд.долл. Положительное сальдо торгового баланса составило 11,5 млрд.долл., превысив на 27% показатели 2003г.

К положительным результатам деятельности аргентинской администрации в 2004г. можно отнести преодоление банковского и экономического кризисов, рост промышленного и сельскохозяйственного производства, увеличение экспорта, стабилизацию цен, рост внутреннего потребления. Удалось снять напряженность в обществе. Сохраняющийся высокий уровень нищеты и бедности в стране служит источником обвального роста преступности, которая достигла в Аргентине угрожающих масштабов, особенно в столице и прилегающих районах (95% преступлений, совершаемых в Аргентине, приходится на г.Буэнос-Айрес).

Внутриполитическая и экономическая ситуация в Аргентине пока находится под контролем администрации. Н.Киршнеру удается, за счет замораживания выплат по внешнему долгу, сконцентрировать финансовые средства на решении социальных и внутриэкономических проблем.

## Экономика-2007

В 2007г. ВВП страны вырос на 8,5% и составил, по оценкам, 256,7 млрд.долл. Объем промышленного производства увеличился на 7,5%. Наиболее динамично развивалось производство машин, оборудования и транспортных средств (21,6%). Падение объемов производства наблюдалось в металлургии (-3,1%).

По итогам года, согласно официальным данным, инфляция в стране составила 8,5%. Первичный профицит бюджета составил 25,7 млрд. песо (8,2 млрд.долл.), что соответствует 3,2% ВВП.

Золотовалютные резервы Центрального банка Аргентины в течение пред.г. увеличились более, чем на 15 млрд.долл. и к концу года достигли 46,2 млрд.долл.

Объемы капиталовложений в реальный сектор аргентинской экономики выросли на 12,9% и достигли 57,8 млрд.долл. или 22,5% ВВП.

### Основные макроэкономические показатели Аргентины

№ Показатель	2003	2004	2005	2006	2007
1. ВВП в текущих ценах, млрд.долл. ....	127,4	152,3	181,9	212,7	256,7
2. ВВП в ценах 1993г., млрд. песо.....	256,0	279,1	304,8	330,6	358,5
3. Прирост ВВП, % .....	8,8	9,0	9,2	8,5	8,5
4. ВВП на душу населения, в долл.....	3364	3983	4714	5459	6523
5. Рост промышленного производства, % .....	16,0	12,0	7,5	8,7	7,5
6. Темп инфляции, % .....	3,6	6,7	12,3	9,8	8,5
7. Прямые иноинвестиции, млрд.долл. ....	1,7	4,3	4,7	3,3	н/д

8. Внешний долг, млрд.долл., на конец года .....	165,0	167,2	124,0	132,6	137,0
9. Экспорт FOB, млрд.долл. ....	29,6	34,5	40,0	46,6	55,9
10. Импорт СИФ, млрд.долл. ....	13,8	22,3	28,7	34,2	44,8
11. Сальдо торгового баланса, млрд.долл. ....	15,8	11,2	11,3	12,4	11,1
12. Обменный курс песо к долл., на конец года .....	2,93	2,97	3,03	3,07	3,17
13. Золотовалютные резервы, млрд.долл. ....	14,5	19,6	28,0	32,0	46,2
14. Уровень безработицы, % от ЭАН .....	17,0	14,0	10,2	8,6	7,5

Источники – Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс), издание «Тенденсии экономика и финансы». Ануарио-2007», Центральный банк Аргентинской Республики, аргентинская пресса.

В 2007г. работающие в Аргентине местные и иностранные компании объявили о своих намерениях инвестировать в течение ближайших лет в развитие производства 22,4 млрд.долл. Причем половина этой суммы придется на сферу услуг.

Благодаря активно применяемой Центральным банком Аргентины практике валютных интервенций, во II пол. года удалось стабилизировать курс национальной валюты (песо) по отношению к долл. на уровне 3,17 песо за 1 доллар.

В 2007г. объем аргентинского экспорта вырос на 20,2%, по сравнению с пред.г., и достиг 55,9 млрд.долл., объем импорта увеличился на 31% — до 44,8 млрд.долл. Положительное сальдо торгового баланса составило 11,1 млрд.долл. В целом в 2007г. Аргентина имела положительный торговый баланс с 80% торговых партнеров.

К концу 2007г. государственный внешний долг Аргентины превысил 137 млрд.долл. Помимо этого сохраняется непризнаваемая аргентинским правительством задолженность перед частными кредиторами, которые в 2005г. отказались принимать участие в предложенной аргентинским правительством реструктуризации (более 20 млрд.долл.).

К дек. 2007г. в три этапа была повышена минимальная заработная плата в стране — с 800 до 980 песо, т.е. с 256 до 314 долл. После данного повышения впервые размер минимальной заработной платы в стране превысил уровень бедности, который, по состоянию на конец дек. прошлого года составлял 955 песо (305 долл.). Дважды в течение года повышался размер пенсий, после чего минимальная пенсия в стране стала составлять 596 песо (187 долл.).

По итогам 2007г. удалось снизить уровень безработицы в стране до 7,5% (8,7% в конце 2006г.), а также достигнуть договоренности со Всемирным банком о предоставлении Аргентине кредита в 200 млн.долл. на борьбу с безработицей среди молодежи, которая достигла угрожающих масштабов.

В 2007г. продолжал действовать режим чрезвычайного экономического положения, в рамках которого аргентинское правительство принимало меры по регулированию цен на продукты питания, товары повседневного спроса, энергоносители и некоторые виды услуг. Из-за различного рода запретов, фиксирования цен, ограничений на экспорт сохранялись напряженные отношения с сельхозпроизводителями, а также компаниями, работающими в нефтегазовом секторе.

Усложнилась ситуация вокруг Национального института статистики и цензов Аргентины (Индекс), который, по мнению независимых экспертов, систематически манипулировал в 2007г. индексами потребительских цен, занижая показатели инфляции в стране. Расчеты независимых аргентинских экономистов показывают, что реаль-

ная инфляция составила 16-18%, а по некоторым оценкам и более 20%.

Необычайно холодная для Аргентины зима 2007г. (май-июль) привела к тому, что в стране разразился энергетический кризис. В этот период остро ощущалась нехватка электроэнергии, газа (в т.ч. для ТЭС) и дизельного топлива. В результате под давлением аргентинского правительства промышленные предприятия страны были вынуждены приступить к экономии энергоносителей. Была введена практика плановых отключений предприятий от поставок электроэнергии и газа. За неэкономное использование электроэнергии на предприятия налагались крупные штрафные санкции.

В 2007г. продолжали действовать банковские ограничения на внутреннем рынке, государственный контроль за экспортно-импортными операциями, строгие ограничения, а в некоторых случаях (добыча и переработка углеводородов) и запреты на вывоз прибыли. Продолжалась политика административного давления в отношении иностранных компаний. Сохранялся высокий уровень коррупции, преступности и протестных выступлений населения. Остались нерешенными проблемы технологического и инвестиционного дефицита, а также урегулирования внешней задолженности, прежде всего перед странами Парижского клуба. В результате в прошедшем году Аргентине не удалось добиться существенного прогресса в улучшении инвестиционного климата в стране.

В марте 2008г. политическая и социально-экономическая ситуация в стране резко обострилась в связи с введением аргентинским правительством «плавающих» экспортных пошлин на основные товары с/х комплекса (соя, пшеница, кукуруза и подсолнечник). По замыслу аргентинского руководства, пошлины на эти товары должны меняться в зависимости от изменения мировых цен на них. Данное решение привело к резкому повышению в марте с.г. экспортных пошлин на сою и подсолнечник.

С момента введения «плавающих» пошлин по стране прокатилась мощная волна протестов и забастовок аргентинских сельхозпроизводителей, которые таким образом выразили несогласие с нововведением аргентинского правительства. В результате акций протеста неоднократно блокировались ключевые автодороги в десяти провинциях, что привело к перебоям с поставками продуктов питания, прежде всего, мяса и молока. Протестующие потребовали от правительства отменить «плавающие» пошлины и вернуться к ранее действующим фиксированным пошлинам на с/х продукцию.

Сложившаяся ситуация, по мнению аналитиков, уже превратилась в крупнейший политический кризис, с которым столкнулось аргентинское руководство, начиная с 2003г.

В 2007г. рост объемов промышленного производства в Аргентине составил 7,5%, по сравнению с пред.г. (в 2006г. — 8,7%). Доля промышленного производства в ВВП Аргентины составила 16,5% (в пред.г. — 16,6%).

Большинство отраслей промышленности в течение года улучшили свои показатели. Наиболее динамично в 2007г. развивалось производство машин, оборудования и транспортных средств

(21,6%). Падение объемов производства наблюдалось в металлургии (-3,1%).

По данным Национального института статистики и цензов Аргентины (Индекс), в 2007г. загрузка производственных мощностей аргентинской промышленности составила 74% (2006г. — 73,6%). Наиболее высокий уровень задействования производственных мощностей наблюдался в нефтеперерабатывающей промышленности (94,1%), металлургии (92,9%) и производстве продуктов питания и напитков (77,5%). Менее всего производственные мощности использовались в автомобильной и металлообрабатывающей промышленности (58,4% и 59,1%, соответственно).

В 2007г. валютно-финансовое положение Аргентины оставалось достаточно стабильным. ВВП страны вырос на 8,5% и составил, по оценкам, 256,7 млрд.долл. Золотовалютные резервы Центрального банка Аргентины в течение прошлого года увеличились более, чем на 15 млрд.долл. и к концу года достигли 46,2 млрд.долл.

Проводимая аргентинским правительством политика жесткого контроля над ценами на продовольственные товары, товары повседневного спроса, энергоносители и инфраструктурные услуги привела к тому, что по итогам 2007г. инфляция в стране, по официальным данным, составила 8,5% (в 2006г. — 9,8%). Расчеты независимых аргентинских экономистов показывают, что реальная инфляция составила 16-18%, а в ряде случаев и более 20%.

В 2007г. первичный профицит бюджета составил 25,7 млрд. песо (8,2 млрд.долл.). Это соответствует 3,2% ВВП, что превысило величину, заложенную в госбюджете на 2007г. (3,14% ВВП). При этом заметно возросла собираемость налогов. Общая сумма налоговых поступлений в 2007г. составила 199,8 млрд. песо (63,4 млрд.долл.), превысив уровень предшествующего года на 33,2%.

Курс аргентинского песо по отношению к долл. в I пол. года оставался стабильным (на уровне 3,07-3,08 песо за 1 доллар), в то время как во II пол. года он был подвержен существенным колебаниям и достигал 3,20 песо за 1 доллар. Для удержания курса песо правительство активно применяло практику валютных интервенций. К концу года курс национальной валюты стабилизировался на уровне 3,17 песо за 1 доллар США.

В 2007г. в центре внимания аргентинской администрации продолжала оставаться проблема внешнего долга, поскольку ее эффективное решение позволит повысить кредитный рейтинг и инвестиционную привлекательность страны. К концу 2007г. государственный внешний долг Аргентины превысил 137 млрд.долл. Помимо этого существует задолженность в 20 млрд.долл. перед частными кредиторами, которые в 2005г. отказались принимать участие в предложенной аргентинским правительством реструктуризации.

В качестве одного из приоритетных направлений рассматривается вариант оплаты задолженности странам Парижского клуба. В янв. 2007г. аргентинское правительство направило Парижскому клубу официальное предложение по погашению своей задолженности перед этой организацией. Представленный документ предполагал погашение задолженности в течение ближайших 10 лет, при этом выплаты планировалось начать в 2010г.

В марте 2007г. Аргентине удалось в двустороннем порядке урегулировать задолженность перед основным своим кредитором, Испанией, в 982,6 млн.долл. вне рамок Парижского клуба, членом которого является эта страна. Долг будет выплачиваться Аргентиной в 6 лет, начиная с 2007г. При этом сумма выплат будет постепенно увеличиваться. Страны Парижского клуба, являющиеся кредиторами Аргентины (Германия, Швейцария, США, Франция, Япония и Голландия), выступают против заключения подобных двусторонних соглашений, а также против заключения с Аргентиной каких-либо многосторонних договоренностей вне рамок МВФ.

Аргентинское руководство подчеркивает, что схема погашения задолженности перед Парижским клубом должна быть разработана без участия экспертов МВФ, поскольку Аргентина не имеет задолженности перед МВФ, полностью погасив ее в янв. 2006г.

Аргентина также имеет задолженность перед Всемирным банком в 7 млрд.долл. Несмотря на это, Всемирный банк продолжал в 2007г. предоставлять Аргентине кредиты, в частности, 400 млн.долл. — на поддержание и реконструкцию автодорожной сети, 270 млн.долл. — на сооружение объектов инфраструктуры в провинции Буэнос-Айрес (сеть автодорог, водоснабжение и канализация и др.), 200 млн.долл. — на профессиональную подготовку безработных. Кроме того, Всемирный банк одобрил выделение кредита в 450 млн.долл. на разработку нефтяного месторождения Серро Драгон в провинции Чубут.

Развивались отношения и с Межамериканским банком развития (МАБР), который в 2007г. одобрил предоставление Аргентине 1,2 млрд.долл. на строительство дорог в северных провинциях страны, 650 млн.долл. на строительство жилья и объектов водоснабжения, 250 млн.долл. на реализацию проектов по охране окружающей среды и поддержку микропредприятий, 230 млн.долл. на развитие системы школ и госпиталей в провинции Буэнос-Айрес, а также ряда более мелких кредитов. Общая задолженность Аргентины перед МАБР составляет в 8,4 млрд.долл.

В 2008-11гг. аргентинское руководство рассчитывает получить кредитов от Всемирного банка и МАБР на 10 млрд.долл. Эти средства будут направлены на строительство и модернизацию объектов электроэнергетики, реализацию социальных программ, а также программ в сфере образования, здравоохранения, науки и технологий.

В 2007г. Андская корпорация развития одобрила предоставление кредита в 300 млн.долл. на сооружение третьей высоковольтной линии электропередачи, протяженностью 1 тыс.км., которая соединит ГЭС «Ясирета» и г.Кампана (провинция Буэнос-Айрес).

В 2007г. аргентинское правительство продолжало, с помощью Венесуэлы, выпуск и реализацию на внешнем и внутреннем рынках государственных ценных бумаг. В фев. 2007г. Аргентина реализовала Венесуэле ценные бумаги «Боден-2015» (срок погашения в 2015г.) на 779 млн.долл., а в авг. — еще на 500 млн.долл. Таким образом, начиная с 2005г. по начало 2008г., правительство Венесуэлы выкупило облигаций «Боден» и «Бонар» на 5,1 млрд.долл., превратившись, тем самым, в одного из основных кредиторов Аргентины.

В июне 2007г. Аргентина, впервые после кризиса 2001-02гг., разместила на рынке государственные ценные бумаги в аргентинских песо («Бонар V»). Бумаги выпущены на 1,5 млрд. песо (0,5 млрд. долл.) сроком на 5 лет. Процентная ставка составит 12% годовых.

## Экономика-2006

Аргентина является индустриально-аграрной страной — одним из наиболее развитых в экономическом отношении государств Латинской Америки. По индексу человеческого развития ПРО ООН (за 2005г.) Аргентина занимает 36 место в мире. ВВП на душу населения составляет 5461 долл.

В 2006г. рост ВВП Аргентины составил 9%. Его объем достиг 196,6 млрд. долл. Показатель инфляции был зафиксирован на уровне 9,8%.

Страна имеет развитые машиностроение и металлообработку (производство транспортных средств, с/х машин, металлообрабатывающих станков, оборудования для атомной энергетики), является экспортером ядерных технологий.

Аргентина располагает разнообразной материально сырьевой базой. До недавнего времени потребности Аргентины в энергоносителях (прежде всего сырой нефти) в целом удовлетворялись за счет собственной добычи. Однако в условиях экономического роста наметилась тенденция нехватки своих энергоносителей, что ведет к расширению их импорта (в первую очередь газа).

Аргентина обладает развитым сельским хозяйством. Страна полностью удовлетворяет свои потребности в продовольствии и является одним из крупнейших экспортеров с/х продукции на мировой рынок. Ведущие отрасли сельского хозяйства — мясное и мясомолочное животноводство производство, производство зерновых и масличных культур и фруктов (яблоки, груши).

В своей экономической политике администрация зачастую прибегает к нерыночным методам экономического регулирования: дифференцированное налогообложение, субсидирование некоторых секторов и отраслей экономики, а также введение количественных квот на экспорт мяса. Широко распространена практика заключения правительствами соглашений с производителями, оптовыми и розничными торговыми сетями о сдерживании цен на различные товары и услуги (как правило, те, которые потребляет средний класс). В этих условиях заметно падает инвестиционный престиж страны. Приток прямых иностранных инвестиций в экономику Аргентины 2006г. сократился по сравнению с 2005г. на 29,5% и составил 3,3 млрд. долл.

Экономический рост способствовал снижению уровня безработицы до 10,2%. Хотя продолжает оставаться высоким (42%) уровень работающих по «черному» найму.

Внешнеторговый оборот Аргентины в 2006г. составил 80,7 млрд. долл. с положительным торговым сальдо в 12,4 млрд. долл. Основными торговыми партнерами Аргентины являются страны Меркосур (24,6%), ЕС (16,2) и США (12,3).

Внешний долг Аргентины в 2006г. составил 132,6 млрд. долл. (что соответствует 61,8% ВВП).

Социально-экономическая ситуация, несмотря на некоторые успехи макроэкономической стабилизации, продолжала оставаться сложной.

Восстановительный рост экономики практически исчерпал свой потенциал, а отсутствие внутренних и внешних инвестиций затрудняет ее дальнейшее развитие. Постепенно начали проявляться признаки энергетического кризиса.

На международной арене администрация Н.Киршнера проводила прагматичный курс, определявшийся, прежде всего, задачами внутреннего развития страны. Все более смещаясь на левый центр политических сил в регионе, Буэнос-Айрес уделял особое внимание укреплению интеграционных процессов в Южной Америке, отдавал приоритет коллективному отстаиванию интересов развивающихся стран в рамках международных организаций и объединений, последовательно проводил курс на укрепление многосторонних начал в мировых делах, укрепление ООН и норм международного права.

В качестве страны-члена Меркосур и председателя Меркосур в I пол. 2006г. Аргентина продолжала принимать активное участие в деятельности этой региональной группировки. В ходе председательства Аргентины, завершившегося проведением 20-21 июля 2006г. в аргентинском г. Кордоба 30 встречи глав государств стран-членов Меркосур, произошло расширение блока за счет вступления в него Венесуэлы в качестве полноправного члена, а также подписание торговых соглашений с Кубой и Пакистаном.

Основные усилия администрация президента Н.Киршнера направляла в 2006г. на сохранение положительных макроэкономических тенденций, 2003-05гг. Продолжалась реализация поставленных Н.Киршнером задач на ближайшую перспективу (укрепление «национального капитализма» и дальнейшая интеграция страны в мировое экономическое сообщество), а также решались задачи, поставленные на 2006г. — борьба с инфляцией, сохранение профицита бюджета, привлечение инвестиций в экономику и создание новых рабочих мест. В экономической политике акцент делался на поддержку и стимулирование национального производства, развитие экспортно-ориентированных отраслей, создание современной инфраструктуры, реализацию социальных программ. Особая роль отводилась государственному регулированию.

Большое внимание уделялось развитию и поддержке малого и среднего предпринимательства. Правительство вновь вернулось к программе финансирования малых и средних предприятий, «замороженной» в начале 2002г., согласно которой этим предприятиям в течение ближайших 10 лет будут выделены кредиты в 330 млн. долл. Программа будет финансироваться Межамериканским банком развития и заинтересованными коммерческими банками.

Экономика страны находилась в фазе экономического роста. По данным института статистики и цензов Аргентины (Индек), рост ВВП страны в 2006г. составил 8,5%. Объем промышленного производства увеличился на 8,7%. Наиболее динамично развивающимися отраслями промышленности стали автомобильная, промышленность строительных материалов, добыча неметаллических минералов и табачная промышленность.

В 2006г. рост объема промышленного производства составил 8,7%, по сравнению с пред.г. (в 2005г. — 7,5%). Доля промышленного производ-

ства в ВВП Аргентины составила, как и в пред.г., 16,6%.

Основные макроэкономические показатели Аргентины

№ Показатель	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.
1. ВВП в ценах 1993г. (в млрд.долл.)	129	140,4	153	167,1	181,3
2. Прирост ВВП (в%)	-10,9	8,8	9	9,2	8,5
3. ВВП на душу населения (в долл.)	3440	3704	4005	4329	4649
4. Рост промышленного производства (в%)	-11	16	12	7,5	8,7
5. Темп инфляции (в%)	41	3,6	6,7	12,3	9,8
6. Прямые иностранные инвестиции (в млрд.долл.)	0,8	1,7	4,3	4,7	3,3
7. Внешний долг (млрд.долл., на конец года)	156,9	165	167,2	124	132,6
8. Экспорт FOB (млрд.долл.)	25,7	29,6	34,5	40	46,6
9. Импорт СИФ (млрд.долл.)	9	13,8	22,3	28,7	34,2
10. Сальдо торгового баланса (млрд.долл.)	16,7	15,8	11,2	11,3	12,4
11. Обменный курс песо к долл. США (на конец года)	3,39	2,93	2,97	3,03	3,07
12. Золотовалютные резервы (млрд.долл.)	10,5	14,5	19,6	28	32
13. Уровень безработицы (в% от экономически активного населения)	21	17	14	10,2	8,6

Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс), издание «Тенденсии экономики и финансов. Ануарио-2006», Центральный банк Аргентинской Республики.

Практически все отрасли промышленности в течение года улучшили свои показатели. Наиболее динамично в 2006г. развивались автомобильная промышленность и промышленность строительных материалов.

По данным Индекса, в течение 2006г. загрузка производственных мощностей аргентинской промышленности составила 73,6% (2005г. — 71,1%). Практически полностью производственные мощности были задействованы в черной и цветной металлургии, нефтеперерабатывающей и текстильной промышленности. Высокий уровень задействования производственных мощностей наблюдался в целлюлозно-бумажной, пищевой и химической промышленности. Менее всего производственные мощности использовались в автомобильной и металлообрабатывающей промышленности, а также в производстве неметаллических минералов.

По итогам 2006г. темпы инфляции не вышли за рамки запланированного правительством уровня в 10% и составили 9,8%. Такого результата правительству удалось достичь благодаря проведению политики жесткого контроля над ценами на продовольственные товары, товары повседневного спроса, энергоносители и инфраструктурные услуги.

В 2006г. значительно (на 26%) повысилась собираемость налогов. В результате роста доходной части аргентинскому правительству удалось достичь высокого профицита госбюджета — 7,6 млрд.долл., что соответствует 3,53% ВВП.

Золотовалютные резервы Центрального банка Аргентины в 2006г. увеличились почти на 4 млрд.долл. и к концу года превысили 32 млрд.долл.

Общий объем инвестиций в аргентинскую экономику в 2006г. составил 47,7 млрд.долл., что на 16,7% превысило уровень 2005г. В основном инвестиции направлялись на сооружение объектов инфраструктуры (дороги, объекты водоснабжения) и строительство жилья, добычу полезных ископаемых, развитие промышленного производства и сектора телекоммуникаций.

Объем аргентинского экспорта вырос на 15%, по сравнению с пред.г., и достиг 46,6 млрд.долл.,

объем импорта увеличился на 19% — до 34,2 млрд.долл. Положительное сальдо торгового баланса составило 12,4 млрд.долл.

2006г. характеризовался укреплением отношений с основным торговым и стратегическим партнером Аргентины — Бразилией. С целью преодоления имевших место разногласий с этой страной по ряду торгово-экономических вопросов, в янв. 2006г. стороны подписали соглашение о создании Механизма адекватного регулирования торговли (МАК), а в июне 2006г. — соглашение в области автомобилестроения, которое согласовывалось сторонами более полутора лет. Аргентина и Бразилия также достигли принципиальной договоренности о прекращении использования долл. США во взаимной торговле, и запустить действие механизм его замещения на аргентинский песо и бразильский реал уже в 2007г.

Курс песо по отношению к долл. США в течение года менялся незначительно и на 29 дек. 2006г. составил 3,07 песо за 1 доллар. Для удержания курса аргентинской валюты правительство продолжило практику валютных интервенций.

3 янв. 2006г. Аргентина досрочно погасила всю задолженность перед МВФ в 9,53 млрд.долл. Выплата Аргентиной долга МВФ в полном объеме позволила министерствам экономического блока страны перейти к рассмотрению вариантов дальнейших выплат долга перед другими международными кредитно-финансовыми организациями. В качестве одного из приоритетных направлений рассматривается вариант оплаты задолженности странам Парижского клуба. В янв. 2007г. аргентинское правительство направило Парижскому клубу официальное предложение по погашению своей задолженности перед этой организацией в 6,3 млрд.долл. Представленный документ предполагает погашение задолженности в течение ближайших 10 лет, при этом выплаты предлагается начать в 2010г. На 31 дек. 2006г. государственный внешний долг Аргентины составил 132,6 млрд.долл.

В мае 2006г. правительство объявило о повышении пенсий, которое стало восьмым по счету при правлении нынешнего президента. С 1 июня 2006г. минимальная пенсия повышена на 20,5% — до 470 песо (157 долл.). Увеличение пенсий затронуло 3,32 млн. пенсионеров, из которых 2,1 млн. получают пенсию в минимальном размере.

Во II пол. 2006г. произошло (в три этапа) повышение минимальной зарплаты, которая с 1 нояб. 2006г. составляет 800 песо (261 долл.). Общее увеличение минимальной зарплаты составило 27%.

В результате реализации программы по борьбе с безработицей в 2006г. в стране удалось создать 700 тыс. рабочих мест, вывести из категории безработных 100 тыс.чел., а из категории частично занятых — 270 тыс.чел., которые были обеспечены постоянной работой. 2,4 млн.чел. преодолели черту бедности, а 851 тыс.чел. смогли выйти из состояния нищеты. По итогам 2006г. уровень безработицы в стране составил 8,6%.

Высоким в 2006г. оставался уровень протестных выступлений населения страны. 11 дек. 2006г. завершилась девятидневная забастовка работников с/х и животноводческого секторов Аргентины, вызванная недовольством экономической политикой правительства. Забастовщики выступили против искусственного снижения цен на говядину

на внутреннем рынке и введенных ограничений на ее экспорт. Правительство пока не готово идти на уступки забастовщикам, что может привести к новым акциям протеста в тек.г.

Несмотря на успехи аргентинской экономики, последствия экономического кризиса все еще оказывают на нее существенное влияние. В стране продолжает действовать режим чрезвычайного экономического положения. Не отменены полностью банковские ограничения на внутреннем рынке и госконтроль за экспортно-импортными операциями. Строго ограничен вывоз прибыли, а в некоторых случаях (добыча и переработка углеводородов) и вовсе запрещен. Как следствие инвестиционный климат в стране остается недостаточно благоприятным.

Продолжавшаяся политика административного давления в отношении иностранных компаний, отрицательно сказывалась на инвестиционной привлекательности страны. В 2006г. объем поступивших в Аргентину прямых иностранных инвестиций снизился на 1,4 млрд.долл. или на 29,5%, по сравнению с уровнем 2005г., и составил 3,3 млрд.долл., что является одним из самых низких показателей в Латинской Америке.

Профицит госбюджета Аргентины в 2006г. составил 7,5 млрд.долл., что на 17,9% превысило показатель 2005г. Значительный профицит бюджета в 2006г. был обеспечен за счет повышения собираемости налогов. Общая сумма налоговых поступлений в 2006г. составила 150 млрд. песо (48,7 млрд.долл.), превысив уровень предшествующего года на 26%.

Курс аргентинского песо по отношению к долл. США в течение года менялся незначительно и по состоянию на 29 дек. 2006г. составил 3,07 песо за 1 доллар. Для удержания курса аргентинской валюты правительство продолжило практику валютных интервенций.

В 2006г. в центре внимания администрации Н.Киршнера продолжала оставаться проблема внешнего долга, поскольку ее эффективное решение позволит повысить кредитный рейтинг и инвестиционную привлекательность страны. К концу 2006г. государственный внешний долг Аргентины составил 132,6 млрд.долл. Помимо этого существует задолженность в 20 млрд.долл. перед частными кредиторами, которые в 2005г. отказались принимать участие в предложенной аргентинским правительством реструктуризации.

Основным кредитором Аргентины из стран Парижского клуба является Испания, с которой 31 янв. 2007г. было достигнуто соглашение о погашении аргентинской задолженности перед этой страной в 982,5 млн.долл. Процентная ставка составит 6,4% годовых. В 2007г. будет выплачено 100 млн.долл.

Аргентина также имеет задолженность перед Всемирным банком в 7 млрд.долл. Несмотря на это, Всемирный банк продолжал в 2006г. предоставлять Аргентине кредиты, в частности, 130 млн.долл. (май) — на реализацию программы по борьбе с наводнениями в пров. Буэнос-Айрес и 300 млн.долл. (нояб.) — на развитие здравоохранения. В окт. 2006г. руководство этой кредитно-финансовой организации выразило удовлетворение ходом развития аргентинской экономики и приняло решение о предоставлении Аргентине в течение ближайших трех лет кредита в 3,3 млрд.долл. на разви-

тие инфраструктуры. 1,1 млрд.долл. поступит в 2007г.

Развивались отношения и с Межамериканским банком развития (МАБР) который в апр. 2006г. предоставил Аргентине кредит в 280 млн.долл. на развитие инновационных технологий, в июле — 580 млн.долл. на развитие энергетической инфраструктуры в ряде аргентинских провинций, в нояб. — 410 млн.долл. — на реализацию программ в области социального развития, здравоохранения и образования в провинциях Кордоба и Буэнос-Айрес. В сент. 2006г. директорат МАБРа принял решение увеличить объем предоставляемых Аргентине кредитов на 1 млрд.долл.

В 2006г. аргентинское правительство реализовало на внешнем и внутреннем рынках государственные ценные бумаги «Боден-V» со сроком погашения в 2011г., а также ценные бумаги «Боден-2012». В течение года правительство Венесуэлы выкупило облигаций «Боден-2012» на 3,2 млрд.долл., превратившись в одного из основных кредиторов Аргентины.

В нояб. 2006г. финансовые органы Аргентины и Венесуэлы выпустили и разместили на международном кредитном рынке совместные облигации («Боны Юга») на 1 млрд.долл. с целью получения финансирования для реализации проектов в области инфраструктуры (например, строительство газопровода «Юг») и реструктуризации внешней задолженности. Согласно официальному заявлению министерства финансов Венесуэлы, им были получены запросы от инвесторов на 9 млрд.долл. В целом стабильное валютно-финансовое положение Аргентины в 2006г. способствовало достаточно успешным социально-экономическим итогам года.

В этих целях в налоговое законодательство был внесен ряд изменений, затронувших в основном порядок уплаты налогов на прибыль (подходный налог), на добавленную стоимость, на передачу недвижимости физическими лицами, а также на жидкое топливо и натуральный газ.

Декретом президента страны №314/2006 от 22 марта 2006г. были произведены корректировки закона о подоходном налоге 1997г., согласно которым был увеличен размер необлагаемого налогом годового дохода: с 4.020 до 6.000 арг. песо на одинокого человека; с 2.400 до 4.800 арг. песо на каждого супруга и с 1.200 до 2.400 арг. песо на каждого ребенка до 24 лет и иждивенцев.

Новые процентные ставки взимаемых налоговых выплат, в арг. песо		% уплаты начисляемого подоходного налога
От	До	
0	45.500	0
45.500	65.000	10
65.000	91.000	30
91.000	130.000	50
130.000	195.000	70
195.000	221.000	90
221.000	и выше	100

С учетом продолжающегося экономического роста в стране и увеличением объема экспорта рядом декретов президента страны, а также распоряжений директора Федерального агентства по налогам и сборам (AFIP) продлевалось действие принятых в период кризиса отдельных законов и подзаконных актов, касающихся взимания налога на добавленную стоимость при совершении экспортно-импортных операций. Данные меры кос-

нулись в основном продовольственных товаров (зерновые, мясо-молочная продукция), медицинских принадлежностей, автомобилей, а также жидкого топлива и природного газа.

Отдельным распоряжением директора Федерального агентства по налогам и сборам №2141 от 09 окт. 2006г. была установлена процентная ставка налога на передачу недвижимого имущества физическими лицами, которая в настоящее время равняется 1,5% от стоимости передаваемого имущества.

В целях стабилизации внутреннего рынка в топливно-энергетической области Национальным конгрессом Аргентины был принят закон №26.181 от 20.12.06г., устанавливающий взимание налога при продаже жидкого топлива в 5% от стоимости и при продаже природного газа в 9%. Также в случае совершения экспортной операции будет взиматься дополнительная пошлина, которая равняется 0,05 арг.песо за литр жидкого топлива или кубический метр натурального газа.

Помимо мероприятий правительства по увеличению прямых налоговых поступлений, также осуществлялась программа по снижению рынка «черной» рабочей силы в стране и, соответственно, по повышению сбора налогов на социальное обеспечение. Так, в марте 2006г. был создан Общенациональный Регистр учета занятости населения. Согласно новым правилам работодатели всех уровней должны были в двухмесячный срок предоставить в AFIP информацию по всем уже принятым в данную фирму (учреждение, организацию и т.д.) работникам. В последующем данные сведения необходимо подавать ежемесячно. В случае обнаружения представителями налоговой службы сокрытия какой-либо информации о занятом на данном предприятии персонале, оно подвергается значительным штрафным санкциям. Данная мера позволила поднять на принципиально новый уровень контроль за уплатой налогов на социальное обеспечение, на доходы и других косвенных налоговых выплат.

Кроме проведения мероприятий, направленных на общее ужесточение налоговой дисциплины, правительством осуществлялись меры по упрощению регистрации налогоплательщиков, оформления и выплаты различных видов налогов. С этой целью широкое применение получило использование современных информационных программ и систем, включая сеть интернет.

В результате последовательных действий администрации Н.Киршнера в налоговой области в течение четырех последних лет наблюдается устойчивая тенденция к неуклонному росту налоговых поступлений в казну государства. Так, в 2006г. общая сумма уплаченных налогов достигла величины более чем 150 млрд. аргентинских песо (50 млрд.долл.), что составило 23,21% от ВВП страны. По сравнению с 2005гг. имел место рост налоговых выплат на 25,8%.

При этом, как и в прежние годы, наибольшую часть в общей структуре налоговых выплат составили налоги на прибыль и на добавленную стоимость.

Среди других налоговых поступлений можно выделить также налог на совершение кредитно-дебитовых операций по текущим счетам (1,78% от ВВП), налог на социальное обеспечение (3,77% от

ВВП) и сборы от проведения экспортно-импортных операций (3,01% от ВВП)

## Экономика-2005

В 2005г. аргентинская экономика находилась в фазе экономического роста. По данным министерства экономики и производства Аргентины, ВВП страны вырос на 9% и достиг 165,8 млрд.долл. Объем промышленного производства увеличился на 7,7%.

Политика господдержки экспортеров и благоприятная ценовая конъюнктура способствовали росту внешнеторгового оборота Аргентины. За 2005г. он вырос на 21,0% и составил 68,7 млрд.долл. Объем экспорта увеличился на 16%, по сравнению с пред.г., и достиг рекордного уровня за всю историю Аргентины – 40 млрд.долл., а объем импорта вырос на 28,7% и составил 28,7 млрд.долл. Положительное сальдо торгового баланса составило 11,3 млрд.долл.

Макроэкономические показатели Аргентины

	2001	2002	2003	2004	2005
ВВП, млрд.долл. в ценах 1993г. ....	144,8	129	139,5	152,1	165,8
Прирост ВВП, % .....	-4,4	-10,9	8,1	9	9
ВВП на душу населения, долл. ....	4000	3544	3801	4110	4285
Рост промышленного производства, % .....	-8,2	-12,1	16,3	10,5	7,7
Темп инфляции, % .....	1,5	41	3,6	6,7	12,3
Иноинвестиции, % к пред.г. ....	-15,7	-36,4	32,1	40	22
Внешний долг, млрд.долл. на конец г. ....	166,2	156,9	165	167,2	124
Экспорт FOB, млрд.долл. ....	26,6	25,7	29,6	34,5	40
Импорт СИФ, млрд.долл. ....	20,3	9	13,8	22,3	28,7
Сальдо торгового баланса, млрд.долл. ....	6,3	16,7	15,8	11,2	11,3
Среднегодов. обменный курс песо/долл. ....	1	3,3	2,9	3	2,95
Золотовалютные резервы, млрд.долл. ....	14,6	10,5	14,5	19,6	28
Уровень безработицы, % от ЭАН. ....	17,4	21	17	14	10,2

Аргентина проводила жесткую протекционистскую политику по защите своего внутреннего рынка. В этой связи продолжали сохраняться торгово-экономические разногласия между Аргентиной и ее основным торговым и стратегическим партнером Бразилией. Правительство Аргентины отклонило бразильский вариант урегулирования проблемы дисбаланса во внешней торговле. Аргентинцы заявили, что не планируют ослаблять протекционистские меры в отношении ряда бразильских товаров, в частности количественного ограничения импорта телевизоров, электробытовых товаров, автомобилей и автомобильных аккумуляторов бразильского производства.

В 2005г. повысилась собираемость налогов (на 21%). В результате роста доходной части аргентинскому правительству удалось достичь рекордно высокого профицита государственного бюджета как на федеральном уровне (6,6 млрд.долл.), так и в провинциях (1,3 млрд.долл.).

Валютные резервы Центробанка Аргентины в 2005г. увеличивались на 0,7 млрд.долл. в месяц и к концу года вышли на 28 млрд.долл. В стране продолжали действовать банковские ограничения на внутреннем рынке и госконтроль за экспортно-импортными операциями.

Несмотря на правительственные программы сдерживания цен на потребительские товары, энергоносители и инфраструктурные услуги, темпы инфляции в 2005г. превысили запланированный показатель и составили 12,3%. Курс песо по отношению к долл. США в течение года колебался в 2,90-2,95 песо/долл. Для удержания его в этом

коридоре правительство было вынуждено вернуться к практике валютных интервенций.

В результате реализации программы по борьбе с безработицей в стране удалось создать 700 тыс. новых рабочих мест и снизить уровень безработицы до 10,2%. Уровень протестных выступлений и стихийных акций населения страны оставался высоким.

В 2005г. аргентинскому правительству удалось завершить обмен 76% долговых обязательств перед частными кредиторами, по которым страна находилась в дефолте с янв. 2002г. В течение года номинально госдолг снизился с 191,2 млрд.долл. до 124 млрд.долл. (на 4.1.06г., без учета частных кредиторов, отказавшихся принять участие в реструктуризации, задолженность перед которыми составляет 20 млрд.долл.) или со 126% ВВП до 75% ВВП. Условия погашения реструктурированной задолженности были благоприятными для страны: основная часть обязательств пролонгирована на длительные сроки (до 2046г.) и переоформлена под более низкие проценты, 40% долга удалось перевести в национальную валюту.

В июле 2005г. директорат МВФ принял решение о возобновлении переговоров с Аргентиной по подписанию нового соглашения, прерванных администрацией Н.Киршнера год назад. Фонд требовал от Аргентины выполнения следующих условий:

- переговоры с частными держателями госдолга, находящегося в дефолте, прошли не в «конструктивной форме» и аргентинский закон, запрещающий возобновление обмена госдолга с частными инвесторами, которые отказались принять участие в этой акции, должен быть отменен;
- необходимо ужесточение монетарной политики, повышение учетной ставки, сокращение госрасходов и свободная котировка долл.; повышение тарифов за коммунальные услуги.

Аргентинское правительство не пошло на удовлетворение требований МВФ и в результате в конце года администрация Н.Киршнера приняла решение об использовании валютных резервов Центробанка страны для выплаты задолженности перед Фондом. 3 янв. 2006г. Аргентина досрочно погасила всю задолженность перед МВФ в 9,5 млрд.долл. На 4 янв. 2006г. объем валютных резервов ЦБ Аргентины составил 18,5 млрд.долл.

Несмотря на успехи аргентинской экономики (выход из дефолта, полное погашение задолженности перед МВФ, высокие макроэкономические показатели) в 2005г. правительству Аргентины не удалось создать благоприятный инвестиционный климат в стране.

Политика административного давления, проводимая администрацией Н.Киршнера в отношении иностранных компаний, отрицательно сказывалась на инвестиционной привлекательности страны. В 2005г. приток прямых иноинвестиций составил 1,2 млрд.долл. Многие иностранные компании были вынуждены принимать решения о выводе своих активов из страны.

Несмотря на заявленные планы укрепления госсектора в экономике (создание государственной энергетической компании «Энарса», планы реприватизации коммунальных и инфраструктурных предприятий) правительство не выделяло на эти цели достаточных средств: большая часть бю-

джета уходила на социальные программы и связанные с ними широкомасштабные затратные проекты общественных работ. В среднесрочном плане перспективы развития аргентинской экономики зависят, в основном, от выхода на международный рынок инвестиций и кредитов, т.к. опираясь на внутренние ресурсы, Аргентина не в состоянии сделать качественный скачок.

По информации официальных аргентинских правительственных источников, в 2006г. президент Аргентины Н.Киршнер намерен уделять значительное внимание решению, прежде всего, экономических вопросов. По его мнению, основными экономическими задачами, стоящими перед аргентинским правительством являются: борьба с инфляцией, сохранение профицита бюджета, привлечение инвестиций в экономику и создание новых рабочих мест.

8 марта 2006г., в целях борьбы с ростом цен на основной продукт питания аргентинцев – говядину и насыщения ею внутреннего рынка, Н.Киршнер пошел на беспрецедентный шаг, приняв решение о запрете на полгод поставок аргентинской говядины за рубеж. Это решение привело к серьезным дебатам в аргентинском обществе и поляризации мнений – от безоговорочной поддержки правительства, принимающего меры по обузданию инфляции, до полного неприятия президентского шага, который, по мнению многих экспертов, приведет к резкому сокращению поголовья скота в стране и потере 10 тыс. рабочих мест в отрасли.

В 2005г. рост объема промышленного производства составил 7,7%, по сравнению с пред.г. (в 2004г. – 10,5%). Доля промышленного производства в ВВП Аргентины достигла рекордного показателя – 25,1% (в 2004г. – 24,8%). Уровень промышленной активности в стране приблизился к показателям экономически успешного 1998г. Почти все отрасли промышленности в течение года улучшили свои показатели.

По данным Национального института статистики и цензов Аргентины (Индек), в течение 2005г. в аргентинской промышленности в среднем было задействовано 71,1% производственных мощностей (в 2004г. – 70%).

Использование мощностей в металлообрабатывающей промышленности, нефтеперерабатывающей промышленности, текстильной промышленности, в производстве бумаги и картона, пищевой промышленности и химической промышленности было выше среднегодового показателя. Высокий процент использования производственных мощностей наблюдался в строительстве, электроэнергетике (80%), и цветной металлургии (98%).

Среди латиноамериканских стран Аргентина выделяется развитыми машиностроением, включая транспортное, с/х, энергетическое, а также станкостроение.

В 2005г. общий рост объема производства в отрасли составил 6,2%. Загруженность установленного на предприятиях оборудования в была 65%. Наиболее крупные предприятия относятся к автомобилестроению и производству сельскохозяйственной техники. Отрасль представлена небольшими предприятиями, которые производят металлообрабатывающие станки (для сварки, работ по дереву, приспособления и элементы авто-

матизации). Большинство специалистов, работающих на этих предприятиях, имеют высокую квалификацию.

В Аргентине в сфере услуг в основном действуют малые и средние предприятия, которые, обладая технической, технологической и управленческой гибкостью, могут быстро реагировать на изменяющуюся конъюнктуру рынка.

В соответствии с законом №25300 в сфере услуг для предприятий введены следующие лимиты: микропредприятие — годовой объем услуг до 250 тыс. песо (85 тыс.долл.), малое предприятие — годовой объем услуг до 1800 тыс. песо (600 тыс.долл.), среднее предприятие — годовой объем услуг до 12 млн. песо (4 млн.долл.).

Государство в Аргентине непосредственно не финансирует деятельность малых и средних предприятий, в т.ч. и в сфере услуг, однако через реализацию различных программ и частичное субсидирование процентных ставок по банковским кредитам оно косвенно оказывает поддержку данной категории предприятий. В 2005г. доля сферы услуг в ВВП страны составила 61%.

Стоимость услуг и процент участия

Услуги, всего.....	62942.....	100
Торговля.....	12903.....	20,5
Отели и рестораны .....	2581 .....	4,1
Транспорт и связь.....	9693.....	15,4
Финансовые услуги.....	4028 .....	6,4
Услуги по строительству .....	14351.....	22,8
Госуправление и общественные работы .....	5098 .....	8,1
Социальные услуги и здравоохранение .....	8483 .....	13,4
Другие услуги.....	5854 .....	9,3

В 2005г. суммарный объем предоставленных услуг увеличился на 9,4%, по сравнению с предг., в т.ч. объем торговли увеличился на 7,8%, отели и рестораны — на 11,8%, транспорт и связь — на 16,0%, финансовые услуги — на 22,7%, услуги по строительству — на 5,9%, госуправление и общественные работы — на 5,9%, социальные услуги и здравоохранение — на 6,6%.

По прогнозам международных кредитно-финансовых институтов и аналитических центров, перспективы экономического развития Аргентины в 2006г. благоприятные. Экономический рост страны продолжится, однако в текущем году он будет несколько ниже, чем в предыдущем. Наибольшими темпами будут развиваться с/х, строительство, ряд отраслей промышленного производства, включая металлургическую, автомобилестроение, энергетику, транспорт и связь, а также горнодобыча.

Оптимистические прогнозы экономического роста Аргентины увязываются с решением проблемы выплаты международным финансовым организациям внешнего долга и дальнейшего погашения долговых обязательств перед частными кредиторами, отказавшимися в предг. принять участие в реструктуризации, а также с необходимостью проведения структурных реформ в экономике, касающихся системы налогообложения, банковской сферы, стабилизации энергетического сектора и урегулирования проблем с приватизированными госкомпаниями. Без эффективного решения этих проблем невозможно повысить кредитный рейтинг и инвестиционную привлекательность страны.

Валютные резервы Центрального банка Аргентины увеличились на 8,4 млрд.долл. (+43%, по

сравнению с 2004г.) и к концу года достигли рекордного показателя за 5 лет — 28,0 млрд.долл.

Несмотря на правительственные программы сдерживания цен на потребительские товары, энергоносители и инфраструктурные услуги, темпы инфляции в 2005г. превысили запланированный показатель и составили 12,3% (в 2004г. — 6,7%).

Профицит консолидированного федерального и провинциальных бюджетов достиг своего исторического рекорда и составил 23,7 млрд.арг. песо (4,4% ВВП) или 7,9 млрд.долл. Из этой суммы 3,7% ВВП или 19,7 млрд.арг. песо (6,6 млрд.долл.) относится к федеральному бюджету, а 0,7% ВВП или 4,0 млрд.арг. песо (1,3 млрд.долл.) — к провинциальным бюджетам. Значительный профицит бюджета в 2005г. был обеспечен за счет роста поступлений от сбора налогов. Общая сумма налоговых поступлений достигла рекордного показателя и составила 114,3 млрд.арг. песо (38,1 млрд.долл.), превысив 2004г. на 21,0%.

Курс аргентинского песо по отношению к долл. США в течение года колебался в 2,9–2,95 арг. песо/долл. Для удержания его в этом коридоре правительство было вынуждено вернуться к практике валютных интервенций.

В 2005г. в центре внимания администрации Н.Киршнера продолжает оставаться проблема внешнего долга. Без ее эффективного решения невозможно повысить кредитный рейтинг и инвестиционную привлекательность страны. Номинальный долг Аргентины оценивается в 124 млрд.долл., что составляет 75% от ВВП. Еще 20 млрд.долл. — это непереоформленная задолженность иностранным частным кредиторами. Совокупные долговые обязательства Аргентины составляют 144 млрд.долл.

Структура внешнего долга. Государственные ценные бумаги — 60,5 млрд.долл., из них: в иностранной валюте — 33,5 млрд.долл., в национальной — 27,0 млрд.долл. Заемные средства — 63,5 млрд.долл., из них: займы под гарантии правительства — 17,1 млрд.долл., кредиты международных финансовых организаций — 27,4 млрд.долл., кредиты иностранных государств — 2,6 млрд.долл., кредиты под гарантии коммерческих банков — 15,2 млрд.долл., другие кредиты — 1,2 млрд.долл.

В янв. 2006г. Аргентина досрочно выплатила долг Международному валютному фонду (МВФ) (9,53 млрд.долл.). Этот шаг был широко разрекламирован Н.Киршнером как ответная мера, вызванная давлением со стороны МВФ в вопросах управления национальной экономикой и валютно-кредитными отношениями. Представители Фонда, помимо традиционного жесткого мониторинга и навязывания «рецептов» оздоровления экономики, активно лоббировали интересы бонистов, в основном иностранных, не принявших участие в обмене аргентинских долговых обязательств в марте 2005г. В соответствии с расчетами экспертов МВФ, у этой категории вкладчиков в аргентинских ценных бумагах «зависло» 20 млрд.долл. Еще одним тезисом, продвигавшимся правительством было стремление сэкономить деньги налогоплательщиков на выплачиваемых процентах.

Подготавливая общественное мнение в пользу досрочного погашения долга, правительство Ар-

гентины ссылалось на аналогичный успешный опыт России и Бразилии. Оно своевременно не зарезервировало в госбюжете необходимые средства и было вынуждено потратить часть валютных резервов Центробанка, которые в результате снизились с 28 млрд.долл. до 18,5 млрд.долл. Для того, чтобы этот шаг не вызвал девальвацию национальной валюты, правительство оформило изъятие средств из резервов ЦБ Аргентины как госзаем, т.е. обменяло деньги Центробанка на свои новые обязательства. Практически совокупный госдолг не сократился, а просто часть внешней задолженности была переоформлена во внутреннюю. Остались долги другим МФО (Всемирному банку — 7,32 млрд.долл. и МАБР — 8,78 млрд.долл.), соглашения с которыми предусматривают обязательное участие МВФ в мониторинге социальных программ, макроэкономических показателей и выполнении соответствующих рекомендаций.

Уже после выплаты долга Фонду при обсуждении очередного транша МАБР на социальные программы поддержки безработных глав семей (на эти цели планируется выделить 3 млрд.долл.), вновь возник вопрос о непереоформленных долговых обязательствах.

Проблема иностранных бонистов, не принявших участие в реструктуризации в 2005г., продолжает оставаться основным препятствием для урегулирования долговых отношений с международными частными кредитными организациями. Объединения кредиторов и различные фонды регулярно инициируют судебные процессы против аргентинского правительства с требованиями отменить итоги реструктуризации и компенсировать связанные с ней финансовые потери.

Несмотря на то, что суды различных инстанций, как правило, выносят решения в пользу Аргентины, сами по себе эти процессы наносят серьезный ущерб кредитному рейтингу страны. Аргентинское правительство, которое ранее игнорировало требования бонистов, все же решило возобновить с ними переговоры: в ближайшее время иностранным держателям просроченных долговых обязательств планируется предложить 65% списание с основной суммы долга без выплаты процентов за просроченный период. Международные финансовые эксперты расценивают это предложение как «непроходное», однако считают, что сам факт возобновления переговоров свидетельствует о признании справедливости требований бонистов.

Администрация Н.Киршнера предпочитает не возвращаться к проблеме внешнего долга, считая эту тему закрытой. Это связано с тем, что она на собственном опыте ощутила негативные последствия жесткого противостояния международному сообществу кредиторов. Политические кампании прошлых лет, направленные против засилья МФО и кредитных фондов, в конечном итоге привели Аргентину к финансовой изоляции: в настоящее время в целом благополучная аргентинская экономика не является привлекательной для иностранных инвесторов. Международные агентства считают, что из-за высоких политических рисков (административное давление на иностранные компании, одностороннее расторжение договоров со стороны правительства, пробелы в инве-

стиционном законодательстве, частичный запрет на вывоз прибыли и др.) рентабельность вложений в Аргентину является ниже среднемирового уровня.

Экономике остро не хватает денег даже на обеспечение нормального уровня амортизации основных средств производства. По оценкам минэкономики Аргентины, только для поддержания в функциональном состоянии промышленного производства в высокотехнологических отраслях (машиностроение, электроника, химическая промышленность, инфраструктура, связь) стране ежегодно необходимо 5,5 млрд.долл. При этом поиски новых источников кредитования на альтернативных рынках капитала (страны Латинской Америки, Китай, Индия, Россия, ЮАР) пока не дают ощутимого эффекта.

Перевод долговой тематики в более спокойное рабочее русло свидетельствует о пересмотре администрации президента Н.Киршнера своей стратегии в отношении кредиторов. До президентских выборов в 2007г. Н.Киршнеру, который претендует остаться на второй срок, нужны реальные экономические успехи, ради которых он готов на серьезные уступки.

## Банки-2007

В Аргентине действуют 85 кредитно-финансовых учреждений, из которых 67 являются банками (2 государственных банка, 10 банков провинций, 55 частных банка), 2 кредитных учреждения, 12 банков с иностранным капиталом, а также 16 финансовых компаний.

Современная банковская система Аргентины сформировалась в начале 90г., в период, связанный со значительным притоком в страну иностранных инвестиций. Позитивную роль при этом сыграла отмена ограничений на доступ иностранного капитала в национальную банковскую систему.

Разразившийся в конце 2001г. в Аргентине крупномасштабный экономический кризис сильно пошатнул всю банковскую систему страны. Общий капитал коммерческих банков Аргентины, составлявший в 2000г. 16,5 млрд.долл., к 2003г. уменьшился до 9,3 млрд.долл. Перечень институтов госрегулирования кредитно-денежной политики был значительно сужен в связи с введением в янв. 2002г. Закона о чрезвычайном экономическом положении (действует до настоящего времени).

Предпринимаемые аргентинским правительством меры по преодолению последствий кризиса в банковской сфере привели к существенному улучшению ситуации как в кредитно-финансовом секторе, так и в экономике страны в целом. Заметно возросло доверие со стороны вкладчиков к банкам и, наоборот, банковских учреждений к заемщикам. Высокими темпами растут депозиты на фиксированный срок (за 2006-07гг. их доля увеличились до 47% и составила к концу 2007г. 32,6 млрд.долл. (101 млрд.песо) при одновременном уменьшении доли депозитных вкладов «до востребования». В 2007г. депозиты кредитно-финансовых учреждений Аргентины выросли с 171 млрд.арг.песо (55,1 млрд.долл.) до 214 млрд.арг.песо (69 млрд.долл.). Активы банковского сектора возросли с 265 млрд.арг.песо (84,6 млрд.долл.) до 297 млрд.арг.песо (94,8 млрд.долл.).

Основные финансовые показатели 20 крупнейших аргентинских банков в 2007г., в млрд. песо

	Депозиты	Активы
1. Nacion Argentina .....	50,7	68,9
2. PR Buenos Aires.....	20,2	25,9
3. Galicia Y BS AS.....	12,6	19,7
4. Frances S.A.....	14,8	18,9
5. Santander RIO.....	14,6	19,5
6. Macro S.A.....	10,3	16,4
7. Hipotecario.....	1,2	10,0
8. HSBC Bank.....	8,7	11,5
9. Ciudad De BS AS.....	8,2	10,6
10. Citibank N.A.....	7,9	10,5
11. Standart Bank.....	6,2	8,8
12. Credicoop.....	6,8	8,0
13. Patagonia S.A.....	4,5	6,7
14. NVO Santa FE S.A.....	4,5	5,5
15. Prov De Cordoba.....	4,0	4,8
16. NVO Bisel S.A.....	1,9	3,6
17. Comafi S.A.....	1,5	2,5
18. Itau Buen Ayre.....	2,5	3,4
19. Deutsche S.A.....	0,8	2,3
20. Superviella S.A.....	2,5	3,2

Источник – Центральный банк Аргентины

В 2007г. наблюдалась устойчивая тенденция к росту объемов различных видов кредитов, особенно в частном секторе. Большинство крупнейших банков продемонстрировали серьезный рост по этим показателям. Лидирующие позиции по росту объемов кредитов за год заняли банки Deutsche Bank и HSBC Bank (за 2007г. рост на 133% и 114%, соответственно).

Положительную динамику в плане увеличения объемов кредитования в 2007г., в первую очередь частного, продемонстрировали практически все аргентинские банки. В абсолютных величинах лидирующие позиции занимают Banco de la Nacion Argentina (9,8 млрд. арг. песо, рост 32%), BBVA Banco Frances S.A. (7,4 млрд. арг. песо, рост 42%), Banco Santander Rio S.A. (9,9 млрд. арг. песо, рост 43%), Banco de la Galicia y Buenos Aires (7,6 млрд. песо, рост 51%), Banco de la Provincia de Buenos Aires (6,8 млрд. арг. песо, рост 15,9%).

Частные кредиты составили 35% от общего объема, кредиты в таких областях как сельское хозяйство и промышленное производство составили 14% и 20%, соответственно. Важное значение в кредитно-финансовой политике Аргентины придается развитию малого и среднего бизнеса, что позволило увеличить объем их кредитования в 6 раз с 2002г. до 12 млрд. арг. песо в 2007г. Одновременно общий уровень процентных ставок по кредитам оставался в 2007г. на стабильном уровне.

Несмотря на общую положительную динамику восстановления банковской системы Аргентины, по ряду показателей достижение докризисного уровня пока остается нерешенным вопросом. Среди основных проблем можно выделить следующие: недостаточная развитость банковской инфраструктуры в периферийных провинциях страны; низкий уровень частных депозитов, который составляет 19% от ВВП (в 2000г. – 26%), что ограничивает возможности кредитно-финансовых учреждений Аргентины по оперированию привлекаемыми денежными средствами на долгосрочную перспективу; низкий уровень банковских кредитов, составляющий 12% от ВВП (в 2000г. в Аргентине – 23%, в наст. вр. в Бразилии – 35%, Чили – 60%).

Среди других тенденций на рынке банковских услуг Аргентины в 2007г. можно отметить следующие: рост ипотечного кредитования и частного кредитования, рост количества частных вкладов на длительный фиксированный срок и «до востребования», рост объемов вкладов в иностранной валюте, снижение процентной ставки по краткосрочным кредитам и рост аналогичного показателя по долгосрочным кредитам, общий рост капитализации банков, ежегодное увеличение количества филиалов и отделений аргентинских банков и банкоматов в провинциях Аргентины. Кроме того, увеличиваются золотовалютные резервы Центробанка Аргентины, который по состоянию на фев. 2008г. составили 49 млрд. долл., впервые за посткризисный период превысив показатели 2000г., когда резервы Центробанка составляли 35,6 млрд. долл.

С янв. по окт. 2007г. прибыль Центрального банка Аргентины превысила 2,3 млрд. долл. (за аналогичный период 2006г. – 1 млрд. долл.). Основную часть валютных резервов Центробанк держит в долл. При этом 11% средств держится в евро, 3% – в золоте, 3 – в английских фунтах и японских иенах.

Тенденция к продолжению проведения политики накопления золотовалютных резервов продиктована во многом необходимостью поддержания стабильного курса аргентинского песо по отношению к американскому долл. (не ниже 3,1-3,13 арг. песо за доллар).

Объем долговых обязательств Аргентины составляет 53 млрд. долл. (основная задолженность – 38 млрд. долл., проценты – 15 млрд. долл.), что составляет одну треть общего объема внешнего долга страны, который превышает 137 млрд. долл. Выплаты международным кредитно-финансовым организациям (Всемирный банк, МАБР) в ближайшие 4г. составят 9 млрд. долл.

Доля иностранных банков в национальной банковской системе продолжает оставаться существенной, о чем свидетельствуют данные об объемах депозитов и кредитов. В первую десятку иностранных банков по указанным позициям входят: Banco Frances (13,9 млрд. песо и 7,4 млрд. песо, соответственно), Standard Bank (5,9 млрд. песо и 3,7 млрд. песо), Citibank (7,8 млрд. песо и 4,8 млрд. песо), HSBC Bank Argentina S.A. (8,7 млрд. песо и 5,5 млрд. песо), Banco Credicoop (6,4 млрд. песо и 3,4 млрд. песо).

Благодаря стабильности внутренних цен и курсу американского долл. по отношению к песо, в 2007г. объем кредитов для частного сектора вырос на 36%, объем частных депозитов вырос на 32%. По указанным показателям в первую десятку входят: Banco de la Nacion Argentina; BBVA Banco Frances; Santander Rio; Banco de Galicia y Buenos Aires; Banco de la Provincia de Buenos Aires; HSBC Bank Argentina; Citibank; Banco de la Ciudad de Buenos Aires; Banco Credicoop; Standard Bank Argentina.

Основной проблемой банковско-финансовой системы Аргентины продолжает оставаться низкая степень ее капитализации, вызванной недоверием корпоративных и частных вкладчиков после дефолта 2001-02гг. Так, по данным Национального института статистики и переписи, в конце 2006г. денежные средства населения, находящиеся вне национальной финансовой системы (в

иностранных банках, в сейфах или «в матрацах»), составили 110 млрд.долл., что сопоставимо с общей внешней задолженностью Аргентины (123 млрд.долл.). До сих пор 90% экономики страны оперирует наличными деньгами.

Процесс возврата капиталов в банковско-финансовые учреждения постепенно набирает силу. В начале 2007г. суммарные депозиты в распоряжении кредитно-финансовых учреждений Аргентины составили 181,9 млрд. песо (60,3 млрд.долл., или 24% от ВВП страны) и увеличились за год на 26%. Частные депозиты достигли 134,1 млрд. песо (44,7 млрд.долл.), что составляет 74% всех депозитов, и выросли за 2006г. более, чем на 20%. Государственные депозиты увеличились за тот же период на 27%.

Согласно данным Аргентинского института рынка капиталов (АИРК), среди наиболее прибыльных отраслей по итогам 2006г. банковская сфера оказалась на третьем месте после топливной и металлургической.

Ведущее место по показателям рентабельности заняли банки «Макро», «Банко Ипотекарио», «Банко Сантандер Рио» и «Банко Франсез».

В условиях дефицита операций в сфере кредитов и депозитов банки стремились компенсировать недополученную прибыль за счет клиентской комиссии, которая в период с июня 2004г. по апр. 2007г. увеличилась на 31%. Только за один год — с апр. 2006г. по апр. 2007г. — ее рост составил в среднем 15,6%. По итогам исследования ряда банков, в которых сосредоточено 80% всех депозитов, установлено, что комиссия с операций через автоматические кассовые аппараты выросла за этот период на 68%. Только за один год средняя цена пакета банковского продукта, основной составляющей которого является касса сбережений, увеличилась на 11%.

Кредитный сектор восстанавливает свои позиции, но занимает еще очень низкую долю в общем объеме банковской деятельности. Так, кредиты, выданные частным лицам, составляют только 10% ВВП страны, что значительно ниже средних показателей в Латинской Америке. Кредиты на приобретение потребительских товаров составляют лишь 4% от ВВП (для сравнения: в США — 25%, в Чили и Испании — 15%, Колумбии — 10%, Эквадоре — 7%) и растут очень медленно в связи с высокими процентными ставками.

Оздоровление банковской системы страны сопровождается возвращением на банковский рынок некоторых банков, пострадавших в результате финансового кризиса, таких как «Банко ла Провинсия де Кордова» и «Банко Мунисипаль де Ла Плата».

Симптоматичным является и появление новых игроков на банковском рынке Аргентины. Среди них «СтандартБанк» (ЮАР) — первый крупный иностранный банк, который после финансового кризиса 2001г. приобрел клиентскую сеть «Банк-Бостон» (ранее принадлежавшую «Дойчебанк») с более, чем полумлн. частных и 18 тыс. корпоративных клиентов.

На ближайшую перспективу в валютно-финансовой политике руководства Центробанка Аргентины можно выделить следующие основные приоритеты:

1. Сохранение равновесия на валютно-финансовом рынке на основе поддержки существующе-

го обменного курса национальной валюты. Стратегия Центробанка Аргентины состоит в том, чтобы переходить к выпуску все более долгосрочных векселей (до 10 лет) с достаточно высокой процентной ставкой (до 10-11% годовых), чтобы скупать экспортную выручку, параллельно выводя из обращения излишнюю денежную массу в песо для сдерживания инфляционных процессов и поддержания стабильной котировки национальной валюты по крайней мере в течение ближайших двух-трех лет.

2. Накопление валютных резервов и формирование стабилизационного фонда. В результате возросшего поступления валютных средств от внешней торговли золотовалютные резервы Центробанка Аргентины превысили в начале июля 2007г. 43 млрд.долл. и продолжают расти на 2 млрд.долл. в месяц. Благодаря размещению резервов в прибыльные финансовые активы Центробанк Аргентины получил в I пол. 2007г. чистую прибыль 910 млн.долл.

3. Сохранение независимости Центробанка по отношению к финансовым обязательствам госсектора. С I кв. 2003г. до начала 2007г. доля государственных заимствований (на содержание госаппарата, оборону и социальное страхование) снизилась с 47% суммарного объема кредитов до 13,5%. Принимаются меры, чтобы предохранить финансовую систему от вмешательства государственных органов на федеральном, провинциальном и муниципальном уровнях.

4. Стимулирование сферы кредитования предприятий и частных лиц. В финансовой политике основной упор делается на кредитование производственных отраслей: так в 2006г. на долю кредитов для обрабатывающей промышленности приходилось 16,3%, что по сравнению с 2003г. составляет прирост 129%. Динамично растет также сфера кредитов для семей и частных заемщиков. С конца 2006г. объем частных кредитов возрос на 20%, по кредитным карточкам — на 15,35%, а залоговые кредиты — на 18%. Сумма ипотечных кредитов в I кв. 2007г. выросла в три раза по сравнению с тем же периодом 2006г. Согласно данным Центробанка Аргентины, объем ипотечных кредитов растет на 18% в год, но при этом покрывает лишь небольшую часть операций по недвижимости (2 из каждых 10, и менее 40% стоимости сделок).

В рамках общей нормализации банковской деятельности Центробанк Аргентины принимает меры, направленные на постепенную либерализацию режима обращения иностранной валюты внутри страны, снимая ограничения, установленные после введения режима чрезвычайного финансового положения.

В янв. 2007г. Верховный суд Аргентины подтвердил «конституционность» чрезвычайных финансово-экономических мер, принятых в 2002г., и таким образом оказал юридическую поддержку правительству в отношении группы аргентинских и иностранных вкладчиков, суммарные претензии которых оцениваются в 23 млрд.долл.

В начале 2007г. в парламенте Аргентины была предпринята попытка провести поправку к закону о Центральном банке, цель которой — дополнить его функции «социально-экономическими» задачами. Однако, не найдя поддержки у руководства Центробанка Аргентины (в частности, его прези-

дента М.Редрадо), поправка была снята с повестки дня.

Аргентина с момента своего вступления в Группу разработки финансовых мер по борьбе с отмыванием денег (ФАТФ) в 2000г. предпринимает последовательные шаги по приведению внутреннего режима и законодательства по борьбе с преступлениями в данной сфере в соответствие с мировыми стандартами. В немалой степени это обусловлено нажимом на Аргентину со стороны международного сообщества, в частности, Вашингтона, стремящегося пресечь существующее, по неустанным утверждениям американцев, отмывание незаконных доходов и финансирование террористических организаций в зоне трехграничья (Аргентина, Бразилия, Парагвай).

Буэнос-Айрес ратифицировал ряд универсальных и региональных документов: конвенцию ООН о борьбе против незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ 1988г. (впервые вводит международное определение отмывания денег), конвенцию ООН против транснациональной организованной преступности 2000г. (предлагает расширенное определение отмывания денег и методы борьбы с ним); межамериканскую конвенцию против коррупции 1996г. Соответствующие нормы действуют в рамках Меркосур (протокол о взаимной правовой поддержке в уголовной сфере 1996г. и пр.).

На национальном уровне в Аргентине принято более 20 законов, а также ряд норм в рамках Центрального банка, Национальной комиссии по ценным бумагам, Управления по страховому надзору и подразделения финансовой информации (ПФИ). Самые важные из них — ФЗ №23.737 о внесении изменений в УК в раздел о незаконном обороте наркотиков 1989г. и ФЗ №25.246 о борьбе с сокрытием и отмыванием активов преступного происхождения 2000г., позволивший в свое время Аргентине вступить в ФАТФ (в этом акте дано расширенное определение термина «отмывание денег» и предусмотрено создание ПФИ — правительственного органа по борьбе с отмыванием денег с функциями контроля за финансовыми операциями и проведения взаимных оценок).

Аргентинское законодательство по-прежнему не «дотягивает» до международных стандартов, с чем связаны постоянное давление на Буэнос-Айрес со стороны ФАТФ, проводимые Группой комиссии по аргентинской проблематике вплоть до угрозы применения санкций. Активную работу в этой связи также проводят США, упоминая тему борьбы с отмыванием денег среди недочетов аргентинской администрации в ходе различного рода консультаций, семинаров и форумов.

Серьезнейшим пробелом в аргентинском законодательстве остается закон о борьбе с финансированием терроризма, по причине отсутствия которого ФАТФ осенью 2006г. заявил о возможности применения к Аргентине «21 рекомендации» («уделять особое внимание деловым отношениям и сделкам с лицами, включая компании и финансовые учреждения, из стран, которые не выполняют, или не полностью выполняют Рекомендации ФАТФ»). Сложившаяся ситуация поставила под угрозу международную репутацию Аргентины, а в практическом плане — ее инвестиционную привлекательность, после чего Буэнос-Айрес стал форсированно готовить соответствующий законопро-

ект, который в дек. 2006г. был в экстренном порядке передан непосредственно из администрации президента на рассмотрение в Нацконгресс (его принятие ожидается в апр. с.г.) и позволил до июня с.г. оттянуть применение против Аргентины фатфовских санкций. В этом документе дается определение террористической организации и финансирования терроризма, а также устанавливаются меры наказания за данные виды преступления. Принятые в нем формулировки, с одной стороны, вполне удовлетворили экспертов ФАТФ, а с другой, позволили обойти внутренние конфликтные моменты (из-под определения «террористических организаций» были старательно выведены аргентинские левацкие социальные движения 1970гг., представители которых сегодня занимают видные места в государстве).

Остальные поправки в аргентинском законодательстве в сфере борьбы с отмыванием денег относятся к концу 2005-началу 2006гг. Тогда в ст. 14 и 20 закона №25.246 была введена обязанность подотчетных организаций (кроме налогового ведомства) передавать ПФИ конфиденциальную информацию, даже если она представляет банковскую или биржевую тайну (изначально планировалось также включить в этот список и налоговую тайну, однако ее неприкосновенность осталась в силе; также в почти неизменном виде остался пар. 4 ст. 277 УК, допускающий освобождение от уголовной ответственности лиц, действующих в интересах близких родственников). Существуют и другие проекты, закрепляющие, например, неразрывность преступлений «отмывания денег» и финансирования терроризма, вводящие институт информаторов, скрытых агентов и т.д.

На фоне этих вынужденных подвижек, осуществленных под давлением международного сообщества, в аргентинской системе борьбы с отмыванием капиталов остается целый ряд крупных недостатков, при понимании, что стандарты, по которым они выявляются, установлены в «40 рекомендациях» ФАТФ (т.н. «мягкий закон» 1990г.) и 9 специальных рекомендациях по борьбе с финансированием терроризма. В частности, продолжает неэффективно работать механизм информирования о подозрительных сделках, по-прежнему неподконтрольны заграничные отделения фининститутов. Сохраняется большинство из выявленных в ходе раундов взаимных оценок (2003-04гг.) пробелов, касающихся как непосредственно законодательной сферы, так и практического выполнения законов: 1) непроработанность положений об уголовном преследовании отмывания денег в законе №25.246; 2) нечеткое разделение полномочий между ПФИ и ведомствами по финансовому надзору; 3) отсутствие у фининститутов Аргентины юридической ответственности за деятельность их заграничных отделений; 4) отсутствие мер в отношении фиктивных фирм; 5) низкий уровень сотрудничества между госучреждениями Аргентины и ПФИ.

В укор аргентинцам ставятся также излишняя ограниченность полномочий ПФИ, особенно с учетом новой редакции «40 рекомендаций» ФАТФ от 2003г. (нет прямой подотчетности фининститутов перед ПФИ, ПФИ не может делать запрос о замораживании средств и т.д.); недостаточность мер по борьбе с преступлениями, предшествующими непосредственному отмыванию денег; устаре-

лость ряда норм и мер; то, что не ратифицированы некоторые международные договоры.

Примечательны в этом контексте попытки аргентинцев отвлечь внимание ФАТФ от себя проблемами соседнего Уругвая в области борьбы с отмыванием денег. Так, на прошедшем в фев. с.г. заседании Группы в Страсбурге Буэнос-Айрес квалифицировал эту страну как «финансовый офшорный центр», в котором не снята неприкосновенность банковской тайны, а нерезиденты имеют финансовые привилегии, что, по утверждению аргентинцев, подрывает действенность антиотмывочных мер, в т.ч. в регионе и на территории страны по причине экономической и финансовой взаимосвязанности Аргентины и Уругвая.

Улучшение ситуации в банковском секторе Аргентины способствует развитию интеграционных процессов с зарубежными банками. Отмечается активизация аргентинского банковского сектора в области налаживания межбанковского взаимодействия с российскими кредитно-финансовыми учреждениями. Прослеживается обоюдное желание сторон активизировать взаимодействие в различных областях банковской деятельности, что с учетом развивающегося с каждым годом торгово-экономического сотрудничества должно содействовать проведению экспортно-импортных операций между российскими и аргентинскими структурами. В ходе работы шестого заседания Межправительственной Российско-Аргентинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (6-7 марта 2007г., г.Буэнос-Айрес) было подписано соглашение о сотрудничестве между ОАО «Внешторгбанк» и «Банко де ла Насьон Архентина».

В фев. 2008г. состоялся визит в Аргентину представителей Ассоциации региональных банков России во главе с президентом Ассоциации А.Г.Аксаковым. В ходе визита прошла встреча российской делегации с руководством «Банко де ла Насьон Архентина» и другими представителями аргентинских банков. Основными темами встречи стали обсуждение вопросов кредитования и налаживания межбанковского взаимодействия.

Несмотря на растущий товарооборот между Аргентиной и Россией взаимные платежи осуществляются до сих пор через корреспондентские счета крупнейших международных банков, а не между аргентинскими и российскими банками непосредственно, что в определенной мере ограничивает развитие торгово-экономических связей, прежде всего между мелкими и средними предприятиями обеих стран.

Сотрудничество между банковскими учреждениями России и Аргентины постепенно налаживается. В мае 2006г. в Буэнос-Айресе состоялся аргентино-российский межбанковский семинар, который способствовал укреплению взаимоотношений между крупнейшими банками России и Аргентины.

В начале июля 2007г. состоялся визит в Аргентину председателя Центробанка России С.М.Игнатъева, который принял участие в международном семинаре, собравшем президентов центральных банков ряда крупнейших стран. На сент. 2007г. планируется визит в Россию председателя Центробанка Аргентины М. Редрадо.

## Банки-2005

Сформированная в начале 90гг. банковская система Аргентины во время финансово-экономического кризиса 2001/2г. претерпела определенные изменения, связанные с уходом некоторых иностранных банков с финансового рынка страны.

Предпринимаемые правительством президента Н.Киршнера меры, направленные на стабилизацию экономики, привели к улучшению ситуации, в т.ч. и в банковской сфере. Это определило тенденцию к частичному восстановлению позиций иностранных банков в Аргентине.

На 1 янв. 2006г. из 90 кредитно-финансовых учреждений, действующих на аргентинском рынке, 35 являются филиалами и представительствами иностранных банков и финансовых компаний (до 2002г. их было 39). Структура остальных кредитно-финансовых учреждений следующая: государственные банки – 3; банки провинций – 10; частные банки с полностью национальным капиталом – 34; частные банки со смешанным капиталом – 2; национальные финансовые компании – 4; кредитные учреждения – 2.

Несмотря на меньшую численность иностранных кредитно-финансовых структур, их доля в общем приросте банковского капитала в 2002-05гг., оцениваемого в 11 млрд. арг. песо (3,7 млрд.долл.), составила 60%, в то время как государственных и частных национальных банков 21% и 18% соотв. После дефолта 2002г. и введения жестких ограничений на банковские операции (мораторий на выдачу вкладов) иностранным банкам, имеющим финансовую подпитку от своих головных холдингов, было проще рассчитаться с клиентами и сохранить их доверие. Несмотря на то, что национальные и смешанные банки предлагают более высокие проценты по депозитам, аргентинцы предпочитают хранить денежные средства в филиалах крупных международных банков.

На 1 янв. 2006г. первая десятка кредитно-финансовых учреждений Аргентины, в соответствии с зарегистрированным уставным капиталом, объемом расчетных, гарантийных и переводных банковских операций, краткосрочных расчетных и клиринговых счетов, операций с ценными бумагами: Banco de la Nacion Argentina; Banco Hipotecario; Banco Frances (Франция); Macro Bansasud; Banco de Galicia y Buenos Aires; Banco de la Provincia de Buenos Aires; Banco de la Ciudad de Buenos Aires; Bankboston (США); Vice; Banco Rio de la Plata.

По вышеуказанным показателям ведущие позиции занимают в основном национальные банки. Если принимать в расчет объем среднесрочных и долгосрочных депозитов и кредитных операций, рейтинг меняется в сторону увеличения доли иностранных банков: Banco de la Nacion Argentina; Banco Frances (Франция); Banco Rio de la Plata; Banco de la Provincia de Buenos Aires; Banco de Galicia y Buenos Aires; Banco de la Ciudad de Buenos Aires; Bankboston (США); Citibank (США); HSBCBank (Англия); Banco Credicoop (Италия).

Как видно из приведенных рейтингов, если в первой десятке присутствует только два иностранных банка, то во второй их пять. Стремление зарубежных кредитно-финансовых корпораций работать на рынке «длинных денег», в первую очередь долгосрочных депозитов в иностранной валюте,

свидетельствует об их установке на минимизацию финансовых рисков: большая часть долгосрочных пассивов, как правило, хранится на балансах головных контор, а в случае возникновения кризисной ситуации, они могут до истечения сроков депозитов перевести оставшуюся часть в филиалы, находящиеся в более благополучных странах.

Анализ данных ЦБ Аргентины показывает, что меры аргентинской администрации по преодолению последствий кризиса в банковской сфере привели к улучшению ситуации, как в кредитно-финансовом секторе, так и в экономике в целом. В 2005г. соотношение уставных капиталов кредитно-финансовых институтов к заемным средствам (пассивам) увеличилось с 11,9% до 12,8%.

Возросло доверие как со стороны вкладчиков к банковским учреждениям, так и со стороны банков к заемщикам. В 2005г. общие пассивные средства кредитно-финансовых учреждений увеличились с 187,7 млрд. арг. песо (62,8 млрд.долл.) до 194,5 млрд. арг. песо (65 млрд.долл.) (+3,6%), в т.ч. депозиты выросли с 116,7 млрд. арг. песо (39 млрд.долл.) до 135 млрд. арг. песо (45,2 млрд.долл., +15,7%).

На 1 янв. 2006г. общее количество текущих, расчетных и накопительных счетов в банках Аргентины составило 16 млн., а пластиковых денег (кредитных и дебетовых карточек) 26 млн.

В 2005г. выросли активы банковского сектора: с 196 млрд. арг. песо (65,6 млрд.долл.) до 221,1 млрд. арг. песо (73,9 млрд.долл., +12,8%).

За пред.г. общий объем кредитов, предоставленных банками, увеличился с 91,5 млрд. арг. песо (30,6 млрд.долл.) до 111,9 млрд. арг. песо (37,4 млрд.долл., +22,3%). Из них: коммерческие кредиты — с 56,9 млрд. арг. песо (19 млрд.долл.) до 62,6 млрд. арг. песо (20,9 млрд.долл.); жилищные — с 17,9 млрд. арг. песо (6 млрд.долл.) до 21,7 млрд. арг. песо (7,3 млрд.долл.); потребительские — с 3,4 млрд. арг. песо (1,1 млрд.долл.) до 6,7 млрд. арг. песо (2,2 млрд.долл.). Наблюдалось снижение неисполнения кредитных обязательств со стороны заемщиков: с 19% в 2004г. до 8,5% в 2005г.

В стране формально продолжает действовать закон о чрезвычайном экономическом положении от 22 янв. 2002г., согласно которому на все банки, вне зависимости от страны происхождения, серьезные ограничения, особенно по работе с иностранной валютой. Этот закон де-факто не работает, правительство «сквозь пальцы» смотрит на несоблюдение некоторых его положений или корректирует его при помощи подзаконных актов, разъяснительных писем ЦБ Аргентины и т.д. В случае необходимости, правительство может реактивировать его в любой момент. Такая неопределенность создает излишнюю нервозность среди банков, в первую очередь иностранных, и не способствует полному восстановлению кредитной активности на аргентинском рынке.

После финансово-экономического кризиса 2001-02гг. предпринятые администрацией президента Н.Киршнера меры привели к улучшению ситуации в банковской системе Аргентины. Ведущую роль здесь пока занимают банки с национальным и смешанным капиталом. Крупные международные банковские корпорации находятся в режиме «ожидания» с тем, чтобы при первых признаках либерализации кредитно-финансового сектора вновь вернуть себе ключевые места на аргентинском рынке.

## Иноинвестиции-2007

Действующее законодательство Аргентины определяет основные гарантии и права иностранных инвесторов, получаемые доходы и прибыль, условия предпринимательской деятельности иностранных инвесторов на национальной территории, а также соблюдение соответствия правового режима иностранных инвестиций нормам международного права и международной практике инвестиционного сотрудничества.

В соответствии со статьей 20 конституции Аргентины «иностранцы граждане пользуются на территории страны всеми гражданскими правами; они могут осуществлять собственную промышленную, торговую, инвестиционную и профессиональную деятельность; быть собственниками недвижимости, приобретать и отчуждать ее; осуществлять навигацию по рекам и побережьям; пользоваться свободой вероисповедования; не обязаны принимать гражданство, платить обязательные дополнительные налоги. Имеют право получить гражданство после двух лет непрерывного проживания в стране».

Права и гарантии иностранных граждан отражены в статье 25 конституции, согласно которой, на правительство Аргентины возложена задача по содействию иммиграции и иностранным инвестициям в экономику страны.

Правовое регулирование иностранных инвестиций в Аргентине осуществляется законом «Об иностранных инвестициях» №21382 от 13 авг. 1976г. (в редакции декрета №1853 от 2 сент. 1993г.), а также соответствующими межправительственными соглашениями в области поощрения и защиты капиталовложений. В соответствии с указанным законом, национальные и иностранные инвесторы обладают одинаковыми правами и обязанностями в производственной и кредитно-финансовой областях, а также в юридической и налоговой сферах.

Капиталовложения могут осуществляться в следующих формах: свободно конвертируемая иностранная валюта; средства производства, запасные части и комплектующие; реинвестирование иностранным инвестором полученной в стране прибыли; капитализация внешних кредитов; интеллектуальная собственность (лицензии, патенты, ноу-хау, торговые марки и т.д.).

Капиталовложения, производимые в любой из этих форм, подлежат оценке в иностранной валюте.

Политика государства строится в обеспечение принципа частногосударственного партнерства, состоящего, в первую очередь, в предоставлении приоритетных программных мер поддержки субъектам инвестиционной деятельности.

Правовой режим деятельности иностранных инвесторов и использования полученной от инвестиций прибыли не может быть менее благоприятным, чем правовой режим деятельности и использования полученной от инвестиций прибыли, предоставленный национальным инвестором.

Нет ограничений на осуществление иностранных капиталовложений в аргентинские ценные бумаги, выпускаемые государством и частными компаниями в порядке открытой подписки или котирующиеся на бирже. Единственным условием для таких капиталовложений является то, что цен-

ные бумаги должны быть приобретены в соответствии с действующими нормами Центрального банка, регулирующими обмен валюты и передачу ценных бумаг.

Иноинвестиции могут осуществляться в любых формах, начиная от заключения контрактов на оказание услуг до открытия филиалов, учреждения местных коммерческих компаний иностранного капитала или участия в национальных коммерческих компаниях.

Создание и ликвидация коммерческой организации с иностранными инвестициями осуществляются в порядке, который предусмотрен действующим законодательством. Юридические лица, являющиеся коммерческими организациями с иностранными инвестициями, подлежат государственной регистрации в торговом регистре при правовой инспекции Аргентины в порядке, определяемом законом №19550 «О торговых обществах» и законом №22315 «О Главной правовой инспекции».

Между Россией и Аргентиной в области поощрения и защиты капиталовложений подписаны следующие межправительственные соглашения: конвенция об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал от 10.10.2001г. (не ратифицирована российской стороной); соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 25.06.1998г.; о торговле и экономическом сотрудничестве от 25.05.1993г.

В 2007г. на 12,9% выросли объемы капиталовложений в реальный сектор аргентинской экономики (прежде всего, в промышленность, сельское хозяйство, транспорт и связь) и достигли 57,8 млрд.долл. или 22,5% ВВП. При этом рост инвестиций в производство средств производства составил 22,1%, а в строительство – 7%, по сравнению с 2006г.

В 2007г. работающие в Аргентине местные и иностранные компании объявили о своих намерениях инвестировать в течение ближайших лет в развитие производства более 22,4 млрд.долл. В основном инвестиции будут направляться в сферу услуг (11,2 млрд.долл. или 50%), а также в промышленность (4,7 млрд.долл. или 21%), строительство (3,8 млрд.долл. или 17%) и сельское хозяйство (2,7 млрд.долл. или 12,1%).

При этом 35,7% заявленных инвестиций пришлось на аргентинские компании (8 млрд.долл.), которые, в основном, намерены инвестировать в сектор услуг (производство электроэнергии, интернет, телефонная связь) и строительство. За аргентинскими компаниями следуют компании США, доля которых составила 13,4% (3 млрд.долл.). Американские компании инвестируют, прежде всего, в промышленное производство (топливо, автомобили) и сектор услуг (отели и розничная торговля). Доля компаний Испании составила 12,4% (2,7 млрд.долл.), компаний Бразилии – 6,7% (1,5 млрд.долл.), а компаний Чили – 5,4% (1,2 млрд.долл.). На остальные страны пришлось 27,2% или 6,1 млрд.долл. Из остальных стран можно отметить Францию (1,1 млрд.долл.), Германию (754 млн.долл.), Канаду (622 млн.долл.), Мексику (356 млн.долл.), Японию (144 млн.долл.) и Индию (140 млн.долл.).

При этом отмечается заметное уменьшение количества заявок с участием канадского капитала (в

2006г. – их было на 3,5 млрд.долл.), что связано с падением активности канадских компаний в реализации проектов в горнодобывающем секторе.

В сфере услуг наибольшие объемы инвестиций были заявлены компаниями «Телефоника», которая до 2010г. инвестирует более 1,9 млрд.долл. в развитие интернета и мобильной телефонии, и «Эденор», которая намерена инвестировать 1 млрд.долл. в течение ближайших десяти лет. В промышленности отмечаются заявления компании «Сидерар» (800 млн.долл. в расширение производства стали на заводе в г.Сан-Николас), «Фрэнклин Майнинг» (470 млн.долл. в производство производных природного газа) и «Алуар» (400 млн.долл. в расширение завода в г.Пуэрто Мадрин). В строительном секторе предполагаемые инвестиции британской компании «Мувиуизаз» составят 600 млн.долл. Аналогичную сумму планирует инвестировать и чилийская компания «Эль Пломо».

## Иноинвестиции-2006

В Аргентине национальные и иностранные инвесторы обладают одинаковыми правами и обязанностями, как в производственной и кредитно-финансовой областях, так в юридической и налоговой сферах. Режим иностранных инвестиций регулируется законом «Об иностранных инвестициях» №21382 от 13 авг. 1976г. в редакции, уточненной декретом №1853/93 от 2 сент. 1993г.

Инвестирование капитала может осуществляться в следующих формах: свободно конвертируемая иностранная валюта; средства производства, запасные части и комплектующие; реинвестирование иностранным инвестором полученной в стране прибыли; капитализация внешних кредитов; интеллектуальная собственность (лицензии, патенты, ноуау, торговые марки).

Капиталовложения, производимые в любой из этих форм, подлежат оценке в иностранной валюте. Формы инвестиционного участия в аргентинской экономике не имеют ограничений, начиная от заключения долгосрочных контрактов на оказание услуг или выполнение работ, до открытия в стране филиалов зарубежных фирм, учреждения местных компаний иностранного капитала или участия в национальных компаниях.

Нет ограничений на осуществление иностранных капиталовложений в аргентинские ценные бумаги, выпускаемые государством и частными компаниями в порядке открытой подписки или котирующиеся на бирже. Единственным условием для таких капиталовложений является то, что ценные бумаги должны быть приобретены в соответствии с действующими нормами Центрального банка, регулирующими обмен валюты и передачу ценных бумаг.

22 фев. 2006г. в Аргентине был издан декрет президента №201/2006, в соответствии с которым срок действия режима экономического стимулирования национальных производителей основных средств производств продлен до 31 дек. 2008г. Данный режим учрежден 29 марта 2001г. Декретом №379/2001, в соответствии с которым созданы условия экономического стимулирования национальных производителей основных средств производств (телекоммуникационных, информационных), принадлежностей и запчастей к ним, имеющих производственные предприятия на террито-

рии Аргентины. Режим создан с целью улучшения конкурентоспособности местной промышленности, производящей основные средства производства, а также стимулирования его национального производства.

Режимом предусмотрено, что при продаже новых основных средств, произведенных местной промышленностью и предназначенных для инвестирования в национальную экономику, предоставляются льготы: налоговая скидка (фискальный бонус) на сумму, эквивалентную 14% продажной цены таких товаров (до 2003г. размер налоговой скидки составлял не взимаются пошлины при импорте компонентов и частей, предназначенных для производства таких товаров).

Предприятия, желающие воспользоваться льготным режимом, могут получить фискальный бонус в уполномоченной организации, против предоставления соответствующих документов. Фискальный бонус является именным и может передаваться третьим лицам только один раз. Первоначально срок действия льготного режима был установлен до 31 дек. 2001г. и в дальнейшем неоднократно продлевался.

23 фев. 2006г. министерство экономики и производства приняло резолюцию №78/2006, согласно которой был продлен срок действия резолюции министерства экономики и производства №511/200 от 29 июня 2000г. «Об импортном режиме производственных линий, бывших в эксплуатации».

Принятие данной резолюции было необходимо для увеличения объема инвестиций в экономику страны, дальнейшей интеграции аргентинской экономики в мировую экономику, а также для увеличения производства национальных товаров с использованием иностранных передовых достижений в разных сферах промышленного производства. В соответствии с этой резолюцией под данным импортным режимом понимается ввоз на национальную территорию машин и оборудования, бывших в эксплуатации, которые являются составной частью инвестиционного проекта, направленного на развитие промышленного производства.

Бывшее в эксплуатации импортное оборудование должно исключительным образом входить в состав автономной производственной линии, монтируемой аргентинской фирмой, и предназначаться для производства товаров, указанных в ее заявке. Одновременно, данная производственная линия должна быть составной частью нового индустриального предприятия или предназначаться для расширения, диверсификации или модернизации существующего промышленного предприятия, производящего материальные ценности.

Пункт 8 резолюции предусматривал, что при ввозе такого оборудования из стран не входящих в Меркосур, импортные пошлины не взимаются. С 2006г. установлено, что в рамках данного режима при импорте бывшего в эксплуатации оборудования из стран не входящих в Меркосур, будет взиматься импортная пошлина в 6%. В Резолюции отмечается, что льготный режим не распространяется на импортируемые бывшие в эксплуатации товары, входящие в товарную группу 89 (суда и другие плавучие средства) Меркосур.

27 окт. 2006г. национальный конгресс принял закон №26.154, в соответствии с которым и в рам-

ках закона №17.319 «Об углеводородах», созданы стимулирующие режимы для осуществления инвестирования в разведывания и эксплуатации месторождений углеводородов. Установленные стимулирующие режимы будут применяться на территориях всех провинций Аргентины, а также на континентальной платформе Аргентины.

Стимулирующие режимы распространяются на все месторождения, предоставленные для эксплуатации согласно действующим нормативным актам, а также на другие потенциальные месторождения, на которые не распространяются права третьих лиц, предоставленные законом №17.319:

- находящиеся на континентальной платформе и внутренних водах, которые не являются объектами, используемыми на основании «разрешений на эксплуатацию» или переданных для использования по концессии (для указанных территорий льготы будут предоставляться в течение 15 лет, считая с даты простого извещения компанией «Энарса», направленного владельцу с разрешением на начало эксплуатации месторождения);
- неиспользуемые месторождения в осадочных котловинах (для указанных территорий льготы будут предоставляться в течение 12 лет с даты получения права на их использование);
- используемые месторождения в осадочных котловинах (для указанных территорий льготы будут предоставляться в течение 10 лет с даты получения права на их использование).

Финансирование предоставляемых льгот будет осуществляться соответствующими провинциями или федеральным центром, в соответствии с установленным для этих целей порядком. Для получения льгот, предоставляемых законом, а также для получения в будущем разрешений на эксплуатацию месторождений все заинтересованные лица, включая существующие или создаваемые провинциальные организации, должны в обязательном порядке ассоциироваться с компанией «Энарса», создавая компании с соответствующей установленной законом организационно-правовой формой.

Органы исполнительной власти вправе разрешать заинтересованным лицам осуществлять процедуру приобретения права пользования месторождением без обязательного объединения с компанией «Энарса». Такое решение оформляется соответствующей резолюцией. Участие компании «Энарса» в распределении результатов разработки месторождений должно соответствовать ее фактическому вкладу в деятельность созданных ассоциаций.

Законом предусмотрено, что установленные льготы предоставляются только в случае, если разрешения на эксплуатацию месторождений получены после вступления данного закона в силу и в течение: 5 лет, если они находятся на континентальной платформе; 4 лет, если это не используемые месторождения в осадочных котловинах; 3 лет, если это используемые месторождения в осадочных котловинах. Могут выдаваться разрешения на эксплуатацию также всех прилегающих к месторождению территорий с последующим предоставлением льгот, установленных данным законом.

Все юридические и физические лица, осуществляющие свою деятельность в рамках установленного специального режима, подчиняются суще-

ствующей общей налоговой системе с исключениями, установленными настоящим законом. Общая сумма предоставляемых налоговых льгот, должна ежегодно предусматриваться в национальном бюджете.

Законом предусматриваются льготы.

1. НДС. Налог на добавленную стоимость, исчисляемый на базе общих расходов и инвестиций, осуществленных на этапе освоения месторождения, и инвестиций, осуществляемых в период его эксплуатации, будет подлежать уплате и возврату согласно главы 2 (НДС) — возврат авансовых платежей, согласно закона №25.924.

2. Налог на прибыль. Все расходы по инвестициям, произведенные на этапе освоения и использования месторождения, будут возмещаться тремя равными ежегодными квотами, начиная с года, в котором они были осуществлены.

3. Налог на минимально установленную прибыль. Все имущество, принадлежащее владельцам разрешений и концессий на эксплуатацию месторождений в силу данного режима, которое было вовлечено в деятельность по развитию месторождений в течение 3 лет с даты получения такого разрешения, исключается из налогооблагаемой базы взимания налога на минимальную прибыль, установленную законом №25.063.

4. Импорт. Владельцы разрешений на эксплуатацию месторождений освобождаются от уплаты всех импортных налогов, специальных пошлин, связанных с ввозом основных средств, принадлежностей, которые не производятся в стране и которые будут определяться уполномоченными органами и которые необходимы для осуществления освоения и эксплуатации месторождений, в соответствии с настоящим законом.

Все товары, ввезенные без применения таможенных пошлин, могут быть переданы третьим лицам на основании отдельного разрешения и только после окончания их использования или износа, при условии, если он наступит ранее установленных сроков.

27 дек. 2006г. Национальный конгресс Аргентины принял закон №26.190, которым установлен режим развития и поддержки национальной электроэнергетической системы. Развитие электроэнергетической системы страны декларируется общенациональным интересом. Закон способствует привлечению новых инвестиций в сферу выработки электроэнергии и направлен на строительство и монтаж новых энергообъектов, производство и импорт компонентов для данных целей.

Действие закона распространяется только на проекты, связанные с гидроэлектростанциями мощностью до 30 мвт. Льготный режим для инвестиций устанавливается сроком на 10 лет. Льготополучателями по данному режиму являются юридические и физические лица, инвесторы и концессионеры новых объектов для выработки электроэнергии, располагаемые на национальной территории, и продукция которых предназначена для потребления на национальной территории.

Законом предусматриваются льготы.

1. НДС, исчисляемый на базе общих расходов и инвестиций, осуществленных на этапе строительства и приобретения оборудования, будет подлежать уплате и возврату согласно главы 2 (НДС) — возврат авансовых платежей, согласно закона №25.924.

2. Налог на прибыль. Все расходы по инвестициям, произведенные на этапе строительства, будут возмещаться тремя равными ежегодными квотами, начиная с года, в котором они были осуществлены.

3. Налог на минимально установленную прибыль. Все имущество, вовлеченное в деятельность по развитию энергосистемы страны, согласно данного закона, в течение 3 лет исключается из налогооблагаемой базы взимания налога на минимальную прибыль, установленную законом №25.063.

В 2006г. общий объем инвестиций в аргентинскую экономику составил 47,7 млрд.долл., что на 16,7% превысило уровень 2005г. 60% этой суммы (28,7 млрд.долл.) пришлось на строительство объектов инфраструктуры (дороги, объекты водоснабжения и др.) и жилья. Остальные средства были, в основном, направлены в развитие промышленного производства (6 млрд.долл.), сектора телекоммуникаций (5,2 млрд.долл.) и добычу полезных ископаемых (3,9 млрд.долл.).

Объем поступивших в Аргентину прямых иностранных инвестиций снизился на 29,5% (1,4 млрд.долл.), по сравнению с 2005г., и составил 3,3 млрд.долл., что является одним из самых низких показателей в Латинской Америке. Основными иностранными инвесторами в аргентинскую экономику в 2006г. стали США, Испания, Бразилия, Канада и Мексика.

Национальные капиталовложения осуществлялись в основном в строительство и развитие инфраструктурных объектов, перерабатывающую промышленность, сферу торговли и услуг, а иностранные инвестиции были направлены, главным образом, в автомобильную, энергетическую и горнодобывающую отрасли.

Объемы заявленных компаниями инвестиций по отраслям

	2006г.		2005г.		рост%
	млн.долл.	% к итогу	млн.долл.	% к итогу	
Сельское хозяйство .....	774	1,2	417,2	0,7	85,5
Энергетика .....	23813	35,9	25931	43,6	-8,2
Добыча полезных ископаемых .....	2258	3,4	1561	2,6	44,6
Строительство .....	11756	17,7	18289	30,7	-35,7
Промышленность .....	8761	13,2	8740	14,7	0,2
Торговля и гостиничное дело .....	2581	3,9	1846	зд	39,9
Банковское и страховое дело .....	152	0,2	н/д	н/д	н/д
Транспорт и связь .....	16259	24,5	2679	4,5	506,9
Прочее .....	46	од	32	0,1	44,3
Всего .....	66400	100	59495	100	11,6

Данные издания «Тенденсиас экономикас и финансьерас. Ануарио-2006»

Российско-аргентинское инвестиционное сотрудничество в 2006г. не получило развития. Аргентинские предприниматели пока не рассматривают Россию в качестве перспективного инвестиционного рынка. Их отпугивает нестабильность российского законодательства, «непрозрачность» российского бизнеса, отсутствие качественной информации о российских инвестиционных рынках, неэффективность судебной и арбитражной системы.

Выход аргентинской экономики из кризиса создает предпосылки для двустороннего инвестиционного сотрудничества. Интерес аргентинских инвесторов направлен на такие отрасли российской экономики, как переработка сельхозпродукции, пищевая и легкая промышленность, черная металлургия, производство лекарственных препара-

ратов. Объем аргентинских инвестиций в экономику России незначителен. На территории России создано несколько совместных предприятий, в основном в области предоставления торгово-посреднических услуг, легкой, пищевой и фармацевтической промышленности.

Перспективы российских инвестиций в аргентинскую экономику, в основном, связаны с созданием совместных сборочных производств (комбайны, дорожно-строительная техника, автобусы, автомобили УАЗ, Камаз, ГАЗ, тракторы, легкомоторные самолеты).

Прорабатываются также возможности участия российских компаний в совместной эксплуатации нефтегазовых месторождений, работах по модернизации и строительству объектов инфраструктуры аргентинского ж/д транспорта и метрополитена, модернизации объектов электроэнергетики и поставки к ним оборудования и запасных частей, строительстве речных портов, очистных сооружений и гидротехнических сооружений для борьбы с наводнениями и подтоплениями.

### Иноинвестиции-2005

В 2005г. в Аргентине действовало чрезвычайное экономическое положение и не были отменены банковские ограничения и контроль государства за экспортно-импортными операциями. Действуют строгие ограничения на вывоз прибыли, а в некоторых случаях запрет на добычу и переработку углеводородного сырья.

Аргентинское правительство проводит политику административного давления в отношении иностранных компаний, что отрицательно сказывается на инвестиционной привлекательности страны. В результате в 2005г. приток прямых иностранных инвестиций в экономику Аргентины составил лишь 1,2 млрд.долл., причем многие иностранные фирмы решили выводить свои активы из страны.

Планы укрепления госсектора (создание государственной энергетической компании «Энарса», реприватизация коммунальных и инфраструктурных предприятий и др.) не всегда обеспечиваются финансированием (большая часть бюджета расходуются на социальные программы и связанные с ними проекты проведения общественных работ).

Для решения проблемы занятости правительство Аргентины осуществляет широкомасштабные строительные работы, суммарная стоимость которых оценивается в 18 млрд.долл. Так, в 2005г. выполнялись проекты по защите от наводнений провинций Буэнос-Айрес, Кордоба и Санта-Фе, строились линии электропередачи, дороги, газопроводы, осуществлялась модернизация железных дорог, активизировалось жилищное строительство, осуществлялись работы по очистке сточных и канализационных вод (было создано 500 тыс. новых рабочих мест, затраты составили 2,5 млрд.долл.).

Программа масштабных строительных работ выполняется в 2006г., причем наибольший интерес для зарубежных инвесторов представляет нефтегазовый комплекс Аргентины. Так, компания «Петробрас Энерхия» (аргентинское отделение бразильской государственной компании «Петробрас») объявила о программе инвестиционных проектов в Аргентине в 2006-07гг. с объемом инвестиций, превышающим 1,4 млрд.долл. Она вложит в разведку и добычу нефти и газа более 760 млн.долл. и 285 млн. — в работы по увеличению

пропускной способности газопровода Огненная Земля — Буэнос-Айрес.

Компания «Тоталь-Аустраль» (филиал французского концерна «Тоталь Фина Эльф») объявила о намерении осуществить в ближайшие 5 лет капиталовложения на сумму 500 млн.долл. в проекты по увеличению добычи газа в Аргентине.

Ведущая германская газовая компания «Винтшел» планирует инвестировать в течение четырех лет в газодобывающую отрасль Аргентины 225 млн.долл. (ее капиталовложения в аргентинскую экономику достигнут 560 млн.долл.).

Большое значение правительство Аргентины придает реализации проектов в области железнодорожного транспорта. Рассматривается вопрос о строительстве железнодорожной магистрали, которая соединит порты Консепсьон (Чили) и Баия-Бланка (Аргентина). Проект оценивается в 260 млн.долл. (предполагаемый грузооборот — 1,5 млн.т. в год).

Продолжается выполнение программы развития метрополитена в Буэнос-Айресе, рассчитанной на 7 лет. Для реализации ее первого этапа Межамериканский банк развития выделил 150 млн.долл.

В Аргентине национальные и иностранные инвесторы обладают одинаковыми правами и обязанностями, как в производственной и кредитно-финансовой областях, так в юридической и налоговой сферах. Режим иностранных инвестиций регулируется законом «Об иностранных инвестициях» №21382 от 13 авг. 1976г. в редакции, уточненной декретом №1853/93 от 2 сент. 1993г.

Инвестирование капитала может осуществляться в следующих формах: свободно конвертируемая иностранная валюта; средства производства, запчасти и комплектующие; реинвестирование иностранным инвестором полученной в стране прибыли; капитализация внешних кредитов; интеллектуальная собственность (лицензии, патенты, ноу-хау, торговые марки).

Капиталовложения, производимые в любой из этих форм, подлежат оценке в иностранной валюте. Формы инвестиционного участия в аргентинской экономике не имеют ограничений, начиная от заключения долгосрочных контрактов на оказание услуг или выполнение работ, до открытия в стране филиалов зарубежных фирм, учреждения местных компаний иностранного капитала или участия в национальных компаниях.

Нет ограничений на осуществление иностранных капиталовложений в аргентинские ценные бумаги, выпускаемые государством и частными компаниями в порядке открытой подписки или котирующиеся на бирже. Единственным условием для таких капиталовложений является то, что ценные бумаги должны быть приобретены в соответствии с действующими нормами ЦБ, регулируемыми обмен валюты и передачу ценных бумаг.

С 2 сент. 2004г. в Аргентине действует закон №25924, которым установлен временный режим налоговых льгот для поощрения экспорта и привлечения инвестиций в новые основные средства (за исключением автомобилей) и инфраструктуру (за исключением гражданских работ).

В соответствии с установленным режимом, предоставляются льготы в виде досрочного возврата НДС с соответствующих основных средств и инфраструктурных работ, а также в случае уско-

ренной амортизации основных средств при расчете налога на прибыль. Данным режимом могут пользоваться физические лица, проживающие на территории Аргентины, и юридические лица, учрежденные на национальной территории.

Для включения указанных лиц в данный льготный режим налогообложения им необходимо быть вписанными в соответствующий реестр, который ведется Секретариатом по промышленности, торговле, малым и средним предприятиям министерства экономики и производства Аргентины. Одновременно заинтересованные лица должны представить свои инвестиционные проекты, связанные с новыми основными средствами или развитием инфраструктуры.

Участникам данного режима может быть предоставлена, по их желанию, только одна из указанных налоговых льгот, за исключением случаев, когда инвестиции непосредственно связаны с производством, предназначенным исключительно для экспорта. В этом случае одновременно предоставляются обе установленные налоговые льготы. Установленный льготный режим не применяется к работам и инвестициям, в основном осуществленным до принятия данного закона и которые осуществляются на основании контрактных обязательств с государством, провинциями, муниципалитетами и правительством города Буэнос-Айреса, возникших до принятия закона.

В случае нарушений данного льготного режима, виновное лицо несет установленную законом ответственность, включая аннулирование предоставленных льгот и наложение штрафа, равного 100% недополученных или возвращенных налогов.

В янв. 2005г. правительство Аргентины ввело новые налоговые льготы для частных компаний, осуществляющих инвестиции в развитие инфраструктуры и производственных мощностей. Рассчитанная до 2007г. программа охватывает 44 инвестиционных проекта, общая сумма капиталовложений в которые превысит 2 млрд.долл. 30% из них будут сосредоточены в агроиндустрии, 20% – в автомобилестроении, 14% – в металлургии, по 5% – в строительстве и в сфере добычи углеводородов, оставшиеся 26% – в текстильной и деревообрабатывающей отраслях. Основными провинциями для реализации инвестиционных программ станут Чубут (0,8 млрд.долл.), Буэнос-Айрес (0,7 млрд.долл.) и Санта Фе (0,5 млрд.долл.).

Для стимулирования инвестиций компаниям предоставляется право возврата налога на прибыль или НДС. На эти цели предусмотрены средства в 1,2 млрд.долл. Из ежегодной суммы 0,4 млрд.долл. – 233 млн.долл. выделены на возврат налога на продажу, 100 млн.долл. – на НДС и оставшиеся 67 млн.долл. – на прямые субсидии предприятиям малого бизнеса, осуществляющим инвестиции.

В 2005г. общий объем инвестиций в аргентинскую экономику составил 14,1 млрд.долл., что стало рекордным показателем, начиная с кризисного 2002г., и превысило уровень предг. на 30% (в 2004г. – 10,8 млрд.долл.).

Общая структура капиталовложений по их целевому назначению: 78% или 11 млрд.долл. было направлено на расширение и обновление основных средств производства, 22% или 3,1 млрд.долл. – на создание новых предприятий. Сложилась

следующая структура инвестиций по секторам экономики: 34% общего объема капиталовложений (4,8 млрд.долл. направлено в строительство и развитие инфраструктурных объектов, 29% (4,1 млрд.долл.) – в сферу промышленного производства, 25% (3,5 млрд.долл.) – в добывающие отрасли, 10% (1,4 млрд.долл.) – в сферу торговли и услуг, 1% (0,14 млрд.долл.) – в банковско-финансовый сектор и 1% (0,14 млрд.долл.) – на цели науки, образования и здравоохранения.

В 2005г. в структуре общего объема инвестиций в аргентинскую экономику 51% (7,2 млрд.долл.) их объема принадлежал национальному капиталу и 49% (6,9 млрд.долл.) – иностранному, в основном испанскому (5 млрд.долл. или 72% объема иноинвестиций).

Если национальные капиталовложения направлялись в основном в строительство и развитие инфраструктурных объектов, перерабатывающую промышленность, сферу торговли и услуг, то иностранные инвестиции были направлены в автомобильную, энергетическую и горнодобывающую отрасли.

Среди аргентинских провинций лидерами по поступлению инвестиций в 2005г. стали провинции Буэнос-Айрес, Санта Крус, Мендоса и Чубут.

• В 2005г. пять крупнейших операторов в нефтегазовой сфере – «Репсоль-ЯПФ», «Пан Американ Энерджи», «Петробрас Энерхия», «Шеврон Сан Хорхе» и «Тоталь Аустраль» инвестировали в развитие своей инфраструктуры и осуществление намеченных проектов 2,1 млрд.долл.

В 2006г. ими планируется затратить инвестиций на 15% больше и довести объем капиталовложений до 2,5 млрд.долл. В области геологоразведки увеличение ассигнований составит 10%. Специалисты в области ТЭК отмечают, что в сложившейся ситуации предполагаемый уровень финансирования работ по поиску новых месторождений углеводородов является крайне недостаточным, тем более, что в среднем рост инвестиций крупнейших мировых операторов составляет 20% в год.

• Ведущими европейскими инвесторами в аргентинскую экономику, прежде всего в нефтегазовый сектор и сферу телекоммуникаций, остаются испанские компании.

В 2005г. компания «Репсоль-ЯПФ» инвестировала 75 млн.долл. в разведку нефтяных и газовых месторождений и 803 млн.долл. в оборудование этих месторождений. В 2002-04гг. компания уже затратила на эти цели 155 млн.долл. и 1144 млн.долл., соотв.

Компания «Репсоль-ЯПФ» объявила о скорректированной инвестиционной программе на 2005-09гг. из 26 млрд.долл. на долю Аргентины придется 6,5 млрд.долл., что на 32% больше, чем в 2000-04гг.

Компания планирует затратить 4,8 млрд.долл. на проведение геологоразведочных работ и добычи нефти и газа. В эксплуатацию будет введено 40 новых скважин. Компания имеет обязательства по финансированию части строительства газопровода Север-Восток на 1,2 млрд.долл. Предусматриваются проекты освоения шельфовых месторождений в Южной Атлантике совместно с аргентинской государственной энергетической компанией «Энарса». Подписано соглашение о совместном контракте стоимостью 129 млн.долл., в рамках ко-

торого на начальном этапе будет проведена сейсмическая разведка.

Компания «Репсоль-ЯПФ» планирует инвестировать 30 млн.долл. в строительство завода по производству биодизельного топлива. В соответствии с планами компании, строительство завода планируется завершить к концу 2007г. Проектная мощность нового завода — более 100 тыс.т. биодизельного топлива в год. С пуском нового завода компания «Репсоль-ЯПФ» планирует существенно увеличить уровень продаж дизельного топлива, к разряду которого относится биодизель. Стоимость биодизеля значительно ниже дизельного топлива.

На состоявшейся в дек. 2005г. встрече президента Аргентины Н.Киршнера с президентом компании «Репсоль-ЯПФ» был объявлен инвестиционный план компании на 2005-09гг., в соответствии с которым «Репсоль-ЯПФ» планирует инвестировать в аргентинскую экономику 6,7 млрд.долл., что на 32% превысит инвестиции, сделанные компанией в 2000-04гг. Экономика Аргентины будет получать по 1,3 млрд.долл. в год инвестиций только от компании «Репсоль-ЯПФ».

Инвестиционный план предусматривает строительство следующих объектов: освоение новых рудников; строительство Северного газопровода, введение в строй которого значительно улучшит снабжение газом провинции Сальта, Тукуман и Кордоба (100 млн.долл.); развитие транспортной составляющей (400 млн.долл.); строительство завода по производству биодизельного топлива (30 млн.долл.).

Испанская компания «Телефоника» до 2008г. намерена осуществить инвестиции в 1,5 млрд.долл. в развитие своих аргентинских филиалов «Телефоника Аргентина» и «Мовистар».

- В Аргентине действуют представительства 28 китайских фирм. В 2005г. китайские инвестиции в аргентинскую экономику не достигли ранее обещанного китайским правительством уровня в 20 млрд.долл. В 2005г. объем китайских инвестиций в аргентинскую экономику увеличился в 7,7 раза и составил 77 млн.долл. (в 2004г. — 10 млн.долл.). Это предприятия по сборке бытовой техники, мотоциклов, производству текстиля. В пред.г. китайская компания «А трейд трейдинг» инвестировала 25 млн.долл. в возобновление добычи железной руды на месторождении «Сьерра Гранде». Китайская Национальная офшорная нефтяная компания (Споос) объявила о своей готовности сотрудничать с испанской нефтяной компанией «Репсоль» в разведке и разработке нефтяных месторождений в Аргентине. На эти цели в течение ближайших 5-10 лет китайская сторона планирует инвестировать 5 млрд.долл.

- Общий объем аргентинских активов за рубежом оценивается в 127,5 млрд.долл. Часть из указанной суммы незадекларирована и поэтому не облагается налогом. 4,6 млрд.долл. вложены в дома и квартиры, которые аргентинцы имеют за рубежом; 30,9 млрд.долл. — это вклады аргентинцев в зарубежных банках; 18,2 млрд.долл. — прямые инвестиции в экономики зарубежных стран; 13,8 — другие инвестиции. Значительные объемы активов аргентинцы содержат в свободных офшорных зонах: Кайман, Санта-Лусия, Белиз, Антигуа, Гибралтар, Монако, Мэн.

По данным ЦБ Аргентины, в 2005г. впервые за 4 года, объем валютных поступлений в страну из-за рубежа превысил объем их оттока из страны, в результате чего сложилось положительное сальдо в 1,2 млрд.долл. Доходы иностранных компаний от прямых инвестиций в аргентинскую экономику составили 1,5 млрд.долл. и превысили показатель 2004г. на 52,6%. Объем финансовых средств, размещенных аргентинскими предприятиями за рубежом, составил 1,4 млрд.долл., превысив показатель 2004г. на 54,6%.

## Иноинвестиции-2004

Несмотря на позитивные тенденции, сложившиеся в аргентинской экономике за последние два года (рост ВВП, промышленного производства, валютных резервов, контролируемая инфляция), инвестиционный климат в стране остается в целом неблагоприятным.

В 2004г. в Аргентине продолжало действовать чрезвычайное экономическое положение. Не отменены полностью банковские ограничения на внутреннем рынке и контроль государства за экспортно-импортными операциями. Строго ограничен вывоз прибыли, а в некоторых случаях (добыча и переработка углеводородного сырья) и вовсе запрещен. Не решена проблема погашения задолженности страны перед частными вкладчиками. Не урегулированы отношения к компаниями-поставщиками базовых коммунальных услуг, которые настаивают на повышении тарифов. Серьезной проблемой продолжает оставаться преступность. Высокий уровень безработицы.

В 2004г. правительство Аргентины для решения проблемы занятости населения развернуло широкомасштабные строительные работы. Суммарная стоимость всех проектов оценивалась порядка 18 млрд.долл. Планировалось выполнить гидротехнические и другие работы для защиты от наводнений провинций Буэнос-Айрес, Кордоба и Санта Фе, строительство линий электропередач, газопроводов, значительные объемы дорожно-строительных работ, работы по модернизации железных дорог, построить 120 тыс. жилых домов, провести работы по очистке сточных и канализационных вод. Реализация этих планов в значительной степени будет зависеть от способности правительства привлечь необходимые инвестиционные ресурсы, так как федеральный бюджет в состоянии профинансировать лишь незначительную часть этих работ.

Наибольший интерес для иностранных инвесторов представляет нефтегазовый комплекс Аргентины. В конце 2004г. свои инвестиционные планы обнародовали несколько иностранных компаний, работающих на этом рынке. Испанская компания «Репсоль-ЯПФ» объявила о своей крупномасштабной инвестиционной программе, рассчитанной до 2007г. Общая сумма капиталовложений оценивается в 6 млрд.долл. Ожидается, что реализация этой программы позволит компании увеличить на 5% объем добычи в Аргентине углеводородов.

Бразильская компания «Петробраз» в окт. 2004г. объявила о выделении 1,4 млрд.долл. на период до 2007г. для реализации проектов в Аргентине. 50% указанной суммы (760 млн.долл.) предназначено на разведку и добычу нефти и газа. 285 млн.долл. — на работы по увеличению пропускной

способности газопровода «Огненная Земля — Буэнос-Айрес».

Большое значение придается реализации проектов в области ж/д транспорта. К числу приоритетных проектов в данной сфере аргентинское правительство относит развитие сети пригородного ж/д сообщения в столичном регионе, восстановление и модернизация участка Буэнос-Айрес — Мар дель Плата для пассажирских и Буэнос-Айрес — Баия-Бланка — для грузовых перевозок. Продолжают оставаться актуальными проекты по строительству скоростной железной дороги из центра столицы в международный аэропорт «Эсейса» и первой очереди железной дороги между г.г. Мендоса и Лос-Андес (Чили).

Рассматривается вопрос о строительстве ж/д магистрали, которая соединит порты Консепсьон (Чили) и Баия-Бланка (Аргентина). Для этого необходимо дополнительно проложить 222 км. путей в высокогорной местности (до 3800 м.), из которых 170 км. находится на аргентинской территории. Проект оценивается в 260 млн.долл. Предполагаемый грузооборот составит 1,5 млн.т. в год.

Начата реализация программы развития сети метрополитена в Буэнос-Айресе, рассчитанной на 7 лет. К 2011г. общая протяженность путей должна составить 89 км., с вводом в эксплуатацию 3 новых линий, продлением 5 имеющихся линий, строительством 35 новых станций и около 50 путей, а также других объектов инфраструктуры. На реализацию первого этапа программы Межамериканским банком развития выделено 150 млн.долл.

Аргентинские инвестиции, объем которых в российской экономике незначителен, носят торговую-сбытовую направленность. Так, в окт. 2004г. аргентинская фармацевтическая компания «Лабораториос Баго» открыла в Санкт-Петербурге свой филиал для продажи терапевтических средств собственного производства. Как ожидается, объем продаж медикаментов в 2005г. составит 2,8 млн.долл., а в 2007г. — достигнет 10 млн.долл.

К перспективным направлениям и проектам двустороннего инвестиционного сотрудничества можно отнести: создание совместного российско-аргентинского предприятия по эксплуатации российского плавучего дока; создание в Аргентине совместных предприятий по сборке автомобилей, дорожно-строительной и сельскохозяйственной техники; строительство гидротехнических сооружений для борьбы с наводнениями и подтоплениями значительных территорий сельскохозяйственного назначения в провинции Буэнос-Айрес; участие российских компаний в работах по модернизации и строительству объектов инфраструктуры ж/д транспорта, морских и речных портов.

В 2004г. аргентинские власти принимали нормативные акты, направленные на регулирование (как правило, ограничение) импорта товаров, действие которых распространялось на всех без исключения экспортеров, включая российских.

Секретариат по промышленности минэкономики Аргентины 19 мая 2004г. принял резолюцию 115/2004, согласно которой был установлен порядок импорта новых автотранспортных средств, предназначенных для демонстрации на выставках в Аргентине. Если данные автотранспортные средства не имеют «Лицензии на конфигурацию модели» (ЛКМ), то импортеры для их ввоза на на-

циональную территорию должны запрашивать разрешение у секретариата по промышленности. Может быть разрешен ввоз не более 5 автотранспортных средств одновременно или в течение календарного года. Для продажи и получения разрешения на их использование на национальной территории необходимо предварительное получение ЛКМ. Автотранспортные средства, ввезенные на условиях этой резолюции, должны быть либо реэкспортированы не позднее 12 месяцев с даты их ввоза, либо представлены документы для получения «ЛКМ».

25 марта 2004г. секретариат по промышленности минэкономики Аргентины принял резолюцию 65/2004, что национальные производители или их представители имеют право подавать заявления о продлении, ранее установленных антидемпинговых санкций, но не позднее, чем за 9 месяцев до истечения срока их действия. Субсекретариату по торговой политике было поручено не позднее, чем за 3 мес. до начала вышеуказанного срока публиковать в «Бюлетене Официаль» извещения с указанием номера резолюции, согласно которой были установлены санкции, даты ее публикации, даты начала исчисления 9 месячного срока, наименование товара и страны его происхождения.

В сент. 2004г. управление по контролю за деятельностью в области ядерной энергетики приняло резолюцию №66/2004, согласно которой были утверждены новые формуляры заявок и лицензий для осуществления заинтересованными лицами импорта и экспорта радиоактивных материалов, а также оборудования и компонентов, предназначенных для ядерной отрасли. К данным товарам, в т.ч., относятся: урановый концентрат, обедненный уран, природный уран, обогащенный уран, торий, плутоний, тяжелая вода, производные циркония, графит для ядерных целей. Экспортно-импортные операции с указанными товарами, без предварительного получения разрешительных документов от управления по контролю за деятельностью в области ядерной энергетики осуществляться не могут.

В сент. 2004г. президент Аргентины издал декрет 1330/2004 об установлении особых условий при временном импорте товаров, предназначенных для промышленной переработки с обязательством их последующего экспорта в третьи страны для потребления. Данный декрет был принят с учетом того, что таможенный режим временного импорта товаров для промышленной переработки является инструментом, способствующим расширению экспортных возможностей и стимулированию экономической деятельности в стране. Обязательными условиями, установленными в декрете, являются временный ввоз товаров с целью их промышленной переработки, с обязанностью их экспорта в третьи страны в установленные сроки.

Секретариат по промышленности, торговли, малым и средним предприятиям в мае 2004г. принял резолюцию 114/2004, согласно которой на национальной территории Аргентины могут продаваться только новые велосипеды (позиция ОНМ 87.12), которые соответствуют нормам IRAM 40020.

Министерство здравоохранения и окружающей среды в окт. 2004г. приняло резолюцию 1088/2004, согласно которой на всей национальной террито-

рии через 180 дней с даты публикации данной резолюции вводится запрет на изготовление и импорт, а через 365 дней — на реализацию синтетических латексных красок, которые содержат более 0,06 гр. свинца на 100 гр. (0,06%) не летучей массы краски. По истечению вышеуказанных сроков все операции с данным товаром могут осуществлять только при наличии соответствующего сертификата, выдаваемого на основании лабораторных исследований. Данная резолюция не распространяется на товары, находящиеся на территории Аргентины в качестве образцов, в режиме временного ввоза или транзита.

В нояб. 2004г. президент Аргентины издал декрет 1609/2004 «Об обороте веществ, разрушающих озоновый слой». В соответствии с декретом был создан национальный реестр экспортеров и импортеров веществ, разрушающих озоновый слой. Все операции с такими веществами подлежат лицензированию, путем обязательного получения экспортной или импортной лицензии. Выдача экспортных и импортных лицензий будет производиться в рамках устанавливаемых ежегодных квот.

Минэкономики в янв. 2004г. приняло резолюцию 56/2004, которой был установлен режим неавтоматического лицензирования импорта текстильных товаров, имеющих коды товарной номенклатуры: 5208.41.00; 5208.42.00; 5208.43.00; 5208.41.00; 5208.49.00; 5209.41.00; 5209.42.10; 5209.42.90; 5209.43.00; 5210.41.00; 5210.49.00; 5211.41.00; 5211.43.00; 5211.49.00; 5212.14.00; 5212.24.00; 5509.31.00; 5509.32.00; 5513.31.00; 5513.32.00; 5513.33.00; 5513.39.00; 5514.31.00; 5514.32.00; 5514.33.00; 5514.39.00; 5516.43.00; 5516.93.00; 5703.30.00.

В сент. 2004г. президент Аргентины издал декрет 1187/2004, согласно которому был разрешен ввоз на национальную территорию бывших в употреблении самодвижущихся дорожных машин, а также бывших в эксплуатации и восстановленных запчастей, необходимых для их обслуживания. Декретом установлено, что данное разрешение будет действовать в течение 24 месяцев с даты его публикации. Возраст, разрешенных для ввоза машин, не должен превышать 10 лет.

### Сайты по экономике

Электронный почтовый адрес торгового представительства — mail@rcrusia.com.ar. В 2004г. продолжалась работа по совершенствованию сайта Торгпредства РФ, главной задачей которого является предоставление российским компаниям информации об экономическом и валютно-финансовом положении Аргентины, импортных потребностях и экспортных возможностях аргентинских компаний, тенденциях развития аргентинских рынков несырьевой продукции, законодательстве в области внешнеэкономической деятельности. Адрес портала торгпредства в интернете — www.rsrusia.com.ar.

Аргентина располагает современной динамично развивающейся системой информационного обеспечения деловых кругов, которая формируется из следующих основных элементов: государственный ресурс (администрация президента, министерства, ведомства); специализированные отраслевые объединения и ассоциации, в том числе, предназначенные для поддержки и развития

экспортно-импортных операций; международные финансово-экономические организации; частные компании и фирмы.

Госструктуры Аргентины на регулярной основе публикуют и распространяют официальные бюллетени и альманахи, содержащие законодательные и нормативные документы, положения, резолюции, а также подзаконные акты регламентирующего характера. В качестве примера можно привести Boletin Oficial, [www.jus.gov.ar/servi/boletin](http://www.jus.gov.ar/servi/boletin)), Actas de Minería, Actas de Bancos y Finanzas, издания Института статистики [www.indec.meccon.gov.ar](http://www.indec.meccon.gov.ar). Все министерства и ведомства Аргентины поддерживают свои электронные «страницы» в интернете. Среди наиболее часто используемых деловыми кругами Аргентины можно отметить «страницы»: минэкономики ([www.meccon.gov.ar](http://www.meccon.gov.ar)), ЦБ ([www.bcra.gov.ar](http://www.bcra.gov.ar)), МИД ([www.cancilleria.gov.ar](http://www.cancilleria.gov.ar)), секретариат по торговле и международным экономическим отношениям ([www.mrecic.gov.ar](http://www.mrecic.gov.ar)), комиссия по атомной энергии ([www.cnea.gov.ar](http://www.cnea.gov.ar)), Ассоциация банков Аргентины ([www.aba-argentina.com](http://www.aba-argentina.com)), ТПП Аргентины ([www.caic.org.ar](http://www.caic.org.ar)); Общественный фонд содействия экспорту ([www.exportar.org.ar](http://www.exportar.org.ar)); палата экспортеров ([www.cera.org.ar](http://www.cera.org.ar)); палата импортеров ([www.ciga.org.ar](http://www.ciga.org.ar)); Ассоциация импортеров и экспортеров Аргентины ([www.aiera.org.ar](http://www.aiera.org.ar)).

Электронная база данных о выставках, конференциях и симпозиумах, проходящих в Аргентине по всем основным отраслям промышленности, сельскому хозяйству, торговле и сферы услуг поддерживается на сайтах [www.feriasycongresos.com.ar](http://www.feriasycongresos.com.ar) и [www.expoam.com](http://www.expoam.com).

### Оборонка

Укрепление самостоятельности курса аргентинской администрации во внешних делах в контексте общего изменения геополитического ландшафта на южноамериканском континенте вносит заметные коррективы в позицию Аргентины в вопросах региональной безопасности. Проецирующееся на ней усиление приоритетов аргентинской внешней политики в Меркосур способствует расширению взаимодействия ключевых государств субрегиона в данной сфере, в т.ч. наращиванию ими военно-промышленного сотрудничества. При этом растущий объем контактов в этой области по линии Буэнос-Айрес — Бразилиа — Каракас начинает приобретать осевые очертания.

Стремясь актуализировать свою линию в вопросах региональной безопасности, нынешняя аргентинская администрация начинает всерьез рассматривать необходимость отхода от ушедших в прошлое схем военно-политического противостояния времен «холодной войны» в пользу укрепления самостоятельности, прежде всего от США, стран региона в защите интересов коллективной безопасности. Данная тенденция отражается на работе межамериканских военно-политических механизмов (ОАГ, Межамериканский совет обороны) и отчетливо проявилась на последней встрече министров обороны стран Западного полушария, на которой американцам не удалось создать коалиционное давление вокруг Каракаса по вопросам «раскрутки им региональной гонки вооружений».

Курс официального Буэнос-Айреса усиление прагматизма во внешней политике с опорой на ос-

новых партнеров в регионе, выход из автоматического следования в фарватере США в вопросах региональной безопасности в целом отразился и на расстановке аргентинских приоритетов в данной сфере. Так, местные наблюдатели отмечают снижение в них доли Североатлантического альянса в пользу наращивания сотрудничества с другими латиноамериканскими государствами. В этом русле здесь рассматриваются решения Минобороны Аргентины о закрытии своего представительства при НАТО, а также отзыве аргентинского военного контингента из Косово.

Одновременно аргентинцы предпринимают конкретные шаги по укреплению военно-политического взаимодействия с ведущими странами континента. Ядром этого процесса призвана стать инициированная бразильцами в ходе трехсторонней встречи президентов Аргентины, Бразилии и Венесуэлы в янв. 2006г. военно-промышленная кооперация в рамках Меркосур. Параллельно самостоятельным вектором работы на этом направлении является для Буэнос-Айреса становление совместного аргентино-чилийского миротворческого контингента войск, цель которого - обеспечение тесной координации действий сторон в ходе ОПМ. Соответствующей двусторонней программой работы предусматривается создание общего штаба контингента, двунациональной миротворческой бригады «Южный крест», а также совместных центров подготовки личного состава миротворческих сил.

Подобной позиции аргентинцы придерживаются и в новых направлениях обеспечения континентальной безопасности, связанных с современными вызовами. Так, чрезмерный напор администрации США по антитеррористической составляющей сотрудничества в регионе в комплексе с уже традиционным набором антинаркотических и антикоррупционных направлений уже не получает автоматического одобрения аргентинцев, все более ориентирующихся на региональную и международную инфраструктуры взаимодействия по данным вопросам. Одновременно попытки Вашингтона укрепить свое силовое присутствие в регионе через антинаркотическое и антитеррористическое взаимодействие, в частности под предлогом необходимости усиления мониторинга проблематичной зоны т.н. «тригранья» (Аргентина, Бразилия, Парагвай), использовать эту проблематику в качестве инструмента продвижения здесь своих долговременных стратегических целей вызывают растущее раздражение в Буэнос-Айресе и других меркосуровских столицах.

В качестве альтернативы продвигаемой из Вашингтона схеме поддержания стабильности в Южной Америке в Буэнос-Айресе отстаивается тезис о том, что в современных условиях основной угрозой для континента являются не военные и другие «силовые» вызовы, а набор социально-экономических проблем, на приоритетное решение которых и должны быть направлены усилия всех межамериканских профильных институтов и структур. Отчетливое звучание получает здесь идея о необходимости укрепления латиноамериканской солидарности с целью акцентирования в первую очередь социально-экономической составляющей региональной безопасности.

Предметной работой стала для Аргентины помощь малым странам региона, в частности в чрез-

вычайных ситуациях. По линии Минобороны оказывается содействие Боливии в борьбе с наводнениями и их последствий, а также Парагваю в противодействии распространению эпидемии денге. В целом непростая ситуация в этих странах внимательно отслеживается в Аргентине на предмет прогнозирования возможных всплесков незаконной миграции в результате эвентуального ухудшения там социально-политической обстановки.

Социально ориентированный подход аргентинцев к вопросам региональной безопасности прослеживается и в их подходах к урегулированию ситуации на Гаити. Буэнос-Айрес выступает за достижение оптимальных результатов в деле становления государственной системы и социально-экономической инфраструктуры в этой стране до вывода оттуда миротворческого контингента. Характерно и то, что, высказываясь на латиноамериканских форумах за увеличение объемов помощи Гаити, аргентинцы проводят линию на большее вовлечение гаитянской проблематики в латиноамериканский контекст.

Анализируя современный срез аргентинских подходов к вопросам региональной безопасности, международные наблюдатели говорят о последовательном снижении монопольного влияния США на процессы принятия решений в данной области. Очередным косвенным подтверждением этого стало принятие здесь новой концепции применения ВС, получившей название «Война за ресурсы»,

Аргентина традиционно уделяет существенное внимание развитию собственной военной промышленности. К началу 1980гг. в стране был создан достаточно мощный военно-промышленный комплекс (40 только крупных предприятий), доля которого в совокупном ВВП доходила до 17%. Неэффективное госуправление и коррупция привели к тому, что в 1980-87гг. сумма ежегодных убытков военного сектора промышленности составляла от 187 до 681 млн.долл. В этих условиях аргентинское правительство начало программу масштабной приватизации, в ходе которой из-под контроля государства было выведено 24 военных завода, на которых работало 90% рабочих и служащих, занятых в оборонной промышленности. Различные международные финансовые организации открыли под эту программу кредитную линию в 300 млн.долл.

Предполагалось, что новые собственники сохранят профиль предприятий и будут делать серьезные капиталовложения в развитие производственных фондов. Однако приватизация не привела к ожидаемому результату, в условиях фактического отсутствия оборонного заказа и господдержки для выхода на региональный рынок вооружений практически все из приватизированных военных заводов были вынуждены перепрофилировать производство, часть компаний прекратили свое существование. К 2000г. военное производство в Аргентине сократилось более чем на 85% по сравнению с 1983гг., существенно возросла зависимость национальных ВС от других стран в отношении импорта и закупок вооружений и запасных частей к нему.

С 2000г. аргентинские власти предпринимают определенные шаги организационного и бюджетного плана для возрождения оборонного сектора промышленности страны. Так, в авг. указанного

года была создана специальная государственная комиссия, в состав которой были включены министры обороны, экономики и иностранных дел. В задачи комиссии входило определение оптимальной структуры военного производства, источников финансирования и основных направлений НИОКР в оборонной области. Однако экономический кризис 2001г. привел к свертыванию всех указанных программ.

В ВПК Аргентины входят государственные предприятия, которые подчиняются Главному управлению военной промышленности и частные компании, ведущие собственные военные НИОКР и располагающие соответствующими производственными возможностями для выпуска военной продукции.

Главное управление военной промышленности (Direccion General De Fabricaciones Militares) было создано в 1941г. и до 1996г. организационно входило в структуру минобороны. В последующем управление передается министерству экономики, а в 2006г. переподчиняется министерству федерального планирования (Ministerio De Planificacion Federal, Inversion Publico Y Ser-Vicios). Имеет в доверительном управлении контрольные пакеты акций четырех военных заводов (фабрик), работающих над выполнением оборонного заказа аргентинского правительства.

Военный завод по производству порохов и взрывчатых веществ (ВВ) «Асуль». Расположен в окрестностях г. Асуль, провинция Буэнос-Айрес. Специализируется на производстве ВВ – тринитротолуола (TNT – для снаряжения артиллерийских боеприпасов), динамита (марок Gelamon VF65%, Gelamon VF80%, C-Ia-4/3») и субстанций ди-нитротолуола и нитроглицерина для изготовления порохов к боеприпасам для стрелкового, спортивного и охотничьего оружия. Численность занятого на производстве персонала составляет 450 чел.

Военный завод по производству порохов и ВВ «Вилья-Мария». Расположен в одноименном населенном пункте в провинции Кордова. Производит артиллерийские пороха на основе нитроцеллюлозы и нитроглицерина, топливные компоненты для пороховых маршевых двигателей авиационных ракет и ВВ – динамит (марок Gelamon VF65%, Gelamon VF80%, Pegavilma VF75%) и пластиковую взрывчатку Explosivo Plastico C4-Clase IV. На предприятии работает 250 чел.

Военный завод «Рио-Терсеро». Расположен в г. Рио-Терсеро, провинция Кордова. Представляет собой крупный химический и машиностроительный комплекс, занимающий территорию более 450 га, площадь крытых помещений составляет 38 тыс. кв.м.

Предприятие является крупнейшим в стране по производству продуктов неорганической химии: азотной кислоты (50, 65 и 98% концентрации), серной кислоты (98% концентрации) и нитрата аммония (99,5% концентрации), которые используются при выработке различных видов ВВ.

В области металлообработки завод имеет высокотехнологичные мощности по выпуску артиллерийского вооружения различных калибров: 60-мм минометов национальной разработки, 81 и 120-мм минометов (по лицензии компании Thomson Brandt (Франция), буксируемых гаубиц калибра 155 мм (изделия Citer modelo argentino FMK I.Mod.0 и Citer 2).

Кроме того имеется производство 105-мм безоткатных орудий ИМК-1, 105-мм пушек для танков ТАМ, башенных установок для бронетанковой техники. Большую долю общего производства занимает выпуск оборудования для нефтяной промышленности, металлических труб большого диаметра и опорных мостовых конструкций.

Военный завод «Фрай Луис Бельтран». Находится в г. Сан-Лоренсо, провинция Санта-Фе, имеет десять самостоятельных производств (цехов). Специализируется на выпуске стрелкового оружия – 9-мм пистолетов Pistola 9x19mm MP M 95 Classic и спортивных ружей Carabina Cal. 22 Deportivo, боеприпасов для авиационного вооружения и артиллерии ПВО (калибров 12,7; 20 и 30 мм. (по лицензии фирмы Oerlikon-Buhrle (Швейцария)), боеприпасов и мин для наземной артиллерии (заряды, гильзы, капсулы, воспламенители, взрыватели), а также авиабомб различного калибра и предназначения.

Бронетанковая промышленность представлена заводом бронетанковой техники госкомпании «Тамсе». Предприятие «Танке Аргентино Медьяно Сосьедад де Эстадо (ТАМСЕ) было образовано в 1975г. в сотрудничестве с компанией Thyssen-Henschel (ФРГ) с целью производства среднего (до 32 т. весом) танка на базовом шасси западногерманской БМП «Мардер». Расположено в г. Булонь (провинция Буэнос-Айрес), площадь крытых цехов составляет 64000 кв.м., производственная мощность – до 150 ед. бронетехники в год.

В 1979-85гг. было выпущено более 230 бронемашин, получивших наименование ТАМ (tanque argentine mediano), которые на 85% собирались из местных комплектующих. На базе ТАМ было создано также семейство машин: командно-штабная VCCDT (КШМ), ремонтно-эвакуационная VCRT (РЕМ), самоходные шасси VCTM и VGA для 120-мм миномета и 155-мм гаубицы.

В 1990 г. в связи с отсутствием госзаказа предприятие было реорганизовано в арсенал (здесь находится на консервации 100 корпусов танков ТАМ различной степени комплектации). В настоящее время выпуск готовой продукции полностью прекращен.

С 1998г. техническим обслуживанием, ремонтом и модернизацией танков ТАМ занимается многопрофильная частная компания «Чемпион», производственные цеха которой расположены в районе Вилья-Мартелли г. Буэнос-Айреса.

Ракетная промышленность. Основным разработчиком ракетной техники в Аргентине является Центральный научно-исследовательский институт МО «Ситефа» (Instituto De Investigaciones Cientificas Y Tecnicas De Las Fuerzas Armadas).

«Ситефа» территориально расположен в северо-западной части г. Буэнос-Айрес, район Вилья-Мартелли, занимает территорию в 16 га. Общая площадь цехов и лабораторий составляет 33000 кв.м. Постоянный административный состав – 140 чел., научно-исследовательский – 400 сотрудников.

Основными задачами института является осуществление прикладных научных исследований и разработка технологий производства следующих образцов вооружения и техники: ракетная техника (авиационное оружие, ракеты «земля-земля», противотанковые управляемые ракеты (ПТУР)); артиллерийское и стрелковое вооружение (боепри-

пасы, артиллерийские приборы, модернизация артсистем калибром до 155 мм.); тренажеры и имитаторы для различных систем оружия; приборы ночного видения; аппаратура связи, РЛС; авиационное вооружение различных классов; инерциальные системы управления, антенны и солнечные панели для ИСЗ; биологические исследования (контроль распространения и средства дезинфекции насекомых-переносчиков различных болезней, создание фармакологических препаратов в интересах ВС).

В 70-80гг. «Ситефа» активно работал над технической реализацией следующих проектов в области ракетных технологий.

1. «Кондор» – в рамках данного проекта в сотрудничестве с фирмой МВВ (ФРГ) и ее дочерними компаниями были созданы одноступенчатая твердотопливная ракета «Кондор-1» (1985г., проектные ТТХ: дальность полета 100 км., вес полезного груза 400 кг., длина 8 м., диаметр 0,8 м.; практических пусков, за исключением стендовых испытаний, произведено не было), промежуточный вариант «Алакран» (1988г., проектные ТТХ: дальность 120 км., вес полезного груза 250 кг., длина 6,5 м., диаметр 0,56 м.; было проведено несколько экспериментальных пусков) и двухступенчатая баллистическая ракета «Кондор-2» (1990 год, дальность 1000 км., полезный груз 500 кг., длина 10,6 м., диаметр 0,8 м., практических испытаний не производилось). В 1990г. Аргентина приостановила проект из-за отсутствия средств, а в дальнейшем под давлением США его закрыла.

2. «Матохого» – в рамках программы создания противотанковых управляемых ракет «Ситефа» в конце 70гг. разработала ПТУР первого поколения Matorhogo (102 мм., дальность 400-2000 м., управление по проводам, всего их было произведено более 2000), а в середине 80гг. ПТУР третьего поколения CIBEL-2K (НО мм., дальность 100-4000 м., полуавтоматическое управление, всего было произведено более 200 ПТУР). Сохранены возможности возобновления массового производства ПТУР на заводе «Фрай Луис Бельтран».

3. «Мартин Пескадор» – в рамках данного проекта институт разработал авиационную ракету ASM-2 Martin Pesca-DOR класса «воздух-земля», которая была принята на вооружение в 1979г. Предназначена для оснащения самолетов А4 «Скайхоук», IA-58A «Пукара» и IA-63 «Пампа». Основные ТТХ: двигатель одноступенчатый твердотопливный, вес 140 кг., дальность 2500-9000 м. Всего было произведено более 200 ракет данного типа.

4. «Йягуарете» – проект создания 105-мм неуправляемой авиационной ракеты (НУРС) для комплекта вооружения самолетов и вертолетов. Отработана технология производства и выпущена опытная партия.

«Ситефа» не ведет каких-либо перспективных работ по развитию ракетных технологий из-за недостаточного бюджетного финансирования и отсутствия госзаказа. На начальном этапе реализации находятся лишь программы создания ПЗРК малой дальности Halcon и пусковых установок национальной разработки для ПТУР TOW.

Опытно-производственные цеха института занимаются также обслуживанием и продлением сроков эксплуатации управляемых авиационных ракет малой дальности Magic R.550 (Франция) и

противокорабельных ракет AM39 Exocets (Франция).

Артиллерийско-стрелковая промышленность Аргентины является одной из самых развитых в Латинской Америке.

Основным разработчиком артиллерийского вооружения в стране является институт МО «Ситефа». Специалистами института были спроектированы следующие образцы.

- 155-мм буксируемая гаубица L33 (на базе гаубицы Mk F3 (Франция) образца 1977г. и образца 1981г. (вес 8 т., дальность стрельбы обычным снарядом 22 км., выпущено 109 штук). Существует несколько опытных экземпляров двух вариантов модернизации гаубицы этого типа под наименованием Modelo Citer и Modelo Citer 2;

- 155-мм гаубица Cala-30 с увеличенной дальностью стрельбы (дальность стрельбы активно-реактивным снарядом 37 км.). Разработана в двух вариантах: буксируемый Cala 30/1 и самодвижущийся Cala 30/2. Существуют только опытные образцы;

- 105-мм реактивная система залпового огня (РСЗО) Rampero (1984г., 16 направляющих, максимальная дальность стрельбы 12 км., выпущено 30 штук); 127-мм РСЗО Sapba-1 (1984г., 16/28 направляющих, максимальная дальность стрельбы 20 км., выпущено 20 штук); 127-мм РСЗО CP-30 (усовершенствованный вариант SAPBA-1, существуют только опытные образцы); 105-мм безоткатное орудие IMK-1; 60-мм миномет (в трех спецификациях: Commando (MC 1-60 FMK2), Assault (MA 1-60 FMK2), Standard (MS 1-60 FMK3)). Всего произведено более 150 минометов данного типа.

Кроме «Ситефа» артиллерийское вооружение разрабатывала и производила госкомпания «Тамсе», в частности были созданы следующие образцы:

- 155-мм самоходная гаубица VGA на базе шасси танка TAM (всего произведено 18 гаубиц данного типа); 160-мм РСЗО CAL на базе шасси танка TAM (1986г., 36 направляющих, дальность стрельбы 30 км., разработана совместно с компанией Israel Military Industries (Израиль), существует несколько опытных образцов;

- 350-мм РСЗО CAM на базе шасси танка TAM (1988г., 4 направляющих, дальность стрельбы 90 км., разработана совместно с компанией Israel Military Industries, существует несколько опытных образцов).

Основное производство артсистем сосредоточено на заводе «Рио Терсеро», входящего в систему главного управления военной промышленности военного ведомства страны.

До 1980гг. Аргентина производила (в основном по европейским лицензиям) практически всю гамму стрелкового оружия. Основное производство было сосредоточено на государственном предприятии «Доминго Матео», расположенном в г. Росарио, провинция Санта-Фе. Здесь был налажен выпуск для национальных ВС следующих образцов огнестрельного оружия:

- 11,43-мм пистолет системы Кольт Модель 1927 (аналог COLT M1911 (США)), выпускался в 1927-66гг., всего произведено 115 тыс. пистолетов; 9-мм пистолет системы Браунинг большой мощности (модель 1935 GP), производится по лицензии фирмы Fabrique National Herstal (Бельгия) с 1969г., всего изготовлено 185 тыс. экземпляров;

- 9-мм пистолет-пулемет РАМ-1 (модернизированный вариант носит наименование РАМ-2) – аналог М3А1 (США), всего выпущено 50 тыс.; 9-мм пистолет-пулемет национальной разработки FMK-3 (модернизированный вариант носит наименование FMK-5) – производится с 1974г., всего выпущено более 30 тыс. экземпляров;

- штурмовая винтовка (автомат) FARA 83 аргентинской разработки (выпускалась с 1983 по 1986г., всего произведено 1200 экземпляров); 7,62-мм автоматическая винтовка FAL и пулемет FAP на ее базе (по лицензии Fabrique National Herstal (Бельгия)), в 1960–83гг. было выпущено более 120 тыс. автоматов и пулеметов данного типа;

- 7,62-мм пулемет FN MAG (по лицензии фирмы Fabrique National Herstal); реактивный противотанковый гранатомет национальной разработки MARA.

В 90гг. завод «Доминго Матео» был закрыт, однако некоторые его производственные линии, в частности по выпуску 9-мм пистолетов модели 1935 GP, пистолетов-пулеметов FMK-5 и ремкомплектов к автоматическим винтовкам FAL были переданы госпредприятию «Фрай Луис Бельтран».

Автомобильная промышленность в Аргентине достаточно развита, вместе с тем основными поставщиками автомобильной техники для ВС страны являются иностранные фирмы Мерседес-Бенц, Унимог, Фиат и Ивеко.

В 2004г. между Аргентиной и Бразилией было подписано соглашение о совместной разработке и производстве многоцелевого легкового автомобиля повышенной проходимости «Гаучо» по типу американского многоцелевого автомобиля «Хаммер». В 2006г. было изготовлено несколько опытных образцов с колесной формулой 4x4 и следующими ТТХ: мощность двигателя 130 л.с., максимальная скорость движения 120 км/ч, запас хода 500 км., экипаж 4 чел., грузоподъемность 600 кг.

## Иммиграция

Аргентина – типичная страна иммигрантов. Немногочисленное индейское население было почти полностью истреблено в процессе испанской колонизации в XVIв. и последующих захватах земель Пампы (территория современных провинций Санта-Фе, Кордова, Сан-Луис, Ла-Пампа и Буэнос-Айрес) и Патагонии (плато южнее реки Рио Колорадо) вплоть до конца XIXв. В основном аргентинская нация сформировалась из креолов (потомки первых европейских переселенцев), частично смешавшихся с местными индейцами, а в XIX–XX веках – с многочисленными европейскими иммигрантами. Поэтому Аргентина относится к самым «белым» странам Латинской Америки. Этому способствовали также жесткие ограничения в иммиграционной политике, действующие для граждан стран Африки и Азии.

В отличие от некоторых других стран Южной Америки, в населении Аргентины доминирует европеоидный тип, представленный потомками испанских колонистов и эмигрантов из стран Европы, преимущественно из Италии. Коренные жители Аргентины не создали развитой цивилизации наподобие инкской, сохраняли общинно-родовые отношения и вели кочевой образ жизни. Первые испанские поселенцы проникали на эту территорию тремя путями: морским – через Буэнос-Айрес и сухопутными – из Чили, преодолев Анды, и из

Перу, через территорию современной Боливии. В этих условиях страна впитала в себя традиции многих стран и наций, что наложило отпечаток на культуру, быт и нравы аргентинцев.

Правящие классы и образованная часть общества в XVI–XIX веках сохраняли испанские традиции и образ жизни. Владая огромными поместьями и рудниками, они отличались высоким уровнем культуры и утонченностью. От союзов испанцев с индейскими женщинами рождались метисы, составлявшие значительную часть населения.

Превращение Аргентины из страны метисов в страну с преимущественно белым населением произошло в конце XIX–I пол. XX веков. Начало этого процесса связывают с именами мыслителей-позитивистов Доминго Фаустино Сармьенто, Хуана Баутисты Альберди и Бартоломе Митре. Разработанная ими концепция развития страны предусматривала увеличение доли населения с европейскими корнями (путем усиленной иммиграции из Европы) и постепенную ассимиляцию метисов-гаучо. Аргентинский социолог Хосе Инхеньерос приводит следующие данные: в 1852г. население Аргентины составляло 800 тыс.чел., в т.ч. 552 тыс. метисов, 100 тыс. индейцев, 15 тыс. негров, 10 тыс. мулатов и 22 тыс. белых. К 1914г. общая численность возросла до 7 885 237 чел., включая 4 млн. белых, 3 млн. метисов, 300 тыс. мулатов и 40 тыс. индейцев. В 1932г. население Аргентины оценивалось в 8 466 655 чел., из которых только 1 млн. не принадлежали к белой расе. В 1947г., когда численность населения страны была близка к 16 млн.чел., 89% составляли белые европейского происхождения, 9% приходилось на смешанную группу – метисов и 2% составляли индейцы.

Самая мощная волна иммиграции в страну приходится на годы пребывания у власти президента Хулио Роки (1880–86гг. и 1898–1904гг.). В первый же год его президентского правления в Аргентину прибыло 27 тыс. переселенцев; их приток достиг максимума в 1889г. (219 тыс.чел.). Еще не будучи президентом, генерал Рока возглавлял военные карательные экспедиции против индейцев, в ходе которых их численность сильно уменьшилась; индейские племена сохранились преимущественно на севере страны. Захват земель, принадлежавших индейцам, положил начало процветанию Аргентины. Правительство получило в свое распоряжение обширные пространства, пригодные как для земледелия, так и для выпаса скота; значительная часть этих земель была передана в собственность солдатам, участвовавшим в походах против индейцев, и политикам, которые выступали за организацию этих походов. Ценность земли быстро росла. Увеличился приток иностранных инвестиций, а развитие пароходного сообщения сделало более тесными связи с Европой. Вырос экспорт зерна, и вскоре Аргентина завоевала репутацию одной из богатейших с/х стран мира. Несмотря на финансовые кризисы и политические волнения, поток иммигрантов из Европы, привлеченных сообщениями о процветании этой страны, возрастал до самого начала Первой мировой войны. С 1900 по 1914 в страну прибыло почти 4 млн.чел., из которых 4/5 составляли итальянцы и испанцы. На долю одних итальянцев приходилось до 45% от общего количества иммигрантов, хотя многие из них потом возвращались на родину. Неоднократные переезды итальянцев через Ат-

лантику снискали им в Аргентине прозвище «перелетных птиц» или «ласточек» (исп. golondrina).

Около двух третей населения Аргентины сосредоточено в области Низкой Пампы (провинции Буэнос-Айрес, Ла-Пампа, Кордова, Санта-Фе, Сан-Луис). Более половины этого количества проживает в городах с численностью населения более 20 тыс.чел. (главным образом в Буэнос-Айресе). Плотность сельского населения мала; она превышает 40 чел. на 1 кв. км. лишь в нескольких районах вблизи Буэнос-Айреса. В зоне, простирающейся примерно на 320 км. к западу от столицы, плотность населения составляет 25 чел. на 1 кв. км., а на остальной части Низкой Пампы колеблется в пределах от 4 до 10 чел. на 1 кв. км. Из других относительно густо населенных районов можно указать оазисы, расположенные у восточных подножий Анд, где находятся, в частности, г.Сан-Мигель-де-Тукуман, Сан-Фернандо-дель-Валье-де-Катамарка (Катамарка), Ла-Риоха, Сануан, Мендоса и Сан-Рафаэль. В этих оазисах сосредоточено 10% всего населения страны. Еще 3% проживает в провинции Энтре-Риос, в южной части междуречья рек Уругвай и Парана. Область Чако населена скудно. На долю Патагонии, занимающей около четверти всей площади Аргентины, приходится всего 2% населения страны, сосредоточенного в основном на орошаемых землях оазисов по рекам Рио-Колорадо, Рио-Негро и Чубут. Однако начавшаяся здесь в середине прошлого века добыча нефти и газа вызвали рост населения этой области. Многонациональный г.Буэнос-Айрес, столица Аргентины, представляет собой третий по величине город в Южной Америке, уступая только Сан-Паулу и Рио-де-Жанейро; по данным переписи 1991г., в самом городе проживало 2965,4 тыс.чел., а в городской агломерации — 11 328 тыс.чел. К числу крупных городов относятся также Кордова (численность населения по данным на 1991г. — 1167 тыс.чел.), Росарио (1096), Ла-Плата (644), Тукуман (626), Мар-дель-Плата (523), Сануан (358), Сальта (342), Санта-Фе (338), Ресистенсия (295), Баия-Бланка (264), Корриентес (223), Парана (194,5), Сантьяго-дель-Эстеро (191 тыс.чел.).

По уровню дохода на душу населения, урбанизации, грамотности и социального обеспечения Аргентина занимает одно из первых мест в Южной Америке. От других стран ее отличает наличие развитой и достаточно сложной структуры общества, включающей активный класс предпринимателей, многочисленный средний класс, сравнительно хорошо организованный рабочий класс и относительно малочисленные слои землевладельцев и крестьян. Однако немного найдется стран, где было бы так резко выражено различие между жителями столицы, известными под названием «портеньос», т.е. «жители порта», и обитателями сельских местностей и небольших городов. До тех пор, пока в I пол. прошлого века страна не покрывалась сетью железных дорог, между этими двумя группами населения существовала открытая вражда. Однако с развитием промышленности в провинциальных городах противоречия между столицей и провинциями стали постепенно сглаживаться, хотя и сохранились другие социальные различия.

Особую группу составляют «эстансьерос» — владельцы крупных животноводческих хозяйств,

которые издавна оказывали большое влияние на жизнь страны. В начале 1940гг., после прихода к власти Перона, были сделаны попытки ограничить их власть.

С 1870г., правительство Аргентины всячески поощряло создание поселений иностранных колонистов, организованных по национальному признаку, что положило начало новому этапу в общественной жизни страны. На северных землях возникли поселения иммигрантов из Швейцарии; затем стали прибывать переселенцы из Германии, Франции, России, Италии и Уэльса (последние обосновались в Патагонии). Эти колонисты составили ядро растущего среднего класса, включавшего ремесленников, торговцев, мелких фермеров и учителей.

Жизнь сельских жителей исторически резко отличается от жизни горожан; исключение составляют богатые землевладельцы, многие из которых в дополнение к своим поместьям имеют дома или квартиры в Буэнос-Айресе. Начавшийся в 1930гг. рост промышленности способствовал наплыву в города с/х рабочих, которые обосновались в промышленных пригородах Буэнос-Айреса и в непрерывно растущих трущобных районах столицы.

По численности среднего класса, составляющего 35% населения, Аргентина превосходит другие латиноамериканские страны. Его рост связан с увеличением численности чиновничества, с организацией мелких предприятий и фирм, а также с увеличением количества частнопрактикующих дипломированных специалистов.

На протяжении всей истории Аргентины большое влияние на культуру и политику страны оказывала интеллигенция в лице университетских профессоров, писателей, юристов, врачей, инженеров, ученых, поэтов и издателей; именно они во многом определяли образ мыслей формирующейся нации.

Почти 90% населения исповедуют католическую религию, которая всегда играла важную роль в общественной и политической жизни страны. После обретения независимости (1816г.) церковь согласилась предоставить президенту страны право выдвижения кандидатов на высшие посты в церковной иерархии; взамен государство обязалось оказывать финансовую поддержку церкви, а в вопросах образования и культуры придерживаться курса, не противоречащего католическому учению. Конституция 1853 провозглашала свободу совести и отменяла государственную религию, при этом за католицизмом сохранялось привилегированное положение. Конституционная реформа 1994 отменила ряд церковных привилегий и сняла требование обязательного католического вероисповедания для президента, однако сохранила пункт, обязывающий федеральное правительство «поддерживать римскую католическую апостольскую веру».

В культуре Аргентины достаточно ярко проследживается европейское влияние. Верхушка аргентинского общества всегда считала своей второй родиной Париж (а не Мадрид). В течение 19 века французская политическая и философская мысль глубоко проникла в литературу Аргентины. Заметное воздействие на культуру и экономику страны оказали Англия и Италия. В искусстве страны значительный след оставила культура гаучо.

В современной Аргентине сохранилось мало следов индейского наследия, до сих пор очень сильно выраженного в Мексике, Гватемале, Боливии, Эквадоре, и Перу. Основу экономики, как и культуры, колониальной Аргентины составили не золото и не рабы, поскольку испанцы не нашли здесь богатых рудников и встретились лишь с примитивными племенами индейцев; основным источником богатства страны стали огромные стада одичавшего скота и лошадей, которые паслись на равнинах аргентинской Пампы. Люди, ухаживавшие туда из городов, часто брали в жены индейских женщин, и плодом таких союзов явилась смешанная раса смелых наездников и народных певцов, известных под именем гаучо и сыгравших в истории страны примерно такую же роль, как ковбои в США. Именно они заложили основы национальной культуры Аргентины. Имея в достатке пищу, лошадей и шкуры для продажи, гаучо жили обособленно вдали от цивилизации, вели борьбу с суровой природой и слагали романтические стихи и песни.

Испанский фольклор, обычно требовавший аккомпанемента на гитаре, получил особую выразительность в среде неграмотных гаучо. Расцвет их самобытной культуры пришелся на столетие между 1750 и 1850 гг. и, а ее угасание началось с того времени, как земли Пампы стали собственностью крупных землевладельцев. Однако подвиги и сам образ гаучо до сих пор продолжают вдохновлять писателей, композиторов и художников Аргентины.

Поскольку многие граждане Аргентины получили и получают образование в Европе, это отразилось на национальных искусствах, архитектуре, литературе и образе жизни страны. Вместе с тем аргентинцы сумели сохранить свою уникальную индивидуальность в целостности. Особенно это очевидно в произведениях аргентинских авторов, работы которых высоко оцениваются во всем мире.

Хорхе Луис Борхес (Jorge Luis Borges, 24 авг. 1899-14 июня 1986), аргентинский прозаик, поэт и публицист. Борхес признан одним из величайших писателей XX столетия.

Хулио Кортасар (Julio Cortazar, 26 авг. 1914-12 фев. 1984) – аргентинский писатель и поэт, представитель направления «магический реализм».

Эрнесто Сабато (р. 24 июня 1911), аргентинский писатель. По образованию физик. Опубликовал книги «Единственный и вселенная» (1945), «Люди и шестерни» (1951), «Антиортодоксальность» (1953) и др. Его роман «Туннель» (1948) написан от лица убийцы, воскрешающего в памяти подробности совершенного преступления. Ориентация на декадентские образцы еще сильнее сказалась в романе «О героях и могилах» (1961), где С. пытался заключить синтетическую картину общенациональной жизни в рамки частной драмы клинического характера.

Мануэль Пуиг (1932-90) – аргентинский писатель. Последние годы жил в Бразилии. В романах «Предательство Риты Хей-ворт» (1968), «Поцелуй паучихи» (1976), «Пала тропическая ночь» (1989) и др. уходит как от субъективного присутствия автора в повествовании, так и от объективистской описательности, создавая картину современности в виде тонко стилизованного коллажа из образцов популярной словесности (песня в жанре танго, кинороман, радиопьеса).

Однако наибольшую известность Аргентина получила благодаря футболу (Марадона фактически стал национальным героем), энергичному танцу – танго, а также своему красивому и мелодичному языку.

Танго – это вероятнее всего самое известное проявление аргентинской популярной культуры в мире. Аргентинское танго – это танец и музыка, которая захватила воображение романтиков во всем мире. Танго – душа Аргентины, один из символов страны, ее гордость, ее величие, ее история.

Танго возникло в конце позапрошлого века из смешения различных ритмов, под которые танцевали жители бедных кварталов. Сначала его танцевали двое мужчин под флейту, скрипку и гитару, затем флейту сменил «бандонеон», что придало танцу характерное звучание.

Бандонеон – музыкальный инструмент, разновидность гармоники. Назван так по имени его изобретателя – Генриха Банда. Поначалу использовался для исполнения духовной музыки в церквях в Германии. В конце XIX века был завезен в Аргентину и вошел в состав танго-оркестров. Именно благодаря бандонеону музыка аргентинского танго получила то пронзительно-щемящее звучание, которое привлекает к ней столько поклонников.

Когда к музыке танго добавились ностальгия и меланхолия иммигрантов, его начали обрабатывать такие известные музыканты, как Астор Пьяццолла и Анибал Троило.

Европейские корни и влияние наложили свой отпечаток также и на психологические особенности населения Аргентины. Здесь практически не проявляется заискивание перед иностранцами (особенно из высокоразвитых стран таких, как США, Англия и страны Европы), как во многих латиноамериканских государствах, и достаточно высок уровень национальной гордости. Итальянская кровь привносит в характер аргентинцев экспрессивность и нетерпимость к оппоненту. При ведении какого-либо спора или при возникновении напряженности в разговоре они проявляют агрессивность, начинают активно жестикулировать перед лицом собеседника. Вместе с тем следует отметить, что у аргентинской нации менее выражены характерные для других латиноамериканских национальностей «мачизм» (от испанского macho – самец) и «маньянизм» (manana – завтра). Если аргентинец не может что-то сделать в срок или опаздывает на какое-либо мероприятие, то на это всегда имеются достаточно веские причины.

Наследие гаучо, как наездников, проявилось и в стиле вождения автотранспорта. Для аргентинцев характерно достаточно легкомысленное отношение к соблюдению правил дорожного движения. Здесь могут не показывать сигналов поворотов (взмах рукой из открытого окна может свидетельствовать о начале какого-либо маневра), перестраиваться через все полосы движения, остановиться в любом месте проезжей части (особенно выражено среди водителей такси).

По признанию самих аргентинцев для наведения в этом плане порядка необходимо перед каждым из них поставить по полицейскому.

В крупных городах страны представлено огромное разнообразие ресторанов – от заведений с национальной кухней до вегетарианских кафе и суши-баров. По традиции, время приема пищи в Ар-

гентине существенно позже, чем у европейцев — обедают здесь преимущественно с двух до четырех часов дня, а ужин начинается около десяти вечера и может затянуться до поздней ночи.

Выход к океану, а также очень развитое животноводство позволяют аргентинским поварам готовить блюда, способные удовлетворить самого изысканного гурмана. Основа аргентинской кухни — это мясо, которое готовят здесь самыми разнообразными способами.

Национальное аргентинское блюдо (парилья или парижа на местном диалекте) представляет собой смесь из различных кусков мяса, сосисок (чо-рисо и морсижа), мясных потрохов и готовится на гриле.

Национальный напиток Аргентины — зеленый матэ, который делают из высушенных зеленых листьев падуба парагвайского. Процесс заваривания и употребления напитка совершенно уникален. Пьют матэ из специальной посуды: напиток заваривают в калабасе, изготовленной из тыквочек — плодов местного растения лагенарии, а пьют с помощью особой металлической или серебряной трубочки, которая называется бомбия. Мате обладает целебными свойствами, которые способствуют повышению иммунитета. В отличие от чая, матэ не содержит кофеин.

Государственным языком Аргентины является испанский, на котором говорит практически все население страны. Некоторые этнические общины сохраняют свои национальные языковые традиции. Также на территории Аргентины по-прежнему используются до 17 индейских языков.

Местный диалект по произносительным характеристикам сильно отличается от классического испанского и даже испанского языка народов соседних с Аргентиной стран. Аргентинский испанский, относящийся к кастильским диалектам, скорее похож на итальянский. Тому, кто не разговаривает на местном языке, следует говорить не *no hablo espanol*, а *no hablo castellano*.

В Аргентине отличие испанского языка от классического кастильского варианта особенно заметно. Здесь основные народные массы говорят на так называемом *lunfardo*, диалекте испанских каторжников, которых ссылали в эти края в XVII–XVIII веках. К тому же в XXв. страну захлестнула волна иммиграции из Италии (сейчас потомки итальянцев составляют половину всех жителей страны), вследствие чего язык «обогатился» массой итальянских заимствований, морфологически оформленных в соответствии с правилами испанского языка.

Также с развитием современных информационных технологий и повсеместным использованием сети интернет в разговорный язык широких народных масс все сильнее проникают «технизмы» и «англицизмы», которые уже достаточно широко применяются и в процессе повседневного общения, торгово-коммерческой деятельности и т.д.

## Пенсии

Правительство Аргентинской Республики предпринимает шаги по реформированию пенсионной системы. До настоящего времени порядок функционирования пенсионной системы Аргентины регламентировал закон 1993г. №24.241, которым была создана «интегрирован-

ная» система пенсионных выплат, действующая с июля 1994г. Прежняя пенсионная система состояла из двух уровней: государственной распределительной системы социального страхования и частных накопительных пенсионных фондов. В период перехода к новой системе все вкладчики получили право выбора между двумя уровнями, имея возможность в любой момент перейти из государственного уровня в частный. Возможность обратного перехода была разрешена лишь в течение 2 лет с момента начала действия новой системы. Участие в ней было обязательным для всех занятых граждан старше 18 лет с отдельными исключениями. Распределительный компонент системы финансировался за счет личных взносов вкладчиков, взносов работодателей, ряда налогов и других видов ресурсов, ежегодно утверждавшихся конгрессом в законе о бюджете. Финансирование накопительного компонента шло за счет обязательных и добровольных взносов вкладчиков.

На первом этапе система функционировала достаточно эффективно. Однако со временем стали очевидными серьезные проблемы. Не удалось создать механизм, который бы действительно защищал пенсии от инфляции. По закону они должны были составлять 82% последней зарплаты, а реально выплачивалось 30%. Суды завалены исками пенсионеров к правительству, правительство постоянно проигрывало процессы. Почти сразу возникла проблема уклонения от уплаты пенсионных взносов. Частные предприниматели стали игнорировать новую систему, сомневаясь в надежности и эффективности управления своими сбережениями. Крупные компании также старались лишиться раз не перечислять средства на пенсионные счета. Пенсионные фонды обвиняли

Правительство в том, что оно не борется с массовым уклонением от уплаты пенсионных взносов. Так или иначе, пенсионные взносы от частного бизнеса практически иссякли. В результате сегодня из 9,3 млн. работников, участвующих в накопительных схемах, только 3,8 млн. регулярно делают взносы на свои пенсионные счета. За последние годы накопился большой долг перед пенсионерами — 15 млрд.долл. Поэтому, в конце концов было принято решение о реформировании пенсионной системы. 28 нояб. 2006г. конгресс одобрил предложенный правительством проект закона о реформировании пенсионной системы страны.

Основная цель реформы — создать условия, повышающие устойчивость пенсионной системы и расширяющие спектр ее действия. Законопроект предусматривает: замену базовой социальной пенсии дополнительными выплатами для всех новых пенсионеров, чей доход не превышает 600 долл. в месяц; введение минимальной ежемесячной пенсии в 100 долл. для всех граждан старше 78 лет, не имеющих других источников дохода; создание стимулов для более позднего выхода на пенсию женщин через введение прогрессивной шкалы определения размера пенсионных выплат в зависимости от возраста выхода на пенсию (от 60 до 65 лет); реформирование специальных пенсионных систем в государственном секторе; усиление надзора за деятельностью частных пенсионных фондов в целях стимулирования снижения операционных расходов и повышения их устойчивости в долгосрочной перспективе.

Правительство решило частично отказаться от системы накопительного пенсионного страхования в пользу распределительной. И поэтому после 14 лет экспериментов и реформ, направленных на приватизацию системы пенсионного обеспечения, Аргентина снова возвращается к государственному финансированию пенсий. Государство теперь, как и раньше будет играть активную роль в финансировании пенсий по старости, инвалидности и в случае потери кормильца.

Одной из основных причин, почему в Аргентине не прижилась накопительная пенсионная система – низкий уровень зарплаты, отсутствие устойчивого рынка труда, сокращение реальных доходов. До 60% работников получают зарплату в «конвертах», а 40% вообще работают «по-черному». Большинство аргентинцев не доверяют частным управляющим компаниям, куда направляются их пенсионные средства. Им нужны гарантии для того, чтобы работающие были уверены в том, что их деньги не пропадут к тому времени, когда они выйдут на пенсию. Никто, кроме государства, таких гарантий им дать не может. Официальные власти заявляют, что средняя зарплата по стране превышает \$400. Однако, по оценке независимых экспертов, она составляет от \$260 до \$325. Согласно последним опросам общественного мнения, более 54% аргентинцев хотят перейти к государственной распределительной системе пенсионного обеспечения, 36,6% хотели бы остаться в частных пенсионных фондах, 9,4% – пока не определились. В Аргентине насчитывается 11 частных пенсионных фондов, которые обслуживают 11 млн. клиентов. В своих активах они имеют 30 млрд.долл.

Государство в соответствии с новым законом предоставляет «право выбора». Каждый гражданин сам вправе определять в какой из страховых систем ему выгодно находиться. В законе определено, что после его принятия гражданам дается полгода на размышление. Если работник передумал и хочет вновь вернуться в частные пенсионные фонды, то он это может сделать не ранее чем через пять лет. Вводятся также временные ограничения на окончательное принятие решения, которые составляют десять лет. Когда до ухода на пенсию остается десять лет, нельзя переходить от одной системы к другой. Для женщин в Аргентине пенсионный возраст составляет 60 лет, для мужчин – 65.

В начале апр. правительство Аргентины, в целях снижения рисков связанных с реализацией новой концепции пенсионной реформы выступило с законопроектом, который дает возможность значительной части населения рассчитывать на получение стабильной пенсии. Действия органов государственной власти, прежде всего, обращены на граждан-участников накопительной пенсионной системы (женщины в возрасте 50 лет и мужчины в возрасте 55 лет). В цифрах это 1,2 млн. местных жителей, которые имеют на своих (частных) счетах менее 20 000 арг. песо. Правительство дает данной категории возможность обратного перехода в государственную систему пенсионного обеспечения. Одновременно с этим вводится специальный режим для еще одной категории будущих пенсионеров, которые ранее не производили необходимые отчисления (минимум 30 лет) в пенсионный фонд (женщины в возрасте 60 лет и муж-

чины в возрасте 65 лет). Для получения пенсионного пособия они должны производить положенные выплаты в течении следующих 10 лет, все остальные расходы берет на себя государство. Другим участникам накопительной системы власти дают трех месячный срок для принятия окончательного решения, остаться в прежней или все же предпочесть государственную.

Меры, предпринимаемые аргентинским правительством по реформированию национальной пенсионной системы, направлены на обеспечение адекватного уровня социальной защиты для большей части населения в рамках базовых государственных пенсионных систем или в рамках частного страхования, сохранение приемлемых стандартов жизни в пожилом возрасте, уровня благосостояния, достигнутого в период трудовой деятельности, и тем самым предотвращение социального падения после выхода на пенсию. Эта цель является особенно важной для любой системы социальной защиты. Федеральные власти стараются привлечь население к осуществлению хотя бы минимальных пенсионных отчислений, беря на себя часть финансовой ответственности и выплачивая некоторым категориям местных граждан определенные общие пособия.

## Занятость

Основным законодательным актом Аргентинской Республики, регулирующим трудовые отношения в стране, является национальный закон о трудовых соглашениях (ЗТС) №20.744 от 27.09.1976г. с последующими дополнениями и изменениями. Положения 277 статей ЗТС охватывают практически все стороны трудовых отношений, хотя существует целый ряд дополнительных законодательных актов, регламентирующих также отдельные специфические области трудовой деятельности. При подготовке трудовых соглашений стороны обязаны руководствоваться положениями ЗТС, других нормативных документов по отдельным, специфическим видам деятельности, а также положениями, заложенными в специальных уставах и коллективных договорах в каждом конкретном случае организации трудовой деятельности.

При разработке законодательных актов также учитываются и нормативные положения основополагающих документов Международной организации труда.

Как правило, основным разработчиком законодательной базы в области трудовых отношений, а также исполнительным и контролирующим органом, является министерство труда, занятости и социальной защиты Аргентины. Кратко можно отметить следующие основополагающие положения ЗТС.

Согласно ст. 23 ЗТС, сам по себе факт предоставления услуг (выполненной работы) уже предполагает наличие трудового соглашения.

Ст. 48 ЗТС допускает как письменную, так и устную форму заключения соглашения, что согласуется с законом о коллективных соглашениях, предусматривающим наличие двух упомянутых форм.

Как правило, согласно ст. 90 ЗТС, трудовые соглашения заключаются на неопределенный срок, если в них письменно отдельно не оговорена продолжительность соглашения или если характер

трудовой деятельности и выполнение тех или иных задач заранее не определяют необходимость указания конкретного срока действия соглашения. Перезаключение трудовых соглашений с фиксированным сроком действия фактически переводит их в категорию трудовых соглашений, заключаемых на неопределенный срок.

Ст. 103 ЗТС определяет, что заработная плата есть вознаграждение за выполненную работу, которое должен получать работник вследствие наличия трудового соглашения. Величина заработной платы не должна быть ниже минимального прожиточного уровня, установленного Национальным Советом по вопросам оплаты труда (в настоящее время составляет 800 аргентинских песо (260 долл.).

Заработная плата может выплачиваться ежемесячно, еженедельно либо раз в полмесяца по окончании установленного периода. Ст. 121 и 122 ЗТС предусматривают право работающего получать зарплату за год, эквивалентную сумме оплаты за 12 месяцев соответствующего календарного года. В этом случае заработная плата выплачивается двумя частями, а именно 30 июня и 31 дек. текущего года.

В соответствие с законом о трудовой рабочей неделе №11.544 от 12.08.1929г. продолжительность рабочего дня не должна превышать 8 часов (7 часов – в случае ночной смены), или 48 часов в неделю. Сверхурочные часы работы должны оплачиваться в 50% или 100% в зависимости от производственной необходимости.

Работник имеет право на использование в течение года минимального и непрерывного отпуска в соответствие со следующей шкалой: а) 14 дней – при стаже работы в организации до 5 лет, б) 21 день – при стаже 5-10 лет, в) 28 дней – при стаже 10-20 лет, г) 35 дней – при стаже свыше 20 лет (ст. 150 ЗТС). Ст. 158 ЗТС предусмотрены специальные отпуска, в частности, по рождению ребенка, в связи с заключением брака, в случае смерти близких родственников, в связи со сдачей экзаменов.

К специфической особенности ЗТС можно отнести признание особого статуса отдельных категорий работников. Так, на основании ряда действующих законодательных актов, а также коллективных договоров, в трудовое соглашение, предусматривающее осуществление деятельности определенными категориями работников, могут быть заложены иные положения, чем те, которые регламентированы ЗТС. К таким категориям работников можно отнести привратников, уборщиков домовых территорий, лифтеров, техников-смотрителей и др., выполняющих функции присмотра, охраны и другие, связанные с обслуживанием домовой инфраструктуры (закон 1948г. о статусе персонала, обслуживающие жилые дома и усадьбы сельского типа №12.981).

Под действие положений ЗТС не подпадают также домработницы в семьях. Их трудовая деятельность регулируется декретом об услугах домработницы №326/56.

Работодатели обязаны производить отчисления согласно нормам законодательства по пенсионному обеспечению и социальным выплатам. Социальные выплаты (в связи со вступлением в брак, рождением ребенка, многодетным семьям и тп.) должны предоставляться работнику без каких-либо требований последующих их компенсаций.

Работники, достигшие установленного законом возраста (65 лет – мужчины и 60 – женщины) и подтверждающие наличие необходимого трудового стажа, вправе ходатайствовать о назначении им пенсии. В этом случае работодатель имеет право настаивать на том, чтобы работник начал процесс ее оформления в соответствующем пенсионном учреждении.

Характерной особенностью трудового законодательства Аргентины является его явно выраженная направленность на защиту прав наемного работника. Это четко зафиксировано в ст. 12 ЗТС «никакие волевые решения заинтересованных сторон трудового соглашения не вправе модифицировать его положения так, чтобы ущемлялись интересы работника».

Ст. 17 ЗТС запрещает любую форму дискриминации работающего персонала, в частности, по половому различию, расе, гражданству, религиозным, политическим убеждениям, принадлежности к профсоюзам, возрасту.

Запрещено занятие трудовой деятельностью с 13 часов в субботние дни и до 24 часов в воскресные дни, за исключением случаев, специально регламентированных в законодательном порядке.

ЗТС содержит положения, направленные также на защиту труда женщин, запрещая какое-либо дискриминационное отношение к ним, использование женщин для работы в ночные смены и на дому (за исключением предусмотренных законодательством особых случаев), использование женского труда для проведения работ, имеющих тяжелый, опасный или вредный для здоровья характер. Одновременно ЗТС создает благоприятный режим и для сохранения материнства, в частности, запрещает осуществление трудовой деятельности женщинами в течение 45 дней до и после родов, не допускает увольнение женщины в связи с заключением брака. Не допускается также расторжение с нею трудового соглашения в случаях, когда у женщины имеется на иждивении один ребенок и она получает лишь небольшое пособие по уходу за ним.

ЗТС также направлен на защиту труда несовершеннолетних (до 18 лет) и, в частности, устанавливает для них уменьшенную рабочую неделю (продолжительностью рабочего дня до 6 часов и не более 36 часов в неделю), запрещает организацию труда в ночное время, надомный труд, а также имеющий тяжелый, опасный и вредный для здоровья характер. Ст. 189 ЗТС запрещает использование любого труда несовершеннолетних моложе 14 лет.

В случае несчастного случая с работником, либо его болезни, препятствующих выполнению им своих служебных обязанностей, согласно ст. 208 ЗТС, за ним сохраняется право получить денежную компенсацию, эквивалентную оплате труда за период от 3 месяцев до одного года в зависимости от трудового стажа и семейного положения работника. При этом работодатель имеет право контролировать в этот период состояние нетрудоспособности работника.

Работодатель также обязан сохранять за сотрудником рабочее место без выплаты ему заработной платы в случаях, когда работающий призван на воинскую службу или вынужден исполнять функциональные обязанности в связи с его выборной должностью в общенациональных, муницип-

ципальных органах власти, а также в профсоюзных организациях.

В случае, когда трудовое соглашение прерывается по инициативе работодателя, последний должен заранее — за один или два месяца, в зависимости от трудового стажа, либо за 15 дней, если не завершился 3 месячный испытательный срок — уведомить об этом работника. В противном случае работодатель должен выплатить работнику денежную компенсацию в размере, соответственно, одного или двух месячных окладов.

Уведомление о прерывании соглашения по инициативе работника подается за 15 дней.

Согласно ст. 240 ЗТС решение о расторжении трудового соглашения будет считаться действительным только в том случае, если уведомление об этом направлено телеграммой непосредственно работнику либо через министерство труда, занятости и социальной защиты Аргентины.

Если работодатель расторгает трудовое соглашение, ссылаясь на ту или иную причину, он обязан доказать ее наличие. В случае отсутствия ссылки на причину расторжения соглашения и ее доказательств, согласно ст. 245 ЗТС, работнику обязаны выплатить денежную компенсацию в сумме, эквивалентной размеру месячного оклада помноженного на все годы работы сотрудника с начислением дополнительного месячного оклада, если работник проработал более 3 месяцев в текущем году. То же происходит и в случае, если трудовое соглашение прерывается по инициативе работника, но в связи с причинами, возникшими по вине работодателя.

Если трудовое соглашение прекращается вследствие потери трудоспособности работника (либо смерти работодателя), также предполагается выплата работнику денежной компенсации. В случае смерти наемного работника денежная компенсация выплачивается его близким родственникам. Если трудовое соглашение прекращается в связи с выходом работника на пенсию, то в этом случае какие-либо денежные выплаты не производятся.

Дополнительные подзаконные акты в сфере трудовых отношений, принятые в Аргентине в последнее время, сохраняют тенденцию на приоритетное соблюдение интересов наемного работника. В случае заключения договора на выполнение работ между какой-либо организацией (частным лицом) и фирмой, предоставляющей необходимые услуги, и при возникновении конфликта по причине, например, некачественного выполнения сотрудником фирмы работ, а следовательно — отказа фирмы в выплате ему вознаграждения, сотрудник имеет право в судебном порядке истребовать денежную компенсацию непосредственно от организации (частного лица)-заказчика.

Приоритет защиты интересов наемного работника перед работодателем в трудовом законодательстве Аргентины неслучаен и объясняется стремлением государства, в условиях наличия в стране безработицы на уровне 10,2%, создать благоприятные условия для максимального вовлечения населения в трудовую деятельность.

В послекризисный период (с 2002г.) правительство Аргентины предпринимало активные шаги по стабилизации рынка труда, стимулированию создания новых рабочих мест, совершенствованию трудового законодательства. Был принят ряд программ, как, например, Национальный план по

регулированию трудовых отношений и занятости в стране, принят важный закон о режиме трудовой деятельности №25.877 от 18.03.04 и др. В частности, согласно упомянутому закону, предприятия и организации с численностью работающих до 80 чел., в случае создания новых рабочих мест, освобождаются в течении 12 месяцев от внесения выплат по социальному страхованию: расходы в этом случае покрывает государство.

В указанном законе значительное внимание уделено регламентации взаимоотношений между работодателями и работниками при заключении коллективных договоров, а также вопросам разрешения коллективных трудовых споров. Так, в случае уклонения работодателей от переговорного процесса при возникновении трудового конфликта, в соответствии со ст. 498 Процессуального Кодекса по гражданским и коммерческим делам Аргентины, Арбитражный суд может наложить на виновную сторону штраф в 20% от совокупной месячной заработной платы работников, вовлеченных в конфликт, а в случае дальнейшего отказа от переговоров — 10% за каждые 5 дней задержки. В результате предпринимаемых мер, только в 2006г. удалось повысить средний уровень занятости по стране на 6%.

Жесткий защитный характер трудового законодательства по отношению к наемным работникам отрицательно влияет на развитии предпринимательства, стимулирует увеличение числа людей, занятых на т.н. «черном» рынке труда, когда наемный работник принимается на работу без надлежащего оформления (согласно данным министерства труда Аргентины, число работающих «по черному» составляет 43,1% от занятого населения). Несмотря на жесткие меры борьбы, предпринимательские минтруда Аргентины в отношении нарушителей трудового законодательства (только в фев. 2007г. по результатам проверки были наложены штрафы на 33 тыс. предприятий и организаций), ситуацию, по оценкам аргентинских специалистов в сфере трудовых отношений, пока нельзя назвать удовлетворительной.

Послекризисный подъем экономики Аргентины пока ставит в второй план задачу существенного реформирования трудового законодательства страны на основе сбалансированности интересов работодателя и наемного работника, однако не исключена вероятность проведения таких реформ в будущем.

## ЗАГС

Национальный регистр населения (Renaper) организационно входит в состав министерства внутренних дел Аргентины. Основными функциями Национального регистра населения, реализуемыми как в отношении аргентинцев, так и иностранных граждан, являются: идентификация личности; регистрация; документирование.

В соответствии с законом 17671 об идентификации личности местных граждан, Национальный регистр населения делегировал часть своих функций по выдаче личных документов граждан другим госорганам. Оформлением загранпаспортов занимается Федеральная полиция Аргентины (Policia Federal Argentina). В провинциях регистр населения реализует свои функции через органы ЗАГС, также структурно входящих в состав министерства внутренних дел, однако деятельность которых

контролируется правительством соответствующей провинции.

На управление документации национального регистра населения Аргентины возложена функция оформления DNI (аргентинского удостоверения личности), что делает его одним из главных подразделений учреждения.

При всех органах ЗАГС в провинциях страны действуют отделы документации, которые выполняют посреднические функции по сбору соответствующих документов, необходимых для реализации процедур первичного получения и обмена DNI. После проверки правильности всех заполняемых документов, подборка материалов на заявителя направляется в Центральный офис Национального регистра населения, расположенного в г. Буэнос-Айресе, который и принимает окончательное решение по существу вопроса. Только в случае регистрации рождения ребенка сотрудники отделов документации ЗАГС могут самостоятельно принимать решения о выдаче удостоверяющего личность документа.

В г. Буэнос-Айрес (Capital Federal) работают три офиса национального регистра населения. Кроме того, открыты три пункта документации при коллегии адвокатов, коллегии нотариусов и автомобильном клубе Аргентины. Их функционирование происходит аналогично работе отделов документации органов ЗАГС в провинциях страны.

Все учеты национального регистра населения (компьютерные базы данных, национальный архив) территориально находятся в столице. Любые государственные учреждения и организации, в т.ч. полиция, жандармерия, морская префектура, как в столице, так и в провинциях страны для получения интересующей их информации о гражданах и проживающих в стране иностранцах должны направлять официальные запросы в архив Национального регистра населения. Прямого доступа к учетам они не имеют.

С янв. 2006г. в соответствии с распоряжением правительства Аргентины на Национальный регистр населения также возложены функции принятия в аргентинское гражданство (к рассмотрению принимаются случаи рождения детей в третьих странах от родителей-аргентинцев).

## Горнодобыча-2007

В 1995-98гг. в Аргентине были открыты первые горнодобывающие предприятия мирового уровня, такие как «Бахо де Алумбрера» (добыча меди) и «Салар дель Омбрэ Муэрто» (добыча лития) в провинции Катамарка, а также «Серро Бангуардиа» (добыча золота и серебра) в провинции Санта Крус.

В 1994-07гг. общий объем инвестиций в горнодобывающую промышленность Аргентины составил 13,7 млрд.долл., причем 2/3 от этой суммы поступило в 2004-07гг. В результате горнодобывающая промышленность превратилась в один из наиболее динамично развивающихся секторов аргентинской экономики. В последние годы заметно растут объемы производства продукции горнодобывающей промышленности.

80% производимой отраслью продукции направляется на экспорт. Рост объемов экспорта (в долл. в текущих ценах) составил в 2005г. — 31%, в 2006г. — 71% и в 2007г. — 2%.

В 2007г. на долю горнодобывающей отрасли приходилось 1,8% ВВП Аргентины. Непосредственно на предприятиях отрасли было занято 42 тыс.чел., 170 тыс.чел. работало в смежных производствах (переработка продукции, ее сбыт и т.д.). Средняя зарплата в горнодобыче составила 5000 песо (более 1600 долл.). Объем производства продукции составил 3,2 млрд.долл.

Объемы экспорта продукции аргентинской горнодобыче достигли в 2007г. 2,9 млрд.долл. (5,2% общего объема аргентинского экспорта) и уступили, по итогам года, только объемам экспорта сои и автомобилей. Существенно увеличились поставки продукции в страны ЕС, Меркосур и другие государства латиноамериканского региона, являющиеся традиционными импортерами данной продукции. Одновременно можно отметить и появление новых государств-импортеров, таких как Австралия и страны Тихоокеанского региона. Так, на долю Южной Кореи, Филиппин, Японии и Китая приходится уже свыше 25% экспортируемых Аргентиной минералов и другой продукции горнодобычи. 85% объема экспорта горнодобычи в 2007г. пришлось на медь и золото.

В 2007г. горнодобывающий сектор аргентинской экономики стал одним из наиболее привлекательных для зарубежных и национальных инвесторов, а Аргентина вошла в число первых десяти стран мира по объему инвестиций в горнодобычу. В 2007г. общий объем инвестиций в данный сектор превысил 2,9 млрд.долл. Ожидается, что в ближайшие три года объемы капиталовложений в эту отрасль существенно увеличатся. В основном средства будут направлены на реализацию проектов в провинциях Сан-Хуан, Чубут, Мендоса, Катамарка, Жужуй и Санта Крус. Основными странами-инвесторами являются Австралия, Бразилия, Канада, ЮАР и КНР.

Основные разведанные месторождения металлических и неметаллических минералов не эксплуатируются. В стране реализуется большое количество (в 2007г. — более 270) небольших по своим масштабам проектов, которые не требуют крупных инвестиций, однако, имеют перспективу быстрой окупаемости. Развиваются горнодобывающие предприятия среднего уровня.

Основные разрабатываемые месторождения полиметаллических руд (свинец, цинк, медь, олово, серебро и золото) находятся в провинциях Жужуй, Сан-Хуан и Рио-Негро. Шахты, принадлежащие государственным предприятиям и добывающие железо, золото и серебро находятся в провинциях Жужуй, Катамарка и Рио-Негро.

Аргентина располагает месторождением природного урана, расположенным на юге провинции Мендоса. Там же находится обогатительная фабрика производительностью 120 т. концентрата урановой руды в год. В 1997г. эксплуатация месторождения была приостановлена по причинам экономического характера (наличие на мировом рынке более дешевого продукта), а оборудование было законсервировано.

В авг. 2007г. Аргентина возобновила добычу урана для своих атомных электростанций «Атуча I и «Эмбальсе», которая осуществляется на новом месторождении в провинции Сальта. В год будет производиться 30 тыс.т. урана. В перспективе национальное производство урана должно заместить

импорт этого стратегического сырья из Казахстана.

Отмечается повышенный интерес иностранных компаний из Австралии, Германии, США и Канады к приобретению прав на разведку и добычу урана в Аргентине. Наиболее активными компаниями являются канадские «Велс Рисосес», «Мейпл», «Марфил», «Мадеро Минералс» «Уранио дель Сур» и «Мегауранио». Переговоры ведутся с правительствами провинций Сальта и Чубут, а также Кордоба, Нэукен, Ла Риоха и Санта-Крус.

Среди наиболее перспективных проектов горнодобычи Аргентины:

- Канадская компания «Тритон» инвестирует более 120 млн.долл. в разработку месторождений «Манантиаль Эспехо» (золото и серебро) в провинции Санта-Крус;

- Аргентинская госкомпания «Ясимиентос Минерос Агуа де Дионисио» инвестирует 50 млн.долл. в расширение своего завода по производству золота и серебра в провинции Катамарка;

- правительство Аргентины объявило об инвестировании в 2007-08гг. 1 млрд.долл. в каменноугольные месторождения «Рио Турбио»;

- компания «Стэндарт Рисосес» инвестирует 150 млн.долл. в разработку месторождения золота, меди и серебра в провинции Жужуй;

- компания «Минера Алумбрера» (швейцарско-канадский капитал) планирует вложить 15 млн.долл. в расширение добычи меди и золота в провинции Катамарка;

- компания с англо-австралийским капиталом «Рио Тинто» в текущем году приступила к строительству завода по добыче калиевой соли и разработке калийного месторождения «Рио Колорадо» в провинции Мендоса. До 2009г. объем инвестиций составит 750 млн.долл. Реализация данного проекта позволит Аргентине производить ежегодно 2,4 млн.т. калия и занять пятое место в мире среди производителей данного минерала;

- Аргентинская госкомпания «Ясимиентос Минерос Агуа де Дионисио» объявила международный тендер по добыче золота, серебра и меди в местечке Белен провинции Катамарка;

- Канадская компания «Носен Орион» завершила исследование, касающееся возможности осуществления эксплуатации месторождения меди, золота и молибдена в провинции Катамарка. Общий объем инвестиций составит 2,1 млрд.долл. Предполагается, что к 2010г. стоимость добычи и производства полиметаллических руд на этом месторождении станет самой дешевой в мире;

- компания с англо-австралийским капиталом «Рио Тинто Лохистика» планирует построить в г.Сан-Николас (провинция Буэнос-Айрес) терминал для экспорта железа с объемом инвестиций 6 млн.долл.

Помимо вышеперечисленных компаний в Аргентине также активно работают «Бэррик Голд Корпорейшн», «Сильвер Стэндарт», «Кавок», «Кардеро Рисосес», «Аскот», «Пачон Минера» (канадский капитал), «Минера дель Алтиплано», «Кеур Дален» (американский капитал), «Йесос Кнауф» (немецкий капитал), «Сиа Минера Агилар» (болливийский капитал).

Заметную роль играют компании Китая и Южной Кореи. С помощью китайского капитала расконсервировано крупное месторождения железной руды «Сьерра Гранде», а поставки железосо-

держащих минералов в Китай составили 62,5 тыс.т. Представители китайской холдинговой компании «Хоупфулл», работающей в Аргентине, проявили интерес к инвестированию в горнодобывающую отрасль провинции Жужуй. Корейская и аргентинская горнодобывающие палаты договорились о совместных работах по поиску залежей полиметаллических руд. Корейская сторона, согласно договору, будет осуществлять финансирование геологоразведочных работ в ряде районов Аргентины.

Интерес к горнодобывающему сектору аргентинской экономики проявила и российская компания «Ренова».

По прогнозам Секретариата по горнодобывающей промышленности Аргентины, к 2015г. объем экспорта отрасли увеличится и составит 6,3 млрд.долл. Это связано с вероятным увеличением в 4 раза количества проектов в области геологоразведочных работ в стране. Предполагается, что по истечении ближайших восьми лет в отрасли будет занято 87 тыс.чел., непосредственно работающих в горнодобывающем секторе, и более 330 тыс.чел., работающих в смежных отраслях.

В 2007г. в секторе горнорудной промышленности началась реализация семи новых проектов, требующих инвестиций в объеме 3,8 млрд.долл. Наибольшая активизация деятельности планируется в провинциях Катамарка, Сан-Хуан, Жужуй, Буэнос-Айрес и Санта-Крус.

## Горнодобыча-2006

Многие десятилетия горная промышленность Аргентины находилась в состоянии стагнации, при этом ее продукция составляла менее 0,3% ВВП. Благодаря новому законодательству по инвестициям и специальному законодательству по горнодобывающей промышленности в 90гг. ситуация с иностранными капиталовложениями в отрасли резко изменилась. Состояние отрасли характеризовалось резким повышением производства и увеличением экспорта ископаемых. Этот рост сопровождался изменением спроса на горношахтное оборудование в последние годы, когда выросли цены на минеральное сырье.

Согласно данным секретариата горной промышленности Аргентины, новые капиталовложения в отрасль превысили 814 млн.долл. в 2005г. (рекордным был 1996г. — 818 млн.долл.). Экспорт вырос на 31% по сравнению с 2004г., превысив 1,53 млрд.долл. при общей стоимости добытых ископаемых в 1,62 млрд.долл. Непосредственно в отрасли задействовано 32 тыс. занятых и косвенно 120 тыс.чел.

Согласно вышеуказанному закону об инвестициях и поправкам к нему от мая 2001г., предусматривается неизменность условий контроля и таможенного режима по отношению к компаниям, сделавшим капиталовложения в горную промышленность и ряд других преференций на 30-летний срок как при налогообложении, так и при вывозе продукции. За последние пять лет инвестиции в горную промышленность превысили 4,5 млрд.долл.

Местное производство горно-шахтного оборудования сосредоточено на выпуске малого оборудования для скальной камнеобработки. Из 27 зарубежных брендов импортного оборудования для этой отрасли доминируют 12 из США, а также три

из Финляндии, по две из Японии, Италии и Канады, по одной из Великобритании, Швеции, Германии и Чили.

Импортные поставки, производство и экспорт горнодобывающего оборудования ежегодно за период 2003-05гг.

	2003г.	2004г.	2005г.	I
	(млн.долл.)			(%)

Импорт .....	101	200	359	10
из США .....	56	69	108	15
Местное производство .....	74	76	86	25
Экспорт .....	14	21	30	10
Видимое потребление .....	161	255	415	10

Примечание: I – среднегодовой прирост в 2006-07гг. (прогноз).

Источники: Infotrade Sa, INDEC (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos).

В 2005г. в структуре аргентинского импорта этого оборудования на долю фирм США приходилось 30%, Бразилии (%) – 22, Японии – 18, Республики Корея – 5, Италии – 5, Франции – 4, Канады – 4, КНР – 3 и прочих – 9.

Импорт горнодобывающего оборудования в Аргентине за 2003-05гг.

	2003г.	2004г.	2005г.	I
	(млн.долл.)			(%)

США .....

Бразилия .....

Финляндия .....

Япония .....

Респ. Корея .....

КНР .....

Примечание: I – прирост импорта в 2005г. к 2004 г.

Источники: Infotrade SA, Indec (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos – National Statistics and Census Institute), Under Secretariat for Mining, Ministry of Economy.

Импорт доминирует на аргентинском рынке горнодобывающего оборудования, на технику зарубежного производства приходится до 75% всего имеющегося парка этих машин (остальную часть составляет оборудование местного производства). Местная промышленность выпускает только малогабаритное оборудование и машины, в т.ч. пневматические буровые установки и отбойные молотки, которые также используются и в строительстве. Доля США на этом рынке имеет тенденцию к снижению: в 2003г. этот показатель равнялся 55%, в 2004г. – 34% и в 2005г. – 30%. Американские компании сталкиваются с растущей конкуренцией со стороны поставщиков из Азии и Европы, которые открыли для себя растущий потенциал аргентинского рынка. Некоторые из них создали производственные предприятия в регионе, особенно в Бразилии, которые способствуют размыванию доли США на этом рынке.

Доля Бразилии растет благодаря присутствию в этой стране большого числа крупных международных производителей, особенно таких, как Terex и Komatsu. Эти компании обладают значительными преимуществами благодаря таможенным соглашениям в рамках Mercosur/Mercosul, а также из-за географической близости. Канадские и австралийские горнодобывающие компании недавно стали внедряться в добычу ископаемых в Аргентине, поэтому доля этих стран в импорте оборудования постоянно возрастает. Хотя доля австралийского импорта оборудования пока небольшая, но правительство Австралии прилагает значительные усилия по продвижению продукции машиностроения своей страны. Италия является доминирующим поставщиком оборудования для добычи мрамора, гранита и других скальных пород, а этот сек-

тор горнодобывающей индустрии Аргентины является главным клиентом для итальянских фирм.

В 2005г. 61% (221 млн.долл.) импортируемого оборудования составляли бульдозеры, погрузчики, скреперы и соответствующее землеройное оборудование, 21% (76 млн.долл.) приходился на буровое оборудование всех типов, 15% (55 млн.долл.) – запасные части и инструменты, 2,5% (6,5 млн.долл.) – шахтное технологическое оборудование и менее 1% (1,1 млн.долл.) – прочее. Совокупный импорт в 2005г. составил 359,6 млн.долл.

Крупнейшими поставщиками оборудования из США являются компании Ingersoll Rand, Bucyrus, Caterpillar, Letourneau, Haulpack, Nordberg-Simond, Sullar (через свой филиал Sullar Argentina), PИH, Excel Foundry, W.S. Tyler, Sullivan и MТI. Наиболее сильные позиции на рынке имеют Ingersoll Rand, Caterpillar и Sullar.

Крупные импортеры горнодобывающего оборудования в 2005г.

	Объем импорта (млн.долл.)	Доля (%)
--	---------------------------	----------

Finning Argentina SA .....

Igarreta Maquinas SA .....

DLS Argentina Limited Sucursal .....

Minera Argentina Gold SA .....

Sandvik Argentina SA .....

Sullar Argentina SA .....

Petreven Servicios y Perforaci .....

Austral Construcciones SA .....

Repas SA .....

Источники: Infotrade SA, INDEC (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos).

В дек. 2006г. компания Finning International через свое южноамериканское отделение продала в Аргентине горнодобывающее оборудование на 24 млн.долл. и получила еще один заказ от компании из группы ВНР Billiton на продажу 45 карьерных самосвалов Caterpillar. Это отделение поставит в 2007г. гидравлический экскаватор O&K RH90, 7 карьерных самосвалов Caterpillar 777 и 10 ед. вспомогательного оборудования, которые будут работать на предприятии Pirquitas компании Silver Standard Resources на северо-западе Аргентины. Компания Finning заявила, что ведет переговоры о подготовке условий долгосрочного соглашения о техническом содействии, ремонтных работах и поставках на общую сумму до 70 млн.долл. Фирма также получила от компании Minera Escondida запрос на поставку в 2009г. 45 карьерных самосвалов Caterpillar 797 для работы на самом крупном в мире медедобывающем карьере Escondida в Чили.

Располагающаяся в г. Ванкувер компания Finning International является одним из крупнейших в мире дилеров оборудования и двигателей Caterpillar. Она осуществляет операции в Западной Канаде, Великобритании и Южной Америке, а также владеет в Великобритании крупным предприятием по аренде оборудования – фирмой Hewden. БИКИ, 13.2.2007г.

## Горнодобыча-2005

На долю отрасли приходится 1,8% ВВП. На предприятиях отрасли занято 32 тыс.чел., 120 тыс.чел. работают в смежных производствах (переработка продукции и ее сбыт). Рост стоимостного объема производства горнодобычи промышленности Аргентины в 2005г. составил 32%, по сравнению с пред.г. и достиг рекордного показателя – 2 млрд.долл.

Объем экспорта продукции аргентинской горнодобычи увеличился в 2005г. на 33,3%, по сравнению с пред.г., и достиг 1,6 млрд.долл. (4% от общего объема аргентинского экспорта), что в 6 раз превышает 1995г. (в 2004г. — 1,2 млрд.долл., рост на 7,9%).

В 2004г. правительство Аргентины приняло Национальный план развития горнодобычи, в соответствии с которым в ближайшее пятилетие до 2010г., в отрасль будет инвестировано 5 млрд. долл., при этом годовой объем производства отрасли составит 3 млрд.долл., а годовой объем экспорта продукции — 2,5 млрд.долл.

В Аргентине 75% разведанных месторождений не эксплуатируется. Имеется множество новых, небольших по своим масштабам проектов, которые не требуют крупных инвестиций, однако имеют перспективу быстрой окупаемости. Развиваются горнодобывающие предприятия среднего уровня. Основные разрабатываемые месторождения полиметаллических руд (свинец, цинк, медь, олово, серебро и золото) находятся в пров. Жу-Жуй, Сануан и Рио-Негро. В пров. Катамарка и Сайта Крус расположены два основных месторождения золота в стране.

Наиболее активно в области разработки полезных ископаемых в Аргентине работают канадские фирмы. Среди лидеров фигурирует компания «Мэнсфилд», которая осуществляет ряд проектов по добыче золота, таких как «Ла Пуна» в пров. Рио Негро и «Аризаро-Линдеро» в пров. Сальта. Другая канадская фирма «Тенре» ведет добычу золота и меди в пров. Сан Хуан. Эта компания создала в местечке Видуна (пров. Сан Хуан) совместное предприятие с японской фирмой «Джогмек» по добыче золота, серебра и меди. Другая канадская компания «Висерой» ведет разработку трех месторождений: «Саламанка», «Лас Флечас» и «Гуалькамай». «Экилайн» начала добычу серебра и золота в месторождении «Калкатрен» в пров. Рио Негро. Повышенный интерес к горному делу в Аргентине также проявляют «Бэррик», «Нью Монт», «ЭйЭмЭй», «Интрепид» и «Этсетер» (все из Канады). Основные золотоносные прииски в Сайта Крус и Катамарке разрабатывают швейцарская фирма «Экстрата» и южноафриканский концерн «Англоголд». Местные производители представлены в пров. Санта Крус аргентинской компанией «Минера Андес», которая создала совместное с перуанской фирмой «Маурисио Хочшилд» предприятие по добыче золота и серебра. «Патагония Голд» ведет разработку двух проектов «Куйя» в пров. Рио Негро и «Креспо» в пров. Чубут.

В качестве новой тенденции выделяется заметная активизация деятельности в Аргентине горнодобывающих компаний из Азии. Китайская финансовая группа «Линг Шенг Стал» подписала контракт на разработку крупного месторождения железной руды «Сьерра Гранде». В рамках достигнутых межправительственных договоренностей между Аргентиной и Южной Кореей в области разработки и использования месторождений полезных ископаемых заключено соглашение между аргентинской компанией «Минера Бахо де ла Лумбрера» и южнокорейским концерном «Эл Джи Никкон» на поставку в 2007-12гг. аргентинского концентрата меди на 120 млн.долл.

По данным Аргентинской палаты предпринимателей горнодобывающей промышленности, в 1994-2005гг. общий объем инвестиций в горнодобычу Аргентины составил 5 млрд.долл. В 2005г. объем инвестиций в отрасль увеличился на 33,7%, по сравнению с 2004г., и достиг 833 млн.долл. Инвестиции направлялись как на разработку месторождений, так и на развитие производства в отрасли. За этот период горнодобыча превратилась в один из самых динамично развивающихся секторов экономики Аргентины.

В 2005г. Аргентина заняла 23 место среди регионов и стран мира, наиболее привлекательных для инвестиционных проектов в горнодобычу. Данный показатель учитывает мнение 159 компаний, специализирующихся на горнодобыче. Аргентинские провинции Сан Хуан, Сайта Крус, Катамарка и Жу-Жуй привлекают больше всего частных инвестиций в сферу добычи и разработки полезных ископаемых. Инвестиционный интерес проявляется также к провинциям Мендоса, Сальта, Рио Негро, Ла Пампа и Чубут.

Перспективные проекты горнодобычи Аргентины.

- Канадская компания «Бэррик Голд» инвестировала 200 млн.долл. в месторождение золота «Веладеро» в пров. Сан Хуан. Компания продолжает его разработку с общим объемом затрат 1,35 млрд.долл.

- В соответствии с аргентино-чилийским соглашением о разработке месторождения золота «Паскуа Лама», расположенного в пров. Сан Хуан, продолжается его разработка канадской компанией «Бэррик Голд» через свой аргентинский филиал «Минерия Аргентина Голд». По расчетам канадцев, запасы месторождения оцениваются в 18 млн.унц. золота и 500 млн.унц. серебра. Объем инвестиций в течение 2 лет составит 1,5 млрд.долл.

- Канадская компания «Нортен Орион» приступила к разработке месторождений золота, меди и молибдена в пров. Катамарка, в которое инвестирует 800 млн.долл.

- Канадская компания «Эквилайн» приступила к строительству обогатительной фабрики для месторождения золота и серебра «Калькатреу» (пров. Рио Негро). В течение 2 лет ее затраты на реализацию проекта составят 40 млн.долл.

- Финансовая группа из Китая «Линг Ченг Стал» осуществит инвестиции на 27,4 млн.долл. для реализации проекта реконсервации и развития крупного месторождения железной руды «Сьерра Гранде», которое обладает запасами на 50-70 лет. Приобретение горнодобывающего комплекса «Хипарса» уже обошлось китайской группе в 6,4 млн.долл. Оператором проекта, в соответствии с подписанным с правительством пров. Рио Негро соглашением, стал аргентинский филиал входящей в группу китайской компании «Эгрейд Трейдинг».

- Аргентинская компания «Илстейн» инвестирует 150 млн.долл. в развитие разработок золота и серебра. Совместно с чилийским партнером она примет участие в проекте освоения месторождения «Валье де Кура» (пров. Сан Хуан) общей стоимостью 1 млрд.долл.

- Федеральное правительство Аргентины выделило 361 млн.долл. для проекта по возобновлению эксплуатации угольной шахты «Рио Турбо» и развитию связанной с ней инфраструктуры.

### Чермет-2007

Черная металлургия является одной из ведущих отраслей аргентинской промышленности. В совокупности на предприятиях отрасли производится более 1,2% ВВП страны, задействовано более 17 тыс.чел., а в смежных производствах (литье, переработка, сбыт и т.п.) – более 65 тыс. работников.

Черная металлургия Аргентины располагает высокоразвитой технологической базой, которая постоянно модернизируется. Наряду с традиционным доменным процессом на предприятиях применяется и прямое восстановление железа. Производство стали осуществляется в основном в электропечах.

Заводы полного цикла находятся в г.г. Сан-Николас, Энсенада и Пальпал. Первые два ориентируются на привозное сырье и частично используют железную руду из месторождения Сьерра-Гранде и уголь из Рио-Турбио. Металлургический завод в Пальпал работает на местной железной руде (месторождение Сапла) и древесном угле.

Сталеплавильные заводы, работающие на вторичном металлургическом сырье, в основном, размещаются в низовьях реки Параны, где сложился целый металлургический пояс (от г. Буэнос-Айрес до г. Росарио). В 2007г. аргентинская металлургическая промышленность работала почти на пределе своих производственных мощностей.

Производство в Аргентине основной металлопродукции, в тыс.т.

	2003	2004	2005	2006	2007*	07/06, %
Чугун.....	4140	4031	4031	4743	4780	+0,8
Сталь.....	5033	5120	5518	5540	5374	-3,0
Горячекатаный прокат.....	4680	4760	4760	5311	5790	+9,0
Холоднокатаный прокат.....	1556	1472	1472	1632	1634	+0,1
Жесть.....	130	135	135	160	160	0

\* – предварительные данные

Источник – «Тенденсиас экономикас и финансьерас, Ануарио-2007».

90% стального проката в Аргентине производится тремя компаниями. Металлургическая компания «Сидерка» специализируется на производстве бесшовных труб для нефтегазовой промышленности, компания «Сидерар» выпускает стальной лист, главным образом, для нужд автомобилестроения и производства бытовых электроприборов, а компания «Асиндар» производит профилированный холодно- и горячекатаный прокат для строительства.

Компании «Сидерка» и «Сидерар» входят в состав концерна «Группа Течинт», а 50% акций компании «Асиндар» принадлежат бразильской компании «Белко Минейра». (Группа «Течинт» сосредоточила весь свой международный трубный бизнес под маркой «Тенарис», которая имеет свои представительства в Аргентине, Венесуэле, Японии, Италии, Канаде, Бразилии и Мексике).

Значительно меньшей по объемам производства является металлургическая компания «Альтос Орнос Сапла», на заводе которой в г. Асерос-Сапла выпускается сортовой прокат.

В 2007г. загрузка производственных мощностей предприятий черной металлургии Аргентины была составила 92,9%. Как и в пред.г., в 2007г. был отмечен рост цен на металлопродукцию.

Основными потребителями продукции металлургической отрасли традиционно являются строительство – 40%, промышленный сектор (автомобили, запчасти, железная дорога, кораблестрое-

ние, бытовая техника и т.п.) – 40%, энергетический сектор и сельское хозяйство – 20%.

Улучшение ситуации в экономике Аргентины в целом и усиление конкурентоспособности аргентинского металла на внешнем рынке в результате девальвации аргентинского песо, позволили металлургической промышленности добиться довольно высоких показателей.

Предложение стали на рынке Аргентины, в тыс.т.

	1	2	3	4	5	6
2003.....	5033	204	462	11	602	6312
2004.....	5120	256	636	13	990	7015
2005.....	5518	266	489	13	1111	7397
2006.....	5540	400	808	14	1374	8136
2007*.....	5374	493	1083	14	1682	8646

\* предварительные данные

1. Отечественная сталь для проката; 2. Импортный полуфабрикат для проката; 3. Импорт листовой стали; 4. Литая и ковкая сталь; 5. Импорт стали в готовых металлоизделиях; 6. Предложение, всего.

Источник – «Тенденсиас экономикас и финансьерас, Ануарио-2007»

В 2007г. объем импорта продукции черной металлургии увеличился на 26,2%, (0,7 млн.т.), по сравнению с показателем 2006г., при этом импорт металлургической продукции с более высокой степенью технологической переработки (прокат и готовые изделия) вырос на 23,3% и 22,4%, соответственно.

Спрос, потребление и экспорт стали в Аргентине, в тыс.т.

Годы	Потребление			Экспорт			Всего спрос
	прямое	косвен.	итого	прямой	косвен.	итого	
2003.....	3273	181	3454	2437	421	2858	6312
2004.....	4138	460	4598	1887	530	2417	7015
2005.....	4396	610	5006	1757	634	2391	7397
2006.....	5173	629	5802	1589	745	2334	8136
2007*.....	5390	732	6122	1574	950	2524	8646

\* предварительные данные

Источник – «Тенденсиас экономикас и финансьерас, Ануарио-2007»

В 2007г. потребление стали в стране выросло на 5,5%, а объем экспорта аргентинской стали увеличился на 8,1%, по сравнению с аналогичными показателями 2006г.

С середины 2003г. увеличение денежных поступлений от экспорта аргентинской металлопродукции происходит, в т.ч., за счет роста мировых цен на этом рынке. Рост цен на металл вызван, в первую очередь, увеличением расценок на железную руду, поскольку доля стоимости сырьевых материалов в конечной цене стали составляет 50%. Таким образом, рост цены на железную руду вызвал последовательный ряд повышений цен на основные виды металлургической промышленности.

Последние четыре года в металлургической промышленности Аргентины наблюдается инвестиционная активность. Компания «Сидерар» в 2007г. продолжала осуществлять реконструкцию завода в г.Сан Николас. В целом к концу 2008г. планируется инвестировать в развитие производства 680 млн.долл., что позволит увеличить выпуск стального проката с 2,6 до 4 млн.т. в год.

Аргентинская компания «Сидерка», специализирующаяся на производстве металлических труб и входящая в группу «Течинт», в 2007г. завершила работы по расширению мощностей и совершенствованию технологического процесса на заводе в г. Кампана. Общий объем инвестиций составил 185 млн.долл. (ежегодно компания получает 750 млн.долл. прибыли и 80% своей продукции поставляет на экспорт более, чем в 70 стран мира). Предприятие в Кампане является наиболее круп-

пным в компании и способно производить 820 тыс.т. горячекатаных труб ежегодно.

В планы «Сидерки» также входит увеличение на 55% производственных мощностей по выпуску холоднокатаных бесшовных труб, на что потребуется 18 млн.долл. В результате компания сможет к 2009г. увеличить производство этих труб с 16 тыс.т. до 25 тыс.т. в год.

Кроме предприятия в Кампане, «Сидерка» имеет заводы в Бразилии, Канаде, Италии, Японии, Мексике, Венесуэле и Румынии. Суммарные мощности компании позволяют производить 3,3 млн.т. бесшовных и 850 тыс.т. сварных труб. Компания контролирует 30% мирового рынка труб для нефтяной отрасли. Ее общий доход составляет 3,2 млрд.долл. в год, а прибыль — 210 млн.долл.

После приобретения мексиканского металлургического предприятия «Хилсамекс» группой «Течинт» 80% ежегодного объема производимой заводом стали в объеме 3,2 млн.т. идет на экспорт в США. В 2006г. «Течинт» объединил его с уже имеющимися заводами «Сидерар» в Аргентине и «Сидор» в Венесуэле, создав новый концерн «Термиум», который производит до 12 млн.т. сталепродукта в год. Таким образом, он занимает лидирующие позиции в Латинской Америке и является пятым по величине производителем на американском континенте.

## Чермет-2006

Выступая на ежегодном конгрессе Международного института чугуна и стали (МИЧС), который проходил в г.Буэнос-Айрес (Аргентина) в начале окт. 2006г., генеральный секретарь МИЧС И.Кристинмас отметил, что видимое потребление стальной продукции в мире в 2006г. увеличится по сравнению с 2005г. на 92 млн.т. (8,9%) и составит 1120,7 млн.т. Высокие темпы роста спроса на сталь сохраняются в Азии, особенно в КНР в условиях динамичного развития экономики.

В 2005г. видимое потребление стальной продукции в мире увеличилось по сравнению с 2004г. на 5,6% — до 1,03 млрд.т. По оценке экспертов МИЧС, видимое потребление стальной продукции в Китае в 2005г. составило 327 млн.т. и в 2006г. оно может возрасти до 374 млн.т. Высокие темпы роста спроса ожидаются в КНР и в 2007г. — 10,4%.

До конца т.г. перспективы глобального спроса на стальную продукцию остаются благоприятными для поставщиков. При этом между отдельными странами будут наблюдаться значительные колебания. Наиболее высокими темпы роста использования стали в 2006г. ожидаются в КНР (14,4%), странах Южной Америки (11,6%), Индии (10), странах Ближнего и Среднего Востока (9,6%).

Эксперты МИЧС полагают, что в 2007г. в некоторых странах будет наблюдаться замедление темпов роста потребления стали. Видимое потребление стальной продукции в мире составит, по оценке, 1179,4 млн.т. (рост на 5,2%). На долю Китая будет приходиться более 50% этого прироста — 47 млн.т.

В ЕС-25 видимое потребление стальной продукции в 2006г. увеличится, по оценке, на 8% — до 171,5 млн.т., а в 2007г. уменьшится на 1,1% — до 169,6 млн.т. В ЕС в 2006г. спрос на сталь существенно повысился главным образом со стороны строительства и машиностроения. В ФРГ увеличе-

ние спроса отмечалось почти во всех отраслях — потребителях стальной продукции (автомобилестроение, машиностроение).

В Северной Америке в т.г. наблюдалось значительное повышение спроса на стальную продукцию. Прогнозируется рост ее потребления в 2006г. на 8,7%. Однако в 2007г. вследствие повышения банковских ставок и цен на энергоносители видимое потребление стальной продукции может снизиться. В странах Южной Америки прирост потребления в 2006г. ожидается на уровне 11,6% и в 2007г. — 7,1%.

В СНГ видимое потребление стальной продукции в 2006г. увеличится, по оценке, на 7% — до 46,5 млн.т. и в 2007г. — на 9,4% — до 50,9 млн.т. В России наблюдалось дальнейшее увеличение потребления стальной продукции в секторе производства труб, обусловленное значительными инвестициями в развитие энергетики и инфраструктуры.

В Индии ожидаются высокие темпы роста спроса на стальную продукцию. В 2006г. ее видимое потребление возрастет, по прогнозу, на 10% и в 2007г. — на 9%. В стране наблюдается рост инвестиций в создание объектов инфраструктуры и в строительство. В Японии в т.г. наиболее активен спрос на прокат со стороны судостроительных фирм. Видимое потребление стальной продукции в 2006г. может возрасти на 0,8% и в 2007г. — на 2,8%.

Видимое потребление стальной продукции в мире, в млн.т.

	2005г.	2006г. <sup>1)</sup>	2007г. <sup>1)</sup>
Всего .....	1028,8	1120,7	1179,4
Азия			
КНР.....	327,0	374,0	413,0
Япония.....	78,0	78,6	80,8
Индия .....	38,1	41,9	45,7
Прочие.....	117,8	118,5	121,8
Сев. Америка.....	139,7	151,8	150,8
Южн. и Центр. Америка.....	32,3	36,0	38,6
Европа			
Страны ЕС (25).....	158,8	171,5	169,6
Прочие.....	29,3	32,1	34,0
СНГ.....	43,5	46,5	50,9
Ближн. и Средн. Восток.....	34,0	37,3	40,6
Африка .....	22,4	24,6	25,7
Австралия и Н. Зеландия.....	7,9	7,8	7,9

<sup>1)</sup> Прогноз.

Источник — Международный институт чугуна и стали.

Несмотря на благоприятное развитие рынка черных металлов в 2006г., в деловых кругах высказывается беспокойство по поводу развития данной отрасли в последующие годы, в частности из-за продолжающегося расширения мощностей в черной металлургии КНР, Индии и ряда других стран Азии. В последнее время китайские металлургические компании быстрыми темпами наращивали сталеплавильные мощности.

Потребление стальной продукции в КНР, где экономика будет продолжать развиваться быстрыми темпами, в 2007г. оценивается МИЧС в 413 млн.т. В последующие годы темпы роста спроса на сталь будут постепенно замедляться в результате экономических мер, принимаемых правительством страны.

В 2010-15гг., согласно прогнозу МИЧС, среднегодовой темп прироста видимого потребления стальной продукции в мире составит 4,2% (исключая КНР — 2,9%). В Китае прирост составит 6,2% в год и в прочих странах мира — 4%. БИКИ 11.11.2006г.

В 2006г. загрузка производственных мощностей предприятий черной металлургии Аргентины была выше других отраслей промышленности и составила 95%. Как и в пред.г., в 2006г. был отмечен рост цен на металлопродукцию. Основными потребителями продукции металлургической отрасли традиционно являются строительство – 40%, промышленный сектор (автомобили, запчасти, железная дорога, кораблестроение, бытовая техника и т.п.) – 40%, энергетический сектор и сельское хозяйство – 20%. Улучшение ситуации в экономике Аргентины в целом и усиление конкурентоспособности аргентинского металла на внешнем рынке в результате девальвации аргентинского песо, позволили металлургической промышленности добиться высоких показателей.

Предложение стали на рынке Аргентины, в тыс.т.

	отеч. сталь		имп.		литая и		имп. стали		предложение – всего
	для проката	для проката	полуфабрик.	лист. стали	кованая сталь	в готовых металлоизд.			
2002	4354	71	414	7	302	5006			
2003	5033	204	462	11	602	6312			
2004	5120	256	636	13	990	7015			
2005	5518	266	489	13	1111	7397			
2006	5939	339	583	15	1227	8103			

Данные издания «Тенденсиас экономикас и финансьера, Ануарио-2006»

В 2006г. объем импорта продукции черной металлургии увеличился на 10,5%, (2,1 млн.т.), по сравнению с показателем 2005г., при этом импорт металлургической продукции с более высокой степенью технологической переработки (прокат и готовые изделия) вырос на 27,4% и 10,4%, соответственно.

Спрос, потребление и экспорт стали в Аргентине, в тыс.т.

	Потребление			Экспорт			Всего спрос
	прямое	косвен.	итого	прямой	косвен.	итого	
2002	1980	104	1876	2724	407	3131	5006
2003	3273	181	3454	2437	421	2858	6312
2004	4138	460	4598	1887	530	2417	7015
2005	4396	610	5006	1757	634	2391	7397
2006	5020	628	5648	1701	754	2455	8103

Источник – данные издания «Тенденсиас экономикас и финансьера, Ануарио-2006»

В 2006г. потребление стали в стране выросло на 12,8%, а объем экспорта аргентинской стали увеличился на 2,7%, по сравнению с аналогичными показателями 2005г.

## Алюминий

Объем производства первичного алюминия в Аргентине в 2007г. увеличился на 5,1%, по сравнению с уровнем 2006г., и составил 286,3 тыс.т. В 2007г. производство вторичного алюминия в стране выросло на 5,4%, по сравнению с показателем 2006г.

В 2007г. объем потребления алюминия на внутреннем рынке увеличился на 6,6%, при этом, главным образом, наблюдался рост спроса на первичный алюминий. Это было вызвано подъемом аргентинской экономики и позитивно отразилось на развитии отраслей, традиционно являющихся потребителями алюминия.

Аргентинский рынок алюминия, в тыс.т.

	2003	2004	2005	2006	2007*	07/06 %
Пр-во слитков (первичный алюм.)	271,9	272,1	270,7	272,4	286,3	+5,7
Импорт полуфабрикатов	13,4	16,5	28,0	34,0	39,8	+17,1
Пр-о вторичного алюминия	16,8	16,8	16,7	16,8	17,7	+5,4
Экспорт слитков (первичный алюм.)	211,7	186,0	168,5	131,1	136,1	+3,8

Экспорт полуфабрикатов	30,1	31,6	39,5	32,5	33,7	+3,7
Потребление	59,9	86,6	97,0	177,1	188,8	+6,6

\* предварительные данные

Источник – «Тенденсиас экономикас и финансьера, Ануарио – 2007».

В целом отрасль имеет ярко выраженную экспортную направленность. В 2007г. доля поставок первичного алюминия на внешний рынок составила 47,5% от общего объема производства (2006г. – 48,1%).

Из-за значительного роста внутреннего спроса на алюминий в 2007г. увеличился на 17,1% объем его импорта.

Ведущий производитель алюминия (алюминиевых слитков) в Аргентине компания «Алуар Алюминио Аргентино С.А.» (80% объема производства) находится в Пуэрто-Мадрин, провинция Чубут. Производственные мощности предприятия составляют 275 тыс.т. в год (используются на 98%). Компания потребляет большую часть электроэнергии ГЭС «Футалеуфу» (270-300 мвт. из 472), в которой «Алуар» владеет 59% акций. Договор концессии был заключен в 1995г. сроком на 30 лет. Кроме того, компания владеет 4 ТЭС на газе общей мощностью 90 мвт.

Среди других фирм, которые производят алюминиевую продукцию, можно выделить «Рефинериас Уболди» (фирма имеет два завода: в провинции Буэнос-Айрес и в провинции Чубут, причем на последнем производятся специальные сплавы, предназначенные для экспорта), «Пирелли Каблес», «Эспиноса», «Фламиа», «Имба», «Соинко», «Индельки», «Фероскар», «Симет».

Всю продукцию алюминиевой отрасли, производимую в Аргентине, можно подразделить на четыре вида, а именно: прокат (рулон, лист, диски, желоба, крышки для бутылок и фольга), что составляет 28%, шланги и трубы – 26%, катанка и проволока – 13%, литье и прочие изделия – 33%.

В Аргентине алюминиевая продукция распределяется между потребителями следующим образом: гражданское строительство – 27,3%; транспорт – 21,2%; энергетика (провода и опоры ЛЭП) – 9,1%; пищевая промышленность (для изготовления посуды, упаковочных материалов, предметов гигиены, крышек бутылок) – 12%; товары ширпотреба – 11%; сталеплавильное производство – 10,2%; машины и оборудование – 4%, прочее – 5,2%.

В отрасль продолжают поступать инвестиции. Так, фирма «Алуар» в 2007г. завершила реализацию проекта по расширению производственных мощностей завода по производству алюминия в г. Пуэрто Мадрин (провинция Чубут). Общий размер инвестиций в данный проект составил 850 млн.долл, что стало самым крупным капиталовложением в аргентинскую алюминиевую промышленность с момента дефолта 2001г. Реализация проекта позволила увеличить экспортные возможности компании на 220 млн.долл. в год. Рост объемов производства составит 60% и достигнет к концу 2008г. 414 тыс.т. продукции. Рост продаж алюминия в стоимостном выражении ожидается в объеме 140% или 373 млн.долл. в год. Из общего объема инвестиций 35% пришлось на бюджетные средства и налоговые льготы для компании.

Отдельно от этого проекта администрация провинции Санта Крус и руководство компании «Алуар» разработали план строительства в провинции еще одного предприятия по производству

алюминия. Для выработки электроэнергии по мировым ценам необходимо будет соорудить две ГЭС, их строительство займет до 6 лет и потребует инвестиций в объеме 1 млрд.долл. Производственное предприятие будет вырабатывать в год 450 тыс.т. алюминия, его строительство планируется закончить за 3г., а объем капиталовложений в него составит 1,4 млрд.долл.

В 2005г. итальянская корпорация «Жиессе Групп» завершила строительство и сдала в эксплуатацию завод по производству изделий из алюминия в г.Пилар (пров. Буэнос-Айрес). Объем капиталовложений в реализацию проекта составил 35 млн.долл. Продукция данного предприятия будет реализовываться в Аргентине (45%), Латинской Америки (17%), и Европе (40%).

## Электроэнергетика-2007

Производство электроэнергии в Аргентине в 2007г. увеличилось на 3%, по сравнению с пред.г., и составило 110 500 гвтч. (в 2006г. — 107 300 гвтч).

Электроэнергетический сектор экономики Аргентины

	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Пр-во электроэнергии, гвтч. ....	79125	85534	92975	95740	107300	110500
Общая установл. мощн., мвт. ....	22702	23202	23810	22490	23500	24500
Динамика измен. спроса, гвтч. ....	72400	76800	88000	87200	97564	99780

Источник — Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индек)

К концу 2007г. в Аргентине в эксплуатации находилось 98 электростанций общей установленной мощностью 25 тыс. мвт., в т.ч. ТЭС мощностью 13,8 тыс. мвт. или 56% общей мощности, ГЭС — 10,1 тыс. мвт. (40%) и АЭС — 1,9 тыс. мвт. (4%). Уровень технической оснащенности и безопасности станций в целом отвечает современным мировым стандартам.

К основным электроэнергетическим компаниям страны относятся «Эндеса» (Endesa), контролирующая до 20% всех установленных мощностей, «Электриситэ де Франс» (Франция), «АЕС Интернешнл» (AES International), энергетические отделения «Петробрас» (Petrobras), «Тоталь» (Total), «Дьюк» (Duke), а также «СМС Энерджи» (SMS Energy) и аргентинские «Плюспетроль» (Pluspetrol) и «Капса Капекс» (Capsa Capex).

В стране создана Единая национальная энергосистема — Сади (Sistema Argentino de Interconexión), которая обеспечивает 99% всех поставок электроэнергии. На начало 2008г. Сади объединяет 11,35 тыс.км линий высокого напряжения, которые покрывают практически всю территорию страны. Последним из регионов Аргентины интегрированными в Сади стала «Патагония» (с марта 2006г.).

В планах на 2008-10гг. заложено строительство дополнительных 3,5 тыс.км линий высокого напряжения. После реализации намеченных планов все провинции Аргентины будут подключены к Сади посредством отдельных высоковольтных ЛЭП.

На протяжении последних 3-4 лет Аргентина, по мнению многих экспертов, в т.ч. международных, балансирует на грани энергетического кризиса. Около 100 функционирующих в стране электростанций общей установленной мощностью 24,5 тыс. мвт. работают на пределе своих технических возможностей, производя 19 тыс. мвт. электроэнергии. 5-6 тыс. мвт. из установленных энергетических мощностей не эксплуатируются по

причине технических неисправностей и износа основного оборудования, либо из-за проведения плановых сервисных работ. Данный показатель едва превышает фиксируемые пиковые значения потребления. В конце июля и середине нояб. 2007г. такие максимумы были зафиксированы на отметках 17,2 тыс. мвт. и 17,4 тыс. мвт., а «пиковый» спрос в прошедший летний период тек.г. превысил 19 тыс. мвт.

Подобное положение дел прежде всего объясняется тем, что за последние шесть лет в условиях интенсивного роста экономики страны в послекризисный период (в среднем 8% в год) потребление электроэнергии увеличилось более чем на 30%. Однако, за этот период не было сделано никаких инвестиций в расширение генерирующего парка. Последняя электростанция (ТЭС «Хенебла») установленной мощностью 800 мвт. была введена в эксплуатацию в III кв. 2000г.

Более половины (56%) всей производимой в Аргентине электроэнергии приходится на ТЭС, работающие на дизельном топливе, природном газе и угле. Продолжающееся сокращение объемов добычи и разведанных запасов углеводородов, растущие трудности с обеспечением сектора природным газом самым негативным образом отражаются именно на таких электростанциях, ставя их во все большую зависимость от дорогостоящего импортного топлива.

Наиболее критичным периодом для электроэнергетики страны станет конец 2008 — начало 2009г. Для предотвращения нехватки электроэнергии необходимо ежегодно вводить в эксплуатацию как минимум 1 тыс. мвт., что требует инвестиций в 1,3 млрд.долл.

Несмотря на то, что официальные власти не склонны открыто признавать опасность энергетического кризиса, в правительстве, активно ведется работа по контролю за выполнением принятой в 2004г. «Национальной энергетической программы», которая рассчитана на период до конца текущего года. Указанная Программа предполагает инвестирование в отрасль 6,8 млрд.долл., из которых 4,5 млрд.долл. предназначены для электроэнергетического сектора. К настоящему времени часть предусмотренных Планом проектов на 1 млрд.долл. уже выполнена.

В числе перспективных планов на ближайший период администрация К. Фернандес де Киршнер выделяет следующие проекты.

1. В июле 2008г. запланирован ввод в эксплуатацию ТЭС «Хенераль Бельграно» и «Хенераль Сан Мартин», которые будут выведены на полную мощность к концу 2008г. и добавят в энергосистему страны 860 мвт. электроэнергии.

2. В соответствии с решением Секретариата по энергетике часть мощности (110 мвт.) ТЭС «Термоандес» будет использована для внутренних нужд. Раньше вся производимая этой электростанцией электроэнергия предназначалась для экспорта в Чили.

3. До конца I кв. 2008г. предполагается интегрирование в единую энергосистему Аргентины генерирующих мощностей в г.г. Пуэрто Мадрин и Сан Хуан, 20 и 10 мвт. соответственно.

4. Секретариат по энергетике объявил о планах по модернизации ТЭС «Лома де ла Лата» и «Сентраль Термика Гуэмес», которая позволит увеличить их мощность на 185 и 98 мвт., соответственно.

Кроме того, запланировано строительство новой ГЭС мощностью 160 мвт. (ее месторасположение еще не определено).

5. Реализация проекта «Инхентис», призванного улучшить энергоснабжение региона Патагония. Данный проект подразумевает строительство к сент. с.г. газовой электростанции в районег.Сьюдад де Эскель мощностью 100 мвт., а также сооружение ТЭС комбинированного цикла (400 мвт.) и парка ветрогенераторов (100 мвт.) в районе г.Трелю. Их ввод в эксплуатацию намечен на 2009 и 2010гг., соответственно.

6. Завершение реконструкции ТЭС «Рио IV», что позволит удвоить ее мощность до 140 мвт. к нояб. 2008г. и до 185 мвт. – к марту 2010г.

7. Завершение к середине 2009г. работ по повышению генерирующих мощностей ТЭС Артуро Заничелли» (на 235 мвт.), «Франсиско Басан» (на 115 мвт.), «Хенераль Лавалье» (на 36 мвт.) и «Исла Верде» (на 20 мвт.), расположенных в провинции Кордоба.

8. Запуск к апр. 2009г. в эксплуатацию строящейся в пров. Сан Хуан ГЭС «Лос Караколес» (125 мвт.).

9. Увеличение к концу 2009г. мощности ТЭС «Нуэве ду Хулио» в г.Мар дель Плата на 220-280 мвт.

10. Увеличение к 2010г. высоты плотины ГЭС «Ясирета» до проектных 83 м., что позволит повысить мощность станции до 3 тыс.мвт.;

11. Завершение строительства АЭС «Атуча-II и ввод в эксплуатацию в 2008г. реактора мощностью 745 мвт. Готовность АЭС составляет 90%. Общие затраты по строительству АЭС превысят 2,7 млрд.долл.: «Атуча-II превратится к 2010г. в мощную электростанцию и будет обеспечивать 5% потребностей страны в электроэнергии. Имеются также среднесрочные планы строительства четвертой атомной электростанции мощностью 1 тыс.мвт. (объем инвестиций в проект составит 2 млрд.долл.).

12. Сооружение ряда магистральных ЛЭП. В частности, в марте 2007г. был представлен окончательный проект строительства высоковольтной ЛЭП (500 кВ), стоимость которого оценивается в 300 млн.долл. Финансирование будет осуществлять Межамериканский банк развития (МАБР) и правительство Аргентины. Проект ставит задачей организовать снабжение электроэнергией северо-восточные и северо-западные регионы страны. Планируется, что ЛЭП протяженностью 1,2 тыс.км пройдет по провинциям Тукуман, Сальта, Сантьяго дель Эстеро, Чако и Формоса. С окончанием ее строительства (конец 2009г.-начало 2010г.) национальная энергосеть будет замкнута в единое энергетическое кольцо.

Запланировано также строительство высоковольтной ЛЭП (500 кВ) «Пико Трункадо-Рио Гальегос» протяженностью 1,1 тыс.км.

Кроме указанных выше проектов, трактуемых официальными властями как стратегически важные, существует также ряд инициатив со стороны частных компаний:

- Компания «Плюспетроль» планирует выделить 140 млн.долл. на строительство тепловой электростанции в провинции Неукен; строительство ТЭС комбинированного цикла мощностью 500 мвт. в провинции Чубут. Сумма инвестиций составит 400 млн.долл.

- Промышленно-финансовая группа «Садеса» в период до 2012г. выделит 650 млн.долл. на увеличение мощности ГЭС «Пуэрто» на 900 Квт., а также для строительства новой ГЭС 400 мвт.; строительство угольной электростанции в провинции Санта Крус. Сумма инвестиций составит до 500 млн.долл.

- Строительство двух ГЭС в пров. Санта Крус суммарной мощностью 1700 мвт. на 3 млрд.долл.; компания «Петробрас» объявила о планах реконструкции ТЭС «Хенельба», которая к 2010г. будет переведена на комбинированный цикл, а ее мощность повысится с 674 до 970 мвт.

- Распределяющая компания «Эденор» до 2016г. инвестирует 1 млрд.долл. в строительство силовой подстанции в г.Тигре для обеспечения 6 тыс. мвт. электроэнергии в данном секторе столичной провинции; испанская компания «Исолюкс Корсан» инвестирует 2 млрд.долл. в строительство угольной электростанции в провинции Санта Крус.

В ближайший период будет также продолжено наложение мер административного характера, призванных улучшить ситуацию в отрасли: увеличение импорта дизельного топлива для ТЭС, которое компенсирует нехватку природного газа; импорт электроэнергии; введение ограничений на экспорт газа и электроэнергии в соседние страны; введение регулирования, в т.ч. тарифного, на чрезмерное потребление электроэнергии внутри страны.

Доля использования российского оборудования в электроэнергетике Аргентины достаточно велика и составляет 20%. Российское электроэнергетическое оборудование представлено на следующих объектах: ГЭС «Ясирета» – 23 силовых трансформатора по 172,5 мвт. каждый; ГЭС «Сальто Гранд» – 14 турбогенераторов по 138 мвт.; ГЭС «Костанера-7» – 1 турбогенератор мощностью 310 мвт.; ТЭС «Пьедра Буэна» – 2 турбогенератора по 310 мвт. каждый; ГЭС «Пьедра Дэль Агила» – 4 турбогенератора по 356 мвт.; ГЭС «Ниуил-4» – 1 турбогенератор мощностью 30 мвт.;

При участии ОАО «Силовые машины» осуществляется строительство ГЭС «Лос Караколес». Идет поставка двух турбин и двух генераторов по 70 мвт., а также вспомогательных систем. Параллельно ведется монтаж оборудования. Все работы должны завершиться к концу 2008г.

Нетрадиционная электроэнергетика в Аргентине развита слабо. Работают всего 22 промышленные ветровые электростанции производства Дании. Из них 10 установок интегрированы в парк ветрогенераторов «Антонио Моран» близ города «Комодоро Ривадавия», а другие единично распределены в шести других населенных пунктах. Их вклад в общий энергоресурс страны крайне незначителен. В Патагонии и южных провинциях страны частными владельцами эксплуатируются ветроэлектрогенераторы малой мощности. Они способны обеспечивать электричеством отдельных мелких потребителей и не оказывают серьезного влияния на ситуацию с энергообеспечением в целом. Промышленных энергетических установок, использующих энергию солнца, а также приливных и геотермальных электростанций в Аргентине не используется. Аргентинская госкомпания Invar в 2005г. заявила о начале проекта разработки собственных ветроэлектрогенераторов различной мощности. Источники финансирования проекта и сроки его выполнения пока не определены.

## Электроэнергетика-2006

Производство электроэнергии в Аргентине в 2006г. увеличилось на 11,9%, по сравнению с пред.г., и составило 107133 гвтч. (в 2005г. — 95740 гвтч). В первую очередь это произошло благодаря заметному росту производства на гидро- (17,3%) и атомных (12,2%) электростанциях. Увеличение выработки электроэнергии ТЭС составило 7,8%.

Электроэнергетический сектор Аргентины

	2002	2003	2004	2005	2006
Пр-во электроэнергии, гвтч.....	79125	..85534	..92975	..95740	107133
Установленная мощность, мвт. ....	22702	..23202	..23810	..22490	..24000
Динамика изменения спроса, гвтч. ....	72400	..76800	..88000	..87200	..97564

На конец года в стране находилось в эксплуатации 98 электростанций общей установленной мощностью 24 тыс. мвт. (в 2005г. — 22,5 тыс. мвт.), в т.ч. ТЭС мощностью 13,8 тыс. мвт. или 56% общей мощности, ГЭС — 9,1 тыс. мвт. (40%) и АЭС — 1,9 тыс. мвт. (4%). Уровень технической оснащенности и безопасности станций отвечает современным мировым стандартам. В стране создана Единая национальная энергосистема (Sistema Interconectado Nacional, SIN).

К основным электроэнергетическим компаниям страны относятся «Эндеса» (Endesa), контролирующая до 20% всех установленных мощностей, «Электриситэ де Франс» (Франция), «АЕС Интернешнл» (AES International), энергетические отделения «Петробрас» (Petrobras), «Тоталь» (Total), «Дьюк» (Duke), а также «СМС Энерджи» (SMS Energy) и аргентинские «Плюспетроль» (Pluspetrol) и «Капса Капекс» (Capsa Capex).

Аргентина балансирует на грани энергетического кризиса. Все имеющиеся в стране электростанции работают на пределе своих технических возможностей, производя 18 тыс. мвт. электроэнергии (6 тыс. мвт. из установленных энергетических мощностей не эксплуатируются по причине технических неисправностей и износа основного оборудования, либо из-за проведения плановых сервисных работ). Данный показатель едва превышает фиксируемые пиковые значения потребления. В конце июля и середине нояб. 2006г. такие максимумы были зафиксированы на отметках 17,2 тыс. мвт. и 17,4 тыс. мвт., а средний спрос в весенне-летний период оценивается специалистами на уровне 16-16,8 тыс. мвт.

За последние пять лет в условиях интенсивного роста экономики страны в послекризисный период (в среднем 9% в год) потребление электроэнергии увеличилось на 30%. За этот период не было сделано никаких инвестиций в расширение генерирующего парка. Последняя электростанция (ТЭС «Хенебла») установленной мощностью 800 мвт. была введена в эксплуатацию в III кв. 2000г.

К концу 2006г. часть предусмотренных планом проектов на 800 млн.долл. уже выполнена: увеличены поставки природного газа для ТЭС на 4,7 млн.куб.м. в сутки; энергосистема территории Патагонии интегрирована в общую национальную сеть; установлены дополнительные силовые трансформаторы на ТЭС «Рио Гранде», что позволило на 350 мвт. увеличить выработку электроэнергии в часы «пик»; проведены работы по наращиванию до 78 м. высоты плотины ТЭС «Ясирета», что повысило производительность станции на 350 мвт.

Одной из серьезных проблем в электроэнергетике Аргентины продолжает оставаться недоста-

точность структуры электропередающих сетей. Общая протяженность высоковольтных ЛЭП в Аргентине (напряжение 500, 230, 132 кв.) составляет 10000 км., а распределительной сети — 12500 км. Самыми крупными энергопередающими компаниями являются «Трансенер» (Transener) и «Трансба» (Transba). Среди распределительных лидируют «Эденор» (Edenor), «Эдесур» (Edesur) и «Эделап» (Edelap).

Многие из существующих ЛЭП (особенно в столичном регионе) работают на пределе своих возможностей. Наблюдаются серьезные трудности с передачей электроэнергии в регионы северо-востока страны: Куйо, Патагонию и некоторые другие.

Начались переговоры с МБРР по проекту финансирования банком (500 млн.долл.) строительства распределительной энергосети в различных регионах Аргентины. Всего же в строительство новых ЛЭП и соответствующей инфраструктуры необходимо инвестировать 12,5 млрд.долл.

В условиях растущего дефицита электроэнергии в стране правительство Аргентины утвердило программу развития атомной энергетики, предусматривающую инвестиции в 3,5 млрд.долл. и рассчитанную на 8 лет. Среди основных целей программы можно выделить завершение строительства АЭС «Атуча II» и вводу в эксплуатацию в 2007г. реактора мощностью 745 мвт. также возобновление производства обогащенного урана, которое было заморожено в 80гг. Готовность АЭС составляет 81%. Общие затраты по строительству АЭС превысят 2,7 млрд.долл.

Министр планирования Х. Де Видо подчеркнул, что ядерная программа Аргентины будет осуществляться с соблюдением международных соглашений в области атомной энергетики, а также то, что использование атомной энергии будет носить исключительно мирный характер.

У атомной программы страны существуют две основные цели — выработка энергии и диверсификация применения атомной энергии в области медицинских, промышленных и научных технологий.

Координатором проекта «Атуча II» является аргентинская компания в области ядерной энергии Nasa, 20% акций которой принадлежит Национальной комиссии Аргентины по атомной энергии. Если новые установленные сроки будут соблюдены, то станция может быть сдана в эксплуатацию к 2010г. и обеспечить 5% потребностей страны в электроэнергии. Объем инвестиций на завершение строительства АЭС, начатого 26 лет назад, составит 600 млн.долл.

Основные вехи атомной программы Аргентины:

- продление полезного ресурса станции в Эмбале (работы по данному объекту должны быть произведены в двухгодичный срок, объем инвестиций составит 400 млн.долл.);

- увеличение мощностей завода в Аройито (пров.Неукен) для производства 600 т. тяжелой воды, которая потребуется для работы АЭС «Атуча II» (проект рассчитан на 3г., а объем инвестиций составит 200 млн.долл.);

- оценка рентабельности строительства четвертой атомной электростанции мощностью 1 тыс. мвт., которое может начаться после сдачи в эксплуатацию АЭС «Атуча II», т.е. к концу 2010г.

(объем инвестиций в проект составит 2 млрд.долл.); реализация проекта создания реактора малой мощности «Карем», который может получить широкое коммерческое применение.

Среди других перспективных планов Администрация Н.Киршнера выделяет:

- строительство двух парогазовых электростанций мощностью 800 мвт. каждая с инвестициями 0,9 млрд.долл. Одна из этих электростанций будет построена в г.Кампана (пров.Буэнос-Айрес), другая – в г.Росарио (пров.Санта Фе). Половина средств, необходимых для строительства этих электростанций (450 млн.долл.) будет выделена из специальных доверительных фондов, остальная – предоставлена поставщиком энергетического оборудования (компания «Сименс»).

- финансовая группа «Долфин» объявила о намерении инвестировать 100 млн.долл. в расширение ТЭС «Гуэмес». Целью данного проекта является увеличение генерируемых мощностей ТЭС на 50%. Работы начнутся в янв. 2007г.

- увеличение импорта дизельного топлива для ТЭС, которое компенсирует нехватку природного газа; импорт электроэнергии из Бразилии; введение ограничений на экспорт газа и электроэнергии в соседние страны; введение регулирования, в т.ч. тарифного, на чрезмерное потребление электроэнергии внутри страны; увеличение к 2010г. высоты плотины ГЭС «Ясирета» до проектных 83 м., что позволит повысить мощность станции до 3000 мвт.;

- сооружение ряда магистральных ЛЭП. В марте с.г. был представлен окончательный проект строительства высоковольтной ЛЭП, стоимость которого оценивается в 300 млн.долл. Финансирование будут осуществлять Межамериканский банк развития и правительство Аргентины. Проект ставит задачей организовать снабжение электроэнергией северо-восточные и северозападные регионы страны. Планируется, что ЛЭП протяженностью 1300 км. пройдет по провинциям Тукуман, Сальта, Сантьяго дель Эстерио, Чако и Формоса. С окончанием ее строительства национальная энергосеть будет замкнута в единое энергетическое кольцо.

До конца 2007г. планируется завершить сооружение ЛЭП между районами Пуэрто Мадрин (пров.Чубут) и Пико Труккадо (пров.Санта Крус). Все работы будет выполнять компания «Интегра-сьон Электрика Сур Архентино». Сумма контракта составит 380 млн.долл., срок строительства – 22 месяца. Работы предполагают строительство ЛЭП напряжением 500 кв и протяженностью 543 км. Помимо этого будет построена трансформаторная подстанция в Санта Крус Норте, а также сооружена ЛЭП напряжением 132 кв между районом Санта Крус Норте и трансформаторной подстанцией Пико Труккадо.

Для начала строительства ЛЭП протяженностью 920 км. между ГЭС «Ясирета» и пров.Буэнос-Айрес правительство Аргентины выделило 74 млн.долл. Средства будут освоены через специальный доверительный фонд, созданный для финансирования федеральных проектов по расширению единой энергосистемы страны.

Общая стоимость строительства составляет 367 млн.долл. и предусматривает также сооружение двух новых трансформаторных подстанций. ЛЭП предназначена для увеличения энергоснабжения провинций Корриентес и Буэнос-Айрес за счет

дополнительной электроэнергией ГЭС «Ясирета» и ГЭС «Анья Куа» после завершения начатых на них работ.

Руководство страны продолжает активно формировать энергетическую политику, пытаясь решить проблему повышения тарифов на электроэнергию. В конце 2006г. правительство санкционировало повышение тарифов для 600 тыс. промышленных и коммерческих потребителей. В целом же по стране в течение пред.г. тарифы на электроэнергию увеличились от 5 до 25%.

## Электроэнергетика-2005

Общая протяженность высоковольтных ЛЭП (напряжение 500, 230, 132 кв.) достигла 9733 км, а распределительной сети – 12470 км. Самой крупной энергопередающей компанией является «Трансенер» (Transener). За ним следует 2 по величине оператор «Трансба» (Transba).

На местном рынке фигурируют три крупнейшие распределительные компании «Эденор» (Edenor), «Эдесур» (Edesur) и «Эделап» (Edelap), а также ряд мелких предприятий.

Одной из серьезных проблем в электроэнергетике Аргентины продолжает оставаться недостаточность структуры электропередающих сетей. Она затрагивает районы с низким уровнем жизни, объединяющие 900 тыс. потребителей. ЛЭП в районе большого Буэнос-Айреса работают на пределе своих возможностей. Наблюдаются серьезные трудности с передачей электроэнергии в регионы северо-востока страны: Куйо и Патагонию.

В 2005г. правительством были проведены тендеры на строительство 3620 км. высоковольтных ЛЭП, самая крупная из которых (880 км.) соединит Буэнос-Айрес с ГЭС «Ясирета». Начались переговоры с МБРР по проекту финансирования банком (500 млн.долл.) строительства распределительной энергосети в различных регионах Аргентины. Всего в строительство новых ЛЭП и соответствующей инфраструктуры необходимо инвестировать 12,5 млрд.долл.

В 2005г. продолжалась эксплуатация АЭС «Ату-ча I» (360 мвт.) и «Эмбальсе» (658 мвт.). В авг. 2005г. аргентинское правительство объявило о принятом решении завершить в ближайшие четыре года строительство АЭС «Ату-ча II», обеспечив его финансированием в 686 млн.долл. Оно обратилось в Международное агентство по атомной энергии с просьбой об оказании содействия в вопросе определения технического состояния атомной электростанции «Ату-ча-II». Планировалось, что французско-немецкая компания «Фраматом» представит аргентинскому правительству подробный доклад о техническом состоянии станции. На его основе правительственные эксперты должны были выработать программу завершения строительства станции до 2008г. Однако достичь каких-либо договоренностей с компанией не удалось. В результате оператором работ была названа аргентинская компания в области ядерной энергии «Наса» (Nasa), 20% акций которой принадлежит Национальной комиссии Аргентины по атомной энергии. «Наса» предстоит доработать проект первоначального подрядчика компании «Сименс» и ввести в эксплуатацию АЭС, находящуюся сейчас в стадии 80% готовности. Согласно оценкам государственной энергетической компании «Энарса», «Ату-ча II» сможет обеспечить 6% всего потребле-

ния электроэнергии в стране, что позволит ежегодно экономить энергоносители в объеме, эквивалентном 283 млн.бар. нефти.

Нетрадиционная электроэнергетика в Аргентине развита слабо. Работают 22 промышленные ветровые электростанции производства Дании. Их вклад в общий энергоресурс страны незначителен. В Патагонии и южных провинциях страны частными владельцами эксплуатируются ветроэлектрогенераторы малой мощности. Они способны обеспечивать электричеством отдельных мелких потребителей и не оказывают серьезного влияния на ситуацию с энергообеспечением в целом. Промышленных энергетических установок, использующих энергию солнца, а также приливных и геотермальных электростанций в Аргентине не используется. Аргентинская госкомпания «Инвар» (Invar) в 2005г. заявила о начале проекта разработки собственных ветроэлектрогенераторов различной мощности. Источники финансирования проекта и сроки его выполнения пока не определены.

Наблюдавшееся в 2003-05гг. оживление экономики в стране повысило спрос на электроэнергию на 12-22%. С мая 2005г. отмечались серьезные перебои с ее поставками на внутреннем рынке. Дефицит энергоносителя явился следствием нехватки природного газа, на котором работает 48% ТЭС Аргентины. Были введены ограничения на поставку электроэнергии для нескольких десятков крупных промышленных предприятий. Растущие проблемы с энергообеспечением снова вынудили правительство рассмотреть ряд неотложных мероприятий. Летом 2005г. в Аргентине была разработана правительственная Программа в области энергетики. В соответствии с этой программой, в ближайшее время планируется решить задачу бесперебойных поставок природного газа для ТЭС и их обеспечения импортным дизельным топливом в качестве резервного энергоносителя. В среднесрочной перспективе намечено строительство двух ТЭС комбинированного цикла, увеличение высоты плотины ГЭС «Ясирета» и завершение строительства АЭС «Агуча II». В долгосрочных планах фигурирует развитие проектов нетрадиционной энергетики и увеличение мощности внутренней электросети. Большое значение придается также планам создания единой региональной энергосистемы. В качестве приоритетных партнеров названы Венесуэла, Бразилия и Уругвай.

В 2005г. продолжалось выполнение ряда проектов в соответствии с принятым правительством в мае 2004г. Национальным энергетическим планом. Он предусматривал инвестирование в отрасль 3,7 млрд.долл. в течение 5 лет, в т.ч. в 2005г. – 856 млн.долл. План включает в себя проведение международных торгов на строительство ЛЭП из Бразилии (500 кв.), ремонт второго силового трансформатора ГЭС «Рио-Гранде», модернизацию ЛЭП «Комауе – Буэнос-Айрес», строительство линии высокого напряжения «Чозле-Чозел» (500 кв.), модернизацию ЛЭП «Сайта Мария» – «Сальто Гранде», реализацию Национального плана строительства линий электропередач высокого напряжения, подписание соглашения о тарифах на электроэнергию до дек. 2006г.

Продолжалось создание электронной энергетической биржи, которой, кроме основной функции – продажи энергии, будет осуществлять кон-

троль над спросом и предложением на энергоносители и электроэнергию, путем изменения их котировок в зависимости от ситуации на рынке.

Оперативное управление Единой национальной энергосистемой (Sistema Interconectado Nacional – SIN) также осуществляет «Каммеса». Одновременно она контролирует деятельность оптового электроэнергетического рынка (МЕМ). При этом государство оставило за собой функции выдачи лицензий энергетическим компаниям и регулирования тарифов на рынке, которое осуществляет ведомство «Энре» (Enre). Его полномочия распространяются на все генерирующие и передающие мощности.

Руководство страны продолжает активно формировать энергетическую политику, пытаясь решить проблему повышения тарифов на электроэнергию. Правительство Аргентины и два основных аргентинских энергооператора «Трансенер» и «Трансба», осуществляющих поставку электроэнергии на большие расстояния, подписали Договор о взаимопонимании, который зафиксировал новые правила эксплуатации ЛЭП Аргентины, а также требования со стороны правительства к этим двум компаниям. В соответствии с этим договором в течение 2005г. тарифы на электроэнергию не увеличивались более чем на 30%.

Для усиления роли государства в энергетике страны с 2004г. крупные электроэнергетические проекты в стране инициирует государственная энергетическая компания «Энарса» (Energia Argentina s.a.). Одним из основных направлений ее деятельности является привлечение иностранных инвестиций в электроэнергетику.

Инвестиционная деятельность в секторе характеризуется высокой активностью. Среди перспективных проектов.

- Правительство Аргентины и представители компаний-производителей электроэнергии заключили соглашение о строительстве двух новых ТЭС комбинированного парогазового цикла, суммарной мощностью 1600 мвт. В июле 2007г. новые ТЭС начнут производить электроэнергию. Выход ТЭС на проектную мощность запланирован на сент. 2008г. Торги на проведение работ намечены на фев. 2006г. Реализация проекта потребует инвестиций в 900 млн.долл.

Основным инвестором проекта выступает компания «Каммеса». Она произведет закупку и монтаж турбин, с учетом того, что в перспективе государство компенсирует вложенные средства. На первоначальном этапе финансирование строительства в 420 млн.долл. будет осуществляться из госбюджета.

Для реализации проекта созданы два консорциума (акционерных общества), получившие подряды на строительство ТЭС. В состав первого консорциума вошли «Эндеса» и электроэнергетические отделения компаний «Тоталь», «Петробрас», «АЕС». Второй консорциум еще не определен. Однако среди кандидатов фигурируют «Дженерал Электрик», «Митцубиси», «Альстром» и «Сименс».

Одной из основных проблем, которая может повлиять на сроки пуска новых ТЭС, является их зависимость от поставок боливийского природного газа.

- Начаты работы по увеличению высоты плотины ГЭС «Ясирета» с 76 до 83 м., что позволит

станции выйти на проектную мощность 20000 гвтч/г (в наст.вр. — 11000 гвтч/г). Стоимость проекта, первоначально рассчитанного до июня 2008г., составляет 525 млн.долл. С учетом объектов береговой защиты, новых дорог и мостов, госпиталей и жилья объем вложений оценивается в 650 млн.долл. (560 млн.долл. предоставит аргентинское правительство, остальные 90 млн.долл. — МАБР). Одновременно за счет частных инвесторов будет построена «компенсационная» ГЭС «Аня Куа» (общие расходы 200 млн.долл.). После ввода в эксплуатацию всего комплекса его доля в энергоснабжении Аргентины возрастет с 16% до 30%.

- Правительство Аргентины планирует привлечь частные компании для участия в работах по строительству ЛЭП, используя действующую в рамках Межамериканского банка развития (МАБР) программу ППП (Private Partnership Program) на 5 млрд.долл., рассчитанную до 2009г.

- В соответствии с принятой правительством в 2004г. «Программой развития Севера Аргентины» (Programma de Desarrollo del Norte Argentine) в 2005-09гг. предусмотрены инвестиции в 900 млн.долл. (из которых 500 млн.долл. будут предоставлены МАБР). Одним из основных объектов данной программы является строительство ЛЭП (500 кв), которая соединит северо-восток с северо-западом, объединив провинции Катамарка и Формоса. Всего на строительство энергетических объектов из всей суммы будет выделено 42%.

- Правительство пров. Энтре-Риос объявило ряд тендеров на строительство объектов инфраструктуры на 22 млн.долл. Один из тендеров на 5,4 млн.долл. предусматривает строительство линий электропередач. В соответствии с данным проектом, электрификация охватит район площадью 267 тыс.га.

- Компания «Импса» (Impsa) планирует инвестировать 380 млн.долл. в строительство ГЭС с установленной мощностью 270 мвт. и завода по выпуску ветровых электрогенераторов.

- Начата разработка совместного аргентино-бразильского проекта строительства ГЭС «Гараби» установленной мощностью 1900 мвт.

- Ведущий аргентинский производитель алюминия компания «Алуар» (Aluar) планирует закончить строительство ЛЭП, которая соединит Патагонию с национальной энергосистемой. Объем инвестиций в этот проект оценивается в 240 млн.долл.

- Строительство новой ЛЭП между г.г.Пико Трункадо (пров. Санта Крус) и Пуэрто Мадрин (пров. Чубут) протяженностью 540 км. и стоимостью 127 млн.долл. предполагается завершить в 2006г.

Суммарная мощность энергооборудования, поставленного в Аргентину из бывшего СССР и России, составляет 4420 мвт. или 18% от установленной мощности всех аргентинских электростанций. В 2005г. ЗАО «Силовые машины» подтвердило свое право на поставку энергоагрегатов для ГЭС «Лос Караколес».

По оценкам исследовательской организации «Фудасон Креар», спрос на электроэнергию в Аргентине в ближайшие годы будет расти. Для удовлетворения потребностей внутреннего рынка стране необходимо инвестировать в электроэнергетику в 2005-20гг. 33,2 млрд.долл., т.е. 2 млрд.долл. ежегодно.

## Биотопливо

В условиях высоких международных цен на энергоносители повышенный интерес, проявляемый странами Западного полушария, большинство которых традиционно испытывает энергодефицит, к разработке потенциала альтернативных источников энергии активно фокусируется на перспективах сотрудничества в производстве биотоплива. Естественное лидерство в этом процессе на межамериканском пространстве, взятое на себя США и Бразилией — крупнейшими мировыми производителями этанола — стало ключевым элементом продвигаемой этими странами инициативы расширения производства и применения биотоплива.

В контексте расхождений во мнениях относительно экономической рентабельности данного проекта на долгосрочную перспективу, большинство экспертов совпадают в том, что создание его политической составляющей значительно опережает формирование практической базы многостороннего сотрудничества на этом направлении. Продвигаемая СИТА концепция биотоплива легла на благоприятную почву совпадения ряда интересов в большинстве стран латиноамериканского региона. Среди них — стремление снизить свою зависимость от импорта ископаемых углеводородов по рекордным ценам, использование дополнительных каналов экспорта сельхозпродукции, переработанной на биотопливо, в страны первого мира на льготных условиях, доступ к инвестициям, кредитам и современным технологиям, защита климата и окружающей среды. Биотопливный проект имеет значительные перспективы для своего становления.

При поддержке регионального лидера Бразилии, где на протяжении более 35 лет этанол успешно внедряется в качестве автомобильного горючего, биотопливная инициатива начинает приобретать характер объединительной идеи межамериканской интеграции. Идея снижения зависимости от ископаемых энергоносителей вызывает обеспокоенность в Венесуэле и Эквадоре — главных экспортёрах нефти. Использование с активной подачей Гаваны в столицах этих стран тезиса о противоречии между производством горючего из продовольственных культур и проблемой продовольственной безопасности является одним из контраргументов в реализации проекта.

Незначительная конкурентная способность биоэнергоресурсов (их максимальная доля в мировом энергобалансе вряд ли сможет достичь намеченных США и Бразилией 20% барьера в ближайшие 10 лет), а также экологические риски (истощение земель монокультурами, снижение биологического разнообразия в районах их выращивания, вырубка лесов, опустынивание), выступает естественными сдерживающими факторами в развитии биоэнергетики.

На переговорах лидеров стран региона в ходе энергетического саммита на о-ве Маргарита в апр. 2007г. бразильцам удалось убедить глав основных государств-нефтеэкспортёров в том, что производство биотоплива не представляет угрозы их интересам. В развитие этой работы на июньской сессии Генассамблеи ОАГ, центральной темой которой стала «Энергетика в интересах развития» выработан общий знаменатель межамериканского сотрудничества в сфере производства биотоплива.

Интересам аргентинцев отвечают все практические аспекты биотопливной инициативы, направленные на снижение зависимости страны от импорта ископаемых углеводородов, или развитие крупных нефтегазовых инфраструктурных проектов. В двустороннем плане здесь выделяются аргентино-бразильские договоренности о взаимной поддержке национальных отраслевых проектов: поставках в Бразилию аргентинского сахарного тростника из северных провинций этой страны для производства этанола, и бразильской сои в Аргентину для переработки на биодизель.

С прагматической точки зрения воспринимают в Аргентине и выводы проведенной в 2007г. серии международных форумов, затрагивающих вопросы развития биотопливных программ. Примечательны заключения экспертов по результатам прошедшей в Буэнос-Айресе в апр. 2007г. региональной конференции влиятельной Международной ассоциации инженеров-нефтянников о том, что углеводороды и биотопливо не являются энергоресурсами-антагонистами, поскольку в одиночку вряд ли смогут удовлетворить растущие мировые потребности в энергии (на 40% за ближайшие 15 лет). Схожие мнения были озвучены и на состоявшемся в мае 2007г. 1 межамериканском конгрессе по биотопливу с участием А.Гора, упиравшего на эффекты снижения экологически вредных выбросов в результате широкого использования биотоплива.

Наибольшее внимание привлекли в Аргентине выводы июльской Международной конференции по проблеме развития биотопливного сектора в рамках глобальной энергетики, приуроченной к саммиту ЕС-Бразилия в Брюсселе. С учетом совокупности рисков и низкой рентабельности производства биотоплива (даже в контексте высоких мировых цен на энергоносители) реализация проектов в данной сфере требует поддержки на государственном уровне.

В фев. 2007г. принят закон, призванный способствовать увеличению производства биотоплива, в частности достижению к 2010г. 5% содержания биодизеля и биоэтанола в общем объеме топлива в стране. Активно продвигается идея применения биотоплива на транспорте, в частности в авиации (проведены первые испытания самолета с двигателем, использующим этанол). Вне зависимости от рентабельности биотопливного проекта он остается действенным рычагом в процессе сдерживания цен на энергосырье.

## Энерго-Меркосур

В период председательства Буэнос-Айреса в Меркосуре (I пол. 2006г.) произошла переориентация блока на инфраструктурную составляющую — вплоть до объявления на июльском саммите в Кордове интеграции в энергетической сфере основой всей южноамериканской интеграции. Подобные изменения стали возможными после того, как при активной поддержке Аргентины в объединение вступила Венесуэла с ее громадными энергоресурсами (68% запасов природного газа в Южной Америке), масштабными энергопроектами (строительство газопроводов) и солидной финансовой базой. В 2005-06гг. в стране произошло несколько серьезных сбоев в подаче электроэнергии. К 2025г. внутренний спрос на электроэнер-

гию в Аргентине достигнет 42 000 мвт., сегодня эта цифра составляет 24 000 мвт.

Боливия — основной поставщик газа в Аргентину — испытывает внутренние сложности, что вкупе с ее ограниченными инфраструктурными возможностями (пропускная способность трубопроводной системы не превышает 8 млн.куб.м. в день) делает аргентинскую экономику уязвимой перед лицом возможного энергокризиса. Вновь запущено строительство «заснувших» атомных и гидроэлектростанций (АЭС «Атуча II, ГЭС «Ясирета»). Правительство приступило к реализации программ стимулирования расширения существующей инфраструктуры, а также разведки и разработки, в т.ч., за счет иностранных инвестиций, нефтяных и газовых месторождений. Однако все эти меры обеспечат только 25% (3700 мвт.) прогнозируемого увеличения спроса на электроэнергию.

Потому другим важнейшим инструментом решения энергопроблемы для Буэнос-Айреса стало интеграционное сотрудничество в рамках Меркосур. Речь идет об идее строительства разрезамированного Буэнос-Айресом «Южного газопровода» из Венесуэлы в Аргентину через Бразилию протяженностью 10 тыс.км. и оценочной стоимостью 25 млрд.долл. Этот проект зародился во II пол. 2005г. по инициативе Буэнос-Айреса, Бразилии и Каракаса. Инструментальная роль в его реализации (техничко-экономическое обоснование, работы по строительству) была возложена на крупнейшие государственные энергетические компании трех стран: венесуэльскую PDVSA, бразильскую Petrobras и аргентинскую

Enarsa, которая была специально создана аргентинским правительством в 2004г. как энергопредприятие от Аргентины для объединяющей меркосуровские страны энергетической компании Petrosur. Финансирование проекта планируется осуществлять, главным образом, за счет венесуэльских инвестиций — через задуманный в этих целях «Южноамериканский чек» (соглашение о его учреждении подписано в июле 2006г. президентами Аргентины и Венесуэлы) — систему межгосударственного кредитования. Раджая из сторон ответственна за тот участок будущего газопровода, который проходит по ее территории.

Запасной вариант энергетической интеграции предусматривает поэтапное соединение между собой по цепочке газопроводных сетей южноамериканских стран. Такая схема, помимо того, что экономически она более рентабельна, подразумевает более активное участие сравнительно богатой газоносными месторождениями Боливии. В качестве примера проектов такой «цепной» интеграции можно привести, прежде всего, «Аргентинский северо-восточный газопровод» Боливия-Аргентина (с возможным последующим подключением Бразилии, Парагвая и Уругвая), договор о строительстве которого был подписан между Аргентиной и Боливией в сент. 2007г. Он предусматривает инвестиции в 1 млрд.долл. и расширит пропускную способность трубопровода до 27,7 млн.куб.м. в день, позволив подключить таким образом к газовым энергоносителям аргентинский север.

Примером нежелательного для аргентинцев варианта является газопровод «Боливия-Парагвай-Уругвай», соглашение о строительстве которого было подписано в апр. 2006г. в Асунсьоне прези-

дентами Э.Моралесом, Д.Фрутосом и Т.Васкесом. Согласно этому проекту, трубопровод будет иметь протяженность 6 тыс.км. при стоимости проекта 450 млн.долл. Однако географически он вынужденно будет проходить либо по территории Аргентины, либо Бразилии, притом что первый вариант – наиболее рентабельный.

Энергетическое сотрудничество в рамках Меркосур уже сегодня приносит аргентинскому правительству политические и экономические дивиденды. Аргентине благодаря интеграционному сотрудничеству удалось получить масштабные инвестиции путем продажи государственных долговых обязательств Венесуэле. Сам факт участия в успешных интеграционных процессах повышает авторитет страны: Меркосур, до недавнего времени балансировавший на грани застоя, с «энергетическим» перевоплощением получил новое дыхание.

### Нефть-2007

**В** 2007г. добыча нефти в Аргентине сократилась на 3% по сравнению с уровнем 2006г., и составила 33,9 млн.куб.м. Это минимальный показатель за период с 1994г. Страна находится на пределе возможностей обеспечения нефтью своих внутренних потребностей.

Объем добычи нефти в Аргентине, в тыс. куб.м.: 1993 – 41 058; 1994 – 45 892; 1995 – 47 987; 1996 – 49 148; 1997 – 46 514; 1998 – 44 530; 1999 – 45 161; 2000 – 43 812; 2001 – 42 834; 2002 – 40 638; 2003 – 38 566; 2004 – 35 014; 2005 – 33 940.

Общая площадь нефте-газоносных участков на территории Аргентины и ее прибрежном шельфе составляет ориентировочно 3,1 млн.кв.км. Из них 79% находится на материковой части. Объем запасов сырой нефти за 2007г. снизился на 3% и составил 420,2 млрд.куб.м. На настоящий момент разрабатывается не более 1/4 разведанных запасов, дебетность многих скважин невысокая. Такое положение дел прежде всего обусловлено значительным за последние годы снижением инвестиций в геологоразведку, а также серьезным истощением разрабатываемых месторождений.

По мнению специалистов отрасли, при сохранении текущего уровня потребления нефти на внутреннем рынке и в отсутствие открытия новых резервов, уже в 2009-2010г. Аргентина потеряет возможность самообеспечения данным видом углеводородов. Наблюдается также сокращение подтвержденных запасов нефти. На конец 2007г. этот показатель составил 328 млн.куб.м. (в 2006г. – 349 млн.куб.м.).

Основными нефтепроизводящими провинциями Аргентины являются Неукен (26%), Чубут (25%), Санта Крус (21%), Мендоса (14%) и Рио Negro (6%).

Наиболее значимые центры добычи нефти в 2007г.

Месторождение	Провинция	Компания-оператор	куб.м.*
Чиудио де ла СьерраНегра	Неукен	ИПФ С.А.	1928579
Уль Трапиал	Неукен	Кливрон	2256710
Пуэсто Эрнандес	Неукен	Петробрас	1461341
Антиклиналь Гранде	Чубут	Пан Америкэн Энерджи	4023544
Эль Тордилио	Чубут	Текпетроль	1407814
Каньядон де ла Эскондид	Санта Крус	ИПФ С.А.	1051093
Лос Пералес	Санта Крус	ИПФ С.А.	1268428

\* Примерный объем годовой добычи

Источник – Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс)

К концу 2007г. в Аргентине насчитывалось 17388 промышленных нефтяных скважин, находящихся в рабочем состоянии (в 2000г. – 16 585, в 2002г. – 17129, в 2003г. – 17246, в 2004г. – 17159, в 2005г. – 17312). По итогам года средний показатель производительности скважины составил 5 куб.м./сутки.

Лидирующие позиции в аргентинском топливно-энергетическом комплексе занимают отделы западных компаний, прежде всего США, Англии, Франции и Испании.

Сохранился обязательный ценз на размер капитализации компании при получении лицензии для ведения геологоразведки, добычи и транспортировки углеводородов. Он составляет 2 млн.арг.песо (700 тыс.долл.) для работ на материковой части и 20 млн.арг.песо для деятельности на море и прибрежном шельфе (7 млн.долл.).

Среди добывающих компаний выделяются ИПФ (Испания), которая производит 37,6% всей нефти. За ней следуют «Пан Америкэн Энерджи» (Великобритания, 16,7% добычи нефти), «Шеврон-Аргентина» (США, 8,4%), «Петробрас Энерхия» (Бразилия, 7,9%), «Оксиденталь Архентина» (5,4%), «Текпетроль» (5%), «Винтедж Ойл» (3,7%), «Плюспетроль» (2,3%), «Петролера Энтре Ломас» (1,8%).

Учитывая доминирующее положение на рынке частных нефтедобывающих компаний, объем инвестиций в отрасль полностью зависит от политики ТЭК в реализации тех или иных проектов. Компания «Петробрас Энерхия» объявила о начале промышленного использования открытого в сент. 2004г. нефтяного месторождения «Эстансиа Агуа Фреска» в провинции Санта Крус.

В ближайшие 3г. компания планирует инвестировать 40 млн.долл. в развитие инфраструктуры и бурение дополнительных 17 скважин. Всего же, по словам президента аргентинского филиала компании, до 2012г. предполагается инвестировать до 2 млрд.долл. в разведку углеводородов, в т.ч. на прибрежном шельфе.

В 2004г. группа канадских инвесторов создала компанию «Петро Андина Ресосес» с целью проведения нефтепоисковых работ в провинции Неукен. За прошедшее время совместно с компаниями ИПФ и «Петробрас» уже введены в эксплуатацию 65 скважин глубиной 750-800 м., которые ежедневно позволяют получать 1400 куб.м. сырой нефти.

В планы канадской компании на 2008г. входит открытие 130-ти новых скважин, которые позволят увеличить добычу нефти до 2500 куб.м./сут. В связи с этим, представляется рентабельным не транспортировать получаемую нефть на грузовиках, как это делается в настоящее время, а построить небольшой нефтепровод длиной 80 км. до г.Пуэсто Эрнандес. Инвестиции канадской компании в вышеперечисленные работы составят в текущем году 130 млн.долл.

В конце марта 2007г. 20 нефтяных компаний положили начало реализации инициированного правительством Аргентины проекта по строительству нефтеперерабатывающего завода. Реализация проекта обойдется не в 2,3 млрд.долл., как предполагалось ранее, а в 4-5 млрд.долл. Это предприятие превзойдет наиболее крупный на сегодняшний день нефтеперерабатывающий завод страны в г.Ла-Плата, который принадлежит компании

ИПФ. Новое предприятие будет перерабатывать 900 тыс.куб.м. нефти в месяц. К настоящему времени к проекту присоединились такие компании как ИПФ, «Эссо», «Пан Америкэн», «Шеврон», «Петробрас». Компания «Шелл» отказалась от участия в проекте.

Министерство промышленности провинции Жужуй проинформировало, что корейская нефтяная компания «Петро Терра» начнет добывать нефть в местечке Санта Барбара. Работы по нефтедобыче начнутся через месяц на двух закрытых более 20-ти лет назад скважинах «Ла Бреа» и «Эль Окульто 1001». Общий объем инвестиций составит 60 млн.долл. и они будут направлены на строительство дорог, электрификационные работы, закупку оборудования, а также оплату стоимости нанятых по контракту местных работников.

Венесуэльская государственная нефтяная компания «Пдвса» объявила о своем инвестиционном плане на 2008г., согласно которому, объем инвестиций компании составит 4 млрд.долл. При этом, по заявлению венесуэльцев, Аргентина будет иметь преимущества в плане получения инвестиций перед другими потенциальными партнерами. В Буэнос-Айресе данный шаг расценивают как стремление венесуэльского президента У.Чавеса наладить контакт с недавно избранным президентом Аргентины К.Киршнер, тем более, что вопрос о необходимости увеличения объема поступающих в страну иностранных инвестиций был важнейшим элементом ее предвыборной компании.

Бразильская компания «Петробрас» совместно с аргентинскими компаниями «Энарса» и ИПФ продолжают поиск нефти на морском шельфе Аргентины. По заявлению директора Департамента поиска и разработки нефтегазовых месторождений аргентинского филиала «Петробрас» К.Перейра де Оливейра, окончательный вывод о наличии запасов нефти на морском шельфе на расстоянии 250 км. от берега в районе г.Мар-дель-Плата можно будет сделать не раньше, чем через 4-5 лет. На настоящий момент компания проводит геологическую разведку морского дна в этом районе с использованием специализированной авиации и флота и планирует затратить на эти работы несколько десятков миллионов долларов.

На морском шельфе Аргентины насчитывается 24 участка, содержащих углеводородное сырье, однако, его добыча осуществляется только в пяти из них. Ожидается, что в 2008г. нефтедобывающие компании значительно активизируют свою деятельность по разведке нефти в различных районах континентального шельфа, принадлежащего Аргентине. Так, компания ИПФ, совместно с «Пан Америкэн Энерджи», намерены в конце 2008г. или начале 2009г. пробурить скважину в глубоководной зоне, находящейся между островом Огненная Земля и Фолклендскими (Мальвинскими) островами.

В восточной части Магелланова пролива компании «Энап-Сипетроль» и ИПФ продолжают замену 20 км. поврежденных нефтепроводов (стоимость контракта — 70 млн.долл.). Эти же компании начнут в 2008г. нефтепоисковые работы в одном из районов аргентинской глубоководной зоны. В заливе Сан Хорхе компания ИПФ планирует пробурить 5 скважин глубиной до 3 км. Основываясь на результатах ранее проведенных исследований стоимостью 27 млн.долл. компании ИПФ,

«Петробрас», «Энарса» и «ПетроУругвай» планируют пробурить скважину глубиной до 1 км. в районе Колорадо Марина в 200 км. от г.Буэнос-Айрес.

«Группа Петерсон», которую возглавляет известный аргентинский предприниматель Э.Эскенаси, официально оформила покупку у испанской компании «Репсоль» 14,9% акций ее аргентинского филиала ИПФ за 2,2 млрд.долл., а также договоренность о покупке еще 10,1% акций. До начала фев. 2008г. Э.Эскенаси должен внести соответствующие средства. По заявлению представителей компании «Репсоль-ИПФ», данная сделка прошла в рамках программы по уменьшению присутствия испанской компании в Латинской Америке с целью сосредоточения своего внимания на перспективных, по ее мнению, регионах, таких как Африка и Карибский бассейн.

В 2007г. ситуация в отрасли по-прежнему определялась высокими ценами на нефть на мировом рынке при продолжающемся увеличении спроса на источники энергии в Аргентине. На внутреннем аргентинском рынке, несмотря на постоянные требования со стороны добывающих компаний, регулируемые государством тарифы на энергоносители остались без изменения (цена продажи сырой нефти на НПЗ — 28,5 долл. за бар.). Наибольший протест компаний-производителей (наряду с имеющимися налогами — до 35% — и отчислениями в пользу бюджета провинции — 12%) вызывает увеличенная в 2007г. экспортная пошлина на сырую нефть — с 45 до 120% от цены продажи.

В 2007г. резко сократился объем национально-го экспорта.

Экспорт сырой нефти Аргентиной

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
тыс.куб.м.....	15757	15265	13336	10046	9000	3976	3062
Доля от производства, % .....	35	35	31	25	23	10	9
млн.долл. ....	2399,0	2178,0	2235,4	2171,7	48500	1285,6	1299,3

Источник — Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс)

Предпринимаются усилия призванные уменьшить зависимость экономики страны от углеводородов за счет внедрения альтернативных видов топлива. Речь идет о производстве дизельного топлива на основе растительных масел. В мае 2006г. правительством был принят национальный закон, предусматривающий с 2010г. обязательное добавление в традиционные виды горючего 5% биотоплива. Закон также предполагает развитие малорентабельных территорий для выращивания на них предназначенных для производства биотоплива культур. Кроме того, регламентируются налоговые льготы, как то ускоренная амортизация налога на прибыль, а также возврат НДС. В стране создана Ассоциация производителей биотоплива. Общая сумма инвестиций в развитие данного производства до 2010г. достигнет 1,2 млрд.долл. Низкая себестоимость производства биодизеля в условиях Аргентины делает это направление весьма выгодным.

## Нефть-2006

В 2006г. добыча нефти в Аргентине сократилась на 9,2% по сравнению с уровнем 2005г., и составила 35 млн.куб.м. Это минимальный показатель с 1994г. Страна находится на пределе возможностей обеспечения нефтью своих внутренних потребностей.

При сохранении текущего уровня потребления нефти на внутреннем рынке и в отсутствие открытия новых резервов, уже к 2009г. Аргентина потеряет возможность самообеспечения данным видом углеводородов. Наблюдается также сокращение подтвержденных запасов нефти. На конец 2006г. этот показатель составил 349 млн.куб.м. (в 2005г. — 380 млн.куб.м).

К концу 2006г. в Аргентине насчитывалось 17 385 промышленных нефтяных скважин в рабочем состоянии (в 2000г. — 16 585, в 2002г. — 17129, в 2003г. — 17246, в 2004г. — 17159, в 2005 — 17312). По итогам года средний показатель производительности скважины составил 5 куб.м. в сутки.

Лидирующие позиции в аргентинском топливно-энергетическом комплексе занимают отделения западных компаний, прежде всего, США, Англии, Франции и Испании. Сохранился обязательный ценз на размер капитализации компании при получении лицензии для ведения геологоразведки, добычи и транспортировки углеводородов. Он составляет 2 млн.арг.песо (700 тыс.долл.) для работ на материковой части и 20 млн.арг.песо для деятельности на море и прибрежном шельфе (7 млн.долл.).

Среди добывающих компаний выделяются «Репсоль-ЯПФ» (Испания-Аргентина), которая производит 40% всей нефти. За ней следуют «Пан Американ Энерджи» (Великобритания, 16,5% добычи нефти), «Петробрас Энерхия» (Бразилия, 9,2%), «Шеврон-Тексако» (США, 8,5%), «Тоталь Аустраль» (Франция, 19%), «Текпетроль» (5%), «Винтедж Ойл» (3,7%), «Плюспетроль» (2,3%), «Петролера Энтре Ломас» (1,8%), «Оксиденталь Аргентина» (1,7%).

В целях предотвращения энергетического кризиса и исправления ситуации в отрасли правительством Аргентины в окт. 2006г. был принят специальный закон, устанавливающий существенные налоговые льготы для компаний, которые будут проводить геологоразведку, разработку новых месторождений, а также реактивацию заброшенных скважин. Указанная мера, прежде всего, подразумевает освобождение от уплаты НДС, ускоренную амортизацию налога на прибыль, отмену налога на минимальную вменяемую прибыль, а также освобождение от уплаты многочисленных пошлин на импортное оборудование, предназначенное для нефтегазразведки и разработки месторождений.

В конце 2006г. был также принят специальный закон, окончательно закрепляющий за провинциями право распоряжаться месторождениями, находящимися на их территориях, а также в пределах 12 мильной зоны от береговой линии. По мнению законодателей, такая мера будет способствовать проведению более гибкой инвестиционной политики.

Учитывая доминирующее положение на рынке частных нефтедобывающих компаний, объем инвестиций в отрасль целиком и полностью зависит от политики ТЭК в реализации тех или иных проектов. Компания «Петробрас Энерджи» объявила о планах инвестировать до 2012г. 450 млн.долл. США в разведку новых месторождений на аргентинской территории.

«Текпетроль» в ближайшие 4г. потратит 18,7 млн.долл. на геологоразведочные работы в пров.Сальта. Объем инвестиций этой компании в отрасль в 2006г. достиг 170 млн.долл.

Испанская ГНК «Репсоль-ЯПФ» и аргентинская государственная нефтяная компания «Энарса» в конце 2006г. объявили о начале геологоразведочных работ на аргентинском шельфе в 330 км. от побережья в районе городов Мар дель Плата и Баиа Бланка. В проектах также принимают участие бразильская компания «Петробрас Энерджи» и уругвайская «Петроуругвай». Только на геологоразведочные работы, которые продлятся до конца марта 2007г. планируется израсходовать 27 млн.долл. В случае успеха предусматриваются дополнительные инвестиции 30 млн.долл. для каждой последующей пробной скважины.

Компания «Шеврон-Тексако» в 2007 г также планирует инвестировать до 180 млн.долл. разведку новых месторождений, а также увеличение нефтеотдачи уже эксплуатируемых ею скважины. Компания «Дженерал де комбустиблес» объявила о вложении 15 млн.долл. в нефтегазразведку в пров. Сайта Круус.

«Сипетрол Архентина» совместно с «Энарса» и «Репсоль-ЯПФ» планируют инвестировать от 50 до 500 млн.долл. в разработку новых блоков в «Тьерра дель Фуэго». Колумбийская государственная нефтяная компания «Экопетроль» приняла решение потратить до 150 млн.долл. в разработку аргентинской нефти.

«Апаче» (США) для восстановления производительности около сотни нефтяных скважин планирует израсходовать 100 млн.долл. Компания «Винтадж» в ближайшие 5 лет вложит 1 млрд.долл. для увеличения дебетности своих скважин. «Чеврон Санорхе» планирует инвестировать в 2007г. 180 млн.долл. в разведку шельфовых месторождений.

Для придания положительной динамики нефтяной отрасли страны в энергетический сектор должно вкладываться ежегодно не менее 6 млрд.долл., что позволит избежать энергетического кризиса. Полученные инвестиции и большинство реализуемых проектов носят определяющий характер не только для ТЭК Аргентины, но и для ее экономики в целом. Это обуславливает существенную зависимость экономики страны от энергетической политики ведущих мировых держав, осуществляющих комиссий в жизненно важной отрасли Аргентины,

В 2006г. ситуация в отрасли по-прежнему определялась высокими ценами на нефть на мировом рынке при продолжающемся увеличении спроса на источники энергии в Аргентине. На внутреннем аргентинском рынке, несмотря на постоянные требования со стороны добывающих компаний, регулируемые государством тарифы на энергоносители остались без изменения (Цена продажи сырой нефти на НПЗ — 28,5 долл. За бар.). Наибольший протест компаний-производителей (наряду с имеющимися налогами — до 35% — и отчислениями в пользу бюджета провинции — 12%) вызывает введенная в 2004г. экспортная пошлина на нефть — до 45% от цены продажи. Базовой осталась ставка 25% к которой добавляется «плавающая» квота от 3% до 20%, в зависимости от мировой цены нефти на текущий день. Принятая мера не отражается на местных потребителях, цены на продукты нефтепереработки для которых практически не изменились.

В 2006г. резко сократился объем национально-го экспорта. Основными потребителями арген-

тинской нефти были Чили (1618 тыс.куб.м., 592 млн.долл.) и США (1393 тыс.куб.м., 501 млн.долл.). Ведущими экспортёрами Аргентины по итогам пред.г. стали компании «Пан Америкэн Энерджи» (50%), «Винтадж Ойл» (12,4%) и «Репсоль-ЯПФ» (11,4%)

Предпринимаются также усилия призванные уменьшить зависимость экономики страны от углеводородов за счет внедрения альтернативных видов топлива. Речь идет о производстве дизельного топлива на основе растительных масел. В мае 2006г. правительством был принят национальный закон, предусматривающий с 2010г. обязательное добавление в традиционные виды горючего 5% биотоплива. Закон также предполагает развитие малорентабельных территорий для выращивания на них предназначенных для производства биотоплива культур. Регламентируются налоговые льготы, как то ускоренная амортизация налога на прибыль, а также возврат НДС. В стране создана Ассоциация производителей биотоплива. Общая сумма инвестиций в развитие данного производства до 2010г. достигнет 1 млрд. 240 млн.долл. Низкая себестоимость производства биодизеля в условиях Аргентины делает это направление весьма выгодным.

## Нефть-2005

В 2005г. добыча нефти в Аргентине сократилась на 3,1%, по сравнению с 2004г., снизившись до 39,4 млн.куб.м., достигнув минимального значения за последние 11 лет. Страна находится на пределе возможности обеспечения нефтью своих внутренних потребностей.

Добыча и экспорт нефти

	2001	2002	2003	2004	2005
Добыча нефти, тыс.куб.м.....	45161	43812	42834	40638	39380
Экспорт нефти, тыс.куб.м. ....	15757	15265	13336	10046	9000
Доля экспорта в пр-ве нефти, % .....	35	35	31	25	23
Экспорт нефти, млн.долл. ....	2399	2178	2235,4	2171,7	48500

Общая площадь разведанных нефте-газоносных районов на территории Аргентины и ее прибрежном шельфе — 3,1 млн.кв.км. Из них 1,9 млн.кв.км находится на материковой части. Объем запасов — 2,6 млрд.бар. (413 млн.т). 1/3 из них относятся к категории пригодных к использованию. Из имеющихся 23 регионов с запасами углеводородного сырья 5 находятся в эксплуатации. Разрабатывается 1/4 разведанных запасов. На 78% территории Аргентины, где предположительно может залежать нефть или газ, требуется проведение дополнительных геологоразведочных работ.

Наибольшее значение среди используемых месторождений сохраняют нефтеносный район «Неукина» (30% разведанных запасов, 45% добычи), «Тольфо Сан Хорхе» (40% добычи), «Аустраль» (6%), «Куйана» (6%) и «Нороэсте» (3%). В 2005г. лидирующие позиции среди добывающих провинций удерживали Неукен (32% всего объема), Чубут (25%), Санта Крус (21%), Мендоса (12%), Рио Негро (8%), Огненная Земля (2%). Среднее значение себестоимости добычи составляет 13 долл./бар. Бурение морских скважин в имеющихся геологических условиях требует инвестиций в 70 млн.долл., что дороже, чем на материковой части — 0,5 млн.долл.

8 год подряд в Аргентине наблюдается снижение соотношения «запасы/добыча». Этот показатель не превышает 9 лет. Сокращается значение

подтвержденных запасов нефти. На конец 2005г. оно составило 380 млн.куб.м.

К концу 2005г. в Аргентине насчитывалось 17 312 промышленных нефтяных скважин, находящихся в рабочем состоянии (в 2000г. — 16 585, в 2002г. — 17 129, в 2003г. — 17 246, в 2004г. — 17 159). Основная часть установок расположена в «Неукине» и «Гольфо Сан Хорхе».

Лидерство по добыче нефти принадлежит испанской компании «Репсоль-ЯПФ» (43,5% всей добычи). 2 место удерживает аргентино-британская «Пан Американ» (15,5%, в 2004г. — 14,5%) и на прежнем уровне остались бразильская «Петробрас Энерхия» (11,2%) и североамериканская «Шеврон Сан Хорхе» (9%). Среди заметных участников рынка: «Текпетроль» (4,7%), «Тоталь Аустраль» (4%), «Винтаж Ойл» (4%).

Сохранился обязательный ценз на размер капитализации компании при получении лицензии для ведения геологоразведки, добычи и транспортировки углеводородов. Он составляет 2 млн.арг.песо (700 тыс.долл.) для работ на материковой части и 20 млн.арг.песо для деятельности на море и прибрежном шельфе (7 млн.долл.).

В 2005г. ситуация в отрасли определялась существенным ростом цен на нефть на мировом рынке при продолжающемся увеличении спроса на источники энергии в Аргентине. В начале 2005г. исполнительная власть возобновила обсуждение вопроса о повышении регулируемых государством тарифов на энергоносители. Правительству удалось найти компромисс с нефтедобывающими компаниями и сохранить имевшиеся соглашения о продаже добытой в стране нефти на НПЗ по фиксированной цене 28,5 долл./бар. Наибольший протест компаний-производителей (наряду с имеющимися налогами до 35% и отчислениями в бюджет провинции 12%) вызывает введенная в 2004г. экспортная пошлина на нефть — 45% от цены продажи. Базовой осталась ставка 25% к которой добавляется «плавающая» квота от 3-20%, в зависимости от мировой цены нефти на текущий день. Это позволило пополнять госказну на 150 млн.долл. ежемесячно. Принятая мера не отражается на местных потребителях, цены на продукты нефтепереработки выросли незначительно. Получаемые от нефтяных компаний средства направляются на создание специального фонда для развития газовой инфраструктуры страны.

В 2005г. продолжали снижаться объемы экспорта. Основными потребителями аргентинской нефти остаются Бразилия и Чили, на долю которых приходится 70% экспортных поставок нефти. В общем списке 20 крупнейших экспортёров Аргентины находится нефтеперерабатывающая компания «Репсоль-ЯПФ» (1,8 млрд.долл.), на долю которой приходится 5% всего экспорта страны. Другими ведущими поставщиками на внешний рынок в отрасли являются «Пан Американ Энерджи» (746 млн.долл.) — 2,1% экспорта и «Шеврон Сан Хорхе» (597 млн.долл.) — 1,6%.

В 2005г. правительство формировало энергетическую политику, используя в качестве основного инструмента государственную энергетическую компанию «Энарса». Среди наиболее важных проектов компании были: освоение новых месторождений нефти на аргентинском шельфе; инвестиции в добывающую отрасль с целью увеличения

добычи нефти и газа; строительство газопровода совместно с Боливией и Бразилией.

Среди среднесрочных проектов фигурировали реконструкция нефтеперерабатывающих заводов в Ла Плата и Лухан де Куйо, в которую до 2007г. планируется инвестировать 470 млн.долл.

В качестве стратегической линии «Энарса» выбрала заключение соглашений с ведущими операторами рынка для осуществления совместных проектов на территориях, не подчиняющихся юрисдикции провинций — на прибрежном шельфе за пределами 12 мильной зоны. Под давлением правительства основные компании пошли на создание такого рода альянсов.

• Испанская «Репсоль-ЯПФ» выразила заинтересованность принять участие в инвестиционных проектах «Энарса». На эти цели в 2005г. она выделила 1200 млн.долл., что на 35% больше, чем в 2004г. Из них 750 млн.долл. — в увеличение производства нефти и газа. Было подписано соглашение о совместном контракте стоимостью 129 млн.долл., в рамках которого на начальном этапе будет проведена сейсмическая разведка одного из шельфовых месторождений.

• «Энарса» объявила о скором начале геолого-разведочных работ на береговом шельфе Аргентины российской компанией «Лукойл» и китайской «Синопек». С компанией «Синопек» было заключено соответствующее соглашение.

• Прорабатывались возможности сотрудничества с чилийской фирмой «Энап», уругвайской «Аниан», парагвайской «Петропар», венесуэльской Пдвса и «ПетроЭквадор».

• Велась переговоры с компаниями «Репсоль-ЯПФ», «Петробрас» и «Сонангол» по освоению новых месторождений нефти на аргентинском шельфе на участке от южной части провинции Буэнос-Айрес до провинции Сайта Крус.

• «Энарса» и «Петробрас» подписали меморандум о начале переговоров по вопросу организации разведки и добычи нефти и газа на территории Аргентины, включая прибрежный шельф и Антарктиду. Компания «Петробрас» выполнит разведочное бурение за собственный счет. Доли сторон, в случае добычи нефти или газа, будут оговариваться в контрактах в каждом конкретном случае.

Активизировалась деятельность аргентинского правительства в области разработки региональной энергетической политики и создания соответствующих механизмов и инструментов ее проведения. В янв. 2005г. был подписан ряд аргентино-венесуэльских соглашений в области энергетики, торговли и телекоммуникаций. В них вошел Меморандум о взаимопонимании между «Энарса» и венесуэльской госкомпанией Пдвса, который установил рамки и основные принципы деловых отношений. В ходе трехстороннего совещания в бразильской столице в мае 2005г. представители Аргентины, Бразилии и Венесуэлы заявили о создании компании «Петросур», деятельность которой будет направлена на финансирование совместных проектов по разведке и разработке новых месторождений нефти и газа в этих странах. В Межамериканский банк развития был направлен запрос о выделении кредита в рамках плана по развитию инфраструктуры стран Южной Америки. В Аргентине деятельность «Петросур» планируется направить на разведку запасов газа на континентальном шельфе. Акционером компании вы-

ступило государство в лице «Энарса», доля которой в общем пакете «Петросур» незначительна.

Российские компании также проявляли интерес к сотрудничеству с «Энарса» в строительстве на территории Аргентины заводов по сжижению природного газа, а также в разведке новых месторождений нефти и их дальнейшей эксплуатации. Однако указанные планы не получили развития.

В мае 2005г. кабинетом министров Аргентины была представлена разработанная на среднесрочную перспективу программа действий по увеличению добычи нефти и газа. Предусматривалось, что компании-операторы смогут участвовать в реализации этой программы только совместно с «Энарса». Потенциальным инвесторам нефтегазового комплекса были предоставлены следующие привилегии: досрочный возврат НДС за приобретение основных средств производства (машин и оборудования) и осуществление капиталовложений в развитие инфраструктуры нефтегазовой отрасли; введение так называемой ускоренной амортизации машин и оборудования при определении прибыли; освобождение от налога на предполагаемую минимальную прибыль; отмена импортных пошлин на машины и оборудование, которые не производятся в Аргентине.

На рассмотрение парламента страны был представлен новый проект администрации Н.Киршне-ра в области энергетики, направленный на придание этой отрасли дополнительного импульса развития и привлечении в нее иностранных инвестиций. Очевидные преимущества получили те регионы страны, где уже ведется разработка и добыча углеводородного сырья, в первую очередь Мендоса, Неукен, Санта Крус и Чубут. К недостаткам инициативы относится отсутствие дифференцированного подхода к зонам рискованной разработки и добычи нефти и газа. Преференции получили провинции, где риск сведен к минимуму и уже ведутся соответствующие работы, что характерно для Сальты, Формосы, Ла Пампы и Сануана.

Поиск вариантов выхода из состояния нехватки энергоносителей, наряду с правительством страны, предпринимали и власти отдельных провинций. Правительство провинции Сануан намерено привлечь нефтяные и газовые компании для участия в проектах по добыче углеводородов на своей территории, предлагая им значительные налоговые льготы (до 50%). На тендер выставлено 3 нефтегазовых участка, решение по которым будет вынесено в первой половине 2006г. Оператором тендера является провинциальная энергетическая госкомпания «ЭПСЕ» («Энерхиа Провинсиаль Сосиедад дель Эстадо»), имеющая право заключения совместных с победителями тендеров контрактов на разработку месторождений или проведение геологоразведочных работ, что специально оговорено в условиях тендеров. Предполагаемые проекты по поиску и добыче углеводородов относятся к группе рискованных.

«Репсоль-ЯПФ» планирует инвестировать 140 млн.долл. в поиск и добычу углеводородного сырья в провинции Мендоса и дополнительно 38 млн.долл. в нефтепереработку. В ходе встречи президента компании с губернатором провинции было достигнуто соглашение об инвестиционных планах компании в этом регионе до 2009г. Общая сумма капиталовложений составит 1,1 млрд.долл.

«Винтершелл Энергия» объявила о своем намерении инвестировать в течение 5 лет 70 млн.долл. в эксплуатацию месторождения Ранкиль Норте, расположенного на юге провинции Мендоса. Под активным влиянием президента и правительства Аргентины большинство фирм-операторов местного нефтяного рынка разработали собственные инвестиционные программы

«Репсоль-ЯПФ» объявила о скорректированной инвестиционной программе на 2005-09гг. Согласно опубликованным данным, из 26 млрд.долл. на долю Аргентины придется 6,5 млрд.долл., что на 32% больше, чем в 2000-04гг. Компания планирует затратить 4,8 млрд.долл. на проведение геологоразведочных работ и добычи нефти и газа. В эксплуатацию будет введено 40 новых скважин. Уже в 2005г. объем инвестиций компании в нефтегазовую сферу Аргентины вырос на 29%, по сравнению пред.г., и составил 770 млн.долл., а объема экспортных поставок компании — 2,1 млрд.долл.

Запланированные инвестиции на 2006г. составляют 1,3 млрд.долл. «Пан Американ Энерджи» в июле 2005г. получила от Международной финансовой корпорации (МФК) кредит в 250 млн.долл. Компания планирует вложить 444 млн.долл. в разведку и добычу нефти и газа на месторождении, расположенном между провинциями Чубут и Санта-Крус (нефтеносный район Сан-Хорхе). В 2005г. общий объем инвестиций компании «Пан Американ Энерджи» в нефтегазовый сектор Аргентины составил 550 млн.долл., а в 2006г., согласно планам, достигнет 110 млн.долл.

«Петробрас» планирует затратить в качестве инвестиций в 2006г. 1,5 млрд.долл. Инвестиции нефтяных операторов «Си Джи Эс» и «Меданито» составят в 2006г. 33 млн.долл. и 5 млн.долл. соотв.

Для придания положительной динамики нефтяной отрасли страны среднегодовой объем инвестиций до 2008г. в геологоразведку и поисковое бурение должен быть не ниже 240 млн.долл., а в развитие месторождений — не менее 1,6 млрд.долл. Всего в энергетический сектор должно вкладываться ежегодно 6 млрд.долл., что позволит избежать очередного энергетического кризиса в стране.

На фоне роста мировых цен на нефть, в Аргентине налаживается производство биодизельного топлива. Объемы его выпуска оцениваются в 48 тыс.т/г. Занимаются этим мелкие и средние компании на установках мощностью 10-12 т/сутки. Низкая себестоимость производства биодизеля в условиях Аргентины позволяет компании получать прибыль в 0,6 долл./л.

В янв. 2006г. аргентинская компания «Ойл-фокс» подписала контракт на поставку в Германию 1 млн.л/мес (с мая 2006г.), производимого ей на основе соевого масла биодизеля.

Испанская компания «Репсоль-ЯПФ» объявила о начале строительства в 2006г. в Аргентине новой крупной установки по производству биодизельного топлива мощностью 120 тыс.куб.м. в год. Ее запуск в эксплуатацию намечен на 2007г. Объем инвестиций составит 30 млн.долл.

## Газ-2007

В 2007г. объем добычи газа в Аргентине снизился на 2%, в сравнении с пред.г. и составил 50,8 млрд.куб.м. Объем добычи природного газа в Аргентине, в млн. куб.м.: 1995 — 30441; 1996 — 34650;

1997 — 37074; 1998 — 38723; 1999 — 42425; 2000 — 45194; 2001 — 48131; 2002 — 46519; 2003 — 51008; 2004 — 52206; 2005 — 52373; 2006 — 51819; 2007 — 50818. Источник — Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс).

На конец 2007г. запасы природного газа в Аргентине оцениваются примерно в 438,8 млрд.куб.м., из которых 190 млрд.куб.м. — неподтвержденные. В последние годы сохраняется тенденция сокращения резервов примерно на 8-10% в год. При сохранении нынешних объемов добычи этих запасов стране хватит на 8-9 лет.

Основными газодобывающими провинциями по итогам 2007г. стали Неукен (51,9%), Сальта (13,3%), Санта Крус (9,1%), Тьерра дель Фуего (8,6%), Чубут (6,2%) и Мендоса (4,5%).

Наиболее продуктивными месторождениями являются «Куэнка Неукина» (58,6%), «Аустраль» (18,2%), «Норозесте» (13,4%) и «Гольфо Сан Хорхе» (9,7%).

Среди действующих в Аргентине газодобывающих компаний, в т.ч. с участием испанского, французского, бразильского, американского и чилийского капиталов, 95% объема всего газа в 2006г. было добыто десятью из них: испанская «Репсоль-ИПФ» (28,7%), французская «Тоталь Аустраль» (25,1%), английская «Пан Американ Энерджи» (11,6%), бразильская «Петробрас Энергия» (9,4%), аргентинские «Плюспетроль» (8,6%), «Петролера ЛФ» (4%), «Текпетроль» (3,5%), «Апач Энергия Архентина» (2,2%), американская «Шеврон Архентина» (1,8%) и «Капекс» (1,6). Общая доля оставшихся производителей составляет 3,5%.

Природный газ занимает ведущее место в энергетическом балансе Аргентины. С учетом действующего в стране государственного регулирования тарифов на газ, он остается наиболее популярным видом топлива. Структура его потребления выглядит: промышленность — 35%, электроэнергетика — 30%, бытовой сектор — 21,3%, сжатый газ — 8,3%, другие потребители — 5,4%.

Аргентина занимает второе место среди стран Латинской Америки по потреблению газа на душу населения (после Венесуэлы). Этот показатель уже превысил 750 куб.м/чел. в год. В стране насчитывается более 6,2 млн. подключенных к сети потребителей природного газа. Намеченными до конца 2008г. планами правительства страны предусматривается дальнейшее расширение распределительной сети. Ее активное развитие напрямую связано со строительством новых газопроводов и увеличением пропускной способности имеющихся магистралей.

Использование сжатого природного газа (СПГ) в Аргентине составляет 1,2% от мирового уровня. В 2007г. объемы производства СПГ в Аргентине, по предварительным оценкам, достигли 3,4 млрд.куб.м. (в 2006г. — 3 млрд.куб.м.). Его реализацией занимаются компании «Метрогаз» (29% общего объема производства), «Бан» (24%), «Сентро» (12%), «Камузи Пампеана» (11%) и др. При этом страна является мировым лидером по применению сжатого газа в качестве моторного топлива. Это обусловлено тем, что цена на него в 4 раза меньше, чем на бензин и втрое ниже дизельного топлива. В Аргентине насчитывается более 1300 газовых автозаправочных станций. Свыше 1,4 млн. автомобилей (~15,5% автопарка страны) оснащено газовыми установками.

Потребление сжиженного газа на внутреннем рынке в 2007г. составило 900 тыс.т., включая промышленный, аграрный и бытовой сектора. Наиболее значимыми производителями сжиженного газа являются компании «ИПФ-газ», «Тотал-газ», «Шелл-газ» и «Экстра-газ», которые контролируют 70% всего рынка.

Финансово-экономическое состояние Аргентины негативно отражается на ситуации в газовой отрасли. Объемы работ в области перспективного и поискового бурения находятся ниже критической отметки. Компании обеспокоены отсутствием достаточных правовых гарантий обеспечения своей деятельности и недостаточным периодом амортизации своих проектов (сроки концессии по большинству контрактов истекают в 2016-17гг). Высказывается недовольство уровнем действующих обязательных отчислений (45% из которых идет в пользу провинции) и налогов (50% выручки от продажи), а также утвержденной правительством ставкой отпускной цены на выходе из скважины (1,3 долл. за млн. ВТУ). Кроме того, несмотря на постоянные требования газовых компаний увеличить тарифы на газ для потребителей, в целом по отрасли цены все еще остаются значительно ниже уровня рентабельности.

Правительство страны ведет активные поиски путей активизации инвестиций в отрасль. Продолжается выполнение принятой в мае 2005г. Программы действий на среднесрочную перспективу для увеличения добычи нефти и газа. Нефтегазовые компании могут участвовать в реализации этого плана только совместно с государственной энергетической компанией «Энарса», причем потенциальным инвесторам нефтегазового комплекса были предоставлены существенные привилегии (см. главу «Нефтяная промышленность»).

Указанные выше стимулирующие меры побудили газовые компании инициировать ряд крупных инвестиционных проектов. Среди них можно выделить следующие.

Вступила в действие правительственная программа по расширению пропускной способности национальной сети газопроводов на 22,2 млн.куб.м. в сутки. Программа рассчитана до конца 2009г. Сумма инвестиций оценивается в 2,4 млрд.долл.

Компания «Петробрас Энерхиа С.А.» («Пэса»), принадлежащая бразильской нефтехимической компании «Петробрас», увеличила долю своего участия в разработке основных газовых месторождений провинции Неукен. За 77 млн.долл. компания приобрела у компании «Коноко Филлипс» 25,67% активов месторождения Сьерра Чата и 52,37% активов месторождения Парва Негра. Месторождение Сьерра Чата находится на стадии активной разработки, а компания «Петробрас» теперь владеет 45,55% этого месторождения. Что касается Парва Негра, то бразильская компания получила полный контроль над месторождением. Это – новое месторождение, запасы которого еще не оценены.

Одновременно «Петробрас» предполагает инвестировать до 400 млн.долл. в строительство завода по сжижению газа в Уругвае, большая часть продукции которого будет экспортироваться в Аргентину.

Канадская ТЭК «Петролифера Петролеум» планирует потратить 8,5 млн.долл. на геологиче-

ские работы в провинции Рио Негро. «Текпетроль» в 2008г. инвестирует 50 млн.долл. в увеличение производительности своих скважин.

В окт. 2008г. компании «Течинт» и «Тубанеро» начнут работы по строительству газопровода «Северо-восток» протяженностью 1400 км., который соединит Боливию с северо-восточными районами Аргентины. Суммарные инвестиции составят 1,9 млрд.долл.

Правительство Аргентины привлекает частные компании к участию в работах по строительству объектов инфраструктуры, в т.ч. и в нефтегазовой отрасли. С этой целью продолжено использование программы «ППП» (Private Partnership Program). Она действует в рамках Межамериканского банка развития (МАБР) и применяется в тех случаях, когда в бюджете государства не заложены средства на реализацию тех или иных проектов. В рамках этой программы объекты инфраструктуры возводятся на средства частных компаний, а затем передаются им в концессию, чтобы они смогли окупить первоначальные инвестиции. С помощью этой программы в Аргентине планируется построить ряд новых газопроводов. В 2004г. было достигнуто принципиальное согласие с МАБР о финансировании программы «ППП» сроком на 5 лет на 5 млрд.долл. В 2007г. суммы траншей составили 0,8 млрд.долл. (в 2006г. – 1 млрд.долл., в 2005г. – 1,3 млрд.долл., в 2004г. – 1,5 млрд.долл.).

Аргентина предпринимает активные усилия для стабилизации регионального рынка энергоносителей. В 2007г. Аргентина, Бразилия, Венесуэла продолжили изучение возможностей строительства газопровода «Юг» протяженностью более 8 тыс.км. и пропускной способностью до 150 млн.куб.м. в сутки, который должен пройти по территории этих стран. Стоимость строительства оценивается в 15-23 млрд.долл. В Венесуэле был создан координационный штаб этого проекта, однако строительство газопровода пока не начато.

## Газ-2006

В рамках разработанного еще в середине 2004г. пятилетнего национального энергетического плана, предусматривающего инвестирование в энергетику страны в 3,716 млрд.долл., осуществлялись мероприятия по увеличению объемов поставок природного газа на внутренний рынок и нормализации закупочных цен на него. Из Боливии Аргентина увеличила получение газа ежедневно с 6,5 млн.куб.м до 7,7 млн.куб.м. Подписанное в 2006г. соглашение между двумя странами предусматривает наращивание поставок до 16 млн.куб.м. в 2008г. и до 27,7 млн.куб.м. с 1 янв. 2009г. Стоимость боливийского газа для Аргентины (покупатель – «Энарса») составляет 5 долл. за млн. ВТУ. «Энарса» продает этот газ на внутреннем рынке за 1,6 долл. за миллион ВТУ. Дефицит покрывается за счет реэкспорта энергоносителя в Чили, объем которого в 2006г. составил 24 млн.куб.м. в сутки по цене 4,8 долл. за млн. ВТУ.

Указанные выше стимулирующие меры побудили газовые компании инициировать ряд крупных инвестиционных проектов. Правительство республики объявило об инвестициях в 1600 млн.долл. в программу по расширению пропускной способности национальной сети газопроводов на 20 млн.куб.м. Программа рассчитана до конца 2008г.

Газотранспортные компании «Транспортатора дэль Гас дэль Сур» и «Транспортатора дэль Гас дэль Нортэ» планируют вложить до 700 млн.долл. в развитие своей газопроводной сети. «Сипетрол Архентина» объявило о планах расширения газохранилищ что потребует 5 млн.долл. Это позволит увеличить предложение природного газа на внутренний рынок до 600 тыс.куб.м. в сутки через газопровод «Хенераль Сан Марин».

«Винтершелл» (принадлежит группе «Басф») инвестирует 84 млн.долл. в разведку и разработку новых месторождений в зоне «Аустраль». Компания «Камуззи Гас дэль Сур» инвестирует 10 млн.долл. в расширение производительности газопровода в провинции «Тиерра дэль Фуэго».

Кооперативы, объединяющие производителей и дистрибьюторов сжатого газа, предложили инвестировать 200 млн.долл. в расширение газопроводной системы страны с целью обеспечить надежность поставок газа. «Метрогас» вложит 4 млн.долл. в повышение давления контролируемой ею газораспределительной сети, что позволит подключить 7600 новых пользователей в Буэнос Айресе.

Инвестиции компании «Пан Американ Энерджи» в строительство газопровода «Макета-Пикиренда» и в расширение производства газа в пров. Сальта составляют 110 млн.долл.

Испанская компания «Репсоль-ЯПФ» подтвердила намерение инвестировать в развитие производства газа в стране 6,5 млрд.долл. в течение 4 лет, увеличив объем добычи газа с 55 до 63,5 млн.куб.м. «Репсоль-ЯПФ» проинформировала о планах компании до конца 2007г., пробурить 81 скважину (из них 31 на газ) в целях сейсмической разведки. В проведение геологоразведочных работ компания намерена вложить 200 млн.долл.

«Репсоль-ЯПФ» подписала соглашения об участии в инвестиционных проектах государственной энергетической аргентинской компании «Энарса». На эти цели в 2006г. было выделено 1,3 млрд.долл. Французская нефтяная компания «Тоталь» в течение ближайших 4 лет намерена осуществить капиталовложения в 340 млн.долл. в проекты по увеличению производства газа.

Компания «Петробрас Энерхия» (аргентинское отделение бразильской компании «Петробрас») объявила о программе широкомасштабных инвестиций в Аргентине, превышающих 1,5 млрд.долл. на период до 2009г. 50% указанной суммы (760 млн.долл.) планируется вложить в разведку и добычу нефти и газа. (Речь идет об увеличении разведочного бурения в Аргентине, Эквадоре, Венесуэле и Перу).

Компания «Петробрас», являясь единственным соискателем, также получила право на совместное с «Энарса» освоение двух морских месторождений, расположенных в 220 и 420 км. от г. Мар дель Плата (пров.Буэнос-Айрес). Основные проекты на материковой части планируется реализовать в пров.Сайта Крус.

В 2006г. общий объем инвестиций компании «Пан Американ Энерджи» (СП между «Би Пи — Амоко» и «Бридас») в газовый сектор Аргентины составит 110 млн.долл.

Правительство Аргентины привлекает частные компании к участию в работах по строительству объектов инфраструктуры, в т.ч. и в нефтегазовой отрасли. С этой целью продолжено использование

программы Private Partnership. Она действует в рамках Межамериканского банка развития (МАБР) и применяется в тех случаях, когда в бюджете государства не заложены средства на реализацию тех или иных проектов. В рамках этой программы объекты инфраструктуры возводятся на средства частных компаний, а затем передаются им в концессию, чтобы они смогли окупить первоначальные инвестиции. С помощью этой программы в Аргентине планируется построить ряд новых газопроводов. В 2004г. было достигнуто принципиальное согласие с МАБР о финансировании программы ППП сроком на 5 лет на 5 млрд.долл. В 2006г. суммы траншей составили 1 млрд.долл. (в 2005г. — 1,3 млрд.долл., в 2004г. — 1,5 млрд.долл.).

Аргентина предпринимает активные усилия для стабилизации регионального рынка энергоносителей. В 2006г. Аргентина, Бразилия, Венесуэла продолжали изучение возможностей строительства газопровода «Юг» протяженностью 8 тыс.км. и пропускной способностью до 150 млн.куб.м в сутки, который должен пройти по территории этих стран. Стоимость строительства оценивается в 15-23 млрд.долл. В Венесуэле создан координационный штаб этого проекта, однако строительство газопровода пока не начато.

## Газ-2005

В 2005г. отмечалось снижение объемов добычи газа в пров. Неукен из-за естественного истощения запасов месторождений. Ведущие фирмы-операторы приступили к реализации масштабных программ по поиску новых залежей и повышению отдачи используемых газоносных пластов. Геологоразведочные работы ведутся как на материковой части страны, так и на шельфе. В 2005г. наблюдался рост объемов добычи газа в прилегающей акватории. Имеющиеся там месторождения способны выдавать 16 млн.куб.м. в сутки. Был введен в эксплуатацию новый крупный шельфовый газовый промысел Карина-Ариес.

Число газодобывающих компаний (23) с участием испанского, французского, бразильского, голландского, американского и чилийского капиталов в 2005г. сохранилось на уровне 2004г. (24). Наиболее крупные из них: испанская «Репсоль-ЯПФ» (29,7% всей добычи), французская «Тоталь Аустраль» (24%), английская «Пан Американ Энерджи» (14%), аргентинские «Плюспетроль» (9,8%), «Петробрас Энерхия» (7,6%) и «Текпетроль» (4,9%). Доля остальных производителей не превышает 2%.

Природный газ занимает ведущее место в энергетическом балансе Аргентины, обеспечивая 50% потребностей в энергоносителях электроэнергетики и 10% транспортной отрасли (одно из первых мест в мире). С учетом действующего в стране государственного регулирования тарифов на газ, он остается наиболее популярным видом топлива во всех потребляющих секторах: энергетическом (30% всего газа), промышленном (40%) и бытовом (30%). Аргентина занимает 2 место среди стран Латинской Америки по потреблению газа на душу населения (после Венесуэлы). Этот показатель превысил 750 куб.м/чел в год. В стране насчитывается 6,2 млн. подключенных к сети потребителей природного газа. Основными газораспределительными компаниями являются «Метрогас», «Камуззи

Пампеана», «Камури Сур» и «Бан». Намеченными на 2005–08гг. планами правительства страны предусматривается дальнейшее расширение распределительной сети. Ее активное развитие напрямую связано со строительством новых газопроводов и увеличением пропускной способности имеющихся магистралей. Правительством поставлена задача обеспечения поставок в 20 млн.куб.м. в сутки.

Наиболее интенсивное строительство инфраструктуры для потребления природного газа ожидается в северо-восточных провинциях по завершении прокладки газопровода из Боливии, а также в провинции Буэнос-Айрес.

Использование сжатого природного газа (СПГ) в Аргентине составляет 1,2% от мирового уровня. В 2005г. объемы производства СПГ в Аргентине достигли 2,8 млрд.куб.м. (в 2004г. — 2,7 млрд.куб.м.). Его реализацией занимаются компании «Метрогаз» (29% общего объема производства), «Бан» (24%), «Сентро» (12%), «Камузи Пампеана» (11%). Страна является мировым лидером по применению сжатого газа в качестве моторного топлива. Это обусловлено тем, что цена на него в 4 раза меньше, чем на бензин и втрое ниже дизельного топлива. В Аргентине насчитывается 1300 газовых автозаправочных станций. 1,4 млн. автомобилей (15,3% автопарка страны) оснащено газовыми установками (в 2004г. — 15%, в 2003г. — 14,1%), легковых автомобилей — 36%.

С целью ускоренного развития сектора СПГ продолжается реализация Плана действий (Plan de Accion Sectoral 2004–07), призванного повысить уровень использования СПГ и дальнейшую замену им жидких моторных топлив.

Ведется проработка проекта «Голубой коридор Меркосур» (Corredor Azul de Mercosur), в рамках которого планируется оснастить основные автомагистрали, соединяющие Чили и Бразилию (г.Рио-де-Жанейро) через территорию Аргентины, всей необходимой газовой инфраструктурой.

Аргентина располагает незначительными мощностями для производства сжиженного природного газа. Его применение ограничивается пров. Буэнос-Айрес, где расположена единственная в стране крупная установка по сжижению «Planta Peak Shaving» (производительность — 150 куб.м. в сутки), принадлежащая компании «Гас Натураль Бан» (Gas Natural Ban). Она призвана компенсировать возможную нехватку энергоносителя в трубопроводе в периоды пиковых нагрузок и временного прекращения подачи топлива. Коммерческое использование нарабатываемого на ней сжиженного газа не предусмотрено. Продолжает нарастать интерес к его использованию для обеспечения территориально удаленных потребителей.

Объемы экспортных поставок газа из Аргентины в 2005г. были нерегулярными и не превышали 6 млн.куб.м. в сутки (в 2004г. — 20, в 2003г. — 15 млн.куб.м. в сутки). Причиной сокращения экспорта стал значительный дефицит этого энергоносителя на внутреннем рынке. Основным импортером аргентинского газа остается Чили. Помимо Чили были сокращены поставки газа и в Бразилию (2,5 млн.куб.м. в сутки). Нехватка природного газа в Аргентине в ближайшие 2г. будет продолжать сдерживать экспорт в Бразилию, Чили, Парагвай и Уругвай. В 2005г. на высоком уровне сохранялся объем экспорта продукции и технологий аргентинского происхождения для произ-

водства и использования сжатого природного газа, составив 100 млн.долл. в год. В качестве основных импортеров фигурируют Китай, Корея, Испания, Португалия, Индия, Бангладеш, Украина и латиноамериканские страны.

С началом холодного сезона 2005г. в Аргентине, вызвавшим рост потребления природного газа для бытовых нужд, вновь стали отмечаться перебои с его подачей промышленным предприятиям и на газовые автозаправочные станции. Производились отключения потребителей длительностью до 48 часов (в т.ч. газозаправочных станций) в провинциях Буэнос-Айрес, Мендоса и Кордоба.

Финансово-экономическое состояние Аргентины негативно отражается на ситуации в газовой отрасли. Объемы работ в области перспективного и поискового бурения находятся ниже критической отметки. Компании обеспокоены отсутствием достаточных правовых гарантий обеспечения своей деятельности и недостаточным периодом амортизации своих проектов (сроки концессии по большинству контрактов истекают в 2016–17гг.). Открыто высказывается недовольство уровнем действующих обязательных отчислений (45%, из которых 12% идет в пользу провинции) и налогов (50% выручки от продажи), а также утвержденной правительством ставкой отпускной цены на выходе из скважины (1,3 долл. за млн. BTU). Правительство страны пытается найти компромисс с газовыми компаниями по проблеме увеличения отпускных тарифов. В 2005г. для крупных промышленных потребителей цены на газ повышались дважды (в 2004г. — 4) и фактически вышли из сферы контроля государства. В целом по отрасли, цены остаются ниже уровня рентабельности. Текущий долг газовых предприятий превышает 2,6 млрд.долл.

Правительство страны ведет поиски возможностей предотвращения повторения кризисных явлений в газоснабжении. В мае 2005г. была разработана Программа действий на среднесрочную перспективу для увеличения добычи нефти и газа. Предусматривается, что нефтегазовые компании смогут участвовать в реализации этого плана только совместно с государственной энергетической компанией «Энарса», причем потенциальным инвесторам нефтегазового комплекса были предоставлены существенные привилегии. Ведется создание электронной торгово-энергетической биржи, которой, кроме основной функции — продажи энергии, поручено осуществлять контроль за спросом на энергоносители и электроэнергию, определяя и изменяя их котировки в зависимости от конъюнктуры.

По газопроводу компании «Репсоль-ЯПФ» из Боливии Аргентина увеличила получение газа ежедневно с 4 до 6,5 млн.куб.м. Подписанное соглашение между двумя странами предусматривает наращивание поставок до 20 млн.куб.м. в сутки в течение 10 лет. Его выполнение поставлено под сомнение после прихода к власти в Боливии нового президента и изменения боливийского законодательства в области использования углеводородов.

Предпринятые на самом высоком правительственном уровне меры побудили газовые компании инициировать ряд крупных инвестиционных проектов.

Испанская компания «Репсоль-ЯПФ» подтвердила намерение инвестировать в развитие производства газа в стране 6,5 млрд.долл. в течение 4 лет, увеличив объем добычи газа с 55 до 63,5 млн.куб.м. «Репсоль-ЯПФ» проинформировала о планах компании в 2005-07гг. пробурить 81 скважину (из них 31 на газ) в целях сейсмической разведки. В проведение геологоразведочных работ компания намерена вложить 200 млн.долл.

«Репсоль-ЯПФ» подписала соглашение об участии в инвестиционных проектах государственной энергетической аргентинской компании «Энарса». На эти цели в 2005г. было выделено 1,2 млрд.долл. В 2006г. планируется ассигновать еще 1,3 млрд.долл.

Французская нефтяная компания «Тоталь» в течение 5 лет намерена осуществить капиталовложения в 500 млн.долл. в проекты по увеличению производства газа. В 2005г. было инвестировано 160 млн.долл., что позволит увеличить добычу природного газа на 4,4%.

В пров. Неукен компания намеревается пробурить 20 скважин на газ. Компания «Тоталь Аустраль» (аргентинский филиал «Тоталь») совместно с компаниями «Винтершелл» и «Пан Американ», с середины 2005г. начала коммерческую подачу газа с этих месторождений. Планируется увеличение отдачи месторождения в 2006г.

Компания «Петробрас Энерхия» (аргентинское отделение бразильской компании «Петробрас») объявила о программе широкомасштабных инвестиций в Аргентине, превышающих 1,5 млрд.долл. до 2009г. 50% суммы (760 млн.долл.) планируется вложить в разведку и добычу нефти и газа. Речь идет об увеличении разведочного бурения в Аргентине, Эквадоре, Венесуэле и Перу.

Компания «Петробрас», являясь единственным соискателем, получила право на совместное с «Энарса» освоение двух морских месторождений, расположенных в 220 и 420 км. от г.Мар дель Плата (пров. Буэнос-Айрес). Основные проекты на материковой части планируется реализовать в провинции Сайта Крус.

В 2005г. общий объем инвестиций компании «Пан Американ Энерджи» (СП между «Би Пи - Амоко» и «Бридакс») в нефтегазовый сектор Аргентины составит 550 млн.долл. Намеченный уровень на 2006г. составляет 110 млн.долл., преимущественно в газовый сектор.

Немецкий производитель газа компания «Винтершелл» (принадлежит группе «Басф») в течение 4 лет планирует инвестировать в газодобывающую отрасль Аргентины 225 млн.долл. «Винтершелл» ожидает разрешения на разработку газа на юге аргентинской пров. Мендоса. В случае его получения, за 5 лет на освоение газовых месторождений в этой пров. будет затрачено 70 млн.долл.

Правительство Аргентины привлекает частные компании к участию в работах по строительству объектов инфраструктуры, в т.ч. и в нефтегазовой отрасли. С этой целью продолжено использование программы ППП (Private Partnership Program). Она действует в рамках Межамериканского банка развития (МАБР) и применяется в тех случаях, когда в бюджете государства не заложены средства на реализацию тех или иных проектов. В рамках этой программы объекты инфраструктуры возводятся на средства частных компаний, а затем передаются им в концессию, чтобы они смогли оку-

пить первоначальные инвестиции. С помощью этой программы в Аргентине планируется построить ряд новых газопроводов. В 2004г. было достигнуто принципиальное согласие с МАБР о финансировании программы ППП сроком на 5 лет на 5 млрд.долл. Суммы предусмотренных на 2006г. траншей превышают 1 млрд.долл. (в 2005г. — 1,3 млрд.долл., в 2004г. — 1,5 млрд.долл.).

Аргентина предпринимает активные усилия для стабилизации регионального рынка энергоносителей. Совместно с Чили предложили создать «энергетическое кольцо» в южноамериканском регионе, которое охватывало бы Аргентину, Чили, Перу, Бразилию, Уругвай, а позднее Боливию и Парагвай. Объем инвестиций в проект оценивается в 2,5 млрд.долл. Стоимость перуанского газа, на входе в аргентинскую трубопроводную систему составляет 1,5 долл. за млн. BTU. Но это значение будет в 2 раза выше, что сделает этот проект экономически нецелесообразным. Есть основания полагать, что в Перу нет достаточных запасов газа для того, чтобы вывести работу будущего трубопровода на полную мощность, что также ставит под сомнение экономическую целесообразность проекта.

В качестве альтернативы «энергетическому кольцу» в 2005г. между президентами Венесуэлы, Аргентины и Бразилии была достигнута договоренность об изучении возможностей строительства газопровода «Юг» протяженностью 8 тыс.км. и пропускной способностью 150 млн.куб.м. в сутки, который должен пройти по территории Бразилии, соединив Венесуэлу и Аргентину. Оценочная стоимость строительства составляет 15-23 млрд.долл.

10 мая 2005г. представители Аргентины, Бразилии и Венесуэлы заявили о создании компании «Петросур», деятельность которой будет направлена на финансирование совместных проектов по разведке и разработке новых месторождений нефти и газа в этих странах. После завершения формальностей по созданию компании планируется подготовить запрос в Межамериканский банк развития о выделении кредита в рамках плана по развитию инфраструктуры стран Южной Америки.

В Аргентине, в случае получения финансирования, деятельность «Петросур» будет направлена на разведку запасов газа на континентальном шельфе. Другие проекты предусматривают разработку запасов нефти в бассейне р. Ориноко (Венесуэла) и строительство нефтеперерабатывающего завода на севере Бразилии. С аргентинской стороны акционером компании выступит государство через государственную энергетическую компанию «Энарса», доля которой в общем пакете «Петросур» незначительна.

20 июня 2005г. в столице Парагвая г.Асунсьон состоялась 28 встреча президентов стран-членов Меркосур, на которой был подписан протокол о намерении ускорить начало строительства газопровода, который соединит перуанский район «Камисеа», где сконцентрированы крупнейшие в Южной Америке запасы природного газа, с северной частью Чили. Стоимость проекта может составить 2,5 млрд.долл. Реализация этого проекта позволит южноамериканским странам достигнуть энергетической независимости и существенного экономического роста.

Для участия в президентской встрече Меркосур были приглашены президенты Венесуэлы У.Чавес, Колумбии А.Урибе, Чили Р.Лагос и Эквадора А.Паласио. При этом Панама, Перу и Мексика направили в Асунсьон своих наблюдателей в ранге министров иностранных дел.

В ходе дискуссии о необходимости строительства южноамериканского газопровода президент Венесуэлы У.Чавес выступил с предложением о создании совместного предприятия «Гас де Сур» (по типу созданной энергетической компании «Петросур», в работе которой участвуют государственные нефтяные компании Бразилии, Аргентины и Венесуэлы).

13 сент. 2005г. в столице Парагвая г.Асунсьон завершилось V заседание рабочей группы правительственных экспертов Аргентины, Чили, Парагвая, Перу, Боливии и Бразилии по выработке проекта соглашения о строительстве сети газопроводов, по которым в страны Южного конуса будет поступать природный газ из Перу и Боливии. Стоимость проекта оценивается в 3 млрд.долл.

19 янв. 2006г. в столице Бразилии состоялась встреча президентов Аргентины, Бразилии, Венесуэлы. Президенты трех стран приняли совместное решение о начале строительства в текущем году газопровода «Юг» протяженностью 8 тыс.км., который пройдет из Венесуэлы через территорию Бразилии в Аргентину. Объем требуемых для реализации проекта инвестиций составит 20 млрд.долл. Срок реализации проекта – 7 лет. В осуществлении этого крупномасштабного проекта примут участие не только южноамериканские компании (венесуэльская Пдвса, бразильская «Петробрас», аргентинская «Энарса»), но и компании из Китая и России.

## Химпром-2007

Общий объем годового производства химической и нефтехимической промышленности Аргентины оценивается в 6 млн.т., из которых 40% продукции приходится на основную (базовую) химию, 30% – на полуфабрикаты и компоненты, 30% – на готовые материалы и изделия. При этом общее производство химической и нефтехимической промышленности Аргентины в 2007г. составило 4% ВВП и 9% суммарного экспорта страны.

Среди производимой продукции можно выделить продукты неорганической химии, базовой нефтехимии, полуфабрикаты и компоненты, готовые изделия, продукты тонкой химии, красители, добавки и присадки, промышленные газы, пластики, с/х удобрения, лакокрасочные изделия и растворители, чистящие средства, косметику и медицинские препараты.

Непосредственно в области химии и нефтехимии в Аргентине работают 60 компаний, в которых занято более 12 тыс.чел. В производстве продуктов нефтехимии и тонкого органического синтеза (резина, пластмассы, пластики, агрохимия и удобрения) зарегистрировано 3,6 тыс. компаний, на которых задействовано более 130 тыс.чел.

В 2007г. химическая промышленность продолжала демонстрировать устойчивые признаки роста, средний показатель которого составил 6,8%. Данный факт объясняется наличием устойчивого внутреннего спроса на производимую продукцию в рассматриваемый период. Рост потребления продукции в 2007г. составил 20%. При этом за-

фиксирован рост экспортных поставок в объеме 8,6%. На этом фоне продолжался также и рост импорта химической продукции, в т.ч. для базового химпроизводства, а также полуфабрикатов (на 8,8%, по сравнению с 2006г.).

Основные показатели химической и нефтехимической промышленности, в тыс.т.

	Производство				
	Базовые компоненты	Полуфабрикаты	Готовые изделия	Имп-орт	Экспорт
2003	2968,2	981,9	2862,8	1730,8	2106,3
2004	2941,0	1009,1	2954,1	2036,9	1915,0
2005	2914,5	1038,7	2907,4	1894,0	2006,4
2006	2950,7	997,2	3184,3	2061,8	1913,1
2007*	3051,3	1065,0	3334,8	2245,3	2077,6

Источник – Аргентинский институт нефтехимической промышленности. \* предварительные данные

Основными продуктами нефтехимической промышленности Аргентины в 2007г. оставались углеводородные соединения: этилен, стирол, метанол, пластики, продукты агрохимии и нефтепереработки. Национальные химические предприятия и филиалы ведущих зарубежных компаний сосредоточены в основном в нефтегазодобывающих провинциях (Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе, Неукен).

Рынок серной кислоты показывал стабильный спрос из-за ограниченности поставок продукции. Поставки питьевой воды и продукции таких отраслей как целлюлозно-бумажная, текстильная, производства мыла и моющих средств и самой химической промышленности показывали сильный рост, что в конечном итоге отразилось на повышении цены продукции, в частности на цене серы, провоцируя снижение рентабельности и дефицит рынка. Цены на серу значительно возросли, стимулируемые значительным спросом Азиатского региона.

Поставки гидроокиси натрия также выглядели динамичными из-за благоприятного развития производства целлюлозно-бумажной промышленности, мыла и моющих средств, текстильной, пищевой и нефтеперерабатывающей промышленности. Рост цен соответствовал мировому уровню.

Производство основных продуктов нефтехимии, в тыс.т.

	2003	2004	2005	2006	2007*
Этилен	738,4	753,3	767,4	783,4	775,6
Полиэтилен	547,0	509,0	502,0	547,0	502,0
Мочевина	1300,5	1357,2	1238,2	1418,9	1012,9
Гидроокись натрия	299,9	297,2	301,9	337,6	356,5
Бензол, ксилол, толуол	543,4	511,9	572,8	517,5	602,8
Аммиак	892,1	876,9	806,1	899,3	683,7
Синтетический каучук	65,7	56,7	52,2	42,5	51,4

\* предварительные данные

Источник – Аргентинский институт нефтехимии

К ведущим производителям продукции крупнотоннажной нефтехимии в Аргентине можно отнести испанскую компанию «Репсоль-ИПФ», «Петробрас-Энерхия» (принадлежит бразильской «Петробрас»), «Атанор», «Ресинфор-Метанол», «Масиса», «Профертил».

Одна из ведущих в Аргентине химических компаний «Атанор» приобрела компанию «Валув-еаль», одного из акционеров соляной шахты «Рестаурасьон», расположенной в г.Хенераль Сан Мартин за 7 млн.долл. Данное приобретение – часть интеграционного плана компании, направленного на увеличение добычи хлористого нат-

рия — основного сырья, используемого для производства хлора, гидроокиси натрия и водорода.

Индийская компания «Пенжаб Кэмикэлс и Корп. Продакшн Лтд.» приобретала за 28 млн.долл. 89% акций «Синтесис Кимика» — компании, занимающейся производством продукции специальной нефтехимии и биологии для нужд сельского хозяйства.

Финансово-промышленная группа «Рио Тинто» одобрила проект строительства химического предприятия по переработке хлористого калия в промышленной зоне порта г.Баия-Бланка. Общий объем инвестиций в реализацию проекта составит 100 млн.долл.

В министерстве экономики и производства Аргентины разрабатывается система мер с целью защиты национальных производителей химической промышленности от растущего импорта из Китая и других азиатских стран. К этим мерам относятся антидемпинговые процессы, неавтоматическое лицензирование и другие. Отслеживание и четкий мониторинг цен и объемов поставок продукции из стран Азии будет осуществляться Секретариатом по промышленности и Секретариатом по торговле министерства экономики и производства Аргентины.

Соединенные Штаты Америки снизили для Аргентины импортные пошлины на 352 товарных позиции, к которым относится, в т.ч. и продукция химической промышленности, при этом 65% данных товарных позиций будут поставляться в США беспошлинно на период до дек. 2009г.

Компания «Рефинор» ввела в эксплуатацию новую дистилляционную колонну для расщепления бензола на своем заводе в г.Кампо Дуран (провинция Сальта), инвестировав в данный проект 5,2 млн.долл. Это позволит получать легкие бензиновые фракции, которые при смешении с сырой нефтью образуют высококачественную смесь, предназначенную на экспорт. Полученный продукт используется как основное сырье для нефтехимической промышленности и является топливом оптимального качества, совмещающего низкое содержание бензола и высокое октановое число.

Компания «Мосаик» объявила о намерении инвестировать 5 млн.долл. в строительство двух новых баков для хранения серной кислоты, что увеличит общий объем хранилищ до 20 тыс.т. Проект будет реализован в порту Сан Мартин (провинция Санта Фе) и позволит к началу 2008г. Закончить процесс разгрузки кораблей с серной кислотой.

Во время официального визита президента Аргентины в Мексику он встретился с местными предпринимателями, которые сообщили о своих намерениях инвестировать в течение ближайших трех лет в аргентинскую экономику 2 млрд.долл. Ожидается, что указанные инвестиции будут направлены в т.ч. и в нефтехимическую промышленность.

В 2007г. производство пластмасс различного типа составило 0,9% ВВП Аргентины. Общее число промышленных предприятий отрасли составляет 1,7 тыс., на которых занято 30 тыс.чел. Подавляющее число предприятий относится к категории малого и среднего бизнеса. Крупные производители пластмасс, имеющие более 100 сотрудников, составляют лишь 1% от общего числа. Наи-

большее число предприятий сосредоточено в столице и ближайших пригородах (77,2%), провинциях Санта Фе (6,8%), Кордоба (5,5%), Буэнос-Айрес (3,1%), Сан-Луис (2,5%).

Потребление изделий из пластмасс остается в целом стабильным по различным отраслям и распределяется следующим образом: производство тары и упаковки — 45,5%, строительство — 13%, электрооборудование — 6%, автомобилестроение — 8%, сельское хозяйство — 4%, бытовые товары — 3,5%, отделочные материалы — 3%.

Основными производителями пластмасс в Аргентине являются филиалы ведущих мировых нефтехимических компаний: «Доу Кимика», «БАСФ Аргентина», «ЭССО Аргентина», «Дюпон», «Байер», «Репсол — ИПФ», «Солвей — Индупа».

Компания Sinterplast, являющаяся одним из основных производителей лакокрасочных материалов в Аргентине, инвестировала 8 млн.долл. в строительство нового предприятия в пров.Буэнос-Айрес. Проектная мощность завода — до 80 млн.л. продукции в год. В 2006г. доходы компании выросли почти на 20% и составили 50 млн.долл. Основной объем продукции реализуется на местном рынке, а также экспортируется в Уругвай, Чили, Боливию, Кубу.

Одна из ведущих в Аргентине химических компаний Atanog завершила строительство нового предприятия по производству хлора и каустической соды в провинции Кордоба. В реализацию проекта было инвестировано 30 млн.долл. Ввод в строй нового предприятия позволит компании полностью обеспечить свои потребности в данных химпродуктах, использующихся в производстве химических средств защиты растений.

Финансово-промышленная группа Rio Tinto разработала проект строительства химического предприятия по переработке хлористого калия в промышленной зоне порта г.Баия-Бланка. Ожидается, что общий объем инвестиций в реализацию проекта составит 100 млн.долл. Начало строительства намечено на I кв. 2007г.

Аргентинская компания Klaukol принадлежащая французской группе Materis, разработала проект по расширению производственных мощностей по выпуску промышленных клеев и герметиков. Модернизация имеющихся предприятий в провинциях Буэнос-Айрес, Рио Негро и Тукуман потребует инвестиций в 3 млн.долл. и позволит довести объемы выпускаемой продукции до 350 тыс.т. в год.

В сент. 2006г. Ассоциация производителей кукурузы Аргентины представила проект развития производства этанола в стране с последующим выпуском на его основе альтернативного топлива. В соответствии с проектом, предполагается построить 30-40 фабрик по переработке биомассы для производства этилового спирта с его последующим экспортом в страны-потребители топлива. Предполагается, что реализация проекта позволит к 2010г. экспортировать 4 млн.куб.м. этанола. Суммарный объем инвестиций в проект может составить 4 млрд.долл., из которых 2 млрд. планируется направить на строительство предприятий, а оставшиеся средства — на развитие системы транспортировки и хранения этанола.

О своей заинтересованности в участии в реализации проекта заявили представители инве-

стиционного фонда, возглавляемого Дж. Соросом. Аргентина не располагает собственными производственными мощностями по выпуску этанола для использования в альтернативном топливе.

По данным на 2006г. производство пластмасс различного типа занимает 1,1% в ВВП и 6,8% ВПП Аргентины (здесь и далее статданные Национального института статистики и цензов и Аргентинской палаты производителей пластика). Общее число промышленных предприятий отрасли составляет 2,5 тыс., на которых занято 33 тыс.чел.

Подавляющее число предприятий относится к категории малого и среднего бизнеса (72,3% и 23,2% соответственно). Крупные производители пластмасс, имеющие 100 сотрудников, составляют лишь 1% от общего числа. Наибольшее число предприятий сосредоточено в столице и ближайших пригородах (77,2%), провинциях Санта Фе (6,8%), Кордоба (5,5%), Буэнос-Айрес (3,1%), Сан-Луис (2,5%).

Потребление изделий из пластмасс остается, стабильным по различным отраслям: производство тары и упаковки – 45,5%, строительство – 13%, электрооборудование – 6%, автомобилестроение – 8%, сельское хозяйство – 4%, бытовые товары – 3,5%, отделочные материалы – 3%. Основными производителями пластмасс в Аргентине являются филиалы ведущих мировых нефтехимических компаний: «Дау Кимика», «Басф Архентина», «Эссо Архентина», «Дю Пон», «Байер», «Репсоль-ЯПФ», «Солвей-Индупа».

## Химпром-2005

Общий объем годового производства химической и нефтехимической промышленности Аргентины оценивается в 5,5 млн.т., из которых 40% продукции приходится на основную (базовую) химию, 30% – на полуфабрикаты и компоненты, 30% – на готовые материалы и изделия.

В области химии и нефтехимии в Аргентине работают 60 компаний, в которых занято 12 тыс.чел. В производстве побочных продуктов и изделий (резина, пластмассы, пластики, агрохимия и удобрения, фармацевтика и косметика) зарегистрировано 3,6 тыс. компаний, на которых задействовано 130 тыс.чел.

В 2005г. химическая промышленность продолжала демонстрировать устойчивые признаки роста, которые составили в различных сегментах данной отрасли 5,5-13%. Средний показатель роста составил 7,4%. Зафиксирован рост внутреннего потребления химической продукции на 22% и экспортных поставок на 25%. Продолжался рост импорта химической продукции, в т.ч. для базового химпроизводства, а также полуфабрикатов (+23%, по сравнению с 2004г.).

Показатели химической и нефтехимической промышленности, в тыс.т.

	I	II	III	IV	V
2001г.	1447	852,2	1507	2361	764,8
2002г.	1493,4	866,6	1524,5	2096	783,7
2003г.	1984,6	1078,3	1892,5	2667	838,3
2004г.	2132,4	1162,5	2017,3	2522,1	907,1
2005г.	2290,2	1248,5	2166,6	3102,1	1124,8

I-Пр-во базовых компонентов; II-Пр-во полуфабрикатов; III-Пр-во готовых изделий; IV-Импорт; V-Экспорт.

Источник – Аргентинский институт нефтехимии.

Основными продуктами нефтехимпрома Аргентины в 2005г. оставались углеводородные соединения: этилен, стирол, метанол, термопластики, продукты агрохимии и нефтепереработки. Национальные химические предприятия и филиалы ведущих зарубежных компаний сосредоточены в нефтегазодобывающих провинциях (Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе, Неукен).

Производство основных продуктов нефтехимии, в тыс.т.

	2001	2002	2003	2004	2005
Этилен	609,4	660,7	748,3	780,5	793,6
Толуол	675,4	728,7	883,7	863,3	872,11
Мочевина	933,8	906,5	1070,2	1166,5	-
Стирол	94,4	98,8	106,2	117,1	108,7
Бензол	90,2	118,7	134,2	148,4	-

Источник – Аргентинский институт нефтехимической промышленности

К ведущим производителям продукции основного органического синтеза в Аргентине можно отнести испанскую компанию «Репсоль-ИПФ», «Пеком-Энерхия» (приобретена бразильской «Петробрас»), «Атанор», «Резинфор-Метанол», «Масиса», «Профертиль».

Согласно заявлению представителей испанской компании «Репсоль ЯПФ», в 2005г. на предприятиях компании в Аргентине было произведено 1,1 млн.т. нефтехимической продукции. Основную часть составил метанол, которого выпущено 0,4 млн.т. Из других 30 видов продукции наибольшее распространение в Аргентине имеют ароматические добавки, растворители, бензолы и полибутдиены.

В окт. 2005г. компания «Атанор» начала производство на новом заводе озонированной воды в г.Рио Терсеро, что потребовало инвестиций в 30 млн.долл. Производственная мощность нового завода 7,2 тыс.т/г. Среди других инвестиционных проектов компании – строительство новой очереди завода по производству монохлорацетиловой кислоты (12 млн.долл.), завода по переработке промышленных стоков (10 млн.долл.), а также расширение мощностей завода по выпуску каустической соды (3 млн.долл.).

Чилийская финансово-промышленная группа «Арауко» инвестировала 10 млн.долл. в развитие нефтеперерабатывающей компании «ЛД Мэньюфэкчеринг» в г.Росарио.

В отрасли оперируют 2 тыс. предприятий, сосредоточенных в провинциях Буэнос-Айрес, Санта Фе, Кордоба. Годовой объем производства и переработки пластмасс оценивается в 1,5 млн.т. В 2005г. предприятия отрасли продолжали демонстрировать одни из наиболее высоких показателей роста производства среди различных секторов химпрома – 15%. Значительное влияние на рост объемов выпускаемой продукции оказало увеличение внутреннего спроса на полуфабрикаты и готовые изделия из пластмасс.

В сфере производства базовых компонентов для индустрии пластиков преобладает выпуск поливинилхлорида (ПВХ), полипропилена, полиэтилена, многокомпонентных соединений, таких как ПЕТ, АБС, САН. Основное место в производстве полуфабрикатов занимают трубы, различные профили, пленки и ленты, плитки и покрытия. Среди конечных продуктов преобладают различные виды тары, предметы быта, отделочные материалы.

	Базовые компоненты для выпуска пластмасс и термопластиков, в тыс. т.		
	2001	2004	2005
<b>Производство</b>			
Полиэтилен низкой плотности.....	253,2	313	342,7
Полиэтилен высокой плотности .....	225,8	283,3	311,4
ПВХ .....	150,2	180,0	196,3
Полипропил ен .....	248	302,3	328,5
Полистирол.....	64,8	78,4	188,1
<b>Экспорт</b>			
Полиэтилен низкой плотности.....	137,1	167,6	182,2
Полиэтилен высокой плотности .....	117,9	145,8	163,7
ПВХ.....	78	97,8	102,2
Полипропил ен .....	101,4	126	138,1
Полистирол.....	16,7	18,6	20,1
<b>Импорт</b>			
Полиэтилен низкой плотности.....	112,8	135,8	147,2
Полиэтилен высокой плотности .....	88,5	95,2	101,3
ПВХ.....	27,8	29,4	32,1
Полипропил ен .....	17,2	20,1	23,4
Полистирол.....	5,4	6,7	7

За 2005г. объем аргентинского экспорта изделий из пластмасс увеличился на 12-15% в страны Меркосур, Чили и Мексику. К числу основных производителей пластмасс относятся «Доу Полисур», «Басф Архентина», «Эссо Архентина», «Репсоль-ЯПФ», «Сольвей-Индупа». Основной объем экспортных поставок осуществляется в страны Меркосур, Чили, США, Италию и Мексику. Ожидается дальнейший рост производства, связанный с прогнозируемым повышением спроса на различные виды продукции из пластмасс для строительства и агропромышленного комплекса.

Производство шин. В 2005г. предприятия, производящие шины и резинотехнические изделия для различных классов автомобилей и сельхозтехники, продемонстрировали устойчивые показатели роста. Объем выпускаемой продукции увеличился на 13%, по сравнению с пред.г.

Показатели аргентинского рынка по видам шин, в тыс. шт.

	2001	2002	2003	2004	2005
<b>Автомобильные шины</b>					
Потребление.....	5020	3520	5504	5783	6485
Производство .....	6431	7481	7684	8509	9627
Экспорт.....	3979	5212	4363	4713	5112
Импорт .....	2569	1252	2183	1987	2244
<b>Грузовые шины</b>					
Потребление.....	1548	992	1880	2953	3121
Производство .....	1480	1507	1893	1954	2037
Экспорт .....	555	736	716	634	685
Импорт .....	624	221	703	1633	1972
<b>Сельскохозяйственные шины</b>					
Потребление.....	352	152	376	340	392
Производство .....	125	104	179	185	193
Экспорт .....	39	33	27	33	32
Импорт .....	266	81	224	188	244

Источник – Аргентинская палата производителей шин

В 2005г. продолжилась тенденция укрепления позиций национальных производителей шин, которые продемонстрировали существенные показатели роста (12%). Увеличились и экспортные поставки.

Крупнейшими производителями шин в Аргентине являются национальная компания «Фате», а также филиал японской фирмы «Бриджстоун», выпускающей шины под марками «Бриджстоун» и «Фаэстоун». Основными конкурентами этих компаний на рынке являются американская «Гуд Ер», французская «Мишлен» и итальянская «Пирел-

ли», поставляющие свои изделия в Аргентину из бразильских филиалов. Основными импортерами аргентинских шин остаются страны-члены Меркосур, на долю которых приходится 70% объема экспорта данного вида продукции, в т.ч. Бразилия – 50%.

Кроме национальных и европейских компаний, удерживающих основные сегменты рынка автомобильных шин в стране (50% и 30% соотв.) южнокорейские производители предпринимают активные меры по продвижению своей продукции. Это относится к компаниям «Кумхо» и «Ханкук», которые целенаправленно работают в Аргентине над расширением сети дистрибьюторов и увеличением объемов продаж. В пред.г. структура производства шин не претерпела существенных изменений. Аргентинские предприятия ориентированы в основном на выпуск бескамерных автомобильных шин. Потребности в шинах для грузовых автомобилей и с/х техники удовлетворяются в значительной степени за счет импорта.

## Удобрения-2007

В последние годы, благодаря постоянно растущему внутреннему спросу, значительным национальным и зарубежным инвестициям, производство химических удобрений и средств защиты растений (ХСЗР) вышло в число наиболее динамично развивающихся секторов химической промышленности. Благодаря внедрению новейших технологий производства, расширению существующих и вводу в эксплуатацию новых промышленных предприятий, в значительной степени удовлетворяется потребность национальных потребителей минеральных удобрений и ХСЗР. Существенная часть данного вида химической продукции, в первую очередь, гербицидов, поставляется на экспорт в страны Меркосур и другие государства региона.

Производством агрохимической продукции (фитосанитарная продукция и производство удобрений) в Аргентине занимаются более 80 компаний, в которых занято более 6,5 тыс.чел. Основные компании данной отрасли сосредоточены, главным образом, в провинциях Буэнос-Айрес, Кордоба и Санта Фе. Основной объем выпускаемой продукции приходится на азотные, калийные, фосфатные удобрения и их смеси, а также на различные по своему действию виды ХСЗР.

90% рынка контролируют 12-14 национальных и зарубежных компаний, к числу которых относятся: в области фитосанитарной продукции (ХСЗР): «Монсанто», «Атанор», «Синхента», «Байер», «Доу-Агросьенсес», «Басф» и «Дюпон»; в области удобрений: «Паса», «Профертил», «Нидера», «Кархилл», «Идро Агри», «Бунхе» и «Ака».

Производство химических удобрений и ХСЗР, в тыс. т.

	2003	2004	2005	2006	2007
Мочевина .....	1300,5	1357,2	1238,2	1418,9	1012,9
Аммиак .....	892,1	876,9	806,1	899,3	683,7
Гербициды.....	159,7	159,6	159,5	180,4	133,0

Источник – Национальный института статистики и цензов Аргентины (Индек)

Резкий рост спроса на химические удобрения на внутреннем рынке привел к тому, что в 2006-07гг. предприятия отрасли работали фактически

на пределе своих производственных мощностей. Данная ситуация привела к необходимости аннулировать экспортные контракты ряда крупных компаний-производителей для выполнения ранее взятых обязательств перед национальными потребителями, а также приступить к реализации инвестиционных проектов по строительству новых производственных предприятий и расширению имеющихся мощностей. Так, компания «Петробрас Энерхия», начиная с 2005г. стабильно наращивает объем инвестиций в развитие производства химических удобрений в Аргентине (2005г. — 10 млн.долл., 2006г. — 29 млн.долл., в 2007г. — 50 млн.долл.). В частности в 2007г. компания инвестировала 20 млн.долл. в ремонт оборудования заводов жидких удобрений аммиака, мочевины, аммония и калийной серы. Также «Петробрас Энерхия» планирует инвестиции в 1,5 млн.долл. на постройку центра логистики удобрений в своем главном комплексе зданий, расположенном в порту Сан Мартин (провинция Санта Фе). Компания также приняла план по увеличению на 15% производственных мощностей комплекса по производству удобрений, расположенного в г.Кампана (провинция Буэнос-Айрес), инвестировав в данный проект 32 млн.долл.

Перебои с поставками природного газа привели к проблемам в производстве удобрений, что способствовало расширению импортных поставок. Так в 2007г. было импортировано 550 тыс.т. мочевины, что соответствует 60% годового объема производства.

После двухмесячной стагнации из-за перебоев с поставками газа компания «Профертиль» — основной производитель гранулированной мочевины, возобновила свое производство. За период простоя производственных мощностей компания не смогла выпустить 250 тыс.т. карбамида, что привело к необходимости компенсировать нехватку за счет импортных поставок. В этой связи цена на мочевину колебалась от 450 до 460 долл., в то время как обычная цена компании составляла 350 долл.

«Профертиль» ежегодно направляет значительные инвестиции на внедрение новых технологий, автоматизацию производства и обеспечение экологической безопасности (2005г. — 15 млн.долл., 2006г. — 34 млн.долл., в 2007г. — 45 млн.долл.).

Аргентинская компания «Комплекс» открыла завод по производству жидких фосфатов в г.Рио Терсеро (провинция Кордоба). Инвестиции в 2 млн.долл. позволили перепрофилировать мощности завода, ранее выпускавшего жидкий аммоний. Потребителями продукции завода являются ведущие производители удобрений, такие как «Профертиль», «ИПФ-Репсоль», «Кархилл».

Крупнейший мировой производитель химических удобрений — «Мосаик» (США) разработал новый тип удобрений HQ, в состав которого входят азот, фосфор и сера. Данный вид удобрения улучшает производство сои.

Несмотря на значительно возросшие объемы производства в стране, модернизацию действующих и строительство новых предприятий, аргентинские компании продолжают закупать минеральные удобрения за рубежом, в связи с невозможностью удовлетворения имеющихся потребностей в некоторых видах химической продукции только за счет национальных производителей.

## Аргентинский импорт удобрений

	2003	2004	2005	2006	2007
тыс.т. ....	1208,4	1518,3	2177,1	2305,2	2424,7
млн.долл. ....	200,4	241,7	389,0	411,6	433,0

Источник — Аргентинская палата производителей химических удобрений и ХСЗР.

На этом фоне импорт химических удобрений из России достиг наиболее высокого показателя за последние 10 лет и продолжает занимать одно из ведущих мест в структуре аргентинского импорта удобрений наряду с продукцией из США, Бразилии, Мексики, Канады.

## Аргентинский импорт российских удобрений

	2003	2004	2005	2006	2007
тыс.т. ....	351,9	108,0	173,1	411,6	583,0
млн.долл. ....	42,7	13,1	21,0	67,1	223,6

Источник — ФТС России

Ранее предполагалось, что ввод в эксплуатацию новых заводов ведущих аргентинских производителей удобрений окажет серьезное негативное влияние на поставки в страну российской химической продукции. Однако, даже возросшие производственные возможности ведущих национальных компаний не могут полностью обеспечить потребности аргентинских сельхозпроизводителей в химических удобрениях в условиях роста производства.

К основным потребителям российских химических удобрений относятся следующие аргентинские и международные компании: «Петробрас Энерхия», «ИПФ-Репсоль», «Агро Росе», «Фама», «Агроферт Архентина», «Хидро Агрт Архентина», «Маркман», «Нутритерра», «Агросервисиос Пампеанос», «Патагониян Фрутс Трейд», «Нидера», «Кархилл».

К числу основных поставщиков данного вида химической продукции на экспорт относятся следующие предприятия: ЗАО «Волжский химкомплекс», АО «Нефтехиммаш», АО «Казаньоргсинтез», АО «АЗОТ», АО «Куйбышевазот», АО «Минудобрения», АО «Криолит», АО «Владимирский химический завод», АО «Салаватнефтеоргсинтез» и др.

На аргентинском рынке химических средств защиты растений традиционно представлены как национальные производители, так и филиалы американских и западноевропейских компаний.

На предприятиях, расположенных в Аргентине, осуществляется выпуск более 50 активных веществ, применяемых при производстве ХСЗР.

## Аргентинский рынок ХСЗР

	2005г.		2006г.		2007г.*	
	1	2	1	2	1	2
Акарициды.....	8,1	8	8,2	7	8,2	9
Фунгициды .....	7,7	96	8,4	83	8,9	93
Гербициды .....	182,3	636	185,2	641	193,2	727
Инсектициды.....	17,1	112	18,5	115	23,4	145
Другие .....	18,3	14	20,2	13	23,3	15
Всего.....	233,5	866	240,5	859	257,0	989

\* предварительные данные

1. млн.кг/л; 2. млн.долл.

Источник — Аргентинская палата производителей химических удобрений и ХСЗР

Несмотря на активное развитие в последние годы производства ХСЗР в Аргентине, относящегося к категории тонкого органического синтеза, требующего значительных финансовых затрат на внедрение новых технологий, ведущее место на рынке ХСЗР занимают филиалы компаний США

и Западной Европы. Среди них следует выделить: «Аббот», «Авентис», «Басф», «Баер», «Доу Кеми-кэлс», «Дюпон», «Монсанто», «Новартис», «Сумитомо».

На долю этих компаний приходится 80% реализуемых аргентинским сельхозпроизводителем ХСЗР. При этом основной объем выпускаемой данными фирмами продукции поступает в Аргентину уже в готовом виде и, значительно реже, в форме полуфабрикатов. Поэтому основные производственные мощности этих предприятий ориентированы только на смешивание поступающих готовых компонентов и их расфасовку. Ни одна из выше названных зарубежных компаний не располагает полным производственным циклом, включающим синтез основных активных веществ, служащих основой для последующего изготовления ХСЗР.

## Удобрения-2005

В Аргентине имеется 50 предприятий, выпускающих агрохимическую продукцию. 90% рынка минеральных удобрений и химических средств защиты растений (ХСЗР) контролируют 10-12 национальных и мультинациональных компаний, к числу которых относятся «Агар Кросс», «Атанор», «Пеком Энергия», «Профертил», «Ипеса», «Байер», «Басф», «Цианомид», «Дюпон», «Сумитомо» и «Монсанто».

В 2005г. отмечено снижение потребления химудобрений и ХСЗР на 4%, что составляет 80-100 тыс.т. (в 2004г. рост на 17%). Компании «Профертил», «Петробрас», «Мосанк», «Бонхе» и «Нидера», оперирующие в данном сегменте рынка, получили прибыль 900 млн.долл., реализовав 1,5 млн.т. продукции. (планировалось довести реализацию удобрений и ХСЗР в 2005г. до 2,8 млн.т.). Основной причиной снижения объемов потребления удобрений является сокращение посевных площадей пшеницы, кукурузы и подсолнечника, а также рост цен на удобрения и ХСЗР.

Производство и импорт агрохимической продукции

	2001	2002	2003	2004	2005
Минеральные удобрения, в тыс.т.					
Мочевина .....	1033,8	1121,1	1,100	1224,7	1211,5
Аммиак .....	732,4	711,7	763,5	807,3	845,4
Сульфат аммония .....	10,8	9,7	10,6	11,6	12,8
Импорт .....	242,8	203,4	233,7	241,5	236,6
ХСЗР, в тыс.кг/л					
Акарициды .....	3300	3000	3200	3680	3770
Фунгициды .....	8200	7800	8600	9804	10075
Гербициды .....	122600	118700	140000	159600	168550
Инсектициды .....	11000	10600	12500	14250	14500
Регуляторы роста .....	2100	1900	2700	3078	3110
Другие .....	5.800	5100	6500	7410	7650
Импорт .....	81400	63470	82500	94875	105000

Источники – Аргентинская палата производителей удобрений и ХСЗР  
Компания «Профертил», являющаяся лидером в производстве жидких удобрений в Аргентине, представила план строительства в провинции Сайта Фе нового завода по выпуску азотных удобрений. Инвестиции составят 60 млн.долл. Проектная мощность – 500 тыс.т/г.

В апр. 2005г. компания «Петробрас» открыла новое предприятие в г.Кампана по производству тиосульфата аммония, используемого в жидких сернистых удобрениях. Строительство завода осуществлено в рамках инвестиционного проекта компании по укреплению позиций в сфере произ-

водства удобрений, оцениваемого в 1,5 млн.долл. За 3 года «Петробрас» планирует инвестировать 80 млн.долл. в открытие новых предприятий данной специализации в Аргентине.

Крупнейший мировой производитель удобрений – компания «Мосаик» (США) – объявила о строительстве в Аргентине собственной фабрики производительностью 250 тыс.т. удобрений в год. Она будет выпускать суперфосфат, используя в качестве сырья фосфоросодержащую горную породу из Марокко и серную кислоту аргентинского производства. Стоимость проекта – 20 млн.долл. Еще 80 млн.долл. до 2010г. компания инвестирует в развитие инфраструктуры и собственной дистрибуторской сети.

В ближайшие 5 лет использование неорганических удобрений в Аргентине возрастет с 2,6 до 5 млн.т/г, а обрабатываемые ими с/х площади – с 46 до 67% всех угодий.

## Экология

Экологическая тематика, приобретающая в последние годы все большее звучание в мире, весьма чувствительна для Аргентины. Многочисленные международные доклады, согласно которым эта страна может одной из первых ощутить на себе последствия изменения климата, а также известные проблемы загрязнения городов и водоемов, уничтожения лесов, неэффективного управления с/х угодьями и значительного ухудшения качества воздуха не могут не привлекать повышенного внимания аргентинской общественности.

Согласно данным Госсекретариата по охране окружающей среды, подчиняющегося Кабинет министров Аргентины, на территории страны зарегистрированы 385 экологических неправительственных организаций, подавляющее большинство которых являются филиалами международных и иностранных НПО. Большинство из них занимаются исключительно научной работой и только немногие способны оказывать влияние на государственные органы для принятия каких-либо решений в природоохранной сфере.

Основным источником финансирования организаций в сфере охраны природы являются добровольные пожертвования граждан, спонсорская поддержка крупных компаний, как правило, являющихся загрязнителями природы и таким образом как бы возмещающих экологический ущерб, а также перечисления международных НПО, чьи филиалы расположены на территории страны.

Примером действия экологических НПО на территории Аргентины можно считать дело «Папелерас». В 2005г., с подачи экологических организаций, выступающих против строительства на берегу приграничной с Уругваем реки на сопредельной территории целлюлозно-бумажной фабрики финской компанией «Ботния», активистами были перекрыты границы между Аргентиной и Уругваем, что превратилось в международный скандал. В 2007г. государство использовало возможности экологических НПО для раздувания данного конфликта с целью оказания давления на уругвайское правительство.

Аргентина длительное время игнорировала экологические обстоятельства при построении экономики и только сейчас начинает процесс включения норм экологического поведения в

свои планы, чему активно способствуют экологические и правозащитные организации. Финансирование на решение проблем в данной области выделяется недостаточное, а Госсекретариат по охране окружающей среды, руководство которого параллельно состоит в рядах экологических НПО, является своего рода лидером по количеству коррупционных скандалов. В отношении госсекретаря Ромины Пиколотти, назначенной на этот пост за заслуги в отстаивании аргентинских интересов в международных инстанциях по делу «Папелерас», было возбуждено уголовное дело по факту хищения средств, предназначенных для очистки русла рек Матанса и Риачуэло, состояние которых признано экологической катастрофой.

Природоохранные НПО, действующие на территории страны, являются единственным реально функционирующим механизмом, осуществляющим мониторинг экологической обстановки и проводящим научные исследования в данной области в Аргентине.

#### Экологические НПО на территории Аргентины

1. Amigos de la Tierra («Друзья Земли»). Данная НПО является филиалом международной ассоциации Friends of Earth International, чья штаб-квартира расположена на территории Голландии и имеет представительства более чем в 70 странах. В Аргентине НПО действует с 1984г. Одним из основных направлений работы является сохранение оставшихся индейских поселений на юге и севере страны.
2. Asociacion Argentina de Medicos por el Medio Ambiente («Аргентинская Ассоциация медиков за охрану окружающей среды»). Объединяет себе медицинские факультеты ведущих университетов страны и является филиалом одноименной международной организации, имеющей представительства более чем в 20 странах со штаб-квартирой в Женеве.
3. Asociacion Argentina del Ozono («Аргентинская Ассоциация озона»). НПО, активно занимающаяся научными исследованиями по сохранению озонового слоя планеты, а также по производству этого газа в промышленных условиях. За 10 лет своего существования специалистами этой ассоциации было проведено большое количество экспериментов, результаты которых были признаны ведущими мировыми специалистами в данной области, в т.ч. из таких стран как России, США, Испании и Италии.
4. Asociacion Ciudadana por los Derechos Humanos («Гражданская ассоциация по правам человека»). Достаточно влиятельная аргентинская НПО, в круг задач которой входят также вопросы охраны окружающей среды. Возглавляет ее Мария Хосе Лубертино, директор Национального Института по противодействию дискриминации (INADI).
5. Asociacion Civil Casa de la Humanidad («Гражданская ассоциация Человеческий дом») НПО, возглавляемая журналистом Роберто Бистровицем, ведущим программы по радио и телевидению по экологической тематике (радио Nacional, La Red, Del Plata, Splendid).
6. Asociacion de Amigos de Patagonia («Ассоциация друзей Патагонии») Штаб-квартира данной организации расположена в г.Сан-Мартин-делос-Андес провинции Неукен. Финансируется различными государственными организациями, находящимися в подчинении министерства федерального планирования, возглавляемого Хулио де Видо, а также такими частными компаниями как «Нестле», «Эко де лос Андес» и «Альпарамис». Основным направлением деятельности данной НПО является поиск новых технологий и финансирование проектов по очистке питьевой воды.
7. Asociacion Ecologica de la Patagonia («Экологическая Ассоциация Патагонии»). Организация была основана на базе Национального Университета Южной Патагонии «Сануан-Боско», ее штаб-квартира расположена в г.Трелев пров. Чубут.
8. Asociacion para la Conservacion y el Estudio de la Naturaleza («Ассоциация по изучению и охраны природы»). Основана в 1994г. и выполняет заказы различных строительных компаний по прогнозированию и предотвращению возможных негативных экологических последствий в результате их деятельности.
9. Asociacion Civil de Defensores Ambientalistas («Гражданская Ассоциация защитников окружающей среды») Ассоциация, координирующая деятельность экологических НПО Аргентины, издающая журнал «Вопросы окружающей среды» (Cuestion Ambiental), имеющая также свою собственную ежедневную радиопередачу, посвященную данной тематике (радио «Мир» El mundo), с понедельника по пятницу в 13.00).
10. Centre de Estudios de Poblacion (CENEP, «Центр по изучению вопросов населения»). Основанный в 1974г., центр на постоянной основе проводит экологические исследования, в т.ч. по заказу Университета г. Буэнос-Айреса, министерства образования, науки и технологии Аргентины, а также различных профильных комитетов ООН. Имеет тесные связи с рядом университетов всего мира.
11. Ecosur («Экоюг»). НПО основано в 1983г. в провинции Санта Фе. Занимается вопросами охраны окружающей среды в данном муниципальном образовании и имеет достаточно сильное влияние среди местного правительства.
12. Consejo Profesional de Analistas Medio Ambientales de la Republica Argentina («Профессиональный совет аналитиков в природоохранной сфере»). Объединение аргентинских специалистов в природоохранной сфере, выполняющее научно-исследовательские заказы правительства Аргентины и крупных частных компаний.
13. Fundacion Centro de Derechos Humanos y Ambiente (CEDHA) («Фонд «Центр по защите прав человека и природы»). Был основан в 1999г. нынешним Секретарем по охране окружающей среды Роминой Пиколотти, который возглавляет ее муж, доктор Даниель Тайлларт. Большую известность данная НПО приобрела создав «Ассамблею по охране окружающей среды г. Гуалегуайчу», представители которой практически на постоянной основе вот уже в течение двух лет перекрывают границы с Уругваем из-за вышеупомянутого конфликта.
14. Fundacion Cethus («Фонд по защите китов»). Основан в 1992г. и занимается сохранением численности китов, обитающих в аргентинской акватории.
15. Fundacion para la Defensa del Medio Ambiente (Funam, «Фонд по защите окружающей среды»). Фонд официально зарегистрирован при ООН и структурно входит в ряд британских экологических НПО. Его возглавляет Рауль Монтенегро, лауреат «альтернативной» нобелевской премии 2004г. В окт. 2006г. он подал иск в уголовный суд на Р. Пиколотти, госсекретаря по охране окружающей среды, как на неспособную решать вопросы на вверенном ей участке и виновной в бездействии при разрешении многих экологических катастроф в Аргентине.
16. Fundacion Proyungas (Фонд «Проюнгас»). Основан в 1999г. на базе университета г. Тукуман и ставит своей целью защиту субтропической сельвы северо-востока страны. Выступает ярким противником губернатора одноименной провинции Хосе Альперовича, обвиняя его в грубых нарушениях природоохранных норм.
17. El Servicio de Paz y Justicia (SERPAJ) («Служба Мира и Справедливости»). НПО, занимающаяся вопросами в сфере охраны прав человека, а также охраны окружающей среды. Возглавляет организацию Адольфо Перес Эскивель, противник администрации президента Н. Киршнера, лауреат нобелевской премии 1990г. за свою деятельность, направленную против военной диктатуры.
18. Fundacion Vida Silvestre Argentina («Фонд дикой природы Аргентины»). Одна из первых, появившихся в Аргентине природоохранных НПО, имеющая сильное влияние на государственные органы. Основанная в 1977г., в 1988 вошла в состав самой большой международной организации по защите дикой природы WWF (World Wildlife Fund).
19. Greenpeace Argentina («Гринпис Аргентина»). Филиал международной Greenpeace International.
20. Humedales para las Americas («Увлажнение почв для Америки»). Филиал организации Wetlands International, чья штаб-квартира расположена в Голландии.
21. Fundacion Ambiente y Recursos Naturales (FARN) («Фонд окружающей среды и полезных ископаемых»). НПО, возглавляемая экспертом в области охраны окружающей среды Даниелем Сабсаем. Его кандидатура рассматривалась на пост госсекретаря по охране окружающей среды, которая, однако, не была утверждена, вследствие его принадлежности к партии «Гражданская коалиция», руководимой оппозиционным кандидатом в президенты Э. Каррио.

Аргентина традиционно является активным участником международного сотрудничества в противодействии изменению климата. В основе подходов Буэнос-Айреса к данной проблематике лежат собственные прагматические интересы, в первую очередь связанные с последствиями климатических трансформаций в этой стране – рост случаев наводнений в центральном регионе страны, опустынивание с/х районов. Все это заставляет администрацию Н.Киршнера уделять все больше внимания климатической тематике во внутренней политике и принимать более активное участие в ее обсуждении на международной арене, в первую очередь в рамках Киотского протокола. В то же время, Аргентина, не являясь крупным эмитентом парниковых газов (3,4 т. CO<sub>2</sub> на душу населения в 2006г.; Carbon Dioxide Information Analysis Center), не намерена жестко ограничивать их выбросы в ущерб интересам собственного экономического роста и развития.

Среди основных угроз изменения климата наиболее острыми для Аргентины, согласно докладу Межправительственной группы экспертов ООН, изданному в мае 2007г., являются подъем уровня моря, что может привести к затоплению прибрежных регионов, в которых проживает более половины населения страны; уже происходящее здесь опустынивание земель, негативно сказывающееся на агропромышленной отрасли Аргентины; таяние ледниковых шапок в Андах, что может оставить без питьевой воды население северо-западных провинций. Озабоченность аргентинского общества вызвало выпадение нехарактерных осадков – крупного града, снега, а также усиление туманов.

Нацконгресс ратифицировал Киотский протокол в 2001г., а в 2002г. принял федеральный закон 25.675 о защите окружающей среды, в котором определяются основные принципы политики государства в этой области. В рамочной программе госсекретариата науки и технологий на 2006-10гг. предусматривается выделение значительного объема бюджетных средств на научные исследования в области чистых технологий. В обществе широко обсуждается законопроект, который должен предотвратить вырубку лесов на севере страны. Научное сообщество отмечает недостаточность принимаемых решений, снижение внимания к данной проблематике по отношению к 1990гг. Из 225 законопроектов, предложенных правительством в Нацконгресс в 2003-05гг., только два относились к защите окружающей среды. Ряд экспертов высказывает мнение, что повышение температуры, негативно отражающееся на урожайности зерновых и кукурузы, может способствовать собираемости соевых культур, являющихся одним из основных экспортных аргентинских товаров.

Буэнос-Айрес позитивно оценил начало Хайлигендаммского процесса: вовлечение стран второго эшелона в диалог по борьбе с изменением климата. Что касается реализации положений Киотского протокола (КП), то здесь существует понимание, что ее успех зависит от подключения к КП крупнейших эмитентов парниковых газов из развитых стран, в первую очередь США и Австралии. На прошедшей 16-17 нояб. 2006г. 12 конференции сторон Рамочной Конвенции ООН по изменению климата (РКИК) и 2 совещании сторон КП, Буэнос-Айрес придерживался линии «группы

77» и Китая, что выразилось в увязывании принятия развивающимися странами обязательств на «посткиотский» период (после 2012г.) с представлением промышленно развитыми странами «прозрачного» доклада о выполнении ими взятых на себя обязательств. Очевидно, аргентинская дипломатия будет придерживаться той же позиции и в ходе следующей конференции, которая пройдет на Бали (Индонезия) в конце 2007г.

Буэнос-Айрес часто задействуется как место проведения региональных и международных форумов для обсуждения проблематики изменения климата. Здесь в дек. 2004г. состоялась 10 РКИК, главной темой которой стало предметное обсуждение воплощения в жизнь положений Киотского протокола, в частности, технологии торговли квотами на выброс в атмосферу углекислого газа. В этой конференции принял участие руководитель Федеральной службы РФ по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды А.И.Бедрицкий, кандидатуру которого Аргентина в мае 2007г. поддержала на выборах в президенты Всемирной метеорологической организации. Он также посетил 6 сессию консультативных совещаний по политике высокого уровня в области спутников, проходившую здесь в янв. 2006г. В марте 2007г. состоялась пятая сессия Комитета по рассмотрению исполнения Конвенции ООН по борьбе с опустыниванием (КРИК-5), которой аргентинцы воспользовались для широкой демонстрации проблем разрушения плодородных земель на территории страны. На «полях» КРИК-5 мининдел Аргентины, Боливии и Парагвая подписали Соглашение о сотрудничестве в сохранении природы трансграничного региона Гран Чако.

В 2005г. указом президента Н.Киршнера был создан Аргентинский углеродный фонд, главной целью которого стало участие страны в механизме чистого развития (проекты по сокращению выбросов парниковых газов, выполняемые на территории одной из стран РКИК, обычно развивающейся, не входящей в Приложение I, полностью или частично за счет инвестиций страны Приложения I РКИК), а в перспективе и торговля квотами на выбросы парниковых газов на международном рынке.

Буэнос-Айрес также заинтересован в реализации многосторонней инициативы Партнерство «Метан на рынки», запущенной в 2004г. в рамках «Большой Восьмерки» с целью регенерации метана и его применения в качестве источника энергии. В его рамках, как аграрная страна Аргентина выступила с инициативой производства метана из отходов животноводства (источник 65% метана, выделяемого в Аргентине).

Важным инструментом снижения выбросов здесь представляется увеличение использования биотоплива в энергобалансе страны. Продвигаемая США и Бразилией совместная инициатива в этой сфере находит активную поддержку в Аргентине, располагающей перспективной с/х и технологической базой для ее реализации. В Буэнос-Айресе в мае 2007г. прошел 1 Межамериканский конгресс по биотопливу с участием вице-президента Аргентины Д.Сциоли, бывшего вице-президента США А.Гора и исполнительного директора МАБР Э.Моралеса, который, в частности, заявил о выделении 3 млрд.долл. на проекты в этой сфере. Тогда же было анонсировано создание частного

инвестиционного фонда в 500 млн.долл., 70% которых будет инвестировано в агропромышленный комплекс страны. Важность этой темы для нынешней администрации определяется несколькими факторами: биотопливный проект может способствовать решению проблем энергокризиса, задействования местных и получения современных американских технологий производства биотоплива, расширения инвестиций и доступ на рынок США энергосырья, произведенного из аргентинских сельхозматериалов.

В Аргентине остро стоит вопрос о раннем предупреждении природных катаклизмов, вызванных изменением климата, поскольку средства метеорологического наблюдения морально устарели, что привело к значительным убыткам от последних наводнений в центральных провинциях страны (1 млрд.долл.). Определенные надежды аргентинцы связывают с совместным с Италией запуском 6 спутников наблюдения за климатическими условиями (первый вышел на орбиту 6 июня 2007г.). Метеорологическая служба Аргентины с 2007г. выведена из-под руководства вооруженных сил, что также должно послужить толчком к улучшению работы в этой сфере.

### Животноводство-2007

В последние годы Аргентина занимает одно из ведущих мест в мире в области животноводства, производства мяса и мясных продуктов. В мировой торговле мясом доля страны составляет: по конине — 25%, по говядине — 8%, по готовым продуктам питания из говядины — 7%, по баранине — 1,5%, по свинине — 0,1%.

Наиболее важной для страны отраслью животноводства является — разведение крупного рогатого скота (КРС), преимущественно мясного направления. Аргентина на протяжении долгих лет занимает одно из первых мест в мире по его поголовью (49 млн. голов, 2007г.). Основным районом разведения КРС является так называемая аргентинская Пампа, что обусловлено, в первую очередь, благоприятными климатическими условиями и обширной кормовой базой.

Всего в сфере разведения КРС занято 230 тыс. фермерских хозяйств, мелкого рогатого скота — 130 тыс. хозяйств, свиней — 70 тыс. В отрасли занято более 30 тыс.чел. Общий объем продаж мясной продукции составляет 10 млрд.долл. в год. В стране насчитывается 635 мясоперерабатывающих предприятий, из которых только 288 имеют сертификаты соответствия Национального санитарного ведомства (Сенаса). На 18-20 предприятий приходится более половины всего производства мяса в Аргентине.

Значительная часть производимой мясной продукции (80%) поступает на внутренний рынок. Несмотря на рост внутренних цен на мясо в 2006-07гг., потребление говядины в Аргентине остается на стабильно высоком уровне, т.к. мясо традиционно является наиболее популярным и востребованным продуктом питания в стране. В 2006г. потребление мяса КРС составило в среднем 63,4 кг. на человека, в 2007г. — 67,3 кг. на человека (рост 6,3%). При этом в последние годы зарегистрирован рост потребления мяса птицы и рыбы, как более дешевых продуктов. По официальным данным Национального статистического ведомства Индек, рост цен на наиболее популярные ви-

ды мяса в Аргентине в 2007г. составил 5,5%, однако в реальности в сети розничной торговли страны увеличение цен составило 23,8%.

Структура аргентинского рынка говядины

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Пр-во говядины, млн.т. ....	2,49	2,52	2,66	2,99	3,12	3,03	3,2
Экспорт, тыс.т. ....	145	346	380	631	771	584	559
Внутр. потребл., тыс.т. ....	2,356	2,147	2,269	2,392	2,313	2,45	2,64
Забой скота, млн.голов ....	11,5	11,5	12,5	14,3	14,3	13,4	14,9

Источник — Секретариат по сельскому хозяйству Аргентины и Национальной службы ветеринарного контроля Аргентины (Сенаса)  
В 2007г. физические объемы аргентинского экспорта говядины уменьшились, по сравнению с 2006г., и составили 559 тыс.т. (в 2006г. — 584 тыс.т.). Однако в стоимостном выражении эти объемы выросли на 11%, по сравнению с 2006г., и составили 2,39 млрд.долл., что объясняется ростом мировых цен на данную продукцию.

Тенденция по снижению объемов экспорта мясной продукции из Аргентины продолжается с марта 2006г., когда минэкономике страны приняло Резолюцию №114/2006 об ограничении экспортных поставок мяса КРС с целью снижения внутренних цен на данную продукцию.

В июне 2006г. полный запрет на экспорт говядины был отменен и до конца 2006г. введены квоты (40% физического объема поставок по отношению к соответствующему месяцу 2005г.). В сент. 2006г. Минэкономике Аргентины приняло решение об увеличении экспортных квот на поставки говядины с 40 до 50% на период до 30 нояб. 2006г. В нояб. 2006г. срок действия 50% квоты от соответствующего месяца 2005г. был продлен до 31 дек. 2007г. 31 дек. 2007г. аргентинское правительство продлило до 31 марта 2008г. срок действия указанной квоты. При этом экспортеры мяса КРС смогут поставить за рубеж не более 40 тыс.т. в месяц.

Указанные ограничения, как и ранее, не касаются экспорта т.н. «квоты Хилтон», в рамках которой Аргентина поставляет ежегодно в стран-члены ЕС 29 тыс.т. мяса высшей категории.

Каких-либо специальных ограничений на поставки мяса КРС в Россию в Аргентине нет. По данным Индек, в 2007г. в Россию было поставлено 93 тыс.т. мяса КРС для промышленной переработки на 188,5 млн.долл. (в 2006г. — 170 тыс.т. и 391,3 млн.долл., соответственно), а также 0,2 тыс.т. охлажденного мяса КРС для прямого потребления на 2,2 млн.долл. (в 2006г. — 0,1 тыс.т. и 1,5 млн.долл., соответственно).

Структура мирового экспорта аргентинской мясной продукции, в млн.долл.

	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.
Россия .....	162	355	399	190,7
Германия .....	190	221	250	305,9
Великобритания .....	64	70	50	26,5
США .....	83	74	78	37,3
Чили .....	31	143	94	175,5
Израиль .....	61	54	64	37,5
Италия .....	64	75	90	104,2

Источник — Секретариат по сельскому хозяйству Аргентины и Института по развитию мясной промышленности Аргентины

Эпидемиологическая ситуация в аргентине в 2007г. оставалась стабильной. Зафиксированная в фев. 2006г. вспышка заболевания крупного рогатого скота ящуром (провинция Корриентес) заставила Национальные органы санитарного контроля серьезным образом ужесточить контроль и над-

зор за поставками мяса КРС из Аргентины, а также провести принудительную вакцинацию животных в провинциях и районах, подверженных наибольшему риску распространения заболевания. Экстренные меры, принятые Национальной службой санитарного контроля (Сенаса), позволили локализовать и прекратить распространение ящура.

В целом, на фоне относительно стабильной ситуации с экспортными поставками аргентинского мяса положение на внутреннем рынке остается напряженным. Правительство не идет на уступки местным сельхозпроизводителям, прежде всего относительно верхних пределов внутренних цен на мясо и объемов экспортных поставок. Так, например, в фев. 2007г. аргентинское правительство задерживало выдачу лицензий на экспорт 20 тыс.т. мяса, что вызвало протесты со стороны мясных экспортёров, недовольных вмешательством государства в коммерческую деятельность компаний. Меры правительства по снижению внутренних цен на говядину рассматриваются местными экспортёрами как малоэффективные.

В результате действующих в Аргентине в течение двух лет ограничений на экспорт говядины, аргентинские мясопроизводители в 2007г. сократили на 30% объемы инвестиций в отрасль, по сравнению с 2006г. В 2007г. было произведено больше мяса КРС, чем в пред.г., однако это увеличение достигнуто в основном за счет забоя быков-производителей, прежде всего, в центральных провинциях страны, где животноводство замещается растениеводством. Сокращение инвестирования в отрасль может негативно повлиять на дальнейшее увеличение объемов производства.

В 2006г. была инициирована государственная программа по увеличению производства мяса, предполагающая инвестиции в 857 млн. песо (245 млн.долл.) для увеличения производства данной продукции. Целью программы, рассчитанной на 4г., является увеличение на 22% численности КРС в стране (до 62 млн.голов), забоя – на 10,6% к 2010г. (до 15,7 млн.т.). Производство мяса предполагается увеличить с 3,06 млн.т. до 3,61 млн.т. в 2010г. Указанные меры должны способствовать удовлетворению как внутренних потребностей Аргентины в мясе, так и растущий спрос за рубежом при недопущении значительного роста внутренних цен.

Свиноводство в Аргентине в последние годы развивается активными темпами. основные его районы – провинции Буэнос-Айрес (53%), Санта-Фе (28%) и Кордоба (18%). поголовье свиней в 2007г. составило 2,7 млн. голов (в 2006г. – 2,6 млн.).

В 2007г. производство свинины в Аргентине выросло на 5%, по сравнению с уровнем пред.г., и составило 272,5 тыс.т. (в 2006г. – 265 тыс.т.), что явилось следствием роста инвестиций в отрасль.

Производство свинины пока не удовлетворяет в полной мере растущий внутренний спрос на эту продукцию, в этой связи ее приходится импортировать. основными поставщиками свинины в Аргентину являются Бразилия и Чили, которые в 2007г. поставили на экспорт 21,8 тыс.т. и 2,6 тыс.т. свинины, соответственно. Российских поставок свинины в прошлом году в Аргентину не осуществлялось.

В 2007г. экспорт свинины составил 2 тыс.т. основными импортёрами аргентинской свинины являются Боливия, Гонконг, Перу и Чили.

Структура аргентинского рынка свинины

	2003	2004	2005	2006	2007
Кол-во голов (тыс.ед.) ...	2.100	2.100	2.468	2.600	2.700
Забой (тыс.ед.) ...	1.526	1.793	2.470	2.999	3.175
Пр-во мяса (тыс.т.) ...	151,2	178,1	216,0	262,0	272,5
Импорт мяса (тыс.т.) ...	44,7	36,3	26,5	27,0	38,8
Экспорт мяса (тыс.т.) ...	1,0	1,6	1,8	1,9	2,0
Внутр. потребл. (тыс.т.) ...	194,9	214	240	287	309
Потребление на душу населения(кг/чел.год) ...	5,1	5,6	6,2	7,4	7,9

Источник – Секретариат по сельскому хозяйству Аргентины

Производство мяса птицы является одним из наиболее динамичных секторов сельского хозяйства. За последние 5 лет в отрасль инвестировано более 280 млн.долл., объемы экспорта выросли на 110%.

Непосредственно в производстве занято 30 тыс.человек и 40 тыс.человек – в секторах, связанных с птицеводством. основное производство птицы сконцентрировано в провинциях Буэнос-Айрес (47%), Энтре-Риос (45%) и Санта-Фе (5%). Число официально сертифицированных птицеферм – 55.

В стране наметилась устойчивая тенденция к росту потребления мяса птицы. Этот показатель в 2007г. вырос на 3,6%, в сравнении с уровнем 2006г., и составил 28,7 кг. на душу населения (в 2006г. – 27,7 кг.). Производство мяса птицы выросло на 7%, по сравнению с уровнем 2006г., и достигло 1,24 млн.т. (в 2006г. – 1,16 млн.т.).

Заготовка птицы и яиц, в тыс.шт.

Годы	Заготовка птицы		Заготовка яиц
	(куры, цыплята, индейки)		
2001	343826		11580
2002	260708		10590
2003	276715		14245
2004	336128		14996
2005	391244		14465
2006	450427		14944
2007	485713		15005

Источник – Секретариат по сельскому хозяйству Аргентины

Потребление яиц в 2007г. составило 186 шт. яиц/чел. Экспорт снизился на 12% по объему и составил 4,1 млн.долл. (в 2006г. – 5,8 млн.долл.). основные страны-импортёры яичной продукции – Россия, Дания, Конго, Голландия, ОАЭ и Япония.

В то же время Аргентине приходится импортировать птицу из Бразилии (88%), Чили (3,2%) и Испании (4,3%), хотя закупки за рубежом из года в год сокращаются. Объем импорта в 2007г. составил 18,3 тыс.т. на 25 млн.долл. (в 2006г. – 15,9 тыс.т. и 14,5 млн.долл., соответственно).

В 2007г. Аргентина поставила на экспорт 180 тыс.т. мяса птицы (рост 25%) на 213 млн.долл., в то время как в 2006г. – 144 тыс.т. и 126 млн.долл., соответственно. основными импортёрами аргентинского мяса птицы являются Чили (24%), Гонконг (8%), Китай (12%) и ЮАР (15%), Германия (4%). Россия в 2007г. поставила 25 т. мороженого мяса птицы.

Аргентина является одним из ведущих мировых производителей и экспортёров конины. В стране насчитывается 3 млн. голов лошадей. В 2007г. забой остался на уровне 2006г. и составил более 200 тыс.голов.

Зонами разведения лошадей, предназначенных на промпереработку, являются провинции Энтре Риос, Буэнос-Айрес, Ла-Пампа и Кордоба.

Экспорт конины и ее субпродуктов в 2007г. достиг 33 тыс.т. на 84 млн.долл. (в 2006г. — 30 тыс.т. и 70 млн.долл., соответственно). Основными импортерами аргентинской конины являются Россия (13,4 тыс.т.), Голландия, Франция, Япония и Италия. Россия импортировала в 2007г. конину на 23,9 млн.долл. (в 2006г. — 28,2 млн.долл.).

### Животноводство-2006

Аргентина обладает развитым сельским хозяйством, которое при сравнительно небольшом удельном весе в структуре ВВП страны (15%), оказывает значительное влияние на экономику страны. Ведущими отраслями сельского хозяйства Аргентины традиционно являются животноводство и производство масличных и зерновых культур. В сельском хозяйстве и смежных с ним отраслях занято 6 млн.чел. С/х угодья занимают 60% площади страны, в т.ч. пашня — 10%, луга и пастбища — 52%. Орошаемые с/х земли составляют менее 5% используемых земель, на них выращиваются преимущественно рис, сахарный тростник, фрукты, овощи и виноград.

В стране производится продовольствия в объеме, достаточном для того, чтобы прокормить 300 млн.чел. (численность населения Аргентины составляет 38 млн.чел.).

Основными рынками сбыта для аргентинской с/х продукции в 2006г. являлись страны ЕС, Россия, Китай, Бразилия, США, а также страны Юго-Восточной Азии и североафриканские государства.

В последние годы Аргентина занимает одно из ведущих мест в мире в области животноводства, производства мяса и мясных продуктов. В мировой торговле мясом доля страны составляет: по конине — 25%, по говядине — 8%, по готовым продуктам питания из говядины — 7%, по баранине — 1,5%, по свинине — 0,1%.

Наиболее важной для страны отраслью животноводства является разведение крупного рогатого скота (КРС), преимущественно мясного направления. Аргентина на протяжении долгих лет занимает одно из первых мест в мире по его поголовью (49 млн. голов, 2006г.). Основным районом разведения КРС является так называемая аргентинская Пампа, что обусловлено, благоприятными климатическими условиями и обширной кормовой базой.

Всего в сфере разведения КРС занято 300 тыс. фермерских хозяйств, мелкого рогатого скота — 130 тыс. хозяйств, свиней — 70 тыс. В отрасли занято 30 тыс.чел. Общий объем продаж мясной продукции составляет 10 млрд.долл. в год. В стране насчитывается 600 скотобоен и 635 мясоперерабатывающих предприятий, из которых на 18-20 приходится более половины всего производимого мяса в Аргентине.

Значительная часть производимой мясной продукции (80%) поступает на внутренний рынок. Несмотря на рост внутренних цен на мясо в 2005-06гг., потребление говядины в Аргентине остается на стабильно высоком уровне, т.к. мясо традиционно является наиболее популярным и востребованным продуктом питания в стране. В 2005г. потребление мяса КРС составило в среднем 61,3

кг. на человека, в 2006г. — 63,4 кг. на человека (рост 6%). В последние годы зарегистрирован рост потребления мяса птицы и рыбы, как более дешевых продуктов.

В 2006г. физические объемы аргентинского экспорта говядины уменьшились на 24%, по сравнению с 2005гг., и составили 584 тыс.т. (в 2005г. — 771 тыс.т.). Однако в стоимостном выражении эти объемы остались на уровне 2005г., когда за рубеж было поставлено говядины на 1,4 млрд.долл., что объясняется ростом мировых цен на данную продукцию.

Спад в объемах экспорта мясной продукции в 2006г. произошел в связи с принятой в марте 2006г. резолюцией минэкономики Аргентины об ограничении экспортных поставок мяса крупного рогатого скота (говядины) с целью снижения внутренних цен на данную продукцию (резолюция №114/2006). Данное решение было негативно воспринято как внутри страны, в первую очередь мясопроизводителями, так и за рубежом, прежде всего крупнейшими импортерами аргентинского мяса, среди которых были Германия, Великобритания, США, Израиль, Италия и Россия. В мае 2006г. аргентинские экспортеры получили разрешение правительства возобновить поставки в Европу мяса высшего качества по квоте «Хилтон». Одновременно аргентинское руководство приняло решение об усилении контроля за оформлением необходимой документации для экспортных поставок мяса за рубеж. В связи с падением внутренних цен на мясо, правительство Аргентины отменило полный запрет на экспорт данной продукции в мае 2006г.

В 2006г. неоднократно устанавливались и изменялись объемы экспортных квот для экспорта мяса КРС (кроме Евросоюза). В соответствии с последней резолюцией минэкономики №935/2006 от 29.11.06г. с 1 дек. 2006г. по 31 мая 2007г. установлен общий физический объем (квота) экспортных операций с мясной продукцией. Экспортная квота равна 50% от среднемесячного общего физического объема экспорта, осуществленного аргентинскими экспортерами с 1 янв. 2005г. по 31 дек. 2005г. В резолюции 2104/2006 от 18.12.2006г. национальной службы по контролю за торговлей агропромышленной продукцией Аргентины (ONCCA) конкретизируются максимальные объемы экспортных поставок мяса КРС для каждой аргентинской фирмы, официально уполномоченной осуществлять данный вид деятельности (131 фирма). Средний объем экспортных поставок за указанный период составит 17,9 тыс.т. в месяц (107,3 тыс.т. мясной продукции до конца мая 2007г.).

Несмотря на экспортные ограничения, Россия в 2006г. продолжала прочно занимать лидирующие позиции среди основных рынков сбыта аргентинского мяса. В предг. в нашу страну было поставлено 51% общего объема аргентинского экспорта мяса КРС на 400 млн.долл. (2005г. — 355 млн.долл.).

Эпидемиологическая ситуация в Аргентине в 2006г. оставалась стабильной, однако зафиксированная в фев. 2006г. вспышка заболевания крупного рогатого скота ящуром (пров.Корриентес) заставила национальные органы санитарного контроля ужесточить контроль за поставками мяса КРС из Аргентины, а также провести принудительную вакцинацию животных в провинциях и

районах, подверженных наибольшему риску распространения заболевания. Экстренные меры, принятые Национальной службой санитарного контроля (Сенаса), позволили локализовать и прекратить распространение ящура, что дало возможность уже к марту-апрелю возобновить поставки мяса КРС на зарубежные рынки.

Меры аргентинского правительства по снижению внутренних цен на говядину выражаются в падении на 2,4% цен на говядину в 2006г. по отношению к средним ценам на мясо в 2005г. и 7,7% по отношению к максимальным ценам на мясо КРС в марте 2006г.

Позитивной тенденцией в области политики аргентинского правительства в отношении производства мяса КРС является инициированная в 2006г. государственная программа по увеличению производства мяса, предполагающая инвестиции в 857 млн.песо (245 млн.долл.) для увеличения производства данной продукции. Целью программы, рассчитанной на 4г., является увеличение на 22% численности КРС в стране (до 62 млн. голов), забоя – на 10,6% к 2010г. (до 15,7 млн.т.). Производство мяса предполагается увеличить с 3,06 млн.т. до 3,61 млн.т. в 2010г. Указанные меры должны способствовать удовлетворению как внутренних потребностей Аргентины в мясе, так и растущий спрос за рубежом при недопущении значительного роста внутренних цен.

Свиноводство в Аргентине в последние годы развивается активными темпами. Основные его районы – пров.Буэнос-Айрес (53%), Санта-Фе (28%) и Кордоба (18%). поголовье свиней насчитывает 2,6 млн. голов.

В 2006г. производство свинины в Аргентине выросло на 25%, по сравнению с уровнем предг., и составило 262 тыс.т. (в 2005г. – 216 тыс.т.), что явилось следствием инвестиций в отрасль в 50 млн.долл.

Производство свинины пока не удовлетворяет растущий внутренний спрос на эту продукцию, в этой связи ее приходится импортировать. Основными поставщиками свинины в Аргентину являются Бразилия, Чили и Дания. В 2006г. экспорт свинины составил 1,9 тыс.т. Основными импортерами аргентинской свинины являются Боливия, США, Гонконг, Перу и Чили.

Структура аргентинского рынка свинины

	2002	2003	2004	2005	2006
Количество голов (тыс.ед.)	2.000	2.100	2.100	2.468	2.600
Забой (тыс.ед.)	1.737	1.526	1.793	2.470	2.999
Производство мяса (тыс.т.)	170	151,2	178,1	216	262
Импорт мяса (тыс.т.)	17,1	44,7	36,3	26,5	27
Экспорт мяса (тыс.т.)	1,1	1	1,6	1,8	1,9
Внутреннее потребление (тыс.т.)	186	194,9	214	240	287
Потребление на душу населения					
(кг/чел, год)	5,1	5,1	5,6	6,2	7,4

Данные Секретариата по сельскому хозяйству Аргентины и Национальной службы ветеринарного контроля Аргентины (Сенаса)

Производство мяса птицы является одним из наиболее динамичных секторов сельского хозяйства. Непосредственно в производстве занято 30 тыс.чел. и 40 тыс.чел. в секторах, связанных с птицеводством. Основное производство птицы сконцентрировано в провинциях Буэнос-Айрес (47%), Энтре-Риос (45%) и Санта-Фе (5%). Число официально сертифицированных птицеводов – 55.

В стране наметилась устойчивая тенденция к росту потребления мяса птицы. Этот показатель в

2006г. вырос на 28%, в сравнении с уровнем предг., и составил 29 кг. на душу населения. Производство мяса птицы выросло на 18%, по сравнению с уровнем 2005г., и достигло 1,25 млн.т.

Заготовка птицы (куры, цыплята, индейки) и яиц, в тыс.шт.

	Заготовка птицы	Заготовка яиц
2001	343826	11580
2002	260708	10590
2003	276715	14245
2004	336128	14996
2005	391244	14465
2006	449101	14951

Данные Секретариата по сельскому хозяйству Аргентины и Национальной службы ветеринарного контроля Аргентины (Сенаса)

Производство яиц в 2006г. увеличилось на 6,7%. Потребление составило 182 шт. яиц/чел. На экспорт направлено 2,3 тыс.т. яиц на 5,8 млн.долл. (рост 6,4% т. и 9,2%, соответственно). Основные страны-импортеры яиц и яичной продукции – Россия, Дания, Конго, Голландия, ОАЭ и Япония. Аргентине приходится импортировать птицу из Бразилии (90%) и Чили (10%), хотя закупки за рубежом из года в год сокращаются. Объем импорта составил в 2006г. 16,7 тыс.т. на 15,9 млн.долл.

В 2006г. Аргентина поставила 148 тыс.т. мяса птицы на экспорт (рост на 9,8%) на 148 млн.долл., в то время как в 2005г. – 180 тыс.т, что связано с падением спроса в связи с опасностью эпидемии «куриного гриппа». Основными импортерами аргентинского мяса птицы являются Чили (31%), Гонконг (10%), Китай (12%) и ЮАР (12%). В Россию поставлено мороженого мяса птицы в 2006г. на 2 млн.долл.

Аргентина является одним из ведущих мировых производителей и экспортеров конины. В стране зарегистрировано 3 млн. голов лошадей. В 2006г. забой составил 200 тыс. голов. Зонами разведения лошадей, предназначенных на промпереработку, являются провинции Энтре Риос, Буэнос-Айрес, Ла Пампа и Кордоба.

Экспорт конины и ее субпродуктов в 2006г. достиг 30 тыс.т. на 70 млн.долл. Основными импортерами аргентинской конины являются Россия, Голландия, Франция, Япония и Италия. Россия импортировала в 2006г. конину на 28,2 млн.долл.

## Животноводство-2005

Правительство Аргентины ослабило запрет на экспорт говядины, действовавший в период с 1 июня по 30 нояб. 2005г. Также сняты все ограничения на вывоз продукции мясопереработки и паштетов из гусиной печени. В данном случае государственное регулирование внешней торговли преследовало цель стабилизировать внутренний рынок. С начала текущего года розничные цены на говядину на аргентинском рынке выросли на 27%, при этом экспорт увеличился опережающими по сравнению с производством темпами.

По объему экспортных отгрузок Аргентина занимает третье место на мировом рынке говядины. В 2005г. экспорт составил 1,4 млрд.долл., при этом на долю парного мяса приходилось 942 млн.долл., продукцию мясопереработки – 141 млн. и субпродукты – 94 млн. Согласно данным государственной таможенной статистики, показатели экспорта за март увеличились по сравнению с двумя предыдущими месяцами. Наиболее высокую прибыль получали поставщики парного и охлажденного мяса. Экспорт замороженной говядины в марте

вырос на 43% по сравнению с предыдущим месяцем и составил 55,11 млн.долл., при этом подавляющая доля отгрузок приходилась на Россию. Следует отметить, что в рассматриваемый период российские импортеры ввозом аргентинского мяса компенсировали снижение импорта из Бразилии.

Аргентинские экспортные отгрузки парной и охлажденной говядины в Германию остались на высоком уровне. Эмбарго не распространялось на экспорт говядины высшей категории марки Hilton, доля которого составила 4%.

Поскольку производители не желали продавать свою продукцию по низким ценам, введение запрета на экспорт говядины, несмотря на заметное снижение стоимости убойного скота, так и не привело к желаемому результату, в то же время оно отрицательно повлияло на состояние аргентинской мясной отрасли. Многие импортеры были вынуждены искать другие источники ресурсов, в то время как мировые цены на говядину продолжали повышаться.

Увеличение экспорта является мощным фактором развития производства говядины в Аргентине. Ведущее отраслевое объединение страны Sociedad Rural недавно выступила с амбициозным проектом развития мясной отрасли. В частности, к 2015г. предполагается увеличить поголовье с 55 млн. до 67 млн., выпуск говядины – с 3 млн.т. до 6,7 млн. т, а экспорт – с 750 тыс.т. до 1,7 млн.т. В результате размер экспортной выручки должен повыситься с 1,6 млрд. до 2,5 млрд.долл. На развитие мясоперерабатывающей промышленности окажет влияние прирост поголовья с 60 до 80 телят в расчете на 100 коров. Планируется увеличить средний убойный вес с 384 кг. до 426 кг.

За последние 15 лет около 6,5 млн. га пастбищ в Аргентине переведены под посевы соевых бобов, кукурузы, пшеницы. Под пастбища отводятся обедненные земли, обогащение которых требует дополнительных затрат. Снижение качества пастбищ отчасти компенсируется за счет улучшения генетики животных. Таким образом скотоводам удается сохранять эффективность своих хозяйств.

#### Экспорт говядины из Аргентины

1 кв. 2006г.

Замороженная, тыс.т.	Всего	янв.	фев.	март
Всего	62,52	19,13	17,75	25,64
Россия	41,80	10,04	11,05	20,71
Израиль	9,05	3,21	3,32	2,51
Марокко	2,32	1,14	0,72	0,46
Алжир	2,07	0,77	0,86	0,45
Гонконг	0,48	0,17	0,09	0,22
Болгария	0,57	0,40	0	0,17
Бразилия	0,5	0,13	0,22	0,15
Венесуэла	0,86	0,43	0,27	0,15
Германия	0,37	0,16	0,06	0,15
Нидерланды	0,39	0,14	0,11	0,13
Всего	134,06	40,41	38,64	55,11
Россия	82,84	19,02	21,88	41,94
Израиль	24,14	8,52	8,91	6,70
Марокко	4,19	2,07	1,30	0,82
Алжир	3,97	1,47	1,70	0,80
Болгария	1,35	0,69	0	0,66
Гонконг	1,22	0,45	0,23	0,53
Германия	1,32	0,58	0,23	0,51
Бразилия	1,88	0,51	0,88	0,49
Нидерланды	1,23	0,42	0,36	0,45
Венесуэла	1,86	0,94	0,57	0,35

Парная, тыс.т.

Всего	24,62	13,31	6,29	5,04
Германия	7,22	2,84	2,36	2,02
Венесуэла	2,21	0,65	0,79	0,76
Италия	2,01	0,55	0,78	0,68
Нидерланды	1,49	0,53	0,60	0,35
Бразилия	1,24	0,54	0,38	0,33
Великобритания	1,13	0,49	0,33	0,31
Испания	0,70	0,17	0,23	0,30
Дания	0,19	0,06	0,06	0,05
Малайзия	0,06	0,01	0	0,05
млн.долл.				
Всего	134,44	62,05	37,43	34,97
Германия	54,52	20,56	16,94	17,02
Италия	15,08	4,13	5,67	5,28
Нидерланды	10,49	3,79	3,96	2,75
Испания	5,44	1,30	1,67	2,48
Великобритания	8,26	3,52	2,32	2,43
Венесуэла	5,92	1,75	2,12	2,05
Бразилия	5,21	2,31	1,54	1,36
Дания	1,44	0,59	0,40	0,45
Швеция	0,43	0,21	0	0,22
Россия	0,22	0	0,07	0,15

БИКИ, 27.7.2006г.

Аргентина обладает развитым сельским хозяйством, которое при небольшом удельном весе в структуре ВВП страны (15%), оказывает большое влияние на состояние аргентинской экономики. В с/х и смежных с ним отраслях занято 6 млн. чел. Сельскохозяйственные угодья занимают 60% площади страны, в т.ч. пашня – 10%, луга и пастбища – 52%. Орошаемые с/х земли составляют 5% используемых земель, на них выращиваются рис, сахарный тростник, фрукты, овощи и виноград. Ведущие отрасли с/х – животноводство и производство масличных и зерновых культур.

В стране производится продовольствия в объеме, достаточном для того, чтобы прокормить 300 млн.чел. (численность населения Аргентины – 37 млн.чел.).

Основными рынками сбыта для аргентинской с/х продукции в 2005г. являлись страны ЕС, Россия, Китай, Бразилия, США, а также страны Юго-Восточной Азии и североафриканские государства.

Животноводство. Аргентина занимает одно из ведущих мест в мире в области животноводства, производства мяса и мясopодуKтов. В мировой торговле мясом доля страны составляет по говядине – 9%, по готовым продуктам питания из говядины – 7%, по конине – 20,5%, по баранине – 1,5%, по свинине – 0,1%.

Главная отрасль животноводства – разведение крупного рогатого скота (КРС) мясного направления. По его поголовью (50,5 млн.гол. в 2005г.) Аргентина занимает одно из первых мест в мире. Основным районом разведения КРС является аргентинская Пампа с ее мягким климатом и хорошей кормовой базой. Молочное животноводство в стране не играет значительной роли.

Выращиванием КРС в стране занято 300 тыс. фермерских хозяйств, мелкого рогатого скота – 130 тыс., свиней – 70 тыс. хозяйств. Большинство из них сочетают животноводство с другими с/х работами.

В 2005г. забой скота в Аргентине остался на уровне 2004г. (-0,7%) и составил 14,2 млн.гол. или 3,132 млн.т. чистого мяса (+3,3%). В стране насчи-

тывается 600 скотобоен и 635 мясоперерабатывающих предприятий.

Мясоперерабатывающая промышленность по масштабам и уровню развития занимает среди отраслей аргентинской экономики особое место. Ее доля в ВВП Аргентины составляет 6%, а объем продаж достигает 10 млрд.долл. в год. В отрасли занято 30 тыс.чел.

По производству мяса на душу населения Аргентина занимает 5 место в мире. 85% производимой в стране мясной продукции поступает на внутренний рынок. Потребление говядины в Аргентине в 2005г. сократилось на 2,3%, по сравнению с пред.г., и составило 2,34 млн.т. или 61 кг/чел, что является одним из самых высоких мировых показателей (в 2004г. — 2,39% и 62 кг, соотв.).

Структура аргентинского рынка говядины

	I	II	III	IV	V	VI	VII
1998.....	48	11,3	215	2133	63,9	295	2216
1999.....	50	12,1	220	2326	60,1	342	1910
2000.....	52	12,4	215	2306	66	340	1790
2001.....	52	11,4	215	2356	65,2	145	1367
2002.....	56	11,4	219	2147	57	346	1335
2003.....	49	12,5	213	2269	60	380,2	1453
2004.....	50	14,3	212	2392	62	621	1666
2005.....	50	14,2	220	2340	61	771	1773

I-Количество голов, млн.; II-Забой скота, млн.гол.; III-Забой скота, средний вес в кг.; IV-Общее внутреннее потребление, тыс.т.; V-Внутреннее потребление, кг. на душу населения; VI-Общий экспорт, тыс.т.; VII-Экспорт, средняя цена с костью в долл/т.

Источник — Секретариат по с/х Аргентины, Национальная служба ветеринарного контроля Аргентины.

В янв. 2005г. Международная эпизоотическая организация (ОIE) представила аргентинским территориям, расположенным выше 42 параллели статус зон, свободных от ящура с вакцинацией (этот статус был утрачен в 2003г. после вспышки ящура в провинциях Сальта и Формоса). В 2005г. экспорт аргентинской говядины составил 771 тыс.т. на 1389 млн.долл, что превышает показатель 2004г. на 32%.

Основным импортером аргентинской мясной продукции в 2005г. являлась Россия, которая импортировала мороженой говядины для промпереработки на 355 млн.долл. Другими крупными импортерами являются страны ЕС (Германия и Великобритания), Чили, США и Израиль.

Структура мирового экспорта аргентинского мяса, в млн.долл.

	2004	2005	05/04, %
Россия.....	162	355	+119
Германия.....	190	221	+16
Великобритания.....	64	70	+9
США.....	83	74	-11
Чили.....	31	143	+361
Израиль.....	61	54	-11
Италия.....	64	75	+17

Источник — Секретариат по с/х Аргентины, Национальная служба ветеринарного контроля Аргентины.

В 2005г. рост цен на продукты питания в Аргентине составил 10%, что стало одной из основных причин инфляции. Во II пол. 2005г. начался рост поставок аргентинского мяса за рубеж, в т.ч. и в Россию.

В этой ситуации правительство было вынуждено прибегнуть к срочной выработке мер по сдерживанию оптовых и розничных цен на мясную продукцию на внутреннем рынке. В нояб. 2005г. минэкономики Аргентины приняло решение о

повышении экспортных пошлин на мясо с 15 до 25%.

Была достигнута договоренность о создании специальной правительственной комиссии по оценке ситуации в мясном секторе с целью предотвращения возможного ущерба экономике страны. Было принято решение о сокращении экспортных поставок мяса по квоте «Хилтон» (говядина высших сортов) преимущественно в страны ЕС с целью насыщения аргентинского внутреннего рынка мясной продукцией. Эти меры не принесли существенного положительного эффекта — рост цен на мясо продолжался, при этом экспортные поставки увеличивались.

В начале фев. 2006г. Национальная служба санитарного контроля Аргентины (Сенаса) официально объявила об обнаружении в пров. Корриентес заболевания ящуром крупного рогатого скота (район Сан Луис дель Пальмар). Экстренные меры, принятые Сенасой, позволили локализовать распространение заболевания.

В связи со сложившейся эпидемической ситуацией в стране, ряд крупных импортеров аргентинского мяса, таких как Чили, Израиль и ЮАР полностью закрыли свои рынки для мясной продукции из Аргентины. Россия, ЕС и Бразилия наложили запрет только на импорт аргентинской мясной продукции из провинции Корриентес. Это решение было позитивно воспринято Аргентиной. Возможные потери от полного отказа импортеров от закупок аргентинского мяса могли бы составить 700 млн.долл.

Одновременно крупнейшие аргентинские палаты мясопроизводителей обсуждали вопрос дальнейшего регулирования рынка мясной продукции в стране. В фев. 2006г. в адрес правительства поступило обращение крупнейших мясопроизводителей о необходимости сокращения объема экспорта мяса на 20-25%, что по их мнению, должно было бы привести к снижению оптовых и розничных цен на мясо на внутреннем рынке. В ряде случаев (за исключением мяса высших сортов «Хилтон») экспортные цены на наиболее ходовую мясную продукцию были практически равны тем ценам, по которым производители мяса поставляли его в розничную продажу (в янв.-фев. 2006г. 1,8 долл/кг). Российские компании в 2005г. осуществляли закупки аргентинского мяса именно по этим ценам.

В этих условиях, с целью снижения внутренних цен на мясо, минэкономики Аргентины 8 марта 2006г. приняло резолюцию №114/2006, согласно которой экспорт мяса крупного рогатого скота (говядина) из страны приостанавливается на 180 дней. Резолюция не распространяется на экспорт говядины, который осуществляется в рамках двусторонних межправительственных соглашений, а также по тарифным квотам, приобретенным ЕС (квота «Хилтон»). Резолюция вступила в силу 14 марта 2006г. По расчетам аргентинских экспертов, после принятия решения о запрете экспорта мяса дополнительно должно поступить на внутренний рынок страны 600 тыс.т. мясной продукции (объем общего потребления мяса в Аргентине составляет 2400 тыс.т/г).

Беспрецедентные меры правительства стали неожиданностью как для производителей и экспортеров мясной продукции, так и для некоторых членов экономической команды админи-

страции Н.Киршнера. По мнению ряда аргентинских экспертов, принятые меры могут привести к резкому уменьшению поголовья скота в стране и сокращению рабочих мест в мясной отрасли.

Ситуация усугубляется также и тем, что в марте 2006г. цены на мясо на внутреннем рынке Аргентины не только не снижаются, но и продолжают расти. Объем экспортных поставок мяса за рубеж не снижается, т.к. большая часть аргентинских экспортеров сумела заключить значительное количество контрактов на поставку мяса за рубеж, которые должны исполняться в обязательном порядке. Россия может оказаться в сложной ситуации, т.к. до последнего времени на долю Аргентины приходилось 30% общего объема импортных поставок мяса из-за рубежа (данные на 2005г.).

Страны ЕС негативно восприняли данное решение аргентинского руководства, при этом наиболее жесткую позицию по данному вопросу заняла Германия, которая по объемам закупок мяса из Аргентины в 2005г. заняла 2 место (221 млн.долл.).

Овцеводство – вторая по важности отрасль аргентинского животноводства. По поголовью овец Аргентина занимает одно из ведущих мест в мире. Главные районы разведения овец – Патагония, провинция Буэнос-Айрес и юг провинции Ла Пампа.

В 2005г. забой овец составил 1129 тыс.гол., что на 22,4% больше пред.г. В 2005г. экспорт вырос на 44% и достиг 9,1 тыс.т. на 21,5 млн.долл. Импорт в 2005г. вырос на 85% и составил 332 т. на 417 тыс.долл.

Основными импортерами аргентинской баранины являются Испания, Великобритания, Северная Ирландия, Бельгия, Германия, Франция, Голландия и Греция.

Свиноводство в Аргентине развито слабо. Основные его районы – пров. Буэнос-Айрес (53%), Санта-Фе (28%) и Кордоба (18%). Поголовье свиной насчитывает 2,46 млн.гол. В 2005г. производство свинины в Аргентине выросло на 16%, по сравнению с пред.г., и составило 215,3 тыс.т.

Производство свинины не удовлетворяет в полной мере растущий внутренний спрос на эту продукцию, в этой связи ее приходится импортировать. Основными поставщиками свинины в Аргентину являются Бразилия, Чили и Дания.

В 2005г. экспорт свинины составил 1,8 тыс.т. Основными импортерами аргентинской свинины являются Боливия, США, Гонконг, Перу и Чили.

Структура аргентинского рынка свинины

	2001	2002	2003	2004	2005
Количество голов, тыс.ед.....	2100	2000	2100	2100	2468
Забой, тыс.ед. ....	2100	1737	1526	1793	2130
Производство мяса, тыс.т.....	210	170	151,2	178,1	215,3
Импорт мяса, тыс.т. ....	61,8	17,1	44,7	36,3	26,5
Экспорт мяса, тыс.т. ....	1,7	1,1	1,0	1,6	1,8
Внутр. потребление, тыс.т. ....	270,1	186	194,9	214	240
Потреб., кг/чел в год.....	7,5	5,1	5,1	5,6	6,2

Источник – Секретариат по с/х Аргентины, Национальная служба ветеринарного контроля Аргентины.

В 2005г. выросло производство и экспорт мяса кроликов. Забой составил 2206 тыс. На экспорт было поставлено данной продукции на 20 млн.долл.

Производство мяса птицы является одним из наиболее динамичных секторов с/х. В производ-

стве занято 30 тыс.чел. и 40 тыс.чел. в секторах, связанных с птицеводством. Основное производство птицы сконцентрировано в пров. Буэнос-Айрес (47%), Энтре-Риос (45%) и Санта-Фе (5%). Число птицеводов – 55.

В стране наметилась устойчивая тенденция к росту потребления мяса птицы. Этот показатель в 2005г. вырос на 24%, в сравнении с пред.г., и составил 26,9 кг/чел. Забой птицы вырос на 15%, по сравнению с 2004г., и достиг 391,2 млн.гол.

Заготовка птицы и яиц, в тыс.шт.

	Заготовка птицы	Заготовка яиц
2001г. ....	343826	11580
2002г. ....	260708	10590
2003г. ....	276715	14245
2004г. ....	336128	14996
2005г. ....	391244	14465

Источник – Секретариат по с/х Аргентины, Национальная служба ветеринарного контроля Аргентины.

Аргентине приходится импортировать птицу из Бразилии (90%) и Чили (10%), хотя закупки за рубежом сокращаются. Объем импорта мяса птицы в 2005г. составил 13,9 тыс.т. на 12,1 млн.долл. (+28% и +54%, соотв.).

В 2005г. Аргентина поставила 125,5 тыс.т. мяса птицы на экспорт на 122,9 млн.долл. (+на 60% и +80%, соотв.). Основными импортерами аргентинского мяса птицы являются Чили, ЕС, Япония, Китай и Саудовская Аравия.

Аргентина является одним из ведущих мировых производителей и экспортеров конины. В стране зарегистрировано 3 млн.го. лошадей. В 2005г. забой составил 200 тыс.гол. Зонами разведения лошадей, предназначенных на промпереработку, являются провинции Энтре Риос, Буэнос-Айрес, Ла Пампа и Кордоба. Экспорт конины и ее субпродуктов в 2005г. достиг 29 тыс.т. на 65 млн.долл. Основными импортерами аргентинской конины являются Россия, Голландия, Франция, Япония и Италия.

## Кожа

В кожевенной промышленности Аргентины действует более 100 кожевенных заводов, но доминируют крупные компании по производству кожи для верха обуви и компании по выпуску кожи для обивки мебели и сидений. В стране производится 16 млн. шкур в год. Местные продуценты кожи отмечают удорожание кожсырья, после того как аргентинские власти, столкнувшись с возросшей инфляцией, в первой половине текущего года приняли решение о введении контроля за ценами на мясо, что, в свою очередь, косвенно повлияло и на кожевенную промышленность. В результате аргентинские скотобойни уменьшили забой скота и, следовательно, сократились ресурсы сырых шкур. Вмешательство правительства в рыночные отношения в условиях высокого спроса на сырье со стороны кожевников привело к росту цен на кожсырье.

Многие кожевенные фирмы имеют высокую загрузку производственных мощностей, достигающую до 90%. Главный управляющий компании Pellital, поставляющей химикаты для кожевенной промышленности, считает, что в текущем году в Аргентине успешно действуют 10 ведущих кожевенных компаний, тогда как другие сократили производство из-за сохраняющихся высоких цен на кожсырье.

Крупнейшие аргентинские экспортеры дубленой кожи в 2005г.

	млн.долл.	%
Всего.....	755,2.....	100,0
Sadesa.....	127,8.....	16,9
Curt Arlei.....	104,8.....	13,8
Toredo.....	94,8.....	12,5
Curt Fonseca.....	86,2.....	11,4
Curtarsa Curt Arg Saic.....	62,1.....	8,2
Yoma.....	53,7.....	7,1
C San Luis.....	45,0.....	5,9
CIDEC.....	27,4.....	3,6
Cuesset.....	22,9.....	3,0
La Hispano Argentina.....	19,4.....	2,5

Как отмечает английский журнал *Leather International*, аргентинские кожевники выступают на экспортных рынках более успешно в сравнении с их бразильскими конкурентами, поскольку качество аргентинского кожсырья выше. Крупнейшими экспортными рынками для аргентинской кожи являются Китай, США, Нидерланды и Мексика, на долю которых приходится свыше 60% всего экспорта.

Географическое распределение экспорта дубленой кожи из Аргентины в 2005г.

	млн.долл.	%
Всего.....	755,2.....	100,0
Китай.....	173,8.....	23
США.....	130,6.....	17,2
Нидерланды.....	79,5.....	10,5
Мексика.....	75,0.....	9,9
Италия.....	61,8.....	8,2
Таиланд.....	42,8.....	5,7
Уругвай.....	27,6.....	3,7
Бразилия.....	27,4.....	3,6
Австралия.....	16,4.....	2,2
Тайвань.....	14,0.....	1,9
Прочие страны.....	106,3.....	14,1

В текущем году ожидается улучшение в обеспечении сырьем аргентинской кожевенной промышленности, после того как правительство решило ограничить экспорт шкур и кожевенного полуфабриката вет-блю (исключая спилки). Несмотря на недавний рост цен на кожсырье, большинство кожевенных фирм не снижают загрузку производственных мощностей и готовы инвестировать в новое оборудование и здания. БИКИ, 21.9.2006г.

Кожевенная промышленность стран Латинской Америки по объему производства и потенциалу занимает второе место в мире, уступая лишь Азии (главным образом, Китаю и Индии). Общая численность крупного рогатого скота (КРС) в латиноамериканских странах составляет 380 млн. голов, что соответствует 24% мирового стада; на каждого жителя данного региона приходится по одной корове. Забой скота составляет 72 млн. голов в год, причем большинство шкур подвергается дублению внутри производящих стран. В Бразилии и Аргентине сосредоточено 73% латиноамериканской кожевенной промышленности и 16% мирового объема забоя.

В последние пять лет в животноводстве Аргентины отмечались положительные тенденции. Численность КРС увеличилась с 50 млн. до 55 млн. голов, а объем забоя, составляющий в течение последнего десятилетия не более 12-13 млн. в год, возрос до 14-15 млн. Отчасти это стало возможно благодаря направлению 4 млн.т. кукурузы на дополнительный корм скоту.

Аргентинская кожевенная промышленность имеет весьма конкурентоспособные внутренние издержки производства в сравнении с международным уровнем. Теоретически страна располагает потенциалом для увеличения стада КРС вдвое — до 100 млн. голов. Однако для этого требуются значительные инвестиции и существенная технологическая помощь, чтобы повысить продуктивность скота.

Кожевенная промышленность Аргентины производит 14-15 млн. шкур в год, из которых 80% экспортируется в виде полуфабриката краст, готовой кожи и некоторого количества пластин для автомобильной и мебельной отраслей промышленности. Общая сумма годового экспорта кожевенной продукции исчисляется в 900 млн.долл.; она поставляется в 40 стран, включая такие, как США, Китай, Нидерланды и Мексику, на которые в 2005г. приходилось 2/3 аргентинского экспорта. В то же время экспорт готовых кожизделий незначителен.

## Птицеводство

В ближайшие несколько лет Аргентина планирует вдвое увеличить выпуск и отгрузки курятины на внешний рынок. Воодушевленная успехом пред.г., когда экспорт мяса домашней птицы составил 140 тыс.т., что на 80% больше, чем в 2004г., Аргентина намеревается и дальше расширять производство домашней птицы. При условии стабильного роста к 2010г. производство мяса птицы составит здесь 1,8 млн.т., а объемы отгрузок — 500 тыс.т.

Президент Ассоциации птицеводческих хозяйств Аргентины считает, что для достижения поставленных целей необходимо построить 15 ферм для выращивания маточного поголовья и 40 инкубационных ферм, а также заводы по производству кормов, помимо этого — ежегодно создавать дополнительно по 200 новых помещений для откорма птицы. Также возникнет необходимость сооружения новых морозильных установок не только на фермах, но и в портах с расчетом на увеличение экспорта курятины.

Выпуск домашней птицы в Аргентине сосредоточен в двух провинциях, одна из них — пров.Энтре-Риос к северу от Буэнос-Айреса. Производство было налажено здесь еще в 30гг. в основном иммигрантами из Швейцарии. 47% всей продукции производится на 2,5 тыс. птичников, при этом на одной ферме одновременно содержится порядка 30 тыс. цыплят.

Семейные фермы в указанной провинции составляют 80% общей численности хозяйств. В результате устойчивого расширения производства места для строительства новых помещений остаются очень мало. Президент ассоциации утверждает, что возведение таких помещений необходимо для сохранения эффективности действующих ферм.

Большинство производств в пров.Энтре-Риос являются интегрированными, а поставки суточных цыплят, кормов и других необходимых компонентов производства осуществляются крупными специализированными поставщиками, господствующими на рынке Аргентины.

В пров.Буэнос-Айрес куриный сектор возник позже. Сейчас на 1400 птичников приходится 43,5% получаемой продукции, при этом поголовье

на одной ферме составляет в среднем 40 тыс. птиц. В небольших количествах курятина производится в пров. Санта-Фе и на юге страны.

Большая часть перерабатывающих предприятий работает в 3 смены, используя практически все свои мощности, поэтому очевидно, что новые птицефабрики будут строиться дальше на западе или на севере. Центр аргентинского птицеводства постепенно будет перемещаться в глубь страны.

Главный фактор, способствующий такому сдвигу, — цены на кукурузу, составляющую в Аргентине 70% всех куриных и свиных кормов. По мере продвижения на север и запад страны цены на кукурузу и соевые бобы снижаются. Из 20 млн. т. кукурузы, производимой в Аргентине, 90% каждый год экспортируется. Цены на кукурузу тем ниже, чем дальше от портов, расположенных вдоль р. Парана, где она выращивается. 70% стоимости готовой продукции составляют затраты на корма, поэтому важно, чтобы их цены оставались минимальными.

Предполагается, что на новом интегрированном предприятии мощностью 30 тыс. т., строящемся в пров. Кордоба, стоимость кукурузы не будет превышать 70 долл. за 1 т. по сравнению со 170 долл. в европейских странах. Кукуруза, используемая в Европе, во время транспортировки по меньшей мере 13 раз подвергается перевалке, она многократно обрабатывается пестицидами. В результате качество кормов оказывается намного ниже, чем в Аргентине, что отражается на качестве получаемого мяса. Многие другие предприятия будут располагаться западнее Кордобы, в пров. Тукуман и Сальта, ближе к Андам, что позволит производителям курятины закупать дешевое зерно.

В 2005г. крупнейшими покупателями аргентинского куриного мяса выступали Чили, импортировавшая 36 тыс. т. различной продукции, и Китай, в который было отгружено 20 тыс. т. куриных лапок (уже много лет эта страна является лидером по импорту куриных лапок из Аргентины). Остальная продукция распределялась между 70 странами, включая несколько европейских государств (в т.ч. Германию, относительно недавнего импортера аргентинской птицы) и Южную Африку. Небольшая часть продукции была отгружена в Японию, которая является одним из наиболее перспективных рынков сбыта.

Помимо преимуществ, связанного с низкими ценами на корма, на западе страны должны понизиться риски заболевания птицы, поскольку производственные блоки, в которых располагаются инкубаторы, будут размещаться отдельно от помещений, где выращивается маточное поголовье. Такое размещение производства удобно для последующей транспортировки мяса птицы по железной дороге в тихоокеанский портовый г. Антофагасту, откуда продукция отгружается в Чили. При отправке грузов из Антофагасты затраты на экспорт значительно ниже, чем при отгрузках из Буэнос-Айреса (или южной Бразилии), откуда преимущественно и осуществляется экспорт аргентинской курятины.

В течение нескольких лет, с середины 90гг. по 2001г. аргентинское песо сохраняло паритет с американским долларом. Из-за увеличения издержек эффективность экспорта снизилась, а импорт, напротив, стал намного дешевле. В указанный период Аргентина ежегодно экспортировала 20

тыс. т. куриного мяса, большую часть которого составляли относительно недорогие куриные окорочка, отгружаемые в Китай. Аргентина была важным рынком сбыта куриного мяса для Бразилии: в 90гг. иногда импортировалось по 50-70 тыс. т. курятины в год.

В 2001г. после финансового кризиса и последующей инфляции ситуация в корне изменилась. Песо упало в цене на 75%: 1 долл. стал эквивалентен 4 песо. В результате импорт сократился, а внутреннее потребление курятины на душу населения снизилось с 27 кг. в 2000г. до 19 кг. в 2002г.

По 900 тыс. т. куриного мяса было произведено в 2000г. и 2001г., из которых 30 тыс. т. отправлялось на экспорт. В 2002г. производство упало на 30% и составило 640 тыс. т. при экспорте в 46 тыс. В то время многих импортеров бразильской курятины не устраивало монопольное положение этой страны на рынке, поэтому они стали закупать аргентинскую курятину, что привело к образованию новых рынков. Аргентинская валюта продолжала снижаться относительно доллара, аргентинская птица оставалась вполне конкурентоспособной.

Одним из важнейших рынков аргентинской курятины стала Чили. Страна, являющаяся членом Североамериканской ассоциации свободной торговли (Нафта), имеет возможность беспощинно ввозить свою продукцию на территорию Мексики (лидера по импорту куриного мяса), тогда как таможенные тарифы для Аргентины и Бразилии превышают 200%. Поскольку все больше чилийской курятины экспортируется, во внутреннем потреблении увеличивается доля импортной продукции. Объемы потребления куриного мяса в Аргентине быстро восстанавливаются: уже в 2005г. потребление на душу населения выросло до 25 кг.

В 2006г. стоимость 1 кг. курятины на аргентинском внутреннем рынке составляла 1,45 долл., при этом цена за 1 кг. дешевых разубов говядины не превышала 2,50 долл., поэтому между этими двумя товарами возникла жесткая рыночная конкуренция. Несмотря на то, что Аргентина является лидером по потреблению говядины на душу населения, с 70гг. оно упало на 20 кг. и в 2006г. составляло 60 кг. на 1 чел. Увеличение потребления курятины и в меньшей степени свинины и рыбы происходит за счет молодых потребителей, заботящихся о правильном диетическом питании. «Сера» предполагает, что к 2010г. потребление куриного мяса на душу населения превысит 30 кг.

Для внутренней торговли характерно преобладание целых куриных тушек, использующихся, как и говядина, преимущественно для приготовления барбекю. Раньше курятину в основном подавали в ресторанах, но по мере роста ее внутреннего потребления стал повышаться спрос на разубы.

Динамика потребления куриного мяса в Аргентине во многом зависит от движения цен на говядину. Экспорт говядины имеет большое политическое значение отчасти потому, что он является важным компонентом при расчете индекса инфляции.

Высокий спрос на говядину спровоцировал рост мировых цен. В 2005г. Аргентина экспортировала 750 тыс. т. этого мяса, что стало самым большим показателем за последние 50 лет. В свою очередь, образовавшийся дефицит говядины вызвал рост цен на внутреннем рынке. Увеличение

тарифов на экспорт мяса не отразилось на объемах отгрузок, поэтому в марте 2006г. правительство Аргентины заявило о приостановлении экспорта говядины на 6 месяцев или до тех пор, пока цены на внутреннем рынке не восстановятся.

Запрет на экспорт и попытка договориться с поставщиками о снижении цен на говядину практически не принесли результатов, потому что фермеры предпочитали оставлять скот на выпасе, а не продавать его себе в убыток. Все это способствовало повышению конкурентоспособности курятины.

Мировые потребности в говядине растут быстрее, чем ее предложение. По этой причине многие аналитики считают, что в перспективе цены на говядину в Аргентине будут скорее подниматься, чем снижаться, поэтому на внутреннем рынке продолжится укрепление позиций курятины. БИ-КИ, 3.3.2007г.

За 3г. рост объемов производства мяса домашней птицы превысил 60%. Стремительному росту отрасли способствуют прежде всего благоприятная эпидемиологическая обстановка, идеальные климатические условия страны, а также плодородные земли, дающие возможность круглый год выращивать необходимое количество зерновых, масличных и прочих с/х культур, на основе которых готовятся натуральные корма.

В результате проводимых аргентинскими селекционерами и опытными хозяйствами многолетних исследований в качестве оптимальных для культивирования пород домашней птицы в условиях страны были признаны такие, как Cobb и Ross, отличающиеся своими высокими вкусовыми качествами. 98% птицеводческих хозяйств страны ориентированы на выращивание высокомясных цыплят названных пород.

Особенностью процесса выращивания аргентинских кур является то, что при 3 ступенчатом кормлении с использованием сбалансированных рецептур, составленных на основе натуральных компонентов (кукуруза, соя, витамины и минеральные добавки) без применения каких-либо гормональных препаратов, анаболиков и синтетических компонентов, в течение лишь 6 недель каждая птица достигает 2,5 кг.

По оценкам аргентинской Ассоциации производителей куриного мяса (СЕПА), основными зонами страны, ориентированными на выращивание домашней птицы, являются провинции Буэнос-Айрес и Энтре Риос, на долю которых в целом приходится 90% всей продукции национального птицеводческого сектора. Основные производящие компании Las Camelias, Granja Tres Arroyos, Avex и Ferasa, контролируют 60% производства птицы в Аргентине. Называются также мелкие и средние хозяйства. В птицеводческом секторе за действовано на различных стадиях производства конечного продукта более 70 тыс.чел.

Ежегодное производство куриного мяса в стране превышает 1 млн.т. Потребление птицы на душу населения составляет более 30 кг. в год. Производственные комплексы Аргентины оснащены самым современным специализированным оборудованием по выращиванию и разделке птицы, новейшими механизированными комплексами, холодильными установками и цехами по изготовлению кормов. Все используемые технологические

процессы осуществляются в строгом соответствии с национальными и международными нормами по охране окружающей среды.

Аргентина имеет статус страны, свободной от птичьего гриппа, что объективно повышает конкурентоспособность продукции птицеводства не только на местном, но и на международном рынках. Для поддержания указанного статуса на предприятиях страны под контролем Национальной службой здоровья животных и качества с/х продукции (СeHаса) организована эффективная система эпидемиологического контроля и защиты птицеводческого сектора. В рамках действующего «Плана по борьбе с экзотическими заболеваниями домашней птицы» во всех провинциях страны осуществляется регулярный эпидемиологический мониторинг, проводятся широкомасштабные учения по координации действий представителей отдельных министерств в случае заражения отдельно взятой территории.

Мобильность и гибкость технологических циклов производства готовой продукции позволяет аргентинским предприятиям в зависимости от требований и пожеланий заказчика быстро перестраивать технологический процесс и менять вид готовой продукции (тушка целиком, куриные окорочка, крылья, костная мука, вареное мясо). Согласно данным СЕПА, 170 тыс.т. птичьего мяса на 185 млн.долл. отправляется на экспорт. При сохранении существующей динамики развития сектора к 2010г. аргентинский экспорт птицы превысит 350 тыс.т.

Четкое выполнение аргентинскими предприятиями контрактных условий, соблюдение сроков поставок, а также относительно низкие цены (70 центов за 1 кг. разделанной и упакованной птицы) существенно расширяет число стран-импортеров аргентинской курятины. Аргентина экспортирует куриное мясо в такие страны, как Германия, Англия, Голландия, Китай, Гонконг, Чили, Южная Африка.

## Земледелие

В Аргентине все большее распространение начинают приобретать методы сберегающего земледелия, использование технологии минимальной (беспашотной) обработки почвы, или прямого посева. Особенность этого метода — нет ни вспахивания, ни боронования. Семена с помощью специальной с/х техники, оставляющей на земле лишь неглубокие борозды, укладываются в необработанную почву, на которой остались стерня и солома от предыдущего урожая. Затем засеянное поле обрабатывается гербицидами, чтобы уничтожить сорняки, после чего в почву вносятся удобрения.

Внедрение технологии беспашотной обработки земли и прямого сева активно поддерживается и пропагандируется международной организацией ФАО и местной ассоциацией Aapresid. Аргентина является второй страной после США по степени его внедрения с сельское хозяйство. В 2006г. эта система применялась на 21 млн. га, что составляет 67% всей посевной площади Аргентины. Наибольшую популярность метод получил при выращивании сои (80% произведено по указанной технологии), кукурузы (72%) и пшеницы (63%). Технология прямого посева семян обладает рядом не-

сомненных преимуществ по сравнению с традиционными методами:

- наполовину сокращается время обработки почвы; снижение общих расходов на 30-50%, в пересчете на 1 га посевных земель экономия может достигать 130 долл.;

- сокращение использования на полях тяжелой тракторной техники, почти двукратное снижение количества потребляемого топлива; сохраняется дренажный слой почвы, улучшается ее пористость, уменьшается кислотность;

- за счет сохранения стерни резко снижается степень водной и ветровой эрозии почвы; при беспашотной обработке земли потребность в азотистых удобрениях снижается на 50%, а фосфатных – 70%; заметно улучшается деятельность биоценоза (т.е. совокупности животных, растений и микроорганизмов) полей.

Согласно данным опроса ассоциации Aapresid, проведенного среди тех, кто обрабатывает землю по-новому, ни один из ответивших не собирается возвращаться к традиционной обработке земли вспахиванием и боронованием. Из тех, кто придерживался традиционной вспашки, 75% планируют перейти в ближайшем будущем на новый метод, в частности, при производстве сои, что приносит особенно высокие прибыли.

За счет внедрения прямого посева в совокупности с благоприятной конъюнктурой на мировом рынке за последние годы Аргентине удалось добиться пятикратного роста экспорта указанной культуры. При этом обострилась проблема монокультурности сельского хозяйства страны. За последние 8 лет посевные площади под сою возросли на 130%, на 75% и 45% сократились посевы хлопка и подсолнечника, а также почти вдвое уменьшилось количество молочных ферм, пастбища для крупного рогатого скота постепенно переводятся на менее плодородные почвы. Производство стремительно переходит в руки крупного бизнеса, что привело к исчезновению 100 тыс. мелких фермерских хозяйств.

Ученые Национального института агропромышленных технологий (ИНТА) указывают на ряд существенных недостатков технологий прямого посева, связанных с резким увеличением объемов применяемых гербицидов, прежде всего глифосата (в последние годы рост составил 50-160%, в зависимости от торговой марки). Использование одного типа пестицида привело к изменениям в колониях паразитов зерновых и появлению у них устойчивости к глифосату, а также возникновению новых, ранее нетипичных для отдельных культур заболеваний.

У специалистов пока нет целостной картины и данных в отношении отдаленных последствий применения этого метода. Зафиксирован ряд случаев чрезмерного уплотнения почвы вследствие длительного (в течение нескольких лет) отсутствия традиционной вспашки, а также необратимых изменений ее органических свойств из-за ударного воздействия пестицидов.

По мнению специалистов ИНТА, имеются все возможности для активного внедрения технологии и в сходных с российскими климатическими условиями. Так, по заказу инвестиционного фонда Казахстана группа экспертов аргентинской госорганизации провела изучение посевных площадей республики и рекомендовала прямой посев в каче-

стве ключевого элемента программы увеличения валового сбора пшеницы и других зерновых. Внедрение технологии прямого посева позволит добиться экономии средств на борьбу с эрозией за счет ее предупреждения, снизить прямые затраты по зерновому клину, сократить расходы на дизтопливо.

## Пищепром-2007

Аргентина обладает развитым сельским хозяйством, которое при сравнительно небольшом удельном весе в структуре ВВП страны (15%), оказывает значительное влияние на экономику страны. Ведущими отраслями сельского хозяйства Аргентины традиционно являются животноводство и производство масличных и зерновых культур. В сельском хозяйстве и смежных с ним отраслях занято 6 млн.чел. С/х угодья занимают 60% площади страны, в т.ч. пашня – 10%, луга и пастбища – 52%. Орошаемые с/х земли составляют менее 5% используемых земель, на них выращиваются преимущественно рис, сахарный тростник, фрукты, овощи и виноград.

В стране производится продовольствие в объеме, достаточном для того, чтобы прокормить более 300 млн.человек (численность населения Аргентины составляет 40 млн.человек).

Основными рынками сбыта для аргентинской с/х продукции в 2007г. являлись страны ЕС, Россия, Китай, Бразилия, США, а также страны Юго-Восточной Азии и североафриканские государства.

Аргентина располагает развитой высокотехнологичной промышленностью по переработке сельхозпродукции и производству продуктов питания.

В стране имеется 157 мукомольных предприятий, а общая перерабатывающая мощность оценивается в 7,6 млн.т. зерна в год (4,7 млн.т. муки). Ежегодно в Аргентине перерабатывается 5,5-6 млн.т. продовольственной пшеницы. Внутреннее потребление муки находится на стабильном уровне – 3,2-3,3 млн.т. (85 кг. на человека). В 2007г. было экспортировано 925 тыс.т. муки (в 2006г. – 538 тыс.т.). Кроме того, в прошлом году было произведено 4,3 млн.т. муки (в 2006г. – 3,8 млн.т.). Основным импортером муки из Аргентины является Бразилия, поставки в которую составили 600 тыс.т.

Основными мукомольными предприятиями в Аргентине являются «Андрес Лагомарсино», «Молинос Каньюэлас» и «Тригалиа». Крупнейшими провинциями – производителями муки являются Буэнос-Айрес (71 предприятие), Кордоба (39), Санта Фе (21), Энтре-Риос (11).

Маслоперерабатывающая промышленность Аргентины ориентирована на внешний рынок. В 2007г. в стране произведено 8,2 млн.т. растительных масел (1,2 млн.т. – подсолнечного; 6,7 млн.т. – соевого; 39 тыс.т. – арахисового). Производство остальных видов масел (кукурузное, оливковое, кунжутное, хлопковое, виноградное и пр.) составило 70 тыс.т.

Производство и потребление растительных масел, в тыс.т.

2003г. 2004г. 2005г. 2006г. 2007г.

Подсолнечное масло

- производство.....	1.398,2	1.210,8	1.221,9	1.579,0	1.223,0
- экспорт .....	1.037,3	900,7	1.282,9	1.161,0	990,0
- потребление .....	360,9	310,1	240,0	418,0	233,0

Соевое масло						
- производство	4.558,8	4.589,6	5.395,7	6.161	6.963	
- экспорт	4.187,6	4.568,6	4.858,3	6.086	6.507	
- потребление	371,2	370,0	595,7	75	456	
Арахисовое масло						
- производство	47,3	39,5	59,7	55,5	38	
- экспорт	48,3	34,5	55,1	63,1	26,3	
- потребление	0,7	8,1	4,6	7,6	12,2	
Всего						
- производство	6.004,6	5.839,9	6.889,4	7.796	8.225	
- экспорт	5.273,2	5.503,8	6.049	7.310	7.523	
- потребление	732,8	314,0	840,3	485	701	

Источник – данные Секретариата по сельскому хозяйству Аргентины

В стране имеется 47 крупных заводов по производству масла, на которых ежедневно может перерабатываться более 150 тыс.т. масла. Внутреннее потребление пищевых растительных масел составляет 700 тыс.т. в год. Ведущими производителями растительных масел в Аргентине являются компании «Молинос Рио де ла Плата», «Рефенериас де Маис», «Аркор», «Асейтера Хенераль Даэса», «Висентин», «Нидера». Основными районами расположения заводов являются провинции Санта Фе (19), Буэнос-Айрес (14), Кордоба (5), Энтре-Риос (4).

Страна является крупнейшим мировым экспортером растительных масел. Доля Аргентины в мировой торговле этим продуктом составляет более 20%. На экспорт идет 90% производимой продукции. Доля Аргентины на мировом рынке растительных масел составляет: соевое масло – 50%, подсолнечное масло – 30%.

В 2007г. экспортировано 7,5 млн.т. растительных масел (из них 1 млн.т. подсолнечного и 6,5 млн.т. соевого). Крупнейшими покупателями аргентинских масел в 2007г. были Китай, страны ЕС, Индия, Перу, ЮАР, Бангладеш и Венесуэла. В Россию в 2007г. было поставлено соевого масла на 8,8 млн.долл. подсолнечного масла – на 1,9 млн.долл., оливкового – на 60 тыс.долл.

Основными районами производства молока являются провинции Буэнос-Айрес, Санта Фе, Кордоба, Энтре-Риос и Ла Пампа. В стране насчитывается 12 тыс. молочных ферм. Средняя производительность на ферму составляет 1,1 тыс.л молока в день. Молочное стадо насчитывает 1,75-2 млн.коров. 1/3 молока идет на прямое потребление, остальные 2/3 перерабатываются приблизительно на 900 промышленных предприятиях. В молочном секторе занято более 30 тыс.человек. В 2007г. в Аргентине было произведено 1,47 млн.т. молочных продуктов (в 2006г. – 1,52 млн.т.). Внутреннее потребление в 2007г. составило 200 л. молока на человека в год (в 2006г. – 188 л.).

В 2007г. вырос экспорт молочных продуктов, который составил 40 млн.л. (в 2006г. – 20 млн.л.). Основными импортерами аргентинской молочной продукции являются Алжир, Венесуэла, Бразилия, Нигерия, Мексика, Иордания, США и Россия. Россия закупила молочной продукции (масло) в 2007г. на 15,1 млн.долл. (в 2006г. – 32,7 млн.долл.).

Крупнейшими молокоперерабатывающими аргентинскими предприятиями являются «Санкор» и «Мастельоне». В начале 2007г. было принято решение об инвестировании в компанию «Санкор» Венесуэлой 135 млн.долл. сроком на 15 лет

для погашения задолженности и развития производства.

В 2007г. между правительством Аргентины и производителями молочной продукции было подписано соглашение, согласно которому создавалась система регулирования и стабилизации внутренних цен на молоко. Предполагается формирование соответствующего стабилизационного фонда для субсидирования производителей молока за счет прибыли, получаемой от экспорта данной продукции. Согласно достигнутым договоренностям по стоимости молока, аргентинское правительство установило до июня 2008г. цены на указанную продукцию на уровне 0,83 арг.песо/литр для внутреннего рынка и 2,770 долл/т – для экспорта сухого молока. Указанные меры правительства крайне негативно восприняты местными производителями и в перспективе могут спровоцировать значительное падение производства молока в стране.

Производство шоколада в Аргентине сконцентрировано в руках трех ведущих компаний – «Аркор» (33%), «Сучард» (11%) и «Террабуси» (10%). Внутреннее потребление на душу населения в год – 1,6 кг. Годовой объем продаж составил в 2007г. 500 млн.песо. Экспорт составил 29 тыс.т. на 120 млн.долл., что на 6% и 18% выше показателей 2006г., соответственно.

Основные страны-импортеры шоколада – Мексика, Бразилия, Чили, Канада, Уругвай.

Рынок прохладительных напитков в Аргентине контролируется иностранным капиталом. 60,5% производства обеспечивает компания «Кока-Кола» и 20% – «Пепси-Кола». В стране имеется 85 заводов по производству прохладительных напитков. В 2007г. экспорт и импорт прохладительных напитков оставался на уровне 1%. Внутреннее потребление в 2007г. составило более 96 л напитков в год на человека (в 2006г. – 89 л).

## Пищепром-2006

Аргентина располагает развитой высокотехнологичной промышленностью по переработке сельхозпродукции и производству продуктов питания. В стране имеется 142 мукомольных предприятий, а общая перерабатывающая мощность оценивается в 5,5 млн.т. зерна в год (4,1 млн.т. муки). Ежегодно в Аргентине перерабатывается 4,5-5 млн.т. продовольственной пшеницы. Внутреннее потребление муки находится на стабильном уровне – 3,0-3,2 млн.т. (92 кг. на человека). В 2006г. было экспортировано 504 тыс.т. муки (в 2005г. – 427 тыс.т.). В пред.г. было произведено 3,9 млн.т. муки (в 2005г. – 3,8 млн.т.).

Основными мукомольными предприятиями в Аргентине являются Cargill, Lagomarsino, Cabodi, Canuelas, Bruning, Fenix, Florencia, Morixe. Крупнейшими провинциями – производителями муки являются Буэнос-Айрес (66 предприятий), Кордоба (30), Сайта Фе (21), Энтрериос (9).

Маслоперерабатывающая промышленность Аргентины в большей степени ориентирована на внешний рынок. В 2006г. в стране произведено 7,8 млн.т. растительных масел (1,6 млн.т. – подсолнечного; 6,1 млн.т. – соевого; 55 тыс.т. – арахисового). Производство остальных видов масел (кукурузное, оливковое, кунжутное, хлопковое, виноградное и пр.) составило 16 тыс.т.

Производство и потребление растительных масел, в тыс.т.

	2002	2003	2004	2005	2006
<b>Подсолнечное масло</b>					
Производство .....	1.271,2	1.398,2	1.210,8	1.221,9	1.637,9
Экспорт .....	979,4	1.037,3	900,7	1.282,9	1.214
Потребление .....	291,8	360,9	310,1	240	423
<b>Соевое масло</b>					
Производство .....	3.973,5	4.558,8	4.589,6	5.395,7	6.177
Экспорт .....	3.487	4.187,6	4.568,6	4.858,3	6.086
Потребление .....	486,5	371,2	370	595,7	91,1
<b>Арахисовое масло</b>					
Производство .....	53,4	47,6	39,5	59,7	55,5
Экспорт .....	62	48,3	34,5	55,1	63,1
Потребление .....	8,6	0,7	8,1	4,6	7,6
<b>Всего</b>					
Производство .....	5.298,1	6.004,6	5.839,9	6.889,4	7.870
Экспорт .....	4.519,8	5.273,2	5.503,8	6.049	7.363
Потребление .....	786,9	732,8	314	840,3	507

Данные Секретариата по сельскому хозяйству Аргентины и Национальной службы санитарного контроля Аргентины (Сенаса)

В стране имеется 44 крупных завода по производству масел, на которых ежедневно может перерабатываться 96 тыс.т. масла. Внутреннее потребление пищевых растительных масел составляет 500 тыс.т. в год. Основными производителями растительных масел в Аргентине являются компании «Молинос Рио де ла Плата», «Рефенериас де Маис», «Аркор», «Асейтера Хенераль Деэса», «Висентин», «Нидера», «Кархил», «Дрейфус» и «Бунхе». Основными районами расположения заводов являются пров.Санта Фе, Буэнос-Айрес, Кордоба, Энтре-Риос.

Страна является крупнейшим мировым экспортером растительных масел. Доля Аргентины в мировой торговле этим продуктом составляет 20%. На экспорт идет 90% производимой продукции. Доля Аргентины на мировом рынке растительных масел составляет: соевое масло – 50%, подсолнечное масло – 36%.

В 2006г. экспортировано 7,4 млн.т. растительных масел (из них 1,2 млн.т. подсолнечного и 6 млн.т. соевого). Крупнейшими покупателями аргентинских масел в 2006г. были страны ЕС, Индия, Перу, Китай, ЮАР, Бангладеш и Венесуэла.

Основными районами производства молока являются пров.Буэнос-Айрес, Санта-Фе, Кордоба, Энтре-Риос и Ла Пампа. В стране насчитывается 12 тыс. молочных ферм. Средняя производительность на ферму составляет 1,1 тыс. литров молока в день. Молочное стадо насчитывает 1,75-2 млн. коров. 1/3 молока идет на прямое потребление, остальные 2/3 перерабатываются приблизительно на 900 промышленных предприятиях. В молочном секторе занято 30 тыс.чел. В 2006г. в Аргентине было произведено 1,6 млн.т. молочных продуктов (в 2005г. – 1,36 млн.т). Внутреннее потребление в 2006г. составило 202 литров молока на человека в год (в 2005г. – 189 литров).

В 2006г. вырос экспорт молочных продуктов, который составил 83 млн.л. (в 2005г. – 70 млн.л.). Основными импортерами аргентинской молочной продукции являются Алжир, Венесуэла, Бразилия, Нигерия, Мексика, Иордания, США и Россия. Россия закупила молочной продукции (сыр, творог) в 2006г. на 32,7 млн.долл.

Крупнейшими молокоперерабатывающими аргентинскими предприятиями являются «Санкор» и «Мастельоне». В начале 2007г. было принято решение об инвестировании в компанию «Сан-

кор» Венесуэлой 135 млн.долл. сроком на 15 лет для погашения задолженностей и развития производства.

Производство шоколада в Аргентине сконцентрировано в руках трех ведущих компаний – «Аркор» (33%), «Сучард» (11%) и «Террабуси» (10%). Внутреннее потребление на душу населения в год – 2 кг. Годовой объем продаж составил в 2006г. 500 млн. песо.

Рынок прохладительных напитков в Аргентине контролируется иностранным капиталом. 60,5% производства обеспечивает компания «Кока-Кола» и 20% – «Пепси-Кола». В стране имеется 85 заводов по производству прохладительных напитков. В 2006г. экспорт и импорт прохладительных напитков оставался на уровне 1%. Внутреннее потребление составляет 70 л. напитков в год на человека.

## Растениеводство-2007

В растениеводстве Аргентины преобладают зерновые и масличные культуры. Общий объем производства составил в 2007г. рекордные 93,4 млн.т. (рост 12,2%). Для выращивания продуктов земледелия в стране используется 35 млн.га, из которых под посевами зерновых и масличных культур в 2007г. было занято 31,2 млн.га (в 2006г. – 30,5 млн.га). Остальные земли отданы под виноградники, фруктовые сады, цитрусовые плантации и посадки технических культур.

В мировой торговле продукцией земледелия на Аргентину приходится 11,2% – сои, 10,1% – кукурузы, 7,1% – пшеницы, 8% – сорго, 2,4% – яблок, 21% – лимонов, 20% – груш, 5% – грейпфрутов, 3% – мандаринов и 2% – апельсинов.

Имеющиеся в стране зернохранилища рассчитаны на 60 млн.т. зерна. Внутреннее потребление зерновых и масличных культур составляет 16-17 млн.т. в год. Основными с/х культурами в Аргентине являются соя, пшеница, кукуруза и подсолнечник. Совокупная посевная площадь под данными культурами составляет в среднем 80% площади всех посевов.

Из других зерновых выращиваются рожь, овес, ячмень и рис. Значительные площади занимают посевы кормовых трав. Основными производственными зонами данных культур являются провинции Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе и в меньшей степени Ла-Пампа, Энтре Риос и Тукуман.

В последние годы в значительной степени возросли посевные площади сои. В 2007г. площадь посадок этой сельхозкультуры составила 16,2 млн.га, что является рекордным показателем в стране. Рост посевных площадей составил 10% за год. Наибольшее увеличение посадок зарегистрировано в провинции Кордоба, Буэнос-Айрес, Ла Пампа. За последние 10 лет производство сои в Аргентине увеличилось в 3 раза, что связано с увеличением спроса на эту сельхозкультуру в мире и, соответственно, высокой доходностью ее экспорта.

Объемы посадок подсолнечника – второй по важности масличной культуре после сои – остаются на стабильно высоком уровне. В прошедшем году эта культура заняла 2,55 млн.га, объем урожая составил 4 млн.т.

Кукуруза занимает 16% (3,9 млн.га) всех посевных площадей в Аргентине. Объем производства в 2007г. составил 20,5 млн.т.

Пшеница является второй сельхозкультурой в Аргентине по размерам посевных площадей и третьей по объемам сборов (в 2006 и 2007 гг. посевные площади не изменились и составляли 5,6 млн.га). В 2007 г. урожай пшеницы составил 15,4 млн.т., в 2006 г. — 14,6 млн.т.

Площадь посадок риса составила в 2007 г. 210 тыс.га (в 2006 г. — 168), сорго — 820 тыс.га (в 2006 г. — 700), ячменя — 370 тыс.га (в 2006 г. — 339).

90% семян подсолнечника и 40% соевых бобов перерабатывается в Аргентине, что обеспечивает стране одно из лидирующих мест среди крупнейших мировых производителей растительных масел, соевого шрота и соевой муки.

Производство зерновых и масличных культур, в тыс.т.

	2003/4	2004/5	2005/6	2006/7	2007/8
Пшеница	14.560	16.000	12.600	14.600	15.400
Овес	348	536	220	243	259
Ячмень	1000	900	796	1266	1600
Рожь	69	80	29	17	22
Кукуруза	13.500	20.000	14.000	21.800	20.500
Сорго	2.160	2.900	1.900	2.795	4.000
Рис	1.060	1.027	1.200	1.075	1.135
Соя	31.500	38.300	40.500	47.500	49.850
Подсолнечник	3.100	3.660	3.750	3.497	4.014
Арахис	293	445	347	600	553
Лен	29	36	54	34	45
Всего	67.619	69.484	75.148	93.436	97.407

Источник — Секретариат по сельскому хозяйству Аргентины

Аргентина занимает второе место в мире (после США) по выращиванию генетически модифицированных с/х культур. Под посевами этих культур в стране занято более 17 млн.га земель, что составляет 50% посевных угодий Аргентины. При этом более 80% этих земель отведены под выращивание сои. В целом 90% посевов сои, 70% посевов кукурузы и 60% посевов хлопка в Аргентине являются генетически модифицированными.

Использование аргентинскими производителями сои новых агротехнологий, в т.ч. генетически модифицированных сортов, позволило значительно снизить уровень применяемых при выращивании этой культуры агрохимикатов. Кроме того, технологии прямого посева, исключая вспашку, боронование и культивацию почвы, способствовали снижению затрат на выработку конечной продукции.

В мировом масштабе Аргентина производит 20% трансгенной продукции. За 1995-2005 гг. экономическая выгода только от выращивания генетически модифицированной сои составила 20 млрд.долл.

Экспорт зерновых и масличных культур, в тыс.т.

	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.
Пшеница	11.649	10.283	9.964	9.385	8.668
Кукуруза	6.018	9.964	10.283	10.313	15.232
Сорго	584	159	159	194	1.185
Соя	8.851	6.668	9.276	8.186	12.282
Ячмень	66	192	312	391	470
Лен	3	7	3	5,5	10
Подсолнечник	215	34	83	29	44
Всего	27.389	27.308	33.896	37.959	37.895

Источник — Секретариат по сельскому хозяйству Аргентины

В с/х кампанию 2006-07 гг. был собран рекордный урожай зерновых — 93,4 млн.т. Для того, чтобы довести этот показатель до 100 млн.т., в ходе предстоящей кампании 2007-08 гг. на работы по посеву, защите и сбору урожая планируется затратить более 5,5 млрд.долл., что соответствует росту

на 28%. Наибольший объем финансирования (3 млрд.долл.) предполагается направить на выращивание сои. В производство кукурузы будет инвестировано 1,14 млрд.долл., пшеницы — 0,93 млрд.долл., подсолнечника — 0,5 млрд.долл.

Важным фактором, стимулирующим развитие данного сектора экономики, является рост цен на основные сельхозпродукты. Так, по сравнению с кампанией 2005-06 гг., цены на пшеницу выросли на 50%, кукурузу — на 27%, сою — на 35%, подсолнечник — на 80-85%. Кроме того, предполагается увеличить посевные площади важнейших с/х культур: кукурузы — на 11,7% (до 4 млн.га), подсолнечника — на 6% (до 2,6 млн.га), сорго — на 17% (до 0,9 млн.га), сои — на 2,2% (до 16,5 млн.га).

Производство сахара сосредоточено преимущественно на северо-западе Аргентины в провинциях Тукуман, Сальта, Жужуй, а также Санта Фе и Мисьонес. В стране работает 23 завода по производству сахара. В 2007 г. производство сахара составило 2,04 млн.т. (в 2006 г. — 2,31 млн.т.). Причинами некоторого спада производства сахара стали неблагоприятные погодные условия, а также проблемы с энергоснабжением предприятий. Площадь посадок сахарного тростника составила 265 тыс.га. 80% объема произведенного сахара было реализовано на внутреннем рынке. В 2007 г. общий объем экспортных поставок этой продукции составил 353 тыс.т., что почти в 2 раза меньше, чем в 2006 г., когда за рубеж было поставлено 692 тыс.т. сахара. Основными странами-импортерами этой продукции являются Чили (128 тыс.т.) и США (33,5 тыс.т.). Россия закупила в 2007 г. сахара на 6 млн.долл. (в 2006 г. — 72 млн.долл.), в количественном — 25,9 тыс.т. (в 2006 г. — 238 тыс.т.).

Под чайными плантациями в Аргентине занято более 41,3 тыс.га. Основное производство (85%) сконцентрировано в провинции Мисьонес, остальное — в провинции Корриентес. В 2007 г. сбор чая составил 80 тыс.т. (в 2006 г. — 76 тыс.т.). Внутреннее потребление остается традиционно довольно низким — 4 тыс.т. В 2007 г. экспортировано чая на 56 млн.долл. (в 2006 г. — 50 млн.долл.). Основные страны-импортеры — США, Чили, Великобритания, Германия, Голландия.

Аргентина продолжает занимать первое место в мире по производству чая — «матэ». Под данную культуру занято 193 тыс.га сельхозугодий. В 2007 г. произведено 264 тыс.т. (в 2006 г. — 260 тыс.т.). Внутреннее потребление остается стабильно высоким — 228 тыс.т. В 2007 г. экспортировано 35,2 тыс.т. чая-матэ на 30,4 млн.долл. (в 2006 г. — 28,6 тыс.т. и 20,5 млн.долл. соответственно). Основными странами-импортерами являются Сирия (40%), Чили (18%), Бразилия (26%), Уругвай и Парагвай.

В 2007 г. в Аргентине было произведено 140 тыс.т. табака, из которых 90 тыс.т. направлено на экспорт. Общий объем экспорта составил 254,9 млн.долл. (в 2006 г. на 244 млн.долл.). В Россию было поставлено 5,9 тыс.т. табачного сырья на 7,6 млн.долл. (в 2006 г. на 5,4 млн.долл.). Основными странами-импортерами являются США, Бельгия и Германия.

Аргентина является одним из ведущих мировых производителей и экспортеров груш. Доля экспортных поставок составляет 30%. В 2007 г. производство груш составило 716 тыс.т. (в 2006 г. — 700 тыс.т.), из которых более 457 тыс.т. (в 2006 г. — 355 тыс.т.) было экспортировано и 210 тыс.т. (в 2006 г.

– 280 тыс.т.) направлено на промышленную переработку для внутреннего потребления (соки, консервы, сухофрукты). Основными рынками сбыта груш являются Бразилия (25%), Россия (10%), страны ЕС. Более 85% посадок груш расположены в провинциях Мендоса, Неукен и Рио Негро.

Производство яблок в 2007г. поставило 1172 тыс.т. (в 2006г. – 1148 тыс.т.), экспорт – 286 тыс.т. (в 2006г. – 236 тыс.т.).

В последнее время Аргентина входит в число крупнейших мировых производителей и экспортеров цитрусовых и в настоящее время занимает первое место в мире по их производству и экспорту (4% и 6% объема мировой торговли, соответственно).

Под цитрусовые культуры в Аргентине в 2007г. было занято 149 тыс.га, из которых 37% приходится на плантации апельсина, 29% – лимонов, 25,5% – мандаринов, 8,3% – грейпфрутов. В стране занято более 100 тыс.чел., функционируют 6 перерабатывающих заводов, 5,3 тыс. цитрусовых плантаций.

Районами основного сосредоточения цитрусовых плантаций являются северо-западные провинции (40% плантаций) и северо-восточные (54%).

Наиболее динамичными темпами в Аргентине развивается производство и экспорт лимонов, что позволило стране занять лидирующие позиции в мире по производству и экспорту лимонов и лимонного сока.

Основными импортерами цитрусовых являются Испания, Великобритания, Голландия, Франция, Бельгия.

## Растениеводство-2006

В растениеводстве Аргентины преобладают зерновые и масличные культуры. Для выращивания продуктов земледелия в стране используется примерно 35 млн. га, из которых под посевами зерновых и масличных культур занято 28,4 млн.га (в 2005г. – 27 млн.га). Остальные земли отданы под виноградники, фруктовые сады, цитрусовые плантации и посадки технических культур.

В мировой торговле продукцией земледелия на Аргентину приходится 10,5% – сои, 9,5% – кукурузы, 8,5% – пшеницы, 8% – сорго, 7% – яблок, 21% – лимонов 20% – груш, 5% – грейпфрутов, 3% – мандаринов и 2% – апельсинов.

Имеющиеся в стране зернохранилища рассчитаны на 48-50 млн.т. зерна. Внутреннее потребление зерновых и масличных культур составляет 16-17 млн.т. в год. Основными с/х культурами в Аргентине являются пшеница, кукуруза, соя и подсолнечник. Совокупная посевная площадь под данными культурами составляет в среднем 80% площади всех посевов. Из других зерновых выращивают рожь, овес, ячмень и рис. Значительные площади занимают посевы кормовых трав.

Основными производственными зонами данных культур являются провинции Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе и в меньшей степени Ла Пампа, Энтре Риос, Сантьяго дель Эстеро и Тукуман.

В последние годы в значительной степени возросли посевные площади сои. В 2006г. площадь посадок этой сельхозкультуры составила 16,05 млн. га, что является рекордным показателем в

стране. Рост посевных площадей составил 4,7% за год. Наибольшее увеличение посадок зарегистрировано в провинциях Кордоба, Буэнос-Айрес, Ла Пампа. За последние 10 лет производство сои в Аргентине увеличилось в 3 раза, что связано с увеличением спроса на эту сельхозкультуру в мире и, соответственно, высокой доходностью ее экспорта.

Отмечается также серьезный рост посадок в 2006г. подсолнечника – второй по важности масличной культуре после сои. В пред.г. эта культура заняла 2,45 млн.га (рост 8,4%), объем урожая составил 4 млн.т. (в 2005г. – 3,75 млн.т.).

Кукуруза занимает 16% (3,5 млн. га) всех посевных площадей в Аргентине (рост за 2006г. – 9,7%).

Пшеница является второй сельхозкультурой в Аргентине по размерам посевных площадей и третьей по объемам сборов (в 2005 и 2006г.г. посевные площади не изменились и составляли 5,2 млн. га). В 2005г. урожай пшеницы составил 12 млн.т, в 2006г. – 13,7 млн.т.

Площадь посадок риса составила в 2006г. 171 тыс.га (в 2005 – 170), сорго – 700 тыс.га (в 2005г. – 577), ячменя – 337 тыс.га (в 2005г. – 273).

90% семян подсолнечника и 40% соевых бобов перерабатывается в Аргентине, что обеспечивает стране одно из лидирующих мест среди крупнейших мировых производителей растительных масел, соевого шрота и соевой муки. В 2006г. общий объем урожая масличных культур составил 45 млн.т.

Производство зерновых и масличных культур, в тыс.т.

	2002/3	2003/4	2004/5	2005/6	2006/7
Пшеница	12301	14.560	16.000	12600	13700
Овес	567	348	536	220	390
Ячмень	543	1000	900	796	1266
Рожь	80	69	80	29	50
Кукуруза	15.040	13.500	20.000	14000	18000
Сорго	2.685	2.160	2.900	1900	2913
Рис	718	1.060	1027	1200	1171
Соя	34800	31500	38.300	40500	43500
Подсолнечник	3.714	3.100	3.660	3750	3910
Арахис	220	293	445	347	289
Лен	11	29	36	54	52
Всего:	70679	67619	69484	75148	85286

Данные Секретариата по сельскому хозяйству Аргентины и Национальной службы санитарного контроля Аргентины

Экспортные поставки риса в 2006г. составили 460 тыс.т. на 120 млн.долл. (в 2005г. 360 тыс.т. и 88,2 млн.долл., соответственно). Основной страной импортером данной продукции является Бразилия (259 тыс.т. на 66,1 млн.долл.). Среди других основных покупателей риса фигурируют Чили (21,7 млн.долл.), Ирак (9,9 млн.долл.), Гаити (6,4 млн.долл.).

Аргентина вышла на второе место в мире (после США) по выращиванию генетически модифицированных с/х культур. Под посевами этих культур в стране занято 17 млн.га земель, что составляет 50% всех посевных угодий Аргентины. 80% этих земель отведены под выращивание сои. В целом 90% всех посевов сои, 70% посевов кукурузы и 60% посевов хлопка в Аргентине являются генетически модифицированными.

В мировом масштабе Аргентина производит 20% трансгенной продукции. За 1995-2005гг. экономическая выгода только от выращивания генетически модифицированной сои составила 20 млрд.долл.

Экспорт зерновых и масличных культур, в тыс. т.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.
Пшеница	9.310	11.649	10.283	9964	7808
Кукуруза	8.899	6.018	9.964	10283	9873
Сорго	334	584	159	159	194
Соя	6.324	8.851	6.668	9276	8008
Ячмень	99	66	192	312	339
Лен	0	3	7	3	5,5
Подсолнечник	319	215	34	83	28,4
Всего	25.489	27.389	27.308	33896	26255,9

Данные Секретариата по сельскому хозяйству Аргентины и Национальной службы санитарного контроля Аргентины

Производство сахара сосредоточено преимущественно на северо-западе Аргентины в провинциях Тукуман, Сальта, Жужуй, Санта Фе и Мисьонес. В 2006г. производство сахара составило 2,31 млн.т., что на 13,9% больше, чем в 2005г. Площадь посадок сахарного тростника составила 265 тыс. га. 70% объема произведенного сахара было реализовано на внутреннем рынке. В 2006г. общий объем экспортных поставок этой продукции составил 715 тыс.т. на 240 млн.долл., что на 33% и 94% больше аналогичных показателей 2005г., соответственно. Крупнейшим импортером аргентинского сахара является Россия, куда было поставлено 238 тыс.т., что на 50% больше, чем в 2005г. Другими основными странами-импортерами этой продукции являются Чили (170 тыс.т.) и США (83 тыс.т.). Россия закупила в 2006г. сахара на 72,4 млн.долл. (в 2005г. — 31,9 млн.долл.).

Под чайными плантациями в Аргентине занято 45 тыс. га. Основное производство (85%) сконцентрировано на севере страны (провинции Мисьонес и Корриентес). В 2006г. сбор чая составил 75 тыс.т. (в 2005г. — 67 тыс.т.). Внутреннее потребление остается традиционно довольно низким — 4 тыс.т. В 2006г. экспортировано чая на 50 млн.долл. (в 2005г. — 46 млн.долл.). Основные страны-импортеры — США, Чили, Великобритания, Германия.

Аргентина продолжает занимать первое место в мире по производству чая «матэ». Под данную культуру занято 178 тыс. га сельхозугодий. В 2006г. произведено 264 тыс.т. Внутреннее потребление остается стабильно высоким — 230 тыс.т. В 2006г. экспортировано чая-матэ на 22,6 млн.долл. (в 2005г. — 20,5 млн.долл., рост — 16%). Основными странами-импортерами являются Чили, Бразилия, Сирия, Уругвай, Парагвай.

В 2006г. в Аргентине было произведено 140 тыс.т. табака, из которых 113,8 тыс.т. направлено на экспорт. Общий объем экспорта составил 264 млн.долл. (в 2005г. на 220 млн.долл.). В Россию было поставлено табачного сырья на 5,4 млн.долл. (в 2005г. — 8,4 млн.долл.). Основными странами-импортерами являются США, Бельгия и Германия.

Аргентина является крупнейшим мировым производителем и экспортером груш. Доля экспортных поставок составила 30%. В 2006г. производство груш составило 714 тыс.т., из которых 50% было экспортировано и 25% направлено на промышленную переработку для внутреннего потребления (соки, консервы, сухофрукты и т. д.). В 2006г. было экспортировано 421 тыс.т. свежих груш (в 2005г. — 429 тыс.т.). Основными рынками сбыта груш являются Бразилия (25%), Россия (10%), страны ЕС. 85% посадок груш расположены в провинциях Мендоса, Неукен и Рио Negro.

Производство яблок в 2006г. составило 1307 тыс.т. (в 2005г. — 1257 тыс.т.), экспорт — 279 тыс.т. (в 2005г. — 274 тыс.т.).

Аргентина занимает 1 место в мире по производству и экспорту цитрусовых (4% и 6% объема мировой торговли, соответственно). Под цитрусовые культуры в Аргентине в 2006г. было занято 147,4 тыс.га, из которых 36,5% приходится на плантации апельсина, 29,7% — лимонов, 25,5% — мандаринов, 8,3% — грейпфрутов. В стране занято 100 тыс.чел., функционируют 6 перерабатывающих заводов, 5,3 тыс. цитрусовых плантаций. Районами основного сосредоточения цитрусовых плантаций являются северо-западные провинции (40% плантаций) и северо-восточные (54%).

Наиболее динамичными темпами в Аргентине развивается производство и экспорт лимонов, что позволило стране занять лидирующие позиции в мире по производству и экспорту лимонов и лимонного сока.

Основными импортерами цитрусовых являются Испания, Россия, Великобритания, Голландия, Франция, Бельгия. Наша страна на протяжении последних лет является одним из наиболее важных рынков сбыта для местных экспортеров данной продукции. В 2006г. Россия импортировала цитрусовых на 78,5 млн.долл. (в 2005 — 55,8 млн.долл.).

## Растениеводство-2005

В Аргентине преобладают зерновые и масличные культуры. Для выращивания продуктов земледелия в стране используется 35 млн.га., из которых под посевами зерновых и масличных культур занято 22-28 млн.га. Остальные земли отданы под виноградники, фруктовые сады, цитрусовые плантации и посадки технических культур.

В мировой торговле продукцией земледелия на Аргентину приходится 5% — пшеницы, 8,5% — кукурузы, 7% — сои, 7,6% — сорго, 7% — яблок, 20% — груш, 2% — апельсина, 3% — мандаринов, 5% — грейпфрутов и 21% — лимонов.

Имеющиеся зернохранилища рассчитаны на 46-48 млн.т. зерна. Внутреннее потребление зерновых и масличных культур составляет 16-17 млн.т/г. Основными с/х культурами в Аргентине являются пшеница, кукуруза, соя и подсолнечник. Совокупная посевная площадь под данными культурами составляет 80% площади всех посевов.

Из других зерновых выращивают рожь, овес, ячмень и рис. Значительные площади занимают посевы кормовых трав. Основными производственными зонами данных культур являются провинции Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе и в меньшей степени Ла Пампа, Энтре Риос, Сантьяго дель Эстero и Тукуман.

Лидирующей сельхозкультурой по посевным площадям и по валовым сборам является соя, которая занимает 30% пашни. В стране наблюдается постепенное расширение посевов и рост производства соевых бобов. За 10 лет посевы под сою увеличились в 2,5 раза, а производство — в 3 раза. Это связано с увеличением мировых потребностей в данном продукте, обеспечивающих высокую доходность экспорта сои и продуктов ее переработки и соответственно высокую рентабельность.

В 2005г. производство сои составило 39,5 млн.т., что превысило уровень 2004г. на 3%.

Пшеница – вторая сельхозкультура в Аргентине по размерам посевных площадей и третья – по объему валового сбора. Страна входит в 10 крупнейших мировых производителей пшеницы. В 2005г. производство пшеницы уменьшилось, по сравнению с 2004г., и составило 12 млн.т. (в 2004г. – 16 млн.т.).

Кукуруза занимает 15% всей посевной площади в Аргентине. По объему производства кукурузы страна занимает 6 место в мире. Аргентина является 2 после США мировым экспортером кукурузы, потребляя 1/3 собственного урожая.

Подсолнечник – вторая масличная культура в Аргентине после сои. Общий урожай подсолнечника в стране в 2005г. составил 3,75 млн.т.

В 2005г. соя и соевая продукция второй год подряд являлись основными экспортными товарами Аргентины, которых было поставлено за рубеж 9,28 млн.т.

Аргентина является одним из мировых лидеров по выращиванию трансгенных видов растений. Она занимает 2 после США место по объему производства посевов такого рода растений в мире. Культивирование генетически модифицированных видов считается одним из наиболее перспективных и высокорентабельных направлений современной аргентинской агроиндустрии. В 2005г. в Аргентине сельхозпроизводители отвели 17,1 млн.га. под выращивание трансгенных культур (50% от всех посевных угодий страны, что на 6% или на 900 тыс.га. больше, чем в 2004г.). Из них 15,4 млн.га. отведены под выращивание сои. 99% выращенной в 2005г. в Аргентине сои является генетически модифицированной. Важными для аргентинской экономики генетически модифицированными культурами являются кукуруза и хлопок.

В мировом масштабе в Аргентине собирается 19% урожая трансгенной продукции. За 10 лет от использования трансгенных технологий в с/х страна получила прибыль 10 млрд.долл.

Экспорт зерновых и масличных культур, в тыс.т.

Культура	.....2001	.....2002	.....2003	.....2004	.....2005
Пшеница	.....10713	.....9310	.....11649	.....10283	.....9964
Кукуруза	.....10598	.....8899	.....6018	.....9964	.....10283
Сорго	.....438	.....334	.....584	.....159	.....159
Соя	.....7454	.....6324	.....8851	.....6668	.....9276
Овес	.....13	.....8	.....0	.....0	.....0
Ячмень	.....189	.....99	.....66	.....192	.....312
Арахис	.....3	.....0	.....0	.....0	.....0
Лен	.....0	.....0	.....3	.....7	.....3
Подсолнечник	.....70	.....319	.....215	.....34	.....83
Другие	.....238	.....196	.....3	.....1	.....0
Всего	.....29716	.....25489	.....27389	.....27308	.....33896
Субпродукты	.....16770	.....19633	.....21022	.....20395	.....17944

Источник – Секретариат по с/х Аргентины, Национальная служба ветеринарного контроля Аргентины.

Основным импортером аргентинской пшеницы является Бразилия, сои – Китай. В сезоне 2005/6. на урожайность ряда важнейших для с/х Аргентины культур оказали влияние неблагоприятные климатические условия. Из-за засухи в конце 2005г.-начале 2006г. объем урожая зерновых в стране снизился на 10 млн.т. и оценивается в 79 млн.т. (в сезон 2004/5 – 84 млн.т.). Потери при сборе урожая пшеницы составили 4 млн.т., кукурузы – 6-7 млн.т. В сезоне 2005/6 было всего собрано 14 млн.т. основных зерновых культур (в 2004/5 – 20 млн.т.). Объем урожая сои остался на уровне пред. сезона, что связано с дождями, про-

шедшими в янв. 2006г., позволившими поддерживать урожайность этой важнейшей для аргентинского с/х культуры на уровне пред.г. – 38-39 млн.т.

В 2006г. из-за засухи объем аргентинского экспорта зерновых может снизиться на 13%, по сравнению с пред.г. и составить 56 млн.т. (в 2004/05г. – 65 млн.т.), что может повлечь сокращение денежных поступлений от экспорта зерновых на 850-900 млн.долл.

Производство сахара полностью сосредоточено на северо-западе Аргентины в провинциях Тукуман, Сальта, Жужуй, Сайта Фе и Мисьонес. В 2005г. произведено 2,2 млн.т. сахара, что на 18% больше, чем в 2004г. Внутреннее потребление сахара составило 1,52 млн.т. Экспортировано 516 тыс.т., что в 2 раза превышает 2004г. (215,8 тыс.т.)

Под чайными плантациями в Аргентине занято 46,7 тыс.га. 95% производства сконцентрировано в северных провинциях Мисьонес и Корриентес. В 2005г. сбор чая составил 65 тыс.т. Внутреннее потребление – 5,7 тыс.т. На экспорт поставлено 59 тыс.т. на 38,9 млн.долл. Основными импортерами чая являются США, Германия, Кения, Чили, Великобритания и Нидерланды.

Аргентина является крупнейшим в мире производителем парагвайского чая «матэ» (2005г. – 258,3 тыс.т.). Под эту культуру занято 220 тыс.га. Внутреннее потребление этого продукта составило 232 тыс.т. Экспортировано 26,1 тыс.т. на 18,8 млн.долл. в Сирию, Чили, Парагвай, Уругвай и Бразилию.

В 2005г. в Аргентине произведено 130 тыс.т. табака, из которых 91,7 тыс.т. поставлено на экспорт на 220 млн.долл. Основными импортерами аргентинского табака являются США, Бельгия и Германия.

Значительное место в растениеводстве занимают садоводство и виноградарство. Производство субтропических плодов и цитрусовых сосредоточено в провинции Энтре Риос и на западе страны, плодовых умеренного пояса (яблоки, груши) – в южной части пров. Ла Пампа и северной Патагонии. По сбору винограда и производству винома-териалов Аргентина занимает одно из ведущих мест в мире.

Овощеводство развито близ крупных городов и в специализированных хозяйствах по выращиванию отдельных видов овощей в районах с наиболее благоприятными для них условиями.

Общий сбор фруктов и овощей находится на стабильном уровне – 8 млн.т. и 5 млн.т. соотв. В 2005г. Аргентина экспортировала 145,6 тыс.т. свежих фруктов (+23%) на 742,8 млн.долл. (+33%).

Экспорт яблок составил 278,9 тыс.т. на 128,9 млн.долл. (по стоимости +40%, по объему +33%). Основными импортерами являются Россия, Бразилия, Голландия, Бельгия и Испания.

Поставки винограда за рубеж составили в 2005г. 49,6 тыс.т. (+6%) на 46,1 млн.долл. (+18%).

Основными импортерами аргентинских свежих фруктов являются: Россия, Бельгия, Голландия, Бразилия, Испания и Швеция.

Аргентина вошла в число крупнейших мировых производителей (4% объема мирового производства) и экспортеров цитрусовых (6% объема мировой торговли) и занимает 1 место в мире по производству и экспорту свежих лимонов и концентрированного лимонного сока.

Под цитрусовыми культурами в Аргентине занято 155,5 тыс.га., из которых 37,2% приходится на плантации апельсинов, 25,4% — мандаринов, 28% — лимонов и 8,7% — грейпфрутов. В стране имеется 5,3 тыс. цитрусовых плантаций, 6 перерабатывающих заводов и 600 предприятий по упаковке. В отрасли занято 100 тыс.чел.

В 2005г. экспорт цитрусовых составил 660,4 тыс.т. на 291,5 млн.долл. (в 2004г. — 682,7 тыс.т. и 263 млн.долл.). Основными импортерами здесь являются ЕС (Бельгия, Голландия, Испания и Великобритания), а также Россия.

## Шрот

Согласно данным германского аналитического агентства ISTA Mielke, благодаря обилию ресурсов масличного сырья в Европе, США, Индии и Южной Америке мировое производство белкового шрота в 2005/06г. достигнет рекордного уровня в 223 млн.т., что на 10,4 млн. превысит показатель предыдущего сезона. С учетом значительных переходящих запасов общий объем ресурсов шрота может составить 231 млн.т.

Высокие темпы роста переработки масличного сырья ожидаются в Аргентине, где прогнозируется высокий урожай соевых бобов и подсолнечника. Нарастанию производства шрота в Китае будет способствовать растущий спрос на кормовые ингредиенты с высоким содержанием белка, а в Индии и ЕС основным стимулом для выпуска шрота станут растущие потребности в растительных маслах.

Со стороны спроса основной движущей силой на мировом рынке белкового шрота будут потребности Китая. Снижение китайского спроса в конце 2005г. носило лишь временный характер, в новом году ожидается его восстановление.

Мировое потребление 8 основных видов белкового шрота достигнет 222,8 млн.т., что на 10,6 млн. больше показателя 2004/05г.

Аргентина перегнала Бразилию по объему переработки соевого сырья. Это стало возможным благодаря активному строительству новых перерабатывающих предприятий, в результате чего с 1995г. переработка в Аргентине увеличилась втрое. В 2005г. в Аргентине было переработано 28,5 млн.т. соевого сырья, а прогнозируемый на 2006г. объем переработки составляет 31,4 млн.т.

Целью развития аргентинского соевого комплекса является расширение экспорта соевого масла и шрота. В 2005г. выросли отгрузки соевого сырья — 9,9 млн.т. с 6,5 млн. в пред.г. Экспорт соевых бобов из Аргентины, по-видимому, будет сокращаться. В ближайшие 3 года будут реализованы проекты по дальнейшему расширению перерабатывающих мощностей, стране придется в значительных количествах импортировать соевое сырье.

Позиции Аргентины как ведущего мирового экспортера соевого шрота продолжают укрепляться. В 2005/06г. (окт./сент.) на внешний рынок будет отгружено 23,5 млн.т. соевого шрота против 19,2 млн. в 2003/04г. Это означает, что доля Аргентины в мировом экспорте соевого шрота увеличится с 42% два года назад до 47%.

В отличие от Аргентины в Бразилии в пред.г. произошло сокращение мощностей по переработке соевых бобов на 8% — 130 тыс.т. в сутки. Прекратили работу многие старые и неэффективные предприятия.

В последнем кв. 2005г. в структуре мирового импортного спроса на продукцию соевого комплекса доминировал именно шрот. Это подтверждается данными об отгрузках указанного продукта из четырех ведущих стран-экспортеров — Аргентины, Бразилии, США и Индии. Основными рынками выступали ЕС, Мексика, ЮАР, Норвегия, отдельные североафриканские, центрально- и южноамериканские страны. Увеличились импортные потребности азиатских стран-импортеров — Индонезии, Китая, Японии, Республики Корея, Малайзии и Вьетнама. На некоторых традиционных импортных рынках, прежде всего в ЕС и Японии, отмечается тенденция к снижению закупок и переработки соевого сырья и к одновременному увеличению импорта шрота, что связано с высокой конкурентоспособностью южноамериканского, и особенно аргентинского, перерабатывающего сектора. Результатом активного импортного спроса на соевый шрот стало снижение уровня его запасов в Аргентине, Бразилии и США на 0,4 млн.т. по сравнению с уровнем дек. 2004г.

Снижение объема переработки соевых бобов в ЕС обусловлено высокой эффективностью переработки рапса. В особенности это касается Германии, Нидерландов и Франции, заметно сокративших импорт соевого сырья.

Япония, несмотря на растущее потребление соевого шрота, с авг.-окт. 2005г. снизила закупки соевых бобов на 10%, а их переработку — на 7% по сравнению с тем же периодом пред.г. Импорт соевого шрота почти удвоился, а доля южноамериканских поставщиков выросла до 27% с 7% в 2004г.

Виды белкового шрота в мире, в млн.т.

	Окт./сент.		
	2003/04г.	2004/05г. <sup>1</sup>	2005/06г. <sup>2</sup>
Запасы на начало сезона .....	7,03	7,03	7,86
Производство .....	200,11	212,84	223,24
Импорт .....	59,51	61,97	64,91
Экспорт .....	59,57	61,81	65,15
Потребление .....	200,05	212,16	222,80
Запасы на конец сезона .....	7,03	7,86	8,07
<b>Соевый шрот</b>			
Запасы на начало сезона .....	5,62	5,28	6,17
Производство .....	132,49	140,15	147,79
Импорт .....	45,73	47,15	49,55
Экспорт .....	45,63	47,12	49,71
Потребление .....	132,92	139,29	147,21
Запасы на конец сезона .....	5,28	6,17	6,59
<b>Хлопковый</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,05	0,09	0,06
Производство .....	15,99	19,43	18,98
Импорт .....	0,54	0,52	0,54
Экспорт .....	0,52	0,52	0,55
Потребление .....	15,96	19,45	18,96
Запасы на конец сезона .....	0,09	0,05	0,07
<b>Арахисовый</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,01	-	0,02
Производство .....	6,77	6,27	6,45
Импорт .....	0,30	0,14	0,15
Экспорт .....	0,29	0,16	0,16
Потребление .....	6,78	6,24	6,45
Запасы на конец сезона .....	-	0,02	0,01
<b>Подсолнечный</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,08	0,15	0,32
Производство .....	10,97	10,67	11,64
Импорт .....	3,05	2,99	3,45

Экспорт .....	3,04	3,00	3,46
Потребление.....	10,92	10,49	11,70
Запасы на конец сезона .....	0,15	0,32	0,24
<b>Рапсовый</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,17	0,17	0,18
Производство .....	21,79	23,73	25,50
Импорт .....	2,61	2,37	2,72
Экспорт .....	2,60	2,35	2,74
Потребление.....	21,79	23,73	25,44
Запасы на конец сезона .....	0,17	0,18	0,22
<b>Пальмоядровый</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,21	0,25	0,16
Производство .....	4,15	4,65	4,89
Импорт .....	3,20	3,85	3,89
Экспорт .....	3,25	3,81	3,91
Потребление .....	4,06	4,78	4,84
Запасы на конец сезона .....	0,25	0,16	0,18
<b>Кокосовый</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,11	0,12	0,13
Производство .....	1,77	1,76	1,76
Импорт .....	0,78	0,79	0,80
Экспорт .....	0,82	0,78	0,80
Потребление .....	1,72	1,76	1,77
Запасы на конец сезона .....	0,12	0,13	0,12
<b>Рыбная мука</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,78	0,96	0,83
Производство .....	6,18	6,17	6,24
Импорт .....	3,30	4,17	3,81
Экспорт .....	3,41	4,06	3,82
Потребление .....	5,89	6,41	6,42
Запасы на конец сезона .....	0,96	0,83	0,63

1) Оценка. 2) Прогноз. БИКИ, 26.1.2006г.

## Мед

По данным GTIS, в 2005г. и в I кв. 2006г. Аргентина стала ведущим экспортером меда. В 2001-04гг. крупнейшим поставщиком меда выступал Китай. В 2005г. экспорт меда из Аргентины составил 107,2 тыс.т., из Китая — 88,4 тыс.т.

В первые 3 месяца 2006г. из Аргентины было экспортировано 26,6 тыс.т. меда, что на 11% больше аналогичного показателя 2005г. Поставки из Китая в I кв. 2006г. составили 16,4 тыс.т. — на 10% выше уровня 2005г. Значительно увеличился объем поставок меда в США как из Аргентины, так и из Китая. Экспорт из Аргентины возрос на 62% — до 6,1 тыс.т., из Китая — на 86% — до 8,3 тыс.т.

Основным покупателем аргентинского меда является Германия. Поставки в эту страну в I кв. 2006г. повысились на 7% по сравнению с тем же периодом пред.г. — до 10,3 тыс.т. Экспорт в Великобританию вырос на 10% — с 1,9 тыс.т. в 2005г. до 2,1 тыс. в 2006г.

Цены на мед на британском рынке в истекший период текущего года (долл. за т., сиф основной европейский порт)

	Верхний предел	Нижний предел
Китайский белый .....	1550	1190
Китайский экстра светлый янтарный .....	1530	1170
Китайский светлый янтарный .....	1510	1150
Мексиканский Юкатанский.....	2375	1850
Аргентинский, 25 мм .....	2125	1650
Аргентинский, 34 мм .....	2095	1620
Аргентинский, 50 мм .....	2075	1600
Аргентинский, 85 мм .....	2055	1580
Австрал. экстра светлый/св. янтарный .....	2220	2165

БИКИ, 24.6.2006г.

## Алкоголь-2007

80% рынка пива в Аргентине контролирует компания «Сервесерия Килмес». Потребление этого напитка в стране стабильно растет и в 2007г. достигло 16,7 млн.гкл. (в 2006г. — 15,2 млн.), т.е. 42,5 л. пива на человека в год (в 2006г. — 39,1 л.).

В области производства пива занято 3,8 тыс. человек. Производственные мощности на данный момент позволяют производить 22 млн.гкл. пива в год. Всего в Аргентине функционирует более 400 предприятий по производству пива. Единственной аргентинской фирмой, экспортирующей пиво за пределы Меркосур, является «Килмес». Странами-импортерами являются США, ЕС, Чили, Боливия.

На протяжении последних лет винодельческая промышленность Аргентины демонстрирует рекордные показатели роста экспортных поставок. В 2007г. экспорт винной продукции составил 3,5 млн.гкл. на 400 млн.долл. Объем производства вина в 2007г. составил 14,8 млн.гкл. (в 2006г. — 15,3 млн.гкл.). Внутреннее потребление вина на душу населения остается стабильно высоким и в 2007г. составило так же, как и в 2006г. 28,5 л. на человека в год.

В Аргентине работает 1 тыс. виноделен, зарегистрировано более 1300 различных марок вина. Экспорт осуществляется в более, чем в 100 стран мира. Основными импортерами аргентинских вин являются США, Бразилия, Канада, Великобритания, Голландия, Россия, ЮАР. 80% экспортных поставок аргентинского вина поступает из провинции Мендоса, где сосредоточено 70% виноградарей страны, 10% — из Сан Хуана, 4% — из Ла Риохи. Более половины виноделен расположены в провинции Мендоса. Общая протяженность виноградников составляет 210 тыс.га. В Аргентине выращивается более 25 сортов винограда. Однако наиболее перспективным и популярным сортом для виноделия страны можно назвать мальбек (22% общего объема экспортных поставок аргентинского вина).

В последние годы увеличились объемы производства шампанских вин. В 2007г. было произведено 35 млн.бутылок шампанского.

В 2007г. в развитие винодельческой промышленности было инвестировано 800 млн.долл., что должно обеспечить сохранение темпов роста отрасли.

В 2007г. доля экспорта аргентинского вина превысила 5% от мировых объемов экспорта этой продукции. Экспортные поставки аргентинского вина растут с каждым годом, в т.ч. в Россию. Основную долю поставок вина в Россию составили высококачественные бутылированные вина.

## Алкоголь-2006

На протяжении последних лет винодельческая промышленность Аргентины демонстрирует рекордные показатели роста экспорта поставок. В 2006г. экспорт винной продукции составил 380 млн.долл. Объем производства вина в 2006г. составил 15,4 млн. гекталитров (в 2005г. — 15,2 млн. гекталитров). Внутреннее потребление вина на душу населения остается стабильно высоким и в 2006г. составило 38,2 л. на человека в год (в 2005г. — 28,4 л.).

В Аргентине работает 331 фирма, специализирующаяся на производстве винной продукции

(1400 различных марок). Экспорт осуществляется в 100 стран. Основными импортерами аргентинских вин являются США, Бразилия, Канада, Великобритания, Голландия, Россия, ЮАР. 80% экспортных поставок аргентинского вина поступает из пров. Мендоса, 10% из Сан Хуана, 4% из Ла Риохи. Общая протяженность виноградников составляет 210 тыс. га. В Аргентине выращивается 25 сортов винограда. Однако наиболее перспективным и популярным сортом для виноделия страны можно назвать мальбек (22% общего объема поставок аргентинского вина).

К 2006г. доля экспорта аргентинского вина превысила 5% от мирового экспорта вина. Экспортные поставки аргентинского вина растут с каждым годом, в т.ч., в Россию. В 2004г. было экспортировано винопродукции из Аргентины на 305 млн.долл., в 2005г. на 402 млн.долл., в 2006г. на 380 млн.долл. Россия импортировала в 2006г. вина и виноградного сула из Аргентины на 24,4 млн.долл. (в 2005г. на 10,4 млн.долл.).

В связи с усилением санитарного контроля в России в отношении поставляемой на рынок алкогольной продукции в I пол. 2006г. был зафиксирован спад экспорта аргентинского вина.

Предоставленные местными властями документы, свидетельствующие о том, что при производстве аргентинских вин не используются такие запрещенные российским законодательством вещества, как гамексан и пестициды, позволили нормализовать и увеличить экспортные поставки во II пол. 2006г. Основную долю поставок вина в Россию составили высококачественные бутылкованные вина.

80% рынка пива в Аргентине контролирует компания «Сервесерия Килмес». Ежегодно в стране производится 361 млн. гкл. пива. Потребление этого напитка в стране стабильно растет и в 2006г. достигло 15,2 млн. гкл. (в 2005г. — 13,9 млн.), т.е. 39,1 л. пива на человека в год (в 2005г. — 38 л.). В области производства пива занято 3,8 тыс.чел. Производственные мощности на данный момент позволяют производить 22 млн. гкл. пива в год.

Единственной аргентинской фирмой, экспортирующей пиво за пределы Меркосур, является «Килмес». Странами-импортерами являются США, ЕС, Чили, Боливия. (средняя закупочная цена в 2006г. составила 1,4 дол. за бутылку 0,75 л.).

## Алкоголь-2005

Основное производство винограда и вина находится на западе Аргентины в пров. Мендоса (70% национального производства), Сануан (20%), Рио-Негро (4%) и Ла-Риоха (2%).

В 2005г. винодельческая промышленность страны достигла рекордных показателей по объему экспорта вин и приостановила падение потребления данной продукции на внутреннем рынке. В прошлом году Аргентина довела объем экспорта винной продукции до 431 млн.долл., превысив показатели пред.г. на 33% или на 107 млн.долл. В стране действует 331 компания, специализирующаяся на производстве вин, которые насчитывают 1409 различных марок. Экспорт осуществляется в 101 страну.

Объем производства вина в 2005г. составил 15,2 млн.гкл. Внутреннее потребление вина в стране на душу населения остается стабильным и в 2005г. составило 28,4 л/чел в год. В 2005г. объем арген-

тинского экспорта вин составил 2,1 млн.гкл. на 190 млн.долл., что на 35% выше 2004г. Основными импортерами аргентинских вин в прошедшем году были США, Великобритания, Бразилия и Канада.

## Рыба

По ресурсам рыбы и морепродуктов Аргентина занимает одно из первых мест в мире, однако развитие национальной рыболовной промышленности долгое время находится на сравнительно низком уровне. Это объясняется тем, что морепродукты не пользуются большим спросом у аргентинцев. Среднегодовое потребление рыбы на душу населения в Аргентине стабильно находится на уровне 8-9 кг., а суммарное годовое потребление составляет 400 тыс.т.

В 2007г. общий аргентинский вылов морепродуктов (рыба, моллюски, кальмары) снизился, по сравнению с 2006г., и составил 908 млн.т. (в 2006г. — 1031 млн.т.). В Аргентине слабо развита рыбоперерабатывающая промышленность, 80% выловленной рыбы в 2007г. экспортировалось в охлажденном или свежемороженом виде. На внутреннем рынке также преобладает необработанная или малообработанная рыбная продукция. Консервная промышленность перерабатывает не более 7-8% ежегодного вылова. Значительную долю вылова составляют ценные породы рыб (хек, мерлуза, макропус, клыкач, путассу, морские караси), аргентинский кальмар, креветка. Структура вылова рыбы и морепродуктов выглядит: рыба — 78%, моллюски — 20%, крабовые — 2%. Вылов рыбы и морепродуктов (включая вылов иностранных судов, ведущих промысел под аргентинским флагом) находится в последние годы на уровне 900-950 тыс.т.

Основными центрами вылова и первичной переработки рыбы и морепродуктов являются порты: Мар-дель-Плата, Некоча, Кэкэн, Буэнос-Айрес, Рио-Гальегос, Баиа-Бланка, Рио Саладо, Раусон, Инхеньеро Уайт, Ушуайа, Пуэрто Мадрин, Комодоро Ривадавия и Антонио Оэсте. Здесь сосредоточено более 80% рыболовного флота и реализуется 95% улова.

Аргентина располагает 700 промысловыми судами, значительная часть которых представлена малотоннажными прибрежными судами.

В рыбной отрасли Аргентины занято более 32 тыс.чел., занимающихся непосредственно выловом, первичной обработкой и отгрузкой рыбы.

В последние годы рыбная индустрия Аргентины характеризуется общей тенденцией к росту вылова рыбы и объема экспортных поставок при одновременной технической модернизации флота и обрабатывающих предприятий.

Главным экспортным рыбным товаром является аргентинская мерлуза (29%), кальмар (26%) и креветка (10%).

В 2007г. в Россию экспортировано рыбной продукции из Аргентины на 30,3 млн.долл. (за аналог. период 2006г. — на 24,7 млн.долл.). При этом основную долю аргентинских поставок рыбы в нашу страну составила мороженая рыба и рыбное филе.

Аргентина импортирует рыбу в крайне малых объемах. В 2007г. было импортировано рыбы на 20,4 млн.долл. (в 2006г. — 19,1 млн.долл.). Основными странами-экспортерами рыбы в Аргентину являются Бразилия, Чили, Сингапур, Таиланд, Эквадор.

Вылов, экспорт и потребление рыбы и морепродуктов

	Вылов,		Экспорт		Внутр. потребл., тыс.т.
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	тыс.т.	
2001	878	730	570	265	
2002	860	750	555	323	
2003	840	875	486	353	
2004	852	800	490	361	
2005	862	810	493	403	
2006	1031	1306	669	400	
2007	900	1123	549	382	

Источник — секретариат по сельскому хозяйству Аргентины

Вылов рыбы и морепродуктов в Аргентине в 2007г. снизился, по сравнению с аналогичным периодом пред.г., на 12% и составил 900 тыс.т. Основной причиной стало снижение вылова мерлузы и кальмара на 20% и 19%, соответственно. В дек. 2007г. аргентинское правительство приняло резолюцию, согласно которой в 2008г. объем вылова мерлузы сокращается на 20%, по сравнению с 2007г. Данное решение было продиктовано обеспокоенностью аргентинских властей за процесс сохранения и восстановления рыбных ресурсов страны. В 2008г. может быть выловлено не более 270 тыс.т. мерлузы, тогда как максимальная квота на 2007г. составляла 340 тыс.т. Фактически в 2007г. выловлено 290 тыс.т. указанного морепродукта, из которых на экспорт поставлено 138 тыс.т. на 326 млн.долл.

По данным Национальной службы санитарного контроля Аргентины, экспорт рыбы и морепродуктов в 2007г. составил 549 тыс.т. на 1123 млн.долл. или снизился по объему на 18%, по стоимости — на 14%, по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Одной из основных причин снижения экспорта стало перенасыщение мирового рынка, особенно кальмарами и лангустами, а также уменьшение в 2007г. на 20% квоты на вылов аргентинской мерлузы. При этом стоимость 1 т. аргентинской рыбы на мировом рынке увеличилась в среднем на 16% — 18%, по сравнению с 2006г. (с 1570-1590 долл. до 1830-1840 долл.). Из аргентинской рыбы особой популярностью на мировом рынке пользуется мерлуза, цена на которую в последние годы постоянно растет, а также кальмары и лангусты.

В 2007г. основными импортерами аргентинской рыбы и морепродуктов продолжали оставаться Испания (359 млн.долл.), Бразилия (116 млн.долл.), Италия (119 млн.долл.), США (77 млн.долл.), Франция (155 млн.долл.), Китай (47 млн.долл.) и Япония (42 млн.долл.). В целом в последние годы прослеживается тенденция, заключающаяся в том, что на долю европейского рынка приходится 45-50% общего объема экспортных поставок рыбной продукции из Аргентины.

В 1986г. между СССР и Аргентиной было подписано межправительственное соглашение о сотрудничестве в области рыбного хозяйства, в соответствии с которым нашим судам выделялась квота вылова в размере до 180 тыс.т. Однако в последующие годы Аргентина стала проводить линию, направленную на уменьшение размеров квоты и сокращение числа российских рыболовных судов. В 1993г. аргентинские власти отказались продлить срок действия указанного соглашения.

Между Россией и Аргентиной отсутствует соглашение о сотрудничестве в области рыболовства. Данный вопрос в числе других неоднократно поднимался российской стороной, в т.ч. в ходе за-

седаний Российско-Аргентинской Межправительственной комиссии в 2001, 2005 и 2007гг.

Аргентинская сторона приостановила в начале 90гг. действие всех заключенных ранее межправительственных соглашений о сотрудничестве в области рыбной ловли, мотивируя данное решение угрозой истощения морских ресурсов страны и принятой государственной программой по охране и контролю за ловлей рыбы, согласно которой предельные объемы вылова в Аргентине составляют 900 тыс.т. в год.

Аргентина ведет научно-техническое сотрудничество с рядом африканских и европейских стран, касающееся технологии вылова и переработки рыбы, а также мониторинга и контроля за морскими ресурсами. В ходе последних заседаний Российско-Аргентинской Межправительственной комиссии аргентинская сторона выражала заинтересованность в налаживании научно-технического сотрудничества с Россией в области рыболовства.

В 2006г. общий аргентинский вылов морепродуктов (рыба, моллюски, кальмары) составил 1 млн.т. (рост на 9%). Ближайшей целью аргентинцев на этом направлении является увеличение к 2009г. экспорта рыбной продукции до 1,2 млрд.долл. (в 2006г. 470 тыс.т. на 1 млрд.долл.).

Главным экспортным рыбным товаром является аргентинская мерлуза (31%), кальмар (21%) и креветка (10%). Основными импортерами аргентинских рыбы и морепродуктов в 2006г. являлись страны Евросоюза, США, Япония, Бразилия (всего 80 государств).

Россия в 2006г. импортировала рыбной продукции из Аргентины на 24,7 млн.долл. (в 2005г. на 29,8 млн.долл.). Основную долю аргентинских поставок рыбы в нашу страну составила мороженая рыба (9,6 млн.долл.) и рыбное филе (15 млн.долл.). Аргентина импортирует рыбу в крайне малых объемах. В 2006г. было импортировано 39 тыс.т. рыбы, в 2005г. — 37,1 тыс.т.

В принятой в 1994г. новой редакции конституции Аргентины были закреплены важные для развития рыбной отрасли принципы такие, как признание морских ресурсов, находящихся в зоне действия аргентинской юрисдикции, общенациональным достоянием; установление верховенства международных договоров, участницей которых является Аргентина, над национальным законодательством; закрепление гарантий по защите окружающей среды, сохранению и рациональному использованию природных ресурсов; признание за прибрежными провинциями прав на использование морских ресурсов, расположенных в зоне их территориальной юрисдикции, охраняемой законом. С целью отражения современного подхода аргентинского государства к осуществлению рыбной ловли с учетом практики применения действующего законодательства и международных обязательств Аргентины в этой области 9 дек. 1997г. конгрессом Аргентины был принят закон 24.922 «О федеральном режиме рыболовства».

Закон урегулировал отношения между органами центральной власти и провинциями Аргентины, имеющими морские границы. Принятый закон направлен на рациональное использование водных биоресурсов, обитающих в территориальных водах Аргентины, их охрану и воспроизвод-

ство, а также регламентировал режим коммерческого рыболовства.

Были определены госорганы, контролирующие данную область отношений, а также установлена ответственность за нарушение положений законодательства о рыболовстве. Текст закона был опубликован в официальном издании минюста Аргентины «Бюллетень Официаль» 12 янв. 1998г. Закон содержит 14 глав и 75 статей.

Закон декларирует, что Аргентина, поощряя развитие морской рыбной ловли, в то же время максимально стремится к рациональному использованию морских биоресурсов. Деятельность государства направлена на эффективную защиту национальных интересов, связанных с рыбной ловлей, на регулирование рыболовной деятельностью, с целью долгосрочного сохранения биоресурсов, на развитие промышленных процессов, которые позволили бы Аргентине максимально получать прибыль, а также на создание дополнительных рабочих мест для своих граждан.

Рыбная ловля и добыча др. морских биоресурсов являются промышленной деятельностью, и они должны регулироваться и подчиняться Федеральному режиму по морскому рыболовству, который устанавливается данным законом.

Юрисдикция и разграничения. Законом устанавливается, что юрисдикция провинций Аргентины, имеющих морские границы, распространяется на разведывание, использование, охрану и управление биоресурсами, которые обитают во внутренних и территориальных морских водах в пределах 12 морских миль, считая с базовой линии, за пределами которых начинается двухсотмильная исключительная экономическая зона Аргентины.

Под исключительную юрисдикцию Аргентинского государства подпадают морские биоресурсы, обитающие в водах исключительной экономической зоны Аргентины и континентальной платформы, расположенные за пределами 12-мильной зоны.

Республика Аргентина являясь прибрежным государством, может принимать необходимые меры по сохранению в исключительной экономической зоне и в прилегающих к ней территориях, трансзональных и мигрирующих морских особей, а также видов, заходящих в зоны питания особей, постоянно обитающих в исключительной экономической зоне Аргентины.

Сфера применения закона. Закон о рыболовстве принят в следующих целях: регулирования рыбной ловли в морских водах, находящихся под национальной юрисдикцией; координации защиты и управления рыбными ресурсами, которые находятся как под национальной, так и под провинциальной юрисдикцией; предоставления компетентным госорганам полномочий по установлению ограничений доступа к рыбной ловле в морских водах, при наличии национального интереса, направленного на сохранение определенного вида или биоресурсов и основанного на научных выводах; регулирования рыбной ловли в водах, прилегающих к исключительной экономической зоне, миграционных видов или принадлежащих к одному и тому же виду или разновидности, обитающей в исключительной экономической зоне Аргентины.

Органы госуправления, регулирующие отношения в сфере рыболовства правомочны:

- проводить и исполнять национальную политику в области рыболовства, регулируя порядок пользования, инспектирования и исследования;
- проводить и внедрять научные и техникоисследования в области рыбных ресурсов;
- устанавливать максимальные объемы вылова видов морских ресурсов, определенных Федеральным советом по рыболовству, и выделять квоты годового вылова по судам, по видам, по районам рыбной ловли и по типу флота;
- выдавать разрешения на рыбную ловлю, с предварительного одобрения Федерального совета по рыболовству;
- определять имеющиеся запасы биоресурсов и устанавливать, с предварительного одобрения Федерального совета по рыболовству, ограничения по определенным районам или периодам лова;
- устанавливать, с предварительного одобрения Федерального совета по рыболовству, обязательные требования и условия, которые должны исполнять рыболовные суда и рыболовные предприятия, осуществляющие данную деятельность;
- устанавливать, по согласованию с Национальным институтом по исследованию и развитию рыболовства (INIDEP), и в рамках рыболовной политики Федерального совета по рыболовству, методы и способы лова, также определять снаряжения и рыболовные снасти, запрещенные к использованию;
- применять санкции, в зависимости от вида нарушения, вести учет нарушителей законодательства о рыболовстве, информируя об этом Федеральный совет по рыболовству;
- вырабатывать и/или развивать системы статистики рыболовной деятельности;
- участвовать в двухсторонних или многосторонних международных переговорах, связанных с рыболовством в рамках национальной рыболовной политики;
- устанавливать правила ведения Регистра по рыболовству, созданного законом;
- регулировать распределение льгот связанных с данной отраслью;
- вмешиваться в инвестиционные проекты, которые используют или привлекают специальное финансирование по линии финансовых международных организаций;
- выдавать разрешения на экспериментальную рыбную ловлю, по согласованию с Федеральным советом по рыболовству;
- устанавливать и осуществлять необходимые и достаточные меры по контролю вылова в территориальном море и исключительной экономической зоне и выгрузке улова в аргентинских портах;
- проводить национальные и международные мероприятия с целью увеличения потребления морепродуктов, продвижения продуктов национальной рыболовной промышленности;
- осуществлять все др. полномочия, определяемые законами о рыболовстве.

Федеральный совет по рыболовству. Данным законом был создан Федеральный совет по рыболовству, в который вошли следующие представители: один от каждой провинции, имеющей морские границы; Секретариата по рыболовству; Секретариата природных ресурсов, их защиты и ра-

звития; МИД, международной торговли и культура; два от правительства страны. Пост главы Совета занимает руководитель Секретариата по рыболовству. Все члены Совета имеет право одного голоса. Решения принимаются квалифицированным большинством голосов.

Функции Федерального совета по рыболовству: определять национальную политику рыболовства; определять политику научных исследований в области рыболовства; устанавливать максимально разрешенные объемы вылова по видам, имея в виду их самовосстановление, согласно данным предоставляемым Национальным институтом по исследованию и развитию рыболовства; устанавливать годовые квоты вылова по судам, видам, районам рыбной ловли и типу флота; устанавливать разрешения на коммерческую и экспериментальную рыбную ловлю; участвовать совместно с уполномоченными властями в международных переговорах; планировать развитие национальной рыбной отрасли; определять пределы участия в Национальном рыболовном фонде (Fonpare); высказывать свое мнение по экспериментальной рыбной ловле; устанавливать права на вылов и определять порядок рыбной ловли; регламентировать любительскую рыбную ловлю, устанавливая квоты рыбной ловли различных видов, применяемых в этом секторе.

Научные исследования. Федеральный совет по рыболовству определяет цели, политику и требования в отношении научных исследований живых морских ресурсов, согласуя свои действия с Национальным институтом по исследованию и развитию рыболовства (Iniderp), а также осуществляет планирование и проведение научной деятельности совместно с провинциями и др. органами или организациями, особенно, в отношении оценки и сохранения живых морских ресурсов.

Национальный институт по исследованию и развитию рыболовства сотрудничает с национальными и провинциальными органами в области исследований, направленных на предотвращение загрязнения водных пространств. Результаты исследований рыбных ресурсов доводятся до сведения компетентных властей.

Институт располагает исследовательскими судами, находящимися в собственности государства, для ежегодного определения охраняемого уровня воспроизводства морских биоресурсов. Предприятия, осуществляющие промысел живых морских биоресурсов, обязаны представлять всю имеющуюся у них информацию, предназначенную для исследования ресурсов.

Экспериментальная рыбная ловля, осуществляемая национальными или иностранными физическими, юридическими лицами или международными организациями на судах, плавающих под национальным или иностранным флагом, может производиться на основании разрешения, предоставленного компетентными властями, с предварительного согласия Федерального совета по рыболовству.

Компетентные власти имеют свободный доступ ко всей информации, связанной с научными и техническими исследованиями, и назначают представителей Национального института по исследованию и развитию рыболовства, которые в качестве наблюдателей, присутствуют при проведении данных исследований.

Экспериментальная рыбная ловля может осуществляться только для научного или технического исследования и ни в каком случае не может являться коммерческой операцией. Судовладелец сможет свободно распоряжаться своим уловом, с ограничениями, установленными компетентными властями, которые должны определять, в каждом случае, период и максимальные квоты вылова в соответствии с научной или технической конечной целью. В случае, когда эта деятельность осуществляется непосредственно Iniderp, Conicet и/или национальными или провинциальными государственными университетами, порядок реализации выловленных биоресурсов устанавливается компетентными властями.

Сохранение, защита и управление морскими биоресурсами. Рыбная ловля во всех водах, находящихся под аргентинской юрисдикцией, подвержена ограничениям, которые устанавливает Федеральный совет по рыболовству с целью сохранения биоресурсов, избежания их излишнего вылова и предотвращения вредных последствий на окружающую среду и экосистему.

Федеральный совет по рыболовству устанавливает ежегодные максимально разрешаемые нормы вылова по видам биоресурсов.

В соответствии с положениями данного закона компетентные власти могут устанавливать районы и периоды вылова морепродуктов. Такая информация и устанавливаемые ограничения должны быть объектом широкого и заблаговременного извещения лиц, занимающихся рыбным промыслом, органов, выдающих разрешение, а также компетентных властей для патрулирования и контроля за данной деятельностью. Также указанные власти могут давать поручения органам, выдающим лицам разрешение на вылов, требовать от последних представления статистической информации о произведенных выловах и местоположении судов.

Для контроля за действующим законодательством в данной отрасли компетентные власти имеют право приобретать и оперировать средствами, которые они считают необходимыми.

Компетентные власти определяют методы и способы лова, снаряжения и рыболовные снасти, запрещенные к применению. Особо запрещены к применению во всех морских пространствах, находящихся под аргентинской юрисдикцией, следующие действия: использование взрывчатых веществ любой природы; использование акустического оборудования и вредных веществ как способов вылова; иметь на борту и/или использовать запрещенные рыболовные снасти; транспортировать взрывчатые или токсические вещества на судах; сливать в воды вещества или продукты их распада, которые могут нанести вред морской флоре и фауне или препятствовать перемещению рыб по путям естественной миграции; осуществлять рыболовную ловлю без разрешения вне рамок соответствующей квоты, также как в нарушении действующих нормативных актов; осуществлять ловлю на запретных территориях или в не установленный период; извлекать экзотическую морскую флору и фауну, без предварительного разрешения компетентной власти; использовать минимальные ячейки в сетях волочения, не соответствующих типу судна, вести ловлю видов, которые не были разрешены; бросать отбросы и использо-

ванные материалы в море; осуществлять вылов экземпляров ниже размеров, установленных действующими нормативами или декларировать о выловленных объемах, отличных от фактических; вылавливать сверх установленной индивидуальной квоты добычи; осуществлять др. деятельность, направленную против сохранения рыбных ресурсов и практики ведения рыболовства, контролируемых компетентными органами власти.

С целью защиты своих преимущественных прав, как прибрежного государства, компетентные власти, совместно с министерством иностранных дел, международной торговли и культуры, организует систему регулирования рыбной ловли в прилегающих к аргентинской исключительной экономической зоне водах в отношении мигрирующих морских особей, а также видов, заходящих в зоны питания особей, постоянно обитающих в аргентинской исключительной экономической зоне.

С этой целью Аргентина договаривается с государствами, желающими ловить данные виды в упомянутых прилегающих территориях, о необходимых мерах по рациональному их использованию и гарантированию их сохранности.

Все ограничения или запреты на рыбную ловлю будут предусмотрены в соглашениях с третьими странами.

Режим рыбной ловли. Для осуществления деятельности по рыболовству в территориальных водах Аргентины необходимо иметь соответствующее разрешение компетентных органов.

Такие разрешения бывают следующих видов.

- Разрешение на лов рыбы. Выдается для коммерческого рыболовства в водах аргентинской юрисдикции судам, плавающим под национальным флагом.

- Разрешение на лов рыбы в высоких широтах. Выдается для коммерческого рыболовства национальным судам для коммерческого вылова рыбы на континентальном шельфе, за пределами исключительной экономической зоны Аргентины, в открытом море или, на основании лицензий, в водах третьих стран.

- Временное разрешение на лов рыбы. Выдается национальным судам, сданным в аренду, и иностранным судам на условиях определяемых данным законом.

- Разрешение рыбной ловли. Выдается для вылова морских биоресурсов в ограниченном количестве для научного или технического исследования.

Как общий принцип закон определяет, что использование морских ресурсов в водах аргентинской юрисдикции может осуществляться исключительно юридическими и физическими лицами, находящимися на национальной территории и подчиняющимся аргентинским законам.

Суда, осуществляющие рыболовную деятельность, должны быть вписаны в национальный регистр и плавать под аргентинским флагом. Вся выловленная морепродукция должна быть выгружена на аргентинский берег, за исключением случаев, когда имеется соответствующее разрешение от госорганов.

Разрешения на рыбную ловлю будут предоставляться на следующих условиях.

- На срок до 10 лет для определенных судов. Федеральный совет по рыболовству определяет

условия и преимущества для: судов, которые используют аргентинскую рабочую силу в большем процентном отношении; судов, построенных в стране; недавно построенных судов.

- На срок до 30 лет для определенных судов, принадлежащих предприятиям с местопребыванием на национальной территории и работающим в данной сфере продолжительное время. Федеральный совет по рыболовству определяет условия и преимущества для: предприятий, использующих аргентинскую рабочую силу в большем процентном соотношении на земле и судах в пропорциональной форме; предприятиям, производящим конечный продукт с большей долей добавочной стоимости; имеющим суда, построенные в стране; имеющим недавно построенные суда.

Для получения указанных разрешений, предприятия-владельцы судов должны предоставлять соответствующие данные, согласно установленным требованиям. С вступлением в действие данного закона установлена квота вылова по каждому виду разрешения на рыбную ловлю, как по выданном ранее, так и по тем, которые будут выданы в будущем.

Для установления параметров рыболовной ловли, и определения квот вылова, Федеральный совет по рыболовству исходит из нижеследующего: количества занятой национальной рабочей силы; эффективности капиталовложений, привлеченных в страну; отсутствия в прошлом санкций за нарушение законов, указов или резолюций, регулирующих рыболовную деятельность.

Законом предусматриваются также др. основания, определяющие порядок определения квот на вылов морепродуктов. Выдаваемые разрешения на рыбную ловлю предоставляют право судам исключительно на установку рыболовных сетей. Однако для ведения рыбной ловли необходимо располагать квотой на вылов определенных видов морепродуктов.

За осуществление рыболовной деятельности в морских водах, находящихся под аргентинской юрисдикцией, необходимо уплачивать единовременный денежный взнос за вылов и возможность рыбной ловли, устанавливаемый Федеральным советом по рыболовству. В течение срока действия разрешения на рыбную ловлю, его владельцы должны представлять информацию в виде заявления под присягой об всех полученных уловах.

Компетентные власти могут принимать решения об установке на судах спецустройств для осуществления с помощью спутника контроля за местоположением рыболовных судов. Судовладельцы обязаны держать вышеупомянутые устройства в рабочем состоянии.

Проекты по строительству или приобретению судов, которые войдут в национальный рыболовный флот, подлежат согласованию с компетентными властями. Строительство или импорт рыболовных судов без предварительного одобрения проектами властями, полностью находится под ответственностью судовладельца или импортирующего посредника.

Суда, плавающие под иностранным флагом. Коммерческое использование морских биоресурсов, обитающих в морских водах, находящихся под аргентинской юрисдикцией, может быть реализовано только посредством рыбной ловли судами, плавающими под аргентинским флагом, с ис-

ключениями, установленными данным законом. Правило о национальном флаге для коммерческой рыбной ловли во внутренних водах и территориальных морях является безусловным.

Национальные предприятия, осуществляющие операции по рыбной ловле, и имеющие непрерывную деятельность в данном секторе в течение последних 5 лет, могут арендовать в индивидуальной или совместной форме, с предварительного разрешения Федерального совета по рыболовству, суда иностранного регистра, но не более чем 5-летней постройки на срок не более 3 лет для вылова излишков отдельных видов морских биоресурсов.

Распределение квот на рыбную ловлю производится по критериям, установленным законом. На данные суда распространяются все нормы, регулирующие морские и трудовые отношения, касающейся судоходства и работы экипажей, установленные для национальных судов.

Международные соглашения по рыбной ловле. Аргентина может разрешить рыбную ловлю в морских водах, находящихся под ее юрисдикцией, судам, плавающим под иностранным флагом, на основании международных договоров, утвержденных национальным конгрессом и, которые заключены на следующих условиях: предоставление рынка в стране-контрагенте с квотами импорта аргентинских рыбных продуктов без импортных пошлин, в стоимостном отношении равным квотам ловли, предоставляемым в морских водах, находящихся под аргентинской юрисдикцией; сохранение биоресурсов в районах, прилегающих к аргентинской исключительной экономической зоне; предоставление права лова в исключительной экономической зоне страны-контрагента.

Предоставление разрешений на рыбную ловлю на основании международных соглашений судам, плавающим под иностранным флагом, не должно ухудшать положение по квотам, предоставляемым национальным судам.

Такие разрешения выдаются со следующими ограничениями:

- они предоставляются на определенный срок;
- деятельность иностранных судов осуществляется в рамках данного закона и на основании Закона об обществах, совместно с одним или большим количеством предприятий, находящихся на территории страны;
- вылов будет разрешен в районах с определенными географическими координатами и только определенных видов биоресурсов;
- компетентные власти определяют временные периоды, районы рыбной ловли, тип, размер и количество орудий лова, а также количество, размер и тип рыболовных судов;
- компетентные власти определяют возраст и размеры морских биоресурсов, разрешенных к вылову;
- суда должны разгружать весь улов в аргентинских портах с дальнейшей перегрузкой на др. суда или для транзитной переправки;
- иностранные суда должны выполнять все морские правила и нормы, действующие в области судоходства, установленные для национальных судов;
- должна быть оплачена установленная пошлина на вылов;

• судовладельцы иностранных судов должны принимать меры к организации на борту каждого судна удобств, приемлемых для персонала инспектирования и исследования;

• продукция с этих судов должна реализовываться по международным ценам соответствующего рынка страны происхождения уполномоченных предприятий, с обязательствами ее не реэкспортировать, за исключением, выхода на новые рынки или продажи ее в те страны, в которых имеются ограничения для аргентинского экспорта рыболовства;

• на судах должно присутствовать как минимум 50% аргентинских членов экипажа;

• на экспорт рыболовной продукции, осуществляемый в соответствии с данным режимом, не распространяются какие-либо льготы и налоговые возмещения.

Экипажи. Для всех членов экипажа, находящихся на борту рыболовных судов, является обязательным иметь журнал судовой роли, дипломы, патенты, удостоверение профпригодности, выданные компетентными властями, в соответствии с национальными нормами.

Экипажи рыболовных судов должен быть скомплектованы согласно следующим условиям: должности капитанов и служащих резервируются за урожденными аргентинцами или за лицами, получившими гражданство в порядке натурализации; 75% персонала специалистов, моряков и рабочих на борту рыболовных судов должно быть скомплектовано из аргентинцев или иностранцев, проживающих и должным образом аккредитованных в стране более чем 10 лет.

Рыболовный регистр. Законом был создан Рыболовный регистр, в котором компетентные власти должны регистрировать всех физических и юридических лиц, осуществляющих коммерческую эксплуатацию морских биоресурсов в рамках законодательства о рыболовстве.

Национальный рыболовный фонд. Законом также был создан Национальный рыболовный фонд (Fonar), как спецорган, который формируется за счет следующих средств: годовые тарифы на право ведения рыбной ловли; платежи за право ловли с национальных судов, предназначенных для коммерческой рыбной ловли; платежи за право ловли с арендованных судов; платежи с иностранных судов за рыбную ловлю по временным лицензиям в водах национальной юрисдикции; штрафы за нарушения законодательства о рыболовстве; суммы от продажи уловов, рыболовных снастей и судов, конфискованных за нарушения законодательства о рыболовстве; дарения и завещания; поступления, связанные с учреждением национальных и международных организаций; поступления по вкладам; суммы за оказываемые услуги; доходы и рента по вышеуказанным поступлениям.

Законом устанавливается порядок финансирования Национальным рыболовным фондом различных программ, связанных с рыболовством.

Нарушения законодательства о рыболовстве и ответственность. Все физические, юридические лица и образуемые ими сообщества, занимающиеся разведкой, добычей, переработкой, торговлей и/или транспортировкой морских биоресурсов, продуктов из них или их производных, для осуществления такой деятельности должны быть вне-

сены в Регистр, который ведется уполномоченной организацией.

Погрузка продуктов рыболовства на борт иностранных судов, находящихся в морских водах под аргентинской юрисдикцией или в водах, в которых Аргентина имеет суверенные права на живые морские ресурсы без соответствующего разрешения рассматривается как их улов.

Нарушения законодательства, регулирующего деятельность, связанную с морскими биоресурсами, в водах, находящихся под национальной юрисдикцией, будут санкционироваться компетентными органами госвласти. Нарушения, совершенные иностранными судами в водах аргентинской юрисдикции, будут также санкционироваться компетентными органами госвласти. Нарушения, совершенные в водах провинциальной юрисдикции, будут санкционироваться компетентными органами соответствующей провинции.

В случае если имеют место нарушения установленных норм, то компетентные власти могут применить одну или более санкций, которые указаны ниже, с учетом характеристики судна, тяжести нарушения и др. обстоятельств: предупреждение (в случае мелких нарушений); штраф от 10.000 до 1.000.000 песо; приостановка записи в Реестре (до 1г.); исключение из Реестра; конфискация сетей и снаряжения для рыбной ловли; конфискация незаконного улова; конфискация судна.

За лов рыбы без разрешения или с превышением индивидуальной квоты вылова, а также ловлю в запрещенной зоне минимальный штраф не может быть ниже 30.000 песо.

За нарушения, совершенные судами, плавающими под иностранным флагом и связанные с отсутствием разрешения на рыбную ловлю, минимальный штраф будет составлять от 100.000 до 2.000.000 песо. В этом случае также осуществляется конфискация незаконно добытого улова. Конфискация улова может быть заменена уплатой суммы, эквивалентной рыночной стоимости такого улова.

В отношении иностранных судов компетентные власти могут осуществлять их задержание в аргентинском порту до тех пор, пока не будет произведена оплата установленного штрафа или не будет сделано поручительство (внесен залог) или предоставлена др. удовлетворяющая гарантия оплаты. Также подлежат оплате все расходы по буксировке, портовые сборы, таможенные пошлины, расходы санитарных и миграционных служб.

Законом предусмотрен порядок обжалования наложенных санкций и возможности их смягчения или отмены, а также отсрочки уплаты наложенных штрафов. В случае повторного нарушения установленных правил рыболовства в течение 5 лет после совершения нарушения, минимальные и максимальные ставки налагаемых штрафов удваиваются.

Законом предусмотрено также, что в случае нарушения национальными судами правил о рыболовстве к нарушителям могут быть применены следующие санкции: приостановление лицензии на управление судном сроком до 2 лет; лишение права управления судном.

Организации, желающие заниматься рыболовным промыслом, в которых работают лица, ранее нарушавшие законодательство о рыбной ловле,

компетентными властями не регистрируются. Срок исковой давности по применению санкций за нарушения положений закона о рыболовстве и его регламентирующих норм составляет 5 лет. Данный срок исчисляется с даты совершения нарушения.

## Транспорт

**О**бщая протяженность аргентинских автодорог с асфальтовым покрытием составляет 230 тыс.км., из которых 38 тыс.км принадлежит федеральным властям, а остальные 192 тыс.км – провинциальным. Наиболее развита автодорожная сеть в центральных провинциях страны. Острая нехватка современных автодорожных коммуникаций отмечается на направлениях, связывающих провинции Огненная Земля и Санта Крус, Мендоса с Неукеном и Ла Пампой, Формоса и Сальта, Санта Фе с Чако и Корриентес.

80% из существующих дорог находятся в плохом состоянии. Такая ситуация возникает из-за недофинансирования и перегрузки автомагистралей грузовым автотранспортом. Требуемые капиталовложения в этот сектор для обеспечения потребностей растущей экономики составляют 35 млрд.долл. на ближайшее десятилетие.

Общая протяженность аргентинских железных дорог составляет 42,2 тыс.км., из которых 27,7 тыс.км/ находятся в эксплуатации у частных компаний-концессионеров.

На период до 2009г. правительством Аргентины в данном секторе экономики предусмотрена программа капиталовложений, направленная на улучшение состояния ж/д инфраструктуры и подвижного состава, включая строительство туннеля по территории столичного федерального округа, электрификацию участка пути Рамаль-Сан Мартин, а также приобретение локомотивов и вагонов различного назначения. Для ее реализации выделено 3 млрд.долл.

Вся инфраструктура морских и речных портов Аргентины разделена на пять административно-территориальных зон: Северную, Северную Пампу, Центральную Пампу, Северную Патагонию, Южную Патагонию.

В стране функционирует только один государственный порт в г.Буэнос-Айрес. Негосударственные порты Аргентины находятся в управлении провинциальных административных и частных портовых консорциумов.

Наиболее крупными портами страны являются Буэнос-Айрес (обработка 41% грузов), Ла Плата (15%) и Баия-Бланка (12%).

В Аргентине имеется 367 аэропортов различного класса и назначения, 26 из которых сертифицированы для осуществления международных перевозок. Из общего количества 82 аэродрома имеют взлетно-посадочную полосу длиной более 1500 м с бетонным покрытием.

## Железные дороги-2007

**Н**а аргентинском рынке ж/д перевозок работают 22 компании-концессионера, из которых 16 специализируются на пассажирских перевозках. Общий парк подвижного состава в Аргентине насчитывает 800 тепловозов, 1350 электровозов и 25 тыс. вагонов. 75% используемой техники требует срочного капитального ремонта или замены.

Большую озабоченность вызывает общее состояние ж/д полотна.

В 2007г. объемы всех видов ж/д перевозок упали, по сравнению с уровнем 2006г., за исключением метрополитена. Особенную озабоченность вызывает тот факт, что впервые с 2001г. упали пассажирские перевозки ж/д транспорта.

Избранный президент К.Киршнер вынуждена коренным образом менять сложившееся положение дел в данном секторе экономики. В национальном конгрессе обсуждается проект закона о реструктуризации управления железными дорогами и предоставления услуг. В случае принятия этого закона, в Аргентине будут созданы две госкомпании, которые и возьмут на себя роль управления по этим направлениям.

Правительством Аргентины подготовлен пакет первоочередных проектов в различных областях инфраструктуры. На его реализацию ассигновано почти 8 млрд.долл., из которых более 6 млрд.долл. направлены на улучшение функционирования железных дорог.

Объемы ж/д перевозок

	Объемы ж/д перевозок			
	Международные тыс.пасс.	Пригородные тыс.пасс.	Метрополитен тыс.пасс.	Грузовые тыс.т.
2001.....	2.016	432.026	332.100	16.960
2002.....	1.858	358.316	304.100	17.469
2003.....	2.569	379.157	306.800	20.535
2004.....	2.701	397.991	322.700	21.699
2005.....	2.691	414.575	253.319	23.441
2006.....	2.674	435.629	357.439	24.184
2007.....	2.103	426.384	337.975	22.708

Источник – Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс)

Приоритетными проектами в области ж/д транспорта, имеющими целевое финансирование, являются: строительство участков скоростной железной дороги Буэнос-Айрес – Росарио – Кордоба (более 1,3 млрд.долл.), Буэнос-Айрес – Мардель-Плата (0,8 млрд.долл.) и железная дорога Сармиенто (1 млрд.долл.).

Победителем тендера на строительство участка скоростной железной дороги Буэнос-Айрес – Росарио – Кордоба стала группа компаний, возглавляемая французской компанией «Алстом», в которую также входят испанская «Исолукс» и аргентинские «Иекса» и «Емепа». Заключен контракт с государственными китайскими компаниями на поставку новых 24 дизель-электрических локомотивов и 160 вагонов. Сумма контракта – 121,6 млн.долл.

Аргентинская компания «Матерфер» подписала контракт с компанией «Нэшнл» (США) на строительство дизельных локомотивов в г.Кордоба. Правительство продлило управление компанией «Бельграно Каргас» частной компанией «Группа Макри» с целью вывода из кризиса и восстановления ее потенциала еще на 180 дней. В рамках выполнения этого плана из госбюджета ежемесячно выплачивается 22,5 млн.арг.песо (7,26 млн.долл.) в виде субсидий, предназначенных для выплаты заработной платы, финансирования текущего ремонта и других работ.

## Железные дороги-2006

Общая протяженность аргентинских железных дорог составляет 42,2 тыс.км., из которых 27,7 тыс.км находятся в эксплуатации у частных компаний-концессионеров. В 2006г. планировалось

освоить 500 млн.долл. в данном секторе экономики на улучшение состояния ж/д инфраструктуры и подвижного состава, включая строительство туннеля по территории столичного федерального округа, электрификацию участка пути Рамаль-Сан Мартин, а также приобретение локомотивов и вагонов различного назначения.

Создан денежный фонд, средства которого предназначены для долгосрочного финансирования проектов (до 30 лет) по строительству новых и восстановлению уже проложенных ж/д путей.

На аргентинском рынке ж/д перевозок работают 22 компании-концессионера, из которых 16 специализируются на пассажирских перевозках. Общий парк подвижного состава в Аргентине насчитывает 800 тепловозов, 1350 электровозов и 25 тыс. вагонов. 75% используемой техники требует срочного капитального ремонта или замены. Большую озабоченность вызывает общее состояние ж/д полотна. В 2006г. объемы грузопассажирских перевозок несколько возросли (на 4,8%), по сравнению с уровнем 2005г.

В фев. 2006г. правительство увеличило субсидирование транспортных компаний-концессионеров. На финансирование техобслуживания подвижного состава и поддержание нынешнего уровня тарифов на пассажирские перевозки было выделено 2 млрд. арг. песо (680 млн.долл.), что почти в 3 раза превышает показатель 2005г.

Компании ТБА, «Феррокариль метрополитана» и «Ферровиас» получили дополнительные правительственные субсидии для сдерживания транспортных тарифов на прежнем уровне в 30 млн.долл. для оперативных платежей и 31 млн.долл. в виде капиталовложений, что позитивно сказалось на объеме их перевозок, и по итогам 2006г. они зарегистрированы как компании с наиболее высоким показателем роста.

Правительство передало управление компанией «Бельграно Каргас» частной компании «Группа Макри» с целью вывода из кризиса и восстановления ее потенциала. В рамках выполнения этого плана из государственного бюджета выделено 65 млн.долл. одновременно для восстановления ж/д полотна, подвижного состава и приобретения бывшей в употреблении техники, а также 22,5 млн.арг.песо (7,26 млн.долл.) ежемесячно предназначенных для выплаты заработной платы, финансирования текущего ремонта и других работ.

Правительство запланировало выделение 317 млн.долл. для начала выпуска двухэтажных пассажирских вагонов предназначенных для линии «Сармиенто», оно выделило 160 млн.долл. для приобретения 88 новых вагонов для метро г.Буэнос-Айреса, (разрабатывается тендерная документация).

Приоритетными проектами в области ж/д транспорта, имеющими целевое финансирование, являются: строительство участков скоростной железной дороги Буэнос-Айрес – Росарио – Кордоба и Буэнос-Айрес – Мардель-Плата, а также строительство Трансдинской железной дороги, которая соединит Аргентину и Чили.

Тендер на строительство участка скоростной железной дороги Буэнос-Айрес – Росарио – Кордоба (с предварительной стоимостью 1,35 млрд.долл.) прошел в мае 2006г., однако победитель не определен. Причиной приостановки тендера является вопрос о реструктуризации арген-

тинского долга Парижскому клубу в 6 млрд.долл., что не позволяет крупным компаниям-участникам тендера привлечь для финансирования строительства международные финансовые структуры.

Право на реализацию строительства оспаривают три группы компаний. Первая, возглавляемая французской компанией «Алстом», в которую также входят испанская «Исолукс» и аргентинские «Иекса» и «Емепа». Вторую составляют испанские фирмы КАФ, ОХЛ и аргентинская компания «Чедиак». В третью входят германская компания «Си-менс» и аргентинские компании «Электроинженерия» и «Конфер».

## Железные дороги-2005

Общая протяженность аргентинских ж/д составляет 42,2 тыс.км., из которых 27,7 тыс.км. находятся в эксплуатации у частных компаний-концессионеров.

В июне 2005г. исполнительный директор Андской корпорации развития Э.Гарсия подписал с министром экономики Аргентины Р.Лаванья и министром планирования Аргентины Х.де Видо соглашение о предоставлении Аргентине кредита на 35 млн.долл., который предназначен для реконструкции ж/д ветки, соединяющей г.Буэнос-Айрес и г.Мендоса. Эта ж/д магистраль не функционирует с 2001г. из-за затоплений территории в пров. Санта Фе, через которую она проходит. Работы на ж/д магистрали должны быть завершены к 2007г.

На аргентинском рынке ж/д перевозок работают 22 компании-концессионера, из которых 16 специализируются на пассажирских перевозках. Общий парк подвижного состава в Аргентине насчитывает 800 тепловозов, 1350 электровозов и 25 тыс. вагонов. 70% используемой техники требует срочного капремонта или замены. Озабоченность вызывает общее состояние ж/д полотна.

В 2005г. объемы грузопассажирских перевозок возросли на 5,5% по сравнению с 2004г., что связано с активизацией экономической жизни страны.

Объемы железнодорожных перевозок

	2001	2002	2003	2004	2005
Международные, тыс.пасс.....	1774	1525	2111	2182	2412
Пригородные, тыс.пасс.....	430201	353889	376894	395529	423618
Метрополитен, тыс.пасс.....	332100	304100	306800	323981	391274
Грузовые, тыс.т.....	16960	17469	20535	21704	22163

Источник – Индекс

В 2005г. наиболее высокие показатели роста отмечены у таких компаний, как ТБА, «Метровиас», «Бельграно Норте» и «Белырано Сур».

В янв. 2005г. министерство планирования Аргентины лишило компанию «Метрополитано» права на концессию ж/д ветки «Сан Мартин». На линии, насчитывающей 16 составов и обслуживающей ежедневно 2-3 млн.пасс., планируется выполнить работы по электрификации в рамках подписанного в сент. 2004г. Соглашения о сотрудничестве с компанией «Российские железные дороги».

В конце 2005г. правительства Аргентины и Испании договорились о поставках в Аргентину бывших в эксплуатации локомотивов и вагонов. Проект стоимостью 380 млн.долл. рассчитан на 5 лет и предусматривает ремонт подвижного состава на аргентинских предприятиях. В 2005г. в Аргентину из Испании поставлено 11 моторизированных вагонов, 36 пассажирских вагонов для поездов даль-

него следования, 10 вагонов-фургонов и 10 локомотивов на 18 млн.долл. График поставок на: 2006г.: 100 пассажирских вагонов, 25 дизель-электрических локомотивов, 20 дизель поездов, 10 фургонов; 2007г.: 150 пассажирских вагонов, 35 локомотивов; 25 вагонов электропоездов, 20 дизель поездов, 10 фургонов; 2008г.: 40 локомотивов, 25 вагонов электропоездов, 20 дизель поездов; 2009г.: 50 вагонов электропоездов, 20 дизель поездов, 10 локомотивов.

Фиалил французской компании «Алстом», активно действующий на аргентинском рынке ж/д перевозок, предложил пакет инвестиционных проектов по модернизации ж/д сообщений внутри страны. Компания готова инвестировать средства в реализацию строительства новых ж/д линий в пров. Мендоса, кольцевой дороги в г.Росарио и линии Буэнос-Айрес – Мар-дель-Плата. «Алстом» заявила о готовности вернуться к реализации остановленного в 2001г. проекта по строительству скоростной трассы из Буэнос-Айреса в Росарио.

В 2005г. правительство увеличило субсидированные транспортных компаний-концессионеров. На финансирование техобслуживания подвижного состава было выделено 200 млн.долл., что на 32% превышает 2004г. В нояб. 2005г. из бюджета было дополнительно выделено 70 млн.долл. на поддержание нынешнего уровня тарифов на пассажирские перевозки.

Помимо компенсации растущих эксплуатационных расходов компаний, средства направляются на обеспечение надлежащего техобслуживания ж/д линий и подвижного состава. Средства распределены: ТБА – 59,5 млн. песо (19,8 млн.долл.), «Метровиас» – 50,8 млн. песо (16,9 млн.долл.), «Ферровиас» – 36,1 млн. песо (12 млн.долл.), ТМБ – 19 млн. песо (6,3 млн.долл.), ТМР – 18 млн. песо (6 млн.долл.), «Бельграно Каргас» – 3,5 млн. песо (1,2 млн.долл.).

В июне 2005г. компания «Бельграно Норте» закупила в Португалии 17 дизельных бывших в употреблении метро поездов на 2,7 млн.долл. для обеспечения функционирования ветки «Ретиро-Пилар».

## Автобан

Общая протяженность аргентинских автодорог с асфальтовым покрытием составляет 69,7 тыс.км., большинство из которых сосредоточено в центральных провинциях страны. Острая нехватка современных автодорожных коммуникаций отмечается на направлениях, связывающих пров. Огненная Земля и Санта Крус, Мендоса с Неукеном и Ла Пампой, Формоса и Сальта, Санта Фе с Чако и Корриентес.

Строительство дорог является приоритетным направлением по капиталовложениям. На эти цели первоначально планировалось затратить 1302 млн.арг. песо (434 млн.долл.), но в итоге инвестиции в эту сферу превысили указанную сумму и составили 4876 млн.арг. песо (1625 млн.долл.). При этом было создано 16,5 тыс. новых рабочих мест.

Всемирный банк предоставил Аргентине кредит в 215 млн.долл. на реконструкцию и ремонт автодорог в 15 провинциях страны. После получения кредита Национальное дорожное управление планирует объявить торги на проведение дорожно-строительных работ в провинциях Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе, Тукуман, Неукен и дру-

гих (всего 25 торгов). 75% объема финансирования дорожно-строительных работ будет обеспечено за счет кредита Всемирного банка, остальные 25% — из фонда дорожного сектора, который пополняется за счет отчислений от продаж дизельного топлива.

На первом этапе, который продлится 1-2 года, будут выполнены работы по восстановлению и реконструкции национальных дорог и доведению их покрытия до качественного уровня. На втором этапе, рассчитанном на 4г., будут выполнены работы по консервации дорог.

В сент. 2005г. администрация президента Аргентины выпустила постановление о выделении дополнительных бюджетных средств на реализацию программы дорожного строительства. Пакет дополнительных инвестиций в 1 млрд.долл. будет сформирован из дополнительного налога на дизельное топливо, а также за счет увеличения соответствующих статей федерального бюджета. 800 млн.долл. поступят в виде средств от сбора вышеупомянутого налога и порядка 250 млн.долл. — из средств ЦБ Аргентины.

В 2005-08гг. будут освоены новые инвестиции. Средства будут направлены на строительство новой скоростной автодороги Росарио-Кордоба, а также дорог Санта Роса-Сан Мартин в пров. Мендоса и скоростных участков автодорог Лухан — Мерседес, Каньюэлос-Монте в пров. Буэнос-Айрес.

## Судостроение

Кораблестроительная промышленность Аргентины располагает возможностью строить в интересах национальных ВМС подводные лодки, корветы (патрульные корабли океанского класса), фрегаты, суда тыловой поддержки, танкеры, сухогрузы, патрульные катера.

К числу крупнейших судостроительных предприятий страны, имеющих необходимые мощности для выполнения военных заказов относятся:

Верфь «Астиллерос Рио-Сантьяго» (г.Энсенада, провинция Буэнос-Айрес) является самым крупной кораблестроительной компанией в Латинской Америке. Располагает необходимыми мощностями для строительства и ремонта надводных кораблей основных классов и сборки корабельных силовых установок. На верфи работает 3000 чел.

На данном предприятии в 1985-2002г. были построены по немецкой технологии 6 корветов типа Espora (Меко-140) водоизмещением 1470/1790т.

В 2007г. на верфи планируется приступить к постройке головного в серии из пяти многоцелевых сторожевых кораблей (Patrullero de Alta Mar (РАМ)) со следующими ТТХ: водоизмещение 1800 т., экипаж 42 чел., скорость хода 20 узлов, имеется вертолетная площадка. Предполагается технологическое участие фирмы Thyssenkrupp (ФРГ).

Верфь «Домек Гарсия» была создана в 1982г. при участии фирмы Thyssenkrupp (ФРГ) для постройки 4 подводных лодок проекта TR-1700. Из-за недостаточного финансирования госзаказа предприятие обанкротилось, и было закрыто в 1996г. Вновь начало функционировать в 2004г. с задачей проведения капитального ремонта подводных лодок Salta (проект 209) и San Juan (проект TR-1700).

Верфь «Танданор», была основана в начале 70гг. В 1973 и 1974 здесь были построены две подводные лодки проекта 209 San Luis и Salta. Военные заказы не выполняет.

Власти Аргентины возлагают на кораблестроительную промышленность особые надежды, рассматривая ее в качестве локомотива восстановления национального ВПК. С этой целью планируется проведение деприватизации некоторых судостроительных компаний и вспомогательных производств (в области металлургии и обработки металлов, машиностроения, лакокрасочных покрытий и т.д.). Одновременно предпринимаются активные дипломатические усилия с целью размещения на аргентинских верфях заказов со стороны стран Меркосур на постройку военных кораблей различных классов.

Аргентине удастся сохранить за собой второе (после Бразилии) место в Латинской Америке по объему и номенклатуре выпуска продукции военного назначения. Политика непродуманной приватизации (при администрации президента К.Менема) предприятий национального ВПК привела к утрате ряда наработанных технологий, отсутствию перспективных НИОКР и оттоку из отрасли квалифицированных кадров. По всем основным позициям ВВТ Аргентина находится в существенной зависимости от поставок иностранных государств.

Анализ деятельности администрации президента Н.Киршнера в области развития национального ВПК показывает, что в среднесрочной перспективе главным для аргентинских властей будет не изыскание средств для закупки за рубежом различных видов вооружений, а поиск иностранных инвестиций и создание совместных с развитыми странами предприятий по выпуску современной военной продукции с целью получения доступа к высоким технологиям и выхода с отдельными образцами ВВТ на региональный рынок вооружений.

## Морфлот

Морской и речной транспорт играет основную роль во внешней торговле страны, осуществляя до 90% всех перевозок. Общее водоизмещение аргентинского торгового флота не претерпело значительных изменений и составляет 2,6 млн.т. (в 1991г. — 2,8 млн.т.).

В стране функционирует только один государственный порт в г.Буэнос-Айрес. Негосударственные порты Аргентины находятся в управлении провинциальных администраций и частных портовых консорциумов. В 2007г. продолжился рост грузооборота морских и речных портов Аргентины. Положительные показатели отмечаются по всем основным видам грузов, в т.ч. по отгрузкам зерна, растительного масла, обороту контейнеров. На рынке аргентинских морских грузоперевозок оперируют 10 ведущих мировых компаний, на долю которых приходится 77% всего грузооборота (группа «Гамбург-Сюд», «Медитеррэниэн Шиппинг», группа «Ксав», группа «Маерск», «Эвегрин», «Ликес», «Пи энд О, Недлloyd», «Досе», группа «Маруба», «Уоско»). При этом на долю пяти компаний приходится более 55% общего товарооборота.

Предполагается, что частный сектор в ближайшие два года инвестирует 400 млн.долл. в улучше-

ние инфраструктуры частных портов провинции Буэнос-Айрес. Подписано соглашение о стратегическом партнерстве с ведущими кораблестроительными верфями страны («Рио Сантьяго», «Танданор», «Мануэль Домек Гарсиа»).

Основные усилия направлены на улучшение ж/д подъездов к портам, расширение возможностей по хранению перевозимой продукции и на дноуглубительные работы. Наблюдается тенденция к улучшению ситуации в сфере судостроения. На законодательном уровне созданы предпосылки к выходу из кризиса в данной отрасли. На сегодняшний день торговый флот насчитывает 300 судов различного типа.

Вся инфраструктура морских и речных портов Аргентины разделена на пять административно-территориальных зон: Северную, Северную Пампу, Центральную Пампу, Северную Патагонию, Южную Патагонию. Наиболее крупными портами страны являются Буэнос-Айрес (обработка 41% грузов), Ла Плата (15%) и Баия-Бланка (12%).

Наблюдается тенденция к улучшению ситуации в сфере судостроения. Так за последние два года Аргентина построила 40 новых судов. На законодательном уровне созданы предпосылки к выходу из кризиса в данной отрасли. В 2006г. под национальный флаг вернулось 210 судов (хотя крупнотоннажные продолжают оставаться в руках крупных международных компаний). В 2006г. аргентинскими компаниями было приобретено 24 судна, торговый флот насчитывает 300 судов.

Торговый флот Аргентины

	2001	2002	2003	2004	2005
Количество.....	67	64	70	72	74
Водоизмещение, тыс.т.....	1837	1754	2000	2585	2600
Средний срок эксплуатации .....	18,4	18,8	18,1	18	18

Источник – Главная администрация портов Аргентины

На рынке аргентинских морских грузоперевозок оперируют 10 ведущих мировых компаний, на долю которых приходится 77% всего грузооборота. На долю первых пяти компаний приходится 55% общего товарооборота.

Показатели деятельности основных грузоперевозчиков в Аргентине

Компании	тыс. TEUs	%
Группа «Гамбург-Сюд».....	136	15,2
«Медитеррэнн Шиппинг».....	123	14,9
Группа «КСАВ» .....	88	10,6
Группа «Маерск» .....	83	10
«Эвегрин».....	42	5,1
«Ликес».....	40	4,8
«Пи энд О Неддлойд».....	40	4,8
«Досе».....	38	4,6
Группа «Маруба» .....	32	3,9
«Коско» .....	22	2,7
Прочие .....	644	23,4
Всего.....	827,5	100

Источник – Национальная таможенная служба Аргентины.

Одна из ведущих мировых компаний-грузоперевозчиков – «Маерск» планирует открыть филиал в провинции Санта Фе, в порту г.Росарио, с целью улучшить качество обработки морских грузов. «Маерск» присоединилась к числу компаний, таких как «Эмэсси» и «Вессел», открывших свои представительства в провинциях.

В авг. 2005г. открыты регулярные морские перевозки между портами восточного побережья Атлантики и Дальнего Востока. Рейсы выполняются компаниями «Пасифик Интернэшнл Лайнс» и японской «Митсуи Оск Лайн» на 11 контейнеро-

возах, объемом 2800 ед. каждый. Из общего объема грузов 50% будет приходиться на порты Аргентины, 30% – Бразилии и 20% – Уругвая.

## Авиапром

Авиационная промышленность в Аргентине представлена авиазаводом «Локхид Мартин Айркрафт Аргентина» и фирмой «Репрезентасьонес Аеро Комерсиалес Аргентина».

«Локхид Мартин Айркрафт Аргентина». Предприятие основано в 1927г. в г.Кордова, входило в структуру управления ВВС по материально-техническому обеспечению и имело наименование «Фабрика милитар де авьонес». В 1994г. правительство Аргентины заключило соглашение с компанией Lockheed Martin (США) о передаче завода американцам в доверительное управление, и он получил современное название. Площадь заводских помещений составляет 220000 кв.м, рабочий персонал насчитывает более 1000 чел.

Первоначально в планы американцев входила производственная переориентация предприятия с целью превращения его в региональный центр модернизации и технического обслуживания военно-транспортных самолетов Локхид С-130 «Геркулес», достаточно большое количество которых находится в ВВС латиноамериканских стран. Однако планы не получили дальнейшего развития из-за недостатка инвестиций, и в качестве основного сервисного центра С-130 страны Латинской Америки продолжают использовать филиал Lockheed Martin в Германии.

В 1995г. завод заключил с правительством Аргентины контракты на модернизацию поставленных из США 36 бывших в эксплуатации палубных штурмовиков А-4М «Скайхоук» (280 млн.долл.) и на техническое обслуживание всего самолетного парка национальных ВВС (200 млн.долл.).

Экономический кризис 2001г. привел к резкому сокращению госзаказа, и завод был вынужден сократить рабочий персонал. В этих условиях руководство компании Lockheed Martin объявило о возможности ухода с аргентинского рынка. В начале 2004г. президентским декретом в целях сохранения единственных в стране современных самолетостроительных мощностей было выделено 200 млн.долл. под программы модернизации самолетного парка ВВС страны.

Завод работает над реализацией следующих программ.

- Продолжение модернизации самолетов А4 «Скайхоук» аргентинских ВВС. Кроме того, в мае 2005г. руководство компании заключило контракт с Бразилией на модернизацию 16 однотипных самолетов бразильских ВВС.

- Модернизация легкого штурмовика IA-58A «Пукара» аргентинской разработки. Данный тип самолетов выпускался заводом до 1992г. (всего 93 самолета). Программа предусматривает замену авиадвигателей Turbomeca Astazou XVIG на Garrett TRF331-12 и основной авионики. Первый модернизированный самолет передан ВВС в конце 2004г. Всего планируется модернизировать 30 IA-58A, однако завод на начало 2007г. к полномасштабной реализации программы не приступил из-за отсутствия бюджетного финансирования.

- Возобновление производства учебно-тренировочного самолета IA-63 «Пампа» аргентинской разработки (модернизированный вариант имеет

обозначение ТА-63) Данный тип самолетов выпускался заводом до 1993г. (всего 18 самолетов). Помимо текущей модернизации IA-63 до стандарта ТА-63, предприятие планирует восстановить его производство. В начале 2004г. правительство Аргентины заказало постройку шести самолетов со сроком поставки в ВВС в июле-дек. 2007г.

• Получение необходимой сертификации и адаптация производственных мощностей для организации сервисного обслуживания пассажирских самолетов Боинг серии 737.

«Репрезентасьонес Аеро Комерсиалес Архентина». Фирма занимается производством отдельных частей и общей сборкой по американской лицензии небольших партий легких многоцелевых вертолетов Мак-доннел-Дуглас 500 (ранее вертолет имел наименование Хьюз, модель 500).

Вплоть до 2001г. частная фирма «Чинкуль» производила (сборка из импортированных комплекующих) по американской лицензии легкомоторные самолеты Пайпер (модификации Super Cubs, Arrows, Archer, Chyenne, Pawnee), часть из которых была поставлена в национальные ВВС. В последующем фирма стала структурным подразделением широкопрофильной компании «Ла Макарена» и занимается только техническим обслуживанием самолетов Пайпер своей сборки.

Текущим ремонтом, регламентным обслуживанием, неглубокой модернизацией военных самолетов занимаются два структурных подразделения ВВС страны («Ареа де Материал Килмес» и «Ареа де Материал Рио IV) и несколько фирм с частным капиталом («Аеротест-Рида С.А.», «АОГ С.Р.Л.», «Дивисьон Турбос С.Р.Л.»)

«Ареа де Материал Килмес». Ремонтные авиамастерские национальных ВВС, расположены в приг.Килмес г. Буэнос-Айреса, занимают территорию более 200 га, общая площадь крытых цехов составляет 55 000 кв.м., численность инженерно-технического состава – 370 чел.

Располагает производственными мощностями для проведения планового обслуживания и ремонта легкомоторных самолетов ДНС-6 «Твин Отиер», АС500 «Аэрокомандер» и вертолетов УН-1 «Ирокез», СН-47 «Чинук», S-61 «Си Кинг».

«Ареа де Материал Рио IV. Ремонтные авиамастерские национальных ВВС, расположены в г.Рио-Куарто (провинция Кордова).

Располагает производственными мощностями для проведения планового обслуживания и ремонта боевых (А4 «Скайхоук», «Мираж» III, «Мираж»5), учебно-тренировочных (ЕМВ 312 «Тукано») и военно-транспортных (С-130 «Геркулес») самолетов.

## Авиаперевозки

В 2007г., несмотря на некоторое снижение объемов перевозок пассажиров и грузов на внутренних авиарейсах, отмечается значительное увеличение этого показателя за счет международных перевозок. В частности, количество перевезенных пассажиров на международных авиалиниях увеличилось, по сравнению с 2006г., на 22,9% и грузов – на 50,9%. Частично, это было достигнуто благодаря ряду факторов таких, как подписание соглашения между авиационными властями США и Аргентины о дополнительном введении в неделю 24 авиарейсов между странами, из них 21 – для американских авиакомпаний и 3 – для аргентинских,

открытие авиакомпанией «Аэрфранс» дополнительно одного авиарейса по маршруту Париж-Буэнос Айрес-Париж, уругвайской компанией «Плуна» авиарейса Монтевидео-Кордова-Монтевидео, подписание договора между авиакомпаниями «Аэролинеас Архентинас» и «Дельта Аэрлайнс» о совместных перевозках пассажиров на имеющихся в распоряжении компаний маршрутах и др.

### Пассажирские и грузовые авиаперевозки

	Пассажирские, тыс.пасс.		Грузовые, тыс.т.			
	всего	межд. внутр.	всего	межд. внутр.		
2001	10.897	5.949	4.948	161,3	141,4	19,9
2002	9.139	4.707	4.432	136,3	115,6	20,7
2003	9.937	5.495	4.442	165,8	148,7	17,1
2004	11.293	6.232	5.061	178,8	161,2	17,6
2005	12.684	6.892	5.792	192,7	175,0	17,7
2006	12.635	7.371	5.264	215,8	197,9	17,9
2007	14.208	9.060	5.148	315,7	298,7	17,0

Источник – данные Национального института статистики и цензов Аргентины (Индекс)

По оценке аргентинских экспертов, основными факторами, повлиявшими на снижение внутренних показателей по пассажирским и грузоперевозкам, явились выход из строя в I пол. 2006г. радаров, обеспечивающих безопасность воздушного движения, недостаток необходимого количества для этих целей самолетов, забастовки пилотов и другого обслуживающего персонала, контроль со стороны государства за ценовой политикой авиакомпаний в отношении тарифов на пассажирские авиабилеты и грузоперевозки. Как результат, имели место частые задержки или же отмены рейсов на внутренних авиалиниях. Нестабильность положения в отрасли нашло свое отражение в уменьшении потока инвестиций в данный сектор экономики.

Радарную обстановку в стране удалось стабилизировать в июне прошлого года после поставки из Испании двух радаров, предоставленных во временное пользование Аргентине. В стране имеется всего 48 самолетов, выполняющих внутренние авиарейсы, в то время как в 1998г. их количество составляло 89 ед. (в 2006г. – 54 ед.).

Действующие в стране авиакомпании («Аэролинеас Архентинас», «Аустраль», «Сауверн Вингс», «Лан Чиле» и ее филиал «Лан Аргентина», «Андес», «Сол» и госкомпании «Лафса» и «Ладе») добиваются от правительства возможности повышения тарифов на предлагаемые транспортные услуги. По оценке коммерческой палаты отрасли, в случае отмены правительственных ограничений уже в 2011г. будет зарегистрировано увеличение на 70% пассажиропотока на внутренних рейсах (дополнительно 3,6 млн.чел.), появится возможность приобретения 20 новых самолетов, ожидается создание 13250 новых рабочих мест, а общий объем инвестиций составит 535 млн.долл.

В 2007г. в Аргентине зарегистрированы и должны приступить к деятельности на внутренних авиарейсах такие новые авиакомпании как «Сильвер Скай», «Американ джет», «Сур Линеас Аэреса», «Леаль» и «Аэро Игуасу».

Объемы инвестиционных проектов компаний на замену самолетной техники и другого оборудования в 2007г. составили: «Аэролинеас Архентинас» – 100 млн.долл., «Лан Аргентина» – 100 млн.долл., «Ладе» – 30 млн.долл., «Аэропуртос Архентина 2000» – 250 млн.долл.

В Аргентине имеется 367 аэропортов, 26 из которых сертифицированы для осуществления международных перевозок. Из общего количества 82 аэродрома имеют взлетно-посадочную полосу длиной 1500 м. с бетонным покрытием.

Данный сектор пассажирских и грузовых перевозок поделен между девятью авиакомпаниями, основными из которых являются: «Аэролинеас Архентинас», «Аустрал», «Сауверн Вингс», «Лан Чили» и ее филиал «Лан Аргентина», «Андес», «Сол» и государственные компании «Лаоса» и «Ладе». Самолетный парк этих компаний насчитывает 93 ед., которые выполняют регулярные международные и внутренние авиарейсы. Также в стране зарегистрировано еще 54 коммерческих самолета, принадлежащие различным компаниям и выполняющие чартерные пассажирские и грузовые перевозки.

Наиболее крупной авиакомпанией Аргентины является «Аэролинеас Архентинас», которая выполняет до 85% всех внутренних авиaperезвозок (компания «Лан» — 10%). Ее самолетный парк насчитывает 55 ед. авиационной техники, из них Боинг-737-600 — 1 ед., Боинг-737-500 — 11 ед., Боинг-737-200 — 25 ед., Макдоналдс Дуглас МД-81/83/88 — 18 ед. техники. В 2006г. в этой авиакомпании был увеличен государственный пакет акций с 1,5% до 5%. Часть средств была направлена на закупку одного нового транспортного самолета Боинг-737-600, одного Боинг-737-500, одного Боинг-747-400, одного самолета «Джумбо», используемого на трансконтинентальных маршрутах, два аэробуса А3 40-3 00 для организации рейсов Буэнос-Айрес-Майами-Буэнос-Айрес и одного самолета МД-83. Авиакомпания «Аэролинеас Архентинас» получила в лизинг шесть самолетов МД-80. В 2008-09гг. она планирует дополнительно по лизинговой программе приобрести 12 аэробусов А3-30-200 на 1,9 млрд. евро, которые заменят устаревшие самолеты Боинг-747-200.

#### Пассажирские и грузовые авиаперевозки

	Пассажирские (чел.)		Грузовые (т.)	
	Всего	Международные	Всего	Международные
2001	10.896.522	5.948.741	161.292	141.353
2002	9.138.550	4.706.445	136.326	115.641
2003	9.931.059	5.497.434	162.708	143.571
2004	11.340.900	6.293.092	180.167	162.558
2005	12.680.000	6.890.000	192.700	174.950
2006	14.077.000	8.101.000	217.931	200.316

Данные Национального института статистики и цензов Аргентины (Индекс).

В 2005г. Федеральная авиационная служба США (FAA) возвратила Аргентине статус безопасности полетов по первой категории, отзванный в 2002г.

В 2005г. по решению правительства Аргентины было прекращено субсидирование коммерческой деятельности авиакомпании «Сауверн Вингс» в 2,5 млн.долл. в год. Данные средства были направлены на выплату зарплаты уволенным сотрудникам госкомпаний «Лапа» и «Динар» после их закрытия. Чилийская авиакомпания «Лан Чиле» получила право выполнять регулярные внутренние рейсы в Аргентине и инвестировала 80 млн.долл. на развитие системы техобслуживания воздушных средств в Аргентине.

Международный консорциум «Аэропуэртос Аргентина-2000» инвестировал 10 млн.долл. на расширение международного аэропорта в г.Мен-

доса, что позволит увеличить его пропускные мощности до 1 млн. пассажиров в год и одновременно принимать 5 рейсов.

## Автопром-2007

Аргентина занимает второе место в Южной Америке (после Бразилии) по производству автомобилей. Подавляющая часть предприятий в этом секторе является сборочными. Имеющиеся производственные мощности автомобильной промышленности (880 тыс. автомобилей в год) в связи с ограниченностью сбыта (на уровне 500 тыс.шт.), загружены на 62,5%. Из-за разразившегося в Аргентине в мае-июне 2007г. энергетического кризиса многие предприятия сократили производство, а заводы компаний «Фиат» в Кордобе и «Скания» в Тукумане были временно остановлены. Промышленность имеет широкую возможность производить продукцию с высокой степенью обработки, расширять предложение путем увеличения производства и освоения новых моделей, а также увеличивать экспорт и осуществлять инвестиции в действующие и вновь создаваемые предприятия.

Работники автомобильной промышленности Аргентины имеют высокую квалификацию, получают заработную плату на уровне 80% от заработной платы американских и европейских рабочих. Правительство занимает активную позицию против роста цен на автомобили, что повышает конкурентоспособность аргентинской продукции на мировом рынке. В 2007г. действовало соглашение между правительством и сборочными предприятиями о повышении цен на автомобили на 6% и об инвестициях в 1 млрд.долл. Согласно официальным данным об индексе потребительских цен в 2007г., цены на новые автомобили выросли на 11,3%.

Аргентинский рынок представлен 10 транснациональными компаниями, предприятия которых, в основном, сконцентрированы в трех провинциях страны: Буэнос-Айрес (40% предприятий), Кордоба и Санта Фе).

На производстве легковых автомобилей специализируются компании: «Рено Аргентина», «Форд Аргентина», «Фольксваген Аргентина», «Фиат-Ауто Аргентина», «Дженерал Моторс Аргентина», «Пежо-Ситроен» и «Тойота Аргентина». Пять последних из них также производят легкие грузовые автомобили. Производство тяжелых грузовиков и автобусов налажено на заводах: «Даймлер-Крайслер Аргентина», «Ивеко Аргентина» и «Скания Аргентина».

#### Аргентинский рынок автомобилей, в шт.

	Производство		Экспорт		Продажи внутр.	
	Всего	легков.	всего	легков.	всего	аргент. иностр.
2001	235577	169580	155123	112124	176667	93833 82834
2002	159401	111340	123062	82367	82345	46294 36051
2003	169176	109364	108057	70232	155640	64842 90798
2004	260402	171400	146236	91391	311961	108572 203389
2005	319755	299205	181581	165806	402690	143282 259408
2006	432101	408874	236789	218543	460478	188479 271999
2007	544647	513229	316410	291891	564931	234354 330577

Источник – Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс), данные Ассоциации производителей транспортных средств Аргентины.

В 2007г. на автосборочных предприятиях Аргентины было собрано 544,6 тыс. автомобилей или на 26% больше, чем в пред.г. Ожидается, что объем производства в 2008г. достигнет нового рекорда и составит 630 тыс. автомобилей.

В 2007г. на аргентинском рынке было продано 564,9 тыс. новых автомобилей (рекордное количество), что на 22,7% выше показателя 2006г. В большей степени это достигнуто за счет увеличения объема продажи автомобилей, выпущенных в Аргентине (прирост 24,3%), и в меньшей – за счет импорта (прирост составил 21,5%). Несмотря на это, продажа импортных автомобилей продолжает лидировать на рынке, составляя 58,5% объема продаж. На рынке присутствует широкая гамма моделей автомобилей, в основном, компаний из европейских и азиатских стран. Среди компаний первое место по общему объему продаж (20% рынка) заняла марка «Фольксваген», за ней следуют «Дженерал Моторс» (16,7%) и «Пежо-Ситроен» (14,8%).

На рынке легковых автомобилей в 2007г. лидировал «Фольксваген» (24,1%), на рынке легких грузовиков – «Форд» (30,8%), а рынок тяжелых грузовиков возглавил «Мерседес Бенц» (39,7%).

Наиболее продаваемой моделью остается «Фольксваген Гол» (49,7 тыс.шт.), небольшой и экономичный автомобиль, который производится в Бразилии. За ним следуют «Шевроле Корса» – 49 тыс.шт. и «Пежо 206» – 29,4 тыс.шт.

Фирма «Тойота Аргентина С.А.» со своей моделью внедорожного автомобиля «Хайлюкс» занимает ведущее место по продажам коммерческих автомобилей – 17,1 тыс.шт. или 15,2% этого сегмента аргентинского рынка.

Рост объема продаж грузового автотранспорта произошел за счет импорта, а также благодаря реализации Плана обновления парка грузовиков, который способствовал привлечению в отрасль 300 млн.долл.

Запасные части для автомобилей производят 400 предприятий, 40% которых обеспечивают 80% объема местных закупок производителей автомобилей. Инвестиции в предприятия по выпуску запчастей в 2007г. возросли до 1,3 млрд.долл. (на 15% больше, чем в 2006г.).

В 2007г. было экспортировано 316,4 тыс. автомобилей или на 33,6% больше, чем в пред.г. Согласно данным Национального института статистики и ценов, Аргентина в 2007г. экспортировала продукцию автомобильной промышленности (позиции 8702 и 8709 по ТН ВЭД) в 104 страны мира на 5,2 млрд.долл. В т.ч. в Бразилию было поставлено 59,1% от общего объема экспортной продукции на 3,1 млрд.долл., второй страной по объему закупок аргентинских автомобилей является Мексика – 10,7%, на третьем месте – Венесуэла с 5,8%, на четвертом – Чили (3,7%) и на пятом месте – США с объемом закупок 101,1 млн.долл. (1,95%). В Россию в 2007г. было поставлено продукции автопромышленности на 18,6 млн.долл. (0,36%).

Благодаря расширению рынка автомобилей, аргентинская промышленность запчастей обеспечила рост объема экспорта своей продукции до 2,8 млрд.долл.

Аргентинский импорт автопромышленности в 2007г. составил 5,8 млрд.долл., из них 63,5% (3,7 млрд.долл.) приходится на Бразилию; из стран Европы импортировано продукции на 431,6 млн.долл. (7,4%), в т.ч. из Германии – на 326,5 млн.долл. (5,6%).

До 30 июня 2008г. между Аргентиной и Бразилией действует специальный режим торговли ав-

томобилями, согласно которому на каждые 10 автомобилей, проданные Аргентиной, Бразилия может поставить беспошлинно лишь 21 автомобиль. В случае превышения Бразилией зафиксированного коэффициента, вводятся ограничения: платится 75% импортной пошлины, принятой для запчастей и комплектующих, ввозимых в Меркосур из других стран, и 70% импортной пошлины – для автомобилей. Бразилия добивается установления свободной торговли автомобилями между странами, однако правительство Аргентины отказывается возобновлять переговоры до марта 2008г.

В нояб. 2006г. Аргентина и Мексика подписали договор о льготах в области кооперации автомобильными комплектующими. В частности, автомобили компаний «Фольксваген», «Форд» и «Дженерал Моторс», выпускающиеся в Аргентине, поставляются в Мексику неуконкомплектowanными для окончательной сборки с применением деталей мексиканского производства. Это позволяет повысить рентабельность конечной продукции и ее привлекательность для покупателей.

В 2007г. автомобильные компании продолжали расширять и совершенствовать производство, наращивая инвестиции в эту отрасль промышленности. По объему инвестиций автомобильная промышленность занимает второе (после строительства) место, составляя 22%. Так компания «Тойота» завершила в 2007г. строительство на своем предприятии современного покрасочного комплекса и расширила линию штампов пластиковых частей автомобилей «Хайлюкс». На строительство были выделены инвестиции в объеме 12,3 млн.долл.

«Фольксваген» инвестировал в свое производство 100 млн.долл. для выпуска в 2008г. автомобилей типа «пикап». Компания «Ивеко» расширила гамму выпускаемой продукции за счет моделей «Стратис» и «Дэйли», ориентируясь на сегменты средних и тяжелых грузовиков, для чего инвестировала 50 млн.долл. в производство в г.Кордоба. Фирма «Вольво» открыла новый завод в провинции Буэнос-Айрес для технического обслуживания грузовых автомобилей и автобусов для общественного транспорта. Капиталовложения составили 5 млн.долл.

В автомобильной промышленности Аргентины при выпуске новых автомобилей широко развивается внедрение дизельных двигателей, а также двигателей, работающих на природном газе. В 2007г. было переведено на газовое топливо 7,5 тыс. автомобилей, в полтора раза больше, чем в 2006г. Для производства сжиженного газа для автомобильной промышленности Аргентины в 2007г. в Венесуэле было закуплено оборудование стоимостью 120 млн.долл.

По оценке специалистов, в ближайшие годы продолжится рост объема производства автомобильной промышленности Аргентины. Ожидается, что в ближайшие 3г. предприятия инвестируют в развитие отрасли 3,5 млрд.долл. Производство автомобилей с уровня 500 тыс.ед. в 2007г. возрастет до 750 тыс.шт. в 2010г.; соответственно занятость в отрасли увеличится со 115 тыс.чел. до 170 тыс.чел. Экспорт автомобилей вырастет с 300 до 450 тыс.шт. Также ожидается рост объема экспорта запасных частей.

Среди латиноамериканских стран Аргентина традиционно выделяется развитым машиностро-

ением, включая транспортное, сельскохозяйственное, энергетическое, а также станкостроение. В 2006г. общий рост объема промышленного производства составил 8,7%. Загруженность установленного на предприятиях оборудования в среднем по стране была на уровне 74%.

Наиболее крупные предприятия машиностроения относятся к автомобилестроению и производству с/х техники. Отрасль представлена также небольшими предприятиями, которые производят широкую гамму металлообрабатывающих станков (для сварки, работ по дереву, приспособления и элементы автоматизации). Большинство специалистов, работающих на этих предприятиях, имеют достаточно высокую квалификацию. Это позволяет им работать на высокотехнологическом оборудовании и, в случае необходимости, быстро диверсифицировать производство.

## Автопром-2004

Экономический кризис 2001-02гг. серьезно затронул автопром Аргентины. Если в 1998г. страна занимала 18 место по производству автомобилей в мире с показателем 458 тыс. шт., то в 2002г. опустилась на 30 место — 159 тыс. шт.

В Южной Америке Аргентина стоит по производству автомобилей на 2 месте после Бразилии. Вклад автопрома в объем промпроизводства страны в 2003г. составил 15%. Производственные мощности аргентинского автопрома были задействованы всего на 25%. При потенциальной возможности производить до 700 тыс. автомобилей в 2003г. было собрано 170 тыс.

В Аргентине насчитывается 8 млн. автомобилей, из которых 6,3 млн. — легковых, 1,2 млн. — большегрузных и 500 тыс. — автобусы.

Автопром. В 90гг. Аргентина производила 300 тыс. автомобилей в год. Сборка велась на заводах 13 компаний. Данный период характеризовался жесткой конкурентной борьбой национальных автокомпаний с японскими и южнокорейскими фирмами. Аргентинские автомобилестроители в этот период, выдержав мощную конкуренцию, доказали свою состоятельность. В конце 90гг. разразившийся финкризис затронул интересы автопрома. Ряд предприятий полностью прекратил работу, некоторые перенесли свои производства в др. страны, в первую очередь в Бразилию.

Аргентинский рынок представлен 10 транснациональными компаниями, предприятия которых сконцентрированы в трех главных провинциях страны (Кордоба, Буэнос-Айрес и Санта Фе). На производстве легковых автомобилей специализируются компании: «Дженерал Моторос Аргентина», «Фиат-Ауто Аргентина», «Форд Аргентина» (также производит грузовики), «Пежо-Ситроен», «Рено Аргентина», «Тойота Аргентина» и «Фольксваген Аргентина».

Производство грузовиков и автобусов налажено на заводах: «Даймлер-Крайслер Аргентина», «Ивеко Аргентина» и «Скания Аргентина».

В автопроме Аргентины хорошо развито производство комплектующих и агрегатов, которые поставляются как в страны Меркосур, так и в Европу. Сборочные автопроизводства, а также предприятия, производящие комплектующие и запчасти, не только обеспечивают рабочие места на основных производствах, но также в сфере сбыта и сервисного обслуживания.

В 1998г. на предприятиях автопрома Аргентины было 28.700 рабочих мест. На конец 2003г. данный показатель составлял меньше 10 тыс. мест. В 2003г. остановлено производство на заводах фирм «Фиат-Ауто Аргентина» и «Скания Аргентина».

Наиболее современные производства с развитой системой сбыта имеют автомобилестроительные компании «Дженерал Моторос Аргентина» и «Форд Аргентина», которые стояли у истоков зарождения автомобилестроения в Аргентине.

Компания «Дженерал Моторос» (в Аргентине более известна под маркой одной из своих дочерних компаний «Шевроле») осуществила первые поставки автомобилей из Нью-Йорка в Аргентину в полуразобранном виде уже в начале прошлого века. В 1925г. была основана компания «Дженерал Моторос Аргентина». Первый «Шевроле» сошел с конвейера сборочного завода в этом же году.

В 1939г. началось строительство завода по сборке автомобилей в местечке Сан Мартин, где чуть позже стали производить первую модель «пикапа» «Шевроле». В 1997г. был открыт автомобилестроительный комплекс в г.Розарио, который построен в соответствии с международными стандартами. Производственные мощности этого предприятия позволяют собирать 90 тыс. автомобилей в год.

В разгар кризиса в стране в 2002г., когда авто-сборочные предприятия Аргентины сократили выпуск в среднем на 40%, «Шевроле» увеличил свое производство на 63%, собрав 44 тыс. автомобилей. В этом же году «Шевроле» стал лидером экспортных поставок автомобилей из Аргентины. Последние годы компания экспортирует 60% продукции, производимой на сборочном заводе в г.Розарио.

Популярностью за рубежом пользуются модели «Шевроле-Корса» и «Шевроле-Корса II» с бензиновыми двигателями. Эти модели также относятся к наиболее покупаемым в стране.

Американская компания «Форд» открыла в Аргентине в 1913г. свой первый филиал в Латинской Америке. Когда в 1922г. начала работать сборочная линия в Ла Боке, собиравшая модель «Форд-Т», компания «Форд Аргентина» уже имела по всей стране 285 сервисных центров, совмещавших техобслуживание с продажей автомобилей. В 1961г. было открыто автосборочное предприятие в районном центре Пачеко. До 1991г. на этом предприятии производилась модель «Фалькон», полностью собираемая из комплектующих национального производства. Компании «Форд Аргентина» выпускает автомобили следующих моделей: «Орион», «Эскорт», «Рэнджер» и «Фокус». Последние три модели имеют только дизельный двигатель.

Компания «Форд Аргентина» в 2002г., несмотря на кризис, благодаря хорошо организованной системе сбыта сумела сохранить уровень производства, сократив выпуск автомобилей на 3%. Было произведено 48 тыс. автомобилей.

Несмотря на проблемы, которые испытывала отрасль в 2002г., ряд ведущих мировых автомобилестроительных компаний намерен расширить производство и осуществить инвестиции в авто-сборочную промышленность Аргентины.

Компания «Тойота» планирует утроить объемы выпуска автомобилей на своем предприятии в Зарате, доведя его до 60 тыс., с намерением экспор-

тировать при этом 75% собранных машин. С этой целью она намечает в течение ближайших 2 лет вложить 200 млн.долл. в данный проект.

Компания «Пежо-Ситроен» уже инвестировала 50 млн. евро в производство модели «Пежо-307». Предприятие расположено в местечке Паломар (пров. Буэнос-Айрес). В конце 2003г. было принято решение производить также на данном предприятии модель «Ситроен С4».

В пров. Кордоба в 2004г. возобновлена сборка автомобилей на предприятиях компании «Ивеко», производящих грузовые автомобили. Автокомпания «Мицубиси» изучает возможность создания сборочного производства в провинции Кордоба.

Производственные мощности предприятий аргентинской автопрома обладают современными технологиями и способны выпускать 700 тыс. автомашин в год. В результате кризиса в 2002г. было собрано наименьшее количество автомобилей за последнее десятилетие — 159 тыс.шт.

В 2003г. по объему выпуска автомобилей в Аргентине лидировала фирма «Шевроле». На предприятиях фирмы собрано 45166 легковых автомобилей, что составляет 27% всех произведенных в стране машин. Второй была фирма «Форд Аргентина» с 40011 легковыми автомобилями (24%). Далее следовали фирмы «Пежо-Ситроен» — 22848 шт. (13%) и «Фольксваген Аргентина» — 21208 шт. (13%). Несколько отстали от них «Тойота Аргентина» — 15810 (9%) и «Рено Аргентина» — 15540 (9%).

Наибольших показателей роста объема производства (46%) в 2003г. достигла компания «Даймлер-Крайслер Аргентина», выпускающая автомобиль «Спринтер», предназначенный для перевозки грузов и пассажиров. Рост производства в др. компаниях составил: «Ивеко Аргентина» — 35%, «Пежо-Ситроен» — 34%, «Рено Аргентина» — 18%, «Фольксваген Аргентина» — 12%, «Тойота Аргентина» — 9% и «Шевроле» — 2%.

На фирмах «Фиат-Ауто Аргентина» и «Скания Аргентина» не было собрано не одного автомобиля. По объему производства среди выпускаемых в стране моделей автомобилей продолжает лидировать «Шевроле Корса» (версии I и II). В 2003г. их было произведено 42851 шт., что составляет 39% всего объема легковых автомобилей, собранных в стране.

В 2003г. также возросло производство «Фольксваген Поло», «Пежо 206», «Рено Клио» (I и II), «Рено Меган» и «Пежо Партнер». Объемы выпуска остальных 6 моделей автомобилей были сокращены, а модели «Фиат Сиена» не было собрано ни одной единицы.

В Аргентине налажено также производство автомобилей, имеющих колесную формулу 4X4,— «Форд Рэйнджер», «Шевроле Гранд Витара», «Тойота Хилюкс». В 2003г. в результате повышения спроса на внедорожники, производство автомобилей данного класса увеличено. Всего за год было собрано 50.799 шт. По количеству собранных машин лидирует «Форд Рэйнджер» — 23 079 шт., что составляет 45% производства этого сектора. Затем следует «Тойота Хилюкс» — 15 810 шт., 31%.

В 2003г. на аргентинских автозаводах было собрано 9 тыс. грузовых автомобилей (категория В). На сборочном заводе фирмы «Ивеко Аргентина» было произведено 1,5 тыс. грузовиков. Еще 7,5 тыс. различных модификаций модели «Спринтер»

выпущены фирмой «Даймлер-Крайслер Аргентина».

Снижение производства легковых автомобилей в Аргентине явилось результатом резкого падения платежеспособного спроса населения в 2001г. на 50%, в 2002г. — еще на 51%. Падение объемов производства явилось также следствием увеличения продаж малогабаритных автомобилей марок «Фольксваген Гол», «Фиат Палио», «Форд Ка», собираемых в Бразилии. Большая часть автокомпаний Аргентины специализируется на производстве автомобилей среднего класса. Исключение составляют три малолитражных автомобиля: «Шевроле Корса», «Пежо 206» и «Рено Клио».

Авторынок Аргентины до кризиса был достаточно сбалансирован. Наиболее характерным для сравнения является 1998г.— самый успешный для автомобилестроителей Аргентины. Из проданных в этом году автомобилей 51% или 233.401 шт. пришлось на импортные поставки. Столько же национальных автомобилей было экспортировано (237.497 шт.), что составляло 52% от всего количества собранных. На национальном рынке был высокий спрос на более дешевые модели автомобилей, произведенных в Бразилии.

Для сбыта автомобилей существует широкая сеть дилеров, насчитывающая 600 агентов, 40% из которых сосредоточены в Большом Буэнос-Айресе. Экономический кризис привел к закрытию большого числа дилеров. В 2001-02гг. прекратили продажи 200 дилерских магазинов.

Кризис внутреннего рынка заставил автокомпанию искать рынки сбыта за рубежом. В 2002г. было экспортировано 123 тыс. автотранспортных средств, т.е. в 3 раза больше, чем было реализовано в самой Аргентине автомобилей национально-го производства.

С апр. 2003г. прослеживается тенденция роста продаж автомобилей на внутреннем рынке. В 2003г. суммарный объем продаж автотранспортных средств по отношению к 2002г. вырос на 90%. Определенную положительную роль в увеличении объема продаж сыграли кредиты для покупки новых автомобилей, предложенные местными банками и автокомпаниями. Продажи увеличились за счет покупки населением дешевых бразильских автомобилей, поступивших на аргентинский рынок. Национальное производство в основном ориентировано на экспортные продажи, которые составляют 10 тыс. автомобилей в месяц, что в два больше, чем объемы продаж на внутреннем рынке.

По объему продаж на местном рынке среди автомобилей всех классов лидирует компания «Форд Аргентина», которая реализовала 32 315 транспортных единиц. Рост продаж при этом, по сравнению с прошлым годом, составил 119%. Второе место занимает «Фольксваген Аргентина» — 31 419 шт., рост продаж — 335%. Продажи автомобилей этой фирмы занимают 65% сегмента малолитражных дешевых автомобилей. Третьим идет «Шевроле» — 23 286 шт., рост продаж — 126%. Долгое время лидировавшая в 90гг., компания «Рено Аргентина» занимает только 5 место в рейтинге с объемом продаж 16 868 шт. после «Пежо-Ситроен», которая реализовала на рынке 17 318 автомобилей. Обе фирмы имеют по 11% долей продаж от всего объема. Общее количество транс-

портных средств проданных в 2003г. на аргентинском рынке составляет 155.126 ед.

В 2003г. в Аргентине продано 104,6 тыс. легковых автомобилей или на 80% больше, чем в пред.г. Объем ежемесячных продаж легковых автомобилей в 2003г. составлял в среднем 9 тыс. шт. Начиная с апр. 2003г. появились 4 новые модели автомобилей («Фольксваген Гол», «Фиат Палио», «Форд Ка», «Сузуки Фун»), стоящих меньше 7 тыс.долл., что подняло уровень продаж до 11 тыс. автом. в месяц. Всего новых легковых автомобилей было продано 105 тыс. шт., что составляет менее 2% машинного парка страны. В то же время рост продаж, по сравнению с 2002г., составил 77%.

Наибольший объем продаж имела фирма «Фольксваген Аргентина» — 28,1%. Наиболее продаваемой моделью была «Гол» этой же фирмы (19201 шт.), сборка которой производится в Бразилии. Далее следуют модели «Пежо 206» (9906), «Корса» (9190), «Клио» (7155), «Фиеста» (7055), «Палио» (6733), «Поло» (5519).

Рост продаж внедорожных автомобилей в 2003г. составил 114%. Всего было продано 43,6 тыс. машин. Наибольшим спросом пользовались автомобили фирмы «Форд Аргентина» — 16,2 тыс. шт. Это — известные модели «Форд», «Ланд Ровер», «Мазда».

В 2003г. на аргентинском рынке было продано 7 тыс. грузовых транспортных средств (2002г. — 2,9 тыс. автом.): «Мерседес-Бенц» — 2,5 тыс., «Форд» — 1,5 тыс., «Ивеко» — 1,1 тыс., «Скания» — 0,3 тыс., «Фольксваген» — 1,2 тыс., в т.ч., автомобилей национального производства — 1,6 тыс. шт. Рост продаж в 2003г. составил 144%.

В эксплуатации находятся грузовые автомобили, средний возраст которых составляет 17 лет. Ожидается, что объем продаж таких машин в 2004г. удвоится, по сравнению с пред.г., и составит 14-15 тыс. автомобилей.

В 2003г. продажи автомобилей всех перечисленных категорий возросли на 90% и достигли 155,1 тыс. машин. Объем продаж легковых автомобилей в 2 раза превышает продажи внедорожных автомобилей и в 15 раз — грузовых.

От общего количества транспортных средств, проданных в 2003г., доля легковых составляет 67%. Даже в благополучные годы для Аргентины половина продаваемых машин на рынке приходилась на импортные поставки. Для стимулирования продаж автомобилей национального производства аргентинское правительство приняло в 2002г. программу Боден 2012. На практике эта программа так и не заработала, в т.ч. из-за охватившего страну кризиса. В 2003г. на рынке было продано 58% импортных машин, из которых 55% пришлось на долю автомобилей, произведенных в Бразилии.

Особенностью аргентинского рынка является большой удельный вес продаж подержанных автомобилей. Даже в тяжелый для аргентинской экономики 2002г. продажа подержанных автомобилей снизилась только на 3%, что меньше, чем продажа новых автомобилей (53%). Это объясняется тем, что сразу после девальвации цены на новые автомобили в аргентинских песо выросли до 200%, а цены на подержанные автомобили, вначале подскочив, затем стабилизировались на прежнем уровне. Как результат — продажи на вторичном авторынке в 2002г. в 7 раз превысили продажи новых автомобилей. Эта тенденция сохранилась и

в 2003г., когда было продано 638 тыс. автомобилей, бывших в эксплуатации, что на 40% больше, чем в пред.г.

В результате девальвации аргентинского песо, с начала 2002г. наблюдался значительный рост цен на автомобили, как на импортные, так и на транспортные средства национального производства. Это было связано с тем, что ряд комплектующих узлов и деталей импортировался.

Рост цен на автомобили продолжился в 2002г., но, начиная с авг., он начал замедляться, совпадая со стабилизацией курса долл. США на местном рынке. Таким образом, оптовая стоимость автомобилей в 2001-03гг. выросла в Аргентине на 100%.

Розничные цены на автомобили с марта 2003г. начали плавно снижаться. К факторам повлиявшим на снижение цен можно отнести — появление 4 новых моделей стоимостью менее 7 тыс.долл.; сбалансированную политику дистрибуторов, направленную на стабилизацию цен; рост стоимости подержанных автомобилей, а также совпавший по времени падение курса долл. США. В результате в 2003г. продажи новых автомобилей возросли на 20%.

Экспорт. В 2003г. аргентинские компании экспортировали 108,1 тыс. транспортных средств или на 12% меньше, чем в пред.г. В течение ряда лет основным импортером аргентинских автомобилей была Бразилия. Но в 2003г. в связи с ухудшением экономической ситуации в этой стране объем экспорта аргентинских автомобилей в Бразилию снизился на 70%, по сравнению с 2002г. В то же время выросли поставки автомобилей в Мексику и Чили. В суммарном выражении эти две страны закупили в Аргентине автомобилей в 2 раза больше, чем Бразилия. Половина аргентинского автоэкспорта пришлась на Мексику.

Существенный рост объемов автоэкспорта в Мексику и Чили явился следствием подписанных Аргентиной в 2002г. двусторонних соглашений с этими странами. В соответствии с этими договорами Мексика разрешила своим импортерам ввезти из Аргентины в 2002-03гг. до 50 тыс. автомобилей ежегодно без взимания пошлины, а Чили, соответственно, — до 27 тыс. автомобилей.

#### Производство и экспорт автомобилей в Аргентине

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Произв.....	446306	457957	304809	339246	235577	159401	169622
Экспорт.....	210386	237497	98362	135760	155123	123062	108058

Источник — ADEFA — Ассоциация производителей автомобилей Аргентины, 2003г.

Также наблюдался рост экспортных поставок аргентинских автомобилей и в др. страны. Австралия и ЮАР в 2003г. закупили на 40% больше автомобилей, чем в 2002г. В этих целях автомобильной компании «Даймлер-Крайслер Аргентина» пришлось освоить выпуск модели «Спринтер» с рулевым колесом с правой стороны. Впервые были поставлены автомобили в Германию.

Что касается стран Латинской Америки, то необходимо отметить рост (в 3 раза) поставок аргентинских автомобилей в Перу. Эквадор импортировал на 2 млн.долл., Гватемала и Боливия — на 1,2 млн.долл., каждая.

Лидирует в экспорте продукции компания «Шевроле», которая половину автомобилей, собранных на заводе в Росарио, поставляет в Мексику, Бразилию, Чили, Уругвай и Парагвай. Штам-

пованные кузова автомобилей модели «Корса» поставляются в Индию и Тайвань.

Затем следуют «Форд Аргентина» и «Фольксваген Аргентина». «Форд Аргентина» поставляет свои автомобили на рынки таких стран как Чили, Бразилия, Перу, Боливия, Венесуэла, Уругвай и Парагвай. «Фольксваген» — в Мексику, Испанию, Германию и ЮАР. Наиболее востребованной экспортной моделью является «Шевроле Корса», далее следуют «Форд Фокус» и «Форд Рэнджер».

Импорт автомобилей в Аргентину в 2003г. вырос на 150%, по сравнению с пред.г., и составил 90 тыс. машин. 86% импортированных легковых автомобилей было ввезено из Бразилии, что в 3 раза превысило прошлогодние цифры. Импорт из Германии, США и Японии был меньше (в среднем по 2%).

При поставках автомобилей на аргентинский рынок экспортеры сталкиваются с рядом нетарифных ограничений. Для ввоза автомобилей требуется зарегистрировать фирму, представляющую иностранного производителя. Обычно, это бывает аргентинская фирма, которая заключает соответствующий договор с заводом-изготовителем и является его агентом. Регистрация аргентинской фирмы в «Регистре импортных представителей» в качестве представителя иностранной компании позволяет ей участвовать в таможенных процедурах при импорте автомобилей.

Для каждой вновь импортируемой в Аргентину модели автомобиля требуется оформить лицензию конфигурации модели (ЛКМ), после чего необходимо направить техдокументацию для омологации и регистрации автомобиля в «Регистре автотранспортных средств», что является обязательным условием для свободного передвижения по стране (Закон о средствах передвижения 24.449). В Аргентине в отношении импортных грузовых автомобилей применяются стандарты Евро-2 и Евро-3.

В Аргентине налажено производство малолиitraжных легковых автомобилей соответствующих классу российских «Жигулей» и «Оки». Автомобили класса «компакт» типа «Пежо-405 и 407», а «фул-сайз» типа «Краун Виктория» представлены импортными моделями производства США, Германии, Мексики и Бразилии.

Большим спросом на рынке пользуются внедорожные автомобили. Национальное производство не удовлетворяет потребности рынка в автомобилях с колесной формулой 4x4. Производимые в стране «Лэнд Ровер» и «Мазда» относятся к категории дорогих машин. В этой связи, аргентинские фирмы заинтересованы в организации совместной сборки недорогого, надежного и неприхотливого внедорожника типа «УАЗ» или «Нива».

Автобусный сектор аргентинского автомобилестроения также является привлекательным для российских экспортеров, поскольку в Аргентине до сих пор не возобновлено остановленное из-за кризиса производство автобусов. Заканчивается оформление омологации российских автобусов Павловского завода, что позволяет российской компании, совместно с аргентинским компаньоном, активизировать работу по продвижению продукции на аргентинский рынок.

С учетом курса, проводимого администрацией Н.Киршнера и направленного на реанимацию национального производства. Прорабатывается во-

прос о совместной сборке в Аргентине автобусов на базе шасси российского производства. В рамках этой работы установлены контакты с администрацией г.Кордоба, которая намерена в 2004г. закупить 100 автобусов. При этом предпочтение будет отдано автобусам, собранным на предприятиях Кордобы. Получено предложение от «Камаза» на поставку шасси с мотором для последующей сборки в Аргентине автобусов.

Заканчивается омологация 4 моделей автомобиля «Камаз», что позволит выставить их на продажу. Цены на автомобиль «Камаз» являются конкурентоспособными. При условии организации соответствующего техобслуживания и обеспечения запчастями эти автомобили могут быть востребованы на аргентинском рынке.

Наиболее перспективной формой продвижения российских автомобилей и автобусов на аргентинский рынок является организация совместной сборки на базе российских моделей с использованием не менее 35% местных комплектующих. Это относится к внедорожным автомобилям, автобусам, а также грузовым автомобилям.

## АВТОШИНЫ

На Аргентинском рынке существуют три фирмы, занятые в производстве шин и камер для автомобилей и дорожных машин. Две из них имеют иностранный капитал: «Бриджстоун» и «Пирелли». Японская компания «Бриджстоун», поглотившая в 1989г. «Фаэстоун», производит 7,7 тыс. шин в день, 40% которых предназначены на экспорт. Компания охватывает 27,3% внутреннего рынка страны. «Пирелли» в свою очередь производит 15 тыс. шин ежедневно и экспортирует 25%. Охватывает 14% рынка. Также существует национальная компания «Фэйт» — стратегический партнер немецкой фирмы «Континентэл» в период с 1994 по 1998гг. Эта компания в 2006-07гг. увеличила свои объемы производства до 15,8 тыс. шин в день, экспортируя до 50% своей продукции. Она занимает 28,7% внутреннего рынка.

Совместно три компании-производителя охватывают 70% внутреннего рынка страны. Компания «Гуд Ер» поставляет свою продукцию из Бразилии и контролирует 12% внутреннего рынка.

В стране работают несколько мелких компаний, делающих шины и камеры для других типов транспортных средств: «Гомитель», «Гомар Аутомоторес», «Таэсолес», «Архентина де Неуматикос» и другие. На малых компаниях занято 4 тыс.чел. Несмотря на планы по увеличению продукции компаниями «Фэйт», «Бриджстоун» и «Пирелли», суммарное производство шин в 2007г. было несколько ниже, чем в 2006г.

На производстве шин также отрицательно сказалась остановка завода «Фаэстоун» в авг. 2007г. по решению Секретариата по защите окружающей среды. Данное обстоятельство было вызвано тем, что компания вместо газа использовала в производстве моторное топливо.

Ограничение производства повлекло за собой уменьшение экспортных поставок. Вместе с тем, заводы работают с полной загрузкой, что также не позволяет быстро ликвидировать производственные потери.

Несмотря на вышеизложенное, значительно вырос импорт продукции из Бразилии («Мичелин», «Гуд Ер») и из Азиатского региона, причем

цены на импортируемую продукцию были значительно ниже тех, которые предлагали производители внутри страны. В этой связи аргентинским правительством готовится комплекс мер по ограничению импорта из Китая. Также вырос экспорт шин, достигший 50% всего объема производства.

Увеличилось и внутреннее потребление продукции, в частности за счет возросшего спроса со стороны автомобильной промышленности и производителей с/х техники.

Основные показатели аргентинского рынка шин, в тыс.т.

	Производство шин для				Имп- Эксп- орт	
	легковых авто	пикапов	грузовиков	другие	Имп- орт	Эксп- орт
2003	7685	1439	455	180	3000	5100
2004	8510	1477	477	185	3810	5382
2005	9555	1720	591	168	4122	6441
2006	9947	1556	639	145	4237	6894
2007	9866	1628	586	132	5000	6400

Источник – Аргентинский институт нефтехимической промышленности

Компания «Пирелли» планирует инвестировать 15 млн.долл. в переоснащение своего завода в г.Мерло (провинция Буэнос-Айрес) с целью повышения процента продукции с высокой добавленной стоимостью в общей гамме изделий. Данное обстоятельство позволит также перераспределить и экспорт компании.

Компания «Фаэстоун» в дек. 2007г. инвестировала 53 млн.долл. в расширение производства своего завода. Цель данного проекта – увеличить производство шин до 5 млн. в год.

## Машиностроение

Среди латиноамериканских стран Аргентина традиционно выделяется развитым машиностроением, включая транспортное, сельскохозяйственное, энергетическое, а также станкостроение. Автомобильная промышленность составляет 20% ВВП страны.

В 2007г. общий рост объема промышленного производства Аргентины составил 7,5%, вклад автомобильной промышленности превысил 33%. Загруженность установленного на предприятиях оборудования, в среднем по стране, была на уровне 74,9%.

Наиболее крупные предприятия машиностроения относятся к автомобилестроению и производству с/х техники. Отрасль представлена также небольшими предприятиями, которые производят широкую гамму металлообрабатывающих и деревообрабатывающих станков, аппаратов для сварочных работ, приспособлений и элементов автоматизации. Большинство специалистов, работающих на этих предприятиях, имеют достаточно высокую квалификацию. Это позволяет предприятиям использовать высокотехнологичное оборудование и постоянно диверсифицировать производство.

## Сельхозтехника

Производством и сборкой с/х техники в Аргентине занимаются 100 предприятий, большинство из которых контролируется иностранным капиталом. Многие фирмы пришли на аргентинский рынок сельхозтехники в 1995г., когда появились первые симптомы значительного роста потребности в ней. В стране представлены такие ведущие мировые производители с/х техники как «Дэуц» (Германия и США), «Агротекния» («Фи-

ат», Италия), «Валтра» («Валмет», Бразилия), «Сидеф» («Валмет», Бразилия), «Кейс» (США), «Форд» (Бразилия и Канада), «Макроса» и «Торто-не».

Основу с/х машиностроения составляет производство тракторов и комбайнов. Кроме того, производятся сеялки, жатки, молотилки, пакетировочные санные прессы, бороны, культиваторы, прополочные механизмы, дождевальные установки, механизмы для внесения удобрений, доильные аппараты и другое оборудование.

Развитие интеграции с Бразилией привело к тому, что в последние годы различные фирмы начали заменять детали и узлы национального производства на бразильские. Многие предприятия решили переместиться в соседнюю страну для уменьшения стоимости продукции.

Согласно переписи 2002г., с учетом изменений за прошедший период, общий парк тракторов насчитывает более 244 тыс.ед., парк действующих тракторов оценивается в 190 тыс.ед. Для своевременной замены техники в с/х отрасли необходимо ежегодно закупать 10 тыс. тракторов, тогда как в последние пять лет средний объем закупок составлял чуть более 6 тыс.ед. в год. В отрасли не хватает 20 тыс. тракторов. Задержки в закупке новой техники привели к тому, что более 50% общего количества тракторов имеют возраст более 15 лет и 80% – свыше 10 лет, что является пределом для этого вида машин.

Несмотря на то, что в последние годы средняя мощность проданных тракторов составляет 120-130 л.с., большая часть тракторов имеют малую мощность. Рост объема с/х работ и невозможность закупить новую технику, в связи с ее высокой стоимостью, вынуждают арендаторов использовать экстенсивные методы обработки земли, что приводит к ее порче.

Сохранявшаяся в 2007г. благоприятная экономическая ситуация в стране в целом и общий рост экономики способствовали росту производства машиностроения и, в частности, производству с/х техники. Общая стоимость с/х машин в 2007г. составила свыше 1 млрд.долл., что на 10% больше, чем в 2006г. Увеличение стоимости машин связано с ростом объема продаж тракторов, комбайнов, сеялок, другого оборудования, а также с увеличением стоимости техники, поставкой более дорогих моделей осевых комбайнов для кукурузы, сои, подсолнечника.

Имеющиеся в стране мощности из-за засилья импортной техники используются, в основном, для производства сеялок, уборочных комбайнов, молотилок, пакетировочников, дождевальных установок, плугов и другого сельхозинвентаря. На объеме национального производства машин и оборудования отрицательно сказался энергетический кризис, поскольку предприятиям, имеющим конвейерное производство, пришлось сокращать время его работы.

В 2007г. в Аргентине было произведено чуть более 1 тыс. тракторов, что на 17,8% больше, чем в 2006г., импорт тракторов на протяжении последних 4лет сохраняется на уровне 3,3 тыс.ед.

При производстве и импорте тракторов значительное внимание уделяется повышению мощности двигателя, его КПД, насыщению тракторов электронной контрольно-измерительной аппаратурой, повышению комфорта кабины маши-

ниста, а также возможности управления трактором по радио без машиниста.

В 2007г. Аргентина экспортировала свою тракторную технику (поз. 8701 по ТН ВЭД) в 18 стран мира, прицепы и полуприцепы для с/х работ – в 20 стран, включая Россию, Казахстан и Украину. Общая стоимость этой техники составляет 98,2 млн.долл.

Аргентинский рынок тракторов, в шт.

	Произ-водство	Сбыт в стране нац. тракторов	Эксп-орт	Имп-орт	Продажа тракторов	Продажа комбайнов
2001.....	28	546	0	786	1332	597
2002.....	0	448	5	426	879	363
2003.....	416	2005	6	2039	4049	1923
2004.....	798	2887	6	3252	6145	2507
2005.....	754	3125	9	3014	6148	1572
2006.....	906	2785	73	3354	6212	1138
2007*.....	1067	4303	72	3371	7746	1517

\* предварительные данные.

Источник – Ассоциация производителей сельхозтехники Аргентины, издание «Экономические и финансовые тенденции – 2007», Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс).

В 2007г. на рынке Аргентины было реализовано 7,7 тыс. тракторов, что на 24,7% больше, чем в 2006г. Продажа тракторов с приводом на передние и задние колеса выросла на 50%, по сравнению с пред.г., и составила 77%; при этом 87% проданных тракторов были произведены в странах Меркосур (свыше 85% в Бразилии) и лишь 13% – в других странах. Выросла продажа тракторов на пневмоходу, которые меньше уплотняют землю.

Рынок тракторов в 2007г. возглавила компания «Агко Аргентина» (42,1%) с марками «Агко Аллис», «Челенжер», «Вассей Фергусон» и «Вальтра». Фирма «Джон Дир» поставила 27,2% от их общего количества, «Эс-Эн-Эйч» – 16,8% с марками «Кейс» и «Нью Холланд», а «Пэнни» поставила 13,9% тракторов.

Фирма «Агко Аргентина» в 1997г. приобрела предприятия немецкой фирмы «Дэутц». Фирма предлагает к продаже 4 модели комбайнов, 10 моделей тракторов, мощностью от 65 до 212 л.с., и другую с/х технику. Часть комплектующих выпускается на предприятиях в Бразилии. Двигатели фирмы «Дэутц» производятся в Аргентине. Собранные тракторы состоят на 60% из деталей аргентинского производства и на 40% – бразильского.

Среднестатистическая мощность тракторов, проданных на рынке Аргентины, составила 126 л.с. Предприятия, входящие в Объединение производителей техники Аргентины, оказывают помощь Венесуэле в производстве сельхозпродукции. С помощью объединения в Венесуэле будет засеяно 50 тыс. га подсолнечника и 30 тыс. га фасоли. Для этого будет поставлено 100 комбайнов и 200 сеялок. В 2007г. в Венесуэлу был экспортирован 71 трактор национального производства. В ближайшие пять лет в Венесуэлу будет поставлена с/х техника на 500 млн.долл.

Согласно данным Национального центра отраслевой с/х статистики (2002г.), в стране насчитывается 27 тыс. комбайнов, из них в производстве задействовано 18 тыс.ед. Более 50% комбайнов эксплуатируются более 15 лет и 70% – более 10 лет, среди специальных с/х машин от 70 до 80% имеют срок службы свыше 10 лет. Основными причинами старения парка машин являются низкие закупочные цены на продукцию сельского хозяйства

до 2004г. и отсутствие доступных кредитов на закупку новой техники.

Ассоциация аргентинских предприятий-производителей тракторов и другой с/х техники отмечает, что в связи с ростом мясного и молочного производства, в ближайшее время необходимо увеличить производство тракторов и кормоуборочных комбайнов.

Ведущими производителями зерноуборочных комбайнов в Аргентине являются компании «Фабрил Васалли» (300 машин в год), «Роке Васалли» (300 машин в год), «Агко Аргентина» (200 единиц), «Сан Висенте» (100), и в меньшей степени – «Макроса».

Рост объема продажи комбайнов в 2007г., по сравнению с 2006г., составил 24,7%. На аргентинском рынке комбайнов продолжает доминировать продукция зарубежных производителей. Преобладают, в основном, комбайны бразильского производства, доля которых составляет 70%. Разделение рынка комбайнов возглавила фирма «Джон Дир» с 51,3%, за ней следует «Эс-Эн-Эйч» с 31,2% с марками «Нью Холланд» и «Кейс», на третьем месте – «Агко Аргентина» с 17,5% и марками комбайнов «Агко Аллис», «Мэсси Фергусон» и «Челенжер».

В конце 2007г. национальная аргентинская фирма «Металфор», находящаяся в провинции Кордоба, инвестировала 6,5 млн.долл. в проект по производству осевых комбайнов, которые при сборе зерновых дают меньше потерь, чем другие типы комбайнов. Первые комбайны были собраны на предприятии к уборочному сезону 2007/8гг.

На двух заводах аргентинской фирмы «Фабрил Васалли», расположенных в г. Фирмат (провинция Санта Фе), выпускаются 5 моделей комбайнов марки «Дон Роке» и одна модель «Васалли». Комбайн «Дон Роке» модели РВ-170 является самым мощным по производительности из тех, которые собираются в Аргентине. Он оснащен 6 цилиндровым двигателем «Камминс» с турбонаддувом, мощностью 330 л.с., имеет гидростатическую трансмиссию (производство фирмы «Линде», Германия) с 3 скоростями и ширину захвата жатки 9 м. Ему несколько уступает комбайн модели «Васали 1.550», на который устанавливается 6-ти цилиндровый двигатель «Камминс» с турбонаддувом, мощностью 280 л.с., и жатка имеет ширину захвата 8,4 м. На все модели этой фирмы, по желанию покупателя, может быть установлено дополнительное оборудование, позволяющее учитывать потери зерна, контролировать через спутниковую систему местонахождение комбайна и вести учет обработанных площадей.

В 2008г. ожидается дальнейшее улучшение условий для развития с/х рынка, в т.ч., рост на международном рынке зерна цен на основные зерновые культуры. Положительное влияние на аргентинском рынке будут иметь находящиеся в стадии реализации проекты по производству биодизельного топлива.

Объем продаж с/х машин увеличится к 2015г. до 1,75 млрд.долл., из которых 1,3 млрд.долл. будут соответствовать росту продаж на местном рынке, а 450 млн.долл. составит экспорт машин и оборудования.

## Строительство-2007

В 2007г. рост объемов строительства существенно замедлился и составил 6,4% (15,7% в

2006г.). Этому росту способствовало увеличение объемов строительства жилых и офисных зданий, промышленных предприятий, торговых центров, объектов транспортной инфраструктуры, отелей, сетей канализации и водоснабжения. На долю отрасли в 2007г. пришлось 6,2% ВВП Аргентины. По состоянию на дек. 2007г. в строительном секторе Аргентины было зарегистрировано более 23,9 тыс. предприятий.

В 2007г. в секторе было создано 35 тыс. новых рабочих мест, что составило 9,7% от общего числа рабочих мест, созданных во всей аргентинской экономике.

По итогам 2007г. стоимость строительства увеличилась на 21,4%, прежде всего из-за роста зарплат у работников данного сектора, который составил 22,7%. Цены на стройматериалы выросли в течение пред.г. на 20,6%. Отпускная цена новых квартир увеличилась на 20% и достигла, в среднем по стране, 1,8 тыс.долл. за 1 кв.м. На конец 2007г. стоимость строительства 1 кв.м составляла 650 долл., без учета стоимости земли. Принимая во внимание стоимость земли в аргентинской столице, средняя стоимость строительства в конце рассматриваемого периода составила 1150 долл. на 1 кв.м.

В 2007г. работающие в Аргентине местные и иностранные компании объявили о своих намерениях в течение ближайших лет совместно осуществить миллиардные инвестиции в развитие строительства.

Британская компания «Мувиизаз» инвестирует 600 млн.долл. в проекты строительства жилья для среднего класса. Аналогичную сумму планирует инвестировать и чилийская компания «Эль Пломо» в строительство 800 ед. жилья в г.Пинамар (провинция Буэнос-Айрес).

Группа инвесторов во главе с аргентинским предпринимателем Э.Эурнекьяном объявила о намерении построить комплекс типа «люкс» в г.Буэнос-Айрес (район Костанера Норте), состоящий из жилых и офисных зданий, магазинов, пристаней и морского клуба. Общий объем инвестиций составит 500 млн.долл.

Аргентинская компания «Ирса» представила проект застройки бывшего спортивного городка футбольного клуба «Бока Джуниорс», что потребует инвестиций в 500 млн.долл. Предполагается построить новый район «Санта-Мария-дель-Плата» (высотные жилые здания, отели, магазины, набережную, театры, рестораны).

Компания «Нордельта» намерена построить зону отдыха в северной части г.Буэнос-Айрес (аллеи, рестораны, торговые точки, причалы), для чего потребуются инвестиции в 400 млн.долл.

Португальская группа «Иноком» построит отель сети «Хилтон» в г.Барилоче. Объем инвестиций — 200 млн.евро.

Компания «Алан Фаена» планирует открыть свой второй отель в районе Пуэрто Мадеро (г.Буэнос-Айрес). Объем инвестиций — 300 млн.долл.

Чилийская компания «Содимак» планирует в течение 2007-11гг. открыть 16 точек по торговле стройматериалами. Объем инвестиций составит 300 млн.долл.

Американская компания «Ховас Эйч-Ти-Эл» осуществляет строительство пяти смешанных комплексов (отели, жилье, офисы), а общий объем инвестиций составит 220 млн.долл.

В 2007г. начался первый этап застройки научно-технологического и делового парка «Аустраль» в г.Пилар (провинция Буэнос-Айрес). Инвестиции в проект составят 150 млн.долл.

Бразильская группа «Кирела» инвестирует 150 млн.долл. в строительство жилья для среднего класса в ряде районов Буэнос-Айреса и окрестностей.

Чилийская группа «Айрес» инвестирует 112 млн.долл. в строительство мега-комплекса из 11 зданий по 130 квартир и офисных зданий на 43,5 км. Панамериканского шоссе.

Компания «Ирса» инвестирует 100 млн.долл. в строительство торгового центра на Панамериканском шоссе.

В 2007г. была завершена реконструкция отеля «Регент Палас» (общий объем инвестиций составил 300 тыс.долл.). В Аргентине ведется строительство 280 отелей, а общий объем инвестиций превышает 600 млн.долл. Кроме того, ведется строительство 20 крупных торговых центров (8 — в г.Буэнос-Айрес и окрестностях), что потребует инвестиций в 1,2 млрд.долл. в течение ближайших трех лет.

К перечисленным выше инвестициям частных компаний добавятся также и государственные инвестиции. В марте 2007г. Президент Аргентины Н.Киршнер объявил о начале реализации Национального плана по строительству жилья. В течение ближайших трех лет будет построено более 255 тыс.ед. жилья, а инвестиции в данный проект составят 22 млрд.песо (7,1 млрд.долл.).

Шесть крупных консорциумов вступили в борьбу за сооружение гидроэлектростанций «Контр Клифф» и «Ла Барранкоса» в провинции Санта-Крус, которое потребует инвестиций в 1 млрд.долл.

Правительство Аргентины объявило о намерении инвестировать 737 млн.долл. в провинцию Формоса, которые пойдут на модернизацию автодорожной сети провинции, оптимизацию системы подачи питьевой воды, строительство более 3,2 тыс. и реконструкцию 2 тыс.ед. жилья. Также было заявлено о завершении строительства в провинции более 4 тыс.ед. жилья, реконструкции более 1,8 тыс.ед. жилья, работ по улучшению городского дорожного покрытия и реконструкции северного въезда в г.Формоса.

В провинции Тукуман строятся жилые здания, школы, объекты транспортной инфраструктуры, водоснабжения и канализации на 649,5 млн.долл.

Правительство провинции Буэнос-Айрес намерено приступить к строительству новой скоростной автомагистрали от г.Ла-Плата до г.Авельянеда протяженностью 51 км., исключительно для междугородних и городских автобусов. Объем инвестиций в проект составит 600 млн.долл.

Правительство Аргентины объявило о подписании контрактов на строительство скоростной автомагистрали на базе автотрассы №14 на 444 млн.долл.

Компания «Аэропуэрто Архентинос 2000» получила финансирование в объеме 400 млн.долл. для строительства новых пассажирских терминалов в международном аэропорту «Эсейса» (г.Буэнос-Айрес), аэропорту «Хорхе Ньюбери» (г.Буэнос-Айрес) и ряде других аэропортов.

Испанская компания «Албертис» представила аргентинскому правительству план частичного